



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE
MÉXICO**

FACULTAD DE ECONOMÍA

**CAUSAS E INCENTIVOS PARA LA INSERCIÓN DE LA
POBLACIÓN A LA ECONOMÍA INFORMAL EN MÉXICO
2008 – 2019**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO DE
LICENCIADO EN ECONOMÍA**

PRESENTA:

NAVARRO MEZA FERNANDO



**DIRECTOR DE TESIS:
SANDOVAL CABRERA SEYKA VERÓNICA**

CD. MX. 2023



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

Índice

Introducción.....	3
Planteamiento del problema.....	5
Metodología.....	5
Hipótesis.....	7
I. DISCUSIÓN CONCEPTUAL.....	9
II. CARACTERIZACIÓN DEL OBJETO DE ESTUDIO	19
II.1. Características de la economía informal en México: coyuntura COVID 2019-2021	26
II.2. Estadísticas nacionales día del trabajo.....	32
II. 3 Características de la economía informal en México: análisis por estado.....	33
III. LA EDUCACIÓN, EL EMPLEO Y LOS INGRESOS COMO CAUSAS DE LA INFORMALIDAD	68
III. 1 Educación.....	69
III. 2 Empleo	71
II. 3 Ingreso.....	72
Conclusiones.....	74
Reflexión.....	76
Bibliografía.....	79

Causas e incentivos para la inserción de la población a la economía informal en México 2008 – 2019

Introducción

El presente trabajo tiene como finalidad dar a conocer el papel, la importancia y el impacto de la economía informal en México, a partir de los datos que marcan el diagnóstico de la economía del país.

A lo largo de esta investigación se aborda un tema en general, que es la economía informal, el cual poco a poco se va desglosando, primeramente, en un ámbito general conociendo la definición de este sector por diferentes autores, de igual manera una propia definición compilando las anteriores y analizando sus similitudes y diferencias, su historia y evolución a lo largo del tiempo, pasando por las corrientes históricas, las visiones, sus aspectos más importantes, hasta que se llega al punto principal de este análisis, las causas e incentivos de la inserción a la economía informal en México, también su papel ante la economía general y la revisión de los datos del periodo de tiempo que se desea analizar.

El primer capítulo, lleva por nombre Discusión Conceptual, en el cual se aborda la definición de economía informal por parte de diversos autores, se expone la similitud y las diferencias de esta misma en cada caso, además, las características de las empresas informales, trabajadores informales, las visiones que hacen referencia a este amplio tema, los enfoques encargados de estudiar el concepto, así, se culminará el capítulo mostrando las características por las que, generalmente, las personas deciden ingresar al mercado de la economía informal.

En el segundo capítulo, llamado Caracterización del objeto de estudio, se muestra el caso de México y su tendencia actual en distintas variables, como lo son el desempleo, la tasa de informalidad, la población, etc. De esta misma manera, se expone un contexto de las características de la economía informal en la coyuntura COVID. También, se presenta un análisis por regiones en México, norte, centro y

sur – sureste, en donde se analizan diversas variables referentes al tema principal de estudio, se ilustran comparaciones y tendencias.

Finalmente, en el capítulo tres, se muestran los resultados obtenidos, poniendo énfasis en la educación, el empleo y los ingresos como causas de la informalidad, y se exponen las conclusiones. Se añade una reflexión general sobre la economía informal, en un punto de vista del autor sobre lo positivo, negativo, así como sus efectos y resultados en la vida de las personas.

En México la economía informal (EI) juega un papel muy importante en la vida de las personas. Según datos del INEGI, en 2018 la EI aportaba más del 22.5% del Producto Interno Bruto (PIB), de igual manera, la tasa de informalidad laboral se encontraba superior al 56%. Esta tendencia se ha sostenido en el tiempo¹.

En el presente trabajo se tiene como objetivo investigar las principales razones e incentivos por los cuales las personas en México deciden o se ven en la necesidad de insertarse en el mercado de la economía informal. A partir del objetivo se desprenden objetivos secundarios en los cuales destacan los siguientes:

- Definir a la economía informal con base en la revisión de la literatura semiestructurada
- Conocer la evolución de la economía informal en México
- Investigar y plasmar la importancia de la economía informal en la economía en su conjunto
- Conocer e identificar en la revisión de la literatura las causas del desarrollo de la economía informal en México

¹ INEGI (2019). Actualización de la medición de la economía informal, 2003-2018 preliminar, 2021, de Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Disponible en: <https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/boletines/2019/StmaCntaNal/MEI2018.pdf>

Planteamiento del problema

- a) Nuestra pregunta de investigación como instrumento del planteamiento del problema fue la siguiente: ¿Por qué la población mexicana decide o se ve obligada a entrar y laborar en la economía informal?
- b) Se delimitó el tema de investigación en función de los criterios a continuación:
- Unidad de análisis – Sociedad o población mexicana
 - Periodo de estudio – 2008 – 2019. Debido al análisis de comportamiento post crisis 2008 y prepandemia 2020
 - Delimitación del ámbito geográfico – ¿Cuáles son las razones por las cuales en México más de la mitad de la población se encuentra radicando en la economía informal?

Metodología

Una vez planteados tanto el objetivo principal como los objetivos secundarios, se realizó una búsqueda que incluyó publicaciones, enciclopedias, libros, así como revistas especializadas, esto se hizo mediante la plataforma de Google Scholar y Scielo. Los artículos que se consultaron fueron los publicados y mostrados a todo el público, no se consultaron artículos de pago ni se pagó por investigaciones. En general, se realizaron 4 búsquedas en donde cada una de ellas se tomaron 10 textos y se leyó el “abstract” o resumen para seleccionar los que más se adecuaron a nuestro tema de investigación con base y conceptos centrales de esta investigación. El proceso se repitió cuatro veces. Una vez elegidos los textos o publicaciones, se realizó un control de lectura y elaboración de notas de cada uno de ellos en los cuales se destacaron las ideas principales de cada texto y con ello se logró recolectar, organizar y unificar información más relevante de acuerdo con el objetivo general.

Posterior a la búsqueda y recolección de literatura e información, lo que se hizo fue elaborar el planteamiento del problema de esta investigación, el cual se decidió a

partir de la revisión de la literatura especializada, seguido de ello, se realizó la delimitación del espacio de estudio en donde se tomó como unidad de análisis a la sociedad mexicana, el periodo de análisis se eligió como 2008 a 2019 debido al interesante periodo y comportamiento post crisis mundial de 2008 y pre pandemia de 2020, también, en la delimitación del ámbito geográfico se realizó la siguiente pregunta “¿Cuáles son las razones por la cuales en México más de la mitad de la población se encuentra radicando en la economía informal?”.

Una vez realizado el planteamiento del problema, así como la delimitación de este mismo, se diseñó la hipótesis de esta investigación, en donde de acuerdo con lo estudiado, consultado se opta por escribirla de la siguiente manera:

Por lo tanto, el método que guía la presente investigación es el método histórico, porque permite explicar por qué, cómo y cuándo emergió la economía informal en México y por qué incorpora en su trayectoria histórica a una gran masa de la población económicamente activa (PEA) en México, qué contradicciones se acumulan en el proceso de acumulación de capital para desplegar esta economía informal y la incorporación de la PEA a ella, qué ocurre cuándo se producen transformaciones en la base tecno-productiva de la economía con la economía informal y la PEA y cuál es la situación actual de estos dos temas en nuestro aparato productivo.

Hipótesis

La inserción de la población en la economía informal surge como respuesta a la dinámica de acumulación capitalista en México y a la poca capacidad del gobierno y de las grandes empresas para la generación de empleos remunerados o decentes² en la economía formal, así como la necesidad de sobrevivencia de las personas en situación de discriminación laboral debido a las carencias sociales que presentan.

Mencionado lo anterior, ahora llega el momento de cumplir los objetivos secundarios, en donde para el primer objetivo que es “definir a la economía informal con base en la literatura semiestructurada” para ello, se identificó en los textos consultados las definiciones de economía informal dadas por diversos autores y organizaciones para que así con diversas definiciones unificar una que se adecue de la mejor manera a la investigación en curso. Posteriormente, para cumplir el segundo objetivo se estudió en la literatura la historia de este fenómeno, es decir, como surgió, sus inicios, travesía y su consolidación en la economía, se describieron sus variaciones y cambios que sufrió durante todo el periodo de estudio. El tercer objetivo que es “Investigar y plasmar la importancia de la economía informal en la economía en su conjunto”, para responder, cómo afecta o ayuda a la economía en general y caracterizar el fenómeno, se investigó en las diversas páginas de información estadística como el INEGI, Banco Mundial, Fondo Monetario Internacional, CEPAL, así como la OIT, se consultaron las cuentas nacionales de México para conocer el valor del Producto Interno Bruto y el valor que añade la economía informal a este. Finalmente, el cuarto y final objetivo se buscó cumplir, se realizará un análisis de los textos y estadísticas consultados en los cuales se

² Significa la oportunidad de acceder a un empleo productivo que genere un ingreso justo, la seguridad en el lugar de trabajo y la protección social para las familias, mejores perspectivas de desarrollo personal e integración social, libertad para que los individuos expresen sus opiniones, se organicen y participen en las decisiones que afectan sus vidas, y la igualdad de oportunidades y trato para todos, mujeres y hombres. Organización Internacional del Trabajo. [Trabajo decente \(oit.org\)](http://www.oit.org)

expongan los motivos y causas de desarrollo e inserción a la economía informal, de igual manera la forma en la que la gente adopta a esta economía.

Una vez que se hayan cumplido los objetivos secundarios de esta investigación, el objetivo principal se logrará cumplir debido a que los secundarios es el camino para llegar a éste.

I. DISCUSIÓN CONCEPTUAL

De acuerdo con la definición de economía informal, una primera definición encontrada muestra que la economía informal es “las actividades que conforman la economía informal son aquellas que teniendo fines lícitos se basan en medios ilícitos para llevarse a cabo, es decir, son actividades que no tienen intrínsecamente un contenido criminal, así, este tipo de economía involucra a la población y la incapacidad del estado para la generación de empleo”³

También, Víctor Tokman menciona que hay una controversia con esta definición, por lo que propone considerar a la economía informal como el resultado de la descentralización y reorganización del proceso de trabajo a nivel formal⁴. Este mismo menciona que el sector informal puede describirse como un conjunto de unidades dedicadas a la producción de bienes y servicios con la finalidad de generar empleo e ingresos para las personas implicadas, sin embargo, estas se caracterizan por tener un bajo nivel de organización.

Mientras que Hernando de Soto, mencionaba que la idea de que el empleo informal puede desempeñar un rol protagónico en la evolución hacia la democracia y economía de mercado en función de su lucha contra la explotación del capitalismo no competitivo era errónea.

Otros simplemente la plantean como “el sector no moderno de la economía o no capitalista de ésta donde la utilización de capital es relativamente baja, predominan actividades económicas de pequeña escala” por otra parte, se define como “la economía informal se constituye por todas actividades que, sin ser criminales

³ Archundia Fernández Emigdio. (2010). La economía informal en México y su impacto en las finanzas públicas. Factor importante que incide en la pobreza del país. 2021, de Facultad de ciencias administrativas de Celaya Disponible en: <http://www.alafec.unam.mx/docs/asambleas/ix/ponencias/Finanzas/finpubs01.pdf>

⁴ Tokman Víctor. (2004). El sector informal en América Latina, 15 años después. El trimestre económico, vol. 54, núm. 215, pág. 56 – 68

tampoco están registradas, reguladas y fiscalizadas por el estado en los mismos espacios en los que otras actividades similares si lo están”⁵

La Organización Internacional del Trabajo la define (OIT) como, “todas las actividades económicas realizadas por trabajadores y unidades económicas que no están en total o parcialmente cubiertas por acuerdos formales por la ley, es decir, implica que operan fuera del alcance de la ley, la ley no es aplicada, la ley desincentiva su cumplimiento. Y según esta organización, la economía informal aparece cuando se abandona el mercado laboral debido a que es de mala calidad, para así adentrarse en el trabajo por cuenta propia en actividades que son denominadas como “de supervivencia” con bajo capital, baja tecnología y demás. Y en ciertos casos, la gran parte del trabajo informal se constituye por trabajo familiar realizado en el propio domicilio o en locales o talleres rudimentarios. Pero ya hace tiempo que el concepto de sector informal incluye ya no sólo al empleo de unidades económicas no registradas en donde el negocio y la persona son la misma cosa, sino que ahora incorpora todo el trabajo no registrado ante la seguridad social, esté o no esté operando en unidades típicas del sector informal.

El concepto de sector informal marca una diferencia entre el trabajo asalariado y el trabajo por cuenta propia, por lo que los trabajadores por cuenta propia se caracterizaban por tener baja productividad, bajos ingresos, inexistencia de contratos laborales y sin prestaciones. Se relaciona la informalidad con el fenómeno de pobreza, sin embargo esto, no reflejaba la heterogeneidad y complejidad de dicho fenómeno⁶

Sin embargo, yo la definiría de la siguiente manera: la economía informal es un conjunto de actividades, tanto legales como ilegales, que no se encuentran reguladas por la ley, en donde gran parte de las personas que se encuentran

⁵ Orozco Valdez Erick José. (2017). De economía y algo más. 2021, de Universidad de Colima Disponible en: <https://portal.ucol.mx/content/micrositios/131/file/A5EconomiayAlgoMas.pdf>

⁶ Martínez Luis David. (2018). Política fiscal, mercado de trabajo y empleo informal en México. 2021, de Revista mexicana de economía y finanzas Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-53462018000100077

radicando en ella se han visto obligadas a llegar a esta misma, ya sea por discriminación, falta de oportunidades, entre otro. Esta economía es difícil de medir para el estado y no aporta ni genera mucho valor para la economía del país.

Similitudes:

En la revisión de la literatura, encontramos que en la mayoría de los casos los autores mencionan que la economía informal surge como respuesta a la falta de oportunidades y exclusión del mercado laboral, de igual manera mencionan los bajos salarios o ingresos para las personas que se dedican a esto, otra en la que coinciden es que en dichas empresas que trabajan de manera informal el capital es muy bajo o casi nulo, a partir de ahí difieren en pocas cosas pero que se complementan una con otra.

La informalidad laboral debe considerarse bajo dos dimensiones:

- Sector informal: que se refiere a la unidad económica en general (agrupa a todas las empresas privadas que no está constituidas como entidades financieras separadas de sus propietarios, lo que significa que no hay separación entre las actividades que realiza la empresa y lo que realiza el individuo) ⁷
- Empleo informal: se refiere a la perspectiva laboral (los trabajadores pueden estar recibiendo salarios y remuneraciones, sin embargo, carecen de derechos laborales como seguridad social, derechos laborales y prestaciones)

En cuanto a las características que adquirirían las empresas que se encontraban en el sector informal, la Organización Internacional del Trabajo mencionaba lo siguiente:

⁷ Sánchez Bárcenas Horacio, Velázquez Vázquez María de Jesús, Rivas López Octavio. (2019). Perspectivas de la economía informal en México. 2021, de ESECONOMIA Disponible: http://yuss.me/revistas/ese/ese2019v14n51a04p061_086.pdf

- Un conjunto de unidades dedicadas a la producción de bienes o a la prestación de servicios con la finalidad primordial de crear empleos y generar ingresos para las empresas que participan en dicha actividad.⁸
- Funcionan típicamente en pequeña escala con una organización rudimentaria, en la que hay muy poca o ninguna distinción entre el trabajo y el capital como factores de producción.
- Dependen de muy poco o de ningún capital, utilizan técnicas rudimentarias y mano de obra escasamente calificada por ambas razones su producción escasa.
- Las relaciones de empleo se basan en el empleo ocasional, el parentesco o las relaciones personales y sociales y no en acuerdos contractuales que supongan garantías formales
- Las unidades de producción del sector informal presentan los rasgos de las empresas de hogares.
- Quienes trabajan en dichas unidades suelen obtener ingresos muy bajos e irregulares y su empleo es sumamente inestable.
- El activo fijo y otros valores no pertenecen a la empresa en sí, sino a sus propietarios
- Casi nunca están declaradas ni figuran en estadísticas oficiales.

De igual manera, los trabajadores que radican en el sector informal están divididos en cinco categorías:

- Trabajadores por cuenta propia, los cuales trabajan individualmente o con familiares no remunerados que no perciben salario, pero son retribuidos por su labor.
- Propietarios o empleadores de microempresas, que cuentan con aprendices y algunos trabajadores contratados, generalmente de palabra.
- Jornaleros asalariados, empleados por microempresas, normalmente sin contrato formal. Pueden ser eventuales o permanentes.

⁸ OIT: El dilema del sector no estructurado. Memoria del Director General. Conferencia Internacional del Trabajo, 78.^a reunión, Ginebra, 1991.

- Trabajadores familiares: estos trabajadores por lo general no reciben salario sino retribución en especie, alojamiento o comida
- Trabajadores asalariados que eligen su lugar de trabajo. Son personas que generalmente desarrollan sus actividades en su propio domicilio⁹.

A su vez, en un contexto más general, los trabajadores informales se pueden dividir de la siguiente forma:

- Trabajadores de subsistencia, son aquellos que no pueden incorporarse al sector formal por falta de oportunidades al ser discriminados por el mercado por sus características¹⁰
- Trabajadores con rentabilidad, son aquellos que tienen la opción de emplearse en el sector formal por sus características, sin embargo, deciden emplearse informalmente porque les es más rentable, en pocas palabras, se encuentran empleados en la informalidad porque ellos lo deciden y no por falta de oportunidades.

Una vez que se ha mencionado lo anterior hay que complementar que para el estudio de la economía informal o informalidad laboral en todo su conjunto existen dos visiones para el estudio de los trabajadores informales por parte del autor Perry, las cuales son la visión de exclusión y la visión de escape:

- Visión de exclusión: hace referencia a la separación de los trabajadores de los beneficios brindados por el estado o de los circuitos de la economía moderna. Esta exclusión ocurre a lo largo de tres límites, el primero de ellos es la larga tradición en el ejercicio de un trabajo informal, un negocio familia,

⁹ Flores Márquez Héctor. (2011). Incentivos económicos en la decisión de los individuos y empresas para operar en el sector formal o informal de la economía. De Benemérita Universidad Autónoma de Disponible en: <http://www.eco.buap.mx/aportes/tesis/me/2011/floreshector.pdf>

¹⁰ Flores Márquez Héctor. (2011). Incentivos económicos en la decisión de los individuos y empresas para operar en el sector formal o informal de la economía. De Benemérita Universidad Autónoma de Disponible en: <http://www.eco.buap.mx/aportes/tesis/me/2011/floreshector.pdf>

por ejemplo, lo que hace que una persona se desincentive de emplearse en el sector formal y goce de los beneficios que le otorga el estado. En segundo lugar, la demora en tramitación, burocracia y las reglamentaciones complejas, obstaculizan a las micro y pequeñas empresas en su proceso de formalización. Y en el tercer punto, se hace referencia a las cargas fiscales excesivas de las grandes empresas, incentivan a que estas operen parcialmente en la informalidad como una manera de ampliar sus beneficios económicos¹¹.

- Visión de escape: describe el dilema de los agentes económicos en lo que se refiere a su decisión de incorporación al sistema tributario. Aquí, la evaluación de un costo – beneficio de formalizarse se hace presente. Es el caso de los microempresarios, que su bajo potencial de crecimiento y recursos mínimos impiden obtener beneficios atractivos para cumplir con la regulación fiscal. A su vez, los trabajadores informales suelen encontrar mayores ventajas en comparación con un empleo formal: mayor consumo inmediato, condiciones laborales flexibles e incluso adscripción sin costo a la seguridad social, esto último como resultado de programas de asistencia social¹².

Junto a ello, de igual manera existen cuatro perspectivas de análisis o enfoques que analizan las causas de la informalidad laboral: dualista, de la dependencia, racional económico e integrador.

- Dualista: considera que la informalidad laboral de una región tiene una relación inversa con el sector moderno de la economía y está fomentado por el sector artesanal, el cual enmarca las unidades económicas con poca tecnificación en el proceso de producción y baja cualificación de la mano de obra. Dicho enfoque direcciona sus estudios hacia la productividad de los

¹¹ Perry, G. E.; W. F. Maloney; J. Saavedra-Chanduvij; O. S. Arias; P. Fajnzylber y A. D. Mason (2007). Informalidad: escape y exclusión. Banco Mundial

¹² Sánchez Bárcenas Horacio, Velázquez Vázquez María de Jesús, Rivas López Octavio. (2019). Perspectivas de la economía informal en México. 2021, de ESECONOMIA Disponible: http://yuss.me/revistas/ese/ese2019v14n51a04p061_086.pdf

sectores económicos, por ello, se considera que los trabajadores que forman parte del sector artesanal trabajan por subsistencia o recaen en este tipo de actividad al ser rechazados del mercado de trabajo del sector moderno o tecnificado. Estos trabajadores que se asocian con actividades artesanales son denominados por el banco mundial como no capacitados, y se caracterizan por desarrollar actividades asociadas al esfuerzo físico, tareas manuales y rutinarias.¹³

- Dependencia: considera que la informalidad laboral existe para abaratar los procesos de optimización de las unidades formales. Es decir, el sector formal demanda bienes y servicios producidos por el sector informal, por ello, se considera a la subcontratación como una herramienta para abaratar los costes de producción. Así, el incremento de la informalidad laboral en una región está determinada por el crecimiento de la demanda de bienes y servicios producidos en el sector informal y no necesariamente por el mercado formal de trabajo¹⁴.
- Racional económico: busca entender la relevancia de la regulación empresarial y el cálculo de beneficios de los agentes económicos para acceder al mercado de trabajo formal. En este enfoque la regulación económica puede ser una barrera a la contratación de personal y funciona como un incentivo perverso para optar por contratos informales o incurrir en actividades ilegales o corruptas, así, el incremento de la informalidad laboral está ligado a los procesos de optimización de los agentes económicos, patrones y trabajadores que buscan la maximización de beneficios. Este enfoque, la informalidad laboral se limita a un plano micro por lo que la disparidad de la informalidad entre las regiones estará determinada por las decisiones de los trabajadores según el sistema de incentivos, las barreras

¹³ Perry, G. E.; W. F. Maloney; J. Saavedra-Chanduvij; O. S. Arias; P. Fajnzylber y A. D. Mason (2007). Informalidad: escape y exclusión. Banco Mundial

¹⁴ Perry, G. E.; W. F. Maloney; J. Saavedra-Chanduvij; O. S. Arias; P. Fajnzylber y A. D. Mason (2007). Informalidad: escape y exclusión. Banco Mundial

de acceso al mercado formal y los beneficios económicos que implica cumplir o no con la reglamentación laboral y empresarial¹⁵

- Integrado: se agrupan todos los avances teóricos en donde se intenta explicar la informalidad laboral como un fenómeno multicausal como consecuencia de la integración de factores sociodemográficos, estructurales de la economía, regulatorios e incentivos de los agentes económicos. Aquí, la informalidad laboral depende de la regulación y el sistema de incentivos formales e informales, de aspectos macroeconómicos como la estructura empresarial y de características sociodemográficas estructurales de la economía

Causas, incentivos para ingresar a la economía informal

En este contexto conceptual y respecto de las diferentes causas, problemáticas e incentivos por las que las personas se ven obligadas a ingresar a la economía informal identificamos los siguientes factores¹⁶:

- Políticas: estas pueden ser fiscales, cambios estructurales y demás, sin embargo, una de las más importante es la política fiscal, ya que esta se relaciona con el cobro de impuestos y en la economía informal se generan incentivos para la evasión fiscal y existe evidencia de que las personas que participan en este sector también lo hacen para evitar cargas fiscales
- Desempleo: Existen muchos casos en los que las personas al ser rechazadas por el mercado laboral no tienen otra alternativa más que dedicarse a la economía informal pues no pueden pasar toda la vida desempleados y si son discriminados por el mercado no hay otra opción más que esa.

