



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE
MÉXICO**

**PROGRAMA DE POSGRADO EN CIENCIAS POLÍTICAS Y
SOCIALES**

FACULTAD DE CIENCIAS POLITICAS Y SOCIALES

INSTITUTO DE INVESTIGACIONES SOCIALES

CENTRO DE INVESTIGACIONES SOBRE AMERICA DEL NORTE

CENTRO REGIONAL DE INVESTIGACIONES MULTIDISCIPLINARIAS

FACULTAD DE ESTUDIOS SUPERIORES ACATLAN

LA INDIA: EL ASCENSO DE UNA POTENCIA EMERGENTE EN ASIA DEL SUR

T E S I S

QUE PARA OPTAR POR EL GRADO DE:

**DOCTORA EN CIENCIAS POLÍTICAS Y SOCIALES
CON ORIENTACIÓN EN RELACIONES INTERNACIONALES**

P R E S E N T A:

DIANA MARÍA RUELAS VALDÉS

**TUTOR PRINCIPAL: DR. ALFREDO ROMERO CASTILLA
FACULTAD DE CIENCIAS POLÍTICAS Y SOCIALES**

CIUDAD UNIVERSITARIA, CDMX

OCTUBRE DE 2018



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

Llegó la hora de escribir una dedicatoria formal y larga a las personas que respeto, admiro y quiero, que son las siguientes:

A mi amado y paciente esposo Alfredo, tú ya lo escribiste en alguna ocasión, resultaste un compañero valiente, divertido y amoroso de vida. Gracias por la familia que tenemos.

A mi mamá Dora Valdés y hermana Delia Ruelas, espero que nunca se agoten en la tarea difícil de conceder y aceptar segundas oportunidades.

A mis grandes amigos Francisco Olgún, Edna Flóres, Angélica Solórzano, Karla Bonilla, Teresa Machicao, Tatiana Dávila, Griselda Baltasar y Carlos Mora. Que suerte haber coincidido en la maestría y lograr que la unión y la armonía se mantuvieran.

A mi Margarita Juárez, por estar en los momentos clave, porque siempre me ha hecho sentir que tengo una segunda familia, desde sus papás, hermanos y su hermoso, así como reciente clan. Me has hecho sentir afortunada.

A mis adorados amigos de vida como Iván Rivera, Nadia Sánchez, Nancy Oviedo, David Corona, Antonio Martell, Itandehui Hernández Jaimes y Rocío Romero. Hay cosas que nunca cambian para bien y otras que evolucionan satisfactoriamente.

A los amigos y la familia que he tenido el gusto de conocer, no voy a nombrar a todos porque me faltarían hojas.

A mi gran familia Valdés, que somos decenas, a los Ávila, los Grande, los Gutiérrez, los Pérez, los Villavicencio porque siempre estuvieron next door y junto con mis amigos y profesores compartimos conocimientos, alegría y esperanza. De todos ustedes, espero que sigan ayudándose y cuidándose unos a los otros como siempre.

A ti que hiciste que todo valiera la pena.

A la Universidad Nacional Autónoma de México por todas sus bondades que me aportan, al fin y al cabo otra familia.

En fin, los Amo, mis mejores deseos para ustedes y mi profunda devoción.

A Cristina Pelayo Fernández. Te convertiste en una estrella
In Memoriam

AGRADECIMIENTOS

Hoy doy gracias a Dios por todo lo aprendido durante la elaboración del presente trabajo. Esta tesis doctoral ha sido resultado de un proceso inacabado de reflexión sobre el ascenso de la India como una potencia emergente en Asia del Sur, por lo que quiero agradecer a quienes han sido artífices para la finalización de este estudio.

En primer lugar, agradezco a mi querido maestro Alfredo Romero Castilla tutor principal y precursor de los estudios sobre Asia en México, quien alentó a concentrar mi atención en la región de Asia del Sur.

Asimismo, deseo expresar mi gratitud al Dr. Carlos Uscanga Prieto, quien de nueva cuenta ha sido parte de este esfuerzo, ahora al ser el segundo miembro del comité tutorial.

Mi agradecimiento a la Dra. Alejandra Salas-Porras Soulé por su interés y tiempo para la revisión de los avances del tema hasta su conclusión.

A la Dra. Susana Liberti, le concedo el reconocimiento de su paciencia y entrega docente, así como sus sugerencias y recomendaciones que hicieron que el trabajo mejorará en forma y fondo para la presentación de los principales hallazgos de la investigación.

A la Dra. Wendy Jaqueline Phillips Rodríguez quien desde que se incorporó al sínodo, en todo momento estuvo atenta especialmente de la primera parte del desarrollo del documento.

Por último, agradezco al Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT) el apoyo que recibí con la beca, la cual sirvió para el desarrollo y conclusión de mi tesis doctoral.

LA INDIA: EL ASCENSO DE UNA POTENCIA EMERGENTE EN ASIA DEL SUR

INTRODUCCIÓN	1
--------------	---

CAPÍTULO 1

Guía histórica básica para entender a la India

1.1 Las tradiciones filosófico-religiosas en la India	9
1.2 La llegada de los arios	10
1.3 El hinduismo y las castas	11
1.4 Los factores político, económico y social	54
1.5 La India, un proyecto de nación: del Raj al Estado Indio	65
1.5.1 La transición de la economía	77

CAPÍTULO 2

Construcción teórica sobre la India y la Estabilidad Hegemónica

2.1 El interés renovado en el estudio de la Economía Política Internacional (EPI)	84
2.2 Economía Política Internacional: la influencia capitalista	94
2.3 Sobre el debate de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica	95
2.4 Mecanismos de implantación del enfoque: disertación conceptual	98
2.5 Propuestas para estudio de casos y comparativos a partir de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica	107
2.5.1 Robert Gilpin	111
2.5.2 Stephen D. Krasner	115
2.5.3 Charles Kindleberger	121
2.5.4 <i>David Lake</i>	123
2.6 La utilidad del enfoque de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica	129
2.6.1 Factores sistémicos: Estructura y procesos económicos internacionales	134
2.7 Estructura y Procesos Políticos Internacionales	146
2.8 Factores internos	151

CAPÍTULO 3

Ascenso de India: posibilidad o realidad: Referencias históricas-sistémicas y tendencias políticas, económicos, demográficas y militares en la India

3.1 Naturaleza del sistema político de la India: las fuerzas políticas	153
3.2 El Pensamiento Estratégico Indio en la formulación de la política exterior	156
3.3. Enseñanza, el desarrollo científico, tecnológico, población e infraestructura	166
3.4 Desempeño económico 1990-2007: principales variables	196
3.5 Defensa y armamento	230

CAPÍTULO 4

El entorno inestable de India y sus consecuencias para la estabilidad hegemónica regional

4.1 Delimitando espacios de influencia en Asia: criterio histórico-geopolítico	253
4.2 Vínculos regionales, ajustes fronterizos y diferendos	257
4.3 Geopolítica de Pakistán y la India	259
4.4 La competencia económica entre China y la India	269
4.5 Afganistán	285
5.6 Bangladesh	287
5.7 Bhután	288
5.8 Nepal	290
5.9 Sri Lanka	291

CAPÍTULO 5

El entorno inestable y sus consecuencias para la estabilidad hegemónica regional

5.1 Relaciones de cooperación militar entre Estados Unidos y Pakistán	321
5.2 Pakistán y la cooperación militar con China para contrabalancear a las fuerzas navales de India.	323
5.3 Lecciones de geopolítica en Asia del Sur	326
5.4 Lecciones de geoeconomía de India: política comercial e industrial	327
5.5 El G 20 y la India en la primera década del siglo XXI	355

CONCLUSIONES 360

Anexo 1 El factor Cachemira	373
Anexo 2 Bases de la Fuerza Aérea de Pakistán	377
Anexo 3 Facilidades para los negocios en la India	380

BIBLIOGRAFÍA	385
HEMEROGRAFÍA	391
SITIOS DE INTERNET	393

ÍNDICE DE CUADROS

Capítulo 2

Cuadro 2.1 Distinción analítica del concepto de cambio de Kenneth Waltz	89
Cuadro 2.2 Diferencias de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica de acuerdo con el neorrealismo y el neoliberalismo	91
Cuadro 2.3 Matriz de diferencias de aproximaciones de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica	105
Cuadro 2.4 Autores y argumentos sobresalientes de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica	110
Cuadro 2.5 El impacto de la apertura de los cuatro factores	118
Cuadro 2.6 La India: instituciones y políticas públicas	146

Capítulo 3

Diagrama 3.1 Sistema Político de la India	155
Cuadro 3.1 Elementos del pensamiento estratégico en la India	160
Cuadro 3.2 La India: insumos a la educación	167
Cuadro 3.3 La India: participación en educación	167
Cuadro 3.4 La India: educación primaria concluida y resultados	168
Cuadro 3.5 Indicadores de Ciencia y Tecnología: La India y países seleccionados	180
Cuadro 3.6 La India: Indicadores de Urbanización 1990-2010	181
Cuadro 3.7 La India: dinámica poblacional	181
Cuadro 3.8 La India: estructura de fuerza de trabajo	182
Cuadro 3.9 La India: empleo por actividad económica	182
Cuadro 3.10 La India: trabajo infantil Años 2004-2005	183
Cuadro 3.11 La India: tasas de pobreza de acuerdo a la línea nacional de pobreza	184
Cuadro 3.12 La India: indicadores de pobreza	184
Cuadro 3.13 La India: Indicadores del sector privado de la economía	185

Cuadro 3.14 La India: Mercados de capital	186
Cuadro 3.15 La India: gasto del gobierno central	187
Cuadro 3.16 La India: Finanzas del gobierno central	188
Cuadro 3.17 La India: Estructura de la Demanda Agregada	189
Cuadro 3.18 La India: Indicadores de servicios de transporte 2000-10	190
Cuadro 3.19 La India: Dependencia energética	191
Cuadro 3.20 La India: Producción de electricidad, recursos y accesos	191
Cuadro 3.21 La India: producción y uso de energía	192
Cuadro 3.22 La India: Indicadores de agua dulce	193
Cuadro 3.23 La India: producción agrícola y productividad	193
Cuadro 3.24 La India: insumos agrícolas	194
Cuadro 3.25 La India: Población Rural y utilización de la tierra	195
Cuadro 3.26 La India: sistema de salud	196
Cuadro 3.27 Indicadores económicos seleccionados 1990-1991/2006-2007	201
Cuadro 3.28 Ahorro Interno 1990-1991/2006-07 (Porcentaje del PIB)	202
Cuadro 3.29 Formación Bruta de Capital 1990-91/2006-07 (Porcentaje del PIB)	204
Cuadro 3.30 La India: Indicadores del sector externo (millones de dólares)	210
Cuadro 3.31 La India: Origen de las importaciones por subregión en Asia 2005-06/2006-07 (millones de dólares)	214
Cuadro 3.32 La India: Importaciones por región y países	216
Cuadro 3.33 La India: Destino de las exportaciones por subregión de Asia 2005-06/2006-07	220
Cuadro 3.34 La India: Exportación por región y países 2005-06 (millones de dólares)	222
Cuadro 3.35 Principales destinos de exportación de la India	223
Cuadro 3.36 Participación de la India en las exportaciones mundiales 2005 (productos seleccionados)	224
Cuadro 3.37 La India: Comercio exterior para 2010	225

Cuadro 3.38 La India: Balanza de pagos 1990-91/2006-07 (millones de dólares)	227
Cuadro 3.39 Estimaciones del gasto militar regional y mundial 1996-2005 (miles de millones de dólares)	231
Cuadro 3.40 Los 15 países que destinaron el mayor gasto militar en 2005 en términos de tipo de cambio en el mercado y de la paridad del poder de compra	232
Cuadro 3.41 Participación en la venta de armas por región y de la India con respecto a las 100 compañías productoras de armamento en el mundo en 2004 comparado con 2003 excluye China	235
Cuadro 3.42 Transferencias de las principales armas convencionales de los más grandes proveedores a 38 grandes compradores 2001-2005 (miles de millones de dólares de 1990)	236
Cuadro 3.43 Estimaciones de gasto militar regional y mundial, 2006-2008 (miles de millones de dólares constante de 2005)	237
Cuadro 3.44 Los 15 países que destinaron el mayor gasto militar en 2008 (millones de dólares y porcentajes)	238
Cuadro 3.45 Diez principales compañías productoras de armas, 2007: ventas y ganancias en millones de dólares	239
Cuadro 3.46 Las principales compañías de producción de armamento de la India en el mundo excluyendo China, 2007	240
Cuadro 3.47 Composición de las fuerzas armadas de India 2009-2010	242
Cuadro 3.48 La India: Principales programas y proyectos militares	249
 Capítulo 4	
Cuadro 4.1 Incursiones y formación de dinastías musulmanas en Asia Septentrional al Sur	255
Cuadro 4.2 Imperio Mogol en el Subcontinente Indio	273
Cuadro 4.3 Percepción en el exterior de la India y China	279
Cuadro 4.4 La India y China: Participación de los sectores de la economía en el PIB 1980-2006 (porcentajes respecto al total)	312
Cuadro 4.5 Asia del Sur: Indicadores sociales por sector	313
Cuadro 4.6 Asia del Sur: Indicadores económicos seleccionados	315

Capítulo 5

Cuadro 5.1 Total de obligaciones financieras de India con el Banco Mundial 2005-2010
(millones de dólares) 332

Cuadro 5.2 Mecanismos de Inserción Comercial Internacional de India 1998-2008 343

ÍNDICE DE GRÁFICAS

Capítulo 3

Gráfica 3.1 Tasas de crecimiento anual del PIB por industria de origen
1990-91/2006-07 206

Gráfica 3.2 Tasas de crecimiento anual del PIB por industria de origen
1990-91/2006-07 207

Gráfica 3.3 Tasa anual de crecimiento del PIB y del PIB per cápita 1990-91/2006-07
(porcentajes) 208

Gráfica 3.4 Origen de las importaciones por gran región 2005-06/2006-07 porcentaje 212

Gráfica 3.5 Origen de las importaciones por subregiones de Asia 2005-06/2006-07
(porcentajes respecto al total) 213

Gráfica 3.6 India: Destino de las exportaciones por región 2005-06/2006-07
(porcentajes) 217

Gráfica 3.7 India: Destino de las exportaciones a las subregiones de Asia
2005-06/2006-07 (porcentaje respecto al total) 218

Gráfica 3.8 India: Deuda Externa 1990-2007 (millones de dólares) 228

Gráfica 3.9 India: Deuda externa de largo plazo 1991-2007 229

Gráfica 3.10 India: Gasto en defensa 1996-2005
(millones de dólares) 234

Capítulo 4

Gráfica 4.1 La India y Pakistán: tasas de crecimiento del PIB 1990-2011 262

Gráfica 4.2 La India y Pakistán: tamaño de la economía 1995, 2009 y 2010
(miles de millones de dólares) 263

Gráfica 4.3 La India y Pakistán: gasto militar como % del PIB 2000, 2009 y 2010
(porcentaje) 264

Gráfica 4.4 La India y Pakistán: Gasto militar como % del presupuesto del gobierno central 2000, 2009 y 2010 (porcentaje)	265
Gráfica 4.5 La India y Pakistán: efectivos militares 2000, 2009 y 2010 (miles)	266
Gráfica 4.6 La India y Pakistán: exportaciones e importaciones 2000, 2009 y 2010 (millones de pesos)	267
Gráfica 4.7 La India y Pakistán: % de los efectivos militares con relación al total de la fuerza laboral, 2000, 2009 y 2010 (porcentaje)	268
Gráfica 4.8 India y China: tasas anuales de crecimiento del PIB 1980-2004	275
Gráfica 4.9 India y China: tasas de crecimiento económico acumuladas por sectores 1980-1999	276
Gráfica 4.10 India y China: Crédito doméstico propuesto por el sector bancario 2000-2006 (porcentaje del PIB)	280
Gráfica 4.11 India y China: Formación bruta de capital como porcentaje del PIB	281
Gráfica 4.12 India y China: indicadores del sector externo 1999-2000 (millones de dólares)	283
Gráfica 4.13 India y China: Indicadores del sector externo 2003-2004 (millones de dólares)	285
Gráfica 4.14 Crecimiento anual en los países del G-20 entre 2009-2010 (porcentajes)	295
Gráfica 4.15 Crecimiento económico de India y el G 20 en 2009 y 2010 (tasas anuales de crecimiento)	296
Gráfica 4.16 Asia del Sur: paridades cambiarias con relación al dólar estadounidense 1993-2008	297
Gráfica 4.17 Bhutan: PIB 1997-2006 (millones de dólares)	298
Gráfica 4.18 Asia del Sur: Inversión Extranjera Directa en países seleccionados 1997-2008 (millones de dólares)	299
Gráfica 4.19 Asia del Sur: Balance de la cuenta corriente 1997-2008 (millones de dólares)	300
Gráfica 4.20 Asia del Sur: saldos en la balanza comercial 1997-2008	301
Gráfica 4.21 Asia del Sur: reservas internacionales 1997-2008 (millones de dólares)	302
Gráfica 4.22 Asia del Sur: reservas internacionales 1997-2008 sin India (millones de dólares)	303
Gráfica 4.23 Maldivas, Nepal y Sri Lanka: PIB 1997-2008 (millones de dólares)	304

Gráfica 4.24 Bangladesh: PIB 1997-2010 (millones de dólares)	305
Gráfica 4.25 Maldivas: exportaciones 1997-2007 (millones de dólares)	306
Gráfica 4.26 Bangladesh: exportaciones 1997-2008 (millones de dólares)	307
Gráfica 4.27 Nepal: exportaciones 1997-2008 (millones de dólares)	308
Gráfica 4.28 Bangladesh: balanza comercial 1997-2008 (millones de dólares)	309
Gráfica 4.29 Nepal: importaciones 1997-2008 (millones de dólares)	310
Gráfica 4.30 Pakistán y Sri Lanka: importaciones 1997-2008 (millones de dólares)	311
Gráfica 4.31 Pakistán: tipo de cambio de la rupia frente al dólar estadounidense 1993-2008	317
Gráfica 4.32 Pakistán: Indicadores seleccionados del sector externo 1997-2008 (millones de pesos)	318
Gráfica 4.33 Pakistán: exportaciones 1997-2008 (millones de dólares)	319
Gráfica 4.43 Pakistán: Importaciones totales 1993-2008 (millones de dólares)	320

Capítulo 5

Fotografía área 5.1 Base aérea Shamsi localizada en la provincia de Baluchistán	323
Fotografía área 6.2 Base naval Karwal, Karnataka, India	325
Gráfica 5.1 25 principales socios comerciales de India en 2010-2011 (millones de dólares)	333
Gráfica 5.2 Exportaciones de India con los 25 principales socios comerciales 2009-2010 y 2010-2011 (porcentajes con relación al comercio total)	334
Gráfica 5.3 Importaciones de India con los 25 principales socios comerciales 2009-2010 y 2010-2011 (porcentajes con relación al comercio total)	336
Gráfica 5.4 Relación comercial de la India con sus vecinos de Asia del Sur 2010-2011 (millones de dólares)	337
Gráfica 5.5 La India: exportaciones por región 2009-2010 y 2010-2011 (porcentajes con relación al total)	338
Gráfica 5.6 La India: importaciones por región 2009-2010 y 2010-2011 (porcentajes con relación al total)	339
Gráfica 5.7 Exportaciones de India 2008-2009 (porcentajes)	340

Gráfica 5.8 Importaciones de India 2008-2009 (porcentajes)	341
Gráfica 5.9 Región del Golfo Pérsico y Océano Índico	342
Gráfica 5.10 Principales países inversionistas en IED en la India 2000-2011 (millones de dólares)	347
Gráfica 5.11 La India: sectores de mayor atracción de IED 2000-2011 (millones de dólares)	348
Gráfica 5.12 La India: Porcentaje del total de flujos de IED 2000-2011	349
Gráfica 5.13 La India: Flujos de Inversión Extranjera Directa 2000-2011 (millones de dólares)	350
Gráfica 5.14 La India: efectos de la crisis global en la IED recibida 2009-2012 (millones de dólares)	351
Gráfica 5.15 La India: principales ciudades donde se dirige la IED 2009-2011 (millones de dólares)	352
Gráfica 5.16 Crecimiento anual en los países del G-20 entre 2009-2010 (millones de dólares)	357
Gráfica 5.17 Crecimiento económico de la India y el G-20 entre 2009-2010 (millones de dólares)	359

Introducción

La complejidad de asuntos que cruzan los aspectos geoeconómicos, geopolíticos, geoestratégicos de la India, nos indica la dificultad para captar a primera vista su posición en el ámbito regional y global. Una aproximación metodológica nos indica que la India ha de ser estudiada desde una perspectiva integral considerando diversos aspectos como lo económico, social, cultural, filosófico y religioso. Es un mosaico que integra una multirreligiosidad, un mundo multilingüístico, desigualdad y conflictos sociales, asimetrías regionales y conflictos históricos con sus vecinos más próximos, tradición milenaria con modernidad. Por paradójico que parezca, el pensamiento religioso hindú ha ejercido y sigue ejerciendo una fuerte influencia en el actuar de las elites de la India, desde su creación hasta nuestros días.

Qué tipo de liderazgo regional y global ha logrado proyectar la India, un país que en su interior mantiene una estructura económica basada en un sector primario con graves estrecheces en su producción y con un pujante desarrollo tecnológico y económico, el cual no ha sido capaz de revertir los enormes bolsones de desigualdad social, dado que la mayor parte de su población vive con enormes dificultades para mantener estándares de vida dignos.

Efectivamente, el papel como país líder involucra la participación de la India como un jugador geoestratégico y un hegemón regional, lo que se ha traducido en un

incremento de su gasto en defensa y en la construcción de una creciente capacidad para desarrollar arsenales nucleares e infraestructura bélica, pero sin que ello haya podido modificar el equilibrio de poder para que éste sea favorable a sus intereses nacionales.

La evidencia empírica que aquí se expone no necesariamente refleja que la India ejerce un pleno dominio geopolítico regional y global, ya que muchas veces la interpretación que suele hacerse de los datos estadísticos varía en función de elementos más subjetivos y de corta duración. Sin embargo, los datos presentados en la presente investigación ciertamente dan cuenta de cambios profundos registrados en el aspecto económico, comercial y militar de la India en las últimas décadas. De ahí que para el estudio de la India como potencia regional y como posible hegemón regional, se ha considerado que el enfoque apropiado es el de la economía política internacional con énfasis en la teoría de la estabilidad hegemónica, que se expondrá en el capítulo 2.

La actuación de la India a nivel regional y global sin duda está enfocada a la proyección de sus intereses económicos, políticos, militares, comerciales, observando las reglas del sistema global, pero a la vez buscando imponer su propio sello como Estado nación. Sin embargo, la India sigue siendo vista como un país que enfrenta fuertes regulaciones para incentivar el crecimiento económico, pero a su vez tiene un Estado que es incapaz de incorporar a amplios segmentos del sector servicios y del mundo rural a la economía formal.

La India está considerada como una potencia emergente del siglo XXI. La participación de la India en diversos foros y organismos internacionales cada vez es más intensa y dinámica. El surgimiento del bloque de países llamados BRICS, el cual es de carácter político y económico integrado por Brasil, Rusia, la India, China y Sudáfrica –cuyo análisis no es el objeto central de estudio de la presente investigación- ha sido uno de los acontecimientos más importantes de la primera década del siglo XXI, cuya evolución como organización internacional moldeará sin duda las relaciones internacionales del entorno global durante las próximas décadas.

En un sentido pragmático, la India ha instrumentado medidas de carácter liberalizador en los últimos años, ya que el orden económico imperante ha favorecido la apertura de diversos mercados, pero sin adherirse completamente a los postulados del Consenso de Washington, sino aprovechando el orden liberal prevaleciente que le ha permitido beneficiarse de la globalización económica.

Las ideas sobre el futuro de la India de Jawaharlal Nehru moldearon el curso de los acontecimientos durante las primeras décadas, después de la independencia en 1947. En primer lugar, la economía fue reconocida por su tasa de crecimiento del 3.5% anual. La trayectoria varió a partir de los años ochenta hasta el periodo de la liberalización, aunque con algunas desaceleraciones al final del decenio de los noventa, hasta la actualidad.

Resaltamos que otras economías atravesaron crisis como Indonesia, Malasia y Singapur, mientras que el desempeño del crecimiento de la India comenzó a ser

atractivo, sobre todo después del programa de reformas aplicado en 1991. Para finales de ese decenio la economía llegó a crecer al 6%. Este hecho, ha producido consecuencias predecibles. Por ejemplo, las ventas de miles vehículos motorizados por día.

Objetivos

El objetivo general de este trabajo de tesis es clarificar el potencial y alcance de las reales capacidades económicas y militares que la India posee para construir la estabilidad hegemónica regional; adicionalmente nuestros propósitos específicos son seis 1) entender metodológicamente a la India desde la historia de su cultura y de sus religiones, ya que ello ha influido a sus elites políticas desde su creación como Estado nación; 2) estudiar a dicho país a partir de las teorías contemporáneas de las Relaciones Internacionales que explican su ascenso como potencia regional a partir del análisis de sus postulados teóricos; que explican en qué medida se acercan o alejan de la realidad; 3) destacar las referencias históricas-sistémicas y tendencias políticas, económicas, demográficas y militares en la India; 4) evaluar la estabilidad hegemónica en la práctica; 5) dar cuenta del entorno inestable de la India y sus consecuencias, por un lado, para la estabilidad hegemónica regional y, por el otro 6) para la estabilidad hegemónica internacional, con la demostración empírica de la evolución y resultados de las dimensiones económicas y militares a través de variables determinadas; así como la discusión de las causas y consecuencias de la estabilidad hegemónica regional e internacional y su relación con China, Pakistán y Estados Unidos. El razonamiento sustancial que justifica los fines anteriores es que la India se

enfrenta a desafíos estructurales para afirmar su posición dentro de su espacio vital.

Hoy en día, la India está considerada como un país en desarrollo en rápido ascenso económico y militar,¹ que se sustenta en los datos de sus Resúmenes Económicos Anuales,² con posibilidades de convertirse en una potencia regional en esos rubros. Consideramos que esta razón tiene peso suficiente para elaborar un trabajo académico serio, útil y propositivo con la carga argumentativa suficiente para abordar las posibles implicaciones que dichas transformaciones revisten tanto para el interior del Estado indio, como para el resto del sistema mundial.

Hipótesis

La India se encuentra desarrollando sus capacidades políticas, económicas, científicas, tecnológicas y militares, retos planteados por el sistema internacional, cuyos aspectos son tema de estudio para la teoría de la estabilidad hegemónica y de la Economía Política Internacional, y que son los fundamentos para convertirse en una potencia regional, cuyo objetivo es proteger y consolidar sus intereses regionales a largo plazo, que incluyen su supervivencia, así como su fortalecimiento económico y militar.

¹ Antes de 1991, el modelo económico funcionaba hacia el interior y hacia la sustitución de importaciones (economía mixta), en vez de propiciar la apertura y promoción de las exportaciones hecho por el que no pudo participar en la expansión comercial posterior a la Segunda Guerra Mundial, esto perduró hasta finales de los años ochenta.

² Nos referimos a las publicaciones periódicas como *International Financial Statistics Yearbook* del Fondo Monetario Internacional.

Metodología

El abordar el tema del posible ascenso económico y militar de la India de acuerdo con Alexander L. George y Andrew Bennet,³ implica un estudio de caso (1991-2007) por la evidencia disponible. En consecuencia, nuestra metodología será deductiva, especialmente al tratar el tema de las estructuras económicas y políticas internacionales, así como los procesos económicos y políticos internacionales que son los instrumentos que permiten la identificación de variables como crecimiento económico, desarrollo, comercio, flujos de capital como inversión extranjera directa y de portafolio, finanzas y sector externo, así como los mecanismos causales y las correlaciones o patrones que no son fáciles de detectar y que son útiles al estudiar temas complejos. La importancia central radica en la determinación de la viabilidad del ascenso de la India, en el refinamiento de conceptos y en la formulación de hipótesis nuevas. Una investigación cualitativa involucra un estudio de caso para lo que será necesario investigar datos empíricos e históricos.

Por lo tanto se estudiarán series de datos correspondientes a los años entre 1991 y 2007, en los casos posibles hasta 2012. Para la recopilación de la información especializada empírica (indicadores), se utilizaron bases de datos del Fondo Monetario Internacional, Banco Mundial, Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos, Asociación Regional para la Cooperación de Asia del Sur, Gobierno de India, Banco Central de India, Centro para el Monitoreo de la

³ Alexander George y Andrew Bennet, *Case Studies and Theory Development in the Social Sciences* (Cambridge, MIT Press, 2005): 35.

Economía de India así como publicaciones y artículos con información empírica de instituciones comerciales, financieras e internacionales referentes a globalización, crecimiento y desarrollo; así como literatura original de autores conocidos que se han dedicado a la investigación sobre la India.

Organización del trabajo de tesis

El primer capítulo es la introducción al trabajo de tesis en el que se pretende presentar los antecedentes que la India posee como proyecto de nación, es decir la guía básica para entender a la India desde sus orígenes filosóficos, religiosos, los cuales moldean e influyen en el comportamiento de sus elites políticas hasta nuestros días. El capítulo dos, presentará la construcción teórica sobre la India y las teorías contemporáneas de las Relaciones Internacionales como la Economía Política Internacional en las Relaciones Internacionales y la Teoría de la estabilidad hegemónica, haciendo un recuento de la influencia capitalista, los mecanismos de implantación del enfoque, mediante una disertación conceptual, con las propuestas para estudios de casos específicos y desde luego la utilidad de la aproximación de la teoría de la estabilidad hegemónica; el tercer capítulo versa sobre el ascenso de la India: posibilidad o realidad, haciendo énfasis en las referencias históricas-sistémicas y tendencias políticas, económicas, demográficas y militares en la India, el análisis de las estructuras políticas y económicas internacionales, así como los procesos políticos y económicos internacionales. El cuarto capítulo expondrá al entorno inestable de la India y sus consecuencias para la estabilidad hegemónica regional, el cual incluye una comparación entre China

y la India, es decir, abordando el análisis con otro poder regional, a efecto de conocer cuál es el camino que le hace falta recorrer a la India en diversos temas económicos y comerciales; y por último el capítulo quinto que se abocará al análisis de los factores exógenos y análisis geoeconómico y geopolítico que impactan a la India, es decir a la trayectoria de las relaciones con potencias del sistema internacional, mediante nuevos arreglos económicos, comerciales y financieros, cuyo resultado final será desarrollar las conclusiones, donde presentaremos cuáles serán las implicaciones y consecuencias probables de la hegemonía regional de la India.

CAPÍTULO 1

Guía histórica básica para entender a la India

1.1 Las tradiciones filosófico-religiosas en la India.

La civilización de la que surgió la India tuvo que producir sus símbolos, sus visiones, sus ritos y sus imágenes, para encontrar una realidad trascendente y para conectar el orden mundano con el divino, dando lugar a la conformación de una filosofía india muy extensa, la cual nos informa acerca de las estructuras y potencias mensurables de la psique, analiza las facultades intelectuales del hombre y las operaciones de su mente, evalúa diversas teorías del entendimiento humano, establece los métodos y leyes de la lógica, clasifica los sentidos y estudia los procesos mediante los cuales aprehendemos, asimilamos, interpretamos y comprendemos la experiencia.¹ La India aparece como una de esas sociedades y naciones que tienden a considerarse eternas, en razón de que no se puede ubicar con exactitud la datación de su origen.

De acuerdo con E. O. James², el origen de las mitologías y creencias de la India, se emparenta con las religiones de Persia en el cuarto milenio a.C. Para este trabajo, la importancia de esta afirmación introductoria es la de establecer los fundamentos del contexto que han moldeado el desarrollo del pensamiento en una región de Asia del Sur en la que ubicamos a la India actual. En ese territorio floreció la primera civilización del Elam y es a partir de ese momento que iniciaron los

¹ Zimmer, Heinrich, *Filosofías de la India*, (Sexto Piso, Madrid, 2011) 23-24

² E. O. James, *Historia de las religiones*. (Alianza Editorial, Madrid, 2009) 74-75

movimientos culturales diversos a través de los montes Zagros, hasta Mesopotamia, extendiéndose por Baluchistán, el Himalaya y finalmente la India. La evidencia ha sido develada por las excavaciones realizadas en el Punjab y el valle del Indo que muestran la existencia de una cultura urbana entre el 3000 y 2000 a.C., que pudo originarse de las aldeas agrícolas de Baluchistán, Persia, así como de las tierras fértiles de las ciudades antiguas como Harappa, la capital antigua del Punjab, situada a la izquierda del río Ravi, y Mohenjo Daro, del este del Indo, así como 600 km al sudoeste de la región del Sind, conocida como Chanchu-Daro.

En el caso de Mohenjo-Daro, sobresale la arquitectura de los edificios construidos sobre pedestales artificiales, que prueban el avance urbano y el carácter sagrado de dicha civilización ya que se realizaban rituales dedicados a la purificación del agua, características fundamentales de la India hinduista.³

1.2 La llegada de los arios.

Es probable que los arios indoeuropeos llegaran desde las estepas del sur de Rusia, y del oeste del mar Caspio, el Turquestán, en el segundo milenio a.C. El caballo fue domesticado por agricultores parcialmente nómadas que desarrollaron una cultura guerrera. Habitaron en poblaciones pequeñas donde cultivaban cereales y cuidaban rebaños, su organización era tribal y su religión se fundamentó

³ Mortimer Wheeler supone que existió en la zona, un gobierno de ciudadelas con defensas y un poder autocrático centralizados desde las dos sedes principales, Harappa y Mohenjo-Daro, que ejercían una soberanía unitaria sobre los reinos del Norte y los del Sur, con una autoridad teocrática suprema. Según el Atlas Histórico (España: Planeta: 2007:61) la civilización de Harappa y Mohenjo-Daro (ubicadas en Pakistán) creó ciudades perfectamente planificadas, tendidas de norte a sur y con bloques especializados: la ciudadela, dedicada al poder y al culto, con magníficas piscinas y columnatas; el barrio del granero y los artesanos; los centros residenciales ricos con edificios de ladrillo de varios pisos; las barriadas con casas bajas pero cómodas, con salas de baño y desagües

en el culto a la naturaleza. Los primeros arios fueron politeístas y pastores, desde el 2000 a.C., hasta finales del siglo VII a.C. Una vez que los arios cambiaron su vida nómada para establecerse en el valle del Ganges no abandonaron sus prácticas pastoriles y su filosofía social y política, ni sus aspectos estéticos, con su expresión en el sistema de castas, la ley del karma y la doctrina de la reencarnación.

1.3 El Hinduismo y las castas

El hinduismo no tiene fundador, iglesia, libro único, dogmas ni concilios. Se puede ser teísta, panteísta o ateo, tener un dios, varios o ninguno, se pueden practicar rituales o no. Lo que sí debe ser aceptado son normas elementales de conducta y que exista un apego a los textos védicos. Los elementos principales del hinduismo fueron establecidos en la época de las epopeyas, del imperio Gupta en el norte de la India y del esplendor cultural de la India meridional, precisamente cuando convergieron las características arias y las dravídicas fue posible la configuración del hinduismo hasta nuestros días.

El sistema religioso que se originó en la civilización del valle del Indo se relaciona con una diosa madre, ritos de fertilidad y gobierno ejercido por reyes y sacerdotes. Los grupos indoeuropeos que llegaron a asentarse posteriormente se identificaban entre sí como aryas o nobles.

El grupo ario intercaló en el área una cultura y religión nuevas cuando se asentaron en el Punjab, en poblados con escasos habitantes que se dedicaban a sus rebaños, y se fueron desplazando hacia el este. Cada aldea estaba gobernada por

un *rajá* o el jefe, cargo que era hereditario y conviviendo con los dasas o los esclavos. La combinación entre la civilización del Indo con la de los arios originó una religión, una filosofía mística, literatura y ética. Cuando los arios del Ganges ya se habían constituido como estrato superior de la población en los distritos gobernados por rajás, comenzó una estructura social particular de relaciones determinadas, en la que, aunque no existían divisiones definitivas, sí se distinguían los cuatro grupos de estratificación que se encontraban en proceso de formación: en sánscrito varna que significa casta o color.

Todos los asuntos de la vida común estaban regulados por normas rígidas que imperaban, por ejemplo: la herencia, el trabajo, el matrimonio, la preparación de alimentos y la comida, el uso de los caminos, las escuelas y los templos, así como la forma de vestir. Fuera de las cuatro castas quedaba el sector de la población más numeroso, que aumentaba con rapidez, conocido como los dalits o intocables, a los que se les reservaron las tareas consideradas como “impuras” y “contaminantes,” tales como la recolección de la basura, el lavado de la ropa y el curtido del cuero.

De acuerdo con el *Código de Manú*,⁴ primer texto legal de la India Antigua, el sistema de castas fue alentado gradualmente. En general, cualquier hindú de casta pertenece a una de las cuatro varnas, que aparecieron de partes del cuerpo del

⁴ El Código de Manú es una colección de preceptos morales que fue reunida aproximadamente en el año 200 a.C, en donde se establece que todo hindú pertenece a una de las cuatro castas o varnas, que se supone brotaron del cuerpo del Creador. Véase E.O. James, *op.cit* (2009):81

Creador, por lo que cada grupo debe permanecer separado de los demás, desde su nacimiento hasta la muerte, por motivos divinos.

Inicialmente el sistema determinó una estructura social sin movilidad en la que el estatus y la ocupación fueron fijados por un fundamento de carácter hereditario, básicamente por la creencia de la reencarnación que impidió cualquier modificación a las vidas futuras de los seres vivos. Eventualmente, las castas fueron separadas en subgrupos, algunos han experimentado cambios, por ejemplo, el permiso para celebrar matrimonios entre éstas; la forma de vestir y de comer, etc. Actualmente, persiste la obligación de permanecer en el estrato en el que se ha nacido, con todas las implicaciones. En muchos lugares, las mujeres continúan siendo prometidas a sus esposos desde la infancia, antes de su nacimiento, de acuerdo con la normatividad de sus castas.

Los Vedas

Los *Vedas* corresponden a un tipo de autoridad enérgica y dominante, encargada del orden de la estabilidad religiosa, cultural y política.⁵ Es parte del legado tradicional entre los hindúes que han pretendido la unidad mediante la cooperación de todas las partes del cuerpo que la integran. Los primeros himnos, describen la organización social en grupos de familias emparentadas o clanes, con cada tribu regida por su rey y con deidades relacionadas con la naturaleza como

⁵ Los Vedas provienen de la primera época de la historia de la India son los cuatro Vedas (Rig Veda, Sama Veda, Yajur Veda y Atharva Veda). De los cuatro Vedas el más antiguo es el Rig Veda que debemos ubicar hacia el inicio de la Época Védica, alrededor del año 1500 a.C, y que se extiende hasta finales del siglo VII a.C. Véase E.O. James, op. cit (2009): 82

por ejemplo: los reyes de los dioses, Indra; señor de la lluvia; Varuna, señor regente del océano; *Surya*, el Sol y Agni, dios del fuego del sacrificio.⁶

La lengua del *Rig Veda* es muy arcaica porque data de 500 a.C. La naturaleza sagrada de estos himnos aseguró su transmisión oral hasta el día de hoy. Los dioses eran halagados con alabanzas y les eran ofrendados artículos como el soma para que concedieran lo solicitado como salud, riqueza, fertilidad y la victoria. El *Rig Veda* se encuentra seccionado en 10 libros o *Mandalas*. El *Rig Veda* más antiguo comprende la mayoría de los nueve primeros. Los himnos están dedicados a los dioses.

Los dioses arios o deva, de div resplandor o los resplandecientes, eran dioses del cielo y además masculinos. Encontramos todavía en los primeros himnos al dios *Dyaus*, dios de los cielos y de un himno dedicado a los dioses del cielo y de la tierra. El panteón fue dividido entre los dioses asura que, finalmente se convierten en demonios, y los deva o dioses buenos.

El orden cósmico determina el curso de los acontecimientos físicos y morales. Varuna tiene mandatos que constituyen las leyes que deben ser acatadas por los humanos en su conducta y es el dios ante el cual los arios se sienten responsables por sus malas acciones y temen su castigo. Los himnos piden la piedad y misericordia para con el trasgresor de la ley.

⁶ Zimmer, Heinrich, *op.cit* (2011):.29

Los aspectos de la vida y la naturaleza representan algún dios, espíritu o demonio. Por ejemplo: Aryaman u hospitalidad; Surya y Savitar o dioses atmosféricos o meteorológicos; Savitr, dios del sol, del sacrificio, recuerda los deberes e inspira cordura; Vayu o dios del viento.

El último Mandala. En el que se nota una nueva inquietud cosmogónica sobre el inicio del mundo y concluye en varias explicaciones. Una de éstas, la referente al origen del universo por el sacrificio de una figura colosal, Purusha u hombre primigenio. Su tamaño es tan grande que con una parte de él han sido creadas todas las cosas. Tres partes quedan en el cielo. Los dioses lo sacrifican y lo ofrendan a sí mismo. Las partes divididas de Purusha como sacrificio, crean otras partes del mundo, a los animales, los astros, las clases sociales y las formas litúrgicas. Lo anterior es lo que diferencia primordialmente los primeros libros del último, así como la introducción de figuras como el asceta silencioso, el yogui sabio y sobre todo la configuración de la especulación metafísica. Con esta forma de pensamiento se delibera la reflexión cosmogónica abstracta que dice que lo existente surgió de lo no existente.

En este periodo, la agrupación con mayor poder fue la de los brahmanes quienes se encargaban de llevar a cabo actividades como el sacrificio para la permanencia del cielo y la tierra, etc. No obstante a través del tiempo la práctica de la religión se aproximó al panteísmo. El origen del brahmanismo, no pudo haber sido mejor resumido que de la siguiente forma:

La filosofía hindú ortodoxa surgió de la antigua religión aria del Veda. Originalmente, el panteón védico, con su hueste de dioses, representaba el

universo donde se proyectan las ideas y experiencias del hombre acerca de sí mismo. Los rasgos de nacimiento, crecimiento y muerte del ser humano y los procesos de la generación eran proyectados sobre el curso del universo. Las fuerzas cósmicas y los fenómenos eran personalizados. Las luces del cielo, las formas y aspectos de las nubes y tormentas, bosques, cadenas de montañas y cursos de ríos, las propiedades del suelo y los misterios del mundo subterráneo eran comprendidos y tratados con referencia a las vidas y relaciones de seres divinos que, a su vez, reflejaban el mundo humano. Estos dioses eran superhombres dotados de poderes cósmicos, y podían ser invitados a las ceremonias de ofrenda como partícipes de una fiesta. Eran invocados, halagados, propiciados y complacidos.⁷

Las Brahmanas

Hacia el 700 a.C., aparecieron los textos conocidos como las *Brahmanas*,⁸ que fueron anexados a los Vedas como una serie literaria en prosa, con la finalidad de ocuparse como textos base para la instrucción y la realización de los ritos sacros a las diferentes escuelas de brahmanes. La figura significativa de las *Brahmanas* es la del dios Prajapati, señor de la producción y personificación del principio creador.⁹

El contenido inicial de *Rig Veda* se transformó en un pensamiento escolástico en torno a los detalles de los rituales del culto, de su significado y de su justificación.

⁷ Zimmer Heinrich, (2011):367. De acuerdo con los Vedas, el rey y los sacerdotes eran los encargados de la satisfacción de dos dioses sobresalientes, el primero, Varuna, que representaba la figura ética del orden, así como el protector de la ley moral. Él gobernaba al cosmos y a los dioses a través de un principio misterioso abstracto. Se pensaba que el fuego sagrado era su auriga, porque fue la ofrenda de sacrificio. Es pertinente recordar que los primeros arios fueron politeístas y pastores, desde el año 2000 a.C hasta finales del siglo VII a.C El segundo dios, Agni, era considerado el señor supremo, el medio en que se mantenían todas las cosas del cielo y la tierra, por lo tanto asumió un papel de mediador debido a que en el fuego coincidían tanto el bien como el mal.

⁸ El brahmán fue el encargado de construir el altar del fuego con siete ladrillos, en forma de halcón, representación de la estructura del universo el cuerpo de Agni y los Vedas. La creencia era que cada vez que colocaban un ladrillo se repetía el proceso de la creación. Finalizada la ceremonia y ofrecido el sacrificio era restaurada la unidad de la creación y el cuerpo del Creador cobraba vida. Para el siglo VII A.C, la figura del Brahman poseía un poder absoluto socialmente.

⁹ Los Brahmanas se añadieron a los cuatro Vedas como parte de un conjunto voluminoso de literatura escrita en prosa en el año 700 a.C. E.O. James, op.cit (2009): 84

Las *Brahmanas*, a diferencia de los *Veda*, son escritos en prosa (que relacionaban las fuerzas cósmicas que se personalizaban en el mundo real) y estaban relacionados a los mitos del *Rig Veda* y sus rituales sacros. Con la nueva estratificación y vida social, los brahmanes se especializaron en técnicas complejas del sacrificio y la liturgia.

Las dos obras constituyen el Sruti o la revelación oída. La mayoría son anónimos o se les concede la autoría a brahmanes que los transmitieron de forma oral incluso después del conocimiento de la escritura, hasta nuestros días (lengua en védico, forma antigua del sánscrito). Estos libros desarrollaron una ideología sacerdotal que enfatizó la técnica del sacrificio. El universo funciona por una energía cósmica, en donde el Brahmán se libera en el sacrificio. Aquí nada es producto de la casualidad o elemento fortuito. El universo sigue las leyes de causa y efecto. Cada logro implica la actuación o el sacrificio y de una forma explícita, del modo pertinente y eficiente. Entonces el sacrificio es eficaz si los ritos son los que deben ser y se llevan a cabo con cuidado y exactitud. Por eso es tan necesario el *brahmán* y su técnica del sacrificio. El resultado último consiste en una religiosidad del especialista del ritual. Cada palabra del rito sacrificial debe ser realizada o pronunciada de forma correcta, así como la liturgia que lo acompaña en el momento adecuado.

Upanishads (Vedanta)

Las *Upanishads* aparecieron aproximadamente en el 600 a.C.,¹⁰ cuyo objetivo fue reunir a los discípulos en torno a un maestro para descubrir la realidad última, el Absoluto, sobre la que se apoya la existencia del universo y el sentido verdadero de la vida humana. Las más antiguas fueron compuestas entre los siglos VII y II a.C., en lengua arcaica, entre védico y sánscrito clásico; las siguientes fueron escritas entre los siglos V y II a.C., al igual que tres restantes. Son textos compilados, reelaboraciones de materiales transmitidos oralmente, y la forma literaria que predomina es el diálogo.

Este movimiento fue una reacción contra las *Brahmanas*, los brahmanes, sus privilegios y pretensiones, especialmente en lo referente al ritual del sacrificio en lo que los sacerdotes y gobernantes no llegaban a un acuerdo por las diferencias de llevarlo a cabo. A decir de Zimmer¹¹, los filósofos creadores de las *Upanishads*, fueron los primeros intelectuales y librepensadores de su tiempo, ya que se apartaban de la concepción sacerdotal tradicional del cosmos.

En la primera parte de los libros fueron abordadas concepciones alternativas sobre el universo, tarea que hasta ese momento solamente la podía llevar a cabo los grupos dominantes en la estratificación social.

¹⁰ Los Upanishad que significa “sentarse junto al maestro” es una doctrina panteísta que fue desarrollada y sistematizada por un grupo de místicos que, aproximadamente desde el año 600 a. C. fueron recopilando una serie de tratados relacionados con la creencia en el Absoluto. E.O. James, op.cit (2009): 86

¹¹ Zimmer, (2011): 389-390 y ss.

La diferencia radicó en la interpretación literal de los ritos hacia otra de corte alegórico. Los maestros upanishads optaron por “establecer una vía del conocimiento” a través de la meditación, para lograr, finalmente la identificación completa con la Realidad única y última que subyace a toda existencia, esto es, con el brahmán. A este respecto Zimmer nos aclara que¹², en consecuencia, la energía intelectual que antes se había aplicado al estudio y desarrollo de la maquinaria para dominar las fuerzas divinas y demoníacas del cosmos mediante un minucioso *sistema de sacrificios y encantamientos aplacadores*, era desviada hacia la intimidad, donde acababan de tomar contacto con la suprema fuerza vital. La fórmula “eso eres tú” (*tat tvam asī*), frase del viejo brahmán Aruni que dirigió a su hijo, se convirtió en la verdad vedantina, que reducía todo el espectáculo de la naturaleza a su esencia única, universal, sutilísima, absolutamente intangible, oculta. Entonces se encuentra la liberación, y dentro del pensamiento indio los dioses y el mundo exterior iban perdiendo importancia.

La reencarnación y la ley del karma

La absorción en el Absoluto es un proceso muy largo y trabajoso que requiere un número indefinido de reencarnaciones. A esto se le conoce como *samsara* o renacimiento, el *atman* o alma que permanezca presa dentro de un cuerpo estará destinada a renacer en otro, terrenal, dentro de una forma de realización más elevada¹³ de acuerdo con las acciones del karma, que haya obrado en su

¹² Zimmer, (2011):391

¹³ Según Zimmer, dicha realización se le puede comparar con la doctrina cristiana de la gracia. De acuerdo a una de las Mundaka Upanisad, “a ésta se llega sólo por la veracidad (*satya*) y el ascetismo (*tapas*), el conocimiento auténtico (*samyag-jñana*) y la ininterrumpida continencia

existencia anterior. La ley del *karma* es característica en la India. El destino de todo hombre está determinado por una ley inexorable de acción y reacción, el karma, hasta que, con la liberación, moksa, termina la sucesión de renacimientos, *samsara*. Cada pensamiento, palabra o acción tiene consecuencias en la fijación de la suerte del individuo en sus existencias futuras. Por lo tanto, cada vida, con todos sus placeres y penas, por sus actividades, se erige en causa de futuros nacimientos. Lo que los hombres hacen, eso mismo obtendrán en sus futuros regresos a la tierra dentro de un cuerpo nuevo, que podría ser el de un místico, el de un paria, el de un perro o el de un caballo. Debe practicar las obras buenas, la disciplina mental, así como las técnicas de meditación y concentración en el pensamiento puro, como las que prescribe el sistema de yoga, con la finalidad de experimentar cuanto antes la identificación completa del Yo o atman con el brahmán y así poder escapar del ciclo de continuos renacimientos.¹⁴

En la última etapa védica se observó la pérdida de valor de los dioses correspondientes a las primeras etapas. El proceso de interiorización del sacrificio mediante el ascetismo, termina en las *Upanishads* con la exigencia del samyag-jnana o conocimiento auténtico.

(*brahmacarya*). Consistente en luz divina, resplandeciente. Ello reside dentro del cuerpo. Lo contemplan los ascetas, los que han aniquilado sus defectos". Zimmer, *op.cit*, (2011):405

¹⁴ Una de las Katha Upanishad señala que "[...] Quien carece del adecuado conocimiento intuitivo, y es descuidado e impuro, no alcanza Aquel Lugar (*pada*: el estado de existencia trascendental), cae en el torbellino de la muerte y del renacimiento (*samsara*). Pero quien está lleno de conciencia intuitiva y es cuidadoso y puro en todo momento, alcanza Aquel Lugar, de donde uno no renace.[...]". Véase Zimmer, *op.cit*, (2011):399

El karma del sacrificio se considera la actividad ritual, y sus beneficios para el practicante son el resultado de ello, pero no solamente los actos litúrgicos producen efectos. Del karma o el peso de los actos nadie escapa, pero tampoco se encuentra determinado por un destino o una divinidad. El *samsara* aparece por primera vez en las *Upanishads*, como el destino común de los hombres, y toma forma de acuerdo a los actos concretos de cada uno. Todo acto es incluido en el karma y por lo tanto perpetúa el *samsara* o reencarnación. En general cada acto tiene sus efectos. El universo se encuentra bajo la ley de causa y efecto y son dos términos que imperan en el pensamiento indio.

La avidya o ignorancia nubla la realidad verdadera del mundo y de los hombres, por lo que la liberación se encuentra en el moksa. El karma que produce el *samsara*, la interminable serie de muertes y reencarnaciones en que se reflejan los efectos de las acciones, conforma un círculo entre Avidya-karma-samsara, el cual disuelve en el moksa.

Las *Upanishads* proponen la alternativa hacia la liberación, mediante el vidya o saber, por lo que el janan o conocimiento de la realidad última del universo y del verdadero Yo, que es el avidya o rompimiento con la ignorancia, es el vehículo para reducir el *karma* y escapar del *samsara*.

Atman es una palabra de origen indoeuropeo que significa respirar, en un principio Atman es “la hebra que mantiene unidos a este mundo y al otro mundo y a todas las cosas” según la sabiduría que se expone en las *Upanishads*, toda vez que el

Yo, es decir Atman es el que ejerce el control interior, nos dice Zimmer¹⁵. Atman significa aliento. En las *Brahmanas* significa la personalidad inmortal que reconstruye las energías psíquicas mediante el sacrificio. En las *Upanishads* se convierte en un concepto central. El Atman o yo, la conciencia, el alma espiritual, es inmortal: Él es el yo, el gobernante interior, el único inmortal¹⁶. Los rishi o sabios upanishads buscan la liberación o *moksa*, de su atman o *samsara* del sufrimiento y de las reencarnaciones.

En las *Upanishads*, el alma de cada uno es un Brahman. La esencia de un ser es la del universo. Somos lo mismo que el todo, que el Absoluto, que el brahman. El que sepa esto ha alcanzado la sabiduría y no necesita servir a los dioses porque es igual al brahman.

Al finalizar la etapa védica, la dispersión de las doctrinas nuevas significaba un peligro para los intereses ideológicos y económicos de la casta de los sacerdotes, entonces los brahmanes debieron incorporar los elementos que proponían los ascetas y nació asrama o las cuatro etapas de la vida. De acuerdo con estos postulados, un ario transitaba por cuatro etapas en su vida, la primera como un brahmacarin o alumno, en la casa de un brahmán o un gurú para su iniciación en el conocimiento del Veda; la segunda, como grhastastha o padre de familia, cuidando de sus posesiones y ofreciendo sacrificios a los dioses; la tercera, vanaprstha o

¹⁵ Zimmer, *op.cit*, (2011):400

¹⁶ Zimmer, *op.cit*, (2011):401

estado de la vejez donde debe retirarse y solamente meditar, sin sacrificar; y la cuarta, sannyasin o asceta, inmerso en un pensamiento de brahmán, al principio universal y a pensar en la unión con él. Esto no quiere decir que la religión ritualista y del sacrificio no permaneciera, pero también los arios buscaron una forma de serle fiel sin abandonar la alegría por la vida, placeres y bienes, por lo que aparecían movimientos alternativos de ascetas y sectas como el budismo y el jainismo. Ante las novedades, los brahmanes intercambiaban puntos de vista y hasta discutían con los ermitaños, hechos que permitieron la formación de las *Upanishad*, existen muchos escritos a los que se le concedieron este nombre, pero se considera que sólo la más antigua forma parte del sruti o de la revelación sagrada.

El *Bhagavad-Gita*

Entre los siglos III a.C., y el III d.C., la tradición brahmánica ortodoxa se recuperó. Las grandes expresiones fueron manifestadas en el *Mahabhárata* y el *Ramayana* compuestas durante seis siglos por generaciones de poetas diferentes.¹⁷ Es la unidad cultural lograda en la India por ser la síntesis de las tradiciones diversas.

¹⁷ El Mahabharata fue escrito por el poeta Valimiki en el siglo IV a.C., a los que se añadieron los libros primero y séptimo en el siglo II d.C, que describe la lucha fratricida entre dos familias de primos, descendientes ambas de su bisabuelo común Kuru. El Ramayana terminó de compilarse en el año 400 d.C. E.O. James op.cit (2009): 90

El *Mahabhárata* es el poema más largo del mundo dividido en 18 libros.¹⁸ Dicho poema es una descripción de las guerras sucesivas llevadas a cabo entre las tribus arias en la conquista del territorio del Valle del Ganga desde el siglo VIII a.C. Dicho texto refiere a que el conflicto termina con la batalla apoteósica de Kuruksetra, en la que los vencedores son los Pandava, los dos grupos son descritos con características de nobleza y debilidad. El *Mahabharata* se encuentra constituido por interpolaciones variadas como el Santi Parvan, una larga disertación sobre la conducción del Estado y la ética, que son parte de los libros 12 y 13 que también versan sobre el Mokshadharma que contiene muchas de las ideas originarias de la filosofía *Samkhya*, como la existencia real de la materia y de las almas individuales. Varios de los pasajes de la epopeya muestran diferentes versiones de los 25 tattva o principios del Samkhya que tratan de acomodarse a la posición devota vishnuista característica del poema. Cada uno se encuentra en una determinada casta, profesión, sexo y circunstancia. Por lo tanto cada persona posee un dharma propio, y eso es su obligación, su deber.

El *Bhagavad-gita* vinculó la vía del conocimiento y la de la devoción amorosa y muestra una tercera posibilidad, la vía yoga de la acción, es decir actuando de acuerdo al deber ser, las personas pueden acercarse a la liberación, sin acumular karma.¹⁹ Krishna aparece como una encarnación de la divinidad de Vishnú, del

¹⁹ El Bbagavad-Gita que significa “el Cántico del Bienaventurado”, donde Krisna, a quien se representa como encarnación de Visnú, empieza exponiendo a Arjuna, los deberes de casta, data probablemente del año 300 a 250 a.C, cuya forma actual se concluyó en el siglo II d.C. E.O. James, *op.cit*, (2009): 91

absoluto. En ocasiones se refiere al brahmán como lo hace las *Upanishad*, en otras, es un hombre común, al auriga de Arjuna al que hace recomendaciones. Es un resumen de la filosofía upanishádica, devoción piadosa y poética. Las novedades fueron la introducción del yoga de acción, diferente al ascetismo y a la renuncia, así como su contribución a la consolidación de las estructuras sociales y religiosas del brahmanismo, recordando el deber ser. Se dice que éste fue un libro muy importante para Gandhi.

Y no es una cuestión menor. Al respecto, nos dice Zimmer que la India filosófica siempre ha tenido la idea de que la sabiduría puede ser poder si impregna, transforma, domina y modela toda la personalidad. El sabio debe entender que mientras mayor sea su realización mayor será su poder. De ahí que el poder mágico de Mahatma Gandhi, por ejemplo, debe entenderse de esa manera. La fuerza de su presencia como modelo de las masas hindúes deriva del hecho de que en él se identifican la sabiduría ascética (como estilo de existencia), y la política (como actitud efectiva hacia los problemas mundanos, tanto los de la vida diaria como los de la política nacional). Su importancia espiritual se refleja en el título honorífico con que se lo llama, Mahatma: “cuya esencia de ser es grande”, “aquél en quien la esencia suprapersonal, supraindividual y divina, que impregna todo el universo y mora en el microcosmos del corazón humano como gracia

vivificante de Dios o atman, ha crecido hasta tal magnitud que ha prevalecido por completo o mahat.²⁰

El hinduismo sectario de Zimmer: el *Bhagavad Gita*

Desde la antigüedad, el hinduismo ha presentado un carácter sectario, mostrando preferencia por alguno de los dioses védicos. Como bien dice Zimmer²¹, el pensamiento no brahmánico y preario, aborigen de la India, se combinó fructuosa y armónicamente con las ideas védicas de los invasores arios en la célebre *Bhagavad Gita* que significa las enseñanzas impartidas en la canción del Sublime Exaltado.

El hinduismo es el resultado de esa mezcla de elementos heterogéneos en un sistema de creencias y prácticas de corte mixto. Representa la convergencia de los dioses locales y los de los arios, conformando un mosaico de monoteísmo y de politeísmo.

²⁰ Zimmer, *op.cit.*, (2011):.83-84

²¹ Zimmer, *op.cit.*, (2011):413. El *bhagavat* o bendito, que representa hacia sí un amor ardiente; y la *bhakti*, como autoentrega y devoción. Esta vía de la devoción o *bhaktimarga*, estaba ya establecida en el año 200 a.C., como movimiento sectario en torno a dos grandes dioses, Visnú y Siva, que parecen tener antecedentes en la civilización del Indo. La *bhakti* fue una forma de religiosidad antigua reconocida en el periodo Maurya entre el 322 al 185 a.C., cuando se presentaron cambios por las invasiones procedentes de Asia Central. Tanto en su forma monista *upanishádica* como dualista *samkhya*, éstas han constituido la base de los sistemas ortodoxos de la filosofía hinduista formados entre el 500 a.C. y el 500 d.C., toda vez que el hinduista común se siente atraído por algunas de las sectas de la *bhakti*.

En otras palabras²², el *Bhagavad Gita* es el documento clásico mediante el cual el pensamiento brahmánico estaba bien equipado para abordar no sólo las personalidades divinas del primitivo panteón védico sino también las fórmulas litúrgicas y filosóficas, mucho más complicadas, de la tradición no aria aborigen. Se dice que su enseñanza constituye una doctrina esotérica, pero en realidad se ha convertido en la expresión autorizada más popular, ampliamente memorizada, de los fundamentales principios orientadores de la vida religiosa india. Dicho conocimiento se encuentra condensado tanto en el *Ramayana*²³, el cual está compuesto por 24,000 dísticos, que fueron escritos por el poeta Valmiki en el siglo IV a.C.; como en el *Mahabharata*²⁴, epopeya monumental compuesta por 100,000 dísticos elaborados entre el 400 a.C., y el 400 d.C.

El *Bhagavad-Gita* o *Cántico del Bienaventurado* es una alegoría clásica de la literatura sacra. Es una historia del conflicto interno y la voluntad, que se basa en la búsqueda de la salvación, la cual es representada por Krisna, cuando aconseja al príncipe Arjuna los deberes de casta que como guerrero está obligado a observar y que es pelear una guerra justa; por lo que la absorción en el Absoluto se logra mediante la meditación, que conduce a la acción justa y a una actitud de desapego

²² Zimmer, *op.cit.*,(2011):415

²³ El *Ramayana* cuenta de las vicisitudes del protagonista, Rama, que está casado con la princesa Sita, que es raptada por un rey, el demonio de Ceilán. Los monos descubren el paradero de Sita y lo informan a Rama para ir en su búsqueda y continuar unidos. La relevancia de la obra radica en varios aspectos, como los siguientes, compila cuentos populares diferentes: la adoración a Rama como *avatar* o descenso de Visnú, por lo tanto fue considerado como un dios supremo y salvador.

²⁴ El *Mahabharata* es una descripción de una lucha fratricida entre dos familias de primos, descendientes del bisabuelo Kuru. Una de las familias es destruida en 18 días por sus rivales los Pandavas, iniciando un reinado que culminará con su ascensión al cielo. Arjuna, el caudillo de los Pandavas no quiere destruir al lado contrario del linaje, los Kauravas entonces aparece Krisna en esta crítica coyuntura en calidad de su cochero, donde le habló y le dio ánimo. Krisna no sólo quería hacer de consejero espiritual de su amigo sino también utilizar este dramático momento para proclamar a toda la humanidad su doctrina de la salvación. Zimmer, *op.cit.*, (2011): 416

con respecto a los bienes terrenales. Esta enseñanza quedó resumida en las siguientes enseñanzas del *Bhagavad Gita* que plasma Zimmer quien las recoge con precisión y en donde queda claro que en el hinduismo no hay lugar para la culpa:

La práctica del culto mediante ofrendas (*yajña*), el dar limosnas (*dana*) y la austeridad (*tapas*) no deben abandonarse. En realidad, siempre hay que realizar estas obras; porque el culto, la caridad y la austeridad sirven de purificación a los sabios. Pero aun estas obras desinteresadas deben realizarse renunciando a todo apego a ellas y a sus frutos; tal es Mi más firme y decidida convicción. No pienses más que en el acto, nunca en sus frutos, y no te dejes seducir por la inacción. Para el que alcanza el desapego interior, ya no existen ni el bien ni el mal aquí abajo. Considera como de igual valor el placer y el dolor, la riqueza y la pobreza, la victoria y la derrota. Prepárate, pues, para el combate. Actuando de este modo no estarás contaminado por la culpa.²⁵

Krishna, llamado avatar o encarnación del absoluto o divinidad, alienta a Arjuna a cumplir con su deber de guerrero y a eliminar cualquier emoción (sus parientes no perderán la vida, en la realidad nada desaparece). Lo importante es el deber, no los resultados.

El *Gita*, que se desarrolló en el siglo II d.C., combinó en un solo sistema todas las formas de salvación conocidas hasta ese momento. Es una obra de fe y conocimiento que se ocupa de la doctrina del *bahkti* y la exaltación de los deberes de casta, es decir que tenemos que abrazar los deberes y obligaciones de la vida en que hemos nacido. Esto significa que una persona nacida en una casta impura (un barrendero, un director de funeraria, por ejemplo) debe adherirse a la profesión

²⁵ Zimmer, *op.cit.*, (2011): 421

heredada, realizando el trabajo tan bien como le sea posible, de la manera más ordenada, para que de esta manera se convierta en un virtuoso y perfecto miembro de la sociedad.²⁶

Las castas

El sistema de castas primario fue apoyado ideológicamente por los brahmanes que le atribuyeron un origen divino; tal y como se recogen en las estrofas 11 y 12 del himno 90 del *Mandala X del Rig Veda*, del que ya mencionamos con anterioridad.

Las castas o varnas ya consolidadas y hereditarias fueron subdivididas en clases diversas, profesionales o jatis, en las que los miembros practicaban el mismo oficio o profesión y arreglaban los matrimonios entre cada una de ellas. Este sistema de estratificación temprano provocó que algunos individuos se alejaran socialmente y vivieran en los bosques o caminos. Fueron los primeros ascetas, ermitaños y miembros de sectas inconformes y heterodoxas que subsecuentemente desarrollaron parte del pensamiento tradicional indio.

Cuando los arios llegaron al territorio indio, posiblemente contaban con una división social determinada en las clases indoeuropeas de los sacerdotes, guerreros y los ganapanes, en su desplazamiento hacia el este destruyeron Harappa y a las comunidades dravídicas que se les opusieron.

Como anteriormente mencionamos, El *Rig Veda* da cuenta de la estratificación social en cuatro varnas o color. De acuerdo al Purusha Sukta, los humanos fueron creados por un ritual, el sacrificio, descuartizamiento de Purusha, el hombre

²⁶ Zimmer, *op.cit.*, (2011): 423

primigenio: de estas partes desmembradas fueron creadas las cuatro varnas, las de la boca que corresponden a los brahmanes o sacerdotes; de los brazos, los kshatrias o guerreros; de los muslos los vaishias o negociantes; y de sus pies, los sudras o servidores domésticos.

En el *Mahabhárata* existe un verso que asocia los colores de la piel a las cuatro varnas: brahmanes, les corresponde la piel clara, kshatrias, el color rojo, vaishias, el color amarillo, y sudras, el color de los negros.

Cada una de las varnas o clases se subdivide en muchos otros grupos endogámicos profesionales o castas o *jati*. Los miembros de una *jati*, pertenecen a la *varna* o gran clase y comparten muchos aspectos. Todos los miembros de la casta o *jati* ejercen el mismo oficio (los carpinteros son una *jati*, los jardineros otra) lo que facilita la formación profesional en casa mediante la transmisión de las habilidades y actividades de una generación a otra. Todos los individuos de la casta practican la endogamia, se casan entre sí, dentro de su casta, practican el comensalismo, lo que significa que solamente comen con los miembros de la misma casta, son solidarios entre sí.²⁷

La casta constituye el elemento principal de la identidad social de los individuos, es decir con lo que más se identifican. No pertenecer a una casta o ser excluido implica consecuencias negativas en todos los ámbitos de la vida cotidiana.

²⁷ Jesús Mosterín, *India. Historia del pensamiento* (Alianza Editorial, Madrid, 2007): 170-171

El término casta hispano-portugués quiere decir linaje, raza, fue aplicado por los navegantes y comerciantes portugueses en el siglo XVI a los grupos sociales endogámicos de la India. Los ingleses utilizaron *caste* para referirse a las grandes castas o varnas, así como a las castas específicas o jatis, que pueden contabilizarse en más de 3,000, a su vez divididas en un número probablemente superior a 25,000 subcastas.

El sistema de castas se desarrolló en el norte de la India y afectó en menor medida a la India dravídica y meridional. Fue hasta la era de los Gupta, por consecuencia de las tradiciones arias del sur y por la influencia creciente de los brahmanes, que fue generalizada la adopción de las varnas y de las castas. En las regiones del sur de la India, la discriminación de los miembros de los sectores de los intocables (que se encontraban fuera del sistema de castas) fue mucho más marcada que en el norte. Los textos sobre las castas fueron escritos por brahmanes que imprimieron su pensamiento. Las normas representan una situación ideal, que nunca llegaron a aplicarse del todo.

En un principio, existieron diferencias notables entre las tres varnas, la de los sacerdotes, los guerreros y los comerciantes, y aún más con respecto a la cuarta, a los servidores domésticos, a las tres primeras se les consideró como *dvija* o nacidos dos veces.

Las castas que mantenían costumbres opuestas a los brahmanes eran degradadas a la de sudras, y por lo regular no detentaban el poder político o económico. Los reyes y brahmanes tomaban las medidas para mantener la pureza de las castas, por lo que no era permitido el casamiento entre dos miembros de diferentes castas, aunque en algunos casos era tolerado cuando el hombre perteneciese a una casta superior.

Los brahmanes no pagaban impuestos por su prominencia social; sus ornamentos eran de oro y plata; podían tener cuatro esposas, pero la primera era la más importante y su iniciación era en primavera. Existieron todo tipo de brahmanes, los que llevaban una vida austera, religiosa y de meditación, los que subsistían de la enseñanza, los que dependían de reyes y nobles con favores y la donación de tierra, los que se ganaban la vida como podían y se dedicaban a todo tipo de actividades.

Los guerreros o kshatrias eran reyes, nobles, gobernantes, y extranjeros que se imponían militarmente a los indios. Podían casarse con una mujer por el simple hecho de capturarla; podían poseer amantes o de participar en la svayamvara o costumbre de la mujer joven de reunir a todos sus pretendientes y elegir a uno de ellos para casarse. También se dedicaban al comercio y a la artesanía. Pagaban impuestos; sus ornamentos eran de plata de poca calidad; podían tener tres esposas; y su iniciación era en verano.

Los vaishias o negociantes eran navegantes o artesanos; pagaban el grueso de los impuestos para sostener a las dos primeras varnas. Algunos lograban reunir fortunas, con lo que se ganaban el respeto. Sobre todo eran los que apoyaban y financiaban a los budistas, jainistas y otras corrientes heterodoxas; podían tener dos esposas; sus ornamentos eran de bronce; y su iniciación era en otoño.

Los sudras o sirvientes eran ciudadanos de segunda categoría; sus ornamentos eran de hierro, podían tener una sola esposa; no tenían iniciación ni prácticamente derechos. Eran sirvientes de las casas de los privilegiados, por lo que regularmente sus labores eran agrícolas. Hasta la era de los Gupta se les podía identificar respecto a los esclavos.

Los intocables se encontraban fuera del sistema de castas y de la sociedad y eran considerados como grupos inferiores e impuros, cuyo contacto o cercanía, hasta sus sombras eran evitadas. En la época de Gandhi, fueron conocidos como harijans o hijos de Dios, a pesar de su disgusto, hasta que en 1980 fueron renombrados como *dalits* u oprimidos. Entre los intocables se contaban los recolectores de basura, limpiadores de letrinas, los encargados de llevar y quemar cadáveres, los ejecutores de los criminales, los cazadores, y los carniceros. Sus viviendas estaban ubicadas en barrios aislados, si entraban en edificios debían hacerlo por puertas distintas y separadas. Se consideraba que cualquier contacto con ellos era contaminante. Gandhi se opuso a la discriminación de los intocables,

e instruyó a sus seguidores a llevar a cabo las labores del grupo, y se reunía con ellos para comer públicamente. Actualmente su número debe ascender a 250 millones, la mayoría habita en el ambiente rural. La discriminación por casta y por intocabilidad quedó prohibida desde 1950.

Los dalits se han organizado políticamente y tienen gran influencia en las elecciones, y están representados en los parlamentos. El gobierno practica la discriminación positiva, reservándoles cuotas en puestos gubernamentales, así como lugares en las escuelas y en todas las universidades. En la parte rural las condiciones continúan. En los medios urbanos y empresariales la distinción entre castas es menor.

Es probable que la solemnidad de las *Brahmanas* y de los absorbentes ritos de su perpetuo culto, muchos devotos se retiraron a una vida solitaria para practicar el sacrificio interior y las reflexiones de diversos ascetas que aparecen en los *Aranyaka* o los libros del bosque, y que culminaran en las Upanishads.

Contribuciones de las religiones y de M.K. Gandhi al liderazgo y pensamiento político de la India.

De acuerdo con Martha C. Nussbaum, Mohandas K. Gandhi (1869-1948), el Mahatma, -poseedor de un gran alma- fue un personaje moralista, religioso y hombre de acción extraordinariamente creativo, que inauguró y dirigió la resistencia no violenta en contra del gobierno británico, lo que finalmente permitió a la India

granjearse la simpatía y el respeto del mundo entero e hizo insostenible el control colonial del gobierno británico en su país. Además Gandhi fue un crítico de las tradiciones ancestrales jerárquicas, además de que se le reconoce por su apasionado igualitarismo y su brillante retórica.²⁸

El pensamiento político de Gandhi defendía la idea de una India unida, libre de la discriminación de castas y sin hostilidad religiosa. Jawaharlal Nehru, uno de los padres fundadores de la India, en uno de sus discursos en la vida independiente de la India, escribió lo siguiente sobre el Mohandas: en este día recordemos, en primer lugar al arquitecto de la libertad, al Padre de nuestra nación que, personificado en el antiguo espíritu de la India enarbolaba la antorcha...a menudo hemos sido sus indignos seguidores y nos hemos alejado de su mensaje, pero no sólo nosotros, sino también las generaciones venideras recordaremos su mensaje y llevaremos su importancia en nuestros corazones.²⁹

La educación religiosa de Gandhi fue la de un hindú vaishnava (secta dedicada al culto del dios Vishnu), pero de su familia aprendió el ejemplo de tolerancia al visitar santuarios de deidades hindúes consideradas hostiles, como Rama y Shiva. Gandhi nació en Gujarat, en el seno de una familia que pertenecía a la casta bania, cuyos antecedentes familiares señalan que hubo entre sus integrantes algunos gobernantes en diferentes estados.³⁰ Cabe resaltar que la influencia de las

²⁸ Martha Nausbaum, *India. Democracia y violencia religiosa*, (Ediciones Paidós Ibérica, S.A. de C.V., Madrid, 2009) : 109.

²⁹ Shashi Throor, *Nehru. La invención de la India. Biografía*. (Tusquets Editores, S.A, de C.V., España, 2009):165.

³⁰ M.K. Gandhi. *An autobiography or the story of my experiments with truth*, (Navajivan Trust, 2008, India): 3.

creencias religiosas de la madre de Gandhi fue determinante en la formación de este personaje.

En 1887 fue a estudiar derecho a Inglaterra, lo que le permitió desarrollar una aproximación ética completa, porque por primera vez debió enfrentar un entorno diferente al que conocía, ya que en ese lugar tuvo la oportunidad de lograr un acercamiento con el cristianismo y tuvo acceso a las lecturas de autores extranjeros, además de que también afrontó la contrariedad de su alimentación vegetariana. El encuentro con otras concepciones religiosas fue moldeando sus principios, especialmente el que se refiere a que el eje de la religión era de tipo moral y que todas las religiones eran una.³¹ Debemos resaltar que anterior a su estancia en el Reino Unido, Gandhi ya había observado que en el hinduismo las relaciones entre dioses adversarios eran muy conocidas y eso no significó un impedimento para que los hindúes cooperaran entre sí.³² Por lo tanto, Gandhi no encontraba una justificación para los enfrentamientos entre hindúes y musulmanes, ya que él predicaba con el ejemplo, en razón de que a lo largo de su vida sostuvo relaciones amistosas con personas de religiones diferentes.

En 1893 nuevamente Mohandas cambió de residencia, esta vez fue a trabajar a Sudáfrica para una comunidad de indios comerciantes, específicamente para una empresa musulmana denominada Daba Abdullaha and Co., que recaudaba una cantidad exorbitante en los tribunales correspondientes. En África del Sur conoció la región en la que dominaban las diferencias raciales y lingüísticas, ya que esta

³¹ Nussbaum, *op.cit.* 126.

³² Nussbaum, *op.cit.* 126.

área incluía al Estado Libre de Orange y el Transvaal que eran repúblicas Boers holandesas y enemigas de los ingleses, así como la Colonia del Cabo y Natal, administradas por Reino Unido; en esta última ciudad, la población era plural con excepción de la comunidad de Durban, en la que habitaban muy pocos ingleses y en la que Gandhi sería recibido. Inmediatamente, Gandhi reconoció el contraste entre los comerciantes acomodados, básicamente musulmanes, y sus empleados en comparación a los trabajadores indios indefensos, que llegaban con un contrato individual para incorporarse a otras empresas. Asimismo, Gandhi sufrió la discriminación racial ejercida en esos territorios en múltiples ocasiones. Para esta época, Mohandas comenzó a estudiar textos religiosos que contribuyeron a la construcción de sus creencias y su concepción de un hinduismo universal.

Gandhi inició la ejecución de sus ideas llevando a cabo diferentes actividades, por ejemplo: la reforma, en Transvaal ofreció su primer discurso y fue el comienzo de la organización de la comunidad india que consideraba la transformación de los propios indios con la finalidad de la liberación. Las acciones en las que insistió Gandhi especialmente fueron en la eliminación de las diferencias religiosas, el cambio en las costumbres de la higiene y salubridad, el aprendizaje de la lengua inglesa, pero sobre todo explicó el concepto de la verdad. En el ámbito legal y político, Gandhi se dedicó a la protección de los derechos para los indios, la cual resultó una experiencia complicada, pero sobre todo le llamó la atención un proyecto de ley que negaba el derecho de voto a los indios en la ciudad de Natal, por lo que llevo a cabo la movilización de los jóvenes indios cristianos y educados exitosamente, y fue la primera vez que la comunidad se unía en una organización

conocida como el Congreso Indio de Natal, que junto con el Congreso Nacional Indio que ya operaba en el territorio del subcontinente presionaban a los conservadores e imperialistas.³³

Las nociones atribuidas a Gandhi son las que a continuación destacamos:

1. La *Ahimsa* o no violencia, que es parte fundamental de la filosofía del *satyagraha*, es una condición necesaria para llegar a la verdad, por lo que Gandhi explica su “encuentro” con ahimsa en su obra *An autobiography Or The Story of my experiments with truth* en la que expone su comportamiento ante la actitud desdeñosa y violenta de integrantes de la Asociación de Plantadores de la India, cuando intentaba comprobar la pobre situación de los campesinos en Motihari, Tirhut. Es dable señalar que del encuentro con estos miembros del sindicato derivó una orden judicial que obligaba a Gandhi a abandonar la región para impedir su objetivo, por lo que al negarse, le fue notificado que debía presentarse ante un juez. Mohandas podría haberse resistido a la orden, sin embargo la acató y su proceder fue el correcto, hecho que observaron las autoridades en razón de que no mostró resistencia y no exhibió ningún temor el hacia gobierno, por lo que fue creciendo su carisma como líder moral.³⁴

2. La Satyagraha, de acuerdo con Mahatma, fue conocido en lengua gujaratí y en inglés como “resistencia pasiva”, pero el término no convenció a Gandhi porque consideró que podía ser confundido con odio, el cual finalmente se manifiesta

³³ Luis Rutiaga, *Gandhi.*, (Grupo Editorial Tomo, S.A de C.V., México, 2009): 35-51. El texto Gandhi M,K, *An autobiograohy Or The Story of my experiments with truth* fue traducida del Gujarati por Mahaved Desai y publicada bajo el sello de la editorial Navajivan Publishing House, Admedabad-380014 en 1927.

³⁴ M.K. Gandhi, *op.cit.* 342-344.

como violencia. El movimiento nacionalista necesitaba una noción diferente, entonces apareció una convocatoria para la creación de la palabra, Maganlal. Así las cosas Gandhi sugirió denominarle sadagraha, sad, que significa verdad y *agraha*, firmeza. Pero Gandhi lo cambió por satyagraha.³⁵

La Satyagraha implica cambios internos e individuales, en donde los seres humanos deben abandonar sentimientos como cólera, la furia y experimentar la calma, la serenidad, la placidez, ya que es una condición necesaria para alcanzar la tolerancia y la condescendencia hacia el adversario.

3. Brahmacharya, o respeto de toda vida, autodominio o castidad, Gandhi consideraba que la devoción de un sirviente era mil veces más meritoria que la de una esposa hacia su esposo, porque está última relación era “natural”, en cambio la dedicación de un criado hacia su amo necesitaba un esfuerzo extra, ya que era un problema de voluntad, de rendición de los instintos y de las pasiones. Por lo tanto para llevar a cabo un objetivo, es imperativo deshacerse de otras tareas, de ahí que se convierte en un sacrificio, aunque provechoso. Un voto o compromiso se convierte en la posibilidad para lograr la libertad, y cuando los seres humanos no son capaces de cumplir con tal acción pueden incurrir en la tentación. Gandhi lleva a cabo una diferenciación entre el esfuerzo que puede vincularse con la debilidad, la cual traiciona el deseo de lo que se pretende evitar. Su disertación tiene que ver con la toma de decisiones firmes.³⁶ Su término autodominio se consumó de su experiencia en el aprendizaje del desapego, del desprendimiento de los deseos

³⁵ M.K. Gandhi, *op.cit.* 253-254.

³⁶ M.K. Gandhi: *op.cit.*:171-177.

que son obstáculos para llegar a la madurez del conocimiento, la libertad y la crítica.

A través de las nociones descritas anteriormente como la verdad (concepto aplicado desde su residencia en África del Sur) la no violencia y autodomínio, Gandhi pudo construir su idea de autogobierno, toda vez que estos elementos son indispensables para la creación de un estado libre, sin la injerencia de otro. Los componentes indispensables fueron los siguientes: disciplina, renuncia, respeto, ética, moral y humildad. El reto sobresaliente fue el de la reducción de las divergencias económicas, políticas y sociales entre la población de la India, por eso la ética y la moral desempeñaron un papel determinante en el pensamiento de Gandhi.

El pensamiento de Gandhi aplicado en la política de la India

Gandhi comenzó con sus actividades en el Partido del Congreso y su influencia moldeó su organización. Se convirtió en el protagonista moral del movimiento independentista y llevó a cabo las ideas que durante años había construido. Por ejemplo: fundó su ashram, o colonia utópica, en la recibió a toda clase de personas sin discriminación alguna. Al mismo tiempo llevó a la práctica su idea de la resistencia no violenta en la lucha de los indios por su independencia. En 1930 tuvo lugar una manifestación de cerca de 385 kilómetros, conocida como la Marcha de la Sal (en contra del impuesto británico a la sal), y dicho el evento unió a toda la India e inició en Ahmedabad y concluyó en la costa occidental. Ahí fue cuando

Gandhi se mostró como líder y enseñó a sus partidarios los alcances de sus postulados.³⁷

Como ya ha sido señalado anteriormente, durante el movimiento de independencia Mohandas convocó a las masas mediante el ejemplo, el ayuno personal, el autocontrol, la tolerancia, el apego a las normas, la renuncia a las cosas materiales, lo cual se le puede considerar como una acción política y moral.

En el inicio de los años cuarenta del siglo XX, el Partido del Congreso ya vislumbraba la independencia, por lo que trabajaba en la organización de lo que llegaría a convertirse en la India. Gandhi deseaba una Constitución que incluyera los derechos fundamentales y estaba interesado particularmente en la no distinción por las creencias religiosas, casta o sexo y la educación.

Parte del éxito de la democracia en la India se le atribuye a Gandhi por la movilización política que dirigió y por sus ideales morales que influyeron de manera notable en las élites. Gandhi permitió al hinduismo y a todos los indios concebir una visión más elevada de sí, conocer el concepto de dignidad y la conexión de sus objetivos morales con la tradición hindú.

La Satyagraha fue una estrategia política que atrajo la atención mundial sobre el movimiento de autogobierno de la India que era inédito y novedoso. El idealismo de Gandhi contenía algunos aspectos prácticos porque comprendió que la modificación del comportamiento de las personas y su plan para intentar que la India ocupara un lugar digno en la comunidad internacional, exigía nuevas

³⁷ Gopal Jayal, Niraja, "La política como persuasión moral", en *Foreign Affairs en español*, vol.7, núm.1, 2007:35.

estrategias e ideales. Gandhi no rompió con los que estaban en desacuerdo, sino que observó la posibilidad de ofrecerles un ejemplo moral. Lo atractivo de su postulado fue el poderoso sentido igualitario de la compasión, ya que cuando se lucha con violencia, el poder gana.

En razón de que para Gandhi la moral era única y las distinciones religiosas superficiales, la innovación que hacía del hinduismo, podría ser considerada como estratégica e instrumental, a pesar de ser una poderosa arma moral, guardó silencio sobre los orígenes occidentales de la igualdad. Gandhi insistió en que las escrituras sagradas hindúes no debían entenderse como escritos de inspiración divina en los casos en que sus enseñanzas fueran contrarias a la verdad moral, particularmente en lo relativo a las castas y el papel de las mujeres en la sociedad.

Las otras religiones presentes en la India

En este apartado se analizará cuáles han sido las contribuciones de las religiones que se profesan en la India al liderazgo de la India, así como ya expusimos el pensamiento de M.K Gandhi. Como se ha señalado la India es la cuna de grandes tradiciones culturales y filosóficas, las cuales se caracterizan por la fusión del pensamiento ético-religioso con el funcionamiento de los asuntos de gobierno. Algunas de las religiones como el hinduismo, el budismo, el jainismo, el sikhismo, así como el Islam, quienes han alternado su presencia por grandes periodos, han sido una fuente de inspiración de la voluntad ético-política de diversos gobernantes que ha tenido la India a lo largo de su historia. Por ejemplo, podemos afirmar que el budismo fue una las religiones de Estado más antiguas de la humanidad que

pregonó la igualdad entre los creyentes, situación que después impulsarían los integrantes del imperio mogol.

El Budismo

El hinduismo no ha sido el único mensaje religioso y filosófico de la India que se ha propagado mucho más allá de sus fronteras, también el budismo y sus variantes se han convertido en el credo de masas que han moldeado la civilización de amplias regiones del norte y del este de Asia. Esto tiende a ocultar el hecho de que, en esencia, el budismo sólo se dirige a unos pocos privilegiados.³⁸

Establecemos que su fundador, Siddharta Gautama, el Buda, nació a mediados del siglo VI a.C., quien abandonó su hogar y se dedicó a practicar austeridades durante muchos años, hasta llegar al umbral de la Iluminación absoluta, en una búsqueda por sobreponerse al sufrimiento y deterioro de las cosas terrenales y así encontrar un sentido permanente en la vida y en el destino. La dukkha, o universalidad del sufrimiento, está presente desde el nacimiento, la vejez, la enfermedad, la muerte y la reencarnación.

Inicialmente, consultó a brahmanes que habitaban en las cuevas de un monte cercano a Rajagaha, una ciudad importante de la provincia de Magadha. En ese lugar encontró la abstracción mística subjetiva. Posteriormente, mantuvo un

³⁸ Zimmer, *op.cit.*, (2011):501

periodo de vida errante, hasta establecerse en el bosque Uruvela, en donde se sometió a austeridades severas, pero al no encontrar los que buscaba decidió seguir un “camino intermedio” entre la mortificación infructuosa y la vida de los placeres.

Estando en Magadha, se internó en un arboleda, actualmente al lugar se le conoce como Bodhgaya. Siddharta se sentó en una postura de yoga bajo un árbol conocido como Bodi, junto a un arroyo, hizo una promesa de permanecer así hasta alcanzar la iluminación.

“Absorto en la enorme experiencia, permaneció bajo el árbol Bo inmóvil, insensible, durante siete días y siete noches “experimentando la gloria del Despertar”; luego se levantó como para dejar ese lugar, pero no podía hacerlo. Se colocó bajo un segundo árbol y allí nuevamente durante siete días y siete noches permaneció sumergido en la corriente de felicidad del despertar. Por tercera vez, bajo un tercer árbol, un nuevo sortilegio de siete días y siete noches volvió a absorberlo. De este modo estuvo mudándose de árbol en árbol durante siete semanas. Luego del bienaventurado período de cuarenta y nueve días, su gloriosa mirada volvió a dirigirse al mundo. Entonces comprendió que lo que había experimentado estaba más allá de la palabra; [...]”³⁹

Buda, “El Despierto”, llegó a la conclusión de que la causa de todas las miserias humanas era el *tanha* o deseo, que se originaba en la voluntad de vivir y de poseer. Sin conciencia de la afirmación anterior, sería imposible llegar a la paz del nirvana. A partir de estas observaciones Gautama se convirtió en el “Iluminado.” La enseñanza del Iluminado no ofrecía para la época en que predicó lo siguiente: una visión mitológica ni del mundo presente ni del que vendrá, y tampoco un credo tangible. Se presentaba como una terapéutica, como un tratamiento o cura para

³⁹ Zimmer, *op.cit.*, (2011):502

quienes tuvieran suficiente fuerza para seguirlo, es decir, como un método y proceso de curación.⁴⁰

El legado del rey Ashoka (304-232 a.C) integrante de la dinastía de los Maurya, resulta sumamente importante ya que fue él quien logró unificar a la India en un solo territorio por primera vez en la historia. Ashoka se convirtió al budismo después de haber conquistado el estado o reino de Kalinga (262 a.C), quien horrorizado por las matanzas y deportaciones que él mismo provocó, se convirtió al budismo y renegó del uso de la violencia para gobernar e hizo del pacifismo el principio inspirador de su reinado.⁴¹ Dice Zimmer lo siguiente: la conversión del rey Ashoka a la religión budista tiene en Oriente una importancia comparable a la que tiene en Occidente la conversión de Constantino el Grande al cristianismo. Su imperial patronazgo elevó la doctrina, que había comenzado como una serie de exigentes ejercicios espirituales, a la posición de una religión próspera y popular, muy difundida.⁴²

Bajo el reinado de Ashoka, el Estado difundió las enseñanzas de Buda, las cuales quedaron plasmadas en las Cuatro Verdades, las cuales están pensadas para alcanzar el nirvana, que es el estado mental libre de pasiones. Así las cosas,

⁴⁰ Zimmer, *op.cit.*,(2011): 504

⁴¹ Ashoka como parte de sus acciones piadosas, hizo que el Estado proveyera lo necesario para el mejoramiento de las vías de comunicación entre las principales capitales, ya que él mandó construir ochenta mil stupas, además de sostener a sesenta y cuatro mil monjes budistas, destinó plantar árboles que dieran sombra a los caminantes y sembró el Imperio de pozos para calmar su sed, y erigió hospitales y zonas de descanso para solaz de aquellos que entraran en sus dominios y fueran en peregrinación a los lugares santos de la India. Preocupado por la difusión internacional del budismo, Ashoka pidió a su propio hijo, Mahendra, que encabezase una misión predicadora a Sri Lanka y envió embajadores hasta las distantes cortes de Occidente, como la del rey Ptolomeo II Filadelfo en Alejandría. Zimmer denomina lo anterior como “la piadosa costumbre de peregrinajes de Estado a los lugares sagrados de la leyenda del Buddha”. Zimmer, *op.cit.*, (2011): 532-533 y 534.

⁴² Zimmer, *op.cit.*, (2011): 532

“según afirma la Cuarta Verdad Noble, hay que seguir el Sendero de Ocho Divisiones, a saber: fe justa, resolución justa, palabra justa, conducta justa, ocupación justa, esfuerzo justo, pensamiento justo y meditación justa.”⁴³

Lo anterior poco se discute en los estudios contemporáneos sobre la India, ya que son reconocidos como aspectos inherentes de su liderazgo regional y mundial. Podría decirse que estos son los antecedentes más remotos del postulado relacionado con la renuncia al uso de la fuerza para resolver controversias entre países, el cual es un principio que la India ha adoptado desde su independencia y durante la guerra fría. No es un lugar gratuito que la India mantuviera su preferencia por pertenecer a los países no alineados. Resulta sumamente significativo que el capitel de las columnas de Ashoka sea uno de los símbolos de la República de la India, ya que se puede ubicar en el centro de la bandera de ese país, la rueda de Ashoka.

La herencia del hinduismo que impregnó a la dinastía de los Gupta que gobernó entre el año 320 y 550 d.C, se caracterizó por la aplicación de un eficaz sistema administrativo y un fuerte poder central, permitiendo la autonomía local en tiempos de paz. El sistema de castas del hinduismo coexistía con las enseñanzas del budismo, lo cual podría sonar contradictorio, pero lograron coexistir ambos sistemas religiosos. En el siglo XXI, las élites de la India, respetan los órdenes de gobierno en los estados y en las municipalidades, tal y como lo hacían los Gupta en el pasado. Cuando el federalismo fue plasmado en la Constitución de la India en

⁴³ E.O. James, *op. cit.*, (2009): 96

1950, fue impuesto por los líderes del movimiento de independencia, quienes deseaban que el pacto federal estuviera sujeto a una autoridad central lo suficientemente poderosa para asegurar un planeamiento económico efectivo y la permanencia de la unidad nacional.⁴⁴ Realmente, en el pensamiento de las élites de la India prevalece la concepción de la centralización del poder con el que ejercieron los gobernantes el dominio de amplios territorios y reinos en distintas etapas de su historia.

El Sikhismo

La enseñanza principal del sikhismo descansa en la noción en un solo Dios y en las instrucciones de los diez gurús reconocidos, que se encuentran compiladas en el texto el *Granth Sahib*. Dicha doctrina es una combinación entre el monoteísmo musulmán y diversos elementos de las creencias hindúes.

Al Gurú Nanak se le reconoce como el fundador del sikhismo que predicó lo mismo a hindúes que a musulmanes, y se distinguió por ser un partidario del cese de los enfrentamientos entre las dos religiones. Asimismo, entre consideraciones más importantes encontramos las siguientes: 1. La religión entendida como el vínculo entre las personas, así como la creencia que los rituales separaban a los seres de Dios. 2. La afirmación de la autoridad del Dios único, el creador, al que le otorgó la denominación de nombre verdadero, que aunque se le conoce con advocaciones diferentes en muchos lugares, es un solo Dios: el objetivo de estas

⁴⁴ Benjamín Preciado Solís, *India. La democracia más grande del mundo* (UNAM, México, 1985): 15

consideraciones en su discurso era eliminar la disimilitud insustancial entre las dos religiones, es decir acercarlas.

Nanak utilizó dos conceptos hindúes, el de la ilusión y el de la reencarnación, el primero, la ilusión, a diferencia del concepto hinduista, se presenta como la realidad única, que para este gurú no es más que Dios. En el caso de la reencarnación, los humanos pueden liberarse del ciclo de reencarnaciones por medio de la virtud, que les permite llegar a Dios. Es importante destacar que para el hinduismo, la virtud no es un concepto definitorio para lograr la meta final.

