



UNIVERSIDAD NACIONAL  
AUTÓNOMA DE  
MÉXICO



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO**

**FACULTAD DE CIENCIAS POLÍTICAS Y SOCIALES**

**RELACIONES INTERNACIONALES**

*“La inserción de México y China en la dinámica de la economía global y sus repercusiones socioeconómicas, el caso del sector maquilador, de 1990 a 2009”*

**Que para obtener el grado de Lic. en Relaciones Internacionales**

**Presenta:  
Cuevas Valenzuela Jorge Adrián**

**Asesor:  
Dr. Gerardo Martínez Vara**

**Mayo 2011**



Universidad Nacional  
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

**Biblioteca Central**



**UNAM – Dirección General de Bibliotecas**  
**Tesis Digitales**  
**Restricciones de uso**

**DERECHOS RESERVADOS ©**  
**PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL**

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

## ÍNDICE

*“La inserción de México y China en la dinámica de la economía global y sus repercusiones socioeconómicas, el caso del sector maquilador, de 1990 a 2009”*

**PRÓLOGO** ..... I

**INTRODUCCIÓN** ..... III

### CAPÍTULO 1

**MÉXICO EN LA GLOBALIZACIÓN** ..... - 1 -

1.1. México en el proceso de globalización: trayectoria y experiencia ..... - 1 -

1.1.1. El contexto internacional y su incidencia en el proceso de inserción ..... - 3 -

1.1.2. Acciones internas que fomentaron el proceso..... - 7 -

1.1.3. Agentes que acentuaron, aceleraron e impulsan la dinámica..... - 16 -

1.1.4. Sectores favorecidos y rezagados ..... - 20 -

1.2. El caso del sector maquilador ..... - 23 -

1.2.1. Condiciones generales..... - 24 -

1.2.2. Ingresos y “calidad de vida” ..... - 29 -

### CAPÍTULO 2

**LA TRAYECTORIA DE CHINA EN LA GLOBALIZACIÓN** ..... - 36 -

2.1 China en el proceso de Globalización: impactos, repercusiones y estrategias ... - 36 -

2.1.1. Aspectos de la Globalización que impulsan la inserción de China ..... - 37 -

2.1.2. Trayectoria hacia una economía socialista de mercado ..... - 41 -

2.1.3. Particularidades de su crecimiento..... - 45 -

2.1.4. Elementos que permiten su continuidad..... - 50 -

2.2. La maquila china ..... - 52 -

2.2.1. Cuestiones generales ..... - 53 -

2.2.2. La calidad de vida del obrero ..... - 57 -

2.2.3. ¿El crecimiento implica el desarrollo? ..... - 60 -

### CAPÍTULO 3

<b>ESTUDIO COMPARATIVO Y PROSPECTIVO</b> .....	<b>- 66 -</b>
3.1. Convergencias y divergencias.....	- 66 -
3.1.1. Elementos socioeconómicos comunes y opuestos .....	- 66 -
3.1.2. Aspectos laborales convergentes y divergentes. La gestión del Estado y el diseño de Políticas Económicas .....	- 72 -
3.1.3. Competitividad chino-mexicana en la globalización. La pugna por el mercado estadounidense y sus implicaciones económicas .....	- 80 -
3.2. Escenario prospectivo .....	- 84 -
3.2.1. Perspectiva futura para México .....	- 84 -
3.2.2. Prospectiva para China.....	- 86 -
CONCLUSIONES .....	- 89 -
ANEXO .....	- 102 -
BIBLIOGRAFÍA.....	- 136 -

## Tabla de Contenidos

### Cuadros

Cuadro 3.1. Top Ten Countries with which the U.S. Trades.....	82
---	----

### Gráficas

Gráfica 1.1. Porcentaje de desempleo.....	22
Gráfica 1.2. IED en las maquiladoras como % de la IED Total y de la Manufacturera, 1990-2005.....	28
Gráfica 1.3. México: Salarios en las Maquiladoras, 1990-2005.....	33
Gráfica 1.4. Índice Nacional de Precios al Consumidor.....	34
Gráfica 1.5. INPC, Subyacente y no subyacente.....	34
Gráfica 2.1. Top de las 6 Economías del mundo y su PIB desde 1980-2010.....	51
Gráfica 2.2. Valor añadido manufacturero de países en desarrollo, 1980, 1990 y 2000 (en % del VAM mundial).....	54
Gráfica 2.3. Evolución del desarrollo humano en países emergentes.....	63
Gráfica 3.1. Reservas en divisas.....	71

### Tablas

Tabla 1.1. Tasa de desempleo.....	22
Tabla 1.2. Industria Maquiladora de Exportación (IME): Empleos Generados, 1990-2006.....	26
Tabla 1.3. Maquiladoras: IED por países, 1994-2005.....	28
Tabla 1.4. Salario Mínimo.....	32
Tabla 2.1. El PIB y el comercio de mercancías por regiones 2005-2007.....	52
Tabla 2.2. La especialización internacional dinámica de China, 1980-200 (cuotas del mercado mundial, en millones de dólares y porcentajes).....	55
Tabla 2.3. Empleo en China Población y sectores.....	58
Tabla 2.4. Ingreso Per Cápita en China.....	61
Tabla 2.5. Índice de Precios al Consumidor.....	61
Tabla 2.6. Aumento de los estándares de vida (1978-2007).....	63
Tabla 2.7. Índice de Desarrollo Humano y sus componentes (2010).....	64
Tabla 3.1. Tabla comparativa de datos Macroeconómicos de México y China.....	68
Tabla 3.2. Índice general de Países del Rankin de Competitividad Mundial 2010.....	81

## Índice de Anexo

### Cuadros

Cuadro 3.1. Lineamientos Quinquenales de Desarrollo Económico y Social (2011-2015).....	128
Cuadro 3.2. Comparativo de las principales Políticas Económicas de México y China en los últimos 40 años.....	129

### Gráficas

Gráfica 1.1. PYMES, empleo y PIB.....	111
Gráfica 2.1. Inversión Extranjera Directa en China y su influencia.....	111
Gráfica 3.1. PIB de las Principales Economías del Mundo 2010.....	113
Gráfica 3.2. PIB de las 30 Principales Economías del Mundo 2008.....	113
Gráfica 3.3. Economías más competitivas del mundo.....	114

### Tablas

Tabla 1.1 Episodios de la Globalización en los siglos XIX y XX.....	105
Tabla 1.2. Cronología de la Globalización.....	107
Tabla 1.3 Cartas de intención con el Fondo Monetario Internacional.....	109
Tabla 1.4. Empresas mexicanas por tamaño.....	110
Tabla 1.5. Composición de empresas por tamaño.....	110
Tabla 3.1. Comercio Mundial de Mercancías, por regiones y por países seleccionados, 2007 (en miles de millones de dólares y en porcentajes).....	112

### Otros

Mapa de Acuerdos Regionales.....	104
Índice de Pobreza Humana.....	115
Indicadores del Índice de Pobreza Humana (IPH).....	115
Índice de Pobreza Multidimensional.....	116
Componentes del Índice de Pobreza Multidimensional.....	117
Perfil de México en los Indicadores de Desarrollo Humano.....	118
Perfil de China de los indicadores de desarrollo humano.....	123

*“La inserción de México y China en la dinámica de la economía global y sus repercusiones socioeconómicas, el caso del sector maquilador, de 1990 a 2009”*

---

# PRÓLOGO

---

Frente a una realidad mundial cambiante y paradójica; en la que nos enfrentamos a hechos y procesos vinculados entre sí y que se transforman constantemente; al igual que la coexistencia y dependencia de los actores que en esta confluyen, resulta pertinente observar los efectos que en la misma se presentan tanto en los países como en quienes los habitan.

Con la inquietud de estudiar nuestra realidad socioeconómica al igual que la de un actor que ha experimentado un crecimiento económico acelerado y posicionado como la segunda economía mundial; China y México han logrado insertarse a la dinámica de la economía global de maneras muy particulares, y han encontrado puntos en los que pueden ser comparados y al mismo tiempo aspectos que los colocan en diferentes niveles entre ellos y frente a otros actores.

Tomando en cuenta lo anterior se presenta la propuesta de un estudio socioeconómico comparado; en el que se considere no únicamente la trayectoria de ambos en la dinámica económica global, sino en los efectos que ha tenido en las poblaciones de los respectivos países.

El motivo de hacer esta investigación se encamina en la reflexión de cotejar dos experiencias distintas, y frente a ello marcar un referente de las acciones que se están tomando y las posibles consecuencias de las mismas y de esta forma concientizarnos de esta situación y en lo posible reaccionar frente a tales circunstancias.

El presente trabajo es fruto de una investigación de más de un año, en la cual se tomaron referencias y experiencias de trabajos propios de asignaturas anteriores relacionadas al tema, los cuales nutrieron el contenido de este. De tal forma que en mi trayectoria universitaria se fueron interconectando los elementos que dieron pie a la realización de este y asimismo, el interés por el área económica de México y China.

Cabe señalar que la mayor cantidad de las fuentes consultadas pertenecen a mí *alma mater*, la UNAM, y varias de sus entidades académicas, entre ellas la Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, la Facultad de Economía, la Biblioteca



Central, el Instituto de Investigaciones Económicas, el Centro de Estudios China-México; al igual que algunas entidades gubernamentales de México y de China, y otras de carácter privado, como la Cámara de Comercio y Tecnología México-China.

En este punto resulta pertinente destacar que surgieron complicaciones para poder determinar los criterios en la selección de datos y ser crítico al mismo tiempo pues se duda en ocasiones de la completa veracidad de estas; por lo que se cotejó con otros medios electrónicos e impresos, para así dar una perspectiva más amplia.

Algunas barreras que se presentaron estuvieron relacionadas al acceso a ciertas fuentes, pues en su mayoría las que hacen estudios sobre China se enfocan a cuestiones meramente comerciales, pocas consideran las cuestiones socioeconómicas o de algunos sectores específicos, como el abordado en este trabajo; e igualmente aunque las fuentes oficiales tienen traducciones al inglés, estas son reducidas.

Este trabajo es un significativo logro personal, el cual puede ser considerado un elemento de análisis y referencia para futuras investigaciones.

# INTRODUCCIÓN

---

A lo largo de todo el siglo XX se han desarrollado y presentado una serie de eventos tales como las dos Guerras Mundiales, la Guerra Fría, la modificación del sistema bipolar, así como las crisis económicas y políticas y la creación de múltiples Organizaciones Internacionales, entre las más importantes: la Organización de las Naciones Unidas, el Fondo Monetario Internacional, el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento –Banco Mundial- la Organización Mundial de Comercio; lo que ha dado a la emergencia de nuevos actores entre ellos: las Organizaciones No Gubernamentales, las Empresas Transnacionales y otros agentes que volvieron más complejo el escenario internacional.

Es preciso visualizar entonces a la globalización como un proceso integrador y excluyente, sumamente contradictorio, en el cual la interacción de los propios Estados, así como de las Organizaciones Internacionales, las Empresas Transnacionales y otros actores han acelerado una cadena de efectos no siempre benéficos para la mayoría de estos y en específico para la población más desprotegida.

Es por tal motivo que en el presente trabajo se describirá en un primer momento la trayectoria y experiencia de México y de China dentro del escenario anteriormente señalado, se precisará cómo y bajo qué condiciones se insertan en este proceso; asimismo las condiciones internas y externas que permitieron la integración de ambos países en este intrincado escenario internacional; y un nivel más desagregado, se describirán entonces, las repercusiones socioeconómicas que los actores de las maquilas mexicanas y chinas han experimentado.

Por otra parte conviene acotar algunos elementos previos antes de profundizar en el análisis. En primer lugar, este trabajo encuentra su justificación en el marco de la actual realidad endógena e internacional, en la que las barreras que delimitan estos espacios se disipan, es trascendental hacer un examen de dichos campos. En este caso se hará un estudio comparativo de las repercusiones que ha tenido un mismo proceso general en dos actores diferentes.

Partiendo de esta consideración el tema cobra relevancia, ya que la globalización al ser un proceso tan contradictorio, integrador y excluyente a la vez, genera una serie de consecuencias, tanto a nivel macro, es decir, en los diferentes Estados, a nivel meso, en la sociedad, hasta el nivel micro, en los individuos.

Tomando en cuenta este aspecto, es preciso delimitar, que si bien, actualmente existen estudios sobre los impactos de la globalización, pocos conjuntan elementos económicos y sociales; aunado a ello, el nivel de análisis no se concentra únicamente a en lo general, por lo que el presente investiga la especificidad de los efectos que inciden sobre México y China, lo que puede enriquecer la perspectiva en futuras investigaciones, debido a todos los elementos que convergen en dicho trabajo.

De igual manera ya que, en el análisis de las relaciones internacionales se considera, en ocasiones, únicamente la experiencia de fracaso o de éxito de determinado acontecimiento y actor, pero en este caso resulta importante analizar la trayectoria de México y China en el proceso de una economía globalizada, lo que permite destacar las similitudes, así como las divergencias, de acuerdo con determinadas estrategias que ambos eligieron para insertarse en este complejo proceso; observando además los aspectos negativos tanto del sector maquilador como en las condiciones de vida de los mismos trabajadores, las cuales son fruto de dicho contexto.

En lo que respecta a los objetivos generales del presente se consideran fundamentalmente dos. En primer momento, el examen diferenciado de las implicaciones de México y China al insertarse en la dinámica de la economía global. Y en segundo término, la observación de las características y condiciones frente a las que cada actor se introdujo en este.

Como objetivos específicos, inicialmente se determinan los elementos socioeconómicos que repercuten en estos actores dentro del proceso globalización y se sustentan con la muestra de datos y elementos gráficos. Además se especifican las diversas estrategias y políticas que estos dos países han desarrollado a lo largo de su trayectoria para obtener determinadas ventajas. Por último, se presentan algunos de los resultados socioeconómicos del proceso

tanto en de México como en China, y los efectos de los mismos en los trabajadores de ambos países.

El desarrollo de la investigación y elaboración del documento está sustentada primordialmente en tres hipótesis.

La primera enuncia que, el proceso económico global crea una fuerza controladora, que obliga al resto de los actores que participan en el propio sistema a integrarse bajo la lógica del mismo y reestructurarse creando mecanismos de autorregulación con este. En consecuencia las acciones realizadas por ambos países han repercutido en el desarrollo socioeconómico al interior de estos.

El segundo pilar establece que la adaptación a los ajustes y tendencias internacionales depende en gran medida de la trayectoria económica, política y social de cada país. Por lo que el grado de acción de los mismos se manifestará tanto al interior como frente al resto de los actores, es por ello que México y China para insertarse en la dinámica de la economía global han realizado cambios estructurales que pueden redundar en su crecimiento y desarrollo económico.

Y el tercer sustento menciona que las fuerzas que aceleran y retrasan la totalidad de la dinámica tienen repercusiones importantes en todos los integrantes de este; de tal manera que el proceso globalizador tiene efectos, no siempre en beneficio de toda la sociedad, específicamente para la clase obrera y particularmente en los trabajadores del sector maquilador de México y China.

Es importante señalar que el apoyo teórico-metodológico está basado principalmente en dos posicionamientos, estos son, La Teoría General de Sistemas, y algunos enfoques referentes a la Globalización. A continuación se describen ambos brevemente.

La Teoría General de Sistema tiene sus orígenes en las ciencias duras, de donde provienen las principales aportaciones de análisis e igualmente todo los conceptos y categorías, y de manera general ésta posee una visión holística e integradora. El primero en concentrar estudios a un mismo sistema es el biólogo alemán Ludwing Von Bertalanffy.

Posteriormente Robert Redfield, implementa a los estudios antropológicos niveles biológicos y socioculturales. Y más tarde otros autores como:

- John Von Neuman suma una propuesta general automática.
- C.E. Shannon con la Teoría de la Información introduce el término de entropía.
- Norbert Weiner anexa la noción de Feedback.
- Ross W. Sahih desarrolla los conceptos de autorregulación y autodirección.
- En 1968 Bertalanffy retoma todos los estudios anteriores y publica la “Teoría General de Sistemas”.
- Posteriormente el canadiense David Easton incorpora dicha teoría a las Ciencias Sociales, específicamente a las Ciencias Políticas, en donde hace estudios sobre los sistemas políticos; posteriormente es retomada esta postura para aplicarse en las Relaciones Internacionales.

La adaptación que hace Easton para el campo de las Ciencias Sociales considera tres principios de gran relevancia:

- ❖ El **expansionismo**: el cual sostiene que todo fenómeno es parte de un fenómeno mayor, sustituyendo los elementos fundamentales por una visión orientada hacia el todo (enfoque sistémico).
- ❖ El **pensamiento sintético** hace referencia a que el enfoque sistémico está más interesado en unir las cosas que en separarlas.
- ❖ La **teleología**, se enfoca al estudio del comportamiento orientado al logro de determinados objetivos.

De tal forma, su objeto es explicar procesos por aquello que producen o por lo que pretenden producir; considerando esto, los sistemas se observan como entidades globales y funcionales que buscan objetivos y finalidades<sup>1</sup>.

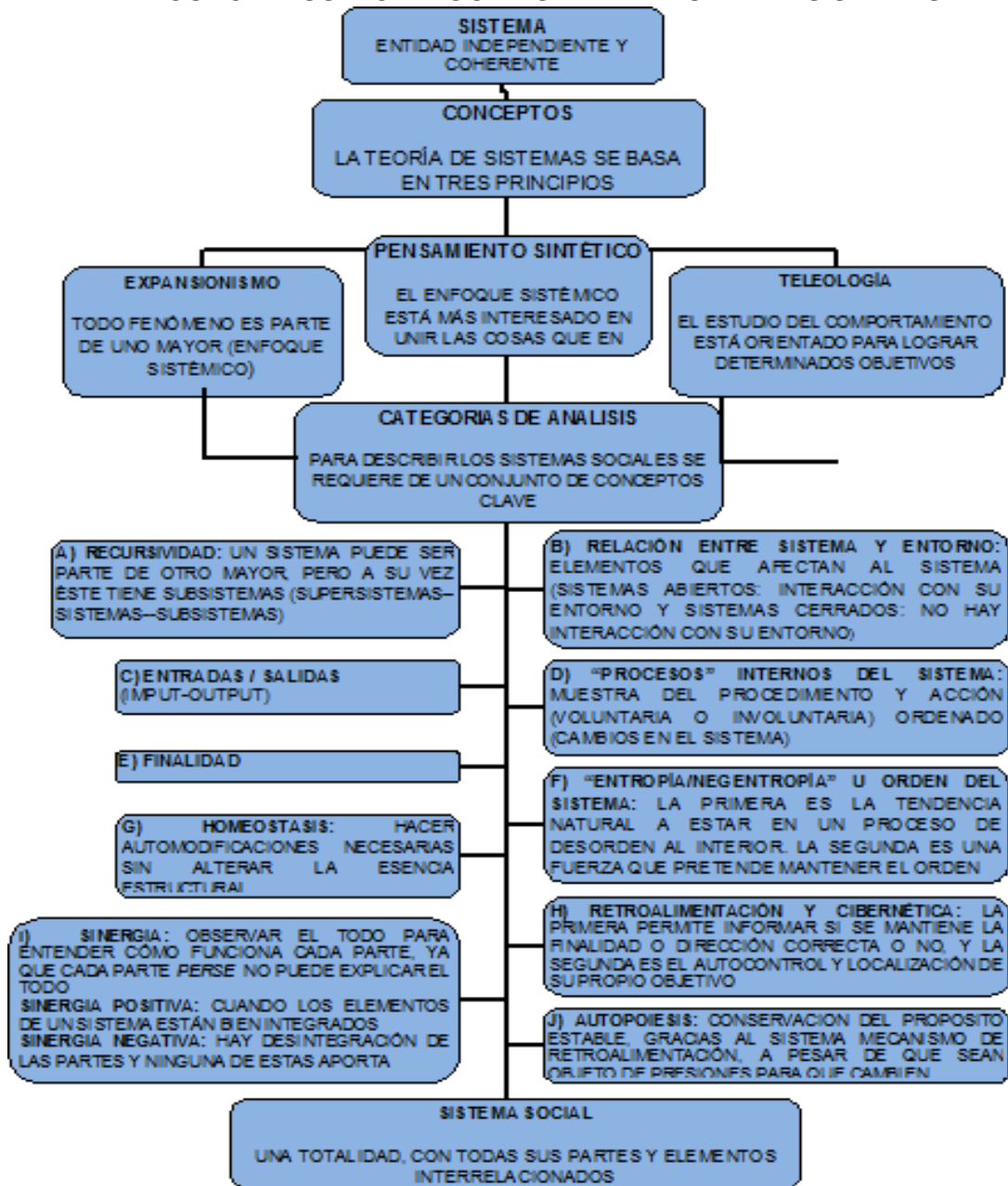
Desde esta perspectiva, la realidad se observa como una totalidad que está integrada por diferentes unidades, que a su vez se comportan de acuerdo a una determinada conducta más fuerte y grande; manifestándose en diferentes niveles dentro de la propia jerarquía de los sistemas.

En el siguiente cuadro se muestra un esquema de los conceptos y categorías normalmente utilizados en los estudios sistémicos.

---

<sup>1</sup>Gerardo Martínez Vara, Clase-Taller de Investigación en Relaciones Internacionales, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 22 de septiembre de 2008.

## CONCEPTOS Y CATEGORÍAS DE LA TEORÍA DE SISTEMAS



\* Elaboración propia con información de Ludwing von Bertalanffy, "Teoría general de los sistemas: fundamentos, desarrollo, aplicaciones", *et al.*

Aunado a lo anteriormente señalado hay que considerar lo referente a la Globalización, y que en torno a ello existe una gran variedad de elementos, definiciones y aspectos a considerar pero se ponderan los siguientes:

- ❖ La definición otorgada por Gerardo Martínez Vara al respecto nos brinda un inicial y vasto campo de acción para maniobrar, y especifica que la

globalización hay que entenderla como un proceso integrador y excluyente, profundamente contradictorio, no uniforme y que jamás avanza a los mismos ritmos; que tiene como matriz al capitalismo y que en su lógica de “integración”, mundializa a la vez la economía, la política, la ideología, los medios de vida...; pero también condena a la pobreza, a la marginación, a la explotación de amplios sectores de la población a nivel planetario.

❖ “TEORÍAS DE LA GLOBALIZACIÓN” de Octavio Ianni :

- Ruptura drástica de los modos de ser, sentir, actuar, pensar y fabular.
- Nación e individuo ya no son “hegemónicos” han sido subsumidos por las configuraciones y movimientos de la globalización.
- El globo deja de ser una figura astronómica para adquirir su significación histórica.
- La reflexión y la imaginación se encaminan a la creación de metáforas, figuras, parábolas y alegorías que den cuenta de la realidad.
- En la época de la globalización comenzaron a llamarle al mundo como: “aldea global”, “fábrica global”, “tierra patria”, “nave espacial”, nueva Babel”...
- Hay otras metáforas o descripciones que están combinadamente presentes en diversos textos al respecto.
- Abren problemas específicos suscitan ángulos diversos de análisis y priorizan en otros aspectos específicos.
- Además contemplan las controversias sobre la modernidad y posmodernidad.

## Metáforas de la globalización

Sugieren distintas el uso de esta figura literaria en la que se aplican analogías para explicar una teoría que detalle el proceso de globalización a partir de diferentes posturas, vinculando múltiples elementos y variables que determinan a la misma detallándolo desde distintas perspectivas.



Elaboración propia.

- ❖ Además dentro de este mismo vale la pena destacar algunos modelos analíticos como el propuesto por Emmanuel Wallerstein, el cual está influenciado por el Marxismo, específicamente su concepción de la realidad social. Señala que:



-El mercado mundial es un mecanismo para que las economías capitalistas avanzadas exploten a los menos desarrollados.

-El SMM es definido como “una unidad con una sola división del trabajo y múltiples sistemas culturales”. Todas las partes de la estructura están relacionadas funcional y necesariamente, dirigidas por leyes económicas.

-La EP tiene como tarea analizar los orígenes, la estructura y el funcionamiento de ese sistema.

-Esta concepción ha influenciado profundamente a muchos países poco desarrollados, determinando sus demandas de un Nuevo Orden Económico Internacional.

Haciendo un balance entre ambas es probable señalar que:

- Tanto México como China están insertos en un mismo macrosistema en el cual confluyen y a su vez están integrados por elementos atomizados.
- En esta interacción se da una interrelación entre los procesos y hechos los cuales afectan uno sobre el otro, siendo esta una característica fundamental no sólo del análisis sistémico sino de la globalización.
- Cada sistema está jerarquizado partiendo del nivel individual, grupal, social, nacional, regional y hasta el mundial. De cada uno de los casos. Asimismo esta jerarquía considera a todos los actores que participan en el mismo, como las propias sociedades, las oligarquías, los Estados, las Empresas Transnacionales, las Organizaciones Internacionales.
- Existen al mismo tiempo interacciones entre los mismos sistemas; desde la simple migración, hasta la movilidad de los capitales y otros factores de la producción.
- Igualmente cabe destacar que todos estos sistemas crean sus propios mecanismos de regulación para intentar mantener cierto equilibrio inestable.

En el primer capítulo se describen y analizan las circunstancias, acciones y agentes que incidieron en la inserción de México a la dinámica de la economía global, así como los actores que se ven visto afectados en mayor o menor medida;

todo ello como parte de las repercusiones y efectos que dicho proceso tiene en este país.

Pero para México dos elementos resultan interesantes, por un lado el apego, durante su transición a la economía global, al FMI, BM y a Estados Unidos, como principales promotores de los cambios; y relacionado con éste último actor, el inicio del desarrollo del sector maquilador, entre algunos otros tópicos en los que se observa una marcada sinergia.

En el segundo apartado se señalan los elementos anteriormente enlistados examinándolos para China; actor que ha tenido una experiencia peculiar en este proceso. Partiendo de ello se localizan las acciones, actores y consecuencias de este proceso.

Respecto a este país es destacable la trayectoria que ha seguido desde de 1978 con las reformas estructurales que comienza a hacer Deng Xiaoping, y el desenvolvimiento en el escenario internacional, primordialmente en lo económico, así como la presencia más activa en foros internacionales y su vínculo con distintos actores (tanto países como instituciones); estos aspectos lo colocan como un punto de interés para múltiples investigaciones.

En la última sección se vislumbra el contraste entre ambos países estudiados, considerando en éste el papel que juega el Estado, primordialmente en el diseño y ejecución de las políticas públicas; también se considera el juego entre México y China por el mercado estadounidense; así como de los perfiles de competitividad a nivel mundial; y por último se presenta un escenario prospectivo, descrito a partir de las trayectorias de ambos.

En síntesis, en las últimas tres décadas el mundo ha presenciado una serie de cambios en los que interactúan múltiples ámbitos posibles y de la misma manera participan múltiples actores, desde las esferas más bajas a los estratos más destacados y en los que se producen nuevos acontecimientos de una manera mucho más rápida, o la percepción de estos se observa así por los medios en que se difunden.

Un elemento que ha influenciado varios de esos acontecimientos es la globalización, proceso de sumos contrastes, complejo en su delimitación, y en el

que convergen lo político, lo económico, lo social, e incluso lo cultural. Éste ha generado una serie de cambios en la dinámica del sistema internacional, partiendo de la esfera más pequeña, a los macro-agentes.

Precisamente de éste proceso se desprende el presente trabajo, en donde se abordará específicamente el ámbito de la economía global, y justo de la integración del resto de los renglones se complementa dicho análisis pues las repercusiones y efectos que produce no se limitan a lo económico. Particularmente se consideran los efectos que la economía global ha provocado en la población trabajadora de México y de China.

En este caso el análisis de dos experiencias distintas proporciona una perspectiva más amplia de lo que un mismo proceso ha incidido; pero dentro del mismo surgen convergencias que lo vuelven más enriquecedor y más aún con las particularidades de cada actor y de cada escenario. Como el pertenecer a las economías emergentes, y al mismo tiempo experimentar importantes contrastes frente a su avance. Todos estos elementos detallarán la historia de dos países con perspectivas y experiencias únicas que luchan por alcanzar un posicionamiento más ventajoso en la economía global.

# CAPÍTULO 1

## MÉXICO EN LA GLOBALIZACIÓN

---

Para poder comprender el desarrollo de la temática es conveniente tomar en consideración varios aspectos tanto internos como mundiales que han incidido de manera importante en el devenir e impulso de la propia globalización, así como las repercusiones socioeconómicas que ésta tiene en los niveles de vida y laborales en los diferentes sectores de la población.

En lo que se refiere al caso mexicano, resulta primordial investigarlo ya que dentro de las clasificaciones mundiales que otorgan algunas organizaciones y medios internacionales, México forma parte de las denominadas economías emergentes<sup>2</sup>; su peso dentro de la región de América Latina es fundamental en las relaciones económicas con muchos de los países de esta zona; pero al mismo tiempo su cercanía y el vínculo con Estados Unidos lo hacen el punto nodal de un esquema económico neoliberal dentro de todo el continente.

### **1.1. México en el proceso de globalización: trayectoria y experiencia**

Como el resto de los integrantes del sistema internacional; y como característica fundamental del proceso de globalización se muestra una interrelación y una inserción en la propia dinámica de negentropía<sup>3</sup> dentro del propio sistema. Bajo este carácter, prácticamente todos los integrantes del sistema internacional tienen un lugar y una tarea determinada en este marco.

---

<sup>2</sup>La acepción de 'economías emergentes' es una extensión del concepto de mercados emergentes, que se les introdujo al finalizar la década de los 70's y que hacía referencia únicamente a los mercados de capitales de países en desarrollo. En esta amplia categoría se incluye a naciones tan distintas como: Argentina, Bangladesh, Brasil, China, Egipto, India, Indonesia, Malasia, México, Rusia, Sudáfrica y Tailandia.

Considerando estos aspectos podemos definirlos entonces como aquellos países que están iniciando su camino al crecimiento sin embargo es necesario que alcancen determinado nivel de madurez y desarrollo y además presenten las condiciones necesarias de estabilidad económica y política.

<sup>3</sup>**NEGENTROPÍA" U ORDEN DEL SISTEMA:** es la fuerza que pretende mantener el orden dentro del sistema.

De tal manera y como se verá más adelante las trayectorias y experiencias de cada parte tienen variaciones propias, pero que no son completamente ajenas al comportamiento generalizado; presentándose así en la recursividad<sup>4</sup> de éste la homeostasis<sup>5</sup> de cada actor.

Asimismo observando la dinámica de la propia economía mundial y considerando que la globalización forma parte característica de ésta, es posible establecer que los países (como actores primigenios del escenario mundial) quedan envueltos de cualquier manera en el proceso.

Ante tales condiciones para no permanecer excluidos o rezagados se les exige a estos actores modificar sus economías con el propósito de adaptarlas a las tendencias y demandas de la economía y el mercado mundial. Primordialmente estos cambios se han presenciado en el manejo de los mercados financieros internacionales, la localización de las actividades productivas, el cada vez más importante rol de las empresas transnacionales, e igualmente y con repercusiones más directas, en el mercado de trabajo<sup>6</sup>; aunque cabe destacar que no son las únicas transformaciones, se puede partir de estas para comenzar el análisis del proceso de manera general ya que al interior cada Estado modifica cuestiones y sectores particulares, dependiendo del lugar que desempeñe en la escena internacional y en la dinámica de la economía mundial, y acorde a las demandas del propio sistema es como se irán integrando aún más.

Este proceso pide la reestructuración económica y cambios institucionales de los Estados involucrados; representando así una profunda readaptación y reorganización de las instituciones políticas, económicas, sociales y culturales<sup>7</sup> que incentivan el desarrollo económico del país y que deben contribuir a la mejora de la competitividad económica a nivel global.

En México, la clase dirigente y otros actores se percataron de estos cambios en la dinámica y al inicio de la década de los años ochenta emprende una serie de

---

<sup>4</sup>**RECURSIVIDAD:** un sistema puede ser parte de otro mayor, pero a su vez éste tiene subsistemas (supersistemas--sistemas--subsistemas).

<sup>5</sup>**HOMEOSTASIS:** hacer automodificaciones necesarias sin alterar la esencia estructural.

<sup>6</sup>Rey, Acosta Barradas; "Los desafíos de la globalización en México (una perspectiva regional)", Universidad Veracruzana, México, 2005, 23 pp.

<sup>7</sup>*Ibíd.* 23-24 pp.

reformas institucionales y económicas intentando acelerar este proceso de reestructuración en busca del crecimiento económico. Para ejercer dicha tarea se plantea la adopción de un nuevo modelo económico apoyado en el sector externo, conocido como “neoliberalismo”.

Partiendo de dichas generalidades del caso mexicano hay que pasar a hacer la bifurcación tanto de las condiciones exógenas, así como las internas que repercuten en la evolución de este proceso.

### **1.1.1. El contexto internacional y su incidencia en el proceso de inserción**

Inicialmente la globalización<sup>8</sup> como actualmente la concebimos tuvo una aceleración de su proceso al finalizar la década de los setenta y durante toda la década de los ochenta, en esta última una manifestándose cambios a una mayor velocidad; como ya se ha especificado con anterioridad.

Hay que acotar asimismo que el actual escenario internacional tiende cada vez más a polarizar el posicionamiento de los actores dentro del sistema mundial<sup>9</sup>, a integrar, interrelacionar o excluir a estos de los acontecimientos que suceden dentro del mismo; pero igualmente se vinculan aspectos de índole económica, política y/o social. De tal forma que los actores que accionan en y/o participan en estos convergiendo e incidiendo todos dentro del mismo contexto.

A nivel internacional varios fueron los factores que repercutieron en esta inserción. En este sentido es posible establecer que con los gobiernos de Ronald Reagan y Margaret Thatcher comenzaron una serie de cambios económicos y de los mecanismos regulatorios del Estado; pasando entonces a una fase Neoliberal; basando posteriormente toda la lista disciplinaria del denominado Consenso de

---

<sup>8</sup>Para el caso del desarrollo de este tema no se pretenden establecer parámetros generalizados de cuándo comienza la globalización o cómo surge, ya que para distintos autores estos aspectos pueden variar; por lo que la relevancia que adquiere para este caso es el del análisis del contexto y las situaciones que consolidaron la integración de México en un nuevo dinamismo de la economía mundial.

<sup>9</sup>Así como este término de sistema, se va a aclarar y puntualizar más adelante con la identificación de la Matriz Teórica- Metodológica a emplear.

Washington<sup>10</sup>, que tendrían que aplicar primordialmente los países en desarrollo. Fomentando el libre mercado, la competencia, el individualismo que lleva a lo colectivo y la confianza en la ley de la oferta y la demanda y la autorregulación del mercado.

Pero es pertinente retomar algunos de los aspectos centrales del Consenso de Washington ya que los puntos desarrollados en este forman parte de toda esta postura neoliberal, modelo al cual nos agregamos y que tiene grandes impactos en las economías en desarrollo, como es nuestro caso. Los principales postulados que propone son los siguientes:

1. Disciplina presupuestaria de los gobiernos, es decir restringir y limitar el gasto público en sectores y en áreas específicas y estratégicas para grupos particulares.
2. Reorientar el gasto gubernamental a áreas de educación y salud, si bien se establece que uno de los principales rubros en los que el gasto público se tiene que invertirán éstas áreas, en la realidad de los países pobres y en desarrollo la exigencia en este punto es completamente inverosímil, ya que se le da prioridad a otros rubros económicos y en lo que respecta a cuestiones sociales quedan al margen.
3. Reforma fiscal o tributaria, con bases amplias de contribuyentes e impuestos moderados; esto como una de las vías óptimas de que el Estado pueda obtener recursos de los diferentes agentes económicos al interior, ya sea de personas físicas o morales, sin importar además a quien se pueda estar beneficiando de esta recaudación y reforma, que en muchos de los casos es en pro del sector privado.
4. Desregulación financiera y tasas de interés libres de acuerdo al mercado.
5. Tipo de cambio competitivo, regido por el mercado.
6. Comercio libre entre naciones.
7. Apertura a inversiones extranjeras directas.
8. Privatización de empresas públicas.

---

<sup>10</sup>Es pertinente hacer la puntualización de que este "Consenso" lo es únicamente por la participación de los principales agentes económicos mundiales y se delimita sólo a algunos, por lo que hacer referencia a un consenso es una falacia.

## 9. Desregulación de los mercados.

## 10. Seguridad de los derechos de propiedad<sup>11</sup>.

De forma general se podría rescatar que estos puntos hacen énfasis en la gestión privada de los medios de producción, libertad de mercados, disciplina fiscal y del régimen presupuestario, al igual que la inserción de las economías emergentes en el comercio internacional<sup>12</sup>. Estos puntos tienen relevancia por la extensión e implementación que se desarrolló no sólo por parte de las principales economías, sino por los países emergentes y en sí, por los cambios estructurales que logró.

Por otro lado, podemos denotar un considerable avance tecnológico, en las telecomunicaciones y en los medios de transporte, lo que permite una mayor movilización tanto de personas (flujos migratorios), como del capital. Es decir confluyen una serie de factores que tienen implicaciones importantes; inicialmente, después de 1945 comienza una acelerada revolución Científica- Tecnológica.

Posteriormente durante la década de los noventa surgen diversos movimientos como el ya mencionado cambio en la teoría económica hacia un modelo neoliberal, y con ello un sistema financiero más flexible; por otra parte una transnacionalización, en diversos ámbitos –sociales y económicos-. Al mismo tiempo surge en múltiples áreas geográficas los regionalismos; vistos tanto como una respuesta a la globalización y en otros casos como un paso previo a ella, formándose así bloques comerciales en las regiones con mayor dinamismo económico, definidas por una contigüidad geográfica, mostrándose además una compatibilidad estructural, pese a las posibles diferencias cuantitativas, manifestando mediante proyectos paralelos y complementarios. Dando muestra por la recursividad del sistema, que hay comercio al interior de los bloques y entre estos, pero que se presenta de manera desigual ya que no todos poseen el mismo

---

<sup>11</sup>“El Consenso de Washington” artículo en línea, Dirección URL: <http://www.contrapeso.info/articulo-3-919-34.html> [Consultado el 26 de marzo de 2009].

<sup>12</sup>Mario, Teijeiro; “El Consenso de Washington”, 22 de Abril del 1999, artículo en línea, Dirección URL: <http://www.cep.org.ar/articulo.php?ids=61> [Consultado el 26 de marzo de 2009].



*status* en el escenario mundial ni dentro de las organizaciones internacionales como en el FMI, BM o la OMC<sup>13</sup>.

Finalmente para nuestro tema hay que considerar la nueva división internacional de trabajo<sup>14</sup>, que desde la década de los años setenta ha ido modificando su estructura de la división clásica hecha por David Ricardo y Adam Smith, y posteriormente vista por los estructuralistas cepalinos en los polos del centro como importador de materias primas e industrializado y a la periferia únicamente como exportadora de materias primas. Pero la dinámica de la economía mundial ha evolucionado y las relaciones de producción se han vuelto más complejas. Esta forma clásica desde el período previamente dicho, tiene ahora a la periferia con centros industriales, cuyo propósito es abaratar los costos de producción, es decir que los países industrializados sean los poseedores del poder monetario y de los avances científicos-tecnológicos para exportarlos e implantarlos ; y así colocarlos en nuevos centros industriales, en donde puedan gozar de diversas garantías, ya no únicamente de materias primas, sino de mano de obra barata, centros financieros con menor regulación, entre otras facilidades. De tal forma el sistema internacional puede verse como un complejo en donde las economías van formando mediante estos elementos, así como de sus ventajas comparativas, los diversos eslabones de la cadena productiva a nivel internacional. Estas condiciones posteriormente se vincularán con un sector específico de la economía mexicana y con ello las condiciones socioeconómicas de quienes laboran en esta área.

De manera simultánea y como parte de los procesos inherentes a la economía global relacionado con el aspecto anterior, va a presentarse la consecuente movilidad de los recursos empresariales definiéndose nuevos patrones de

---

<sup>13</sup>Gerardo Martínez Vara, "Regionalismo Económico, hacia las Economías-Región", ponencia en clase de Economía de México, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 15 de febrero de 2008.

<sup>14</sup>Considerando tanto las ideas clásicas de David Ricardo como de Adam Smith para establecer una mejor organización del sistema económico mundial, invirtiendo y desarrollando las áreas naturales y potencialmente explotables, es decir las ventajas comparativas. Lo que para los estructuralistas y seguidores de la escuela cepalina dividiría al mundo entre aquellos que poseen las materias primas y los industrializados.

acumulación, destacando el intercambio intrafirmas en la nueva “Fábrica Mundial”; en conjunto con una cada vez mayor mercadotecnia mundial.

Todo esto nos encamina a un proceso vertiginoso y contradictorio, entre el libre cambio -neoproteccionismo-, la socialización de la producción con la contracción de la riqueza, el desarrollo y el subdesarrollo. Esto es una expresión concreta del proceso histórico de asimilación de la producción, el intercambio mercantil, los flujos financieros y la innovación científica-tecnológica<sup>15</sup>. Podemos entonces esquematizar a este lo siguiente:

- Neoliberalismo-----Ideología
- Capitalismo-----Sistema
- 3ª Revolución Científica-Tecnológica-----Representación física<sup>16</sup>.

Aunque es pertinente esclarecer que estos esquemas tienden a establecer cambios para adecuarse cada vez a los obstáculos y contradicciones que en estos mismos se presentan y así obedecer a las demandas del propio contexto y de los actores en turno.

### **1.1.2. Acciones internas que fomentaron el proceso**

En el punto anterior se describen las condiciones mundiales que permitieron la inclusión de México al proceso de globalización, las cuales inciden de forma nodal en las decisiones y acciones que se toman para formar parte de este y que finalmente van a colocar a nuestro país en el sitio que ocupa dentro del sistema internacional con las características que requiere para quedar en el mismo.

Las maneras en que se manifiestan y planean las tendencias de la globalización en el caso de México se presentan a continuación. Para ello es preciso remontarse a la década de los años ochenta, ya que es justo en este momento en donde se plantean las bases del cambio.

---

<sup>15</sup> *Ídem.*

<sup>16</sup> Adelina Quintero Sánchez, “Globalización”, ponencia en clase de Geopolítica, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 17 de febrero de 2009.

Regresando algunas décadas atrás, hay que considerar que México-desde mediados de los cincuenta hasta principios de los setenta-tuvo como característica ser un país con un “estable” crecimiento económico en promedio de 6 % anual y con tasas de inflación relativamente bajas; ello aunado a los precios internacionales de los hidrocarburos que estuvieron en aumento entre 1973-74, generaron así considerables ingresos para nuestro país<sup>17</sup>.

Pero esto le condujo en el mediano plazo que las políticas macroeconómicas que había adoptado fueran en gran parte responsables del déficit fiscal, de una considerable entrada y afluencia de capitales extranjeros y además se suma la sobrevaluación de la moneda; asimismo se adoptó una política de comercio restrictiva, lo que limitaba tanto las importaciones como las exportaciones (Modelo de Sustitución de Importaciones), promoviendo la producción de artículos industriales regularmente importados; aunado a la llegada de nueva maquinaria y equipo adquirido en el período de aplicación de este modelo económico (1940-1964), elementos que no serían utilizados para el impulso de nuevas tecnologías que provocaran la creación de artículos propios y dejar de importarlos<sup>18</sup>.

Posteriormente con el modelo del “Desarrollo Estabilizador” se buscaba modernizar la industria mediante la inyección del capital público, al igual que mejorar la competitividad e impulsar a la industria nacional. Además se aplicaría un modelo económico mixto en el que tanto la inversión pública como privada interviniera en dicho objetivo, esto aunado al manejo de un gobierno populista, respaldado por las ganancias que se estaban obteniendo, fruto de la explotación de los recursos petroleros.

De tal manera, para la década de los ochenta las condiciones y percepciones de la economía mundial se estaban modificando. Partiendo de que las tasas de interés subieron, al mismo tiempo que se cayeron los precios del petróleo, lo que trajo como consecuencia la salida de capitales, todo ello trajo como consecuencia una severa crisis económica al interior del país.

