



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA
DE MÉXICO

FACULTAD DE ESTUDIOS SUPERIORES
ARAGÓN

**“LA PROLIFERACION DEL COMERCIO
AMBULANTE, ALTERNATIVA DE
SUPERVIVENCIA SUBJETIVA EN EL
CONTEXTO NEOLIBERAL MEXICANO”**

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE:
LICENCIADA EN SOCIOLOGIA
R E S E N T A :
ANAID LIZBETH PEREZ TEJADA MUNGIA

ASESOR:

MTRO. ENRIQUE CRUZ GARCIA



MEXICO

2007



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

AGRADECIMIENTOS

A nuestra máxima casa de estudios: la institución mentora que ha trazado la línea direccional de mis aspiraciones, proyectos personales y profesionales. En sus aulas he construido los valiosos conocimientos y valores universitarios que pautan mi presente y su futuro potencial.

A mamá: Estrella de mi horizonte vital. Por que siempre serás parte inexorable de mis triunfos. Mujer guerrera, con tu ejemplo he visualizado siempre mi futuro. Mi más grato reconocimiento a la mujer que más admiro. .

A mi familia: Por que son parte fundamental en cada capítulo de mi vida. Impulsores, todos de mis más entrañables expectativas, defensores de mis sueños y decisiones. Esfera de producción de valores, aguerridos protectores de mi integridad.

Lieber Michael Hasselberg: Danke für die Weisheit, dass die Entfernung subjektiv ist. Ich liebe dich . . .

A la ciencia social: Por permitirme vislumbrar parte de los universos complejos que existen detrás del mundo de lo determinado reafirmando mi espíritu analítico en momentos en los que el sentido común parece unívoco.

INDICE

INTRODUCCION:	III
JUSTIFICACION. PROBLEMATIZACION. METODOLOGIA. HIPOTESIS. OBJETIVOS	
CAPITULO I: “LA ECONOMÍA INFORMAL DE SUBSISTENCIA COMO MEDIO DE VIDA: PRACTICA ALTERNATIVA POTENCIAL: POBREZA, DESEMPLEO, CORRUPCIÓN, COYUNTURA Y CRISIS”	1
I.I CONSIDERACIONES TEÓRICO-METODOLÓGICAS SOBRE LA ECONOMÍA INFORMAL: ENFOQUES Y CONSIDERACIONES.	2
I.II LAS DINÁMICAS Y GENERALIDADES DEL COMERCIO AMBULANTE DE SUBSISTENCIA EN FOCOS URBANOS DE MÉXICO.	15
I.III: “CAUSAS DE LA PROLIFERACIÓN DEL COMERCIO INFORMAL DE SUBSISTENCIA EN EL MÉXICO CONTEMPORÁNEO”.	29
CAPITULO II: “FACTORES DE PROCLIVIDAD, FUENTES DE PROLIFERACIÓN DEL COMERCIO INFORMAL DE SUBSISTENCIA EN EL MÉXICO NEOLIBERAL”.	34
II. I. LA POBREZA, EL EMPIRICO COTIDIANO.	35
II.I EL NEOLIBERALISMO Y SU IMPACTO EN LA EVOLUCIÓN DE LA POBREZA Y EL DESEMPLEO EN MÉXICO.	45
II.III EL DESEMPLEO COMO FUENTE ABASTECEDORA DEL COMERCIO INFORMAL	57
II. IV “EL DESEMPLEO ESTRUCTURAL COMO RESULTADO DE LA LEY DE EXTRACCIÓN DE PLUSVALÍA EN EL CAPITALISMO: LOS CAMBIOS EN LOS PARADIGMAS PRODUCTIVOS”.	68
CAPITULO III “COMERCIO AMBULANTE, PRÁCTICA TOLERADA, ESFERA DE CORRUPCIÓN, OBSERVACIONES EMPÍRICAS Y PROPUESTA”.	95
III.I “COSTOS E IMPACTOS DE LA PROLIFERACIÓN AMBULANTE”	96
III.II LÍNEAS DE RESOLUCIÓN PROGRESIVA: REFERENTES Y OBSERVABLES EMPÍRICOS	100
III:III CONCLUSIONES	104

INTRODUCCIÓN

“El mayor de los obstáculos será siempre el mejor de mis estímulos”

JUSTIFICACION.

El comercio semiestablecido se ha convertido prácticamente en parte de nuestro paisaje social cotidiano, la existencia de comerciantes informales es ya conocida por todos, hemos interactuado con ellos, hemos establecido recurrentemente algún tipo de relación comercial o intersubjetiva con estos actores sociales. El aumento progresivo y extensivo de esta practica con frecuencia nos orilla a direccionar nuestra atención problematizadora en la expresión de la practica misma que se hace visible y sensible en los tejidos sociales; pero el fenómeno del comercio ambulante o informal es esencialmente complejo debido, en gran parte, por que no es posible aislar sus efectos y sus causas puesto que intervienen en un proceso totalizante conjugado en el presente social.

La pronta expansión de la economía informal – como aglutinadora de practicas relacionadas al autoempleo sin un reconocimiento formal del mismo- no es de ninguna manera un hecho gratuito o aislado, se inscribe en una dimensión articulada por las redes tejidas por la causalidad de dialécticas que encuentran su concreción en nuestro contexto formado de realidades materiales y simbólicas.

La práctica informal del comercio ambulante es una forma concreta cuyo contenido es complejo y a su vez promovido o potenciado por diversos factores y fenómenos tan generales y particulares que incluyen múltiples niveles de la realidad social. Lo interesante y lo que realmente debería llamar nuestra atención, no es la practica del comercio informal por si misma, sino la razón por la cual se tiende a enraizar y proliferar descontroladamente en particulares formaciones histórico-sociales, lo cual nos dará cuenta del nivel de articulación que contiene esta practica con los elementos mas esenciales de nuestras realidades contextuales.

Las practicas informales no solo encierran el problema -en su mayoría- de la clandestinidad o la marginación, detrás de esta practica que aparece como *quasi*-cotidiana, se inscriben sujetos sociales que encontraron en esta actividad una opción viable de supervivencia subjetiva y lo asimilaron en un medio de vida que les permite, en mayor o menor medida, cubrir sus necesidades al generar para si, como iniciativa suya, un trabajo que les posibilite obtener lo mínimo necesario para hacer de su subsistencia lo menos dolorosa posible al alejarla de la marginalidad total y de la pobreza extrema que son latentes en la situación de desempleo en el contexto capitalista que antepone lo material- a la condición humana.

Entonces encontramos la proliferación del comercio ambulante como manifestación de fenómenos conjugados tiene -y muchas- relaciones causales que potencializan su aparición y persistencia, la más inmediata, el desempleo, la pobreza, la desigualdad, la corrupción, la estrecha variedad de posibilidades y opciones, las políticas macroeconómicas asumidas, los contextos políticos, las configuraciones personales de los sujetos sociales inscritos en esta actividad entre otras muchas.

El desempleo no es solo un término teórico, es un factor importante de la aparición de nuestros principales problemas sociales, un componente clave para el nivel de vida del individuo ... ¿Donde se dirigen estos hombres marginados del mundo laboral?

En el hecho del desempleo nos puede venir a la memoria el origen de la teoría sistémica, donde el funcionalismo del sistema prevalece sobre la condición del individuo. El sistema se autoprotege así mismo antes que a los individuos aislados. Estas expresiones se vinculan a los fenómenos más complejos como la pobreza y su problemática actual, su persistencia y su recurrencia e intensidad que limita el desarrollo de nuestra población exalta la marginación y discriminación; la pobreza ya sea relativa o extrema promueve en diferentes proporciones la informalidad como vehículo de subsistencia.

Algunos autores señalan el surgimiento manifiesto y explosivo de la informalidad como una revolución silenciosa, desde otra óptica, más que revolución, habremos de verla como una resurrección- para utilizar la categoría de Octavio Paz-. Esta manifestación concreta no se trata de un cambio desestructurado o ahistórico de la economía o de la sociedad; se ha demostrado incluso en términos económicos y sociales que es más negativamente impactante el desempleo total que el autoempleo informal. Se trata más bien de un cambio en la expresión de la crisis del empleo y de los salarios que estamos enfrentando y que aumentara proporcionalmente a la agudización de tales contradicciones, es decir se ha demostrado que ante periodos agudos de crisis y desempleo, la economía informal en términos generales y conteniendo desde luego el comercio ambulante ha servido como analgésico social y válvula de escape que libera la presión social vivida al interior de un espacio colapsado por una crisis.

El comercio ambulante se ha convertido en una forma significativa de contrarrestar el desempleo con el autoempleo. Al desempleo no lo han podido matizar los empresarios o el Estado, sino los que lo son: en esta línea se debe considerar que la situación empleo-desempleo son categorías mayoritariamente involuntarias y objetivas, para sustentar esta explicación basta con entender mínimamente las bases de

la organización del trabajo en el capitalismo, pero en caso contradictorio no producir o crear estas alternativas o actividades paralelas, se traducirían el desempleo total y el camino a la marginación y pobreza extrema como problema de iniciativa y de falta de capacidad productiva de alternativas realizables o potenciales dadas ciertas condiciones objetivas inexorables, este camino de alternativas surgen en base a la necesidad y en base también a la naturaleza misma del comportamiento histórico-social multiplicador del hombre que siempre busca alternativas a sus recursos finitos para potenciarlos mediante el trabajo.

No es entonces del todo valida la satanización de la economía informal percibida como célula potencialmente mermadora del sistema económico o del orden urbano, tampoco son lógicas las opciones reiterativas de borrar de un plumazo a los informales por que el impacto social traería consigo problemas mas profundos y explosivos, debemos percibir este problema como expresión del entrelazamiento de redes causales históricamente determinadas y es en esa medida es que debemos centrar nuestra atención a estos y otros muchos problemas que aparecen protagonicamente en el presente y requieren superar esa inmediatez cognitiva que deriva en el reduccionismo en gran medida propiciado por la naturaleza misma de lo presente, y abordar estos temas con una visión mas incorporativa, mas holística e inclusiva de una totalidad en constante reconfiguración.

No por ello debemos dejar de visualizar los factores patógenos que permean al comercio ambulante, los sistemas de lideres, de corrupción , de coacción, de legitimación, utilización política, proselitismo, mafias barriales que se insertan dentro de la organización ambulante debido a su naturaleza ilegal pero tolerada, donde en el caso del ambulante en la zona centro de la Ciudad de México, el Gobierno del Distrito Federal tiende relaciones profundas de coacción con la mafia de lideres a cambio de dadas políticas y a cambio, desde luego, de dinero que sale de las cuotas diarias, mensuales y de temporada que pagan los ambulantes a cambio de protección de sus mercancías, de su libertad y de su medio de trabajo.

El ambulante no es de ninguna manera una practica desestructurada o falta de organización, es un sector altamente estructurado, organizado y politizado, el vender en la calle no es de ninguna manera gratis cada espacio tiene su costo cada metro cuadrado es peleado con fervor, cada cuota es recolectada puntualmente, la corrupción y tolerancia pasiva de los Gobiernos tanto Estatales como Federal han creado un efecto de demostración que ha convertido al comercio ambulante como una opción viable de

empleo sin notables consecuencias legales y esto promueve en cierta medida su proliferación descontrolada.

El hecho de que la economía informal y concretamente el comercio ambulante se caracterice por la capacidad de absorción de sectores grandes de la población económicamente activa, no significa que sirva como mecanismo espontáneo para revertir los efectos de una crisis social. La cotidiana ocupación de más de 250 mil comerciantes en la vía pública genera problemas de basura, ruidos y olores que agravan la situación de *los* ya deteriorados centros urbanos. Diariamente son arrojados a la vía pública desperdicios sólidos y productos en mal estado, lo que provoca la obstrucción del alcantarillado, la multiplicación de insectos y roedores.

Así la forma irregular como se lleva a cabo el comercio en la vía pública ha impactado negativamente la imagen turística. La obstrucción de la viabilidad peatonal, vehicular ocasiona molestias, incapacidades, inseguridad y estrés como si este elemento faltase en nuestras vidas cotidianas.

En la mayoría de las existencias cotidianas marginales existe el antecedente del desempleo, la piratería, la obstrucción de las vías públicas, las pérdidas económicas, la corrupción, el déficit de la calidad de los productos, la compra masiva de productos producidos en países orientales, las mafias – por mencionar algunos fenómenos- son expresiones inmediatas de la alternativa más recurrida al desempleo, me refiero al comercio informal que entra a nuestra cotidianidad y se localiza en nuestra dimensión experiencial reconstruyendo nuestros procedimientos y nuestros esquemas racionales.

Creo firmemente que el problema social más conflictivo y emergente en los tiempos actuales es el desempleo, un fenómeno abarcativo de múltiples facetas que da énfasis al surgimiento de otras muchas relaciones problemáticas como la exclusión, la pobreza, la vulnerabilidad social entre otras. Es el desempleo el centro de la atención pública directa e indirectamente, sus consecuencias están lejos de ser mediatizadas, una de ellas las expresiones de autoempleo. Considero este problema de urgente resolución, en caso contrario sus apéndices problemáticos terminarían por imprimir a la sociedad una dinámica incoherente, marginal para la mayoría de sus sujetos y sin temor a exagerar en el término – una existencia caótica-.

PROBLEMATIZACION.

La realidad inmediata que nos es dada a nosotros los sujetos sociales – sujetos ambivalentes, constructores de conocimientos, actores, productores y agentes producidos y a su vez determinados por los mecanismos de estructuración inherentes al ordenamiento social concreto en el que nos desenvolvemos cotidianamente; se encuentra en el continuo y dialéctico proceso del redimensionamiento, de la transformación, de la contradicción y de las alternativas. El presente permeado de mediatizaciones de la conciencia de los sujetos, encuentra un particular estado de la realidad.

En esta espacio-temporalidad del presente es que, surge en forma de expresión y practica reconocida colectivamente, la visible proliferación de la economía informal y su mas concreta y recurrida alternativa: el comercio ambulante; fenómeno social complejo que ha traspasado la frontera entre el hecho circunstancial para convertirse en una tendencia protagónica en nuestra realidad contextual.

Este fenómeno ha venido mostrando una complejidad intrínseca interesante de la que dimana a su vez, una multiplicidad inusitada de problemáticas concretas que se conectan con otras muchas en una serie de relaciones causales expuestas al conflicto. La economía informal da forma y contenido a muchas prácticas que, por sus características, se inscriben a esta categoría ampliada. El ambulante o comercio paralelo es el más cotidiano y el más representativo de la informalidad en el México contemporáneo.

El intercambio comercial semiestablecido aparece como característico de nuestras grandes ciudades. Realizamos -y con frecuencia -relaciones intersubjetivas con estos actores que apropiándose de lugares públicos para realizar sus actividades, imprimen de un nuevo matiz las ciudades y sus dinámicas. Es bien sabido que las grandes urbes encuentran grandes problemas sociales, conflictos diversos y distintos a los existentes en zonas rurales o semirurales, que las grandes ciudades urbanas encierran una dinámica diferenciada, constreñida, incorporativa de múltiples niveles de sus realidades materiales y simbólicas e históricamente determinadas por sus propias experiencias y constituciones sociales; mas sin embargo en su mayoría comparten las mismas problemáticas ejes matizados por sus contextos propios.

Las grandes urbes de México comparten el mismo problema de la proliferación real del la economía informal, el referente empírico mas cercano lo encontramos en la Zona Centro de la ciudad. El

fenómeno de proliferación del comercio ambulante requiere para su abordaje de una visión holística problematizadora y articuladora que permita develar sus relaciones, desde las más simples, hasta aquellas que nos permitan dar cuenta del contexto ampliado contenedor de estas peculiaridades.

El comercio en las calles no es de ninguna manera característico de nuestra época, en la memoria histórica de nuestro país tradicionalmente han subsistido formas de comercialización cuyo origen enraizó en la cultura precolombina. Por cultura nuestro pueblo está acostumbrado a ir de compras a las calles, no obstante el desarrollo histórico del comercio ambulante ha venido transformándose hasta adquirir las características actuales.

El comercio semiestablecido visto desde la óptica de práctica del actor individual – es un fenómeno esencialmente complejo del que no es posible anular ni sus efectos, ni sus causas puesto que intervienen en un proceso totalizante.

Es común ya hablar de una “economía informal” o sector informal de la economía también llamado sector no estructurado, más que sector, parece ser ya un aspecto de la economía y de la sociedad actual revertida en tendencia por el número de actividades que son consideradas informales.

Por economía informal entendemos un trabajo no estructurado que se realiza al margen de la empresa o de una organización. El trabajo no estructurado, el informal; parte del individuo como tarea creadora suya de autoempleo. Los trabajadores informales no tienen lugar en el trabajo creado por el sistema estructurado o bien, sus salarios como trabajadores formales son visiblemente insuficientes; al crear las condiciones subjetivas para un trabajo individualmente creado- autoempleo – adquiere un cierto grado de vulnerabilidad social generada de la naturaleza de su trabajo.

Estamos hablando generalmente de sujetos que, en ausencia de un empleo formal o con ingresos insuficientes, han encontrado en este sector una alternativa flexible de satisfacer sus necesidades en un contexto donde desempleo-pobreza se conjugan muy frecuentemente. Esta actividad económico-social se convierte en el vehículo para mantener los niveles de vida. El segmento de la población dirigido a estas actividades incurre en ella primariamente debido a sus circunstancias subjetivas y objetivas encontrando en esta práctica el medio de subsistir en base a sus pocas o nulas oportunidades de accesibilidad a un empleo formal y aun mejor nivel de vida.

Los individuos bajo estas circunstancias no son una masa inerte y excluida de participar en las actividades económicas y en este sentido difícilmente entraran en una dinámica estática en la que el factor de sus restringidas oportunidades de empleo y por lo tanto de ingresos los mantengan al margen de la búsqueda continua de espacios para poder acceder a los medios de vida, es entonces que encuentran en la actividad del ambulante la alternativa subjetiva de supervivencia

En el trabajo informal, no existe relación de trabajo reconocida, la diferencia entre un empleo reconocido laboralmente estructurado y uno cuya relación de empleo no es reconocido provocan no pocas perturbaciones sociales de urgente atención. La rigidez del sistema de protección social al trabajador, esta pautada por el reconocimiento del trabajo formal, lo cual crea en la economía informal puntos de inflexión, en esta categoría la seguridad social se encuentra nula o reducida.

El trabajo formal – en términos estrictamente teóricos legales es llamado empleo formal- se establece en sentido estricto a aquel que se encuentra inserto en una organización privada o estatal de manera que son reconocidas sus tareas, su ubicación dentro de la realidad a la que pertenece, el horario, las reglas de su funcionamiento y los términos fijos y variables de su remuneración.

En contraparte, el comercio informal o ambulante como practica adscrita a la informalidad, no solo se encuentra con el problema de la no estructuración, sino al problema del clandestinaje en la mayoría de los casos - este clandestinaje proviene de dos direcciones básicamente: de la evasión de impuestos y de la compra venta de mercancías ilegales-.

El típico trabajo estructurado es lo que se denomina empleo con goce de sueldo o salario. “Se llama también trabajo estructurado en sentido amplio es aquella profesión u oficio que se encuentra socialmente reconocido, pertenece a alguna asociación o colegio profesional en donde se establecen los criterios generales de la profesión u oficio respectivo y se determinan los deberes de trabajo, normas de cumplimiento e incluso con amplios márgenes de variación, la remuneración mínima recomendable o convenida para el determinado tipo de labor”¹.

¹Clara Judisman “Tendencias en la estructura económica y el sector informal en México” pp 65

Tomando en cuenta significativa lo anterior, el abordaje legalista tiende a ser muy extremo en sus clasificaciones dejando de lado la posibilidad de los puntos intermedios. En otro enfoque encontramos que:

“La economía informal se constituye por todas aquellas actividades económicas que sin ser criminales tampoco están totalmente registradas, reguladas y fiscalizadas por el Estado”² es observable la incidencia del margen de la ley con un matiz menos acusativo debido a que la base de la formulación de este concepto involucra en la economía informal a aquellas actividades que teniendo fines lícitos se basan en medios ilícitos para llevarse a cabo.

Es decir son actividades que no tiene intrínsecamente un contenido criminal, pero que pesar de ello se sirven de medios ilícitos para llevarse a cabo por ejemplo no cumplir con las normas laborales, contribuciones fiscales, violar derechos de libre tránsito, de protección civil etc.

Con estos enfoques aun encontramos inconsistencias y contradicciones teóricas por lo cual es necesario observar que dentro de la economía informal podemos encontrar dos sectores cualitativamente diferentes: la economía informal de subsistencia y de alta rentabilidad; categorización que hemos elegido para la estructuración de la investigación debido a que en ella quedan expresamente manifestados los elementos de contradicción y Problematización así como las causas que lo originan.

“El comerciante ambulante de subsistencia comercia básicamente con bienes de poco valor absoluto en gran medida por su escaso capital inicial para invertir a causa de sus circunstancias objetivas de desempleo y/ o bajos recursos viendo en el ambulante un medio para obtener ingresos y mantener los niveles de vida, estos ingresos son divididos entre el destinado para el presupuesto familiar y el de la inversión que le permite iniciar el ciclo económico de nuevo, este ultimo tiende a mantenerse y no a incrementarse radicalmente”³.

En contrastar el comercio ambulante de alta rentabilidad, teje cadenas de socios, poseen más de un puesto de comercio o una gran cadena de ellos, cuentan con almacenistas y bodegas resguardadas. Muchos de estos negocios ambulantes tienden a ser incluso mas poderosos que muchos formales e

² Alejandro Portes. “En torno a la informalidad” pp 47

³ opcit

incluso mas poderosos que muchas empresas y tiendas establecidas, su capital de inversión es enorme y ven al ambulante como un medio de enriquecerse a base de la ilegalidad y un potencial negocio

Con este perfil es como la economía informal de subsistencia se desarrolla. La caracterización de los sujetos sociales inscritos a estas practicas esta patrocinada no por la pertenecía a tal o cual clase social, sino que es procedente de las dos causas básicas que orillan a los sujetos a la informalidad: la carencia de empleo y carencia de un suficiente salario en el caso de los que cuentan con un empleo formal y se adscriben a la realización de esta práctica.

El estar empleado o desempleado es un componente básico del nivel de vida. Vivimos en un contexto donde el trabajo y el empleo han ido disociándose en la teoría y en la práctica y se han colocado en categorías diferentes con diferentes implicaciones significativas uno y otro. El empleo ha sido una formación histórico-social concreta, una actividad socialmente organizada a través de la cual el hombre no solo produce cosas, sino que también se produce así mismo. Erich Fromm asegura que en la actualidad el trabajo y el empleo son pilares de la construcción individual de la capacidad humana y en este orden se mide el éxito a través del éxito o el fracaso en la realización del trabajo.

“La gravedad del desempleo en las espaciotemporalidades inmediatas es lacerante y nos remite a la configuración y construcción básica y primaria de nuestro contexto económico capitalista en el que el trabajador aglutinado en una clase llamada clase proletaria, debe vender su fuerza de trabajo a un capitalista o empleador a fin de percibir un salario que le permitía cubrir sus necesidades y las de su familia como consecuencia de su desvinculación de los medios de producción que se encuentran en manos privadas”⁴.

El capitalismo se caracteriza, como todos los modos de producción, por la forma de organización del trabajo como forma de producir bienes materiales, lo peculiar en este medio de producción es el carácter de explotación que adquiere, la característica primordial no es solo la explotación del trabajo sino la explotación de un trabajo asalariado –que le da especificidad en contraste al esclavismo- bajo la amenaza del hambre donde el que no vende su fuerza de trabajo difícilmente encuentra medio de vida digna bajo la lógica de la satisfacción de necesidades.

⁴ Ain, Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo” pp 37

El Neoliberalismo imprime en las dinámicas sociales en su totalidad una manifestación peculiar, no solo en el ámbito político sino que afecta frontalmente el mundo del trabajo puesto que promueve el desempleo de múltiples formas y en este sentido también promueve la crisis de los salarios que orillan a millones al aeronomía informal como una alternativa para generar ingresos propios.

El neoliberalismo entra en las vidas de los sujetos sociales y tiene un evidente reflejo en sus actividades y en sus relaciones. El Estado como promotor de dicha política también se ha visto transformado por estos procesos, ha reducido su injerencia y márgenes de acción y lo ha volcado hacia el desentendimiento del pacto social que había venido prevaleciendo en décadas anteriores.

El trabajo – *per se*- se convirtió en medio de subsistencia y se llama empujado a aquellos que tienen un puesto de trabajo por el cual reciben un salario en relación a sus funciones.

Para la satisfacción de las necesidades humanas biológico-sociales el hombre necesita medios de adquirir aquellos bienes materiales o de consumo que le son objetivos hasta que por sus propios medios los adquiere, la forma universal de lograrlo es mediante un valor de cambio universal llamado dinero. Podríamos decir que para la obtención de los satisfactores mediante el dinero no es necesario trabajar por que hay distintas formas de obtener dinero, pero si tomamos en cuenta la determinación histórica práctica y teórica tenemos que señalar que en nuestras sociedades occidentales la mas honesta en términos éticos, provechosa y característica por excelencia del capitalismo, es mediante el cambio de la fuerza de trabajo por un salario.

Cuando existe desempleo no existe forma subjetiva de obtener los medios de satisfacción de necesidades lo cual hace del desempleo un verdadero problema para la condición humana social. Por otro lado cuando hay un salario insuficiente, la satisfacción de tales necesidades se ve mermada y reducida a niveles críticos. En ambos casos este alejamiento de la satisfacción de las necesidades más perentorias genera un camino hacia la pobreza extrema y marginación.

Aunque podemos decir que las necesidades del hombre son limitadas y biológicas, la adscripción en la sociedad conlleva al ampliamiento de estas necesidades hasta hacerlas ilimitadas.