¹⁵ Fonseca Correcha Edison Smith. (2020). Informalidad laboral municipal en México: análisis de causas desde un enfoque espacial. 2021, de Centro de Investigación y Docencia económica Disponible en: http://repositorio-digital.cide.edu/bitstream/handle/11651/4256/TESINA_EFC.pdf?sequence=1&isAllowed=y

¹⁶ Fuentes Castro Hugo Javier, Zamudio Carrillo Andrés, Soto Romero Jorge Mario, Mendoza García Jorge Alberto. (2012). Determinantes de las ganancias de los vendedores ambulantes en México. 2021, de El trimestre economía Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2448-718X2012000300693&script=sci_arttext

- Condiciones de pobreza: al existir condiciones de pobreza en la gente también hay falta de educación, capacitación y por lo tanto son rechazados por el mercado, es el caso de las personas que radican en zonas marginadas, les falta apoyo por parte del gobierno, educación y es muy difícil salir de eso.
- Financiamiento: el gobierno y los bancos ponen muchas restricciones para poder otorgar un préstamo que lleve a la generación o apoyo para una micro o pequeña empresa, la mayoría de la gente solo se queda con sus planes a medias y no logran dar el último paso pues sólo falta el dinero para completarlo.
- Educación: en los estudios consultado la mayoría menciona que la baja educación generalmente no tiene oportunidades en el mercado y quien tiene más educación o preparación puede alcanzar mejores puestos y oportunidades, generalmente. De igual manera llama la atención que un incremento en la educación en un año aumentaría al menos un 5% las ganancias.
- Capacitación: el hecho de que la gente no tenga los conocimientos necesarios para ocupar algún puesto formal es de gran importancia, pues resulta muy caro para las empresas comenzar una capacitación desde cero para ellos.
- Ingresos o salario: en este caso, el salario mínimo desincentiva al empleo formal, sobre todo en los trabajadores que perciben ingresos cercanos a este. Independientemente de eso, hay ciertas actividades que se han convertido en opciones para generar mayores ingresos para los que las ejercen, sobre todo cuando el poder adquisitivo en el sector formal se ve afectado por el cobro de impuestos e inflación.

Una vez expuesto lo anterior, es importante destacar que, la economía informal puede ser un concepto un tanto fácil de concebir, sin embargo, es por esa razón que hay tantas diferencias y similitudes entre los autores analizados y quizá, en las concepciones propias. También, se da cuenta que, al adentrarse en dicho concepto no resulta solamente de unas cuantas palabras, sino que, es un amplio concepto que, a través del tiempo, también ha sufrido diversas modificaciones y ha ido

evolucionando, pues es importante mencionar y destacar que, hay diversas dimensiones de análisis para ello, como se mencionó, desde las perspectivas que se tiene para analizar a la economía informal, las definiciones de los trabajadores informales, las empresas informales, hasta las visiones que existen que abarcan dicho concepto. Primeramente, se tiene la idea de que, las personas que se involucran y deciden participar en la economía informal son los excluidos, que no son aceptados en el mercado laboral por cualquier situación, por otra parte, se encuentran los de escape, los cuales ven la economía informal como una oportunidad de negocio o ganancias y aquí, analizan el costo beneficio de ello. Así, de igual manera están las cuatro perspectivas de análisis, como lo son la dualista, dependencia, racional económica y la integrado, las cuales poseen diferentes características. Finalmente, se da a conocer, teóricamente, las causas e incentivos por las cuales las personas deciden acceder a la economía informal, en donde destacan las políticas, el desempleo, los ingresos, las condiciones de vida de las personas, el financiamiento, la educación, la capacitación y, los ingresos/salario. Gracias a esto, las definiciones y demás, la economía informal puede entenderse mejor, pues se han reunido varias definiciones y llegado a un término que facilite su comprensión, por ello, se puede ayudar a comprender el caso de México con lo mencionado en este y en los siguientes capítulos.

II. CARACTERIZACIÓN DEL OBJETO DE ESTUDIO.

En México, el instrumento y encargado oficial para la medición de la informalidad laboral es el INEGI, con la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), que se realiza año con año desde su primera aplicación en el año 2005. Es una fusión de las anteriores Encuesta Nacional de Empleo Urbano (ENUE) y la Encuesta Nacional de Empleo (ENE)¹⁷.

La metodología del INEGI ha tenido algunos cambios y variaciones, hace unos años, el empleo informal se conformaba por la población ocupada en el sector informal, que se refiere a quienes laboran en actividades económicas no agropecuarias, no constituidas como empresas y que no cumplen con los registros básicos de proveedores de bienes y servicios. Sin embargo, a partir de la XVII Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET) se incluye a quienes, a pesar de estar fuera del sector informal, presentan condiciones laborales consideradas informales, tales como el autoempleo, el autoempleo en la agricultura, la no remuneración o la carencia de seguridad social¹⁸

En el año 2009, posterior a la crisis del 2008, no sólo México se vio afectado, sino todos los países, sin embargo, lo que pasó en el caso de México fue importante, pues siendo vecino de Estados Unidos, país que se vio afectado de una manera muy importante, sufrió consecuencias significativas. A inicios del año 2009, la tasa de desocupación en México se encontraba en 5.5%, dando un gran salto respecto a

¹⁷ INEGI. (2014). La Informalidad Laboral. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Marco Conceptual y Metodológico. De INEGI Disponible en: https://www.inegi.org.mx/contenidos/productos/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/metodologias/ENOE/ENOE2014/informal_laboral/702825060459.pdf

¹⁸ INEGI. (2014). La Informalidad Laboral. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Marco Conceptual y Metodológico. De INEGI Disponible en: https://www.inegi.org.mx/contenidos/productos/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/metodologias/ENOE/ENOE2014/informal_laboral/702825060459.pdf

las cifras de 2007 y 2008, con valores de 3.7% y 4% respectivamente, esto, según la ENOE. Un dato muy importante sobre esta crisis fue que en el año 2008, tan solo en el último bimestre, se desplomaron más de 413 mil puestos de trabajo y afectaron a la mayoría de los sectores de la actividad económica¹⁹. A partir de ello, el fenómeno de la informalidad adoptaría un comportamiento más explosivo, por ello, la intención de investigar y explicar dicho efecto en años posteriores.

Por lo tanto, a continuación, se expone un análisis más completo respecto a las tendencias, datos y variables más importantes sobre el empleo en este periodo de estudio, que va del año 2009 al 2019.

En la siguiente tabla se muestra la información del periodo 2009 al 2019 en cuanto a la Población Económicamente Activa, la tasa de informalidad, la tasa de ocupación del sector informal, así como el porcentaje correspondiente.

¹⁹ Samaniego Norma. (2009). La crisis, el empleo y los salarios en México. 2022, de Economía UNAM Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-952X2009000100004#:~:text=Primero%3A%20el%20efecto%20m%C3%A1s%20dram%C3%A1tico,los%20nueve%20sectores%20de%20actividad.

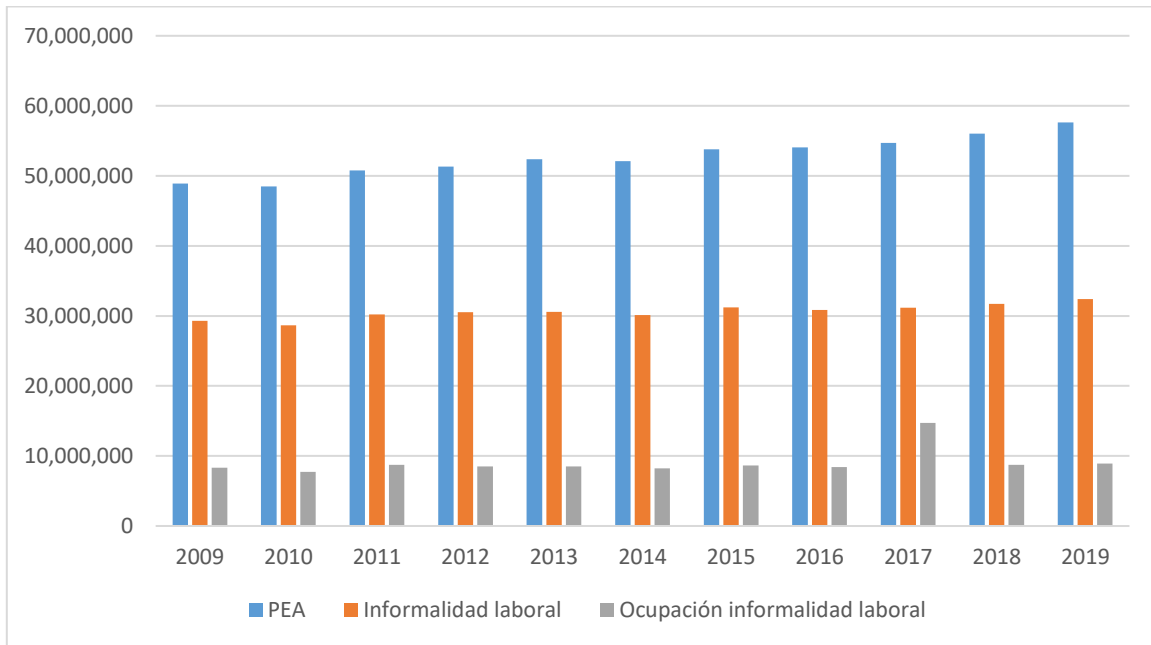
Tabla 1. Datos nacionales sobre informalidad laboral en México 2009 a 2019

Año	PEA	Tasa de informalidad laboral	Tasa de ocupación del sector informal
2009	48,903,792	59.9%	28.4%
2010	48,478, 718	59.1%	26.9%
2011	50,772,496	59.5%	28.9%
2012	51,317,999	59.5%	27.8%
2013	52,370,886	58.4%	27.8%
2014	52,108,400	57.8%	27.4%
2015	53,809,017	58%	27.7%
2016	54,043,800	57.1%	27.2%
2017	54,696,638	57%	26.9%
2018	56,023,199	56.6%	27.5%
2019	57,625,521	56.2%	27.5%

Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo.

Valores anuales

Gráfica 1. Datos nacionales sobre la informalidad laboral en México 2009 a 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Como se puede observar en la tabla 1 y la gráfica 1, los datos sobre informalidad no muestran cambios significativos, lo que nos dice que, cualquiera que hayan sido los esfuerzos para combatir el fenómeno, estos no fueron eficientes durante el periodo posterior a la crisis de 2007 y antes de la pandemia por Covid 19. De esta manera, hay que recalcar que, en el primer año del periodo estudiado, la PEA marcaba ese primer dato con un total de 48,903,792 personas en total, con una tasa de informalidad laboral del 59.9%, a nada de llegar al 60% en todo el país, siendo el porcentaje más alto a lo largo de todo el periodo estudiado, correspondiendo con un 28.4% de tasa de ocupación en dicho sector, también, siendo la segunda tasa más alta en el periodo de estudio en dicho rubro. Sin embargo, transcurrido el tiempo, en el año 2019 se llega a una tasa de informalidad laboral del 56.2% siendo la más pequeña en todo el periodo estudiado. Por otra parte, la gráfica 1 muestra los porcentajes relativos de la población que se encuentra en la informalidad laboral y de la ocupación en dicha informalidad respecto a la PEA.

Tabla 2. Población en México 2009 a 2019

Año	Población total	PEA	PEA Ocupada	PEA desocupada
2009	113,408,736	48,903,792	46,311,892	2,591,900
2010	114,818,957	48,478, 718	45,812,389	2,666,329
2011	116,202,202	50,772,496	48,233,872	2,538,624
2012	117,564,064	51,317,999	48,752,100	2,565,899
2013	118,896,009	52,370,886	49,909,455	2,461,431
2014	120,205,174	52,108,400	49,971,956	2,136,444
2015	121,486,582	53,809,017	51,495,230	2,313,787
2016	122,746,451	54,043,800	52,098,224	1,945,576
2017	123,982,528	54,696,638	52,836,953	1,859,685
2018	125,191,900	56,023,199	53,950,341	2,072,858
2019	126,371,358	57,625,521	55,723,879	1,901,642

Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

La tasa de desocupación a lo largo de estos años se encontraba en valores desde 3.3% a 5.3% en algunos años del periodo analizado, sin embargo, algo interesante que se puede observar es que nunca se logró ubicar en valores de menos del 3% por lo que la tasa de desocupación casi siempre fue constante con una tendencia, digamos que, un poco a la baja.

Tabla 3. Población ocupada por sector de actividad económica

Año	Sector de actividad económica		
	Primario	Secundario	Terciario
2009	6,584,693	10,846,516	28,595,924
2010	6,530,707	10,943,790	28,137,630
2011	6,634,783	11,318,492	30,011,595
2012	6,885,506	11,537,440	30,077,397
2013	6,879,339	12,008,990	30,778,199
2014	6,862,835	12,130,771	30,517,620
2015	6,895,957	12,743,204	31,628,130
2016	6,920,547	13,254,625	31,658,683
2017	7,056,744	13,524,988	31,969,381
2018	6,874,691	13,864,904	33,170,241
2019	6,909,819	13,889,872	34,670,599

Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

En las dos tablas anteriores (tabla 2 y tabla 3) se pueden observar el comportamiento de, la población total, seguido de la PEA ocupada y, finalmente, la PEA desocupada. En un primer vistazo, la población total comenzaba el periodo de análisis con una cifra de 113, 408,736 personas distribuidas a lo largo del territorio nacional, con una PEA en ese mismo año de 48,903,792, una cifra que corresponde a menos del 50% de la población total, 43.12% para ser exactos, mientras que, la PEA ocupada correspondía a 46,311,892 y, finalmente la población desocupada daba un total de 2,591,900, esta última cifra es importante, pues en el siguiente año aumentó, sin embargo, en el 2011 disminuyó a 2,538,624, es importante pues con el paso del tiempo resultaba en una cifra muy variable, pues alcanzó un mínimo en el año 2017 con un total de 1,859,685, sin embargo, cerró el periodo de estudio, el año 2019 con un total de 1,901,642. Por su parte, claramente, la población total siguió aumentando con el paso del tiempo y, la PEA lo hizo, de igual manera, llegando al año 2019 con un total de 126,371,358 y 57,625,521 respectivamente.

En cuanto a la segunda tabla, respecto a la distribución de las personas por sectores de actividad económica, el sector que predominó a lo largo del periodo de análisis fue el terciario, iniciando con un total, de 28,595,924 y aumentando de manera progresiva, algo lento, pero siempre aumenta, hasta que, en el año 2019, año de cierre, se encontraba en 34,670,599, su cifra más alta en todo el periodo. Seguido del sector terciario, el que se encontraba por debajo era el secundario, comenzando el año 2009 con 10,846,516, cifra que aumentaría considerablemente, más de un 20% para el año 2019, con un total de 13,889,872. Finalmente, el sector primario, se encontraba en el año 2009 con 6,584,693, aumentando de una manera muy, pero muy lenta, que en ocasiones disminuía el número de personas en dicho sector, sin embargo, solo aumentaría para el año de cierre en 325,126 para llegar a un total de 6,909,819. Para una mejor comprensión y exposición de esta tabla, a continuación, se muestra otra tabla que la complementa con los porcentajes relativos frente a la PEA.

Tabla 3.1 Población ocupada por sector de actividad económica (Porcentajes relativos)

Año	Sector de actividad económica		
	Primario	Secundario	Terciario
2009	13.46%	22.18%	58.47%
2010	13.47%	22.57%	58.04%
2011	13.07%	22.29%	59.11%
2012	13.42%	22.48%	58.61%
2013	13.14%	22.93%	58.77%
2014	13.17%	23.28%	58.57%
2015	12.82%	23.68%	58.78%
2016	12.81%	24.53%	58.58%
2017	12.90%	24.73%	58.45%
2018	12.27%	24.75%	59.21%
2019	11.99%	24.10%	60.17%

Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Lo anterior nos indica que, si bien, cada uno de los sectores son una fuente importante de empleo para el país, el sector terciario ofrece una cantidad mayor que el resto, por lo que México es una economía terciarizada, no sólo en lo que aportación del PIB se refiere, sino a las fuentes de empleo que se producen.

II.1. Características de la economía informal en México: coyuntura COVID 2019- 2021

En este apartado se estudiará, con relación a lo anterior, la coyuntura de la pandemia y el impacto que esta generó en el empleo, el objetivo de este apartado es dar a conocer la manera en la que estas variables se vieron afectadas por el entorno y por una pandemia que, trajo consigo consecuencias importantes alrededor del mundo. Para este análisis, se obtiene con datos del INEGI de acuerdo con la ENOE de manera trimestral desde el 2019 I al 2021 II, sin embargo, se tomará información del último trimestre correspondiente a cada año, así, se toma como referencia y punto de partida 36 ciudades en total en el año 2019, mientras que en el año 2020 y 2021 se toma como punto de partida un total de 39 ciudades (esto debido a la metodología del INEGI, pues las ciudades agregadas tomaban fuerza e importancia en la economía del país). Por ello, en las gráficas se observará un análisis entre las 7 ciudades con el mayor valor y las 7 ciudades con el menor valor.

Tabla 4. Tasa de desocupación por ciudad 2019 a 2021 en orden descendente

<u>2019</u>		<u>2020</u>		<u>2021</u>	
Ciudad	Tasa	Ciudad	Tasa	Ciudad	Tasa
<u>Villahermosa</u>	<u>6.3%</u>	<u>Cancún</u>	<u>9.9%</u>	<u>Cancún</u>	<u>8.0%</u>
<u>Tuxtla</u>	<u>5.3</u>	<u>Villahermosa</u>	<u>7.9%</u>	<u>CDMX</u>	<u>7.1%</u>
<u>CDMX</u>	<u>4.9%</u>	<u>CDMX</u>	<u>7.2%</u>	<u>Tuxtla</u>	<u>6.6%</u>
<u>Saltillo</u>	<u>4.6%</u>	<u>Coatzacoalcos</u>	<u>7.1%</u>	<u>Tampico</u>	<u>6.5%</u>
<u>Veracruz</u>	<u>4.6%</u>	<u>Puebla</u>	<u>6.7%</u>	<u>León</u>	<u>6.2%</u>
<u>Querétaro</u>	<u>4.1%</u>	<u>Tampico</u>	<u>6.4%</u>	<u>Puebla</u>	<u>6.0%</u>
<u>Guadalajara</u>	<u>4.0%</u>	<u>León</u>	<u>6.4%</u>	<u>Villahermosa</u>	<u>6.0%</u>
<u>Mexicali</u>	<u>2.8%</u>	<u>Mérida</u>	<u>3.3%</u>	<u>Cuernavaca</u>	<u>3.1%</u>
<u>Reynosa</u>	<u>2.7%</u>	<u>Cuernavaca</u>	<u>3.3%</u>	<u>Mexicali</u>	<u>2.9%</u>
<u>Cuernavaca</u>	<u>2.7%</u>	<u>Reynosa</u>	<u>3.1%</u>	<u>Acapulco</u>	<u>2.9%</u>
<u>Acapulco</u>	<u>2.6%</u>	<u>Ciudad J.</u>	<u>3.0%</u>	<u>Culiacán</u>	<u>2.6%</u>
<u>Tijuana</u>	<u>2.0%</u>	<u>Tijuana</u>	<u>2.9%</u>	<u>Oaxaca</u>	<u>2.6%</u>
<u>Mérida</u>	<u>2.0%</u>	<u>Culiacán</u>	<u>2.7%</u>	<u>Tijuana</u>	<u>2.4%</u>
<u>Ciudad Ju.</u>	<u>1.8%</u>	<u>Mexicali</u>	<u>2.4%</u>	<u>Reynosa</u>	<u>2.0%</u>
<u>Promedio</u>	<u>4%</u>	<u>Promedio</u>	<u>5.6%</u>	<u>Promedio</u>	<u>5.3%</u>

Fuente: Elaboración propia con datos de la ENOE de INEGI

En esta tabla de desocupación se puede apreciar que el año 2020 fue en el que los valores resultaron más altos, esto se debe a la crisis sanitaria causada por el SARS COV 2, de igual manera, se aprecia que el nivel máximo de desocupación de dicho año llegó a casi 10% algo preocupante y fue registrado en la ciudad de Cancún. En el año 2019, Villahermosa es la ciudad que más alta tasa de desocupación registró, con un valor de 6.3%, mientras que la más baja fue Ciudad Juárez con un valor de 1.8%. En el año 2020, la más alta fue Cancún con un valor de 9.9% mientras que Mexicali se encontraba en el registro de desocupación más bajo con un valor de 2.4%. Por su parte, en el año 2021, la ciudad de Cancún, registró nuevamente la cifra más alta de desocupación, pero un poco más baja respecto al año anterior,

esta fue de 8.0%, mientras que Reynosa registra la más baja, con 2.0%. Algo que hay que destacar es que la Ciudad de México es la única ciudad, de las 7 que registran valores más altos en tasas de desocupación, que repite el mismo lugar casi por los tres años.

Tabla 5. Tasa de informalidad laboral por Ciudad de 2019 a 2021 en orden descendente

<u>2019</u>		<u>2020</u>		<u>2021</u>	
<u>Tlaxcala</u>	<u>66.6%</u>	<u>Tlaxcala</u>	<u>67.5%</u>	<u>Tlaxcala</u>	<u>66.6%</u>
<u>Acapulco</u>	<u>62.4%</u>	<u>Acapulco</u>	<u>62.7%</u>	<u>Acapulco</u>	<u>64%</u>
<u>Oaxaca</u>	<u>58.1</u>	<u>Oaxaca</u>	<u>58.6%</u>	<u>Oaxaca</u>	<u>60.3%</u>
<u>Cuernavaca</u>	<u>56.4%</u>	<u>Tapachula</u>	<u>56%</u>	<u>Cuernavaca</u>	<u>58.7%</u>
<u>Pachuca</u>	<u>52.3%</u>	<u>Cuernavaca</u>	<u>55.8%</u>	<u>Tapachula</u>	<u>56.7%</u>
<u>Puebla</u>	<u>52.0%</u>	<u>Coatzacoalcos</u>	<u>53.2%</u>	<u>Coatzacoalcos</u>	<u>56.6%</u>
<u>CDMX</u>	<u>51.8%</u>	<u>Puebla</u>	<u>52.3%</u>	<u>Puebla</u>	<u>54.1%</u>
<u>Reynosa</u>	<u>35.2%</u>	<u>Querétaro</u>	<u>33.8%</u>	<u>Hermosillo</u>	<u>35.2%</u>
<u>Monterrey</u>	<u>34.6%</u>	<u>Hermosillo</u>	<u>33.1%</u>	<u>Reynosa</u>	<u>34.8%</u>
<u>Hermosillo</u>	<u>34.4%</u>	<u>Reynosa</u>	<u>32.9%</u>	<u>La Paz</u>	<u>34.7%</u>
<u>Querétaro</u>	<u>32.8%</u>	<u>Monterrey</u>	<u>32.6%</u>	<u>Querétaro</u>	<u>33.2%</u>
<u>Ciudad J</u>	<u>29.8%</u>	<u>Ciudad J</u>	<u>28.1%</u>	<u>Ciudad J</u>	<u>28%</u>
<u>Saltillo</u>	<u>27.2%</u>	<u>Chihuahua</u>	<u>27.4%</u>	<u>Chihuahua</u>	<u>28%</u>
<u>Chihuahua</u>	<u>26.1%</u>	<u>Saltillo</u>	<u>27.2%</u>	<u>Saltillo</u>	<u>27.4%</u>
<u>Promedio</u>	<u>45.1%</u>	<u>Promedio</u>	<u>44.1%</u>	<u>Promedio</u>	<u>45.1%</u>

Fuente: Elaboración propia con datos de la ENOE de INEGI

En esta tabla, lo primero que hay que notar es que las tres primeras ciudades que cuentan con la tasa más alta de informalidad laboral se mantienen durante los tres años, alcanzando el 67.5% en el año 2020, siendo así la cifra más alta, sin embargo, el año previo y el posterior se estancó en 66.6%. De igual manera, las tres ciudades que tuvieron menor tasa de informalidad laboral fueron las mismas en los tres años, llegando a un mínimo de 26.1% en el año 2019.