---

<sup>17</sup>Más adelante se precisa el período del modelo económico que aplicó México en ese momento, conocido como Desarrollo Estabilizador, el cual se describe en ese apartado.

<sup>18</sup>Como el modelo desarrollado inicialmente por Japón después de la Segunda Guerra Mundial auspiciado por Estados Unidos, y posteriormente en efecto de derrama se produjo en toda la región en todos los denominados Tigres Asiáticos.

Así, para 1982 se anuncia la moratoria de la deuda y paralelamente la devaluación de la moneda; aunado la descontrolada inflación, el desplome del Producto Interno Bruto (PIB), y las tasas de crecimiento tuvieron números negativos; agotándose también los modelos económicos descritos anteriormente, permitiendo entonces la incorporación de un nuevo paradigma económico.

Para poder superar esta crisis México adopta una estrategia en donde el mercado y no el Estado fuera el impulso del crecimiento económico, es decir una estrategia neoliberal<sup>19</sup>. A partir de 1988 fueron operando una serie de

---

<sup>19</sup>En líneas anteriores se ha señalado el término *neoliberalismo*, aunque no se profundizará en este es conveniente tener presentes de manera general las líneas generales de este modelo pues es precisamente el que va a ser exportado por EE.UU. y RU, de los cuales también se establecerán los criterios generales de las políticas implementadas por ambos gobiernos.

Los objetivos neoliberales eran los siguientes:

- Gobierno mínimo.
- Presencia de una Sociedad civil autónoma.
- Aplicación del fundamentalismo de mercado.
- Autoritarismo moral e individualismo económico.
- Desregulación del mercado de trabajo.
- Aceptación de la desigualdad.
- Nacionalismo tradicional.
- Estado de Bienestar como red de seguridad.
- Modernización lineal.
- Débil conciencia ecológica.
- Teoría realista del orden Internacional.
- Surge en el contexto del mundo bipolar.

En el caso del Reino Unido bajo el gobierno de Margaret Thatcher (1979-1990), período conocido también como *Thatcherismo*, implementó las siguientes medidas:

- Reducción y reformas sindicales
- Ampliación de las políticas de liberalización
- Venta de activos estatales -privatizaciones- y desregulaciones
- Reformas estatales:
  - Política educativa
  - Política fiscal
  - Política sanitaria
- Fuertes medidas anti-inflación
- Control del gasto público
- Limitaciones del Estado de bienestar

Y por su parte en Estados Unidos Ronald Reagan (1981-1985), aplicó los siguientes lineamientos:

- Tenía como principal objetivo la recuperación económica
- Reducción de impuestos aplicación de la "Teoría de la oferta".
- Minimizar la intervención estatal

reestructuraciones económicas al mismo tiempo que sectores competitivos en los mercados internacionales fueron aumentando su grado de especialización. Ello mostraría una apertura a la competencia extranjera, teniendo que reducir tarifas y permisos de importaciones, eliminar precios oficiales y hacer más simple la estructura reguladora del comercio exterior; apoyando al mismo tiempo la conformación de acuerdos de libre comercio regionales.

En el contexto de dos sexenios se presentaron los principales agentes y acontecimientos que fueron los que permitieron la integración de México a la Economía Global, el referente a Miguel de la Madrid Hurtado (1982-1988) y posteriormente con quien se consolida es con Carlos Salinas de Gortari (1988-1994); si bien el objetivo de este trabajo no es hacer un estudio minucioso de cada sexenio si se darán los lineamientos más importantes de estos períodos, así como de una breve semblanza del actual.

Inicialmente con Miguel de la Madrid se continúa con el Plan Nacional de Desarrollo, el cual se había instaurado inicialmente en el sexenio anterior (denominado Plan Global de Desarrollo con José López Portillo); estos lineamientos pretenden dirigir varias de las políticas públicas y funge como guía de acción para el gobierno en rubros como salud, educación, finanzas públicas y otras actividades económicas; estas directrices son influenciadas por Organizaciones Internacionales como el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial (BM)<sup>20</sup>. Igualmente es pertinente considerar que con De la Madrid se reduce la participación del Estado en las Empresas propiedad de este con la venta de más del 80 % de ellas, quedando 43 en 1986.

Además es importante señalar la entrada de México al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros (GATT por sus siglas en inglés) en 1986, esto como parte

- 
- Incremento del gasto en defensa
  - Recortes en otras áreas (ayuda social y empleo)
  - Desregulación.

En ambos casos es posible observar los lineamientos generales del neoliberalismo que consideran necesarios implementar y bajo los cuales regirán las políticas económicas y monetarias, las cuales servirán como guía para otros países. (Anthony Giddens, "La Tercera Vía, la renovación de la socialdemocracia", Taurus, México, 2000, 16-18 pp.)

<sup>20</sup>Si bien no es prioritario el estudio de la relación de México con Organizaciones Internacionales como el FMI, el BM o la OCDE, a lo largo del trabajo se describirán parte de las mismas con esta trilogía pues la relevancia que tienen para el devenir económico y social de nuestro país es fundamental en la coordinación de las políticas públicas.

de la nueva visión para integrarse a la economía mundial y acorde al modelo económico en curso.

Aunado a las estrategias anteriormente planteadas, siguieron a estas una política económica con un fuerte control fiscal, en cuanto a los tipos de cambio estos estaban sujetos a una banda de flotación, para evitar que se fueran a los límites, además de un estricto compromiso antiinflacionario; con estas acciones la economía mexicana empezaba a dar señales de vida a principios de los noventa.

Esto como fruto de las Cartas de Intención que firmó México con el FMI en el marco de la “crisis de la deuda” que aquejó a varios países latinoamericanos y que debido a ello tuvieron que aplicar ciertos lineamientos propuestos por esta organización (Consultar Anexo, tabla 1.3.)<sup>21</sup>.

Asimismo aumentaron las exportaciones y las importaciones y el capital regresó paulatinamente. Frente a estos efectos parecía que la estrategia implementada comenzaba a dar buenos resultados, incluso el PIB se recuperaba dando cifras de un promedio de 0% hacia 1982 a 4% en 1989<sup>22</sup>. Aunque como se analizará más adelante las ventajas y/o beneficios serán seccionados a determinados grupos nacionales y extranjeros.

En el caso de Carlos Salinas de Gortari se consolidan los diferentes proyectos económicos con actores internacionales, como el FMI el BM y posteriormente con la OMC. Igualmente se fortalece el modelo Neoliberal en México, mediante diversos cambios en los criterios de la Política Económica y con ello la continua

---

<sup>21</sup>La “crisis de la deuda”, que se acentúa durante toda la década de los ochenta en los países en desarrollo, y la cual tiene sus bases en *shocks* petroleros que se presenciaron en la década de los setenta, en 1973 y en 1979 influyó en que todos aquellos capitales que se generaron por la venta del petróleo en la década anterior se colocaron en aquellos mercados fáciles de controlar y que requirieran de los mismos, bajo condiciones no tan rigurosas, comparándolas con los préstamos que hacían otras instituciones con altas tasas de interés y términos más rígidos; todo ello en un proceso denominado como “reciclado de dólares” los cuales eran colocados en bancos comerciales ( eurodólares). Estos préstamos fueron aprovechados por varios países en desarrollo, entre ellos México, aunque posteriormente a causa justamente de los shocks, las tasas de interés aumentaron y con ello la deuda de los países que habían contraído esos compromisos, viéndose afectados al no percatarse de que las tasas de interés eran variables y con lo cual las deudas se volverían insostenibles.

Estas cuestiones provocarán una mayor dependencia de los países con quienes contrajeron la deuda así como con las instituciones financieras que los respaldan, entre ellas el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial.

<sup>22</sup>Rey Barradas Acosta; “Los desafíos de la globalización en México (una perspectiva regional)”, Universidad Veracruzana, México, 2005, 29 pp.

reestructuración de las Políticas Públicas<sup>23</sup>; entre estos están los referentes a la privatización de diversas empresas nacionales de sectores económicos como la Banca, las Telecomunicaciones, la extracción de minerales, vías de comunicación y una serie de compañías de relevancia nacional.

Por otra parte realiza modificaciones a documentos y leyes que tengan convergencia con la praxis política y económica, y que se acoplen al modelo neoliberal, entre estos cambios están los relacionados con algunos artículos de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos (artículo 27, 28, 73, 123 y otros referentes a las cuestiones penales)<sup>24</sup>, igualmente la Ley de Inversión extranjera, y otras leyes secundarias<sup>25</sup>.

Un aspecto de suma relevancia es la negociación y firma del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN o NAFTA por sus siglas en inglés), el cual le da un eslabón más de ingreso a la economía global y en particular a la institucionalización y dependencia económica que se generará en la relación con Estados Unidos<sup>26</sup>, y con ello la influencia de dicho país dentro de las principales organizaciones internacionales, caracteriza a México como el alumno prodigio del neoliberalismo.

En 1991 México hace manifiesto el deseo de entrar a la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE), pero su ingreso no sería hasta el 18 de mayo de 1994 propuesto por Estados Unidos, en gran parte por la relación que tenía con este país, fruto del TLCAN, con el cual es considerado como una economía emergente. Toda esta maniobra como parte de la imagen que quería

---

<sup>23</sup>En este caso primero se obedece a determinado Modelo Económico, el cual va a funcionar mediante la estructuración y articulación de Políticas Económicas (inflación, empleo, energéticos, entre otros), y estas van a influenciar la creación de las Políticas Públicas (estas son sectoriales y buscan metas y objetivos, como el Plan Nacional de Desarrollo).

<sup>24</sup> En el artículo 27 se daba la autonomía para que los ejidatarios vendieran las tierras, aspecto que beneficiaría a aquellos grandes latifundistas que requirieran comprar esos territorios a causa de la nula posibilidad de sus propietarios para explotarla.

El artículo 28, en el cual justamente se prohíben los monopolios hace evidente en la praxis la incongruencia del mismo. Y dentro del mismo y conjuntamente con su Ley Orgánica, otorgarle la autonomía al Banco Central, y con ello se cumplía la tarea propuesta tanto por los lineamientos del Consenso de Washington como del FMI para que esta institución pudiera tener la libertad de controlar la Política Monetaria.

<sup>25</sup>Como la Ley general de Sociedades Mercantiles, la Ley General sobre Correduría Pública, la Ley general de pesca y la ley General de Puertos.

<sup>26</sup>Esta estrategia que congenia con los intereses de México de diversificar sus relaciones y que no había tenido éxito con la Unión Europea en primer momento a causa de cuestiones democráticas

proyectar el gobierno de Salinas como un país que seguía los estándares internacionales y garantizar la continuación de las políticas públicas, y al mismo tiempo como un país que no sólo negocia créditos, sino que es capaz de otorgar ayuda<sup>27</sup>.

Paralelamente a estos acontecimientos, la necesidad de cambiar la imagen a un país democrático, que congeniara con las regímenes políticos de otros países, con los que además requería establecer relaciones comerciales (como en el caso de la Unión Europea), se modifican las leyes que hasta el momento regulaban este rubro y se crea además el 11 de octubre de 1990 el Instituto Federal

---

<sup>27</sup>El contexto de México a la OCDE está marcado por los siguientes aspectos:

- “Reacomodo” económico y político internacional; transición de Europa del Este.
- La era “Unipolar”; ratificación de los EE.UU. de sus intereses estratégicos.
- México permanece focalizado debido a la asociación estratégica con los Estados Unidos, fungiendo además como efecto “bisagra”, uniendo al mundo en desarrollo con el industrializado.
- Se plantea un discurso pragmático triunfalista; demagogia y control social.
- Se busca la continuidad en proyectos transexenales, presencia de la “Generación del Cambio” y la confirmación de la tecno-burocracia en el poder.
- Ascenso político del sector empresarial; ya no sólo están representados, sino son parte orgánica del poder estatal como gobernadores, senadores, diputados o secretarios de Estado.
- Fortalecer las instituciones y recuperar el activismo internacional aplicando la idea de...“qué prefieres ser cola de León o cabeza de ratón”...; México sale de Grupo de los 77 integrado principalmente por países en desarrollo, perdiendo liderazgo frente a ellos.
- Planteamiento de una Perestroika mexicana con la apertura económica pero sin alternancia política obedeciendo a las presiones internacionales.

Con el ingreso a la OCDE se pretendía adoptar ciertos compromisos bajo estándares internacionales de conducta con lo que se garantizaba los avances de México en materia económica; igualmente mediante el intercambio de experiencias en el diseño de políticas públicas se constituiría la coordinación de las políticas macroeconómicas de los países miembros; aunado a ello tendría alcance a un cúmulo de información de múltiples organizaciones en diferentes áreas. Además al acceder a la OCDE, México asumió compromisos necesarios en materia económica y financiera como:

- Los Códigos de Liberalización de movimiento de capitales y operaciones invisibles, y
- Las Líneas Directrices para empresas multinacionales,
- En materia ambiental (control de químicos y movimientos transfronterizos de desechos peligrosos).

Gerardo Martínez Vara, “Contexto de ingreso de México a la OCDE”, Cátedra de Análisis de Coyuntura, FMI-BM-OCDE, UNAM, FCPyS, 11 de marzo 2010.



Electoral, la cual sería la principal institución que normaría y vigilaría la vida democrática del país.

En lo que respecta a Ernesto Zedillo este lleva y crea mecanismo que intentan subsanar a la economía de la crisis producido en el sexenio anterior. Para ello pide al gobierno de Estados Unidos un programa económico apoyado por un paquete de ayuda financiera internacional, ocasionando que éste préstamo que elevaría aún más la deuda pública.

La idea primordial era regresar la confianza, estabilizar la economía, y establecer condiciones para un crecimiento económico sustentable<sup>28</sup>; por lo que se explotarían las recetas que le habían otorgado el BM y el FMI. Para tratar de subsanar lo ocurrido en el sector financiero crea el FOBAPROA. Además le concede la Autonomía al Banco de México. Firma el TLCUEM que entraría en vigor para principios del año 2000. A partir del anterior sexenio y los subsecuentes se profundizaría entonces el proyecto iniciado a principios de los ochenta.

Así, la clase política tiene que alinearse a dichas tendencias por lo que debe de establecer la articulación, institucionalización y legitimación por diversos medios de este procesos de asimilación. Y Para ello es posible desplegar el siguiente listado:

- Instrumentación de diferentes Políticas Públicas influenciadas desde la administración internacional a la interna (Plan Nacional de Desarrollo, Proyectos Sectoriales, entrada a la OCDE y fortalecimiento con diversas organizaciones internacionales como la OCDE, FMI, BM, OMC). Esto también con el fin legitimarse y por otra parte coordinar esfuerzos con las empresas trasnacionales para un óptimo funcionamiento del modelo.
- Desregulación y nueva regulación económica fue puesta en operación; a través de políticas de precios, subsidios, financiamiento y banca, transporte, seguro, empaquetado, aduanas, petroquímica, azúcar e inversión extranjera directa.

---

<sup>28</sup> *Op. Cit.* Barradas, 29 pp.

- Inminente apertura financiera y política, es decir el “Ascenso Democrático” y a partir de una “Democracia de Mercado”<sup>29</sup>.
- Saneamiento de las Finanzas Públicas con:
  - Recorte del gasto público en áreas sociales
  - El cumplimiento de compromisos financieros internacionales (pago de la deuda).
  - Reducción de subsidios (v.g. al campo) y apoyo públicos a productores.
  - Desincorporación y privatización de empresas<sup>30</sup>.

De tal forma “los gobiernos neoliberales de Miguel de la Madrid Hurtado, Carlos Salinas de Gortari, Ernesto Zedillo Ponce de León, Vicente Fox Quezada y [...] gobierno actual de Felipe Calderón, han procedido a transformar al Estado y al sector público a tono con las necesidades de la globalización [...]”<sup>31</sup>

---

<sup>29</sup>Gerardo Martínez Vara, “Propuesta del Proyecto de Investigación”, ponencia presentada en la clase-Taller de Investigación en Relaciones Internacionales, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 8 de septiembre de 2008.

<sup>30</sup>Gerardo Martínez Vara, “Marco General”, ponencia en clase de Economía de México, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 22 de febrero de 2008.

<sup>31</sup>Citlalli Hernández Oliva, “El desmantelamiento del sector público en la era del neoliberalismo”, en línea, Dirección URL, <http://ierd.prd.org.mx/coy137/CHO1.htm>, [consultado el 29 de mayo de 2010].

### **1.1.3. Agentes que acentuaron, aceleraron e impulsan la dinámica**

Ya en los puntos anteriores se han señalado aquellos actores que de manera directa o indirecta han propiciado y continúan profundizando la relación de México en la Economía Global, en esta sección se describirán algunos aspectos de su participación en dicho proceso.

Si bien pueden señalarse a múltiples agentes que intervienen este aspecto, particularmente se hace énfasis en los siguientes, ello independientemente de la trascendencia que cada uno cobre, y su aparición constante tanto en la toma de decisiones como de las acciones ejecutadas.

Inicialmente el Estado, específicamente la estructura orgánica que lo conforma; posteriormente la clase política, como parte del grupo en la toma de decisiones (decision makers/tecnócratas), asimismo el sector empresarial nacional y la articulación con la transnacional, y finalmente algunas Organizaciones Internacionales.

De tal suerte para que todo lo explicado en los puntos anteriores se pudieran llevar a cabo tuvo que haber un consenso dentro de la élite gobernante e igualmente al interior de aquella. Todo esto conjuga un grupo que detenta tanto el poder económico y político al interior del país.

En primer lugar es conveniente señalar al Estado, esencialmente toda la estructura que lo constituye, primordialmente sus instituciones y a aquellos individuos que conformar y dirigen dichas entidades. Ya que además éste va a ser el garante de mantener seguridad y confianza, y al mismo tiempo realizar las transformaciones necesarias para que se pueda desarrollar de manera óptima y legitimar el propio proceso de inserción a la Economía Global.

Por otro lado debido a que dicho agente controla determinadas áreas estratégicas y de interés, se hace una mancuerna con diversos elementos del sector empresarial para poder manipularlos<sup>32</sup>, pero dentro de este objetivo es preciso que la estructura estatal realice modificaciones en las instituciones y legislaciones propias, o en su caso cree las necesarias para garantizar la apertura

---

<sup>32</sup>Como va a ser el caso del sector energético en algunas áreas de PEMEX, el minero, comunicaciones y transportes, entre otros.

comercial y económica (como ya se mencionó en los puntos anteriores en el caso de México).

Y aunque estos cambios o reformas al Estado se hacen en parte por la intervención de algunas Organizaciones Internacionales (FMI, BM y OCDE), se hace evidente que, tal como lo he referido, las modificaciones que éste ha implementado desde los años ochenta van acorde a las estrategias planteadas por el mismo proceso de globalización.

Pese a la reducida participación del Estado en ciertos ámbitos de la economía doméstica y global, se podría pensar que éste va perdiendo injerencia, pero no es así ya que su presencia es nodal no sólo para determinar las condiciones necesarias en la evolución y continuidad del proceso, también como apoyo, en ocasiones no sólo político sino económico, e incluso dándole legitimidad al mismo. Su presencia simplemente se modifica y los ámbitos de acción se transforman conforme a las propias necesidades de la globalización<sup>33</sup>.

Otro de los actores que influye es la élite política, principalmente aquellos que se encuentran en las cúpulas del poder político y las tomas de decisiones, ya que justamente van a ser estos quienes de facto van a realizar las modificaciones a las leyes, crean y controlan las instituciones e igualmente negocian las acciones y acuerdos a establecer con el resto de los actores; que como consecuencia esto les redunda en que sea la alta burocracia quienes se enriquezcan al otorgar

---

<sup>33</sup>Actualmente surge una posición al respecto, a la cual denominan Capitalismo Monopólico de Estado; entre sus principales posturas establece que “se da cuando los monopolios capitalistas unen su fuerza al poder del Estado burgués con el fin de mantener y afianzar el régimen capitalista [...]Mientras que en el período inicial del desarrollo del capitalismo monopolista el Estado burgués no intervenía directamente en la economía capitalista y la reproducción ampliada se efectuaba esencialmente sin mediación ni participación directa del aparato del Estado en la época de la crisis general del capitalismo (ver), sobre todo en su etapa presente los monopolios utilizan en su propio interés la intervención del Estado en la vida económica del país y colocan a su propio servicio el aparato del poder estatal [este hecho es muestra de la decadencia del propio capitalismo, al ser los Estados quienes deban ayudar a los grandes monopolios]. La fusión, la unión del Estado burgués con el capital monopolista, fusión que constituye la esencia del capitalismo monopolista de Estado, se ha efectuado de tal modo que el Estado se ha convertido en un comité que administra los negocios de la burguesía monopolista [en los Estados imperialistas como EE.UU. aparece como un recurso importante para rescatar al sistema]”. Borízov, Mákarova y Zhamin, “Diccionario de Economía Política”, en línea, Dirección URL: <http://www.eumed.net/cursecon/dic/bzm/c/capmonoesta.htm> [consultado 2 de agosto de 2010].

determinadas concesiones o incluso ser dueños o partícipes del grupo empresarial a quien se le asignan actividades económicas.<sup>34</sup>

Es importante mencionar que en esta parte surge, y en la actualidad continúa en el poder, el denominado grupo de tecnócratas, el cual se convierte por tanto en la nueva tecnoburocracia. Este comienza a tener mayor presencia en los gobiernos neoliberales, desde Miguel de la Madrid hasta la hoy; cuentan con un perfil economicista y preparación en áreas muy específicas dentro del sector económico, generalmente con estudios en el extranjero, por lo que tienen una visión de mayor apertura y por lo tanto al estar dentro de los cargos públicos han permitido la facilidad de insertar y realizar los cambios requeridos.

Además cabe destacar que en la actualidad los agentes que controlan al Estado aplican el *New Public Management* (Nueva Gerencia/Gestión Pública)<sup>35</sup>, es decir, que en el manejo de lo público se tenga la actitud de la administración privada y hacerlo de manera rentable, generando ganancias.

Un sector más que determina la dinámica es el sector empresarial, y de este hay que hacer la acotación entre el nacional y el extranjero, aunque cada vez se difumina más la línea divisoria entre ambos. Y aunque en este caso sería extenso desarrollar la participación por empresa o sector, como característica de la misma

---

<sup>34</sup> Como es frecuentemente el caso del sector de la construcción de infraestructura vial, habitacional o en otros ámbitos.

<sup>35</sup> Como se refiere la Nueva Administración Pública, citada así por el Omar Guerrero, obedece básicamente a que la gerencia o regulación estatal en diversos ámbitos va estar enfocada tanto en el mercado como en la iniciativa privada; de manera más específica el Dr. Guerrero menciona que "según la OCDE, la definición de objetivos de la administración pública suele ser opaca, de modo que cuando se le solicita que incremente su receptividad se enfrenta a varios dilemas: fijar la distribución de los costos y los beneficios que están ligados a su intervención o conceptualizar a la receptividad en función de las necesidades de la clientela [esto no únicamente influido por dicha organización sino por la propia dinámica y otras instituciones económicas y financieras]. Desde entonces la "nueva gestión pública" -*new public management*- es el término emblemático que identifica tal enfoque sobre la administración pública que luce orgullosa esta corriente económica neoliberal. El estilo gerencial que propone la OCDE consiste en que la administración pública, una vez reformada, sea puesta al servicio del cliente; que se establezcan mercados en el seno de los procesos gubernamentales; que se desarrolle la competencia mercantil entre las dependencias administrativas; que se constituya la orientación empresarial privada dentro del Estado; y que se decrete la separación tajante entre la política y la administración, reforzada con la dicotomía entre *management* y *policy*". Dr. Omar, Guerrero; "El 'Management' de la interdependencia global Un Modelo de Gerencia Pública Estándar en la Era de la Globalización", en línea, Dirección URL: <http://www.revista.unam.mx/vol.0/art1/admi.html>, [consultado 2 de agosto de 2010].

economía global se han ido formando monopolios y oligopolios que controlan múltiples actividades y rubros.

Estos articulan sus objetivos e intereses entre sí en conjunto con el capital extranjero, influyendo además en foros internacionales como el de Davos<sup>36</sup>, que a su vez influye en otras organizaciones internacionales; y gracias al poder económico que tienen e incluso político manifiestan sus demandas y van en la misma dirección que el mismo proceso.

Algunos de los principales grupos empresariales que se han visto beneficiados por la globalización han sido los relacionados con las telecomunicaciones, como el Grupo Televisa y Grupo Salinas, asimismo el monopolio que tiene Carlos Slim con el Grupo Carso y América Móvil, o todos aquellos que se reúnen dentro de las cámaras y asociaciones empresariales como la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (CANACINTRA)<sup>37</sup>, la Confederación de las Cámaras Nacionales de Comercio, Servicios y Turismo (CONCANACO/SERVYTUR), y por último la Asociación de Banqueros de México, que con la venta de la banca mexicana esta ha pasado a manos trasnacionales.

Finalmente, están las Organizaciones Internacionales, entre las más relevantes van a estar el Fondo Monetario Internacional, el grupo del Banco Mundial, el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio –GATT- (posteriormente la Organización Mundial de Comercio –OMC-) y la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico.

---

<sup>36</sup>Este foro está compuesto por “líderes” mundiales, es una organización internacional independiente, “sin ningún fin de lucro”, ni vinculado a alguna línea política, su objetivo es mejorar el estado del mundo en diferentes niveles y en diversos sectores y temas. Página oficial del Foro Económico de Davos, en línea, Dirección URL: [http://translate.google.com.mx/translate?hl=es&sl=en&u=http://www.weforum.org/&ei=GNhFTPqtMo3SsAP04KXMAg&sa=X&oi=translate&ct=result&resnum=1&ved=0CBgQ7gEwAA&prev=/search%3Fq%3Dforo%2Beconomico%2Bde%2Bdavos%26hl%3Des%26rlz%3D1R2SKPB\\_esMX387%26prmd%3Dn](http://translate.google.com.mx/translate?hl=es&sl=en&u=http://www.weforum.org/&ei=GNhFTPqtMo3SsAP04KXMAg&sa=X&oi=translate&ct=result&resnum=1&ved=0CBgQ7gEwAA&prev=/search%3Fq%3Dforo%2Beconomico%2Bde%2Bdavos%26hl%3Des%26rlz%3D1R2SKPB_esMX387%26prmd%3Dn), [consultado el 20 de julio de 2010]. Aunque esta es la versión oficial, en la realidad es cuestionable pues los líderes que participan en él, aunque no representan a algún país, si tienen alguna línea política y están vinculados a ciertos intereses económicos.

<sup>37</sup> Que pese a que se opuso a la entrada de México al GATT en 1986, posteriormente algunos de sus sectores se han visto beneficiados con la apertura comercial, aunque cabe señalar que si bien estas cámaras están integradas por empresarios interactúan con organismos públicos y privados; pero pese a ello algunas de sus ramas no se han visto del todo beneficiadas, puntualmente la referente a la maquila y la automotriz.

Las estrategias de privatización, desregulación, reducción del gasto público y la ideología neoliberal aplicadas en el proceso de globalización y demás mecanismos han sido promovidos por estas organizaciones internacionales a través de recomendaciones u otro tipo de dispositivos para influir, y en su caso supervisar las políticas públicas, dando así las líneas que coordinan revisan y regulan a las mismas conforme a los propios principios de la economía global.

#### **1.1.4. Sectores favorecidos y rezagados**

En este punto es notable ver que no es coincidencia que algunos de los actores que impulsaron y continúan consolidando la inserción de México en la Economía Global son precisamente aquellos que se ven favorecidos por la misma, siendo los dirigentes políticos y sindicales de algunos sectores, asimismo los grandes grupos dirigentes de los principales oligopolios nacionales e internacionales y el reducido grupo que obtiene la mayor parte de la riqueza de este país, aunado a la alta burocracia; y que en el caso de varios de estos se vinculan a los grandes capitales nacionales y extranjeros, otorgándoles así una mayor fuerza.

Tal es el caso de los diferentes grupos empresariales como la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos (CONCAMIN); la cual reúne a 47 cámaras nacionales y 42 asociaciones mexicanas de diferentes rubros productivos; entre estas las anteriormente señaladas. De manera general los grupos más favorecidos han sido los grandes empresarios y los controladores de las principales empresas y sectores productivos (Monopolios y Oligopolios).

En este caso es posible señalar a aquellos grupos desfavorecidos en determinados sectores, como lo es el caso de los campesinos, los trabajadores de diferentes industrias, como la minera, la maquiladora y de la transformación, y en general a la clase media trabajadora.

Además de las micro, pequeñas y medianas empresas que ven cada vez menos posible la competencia con las grandes compañías y consorcios transnacionales, y que respaldados por el Estado tienen aún mayor ventaja, esto

pese a que en el país un importante número de MiPyMEs son quienes sostienen a nuestra población<sup>38</sup> (Consultar Anexo Tabla 1.4., 1.5. y gráfica 1.1).

De tal suerte que la mayor parte de la población queda rezagada de los posibles beneficios que otorga el sistema. Y en este caso en particular las personas que tienen la oportunidad de trabajar presentan condiciones mínimas para hacerlo con salarios menores a los requerimientos necesarios para vivir.

Ello de manera generales tiene múltiples consecuencias, en términos económicos, la reducción de un mercado interno; en cuestiones políticas, la manifestación de nuevas posturas que vayan de acuerdo a cada coto de poder; y finalmente las sociales, que relacionadas con las inconformidades de la población por el desfavorecimiento de la mayoría se hagan manifestaciones violentas o en contra del propio sistema generando inestabilidad al interior.

Actualmente podemos observar estas disparidades en diversos ámbitos de la vida del país pero, debido a la relación que guarda la temática con respecto a la cuestión laboral, se hace énfasis en este rubro, pues en este se va a enfocar una porción importante de la población. Actualmente las cifras arrojan que la tasa de desempleo es de 4.8%<sup>39</sup>; a continuación se muestra una tabla y enseguida una gráfica del 2007 y 2008 que no se alejan de las cifras actuales, y que dan muestra de esta situación (Ver tabla y gráfica de desempleo<sup>40</sup>).

---

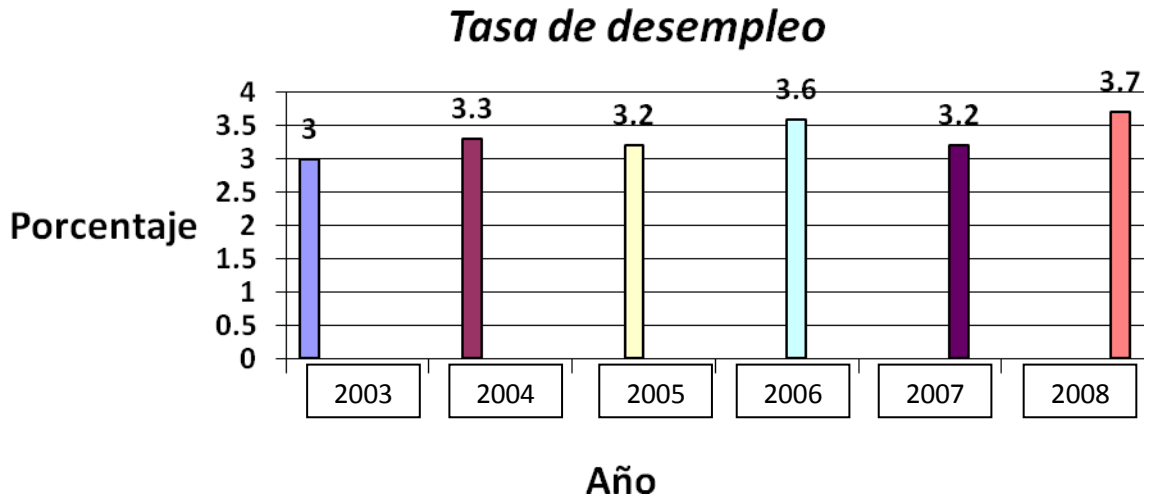
<sup>38</sup>La importancia económica de las MiPyMEs es fundamental pues se estima que otorgan entre 7 y 8 empleos de cada diez, y generan alrededor del 70 % del PIB, pese a las carencias en cuanto a financiamiento, infraestructura y la fuerte competencia con las grandes empresas. Las PyMES existen, la Jornada en línea, Dirección URL: <http://www.jornada.unam.mx/2005/12/12/4n1sec.html> [consultada el 30 de julio de 2010].

<sup>39</sup>La tasa de desempleo en México toca 4.80%, CNN, en línea, Dirección URL: <http://www.cnnexpansion.com/economia/2010/01/22/la-tasa-de-desempleo-en-mexico-toca-48>, [consultado el 1 de agosto de 2010].

<sup>40</sup>Tasa de desempleo en México; en línea, Dirección URL: [http://www.indexmundi.com/es/mexico/tasa\\_de\\_desempleo.html](http://www.indexmundi.com/es/mexico/tasa_de_desempleo.html) [consultado 2 de agosto de 2010].



**Gráfica 1.1. Porcentaje de desempleo**



**Fuente:** CIA World Factbook - A menos que sea indicado, toda la información en esta página es correcta hasta el 16 de mayo del 2008.

**Tabla 1.1. Tasa de desempleo**

Año	Tasa de desempleo	Posición	Cambio Porcentual	Fecha de la Información
2003	3,00 %	168		2002
2004	3,30 %	167	10,00 %	2003
2005	3,20 %	27	-3,03 %	2004 est.
2006	3,60 %	30	12,50 %	2005 est.
2007	3,20 %	32	-11,11 %	2006 est.
2008	3,70 %	41	15,63 %	2007 est.

## **1.2. El caso del sector maquilador**

Con la reestructuración del capital a nivel mundial se está observando la desvalorización del trabajo<sup>41</sup> no sólo en nuestro país, sino en el mundo; esto gracias a que las grandes empresas trasnacionales han apoyado una contundente ofensiva en contra de los trabajadores, con el fin de revertir la disminución de la tasa de ganancia mediante la reducción del costo de la mano de obra a través de las siguientes estrategias:

1. Acelerar las innovaciones tecnológicas, con el fin de prescindir del factor trabajo y aumentar por esa vía la productividad.
2. Introducir la flexibilidad del trabajo, consistente en la disminución de la fuerza de trabajo en función de las necesidades de producción de las empresas (ajustes de personal) y en una presión de los salarios a la baja, en relación con la productividad de cada trabajador.
3. Segmentar los procesos productivos, lo que le ha permitido aprovechar las diferencias salariales entre países, como en el caso de las maquiladoras de exportación.
4. Conformar mercados de trabajo a escala internacional, con el fin de aprovechar la gran diversidad que los trabajadores de la tierra representan hombres o mujeres calificadas o no; jóvenes viejas e incluso niñas; legales o ilegales; turcas, chinas, mexicanas etc.

En nuestro país, los empresarios nacionales y extranjeros han conseguido con bastante éxito abatir el costo de la mano de obra y aumentar la productividad de sus empresas a través de tres mecanismos básicos:

- 1) la imposición de los topes salariales por 2 décadas.
- 2) la prolongación e intensificación de las jornadas laborales por el mismo salario, incluso incorporando las innovaciones tecnológicas.

---

<sup>41</sup>Es decir, se considera que la mano de obra y en particular el trabajador adquieren un papel no tan relevante en los procesos productivos, y que por tal motivo resulta ser el punto de la cadena que suele ser sacrificado, cuando se requiere reducir los costos, y con ello las condiciones de trabajo.

3) la contratación de personal sin ninguna prestación laboral<sup>42</sup> a través del *outsourcing*<sup>43</sup>.

### 1.2.1. Condiciones generales

El flujo de la población migrante, que durante la década de 1950 alimentó el programa de *braceros* en Estados Unidos, fue económicamente viable durante la Guerra de Corea, aprovechado este aspecto posteriormente para convertir a la franja fronteriza en un corredor maquilador.

La Industria Maquiladora comienza a establecerse en México en el año 1964, después que se suspende el Programa Bracero, como parte del *Programa Nacional Fronterizo*, con el fin de resolver una necesidad concreta: dar empleo permanente a los trabajadores temporales (*braceros*) que cruzaban la frontera para trabajar en los campos agrícolas de EE.UU. Posteriormente en el gobierno de López Portillo ya existían 585 maquiladoras en México.

---

<sup>42</sup>Andrea, Comas Medina, "Las maquiladoras en México y sus efectos en los trabajadores", noviembre 2002 Dirección URL: <http://www.fes-alca.cl/archivos/Maquiladoras%20Mexico.ppt#347,3>, Diapositiva 3 presentación [Consultado el 26 de marzo de 2009].

<sup>43</sup>Este término también conocido como subcontratación o tercerización, consiste en delegar algunas de las tareas o labores de una compañía a otra que es contratada para determinadas actividades en las que la primera no tiene el grado de especialidad en dicha tarea. En este proceso se genera una serie de características que hacen de manifiesto algunos vacíos en cuanto a cuestiones y derechos de los trabajadores para reducir costos e incrementar las ganancias. Antonio Romero, "Outsourcing", en línea, Dirección URL: <http://www.gestiopolis.com/recursos/documentos/fulldocs/ger/outsourcingantonio.htm> [consultado el 31 de julio de 2010].

Asimismo Los servicios de tercerización representan un mercado de 3,200 mdd para México, este puede generar alrededor de 600,000 plazas de empleo formal en el país para 2012.

En 2003 el movimiento económico afectó al sector y muchas empresas desaparecieron, y se creyó que en 2009 se podría repetir el efecto. Sin embargo, se observó un incremento en los servicios, con crecimientos de 10% cuando se esperaban caídas entre 20 y 30%.

México representa un mercado de 3,200 millones de dólares en exportación de software y *outsourcing*, por detrás de India con una facturación de 20,000 millones de dólares y Filipinas con 7,000 millones de dólares, según cifras de México IT.

Actualmente nuestro país se encuentra dentro de las cuatro potencias de *outsourcing* a nivel mundial, por detrás de China, India y Brasil, y es el segundo proveedor de servicios para Estados Unidos, según cifras de la consultora de TI Gartner. Ferguson, Isabel; "El outsourcing, un impulso para México", CNN, en línea, Dirección URL, <http://www.cnnexpansion.com/mi-carrera/2010/01/07/outsourcing-un-impulso-para-mexico> [consultado el 1 agosto de 2010].

Durante el gobierno de Luís Echeverría se asegura y se amplían al máximo las concesiones otorgadas a las compañías estadounidenses a través del Programa de Industrialización Fronteriza (PIF). Y en 1977 se crea la comisión intersecretarial para el fomento de la industria maquiladora que modifica el reglamento sobre industrias maquiladoras con el propósito de ampliar las facilidades otorgadas y así agilizar sus trámites administrativos. Asimismo se crea la comisión intersecretarial que otorga a sus representantes en las zonas fronterizas y en el interior del país la facultad de estudiar y aprobar los programas de maquila que le presenten las industrias establecidas o por establecerse en México. De tal suerte desde finales de los ochenta este sector se ha convertido en impulso de desarrollo industrial regional.

Por otro lado, conviene señalar la definición que Jorge Tovar Montañez hace acerca de las maquilas y menciona que son "centros de trabajo cuya actividad se concentra en el ensamblaje, transformación y/o reparación de componentes destinados a la exportación, como condición necesaria y suficiente para su operación; gozan de un régimen fiscal de excepción lo cual les permite importar insumos sin pagar aranceles y exportar pagando solamente un arancel que fue agregado en México. Otro rasgo clave es que operan bajo el concepto globalizador de "aprovechar las ventajas competitivas" que es este caso es la mano de obra barata de los mexicanos, mayoritariamente femenina"<sup>44</sup>.

De igual forma el aumento de las maquilas fue favorecido por el programa de apertura económica unilateral implementado por México, así como la adhesión al GATT y el TLCAN, ya que estos elementos permitieron la eliminación de tarifas y otras barreras comerciales; lo que facilitaba la producción de diversos bienes manufacturados primordialmente con insumos de Estados Unidos y ensamblados por mano de obra mexicana, lo cual aumentaba su valor agregado y que posteriormente serían reexportados. Así, estos mecanismo posibilitaron el ingreso de varias firmas trasnacionales, las cuales aprovecharon -continúan haciéndolo- los bajos costos laborales y las ventajas de algunos programas de fomento comercial como en el propio caso de las maquilas, PITEX y ALTEX, entre otros.

---

<sup>44</sup>Comas Medina *op.cit.*

La cantidad de establecimientos se ha incrementado considerablemente, este ha pasado de 585 en 1982 a 2,805 en 2006, lo cual implica que en 24 años se han instalado 2,220 empresas<sup>45</sup>.

Otro elemento importante que debe señalarse es el referente al número de empleos creados por esta actividad, ya que en el periodo comprendido de 1990-2006 se han generado 798,880 nuevos empleos. De esta manera, la participación de las maquiladoras aumentó en los empleos generados en el sector manufacturero en el periodo ya referido, representando el 64.7 %del total, es decir, 1'234,239 plazas<sup>46</sup> (Ver Cuadro).

**Tabla 1.2. Industria Maquiladora de Exportación (IME): Empleos Generados, 1990-2006\***  
(Entidad Federativa)

Entidad Federativa	1990		2006		Diferencia 1990-2006	
	Miles	% del total	Miles	% del total	Miles	% del total
Nacional	493,474	100	1,223,532	100	784,058	100
Aguascalientes	14,022	3.1	15,430	1.2	1,408	0.17
Baja California	84,573	12.4	254,095	20.7	196,522	21.6
Coahuila	31,897	7.25	98,619	8	66,722	8.5
Chihuahua	160,250	36.4	312,028	25.5	151,778	19.3
Distrito Federal	1,157	0.26	815	0.06	-342	-0.04
Guanajuato	10,619	2.4	10,967	0.9	348	0.04
México	10,533	2.4	2,613	0.21	-7,920	1
Nuevo León	15,377	3.49	73,388	6	57,961	7.4
Puebla	12,455	2.8	23,539	1.9	11,084	1.4
Sonora	37,633	8.56	89,447	7.3	51,814	6.6
Tamaulipas	78,014	12.75	190,595	15.6	112,581	14.3
Otras entidades	11,318	2.57	29,867	2.4	18,549	2.4
Estados Fronterizos	392,367	89.28	944,809	77.2	552,442	70.4

Fuente: INEGI.

\*Cifras a julio de 2006. Edición propia del cuadro de Leopoldo Solís, 22-23 pp.

Un elemento más que se puede destacar es el volumen de las exportaciones provenientes de esta actividad, estas pasaron de 1,509.3 millones de dólares en

<sup>45</sup>Si se toman en cuenta el número de empresas asentadas con el TLCAN (648) las maquiladoras representan el 21.9 % del total desde 1982. Leopoldo, Solís; "El futuro inmediato y mediato de la economía mexicana", El Colegio Nacional, México, 2007, 21 pp.

<sup>46</sup>*Idem.*

1991 a 97,401.3 millones de dólares en 2005, la maquila representó aproximadamente el 50 % de ese flujo comercial.

Asimismo, en lo que respecta a la Inversión Extranjera Directa (IED) en la Industria Maquiladora de Exportación (IME) en el periodo de 1994 a 2005 acumuló 24,702.4 MDD –lo cual equivale al 30.6 % de la IED del sector manufacturero (80,704.1 millones) y el 13.3 % de la IED total (185,867.2 millones)- esto ha contribuido a la diversificación e integración del aparato productivo mexicano, al aumento de su competitividad y fomentar la potencialidad en infraestructura y servicios para “impulsar el crecimiento”<sup>47</sup>.

Una característica de este rubro en cuanto a su crecimiento se debe en gran medida a su diversificación y el aprovechamiento de las ventajas comparativas, ya que aunada a su expansión geográfica del norte al sur y del este al oeste, si bien al comienzo iniciaron con actividades como textiles, aparatos eléctricos o equipos de transporte, han pasado a ser más especializadas, involucradas en otras actividades, como en las agroindustriales, pesqueras, forestales y de servicios; además de la industria aeronáutica, aeroespacial, de las telecomunicaciones, entre otros. E igualmente, no sólo se ha diversificado en cuestión de áreas de acción, sino en términos de que más países están trayendo sus capitales en este rubro; como se muestra en la siguiente tabla y el cuadro que muestra la IED total en maquiladoras.