El trabajo como medio de vida - vinculado a la concepción económica – “es un medio de procurar el sostén propio y de la familia. Como además el hombre es un ser con conciencia de futuro el empleo

constituye el medio privilegiado de alcanzar su seguridad económica y social por medio del salario en un sistema capitalista que imprime a los sujetos sociales concepciones ideológicas tan interiorizadas que aparecen como naturales y que ofrecen estilos de vida pautados por sus concepciones éticas”.⁵

El impacto que tiene el desempleo se traduce en la llamada disciplina del hambre, no se refiere al hambre biológica sino a la disminución drástica de los niveles de vida. Desde el punto de vista social y antropológico, el efecto del desempleo es mas profundo que el que produce en el ámbito económico. “El empleo, hacer-de, - algo; no es solo un modo de subsistencia o un camino a la propia superación, sino la manera de estar en el mundo y de ser algo en el. Es el origen del convencimiento de que hacemos algo, que somos útiles, puesto que resulta imperioso para el hombre en términos generales y sociales ejercer una función social, aunque el aspecto creador, trasformador, creativo y reivindicante del trabajo ha sido eclipsado en gran medida por la noción utilitaria y pragmática.

Con el desempleo actual ha surgido una epidemia de angustia por el trabajo: bien sea ante el problema de encontrarlo, o por el temor a perderlo. Las tendencias actuales se encuentran signadas hacia el recorte o reducción en términos reales del empleo formal, al tiempo que tiene lugar una clara insuficiencia en la generación de nuevos empleos. Estas manifestaciones individuales que son a su vez compartidas en gran medida por el colectivo social, surgen en razón a la concepción ética impuesta por el capitalismo y sus formas que se insertan tan eficazmente en la conciencia individual que aparece casi como una estructura cultural difícil de transformar y difícil también identificar por los agentes sociales tan profundamente insertos en estas cosmovisiones que conciben como suyas.

La crisis de empleo – desempleo, persistente ahora, no se neutraliza con la recuperación económica, hablando en términos macroeconómicos. Incluso si la recesión económica terminara mañana la crisis del empleo no desaparecerá el desempleo, pero además – y esto es lo importante- la recuperación económica puede verse frenada por esta crisis persistente. Sus raíces llegan tan profundo y a tan altos niveles que se ponen en la mira a los principios políticos – tanto en la teoría como en la praxis que nos gobiernan – como al propio Neoliberalismo y la globalización, aspectos clave de la estructuración social y por ende de la estructuración o desestructuración del mundo del trabajo

⁵ Altenburg, Tilman y Regine Qualmann. “Modernización Económica y empleo en América Latina” pp 86

Por lo tanto nos afrontamos a una crisis del empleo mundial que tiende a enraizarse y exacerbarse, ella misma y sus consecuencias, en algunas espaciotemporalidades. Uno de los problemas más preocupantes en el mundo y especialmente en México, es la carencia de empleo formal y la carencia de empleo formal de suficiente remuneración lo cual hace que en formaciones histórico-concretas, como el nuestro; surjan expresiones aun más conflictivas.

Estos elementos han acentuado de manera vertiginosa los factores que ponen en relieve las causas del problema del trabajo. En México son impresionantes las tasas de desempleo – que se refieren a aquellas personas en edad de trabajar que quieren un empleo y que no lo tienen – y los niveles de poder adquisitivo de los salarios; son variables concomitantes que acentúan la alternativa informal.

El motor de cambio, de reconversión, de revoluciones de paradigmas en esta forma de explotación del trabajo asalariado que determina las expresiones del trabajo en su totalidad, es la ley económica fundamental y rectora del capitalismo “la ley de la plusvalía”, según la cual se necesita incrementar a toda costa la ganancia con el mínimo de pérdidas. “En aras de la ley de la plusvalía se ha reconfigurado la explotación de trabajo como una categoría histórica que ha encontrado siempre la forma de aumentar la plusvalía que se extrae de la fuerza de trabajo del obrero”⁶.

De las revoluciones de paradigmas en las formación de explotación de la fuerza de trabajo, y hablando concretamente los cambios de extracción de plusvalía absoluta y relativa dimanan crisis importantes en el mundo del trabajo.

Con el periodo fordista y posteriormente Taylorista y Neotaylorista o Toyotista, cambia la forma de extracción de plusvalía de la fuerza de trabajo mediante la tecnificación de la producción lo cual encuentra impacto directo en el redimensionamiento de la especialización del trabajo tecnificado arrojando a muchos al desempleo estructural en consecuencia de la tecnificación de la producción.

Los empleos formales requieren ahora de nuevas competencias, la competencia es la capacidad de desarrollo de actividades de trabajo de acuerdo con los estándares requeridos en el empleo. Estas competencias se dan en líneas verticales de avance y especialización y en líneas o paso laterales que permitan las transferencias o flexibilidad para contar con amplias habilidades y conocimientos.

⁶ Ain, Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo” pp 39

“El cambio en las maneras de producir implica el cambio o la adaptación de las facultades necesarias del trabajador para operar la producción que sigue la dinámica del abaratamiento de costes de producción patrocinados por la radical disminución del tiempo socialmente necesario para producir bienes materiales con la aplicación de la tecnología garantizando mayores beneficios al capitalista”⁷.

El desempleo se acentúa por el cambio tecnológico en las formas de producir, de explotar y organizar con mayor división posible el trabajo, donde la eficacia y la especialidad lineal prefijada después del taylorismo determinarían el grado de susceptibilidad tanto para poder emplear a alguien como para despedirlo.

“El salario se compone de una retribución de cambio de la fuerza de trabajo por un valor de cambio universalmente aceptado con el cual el trabajador pueda satisfacer sus necesidades y que va en función al valor que tienen los artículos de consumo de necesidad muy básica para mantener su nivel de vida. Por eso se intenta bajar los costos del nivel de vida del trabajador para asegurar salarios que no pongan ni mínimamente en peligro el incremento de la plusvalía para el capitalista”⁸.

Cabe señalar que la inflación supone la reducción del valor del dinero. El poder adquisitivo del salario en países como el nuestro a menudo resulta insuficiente para poder crear y mantener a una familia dignamente que trae efectos sociales muy visibles.

La carencia de preparación en la especialización puede a veces ser paralela o coincidente con el empleo, pero también puede guardar una sustancial distancia respecto de él. Una de las grandes fisuras en el trabajo contemporáneo es que se haya desgajado en él, la dimensión productora de la dinámica educativa o formativa.

Conforme al requerimiento de especialización y perfeccionamiento de la fuerza de trabajo ha venido un cambio significativo de la prolongación del periodo de escolarización obligatoria. La relación empresa – posibilitadora de contratación – y escuela – posibilitadora de preparación –, se centraliza en una dinámica donde ninguna es garante de la otra: la conjugación de estas dos relativas autonomías ha sido a la postre disfuncional. El divorcio de la escuela – sea primaria, secundaria o superior – y el mercado

⁷ Opcit

⁸ Martha Alicia. Alles, “Empleo: el proceso de selección” pp 11

de trabajo es real, por lo que el desempleo no solo encuentra blanco fácil en personas no especializadas. La utilidad pública y privada, el utilitarismo profesional, ha marcado tendencias, muchos títulos académicos complicados y supuestamente útiles vienen a estrellarse ineficazmente con la realidad.

Esta disociación y falta de correspondencia entre el mercado laboral- sitio donde virtualmente se concretiza la oferta y la demanda de fuerza de trabajo- y la escolaridad, la preparación y los “diplomas” nos habla de la latencia y de la proclividad que tiene en nuestro contexto, la práctica de la informalidad, es decir que se encuentra presente como alternativa y que la inmunidad a ella no es procedente de las universidades ni procedente del grupo social al que el sujeto se adscriba, es decir todos, o casi todos somos vulnerables a ella.

Los individuos son sujetos sociales que tienen planes, que son agentes, que son teóricamente libres y tienen distintas salidas a la experiencia del desempleo. Existen opciones que permiten mitigar los peores efectos del desempleo, subempleo y crisis de los salarios como la deficiente asistencia social pública o privada; pero sin duda alguna las prácticas alternativas para poder adquirir medios de subsistencia subjetivos prevalecen. Por eso es que el comercio informal se ve ampliado significativamente en el contexto Mexicano.

La economía informal ha permitido que muchos desempleados y trabajadores con salarios críticamente insuficientes vivan de una existencia social, en términos de satisfacción de necesidades, menos marginal.

La informalidad es una alternativa latente en nuestras objetivaciones por lo cual se enfilan muchos sujetos sociales en ella con fin de mejorar su situación presente en su núcleo familiar. Las determino como alternativas latentes por que en el contexto Mexicano son prácticas toleradas y tan colectivas que son potenciales ante una situación de desempleo o salario insuficiente.

La autocreación de empleo ha constituido en los últimos años una auténtica capacidad de crear alternativas en base a las necesidades. En esta tendencia, el desempleado no vive de la caridad social, sino que se hace responsable de su propia supervivencia, se autocoloca en una actividad que le genere ingresos. En este sentido en el autoempleo, como práctica paralela de supervivencia, cada persona busca nuevas formas de asociación y vinculación para responder a los llamados de sus necesidades, primero las básicas y luego las necesidades de sentirse funcional.

El autoempleo, en el que se engloban muchas, sino es que todas las manifestaciones de la economía informal y sobretodo del comercio ambulante marca la diferencia entre la total dependencia del desempleado por la caridad publica costosa par el Estado y acción sobre sí. Es así que el autoempleo puede marcar la diferencia entre la pobreza extrema la marginación social y una subsistencia aceptable.

El hombre encuentra en sus limitaciones, como dice Marx, alternativas. En el desarrollo ilimitado patrocinado por la capacidad creadora que contrarresta la limitación antropológica y biológica de hombre.

Ante la disfuncionalidad de la crisis del empleo y crisis de los salarios, el actor individual se refugia en prácticas informales o paralelas. Contrariamente al discurso teórico funcional y reduccionista, la realidad contradictoria nos muestra que el desempleado que se inserta a la dinámica de la practica informal, deja de ser un peso muerto, un sujeto improductivo, y matiza los efectos aunque levemente de la desocupación total y de la extrema pobreza. Resulta más costoso para el Estado y más dramático para la sociedad que estos informales dejen de practicar su comercio subterráneo que el hecho de que lo hagan aun en el clandestinaje.

“El hombre es susceptible del comportamiento histórico multiplicador de sus recursos, el hombre con su iniciativa puede hacer incrementar los recursos, en el convencimiento que todos los recursos efectivos dependen del trabajo humano”⁹.

La potencialidad del hombre pone así mismo en movimiento y se da así, mediante si, lo que no tiene y necesita. Cuando el trabajador esta en imposibilidad de encontrar trabajo, es cuando su potencialidad lo conduce a encontrar trabajo aun fuera de la estructura, aun con los riesgos que implica el ejercer esta practica.

En este tenor de riesgos, encontramos que los costos de la informalidad cobran una factura muy elevada en términos sociales debido a su naturaleza paralela y no estructural. La brecha entre el trabajo formal e informal esta concretada en algo denominado “contrato laboral” o reconocimiento de trabajo,

⁹ Atencio Bello, Heraclio. “Pobreza, reto del siglo XXI” pp 89

las implicaciones del tenerlo o carecer de el, hacen de esta brecha un abismo que provoca perturbaciones y vulnerabilidades sensibles que se incrementan en relación directa al incremento de la actividad.

En el mismo orden de ideas las perturbaciones y costos del comercio ambulante son drásticos y expresivos. Además de la obstrucción de la vía pública, el comercio ambulante se asocia con efectos negativos como la evasión del pago de impuestos, la evasión del pago de ciertos servicios públicos, el incumplimiento de las leyes laborales entre otros.

Su impacto en el medio ambiente y en la imagen turística es de magnitudes incuestionables, calles tapizadas de basura, roedores, esquinas oscuras y mal olientes es el legado de una proliferación excesiva y desorganizada del comercio ambulante que genera cada día y con mayor intensidad consecuencias como el exceso de basura, ruidos, obstrucción de vialidades, alcantarillas, multiplicación de fauna nociva y saturación tanto física como visual.

Este tipo de comerciantes tampoco cuenta representación oficial institucional y reconocida como un sindicato de representación para los procesos de diálogo social mas sin embargo en contraste son grupos altamente politizados con normas semiautónomas que forman parte de un clientelismo político cuya característica fundamental es la de ser altamente corporativista y rígida donde los líderes controlan zonas afiliadas y relaciones con los funcionarios para que les permitan vender en zonas establecidas mediante dadas; conjunto de mecanismos de regulación y adaptación que permitan a la actividad reproducirse perdurablemente.

METODOLOGIA

La postura epistémica que se utilizara para la construcción del objeto de estudio es la totalidad concreta de la que se desprenden formas de razonamiento que conducen a la delimitación de universos concretos de observación capaces de servir como base para determinar opciones de teorización. Como fundamento epistemológico, este modelo permite organizar la apertura hacia la realidad convertida - mediante el proceso de construcción - en objeto de estudio.

Las funciones gnoseológicas que dimanen de la totalidad concreta son útiles para la delimitación de la realidad y el enriquecimiento de las formas racionales.

La totalidad no es una suma de agregados considerados inclusivos bajo una lente holística arbitraria; se relaciona intrínsecamente con la noción de estructura organizada que reconoce la articulación y significación específica de sus elementos componentes incluidos y considerados parte por su carácter articulador y relaciones causales que tienen como telón de fondo la problematización profunda de la realidad.

La naturaleza conceptual de “Totalidad” no mantiene ninguna vida propia por encima de los componentes que aúna, su concepto cumple con la función de ser una estructura pertinente para comprender hechos aislados elevados a categoría de problemáticas sociales complejas. Sus elementos o niveles componentes son teorizables en función de su relación con el todo que le da sentido a sus partes en tanto que las incluye.

Su estructura es de naturaleza dialéctica tomando como base a la praxis como potenciadora del movimiento de la realidad Este enunciado nos abre paso a la consideración simultánea de la potencialidad.

Esta forma de abordar la realidad social patrocinada por la citada postura; me ayudara a una construcción del objeto sobre la base de una percepción inclusiva de lo empírico, configurando redes causales de relación para darle el nivel de problematización necesario al fenómeno que deseo investigar. El desempleo no es un fenómeno aislado, tampoco corresponde única y exclusivamente al campo delimitado por las variables económicas, es una problemática compleja que es causa y consecuencia simultáneamente; los factores que pretendo incluir y desarrollar como temática de tesis,

no pueden ser seleccionados de manera arbitraria puesto que la naturaleza intrínseca del desempleo es relacionable con múltiples factores y hechos; la delimitación de mi campo de observación y desarrollo de los multicitados factores, se ven de esta manera reducidos al interior de ciertos márgenes que cumplan con mi objetivo explicativo para la comprobación de la tesis que he planteado y en relación a la delimitación de la temática expuesta.

El presente potencial como postura epistémica de investigación canaliza la atención del sujeto de estudio a la praxis social en la cual se construye la noción de direccionalidad como opciones de dirección a la práctica social en un momento de desarrollo histórico concreto. La potencialidad es el reflejo de los movimientos de los sujetos que se desenvuelven en distintos recortes de la realidad y que abren paso a la construcción de nuevas realidades.

La proliferación de la economía informal es una práctica social que se desarrolla en un momento concreto de la historia, el desempleo estructural como fenómeno abre paso a nuevas direccionalidades de acción colectiva y la potenciación de determinadas prácticas como la economía paralela. Como es evidente en el anterior enunciado; pretendo que el peso de las observaciones y relaciones de causalidad se enfaticen directamente en el sujeto social y la manifestación de sus prácticas como resultado de una serie de factores endógenos subjetivos y exógenos objetivos que perviven en un espacio temporal dinámico de realidades no acabadas en la que se insertan prácticas diseccionadas y gestadas al interior de este esquema.

El materialismo dialéctico como metodología permite el reconocimiento de una doble determinación en la relación sujeto-objeto de la cual resultara como producto el conocimiento. En esta doble determinación queda explícita la noción de dualidad del sujeto como constructor de realidades empíricas y como constructor de conocimiento específico determinado por su incursión en la vida social. El sujeto de estudio al estar determinado no solo biológicamente sino socialmente y al ser productor de conocimiento, por ende su producto intelectual también estará determinado por la historicidad y por el complejo sistema en el que desarrolla su vida social.

Una noción básica y representativa de esta metodología es la premisa de las realidades en constante construcción dialéctica determinada por un sin fin de relaciones y redes de causalidad que promueven conflictos y cambios. Por lo tanto la realidad se concibe como no acabada y propensa al cambio, y bajo

esta línea de razonamiento los conocimientos producidos por el sujeto de conocimiento tampoco son acabados.

El criterio de verdad será, por lo tanto, que el resultado de la relación sujeto objeto, es decir el conocimiento, se encuentre contrastado y sea correspondiente con la realidad concreta de la cual partió el sujeto para la construcción del objeto de estudio.

El sujeto de conocimiento es decir el investigador debe partir de una realidad concreta, de una problemática real dada por la realidad empírica, no de una idea o abstracción construida en la conciencia, al tiempo de percatarse y partir de realidades específicas debe buscar relaciones problematizadoras e hilos conductores que le ayuden a construir un objeto de estudio no aislado de los factores que lo determinan y de los factores que a su vez determinara el fenómeno a estudiar. Por lo que la visión holística reflexionada es una variable determinante.

HIPÓTESIS

El comercio ambulante, como practica más característica y concurrida de la economía informal, representa para los sujetos sociales adscritos en él una alternativa subjetiva de supervivencia, una opción flexible mediante la cual obtener los medios de vida indispensables para la cobertura de las necesidades biológico-sociales ante situaciones de desempleo, ingresos insuficientes y pobreza. Las principales causas de la proliferación y crecimiento desmedido de esta actividad informal responden a problemáticas que surgen de la conjugación de múltiples factores desde los estructurales hasta las configuraciones personales de los sujetos que en él se inscriben, se observan como fuentes que nutren incesablemente la informalidad el desempleo y la pobreza.

El estar empleado o desempleado es un componente básico del nivel de vida debido a que existe una fuerte relación entre el desempleo y la pobreza tomando en cuenta que el empleo permite el acceso a los medios de vida por medio del intercambio de fuerza de trabajo por un salario y este a su vez por la satisfacción de necesidades. La satisfacción de tales necesidades se ve mermada y reducida a niveles críticos en situaciones de desempleo y pobreza a lo cual adviene un alejamiento de la satisfacción de las necesidades generando un descenso en el nivel de vida ante lo que surgen expresiones sociales de subsistencia subjetiva.

Los vendedores ambulantes, principalmente aquellos que se dedican al comercio de subsistencia, son sujetos que en ausencia de un empleo formal o con ingresos insuficientes que han encontrado en este sector informal una alternativa viable de satisfacer sus crecientes necesidades puesto que encuentran en el desarrollo de esta actividad la potencialidad y la viabilidad para mantener los niveles de vida y el medio de subsistencia.

La economía informal en general y particularmente el comercio ambulante son expresiones de autoempleo que tienden a agudizarse en periodos de crisis en razón a la latencia de la practica originada por varias causas: primeramente por que es una actividad que no requiere especificaciones concretas, es relativamente de fácil acceso y no requiere grandes inversiones de capital en el caso del comercio de ciertos bienes; por otro lado, debido a su permisibilidad y concepción de practica tolerada.

El desempleo estructural es la principal característica de los desempleados en este sector vinculándose de manera prototípica con el contexto Capitalista al responder a los cambios de paradigmas de la

producción en base a la ley de la plusvalía que impacta directamente el mercado laboral transformando sus márgenes de empleabilidad y funcionalidad de la fuerza de trabajo y que se traduce en tecnificación y requerimientos de funciones específicas arrojando a muchos a este tipo de desempleo vinculándose en un contexto político Neoliberal cuyas expresiones de acción se manifiestan en la reducción del empleo y aumento de despidos.

La persistencia histórica del comercio informal o ambulante se relaciona con las fuentes de constante alimentación del sector: potenciales comerciantes y potenciales consumidores, además de encontrar raíces culturales puesto que históricamente nuestro pueblo está acostumbrado a ir de compras a las calles y encontrar en ellas una gama enorme de posibilidades de consumir relativamente rápido en el camino. Este tipo de comercio permite un mejor acceso al consumo de familias trabajadoras empobrecidas, no es gratuito el hecho que tiendan al desbordamiento las concertaciones ambulantes donde existe afluencia de consumidores potenciales que permiten mantener en el plano de la rentabilidad esta actividad también en gran medida debido a las objetivaciones culturales de compras en las calles.

Por otro lado, son incuestionables los focos de corrupción y costos sociales que derivan de la proliferación del comercio ambulante, sector compuesto por sujetos sociales altamente politizados en una red de relaciones de poder con líderes que coaccionan con el gobierno en sus distintos niveles a fin de hacer prevalecer mediante el intercambio de dinero y dádivas la ilegalidad que permea a la práctica comercial ambulante que se concentra con mayor intensidad y recurrencia en los grandes focos urbanos del país como prácticas de comercio toleradas, cotidianas y reconocidas.

OBJETIVOS.

Evidenciar las relaciones causales que teje la expresión concreta de la proliferación del comercio ambulante con los contextos económicos y políticos que contienen y dan forma a la espaciotemporalidad en la que se desarrolla en base a un eje sociológico que permita la argumentación y contraposición de conceptos y teorías entrando en un debate de posturas que conlleve al rastreo de las causas del crecimiento descontrolado del ambulante en la ciudad de México.

Desarrollar las problemáticas adyacentes al fenómeno delimitándolas y desarrollándolas de manera que expliquen satisfactoriamente su relación con la totalidad concreta. Analizar el fenómeno articulado y compuesto por contextos ampliados y específicos permitiendo develar su complejidad intrínseca alejándose de los reduccionismos de corte específicamente legal que en torno a la informalidad se han teorizado.

Comprobar que el comercio ambulante, como práctica más típica y concurrida de la economía informal, representa para los sujetos sociales adscritos en ella una alternativa subjetiva de supervivencia, una opción flexible mediante la cual obtener los medios de vida indispensables para la cobertura de las necesidades biológico-sociales ante situaciones de desempleo, ingresos insuficientes y pobreza.

Proponer una alternativa que regule el comercio ambulante que permita la reducción de la corrupción en el sistema de líderes mediante un órgano desconcertado que controle y vigile esta actividad.

INTRODUCCION.

La realidad empírica contextualizada en México nos devela con extraordinaria recurrencia una de las expresiones sociales que mas ha ganado protagonismo en la historia contemporánea de nuestro país. Me refiero a la economía informal, centro de diversos debates teóricos y conceptuales pero centro sin duda de nuestras más obvias percepciones en la vida cotidiana. La economía informal da forma y contenido a muchas prácticas que, por sus características, se inscriben a esta categoría ampliada. El ambulante o comercio paralelo es el más cotidiano y el más representativo de la informalidad en el México contemporáneo

Es común hablar de una “economía informal” o sector informal de la economía también llamado sector no estructurado, más que sector, parece ser ya un aspecto de la economía y de la sociedad actual revertida en tendencia por el número de actividades que son consideradas informales. La práctica informal del comercio ambulante es una forma concreta cuyo contenido es complejo y a su vez promovido o potenciado por diversos factores y fenómenos tan generales y particulares que incluyen múltiples niveles de la realidad social.

La economía informal es un fenómeno de incuestionable protagonismo en la realidad económica de México entonces encontramos la proliferación del comercio ambulante como manifestación de fenómenos conjugados que tiene -y muchas- relaciones causales que potencializan su aparición y persistencia, la mas inmediata, el desempleo, la pobreza, la desigualdad, la corrupción, la estrecha variedad de posibilidades y opciones, las políticas macroeconómicas asumidas, los contextos políticos, las configuraciones personales de los sujetos sociales inscritos en esta actividad entre otras muchas

En el desarrollo del primer capítulo titulado “La economía informal de subsistencia como medio de vida: practica alternativa potencial: pobreza, desempleo, corrupción, coyuntura y crisis” y a través de sus tres subcapítulos, se aborda el debate de las distintas posturas teórico metodológicas que explican y caracterizan el fenómeno de la economía informal y del comercio ambulante, cada una de estas posturas sirviéndose de distintos enfoques centralizan en determinados aspectos sus causas.

Es en los años 60`s, es la teoría dual la impulsora de la idea de fragmentar la sociedad urbana en dos sectores económicos: el formal y el informal en razón de la celeridad de las transformaciones en las expresiones económicas de los actores sociales en términos de la diversidad de sus empleos

Conviene a los fines prácticos un primer acercamiento a lo que se denominan actividades informales por contraste de su opuesto, las actividades formales o estructuradas “El concepto de empleo formal involucra a todas aquellas actividades que incorporan cierta fuerza laboral a la estructura económica integrada por diferentes formas de organización productiva (industria, servicios, comercio etc.) y sobre todo que cumplen con la norma del Estado (en materia laboral y fiscal) con el fin de regular las relaciones capitalistas”¹⁰.

El concepto legalista nos apoya en la ardua tarea de definir o caracterizar el sector informal solo en cierta medida y con severas limitantes. “El típico trabajo Formal o estructurado es lo que se denomina empleo con goce de sueldo o salario. Se reconoce como trabajo estructurado en sentido amplio a aquella profesión u oficio que se encuentra socialmente reconocido, pertenece a alguna asociación o colegio profesional en donde se establecen los criterios generales de la profesión u oficio respectivo y se determinan los deberes de trabajo, normas de cumplimiento e incluso con amplios márgenes de variación, la remuneración mínima recomendable o convenida para el determinado labor”¹¹.

El trabajo formal, en términos estrictamente teóricos se establece a aquel que se encuentra inserto en una organización privada o estatal de manera que son reconocidas sus tareas, su ubicación dentro de la realidad a la que pertenece, el horario, las reglas de su funcionamiento los términos fijos y variables de su remuneración. En el trabajo informal no existe relación de empleo reconocida debido a la ausencia de un contrato legal de trabajo a diferencia de un empleo reconocido legalmente.

Es así que desde el punto de vista legal el sector formal se distingue del informal y su diferencia radica especialmente en la naturaleza jurídica, es decir, en ella se encuentran los individuos y negocios que no cumplen con las normas establecidas por el Estado en todos sus términos enfatizando también en la recaudación fiscal o pago de impuestos y derechos.