Los sikhs deben portar las cinco K o artículos de fe que son las siguientes: kesh, cabello largo; khanga, un peine para sostener el cabello; kara, un brazalete de metal; kacha, ropa interior de algodón y el kirpan; una daga. Todos los elementos anteriores simbolizan virtudes y valores.

A lo largo del tiempo y por la expansión de la religión, algunas ceremonias y ritos se desarrollaron como las oraciones de la mañana y de la tarde, las cuales ocupan dos horas al día. Para darle la bienvenida a los recién nacidos, se abre el libro sagrado al azar, y se le pone un nombre, cuya inicial se toma de la primera letra de la esquina izquierda de la página izquierda. También existen rituales asociados al matrimonio (*anand kāraj*) y a los servicios funerarios (siendo preferible la cremación), que cuentan con oraciones específicas.

La mayoría de los sikhs habitan en el estado del Punjab en la India. Esta región también abarca una parte de Pakistán, y después de la partición de 1947 la

mayoría de los sikhs emigraron a la India por motivos religiosos. Su lengua es el punyabí.

El Islam

El Islam es una religión monoteísta que no nació en la India. El Islam surgió en la península Arábiga en el siglo VII d.C, Fue fundada por el Profeta Mahoma, quien predicó una nueva fe basada en las revelaciones de Alá, como dios único. El Islam tiene diversas doctrinas, ritos y sectas que aparecieron tiempo después de la muerte de Mahoma. Con la elección de califas se originaron las primeras divisiones del Islam, ya que los mayoritarios suníes se opusieron a los chiíes partidarios de Alí, el yerno del Profeta y los radicales jariyíes “separados”,⁴⁵ quienes consideraban que la persona que debía regir el destino de la comunidad debía ser la persona más digna y piadosa.

El chiísmo nace de la primera división doctrinal que tiene lugar dentro del Islam, la cual tuvo lugar entre el cuerpo principal de la comunidad de musulmanes y aquellos que llegaron a ser conocidos como *shi'at Ali* (los partidarios de Alí). Los sunnitas en su mayoría son árabes, y el nombre de sunna, significa “la costumbre”, “la ortodoxia”. Alí era el hijo político del Profeta Mahoma, y no lo tomaron en cuenta para la sucesión después de la muerte del Profeta en el año 632 d.C. “La batalla por la sucesión (tres veces seguidas no tomaron en cuenta a Alí) se convirtió en una división más amplia al servir los chiítas como foco de los elementos étnicos

⁴⁵ *Atlas Histórico*, (España, Editorial Planeta S.A., 2007): 152-153

enemistados y los disidentes. El chiíta cree en la doctrina del *imanato*, el líder infalible. Como dice su doctrina, el imanato pertenece a lo que se llama “la gente de la Casa”, o sea los descendientes de Alí y de su esposa Fátima, la hija del Profeta. La doctrina del imán oculto sostiene que algún día éste reaparecerá para establecer el reino de la justicia.”⁴⁶ Los sunnitas consideraban que el califa debía ser el mejor musulmán.

La penetración del Islam en la India, se remota a las épocas en que las élites militares procedentes de Asia central eran de origen turco, mongol o persa afgano. Los mongoles de Gengis Khan aparecieron en el noroeste y hasta la última parte del siglo XIV representaron un peligro para la estabilidad de los reinos establecidos en la zona. Desde el siglo XIII, arremetieron contra el Sind y el Punjab. La historia de Asia a partir del siglo XVI se hace local; con excepción de China, los descendientes de los esteparios de Asia Central se encontraban posicionados en reinos sedentarios: los otomanos en Constantinopla, los safavíes en Irán, los mogoles en la India y los tártaros en Rusia.⁴⁷

La mención de estos movimientos nos remite a citar la expansión y consolidación de los mogoles, consideradas como parteaguas en la historia del subcontinente indio.⁴⁸ El fundador de la dinastía mogola, Babur, de origen turco, derrotó a Ibrahim Lodi (Dinastía Lodi) en Panipat proclamándose emperador del Indostán. Este

⁴⁶ Fouad Ajami, *Los árabes en el mundo moderno. Su política y sus problemas desde 1967.* (México, FCE, 1983): 18

⁴⁷ Gérard Chaliand, *Guerras y Civilizaciones. Del Imperio asirio a la Era Contemporánea* (Barcelona, Paidós Ibérica S.A., 2007): 258.

⁴⁸ Barbara Metcalf, *Historia de la India* (Madrid, Cambridge University Press, 2003): 23.

hecho fue el primero que creó las condiciones para la consolidación de un imperio sin precedentes en el territorio de la India (Cuadro 1.1).

Cuadro 1.1 Imperio Mogol en el Subcontinente Indio		
Expedición		Alcance
Babur	(1526-1530)	Afganistán, Punjab Llanura Indogangética, hasta las fronteras de Bengala.
Sher Sha Gobernador afgano de Bihar	(1540-1545)	India septentrional, Punjab, Bengala, Rajasthan.
Humayun	(1530 -1540) (1545-1556)	Afganistán hasta Nueva Delhi.
Akbar	1563	Expansión hacia el Sur y Este. Gondwana, Mewar, Gujarat, Bengala, Rajputana, Valle del Ganges, Punjab, Kabul.
Jahangir	1605	Control de territorios Decán. Los persas invaden Afganistán que hasta entonces perteneció a los mogoles.
Sha Jahan	1628	Golkunda, Bijapur.
Aurangzeb	1658	Sur, con excepción de parte tamil, pacificación del Decán.

Fuente: Embree, *India. Historia del Subcontinente desde las culturas del Indo hasta el comienzo del dominio inglés* (México, Siglo XX): 209-252.

Resulta interesante como Gaetano Mosca⁴⁹ sitúa el surgimiento del Imperio del Gran Mogol al papel que tuvo en la India el turco Babur, quien debido a una individualidad fuerte y enérgica que, después de llegar al poder supremo, supo adquirir tal prestigio entre la clase política y también entre las masas populares, lo

⁴⁹ Gaetano Mosca, *La clase política*, (FCE, México, 263)

cual es uno de los rasgos más característicos del liderazgo que es la sucesión dinástica del poder a los descendientes.

La penetración del Islam en la India no convirtió masivamente a la población, muy apegada a sus tradiciones religiosas. Sin embargo, quienes se convirtieron al Islam, fueron los integrantes de las castas más desfavorecidas, quienes profesaron tanto el sunismo como el chiismo islámicos.

La decadencia del imperio mogol se evidenció durante el siglo XVII con el fracaso militar ante la reaparición de los estados regionales con tradiciones anteriores a las musulmanas, especialmente las de corte hinduista. Nos referimos a los mahratos. En 1684, Aurangzeb logró controlarlos, pero en 1681 estallaron las confrontaciones en el Decán. Por otro lado los Rajputs no consolidaron su Estado pero gobernaron Malwa y Gujarat. Los sikhs hicieron lo propio en el Punjab.

Akbar: el líder mogol

Durante el reinado de Akbar, se creó un servicio imperial el cual se basaba en el mérito y no en distinciones de clases sociales. Quienes prestaban sus servicios en la administración pública, eran remunerados en dinero y no en tierras y no tenían derecho de herencia, lo cual centralizaba el poder en el Estado y con ello aseguraba la lealtad de los servidores públicos. Las funciones políticas y militares estaban separadas de las tareas de recaudación de impuestos, las cuales recaían en funcionarios del tesoro del imperio. Akbar inició en 1571 la construcción de una

ciudad amurallada cerca de Agra llamada Fetehpur Sikri. Akbar introdujo una política de asimilación de los hindúes que representaban la mayoría de la población. Reclutó a diversos jefes hindúes y les premió con altos cargos en el gobierno, además fomentó los matrimonios entre los mogoles y la aristocracia rashput. Akbar participaba personalmente en festivales hinduistas, por lo que demostró una gran tolerancia religiosa, sin embargo abolió la *yizia* o impuesto de capitación que se aplicaba a los no musulmanes. Akbar se declaró juez supremo de todas las disputas derivadas de la interpretación del Corán y la ley sharia. Akbar demostró ser un líder moderno en el amplio sentido de la palabra, ya que animó a las viudas a casarse de nuevo, al tiempo que era contrario a los matrimonios entre niños y persuadió a los comerciantes de Delhi a dedicar días especiales de los mercados para las mujeres, quienes estaban recluidas en sus hogares.

Parafraseando a Hans Küng,⁵⁰ la India habría resuelto el dilema que implica apearse a sus propios principios que ha forjado desde tiempos milenarios, en cuanto a “asumir los valores, normas y actitudes propios de las tradiciones ético-religiosas de cada pueblo para plasmarlos en deberes y derechos humanos”, toda vez que han sido las fuentes de su liderazgo. El papel del Islam en la partición de la India jugó un papel decisivo en 1947, en razón de que las minorías islámicas que se quedaron en la India, tuvieron que enfrentar un gran trauma social y político. El rompimiento que hubo entre las elites de Pakistán y la India, intensificó las pugnas de carácter religioso, sobre todo por la disputa que se suscitó por el control de Cachemira.

⁵⁰ Hans Küng, *Una ética mundial para la economía y la política*, (Editorial Trota, Madrid,1999):266

1.4 Los factores político, económico y social

Los procesos políticos, económicos y sociales revelan una conformación contradictoria de la India como potencia regional en Asia del Sur, al momento de revisar los datos actuales del país del subcontinente; dado que al presentar un panorama global sobre el choque del colonialismo inglés, y en general de los fundamentos sobre los cuales fue construida dicha nación, se puede comprender de mejor forma muchos aspectos centrales de su vida. De acuerdo con Bipan Chandra, los reformadores nacionalistas en contra del imperio británico, al inicio de sus actividades, centraron sus expectativas en tres ámbitos que fueron los siguientes: económicos, políticos y morales.⁵¹ La razón de la lucha fue la discrepancia de intereses de los indios respecto de los británicos.

Gran Bretaña conquistó la India para satisfacer sus propias necesidades y para gobernarla con el propósito de incrementar las ganancias del imperio a costa de la subordinación del bienestar local. Durante el dominio inglés fueron perpetrados agravios constantes en detrimento de los pobladores como los siguientes: la obstaculización de la competencia con los artesanos locales, lo que produjo la ruina de la industria; la privación de los campesinos de casi todos los beneficios de

⁵¹ Gran Bretaña asimiló la condición de la India a la de una colonia, territorio ideal para extracción de materia prima para la industria, mercado de manufacturas y campo para la inversión de capital. Bipan, Chandra, et. al, *Modern India*, (New Delhi, National Council of Educational Research and Training): 196-207.

la producción de la tierra; la explotación de los jornaleros y trabajadores de las plantaciones, pero sin ocupar los puestos directivos, los cuales eran reservados para los británicos. El gobierno (incluyendo policía, Cortes, oficiales) protegió a los terratenientes, los comerciantes y prestamistas que explotaron a los individuos en diversas formas. A principios del siglo XX, el gobierno imperial favorecía al sector capitalista, especialmente al extranjero, a pesar de contar con trabajadores indios calificados en las fábricas modernas, las minas y las plantaciones. Los pobladores en desventaja descubrieron que no poseían derechos, resguardo ni acceso a la educación. Gran parte pertenecían a las castas más bajas y se encontraban subordinados en varios niveles. Otro sector de la sociedad que permaneció en descontento, particularmente con el paso del tiempo, fue el de los intelectuales, porque a pesar de contar con el acceso al conocimiento moderno para entender y explicar las condiciones políticas y sociales de su país, no podían intervenir en nada para mejorar la situación. Este grupo confió en que, en el terreno económico, el gobierno británico llevaría a cabo la modernización e industrialización del país gradualmente y que el capitalismo impulsaría a las fuerzas productivas, pero eventualmente la explotación se incrementó a la par de la pobreza. Este sector social tomó conciencia del costo de la administración británica, la fiscalización excesiva, especialmente a los campesinos; la destrucción de las industrias nativas; la política arancelaria injusta; la negativa atender las actividades básicas como educación, irrigación, sanidad e infraestructura.

El pensamiento europeo en su faceta colonilista y la educación, el papel de la prensa y la literatura, el redescubrimiento del pasado indio y la posición de los gobernadores extranjeros fueron factores esenciales para la conformación de un movimiento nacionalista.

En 1870 fue evidente que el nacionalismo indio permeaba en la población y se convirtió en la fuerza política fundamental de la India hasta entonces. Los habitantes locales interpretaron que cada estrategia británica implicaba acciones en perjuicio de su nación, como por ejemplo el *Acta de Armas* y el *Acta de Prensa* de 1878, junto con los cambios en la administración del Servicio Civil Indio (SCI). La organización nacionalista previa al Congreso fue la Asociación India de Calcuta.

El Congreso Nacional fue fundado en 1885, fue el principio de un largo camino hacia la libertad de la India. Los primeros nacionalistas querían ser parte del gobierno de su país y hacer valer los principios de la democracia, no obstante sus primeras demandas inmediatas fueron moderadas, esperando ganar terreno lentamente. Desde 1885 hasta 1892 exigieron concesiones medidas como la expansión de la reforma de los Consejos Legislativos y la solicitud de que los miembros fueran electos representativamente.

El gobierno británico promulgó el Acta de los Consejos Indios de 1892, hecho que no satisfizo las expectativas del movimiento porque querían mayor participación y poder, en particular reclamaron el control indio sobre el sector público y que la política de recaudación de impuestos no fuera impuesta de manera arbitraria. A principios del siglo XX, los nacionalistas querían *swarajya* (autogobierno dentro del imperio británico).

Las reformas económicas entonces fueron inevitables, los nacionalistas abrieron varios frentes para lograr la promoción de la industria moderna mediante protección arancelaria y ayuda directa del gobierno británico e incrementar la renta de la tierra en beneficio de los campesinos, así como la disminución de sus impuestos, la mejora de las condiciones de trabajo en las plantaciones; la eliminación del impuesto a la sal y la reducción a las rentas de la tierra. La idea del *swadeshi* o utilización de bienes indios y el boicot a los artículos extranjeros fueron muy populares.

La reforma administrativa que pedían era que estuviera más abierta a los indios el Servicio Civil Indio (SCI), por lo que demandaron la separación de los poderes ejecutivo y judicial, el desarrollo de actividades de bienestar por parte del Estado, así como la educación primaria entre las masas y facilidades para la educación técnica y superior.

En materia de derechos humanos, los primeros nacionalistas reconocieron el valor de las libertades de expresión y de prensa, oponiéndose a cualquier intento de eliminarlas.

El movimiento después de 1905 estuvo dirigido por personajes catalogados como nacionalistas moderados, en un primer momento su trabajo se encaminó a la construcción de una opinión pública con fuerte conciencia política y espíritu nacional y unión sobre cuestiones políticas. Las peticiones del Partido del Congreso todavía eran de tal naturaleza. En segundo lugar, intentaron persuadir al gobierno británico para introducir reformas, también se enfocaron hacia la

opinión pública británica. Las autoridades inglesas fueron hostiles desde un principio al movimiento nacionalista.

La lucha del nacionalismo también alcanzó expresiones en movimientos para la reforma y democratización del panorama de las instituciones sociales y religiosas. Para llevar a cabo la adaptación de la sociedad a los requerimientos de una ciencia del mundo moderno, democracia y nacionalismo, Brahma Samaj⁵² estableció reformas en las religiones tradicionales establecidas en las escrituras védicas. La reforma religiosa hindú inició en Mumbai en 1840, fue una lucha contra la idolatría y el sistema de castas.⁵³

Dichas reformas crearon entre otras disposiciones el Acta de Sucesión Hindú que otorgó la igualdad de derechos sucesorios entre mujeres y hombres y el Acta de Matrimonio Hindú, que permitió la disolución del matrimonio, ambas de 1856.

Los movimientos nacionalistas reformadores de la religión también tuvieron lugar entre los musulmanes aunque en un periodo relativamente tardío. Los integrantes de las clases altas evitaron contacto con la educación y cultura europea.⁵⁴ Las reformas religiosas influyeron en otras religiones como la sikh y la parsi. El movimiento de reforma religiosa ayudó a que gran parte de la población india

⁵² Brahma Samaj propuso una doctrina que negaba que las escrituras védicas fueran exactas. Chandra, *op.cit.* p. 216.

⁵³ *Ibidem.* Los reformadores fueron Prarthana Samaj que pretendió la reforma al hinduismo; Ramakrishna Parmhansa 1843-1886 observó la salvación religiosa en las formas tradicionales de la renunciación, meditación y devoción bhakti; Swami Vivekananda, 1863-1902, que centró su atención en la acción social; Swami Dayanand, 1824-1883, fundó Arya Samaj retomando la tarea de reformar la religión hindú en el norte, consideró que las creencias y el egoísmo de los sacerdotes habían pervertido la religión.

⁵⁴ En 1883, la primera institución que trató de introducir el pensamiento reformador fue la Sociedad Literaria Mahometana, en Calcuta. El más importante pensador fue Sayyid Ahmad Khan 1817-1898. Trabajó en la reconciliación del pensamiento científico y la tradición islámica, urgió a la población a desarrollar una aproximación crítica y libertad de pensamiento, también aparecieron grandes pensadores de la India moderna como Muhammad Iqbal 1876-1938.

tuviera contacto con el mundo moderno; no logró una mayor penetración porque los objetivos estuvieron subordinados a las necesidades de un grupo reducido, es decir a las clases media y alta. Ninguna de estas reformas pudo llegar a las masas de campesinos y a la población urbana pobre, que continuaron con las tradiciones religiosas ancestrales.

El mayor éxito fue observado en el terreno de las reformas sociales, con organizaciones como la Conferencia Social, en donde los misionarios cristianos trabajaron activamente. En el siglo XX, especialmente después de 1919, el movimiento nacional se convirtió en el propagador de las reformas, llegando a las masas por medio de la traducción de la propaganda a diferentes lenguas. Tuvo dos objetivos: la emancipación de la mujer y la extensión de los derechos entre ellas; este aspecto logró avances después de la independencia, específicamente enfocándose en la cuestión de los intocables. Así las cosas, existen artículos de la Constitución Política de India de 1950 en donde se garantiza la completa igualdad entre hombres y mujeres. Además, se asentó que la monogamia también era obligatoria para los dos sexos, así como la remoción de la rigidez del sistema de castas, que fue otro objetivo relevante del movimiento. Sin embargo, el peso de la tradición milenaria está tan arraigada entre los hindúes, que han decidido mantener intacto su sistema de castas. La cuestión social siempre ha sido un tema que las elites políticas de la India no han podido resolver de forma satisfactoria después de su independencia. Por ejemplo, los intocables o personas sin castas o

scheduled castes, ascendían al 20% de la población de religión hinduista,⁵⁵ por lo que si se le suma el problema de la población desplazada, que de acuerdo a las estimaciones osciló entre 35 a 55 millones de personas después de la independencia, nunca fueron un tema prioritario para la Comisión de Planificación de la India⁵⁶, por lo que el entorno social sigue siendo muy conflictivo. Es dable señalar que el movimiento se opuso a cualquier institución que dividiera a la población de la India. La participación común en demostraciones públicas y las manifestaciones multitudinarias debilitaron la conciencia de casta, así las cosas, el Congreso Nacional Indio no estuvo de acuerdo con los privilegios de casta, por lo que peleó por los derechos civiles de igualdad y libertad para el desarrollo del individuo sin distinciones de casta, sexo o religión. El Dr. B.R. Ambedkar (1891-1956), que perteneció a una *scheduled caste*, dedicó su vida a pelear contra las arbitrariedades del sistema de castas y organizó la *All India Depressed Castes Federation*. La Constitución de 1950 otorgó el marco legal para la abolición final de la intocabilidad.

Desde 1916 el movimiento nacionalista cobró fuerzas renovadas, la causa de sus desacuerdos había sido la desunión entre los miembros que no concordaban en los temas importantes y porque gran parte de los líderes pertenecían a generaciones anteriores que estaban siendo desplazadas por las nuevas. Algunos de los

⁵⁵ *Scheduled Castes* se le denomina al grupo reconocido por la Constitución de India de 1950, durante el imperio británico fueron conocidas como Depressed Castes, constituyen cerca del 17% de acuerdo al Censo de 2011.

⁵⁶ T.K Oomen, "Protest against Displacement by Development Projects. The Indian Case", en *India. Social Development Report 2008. Development and Displacement* New Delhi (Council for Social Development; 2009): 76

consensos del interés recobrado por el movimiento nacionalista fueron las siguientes:

El Congreso Nacional Indio de ese mismo año (1916), que había alcanzado un desarrollo relevante desde 1907, en donde los grupos divergentes volvieron a compartir ideales comunes, y las controversias carecían de importancia porque la división no benefició a ninguna parte, por lo que los nacionalistas militantes se reconciliaron con los moderados.

El segundo consenso fue que el Congreso y la Liga Musulmana resolvieron sus diferencias y retomaron los puntos comunes como las demandas políticas; la unión se concretó por el Pacto de Lucknow, pero la falla de éste radicó en reunir a los hindúes y musulmanes educados pero como entidades separadas culturalmente, es decir no consideraron la secularización en el terreno político, por lo que el resultado sería el resurgimiento del comunalismo futuro en el territorio.

El ambiente internacional fue favorable porque la Primera Guerra Mundial permitió la reorganización del movimiento debido a que los Estados aliados como Gran Bretaña y Estados Unidos necesitaban obtener apoyo, con la condición de que eventualmente construirían una etapa de democracia y autodeterminación de los pueblos, promesas que no fueron cumplidas.

En 1918, el virrey Edwin Montagu presentó una serie de reformas que resultaron en el Acta de Gobierno de India de 1919 que no incluyó las demandas de los nacionalistas, al contrario, cuestiones como finanzas, leyes y orden fueron establecidas como reservadas y permanecieron bajo el control directo del imperio. El Congreso Nacional indio se reunió ese mismo año y demandó un inmediato

autogobierno efectivo. La respuesta del gobierno fue una política de mano dura para hacer cumplir su ley, las acciones concretas fueron la represión y persecución de los nacionalistas. En 1919, fue presentada el Acta Rowlatt en la que el gobierno autorizó el encarcelamiento de cualquier persona sin juicio en una Corte, así mismo suspendió el ejercicio de las libertades civiles.

En 1919 Mohandas K. Gandhi (1868-1948), fundó la organización *Satyagraha Sabha*, la cual fue establecida y donde se llamó a la población a sumarse en los esfuerzos para lograr la libertad de la India, por lo que sus miembros tomaron la decisión de pedir la desobediencia del Acta Rowlatt, lo que significó un nuevo método de lucha, por lo que el Congreso Nacional a partir de esta situación se convirtió en una organización para la acción política, la cual no estuvo exenta de padecer una serie de arrestos y encarcelamientos. Debemos recordar que las grandes reuniones, la negativa a cooperar con el gobierno, los boicots contra las escuelas y al algodón británico, o los actos individuales de terrorismo eran las formas conocidas por los nacionalistas para hacer valer sus demandas.

Por otro lado, el gobierno estaba determinado a suprimir la agitación y llevó a cabo actos sangrientos como la masacre en Jallianwalla Bahg, en Punjab (1919).

La adhesión del movimiento del Khilafat al de los reformadores hindúes,⁵⁷ derivó en la Conferencia del Khilafat la cual se llevó a cabo en Delhi en 1919 y fue un hecho importante porque la Liga Musulmana se encontró bajo el liderazgo de los nacionalistas. Fue una época en la que inició la actividad intensa de protagonismo de Gandhi con el movimiento de no cooperación y el de desobediencia civil,

⁵⁷ Khilafat fue una campaña de protesta política pan-islámica promovida por los musulmanes de la India en contra del gobierno británico.

procesos que atravesaron varias etapas. Al morir uno de sus primeros líderes Lokmanya Tilak, (1856-1920), aparecieron en la escena Chittaranjan R. Das, (1870-1925) y Motilal Nehru (1861-1931).

En 1920 el Congreso fue reorganizado administrativamente lo que resultó en un cambio: se convirtió en el aparato organizador y líder de las masas en la lucha por la libertad del gobierno extranjero. En este periodo sin precedentes en lo concerniente a la unidad religiosa, resaltaron figuras como Mohammed Ali Jinnah, (1876-1948); Bipin Chandra Pal, (1858-1932), y Annie Besant, (1847-1933). Por esas épocas Jawaharlal Nehru (1889-1964) comenzaba a hacer sus primeras apariciones como un joven líder. No obstante, el entusiasmo por el movimiento nacionalista fue reducido por las desavenencias entre los líderes y por la formación de partidos políticos como el Partido Congreso-Khilafat Swaraj con Das como presidente y Motilal Nehru como secretario. Las consecuencias directas fueron evidentes en el resurgimiento de problemas con los comunalistas.

En 1927 tuvo lugar el segundo movimiento de no cooperación y la fuerza política se recuperó cuando Jawaharlal Nehru y Subhash Chandra Bose (influenciados ideológicamente por el socialismo de corte fabiano) formaron un bloque en el Congreso. Su estrategia consistió en llevar a cabo acciones contra el imperialismo, el capitalismo y los agravios contra la población de la India. La efervescencia política juvenil invadió el territorio y se formaron ligas juveniles. Para 1928 se celebró el Congreso de la Juventud de la India y los jóvenes nacionalistas se pronunciaron a favor del socialismo y de soluciones radicales de la política

económica, así como expresaron su desacuerdo a la degradación social en que el país estaba inmerso. Su postura fue a favor de la emancipación social y económica. De ahí que los grupos comunistas que empezaron a formarse en la década de los años veinte del siglo XX, propusieran una lucha de clases en estrecha cooperación con los movimientos proletarios del mundo, por lo que denunciaban que la dominación británica despojaba a los indios de los derechos fundamentales, e instaban a la población a la liberación política del país.⁵⁸

Resulta interesante estudiar el posible liderazgo regional de la India, un estado nación cuya emancipación oficial data de 1947 y cuyas expectativas más que sobrevalorarlas se han vuelto impredecibles en un entorno cambiante y signado por crisis de todo tipo. La India posee una economía mixta, donde el Estado estableció una planificación quinquenal el cual coexiste con un sistema federal para mantener cohesionado a un subcontinente inmenso cuya representación política recae en un régimen parlamentario.⁵⁹ El interés por el estudio del liderazgo y ascenso de la India en la escena internacional obedece a dos razones básicas. En primer lugar, por sus procesos internos sociales, políticos y económicos, que se encuentran íntimamente relacionados y no son eventos aislados, sino interconectados entre sí.⁶⁰ En segundo término, el hecho de que este país se encuentra inmerso en la

⁵⁸ Tales eran las consignas expresadas por Manabendra Nath Roy, Abani Mukherji y Santi Devi recogidas en un texto titulado "An Indian Communist Manifesto", en Adhikari, G, *Documents of the History of the Communist Party of India*, Volume One 1917-1922 (People's Publishing House: New Delhi: 1971):151

⁵⁹ Subas C. Kashyap, *Our Political System* (India, National, Book Trust, 2008): 5

⁶⁰ La formación de gobierno en los estados que conforman la India depende de las coaliciones de partidos que se formen para ello. Por ejemplo, los dos principales partidos del estado de Uttar Pradesh son la base del gobierno de coalición y se encuentran conformados primordialmente por el

fase de globalización actual, es decir de la influencia capitalista neoliberal que ha implicado contradicciones al nivel de lo local con lo global, de lo público con lo privado; ha alterado las costumbres y las tradiciones de la sociedad, y ha significado cambios en la trayectoria de la economía.⁶¹

1.5 La India, un proyecto de nación: del Raj al Estado Indio

Para entender el contexto nacional debemos mencionar que la independencia de la India fue el resultado de varios hechos internos e internacionales.

La sesión del Partido del Congreso en Lahore tuvo un carácter militante porque fue presentada la declaración de *Poorna Swaraj*, o Independencia Completa. El 26 de enero de 1930 fue la fecha elegida como el primer día independiente de India.

La Tercera Conferencia sobre el destino de India fue celebrada en Londres en 1932, sin la participación de líderes indios. Su resultado derivó en la conformación del Acta de Gobierno de India de 1935, documento que hacía referencia al establecimiento de una federación y un nuevo sistema de gobierno para las provincias sobre las bases de la autonomía provincial. La federación estaría basada en la unión de provincias de la India británica y los principados, con una legislatura federal bicameral, sin embargo la elección de los miembros estaría a cargo de los gobernadores. Solamente el 14% de la población tenía derecho al voto. El Congreso condenó inmediatamente la nueva Acta.

Bahujan Samaj Party y el Samajwady Party quienes representan a la población de escasos recursos y castas atrasadas.

⁶¹ Amartya Sen, *India Contemporánea* (Barcelona, Gedisa, 2007): 11.

Durante la década de los años treinta las ideas socialistas se propagaron dentro y fuera del Partido del Congreso. Estados Unidos atravesaba por la Gran Depresión, los estados capitalistas presentaban la reducción en la producción y el comercio exterior con graves consecuencias para la población. El enfoque socialista fue atractivo para los jóvenes y los trabajadores, sobre todo por los efectos negativos que tuvo la crisis del 29 para los campesinos y jornaleros en la India. Los precios de los productos agrícolas se incrementaron en más del 50% a finales de 1932, por lo que los sectores más pobres demandaron reformas en todos los aspectos de la vida económica.

No fue sino hasta el periodo 1935-1939 que el Congreso se interesó en los asuntos internacionales. Muy tempranamente, en 1885, se había opuesto a que el ejército indio sirviera a los intereses británicos en Asia y África, por lo que los principios de la política exterior de la India fueron formulados lentamente en el ambiente antiimperialista de entreguerras. En 1927 Nehru asistió a un Congreso en Bruselas, Bélgica, organizado por exiliados y revolucionarios de países que padecían imperialismo económico y político. Durante toda la década de los años treinta, el Congreso asumió una posición en contra del imperialismo en cualquier parte del mundo, auxiliando a los movimientos nacionales en Asia y África, por lo que condenó el fascismo que se consolidaba en Alemania y Japón.

Durante la Segunda Guerra Mundial, el Partido del Congreso sintió afinidad por las naciones víctimas del fascismo, pero antes de participar en la guerra, ésta fue la

oportunidad de pedir a Gran Bretaña la independencia de la India. Desde luego que el gobierno británico se negó, y Gandhi llamó a la desobediencia pacífica.

Los dos principales cambios en política mundial ocurrieron en 1941, cuando Alemania atacó a la Unión Soviética en junio y los japoneses Pearl Harbour en diciembre de ese mismo año, lo que causó la declaración de guerra de Estados Unidos en contra de los países del Eje, hecho que propició la invasión de Japón a las Filipinas y a los territorios como Indochina, Indonesia, Malasia y Birmania en 1942. El gobierno británico se encontró desesperado por lograr la participación de los indios en su ejército, y con la promesa de un posible autogobierno envió a la Misión Cripps a negociar los términos de dicho apoyo, por lo que el Congreso solamente aceptaría la independencia total e inmediata. En ese sentido, los británicos se negaron. En 1942 el Comité del Congreso de la India presentó la *Resolución Quit India* y propuso como estrategia la lucha de masas pacífica con el liderazgo de Gandhi, pero éste fue arrestado y las protestas comenzaron en todo el país, desde movilizaciones pequeñas hasta actos violentos, fueron atacados especialmente los símbolos de la autoridad británica, en tanto que la India no había atravesado por un periodo de represión desde 1857.

De esta manera, el *Estatuto de Dominio* (conjunto de lineamientos administrativos y políticos) presentado por las autoridades virreinales para ser implantado comprendía además la objeción del Partido Nacional del Congreso a la promesa de formar un gobierno autónomo y demandaba la libertad total.⁶²

⁶² En 1927 el gobierno británico formó la Comisión Simon para la discusión de una reforma constitucional futura (en la que fueron incluidos miembros indios), lo que generó el descontento

El Congreso optó por el boicot a la Comisión Simon por lo que la Liga Musulmana y el Hindu Mahasaha apoyaron la resolución. La Conferencia de los Partidos de India, elaboró un reporte en el que recomendó que el Estatuto de Dominio debía ser modificado inmediatamente de la siguiente forma: La India se convertiría en una nación construida sobre las bases de las diferencias lingüísticas y la autonomía provincial; el ejecutivo sería el responsable del gobierno; las elecciones debían ser llevadas a cabo bajo el principio de sufragio efectivo; los escaños en las legislaturas debían ser reservados para minorías religiosas por un periodo de 10 años. Este intento falló debido a las diferencias irreconciliables entre los partidos de minorías religiosas como Hindu Masahadah y el Partido Sikh. Por lo que de origen había profundas desigualdades entre las políticas de nacionalistas y la política de los comunalistas.

El Reino Unido al final de la guerra se encontraba deteriorado económicamente por los fuertes gastos militares y porque algunas de sus ciudades y centros de producción habían sido destruidas como consecuencia del conflicto bélico, por lo tanto ya no podía responder a los gastos de sus importaciones, y sus métodos de producción ya no eran los adecuados y la industria estaba paralizada. Ante esta situación, el Reino Unido no podía responder a sus colonias por lo que sus intereses cambiaron, su proyecto inmediato no era ya mantener una política de colonialismo, sino hacer frente a sus problemas internos como nación plural, ya que

específicamente entre los líderes nacionalistas que consideraban que el tema central de la controversia competía a los nacionales y no correspondía a extranjeros el diseño del autogobierno.

lo primordial era reconstruir sus ciudades devastadas y rehabilitar sus industrias. Este fue el panorama general para países como Francia, Italia, Bélgica, Holanda y Alemania, no sólo para Inglaterra. La Segunda Guerra Mundial disminuyó la influencia de países europeos en Asia y África y favoreció en diversos casos la aparición de los movimientos nacionalistas.

En 1946, el gobierno británico envió a la India a los miembros del gabinete para negociar con los líderes los términos de la transferencia del poder. La misión propuso un plan federal que pretendía mantener la unidad, concediendo gran autonomía regional. Sería una federación de provincias y estados con un centro federal con poderes en materia de defensa, política exterior y comunicaciones. El Congreso y la Liga Musulmana aceptaron el plan, pero no coincidieron en la idea de un gobierno interino que convocaría una asamblea constituyente para crear el marco de una constitución federal india. Finalmente un gabinete indio, no reconocido por el gobierno británico, que se había formado en el mismo año decidió llevar a cabo un boicot contra la asamblea constituyente.

1947 fue el año en que el virrey Lord Mountbatten sostuvo conversaciones con el Congreso y la Liga Musulmana, concluyendo que la India accedería a la libertad aunque no unida. Se llevaría a cabo su partición y nacería el nuevo estado de Pakistán en sus fronteras. Los líderes nacionalistas asumieron una posición similar con el argumento de evitar los enfrentamientos entre religiones, pero no aceptaron la teoría de las dos naciones, sin embargo no estuvieron de acuerdo en facilitar un tercio del territorio a la Liga Musulmana de acuerdo a la proporción con la población

hindú y musulmana, y solo concordaron en la cesión del territorio en el que tuviera influencia la Liga Musulmana, en la provincia de la Frontera Noroccidental y en Sylhet, distrito de Assam, debía celebrarse un plebiscito. Se denominó “teoría de las dos naciones” a la posición ideológica que argumenta que la identidad de los musulmanes en el subcontinente indio es su religión, y no su lengua o etnia, por lo tanto los hindúes y los musulmanes son dos nacionalidades distintas. La teoría de las dos naciones fue un principio rector del Movimiento de Pakistán y la partición de la India en 1947.

Elementos que propiciaron la partición de la India

Mientras tanto en el interior del país se llevaban a cabo cruentas luchas comunalistas antes y después de 1946. El nacionalismo hindú aceptó la partición de la India por las consecuencias negativas del comunalismo hindú y musulmán, observadas a través de los decenios anteriores, era la alternativa al asesinato de millones de personas, aunque la partición no evitó las masacres. El tres de junio de 1947 fue hecho el anuncio de la independencia de la India y Pakistán, y que su independencia se concretaría en agosto de ese año.

Uno de los factores que fortalecieron a este suceso fueron los económicos. No sólo en el caso de la India fue así, ya que en todas las colonias europeas existía el descontento ante los colonizadores porque sólo se preocuparon por obtener recursos con que abastecerse y mercados para sus propios productos. Las materias primas producidas ahí fueron el sustento de las economías europeas por siglos y las construcciones de vías de comunicación como puertos, ferrocarriles y

carreteras también estaban en función del beneficio que pudieran obtener para la comercialización y traslado rápido de sus propios productos. La consecuencia fue que los pueblos de las colonias perdieran sus propiedades y su libertad, en función del progreso de los europeos, ya que sus producciones locales no podían competir con las extranjeras.

El movimiento nacionalista indio se había consolidado, y tras la aparición en la escena de Mohandas Karamchand Gandhi como figura fundamental del movimiento, hizo del Partido Nacional del Congreso una organización democrática y de masas a partir de su espíritu pacifista e incluyente, e imprimió la fuerza que se necesitaba. En 1878 fue fundado el Congreso Nacional Indio, INC, (Indian National Congress), debido al descontento poblacional por los abusos del gobierno británico.

En 1885 quedó instituido formalmente y para 1906 declaraba como prioridad la independencia de la India. En 1919 el Parlamento inglés aprobó la ley que concedió a los indios formar parte de los gobiernos de las provincias, pero la población exigía la autonomía total por considerar que la merecían y por la terrible pobreza y desolación en la que se encontraban sumergidos. A partir de la indiferencia británica ante los reclamos, los pobladores comenzaron las protestas y el movimiento de liberación se fortaleció, por la participación activa y brillante de Gandhi. Otro factor importante fue sin duda el papel de la Liga Musulmana fundada en 1906, cuyo objetivo fue la lucha y protección de la población

musulmana y que en 1940 propondrá la partición del territorio y la creación de un Estado Islámico constituido por áreas con mayoría musulmana.

Así, el Reino Unido se enfrentó a la partición de lo que hasta entonces había sido la India Británica. Por una parte, Mohamed Alí Jinnah pedía la partición del territorio para formar un Estado musulmán y por otra, Gandhi se había retirado de la política oficial del Partido Nacional del Congreso, debido a que mantenía la idea de una India unida para todas las religiones y minorías, mientras que el líder Jawaharlal Nehru presionó para que la partición del territorio se llevara a cabo en forma pacífica, pero considerando las diferencias entre religiones. Como consecuencia de su propio desgaste, el Parlamento británico aprobó una ley que concedía la independencia, y el 15 de agosto de 1947 la India y Pakistán lograron la independencia por separado.

Al inicio de su vida como nación independiente, la India se enfrentaba a los siguientes problemas internos: pobreza de la población debida a la insuficiente producción de alimentos, explosión demográfica, analfabetismo e insalubridad, concentración de la riqueza en grupos pequeños de individuos, y los conflictos entre religiones.⁶³ Paralelamente debía ocuparse de asuntos externos como su supervivencia y consolidación como estado reconocido en el sistema mundial.⁶⁴

La India inició su vida independiente como un Estado-Nación laico, federal, republicano y con una economía de socialismo planificado, con Nehru como Primer

⁶³ *Atlas Histórico*, (España, Editorial Planeta S.A., 2007): 231. India por razones geográficas e históricas pertenece a Asia del Sur y Central, posee un territorio continental de 3,287,590 kilómetros cuadrados. Al norte limita con China, Nepal y Buthán, al este con Myanmar, Bangladesh y el Golfo de Bengala, al oeste con el Mar Árabe y al noroeste con Pakistán.

⁶⁴ Larry Collins y Dominique Lapierre, *Esta noche la libertad* (Planeta, Barcelona, 1975): 605.

Ministro. Sin embargo, al interior, subsistían profundas diferencias de carácter religioso, social y económico. Cuando Inglaterra otorgó la independencia, existían 562 Estados casi independientes gobernados por Maharajás que obtuvieron también su autonomía, pero decidieron adherirse a la India en 1947.

El contexto en que la India entabló relaciones con el exterior se da a partir de las políticas que el Primer Ministro Jawaharlal Nehru estableció en materia económica, política, social y diplomática en los siguientes años. El país comenzó su vida como República bajo las reglas de una Constitución adoptada el 26 de enero de 1950.⁶⁵

La Constitución estableció que el Jefe de Estado sería el Presidente, elegido por un Consejo Electoral compuesto por los miembros del Parlamento y por las Asambleas Legislativas. El período de mandato se estableció por cinco años con derecho a reelección. El jefe del gabinete sería a partir de entonces el Primer Ministro, y sería electo por votación popular. La tarea encomendada al Parlamento fue la de elaborar las leyes y conseguir financiamiento para sostener al gobierno y los servicios públicos, y fue conformado por dos Cámaras, Rajya Sabha (Senadores) y Lok Sabha (Diputados). La primera, constituida por 250 integrantes, 12 de ellos son designados por el Presidente. Los nominados para la Lok Sabha serían elegidos por elección directa a través del voto de los ciudadanos indios y la Constitución Política de la India estableció 15 idiomas como oficiales en el territorio.

⁶⁵ *Así es la India*, (México, Embajada de la India. Servicios Editoriales Mac/Pc Impresos, 2000): 13. Este documento pretendió asegurar a sus ciudadanos justicia social, económica y política; protegió los derechos a la libertad de pensamiento, expresión, religión, igualdad de posición y oportunidades.

El objetivo de la política económica de la India al inicio de su vida independiente fue satisfacer las necesidades de su población mediante un desarrollo económico encaminado a producir transformaciones en su industria, prácticamente paralizada por el dominio colonial. Se adoptó el primer Plan Quinquenal (siguiendo el modelo de la URSS) que incluyó programas a detalle en materia de política agrícola, industrial, comercial y social donde el Estado era el responsable de asegurar el desarrollo de los sectores estratégicos, y que permitió la participación privada en industrias como la del carbón, de ahí que India adoptó una economía mixta. 1948 marcó la evolución de la planta productiva ya que fue definida mediante una *resolución política* que estableció lineamientos industriales y definió el papel estatal como rector.⁶⁶

A finales de la década de los años cuarenta, las consecuencias de la administración británica se hicieron visibles. Para 1951 el país tuvo que hacer frente a la terrible sequía que se tradujo en una severa crisis de hambruna, con el antecedente de que en 1943 ya se había presentado un fenómeno similar en Bengala. En ese momento no existía una política agraria. Por otro lado, el censo de población de 1951 contabilizó 357 millones de indios⁶⁷ y la tasa de crecimiento demográfico fue estimada en 12.5% para los años siguientes. Se exigió pues un crecimiento del 1.25% de la producción total del Estado para mantener los niveles que ya se apreciaban muy bajos antes de la segunda Guerra Mundial. La

⁶⁶ *Ibid.*: 20.

⁶⁷ Percival Spear, *Historia de la India* (México, FCE, 1983): 282.

producción no satisfizo las expectativas y la política gubernamental instrumentada tuvo como propósito reforzar el mecanismo administrativo que tampoco evitó el atraso en todos los sectores incluyendo el económico, educativo y de bienestar social, principalmente por el nivel de corrupción. No obstante, durante el período comprendido de 1950 a 1961 el ingreso nacional se elevó en 42% en comparación a la década anterior.⁶⁸ Es importante destacar que el país contaba con tierras y mano de obra, pero los recursos financieros estaban acumulados por reducidos grupos.

Al inicio de su vida independiente los recursos serían destinados al fomento y desarrollo de la agricultura, la producción de combustibles y energía hidroeléctrica y térmica, al incremento de transportes (autobuses, locomotoras), a la construcción de nuevos puertos y mejoramiento de los viejos, a la compra de material aéreo y ampliación de aeródromos, mejora de la red telegráfica, a la construcción de fábricas de abono, de productos farmacéuticos, de químicos, de cemento, de papel, de aluminio y de cables eléctricos; a la puesta en práctica de equipos eléctricos y de radio, así como a la renovación de la industria metalúrgica. La India poseía grandes recursos hidráulicos, sólo por debajo de la Unión Soviética, pero su explotación estaba limitada por la escasez de recursos y obras de infraestructura.

⁶⁸ *Ibid*: 290.

Política Exterior

En cuanto a su política exterior la India era una defensora del no alineamiento, de la cooperación, de la no intervención, de la solución pacífica de controversias y de la igualdad, sin embargo, a raíz del conflicto sino-soviético, de la invasión de China al Tibet en 1962 y la consiguiente emigración del Dalai Lama y muchos de sus seguidores, debió reconsiderar su postura, ya que temía la invasión de sus fronteras por las tropas chinas. Con la independencia de las colonias y la conclusión del conflicto bélico mundial, durante la guerra fría se establecieron esferas de influencia, por una parte Pakistán se inclinó hacia Estados Unidos y la India optó por una economía de tipo socialista con planes quinquenales de desarrollo, basada en el modelo soviético y con un fuerte control estatal.

En 1948 Pakistán comenzó la disputa sobre Cachemira, lo cual daría paso a una constante intervención de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) para evitar una guerra regional total. En 1965 la lucha se reinició en la frontera norte, e intervino la Unión Soviética como mediadora, obligando a las partes a resolver sus conflictos en forma pacífica, firmando el acuerdo de Tashkent. En 1971 se presentó un tercer conflicto indo-pakistaní como consecuencia de la independencia de Pakistán Oriental que se constituyó en Bangladesh.

Otro incidente lo constituyó el hecho de que Portugal y Francia aún mantenían enclaves en Goa y Pondicherry respectivamente, y esto iba en contra de la libertad de acción que Nehru pretendió ejercer. Francia decidió retirarse, no así Portugal que fue expulsado mediante la fuerza en 1961.

Es importante destacar que la India consideró como prioridad establecer relaciones diplomáticas con las grandes potencias como la URSS y Estados Unidos para consolidar su papel en Asia del Sur, ya que debió defender y asegurar su posición geográfica.⁶⁹ En un segundo plano, no menos importante, decidió formalizar vínculos con países en vías de desarrollo y colonias que pretendían acceder a la independencia para ganar prestigio internacional.

Desde el inicio de su vida independiente, la India trató de insertarse al escenario internacional, utilizando a la Organización de las Naciones Unidas como plataforma para darse a conocer al mundo en foros de gran alcance en los cuales siempre defendió su postura neutral.

1.5.1 La transición de la economía

La apertura económica de los años ochenta fue un periodo en el que se llevaron a cabo transformaciones que permitieron que la economía política internacional llamara la atención de los estudiosos del sistema internacional y se convirtiera en un instrumento de análisis, porque los gobiernos de diferentes países y con economías de naturaleza diferente comenzaron a adoptar o terminaron de implantar políticas liberales encaminadas hacia la apertura del mercado tanto en los niveles interno como global. A esta fase se le denominó neoliberalismo y su expansión máxima llegó hasta la década pasada.

Desde su independencia en 1947, la India ha experimentado cambios en su funcionamiento económico, podemos justificarlo debido a los enfoques económicos

⁶⁹ T.A. Keenleyside. "Diplomatic Apprenticeship: Pre Independence Origins of Indian Diplomacy and its relevance for the Post-Independence Foreign Policy", *India Quarterly International Affairs* (Nueva Delhi, Vol. XI, núm. 2, Time Press, April-June, 1997): 138-161.

y consecuencias de los periodos de crisis que ha atravesado; no obstante, es un país que se ha concentrado por medio de procesos de reforma estructurales. La estrategia de desarrollo estatal comenzó formalmente con la Resolución de Política Industrial en 1948 y la instalación de la Comisión de Planeación en 1950. El Primer Plan Quinquenal 1951-1956 estableció los lineamientos para un marco intervencionista y el segundo Plan 1956 a 1961, sentó las bases analíticas para una estrategia de desarrollo que continuó sustancialmente sin alteraciones hasta el final de los años ochenta.

La introducción de esas reformas siempre ha sido controversial sobre todo en lo que corresponde a la pertinencia y eficacia, hecho que se ha manifestado en los problemas de aplicación y sustentabilidad en la elaboración y ejecución de los Planes Quinquenales, por los que ha atravesado la economía en la India.⁷⁰

Las reformas han presentado diferentes grados de institucionalidad y efectos políticos de las decisiones adoptadas por la clase gobernante. No hay que olvidar por ejemplo, el notable entusiasmo del carismático primer ministro Nehru por el rápido desarrollo tecnológico.⁷¹ Cada uno de los gobiernos ha dejado su huella desde Indira Gandhi (1966-1977 y 1980-1984), Morarji Desai (1977-1979), Rajiv Gandhi (1984-1989), Narasimha Rao (1991-1996), A.B. Vajpayee (1996, 1998-2004) hasta Manmohan Singh (2004-2014).

⁷⁰ Kanhaiya Singh y Suman Berry, "India's Growth Experience," *India's and China's Recent Experience with Reform and Growth* (New York, Palgrave-Macmillan-IMF): 27-32.

⁷¹ T.K Oomen, "Protest against Displacement by Development Projects. The Indian Case", en *India. Social Development Report 2008. Development and Displacement* (Council for Social Development; 2009): 76

La India se encuentra inmersa en un proceso de crecimiento económico dinámico, el cual ha sido la consecuencia de la modificación de las estructuras sociales, económicas y políticas interiores, así como la correlación de fuerzas estratégicas mundiales.⁷² De esta afirmación derivamos que las siguientes generaciones observarán el probable ascenso y caída de potencias en la competencia internacional, lo que reequilibraría las relaciones de poder económico y político mundial en las próximas décadas.

A pesar de que la India se negó a adoptar el Consenso de Washington, inició políticas orientadas hacia el mercado. En 1991, este país llevó a cabo un cambio notable, aunque no definitorio, en la política económica,⁷³ orientado fundamentalmente por procesos de liberalización económica y ajuste estructural, por la necesidad de apertura comercial o ante los requerimientos y las exigencias de las instituciones globales. Esto se manifestó en la disminución del control estatal sobre el sector privado, ya que gradualmente el estado ha cedido su monopolio en ciertas áreas, que incluyen al sector industrial y de servicios, cuyas consecuencias

⁷² Debemos recordar que la India posee tierra cultivable, agua y recursos naturales abundantes, aunque no todos los indispensables (petróleo y gas) en abundancia. Pero de acuerdo con datos del Banco Mundial, el gobierno continúa con impedimentos en la distribución, baja inversión y poca atención a la consolidación de empresas, como precios elevados de insumos, transportes, impuestos altos a las manufacturas, leyes laborales poco flexibles, por lo que se les considera como grandes obstáculos para incentivar el crecimiento, como lo han apuntado economistas y organismos financieros internacionales.

⁷³ Las reformas estructurales sugeridas por los organismos financieros no han sido consolidadas aún, lo cual se explica por el complejo proceso de coaliciones gubernamentales en el parlamento indio, donde no necesariamente todos los partidos políticos están a favor del Consenso de Washington.

de la nueva política de apertura económica fueron la reducción de los controles arancelarios y el aumento de la inversión extranjera.⁷⁴

Las principales diferencias entre las medidas de liberalización llevadas a cabo en 1975 y las de 1991-1992, radicaron en que las primeras carecieron del marco adecuado para la inversión, y los permisos de importación y los controles de distribución y precios no se eliminaron. La política de los años noventa reemplazó a la anterior por el mecanismo de mercado, a pesar de los temores de las consecuencias políticas y sociales que ello podría acarrear en ciertos sectores, por lo que gran parte de esta política aún se encuentra en proceso de ejecución en el año 2011.⁷⁵

Como Estado que pertenece a la región de Asia del Sur, una de las regiones más vulnerables y atrasadas en términos económicos y de desarrollo humano del planeta, las expectativas hacia el futuro eran poco alentadoras hace medio siglo, especialmente para un país con simpatías claras por la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS) durante toda la Guerra Fría. La India despierta inquietud y polémica para muchos intelectuales, toda vez que hoy encontramos argumentos opuestos esgrimidos por Mira Kamdar y Amartya Sen, que dan cuenta de su potencial humano, económico, tecnológico y militar.⁷⁶ Algunos estudiosos conservadores durante el siglo XX señalaron que la India era un satélite de la

⁷⁴ Government of India, *India Means Business* (New Delhi, 1998): 7.

⁷⁵ Raja Chelliah, "Liberalization, economic reforms, and centre-state relations," *India's Economic Reforms and Development* (India, Oxford Paperbacks, 2006): 344.

⁷⁶ Mira Kamdar, *Planet India*, (Nueva York, Scribner, 2006): 4.

URSS debido a su sistema gubernamental de dirección centralizada.⁷⁷ Sin embargo, para otros la India continúa siendo observada como un país que “cuenta con tanta regulación de la actividad empresarial que debilita significativamente el derecho a usar y disponer libremente de la propiedad intelectual.”⁷⁸

Aprovechando el talento proveniente de su numerosa población, la cual representa una serie de ventajas en sectores asociados con la alta tecnología y el uso del idioma inglés de sus habitantes, que se explica en parte por su pasado colonial, ha podido sacar ventaja del conocimiento científico disponible en la comunidad internacional.⁷⁹ No debemos soslayar que este país posee una civilización con identidad milenaria, compuesta por varios patrones culturales, estructuras sociales y un punto de vista particular de la historia,⁸⁰ factores que sitúan a su población en torno a una serie de imágenes e ideas propias, que marcan un patrón identitario propio. El tema de la democracia en el país ha sido una cuestión relevante ya que permite la circulación de las elites políticas sin que genere niveles de violencia por la lucha por el poder, de ahí que la legitimidad de sus gobernantes, como en cualquier otra parte del mundo, depende del nivel de la participación social.⁸¹

⁷⁷ Milton y Rose Friedman, *Libertad de Elegir* (México, Ediciones Orbis, 1983): 18.

⁷⁸ Alan Greenspan, *La era de las turbulencias* (México, Ediciones B, 2008): 285.

⁷⁹ 1648 es el año que marca el inicio de la penetración de los colonizadores europeos, ya poseedores del litoral de la India, primero, los portugueses, ingleses, holandeses y franceses establecieron factorías en ubicaciones estratégicas, llevando a cabo un intenso comercio y dominando lentamente principados, sultanatos y reinos. Por extraño que parezca, la India ha estado inmersa dentro del proceso de globalización desde el siglo XVII, sin que haya abandonado sus tradiciones milenarias.

⁸⁰ Saurabh Dube, “Modernidad e India,” *Foreign Affairs en Español* (7 núm.1, 2007): 33.

⁸¹ Simon Robinson, “Indian Summer,” *Times* (2007): 30-31.

Es importante no perder de vista que las coaliciones políticas internas, las pautas socioculturales, los patrones históricos relacionados con la construcción del Estado nación indio y los valores bajo los cuales está impregnado el modelo de desarrollo adoptado desde la independencia de Gran Bretaña en 1947, han moldeado la inserción de la India en el concierto internacional. Pero es necesario estudiar las teorías de la estabilidad hegemónica para entender la forma en cómo la India está construyendo su hegemonía regional en Asia del Sur.

CAPÍTULO 2.

Construcción teórica sobre la India y la Estabilidad Hegemónica

Este segundo capítulo tiene como objetivo desarrollar los fundamentos teóricos de la posición de la India, atendiendo la perspectiva de la economía política internacional y la estabilidad hegemónica; para ello recurriremos a los enfoques neorrealistas de la teoría de la estabilidad hegemónica desarrollada por estudiosos de la economía política internacional. Las aproximaciones derivadas por esta teoría se contrastan o se complementan a partir de los contextos históricos, políticos y sociales prevalecientes.

Comenzamos afirmando que la economía política internacional es una disciplina constituida por supuestos asumidos por la política y la economía.⁸² El realismo clásico lo explica como el análisis de los fenómenos políticos y económicos que ocurren entre los Estados, el neorrealismo asume las corporaciones multinacionales y los países como elementos de la interdependencia. En la actualidad, el concepto debe abarcar de manera integral los procesos económicos y políticos específicos de la complejidad que busca explicar su rapidez y simultaneidad, así como atender hechos que ocurren entre los diferentes actores porque pueden explicar las dimensiones de los dilemas más urgentes. Sugerimos que esta última definición es útil debido a que incluye el concepto de complejidad, fenómeno intrínseco al proceso de consolidación de centros de poder aquí tratado que, por un lado, presenta dificultades de análisis debido a su propia naturaleza y a la evolución del sistema

⁸² Rafael Núñez, *Economía Política Internacional* (México, Trillas, 2001):580.

internacional, y por el otro, el análisis de los resultados y de la evidencia empírica que lo acompaña.

2.1 El interés renovado en el estudio de la Economía Política Internacional (EPI)

Siendo ésta la parte introductoria del trabajo de tesis, y por la relevancia de la posible emergencia de nuevas potencias en un contexto de creciente competencia capitalista entre los diferentes actores que participan de la economía actualmente, es necesario comenzar retomando algunos planteamientos de la obra de Jeffrey A. Frieden y David Lake que señalan que la economía internacional contemporánea se ha caracterizado por niveles sin precedente de actividad y producción multinacional, de flujos financieros que atraviesan las fronteras, así como de comercio internacional.⁸³

Génesis del proceso de construcción de enfoques útiles a las relaciones internacionales a partir de supuestos de la economía política internacional

Podemos establecer que han sido varias las líneas que a lo largo de la historia del pensamiento científico, social y filosófico de investigación han nutrido a la economía política internacional tal como la conocemos hoy, ya que inobjetablemente han ofrecido a las relaciones internacionales componentes para interpretar la estructura y los procesos que tienen lugar en el sistema mundial. Por lo que se discutirá brevemente las escuelas del realismo, neorrealismo político y realismo clásico.

⁸³ Jeffrey A. Frieden y David Lake, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 13. Los dos autores son profesores activos.

Se estima pertinente citar algunos de los antecedentes teóricos por lo que mencionaremos las teorías involucradas, como la realista, cuyos orígenes los podemos encontrar en las ideas de Europa, desarrolladas por pensadores como Thomas Hobbes⁸⁴ y Maquiavelo,⁸⁵ así mismo también podemos reconocer elementos en creadores de la antigüedad clásica en Oriente como Kautilya,⁸⁶ cuyas inquietudes compartidas por los tres autores fueron: las causas de la guerra y desde luego la obtención, mantenimiento y ejercicio del poder, donde el gobierno asume el control de la producción, del comercio y el consumo. De hecho Zimmer⁸⁷ señala que el Arthashastra de Kautilya es semejante y comparable, asimismo, a *La República* y a *Las Leyes* de Platón, y a *La Política* de Aristóteles, toda vez que es un manual de política, el cual presenta un amplio, detallado y movido cuadro del estilo y técnicas de gobierno, guerra y vida pública de la época en cuestión.

En la etapa clásica reconocemos los esfuerzos de Hans Mongerthau,⁸⁸ que definió conceptos como poder, racionalidad y balance de poder de acuerdo a las circunstancias y formación del interés nacional, el tratamiento de esos términos ofreció alternativas que hicieron posible establecer nuevas rutas hacia la discusión sobre las debilidades o ventajas de la teoría realista que pudieron ser abordadas por

⁸⁴ Bobbio, Norberto, *La teoría de las formas de gobierno en la historia del pensamiento político* (México, FCE, 2008): 95-107. Ideas sobre intervención absoluta y sin restricciones del gobierno.

⁸⁵ Federico Chabod, *Escritos sobre Maquiavelo* (México, FCE, 1994): 15-37.

⁸⁶ Stephen P. Cohen, *Emerging power India* (California, Brookings Institution Press, 2001): 11.

⁸⁷ Zimmer, *op.cit.*, pp.56-57

⁸⁸ Hans J. Morgenthau, *Política entre las Naciones: la lucha por el poder y la paz* (Buenos Aires, Grupo Editorial Latinoamericano, 1986): 718.

otros autores. De la misma forma encontramos empeños con una visión orientada hacia lo social como las de Georg Schwarzenberger⁸⁹ y Raymond Aron.⁹⁰

Las preocupaciones y propuestas de los realistas clásicos propiciaron la aparición y el debate de una teoría de las relaciones internacionales que tomó en cuenta elementos que se han ido incorporando a lo largo de los años hasta llegar a la discusión del realista estructuralista Kenneth Waltz que abordaremos más adelante.⁹¹

El avance de las ideas y los cambios entre los componentes de la estructura global estimularon la aparición de enfoques como el neorrealista, es decir, la evolución del realismo político, que se dedicó al análisis de la estructura del sistema internacional para entender los mecanismos de cambio y continuidad dentro del mismo. Aparece en la última parte de la Guerra Fría como respuesta ante la bipolaridad y factores sistémicos en la política internacional. Autores como Robert Gilpin⁹² reclamaron la reorganización de las funciones estatales porque los actores transnacionales crecían en importancia y poder. Las ideas como los regímenes o la teoría de la estabilidad

⁸⁹ Georg Schwarzenberger, *La política del poder. Estudio de la sociedad internacional* (México, FCE, 1960): 809. El autor considera que las relaciones internacionales son una rama de la sociología que estudia la sociedad internacional.

Son cuatro las áreas de estudio de la sociedad internacional: evolución y estructura; individuos y grupos que integran a la sociedad internacional; tipos de conducta; así como fuerzas y modelos que imperan en la sociedad internacional del momento.

⁹⁰ Hace uso de la historia para elaborar un estudio de las relaciones sociales en la sociedad internacional. Su unidad de análisis básica son los estados. Raymond Aron, *Paz y Guerra entre las Naciones* (Madrid, Alianza, 1963): 919.

⁹¹ Kenneth Waltz, *Teoría de la Política Internacional*. (Buenos Aires, Grupo Editor Latinoamericano, Buenos Aires, 1988): 336.

⁹² Robert Gilpin, *Global Political Economy: understanding the international economic order* (Princeton, Princeton University, 2000): 373.

hegemónica fueron propuestas para sustentar la existencia del estado nación en la arena internacional, particularmente desde el punto político militar.

En general, los neorrealistas resaltan que el estado es el actor internacional más importante; que el sistema mundo posee un mecanismo de auto-ayuda que carece de autoridad central, en el que cada estado construye su propio poder para evitar ser dominado por otro, lo que se ve como un juego de suma cero en el que uno gana lo que el otro pierde.

Los realistas neoclásicos han propuesto el estudio de la relación entre política y estructura interna con el escenario internacional. La forma en que el estado logre sus objetivos depende de la habilidad de sus líderes, ya que naturalmente éstos ambicionan controlar los recursos y los temas más importantes para la preservación de la legitimidad de su liderazgo, por lo que las metas a alcanzar son bienestar y potencial tecnológico que les beneficie tanto internamente como en la arena mundial. Estos supuestos tienen implicaciones directas para los conceptos de poder y de cooperación en su sentido amplio. Los supuestos de esta corriente se fundamentan en que la política exterior es el resultado de patrones complejos tanto en el nivel sistémico como en la unidad estatal. El poder y el estado son determinantes en las preferencias y elecciones de los actores, como se observa en el neorrealismo. Las posturas realistas en las relaciones internacionales han ido en la dirección de construcción de enfoques sobre instituciones internacionales y podemos establecer que el debate continúa en torno a la relación entre la distribución del poder y la estabilidad.

Waltz y Teoría de la estabilidad hegemónica

La distribución del poder es la variable dependiente primordial como en el neorrealismo, pero a diferencia de la teoría del realismo tradicional que entiende la anarquía internacional como la ausencia de un gobierno, pretende aplicar ideas de la administración de las economías nacionales en el sistema internacional, en el sentido de que el orden internacional tiende a ser más jerárquico.

Los neorrealistas son insistentes en la vigencia de sus enfoques, por lo que rescatamos las ideas de Kenneth Waltz, plasmadas en el artículo publicado en el año 2000, *Structural Realism after the Cold War*,⁹³ por dos razones, la primera es porque determina que los cambios en la estructura del sistema son distintos de los cambios a nivel de la unidad, la segunda es debido a que lleva a cabo un trabajo de distinción entre los cambios que han alterado el sistema político internacional y los que no han aportado alteraciones. Es decir, hace hincapié que al interior del sistema (las interacciones entre los estados),⁹⁴ los cambios se pueden presentar en todo momento, lo realmente significativo es distinguir cuáles son los que producirán efectos o alterarán patrones. La forma en que los estados se relacionan tiene que ver con la intensidad, rapidez y efectos de los cambios.

⁹³ Kenneth N. Waltz, "Structural Realism after the Cold War," *International Security* (Harvard College-MIT, 2000): 5.

⁹⁴ Debemos recordar que Waltz solamente consideró en su análisis a los Estados como actores de las relaciones internacionales.

Cuadro 2.1			
Distinción analítica del concepto cambio de Kenneth Waltz			
Cambios	Nivel en el que se producen	Resultado	Alteración en la estructura internacional
Tecnológicos transporte comunicaciones	Unidad	Ventajas económicas	No
Guerra	Unidad	Diferentes estrategias, armas, concepción de la seguridad	No

Fuente: Kenneth N. Waltz, “Structural Realism after the Cold War,” en *International Security* (Harvard College-MIT, 2000): 9-13

Es pertinente mencionar el trabajo de Kenneth Waltz debido a que dentro de la metodología adoptada da cuenta de la estructura y procesos internacionales y los cambios que se presentan. Para este autor los elementos que determinan la estructura del sistema internacional son la anarquía y la distribución de las capacidades. El autor prioriza la estructura sobre las partes o unidades.

Distinción entre el enfoque de la teoría de la estabilidad hegemónica de otras aproximaciones de la economía política internacional

Precisamente la teoría de la estabilidad hegemónica, desarrollada y expuesta por pensadores neorrealistas, expuso las primeras manifestaciones del declive de la hegemonía estadounidense en el renglón económico. Su patrón e implicaciones pronto fueron reconocidos ampliamente desde principios de los años setenta. Es pertinente revisar esta aproximación en el caso de India porque pretende formular explicaciones en torno al patrón de aparición, consolidación y declive de centros de poder, los mecanismos e instrumentos de competencia capitalista para el

mantenimiento de la hegemonía como los regímenes, así como su funcionamiento en la estructura internacional de los que India forma parte.

Existen características de esta teoría que le permiten ser una alternativa para explicar la incidencia de la India en la edificación de la estabilidad hegemónica. En primer lugar, es relevante porque los indicadores económicos en los que sustentamos la viabilidad de liderazgo representan las capacidades económicas, requisito indispensable en términos de estabilidad hegemónica. En segundo, su vertiente liberal destaca el papel de la inversión extranjera directa y de portafolio, el comercio, la participación de actores transnacionales y multinacionales, competitividad en un ambiente de interdependencia; asimismo dedica parte de su atención al papel de las instituciones y regímenes internacionales como promotores del desarrollo, no solamente de crecimiento económico.

Cuadro2.2		
Diferencias de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica de acuerdo con el neorrealismo y neoliberalismo		
Dimensión de análisis	Neorrealismo	Neoliberalismo
Enfoque:	Intervencionista: libertad parcial, limita la actuación estatal.	Ortodoxo: libertad total.
-Objetivo	Crecimiento económico, seguridad, defensa del interés nacional y poder político. La cooperación es difícil de lograr, por lo tanto de mantener, depende del poder estatal. Instituciones y regímenes internacionales. Aunque no consideran los efectos anárquicos en la cooperación. Las ganancias son relativas. Interesados en los actores que obtienen las ganancias. Proteccionismo.	Crecimiento económico, beneficios económicos y poder político para todos los actores involucrados, cooperación. Institucionalista, peso del gobierno y de las instituciones internacionales. Las ganancias son absolutas. Interesados en incrementar las ganancias totales de todas las partes.
-Sistema Internacional	Abierto pero anárquico.	Abierto con reglas y normas de las que participan los actores.
-Hegemonía	Predominan las relaciones entre las unidades del sistema. Reconoce la importancia de actores no estatales.	Varios actores
-Fuerza o amenaza	Inherente e inminente	Ocasional

Fuente: Scott Burchill, *Theories of International Relations* (New York, Palgrave, 2001): 70.

Argumento en contra del enfoque de la teoría de la Estabilidad Hegemónica

Advertimos que los supuestos teóricos sobre estabilidad hegemónica desarrollados por Stephen Krasner,⁹⁵ Charles Kindleberger,⁹⁶ David Lake,⁹⁷ y desde luego, Robert Gilpin,⁹⁸ sustentan su evidencia en características derivadas de la comparación de

⁹⁵ Stephen Krasner, State, "Power and the Structure of international Trade," *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 19-36.

⁹⁶ Charles Kindlerberger, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995).

⁹⁷ David Lake, "Bristish and American Hegemony Compared: Lessons for the Current Era of Decline," *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 120-133.

⁹⁸ Robert Gilpin, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995).

la hegemonía estadounidense y la británica. La razón de mayor peso por la que hacemos uso de tales argumentos es que ambos Estados han sido las dos grandes hegemonías de la estructura capitalista, aunque en distintos períodos y con características determinadas y diferencias marcadas.

Una debilidad, como veremos, es que sus pruebas empíricas son fundamentadas en situaciones concretas de países y circunstancias diferentes a la India (la unidad en el sistema internacional, de acuerdo con Waltz), por lo que se estima necesario no comparar a la India con Estados Unidos sino con otro actor como China, que es capaz de impactar en ciertos procesos económicos internacionales. Por ejemplo, han transcurrido más de treinta años de que se conoce de la debilidad hegemónica económica de Estados Unidos y las reglas financieras no han sido transformadas.

Argumentos a favor del enfoque de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica

Una de las razones por las que consideramos que tanto las versiones neorrealistas como neoliberales de la teoría de la estabilidad hegemónica cumplen con ciertas expectativas de este trabajo es, en primer lugar, que el poder continúa siendo un medio o un fin; segundo, que reconocen la relevancia de la competencia en el mercado, entre individuos, Estados u otros actores lo que puede producir beneficios sociales o no. El tercer argumento favorable es que señala que las instituciones y organizaciones internacionales aplican los principios liberales que enfatizan la utilidad del libre mercado y la propiedad privada con poca o gran intervención gubernamental. Advertimos que como en todas las aproximaciones, son diferentes las visiones con las que se intenta explicar la realidad y una de éstas es la que a

continuación presentaremos. Por último, siendo éste un estudio de caso, los procesos económicos y políticos son diferentes de acuerdo con el periodo histórico, entonces surge la necesidad de plantearnos el grado de complejidad en el que está inmerso un Estado nación.

Los supuestos originales de la teoría de la estabilidad hegemónica contribuyeron a la constitución de enfoques que tomaron en cuenta elementos de análisis que no habían sido considerados hasta el momento, dadas las circunstancias históricas, y porque la comprensión de la realidad estaba dominada por apreciaciones limitadas. Por ejemplo, la teoría de la interdependencia fue desarrollada por la relevancia de nuevos actores y mecanismos que permitieron a los estados débiles hacer frente a naciones poderosas o para consolidar el liderazgo de los estados en desarrollo. Los teóricos realistas de la interdependencia consideraron que los Estados eran actores racionales unitarios y que la fuerza militar es útil para promover sus intereses nacionales. El alcance de las relaciones internacionales se ha expandido a áreas más allá de las concebidas por los realistas, como contaminación del medio ambiente, derechos humanos, inmigración, inestabilidad monetaria y comercial, así como desarrollo sustentable.

El resultado de procesos económicos y políticos experimentados en diversas regiones, derivados del fin del bloque socialista durante la década de los años noventa que se tradujo en unipolaridad, fueron determinantes en la construcción eventual de centros económicos que son el primer paso para la cimentación de la

nueva arquitectura mundial.⁹⁹ En este argumento radica la relevancia de la teoría de la estabilidad hegemónica, especialmente en lo referente al auge y declive, así como características y patrones de la estructura internacional.

2.2 Economía Política Internacional: la influencia capitalista

Todos los hechos que se llevan a cabo en la superficie terrestre y cuya ejecución se debe a la actividad humana definen formas de adaptación que implican una organización social y económica. La población de un Estado puede constituirse por grupos lingüísticos, étnicos y religiosos diferentes, esto depende de su evolución histórica, de la ubicación geográfica y de su capacidad de adaptación al medio. Esta última afirmación se encuentra relacionada con las migraciones que han existido siempre pero han sido de orden muy diverso, como las migraciones interiores que involucran el movimiento constante estacional de la mano de obra hacia regiones productivas.

La composición y variación de la población urbana y rural y sus actividades económicas se encuentran supeditadas estrechamente a las formas de organización económica y social, especialmente en la etapa actual.¹⁰⁰ La población se encuentra en constante evolución, este movimiento consecutivo a la relación entre la natalidad y la mortalidad es diferente por razones múltiples en cada región. El crecimiento de

⁹⁹ Raúl Ornelas, "Las empresas transnacionales y el liderazgo económico mundial", en Ana Esther Ceceña y Emir Sader (compiladores) *La guerra infinita. Terror y hegemonía mundial* (Buenos Aires, CLACSO, 2002): 98.

¹⁰⁰ Enzo del Bufalo, "La reestructuración neoliberal y la globalización," en Ana Esther Ceceña y Emir Sader (compiladores) *La Guerra Infinita: Hegemonía y Terror Mundial* (Buenos Aires, CLACSO, 2002): 17-37.

la población ha seguido un ritmo desordenado que se ha acelerado de manera intensa debido a los progresos de la medicina, la higiene y regímenes alimenticios y a que en la economía capitalista la evolución de la producción, especialmente la industrial, ha sido la fuente primordial de acumulación. Sin embargo, no dejan de estar presentes los factores de índole social y religiosas que alientan las prácticas reproductivas de la sociedad.

Las aptitudes de cada sistema económico para movilizar los medios técnicos de acción sobre su medio natural son variables, por lo que la productividad también lo es. Los progresos de la técnica han hecho posible la evolución y transformación de las estructuras económicas. El proceso representativo en la etapa contemporánea ha sido la extensión de la especulación capitalista a través de todo el mundo, así como la existencia de formas diferentes de organización y explotación económica, el balance de la distribución actual de la producción y la estructura de los mercados y condiciones de distribución de los productos ya establecida con anterioridad en la distribución de territorios con la colonización de las grandes potencias marítimas.

2.3 Sobre el debate de la teoría de la Estabilidad Hegemónica

A partir de la crisis del sistema dólar-oro en 1971, comienza un periodo de inestabilidad hegemónica anclada en la incapacidad del sistema financiero emanado de Bretton Woods para contener las fluctuaciones de los tipos de cambio y la desaceleración económica de los países desarrollados como Estados Unidos y

Europa Occidental. Después de 1991, la inestabilidad siguió su curso pero impulsada por un orden militar unipolar, junto con una moneda dominante que es el dólar estadounidense. Las crisis financieras en el mundo subdesarrollado una vez iniciada la posguerra fría, como la mexicana en diciembre de 1994 (efecto tequila), la crisis de Tailandia de 1997 (efecto dragón), la de Brasil en 1998 (efecto samba) y Rusia (efecto vodka), refieren a que las reglas del juego son dictadas por los mercados financieros, dejando a los Estados el papel de meros garantes de la seguridad al interior de sus fronteras.

Los atentados del 11 de septiembre de 2001 hicieron que la seguridad internacional y la lucha contra el terrorismo se convirtiera en un “bien público general” por parte de las potencias militares, principalmente Estados Unidos, Rusia y Reino Unido como medio para alcanzarla. Sin embargo, no todos los Estados terminaron compartiendo esta pretensión de alcances meramente militares. Lo que para unos puede ser un bien público, no lo es para otros. Para la India lo es, como observaremos posteriormente, ya que ha expandido la infraestructura militar tanto en sus fronteras y mares territoriales, conformando un paraguas de protección militar que beneficia a sus socios comerciales de Asia del Sur.

La edificación de los bienes públicos implica necesariamente la movilización y aportación de recursos económicos que se traduce en una relación costo-beneficio. Respecto a este punto, la India dedica una parte importante de su presupuesto al gasto en defensa, tan sólo en 2014 erogó más de 50 mil millones de dólares¹⁰¹ y es uno de los principales compradores de armas provenientes de Estados Unidos. Si

¹⁰¹ SIPRI: 2015

bien los bienes públicos pudieran ser proporcionados por actores estatales capaces de beneficiar a otros actores más débiles, las reglas del juego terminarían siendo impuestas por el Estado más fuerte.

Escuelas del pensamiento

A.- El neoliberalismo pretendió generar un sistema internacional basado en la libre circulación de los capitales y en la apertura de las economías a la inversión productiva, bajo el supuesto de que todas las economías podían beneficiarse de los procesos de modernización productiva generada en el exterior, acceder a modernas tecnologías y créditos en los mercados de capitales.

El binomio hegemonía-orden económico liberal es clave en esta escuela de pensamiento, toda vez que el Estado hegemónico hace valer su papel como tal, cuando tiene la posibilidad de convertirse en prestamista de última instancia.

Todavía no se ha podido establecer con precisión si los países emergentes pueden sustituir o reanimar la demanda mundial una vez que los países desarrollados se encuentran en procesos de desaceleración o recesión económica. En este sentido, frente a los problemas de deuda pública de los Estados Unidos y de la zona euro, los Estados tienen serios problemas para reanimar la producción de bienes y servicios de sus propias economías, debido a la enorme influencia de los centros financieros globales anglosajones.

B.-El orden y seguridad internacional como bienes públicos no implican una distribución equitativa del poder, ya que las reglas del juego las establecen los Estados que cuentan con los recursos e instrumentos para hacer valer sus

pretensiones frente a los otros Estados. Este enfoque está vinculado con aspectos ligados a la seguridad nacional.

C.- La cooperación puede ser un bien público, pero cuyo funcionamiento requiere de un régimen internacional multilateral. La síntesis del realismo y el liberalismo que propone este enfoque es deseable pero es improbable que se logre, ya que la hegemonía y la libertad económica son irreconciliables.

2.4 Mecanismos de implantación del enfoque: disertación conceptual

A partir de lo presentado en la sección anterior existe la necesidad de llevar a cabo algunas precisiones de conceptos necesarios para esta tesis, por lo tanto, es pertinente definir el concepto de poder, que los realistas clásicos definen como cualquier cosa que determine y mantenga el control del hombre sobre el hombre y abarca todas las relaciones sociales que sirven a esos fines, desde la violencia hasta los lazos psicológicos más sutiles que permitan a una mente gobernar a otra.¹⁰²

Definimos el concepto de hegemonía como la distribución no equitativa del poder entre los estados. En el sistema contemporáneo se presenta un crecimiento desigual entre los estados en el que algunos lo incrementan y otros lo pierden. Los neorrealistas, en principio, consideraron a la hegemonía en términos estatocéntricos, contrastando con las tesis de la hegemonía del bloque dominante que se han incorporado a lo largo del desarrollo del concepto de legitimidad y autoridad de

¹⁰² Morgenthau, *op.cit.* 219.

Antonio Gramsci.¹⁰³ Con la producción de hechos simultáneos y su rapidez ésta percepción ha cambiado.

Desde el siglo XIX el término hegemonía ha sido utilizado, en general, para describir el predominio de un estado sobre otro y por añadidura hegemonía denota políticas con las que los grandes poderes buscan predominar. Nosotros consideramos que en la actualidad ya se encuentra superada la discusión en torno a la idea de una clase capitalista transnacional hegemónica, que pretende eliminar todos los obstáculos para el libre flujo del capital en todo el orbe. Ese proceso se evidenció desde la segunda mitad del siglo pasado.

El hegemón impone las políticas económicas, militares, sociales, científicas, tecnológicas y hasta culturales. Los objetivos de una potencia hegemónica difieren en función de la perspectiva en que sean abordados: la neorrealista, nos dice que el hegemón tiene pretensiones generales y particulares por lo que no dudará en utilizar medios coercitivos cuando la ocasión lo amerite. A esta aproximación se le atribuye una parte del avance en la teoría de la economía política internacional porque en su insistencia en desarrollar temas de seguridad nacional ha debido abordar los aspectos económicos, especialmente por la propia reconfiguración del sistema internacional. Las anteriores afirmaciones nos conducen a desarrollar las ideas

¹⁰³ Ernesto González, *Hegemonía, Ideología y Democracia en Gramsci* (México, Plaza y Valdés, 2003): 45-72. Las ideas de Antonio Gramsci son contrarias a las desarrolladas por los realistas. Hegemonía cultural es un concepto filosófico y sociológico en el que el autor profundiza. Da cuenta de que una sociedad culturalmente diversa puede ser dominada por una de sus clases sociales, por la imposición de creencias compartidas cotidianas, valores, normas y prácticas utilizadas como el fundamento para los sistemas políticos complejos sociales y económicos de dominación.

principales de los autores que han empleado la teoría de la estabilidad hegemónica en casos específicos.

La estructura económica-política actual ofrece evidencia para argumentar la posible aparición o renovación de centros de poder regionales. El incremento de los flujos de capital, inversión y comercio en regiones determinadas como Asia, la formación y consolidación de mercados internos como los de la India y China,¹⁰⁴ han convertido a ambos países en potencias emergentes, los cuales demandan materias primas de otros mercados provenientes de América del Sur y de algunas regiones de África, por ejemplo, para completar su expansión económica.

El resultado de procesos económicos y políticos experimentados en dichas regiones, derivados del fin del bloque socialista durante la década de los años noventa que se tradujo en unipolaridad, fueron determinantes en la construcción eventual de economías fuertes que son el primer paso para la cimentación de la hegemonía.¹⁰⁵ En este argumento radica la relevancia de la teoría de la estabilidad hegemónica, especialmente en lo referente al auge y declive, así como características y patrones de la estructura internacional.

El patrón de poder siempre ha implicado la defensa de intereses económicos,¹⁰⁶ y si se complementa con la definición anterior de hegemonía, podemos establecer que hegemonía es un estado, o cualquier otro actor de las relaciones internacionales

¹⁰⁴ Barry Bosworth y Susan M. Collins, "Accounting for Growth: Comparing China and India, *The Journal of Economic Perspectives* (Broadway, American Economic Association, 2008): 46-53.

¹⁰⁵ Raúl Ornelas, "Las empresas transnacionales y el liderazgo económico mundial", *La guerra infinita. Terror y hegemonía mundial* (México, UNAM): 98.

¹⁰⁶ Un líder puede ser considerado un jugador geoestratégico o pivote geopolítico. Zbigniew Brzezinski, *El gran tablero mundial. La supremacía estadounidense y sus imperativos geoestratégicos* (México, Paidós, 1998): 48-56.

como las corporaciones transnacionales, que pretende alcanzar objetivos concordantes con sus intereses particulares. Por lo tanto sus acciones y estrategias se encaminan a la persecución de tales metas, de acuerdo con sus capacidades o grado de influencia económica, política, militar, etc.

En el terreno económico, los indicadores tradicionales muestran que el liderazgo que la India posee en lo económico, político y cultural es capaz de influir en la toma de decisiones en la región de Asia del Sur y áreas adyacentes (países del Golfo Pérsico –recursos energéticos- y del Sudeste Asiático –sector de los servicios), así mismo ejerce autoridad en el funcionamiento de la economía regional, cuyo ensayo ha sido llevado a cabo a partir de la Asociación Regional para la Cooperación de Asia del Sur (siglas en inglés SAARC). La India es un Estado hegemónico de Asia del Sur en razón de su poderío militar. Podría pensarse que a partir de su capacidad de disuasión nuclear ha creado un escudo militar en la región, el cual favorece a Estados más débiles como Bangladesh, Sri Lanka, Maldivas, Myanmar, quienes por supuesto no aportan ningún recurso económico o militar y de alguna manera reciben un beneficio como *free riders* o polizones.

La SAARC es la expresión del liderazgo de la India, a pesar de que su creación se deba a los intereses de los países de la región en contener al país más grande del subcontinente, los bajos niveles de intercambio comercial que la India mantiene con estos estados, nos indican el escaso interés que tiene hacia esta región. La India más bien pretende ser un jugador global dentro del comercio de bienes y servicios. Su eje de disputa comercial no se encuentra en Asia del Sur.

Los ejes referenciales para la medición de este poderío económico, político y cultural de los países se encuentran en función de factores internos y externos, los cuales solamente pueden ser apreciados en sus justas dimensiones a lo largo del tiempo.

La teoría de la estabilidad hegemónica fue inicialmente desarrollada por Charles Kindleberger debido a su estudio del sistema monetario internacional. Subsecuentemente autores como Krasner, Gilpin y Lake han continuado con el estudio de la economía política internacional en las relaciones internacionales porque observaron el presunto declive de Estados Unidos atribuyéndolo a los siguientes elementos: la recesión económica, el incremento del proteccionismo y la crisis petrolera. Los temas económicos prevalecieron sobre los diplomáticos y el uso de la fuerza. La teoría de la estabilidad hegemónica apareció como una respuesta al cambio de agenda después de 1971.

La contribución de la Teoría de la estabilidad hegemónica al realismo

Robert O. Keohane estableció la definición tradicional que es la siguiente: las estructuras hegemónicas del poder se encuentran dominadas por actores fuertes, que pueden imponer regímenes internacionales, en los que las reglas son relativamente precisas y obedecidas, y el declive de tales estructuras pueden ser el presagio del advenimiento de los regímenes económicos inestables.¹⁰⁷

De acuerdo con Snidal¹⁰⁸, esta definición es deficiente porque no enfatiza el concepto de bien público y su utilidad a la hegemonía, la novedad de la teoría de los bienes públicos descansa precisamente en la posibilidad de formulación de la

¹⁰⁷ Robert O. Keohane, (1980): 123

¹⁰⁸ Snidal (1985): 581

actividad colectiva y sus beneficios. Una vez que la formulación de los bienes públicos es necesaria para explicar la aparición de regímenes bajo la hegemonía, el argumento parece una conclusión lógica, debido a que aparenta ser una cuestión central en el trabajo de Keohane *Después de la Hegemonía*, porque plantea la importancia de cómo los beneficios de la cooperación hegemónica pueden mantenerse después del declive de la hegemonía, cualquiera que sea el actor, por medio de instituciones.

Un hegemón es un país que tiene el control de las materias primas necesarias, de las fuentes de capital, de los mercados, y que tiene ventajas competitivas en la producción de bienes de alto valor agregado y, sobre todo, tiene la voluntad, está dispuesto a ser hegemón. Un hegemón es un estado rico y poderoso que proporciona bienes públicos, por ejemplo, seguridad, estabilidad monetaria y libre comercio, de los que, naturalmente, también se beneficia, aunque le resulte costoso.

La teoría económica considera que bienes públicos o colectivos son beneficiosos a los intereses de los actores del mercado no están fundamentados sobre la base de un análisis costo-beneficio individual. Los bienes públicos se caracterizan por lo siguiente: su accesibilidad, lo que quiere decir que actores diferentes consumen simultáneamente el mismo bien, es decir hay una ausencia de rivalidad en el consumo, y por su no exclusión, que quiere decir que los actores contribuyentes son incapaces de impedir que los no contribuyentes también obtengan ventajas significativas y son los “beneficiarios gratuitos” o *free-riders*. Por ejemplo, un bien público como la liberalización comercial es lo que les ha permitido a China y a la

India acceder a los mercados de bienes y servicios relativamente abiertos de los países avanzados, lo cual se ha convertido en un factor determinante en su crecimiento económico.¹⁰⁹

Los bienes públicos se encuentran en la infraestructura necesaria para el funcionamiento eficiente de los mercados. A partir de esta afirmación la teoría de la estabilidad hegemónica puede proponer tres hipótesis: la primera, la hegemonía es necesaria para la provisión de un bien público; la segunda señala la existencia inminente de los *free-riders* –que significa la distribución desigual de los costos de provisión-, así como la pérdida de legitimidad de la posición del poder relativo del estado hegemónico, y por último, la tercera que se refiere a la reducción de la provisión del bien público internacional debido al declive del poder hegemónico.

El hecho de que la India sea una potencia militar y nuclear en la región de Asia del Sur implica que sus países vecinos como Sri Lanka, Bangladesh, Bhutan, Nepal y Mauricio, que no cuentan con capacidades militares y de defensa, se vean beneficiados por el manto protector que en materia de seguridad regional –la cual es un bien público- ha construido el Estado indio para mantener su influencia en la zona, frente a otros países con poder militar como China y Estados Unidos.

Los desarrollos de la teoría de la estabilidad hegemónica de los autores como Charles Kindleberger, Robert Gilpin y Robert Keohane presentan particularidades divergentes, determinadas por el pensamiento individual

¹⁰⁹ Dani Rodrik (2011):17

Cuadro 2.3

Matriz de diferencias de aproximaciones de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica

Autores	Bien público	Interpretaciones	Funciones del hegemón
<p>Charles Kindleberger</p>	<p>Economía liberal internacional.</p>	<p>En el periodo entre guerras, existían al mismo tiempo, el líder, Gran Bretaña, con pérdida de potencial, y Estados Unidos, el líder potencial, lo que garantizó un orden liberal internacional</p>	<p>1 Estabilizador de las relaciones monetarias mediante un mecanismo de redescuento para asegurar liquidez durante una crisis internacional. Cuando el crédito está impedido internacionalmente, aceptar el papel de prestamista de última instancia; asumir la administración del sistema monetario internacional para mantener una estructura de tipos de cambio, así como contribuir a la coordinación de la política macroeconómica. 2. Estabilizar el comercio mundial, en tiempos de crisis en sectores particulares, dejar sus mercados abiertos, conducir a una estabilidad en caso de disminución de la inversión. 3. El ordenamiento liberal subyace sobre la redistribución de los recursos a través de la ayuda externa. 4. Implementar un mecanismo de sanción contra los abusadores del sistema.</p>
<p>Robert Gilpin</p>	<p>1 Economía liberal internacional 2. Orden internacional/seguridad</p>	<p>1. En el periodo entre guerras, existían al mismo tiempo, el líder, Gran Bretaña, con pérdida de potencial y Estados Unidos el líder potencial, lo que garantizó un orden liberal internacional 2. Supuesto realista tradicional de que las diferencias del poder conducen a la estabilidad. Acepta la idea de que muchos de los bienes públicos pueden no ser otorgados por el sistema internacional. Enfatiza las interacciones económicas internacionales para el poder del Estado y la seguridad nacional. 3. Los efectos benéficos no son generalmente esperados de la provisión del bien público por parte del hegemón, es decir niega la existencia de un interés común en la liberalización económica internacional y la estabilidad.</p>	<p>Lo mismo que considera Kindleberger.</p>

Cuadro 2.3 (continuación)	
Matriz de diferencias de aproximaciones de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica	
Robert O. Keohane	<p style="text-align: center;">Regímenes internacionales</p> <p>1 La negación del vínculo con la TEH es una correcta extensión porque no se asocia con la tercera tesis. Un poder hegemónico declinante pone en riesgo la provisión de un bien público internacional, por lo que la cooperación puede ser remplazada con la hegemonía. El realismo es también un poder determinante, tiende a negar que los fines para los que el poder es buscado deban ser afectados por las normas de la sociedad internacional o por los regímenes.</p> <p>2. Para la creación de un régimen internacional, el hegemón juega un papel significativo, hasta crucial, pero que por la importancia de los costos de transacción y la incertidumbre de que es más fácil el mantenimiento de un régimen que su creación.</p>
	<p>1. Los regímenes son en última instancia una función de la distribución del poder.</p> <p>2. Los regímenes son una variable de intervención.</p> <p>3. La evaluación bajo qué condiciones, los realistas asumen los regímenes internacionales como una cruda versión de la teoría de la estabilidad hegemónica y liberal se asumen como más convincentes.</p> <p>4. Defiende teóricamente una síntesis del realismo y liberalismo y políticamente por la posibilidad de una administración del régimen multilateral.</p>

Fuente: Charles P. Kindleberger, *The International Economic Order. Essays on financial crisis and international public goods*, The MIT Press, Cambridge Massachusetts: 1988 (142-160)

Las aproximaciones de los autores presentan diferencias y semejanzas que han variado a lo largo de la discusión teórica, exhibiendo cercanía, afinidades o no correspondencia. De acuerdo con Charles Kindleberger la teoría de la estabilidad hegemónica puede ser observada como una extensión o crítica del realismo debido a las diferentes posiciones de sus defensores o detractores. Podemos apreciar que los enfoques teóricos son exhaustivos y que se encuentran en permanente actualización.

2.5 Propuestas para estudio de casos comparativos a partir de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica

Como anteriormente ya habíamos hecho referencia, la discusión en el terreno realista se sitúa en torno a la distribución del poder y su equilibrio. En principio, el término estabilidad implica tanto la falta de discordia como la ausencia de guerra convencional entre los principales estados en el sistema internacional, aunque no existen condiciones para no considerar como grave peligro las amenazas a la paz la proliferación nuclear y los arsenales heredados de la Guerra Fría. Durante la Guerra Fría existieron avisos, explícitamente provenientes de la carrera armamentista, de que el equilibrio podría desaparecer debido a la composición bipolar del sistema, sin embargo no fue así, los argumentos en este sentido difieren entre sí. Una explicación es que en la estructura se encontraban los actores con sus capacidades, pero la estructura contuvo la confrontación directa entre las superpotencias, hecho que no impidió la permanencia de conflictos regionales y específicos. Immanuel Wallerstein llegó a considerar a la Unión Soviética como un subagente imperialista de Estados Unidos.¹¹⁰ Entonces, lo importante fue la estructura, es decir la bipolaridad y las variables como las armas nucleares que determinaron los componentes de la estabilidad, así como los procesos o las relaciones entre las superpotencias y el resto de los países.

Retomando la idea conductora del primer capítulo, existen estudios elaborados a partir de la teoría de la estabilidad hegemónica que permiten la explicación de la

¹¹⁰ Immanuel Wallerstein, *Después del liberalismo*, (México, Siglo XXI, 2001):13

posible emergencia como potencia regional de la India, como los de Charles Kindleberger, Robert Gilpin, Robert O Keohane, Stephen Krasner y David Lake.¹¹¹ A diferencia de la teoría de equilibrio de poder, en primer lugar y considerando la complejidad de la globalización contemporánea, los enfoques presentados por estos teóricos conllevan interpretaciones de la estructura, de los procesos y resultados de las políticas económicas; segundo, relacionan a los actores con la actividad económica que realizan y las formas bajo las cuales se desarrolla la competencia comercial entre países desarrollados y emergentes.

Por último y destacable es el hecho de que dicha teoría orienta en la construcción de patrones e implicaciones hegemónicas que se presentan en la estructura actual, como ya habíamos adelantado en la introducción, por lo que se presentan a continuación las bases de la economía política internacional y cuerpos teóricos desarrollados por autores como Jeffrey A. Frieden, Krasner, Gilpin y David Lake.

La interpretación de los hechos depende de la perspectiva teórica, de la formación y de los intereses en torno a la realidad que se adopte, ciertamente las diferencias crean confusión, especialmente cuando contrastan percepciones divergentes. A esto habría que añadir que las recomendaciones en torno al liderazgo son planteadas en función de ciertas condiciones y apreciaciones según el autor.

Como ya se ha mencionado, la teoría de la estabilidad hegemónica hizo su aparición en un momento de graves turbulencias financieras y económicas que aquejaron sobre todo a los países occidentales industrializados, sobre todo por los fuertes

¹¹¹ Frieden y Lake (1995)

reacomodos que sufrió el sistema monetario internacional y por el ascenso de otras economías capitalistas en Asia Pacífico, por lo que las preocupaciones se situaron más en el rediseño de las políticas económicas y su capacidad para crear condiciones de gobernabilidad al interior de las sociedades capitalistas, antes que favorecer el uso de la fuerza.