---

<sup>47</sup> *Ibíd.* 26 pp.

**Tabla 1.3.**  
**Maquiladoras: IED por países,**  
**1994-2005**

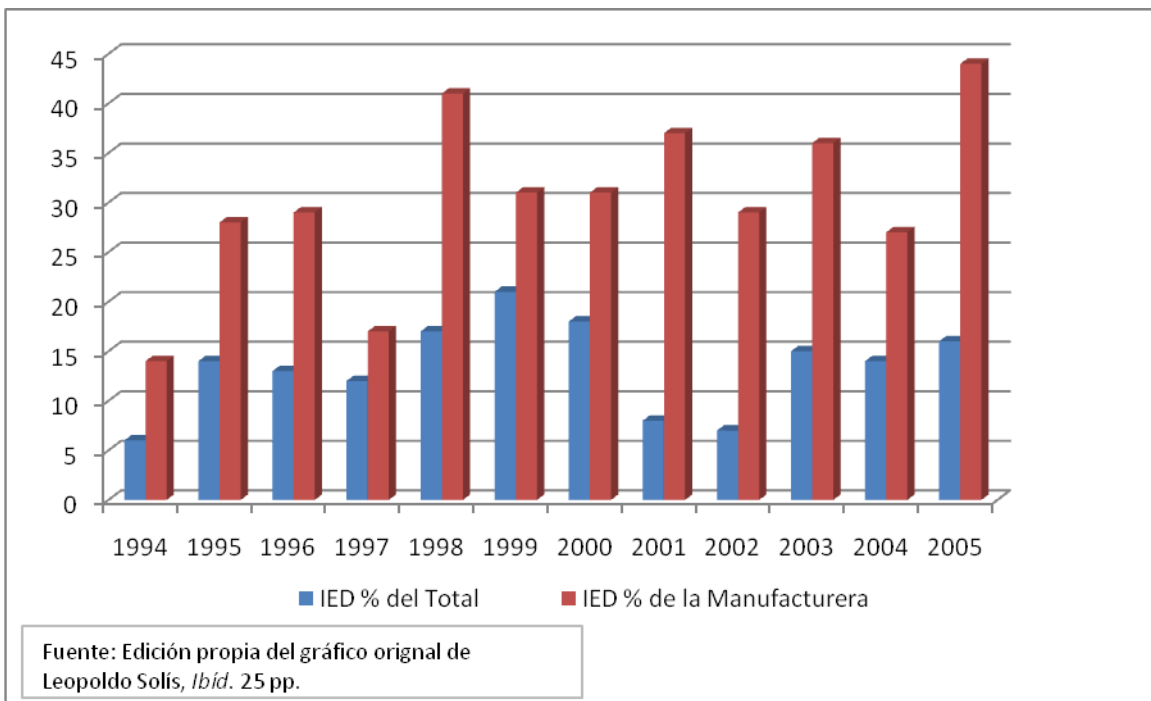
(Millones de dólares)

<b>País</b>	<i>IED-1994</i>	<i>% del total</i>	<i>IED-2005</i>	<i>% del total</i>
Total	894.8	100	2821.7	100
Estados Unidos	826.8	94.4	2,581.10	91.4
Canadá	3.7	0.41	36.3	1.28
Alemania	2.5	0.27	12.7	0.45
España	0.1	0.01	19	0.67
Francia	2.6	0.31	10.4	0.38
Holanda	11	1.22	30	1.06
Reino Unido	10.6	1.18	15.2	0.53
Corea del Sur	7.2	0.8	4.8	0.17
Japón	22	2.45	31.5	1.11
Otros	7	0.78	21.8	0.77

Fuente: INEGI.  
*Leopoldo Solís, Ibíd.*  
 32-33 pp.

**Gráfica 1.2.**

**IED en las maquiladoras como % de la IED Total y de la Manufacturera, 1990-2005**



En lo que respecta a la evolución éstas, han pasado del trabajo intensivo en la frontera norte por mano de obra barata (1ª.Generación), seguido por una mayor complejidad técnica y organizativa (2ª.Generación), y finalmente a los “beneficios del aprendizaje de otras empresas y formando redes de transacción de información y conocimiento.

Y referente al tipo de trabajadores que laboran en dichos sitios, existen tres tipos de técnicos ocupados en estas; ingenieros titulados o sin éste documento, técnicos de centros de capacitación media y superior y finalmente los técnicos empíricos. En el caso de cada uno los salarios y condiciones de trabajo van a variar dependiendo su escalafón en la empresa, como lo es de manera general.

El funcionamiento de las maquiladoras fortalece la demanda de mano de obra en múltiples rangos, obedeciendo a las características de la propia dinámica económica, pero esto no implica necesariamente que las condiciones laborales y las garantías de los trabajadores se respeten y se asegure de manera prolongada el empleo y la entrada productiva de los capitales. Aunado al hecho de que los insumos que utilizan en muchas de las ocasiones son de origen extranjero, ya que les resulta más barato. Y aunque hemos pasado de productores y exportadores de materias primas a productores de artículos manufacturados, esto no ha redundado en que se evolucione al siguiente paso como lo han hecho en algunos países del este de Asia, al desarrollar sus propios avances científicos-tecnológicos y estar en otro eslabón de la cadena productiva.

### **1.2.2. Ingresos y “calidad de vida”**

De acuerdo a información del INEGI hasta marzo del 2002, se establece que la Industria Maquiladora de Exportación (IME) perdió el 17% de su personal en relación al mismo período del 2001, esto es, 219,188 trabajadores.

Cabe decir que la recesión maquiladora se expresa también en la caída de las horas laboradas, las cuales cayeron de 208.8 millones en octubre del 2000 a 150.4 millones de horas en febrero del 2002.

En cuanto al reajuste de las empresas, se observa que el cierre definitivo de maquilas o baja en la producción, está acompañada con un retroceso en materia



de sueldos, salarios y prestaciones: en diciembre de 1999 su valor correspondía a 6,351.2 millones, para diciembre del año 2000 y creció a 7,999.3 millones de pesos, para retroceder a 7,465.4 millones en abril del 2001, la caída es de 533.9 millones de pesos, la cual continuó hasta los 6,779.7 millones en enero de este año y se fue a 5,504.3 millones en los estados fronterizos. Como se puede observar, el valor de los sueldos, salarios y prestaciones de los trabajadores de la IME retrocedió desde su punto más alto alcanzado en diciembre del año 2000 a abril del 2002 en 1,219.6 millones de pesos.

Aunado a los aspectos anteriormente descritos, es menester señalar que los investigadores de la Universidad Obrera señalan que esta caída en sueldos, salarios y prestaciones se debe a varios factores entre los que destacan los siguientes:

1. La disminución del personal ocupado, tanto de obreros, técnicos, como personal de confianza;
2. El estancamiento o muy lento crecimiento de los salarios del personal obrero o la disminución del sueldo del personal de confianza, y
3. A la reducción o el lento crecimiento de las prestaciones para los trabajadores maquiladores.

En cuanto a si son o no elevados los salarios de los trabajadores maquiladores, se puede decir que en el 2002, los salarios promedio tuvieron un valor de 98.16 pesos diarios, equivalente a 9.62 USD por una jornada de 8 horas, (1.20 USD la hora), frente al salario mínimo de Estados Unidos, que es de 5.25 USD por hora y entre 8 y 10 USD la hora en la industria.

Conviene destacar además que los salarios y las condiciones de trabajo no tienen relación directa con los niveles de productividad de las maquiladoras, es evidente que al contratar a las personas sin las prestaciones de ley, la mano de obra se vuelve más barata y esto redundará en la disminución de los costos para las maquiladoras.

En la actual dinámica y bajo los principios de competitividad, se reducen cada vez más los salarios en esta industria, ya que se pretenden disminuir costos para aumentar la productividad, esto a costa de los sueldos y las jornadas laborales de

los obreros. Después de la firma del TLCAN y su entrada en vigor se estima que para el año 1998 los salarios de los trabajadores han caído en un 23 %. Y se estima que para el año 2009 y en subsecuentes periodos, debido a la crisis económica este porcentaje aumente. Esto nos refleja que el sector obrero, especialmente el de la industria maquiladora tienen grandes carencias no únicamente en las condiciones laborales sino en la percepción real de los salarios.

También, este acuerdo limitó y prohibió entre otras cosas la inversión del Estado en industria nacional y facilitaron la entrada de inversión extranjera directa maquiladora, con lo cual se puso abierta y definitivamente en cuestión la soberanía económica nacional.

Algunos estudios reflejan que se han visto aumentos considerables en ciertos derechos laborales, aunque si bien se han realizado estos siguen siendo insuficientes, ya que en el caso del salario este no es suficiente de acuerdo al aumento en la inflación y en varios artículos de uso común. A continuación se muestran algunas tablas en las que se señala en salario mínimo en general y otra en la cual se ve el aumento progresivo del salario en los trabajadores de las maquilas.

**Tabla 1.4. Salario Mínimo**

Periodo	Nominal			Real <sup>2</sup>				
	Pesos diarios			Pesos diarios 2da. quincena Junio - 2002				
	General <sup>1</sup>	Áreas geográficas			General	Áreas geográficas		
		A	B	C		A	B	C
<b>2008</b>	<b>50.84</b>	<b>52.59</b>	<b>50.96</b>	<b>49.50</b>	<b>37.72</b>	<b>39.01</b>	<b>37.81</b>	<b>36.72</b>
Enero	50.84	52.59	50.96	49.50	38.78	40.11	38.87	37.75
Febrero	50.84	52.59	50.96	49.50	38.73	40.06	38.82	37.71
Marzo	50.84	52.59	50.96	49.50	38.33	39.65	38.42	37.32
Abril	50.84	52.59	50.96	49.50	38.22	39.54	38.31	37.21
Mayo	50.84	52.59	50.96	49.50	38.25	39.57	38.34	37.24
Junio	50.84	52.59	50.96	49.50	38.09	39.40	38.18	37.08
Julio	50.84	52.59	50.96	49.50	37.83	39.13	37.92	36.84
Agosto	50.84	52.59	50.96	49.50	37.57	38.86	37.65	36.58
Septiembre	50.84	52.59	50.96	49.50	37.33	38.62	37.42	36.35
Octubre	50.84	52.59	50.96	49.50	36.97	38.24	37.05	35.99
Noviembre	50.84	52.59	50.96	49.50	36.45	37.70	36.53	35.49
Diciembre	50.84	52.59	50.96	49.50	36.06	37.30	36.15	35.11
<b>2009</b>	<b>53.19</b>	<b>54.80</b>	<b>53.26</b>	<b>51.95</b>	<b>37.14</b>	<b>38.27</b>	<b>37.19</b>	<b>36.28</b>
Enero	53.19	54.80	53.26	51.95	37.66	38.80	37.71	36.79
Febrero	53.19	54.80	53.26	51.95	37.65	38.79	37.70	36.78
Marzo	53.19	54.80	53.26	51.95	37.39	38.52	37.44	36.52
Abril	53.19	54.80	53.26	51.95	37.24	38.37	37.29	36.37
Mayo	53.19	54.80	53.26	51.95	37.37	38.50	37.42	36.50
Junio	53.19	54.80	53.26	51.95	37.33	38.46	37.38	36.46
Julio	53.19	54.80	53.26	51.95	37.28	38.41	37.33	36.41
Agosto	53.19	54.80	53.26	51.95	37.17	38.29	37.21	36.30
Septiembre	53.19	54.80	53.26	51.95	36.91	38.02	36.95	36.05
Octubre	53.19	54.80	53.26	51.95	36.76	37.87	36.81	35.90
Noviembre	53.19	54.80	53.26	51.95	36.55	37.65	36.60	35.70
Diciembre	53.19	54.80	53.26	51.95	36.42	37.52	36.46	35.57
<b>2010</b>								
Enero	55.77	57.46	55.84	54.47	37.68	38.82	37.73	36.80
Febrero	55.77	57.46	55.84	54.47	37.48	38.61	37.53	36.61
Marzo	55.77	57.46	55.84	54.47	37.16	38.29	37.21	36.29
Abril	55.77	57.46	55.84	54.47	37.44	38.58	37.49	36.57
Mayo	55.77	57.46	55.84	54.47	37.84	38.99	37.89	36.96
Junio	55.77	57.46	55.84	54.47	38.00	39.15	38.05	37.12

Nota: El dato anual es el promedio aritmético de los doce meses.

<sup>1</sup> Ponderado con la población asalariada.

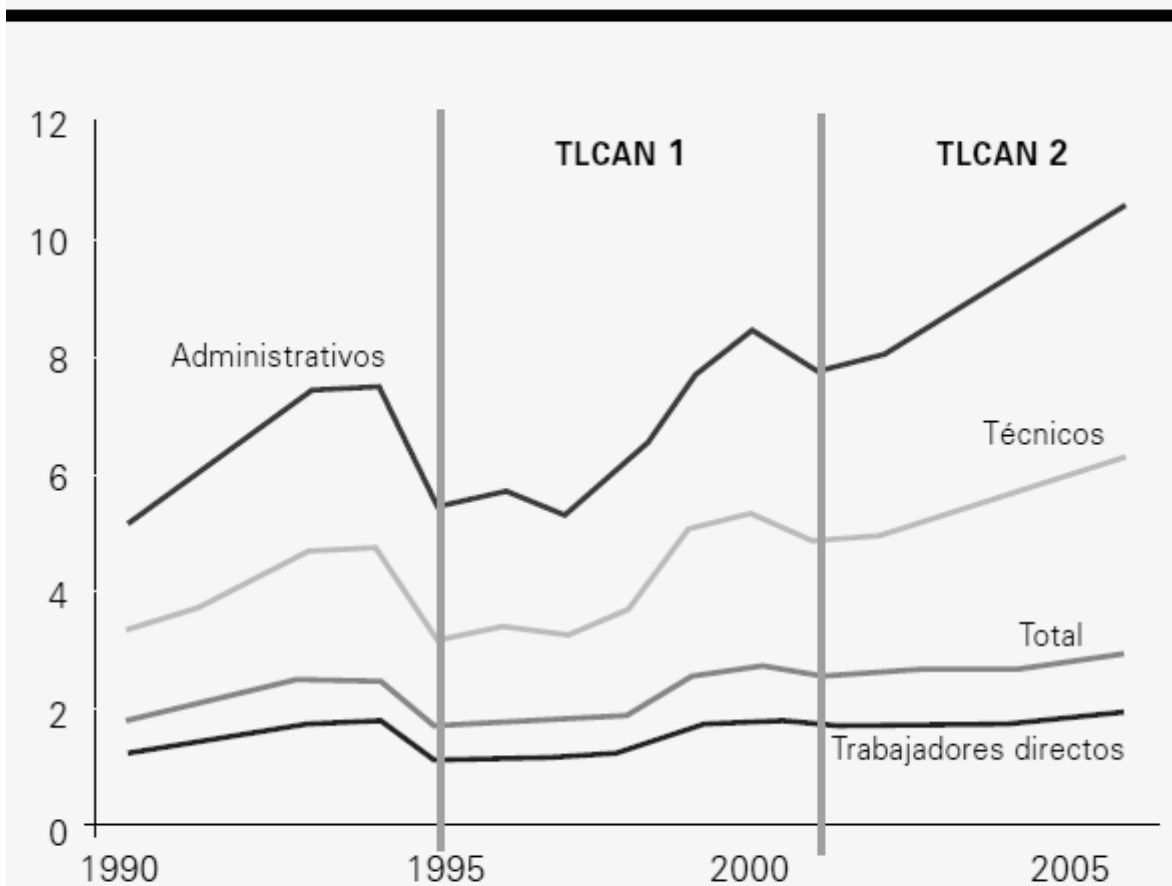
<sup>2</sup> Deflactado con el INPC de hasta un salario mínimo.

Fuente: CONASAMI.

Portal del empleo, en línea, Dirección URL: [http://www.empleo.gob.mx/wb/BANEM/BANE\\_registros\\_administrativos](http://www.empleo.gob.mx/wb/BANEM/BANE_registros_administrativos) [consultado el 2 de agosto de 2010].

**Gráfica 1.3.**

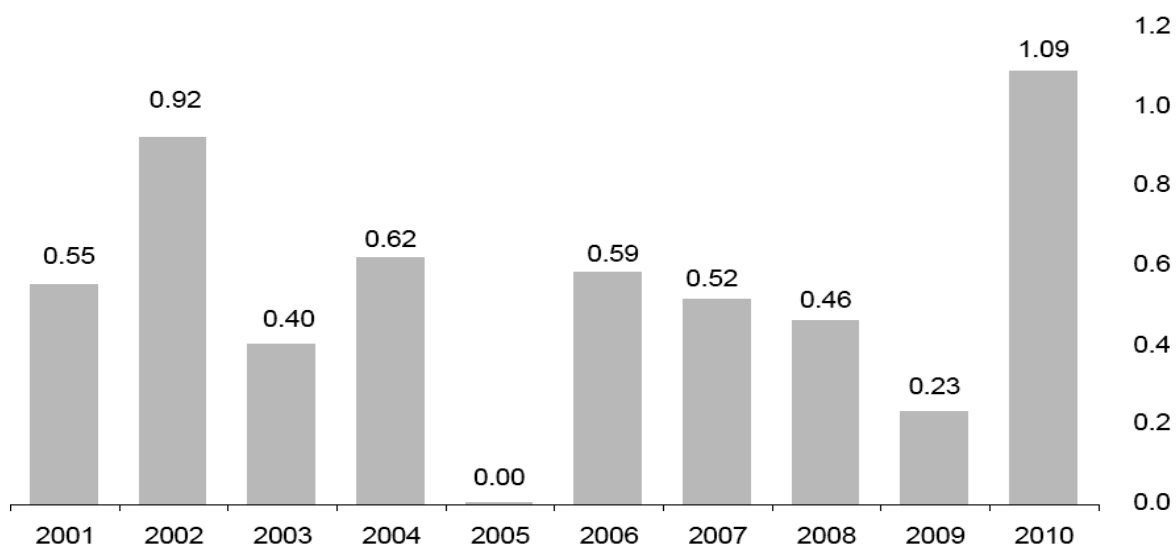
**MÉXICO: SALARIOS EN LAS MAQUILADORAS, 1990-2005**



Fuente: Elaborado con información del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática <[www.inegi.gob.mx](http://www.inegi.gob.mx)> y retomado de Jorge, Carrillo; La Industria Maquiladora en México: ¿evolución o agotamiento?, en línea, Dirección URL: <http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/106/5/Carrillo.pdf> [consultado el 2 de agosto de 2010].

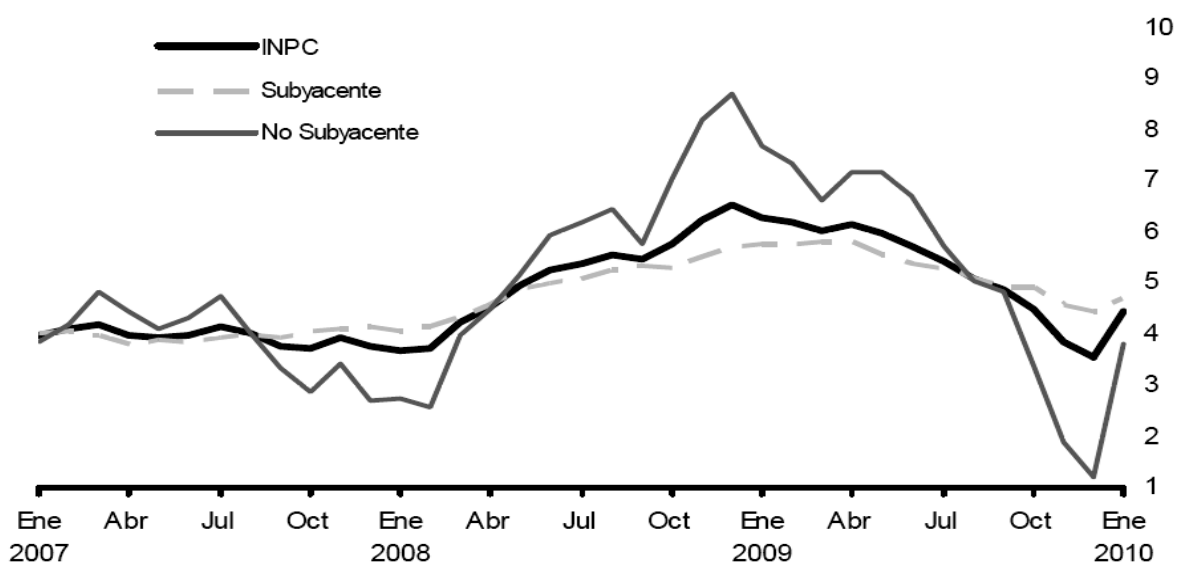
Por su parte, aunque es visible el aumento en los salarios a continuación se presentan dos gráficas que respaldan el aumento en los costos de vida, de acuerdo a la inflación y al Índice Nacional de Precios al Consumidor.

**Gráfica 1.4. Índice Nacional de Precios al Consumidor**  
Variación porcentual mensual en enero de cada año



Fuente: La inflación en enero de 2010, Banco de México, en línea, Dirección URL: <http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/inflacion/mensual/%7B9D9FC6EA-15CD-3D01-2AB8-D17FFEAC7327%7D.pdf> [consultado el 2 de agosto de 2010].

**Gráfica 1.5. INPC, Subyacente y no subyacente**  
Variación porcentual anual



Fuente: La inflación en enero de 2010, Banco de México, en línea, Dirección URL: <http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/inflacion/mensual/%7B9D9FC6EA-15CD-3D01-2AB8-D17FFEAC7327%7D.pdf> [consultado el 2 de agosto de 2010].

Como se ha podido observar a lo largo de este trabajo la inserción a la dinámica de la economía global ha traído consigo una serie de efectos no siempre positivos para la mayoría de la población; pues persiste el rezago en amplios.

Asimismo, frente a las crisis que ha presentado el país en las décadas de finales del siglo XX las estrategias propuestas por el modelo neoliberal no han surtido un efecto favorable y esto se puede denotar aún más en la presente crisis económica financiera, si bien esta es una característica del propio sistema la continuidad de estas, dan muestra de que ciertos mecanismos no pueden ser establecidos para todos y que las relaciones que se establecen en el mismo sistema tienen que ser modificadas.

Con respecto al desarrollo de la maquila en México lo interesante es que a más de 40 años de establecida su operación no ha favorecido el desarrollo industrial de México, con bases tecnológicas propias, que pudieran asegurar el verdadero progreso, revertir los índices de pobreza y miseria y reducir la migración a EU. Ahora, con la contracción del mercado, los capitales están partiendo y sólo en este año han empujado al desempleo a más de 280 000 trabajadores. Además uno de los problemas de utilizar el modelo maquilador como motor del desarrollo nacional es mayor dependencia de la inversión extranjera, la cual no es aprovechada de manera óptima para la generación de empleo.

Igualmente, la maquiladora mexicana, lejos de representar un factor económico que fortaleciera a la industria nacional, la fue poniendo en deterioro cada vez que las facilidades que ofrecía el gobierno a ese sector industrial actuaban en detrimento de la industria manufacturera nacional.

# CAPÍTULO 2

## LA TRAYECTORIA DE CHINA EN LA GLOBALIZACIÓN

---

En el capítulo anterior se describieron y analizaron las circunstancias, acciones y agentes que incidieron en la inserción de México a la dinámica de la economía global, así como los actores que han visto sus consecuencias; todo ello como parte de las repercusiones y efectos que dicho proceso ha tenido en este país.

En este apartado se señalarán los elementos anteriormente enlistados examinándolos para el caso de China; actor que ha experimentado esta inserción de manera distinta a la de otros países<sup>48</sup>. Partiendo de ello se observarán las acciones, agentes y consecuencias de este proceso.

### **2.1 China en el proceso de Globalización: impactos, repercusiones y estrategias**

Respecto a este país es destacable la trayectoria que ha seguido desde de 1978 con las reformas estructurales que comienza a hacer Deng Xiaoping, y el desenvolvimiento en el escenario internacional, primordialmente en lo económico, así como la presencia más activa en foros internacionales y su vínculo con distintos actores (tanto países como instituciones); estos aspectos lo colocan como un punto de interés para múltiples investigaciones.

Partiendo de esta idea es pertinente realizar el estudio conjunto con el caso mexicano, debido a las aparentes clasificaciones que los ponen en la categoría de economías emergentes<sup>49</sup>. Lo importante es hacer notar los elementos que los

---

<sup>48</sup>Como México y la mayoría de los países de América Latina que tienen elementos convergentes en sus procesos de incorporación a la economía global.

<sup>49</sup>Estos países se clasifican de esta forma en relación al aspecto económico, aunque cabe destacar que los elementos políticos son una sinergia dentro de la misma característica, pues interactúan ambas para poder establecerse dentro de los lineamientos que dictamina el propio proceso.

En esa clasificación, para el grupo de países que a continuación se nombrarán, “el comercio internacional es creciente y tiende a cobrar fuerza en todo el mundo [o en las regiones en las que se encuentran]. Se trata de países que, sin haber logrado salir del ‘subdesarrollo’, han alcanzado niveles de industrialización más o menos importantes, han logrado establecer en su territorio algunas zonas industriales que generan lo que hoy se denomina ventajas competitivas, cuentan

asemejan en términos cualitativos y cuantitativos e igualmente establecer aquellos que diferencian sus trayectorias. Por lo que algunas de las ideas y aspectos anteriormente descritos pueden ser utilizados en lo que se refiere a China, básicamente en las generalidades.

En primer momento, se debe de considerar que las particularidades de China como un país aún “socialista” lo hacen diferenciarse dentro de las economías emergentes, al tener todavía un Partido y un gobierno central que establece las normas en todos los rubros y el cual ejerce un fuerte poder sobre todo el territorio.

La “denominada economía socialista de mercado”<sup>50</sup> compite actualmente con el resto de las economías abiertas y con regímenes “democráticos”, de ahí se denota una de sus particularidades.

### **2.1.1. Aspectos de la Globalización que impulsan la inserción de China**

Si bien, anteriormente se puntualizaron las características mundiales que permitieron la incorporación de México en la economía global, en este caso existen parámetros dentro del mismo proceso que tienen influencia a nivel mundial, y por ende no sólo repercute en nuestro país, pese a que las circunstancias bajo las cuales cada país reacciona ante estas, se retoman aspectos semejantes.

---

con mano de obra calificada e infraestructura de comunicaciones [aunque hay que señalar que cada uno ofrece varios y diferentes ventajas que se vinculan de manera específica por sus características geoeconómicas, políticas y sociales]. Estos países son, en América Latina: México, Brasil, Argentina y Chile; en Asia: China, India, los tigres y los dragones; en Eurasia podemos encontrar a Turquía. No es el caso mencionara los países atrasados de Europa que tienen un papel especial [e igualmente el papel de Rusia no únicamente por la parte económica sino política y geopolíticamente], lo mismo que algunos de los viejos países socialistas, pero sí conviene tener en cuenta que en África, no existe ningún país con estas características”. Juan, Castaingts; “El intercambio asimétrico. El caso de los países emergentes”, en línea, Dirección URL: [http://envia.xoc.uam.mx/tid/lecturas/Unidad%20II/Castaingts\\_intercambio.pdf](http://envia.xoc.uam.mx/tid/lecturas/Unidad%20II/Castaingts_intercambio.pdf) [consultado el 27 de octubre de 2010].

<sup>50</sup>No se pretende profundizar demasiado en esta parte respecto a la definición de la economía china, ya que a lo largo del capitulo se comprenderán más los elementos que conforman a la misma y que es justo su devenir el que marca a dicho país con tal denominación. En este caso considera el socialismo por la administración de los recursos por parte del Estado, aunado al papel del Partido único en China, que es justo en donde se toman las decisiones de la manera en que se van a dirigir los recursos, lo actores que intervendrán y las formas en las que se manejarán; pero por otra forma retoma los elementos del mercado del sistema capitalista para insertarse en el mercado global y competir bajo sus ventajas competitivas para lograr maximizar las ganancias, todo ello como una fase de las metas que se han propuesto desde el inicio de las reformas estructurales.



No se pretende hacer un recuento histórico de China, pero es conveniente señalar puntualmente algunos acontecimientos que han permitido la transición de este país de una economía centralmente planificada a la etapa en la que actualmente se encuentra.

Dentro de las circunstancias que son relevantes en el marco internacional para China, se puede nombrar en primer lugar la implosión de la URSS y por tanto el debilitamiento del sistema socialista a nivel no sólo regional, también global. Aunado a ello la hegemonía capitalista en el contexto de la década de los ochenta, encabezado por Estados Unidos y Gran Bretaña con la propuesta neoliberal plantearon una serie de aspectos (mencionados en la parte 1.1.1) que determinaron la dinámica que siguieron la mayoría de los países dentro del sistema económico mundial.

Y pese a que China comienza con sus reformas estructurales desde finales de los años setenta, la planificación y la prospectiva de su proyecto nacional verían resultados hasta después de dos décadas pero con muestras paulatinas de que los cambios que estaban efectuando iban marcando su camino dentro del escenario internacional.

Como ya se ha referido, frente al debilitamiento del sistema socialista, específicamente en lo que respecta a la planificación central de las economías que caracterizaban a los países que se manejaban bajo este modelo, se estaban manifestando al interior de estos de manera general en la zona de influencia socialista.

Respecto a ello es pertinente que se señale que China siempre mantuvo cierto margen diferencial con respecto a la URSS en el manejo tanto de su política como de la economía, aunque ambos actores fueran socialistas<sup>51</sup>. Por otra parte, pese a Rusia (URSS) podría competir con EE.UU. en el aspecto lo militar, el costo para el primero sería un severo colapso económico y que su posicionamiento a nivel internacional se volviera endeble; es por ello que China no pretende seguir el

---

<sup>51</sup>Lo que el propio Deng Xiaping llamó un socialismo con características chinas. Salomon, Robert; "Dinero en Marcha, La revolución de las Finanzas internacionales a partir de 1980", Garnica, Argentina, 2000. 161 pp.

mismo camino y considera establecer las reformas económicas necesarias para ubicarse no sólo como una potencia militar, sino que los efectos permeen desde lo económico y trascienda a todos los ámbitos (político, militar, geopolítico, entre otros). De tal suerte tendría presente lo que el mismo Deng Xiaoping señalara respecto a su estrategia, ya que “no importa el color del gato, sino que sepa cazar ratones”, por lo que no continuarían permitiendo el rezago de su país con respecto al avance científico, tecnológico, productivo y competitivo logrado por otros Estados.

Además, distintas economías estaban logrando integrarse al mercado mundial y los países con los que se podían establecer vínculos económicos y comerciales se reducirían frente a la apertura que estaban logrando en otras regiones<sup>52</sup>; el caso más próximo era el que estaban logrando en el Este de Asia, iniciando con Japón<sup>53</sup>.

Estos actores tenían en común la adopción de una visión económica de mercado, contando con empresas que compitieran entre sí, con la existencia de la clase asalariada, gobiernos que crearan las condiciones necesarias para la existencia y reproducción del modelo<sup>54</sup>.

Por otra parte, uno de los pasos que confirman la entrada de China a la economía Global es su ingreso al Fondo Monetario Internacional y al sistema del Banco Mundial, pues si bien estas instituciones fueron creadas después de la Segunda Guerra Mundial (1945), y las condiciones de la economía no eran las mismas que caracterizan a la economía global. Se observa que éstas han actuado paralelamente con la propia dinámica, planeando y ejecutando los principios

---

<sup>52</sup>Como fue el caso de la Unión Económica y Monetaria que estaba viviendo la Unión Europea y que posteriormente se nutriría con la desintegración de los países de Europa del Este que se anexarían al mismo proceso europeo.

<sup>53</sup>Si bien, los antecedentes de la economía japonesa no implican relación con el socialismo, se considera por las circunstancias de la posguerra que fracturaron a dicho país y que con el vínculo que tuvo con los Estados Unidos ayudaron a este a reestructurar su proceso productivo y económico. Una vez que Japón da el paso, varios países de la región lo siguen en lo que se llama el “vuelo del ganso”, este primero como cabeza para impulsar el resto.

<sup>54</sup>Valga señalar que dentro del contexto señalado, los casos de los “tigres asiáticos” (Hong Kong, Taiwán, Singapur y Corea del Sur) son nodales para la influencia de los cambios que efectuó China, pues de estos dos de ellos tienen una historia política que es simbiótica, e incluso para Surcorea.

nodales del capitalismo, actuando conjuntamente con múltiples actores, incidiendo en los cambios y/o reformas que aplican países como México.

Aunque ya se han detallado algunos de los aspectos generales que influyeron en las reformas que aplicaron varias economías, para el caso de China e incluso para el de nuestro país es viable tomar en consideración las siguientes categorías que logran conjuntar las acciones implementadas por dicho actor.

- “Estabilización macroeconómica por medio de políticas fiscales y monetarias;
- Construcción de instituciones para instaurar las características necesarias de una economía de mercado, tales como derechos de propiedad y derecho comercial, un sistema bancario y de pagos eficiente, un sistema impositivo adecuado y una red de seguridad social; y
- Reformas estructurales tales como la eliminación del control de precios, reducción, cierre o privatización de empresas estatales, liberalización del comercio exterior y la adopción de una moneda convertible<sup>55</sup>.

En general los grandes cambios consistieron en la aceptación de la propiedad privada de los medios de producción como parte de su sistema económico. Asimismo, la adopción de la plusvalía como “retribución legítima del capital invertido”<sup>56</sup>, no como en términos de robo de los capitalistas a los trabajadores<sup>57</sup>; y finalmente relacionado con la propiedad privada está el elemento de la competencia, como forma de asignación de los factores de la producción, sustituyendo así a la planificación central y jerárquica<sup>58</sup>. A medida que estos aspectos fueron dando resultados graduales en la producción y productividad del país, los miembros del partido notaron que ese camino estaba siendo benéfico.

---

<sup>55</sup>Robert Salomon, *Op.Cit.* 160 pp.

<sup>56</sup>Carlos García Martínez *Op.Cit.* 48 pp.

<sup>57</sup>Esto como principio capitalista, pero sería cuestionable en vista del detrimento de los bajos salarios y amplias jornadas laborales.

<sup>58</sup>La aplicación de estos principios se sigue llevando por una dialéctica a la emergencia de una economía de mercado, en la que las decisiones empresariales en un marco competitivo constituyen la médula del sistema en la manera en la cual se combinarán los medios existentes para generar un excedente a nivel privado y colectivo, cumpliendo el Estado el papel de asegurar los equilibrios macroeconómicos, preservando la competitividad de la economía y negociar a nivel internacional para lograr mejores reglas en el juego que favorezcan el progreso del país. Que en este caso lo ha logrado hacer desde su entrada al FMI, BM e incluso en la Organización Mundial de Comercio (OMC). *Ibid.* 49 pp.

No obstante China aplicó y continúa ejerciendo una forma pragmática de establecer los lineamientos del sistema; haciéndolo de tal forma que no resulte afectado, pese a las incongruencias que pueda tener en la teoría y en la praxis, sin embargo estas características le han funcionado.

Un Estado fuerte, la planeación y ejecución de planes a futuro basados en los intereses de China por colocarse en el escenario internacional y la actitud pragmática ha sido una constante en las estrategias que ha implementado para alcanzar los objetivos de sus reformas. En los siguientes subapartados se profundiza en algunos de ellos, pero de manera particular es posible señalar los siguientes:

- Las reformas del ámbito político al económico;
- Esto se traduce en modificaciones dentro de las instituciones pertenecientes a dichos círculos de acción.
- Igualmente, en lo que se refiere a las acciones del gobierno chino, estas estarían enfocadas a una política interna de unión y fortaleza del Estado para el control de las instituciones y los órganos de gobierno, así como de la población y demás componentes del mismo; pero también de una política exterior abierta, plural y sin restricciones relacionadas con las estructuras políticas de sus contrapartes; todo con el fin de atender a sus intereses.

### **2.1.2. Trayectoria hacia una economía socialista de mercado**

Como ya se ha establecido previamente, China tuvo una serie de modificaciones estructurales desde lo interno a lo externo, desde la estructura a la superestructura, cambios que han redundado en su crecimiento y posicionamiento a nivel mundial, a continuación se describirán algunos de ellos.

China vivió una serie de modificaciones entre 1949 y 1953 forjado así la hábil estrategia que le dio a la élite política. Esta tomó el poder en condiciones de vacío político y social, tras casi cuarenta años de continuos conflictos sociales, políticos y militares como el de Japón (1937-1945) y la de la guerra civil (1945-1949) en el marco de la Segunda Guerra Mundial.

Todo ello le permitió la rápida destrucción del poder social y la reestructuración radical de la sociedad, frente a la cual el Estado se situaba como creador y reconstructor del país.

Eso repercutió en el funcionamiento de un Estado con gran margen de autonomía relativa respecto a la sociedad a partir del periodo revolucionario. Este desarrollo histórico es necesario como marco previo al periodo reformista y de la inserción de China en la economía mundial ya que, como señalara Maurice Meisner, “las relaciones económicas de tipo capitalista, tal como existen en la China actual, son un fenómeno creado en gran medida por el Estado (...) el Estado comunista en la Era de Deng Xiaoping”<sup>59</sup>

Si bien, no se pretende hacer una narración de la historia contemporánea de China, es preciso retomar algunos acontecimientos que marcaron el devenir económico político y social de este país. Es por ello que se toman en cuenta los primeros años de la República Popular de China (RPCH), instaurada en 1949, en la que sus líderes tenían como objetivo sacar al país de la depresión política y económica que habían experimentado desde la segunda mitad del siglo XIX, cuando los países europeos se repartieron algunas zonas de influencia de la demarcación territorial de este país, hasta los conflictos con Japón.

Para este fin decidieron implementar el modelo soviético, el cual tenía como prioridad el fomento al sector industrial y sobre ello diseñar el Primer Plan Quinquenal 1953-1957 (PPQ); sin embargo, tal como se ha visto en otros casos, no siempre resulta positivo copiar y ejecutar modelos ajenos en los que no se consideran las características propias, esto fue lo que ocurrió con China, tanto por las condiciones de atraso, como por la disponibilidad de ciertos factores productivos (básicamente infraestructura y falta de capital, pese a la abundante mano de obra con la que contaban).

---

<sup>59</sup>Gustavo, Santillán; “La Reforma Económica china en debate. Notas sobre la globalización y la autonomía del Estado” <http://www.herramienta.com.ar/revista-herramienta-n-35/la-reforma-economica-china-en-debate-notas-sobre-la-globalizacion-y-la-auto> [consultado el 5 de noviembre de 2010].

Es por ello que se sustituye por el esquema gradual de colectivización agrícola, balanceando este sector con el industrial, e incluso otorgándole mayor peso en determinados momentos<sup>60</sup>.

A partir de este momento y hasta la primera mitad de la década de los setenta, las ya marcadas guerras (internas y externas, incluida la de Corea -1950/1953-), los rezagos del dogma socialista, sumado al voluntarismo del líder del Partido Comunista Chino (PCCH) en ese momento Mao Zedong (Tse Dong)<sup>61</sup>, frenaban el ascenso de este país; conjuntamente con dos acontecimientos, el Gran Salto Adelante y la Gran Revolución Cultural Proletaria, teniendo repercusiones de peso económico.

Con la muerte del dirigente del PCCH, Mao Zedong en 1976, y la transición hasta 1978-9 con la llegada de Deng Xiaoping al control del PCCH inicia un nuevo periodo de reformulación para China<sup>62</sup>. Ya iniciando la década de los ochenta, los cambios económicos son productos de las decisiones tomadas por los grupos en el poder, fijando los objetivos y proyecciones.

---

<sup>60</sup>Este PPQ tuvo resultados positivos, el promedio anual de su crecimiento fue de 8.9 % y de 10.9 % en el valor de la producción agrícola e industrial. María Teresa, Rodríguez y Rodríguez; *El siglo XX en China*, UNAM, IIE, 2001, 42 pp.

<sup>61</sup> Que aunque planteó cambios nodales cuando promueve el surgimiento de la RPCH y fomentó las bases del cambio en este país, su visión fuerte mente apegada a los principios socialistas no permitían el avance de su propia nación. Primordialmente en dos ocasiones que marcaron el desarrollo de China en más de 20 años: El Gran Salto Adelante (GSA, 1958-1961) y la Gran Revolución Cultural Proletaria (GRCP, 1966-1976). Pero inicial mente delimitaré la 'Campaña de las cien flores', ya que esta medida implementada por Mao, previo a la ejecución de la primera medida ya citada, se estableció como una forma de control político para limitar las críticas que se pudieran establecer al PCCH en las reformas a implementar, de tal suerte esta campaña impulsaría las artes, la literatura y la ciencia para propiciar una separación entre dichas actividades y la política.

En lo que respecta al GSA, con el que se pretendía alcanzar un desarrollo económico similar al de otros países, no tuvo éxito, pues no contaban con el capital necesario para impulsar su evolución, llevando consigo a la socialización de los medios de producción como una vía y con ello la transformación de las fuerzas productivas, transformando el trabajo humano en capital; esta visión errónea junto con problemáticas de índole político aunado a los desastres naturales llevó a China a una severa hambruna.

Por su parte, la GRCP fue un movimiento social de carácter violento por el control del Partido Comunista que dura prácticamente hasta la muerte de su dirigente, aunque en términos económicos no tuvo los mismos efectos que el GSA, éste significó una pérdida en cuestión de energía productiva. *Ibíd.* 43-46 y 112-113 pp.

<sup>62</sup>Esta transición que dura cinco años y que está dividida en dos partes, la primera que en la cual interviene todavía Mao (1973-1976) y la segunda en la que gobierna Hua Guofeng (1976-1978). *Ibíd.* 66 pp.

Pero antes de comenzar a hacer modificaciones en el terreno económico, era preciso “reconstruir” el sistema político nacional, al igual que las instituciones de de diversas índole, las cuales se habían desgastado a raíz de los acontecimientos ya descritos.

En 1973 comienza este giro político, con el regreso de Deng Xiaoping al espacio político apoyado por Zhou Enlai, apoyándolo en el manejo de los asuntos del gobierno dentro del Consejo de Estado. De tal suerte que para 1979 dicho personaje había puesto a andar las “cuatro modernizaciones” o “Reforma Económica”, y que años atrás no había podido implementar por su débil papel en la política a causa de la muerte de su protector y el destierro político fruto de la Revolución Cultural.

Su reforma está basada en dos pilares teórico-ideológicos: el primero estableciendo que la contradicción primordial no es entre las relaciones sociales de producción y las formas de apropiación, sino entre las primeras contra la base material y tecnológica; y el segundo Deng aseguraba que con las reformas se estaba reimplantando el liderazgo colectivo, lo que significaría el retorno a los principios del Partido Comunista.

Asimismo, esta estrategia comienza con ajustes y reformas institucionales y legales que eran necesarias para el funcionamiento de los órganos estatales, los cuales en parte dejaron de funcionar con la Revolución Cultural; y en cuanto a los mecanismos macroeconómicos están la reforma fiscal, bancaria y de precios, aspectos que se mantienen hasta la fecha en un proceso paulatino de apertura; y que dicha transformación económica desde los ochenta y noventa puede ser visualizada a partir de los sectores hacia donde está dirigida. Considerando también que durante finales de la década de los ochenta e inicios de los noventa se da un periodo de reestructuración y estabilización interna, en la que se suspende brevemente el ejercicio de las reformas para retomarlas con mayor solidez posteriormente.

Más adelante continúan con las modificaciones institucionales y el reforzamiento de las mismas, como en la Comisión Militar del partido en 1992, a cargo de Jiang Zemin, quien también funge como cabeza del PCCH. Todas estas

acciones continuaron pese a que en 1997 el principal formulador de las mismas falleció, declarándose en el mismo año en el sector público una economía mixta, aspecto que traía consigo la modificación paulatina de la estructura de la propiedad de las empresas estatales y el desarrollo del sector no público de la economía china.