Las relaciones de producción son opuestas a las formales, la contratación y el despido se efectúan verbalmente los trabajadores no están protegidos por las leyes laborales en cuanto a horas, salarios mínimos, accidentes, enfermedades y retiro. El monto y periodo de pago de salarios son con frecuencia son impredecibles. En resumen un empleo remunerado no contractual.

¹⁰ Bruno Lautier. “Sector informal y empleo: la enseñanza de los países subdesarrollados pp 21

¹¹ Clara Judisman “Tendencias en la estructura económica y el sector informal en México” pp 65

Lo anterior ocasiona una proliferación de pagos indirectos que protejan al individuo. Los llamados “Beneficios marginales” representan una parte significativa de la compensación por que protegen a los trabajadores de tener que involucrarse en actividades económicas de emergencia para poder sobrevivir.

En la actualidad al complejizarse las características internas de cada sector y al complejizarse sus relaciones, estos conceptos, principalmente los dos últimos de corte legalista, han venido evolucionando hasta establecer que en nuestra realidad contemporánea existen pocos sectores en el que el total de sus acciones estén dentro de las normas establecidas o absolutamente fuera de ellas,

“Los vínculos existentes entre los dos sectores son, en el presente, sumamente estrechos difícilmente podrían encontrarse actividades donde no existan intercambios entre ambos sectores. Algunas ramas productivas formales de alguna u otra forma se entrelazan con la economía informal para producir y/o proporcionar bienes o servicios. De hecho, en buena medida el sector informal compite con el formal, mantiene cierta interdependencia con el, y es por ello que coexisten”¹².

En contraste la visión económica del concepto expone una constricción muy marcada en su percepción de dos bloques muy diferenciados y disociados, uno el formal, totalmente capitalista y otro definido por los rasgos contrarios sin considerar que estas actividades entran en la dinámica capitalista en mayor o menor grado e interactúan con el sector formal que se cree completamente independiente de el.

Con las aproximaciones conceptuales anteriores nos enfrentamos a un nuevo debate. Dentro de la economía informal se encuentran niveles o grados de informalidad en cada uno de estos sectores, por llamarlo de alguna manera, pues existen empresas o individuos cuyas actividades son más informales que otras. Los contenidos implícitos en sus actividades pueden ser desde los inocuos hasta los altamente criminales.

“La economía informal se constituye por todas aquellas actividades económicas que sin ser criminales tampoco están totalmente registradas, reguladas y fiscalizadas por el Estado”¹³ es observable la incidencia del margen de la ley con un matiz menos acusativo debido a que la base de la formulación

¹² Norma Estela.Escobedo Yabar, “Al comercio de subsistencia en México” pp 94

¹³ Alejandro Portes,. “En torno a la informalidad” pp 47

de este concepto involucra en la economía informal a aquellas actividades que teniendo fines lícitos se basan en medios ilícitos para llevarse a cabo.

Como la antesala de este balance y a razón de la amplia gama de actividades que son consideradas informales, para nuestros fines de estudio tendremos que considerar las economías informales de Subsistencia. La economía informal de subsistencia contiene también todas las anteriores características, pero nos dirige y focaliza en únicamente aquellas personas que incurren en la realización de actividades de la economía informal debido en gran medida por el peso de las circunstancias subjetivas y objetivas y que encuentran en esta actividad el medio de subsistir.

“La economía informal de subsistencia no esta exenta de la marginalidad de la ley, pero si de los grados de criminalidad y proporción del beneficio que extraen de su actividad. Así podemos encontrar que la economía informal, sus actividades y participantes son heterogéneos, sin embargo la mayoría de los casos en América Latina predomina la llamada economía informal de subsistencia”.¹⁴

Los sectores con menores oportunidades de accesibilidad a un empleo formal no son una masa inerte y excluida de participar en las actividades económicas y en este sentido difícilmente entraran en una dinámica estática en la que el factor de sus restringidas oportunidades de empleo y por lo tanto de ingresos los mantengan al margen de la búsqueda continua de espacios para poder acceder a los medios de vida

Estas practicas están sumergidas mas un contexto de subsistencia que de acumulación, claro esta hemos descartado a aquellos que han encontrado en la informalidad un vehiculo para acrecentar sus riquezas con fines lucrativos potenciales mas que para obtener los medios necesarios de vida en razón de la dinámica causal de sus circunstancias.

En contrastare el comercio ambulante de alta rentabilidad, teje cadenas de socios, poseen más de un puesto de comercio o una gran cadena de ellos, cuentan con almacenistas y bodegas resguardadas. Muchos de estos negocios ambulantes tienden a ser incluso mas poderosos que muchos formales e incluso mas poderosos que muchas empresas y tiendas establecidas, su capital de inversión es enorme y ven al ambulante como un medio de enriquecerse a base de la ilegalidad y un potencial negocio.

¹⁴ Norma Estela Ecobedo Yabar. “Al comercio de subsistencia en México” pp 90

El enfoque neoliberal atribuye a la intervención Estatal en la economía en general y de manera particular a la regulación que ejerce el Estado en el mercado laboral la existencia de un gran sector de individuos adscritos a este sector de la economía informal. En este marco la actuación del Estado impondría rigideces en la contratación y en los niveles de remuneración a los trabajadores. Esta teoría ve a los participantes del sector informal como victimas de los controles del Gobierno en los excesos de regulaciones

El enfoque neomarxista regularmente llamado escuela de economía política se basa en nuevas formas de organización del trabajo que han buscado reducir sus costos fijos y en especial los salarios mediante nuevas formas de organización del trabajo en el capitalismo. El fenómeno es resultado de las nuevas relaciones del sistema de producción internacional y de la creciente competencia que lleva a empresas a buscar formas de producción que disminuyan los costos mediante los nuevos paradigmas productivos.

El segundo subcapitulo “Las dinámicas y generalidades del comercio ambulante de subsistencia en focos urbanos de México” aborda de manera mas profunda los conceptos del ambulante, comercio y las caracterizaciones especificas que adopta el contexto Mexicano.

El comercio se puede definir como la “Prestación del servicio de distribución, canalización y venta de todo tipo de bienes tanto a nivel nacional como internacional¹⁵”.La actividad de intermediación en la circulación de bienes y servicios como función social. El comercio es la negociación que se hace comprando, vendiendo o permutando géneros y mercarías

El comercio informal es mejor conocido como comercio ambulante el abordaje conceptual de esta practica le describe como la actividad comercial que se desarrolla en las calles es decir en las vías publicas ya sea de forma completamente ambulante o en lugar fijo durante determinadas horas del día. Es preciso tener en cuenta la diversidad de este tipo de comercio ambulatorio, la cual es muy particular en cada zona especifica de desarrollo cuya actividad representa para muchos su modus vivendi

¹⁵ Fernando Alvarado Tezozómoc. “Crónica Mexícaoyotl” pp 14

El comercio ambulante se sirve para su realización de instalaciones aparentemente poco sólidas, semipermanentes, temporales o móviles. En razón a la ausencia de un lugar fijo de comercio se sirven de la improvisación para servirse de lo necesario para su actividad utilizando los recursos locales.

Los involucrados en esta actividad regularmente son caracterizados por desempleados y por empleados de salarios insuficientes, como trabajadores por cuenta propia con quilibrios mayoritariamente bajas de funcionalidad en el mercado actual de trabajo que tienden a permanecer en esta actividad un tiempo considerable

Al participante en este tipo de comercio y debido a la naturaleza de su actividad económica le caracteriza la inestabilidad en el ingreso debido a la particularidad de que este trabajador no es asalariado y con ello su ingreso depende directamente de la cantidad de ventas realizadas.

“Las formas en las que en la realidad cotidiana aparece el comercio en vía pública son: concentraciones de ambulantes, mercados sobre ruedas, tianguis, puestos semifijos en la vía pública. En el caso de los tianguis o mercados sobre ruedas se definen como comerciantes que se sitúan en la vía pública durante días predeterminados de la semana. Tienen rutas definidas lo cual les proporciona una cobertura de un sector mas o menos grande”¹⁶.

En el subcapítulo tercero “Causas de la proliferación del comercio informal de subsistencia en el México contemporáneo” se construye un argumento que de manera general y en base a las relaciones de causalidad, explica las principales fuentes que han nutrido incesablemente las filas de la actividad ambulante en relación con las dinámicas culturales e históricas que han permanecido y que han influenciado significativamente esta actividad comercial desde las culturas Precolombinas.

Así mismo se abordan las principales problemáticas en el desarrollo del ambulante, desde el sistema organización que le estructura- el sistema de líderes-, pasando por la corrupción, por la politización de este sector y sus relaciones de poder con sus agremiados y con el Gobierno del D.F, hasta el impacto que tiene en la Ciudad de México el desbordamiento y proliferación de esta actividad como la contaminación , la violación sistemática de reglamentos de tránsito de higiene, la afectación de la imagen turística de la ciudad entre otros factores.

¹⁶ Abel Pérez Ruiz. “El comercio informal: una respuesta ante la crisis”

El desempleo, el subempleo, los problemas estructurales, los cambios en los paradigmas productivos, la tolerancia a sus expresiones, el exceso de regulaciones fiscales, las razones históricas, la desigualdad de oportunidades, la marginación urbana etc. Han hecho de la economía informal una alternativa real de subsistencia ante la incapacidad de un modelo de desarrollo que genere mejores opciones para mantener el nivel de vida de la población en constante aumento numérico y en constante aumento de sus demandas sociales

Las actividades propias o contenidas en la economía informal o no estructurada se encuentran tan enraizadas que se consideran cotidianas o naturales al paisaje social del País, lo cierto es que el fenómeno se basa en problemas estructurales no resueltos, en el mal funcionamiento de las instituciones, en la agenda social no resulta o mal focalizada de los planes de desarrollo de manera que es un síntoma de la marginalidad y de las políticas macroeconómicas asumidas.

El comercio informal constituye cinturones alrededor de mercados formalmente establecidos, en puntos específicos de las ciudades donde la concurrencia permanente de personas genera mayores oportunidades de venta; los sitios específicos generalmente son elegidos de esta manera por cuestiones de estrategia de los comerciantes, pues se ha demostrado que la venta de un mismo producto resulta más rentable en unos puntos que en otros debido en gran medida al tipo de público o comprador a los cuales son dirigidos, es decir, se ubican donde existe mayor afluencia de potenciales consumidores.

Si focalizamos en el hecho común de que estos comerciantes venden sus productos a precios más bajos y que frecuentemente son productos no muy costosos, por coherencia ilativa y casi por sentido común ha de observarse que los lugares por excelencia preferidos por estos comerciantes serán lugares o sitios populares, donde el sector de la población que concurre generalmente por esas vías pertenezcan básicamente a la clase media trabajadora y a sectores populares

Al considerar las causas del comercio ambulante encontramos que la demanda siempre lo sostiene, ese amplísimo sector de la población que le es más difícil adquirir bienes con filtros de precios, es seguro que encuentren una mejor accesibilidad en este tipo de comercio.

Los sujetos sociales inmersos en el ambulante de subsistencia generalmente se vinculan a la comercialización de bienes no durables, como comida, frutas, chiles, flores, bebidas, cigarrillos, artículos

de reciclaje o de segunda mano entre otros y aunque también un sector pequeño comercia con bienes durables, estos contienen un precio específico menor. La diferencia inicial está contenida en el valor invertido, donde las personas en situaciones de pobreza y desempleo, por tales circunstancias objetivas le es prácticamente imposible, la inversión de un capital muy grande para emprender el ambulante.

Los ingresos obtenidos por la comercialización son escasamente o medianamente suficientes para poder mantener los niveles de vida. Estos ingresos también se dividen en una parte para vivir y la otra para invertir y frecuentemente la segunda no tiende a aumentar demasiado y más bien tiende a mantener el promedio mínimo para poder comenzar el ciclo económico de nuevo puesto que son vendedores ambulantes al menudeo.

El sector contrapuesto al comercio ambulante de subsistencia es el comercio ambulante de alta rentabilidad donde el dueño teje cadenas de socios, poseen más de un puesto de comercio o una gran cadena de ellos, cuentan con almacenistas y bodegas resguardadas. Muchos de estos negocios ambulantes tienden a ser incluso más poderosos que muchos formales e incluso más poderosos que muchas empresas y tiendas establecidas.

Este grupo se identifica por un mayor ingrediente de valor y volumen de mercancías que manejan, creándose un estrato económico privilegiado. Los giros que mayores ingresos económicos obtienen dentro del comercio ambulante de alta rentabilidad son: aparatos electrónicos, ropa, calzado, piratería de discos, entre los más comunes.

El número de sujetos que integran este sector es muchísimo menor respecto al total de personas dedicadas al comercio de subsistencia. Obtienen ingresos con excedentes considerables, esta constituido por personas que no responden a la problemática de empleo, pobreza, falta de capacitación, marginalidad sino que su existencia es atribuible al atractivo de obtener utilidades evitando las leyes, su incumplimiento es trasgresor y en ocasiones forman mafias o vinculaciones criminales de proporciones considerables.

Es obvio que el acceso a esta rentabilidad no es gratuita y existe un filtro enorme a su acceso. Primero, el capital invertido es incosteable para el ambulante promedio. Requiere también de diversificación de inversión en varios puestos, asociaciones, artículos etc. Este tipo de comerciante debe darse a la tarea de conseguir proveedores, lo que puede tener fuertes vinculaciones criminales de robos a grandes

cadenas y contrabando. Para algunos casos, por ejemplo la piratería se deben comprar laboratorios y personas para la producción y compra de alta tecnología que maximice la productividad

La forma mas típica de “Asegurar” un lugar en las calles para vender es, pertenecer a algunas de las organización de ambulantes existentes, cuya característica fundamental es la de ser altamente corporativista y rígida donde los líderes controlan zonas afiliadas y relaciones con los funcionarios para que les permitan vender en zonas establecidas mediante dadas. Estas vinculaciones dan por resultado cierto grado de reciprocidades ilícitas como apoyos políticos a cambio de tener espacio de venta. Estos líderes están relacionados para consolidar su control y legitimidad por medio de las relaciones que establecen mantiene y manipulan para preservar el poder.

La organización que han estructurado para mantenerse en la vía pública, es una expresión de coherencia, donde coherencia debe ser entendida como un conjunto de mecanismos de regulación y adaptación que permitan a la actividad reproducirse perdurablemente.

Son grupos altamente politizados con normas semiautónomas que forman parte de un clientelismo político; es un hecho reconocido que sus formas organizativas y sus líderes forman vínculos de coacción con los partidos en el gobierno. Las organizaciones y las prácticas gremiales son elementos cualitativos que subsisten y se articulan orgánicamente para buscar la apertura de la tolerancia y flexibilización legal a sus actividades.

Se pueden tipificar en tres formas de organización ambulante: grupos, zonas y el mas grande de ellos, las confederaciones o asociaciones

El centro histórico ha sido por excelencia el foco ambulante más conocido de México con ventas de comidas, manufacturas (ropa, calzado), libros discos, periódicos, también ofreciendo diversos servicios como cerrajería, plomería, reparaciones; a precios mucho mas reducidos de los ofertados en tiendas y centros comerciales.

Además de la obstrucción de la vía pública, el comercio ambulante se asocia con efectos negativos como la evasión del pago de impuestos, la evasión del pago de ciertos servicios públicos, el incumplimiento de las leyes laborales entre otros

Su impacto en el medio ambiente y en la imagen turística es de magnitudes incuestionables, calles tapizadas de basura, roedores, esquinas oscuras y mal olientes es el legado de una proliferación excesiva y desorganizada del comercio ambulante que genera cada día y con mayor intensidad consecuencias como el exceso de basura, ruidos, obstrucción de vialidades, alcantarillas, multiplicación de fauna nociva y saturación tanto física como visual.

La incomodidad e inseguridad de los peatones que deben ceder el paso a las masas enormes de puestos, no permiten disfrutar de la ciudad ni de sus elementos, generando estrés, riñas, contaminación por ruido y basura y el caos vial

El comercio semiestablecido no es de ninguna manera un fenómeno característico de la época contemporánea en nuestro país ni en el mundo, su origen es remoto, el aspecto histórico permite observar su presencia ancestral. Tradicionalmente en México han subsistido formas de comercialización cuyo origen data del México antiguo. Por cultura nuestro pueblo está acostumbrado a ir de compras a las calles.

“Desde la constitución del Imperio Azteca hasta hoy día, el comercio informal se ha desarrollado en las principales plazas de las principales ciudades desde la época precolombina. Los llamados tianguis, fueron poblados por mercaderes que llegaban de diversos lugares con el propósito de vender sus mercancías en las calles. Los tianguis eran una forma de organización social orientada a realizar transacciones económicas de compra-venta de bienes y servicios”¹⁷.

El comercio era entonces mayoritariamente ordenado y legal en razón de la cantidad de transacciones comerciales que se realizaban y en razón de la importancia vital para el mantenimiento del Imperio por dos motivos, por sus necesidades de intercambio y por la necesidad del Estado de recibir impuestos o tributos. La dinámica causal anterior requería de reglas claras y la aceptación de ellas

Un Cambio radical se suscitó en la organización social de los Imperios. La caída de ellos a manos de los conquistadores Ibéricos trajo secuelas de desolación, destrucción y mestizaje al tiempo que se hacía emergente para los conquistadores la reconstrucción o reconfiguración de un nuevo orden social-colonial que duro aproximadamente 289 años

¹⁷ Fernando Alvarado Tezozómoc. “Crónica Mexícaýotl” pp 15

El empobrecimiento y marginalidad de los nativos indígenas, propicio el surgimiento en los primeros años de colonia de mercaderes que en lugar de vender sus mercancías en los lugares señalados con las normas establecidas, recorrían las calles y casas particulares vendiendo ciertos productos. Los sectores de la población mas desposeídos a causa de las dinámicas coloniales de arrebato de las tierras y marginación social y económica de los indígenas nativos, encontraron en el comercio no regulado legalmente por el orden colonial, una forma de supervivencia relativa; y ante las mismas circunstancias otro sector desposeído de la población indígena autóctona debía comprar a esos mercaderes los productos o servicios a precios mas bajos que los establecidos en el mercado legal

Ya entrados en el siglo XIX. México estuvo plagado de constantes convulsiones políticas y sociales. El comercio en lugares fijos y regulados y en lugares semifijos o móviles siguió su curso y este ultimo a modo de persistencia y acentuación en zonas específicas de las grandes urbes.

Ante esta situación hubo intentos por ordenar los mercados, pero no tuvieron mayor éxito. Hasta 1910 hubo grandes y radicales transformaciones en el espacio físico y paisaje de la ciudad de México, la que comienza su proceso de expansión

Durante el Porfiriato, los comerciantes dedicados a vender sus mercancías en las calles, aumentaban en medida que disminuían las condiciones de vida económicas en el campo por las cuestiones históricas que todos conocemos, lo cual condujo a condiciones de miseria a los campesinos y esto a su vez dio paso a la migración masiva y desproporcionada de la zona urbana y con ello el crecimiento del ambulante

El estallido de la revolución mexicana en 1910 origino importantes efectos en la integración de los sistemas políticos económicos y sociales. Se conformo un nuevo esquema que marca la etapa de México que hoy se conoceEl conflicto armado impacto notablemente en el desarrollo de la superficie urbana, el crecimiento descontrolado de la ciudad México y otras urbes influyo de una u otra manera en el abasto, organización y hábitos de consumo. La irregularidad del abasto ocasionaba periodos de aguda escasez. El ocultamiento de las mercancías y elevación de los precios

En el capitulo segundo “Factores de proclividad, fuentes de proliferación del comercio informal de subsistencia en el México neoliberal” se desarrolla de manera mas profunda y focalizada los distintos

factores causales del crecimiento descontrolado y permanencia del ambulantaje en el México contenido por el contexto Neoliberal. En sus cuatro subcapítulos se desarrollan: la pobreza, el Neoliberalismo, el desempleo y la estructuración del desempleo estructural en el contexto económico capitalista como resultado de los cambios de paradigmas en la extracción de la plusvalía respectivamente

La primera consideración que debe hacerse antes de abordarlas, es que existe un fuerte vínculo entre la proliferación de la economía informal de subsistencia con la pobreza. “Cuando hablamos de pobreza nos referimos a la escasez de los bienes económicos y servicios necesarios para la satisfacción de las necesidades básicas. La pobreza no es universal y aunque existen diversos tipos de pobreza, lo significativo es abarcarla como limitante para satisfacer necesidades básicas debido a la falta de ingresos suficientes o medios para satisfacer dichas necesidades tanto biológicas como sociales tendientes a incrementarse”¹⁸.

La pobreza no es un fenómeno propio de determinadas formaciones histórico sociales, su presencia es de corte mundial mas sin embargo tiende a enraizarse y a agudizarse en contextos específicos. La pobreza no es un rasgo endémico del capitalismo como modo de producción y estructuración social, aunque ella existió previamente, se agudizo en los primeros momentos de su desarrollo y de manera mas protagónica en los capitalismo periféricos, tal es el caso de América Latina. es un síndrome situacional en el que se asocian el infraconsumo, la desnutrición, las condiciones precarias de vida, los bajos niveles educativos, las malas condiciones sanitarias entre otras muchas.

Entre sus manifestaciones más graves se observan altas tasas de mortalidad, grados notables de desnutrición, elevadas tasas de analfabetismo, deserción escolar, carencia de habilidades para participar en actividades productivas bien remuneradas, viviendas que carecen de los servicios más elementales para el bienestar de sus ocupantes entre las más protagónicas.

Ante la falta de estrategias eficaces que permitan atenuar la pobreza las condiciones de pobreza han articulado una estrategia propia conocida como estrategias de supervivencia integradas por acciones de naturaleza defensiva. La mayoría de los pobres de distintos niveles incorporan estrategias de supervivencia que encontramos en expresiones tan extremas como la mendicidad – pedir dinero en las

¹⁸ Atencio Bello Heraclio. “Pobreza, reto del siglo XXI” pp 36

calles-, limpiavidrios, hacer trabajos de costura en grupos vecinales, realizar actividades domesticas a otras personas y desde luego el ambulante.

Es notable que las estrategias de subsistencia se manifiestan en actividades muy diferentes y que se vinculan con el grado de pobreza y la limitación o estrechamiento de las opciones viables de estos individuos. No por ello se debe entender que el individuo mediante sus actividades alternativas de supervivencia podrá salir o superar su condición de pobreza por que estas actividades paliativas se encuentran en la única dimensión de atenuantes; por ello se necesitan políticas sociales efectivas y medidas estructurales para prevenirla y combatirla

Los recientes enfoques se han empeñado en medir la pobreza por el nivel de ingresos como medida única de la calidad de vida marcando solamente la denominada “Línea de la pobreza” Amartya Kruman Sen, teórico hindú contemporáneo de la pobreza ha establecido nuevos paradigmas en este terreno muy útiles y novedosos.

Sen Establece que para medir la pobreza debe incurrirse en conocer los niveles de la calidad de vida y de lo que las personas pueden hacer y ser. Las distintas combinaciones de lo que una persona puede ser o hacer las engloba en la palabra “Capacidad”, esta capacidad personal se relaciona con otros factores que involucran el ordenamiento social y económico

La pobreza para Sen se mide también por las alternativas substanciales que se tiene y que dependen de cuestiones también objetivas y estructuras. Por lo tanto la reducción de alternativas supone pobreza y en este sentido se vincula con el ejercicio de la economía informal de subsistencia y a sus actores como personas pobres cuyo estrecho margen de alternativas reales de funcionamiento le impiden o restringen de manera importante su ubicación en otras actividades alternativas y entonces la pobreza se convierte en fuente abastecedora de este tipo de actividades

“Por lo tanto la calidad de vida debe elevarse en términos de la capacidad para lograr seres y quehaceres o funcionamientos valiosos. Algunos funcionamientos son muy elementales como estar bien nutrido, tener buena salud y otras mas complejas como la autodignidad o integración social,

igualdad etc. La capacidad personal se relaciona y depende a su vez de otros factores que involucran el ordenamiento social”¹⁹.

Sen, señala que existe un subconjunto de capacidades importantes que han sido llamadas básicas que son insumos valiosos para el funcionamiento, no es necesario saber solo que existen productos primarios de las necesidades básicas sino saber los niveles y calidades con las cuales están siendo cubiertas o no dichas necesidades

La economía informal de subsistencia, se caracteriza como lo hemos estado señalando, por que el segmento de la población dirigido a estas actividades incurre en ella primariamente debido a sus circunstancias subjetivas y objetivas encontrando en esta actividad el medio de subsistir en base a sus pocas o nulas oportunidades de accesibilidad a un empleo formal y aun mejor nivel de vida.

Los individuos bajo estas circunstancias no son una masa inerte y excluida de participar en las actividades económicas y en este sentido difícilmente entraran en una dinámica estática en la que el factor de sus restringidas oportunidades de empleo y por lo tanto de ingresos los mantengan al margen de la búsqueda continua de espacios para poder acceder a los medios de vida, es entonces que encuentran en la actividad del ambulante la alternativa subjetiva de supervivencia

Para la satisfacción de las necesidades humanas biológico-sociales el hombre requiere medios de adquisición puesto que los bienes materiales, de consumo o los servicios mismos le son objetivos hasta que por sus propios medios los adquiere. Entonces se necesitan de medios de adquisición, en el orden económico, se necesita de un cambio universal llamado dinero.