Al final de cuentas, la relocalización de las grandes corporaciones en los países en vías de desarrollo supuso una reducción de los costos de producción a escala global, que serían una parte de las respuestas de Robert Gilpin ante el entorno internacional de la época, ya que sería un vehículo ideológico para enfrentar con éxito la guerra fría que se libraba en contra del comunismo. Por eso Gilpin en sus posteriores trabajos desarrollados después la caída del bloque soviético, hace una defensa a ultranza de la globalización de la economía estadounidense y sus potenciales beneficios para el resto del mundo. Gilpin sostiene que los países menos desarrollados se encuentran por diversas razones insuficientemente globalizados más que perjudicados por la globalización. La idea de que la globalización es responsable de la mayoría de los problemas económicos y políticos –afirma Gilpin– es evidentemente falsa.¹¹²

Para Gilpin la segunda era del capitalismo está circunscrita a la rapidez de los cambios políticos, económicos y tecnológicos que transforman la vida humana.¹¹³

¹¹² Robert Gilpin, *Global political economy: understanding the new international economic order*, (Princeton, 2001):9

¹¹³ Robert Gilpin, *El reto del capitalismo global. La economía en el siglo XXI*, (Océano, México, 2003):

Cuadro 2.4

Autores y argumentos sobresalientes de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica

Autores	Dimensión analítica	Argumentos y contribuciones
<p>Robert Gilpin</p>	<p>Objetivo: enfatizar la relación entre política y economía. Conceptos clave: inversión extranjera directa, de portafolio y corporaciones internacionales. Metodología: comparación, diferencias de las dos hegemonías: EU y GB. Argumento: el funcionamiento y éxito de las corporaciones multinacionales y otros actores transnacionales depende de patrones específicos de relaciones políticas y económicas.</p>	<p>-Una economía liberal internacional requiere de un hegemón comprometido con los principios económicos del libre comercio, como lo fue Gran Bretaña en el siglo XIX y los Estados Unidos en el siglo XX. La teoría de la estabilidad hegemónica descansa sobre la idea de la cooperación internacional Dicha teoría sostiene que se requiere un fuerte liderazgo que promueva la cooperación internacional por encima del conflicto y acciones coercitivas. Sin un hegemón, la cooperación internacional en el comercio, en lo monetario y en la mayoría de los asuntos internacionales es imposible lograrla.</p>
<p>Charles Kindleberger</p>	<p>Objetivo: examinar procesos por los que las restricciones mercantilistas fueron eliminadas. Conceptos clave: crisis, comercio, mercantilismo. Metodología: comparación. Argumento: social interno. Las empresas presionan a sus gobiernos a eliminar restricciones sobre comercio y finanzas internacionales para obtener beneficios.</p>	<p>-Analiza los motivos por los que las restricciones comerciales mercantilistas desaparecieron y lleva a cabo una valoración de la aparición del libre comercio en Europa Occidental. -La segunda ola del libre comercio pudo haber estado motivada por la ideología más que por intereses económicos y políticos.</p>
<p>Stephen Krasner</p>	<p>Objetivo: identificación de cuatro metas de acción estatal. Conceptos clave: a) poder político; b) ingreso nacional agregado; c) crecimiento económico y d) estabilidad social. Metodología: prospectiva Argumento: la hegemonía de una potencia es necesaria para la creación y continuidad del libre comercio</p>	<p>-Enfatiza la relación entre los intereses y el poder de los estados principales, así como la apertura comercial de la economía internacional. Combina las metas con habilidades nacionales diferentes para lograrlas mediante la relación y la distribución del poder económico potencial con los regímenes de comercio alternativos. -Pretende utilizar la teoría política internacional y el realismo en general para explicar asuntos económicos internacionales.</p>

Cuadro 2.4(continuación)
Autores y argumentos sobresalientes de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica

Autores	Dimensión analítica	Argumentos y contribuciones
David Lake	<p>Objetivo: caracterizar los periodos hegemónicos</p> <p>Conceptos clave: estructuras y procesos económicos y políticos internacionales.</p> <p>Metodología: comparación (periodo hegemonía británica y periodo de hegemonía estadounidense.</p> <p>Argumento: declive estadounidense.</p>	<p>-A partir de una analogía histórica entre las hegemonías de Gran Bretaña y Estados Unidos concluye los siguiente:</p> <p>a) establece las diferencias de las estructuras políticas y económicas internacionales identificando las bases de la hegemonía y sus trayectorias de declive.</p> <p>b) establece las diferencias de los procesos políticos internacionales ubicando las fases de la hegemonías (influencia, poder en el mercado, ideología), los regímenes internacionales y los vínculos; así como las de los procesos económicos internacionales señalando los patrones de especialización y los flujos de capital.</p>

Fuentes: Jeffrey A. Frieden y David Lake, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 19-36, 73-87; Robert Gilpin, "The multinational corporations and international production (1987)," *Transformations of Capitalism* (New York: New York University Press, 2000): 364; Robert Gilpin, *Global Political Economy: understanding the international economic order*, (Princeton, 2001): 93-97

2.5.1 Robert Gilpin

El principal propósito de Robert Gilpin es el análisis de esos factores económicos y políticos en el crecimiento de las corporaciones multinacionales y la hegemonía estadounidense. De acuerdo con el autor, la operación internacional de las corporaciones abandera la corriente del neoliberalismo, aunque no contraría a la doctrina de nacionalismo económico de los estados. El concepto ha sido utilizado bajo esta perspectiva particular y funciona para designar cualquier corporación

empresarial, en la que la propiedad, administración, producción y comercialización se extienden a lo largo de varias jurisdicciones nacionales.¹¹⁴

El segundo tema es normativo: las implicaciones de importantes preguntas para la política económica externa e interna de EU, a pesar de que el autor aceptó la importancia que continuarían teniendo las corporaciones multinacionales en la economía mundial, el medio cambia rápidamente y afecta su estatus.

Las empresas multinacionales operan en términos de una estrategia global coordinada. Se caracterizan principalmente porque llevan a cabo inversiones directas en países extranjeros. Las compras, la producción, comercialización e investigación son procesos organizados y administrados por la matriz para lograr las metas a largo plazo del crecimiento corporativo. Sus funciones pueden ser varias, la primera, y que engloba a todas las demás, es la de servir a los intereses de sus gobiernos ampliamente, debido a que les concede la oportunidad de obtener materias primas y mercados a costos muy reducidos, beneficia su balanza de pagos, fungen como un instrumento útil de diplomacia y presión, intervienen en asuntos internos de forma legal o ilegalmente dentro del territorio donde se encuentran instaladas. Asimismo, estas corporaciones llevan a cabo inversiones particulares que pueden hasta llegar a impedir la exportación de bienes y servicios, en detrimento de sus Estados. Un rasgo distintivo de una empresa como ésta es su constitución como oligopolio¹¹⁵.

¹¹⁴ Robert Gilpin, U.S. *Power and the Multinational Corporation: The Political Economy of Foreign Direct Investment*. (New York, Basic Books, 1975): 8.

¹¹⁵ Robert, Gilpin, *Transformations of Capitalism* (New York: New York University Press, 2000): 364.

Las multinacionales han sido un instrumento utilizado por los inversionistas para vencer los obstáculos de las políticas proteccionistas. Las compañías japonesas y europeas trabajaron a partir del modelo de Estados Unidos para invertir en otros estados. Países como Brasil y Corea del Sur también fueron atraídos por las redituables ganancias que supone la conformación de grandes empresas con proyección global. La India tardó más tiempo en crear compañías privadas altamente competitivas en diferentes sectores, como el energético, de tecnologías de la información, servicios, minero y textil.

Más allá de la influencia positiva o negativa de las empresas multinacionales, las inversiones y sus alcances, encontramos el debate en torno a la relación de los problemas de naturaleza económica con los temas políticos que dominaron las relaciones internacionales durante la década de los años setenta y que tuvieron el objetivo de explicar la diferencias entre los estados desarrollados y los pobres.

Gilpin sobre este tema recientemente describió cómo la globalización no es responsable de que diversas regiones pobres se mantengan en esa situación, ya que para él, las tres grandes regiones de intensa pobreza como África subsahariana, la India rural y la China rural, están escasamente integradas en la economía mundial. A diferencia de las economías del este asiático, éstas regiones no han impulsado con eficacia estrategias de crecimiento ligadas a las exportaciones ni han abierto sus economías al capital y la tecnología.¹¹⁶

¹¹⁶ Robert Gilpin, *El reto del capitalismo global. La economía en el siglo XXI*, (Océano, México, 2003):16

Gilpin sostiene que una economía internacional abierta y exitosa basada en el libre mercado se funda en un cimiento político seguro y hospitalario, toda vez que los mercados internacionales no se crean de la nada sino que dependen de la estabilidad política internacional y de las políticas de apoyo que reciben de los gobiernos nacionales. De ahí que los requisitos políticos para una economía internacional abierta y estable son tres: (a) una o más naciones deben proporcionar un liderazgo económico y político; (b) los líderes deben ofrecer una moneda internacional estable, así como promover el libre comercio; y (c) establecer reglas justas e imparciales para regular el comercio internacional.¹¹⁷

Bajo esta interpretación, la India ha aprovechado el entorno liberal que ha promovido Estados Unidos desde el fin de la guerra fría, ya que más que aislarse o sostener un conflicto comercial ha celebrado acuerdos o alianzas con diversas potencias económicas como Europa Occidental y Japón, por ejemplo. Sin embargo, nos recuerda Gilpin, eso no ha significado que Estados Unidos siga manteniéndose como un hegemón en el amplio sentido de la palabra, ya que a partir de la cumbre de Seattle en 1999 se apreció un cambio novedoso y potencialmente importante en el poder de la Organización Mundial del Comercio, ya que la India, Brasil y otros países en vías de desarrollo que poseían en ese momento una abrumadora mayoría de votos en la OMC se movilaron con éxito y aunque no lograron imponer su propia agenda, anularon los esfuerzos de Estados Unidos para incorporar en el régimen de comercio las normas laborales y la protección ambiental, por lo que

¹¹⁷ Robert Gilpin, *op.cit.* 17

todavía es incierto de qué modo estos países ejercerán este reciente poder adquirido.¹¹⁸

Inversión Extranjera Directa

Gilpin aborda tres componentes: el estudio de las corporaciones multinacionales (CMN), el desarrollo económico y el regionalismo como las tres importantes materias dentro de los asuntos económicos internacionales.¹¹⁹

Nos dice Gilpin que a mediados de los años ochenta del siglo XX, las firmas multinacionales y la inversión extranjera directa (IED) comenzaron a tener un profundo impacto en casi la mayoría de aspectos de la economía mundial, ya que las compañías multinacionales no solamente fueron asociadas con la expansión de las empresas estadounidenses sino que se unieron multinacionales de otras nacionalidades y que esas empresas condujeron la internacionalización de los servicios y la manufactura.¹²⁰

2.5.2 Stephen D. Krasner

Stephen Krasner, dentro de su propuesta de análisis de la política internacional, identifica cuatro principales objetivos de la acción de los estados: el poder político, el ingreso nacional agregado, el crecimiento económico y la estabilidad social. La forma en que cada una de estas áreas se ve afectada por la apertura depende del poder económico potencial del Estado definido por su tamaño y nivel de

¹¹⁸ Robert Gilpin, *op.cit.* 29

¹¹⁹ Robert Gilpin, *Global Political Economy: understanding the international economic order* (Princeton University Press, New Jersey, 2001):3-4

¹²⁰ *Ibidem*: 4

desarrollo.¹²¹ En el artículo titulado *State Power and the Structure of International Trade*, Krasner critica la afirmación de que el Estado ha perdido importancia frente a otros actores. Para Krasner un estado potencialmente dominante tiene capacidades económicas y militares que pueden ser usadas para incitar u obligar a otros estados a aceptar una estructura comercial abierta. Krasner concibe un sistema hegemónico en el cual hay un solo estado que es más grande y relativamente avanzado con relación a sus socios comerciales y que los costos y beneficios de la apertura no son simétricos para todos los miembros del sistema.¹²² Este teórico argumenta que el estado hegemónico tendrá una preferencia por una estructura comercial abierta, ya que ésta incrementa su poder político y aumenta su tasa de crecimiento durante su ascenso, lo cual ocurre cuando su liderazgo tecnológico se afianza.

La conclusión teórica más importante a la que arriba Krasner es que una distribución hegemónica del poder económico probablemente resultará en una estructura comercial abierta. Dicho en otras palabras, un estado hegemónico puede usar sus recursos económicos para crear una estructura abierta. Krasner sostiene a este respecto que visto lo anterior en términos de incentivos positivos, un hegemón puede brindar acceso a su gran mercado interno y a sus exportaciones relativamente baratas. En términos de incentivos negativos, un hegemón puede negar subvenciones externas, lo cual puede ser perjudicial para el Estado más débil.

Para Krasner la variable dependiente es la estructura del sistema de comercio internacional, el cual tiene atributos conductuales e institucionales y en donde tiene

¹²¹ Stephen Krasner, "State power and the structure of international trade", en Jeffrey A. Frieden y David Lake, *op cit.* 19.

¹²² Stephen Krasner, *op.cit.* 23

una relevancia significativa el grado de apertura, el cual puede ser descrito por el flujo de bienes y por las políticas instrumentadas por los estados con relación a las barreras comerciales y al sistema de pagos. En este sentido, el centro de atención del análisis de Krasner son las instituciones.¹²³

Así las cosas, Krasner establece que la apertura está asociada a diversos periodos históricos en donde se puede apreciar que los aranceles fueron sustancialmente reducidos , particularmente por las decisiones de las instituciones, especialmente en el tercer tercio del siglo XIX y el periodo posterior a la Segunda Guerra Mundial.

Krasner no concede a los aranceles un carácter decisivo dentro del comportamiento de la estructura del sistema comercial, toda vez que estos impuestos no tienen que ser elevados para ser eficaces. En primer lugar, las tasas arancelarias reales pueden ser más altas que los aranceles nominales y las barreras no arancelarias al comercio pueden sustituirse por otros impuestos. En segundo lugar, un tipo de cambio subvaluado puede proteger el mercado interno de la competencia exterior.

¹²³ Krasner, *op.cit.* 24

Cuadro 2.5

El impacto de la apertura en los cuatro factores

Ingreso económico agregado	Estabilidad social
<p>a) La teoría neoclásica internacional demuestra que a mayor grado de apertura en el sistema comercial internacional mayor el nivel de ingreso económico agregado. Esto aplica a todos los estados sin importar el tamaño o nivel de desarrollo.</p> <p>b) Los beneficios económicos de la apertura se encuentran inversamente relacionados al tamaño de la economía.</p> <p>c) El comercio otorga a los estados pequeños mayores beneficios que a los grandes. Empíricamente los estados pequeños tienen proporciones mayores del comercio exterior con relación al producto nacional.</p> <p>d) Los estados pequeños no cuentan con la capacidad de la asignación de factores respecto a los estados continentales que cuentan con capacidades para desplegar mejoras de diseño que el resto de los países.</p>	<p>a) El impacto de la apertura se incrementa especialmente a partir del movimiento del factor trabajo de un sector a otro.</p> <p>b) Una gran apertura expone la economía interna a las exigencias del mercado mundial, lo que implica un nivel más alto de movimientos de factores que en una economía cerrada, porque los patrones de producción internos deben ajustarse a los cambios de los precios internacionales.</p> <p>c) El impacto es más fuerte en los estados pequeños que en los grandes y relativamente en los que presentan menor desarrollo y apertura.</p> <p>d) Los países industrializados no comprometen grandes intereses en la economía internacional, dado que un porcentaje pequeño del total de su asignación de factores se encuentra afectado por el mercado internacional en algún nivel determinado de la apertura.</p> <p>e) Lo países más desarrollados pueden ajustar mejor los factores: trabajadores capacitados poseen mejor movilidad para trabajar en diferentes tipos de producción. De esto se desprende que la estabilidad social se encuentra inversamente relacionada con la apertura, pero las consecuencias de la exposición al sistema comercial internacional son corregidas por el tamaño y por un gran desarrollo económico.</p>

Fuente: Stephen Krasner, "State Power and the structure of international trade", en Jeffrey A. Frieden y David Lake, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995), 21-22.

Cuadro 2.5
El impacto de la apertura en los cuatro factores
(Continuación)

Poder Político	Crecimiento económico
<p>a) Esta relación puede ser abordada en términos de los costos de oportunidad relativa de cierre para los socios comerciales. A mayor costo relativo, más débil será la posición política del estado. Esto aplica para todos los estados.</p> <p>b) Algunos aspectos permanecen iguales, los costos de utilidad serán menores para los estados grandes debido a que generalmente comprometen una pequeña proporción de su economía en el sistema económico internacional.</p> <p>c) Los costos de reasignación serán menores para los países avanzados porque sus factores presentan mayor movilidad. De ahí que un estado que es relativamente grande y más desarrollado aumentará su poder político por un sistema abierto, porque sus costos de oportunidad son menores.</p> <p>d) Un estado grande también puede utilizar la amenaza como herramienta para alterar el sistema con el fin de asegurar objetivos económicos y no económicos.</p>	<p>a) El crecimiento económico de los estados pequeños tradicionalmente ha estado asociado con la apertura.</p> <p>b) La participación en el sistema internacional posibilita una asignación de recursos más eficiente, así como el crecimiento de países avanzados con un nivel relativo mayor de avance tecnológico debido a que no necesitan proteger sus industrias y pueden lograr ventajas de la expansión de los mercados.</p> <p>c) No obstante, la apertura del capital, bienes y tecnología puede entorpecer su desarrollo, solamente manteniendo su liderazgo tecnológico y el desarrollo continuo de nuevas industrias puede lograr apartarse de las consecuencias negativas de un sistema económico enteramente abierto.</p> <p>d) Para los estados de tamaño mediano, la relación entre la estructura económica internacional y el crecimiento económico no puede ser especificada.</p>

Nota: Krasner se refiere a los costos de utilidad en términos de la definición de Albert Hirschmann quien señaló que este costo puede ser medido en términos de pérdidas de ingresos directos y los costos de ajuste de asignación de los factores de la producción. Estos costos serán más pequeños para los países más grandes y para los estados relativamente más desarrollados.

Fuente: Stephen Krasner, "State Power and the structure of international trade", en Jeffrey A. Frieden y David Lake, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995), 21-22.

En el esquema de análisis de Krasner, la variable independiente es la descripción de la distribución del poder económico entre los estados, toda vez que los analistas de las relaciones internacionales han establecido un conjunto de variables diseñadas para mostrar dicha distribución en el sistema político internacional. Entre dichas

variables se encuentran el producto interno bruto (PIB), el ingreso per cápita, la posición geográfica y el tamaño de las fuerzas armadas. Con las estadísticas disponibles para un periodo de larga duración con relación al ingreso per cápita, tamaño agregado de la economía y la proporción de la inversión mundial, Krasner pudo establecer una clasificación de las dos primeras potencias económicas en la economía mundial como Gran Bretaña y Estados Unidos.

El análisis histórico que presenta Krasner para sostener que la hegemonía conduce a una más abierta estructura comercial, pudo confirmar con la evidencia empírica disponible el potencial económico de Gran Bretaña y Estados Unidos para los periodos 1820-1879, 1880-1900 y 1945-1970. Krasner corroboró que la Gran Bretaña fue el estado comercial más importante desde el fin de las guerras napoleónicas hasta 1913, mientras que los Estados Unidos se convirtieron en el más grande y avanzado estado en términos económicos después de la Primera Guerra Mundial, pero fue hasta después de la Segunda Guerra Mundial cuando Estados Unidos superó los niveles de participación en el comercio e inversión mundial que alcanzó la Gran Bretaña en 1880.

Para el periodo 1945-1970, Krasner señala que la hegemonía condujo a una estructura comercial abierta caracterizada por el ascenso económico de Estados Unidos, por lo que en estos años la estructura del sistema comercial llegó a ser formidablemente abierta, de ahí que los aranceles se redujeron y las proporciones de comercio superaron los niveles alcanzados en el periodo de entreguerras.

2.5.3 Charles Kindleberger

La aproximación teórica de Kindleberger en *The rise of free trade in Western Europe*, diserta sobre los orígenes del desarrollo del libre comercio en Europa en el periodo comprendido de 1820 a 1875. Después de 1879, la reacción de varios países ante la caída en los precios del trigo fue diferente. Por un lado, Inglaterra liquidó su agricultura, Francia y Alemania impusieron aranceles por razones políticas y sociales, Italia enfrentó una emigración y Dinamarca se transformó en importador, como un estímulo a la producción de productos perecederos; los países europeos respondieron a estímulos diferentes.¹²⁴

El poder de un Estado consiste en sus capacidades, algunas de las que son de naturaleza económica, como el nivel de industrialización y productividad, el producto interno bruto y el ingreso per cápita. Considera que el prestigio es un premio del poder, la influencia es la capacidad para afectar las decisiones de otros, la fuerza es la capacidad física para afectar esas decisiones. Esta conceptualización del poder

¹²⁴ El libre comercio fue una manifestación del desgaste del sistema de señorío y gremios, esto se reflejó en la eliminación de impedimentos a las exportaciones y sus impuestos lo que limitó la libertad de los productores. Parte de los estímulos vinieron de grupos dominantes particulares en los Países Bajos. En Gran Bretaña el libre comercio apareció como una doctrina de los economistas políticos con gran variedad de racionalizaciones para sustentarlo en aplicaciones específicas como antimonopolio, incremento de salarios reales, ganancias altas, incremento de eficiencia distributiva, de productividad a través de la innovación requerida para la competitividad. En Francia, el desarrollo industrial condujo hacia el libre comercio debido a la necesidad de materiales importados y equipo como insumo. En el caso de Alemania el interés radicó en las clases productoras quienes se dedicaban a la exportación de granos y madera, que dominaron políticamente en Prusia. El interés en el libre comercio en Europa durante la segunda mitad del siglo XVIII en los Países Bajos, Bélgica, España, Portugal, Dinamarca, Noruega y Suecia pudo haber sido alentado por causas ideológicas más que económicas. Los países europeos durante este periodo deben ser considerados como una entidad que se involucró en el libre comercio por razones ideológicas.

tiene relación con la adaptabilidad y la flexibilidad de la economía de un país y tiene implicaciones en el contexto económico y político.¹²⁵

Kindleberger estableció en su trabajo *The World Depression* que la presencia de un estado hegemón asegura la estabilidad y el funcionamiento adecuado del sistema comercial y financiero internacionales.¹²⁶ Su trabajo está fundamentado en la experiencia de liderazgo de Reino Unido y Estados Unidos en el sistema internacional. En catorce partes desarrolla su explicación sobre la causa de la depresión de 1929 y elabora respuestas a preguntas como las siguientes: ¿Qué produjo la depresión mundial de 1929, porqué se difundió, tan profunda y tan ampliamente?; ¿Fue causada por factores monetarios o reales? ¿Se originó en EU, Europa, en los países productores de bienes primarios de la periferia, o en las relaciones entre éstos? ¿Fue la debilidad de la naturaleza del sistema capitalista internacional, la forma de operación, las políticas perseguidas por los gobiernos?

Para Kindleberger, la depresión de 1929 fue tan amplia debido al sistema internacional económico inestable, hecho causado por la incapacidad británica y de Estados Unidos de asumir responsabilidades para la estabilización en aspectos particulares del sistema económico. Asimismo, el autor señala el papel de la cooperación, el de los pequeños países y el de los bienes públicos.

¹²⁵ Charles P. Kindleberger, "The rise of free trade in Western Europe," en Jeffrey A. Frieden y David Lake *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995), 73-87.

¹²⁶ *Idem.*

2.5.4 David Lake

Para este teórico de las relaciones internacionales, el declive de Estados Unidos ha ganado relevancia en el debate político actual. La llamada teoría de la estabilidad hegemónica fue desarrollada a principios de los años 70 para explicar el auge y caída de los ciclos de hegemonía tanto de Gran Bretaña en el siglo XIX como de Estados Unidos en el siglo XX, respectivamente.¹²⁷

En su forma inicial, la teoría supuso que la hegemonía o la existencia de un único poder hegemónico era una condición suficiente para la construcción y mantenimiento de una economía liberal internacional, y que en cuanto un hegemón comenzara a declinar, la economía internacional se movería hacia un conflicto mayor.

En otras palabras, todas las variantes de la estabilidad hegemónica sugieren que el declive relativo de Gran Bretaña después de 1870 se le puede considerar como una adecuada analogía con la época actual, además de que es una fuente fructífera de lecciones para la política estadounidense. Para Lake se requiere reconocer las diferencias entre estos dos ciclos de hegemonía, que son similares pero no idénticos y las diferencias tienen una enorme importancia para el futuro del económico liberal internacional y la naturaleza de la política estadounidense.

¹²⁷ David Lake, "British and American hegemony compared: lesson for the current" en Jeffrey A. Frieden y David Lake, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 120-121.

El uso del método comparativo que hace Lake para explicar las diversas rutas del ascenso de Gran Bretaña y Estados Unidos como países hegemónicos es sumamente aleccionador para entender otros casos y realidades presentes. En su análisis, Lake dice que así como Gran Bretaña en su momento usó el mercantilismo entre los siglos XVI y XVIII contra la hegemonía de Holanda, los Estados Unidos y Alemania usaron el proteccionismo para edificar sus industrias nacientes, las cuales fueron capaces de desafiar y derrotar a la industria británica dentro de la competencia global. A finales de 1890, los Estados Unidos superaron a Gran Bretaña en productividad industrial y Alemania emergió como una principal amenaza para la supremacía económica de Gran Bretaña particularmente en la carrera para obtener colonias en el mundo en desarrollo.

A pesar de esas amenazas, Gran Bretaña continuó dominando y administrando la economía internacional hasta el estallido de la Primera Guerra Mundial. A pesar del declive industrial de Gran Bretaña, ese país se movió al sector de los servicios financieros y la libra esterlina permaneció como divisa internacional y la ciudad de Londres se convirtió en el corazón del sistema financiero internacional.

Por su parte, la ruta del ascenso hegemónico de Estados Unidos comenzó después de la Guerra Civil donde la política gubernamental del Norte favoreció la industrialización. Al finalizar la Primera Guerra Mundial, Estados Unidos emergió como una potencia con igual peso económico que Gran Bretaña, cuyas acciones en el periodo de entreguerras impulsaron algunas tenues políticas de liberalización del comercio, las cuales se impulsaron con mayor fuerza después de la Segunda Guerra

Mundial, cuando Estados Unidos condujo un proceso de apertura comercial sin precedentes, mediante instituciones internacionales como el GATT, el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional.

Para el análisis de los puntos de contraste entre los dos periodos de hegemonía que protagonizaron Gran Bretaña y Estados Unidos, David Lake los agrupa en cuatro categorías: en primer lugar se encuentra las estructuras políticas internacionales, en segundo lugar, las estructuras económicas internacionales, en tercer lugar, los procesos de política internacional y en cuarto lugar, los procesos económicos internacionales.

Mediante el análisis de las estructuras políticas internacionales se puede apreciar cómo Gran Bretaña enfrentó la competencia económica de finales del siglo XIX a través de la promoción de medidas comerciales preferenciales dentro del imperio, a pesar del deterioro de su fortaleza económica. Por otro lado, a pesar del declive de la hegemonía de Estados Unidos, las ganancias del comercio son más visibles y menos exclusivas, lo que ha ayudado a construir una economía internacional liberal más durable que en el pasado. Con relación a las estructuras económicas internacionales, David Lake destaca que las bases de la hegemonía británica y estadounidense difieren en importantes formas. Por ejemplo, la participación de Gran Bretaña en el comercio mundial fue sustancialmente más grande respecto de la que llegó a tener Estados Unidos, mientras que la proporción de Estados Unidos respecto a la producción mundial fue mayor que Gran Bretaña. En 1870 Gran

Bretaña controló aproximadamente el 24 por ciento del comercio mundial, el cual descendió al 15 por ciento por el estallido de la Primera Guerra Mundial. Por su parte los Estados Unidos participaron con el 18.4 por ciento del comercio mundial en 1950 y su contribución se redujo a menos del 15 por ciento a mediados de los años sesenta.¹²⁸

Dentro de los procesos políticos internacionales, David Lake identifica tres fases o estrategias de liderazgo hegemónico. La primera fase se caracteriza por el uso positivo o negativo de las sanciones dirigidas a los gobiernos extranjeros en un intento para influir en sus elecciones de política. Mediante sanciones económicas, ayuda exterior y apoyo militar se ejemplifica el uso de la estrategia del poder en esta primera fase. En la segunda fase, el hegemón usa su poder de mercado a nivel internacional o su habilidad para influir en el precio de determinados productos, para alterar los incentivos y la influencia política de los actores sociales en países extranjeros. La tercera fase se concentra en el uso de ideas del hegemón para estructurar la opinión pública y la agenda política en otros países, así como determinar cuáles son las políticas legítimas e ilegítimas y formas de conducta política. En otras palabras, el hegemón usa la propaganda en el más amplio sentido del término para influir en la opinión pública en los países extranjeros.

Dentro de los procesos políticos internacionales, una segunda diferencia relacionada con los procesos políticos de la hegemonía de Estados Unidos y Gran Bretaña es su confianza en las instituciones internacionales y en los regímenes económicos

¹²⁸ David Lake, *op.cit.* 125

internacionales, Es decir, Gran Bretaña condujo la economía internacional en el siglo XIX sin recurrir a instituciones internacionales formales y con pocas reglas de gobierno en las relaciones entre los países.

Y la tercera fase de la hegemonía se integra con los temas de la baja política comercial, con la alta política de la seguridad nacional, en donde los asuntos militares están vinculados a los tratados comerciales. En el orden del libre comercio construido bajo el liderazgo británico tendió un puente entre los participantes del comercio. Por el contrario, Estados Unidos siempre ha explotado la división política bipolar, por lo que sus adeptos son sus socios comerciales. En otras palabras, los beneficios económicos refuerzan las necesidades de seguridad nacional de Estados Unidos.

Respecto a los procesos económicos internacionales, el patrón de la especialización y los flujos de capital internacional refiere a las acciones complementarias que en materia comercial y de inversión cada país hegemónico despliega, ya que Gran Bretaña ha asignado una alta prioridad a las inversiones de portafolio y los Estados Unidos al crecimiento de la inversión extranjera directa en otros mercados.

Los contextos bajo los cuales se ha configurado el declive de los países hegemónicos tienen sus propias particularidades. En el siglo XIX el comercio estuvo caracterizado por dos periodos, uno de prosperidad y otro de fuertes ajustes. Después de más de 20 años de prosperidad y cerca de 10 años de comercio liberal,

empezaron a surgir dificultades, que a su vez durarían dos décadas o más. Los tiempos difíciles que comenzaron cerca de 1873 fueron resultado de que la tecnología y la inversión crearon un exceso de capacidad, por lo que la carrera por las ganancias mediante inversiones en nuevas plantas reduce de tal modo el margen de ganancia, trayendo consigo una baja de la demanda, que deja a todas esas nuevas fábricas con una gran capacidad de producir pero sin compradores suficientes. Lo que ocurrió fue que el núcleo industrial original –el Reino Unido parafraseando a Immanuel Wallerstein- atrajo a países semiperiféricos a un nuevo núcleo, más grande. Aumentó la riqueza mundial pero el cambio causó enormes modificaciones estructurales que impusieron readaptaciones externas y difíciles.¹²⁹

El comercio norte-sur creó condiciones de dependencia entre el centro y la periferia, así como economías de enclave en los países subdesarrollados. Después de 1945 el desarrollo de ciertos sectores industriales y el intercambio de bienes primarios fue el patrón que mantuvieron los países en desarrollo, mientras que el monopolio del avance tecnológico siguió bajo el control de los países altamente industrializados.

Las dos potencias fueron centros financieros en sus respectivos periodos y el recurso principal de inversión extranjera, porque sumas considerables fueron invertidas en el exterior, a pesar del costo para sus economías. De acuerdo con el autor, la diferencia radicó en que Gran Bretaña se comprometió en inversiones de portafolio y Estados Unidos en inversión extranjera directa.

Aun cuando las advertencias de Charles Kindleberger, Stephen Krasner y David Lake en torno a que sus consideraciones teóricas pueden ser imperfectas e

¹²⁹ Peter Gourevitch, *Políticas estratégicas en tiempos difíciles. Respuestas comparativas a las crisis económicas internacionales*, (FCE, México, 1993):84

inacabadas, son evidencia de la aplicación de la teoría de la estabilidad hegemónica al sistema internacional. El objeto de estudio de las interpretaciones varía, sin embargo observamos que comparten la metodología de la comparación, durante periodos de tiempo y utilizan variables como las de inversión, comercio y productividad, así como los mecanismos mediante los que operan los sistemas financieros y monetarios. Los autores señalados afirman que se requiere un poder hegemónico para supervisar el desempeño y cumplimiento de las obligaciones contraídas, como una forma de asegurar su propia existencia y garantizar la estabilidad.¹³⁰

Robert O. Keohane ha cuestionado la necesidad de ese actor hegemónico. Más allá de este debate, señalamos que el papel de las instituciones comerciales ha sido el de propiciar las condiciones para llevar a cabo la apertura comercial, no sin proteger intereses particulares. Podemos observar que durante las décadas pasadas, uno de los objetivos de la consolidación de instituciones y regímenes comerciales ha sido proteger los intereses de liderazgo de alguna potencia.

2.6 La utilidad del enfoque de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica

Los desarrollos elaborados por los autores anteriormente mencionados son guías que detallan los elementos que debemos considerar para evaluar la trayectoria de las hegemonías, pero debemos aclarar que no es posible aplicar sus modelos íntegramente al caso de la India porque este país no es un hegemón mundial en los términos descritos anteriormente, bajo las observaciones de cualquiera de ellos. Es

¹³⁰ Robert Gilpin, "The richness of the tradition of political realism," *Neorealism and its Critics* (New York, Columbia University Press, 1986); 301.

un país en desarrollo, con un estatus de potencia nuclear regional y de economía mixta que presenta indicadores macroeconómicos sobresalientes y capacidades militares potenciales, sin embargo, su influencia únicamente se circunscribe a su entorno.

Posiblemente países como la India pueden llegar a influir en los actores internacionales mediante concertaciones. Veamos porqué. Estados Unidos, el hegemon mundial, debe compartir la toma de decisiones con otros actores, porque la inclusión de sus opiniones implica compartir responsabilidades y abre visos hacia la multipolaridad en el mediano plazo.¹³¹ Esto le ha retribuido en poder. Los multipoderes son los que van a dar estabilidad al sistema. Entre ellos incluimos a las grandes transnacionales como Grupo Tata y Reliance, solamente como un ejemplo de las miles de empresas indias que tienen vínculos con el exterior.

Esta afirmación se puede justificar por la coyuntura actual ante el declive económico relativo de Estados Unidos y por la crisis económica mundial que conlleva que las respuestas internas de las potencias dominantes como el mismo Estados Unidos, Japón y Alemania no son suficientes para atemperar y darle estabilidad al sistema capitalista como lo conocemos hoy en día, ya que existe un consenso para que se involucre en otras tareas el resto de las posibles líderes regionales que son observados como actores imprescindibles de la economía y política mundial.

Los enfoques de la teoría se consolidaron cuando el orden internacional era bipolar y más o menos estable bajo las reglas del capitalismo que se extiende hasta la presente etapa de globalización capitalista. Las instituciones y regímenes

¹³¹ Mario López Roldán, *Enfoque* (México, 29 de marzo de 2009): 12-13.

económicos y políticos internacionales que son el objeto de estudio de los enfoques de la teoría de la estabilidad hegemónica, de acuerdo con lo presentado por autores como Kindleberger, Krasner y Lake, es lo que justifica la emergencia de países como la India, como mecanismo de estabilidad.

Es importante aclarar que la India está construyendo su propia vía para convertirse en hegemón en el largo plazo. Ya hemos visto que proporciona a sus países vecinos un paraguas de protección y seguridad frente al exterior, a partir de su capacidad militar y nuclear frente a China y Estados Unidos. Además, la India ha sabido aprovechar el libre comercio para exportar a diversos mercados de interés para dicho país. El hecho de que la clase gobernante de la India desde los años noventa del siglo XX esté destinando importantes recursos al desarrollo de sectores de alta tecnología, al sector aeroespacial, a la defensa, supone que ese país está dispuesto a construir las bases de su hegemonía regional con una visión de largo alcance. Por ejemplo, la India está decidida a participar en la conformación de instituciones financieras internacionales con otros actores regionales, y en acatar las reglas del comercio y la inversión, sin lo cual no podrá sostener sus elevadas tasas de crecimiento económico. La India depende del gas y el petróleo del Medio Oriente, por lo que todavía sigue siendo un país sumamente vulnerable desde el punto de vista energético, lo cual es crucial en un mundo enfrascado en constantes conflictos geopolíticos por el control de los hidrocarburos.

La construcción de la hegemonía de la India en Asia del Sur se puede entender a la luz del orden económico liberal que surgió después de la Segunda Guerra Mundial

hasta la crisis del dólar en los años setentas, pero no cuenta con la capacidad para dirigir los procesos de acumulación capitalista, los cuales están controlados por las necesidades y requerimientos de potencias hegemónicas como Estados Unidos, toda vez que las teorías de la estabilidad hegemónica dan cuenta de una serie de requisitos y condiciones básicas bajo las cuales se han desplegado las reglas e instituciones financieras y militares que surgieron en su momento y que más bien obedecieron a las necesidades de Occidente para enfrentar la presencia e influencia del bloque soviético en la política mundial. Por ende, dichas teorías no explican la trayectoria que países emergentes como la India están manteniendo, ya que el desarrollo de sus capacidades tecnológicas, económicas y militares se inserta en un contexto de relativo declive de Estados Unidos y dentro de un proceso de reestructuración capitalista más incierto e inestable.

La ruta de desarrollo histórico de capacidades materiales que ha seguido la India en el proceso de seguir un patrón determinado por las estructuras y procesos correspondientes no deja de ser abrupta, a pesar de que los resultados económicos obtenidos durante los últimos años, son superiores a los estimados.¹³² En el presente capítulo comenzaremos estableciendo los elementos propicios para la hegemonía regional, es decir los factores sistémicos como la estructura y procesos económicos y políticos internacionales en términos de David Lake, así como las aproximaciones de Charles Kindleberger, Robert Gilpin, Stephen Krasner y Robert O. Keohane –todos autores de la economía política internacional renovada-; así

¹³² The World in 2010, *The Economist* (London, marzo, 2010): 106. Los datos proporcionados por esta publicación indicaron que la India crecería 6.3%, a pesar de la crisis financiera global experimentada.

como los componentes internos. Sobre este tema es relevante conocer la evolución política que se encuentra estrechamente vinculada al crecimiento y desarrollo del Estado porque involucra el proceso de toma de decisiones gubernamentales que afectan las estructuras y procesos internos.

La India exhibe una economía mixta que ha experimentado un proceso de reformas y ajuste estructural a principios de los años noventa que significó la adecuación a las exigencias promovidas por la interdependencia renovada, es decir la globalización, apertura de mercados, impacto de actividades de las empresas transnacionales, irrupción de flujos de inversión y comercio, así como las instituciones formales y regímenes internacionales, que son los patrones que determinan la actual estructura económica internacional. Es importante resaltar las diferencias entre los estados de la federación india, como advertencia de que los datos empíricos generales no son suficientes para probar una hegemonía estatal integral.

En este sentido la India también ha atravesado procesos políticos y sociales fundamentales en la construcción de una hegemonía, en primer lugar porque en la década pasada los gobiernos se formaban a través de alianzas de partidos políticos que difícilmente obtenían por sí solos la mayoría en el parlamento, ya que cada formación política representaba las divisiones prevaletentes frente a los grandes temas nacionales prioritarios. No obstante, los resultados de las elecciones de 2008

dieron la pauta al fortalecimiento de la unidad política y social al interior, así como al avance de las reformas económicas estructurales.¹³³

2.6.1 Factores sistémicos: Estructura y Procesos Económicos Internacionales

En años recientes, los estudios en torno a la temática del cambio en el nivel internacional, como el de David Lake, han considerado los factores sistémicos como a continuación explicaremos: en la actualidad el mundo tiene una composición de actores heterogénea. Hay países muy ricos y otros muy pobres, es decir, mientras algunas economías crecen con rapidez otras no presentan un crecimiento mínimo, existen naciones emergentes con aspiraciones hegemónicas, por lo que definir los determinantes de tales diferencias ha sido objeto de estudios empíricos específicos.¹³⁴ Los países atraviesan cambios a partir de la crisis del sistema Bretton Woods y más específicamente por las crisis económicas recurrentes que han experimentado países en desarrollo.

La innovación tecnológica aumentó la capacidad de los productores para proveer al mercado con nuevos productos, materiales y procedimientos.¹³⁵ Las nuevas tecnologías facilitaron a las corporaciones el proceso de aprender a integrar sus procesos de manufactura a los mercados con un bajo costo, lo que les permitió administrar los recursos de una forma más eficiente.

¹³³ “Good News: don’t waste it”, *The Economist* (London, volume 391 number 8632, may 23, 2009): 13.

¹³⁴ “The World in 2007”, *The Economist* (London, March, 2007): 85-96.

¹³⁵ Strange, *op.cit.* 65. El tiempo de vida del producto y el proceso se han acortado de manera drástica. Los costos de investigación, inversión y desarrollo de innovación aumentaron.

Las empresas estatales y las multinacionales han tenido la necesidad de buscar mercados en el exterior para poder seguir siendo rentables y competitivas. Las compañías operan en un mercado nacional o local así como para uno global, lo que implica que su producción se encuentre en países diferentes al de su origen. La internacionalización de la producción por las multinacionales ha sido un componente principal del proceso de industrialización de los países desde los cincuenta, que se extendió a los países asiáticos, cuya capacidad manufacturera se ha incrementado exponencialmente hasta nuestros días.

Las capacidades desarrolladas en la parte teórica por Stephen Krasner, determinan la posición del Estado. El Producto Interno Bruto (PIB) ha sido un instrumento de medición que es la suma del valor agregado de todos los bienes y servicios finales que producen los habitantes en un año; es una medida de la producción económica total que también se puede medir sumando los ingresos como los sueldos, salarios, intereses, beneficios y los ingresos del gobierno. Es un flujo, este concepto se desarrolló inicialmente para economías de mercado.¹³⁶Encontramos argumentos para establecer que existen factores que determinan la dinámica productiva y que han influido directamente en la construcción vigente de las capacidades de India, para esto iniciaremos identificándolos a continuación:

El primero de éstos es el sistema internacional actual que posee una estructura capitalista unipolar, militarmente hablando, y esto lo podemos comprobar con la

¹³⁶ Partha Dasgupta, *Economía. Una breve introducción* (Madrid, Alianza Editorial, 2007):32.

unilateralidad e intervencionismo estadounidense en Europa, Latinoamérica, Medio Oriente, Asia Central y Pacífico.¹³⁷

El segundo muestra que las relaciones internacionales que abarcan a todos los actores atraviesan un periodo de transición económica de escala global. Una de las razones es la tendencia de la economía política, especialmente a partir de la crisis de los años setenta, que ha puesto en desventaja a Estados Unidos frente a actores como China con tasas de crecimiento del PIB de 8.6%,¹³⁸ a pesar de que Estados Unidos tuvo una economía vigorosa en los años noventa por el auge de las tecnologías de la información. La mayor cantidad de tráfico marítimo global atraviesa la zona denominada indo-pacífica, que incluye a Asia del Sur pero cuyo centro es China y más del 50% del comercio de la India se produce en Asia Oriental.

Asimismo China ha reforzado su posición mediante acuerdos comerciales, proyecciones conjuntas para buscar energía y combustibles, corredores comerciales, ampliación de comercio y un acuerdo nuclear.¹³⁹ La multipolaridad y la transición económica influyen en la construcción de capacidades de la India. Este multialineamiento le permite tener un acercamiento con Estados Unidos para defender la democracia representativa y recibir apoyos en tecnología nuclear civil e inversiones en alta tecnología, pero por otro lado anuncia planes con China –junto con otras potencias emergentes como Rusia y Brasil- para “reconfigurar el orden mundial”. El hecho de que las compañías indias importan el hardware de China para

¹³⁷ Las implicaciones geoestratégicas para los Estados Unidos son claras: está lejos de poder ser dominante en Asia del Sur pero poseen la capacidad para no comprometerse con esta región.

¹³⁸ The World in 2010, *Op.cit*: 106

¹³⁹ Parag Khana, *El segundo Mundo. Imperios e influencia en el nuevo orden mundial* (Barcelona, Paidós Contextos, 2008): 358-359.

producir software, y de que las mayores operaciones comerciales de subcontratación en China pertenezcan a la India son una muestra de su creciente integración con China.¹⁴⁰

Estructura Económica: la base del poder

La estructura internacional dominante ha sido la capitalista que a partir de la mitad del siglo pasado se ha caracterizado por atravesar procesos veloces, que simultáneamente son interdependientes y contrastantes.¹⁴¹ Autores como Susan Strange proponen que la estructura económica ha presentado cambios dramáticos desde la segunda mitad del siglo pasado, el más relevante fue el cambio de la estructura de la producción en la economía mundial.¹⁴² Existen fuerzas directrices comunes de cambio estructural, como la tasa acelerada y costos del cambio tecnológico o en la estructura del conocimiento, el impacto más evidente fue sobre las empresas, los gobiernos y en el sistema financiero internacional en los años noventa.¹⁴³

Europa Occidental y Japón debieron competir con Estados Unidos en el terreno de las exportaciones y con inversiones en industrias clave como la automotriz, aparatos electrónicos y los componentes microelectrónicos. La estrategia japonesa había utilizado un modelo de producción con mucho menor grado de integración vertical,

¹⁴⁰ *Ibid.*

¹⁴¹ Las estructuras y procesos económicos significan la base material y productiva fundamental para el establecimiento de las interacciones. Los elementos y las fuerzas de producción se encuentran asociados con el proceso de la economía, es decir a la producción, comercialización y consumo.

¹⁴² Susan Strange, *States, Firms and Diplomacy International. Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 61-67.

¹⁴³ José Antonio Ocampo, *La reforma del sistema financiero internacional: un debate en marcha* (Santiago, FCE-CEPAL, 1999): 7.

haciéndolo más extensivo a los proveedores con el objetivo de incrementar la producción, como el justo a tiempo. Este modelo fue más difícil para las empresas pequeñas, medianas y gubernamentales. Las corporaciones a principios de los años noventa optaron por China por varias razones, debido a la capacidad productiva de la mano de obra barata.

En un periodo de tiempo ciertamente corto ha tenido lugar la ejecución de políticas que van desde el proteccionismo y la sustitución de importaciones hasta la promoción de exportaciones, liberalización y privatización. Estado Unidos ejerció presión para la apertura, porque la participación en el mundo de los negocios necesita la aceptación de un ajuste de los mercados en los que otros actores internacionales como China, Rusia o la India estén dispuestos a alentar a las corporaciones globales que necesitan para impulsar su crecimiento. Durante los años ochenta y noventa la tendencia fue hacia la reducción de la integración vertical y aumentó la atención sobre las estructuras red-vínculo con un incremento de operaciones de escala internacional.

Los estados continentales como China y en menor medida la India y Rusia, se mueven hacia el modelo corporativo financiero de Estados Unidos, dado el crecimiento de los grandes mercados de capital líquidos que lideran las grandes instituciones financieras que buscan socios corporativos, independientemente de que sean gobiernos o no. Los accionistas y consumidores se convirtieron en la meta

de las estrategias corporativas.¹⁴⁴ No sería sorpresa observar en el futuro la aparición de crisis macroeconómicas capitalistas de corte inmobiliario en China tal y como ha ocurrido en los Estados Unidos en 2008, en razón de que no fue posible recuperar las inversiones dirigidas a la venta de activos como bienes inmuebles.

Declive hegemónico y de poderío

Entre 1945-1964 el comercio mundial y la economía mundial experimentaron una época de crecimiento sin precedentes, donde Estados Unidos fue el principal acreedor después de la Segunda Guerra. Sin embargo, a principios de la década los años setenta, el resurgimiento de las economías de Europa Occidental y de Japón, la difusión de la capacidad industrial en los países en desarrollo y el surgimiento de nuevos productos y nuevos procesos allanaron el camino a una difundida crisis de competencia internacional.¹⁴⁵ A finales de los años sesenta, Estados Unidos se ocupó de inducir una fase expansiva de la producción, a pesar de mostrar signos de debilitamiento económico, cuyos excedentes inmediatamente se destinaron hacia actividades especulativas. En 1968 la Reserva Federal de Estados Unidos, ante la pérdida incesante de oro, quiso comprometer a todos los bancos centrales para que asumieran el compromiso de no comprar ni vender oro en los mercados libres. Así la Reserva Federal dejaría de perder oro y el precio mundial de la onza de oro volvería a los niveles de 35 dólares, pero como la Reserva Federal seguía inflando el dólar, su valor en los mercados fue cayendo mientras que el oro

¹⁴⁴ Andrea Goldstein, *Multinational Companies from Emerging Economies. Composition, conceptualization and direction in the global economy* (Great Britain, Palgrave Macmillan, 2007): 1-6.

¹⁴⁵ Peter Gourevich (1993):31

se iba apreciando. Así las cosas, los bancos centrales europeos comenzaron a vender gran parte de los dólares que tenían en sus reservas a cambio de oro, por lo que en agosto de 1971 el presidente Richard Nixon dispuso que el dólar dejara de ser convertible en lingotes de oro. Esto significó que el emisor de la divisa garantizaba poder devolver, al poseedor de sus billetes, la cantidad de oro en ellos representada. De ahí que los europeos comenzaron a regresar a los estadounidenses sus dólares, lo cual generó un proceso inflacionario en la economía de Estados Unidos, con efectos demoledores en el empleo y el crecimiento de la economía global, lo cual dio origen al fenómeno de la estanflación, es decir al incremento de los precios (inflación) y al estancamiento.

Cuando el presidente Nixon, durante la Guerra con Vietnam, decidió terminar con el patrón dólar-oro, quienes poseían importantes volúmenes de dólares utilizaron los mercados de divisas para deshacerse de sus dólares y dirigirse a la compra de activos cuyo valor no se depreciara tan rápidamente. En 1973, el embargo petrolero decretado por los países árabes productores de petróleo contra Holanda –y que se fue extendiendo en Europa Occidental- y Estados Unidos, el gobierno estadounidense, que ya había impuesto controles de salarios y precios desde 1971, agravó aún más la inflación y el desempleo, lo cual causó un daño muy marcado a la autoestima y a la confianza en su gobierno.¹⁴⁶

Estados Unidos entre 1977 y 1981 se convirtió en el más grande consumidor de crédito. Japón y subsecuentemente China lo suplieron en su papel en la medida en

¹⁴⁶ Alan Greenspan (2008):78

que iban expandiendo el crédito al interior de sus propias economías. El estatus del dólar ha sido el único elemento que le ha permitido pedir préstamos extranjeros en su propia divisa, lo que ha significado depreciación de su moneda, reducción del valor de la deuda e incremento de la competitividad de sus exportaciones. En este periodo las empresas estadounidenses pudieron beneficiarse de una depreciación del dólar, la apertura de nuevos mercados y la operación de economías de escala.

La organización internacional inspirada en preceptos neorrealistas y neoliberales ha atravesado periodos de transformación de los organismos tradicionales y ha debido crear nuevos. Además muchos de los problemas económicos mundiales actuales tienen un alcance que rebasa a los organismos internacionales. Las instituciones no han mostrado la capacidad suficiente para hacer frente a la organización internacional inspirada en preceptos neoliberales. A efecto de que las economías en desarrollo pudieran hacer frente a un orden económico internacional signado por el proteccionismo y el lento crecimiento de las economías desarrolladas, tuvieron que emprender una ruta diferente para enfrentar sus problemas de desempleo, pobreza e inflación. En el tema de la deuda externa, las instituciones no han mostrado la capacidad financiera suficiente para hacer frente a un mundo complejo caracterizado por el auge de las transacciones financieras. La conformación de la denominada gobernanza global ha precisado que los países en desarrollo instrumentaran a finales de los años ochenta medidas tendientes a la desregulación financiera, administrativa y adelgazamiento de las estructuras estatales, como imposiciones decretadas en planes de ajuste económico formuladas por las instituciones financieras internacionales.

La competencia económica, los cambios en la estructura, así como las innovaciones en la organización de la producción, y la producción flexible de alto valor agregado se ha puesto en ventaja sobre la producción en serie, y podrían establecer una nueva jerarquía de liderazgos entre los estados. El debilitamiento en lo económico del papel hegemónico de Estados Unidos, el fortalecimiento del Japón y de la Unión Europea han dado lugar a discrepancias respecto a las políticas comerciales y financieras así como al reparto de sus áreas de influencia, de forma que los costos han aumentado y los beneficios se han reducido.

La emergencia de nuevos mercados y la ubicación de la producción en Europa Central y del Sur después de la caída del muro condujeron a la canalización de la inversión hacia esos países europeos. Esta inversión fue generalmente apoyada por los gobiernos a los que les preocupaba la estabilidad económica y política de sus vecinos con economías en transición, para las empresas europeas la internacionalización prometía la emancipación de impedimentos institucionales y un mayor margen de movilidad contra los competidores estadounidenses y japoneses.

Flujos de Capital Internacional

La entrada de China a la Organización Mundial del Comercio (OMC) significó una entrada de inversiones extranjeras fenomenal, que se extendió a otras partes del mundo como Sudáfrica, Brasil y la India. Las facilidades que hicieron posible la entrada de capitales fueron los bajos costos laborales, las inversiones de los

gobiernos en infraestructura, el desarrollo del transporte y las comunicaciones.¹⁴⁷

Este proceso se presentó durante el decenio de los años noventa.

Hoy día, los sistemas financieros están actuando de acuerdo a las oportunidades de inversión ya que los flujos a los países con alto riesgo como los latinoamericanos, europeos y asiáticos se han reducido considerablemente. La falta de liquidez se está traduciendo en menor disponibilidad de capitales ya que los bancos comerciales están optando por mantener sus reservas y capitales contables a salvo evitando mayores riesgos y exposiciones.¹⁴⁸

Tendencias globales: Ajuste estructural y reforma económica

La dinámica del ambiente internacional a partir de los años ochenta fue atractiva para llevar a cabo reformas económicas y políticas,¹⁴⁹ así como por recomendación de las instituciones financieras internacionales. Esta combinación, más las ambiciones estratégicas de países con probable potencial, originaron la noción de que su influencia y poder dependían del bienestar y el dinamismo de sus economías.

A pesar de los esfuerzos de mantener la independencia ideológica y cultural la

¹⁴⁷ Jonathan Story, "The emerging world financial order and different forms of capitalism," *Political Economy and the Changing Global Order* (Ontario, Oxford University Press, 2006), 146-157.

¹⁴⁸ La innovación financiera se convierte en una manera de acomodar estas nuevas configuraciones. Por ejemplo, el sistema financiero inventó los derivados. El mercado de derivados es un increíble negocio. Actualmente involucra invertir en cuestiones como el pronóstico del tiempo (cuyo mercado vale cuatro millones de dólares) y los derechos de contaminación. Sólo algunos años antes la economía global valía 400 billones de dólares, y se estimaba que 286 billones eran circulantes del mercado de derivados; para 2008, 600 billones de dólares circulaban en este mercado. Queremos pensar que hay un gran crack que tiene lugar en Wall Street, pero mientras se admite que algunos fondos de cobertura se fueron a la bancarrota, sus administradores vieron incrementados sus ingresos por arriba de los 30 mil millones de dólares, los cuales salieron de estos mercados. David Harvey, "¿Un Katrina financiero? Aspectos geográficos de la crisis financiera", *Informe sobre las ciencias sociales en el mundo. Las brechas del conocimiento*, (2010, UNESCO, México):22.

¹⁴⁹ Los avances en la biotecnología, electrónica, procesamiento de información y las nuevas tecnologías internacionalizaron los mercados y la competencia, acelerando la innovación tecnológica, modificando las relaciones de producción. La aceleración del cambio tecnológico ha sido conducida en parte por las tecnologías de la información que también han creado presiones para las reformas.

interacción económica ha dado lugar a la adopción de prácticas externas y preferencias específicas en el consumo.

Cuando los países que se independizaron de sus metrópolis diseñaron sus estrategias económicas contemporáneas una vez que fue produciéndose el proceso de descolonización de los años cincuenta, sesenta y setenta, algunos optaron por el modelo socialista y de desarrollo autónomo utilizando como bandera los nacionalismos. La falta de capital privado local, la inestabilidad política y económica y las relaciones de poder desiguales que caracterizaron al intercambio internacional, generaron las condiciones para justificar –en ese contexto histórico de la posguerra– que la influencia de las culturas extranjeras era nocivo, y aun cuando lo anterior inevitablemente conducía a una autarquía comercial, el socialismo era considerado un instrumento para la promoción de la igualdad social.

No podemos negar que la globalización de los mercados y la intensificación de la competencia internacional han mejorado la eficiencia económica y han cambiado estándares de vida en ciertos países y regiones del mundo, por lo que muchos han pretendido adaptarse al cambio global a través de la descentralización de las decisiones económicas desde la década de los ochenta. En general, los obstáculos han sido el diseño e implementación de las políticas macroeconómicas estables y congruentes con las necesidades específicas, la elaboración de marcos institucionales adecuados para el funcionamiento de los mercados financieros y laborales y la reducción de riesgos para las empresas. Los ejemplos de ajuste estructural son muchos y sus consecuencias variaron.¹⁵⁰ De hecho, se ha señalado

¹⁵⁰ Pierre Salama, *El desafío de las desigualdades* (México, Siglo XXI Editores, 2008): 9-14.

que las medidas de política económica como la disciplina fiscal, la privatización, la apertura a inversión extranjera directa, la liberalización comercial, conocidas como el Consenso de Washington, siguen siendo el marco de políticas deseables para lograr el crecimiento económico,¹⁵¹ a pesar de que no han logrado revertir las grandes desigualdades sociales, en un contexto donde es necesaria la participación del Estado en la provisión de bienes y servicios públicos.

Según el Banco Mundial, la India se encuentra en un nivel intermedio de maduración de sus esquemas institucionales y de política, encaminados al crecimiento sustentable y la reducción de la pobreza. La Asociación Internacional de Fomento, como parte del grupo del Banco Mundial, ha establecido para la evaluación del desempeño económico 16 criterios agrupados en 4 grupos: administración económica, políticas estructurales, políticas para la equidad e inclusión social, administración del sector público e instituciones. En administración económica, la India obtuvo en 2010 en una escala del 1 al 6 (en que 1 es la calificación más baja) un puntaje de 3.5 y para políticas estructurales 3.7.

¹⁵¹ Dani Rodrik (2011). 36

Cuadro 2.6
India: Instituciones y políticas públicas

Asociación Internacional de Fomento	Administración económica 1 al 6 (bajo-alto)				Políticas estructurales 1 a 6 (bajo-alto)				
	Índice de Asignación de recursos 1 al 6 (bajo-alto)	Administración macroeconómica	Política fiscal	Política de deuda	promedio	Comercio	Sector financiero	Sector regulatorio empresarial	promedio
2010	2010	2010	2010	2010	2010	2010	2010	2010	2010
3.7	4.5	3.5	4	4	3.5	4	3.5	3.7	

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p. 321

En general, el ambiente para realizar negocios en la India sigue siendo demasiado complicado, ya que existe una sobrerregulación que dificulta el desarrollo de las actividades productivas.

2.7 Estructura y Procesos Políticos Internacionales

No solamente la estructura y procesos económicos pueden ser considerados para explicar capacidades, también los políticos porque reflejan los intereses de las clases gobernantes. No necesariamente la unipolaridad o la democratización han sido instrumento del capitalismo global para determinar la agenda política de otros países, afirmación que sustentamos con el caso de China y la India. Algunas de las estructuras políticas que sustentan al orden económico global han sido vulnerables a las tensiones sociales y las inequidades producidas por los modelos económicos, acentuándose conflictos religiosos, étnicos y civiles. Las diferencias económicas

entre la India y Pakistán suelen ser motivo de resentimientos sociales por parte de la población y grupos radicales que operan en el segundo país.

Estructura Política Internacional

La estructura política actual es más compleja debido a que las interacciones entre sus factores se llevan a cabo a una velocidad impresionante, porque las consecuencias impactan todas las dimensiones del sistema internacional y porque el sistema está conformado por comunidades políticas y organismos internacionales, que manifiestan la presencia de relaciones de autoridad y de dominación y que éstas se sostienen o ejercen a través de normas jurídicas, o mediante el ejercicio del poder. El Estado ha cedido ante otros actores importantes como las corporaciones transnacionales que han transformado el curso de las acciones de los gobiernos y las consecuencias han variado en función de condiciones, circunstancias y factores exógenos y endógenos. Los cambios en la estructura política también han afectado a las corporaciones multinacionales debiendo desarrollar estrategias de internacionalización, este patrón ha dependido de condiciones particulares, sistemas financieros y redes políticas internas. Entonces podemos establecer que la estructura política mundial es la unipolar con tendencia hacia la multipolaridad, por la búsqueda de centros alternativos de poder. Es decir, que en la posguerra fría que se inicia a partir de 1991, la bipolaridad militar se convierte en unipolaridad, la cual ejerce Estados Unidos, ya que tiene la capacidad para mover a su flota marítima y a su ejército en cualquier parte del mundo.

Los Procesos Políticos Internacionales: las tres fases de hegemonía

Como un intento de influenciar las decisiones en política, Estados Unidos en un primer momento se vio en el dilema de asumir el compromiso entre la defensa del bienestar y mantener el orden económico liberal, por lo que viró hacia la libertad del mercado desregulado y las economías internas quedaron subordinadas a las exigencias del mercado. La globalización a principios del siglo XXI dependió de su poderío económico, aunque su proyección de poder militar aumentó mientras que su capacidad productiva se redujo, aun cuando mantiene un liderazgo en el terreno tecnológico.

En la actualidad el capitalismo no tiene otro sistema competitivo activo, sin embargo los gobiernos nacionales enfrentan problemas internos, regionales e internacionales como crimen organizado, terrorismo, operaciones financieras ilegales, comercio de armas, narcotráfico y otras redes de corrupción.¹⁵² La estructura financiera se ha convertido en tributaria, ya que el excedente económico de los países en desarrollo se recicla hacia el exterior mediante el pago de intereses y fuga de capitales. Esto explica que no exista autoridad en lo político o económico en la economía global. La adopción del euro, el establecimiento del Banco Central Europeo y el prospecto de una integración de los mercados financieros europeos son pasos para la consolidación de un mundo financiero sin la dirección del dólar.

¹⁵² Las redes de terrorismo conspiran para destruir poderes establecidos. Otros como el crimen, son parásitos del poder establecido y viven en simbiosis. El mundo encubierto siempre está presente de alguna u otra forma. Son signos que expresan problemas en el orden establecido, una pérdida de confianza en la seguridad.

Durante la crisis asiática, los estadounidenses negaron a los japoneses la iniciativa para una solución regional, compraron las empresas a precios bajos mientras que la población sufrió las consecuencias. El poder estructural de Estados Unidos en las finanzas internacionales se ha basado en la paridad del dólar como principal divisa utilizada para las transacciones mundiales, en el predominio de sus mercados financieros, el control del FMI y su influencia dominante en otras instituciones. El poder estructural ostentado en las finanzas ha permitido a Estados Unidos moldear la economía global para influenciar a otros estados con sus prácticas y sus conceptos de capitalismo global.

En un sistema caracterizado por la internacionalización de la producción y finanzas globales, la producción global ha hecho uso de las ventajas de la economía internacional cambiando de locación para la reducción de los costos, ahorro e impuestos, evasión de regulaciones ambientales, controles laborales y garantías de seguridad social.

La producción global ha necesitado de la estabilidad política y financiera para su expansión. El incremento del crédito ha determinado el futuro de la producción, pero las finanzas internacionales se encuentran en una condición frágil. Debemos mencionar que las mayores crisis económicas mundiales (anterior a 2008) han tenido lugar durante los años ochenta y noventa. Las circunstancias pueden darse como fallas corporativas, deudas gubernamentales, cese de préstamos y créditos. Los gobiernos no cuentan con un esquema seguro de regulación de las finanzas internacionales.

Institucionalismo

El cambio hacia la economía de mercado implicó el nacimiento de organismos especializados como la Organización Mundial del Comercio en 1994, que comenzó a funcionar en 1995. El proceso transnacional ha tomado decisiones fundamentales para el desempeño de la economía mundial, sustentados en una ideología de la globalización que ha sido transmitida a través de los canales encargados de tomar decisiones de política de los gobiernos nacionales y las grandes corporaciones. Parte de este proceso de formación ha tenido lugar en foros no oficiales como el Foro Económico Mundial (FEM), Foro de Cooperación Económica Asia Pacífico, Grupo-20 (G-20) e instituciones formales como el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Banco Mundial (BM), la Organización Mundial del Comercio (OMC) y Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE). La India ha adoptado las reglas del comercio mundial y es un activo participante del G-20, además de que recibe ayuda en cooperación económica y social de parte del Banco Mundial, pero lo anterior no ha implicado someterse a los dictados de los organismos financieros internacionales.

La información presentada en el capítulo nos ofrece una visión de la estructura política y económica internacionales, así como de los procesos políticos y económicos de los que la India ha sido partícipe para consolidar su liderazgo, con las consecuencias de la homogeneización cultural, política y social, así como costos en términos de soberanía. Nos enfocaremos en aspectos centrales, aunque no únicos: la parte económica y militar. Consideramos que la transformación que

más impactó la estructura económica interna de un país en desarrollo como la India fueron las reformas con el objetivo de abrir su economía de principios de los años noventa.¹⁵³

2.8 Factores Internos

El cambio hacia la unipolaridad del sistema mundial tuvo consecuencias internas para la India, básicamente en la dimensión de la política exterior, económica y militar. Al no existir la URSS, quien había sido un referente ideológico para la India, se modificó el pensamiento y estrategias de inserción de la India en la globalización, ya que dejó a un lado el no alineamiento por el multialineamiento. Entre los aspectos que determinan la proyección internacional de los estados en el nivel interno están la economía e infraestructura, las fuerzas políticas, aspectos demográficos, el desarrollo científico, tecnológico y las políticas de innovación, así como aspectos vinculados al terreno militar y de defensa. Además de los anteriores, hay otros aspectos que determinan la imagen internacional de los estados que probablemente no representan una concepción clásica de la hegemonía pero sí de poder blando. Tal y como ha señalado Joseph Nye¹⁵⁴, el poder blando es una forma indirecta de ejercer el poder, y se presenta cuando un país obtiene los resultados que desea en política mundial porque otros países quieren seguir su estela, admirando sus valores, emulando su ejemplo, aspirando a su nivel de prosperidad y apertura. Así las cosas, el poder blando depende de la capacidad de organizar la

¹⁵³ Como ya hemos señalado, la India tradicionalmente ha sido un país considerado en vías de desarrollo en función de su ingreso per cápita, inferior en comparación al de una nación industrializada con alto ingreso; el desmedido crecimiento demográfico; así como la desigual distribución de la riqueza en función de su desarrollo económico.

¹⁵⁴ Joseph Nye, *La paradoja del poder norteamericano*, (Chile, Taurus, 2003): 30-31

agenda política de forma que configure las preferencias de otros. Por lo que la capacidad de marcar preferencias tiende a asociarse con resortes intangibles como una cultura, una ideología y unas instituciones atractivas. Al final los valores siempre se expresan en la cultura, en la política interna y en la forma en cómo se actúa en la política internacional.

En este sentido, el poder blando o *soft power* de la India reside en su ancestral cultura milenaria, que conjugada con el pragmatismo de sus elites políticas y sus aspiraciones de desarrollo económico, científico y tecnológico, forman parte del basamento del pensamiento estratégico indio contemporáneo. Por lo que en el siguiente capítulo se revisarán las tendencias políticas de la India.

CAPÍTULO 3

Ascenso de la India: posibilidad o realidad: Referencias históricas-sistémicas y tendencias políticas en la India

3.1 Naturaleza del sistema político de la India: las fuerzas políticas

Con la entrada en vigor de la Constitución del 26 de enero de 1950, la India se convirtió en un estado soberano, democrático y republicano con un sistema parlamentario representativo.¹⁵⁵ El texto original de la Carta Magna ha sufrido modificaciones, como por ejemplo en 1974 fueron incluidas las palabras socialista, secular e integridad de la nación.¹⁵⁶ Observamos un documento en el que se pretendió incluir los valores y conceptos que la tradición cultural y la historia del subcontinente han dictado. En la parte referida a derechos fundamentales y principios directivos es notoria la defensa de las libertades al incorporar los principios de la Declaración Universal de los Derechos Humanos de acuerdo con el ambiente humanitario e internacionalista en que fue redactada. Llamam la atención nociones como la de secularismo, trato no discriminatorio, que buscó la protección de las minorías culturales y religiosas. Fue establecido un orden en el que la religión dominante entre la población, el hinduismo, no recibió ningún trato preferencial. La partición se había llevado a cabo a partir de lineamientos comunales, sin embargo la Constitución niega la creencia de que existen dos

¹⁵⁵ La Constitución de la India dota a todos los ciudadanos de igualdad ante la ley que supone oportunidades, aunque persiste cierta discriminación con respecto a los grupos de población menos favorecidos: *scheduled castes* o SC; los intocables (*dalits*) o indígenas (*scheduled tribes* o ST, o *adivasis*). Debido a las cuotas en materia de estudios universitarios o desempeño en la administración pública, estos grupos de la sociedad jerárquica manifiestan una movilidad socioeconómica.

¹⁵⁶ Debido al estado de emergencia.

comunidades religiosas diferenciadas. La variante india de secularismo otorgó el estatus de igualdad a todas las religiones.

Otra noción es la que se refiere a la construcción de nación como una construcción humana que considera la multiculturalidad social, la unidad basada en la historia, la identidad y el territorio. Gran parte de los ciudadanos indios poseen más de una identidad porque cada religión presenta diferentes sectas, lenguajes y dialectos, castas y subcastas.¹⁵⁷ El movimiento nacionalista por la autonomía posibilitó la construcción de una conciencia nacional, como hemos señalado al describir el sistema de castas, conformado por Brahmanes (sacerdotes, profesores), Kshatriyas (guerreros y realeza), Vaishiyas, (comerciantes), sudras (campesinos y artesanos) y los intocables o Dalits.¹⁵⁸

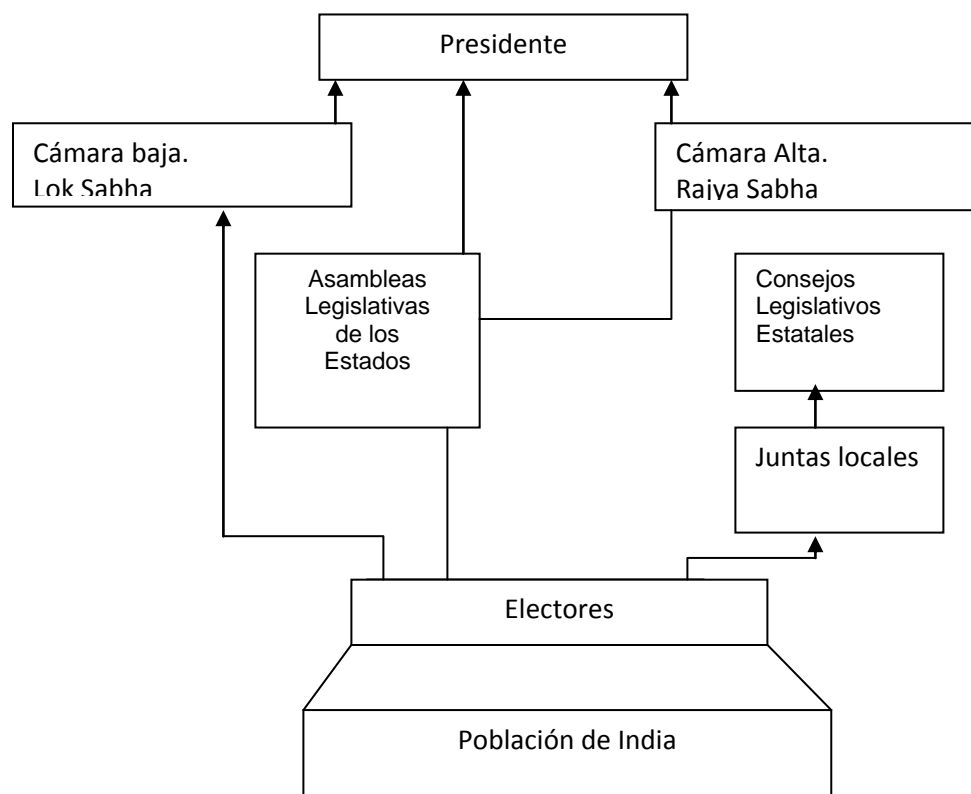
La adopción del gobierno democrático y parlamentario e instituciones legislativas representativas tuvo que ver con la organización colonial, pues la Constitución reprodujo partes del Acta de Gobierno de la India de 1935, pero el sistema evolucionó hasta la actualidad. La particularidad política de la India radica en la combinación de un gobierno federal, unitario presidencialista y parlamentario; fue concebido como un sistema equilibrado entre los principios de la soberanía parlamentaria y la supremacía judicial, así como entre las autoridades ejecutivas y legislativas, en el que además convergieran los derechos de los individuos, intereses económicos y la seguridad estatal. En teoría, el aparato judicial es una autoridad coordinada con la legislatura y el ejecutivo. El Parlamento tiene la

¹⁵⁷ Oscar Uribe, *La identidad Nacional en India Asiática* (México, Talleres Gráficos de Cultura, 1999): 28.

¹⁵⁸ Luis Dumont, *Homo Hierarchicus. Ensayo sobre el Sistema de Castas* (Madrid, Aguilar, 1970): 2.

facultad de elaborar las leyes que regulan la constitución, organización, jurisdicción y potestades de las Cortes. De acuerdo con la Carta Magna, el Procurador de Justicia y jueces de la Suprema Corte deben ser elegidos por el Presidente y no podrán ser removidos sin el inicio de un procedimiento establecido.

Diagrama 3.1 Sistema Político de India



Fuente: Subas C. Kashyap, *Our Political System* (New Delhi, National Book Trust, 2008):63.

3.2 El Pensamiento Estratégico Indio en la formulación de la política exterior

La India había basado su política exterior en la doctrina llamada en sánscrito *Panch Shila*, o los Cinco Principios, que tienen como fundamento la integridad y la soberanía territorial, y son los siguientes: no agresión, no intervención en los asuntos interiores del otro estado, igualdad, cooperación entre países y coexistencia pacífica.¹⁵⁹ La influencia de Mohandas K. Gandhi articuló este enfoque con la tendencia nacionalista; su filosofía política ha sido utilizada por la derecha hindú, la izquierda liberal y algunas células comunistas, y a pesar de su conocida inclinación hacia los principios de la no violencia, se le ha considerado como un obstáculo para el desarrollo de la igualdad social por su defensa de las tradiciones hindúes.¹⁶⁰

La corriente de pensamiento pacífico, incluyente e identitario originada a partir del movimiento nacionalista y defendida por Mahatma Gandhi influyó en la formulación de las políticas exterior y estratégica durante las primeras décadas de vida independiente. Solamente los seguidores de Nehru considerados como moderados reivindicaron las consideraciones de Mahatma Gandhi, así como algunas organizaciones no gubernamentales en la actualidad.¹⁶¹

Stephen Cohen habla de tres perspectivas del pensamiento estratégico indio: una general, como la histórica, una ideológica y otra regional. Ubica como centro de

¹⁵⁹ Lourdes Romero Navarrete. "Las Relaciones Diplomáticas entre México e India", en *México-India, Similitudes y Encuentros a través de la Historia* (México, Fondo de Cultura Económica): 286-287.

¹⁶⁰ Tom O'Neill, "Untouchable", en *National Geographic* (2003): 19.

¹⁶¹ M.K. Gandhi, *An Autobiography or The Story of my experiments with truth* (Ahmedabad, Navajivan Publishing House, 2008): 9.

operación de la primera a Nueva Delhi, y se refiere a la visión que tuvo Jawaharlal Nehru de la India y su relación con el mundo. Aun cuando el consenso sobre la concepción de Nehru ha perdido fuerza, muchos profesan circunscribirse a dichos principios, pero afirman que las circunstancias han cambiado como la política india.¹⁶²

Tradicionalmente se ha considerado a Jawaharlal Nehru como el precursor y teórico de la política exterior de la India, debido a su larga gestión como primer ministro. Debido a la instrucción que recibió en el Reino Unido se le atribuye la idea de establecer una relación entre internacionalismo liberal y un Estado fuerte con economía centralmente planificada, es decir, el fabianismo.¹⁶³ La interpretación internacionalista es realista porque asume que el mundo no es lugar apropiado para un Estado débil y que el interés nacional debe moldear la política exterior de cualquier estado; era liberal porque consideró que los estados pueden crecer en medio de la anarquía utilizando la cooperación y las bondades del periodo de paz. Asimismo, fue un participante activo en la defensa del derecho a la autodeterminación de los pueblos.¹⁶⁴

Nehru y sus herederos desarrollaron argumentos como la concepción de la India como un gran estado que aportaría grandes líderes y enseñanza al exterior (*chakravarti* o líder).

¹⁶² Cohen. *Op.cit.* 37.

¹⁶³ La visión es compartida por la izquierda británica del periodo entre guerras. Nehru mostró abiertamente su inclinación por la organización económica y social de la Unión Soviética aunque nunca estuvo a favor de un régimen totalitario.

¹⁶⁴ Shashi Tharoor, Nehru. *La invención de India* (Barcelona, Tusquets Editores S.A., 2009): 222.

Esta idea fue rescatada y renovada a partir de antiguas percepciones sobre la grandeza de la nación, como señala A. Embree cuando dice que las propias sociedades antiguas de la región se auto reconocían como excepcionales.¹⁶⁵ Otra idea del mismo autor es que el estado indio poseía intereses permanentes y no cambiantes.

Su influencia logró extenderse por causas sistémicas como la no alteración de la bipolaridad, los enfrentamientos constantes con Pakistán y la guerra contra China, así como por razones de estado, como el grado de compromiso y nivel de habilidades de quienes formaron parte de su proyecto. Embree cita a Indira Gandhi (1966-1977 y 1980-1984) y a Rajiv Gandhi (1984-1989) como operadores del pensamiento de Nehru, a pesar de los cambios en materia de política exterior e interna que llevaron a cabo en sus respectivos periodos de gobierno.

Dos generaciones de políticos comprometidos con Nehru fueron las que se formaron en el inicio de los años setenta, y que en la actualidad ocupan cargos de responsabilidad en el servicio público. Son los llamados seguidores clásicos de Nehru que han sido cautelosos ante la aparición de un sistema unipolar y que se encuentran preocupados por el incremento de estados que poseen armas nucleares. Debieron adaptarse a la realidad internacional y reconsiderar la dirección económica del estado: para ellos la globalización significó la oportunidad de cooperación regional e integración, y en este sentido, rescataron el espíritu de las creencias de Nehru.

¹⁶⁵ Embree, A, *India. Historia del subcontinente desde las culturas del Indo hasta el comienzo del dominio inglés* (México, Siglo XXI, 2006)

El representante principal de esta corriente fue K. Gujral que fungió como primer ministro en 1998-1999.¹⁶⁶

¹⁶⁶ Gujral fue presidente en un periodo en el que gobernó una coalición.

Cuadro 3.1				
Elementos del pensamiento estratégico en India				
Elementos	Mohandas Gandhi	Jawaharlal Nehru	Nehru Militantes Indira Gandhi Rajiv Gandhi	Pragmáticos
	Anterior a la independencia	Guerra Fría		Unipolaridad
Influencia	Hinduismo, budismo	Socialismo Izquierda británica (preguerra) Realismo Liberalismo internacional	Guerra Fría Socialismo Realismo Liberalismo	Neorrealismo Neoliberalismo
Valores	Morales	Morales	Morales-Pragmáticos	Pragmáticos
Concepción de India hacia el exterior	Protagonista	Protagonista	Protagonista	Protagonista
Política Exterior	Pasiva	Activa-pacifista	Activa	Activa
Estrategia	Promoción de Valores	Promoción de Valores	Defensiva-ofensiva	Defensiva-ofensiva
	Movimientos pacíficos	-Participación activa en foros internacionales	Guerra territorial	
Intereses de India	Seguridad	Prestigio Influencia Liderazgo Fortalecimiento económico	Seguridad, fortalecimiento económico	Seguridad, Consolidación económica Presencia internacional
Posición	Dualidad de la política estratégica india			
	Realismo de Nehru		Liberalismo de Nehru	
Fundamento	El mundo no es un lugar amigable especialmente para estados débiles y vulnerables		Consideraciones en torno a que el crecimiento de un estado descansa en la cooperación y la paz.	

Elaborado con base en Stephen Cohen, *India. Emerging Power* (Washington D.C., Brooking Institution Press, 2001):40-49.

A lo largo de la década de los sesenta se desarrolla el nehruvismo militante, periodo en el que se asumió la grandeza del país y el desequilibrio del sistema internacional, pero la diferencia radicó en que consideraba terrible y hasta innecesario el empleo de la fuerza. El modelo del *mandala*,¹⁶⁷ explicaba la forma en cómo debía ser el modelo geopolítico realista: para este grupo, el mundo estaba lleno de amenazas que se podían encontrar en cualquier momento, en los vecinos y actores distantes, tanto en Pakistán como en China y en los Estados Unidos. Cualquiera de éstos se inmiscuía en los asuntos de la India para evitar su fortalecimiento.

Perspectivas alternativas

Durante la década de los años sesenta el Partido Swatantra concentró cierto poder debido al apoyo de servidores públicos, miembros de viejas familias aristócratas y la comunidad empresarial. Estos grupos eran proclives a la economía de mercado y anticomunistas, por lo que el partido adoptó la defensa de estos postulados. El gobierno lo catalogó como neocolonialista pro occidental y su imagen se debilitó, sin embargo, algunos de sus miembros continuaron en la actividad política y se incorporaron posteriormente a otras agrupaciones políticas mediante las cuales lograron llegar al poder por coaliciones como la de 1998.

En los enfoques nuevos continúan predominando los temas económicos y militares. Una diferencia con el pasado es que en el siglo XXI, las alianzas y relaciones amistosas con países que eran consideradas contrarias a las

¹⁶⁷ Giuseppe Tucci, *Teoría y práctica del mándala*, (Barcelona, Barral Editores, 1974): 157. Concepto sánscrito de origen hinduista y budista, representa idea de lo sagrado o de la perfección.

aspiraciones de la India ahora son los instrumentos indispensables de los que el gobierno debe hacer uso para la satisfacción del interés nacional.

Los realistas difieren de los seguidores de Nehru en su concepción de cambio en los vínculos solidarios con naciones en desarrollo establecidos en la guerra fría, porque han argumentado que el orden actual se encuentra regido por la economía y el poder se consolida a partir de las capacidades económicas. Ahora, Estados Unidos y China son considerados como socios o aliados, por lo que entonces la India debe desarrollar capacidades económicas para enfrentar los retos del sistema internacional. La nueva generación pertenece al grupo realista y argumenta que los problemas de seguridad interna en el subcontinente tienen relación con malas políticas de gobiernos como los de Pakistán, en el caso de Pakistán Oriental, y con los de la India, en lo que tiene que ver en Punjab, Noreste y Cachemira, por ignorar demandas legítimas de los ciudadanos, es decir considera que los disturbios han sido causados por intromisiones externas y por decisiones internas de la India. Encontrar el balance entre el realismo y el idealismo es lo conveniente. Esto se hace evidente en materia nuclear: la India enfrentaba el dilema de que las armas nucleares no deben ser utilizadas con propósitos militares legítimos, pero un Estado que aspire al incremento de poder y prestigio debe contar con la opción de las armas nucleares. Esta concepción incluyó la proyección de una mayor influencia sobre territorios localizados fuera de las fronteras políticas de la India, esto no implica expansionismo puro sino el reconocimiento de que la frontera estratégica de la India no puede reducirse a su frontera política. También

reconsidera su trato hacia Estados Unidos por ser económicamente importante y estratégicamente central en el futuro.

La segunda fuerza política de la India, es el Partido Bharatiya Janata (BJP), organización revivalista hindú, donde el Rashtriya Swayamsevak Sangh (RSS) juega un importante papel, ya que promueve a la India como una de las supremas civilizaciones humanas,¹⁶⁸ y considera que la cultura hinduista en la India se encuentra amenazada por otros grupos. No existe consenso generalizado sobre este tema, porque el discurso de RSS como el de otros grupos indios es ambivalente: parte de esta asociación considera que los hindúes no son agresivos y que durante un largo periodo ha imperado el conocimiento desvirtuado de debilidad y sumisión hindú. En lo que coinciden es en que la división artificial entre la población de la región es lo que ha generado los conflictos regionales, sostienen que la India es todo el subcontinente y que Pakistán fue una equivocación. El BJP en diversos momentos pasa a ser la principal fuerza de oposición. La postura del BJP en política exterior ha sido respaldar los esfuerzos de las Naciones Unidas en la búsqueda de la paz, por ejemplo.

La democracia

En 2010 la India llevó a cabo sus decimoquintas elecciones generales. Los más de 700 millones de votantes eligieron a los representantes de la Asamblea del Pueblo, Lok Sabha. Los dos partidos políticos principales, el Partido del Congreso y el Partido Bharatiya Janata (BJP) se enfrentaron en un contexto de incertidumbre

¹⁶⁸ Rashtriya Swayamsevak Sangh (RSS) agrupa a militantes del fundamentalismo islámico politizado y del nacionalismo hindú militante de la India.

ante la interrogante de las preferencias de los electores. Ninguno de los dos tenía planeado obtener una mayoría determinante en Lok Sabha. Durante las elecciones de 2004, el Partido del Congreso solamente logró 145 escaños de un total de 543, hecho que representó el menor margen desde la vida independiente de la India.

Debido al proceso electoral ha sido muy importante la búsqueda de alianzas con decenas de partidos políticos para obtener representaciones parlamentarias. Esto implica la importancia y existencia de la coalición multipartidista.¹⁶⁹ Existen partidos de orientación comunista, musulmanes y partidos regionales que defienden los intereses de identidades y regiones específicas de la federación; agrupados en el Frente de la Izquierda siempre han sido aliados del Partido del Congreso.

Al Partido Bharatiya Janata se le ha asociado también con estos partidos de menor importancia, sobre todo a los que pertenecen diversas castas hindúes que van desde las de mayor estatus hasta las más desprotegidas. Estos grupos siempre tienen la disposición a entablar nuevas coaliciones con la esperanza de obtener mayores ventajas y medios para su beneficio. El partido ha enfrentado los comicios con gran inseguridad: sus fracasos en 2004 y 2008 han sido contundentes. La derrota ha sido atribuida a que, a pesar de los indicadores macroeconómicos, la mayoría de la población continúa sumida en la extrema pobreza. Además las tensiones internas son cada vez mayores, sobre todo cuando aparecen las intenciones de candidatos como L.K. Advani, quien ha fungido como ministro del Interior, perteneciente a la facción dura del partido, incitador del renacimiento hindú,

¹⁶⁹ Bimal Jalan, *India's Politics. A view from the backbench* (New Delhi, Penguin Books India, 2007):IX-XV.

quien defendió la demolición de la mezquita en Ayodhya para la reconstrucción del un templo para el dios hindú Ram. Otro actor político del Bharatiya cuya participación ha sido relevante es Narendra Modi, jefe de Gobierno del Estado de Gujarat, ya que sus atributos han radicado en constituirse como un administrador político y económico eficiente, así como por su relativa juventud. El lado negativo es su representación del ala radical del hinduismo, la cual estuvo involucrada en la matanza de musulmanes en su estado en 2002.¹⁷⁰

El Partido del Congreso ha sido la formación más importante desde su participación en el movimiento independentista.¹⁷¹ En 2004 debió formar una coalición denominada Alianza de Unidad Progresista, APA, por sus siglas en inglés, compuesta por doce partidos. Fue el inicio de gobierno del primer ministro Manmohan Singh, Sonia Gandhi era la secretaria general del Partido del Congreso continuando con la dinastía Nehru en el poder.¹⁷² El triunfo fue reconocido por la mayor parte de los sectores políticos y empresariales.

En los comicios de 2009 ganó nuevamente Singh. Uno de los argumentos que pueden explicar este suceso fue el temor por la situación de seguridad en el interior del país después de los atentados de noviembre de 2008 y las expectativas frente a la recesión económica mundial debido a la crisis financiera que se originó en Estados Unidos. No obstante, no debemos minimizar el peso de este personaje

¹⁷⁰ Narendra Modi se convirtió en primer ministro de la India en mayo de 2014.

¹⁷¹ Bipan Chandra, *Modern India* (New Delhi, National Council of Educational Research and Training, 1971): 2007-214, 235-249.

¹⁷² Rahul Gandhi fue nombrado en 2007 Secretario general de las Juventudes del Congreso y del Sindicato Nacional de Estudiantes de India. En la campaña electoral de Uttar Pradesh también logró grandes audiencias aunque finalmente sus propuestas no se materializaron en votos.

como estadista que ha ganado fama como pensador global.¹⁷³ El primer ministro fue gobernador del Banco Central durante los años ochenta, así mismo fue ministro de finanzas en el periodo correspondiente a la ejecución de las primeras reformas económicas que han creado las condiciones para el crecimiento del país, cuyos resultados se analizarán con mayor detalle a continuación.

3.3 Enseñanza, el desarrollo científico, tecnológico, población e infraestructura

La India posee el tercer sistema educativo del mundo, a pesar de sus grandes desigualdades. En la India la enseñanza no es regular, ya que como en muchos otros países no se cuenta con un registro exacto del número de profesores y alumnos, lo que se traduce en una desorganización administrativa.

La India destinó en 2010 el 5.1% del PIB al gasto en educación, el cual representó el 10.4% del gasto gubernamental. En 1999, el gasto público por estudiante como porcentaje del PIB per cápita por niveles de instrucción fue del 11.9% en primaria, del 24.7% en secundaria y 95% en educación terciaria, es decir que los recursos del Estado se concentran en el último nivel de escolaridad, sobre todo en el ramo de las ciencias básicas y en ingenierías vinculadas a las áreas de la programación y de las tecnologías de la información. Lo anterior es un factor de movilidad social que le da estabilidad al sistema político de la India (Cuadro 3.3).

¹⁷³ Dube, Saurabh, "Modernidad e India" en *Foreign Policy* (december, 2010):40.

Cuadro 3.2
La India: insumos a la educación

Gasto Público por estudiante						Gasto público en educación	
% de PIB per cápita						% del PIB	% del Total del gasto gubernamental
Primaria		Secundaria		Terciaria			
1999	2010	1999	2010	1999	2010	2010	2010
11.9	na	24.7	Na	95	na	5.1	10.4

Nota: Gasto Público por estudiante es el gasto corriente y de capital dividido por el número de estudiantes por nivel como porcentaje del PIB per cápita.
Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: p.83

Sin embargo, esta asignación de recursos tendría que distribuirse de forma equitativa en los niveles educativos básicos, donde se concentra el grueso de la población en edad escolar. Así las cosas, la participación de inscripción en la educación primaria representó en 2010 el 118% del grupo en edad de asistir a este nivel educativo, mientras que a nivel de secundaria fue el 60% y en el nivel terciario el 16%.

Cuadro 3.3
La India: participación en educación

Tasa bruta de inscripción				Tasa neta de Inscripción			
% relevante por grupo de edad				% relevante por grupo de edad			
Preprimaria	primaria	secundaria	terciaria	Primaria		secundaria	
2010	2010	2010	2010	1991	2010	1991	2010
54	118	60	16	Na	92	Na	na

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: p.87

Los factores de exclusión social en la India operan en contra de las mujeres jóvenes, ya que la tasa de instrucción juvenil en 2005-2010 fue más alta en los hombres al llegar al 88%, mientras que en las mujeres fue del 74%. Un avance notable ha sido el porcentaje de mujeres que han concluido la educación primaria al pasar de 52 a 95% entre 1999 al 2010.

Cuadro 3.4
La India: educación primaria concluida y resultados

tasa de educación primaria concluida						tasa de instrucción juvenil				Tasa de adultos con instrucción
porcentaje de grupo relevante						edades 15-24				% de 15 o más
Total	Hombres		Mujeres		Hombres		Mujeres			
1999	2010	1999	2010	1999	2010	1985-1994	2005-2010	1985-1994	2005-2010	2005-2010
64	96	76	96	52	95	74	88	49	74	65

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: p.95

En un principio, Nehru concibió políticas para conducir al país hasta un elevado nivel científico y tecnológico, retomando las grandes tradiciones de la antigüedad. Centró su atención en la educación secundaria y en la superior. Nehru dotó a las instituciones de laboratorios adecuados y fomentó la creación de instituciones superiores de gran calidad que cuidaran la selección de alumnos. El sistema educativo que Nehru construyó tuvo como base el llevar la enseñanza preprimaria, pero fue muy bajo su avance en zonas rurales y pobres; asimismo, se diseñó una primaria de cuatro años, una educación secundaria de seis años, un sistema de preuniversidad de dos años, una enseñanza universitaria de tres años, y un sistema de posgrado y master de dos años cada uno, y el doctorado de tres y cuatro años. En 1961 el número de personas sin instrucción era de 283.9 de un total de 439.2 millones de personas.

Dentro de los planes de Nehru se encontraba la creación de los siete Institutos de Tecnología, Indian Institute of Technology (IIT), y de los seis Institutos de Mercadeo y Administración (Indian Institute of Marketing and Management, IIM) que contaban con financiamiento de Estados Unidos; serían instituciones dotadas

de buenas instalaciones, apoyadas por el Estado. Después de la independencia, el gobierno se preocupó por la alfabetización, llevando a cabo acciones muy concretas, creando instituciones de nivel superior de alto reconocimiento; para ello se invirtió una enorme suma de recursos financieros para su mantenimiento. De igual manera, Nehru fue promotor de la enseñanza básica, la secundaria y de la terciaria incluyendo a toda la población. Lamentablemente no se contaba con la infraestructura necesaria, ni las políticas públicas adecuadas para ir más allá de lo pensado por los padres de la nación.

Durante los años siguientes, la restricción gubernamental y la autarquía económica del país no crearon empleos ni riqueza significativos. Una parte del personal calificado abandonó el país, muchos de ellos emigraron a Estados Unidos, donde se consolidaron y desarrollaron iniciativas, sobre todo en Silicon Valley, California, lugar en el que actualmente parte importante del personal especializado desarrolla proyectos tecnológicos vinculados a la programación y diseño de sistemas computacionales.