Estos aspectos se van profundizando considerablemente a lo largo del siglo XXI, iniciando con el ingreso de este país a la Organización Mundial de Comercio (OMC) en diciembre de 2001, aunque como su experiencia en muchas organizaciones y eventos internacionales, lo hace de manera muy particular y pragmática, criticándosele incluso por las cuestiones de propiedad intelectual y patentes de diversos artículos. No obstante estas características han hecho de China la segunda economía mundial después de EE.UU., con un PIB en el segundo trimestre de 2010 de 1,337 billones de dólares, superando a Japón con apenas 1,288 billones de dólares, y aunque se espera que para finalizar el 2010 crezca poco más del 8 %<sup>63</sup>, en el transcurso de la aplicación de las reformas lo ha hecho en 9 % en promedio.

### **2.1.3. Particularidades de su crecimiento**

Hay que retomar el aspecto de la diferenciación con otros países de economía planificada, con respecto al control menos firme del gobierno central chino, que contradictoriamente contrasta con la descentralización del sector industrial, dando como resultado nuevos centros de poder que contrarrestan el del gobierno central, sin dejar de reconocer la trascendencia de él en el propio crecimiento económico, así como del mantenimiento de las condiciones creadas por éste.

Aunado a lo anterior en lo que respecta al elemento dinámico dentro del sector industrial no fueron las grandes empresas privadas, particularmente fueron las pequeñas empresas privadas, algunas en operaciones conjuntas con firmas

---

<sup>63</sup>“China ocupa segundo lugar en economía mundial”, en línea, Dirección URL: <http://www.granma.cubaweb.cu/2010/08/16/interna/artic36.html> [consultado 2 de noviembre de 2010].



extranjeras y las llamadas colectivas<sup>64</sup>, las cuales no estaban completamente sujetas a la planificación central; alentándolos la consigna de Deng “Enriquecerse es glorioso”.

Tomando en cuenta los algunos argumentos de María Teresa Rodríguez y Rodríguez se consideran la existencia de tres vertientes nodales de la reforma económica de China:

- La primera de ellas son las *reformas en el medio rural*, las cuales fueron el pivote del crecimiento continuo de su economía, al liberarse todo el sector rural, favoreciendo la diversificación y la comercialización de su producción, aunado al desarrollo del sector industrial rural. Hay que puntualizar que entre 1992 y 1993 se liberalizo prácticamente todo el mercado de granos, pero posteriormente este proceso se detuvo.
- Las siguientes fueron las *reformas a la administración de las empresas estatales, o reformas urbanas*, que estaban protegidas por el gobierno, fungiendo su papel en los objetivos políticos y sociales, como en la generación de empleos. Estas se han transformado para responder a las demandas del mercado sin sustituirlas por agentes privados, es debido a ello que la participación de las empresas privadas no está sobrepasada ni es dependiente.
- Finalmente, la *apertura económica y comercial al exterior*, desde el comienzo de la ejecución de las reformas se tuvo en consideración que sin el apoyo de capitales y tecnología extranjera no se lograrían cambios sustanciales y sostenibles. El cambio en el área del comercio está marcada por la creciente participación en las manufacturas. De tal manera que la captación de recursos por ingresos de exportaciones, capitales y tecnología desempeñan un papel fundamental en la creación de medidas que propicien la diversificación en las relaciones comerciales y económicas de China con el exterior. Así además de los flujos de inversión extranjera China se convierte en inyector de capitales.

---

<sup>64</sup>Sociedades afiliadas en niveles mínimos con el gobierno, las cooperativas y emprendimientos de la aldea y el pueblo. Robert, Salomon, *Op. Cit.* 165 pp.

Las consideraciones que dan inicio a la Reforma elaboradas pueden inscribirse en continuos debates, donde las estrategias para asegurar el crecimiento económico son continuamente cuestionadas, entre sí y en su empatía con las consideraciones, que se suponía correspondían a atender en el marco de una sociedad que era oficialmente "socialista", hasta que las contradicciones y se tornaron insostenibles en el sector rural, presionando al desmantelamiento de las comunas y la mercantilización.

Es esta trayectoria histórica la que converge a finales de los años ochenta y comienzos de los noventa con el proceso de globalización, dando inicio a partir de entonces a una dinámica en el cual política y economía se realimentan de manera inédita.

Un análisis más crítico no debería establecer como victorioso a China, ni hacer juicios maniqueos o de valor al proceso de reformas; "deberá no obstante marcar la existencia de la política y de la autonomía estatal, explicadas por el proceso de constitución histórica del Estado chino (que tampoco ve James Petras, para quien directamente es de dudosa validez la utilización de la palabra "China," dada la creciente operación de compañías multinacionales dentro del territorio nacional."<sup>65</sup>

Asimismo, es preciso tomar en cuenta las siguientes cuestiones:

- Inicialmente, la inclinación hacia el mercado y la importancia del factor costo-beneficio en las empresas han implicado un análisis de éste punto en la evaluación de la eficiencia empresarial; y dado que estos actores antes de las reformas ejecutadas, tenían que cubrir altos impuestos así como la responsabilidad social de proveer de empleo, inversión y otros aspectos a la población, tales como, vivienda y cuidados sanitarios; aspectos que los colocaban en desventaja con las pocas compañías privadas. Es por dicho motivo que las empresas privadas crecieron con mayor rapidez que las de propiedad estatal.
- En segundo término, gracias a las políticas de racionalización del empleo en las empresas del Estado (por ejemplo, en los contratos de trabajo) para

---

<sup>65</sup> *Idem*

alentar la eficiencia del mercado trajo como consecuencia el despido de trabajadores, con lo cual la trascendencia de las empresas privadas para la creación de empleos era nodal a partir de ello.

- Como tercer punto, la baja rentabilidad de las compañías estatales tuvo como resultado que estas no pudieran hacer pagaderas sus deudas, lo que propició la privatización de las mismas; aspecto que encajaba de manera lógica con la dinámica planteada por las reformas, y aunque podría cuestionarse dicha acción, también lo sería el aspecto de fondo que las orilló a realizarlo; con la venta de las empresas del Estado chino el gobierno se descargaría de la responsabilidad de los adeudos de éstas y podría incrementar sus ingresos. Aunque este punto también es posible que se indague acerca de la acción de las empresas privadas para la creación de empleos en China.
- Como consecuencia de la privatización, se motivaría la inversión extranjera en los rubros que estaba liberalizando el Estado; y con ello la resistencia inicial de los trabajadores y encargados de las empresas estatales se transformó en apoyo a la organización extranjera de la producción, debido al anhelado resultado de “prosperidad”.
- Finalmente la constante sobreproducción, fruto de la mercantilización, implicó que se desarrollara un nuevo énfasis en el comercio exterior, si se deseaba continuar con el crecimiento acelerado, y este nuevo énfasis implicó una mayor inclinación hacia las empresas extranjeras, en especial en el segmento de alta tecnología.<sup>66</sup>

Estos aspectos se vinculan totalmente con la serie de reformas que el gobierno chino estaba ejecutando y contribuyen al auge no solamente de las empresas privadas nacionales y extranjeras, sino al desarrollo de sectores estratégicos, como el tecnológico, para continuar con “el salto al desarrollo”<sup>67</sup>.

---

<sup>66</sup> *Ídem*

<sup>67</sup> Como metáfora de la aplicación del Gran salto Adelante, en la década de los cincuenta, y aunque no tiene una relación, sí ejemplifica la meta de alcanzar el desarrollo. Este punto fue explicado con anterioridad.

Es innegable el avance que ha tenido China, pero el encadenamiento de procesos reales de este país deben observarse los siguientes elementos:

-Gracias a la vasta disponibilidad de mano de obra y la "creciente importancia de la empresa privada en el empleo" se origina por la migración rural - urbana desde 1978.

-No es verdad que la "creciente inclinación hacia las empresas extranjeras" haya venido determinada por los procesos de privatización desde la segunda mitad de la década del '90: la primera Zona Económica Especial (ZEE) fue abierta en 1980, la política de apertura de ZEE's fue relanzada en 1984 (y de nuevo en 1992), y ya en ese entonces implicaba participación extranjera en *joint-ventures*, controlada a través de la participación activa de los cuadros del Partido en las transacciones, e incluyendo por lo general cláusulas de transferencia tecnológica.

-Del mismo modo, la sobreproducción como falla estructural del proceso de integración global del Este de Asia, la ponen como raíz de la Crisis de 1997-1998.

Respecto a éste último punto hay que señalar que:

“La inconvertibilidad del *yuan* en la cuenta de capitales redujo el grado de vulnerabilidad de China (a diferencia de otras naciones asiáticas, más expuestas al flujo de capitales especulativos).

Esta última omisión tiene que ver [...] con la resistencia a identificar opciones de política económica que interactúen con los procesos económicos, pero también con la omisión de ciertos rasgos estructurales de China [como] las dimensiones del país, la disponibilidad de sus recursos y el grado relativamente bajo de complejidad [...] de la economía al inicio de la Reforma son rasgos que, al ser considerados de manera combinada, explican los índices de crecimiento económico extraordinarios del periodo posterior a 1978, el perfil a la vez exportador y receptor de inversión extranjera directa para la explotación del mercado interno que el país presenta, y de allí la posibilidad de sostener el superávit comercial y la amplia disponibilidad de reservas, lo cual explica a su vez la posibilidad de imponer controles a los flujos de capital. Todo esto podría

matizar las evaluaciones críticas al proceso de Reformas, y volver a poner de relieve los márgenes de autonomía estatal y ejercicio de la soberanía”<sup>68</sup>.

Finalmente, frente a estos elementos que nos detallan los autores quedan pendientes múltiples cuestionamientos en torno al futuro de este país, específicamente el comportamiento de su economía en los próximos años.

#### **2.1.4. Elementos que permiten su continuidad**

En este punto es preciso denotar a los agentes que hacen manifiesta su presencia en el ámbito político y que redundan notoriamente en el económico. Debido a que en este punto, son precisamente los dirigentes del partido los que han favorecido las políticas en pro del crecimiento económico, logrando observar resultados, el Congreso General ha aceptado la participación en éste de empresarios y miembros de otros sectores de la población, pasando a otra etapa en la que la representación era meramente proletariada<sup>69</sup>.

Con ello se sigue manteniendo el *status* de la clase política dentro de los sectores favorecidos por las reformas del propio sistema, sin embargo se suman a la lista aquellos sectores beneficiados por las modificaciones iniciales, como lo fueron los pequeños empresarios nacionales, y con la apertura los empresarios de clase mundial; e igualmente, pero en menor medida, los intelectuales que anteriormente habían quedado al margen de las decisiones políticas.

Actualmente, gracias al tamaño de su economía, el papel que juega dentro del comercio exterior, e incluso geopolítico, su importancia trasciende no solamente a su zona de influencia dentro del sudeste asiático, sino para África, Sudamérica, Europa e incluso para Estados Unidos; por lo que su participación dentro del sistema internacional, pese a que no es de total dependencia, o interdependencia, se mantiene en un rango nodal de afectación.

Así, la participación dentro de múltiples organizaciones internacionales como el FMI, el BM, la OMC, al igual que regionales como el Banco Asiático de Desarrollo (BAD) y el mismo Banco Interamericano de Desarrollo (BID), permiten que este gigante asiático siga ascendiendo.

---

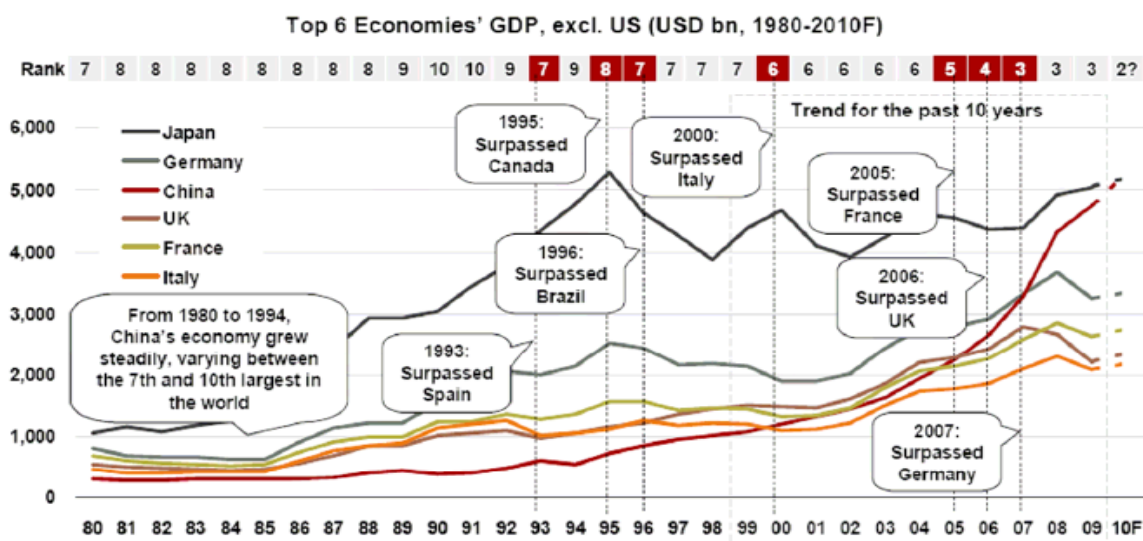
<sup>68</sup> *Idem*

<sup>69</sup> Carlos, García Martínez; *Op.Cit.* 49 pp.

Por su parte, los sectores más rezagados continúan siendo, paradójicamente, el del campo y los trabajadores asalariados de diferentes ramas de la producción; pese a que fueron estos los primeros en ser liberalizados y reformados<sup>70</sup>.

En la siguiente gráfica se denota el significativo crecimiento de la economía china desde la década de los ochenta, en comparación con la de otros países desarrollados; esto implica por consiguiente que la aplicación de sus reformas han tenido resultados macroeconómicos considerables, los cuales lo colocan en una posición más competitiva con el resto de los países en desarrollo e igualmente con los desarrollados (ver gráfica 2.1.). E igualmente su posicionamiento entre las primeras economías le permite tener peso en distintos foros y organizaciones de índole política, económica o de seguridad.

**Gráfica 2.1. Top de las 6 Economías del mundo y su PIB desde 1980-2010**



Fuente: Pablo Bustelo; *La economía china en el marco global: evolución y perspectivas*, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/Bustelo%20-%20China28may10.pdf>, [consultado 2 de noviembre de 2010].

<sup>70</sup> Con la abolición de las comunas y la entrega de incentivos a la producción; y en el caso de la mano de obra vinculado con el campo, es la liberalización de esta y la fuga a los centros industriales de la misma.

Esta tabla refleja el avance considerable tanto en el Producto Interno Bruto (PIB), como de las importaciones y exportaciones de China, en comparación con otras regiones superando incluso a regiones como América del Norte, dándole una gran presencia en la dinámica económica mundial (ver tabla 2.1).

**Tabla 2.1.**

**El PIB y el comercio de mercancías por regiones, 2005-2007**

(Variación porcentual anual a precios constantes)

	PIB			Exportaciones			Importaciones		
	2005	2006	2007	2005	2006	2007	2005	2006	2007
Todo el mundo	3,3	3,7	3,4	6,5	8,5	5,5	6,5	8,0	5,5
América del Norte	3,1	3,0	2,3	6,0	8,5	5,5	6,5	6,0	2,5
Estados Unidos	3,1	2,9	2,2	7,0	10,5	7,0	5,5	5,5	1,0
América Central y del Sur <sup>a</sup>	5,6	6,0	6,3	8,0	4,0	5,0	14,0	15,0	20,0
Europa	1,9	2,9	2,8	4,0	7,5	3,5	4,5	7,5	3,5
Unión Europea (27)	1,8	3,0	2,7	4,5	7,5	3,0	4,0	7,0	3,0
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	6,7	7,5	8,4	3,5	6,0	6,0	18,0	21,5	18,0
África y Oriente Medio	5,6	5,5	5,5	4,5	1,5	0,5	14,5	6,5	12,5
Asia	4,2	4,7	4,7	11,0	13,0	11,5	8,0	8,5	8,5
China	10,4	11,1	11,4	25,0	22,0	19,5	11,5	16,5	13,5
Japón <sup>b</sup>	1,9	2,4	2,1	5,0	10,0	9,0	2,5	2,5	1,0
India	9,0	9,7	9,1	21,5	11,0	10,5	28,5	9,5	13,0
Economías de reciente industrialización (4) <sup>c</sup>	4,9	5,5	5,6	8,0	12,5	8,5	5,0	8,5	7,0

a Incluye la región del Caribe.

b Los datos sobre el volumen del comercio están basados en estadísticas aduaneras, deflactadas según los valores unitarios corrientes y un índice de precios ajustados de artículos electrónicos.

c Hong Kong, China; República de Corea; Singapur y Taipei Chino.

Fuente: Secretaría de la OMC.

## 2.2. La maquila china

Con anticipación se ha hecho referencia a algunos puntos estratégicos empleados en las exigencias de la dinámica global respecto a la mano de obra y las condiciones a las que los trabajadores<sup>71</sup> se tienen que enfrentar para competir por un puesto en el mercado laboral; condiciones que los ponen en un punto vulnerable; tal es el caso de la reducción de los salarios, la subcontratación o *outsourcing*, los topes salariales, entre otros factores que repercuten en la vida de estos actores. (Consultar inciso 1.2.)

<sup>71</sup>Primordialmente los que se encuentran en la clase media y baja; y en el caso particular de aquellos que laboran en las maquilas.

### **2.2.1. Cuestiones generales**

Con la creación de nuevos centros productivos llevados a las áreas urbanas, la liberación de la mano de obra proveniente del campo e igualmente con la desintegración de los ejidos; las condiciones laborales se modificaron para adaptarse paulatinamente y de manera paralela a las condiciones y reformas que el Estado chino estaba desarrollando, aunado a las demandas del mercado y la competitividad por estar en ellos.

De igual manera, debido a la apuesta que se le estaba dando a otros sectores productivos enfocados a la industria y posteriormente a diversos servicios, la mano de obra fue perfilándose a esas demandas, pero no con ello mejoras en los salarios de los trabajadores o en sus condiciones de vida.

En contraste con el caso mexicano, el desarrollo del sector industrial, y en particular con el de la maquila no tiene un precedente específico, como lo fue el programa de *braceros* para México en los años cincuenta; este se vincula fundamentalmente con la implementación de las reformas de Deng Xiaping y con el impulso de las zonas industrializadas y la migración de la población a las urbes que conformarían este sector.

Hay que destacar que conforme al desarrollo en la ejecución de las reformas y a la visualización de las ventajas competitivas de los chinos, la maquila ha tomado mayor importancia en la economía, para ofrecer las mejores condiciones, que otros países no logren cubrir y que puedan atraer mayores flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) [Consultar Anexo, Gráfica 2.1].

Respecto a este punto, en lo que respecta al posicionamiento de China a nivel mundial dentro del sector manufacturero su presencia tiene más peso. Conforme a los datos de la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial, las cuotas de dicho país en el valor añadido manufacturero (VAM) mundial ha pasado de 1,5 % en 1980 al 7,1 % en 2000, con una tasa anual de crecimiento promedio de 11,1 %<sup>72</sup>, con lo que se denota la constante importancia de este sector, dentro de la propia economía china, como para el resto de ellas que

---

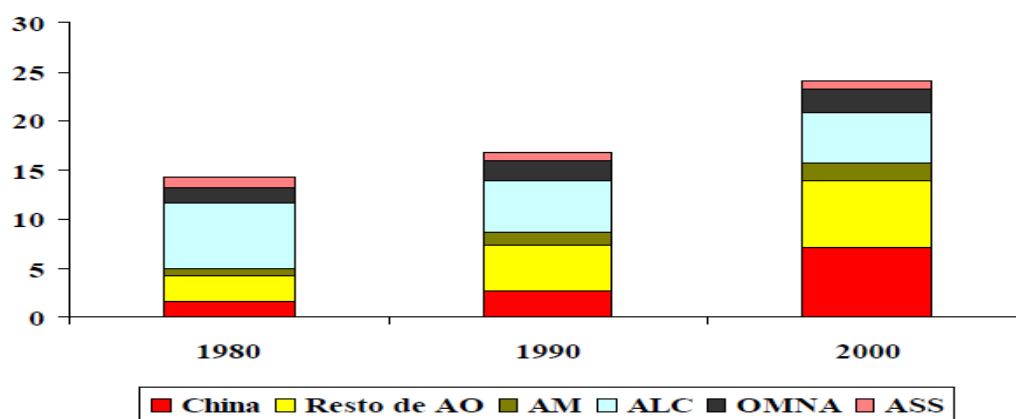
<sup>72</sup>Pablo, Bustelo; "China en la economía mundial: fortalezas, debilidades y perspectivas", en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/BusteloCIE05.pdf> [consultado 2 de noviembre de 2010].



buscan un mercado competitivo para obtener las mejores oportunidades y ganancias en el sector manufacturero<sup>73</sup>.

En otra gráfica se puede apreciar de igual manera el crecimiento de las cuotas de China dentro de la exportación de manufacturas, de acuerdo a los recursos implementados e incluso de baja o alta tecnología, desde el periodo en que despegan sus reformas y cotejándose con cifras de América Latina y de Países Desarrollados, y con los cuales se puede observar el peso como país en relación con otras regiones y grupos (ver gráfica 2.2).

**Gráfica 2.2. Valor añadido manufacturero de países en desarrollo, 1980, 1990 y 2000 (en % del VAM mundial)**



Notas: AO: Asia oriental; AM: Asia meridional; ALC: América Latina y el Caribe; OMNA: Oriente Medio y Norte de África; ASS: África Subsahariana.

Fuente: UNUDI, 2004.

Pablo, Bustelo; *China en la economía mundial: fortalezas, debilidades y perspectivas*, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/BusteloCIE05.pdf> [consultado 2 de noviembre de 2010].

<sup>73</sup>En algunas ramas de este sector el desarrollo de China ha obtenido los siguientes resultados:  
 -*Textiles y artículos de confección*; en 1980 realizaba el 8% de las exportaciones mundiales, para el 2003 subió al 20%, y podría aumentar al 50 % con el Acuerdo de Textiles y Vestuario;  
 -*Maquinaria de oficina y equipo de telecomunicaciones*, las exportaciones mundiales han pasado de 1% en 1990 a 13 % en 2003;  
 -*Siderurgia*, de 4,4 % en 1978, a 22,8 % en 2003, y podría aumentar a 27 % para la primera década del siglo XXI, con el ritmo de crecimiento no sólo de las grandes urbes, podría producir 440 millones de toneladas métricas de acero;  
 -*Construcción naval*, su cuota de producción de buques pasó de 6,1% a 11,4 % de 1999 al 2003;  
 -*Sector automovilístico*, su producción de autos de turismo fue de 600 000 unidades en 2000 a 2,3 millones de unidades para el 2004 y una estimación para el 2010 estimaba que sería de 5 millones;  
 -*Productos químicos (sin el farmacéutico)*, el valor de la producción podría pasar de \$90 000 millones de USD en 2002 a \$200 000 millones de USD en 2015;  
 -*En productos minerales y metálicos*, se ha convertido en el primer productor mundial de hierro, cobre, cemento, estaño, zinc, aluminio, magnesio, entre otros minerales. *Ídem*.

Tabla 2.2.

**La especialización internacional dinámica de China, 1980-200 (cuotas del mercado mundial, en millones de dólares y porcentajes)**

Exportaciones de productos manufacturados							TCAM*, %.
	1980	%	1990	%	2000	%	1990-2000
Mundo	1.233,5	100,0%	2.635,4	100,0%	4.924,7	100,0%	7,5
<b>China</b>	<b>12,2</b>	<b>1,0%</b>	<b>66,1</b>	<b>2,5%</b>	<b>317,7</b>	<b>6,5%</b>	<b>18,7</b>
ALC**	39,5	3,2%	63,0	2,4%	250,7	5,1%	10,2
PD***	1.009,9	81,9%	2.117,2	80,3%	3.406,6	69,2%	6,6
<i>DE LAS QUE:</i>							
Exportaciones basadas en recursos							
	1980	%	1990	%	2000	%	
Mundo	332,9	100,0%	556,6	100,0%	911,5	100,0%	5,6
<b>China</b>	<b>3,5</b>	<b>1,1%</b>	<b>9,7</b>	<b>1,7%</b>	<b>33,6</b>	<b>3,7%</b>	<b>5,3</b>
ALC	22,4	6,7%	27,3	4,9%	59,6	6,5%	12,6
PD	235,9	70,9%	427,1	76,7%	618,5	67,9%	5,2
Exportaciones de baja tecnología							
	1980	%	1990	%	2000	%	
Mundo	235,9	100,0%	516,1	100,0%	855,7	100,0%	7,4
<b>China</b>	<b>6,5</b>	<b>2,8%</b>	<b>34,1</b>	<b>6,6%</b>	<b>140,8</b>	<b>16,5%</b>	<b>17,5</b>
ALC	5,8	2,5%	13	2,5%	44,5	5,2%	11,2
PD	168,6	71,5%	347,5	67,3%	476,7	55,7%	5,6
Exportaciones de mediana tecnología							
	1980	%	1990	%	2000	%	
Mundo	512,1	100,0%	1074,5	100,0%	1.778,9	100,0%	6,8
<b>China</b>	<b>1,7</b>	<b>0,3%</b>	<b>17,7</b>	<b>1,6%</b>	<b>66,5</b>	<b>3,7%</b>	<b>21,1</b>
ALC	7,6	1,5%	19,4	1,8%	88,4	5,0%	13,8
PD	454	88,7%	937,9	87,3%	1.400,3	78,7%	6,1
Exportaciones de alta tecnología							
	1980	%	1990	%	2000	%	
Mundo	171	100,0%	489	100,0%	1.378,6	100,0%	11,6
<b>China</b>	<b>0,3</b>	<b>0,2%</b>	<b>4,5</b>	<b>0,9%</b>	<b>76,7</b>	<b>5,6%</b>	<b>32,7</b>
ALC	3,5	2,0%	3,2	0,7%	58,1	4,2%	11,3
PD	151,3	88,5%	405,6	82,9%	911,1	66,1%	9,9

\*: TCAM: tasa de crecimiento anual medio.

\*\* : ALC: América Latina y el Caribe.

\*\*\*: PD: países desarrollados.

Fuente: con información de UNUDI, 2004 y elaborado por Pablo, Bustelo; *China en la economía mundial: fortalezas, debilidades y perspectivas*, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/BusteloCIE05.pdf> [consultado 2 de noviembre de 2010]

Una vez más es necesario destacar el potencial de la mano de obra china, si se consideran los 1 300 millones de habitantes que tienen y de los cuales proporcionalmente aquellos que pueden entrar en cualquier área laboral es considerablemente mayor, específicamente en comparación con México. Con respecto a ello y con lo que ya se ha puntualizado en cuanto al éxodo de la población rural; la cual representa más de 700 mil habitantes, es decir el

54.32 %<sup>74</sup>, que cuenta con las condiciones necesarias para trabajar amplias jornadas y con bajos salarios, aunado a ello la “baja renta per cápita y la abundante oferta de mano de obra son factores de explican los bajos salarios: por ejemplo, en 2003 la retribución media en la industria manufacturera fue de 0,66 dólares por hora, frente a 2,90 en Malasia, 5,43 en Taiwán, 7,48 en Singapur, 9,62 en Corea del Sur y más de 20 en Japón y EEUU. Sólo Indonesia (0,33 dólares) y la India (0,37 dólares) presentaron, entre los grandes países del mundo, una cifra inferior a la de China”<sup>75</sup>.

De tal manera que con costos laborales 70 veces más baratos que en Estados Unidos y 12 veces respecto a nuestro país, China está absorbiendo la industria maquiladora, algunos especialistas consideran que en un futuro podría convertirse en el centro maquilador mundial con el 50 % de la industria<sup>76</sup>, lo cual coloca a nuestro país en una posición compleja para analizar las condiciones con las que pueda confrontar a este gigante asiático.

La decisión del Estado chino para emplear a toda la gente proveniente del campo en las maquilas con las mínimas garantías laborales es una situación que probablemente se convierta en un detonante social si dichas condiciones se acentúan, aunque resulta más complicado si la propia dinámica global así lo va perfilando.

Este es un elemento que se tendrá que considerar como parte del desarrollo del Estado, no sólo por la importancia del sector dentro de la economía nacional y mundial, sino como parte de los lineamientos que conjuntan las características de una economía “socialista” con una “capitalista”, aunque queda demostrado que hasta el momento es sólo retórica del pragmatismo chino para incorporarse hábilmente a la economía global.

---

<sup>74</sup>Y se estima que aumente aún más, la población urbana ha pasado del 17,92 % del total en 1978 al 45,68 % en 2008. China Statical Yearbook, pág. Oficial del gobierno chino, en línea, Dirección URL: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2009/indexeh.htm> [consultado el 16 de enero de 2011].

<sup>75</sup>Bustelo, Pablo; *China en la economía mundial: fortalezas, debilidades y perspectivas*, *Ibíd.*

<sup>76</sup>Román, González; “La sombra de China en la Industria maquiladora”, en línea, Dirección URL: <http://www.cimacnoticias.com/noticias/03may/s03052002.html> [consultado 12 de noviembre de 2010].

### **2.2.2. La calidad de vida del obrero**

Como parte de las unidades que integran a nuestro macro sistema, los trabajadores enfrentan una compleja situación frente a la creciente voracidad de la dinámica de la economía global, que los coloca en la disyuntiva de permanecer en el mercado aunque los derechos y garantías laborales estén condicionados.

Si bien, existen los beneficios obtenidos por los trabajadores al ingresar a una empresa, tales como la existencia de un contrato que establezca los lineamientos necesarios de permanencia en la misma, las jornadas máximas de trabajo, el derecho a pertenecer a un sindicato, entre otros puntos básicos; estos se ven coartados en la praxis.

En algunas cifras generales, de acuerdo al Buró Nacional Estadístico de China (CSYB 2009), la población económicamente activa en 2008 792.43 millones de habitantes, de los cuales el 97,77 % estaban empleados. En 2006 la principal actividad generadora de empleo era dentro de la manufactura, con 33.52 millones de empleados, seguida por la educación con 15.04 millones de empleados y la administración pública y organización social con 12.66 millones de trabajadores.

Cabe resaltar que dentro de las actividades manufactureras, la industria textil fue la principal en lo que se refiere a la generación de empleos, generando 2.85 millones de plazas para el 2006.

Algunos organismos internacionales estiman que mientras un obrero textil chino gana 45 centavos de dólar la hora (US 73 al mes por 40 hrs. semanales de trabajo), un dominicano obtiene 64 centavos de dólar (US 102 al mes), en tanto, en México y en Europa ganan 4 y 10 veces más respectivamente. Esta situación es posible en China gracias a dos factores:

- Amplia oferta de mano de obra,
- Política dictatorial matizada de capitalismo, aunado al hecho del control de los sindicatos y las huelgas.

A continuación se muestra un cuadro que detalla la PEA, el total de personas empleadas para el 2008 y la composición de estos por sectores y áreas; así como de origen de la empresa que los emplea, es decir si pertenece al Estado o a la iniciativa privada.

**Tabla 2.3. Empleo en China Población y sectores**

		Employment				
Item		2004	2005	2006	2007	2008
<b>Economically Active Population</b>	<b>(10 000 persons)</b>	76823	77877	78244	78645	79243
<b>Total Number of Employed Persons</b>	<b>(10 000 persons)</b>	75200	75825	76400	76990	77480
Primary Industry		35269	33970	32561	31444	30654
Secondary Industry		16920	18084	19225	20629	21109
Tertiary Industry		23011	23771	24614	24917	25717
<b>Composition of Employed Persons</b>	<b>(total=100)</b>					
Primary Industry		46.9	44.8	42.6	40.8	39.6
Secondary Industry		22.5	23.8	25.2	26.8	27.2
Tertiary Industry		30.6	31.4	32.2	32.4	33.2
<b>Number of Employed Persons by Urban and Rural Areas</b>	<b>(10 000 persons)</b>					
<b>Urban Employed Persons</b>		26476	27331	28310	29350	30210
State-owned Units		6710	6488	6430	6424	6447
Private Enterprises		2994	3458	3954	4581	5124
Foreign Funded Units		563	688	796	903	943
Self-employed Individuals		2521	2778	3012	3310	3609
<b>Rural Employed Persons</b>		48724	48494	48090	47640	47270
Township and Village Enterprises		13866	14272	14680	15090	15451
Private Enterprises		2024	2366	2632	2672	2780
Self-employed Individuals		2066	2123	2147	2187	2167
<b>Number of Staff and Workers</b>	<b>(10 000 persons)</b>	10576	10850	11161	11427	11515
State-owned Units		6438	6232	6170	6148	6126
Urban Collective-owned Units		851	769	726	684	623
Units of Other Types of Ownership		3287	3849	4264	4595	4766
<b>Number of Registered Unemployed Persons in Urban Areas</b>	<b>(10 000 persons)</b>	827	839	847	830	886
<b>Registered Unemployment Rate in Urban Areas</b>	<b>(%)</b>	4.2	4.2	4.1	4.0	4.2
a) From 1990 to 2000, the total number of employed persons, the sub-total of urban and rural employed persons have been adjusted in accordance with the data obtained from the 5th National Population Census. Since 2001, these data are derived from the annual sample survey on population changes. As a result, the sum of the data by region, by ownership and by sector is not equal to the total. The same applies to the following tables.						
Fuente: Pablo, Bustelo; <i>China en la economía mundial: fortalezas, debilidades y perspectivas</i> , en línea, Dirección URL: <a href="http://www.ucm.es/info/eid/pb/BusteloCIE05.pdf">http://www.ucm.es/info/eid/pb/BusteloCIE05.pdf</a> [consultado 2 de noviembre de 2010].						

Otros de los problemas que existen en cuanto a la violación de derechos de los trabajadores son, por una parte, la falta de observancia de los contratos; el retraso en el pago de los salarios y finalmente los despidos arbitrarios; independientemente de los bajos salarios de estos.

Aunque no están prohibidos los sindicatos en este país, si están bajo el control del Estado de manera implícita o visiblemente; ya que los afiliados a la Federación

Nacional de Sindicatos de China actuaban como instrumentos de supervisión y control de los trabajadores, por parte del partido central. Asimismo garantizaban la estabilidad laboral, las prestaciones en materia de educación, salud, vivienda, bajo un mecanismo denominado “la escuadrilla de hierro”; esto previo a las reformas; aunque posteriormente todas estas acciones se debilitarían y redundarían en despidos masivos, desempleo, bajas en los salarios y las condiciones laborales, entre otros abusos hacia estos.

Actualmente la legislación en materia laboral permite la contratación individual y colectiva, no reconoce plenamente el derecho de huelga y otorgándole mayores garantías y seguridad a los empleadores.

Un estudio de la Oficina Central de Estadísticas de China, divulgado en 2006, expresa el nivel de salarios de los trabajadores provenientes de zonas rurales, así como de los gastos de los mismos y los diferenciales que existen en cuanto a las diversas regiones al interior del país. Inicialmente el número de esta población se calcula en 115 millones y continúa aumentando en promedio 13 millones anuales.

Considerando ello el salario de la quinta parte de estos es inferior a los 500 yuanes (63 DLS), un tercio más percibe entre 500 y 800 yuanes (63 a 101 DLS) y solamente una décima parte percibe salarios por encima de los 1,500 yuanes (190 DLS).

En cuanto a las diferencias regionales, el salario mensual de los trabajadores emigrados del oriente de China se eleva a 1,090 yuanes (138 DLS); mientras que aquellos de la región central y occidental van de 880 y 835 yuanes respectivamente (111 y 106 DLS).

Los gastos de estos actores se destina de la siguiente manera, 56.7 % está destinado al gasto corriente y el 43.3 % restante va al ahorro. De la primera cifra, la distribución media es del 50.8 % en alimentación, el 115.5 % a la vivienda y el 10.2 % en entretenimiento u otros gastos. La educación en este punto representa un importante punto de gasto del ingreso pues pagan cuotas de inscripción 1,126 yuanes (155 DLS), superior al salario de la clase trabajadora<sup>77</sup>.

---

<sup>77</sup>Jorge Eduardo, Navarrete *et al*; “China: la tercera inflexión del crecimiento acelerado al desarrollo sustentable”, CIICH, UNAM, México, 2007, 134 pp.

Cabe señalar que aunque no toda la población de China tiene las condiciones y los recursos suficientes para considerarse un mercado potencial, en proporción con la de otros países lo es; por lo que un reto en el que deberá trabajar es en el agrandar la banda de la clase que pueda adquirir bienes y servicio, con lo que podría explotar esta ventaja; e impulsar así el consumo interno y probablemente depender en demasía de las exportaciones.

### **2.2.3. ¿El crecimiento implica el desarrollo?**

El título de este apartado resulta un cuestionamiento nodal no únicamente para la economía china, sino en general para el resto de los países, no sólo de manera individual, también colectiva; pues uno de los objetivos del quehacer político y económico de estos actores es proveer de las condiciones necesarias a quienes los conforman, es decir, la población.

Es posible establecer un estudio profundo en cuestiones de desarrollo y crecimiento económico; pues en ocasiones se emplean como sinónimos para evocar los avances que un país está logrando, pero esto va más allá; tiene que ver con un panorama global e integrador de múltiples actores y factores que confluyen en el devenir de una nación y que es preciso colocar dichos conceptos en el aspecto cualitativo y cuantitativo que alude cada uno.

Uno de los principales problemas para todas las economías en cuanto a aspectos socioeconómicos, es la distribución de los ingresos, primordialmente cuando el índice de crecimiento de China oscila entre el 9 y 10%. Para Joseph Stiglitz, la concentración del ingreso es un reto para cualquier economía, pero para China resulta más riesgoso, pues pone en peligro la viabilidad de su proyecto nacional.

Si bien los ritmos de crecimiento económico son acelerados y se ha procurado disminuir la pobreza, se produjo una diferencia en los ritmos de avance y prosperidad desigual entre las zonas rurales y las urbanas, los puntos al interior y los de las costas.

En lo que respecta a la distribución de los ingresos, si bien el ingreso per cápita ha aumentado considerablemente de 381 yuanes en 1978 a 22 698 en 2008 (ver Tabla 2.4.), hay que considerar otros factores como el aumento de la población, de

962 millones de habitantes en 1978 a 1 328 millones de habitantes, aunado al irregular aumento en el índice de precios (ver Tabla 2.5.) y la inflación, pese a que como parte del propio sistema internacional, se procure controlar ambos factores como parte del saneamiento de las finanzas públicas.

**Tabla 2.4. Ingreso Per Cápita en China**

Item	1978	1990	2000	2008	
<b>National Accounting</b>					
<b>Per Capita GDP</b>					
	(yuan)	381	1644	7858	22698

Fuente: Edición propia de, China Statical Yearbook, pág. Oficial del gobierno chino, en línea, Dirección URL: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2009/indexeh.htm> [consultado el 16 de enero de 2011].

**Tabla 2.5. Índice de Precios al Consumidor**

Year	Consumer Price Index
1978	100.7
1990	103.1
1998	99.2
2000	100.4
2008	105.9

Fuente: Edición propia de, China Statical Yearbook, pág. Oficial del gobierno chino, en línea, Dirección URL: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2009/indexeh.htm> [consultado el 16 de enero de 2011].



Para China el crecimiento económico que ha logrado ha traído consigo no sólo la brecha entre ricos y pobres, esta consideración posee en sí una connotación de gran peso político y social, tomando en cuenta la cantidad de habitantes que posee. A partir de ello los índices de *desarrollo humano*, consideran además de los ingresos que obtiene cada habitante, el alcance a servicios de salud, educación, las condiciones de vida y vivienda, las cifras de nacimientos, la mortandad entre nacidos, entre otros; aspectos que aunque este país ha trabajado en reducir, su trabajo no ha logrado abatir las problemáticas en estos fenómenos.

Considerando a las 10 economías más importantes del mundo, China es la menos avanzada en las cuestiones de desarrollo humano y desigualdad, pero se encuentra ya en el lugar 89 de los 169 países tomados en cuenta, en el rubro de desarrollo humano medio con una puntuación de 0,663 (tomando en consideración 1 [un punto] como la óptima)<sup>78</sup>.

Aunado a ello hay que considerar que el crecimiento económico que ha experimentado este país desde 1970 ha impulsado también que influya de manera sistémica en el regional; a partir de ello su promedio en el índice de desarrollo humano (IDH) se haya duplicado, de 0,36 puntos en 1970 a 0,71 en 2010<sup>79</sup>. Aunque podría seguir siendo debatible este punto pues en lo que respecta a los ingresos de los ciudadanos, se han generado amplias brechas.

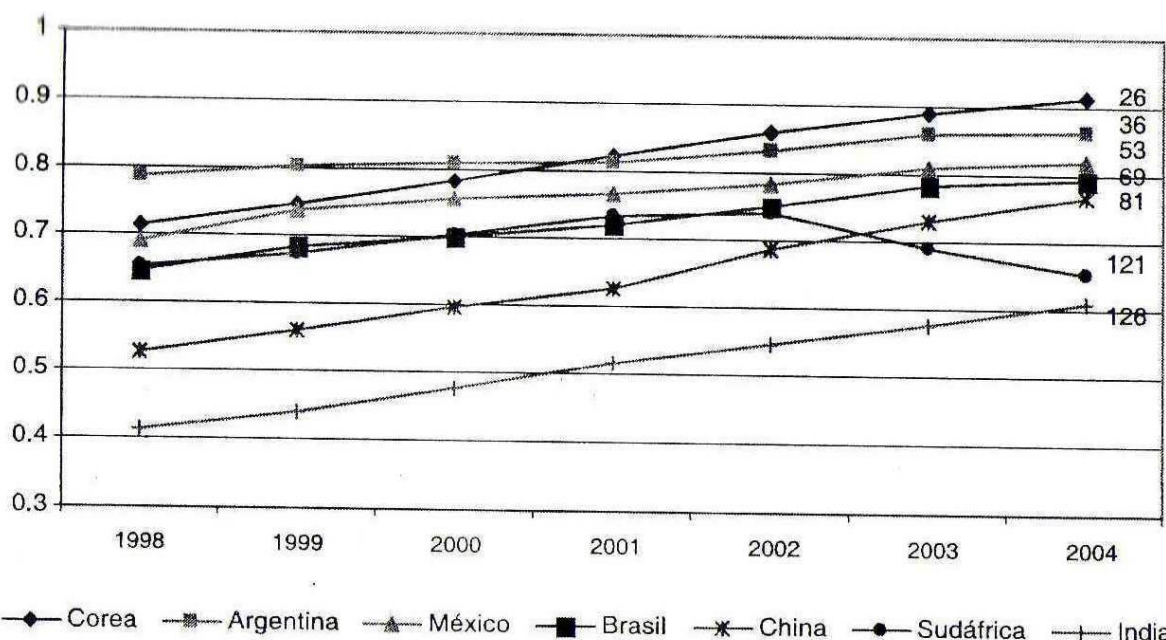
A continuación se muestran algunos gráficos y cuadros que detallan los aspectos anteriormente señalados, e igualmente los describen de manera progresiva, tomando en consideración dos o tres décadas como precedente para ello; además por área, es decir, rural o urbana.

---

<sup>78</sup>Aunque los parámetros pueden ser discutidos y las consideraciones podrían caer en criterios no siempre medibles o en ocasiones subjetivos, para este caso se retoma únicamente como valor a considerar en lo que respecta al análisis del desarrollo del país en contraste con el resto de la lista e incluso con México. Más adelante se profundizará en el argumento de la diferenciación con nuestro país.

<sup>79</sup>PNUD, "Informe sobre Desarrollo Humano", en línea, Dirección URL: <http://content.undp.org/go/newsroom/2010/november/undp-launches-2010-human-development-report-analysing-long-term-development-trends.es?lang=es> [consultado el 25 de enero de 2011].