En el año 2019 se mantuvo un promedio de 45.1% a nivel general, siendo Tlaxcala el mayor con 66.6% y Chihuahua con el mínimo de 26.1%. En el año siguiente, 2020, Tlaxcala se ubicó de igual manera en el lugar número 1 con 67.5% mientras que Saltillo se encontraba en el más bajo con 27.2%. Finalmente, en el año 2021 al segundo trimestre, se encontraba Tlaxcala otra vez encabezando la tabla con 66.6%, mientras que de igual manera Saltillo se encontraba por debajo de todos con 27.4%, lo que llevó a un promedio general de 45.1% igual que en el año 2019.

Si nos remitimos a lo que la literatura menciona, “Existen muchos casos en los que las personas al ser rechazadas por el mercado laboral no tienen otra alternativa más que dedicarse a la economía informal, por lo tanto, la informalidad laboral crecerá si existe desempleo”²⁰ entonces la tabla anterior se puede explicar que, mientras más desempleo exista en un país, estado o ciudad, entonces la tasa de informalidad será mayor, por lo tanto, los estados que ocupan los primeros lugares en la tabla de informalidad, como lo es Ciudad de México, también ocupan un lugar destacado en altas tasas de desocupación, por lo tanto se ve claramente esa parte, sin embargo, se puede ver también en los estados sombreados de color verde, Reynosa, el primer caso, que se encuentra con bajas tasas de desocupación, relativamente, también posee tasas altas de informalidad.

²⁰ Fuentes Castro Hugo Javier, Zamudio Carrillo Andrés, Soto Romero Jorge Mario, Mendoza García Jorge Alberto. (2012). Determinantes de las ganancias de los vendedores ambulantes en México. 2021, de El trimestre economía Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2448-718X2012000300693&script=sci_arttext

Tabla 6. Tasa de ocupación en el sector informal 2019 a 2021 de manera descendente

<u>2019</u>		<u>2020</u>		<u>2021</u>	
<u>Tlaxcala</u>	<u>41%</u>	<u>Tlaxcala</u>	<u>41.3%</u>	<u>Tlaxcala</u>	<u>42.5%</u>
<u>Acapulco</u>	<u>37.9%</u>	<u>Acapulco</u>	<u>39.6%</u>	<u>Acapulco</u>	<u>40.8%</u>
<u>Oaxaca</u>	<u>34.7%</u>	<u>Oaxaca</u>	<u>36.7%</u>	<u>Oaxaca</u>	<u>38.2%</u>
<u>CDMX</u>	<u>32.3%</u>	<u>Coatzacoalcos</u>	<u>36.3%</u>	<u>Coatzacoalcos</u>	<u>37.1%</u>
<u>Cuernavaca</u>	<u>30.1%</u>	<u>Cuernavaca</u>	<u>32.8%</u>	<u>Cuernavaca</u>	<u>34.5%</u>
<u>Puebla</u>	<u>28.5%</u>	<u>CDMX</u>	<u>32.5%</u>	<u>CDMX</u>	<u>33.4%</u>
<u>Veracruz</u>	<u>28.2%</u>	<u>Ciudad del C</u>	<u>32.2%</u>	<u>Tapachula</u>	<u>32.9%</u>
<u>Hermosillo</u>	<u>17.3%</u>	<u>Mexicali</u>	<u>18.4%</u>	<u>La Paz</u>	<u>18.8%</u>
<u>Zacatecas</u>	<u>17.1%</u>	<u>La Paz</u>	<u>18.1%</u>	<u>Zacatecas</u>	<u>18.6%</u>
<u>Saltillo</u>	<u>16.9%</u>	<u>Querétaro</u>	<u>17.8%</u>	<u>Mexicali</u>	<u>17.9%</u>
<u>Ciudad J</u>	<u>16.3%</u>	<u>Saltillo</u>	<u>17%</u>	<u>Saltillo</u>	<u>17.7%</u>
<u>Mexicali</u>	<u>15.0%</u>	<u>Chihuahua</u>	<u>16.1%</u>	<u>Querétaro</u>	<u>17.3%</u>
<u>Querétaro</u>	<u>14.3%</u>	<u>Aguascalientes</u>	<u>16.1%</u>	<u>Chihuahua</u>	<u>16.2%</u>
<u>Chihuahua</u>	<u>13%</u>	<u>Ciudad J</u>	<u>15.7%</u>	<u>Ciudad J.</u>	<u>15.5%</u>
<u>Promedio</u>	<u>26%</u>	<u>Promedio</u>	<u>26.6%</u>	<u>Promedio</u>	<u>27.4%</u>

Fuente: Elaboración propia con datos de la ENOE de INEGI

De acuerdo con la anterior tabla (6) que expone la tasa de ocupación en el sector informal, se puede observar que al igual que la tabla pasada, tabla 5, los tres primeros lugares son ocupados por Tlaxcala, Acapulco y Oaxaca en los tres años, alcanzando el máximo en el 2021 con un total de 42.5%. En cuanto a los mínimos, en el año 2019 se encontraba Chihuahua con un 13%, en el año 2020 se encontraba Ciudad Juárez con 15.7% y finalmente, en el año 2021, Ciudad Juárez repetiría con 15.5%.

Dicho lo anterior, una vez que se analizan las tablas 4, 5 y 6, así como la información proporcionada por la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo del INEGI, se puede observar un estancamiento de la parte sur – sureste del país, excluyendo solamente a Mérida, esto en materia laboral y de trabajo, pues en dicha región se

ubican Tuxtla, Villahermosa, Cancún, Coatzacoalcos, Oaxaca y Acapulco, por mencionar algunas, son ciudades que encabezan la lista de desocupación e informalidad. Preocupa que una región, con tanto potencial, se quede estancada de esta manera. Sin embargo, por otra parte, hay que destacar que, en la región norte del país, la mayoría de los estados se pueden ubicar en color verde, es decir, en un buen estado respecto a los indicadores que se presentaron anteriormente, así, se puede hablar de un desarrollo más por delante que las otras regiones, en pocas palabras, más avanzado. Sin duda alguna, la pandemia por Covid – 19 ha pegado y muy fuerte en todo el mundo, no solo en México, por lo tanto, también en la economía, pero, como se ha mencionado anteriormente, la economía informal carece de cualquier tipo de prestación laboral, de seguro y demás, por lo tanto, se vio más afectada que la economía formal, es el caso de ciudades que dependen del turismo en gran parte y, que mucha de su población se encuentra en la economía informal, como es el caso de Acapulco, el cual se ubicó durante los tres años dentro tres primeros lugares con mayor informalidad laboral, siendo el año 2021 donde se ubicó con una tasa mayor a los dos años anteriores, como causa de la pandemia.

Es importante mencionar que, al analizar los datos proporcionados y la información anterior hay que darse cuenta y resaltar que, las oportunidades ofrecidas y, establecidas en las regiones del país no son las mismas, siempre tienen variaciones, ya sea desde estado, región o, hasta el país, por lo tanto, hay que llevar un buen análisis. Y, si se habla de la región norte, entonces la ventaja en cuanto a desarrollo características y avances es significativa respecto a las otras dos, en parte, se debe a la cercanía con el país vecino, Estados Unidos, también a los programas y apoyos sociales, como de empleo, educación y demás. Mientras que, por otro lado, la región sur, muestra muchas deficiencias, que se verán en las tablas y graficas de más adelante, sin embargo, se puede explicar mediante las políticas de los gobiernos pues últimamente, quiero decir y hacer referencia a los gobiernos de tal vez las últimas décadas, no han puesto su atención en dicha región, pues el avance es casi nulo, malas condiciones de empleo, que conllevan a una vida que no es digna, sin embargo, el gobierno de 2018 – 2024, ha decidido intervenir y tratar de fomentar el crecimiento en dicha región, como lo ha sido con el tren maya, apoyo

a sectores específicos y programas de empleo, por ello, se espera que dicha región, la sur – sureste, tenga una recuperación bastante buena para los años que están por venir.

II.2. Estadísticas nacionales día del trabajo

En el año 2019, alrededor de 60.4% de la población se encontraba económicamente activa, de los cuales 96.6% se encontraban ocupados. Sin embargo, más de 31 millones de personas ocupadas se encontraban laborando en el sector informal, esto representa más del 52% de la población ocupada.

En cuanto a la población ocupada en el sector informal, el 61.2% son asalariados sin seguridad social, 14.9 están en el autoempleo en la agricultura, 14.6% son en servicio que es remunerado, pero sin seguridad social y, finalmente, el 9.3% son trabajadores sin pago.

Una parte interesante que se menciona en el documento consultado previamente "Estadísticas a propósito del día del trabajo: datos nacionales"²¹, es la relación de habitantes con el empleo informal o formal, es decir, se muestra que en las localidades de menos de 15000 habitantes más del 74% de ellos se encontraba laborando en la economía informal mientras que el resto lo realizaba de manera formal, sin embargo, en las comunidades de más de 15000 habitantes, el 46% se encontraba laborando en la economía informal, mientras que el resto lo hacía en la economía formal.

En cuanto a los grupos de edad que realizan la economía informal, el mayor se encuentra entre 15 a 19 años con el 82% de ellos, lo cual puede ser un indicio de la falta de estudios en esa edad, es decir, ciertamente es la edad promedio en la que las personas deciden estudiar una carrera o la universidad, sin embargo, en el caso

²¹ INEGI (2022). Estadísticas a propósito del día del trabajo: datos nacionales. (2021) INEGI. Disponible en <https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/aproposito/2020/trabajoNal.pdf>

de las personas integradas en dicho rubro, supongamos que no tengan los incentivos, apoyo o acceso a la educación.

Por otra parte, lo que se refiere a la remuneración de las personas en la economía informal, más del 39% de este grupo está recibiendo más de 1 hasta 2 salarios mínimos, sin embargo, a partir de eso, la proporción disminuye, pues los que reciben más de 2 hasta tres salarios mínimos se encuentran en 17.2% contra el 28% de los que laboran en la economía informal, a partir de ahí, los que reciben más de 5 salarios mínimos, en la economía informal es el 1.4% mientras que en la economía formal es de 8.2%.

Dicho lo anterior, hay que destacar que es preocupante en varios sentidos, sin embargo, lo que más queda para analizar, o la parte más importante puede ser esta del salario, pues muchas de esas personas involucradas, ven la economía informal como salida o recurren a ella porque no tienen otra opción, sin embargo, también hay quienes lo hacen para generar mayores ganancias, pero las estadísticas lo dicen claramente, más del 90% de los que radican en ella gana 3 salarios mínimos y en la mayoría de los casos no tienen seguridad social, mientras que en la economía formal el porcentaje de las personas que ganan más es mayor.

II. 3 Características de la economía informal en México: análisis por estado

En la presente sección, se realizará un análisis muy específico acerca de las características de la población mexicana que se encuentra radicando en la economía informal, para ello, se tendrá en cuenta la división de la República Mexicana en tres regiones de acuerdo con el Plan Nacional de Desarrollo del 2018 – 2024, que serán las siguientes:

- Norte: incluyendo a los estados de Baja California, Baja California Sur, Coahuila, Chihuahua, Durango, Nuevo León, Sinaloa, Sonora, y Tamaulipas.
- Centro: está conformada por Aguascalientes, Ciudad de México, Colima, Estado de México, Guanajuato, Hidalgo, Jalisco, Michoacán, Morelos, Nayarit, Querétaro, San Luis potosí, Tlaxcala y Zacatecas

- Sur – sureste: esta última se conforma por los estados de Campeche, Chiapas, Guerrero, Oaxaca, Puebla, Quintana Roo, Tabasco, Veracruz y Yucatán

De esta manera, las características que se analizarán a continuación son las siguientes:

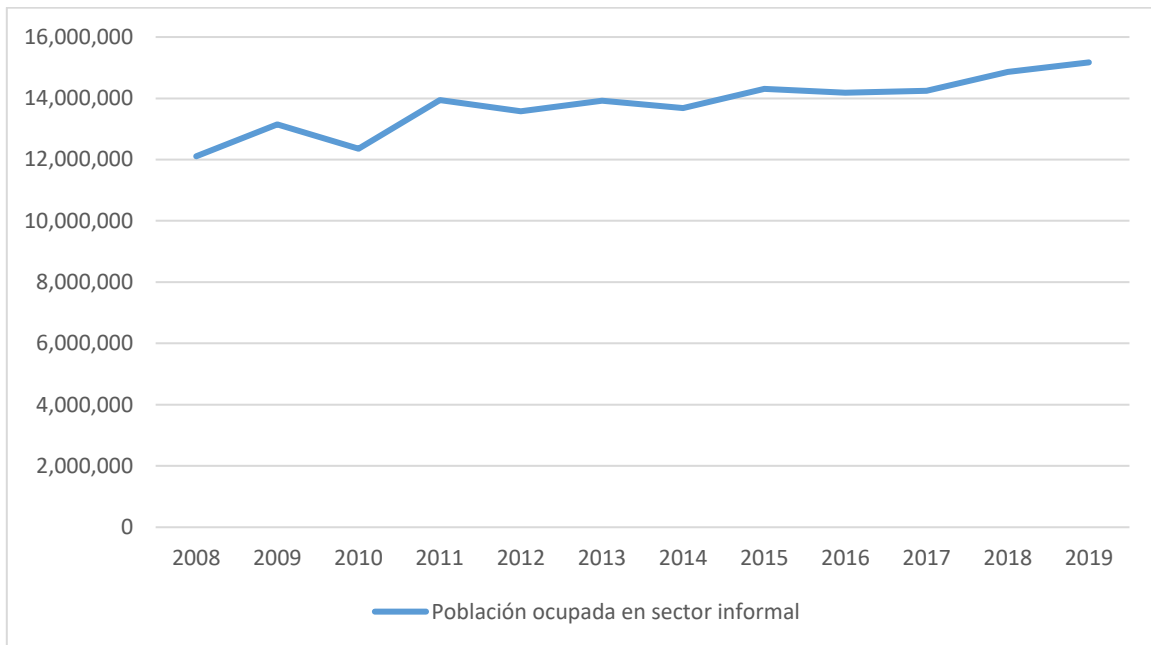
- Sexo
- Edad
- Nivel de instrucción
- Posición en la ocupación
- Ingresos
- Sector de actividad económica
- Promedio de cada uno, así como regional y nacional general

De manera general, las cifras que se van a mostrar a continuación fueron obtenidas del INEGI para el periodo de estudio que comprende 2008 al 2019, en estas se mostrará la población que se encuentra en el sector informal (esta se encuentra en las cuentas del INEGI como el subtotal, resulta de la PEA total menos la población ocupada), así como la población ocupada de dicho sector (el informal), para que se realice un análisis más complejo y los resultados que proporcione la investigación sean más claros y precisos.

Sexo

La primera variable que se analizará será el sexo, de la población de la economía informal, esta está dividida en 2, hombres y mujeres.

Gráfica 3. Población nacional ocupada en la economía informal 2008 – 2019

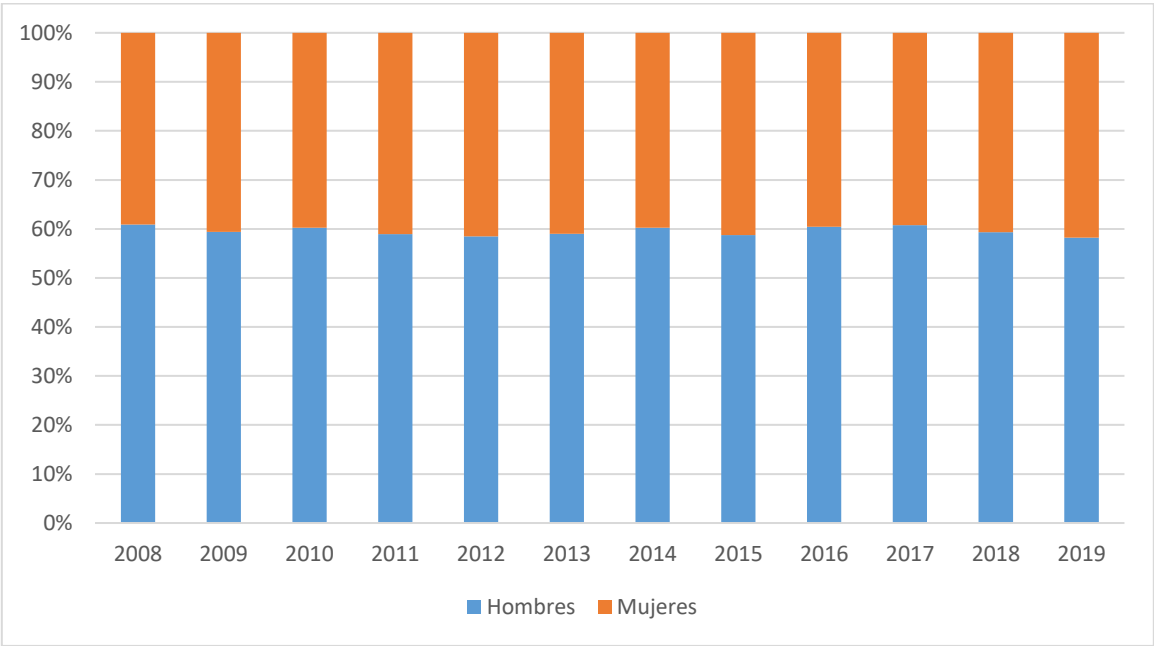


Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

En esta gráfica, se muestra, por una parte, la población ocupada total en la economía informal en el periodo de estudio, esta comienza en 12,108,206 personas totales en el año 2008, pasando al siguiente año con un aumento a 13,148,656, sin embargo, disminuye en el año 2010 respecto al 2009, pues pasa de estar en 13,148,656 a una reducción a la cifra de 12,352,447 personas, así, no existe una tendencia sostenida ya sea a la alta o decreciente puesto que durante todo el periodo de análisis se comportaba “igual” es decir, se compensan así, en el año 2011 llegaría a la cifra total de 13,943,521 personas ocupadas y disminuiría en el año siguiente en casi 400 mil personas llegando a 13,577,084, sin embargo en el año 2013 subiría de nuevo a 13,917,598 personas pero de igual manera en el 2014 disminuiría a 13,680,756, con el paso del tiempo esta aumentaba gradualmente como es habitual hasta que en el 2015, 2016 y 2017 llegó casi en un periodo de

cifras casi constantes solamente tomando variaciones de un poco más y un poco menos de 100,000 personas, pero en el año 2019 esta llegó a su máximo, alcanzando la cifra de 15,172,271 personas, en donde existió un aumento de 3,064,065 personas exactamente en cuanto a la población ocupada en el sector informal.

Gráfica 4. Porcentaje relativo de hombres y mujeres en la población informal ocupada 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

Por su parte, en la segunda gráfica que se muestra, se puede apreciar el porcentaje de hombres y mujeres respecto a la población total ocupada, esta fue más constante que la anterior pues en varios de esos años el 60% el porcentaje de hombres, es decir, en 5 de 12 años el porcentaje de hombres se encontraba por arriba del 60% mientras que en los años restantes variaba a menos del 60%, llegando a un mínimo de 58.25% en el año 2019, mientras que el porcentaje de mujeres en dicho año resultaba en 41.75%. Por ello, se inicia el periodo de estudio con un porcentaje de hombres de 60.91% respecto a un 39.09% de mujeres, atravesando por diversas

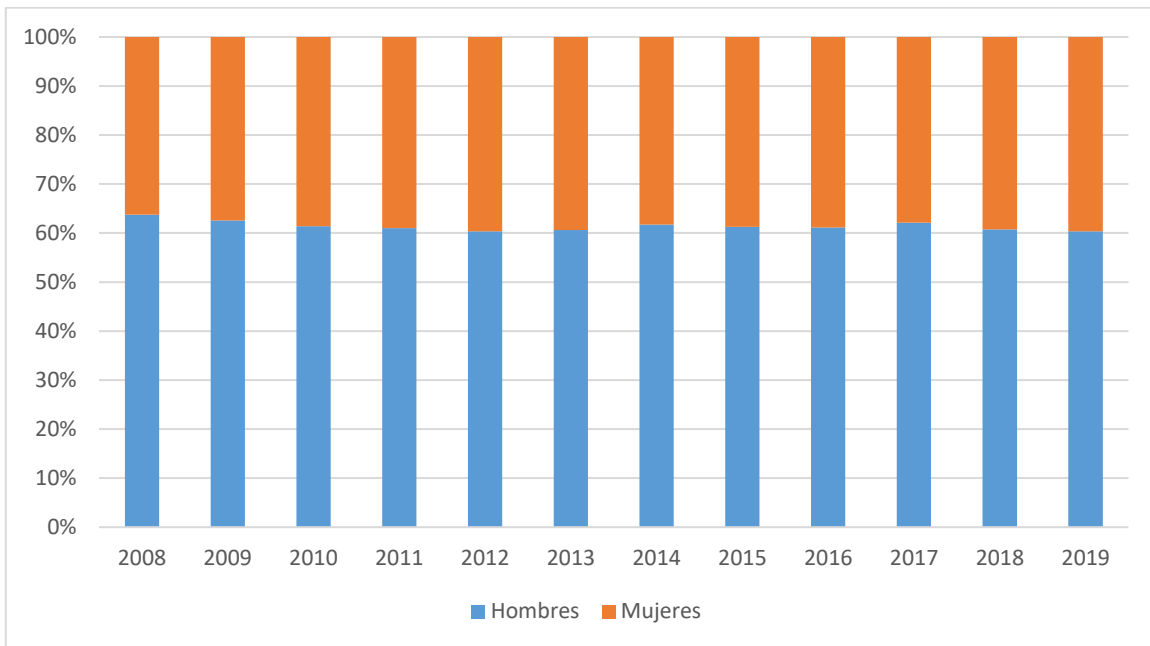
variaciones, sin embargo, el porcentaje de hombres siempre fue más alto, cerrando el periodo en el año 2019 con un 58.25% frente a un 41.75% de parte de las mujeres.