Podría discutirse el hecho de que para la obtención de los satisfactores humanos no es necesario el dinero, pero en el orden social actual ligado a la estructuración capitalista esta realidad se aleja cada vez mas de la viabilidad práctica. En este contexto contenedor de todas nuestras relaciones sociales, la forma universal de obtención de dinero es mediante el intercambio de la fuerza de trabajo

El trabajo per se se ha convertido en medio de subsistencia para alcanzar aquello que nos es objetivo; por ello en la sociedad actual hablar de empleo y desempleo provoca no pocas perturbaciones, surge un

¹⁹ Amartya Sen. “Capacidad y bienestar” pp 18

estrés por encontrarlo y un temor por perderlo puesto que se conocen los efectos que tendría en el nivel y calidad de vida el desempleo

Ante una situación de desempleo principalmente estructural el individuo y su familia experimentan una disminución drástica de sus niveles de vida al no poder obtener los medios para el acceso a la satisfacción de sus múltiples necesidades, lo mismo ocurre cuando los ingresos aun teniendo un empleo, no son suficientes para la cobertura de las necesidades; para lo cual se buscan alternativas de subsistencia

Un elemento que no ha dejado de nutrir a la informalidad de subsistencia en los últimos 20 años es el desempleo estructural. “En este grupo se encuentran personas desempleadas por falta de las cualificaciones exigidas por un mercado laboral cada vez más exigente. Encontramos que los nuevos paradigmas productivos se dirigen a tecnificar la producción desplazando un importante número de personas al desempleo estructural, esto no solo ocurre en la producción también en el sector servicios. La nueva estructura en el mercado de trabajo formal ha dejado un saldo de desempleo estructural importante que encuentra en el autoempleo una alternativa de ingresos”²⁰.

Los quebrantos socioeconómicos causados por la economía neoliberal son muy evidentes en todo el planeta por supuesto que en nuestro contexto Mexicano dichos estragos son mas que conocidos, millones de trabajadores han perdido sus empleos, han aumentado con ello los índices de explotación, mientras que decenas de millones de campesinos y de pequeños agricultores han perdido sus trabajos, los salarios han disminuido y la pobreza se ha disparado, las desigualdades sociales se han maximizado y el impacto en el mercado de trabajo aumenta cada vez las cualificaciones mínimas para que un trabajador sea susceptible de ser empleado

La actividad ambulante de subsistencia mas importante tiende con extraordinaria recurrencia empírica a establecerse en los principales focos urbanos del país, este hecho no es gratuito debido a que la migración a las ciudades, producto de los problemas de marginación del campo, hizo colapsar a los sistemas urbanos y fue generando un mercado informal extensivo, muchos de estos migrantes se han dedicado a esta actividad toda su vida en la ciudad y muchos de ellos también han sido compradores por largos periodos de tiempo

²⁰ Pries Ludger. “Del mercado de trabajo y el sector informal” pp 67

Otro elemento digno de resaltarse son los costos que en países de América Latina principalmente tiene la formalidad, Se ha establecido como causa principal desde el aspecto jurídico el exceso de regulaciones, requisitos y trámites para establecer un comercio establecido y formal. La onerosa carga fiscal la proliferación de reglamentos que se transforman en el crecimiento de sectores que escapan a estos parámetros legales. Cuando los costos se elevan, es decir los recursos – tiempo, dinero, esfuerzo- se elevan, los sujetos sociales tienen un incentivo para evitarlas. Existe una diferencia abismal entre el costo de sumir las leyes y tramites para iniciar negocios formales entre los piases en desarrollo y los desarrollados

Las políticas Neoliberales mal ejecutadas han lanzado a miles de personas a la informalidad, han empobrecido a los sectores más susceptibles con las repercusiones de las crisis y básicamente de la crisis de 1994, lo que disparo la tasa de desempleo abierto hasta la actual administración de Fox. A 20 años de la aplicación del modelo neoliberal la economía Mexicana se encuentra sumergida en una crisis de larga duración, caracterizada por un reducido aumento del PIB y la incapacidad de generar los empleos que la población demanda cada año. Las políticas neoliberales afectan frontalmente el sistema laboral, impone constricciones en términos de cualificación y posibilita la pérdida o reducción del contrato social con el Estado que cada vez más se desentiende de los problemas emergentes y estructurales.

La disciplina e ideología individualista le imprime al sujeto una responsabilidad de si mismo y de su vida- no es que sea mejor de manera contraria- pero pone en sus hombros la absoluta responsabilidad para buscar y mantenerse en un empleo, así mismo la absoluta responsabilidad de su nivel de vida sin garantías sociales estructuradas para la mayoría de los sectores.

El desempleo es un fenómeno social preocupante por que se asocia a una serie de complejidades estructurales; el desempleo en el modelo económico capitalista constituye un elemento de la calidad de vida de los sujetos sociales, regularmente se suele vincular al desempleo con la pobreza puesto que la carencia del mismo supone de igual manera la supresión de un salario que funciona como medio de acceso a la satisfacción de necesidades que varían desde las simples y biológicas hasta las complejas y socialmente construidas

El desempleo resulta ser tan lacerante en el capitalismo debido a la organización del trabajo en su estructura donde la fuerza de trabajo al estar desvinculada de los medios de producción se ve obligada a vender dicha fuerza productiva a cambio de un salario que le permite cubrir en mayor o menor medida sus necesidades. Es la organización de un trabajo por lo tanto asalariado. Es en este eje de articulación que podemos encontrar la explicación causal de por que el trabajo es una pieza fundamental en la calidad de vida de los sujetos.

El desempleo así provoca una pérdida mas acentuada de la capacidad adquisitiva de los hogares afectando las condiciones de vida y aumentando los niveles de pobreza. Cuando existe desempleo no existe forma subjetiva de obtener los medios de satisfacción de necesidades lo cual hace del desempleo un verdadero problema para la condición humana social. Por otro lado cuando hay un salario insuficiente, la satisfacción de tales necesidades se ve mermada y reducida a niveles críticos. En ambos casos este alejamiento de la satisfacción de las necesidades más perentorias genera un camino hacia la pobreza extrema y marginación

No es que este sea el único círculo de desempleados que integran el comercio informal de subsistencia de hecho , no significa que solo los desempleados formen parte de las filas informales, sino que las regularidades empíricas señalan el hecho que dentro del grupo del comercio informal de subsistencia se caracterizan individuos con pocas oportunidades de ser empleados en la estructura formal, que sus habilidades, quilificaciones, preparaciones o destrezas son poco empleables en esta estructura enmarcada por un mercado de trabajo que impone líneas de contratación, además que este tipo de desempleo se vincula fuertemente con el funcionamiento objetivo de las realidades sociales, tales como el contexto económico y político que agravan su incidencia y proliferación tal y como sucede con la economía informal.

El desempleo estructural es el que precisamente nos da la pauta para hablar de toda la serie de vinculaciones estructurales que se remiten a los contextos macroeconómicos. Este desempleo resulta interesante para el objeto de estudio por que si tomamos en cuenta que el comercio informal de subsistencia se maneja en el tenor de las restringidas oportunidades reales de un trabajo formal, en relación a las circunstancias subjetivas y objetivas de las personas que lo practican y cuyo peso de las estructuraciones es pieza clave para explicar la proliferación del fenómeno

El desempleo estructural se vincula paradigmáticamente con el desarrollo del Capitalismo, es el desempleo típico que ha dejado el advenimiento de los cambios en los paradigmas de producción pautados por las leyes de la extracción de la plusvalía. “La ley económica universal y fundamental del capitalismo es la ley de la extracción de plusvalía, esta ley -objetiva a los sujetos sociales que inciden en el proceso de producción y que no pertenecen a la clase propietaria de los medios de producción- determina el proceso de desarrollo de la producción capitalista, impulsa el crecimiento y desarrollo de las fuerzas productivas, la elevación de la productividad del trabajo que empuja a los capitalistas a aplicar a la producción la técnica más adelantada entre otras muchas expresiones”²¹.

El capitalismo sigue movimientos dinámicos de cambio, desarrollo, evolución, reconversión etc, el motor del desarrollo de las fuerzas productivas, las maneras de producir, las formas de repartir la riqueza social, las formas de organización y explotación del trabajo asalariado en el modo de producción capitalista, responden básicamente a la ley de la extracción de plusvalía que le imprime el sello del dinamismo y desarrollo a la producción de bienes materiales que pauta la cadencia del desarrollo histórico del hombre.

“La cuota de plusvalía indica en qué proporción se divide el trabajo empleado en trabajo necesario y plus trabajo, es una constante la cuota de plusvalía en tanto en cuanto es el fin de la contratación de trabajo asalariado, lo que sí que varía y mucho es la cantidad, los niveles de cuota de plusvalía que se pueden extraer”²² Lo anterior responde a un sin número de fenómenos, entre ellos, los más significativos: los métodos que se emplean para su extracción

La avaricia de plusvalía, activa y en algunos casos reactiva, profundas contradicciones antagónicas entre el trabajo y el capital, agudiza la anarquía de la producción, da a la producción capitalista un carácter extremadamente contradictorio y desequilibrado. La ley de la plusvalía se hace acompañar de otros muchos fenómenos como el de la productividad del trabajo puesto que es en este factor que descansa el costo de la producción el cual tiende a descender- entre otros muchos factores- al disminuir con la reducción la cantidad de trabajo socialmente necesario con la ayuda de la tecnología dando paso al incremento del tiempo de plus-trabajo que es el generador potencial de plusvalía.

²¹ Ernest Mandel “Tratado de la economía Marxista” pp 41

²² George Friedmann y Pierre Naville. “Tratado de sociología del trabajo” pp 74

Existen dos principales paradigmas para la extracción de la plusvalía la plusvalía absoluta fue el primer método de elevar la cuota de plusvalía consistente en prolongar la jornada de trabajo, este método era típico para el primer periodo de desarrollo del capitalismo, cuando la técnica se encontraba en un nivel bajo. Conforme se aumentaba numéricamente la clase obrera se consolidaban sus fuerzas, fue acrecentando la lucha por la reducción de la jornada laboral. La plusvalía relativa se obtiene de la reducción del tiempo socialmente necesario para dejar el resto al plus trabajo mediante el desarrollo de la técnica y productividad del trabajo

Esta constante búsqueda de la disminución individual del costo real de producción de las mercancías, viene acompañada del incremento de la productividad que se mide por la cantidad de productos obtenida en la unidad de tiempo de trabajo al perfeccionarse los instrumentos de producción en razón al avance de la técnica al servicio del capital y del incremento progresivo de la intensidad del trabajo que se determina por el trabajo invertido en la unidad de tiempo, que tienen impacto directo en la elevación de la cuota de plusvalía y que concretizan en formas adquiridas por la producción global como lo son el Fordismo o el Neotaylorismo

El capítulo tercero está comprendido articuladamente por las conclusiones y análisis de los costos del crecimiento desmedido del ambulante en la Ciudad de México que dieron pauta para la creación de una propuesta tendiente a eliminar los elementos más patógenos del comercio informal en el entendido que esta práctica no podrá ni deberá ser borrada de un plumazo. La propuesta está dirigida hacia líneas de resolución progresiva: referentes y observables empíricos.

CAPITULO I:
**“LA ECONOMÍA INFORMAL DE SUBSISTENCIA COMO MEDIO DE VIDA:
PRACTICA ALTERNATIVA POTENCIAL: POBREZA, DESEMPLEO,
CORRUPCIÓN, COYUNTURA Y CRISIS”**

*“La ley y el estatus quo son poderosos ordenadores
sociales, pero más poderosa es la necesidad”*

Goethe

II CONSIDERACIONES TEÓRICO-METODOLÓGICAS SOBRE LA ECONOMÍA INFORMAL: ENFOQUES Y CONSIDERACIONES.

La realidad empírica contextualizada en México nos devela con extraordinaria recurrencia una de las expresiones sociales que mas ha ganado protagonismo en la historia contemporánea de nuestro país. Me refiero a la economía informal, centro de diversos debates teóricos y conceptuales pero centro sin duda de nuestras más obvias percepciones en la vida cotidiana.

La economía informal es un fenómeno complejo de incuestionable protagonismo en la realidad económica de México que sin duda produce efectos en su economía y organización, funcionamiento y expresiones; fenómeno que de ninguna manera resulta ajeno a nuestras relaciones sociales en razón de su persistencia histórica en este nuestro contexto empírico inmediato.

En virtud de su relevancia, grado de recurrencia y posición de su protagonismo en los últimos 20 años que ha venido captando la atención de diversas disciplinas sociales. En el caso concreto de México adquiere trascendencia en el debate público por el evidente crecimiento que se ha manifestado en este sector como resultado de múltiples variantes que propician la permanencia y la adscripción de los sujetos a estas prácticas.

El desempleo, el subempleo, los problemas estructurales, los cambios en los paradigmas productivos, la tolerancia a sus expresiones, el exceso de regulaciones fiscales, las razones históricas, la desigualdad de oportunidades, la marginación urbana etc. Han hecho de la economía informal una alternativa real de subsistencia ante la incapacidad de un modelo de desarrollo que genere mejores opciones para mantener el nivel de vida de la población en constante aumento numérico y en constante aumento de sus demandas sociales.

Basados en estas definiciones, los estudios del PREALC (Programa regional de empleos para América Latina y el Caribe)estiman que el sector informal en los diferentes países Latinoamericanos abarca del 30 al 60% del empleo urbano.

Así las opiniones con respecto a la economía informal son en ocasiones contradictorias, para algunos en un factor dañino a la economía pues estimula la evasión de impuestos, la competencia de mercados desleal, corrupción, alteraciones a las vías públicas y el libre tránsito en las mismas o en ocasiones

delincuencia organizada; para otros representa una válvula de escape, un analgésico social en la que millones de personas han encontrado los medios de subsistencia ante la carencia de un empleo en el sector formal o mejores oportunidades y opciones económicas, una forma de mantener los niveles de vida en condiciones menos desfavorables debido a los bajos recursos y salarios y una alternativa para generar una economía de subsistencia mínima.

Las actividades propias o contenidas en la economía informal o no estructurada se encuentran tan enraizadas que se consideran cotidianas o naturales al paisaje social del País, lo cierto es que el fenómeno se basa en problemas estructurares no resueltos, en el mal funcionamiento de las instituciones, en la agenda social no resulta o mal focalizada de los planes de desarrollo de manera que es un síntoma de la marginalidad y de las políticas macroeconómicas mal asumidas.

Lo complejo del punto de que el sector informal persiste como expresión de subsistencia y como expresión también de su importancia para la dinámica económica nacional que proporciona a la clase trabajadora mejor acceso al consumo. Los artículos de consumo o intercambio son más baratos, por tanto compensan los bajos salarios del sector formal.

Su concepto de ha popularizado en la historia contemporánea como una forma de sobrevivir que se ha venido extendiendo, se ha hecho presente en casi todas las entidades federativas, sin embargo se presenta más severamente en entidades vinculadas al sector moderno o zonas urbanas que son colapsadas con los fenómenos migratorios al tiempo que se han realizado insistentes relaciones con la urbanización de los países en vías de desarrollo. Estos procesos de Hiperurbanización son consecuencias de la acelerada migración rural-urbana.

El hecho de que un creciente número de personas se adscriban a la realización de actividades informales surge debido a dos factores básicos: la existencia del desempleo ante el cual la iniciativa del sujeto es autogenerar su empleo por que no recibe salarios regulares, no reciben ingresos directos y la existencia de salarios miserables para compensar el nivel de ingresos con la práctica de actividades propias de la informalidad, es decir embarcarse en actividades suplementarias; así pues con menos salario e insuficiente trabajo, la informalidad para muchos es el “nuevo milagro Mexicano” que permite la subsistencia de un gran número de la Población Económicamente Activa en México.

El empleo proporciona a las personas un salario y éste la posibilidad de acceder a la satisfacción de necesidades, es en la medida de que las necesidades humanas cotidianas son resueltas que se tiene acceso a un mejor nivel y calidad de vida, cuando el medio (el ingreso) es insuficiente o nulo debido a la incapacidad, sea estructural o subjetiva, del intercambio fuerza de Trabajo – Salario que los niveles de vida decaen rápidamente y surge la economía informal como medio de transformar el trabajo en dinero.

Las recurrentes crisis económicas (1982, 86, 87, 94, 95) y la atonía económica, caracterizada por la caída de los salarios reales y grandes tasas de desempleo, han permitido que la informalidad surja también en este sexenio como respuesta natural a estas condiciones

La economía informal es un fenómeno muy amplio pues incluye actividades en distintos sectores de la economía, sin embargo, la actividad más protagónica se desarrolla en forma de comercio ambulante, una de las actividades más conocidas y recurridas de las prácticas de informalidad, esta arista tiene raíces históricas y culturales que a la vez interacciona de una forma dinámica con el presente potencial, operando a diferentes niveles y escalas. Menciono con énfasis el factor recurrencia en la medida que este sector aglutina con relativa facilidad a un número significativo de actores sociales que encuentran en la práctica comercial no estructurada una opción latente y viable de empleo, un vehículo de subsistencia potencial de fácil acceso y permanencia.

Este tipo de comercio ha estado caracterizado por una serie de peculiaridades que le han permitido adaptarse a la evolución social, de tal manera que actualmente se ha configurado como una especie de sector económico de considerables dimensiones.

La concepción dualista de la economía informal

No es posible abarcar con profundidad analítica un concepto sin conocer sus contenidos es por ello que surge la pregunta obligada. ¿A que se le conoce exactamente como economía informal? No existe un consenso absoluto en las definiciones de lo que es la Economía informal ya que el tema puede ser visto desde diferentes ángulos. De hecho, el concepto evoluciona inevitablemente en razón de los cambios, transformaciones y variaciones de las actividades económicas de la sociedad, de los contextos específicos y condiciones en las cuales se desarrollan.

Conviene a los fines prácticos un primer acercamiento a lo que se denominan actividades informales por contraste de su opuesto, las actividades formales o estructuradas para después incursionar más profundamente en sus concepciones conceptuales más generales, conocidas, coincidentes y representativas para que con esta secuencia prosigamos con su descripción, los sectores económicos con presencia informal y así después presentar las principales teorías que estructuran un ángulo de estudio del fenómeno.

Durante los años 60`s, domina una teoría dual que impulsa la idea de fragmentar la sociedad urbana en dos sectores económicos: el formal y el informal en razón de la celeridad de las transformaciones en las expresiones económicas de los actores sociales en términos de la diversidad de sus empleos.

“El concepto de empleo formal involucra a todas aquellas actividades que incorporan cierta fuerza laboral a la estructura económica integrada por diferentes formas de organización productiva (industria, servicios, comercio etc.) y sobre todo que cumplen con la norma del Estado (en materia laboral y fiscal) con el fin de regular las relaciones capitalistas”¹.

“El típico trabajo formal o estructurado es lo que se denomina empleo con goce de sueldo o salario. Se reconoce como trabajo estructurado en sentido amplio a aquella profesión u oficio que se encuentra socialmente reconocido, pertenece a alguna asociación o colegio profesional en donde se establecen los criterios generales de la profesión u oficio respectivo y se determinan los deberes de trabajo, normas de cumplimiento e incluso con amplios márgenes de variación, la remuneración mínima recomendable o convenida para determinada labor”².

El trabajo formal, en términos estrictamente teóricos se establece como aquel que se encuentra inserto en una organización privada o estatal de manera que son reconocidas sus tareas, su ubicación dentro de la realidad a la que pertenece, el horario, las reglas de su funcionamiento los términos fijos y variables de su remuneración.

Las empresas del sector formal se caracterizan por que realizan contrataciones de personal bajo condiciones que han sido institucionalizadas por el Estado en razón de las dinámicas de lucha de clases que acentuó la explotación del trabajo capitalista, estas quedan explícitas en derechos y obligaciones,

¹ Bruno Lautier. “Sector informal y empleo: la enseñanza de los países subdesarrollados pp 21

² Clara Judisman. “Tendencias en la estructura económica y el sector informal en México” pp 65

líneas de autoridad y formas de contratación y despido. Los trabajadores están protegidos por las leyes laborales existentes y reciben a cambio una compensación monetaria regular.

Por contraparte, en el trabajo informal no existe relación de empleo reconocida debido a la ausencia de un contrato legal de trabajo a diferencia de un empleo reconocido legalmente. Es así que desde el punto de vista legal el sector formal se distingue del informal y su diferencia radica especialmente en la naturaleza jurídica, es decir, en ella se encuentran los individuos y negocios que no cumplen con las normas establecidas por el Estado en todos sus términos enfatizando también en la recaudación fiscal o pago de impuestos y derechos.

Las relaciones de producción son opuestas a las formales, la contratación y el despido se efectúan verbalmente, los trabajadores no están protegidos por las leyes laborales en cuanto a horas, salarios mínimos, accidentes, enfermedades y retiro. El monto y periodo de pago de salarios son con frecuencia impredecibles. En resumen un empleo remunerado no contractual.

Lo anterior ocasiona la proliferación de pagos indirectos que protejan al individuo. Los llamados “Beneficios marginales” representan una parte significativa de la compensación por que protejen a los trabajadores de tener que involucrarse en actividades económicas de emergencia para poder sobrevivir.

El concepto legalista nos apoya en la ardua tarea de definir o caracterizar el sector informal solo en cierta medida y con severas limitantes sin que por ello tengamos que desestimar del contenido de sus conceptos el punto relevante e incuestionable de la legalidad y la marginalidad relativa o absoluta de las actividades informales en relación a ella. Para este punto de vista ser informal significa estar fuera de lo formalmente instituido y abarca todas las actividades económicas extralegales.

Las Contradicciones del esquema legalista

En la actualidad al complejizarse las características internas de cada sector y al complejizarse sus relaciones, estos concepto (principalmente los dos últimos de corte legalista) han venido evolucionando hasta establecer que – en nuestra realidad contemporánea- existen pocos sectores en el que el total de sus acciones estén dentro de las normas establecidas o absolutamente fuera de ellas, en este eje de análisis la visión de disociar los dos sectores en la base de que existe un sector plenamente formal o

legal y otro completamente informal es ahistórico debido a que en la actualidad existe el problema de la articulación.

“Los vínculos existentes entre los dos sectores son, en el presente, sumamente estrechos. Difícilmente podrían encontrarse actividades donde no existan intercambios entre ambos sectores. Algunas ramas productivas formales de alguna u otra forma se entrelazan con la economía informal para producir y/o proporcionar bienes o servicios De hecho, en buena medida el sector informal compite con el formal, mantiene cierta interdependencia con el, y es por ello que coexisten”³.

Tomando en cuenta lo anterior, el abordaje legalista tiende a ser muy debil en sus clasificaciones dejando de lado la posibilidad de los puntos intermedios. Por ello incorporamos a nuestra visión un nuevo concepto.

“La economía informal se constituye por todas aquellas actividades económicas que sin ser criminales tampoco están totalmente registradas, reguladas y fiscalizadas por el Estado”⁴ es observable la incidencia del margen de la ley con un matiz menos acusativo debido a que la base de la formulación de este concepto involucra en la economía informal a aquellas actividades que teniendo fines lícitos se basan en medios ilícitos para llevarse acabo.

Es decir son actividades que no tienen intrínsecamente un contenido criminal, pero que pesar de ello se sirven de medios ilícitos para llevarse acabo por ejemplo no cumplir con las normas laborales, contribuciones fiscales, violar derechos de libre tránsito, de protección civil etc.

Dicho sea de paso dentro de las actividades informales existen diferentes niveles de informalidad: aquellos que escapan solo de regulaciones fiscales parcial o totalmente y otras que son consideradas como “economía subterránea” en las que algunos teóricos engloban las actividades exclusivamente ilícitas y lacerantes para el desarrollo social, como el contrabando, la mafia de prostitución organizada, las empresas de falsificación de documentos oficiales entre otras de corte estrictamente criminal.

³ Norma Estela Escobedo Yabar, “Al comercio de subsistencia en México” pp 94

⁴ Alejandro Portes. “En torno a la informalidad” pp 47

El enfoque económico

Un acercamiento de corte económico a la definición entiende por economía informal un trabajo no estructurado que se realiza al margen de la empresa u organización. El trabajo no estructurado, el informal, parte del individuo como tarea creadora suya de autoempleo. Los trabajadores informales no tienen un lugar en el trabajo creado por el sistema estructurado y menos son objetivo de sus prestaciones, o ventajas relativas en la legislación.

El análisis del término informalidad se relaciona con las categorías que no encajan de forma perfecta con lo economía capitalista urbana debería ser. Se distingue lo formal e informal mediante la identificación del primero con el empleo asalariado y el segundo con el empleo por cuenta propia. Desde el punto de vista económico el sector informal se puede caracterizar como el sector no moderno donde predominan actividades económicas de pequeña escala.

En contraste la visión económica del concepto expone una constricción muy marcada en su percepción de dos bloques muy diferenciados y disociados, uno el formal, totalmente capitalista y otro definido por los rasgos contrarios sin considerar que estas actividades entran en la dinámica capitalista en mayor o menor grado e interactúan con el sector formal que se cree completamente independiente de él.

En la perspectiva económica – sin olvidar las aportaciones a nuestro concepto de las anteriores vertientes que encontramos un punto significativo de estructuración y es la mención de la autogeneración de empleos por parte del individuo por diversas cuestiones de índole económica estructural del sistema capitalista y por motivo de cuestiones también subjetivas del sujeto.

Economía informal de subsistencia

Con las aproximaciones conceptuales anteriores nos enfrentamos a un nuevo debate. Dentro de la economía informal se encuentran niveles o grados de informalidad en cada uno de estos sectores, por llamarlo de alguna manera, pues existen empresas o individuos cuyas actividades son más informales que otras. Los contenidos implícitos en sus actividades pueden ser desde los inocuos hasta los altamente criminales.

Como la antesala de este balance y a razón de la amplia gama de actividades que son consideradas informales, para nuestros fines de estudio tendremos que considerar las economías informales de “Subsistencia”.

Nos dirigimos especialmente en este tipo debido a que existe otro debate con carga directa a las razones por las que los individuos deciden entrar a las actividades informales. Más concretamente, no todos los participantes en la economía informal son pobres, algunos han encontrado en este sector la forma de incrementar sus riquezas significativamente, ni todos tienen el mismo fin, es más no todos quebrantan la ley en el mismo grado.

La economía informal de subsistencia contiene también todas las anteriores características, pero nos dirige y focaliza en únicamente aquellas personas que incurren en la realización de actividades de la economía informal debido en gran medida por el peso de las circunstancias subjetivas y objetivas y que encuentran en esta actividad el medio de subsistir.

“La economía informal de subsistencia no está exenta de la marginalidad de la ley, pero si de los grados de criminalidad y proporción del beneficio que extraen de su actividad. Así podemos encontrar que la economía informal, sus actividades y participantes son heterogéneos, sin embargo en la mayoría de los casos en América Latina predomina la llamada economía informal de subsistencia”⁵.