Gráfica 2.3. Evolución del desarrollo humano en países emergentes



Fuente: UNDP, *Human Development Report 2006*; en Jorge Eduardo Navarrete et al; *China: la tercera inflexión del crecimiento acelerado al desarrollo sustentable*, CIICH, UNAM, México, 2007, 72 pp.

Tabla 2.6. Aumento de los estándares de vida (1978-2007)

	Rural		Urban	
Income level	1978	2007	1978	2007
Per capita rural net income (yuan)	133.6	4,140.4		
Per capita urban disposable income (yuan)			343.4	13,785.8
Family Engel's coefficient (%)	58.8	43.1	54.2	36.3
<b>Clothing</b>				
Per capita purchased clothes (per piece of clothing)	0.7	2.4	3.13	7.82
<b>Food</b>				
Per capita grain consumption (kg)	248	199	205.3	77.6
Per capita pork consumption (kg)	5.2	13.4	13.7	18.2
Per capita poultry and egg consumption (kg)	0.8	4.7	1.97	10.3
<b>Housing</b>				
Per capita housing space (square metres)	8.1	31.6	4.2	22.6

Fuente: China National Bureau of Statics, 2008, China Statical Yearbook 2008; en PNUD China, *China Human Development Report 2009/10*, en línea, Dirección URL: <http://www.undp.org.cn/nhdr/0910/English/Home/index.html>, [consultado el 25 de enero de 2011].

**Tabla 2.7. Índice de Desarrollo Humano y sus componentes (2010)**

Clasificación según el IDH	Valor del Índice de Desarrollo Humano (IDH) <sup>a</sup>	Esperanza de vida al nacer	Años promedio de instrucción	Años esperados de instrucción	Ingreso nacional bruto (INB) per cápita	Clasificación según INB per cápita menos clasificación según IDH	Valor IDH según componentes que no constituyen ingreso	
	2010	(años)	(años)	(años)	(PPA en US\$ de 2008)	2010	2010	
<b>DESARROLLO HUMANO MUY ALTO</b>								
1	Noruega	<b>0,938</b>	81,0	12,6	17,3	58.810	2	0,954
2	Australia	<b>0,937</b>	81,9	12,0	20,5	38.692	11	0,989
3	Nueva Zelanda	<b>0,907</b>	80,6	12,5	19,7	25.438	30	0,979
4	Estados Unidos de América	<b>0,902</b>	79,6	12,4	15,7	47.094	5	0,917
5	Irlanda	<b>0,895</b>	80,3	11,6	17,9	33.078	20	0,936
6	Liechtenstein	<b>0,891</b>	79,6 <sup>c</sup>	10,3 <sup>d</sup>	14,8	81.011 <sup>e,f</sup>	-5	0,861
7	Países Bajos	<b>0,890</b>	80,3	11,2	16,7	40.658	4	0,911
8	Canadá	<b>0,888</b>	81,0	11,5	16,0	38.668	6	0,913
9	Suecia	<b>0,885</b>	81,3	11,6	15,6	36.936	8	0,911
10	Alemania	<b>0,885</b>	80,2	12,2	15,6	35.308	9	0,915
<b>DESARROLLO HUMANO ALTO</b>								
43	Bahamas	<b>0,784</b>	74,4	11,1 <sup>ba</sup>	11,6	25.201 <sup>p</sup>	-9	0,788
46	Argentina	<b>0,775</b>	75,7	9,3	15,5	14.603	6	0,821
47	Kuwait	<b>0,771</b>	77,9	6,1	12,5	55.719	-42	0,714
48	Letonia	<b>0,769</b>	73,0	10,4	15,4	12.944	13	0,822
49	Montenegro	<b>0,769</b>	74,6	10,6 <sup>ba</sup>	14,4 <sup>b</sup>	12.491	16	0,825
50	Rumania	<b>0,767</b>	73,2	10,6	14,8	12.844	13	0,820
51	Croacia	<b>0,767</b>	76,7	9,0	13,8	16.389	-2	0,798
52	Uruguay	<b>0,765</b>	76,7	8,4	15,7	13.808	3	0,810
53	Jamahiriyá Árabe Libia	<b>0,755</b>	74,5	7,3	16,5	17.068	-5	0,775
54	Panamá	<b>0,755</b>	76,0	9,4	13,5	13.347	4	0,796
55	Arabia Saudita	<b>0,752</b>	73,3	7,8	13,5	24.726	-20	0,742
56	México	<b>0,750</b>	76,7	8,7	13,4	13.971	-3	0,785
57	Malasia	<b>0,744</b>	74,7	9,5	12,5	13.927	-3	0,775
<b>DESARROLLO HUMANO MEDIO</b>								
86	Fiji	<b>0,669</b>	69,2	11,0	13,0	4.315	21	0,771
87	Turkmenistán	<b>0,669</b>	65,3	9,9 <sup>ba</sup>	13,0 <sup>b</sup>	7.052	1	0,719
88	República Dominicana	<b>0,663</b>	72,8	6,9	11,9	8.273	-9	0,695
89	China	<b>0,663</b>	73,5	7,5	11,4	7.258	-4	0,707
90	El Salvador	<b>0,659</b>	72,0	7,7	12,1	6.498	0	0,711

Fuente: edición propia del PNUD, *Informe sobre Desarrollo Humano*, en línea, Dirección URL: <http://content.undp.org/go/newsroom/2010/november/undp-launches-2010-human-development-report-analysing-long-term-development-trends.es?lang=es> [consultado el 25 de enero de 2011].

Algunas otras problemáticas que aunque no resultan nodales en este estudio, es necesario mencionarlas, pues si se pretende continuar con los niveles de crecimiento sin que existan elementos sensibles que puedan fracturar los cimientos que han construido, son: la cuestión de los derechos humanos, entre ellos, la libertad de expresión; la “democracia”, que pese al sistema de partido central que controla el régimen político ha sido motor del proyecto nacional, frente al mundo le resta una imagen de “progreso”; y finalmente el referente al medio ambiente, pues gracias al desarrollo industrial y la construcción de ciudades las consecuencias van en detrimento del entorno físico.

Finalmente, podemos señalar que la misma reforma económica y la manera en la que funciona el aparato político-administrativo, han propiciado en gran medida los múltiples problemáticas ya señaladas, y que probablemente de manera paradójica el crecimiento ha traído, desigualdad, daños ambientales y demás acciones que podrían profundizar las condicionantes del avance de China.

# CAPÍTULO 3

## ESTUDIO COMPARATIVO Y PROSPECTIVO

---

### **3.1. Convergencias y divergencias**

Este apartado nos conduce al análisis de los elementos socioeconómicos comunes y diferenciados que poseen México y China; una vez que ya se han detallados sus procesos de inserción a la economía global y las características que ambos países tienen para interactuar en la propia dinámica; de tal forma, dichos puntos nos brindan un punto de partida para hacer este estudio y detallarlo.

Por otra parte, es importante establecer el papel que juega el Estado, en ambos casos, para la creación de políticas económicas con las cuales puedan continuar los planes y proyectos, o en su caso, revertir o no las condiciones que los ponen en el punto de crítica respecto a su “avance”.

Asimismo, conviene abordar lo referente a la competitividad que existe entre ambos países por uno de los mercados más importantes a nivel mundial, el estadounidense; y en dicho caso las consecuencias que de ello puedan surgir. Para finalmente realizar una breve prospectiva, considerando cada aspecto señalado y aventurarse a señalar las posibles consecuencias de las acciones realizadas hasta hoy.

#### **3.1.1. Elementos socioeconómicos comunes y opuestos**

Si bien, el proceso de globalización (incluyendo la economía global) ha generado una serie de modificaciones en ámbitos culturales, económicos, políticos, sociales, entre otros, a nivel regional y nacional, los efectos que ha producido se traducen de manera paralela y contradictoria en la homologación de múltiples aspectos, como el caso de las políticas económicas dictadas por organizaciones internacionales -FMI, BM, OCDE- o de el manejo de una lengua para realizar negocios y acuerdos; pero a la par se presentan enormes brechas, primordialmente en los aspectos socioeconómicos entre los países que conforman nuestro sistema.

Con frecuencia en los estudios comparados encontramos aspectos que tienden a inclinarse a los elementos opuestos entre los actores que se realiza el estudio, es decir, generalmente encontramos más cuestiones disímiles que iguales; pero ello nos da un marco de referencia con el cual puedan discernirse consideraciones de fondo; por ejemplo qué tipo de acciones y políticas se están o no aplicando, cuáles son las metas y objetivos, entre otros.

Cabe hacer la anotación previa que, aunque en términos exactos las cifras que se manejan no son cercanas, conviene atender a las proporciones de las economías, así como una serie de factores y variables que determinan el curso de cada actor; estas condiciones, estrictamente no son las mismas; pero como se ha desarrollado en el primer capítulo que las propias circunstancias de la economía global han integrado a todas las economías bajo una serie de parámetros y normas que se han procurado seguir, es por ello que se considera pertinente este comparativo; el cual podría tomarse en algún momento como referente.

Al mismo tiempo conviene hacer algunos contrastes en cuanto a aspectos macroeconómicos, los cuales nos sirven como referentes para interpretar y entender determinados aspectos; estos nos ubican en las proporciones bajo las cuales debemos considerar el análisis para cada caso.

En la siguiente tabla se esquematiza la idea a expresar; tomando en cuenta a ambos países y para los cuales se tomaron los mismos rubros al igual que los parámetros, pero que conforme a las fuentes de cada país los datos no es totalmente posible hacer una equivalencia absoluta en todos los ítems con respecto a los años, pero las variaciones no resultan considerables, por lo que el análisis obtenido arroja los resultados que determinan a cada actor para su diferenciación.

**Tabla 3.1. Tabla comparativa de datos Macroeconómicos de México y China**

	México	China	Unidad
<b>Economía (PIB)</b>	\$ 1,047,353,	\$1,200,000	M USD
<b>Variación anual PIB /crecimiento anual (2000-2010)</b>	3.1 %	10.5 %	
<b>Posición de su economía en el mundo</b>	14°	2ª	
<b>Reservas en divisas</b>	\$ 100,096.4	\$ 2 billones 273	Millones de USD
<b>Población</b>	112	1,328	Millones
<b>Ingreso Per Capita</b>	\$ 9,030.16	\$ 3,461.64	USD
<b>Empleo -</b>	95.06 %	96.4 %	
<b>Salario *</b>	\$ 1741.8	\$ 1,100 (promedio)	Peso/Yuan mensual
<b>Pobreza °</b>	0.015	0.056	
<b>Alfabetismo^</b>	92.8%	94.2%	

- Edición y actualización propia con datos de: INEGI, pág. Oficial, [www.inegi.org.mx](http://www.inegi.org.mx); OCDE, [http://www.oecd-ilibrary.org/economics/country-statistical-profile-mexico\\_20752288-table-mex](http://www.oecd-ilibrary.org/economics/country-statistical-profile-mexico_20752288-table-mex); China Statistical Yearbook 2009, <http://www.stats.gov.cn/tjsj/nds/j/2009/indexeh.htm>; El economista, <http://eleconomista.com.mx/mercados-estadisticas/2010/06/22/reservas-superan-us100000-millones>; Las reservas internacionales de China, Dirección URL: [http://www.lanacion.com.ar/nota.asp?nota\\_id=1186223](http://www.lanacion.com.ar/nota.asp?nota_id=1186223); PNUD, <http://hdr.undp.org/es/estadisticas/indices/iph/>; y retomado de S/A, *En 2010, inversión extranjera directa batió récord en China; superó los 105 mil millones de dólares*, en línea, Dirección URL: <http://www.portafolio.com.co/noticias/asia/en-2010-inversion-extranjera-directa-batio-record-en-china> [consultado el 31 de enero de 2011].

Algunos datos son estimaciones del precio del dólar en promedio a la fecha 12.000 pesos por dólar.

\*Es el Salario Mínimo por país en las unidades monetarias de cada uno y estimadas al 2011 para México (\$58.06 al día por 8hrs. ) y 2008 para China (\$36.66 al día por 8-10 hrs.)

^Para ambos casos se considera a la población de 15 a 29 años, puede variar dependiendo, sexo, edad, condición socioeconómica, entre otros aspectos.

Ver anexo gráfica 3.1 en la que se observa el movimiento de posiciones de las principales economías del mundo.

- Se retoma el porcentaje de la Población Económicamente Activa (PEA), es decir de 14 años en adelante, con algún tipo de ocupación, en el caso de México la PEA es el 57.07 % de la población total. Para China se considera una población de 729 243 (10 000 personas) en el área urbana de un total de 76 990 (10 000 personas), aunque para este país no se tiene una referencia exacta de los rangos de edades.

° En este caso no se profundiza en el análisis de este rubro pues en algunos casos resulta subjetivo clasificarlo, o cada país lo mide conforme a sus parámetros, pero en este caso se considera, el acceso a educación, salud, vivienda, alimentación; y se retoman aspectos del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD ver información complementaria y ficha de cada país en anexo), este se retoma del informe para el 2010 que toma en cuenta el Índice de Pobreza Multidimensional. Para el caso de México se estima que en términos de población cuenta con más de 50 millones de pobres y para China más de 500 millones.

-Consultar Anexo, Tabla 3.1 Comercio Mundial de Mercancías 2007, en donde se presentan las cifras para ambos países.

Partiendo de lo ya señalado y con ayuda del cuadro previo es posible hacer las siguientes afirmaciones en cuanto a las convergencias y divergencias genéricas de ambos Estados:

- Inicialmente bajo el diseño de diversas políticas públicas encaminadas a la integración de ambos países a la economía, se puede denotar el posicionamiento de cada uno en el mundo; mientras que para México su lugar en el ranking de las principales economías ha estado entre las primeras 20 y actualmente ocupa el 14; el ritmo acelerado que posee China es arrasador, logrando incluso desplazar a Japón del 2º lugar para situarse en él (Consultar Anexo gráfica 3.2. y 3.3.). Esto nos denota el progreso de la planificación de su plan desde 1978.
- Relacionado con el punto anterior el tamaño de ambas economías es diferente, aunque no hay una diferencia abrumadora, se expresa tanto en términos del propio PIB y de la variación porcentual que ha tenido, por lo menos en la primera década del presente siglo. Considerando también los perfiles económicos, y para los cuales ambas se catalogan como emergentes; México es una economía completamente capitalista, sin embargo China guarda ciertas reservas en la economía socialista de mercado, y pese al papel centralizador y controlador del Estado sobre otros actores, éste ha permitido la intervención tanto de la iniciativa privada como de extranjera en su propia economía.
- Asimismo el rol de ambos países en las organizaciones internacionales, primordialmente en las de índole económica, OMC-FMI-BM, resulta en teoría “mejor” para México, pues ha sido un buen alumno en cuanto a la aplicación de los lineamientos que estas dictan, ello le permite acceder a los “beneficios” crediticios de éstas organizaciones<sup>80</sup> y a ciertas prerrogativas en las mismas. Esta situación no la aplica completamente China pues las ventajas políticas que le brinda estar en el Consejo de

---

<sup>80</sup>Aunque finalmente ello se convierta en un eslabón más que liga a nuestro país a la deuda externa y a la obediencia continua de los parámetros dictados por las organizaciones económicas internacionales y por los países que las controlan.



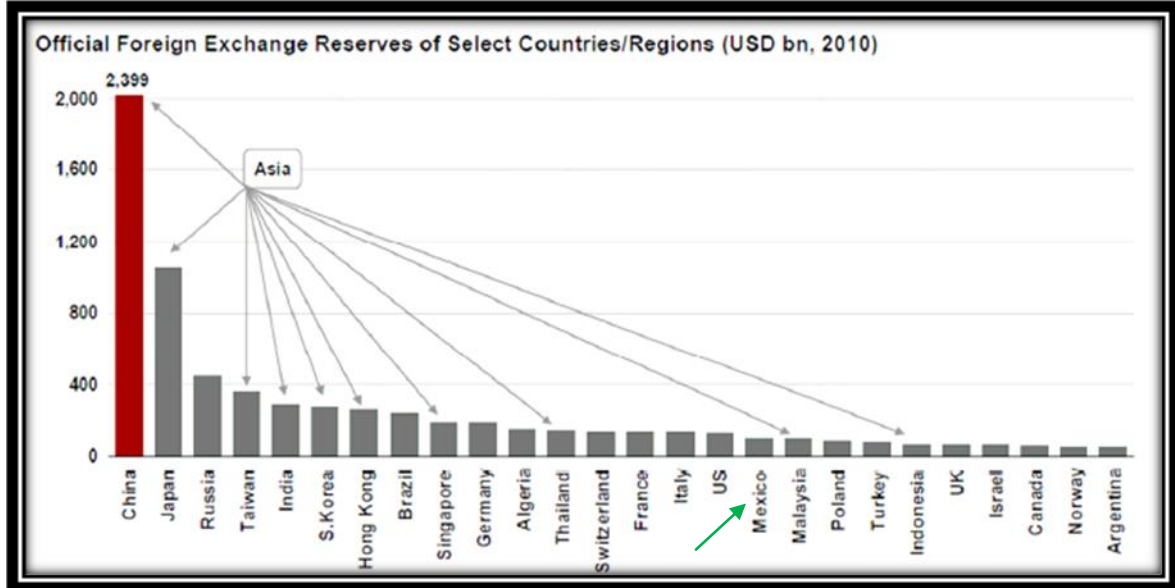
Seguridad de las Naciones Unidas, y por otra las económicas que le proporciona ser la segunda potencia económica, inciden en que se flexibilice el rigor de los lineamientos de la economía global, como lo es en ocasiones en la OMC. Al mismo tiempo el *status* de “país en vías de desarrollo”, le permite obtener ayuda para dicho propósito por parte de organizaciones como la OCDE, y no es este mismo caso para México pues su ingreso en 1994 le coloca en el “club de los ricos”.

- En términos de ingreso per cápita, México tiene una diferencia considerable con respecto a China, es decir, dos veces más el ingreso de el último, aunque es pertinente considerar que la población de China es 12 veces mayor a la nuestra; y que con base en la división del PIB entre el número de habitantes se obtiene esta cantidad, el resultado únicamente nos arroja un dato que es preciso analizar y desglosar. Sin embargo ninguna de estas consideraciones cobra una relación directa con las verdaderas condiciones de ingreso de los países; ya que es necesario establecer los gastos que se generan para cada población que subsiste con esa cantidad ya que considerando los precios de alimentos, salud, vivienda, educación, y en el caso de los chinos, el ahorro, la cifra no parece suficiente.
- Conviene poner atención en el rubro de las Reservas Internacionales, pues estas le han otorgado a China un gran margen de acción frente a la crisis económica de 2008, además de colocarlo como el país con la mayor cantidad de estas, y con ello poder negociar con EE.UU. en los instrumentos de deuda que posee éste último con China; asimismo no sólo es prestamista de ese país sino ingresar a regiones como África y Sudamérica. En tanto para México, los records de las mismas obtenidos en el sexenio de Vicente Fox únicamente le permitieron la estabilización de su moneda frente al Dólar en este mismo contexto<sup>81</sup>.

---

<sup>81</sup>Las reservas internacionales para noviembre de 2005 presentaron un máximo histórico, para ese momento, éstas se encontraban en 64 959 millones de dólares. Aunque para marzo de 2008 ya habían aumentado a 82 839 millones de dólares.

**Gráfica 3.1. Reservas en divisas**



Fuente: Pablo Bustelo; La economía china en el marco global: evolución y perspectivas, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/Bustelo%20-%20China28may10.pdf>, [consultado 2 de noviembre de 2010].

- Conforme al empleo, los márgenes no distan entre ambos países, pero las condiciones en las que se desarrolla para los dos casos varía en cuanto a los rangos de edad y otros elementos; sin embargo, aunque las cifras consideran un amplio porcentaje de población ocupada, no todos cuentan con las mínimas condiciones para trabajar con seguridad, o las garantías laborales necesarias, aunado al hecho del subempleo y los “empleos” de la economía subterránea.
- Un aspecto relevante para el tigre asiático es la apuesta al desarrollo de un sistema educativo de calidad, el cual impulsando la ciencia y la tecnología como pieza importante de su crecimiento, por lo que ha procurado extender este sistema a múltiples regiones del país; empero, cuenta con la problemática demográfica y la brecha de la desigualdad entre las provincias, así como entre las zonas rural y urbana. Mientras que para México resulta un punto aún más conflictivo, pues pese a que ha logrado extender el número de personas con cierto grado de escolaridad y de

escuelas, la calidad del Sistema Educativo Mexicano está disminuyendo, pues en las calificaciones internacionales cada vez bajamos; aunado a las cuestiones políticas con el mismo Sindicato Nacional de Trabajadores de la Educación (SNTE) y su dirigente.

- Finalmente el punto nodal, el desarrollo y la pobreza, aspecto que al parecer ambas naciones se encuentran en un nivel intermedio; pero la brecha entre ricos y pobres de cada país se va abriendo; pues pese al crecimiento que ambos han logrado, la distribución de la riqueza se ha concentrado en sólo una parte de la población, y para el caso de México el margen de la clase media se disminuye, y para China, si bien esta ha crecido el esfuerzo se vuelve mucho mayor en términos demográficos y de las condiciones de la estructura socioeconómica del último.

Estos puntos nos deben ayudar para reflexionar en torno a las debilidades y fajas estructurales que cada país tiene, las cuales frenan el desarrollo económico y específicamente el de la población; y en torno a ello revisar las políticas públicas que el Estado aplica para dichos fines.

### **3.1.2. Aspectos laborales convergentes y divergentes. La gestión del Estado y el diseño de Políticas Económicas**

En lo que respecta a este apartado se toman en cuenta los elementos laborales comunes y opuestos que intervienen en cada caso; pero específicamente la cuestión de las políticas públicas que giran en torno al trabajo y el impulso económico.

En este punto es posible observar que el papel de los trabajadores está más comprometido con las acciones y decisiones que están realizando todos los actores que interactúan en la dinámica de la economía global, pues de lo que resulte de ellas las repercusiones influyen directamente en las garantías y condiciones de vida de los primeros.

Partiendo de esa consideración es importante que se revisen las gestiones del gobierno en dicho asunto, ya que estos cada vez crean y ejecutan las políticas con base en los lineamientos e intereses de otros agentes, como las grandes

empresas y las organizaciones internacionales, y ello no genera beneficios para un proyecto nacional, ya sea para China o México, pues para los dos casos las economías ya no son “totalmente nacionales”, debido en cierta medida a la injerencia de estos actores y porque se obedece la determinación de los mismos y no de los países, a pesar de que las matrices y lugares del que provengan sean estos.

Por ello los gobiernos crean o ajustan las políticas económicas en pro de los actores ya señalados e incluso de las élites “nacionales” que puedan obtener algo de ellas; y por lo tanto se aleja la posibilidad de que el grueso de la población asalariada de clase media y baja sean también favorecidos.

Si bien, las políticas públicas como un espectro menor dentro de las políticas creadas por un Estado, estas se establecen todos los diseños de un Gobierno para “orientar” los recursos públicos a las problemáticas sociales y responder a los “intereses nacionales”.

En función de ello se instauran las políticas laborales, las cuales tanto en el caso de México como para China se insertan en diversos planes y programas diseñados por las instituciones pertinentes, procurando regirse por el principio de bienestar social; aunque esto tal parece que se queda en la retórica de los gobiernos.

Tomando dicho punto, a nivel mundial se ha creado una “Nueva Cultura Laboral”, la cual se inserta en el marco de la economía global, como respaldo del control en el aspecto de la mano de obra y los regímenes bajo los cuales interactúan todos los agentes que tienen relación en él.

La “Nueva Cultura Laboral (NCL)” por la que abogan, tanto gobiernos como la misma Organización Internacional de Trabajo<sup>82</sup> (OIT), establece como principios, el tener un empleo decente y productivo, en condiciones de libertad, igualdad, seguridad y dignidad humana<sup>83</sup>; empero la realidad de esta NCL se rige por la

---

<sup>82</sup>Este organismo de Naciones Unidas es el único que está conformado de manera tripartita, en el cual convergen y disciernen las partes involucradas, en este caso gobiernos, representantes de los empleadores y trabajadores.

<sup>83</sup>S/A, CNX Oaxaca,” Firman Acuerdo con la OIT para fomentar una Nueva Cultura Laboral”, en línea, Dirección URL: <http://www.cnxoaxaca.com/?mod=noticias&i=8096&is=5>, [consultado el 15 de febrero de 2011].

interacción en los mercados, así como de la misma dinámica económica mundial, y no por los intereses de los gobiernos o los trabajadores.

México compagina esta política con las tendencias internacionales, primordialmente en lo que respecta a los esquemas de contratación, capacitación y productividad. China ha seguido este mismo esquema debido a la propia demanda de mano de obra barata y “calificada”, pero de igual manera lo ha aplicado para no alejar los flujos de inversión, ni verse relegado de propia dinámica.

Para ambos casos, es notorio que el mercado “regula” el costo de la mano de obra, por lo que va a hacer críticas a la instauración de los salarios mínimos, los cuales como ya se analizaron resultan ir completamente en la misma dirección que lo dictado por el mercado, pues para reducir costos se mantienen en los niveles más bajos, aunque ello vaya en contra del bienestar y las garantías del propio trabajador<sup>84</sup>.

Al mismo tiempo dentro de los esquemas laborales, se ha cambiado el perfil del capital humano, para aumentar su productividad y de esta forma ser más competitivos, confluye además tanto las aptitudes (conocimientos de la materia, experiencia, capacidad resolutoria, habilidades y destrezas técnicas), como la actitud (conducta, impulso de cualidades personales-liderazgo) y un enfoque sistémico (multidisciplinario).

De manera particular, la política laboral en México, primordialmente en el sexenio de Felipe Calderón, está enfocada en la creación del empleo, el cual fue tema principal de su campaña presidencial, aunque debido a la crisis económica mundial este renglón sufrió repercusiones importantes, aunado a las propias fallas internas para la generación de empleo y la ausencia de visión para establecer alternativas sobre la creación de empleo.

---

<sup>84</sup>En dicho caso se relacionaría con el Estado Benefactor, el cual en ninguno de los dos casos se presenta, pues aunque para China el gobierno centraliza y regula dicho punto, en la praxis se denota la situación similar a la mexicana y no se establece en ellos un símil al de países que lo son, como en los nórdicos (Dinamarca, Finlandia, Noruega, Suecia).

Si bien en este momento México es de los países de América Latina con menor índice de desempleo (6.5 %) <sup>85</sup>, e incluso dentro de la propia OCDE (7° país, con un 5.4 %) <sup>86</sup>, la generación de estos es debatible ya que en muchos de los casos se presentan sin garantías y certidumbre a largo plazo, sin contar las dificultades que tienen los recién egresados de determinadas universidades para colocarse en algún trabajo.

Con respecto a China, se manifiesta la competitividad no únicamente al interior, debido al número de empleos generados tanto por el Estado como en el sector privado, pues no resultan ser suficientes para abarcar la población que se encuentra en el mercado de trabajo, y al mismo tiempo la disputa entre la zonas rural y urbana, así como la migración provenientes de la primera a la segunda; también para continuar atrayendo las inversiones por la gran cantidad de mano de obra que se puede ofrecer con los menores costos.

Por otro lado es preciso tomar en consideración dos elementos que pertenecen a las políticas públicas de cada país, por parte de México, el Plan Nacional de Desarrollo (PND), y para China los Planes Quinquenales; ambos como parte esencial del desarrollo y organización de la vida económica política y social de cada uno.

Inicialmente el PND se establecen una serie de objetivos nacionales, “estrategias”, lineamientos y prioridades de la Administración que regirá al gobierno, es decir dicta las pautas que lo dirigirán; este será la base que norme los programas sectoriales, especiales, institucionales y regionales. Todo ello con base en las demandas y necesidades de la nación.

---

<sup>85</sup>Maximiliano Sbarbi Osuna, Observador Global, en línea, Dirección URL: <http://estrategiaynegocios.net/mundo/Default.aspx?option=18056>, [consultado el 15 de febrero de 2011].

<sup>86</sup>México se ubicó como el séptimo país de la OCDE con la menor tasa de desempleo durante 2010, con 5.4 por ciento, una ligera baja de 0.1 punto porcentual respecto al 5.5 por ciento registrado en 2009. Para el conjunto de 34 países que integran la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), la tasa de desempleo durante el año pasado fue de 8.6 por ciento, mayor en 0.3 puntos porcentuales al 8.3 por ciento de 2009. De acuerdo con el organismo, los países con menores tasas de desempleo durante 2010 fueron Corea con 3.7 por ciento, Holanda 4.5 por ciento, Austria 4.6 por ciento, Luxemburgo 4.7 por ciento, Japón 5.1 por ciento, Australia 5.2 por ciento y México 5.4 por ciento. El Financiero, en línea, Dirección URL: <http://www.elfinanciero.com.mx/index.php/economia/13217>, [consultado el 15 de febrero de 2011].

El PND tiene como ejes fundamentales los siguientes:

1. Estado de Derecho y seguridad.
2. Economía competitiva y generadora de empleos.
3. Igualdad de oportunidades.
4. Sustentabilidad ambiental.
5. Democracia efectiva y política exterior responsable.

Aunque cada punto puede ser discutido de manera independiente, para nuestro tema únicamente se retoma el segundo, pues obedece a la dirección de la economía nacional y a la creación de trabajo, elementos que se han estado abordando.

Este eje maneja los aspectos en los que se trabajará, los rubros que se tienen que cubrir para intentar cumplir ese objetivo; como contar con un sistema hacendario responsable y eficiente; potencializar la productividad; diversificar mercados en diversos renglones económicos. Todos estos resultan en enunciados muy generales y que se quedan en el simple propósito de ser cumplidos pero en un análisis general del PND, no se hacen manifiestas las estrategias para conseguir llegar a dichos objetivos.

Aunado a ello, el PND se desarticula del manejo administrativo del gobierno y sus instituciones, pues de igual manera no plantea la forma en la que cada agente participará en el cumplimiento de este; por lo que queda completamente endeble al no tener elementos ejecutores del mismo.

Por otra parte, hay que destacar que este PND, así como el de los sexenios anteriores están delimitados por períodos muy específicos y se sesgan al mismo, sin que pueda haber una relación directa con los elementos que se manejaron en los anteriores y crear precedentes para que los futuros aborden los temas que siguen teniendo vigencia e importancia para el país y su desarrollo.

Todo ello nos da muestra de la carencia de un plan verdaderamente estructurado, en el cual no únicamente se expresen los objetivos, sino que se hagan proyecciones de los posibles resultados, así como de las tareas que cada actor debe de hacer para que este se cumpla, y lo más importante es que haya resultados visibles y que este mismo pueda convertirse en un plan sustentable.

Por su parte China ha empleado dentro de su aparato organizacional un régimen de Planes Quinquenales (PQ); los cuales estuvieron influenciados durante varias décadas por los planes que se establecían en la URSS, debido a la influencia del socialismo.

Esta forma de organización de la vida económica, política y social de China fue adaptándose a las condiciones del propio país y a las necesidades que estaban surgiendo, fruto de los cambios internos, pero también de las modificaciones que se estaban dando en el exterior y que de manera simultánea incidían en el devenir de este país. Es por este motivo que después de haber presentado 10 PQ's anteriores, y dejar atrás la época de planificación central y acoplarse a los modelos de otros países en desarrollo denomino al siguiente fase de planeación como Lineamientos Quinquenales de Desarrollo Económico y Social, que comienzan con el XI correspondiente al 2006-2010.

De manera general, estos se centraron en lo siguiente:

- Seguir adoptando un enfoque científico para guiar el desarrollo económico y social;
- Mantener las políticas macroeconómicas;
- Priorizar en las políticas de reforma y apertura;
- Mejorar la capacidad de innovación tecnológica autónoma;
- Promover la restauración económica y la transformación del modelo de desarrollo;
- Mejorar la calidad del desarrollo económico y extender sus beneficios;
- Poner atención en los problemas que afectan los intereses vitales de la población;
- Conseguir un equilibrio adecuado entre la reforma, el desarrollo y la estabilidad;
- Promover todos los aspectos del desarrollo socialista de la economía, la política y la cultura, para crear una sociedad armoniosa<sup>87</sup>.

---

<sup>87</sup>Jorge Eduardo, Navarrete, *et al*; *China: la tercera inflexión del crecimiento acelerado al desarrollo sustentable*, CIICH, UNAM, México, 2007, 106 pp.



Mediante dichos lineamientos se pretende volver más eficiente a la economía y que haya una mejor distribución de la misma, al mismo tiempo que se preserve el medio ambiente y se corrijan los daños realizados al mismo, obtener mayor autonomía tecnológica y finalmente evitar confrontaciones sociales a través de la estabilidad socio-política. Conviene resaltar que los lineamientos tuvieron el auspicio internacional del Banco Mundial, lo que lo colocaría bajo el mismo modelo que han adoptado países como México, y que lo pone bajo la supervisión del mismo, con lo que se daría continuidad a las directrices de la economía global.

En octubre de 2010 se dieron a conocer los 12 Lineamientos Generales para los siguientes 5 años; a groso modo continúan pugnando por la reducción de brechas socioeconómicas, así como la descentralización de la economía y los servicios, al mismo tiempo que se adopten medidas de modernización agrícola e industrial y el fortalecimiento sociocultural (Consultar Anexo, cuadro 3.1)

Es pertinente hacer el señalamiento comparativo entre ambos proyectos, pues al hacerlo podemos determinar que en el caso de China ha establecido metas y objetivos claros y no sólo de corto plazo, sino un programa a futuro, la proyección inicial que hicieron abarca por lo menos las primeras tres décadas desde las reformas que iniciaron en 1978; las cuales aunque han efectuado cambios conforme a los contextos, la esencia persiste; y este no se ha modificado pese a las dirigencias del poder político, en gran parte gracias al régimen del partido central y el control del ejército en ciertos ámbitos. Esto ha propiciado que el país haya logrado un crecimiento sostenido durante el período ya señalado; sin embargo las críticas a las formas de hacerlo, y al rezago y polarización socioeconómica no se pueden encubrir.

En el caso de México los avances que ha logrado han sido por sexenios, aunque se haya seguido bajo una línea en cuanto al modelo económico, cada período presidencial ha ejecutado medidas diversas y no se han delimitado aquellos objetivos de largo plazo que obedezcan al interés nacional, sino han sido sectoriales y elitistas.

Finalmente, en cuanto a las políticas económicas de cada país conviene considerar que desde hace dos décadas han tenido un viraje al exterior y se basan

en los lineamientos y recomendaciones que hace el FMI o el BM, es decir, finanzas públicas sanas, recorte del gasto público, control de la inflación, entre otros puntos que ya se abordaron en el primer capítulo.

Para nuestro país la política económica se vincula generalmente en las coyunturas internas y exógenas, al mismo tiempo que procura cubrir los boquetes estructurales de las fallas anteriores que no se resuelven; como sería el caso de la cuestión tributaria, y la percepción de los ingresos del gobierno de fuentes endebles y no sostenibles, como lo es por el petróleo y las remesas. En el caso del primero es una situación que no ha tenido inversión en desarrollo de tecnología para la búsqueda de nuevas fuentes y el aprovechamiento de las que ya se tienen. En la segunda situación, es una situación bilateral que no encuentra un punto de acuerdo para su regulación, y que además debido a la relación simbiótica con EE.UU. las afectaciones a su economía afectan a la nuestra en dicho rubro.

China en tanto, está enfocando su política económica al impulso del campo, a volver su economía sustentable, a fortalecer el mercado interno; pese a que esta es una tarea compleja por el grado de contraste entre los centros de pobreza y riqueza; tener una política fiscal “proactiva” y una política monetaria “moderadamente abierta”; en el grado de certidumbre que tenga con respecto al avance de la propia economía mundial y su recuperación.

Este marco de políticas resulta fundamental en el proyecto de ambos países pues constituyen uno de los pilares en la construcción del mismo y frente a las circunstancias que tienen que enfrentar en el marco de la economía global; de esta manera es conveniente que establezcan políticas acorde a su propio desarrollo, que sean sostenibles y finalmente que vayan en pro de la mayoría de la población.

### **3.1.3. Competitividad chino-mexicana en la globalización. La pugna por el mercado estadounidense y sus implicaciones económicas**

En este apartado se hace referencia a la competitividad, la cual se determina en la mayoría de los actores con respecto a la eficacia y eficiencia no sólo en los procesos productivos en general, sino en los servicios que proporcionan, en las políticas públicas que ayuden a mejorar las actividades económicas de cada país y faciliten la integración de ese mercado con el resto del mundo, es decir, apoya a la misma economía global.

Por otro lado, vale la pena considerar para este apartado que cada año se realizan estudios de las “economías”<sup>88</sup> más competitivas, el resultado del Ranking de Competitividad Mundial 2010 se publica en el “Informe de Competitividad Mundial-World Competitive Yearbook”, este análisis lo realiza la escuela suiza de negocios “Institute For Management Development (IMD) y toma en cuenta la forma en la que determinada economía maneja sus recursos y competencia con el propósito de “incrementar el bienestar de su población”, es decir, procurar el desarrollo nacional.

Su medición está basada en cuatro factores: desempeño económico, eficiencia del gobierno, eficiencia de las empresas e infraestructura. El informe del IMD para el 2010 manifiesta que la economía líder en Competitividad Mundial es **Singapur**, que desplazó al tercer lugar a **Estados Unidos**, quien había encabezado la lista por 10 años consecutivos<sup>89</sup>.

A continuación se muestra el cuadro con las economías que ocupan los primeros puestos detallándose en ella el lugar de China y México (Consultar Anexo, Gráfica 3.3., correspondiente a la misma información con los 57 puestos de esta lista).

---

<sup>88</sup> Atendiendo a la consideración de que existen economías nacionales circunscritas en determinados países, pero en ocasiones por cuestiones políticas o de procesos internos se toman en cuenta por separado, como es el caso de Hong Kong, para China.

<sup>89</sup> Ranking de Competitividad Mundial 2010, en línea, Dirección URL: <http://economia.universiablogs.net/2010/06/02/ranking-de-competitividad-mundial-2010/> [Consultado el 3 de febrero de 2011]

**Tabla 3.2. Índice general de Países del Rankin de Competitividad Mundial****2010**

<b>2010</b>	<b>2009</b>	<b>País</b>	<b>Índice</b>
1	3	Singapur	100.000
2	2	Hong Kong	99.357
3	1	EE.UU.	99.091
4	4	Suiza	96.126
5	7	Australia	92.172
6	6	Suecia	90.893
7	8	Canadá	90.459
8	23	Taiwán	90.441
9	11	Noruega	89.987
10	18	Malasia	87.228
16	13	Alemania	82.730
17	24	Israel	80.327
18	20	China Continental	80.182
22	21	Reino Unido	76.808
23	27	Corea	76.249
24	28	Francia	74.372
25	22	Bélgica	73.586
26	26	Tailandia	73.233
27	17	Japón	72.093
45	51	Colombia	53.890
46	52	Grecia	52.304
47	46	México	51.481
48	47	Turquía	51.119
49	33	República Eslovaca	51.092
50	41	Jordania	49.642

Fuente: Ranking de Competitividad Mundial 2010, en línea, Dirección URL: <http://economia.universiablogs.net/2010/06/02/ranking-de-competitividad-mundial-2010/>.

Una vez determinado lo anterior consideraremos uno de los principales mercados mundiales, el de Estados Unidos; como la primera economía mundial (con un PIB de 14, 204, 322 millones de USD) y el tercer país más competitivo,

además de ser el tercer país más poblado con más de 308 millones de habitantes<sup>90</sup>. Estas características lo posicionan en un papel nodal para la economía global; primordialmente para la segunda economía más importante, China, quien está en una posición de crecimiento; y el país vecino del primero, México, el cual vive una interdependencia económica con éste país, resultando tener una relación sumamente estrecha.

Hay que tomar en consideración que como socios comerciales hemos perdido posicionamiento frente a China, ya que este es ahora su primer socio comercial y nosotros hemos caído al tercer puesto.

**Cuadro 3.1. Top Ten Countries with which the U.S. Trades**

Country Name	Total in Billions of USD	Year to date Total in Billions of USD
China	44.60	415.90
Canadá	44.73	479.92
México	35.30	359.24
Japan	16.24	164.07
Federal Republic of Germany	12.23	119.42
United Kingdom	8.01	89.92
Korea, South	7.96	80.10
France	5.87	59.29
Taiwan	5.84	56.10
Brazil	4.88	53.91

\*The values given are for Imports and Exports added together.

These Countries represent 67.81% of U.S. Imports, and 62.10% of U.S. Exports in goods.

Fuente: Edición propia con información de la Oficina Nacional de Censos, en línea, Dirección URL: <http://www.census.gov/foreign-trade/top/dst/current/balance.html>.

Resulta paradójico pensar que en algunos de los términos en los que se determina la competitividad de una economía, como el grado de modificaciones que ha hecho un gobierno para atraer la inversión y que cree las condiciones necesarias para mantenerlo, todo esto bajo la pauta de organizaciones internacionales; frente a ello nuestro país tenga el sitio 47.

<sup>90</sup>Con información del FMI y OCDE, *Op. Cit.*

En tanto, si observamos con detenimiento las circunstancias particulares de México no resulta complicado creer que tengamos esa posición; pues no se ha incentivado la innovación científica-tecnológica; carecemos de la infraestructura necesaria para múltiples actividades económicas; el gasto del gobierno no se destina a incentivar eficazmente alguna de las anteriores actividades; y en lo que respecta a la creación de nuevas empresas o mantener el capital en el país es prácticamente nulo; al igual que el destinar recursos al bienestar de la población. Esta última situación ocurre también en China; pero este país ha obligado en muchos de los casos en los que compañías extranjeras se establecen ahí para quedarse con el *Know How* y aprovecharlo para impulsar su propio sistema productivo.

Como se ha señalado en reiteradas ocasiones un punto con el que están compitiendo los chinos son los recursos humanos que tienen; y vinculado con este es el salario de los mismos, aunado a la supuesta capacidad que obtienen por su PIB per cápita con la capacidad de ahorro en comparación con México, en donde es “mayor”.

Otro punto a favor de China es la aplicación de los incentivos fiscales que les dan a las empresas, y aunque en México también se han implementado algunos, tal parece que falta más trabajo en esta materia. Siguiendo en la línea de los costos de hacer negocios, resulta más barato establecerse en China, tanto la infraestructura como las fuentes de energía son más económicas.

Sin embargo, contamos con la ventaja de tener un Tratado comercial con Estados Unidos, aunque no hemos podido ejecutarlo de manera tal que la derrama de beneficios llegue a nuestro país. Un punto más a nuestro favor es la cercanía geográfica, la cual facilita la transportación de las mercancías y los costos en determinados rangos. Una ventaja más es que no existen problemas en la cuestión de propiedad intelectual, pues no se presentan plagios de ideas o fabricación de objetos similares pero de menor calidad.

Finalmente, aunque Estados Unidos es uno de los mercados más importantes del mundo, es indispensable que se diversifiquen las relaciones económicas para no ser dependientes del comportamiento o el devenir de un sólo actor; aunque en

nuestra situación esto resulte un reto enorme, y para China ha resultado una gran oportunidad, además de haber logrado su inserción en el mercado sudamericano y africano.

### **3.2. Escenario prospectivo**

En este último apartado se hace un ejercicio de análisis con determinadas tendencias para poder sugerir probables escenarios para México y China. Previo a ello hay que hacer el señalamiento que las proyecciones que se puedan establecer no son forzosamente predeterminaciones, sino perspectivas futuras con base en el estudio del presente.

En el caso de la prospectiva, intenta participar en las visiones que se tienen del presente para hacer múltiples escenarios de las condiciones que pueden prevalecer en un rango determinado de tiempo, con base en el estudio de factores y variables actuales; todo ello con el fin de lograr incidir en las decisiones y prever situaciones venideras.