Es interesante y preocupante que, las mujeres ocupen mayor porcentaje de desocupación respecto de los hombres, ya sea en el sector formal o en el informal, ambos casos deben llamar la atención, pues según un estudio publicado en el 2018, por la Organización Internacional del Trabajo, revela que mundialmente hay una brecha de participación en el trabajo entre hombres y mujeres, siendo la participación del hombre en 75% mientras que, la de la mujer 49%²², siendo en todo el mundo, pero que, en ciertos países en mayor que en otros, sin embargo, deben existir soluciones más racionales para que esta brecha disminuya y se pueda hablar de una igualdad en el trabajo entre ambos sexos, una de las propuestas es que hay que frenar la segregación profesional, pues la mujer tiende a obtener puestos considerados “no especializados” por discriminación y demás actos, también, en la economía informal es clara la presencia de las mujeres, que, con el paso del tiempo ha ido aumentando y, tal vez en ese sector se pueda hablar de una igualdad posteriormente, pero que, debería ser, un desarrollo y no solamente que se dé por condiciones malas del mercado y del empleo.

De igual manera, a continuación, se muestra el porcentaje de participación de hombres y mujeres en la población total ocupada en la economía informal, así como el caso específico de cada una de las tres regiones a evaluar.

²² Organización Internacional del Trabajo. (2018). La brecha de género en el empleo: ¿Qué frena el avance de la mujer? de OIT Disponible en: <https://www.ilo.org/infostories/es-ES/Stories/Employment/barriers-women#bridging-gap>

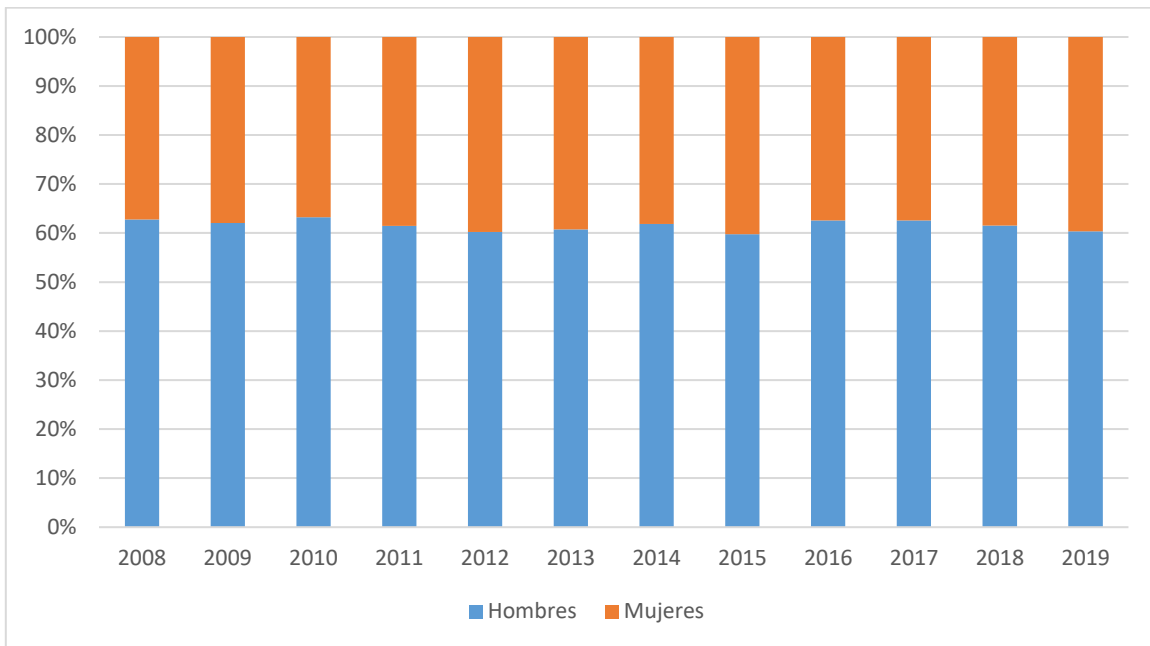
Gráfica 5 Porcentaje relativo de hombres y mujeres en la población informal ocupada región norte 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

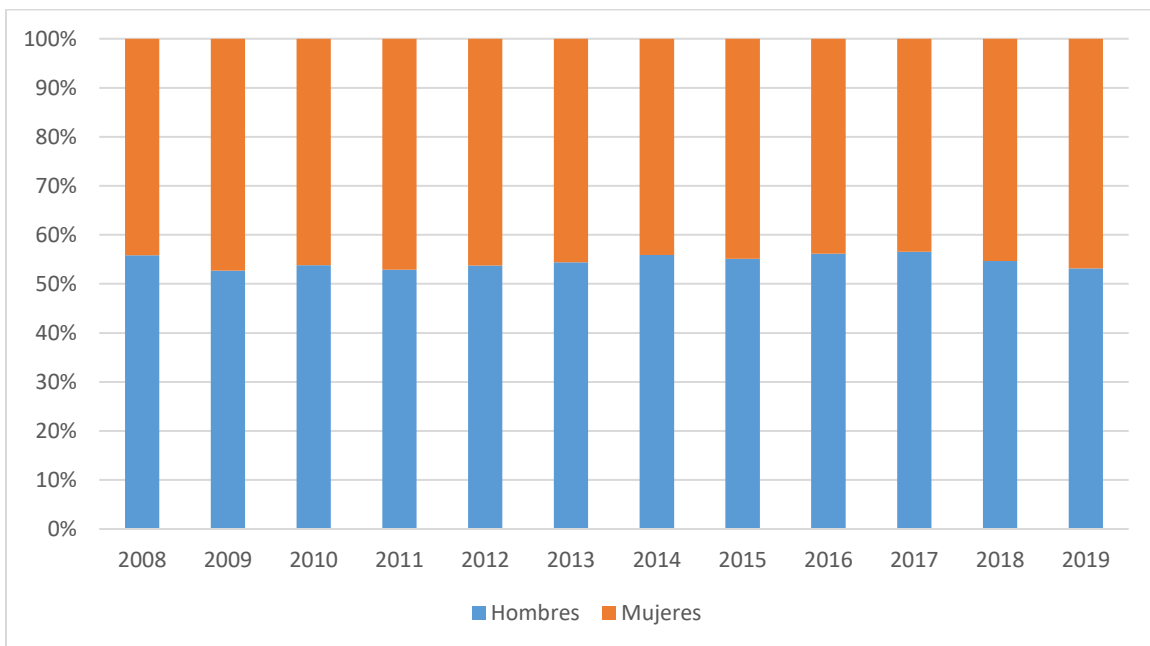
Como se puede apreciar en esas tres gráficas, el género masculino predomina en las 3 regiones y, por lo tanto, en la nacional, sin embargo, en la región norte se puede observar un mayor porcentaje que en las otras regiones por parte de los hombres, es decir, en dicha región el porcentaje nunca baja de 60%, mejor dicho, el valor más bajo se presentó en el año 2010 con un 60.34% de parte de los hombres y en el año 2019 casi se iguala esa cifra con un 60.36% y el más alto ocurrió en 63.73% en el año 2008. Ahora bien, la región centro se encuentra igual, en mayoría conformada por los hombres, sin embargo, las cifras de esta son un poco más variables, en un principio el valor porcentual más alto se encontró en 63.20% en el año 2010, sin embargo, el valor más bajo se ubicó en el año 2015 con un valor de 59.74% contra un 40.26% por parte de las mujeres.

Gráfica 6. Porcentaje relativo de hombres y mujeres en la población informal ocupada región centro 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 7. Porcentaje relativo de hombres y mujeres en la población informal ocupada región sur – sureste 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

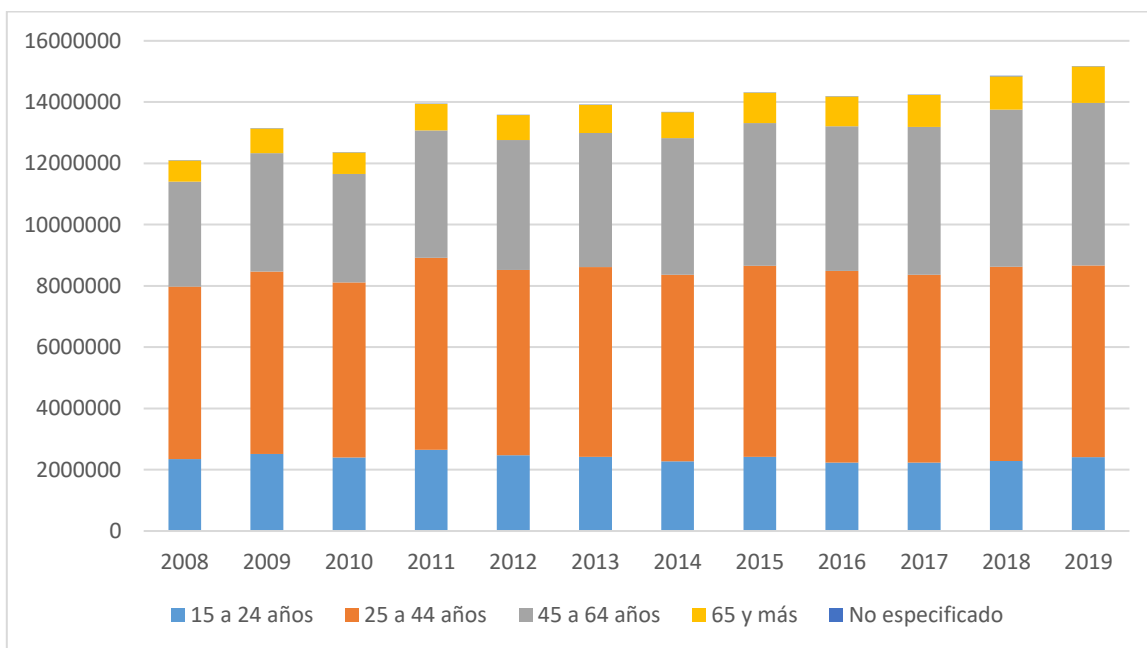
Sin embargo, en la última región, resulta ser la más “equilibrada” de las tres, por así decirlo, sin embargo, también hay un mayor porcentaje de hombres respecto a mujeres, es decir, comenzaba el periodo de análisis en 55.82% de hombres respecto a un 44.18% de mujeres, también se alcanzó un porcentaje máximo en el año 2014 con 55.90% por parte de los hombres y un 44.10% por parte de las mujeres, de igual manera se alcanzaba un mínimo de porcentaje de hombres respecto a mujeres en el año 2009 con 52.70% y 47.30% respectivamente, la cifra más igualada en todos los años de todas las regiones.

Suponemos que la predominancia de trabajadores del género masculino se debe a varias razones, en una primera instancia se puede hablar de discriminación laboral, falta de estudios, pero pienso que, una gran parte del género femenino se dedica al hogar, ciertamente esto ha disminuido con el paso del tiempo, pero aún hay mujeres que, a pesar de tener estudios toman la decisión o se ven obligadas a realizar labores del hogar.

Edad

La segunda variable de estudio es la edad, esta se puede encontrar en las estadísticas del INEGI acerca de la economía informal dividida en 5 sectores, el primer va de los 15 a 24 años de edad, la segunda va de 25 a 44 años, el tercero abarca de 45 a 64 años, el cuarto va de los 65 años y más y el quinto no está especificado.

Gráfica 8. Composición de la población nacional informal ocupada por grupos de edad 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

En la gráfica anterior se puede apreciar que dentro de estos 5 grupos en los que se divide la población, el grupo que más peso tiene sobre ella es el de 25 a 44 años el cual siempre se mantuvo arriba del 40% durante todo el periodo de estudio, seguido del grupo de 45 a 66 años que en todos los años superó el 26% fácilmente.

De la misma manera, en el primer año de estudio, 2008, los grupos se ubicaban de la siguiente manera: el primer grupo, de 15 a 24 años se colocaba con un 19.42%, segundo grupo, de 25 a 44 años se ubicaba con 46.49% siendo el más alto de estos cinco, continuaba con el tercero con un peso de 28.35% siendo el segundo mayor

de este grupo, así, el cuarto se posicionaba con 5.73% y, en el último sector se encontraba la población de edad no especificada con apenas un 0.01%

Mientras que, en el último año de estudio, 2019, los grupos se encontraban de la siguiente manera: el grupo de 15 a 24 años se ubicaba con 15.88% disminuyendo casi en 4% respecto al 2008, seguía el grupo, con 41.27% de peso, es decir, también disminuía en más del 5% respecto al 2008, por su parte, el grupo de 45 a 64 años mostraba un 34.96%, ganado casi 7% respecto al primer año de estudio, sin embargo, el cuarto de los grupos, el de 65 a más años, se encontraba en 7.84% aumentando en dos puntos porcentuales respecto al año 2008, y finalmente, el último grupo, el no especificado, aumentaría y se colocaría en 0.05%. Así, existe una tendencia al envejecimiento de la población. Esto es un aspecto a destacar, pues siempre, en cada año a lo largo del periodo de estudio fue el grupo que se encontraba ocupando más porcentaje de dicha variable, pues es importante y se mencionará a continuación alguna de las posibles causas por lo cual sucede este fenómeno.

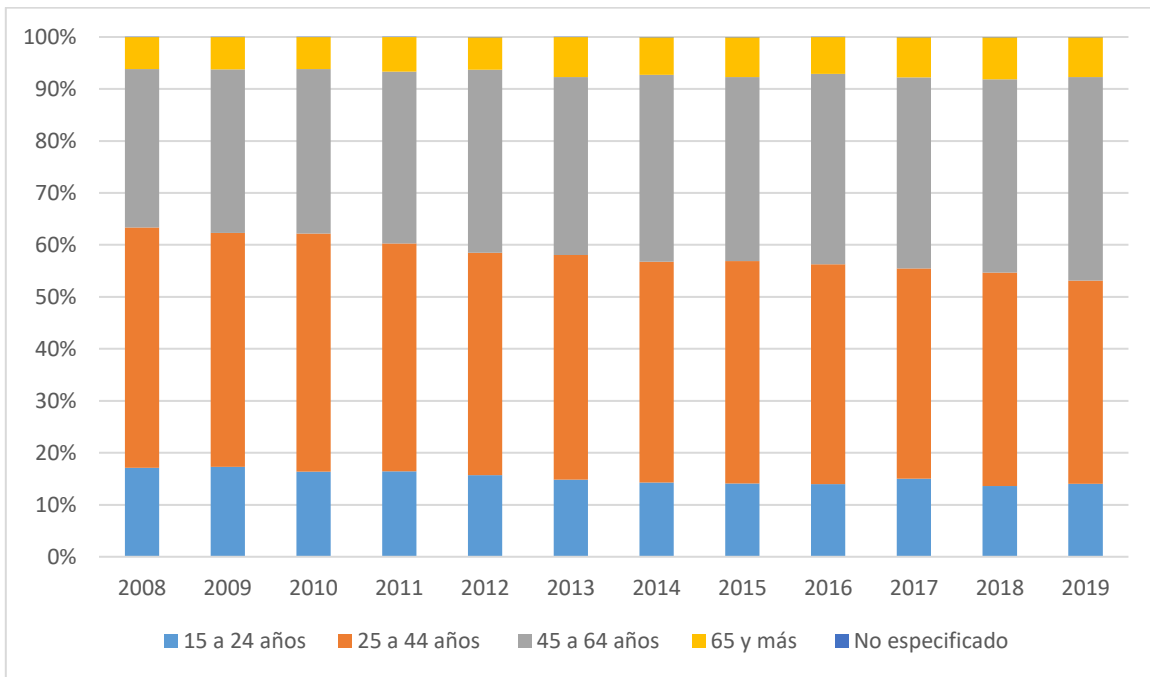
El grupo que predomina y, que se encuentra mayoritariamente en la economía informal, es el grupo que va de los 25 a 44 años, edad importante, pues es una edad en la que, en su mayoría, las personas ya han terminado carrera, o deberían terminar carrera universitaria, generalmente, claro que hay casos específicos, por lo que la literatura mencionada anteriormente, menciona que, hay ciertas características por las cuales se puede explicar dicho fenómeno, más en este intervalo de edad, las causas van desde la falta de experiencia o de capacitación, esto se ve reflejado en los la mayoría de los puestos de las empresa, pues si bien estas contratan personal, les piden una experiencia mínima para su contratación “el hecho de que la gente no tenga los conocimientos necesarios para ocupar algún puesto formal es de gran importancia, pues resulta muy caro para las empresas comenzar una capacitación desde cero”²³, sin embargo, la edad de los solicitantes

²³ Fuentes Castro Hugo Javier, Zamudio Carrillo Andrés, Soto Romero Jorge Mario, Mendoza García Jorge Alberto. (2012). Determinantes de las ganancias de los vendedores ambulantes en México. 2021, de El trimestre economía Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2448-718X2012000300693&script=sci_arttext

de empleo pues es corta, por así decirlo, son muy jóvenes relativamente, y, que en ocasiones no poseen experiencia pues únicamente se han dedicado a estudiar la mayor parte de su vida, por lo que, en lugar de obtener un empleo y radicar en la economía formal, optan o se ven obligados a entrar en la economía informal pues no tienen otra opción. Sin embargo, al pasar de la edad más predominante, ahora hay que voltear a ver el otro intervalo de edad, el más preocupante, pues es el que va de los 15 a los 24 años, pues es una edad o etapa en donde todavía se atraviesa la adolescencia, en donde muchas personas, más de este país, México, se ven obligadas a trabajar, no solo para solventar sus gastos, ya sea de escuela, propios y demás, sino que, en ocasiones, es necesario el buscar empleo, salir a trabajar, y encontrar la manera de generar dinero para ayudar económicamente a sus padres o, en el mayor de los casos, para ayudar a solventar los gastos de su propia familia. Y, claramente, por discriminaciones o falta de oportunidades en la economía formal (falta de experiencia, conocimiento, etc.) se ven obligados a ir a la economía informal. Por lo cual hay que prestar atención en ese aspecto, no solamente en esos dos intervalos de edad, sino en todos.

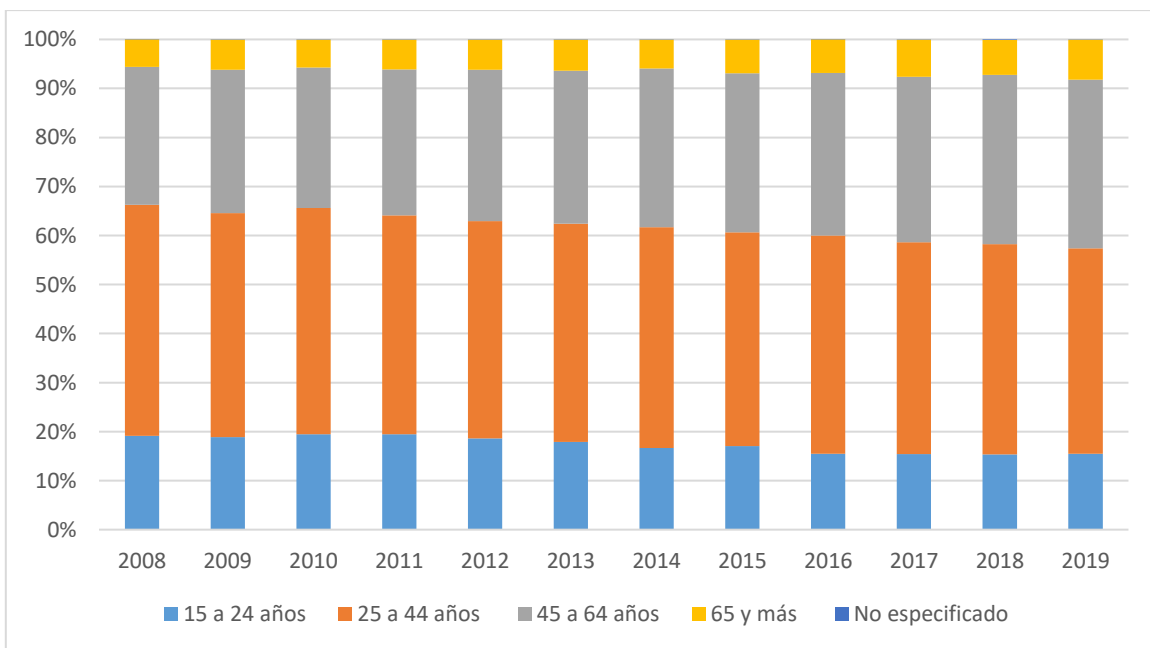
Siguiendo la misma lógica anterior, a continuación, se muestran las gráficas que hacen referencia al porcentaje de participación de cada uno de los grupos de edad en la población informal ocupada en las regiones del país que se están evaluando.

Gráfica 9. Porcentaje de participación por grupos de edad en la población informal ocupada de la región norte 2008 – 2019



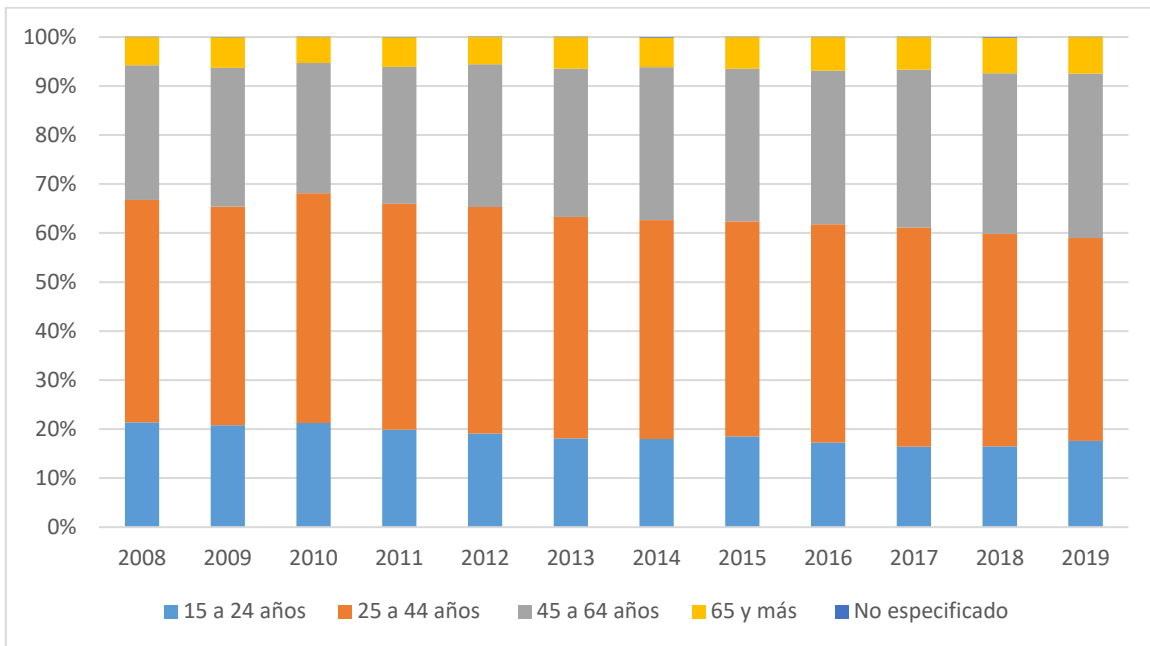
Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 10. Porcentaje de participación por grupos de edad en la población informal ocupada de la región centro 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 11. Porcentaje de participación por grupos de edad en la población informal ocupada de la región sur – sureste 2008 – 2019

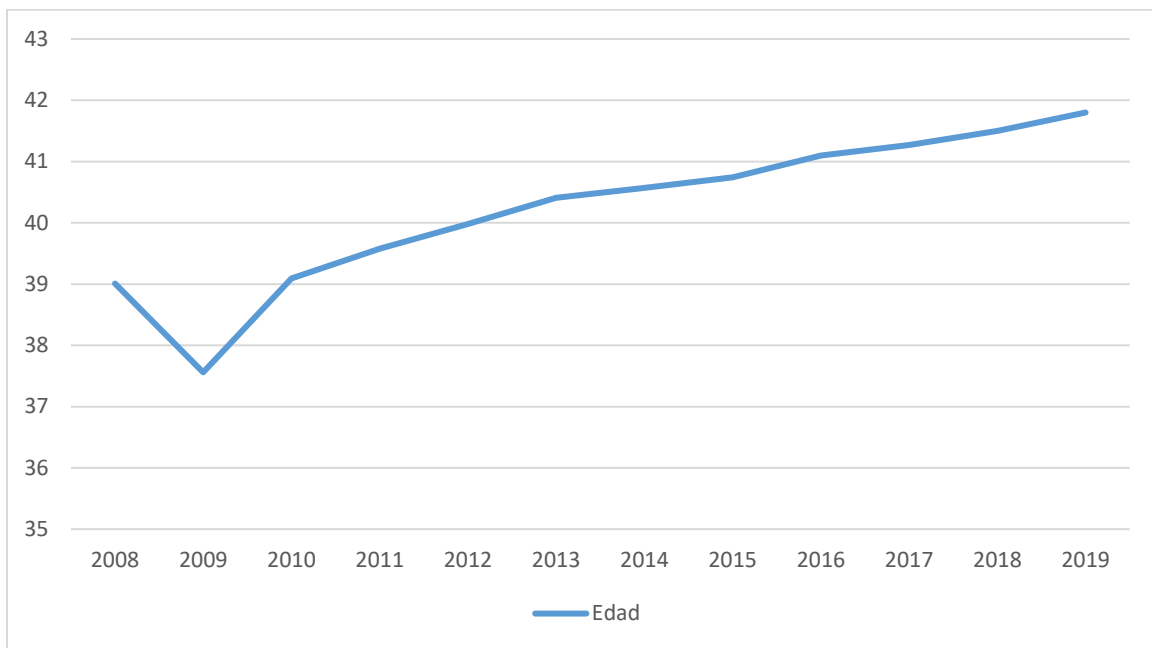


Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

Así, en estas tres gráficas anteriores (gráfica 9, 10 y 11) sobre las regiones del país y su porcentaje de ocupación de acuerdo con la edad, hay que resaltar ciertas cosas, la primera es que, en la región norte, existe un comportamiento más constante de acuerdo con los grupos de edad, es decir, casi todos los grupos de edad mantuvieron su porcentaje durante el periodo de estudio, claro que hubo variaciones, sin embargo, no fueron tan altas como en las otras dos regiones. La segunda es que, la región centro y la región sur – sureste, sufrieron más variaciones porcentuales respecto a cada uno de los grupos, en donde se observan muchos altibajos a lo largo de todo ese tiempo.