Existen consideraciones dentro de los diversos enfoques y conceptos que sugieren que las actividades económicas informales no pueden ser atribuidas exclusivamente a los niveles de pobreza debido a que dentro de este sector deben existir niveles de empleo y de ingresos económicos; mas sin embargo lo interesante de la consideración de la economía informal de subsistencia es que el concepto nos trasmite la idea de un sector informal que alude a los sectores mas desposeídos de la población principalmente en áreas urbanas.

El empobrecimiento se define dentro de este concepto en términos de la accesibilidad y calidad del empleo, los beneficios y el consumo. Tomando en cuenta que el empleo es el medio por excelencia que intercambia la fuerza de trabajo por un salario y este simultáneamente por los bienes materiales y de consumo para poder subsistir. Los sectores con menores oportunidades de accesibilidad a un empleo

⁵ Norma Estela Escobedo Yabar. “Al comercio de subsistencia en México” pp 90

formal no es una masa inerte y excluida de participar en las actividades económicas y en este sentido difícilmente entrarán en una dinámica estática en la que el factor de sus restringidas oportunidades de empleo y por lo tanto de ingresos los mantengan al margen de la búsqueda continua de espacios para poder acceder a los medios de vida.

El acercamiento teórico permite acentuar la pobreza enfatizando al empleo en vez del consumo y enfatizando en el estrecho abanico de posibilidades. Esta visión de subsistencia informal, nos ofrece en cambio la imagen de un sector dinámico de individuos involucrados en actividades que les permitan, aunque limitadamente, el acceso a ingresos a cambio de alguna actividad que les provea al menos la subsistencia.

Se considera como abastecedor principal del sector a la población con recursos limitados debido a que vincula a la pobreza como resultado directo del desempleo y el subempleo. Las diferencias de ingresos por persona empleada explican más de la mitad de las desigualdades.

La economía informal como concepto heterogéneo

Caracterizar el sector informal como sector propiamente dicho es muy difícil, no presenta aspectos homogéneos que permitan definirlo como tal y salta a la vista la individualización o particularidades en cada actividad y en cada sujeto.

Bajo estas condiciones se atribuyen las siguientes características a las actividades informales congregan actividades muy diversas tales como: comercio ambulante, servicio doméstico, las reparaciones domésticas menores, servicios de vigilancia, pequeños talleres artesanales y manufactureros, transportistas, prestadores de ciertos servicios en baja escala como plomeros, carpinteros, electricistas, personas que venden comida utilizando su casa como lugar de trabajo o bien la vía pública, trabajadoras domésticas, sexo servidoras y otras actividades semejantes que pueden ser realizadas casi por cualquier persona sin necesidad de entrenamiento u otros recursos.

También se consideran integrantes del sector informal de subsistencia a los trabajadores por cuenta propia y familiares no remunerados o poco remunerados, subcontratados en microempresas informales.

“Desde esta perspectiva podemos decir que este sector informal presenta características como: El Estado tiene poco o ningún control sobre estas prácticas. Son actividades autónomas de autoempleo, operan a mediana y pequeña escala en comparación al sector formal, en la mayoría de los casos operan con tecnología poco sofisticada, el dueño de los medios de producción trabaja en el proceso o bien forma parte clave de él, cuando necesita mano de obra adicional este dueño emplea generalmente a los miembros de su familia o subemplea a otros, se contienen estas practicas en generalmente propiedades familiares, cocinas económicas, apertura de accesorias sin registros”⁶.

Existe un bajo nivel de organización productiva aunado a un uso intensivo de la fuerza de trabajo. Su generación no requiere de un enorme capital, en su mayoría ya sea el dueño o el subempleado del dueño gozan de bajas remuneraciones y pocas o nulas prestaciones por ausencia de un contrato legal de trabajo en una empresa o institución legal. Están sometidos a una falta formal de representación efectiva. Estos trabajadores no reciben salarios regulares, no reciben “beneficios marginales” o ingresos indirectos por seguridad social y sus relaciones no son contractuales. Para los participantes sus oportunidades para progresar mas allá de las actividades informales son muy limitadas en razón de sus calificaciones, ya sea por que no encuentra empleo formal o porque su ingreso en dicho empleo es insuficiente.

Estamos hablando generalmente de actores sociales que en ausencia de un empleo formal o con ingresos insuficientes han encontrado en este sector una alternativa flexible de satisfacer sus crecientes necesidades en razón de la facilidad de entrada en él y sus bajas qualificaciones requeridas las cuales pueden ser sustituidas por las adquiridas fuera del sistema educativo. Estos actores sociales son también actores económicos que deciden embarcarse en actividades suplementarias.

Las condiciones de trabajo para los practicantes son de estándares bajos a medios, ya sea en términos de salario, o condiciones físicas de sus lugares de trabajo. Tampoco existen garantías formales de contratación no existe la seguridad de un salario mínimo

Estas prácticas están sumergidas más un contexto de subsistencia que de acumulación, claro está hemos descartado a aquellos que han encontrado en la informalidad un vehículo para acrecentar sus riquezas

⁶ Jorge Mario Soto Romero. “La economía informal en México

con fines lucrativos potenciales más que para obtener los medios necesarios de vida en razón de la dinámica causal de sus circunstancias.

Relaciones: producción formal, producción informal.

Bajo estas condiciones la presencia de la informalidad se da prácticamente en todas las áreas y sectores económicos: la industria, el comercio y los servicios.

El sector comercio en la actualidad contiene dos vertientes, el formal, establecido o regulado y el informal, paralelo o ambulante. El primero es el comercio que se encarga de la compra venta de bienes materiales o de consumo bajo una legislación existente. El comercio informal que existe como comercio ambulante es el bien conocido comercio callejero que escapa de las regulaciones legales.

“La industria informal: informaliza parte de su producción como consecuencia del alto coste de la regulación o de los impuestos. Esconde una parte de su facturación y decide incursionar en el mercado informal, en este sector industrial también se insertan los artesanos que deciden de manera ilegal desarrollar alguna actividad manufacturera, por ejemplo la fabricación de muebles de madera, de textiles y el área de la mecánica”⁷.

Los servicios del sector informal: una muestra concreta y clara es el caso de los transportes en países en vía de desarrollo; el transporte público es generalmente privado e informal a diferencia de países desarrollados donde el transporte público es Estatal. En América Latina La emergencia de grandes ciudades ha ido aparejada con el desarrollo de grandes sistemas de transporte informal, tanto en vehículos de alquiler, los taxis como en vehículos de transporte masivos. Los servicios también considerados son de las trabajadoras domésticas, de los reparadores a domicilio como plomeros, electricistas, sexo servidoras etc.

Balance

El fenómeno informal es complejo en razón de su heterogeneidad y multiplicidad de enfoques que llevan a un permanente debate de lo que es y no es economía informal, de tal suerte que existen tres

⁷ Abel Pérez Ruiz. “El comercio informal: una respuesta ante la crisis” 29

principales teorías que estructuran por su postura, forma de abordar y problematizar una concepción que respalda la dirección de los análisis.

En la explicación de la existencia de un sector informal amplio en una economía se identifican tres vertientes.

a) La teoría estructuralista de fuerza de trabajo excedente empieza a partir de los años 70's, esta explicación teórica fue adoptada para América Latina por el Programa Regional de Empleo para América Latina y el Caribe (PREALC), esta escuela analiza el sector informal como compuesto de una fuerza de trabajo que es creada por limitaciones estructurales impuestas en el sector formal. Lo cual proporciona un crecimiento urbano colapsado incapaz de absorber la mano de obra. Es decir los desplazados se encuentran sin tener trabajo en el sector privado y generan sus propias oportunidades de empleo. Explica el origen del sector y su evolución por el comportamiento del empleo en el proceso productivo se incorpora nueva tecnología. Las consecuencias son una generación de empleo insuficiente para absorber el alto crecimiento de la fuerza de trabajo.

b) El enfoque neoliberal atribuye a la intervención Estatal en la economía en general y de manera particular a la regulación que ejerce el Estado en el mercado laboral la existencia de un gran sector de individuos adscritos a este sector de la economía informal. En este marco la actuación del Estado impondría rigideces en la contratación y en los niveles de remuneración a los trabajadores. Esta teoría ve a los participantes del sector informal como victimas de los controles del Gobierno en los excesos de regulaciones

c) El enfoque neomarxista regularmente llamado escuela de economía política se basa en nuevas formas de organización del trabajo que han buscado reducir sus costos fijos y en especial los salarios mediante nuevas formas de organización del trabajo en el capitalismo. El fenómeno es resultado de las nuevas relaciones del sistema de producción internacional y de la creciente competencia que lleva a empresas a buscar formas de producción que disminuyan los costos mediante los nuevos paradigmas productivos. Las condiciones de vida del sector informal obedecen tanto a factores económicos de carácter estructural como a aspectos sociopolíticos de carácter coyuntural, donde la situación se agudiza en épocas de crisis. Así que el sector informal es un fenómeno generado por la pobreza.

En estas tres vertientes encontramos aportaciones muy valiosas y significativas que no precisamente entran en contradicción unas con otras, si tomamos en cuenta la perspectiva holística estas acotaciones nos develan un eje de análisis más amplio y articulador del fenómeno que nos conduce a ejes de hipótesis viables que se han de desarrollar mas adelante.

Expuestas de esta forma las consideraciones generales de la economía informal- categoría contenedora del comercio informal o ambulante – nos disponemos a incurrir en la labor de conceptualización de este fenómeno de importancia trascendental e incuestionables expresiones.

I.II LAS DINÁMICAS Y GENERALIDADES DEL COMERCIO AMBULANTE DE SUBSISTENCIA EN FOCOS URBANOS DE MÉXICO.

El comercio informal ha estado caracterizado por una serie de peculiaridades que le han permitido adaptarse a la evolución social y resistir sus convulsiones, de tal manera que se configura como un sector económico presente en la memoria histórica de nuestro país. Tradicionalmente en México han subsistido formas de comercialización cuyo origen enraizó en la cultura precolombina. Por cultura nuestro pueblo está acostumbrado a ir de compras a las calles.

Un abismo de relaciones y complejidades estructurales se teje tras de su existencia y permea el entorno del comercio ambulante; la regulación del comercio en la vía pública es uno de los temas pendientes en la agenda de la mayoría de los países de América latina.

Los vendedores ambulantes son un sector difícil de homogenizar, pueden ser categorizados o agrupados de acuerdo a los bienes que venden y medios que utilizan para vender así como su situación y estatus de empleo, el abordaje que preferimos utilizar es el que divide al comercio ambulante en dos: el ambulante de subsistencia y el altamente rentable.

“El comerciante ambulante de subsistencia comercia básicamente con bienes de poco valor absoluto en gran medida por su escaso capital inicial para invertir a causa de sus circunstancias objetivas y ven en el ambulante un medio para obtener ingresos y mantener los niveles de vida, estos ingresos son divididos entre el destinado para el presupuesto familiar y el de la inversión que le permite iniciar el ciclo económico de nuevo, este último tiende a mantenerse y no a incrementarse radicalmente”⁸.

El fenómeno evidentemente cuenta con un número importante de vinculaciones problematizadoras que permiten demostrar que actividades alternativas de trabajo como ésta constituyen una constante lucha por la sobrevivencia al no existir causas alternativas que garanticen un nivel digno de vida para este sector.

En contraste el comercio ambulante de alta rentabilidad, teje cadenas de socios, poseen más de un puesto de comercio o una gran cadena de ellos, cuentan con almacenistas y bodegas resguardadas.

⁸ Alejandro Portes. “En torno a la informalidad” pp 47

Muchos de estos negocios ambulantes tienden a ser incluso mas poderosos que muchos formales e incluso mas poderosos que muchas empresas y tiendas establecidas, su capital de inversión es enorme y ven al ambulante como un medio de enriquecerse a base de la ilegalidad y un potencial negocio.

Según algunos análisis del programa universitario de estudios sobre la ciudad de México de la UNAM, actualmente en la zona metropolitana del valle de México los vendedores ambulantes ocupan la actividad más numerosa dentro del sector informal. Las delegaciones donde se concentran mayoritariamente son: Gustavo A. Madero, Cuauhtémoc; Álvaro Obregón e Iztapalapa, así como en los municipios conurbados de Coacalco, Los reyes La paz, Tlanepantla y Nezahualcóyotl.

Los costos del ambulante no son pocos, ni para el Estado ni para el sujeto social inmerso en ellas, por mencionar algunos aspectos: la mafia de líderes que utilizan y extorsionan a los comerciantes, el vínculo de corrupción con autoridades gubernamentales, evasión de impuestos y pago de servicios públicos, evasión de normas sanitarias, efectos nocivos al paisaje de las ciudades, efectos nocivos a los patrimonios de las mismas, violación de derechos al libre tránsito, colapso del tráfico público, focos de delincuencia. Para los practicantes del ambulante no menos: ausencia de prestaciones, falta de estatus legal y reconocimiento, acoso por parte de las autoridades, desalojos muchas veces violentos de las calles, confiscación de bienes, lugares de trabajo inseguros, susceptibilidad al soborno, falta de representación por mencionar algunas.

Es entonces cuando surge un cuestionamiento trascendental. ¿Qué es mas costo para el Estado y para la constitución social? un sector considerable de individuos cuyas opciones de encontrar empleo son sumamente reducidas por múltiples causas, un sector además marginal, en pobreza relativa que utiliza la opción del ambulante como válvula de escape para la subsistencia y que al menos trabaja en estas actividades y hace circular el dinero, ó, la existencia de este mismo sector en las mismas circunstancias en situación de ocio y al borde de la criminalidad absoluta para poder vivir, a la expectativa de la caridad publica del Estado o de particulares hundiéndose cada día mas en la pobreza.

De ahí que la propia sociedad aborde de acuerdo a su capacidad problemas como el desempleo y la pobreza mediante la ocupación de las calles que además no exige especializaciones complejas y cuyas actividades pueden ser realizadas por casi cualquier persona y que incluso no requiere de un capital inicial muy importante..

El hecho de que la economía informal y concretamente el comercio ambulante se caracterice por la capacidad de absorción de sectores grandes de la población económicamente activa, no significa que sirva como mecanismo espontáneo para revertir los efectos de una crisis social. El efecto que tienen estas actividades es que amortiguan hasta cierto punto los efectos negativos provocados por las depresiones económicas y constricciones en el empleo, pero solo hace eso, no las evita. El desarrollo del sector ambulante se mantiene gracias a su capacidad de ser fuente importante de generación de recursos.

Que sea de facilidad relativa entrar en el comercio informal no significa que sean de facilidad relativa los “permisos” para poder vender en las calles puesto que el sistema de líderes extorsiona al vendedor, piden sobornos para dejarlos hacer sus relaciones comerciales en cierto espacio público y surgen las reciprocidades ilícitas entre líderes y autoridades. El sistema corporativo de líderes ambulantes coopta, soborna a las autoridades de los gobiernos y principalmente a las autoridades del Gobierno del Distrito Federal a cambio de “protección” y amparos.

“Favor con favor se paga” ha sido al parecer la consigna de las relaciones de corrupción realizadas para mantener este sector. La política de “Dejar hacer, dejar pasar” coacciona a los funcionarios del gobierno a dar concesiones y cierta protección a los involucrados en el comercio ambulante y sus mercancías. Ser vendedor ambulante no es gratis, cada espacio, cada esquina tienen su dueño y sobretodo en el centro histórico de la ciudad de México. Además de la venta de lugares, los dirigentes o líderes de las asociaciones, cobran derecho de plaza, cuotas fijas diarias y semanales.

Actualmente la secretaria de gobernación del Distrito Federal a través de la Dirección General de Programas Delegacionales y Reordenamiento de la vía pública es la encargada de regular el comercio en la vía pública generando planes de reubicación y plantación urbanística evidentemente infuncionales. El fenómeno ha rebasado y por mucho la capacidad de respuesta gubernamental.

La cotidiana ocupación de más de 250 mil comerciantes en la vía pública genera problemas de basura, ruidos y olores que agravan la situación de los ya deteriorados centros urbanos. Diariamente son arrojados a la vía pública desperdicios sólidos y productos en mal estado, lo que provoca la obstrucción del alcantarillado, la multiplicación de insectos y roedores.

Así la forma desorganizada e irregular como se lleva a cabo el comercio en la vía pública ha impactado negativamente la imagen turística. La obstrucción de la viabilidad peatonal, vehicular ocasiona molestias, incapacidades, inseguridad y estrés como si este elemento faltase en nuestras vidas cotidianas.

México Tenochtitlan, espejo de la patria, centro nacional; hoy no es más que el delirio de su grandeza. La dinámica compleja del comercio ambulante parece formar ya parte de nuestro paisaje social cotidiano, todos en algún momento hemos realizado relaciones comerciales con este sector, las opiniones son diversas, algunos satanizan su existencia, condenan la práctica, otros lo enarbolan como un mal necesario, lo interesante es incursionar en análisis más profundos del fenómeno, su existencia no es gratuita, responde a una serie de relaciones causales complejas que tocan múltiples niveles de la realidad y que desde luego no están desarticuladas de las dinámicas globales - locales.

La presencia del ambulante en México ha contado con el reconocimiento social de amplios sectores, se ha convertido en una práctica tolerada.

A propósito de un texto muy debatido y valga la analogía ¿Como sería un día sin ambulantes?

El comercio en sus distintos abordajes teóricos

El comercio se puede definir como la “Prestación del servicio de distribución, canalización y venta de todo tipo de bienes tanto a nivel nacional como internacional”⁹. La actividad de intermediación en la circulación de bienes y servicios como función social. El comercio es la negociación que se hace comprando, vendiendo o permutando géneros y mercaderías.

El comercio informal es mejor conocido como comercio ambulante, el abordaje conceptual de esta práctica le describe como la actividad comercial que se desarrolla en las calles es decir en las vías públicas ya sea de forma completamente ambulante o en lugar fijo durante determinadas horas del día. Es preciso tener en cuenta la diversidad de este tipo de comercio ambulante, la cual es muy particular en cada zona específica de desarrollo cuya actividad representa para muchos su modus vivendi.

⁹ Fernando Alvarado Tezozómoc. “Crónica Mexícatl” pp 14

Entonces surgen básicamente dos tipos de comercio: el formal o establecido y el ambulante. El comercio formal o establecido es considerado como una de las áreas de mayor importancia en la economía debido a su alta contribución tributaria, y cuyas características básicas son: Cuenta con locales establecidos en espacios idóneos para la realización del comercio. Sus mercancías son de procedencia legal y garantizan sus productos así como cuentan con también con garantías legales sus empleados.

En contraste el comercio ambulante se sirve para su realización de instalaciones aparentemente poco sólidas, semipermanentes, temporales o móviles. En razón a la ausencia de un lugar fijo de comercio se sirven de la improvisación para servirse de lo necesario para su actividad utilizando los recursos locales.

Los involucrados en esta actividad regularmente son caracterizados por desempleados y por empleados de salarios insuficientes, como trabajadores por cuenta propia con cuilificaciones mayoritariamente bajas de funcionalidad en el mercado actual de trabajo que tienden a permanecer en esta actividad un tiempo considerable.

Al participante en este tipo de comercio y debido a la naturaleza de su actividad económica le caracteriza la inestabilidad en el ingreso debido a la particularidad de que este trabajador no es asalariado y con ello su ingreso depende directamente de la cantidad de ventas realizadas.

“Las formas en las que en la realidad cotidiana aparece el comercio en vía pública son: concentraciones de ambulantes, mercados sobre ruedas, tianguis, puestos semifijos en la vía pública. En el caso de los tianguis o mercados sobre ruedas se definen como comerciantes que se sitúan en la vía pública durante días predeterminados de la semana. Tienen rutas definidas lo cual les proporciona una cobertura de un sector mas o menos grande”¹⁰.

De manera general, podemos establecer que existen dos formas de concentraciones de ambulantes: Los conglomerados y lo que en Sudamérica se conoce como “Paraditas”. Los conglomerados son las concentraciones de más de 2,000 comerciantes; por su parte, las paraditas son concentraciones más pequeñas que se establecen generalmente en las esquinas de avenidas importantes.

¹⁰ Abel Pérez Ruiz. “El comercio informal: una respuesta ante la crisis”

Las dinámicas del comercio informal

“La dinámica barrial permite, protege, estimula y fomenta en diferentes proporciones a este sector. Así mismo este tipo de comercio se inserta dentro de una dinámica familiar y social de supervivencia, se trata de una economía que no solo se limita a los comerciantes, sino que se incorpora al sector familiar y barrial”.¹¹

El comercio informal constituye cinturones alrededor de mercados formalmente establecidos, en puntos específicos de las ciudades donde la concurrencia permanente de personas genera mayores oportunidades de venta; los sitios específicos generalmente son elegidos de esta manera por cuestiones de estrategia de los comerciantes, pues se ha demostrado que la venta de un mismo producto resulta más rentable en unos puntos que en otros debido en gran medida al tipo de público o comprador a los cuales son dirigidos, es decir, se ubican donde existe mayor afluencia de potenciales consumidores.

Si focalizamos en el hecho común de que estos comerciantes venden sus productos a precios más bajos y que frecuentemente son productos no muy costosos, por coherencia hipotética y casi por sentido común ha de observarse que los lugares por excelencia preferidos por estos comerciantes serán lugares o sitios populares, donde el sector de la población que concurre generalmente por esas vías pertenezcan básicamente a la clase media trabajadora y a sectores populares. Por ello se acentúa la persistencia de centros ambulantes en las afueras de Estaciones de metro etc. Abastece a la clase trabajadora de mejor acceso al consumo.

El ambulante extiende redes de compraventa vecinales o dirigidas básicamente a un sector de trabajador con ingresos promedios y bajos. Se ha notado la regularidad empírica que marca una mayor densidad de actividades comerciales informales en ciertas épocas del año, durante festividades como el mes patrio, navidad, Día de muertos y otras fechas significativas.

La cotidianidad contextual en zonas urbanas promueve las fijaciones de las relaciones comerciales con los clientes que suelen ser vecinos, desarrollando redes sociales que explican el sustento del comercio ambulante.

¹¹ Bruno Lautier. “Sector informal y empleo” pp 22

Al Considerar las causas del comercio ambulante encontramos que la demanda siempre lo sostiene, ese amplísimo sector de la población que le es mas difícil adquiere bienes con filtros de precios, es seguro que encuentren una mejor accesibilidad en este tipo de comercio.

Caracterizaciones del comercio informal de subsistencia

Aunque existen muchas categorías de comerciantes informales y diferenciarlas, estamos de acuerdo que estas no son suficientemente flexibles e intentan generalizar observaciones y conclusiones a un grupo de individuos quitando peso específico a las particularidades.

En este análisis compartimos en cierta medida y con algunas reservas el enfoque de la economía informal de subsistencia en medida que pauta mas focalizadamente las líneas de análisis y contrarresta los efectos del caos de la totalidad; así también existe un enfoque de estructuración y categorización del comercio ambulante útil y en correspondencia con la postura con la se construye nuestro objeto de estudio, esta es la diferenciación entre comercio ambulante de subsistencia y comercio ambulante de alta rentabilidad.

Esta división marca límites diferenciales importantes entre ambos sectores. Los sujetos sociales inmersos en el ambulante de subsistencia generalmente se vinculan a la comercialización de bienes no durables, como comida, frutas, chiles, flores, bebidas, cigarros, artículos de reciclaje o de segunda mano entre otros y aunque también un sector pequeño comercia con bienes durables, estos contienen un precio específico menor.

La diferencia inicial está contenida en el valor invertido, donde las personas en situaciones de pobreza y desempleo, por tales circunstancias objetivas le es prácticamente imposible, la inversión de un capital muy grande para emprender el ambulante.

Los ingresos obtenidos por la comercialización son escasamente o medianamente suficientes para poder mantener los niveles de vida. Estos ingresos también se dividen en una parte para vivir y la otra para invertir y frecuentemente la segunda no tiende a aumentar demasiado y más bien tiende a mantener el promedio mínimo para poder comenzar el ciclo económico de nuevo puesto que son vendedores ambulantes al menudeo.

El comerciante de subsistencia ve en la práctica informal un medio potencial para mantener sus niveles de vida, y no con la esperanza o el objetivo inicial o central de aumentarlos drásticamente debido a su conocimiento realista de la actividad y debido a sus limitantes económicas y relaciones igualmente limitadas.

Los sujetos involucrados a este tipo de comercio informal responden a la necesidad de colocarse en una actividad que les permita allegarse a un mínimo de recursos para poder vivir.

El sector contrapuesto al comercio ambulante de subsistencia es el comercio ambulante de alta rentabilidad donde el dueño teje cadenas de socios, poseen más de un puesto de comercio o una gran cadena de ellos, cuentan con almacenistas y bodegas resguardadas. Muchos de estos negocios ambulantes tienden a ser incluso mas poderosos que muchos formales e incluso mas poderosos que muchas empresas y tiendas establecidas.

Este grupo se identifica por un mayor ingrediente de valor y volumen de mercancías que manejan, creándose un estrato económico privilegiado. Los giros que mayores ingresos económicos obtienen dentro del comercio ambulante de alta rentabilidad son: aparatos electrónicos, ropa, calzado, piratería de discos, entre los más comunes.

Las peculiaridades de los que conforman este sector manifiestan una brecha de enormes proporciones y a dimensiones de distancia de las peculiaridades de los que conforman el ambulante de subsistencia.

El número de sujetos que integran este sector es muchísimo menor respecto al total de personas dedicadas al comercio de subsistencia. Obtienen ingresos con excedentes considerables, está constituido por personas que no responden a la problemática de empleo, pobreza, falta de capacitación, marginalidad sino que su existencia es atribuible al atractivo de obtener utilidades evitando las leyes, su incumplimiento es trasgresor y en ocasiones forman mafias o vinculaciones criminales de proporciones considerables.