En ambos casos se hace una prospectiva a corto plazo, es decir de 5 años, partiendo del presente año 2011, hasta el 2015. De igual manera para el análisis se toman en consideración el factor económico, político y social; así como algunas variables que de estas puedan resultar, pero el tema central es la situación económica y laboral.

Considerando lo anterior, se establecerá un escenario intermedio, entre la escala de los que podrían ocurrir<sup>91</sup>, permaneciendo con una posición holística, integradora y flexible.

#### **3.2.1. Perspectiva futura para México**

Inicialmente el renglón económico, supone un espectro endeble frente a la pasada crisis económica mundial, y con ello los cambios en las políticas económicas nacionales, las cuales continuarán apegándose a los lineamientos internacionales pero a expensas de nuestro principal socio EE. UU., quien pese a tener una recuperación paulatina su crecimiento y estabilidad tendrán flaquezas gracias a

---

<sup>91</sup>Tomando en cuenta el deseable, posible, probable y el catastrófico; sin embargo podría darse una correlación de elementos de dos o más de ellos.

los ajustes que otros actores harán e igualmente por el peso de China en múltiples escenarios.

Por otra parte, es poco probable que se pueda seguir incentivando el mercado interno ya que nuestra economía es dependiente del extranjero, y con base en la experiencia vista en el 2008 es posible que la etapa de recuperación económica global se extienda por lo menos al 2011.

Sin embargo, se deben de tomar medidas preventivas, en las cuales se impulse la productividad y el mercado nacional, sea mediante incentivos fiscales a PYMES y personas físicas o facilitar el acceso a diferentes productos; de tal forma que en el momento en que se haya estabilizado el mercado mundial, pueda hacerse una transición para que los dos funcionen simultáneamente.

Aunque hay que señalar la dificultad para llevar a cabo este aspecto, pues las políticas económicas no están promoviendo el consumo interno; es posible que el renglón de la población trabajadora tenga menos posibilidad de adquirir determinados productos y que la clase media, que es quien sostiene parte importante de la producción, se reduzca en vista de la incertidumbre laboral y el aumento en los impuestos.

El gasto social continuará reduciéndose en cuestiones básicas, como la educación y la salud; en vista de la tendiente preocupación del gobierno en el tema de la “seguridad nacional” y el crimen organizado, ya que las autoridades justifican este punto como aspecto fundamental para crear un ambiente de confianza, con lo cual puedan atraerse y resguardarse las inversiones.

En cuanto al futuro socioeconómico se mantendrá dependiente de las políticas de desarrollo que se apliquen, las cuales se seguirán manteniendo en un nivel poco relevante; por lo menos en un futuro cercano, debido a que tiene que haber ajustes para estabilizar la economía nacional y mundial, y ello no resulta prioritario.

En el ámbito político el panorama se observa incierto frente a las elecciones, pues como variables se presenta en primer lugar, el hecho de que en el legislativo predomina la presencia del PRI, con 237 diputados y 33 senadores<sup>92</sup>, así como en diferentes Estados de la República Mexicana, lo que determina el juego en las

---

<sup>92</sup>IFE, pág. of., en línea, Dirección URL: [www.ife.org.mx](http://www.ife.org.mx), [consultado el 21 de febrero de 2010].



negociaciones de poder en sus diferentes ámbitos y por ende en el rumbo que vaya a tener el país.

Este juego que cada vez se vuelve más pragmático pues los partidos se están aliando con los que se encuentran en posición ideológica opuesta a la propia, ya sea para coaliciones en gubernaturas, pero de igual forma está posibilidad se ve viable para que se presente en los comicios presidenciales, pues con la candidatura extraoficial de Enrique Peña Nieto la contienda será encaminada a colocar a alguien que le haga contrapeso. De tal forma que el terreno político se torne ecléctico y con alianzas poco convencionales.

Por otra parte una variable más será el de la seguridad, como ya se ha referido anteriormente, y en cuanto a esta permanecerá la presencia del ejército y se le dará más peso a éste, por lo que se reducirá el presupuesto en rubros como salud o educación para destinarlos al mismo.

De igual manera, el gobierno entrante deberá “negociar” la presencia de los grupos del crimen organizado y resolver este punto que cada vez se vuelve más importante pues afecta al terreno económico en cuanto a la seguridad de las inversiones por ponernos como ‘riesgo-país’; y en el social, pues la gente podría manifestarse en contra del estado constante de inseguridad.

La relación estrecha con EE.UU. es una variable tanto política como económica, la primera en relación con el tema del crimen organizado y el narcotráfico, aspecto en el que ambas naciones participan en la parte de consumo y venta, al igual en las estrategias de seguridad común.

El panorama nacional se mueve en un frágil tablero de cristal, en el que cada pieza tiene que ser considerada, y si alguna se posiciona en un punto endeble, las consecuencias afectarán a cada miembro del juego.

### **3.2.2. Prospectiva para China**

Las circunstancias para China se determinarán en cierta medida con el grado de ejecución de su propio proyecto, es decir, mediante el apego a los últimos Lineamientos de Desarrollo Económico y Social, ya que en los mismos se establecen los objetivos planeados a corto plazo, obedeciendo a sus propios intereses y en vista del contexto internacional.

Pese a ello los retos resultan complicados para atacar la problemática ambiental sin afectar su crecimiento económico, la distribución de la riqueza, las grandes diferencias entre las regiones, los aspectos relacionados a “Derechos Humanos” y las críticas internacionales y finalmente su peso en el escenario mundial, pues tendrán no sólo que definir su diámetro de acción, sino crear plena conciencia de que las decisiones y acciones que toman afectan igualmente a otros actores.

Dentro de las acciones que continuarán impulsando está la de reducir el ahorro para incrementar el gasto (estimular el consumo interno); aunque este punto resulta cada vez más complejo por las brechas entre ricos y pobres, y las divergencias entre el campo y la ciudad, la distribución de la riqueza y el factor demográfico, aspecto que lo convierte en una labor difícil.

Pero los alcances que puede tener la aplicación de esta decisión son de alcance mundial pues si se reduce el ahorro, disminuirá el capital que se pueda poner a disposición para colocarlo en otros países, como en EE.UU., y la financiación de su déficit; así como el préstamo a otros países, o el movimiento de sus reservas internacionales.

En términos políticos, si bien la estructura de un partido central ha permitido hasta el momento que se puedan aplicar las reformas necesarias para la modernización e integración de China, es poco probable que este se modifique; por lo menos en el futuro cercano; de ser así esto se comenzaría a flexibilizar en determinadas regiones a niveles administrativos pequeños.

El potencial económico, político e incluso demográfico que tiene China, inciden en su trascendencia a nivel mundial, pues su participación es cada vez más vinculante con la economía global y en múltiples foros e instituciones; de tal suerte que las transformaciones que esté realizando al interior continuarán afectando no únicamente a los más de 1 300 millones de chinos, sino a otros países y actores.

Un elemento en el que continuarán trabajando es el referente al medio ambiente, pues su desarrollo industrial y el crecimiento de los centros urbanos han propiciado un severo daño a éste, por lo que los esfuerzos planeados desde los Lineamientos anteriores y en estos se establecieron ciertas condiciones para dicha tarea, aunque resulta difícil al pretender tener un crecimiento sostenido de su

economía y mejorar las condiciones medioambientales, esto porque su economía depende en gran parte de su producción industrial tanto para el consumo interno como para la exportación.

No existe una formula general para insertarse óptimamente a la dinámica de la economía global ni para poder abatir los problemas y contradicciones que ésta ha generado; sin embargo en este sentido debe obedecerse a los intereses que la nación demande, procurando generar un desarrollo equilibrado y sustentable; ya que de no ser así se llegará a tal punto en el que la misma sociedad inconforme de dichas condiciones busque generar las condiciones necesarias para su supervivencia.

# CONCLUSIONES

---

No resulta difícil percibir la dinámica de la globalización y en particular de la economía global como un proceso en expansión y continuamente manifestando sus contradicciones; en el que la jerarquización de los propios agentes que lo impulsan e interactúan en ella están siempre modificándose; y en el cual los efectos parecen no coincidir siempre con las cifras que nos muestran múltiples informes de diversas instituciones y organismos internacionales sobre 'crecimiento económico', con la realidad que observamos y vivimos a diario.

Dichos aspectos parecen redundar en la misma realidad, pues la implementación de las directrices que ésta nos dicta, no parecen ser siempre los más óptimos para que un país logre el cometido de llevar bienestar social a su población, o en lo mínimo de brindarle la posibilidad de alcanzar cierto grado de desarrollo.

Son cuestionables las condiciones de reproducción del sistema económico mundial, primordialmente cuando se visualizan los contrastes dentro de un mismo país en el cual se aplican los lineamientos que la propia dinámica le dicta y que dentro de los objetivos de éste tendría que presentarse avances significativos como respuesta de la ejecución de estos; sin embargo es pertinente que se visualicen los elementos que inciden en que esto ocurra y a partir de ello hacer las propuestas que logren iniciar el debate para un cambio.

Por otro lado, tenemos que considerar que cada actor que se ha sumado a la reproducción de la propia economía global lo ha hecho de múltiples maneras, y en el mejor de los casos ha adaptado sus condiciones económicas, políticas y sociales a la misma, esto básicamente en aquellos países con determinadas fortalezas, o que en su momento innovaron en ciertos ámbitos que les permitieron despuntar.

Este fue justamente el caso de México y de China, ambos países con experiencias complejas y diferentes, que han marcado la pauta ya sea a nivel

mundial o regional y que tras haber pasado más de 30 años de cambios en las políticas públicas los logros para cada uno parecen distar de la concepción del equilibrio entre crecimiento y desarrollo.

Es pertinente hacer el desglose de cada caso pues ello nos da la posibilidad de reconocer las particularidades de sus experiencias. Para México, la inserción se dio bajo el influjo y tutela de Estados Unidos, y la preponderancia que esté ha tenido en organizaciones internacionales como el FMI, BM o la OMC y el diseño de las políticas y lineamientos que aplican.

Dicho vínculo influye de forma determinante, ya que los lazos históricos que marcan la coexistencia de esta relación se presentan como una herramienta sólida que utilizan los agentes de ambos países para promover la implementación de las “nuevas” directrices del modelo neoliberal y con ello el primer paso de nuestro país al escenario de la economía global.

Una vez que se comienzan a aplicar las recomendaciones que hacen dichas organizaciones internacionales, y debido a que México tenía en ese momento una imagen fuerte en Latinoamérica, varios países de la región comenzaron a ver un “ejemplo” a seguir, aunque en un futuro muchos de estos tomaron distintas formas para adaptarse al contexto y han logrado cierto avance, como es el caso de Brasil.

Para muchos Estados el tener que adaptarse a las condiciones que se estaban generando en la década de los ochenta, no fue bajo las mejores condiciones internas ni obedeciendo a intereses nacionales; a pesar de ello era indispensable iniciar este proceso para no quedar rezagados de los que ya habían iniciado.

Sin embargo, tuvieron que llegar los cambios en las políticas públicas y económicas, la apertura de los mercados, la injerencia de las grandes transnacionales y demás elementos que el sistema sigue demandando en tanto este va modificándose.

Todos estos cambios siguen siendo posibles gracias a la participación de las instituciones, los dirigentes de las mismas, políticos y miembros de diferentes comunidades empresariales, sindicales y otros centros de poder a nivel nacional y mundial, los cuales siguen discutiendo y tomando decisiones en torno al devenir del sistema y su dinámica. Y un claro ejemplo vinculado a este argumento es lo

vivido en la crisis económica del 2008, fruto de las propias contradicciones de la economía global, pero en la cual dichos actores han tenido que participar para su autorregulación (homeostasis) y en vista a los cambios para evitar futuras rachas como esta.

En este mismo sentido, conviene rescatar la relación simbiótica en la que tienen que converger ambas esferas, pues si alguna de las partes dentro de la estructura mundial no participa, las decisiones y las acciones no son posibles de ejecutarse; independientemente de la posición que pueda tener una sobre la otra.

Resulta innegable establecer, tal y como se señaló en el punto **1.1.1.**, que tanto los puntos del Consenso de Washington como el mismo neoliberalismo fueron directrices determinantes a seguir no sólo para nuestro país; sino para el resto del mundo; lineamientos que hasta el momento han encontrado la forma de mantenerse vigentes; primordialmente bajo la tutela de las instituciones internacionales ya señaladas, mediante esquemas de “recomendaciones” en los múltiples foros mundiales o en los informes que son frecuentemente publicados con los rankings o logros que manifiestan que aquellos que los llevan a cabo obtienen “beneficios”.

Además cabe destacar que frente al constante desarrollo tecnológico e innovación de estrategias para el comercio y la economía, las formas en las que se ejecuta determinarán los bloques y asociaciones, no únicamente entre países, sino entre estos con las grandes transnacionales; cuestión que modificara el juego del escenario internacional; y que además coloca en desventaja a muchos de los Estados que no cuentan con las condiciones necesarias para competir con las potencias industriales.

Al mismo tiempo que las piezas del juego y las relaciones de poder se han modificado, esto ha logrado permear de manera colateral dentro de la división internacional de trabajo, tal como se expone en el punto **1.1.2.** De acuerdo a los esquemas de producción se busca siempre obtener mayores rendimientos a bajos costos, además de la infraestructura física o geográfica pertinente, es decir los puntos en los que puedan desarrollarse conjuntamente las actividades productivas; por lo que se ha procurado encontrar aquellos sitios que cumplan con

las condiciones necesarias para cumplir este objetivo; tal es el caso de México como de China; países en los que las instituciones al igual que las legislaciones han permitido su establecimiento, ofreciéndoles no únicamente mano de obra calificada, sino el marco pertinente para atraer la inversión extranjera.

Por otra parte en el caso concreto de nuestro país, si bien los modelos económicos anteriores –Sustitución de Importación y Desarrollo estabilizador- , lograron asentar ciertas bases de nuestra economía para lograr un despunte; justamente con la inserción de México a la Economía Global, se pretendía que se alcanzaran logros significativos que nos colocaran no solamente como países en desarrollo (como somos considerados hasta ahora), sino estar en el club de las principales economías, cuestión que, pese a nuestra entrada a la OCDE, no se ha logrado, ubicándonos generalmente en los últimos lugares en los informes que esta organización realiza.

Ciertamente los períodos presidenciales desde el 2000 han acentuado nuestra inserción a la economía global y han procurado incluir en sus lineamientos y políticas elementos que permitan su continuidad; no hay que olvidar que las principales acciones que han permitido que esto se hiciera fueron los sexenios de los ochenta y noventa; en los cuales se asentaron las bases, como la firma de las Cartas de Intención con el FMI en 1982 y 1989, en donde se retoman las recomendaciones de esta organización, las cuales estaban apegadas al ya señalado Consenso de Washington (**consultar 1.1.1.**); posteriormente la entrada al GATT en 1986 ( y con ello su transición a la OMC).

Más adelante, con la venta de la banca al sector privado internacional, la concesión de las telecomunicaciones y la permisividad de ciertas empresas para lograr monopolios como el de Carlos Slim, la apertura más pronunciada de la Inversión Extranjera, entre varios aspectos, han dado profundidad la estrategia planteada en los ochenta para adaptarnos a un contexto económico global.

Como se esbozó previamente, dichas acciones no hubieran sido posibles sin la participación de diversos actores y sectores, entre ellos se encuentran la parte institucional, sindical, burocrática, de organizaciones y grupos empresariales, y justo entre estos dos últimos se va a determinar un nuevo conjunto que encabeza

el aparato funcional de la economía y la política nacional, los tecnócratas, quienes de acuerdo a su preparación economicista y visión exógena, pretenden aplicar estos elementos a la organización política y económica del país. Una vez que esta nueva tecnoburocracia se asienta con los gobiernos neoliberales se determinan los criterios para manejar todos los asuntos nacionales de acuerdo al “New Public Management”, cuestión que modifica las prioridades en el gasto público y en los criterios para dirigir las políticas públicas. Esta visión ha traído como consecuencia el predominio en el apoyo del sector privado y trasnacional, dejando en un plano de menor relevancia al gasto social y programas públicos para mejorar los servicios de educación, salud y en general del desarrollo.

En este mismo sentido se van observando aquellos individuos y sectores que están obteniendo los mayores beneficios de la inserción de nuestro país en dicho proceso, en este caso los monopolios y oligopolios de origen nacional y trasnacional, así como las entidades que estos conforman, la cúpula de la clase dirigente (básicamente los tecnoburócratas).

Y por el contrario la clase trabajadora (constituida primordialmente por la clase media y baja) y las MiPyMES, quienes sostienen básicamente a la población de nuestro país, quedan relegados de las ventajas que ofrece la economía global; al ser quienes menos perciben ganancias del trabajo que realizan, y en el caso de las compañías pequeñas y medianas, al no poder competir con todo el respaldo y la infraestructura que tienen las grandes trasnacionales. Aunque en este sentido sería complicado concebir el funcionamiento de la propia economía global sin los primeros dos actores, y quienes funcionan como engranaje de la maquinaria del sistema.

A ello tendríamos que agregar que además de la alta tasa de desocupación que en 2011 es de 5.38 %, menor a la del mismo mes del 2010 (5.43 % -febrero), las condiciones laborales para los trabajadores son complejas, al establecerse topes salariales, reducciones en las garantías, y la contratación bajo el esquema del *outsourcing*, entre otros elementos que le permiten a las compañías reducir costos en el renglón laboral; aunado a ello se encuentra la Nueva Cultura Laboral, enfocada a la concepción del trabajador bajo otro perfil y así como su capacitación



y productividad (**consultar 3.1.2.**); aplicable tanto para nuestro país como para China; aspectos que redundan en la competitividad de las dos economías(**consultar 3.1.3.**)<sup>93</sup>

Particularmente uno de los sectores que más ha resultado afectado, tanto para México como en China, es el perteneciente al de la maquila. La transición que éste ha tenido desde el establecimiento del programa *Bracero*, en 1950, a la actualidad, convirtiendo no sólo la franja fronteriza en puntos manufactureros sino al centro y occidente del país, han colocado a México en un puente del sistema productivo, dándole gran relevancia internacional, teniendo como socio a la primera economía mundial, EE.UU.

Aunque este sector de la economía vio un despunte desde su implementación, desde finales de la década de los noventa y hasta la actualidad, debido a los avances científicos-tecnológicos, los redireccionamientos de los flujos de inversión a otros centros maquiladores, así como el cambio de estrategias económicas para esta área, han tenido impactos considerables en la maquila mexicana y por ende en los trabajadores.

A todo lo anterior hay que agregar el hecho de las constantes crisis económicas que nuestro país ha vivido, e igualmente las afectaciones permanentes en la calidad de vida y los ingresos de los trabajadores, fruto de la inflación, la inseguridad, la desorientación de los recursos a los programas y políticas sociales, y la incertada toma de decisiones por parte de los “dirigentes” y de quienes las ejecutan.

Pero la comparación con otros actores, en este caso China, resultó un ejercicio de análisis muy interesante, en particular al hacerlo con un país que, si bien ha tenido una recorrido y frutos distintos, convergemos en puntos primordialmente de carácter socioeconómico, relacionado a las acciones que se han implementado para la inserción de ambos países a la economía global.

---

<sup>93</sup>México ocupó el lugar 48 en 2010, descendiendo 2 lugares con respecto al 2009, China subió del 20 al 18. Como se explicó en el apartado 3.1.3. se consideran múltiples aspectos para realizar esta lista, como desempeño económico, eficiencia del gobierno, eficiencia de las empresas y la infraestructura.

Dentro del proceso que ha desarrollado China, es cabal destacar que su perspectiva hacia el futuro y la planeación de la ruta al cambio en la trayectoria política y económica, ha sido clara, contundente y encaminada a los objetivos planteados por el PCCH, e incluso actualmente los empresarios chinos, enfocados a llevar a su país al crecimiento de una potencia.

Hay que señalar que una de las particularidades del perfil chino dentro del contexto global, es que sigue siendo un país con régimen político “socialista” pero en la economía introduce principios capitalistas; autodenominándose como una “economía socialista de mercado”; la cual han sabido utilizar para establecer los vínculos necesarios y estratégicos con múltiples actores y en diversos escenarios. Desde el inicio de las reformas estructurales con Deng Xiaoping, hasta el establecimiento del XII Plan Quinquenal con Ju Hintao, China ha mantenido como eje de planeación y ejecución una estrategia pragmática, aspecto que los ha llevado a colocarse como la segunda economía mundial con un PIB de más de 1 200 MDD, y a ser la denominada fábrica mundial, y muy pronto en el principal centro manufacturero.

El comienzo de las reformas económicas en China las vivió primordialmente el sector rural, ya que en su mayoría la población y actividad económica se encontraba en este. Fue justo en tal punto que desde la implementación de la propiedad privada a la liberación de la mano de obra han llegado a desarrollar grandes complejos industriales y ciudades que compiten con las grandes megalópolis mundiales; como Beijing (Pekín) y Shanghái. Y a partir de esto diversificar su presencia en otras actividades económicas, por ejemplo las relacionadas al sector financiero, entre otros.

Como se señala al final del punto **2.1.1**, varios son los elementos que caracterizan la inserción y trayectoria de China en la economía global; tal como un Estado fuerte, la creación y ejecución de proyectos a futuro sustentados en los intereses de China por situarse en el escenario internacional al igual que su actitud pragmática, han sido una constantes mecanismos dentro de las estrategias implementadas para alcanzar los objetivos de sus reformas.

Hay que considerar igualmente que las reformas del ámbito político y económico, han traído consigo modificaciones en todas las instituciones en las cuales se tengan que tomar decisiones, como el PCCH y en otros círculos de acción.

Al mismo tiempo estas han estado primordialmente en crear una política interna de unión y fortaleza del Estado para controlar las instituciones y los órganos de gobierno, e incluso mantener a la población en un estado de relativa estabilidad, pero también de manera exógena mantener una política exterior abierta, plural, flexible y sin restricciones relacionadas a las estructuras o líneas políticas de sus contrapartes; todo ello con el fin de seguir atendiendo a sus intereses.

Pero no todas las decisiones y acciones realizadas por el gobierno chino han producido un efecto próspero en los niveles de vida de la población o incluso del cuidado del medio ambiente. Al parecer en el mismo sentido del crecimiento que han experimentado, se han acentuado otros problemas estructurales y generado otros derivados de la misma experiencia.

Tal y como lo hicieron múltiples naciones, entre ellas México y China, algunas de las funciones sociales del Estado quedaron debilitadas o se trasladaron a otros actores de diversos ámbitos (tal es el caso de las ONG's e incluso las mismas empresas privadas con la Responsabilidad Social Empresarial), puesto que ello genera una carga económica para el Estado pero le da un peso y relevancia política y social a dichos actores.

Uno de los sectores que más se vio afectado fue el laboral, pues si bien la ventaja que le da tener una población de más de 1 300 millones de habitantes y el hecho de querer atraer la inversión extranjera (**ver punto 2.2.1** para observar el aumento de la IED en la manufactura), los costos de la mano de obra se reducen, para ofrecer mayor ventaja a los inversionistas.

Si bien este rubro es regulado por el Estado, se ha dejado en las manos de la demanda del mercado la normalización de los salarios y las garantías que se les brinda a los trabajadores, acoplándolos al mismo y a los intereses del empleador.

Por otra parte, en el caso del sector maquilador surge después de la migración de la población rural a los puntos industriales, fruto del mismo proceso de modernización de las zonas urbanas propician también la implementación de una

nueva dinámica en la regulación de éste y por lo tanto procurar explotarlo al máximo.

Dicho aspecto al igual que el impuso de determinados puntos geográficos como zonas de importante actividad económica <sup>94</sup>han generado múltiples conflictos tanto de desequilibrios demográficos como de un desbalance en las actividades económicas y de la distribución de la riqueza, por ende en el propio desarrollo de China.

Sin embargo, es preciso que consideremos que los significativos avances que este país ha tenido en los últimos 30 años, en materia económica principalmente, no se ha traducido completamente en progreso y desarrollo para el grueso de la población, en especial aquellos que han trabajado en los rubros que le brindan a China ventaja frente a otras economías.

Y en este mismo sentido, podemos mencionar algunas de las principales problemáticas que aquejan a los chinos, las cuales están directamente relacionadas con las debilidades estructurales en su devenir económico, político y social. Entre estas se encuentran, en primer lugar los precios, vinculados a los elementos de primera necesidad; que de acuerdo a la Administración Nacional de Estadísticas de China, en octubre de 2010 el Índice de Precios al Consumidor subió 4,4 % respecto al mismo periodo del año anterior, y que conforme a lo esperado se pretendía mantener en 3 %. En segundo lugar está el costo de la vivienda, que pese a las políticas impulsadas por el gobierno chino en 2010 para reavivar el mercado inmobiliario, los precios siguen en aumento y los promotores siguen comprando derechos de suelo. Y finalmente, en conjunto podemos señalar algunos problemas endémicos, que si bien se han movido de posición en cuanto a su preponderancia para la población china, siguen siendo una constante en las problemáticas de este país, estos son: la asistencia sanitaria, la seguridad alimenticia y la corrupción, sin dejar de considerar dentro del rubro demográfico, la distribución de la riqueza generada y el empleo.

---

<sup>94</sup>Tal es el caso de la costa este de China, en donde se ubican los principales centros comerciales y financieros (Pekín, Shanghái, Tianjin, Taiwán y Hong Kong, aunque sus administraciones sean diferentes).

Un cuestionamiento que nos podemos realizar es, si el éxito económico de China y su constante apertura al extranjero, traerá como consecuencias al interior una mayor apertura política y cambios en su organización. Como un punto de referencia al querer contestar este cuestionamiento tendríamos que considerar que en parte, ha sido el poder centralizado y la fuerza del gobierno y su estructura la que ha llevado a dicho posicionamiento, aunque con los vicios y fallas propias, han permitido mantener cierta cohesión.

Posiblemente las experiencias de ambos países en la economía global es divergente, así como los resultados experimentados a partir de ella, pero como parte de los países en desarrollo y primordialmente como miembros de las 15 economías mundiales y el G-20, están viviendo una situación paradójica al interior de los mismos que resulta muy peculiar; los importantes progresos en el renglón macroeconómico no redundan en avances para el grueso de la población de ambos países ni en el cuidado y mejora de la infraestructura medioambiental o que el crecimiento se traduzca en desarrollo generalizado.

Considerando que ambos aplicaron políticas de reestructuración económica y política, en el caso de las implementadas por México, éstas tuvieron un mayor perfil exógeno, influenciadas en gran medida por el FMI, BM, OCDE y OMC, entre otros actores; en tanto China aunque influenciada por las mismas organizaciones utilizó un perfil pragmático para hacerlo, además de enfocarse primeramente en hacerlo al interior.

Vinculado con lo anterior es preciso contemplar el posicionamiento y el perfil con el que cada país maneja sus economías y que indudablemente los ha llevado a posicionarse dentro de las “principales economías” mundiales, aunque como ya se ha reiterado las fallas estructurales nublan este avance. En este punto debemos cuestionarnos si debemos continuar aplicando las mismas premisas que nos dictan los actores hegemónicos de la economía global u obedecer en algún punto a los intereses nacionales<sup>95</sup>. Y de la misma manera, en el caso de China, el discurso ambiguo de su economía seguirá siendo vigente y aplicable frente los

---

<sup>95</sup>Los cuales no estén vinculados a las élites en el poder económico y político, propias o internacionales y crear Políticas de mejoramiento en múltiples rubros.

avatares y contradicciones que está viviendo el propio sistema económico internacional.

En cuanto a la presencia de ambos países a nivel internacional debemos considerar nuestra frágil presencia en Latinoamérica y otras regiones, en tanto los chinos han aprovechado su potencial económico para diversificar sus relaciones en regiones poco aprovechadas por otros actores, como Sudamérica y África, sin descuidar a otros como Estados Unidos y la Unión Europea.

En la misma dirección la participación dentro de Organizaciones Internacionales, debemos seguir trabajando por recuperar la imagen respetable y fuerte que teníamos hasta hace un par de décadas; si bien ahora contamos con un dirigente dentro de la OCDE, nuestra presencia debe extenderse a otras organizaciones que puedan servirnos para trabajar en pro de las políticas y acciones que promuevan cambios a favor temas de relevancia global, como apoyo a naciones pobres, seguridad internacional, medio ambiente y cambio climático entre otros tópicos. Los chinos han estado trabajando en reforzar su participación en múltiples foros, principalmente en los económicos una muestra de ello es que dentro del Banco Mundial, este país se ha convertido en el tercer país con mayor número de votos.

Conviene entonces hacer énfasis en detectar las raíces de las problemáticas estructurales tanto de la dinámica de la economía global como de manera particular aquellas que atañen a cada uno de los países (México y China). En nuestro caso la desigualdad, la corrupción, el desempleo, la seguridad (vinculado al clima político y el crimen organizado), la falta de acuerdos para dirigir las políticas públicas en beneficio de las mayorías, y varias otras grietas que debemos focalizar y analizar. Para los chinos establecer un balance entre su ritmo de crecimiento y la distribución del mismo resulta nodal, así como procurar reducir los daños medioambientales, fruto de su desarrollo industrial y urbano; y de la misma manera que para nuestro país, tiene que abatir problemas como la corrupción, la estabilización de los precios a los productos de primera necesidad, así como temas de asistencia sanitaria y de educación.

Ambos deben de reducir su dependencia del trabajo que realizan para otras economías y actores multinacionales y ocuparse en impulsar al interior a la población con una educación más prometedora y redituable a futuro, apoyar a los pequeños agentes económicos, brindar más garantías a la clase trabajadora e incentivar las políticas públicas que promuevan el crecimiento y desarrollo económico y social.

Por último, conviene tomar en cuenta también en ambos casos el manejo de la información y las cifras pues al intentar hacer el estudio comparativo y ser críticos, es importante hacer la búsqueda de diversas fuentes pues ello brinda un panorama más amplio y crítico; sin embargo para el caso chino resulta más cerrado, ya que sus fuentes y agencias de información son controladas por el Estado; aunque podría ser sujeto de otro debate lo mismo ocurre en México y los vínculos de intereses por la difusión de determinado tipo de información.

No existe una formula general para insertarse óptimamente a la dinámica de la economía global ni para poder abatir los problemas y contradicciones que ésta ha generado; sin embargo en este sentido debe obedecerse a los intereses que la nación demande, procurando generar un desarrollo equilibrado y sustentable; ya que de no ser así se llegará a tal punto en el que la misma sociedad exija una mejora de sus condiciones de vida, y en esa búsqueda, las formas en las que se ha hecho a través de la historia, las formas poco pacíficas hacen presencia.

Hay que tomar en consideración que los grandes sistemas funcionan a partir de los pequeños elementos que lo conforman, en este caso de la población, es por ello que hay que impulsar el desarrollo de los recursos humanos, promoviendo una mejor distribución del ingreso, apostando por una mejor educación, la ciencia y la tecnología, apoyando el mercado interno, impulsando políticas de verdadero interés nacional.

Pero para ello hay que atacar la crisis de los mecanismos de regulación del Estado, erradicar la corrupción, contar con personas que dirijan las instituciones nacionales con afán de trabajar por su país y voluntad para realizar cambios, en las que haya frente a esta dinámica una participación tripartita (Gobierno-Población-Empresas),constituyendo así la presencia de un Capitalismo menos

voraz y con un carácter más social, preocupado por el futuro de todos los elementos que lo componen, es decir, el cuidado del entorno físico y de quienes desde los estratos más bajo lo hacen funcionar.





# ANEXO

---

## ANEXO

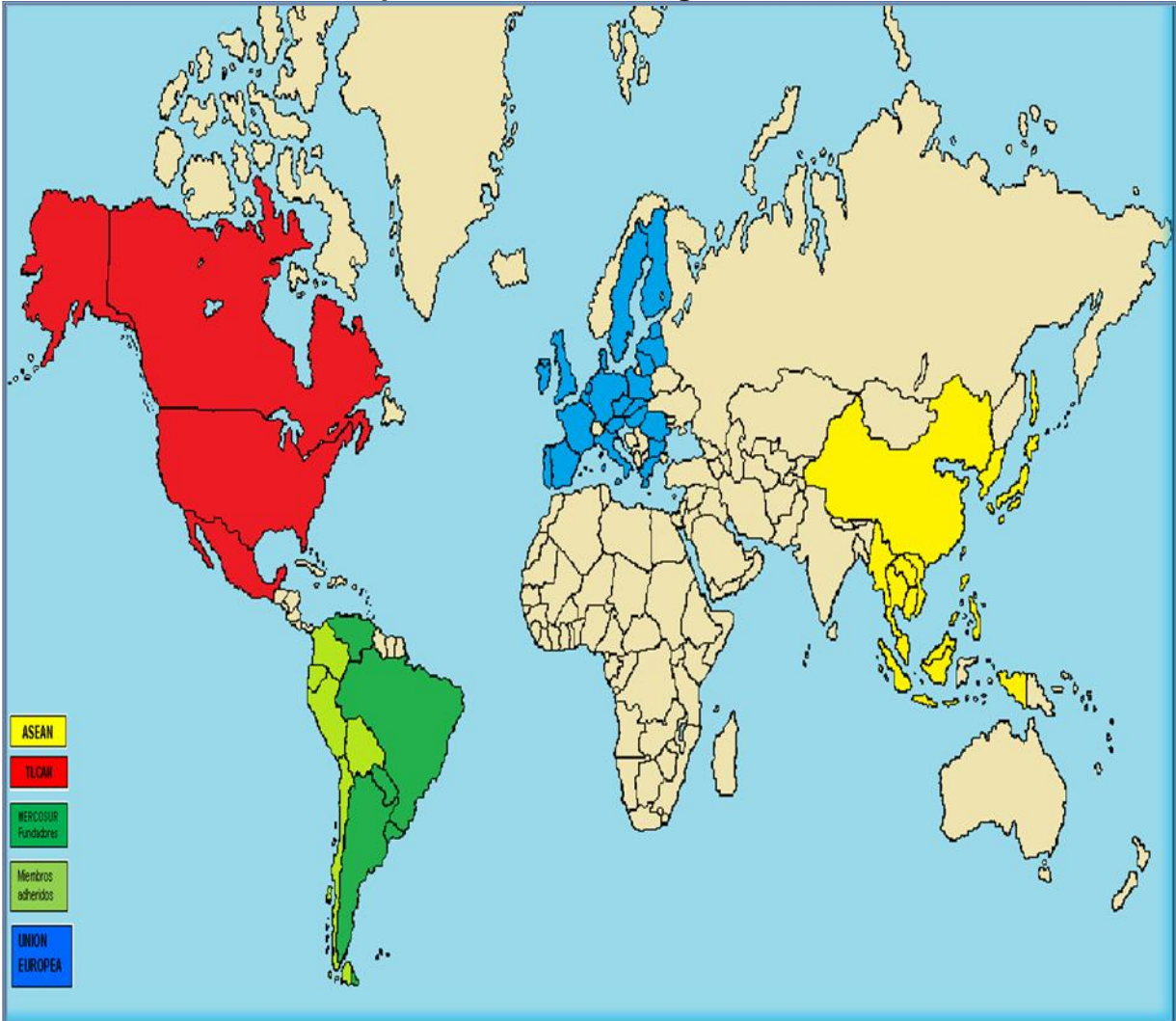
A continuación se muestra de manera gráfica algunos de los principales aspectos del proceso de transición económica global, como los flujos de inversión, el comercio, las uniones regionales y algunos otros instrumentos visuales que nos muestran dicho aspecto.

### **Regionalización**

Como parte del proceso de globalización se han desarrollado de manera conjunta múltiples procesos de unión entre países de varias zonas del mundo con propósitos políticos, económicos y/o comerciales, para cerrar filas y no quedar aislados del mismo. Si bien merecería un apartado particular la explicación de este concepto, para fines del presente trabajo únicamente nos da muestra de las acciones paralelas que surgen como respuesta de la globalización e igualmente manifiestan las reacciones a este.

Enseguida se presentan únicamente algunos de las uniones regionales que se consideran más ilustrativas; y que aunque tienen diferente naturaleza en su origen y objetivos convergen en cuanto a la fusión que realizan dentro de un mismo punto geográfico para conseguir determinado objetivo y no verse marginados del resto, y que de igual forma se han formado o ido agrandando a partir de la década de los ochenta.

**Mapa 1.1. Acuerdos Regionales**



Elaboración propia con datos de las páginas oficiales de la ASEAN, el MERCOSUR y la UE.

**Tabla 1.1.****Episodios de globalización en los siglos XIX y XX**

(Variaciones porcentuales, a menos que se indique otra cosa)

Todo el mundo	1850-1913	1950-2007	1950-73	1974-2007
Crecimiento demográfico	0,8 <sup>a</sup>	1,7	1,9	1,6
Aumento del PIB (valores reales)	2,1 <sup>a</sup>	3,8	5,1	2,9
Per capita	1,3 <sup>a</sup>	2,0	3,1	1,2
Aumento del comercio (valores reales)	3,8	6,2	8,2	5,0
Migración (neta), en millones				
Estados Unidos, Canadá, Australia, Nueva Zelandia (cifras acumulativas)	17,9 <sup>a</sup>	50,1	12,7	37,4
Estados Unidos, Canadá, Australia, Nueva Zelandia (cifras anuales)	0,42 <sup>a</sup>	0,90	0,55	1,17
Países industriales (menos el Japón) (cifras acumulativas)	...	...	...	64,3
Salidas de IED en todo el mundo, año			1982	2006
IED como porcentaje del PIB (todo el mundo)	...	...	5,2	25,3

<sup>a</sup> Se refiere al período de 1870 a 1913.

Fuente: Maddison (2001), Lewis (1981), UNCATD (2007), OMC (2007); retomado de OMC, INFORME SOBRE EL COMERCIO MUNDIAL 2008, El comercio en un mundo en proceso de globalización, en línea, Dirección URL:

[http://www.wto.org/spanish/res\\_s/booksp\\_s/anrep\\_s/world\\_trade\\_report08\\_s.pdf](http://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/world_trade_report08_s.pdf) [consultado el 9 de junio de 2010].

En el cuadro anterior se expresan varios indicadores que reflejan los cambios que ha impulsado la globalización, como lo es el crecimiento demográfico, y como uno de los resultados la migración (obedeciendo igualmente a cuestiones de índole socioeconómicas), el aumento en el comercio, y la multiplicación de la salidas de la inversión Extranjera Directa (IED), entre otros.

### **Tabla 1.2. Cronología de la Globalización**

La siguiente tabla describe de manera cronológica algunos de los principales acontecimientos que han marcado e impulsado el proceso de globalización; aunque cabe hacer mención que si bien se limita a los más relevantes para la OMC, es conveniente que se consideren en cada periodo las coyunturas políticas y sociales de cada momento para que complemente esta información. De igual forma integrar la década que corre del 2000 al 2010, señalando entre otros aspectos el incremento de los acuerdos comerciales y las asociaciones estratégicas regionales y extraregionales, el surgimiento de nuevas potencias económicas como el BRIC y la reciente crisis económica global que se hizo manifiesta en septiembre de 2008 con el quiebre del Banco de Inversiones Lehman Brothers; la cual pone a discusión el sistema económico y financiero, así como de las principales instituciones internacionales y la necesidad de su reforma como el caso del FMI y el BM.

## Cronología de la globalización

Epoca	Avances económicos	Avances políticos	Avances tecnológicos
Década de 1940	<ul style="list-style-type: none"> <li>Creación del Sistema de Bretton Woods, un nuevo sistema monetario internacional (1944-1971)</li> <li>Establecimiento del GATT (1947), inicia el comercio mundial (1948)</li> <li>La Unión Soviética establece el Consejo de Ayuda Mutua Económica (COMEC) para la cooperación económica entre los países comunistas (1949-1991)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fundación de las Naciones Unidas (1945)</li> <li>Inicio del Plan Marshall (1948-1957), programa para reconstruir Europa</li> <li>Fundación de la Organización Europea de Cooperación Económica (1948)</li> <li>Comienza el proceso de descolonización (1946-1962). Por ejemplo, se independizan la India, Indonesia y Egipto</li> <li>China se convierte en república socialista en 1949</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Expansión de la producción de plásticos y productos de fibras (por ejemplo, las primeras medias de nylon de mujer (1941))</li> <li>Descubrimiento de grandes yacimientos petrolíferos en Oriente Medio, especialmente en Arabia Saudita (1948)</li> </ul>
Década de 1950	<ul style="list-style-type: none"> <li>En virtud del Tratado de Roma se establece la Comunidad Europea (1957). La CE y la Asociación Europea de Libre Comercio (1958) están en favor de la integración de Europa occidental</li> <li>Las cifras de las monedas pasan a ser convertibles (1958-1964)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Guerra de Corea (1950-1953)</li> <li>Crisis de Suez (1956)</li> <li>Proceso de descolonización en África (las cifras se independizan entre 1948 y 1962)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Aumento en Europa y el inicio del uso del petróleo procedente del Oriente Medio</li> <li>Tip de cambio que limita el comercio internacional "justo a tiempo"</li> <li>Aumento del uso de motores de reacción en el transporte aéreo (1954-1972)</li> </ul>
Década de 1960	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fundación de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEC) (1960)</li> <li>Desarrollo del mercado de valores de Londres, que contribuye al aumento de la liquidez internacional</li> <li>Ronda Kennedy, sexto período de sesiones del GATT (1964-1966)</li> <li>La rápida expansión del uso de automóviles y la construcción de carreteras en el hemisferio norte acelera la demanda de combustibles y la sustitución del carbón por el petróleo como combustible</li> <li>Los países de Asia Oriental siguen más importantes el desarrollo impulsado por las exportaciones que la sustitución de importaciones en sus políticas comerciales</li> <li>Se eliminan los últimos derechos de aduana en la CE (1968)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>La construcción del muro de Berlín (1961) y la crisis de los misiles nucleares en Cuba (1962) ponen de manifiesto el duro enfrentamiento entre el Este y el Oeste</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Trimer viaje tripulado al espacio (Yuri Gagarin, 1961) y primer viaje tripulado a la luna (Neil Armstrong, 1968)</li> <li>Se adopta en serie por primera vez los circuitos integrados (1961)</li> <li>Desarrollo de la producción de petróleo y gas en el mar</li> <li>La Revolución Verde transforma la producción agrícola en los países en desarrollo a partir de la década de 1960</li> <li>Se inauguran en 1964 las primeras líneas del sistema de trenes de alta velocidad (Shinkansen) del Japón</li> <li>Se inaugura el túnel de carretera de Mont Blanc (1963)</li> <li>Aumenta el uso de contenedores en el transporte marítimo (a partir de 1958)</li> </ul>
Década de 1970	<ul style="list-style-type: none"> <li>Se abandona el patrón oro como base del tipo de cambio del dólar de las Estados Unidos (1971)</li> <li>Ronda de Tokio del GATT (1973-1979)</li> <li>Los bruscos aumentos del precio del petróleo (1973-1974 y 1979) ponen fin a varios decenios de disminución de los precios reales de petróleo</li> <li>Surgimiento de los países asiáticos recientemente industrializados</li> <li>Reforma económica de China (1978)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>La guerra de Yom Kippur (1973) contribuye al brusco aumento del precio del petróleo</li> <li>Aumento a nueve el número de miembros de la UE (1973)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Introducción del primer microprocesador de una sola pila (Intel 4004) (1971)</li> </ul>
Década de 1980	<ul style="list-style-type: none"> <li>Bajo la dirección de P. Volcker, la Reserva Federal pone fin a la inflación en los Estados Unidos</li> <li>Crisis de la deuda de los países en desarrollo</li> <li>México firma reformas en el mercado y se incorpora al GATT en 1985</li> <li>El Acuerdo del Louvre promueve la estabilización de los principales tipos de cambio (1987)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>El número de miembros de la UE aumenta a 12</li> <li>Caso de muro de Berlín (1989)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Introducción de Microsoft Windows (1984)</li> </ul>

Década de 1990	<ul style="list-style-type: none"> <li>• En 1991 se inicia el proceso de reforma económica en la India</li> <li>• Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) (1994)</li> <li>• Crisis financiera de Asia (1997)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• La disolución de la Unión Soviética (1991) conduce a la formación de 13 Estados independientes</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• En 1994 se inaugura el Eurotúnel, que une al Reino Unido con el continente</li> <li>• Aumenta el número de teléfonos móviles gracias a la introducción de redes de segunda generación (2G) que emplean la tecnología digital</li> <li>• Radiolinja establece en Finlandia la primera red GSM de segunda generación (1991)</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Se crea la OMC (1995) después de la Ronda Uruguay (1986-1994)</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tim Berners-Lee crea la World Wide Web (1989). Se establece el primer sitio Web en línea en 1991. El número de usuarios de Internet llega a 300 millones en el año 2000</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Once países europeos adoptan el euro (1999)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Se firma el Tratado de Maastricht (título oficial: Tratado de la Unión Europea) (1992)</li> </ul>	
Década de 2000	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Crisis de las empresas "punto com" (2001)</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Los buques de contenedores transportan más del 70 por ciento en valor de la carga comercial marítima</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• China se incorpora a la OMC (2001)</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• El número de usuarios de Internet llega a 800 millones en 2005</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Fin del Acuerdo Multifibras (se eliminan las restricciones cuantitativas a los textiles)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• El número de miembros de la UE aumenta a 27</li> </ul>	

Fuente: retomado de OMC, INFORME SOBRE EL COMERCIO MUNDIAL 2008, El comercio en un mundo en proceso de globalización, en línea, Dirección URL: [http://www.wto.org/spanish/res\\_s/booksp\\_s/anrep\\_s/world\\_trade\\_report08\\_s.pdf](http://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/world_trade_report08_s.pdf) [consultado el 9 de junio de 2010].