A pesar de la salida hacia el extranjero de un gran número de profesionistas, muchos otros permanecieron en la India creando un pool de ingenieros, técnicos y científicos de todas las especialidades. A partir de 1991, con la liberalización económica y la aparición de inversiones privadas, el trabajo de estas personas ha sido revalorado.

Dentro del abanico de instituciones universitarias, preparadas para organizar y difundir el conocimiento, encontramos las instituciones muy selectivas que

producen científicos y técnicos con cualidades especiales, tales como los Medical Colleges, los institutos de importancia nacional, como IIT, los IIM y el IISc (Indian Institute of Science) de Bangalore, el Instituto de Oceanografía en Goa, y las 36 universidades de Agronomía que nacieron con la finalidad de desarrollar investigación aplicada para la productividad de las tierras y mejores variedades de semillas. Muchos otros institutos de ingeniería, ciencias y gestión crearon una amplia base de personal capacitado que otorgó a la iniciativa empresarial los medios para trabajar en el campo de tecnologías y ciencias avanzadas. Sus aplicaciones prácticas y aportaciones se pueden ver en la producción de semillas bajo criterios de seguridad, eficiencia y bajos costos para la clase media.

El incentivo a la formación

El entonces primer ministro Manmohan Singh anunció el 15 de agosto de 2007 un extenso plan de modernización y ampliación de la enseñanza. A principios de la década pasada, el estudio para todos los niños de entre seis y 14 años quedó establecido como obligatorio; al parecer más del 90% de los niños de esas edades están matriculados en las escuelas y la meta es lograr el 100%. Este plan alienta a la enseñanza a todos los niveles, con especial atención a la técnica y a la profesional.

Las medidas ya han sido aplicadas, aunque los resultados no han sido muy notorios. Es posible encontrar en países menos desarrollados técnicos y especialistas muy calificados como ingenieros, médicos y abogados, pero parece

que hace falta personal intermedio, con especialización mediana, como mecánicos, técnicos de electrónica, trabajadores de la construcción, carpinteros, técnicos de informática y de aparatos electrónicos. En la India este nicho de mercado se debe cubrir mediante las reformas educativas gubernamentales.

Como observamos, la educación es obligatoria a partir de los seis hasta los catorce años, votada y aprobada en Lok Sabha en una adenda a la Constitución, en 2002, y promulgada por el presidente Abdul Kalam. Independientemente de la obligatoriedad de la enseñanza, una sociedad que va enriqueciendo su vida material aumenta sus posibilidades de ofrecer más instrucción, posibilitando que los jóvenes prosigan sus estudios más allá de la enseñanza básica. De ahí los beneficios de atender la revisión de toda la legislación sobre todo de la enseñanza universitaria, para hacerla más sencilla y clara, adaptada a la realidad india. Lo anterior exige un modelo nuevo y posteriormente la introducción de las adaptaciones necesarias para hacer la transición, integrando y aprovechando los recursos y experiencia.

Enseñanza Superior

En un principio, la mayoría de las universidades e instituciones de enseñanza universitaria eran públicas o controladas por el Estado. Había muchos *Colleges* privados que necesariamente tenían que vincularse a una universidad para recibir apoyos financieros oficiales e, incluso, existía alguna “*deemed university*”.¹⁷⁴

¹⁷⁴ Deemed Universities. Son “Universidades” que no pueden tener instituciones afiliadas a ellas. Es una institución autónoma, especializada, que está facultada para otorgar sus propios grados y se

En la década pasada comenzaron a aparecer numerosas universidades privadas sin apoyo del Estado y sin atenerse a las obligaciones de las reglas de otras universidades que sí lo reciben. A pesar de ello deben sujetarse a ciertos lineamientos, que no necesariamente cuentan con validez oficial.

La University Grants Commission of India (UGC), como organismo del Gobierno Central, proporciona fondos a las universidades reconocidas y a los *colleges* vinculados a ellas. Ofrece reconocimiento a las universidades de India y se hace responsable de los exámenes para incorporar a los profesores tanto en *colleges* como en universidades.

El *All India Council for Technical Education* (AICTE), está encargado de planificar y organizar el desarrollo del sistema de educación técnica en el país. El gobierno es responsable de conseguir, destinar y distribuir los recursos financieros solicitados por la UGC para establecer universidades centrales y para apoyar otras universidades.

La National Knowledge Commission (NKC) tiene como función el asesoramiento al Primer Ministro, ya que en los últimos años propuso la creación de una nueva autoridad reguladora independiente, crear más fondos gubernamentales para la educación superior y establecer 50 universidades nacionales.

les permite establecer sus propios requisitos de admisión, contenidos, cuotas de colegiatura y programas para la instrucción de sus estudiantes.

Hay 25 universidades centrales, 231 universidades estatales, 109 instituciones de educación superior conocidas como “*deemed universities*”, 36 universidades de agricultura (una central, 31 estatales y cuatro *deemed universities* de agricultura), 31 institutos de reconocida importancia y cinco universidades establecidas por legislación estatal. El número de estudiantes universitarios es de 12.5 millones matriculados en 2006; y los profesores de enseñanza superior superaban los 471,000. El AICTE supervisa estrictamente alrededor de 8,500 colleges privados, públicos y universidades. Por lo que en el contexto de proliferación de instituciones técnicas, el AICTE requiere reestructurarse y fortalecerse con la infraestructura necesaria y mecanismos de operación.

Clasificación de las Universidades

Instituciones de Educación Superior o *Deemed universities* y universidades privadas. Las universidades privadas o denominadas como universitarias por la UGC y las que solicitaron ser *deemed universities* son escasas para la capacidad empresarial de India. Las privadas sin apoyo financiero del estado son dinámicas, y la variedad de oferta es importante. Hay 109 *deemed universities* privadas, y todas reciben apoyo financiero de la UGC, cumpliendo las reglas que ésta les exige para mantener una elevada calidad. Son instituciones o departamentos de alto desempeño, desarrollan enseñanza e investigación, en materias innovadoras.

Universidades de Agricultura. Siendo un país con una importante base agrícola, el 60% de la población activa trabaja en el campo. En 1965 la UGC aconsejó el establecimiento de al menos una universidad agrícola en cada uno de los Estados

de India, en fomento de la enseñanza superior en ese ámbito así como de la investigación aplicada. A pesar de la cantidad de científicos que la investigación agraria emplea, no ha habido avances significativos después de la Revolución Verde.

Las universidades abiertas facilitan la educación a distancia. Este tipo de educación engloba materias académicas, técnicas y profesionales y ofrece títulos de grado y posgrado y programas de posdoctorado. Cabe destacar la importancia de la Indira Gandhi National *Open University (IGNOU)* o Universidad Abierta. Existe un organismo que las regula: el *Distance Education Council*, quien trata de mantenerlas dentro de los estándares de exigencia y calidad y fomenta la creación de más universidades a distancia.

Clasificación de Institutos Nacionales de Importancia

Los Institutos Nacionales de importancia son los siguientes: los IIT, los IIM, el *Indian Institute of Science* en Bangalore, el *All India Institute of Medical Science* en Delhi, *Institute of Oceanography* en Goa y los *Indian Institutes of Information Technology*, estos institutos han sido creados por iniciativa gubernamental.

Los IIT, los IIM y otros institutos públicos son una especie de escuelas para la élite intelectual y cuentan con instalaciones de muy buen nivel y equipadas con anfiteatros, aulas y extensos espacios verdes alrededor.

Cabe señalar que en 2000, el 100% de la inversión extranjera directa (IED) en educación superior se permitió la denominada ruta automática, que significa la

autorización sin trabas gubernamentales. Cuarenta universidades esperaban su autorización para participar en la enseñanza superior sancionadas bajo la *Foreign Education Bill* para poder invertir en ese campo. Como muestra de interés y para adquirir experiencia en la India, más de 100 instituciones universitarias ofrecen ya sus programas en ese país. La mayor parte son programas profesionales o técnicos de semanas o meses de duración, con el fin de operar sin licencias especiales. Se trata de un ensayo para que, cuando la legislación lo permita, comiencen a ofrecer programas académicos estructurados.

Tecnologías de la información (TI) y servicios potenciados por las TI (SPTI)

Las actividades con mayor creación de empleo especializado para profesionistas y posgraduados se sitúan en el campo del software, de las tecnologías de la información en general y de los servicios potenciados por las TI (SPTI). Según algunas estimaciones, en el 2007 las TI y los SPTI crearon 500,000 mil puestos de trabajo directos en India, 350,000 el año anterior y 250,000 en 2005. El 50% de los empleos se encontraban en Bangalore.

Una parte destacable del éxito en el desarrollo de las TI/SPTI se debe a la Nasscom (Asociación Nacional de Empresas de Software y Servicios) que junto con el gobierno unificaron criterios, para que los reglamentos que fueran aprobados en tal materia pudieran promover el crecimiento de la actividad y la exportación de sus servicios de valor intrínseco y de ese modo superar obstáculos que los gobiernos indios imponían desde la independencia.

La industria de TI está siendo objeto de estudio de asociaciones de profesionistas (farmacéuticos, físicos, químicos, investigadores, ingenieros, mecánicos, biólogos, agricultores, industriales, servicios hospitalarios) con la finalidad de crear una nueva dinámica en su sector de actividad, aprovechando la mano de obra calificada india. La India cuenta con cerca de 600 centros de investigación y desarrollo de multinacionales extranjeras y más de 1,000 centros de investigación y desarrollo nacionales entre públicos y privados.

Investigación y Desarrollo (I+D) y patentes de invención

La preocupación por el registro de patentes está aumentando. Las patentes entendidas como derechos exclusivos concedidos por el Estado al inventor de un nuevo producto o tecnología, se convierten en un activo negociable por el valor estimado de su uso futuro o incremento de la plusvalía por el tiempo de su divulgación de la invención. Los centros de I+D de las multinacionales de la India registran sus patentes en su país de origen. Los centros indios públicos y privados los registran en las cuatro oficinas de patentes en funcionamiento. La India está convirtiéndose en un centro generador de patentes a nivel global, dado que en 2010 sus residentes registraron 7 mil 262 y los no residentes 27 mil patentes (Cuadro 3.5).

Internet

Dos elementos fundamentales han posibilitado la aparición de muchas y variadas empresas tecnológicas, el primero, la emigración en masa de personas especializadas a los IIT y a otras escuelas de Estados Unidos y empresas en Alemania, así como su subsecuente reintegración en la India, hechos que han permitido que se extendieran las posibilidades de las tecnologías de la información y que cada vez más grupos de jóvenes ingenieros indios se integraran en éstas. Al mismo tiempo continuó la salida de un numeroso grupo de técnicos al extranjero para satisfacer la necesidad de crear códigos de software, así como hacia otros trabajos más complejos para los que fueron solicitados después de que ellos mismos demostraran su conocimiento.

Gracias a los protocolos que generalizaron el uso de internet para fines civiles y en las universidades, y también para la transmisión y procesamiento de mensajes y datos cada vez más rápidos, internet se hizo un medio muy útil, barato y eficaz de comunicación escrita, de transmisión de imágenes y voz. La India cuenta con más de 100 millones de usuarios de internet, lo cual es muy poco, ya que menos del 10% de la población tiene acceso. Más de 5.5 millones disponen de banda ancha, de los que 3,3 millones pertenecen a las zonas rurales a diciembre de 2008.

Esto dio origen a que se enviaran trabajos desde el exterior porque los técnicos indios están muy capacitados, por lo que en una primera fase comenzaron a enviar trabajos de contabilidad a la India a través de internet, más tarde tocaría el turno de ingresar las declaraciones de impuestos, tanto personales como de las

empresas, de acuerdo con las normas estadounidenses, con los cálculos hechos en India con costos menores. También se enviaron las transcripciones médicas de los síntomas, diagnósticos y tratamientos dictados por el médico a un grabador para reproducirlos en la ficha del paciente.

Los centros telefónicos (*call centers*) fueron apareciendo, en la medida que los indios dominaban el idioma inglés como segunda lengua y al mostrar una gran agilidad en el uso de los ordenadores, junto con su delicadeza en el trato con el cliente. En estos centros de trabajo se encuentran muchas personas disponibles, que aprenden el uso de las tecnologías de la información al tiempo que se adaptan con gran facilidad a las especificaciones del trabajo requerido. Mientras exista la cantidad necesaria de personas capacitadas se produce una mayor demanda y competencia entre ellas, lo que eleva notablemente los salarios y en consecuencia genera la aparición de gran cantidad de personas capacitadas dispuestas a trabajar.

El uso de Internet fue consolidando el trabajo y la calidad del envío de imágenes de los hospitales estadounidenses hacia la India, para que el médico especialista hiciera el informe de radiología, así como de resonancias magnéticas de los pacientes, para que se elaboraran y reenviaran en un corto intervalo para que una vez que se conozcan, se pueda completar rápidamente el diagnóstico, sin tener que esperar dos o tres días.

El ámbito de aplicación de la subcontratación se ha ido ampliando a nuevos campos, siempre que los datos puedan enviarse por correo electrónico y se pueda

trabajar a distancia. Existen otras entidades especializadas en la elaboración de estudios económicos y financieros sobre las empresas, con el objetivo de obtener conclusiones sobre su salud económica y financiera y su valor para aconsejar en torno a las alternativas.

Por otro lado, existen empresas de diseño de páginas web, especializadas en la concepción de páginas web a precios muy accesibles. El campo de estos servicios subcontratados se extiende, alcanzando proyectos de ingeniería, arquitectura, I+D, comenzando siempre por operaciones sencillas, que van completándose conforme se obtienen resultados prácticos.

Con los modestos recursos que la India destinó a investigación y desarrollo entre 2005-09, cuya inversión fue del 0.76% del PIB, en 2009 la publicación de artículos en revistas científicas y técnicas llegó a 19 mil 917, lo cual es uno de los resultados más sobresalientes de su despunte económico, y que está por encima de otros países en desarrollo como Brasil, Turquía y México. La India aún se encuentra muy lejos de generar exportaciones de alta tecnología ya que tan sólo en 2010 sus ventas ascendieron a 10 mil millones de dólares, mientras que las de Estados Unidos alcanzaron los 145 mil millones de dólares. Las exportaciones de Alemania de productos de alta tecnología llegaron a 158 mil millones de dólares y las de Corea de Sur fueron por 92 mil 856 millones de dólares en 2010.

Cuadro 3.5
Indicadores de Ciencia y Tecnología: La India y países seleccionados

País/ Concepto	Investigación y desarrollo		Artículos en revistas científicas y técnicas	Gastos en investigación y desarrollo % del PIB	Exportaciones Alta tecnología		Aplicación de patentes registradas	
	De tiempo completo por cada millón de personas				Millones de dólares 2010	% de las exportaciones manufacturadas 2010	Residentes 2010	No residentes 2010
	Investigadores	Técnicos						
	2005-09	2005-09	2009	2005-09				
EEUU	4,673	n.d	208,601	2.79	145,498	19.9	241,977	248,249
Corea del Sur	4,947	825	22,271	3.36	92,856	28.7	131,805	38,296
Alemania	3,780	1,329	45,003	2.82	158,507	15.3	47,047	12,198
China	1,199	n.d	74,019	1.47	406,090	27.5	293,066	98,111
Brasil	696	560	12,306	1.08	8,122	11.2	2,705	19,981
México	347	183	4,128	0.37	37,657	16.9	951	13,625
India	136	93	19,917	0.76	10,087	7.2	7,262	27,025
Israel	n.d	n.d	6,304	4.27	7,979	14.7	1,450	5,856
Turquía	804	122	8,301	0.85	1,714	1.9	2,555	177
Argentina	1,046	207	3,655	0.52	1,635	7.5	801	4,781

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, pp.332-334

Población

La población urbana de la India en 1990 era de 223 millones los cuales representaban el 26% del total. En 2010, la población urbana llegó a los 369 millones de personas, lo cual representó el 30% del total, es decir aumentó 65%. Entre 1990-2010, el crecimiento promedio anual fue de 2.3%. Lo anterior indica con claridad que el 70% de la población de la India sigue viviendo en el medio rural, lo cual constituye el desafío de la democracia más grande del mundo, con respecto al tamaño del esfuerzo gubernamental y social para abatir la pobreza e incrementar los niveles de productividad en el sector primario. Sin embargo las condiciones de acceso a los servicios sanitarios siguen constituyendo uno de los principales componentes de la desigualdad y la pobreza. En 2010, el 58% de la población

urbana tenía acceso a los servicios de salud (centros de salud), mientras que apenas el 23% de la población rural cuenta con cobertura sanitaria.

Cuadro 3.6
La India: Indicadores de Urbanización 1990-2010

Población urbana		Población urbana en aglomeraciones de más de un millón		Población en las ciudades más grandes		Acceso a servicios sanitarios mejorados						
Millones	% del total de la población	Promedio anual % de crecimiento		% de la población		% de la población urbana		% de la población rural				
1990	2010	1990	2010	1990-2010	1990	2010	1990	2010	1990	2010		
223	369	26	30	2.3	10	12	4	6	51	58	7	23

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.187

En el 2010, la población total de la India ascendió a mil 224 millones de personas. Se estima que para el año 2020 habrá mil 385 millones. Lo anterior se debe a que el promedio de crecimiento anual de la población entre 2000-2010 fue de 1.5% y se espera que se reduzca a 1.2% entre 2010-2020. El 59% de la población tiene entre 15 y 64 años de edad, lo cual evidencia la presencia de una población joven, con potencial productivo.

Cuadro 3.7
La India: dinámica poblacional

Población Millones			Promedio de crecimiento anual de la población Porcentaje		Composición de la población por edad Porcentaje		
2000	2010	2020	2000-2010	2010-2020	0-14	15-64	65+
1,053.9	1,224.60	1,385.20	1.5	1.2	37	59	4

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*:43

La fuerza de trabajo de la India que sostiene a los mil 330 millones de habitantes, asciende a 472 millones de trabajadores. La fuerza de trabajo está conformada por un 81% de hombres y el 29% son mujeres. Destaca la reducción de la tasa de participación de las mujeres en la fuerza laboral, dado que en el año 2000 fue del 34%. En los últimos años ha habido un proceso más abierto de exclusión social hacia las mujeres en el ámbito laboral, sobre todo en el medio urbano, lo cual advierte la presencia de un clima de violencia en este sector.

Cuadro 3.8
La India: estructura de fuerza de trabajo

Tasa de participación de la fuerza laboral				Fuerza de trabajo total millones	
Porcentaje de 15 años y más					
Hombres		Mujeres			
2000	2010	2000	2010	2000	2010
83	81	34	29	409.4	472.6

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012:47*

En el sector agrícola, entre 2007-10, la participación de las mujeres en el empleo representa el 65% del total de las mujeres empleadas, el cual contrasta con el 46% del empleo de los hombres que trabajan en el sector, mientras que en el sector industrial y de servicios es el 17%, respectivamente.

Cuadro 3.9
La India: empleo por actividad económica

Agricultura		Industria		Servicios	
Hombres como % de empleo masculino	Mujeres como % de empleo femenino	Hombres como % de empleo masculino	Mujeres % de empleo femenino	Hombres como % de empleo masculino	Mujeres % de empleo femenino
2007-10	2007-10	2007-10	2007-10	2007-10	2007-10
46	65	24	17	30	17

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012: 51*

Para el año 2005, el porcentaje de los niños y niñas de la India que se encuentran laborando representa el 4.2% del total de la niñez. Asimismo, el 4.2% de mujeres y hombres de entre 7 a 14 años de edad, respectivamente, están incorporados a alguna actividad productiva. Del total de los niños de 7 a 14 años, trabajan el 84.9% y los que trabajan y estudian al mismo tiempo es el 15.2%. En la distribución de empleo por actividad económica, el 69.4% de los niños de 7 a 14 años laboran en el sector agrícola, el 16% en las manufacturas y el 12.4% en los servicios.

Cuadro 3.10
La India: trabajo infantil
Años 2004-2005

Niños en el empleo			Empleo por actividad económica				
% de niños entre 7-14			% niños de 7 – 14 en el empleo		% de niños de 7-14		
Hombres	Mujeres	Total	Solamente trabajan	Estudian y trabajan	Agricultura	Manufacturas	Servicios
4.2	4.2	4.2	84.9	15.2	69.4	16	12.4

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: p.63

La población de la India que se encuentra por debajo de la línea de pobreza en 2010 representó el 29%, mientras que en 2005 era del 37.2%. A pesar de que se observa en términos porcentuales una reducción de la pobreza, las condiciones sociales de desigualdad siguen siendo más pronunciadas en el mundo rural ya que la pobreza afecta al 33.8% de la población.

Cuadro 3.11
La India: tasas de pobreza de acuerdo a la línea nacional de pobreza

Población por debajo de las líneas de pobreza							
Año de estudio	% Rural	% urbano	% Nacional	Año de estudio	% Rural	% Urbano	% Nacional
2005	41.8	25.7	37.2	2010	33.8	20.9	29

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: p.66

En 2008, había 862 millones de personas que vivían con menos de dos dólares diarios, tomando como base la paridad del poder de compra 2005, número que se incrementó con relación a 2005 cuando había 857 millones de personas que se encontraban en esta situación. Además en 2008, el 37.4% de la población vivía con 1.25 dólares diarios, lo cual advierte que mientras se mantenga el actual ritmo de crecimiento económico, los ingresos tendrán que aumentar, por lo que podría pensarse que en menor tiempo podrá reducirse la pobreza en la India.

Cuadro 3.12
La India: Indicadores de pobreza

	1981	1984	1987	1990	1993	1996	1999	2002	2005	2008
Proporción de personas que viven con menos de 1.25 dólares al día (a paridad de poder de compra 2005)	59.8	55.7	55.3	53.8	51.7	48.6	45.1	44.5	40.8	37.4
Personas que viven con menos de dos dólares al día (a la paridad de poder de compra de 2005) (millones)	621	651	689	722	760	788	818	848	857	862

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: p.72

Infraestructura: gubernamental y privada

La participación del sector privado en la economía de la India es uno de los cambios más importantes de las últimas décadas, a pesar de que el entorno para realizar negocios sea de los más burocráticos y complicados, tan es así que en el sector de telecomunicaciones en 2000-05 se habrían invertido 20 mil 551 millones

de dólares y en 2006-10 el monto ascendió a 53 mil millones de dólares. El sector de la energía aumentó casi nueve veces, ya que en 2000-05 se habían destinado a él 8 mil 663 millones de dólares, pero en 2006-10 el monto invertido fue del orden de los 90 mil 973 millones de dólares. En el sector transportes la inversión totalizó en 2006-10 alrededor de 38 mil millones de dólares. El crédito interno para el sector privado como porcentaje del PIB llegó al 49%, siendo éste uno de los factores cruciales que han impulsado la formación bruta de capital y el crecimiento económico. En este rubro, el crédito del sector privado en China representó el 130% del PIB, en Brasil el 57%, en México el 24.6% y en Argentina 14.6%.¹⁷⁵

Cuadro 3.13
La India: Indicadores del sector privado de la economía

País/concepto	Compromisos de inversión en proyectos de infraestructura millones de dólares								Crédito Interno para el sector privado % del PIB 2010	Negocios registrados	
	Telecomunicaciones		Energía		Transportes		Agua y sanidad			Nuevos 2009	Densidad de entrada 2009/a
	2000-05	2006-10	2000-05	2006-10	2000-05	2006-10	2000-05	2006-10			
India	20,551.8	53,090.4	8,663.6	90,973	4,413.4	38,036.2	112.9	241.7	49	84,800	0.12
Brasil	41,053.8	40,063.0	26,034.6	52,825.6	3,156.5	23,527.7	1,234.4	1,581.0	57.0	315,645	2.38
China	8,548.0	0.0	10,970.9	7,477.5	15,454.0	15,795.0	3,505.2	4,626.9	130.0	nd	nd
México	18,758.0	16,290.6	6,749.3	2,282.7	2,970.4	12,651.5	523.7	1,096.8	24.6	44,084	0.61
Argentina	5,836.8	5,993.9	3,826.9	3,801.9	203.6	1,402.6	791.6	nd	14.6	11,924	0.46

Nota: /a Se refiere a las corporaciones de crédito registradas por cada 1,000 personas mayores de 15 a 64 años, el cual se usa para medir el acceso al crédito por parte de la población.

Fuente: The World Bank, (*World Development Indicators 2012*):285-286

La capitalización del mercado de valores de la India en 2005 ascendió a 553 mil millones de dólares, mientras que en 2011 llegó a un billón de dólares. Como porcentaje del PIB, en 2005 la capitalización representó el 66.3% y en 2011 fue del

¹⁷⁵ The World Bank, *World Development Indicators*: (2012): 284

93.6%. Sin embargo, la proporción de facturación como porcentaje de la capitalización del mercado en 2005 fue del 92.2% y en 2010 fue del 56.3%, como consecuencia del descenso económico de 2009. El número de compañías enlistadas en el mercado de capital ha crecido modestamente, ya que en 2005 eran 4,763 empresas y en 2011 el número había crecido a 5,112, sin embargo el Índice global de acciones disminuyó 38%.

Cuadro 3.14
La India: Mercados de capital

Capitalización del mercado		Liquidez del mercado		Proporción de facturación		listado de compañías domésticas		S&P Índice global de acciones			
		Valor de participación comercializado como % del PIB		Valor de participación comercializada como % de capitalización de mercado		Número		% de cambio			
Millones de dólares	% del PIB	2005	2010	2005	2010	2005	2010	2005	2011	2010	2011
2005	2011	2005	2010	2005	2010	2005	2010	2005	2011	2010	2011
553,074	1,015,370	66.3	93.6	52	61.2	92.2	56.3	4,763	5,112	18.7	-38

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p. 297

El gasto del gobierno central de la India es más bien conservador, lo cual indica que la provisión de bienes y servicios públicos no son suficientes para atender el rezago social, en razón de que el gasto en bienes y servicios representó el 12% del gasto gubernamental en 2000 y en 2010 descendió a 10%. Las compensaciones a los empleados públicos ha oscilado en promedio entre el 10 y 9% durante 2000 y 2010. El pago de intereses como porcentaje del gasto pasó del 30% en 2000 a 21% en 2010. Los subsidios y transferencias se han incrementado del 43% del gasto en 2000 al 60% en 2010.

Cuadro 3.15
La India: Gasto del gobierno central

Bienes y Servicios		Compensaciones a empleados		Pagos de intereses		Subsidios y otras transferencias		Otros gastos	
% del gasto		% del gasto		% del gasto		% del gasto		% del gasto	
2000	2010	2000	2010	2000	2010	2000	2010	2000	2010
12	10	10	9	30	21	43	60	7	1

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.263

La India tiene bajos niveles de recaudación fiscal. En 2000 los ingresos fiscales como proporción del PIB representaron el 11.9% y en 2010 el 11.4%, lo cual está por debajo del promedio de los países de la OCDE que es del 32%. Sin embargo, los niveles de gasto alcanzados en 2000 y 2010 representan el 15% del PIB, lo cual indica que el déficit fiscal de India ronda en promedio el 3.7% de su PIB, el cual es manejable desde el punto de vista de las reglas de la comunidad financiera internacional. Sin embargo la India requiere incrementar sus niveles de ingreso y gasto público de forma sostenida si desea reducir de forma exitosa la pobreza.

La deuda total de la India representó el 46% del PIB en 2010, lo cual le posibilita ventajas, dado que la fuente de financiamiento es interna, ya que todavía no se observa una dependencia de créditos del exterior. Sin embargo, el propio ritmo de crecimiento de India en el mediano plazo exigirá que dicho país eleve los niveles de ingreso de la población para que pueda incrementarse la recaudación fiscal y se pueda incorporar más unidades productivas a la formalidad.

Cuadro 3.16
La India: Finanzas del gobierno central

Ingresos		Gasto		Déficit o superávit		Financiamiento neto				Deuda y pagos de intereses	
% del PIB		% del PIB		% del PIB		% del PIB				deuda total como % del PIB	Intereses % del ingreso
2000	2010	2000	2010	2000	2010	Domestico		Externo		2010	2010
11.9	11.4	15.7	15	-3.9	-3.7	5.1	4.2	0.4	0.3	46.1	26.1

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.259

Las paradojas del crecimiento de la India pueden observarse por la caída del gasto de consumo final de los hogares con respecto al PIB, ya que en el 2000 fue del 64% pero en 2010 alcanzó el 57%. Por su parte el gobierno central no ha incrementado el gasto público de consumo, ya que entre 2000 y 2010 se sitúa en niveles promedio del 12-13% del PIB. La formación bruta de capital –nuevos edificios, maquinaria y equipos- ha tenido un crecimiento vertiginoso ya que pasó del 24% del PIB en 2000 al 35% en 2010, lo cual ha posibilitado que India mantenga su tasa de crecimiento en niveles superiores al 6% anual. La India ha pasado a ser una economía abierta, ya que las exportaciones en 2010 representan el 22% del PIB, cuando en el 2000 apenas alcanzaban el 13%. Por otro lado, el acelerado crecimiento económico ha generado que las importaciones representen el 25% del PIB en 2010. Resalta que la tasa de ahorro bruto de la economía en 2010 haya alcanzado el 35% del PIB, mientras que en 2000 fue del 25%.

Cuadro 3.17**La India: Estructura de la Demanda Agregada**

Gasto de consumo final de los hogares % del PIB		Gasto de consumo final del gobierno general % del PIB		Formación bruta de capital % del PIB		Exportaciones de bienes y servicios % del PIB		Importaciones de Bienes y Servicios % del PIB		Ahorro Bruto % del PIB	
2000	2010	2000	2010	2000	2010	2000	2010	2000	2010	2000	2010
64	57	13	12	24	35	13	22	14	25	25	35

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.243.

Caminos y transportes

Entre 2000-2009 la red carretera de la India llegó a 4 millones 109 mil kilómetros, de los cuales el 49.5% se encuentran pavimentados, siendo una de las más grandes a nivel mundial. Por ejemplo, la red carretera de Estados Unidos en el mismo periodo alcanzó los 6 millones 545 mil kilómetros y China tiene una red de 3 millones 860 mil kilómetros. El total de tendido de líneas ferroviarias es de 63 mil 974 kilómetros y durante ese periodo se transportaron 903 millones 463 mil personas. Asimismo, por el sistema ferroviario de la India se movilizaron 600 millones de toneladas de carga. El flujo de contenedores que se despacharon en los puertos de la India en 2010 ascendió a 9 mil 753. Asimismo, en materia de servicios de transporte aéreo, en 2010 se transportaron 64 millones 144 mil pasajeros y se movilizaron alrededor de un millón 720 mil toneladas de fletes de mercancías. Con relación a los 132 aeropuertos que operan en la India¹⁷⁶, alrededor de 6 son de tamaño mediano y grande, los cuales son el Indira Gandhi, el de Madras, el de Kochi, el de Hyderabad, el de Mumbai y el de Bangalore.

¹⁷⁶ <http://airport-authority.com/browse-IN>

Cuadro 3.18
La India: Indicadores de servicios de transporte 2000-10

Caminos		Ferrocarriles			Puertos		Aéreo	
Total Kms de red de caminos	Carreteras pavimentadas %	Total de Kms de líneas férreas	Millones de pasajeros transportados-km	Millones de toneladas de bienes transportados por km	Tráfico de contenedores de puertos terrestres y marítimos Miles de unidades equivalentes de 20 pies	Miles de destinos mundiales registrados	Miles de pasajeros transportados	Millones de toneladas de fletes de mercancías
2000-09	2000-09	2000-09	2000-09	2000-09	2010	2010	2010	2010
4,109,592	49.5	63,974	903,465	600,548	9,753	630	64,144	1,720

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p. 321

La India sigue manteniendo cuellos de botella en el sector ferroviario, y la modernización de su sector es imprescindible para incrementar los volúmenes de carga y del transporte de pasajeros en condiciones de mayor seguridad.

Energía

El crecimiento económico experimentado por la India entre 1991-2009 ha generado un crecimiento de las importaciones netas de energía. En 1990 India importó 8% del total de la energía y en 2009 el 26%. Visto desde otro ángulo, de acuerdo a la paridad del poder de compra a precios de 2005, en 1990 un kilogramo de petróleo importado costaba 3.3 dólares estadounidenses y en 2009 alrededor de 5.1 dólares.

Cuadro 3.19
La India: Dependencia energética

Importaciones netas de energía		PIB por unidad del uso de energía	
% de uso de energía		2005 Paridad Poder de Compra Dólares \$ por kilogramo de petróleo equivalente	
1990	2009	1990	2009
8	26	3.3	5.1

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.171

La producción de electricidad en la India es una de las más importantes a nivel global. En 2009, la India produjo 899 mil millones de kilowatts de electricidad. El principal reto para el medio ambiente es que a través de la combustión de carbón se genera el 68.6% de la electricidad, a través de gas natural el 12.4%, por medio de hidroeléctricas el 11.9%, mediante petróleo 2.9% y por energía nuclear el 2.1%. Es de llamar la atención que en 2009, solamente el 63.3% de la población tenía acceso a electricidad, lo cual habla de las precariedades presentes en el medio rural.

Cuadro 3.20
La India: Producción de electricidad, recursos y accesos

Producción de electricidad billones kilowatts horas 2009	Fuentes de electricidad					Acceso a la electricidad	
	Carbón	Gas natural	Porcentaje del total			Energía nuclear	% de la población
			Petróleo	Hidroeléctrica	Recursos renovables		
2009	2009	2009	2009	2009	2009	2009	
899.4	68.6	12.4	2.9	11.9	2.2	2.1	63.3

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.167

Del total de todas las fuentes de generación de energía, la India produjo en 1990 alrededor de 291.8 millones de toneladas métricas de petróleo, mientras que en

2009 fue de 502.5 millones. Los combustibles fósiles para uso de energía representaron en 2009 con respecto al total el 73%, los combustibles renovables 24.5% y la energía nuclear y alternativa aporta el 2.3%.

Cuadro 3.21
La India: producción y uso de energía

Producción de energía		Uso de energía								Energía alternativa y nuclear		
Total en millones de toneladas métricas de petróleo equivalente		Total en millones de toneladas métricas de petróleo equivalente		Promedio anual crecimiento en %	Kilogramos per cápita de petróleo equivalente		% del total					
1990	2009	1990	2009	1990-2009	1990	2009	Combustible fósil		Combustibles renovables y desperdicios		% del total de uso de la energía	
							1990	2009	1990	2009	1990	2009
291.8	502.5	316	675.8	3.8	362	560	55.4	73	42.1	24.5	2.5	2.3

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.163

Agua

El 90% de los recursos hídricos de agua dulce de que dispone la India se canalizaron en 2009 a las actividades agrícolas, mientras que el 2% a la industria y el 7% a los hogares. La India no ha logrado aprovechar los mil 446 millones de metros cúbicos de agua dulce que dispone en beneficio de su población, dado que en 2009 cada persona dispone de mil 197 metros cúbicos, lo que está por debajo del promedio de los países desarrollados y de la mayoría de América Latina. Aún así, el porcentaje de la población con un acceso equitativo a una adecuada cantidad de agua, ya sea a través de pipas o agua entubada, en el medio rural es el 97% y en el medio urbano es del 90%.

Cuadro 3.22
La India: Indicadores de agua dulce

Recursos de agua dulce renovables internos	Disposiciones anuales de agua dulce						Productividad del agua PIB/uso del agua 2000 dólares por m cúbico	Acceso estándar al recurso del agua	
	Flujos en millones metros cúbicos	Metros cúbicos per cápita	billones metros cúbicos	% de recursos internos	% de agricultura	% industria		% hogar	% población urbana
2009	2009	2009	2009	2009	2009	2009	2009	2010	2010
1,446	1,197	761	39.8	90	2	7	1	90	97

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.155

El índice de producción de alimentos, considerando como referencia el periodo 2004-2006, ha tenido un incremento significativo entre 1990 y 2009, al pasar de 71 a 114, cuyo periodo de referencia es 2004-06 que es 100, generando un crecimiento de kilogramos de cereal por hectárea, el cual pasó de 1,891 en 1990 a 2,537 en 2009. Sin embargo, el valor añadido agrícola por trabajador sigue siendo muy bajo con relación a los países desarrollados, a pesar de haber pasado de 357 dólares en 1990 a 489 dólares en 2010 a precios de 2000.

Agricultura

Cuadro 3.23
La India: producción agrícola y productividad

Índice de producción de cosechas 2004-06=100		Índice de producción de alimentos 2004-06=100		Índice de producción ganadera 2004-06=100		campos de cereal Kilogramos por hectárea		Valor añadido agrícola por trabajador a precios de 2000 \$	
1990	2009	1990	2009	1990	2009	1990	2009	1990	2010
73	113	71	114	62	115	1,891	2,537	357	489

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.147

Del total de la superficie agrícola compuesta por los pastizales y la tierra cultivable, en 2007-09 se encuentra disponible el 61%, del cual solamente el 35.1% es de irrigación, lo cual es otro de los factores de la baja productividad del sector primario. Si se añade que se ha reducido la cantidad de hectáreas destinadas a la producción de cereales, de 99 mil 500 en 1990-92 a 92 mil 610 en 2008-10, el faltante se tiene que cubrir mediante importaciones. Sin embargo el número de tractores por cada 100 kilómetros cuadrados de tierra cultivable aumentó de 60.7 en 1990 a 128.5 en 2009.

Cuadro 3.24
La India: Insumos agrícolas

Tierra agrícola Total		Promedio anual de precipitaciones milímetros	Tierra bajo producción de cereal		consumo de fertilizantes		empleo agrícola		Maquinaria agrícola		
% de tierra agrícola	% irrigada		miles de hectáreas		% de producción fertilizada	kg por hectárea de tierra cultivable	total de empleo	% de empleo	tractores por cada 100 kilómetros cuadrados de tierra cultivable		
1990-92	2007-09	2007-09	2007-09	1990-92	2008-10	2007-09	2007-09	1990-92	2007-09	1990	2009
61	61	35.1	1,083	99,499.50	92,610	166.3	167.8	na	na	60.7	128.5

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.143

La población rural representa el 70% del total, lo cual habla de que la India sigue siendo un país vinculado a las actividades primarias pero de baja productividad, como ya se señaló. El número de hectáreas de tierra cultivable por cada 100 personas ha pasado de 18.6 en 1990 a 13.1 en 2009, y la tierra cultivable se ha reducido a un 53.1% en 2009, toda vez que en 1990 equivalía a 54.8% del total. Los cambios demográficos y el uso intensivo de las tierras se encuentran entre las principales causas de este descenso de tierra cultivable. Bajo estas condiciones, la

apertura comercial puede generar mayores niveles de empobrecimiento en la India, a menos de que los recursos financieros, tecnológicos y humanos sean volcados para detener las brechas de desigualdad en un sector tradicionalmente rezagado, toda vez que las presiones de los grandes mayoristas de alimentos como Walmart, buscan presionar al gobierno para que abra este sector, por medio de la liberalización del sector alimentario.

Cuadro 3.25
La India: Población Rural y utilización de la tierra

Población rural		Tierra				Uso de tierra					
Porcentaje del total	Porcentaje del promedio de crecimiento anual		miles de km cuadrados	Área boscosa		Porcentaje de la tierra permanente cultivable		tierra cultivable		Hectáreas de tierra cultivable por 100 personas	
	2010	1990-2010		1990	2010	1990	2009	1990	2009	1990	2009
75	70	0.9	2,973.2	21.5	23	2.2	3.9	54.8	53.1	18.6	13,1

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.139

Salubridad

La India destinó en 2010 el 4.1% del PIB a la salud, lo que representa el 29.2% del gasto gubernamental, pero aun así prevalece un sistema de salud con grandes deficiencias en términos de capacidad de respuesta y de instalaciones. El 61% del gasto en salud corresponde a los desembolsos que hacen los hogares para sufragar el pago de los servicios de salud, siendo éste un factor que acrecienta la pobreza y desigualdad social. La India recibió como apoyos del exterior en materia de salud recursos equivalentes al 1.2% del gasto total. Entre 2005-2010 existen 0.6

médicos y 1 enfermera por cada 1000 personas, además de que hay 0.9 camas por cada 1000 habitantes. En México hay 2 médicos por cada 1000 personas y en Alemania 3.6. En México hay 1.6 camas por cada 1000 habitantes y en Alemania 8.2.

Cuadro 3.26
La India: sistema de salud

	Gasto en salud				Trabajadores en el sector salud					camas de hospital
	Total % del PIB	% del total del gasto público	Gasto de los hogares % del total	recursos externos porcentaje del total	Per cápita		por 1000 personas			por 1000 habitantes 2005-2010
					dólares 2010	poder de paridad de compra 2010	Médicos 2005-10	enfermeras 2010	Trabajadores comunitarios de la salud 2010	
India	4.1	29.2	61.2	1.2	54	132	0.6	1	0	0.9
México	6.3	48.9	47.1	0.0	604	959	2.0	n.d	n.d	1.6
Alemania	11.6	77.1	13.0	0.0	4,668	4,332	3.6	11.1	n.d	8.2

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: pp.100-101

3.4 Desempeño económico 1990-2007: principales variables

El desempeño económico de un país en desarrollo es importante porque se espera que continúe en crecimiento y porque afecta a otros estados mediante sus interacciones internacionales. Para poder llevar a cabo este análisis es necesario evaluar el desempeño económico de la India por lo que es necesario contar con algunas variables que a continuación presentaremos. En la actualidad la India presenta una economía mixta, esto es una economía de mercado, en la que los medios de producción son propiedad en parte privada y en parte estatal, en la que

la asignación de los recursos y los objetivos fijados están determinados por decisiones privadas y públicas, y en la que el nivel de actividad está condicionado tanto por la inversión privada como por la pública. La iniciativa privada es completamente libre y el sistema de planificación está totalmente controlado por instituciones públicas.¹⁷⁷ El Estado en la India ha sido el principal planificador mediante el control de la propiedad de empresas públicas, con lo que ha intentado acelerar el desarrollo económico y el crecimiento para satisfacer las necesidades de su población que se incrementó después de la independencia. El primero de los planes quinquenales, de modelo soviético, inició en 1951; a partir de ese momento el Estado se ocupó de sectores estratégicos como la agricultura, instrumentando programas de reforma; se llevaron a cabo grandes inversiones en otros, como el industrial, y el sector privado estuvo sujeto al fuerte control estatal. Se crearon aranceles y otras barreras para proteger a las industrias y hubo control de cambios. Entre 1965 y 1980 el crecimiento fue constante, prueba de ello fue que pudieron mantener baja la inflación y la deuda externa, por no estar expuestos a una dependencia del exterior, es decir, por mantener su economía cerrada. La producción agrícola creció de una manera significativa, entonces se sentaron las bases de un Estado industrial moderno; la India es el noveno productor mundial de acero.

En 1991, durante el gobierno del primer ministro P. V. Narasimha Rao, se llevó a cabo un cambio importante en la política económica, orientada fundamentalmente por el proceso de globalización y por la necesidad de apertura comercial. Esto se

¹⁷⁷ *Economía Planeta. Diccionario Enciclopédico*. Vol. IV, Ed. Planeta, Barcelona, 1980, p.79.

manifestó en la disminución del control estatal sobre el sector privado, gradualmente el Estado ha ido cediendo su monopolio en ciertas áreas, como el transporte aéreo y el sector industrial. La apertura económica hacia el exterior se expresó en la reducción de los controles arancelarios y en la atracción de la inversión extranjera. El gobierno debió disminuir el gasto público, la inflación y la deuda, así como controlar el déficit en la balanza de pagos, pues todos habían crecido como resultado de los problemas creados por las deudas contraídas por el gobierno desde finales de la década de los años ochenta.

Los cambios en la economía nacional se manifestaron también en todo el territorio; los estados de la federación mantuvieron su autonomía sobre la economía interna. Algunos, como Bengala Occidental, conservaron un mayor control del gobierno sobre la economía; otros, como Maharashtra, han estado más orientados hacia una economía de mercado. A partir de la década de los años noventa, casi todos los Estados han abierto sus puertas a las inversiones extranjeras, han reducido los controles sobre el sector privado y han permitido la privatización de algunas compañías estatales.

A pesar de las inversiones y el crecimiento notable, el sector de infraestructura no permitió un desarrollo mayor. El gobierno indio llevó a cabo un programa que garantizó la continuidad de su dirección y protección en el desarrollo económico: las reformas se introdujeron procurando mantener la estabilidad macroeconómica. La economía se encaminaba hacia la integración global, el crecimiento acelerado, el mejoramiento de la producción, la innovación y la competitividad internacional

haciendo provechosos los recursos gubernamentales y enfocándose en el desarrollo global y el sector social.

Para 1997 la participación privada estaba permitida en todas las industrias y la inversión extranjera poseía todas las ventajas al igual que la inversión nacional. Se consideró que se necesitaría en los próximos años una inversión de aproximadamente 200 mil millones de dólares para la compra de tecnología moderna y la administración interna del país.

Las nuevas políticas económicas estuvieron determinadas por el tipo de cambio. En la década anterior la rupia india habría estado sujeta a control de cambios, pero fluctuó a partir de marzo de 1993, presentando una pequeña devaluación de alrededor de cinco rupias por dólar al año. En 2000 se cotizó entre 66 y 67 rupias por dólar,¹⁷⁸ sin embargo entre 2010-2011, la cotización alcanzó 44.6 rupias por dólar,¹⁷⁹ lo cual habla de un proceso de apreciación de la rupia propiciada por la entrada de capitales.

La reestructuración y la estabilización de programas han sido beneficiosas. Por un lado la estabilidad se ha logrado sin la reducción de la producción total; el crecimiento económico y las exportaciones también se han incrementado, al igual que la inversión extranjera; las reservas en divisas son altas y la inflación se ha mantenido controlada.

El acelerado crecimiento económico fue de 6.3 % en 1994-1995 y 7.0 % en 1995-1996. Este crecimiento se logró con un déficit en cuenta corriente, disminución de

¹⁷⁸ Reserve Bank of India, *Annual Report of the RBI for the Year 2000-2001*, Appendix Table: VI:10

¹⁷⁹ Reserve Bank of India, *Annual Report of the RBI for the Year 2012-2013*, Appendix Tables, p.181

la inflación con un rango histórico del 8% a 4.2 % anual y una reducción del déficit fiscal. El crecimiento anual de desempleo se estimó en 6.3 millones de empleos de 1992 a 1995,¹⁸⁰ dentro de la población económicamente activa de ese periodo.

La tasa de inflación bajó de un 17 % en agosto de 1995 a 4.2 % en junio de 1996.

El principal impacto de las reformas lo encontramos en el sector externo, con un incremento en las reservas de divisas de mil millones de dólares en 1990-91 a 17 mil millones en 1995-96.¹⁸¹ Esto se derivó de un incremento en las exportaciones así como de un crecimiento del 100% de inversión extranjera directa. La respuesta de los inversionistas extranjeros y nacionales a los proyectos de infraestructura en sectores como el de las telecomunicaciones, los productos y servicios como el de telefonía celular y servicios privados ha sido altamente positiva. La agricultura india se ha integrado también al comercio internacional, pero no ha dejado de estar ajena a los patrones de especulación de las materias primas (commodities), toda vez que al controlar las empresas transnacionales el comercio de alimentos, inciden en la baja o subida de los precios.

Durante el decenio de los noventa, la formación bruta de capital como porcentaje del Producto Interno Bruto (PIB) tuvo un comportamiento irregular dado que en 1990-91 representó un crecimiento de 26%, mientras que en 2000-01 fue del 24.3%. De ahí pueden entenderse los obstáculos internos que ha enfrentado la India para consolidar su etapa de crecimiento de años posteriores. Este descenso

¹⁸⁰ *India Means Business*, op.cit: 15.

¹⁸¹ *Ibid*: 29.

está relacionado con el lento avance del ahorro bruto interno que pasó del 22.8% al 23.7% del PIB entre 1990-91 y 2000-01 (Cuadro 3.27).

Sin embargo, a partir de 2003-04, la brecha entre la formación bruta de capital y el ahorro se va cerrando conforme se consolida el crecimiento económico, ya que estos dos componentes son casi iguales en relación al PIB. La formación bruta de capital dio un salto significativo al llegar al 28.2% del Producto en 2003-04. Los datos preliminares y estimados indican que entre 2005-06 y 2006-07 habría llegado al 34.3% y 34.8% del PIB, respectivamente.

Cuadro 3.27							
La India: Indicadores económicos seleccionados 1990-91/2006-07							
	1990-91	2000-01	2002-03	2003-04	2004-05	2005-06	2006-07
Formación bruta de capital fijo como % del PIB a precios corrientes de mercado	26.0	24.3	25.2	28.2	32.2	35.5/P	35.9/Q
Ahorro doméstico bruto como % del PIB a precios corrientes de mercado	22.8	23.7	26.4	29.8	31.8	34.3	34.8
Producción							
Granos alimenticios (millones de toneladas)	176.4	196.8	174.8	213.2	198.4	208.6	216.1/ ^d
Acero terminado (millones de toneladas)	13.5	31.2	35.4	38.6	41.3	44.4	50.2
Cemento (millones de toneladas)	48.8	99.2	111.8	117.0	125.3	140.5	154.7
Carbón(millones de toneladas)	225.5	332.6	367.3	389.3	413.0	437.1	462
Petróleo crudo(millones de toneladas)	32.2	32.4	33.0	33.4	34.0	32.2	34
Electricidad generada (billones de Kwh)	264	499	531	558	587	617	662
Notas: /P Provisional; /Q Estimado; /^d Estimación de avance hasta el 4 trimestre							
Fuente: Government of India, <i>Economic Survey 2007-08</i> (Oxford University Press, 2008): A-1							

El ahorro interno bruto de la India, que proviene de los hogares, ha incrementado su participación en el PIB a lo largo de dos decenios, lo cual es una fuente endógena de financiamiento muy significativa para un país en desarrollo. En 1990-91 el ahorro de los hogares representó 18.4%, en 2000-01 llegó a 21.6% y las estimaciones para 2006-07 indican que el ahorro de las familias alcanzaría el 23.8% del PIB (Cuadro 3.28).

Cuadro 3.28
La India: Ahorro interno doméstico 1990-91/ 2006-07
(porcentaje del PIB)

	Hogares	Empresas	Gobierno
1990-91	18.4	2.7	1.8
1991-92	15.8	3.1	2.6
1992-93	16.4	2.7	2.2
1993-94	17.3	3.4	1.2
1994-95	18.6	3.5	2.3
1995-96	16.9	5.0	2.6
1996-97	16.0	4.5	2.2
1997-98	17.7	4.3	1.8
1998-99	18.8	3.9	-0.5
1999-00	21.1	4.5	-0.8
2000-01	21.6	3.9	-1.8
2001-02	22.1	3.4	-2.0
2002-03	23.2	3.9	-0.6
2003-04	24.4	4.4	1.1
2004-05	23.0	6.6	2.2
2005-06 P	24.2	7.5	2.6
2006-07 Q	23.8	7.8	3.2

Notas: /P Provisional; /Q Estimado.
Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A-10. Cuadro 1.6

En 1990-91 la participación del sector público en la formación bruta de capital fue del 10% del PIB y la del sector privado se situó en 14.2%, por lo que el crecimiento ya dependía de la participación del sector empresarial en la economía. Para 2000-01, el gobierno aportaba el 6.9% del PIB y el sector privado el 16.6%, situación que fue profundizándose en los últimos años. El sector privado en 2006-07 aportaba el

27% del PIB y el sector gubernamental 7.8%, lo cual habla de una transformación profunda de la economía de la India, donde las empresas juegan un papel principal en la acumulación de capital. La acumulación de capital que en 2006-07 representó 34.8% del PIB, en caso de aumentar en los próximos años, posibilitará que India mantenga tasas de crecimiento superiores al 6.5% anual, convirtiéndose en un actor regional que influirá en mayor medida en la arena global.

El mayor riesgo que podría enfrentar la economía de la India es un crecimiento desmedido del sector de la construcción de vivienda, si las expectativas de consumo de las nuevas construcciones no se materializan ante una caída de ingreso de la población, situación que podría presentarse en caso de que los vaivenes en la economía internacional sigan manifestándose con mayor frecuencia.

Cuadro 3.29					
La India: Formación bruta de capital 1990-91/ 2006-07					
(porcentaje del PIB)					
	Sector público (1)	Sector privado (2)	Objetos de valor	Total (1+2)	Errores y omisiones
1990-91	10.0	14.2	Na	24.2	1.9
1991-92	9.5	12.5	na	22.0	0.1
1992-93	9.1	14.7	na	23.8	-0.7
1993-94	8.8	12.5	na	21.2	1.3
1994-95	9.3	14.2	na	23.5	2.0
1995-96	8.2	18.4	na	26.6	-0.4
1996-97	7.5	14.6	na	22.1	1.9
1997-98	7.1	16.8	na	23.9	1.4
1998-99	7.0	15.6	na	22.6	0.7
1999-00	7.4	17.9	0.8	26.1	-0.2
2000-01	6.9	16.6	0.7	24.2	0.2
2001-02	6.9	16.7	0.6	24.2	-1.3
2002-03	6.1	18.6	0.6	25.2	0.0
2003-04	6.3	19.5	0.9	26.8	1.4
2004-05	6.9	23.4	1.3	31.6	0.6
2005-06 P	7.6	25.8	1.2	34.5	1.0
2006-07 Q	7.8	27.0	1.2	36.0	-0.1

Notas: /P Provisional; /Q Estimado.
Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (New Delhi, Oxford University Press, 2008): A-11. Cuadro 1.6

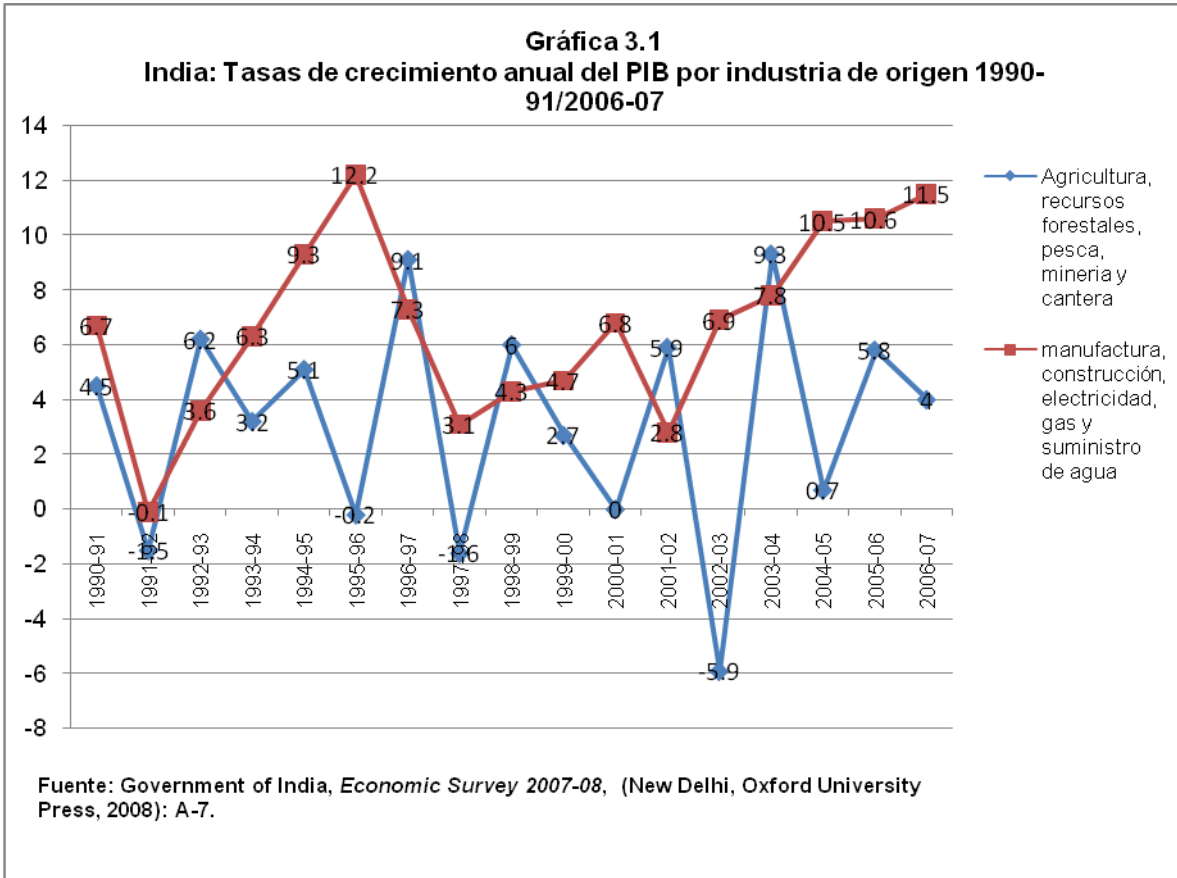
Crecimiento económico desigual

La estructura de la producción de la India está caracterizada por sus movimientos un tanto erráticos por sectores. Por ejemplo, durante el periodo 1990-2006 se pueden observar rigidices en el sector agrícola que impiden aumentar la producción a ritmos acelerados y sostenidos. La caída de la producción anual del sector primario se ha dado en diversos momentos: en 1991-92 que fue del -1.5% anual,

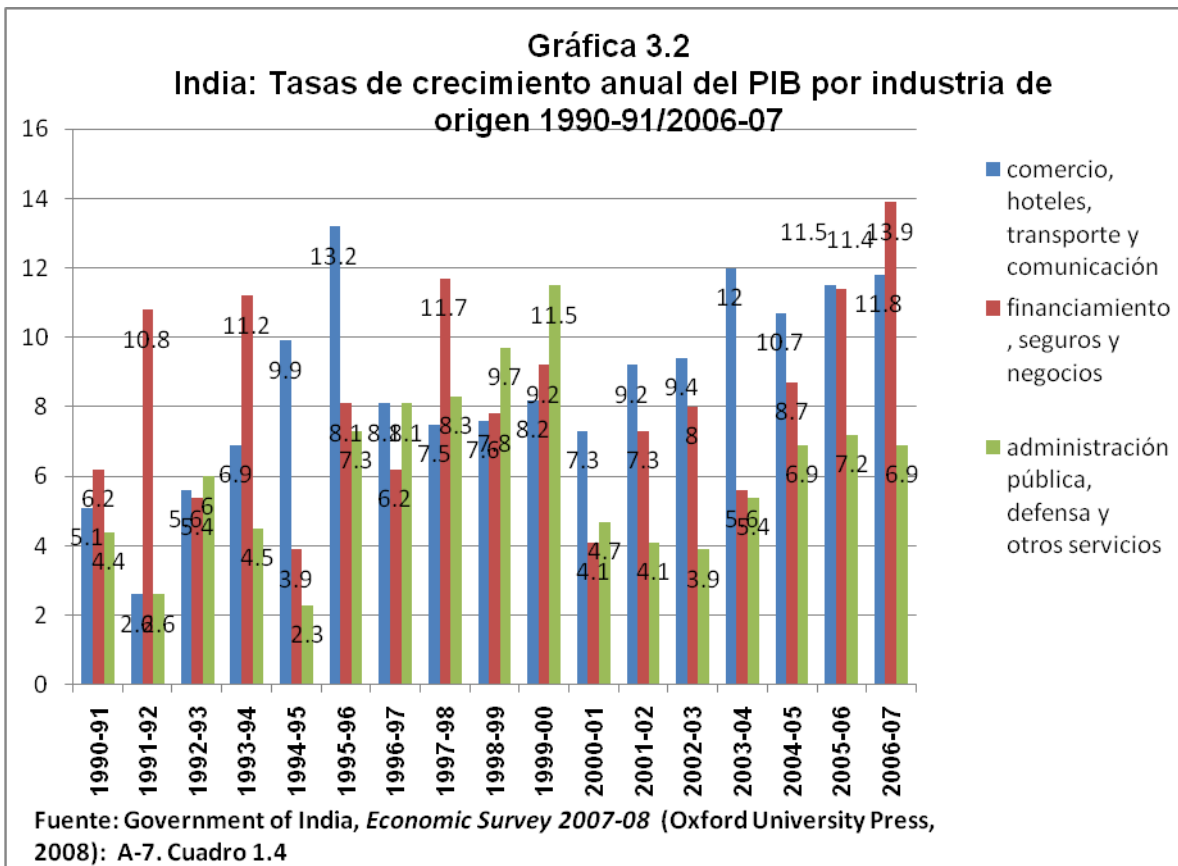
en 1995-96 decreció -0.2%, en 1997-98 se contrajo -1.6%, en 2000-01 no creció y en 2002-03 el descenso fue de -5.9%. Esto revela que el crecimiento económico de India no descansa en la agricultura, pesca, recursos forestales y minería (Gráfica 3.1). Esto exhibe una de las vulnerabilidades más importantes de la India, dado que el sector agropecuario no es capaz de resolver los procesos de pauperización de la población rural.

Por otro lado, se observa un cambio en el patrón de la producción de acero, cemento, de electricidad y en fuentes de energía como carbón, la cual se ha incrementado de manera sostenida entre 1990 y 2007, lo cual confirma la tendencia de crecimiento económico alcanzado durante ese periodo.

Por el contrario la manufactura tuvo crecimientos anuales importantes entre 1992-93/1995-96, mientras que entre 1996-97 y 1997-98 entró este sector en un ciclo de contracción pronunciado, pero sin llegar a tener decrecimientos como el sector primario de la economía. La recuperación de la industria de la construcción, de la manufactura y del resto de las industrias de electricidad, gas y agua comenzaría a registrarse a partir de 2002-03 hasta 2006-07, ya que las tasas de crecimiento pasaron de 6.9% al 11.5%, respectivamente.

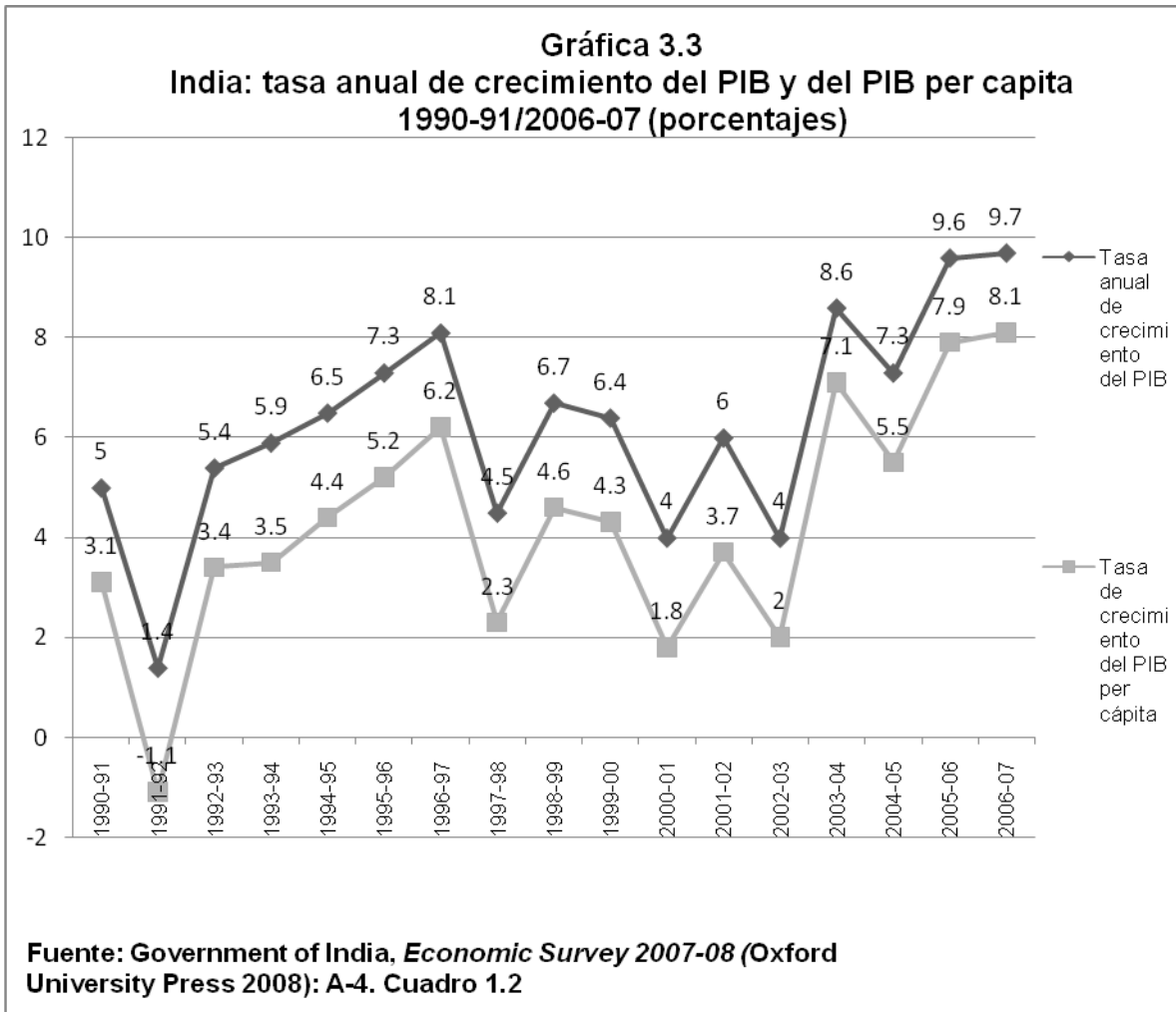


La terciarización de la economía ha dado como resultado que el comercio, la hotelería, transportes y comunicaciones se muevan al compás del crecimiento económico global, ya que han crecido en promedio 8.6% anual, el sector financiero 8.2% y los gastos de administración pública y defensa 6.1% entre 1990-91/2006-07 (Gráfica 3.2).



Desde la crisis financiera de 1991-92, cuando la economía de la India sufrió una reducción drástica del crecimiento, la cual afectó de manera negativa la tasa de crecimiento per cápita, las tasas de crecimiento entre 1990-2006 han promediado 6.25% anual y 4.23% la tasa de crecimiento per cápita (Gráfica 3.3).

La India nos enseña cómo el crecimiento del PIB per cápita depende directamente del desempeño de las políticas económicas y de las posibilidades que brinda un sector industrial más o menos articulado. El reto de la economía será introducir cambios que propicien un incremento de la productividad en el medio rural de forma equitativa y sustentable, algo que parece muy lejano.



Llama la atención que el promedio de crecimiento del 5.9% desde 1992-1993 hasta 2003 sólo haya ayudado a reducir la pobreza en un punto porcentual por año¹⁸², debido a que la mayor parte de la población más pobre de la India no es posible que se beneficie del intercambio comercial y de la expansión del sector de los servicios, ya que dicha población vive en comunidades rurales que dependen de la agricultura de baja productividad y en donde está sumida en la pobreza el 25% de la población.

¹⁸² George Perkovich, "Is India a Major Power?" *The Washington Quarterly*, (Washington DC, Vol. 27 número 1, Invierno 2003-2004):131

Sector externo: diversificación estratégica

Desde los años noventa, la India ha procurado elevar sus niveles de exportaciones, a pesar de contar con un modesto pero diversificado sector exportador, el cual se ha especializado en los textiles, gemas y joyería, bienes de ingeniería, por citar los más relevantes. Sin embargo, la India dista aún de estar a la altura de las principales potencias exportadoras como Estados Unidos, Inglaterra, Alemania, China o Japón, debido a las condiciones precarias de trabajo bajo las que operan dichos sectores. La crisis financiera de 1991 sentó las bases para que las exportaciones de la India pudieran ganar más presencia en los mercados internacionales, en parte por la devaluación de la rupia y el entorno a favor de la liberalización comercial.

De acuerdo a Stephen Krasner el impacto de la apertura se incrementa especialmente a partir del movimiento del factor trabajo de un sector a otro; una gran apertura expone la economía interna a las exigencias del mercado mundial, lo que implica un nivel más alto de movimientos de factores que en una economía cerrada, porque los patrones de producción internos deben ajustarse a los cambios de los precios internacionales; el impacto es más fuerte en los estados pequeños que en los grandes, es relativamente mayor en los que presentan menor desarrollo y apertura. Los países industrializados no comprometen grandes intereses en la economía internacional, dado que un porcentaje pequeño del total de su asignación de factores se encuentra afectado por el mercado internacional en algún nivel determinado de la apertura; los países más desarrollados pueden ajustar

mejor los factores: los trabajadores capacitados poseen mejor movilidad para trabajar en diferentes tipos de producción. De esto se desprende que la estabilidad social se encuentra inversamente relacionada con la apertura, pero las consecuencias de la exposición al sistema comercial internacional son corregidas por el tamaño y por un gran desarrollo económico. La realidad de India dice otra cosa como se verá a continuación.

Entre 1990-91 y 2000-01 sus exportaciones se duplicaron al igual que sus importaciones, pero siempre manteniendo un déficit comercial promedio de 5 mil 900 millones de dólares. A partir de 2002-03 su déficit comercial comenzó a registrar movimientos importantes, ya que llegó a 8 mil 693 millones de dólares (Cuadro 3.30).

El crecimiento de las exportaciones fue de 2.8 veces entre 2000-01/2006-07 al pasar de 44 mil 560 millones a 126 mil 360 millones de dólares; sin embargo, las importaciones crecieron 3.6 veces, cuyos montos pasaron de 50 mil 536 millones a 185 mil 747 millones de dólares.

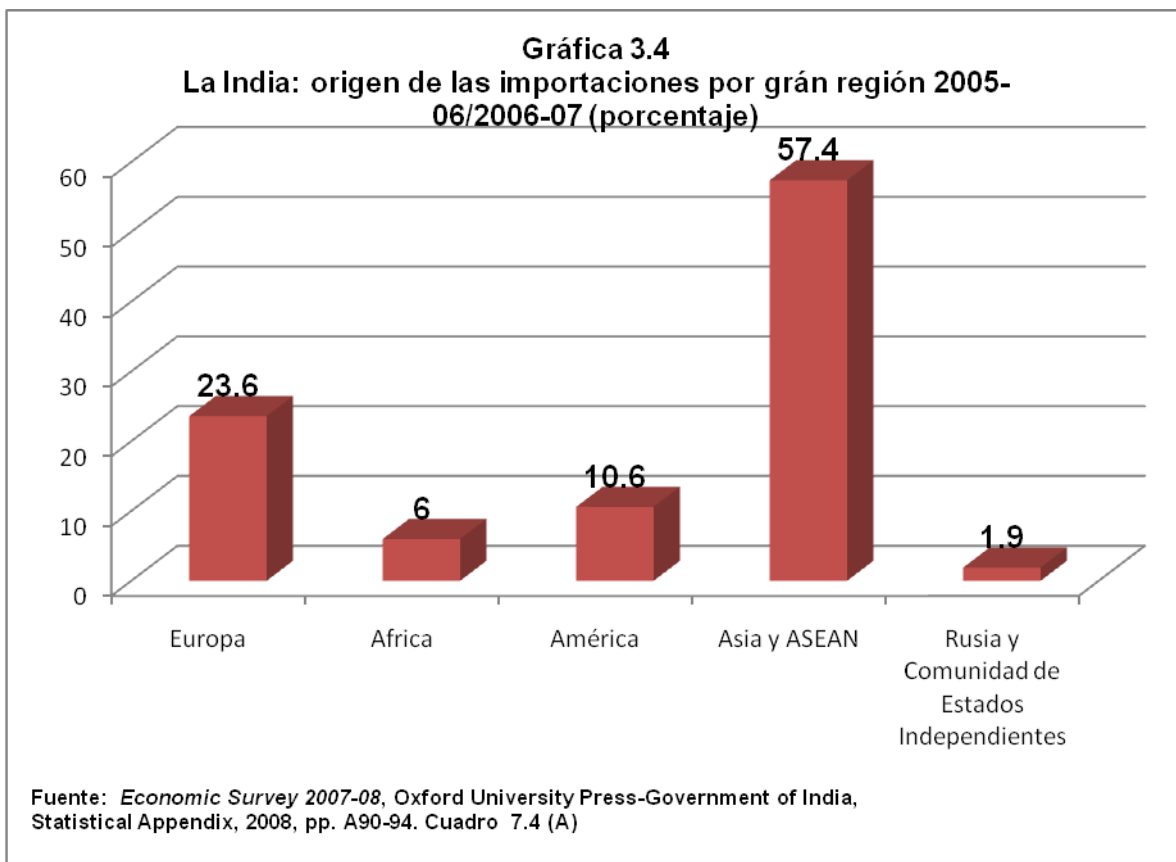
Cuadro 3.30							
La India: Indicadores del sector externo (millones de dólares)							
	1990-91	2000-01	2002-03	2003-04	2004-05	2005-06	2006-07
Exportaciones	18,143	44,560	52,719	63,843	83,535	103,092	126,360
Importaciones	24,075	50,536	61,412	78,150	111,516	149,167	185,747
Saldo de la Balanza comercial	-5,932	-5,976	-8,693	-14,307	-27,981	-46,075	-59,387
Reservas Internacionales	2,236	39,554	71,890	107,448	135,571	145,108	191,924
Fuente: Government of India, <i>Economic Survey 2007-08</i> (Oxford University Press, 2008): A-1							

El volumen de exportaciones alcanzado por la India entre 2000-10 se encuentra por encima del que registran la mayoría de las economías desarrolladas. El promedio

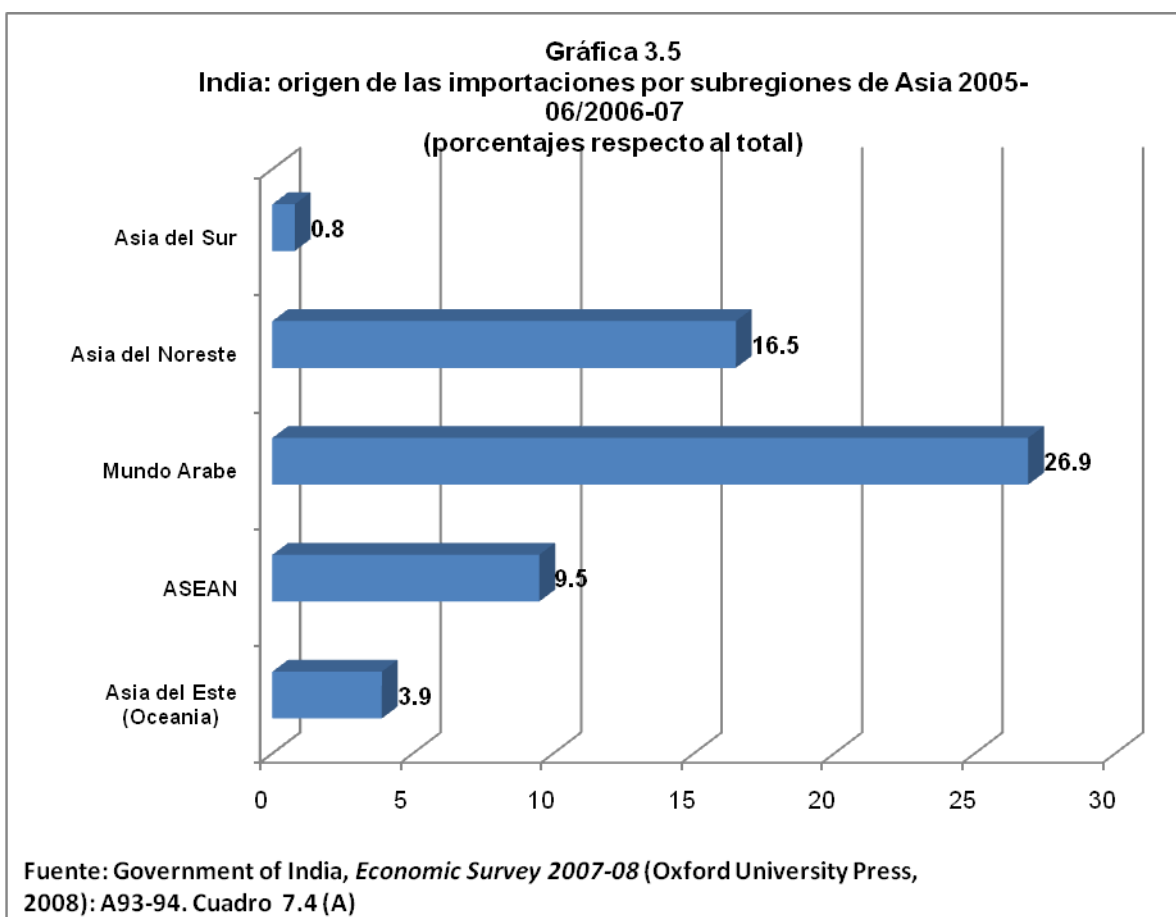
anual de crecimiento fue del 11.4%, pero los volúmenes de importaciones son más altos todavía ya que crecieron 19.5%, lo cual refleja que India no logra superar cuellos de botella con el exterior, dada su enorme dependencia de hidrocarburos y otros energéticos. De igual manera el crecimiento promedio del valor de las exportaciones en dicho periodo fue de 19.9% y el de las importaciones de 24.2%.

Las reservas internacionales en dólares que en 1990-91 eran de 2 mil 236 millones de dólares, por ejemplo, apenas alcanzaban a financiar 9.2% de las importaciones anuales, pero en 2006-07 ascendieron a 191 mil 924 millones de dólares, los cuales cubren más del 100% las importaciones de un año. Todo ello ha sido una transformación sin precedentes del sector externo de la India, lo cual le posibilita convertirse en un actor regional en Asia del Sur con amplia proyección política y económica.

La India mantiene una estrecha relación con las principales potencias comerciales de Asia y los países petroleros árabes. Las importaciones provenientes de Asia y ASEAN en 2005-06/2006-07 representan el 57.4% del total, le sigue Europa con 23.6%, el continente americano con 10.5%, África 6% y Rusia y demás repúblicas independientes 1.9% (Gráfica 3.4). Sin embargo, al revisar las importaciones por subregiones, los principales socios comerciales de la India despuntan en función de los intereses estratégicos económicos, políticos y militares de este país del subcontinente asiático.



En 2005-06 la India importó bienes por 149 mil 165 millones de dólares y en 2006-07 alrededor de 190 mil 566 millones de dólares, lo cual representó un incremento del 27.8%, siendo un componente importante del crecimiento interno. El 57.4% del total de las importaciones está integrado de la siguiente manera: del mundo árabe India importa 26.9%, de China, Japón y Corea del Sur alrededor de 16.5%, de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático 9.5%, de Oceanía 3.9% y de Asia del Sur, el área más próxima de India 0.8%, lo cual indica que la proyección de hegemonía de la India no se sitúa en materia comercial en su región. Pero los países vecinos de la India reciben beneficios por el intercambio comercial que existe en la región de Asia del Sur (Gráfica 3.5)



En 2006-07 la India importó de China 17 mil 399 millones (9.1%), de Arabia Saudí 13 mil 363 millones (7%), de Emiratos Árabes Unidos 8 mil 639 millones (4.5%), de Irán 7 mil 631 millones de dólares (4%), cuyas compras en su conjunto son bienes de producción y energéticos como petróleo, gas natural, petroquímicos.

La India importó de Irak 5 mil 990 millones (2.9%) lo cual indica que la relación con los países productores de petróleo del mundo árabe es sumamente estratégica, independientemente de si Estados Unidos mantiene una presencia militar en dichos

países. La India importó de Australia 6 mil 835 millones (3.6%), de Corea del Sur 4 mil 778 millones (2.5%), Japón 4 mil 590 millones de dólares (2.4%).

Cuadro 3.31
La India: origen de las importaciones por subregión de Asia 2005-06/2006-07
(millones de dólares)

Región y subregiones	2005-06	2006-07	Porcentaje
Asia y ASEAN	51,572	109,598.30	57.4
Asia del Este (Oceanía)	5,280.80	7,413.40	3.9
Australia	4,947.90	6,835.90	3.6
ASEAN	10,883.70	18,033.30	9.5
Singapur	3,353.80	5,470.20	2.9
Malasia	2,415.60	5,280.30	2.8
Indonesia	3,008.10	4,187.20	2.2
Mundo Árabe	10,853.90	51,173.60	26.9
Arabia Saudí	1,632.30	13,363.40	7
Emiratos Árabes Unidos	4,354.10	8,639	4.5
Irán	702.50	7,631	4
Kuwait	461.90	5,990	3.1
Iraq	2.10	5,526	2.9
Qatar	901.60	2,092	1.1
Egipto	220.40	1,742.50	0.9
República de Yemen	10.00	2,010.80	1.1
Israel	1,031.20	1,077.40	0.6
Asia del Noreste	23,141.30	31,420.90	16.5
China	10,868.10	17,399	9.1
Japón	4,061.10	4,590.80	2.4
Corea del Sur	4,563.90	4,778.70	2.5
Hong Kong	2,207	2,481.70	1.3
Asia del Sur	1,413.30	1,507	0.8
Sri Lanka	577.70	470.50	0.3
Nepal	379.90	306.00	0.2
Bangladesh	127.00	228.30	0.1
Pakistán	179.60	323.20	0.2
Bhutan	88.80	141.40	0.1
Comunidad de Estados Independientes y Báltico	2,880.50	3,532.60	1.9
Rusia	2,022.20	2,114.10	1.1
Ucrania	792.40	963.50	0.5

Fuente: Government of India, Economic Survey 2007-08 (Oxford University Press, 2008): A93-94. Cuadro 7.4 (A)

Fuera de la región asiática, la India mantiene fuertes intercambios comerciales con Alemania, Suiza, Bélgica, Reino Unido y Estados Unidos, cuyas importaciones provenientes de estos países ascendieron a 42 mil 697 millones de dólares, lo cual representó el 22.5% de las importaciones totales. (Cuadro 3.33) Sin embargo, las relaciones comerciales con países productores de petróleo pesa demasiado, dado que las importaciones provenientes de Nigeria en 2006-07 llegaron a 7 mil 26 millones de dólares. Sobresale América Latina, ya que la India importó de diversos países de la región en 2006-07 alrededor de 6 mil millones de dólares (3.2%), siendo un cambio significativo de las relaciones comerciales de ese país.

Cuadro 3.32
La India: importaciones por región y países

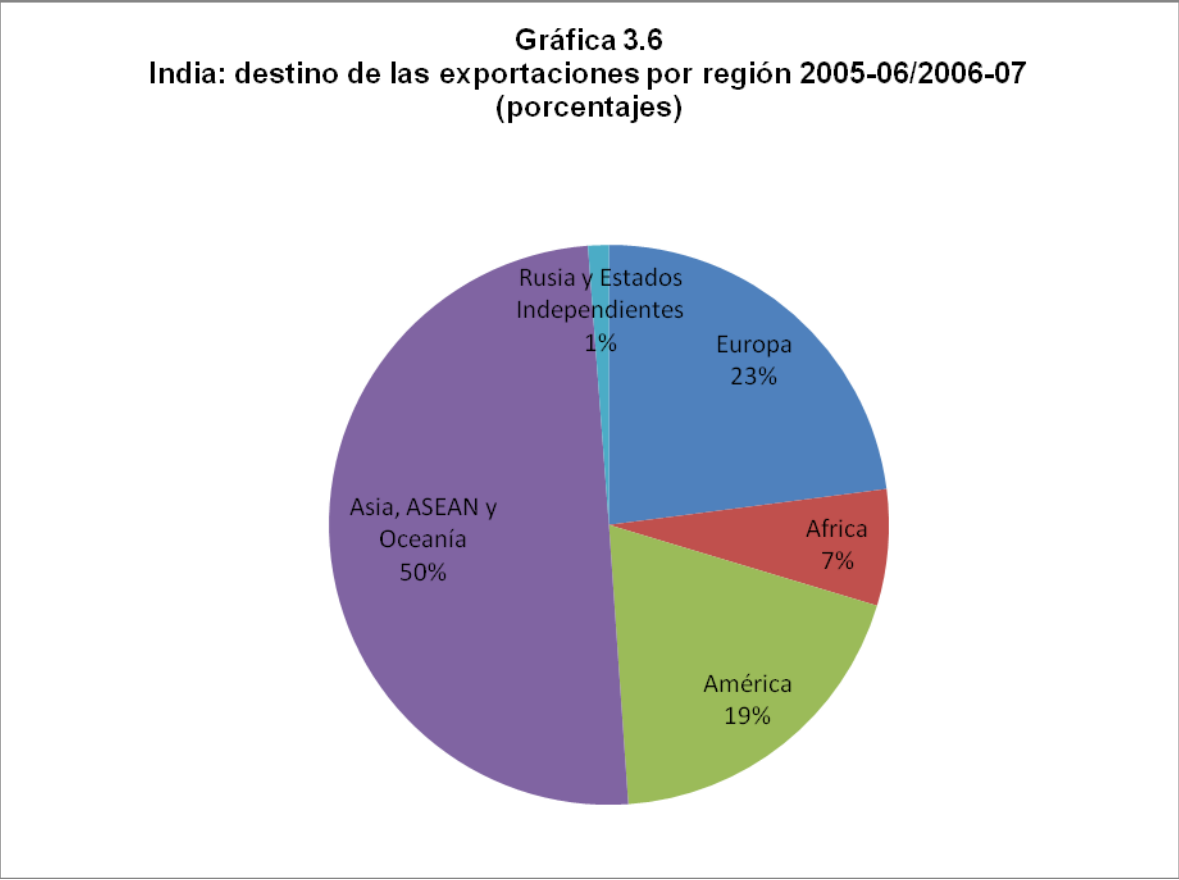
	2005-2006	2006-2007	Porcentaje
Europa	33,080.10	45,057	23.6
Unión Europea	25,998.20	34,781.50	18.3
Alemania	6,023	12,666	6.7
Belgica	4,725	4,139.90	2.2
Reino Unido	3,930.30	4,171.70	2.2
Italia	1,855.60	2,681.10	1.4
Otros países de Europa Occidental	7,046.10	10,216.90	5.4
Suiza	6,555.80	9,115	4.8
Europa del Este	35.90	59.50	
Africa	4,041.40	11,380.00	6
Sudafrica	2,471.8	2,466.50	1.3
Africa Occidental	1,162	8,195.40	4.3
Nigeria	72.50	7,026.90	3.7
América	13,037.40	20,180.30	10.6
América del Norte	10,374.60	14,118.90	7.4
Estados Unidos	9,454.70	12,604.70	6.6
Canadá	919.90	1,514.20	0.8
América Latina	2,662.80	6,061.40	3.2
Chile	434.50	1,918.90	1
Brasil	893.10	1,010.30	0.5
Argentina	754.00	835.60	0.4
México	97.60	790.40	0.4

Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A90-93. Cuadro 7.4 (A)

Exportaciones

El déficit comercial de la India se debe a que no ha podido consolidar un sector exportador dinámico debido a las propias restricciones internas propias de un país en vías de desarrollo que depende del abastecimiento de petróleo y por el tamaño de su población, que demanda mayor provisión de bienes domésticos. En 2005-2006, la India exportó mercancías y bienes por 103 mil 090 millones mientras que en 2006-2007 colocó en los mercados internacionales 126 mil 331.1 millones de

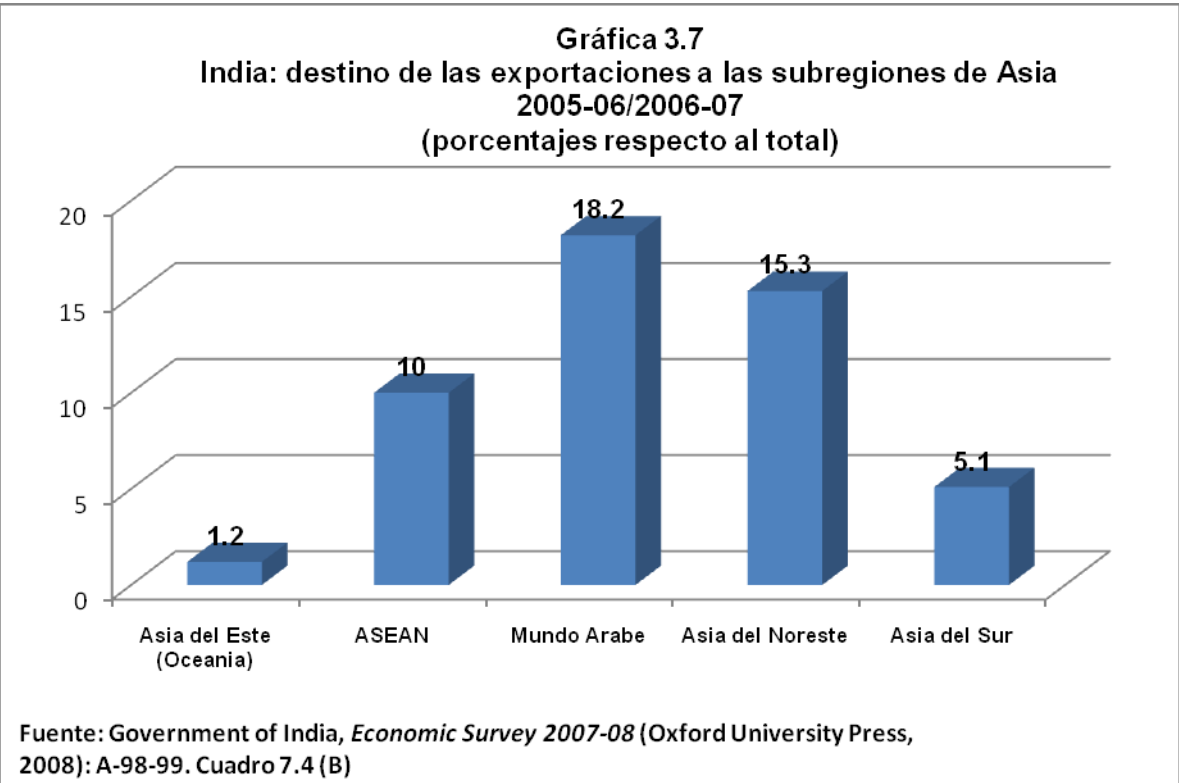
dólares. En este sentido, las exportaciones crecieron 22.5%, sin embargo la India participa con el 1.1% del comercio mundial. India exporta el 50% de sus mercancías a Asia, ASEAN y Oceanía, 23% a Europa, 19% al Continente Americano, 7% se destina África y el 1% a Rusia y Estados Independientes (Gráfica 3.6)



Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A-95-99.
Cuadro 7.4 (B)

El 50% del total de las exportaciones de la India a las subregiones de Asia, ASEAN y Oceanía, está integrado de la siguiente manera: al mundo árabe India exportó 23 mil 020 millones, 18.2%; Asia del Noreste (China, Japón y Corea del Sur) 19 mil

336 millones de dólares equivalente a 15.3%; a la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático 12 mil 563 millones ó el 10%; a Oceanía mil 489 millones (1.2%) y Asia del Sur, el área más próxima a la India, las exportaciones ascendieron a 6 mil 471 millones de dólares, el equivalente al 5.1% del total (Gráfica 3.7)



En 2006-07, analizando por país, la India exportó a China 8 mil 290.7 millones (6.6%), pero con quien mantiene un déficit de -9 mil 108.3 millones de dólares. La India dirigió sus ventas a Arabia Saudí por 2 mil 582 millones (2%) pero tiene un déficit comercial de 10 mil 3781 millones de dólares. A Emiratos Árabes Unidos exportó 12 mil 014 millones de dólares (9.5%) y mantiene un margen superavitario de alrededor de 3 mil 378 millones de dólares. A Irán le exportó mil 450 millones de dólares (1.2%) pero mantiene un déficit comercial de -6 mil 181 millones de

dólares. La dependencia petrolera de la India se manifiesta de manera clara con estos datos empíricos, en razón de que su propio crecimiento genera un aumento en el consumo de energéticos.

La India exportó a Israel mil 322 millones de dólares (1.1%), por lo que se puede apreciar la importancia que juega la relación comercial con un aliado estratégico de Estados Unidos en Medio Oriente. La India exportó a Australia 924 millones (1.2%), a Corea del Sur 2 mil 525 millones (2.0%) y a Japón 2 mil 812 millones de dólares (2.2%).

Cuadro 3.33
La India: Destino de las exportaciones por subregión de Asia 2005-06/2006-07
(millones de dólares)

Región y subregiones	2005-2006	2006-2007	Participación
Asia y ASEAN	49,875	62,881.40	49.8
Asia del Este (Oceanía)	1,004.50	1,489.70	1.2
Australia	821.20	924.60	0.7
ASEAN	10,411.30	12,563.70	10
Singapur	5,425.30	6,021.10	4.8
Malasia	1,161.90	1,304.80	1
Indonesia	1,380.20	2,027.30	1.6
Tailandia	1,075.30	1,443.50	1.1
Mundo Árabe	16,685.20	23,020.40	18.2
Arabia Saudí	1,809.80	2,582.80	2
Emiratos Árabes Unidos	8,591.80	12,014	9.5
Irán	1,188.40	1,450	1.2
Kuwait	513.70	611	0.5
Iraq	155.90	204	0.2
Qatar	259.30	330	0.3
Egipto	672.40	758.80	0.6
República de Yemen	278.80	1,186.00	0.9
Israel	1,201.50	1,322.70	1.1
Asia del Noreste	16,226.10	19,336.20	15.3
China	6,759.10	8,291	6.6
Japón	2,481.30	2,812.80	2.2
Corea del Sur	1,827.20	2,525.30	2
Hong Kong	4,471	4,684.10	3.7
Asia del Sur	5,547.70	6,471	5.1
Sri Lanka	2,024.70	2,254.10	1.8
Nepal	860.00	931.50	0.7
Bangladesh	1,664.40	1,628.60	1.3
Pakistán	689.20	1,348.30	1.1
Bhutan	99.20	58.70	0.1
Comunidad de Estados Independientes y Báltico	1,247.60	1,483.00	1.2
Rusia	733.20	908.20	0.7
Ucrania	258.20	289.70	0.2

Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A-98-99. Cuadro 7.4 (B)

La India es un ejemplo de diversificación exitosa de las exportaciones y por esta razón una recesión global tiene efectos menos lesivos para sus intereses económicos. Por ejemplo, a Europa dirige el 22.9% de sus ventas foráneas, particularmente a países de la Unión Europea como Alemania, Reino Unido, Bélgica, Italia, Holanda, Francia y España, estas exportaciones ascendieron a 26 mil 863 millones de dólares, lo cual representa el 21.3% de las exportaciones totales (Cuadro 3.34). Sin duda, el principal destino de las exportaciones es Estados Unidos, ya que las ventas a ese mercado ascendieron a 18 mil 872 millones de dólares y absorbe el 16% de las ventas de la India. América Latina cada vez compra más productos provenientes de la India, ya que en 2006-2007 importó productos del gigante de Asia del Sur por 4 mil 274 millones de dólares, monto superior a las exportaciones hechas desde la India en 2005-2006 que fueron de 2 mil 993 millones de dólares.