Por ello, a continuación, son mostradas las gráficas comparativas de los promedios nacionales respecto a los regionales, en cada una de las tres regiones. En la primera de las gráficas se muestra el comportamiento de la edad promedio a través de los años del periodo de estudio. En las que continúan después se muestra la comparación del promedio regional con el promedio nacional y seguido de ello, se muestran dos estados característicos de cada región analizada.

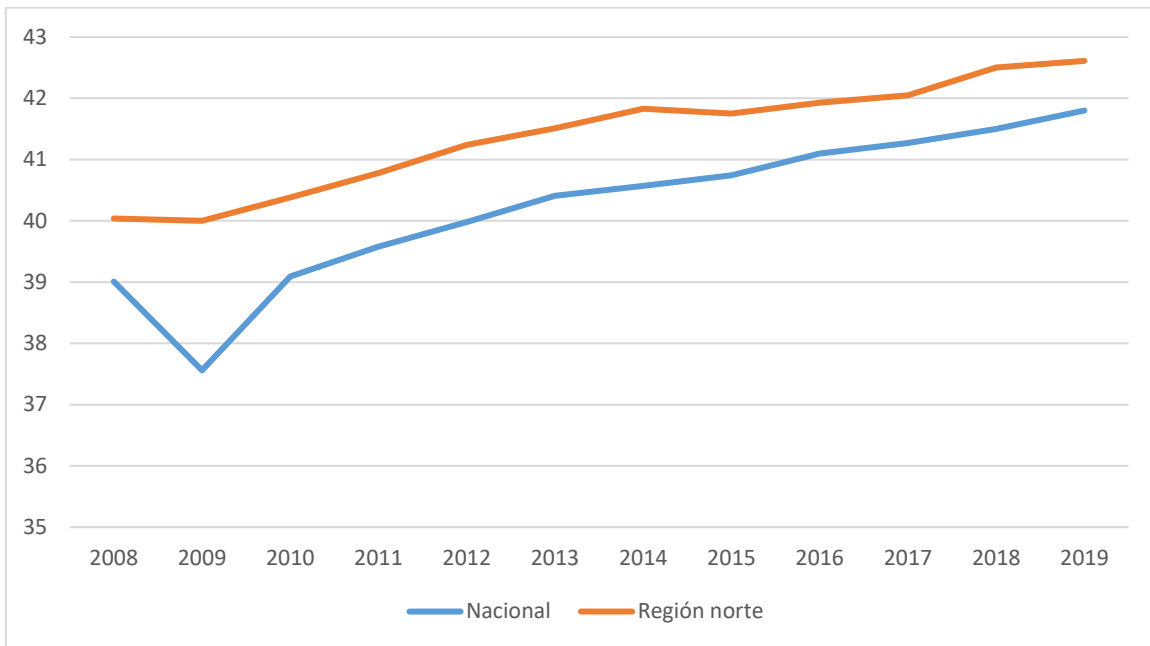
Gráfica 12. Promedio edad nacional de la población ocupada en la informalidad
2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

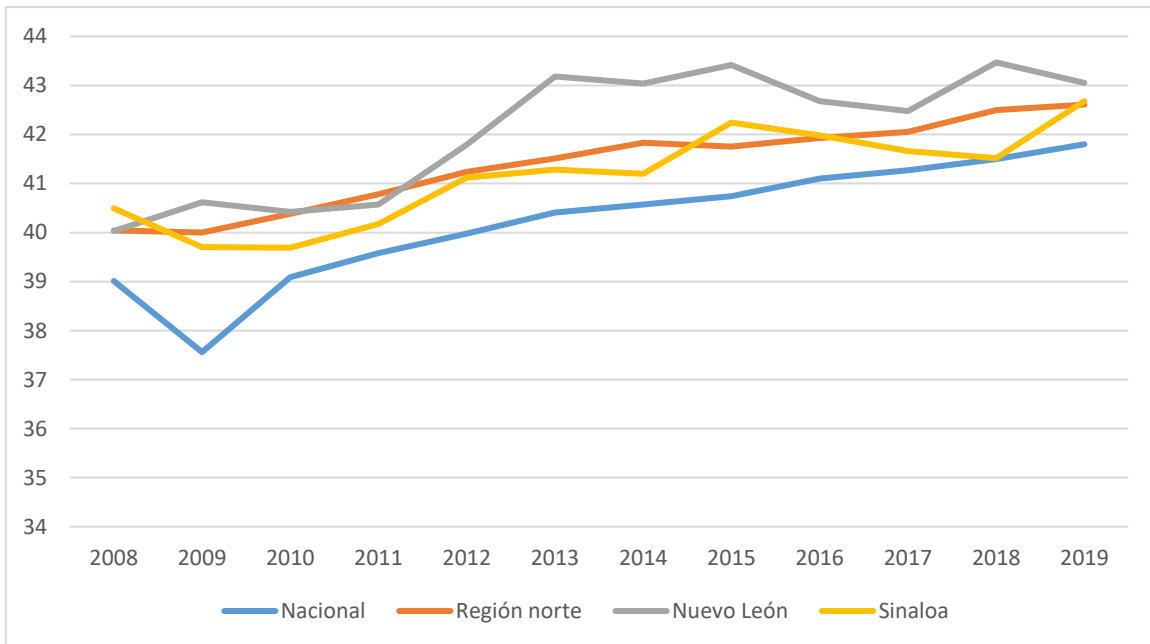
En esta gráfica, se puede apreciar que, con el paso del tiempo a través del periodo de estudio, la edad promedio de las personas se ha incrementado, no tan drástica, sin embargo, han sido casi tres años más desde el 2008 al 2019 durante estos años, comenzando con un 39.01 y terminando con 41.8 respectivamente.

Gráfica 13. Comparación edad promedio de la población ocupada de la región norte y nacional 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 14. Comparación edad promedio de la población ocupada de la región norte, estados característicos y nacional

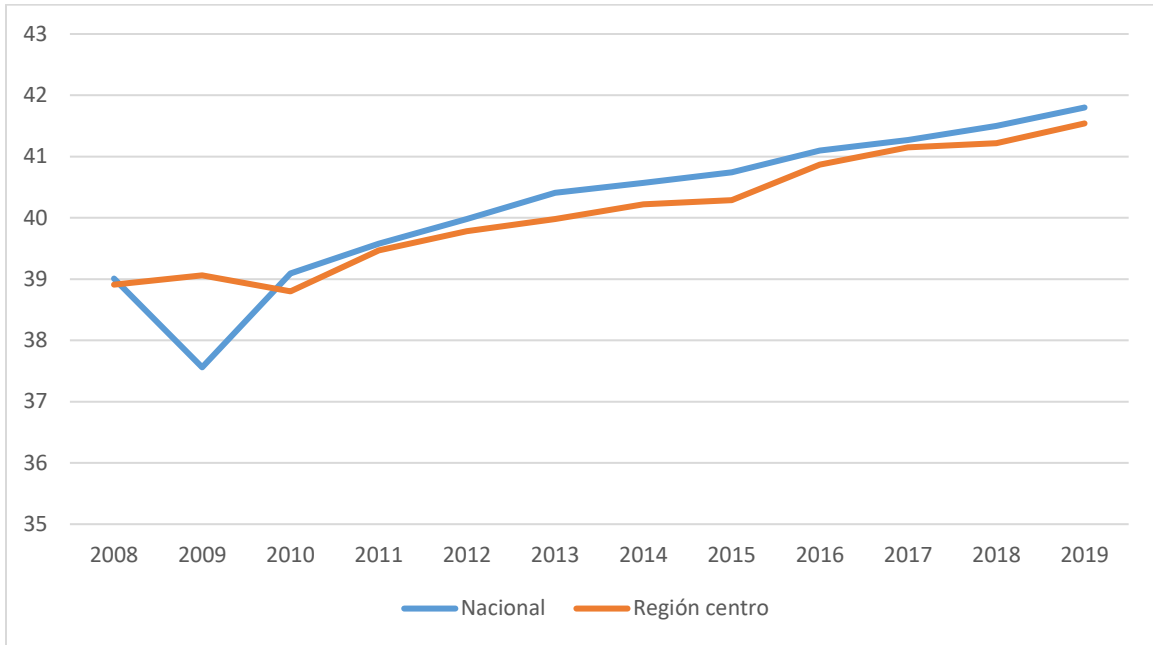


Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Así, se da un salto a la gráfica de la región norte contra la nacional, se puede apreciar que el promedio de la región norte es claramente mayor al promedio de edad nacional, pues en la región norte se comienza el periodo de estudio con 40.04 respecto a un 39.01 del nacional, de la misma manera, finaliza el periodo de estudio con una cifra más alta, esta es de 42.61 contra un 41.80 del promedio nacional. Sin embargo, al agregar a las gráficas y analizar a los dos estados del norte se puede apreciar que uno de ellos, Nuevo León, supera aún más al promedio nacional y lo hace de la misma manera con el promedio de la región del norte, llegando a su máximo punto de referencia en el año 2019 con 43.47, mientras que el otro estado, Sinaloa, se encuentra ubicado casi a la mitad del promedio nacional y del promedio regional del norte, por lo que alcanza un máximo punto superando al promedio norte en el año 2019 con un 42.19.

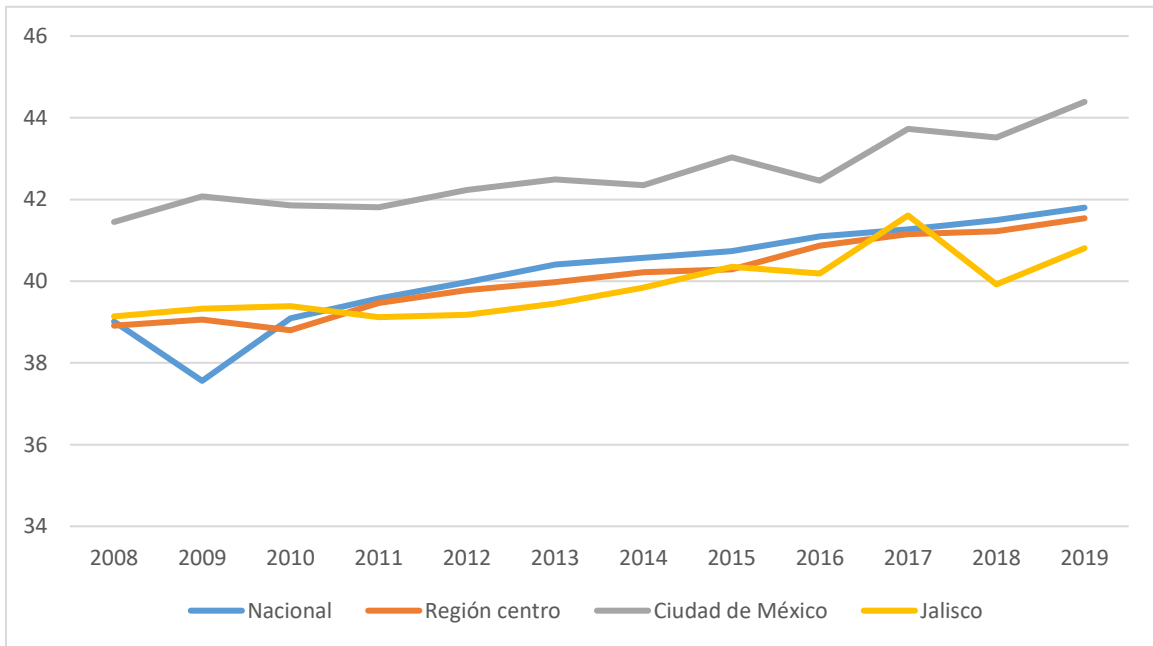
Por otra parte, analizando las dos siguientes gráficas, las correspondientes al promedio nacional y de la región centro, así como los estados característicos, se puede apreciar un comportamiento muy similar de ambos promedios, se encuentra muy parejo y ambos siguen una tendencia al alza. Sin embargo, al agregar los otros estados del centro, el primero de ellos, la Ciudad de México, anteriormente conocido como Distrito Federal, tiene un comportamiento superior al promedio nacional y al promedio de la región del centro, pues esta comienza el año 2008 con un valor de 41.45 respecto al 38.91 de la región del centro, de igual manera alcanza un máximo en el año 2019 con 44.39 mientras que la región centro se queda con 41.54. Ahora, al agregar al otro estado, Jalisco, este tiene un comportamiento más cercano, similar al promedio de esta región, pues comienza el periodo de análisis en 39.14 respecto a un 38.91 de la región centro y termina el periodo con 40.81 contra un 41.54 de la región norte.

Gráfica 15. Comparación edad promedio de la población ocupada de la región centro y nacional 2008 – 2019



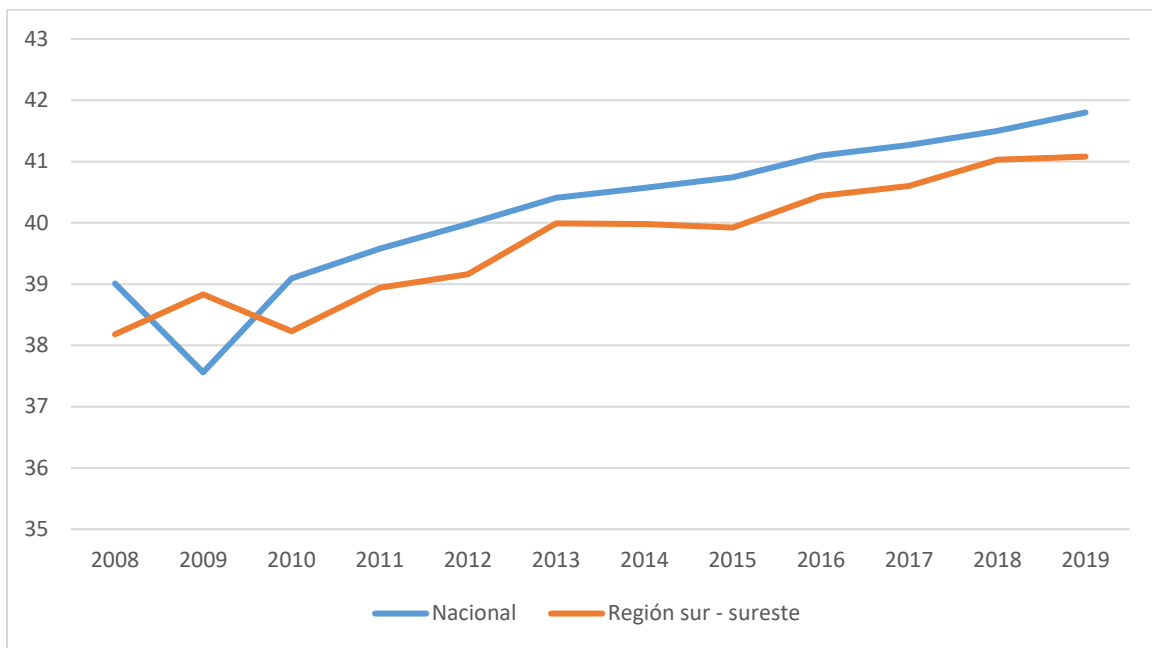
Fuente. Elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 16. Comparación edad promedio población ocupada de la región centro, estados característicos y nacional



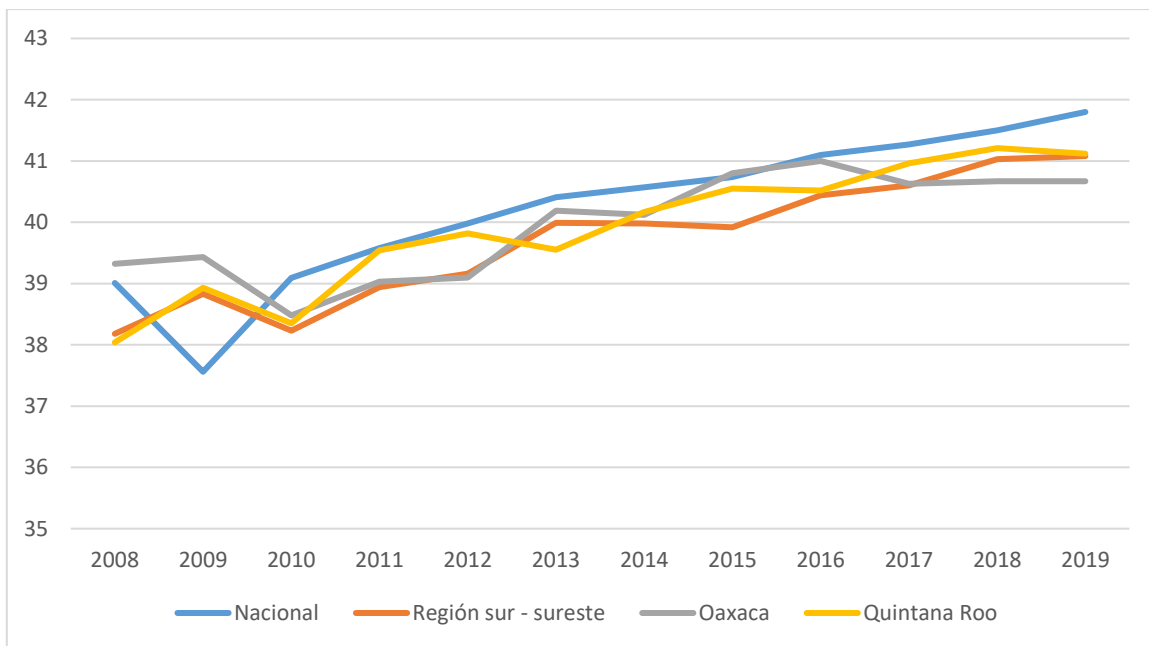
Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 17. Comparación edad promedio de la población ocupada de la región sur – sureste y nacional 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

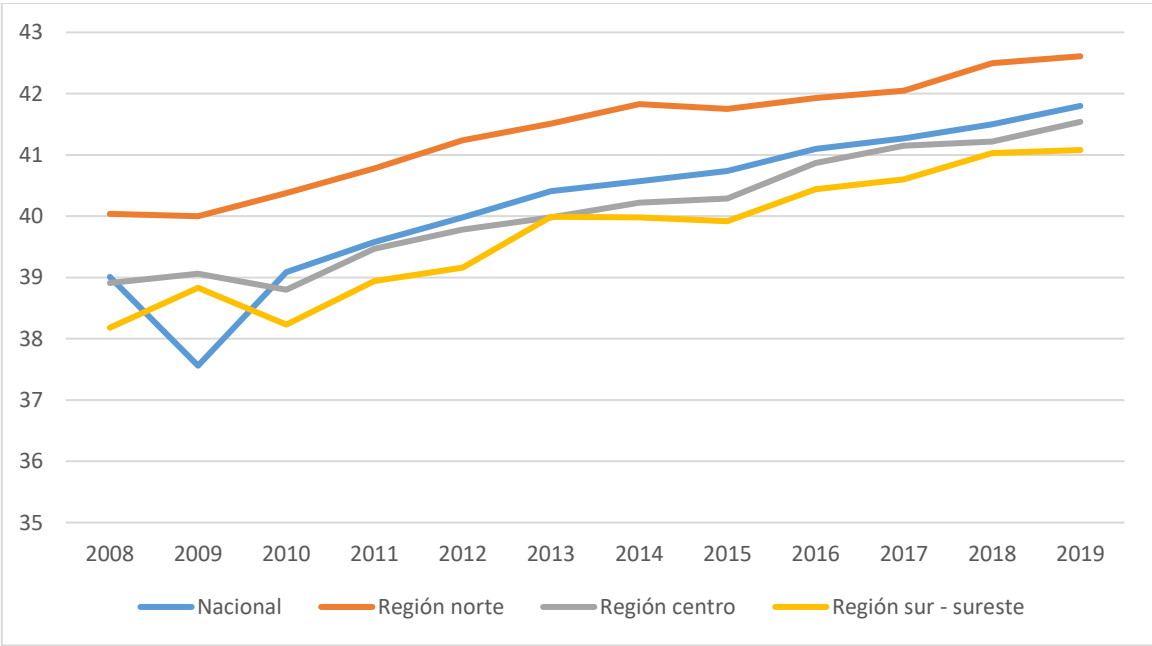
Gráfica 18. Comparación edad promedio de la población ocupada de la región sur – sureste, estados característicos y nacional



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Por último, al llegar al análisis de la región sur – sureste del país, el promedio de esta se comporta por debajo del promedio nacional en casi todos los años, solamente en el año 2009 queda un poco por arriba del promedio nacional. Al agregar a los dos estados de dicha región, e observa que ambos tienen un comportamiento muy similar al de la región sur y, Oaxaca es el que casi imita el comportamiento de dicha región. El primer estado que se eligió para dicha prueba fue Oaxaca, el cual comienza nuestro periodo de análisis con un valor de 39.32, ubicado por encima de todas las otras líneas, sufriendo muchas variaciones a lo largo del tiempo, y, finalmente llegando a un valor de 40.67, ubicándose por debajo de todas las demás líneas de la gráfica, es decir, comenzó por arriba y finalizó por debajo de todos., mientras que, el segundo estado, Quintana Roo, comenzó dicho periodo con una edad promedio de 38.04, siguiendo un comportamiento muy similar al promedio de la región sur – sureste, culminando el periodo con 41.12.