Monetario Internacional		TABLA 1.3. Cartas de intención con el Fondo			
Objetivos y políticas aplicadas	Noviembre 10 de 1982	Enero 3 de 1984	Marzo 24 de 1985	Julio 22 de 1986	Abril 11 de 1989
<b>&gt;PRODUCCION</b>	Se busca un crecimiento sostenido en los próximos 3 años.	Crecimiento de 1%.	Recuperación del crecimiento.	Recuperación de actividad económica.	Se busca un crecimiento de 6 por ciento hasta 1994.
<b>&gt;FINANZAS PÚBLICAS</b>	Fortalecer las finanzas públicas mediante el incremento de los ingresos y la racionalización del gasto.	Fortalecer las finanzas públicas.	Saneamiento de las finanzas públicas.	Saneamiento mediante una reducción del saldo primario de 3 por ciento respecto del PIB y la corrección de la base gravable del impuesto global.	Reducción de los requerimientos financieros del sector público en 9 puntos porcentuales del PIB e incremento del ahorro mediante la vía fiscal.
<b>&gt;PRECIOS</b>	Abatir los índices de inflación.	Eliminar la inflación.	Abatir la inflación.	Reducir la inflación.	Nivel de inflación menor a 18% en 1989 y entre 4 y 5 % para los años posteriores.
<b>&gt;EMPLEOS</b>	Crecimiento sostenido del empleo.	Reactivar el crecimiento del empleo.	Mantener el empleo.	Aumentar el empleo.	Mejorar los niveles de empleo.
<b>&gt;POLÍTICA SALARIAL</b>	Proteger los niveles de vida de las clases populares.	Aumentos en función de la inflación esperada.	Aumentos reales en función de la productividad.	Restablecer el salario real.	Restablecer el poder adquisitivo.
<b>&gt;POLÍTICA DE TASAS DE INTERÉS</b>	Estimular el ahorro interno.	Política flexible para estimular el ahorro interno.	Permanecer política flexible.	Mayor flexibilidad en las tasas.	Disminución de las tasas de interés nominal y real, así como los márgenes entre la activa y la pasiva.
<b>&gt;POLÍTICA CREDITICIA</b>	Mantener la actividad productiva pública y privada, sobre todo en áreas prioritarias.	Expansión de créditos por parte de Banxico.	Expansión de créditos a actividades exclusivamente prioritarias.	Estricta vigilancia y selectividad del crédito.	Liberalización del crédito.
<b>&gt;POLÍTICA CAMBIARIA</b>	Se mantiene temporalmente el control generalizado de cambios sin modificar la paridad vigente	Se mantiene el sistema dual aunque se continuaran haciendo ajustes graduales para garantizar un comportamiento adecuado de la cuenta capital.	Se ajustará 21 centavos diarios (desde el 6 de marzo de 1985) para evitar devaluaciones bruscas.	Desaparece el tipo de cambio libre, se establecen nuevas reglas para las casas de cambio así como para la administración de la paridad controlada.	Política congruente con las metas de inflación y balanza de pagos, manteniendo el diferencial entre la paridad libre y controlada.
	No se liberara el comercio exterior; revisión del sistema de protección buscando una mayor integración de la producción.	Liberalización de permisos previos de importación.	Se acelera el proceso de sustitución de permisos por aranceles iniciados en 1984.	Prosigue el proceso de liberalización.	Propiciar un proceso de sustitución de importaciones, una mayor integración del país a la economía mundial y reducir la dispersión de aranceles.

Fuente: Ricardo Campos, "El Fondo Monetario Internacional y la deuda externa mexicana, estabilización y crisis", UNAM, México, 1995, 240 pp.



**Tabla 1.4.**

<b>Clasificación de empresas en México por tamaño</b>			
Tamaño/Sector	Industria	Comercio	Servicios
Micro	1 a 10	1 a 10	1 a 10
Pequeña	11 a 50	11 a 30	11 a 50
Mediana	51 a 250	31 a 100	51 a 100
Grande	251 o más	101 o más	101 o más

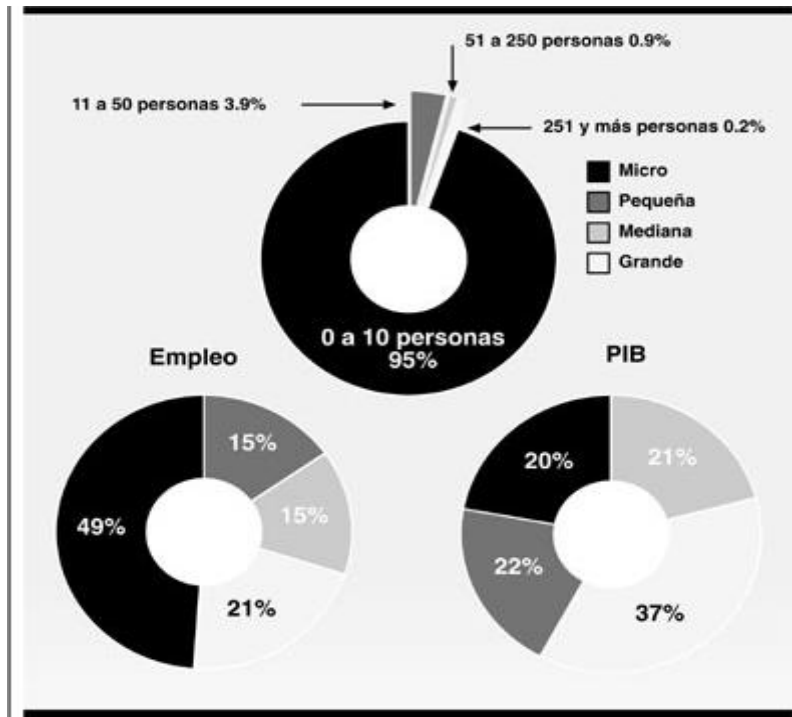
Fuente: Ley para la Competitividad de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa, retomado de: Las PyMES existen, la Jornada en línea, Dirección URL: <http://www.jornada.unam.mx/2005/12/12/4n1sec.html> [consultada el 30 de julio de 2010].

**Tabla 1.5.**

<b>Composición de empresas por tamaño</b>		
<i>Total</i>	<i>3,005,157</i>	<i>100%</i>
<i>Micro</i>	<i>2,854,899</i>	<i>95</i>
<i>Pequeña</i>	<i>117,157</i>	<i>3.90</i>
<i>Mediana</i>	<i>27,046</i>	<i>0.90</i>
<i>Grande</i>	<i>6,010</i>	<i>0.20</i>

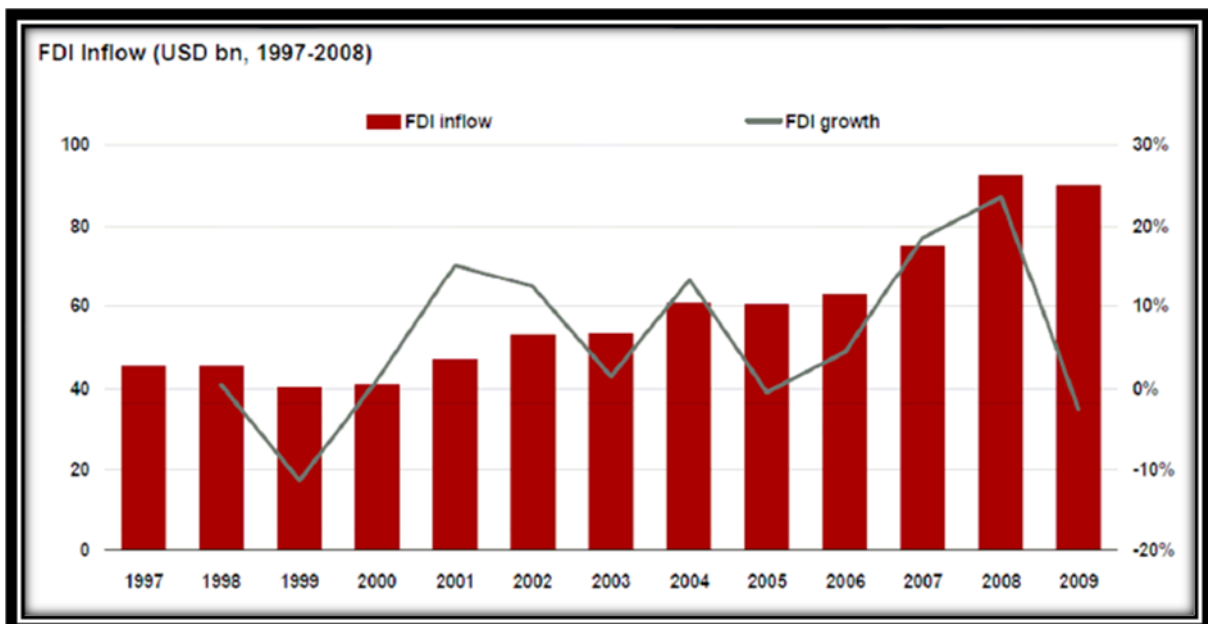
Fuente: INEGI, Censo Económico 2004, retomado de: Las PyMES existen, la Jornada en línea, Dirección URL: <http://www.jornada.unam.mx/2005/12/12/4n1sec.html> [consultada el 30 de julio de 2010].

**Gráfica 1.1. PYMES, empleo y PIB**





Fuente: Secretaría de Economía e INEGI, retomado de: Las PyMES existen, la Jornada en línea, Dirección URL: <http://www.jornada.unam.mx/2005/12/12/4n1sec.html> [consultada el 30 de julio de 2010].

**Gráfica 2.1. Inversión Extranjera Directa en China y su influencia**



Fuente: Pablo Bustelo; La economía china en el marco global: evolución y perspectivas, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/Bustelo%20-%20China28may10.pdf>, [consultado 2 de noviembre de 2010].

**Tabla 3.1. Comercio Mundial de Mercancías, por regiones y por países seleccionados, 2007 (en miles de millones de dólares y en porcentajes)**

	Exportaciones					Importaciones				
	Valor	Variación porcentual anual				Valor	Variación porcentual anual			
		2007	2000-07	2005	2006		2007	2007	2000-07	2005
Todo el mundo	13570	12	14	16	15	13940	11	14	15	14
América del Norte	1854	6	12	13	11	2704	7	14	11	6
Estados Unidos	1163	6	10	15	12	2017	7	14	11	5
Canadá	418	6	14	8	8	390	7	15	11	9
México 	272	7	13	17	9	297	7	12	16	11
América Central y del Sur <sup>a</sup>	496	14	25	21	15	455	12	23	22	26
Brasil	161	17	23	16	17	127	12	17	23	32
Otros países de América Central y del Sur <sup>a</sup>	335	13	26	24	14	328	12	25	21	23
Europa	5769	12	9	13	16	6055	12	10	15	16
Unión Europea (27)	5314	12	8	13	16	5569	12	10	14	15
Alemania	1327	13	7	14	20	1059	11	9	17	17
Francia	552	8	3	7	11	613	9	7	7	13
Reino Unido <sup>b</sup>	436	6	11	17	-3	617	9	9	17	3
Países Bajos	551	13	14	14	19	491	12	14	15	18
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	508	20	28	25	19	377	24	25	31	34
Federación de Rusia	355	19	33	25	17	223	26	29	31	35
África	422	16	30	19	15	355	15	21	14	22
Sudáfrica	70	13	12	13	20	91	17	17	24	18
África, excepto Sudáfrica	352	17	34	20	14	264	15	23	11	24
Países exportadores de petróleo <sup>c</sup>	247	19	44	21	14	97	18	28	9	25
Países no exportadores de petróleo	105	13	15	17	16	167	13	21	11	24
Oriente Medio	721	15	35	21	10	462	16	21	13	23
Asia	3798	13	16	18	16	3528	13	17	16	14
China 	1218	25	28	27	26	956	23	18	20	21
Japón	713	6	5	9	10	621	7	13	13	7
India	145	19	30	21	20	217	23	43	23	24
Economías de reciente industrialización (4) <sup>d</sup>	936	10	12	15	11	935	9	13	16	12
Pro memoria:										
Economías en desarrollo	4967	15	22	20	16	4517	14	18	17	18
MERCOSUR	224	15	21	16	18	184	11	20	23	31
ASEAN	863	10	15	18	12	773	11	17	14	12
UE-27, comercio exterior	1695	12	11	11	16	1949	11	15	16	15
Países menos adelantados (PMA)	120	19	36	24	16	118	15	21	15	17

a Incluye la región del Caribe. Véase la composición de los grupos de países en las Notas Técnicas de las Estadísticas del Comercio Internacional de la OMC, 2007.

b En la variación anual de 2007 influyó la reducción del comercio relacionada con la declaración fraudulenta del IVA. Para más información, véanse las notas especiales de la publicación mensual UK Trade First Release ([www.statistics.gov.uk/StatBase/Product.asp?vlnk=1119](http://www.statistics.gov.uk/StatBase/Product.asp?vlnk=1119)).

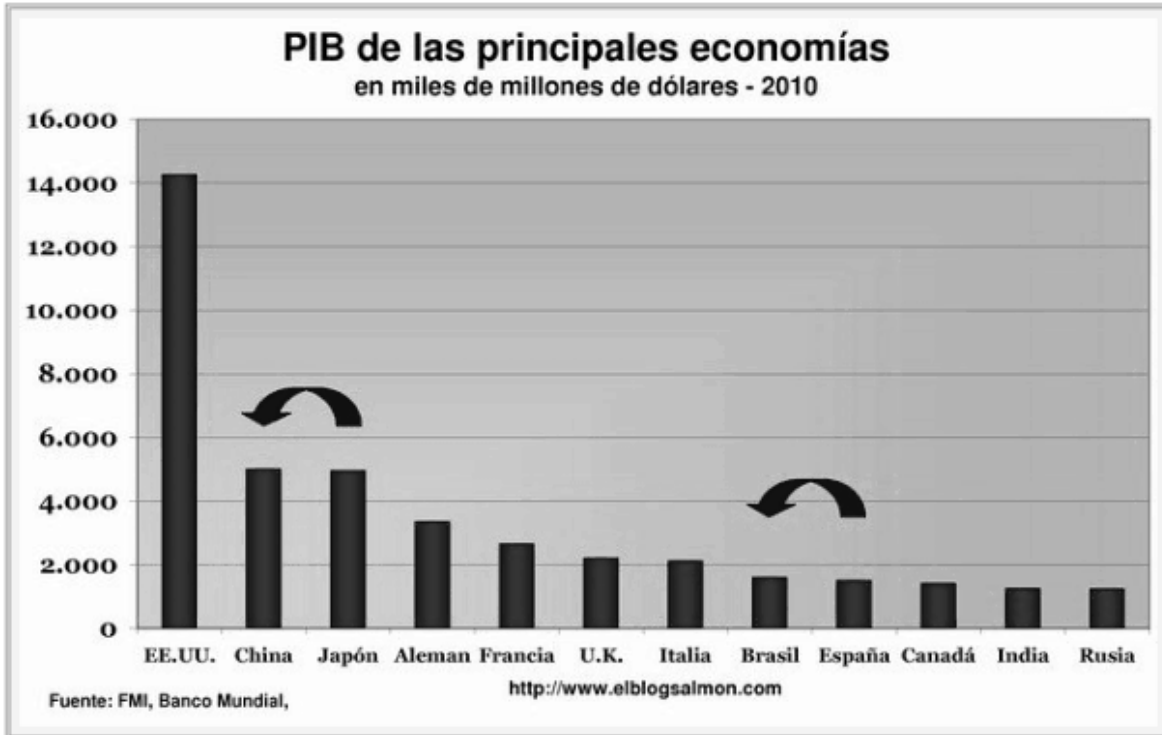
c Angola, Argelia, Camerún, Chad, Congo, Gabón, Guinea Ecuatorial, Libia, Nigeria, Sudán.

d Hong Kong, China; República de Corea; Singapur y Taipei Chino.

Fuente: Secretaría de la OMC.

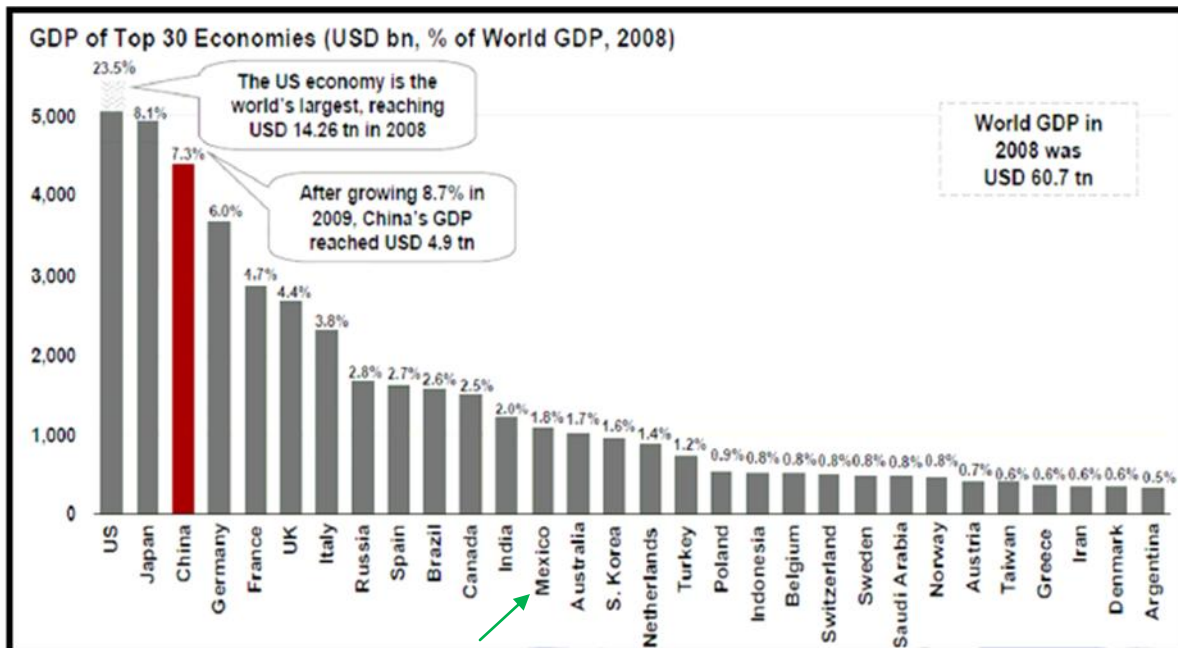
Fuente: Organización Mundial de Comercio (OMC), *INFORME SOBRE EL COMERCIO MUNDIAL 2008, El comercio en un mundo en proceso de globalización*, en línea, Dirección URL: [http://www.wto.org/spanish/res\\_s/booksp\\_s/anrep\\_s/world\\_trade\\_report08\\_s.pdf](http://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/world_trade_report08_s.pdf) [consultado el 9 de junio de 2010 22:31 hrs].

Gráfica 3.1.



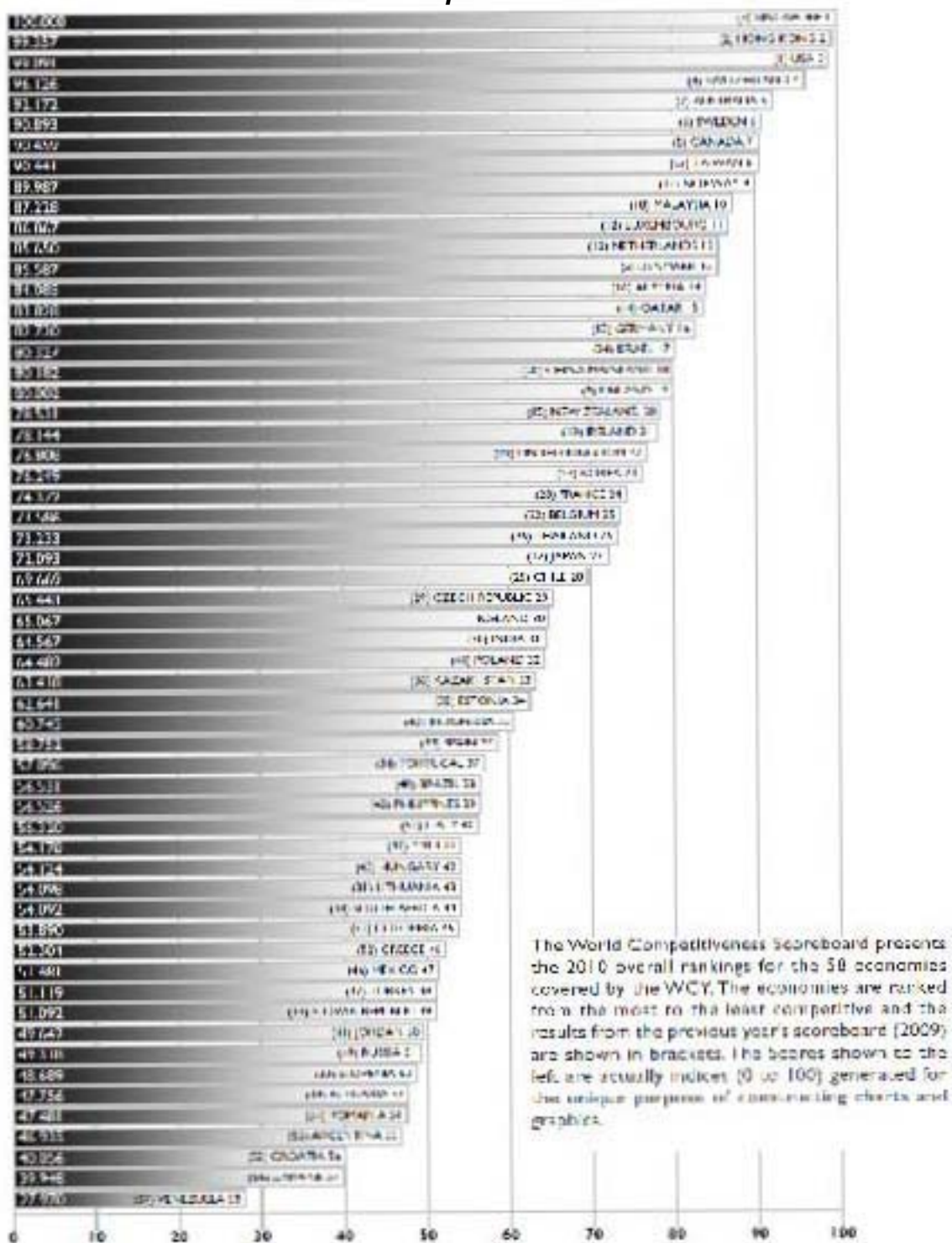
Fuente: PIB de las principales economías del mundo, en línea, Dirección URL: <http://blog.finanzasinversores.com/wp-content/uploads/2010/08/pib-internacional-2010.gif>, [consultado el 3 de febrero de 2011].

Gráfica 3.2.



Fuente: Pablo Bustelo; China y Shanghai en la economía global: fortalezas, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/Bustelo%20-%20China22abr10.pdf>, [consultado 2 de noviembre de 2010].

Gráfica 3.3. *The World Competitiveness Scoreboard 2010*



Fuente: The World Competitiveness Scoreboard 2010, en línea, Dirección URL: <http://www.imd.org/research/publications/wcy/upload/scoreboard.pdf>, [consultado el 3 de febrero de 2011].

## El Índice de Pobreza Humana (IPH)

Conforme a los planteamientos del PNUD, se establecen las condiciones y argumentos para el desarrollo de todo ser humano y estableciéndolos en lo múltiples estudios y publicaciones, con el fin de que los gobiernos promuevan las políticas públicas necesarias para ese objetivo. Dentro del *Informe sobre Desarrollo Humano 1997* se presentó por primera vez el un Índice de Pobreza Humana (IPH), mediante el cual se pudiera reunir en un índice compuesto las distintas características de las privaciones en la calidad de vida con la finalidad de emitir un juicio acerca del grado de pobreza de cierta comunidad.

## Indicadores del Índice de Pobreza Humana (IPH)

Este no utiliza los ingresos para medir la pobreza, mide las dimensiones más básicas en que se manifiestan las privaciones; es decir, una vida corta, falta de educación básica y falta de acceso a los recursos públicos y privados; este índice se enfoca en esos puntos. El IPH se calcula de manera separada para los países en desarrollo y en transición (IPH-1) y para un grupo de países de altos ingresos de la OCDE seleccionados (IPH-2) con el fin de reflejar mejor las diferencias socioeconómicas y las amplias diferencias en la medición de las privaciones en ambos grupos.

- El primer aspecto de la privación es la **supervivencia**: la probabilidad de morir a una edad relativamente temprana, representada por la probabilidad de no vivir más de 40 y 60 años para el IPH-1 y el IPH-2, respectivamente.
- El segundo aspecto refiere a la **educación**: la exclusión del mundo de la lectura y de la comunicación, medida según el porcentaje de adultos analfabetos.
- El tercer aspecto se relaciona con **un nivel de vida digno**, más específicamente, el acceso a los medios económicos en general<sup>96</sup>.

---

<sup>96</sup> PNUD, pág. oficial, en línea, Direcciones URL: <http://hdr.undp.org/es/estadisticas/indices/iph/>, [consultado el 3 de febrero de 2011].

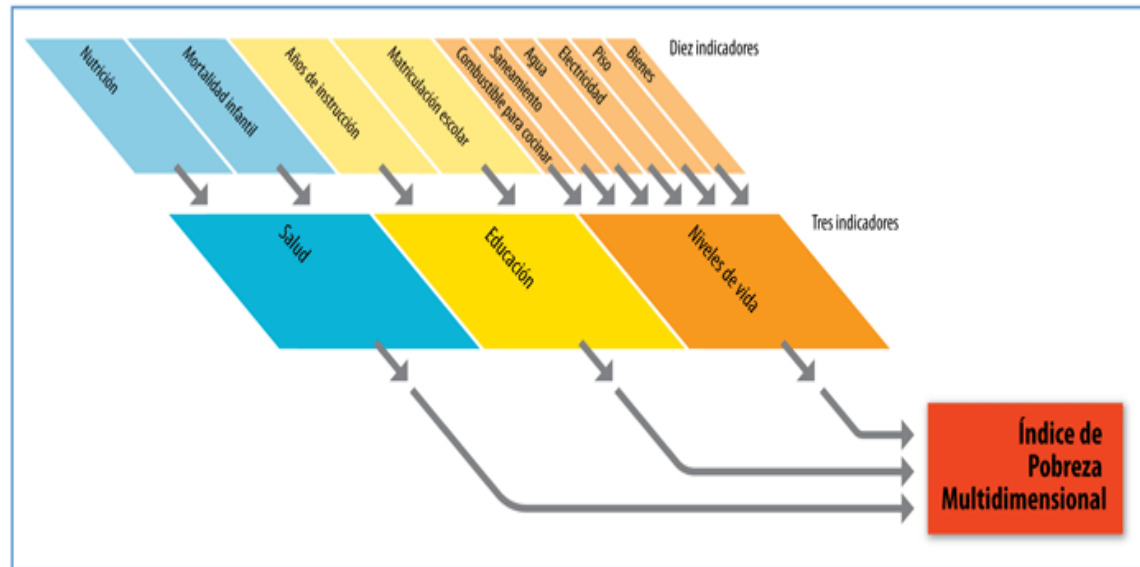
## Índice de Pobreza Multidimensional

Por otra parte en cuanto al IPM surge de la Iniciativa de Oxford sobre la Pobreza y el Desarrollo Humano (OPHI) de la Universidad de Oxford, junto con la Oficina del Informe sobre Desarrollo Humano del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) en 2010 presentaron una nueva forma de medir la pobreza, mediante la cual se plantea una visión “multidimensional” de las personas que viven en la pobreza y que, conforme sus creadores, podría ayudar a asignar recursos de desarrollo de forma más efectiva. El IPM sustituye al Índice de Pobreza Humana, que ha venido formando parte de los Informes sobre Desarrollo Humano anuales desde 1997.

Al igual que el desarrollo, la pobreza es multidimensional, pero este hecho no se tiene en cuenta en las cifras globales. El Informe presentado en 2010 en el que se agrega el IPM complementa a los índices basados en medidas monetarias y considera las privaciones que experimentan las personas pobres, así como el marco en que éstas ocurren. Este identifica una serie de privaciones en las mismas tres dimensiones del IDH y muestra el número de personas que son pobres (que sufren privaciones) y el número de privaciones con las que usualmente vive una familia pobre. Es posible agrupar el índice por región, grupo étnico, dimensión de la pobreza y otras categorías, por lo que representa una herramienta muy útil para los encargados de formular políticas.

## Componentes del Índice de Pobreza Multidimensional

IPM: tres dimensiones y 10 indicadores



Nota: el tamaño de los recuadros refleja las ponderaciones relativas de los indicadores.

Fuente: Alkire y Santos, 2010.

Alrededor de 1.750 millones de personas en los 104 países que abarca el Índice (un tercio de su población) viven en situación de pobreza multidimensional. Es decir, al menos un tercio de los indicadores reflejan graves privaciones en salud, educación o nivel de vida. Esta cifra supera a los 1.440 millones de personas que viven con menos de US\$1,25 al día en esos países, pero es menor al número de personas que vive con menos de US\$2 al día<sup>97</sup>.

<sup>97</sup> *Idem.*



## México

### Perfil de país de los indicadores de desarrollo humano<sup>98</sup>

#### Salud

Esperanza de vida al nacer. (años)		76.7
Indicador	Valor	Notas
Incidencia de la desnutrición (% de la población)	<5	
Gasto público en salud (% del PIB)	2.7	
Tasa de mortalidad de niños menores de cinco años (por cada 1.000 nacidos vivos)	17	
Esperanza de vida al nacer. (años)	76.7	

#### Educación

Años de educación promedio (años)		8.7
Indicador	Valor	Notas
Tasas de alfabetización de adultos (% de 15 años y mayor)	92.8	<sup>1</sup> <sup>2</sup>
Tasa bruta de matriculación (%)	80.2	<sup>1</sup>
Gasto en educación (% del PIB) (%)	4.8	
Usuarios de internet (por cada 100 personas)	22.2	
Años de educación promedio (años)	8.7	
Años esperados de instrucción (años)	13.4	<sup>1</sup>

#### Ingresos

INB (ingreso nacional bruto) per cápita LN		9.5
Indicador	Valor	Notas
PIB (producto interno bruto) per cápita (PPA en US\$ de 2008)	14,192	<sup>1</sup>
INB (ingreso nacional bruto) per cápita LN	9.5	
Gasto de consumo final de los hogares per cápita (US\$ a precios constantes de 2005)	8,416	

#### Desigualdad

Índice de Desarrollo Humano, ajustado por la igualdad		0.593
Indicador	Valor	Notas
Coefficiente de Gini, ingresos	48.1	
Índice de educación ajustado por la desigualdad	0.564	<sup>1</sup>
Índice de ingresos ajustado por la desigualdad	0.469	<sup>1</sup>
Índice de Desarrollo Humano, ajustado por la igualdad	0.593	
Inequality-adjusted life expectancy	n.d.	

#### Pobreza

Índice de pobreza multidimensional		0.015
Indicador	Valor	Notas
Índice de pobreza multidimensional	0.015	<sup>1</sup>

<sup>98</sup> Edición propia con información contenida en las tablas del perfil obtenido de la página oficial del PNUD, en línea, Dirección URL: <http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/MEX.html>, [consultado el 7 de enero de 2011].

Intensidad de la carencia	38.9	
Pobreza multidimensional, incidencia (% de la población)	4.0	<sup>1</sup> <sup>2</sup>
Población bajo la línea de pobreza de ingresos (%)	3.95	

### Género

Índice de desigualdad de género		0.576
Indicador	Valor	Notas
Tasa de mortalidad materna (muertes maternas por cada 100.000 nacidos vivos)	60	<sup>1</sup>
Población con al menos educación secundaria completa, relación mujer/hombre	0.907	
Tasa de fecundidad entre adolescentes (mujeres de entre 15 y 19 años) (la cantidad de partos por cada 1.000 mujeres entre 15 y 19 años)	64.8	
Tasa de participación en la fuerza de trabajo (Relación tasa de mujeres-tasa de hombres)	n.d.	
Índice de desigualdad de género	0.576	<sup>1</sup>
Proporción en escaños en el parlamento: relación mujer/hombre.	0.333	
Tasa de mortalidad maternal (muertes maternas por cada 100.000 nacidos vivos)	85	
Índice de Desigualdad de Género, valor (actualizado)	0.596	

### Sostenibilidad

Ahorro neto ajustado (% del INB)		9.0
Indicador	Valor	Notas
Emisiones per cápita de dióxido de carbono (toneladas)	4.1	
Área protegida (% de área terrestre)	11.1	
Ahorro neto ajustado (% del INB)	9.0	<sup>1</sup>

### Seguridad de las personas

Refugiados por país de origen (miles)		6.2
Indicador	Valor	Notas
Refugiados por país de origen (miles)	6.2	<sup>1</sup>
Tasa de desempleo, total (%) (% de la fuerza de trabajo)	4.0	
Tasa de homicidios (por cada 100.000)	11.6	<sup>1</sup>
Tasa de robos (por cada 100.000)	505	<sup>1</sup>
Población afectada por desastres naturales (promedio anual, por millón de personas) (average per year per million people)	6,587	<sup>1</sup>

### Indices compuestos

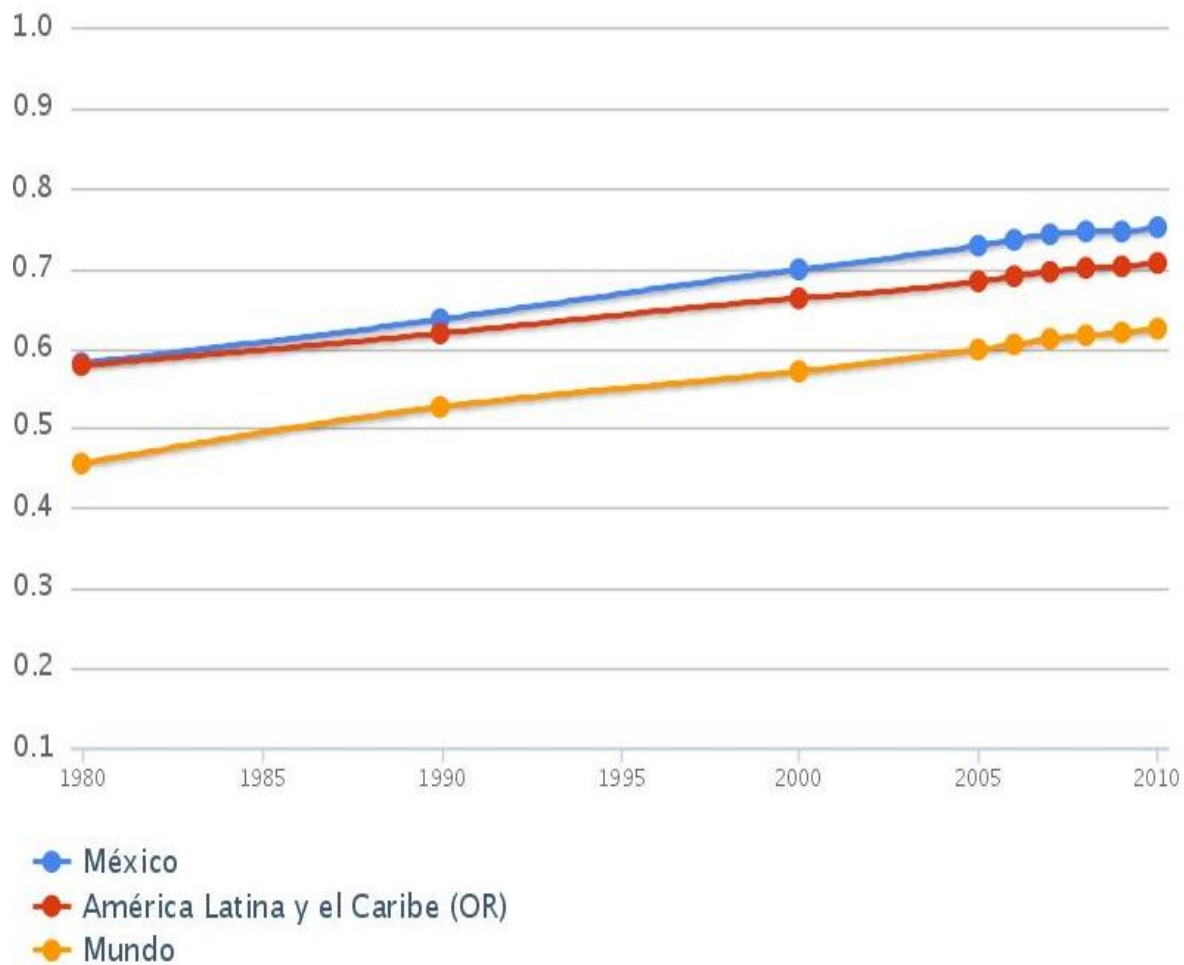
Índice de Desarrollo Humano (IDH)		0.750
Indicador	Valor	Notas
Índice de pobreza multidimensional	0.015	<sup>1</sup>
Índice de Desarrollo Humano (IDH)	0.750	
Índice de desigualdad de género	0.576	<sup>1</sup>
Índice de Desarrollo Humano, ajustado por la igualdad	0.593	

### Índice de Desarrollo Humano

Posición			56
Año	México	América Latina y el Caribe (OR)	Mundo

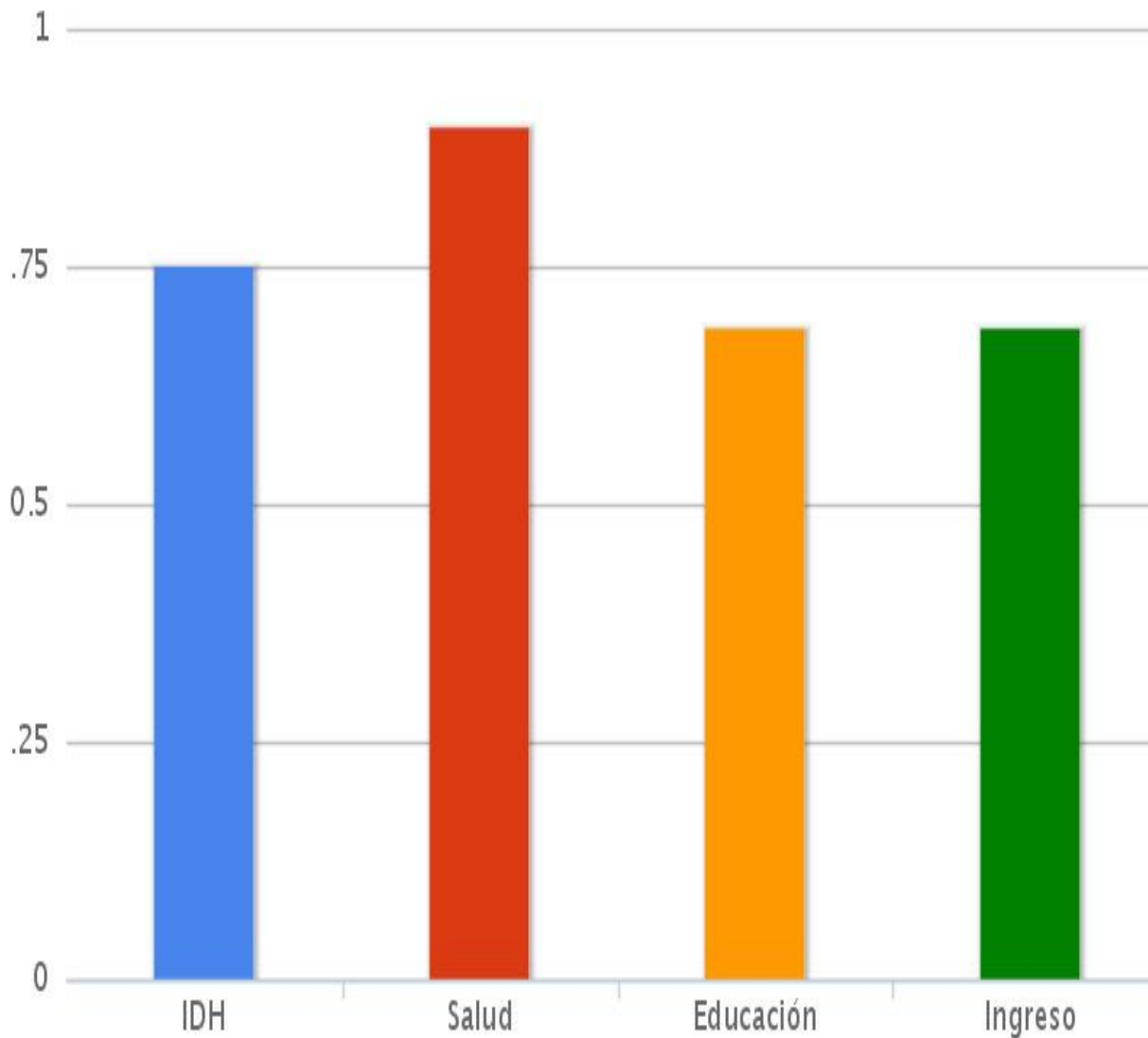
<b>1980</b>	0.581	0.578	0.455
<b>1985</b>	n.d.	0.600	0.486
<b>1990</b>	0.635	0.618	0.526
<b>1995</b>	n.d.	0.642	0.554
<b>2000</b>	0.698	0.662	0.570
<b>2001</b>	n.d.	0.666	0.575
<b>2002</b>	n.d.	0.671	0.581
<b>2003</b>	n.d.	0.674	0.587
<b>2004</b>	n.d.	0.681	0.594
<b>2005</b>	0.727	0.683	0.598
<b>2006</b>	0.735	0.689	0.604
<b>2007</b>	0.742	0.695	0.611
<b>2008</b>	0.745	0.700	0.615
<b>2009</b>	0.745	0.701	0.619
<b>2010</b>	0.750	0.706	0.624

## Índice de Desarrollo Humano: Tendencias desde 1980 hasta la actualidad



Fuente: PNUD, [pág. oficial, en línea, Dirección](http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/MEX.html) URL: <http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/MEX.html>, [consultado el 7 de enero de 2011].

## Índice de desarrollo humano: Salud, Educación e Ingresos



Fuente: PNUD, pág. oficial, en línea, Dirección URL: <http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/MEX.html>, [consultado el 7 de enero de 2011].