Cuadro 3.34
La India: Exportaciones por región y países 2005-06/2006-07
(millones de dólares)

	2005-2006	2006-2007	Porcentaje
Europa	24,910.00	28,922	22.9
Unión Europea	23,228.80	26,863.40	21.3
Alemania	3,586	3,988	3.2
Bélgica	2,871	3,473.40	2.8
Reino Unido	5,059.00	5,547.20	4.4
Italia	2,519.00	3,692.00	2.9
Francia	2,079.60	2,115.10	1.7
Holanda	2,474.80	2,668.90	2.1
España	1,605.70	1,877.70	1.5
Otros países de Europa Occidental	1,633.20	1,978.70	1.6
Suiza	479.50	464	0.4
Europa del Este	48.20	80.30	0.1
África	5,441.70	8,400.50	6.7
Sudáfrica	1,526	2,246.30	1.8
África Occidental	1,899	2,438.00	1.9
Nigeria	874.00	901.70	0.7
África Central	165.3	203.00	0.2
África Oriental	1,437.40	2,942.80	2.3
América	21,368.10	24,300.90	19.2
América del Norte	18,374.00	20,026.00	15.9
Estados Unidos	17,353.00	18,872.00	14.9
Canadá	1,021.60	1,154.00	0.9
América Latina	2,993.50	4,274.90	3.4
Chile	152.20	375.20	0.3
Brasil	1,090.60	1,477.60	1.2
Argentina	199.50	210.80	0.2
México	443.10	527.50	0.4

Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A-95-97. Cuadro 7.4 (B)

Los principales destinos de exportación de la India, se concentran tanto en Estados Unidos, como en Emiratos Árabes Unidos, China, Singapur, Japón y Hong Kong. Las exportaciones a Pakistán, Bangladesh y Brasil suman el 3.7% de las

exportaciones y con excepción del Reino Unido (4.4%), las exportaciones a la Unión Europea son bajas.

Cuadro 3.35				
Principales destinos de exportación de la India				
Lugar	País	2005-06	2006-07	Porcentaje
1	Estados Unidos	17,353.00	18,872.00	14.9
2	Emiratos Árabes Unidos	8,591.80	12,014	9.5
3	China	6,759.10	8,291	6.6
4	Singapur	5,425.30	6,021.10	4.8
5	Reino Unido	5,059.00	5,547.20	4.4
6	Hong Kong	4,471	4,684.10	3.7
7	Alemania	3,586	3,988	3.2
8	Italia	2,519.00	3,692.00	2.9
9	Bélgica	2,871	3,473.40	2.8
10	Japón	2,481.30	2,812.80	2.2
11	Holanda	2,474.80	2,668.90	2.1
12	Corea del Sur	1,827.20	2,525.30	2
13	Sri Lanka	2,024.70	2,254.10	1.8
14	Sudáfrica	1,526	2,246.30	1.8
15	España	1,605.70	1,877.70	1.5
16	Bangladesh	1,664.40	1,628.60	1.3
17	Brasil	1,090.60	1,477.60	1.2
18	Pakistán	689.20	1,348.30	1.1

Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A-95-97. Cuadro 7.4 (B)

En la medida que la India mantiene sus altas tasas de crecimiento, que ha sido del 6.25% en promedio entre 1990-91/2006-07, las exportaciones de bienes de capital, gemas y joyas y algunos insumos como el acero tienden a incrementarse con mayor rapidez a lo largo del tiempo.

La India ha procurado que los productos básicos con mayor ventaja comparativa como el arroz, sigan concurrendo en los mercados mundiales. La participación de

las exportaciones de arroz respecto a las exportaciones mundiales de dicho producto representa 15.8%. Los productos básicos como el té participan con el 9.6% de las exportaciones mundiales, junto con otros productos como los productos marinos, vegetales, café y cacao que en su conjunto participan en el 6.2% del comercio mundial. (Cuadro 3.36) Estas exportaciones de productos básicos constituyen una importante fuente de divisas, las cuales son las que posibilitan que los sectores manufactureros e industriales puedan financiarse.

Cuadro 3.36
Participación de la India en las exportaciones mundiales, 2005
(productos seleccionados)

Grupo/Producto básico	Mundo (millones de dólares)	La India (millones de dólares)	Participación de India (%)
Arroz	8,930	1,411	15.8
Pescado, crustáceos y moluscos	70,686	1,753	2.5
Vegetales y frutas	112,872	1,586	1.4
Café, té, cacao, especias	44,600	1,042	2.3
Café y sustitutos del café	15,608	393	2.5
Té	4,100	393	9.6
Alimento para animales	30,335	1,127	3.7
Metalíferos	123,040	4,899	4
Hierro y concentrados	26,825	3,816	14.2
Químicos orgánicos	247,051	4,536	1.8
textiles, artículos elaborados	212,992	8,462	4
Hierro y acero	90,346	11,929	13.2
Manufacturas de metales	311,441	4,959	5.5
Maquinaria eléctrica	848,867	2,126	0.3
Vehículos	892,551	3,088	0.3
Otros equipos de transporte	212,801	1,023	0.5
Artículos de aparador y accesorios para ropa	281,986	9,212	3.3

Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A-95-97.
Cuadro 7.4 (B)

Las exportaciones de insumos industriales como el hierro, acero y manufacturas de metales sin duda han impulsado el crecimiento de la industria ligera y pesada, así como el de otros sectores como la construcción. La India participa con el 13.2% de

las exportaciones mundiales de hierro y acero, y con el 5.5% en las manufacturas de metal. Las exportaciones de vehículos que en 2005 ascendieron a 3 mil millones de dólares y las de otros equipos de transporte que llegaron a los mil millones, junto con los 2 mil 126 millones de dólares obtenidos por las ventas de maquinaria eléctrica, dan cuenta que el sector industrial manufacturero de la India habla del proceso de especialización productiva que está experimentando ese país, sin que por ello pueda pensarse que pronto se convertirá en una potencia innovadora. Pero está yendo en esa dirección, en razón de que cada vez se acerca a la frontera tecnológica en estos sectores.

El estancamiento de la producción interna de petróleo crudo desde 1990-91 ha obligado a India a convertirse en importador neto de ese bien (Véase Cuadro 3.38). Tan sólo se espera que para el año 2010 India importaría alrededor de 79 mil 600 millones de dólares, lo cual representaría el 33.2% de sus compras foráneas.

Cuadro 3.37			
La India: Comercio exterior para 2010			
Principales exportaciones		Principales importaciones	
Producto	Miles de millones de dólares	Producto	Miles de millones de dólares
Bienes de ingeniería	36.7	Petróleo y sus derivados	79.6
Petróleo y sus derivados	24.9	Bienes electrónicos	20.3
Gemas y joyería	19.7	Maquinaria	19.7
Textiles	19.0	Oro y plata	17.8
Bienes agrícolas	18.1	Gemas	8.0
Total incluyendo otros	159.0	Total incluyendo otros	239.7

Fuente: The Economist, *Pocket World in Figures. 2010 (London): 159*

Las ventajas que puede obtener un país como la India del comercio exterior estriban en la capacidad de diversificar sus ventas foráneas y en las políticas comerciales instrumentadas. Podría decirse que una estrategia comercial exitosa

es aquella que busca incrementar las exportaciones de productos con mayor valor agregado y reducir las importaciones provenientes de Estados Unidos y Europa a efecto de mejorar los términos de intercambio de la India. Este es el dilema que enfrentará la India en las próximas décadas. Tal vez la India esté pensando en consolidar su relación comercial con Estados Unidos dada la influencia política que ejerce ese país en los conflictos que están ocurriendo en Medio Oriente y Asia Central.

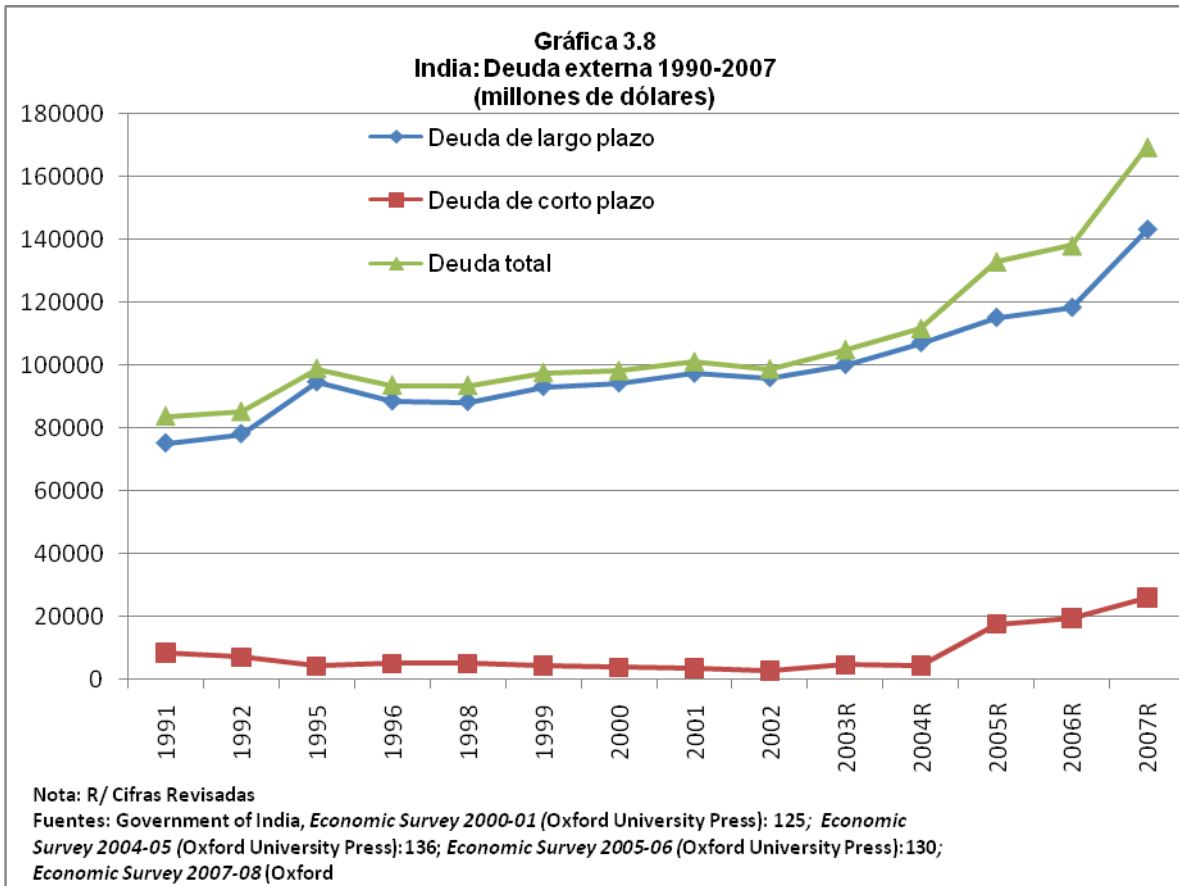
A principios de los años noventa la India registró un déficit neto en la balanza en cuenta corriente del orden de los 9 mil 766 millones de dólares para 2006-2007, el cual fue propiciado por fuertes déficit netos en la balanza comercial. Esta situación contrasta con los superávits acumulados durante 2001-02, 2002-03 y 2003-04, que alcanzaron 3 mil 400 millones, 6 mil 345 millones y 14 mil 083 millones de dólares, respectivamente, los cuales se alcanzaron debido a mayores flujos de inversión extranjera neta, sobre todo de inversión de portafolio (Cuadro 3.38). El déficit en cuenta corriente que ha presentado la India con mayor profundidad entre 2005-06 y 2006-07 se debe en gran medida al crecimiento del déficit en la balanza comercial y a un estancamiento de los flujos netos de inversión extranjera.

Cuadro 3.38
La India: Balanza de pagos 1990-91/ 2006-07
(Millones de dólares)

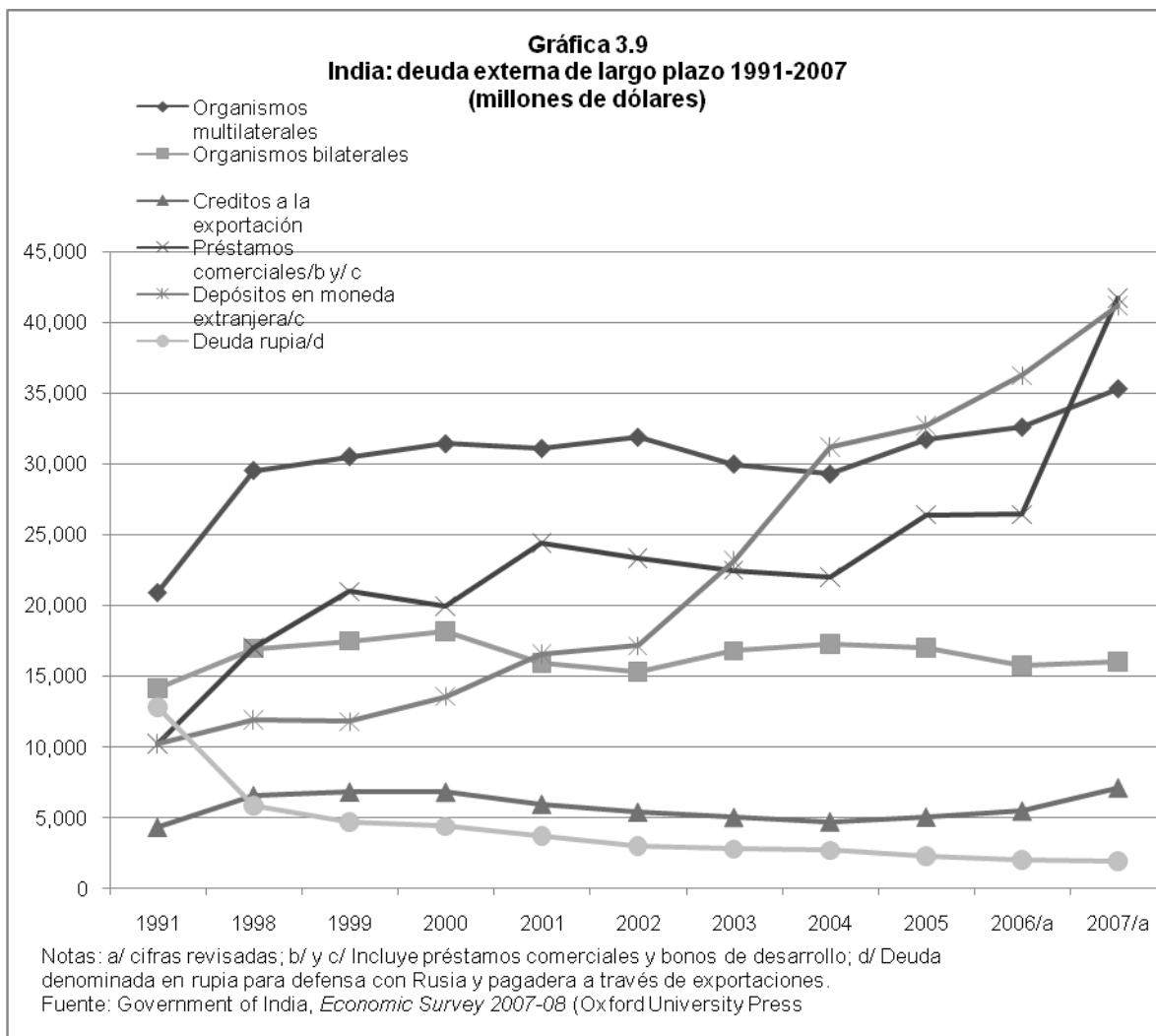
	1990-91	2000-01	2001-02	2002-03	2003-04	2004-05	2005-06	2006-07
Importaciones	27,915	57,912	56,277	64,464	80,003	118,908	157,056	191,254
Exportaciones	18,477	45,452	44,703	53,744	66,285	85,206	105,152	128,083
Balanza comercial	-9,438	-12,460	-11,574	-10,690	-13,718	-33,702	-51,904	-63,171
Cuenta corriente neta	-9,680	-2,666	3,400	6,345	14,083	-2,470	-9,902	-9,766
Cuenta de capital neta	7,188	8,535	8,357	10,640	17,338	28,629	24,954	46,372
Inversión extranjera neta	103	5,862	6,686	4,161	13,744	13,000	15,528	15,541
Hacia el interior	113	17,720	15,488	14,001	32,682	46,934	77,298	132,581
Hacia el exterior	10	11,858	8,802	9,840	18,938	33,934	61,770	117,040
Inversión directa	107	4,031	6,130	5,095	4,322	6,052	8,962	22,078
Inversión de portafolio	6	13,619	9,259	8,833	28,218	40,847	68,120	109,534
Asistencia externa neta	2,204	410	1,117	-3,128	-2,858	1,923	1,702	1,767
Hacia el interior	3,397	2,941	3,352	2,878	3,350	3,809	3,631	3,763
Hacia el exterior	1,193	2,531	2,235	6,006	6,208	1,886	1,929	1,996
Préstamos comerciales netos	3,329	4,854	-2,378	-722	-1,506	8,986	6,207	22,767
Al interior	6,035	20,865	8,249	8,690	16,317	26,478	35,848	50,965
Al exterior	2,706	16,011	10,627	9,412	17,823	17,492	29,641	28,198
Servicio de la deuda	-1,193	-617	-519	-474	-376	-417	-572	-162
Errores y omisiones	132	-305	-194	-200	602	607	-516	593
Movimientos monetarios en reservas. Incremento o decremento	1,278	-5,868	-11,757	-16,985	-31,421	-26,159	-15,052	-36,606

Nota: La asistencia externa neta se refiere a la diferencia de la asistencia recibida y otorgada por la India.
Fuente: Government of India, *Economic Survey 2007-08* (Oxford University Press, 2008): A-72, A-73, A-77. Cuadro 6.2 y Cuadro 6.4 (B)

En materia de deuda externa, las autoridades financieras de la India han apostado por contratar deuda externa de largo plazo entre 1991-2007. Sin embargo, por decisiones propias, para sostener el ritmo de crecimiento económico y de liberalización financiera, la deuda de corto plazo pasó de 4 mil 431 millones a 17 mil 700 millones de dólares de 2004 a 2005. En 2006 y 2007 se ha recurrido a créditos de corto plazo en montos mayores que los registrados en 2005, ya que en los años referidos, el apalancamiento fue de 19 mil 600 y 26 mil 200 millones de dólares (Gráfica 3.8).



En los últimos años, los préstamos bilaterales ascendieron a 16 mil millones de dólares y los préstamos de organismos multilaterales alcanzaron los 35 mil 337 millones de dólares, cuyo monto total superó los 51 mil 399 millones de dólares en 2007, mientras que los préstamos comerciales han adquirido mayor importancia, ya que en ese año ascendieron a 41 mil 722 millones de dólares (Gráfica 3.9).



Como se puede observar el sector externo es el termómetro que nos permite medir la habilidad y las capacidades que una economía posee para insertarse en los mercados, ya que los préstamos comerciales están dirigidos a la promoción de las exportaciones de la India. La India posee una gran cantidad de trabajadores no calificados los cuales se concentran en actividades de baja productividad y remuneración económica. Este patrón es contradictorio con el crecimiento de diversas actividades industriales y de investigación e innovación que la India ha estado fomentando en los últimos años, que son sectores que se han beneficiado

de la globalización económica. La India tiene como enormes desafíos invertir cuantiosos recursos a la infraestructura básica y la modernización de su economía en su conjunto, sino quiere enfrentar conflictos políticos y sociales en los próximos años.

3.5 Defensa y armamento

El gasto militar mundial en 2005 contabilizó un billón de dólares, lo cual representó un incremento en términos reales de 3.4% con respecto a 2004 y un 34% desde 1998, cuando el gasto militar se encontraba en su nivel más bajo desde el final de la guerra fría. Los países de Asia del Sur incrementaron el gasto militar de 15 mil 500 millones a 25 mil millones de dólares entre 1996-2005, (Cuadro 3.40) lo cual marca una tendencia creciente derivada de las necesidades de seguridad suscitadas por la presencia de grupos integristas en países como Pakistán, Afganistán y Cachemira.

Cuadro 3.39
Estimaciones de gasto militar regional y mundial, 1996-2005
(miles de millones de dólares de 2003)

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
África	8.6	8.7	9.4	10.5	11.1	11.1	12.1	11.9	12.6	12.7
Norte	3.5	3.7	3.8	3.9	4.3	4.4	4.8	5.0	5.6	5.5
Subsahara	5.1	5.0	5.6	6.6	6.8	6.6	7.3	6.9	7.0	7.2
América	347	349	340	341	353	358	399	447	485	513
Central	3.3	3.4	3.3	3.5	3.6	3.7	3.5	3.4	3.2	3.2
Norte	328	327	319	320	332	335	375	425	463	489
Sur	15.7	18.1	17.5	17.1	17.8	19.9	20.4	18.3	18.9	20.6
Asia y Oceanía	116	118	119	122	126	132	138	144	152	157
Central	0.5	0.5	0.5	0.5	...	0.6	0.6	0.6	0.7	0.8
Este	91	91.9	92.4	92.9	95.5	101	107	112	116	120
Oceanía	8.6	8.8	9.1	9.6	9.5	9.9	10.3	10.6	11.1	11.5
Sur	15.5	16.5	17.1	19.2	19.9	20.5	20.6	21.2	23.9	25.0
Europa	236	239	234	238	243	243	249	256	260	256
Central	11.6	11.7	11.7	11.4	11.5	12.1	12.3	12.8	12.7	11.7
Este	15.6	17.5	11.5	11.9	15.8	17.3	19.1	20.4	21.4	23.3
Occidental	20.9	21.0	21.0	21.4	21.5	21.4	21.8	22.3	22.6	22.0
Oriente Medio	39.0	43.4	46.5	45.8	51.5	55	52.6	55.0	58.9	63
Mundo	747	756	748	757	784	800	851	914	969	1,001
Cambio		1.3	-1.1	1.2	3.6	2.0	6.4	7.5	5.9	3.4

Fuente: Stockholm International Peace Research Institute, *SIPRI Yearbook 2006* (Oxford University Press):.298. Cuadro 8.1

El gasto militar per cápita varía considerablemente entre las diversas potencias. Mientras China y la India gastaron en 2005 \$31.2 y \$18.5 dólares per cápita, respectivamente, Estados Unidos gastó \$1,604 dólares e Israel \$1,430 dólares. Los 5 principales países que destinaron recursos al gasto militar en su conjunto representaron 65% del gasto militar mundial, pero tan sólo habita en ellos 29% de la población mundial. El ranking alternativo que usa la paridad del poder de compra (PPC) refleja el armamento que no podría haberse comprado en el mercado internacional con los mismos fondos públicos. En este sentido la India habría destinado al gasto militar usando el PPC 105 mil 800 millones de dólares.

Cuadro 3.40
Los 15 países que destinaron el mayor gasto militar en 2005 en términos del tipo de cambio de mercado y de la paridad del poder de compra.

Lugar	País	Gasto (mdd)	Gasto per cápita	Participación mundial (%)		Gasto militar en PPC en dólares		
				Gasto	Población	Lugar	País	Gasto
1	EE.UU	478	\$1,604	48	5	1	EE.UU	478.2
2	Reino Unido	483	809	5	1	2	China	188.2
3	Francia	46.2	763	5	1	3	India	105.8
4	Japón	42.1	329	4	2	4	Rusia	64.4
5	China	41	31.2	4	20	5	Francia	45.4
Sub total de los 5		665.7	...	65	29	Sub total de los 5		882.3
6	Alemania	33.2	401	3	1	6	Reino Unido	42.3
7	Italia	27.2	468	3	1	7		35.0
8	Arabia Saudí	25.2	1,025	3	0	8	Japón	34.9
9	Rusia	21	147	2	2	9	Alemania	32.7
10	India	20.4	18.5	2	17	10	Italia	30.1
Sub total de los 10		782.7		78	51	Sub total de los 10		1,057.2
11	Corea del Sur	16.4	344	2	1	11	Brasil	24.3
12	Canadá	10.6	327	1	0	12	Irán	23.8
13	Australia	10.5	522	1	0	13	Corea del Sur	23.4
14	España	9.9	230	1	1	14	Turquía	17.4
15	Israel	9.6	1,430	1	0	15	Taiwán	13.4
Sub total de los 15		839	...	84	53	Sub total de los 15		1,159.8
Mundial		1,001	155	100	100	Mundo		...

Fuente: Stockholm International Peace Research Institute, *SIPRI Yearbook 2006* (Oxford University Press): 302. Cuadro 8.3

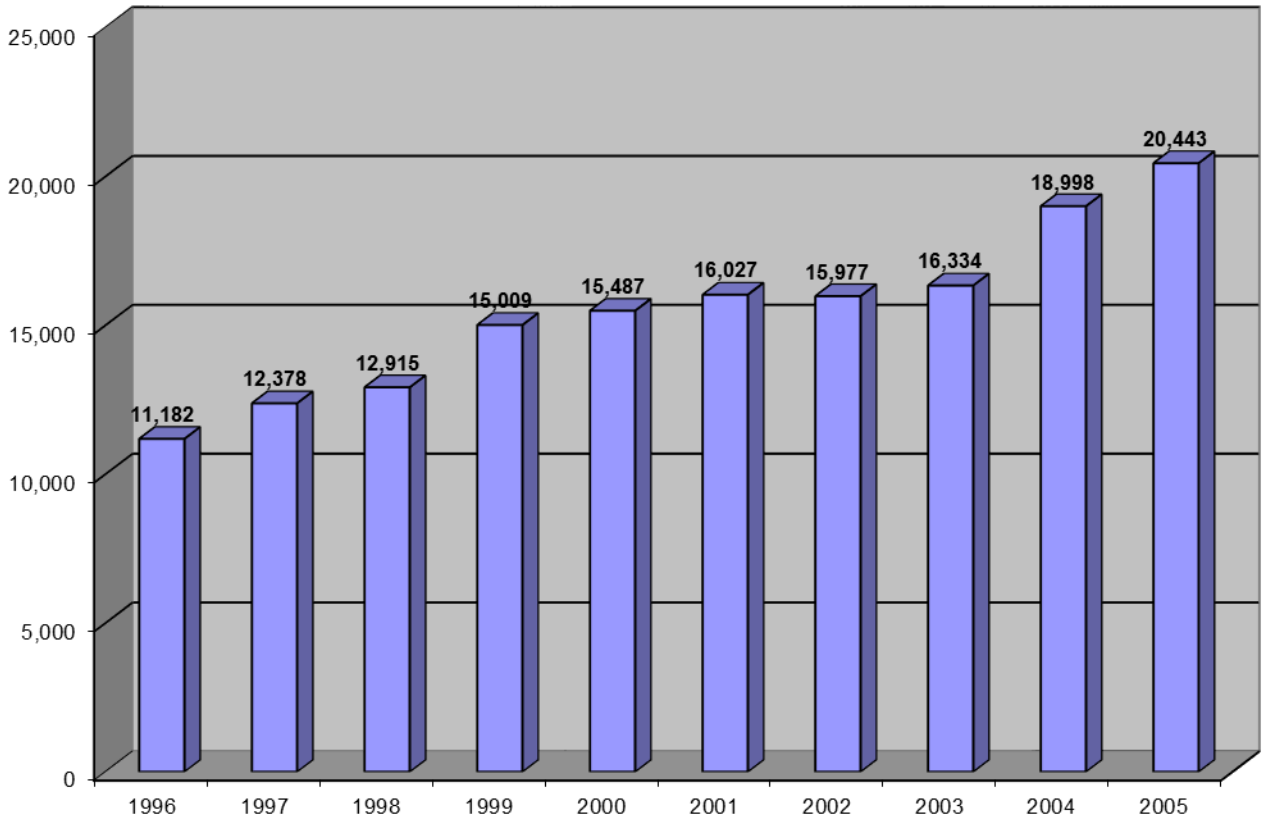
Las tendencias del gasto militar en Asia y Oceanía están fuertemente influenciadas por las principales potencias regionales como China, Japón y la India, ya que los tres países gastaron el 66% del gasto militar regional en 2005. Sus gastos totales se han incrementado 4.5% desde 2004 y casi 50% desde 1996. El gasto militar de la India se ha incrementado desde 1996 a 2005 en un 82.8% con un pico del 16.2% en 2004. Con un total de 1 billón 25 mil millones de rupias, que equivale a 20 mil 443 millones de dólares en 2005 (Gráfica 3.10), el gasto militar de la India representa el 81.7% del total del Asia del Sur, lo que confirma la presencia de la

India como una potencia militar regional en esta subregión de Asia. El incremento del gasto militar de la India es un reflejo de la prosperidad económica de dicho país, y también refleja que el fortalecimiento del gasto en defensa es un elemento que tiende a moldear su política exterior. El enorme gasto militar de la India indica que ese país está inmerso en un proceso de modernización de sus arsenales.

Aun así, el incremento del presupuesto destinado a la defensa fue frenado debido a las presiones que ejercieron los partidos comunistas de la India para invertir en proyectos de desarrollo, en función de las iniciativas de paz que existen con China y Pakistán. Es muy importante señalar que el arsenal bélico y la capacidad militar de la India no son factores decisivos para contener agresiones del exterior, la proliferación de armamento nuclear o el rearme convencional de sus vecinos como Pakistán. Un analista describió este panorama en los siguientes términos: *“La India no puede persuadir a otros países para aislar a Pakistán y probablemente no puede ganar un asiento en el Consejo de Seguridad de Naciones Unidas en un futuro previsible. Aún India no tiene la capacidad militar para resistir la mayoría de todas las demandas de otros estados, incluyendo a las principales potencias reconocidas”*.¹⁸³

¹⁸³ George Perkovich, “Is India a Major Power?”, *The Washington Quarterly*, vol.27 número 1, (Washington DC, winter 2003-2004):129

Gráfica 3.10
India: Gasto en defensa 1996-2005
(millones de dólares)



Fuente: Stockholm Peace Research Institute, *SIPRI Yearbook 2006* (Oxford University Press 2006):
340.Cuadro 8A.3

Del total de las ventas de armas de las 100 compañías productoras de armas en el mundo en 2004, que ascendió a 268 mil millones de dólares, la India vendió 2 mil 700 millones de dólares, lo cual representó un crecimiento real de 8% con respecto a 2003. Las ventas de la India le permiten participar a dicho país con el 1% de ventas de armas en el mercado mundial, con sólo 3 compañías.

Cuadro 3.41
Participación de las ventas de armas por región y de la India con respecto a las 100 compañías productoras de armamento en el mundo en 2004 comparado con 2003 (se excluye China)

Número de compañías	Región/país	2003 (mmdd)	2004 (mmdd)	Crecimiento nominal	Crecimiento real	Participación de las ventas totales 2004 (%)
41	Norteamérica	147.7	170.3	15	12	63.5
40	Europa	71.0	82.1	16	2	30.6
9	Otros países OCDE	8.2	8.2	11	3	3.1
10	Países OCDE	7.8	7.8	6	1	2.9
3	India	2.3	2.7	15	8	1.0
100	Total	233.4	268.3	15	8	100.0

Fuente: Stockholm International Peace Research Institute, *SIPRI Yearbook 2006* (Oxford University Press):388. Cuadro 9.1

La India realizó sus principales compras de armamento a Rusia, cuyo monto ascendió a 7 mil 339 millones de dólares de los 9 mil 355 millones de dólares gastados entre 2001-2005, ya que representó el 78.4% del total (Cuadro 3.42). La dependencia de suministros de Rusia por parte de la India señala que la finalización de la guerra fría no trajo un realineamiento exclusivo hacia Estados Unidos en lo relativo al abastecimiento militar por parte del gigante de Asia del Sur.

Cuadro 3.42
Transferencias de las principales armas convencionales de los 10 más grandes proveedores a
38 grandes compradores 2001-2005 (miles millones de dólares de 1990)

Receptor	Proveedor										Total	
	Rusia	USA	Francia	Alemania	Reino Unido	Ucrania	Canadá	Holanda	Italia	Suecia		Otros
África	2,551	209	244	569	152	524	4	15	62	---	948	5,278
Continente Americano	215	1,512	716	197	1,363	50	1,464	227	613	127	1,145	7,629
Asia	22,333	6,933	1,355	833	505	912	60	190	395	139	3,164	36,819
India	7,339	56	289	48	94	299	...	75	36	...	1,119	9,355
Europa	932	11,283	1,808	3,188	879	247	112	1,239	664	1,318	1,848	23,590
Medio Oriente	2,956	7,233	4,279	524	546	496	105	157	77	...	1,247	17,620
Oceanía	...	1,070	176	295	493	...	155	44	49	160	114	2,556
Total	28,982	28,236	8,573	5,603	3,933	2,226	1,971	1,868	1,858	1,760	8,506	93,513

Fuente: Stockholm International Peace Research Institute, *SIPRI Yearbook 2006* (Oxford University Press):.452-453.
Cuadro 10.1

Asia del Sur se ha distinguido por incrementar el gasto militar de forma sostenida a pesar de que es una región con graves problemas de pobreza y marginación de la población rural y urbana. Tan sólo entre 1999-2008 el gasto en defensa acumuló un incremento del 41% (Cuadro 3.43). El gasto militar de Asia del Sur en 2006 fue de 29 mil 200 millones de dólares, en 2007 llegó a 29 mil 900 millones y en 2008 alcanzó los 30 mil 900 millones de dólares.

Cuadro 3.43
Estimaciones de gasto militar regional y mundial, 2006-2008
(miles de millones de dólares constantes de 2005)

Región	2006	2007	2008	%cambio 1999/2008
África	17.8	18.6 est	20.4 est	40
Norte	6.1	6.6	7.8	94
Sub-Sahariana	11.7	11.9	12.6	19
América	559	576	603	64
Caribe	Na	Na	Na	na
Central	3.4	4.5	4.5	21
Norte	525	540	564	66
Sur	30.2	32.1	34.1	50
Asia y Oceanía	186	196	206	56
Central	Nd	Nd	Nd	na
Este	140	149	157	56
Oceanía	15.4	16.2	16.2	36
Sur	29.2	29.9	30.9	41
Europa	309	314	320	14
Este	35.7	39.3	43.6	174
Centro y Occidente	273	275	275	5
Oriente Medio	70.4	76.5	75.6	56
Mundo	1,142	1,182	1,226	45
Cambio anual mundial%	14	3.5	3.7	

Notas: África no incluye Guinea Ecuatorial y Somalia; América, Cuba, Guyana, Haití y Trinidad y Tobago; Asia Corea del Norte y Myanmar; Medio Oriente Qatar.

Fuente: San Perlo Freeman, "Gasto Militar" Yearbook 2009 (Stockholme, SIPRI, 2009):180

El gasto militar de la India ascendió a 30 mil millones de dólares en 2008, lo cual representó el 2.1% del gasto militar mundial. Estos datos arrojan que el gasto per cápita en dólares es de \$25 dólares y su carga presupuestal en proporción al total de su presupuesto fue del 2.5% (Cuadro 3.44).

Cuadro 3.44
Los 15 países que destinaron el mayor gasto militar en 2008 (millones de dólares y porcentaje)

Lugar	País	Gasto en Billones de dólares	Participación mundial porcentaje	Gasto per cápita en dólares \$	Carga militar en 2007 del presupuesto porcentaje	Cambio 1999/2008 porcentaje
1	Estados Unidos	607	41.5	1,967	4	66.5
2	China	84.9	5.8	63	2	194
3	Francia	65.7	4.5	1,061	2.3	3.5
4	Reino Unido	65.3	4.5	1,070	2.4	20.7
5	Rusia	58.6	4	413	3.5	173
6	Alemania	46.8	3.2	568	1.3	-11
7	Japón	46.3	3.2	361	0.9	-1.7
8	Italia	40.6	2.8	689	1.8	0.4
9	Arabia Saudita	38.2	2.6	1,511	9.3	81.5
10	India	30	2.1	25	2.5	44.1
11	Corea del Sur	24.2	1.7	501	2.7	51.5
12	Brasil	23.3	1.6	120	1.5	29.9
13	Canadá	19.3	1.3	581	1.2	37.4
14	España	19.2	1.3	430	1.2	37.7
15	Australia	18.4	1.3	876	1.9	38.6

Nota: Los datos de China y Rusia son estimaciones
Fuente: Yearbook 2009 (Stockholm, SIPRI, 2009):182

Las disputas geopolíticas que existen en diversas regiones del mundo, y particularmente en Asia del Sur, les permiten a las principales compañías productoras de armamento de Estados Unidos, Reino Unido y de la Europa Continental beneficiarse del comercio de armas, cuyos clientes fundamentales son países en vías de desarrollo. Pakistán es un claro ejemplo de cómo la carrera armamentista en Asia del Sur está más presente que nunca, lo cual constituirá el desafío más complicado que tendrá que enfrentar la India por siempre.

Haciendo un cálculo muy elemental, así como la India erogó 30 mil millones de dólares en 2008 en gasto militar, dicho monto representó el 15.5% de las ventas

de armas de las diez principales compañías de armas en 2007, cuyo monto ascendió a 199 mil 290 millones de dólares (Cuadro 3.45).

Cuadro 3.45
Diez principales compañías productoras de armas 2007: ventas en millones de dólares

Compañía país	Venta de armas millones de dólares	Ganancias en millones de dólares
Boeing	30 480	4 074
BAE System Reino Unido	29 850	1 800
Lockheed Martin	29 400	3 033
Northrop Grumman	24 600	1 803
General Dynamics	21 520	2 080
Raytheon	19 540	1 474
EADS Europa Occidental	13 100	-610
1-3 Communications	11 240	756
Finmeccanica Italia	9 850	713
Thales Francia	9 350	1 214
	199,290	17,557

Fuente: Sam Perlo- Freeman, *Yearbook 2009* (Stockholm, SIPRI, 2009).

La India cuenta con un incipiente aparato industrial-bélico cuya importancia comienza a observarse en la venta de armas al exterior. Lo anterior advierte que si bien la India está muy lejos de reducir sus compras foráneas de armamento, fundamentalmente de Rusia y Ucrania, la apuesta por un sector local productor de artefactos bélicos forma parte de sus prioridades de mediano y largo plazo. En 2007, las tres principales compañías de la India generaron ventas al exterior por tres mil 740 millones de dólares, mientras que en 2006 dicho volumen había sido de tres mil 300 millones de dólares (Cuadro 3.46). Sin embargo, en 2007 las ventas totales de Hindustan Aeronautics ascendieron a 2 mil 086 millones de dólares, Indian Ordnance Factories no publicó sus ventas, y de Bharat Electronics fueron de 995 millones dólares.

Cuadro 3.46
Las principales compañías de producción de armamento de la India en el mundo excluyendo China, 2007

Lugar		Compañía	Sector	Ventas de armas		Ventas totales 2007 Mdd	Ventas de armas como porcentaje del total de ventas, 2007 mdd	Utilidades 2007 Mdd	Empleos 2007
2007	2006			2007 Mdd	2006 Mdd				
43	37	Hindustan Aeronautics	Aeronáutica, misiles	1,670	1,550	2,086	80	395	...
50	50	Indian Ordnance Factories	Aeronáutica, Armas pequeñas y municiones	1,230	1,120	0	...
63	66	Bharat Electronics	Electrónica	840	660	995	84	200	12,370
Total				3,740	3,330	3,081		595	

Fuente: Perlo-Freeman, Sam, Petter Stalenheim y the SIPRI Arms Industry Network SIPRI, *The SIPRI Top 100 arms-producing companies, 2007* (Stockholm, Yearbook, 2009):288-294. Table 6A.1

El ejército y el armamento

En un ambiente de rearme mundial el ejército adquiere grandes dimensiones. La India aprovecha los beneficios de la revolución tecnológica de los sistemas de control y de comunicación, asimismo, desarrolla programas de seguridad interior (Homeland Security). De acuerdo con el *Economic Survey 2009-2010*, el presupuesto indio es considerable.¹⁸⁴

El despliegue de las fuerzas navales se concentra entre la Flota Oriental de Visakhapatnam, en la Bahía de Bengala, y la Flota Occidental de Bombay. Por su parte la aviación tiene en curso varios programas de renovación de equipos bélicos (aeronaval, helicópteros de transporte, defensa aérea, aparatos de reconocimiento aéreo).

¹⁸⁴ Government of India, *Economic Survey 2009-2010* (Oxford University Press, 2009).

El Ministerio de Defensa tiene como misión la elaboración del marco de la política de defensa y seguridad, así como los asuntos relacionados, la comunicación para su implementación en los Servicios Centrales, y la producción y el desarrollo de las organizaciones que lo conforman. Un grupo específico de personal de defensa que fue integrado en octubre de 2001 concentra el mando del ejército y desde entonces debe coordinarse con las tres divisiones de las fuerzas armadas. También es responsable del presupuesto, la relación con el Parlamento, la cooperación en esta materia con otros estados y la coordinación de todas las actividades relacionadas a la defensa. El proceso de planeación de la defensa se da seguimiento en el reporte de seguridad en el grupo de ministros. Los lineamientos de defensa son preparados por el personal designado por dicho grupo de expertos que trabaja para el Ministerio de Defensa. Los objetivos plasmados en el Reporte Anual sobre Defensa 2009-2010 son: la ampliación de la base industrial y la promoción de la inversión privada.

A juzgar por el tamaño de las fuerzas armadas de la India, sobresale el número de efectivos terrestres, pero en general no es una fuerza disuasiva principal tan formidable como pudiera pensarse del resto de actores globales como Estados Unidos, Reino Unido, Francia, Rusia o China.

El ejército terrestre de la India está compuesto por 1 millón 100 mil soldados, la Armada cuenta con 55 mil efectivos y la fuerza aérea con 170 mil integrantes. Las fuerzas terrestres de la India se componen de 4 mil tanques, 2,800 vehículos blindados, 2 mil 300 cañones antiaéreos. La India cuenta con un portaaviones, 63

buques, 16 submarinos, 14 cazadores de minas. La fuerza área se integra con 852 aviones de combate y 280 aeronaves de transporte (Cuadro 3.47)

Cuadro 3.47
Composición de las fuerzas armadas de la India 2009-2010

Divisiones	Número	Composición
Ejército terrestre	1,100,000 efectivos Están repartidos en tres divisiones blindadas, ocho brigadas autónomas, treinta y dos divisiones de infantería y dos de artillería: el modelo de los “grandes batallones” aún subsiste.	4,000 tanques, 2,800 vehículos blindados, 12 piezas de artillería. 150 helicópteros de transporte, 3,500 misiles tierra-aire, 2,300 cañones antiaéreos.
Armada	55,000	1 porta-aviones, 63 buques, 16 submarinos, 14 barreminas.
Ejército aéreo	170,000	852 aviones de combate y 280 aeronaves de transporte.

Fuente: Oliver Zajec, “De la diplomacia moral a potencia militar” (Le Monde Diplomatique, 2009)

La finalidad última del ejército indio es su consolidación, en términos de modernización y operación. La modernización es deseada en la aviación, en el desarrollo de infraestructura y redes que incluye a un campo muy diverso de estructuras y equipos de defensa que abarca a los cuerpos armados, tanques y equipos con sistemas de control; la infantería mecanizada, el sistema de control del medio ambiente y detección de fuego instantáneo y un radar utilizado en campo de batalla de medio alcance llamado TANTRA 8x8 para reemplazar al radar MIRA que ha concluido su operación en 2009, que es básico para operaciones de largo alcance.

El Ministerio de Defensa tiene como principal tarea la de vincular todas las actividades de los departamentos que conforman al Ministerio. Esta actividad tiene

como objetivos la de proseguir con la fabricación y compra de equipos a empresas de origen indio. Las actividades de planeación y control de unidades de producción departamental que tiene a su cargo la junta de Fábricas y el Encargado de la Defensa en el Sector Público DPSUs, forma parte de su aparato bélico-industrial.

En 1980 fue creado el Departamento de Investigación de Defensa y Desarrollo y además existe la figura de consejero en investigación. El gobierno lleva a cabo las consultas en materia de ciencia y equipo militar, logística, así como la formulación de la investigación y diseño y desarrollo de planes para equipo requerido para el servicio. En 2004 el Departamento de producción y Defensa se encarga del Servicio Integrado para la Defensa (IDS, por sus siglas en inglés) y otras agencias especializadas. Tiene a su cargo el Departamento de Bienestar para los pensionados y provee los servicios a los que tienen derecho el personal militar en retiro.

El Cuartel General de Defensa Integrado nació en 2001, actúa como vinculador de los tres servicios del ejército indio y sus esfuerzos han estado encaminados hacia la integración de la política, la doctrina y el combate en guerra. Al proceso de planeación de la defensa se le da seguimiento mediante un reporte sobre seguridad. La estrategia de capacidad de defensa y el plan de defensa de capacidad son preparados por el Cuartel General.

Respecto a los ejercicios conjuntos de las fuerzas armadas -conocido como tri-services exercises- incluye a las áreas de operaciones psicológicas, guerra

subconvencional y espacial-, cabe señalar que la operación MADAD II fue la primera de tres ejercicios conjuntos bajo la supervisión del Cuartel General en octubre de 2009. Lo anterior representó la validación de las necesidades de comunicación y requerimientos logísticos para futuras acciones conjuntas, toda vez que la operación MADAD II representa la materialización de diversas doctrinas de las fuerzas de defensa de la India, la cual proviene de las lecciones y experiencias obtenidas desde la guerra de Kargil de 1999.¹⁸⁵

Derivado de lo anterior, se ha generado consenso sobre la doctrina de defensa que agrupa operaciones aéreo-marítimas, operaciones subconvencionales y guerra electrónica. El ejército, la armada y la fuerza aérea, así como sus respectivos jefes de Estado Mayor son apoyados por jefes del Estado Mayor de mayor rango. Las organizaciones de interservicios son responsables de llevar a cabo tareas comunes administrativas.

La principal magistratura del tribunal de las fuerzas armadas en Nueva Delhi ha empezado a funcionar en agosto de 2009 y los tribunales regionales están en Chennai, Jaipur, Lucknow, Chandigarh, Kolchi y Kolkota.

El ejército de la India tiene una visión de consolidación y modernización que consiste en tener una visión de la defensa conjunta del espacio. Su objetivo es desplegarse a lo largo de las fronteras, así como la contratación de servicios en las esferas de seguridad interna, administración de desastres y auxilios a las autoridades civiles cuando la situación lo requiera.

¹⁸⁵ Yogesh Joshi y Harsh V. Pant, "India and the changing nature of war. Gradual incrementalism?" en *Handbook of Indian Defense Policy: Themes, Structures and Doctrines*, (A Routledge India Original, New York, 2016)

La modernización incluye la construcción de sus propias capacidades bélicas que conlleven al incremento del poder de fuego, la defensa aérea, y el despliegue de la infantería como parte un sistema de infraestructura integrada. Las iniciativas de modernización abarcan las divisiones blindadas, sus equipos de control y vehículos o tanques; infantería mecanizada, sistema de control del medio ambiente y detección de fuego, la sustitución de la obsoleta artillería por un sistema de misiles crucero supersónicos denominados *Brahmos*, adquisición de rifles de asalto y binoculares nocturnos para las fuerzas especiales, vehículos a prueba de balas para ser utilizados contra las fuerzas insurgentes, contratación de especialistas y la innovación en el terreno de las comunicaciones satelitales, fibra óptica y sistemas de comunicación móvil, introducción de terminales satelitales móviles, tecnología de combate avanzada, y redes radiales. La transformación de la aviación del ejército incluye el reemplazo de helicópteros y aviones. Además, las fuerzas armadas han estado fortaleciendo sus capacidades introduciendo radares de última generación, de ahí que el sistema de misiles tenga que renovarse constantemente.

Fuerza Naval

La India siempre ha considerado el Océano Índico y el Mar de Bengala como posesiones propias, esta afirmación es una de las razones por las que considera prioridad de seguridad el uso del mar con los propósitos legítimos de una nación soberana. En el informe anual se enfatizan términos como cooperación, fronteras marítimas seguras, combate de la piratería y terrorismo, intereses económicos, comercio marítimo, pesca, extracción de recursos naturales y energéticos. La armada india es la entidad responsable de la seguridad marítima que abarca toda

la zona costera, la cual recibe el apoyo de la Guardia Costera, la Policía Marina Estatal y otras agencias centrales y estatales.

Guardia Costera

Constituida la Guardia Costera el 1 de febrero de 1977, posee facultades en la superficie y en el aire en tiempos de paz y de apoyo a la Armada durante la guerra. El comando y control está a cargo de un director general, en New Delhi. La organización tiene cuatro oficinas regionales en Mumbai, Chennai, Gandhinagar y Port Blair: éstas ejecutan la vigilancia y administración marítima de toda la línea costera de la India. Sus funciones son el aseguramiento y la protección de islas artificiales, terminales, instalaciones y otras estructuras que se localizan en las zonas marítimas, la protección a los pescadores y asistencia en caso de situación de peligro; la preservación del medio marítimo para prevenir y controlar la contaminación; asistir a las aduanas y otras autoridades en operaciones contra el contrabando; medidas para la vida y propiedad en el mar y recolección de datos científicos.

La Guardia Costera se compone de 43 barcos, 45 aviones y helicópteros, 24 aviones lanchas y 23 aviones lanchas no oficiales, es la flota que se encarga de la vigilancia de las zonas marítimas de la India. A mediados de 2009 fueron remplazadas las primeras patrullas, las cuales fueron construidas por las empresas M/s Goa Shipyard Ltd y por HSL IPV. Otras adquisiciones incluyen tres barcos interceptores y se contempla la construcción de 98 aviones/ lanchas y 55 aviones, 6 aviones marítimos multimisión, 19 helicópteros y 14 pares de motores para

helicópteros. El director general es el comandante costero y responsable de toda la coordinación entre los organismos centrales y agencias estatales, junto con la Armada en tareas de patrullaje.

Fuerza Aérea

El Proyecto de sistema de control de Comandos Aéreos Integrados fue concebido para la defensa aérea de las fronteras. Los primeros cinco sistemas fueron instalados en cinco zonas en la frontera de occidente y la suroccidental, de los cuales solamente un sistema se encuentra operando en el occidente.

Es importante mencionar que los proyectos militares son considerados a futuro así como las inversiones que los posibilitarán, y esto incluye una red de operaciones centrales para la adquisición de aviones, las cuales se enumeran a continuación:

- (1). Se encuentra en proceso de licencia de producción de aviones con empresas de la India y Estados Unidos.
- (2) Aviones de entrenamiento.
- (4) Construcción de helicópteros con empresas de Rusia.
- (5) Sistemas de control aéreos.
- (6) La modernización de su flota aérea de los aviones MiG-29 con Rusia.
- (8) Modernización de la flota marítima con empresas de Ucrania

La India ha establecido relaciones diplomáticas de defensa, en forma de visitas, negociaciones, intercambio de entrenamientos, ejercicios, apoyo para la adquisición de materiales de defensa con: China, Afganistán, Bangladesh, Maldivas, Mongolia, Singapur, Malasia, Vietnam, Indonesia, Japón, Australia,

Emiratos Árabes Unidos, Omán, Egipto, Sudáfrica, Namibia, Rusia (como importante proveedor de armamento), Bielorrusia, República Checa y Bulgaria. La relación con Estados Unidos es importante por la asociación estratégica en materia de cooperación nuclear con fines militares, con el propósito de disuadir a Pakistán y China en el equilibrio de poder regional y global.

Los proyectos militares de la India buscan ampliar en gran escala el alcance de sus misiles con ojivas nucleares, como forma de afianzar una proyección hegemónica fuera del contexto de Asia del Sur. Así las cosas, la India está desarrollando tecnología para la guerra electrónica y gran parte de su modernización tecnológica está orientada al mejoramiento de sus sistemas de telecomunicaciones (Cuadro 3.48)

Cuadro 3.48
La India: Principales Programas y proyectos militares

Programa o proyecto	Alcance	Descripción
Sistema de Misiles: Misil Prithvi	Tres versiones: 150km, 250km, 350km	Misil terrestre táctico para campo de batalla, entre una tonelada y 500kg de carga explosiva. Todas sus versiones se encuentran en las fuerzas armadas.
Misil Agni-I	700km	Motor cohete, puede contener 1 tonelada de ojiva.
Misil Agni –II	Más de 2,000km	Motor cohete, gran capacidad de dirección y control, paquetes que incluyen capacidad avanzada
Misil Agni-111		Misil de largo alcance con capacidad de lanzamiento desde un vehículo móvil, puede llevar 1500kg de ojivas
Misil Dhanush	200km a 350kg	Versión naval de Prithvi con carga explosiva de 500kg.
Sistema de Misiles Akash		Misil terrestre-aéreo de medio alcance, sistema digital codificado comando guía
Sistema de Misiles Nag		Tercera generación de misiles anti-tanques, para condiciones variadas de operación.
Astra		Misil aéreo, diseño nacional para la destrucción de objetivos supersónicos aéreos
Misil de largo alcance terrestre aéreo LR-SAM	70 kilómetros	Proyecto desarrollado por DRDO, Armada en Israel AIA, cohete con radar guía
Misil crucero BrahMos Supersónico		Versión de misil Block II para el ejército con capacidad para diferenciar objetivos. El sistema de plataformas verticales para la armada fue comisionado a INS Ranvir, progresivamente instalado en INS Ranjivay, barcos P1135.6 en Rusia y en P15A. Existe la versión aérea diseñada por Rusia y fabricada por la Fuerza Aérea India.
Desarrollo de tecnología: misil compuesto		2m de diámetro, motor compuesto
Anillo láser Gyro LRG		Para aplicación en misiles
Anillo láser Gyro con sistema inercial de navegación RINS GPS		Para aplicación en misiles para SU-30 u Jaguar
Fibra Óptica Gyro		Censores aplicados en control de vuelo de NAG
Buscador de milímetros de ondas		Buscador antitanques
Análisis de Objetivo motion (TMA)		Software para la Armada

Programa o proyecto	Alcance	Descripción	
Análisis de datos y patrón de reconocimiento DARP	300m	Identificación de radares y plataformas	
Sistema aeronáutico: avión de combate de luz LCA Tejas		Desarrollada por la Agencia de desarrollo Aeronáutica	
Avión de combate de luz LCA para la Armada		Versión naval de LCA Tejas, su primer vuelo de entrenamiento está programado para este año	
Avión de combate de luz LCA para entrenamiento		Avión con dos asientos diseñado para el entrenamiento de soldados de LCA	
Motor Karevi		Kaveri Marine Gas Turbine (KMG T)	
Motor Karevi para LCA		Construida por Gas Turbine Research Establishment (GTRE), Bangalore	
Detección aérea temprana y sistema de control AEW&C		Diseñado para una plataforma de 145 aviones, se espera su operación en 2011.	
Radar Warne Jammer RWJ para MiG-27		Radar receptor de peligro y autoprotección	
Medium Altitude Long Endurance (MALE) Unmanned Aerial Vehicle (UAV) – Rustom		Vehículo utilizado para transportar cargas explosivas de larga duración, altitudes medias y rangos amplios	
Vehículo aéreo unnamed UAV Nishant		Para reconocimiento, detección de objetivos diurnos y nocturnos	
Aerostat 200 CUM		Sistema de plataforma para Aerostat 2000 Cum	
Sistema electrónico: tres radares de supervivencia de medio alcance dimensionales 3D CAR		Cubre elevación superior a los 18 km y puede detectar y atacar objetivos más de 180 km en rango	Radar de adquisición central para el sistema de misiles Akash tierra-aire
Radar de localización de armas WLR		Localización de artillería enemiga, lanzacohetes y camiones para localizar el punto de impacto del fuego	
Radar de supervisión 2000		Sistema de radar multimodo detecta objetivos aéreos y marítimos para helicópteros, Kamov 25 y plataformas	
Radar de baja frecuencia 2D Bhaarani	Batería y censor compacto, transporte para terreno montañoso, alerta aérea.		

Programa o proyecto	Alcance	Descripción
Radars de baja frecuencia Aslesha	Cobertura de 3000km de centro de país utilizando el satélite GSAT-2	Radars de tres dimensiones para el espacio aéreo en áreas montañosas para detección de objetivos intrusos, aviones y helicópteros
Radars de media potencia y radar de bajo nivel transportable		Radars de cuatro dimensiones alcance, velocidad, peso y dirección
Radars activos electrónicamente		Para Tejas y otros aviones de combate es un radar de alta tecnología
Terminales de portafolio S-Band SATCOM		Terminales que proveen servicios de seguridad y datos en frecuencia S-banda desde áreas remotas
Sistema radial de software		Programa y sistemas de desarrollo de tecnologías sistemas para lugares montañosos, en movimiento
Sistema radial de software		Programa y sistemas de desarrollo de tecnologías sistemas para lugares montañosos, en movimiento
Red centralizada de Guerra		Sistemas de comando y control para la armada
Radios definidos		Sistemas de comunicación
Sistemas electro-óptica EO		Sistemas basados en EO visión holográfica
Seguridad y garantía de la información		Sistemas y tecnología que involucran al Homeland

Fuente: Reporte Anual sobre Defensa 2009-2010 (Ministry of Defense, 2010)

El proceso de construcción de hegemonía regional y global de la India se está cimentando sobre las exportaciones de manufacturas intensivas en mano de obra, en el desarrollo del software y en las tecnologías de la información y de los servicios asociados con ella, y en menor medida en el sector armamentístico. Sin embargo, el cambio estructural de la economía de la India requiere de un ejercicio de análisis comparativo con China, a efecto de conocer qué nivel de avance económico ha alcanzado el gigante de Asia del Sur entre las economías

emergentes globales, además de que es necesario apreciar su grado o nivel de influencia en los países que conforman su área de influencia.

CAPÍTULO 4

El entorno inestable de la India y sus consecuencias para la construcción de la hegemonía regional

El presente capítulo estará dedicado a establecer los componentes para la construcción de la hegemonía regional. La India enfrenta la vecindad con dos potencias nucleares, como Pakistán y China, cuyas rivalidades geopolíticas son el común denominador en la zona de influencia del gigante de Asia del Sur. Sin embargo, ello no es impedimento para que la India mantenga una importante esfera de influencia en la región de Asia del Sur. Asimismo, es importante no dejar de lado los componentes históricos, geopolíticos y culturales que moldean la construcción de la hegemonía de la India.

4.1 Delimitación de los espacios de influencia en Asia: criterio histórico-geopolítico

En primer lugar debe observarse que la India ha atravesado por procesos difíciles como la delimitación de sus fronteras nacionales y por problemas sociales como las migraciones y el tránsito poblacional, que son aspectos básicos en la construcción de hegemonía. Las regiones septentrional y del sur han sido áreas en las que la India, a partir de su constitución como estado nación, ha ejercido influencia y causado temor entre diversos grupos sociales y religiosos. Las razones de esta situación han obedecido a criterios geográficos, históricos y materiales, y en años recientes a los económicos-políticos y los militares ya tratados en el capítulo anterior, los que han sido determinantes para la configuración del poder regional.

Las fronteras actuales de estados que conocemos como Afganistán, Bangladesh y Pakistán han sido alteradas constantemente a lo largo de los siglos por reacomodos territoriales causados por migraciones humanas, así como por el auge y caída de imperios.

Así, en términos históricos y geopolíticos, los vínculos de la India con otras latitudes continentales se remontan a la antigüedad. Las invasiones al subcontinente fueron numerosas, atravesaron Asia Central para llegar a la llanura de Delhi en busca de territorio y recursos materiales. Los primeros grupos de población y religiosos no indios se instalaron en el primer milenio de nuestra era en el sur.¹⁸⁶ Una de estas incursiones fue la islámica, que moldeó el curso de los acontecimientos futuros,¹⁸⁷ ya que la mayoría musulmana estaba constituida por conversos de otras religiones como el hinduismo y el budismo.

¹⁸⁶ Embree, *op.cit.*: 144.

¹⁸⁷ Desde el siglo I de la hégira, los árabes ya habían establecido contacto. Las relaciones con Arabia datan de fechas anteriores al surgimiento del Islam, cuando por su búsqueda de rutas marítimas los árabes incursionaron en costas de la India como Thana, Broach, Deval y Malabar. La conquista musulmana de la región se inició en el año 650 de nuestra era. La influencia india en la zona noroccidental se redujo posibilitando que la musulmana atravesara las fronteras. Aunque no pudieron llegar hasta el Punjab, en el año 711 lograron apoderarse del Sind y establecer enclaves. Estas tierras estuvieron controladas por Bagdad hasta mediados del siglo IX. Fueron los turcos procedentes de Asia Central quienes llevaron a cabo la incursión más relevante.

Incursión	Origen	Alcance
1. Migraciones tribales	1. Turca- árabe-persa	1. Territorios del norte
2. Dinastía Ghazna (siglos X al XII)	2. Turca	2. Mar Caspio hasta Punjab
3. Dinastía Ghórida (1186-1206)	3. Turca	3. Norte de Kabul, Afganistán, Sind, Lahore, Delhi, Bengala, Sur de Rajasthan. Delhi hasta llanura indogangética.
	4. Turca-afgana	4.(1296-1316) Reinos hindúes de India central y Gujarat.
4. Dinastía de los Esclavos (Sultanato de Delhi)	6. Turca-mongola	6. Norte de India.
6. Invasión de Timur (1398)	7. Persa	7. Territorio alrededor de Delhi y Agra.
7. Dinastía Sayyida (1414-1451)	8. Persa	8. Territorio alrededor de Delhi y Agra; gran parte de Punjab, llanuras indogangéticas hasta las fronteras de Bengala.
8. Dinastía Lodi (1451-1526)		

Fuente: Embree, *India. Historia del subcontinente desde las culturas del Indo hasta el comienzo del dominio inglés* (México, Siglo XXI, 2006): 159-186.

Comenzó su periodo de conquistas ultramarinas y Asia del Sur no estuvo ajena al proceso de expansión colonialista. La navegación oceánica terminó con las rutas mercantiles medievales y abrió otras nuevas y el comercio europeo se impuso al islámico. Durante el siglo XVI las rutas españolas y portuguesas monopolizaron al Océano Índico y la ruta de las especias.

En 1611 fue fundado el primer establecimiento comercial inglés en Masulipatam y en 1640 inició operaciones su primera fábrica en Madrás.¹⁸⁸ En 1652 Holanda expulsó a Portugal de Ceilán y la flota holandesa sustituyó a la portuguesa en el comercio con Oriente. Los ingleses aumentaron su presencia entre 1686 y 1690 causando disputas con los mogoles,¹⁸⁹ aunque los mahratos fueron los obstáculos más difíciles de enfrentar en sus aspiraciones de administración general sobre el

¹⁸⁸ Chaliand, *op.cit.* 257.

¹⁸⁹ Chaliand, *op.cit.* 258.

territorio. Hacia finales del siglo XVI, los mahratos que dominaban el este del territorio fueron vencidos por los afganos quienes se posesionaron del noroeste, mientras los británicos dominaban el noreste. La derrota de los principados hindúes significó la expansión inglesa que para 1818 ya contaba entre sus victorias la anexión de Ceilán, Bengala, Agra, y Delhi. Hacia la primera mitad del siglo XIX conquistaron el Punjab y otros reinos indios.

A fines del siglo XVII fue establecida la Compañía de Indias Orientales en Bengala con el auspicio de los banqueros bengalíes, logrando que la institución dominara el comercio interno que, junto con el comercio con China, significaron la fuente de recursos financieros del gobierno bengalí, mientras que el Océano Índico estaba dominado por potencias europeas como Francia, Holanda, Portugal y Reino Unido.

A principios del siglo XVIII el comercio del subcontinente indio estaba dividido de la siguiente forma: los portugueses operaron en Bombay hasta 1665, en Diu, Calicut, Goa y Madrás; los ingleses en Calcuta y Surat, mientras que Ceilán y Cochín eran territorio inglés, y a Francia le correspondieron Mahé y Pondichery.

La batalla de Plassey en 1757 fue una decisiva victoria para la Compañía Británica de las Indias Orientales que derivó en la anexión de Bengala. En 1786 inició el control colonial británico en el subcontinente, aunque el sistema administrativo no sufrió alteraciones significativas hasta 1858 fecha, en que tuvo lugar la disolución de la Compañía de Indias Orientales y el nombramiento de un virrey, hechos motivados

por la revuelta de los cipayos de 1857.¹⁹⁰ A principios del siglo XX, Asia septentrional y del Sur se encontraban controladas por Gran Bretaña y para minar las aspiraciones territoriales rusas ésta sostuvo guerras en Birmania y en Afganistán.

4.2 Vínculos regionales, ajustes fronterizos y diferendos

La dominación del imperio británico en la India marcó el curso de las relaciones de este país con sus vecinos sobre una nueva base como resultado del desarrollo de medios modernos de comunicación y la consolidación del país, que obligaron al gobierno al establecimiento de las fronteras naturales y geográficas. Esto era esencial tanto para la defensa como para la cohesión interna, por lo que inevitablemente esto conducía a algunos choques fronterizos.

La política exterior del gobierno estaba dictada por Londres; el gobierno británico tenía dos principales preocupaciones en Asia y África: la protección de su imperio indio y la expansión del comercio británico y otros intereses económicos. Ambas preocupaciones guiaron la expansión territorial fuera de las fronteras naturales de la India. Sin embargo, no tardó que otros vecinos geográficos entraran en conflicto con el gobierno británico y otras naciones imperialistas europeas que también aspiraban retener sus posesiones territoriales y comerciales en tierras afro-asiáticas.

¹⁹⁰ Las ideas de revitalizadores nacionalistas como Raja Rammohun Roy incitaron movimientos nacionalistas. Empezó en Meerut, a 36 millas de Delhi, el 10 de mayo de 1857, se extendió por el norte de la India, y en vastas áreas del Punjab, en Bihar y en Rajputana. Los soldados transformaron un motín en una revolución, donde se unió el ejército de Bengala. El Shah, heredero del Imperio Mogol, escribió cartas a todos los jefes y gobiernos de la India para organizar una confederación de estados indios para pelear y reemplazar el régimen británico. Cabe señalar que Bahadur Shah fue el último emperador mogol de la India, entre 1837-1857. Muchos principados permanecieron fieles a su causa. Tanto en el norte como en el centro de la India el motín fue seguido por varias revueltas populares. El carácter popular de la revuelta fue evidente cuando los británicos trataron de contenerla. El éxito de la revuelta radicó en la unidad musulmana-hindú, La revuelta no logró llegar a todo el país, los gobernadores de estados y grandes zamindares se rehusaron por diversos motivos. Chandra, *Op.cit.*,: 133-150,216-219.

De hecho, los años entre 1870 y 1914 atestiguaron una batalla intensa entre potencias europeas por colonias y mercados en África y Asia. Durante este periodo el continente africano fue dividido; Rusia se expandió en Asia Central y del Este. Alemania, Gran Bretaña y Rusia compitieron por el control del decadente imperio otomano en Turquía y Asia Occidental, y de la antigua Persia (hoy Irán). Francia ocupó Indochina en 1880, mientras Francia y Gran Bretaña se disputaban Tailandia y norte de Birmania; Hawai y Filipinas fueron conquistados por Estados Unidos en 1898 y Corea por Japón en 1905. Desde 1895 se dio una gran competencia por el control de parte del imperio chino. El deseo de defender el imperio indio para promover los intereses económicos y guardarlo de otras potencias europeas generalmente llevaba a la metrópoli a cometer agresiones a los vecinos de la India. Las relaciones con éstos estaban determinadas por las necesidades del imperio.

Siglo XX

Al inicio de su vida independiente, la India poseía capacidades materiales limitadas, pero mantenía una fortaleza cultural y diplomática en las regiones contiguas y una amplia burocracia administrativa heredada que significó cierta unión, sin embargo la partición británica debilitó al territorio y lo enfrentó con otro nuevo estado, Pakistán, que conservó una parte proporcional de las fuerzas armadas e intentó mediante el uso de la fuerza anexionar el principado de Jammu y Cachemira, asunto que trataremos posteriormente.

Para perseguir las metas económicas, el gobierno adoptó políticas proteccionistas que impidieron el comercio con otras economías de la región. El crecimiento fue

lento, con retraso agrícola y la población extremadamente empobrecida. Entonces el intercambio con sus vecinos fue poco significativo. India enfrentó dificultades para establecerse en la región y prefirió actuar unilateralmente en relación con cada uno de sus vecinos.

Durante la guerra fría, la India se inclinó por la Unión Soviética y éste fue el comienzo de la construcción de sus capacidades militares debido a que el estado euroasiático se convirtió en su proveedor de armamento, por lo que podemos establecer que aquí inició la constitución de su programa de defensa en el terreno de las armas convencionales como en el de las nucleares. Cuando China llevó a cabo una prueba nuclear en 1964, la India tuvo que considerar el desarrollo de un programa de armas atómicas.

Antes, Nehru había participado en la Conferencia de Bandung y compartía sus principios (autodeterminación de los pueblos, arreglo pacífico de las controversias), los que también eran compartidos por China, otro de los países participantes en esta Conferencia.

En 1983 Indira Gandhi proclamó la doctrina hegemónica en torno a la no intervención de las potencias extranjeras en Asia del Sur y la solución de los problemas de manera unilateral, por lo que el argumento central fue: cualquier país perteneciente a Asia Central que requiriese ayuda militar debía acercarse a la India

4.3 Geopolítica de Pakistán y la India

La India ha sido uno de los países del bloque denominado BRICS que ha registrado elevadas tasas de crecimiento a lo largo de 20 años, mientras que Pakistán ha

tenido un ritmo positivo de crecimiento, pero inferior al de India. (Gráfica 4.1). La carrera armamentística de la India y Pakistán comienza de forma acelerada en los años cincuenta del siglo XX, y tuvo su climax más importante cuando cada país hizo explotar en el subsuelo su primera bomba atómica.

La República Islámica de Pakistán es el sexto país más poblado del planeta de mayoría musulmana, geográficamente se encuentra ubicado en Asia Central. Oficialmente declarada una república federal en 1999, se constituye por cuatro provincias, Baluchistán, Frontera del Noroeste, Punjab y Sind; un territorio, Islamabad, y áreas tribales. Ejerce control de facto sobre Cachemira, Azad Cachemira (siete distritos) y Frontera Norte (seis distritos), reclamados por India. Posee fronteras con Afganistán, China, India, e Irán. Su principal río es el Indo que fluye por el Punjab hasta desembocar en el Mar Árabe. Es un país considerado en desarrollo por sus indicadores económicos.¹⁹¹ Al igual que otros estados, ha debido seguir imposiciones en términos de ajuste estructural.

El conflicto con la India ha revestido importancia estratégica para Pakistán porque en la percepción de occidente y de las naciones en desarrollo, el conflicto entre la India y Pakistán es asimétrico, toda vez que el aparente éxito de Islamabad para atraer el apoyo de estados extranjeros y la capacidad de provocar guerras y crisis en el territorio de Cachemira, debilita la posición internacional de la India. La

¹⁹¹ Angus Maddison, *Estructura de Clases y Desarrollo Económico en India y Pakistán* (México, FCE, 1974).

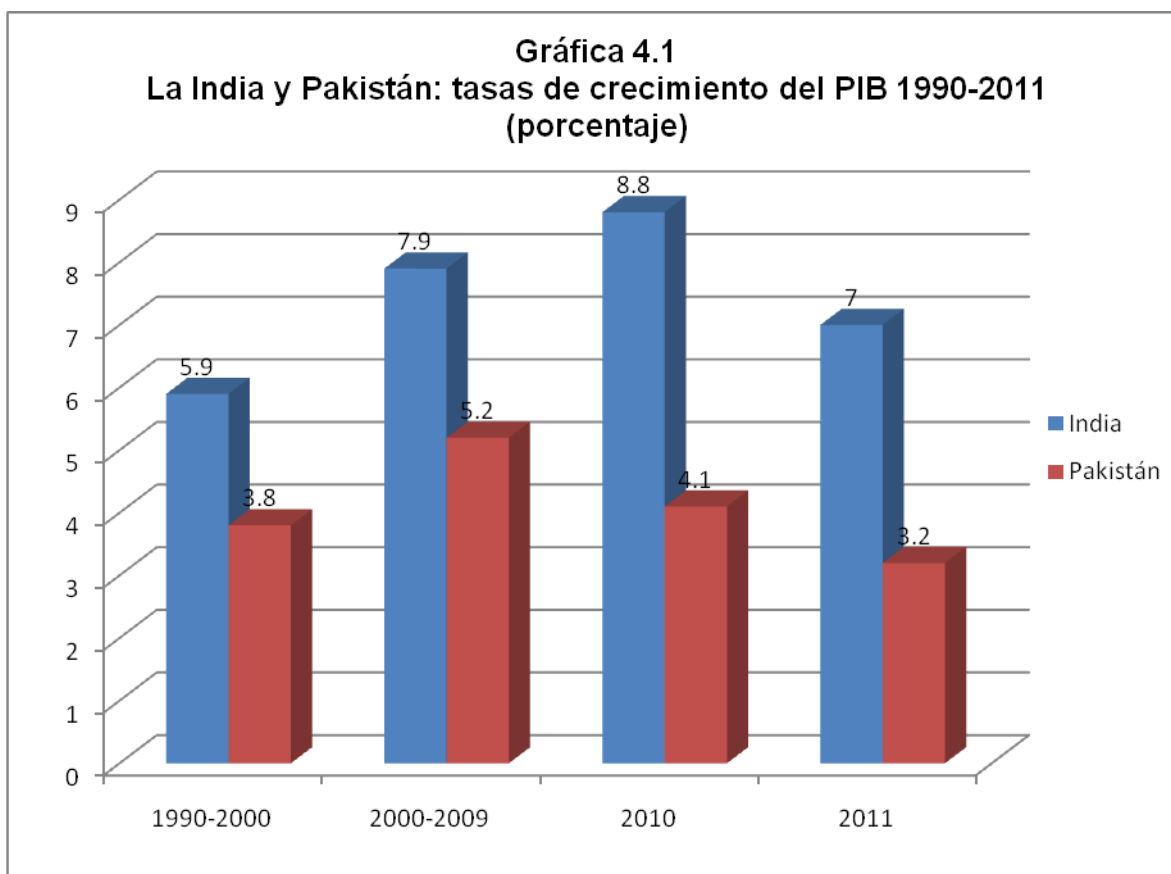
habilidad de mostrarse desafiante hacia la India a pesar de su menor tamaño ha determinado la estructura geopolítica de Asia del Sur.

Factores internos determinantes de la política exterior de Pakistán

El poder político en Pakistán se ha concentrado en la élite militar burocrática que reemplazó a la dominación británica. En el periodo inmediato a la independencia los políticos defendieron los intereses de los grandes terratenientes. Antes de 1970 no se llevó a cabo ninguna elección genuina. Los beneficiarios principales fueron los burócratas y militares que han disfrutado de enormes privilegios y han visto aumentar considerablemente su número; la nueva clase de capitalistas industriales, profesionistas que aumentaron en número y terratenientes en Pakistán occidental conforman la clase gobernante de ese país.

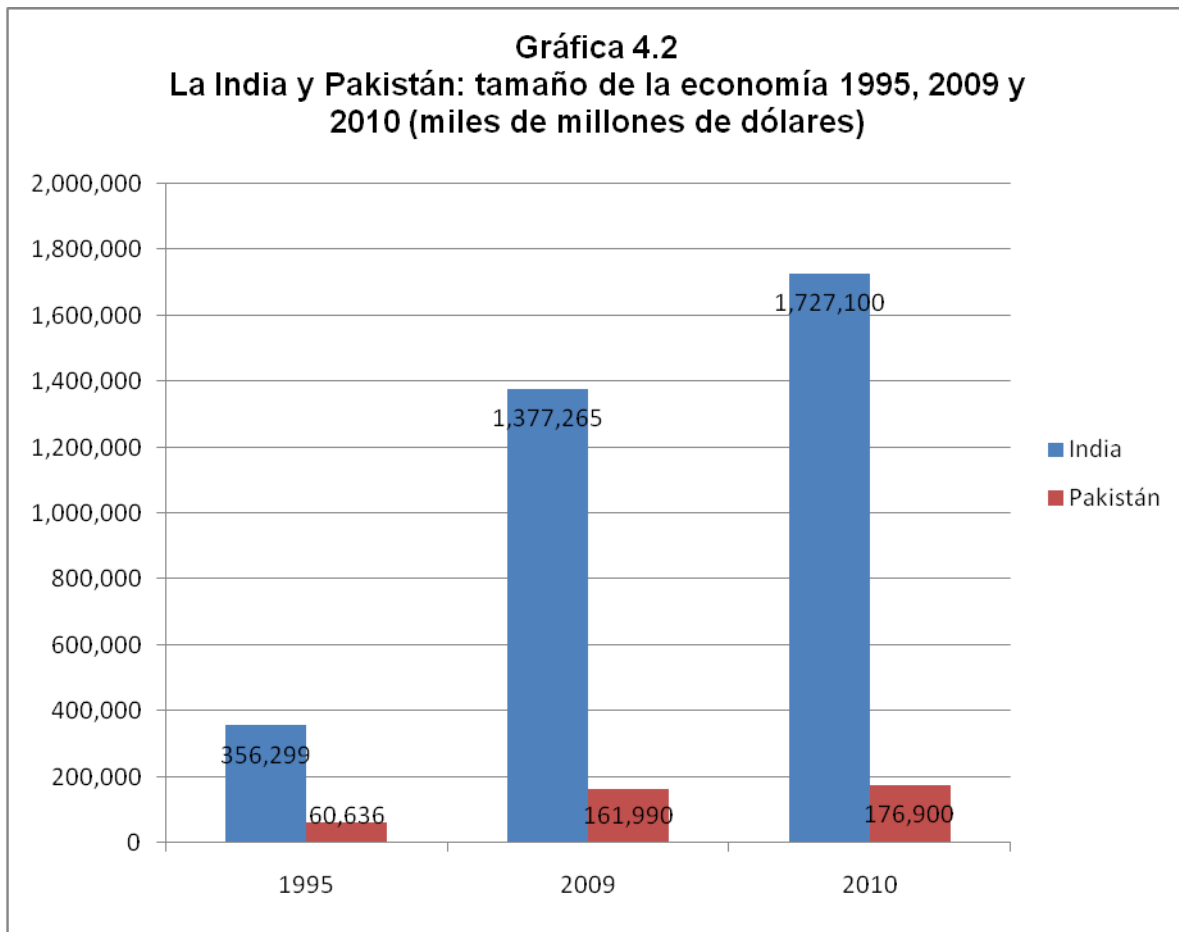
Las dictaduras militares se han sucedido con consecuencias negativas para la mayoría de la población, tales como los regímenes de Ayub Khan (1956-1958) y de Zia ul Haq (1973-1977). Durante los primeros años de su vida independiente Pakistán estuvo dividido en dos territorios, uno Occidental y otro Oriental. El primero se benefició de la creciente actividad económica, de la producción industrial; el segundo quedó rezagado. Uno de los motivos de la pérdida de territorio en 1971 fue el desencuentro entre las elites de la India y Pakistán, donde Pakistán en el terreno económico fue quien salió peor librado. En los últimos años la estructura agrícola de su economía cambió por lo que el sector de los servicios impulsó el crecimiento de este país. Cabe recordar que el 98% de su población es islámica y antes de la

invasión musulmana de los siglos VII, coexistían hindúes y budistas de forma pacífica.



Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington, D.C, 2012):211

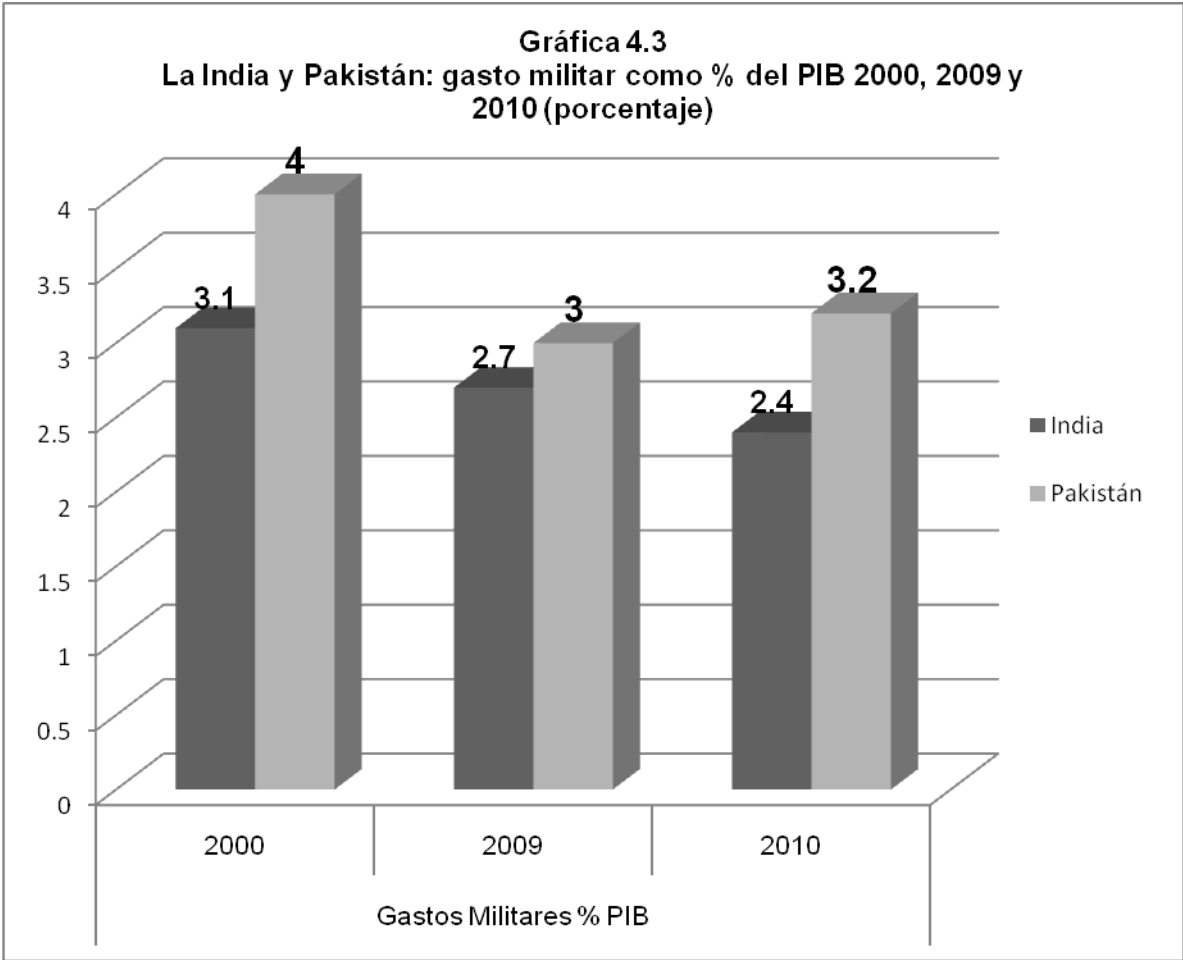
La economía de la India es casi 10 veces más grande con respecto a la de Pakistán en 2010, ya que el PIB del gigante de Asia de Sur ascendió a un billón 727 mil millones de dólares y el de Pakistán alcanzó 176 mil 900 millones de dólares. El crecimiento acelerado de la economía de la India ha dado paso a la aparición de una clase media, situación que no ocurre en Pakistán, por lo que las asimetrías sociales que existen en ambos países se han convertido en una fuente del descontento que priva en la región de Asia del Sur (Gráfica 4.2).



Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington, D.C, 2012):219

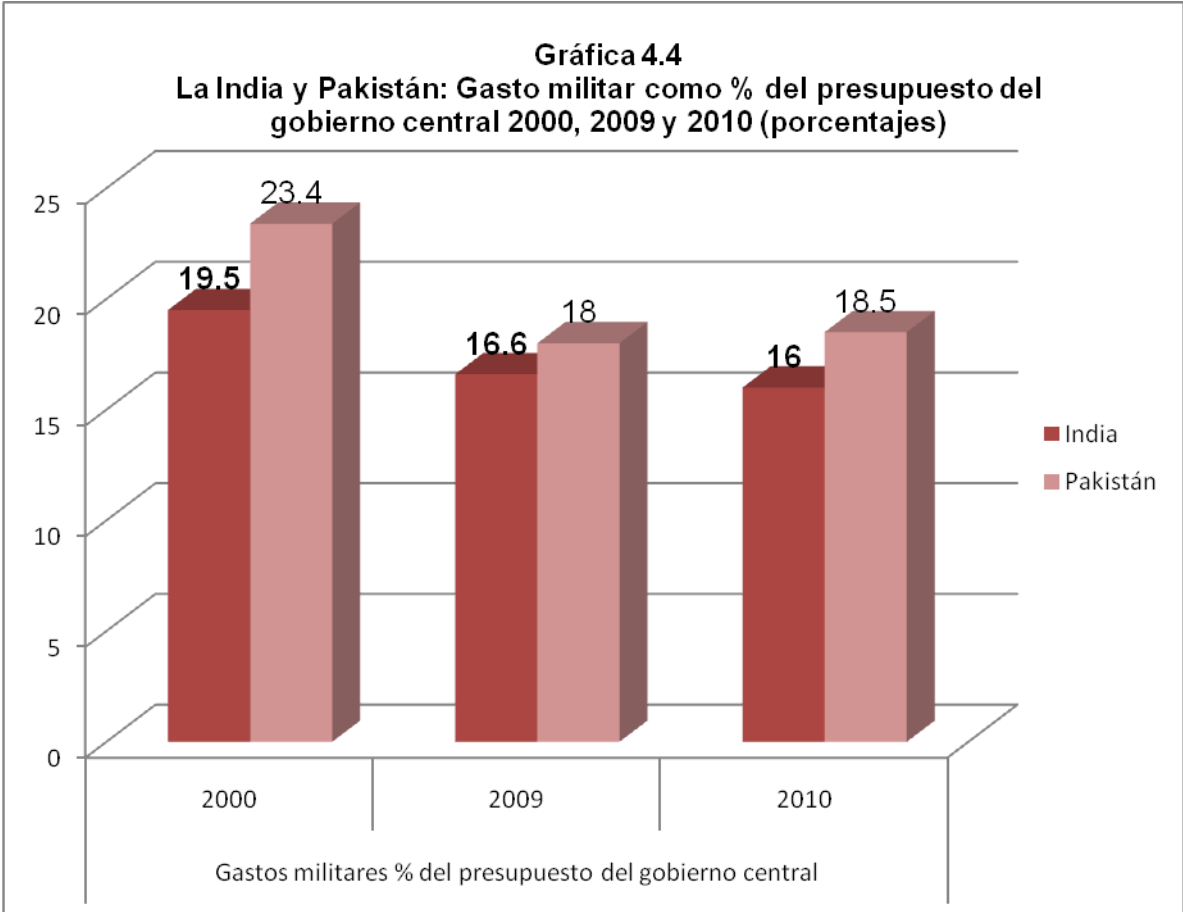
Históricamente, la India y Pakistán son países que destinan importantes recursos al gasto militar. Las clases gobernantes de estos Estados-nación sin duda han asignado un lugar importante al financiamiento de la carrera armamentística, siendo un componente fundamental que influye en los objetivos de geopolítica de estos dos países en la región de Asia del Sur. Esta región destinó en 2010 el 2.4% del PIB al sector militar, mientras que los países de Medio Oriente erogaron 3.3% y América Latina 1.4%, lo cual advierte que la carrera armamentística en esa región registra un comportamiento dinámico.

En el año 2000, la India destinó a la defensa el 4% del PIB y Pakistán 3.1%. En 2009, el gasto militar descendió en la India y Pakistán, al 3% y 2.7%, como resultado de las restricciones impuestas por la recesión global. En 2010, la India aumentó su gasto militar y Pakistán redujo su participación como porcentaje del PIB (Gráfica 4.3).



Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington, D.C, 2012): 309

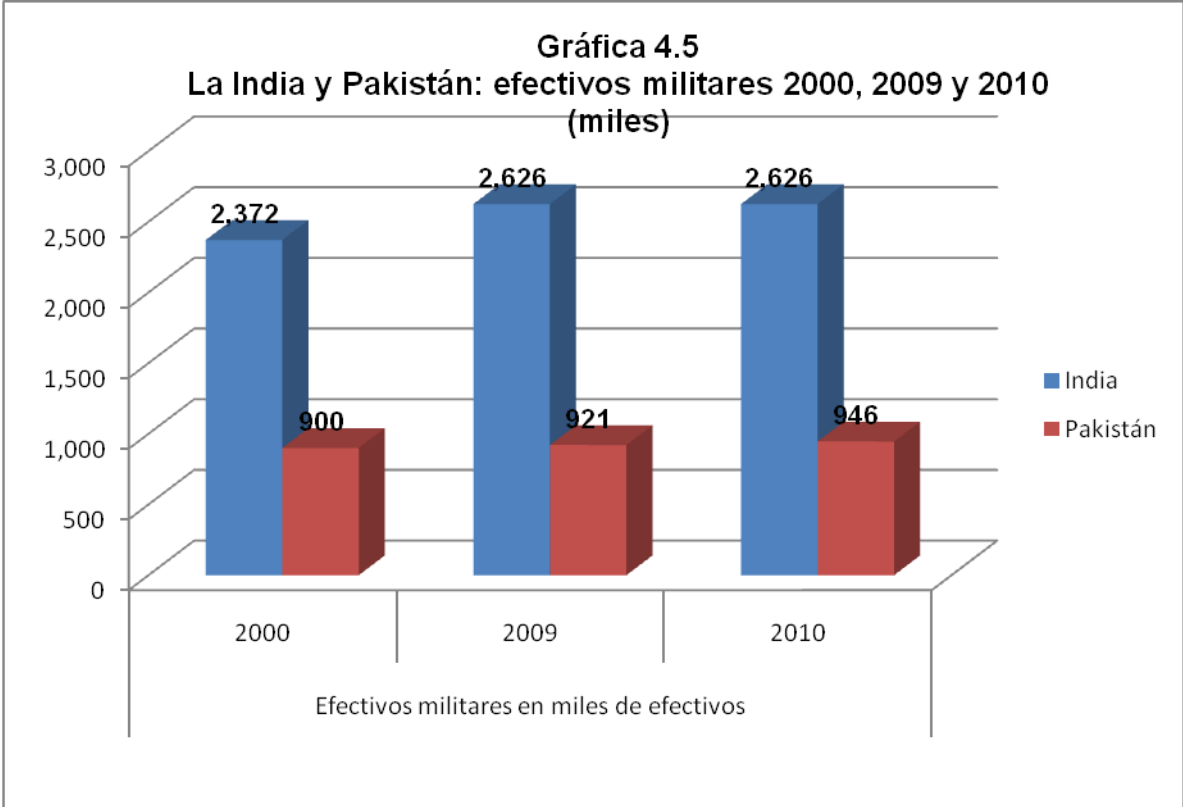
En el año 2000, el gasto militar de la India y de Pakistán como porcentaje del presupuesto del gobierno central fue de 23.4% y 19.5%, respectivamente. Desde una perspectiva comparada, la región de Asia del Sur registró en 2010 el más alto porcentaje de asignación presupuestal para gastos militares a nivel global con 16.2% del total, mientras que por ejemplo la Unión Europea asignó 4.3% del gasto total a defensa (Gráfica 4.4).



Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington, D.C, 2012):309

La India y Pakistán sostienen fuertes contingentes de efectivos militares. En el año 2010, las fuerzas armadas de India totalizaron 2 millones 626 mil efectivos y las de Pakistán 946 mil militares en activo (Gráfica 4.5).

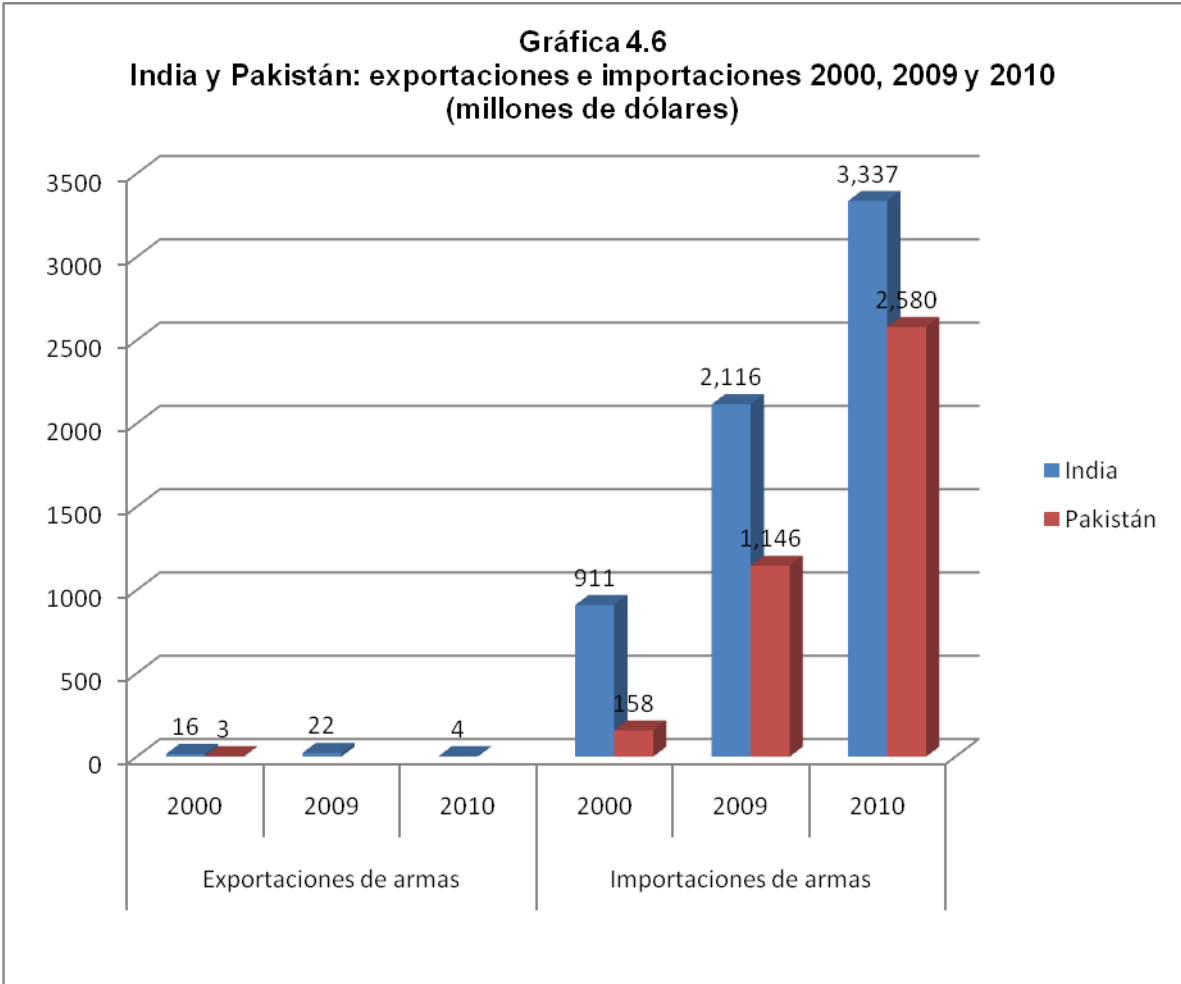
Después de la región de Este de Asia y Pacífico que agrupa alrededor de 7 millones de efectivos militares, la región de Asia del Sur, que es donde están concentradas las tropas de la India y Pakistán, es la que agrupa a los mayores contingentes militares a nivel mundial. Tan sólo India dispuso de 2 millones 626 mil efectivos y Pakistán 946 mil.



Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington, D.C, 2012):309

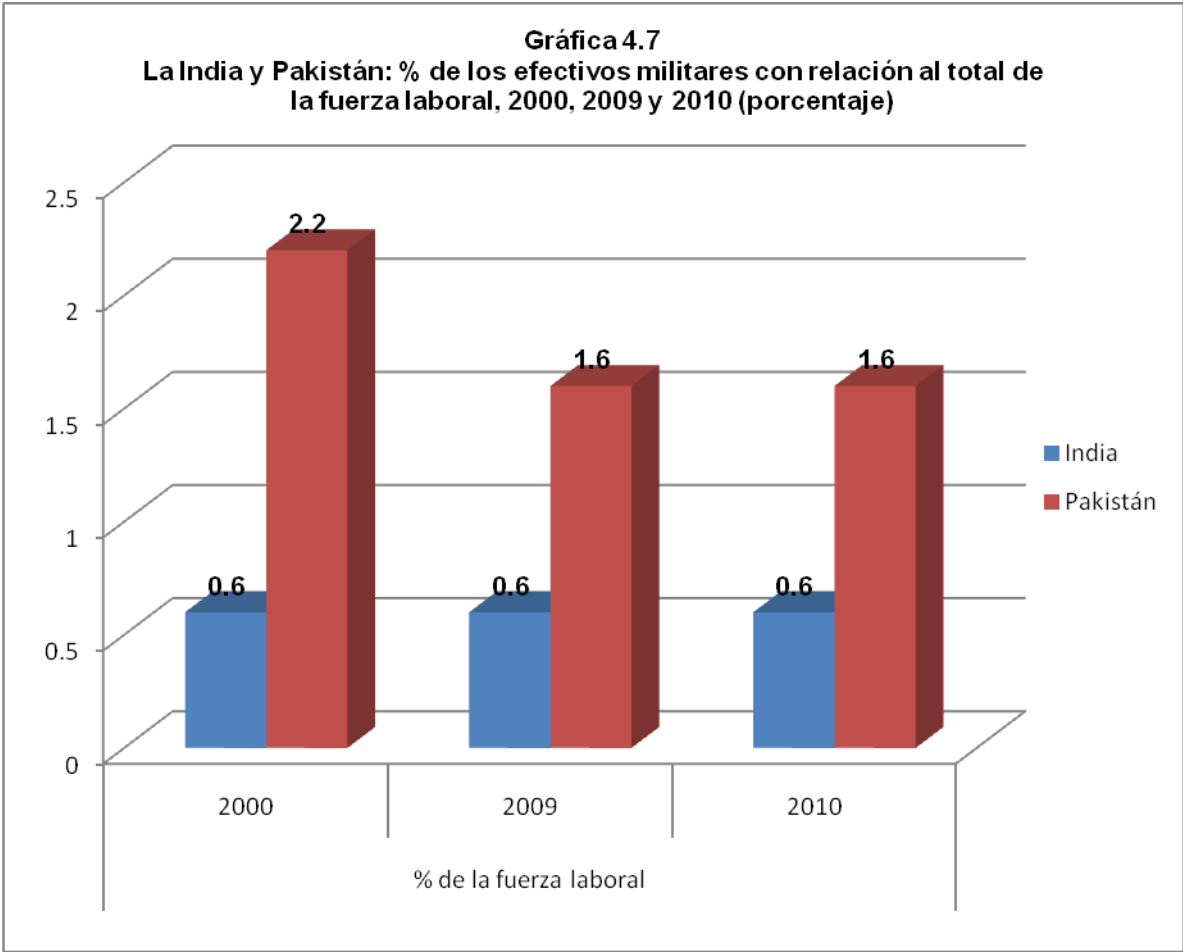
La India y Pakistán son importadores netos de armas, tecnologías y pertrechos militares. Cabe resaltar que Pakistán no es un país exportador de armas e India durante la primera década del siglo XXI generó escasos volúmenes de exportación de armamento. En 2000, las importaciones de armamentos por parte de India alcanzaron los 911 millones de dólares y las de Pakistán totalizaron 158 millones.

Sin embargo, las compras foráneas de la India y Pakistán se han incrementado sustancialmente a finales de la primera década del siglo XXI. Esto es un indicador del crecimiento de las tensiones entre los dos países. En 2009, la India importó 2 mil 116 millones de dólares y en 2010, las compras externas de armamento ascendieron a 3 mil 337 millones de dólares. Por su parte Pakistán incrementó sus compras a mil 146 millones de dólares en 2009 y para 2010 dichas adquisiciones sumaron 2 mil 580 millones de dólares.



Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington, D.C, 2012):310

El impulso a la carrera armamentística en Asia del Sur propiciado por la India y Pakistán, ha hecho que se haya convertido en la segunda región importadora de armamento en 2010, después de Asia del Este y Pacífico, la cual destinó 4 mil 578 millones de dólares. Por el tamaño de la población de Asia del Sur, el porcentaje de la población de Pakistán enrolada en las fuerzas militares con respecto al total de la fuerza laboral, fue 0.6% en 2010, mientras que en la India la proporción fue del 1.6% (Gráfica 4.7).



Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington, D.C, 2012):309

El historiador británico Eric Hobsbawm ha señalado que el peligro efectivo que representan las nuevas redes terroristas para los regímenes de los estados estables del mundo desarrollado, así como para los de Asia, sigue siendo insignificante, ya que al poner a la India como ejemplo, Hobsbawm ha dicho que ese país cuenta con la capacidad de resistencia de un Estado estable. Según Hobsbawm, pese a que en últimos veinte años la India haya perdido a dos dirigentes a manos de asesinos, viva una situación de guerra de baja intensidad en Cachemira y sufra los actos de un amplio abanico de movimientos guerrilleros en sus provincias nororientales, además de los de una insurrección marxista-leninista (naxalita) en algunas zonas tribales, a nadie se le ocurriría decir que no sigue siendo un estado estable con plena capacidad operativa.¹⁹²

4.4 La competencia económica entre China y la India

La comparación de criterios y variables entre actores dinámicos como China y la India, trasciende porque nunca antes habían sido tan significativamente atractivos, no por ser considerados como sujetos preponderantemente económicos o militares, sino porque cuentan con recursos naturales, grandes poblaciones, extensiones territoriales vastas y sistemas culturales avanzados.¹⁹³ Esta competencia o fenómeno característico de nuestros días habrá de establecer las pautas para que

¹⁹² Eric Hobsbawm, *Guerra y paz en el siglo XXI* (Crítica, Barcelona, 2007): 148-149

¹⁹³ Richard E. Feinberg, John Echeverry-Gent, Friedemann Müller, *Economic Reform in Three Giants* (Transaction Book, Washington, D.C., 1990): 3-27.

se lleven a cabo los procesos económicos y políticos que determinarán la estructura mundial en el corto y mediano plazo.

El estudio comparativo entre China y la India indica que China sigue influyendo en las ambiciones de la India. Sin embargo, estos dos países se han acercado de manera muy estrecha junto con otras potencias emergentes, en razón de que el orden político, financiero y económico de la posguerra fría no les es tan favorable para alcanzar sus propias metas nacionales, de ahí que recurran a un multilateralismo menos alineado a los intereses de Estados Unidos o Japón, por ejemplo.

Los acontecimientos del siglo XXI se encuentran determinados por la relación entre el líder mundial, los actores importantes como las multinacionales, los flujos de inversión, la capacidad comercial y la capacidad de acción de los estados competidores. Los objetivos de los estados competidores continúan siendo el incremento de sus capacidades materiales que les permita influir en la toma de decisiones en el nivel internacional, así como la satisfacción de metas internas. Las estrategias y los medios han cambiado a través de las últimas décadas, no obstante la ambición de poder se mantiene como rasgo fundamental actual. La concurrencia de inquietudes compartidas sobre asuntos como la escasez de recursos, el cambio ambiental, la coordinación entre el desarrollo económico y social que, sin duda alguna, rivalizan con respecto al crecimiento, avance tecnológico, oportunidades de empleo, urbanización, mejora de las zonas agrícolas, reducción de las desigualdades sociales, atracción de inversión extranjera, la competitividad de las

empresas, así como mantener niveles deseables de dependencia, es parte de la vigencia de la teoría de la estabilidad hegemónica.

Los retos son la superación del paradigma actual de industrialización, mediante la eficiencia económica y tecnológica que implica un bajo consumo de recursos naturales, disminución de la contaminación ambiental y la reasignación de los recursos humanos y materiales. La unipolaridad ha repercutido en países que demuestran características de liderazgo, ya que es interesante observar en 2008 cómo países de continentes como África y Asia principalmente exponen señales de alto crecimiento económico,¹⁹⁴ lo cual no coincide con evidencia de un mayor desarrollo y seguridad humanos.

Después del desmembramiento de la Unión Soviética en 1991, Estados Unidos como única potencia consideró la necesidad de la promoción de la democracia junto a una diplomacia que garantizara el funcionamiento de las relaciones internacionales en materia de cooperación geopolítica para defender sus intereses. Por su parte, el resto de los países o bloques con posibilidades de hacerlo, como la Unión Europea, se esforzaron en seguir los acontecimientos sin hacer notorias grandes aspiraciones, reconociendo la hegemonía estadounidense, estableciendo canales de negociación e intentando ocultar diferencias sobre temas bilaterales o multilaterales.

¹⁹⁴ The Economist, *The World in 2008* (London, 2008): 105.

Los países activos, en general, pretenden el ascenso de sus naciones considerando las expectativas que han sido manifestadas en la última parte del siglo pasado y en la primera del presente. Existe una desconfianza generalizada con respecto a las bondades que ofrece la cooperación y el libre comercio entre los países, debido a que los cambios en los procesos y estructuras se han dado de manera vertiginosa y simultánea, pero no significa que no se pretenda mantener un grado de estabilidad que abone a la defensa de la estructura capitalista.

Ante estas condiciones, los países han adoptado estrategias cautelosas para ser partícipes del desarrollo económico creado por la interdependencia o globalización. Las acciones muestran que ante la vertiginosidad de la competencia, el precipitar decisiones políticas y económicas conduce a consecuencias que pueden impactar en los estados de diferente forma.

La India y China son estados económica y culturalmente heterogéneos y han creado mecanismos políticos para enfrentar su tamaño y diversidad. Después de la Segunda Guerra Mundial, sus economías permanecieron casi cerradas pero su diplomacia internacional siempre ha aspirado a la prominencia mundial, ya que estas características comunes han creado desventajas y alternativas para ajustarse a la realidad actual. Los dos modelos tradicionalmente habían elevado el papel del Estado y la propiedad social y es muy probable que lo sigan haciendo.

Como ya hemos señalado anteriormente, la India es un mosaico de diferentes grupos étnicos, religiosos y lingüísticos. China probablemente es más homogénea en el renglón de las etnias y lenguas con relación a los grupos minoritarios que la habitan.¹⁹⁵ La historia política y económica muestra que la heterogeneidad puede ser muy complicada, si consideramos fenómenos como nacionalismos o separatismos, ya que ambos países enfrentan este desafío, porque los cambios provenientes del exterior provocan alteraciones en los intereses entre diversos sectores y regiones, toda vez que la divergencia de intereses puede alentar a un grupo a incrementar su autonomía para negociar coaliciones políticas y defender sus propias demandas frente a los otros grupos. La estructura gubernamental de la India a nivel central y estatal funciona en razón de amplias coaliciones parlamentarias, sin embargo, resulta particularmente nocivo para ese país la disparidad entre regiones al interior del propio estado-nación.

Cuadro 4.2
Percepción en el exterior de la India y China

<i>India</i>	<i>China</i>
Las potencias tradicionales han tendido a disminuir la importancia de este país, las razones ampliamente conocidas son su constante inestabilidad política, separatismos, crisis internas, desmesurado crecimiento poblacional, debilidad económica e impacto de fenómenos naturales, no obstante que la percepción de sus vecinos regionales ha sido contraria ya que han coexistido con este estado en un ambiente de desconfianza y temor.	China permaneció cerrada al mundo, atendiendo los problemas internos y contemplando la conflictualidad internacional. Ante el deterioro del comunismo de los años noventa que manifestó la corrupción y desigualdad económica de los países participantes de ese sistema, China no estuvo al margen de los temores asociados lo que provocó que tomara las medidas pertinentes, como el endurecimiento de su política interna mediante el fortalecimiento del Partido Comunista.

Fuente: Stephen Philip Cohen, Emerging Power India (Washington, D.C., Brookings Institution Press, 2000): 25-35 y Zbigniew Brzezinski, El Gran Tablero Mundial. La supremacía estadounidense y sus imperativos geoestratégicos (España, Paidós, 1998): 163-177.

¹⁹⁵ Ramiro Calle, *La otra India* (Barcelona, ZETA, 2008), 251-266.

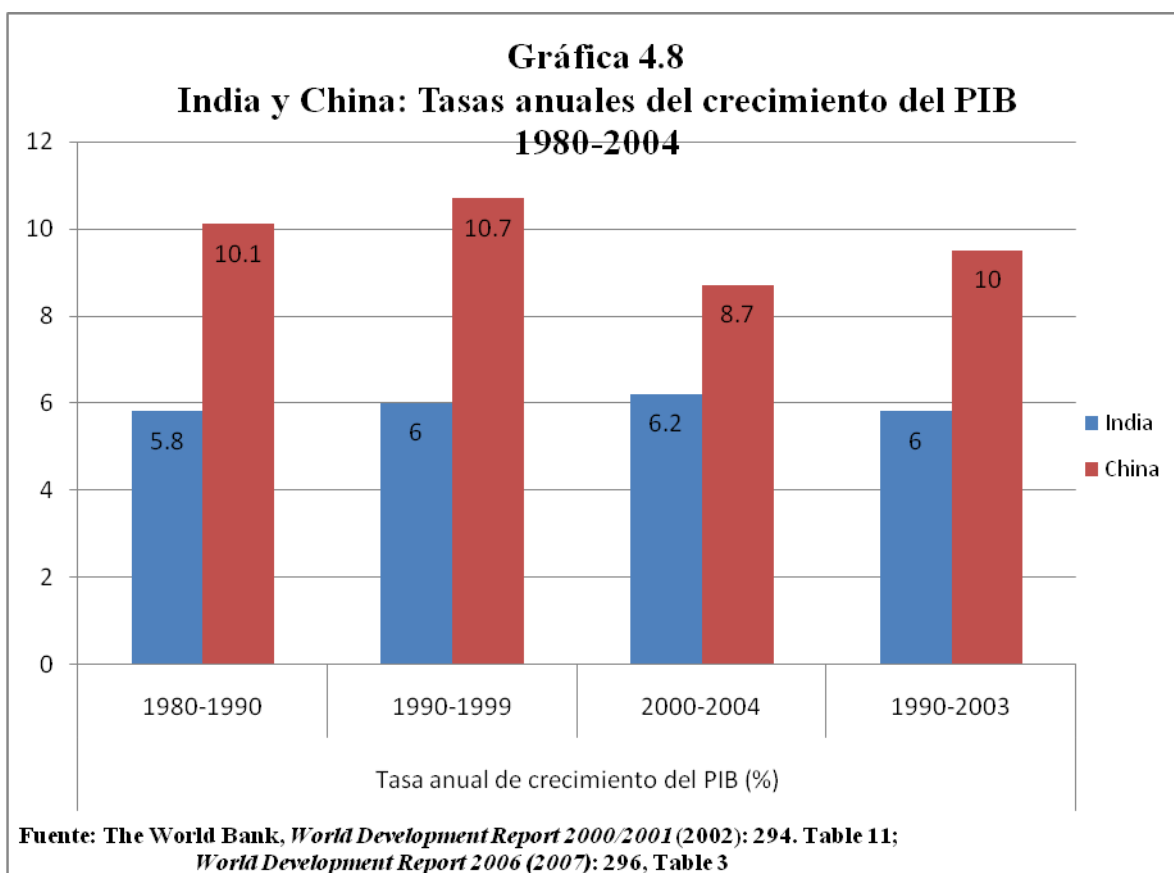
La India y China propiciaron la construcción de su propia maquinaria militar, razón por la que de alguna manera han sido considerados enemigos de actores tradicionalmente poderosos como Pakistán o Estados Unidos. Hoy aparentan insertarse de forma pacífica en el escenario internacional tal vez mostrando una aparente debilidad regional pero con aspiraciones de poderío militar y comienzan a participar en la carrera espacial, a través de ambiciosos programas de ciencia y tecnología que implican altos costos.¹⁹⁶

Los juicios que hacen posible una comparación entre la India y China nos los proporciona la propia competencia intercapitalista, en otras palabras, la estructura sistémica en su dimensión histórica, política y económica. La primera de estas pautas es la tendencia global que moldeó las características políticas y económicas al interior de los Estados, posibilitando la elaboración de las estrategias que mejoraron sus aptitudes facilitándoles la competitividad, y la segunda, el grado de capacidad que cada uno de estos actores desarrolle para atender y resolver problemas derivados de sus agendas internas. Y finalmente, remodelar las relaciones internacionales a nivel regional, es decir a través de su actividad geoestratégica.

Las rutas de desarrollo que han seguido tanto China como la India tienen diferencias muy significativas, a pesar de ello, los resultados económicos obtenidos son

¹⁹⁶ Zbigniew Brzezinski, *op. cit* : 174.

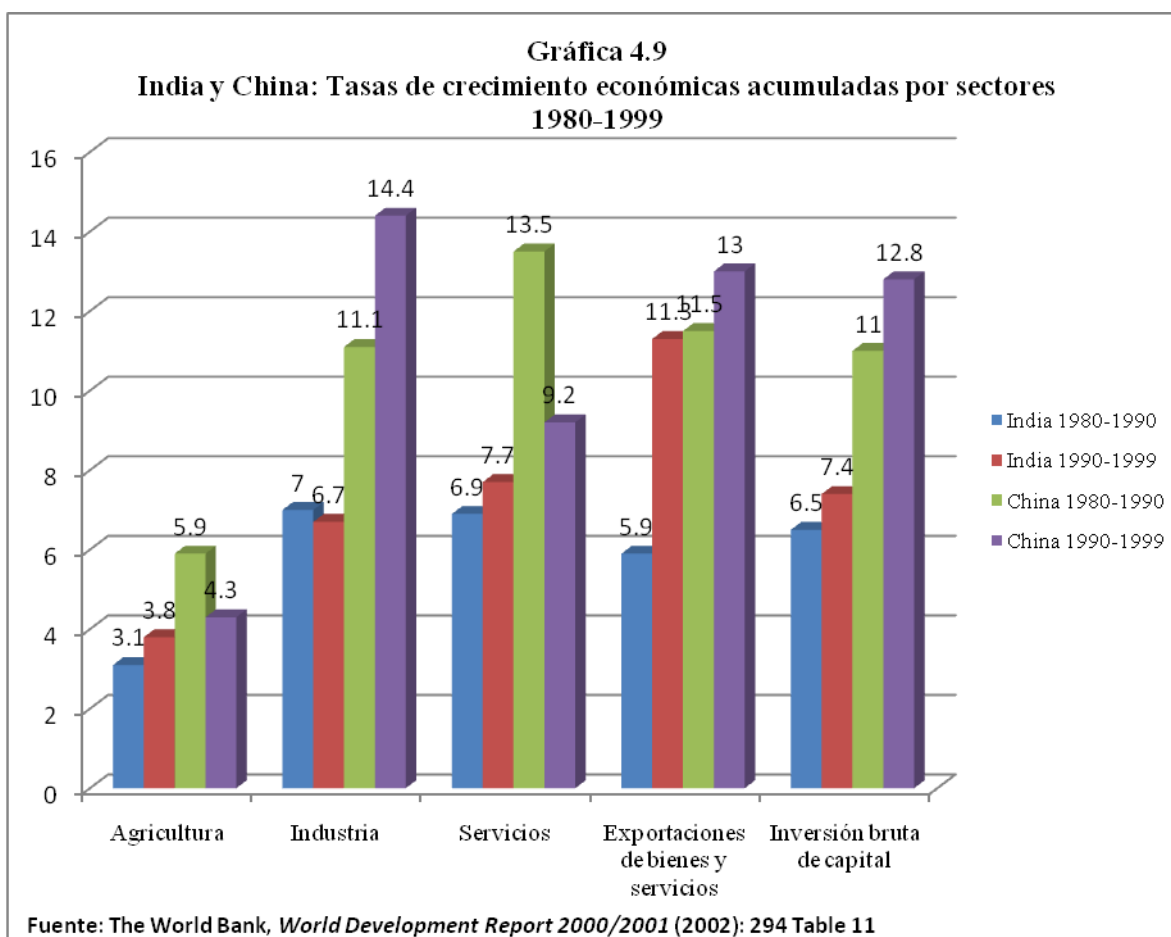
superiores respecto a países latinoamericanos como México. Entre 1980-1990, China creció 10.1% en promedio, mientras que India sólo creció 5.8%. Esta situación no varió demasiado en la década de 1990-1999, ya que la India creció a una tasa acumulada del 6% y China al 10.7%. En los primeros años del siglo XXI, la India creció a un ritmo superior que en el pasado reciente: su crecimiento fue del 6.2%, mientras que el de China se relajó aunque no significativamente, ya que se situó en 8.7%.



Las fuentes internas del crecimiento económico de India y China son diferentes, por ejemplo, el sector agrícola de China durante el decenio de 1980-1990 creció 5.9% mientras que el de la India creció 3.1%. Sin embargo, el sector primario de India

durante 1990-1999 tuvo un repunte considerable ya que creció 3.8%, mientras que el de China descendió para situarse en 4.3%. A pesar de ello la India no basa su crecimiento en el sector agrícola, mientras que por otro lado, China se ha convertido en un país más industrial y urbano.

Es importante destacar que el sector industrial de la India creció a un ritmo un poco menor entre una década y otra, ya que entre 1980-1990 fue de 7% y en la siguiente década se situó en 6.7%. En este sentido, China tuvo las tasas de crecimiento más elevadas, ya que entre 1980-1990, el crecimiento industrial fue del 11% y una década después fue del 14.4%.



La tasa de crecimiento del sector servicios entre 1980-1990 de India del 6.9% fue muy inferior a la registrada en China, que fue del 13.5%, lo cual demuestra que el segundo país tiene un tramo más avanzado respecto al primero, en lo que refiere a la especialización productiva. Lo destacable es que China desciende su tasa de crecimiento de este sector en la década de 1990-1999, a 9.2%, mientras que la India la incrementó al 7.7%. En 1980-1990 la India tuvo una tasa de crecimiento de las exportaciones de 5.9%, que contrasta con la impresionante tasa que alcanzó China que fue del 11.5%; en la década de 1990-1999, la India hizo un esfuerzo por alcanzar a China en lo que respecta a las tasas de exportaciones de bienes y servicios, ya que el país alcanzó 11.3% de crecimiento y el segundo de 13%.

Es importante destacar que las altas tasas de crecimiento económico que han experimentado China y la India desde 1980 están sustentadas en el aumento de la inversión bruta de capital. Por ejemplo, en la India entre 1980-1990 y 1990-1999 las tasas de inversión en maquinaria, equipo y edificios no residenciales pasaron del 6.5% al 7.4%. China tuvo un desempeño aún más espectacular, ya que en estos dos periodos sus tasas acumuladas de inversión bruta de capital fueron del 11 y 12.8%, respectivamente.

La participación en el PIB de la agricultura, tanto en China como en la India, ha mostrado una tendencia decreciente con el correr de los años, aunque es más acentuada en el primer país que en el segundo. En 1980, la contribución de la agricultura en el PIB de China fue del 30% y en 2006 fue del 12%, en la India fue del 38% en 1980, en 1995 del 29% y en 2006 del 18%. En la medida en que China logró la conformación de mayores núcleos urbanos, la población dedicada a la agricultura

fue descendiendo. En el caso de la India, el sector primario sigue siendo un sector que enfrenta serias restricciones productivas, al tiempo que avanza la urbanización. La contribución de la industria en el Producto Interno Bruto en China no ha variado en 27 años ya que ha oscilado entre el 47 y 49%, mientras que en India es del 26-28%. Es importante apuntar que los puntos porcentuales de reducción en el PIB de la agricultura en ambos países los ha recuperado el sector servicios: por ejemplo, este sector representaba en la India el 36% en 1980 y para 2006 llegó al 54% mientras que en China, esta proporción pasó del 21 al 41%, en el mismo periodo. (Cuadro 4.3)

Los flujos de crédito son fundamentales para sostener el crecimiento económico, ya sea por el lado de la oferta como por el de la demanda. Las tasas elevadas de crecimiento de la inversión bruta fija y la expansión del crédito doméstico, indican que estos países utilizan políticas monetarias expansivas y políticas fiscales conservadoras, para impulsar el crecimiento y desarrollo económicos. En la primera década del siglo XXI, la formación bruta de capital como porcentaje del PIB se ha incrementado en China de manera sostenida, ya que pasó del 38% del PIB en 2000 al 45% en 2004. Aun cuando este indicador descendió al 39% en 2005, China sigue mostrando solidez en su crecimiento endógeno.

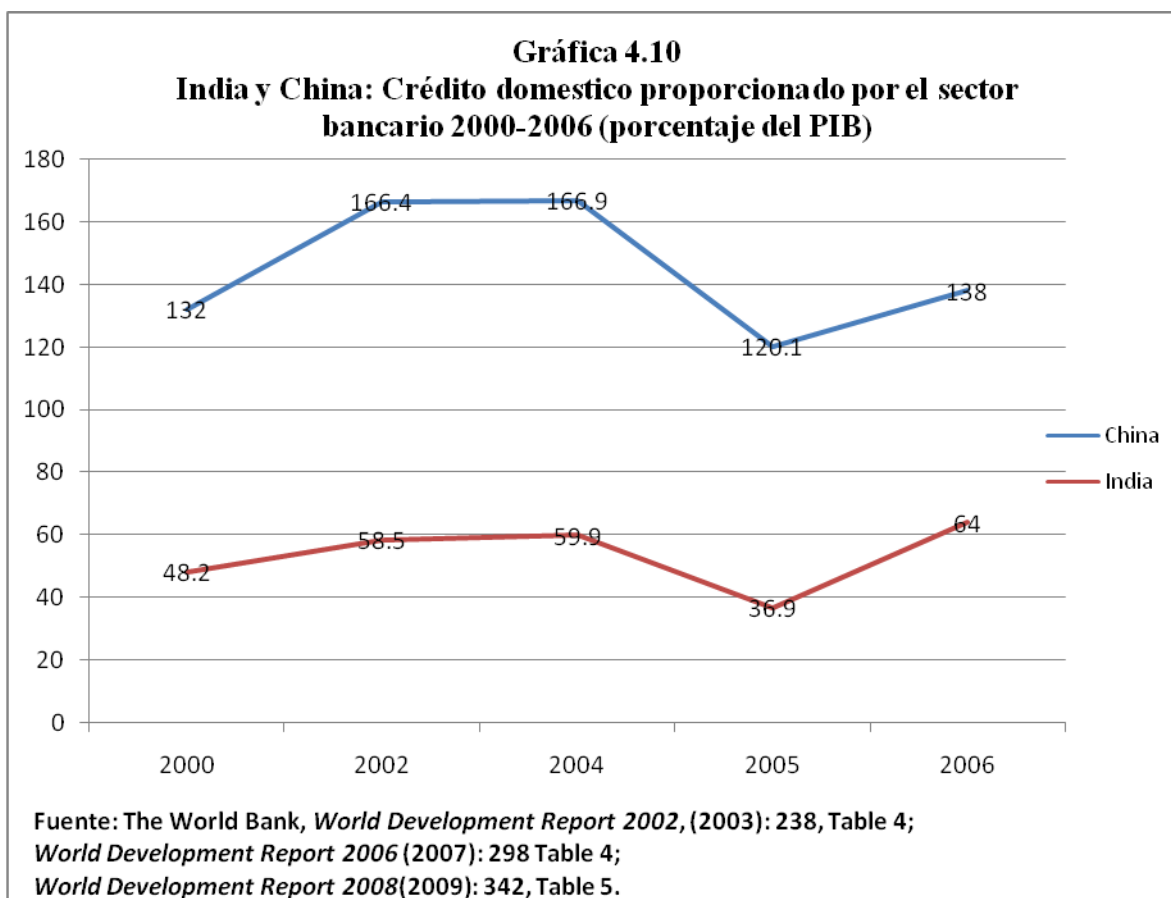
Cuadro 4.3
La India y China: Participación de los sectores de la economía en el
PIB 1980-2006 (porcentajes respecto al total)

Agricultura						
	1980	1994	1995	2000	2004	2006
India	38	30	29	27	22	18
China	30	21	21	16	15	12
Industria						
	1980	1994	1995	2000	2004	2006
India	26	28	29	27	26	28
China	49	47	48	49	51	47
Servicios						
	1980	1994	1995	2000	2004	2006
India	36	42	41	46	52	54
China	21	32	31	34	35	41

Fuentes: The World Bank, *World Development Report 1997 (1998)*: 236, Table 12;
World Development Report 2002 (2003):236, Table 3;
World Development Report 2006 (2007):296,Table,3;
World Development Report 2008 (2009): 340 Table 4.

Otro factor que ha permitido que en los dos países señalados el crecimiento económico se haya mantenido durante la primera década del siglo XXI, está relacionado con las fuentes de financiamiento. En el año 2000, el crédito interno proporcionado por el sector bancario al sector productivo representó en China el 132% del PIB, mientras que en la India fue del 48.2%. En 2003, el sector bancario de China canalizó recursos a la economía equivalentes al 166% del PIB, mientras que su contraparte de India llegó al 58.5%. Este crecimiento se mantuvo en 2004. Sin embargo en 2005, la proporción de crédito interno como proporción del PIB descendió en China y la India al 120% y 37%, respectivamente, pero de nueva cuenta se volvió a recuperar en 2006. En la India, el papel de la banca de desarrollo tiene una contribución marginal pero creciente en el financiamiento de las Pymes, toda vez que el Banco de Desarrollo para las pequeñas industrias (Small Industries

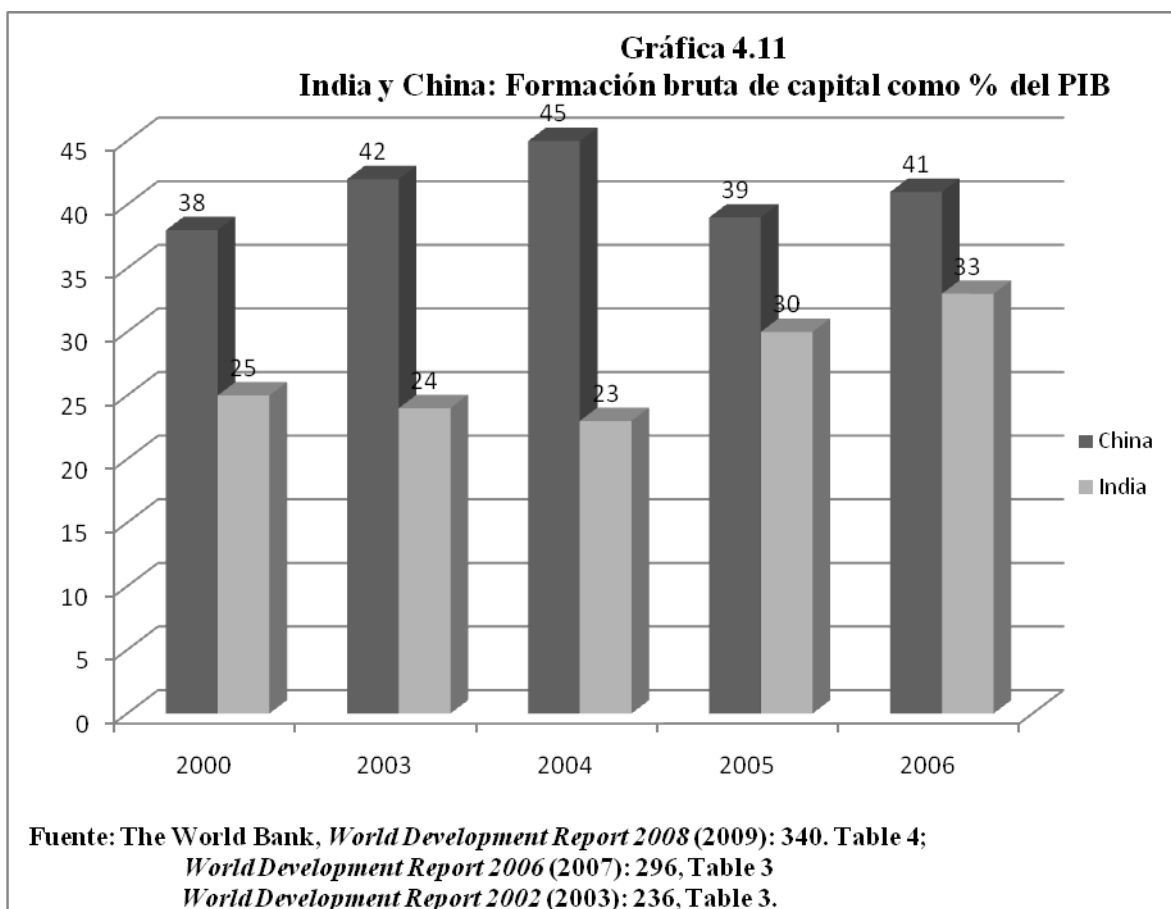
Development Bank of India, SIDBI) creado en 1990, tiene un potencial que no debe ser desdeñado por los países emergentes y desarrollados. En el año 2010, los préstamos de mediano y largo plazo del SIDBI representaron 40% del total de sus créditos otorgados, además que el financiamiento otorgado representó el 0.1% del PIB y el 0.5% con relación a los préstamos otorgados como porcentaje de la formación bruta de capital.¹⁹⁷



Contrario a esta tendencia, la formación bruta de capital de la India descendió como proporción del PIB del 25 al 23% entre 2000 y 2004. Sin embargo, entre 2005 y

¹⁹⁷ Guadagno, Francesca, *The role of industrial development banking in spurring structural change*, serie Inclusive and sustainable industrial development working. Paper series WP8/2016, (UNIDO, Viena, 2016)

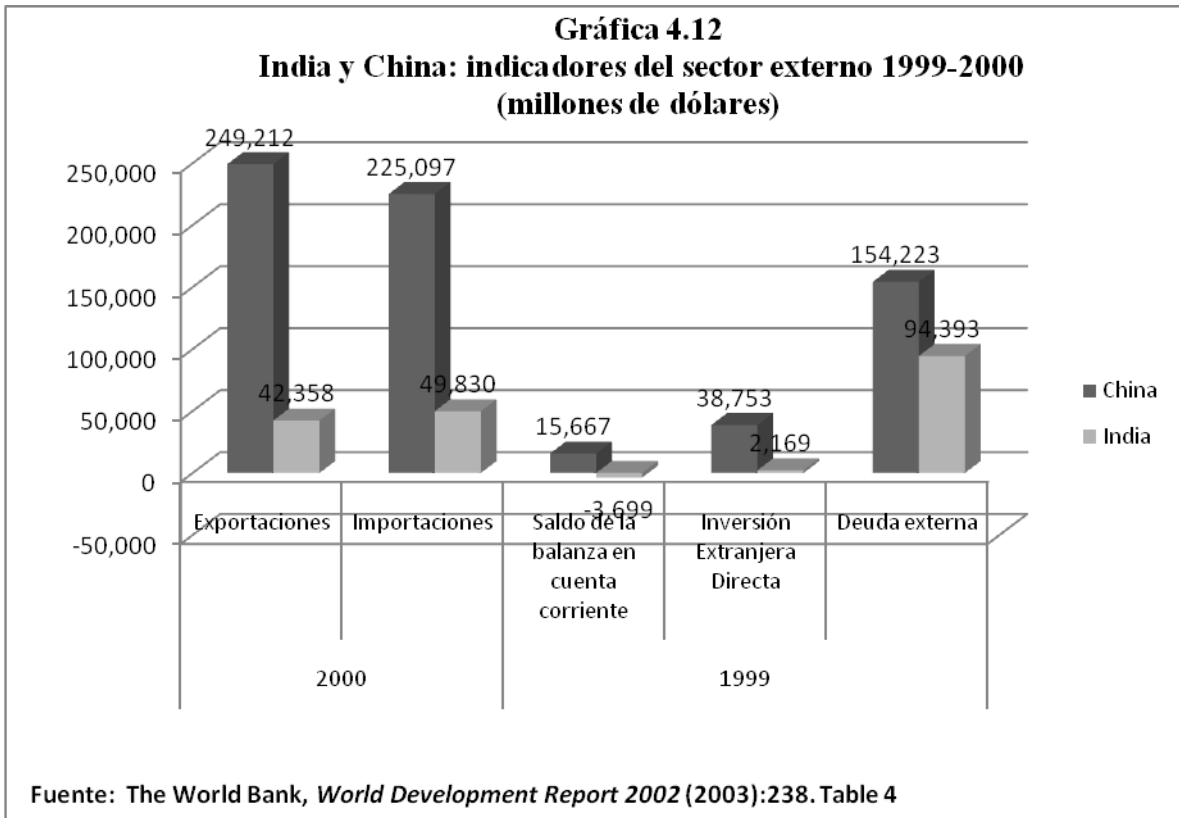
2006, la participación de la formación bruta de capital se incrementó del 30 al 33%, lo cual le da posibilidades a India de mantener su tasa de crecimiento económico para el resto de la primera década del siglo XXI.



A finales de la década de los 90, China se había convertido en una potencia exportadora, situación favorable para un país que aún se encuentra considerado como de ingreso medio por el Banco Mundial. En el año 2000, China exportó 249 mil 212 millones de dólares e importó 225 mil millones. Es importante apreciar que su saldo en cuenta corriente fue superavitario en 15 mil 667 millones de dólares. A diferencia de India, país con un sector exportador modesto, el cual apenas

exportaba 42 mil 358 millones de dólares, cinco veces menos que China, y que tuvo un déficit en cuenta corriente de -3 mil 699 millones de dólares. Es notoria la brecha que existe en cuanto a la captación de inversión extranjera directa que recibieron China y la India en 1999, ya que para la primera fue de 38 mil 753 millones y para la segunda el monto fue de 2 mil 169 millones de dólares, lo cual muestra el grado de maduración de las instituciones chinas frente a las de la India (Gráfica 4.12).

La deuda externa de China y la India pasó a 154 mil y 94 mil millones dólares, respectivamente a principios del siglo XXI. Cabe apuntar que la India sigue una tendencia a aumentar su endeudamiento externo, el cual apenas puede ser cubierto con la mitad de sus exportaciones generadas en el año 2000.



En la primera década del siglo XXI, la India y China arribaron a la escena mundial como importantes actores dentro de la economía y el comercio, en particular, no sin antes señalar que los dos países mantienen grandes diferencias respecto a la forma en cómo se han insertado y obtenido ventajas dentro de la globalización. China, por ejemplo, exportó en 2004 alrededor de 593 mil millones de dólares de mercancías mientras que India colocó en el mercado mundial 72 mil 500 millones (Gráfica 4.6). Es decir, el volumen de productos que China exportó respecto a la India fue ocho veces más. La misma situación la encontramos en el rubro de importaciones. Esto indica que el comercio exterior de China ha logrado tal importancia debido al

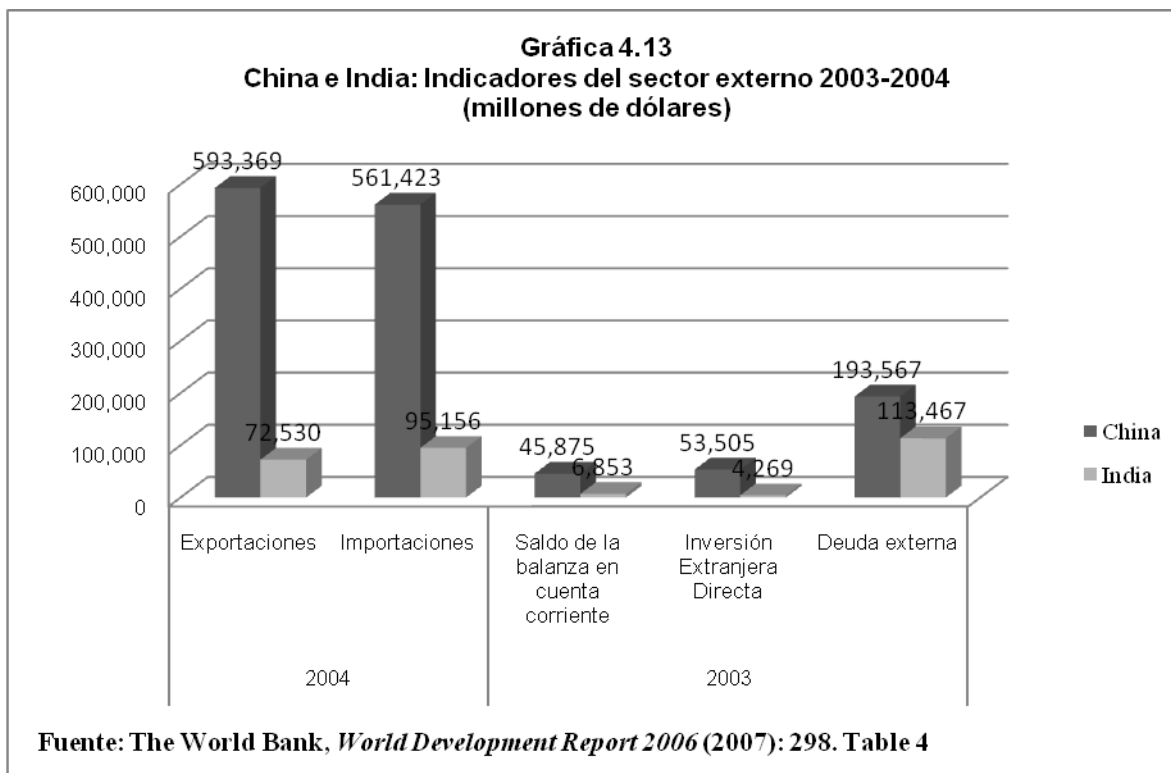
desarrollo industrial endógeno y las condiciones favorables para la inversión extranjera.

China tuvo un superávit en su balanza en cuenta corriente de 45 mil 875 millones de dólares en 2004, mientras que el de la India fue de 6 mil 853 millones. Estos indicadores revelan que China indiscutiblemente mantiene un sólido sector externo, sin menospreciar a India, país que aún no cuenta con una política más activa de penetración en los mercados internacionales, tal como lo ha hecho China. Las razones de que China haya logrado impulsar a su sector externo se encuentran en la utilización de su política cambiaria para subvaluar el yuan, lección que deberá tomar en cuenta la India en el futuro, si aspira a ejercer un liderazgo sobresaliente en el comercio mundial.

China en 2003-04 captó en Inversión Extranjera Directa (IED) 53 mil 505 millones de dólares e India alrededor de 4 mil 269 millones (Gráfica 4.13). China ha recurrido al endeudamiento externo en los últimos años, pero es financiable dado sus superávit externos que tiene. La India tiene una deuda de 113 mil millones de dólares, la cual por ejemplo está muy por encima de sus exportaciones y superávit en cuenta corriente, lo cual le hace aún vulnerable a las crisis y contagios financieros que puedan ocurrir en otros países y mercados.

La apertura china ha estado acompañada por cambios en el marco institucional de inversión extranjera. Desde 1979 se han emitido muchas regulaciones controlando aspectos de la inversión: procedimientos de aprobación de contratos, administración, y trabajo, controles de divisas, fiscalización, transferencia de tecnología, patentes y marcas registradas y relaciones con la burocracia. China ha recibido grandes flujos

de inversión extranjera, porque la participación del número de empresas se incrementó así como el valor de la inversión extranjera directa. Todas las provincias incluyendo al Tibet fueron abiertas a la inversión extranjera, tales inversiones aglutinan una variedad de formas de propiedad.



5.5 Afganistán

Ha sido un país cuya localización geográfica siempre ha despertado la ambición de otros estados para aprovechar su posición como amortiguador y como elemento desestabilizador en problemas concretos. Es un territorio que se encuentra en la parte norte-centro de Asia del Sur, limita al oeste con Irán y al este con Pakistán. Durante el siglo XIX, el problema de las relaciones indo-afganas estuvo relacionado con la rivalidad anglo-rusa; Gran Bretaña expandió su extensión imperial en

occidente, sur y este de Asia, Rusia lo hizo en Asia Central, consecuentemente los dos imperialismos se enfrentaron en el continente asiático. De hecho, en 1853-1856, Gran Bretaña en alianza con Francia y Turquía pelearon contra Rusia en la guerra de Crimea, en particular los británicos temían por la disminución de su dominio en Asia del Sur.

Durante el siglo XIX, Gran Bretaña sostuvo dos argumentos en torno a los beneficios que Afganistán le aportaba: la posición geográfica, es decir su frontera con la India, como amortiguador militar de las ambiciones rusas y su peso para proteger los intereses comerciales británicos en Asia Central.

En el siglo XIX los gobernantes británicos de la India temieron que Rusia lanzara un ataque sobre la India a través de Afganistán, sobre todo porque sentían que el gobierno afgano enfrentaba revueltas internas y existían líderes que controlaban varias regiones como Kandahar, Peshawar y Herat, de ahí que la presencia de las potencias extranjeras como Gran Bretaña no se hizo esperar en dicho país.¹⁹⁸ Los británicos querían debilitar y poner fin a la influencia rusa, así como el debilitamiento de Afganistán, para mantenerlo dividido y controlarlo fácilmente. Antes de la independencia de la India, se registraron tres guerras en territorio afgano, donde las dos guerras que tuvieron lugar en el siglo XIX fueron protagonizadas por fuerzas afganas y británicas en contra de Rusia, y la tercera que tuvo lugar después de la primera guerra mundial, logró hacer a un lado la presencia de Gran Bretaña en dicho país.

¹⁹⁸ Chandra, *Op.cit.*173-178.

Durante la primera década del siglo XXI, la India estableció relaciones con el gobierno afgano de Hamid Karzai después de la caída talibán en diciembre de 2001. La India no envió tropas a ese territorio en apoyo a la invasión de la coalición encabezada por Estados Unidos, a diferencia de Pakistán.¹⁹⁹ Por el contrario la India otorgó 450 millones a Karzai incluyendo la construcción de un tren de Kabul a Kandahar.

5.6 Bangladesh

Bangladesh se encuentra ubicado al norte de Bengala. La mayor parte de su territorio limita con la India, en sólo un pequeño tramo con Myanmar. La creación de Bangladesh ha sido la prueba material contundente de la derrota de Pakistán ante las fuerzas militares de la India, por lo que hay que destacar que Bangladesh ha resistido el intento de unirse con cualquier otro enemigo potencial para limitar el dominio regional de la India. Las preocupaciones regionales de la India en torno a Bangladesh se refieren a su falta de estabilidad y falta de capacidades internas.

Los problemas fronterizos han sido constantes en la relación de los dos estados, así como con Myanmar, por lo que la ubicación geográfica de Bangladesh es de importancia estratégica. Los movimientos separatistas y de autonomía se incrementaron entre las minorías de mizos, nagas y grupos del noreste del territorio. La India envió grandes números de tropas terrestres y aéreas para detener el descontento y los disturbios. El incremento de la violencia y movimientos

¹⁹⁹ La India nunca ha respondido activamente a alguna de las acciones llevadas a cabo por Estados Unidos en su lucha contra el terror global. Véase Rashid, Ahmed, "How Obama lost Karzai," *Foreign Policy* (March/April, 2011):71-76.

separatistas son acontecimientos monitoreados debido a la cercanía social y cultural de la población hindú de Bangladesh que es proclive a migrar a la India por razones económicas, especialmente a Assam, un estado tradicional hindú.²⁰⁰

La India siempre ha estado interesada en una ruta conveniente a sus intereses con facilidades de tránsito a través de Bangladesh y la apertura del tráfico en los ríos. Asimismo, es condicionante el asunto de la administración del agua de los ríos que fluyen desde la India, el Ganges y el Brahmaputra, imprescindibles para la supervivencia de la parte norte de la India. La población bangladeshi se encuentra habituada a la temporada de inundaciones causadas por esos mismos ríos y no ha sido posible una solución definitiva a esta cuestión. La interferencia estadounidense con propuestas de esquemas de administración, las propuestas indias para la construcción de un canal y la disposición de Bangladesh no han sido suficientemente confiables para construir consensos sobre el tema en la región.

5.7 Bután

Es un país que colinda con el territorio de Sikkim, que es un estado de la India ubicado en la cordillera del Himalaya, y con la frontera norte de la India (Assam y Bengala). El espacio se localiza geográficamente entre la India y China. Es un país cerrado que desde 1907 es gobernado autocráticamente y que ha sido lugar convergente para la rivalidad británica, india, tibetana y china.

La India británica estableció relaciones amistosas con el reino a través del gobierno de Bengala, después de su invasión en 1774 hasta 1904, cuando el poder fue

²⁰⁰ Sanjib Baruah, "Separatism militants and contentious politics in Assam, India" (*Asian Survey*, vol. XLIX, Núm. 6 nov-dic, 2009):951-974.

transferido a la oficina de la India británica del estado Sikkim. Durante esta etapa de la historia, Tibet, Bhután y Sikkim mantuvieron nexos auspiciados por la administración británica.

El primer Tratado de Paz entre los británicos y las autoridades de Bután fue firmado en 1817, el cual fue un instrumento mediante el que los británicos les devolverían la frontera bengalí, cuyos territorios habían sido arrebatados por los bengalíes. Los vínculos fueron poco satisfactorios después de 1815 por problemas limítrofes, pero en 1949 el acuerdo inicial fue reemplazado por otro que consagró la interferencia india en la política interna de Bhután quien mantendría el estado de aislamiento, pero la India se encargaría de su defensa y asuntos exteriores.²⁰¹

Durante la década de los años noventa, grupos insurgentes trataron de presionar al gobierno de Delhi desde Bhután instalando campos de entrenamiento, pero en 2003 los espacios fueron cerrados. En 2007, los dos estados firmaron un nuevo tratado en el que se estableció que Bhután controlaría su seguridad nacional y su política exterior. No obstante, el documento aseguró que las dos partes continuarían con la cooperación en asuntos relacionados con el interés nacional. Es notable que India comprometió a Bhután a prohibir dentro de su territorio las actividades contrarias a los intereses de la seguridad nacional india.

²⁰¹ Pradyumna P, Karan, *The Himalayan Kingdoms: Bhutan, Sikkim and Nepal* (New Jersey, N. Von Nostron Company INC, 1963): 52-55.

5.8 Nepal

Es un país interior situado en las laderas meridionales del Himalaya, limita al este, al sur y oeste con la India y al norte con el Tíbet chino. Aunque Nepal nunca fue parte de la India británica, el deseo de extensión imperial hacia el norte siempre constituyó una amenaza para el reino. El valle de este territorio había sido conquistado en 1768 por los gurkhas, una tribu del Himalaya Occidental, ellos habían logrado la constitución de un ejército poderoso y se habían extendido hacia Bhután en el este hasta el río Sutlej en el occidente.²⁰²

En octubre de 1814 un choque entre policía fronteriza de los dos territorios terminó en guerra, los británicos esperaban el éxito, pero los gurkhas se defendieron con la consecuencia de que el ejército británico fue vencido varias veces. A largo plazo estos guerreros no podían sobrevivir, los británicos eran superiores en número, recursos y materiales, por lo que finalmente en abril de 1815 las fuerzas gurkhas se rindieron. El reino aceptó un jefe británico, cedió el distrito de Garhwal y Kumaon y dejó de reclamar las áreas de Tarai. Gran Bretaña obtuvo facilidades para el comercio con Asia Central, también sitios para importantes estaciones ferroviarias en las colinas como Simla, Mussorie y Nanital.²⁰³

En 1923 fue firmado un acuerdo entre Nepal y Reino Unido y en 1950 el documento original derivó en otro llamado Tratado de Paz y Amistad entre la India y Nepal. Nueva Delhi continúa influyendo en la política interna y destacables son las siguientes percepciones que tiene dicho país sobre Nepal:

²⁰² Los gurkhas son originarios y fundadores de Nepal. Servidores de las fuerzas armadas de Reino Unido y de la India.

²⁰³ Chandra, *op.cit.*:166-167.

1. Los Montes Himalaya son una barrera contra China. La principal preocupación es que Nepal colapse y Beijing pueda intervenir una vez más en los asuntos de Asia del Sur como lo hizo en el Tibet en 1950.²⁰⁴

2. El crecimiento de la insurgencia maoísta en ese país condujo al temor de que grupos extremistas utilizaran el territorio como base de operaciones.²⁰⁵

Desde 2000 la insurgencia y las fuerzas democráticas presionaron a la monarquía, para contrarrestarlas, en 2005 el rey Gyanendra asumió el poder disolviendo al Parlamento. La India ha sido el principal proveedor de armas del rey, aunque temporalmente suspendió el apoyo militar como protesta ante la violenta irrupción en contra de la población. Su posición cambió durante una reunión del primer ministro Manmohan Singh y el rey de Nepal en Yakarta. La India daría su ayuda como proveedor de automóviles todo terreno, chalecos antibalas y vehículos blindados contra minas terrestres, lo cual condujo a la protesta de las fuerzas democráticas porque creían que la India estaba apoyando a la monarquía.

La deposición de la monarquía y la decisión de establecer una república democrática otorgaron a la India la posibilidad de la promoción de la democracia, así como la redefinición de sus relaciones económicas, políticas y culturales.

5.9 Sri Lanka

Es una isla situada en el sureste del Subcontinente asiático que durante la colonización británica fue conocida como Ceilán. Es un territorio estratégico entre

²⁰⁴ Cohen, *op.cit.* 233. Hacia finales del decenio pasado, India consideró el territorio de Nepal como propicio para actividades de inteligencia pakistaní. Un ejemplo fue el robo de un avión de una aerolínea india que despegó desde Katmandú en diciembre de 1999.

²⁰⁵ Tapan Mitra, *India-21 st Century Disconnects. Realities of an Emerging Power* (New Delhi, SAGE Publications India Pvt Ltd, 2009):9.

Asia Occidental y el sudeste Asiático, donde domina la comunidad sinhalesa. Las últimas migraciones indias tuvieron lugar en el siglo XIX, cuando los ingleses llevaron mano de obra para trabajar en las plantaciones de té, estos nuevos pobladores procedían de castas bajas y hablaban tamil. Esta “minoría” tamil obtuvo ventajas de la administración británica y empezó un proceso de autogobierno que finalizó pacíficamente en la independencia negociada de 1948.

A finales de los años ochenta, los líderes tameses reclamaron ser una quinta parte de la población, sus seguidores prácticamente se concentraron en Jaffna en un 92% y formaron una minoría en la provincia del este, en Batticaola y Trincomalee conformaban un 42% de la población; cuando las provincias del norte y este se unieron, la población tamil era el 68%.²⁰⁶

El gobierno siempre negó los reclamos de los Tigres y dividió a la población en: sinhalesa, tameses de Sri Lanka, musulmanes, tameses indios y cristianos. La mayoría de sinhaleses son budistas, la mayoría de las dos comunidades tameses son hindúes.

²⁰⁶ Anirudha Gupta, *Lions and Tigers. The Crisis in Sri Lanka* (London, The Centre for Security and Conflict Studies, 1988). La isla ha sido un mosaico de comunidades relacionadas que han coexistido durante siglos a partir de mitos y tradiciones en torno a la dinastía tamil y a los sacerdotes budistas. Los líderes utilizan este discurso para lograr intereses políticos. Siempre ha existido el debate sobre quiénes fueron los primeros grupos en llegar a la isla hace 2000 años. Tamil Eelam (en tamil: தமிழ் ஈழம், tamil īlam) es el nombre asignado por los nacionalistas tameses al estado tamil a constituir en el Norte y Este de la isla de Ceilán (Sri Lanka). Hasta mayo de 2009, fecha en que fueron derrotados por las fuerzas gubernamentales, la guerrilla tamil dominaba gran parte de estos territorios y se había organizado como un estado de facto, aunque no reconocido internacionalmente, contando con su propio tribunal constitucional, policía, ejército, marina, fuerza aérea, servicio de inteligencia e incluso con su propio banco central, aunque ninguna de estas instituciones había sido reconocidas por el gobierno sinhalés. Además, dependían de la electricidad y las materias primas del área sostenida por el gobierno alrededor de la autopista A9. Tampoco tenían su propia moneda (utilizaban la rupia de Sri Lanka). Los nacionalistas tameses han acusado frecuentemente al gobierno de embargar bienes esenciales a los civiles, oprimiendo a la población. No tiene su propio aeropuerto, por lo que los turistas extranjeros deben ir a través del aeropuerto de Colombo.

El caso tamil es que la lengua y la cultura deben ser la base de la nacionalidad, en 1957, el gobierno adoptó una política única sinhalesa negando la pluralidad cultural de la isla. Las minorías siempre estuvieron marginadas.²⁰⁷

Miles de tamiles de Sri Lanka huyeron hacia Tamil Nadu en la India en 1983 cuando el gobierno de Sri Lanka inició la represión sobre Jaffna, la base de los Tigres del Eelam. La opinión pública en la India, especialmente en Tamil Nadu, favoreció a las personas que compartían el mismo idioma. Las pasiones provocaron que Sri Lanka impusiera un bloqueo a Jaffna. La India envió víveres en barcos pero Sri Lanka lo impidió, después el abastecimiento fue por la vía aérea, el problema con la insurgencia continuó y Sri Lanka se dio cuenta de que el único estado que podría ayudarlo era la propia India.

Richard Jayewardene líder de Sri Lanka, se acercó al primer ministro de la India Rajiv Gandhi y logró un acuerdo en julio de 1987 por el que la armada india ayudaría a Sri Lanka en caso de necesidad. El ejército indio se involucró en actividades militares, por una parte debía enfrentarse a la guerrilla que conocía el terreno, por otra eran vistos con desconfianza por el ejército de Sri Lanka. Premadasa suplió a Jayawardene, y la India estuvo de acuerdo en la retirada completa que tuvo lugar en 1989, así como las elecciones presidenciales. Debido a la participación de la India en este conflicto, es como se puede entender el asesinato de Rajiv Gandhi en 1991.

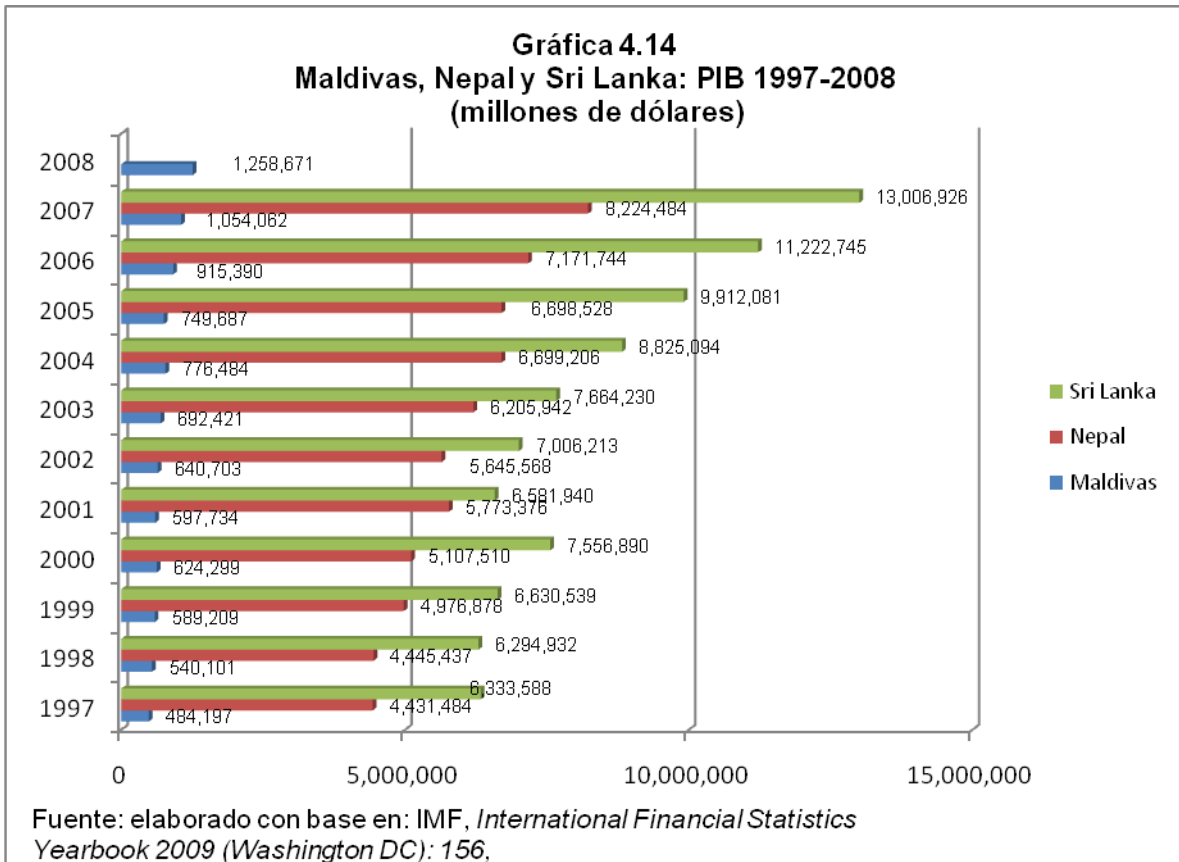
Los Tigres del Eelam representaron una amenaza para la India por la pretensión sería de crear una nueva nación dividida en dos territorios: los distritos del norte de

²⁰⁷ Rodolfo Stavenhagen, *Problemas y perspectivas de los Estados multiétnicos* (Universidad de las Naciones Unidas, 1986): 22-24. Implicaciones para las minorías.

la isla de Sri Lanka; y el estado de Tamil Nadu en el continente. Hasta principios de los años ochenta los tamiles fueron apoyados por su comunidad étnica-lingüística en India. Aparentemente esta lucha ha sido superada en el año 2009, no obstante también terminó con las aspiraciones indias de mostrar sus habilidades en la administración de un conflicto regional, por lo tanto de exhibir su poderío hegemónico.

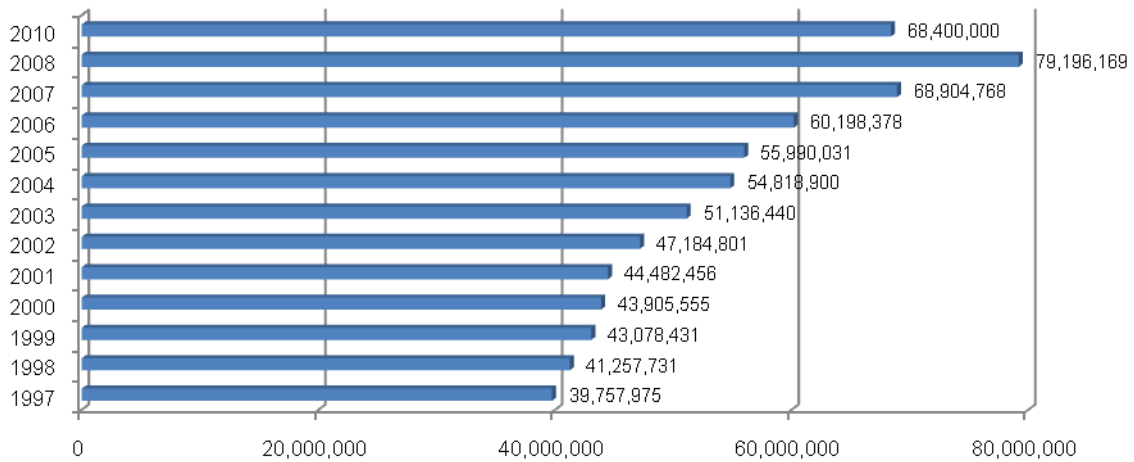
La inversión y el comercio se han incrementado, los vínculos de infraestructura han mejorado así como la colaboración en temas de defensa. La posición india en torno a la guerra civil fue continuar las negociaciones para el establecimiento de acuerdos que dejen satisfechos a todos los sectores de la sociedad de Sri Lanka.

Los vecinos de la India tienen un tamaño muy modesto con relación al Producto Interno Bruto, lo cual tiene diversos efectos en los equilibrios de Asia del Sur. En primer lugar, esto descarta la posibilidad de una competencia con India en el terreno comercial, lo cual favorece las políticas de cooperación y complementariedad entre las economías. El PIB de Maldivas en 2008 fue de mil 258 millones de dólares. En 2007, el PIB de Nepal llegó a 8 mil 224 millones de dólares y el de Sri Lanka a 13 mil 006 millones de dólares, respectivamente (Gráfica 4.14)



Una de las economías más débiles de la región de Asia del Sur como Bangladesh alcanzó un Producto Interno Bruto en 2008 de 79 mil 196 millones de dólares, pero los efectos de la crisis global de 2009, produjeron una reducción del PIB en 2010 que llegó a 68 mil 400 millones de dólares (Gráfica 4.15).

Gráfica 4.15
Bangladesh: PIB 1997-2010
(millones de dólares)

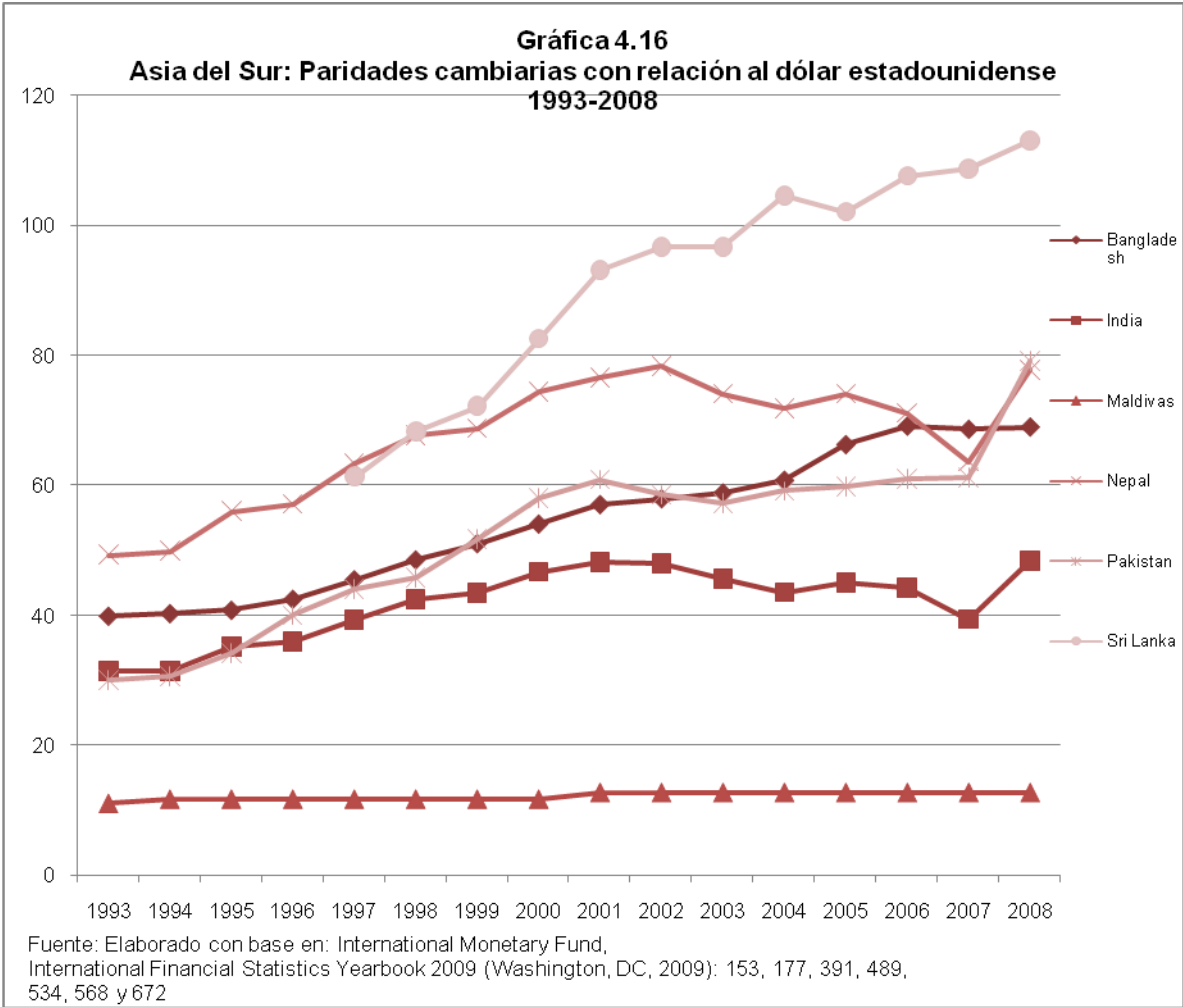


Fuente: elaborado con base en: IMF, *International Financial Statistics Yearbook 2009*
 Nota: Los datos para 2010 fueron tomados de *Pocket World in Figures, The Economist, 2010 Edition*

La región cuenta con economías que sufren procesos de depreciación acelerados frente al dólar estadounidense, como Sri Lanka y Pakistán, y economías con estabilidad cambiaria como Maldivas y la India. La India ha usado su política económica para hacer frente a grandes fluctuaciones de su moneda, lo cual ha sido posible debido a que no acumula procesos inflacionarios ni devaluatorios encaminados a fomentar la competitividad de sus exportaciones. Pero esto no necesariamente será sostenible durante mucho tiempo cuando India requiera ampliar la expansión de las exportaciones de manufacturas y tecnologías de la información.

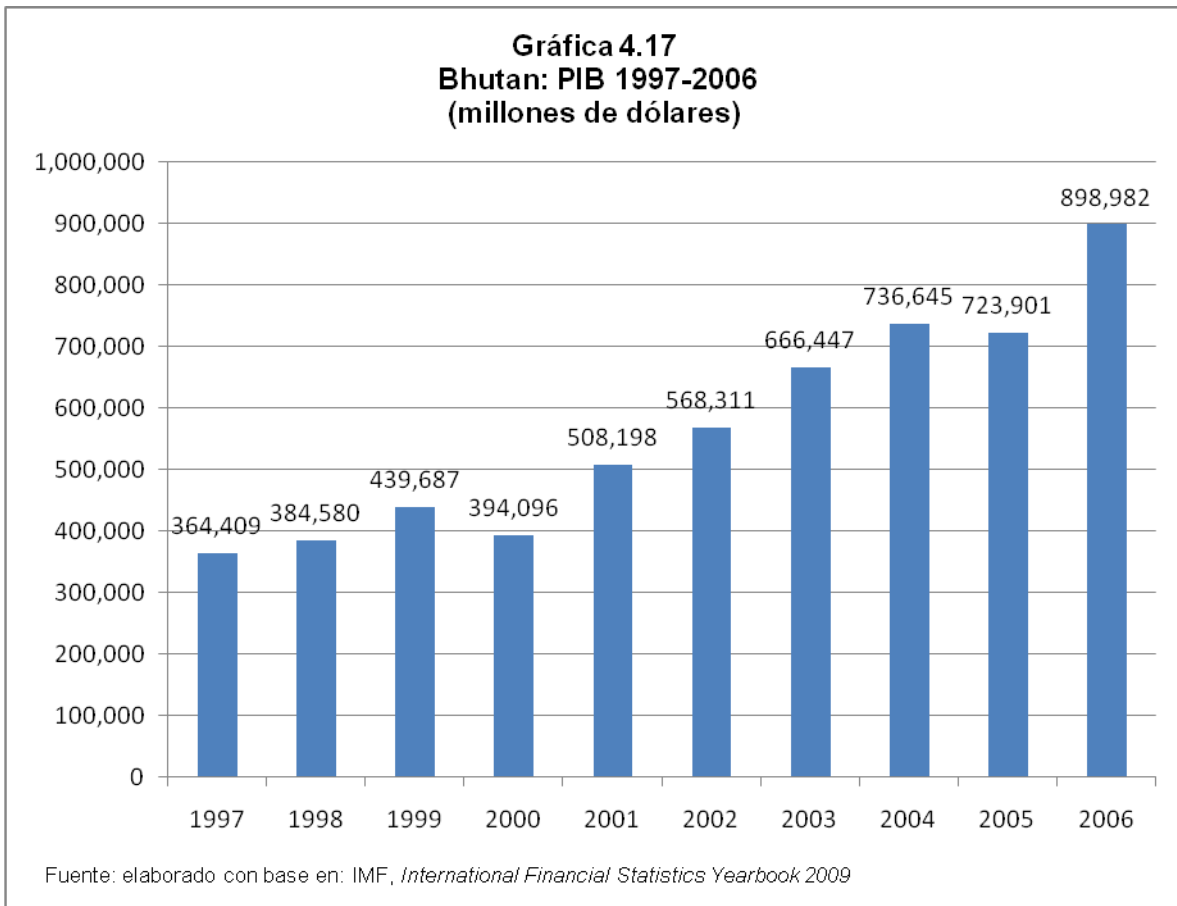
La India ha experimentado procesos de depreciación de la rupia frente al dólar estadounidense en los años noventa como efecto de su crisis de pagos de 1991, sin

embargo, durante la primera mitad de la década del siglo XXI su moneda se ha apreciado considerablemente (Gráfica 4.16). En 2008 volvió a depreciarse la rupia de la India debido a las fluctuaciones cambiarias gestadas por la crisis económica global; Pakistán desde 2007 ha devaluado su rupia de manera precipitada, un tanto por la necesidad de mejorar sus condiciones de intercambio, aunada a la salida de capitales por su inestabilidad interna.



La India, al tener como vecinos a países con bajos niveles de desarrollo, no tiene un incentivo para fortalecer su capacidad exportadora en contextos regionales de baja demanda y con fluctuaciones económicas permanentes. Por ejemplo, el PIB de

Bhután en 2007 alcanzó 898 millones 982 mil dólares (Gráfica 4.17), lo cual habla de la presencia de mercados muy reducidos.

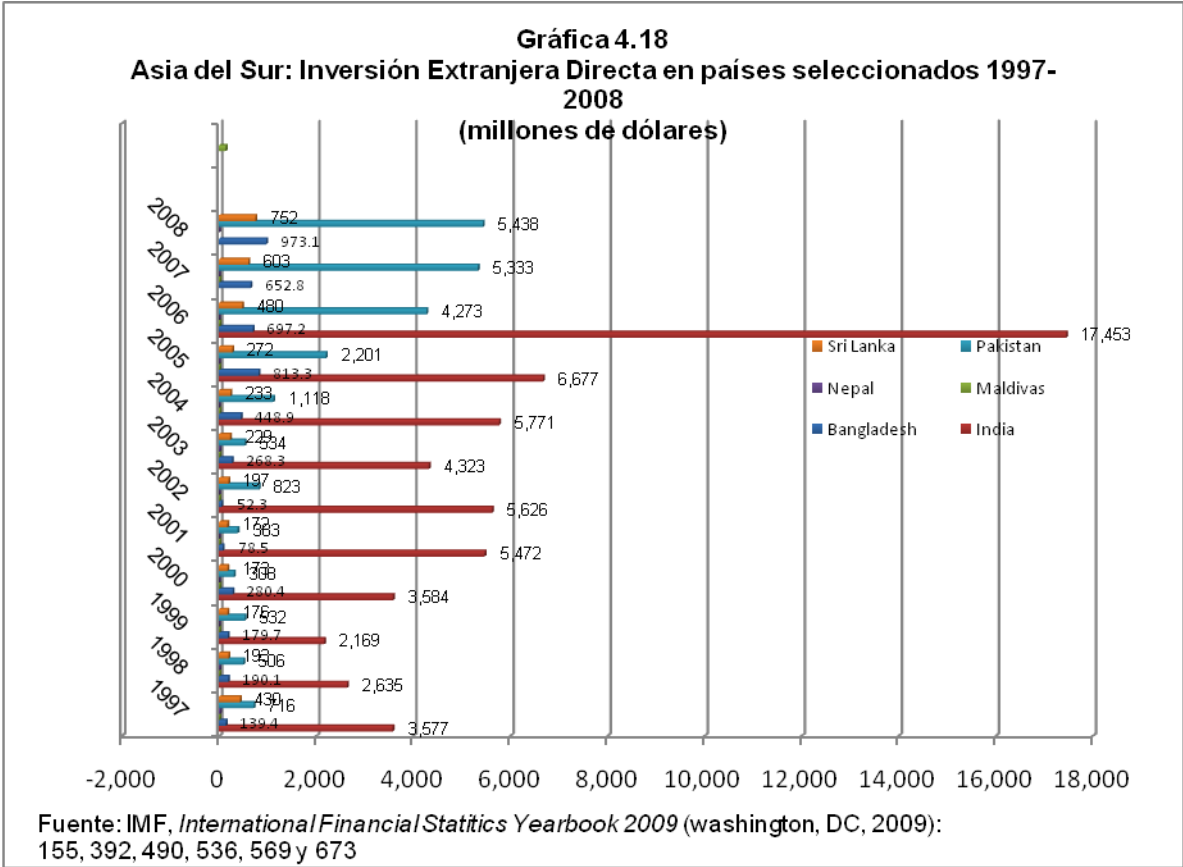


Comportamiento de la Inversión Extranjera Directa 1997-2008

La India es el principal receptor de inversión extranjera directa de la región de Asia del Sur, ya que entre 1997-2006 recibió 57 mil 287 millones de dólares, muy por encima de lo ingresado en Pakistán en dicho periodo cuyo monto ascendió a 22 mil 165 millones de dólares.

Bangladesh recibió 4 mil 774 millones de dólares, Sri Lanka 3 mil 910 millones de dólares, Maldivas 138 millones y Nepal 43 millones (Gráfica 4.18). Hay una desigual

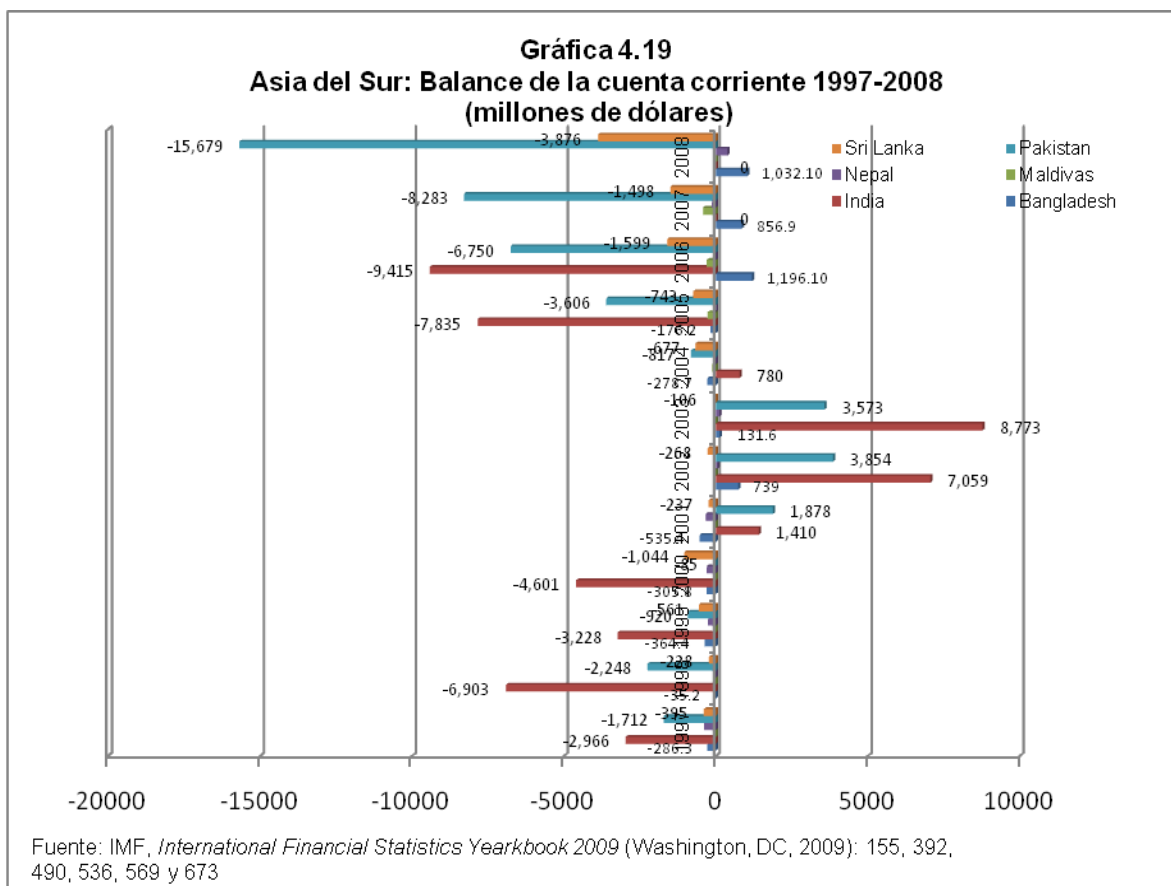
distribución de la IED debido a las capacidades y fortalezas de cada economía y a las instituciones políticas (con los problemas de inestabilidad interna y terrorismo, por ejemplo) que aquí a menudo se toman en cuenta.



Déficit en cuenta corriente en Asia del Sur

La India entre 2002-2003 logró obtener un superávit en cuenta corriente de entre 7 mil y 8 mil 773 millones de dólares; Pakistán entre 2002-2003 logró mantener un superávit de 3 mil 500 millones de dólares. Sin embargo, al final de la primera década del siglo XXI, la situación ha sido más desfavorable para Pakistán. El peor desempeño en déficit en cuenta corriente lo tuvo Pakistán en 2008 ya que éste alcanzó los 15 mil millones de dólares, mientras que en la India su balanza en

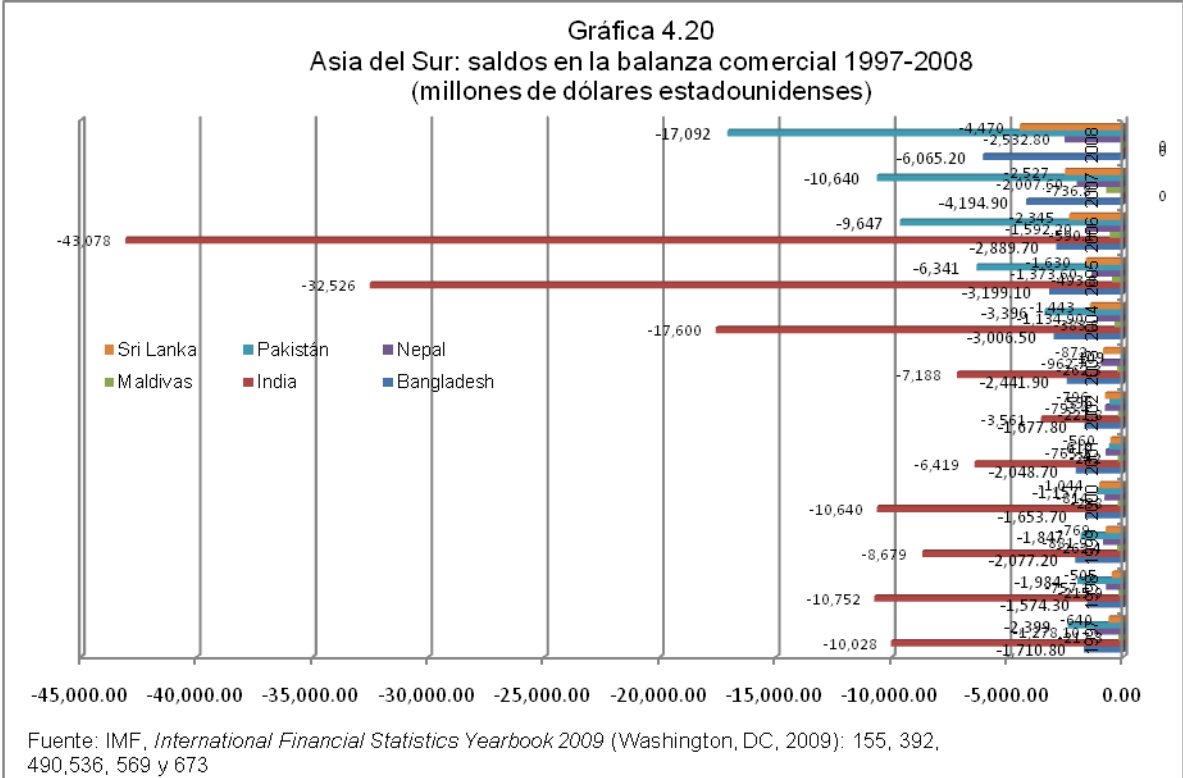
cuenta corriente en 2006 fue deficitaria en 9 mil 415 millones de dólares (Gráfica 5.13).



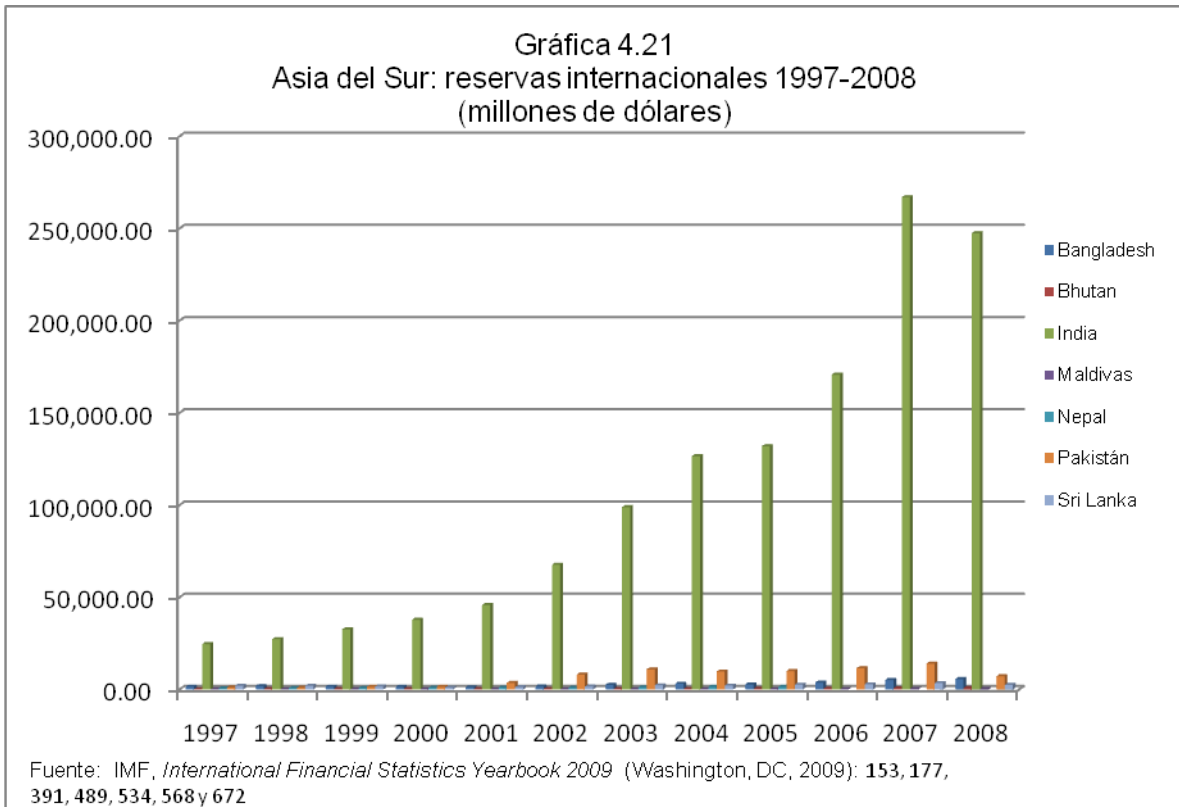
Déficit comercial

A medida que la India crece a tasas económicas muy elevadas, en esa misma proporción crece su déficit comercial; desde 2004, el déficit comercial llegó a los 17 mil 600 millones de dólares, en 2005 alcanzó los 32 mil 500 millones y en 2006 superó los 43 mil millones de dólares; Pakistán entre 2006-2007 el déficit comercial pasó de 2 mil 400 millones a 4 mil 400 millones en 2008, lo cual indica que casi se

duplicó. El resto de las economías mantiene déficits comerciales que reflejan su tamaño (Gráfica 4.20).

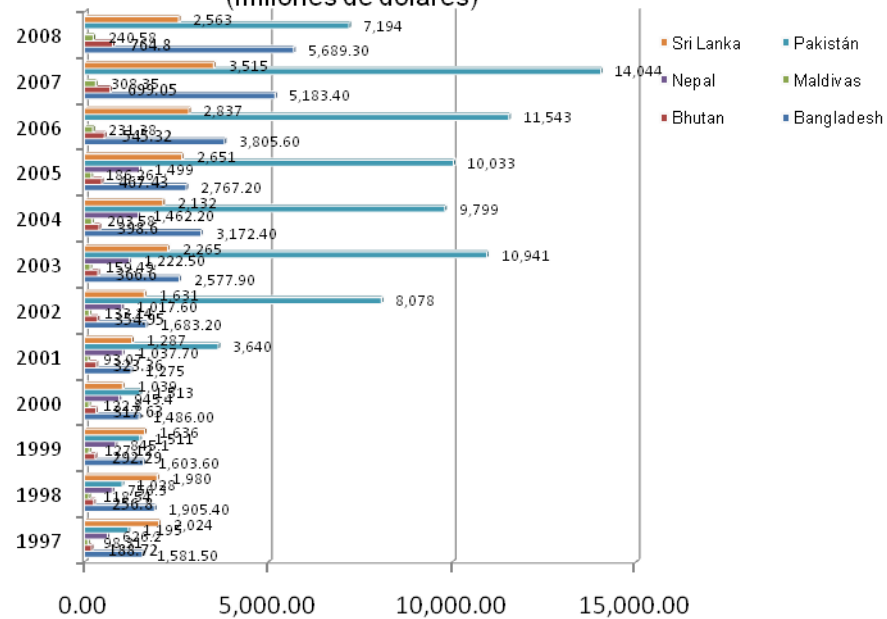


El tamaño de las reservas en dólares de las economías de Asia del Sur equivalieron en 2008 a 263 mil 800 millones de dólares, de las cuales India tiene en su Banco Central 247 mil millones de dólares, lo que representa el 93.7% del total de la región (Gráfica 4.21).



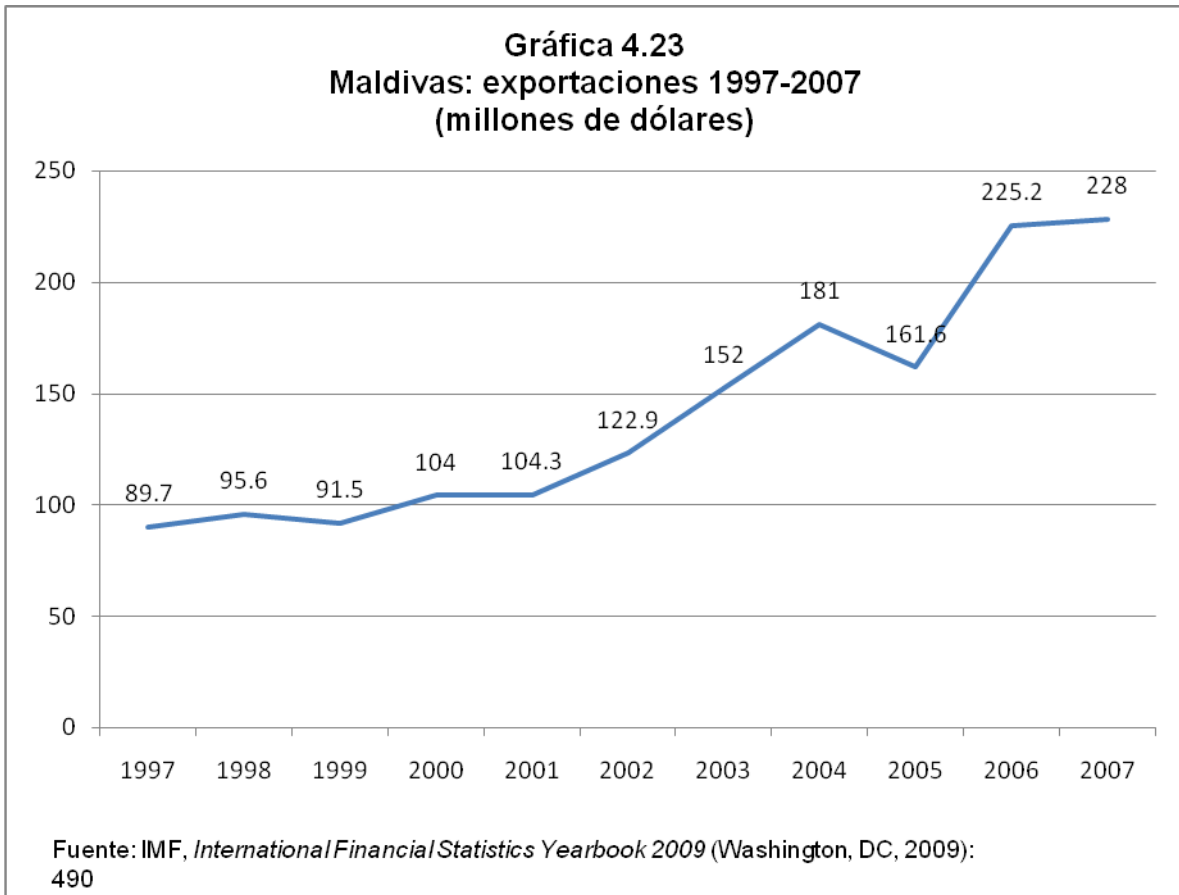
Las reservas de Pakistán pasaron de 14 mil millones en 2007 a 7 mil millones de dólares en 2008, lo cual advierte que este país tiene fugas de capitales. En Bangladesh en 2008 sus reservas alcanzaron los 5 mil 600 millones de dólares. Las reservas de Sri Lanka pasaron de los 3 mil 500 millones en 2007 a 2 mil 500 millones de dólares en 2008 (Gráfica 4.22).