Es obvio que el acceso a esta rentabilidad no es gratuita y existe un filtro enorme. Primero, el capital invertido es incosteable para el ambulante promedio. Requiere también de diversificación de inversión en varios puestos, asociaciones, artículos etc. Este tipo de comerciante debe darse a la tarea de

conseguir proveedores, lo que puede tener fuertes vinculaciones criminales de robos a grandes cadenas y contrabando. Para algunos casos, por ejemplo la piratería se deben comprar laboratorios y personas para la producción y compra de alta tecnología que maximice la productividad.

Estructura organizacional del comercio informal

Las condiciones intrínsecas de su actividad les han permitido establecer un sistema de organización para hacer frente a sus condiciones específicas.

La forma mas típica de “Asegurar” un lugar en las calles para vender es, pertenecer a algunas de las organizaciones de ambulantes existentes, cuya característica fundamental es la de ser altamente corporativista y rígida donde los líderes controlan zonas afiliadas y relaciones con los funcionarios para que les permitan vender en zonas establecidas mediante dádivas. Estas vinculaciones dan por resultado cierto grado de reciprocidades ilícitas como apoyos políticos a cambio de tener espacio de venta. Estos líderes están relacionados para consolidar su control y legitimidad por medio de los contactos y lealtades que establecen, mantienen y manipulan para preservar el poder.

La organización que han estructurado para mantenerse en la vía pública, es una expresión de coherencia, que debe ser entendida como un conjunto de mecanismos de regulación y adaptación que permitan a la actividad reproducirse perdurablemente.

Estas organizaciones tienen el fin de “defender” sus intereses de supervivencia, realizando negociaciones concertadas con autoridades a fin de evitar medidas impositivas de acceso, ubicación y reubicación, dinámica que los conduce a coaccionar para subsistir oponiendo resistencia a las disposiciones gubernamentales y a las leyes.

La organización de los ambulantes debe comprenderse dentro del proceso social, como una unidad establecida por relaciones personales de comercialización y servicios que los vendedores han desarrollado para normar las necesidades de protección de sus productos, el respeto a su punto de venta y defensa colectiva por desalojos.

Son grupos altamente politizados con normas semiautónomas que forman parte de un clientelismo político; es un hecho reincidente que sus formas organizativas y sus líderes forman vínculos de

coacción con los partidos en el gobierno. Las organizaciones y las prácticas gremiales son elementos cualitativos que subsisten y se articulan orgánicamente para buscar la apertura de la tolerancia y flexibilización legal a sus actividades.

Se pueden tipificar en tres formas de organización ambulante: grupos, zonas y el más grande de ellos, las confederaciones o asociaciones.

Impactos negativos de los centros de ventas informales.

El centro histórico ha sido por excelencia el foco ambulante más conocido de México con ventas de comidas, manufacturas (ropa, calzado), libros discos, periódicos, también ofreciendo diversos servicios como cerrajería, plomería, reparaciones a precios mucho más reducidos de los ofertados en tiendas y centros comerciales.

Además de la obstrucción de la vía pública, el comercio ambulante se asocia con efectos negativos como la evasión del pago de impuestos, la evasión del pago de ciertos servicios públicos, el incumplimiento de las leyes laborales entre otros.

Su impacto en el medio ambiente y en la imagen turística es de magnitudes incuestionables, calles tapizadas de basura, roedores, esquinas oscuras y mal olientes es el legado de una proliferación excesiva y desorganizada del comercio ambulante que genera cada día y con mayor intensidad consecuencias como el exceso de basura, ruidos, obstrucción de vialidades, alcantarillas, multiplicación de fauna nociva y saturación tanto física como visual.

La incomodidad e inseguridad de los peatones que deben ceder el paso a las masas enormes de puestos, no permiten disfrutar de la ciudad ni de sus elementos, generando estrés, riñas, contaminación por ruido y basura y el caos vial.

En la constitución política de los Estados Unidos Mexicanos en su artículo Quinto establece a grandes rasgos que a ninguna persona podrá impedírsele que se dedique al comercio siempre y cuando no se ataquen los derechos a terceros o a otras leyes, sin embargo esta práctica violenta en diferentes proporciones distintas leyes como la ley de salud en materia de salubridad, el reglamento de tránsito y la Ley de Hacienda entre las mas importantes

El comercio en la historia de México. La época Precolombina

El comercio semiestablecido no es de ninguna manera un fenómeno característico de la época contemporánea en nuestro país ni en el mundo, su origen es remoto, el aspecto histórico permite observar su presencia ancestral. Tradicionalmente en México han subsistido formas de comercialización cuyo origen data del México antiguo. Por cultura nuestro pueblo está acostumbrado a ir de compras a las calles.

Desde la consolidación del Imperio Azteca hasta hoy día, el comercio informal se ha desarrollado en las principales plazas de las principales ciudades desde la época precolombina.

“Los llamados tianguis, fueron poblados por mercaderes que llegaban de diversos lugares con el propósito de vender sus mercancías en las calles. Los tianguis eran una forma de organización social orientada a realizar transacciones económicas de compra-venta de bienes y servicios”¹².

La importancia de los tianguis fue útil para el funcionamiento del Imperio Azteca debido a que, su ubicación geográfica situada en medio de un gran lago en un islote, carecía de productos necesarios oriundos de las cuencas vecinas. Consecuentemente fue necesario el intercambio comercial con otros pueblos y fue necesario el espacio público común para dicho fin.

La gran variedad de artículos, bienes y servicios comercializados abarcaban casi cualquier necesidad, desde la básica hasta las suntuarias.

No podemos hablar de la existencia de un comercio informal desde el punto de vista legalista ni económico, de hecho tampoco desde el punto de vista de las economías de subsistencia debido a que se encontraba bajo la intervención y legalidad de un órgano rector: el Estado, quien propició su consolidación, facilitó su expansión e impulsó su estructura funcional. El Estado tenía permanentemente autoridades que regulaban el comercio, establecían precios y resolvían controversias. Estos oficiales eran los denominados Tianquizpantlayacaque.

¹² Fernando Alvarado Tezozómoc. “Crónica Mexícaoyotl” pp 15

El estricto control que se ejercía sobre los mercados de la Gran Tenochtitlan fue esencial para preservar el estatu quo existente de modo que solo era permitido comerciar en los mercados, fuera de él estaba prohibido por intereses Estatales de recibir impuestos bajo un sistema de tributos y pueblos esclavos.

El comercio era entonces mayoritariamente ordenado y legal en razón de la cantidad de transacciones comerciales que se realizaban y en razón de la importancia vital para el mantenimiento del Imperio por dos motivos, por sus necesidades de intercambio y por la necesidad del Estado de recibir impuestos o tributos. La dinámica causal anterior requería de reglas claras y la aceptación de ellas.

La Colonia

Un Cambio radical se suscitó en la organización social de los Imperios. La caída de ellos a manos de los conquistadores Ibéricos trajo secuelas de desolación, destrucción y mestizaje al tiempo que se hacia emergente para los conquistadores la reconstrucción o reconfiguración de un nuevo orden social-colonial que duró aproximadamente 300 años.

El empobrecimiento y marginalidad de los nativos indígenas, propicio el surgimiento en los primeros años de colonia de mercaderes que en lugar de vender sus mercancías en los lugares señalados con las normas establecidas, recorrían las calles y casas particulares vendiendo ciertos productos.

En 1658 durante el virreinato de Francisco Fernández de la Cueva, se comenzó a establecer en la Plaza Mayor, dentro del mercado establecido, un sector conocido como el “Baratillo”. Este se puede considerar como el principal lugar de comercio ambulante de la Colonia donde se podían adquirir precios mas bajos que los fijados y estandarizados en el mercado formal donde por la pobreza y marginación de la población nativa hacia necesaria su asistencia para comprar los productos ahí.

Pongamos énfasis en la conexión anteriormente señalada. Los sectores de la población mas desposeídos a causa de las dinámicas coloniales de arrebato de las tierras y marginación social y económica de los indígenas nativos, encontraron en el comercio no regulado legalmente por el orden colonial, una forma de supervivencia relativa; y ante las mismas circunstancias otro sector desposeído de la población indígena autóctona debía comprar a esos mercaderes los productos o servicios a precios mas bajos que los establecidos en el mercado legal. Fue entonces y valga la analogía “La espiral del silencio” una existencia simbiótica y necesaria.

La respuesta del virreinato fue quitar este sector del mercado donde existían estos comerciantes, y se produjo inconscientemente la completa ilegalidad al subsistir esta actividad fuera de toda norma y lugar fijo.

Por su parte la población nativa continuó asistiendo a los tianguis, ocupando vías públicas en un acto de tolerancia del ayuntamiento Colonial que dio permiso a los vendedores y compradores de establecer relaciones comerciales en la Plaza Mayor. Paulatinamente en esta macro plaza y otros similares fueron apareciendo puestos fijos y semifijos. Los comerciantes ambulantes eran conocidos como indios “trajineros” se les permitía vender sus frutas y verduras o artículos menores hasta un a hora fija y solo un día a la semana.

Siglo XIX

Ya entrados en el siglo XIX. México estuvo plagado de constantes convulsiones políticas y sociales. El comercio en lugares fijos y regulados y en lugares semifijos o móviles siguió su cauce y este último a modo de persistencia y acentuación en zonas específicas de las grandes urbes.

Ante esta situación hubo intentos por ordenar los mercados, pero no tuvieron mayor éxito. Hasta 1910 hubo grandes y radicales transformaciones en el Espacio físico y paisaje de la ciudad de México, la que comienza su proceso de expansión. Las causas principales: la consolidación del suelo urbano y suburbano. Los cambios en los patrones de vías de comunicación y sistemas de transporte, la modernización las construcciones de viviendas urbanas.

Todos estos fenómenos indudablemente repercutieron en la organización del comercio y particularmente del comercio ambulante. El mercado comercial se reacomodaba para adaptarse a las necesidades colectivas de consumo de la población.

El centro de abasto mas importante: “la merced”.

“Durante el Porfiriato, los comerciantes dedicados a vender sus mercancías en las calles, aumentaban en medida que disminuían las condiciones de vida económicas en el campo por las cuestiones históricas que todos conocemos, lo cual condujo a condiciones de miseria a los campesinos y esto a su

vez dio paso a la migración masiva y desproporcionada de la zona urbana y con ello el crecimiento del ambulante”¹³.

Así el paisaje se enfatizó en los comerciantes pobres que arrojaban a las calles, fuera de los mercados establecidos utilizando estas vías estableciendo tianguis en el paso de peatones y vehículos. A pesar de la existencia de 18 mercados permanentes en la ciudad existía la persistencia de estos ambulantes.

Revolución Mexicana. Tiempos modernos

El estallido de la revolución mexicana en 1910 originó importantes efectos en la integración de los sistemas políticos económicos y sociales. Se conformó un nuevo esquema que marca la etapa que hoy se conoce.

El conflicto armado impactó notablemente en el desarrollo de la superficie urbana, el crecimiento descontrolado de la ciudad México y otras urbes influyó de una u otra manera en el abasto, organización y hábitos de consumo. La irregularidad del abasto ocasionaba periodos de aguda escasez, el ocultamiento de mercancías y la elevación de los precios.

“En 1922 se impuso a los comerciantes “impuestos de guerra” se decomisan bienes para alimentar al ejército y se ordenó a los comerciantes vender sus mercancías al pueblo a bajos precios. Se formó la Confederación de Cámaras de Comercio de los Estados Unidos Mexicanos, responsable de proteger los intereses de los comerciantes formales”¹⁴.

En la época moderna, la ausencia de un sentido responsable del urbanismo a falta de una previsión de las autoridades, se establecen los comerciantes en sitios inadecuados. La respuesta del entonces Departamento del Distrito Federal en los 50 fue la construcción de nuevos y más grandes mercados como: la lagunilla, Jamaica etc., con la idea de la absorción de los comerciantes ambulantes.

¹³ Fernando Alvarado Tezozómoc. “Crónica Mexícaoyotl” pp 85

¹⁴ Opcit

I.III: “CAUSAS DE LA PROLIFERACIÓN DEL COMERCIO INFORMAL DE SUBSISTENCIA EN EL MÉXICO CONTEMPORÁNEO”.

El conocimiento de la dinámica causal nos exige una visión articuladora y holística, una construcción del objeto mediante contrastes y líneas de problematización con base en una coherencia de posturas teóricas y conceptuales. El estudio con profundidad de un fenómeno social ya sea simple o complejo nos abre las puertas a una visión articuladora que nos permite conocer en mayor o menor medida sus causas, consecuencias, relaciones etc. Evidentemente cuando hablamos de comercio informal y pretendemos organizar en lo abstracto las causas posibles del fenómeno, el caos de la totalidad nos obstaculiza de una manera importante y tendemos a generalizar.

La postura que ha venido estructurando este trabajo, permite precisamente delimitar la realidad totalizante, al centrar sus orientaciones en un margen delimitado con ayuda conceptual, lo que por ende se traduce, al referirnos a las causas del fenómeno, en un margen de causas en correspondencia teórica con la postura asumida y cuyas conclusiones afectaran precisamente a lo contenido dentro su margen.

En este caso, hemos estado abarcando más enfáticamente el comercio ambulante de subsistencia para lo cual nos disponemos a expresar sus posibles causas las cuales han de desarrollarse en el capítulo siguiente de una manera mas oportuna expresando aquí, únicamente, un mosaico de vinculaciones.

La primera consideración que debe hacerse antes de abordarlas, es que existe un fuerte vínculo entre la proliferación de la economía informal de subsistencia con la pobreza. “Cuando hablamos de pobreza nos referimos a la escasez de los bienes económicos y servicios necesarios para la satisfacción de las necesidades básicas. La pobreza no es universal y aunque existen diversos tipos de pobreza, lo significativo es abarcarla como limitante para satisfacer necesidades básicas debido a la falta de ingresos suficientes o medios para satisfacer dichas necesidades tanto biológicas como sociales tendientes a incrementarse”¹⁵.

Para la satisfacción de las necesidades humanas biológico-sociales el hombre requiere medios de adquisición puesto que los bienes materiales, de consumo o los servicios mismos le son objetivos hasta

¹⁵ Atencio Bello Heraclio. “Pobreza, reto del siglo XXI” pp 36

que por sus propios medios los adquiere. Entonces se necesitan medios de adquisición, en el orden económico, se necesita de un cambio universal llamado dinero.

Podría discutirse el hecho de que para la obtención de los satisfactores humanos no es necesario el dinero, pero en el orden social actual ligado a la estructuración capitalista esta realidad se aleja cada vez más de la viabilidad práctica. En este contexto contenedor de todas nuestras relaciones sociales, la forma universal de obtención de dinero es mediante el intercambio de la fuerza de trabajo.

En el contexto económico capitalista con más frecuencia y con más precisión se vincula: desempleo-pobreza, debido a que se relaciona el empleo con el ingreso y éste como la forma de acceder a los medios de vida objetivos.

El trabajo per se, se ha convertido en el medio de subsistencia para alcanzar aquello que nos es objetivo; por ello en la sociedad actual hablar de empleo y desempleo provoca no pocas perturbaciones, surge un estrés por encontrarlo y un temor por perderlo puesto que se conocen los efectos que tendría en el nivel y calidad de vida el desempleo.

Ante una situación de desempleo principalmente estructural el individuo y su familia experimentan una disminución drástica de sus niveles de vida al no poder obtener los medios para el acceso a la satisfacción de sus múltiples necesidades, lo mismo ocurre cuando los ingresos aun teniendo un empleo, no son suficientes para la cobertura de las necesidades; para lo cual se buscan alternativas de subsistencia.

“Los individuos son sujetos sociales con un comportamiento histórico multiplicador de sus recursos, el hombre con su iniciativa puede hacer incrementar sus recursos y sus posibilidades en el convencimiento que todos los recursos efectivos dependen del trabajo humano”¹⁶. Así cuando la realidad social se complejiza y surgen a flote sus constricciones y contradicciones la potencialidad de los sujetos sociales pone así mismo en movimiento y se construyen alternativas en un intento de proporcionarse lo que no tiene y necesita.

¹⁶ opcit

Efectivamente, una de las más recurridas alternativas de subsistencia por su viabilidad es la práctica de la economía informal y más concretamente del comercio informal ya sea para conformar su única fuente de ingresos o para complementarla autoempleándose.

Por lo tanto se puede mencionar más enfáticamente que el desempleo y los ingresos insuficientes son dos de las principales causas que nutren de la proliferación del sector informal de la economía y más concretamente del comercio ambulante. Como podemos observar en la dinámica de empleo-ingresos-satisfacción de necesidades; podemos señalar a la pobreza como elemento estrechamente ligado al la propagación de esta practica de subsistencia como alternativa para mantener los niveles de vida ante estas situaciones.

Un elemento que no ha dejado de nutrir a la informalidad de subsistencia en los últimos 20 años es el desempleo estructural. “En este grupo se encuentran personas desempleadas por falta de las cualificaciones exigidas por un mercado laboral cada vez más exigente. Encontramos que los nuevos paradigmas productivos se dirigen a tecnificar la producción desplazando un importante número de personas al desempleo estructural, esto no solo ocurre en la producción también en el sector servicios. La nueva estructura en el mercado de trabajo formal ha dejado un saldo de desempleo estructural importante que encuentra en el autoempleo una alternativa de ingresos”¹⁷.

El comercio informal depende para su permanencia de un sector de consumo, si este tipo de comercio tiende a permanecer es por que en gran medida encuentra la demanda de un sector de la población que promueve esta forma de abastecimiento. Los ambulantes al vender sus mercancías a un precio mas bajo del que lo harían grandes cadenas o empresas formales se convierten en abastecedores potenciales para un sector importante de la población que demanda sus mercancías al ser económicamente más accesibles. Todo se inserta en dinámicas barriales que permiten, protegen, estimulan y fomentan en diferentes proporciones esta actividad.

No dejemos pasar por alto el hecho de que la memoria histórica también actúa directamente sobre la persistencia de este tipo de comercio, puesto que culturalmente nuestro pueblo está acostumbrado a comprar y vender en las calles.

¹⁷ Pries, Ludger. “Del mercado de trabajo y el sector informal” pp 67

La actividad ambulante de subsistencia mas importante tiende con extraordinaria frecuencia empírica a establecerse en los principales focos urbanos del país, este hecho no es gratuito debido a que la migración a las ciudades, producto de los problemas de marginación del campo, hizo colapsar a los sistemas urbanos y fue generando un mercado informal extensivo. Muchos de estos migrantes se han dedicado a esta actividad toda su vida en la ciudad y muchos de ellos también han sido compradores por largos periodos de tiempo.

No por ello nos dirigimos a expresar que esta sea una actividad típica de los migrantes urbanos; mas bien a que los procesos de hiperurbanización dieron como resultado la acentuación de estas prácticas sumado a esto el factor de que en urbes más concurridas y urbanizadas existen más potenciales consumidores así como la incapacidad del sistema urbano para absorber eficientemente un sector considerable de fuerza de trabajo.

“Otro elemento digno de resaltarse son los costos que en países de América Latina principalmente tiene la formalidad, Se ha establecido como causa principal desde el aspecto jurídico el exceso de regulaciones, requisitos y trámites para establecer un comercio establecido y formal. La onerosa carga fiscal la proliferación de reglamentos que se transforman en el crecimiento de sectores que escapan a estos parámetros legales. Cuando los costos se elevan, es decir los recursos – tiempo, dinero, esfuerzo- se elevan, los sujetos sociales tienen un incentivo para evitarlas”¹⁸.

Existe una diferencia abismal entre el costo de sumir las leyes y trámites para iniciar negocios formales entre los países en desarrollo y los desarrollados. Es impresionante la cantidad de dinero invertida en permisos, impuestos y sobornos a fin de abrir un negocio sin mencionar la larga espera -57 días en promedio- lo cual alienta a las personas a escapar de estos trámites.

En los últimos años el número de trámites en las secretarías involucradas, en vez de disminuir, han aumentado. La regulación en México es deficiente y tediosa, genera compilaciones innecesarias para abrir negocios o empresas incentivando a la evasión e incursión informal del comercio.

Las recurrentes crisis económicas han afectado el poder adquisitivo del salario promedio, las políticas asumidas desde los años 80`s han demostrado fuertes inconsistencias para el empleo y la economía de

¹⁸ Teresa Martínez. “Plaga que mina la economía nacional”

los mexicanos. Los frecuentes programas de estabilización ajuste se tradujeron en un profundo deterioro de las condiciones socioeconómicas de la población a consecuencia del despido masivo de trabajadores. Las interacciones con los programas neoliberales del gobierno afectan gravemente la economía y el empleo además de la agenda social.

Estas políticas mal ejecutadas han lanzado a miles de personas a la informalidad, han empobrecido a los sectores más susceptibles con las repercusiones de las crisis y básicamente de la crisis de 1994, lo que disparò la tasa de desempleo abierto.

A 20 años de la aplicación del modelo neoliberal la economía mexicana se encuentra sumergida en una crisis de larga duración, caracterizada por un reducido aumento del PIB y la incapacidad de generar los empleos que la población demanda cada año.

Por otro lado la corrupción y tolerancia pasiva de los Gobiernos tanto Estatales como Federal han creado un efecto de demostración que ha convertido al comercio ambulante en una opción viable de empleo sin notables consecuencias legales y esto promueve en cierta medida su proliferación descontrolada.

La economía informal ha permitido que muchos desempleados y trabajadores con salarios críticamente insuficientes vivan de una existencia social, en términos de satisfacción de necesidades, menos marginal.

La informalidad es una alternativa latente en nuestras objetivaciones por lo cual se enfilan muchos sujetos sociales en ella con fin de mejorar su situación presente en su núcleo familiar

La existencia de actividades de comercio informal obedece a múltiples factores que incentivan su presencia y desarrollo y que en algunos casos están interrelacionados. Se han identificado como principales en este apartado dos básicos: el desempleo y los salarios insuficientes, lo cual nos hace vincular a la actividad con la pobreza y como medio de subsistencia, el exceso de regulaciones, la desigualdad de oportunidades, la hiperurbanización, las políticas económicas asumidas.

CAPITULO II:
**“FACTORES DE PROCLIVIDAD, FUENTES DE PROLIFERACIÓN DEL
COMERCIO INFORMAL DE SUBSISTENCIA EN EL MÉXICO
NEOLIBERAL”.**

*“El trabajo, sea cual sea, derivado del esfuerzo
humano es el único capital no sujeto a quiebra”*

La Fontaine

II. I. LA POBREZA, EL EMPIRICO COTIDIANO.

Cuando hablamos de pobreza nos remitimos a un referente empírico cotidiano de la sociedad. La pobreza en nuestro contexto histórico inmediato nos es representada sustantivamente, es un fenómeno tangible cuya percepción no está limitada al amplio y abstracto mundo de la teoría. Convivimos con ella y con sus consecuencias en muchos planos de la realidad social que se traducen en complejas expresiones que todos podemos entender debido a que el referente aduce a un concepto muy familiar interiorizado por los sujetos sociales que hemos incorporado a nuestros esquemas conceptuales y simbólicos lo que es la “pobreza”.

Habrà sin duda muchos conceptos desconocidos para la mayor parte de la población que remitan la esencia de la compleja estructura social, pero hablar de pobreza es hablar de una realidad de múltiples dimensiones de las cuales mas de una es conocida por la mayoría.

La pobreza no es un fenómeno propio de determinadas formaciones historico sociales, su presencia es de corte mundial sin embargo tiende a enraizarse y a agudizarse en contextos específicos. La pobreza no es un rasgo endémico del capitalismo como modo de producción y estructuración social, aunque ella existió previamente, se agudizó en los primeros momentos de su desarrollo y de manera mas protagónica en los capitalismos periféricos, tal es el caso de América Latina.

Una de las grandes constantes del Capitalismo periférico es el empobrecimiento gradual de la población. En México, los niveles de pobreza se han agudizado a partir de la entrada en vigor de la estructuración Neoliberal y esta ha alcanzado dimensiones graves.

De igual forma es preocupante observar que la instrumentación de programas para su combate no ha logrado cumplir con su objetivo de manera que tiende a crecer y a agudizarse. En materia de pobreza irónicamente existe una riqueza teórica para abordarla, desde la escuela clásica, Marxista, Neoclásica, Keynesiana y Neoliberal que plantean a su estilo las que creen consideraciones, definiciones y causas de la pobreza.

“La pobreza es un síndrome situacional en el que se asocian el infraconsumo, la desnutrición, las condiciones precarias de vida, los bajos niveles educativos, las malas condiciones sanitarias entre otras muchas. Entre sus manifestaciones más graves se observan altas tasas de mortalidad, grados notables

de desnutrición, elevadas tasas de analfabetismo, deserción escolar, carencia de habilidades para participar en actividades productivas bien remuneradas, viviendas que carecen de los servicios más elementales para el bienestar de sus ocupantes entre las más protagónicas”¹⁹.

Se caracteriza por un acceso limitado o en caso extremo nulo de las fuentes de bienestar que contemplan el ingreso corriente, derechos a servicios, consumo, conocimientos y habilidades, tiempo de recreación, garantías individuales; es un fenómeno de una multiplicidad de aristas cada una de ellas lacerantes de la calidad de vida de quien la padece y lacerantes del ordenamiento social que las engloba que se ve confrontado directamente por sus expresiones.

Es digno de resaltar que existen muchos tipos de pobreza y niveles de la misma pero en general suponen un distanciamiento de algún o de algunos satisfactores de bienestar que pueden ser desde los básicos o biológicos hasta los que se construyen social e históricamente.

Los pobres son un segmento poblacional muy vulnerable que enfrenta condiciones adversas de vida, que es distanciado de los satisfactores de bienestar, sin embargo en su mayoría no son una masa inerte a la expectativa de las caridades públicas como las concibió Adam Smith, son un segmento formado por individuos con necesidades que deben ser cubiertas unas con más urgencia que otras y que en esta razón se plantean en la constante búsqueda de formas, caminos y alternativas de cubrir las necesidades y carencias sin llegar a su cobertura total y que son únicamente paliativas.

Ante la falta de estrategias eficaces que permitan atenuar la pobreza las condiciones de pobreza han articulado una estrategia propia conocida como estrategias de supervivencia integradas por acciones de naturaleza defensiva. La mayoría de los pobres de distintos niveles incorporan estrategias de supervivencia que encontramos en expresiones tan extremas como la mendicidad – pedir dinero en las calles-, limpiavidrios, hacer trabajos de costura en grupos vecinales, realizar actividades domésticas a otras personas y desde luego el ambulante.