## China

### Perfil de país de los indicadores de desarrollo humano<sup>99</sup>

#### Salud

Esperanza de vida al nacer. (años)		73.5
Indicador	Valor	Notas
Incidencia de la desnutrición (% de la población)	10	
Gasto público en salud (% del PIB)	1.9	
Tasa de mortalidad de niños menores de cinco años (por cada 1.000 nacidos vivos)	21	
Esperanza de vida al nacer. (años)	73.5	

#### Educación

Años de educación promedio (años)		7.5
Indicador	Valor	Notas
Tasas de alfabetización de adultos (% de 15 años y mayor)	94.2	<sup>1</sup>
Tasa bruta de matriculación (%)	68.7	<sup>1</sup>
Gasto en educación (% del PIB) (%)	2.3	
Usuarios de internet (por cada 100 personas)	22.5	
Años de educación promedio (años)	7.5	
Años esperados de instrucción (años)	11.4	<sup>1</sup>

#### Ingresos

INB (ingreso nacional bruto) per cápita LN		8.9
Indicador	Valor	Notas
PIB (producto interno bruto) per cápita (PPA en US\$ de 2008)	7,206	<sup>1</sup>
INB (ingreso nacional bruto) per cápita LN	8.9	
Gasto de consumo final de los hogares per cápita (US\$ a precios constantes de 2005)	1,679	

#### Desigualdad

Índice de Desarrollo Humano, ajustado por la igualdad		0.511
Indicador	Valor	Notas
Coeficiente de Gini, ingresos	41.5	
Índice de educación ajustado por la desigualdad	0.453	<sup>1</sup>
Índice de ingresos ajustado por la desigualdad	0.412	<sup>1</sup>
Índice de Desarrollo Humano, ajustado por la igualdad	0.511	
Inequality-adjusted life expectancy	n.d.	

#### Pobreza

Índice de pobreza multidimensional		0.056
Indicador	Valor	Notas
Índice de pobreza multidimensional	0.056	<sup>1</sup>
Intensidad de la carencia	44.9	
Pobreza multidimensional, incidencia (% de la población)	12.5	<sup>1 2</sup>
Población bajo la línea de pobreza de ingresos (%)	15.92054	

<sup>99</sup>Edición propia con información contenida en las tablas del perfil obtenido de la pág. oficial del PNUD, en línea, Dirección URL: <http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/CHN.html>, [consultado el 7 de enero de 2011].

## Género

Índice de desigualdad de género		0.405
Indicador	Valor	Notas
Tasa de mortalidad materna (muertes maternas por cada 100.000 nacidos vivos)	45	1
Población con al menos educación secundaria completa, relación mujer/hombre	0.778	
Tasa de fecundidad entre adolescentes (mujeres de entre 15 y 19 años) (la cantidad de partos por cada 1.000 mujeres entre 15 y 19 años)	9.7	
Tasa de participación en la fuerza de trabajo (Relación tasa de mujeres-tasa de hombres)	n.d.	
Índice de desigualdad de género	0.405	1
Proporción en escaños en el parlamento: relación mujer/hombre.	0.271	
Tasa de mortalidad maternal (muertes maternas por cada 100.000 nacidos vivos)	38	
Índice de Desigualdad de Género, valor (actualizado)	0.393	

## Sostenibilidad

Ahorro neto ajustado (% del INB)		35.1
Indicador	Valor	Notas
Emisiones per cápita de dióxido de carbono (toneladas)	4.6	
Área protegida (% de área terrestre)	16.6	
Ahorro neto ajustado (% del INB)	35.1	1

## Seguridad de las personas

Refugiados por país de origen (miles)		175.2
Indicador	Valor	Notas
Refugiados por país de origen (miles)	175.2	1
Tasa de desempleo, total (%) (% de la fuerza de trabajo)	4.0	
Tasa de homicidios (por cada 100.000)	1.2	1
Tasa de robos (por cada 100.000)	n.d.	
Población afectada por desastres naturales (promedio anual, por millón de personas) (average per year per million people)	96,359	1

## Indices compuestos

Índice de Desarrollo Humano (IDH)		0.663
Indicador	Valor	Notas
Índice de pobreza multidimensional	0.056	1
Índice de Desarrollo Humano (IDH)	0.663	
Índice de desigualdad de género	0.405	1
Índice de Desarrollo Humano, ajustado por la igualdad	0.511	

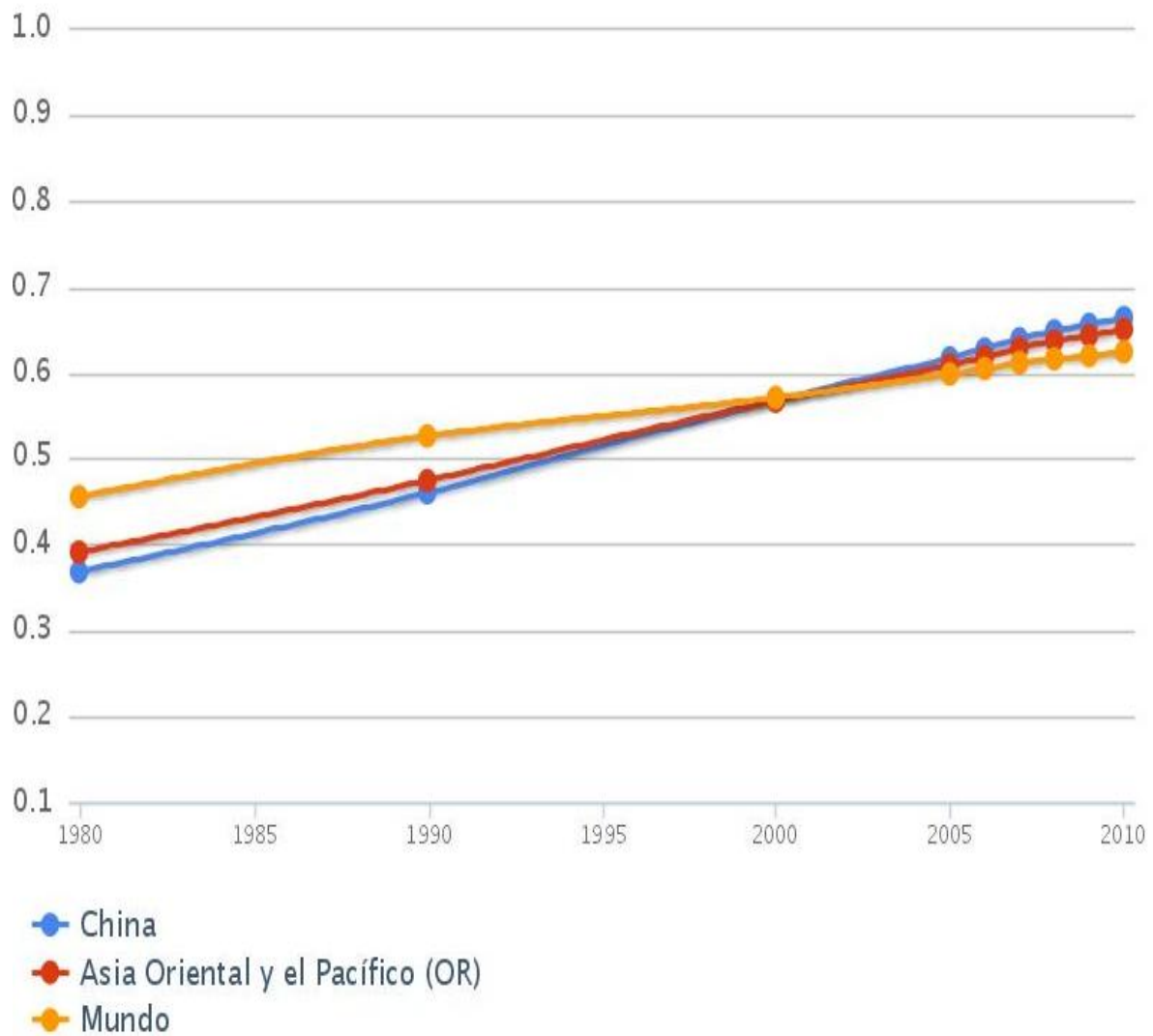
## Índice de Desarrollo Humano

Posición			89
Año	China	Asia Oriental y el Pacífico (OR)	Mundo
1980	0.368	0.391	0.455
1985	n.d.	0.438	0.486
1990	0.460	0.474	0.526
1995	n.d.	0.526	0.554
2000	0.567	0.567	0.570

<b>2001</b>	n.d.	0.575	0.575
<b>2002</b>	n.d.	0.584	0.581
<b>2003</b>	n.d.	0.595	0.587
<b>2004</b>	n.d.	0.604	0.594
<b>2005</b>	0.616	0.608	0.598
<b>2006</b>	0.627	0.617	0.604
<b>2007</b>	0.639	0.628	0.611
<b>2008</b>	0.648	0.636	0.615
<b>2009</b>	0.655	0.643	0.619
<b>2010</b>	0.663	0.650	0.624

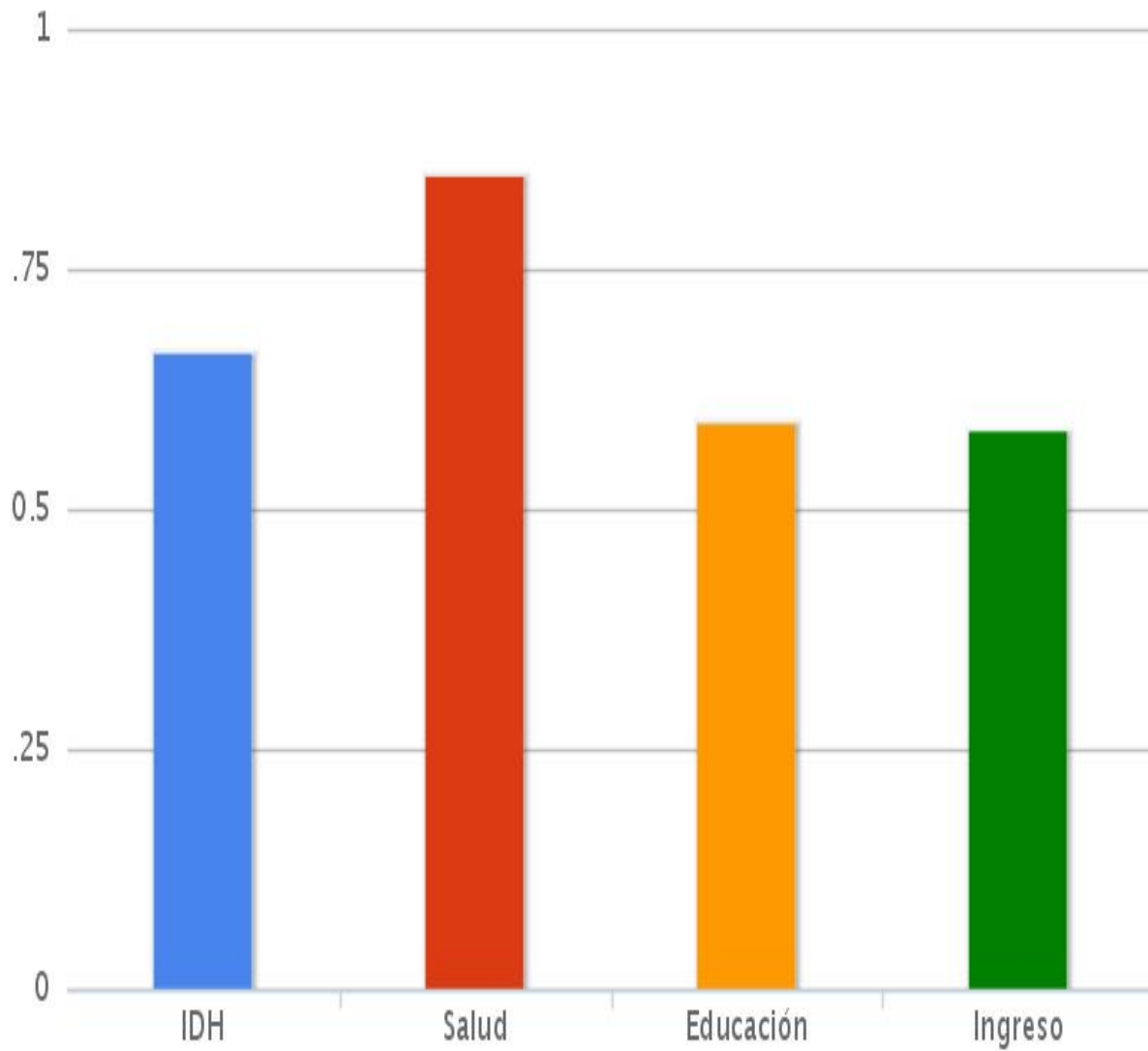


## Índice de Desarrollo Humano: Tendencias desde 1980 hasta la actualidad



Fuente: PNUD, [pág. oficial, en línea, Dirección](http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/CHN.html) URL: <http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/CHN.html>, [consultado el 7 de enero de 2011].

## El Índice de Desarrollo Humano: más allá de los ingresos



Fuente: PNUD, pág. oficial, en línea, Dirección URL: <http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/CHN.html>, [consultado el 7 de enero de 2011].

### **Cuadro 3.1. XII Lineamientos Quinquenales de Desarrollo Económico y Social (2011-2015)**

La quinta sesión plenaria del décimo séptimo Comité Central del Partido Comunista de China ha concluido el 18 de octubre en Beijing. La reunión de 4 días ha revisado y aprobado las propuestas del Comité Central del Partido para elaborar el plan nacional de desarrollo socioeconómico del país para los próximos 5 años.

- 1.- Acelerar la transformación del esquema de desarrollo económico nacional y crear una nueva plataforma para el avance científico.
- 2.- Incentivar la expansión de la demanda interna mientras se mantiene un crecimiento económico estable y relativamente rápido.
- 3.- Impulsar la modernización agrícola y acelerar la construcción de nuevas aldeas socialistas.
- 4.- Desarrollar un sistema industrial moderno y reforzar la competitividad del sector.
- 5.- Promover la coordinación y desarrollo regional y otorgar un impulso activo y estable al proceso de urbanización.
- 6.- Avanzar en la construcción de una sociedad ahorradora de energía y ecológica y elevar la conciencia ecológica en la ciudadanía.
- 7.- Profundizar la estrategia de fortalecimiento del país a través de la ciencia, la tecnología, la educación y el talento así como construir una nación orientada a la innovación.
- 8.- Fortalecer el desarrollo social y establecer y mejorar el sistema de servicios públicos básicos.
- 9.- Buscar un mayor desarrollo cultural y prosperidad, así como promover el estatus cultural de la nación.
- 10.- Acelerar las reformas y perfeccionar la economía de mercado socialista.
- 11.- Aplicar una estrategia abierta de beneficio integral y expandir la apertura de la nación.
- 12.- Unir al Partido Comunista de China y al pueblo integrado por todos los grupos étnicos del país y luchar por el cumplimiento del duodécimo Plan Quinquenal.

Fuente: CNTV Español, "12° Plan Quinquenal, en línea, Dirección URL: [http://espanol.cntv.cn/espanol/special/12\\_Plan\\_Quinquenal/portada/index.shtml](http://espanol.cntv.cn/espanol/special/12_Plan_Quinquenal/portada/index.shtml). Consultado el 8 de febrero de 2011.

### 3.2. Cuadro Comparativo de las principales Políticas Económicas de México y China en los últimos 40 años

AÑOS	CHINA	MÉXICO
1970'S	<p><b>1977:</b> Hua Guofeng starts <b>“Open Door” policy</b>, which is later incorporated in Deng Xiaoping’s <b>“Four Modernizations” program</b> → they start to <b>bring agriculture and industry out of stagnation</b> caused by the <b>“Cultural Revolution”</b> and Mao’s death.</p>	<p><b>Second Stage of Import Substitution Model</b> → started in the 40's and led Mexico to an economic crisis.</p>
	<p><b>1978:</b> Deng Xiaoping introduces <b>economic reforms (Four Modernizations: agriculture, industry, technology and military)</b> → agricultural reforms <b>greatly improve China’s food security</b>, since now farmers could sell their surplus crops on the open market and <b>efficiency is increased</b>.</p>	<p><b>Borrowing from the exterior to finance public spending</b> → this allowed growth, with inflation below 5% and the exchange rate was stable. This period is known as the stabilizing development period.</p>
	<p><b>1978:</b> The Central Committee decides to substantially <b>increase the role of market mechanisms</b> in the system and reducing (but not eliminating) government planning and direct control.</p>	<p>Continued following the same economic policy (<b>economic nationalism</b>) as years before → tariff protection, subsidies, tax breaks, official control of organized labor, wage controls and price liberalization.</p>
	<p><b>1979:</b> <b>“Law on Sino-Foreign Equity Joint Ventures”</b> → marked the official welcoming of foreign investment in China</p>	<p><b>End of the 70’s: Oil boom</b> that benefits Mexico and led to an economic recovery → political expansion <b>exacerbates the fiscal and monetary policy</b>, creating a level of <b>inflation with upward trends</b>, producing a <b>loss of competitiveness</b> abroad.</p>

AÑOS	CHINA	MÉXICO
1980'S	<p><b>1879-1981:</b> The government lowered economic targets, curtailed spending, tightened credit controls and froze corporate savings through administrative means → they started to cool an overheated economy and inflation resulting from investment booms since 1978.</p> <p><b>1980:</b> People's Republic of China becomes member of the International Monetary Fund and the World Bank → China starts integrating into the world economy.</p> <p><b>August 1980:</b> Creation of the four special economic zones in Zhuhai, Xiamen, Shenzhen, and Shantou → this helped increase Foreign Direct Investment (FDI) in China.</p> <p><b>Mid-1980's:</b> In some provinces and cities, service centers for foreign investment were established, to deal with procedures according to the needs of foreign investors → these helped increase the utilization of foreign investment and was the embryonic form of China's Investment Promotion Agency.</p> <p><b>1984:</b> Policy to open 14 coastal cities and three regions as "open areas" for foreign investment → they further attracted FDI because these regions enjoyed less "red tape" and had tax benefits.</p> <p><b>1985-1986:</b> China adopted tight fiscal and monetary policies after economic growth surged 15.2% in 1984 on strong investment.</p>	<p><b>Start of the Outward Growth Model</b> → Mexico declared it was unable to cover the payment of the external debt → economic crisis again.</p> <p><b>Economic policy opens to an Outward Growth Model</b> → to stabilize the economy. The implementation of this model was due to the recession and crisis in which Mexico was immerse.</p> <p><b>Mexico starts an international market-oriented economy</b> → it was seen as the only way out of the recession and stagnation of the productive activity in which Mexico was, a stage characterized by hyperinflation (levels up to 3 digits), and considered a lost decade, produced by an external debt crisis and oil crisis.</p> <p><b>Mexico started the privatization of parastatals, and an economic policy that adheres to a neoliberal model, based on free internal and external markets, which reduced import tariffs and tariff barriers were eliminated.</b></p>

---

**1989: Stock markets are opened in Shanghai and Shenzhen** → Chinese were given an opportunity to invest outside of the state run People's Bank of China. Many of the securities listed are from State Owned Enterprises.

**1989-1990: Price rises and investment growth led to a series of strong actions by the government, which imposed price caps on major industrial inputs, reduced expenditure, strictly controlled credit** → economic growth plummeted to 3.8% in 1990 from 11.3 % in 1988.

---

AÑOS	CHINA	MÉXICO
1990'S	<p><b>1990: The process of restructuring and/or closing of state-owned enterprises is accelerated</b> → although this improved China's industrial efficiency and competitiveness, thousands of workers were left unemployed.</p>	<p><b>Neoliberal economic policy</b> → Mexico accepted the proposal of the International Monetary Fund (IMF) which was a neoliberal economic policy.</p>
	<p><b>1992: The First National Conference on Investment Promotion was held in China</b> → marketing philosophy was introduced to China for the first time and China's investment promotion development was synchronized with the international trend.</p>	<p><b>Privatization, market opening and the elimination of macroeconomic control by governments</b> → the total economic volume increased; although, the life of the population has not been benefited from the implementation of the policy.</p>
	<p><b>1993: Banking Reform</b> → it helped control the overheated economy and high inflation, by controlling lending and restructuring bad loans.</p>	<p><b>Mexico's economy can be considered an advanced economy</b> → ongoing long-term growth of the GDP, which mainly means stable prices, low unemployment and steady production.</p>
	<p><b>1994: Tax Reform to coordinate tax service and auditing operations and unifying taxes paid by local and international firms</b> → tax revenue grows as a result.</p>	<p><b>In contrast, the United Nations Economic Commission for Latin America published since the beginning of the 90's, poverty in Mexico increased with the adoption of this policy.</b></p>
	<p><b>1994: Nation-wide liberalization</b> → permits all of China, not just coastal regions, to attract FDI, private business, etc.</p>	
<p><b>1994: Establishment of the ASEAN-China Joint Committee on Economic and Trade Cooperation</b> → it has brought an expansion of trade, aid and investment to ASEAN countries and China.</p>		
<p><b>1995: To rein in high inflation that started in 1993, China imposed tight fiscal and monetary policies, and stepped up efforts to control money supply</b> → China finally</p>		

---

reduced the consumer price index from 21.2% in January to 12.3% in August.

**1997: China decides not to devalue Renminbi** → stability and development is maintained.

**1998-2003:** China turned to an **“active” fiscal and “prudent” monetary policy** after the Asian financial crisis dragged down the economy and added deflation risks → **infrastructure projects rose** due to the debt issued by the government, low-income groups received increased revenues and **social welfare was improved** to **stimulate domestic demand**.

---



AÑOS	CHINA	MÉXICO
2000'S	<p><b>2001:</b> After years of negotiations, <b>China becomes a member of World Trade Organization</b> → accession boosted the labor-intensive manufacturing sectors in China, especially the textiles and apparel sector. Reduction in agricultural protection may hurt some farmers. China is forced to revise existing laws and enact new legislation in compliance with the WTO.</p> <p><b>2001:</b> <b>China International Investment Promotion Center was founded</b> → China's investment promotion has been going global and becoming socialized.</p> <p><b>2005-2007:</b> China switched to a <b>"prudent" policy</b> at the beginning of 2005. In 2007, it raised the reserve ratio 10 times; from 9% in January to 14.5% in December → they helped <b>control the excessive growth of fixed asset investment</b> and adjust relationships between investment and consumption.</p> <p><b>2008:</b> The government announces a <b>\$586 billion economic stimulus package</b> → they loosened credit conditions, cut taxes and embarked on a massive infrastructure-spending program <b>to boost domestic demand</b> and offset adverse global economic conditions.</p> <p><b>2010:</b> The central bank has <b>tightened monetary policy</b> and has taken measures to <b>cool speculative housing demand</b> → measures to control this dangerous housing bubble have been largely successful so far.</p>	<p>Neoliberal economic policy → Mexico is characterized in this decade by the economic openness to external markets. The economic policy is focused in external private investment mainly.</p> <p>The inflation has been low and the growth of the GDP has been positive. At the end of this decade, an economic recession started in U.S. and by the great dependence of Mexico in U.S. the former was also affected by the economic recession.</p> <p>The 2007-2012 <b>National Development Plan</b> is structured in five main guidelines:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Rule of law and security.</li> <li>2. Competitive economy and generating jobs.</li> <li>3. Equal opportunities.</li> <li>4. Environmental sustainability.</li> <li>5. Effective democracy and responsible foreign policy.</li> </ol>

---

Beijing says it is **committed to rebalancing its economy** (reducing dependence on external demand and increasing reliance on domestic consumption growth). However, the incentive regime (including VAT export rebates, land pricing, the exchange rate) **continues to favor exports and import substitution.**

China's next five-year plan (for 2011-2016) will emphasize the need for rebalancing, but many years will pass before China begins to look like a more "normal" economy.

---

Fuentes: Edición propia, obtenido de la base de datos de la Cámara de Comercio y Tecnología México-China; con información de las siguientes fuentes:

[http://news.xinhuanet.com/english/2008-11/10/content\\_10333800.htm](http://news.xinhuanet.com/english/2008-11/10/content_10333800.htm)

[http://www.china-profile.com/history/hist\\_economy\\_1.htm](http://www.china-profile.com/history/hist_economy_1.htm)

<http://economicstudies.co.cc/monetary-economics/timeline-of-chinas-fiscal-and-monetary-policy-since-1995/>

<http://www.carnegieendowment.org/publications/index.cfm?fa=view&id=41573>

<http://csis.org/blog/china-economic-reform-timeline>

[http://www.revistasice.com/cmsrevistasICE/pdfs/ICE\\_821\\_107-123\\_787DDA4DF6E9B3F326BF21AD8F649710.pdf](http://www.revistasice.com/cmsrevistasICE/pdfs/ICE_821_107-123_787DDA4DF6E9B3F326BF21AD8F649710.pdf)

<http://www.gestiopolis.com/canales2/economia/histomex.htm>

<http://sincronia.cucsh.udg.mx/jimenezw06.htm>

<http://redalyc.uaemex.mx/pdf/413/41303703.pdf>

[http://www.apartados.hacienda.gob.mx/presupuesto/temas/ppef/2011/temas/expo\\_motivos/criterios/cgpe\\_2011.pdf](http://www.apartados.hacienda.gob.mx/presupuesto/temas/ppef/2011/temas/expo_motivos/criterios/cgpe_2011.pdf)

## BIBLIOGRAFÍA

- Andrade Robles Agustín, Ramírez Trejo, Tania, “El desarrollo de la economía mexicana 1982-2000”, Facultad de Economía, UNAM.
- Barradas Acosta, Rey; “Los desafíos de la globalización en México (una perspectiva regional)”, Universidad Veracruzana, México, 2005, 298 pp.
- Bertalanffy, Ludwing von, “Teoría general de los sistemas: fundamentos, desarrollo, aplicaciones”, trad. Juan Almela, 2º ed. México, FCE, 2006, 356 pp.
- Bizberg Ilán y Meyer Lorenzo (Coordinadores), “Una historia contemporánea de México: Actores” (2º tomo), Editorial OCEANO de México, México, 643pp.
- Bosch García, Carlos; “La técnica de investigación documental”, 11ª edición, Ed. Trillas, México, 1985, 74 pp.
- Campos, Ricardo; “El Fondo Monetario Internacional y la deuda externa mexicana, estabilización y crisis”, UNAM, México, 1995, 358 pp.
- Correa López, Gabriela; “Perfiles recientes del desarrollo económico de China”, UAM, Universidad de Colima, Facultad de Economía, UNAM, México 142 pp.
- De la O Martínez, María Eugenia y Quintero Ramírez, Cirila, “Globalización, trabajo y maquilas: las nuevas y viejas fronteras en México”, México, Ciesas editores, 2001, 461 pp.
- Giddens, Anthony; “La Tercera Vía, la renovación de la socialdemocracia”, Taurus, México, 2000, 198 pp.
- Johansen, Bertoglio, Oscar, “Introducción a la teoría general de sistemas”, Limusa Editores, México, 2002, 167pp.
- Lemus Delgado, Daniel; “China y las oportunidades que ofrece para México”, FEMSA, Tecnológico de Monterrey, México, 2009, 188 pp.

- Martínez Vara Gerardo, “Easton para internacionalistas”, ponencia presentada en la Clase-Taller de Investigación en Relaciones Internacionales, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 22 de septiembre de 2008.
- Martínez Vara, Gerardo; “Marco General”, ponencia en clase de Economía de México, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 22 de febrero de 2008.
- Martínez Vara, Gerardo; “Breve recuento de los gobiernos neoliberales en México”, Cátedra de Análisis de Coyuntura, FMI-BM-OCDE, UNAM, FCPyS, 22 de febrero 2010.
- Martínez Vara, Gerardo; “Contexto de ingreso de México a la OCDE”, Cátedra de Análisis de Coyuntura, FMI-BM-OCDE, UNAM, FCPyS, 11 de marzo 2010.
- Navarrete, Jorge Eduardo *et al*; “China: la tercera inflexión del crecimiento acelerado al desarrollo sustentable”, CIICH, UNAM, México, 2007, 257 pp.
- Quintero Sánchez, Adelina; “Globalización”, ponencia en clase de Geopolítica, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 17 de febrero de 2009.
- Quintero Sánchez, Adelina; “Globalización”, ponencia en clase de Geopolítica, México, UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, 17 de febrero de 2009.
- Ramírez, Santiago (coordinador), “Perspectivas en las teorías de sistemas”, Siglo XXI, España, 1999, 109pp.
- Rojas Soriano, Raúl; “Guía para realizar investigaciones sociales”, UNAM, FCPyS, 1977, 22pp.
- Rueda Pereiro Isabel, “México: crisis, restructuración económica social y política”, México, siglo XXI-Instituto de Investigaciones Económicas de la Universidad Nacional Autónoma de México, 1998, 261 pp.
- Rueda Pereiro, Isabel *et al*; “La industria de la confección en México y China ante la globalización”, Miguel Ángel Porrúa, IIE, FCyA, DGAPA, UNAM, 2004, 258 pp.

- S/A, “México 2010 Pensar y decidir la próxima década”, Tomo II, Editorial Limusa, Grupo Noriega Editores, México, 2000, 507 pp.
- Salomon, Robert; “Dinero en Marcha, La revolución de las Finanzas internacionales a partir de 1980”, Garnica, Argentina, 2000. 317 pp.
- Solís, Leopoldo; “El futuro inmediato y mediato de la economía mexicana”, El Colegio Nacional, México, 2007, 67 pp.

### FUENTES ELECTRÓNICAS

- Arnoletto, Eduardo J.; “Glosario de Conceptos Políticos usuales”, en línea, Dirección URL: <http://www.eumed.net/dices/definicion.php?dic=3&def=288>, [consultado el 19 de julio de 2010].
- Benavidez, Roberto; “Historia, entorno, perspectiva. Maquiladoras”, en línea, Dirección URL: <http://www.scribd.com/doc/7203512/MAQUILADORAS>, [consultado el 2 de noviembre de 2010].
- Borízov, Mákarova y Zhamin, “Diccionario de Economía Política”, en línea, Dirección URL: <http://www.eumed.net/cursecon/dic/bzm/c/capmonoesta.htm> [consultado 2 de agosto de 2010].
- Bustelo, Pablo; “China en la economía mundial: fortalezas, debilidades y perspectivas”, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/BusteloCIE05.pdf> [consultado 2 de noviembre de 2010].
- Bustelo, Pablo; “China y Shanghai en la economía global”, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/Bustelo%20-%20China22abr10.pdf>, [consultado 2 de noviembre de 2010].
- Bustelo, Pablo; “La economía china en el marco global: evolución y perspectivas”, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/Bustelo%20-%20China28may10.pdf>, [consultado 2 de noviembre de 2010].

- Bustelo, Pablo; “La economía china en el marco global: evolución y perspectivas”, en línea, Dirección URL: <http://www.ucm.es/info/eid/pb/Bustelo%20-%20China28may10.pdf>, [consultado 2 de noviembre de 2010].
- Carrillo; “La Industria Maquiladora en México: ¿evolución o agotamiento?”, en línea, Dirección URL: <http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/106/5/Carrillo.pdf> [consultado el 2 de agosto de 2010].
- Castaingts, Juan; “El intercambio asimétrico. El caso de los países emergentes”, en línea, Dirección URL: [http://envia.xoc.uam.mx/tid/lecturas/Unidad%20II/Castaingts\\_intercambio.pdf](http://envia.xoc.uam.mx/tid/lecturas/Unidad%20II/Castaingts_intercambio.pdf) [consultado el 27 de octubre de 2010].
- China Statical Yearbook, pág. Oficial del gobierno chino, en línea, Dirección URL: <http://www.stats.gov.cn/english/statisticaldata/yearlydata/> [consultado el 16 de enero de 2011].
- CNTV en español, en línea, Dirección URL: <http://espanol.cntv.cn/20101028/100860.shtml>, [consultado el 18 de febrero de 2011].
- Comas Medina, Andrea; “Las maquiladoras en México y sus efectos en los trabajadores”, noviembre 2002 Dirección URL: <http://www.fes-alca.cl/archivos/Maquiladoras%20Mexico.ppt#347,3,Diapositiva> 3 presentación [Consultado el 26 de marzo de 2009].
- Cordera, Rolando; Dirección URL: <http://www.rolandocordera.org.mx/pobreza/cuadros.pdf> [Consultado el 2 de marzo de 2009].
- Días-Bautista, Alejandro; “México en la Globalización: La Inestabilidad de los Mercados Financieros Internacionales” Dirección URL: <http://www.redem.buap.mx/word/alex1.doc> [consulta el 2 de marzo de 2009].
- El Financiero, en línea, Dirección URL: <http://www.elfinanciero.com.mx/index.php/economia/13217>, [consultado el 15 de febrero de 2011].

- “El Consenso de Washington” artículo en línea, Dirección URL: <http://www.contrapeso.info/articulo-3-919-34.html> [Consultado el 26 de marzo de 2009].
- Ferguson, Isabel; “El outsourcing, un impulso para México”, CNN, en línea, Dirección URL, <http://www.cnnexpansion.com/mi-carrera/2010/01/07/outsourcing-un-impulso-para-mexico> [consultado el 1 agosto de 2010].
- Fondo Monetario Internacional, pág. oficial, en línea, Dirección URL: <http://www.imf.org>, [consultado el 2 de febrero de 2011].
- González, Román; “La sombra de China en la Industria maquiladora”, en línea, Dirección URL: <http://www.cimacnoticias.com/noticias/03may/s03052002.html> [consultado 12 de noviembre de 2010].
- Guerrero Orozco, Omar; “El ‘Management’ de la interdependencia global Un Modelo de Gerencia Pública Estándar en la Era de la Globalización”, en línea, Dirección URL: <http://www.revista.unam.mx/vol.0/art1/admi.html>, [consultado 2 de agosto de 2010].
- Guerrero Orozco, Omar; “El ‘*management*’ público: una Torre de Babel”, en línea, Dirección URL: <http://www.omarguerrero.org/articulos/ManageTorreB.pdf> [consultado 20 de julio de 2010].
- Hernández Oliva, Citlalli; “El desmantelamiento del sector público en la era del neoliberalismo”, en línea, Dirección URL, <http://ierd.prd.org.mx/coy137/CHO1.htm>, [consultado el 29 de mayo de 2010].
- IFE, pág. of., en línea, Dirección URL: [www.ife.org.mx](http://www.ife.org.mx), [consultado el 21 de febrero de 2010].
- INEGI, pág. oficial, en línea, Dirección URL: [www.inegi.org.mx](http://www.inegi.org.mx), [consultado el 2 de febrero de 2011].

- Instituto Federal Electoral, en línea, Dirección URL, <http://www.ife.org.mx/portal/site/ifev2/menuitem.cdd858023b32d5b7787e6910d08600a0/>, [consultado el 30 de mayo de 2010].
- Kornblum, Pablo; “¿Es la “economía socialista de mercado” sólo otra forma de nombrar al capitalismo? La fuerte intervención del Partido Comunista Chino en la economía del país no cambia el carácter capitalista del sistema”, en línea Dirección URL: <http://www.agendainternacional.com/numerosAnteriores/n8/0807.pdf> [consultado 1 de noviembre de 2010].
- S/A ,La inflación en enero de 2010, Banco de México, en línea, Dirección URL: <http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/inflacion/mensual/%7B9D9FC6EA-15CD-3D01-2AB8-D17FFEAC7327%7D.pdf> [consultado el 2 de agosto de 2010].
- “¿La división internacional del trabajo como es causa histórica de que actualmente existan países desarrollados y subdesarrollados?” [en línea], Dirección URL: <http://ceicas.blogspot.com/2007/08/division-internacional-del-trabajo-que.html> [consulta el 27 de marzo de 2009].
- Millán Agustín, Tomás; “Teoría de Sistemas y Sociedad”, [en línea] Universidad "Arturo Prat" Sede Victoria, 2000, Dirección URL: [http://www.geocities.com/tomaustin\\_cl/sis/sist.htm](http://www.geocities.com/tomaustin_cl/sis/sist.htm) [consulta: 29 de marzo de 2009]
- Nieves López, Francisco; “Modelos Económicos”, en línea, Dirección URL, <http://www.zonaeconomica.com/mexico/modeloseconomicos>, [consultado el 28 de mayo de 2010].
- OCDE, pág. oficial, en línea, Direcciones URL: [www.oecd.org](http://www.oecd.org); [http://www.oecd-ilibrary.org/economics/country-statistical-profile-mexico\\_20752288-table-mex](http://www.oecd-ilibrary.org/economics/country-statistical-profile-mexico_20752288-table-mex), [consultado el 2 de febrero de 2011].
- OCDE, página oficial, Dirección URL: [www.oecd.org/.../0,3417,es\\_36288966\\_36288128\\_1\\_1\\_1\\_1\\_1,00.html](http://www.oecd.org/.../0,3417,es_36288966_36288128_1_1_1_1_1,00.html), [consultado el 20 de mayo de 2010].



- Oficina Nacional de Censos de EE.UU., en línea, Dirección URL: <http://www.census.gov/foreign-trade/top/dst/current/balance.html>, [consultado el 6 de febrero de 2011].
- Organización Mundial de Comercio (OMC), “INFORME SOBRE EL COMERCIO MUNDIAL 2008, El comercio en un mundo en proceso de globalización”, en línea, Dirección URL: [http://www.wto.org/spanish/res\\_s/booksp\\_s/anrep\\_s/world\\_trade\\_report08\\_s.pdf](http://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/world_trade_report08_s.pdf) [consultado el 9 de junio de 2010 22:31 hrs].
- Página oficial de la CANACINTRA, en línea, Dirección URL: <http://www.canacintra.mx/>, [consultado el 20 de julio de 2010].
- Página oficial de la CONCAMIN, en línea, Dirección URL: [http://www.mexicoemprende.org.mx/df/concamin/index.php?option=com\\_content&view=article&id=87&Itemid=23](http://www.mexicoemprende.org.mx/df/concamin/index.php?option=com_content&view=article&id=87&Itemid=23), [consultado el 20 de julio de 2010].
- Página oficial de la CONCANACO, en línea, Dirección URL: <http://www.concanaco.com.mx/informacion-institucional-concanaco-servytur/que-es-la-concanaco.html>, [consultado el 20 de julio de 2010].
- Página oficial del Foro Económico de Davos, en línea, Dirección URL: [http://translate.google.com.mx/translate?hl=es&sl=en&u=http://www.weforum.org/&ei=GNhFTPqtMo3SsAP04KXMAg&sa=X&oi=translate&ct=result&resnum=1&ved=0CBgQ7gEwAA&prev=/search%3Fq%3Dforo%2Beconomico%2Bde%2Bdavos%26hl%3Des%26rlz%3D1R2SKPB\\_esMX387%26prmd%3Dn](http://translate.google.com.mx/translate?hl=es&sl=en&u=http://www.weforum.org/&ei=GNhFTPqtMo3SsAP04KXMAg&sa=X&oi=translate&ct=result&resnum=1&ved=0CBgQ7gEwAA&prev=/search%3Fq%3Dforo%2Beconomico%2Bde%2Bdavos%26hl%3Des%26rlz%3D1R2SKPB_esMX387%26prmd%3Dn), [consultado el 20 de julio de 2010].
- PNUD China, “China Human Development Report 2009/10”, en línea, Dirección URL: <http://www.undp.org.cn/nhdr/0910/English/Home/index.html>, [consultado el 25 de enero de 2011].
- PNUD, “Informe sobre Desarrollo Humano”, en línea, Dirección URL: <http://content.undp.org/go/newsroom/2010/november/undp-launches-2010-human-development-report-analysing-long-term-development-trends.es?lang=es> [consultado el 25 de enero de 2011].
- PNUD, pág. oficial, en línea, Dirección URL: <http://hdrstats.undp.org/es/paises/perfiles/CHN.html>, [consultado el 7 de enero de 2011].

- PNUD, pág. oficial, en línea, Direcciones URL: <http://hdr.undp.org/es/estadisticas/indices/iph/>, [consultado el 3 de febrero de 2011].
- Portal del empleo, en línea, Dirección URL: [http://www.empleo.gob.mx/wb/BANEM/BANE\\_registros\\_administrativos](http://www.empleo.gob.mx/wb/BANEM/BANE_registros_administrativos) [consultado el 2 de agosto de 2010].
- Portal del empleo, en línea, Dirección URL: [http://www.empleo.gob.mx/wb/BANEM/BANE\\_registros\\_administrativos](http://www.empleo.gob.mx/wb/BANEM/BANE_registros_administrativos) [consultado el 2 de agosto de 2010].
- Presidencia de la República, pág. oficial, en línea, Dirección URL: <http://fox.presidencia.gob.mx/buenasnoticias/?contenido=21773&pagina=169>; <http://www.presidencia.gob.mx/prensa/ultimasnoticias/?contenido=34435> [consultado el 14 de febrero de 2011].
- S/A “China ocupa segundo lugar en economía mundial”, en línea, Dirección URL: <http://www.granma.cubaweb.cu/2010/08/16/interna/artic36.html> [consultado 2 de noviembre de 2010].
- S/A, “China decide su política económica”, en línea, Dirección URL: <http://www.intereconomia.com/noticias-negocios/finanzas-personales/macro/china-decide-politica-economica-2010>, [consultado el 19 de febrero de 2011].
- S/A, “En 2010, inversión extranjera directa batió récord en China; superó los 105 mil millones de dólares”, en línea, Dirección URL: <http://www.portafolio.com.co/noticias/asia/en-2010-inversion-extranjera-directa-batio-record-en-china> [consultado el 31 de enero de 2011].
- S/A, “La tasa de desempleo en México toca 4.80%”, CNN, en línea, Dirección URL: <http://www.cnnexpansion.com/economia/2010/01/22/la-tasa-de-desempleo-en-mexico-toca-48>, [consultado el 1 de agosto de 2010].
- S/A, “Las reservas internacionales de China alcanzaron una nueva marca”, en línea, Dirección URL: [http://www.lanacion.com.ar/nota.asp?nota\\_id=1186223](http://www.lanacion.com.ar/nota.asp?nota_id=1186223), [consultado el 3 de noviembre de 2010].

- S/A, “Perfil de la maquila en México” [en línea] Dirección URL: <http://www.ciesas-golfo.edu.mx/istmo/docs/borradores/Maquila%20Istmo%20J.%20Ochoa/Cap%EDtulo%202.pdf> [consulta: 29 de marzo de 2009].
- S/A, Las PyMES existen, la Jornada en línea, Dirección URL: <http://www.jornada.unam.mx/2005/12/12/4n1sec.html> [consultada el 30 de julio de 2010].
- Saavedra, Ana, “Reservas superan los US100,000 millones”, El economista, en línea, Dirección URL: <http://eleconomista.com.mx/mercados-estadisticas/2010/06/22/reservas-superan-us100000-millones>, [consultado el 3 de febrero de 2011].
- Santillán, Gustavo; “La Reforma Económica china en debate. Notas sobre la globalización y la autonomía del Estado”, <http://www.herramienta.com.ar/revista-herramienta-n-35/la-reforma-economica-china-en-debate-notas-sobre-la-globalizacion-y-la-auto> [consultado el 5 de noviembre de 2010].
- Sbarbi Osuna, Maximiliano; Observador Global, en línea, Dirección URL: <http://estrategiaynegocios.net/mundo/Default.aspx?option=18056>, [consultado el 15 de febrero de 2011].
- The World Competitiveness Scoreboard 2010, en línea, Dirección URL: <http://www.imd.org/research/publications/wcy/upload/scoreboard.pdf>, [consultado el 3 de febrero de 2011].

## **FUENTES HEMEROGRÁFICAS**

- GHJOUyang Haiyan, “¿Qué nos Preocupó en 2010?”, China Hoy, México, CITEM, febrero 2011, pp. 28-33, Vol. LII N° 2.
- Ouyang Haiyan, “Hitos de los últimos cinco años”, China Hoy, México, CITEM, febrero 2011, pp. 28-33, Vol. LII N° 2.