Gráfica 4.22
Asia del Sur: reservas internacionales 1997-2008 sin India
(millones de dólares)

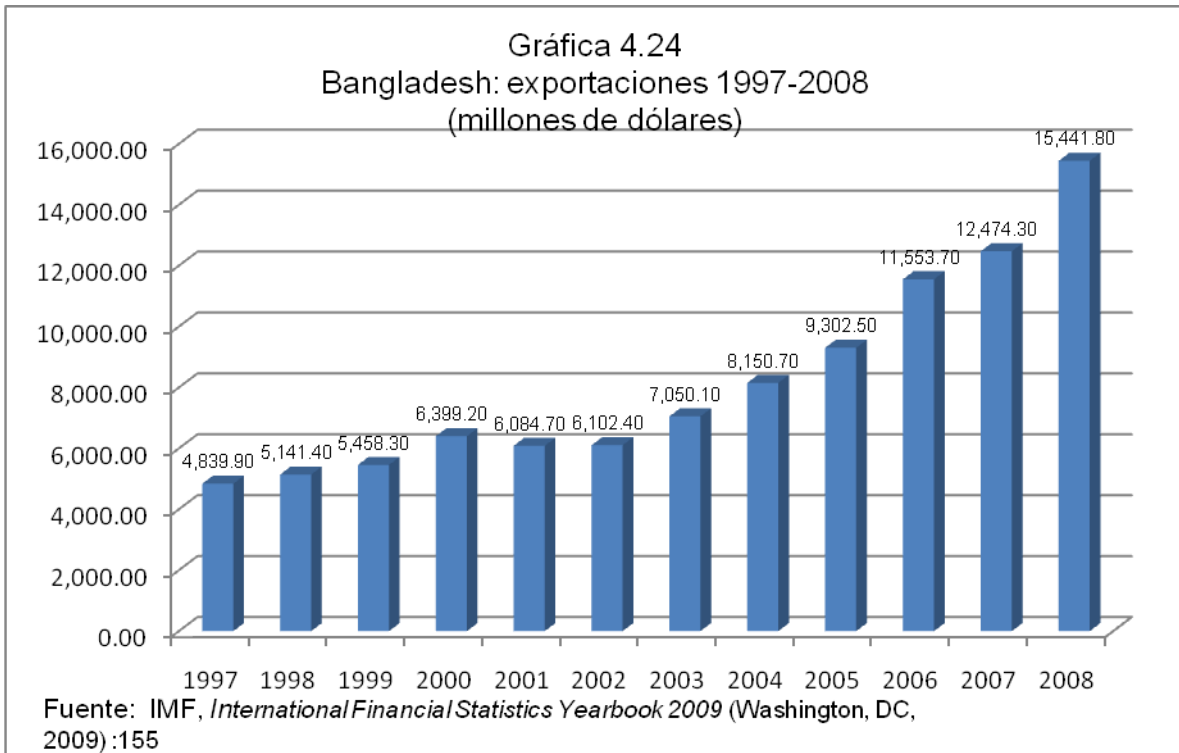


Fuente: IMF, , *International Financial Statistics Yearbook 2009* (Washington, DC, 2009):153, 177, 489, 534, 568 y 672

Las exportaciones de Pakistán crecieron 153% entre 2002-2008; las de India se incrementaron en un 141% entre 2002-2006; las de Maldivas en un 81% entre 2002-2007; las de Pakistán entre 2002-2008 se acrecentaron 114%. Las exportaciones de Maldivas alcanzaron los 228 millones de dólares en 2007 (Gráfica 4.23), lo cual nos habla de la creciente dinámica económica que experimentan algunos países de la región de Asia del Sur.

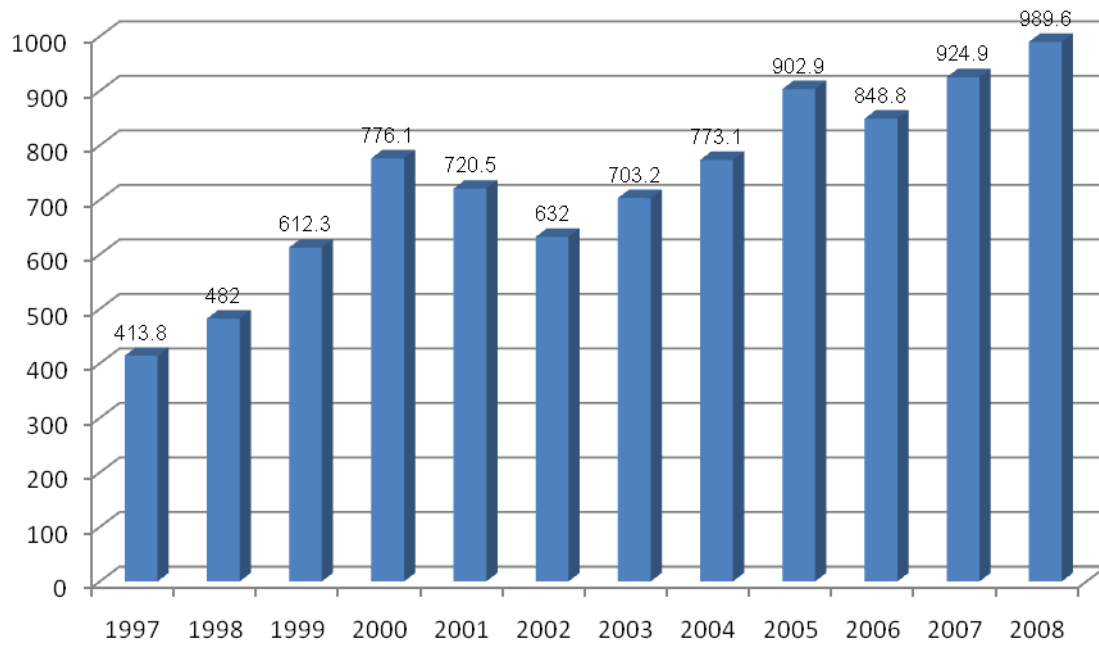


Bangladesh en el periodo 1997-2008 ha visto crecer sus exportaciones en un 219%, dinamismo que comenzó a registrarse en 2003, donde a partir de ese año las exportaciones han crecido anualmente en más de mil millones de dólares en promedio. En 2008 sus ventas al exterior alcanzaron los 15 mil 441 millones de dólares (Gráfica 4.24), una cifra que sigue estando muy por debajo de los niveles de exportación de la India que tan sólo en 2006 sus ventas foráneas fueron de 123 mil 617 millones de dólares. Estas son algunas asimetrías que encontramos en Asia del Sur.



Las ventas de mercancías de Nepal entre 2002-2008 se incrementaron en 56%, por lo que pasaron de 413 millones a 989 millones (Gráfica 4.25), lo cual advierte cómo paulatinamente estos países están ampliando sus capacidades productivas.

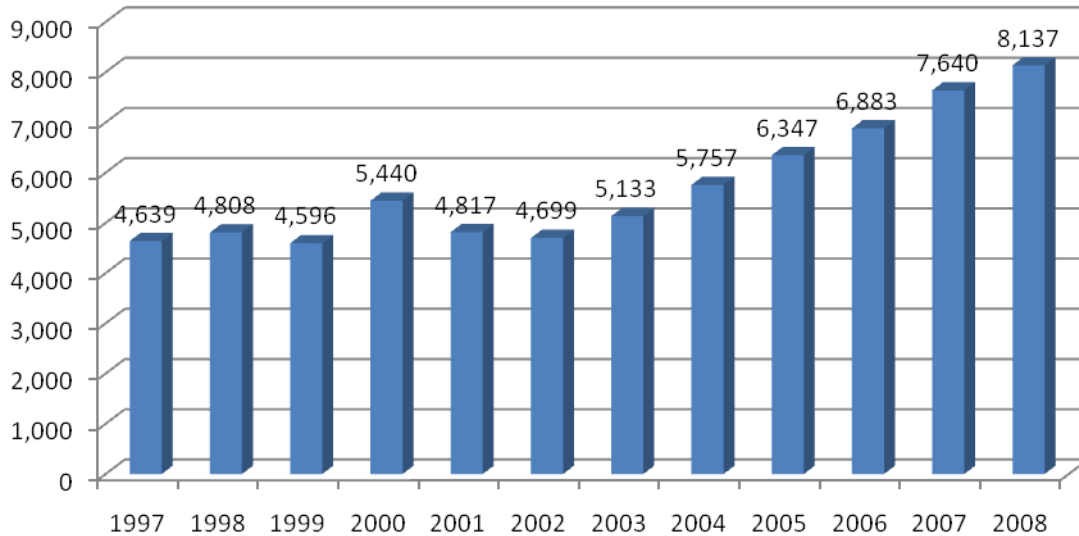
Gráfica 4.25
Nepal: exportaciones 1997-2008
(millones de dólares)



Fuente: IMF, *International Financial Statistics Yearbook 2009* (Washington, DC, 2009): 536

Las exportaciones de Sri Lanka crecieron 75.4% entre 1997-2008, ya que las ventas de mercancías se incrementaron a 8 mil 137 millones de dólares (Gráfica 4.26).

Gráfica 4.26
Sri Lanka: exportaciones 1997-2008
(millones de dólares)



Fuente: IMF, *International Financial Statistics Yearbook 2009* (Washington DC, 2009) : 673

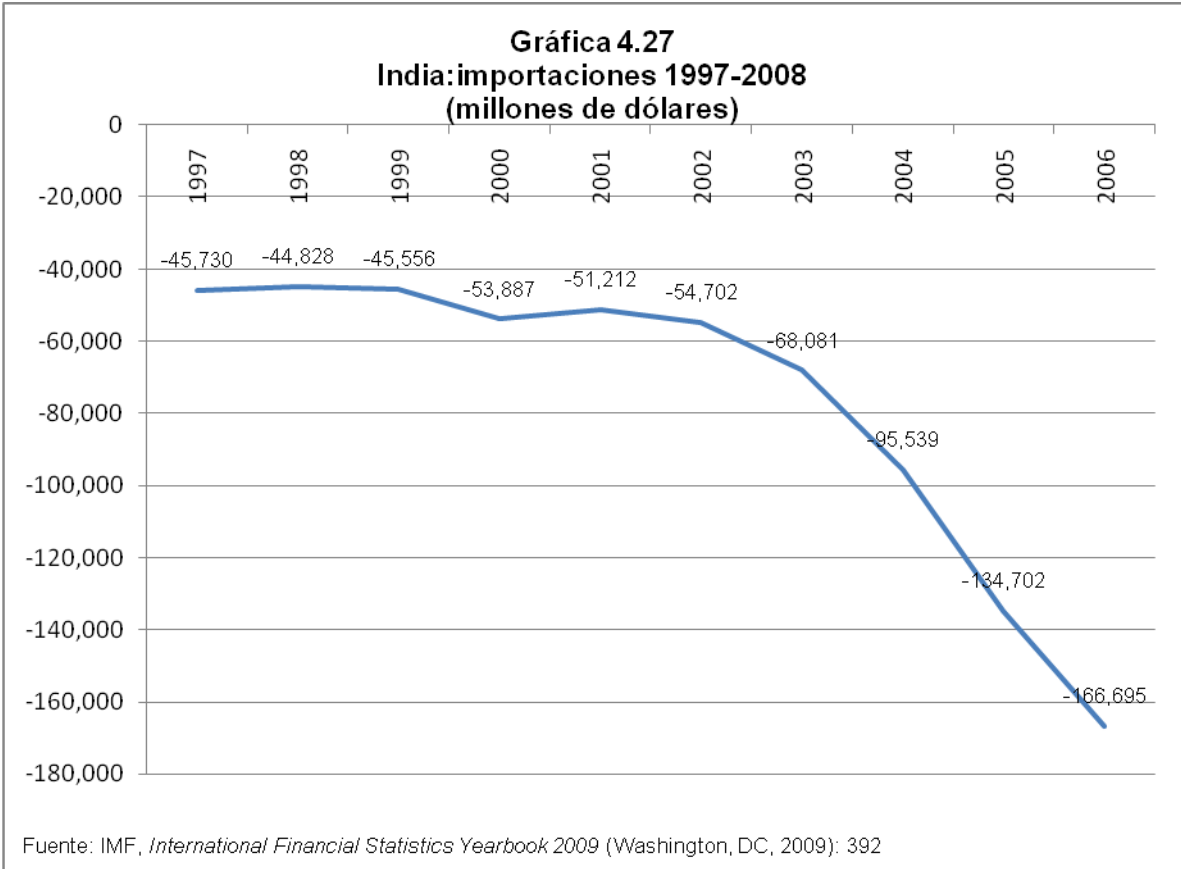
La región de Asia del Sur es altamente dependiente de las importaciones, lo cual habla de que aún no consolida sus procesos de industrialización; sus tasas de importaciones superan a las exportaciones. Las importaciones de Bangladesh entre 2002-2008 se incrementaron en 261%; las de India en 204%; las de Maldivas en 2,058%; Nepal en 146%; las de Pakistán en 266%; y las de Sri Lanka en 129%.

Las exportaciones de Bangladesh tienen como destino Estados Unidos (24%); Alemania (12.3%); Reino Unido (9.7%); Francia (5%) y Bélgica (4%). Es importante señalar que las importaciones provenientes de India representan 18% del total de las compras foráneas de Bangladesh. Los principales destinos de exportación de India son: Estados Unidos (14.4%); Emiratos Árabes Unidos (8.4%); China (7.9%); Reino

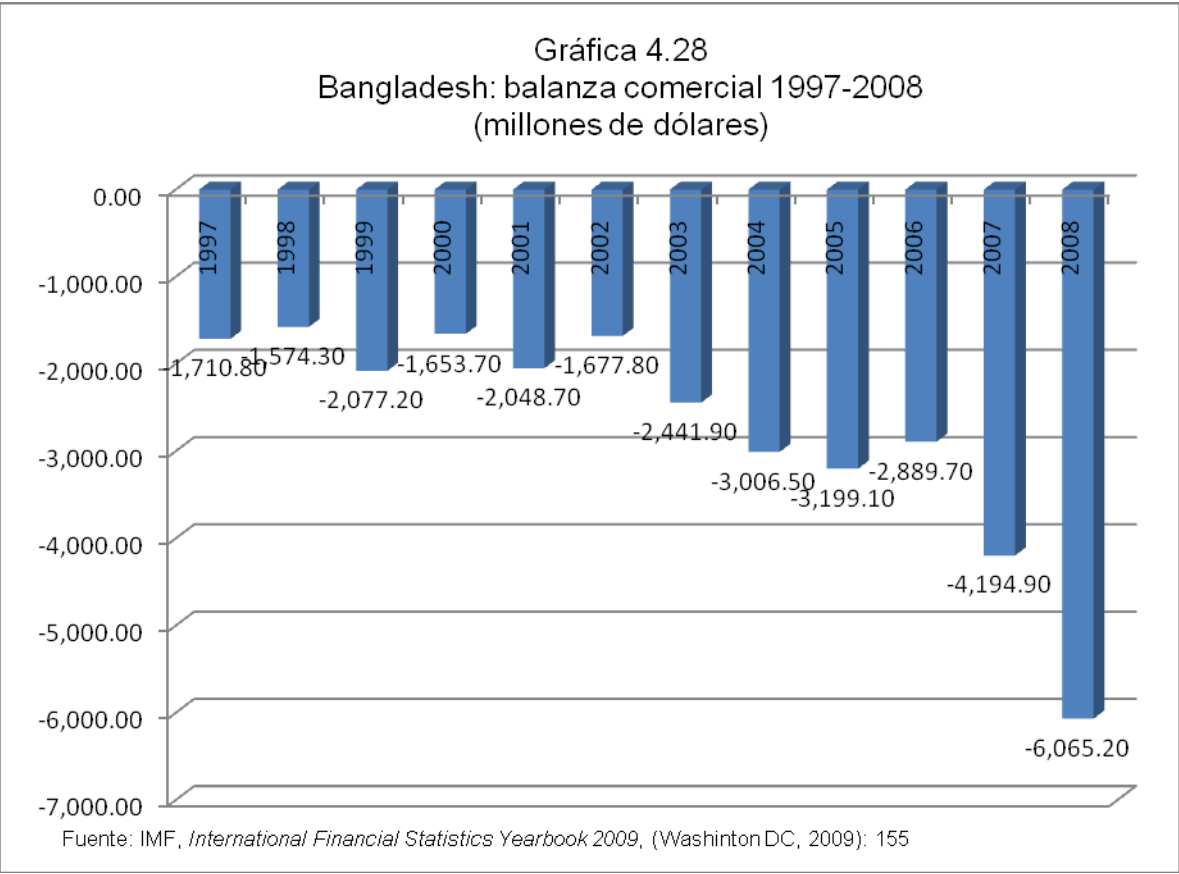
Unido (4.1%). Las importaciones de India provienen de China (10.8%); Estados Unidos (8.1%); Alemania (4.6%); Singapur (4.6%).

Los principales mercados de exportación de Pakistán son: Estados Unidos (19.5%); Emiratos Árabes Unidos (11.3%); Afganistán (8.8%); China (5.7%); Reino Unido (5.2%). Las importaciones de Pakistán provienen de China (19.8%); Saudí Arabia (12.4%); Emiratos Árabes Unidos (11.5); Estados Unidos (6.9%); Kuwait (5.6%).

Las importaciones de la India en 1997 fueron de 45 mil 730 millones de dólares, pero conforme el país fue incrementando sus tasas de crecimiento económico, las compras del exterior se acrecentaron considerablemente. En 2003, las importaciones ascendieron a 68 mil millones de dólares, y para 2006 el monto llegó a 166 mil 965 millones de dólares (Gráfica 4.27).

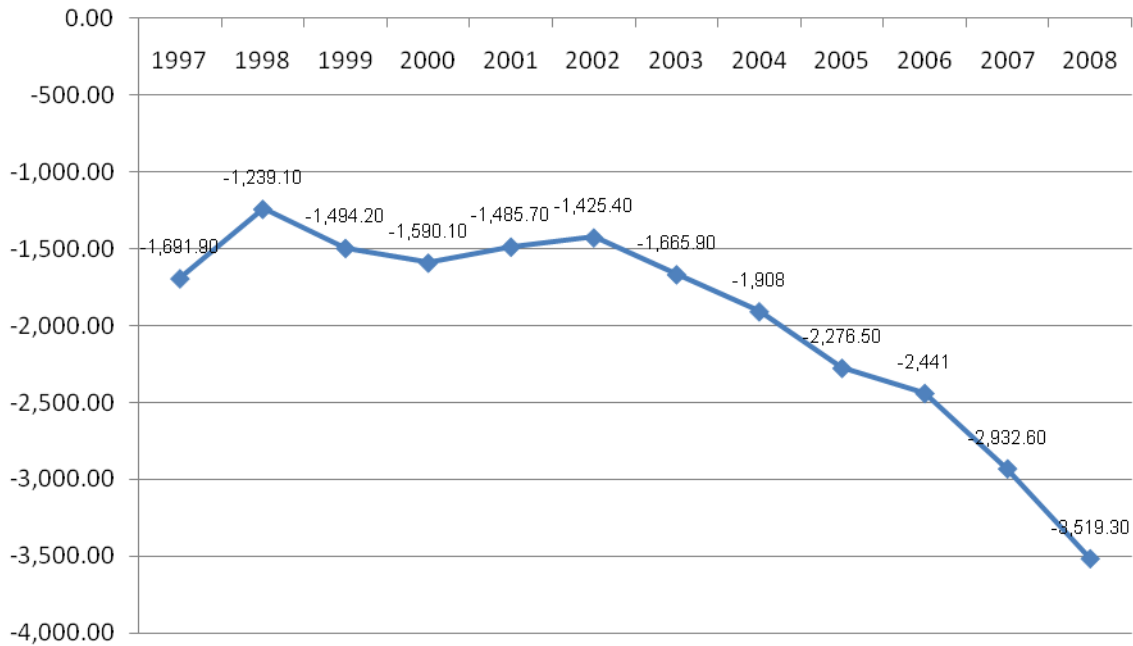


Igual fenómeno ocurre con Bangladesh, ya que al aumentar el ritmo de sus exportaciones, el crecimiento de las importaciones también crece, pero sigue manteniendo amplios márgenes deficitarios en su balanza comercial. En 2008, la balanza comercial tuvo un déficit de -6 mil 025 millones de dólares (Gráfica 4.28), lo cual habla de un crecimiento del 100% entre 2004-2008.



Nepal es un caso dramático de dependencia del exterior, ya que por mucho las importaciones superan sus exportaciones. Históricamente, Nepal mantiene fuertes desequilibrios externos. En 1997 sus importaciones ascendieron a mil 691 millones de dólares, mientras que en 2008 éstas totalizaron tres mil 519 millones de dólares (Gráfica 4.29) , lo cual representa tres veces el monto de sus exportaciones.

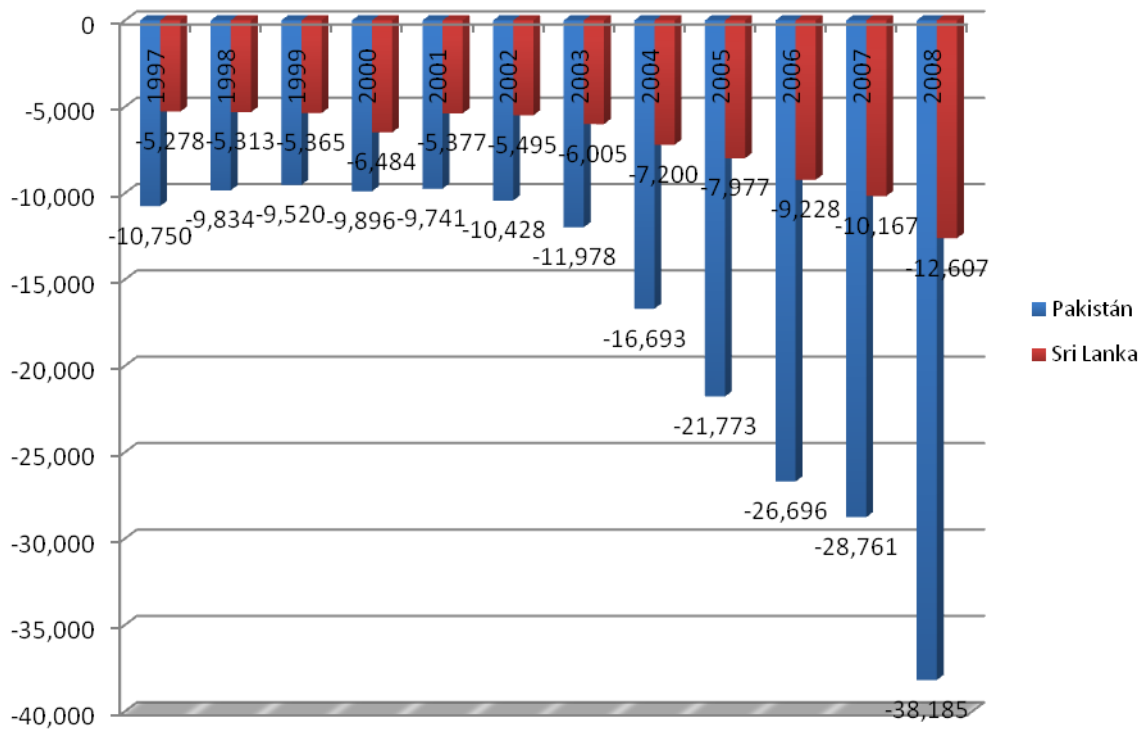
Gráfica 4.29
Nepal: importaciones 1997-2008
(millones de dólares)



Fuente: IMF, *International Financial Statistics Yearbook 2009* (Washington, DC, 2009):536

Los fuertes desequilibrios comerciales de Pakistán refieren a una situación sumamente complicada para dicho país en el terreno económico y social. En 2008, las importaciones ascendieron a 38 mil 135 millones de dólares (Gráfica 4.30), que representan casi la mitad de sus exportaciones de ese año. Esto sin duda no puede sostenerse indefinidamente, ya que eso obliga a que Pakistán permanentemente tenga que recurrir a préstamos externos.

Gráfica 4.30
 Pakistán y Sri Lanka: importaciones 1997-2008
 (millones de dólares)



Fuente: IMF, *International Financial Statistics Yearbook 2009* (Washington, DC, 2009): 569 y 673

La región de Asia del Sur tiende a especializarse en el sector servicios. Tanto la India como Nepal han podido incrementar la participación de la formación bruta de capital como porcentaje del PIB la cual presentó el 39 y 32%, respectivamente, lo cual advierte en qué estos dos países han fortalecido sus capacidades productivas de los últimos años (Cuadro 4.4).

Cuadro 4.4						
Asia del Sur: Indicadores económicos por sector						
País	Tasa de crecimiento promedio anual 2000-2008	Valor añadido como % del PIB			Gasto de consumo gubernamental % PIB 2008	Formación Bruta de Capital % PIB 2008
		Agricultura	Industria	Servicios		
Bangladesh	5.9	19	29	52	5	24
La India	7.9	18	29	53	11	39
Nepal	3.5	34	17	50	10	32
Pakistán	5.8	20	27	53	9	22
Sri Lanka	5.5	13	29	57	16	27

Fuente: The World Bank, *World Development Report 2010*

En cada país de la región prevalecen sociedades de corte rural, con procesos de industrialización que no están generalizados, donde los sectores de los servicios representan la mitad del valor agregado de la economía. Países como Bangladesh han aprovechado los subsidios y ayudas externas dirigidas al desarrollo social.

La región de Asia del Sur se caracteriza por ser una de las regiones más pobres del mundo y por mantener patrones de aguda desigualdad social, que se traducen en altas tasas de analfabetismo en las mujeres mayores de 15 años. La India aún no logra extender el bienestar a toda su población²⁰⁸ y la productividad tiende a estar todavía acotada en muchos sectores de la economía, lo cual constituye todavía una fuerte restricción para suponer que ese país tiene las condiciones para afianzar su poder internacional sobre otros Estados.

²⁰⁸ En la India, las escuelas privadas de bajo costo forman parte de una red que domina la educación en el Sur de India, donde se estima que dos terceras partes de todos los estudiantes son atendidos por instituciones privadas, con la esperanza de que escapen de la pobreza. "Many of India's Poor Turn to Private Schools", *The New York Times*, Diciembre 30, 2011.

Algunos indicadores dan cuenta de la desigualdad social que prevalece en la región, lo cual advierte que el crecimiento económico no es un sinónimo de bienestar generalizado. Por ejemplo, en Bangladesh la tasa de alfabetismo de la población de 15 años o más es del 53%, en Pakistán es del 54%, en Nepal es 57%, India 66% y Sri Lanka 91%. En la India y Pakistán los usuarios de internet, medido por el número de personas por cada 100 habitantes, en 2008 fueron de 7.2 y 11.1, respectivamente (Cuadro 4.5), lo cual advierte las dificultades que tiene la población en su conjunto para aprovechar el uso de las tecnologías de la información para su beneficio personal y colectivo. En la India en 2010 el número de usuarios de internet creció lentamente a 7.5 por cada 100 habitantes, mientras que en el resto de países de Asia del Sur aumentó considerablemente.

Cuadro 4.5							
Asia del Sur: Indicadores sociales seleccionados							
	Millones de habitantes	Tasa de crecimiento del PIB per cápita 2007-2008	Tasa de alfabetismo de la población de 15 años o más	Tasa de alfabetismo de la población de 15 años o más/ ¹ 2005-2008		Usuarios de internet por 100 habitantes	
				Hombres / ¹	Mujeres / ¹	2008	2010/ ²
Bangladesh	160	4.7	53	60	50	0.3	3.7
India	1,140	5.7	66	75	51	7.2	7.5
Nepal	29	3.6	57	71	45	1.4	7.9
Pakistán	166	3.7	54	67	40	11.1	16.8
Sri Lanka	20	5.8	91	92	89	5.7	12.0

Fuente: The World Bank, *World Development Report 2010*
¹ The World Bank, *World Development Indicators 2010*
² The World Bank, *World Development Indicators 2012*

Las fortalezas militares, la cohesión y la movilidad social, los recursos económicos, la capacidad tecnológica, la calidad de la gobernanza y la sagacidad e inteligencia diplomática, confirman que la India puede resistir la influencia de otros Estados, pero debe progresar a pasos agigantados para contar con un poder significativo sobre otros Estados, pero si India falla en este intento, le tocará jugar un papel dentro de un status global medio.²⁰⁹

La India es el país que tiene el mejor desempeño económico de su sector externo en toda la región de Asia del Sur. Las exportaciones de manufacturas como porcentaje del total de sus exportaciones representaron en 2007 el 64% y es el principal receptor de inversión extranjera directa de la región, ya que captó en ese año alrededor de 22 mil 950 millones de dólares (Cuadro 4.6).

²⁰⁹ George Perkovich, *Op.Cit.* 129-130

Algunos países de Asia del Sur como Bangladesh y Nepal han apostado al crecimiento del crédito interno como mecanismo para crear condiciones de crecimiento económico. En dichos países el crédito como proporción del PIB representó en 2008 el 39.2% y 40.8%, respectivamente.

Cuadro 4.6
Asia del Sur: Indicadores económicos seleccionados

	Comercio de mercancías		Exportaciones manufacturadas como % del total de las exportaciones 2007	IED 2007 (millones de dólares)	Deuda externa total (millones de dólares)	Crédito interno proporcionado por el sector bancario como % del PIB 2008/ ¹
	Exportaciones 2008 (millones de dólares)	Importaciones 2008 (millones de dólares)				
Bangladesh	15,369	23,860	91	653	22,033	39.2
La India	179,073	291,598	64	22,950	220,956	51.4
Nepal	1,100	3,570	n.d	6	3,645	40.8
Pakistán	20,375	42,326	79	5,333	40,680	29.5
Sri Lanka	8,370	14,008	70	603	14,020	28.9

Fuente: The World Bank, *World Development Report 2010*

¹ The World Bank, *World Development Indicators 2010 (Washington DC, 2010): 292-294*

La India instrumenta políticas monetarias expansivas y políticas fiscales restrictivas. Esto se puede apreciar en el porcentaje del PIB destinado al gasto gubernamental que es del 11%, pero donde el sector bancario canalizó en 2010 créditos al sector privado una proporción superior al 49% del PIB.²¹⁰ Esto indica que las políticas crediticias son un tanto flexibles, mientras que las políticas fiscales son conservadoras.

Las finanzas públicas de la India están sometidas a la precariedad fiscal, dado que los ingresos públicos representan 18% del PIB, lo cual está muy por debajo de la media de los países de la OCDE que es del 32%; la India aplica políticas

²¹⁰ The World Bank, *World Development Indicators 2012*, (Washington DC, 2012):285

económicas propias, las cuales difieren de los preceptos del Fondo Monetario Internacional, y el resto de las economías de Asia del Sur aplican políticas semejantes. Sin embargo, la India no está ajena a los escándalos de corrupción, al descenso del crecimiento, a los monzones y un parlamento dividido, cuyas manifestaciones han afligido al país, recientemente, lo cual puede forzar a un cambio de partido en el gobierno en las elecciones de 2014.²¹¹

Christophe Jaffrelot subrayó que las creencias religiosas generalmente son elementos secundarios en la explicación de la trayectoria política.²¹² Sin embargo, el BJP es un partido político que reivindica las costumbres y tradiciones milenarias del hinduismo, lo cual suele ser usado para fortalecer el nacionalismo frente a las amenazas del integrismo islámico presente en Pakistán.

Pakistán: indicadores del sector externo 1993-2008

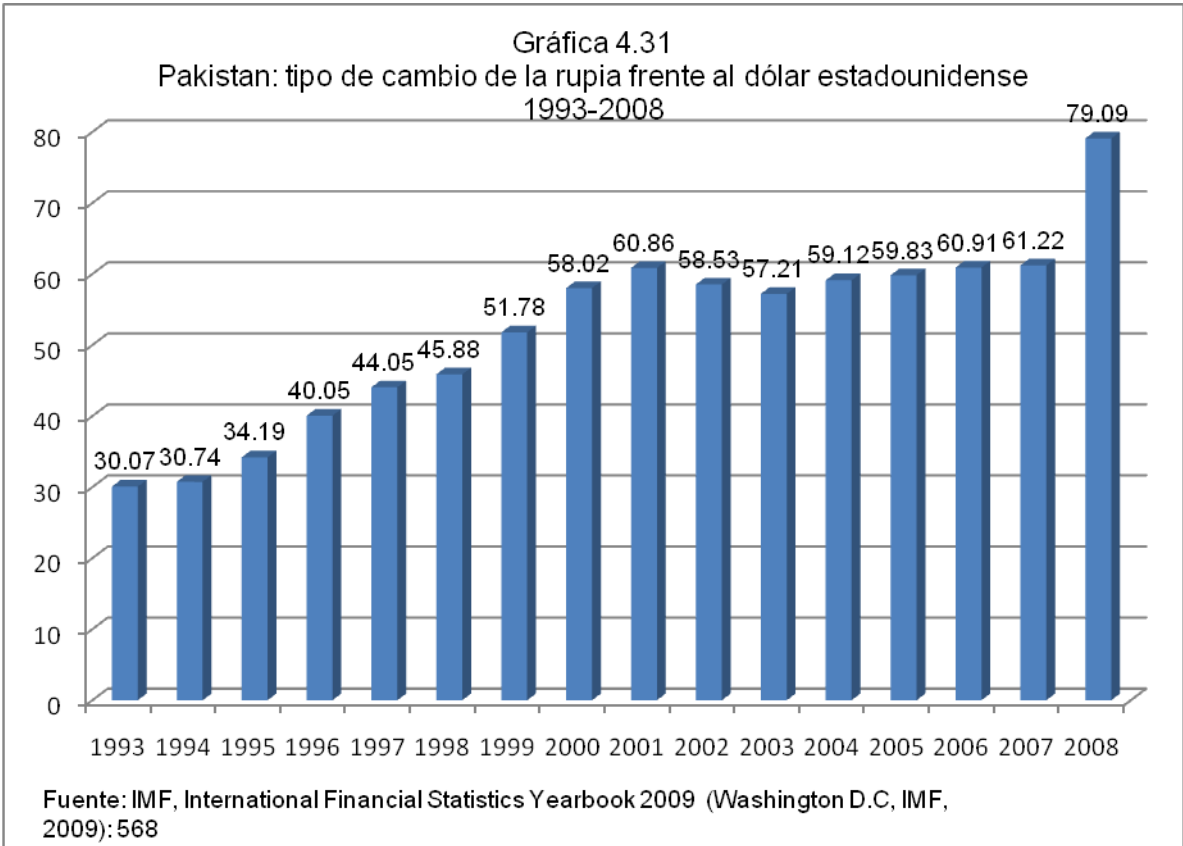
Pakistán es un país enclavado en la región de Asia del Sur, el cual juega un papel en el mantenimiento del equilibrio y estabilidad en dicha región. Pakistán, aliado tradicional de Estados Unidos en la zona, ha recibido una ayuda militar sin precedente en los últimos años.

Pakistán experimentó procesos devaluatorios de su moneda entre 1997-2000. Entre 2001-2007, la rupia pakistaní experimentó un proceso de apreciación o

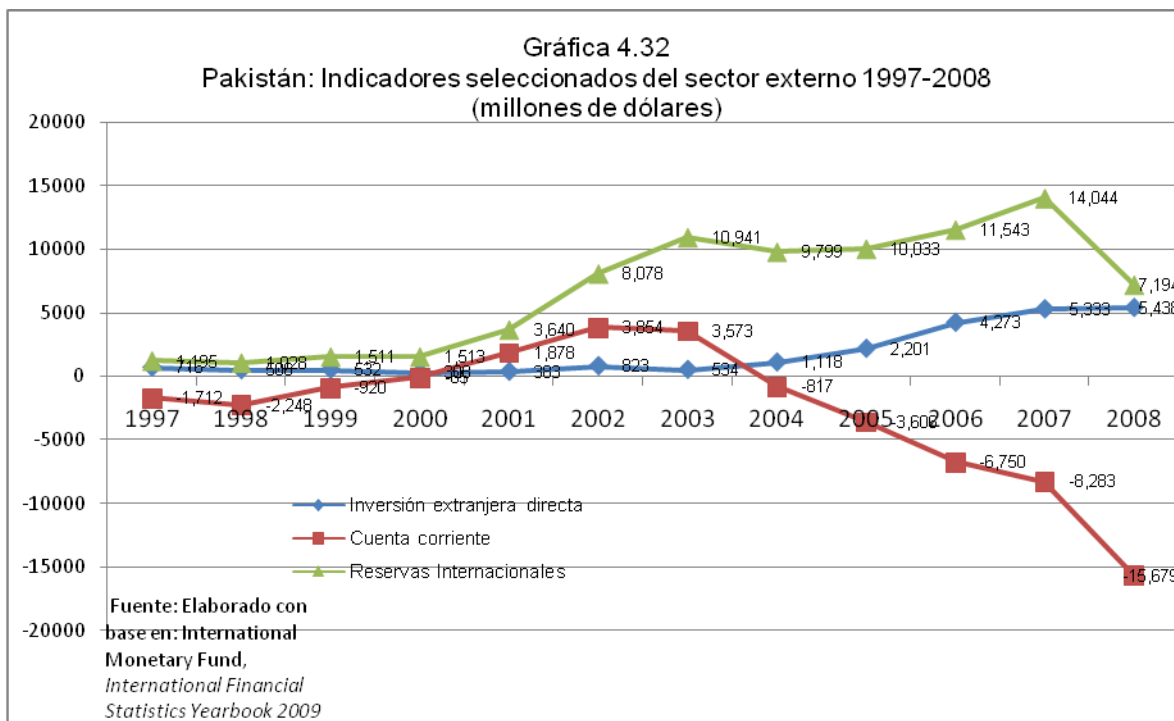
²¹¹ “Wrestling giants,” *The World in 2013* (London, The Economist Intelligence Unit, 2012): :59

²¹² Christophe Jaffrelot, “The Indian-Pakistani Divide. Why India is democratic and Pakistán is not”, *Foreign Affairs*, March/April, 2011, p.140.

sobrevaluación cambiaria el cual propició un incremento significativo de las importaciones. Sin embargo, en 2008 los problemas internos ligados al crecimiento del déficit en cuenta corriente propiciaron una devaluación de la rupia con respecto al dólar estadounidense del 29% en relación a 2007 (Gráfica 4.31)

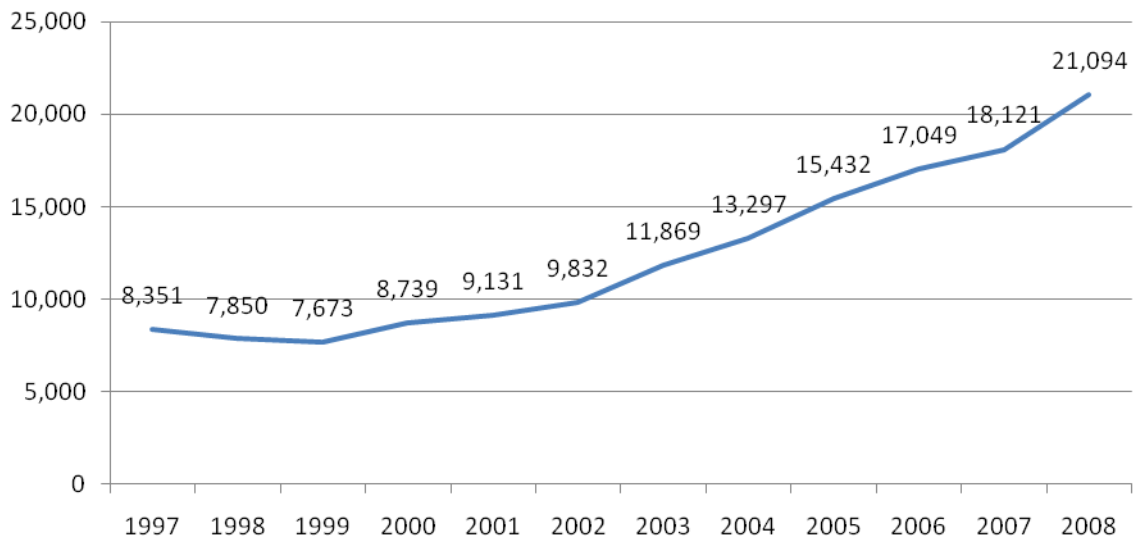


El crecimiento del déficit en cuenta corriente de Pakistán, y por consiguiente la fuga de capitales en 2008, ha coincidido con el ensanchamiento del déficit comercial, los conflictos políticos internos y el menor ritmo de entrada de inversión extranjera directa a dicho país. Asimismo, las reservas internacionales han descendido significativamente ya que pasaron en 2007 de 14 mil millones a 7 mil millones de dólares en 2008.



Pakistán en el terreno comercial demuestra que se ha quedado rezagado ya que sus volúmenes de exportación apenas llegaron a los 21 mil millones de dólares en 2008. Las importaciones de Pakistán superan con mucho sus exportaciones, lo cual ha generado grandes déficit en la cuenta corriente. Las importaciones en 2006 fueron del orden de los 26 mil 600 millones de dólares, pasaron a los 28 mil 700 millones en 2007 y para 2008 las compras al exterior se ubicaron en los 38 mil 185 millones de dólares.

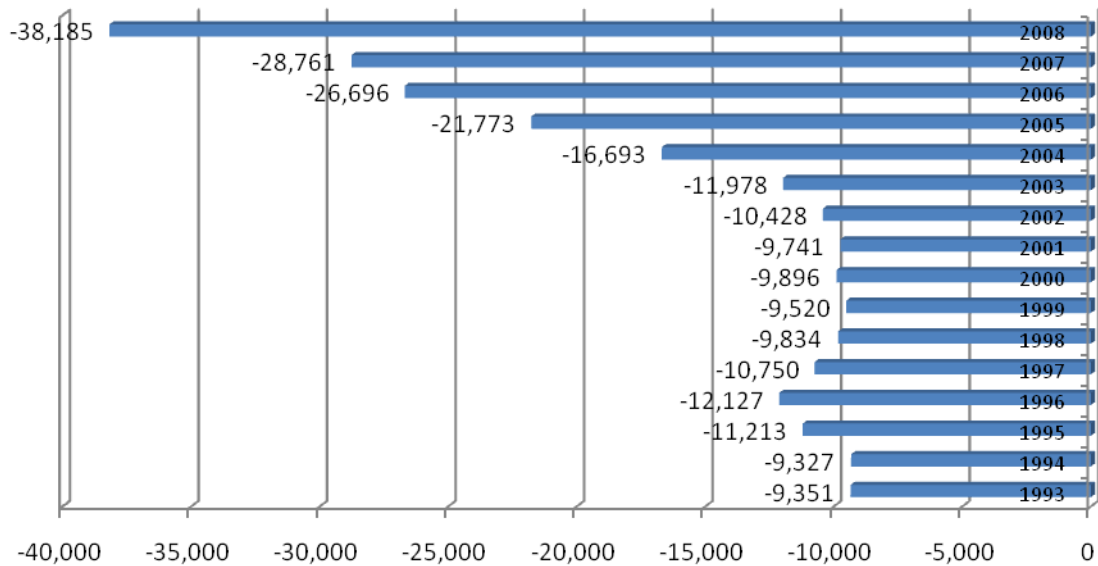
Gráfica 4.33
Pakistán: exportaciones 1997-2008
(millones de dólares)



Fuente: IMF, *International Financial Statistics Yearbook 2009*

Por razones de seguridad interna, Pakistán ha apostado por ampliar sus compras al exterior a costa de comprometer severamente sus reservas internacionales, lo cual es una apuesta sumamente delicada, ya que el apoyo de Estados Unidos poco puede serle útil si la desestabilización que sufre este país no se detiene en los próximos años.

Gráfica 4.34
Pakistan: Importaciones totales 1993-2008
(millones de dólares)



Fuente: IMF, *International Financial Statistics Yearbook* (Washington, D.C, IMF, 2009): 569

Para las elites de la India, la seguridad de su Estado-nación requiere la canalización de importantes montos de su presupuesto al sector militar y a la modernización de la infraestructura bélica. Pero también la India ha podido diversificar sus relaciones comerciales y de inversión con el resto del mundo, lo cual crea las condiciones para que su expansión económica vaya acompañada con la difusión de sus valores y cultura. Lo anterior ha generado nuevas alianzas y la suscripción de acuerdos de diversa índole busca aprovechar la liberalización comercial, resultado de las reformas económicas que ha emprendido la India desde mediados de los años noventa del siglo XX. Esta parte se analizará en el siguiente capítulo.

CAPÍTULO 5

El entorno inestable y sus consecuencias para la estabilidad hegemónica regional

Los problemas de vecindad entre India y Pakistán se caracterizan por su alto grado de tensión y desconfianza. Pakistán y la India han sido dos estados nación que desde su creación han mantenido un clima de rivalidad por la manera en que se produjo su partición y por la posesión territorial de Cachemira (véase ANEXO 1), y porque al ser dos potencias nucleares, suscitan un interés particular entre los países desarrollados, particularmente Estados Unidos, sus aliados, así como China y Rusia. El activismo de grupos fundamentalistas en Pakistán en los últimos años ha reavivado las tensiones entre Islamabad y Nueva Delhi, sobre todo a raíz de los ataques registrados en la ciudad de Mumbai, India, el 26 de noviembre de 2008, cuyos efectos e impactos relacionados con la estabilidad de la región de Asia del Sur han motivado la injerencia del gobierno y agencias de inteligencia de Estados Unidos. Las consecuencias regionales de los ataques terroristas del 11 de septiembre de 2001 ocurridos en Estados Unidos y el integrismo islámico, siguen siendo fuentes de tensión entre la India y Pakistán.

5.1 Relaciones de cooperación militar entre Estados Unidos y Pakistán

Después de los atentados ocurridos en Estados Unidos el 11 de septiembre de 2001, que dieron pauta para llevar a cabo una intervención de diversos países encabezada por las tropas estadounidenses tanto en Afganistán, en octubre de 2001, como en Irak, en marzo de 2003, ya que las fuerzas de Estados Unidos contaron desde 2002 con el apoyo del gobierno de Pakistán, bajo la conducción

del primer ministro Pervez Musharraf, para establecer bases militares en dicho país, situación que fue mantenida en secreto hasta 2006, cuando un oficial estadounidense confirmó a *FOX News* que aviones no tripulados o drones habían sido utilizados para atacar objetivos terroristas dentro de las áreas tribales al interior de Pakistán.²¹³ Anteriormente el periódico *Times* de Londres había publicado una imagen de satélite mostrando tres aviones no tripulados, los cuales son usados también en la frontera sur de Estados Unidos para el combate de los bandas de criminales vinculadas al narcotráfico y al tráfico de personas.

Pero no todo ha sido una cooperación perfecta. Las autoridades pakistaníes ordenaron la devolución de la Base Aérea de Shamsi, en Baluchistán²¹⁴, como parte de las medidas de represalia adoptadas por el asesinato de 24 integrantes de las fuerzas armadas de Pakistán, el 28 de noviembre de 2011, producto de un ataque de helicópteros de la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN) sobre dos puestos del ejército pakistaní en la frontera con Afganistán. Desde 2006, la base aérea Shamsi funcionaba para operaciones de aviones no tripulados (drones) de la CIA, y servía para atacar objetivos terroristas en las áreas tribales de Pakistán.

Otras medidas incluyeron una suspensión de una importante ruta de abastecimiento a través de Pakistán, usada para el suministro de aprovisionamientos para las tropas de la OTAN establecidas en Afganistán.

²¹³www.foxnews.com/politics/2009/02/19/official-confirms-using-pakistan-base-launch-attacks/

²¹⁴www.cbsnews.com/2102-503543_162-57340946.html?tag=contentMain;contentBody

Fotografía área 5.1
Base aérea Shamsi localizada en la provincia de Baluchistán



Fuente: www.foxnews.com/politics/2009/02/19/official-confirms-using-pakistan-base-launch-attacks/

5.2 Pakistán y la cooperación militar con China para contrabalancear a las fuerzas navales de India.

Después de que tropas de elite estadounidense presuntamente abatieran a tiros a Osama Bin Laden en Abbottabad, Pakistán, el 2 de mayo de 2011, las represalias de grupos extremistas vinculados con el Talibán pakistaní se han presentado de manera reiterada. Los ataques que realizaron un grupo de militantes del Talibán el 23 de mayo de 2011, a una base aeronaval en Karachi, donde murieron 10 soldados, puso al descubierto la asistencia militar de China, ya que en el lugar había 17 entrenadores de aviación chinos, quienes salieron ilesos.²¹⁵

²¹⁵ <http://www.bbc.co.uk/news/world-south-asia-13495127>
[http://articles.timesofindia.indiatimes.com/2011-05-24/china/29577192_1_Naval-base-ahmad-mukhtar-gwadar-port](http://articles.timesofindia.indiatimes.com/2011-05-24/china/29577192_1 Naval-base-ahmad-mukhtar-gwadar-port)

Días después, autoridades chinas rechazaron la solicitud de Pakistán para construir una base naval en el puerto de Gwadar.²¹⁶ Este puerto fue construido en 2007 con asistencia de China por 200 millones de dólares, y desde entonces, Pakistán ha solicitado a Beijing destinar mayores recursos para expandir las capacidades del puerto. Con ello, Pakistán quiere mostrar a Estados Unidos que tiene una fuente alternativa de financiamiento, en caso de que la ayuda estadounidense llegara a suspenderse.

La India se encuentra construyendo la base naval Pájaro Marino en el Estado de Karnataka, la cual será considerada la base naval más grande de Asia y está ubicada dentro de la zona de defensa más grande de la India. Las autoridades militares han proyectado la construcción de un aeropuerto civil en el futuro. El proyecto fue previsto por el almirante Oscar Stanley Dawson durante los años ochenta, cuya iniciativa fue adoptada en 1999.

²¹⁶ http://articles.timesofindia.indiatimes.com/2011-05-24/china/29577192_1_naval-base-ahmad-mukhtar-gwadar-port

Fotografía área 5.2
Base naval Karwal, Karnataka, India.



La India gastará más de 65 mil millones de libras esterlinas (unos 110 mil millones de dólares) en armamento en los próximos cinco años para fortalecer sus defensas orientales y occidentales como respuesta geopolítica a China y Pakistán. La respuesta a los desafíos en materia de defensa se puede apreciar en las bases navales y áreas que ha consolidado en los últimos años la India (Anexo 2). Esta situación es producto de la expansión militar de China a través de la frontera con el Tibet. Actualmente, India es el mayor importador de armas en el mundo.²¹⁷

²¹⁷ www.telegraph.co.uk/news/worldnews/africaandindianocean/seychelles/8953319/China-considers-Seychelles-military-base-plan.html

5.3 Lecciones de geopolítica en Asia del Sur

Pakistán requiere del apoyo financiero de China para reequilibrar el poder en el Mar Árabe frente a la India, a pesar de que destina más del 2% del PIB en gasto de defensa. Si bien China desea tener una presencia militar en el Mar Árabe dado que las fuentes de abastecimiento de petróleo se encuentran en el área aledaña del Golfo Pérsico, la atención de China está puesta en solicitar al gobierno de Seychelles la construcción de una base naval, cuyo objetivo es abastecer a las patrullas antipiratería chinas en el Golfo de Adén.²¹⁸

Estados Unidos, conforme pasa el tiempo, mantiene un papel ambiguo, dado que ha tenido una influencia importante en la zona, ya que en años recientes, según Wikileaks, en 2006 vendió a Pakistán más de 3 mil 500 millones de dólares en armamento, como aviones caza F16.²¹⁹ Con relación a sus desencuentros con la cúpula militar de Pakistán, los estadounidenses no desean perder a un aliado estratégico al que le venden una parte considerable de arsenal bélico. Hay que recordar que Pakistán tiene fronteras con Afganistán e Irán, que son países que Estados Unidos desea mantener a raya.

En la agenda de los BRICS, donde participan de forma muy activa la India y China, no está contemplado ningún tema de cooperación militar, ya que a estos dos países les interesa manejar la agenda económica global de forma separada con relación a los temas de seguridad y defensa.

²¹⁸ www.telegraph.co.uk/news/worldnews/africaandindianocean/seychelles/8953319/China-considers-Seychelles-military-base-plan.html

²¹⁹ Véase Wikileaks en el sitio web: <http://wlstorage.net/file/crs/RS22757.pdf>

Los problemas de piratería suscitados en la zona aledaña del Mar Árabe, han generado que las fuerzas navales de la Unión Europea, mediante la operación Atalanta (EUNAVFOR), actúen contra los embates de los piratas somalíes que secuestran embarcaciones de países europeos en la región.²²⁰ El propósito de esta operación, con una duración prevista de un año, es proteger a los barcos del programa mundial de alimentos (*World Food Programme-WFP*) y otros buques vulnerables, y contribuir a la represión de la piratería, en apoyo a las resoluciones de Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas.

5.4 Lecciones de geoeconomía de la India: política comercial e industrial

El sistema de alianzas y acuerdos comerciales que la India ha establecido con el resto de mundo, es una muestra de cómo ese país aprovecha un bien público internacional, como lo es la liberalización comercial impulsada por Estados Unidos y sus aliados occidentales, además de Japón, lo cual significa en términos de la teoría de la estabilidad económica, que la India está adherida a un sistema económico internacional que le provee de recursos y acceso a otros mercados.

La India tiene una política industrial activa, tal como lo refiere la Declaración sobre Política Industrial del Ministerio de Comercio e Industria de 1991²²¹. La India ha vinculado su política industrial con la política de apertura a la inversión extranjera desde principios de los años noventa, donde la primera ha experimentado cambios significativos. Por ejemplo, en 1991 las industrias reservadas al sector público

²²⁰ http://www.revistatenea.es/RevistaAtenea/REVISTA/articulos/GestionNoticias_407_ESP.asp

²²¹ Government of India. Ministry of Industry. *Statement on Industrial Policy*, New Delhi, July 24, 1991.

eran 8: (1) armas y municiones, equipo de defensa, aeronaves y barcos de guerra; (2) carbón; (3) petróleo; (4) minerales de hierro, manganeso, cromo, sulfuros, oro y diamantes; (5) minería de cobre, zinc, plomo, latón; (6) energía atómica; (7) las sustancias especificadas por el Departamento de Energía Atómica del Gobierno de India; (8) transporte ferroviario.²²² Actualmente los sectores que están reservados al Estado son: la energía atómica, los minerales especificados para la energía atómica y el transporte ferroviario.

Actualmente, la política industrial tiene los siguientes objetivos: (1) mantener un crecimiento sostenido de la productividad; (2) fortalecer el pleno empleo; (3) alcanzar una utilización óptima de los recursos humanos; (4) lograr competitividad internacional; y (5) transformar a la India como un socio principal y actor en la arena global.²²³

El Ministerio de Comercio e Industria tiene una política de promoción de la IED que forma parte de las políticas económicas de la India. A la IED se le asigna un papel para acelerar el crecimiento económico mediante la atracción de capital, tecnología y modernas prácticas gerenciales.²²⁴

Actualmente, solamente cinco industrias requieren de autorización obligatoria por parte del gobierno central, principalmente por consideraciones medioambientales, estratégicas y de seguridad, las cuales son:

- (a) Destilación y envasado de bebidas alcohólicas;
- (b) Cigarros y sustitutos del tabaco;
- (c) Equipos de defensa y equipos aeroespaciales: todos los tipos;

²²² *Ibid.*

²²³ Ministry of Commerce and Industry. Documento titulado *Industrial Policy 2009*. Véase la página web: <http://dipp.nic.in/English/Policies/IndustrialPolicy.pdf>.

²²⁴ *Ibid.*

- (d) Explosivos industriales incluyendo detonadores, nitrocelulosa y cerillos;
- (e) Químicos peligrosos: ácido hidrocianurico y sus derivados.²²⁵

La mayoría de las actividades están abiertas a la inversión, aun cuando recientemente se ha dado la apertura en sectores como seguros (hasta 26%); desarrollo de áreas urbanas integradas (hasta 100%); industria de la defensa (hasta 26%); plantación de té (hasta 26%). La IED en el sector bancario privado tiene límites, sin embargo está permitida la IED hasta 100% bajo la ruta automática para la mayoría de las actividades manufactureras en las zonas económicas especiales (ZEE); apertura para el comercio electrónico, así como a proveedores de servicios de internet, correo electrónico y correo de voz hasta 100% de la IED sujeto a la condición del 26% de desinversión, que significa que una empresa puede vender dicho porcentaje de los negocios que no son parte de sus operaciones principales.

La orientación hacia las políticas de mercado instrumentadas a partir de la crisis de la balanza de pagos de 1991, ha propiciado cambios progresivos al modelo de economía planificada. Alan Greenspan ha señalado que la llegada de Manmohan Singh como Ministro de Economía dentro del gobierno encabezado por el Partido del Congreso en 1991, fue determinante para impulsar un giro hacia la apertura económica.

“Singh, un economista orientado a los mercados, fue capaz de practicar un modesto agujero en la economía reglamentada –emprendió pasos liberalizadores en un amplio abanico de ámbitos- y demostró una vez más que un poco de libertad económica y competencia puede ejercer una influencia

²²⁵ *Ibid.*

extraordinaria en el crecimiento económico. Las voces anticapitalistas quedaron temporalmente acalladas por la gravedad de la crisis, que abrió una ventana a la oportunidad de la desregulación. El capitalismo de mercado pudo obtener un pie y demostrar su eficacia.”²²⁶

Las resistencias del Partido del Congreso para adoptar medidas de libre mercado se han visto eclipsadas por el crecimiento sostenido de la economía de India entre 1992-2011. Las paradojas de la política económica de la India han sido sintetizadas por Greenspan quien ha señalado que dicho país “*simboliza poderosamente tanto la productividad del capitalismo de mercado como el estancamiento del socialismo. India se está convirtiendo a marchas forzadas en dos entidades: un núcleo en alza de modernidad de talla mundial dentro de una cultura histórica que ha permanecido en su mayor parte estancada durante generaciones*”.²²⁷

En el hecho de que la India mantenga una política deliberada de promoción industrial no deja de llamar la atención que ese país quiera replicar los modelos de los países de reciente industrialización como Corea del Sur, Singapur, Taiwán o el propio Japón que desplegaron programas industriales donde había alianzas estratégicas entre los conglomerados privados, el sector financiero y el gobierno. La inserción de los sectores industriales de estos países en el comercio mundial no ha sido nada casual ni fortuita, ya que las políticas industriales posibilitaron el tránsito de sectores intensivos en mano de obra a sectores de industrias pesadas y de valor agregado tecnológico.

²²⁶ Greenspan, Alan, *op.cit*, p. 357

²²⁷ *Ibid*, pp. 354-355. Las cursivas son nuestras.

El comercio exterior de la India en 2010-2011 ascendió a 620 mil 901 millones de dólares, de los cuales 251 mil millones correspondieron a las exportaciones y 369 mil millones de dólares a las importaciones, por lo que la India tuvo un déficit comercial de 117 mil 717 millones de dólares. El comercio exterior representa alrededor del 40% del PIB. Lo anterior ha sido el resultado de las políticas liberalizadoras instrumentadas en las últimas dos décadas por la India; el principal socio comercial de la India son los Emiratos Árabes Unidos cuyo comercio total asciende a 67 mil 102 millones de dólares. Le sigue China con 63 mil 095 millones y Estados Unidos con 45 mil 599 millones de dólares.

La India tiene un sector externo diversificado, pero esta diversificación está en función de sus necesidades de crecimiento económico. Sin embargo, la India ha sabido aprovechar las fuerzas de la globalización para su propio beneficio. En este sentido, la liberalización comercial experimentada en las últimas décadas ha hecho que la India, al tener acceso a los mercados de bienes y servicios relativamente abiertos de los países avanzados, haya podido impulsar su crecimiento económico.²²⁸ Asimismo, la India ha podido beneficiarse de su posición económica y de las fuerzas de la globalización con el resto de sus vecinos de Asia del Sur.

Las políticas económicas de la India no responden a los programas de ajuste provenientes de los organismos financieros internacionales sino al pragmatismo de su política económica. Aun cuando la presencia del Banco Mundial en la India

²²⁸ Dani Rodrik, *Una economía, muchas recetas. La globalización, las instituciones y el crecimiento económico*, FCE, México, 2011, p.17

es importante, sigue sin ser determinante en el desempeño económico de dicho país, considerando el tamaño del comercio exterior y la inversión extranjera directa.

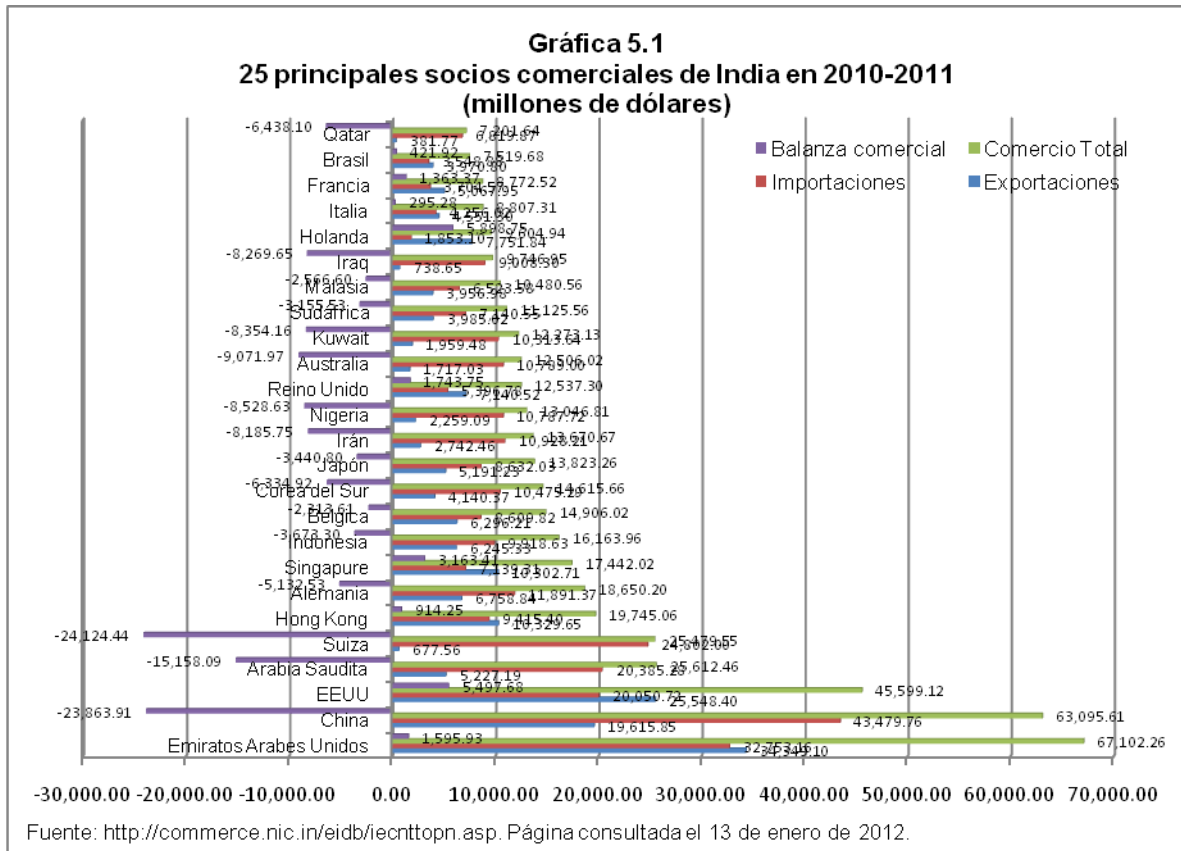
Entre 2005 y mediados del 2010, el Banco Mundial tenía 75 proyectos activos en la India, los cuales han generado obligaciones crediticias por un monto de 21 mil 400 millones de dólares (Cuadro 5.1).

Cuadro 5.1						
Total de obligaciones financieras de la India con el Banco Mundial 2005-2010 (millones de dólares)						
Obligaciones	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Nuevos préstamos (\$)	2.9	1.4	3.7	2.7	2.3	9.3
Total de obligaciones (Proyectos activos) (\$)	12.8	11.3	14.3	13.8	14.9	21.4
Número total de proyectos activos	64	56	67	60	61	75
Fuente: The World Bank, <i>The World Bank in India</i> . Sitio de internet: www.worldbank.org.in/WBSITE/EXTERNAL/COUNTRIES/SOUTHASIAEXT/... Consultada el 09/02/2012						

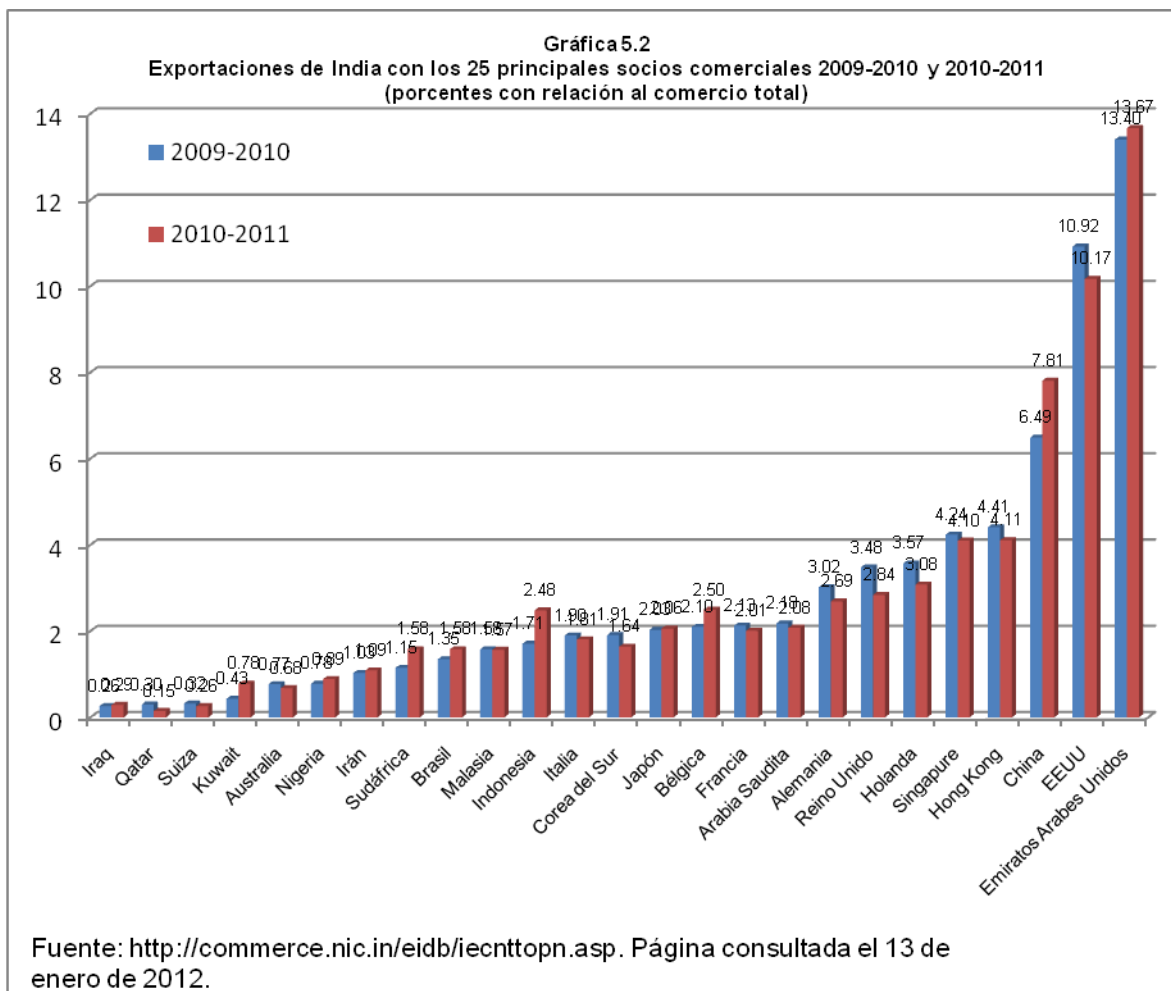
Al tener un mercado interno con un potencial de expansión derivado del tamaño de la población, ha posibilitado las altas tasas de crecimiento registradas desde mediados de los años noventa del siglo XX. La India ha instrumentado políticas liberalizadoras en lo relacionado con la reducción de las barreras arancelarias, lo cual ha posibilitado que tanto las exportaciones como las importaciones hayan subido su participación en el PIB.

Destacan los intensos intercambios comerciales con potencias petroleras ubicadas en el Golfo Pérsico como Emiratos Árabes Unidos, Arabia Saudita, Irán, Kuwait, Iraq y Qatar. Asimismo, sobresale su estrecha relación con actores económicos globales como China, Estados Unidos, Japón, Alemania, Reino Unido, Holanda,

Sudáfrica, Francia y Brasil. En la era de la posguerra fría, el comercio exterior con Rusia pasó a tener un peso marginal.



La India mantiene una estrecha relación comercial con los países del Golfo Pérsico. Un conflicto militar en el Medio Oriente, donde estuvieran involucrados Irán y Estados Unidos, afectaría los flujos de petróleo hacia la India, siendo un factor que operaría en contra de los intereses de crecimiento económico del gigante de Asia del Sur.



El intenso intercambio comercial de la India con China abre una posibilidad de que se superen los problemas fronterizos que en el pasado condujeron a conflictos armados, y de que sea una oportunidad para afianzar la cooperación en diversos terrenos.²²⁹ Tan sólo las importaciones provenientes de China representan 11% en términos individuales. Las importaciones provenientes de los Emiratos Árabes Unidos representaron 8.85% del total, lo cual viene a confirmar la importancia

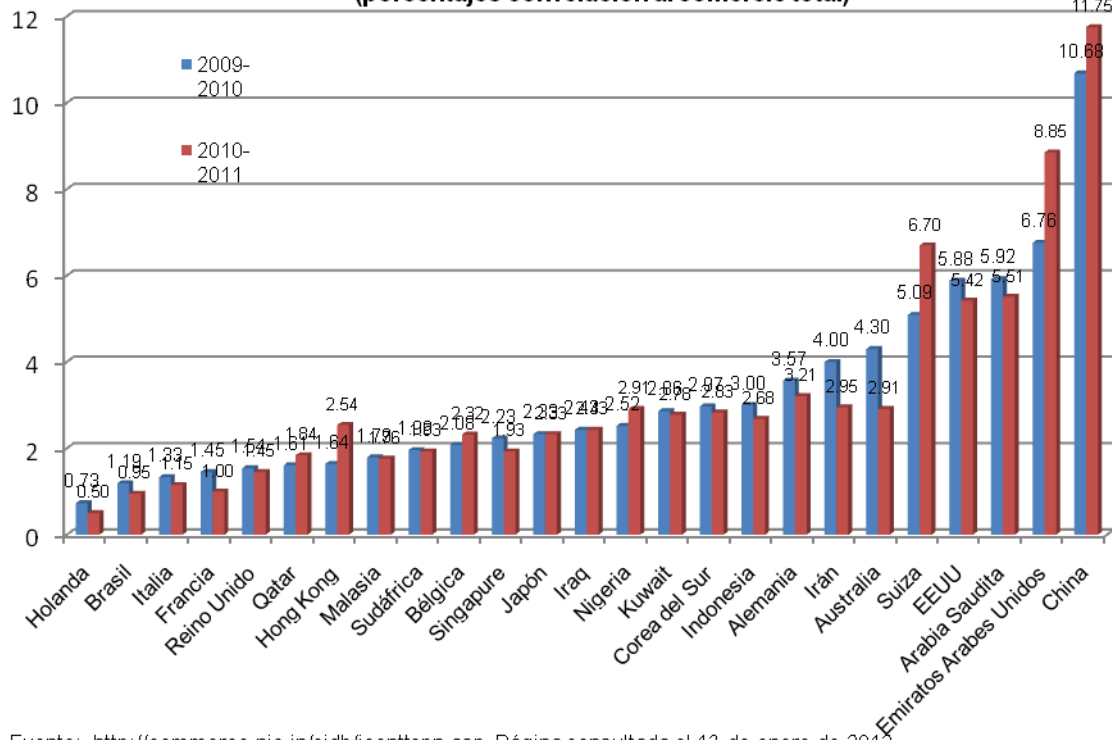
²²⁹ Derivado del asesinato de 2 militares de la India a principios de enero de 2013 en la Línea de Control en la frontera con Pakistán, se desató una crisis diplomática entre la India y Pakistán, la cual hizo necesario el pronunciamiento del Ministerio de Asuntos Exteriores de China para que ambos países vecinos de China resuelvan sus disputas a través del diálogo y consultas, así como mantener la paz, la estabilidad y la prosperidad en Asia del Sur. "Keep calm, Beijing tells India, Pakistan", *Hindustan Times*, enero 11, 2013. www.hindustantimes.com/StoryPage/Print/988330.aspx. consultada el 11/01/2013

estratégica de los países del Golfo Pérsico principales abastecedores de hidrocarburos de India.

Como ejemplo del cambio operado en la política comercial de la India de los últimos años, no sólo exporta algunas materias primas como algodón o arroz, sino también bienes con contenido tecnológico. Por ejemplo, las exportaciones netas de software pasaron de 5 mil 800 millones de dólares en 2001 a 22 mil 300 millones en 2006.²³⁰

²³⁰ Alan Greenspan, *La era de las turbulencias. Aventuras en un Nuevo mundo*, Ediciones B, Barcelona, 2008, p. 357

Gráfica 5.3
Importaciones de India con los 25 principales socios comerciales 2009-2010 y
2010-2011
(porcentajes correlación al comercio total)

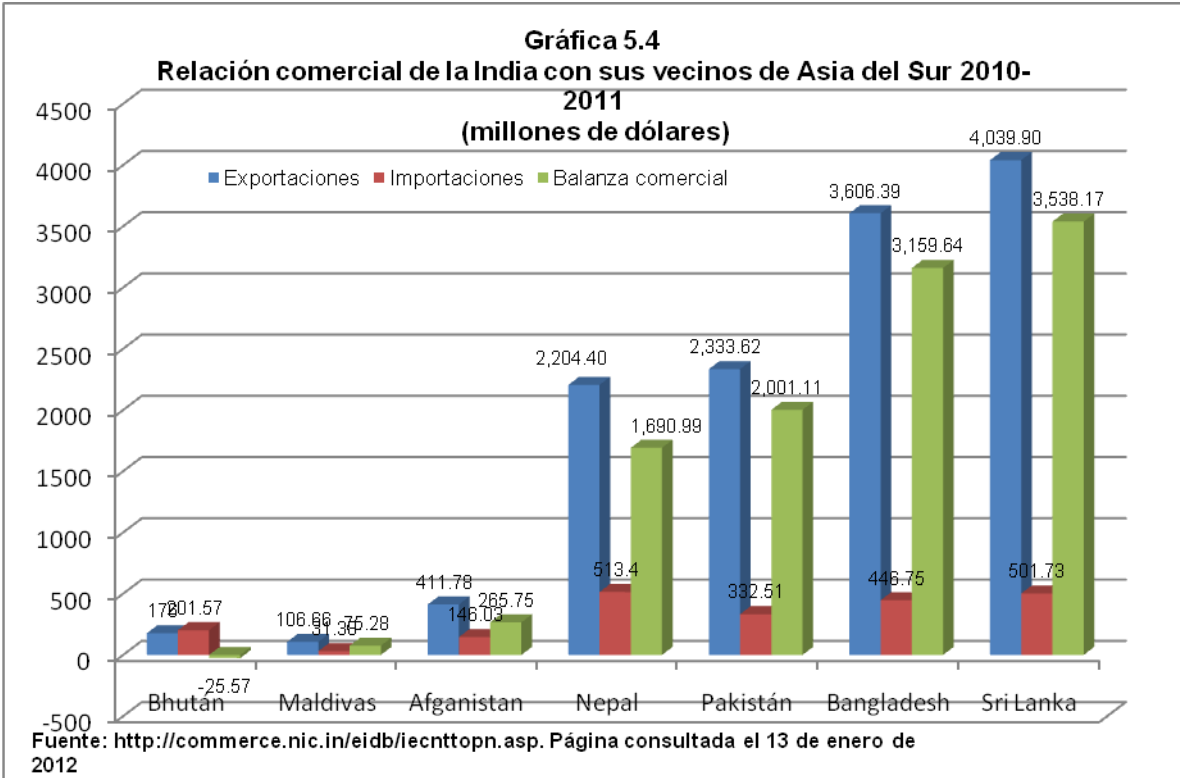


Fuente: <http://commerce.nic.in/eidb/iecnttopn.asp>. Página consultada el 13 de enero de 2012

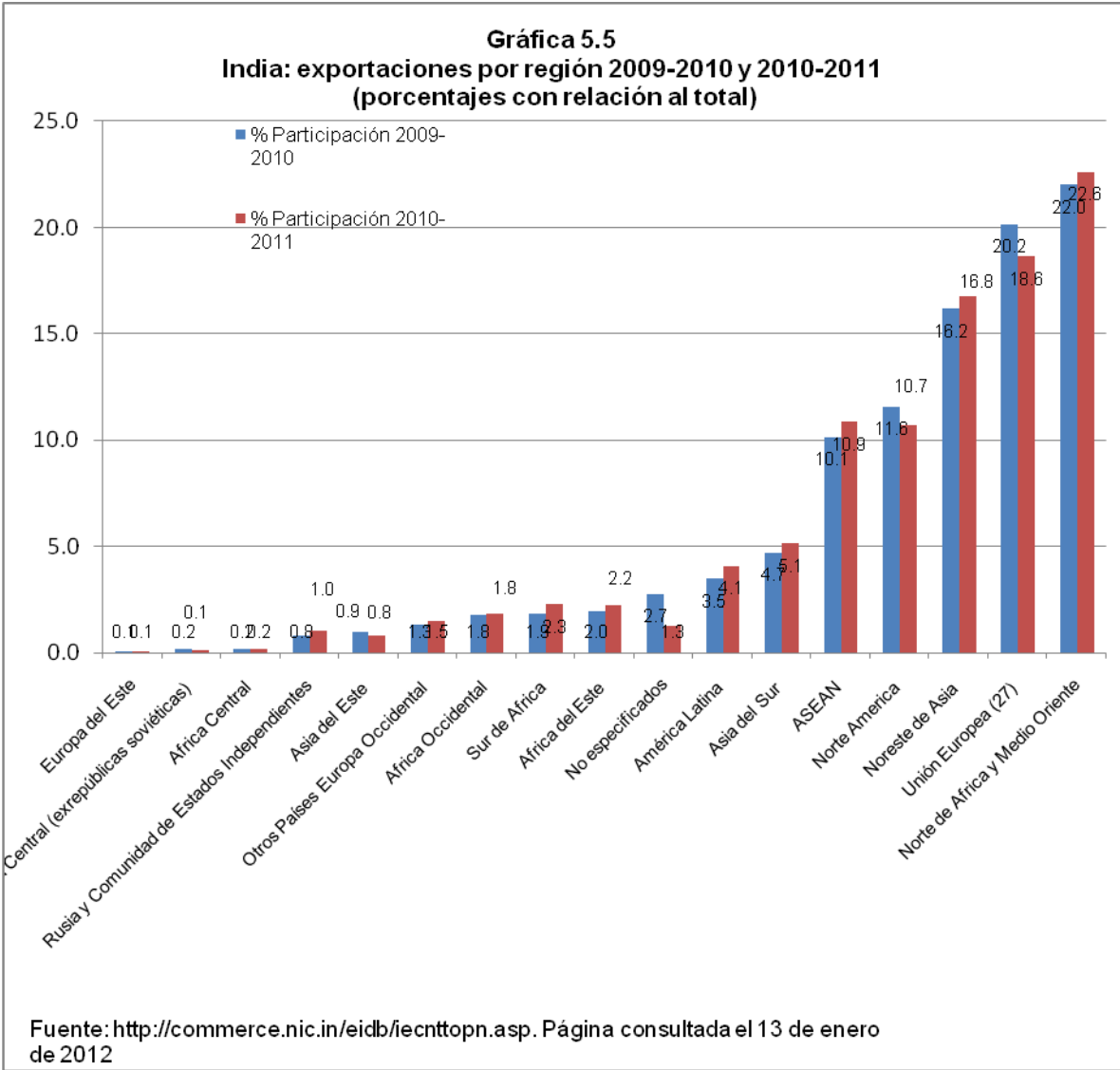
El comercio de la India con sus vecinos de Asia del Sur representó 5.7% en 2010-2011, cuyo monto global comercial ascendió a 15 mil millones de dólares. Esto explica por qué la India tiene que salir a competir con otros mercados regionales vecinos y lejanos. La India tiene un superávit comercial con la región del orden de los 10 mil 705 millones de dólares, en este sentido, la India es un país que domina el comercio en Asia del Sur, considerando el tamaño de las economías de esa región.

La preponderancia comercial de la India sobre sus socios comerciales de Asia del Sur puede apreciarse por los volúmenes de exportaciones y superávit de su

balanza comercial en 2010-2011 (ver Gráfica 5.4). Las exportaciones dirigidas a Sri Lanka totalizaron 4 mil 039 millones de dólares y las importaciones provenientes de ese país llegaron a 3 mil 538 millones de dólares. Las exportaciones de la India hacia Bangladesh alcanzaron 3 mil 606 millones de dólares y las importaciones ascendieron a 3 mil 159 millones de dólares. El comercio exterior con Pakistán, país con el que la India ha tenido conflictos armados de gran envergadura durante los años que siguieron a su independencia de Gran Bretaña en 1947, asciende a más de 4 mil millones de dólares en 2010-2011.

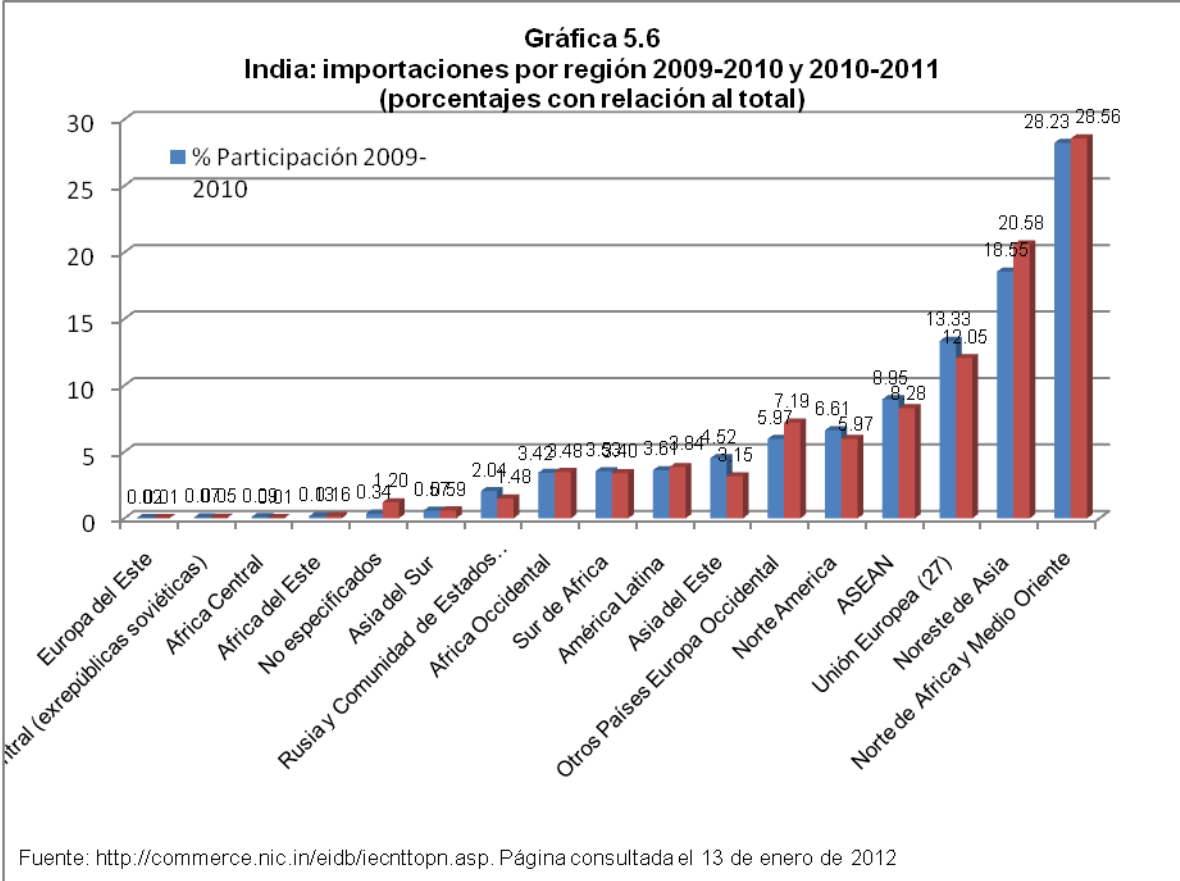


Las exportaciones de la India se dirigen a principalmente a 5 regiones: África del Norte y Medio Oriente, Unión Europea, Noreste de Asia, Norte América y ASEAN. En su conjunto estas regiones absorben el 79.6% de las exportaciones de la India. A nivel individual, la India exporta a Estados Unidos alrededor del 10% del total.



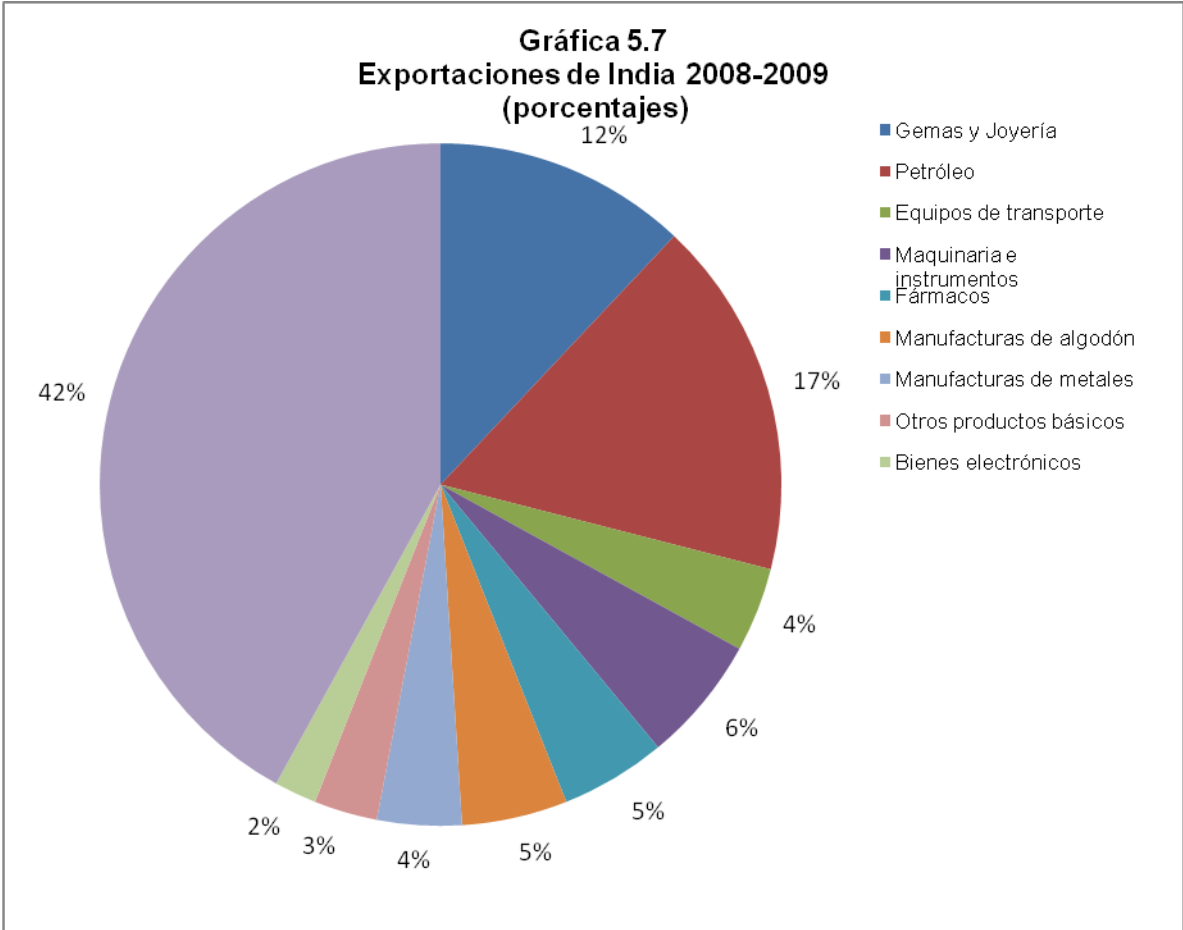
Las importaciones de Asia del Sur representan 0.56% del total de sus compras en el exterior, lo cual advierte que la India mantiene una relación poco intensa con

sus vecinos, ya que entre 2010-2011 importó de esa misma región 2 mil 173 millones de dólares, cifra que contrasta con los 105 mil 616 millones de dólares de bienes y productos importados en su mayoría de los países del Medio Oriente, en particular los países del Golfo Pérsico.



En las exportaciones de gemas y joyería descansa una parte significativa de las ventas foráneas de India, dado que son bienes de consumo de lujo con importante valor agregado, las cuales representan 12% de las ventas foráneas en 2008-2009. Por su parte, las exportaciones petroleras de India representan 17% del total, lo

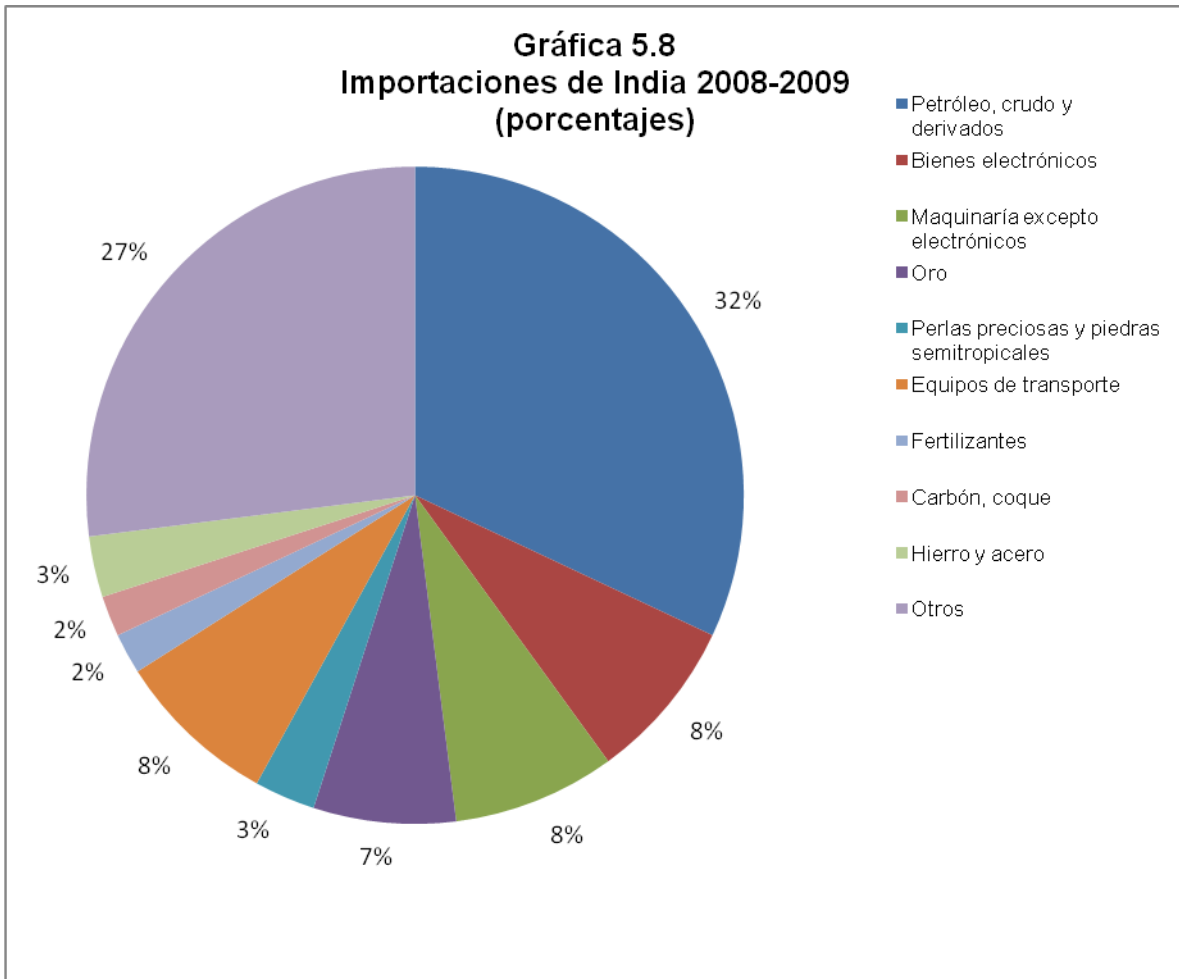
que le permite influir en el curso económico de sus vecinos de Asia del Sur. Las exportaciones de productos de algodón con accesorios, medicinas y fármacos, cada uno representan 5% de las ventas totales (Gráfica 5.7).



Fuente: <http://commerce.nic.in/eidb/iecnttopn.asp>. Página consultada el 13 de enero de 2012

Para complementar los procesos productivos internos, las importaciones de India se componen en 32% de petróleo y sus derivados, lo cual advierte la estrecha dependencia de los hidrocarburos de los países petroleros del norte de África y del Golfo Pérsico, ya que la India importa 28% del total de las compras de esa región. La composición de las importaciones indica que la India importa 8% de bienes

electrónicos, 8% de maquinaria, 8% de equipos de transporte, 2% de carbón y coque, herramientas e insumos necesarios para la expansión de su economía (Gráfica 5.8).



Fuente: <http://commerce.nic.in/eidb/iecnttopn.asp>. Página consultada el 13 de enero de 2012

Las fuentes de abastecimiento de los energéticos que requiere la India para su sector industrial-militar, provienen de sus vecinos regionales asentados en el Golfo Pérsico los cuales tienen salida al Océano Indico a través del Estrecho de Ormuz. Por esta ruta marítima transita más de la mitad del comercio mundial de

hidrocarburos, por lo que los conflictos políticos militares que pudiesen ocurrir en esta región elevarían los costos de las materias primas que India requiere, lo cual podría afectar sus elevadas tasas de crecimiento.