Es notable que las estrategias de subsistencia se manifiestan en actividades muy diferentes y que se vinculan con el grado de pobreza y la limitación o estrechamiento de las opciones viables de estos individuos. No por ello se debe entender que el individuo mediante sus actividades alternativas de

¹⁹ Atencio Bello Heraclio. “Pobreza, reto del siglo XXI” pp 23

supervivencia podrá salir o superar su condición de pobreza por que estas actividades paliativas se encuentran en la única dimensión de atenuantes; por ello se necesitan políticas sociales efectivas y medidas estructurales para prevenirla y combatirla.

La pobreza como fenómeno multidimensional se manifiesta en carencias múltiples del desarrollo humano, en falta de representación, en vulnerabilidad y en imposibilidad; pero la pobreza es algo más que no tener dinero. Los recientes enfoques se han empeñado en medir la pobreza por el nivel de ingresos como medida única de la calidad de vida marcando solamente la denominada “Línea de la pobreza” Amartya Kruman Sen, teórico hindú contemporáneo de la pobreza ha establecido nuevos paradigmas en este terreno muy útiles y novedosos.

Sen establece que para medir la pobreza debe incurrirse en conocer los niveles de la calidad de vida y de lo que las personas pueden hacer y ser. Las distintas combinaciones de lo que una persona puede ser o hacer las engloba en la palabra “Capacidad”, esta capacidad personal se relaciona con otros factores que involucran el ordenamiento social y económico.

De esta manera concibe a la pobreza mediante la identificación de niveles mínimos de capacidades. La conversión del ingreso en capacidades básicas puede variar mucho entre individuos y sociedades ya que los estándares de vida son subjetivos es decir, no todas las personas tomando en cuenta sus subjetividades, con una determinada cantidad de dinero, pueden alcanzar el funcionamiento adecuado.

La pobreza para Sen se mide también por las alternativas substanciales que se tienen y que dependen de cuestiones también objetivas y estructuras. Por lo tanto la reducción de alternativas supone pobreza y en este sentido se vincula con el ejercicio de la economía informal de subsistencia y a sus actores como personas pobres cuyo estrecho margen de alternativas reales de funcionamiento le impiden o restringen de manera importante su ubicación en otras actividades alternativas y entonces la pobreza se convierte en fuente abastecedora de este tipo de actividades.

Los enfoques Teórico-metodológicos de la pobreza.

Existen en el ámbito teórico variados enfoques que abordan desde diferentes posturas la problemática de la pobreza definiéndola y caracterizándola con distintos matices. Por ejemplo el Banco Mundial plantea que la pobreza es una realidad que significa un bajo nivel no solo de ingreso y de consumo sino

también de instrucción, salud, nutrición y otras áreas del desarrollo humano y que supone en todos los casos un elemento de privación humana agregando a su definición la impotencia, la falta de representación y la vulnerabilidad social, considerándole como una imposibilidad de alcanzar un nivel de vida mínimo.

“Desde una posición ética y moral se explica que los pobres viven y padecen de forma directa desnutrición, analfabetismo, hacinamiento lo cual ocasiona problemas en su desenvolvimiento físico y mental y limita las capacidades de desarrollo. Por su parte el enfoque biológico se relaciona directamente con la postura de la privación absoluta y la explica como fenómeno general de desarrollo insuficiente; fenómeno de exclusión social, exclusión de satisfactores y posibilidades, este enfoque considera al hambre como elemento de medida y elemento constante de la pobreza”²⁰.

“La definición política de la pobreza la considera como carencias que las estructuras y funcionamientos de un determinado orden político permiten y potencializan señalando su origen en las estructuras socioeconómicas, políticas, marginación y cambios estructurales que concentran y/o distribuyen mal la riqueza de una nación”²¹.

Las teorías Malthusianas y la época moderna.

En la historia de la teoría económica también se ha abordado el tópico de la pobreza con un sello particular determinado históricamente por los paradigmas de la época, tal es caso de las multicriticadas teorías Malthusianas.

Malthus establecía en su concepción de la pobreza que todos los animales se multiplican a proporción del medio de su subsistencia y no hay especie que pueda multiplicarse mas allá de aquella proporción, por esta hipótesis relacionaba la sobrepoblación con la escasez y esta a su vez con la pobreza. Esta relación entre población y medio de subsistencia concibe al salario de los trabajadores como obstáculo al crecimiento desmedido o freno artificial de la población manteniendo el número de habitantes al nivel de los medios de subsistencia.

La ley de la necesidad y miseria eran el eje articulador de esta y otras teorías de corte similar que las ponderaba como medios eficaces de control del crecimiento poblacional. Como es evidente este

²⁰ opcit

²¹ Manuel Gollas. “La economía desigual” pp 17

enfoque contiene múltiples ambigüedades contradicciones y desfases sin mencionar el aspecto ético. Es obvio que la sociedad ha podido aumentar en número y la pobreza no es un limitante para la concepción de hijos, si bien aumenta en este sector la mortalidad infantil, la miseria como el le llama no ha sido un freno o método objetivo de control de la natalidad.

“Se ha comprobado que la pobreza no está propiciada en la mayoría de las naciones por un fenómeno de escasez de los medios de subsistencia sino que deriva de un problema de mala distribución, exclusión, marginación y estructuración”²².

La época moderna se caracteriza por el aumento de la producción tanto a nivel industrial como en la rama de alimentos o de producción de comida gracias a los avances tecnológicos, además que las economías de mercado potencializan el intercambio de unos productos por otros.

La marcha de las conceptualizaciones de la pobreza encuentra otro paradigma hecho por William Godwin que señala el origen de la pobreza en las instituciones y por lo tanto la vincula con las relaciones de poder, con ello se abre camino a las críticas contra Malthus al centralizar en este punto la atención y mencionando a la desigualdad como una constante en las relaciones de poder.

Para el autor el orden social asentado en las instituciones políticas perpetúa la pobreza a favor de unos cuantos. Esta teoría, más estructurada y problematizada, también encuentra limitantes puesto que subestima la capacidad individual de los sujetos que llama pobres y los coloca en el rol de víctimas inertes de siniestro plan capitalista de escala mundial, su enfoque determinista desestima las capacidades de los individuos, los inmoviliza en una situación plenamente objetivista y permanente.

Para Marx la pobreza tiene su origen en las instituciones explotadoras o modos de producción históricos particulares y en general en el capitalismo, proclive a la pauperización de la fuerza de trabajo asalariada, su enfoque es similar al anterior pero muestra mas peso sobre el individuo donde la premisa básica de que el mismo construye su historia le añade movilización y dinamismo a sus acciones interiorizando la subjetividad en el problema de la pobreza para la cual plantea que es posible la construcción subjetiva de alternativas.

²² Amartya Sen. “Capacidad y bienestar” pp 14

Plantea que el hombre es responsable de un comportamiento histórico multiplicador de sus recursos, estos recursos son escasos por definición y ha de trabajar por ellos, tanto por obtenerlos como para multiplicarlos y encontrar un beneficio y aunque considera seriamente la enajenación como freno al dinamismo concibe que el sujeto es responsable de un dinamismo en el plano de la búsqueda de alternativas que minimizan los efectos de situaciones desventajosas.

Es evidente que el fenómeno de la pobreza es complejo y que estos y otros muchos paradigmas han sido desvirtuados por la celeridad del tiempo moderno, sin embargo la pobreza en los tiempos actuales se mide por simples indicadores económicos: el salario y el ingreso básicamente. Amartya Kruman Sen ha revolucionado los paradigmas teóricos de la pobreza y de su medición, este teórico hindú contemporáneo muestra de forma más totalizante y problematizadora este fenómeno correspondiendo con la complejidad del presente.

Sen critica en forma severa el utilizar al PIB per capita en las políticas públicas como una medida de la calidad de vida debido a que solo refleja la cantidad de recursos disponibles para determinadas personas sin conocer nada acerca de su distribución.

En base a lo anterior plantea que para la medición de la calidad de vida se deben tomar en cuenta los siguientes parámetros: Salud y servicios médicos, educación - no solo disponibilidad sino calidad-, condiciones de trabajo, privilegios legales y políticos, estructura de relaciones familiares.

Para medir la pobreza debe insistirse en conocer los niveles de la calidad de vida y de lo que las personas pueden hacer y ser. Las distintas combinaciones de lo que una persona puede ser o hacer las engloba en la palabra "Capacidad" y se puede definir como combinaciones alternativas de funcionamiento entre las cuales puede elegir las que tendrá para ser y hacer.

"Por lo tanto la calidad de vida debe elevarse en términos de la capacidad para lograr seres y quehaceres o funcionamientos valiosos. Algunos funcionamientos son muy elementales como estar bien nutrido, tener buena salud y otras más complejas como la autodignidad o integración social, igualdad etc. La capacidad personal se relaciona y depende a su vez de otros factores que involucran el ordenamiento social"²³.

²³ Amartya Sen. "Capacidad y bienestar" pp 18

Sen, señala que existe un subconjunto de capacidades importantes que han sido llamadas básicas que son insumos valiosos para el funcionamiento, no es necesario saber solo que existen productos primarios de las necesidades básicas sino saber los niveles y calidades con las cuales están siendo cubiertas o no dichas necesidades.

Es necesario saber el nivel y calidad de nutrición de nuestra población, no solo si poseen o no alimento. Es inadecuado considerar el ingreso como medida única de pobreza, debido a que la conversión del ingreso en capacidades básicas puede variar mucho entre individuos y sociedades por el estándar de vida puesto que este es subjetivo y ingreso solo marca la línea de la pobreza.

No es para todas las personas, tomando en cuenta sus características de vida, la cantidad de dinero que le permite alcanzar el funcionamiento adecuado por que es diferente para cada persona, por ejemplo, una persona con una discapacidad o enfermedad necesita más dinero para alcanzar funcionamientos adecuados.

Con este análisis se ataca fuertemente aquellas teorías y mediciones que relacionan el estándar de vida solo con el nivel de ingreso, sin tomar en cuenta la distribución adecuada y calidades de los satisfactores y no solo eso sino de los complementos de una vida en sociedad como educación, alternativas etc.

Pobreza y alternativas

La economía informal de subsistencia, se caracteriza como lo hemos estado señalando, por que el segmento de la población dirigido a estas actividades incurre en ella primariamente debido a sus circunstancias subjetivas y objetivas encontrando en esta actividad el medio de subsistir en base a sus pocas o nulas oportunidades de accesibilidad a un empleo formal y a un mejor nivel de vida.

Los individuos bajo estas circunstancias no son una masa inerte y excluida de participar en las actividades económicas y en este sentido difícilmente entrarán en una dinámica estática en la que el factor de sus restringidas oportunidades de empleo y por lo tanto de ingresos los mantengan al margen de la búsqueda continua de espacios para poder acceder a los medios de vida, es entonces que encuentran en la actividad del ambulante la alternativa subjetiva de supervivencia.

Siguiendo esta línea de análisis, La pobreza también se mide por las alternativas substanciales con las que cuenta un sujeto social y que dependen de cuestiones objetivas y subjetivas, la reducción de las mencionadas alternativas de seres y quehaceres, explica cómo una gran parte de las personas involucradas en las actividades informales de subsistencia y en su actividad económica principal, el ambulante; se relaciona en cierta medida y en diferentes grados con la pobreza.

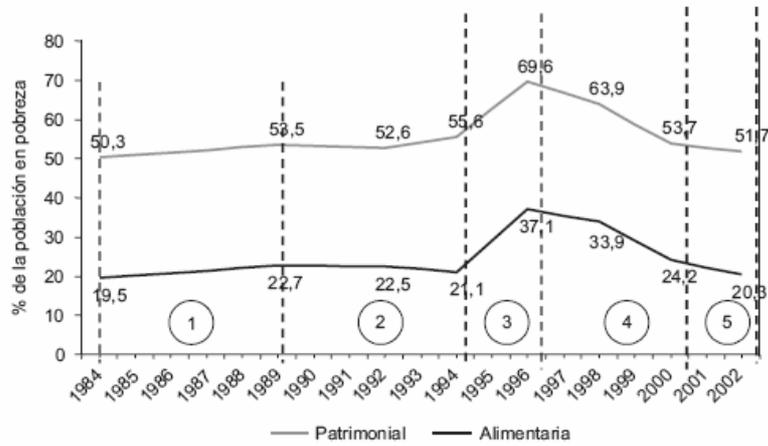
Las oportunidades limitadas con las cuentan la mayor parte de los practicantes de la informalidad, ya supone pobreza debido a que no existe una libertad substancial de elección de las alternativas que están delimitadas previamente por las características de dichos sujetos en relación con los niveles de educación, de expectativas, de capacidades entre otras que forman un cúmulo de particularidades que moldean las circunstancias del sujeto.

Dichas circunstancias de limitación en diversos grados de los satisfactores que suponen un limitado nivel de vida también van restringiendo las capacidades y los funcionamientos y de esta forma las alternativas de seres y quehaceres, Bajo esta dirección también podemos decir que la mayoría de los integrantes de las economías informales de subsistencia carecen de una calidad de vida estándar en términos de los indicadores de Sen, principalmente en cuanto las condiciones de trabajo.

El trabajo informal en sus diversas manifestaciones y concretamente en el comercio ambulante, carece de regulación y esto impacta frontalmente el nivel de vida del practicante al estar excluido de programas como los servicios de salud entre otros.

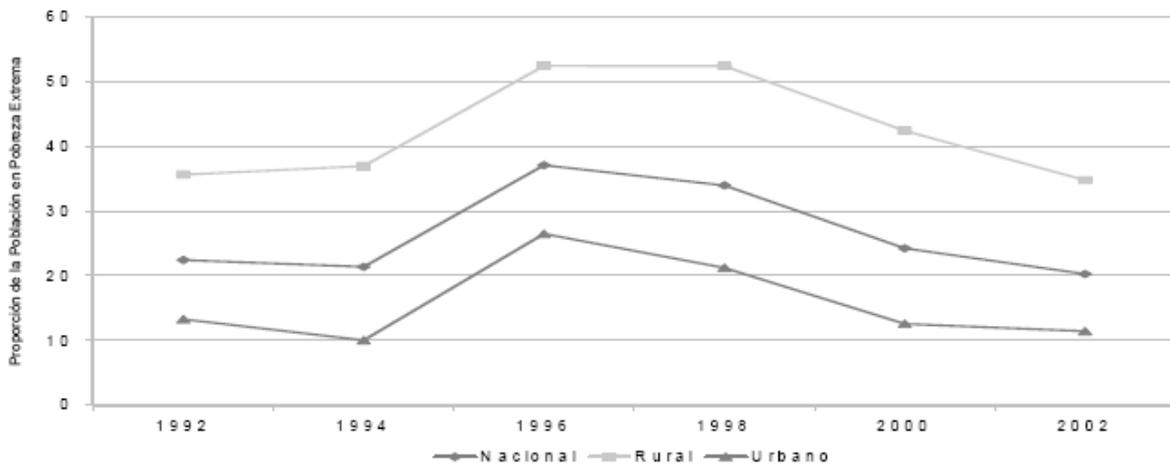
Como podemos observar la pobreza es una fuente primaria de abastecimiento de las actividades informales y por tanto una causa de su proliferación tanto de la práctica como del consumo.

GRÁFICO 6
CINCO PERÍODOS DE POBREZA



Fuente: INEGI: “Balance de cinco periodos de pobreza”. <http://www.inegi.com.mx>

Gráfica 3. Panorama de las tendencias de pobreza extrema y moderada
a) Pobreza extrema (línea de pobreza alimentaria)



Fuente: INEGI: “Tendencias de la pobreza, 1992-2002”. <http://www.inegi.com.mx>

Gráfica 3



Fuente: Cálculos del autor con base en Székely (1998) y ENIGH 1984-2002.

II.I EL NEOLIBERALISMO Y SU IMPACTO EN LA EVOLUCIÓN DE LA POBREZA Y EL DESEMPLEO EN MÉXICO.

La lógica dialéctica de la estructura política y económica, de la organización social y de la mente individual funciona desde los niveles superiores a los medios y desde éstos a los inferiores. La globalización tiende redes de correlación, los paradigmas políticos y productivos se reflejan en los sujetos sociales y se reflejan también en las relaciones de poder existentes entre las clases y los estados-nación que adoptan distintos modelos de acción a través de los contextos históricos, en el presente, el protagonista bajo estos términos, es el Neoliberalismo.

Los quebrantos socioeconómicos causados por la economía neoliberal son muy evidentes en todo el planeta. Por supuesto que en nuestro contexto mexicano dichos estragos son más que conocidos, millones de trabajadores han perdido sus empleos, han aumentado con ello los índices de explotación, mientras que decenas de millones de campesinos y de pequeños agricultores han perdido sus trabajos, los salarios han disminuido y la pobreza se ha disparado, las desigualdades sociales se han maximizado y el impacto en el mercado de trabajo aumenta cada vez las cualificaciones mínimas para que un trabajador sea susceptible de ser empleado.

El crecimiento inusitado de la economía informal, de la emigración forzosa por motivos económicos y la pérdida de los niveles de vida ponen de manifiesto la incapacidad estructural del modelo neoliberal mexicano para lograr un crecimiento económico sostenido y un incremento cualitativo de los niveles de vida.

No podemos concebir al Neoliberalismo como una fuente política teórica sino que es preciso abordarlo, más que segmento, como aspecto de la vida social en su conjunto debido a sus estructuraciones múltiples que abracan todos los niveles desde el ideológico hasta el práctico que se manifiesta en las conciencias individuales y en la vida cotidiana de los individuos, factor en el que enfatizaremos para evidenciar las contradicciones que potencializan la proliferación de la economía informal bajo la sombra de este modelo.

Las políticas neoliberales afectan frontalmente el sistema laboral, impone constricciones en términos de cualificación y posibilita la pérdida o reducción del contrato social con el Estado que cada vez más se desentiende de los problemas emergentes y estructurales. La disciplina e ideología individualista le

imprime al sujeto una responsabilidad de sí mismo y de su vida- no es que sea mejor de manera contraria- pero pone en sus hombros la absoluta responsabilidad para buscar y mantenerse en un empleo, asimismo la absoluta responsabilidad de su nivel de vida sin garantías sociales estructuradas para la mayoría de los sectores.

“Se produce en el Neoliberalismo el proceso de fuga del Estado y sus regulaciones, teniendo como antesala la generalización de la ideología liberal donde la sociedad civil se va haciendo cargo de los vacíos que deja el Estado”²⁴ - no es gratuita la aparición compulsiva de ONG`s en este periodo. Se busca ahora con la estructuración Neoliberal, la estabilización y el recuperamiento de las cifras de desarrollo mediante el reformismo y la desregularización partiendo del supuesto de la eficiencia del mercado y su capacidad estructuradora racionalista. Estas estrategias son tendientes a redefinir el pacto social entre el Estado y la sociedad creando a su paso antagonismo y pragmatismo en estas relaciones.

El Estado Neoliberal surge después de la segunda Guerra Mundial como una reacción teórica y política hacia el Estado Benefactor y ha encontrado tres etapas; la fundacional, la de aceptación y la Estatal con las Administraciones de Thatcher y Regan en 1980. Las premisas básicas del pensamiento neoliberal al igual que la economía neoclásica establecen que el mercado conforma el mejor instrumento para la asignación de recursos y satisfacción de necesidades.

Su objetivo central en términos teóricos es el crecimiento económico, mismo que desde esta visión solo podrá ser obtenido de manera eficiente a través de un mercado competitivo a base de progresos tecnológicos. Para que el mercado pueda funcionar se necesita entonces la eliminación de las fuentes que impiden su funcionamiento, la desregularización de Estado, para permitir el libre funcionamiento del modelo que depende del libre funcionamiento del mercado.

“Se pretende entonces la elevación de las tasas de ganancias tanto directas como indirectas. La intervención excesiva del Estado de Bienestar, afirman los teóricos Neoliberales, destruía la libertad de los ciudadanos y la vitalidad de la competencia, por lo tanto según las premisas, manteniendo un Estado débil en cuanto a gasto social e intervención económica se podrían regular mejor las desigualdades. Se exalta a la disciplina presupuestal como medio para alcanzar la estabilidad monetaria y se pondera la integración de un mercado mundial y competitivo”²⁵.

²⁴ Jose Luís Guasch. “Reforma laboral y creación de empleo” 40

²⁵ Opcit 43

Es evidente que el andamiaje teórico es solo un arquetipo que no ha de ser impulsado y estructurado en todas las formaciones históricas sociales de la misma manera ni bajo los mismos métodos de acción, por lógica deductiva también podemos concluir que los resultados no han de ser los mismos, lamentablemente para América Latina este modelo ha exacerbado los ya complejos problemas estructurales que hemos venido arrastrando por siglos.

“En América Latina la crisis de deuda externa del 82 y el modelo de sustitución de importaciones abre la brecha para la instrumentación de las políticas de corte neoliberal, estas se plasmaron en las llamadas políticas de ajuste estructural que tiene como ejes las políticas estabilizadoras para alcanzar el equilibrio macroeconómico, y también se reflejan en las reformas estructurales para lograr la reorganización del Estado y la sociedad proyecta a su vez en la reducción drástica del Estado que supone privatización. Asimismo las políticas de apertura comercial para el caso Latinoamericano modificaron en forma perjudicial las ventajas comparativas e impacto negativamente el mercado laboral”²⁶.

En Latinoamérica la pobreza ha alcanzado dimensiones alarmantes a raíz de las políticas de ajuste Neoliberales dictadas por el FMI y el BM, se han alcanzado grados de desigualdad insostenibles, además de la alza en los índices de desempleo e inseguridad.

En el caso Mexicano la experiencia neoliberal deja un mal sabor, crisis, desempleo, pobreza, políticas sociales ineficientes, marginación, desigualdad social, etc. y los sexenios neoliberales por lo tanto dejan una agenda social bastante desatendida de sus problemas más perentorios y urgentes que siguen estando en el centro del debate político

Aspectos Generales del enfoque Neoliberal

Las políticas Neoliberales en América Latina fueron fomentadas e impulsadas a través de lo que se conoce como el consenso de Washington, como se mencionó anteriormente, la premisa fundamental es que el mercado es el mejor mecanismo para alcanzar la prosperidad y riqueza de una nación. Las

²⁶ opcit

intervenciones Estatales propician que el mercado funcione de manera ineficiente y por ende provocara un declive gradual de las Naciones.

Por ello sus principales lineamientos de política económica tienden a eliminar las intervenciones del gobierno en la economía. La pobreza y el desempleo a pesar de ser problemáticas estructurales en nuestro contexto, se han agudizado enmarcados por las políticas neoliberales.

Las Políticas de ajuste puestas en vigor por el modelo Neoliberal se han traducido en una obsesión de controlar la inflación aunque sea a costa de las posibilidades de crecimiento económico. En 1990 el BM reconoció la exacerbación de la pobreza en América Latina donde sectores importantes de su población presentan condiciones de vida deterioradas por lo que se reconoce que este modelo de desarrollo atrajo a nuestros contextos altos costos sociales.

El mantenimiento de la competitividad externa se hace a costa de una contracción en los salarios y una explotación irracional e indiscriminada de los recursos naturales. Los lineamientos neoliberales fueron extendidos en muchos sectores y vectores de dirección, los más importantes de corte económicos, pero no por ello su repercusión social fue aislada. En México los ejes de dirección de las políticas Neoliberales se enmarcan en los siguientes puntos.

- * Reducción de la participación del Estado en la economía.
- * Desregulación- reformas arancelarias en medida de los tratados internacionales-.
- * Programas focalizados bajo los lineamientos de eficacia dictados por el BM y el FMI.
- * Procesos de desestatización
- * Equilibrio del déficit fiscal mediante políticas monetaristas.
- * Reducción o eliminación de beneficios a sectores considerados no pobres.
- * Mayor presencia de la iniciativa privada en las actividades económicas y prestación de servicios
- * Equilibrio externo de la balanza de pagos.
- * Devaluación de la moneda para intentar corregir desequilibrios exteriores
- * Segmentación del problema de la pobreza.
- * Control de la demanda agregada mediante el control del mercado interno a través de precios clave, reducción de salarios, tasas de interés, tipos de cambio etc.
- * Aplicación de la teoría de ventajas comparativas del comercio internacional, producir bienes y servicios en los que se considera el país competitivo e importar lo que es mas barato en el exterior
- * Reducción del gasto público y social, promoción de la participación privada.

Fuente: Gerardo González Chávez. "La globalización y el mercado de trabajo"

El caso Mexicano en revista Problemas del Desarrollo, Instituto de Investigaciones Económicas-UNAM, México, 138, julio-septiembre 2004

Durante el sexenio de Carlos Salinas de Gortari (1988-1994), el proyecto neoliberal se fue profundizando y se plantearon ya con más claridad los principales postulados de la política económica gubernamental y se definió con mayor descaro el rumbo antinacional y antipopular que enmarcaba el Neoliberalismo como eje de funcionamiento estatal.

Carlos Salinas vendió empresas del Estado con el argumento de que había que vender bienes para remediar males, que con los ingresos provenientes de esa venta, se resolverían problemas

fundamentales para el pueblo: agua potable, drenaje, alcantarillado, vivienda, etc. En este periodo se creó el Programa Nacional de Solidaridad (Pronasol) que supuestamente tenía el propósito de resolver los problemas más lacerantes de los sectores más desprotegidos de la sociedad, como decía la propaganda oficial.

Era evidente que a pesar de que Salinas de Gortari seguía aplicando el mismo proyecto que Miguel de la Madrid, lo estaba haciendo con mayor profundidad. Se trataba de la aplicación de un proyecto denominado por el propio Salinas como liberalismo social que trataba de volver al liberalismo de la época de Juárez y al contenido social de la Revolución Mexicana de 1910. Sin embargo, el análisis de los postulados de ese proyecto remitía a las tesis impulsadas por los gobiernos conservadores de Margaret Thatcher en Inglaterra y de Ronald Reagan en los Estados Unidos: el neoliberalismo siguiendo así con las premisas de funcionamiento antes expuestas.