Gráfica 19. Comparación edad promedio de la población ocupada de las tres regiones y nacional 2008 – 2019



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

Por último, en esta gráfica se muestra, tanto el promedio nacional, como los promedios regionales, ubicando, a la región norte, como se ha mencionado anteriormente, hasta arriba en la edad promedio, por todos los años y por una “gran diferencia”, mientras que, las otras regiones tuvieron comportamientos más similares, sin embargo, la región con una edad promedio menor fue la región sur – sureste.

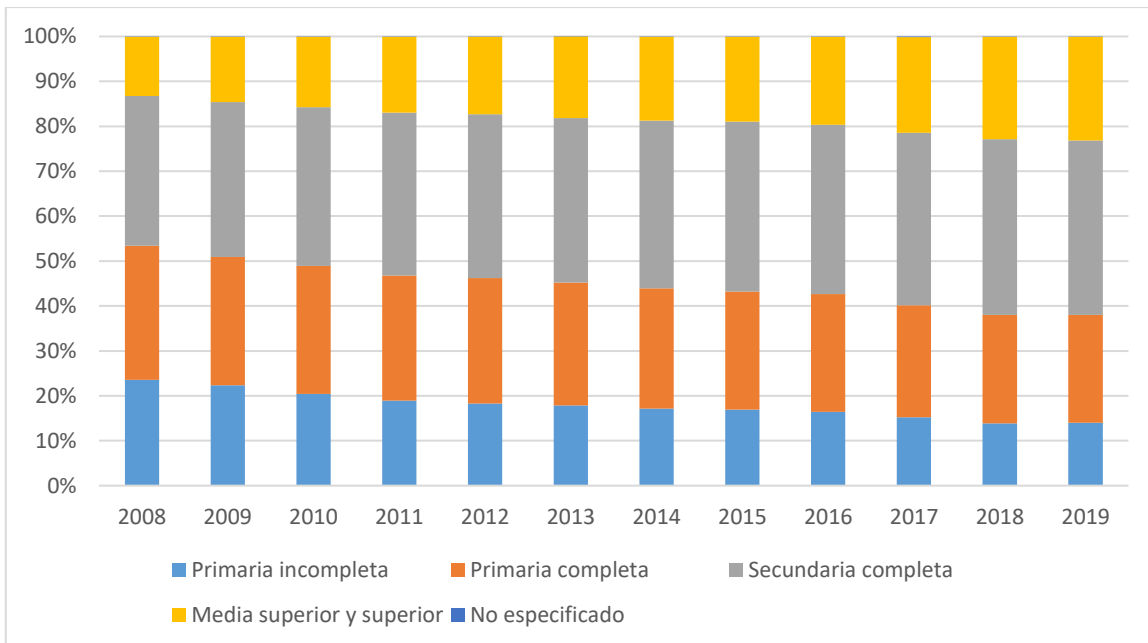
Nivel de instrucción

En la tercera variable de estudio, el nivel de instrucción, se divide en 5 grupos al igual que la anterior, sin embargo, los grupos de esta son los siguientes:

- Primaria incompleta
- Primaria completa
- Secundaria completa
- Medio superior y superior
- No especificado

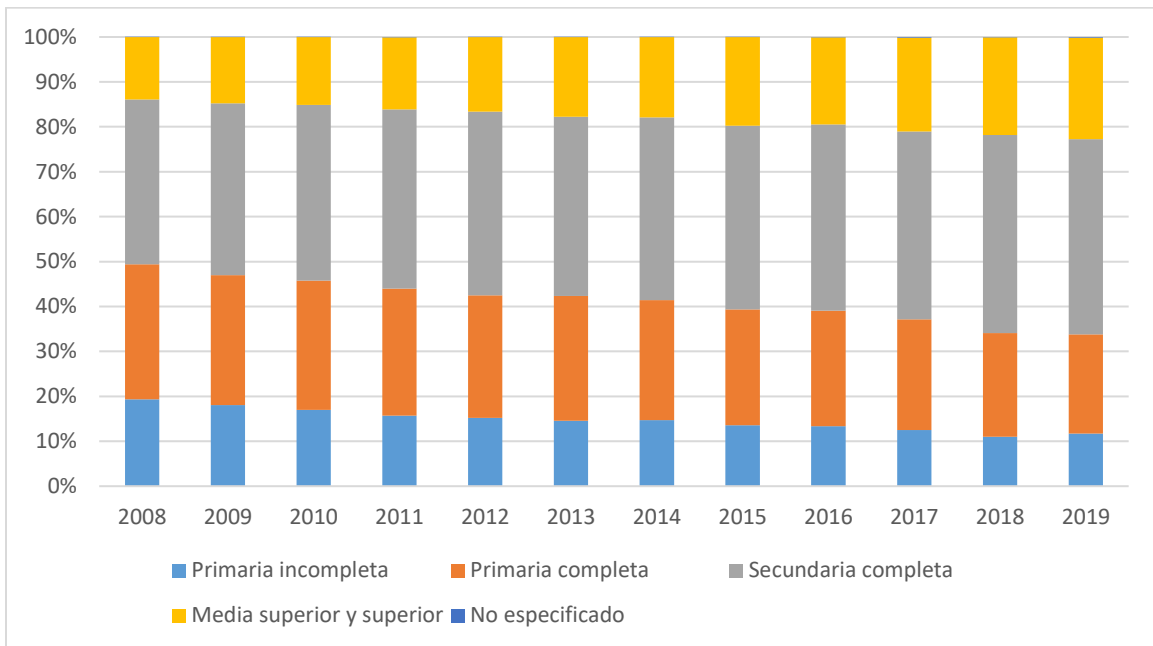
En primer lugar, se muestra la gráfica con los porcentajes correspondientes de nivel de instrucción a nivel nacional, posteriormente se muestran los porcentajes correspondientes a cada una de las regiones y, finalmente, se muestra un promedio de los años de escolaridad de cada región, así como a nivel nacional.

Gráfica 20. Porcentaje correspondiente a nivel de instrucción de la población nacional informal ocupada 2008 – 2019



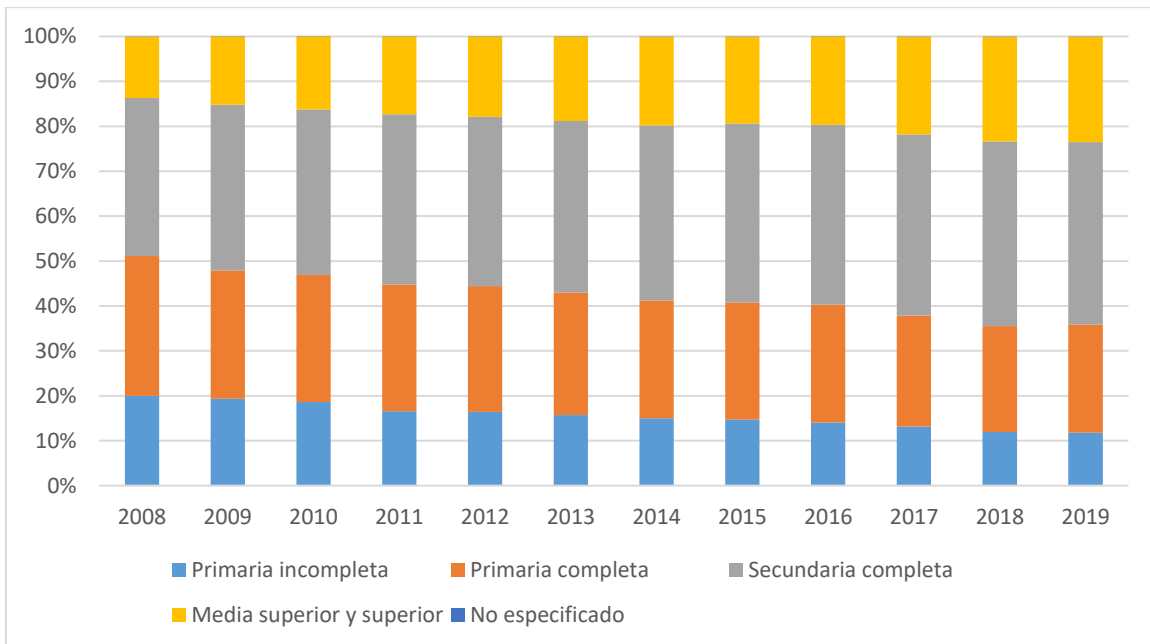
Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 21. Porcentaje correspondiente a nivel de instrucción de la población informal ocupada región norte 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Gráfica 22. Porcentaje correspondiente a nivel de instrucción de la población informal ocupada región centro 2008 – 2019

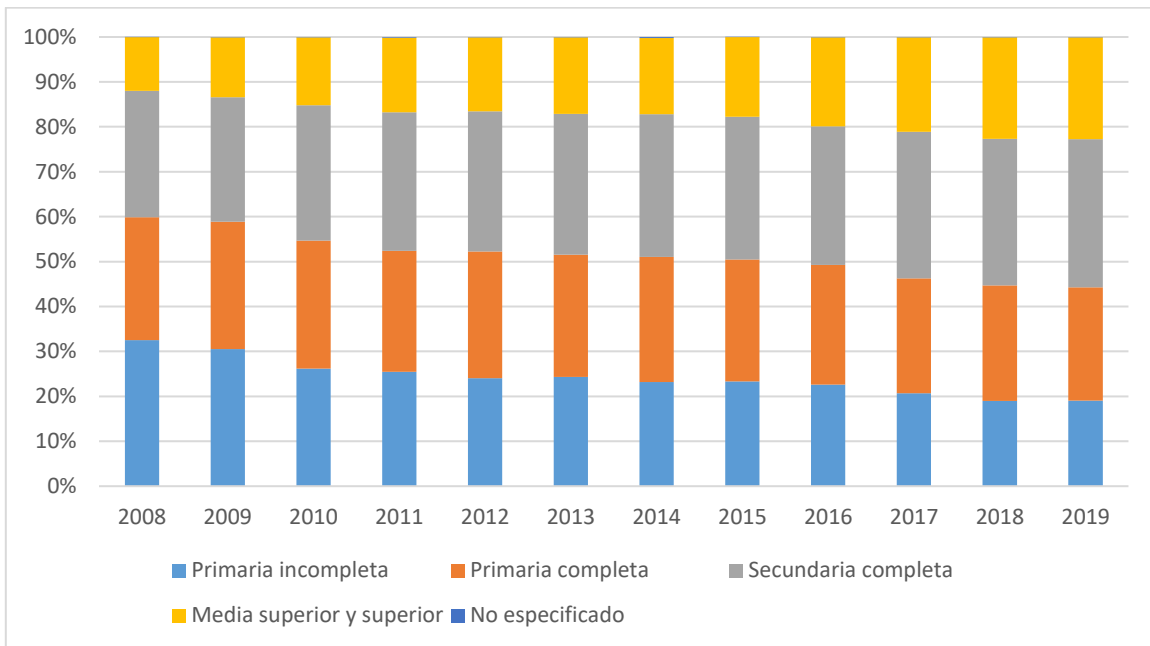


Fuente: elaboración propia con datos del INEGI

En las gráficas referentes a esta sección (gráfica 20 a 22), se observa el porcentaje de población ocupada de acuerdo a su nivel de instrucción, lo cual claramente en el porcentaje nacional se puede apreciar que el tercer sector, es decir, el sector que tiene la secundaria terminada, pues en todos los años fue mucho mayor que los restantes, seguido del sector que tiene primaria completa, posteriormente se encontraba el de primaria incompleta y finalmente el de media superior y superior, sin embargo, el último sector no es característico pues las cifras son realmente pequeñas.

Así, se puede reforzar la afirmación de la literatura, en donde menciona que una causa de la informalidad laboral es la baja instrucción de la población, pues los mayores grupos localizados en la informalidad laboral son los de secundaria completa y el de primaria completa, es decir, las personas que casi no tienen estudios en su vida y por lo tanto, esa falta de oportunidades que se aqueja durante todo el periodo de análisis. Por otro lado, el sector que se encuentra en menor porcentaje de informalidad es el sector que tiene instrucción más alta, es decir, el caso de media superior y superior pues siguiendo lo mencionado en la literatura, mientras más instrucción y estudio tengan las personas, deberían obtener mejores y formales empleos al igual que mejores remuneraciones.

Gráfica 22. Porcentaje correspondiente a nivel de instrucción de la población informal ocupada región sur – sureste 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

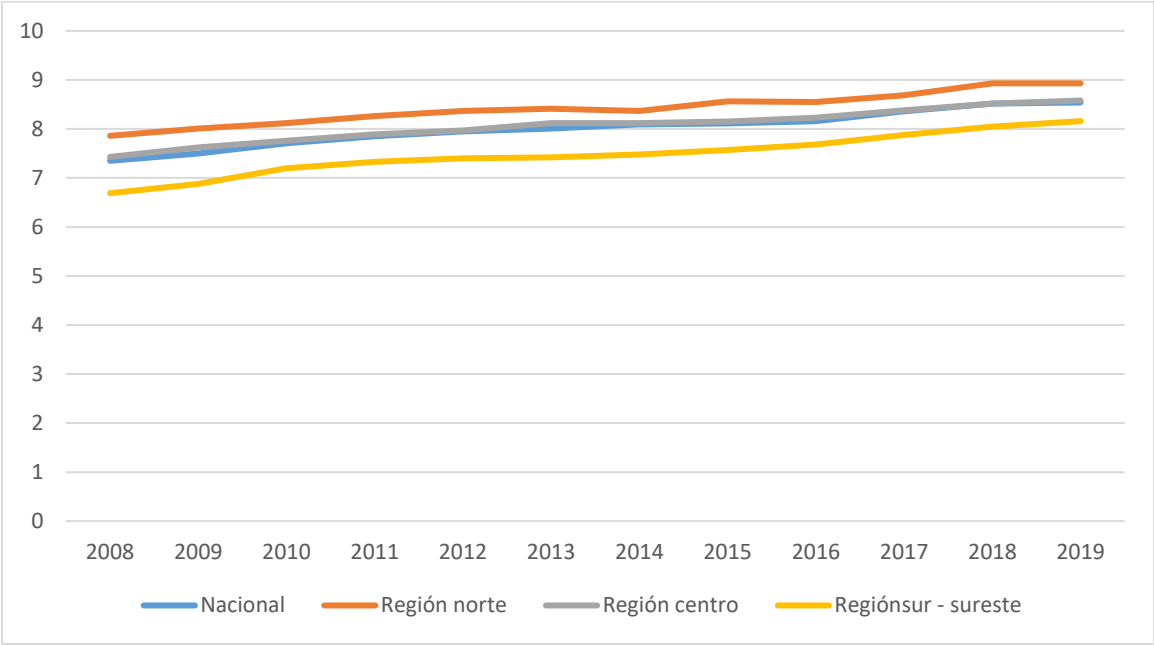
En la región norte los porcentajes se mantenían de la misma manera, es decir, la población que más se encontraba en la economía informal era la de secundaria completa seguida de la que tenía primaria completa, solo que esta vez variaba y en tercera posición se encontraba la de medio superior y superior y al final la que tenía primaria incompleta.

Mientras que en la región centro los porcentajes eran más parejos pues en esta ocasión se encontraban en primer lugar el grupo que tenía la secundaria completa, seguido de la primaria incompleta y en ciertos años intercambiaba papeles con la población que tenía la primaria completa, también en el último lugar se encontraba la población que tenía la media superior y superior.

Y, por último, la región sur – sureste tuvo un comportamiento un poco diferente, pues en tres grupos existía casi una igualdad en todos los años, claro que hubo variaciones, pero hubo años en los que el primer y tercer grupo empataron en el porcentaje, seguidos del segundo grupo que se quedaba atrás por uno o dos puntos porcentuales.

Ahora, lo que se muestra a continuación es una gráfica acerca del promedio nacional contra los promedios regionales de los años de escolaridad de la población ocupada.

Gráfica 23. Comparación de años de escolaridad, promedio nacional y regional
2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

En esta gráfica, se aprecian los años promedio de la población ocupada en el sector informal, de esta manera, en el promedio nacional la primera cifra del año 2008 es de 7.35 años respecto a 7.86 por parte de la región norte, 7.43 de la región centro y bajando un poco a 6.69 de la región sur – sureste, también, todas las regiones siguieron una pequeña tendencia al alza, pero un poco constante, pues al final del periodo de estudio el promedio nacional se ubicó en 8.54 años, respecto a la región del norte con 8.93, la región central con un valor de 8.58 y la región sur sureste con un valor de 8.16 años. Sin duda, en la gráfica hay datos que se aprecian claramente, uno de ellos es la región del norte y un valor más alto durante todo el periodo respecto a los años de escolaridad, la región del centro iba casi de la mano respecto al promedio nacional y la región del sur, claramente, se posicionaba todo el periodo por debajo de todas las regiones y del promedio nacional, lo cual es alarmante pues

en dicha región, se está hablando de cierta manera de poco avance educativo y falta de acceso a la educación, esto puede ser por falta de apoyo o falta de economía.

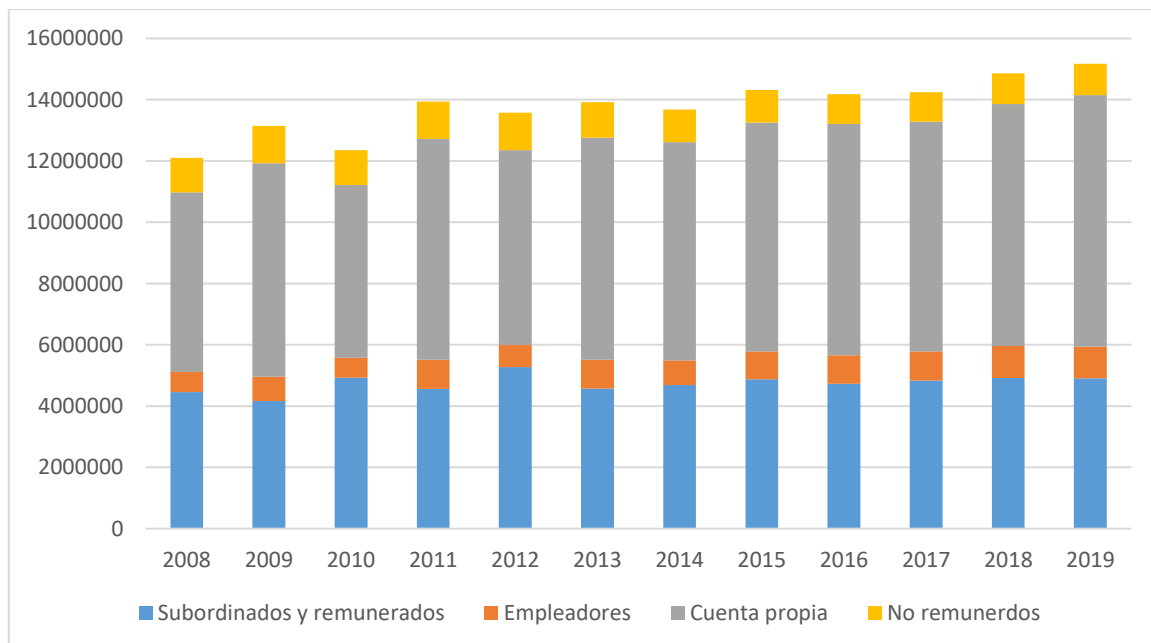
Posición en la ocupación e ingreso

La cuarta variable, el INEGI hace una división acerca de esta y lo hace en 7 partes, que son:

- Subordinados y remunerados
- Empleadores
- Trabajadores por cuenta propia
- Trabajadores no remunerados
- No especificado

Por ello, se muestran gráficas en las que aparecen las divisiones de la población ocupada a nivel nacional en diferentes posiciones de su ocupación, también se realiza a nivel regional y, más adelante se muestran los ingresos por hora trabajada en estas divisiones.

Gráfica 24. División de la población informal ocupada a nivel nacional por posición en la ocupación 2008 – 2019



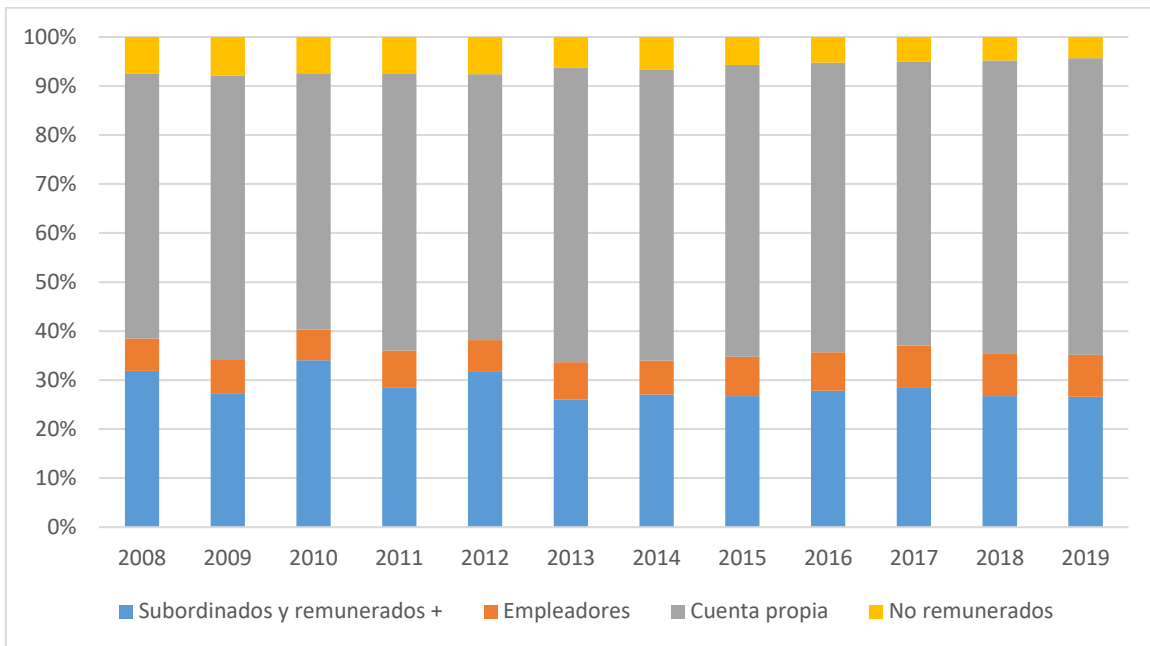
Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

Otra variable importante es la de la posición en la ocupación, la cual también es mencionada en la literatura consultada, esto es mencionado en las dos visiones, la

de exclusión y la de escape, pues en ellas se menciona que, a falta de oportunidades laborales las personas deciden ingresar a la economía informal por cuenta propia, es decir, deciden laborar o realizar un negocio informal por ellos mismos, analizando siempre sus beneficios, y, la otra, buscando mayores ganancias que las que se presentan en la economía formal, con los trabajos en empresas y demás, , por lo tanto, igual es un aspecto que se cumple y debe revisarse, debido a que la mayor cantidad de personas de la gráfica anterior se encuentran laborando en la economía informal siendo trabajadores por cuenta propia, razón por la cual se debe poner atención, como gobierno, propietario de empresas y trabajadores por cuenta propia, de cierta manera.