Gráfica 5.9
Región del Golfo Pérsico y Océano Índico



INSERCIÓN ECONÓMICA INTERNACIONAL

La India mantiene una política de inserción comercial internacional con las principales potencias económicas y comerciales, la cual es reflejo del cambio en sus políticas económicas de los años noventa, además de que ha establecido estrechas alianzas con diversos países desarrollados. Las facilidades para hacer negocios en la India y el crecimiento de su comercio exterior hablan de una economía abierta que está dejando atrás los esquemas proteccionistas en el contexto de la liberalización comercial de posguerra fría (Anexo 3). La figura de los memorándums de entendimiento (Memorandum of Understanding, MoU, por sus siglas en inglés) a nivel bilateral ha sido el instrumento empleado para balancear y regular su participación en la economía mundial. La India, entre los

últimos años de la década de los años noventa y la primera del siglo XXI, ha concentrado su política de cooperación internacional con Estados Unidos, Asia Pacífico y Europa Occidental en temas sobre propiedad intelectual, marcas, patentes y capacitación empresarial, cuyo objetivo central ha sido conocer el *know how* del sistema capitalista moderno. En este aspecto ha firmado acuerdos con Estados Unidos, Australia, Corea del Sur, Japón, Suiza, Francia, Alemania, Holanda, Reino Unido y con la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual, la Organización de Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial y la Organización para la productividad de Asia (Cuadro 5.2)

Cuadro 5.2			
Mecanismos de Inserción Comercial Internacional de la India 1998-2008			
Norteamérica	Asia Pacífico	Europa Occidental	Multilaterales
(1) Estados Unidos Oficina de Patentes y Marcas Registradas del Departamento de Comercio de EEUU	(2) Australia (3) Corea del Sur (4) Japón Ministerio de Economía, Comercio e Industria de Japón	(5) Suiza Departamento Federal de Asuntos Económicos de Suiza sobre Propiedad Intelectual (6) Oficina Europea de Patentes (7) Ministerio de Economía de Francia (8) Protocolo de Entendimiento con el Ministerio de Economía, Finanzas e Industria de Francia 1998 (9) Alemania Oficina Alemana de Patentes y Marcas Registradas Declaración Conjunta Indo-Alemana para la capacitación de administradores de empresas indios (10) Holanda (11) Declaración Conjunta de Entendimiento sobre cooperación bilateral entre India y Reino Unido sobre Propiedad Intelectual	(12) Organización Mundial de la Propiedad Intelectual. (13) Organización de Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (14) Organización para la Productividad de Asia
Fuente: Department of Industrial Policy & Promotion, Ministry of Commerce & Industry, Government of India. Sitio de internet: //dipp.nic.in/English/International_cooperation/MOU's/MOU.asp			

Dado que la India desde su independencia hasta la crisis de pagos de 1991 mantuvo una economía cerrada al exterior, no consideraba necesario aceptar las reglas del juego del intercambio comercial capitalista, las políticas liberalizadoras de los años noventa han impulsado a que dicho país aprenda a competir en los mercados internacionales con las reglas de la cooperación bajo las cuales actúan las principales potencias económicas. Los mecanismos de cooperación que ha suscrito India con la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual y la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial indican su compromiso de seguir instrumentando reformas económicas de mercado.

La firma de extensos acuerdos de libre comercio con la ASEAN y Corea del Sur es un claro mensaje de que la India ha comenzado a liberalizar el comercio exterior hasta en 80% de los bienes comercializables, al reducir tarifas arancelarias, lo que le permite asegurar el acceso de los productos indios a otros mercados. Lo anterior es congruente con la apertura a la inversión extranjera directa, toda vez que la India pretende ser una potencia exportadora en el siglo XXI. Pero esto no ahuyenta las presiones externas que ello ejerce sobre el sector primario, dado que la India enfrenta un serio dilema en cuanto a permitir la entrada de mayores volúmenes de productos básicos y de alimentos, lo cual podría generar problemas políticos internos y un retorno hacia posturas abiertamente hostiles a la liberalización comercial por parte de grupos radicales y partidos nacionalistas extremistas.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

Resulta paradójico que no sean los principales socios comerciales de la India los que lideren los flujos de inversión extranjera directa, ha sido Mauricio, un país que ha dado un gran salto en materia industrial, financiera y turística ubicado al sureste del Océano Indico, que ha canalizado alrededor de 62 mil millones de dólares de IED a la India entre 2000-2011, lo cual representa el 41% del total de los flujos recibidos. Según los informes del Banco Mundial que hay sobre Mauricio, indican que este país desde su independencia en 1968 pasó de ser una economía rural a una economía manufacturera y de servicios, instrumentando políticas económicas de mercado. Este país, al conceder una serie de beneficios y estímulos fiscales a la IED, ha posibilitado que industrias de diversos países utilicen a Mauricio como plataforma de exportación; con un PIB que ascendió en 2009 a 8 mil 589 millones de dólares,²³¹ ha logrado posicionarse como centro de negocios y de turismo muy influyente en la escena económica mundial. Entre 1987-1997 el crecimiento anual llegó a 7.8%²³² y entre 1998-2007, la tasa de crecimiento del PIB fue del 5.4%, sin embargo, presenta cuellos de botella en la infraestructura, escasez de una fuerza laboral hábil, inflación e incremento de los costos laborales.²³³

Lo anterior indica que los mayores flujos de IED que la India ha recibido en 10 años, provienen de un socio comercial muy activo en la región de Asia del Sur, el cual no es un actor económico determinante a nivel global. Esto nos indica que la

²³¹ The World Bank, *World Economic Indicators 2011*, p. 199

²³² The Economist, *Pocket World in Figures*, 2010 Edition, p.33

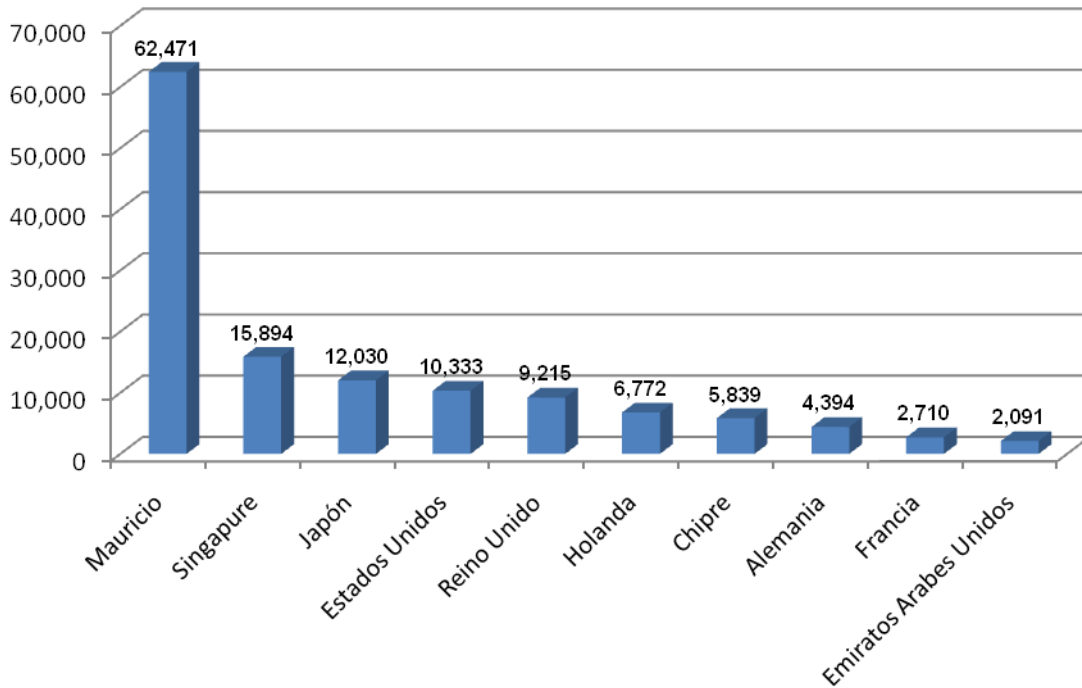
²³³ The World Bank, *Project Appraisal Document on a Proposed Loan in the Amount of US\$18 Million to the Republic of Mauritius for a Mauritius-Economic Transition (Ta) Project*, Report No. 44957, December 16, 2008.

India aprovecha el orden pragmático liberal, impulsado por las fuerzas de la globalización económica para beneficio de su crecimiento económico, pero también es sinónimo de que los instrumentadores de las políticas económicas de la India han asignado un peso importante a la liberalización comercial y de inversión. La India no enfrenta fuertes presiones de otras economías industrializadas, toda vez que los flujos de IED provienen de un país que no ejerce ninguna presión política o militar como Mauricio. La política de inversión extranjera de la India tiene como objetivo no depender de la IED proveniente de las economías hegemónicas, para no sucumbir ante los ciclos económicos de los países industrializados.

Sin embargo, las críticas que ha recibido la India relacionadas con la idea de que dicho país “tiene unos derechos de propiedad legal tan matizados por regulaciones específicas, de imposición a menudo discrecional, que no son todo lo vinculantes que sería necesario para atraer la inversión extranjera directa”, obedecen a que su manera de insertarse en el sistema capitalista mundial difiere del estilo liberal que han adoptado países de la Commonwealth como Australia y Nueva Zelanda, pero aun así, dice Alan Greenspan, la evolución de las políticas, culturas y economías de la India, China y Rusia “a lo largo del próximo cuarto de siglo dejará una huella muy honda en el futuro económico del planeta.”²³⁴

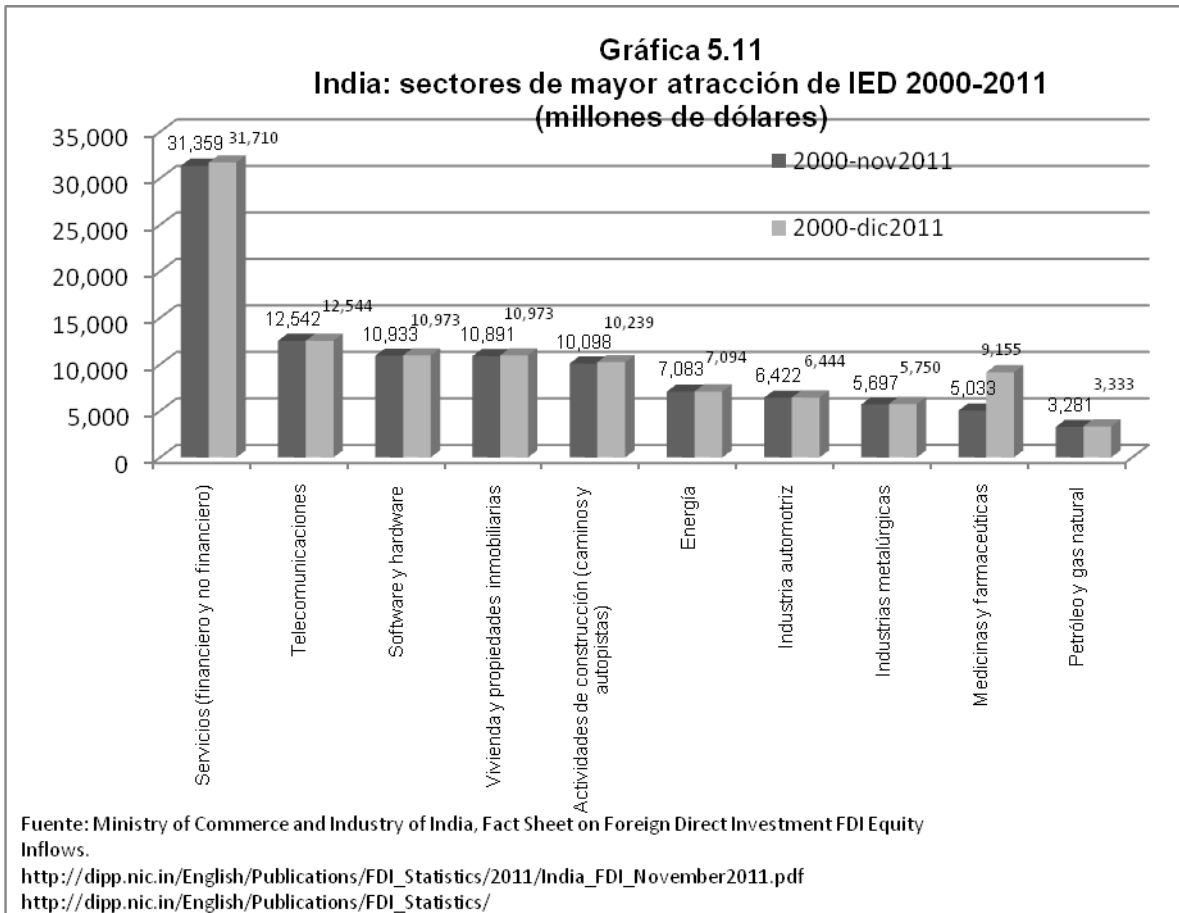
²³⁴ Greenspan, Alan, *Op. Cit*, p. 329

Gráfica 5.10
Principales países inversionistas en IED en India 2000-2011
(millones de dólares)



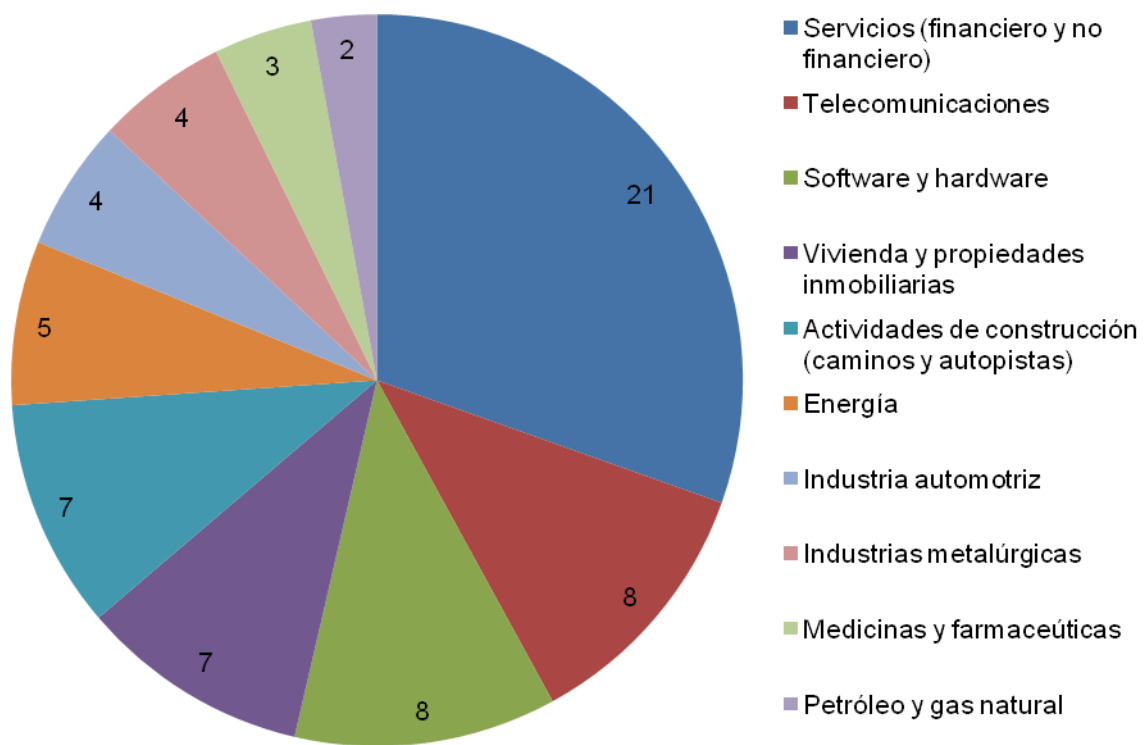
Fuente: Ministry of Commerce and Industry of India, *Fact Sheet on Foreign Direct Investment FDI Equity Inflows*.
http://dipp.nic.in/English/Publications/FDI_Statistics/2011/India_FDI_December 2011.pdf

Las inversiones de Mauricio en la India están dirigidas al sector de la industria inmobiliaria (construcción de centros comerciales y vivienda residencial) y servicios financieros y no financieros. Llama la atención cómo una economía con un modesto PIB puede influir en los procesos económicos de una potencia regional como la India.



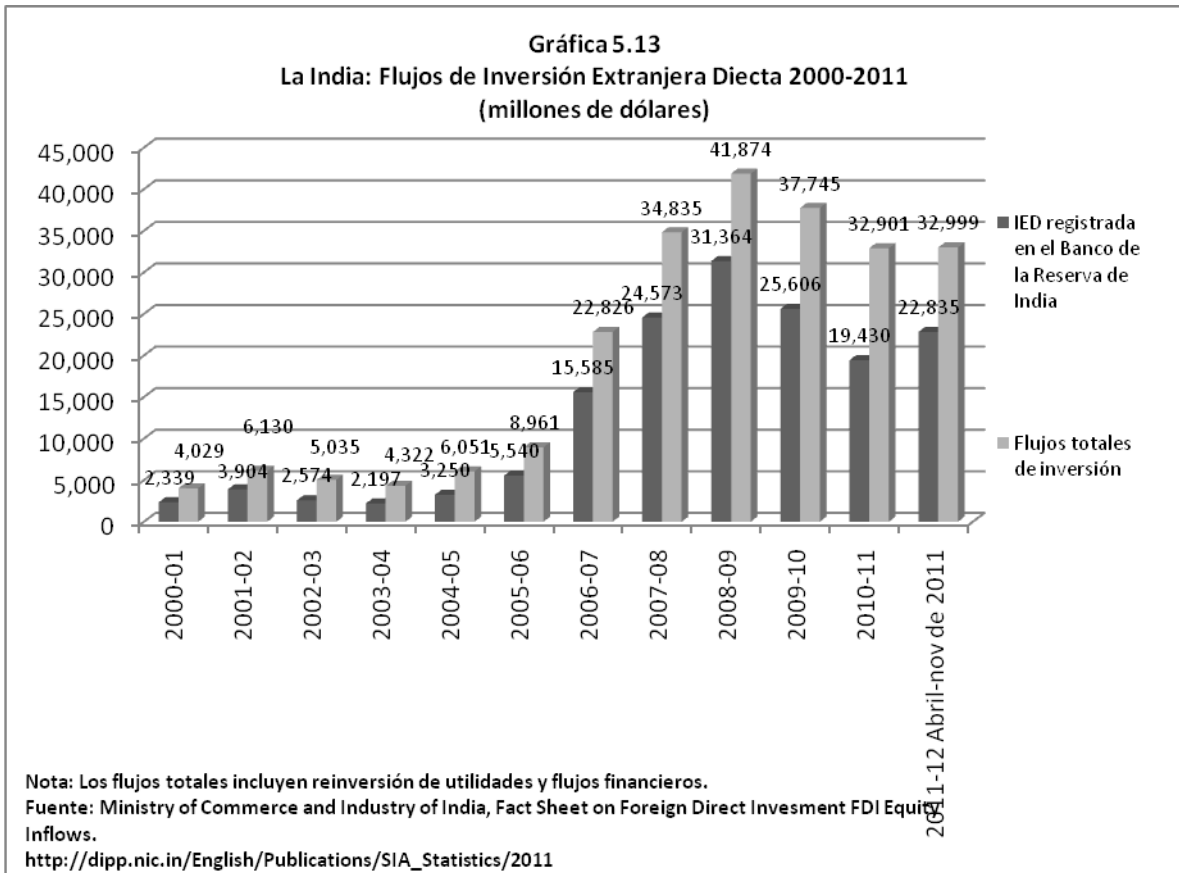
Alrededor del 70% de la IED que recibió la India entre 2000-2011, se dirigió en un 21% a los servicios financieros y no financieros, 8% a las telecomunicaciones, 8% al software y hardware, 7% a vivienda y propiedades inmobiliarias, 7% a la construcción de caminos y autopistas, 5% a energía, y el resto se dirigió a sectores como la industria automotriz, industrias metalúrgicas, medicinas y farmacéuticas y petróleo y gas natural, que son sectores sumamente ligados al crecimiento del mercado interno (Gráfica 5.12).

Gráfica 5.12
India: Porcentaje del total de flujos de IED 2000-2011

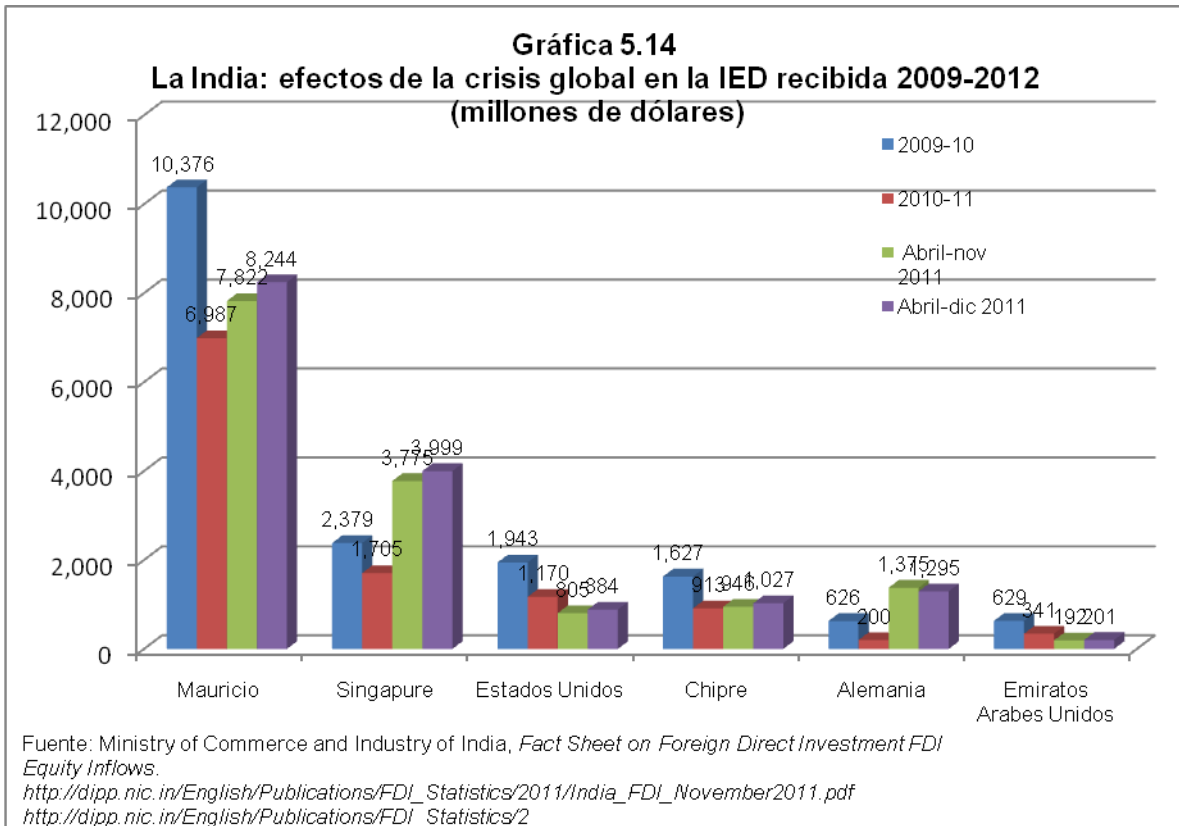


Fuente: Ministry of Commerce and Industry of India, *Fact Sheet on Foreign Direct Investment FDI Equity Inflows*. [www.http://dipp.nic.in/English/Publications/SIA_Statistics/2011/nov2011/index.htm](http://dipp.nic.in/English/Publications/SIA_Statistics/2011/nov2011/index.htm)

El efecto de la crisis financiera global redujo los flujos totales de inversión y de IED dirigidos a India. En términos globales, mientras en el año fiscal 2008-2009 la IED alcanzó su máximo histórico al llegar a 31 mil 364 millones de dólares, en 2009-2010 la IED ascendió a 25 mil 606 millones de dólares, y en 2010-2011 siguió reduciéndose hasta llegar a 19 mil 430 millones de dólares (Gráfica 5.13).

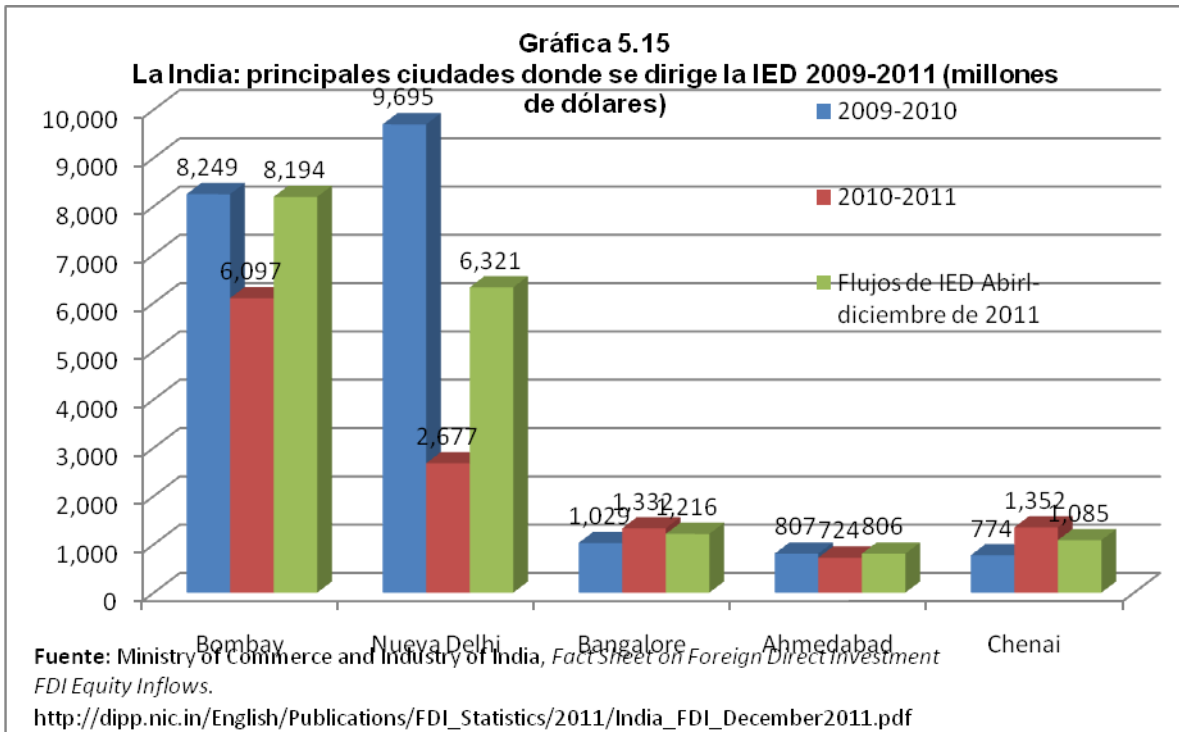


La principal fuente de IED de la India, Mauricio, disminuyó sus flujos de inversión al pasar de 10 mil 376 millones de dólares en 2009-2010 a 6 mil 987 millones en 2010-2011. Singapur redujo sus flujos de 2 mil 379 millones a mil 705 millones entre 2009-2010 y 2010-2011. La caída de la IED proveniente de Estados Unidos ha sido muy notoria, ya que en 2009-2010 fue de mil 943 millones de dólares, pero en 2010-2011 descendió a mil 170 millones y en 2011-2012 habría invertido 805 millones de dólares en la India (Gráfica 5.14).



Mumbai y Nueva Delhi concentran más de la mitad de la IED que ingresa a la India. Tan sólo en 2009-2010 Bombay recibió 8 mil 249 millones de dólares de IED y Nueva Delhi 9 mil 695 millones de dólares. Bangalore recibió mil 029 millones de dólares, Ahmedabad 807 millones de dólares y Chennai 774 millones de dólares, respectivamente (Gráfica 5.15)

En 2010-2011, Nueva Delhi registró un fuerte descenso de flujos de IED, ya que tan sólo captó 2 mil 677 millones de dólares. Bombay tan sólo recibió 6 mil 097 millones de dólares, por su parte en otras ciudades los flujos se incrementaron como en Bangalore donde se recibieron de IED mil 332 millones de dólares y Chennai mil 352 millones de dólares.



El Reserve Bank of India RBI, el Banco Central Indio, es el regulador del sector bancario y de los servicios financieros, por lo que tiene la obligación de emitir las directrices para la adopción de Basilea II en marzo de 2008, respecto a los niveles de capitalización de los bancos comerciales.

Se necesita la autorización del RBI para toda inversión extranjera en ese sector. Una vez conseguida esta aprobación, los bancos extranjeros pueden hacer negocios en India instalando sucursales o subsidiarias. Los bancos privados indios pueden ser propiedad extranjera hasta el monto de 74%, pudiendo ser desde 5% de la capitalización de una sola entidad.

El uso de tarjetas de crédito se está generalizando rápidamente, sobre todo entre las clases más ricas de la población y en la clase media. Existen cajeros

automáticos y su uso se está extendiendo, para realizar diversos servicios de banca por vía electrónica y como medio de pago en el comercio en general.

Más del 50% de la población india no posee una cuenta bancaria. La entrada de los bancos en los ámbitos rurales, con sucursales y facilidades para los movimientos de las cuentas, así como el aliciente de los rendimientos obtenidos de los depósitos a plazo puede aumentar la cantidad de población usuaria de los bancos.

La expansión del microcrédito, tanto a particulares como a grupos, fomenta la familiarización con las cuentas bancarias, donde las personas pueden tener sus pequeñas cuentas corrientes. Los bancos intentan canalizar la idea de transferencias de dinero a costo cero de los emigrados de la diáspora con valiosas divisas externas (NRI-Non Resident Indians) dirigidas a sus familiares en India. El teléfono móvil es otro instrumento útil que está llegando hasta las áreas rurales.

Bolsas de valores

Existen 23 bolsas de valores, *stock exchanges*, en la India con más de 10 000 empresas cotizadas, dos de ellas particularmente activas como el *Bombay Stock Exchange*, BSE, de Mumbai, la bolsa más antigua de Asia creada en 1875; cuenta con más de 4,800 empresas, pero las variaciones de las cotizaciones de treinta empresas representan cerca de 1/5 de la capitalización bursátil. Las 4 800 empresas tienen una capitalización de 1.610 millones de dólares a precios de mercado en 2007, esto convierte a la BSE en la mayor bolsa de Asia del Sur y la décima del mundo en volumen de transacciones. El índice *sensex*, que alcanzó los

21 000 puntos en noviembre de 2007, cayó hasta 17 000 puntos con la crisis del mercado hipotecario estadounidense subprime y se encontraba en los 11 000 puntos a mediados de noviembre de 2008.

La National Stock Exchange, NSE, establecida en 1992 y con sede en Mumbai, se transformó en un mercado electrónico altamente perfeccionado, con más de 3000 terminales en más de 1 500 ciudades indias. Ocupa el tercer puesto en el ranking mundial en volumen en transacciones. En octubre de 2007, la capitalización de las empresas cotizadas a precios de mercado era de 1.460 millones de dólares haciendo de ella la segunda Bolsa de Asia del Sur en cuanto a volumen de transacciones. Cuenta con más de 1,600 empresas que cotizan. Se trata de una entidad mutualista, propiedad de varias instituciones financieras entre bancos, compañías de seguros y otros intermediarios financieros.

Muchas empresas buscan financiamiento para crecer mediante las ofertas públicas iniciales (IPO). Se espera que, a pesar de las crisis económicas, las ofertas públicas alcancen valores elevados.

Los inversionistas extranjeros institucionales retiraron en 2009 alrededor de 13.500 millones de dólares mediante la venta de sus títulos. Kamal Nath, ministro de comercio, explicó en Davos, Suiza, en enero de 2009 que no se trataba de un acto de desconfianza en los fundamentos económicos, ni de que la India hubiera dejado de ser atractiva, al contrario, fue un tributo al gobierno financiero del sector, que permitía a los propietarios de títulos venderlos con facilidad cuando fuera necesario.

5.5 El G-20 y la India en la primera década del siglo XXI

La India ha sido un país que ha buscado participar activamente en las decisiones adoptadas en el seno del G-20, por lo que se ha integrado en los grupos de trabajo establecidos en las distintas reuniones de los líderes del grupo. Por ejemplo, en la reunión cumbre celebrada en Pittsburgh, Estados Unidos, el 25 de septiembre de 2009, India se comprometió a fortalecer la regulación financiera y el fortalecimiento de la transparencia, reforzar la cooperación internacional y promover la integridad de los mercados financieros, buscando la reforma del FMI, del Banco Mundial y de los bancos multilaterales de desarrollo. En la declaración de dicha cumbre, donde participó el primer ministro de India, Manmohan Singh, se acordaron las siguientes “acciones: restablecimiento del crecimiento y del empleo; fortalecimiento de la supervisión y regulación financiera; fortalecimiento de nuestras instituciones globales, reducción del proteccionismo y promoción de la inversión y el comercio global y asegurar una justa y sustentable recuperación para todos.”²³⁵

Sin duda, es difícil medir y cuantificar los avances de las medidas adoptadas por los Jefes de Estado y de Gobierno, máxime cuando hay múltiples intereses en juego. La regulación y supervisión financiera es sin duda un tema fundamental para la estabilidad financiera de India, toda vez que ha tratado de financiar su crecimiento con la entrada de inversión extranjera directa proveniente de diversos países como Estados Unidos, Japón, Corea y la Unión Europea. Para la India, es fundamental “voltear la página a una era de irresponsabilidad y adoptar un

²³⁵ Government of India, Ministry of Finance, *Annual Report 2009-10*, p. 41

conjunto de políticas, regulaciones y reformas que enfrenten las necesidades del siglo XXI.”²³⁶

India como actor del G-20, quiere asumir un papel en la *gobernanza económica global* que está construyéndose con nuevos liderazgos regionales. El Departamento de Asuntos Económicos del Ministerio de Finanzas de India constituyó el 10 de enero de 2010 un grupo asesor para abordar diversos temas que se deliberan en el G 20, cuyo principal propósito es recomendar asuntos de política económica y posiciones sobre diversos asuntos al primer ministro.²³⁷

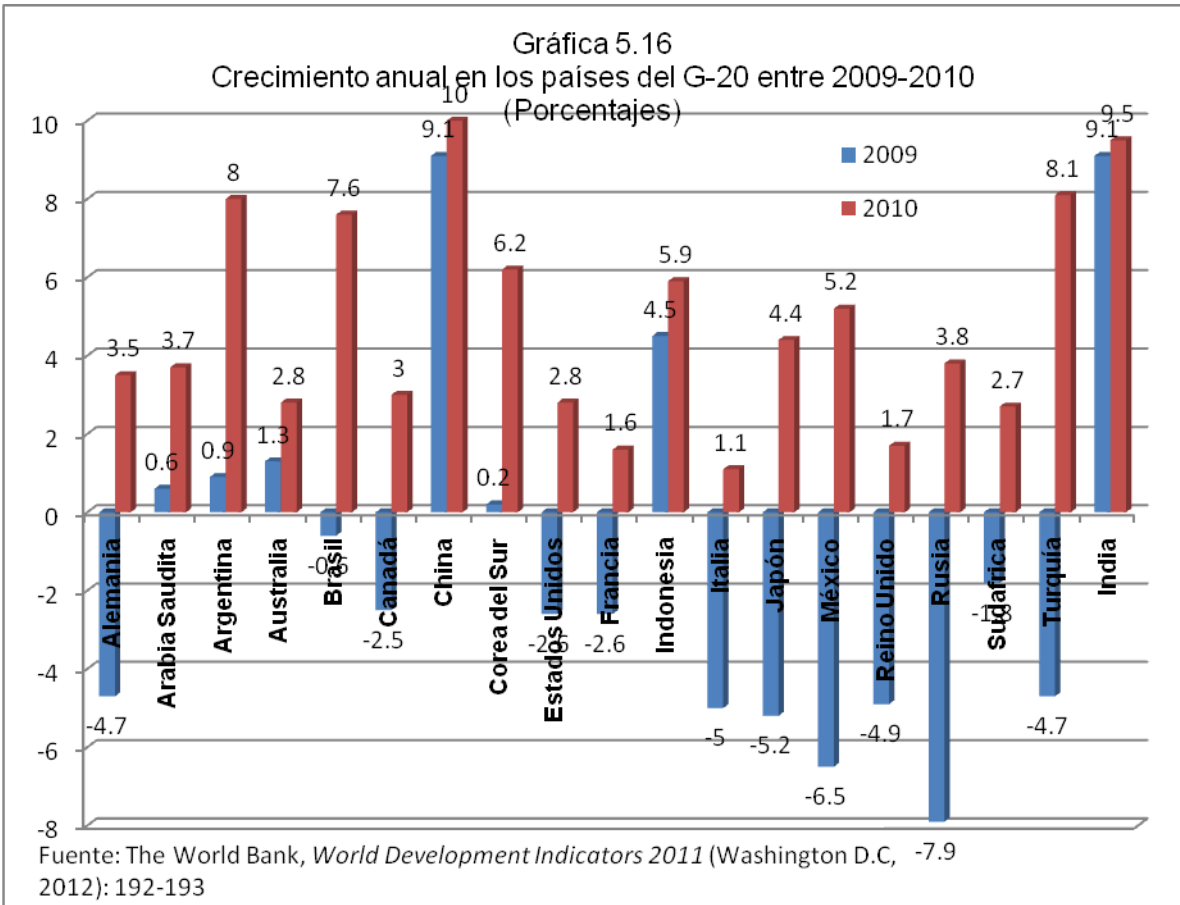
Este grupo está integrado por el Ministro de Finanzas como presidente, el presidente secretario de la Comisión de Planeación, el asesor de asuntos económicos del primer ministro, el secretario personal del primer ministro, el enviado especial del primer ministro sobre cambio climático, Ministro del Medio Ambiente, el gobernador del Banco de la Reserva de la India, el asesor económico principal del Departamento de Asuntos Económicos, el asesor del ministro de Finanzas; y el secretario adjunto del Departamento de Asuntos Económicos.

La India ha sabido utilizar los temas de la agenda del G-20 en sus relaciones bilaterales con el Reino Unido y con la Commonwealth, en materia de comercio bilateral y multilateral, así como de inversión y financiamiento de la infraestructura. Es decir que la India está intentando utilizar el G 20 para posicionar sus intereses nacionales bajo el amparo de los objetivos supranacionales del G 20 en temas de la cooperación financiera global.

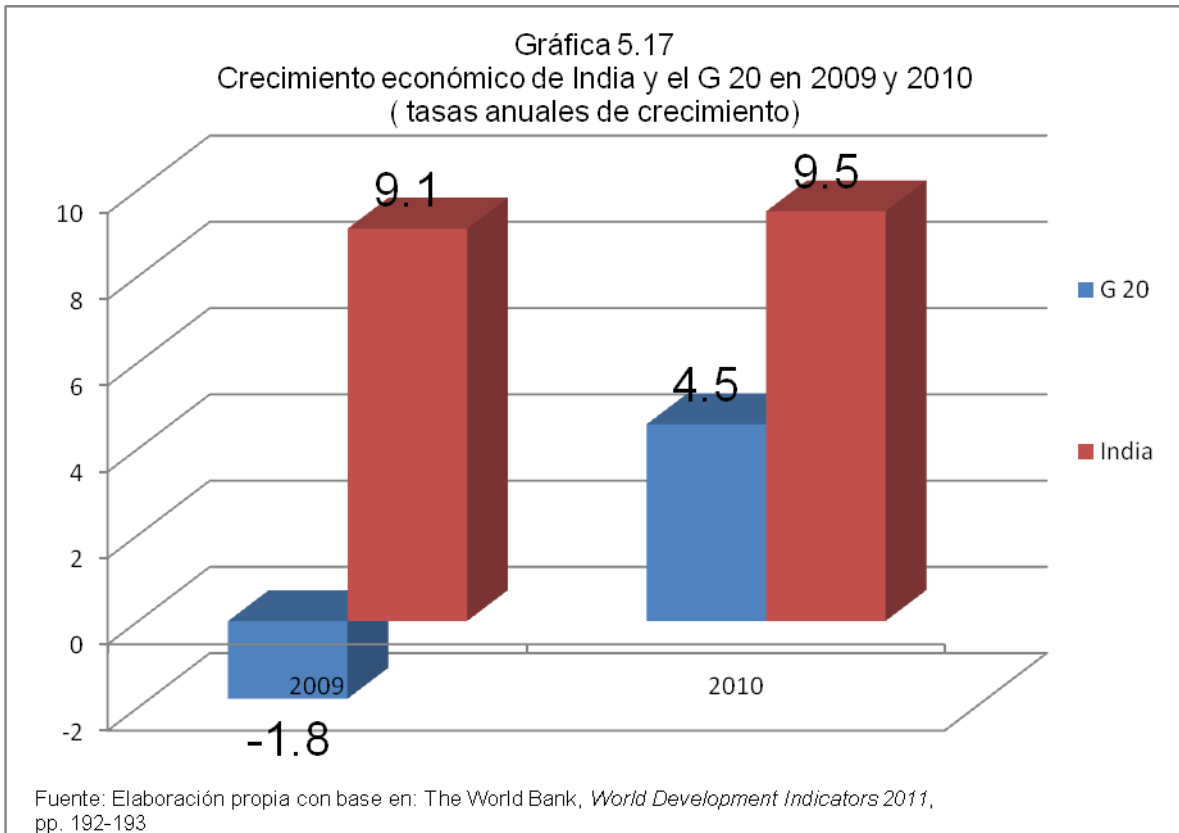
²³⁶ *Ibidem*

²³⁷ Government of India, Ministry of Finance, *Annual Report 2010-11*, pp.39-40.

China, la India e Indonesia como miembros emergentes del G20 han salido mejor libradas de la crisis financiera de 2008-2009, ya que han obtenido tasas muy positivas de crecimiento en 2009 y 2010, por lo cual han sido consideradas por los miembros del FMI y del Banco Mundial como las nuevas locomotoras del crecimiento mundial. (Gráfica 5.16) En los últimos meses de 2011, se ha llegado a señalar en el seno de la Comisión Europea y del FMI que los países como los BRICS tienen que asumir un papel más activo en la recuperación de la demanda mundial.



Los efectos de la crisis financiera de 2008-2009 se hicieron sentir en los países del G-20, ya que las 18 economías –sin ponderar la participación de India- tuvieron un decrecimiento promedio de -1.8% en 2009, mientras que India creció a una tasa de 9.1%. En 2010, la recuperación de la economía mundial generó un crecimiento económico de 4.5% promedio anual, mientras que la economía de India tuvo un crecimiento superior al 9.5% anual (Gráfica 5.17). En este sentido, la India quiere ser un jugador clave en el funcionamiento del sistema financiero y económico internacional del siglo XXI, por lo que la posible conformación de un Banco de Desarrollo de los BRICS podría destrabar el financiamiento de proyectos productivos de interés mutuo para Brasil, Rusia, la India, China y Sudáfrica sin necesidad de recurrir a los organismos financieros internacionales controlados por Estados Unidos.



Aun cuando la India no ha podido igualar las altas de crecimiento económico que ha mantenido China, revela los enormes retos que tiene que enfrentar en el futuro inmediato, ya que la construcción de hegemonía por parte del gigante del Sur de Asia pasa por incrementar sus niveles de formación bruta de capital, crédito al sector privado y fortalecimiento de su sector manufacturero exportador. Sin embargo, la India tiene que hacer frente a los asuntos geopolíticos en su región, lo cual le obliga a tener varios frentes de actuación, lo cual es un reto formidable.

CONCLUSIONES

Entender los orígenes culturales, filosóficos y religiosos de la India, es fundamental para conocer los basamentos de una civilización ancestral sumamente compleja y altamente estratificada desde el punto de vista social. Las fuentes del derecho y de las reglas sociales que están plasmadas en el Código de Manu y diversos textos sagrados conforman el catálogo de instituciones, valores y principios que provienen desde la antigüedad y que sobreviven hasta nuestros días en la India. Quien aspire a conocer los sistemas sociales complejos que existen en la India está obligado a conocer la riqueza del pensamiento ancestral, el cual sin duda conforma el sistema de valores que tiene dicha sociedad. La India se ha insertado en el moderno sistema-mundo, con un liderazgo propio, haciendo gala de los valores ético-filosóficos de algunas de las principales religiones, como el hinduismo, por lo que combinado con el sistema de gobierno que desarrollaron los mogoles, se han convertido en el eje de referencia para sus elites gobernantes. La India a lo largo de su historia ha sido gobernada por dinastías autocráticas como los Maurya, los Gupta, los Mogoles y, por élites democráticas en el siglo XX como la familia Nehru, lo cual habla de patrones culturales muy arraigados en dicha sociedad.

Las clases gobernantes de la India tienen muy presente que su principal muro de defensa y de contención frente a las amenazas de sus vecinos y de otros actores

globales, se encuentran en las fuentes de poder tanto duras (militares y económicas) como blandas (valores, creencias, religiones, cultura).

El surgimiento del Estado indio a partir de 1947 se produce cuando la Guerra Fría ya ha comenzado a tomar su lugar en el equilibrio de poder a nivel global entre los bloques estadounidense y soviético, sin que por ello el ascenso de China como potencia militar regional en Asia dejara de representar un frente adicional de conflicto con la India a lo largo de los años sesenta.

Los padres fundadores de la India, Gandhi y la dinastía Nehru, tuvieron la difícil tarea de conducir el nacimiento de un Estado nacional hacia un modelo de sociedad en donde pudieran estar integrados diversos grupos sociales antagónicos. De ahí que India haya adoptado un sistema federal de gobierno y haya mantenido como pilar del aparato burocrático el *Indian Civil Service* y su sucesor, el *Indian Administrative Service*, junto con los casi cinco mil altos funcionarios que gestionaban la administración central y personificaban la autoridad del Estado hasta en los rincones más remotos del país. Nehru tuvo como acierto el haber podido mantener la cohesión interna mediante la implantación de un sistema secular, donde pudieran convivir diversas religiones con posturas encontradas, procurando detener los fanatismos religiosos.

La India, como Estado nación, es heredera de una antigua civilización, en la cual quedaron asimilados muchos pueblos con diversas lenguas y comunidades

multirreligiosas. La India es la cuna de grandes religiones, las cuales no se basan en la exaltación sino en la resistencia, en donde en lugar de inspirar al hombre mediante visiones proféticas de promesas mesiánicas -propias del cristianismo, judaísmo e islamismo-, son sistemas religiosos que dan el testimonio de la fragilidad humana. Las elites políticas de la India han intentado proyectar sus sistemas de valores basándose en ciertos principios religiosos del hinduismo, alejados del sentimiento de culpa, lo cual les posibilita establecer relaciones económicas con distintas potencias globales.

Sin duda, muchos de los problemas sociales, políticos, territoriales y culturales que aquejan a la India hasta nuestros días se originaron precisamente bajo el dominio de los británicos, últimos conquistadores de aquellos reinos del mundo mogol, consistente en la partición conforme a las divisiones religiosas. Así las cosas, nacieron entre grandes problemas los estados de la India, de mayoría hinduista, y Pakistán con predominancia islámica. Los nacionalistas de la India deseaban controlar los antiguos territorios de Pakistán Occidental y Cachemira, lo cual chocaba con los intereses del grueso de la élite militar que simpatizaba con el Islam. Visto en retrospectiva histórica, la partición de la India y Pakistán generó para el mundo contemporáneo la aparición de dos nuevas potencias nucleares, las cuales se sumaron a los países vencedores de la segunda guerra mundial.

Bajo el gobierno de Nehru, la India adoptó el sistema de planificación central de la Unión Soviética, un tanto por la forma en cómo este padre fundador de la India se

identificaba con el socialismo de corte fabiano, y otro tanto, por el prestigio que gozaba el sistema comunista de la URSS después de haber concluido la Segunda Guerra Mundial. Los planes quinquenales, los intercambios de productos en especie con la URSS y el desarrollo de un proceso de industrialización endógena posibilitaron que la India mantuviera cierta estabilidad económica a lo largo de la guerra fría, sin que ello fuera suficiente para reducir la enorme desigualdad social que impera en dicho país.

Entre 1947-1991, la India mantuvo una economía cerrada al sistema de apertura global y una política exterior “no alineada” bajo el gobierno de la familia Nehru-Gandhi. Durante sus primeras décadas de existencia como Estado nación, la India fue gobernada por Nehru y a la muerte de éste por su hija Indira Gandhi, quien llegó al poder en 1966, y murió asesinada en 1984, y posteriormente su hijo Rajiv Gandhi tomó el poder, quien después moriría a manos de un terrorista tamil en 1991. Sonia Gandhi, viuda de Rajiv, asumió el poder tras el trono dentro del sistema parlamentario indio, por lo que podemos señalar que ha sido esta dinastía familiar, ha logrado mantener intacta la integridad territorial de su país frente a sus vecinos como Pakistán y China. Sin embargo, el desgaste político que ha resentido el Partido Nacional del Congreso se ha dejado sentir a raíz de los problemas de corrupción administrativa y de procuración de justicia que el gobierno de Manmohan Sing no pudo enfrentar satisfactoriamente en su último periodo de gobierno.

El periodo que va de 1950 a 1970 estuvo caracterizado por un patrón de crecimiento administrado por un sector público de corte socialista. Resultó que la economía fue frágil y susceptible a los choques externos y experimentó cuatro episodios de crecimiento negativo. Después de 1997 empezó la competencia con el exterior, y este hecho generó ideas nuevas que finalizaron en la liberalización económica.

El segundo periodo comenzó en los años ochenta, estuvo caracterizado por la capacidad industrial limitada y la adopción de medidas de promoción a la exportación pero dentro de un régimen político frágil. Los procesos de licencias fueron simplificados, pero el paradigma básico de la planificación de la política industrial de 1956 permaneció casi intacto.

El tercer periodo inició a principios de los años noventa con grandes cambios que entrañaron una variedad de reformas económicas, en parte como una respuesta a la crisis de la balanza de pagos de 1990-1991, y la necesidad de acelerar el crecimiento. La democracia cobró mayor importancia en los procesos de competitividad, las reglas fueron cambiadas sobre todo para aprovechar los beneficios de la liberalización de los mercados.

El proceso de reformas iniciado en los años noventa ha logrado beneficios, uno de ellos es que los choques económicos externos no han minado las expectativas de crecimiento por periodos prolongados. Este cambio es evidente comparando las cifras indicativas de los años ochenta y noventa con las que hemos presentado en este trabajo.

Los desencuentros, rencores, desconfianza y hasta el odio que prevalecía en las clases dirigentes tanto de la India como de Pakistán desataron varias guerras entre dichos países. En sus primeros veintidós años de vida independiente, la India y Pakistán se enfrascaron en dos guerras, en 1965 y en 1971, con funestos resultados para Pakistán.

La India como nación ha estado influenciada por el nacionalismo y por las ideas del liberalismo parlamentario, lo cual le ha valido que sea considerada como la democracia más grande y una de las más estables del mundo.

La guerra del Golfo Pérsico en 1991 y la desaparición de la URSS significaron un duro golpe para la economía de la India. Por principio de cuentas, el aumento de los precios del petróleo que generó la primera guerra del Golfo, propició que las reservas de divisas de la India menguaran, por lo que hacía difícil sostener las importaciones de hidrocarburos provenientes de Irán, lo cual generó una profunda crisis económica, que se manifestó en una crisis de balanza de pagos, una caída abrupta del Producto Interno Bruto y una pronunciada devaluación de la rupia. Asimismo, los intercambios en especie de equipo industrial, armamentos y alimentos que existían entre la India y la URSS se vieron mermados, lo que forzó al gigante de Asia del Sur a aprender a jugar con las reglas de la globalización comercial.

La crisis económica de 1991-1992 fue el motivo para que las autoridades financieras de India, comandadas por Manmohan Singh, iniciaran un gradual proceso de liberalización de la economía, el cual sigue siendo un motivo de desencuentro interno, ya que el Partido Nacional del Congreso debe construir coaliciones con otros partidos regionales para formar gobierno, quienes no necesariamente están de acuerdo en la instrumentación de políticas aperturistas en el sector agrícola. Como la India ha frenado los avances en la liberalización de ciertos productos básicos dentro de la Organización Mundial de Comercio, ello ha implicado que Estados Unidos tenga que aprender a jugar con una estabilidad hegemónica cada vez más difícil de administrar.

La India es un Estado nación que dentro del sistema internacional imperante mantiene una intensa competencia intercapitalista con potencias económicas y militares que se encuentran fuera de Asia del Sur. El comercio exterior con sus vecinos más próximos es muy modesto en razón del tamaño económico y escasa capacidad para absorber las exportaciones manufactureras de la India. El ascenso de la India como potencia emergente en el siglo XXI sin duda es uno de los acontecimientos más sobresalientes, ya que dicho país hace 25 años no figuraba como un actor económico importante, a pesar de haber tenido una importante tradición y activismo diplomático dentro de los países no alineados.

En un primer aspecto, la India es una potencia emergente regional de carácter militar debido a que ha logrado construir desde su independencia en 1947 una

capacidad bélica convencional y nuclear producto de los conflictos que ha sostenido con sus principales vecinos, China y Pakistán. Hay inestabilidad en la región dado el clima de rivalidad política y territorial que continuamente genera tensiones entre la India y Pakistán, por la disputa de Cachemira. La India en este aspecto goza de mayor estabilidad que Pakistán, ya que este último país no cuenta con la capacidad operativa para impedir la intervención de potencias como Estados Unidos en su territorio dentro de la guerra contra el terrorismo.

La democracia más grande del mundo sin duda enfrenta una acumulación de graves desafíos internos, ya que, a pesar del incremento del poder económico, mantiene a porciones importantes de su economía operando en la informalidad, como tenderos, agricultores, trabajadores de la construcción, taxistas, vendedores callejeros, sastres, técnicos, intermediarios, que representan al 90% del total de los empleos.²³⁸

La irrupción de la India en el contexto de la globalización obedece a sus propias circunstancias internas. La India es un país de varias velocidades: en 1995 la India ingresó a la Organización Mundial del Comercio pero su sector agrícola quedó bajo una protección importante frente a las importaciones del exterior, lo cual advierte que la India, a pesar de beneficiarse de la liberalización comercial encabezada por Estados Unidos, puede influir en el rumbo de ciertas áreas y sectores económicos, lo cual es una de las manifestaciones del relativo declive económico estadounidense del que hablan Robert Gilpin dentro del contexto de la

²³⁸ "In One Slum, Misery, Work, Politics and Hope", *The New York Times*, Diciembre 28, 2011

teoría de la estabilidad hegemónica. Pero también asistimos a un relativo ascenso de la India como jugador global.

Algunas zonas y regiones de ese país han sido las beneficiarias del dinámico crecimiento económico y de los flujos de inversión extranjera directa registrados en los últimos años, sobre todo en aquellas áreas en las que hay actividades intensivas de mano de obra. La pobreza y la desigualdad de oportunidades por las que atraviesa la inmensa mayoría de la población de la India, reflejan las propias contradicciones internas. El camino de la modernización integral de la economía de la India será tardado y sinuoso, debido a que diversos sectores económicos, como la agricultura, padecen problemas de ineficiencia productiva y pobreza extendida. El sector de los servicios se encuentra en su conjunto en la informalidad, lo cual obstaculiza el fortalecimiento fiscal del gobierno.

El despunte reciente de la India en la exportación de tecnologías de la información y en el desarrollo de las ciencias básicas como la ingeniería, nos habla de la existencia de un sector de vanguardia, conformado por un número creciente de ingenieros, programadores y técnicos del más alto nivel de preparación a nivel global, lo cual le ha dado un renombre a la India en diversas industrias del futuro como las tecnologías de la información, biotecnología y aeroespacial, pero este desarrollo sigue estando focalizado en pocas regiones y ciudades. De ahí que la India mantenga las condiciones propias de un país en desarrollo, debido a los altos niveles de analfabetismo en que se encuentra la población rural y que afecta

principalmente a las mujeres. Sin embargo, en la India, el acceso a la educación superior sigue siendo un factor de movilidad social, lo cual es una bandera de sus elites políticas.

En su conjunto, la India sigue siendo un país con una estructura económica dominada por las actividades agrícolas de baja productividad, lo cual constituye un factor de inestabilidad interna, en el caso de que la liberalización de productos básicos tienda a abrir dicho sector a las importaciones., ya que el 60% de la población está vinculada a la agricultura.

La rupia india no es una moneda convertible en su zona de influencia regional, toda vez que es el dólar estadounidense bajo el cual se organizan las transacciones comerciales y financieras. La rupia de la India se ha apreciado en su valor en la última década, lo que no es un signo muy positivo para dicho país, ya que los déficit comerciales y de cuenta corriente, al ampliarse de forma significativa, generarán presiones en el futuro para que dicho país induzca una devaluación de la rupia con relación al dólar estadounidense, lo cual puede causar serios trastornos al comercio global, máxime si la India decidiera incursionar de forma agresiva en otros mercados con sus productos manufactureros y sus modernas tecnologías de la información fuera de Asia del Sur.

La India se ha visto favorecida en los últimos años del siglo XX por el entorno económico liberal global auspiciado por Estados Unidos, pero a la vez ha

aprovechado el declive relativo de Estados Unidos para desafiar el establecimiento de mayores regulaciones al comercio mundial sobre todo en el terreno de los derechos laborales y medioambientales. A pesar de que la India no cuenta con la suficiente capacidad política y económica para ser considerado como un hegemon global, sí cuenta con capacidad de bloqueo para influir junto con otras potencias emergentes en el diseño del sistema de comercio mundial. Es dable señalar que la India en su zona influencia en la región de Asia del Sur cuenta con capacidades militares y tecnológicas para influir en el destino de diversos países. Es decir que la India provee de un paraguas militar a sus países vecinos como Sri Lanka, Bangladesh, Bhutan y Nepal, quienes se benefician de dicha protección, además de que es una forma en cómo la India asegura y proyecta sus intereses comerciales y económicos en la zona, considerando los aspectos centrales que ofrece la teoría de la estabilidad hegemónica.

La India ha decidido adoptar una liberalización comercial apegada a los lineamientos y reglas que ha establecido la Organización Mundial del Comercio, mediante la firma de acuerdos de libre comercio con diversos socios comerciales de la región de Asia Pacífico, América Latina, Europa Occidental y Estados Unidos. La India por sí sola no puede influenciar en el resto del sistema económico, político y financiero global, ya que necesita aliarse con otros países emergentes para poder proyectar sus intereses nacionales, de ahí que busque alianzas con los países BRICS y celebre acuerdos comerciales y de cooperación con países que se localizan fuera de su región de influencia.

La India ha construido una pragmática política exterior bajo criterios geoeconómicos, geopolíticos, geoestratégicos, por lo que ha dejado a un lado la instrumentación del modelo de economía cerrada y planificada por otro que permite la entrada de inversión extranjera directa, que celebra acuerdos de libre comercio con países que están fuera de Asia del Sur y que busca respetar las normas del comercio y protección de marcas y patentes. Las alianzas comerciales con países de Asia Pacífico, en particular con los miembros de ASEAN y Corea del Sur, manifiestan un claro mensaje de que la India está aprovechando el orden liberal imperante como un bien público global que juega en su beneficio. La teoría de la estabilidad hegemónica nos indica que la cooperación y el orden económico liberal imperante desde el fin de la disolución del bloque soviético han posibilitado que la India sea un jugador muy importante en la escena global, por lo que su participación en el comercio mundial le hace asumir las reglas y compromisos bajo las cuales se rige el entorno económico global.

La proyección geopolítica de la India en Asia del Sur se verá fortalecida en la medida en que pueda imponer sus intereses económicos frente a otras potencias regionales. La India rechaza la injerencia de China en el Mar Árabe y su presencia creciente en Pakistán, de ahí que volcará sus capacidades militares y económicas en preservar sus intereses en la región de Asia del Sur. Lo anterior anticipa un crecimiento del gasto militar de la India para el mediano y largo, lo cual puede detener el avance de otros sectores estratégicos importantes como el de las tecnologías de la información y la modernización de su agricultura. La India

tendrá que establecer en las siguientes décadas un diálogo al más alto nivel, incluso bajo la mediación de Naciones Unidas con sus vecinos Pakistán y China para resolver las disputas territoriales sobre Cachemira, el cual es el principal foco de discordia que puede afectar su desarrollo económico y estabilidad política.

La gran apuesta de las elites de la India para hacer valer sus tradiciones ético-religiosas en la resolución de sus problemas geopolíticos con Pakistán y China, es uno de sus más grandes desafíos de nuestro tiempo. Cómo propiciar una distensión militar en la Línea de Control que divide a Cachemira, por parte de la India en razón de que Pakistán se ha convertido en una potencia nuclear con el beneplácito de Estados Unidos y Reino Unido, lo cual genera un doble patrón de inestabilidad regional. La India al buscar el fortalecimiento de sus lazos económicos con sus vecinos más cercanos en Asia del Sur se le presenta el dilema entre moverse entre la cooperación y la disuasión nuclear.

ANEXO 1

El factor Cachemira

Como consecuencia de la partición de India en 1947, los tres principados que no decidieron inmediatamente a qué Estado se anexarían fueron: Hyderabad, gobernado por un musulmán pero con mayoría hindú cuyo gobernante intentó durante meses mantener su independencia, pero el reino fue anexado por la fuerza a la India. Junagadh, un pequeño estado musulmán pero con mayoría hindú, caso que se resolvió de manera similar al de Hyderabad, aunque casi inmediatamente debido a su dimensión territorial menor; por último, el principado de Jammu y Cachemira, con gobernante sikh, Hari Singh, y población mayoritaria musulmana resultó un caso complejo.

En principio, estaba conformado por regiones diferentes: Cachemira central, de mayoría musulmana; Jammu, con ventaja hindú; y Ladakh de mayoría budista. Además todo el territorio representaba un punto estratégico: sus fronteras limitaban con Pakistán, India y China; el Valle de Cachemira era el paso a través de los Himalayas a todo el subcontinente y a partir de esa región fluyen los ríos Indo, Chenab y Jhelum creando dependencia para el abastecimiento de agua.

Dos meses antes de la transferencia, en junio de 1947, el movimiento secesionista consolidado llevó a cabo una campaña contra los impuestos que se convirtió en un levantamiento en Pooch. Durante la partición, los problemas en esa zona continuaron. El nuevo estado de Pakistán enfrentó la situación brindando ayuda, extraoficialmente, al grupo de rebeldes: esta colaboración consistió en provisiones militares y en el establecimiento de negociaciones secretas con Singh para

persuadirlo de la conveniencia de anexar sus posesiones al país islámico. Ante la indecisión del monarca, Pakistán impuso sanciones económicas que violaron acuerdos administrativos, que deterioraron la relación y determinaron la intervención de otros principados, como el de Patiala y la de India que se preparó para una incursión militar con el pretexto de contener los disturbios en Pooch. Se incrementaron las posibilidades de que la guerra se extendiera desde el río Jhelum hacia el Punjab pakistaní. En octubre del mismo año, llegó un contingente pathan numeroso, entonces Singh pidió ayuda a Nueva Delhi. El 24 de octubre los rebeldes declararon formalmente constituido el estado de Azad Cachemira, tres días después el gobernante sikh firmó la unión de Jammu y Cachemira a India hasta el restablecimiento del orden. Fue dispuesta una cláusula especial requiriendo la realización de un plebiscito para conocer la voluntad de la población cachemira.

A finales de 1964, el gobierno indio derogó el artículo 370 de su Constitución para integrar a Cachemira a la Unión. Eventualmente la insatisfacción de Pakistán combinada a algunos incidentes fronterizos condujeron a la guerra indo-pakistaní de 1965. Durante una serie de disturbios internos en el estado, los especialistas coinciden que estos problemas fueron iniciados por guerrilleros infiltrados auspiciados por el gobierno islámico. Derivaron en el enfrentamiento de las tropas de ambos países en ambos lados de la línea de alto al fuego. El 20 de septiembre, el Consejo de Seguridad de Naciones Unidas aprobó una resolución llamando al cese de las hostilidades. Nueva Delhi la aceptó al día siguiente e Islamabad el 22, la guerra concluyó el 23 de septiembre. El 10 de enero de 1966, los líderes de los

dos países se reunieron para firmar la Declaración de Tashkent en la que se comprometieron a retirar sus tropas hacia las posiciones permitidas hasta antes del 5 de agosto de 1965 y a respetar la Línea establecida el 30 de junio del mismo año.

El fracaso pakistaní para adecuarse a las demandas de Pakistán Oriental fueron un factor que precipitó la autonomía de éste en 1971. En mayo, las fuerzas armadas iniciaron una campaña para eliminar el movimiento de resistencia logrando imponer su autoridad en la mayor parte de la zona pero asesinando a miles de pakistaníes y provocando el desplazamiento de millones hacia la India. Ante la ausencia de una solución política a la crisis, el gobierno indio diseñó una estrategia para la constitución de un estado independiente. Simultáneamente, permitió la organización de la resistencia armada.

Pakistán no pudo contener las actividades indias en su territorio del Este, el 3 de diciembre del mismo año inició un ataque aéreo contra las posiciones de Nueva Delhi en Haryana, Punjab y Jammu y Cachemira (Pooch y Chlam). La fuerza aérea india respondió al día siguiente y el 16 de diciembre ocupó Dhaka junto con la Fuerza de Liberación Bengalí. La duración de la guerra fue de 14 días. El 2 de julio de 1972, la India y Pakistán firmaron el Acuerdo de Simla que involucró el compromiso de ambas partes a respetar la integridad territorial de cada uno y de Cachemira.

Durante los años ochenta, la interferencia del gobierno indio en las elecciones locales aumentó la dependencia. Ha existido la política de desestabilización que ha impedido a cualquier gobernante cachemiro la construcción de un poder sólido.

Cualquier intento por establecer negociaciones entre la India y Pakistán ha sido inútil. El argumento de Nueva Delhi es que Pakistán, con el pretexto de la unidad islámica, ha reclutado recursos humanos y suministrado armamento y recursos financieros.²³⁹

Las estimaciones señalan la existencia de 34 grupos guerrilleros seculares y nacionalistas operando en distritos del Valle de Cachemira, como el Frente de Liberación de Jammu y Cachemira constituido en 1964. Es el más antiguo y numeroso de los grupos cachemiros, ostentan su rechazo al fundamentalismo islámico. Existen grupos islámicos o fundamentalistas como el Hizb-ul Mujahidin, la parte armada del partido Jamaat-i-Islami. El conflicto entre la India y Pakistán por Cachemira ha sido constante, con periodos en que se ha intensificado como en 1998.²⁴⁰ El 11 de mayo de 1998 el primer Ministro anunció la realización de tres explosiones nucleares subterráneas en Pokhara, población situada a 530 kilómetros al suroeste de Nueva Delhi en el desierto de Rajastán, la misma ubicación de la primera prueba en 1947.

²³⁹ Nos referimos a los recursos humanos afganos, pakistaníes, cachemiros, iraníes y procedentes del Norte de África.

²⁴⁰ Las reuniones bilaterales fueron retomadas en julio después de haber sido suspendidas las pruebas nucleares, sin embargo, la solución sobre el asunto cachemiro nunca ha avanzado.

ANEXO 2

Bases de la Fuerza Aérea de Pakistán

Bases activas	
Bases de vuelo	Bases de no vuelo
Base Peshawar Base Minhas (Kamra) Base Chaklala Base Mianwali Base Muschaf (Sargodha) Base Rafiqui (Shorkot) Base Masroor (Karachi) Base Samungli (Quetta) Base Shahbaz (Jacobabad) Academy Risalpur	Base Kohat Base Lahore Base Malir (Karachi) Base Sakesar Base Kalabagh (Nathia Galli, Abbottabad)
Fuente: <i>Pakistan Air Force</i> . www.paf.gov.pk/active_bases.html	

Bases navales de Pakistán

Ciudad	Tipo
Ormara	*Base Naval. *Entrenamiento logístico. *Colegio Naval de Guerra.
Pasni	*Base Naval
Karachi	*Estación Naval Aérea *Entrenamiento marino *Comando Supremo de la Flota Naval
Port Qasim	*Base Naval *Academia Naval
Jiwani	*Base Naval
Choohar Jamali	Base Naval
Fuente: www.globalsecurity.org/military/world/pakistan/ports.htm	

LA INDIA: COMANDO NAVAL OCCIDENTAL

BASE	CIUDAD	TIPO
India	Bombay	Astillero naval
	Dabolim, Goa	Cuartel General para la aviación naval
	Karanja	Colegio Naval Militar
	Lakshadweep, Isla Laccadive	Base de patrullaje
	Lonavala	Centro de entrenamiento naval
Agnivahu	Colaba, Bombay	Cuartel General de Botes de Misiles
Hansa	Dabolim, Goa	Estación Aérea Naval
Mandovi	Goa	Institución de entrenamiento básico para oficiales
Jeevanti	Goa	Hospital naval
Valsura	Jamnagar, Gugarat	Institución de entrenamiento de ingenieros
Tunir	Karanja, Bombai	Misiles
Kadamba	Karwar	Base naval
Jawarhalal Nehru	Kerala	Academia Naval
Shivaji	Lonavala	Institución de entrenamiento
Akshat	Lonavala	Institución de entrenamiento
Abhimanyu	Bombai	Instalaciones de entrenamiento marino
Angre	Bombai	Comando Naval Occidental
Aswini	Bombai	Hospital naval
Hamla	Bombai	Instalaciones de entrenamiento
Shikra	Bombai	Base de helicópteros
Vajrabahu	Bombai	Instalaciones submarinas
Dwarka	Okha, Gugarat	Base naval

Fuente: www.globalsecurity.org/military/world/india/ports.htm

LA INDIA: COMANDO NAVAL ORIENTAL		
BASE	CIUDAD	TIPO
	Calcuta	Estación
	Chennai	Estación
	Visakhapatnam [Vizag]	Comando Naval Oriental
	Visakhapatnam [Vizag]	Astilleros Hindustan
	Visakhapatnam [Vizag]	Cuartel General de Submarinos
Rajali	Arakkonam, Tamil Nadu	Estación Aérea Naval
Netaji Subhash	Calcuta	Instalaciones navales
Agrani	Coimbatore, Tamil Nadu	Institución de entrenamiento
Garuda	Kochi, Kerala	Campo Aéreo Naval
Chiika	Orissa	Institución de entrenamiento básico
Kattabomman	Tirunelveli, Tamil Nadu	Estación
Virbahu	Visakhapatnam [Vizag]	Instalaciones submarinas
Satavahana	Visakhapatnam [Vizag]	Escuela submarina
Kalyani	Visakhapatnam [Vizag]	Hospital naval
Eksila	Visakhapatnam [Vizag]	Instalaciones técnicas
COMANDO NAVAL SUR		
	Cochin	Cuartel General Sur
Venduruthy	Cochin	Centro de entrenamiento
Venduruthy	Cochin	
COMANDO AÉREO NICOBAR Y ANDAMAN		
Kardip	Nicobar	Base de avanzada
Jarawa	Port Blair	Instalaciones de apoyo
Dhanvantari	Port Blair	Hospital naval

Fuente: www.globalsecurity.org/military/world/india/ports.htm

ANEXO 3

Facilidades para los negocios en la India

La India: Medio ambiente empresarial

Apertura de un negocio			Registro de propiedad		Permisos de construcción		Servicio de electricidad	Cumplimiento de contratos		Protección a inversionistas	Resolución de insolvencia
Número de trámites Jun11	Tiempo requerido en días Jun11	Costo en % del ingreso per cápita Jun11	Número de trámites Jun11	Tiempo requerido en días Jun11	Número de trámites para construir un almacén Jun 11	Tiempo requerido en días Jun 11	tiempo requerido en días Jun 11	Número de trámites Jun 11	Tiempo requerido en días Jun 11	Índice de 1 a 10	tiempo requerido en años
12	29	46.8	5	44	34	227	67	46	1,420	7	7

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*, p.293

La India: Crecimiento del comercio de mercancías 2000-2010 (porcentajes)

Volumen de Exportación promedio anual de porcentaje de crecimiento 2000-10	Volumen de Importación promedio anual de porcentaje de crecimiento 2000-10	Valor de las exportaciones promedio anual de porcentaje de crecimiento 2000-10	Valor de las importaciones promedio anual de porcentaje de crecimiento 2000-10
11.4	19.5	19.9	24.2

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: 339

La India exportó a los países de bajos y medianos ingresos el 0.5% del total mundial y a los países de altos ingresos el 0.9% de las exportaciones mundiales. Estos datos nos indican que la India está en camino de adoptar un patrón de economía abierta en el futuro. El crecimiento interno de India no está basado en el sector exportador a pesar de que ha habido un cambio en las políticas económicas de los últimos 20 años hacia la apertura comercial.

**Crecimiento mundial del comercio de mercancías en 2010
(promedio)**

Origen de Exportaciones	Países importadores de bajo y mediano ingreso promedio anual de porcentaje de crecimiento 2010						Países exportadores con alto ingreso promedio anual de porcentaje de crecimiento 2010	
	Este de Asia y Pacífico	Europa y Asia Central	Latinoamérica y el Caribe	Medio Oriente y Norte de África	Asia del Sur	África Sub sahariana	Total	Total
Economía de alto ingreso	9.2	2.6	3.5	1.4	1.6	1	19.3	47.6
Unión Europea	1.2	1.9	0.7	0.7	0.3	0.5	5.3	24.1
Japón	1.6	0.1	0.3	0	0.1	0.1	2.1	3
Estados Unidos	0.9	0.1	1.9	0.1	0.2	0.1	3.4	5.2
Otras economías alto ingreso	5.6	0.5	0.6	0.5	1	0.3	8.5	13.3
Economías de bajo y medio ingreso	3.3	1.9	2	0.9	1.2	0.9	10.5	20.9
Este de Asia y Pacífico	1.9	0.5	0.7	0.3	0.6	0.4	4.4	10.8
China	0.7	0.5	0.6	0.3	0.4	0.3	2.8	7.8
Europa y Asia Central	0.3	1.1	0	0.3	0.1	0	1.8	2.9
Federación Rusia	0.2	0.4	0	0.1	0	0	0.7	1.5
Latinoamérica y el Caribe	0.6	0.1	1.1	0.1	0.1	0.1	2	3.6
Brasil	0.2	0	0.3	0.1	0	0	0.7	0.6
Medio Oriente y Norte de África	0.2	0.1	0	0.2	0.2	0.1	0.8	1.4
Argelia	0	0	0	0	0	0	0.1	0.3
Asia del Sur	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.6	1.2
India	0.2	0	0	0.1	0.1	0.1	0.5	0.9
África Subsahariana	0.1	0	0.1	0	0.2	0.2	0.9	1.1
Sudáfrica	0.1	0	0	0	0	0.1	0.2	0.3
Mundo	12.5	4.5	5.5	2.3	2.9	1.8	29.7	68.5

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012: 342*

Entre 2000-10, el crecimiento promedio de las exportaciones de India a los países de bajos y medianos ingresos fue del 23.8% y a los países de altos ingresos del 18.2%, lo cual señala que la India busca incrementar sus intercambios comerciales con países que no forman parte de Asia del Sur, es decir que tiende hacia una diversificación del comercio con otras regiones del planeta. En ese periodo, el crecimiento de las exportaciones con Asia Pacífico fue del 27.2%, con América Latina fue del 25.2%, con Asia del Sur fue del 19.8%, con África Subsahariana 24.7% y Europa del Este y Asia Central fue del 16%.

**Cuadro
Crecimiento nominal del comercio mundial 2000-10**

Origen de las exportaciones	Países importadores de bajo y mediano ingreso promedio anual de porcentaje de crecimiento 2000-10						Países importadores con altos ingresos promedio anual de porcentaje de crecimiento 2000-10	
	Este de Asia y Pacífico	Europa y Asia Central	Latinoamérica y el Caribe	Medio Oriente y Norte de África	Asia del Sur	África Sub sahariana	Total	Total
Economía de alto ingreso	15.1	17.3	8.8	13.7	21.4	12.5	14.1	7.5
Unión Europea	15	16.7	9.5	11.4	15.5	11.3	13.8	8.2
Japón	12.5	24.8	11.7	12.5	14.1	11.2	12.7	3.4
Estados Unidos	12.1	14	7.2	12.9	21.1	13.2	9.4	7.2
Otras economías alto ingreso	16.5	21	13.4	20.1	25.7	15	17.4	8.2
Economías de bajo y medio ingreso	22.3	20.8	18.1	22.7	27	21.5	21.7	13.9
Este de Asia y Pacífico	20.9	34.8	27.7	25.9	28.1	27.1	24.7	15.5
China	26.1	37.2	31.5	30.3	35	31	31	20.4
Europa y Asia Central	19.4	17.8	20.5	22.4	24.3	21.9	19	16.7
Federación Rusia	17.4	15.8	21	19.8	20.5	14	16.9	16.4
Latinoamérica y el Caribe	30.5	19.5	14.5	18	29.4	20.9	18.2	8.6
Brasil	31.8	20.4	16.6	21.8	26.6	22.4	20.9	12.1
Medio Oriente y Norte de África	22	16.4	14.4	22.5	37.9	18.5	23.4	13.9
Argelia	32.5	11.2	8.6	19	64.1	15.9	16	14.3
Asia del Sur	25.8	17.5	23.3	21.5	19.2	23.7	22.5	15.4
India	27.2	16	25.2	23.8	19.8	24.7	23.8	18.2
África Subsahariana	22.6	24.5	20.4	13.8	21.7	16.1	21.8	13.5
Sudáfrica	31.2	23.9	12.3	19.5	29	13.8	19.8	12.4
Mundo	16.5	18.6	11.4	16.6	23.5	15.8	16.3	9.1

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012*: 342

Las exportaciones de mercancías de la India en el año 2000 hacia de la región de Asia del sur representaron el 4.3% del total y en 2010 el 5%. Las exportaciones fuera su región de influencia hacía países en desarrollo en el 2000 llegaron a totalizar el 18.8% y en 2000 el 30.4%. Los países de altos ingresos absorbieron el 73.4% de las exportaciones de la India en 2000 y en 2010 alrededor del 63.2%. Cabe señalar que las importaciones de India provienen de las economías de altos ingresos, ya que en 2000 representaron 55.6% y en 2010 el 59.7% del total. Cabe destacar que las importaciones de la India provenientes de Asia del Sur en 2000 apenas representaron el 0.9% en 2000 y el 0.6% en 2010, lo cual habla de que la India no está generando procesos de integración económica con sus vecinos sino que sus intereses comerciales están concentrados en los países desarrollados.

	Exportaciones						Importaciones					
	% del total de exportaciones de mercancías						% del total de importaciones de mercancías					
	Para las economías en desarrollo				para las economías de altos ingresos		Para las economías en desarrollo				Para las economías de altos ingresos	
	Dentro de la región		Fuera de la región		2000	2010	Dentro de la región		Fuera de la región		2000	2010
2000	2010	2000	2010	2000			2010	2000	2010			
Asia del Sur	4.6	5.8	16	28.4	75.3	63.9	4.3	4	12.8	17	58.2	56.9
Afganistán	42.4	52.6	18.2	16.7	39.4	30.6	27.3	28.4	35.5	26.9	37.2	44.7
Bangladesh	1.7	2.9	4.1	9.6	79.7	83.5	11.8	15.8	18.3	37	53.1	40.4
India	4.3	5	18.8	30.4	73.4	63.2	0.9	0.6	20	39.2	55.6	59.7
Nepal	42.9	65.9	na	na	55.3	27.8	37.4	57.5	na	Na	40.5	15.1
Pakistán	4.6	12.4	14.3	27.2	80.6	58.5	2.7	6.3	22.3	36	74.7	57
Sri Lanka	3.5	7.4	10.5	16.4	79.9	65.5	10.6	25.7	16.7	32.3	64.2	39.8

Fuente: The World Bank, *World Development Indicators 2012: 342*

BIBLIOGRAFÍA

- ADHIKARI, G, *Documents of the History of the Communist Party of India, Volume One 1917-1922* (People's Publishing House: New Delhi: 1971)
- ARON, Raymond, *Paz y Guerra entre las Naciones* (Madrid, Alianza, 1963)
- ATLAS HISTÓRICO, (España, Editorial Planeta S.A., 2007)
- AJAMI, Fouad, *Los árabes en el mundo moderno. Su política y sus problemas desde 1967*. (México, FCE, 1983)
- BARUAH, Sanjib, "Separatism militants and contentious politics in Assam, India" (*Asian Survey*, vol. XLIX, Núm. 6 nov-dic, 2009):951-974.
- BOBBIO, Norberto, *La teoría de las formas de gobierno en la historia del pensamiento político* (México, FCE, 2008)
- BRZEZINSKI, Zbigniew, *El gran tablero mundial. La supremacía estadounidense y sus imperativos geoestratégicos* (México, Paidós, 1998).
- BUFALO, Enzo del, "La reestructuración neoliberal y la globalización," en Ana Esther Ceceña y Emir Sader (compiladores) *La Guerra Infinita: Hegemonía y Terror Mundial* (Buenos Aires, CLACSO, 2002).
- BURCHILL, Scott, *Theories of International Relations* (New York, Palgrave, 2001)
- CALLE, Ramiro, *La otra India* (Barcelona, ZETA, 2008).
- CHABOD, Federico, *Escritos sobre Maquiavelo* (México, FCE, 1994)
- CHALIAND, Gérard, *Guerras y Civilizaciones. Del Imperio asirio a la Era Contemporánea* (Barcelona, Paidós Ibérica S.A., 2007)
- CHANDRA, Bipan, *Modern India* (New Delhi, National Council of Educational Research and Training, 1971).
- CHELLIAH, Raja "Liberalization, economic reforms, and centre-state relations," *India's Economic Reforms and Development* (India, Oxford Paperbacks, 2006).
- CILLIERS, Paul, *Complexity and postmodernism. Understanding complex systems* (Routledge, London)
- COHEN, Stephen P, *Emerging power India* (California, Brookings Institution Press, 2001)

COLLINS, Larry y Dominique Lapierre, *Esta noche la libertad* (Planeta, Barcelona, 1975)

DASGUPTA, Partha, *Economía. Una breve introducción* (Madrid, Alianza Editorial, 2007)

DUMONT, Luis, *Homo Hierarchicus. Ensayo sobre el Sistema de Castas* (Madrid, Aguilar, 1970)

ECONOMÍA PLANETA. Diccionario Enciclopédico. Vol. IV, (Ed. Planeta, Barcelona, 1980):79.

EMBAJADA DE LA INDIA, *Así es la India*, (México, Servicios Editoriales Mac/Pc Impresos, 2000)

EMBREE, *India. Historia del subcontinente desde las culturas del Indo hasta el comienzo del dominio inglés* (México, Siglo XXI, 2006).

FEINBERG, Richard E, John Echeverry-Gent, Friedemann Müller, *Economic Reform in Three Giants* (Transaction Book, Washington, D.C., 1990)

FISHMAN, Ted C, *China S.A.* (México, De bolsillo, 2006).

FRIEDEN, Jeffry A. y David Lake, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995)

FRIEDMAN, Milton y Rose, *Libertad de Elegir* (México, Ediciones Obis, 1983)

GANDHI, M.K, *An Autobiography or The Story of my experiments with truth* (Ahmedabad, Navajivan Publishing House, 2008)

GEORGE, Alexander y Andrew Bennet, *Case Studies and Theory Development in the Social Sciences* (Cambridge, MIT Press, 2005)

Giddens, Anthony, *La constitución de la sociedad. Bases para la teoría de la estructuración*, (Amorrortu Editores, Buenos Aires, 2006)

GILPIN, Robert, *Global Political Economy: understanding the international economic order* (Princeton, Princeton University, 2000)

-----, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995).

-----, *U.S. Power and the Multinational Corporation: The Political Economy of Foreign Direct Investment*. (New York, Basic Books, 1975)

-----, "The richness of the tradition of political realism," *Neorealism and its Critics* (New York, Columbia University Press, 1986)

----- *El reto del capitalismo global. La economía en el siglo XXI*, (Océano, México, 2003)

GOLDSTEIN, Andrea, *Multinational Companies from Emerging Economies. Composition, conceptualization and direction in the global economy* (Great Britain, Palgrave Macmillan, 2007).

GONZÁLEZ, Ernesto, *Hegemonía, Ideología y Democracia en Gramsci* (México, Plaza y Valdés, 2003).

GOUREVITCH, Peter, *Políticas estratégicas en tiempos difíciles. Respuestas comparativas a las crisis económicas internacionales*, FCE, México, 1993

GOVERNMENT OF INDIA, *India Means Business* (New Delhi, 1998)

-----, Ministry of Industry. *Statement on Industrial Policy*, New Delhi, July 24, 1991.

-----, Ministry of Commerce and Industry. Documento titulado: *Industrial Policy*.

Véase la página web: <http://dipp.nic.in/English/Policies/IndustrialPolicy.pdf>.

-----, Ministry of Finance, *Annual Report 2009-10*

-----, Ministry of Finance, *Annual Report 2010-11*

GREENSPAN, Alan, *La era de las turbulencias. Aventuras en nuevo mundo* (México, Ediciones B, 2008)

GUPTA, Anirudha, *Lions and Tigers. The Crisis in Sri Lanka* (London, The Centre for Security and Conflict Studies, 1988).

HASENCLEVER, Andreas, Peter Mayer, y Volker Rittberger, *Theories of International Regimes* (Cambridge, Cambridge University Press, 2001)

HOBBSBAWM, Eric, *Guerra y paz en el siglo XXI* (Crítica, Barcelona, 2007).

INTERNATIONAL MONETARY FUND, *International Financial Statistics*, (Washington, D.C, Yearbook 2009)

JALAN, Bimal, *India's Politics. A view from the backbench* (New Delhi, Penguin Books India, 2007)

Joshi Yogesh y Harsh V. Pant, "India and the changing nature of war. Gradual incrementalism? en *Handbook of Indian Defense Policy: Themes, Structures and Doctrines*, (A Routledge India Original, New York, 2016)

KAMDAR, Mira, *Planet India*, (Nueva York, Scribner, 2006)

KARAN, Pradyumna, P *The Himalayan Kingdoms: Bhutan, Sikkim and Nepal* (New Jersey, N. Von Nostron Company INC, 1963).

KASHYAP, Subas, C *Our Political System* (India, National, Book Trust, 2008)

KEOHANE, Robert y Joseph Nye, *Power and Interdependence: world politics in transition* (Massachussets, Little Brown, 1977).

KHANA, Parag, *El segundo Mundo. Imperios e influencia en el nuevo orden mundial* (Barcelona, Paidós Contextos, 2008)

KINDLERBERGER, Charles, *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995).

-----, "The rise of free trade in Western Europe," *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995), 73-87.

KRASNER, Stephen, "State Power and the Structure of international Trade," *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 19-36.

KÜNG, Hans, *Una ética mundial para la economía y la política*, (Editorial Trota, Madrid,1999)

LAKE, David, "Bristish and American Hegemony Compared: Lessons for the Current Era of Decline", *International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995): 120-133.

LOCKE, John, *Ensayo sobre el gobierno civil*, (México, Porrúa, 2011)

MARDONES, J.M. *Filosofía de las ciencias humanas y sociales* (Madrid, Anthropos, 2001).

MADDISON, Angus, *Estructura de Clases y Desarrollo Económico en India y Pakistán* (México, FCE, 1971).

MASTANDUNO, Michael, "Preserving the Unipolar Moment: Realist Theories and U.S. Grand Strategy After the Cold War", *Unipolar Politics: Realism and State Strategies after the Cold War* (New York, Columbia University Press, 1999)

METCALF, Barbara *Historia de la India* (Madrid, Cambridge University Press, 2003)

MITRA, Tapan, *India-21 st Century Disconnects. Realities of an Emerging Power* (New Delhi, SAGE Publications India Pvt Ltd, 2009):9.

MORIN, Edgar, *Educación en la era planetaria* (Barcelona, Gedisa, 2006)

MORGENTHAU, Hans J. *Política entre las Naciones: la lucha por el poder y la paz* (Buenos Aires, Grupo Editorial Latinoamericano, 1986)

MOSCA, Gaetano, *La clase política*, (México, FCE, 2004)

NAUSSBAUM, Martha *India. Democracia y violencia religiosa*, (Ediciones Paidós Ibérica, S.A. de C.V., Madrid, 2009)

NÚÑEZ, Rafael, *Economía Política Internacional* (México, Trillas, 2001)

NYE, Joseph, *La paradoja del poder norteamericano*, (Chile, Taurus, 2003)

OCAMPO, José Antonio *La reforma del sistema financiero internacional: un debate en marcha* (Santiago, FCE-CEPAL, 1999)

OOMEN, T.K "Protest against Displacement by Development Projects. The Indian Case", en *India. Social Development Report 2008. Development and Displacement* (Council for Social Development; 2009)

ORNELAS, Raúl "las empresas transnacionales y el liderazgo económico mundial", *La guerra infinita. Terror y hegemonía mundial*, en Ana Esther Ceceña y Emir Sader (compiladores) *La guerra infinita. Terror y hegemonía mundial* (Buenos Aires, CLACSO, 2002).

PANIKKER, Agustín, *Índika. Una descolonización intelectual* (Barcelona, Kairós, 2005).

POCKET WORLD IN FIGURES 2010, *The Economist*, Edition 2010

PRECIADO Solís, Benjamín, *India. La democracia más grande del mundo* (México, UNAM, 1985).

RODRIK, Dani *Una economía, muchas recetas. La globalización, las instituciones y el crecimiento económico*, (México, FCE, 2011)

ROLL, Eric, *Historia de las doctrinas económicas* (México, FCE, 1994)

ROMERO NAVARRETE, Lourdes, "Las Relaciones Diplomáticas entre México e India", *México-India, Similitudes y Encuentros a través de la Historia* (México, Fondo de Cultura Económica)

RUTIAGA, Luis, *Gandhi*, Grupo Editorial Tomo, S.A de C.V., México, 2009

SALAMA, Pierre, *El desafío de las desigualdades* (México, Siglo XXI Editores, 2008)

SCHWARZENBERGER, Georg, *La política del poder. Estudio de la sociedad internacional* (México, FCE, 1960)

SEN, Amartya, *India Contemporánea* (Barcelona, Gedisa, 2007)

SINGH, Kanhaiya y Suman Berry, "India's Growth Experience," *India's and China's Recent Experience with Reform and Growth* (New York, Palgrave-Macmillan-IMF): 27-32.

SIPRI, *Yearbook 2008*, (Stockholm, 2009)

-----, "The SIPRI Top 100 arms-producing companies, 2007", *Yearbook 2009* (Stockholm, 2009): 288-294

SMITH, Adam, *Investigación sobre la naturaleza y causas de la riqueza de las naciones* (Barcelona, Orbis, 1985).

SPEAR, Percival, *Historia de la India* (México, FCE, 1983)

STATISTICAL YEARBOOK OF CHINA (1988) 34.

STAVENHAGEN, Rodolfo, *Problemas y perspectivas de los Estados multiétnicos* (Universidad de las Naciones Unidas, 1986).

STORY, Jonathan, "The emerging world financial order and different forms of capitalism," *Political Economy and the Changing Global Order* (Ontario, Oxford University Press, 2006), 146-157.

STRANGE, Susan. *States, Firms and Diplomacy International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth* (New York, Routledge, 1995).

THE WORLD BANK, *World Economic Indicators 2011*

-----, *World Development Indicators 2010*

-----, *World Development Indicators 2012*, (Washington DC, 2012)

THROOR, Shashi, *Nehru. La invención de la India. Biografía*. (Tusquets Editores, S.A, de C.V., España, 2009)

TUCCI, Giuseppe, *Teoría y práctica del mándala* (Barcelona, Barral Editores, 1974).

URIBE, Oscar *La identidad Nacional en India Asiática* (México, Talleres Gráficos de Cultura, 1999).

WALLERSTEIN, Immanuel, *Después del liberalismo*, (México, Siglo XXI, 2001)

WALTZ, Kenneth, *Teoría de la Política Internacional*. (Buenos Aires, Grupo Editor Latinoamericano, Buenos Aires, 1988)

ZIMMER, Heinrich, *Filosofías de la India*, (Madrid, Sexto Piso, 2011)

HEMEROGRAFÍA

BIJIAN, Zheng “El ascenso pacífico de China a la condición de superpotencia”, *Foreign Affairs en Español* (México, vol 6, número 1, 2006), 126-132.

BOSWORTH, Barry y Susan M. Collins, “Accounting for Growth: Comparing China and India, *The Journal of Economics Perspectives* (Broadway, American Economic Association, 2008): 46-53.

DUBE, Saurabh, “Modernidad e India,” *Foreign Affairs en Español* (7 núm.1, 2007): 33-

-----, (December, 2010):40.

Gopal Jayal, Niraja, “La política como persuasión moral”, en *Foreign Affairs en español*, vol.7, núm.1, 2007:

Guadagno, Francesca, *The role of industrial development banking in spurring structural change*, serie Inclusive and sustainable industrial development working. Paper series WP8/2016, (UNIDO, Viena, 2016).

JAFFRELOT, Christophe, The Indian-Pakistani Divide. “Why India is democratic and Pakistán is not”, *Foreign Affairs*, March/April, 2011, p. 140.

KEENLEYSIDE, T.A, “Diplomatic Apprenticeship: Pre Independence Origins of Indian Diplomacy and its relevance for the Post-Independence Foreign Policy”, *India Quarterly International Affairs* (Nueva Delhi, Vol. XI, núm. 2, Time Press, April-June, 1997): 138-161.

LACINA, Bhetany "The problem of political stability in Northeast India," *Asian Survey* (vol. XLIX, Núm. 6 nov-dic, 2009): 998-1010.

LÓPEZ ROLDAN, Mario, *Enfoque* (México, 29 de marzo de 2009): 12-13.

MAHBUBANI, Kishore, "Para entender China", *Foreign Affairs en Español* (México, vol. 6, núm. 1, 2006) 145-157.

O'NEILL, Tom, "Untouchable" en *National Geographic* (2003)

PERKOVICH, George "Is India a Major Power?", *The Washington Quarterly*, vol.27 número 1, (Washington DC, winter 2003-2004): 129-144

RASHID, Ahmed, "How Obama lost Karzai," en *Foreign Policy*, (March-April, 2011):71-76.

REVISTA DE LA COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE, (Santiago de Chile, ONU-CEPAL, núm. 93, diciembre 2007), 86.

ROBINSON, Simon, "Indian Summer," en *Times* (2007): 30-31.

THE ECONOMIST , "Good News: don't waste it", (London, volume 391 number 8632, may 23, 2009): 13.

THE NEW YORK TIMES, "Many of India's Poor Turn to Private Schools", Diciembre 30, 2011

-----"In One Slum, Misery, Work, Politics and Hope", Diciembre 28, 2011

THE WORLD BANK, *Project Appraisal Document on a Proposed Loan in the Amount of US\$18 Million to the Republic of Mauritius for a Mauritius-Economic Transition (Ta) Project*, Report No. 44957, December 16, 2008.

THE WORLD IN 2007, *The Economist* (London, March, 2007): 85-96.

THE WORLD IN 2008, *The Economist*, (London, 2008): 105.

THE WORLD IN 2010, *The Economist* (London, 2010): 106.

THE WORLD IN 2013. "Wrestling giants," (London, The Economist Intelligence Unit, 2013):

SITIOS DE INTERNET

www.foxnews.com/politics/2009/02/19/official-confirms-using-pakistan-base-launch-attacks/

www.cbsnews.com/2102-503543_162-57340946.html?tag=contentMain;contentBody

<http://www.bbc.co.uk/news/world-south-asia-13495127>

http://articles.timesofindia.indiatimes.com/2011-05-24/china/29577192_1_naval-base-ahmad-mukhtar-gwadar-port

http://articles.timesofindia.indiatimes.com/2011-05-24/china/29577192_1_naval-base-ahmad-mukhtar-gwadar-port

www.telegraph.co.uk/news/worldnews/africaandindianocean/seychelles/8953319/China-considers-Seychelles-military-base-plan.html

www.telegraph.co.uk/news/worldnews/africaandindianocean/seychelles/8953319/China-considers-Seychelles-military-base-plan.html

Wikileaks en el sitio web: http://wlstorage.net/file/crs/RS22757.pdf

http://www.revistatenea.es/RevistaAtenea/REVISTA/articulos/GestionNoticias_407_ESP.asp

www.globalsecurity.org/military/world/india/ports.htm

y.org/military/world/india/ports.htm