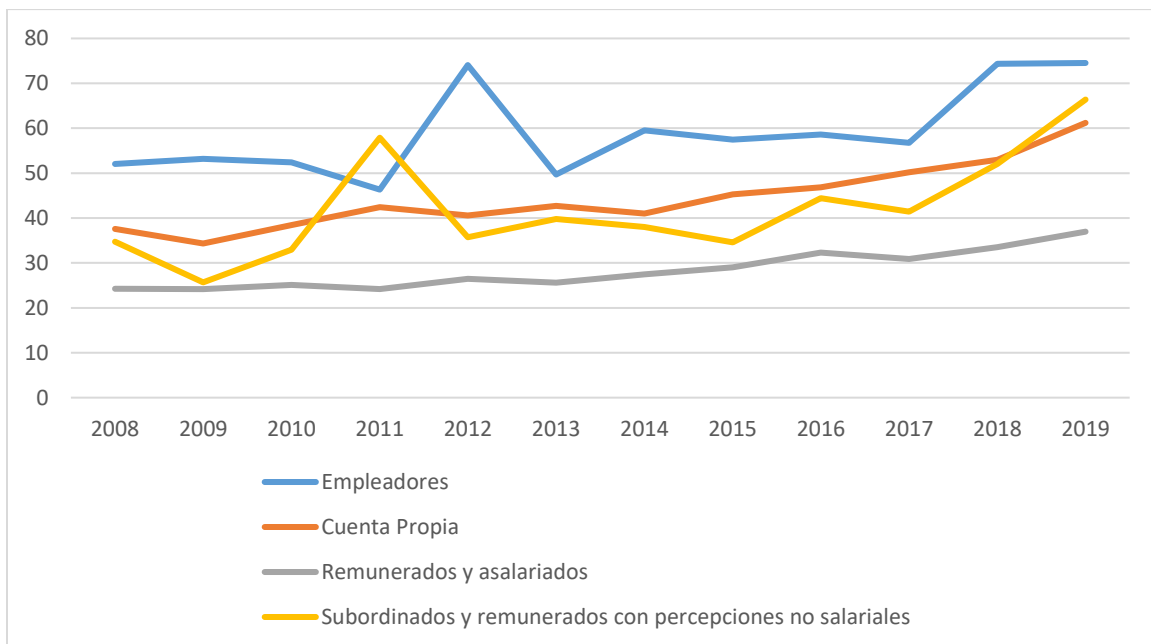
Como se observa anteriormente, en la primera de estas gráficas, a nivel nacional, la parte que predomina en la posición en la ocupación es la de Trabajadores por cuenta propia, la parte gris, que en todos los años fue mayor a todas las que le seguían, comenzó el periodo de estudio en 5,860,111 personas a nivel nacional y culminó el año 2019 con 8,201,602 con un aumento de casi dos millones y medio de personas, por su parte, el segundo grupo más grande, que es el de trabajadores subordinados y remunerados comenzó el periodo de estudio con 4,453,857 y lo finalizó con 4,901,920, es decir, tuvo un pequeño aumento de poco menos de 500 mil personas. Lo interesante es que el grupo de empleadores, comenzaba el periodo de estudio, en el año 2008, con una cifra de 659, 186 y culminaba el año 2019 con 1,043,180, lo que implica un aumento de casi 500 mil personas en este pequeño grupo.

Gráfica 25. Porcentaje correspondiente de la población informal ocupada por posición en la ocupación región norte 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

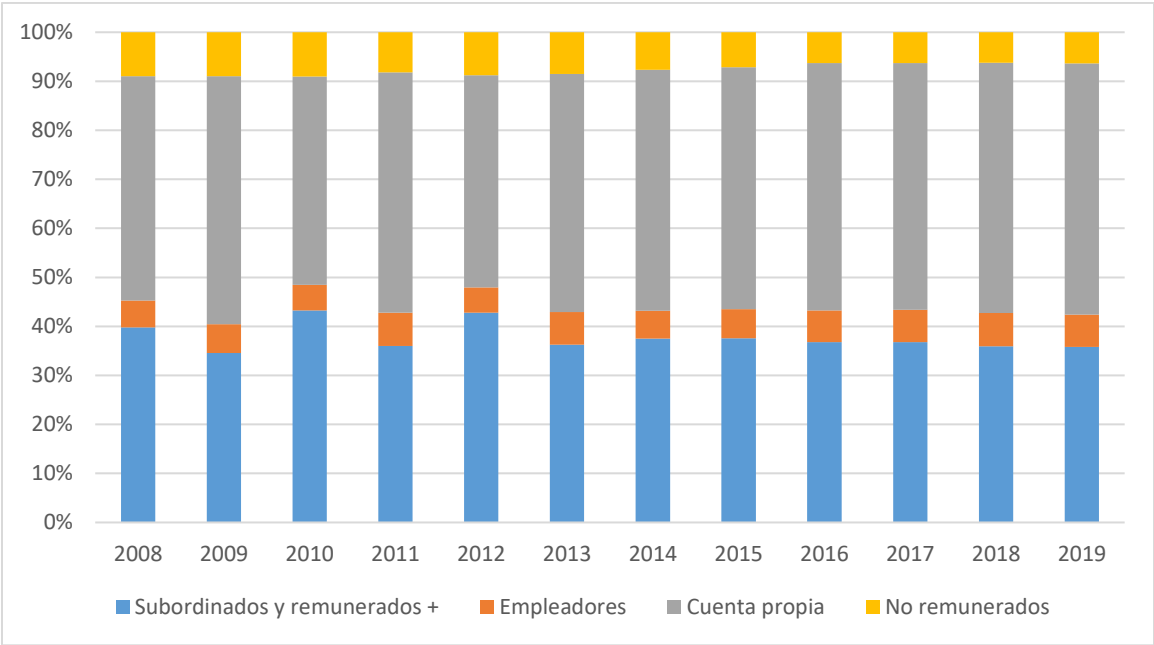
Gráfica 26. Promedio de ingreso (peso) por hora trabajada en la posición en la ocupación región norte 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

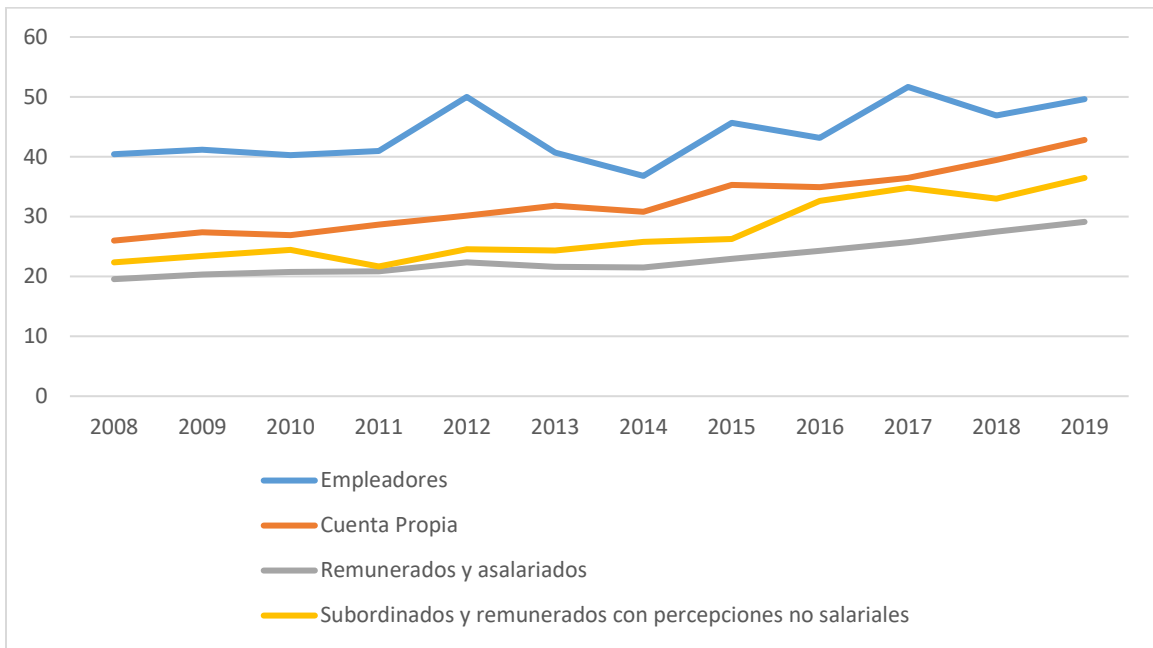
Del mismo modo, al analizar la región norte, se observa que la proporción perteneciente al grupo de trabajadores por cuenta propia es la que tiene un mayor peso en esta región, es decir, en todos los años se ubicó por encima del 50% fácilmente, llegando a niveles de 60% en algunos periodos. Por otra parte, las otras partes resultaron en niveles muy pequeños, pero se dividían entre ellos las partes porcentuales, sin embargo, la parte de empleadores y de trabajadores no remunerados estuvieron muy parejas pues en ciertos años uno estuvo arriba del otro por solo un punto porcentual y así ocurrió a lo largo del periodo de estudio. En cuanto a los salario, o bien, el ingreso por hora trabajada de cada uno de estos, los empleadores se ubicaban por encima de los grupos restantes, generando, en promedio, el primer año, 52.02 pesos por hora trabajada, sin embargo, habría un gran incremento en el año 2012, 2018 y 2019 llegando a un punto de 74 pesos por hora trabajada. Mientras que el grupo que menos percibía ingresos era el de los remunerados y asalariados pues al inicio del periodo de estudio se ubicaba en 24.21 y culminaría el 2019 con 36.96.

Gráfica 27. Porcentaje correspondiente de la población informal ocupada por posición en la ocupación región centro 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

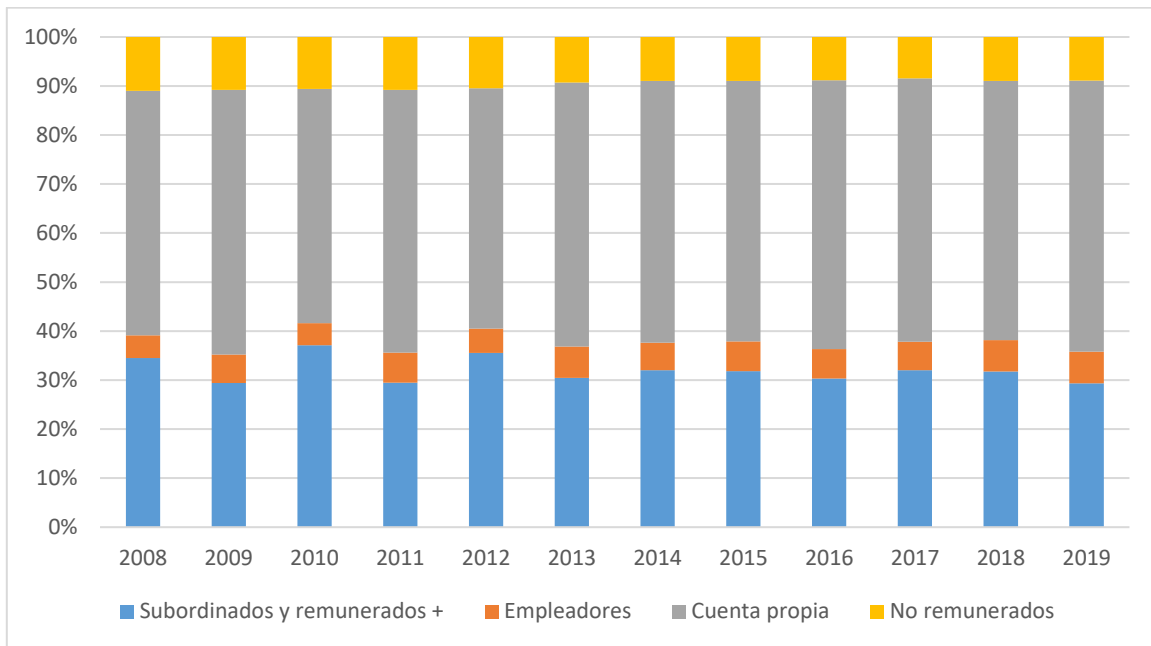
Gráfica 28. Promedio de ingreso (peso) por hora trabajada en la posición en la ocupación región centro 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Por su parte, en la región del centro, también predominó el grupo de trabajadores por cuenta propia a lo largo de todo el periodo de estudio, pues inicia el periodo con 54.01% y lo termina con 60.52%, mientras que en segundo lugar se ubicó subordinados y remunerados con 31.86% y 26.64% respectivamente en los años de estudio. Mientras que los salarios, estos resultaron un poco diferentes a los del norte, de igual manera los empleadores se ubicaban por encima de todos, sin embargo, generaban aproximadamente 40.44 pesos en el año 2008 y se llegaba a un punto máximo en el año 2017 con 51.65 pesos por hora trabajada. Al igual que la región norte, los que se encontraban por debajo del todo eran los remunerados y asalariados, estos iniciaron el periodo con 19.54 pesos por hora trabajada y lo culminaron con 29.11 pesos.

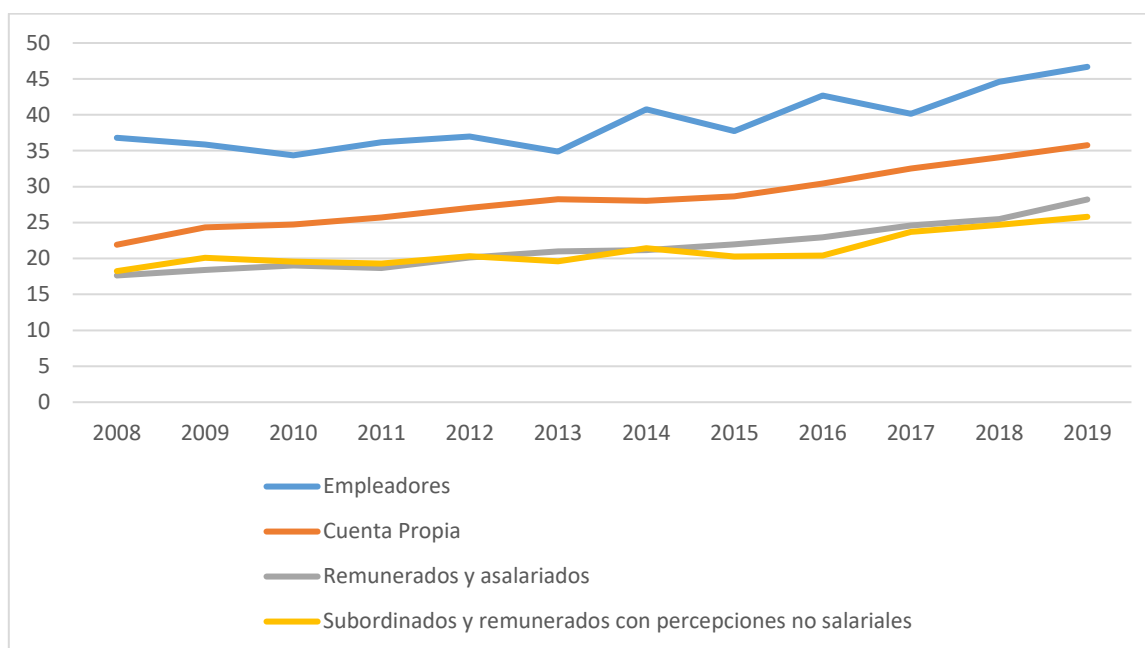
Gráfica 29. Porcentaje correspondiente de la población informal ocupada por posición en la ocupación región sur – sureste 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Finalmente, en la región sur – sureste, siguió el mismo patrón que las anteriores, posicionando a los trabajadores por cuenta propia como el grupo de mayor porcentaje con 49.87% al inicio del 2008 y cerrando el periodo de análisis con 55.26%. Mientras que, en lo relacionado al salario por hora trabajada, los empleadores de nueva cuenta se ubicaron en la parte alta de la tabla durante todo el periodo, en 2008 con 36.79 pesos por hora trabajada, llegando a un máximo de 46.68 en el último año de estudio, 2019. Mientras que los que menos percibían ingresos eran, en unos años los remunerados y asalariados y, en otros, los remunerados con percepciones no salariales.

Gráfica 30. Promedio de ingreso (peso) por hora trabajada en la posición en la ocupación región sur – sureste 2008 – 2019



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Sin duda, al leer, analizar y profundizar sobre las características de la población ocupada en el sector de la economía informal, primero, se debe tener en cuenta que, el promedio nacional de cada una de estas características, puede ser la descripción de la población en general y de cierto comportamiento, sin embargo, hay variaciones, altas, bajas, de diversos tipos y, más aún en cada una de las regiones, por lo cual el comportamiento de ellas es diferente entre sí. Ciertamente las variables en ocasiones seguían tendencias como todas las regiones, pero, por otro lado, diferían también en muchas ocasiones en diversas características.

Al comenzar el análisis de variables, en la primera, que fue sexo, en ella se obtuvo que, el porcentaje mayoritario correspondía a los hombres en todos los años de estudio, en todas las regiones que se analizaron, y por lo tanto, a nivel nacional, sin embargo, en la región sur – sureste, se encontraba un poco más parejo el comportamiento y la distribución de ambos sexos, llegando a años en los que las diferencias eran muy pocas, mientras que, en las otras regiones las diferencias sufrían muchas más variaciones.

La segunda variable que fue la de edad resulta interesante, pues esta fue dividida en 5 grupos en los que, en la cual, a nivel nacional predominaba el grupo de 25 a 44 años en todo el periodo de estudio, seguido del grupo de 45 a 64 años, el primer grupo es que más llama la atención pues las características de la población son muy distintas desde los 25 años a los 44 y 64 años, hay grandes diferencias entre dichas características, sin embargo, cada segmento se comporta de una manera distinta en cada una de las regiones, es decir, en las tres regiones hay variaciones de edad, por ejemplo, en una pueden ser más grandes y en otras más jóvenes.

La tercera variable de análisis fue el nivel de instrucción, en la cual, a nivel nacional los resultados obtenidos fueron que la mayoría de las personas contaban con la secundaria completa, seguidos, en segundo lugar de las personas que solamente tenían la primaria completa, sin embargo, en la región norte, se presentaba un ligero avance respecto a la educación y al nivel de instrucción, este resultaba ser más alto que el nivel nacional, el promedio y que las otras dos regiones, lo que dejaba a la región sur posicionada en el último lugar, por lo que esto, nos fortalece el que “a mayor escolaridad, menor informalidad”, siendo el norte la región que se encontraba con tasas menores, el centro se comportaba de una manera constante por decirlo así y, el sur se encuentra más rezagado en cuanto a nivel de educación o escolaridad, siendo el mayor en tasas de informalidad.

La cuarta, y última variable, fue el caso de los ingresos, y la posición en la ocupación de los trabajadores, resulta interesante ver que, a nivel nacional, la mayoría del porcentaje a lo largo de los años estudiados, desempeña como trabajador por cuenta propia, siendo claramente mayor a las otras divisiones, en segundo lugar, se encuentra el caso de los trabajadores subordinados y remunerados, el tercer lugar, hay variaciones, en donde las otras dos divisiones llegan a tener una pequeña lucha por ese puesto, siendo en algunos años mayor la variable no remunerados y en otros, la variable de empleadores.

Por lo tanto, en México, la población que se encuentra en la economía informal se caracteriza de una manera un tanto extensa, claro, siendo algunos grupos muy específicos, como la edad y la educación, sin embargo, es un periodo corto el que

se está analizando, pues si extendemos el periodo, o tomamos muchos años, no se terminaría pronto, sin embargo, resultaría interesante abordar el cambio, la evolución y la transformación de las características de las personas que se encuentran en la economía laboral.

De esta manera, es importante conocer que, en este periodo, las personas poseen las características mencionadas anteriormente y, poco a poco realizar un análisis para saber que es un sector característico a través del tiempo y puede verse modificado dependiendo del año de estudio, la población seleccionada y demás.

Sin embargo, con el análisis realizado anteriormente se podría caracterizar a la población en la economía informal mexicana de la siguiente manera:

Población, que, nace con determinadas características y que no pueden acceder al mercado laboral formal, entre estas características destacan los lugares alejados de las grandes urbes, en donde es difícil que exista una educación de calidad, empleos bien remunerados y ya no decir grandes, sino hablar de avances tecnológicos que permitan un buen desarrollo para este grupo de personas. Otro sector de la población, son aquellos que son rechazados del mercado laboral formal, ya sea por poca experiencia, mucha exigencia en cuanto a conocimientos y aptitudes y, en ciertas ocasiones solamente discriminación. Por otro lado, un sector más pequeño, lo hace por las ganancias, sin embargo, debido al análisis realizado se ha mostrado que ese sector tiene características variables, pues, en este caso, los empleadores son los que perciben más salario, pero, contrario a lo que se piensa, los trabajadores por cuenta propia, es decir, aquellos que realizan sus actividades laborales por ellos mismos sin servirle o prestarse a una empresa, reciben una remuneración más pequeña que los empleadores. Sumado a ello, en donde se más se enfoca el siguiente apartado es la educación, pues, viene a ser un punto importante, debido a que en el estudio se muestra como una causa principal, variable que, afecta de una manera clara pues se analizó y explicó en las gráficas anteriores, entonces, la población en la economía informal destaca por tener una escolaridad menor a la que se encuentra en la economía formal.

III. LA EDUCACIÓN, EL EMPLEO Y LOS INGRESOS COMO CAUSAS DE LA INFORMALIDAD

A lo largo de los apartados anteriores se ha revisado que, en la literatura consultada, existen muchas causas que son fundamentales y de vital importancia para que las personas se integren en el mercado de la economía informal, sin embargo, dado que, en la caracterización de la economía informal algunas variables fueron más representativas y resultaron ser decisivas en este análisis, el presente capítulo busca explicar y relacionar, con base en la literatura consultada y en los hechos, es decir, el capítulo I y el II, el papel que juegan dichas variables para la toma de decisiones de los individuos con la participación en la economía informal.

En la primera parte de la literatura revisada, se menciona que el desempleo: Existen muchos casos en los que las personas al ser rechazadas por el mercado laboral no tienen otra alternativa más que dedicarse a la economía informal pues no pueden pasar toda la vida desempleados y si son discriminados por el mercado no hay otra opción más que esa; la educación: en los estudios consultado la mayoría menciona que la baja educación generalmente no tiene oportunidades en el mercado y quien tiene más educación o preparación puede alcanzar mejores puestos y oportunidades, generalmente. De igual manera llama la atención que un incremento en la educación en un año aumentaría al menos un 5% las ganancias; los ingresos: el salario mínimo desincentiva al empleo formal, sobre todo en los trabajadores que perciben ingresos cercanos a este. Independientemente de eso, hay ciertas actividades que se han convertido en opciones para generar mayores ingresos para los que las ejercen, sobre todo cuando el poder adquisitivo en el sector formal se ve afectado por el cobro de impuestos e inflación. Son factores importantes que deciden el rumbo de las personas al decidir participar en la economía informal, esto es mencionado sin analizar la realidad de lo que sucede en los países, solamente se revisa el nivel teórico, pero previamente estudiado, ahora bien, posterior a que se dispone a analizar el contexto del país de estudio, México, en el periodo seleccionado, se puede observar que estas tres variables son muy significativas para el poder ver el resultado de estas.

III. 1 Educación

En primer lugar, la educación: llama la atención el poder que tiene esta en el estudio de México, pues en la tres regiones analizadas los resultados son diferentes pero tienen una relación interesante entre cada uno, generalmente, la región norte resulta con un promedio más alto en años de estudios que la región centro, la cual resulta un poco más cerca del promedio nacional y, la región sur, sobre todo en Oaxaca, resulta muy bajo en desarrollo en educación, pues los años de educación son más bajos que en las otras dos regiones; es así, que la variable de educación es bastante explicativa en la informalidad laboral al ver los resultados de que las tasas de informalidad y la población dentro de la informalidad son más altas en la parte sur del país.

Pues la educación siempre ha sido un problema en México, tanto en calidad como en cantidad, ciertamente, a lo largo de los años esta ha ido evolucionando, creciendo y, en algunas ocasiones mejorando, sin embargo, no para todas las personas, pues, en lo analizado anteriormente, las regiones del país, en este caso se tomará el ejemplo de un estado de la región sur – sureste, Oaxaca, pues según el INEGI, el grado promedio de educación en el año 2020 fue de 8. 1 años para las personas de 15 o más años, lo que equivale a segundo año de secundaria, muy poco y siendo un retraso considerable al realizar los análisis anteriores. Eso es por una parte, sin embargo, la calidad es diferente, pues, en muchos de los estados de la región sur – sureste, la calidad de la educación es muy baja en ciertas comunidades, sumado a que, en algunas ocasiones el transportarse a una escuela resulta muy complicado y la población no realiza ese traslado, por lo cual, hay que tener un ojo puesto sobre dicho rubro, que, con el paso de los años, lleva a que la gente excluida de las comunidades, de la educación y de las escuelas, se ve completamente obligada a ejercer en la economía informal realizando cualquier trabajo que los ayude a subsistir, pues, no habrá otra salida más que esa, en donde claramente no depende de ellos sino de la vida que les ha tocado llevar desde su nacimiento, de tal manera, que muy pocas veces lograrán conseguir un empleo en condiciones formales, sobre todo por las circunstancias y sus conocimientos y habilidades.

También, otro punto importante a mencionar y que se relaciona con la tercera variable es que, se menciona en la teoría de la conducta de los agentes económicos, se plantea que, ellos deciden sobre lo que les cause mayor utilidad, “La Racionalidad económica es una Teoría económica que hace referencia a las decisiones que toma el consumidor a la hora de la elección de bienes y servicios, frente a sus recursos disponibles. En esta Teoría se parte de que el consumidor conoce todas las alternativas del mercado, las valora y elige la más óptima para su situación”²⁴ donde se puede ver a la educación como un costo prolongado, siendo tiempo y dinero las principales inversiones para la educación. Esta es una elección que, ciertas personas toman, pues, también se mencionó en el capítulo II, que, en los grupos o rangos de edad, los adolescentes/jóvenes deciden, en ocasiones, trabajar porque quieren dinero, pero, en otras ocasiones se ven solamente obligados a hacerlo para cumplir con sus obligaciones, ya sea mantener a una familia completa, aportar con dinero en casa, etc.

En cuanto a la calidad de la educación, esta siempre se menciona como baja, desigual e insuficiente, es cierto que, en los últimos años, en el periodo que se estudió, se realizaron reformas en materia de educación, pero que, no han dado los frutos que se esperan o que debieran dar. Claro que la economía se ve afectada por todas estas alteraciones, se ve afectada en el PIB, en el crecimiento y en el desarrollo de un país, pues, a falta de una educación de buena calidad, pues, en lugar de tener personas que desarrollen, inventen nuevas cosas, apoyen al país con sus conocimientos y habilidades, se tienen personas que se encuentran en la economía informal trabajando debido a una educación de mala calidad, debido a no tener acceso a la educación, debido a diferentes factores, que, ya están dados.

Pero hay que hacer una pregunta importante, ¿Se necesita educación para el desarrollo de un país? Para mí, la respuesta es clara, un rotundo si, un desarrollo en la educación conforme pase el tiempo, traería consigo avances en empleos,

²⁴ Rodríguez Manuel (2018) Racionalidad económica. (2021) Eactivo. Disponible en: <https://www.eactivo.es/glosario/racionalidad-economica/#:~:text=Definici%C3%B3n%20de%20Racionalidad%20econ%C3%B3mica&text=La%20Racionalidad%20econ%C3%B3mica%20es%20una,frente%20a%20sus%20recursos%20disponibles.>

desarrollos de empresas y capacidades tanto de las personas en sí, como en un conjunto en empresas y demás, por lo cual, de cierta manera, las empresas se enfocarían en buscar más mano de obra calificada, impulsar la educación, con ello el crecimiento y, el desarrollo y mejoría en la calidad de vida de las personas del país. Sin embargo, el gobierno debe enfocarse en ello, poner la educación como punto de partida en sus políticas y realizar inversiones sobre dicho rubro. Claro que llevará tiempo, no es de la noche a la mañana, sin embargo, las políticas bien planeadas y ejecutadas siempre traen buenos resultados consigo mismas.

III. 2 Empleo

Por su parte, la segunda variable explicativa, es el empleo, variable que, puede ser difícil de medir, pero gracias al INEGI y a la ENOE, se puede analizar de una mejor y más rápida manera. Debido al desempleo, o falta de empleo, la gente se ve obligada a recurrir y buscar alternativas para mantener a su familia, conseguir dinero y salir adelante. Sin embargo, este factor, lleva a la tercera variable, es decir, al no encontrar un empleo de calidad o uno en donde obtengan una buena remuneración, quedan desempleados, ocasionando el aumento en la tasa de desocupación.

También, es una variable que se ve involucrada en gran parte, por la primera variable, la educación, pues ya se ha mencionado en un punto anterior que, debido a la falta de educación, existe también una carencia de empleos formales, pues, ciertamente, en muchas de las empresas se requieren conocimientos buenos, tal vez tener algunas habilidades y saber desempeñar en varios rubros, pero, en ocasiones eso se adquiere conforme se adquiere experiencia.

Por lo tanto, muchas personas de las cuales van a pedir empleo, son rechazadas por alguna u otra razón, ya sea por sus estudios, habilidades, entre otras cosas, lo que conlleva a que, dichas personas, al ser rechazadas por el mercado laboral formal, se ven en la necesidad de acceder al sector informal, ya sea de alguna u otra manera, en donde, gran parte de los empleos a los que acceden en la informalidad son precarios, no se desarrollan en un buen ambiente de trabajo, no

tienen oportunidad de crecimiento y que, con el paso del tiempo, se quedarán atascados en un empleo informal, que no tiene seguridad social ni prestaciones que ofrece la ley, por lo tanto, no existirá un progreso como persona o trabajador en dicho empleo y que, sumado a eso, no se encuentra bien remunerado, sería, claramente, una muy mala decisión por parte de las personas. Pues, en un estudio realizado en 2014 por la OIT mencionan que “ocho de cada 10 jóvenes (83 por ciento) con educación postsecundaria tenían un empleo no vulnerable en los 27 países de ingresos medios analizados. La “garantía” era un poco menos eficaz en los países de bajos ingresos, aunque 75 por ciento de los jóvenes con un título universitario encontraron un empleo remunerado”²⁵ Si bien este estudio está más enfocado a lo que es la educación en los países desarrollados, también menciona en gran parte los países que están en desarrollo, el caso de México es difícil pero interesante de analizar, pues en ocasiones los empleos no se generan de una manera correcta por parte de las grandes empresas y, si se genera, entonces solamente es de mala calidad, a excepción de unas cuantas personas que logran obtener empleos de buena calidad, bien remunerados o en ciertas condiciones que los beneficien para poder llevar a cabo su vida de una manera adecuada.

II. 3 Ingreso

La tercera variable explicativa, es la de los ingresos, en la cual la población, como se menciona, al tener el ingreso mínimo en la parte de los trabajos formales deciden salirse y buscar otras opciones en los trabajos informales, sin embargo, las gráficas analizadas anteriormente muestran que es difícil que toda la población se pueda desenvolver en la economía informal y percibir más de ciertos salarios mínimos, por lo que la seguridad que se tiene de buscar un mejor ingreso en la economía informal resulta difícil y es para que los actores económicos lo piensen dos veces antes de

²⁵ Organización Internacional del Trabajo (2014) La falta de estudios superiores deja a millones de jóvenes sin trabajo decente en países en desarrollo (2021) Disponible en: https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_329152/lang--es/index.htm

tomar una decisión que puede ser importante y marcar un antes y un después en su vida.

La última variable característica de este estudio es el ingreso, que, de igual manera, se mencionaron datos importantes anteriormente, pues en cada región tiene un comportamiento o un “patrón”, así, el promedio de ingreso medio en cuanto a la posición en la ocupación, siempre, en las tres regiones, es mayor en el caso de los empleadores, claramente la respuesta es un poco obvia, pues es gente que ya tiene a trabajadores a su disposición y por ello, el ingreso es mayor, así, alcanzaría para realizar más pagos y demás situaciones. Seguido de ello, se encontraban los trabajadores por cuenta propia, siendo ellos solos y trabajando para ellos mismos sin rendir cuentas, por así decirlo, a un patrón o un jefe, es decir, todo el ingreso que generar es para ellos mismos. Seguido de los remunerados y asalariados y, finalmente los subordinados con percepciones no salariales, que, estos pueden ser personas que reciben pago en especie, alojamiento y demás.

Agregando una parte, que de igual manera es de gran importancia, es que, una gran parte de la población, ya no solo de la población que es rechazada del mercado laboral formal sino de la población en general se adentra en la economía informal buscando más ingresos de los que pudieran generar estando en la economía formal, ya sea por exentar el pago de impuestos, declaraciones y, en otras ocasiones solamente por evita papeleos y pérdidas de tiempo, sin embargo, en cuanto al salario se refiere resulta en ocasiones contraproducente, pues, al inicio de la investigación se menciona que, personas que han entrado a la economía informal perciben salarios menores a los que se desenvuelven en la economía formal, no en todos los casos pero si en algunos de ellos.

Entonces, ¿es una buena idea el acceder por decisión propia a la economía informal a pesar de todo lo que conlleva? La respuesta es a criterio propio, claramente hay ventajas y desventajas, ciertamente, en la economía formal tienen ciertos derechos y ciertas ventajas que se pueden seguir utilizando cuando estás en esta economía, sin embargo, en ocasiones, los sueldos pueden ser un poco bajos dependiendo de varios factores, como experiencia, aptitudes, habilidades, estudios y muchas otras

cosas más, sin embargo, depende del gusto de la persona en cuestión, pues, la economía informal no tiene horarios, papeleo, impuestos, regulaciones y demás cosas que no pueden apegarse al lado legal de la economía.

Conclusiones

A lo largo del presente trabajo se aborda, expone, y se explica un problema que, si bien no es nuevo, con el paso del tiempo ha tomado más fuerza debido a muchos factores que lo afectan, pues si bien la informalidad laboral no se da de la nada, hay factores que la afectan y que, agravan la situación. Sin embargo, en esta ocasión, la investigación se centró en los principales factores que influyen para que las personas decidan insertarse a la economía informal, como ya se ha visto y mencionado, la consideración que se tomó en dicho trabajo y, a las conclusiones que se llegó, es que, las personas, optan por desarrollarse en la economía informal debido a tres factores principales, mejor dicho, por tres variables; la educación, el empleo (desempleo) y los ingresos.

Muy importante que, conforme avanza el estudio, las investigaciones y los capítulos, hay que darse cuenta que el concepto de informalidad ya engloba muchas otras cosas que también son importantes, comenzando por un contexto sobre todo lo que aborda la informalidad, más adelante se explica la caracterización en México en el periodo de estudio, finalmente, una explicación de las variables clave que se pudieron observar que son muy representativas para que la gente o la población busque, opte o, en el peor de los casos, se vea obligada a trabajar en la informalidad.

De igual manera, al conocer las variables hay que darse cuenta que las tres van muy de la mano, comenzando por la educación, si no tienes una buena educación o una educación, como tal, pues será difícil encontrar un buen empleo, es lo que siempre nos mencionan, sin embargo, se dejan de lado las cualidades de cada persona, las aptitudes, conocimientos y habilidades que se poseen, pero, a partir de

la educación quedas empleado o desempleado, lo que va a desencadenar en la búsqueda de tu supervivencia, por lo tanto, hay que buscar otra manera de hacerlo, el acceder a la economía informal y obtener un ingreso con ello, este puede que no llene, puede que quede en línea con nuestras expectativas o que las supere, siempre y cuando la informalidad se adecúe a lo que las personas necesiten, pero no es la mejor idea para realizarlo, pues no es una salida por la cual una persona con licenciatura concluida quiere escapar, lo que las personas quieren es seguridad, la seguridad de un empleo formal, por lo que es necesario enfocarse en ello.

En México hay mucho que decir sobre la informalidad, más si se sale a la calle y se camina por las avenidas más conocidas, miles de personas y negocios que, se encuentran en situación de informalidad laboral, los vendedores ambulantes, los puestos en la calle, son solo unos cuantos casos de todo este problema tan extenso, y que, ha durado muchos años y sigue incrementando en momentos de crisis, debería avergonzar que más de la mitad de la población se encuentra en esas condiciones, es decir, economía informal, no solo es sentarse a observar, es aplicarse y diseñar acciones, políticas, impulsar la educación, el crecimiento y difundir la importancia del empleo formal en la economía, que, no solo afecta a nuestro país, México, sino que, afecta a muchos países.

Pero, ¿Por qué México es un país con tanta informalidad? La respuesta claramente, no se ha encontrado como tal, sin embargo, como economista, hay que pensar en las causas, antecedentes y demás que esta ha tenido consigo. Por una parte, como ya se mencionó anteriormente, hay situaciones que están fuera de las manos de las personas, por ejemplo, el nacer en una comunidad alejada de las ciudades importantes, en donde no se puede acceder fácilmente a los servicios básicos, mucho menos a educación y trabajos formales, entonces, una parte por la que se debería empezar es que la informalidad es desigualdad, ya sea social o económica, pues estas determinan muchas cosas importantes a futuro en cada persona.

Sin embargo, también hay que mencionar que, el papel del gobierno con las empresas, para la creación de empleos no es como se esperaría, pues, miles de

personas que necesitan empleo se encuentran desocupados, por lo tanto, no todos son factores solamente directos.

Para resolver este problema tan grave, hay que iniciar ya, pues la población no puede seguir viviendo en condiciones tan malas ni en desempleo de esa manera, sin embargo, el que el gobierno elabore planes de acción y los ejecute lleva tiempo, implica investigación, tiempo y dinero, así mismo conocimiento de parte de personas muy capaces y expertas en políticas. Algunas de las opciones que yo consideraría sería, invertir en educación: esto es, diseñar reformas y modelos adecuados, actuales y que involucren un conocimiento que evolucione con el tiempo. También programas e incentivos a la formalidad, disminuir el papeleo y trámites necesarios para crear una empresa formal, también crear un programa social que ayude o mínimo que enseñe a la gente y la motive a realizar una actividad formal.

Reflexión

Sin duda alguna, la informalidad laboral es un proceso muy complejo, que si se analiza a simple vista puede conocerse muy poco, sin embargo, a la hora de analizarlo de manera nítida y adentrarse en él resulta ser toda una historia de la cual no se terminaría de hablar, pues, claramente no es un fenómeno del que solamente se habla recientemente, pues con el paso de los años se ha vuelto un fenómeno muy complejo, tanto que en estadísticas nacionales ya aparece como tal la “economía informal”, claro que no hay que sentirse orgullosos de eso, pues no es algo que beneficie a la población, excepto a pocas personas, sino que es un fenómeno que se debe a diversos factores como ya se ha mencionado a lo largo de este estudio.

Así, al hablar de economía informal o informalidad laboral, hay que tener un contexto de todo lo que implica este concepto, pues las variables son muchas, pero entre una de tantas se encuentra la desigualdad, ya sea desde los rasgos físicos, hasta la desigualdad labora, en donde primeramente hay que mencionar que México es un país con una amplia desigualdad en ciertos aspectos, sobre todo económica, por

lo tanto, implica muchas variables también, en cuanto a la desigualdad en la informalidad laboral, se puede explicar que no todas las personas tienen las mismas oportunidades de crecimiento, desarrollo y demás, por lo tanto, carecen de educación, lo que lleva a problemas laborales, pues estas no pueden conseguir un empleo, no solo empleo que ellos desean sino que ninguno que pueda ayudarlos a subsistir, sumado a esto, la discriminación por género en los puestos de empleo es un problema que ha ido agravándose pues las mujeres perciben menos dinero que los hombres en los mismos puestos, también, se ha revisado en entrevistas reportajes y documentos, que solamente por ser mujeres no les dan el puesto que desean, sin embargo, con el paso del tiempo se ha ido reduciendo esto, lo cual es un pequeño avance pero aún falta eliminarlo al 100%. Dicho esto, trae como consecuencia el desempleo, pues al ser discriminados laboralmente por los empleadores, no encuentran empleo y, los lleva como un desenlace, en el peor de los casos, a la pobreza por la incapacidad de percibir ingresos, sin embargo, los que no se rinden o se dan por vencidos al no encontrar empleo en el sector formal, deciden incorporarse al sector informal, lo que se veía desde hace mucho tiempo, entonces es más fácil dedicarse a una actividad en el sector informal a un empleo con prestaciones de ley y demás.

Claro está, que en el sector informal existe una infinidad de actividades a las que se pueden dedicar, sin embargo, en muchas de ellas no existe ni un crecimiento personal ni un desarrollo del que se pueda hablar concretamente, es solamente ejercer una actividad y, en el mayor de los casos ganar solo lo necesario para poder subsistir.

Otro caso es el prepararse, estudiando durante más de 15 años, en algunos casos más años, para que al terminar los estudios solamente te paguen un salario con el cual no puedes comprar las cosas necesarias para llevar una vida digna, así, también se toma la decisión de mejor no estudiar y no “perder el tiempo” y trabajar a una temprana edad en empleos informales

¿Es la informalidad un problema? La respuesta es, claro, es más que un problema, es una reacción en cadena que trae consecuencias muy graves para las personas,

seres humanos y, de esta manera claro que tiene consecuencias para la economía en general y para el desarrollo del país, por decirlo de alguna manera, es como una bola de nieve, que desde el pequeño problema se hace más y más grande conforme le prestas más atención y conforme se desarrolla y termina siendo una bola de nieve gigantesca, por ello, se debe prestar atención en este tema y trabajar más a fondo para eliminarlo, o, al menos reducirlo gradualmente.

Bibliografía

-
- Amador Acosta Karyn Marisela. (2019). Factores socioeconómicos que determinan el comercio informal: una revisión de la literatura científica. De Universidad Privada del Norte Disponible en: <https://repositorio.upn.edu.pe/handle/11537/25326>
- Archundia Fernández Emigdio. (2010). La economía informal en México y su impacto en las finanzas públicas. Factor importante que incide sobre la pobreza del país. De Facultad de Ciencias Administrativas de Celaya, Universidad de Guanajuato Disponible en: <http://www.alafec.unam.mx/docs/asambleas/ix/ponencias/Finanzas/finpubs01.pdf>
- Bonilla Rodríguez Roberto. (2015). Informalidad y precariedad laboral en el Distrito Federal. La economía de sobrevivencia. De Economía informa Disponible en: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0185084915000067>
- Flores Márquez Héctor. (2011). Incentivos económicos en la decisión de los individuos y empresas para operar en el sector formal o informal de la economía. De Benemérita Universidad Autónoma de Disponible en: <http://www.eco.buap.mx/aportes/tesis/me/2011/floreshector.pdf>
- Fonseca Correcha Edison Smith. (2020). Informalidad laboral municipal en México: análisis de causas desde un enfoque espacial. De Centro de Investigación y Docencia Económica Disponible en: http://repositorio-digital.cide.edu/bitstream/handle/11651/4256/TESINA_EFC.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Fuentes Castro Hugo Javier, Zamudio Carrillo Andrés, Soto Romero Jorge Mario, Mendoza García Jorge Alberto. (2012). Determinantes de las ganancias de los vendedores ambulantes en México. De El trimestre económico Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2448-718X2012000300693&script=sci_arttext

- INEGI (2019). Actualización de la medición de la economía informal, 2003-2018 preliminar, 2021, de Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Disponible en: <https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/boletines/2019/StmaCntaNal/MEI2018.pdf>
- INEGI (2022). Estadísticas a propósito del día del trabajo: datos nacionales. (2021) INEGI. Disponible en <https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/aproposito/2020/trabajoNal.pdf>
- INEGI. (2014). La Informalidad Laboral. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Marco Conceptual y Metodológico. De INEGI Disponible en: https://www.inegi.org.mx/contenidos/productos/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/metodologias/ENOE/ENOE2014/informal_laboral/702825060459.pdf
- Martínez Luis David, Caamal Cauich Ignacio, Ávila Dorantes José Antonio, Pat Fernández Lucio Alberto. (2018). Política fiscal, mercado de trabajo y empleo informal en México. De Revista mexicana de economía y finanzas Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-53462018000100077
- Organización Internacional del Trabajo (2014) La falta de estudios superiores deja a millones de jóvenes sin trabajo decente en países en desarrollo (2021) Disponible en: https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_329152/lang--es/index.htm
- Organización Internacional del Trabajo. (2018). La brecha de género en el empleo: ¿Qué frena el avance de la mujer? de OIT Disponible en: <https://www.ilo.org/infostories/es-ES/Stories/Employment/barriers-women#bridging-gap>
- Orozco Valdez Erick José. (2017). La economía informal en México. De Universidad de Colima Disponible en: <https://portal.ucol.mx/content/micrositios/131/file/A5EconomiayAlgoMas.pdf>

- Puyana Alicia, Romero José. (2012). Informalidad y dualidad en la economía mexicana. De Estudios demográficos y urbanos Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S0186-72102012000200449&script=sci_arttext
- Ramos Soto Ana Luz. (2018). El papel del sector informal en dos economías de América Latina: México y Guatemala. De Revista Iberoamericana de contaduría, economía y administración Disponible en: <https://www.ricea.org.mx/index.php/ricea/article/view/118/477>
- Rodríguez Manuel (2018) Racionalidad económica. (2021) Eactivo. Disponible en: <https://www.eactivo.es/glosario/racionalidad-economica/#:~:text=Definici%C3%B3n%20de%20Racionalidad%20econ%C3%B3mica&text=La%20Racionalidad%20econ%C3%B3mica%20es%20una,frente%20a%20sus%20recursos%20disponibles>.
- Samaniego Norma. (2009). La crisis, el empleo y los salarios en México. de Economía UNAM Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-952X2009000100004#:~:text=Primero%3A%20el%20efecto%20m%C3%A1s%20dram%C3%A1tico,los%20nueve%20sectores%20de%20actividad
- Sánchez Bárcenas Horacio, Velázquez María de Jesús, Rivas López Octavio Vázquez. (2019). Perspectivas de la economía informal en México. De es economía Disponible en: http://yuss.me/revistas/ese/ese2019v14n51a04p061_086.pdf