“Durante este sexenio también se suscribió del Tratado de Libre Comercio con Canadá y los Estados Unidos lo que representa no sólo un acuerdo comercial para suprimir barreras arancelarias, sino el inicio de una política de integración subordinada al imperialismo norteamericano. Dicho tratado, fue impuesto desde el exterior. Al amparo de los objetivos y compromisos adquiridos con la suscripción del TLC, se modificaron muchas leyes y se tomaron importantes decisiones que resultaron contrarias al interés nacional y al de diversos sectores como el de la micro, pequeña y mediana industria, el agrícola y el laboral, ya que los empresarios y productores mexicanos fueron puestos en clara desventaja frente a los monopolios del exterior y los trabajadores resintieron los efectos de una política gubernamental, que apartándose de la ley, aplicó medidas para favorecer los requerimientos del capital financiero internacional”²⁷.

El Tratado de libre cambio, que profundizó la apertura comercial iniciada en el sexenio anterior; la privatización de grandes y productivas empresas estatales como los bancos y la telefonía; y, la entrada en grandes proporciones de inversión extranjera, gran parte de ella de cartera, fueron los ejes centrales de la política del sexenio de Carlos Salinas. A partir de ella, prometió un crecimiento sostenido de la economía del 6 por ciento y reducir la inflación a un dígito, porcentaje semejante a los que tiene los otros integrantes del Tratado: Estados Unidos y Canadá.

²⁷ Pries Ludger. “Del mercado de trabajo y el sector informal” pp 28

Los resultados tampoco fueron los prometidos; se continuó incrementando, aunque en menor proporción, la deuda externa pública y total, la inflación creció 15.9 por ciento de promedio anual; el Producto Interno Bruto creció aproximadamente el 3 por ciento en promedio en el sexenio y el salario mínimo real siguió perdiendo parte de su poder adquisitivo, en este caso casi el 24 por ciento durante el sexenio, es decir, que en 12 años había perdido cerca del 66 por ciento.

“En términos de creación de empleos, entre 1989 y 1994 se profundizó aún más el desempleo, debido a que el crecimiento de la PEA en promedio anual por año fue de un millón 165 mil personas, por lo que en este período hubo un crecimiento de la PEA de 6 millones, 990 mil personas y sólo se crearon 2 millones 287 mil 575 plazas; de tal manera que 4 millones 702 mil 425 individuos carecieron de empleo formal. Los puntos más altos de déficit de empleo en el sexenio se registraron en 1992 y 1993, debido a que lejos de generarse puestos de trabajo se cancelaron una parte de los ya creados: en 1992 y 1993 se perdieron 90 mil 516 plazas y 137 mil 716 puestos de trabajo respectivamente, lo que dio por resultado un déficit de empleo de un millón 255 mil 516 puestos y un millón 302 mil 716 plazas en cada año, considerando que la PEA creció en promedio anual en un millón 165 mil personas”²⁸.

El sexenio del presidente Ernesto Zedillo (1995-2000) se inició en circunstancias particularmente difíciles: deuda externa e interna muchísimo más grande de lo que sabíamos los mexicanos; una alta tasa de desempleo abierto; una inflación galopante; movimientos guerrilleros en el sur del país; corrupción en las instituciones y cuerpos policíacos; asesinatos y ajusticiamientos masivos como los casos de Aguas Blancas y Acteal; magnicidios políticos, inseguridad e incremento de la delincuencia organizada; detrimento del proceso democrático y reforma del estado; la Huelga en UNAM, el FOBAPROA-IPAB el RENAVE, y los casos de corrupción de políticos priístas como: Oscar Espinosa Villareal, Mario Villanueva, Jorge Carrillo Olea; todos estos problemas y muchos otros más arrancaron en medio de una crisis económica de gran magnitud que planteó al país retos enormes

Podría decirse que mientras Salinas llevó a cabo la reforma económica neoliberal, Zedillo dejó inconclusa la reforma social Neoliberal. El “bienestar de la familia” fue solamente un slogan de campaña; la población fue sacrificada; la desigualdad fue en aumento; el ingreso nacional continuó concentrándose en grupos.

²⁸ Guillén Romo. “El sexenio de crecimiento cero” pp 11

Los saldos políticos, sociales y económicos que hasta hoy seguimos viviendo son la disminución del nivel de vida de la población, debido a que política del sexenio Zedillista se ajustó a los dogmas del neoliberalismo de forma equivocada. Uno de los primeros dogmas que trató de aplicarse fue el desarrollo de la teoría del capital humano, que concibe el subdesarrollo y la pobreza como consecuencia de la carencia de capital humano (educación y habilidades productivas) entre las mayorías de la población. El segundo dogma es la búsqueda de la eficiencia productiva evitando el desperdicio de los recursos. De ahí la focalización de los esfuerzos y recursos del estado deberían ser canalizados sólo a los pobres en extremo, para evitar el desperdicio, que supone, según esta ideología, apoyos a quienes no lo necesitan, como ocurre con los subsidios generalizados.

“El presupuesto general para la educación se redujo en 251.2 millones de pesos (6%); el de salud, 305.3 millones (7%), y el de subsidios alimentarios, 622.8 millones de pesos (10%). los últimos datos oficiales señalaron que de 1992 a 1994, por ejemplo, la pobreza creció alrededor de 40%, o sea 15 millones de nuevos pobres. La Población Económicamente Activa en México en ese tiempo era de casi 35 millones de personas, el uno por ciento de esa población lo formaban los más ricos que poseían el 13.9 por ciento del ingreso total, con 10 mil 669 dólares mensuales. El deterioro de la vida de más de 15 millones de indígenas en toda la República que se debatían entre la miseria y la explotación, por lo que, según un reporte de la FAO, estaban propensos a rebelarse por lo menos en cinco regiones del país”

El 80% de los indígenas pertenecen a unas 56 etnias, de estas se ubican en la categoría de pobreza extrema, según un informe presentado por la Confederación Nacional Campesina, organismo perteneciente al Partido Revolucionario Institucional²⁹.

Este rezago y falta de oportunidades generó a su vez una creciente migración internacional, donde entidades como Oaxaca, Chiapas y Michoacán han sido las principales zonas de expulsión de mano de obra desocupada

Con respecto a la administración Foxista, el llamado “gobierno del cambio”, en realidad no es tal, debido a que desde su inicio mantiene las mismas políticas económicas recesivas para el mercado interno, pero además el Foxismo inicia con serios indicios del agotamiento del modelo de exportación.

²⁹ Opcit pp 12

Mientras la política económica sigue atendiendo sólo al sector exportador y se preocupa por atraer la Inversión Extranjera Directa (IED), en un contexto en el que el sector exportador resultó ser incapaz de jalar el crecimiento de la economía; en el que la competitividad basada en mano de obra barata y abundante resultó ser efímera frente a los menores costos salariales de otros países, fundamentalmente de China y Centroamérica; en el que los niveles de atracción de la IED tienden a disminuir por la desaceleración económica mundial y a causa de que más países compiten por menores montos disponibles y en el que está por concluir la era de la privatización de las empresas públicas de los países subdesarrollados; en el que existe una mayor dependencia respecto al mercado estadounidense, y además en el que China terminó por desplazar a México como segundo exportador a la Unión Americana; es decir, mientras los factores que sostuvieron el crecimiento del sector exportador se desgastan y se sincroniza la recesión de los mercados interno y externo, la economía permanece prácticamente estancada en el tiempo, y el salario, el empleo y las condiciones generales de trabajo y de vida de la población se deterioran aún más.

La administración Foxista inicia con una severa recesión en sus dos primeros años, la cual reflejó no sólo la disminución del crecimiento del sector exportador por la desaceleración estadounidense, sino también la debilidad del mercado interno. En el 2001 y el 2002 se comienzan a presentar los indicios del agotamiento del modelo maquilador: la mano de obra mexicana resultó ser más cara que la de China y Centroamérica; el perfeccionamiento de sistemas logísticos altamente articulados resta importancia a la cercanía geográfica; baja la demanda estadounidense de los productos mexicanos.

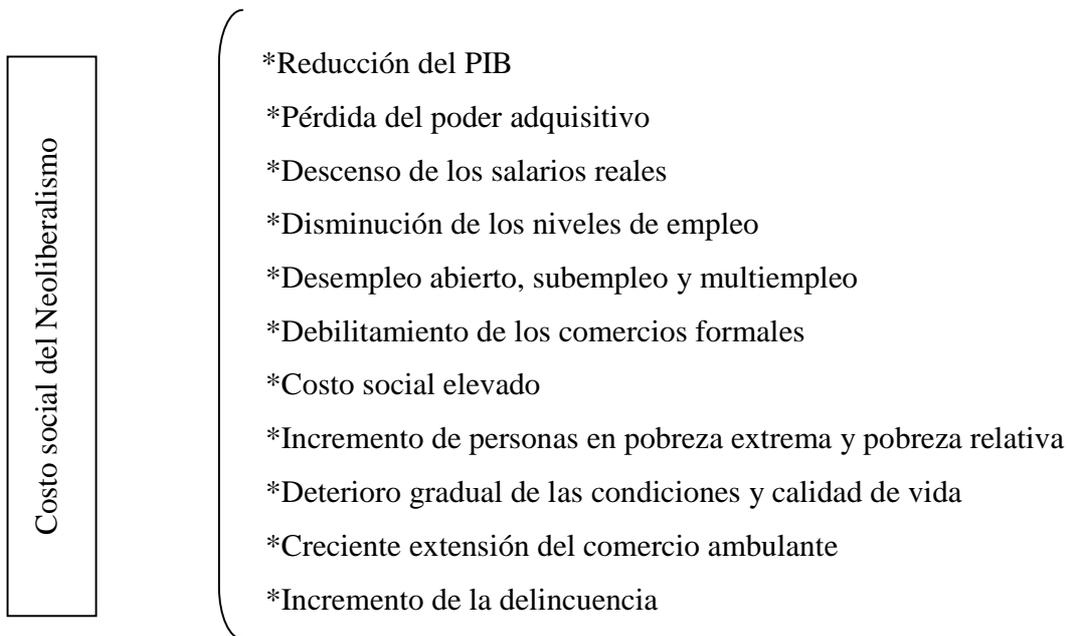
Según Estimaciones del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), en el 2004 el 46.4% de las exportaciones mexicanas son de tipo maquilador y 34% de las importaciones se deben a la operación de las maquiladoras. Asimismo, tenemos que las exportaciones manufactureras son en su mayoría de tipo maquilador: entre 1989 y el 2003, las exportaciones maquiladoras incrementaron su participación al pasar del 49.4% al 54.9% y, contrariamente, las exportaciones manufactureras no maquiladoras disminuyeron su contribución al pasar del 50.6% al 45.1%, en el mismo período.

“Si consideramos el comportamiento del empleo en el período Foxista y tomamos el promedio anual de asegurados al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) y al Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado (ISSSTE) y el crecimiento de la PEA, tenemos que entre el 2001 y el primer trimestre del 2005 el crecimiento de la PEA en promedio anual fue de 1 millón 200 mil personas, según cifras del Consejo Nacional de Población (CONAPO), por lo que en este período

hubo un crecimiento de la PEA de 5 millones 200 mil personas. Analizando el comportamiento de los asegurados en dicho período, tenemos que el punto más alto de cierre de plazas se registró en el 2001, con 326 mil 423 puestos; en el 2002 se crearon 68 mil 439; en el 2003, se cerraron 91 mil 77; en el 2004, se abrieron 142 mil 689 plazas, y en el primer trimestre del 2005 se crearon 116 mil 519 nuevos puestos de trabajo. Sin embargo, la demanda promedio anual de empleos fue de un millón 200 mil personas, por lo que entre el 2001 y el primer trimestre del 2005 se necesitaron crear 5 millones 200 mil plazas, en un contexto en el que en dicho período se perdieron 417 mil 500 puestos y sólo se generaron 327 mil 647 trabajos, por lo que el saldo neto de plazas fue negativo en 89 mil 853 plazas”³⁰.

Al saldo negativo de 89 mil 853 puestos se sumó una demanda de 5 millones 200 mil plazas que no pudieron satisfacerse por la pérdida neta de empleos, por lo que el déficit de puestos de trabajo en lo que va del foxismo asciende a 5 millones 289 mil 853 plazas

Costos sociales del Neoliberalismo en el caso Mexicano



Fuente: Gerardo González Chávez. “La globalización y el mercado de trabajo”

El caso Mexicano en revista Problemas del Desarrollo, Instituto de Investigaciones Económicas-UNAM, México, 138, julio-septiembre 2004

³⁰ opcit

En el caso Mexicano el Neoliberalismo ha demostrado una afectación negativa a variables sociales como el empleo , la distribución del ingreso y la calidad de vida, algunos puntos de vista coinciden en señalar al neoliberalismo como fuente de empobrecimiento continuo.

“Si consideramos los cuatro gobiernos neoliberales que ha tenido México y tomamos el período que va de 1983 al primer trimestre del 2005, tenemos que en 22 años el crecimiento de la PEA en promedio anual fue de un millón 141 mil personas. En dicho lapso hubo un crecimiento de la PEA de 25 millones 384 mil personas y sólo se generaron 7 millones 397 mil 520 plazas, por lo que el modelo neoliberal produjo un déficit de empleos formales de 17 millones 986 mil 480 puestos”³¹.

Es frecuente que la adaptación acarree costos independientemente de sus beneficios. El capital es hoy más móvil, al menos en teoría, frente al inmovilismo del Estado, esa movilidad puede parecer un concepto abstracto, pero como podemos observar las consecuencias para las relaciones de trabajo son múltiples. Es evidente que la generalización de las desigualdades y el desempleo entre otros muchos fenómenos, coinciden con el fenómeno de la interdependencia económica de los países en vías de desarrollo como el nuestro.

El trabajo organiza nuestra vida, nuestras costumbres diarias, nuestro ocio, nuestro nivel de vida y nuestra vida familiar. La pérdida del trabajo altera la disciplina cotidiana, vacía el bolsillo (o la cuenta bancaria) y deja al individuo lleno de deudas y con una sensación de pánico. Hoy en día el neoliberalismo utiliza tácticas de choque: los despidos repentinos, sin previo aviso para evitar protestas u organizaciones colectivas, restringe con sus políticas mas al mercado laboral, retrae los márgenes de acción de los Estados y con ello surge la venta de las empresas que ocasiona despidos masivos; todo ello entre otros muchos estragos laborales de las políticas neoliberales se dan en un sistema capitalista globalizado.

Las políticas neoliberales afectan frontalmente el sistema laboral, impone constricciones en términos de calificación y posibilita la pérdida o reducción del contrato social con el Estado que cada vez mas se desentiende de los problemas emergentes y estructurales. La disciplina e ideología individualista le imprime al sujeto una responsabilidad de si mismo y de su vida- no es que sea mejor de manera contraria- pero pone en sus hombros la absoluta responsabilidad para buscar y mantenerse en un

³¹ Guillén Romo. “El sexenio de crecimiento cero” pp 16

empleo, asimismo la absoluta responsabilidad de su nivel de vida sin garantías sociales estructuradas para la mayoría de los sectores

El segundo problema inducido por el neoliberalismo es la reducción de los niveles de vida y de la renta. Los despidos obligan a los trabajadores a buscar empleos peor pagados o a echar mano de sus ahorros y, en muchos casos, a caer por debajo de los niveles de pobreza. La pérdida de estatuto social

Dentro del contexto político, social y socioeconómico de la "Revolución Neoconservadora", la política de flexibilización laboral coincide ideológicamente con el neoliberalismo, del cual es uno de sus medios de realización más importantes, y se ha convertido en el eufemismo con el que hoy se llama al desempleo o al severo deterioro de las condiciones de trabajo. Lo que se busca, cada vez que se habla de flexibilizar el mercado y las relaciones laborales, es eliminar y cambiar sustancialmente las leyes y regulaciones que consagran en la legislación, la defensa de los derechos e intereses de los trabajadores, para liberalizarlas o "abrir las", y dejarlas expuestas a las exigencias del mercado. Un mercado donde trabajo y capital, o trabajadores y empresarios, no participan con la misma relación de fuerza, por lo cual la también denominada "modernización de las relaciones laborales", termina siendo una paradoja.

II.III EL DESEMPLEO COMO FUENTE ABASTECEDORA DEL COMERCIO INFORMAL

El desempleo forma parte de uno de los problemas más lacerantes de nuestra sociedad, no solo por la complejidad de sus causas sino por la complejidad de sus múltiples consecuencias, una de las cuales se refleja en la proliferación desmedida de la economía informal como alternativa de autoempleo ante las condiciones de desempleo existentes. En América Latina entre 1990 y 1994 se crearon 15.7 millones de puestos de trabajo, 8.4 de cada 10 en el sector no estructurado o informal, este sector progresó a un ritmo anual de 4.7% en comparación al 1.1% del sector formal. La situación se agrava mas cuando no solo se despiden empleados del sector formal, sino que no se generan nuevas plazas y mas sin en cambio sí se generan millones de nuevos espacios en el sector no estructurado o informal

El desempleo como todo fenómeno social es efecto de una serie de factores causales que se interrelacionan de manera dinámica y dialéctica. Este fenómeno tiene que ver con las características de organización y orientación de la producción y organización de la fuerza de trabajo en un determinado contexto, además se relaciona intrínsecamente con las estrategias y políticas de desarrollo de los gobiernos, con las características y condiciones políticas de la sociedad etc.

En México el problema del desempleo ha sido una constante en los últimos veinte años, si bien es cierto que el desempleo ha existido desde siempre, debemos conducir nuestra atención hacia los factores que son causas de su constante proliferación, por ejemplo el factor político en tanto que adopta modelos como el Neoliberalismo que está muy lejos de ser un modelo de compromiso social. El neoliberalismo en México ha venido impactando como se ha mencionado la esfera laboral, la políticas económicas asumidas han lanzado a millones de personas al desempleo como consecuencia de las aperturas de mercados que han conducido a la quiebra a empresas que funcionan como fuentes de trabajo directas. De igual manera han propiciado el despido incontrolado de fuerza de trabajo al transformarse así los esquemas del mercado laboral. La venta de empresas paraestatales también ha sido una causa directa de desempleo.

El desempleo entonces como característica permanente del sistema económico-social se ha agudizado en las ultimas dos décadas precisamente durante la etapa en la que se han aplicado las políticas de mercado y sobre todo agudiza en las etapas de crisis como en el 84 donde 4.6 millones de personas se han encontraban en situación de desempleo abierto. Asimismo un año después del colapso financiero del 94 la tasa de desocupación abierta creció a 7.4%.

El desempleo es un fenómeno social preocupante por que se asocia a una serie de complejidades estructurales; el desempleo en el modelo económico capitalista constituye un elemento de la calidad de vida de los sujetos sociales, regularmente se suele vincular al desempleo con la pobreza puesto que la carencia del mismo supone de igual manera la supresión de un salario que funciona como medio de acceso a la satisfacción de necesidades que varían desde las simples y biológicas hasta las complejas y socialmente construidas.

“Adicionalmente a la presión que ejerce el crecimiento de la (PEA) que se inserta en el mercado de trabajo, las políticas económicas y las dinámicas de desarrollo de la económica en su afán de lograr la modernización del aparato productivo propiciaron un desplazamiento de la mano de obra como consecuencia de la incorporación tecnológica. La innovación tecnológica se ha convertido en un imperativo de la supervivencia económica, pero al mismo tiempo, la nueva tecnología viene a eliminar muchos puestos de trabajo”³².

En este sentido, las corrientes de pensamiento teórico a través del análisis y estudios del desarrollo del sistema de producción capitalista han buscado identificar y conceptualizar los elementos y causas del desempleo. Para el Marxismo el desempleo es un fenómeno permanente del modo de producción capitalista en el que vivimos y nos estructuramos y que dimana de la dinámica del desarrollo social.

Es indispensable vincular al empleo como componente clave de la vida material y social con el contexto económico presente puesto que de él dimana su estructuración, organización así como su explotación. Por lo tanto resulta menester hacer referencia a la complejidad capitalista como categoría que da forma y contenido a la organización de nuestra vida en sociedad. En este mismo tenor contextual se vislumbran igualmente los referentes más inmediatos como la globalización y las dinámicas que imprimen al mercado y a los individuos y que ven reflejadas de igual manera en el fenómeno del desempleo. Un aspecto clave de la especificidad de cualquier modo de producción es la organización del trabajo como elemento estructurador de la complejidad social según las posturas materialistas histórico-dialécticas.

³² Jose Luís Guasch. “Reforma laboral y creación de empleo” pp 39

“La competencia cada vez mayor en los mercados mundializados hace que la supervivencia de las empresas dependa cada vez más de un eficiente proceso de producción, lo cual toca un trasfondo, el requerimiento de la eficiencia productiva y de estándares de calidad y precios que modifica la forma de producir y por ende las cualificaciones de los que producen, en este caso la fuerza de trabajo por lo tanto también el capital humano se va globalizando”³³.

Los mercados de trabajo – lugares donde confluyen la oferta y la demanda de fuerza de trabajo- simultáneamente a estos procesos, van incorporando estándares de empleabilidad, cambios en la forma de administrar los recursos humanos y cambios en los paradigmas de utilidad de la fuerza de trabajo. Esto se debe en gran medida por el motor de cambios del capitalismo que es la extracción de la plusvalía y que marca paradigmas de explotación que han de seguirse para la extracción de las ganancias. La ley de la plusvalía marca paradigmas productivos que tienden a reestructurar a su paso todo lo relativo al trabajo, por ende también transforma el mercado laboral y este simultáneamente la empleabilidad – probabilidad de contratación- de la fuerza de trabajo así como sus pautas de despido.

Encontramos dos grandes paradigmas de extracción de plusvalía, la absoluta con carga directa a la jornada laboral, donde ante la ausencia de tecnología suficiente la extracción de ganancias solo dependía de las horas de sobre trabajo del obrero; y la plusvalía relativa, que rige hasta nuestros días y cuya consecuencia es el desempleo estructural.

“La plusvalía relativa se basa, no en el número de horas de labor del empleado, sino en la productividad gracias a los avances tecnológicos que permiten reducir el tiempo de trabajo socialmente necesario para la producción de un producto dejando más espacio al sobre trabajo que dará paso a la ganancia”³⁴. El Fordismo y el Neotaylorismo son los dos principales paradigmas productivos que contienen estas características y a partir de los cuales se ha modificado la organización del trabajo. Es evidente que la carga se dará sobre las cualificaciones y productividad de los trabajadores dejando muchos en el desempleo estructural.

El desempleo no es característica propia del Capitalismo ni de los tiempos de la globalidad, mas sin embargo debido a la organización del trabajo en su estructura donde la fuerza de trabajo al estar desvinculada de los medios de producción se ve obligada a vender su fuerza productiva a cambio de un

³³ opcit

³⁴ Ernest Mandel “Tratado de la economía Marxista” pp 52

salario que le permite cubrir en mayor o menor medida sus necesidades. Es la organización de un trabajo por lo tanto asalariado. Es en este eje de articulación que podemos encontrar la explicación causal de por que el trabajo es una pieza fundamental en la calidad de vida de los sujetos.

El desempleo provoca una pérdida más acentuada de la capacidad adquisitiva de los hogares afectando las condiciones de vida y aumentando los niveles de pobreza. Cuando existe desempleo no hay forma subjetiva de obtener los medios de satisfacción de necesidades lo cual hace del desempleo un verdadero problema para la condición humana social. Por otro lado cuando hay un salario insuficiente, la satisfacción de las necesidades se ve mermada y reducida a niveles críticos. En ambos casos este alejamiento de la satisfacción de las necesidades más perentorias genera un camino hacia la pobreza extrema y marginación.

“En el capitalismo las necesidades de la población se satisfacen a través de la compra venta de FT, en términos estrictos teóricos siguiendo el tipo ideal de esta afirmación, se podría pensar que quien no vende su fuerza de trabajo- a menos que se tratara de un capitalista o burgués- quedaría reducido a la mendicidad, esta conclusión está claramente equivocada. La escuela económica clásica nunca concibió la capacidad de supervivencia y las expresiones alternativas ya que, no solo en la actualidad, sino desde tiempos remotos, los individuos sumergidos en situaciones de desempleo han buscado alternativas subjetivas o construidas por ellos mismos ante dicha problemática”³⁵.

El desempleado ante la necesidad perentoria y las dificultades de insertarse en el trabajo formal construye sus propias salidas a la situación del desempleo que lo va conduciendo gradualmente a la miseria ante la falta de un ingreso. Dicho sea de paso que es lo que ha evitado una fuerte convulsión social y la explosión de un caos por la pobreza y la delincuencia.

Es digno de reconocer que estas actividades alternativas pueden ser también criminales, por ejemplo, no es menos criminal el que roba por necesidad que el que roba por afán de acumulación y enriquecimiento. Esto último también entra entre las consecuencias negativas del desempleo, la inseguridad, la pobreza extrema, la marginación, la discriminación etc.

³⁵ opcit

Erich Fromm asegura que en la actualidad el trabajo y el empleo son pilares de la construcción individual de la capacidad humana y en este orden se mide el éxito a través del éxito o el fracaso en nuestro trabajo. Así nos vinculamos con que no es necesario únicamente tener trabajo o empleo sino también es igualmente importante la calidad del mismo.

Para abordar el desempleo es necesario dar contenido a los conceptos que le relacionan, primeramente debemos definir su opuesto, es decir el empleo.

Abordaje teórico del desempleo

El trabajo se relaciona con el empleo en razón de que este último es una categoría socialmente construida, es decir, es artificial y existe en relación a las características que le han dado los resultados de las interrelaciones sociales. El trabajo es diferente del empleo en razón de que trabajo también es una actividad no precisamente remunerada o asalariada, por ejemplo el trabajo de leer y libro, el trabajo de pintar una casa, el trabajo de hacer arte etc. El empleo se caracteriza por las medidas de valor a cambio de una labor mediante las cuales se hace posibles las adquisiciones de otros bienes y servicios. Por lo tanto el empleo se da cuando entra en las relaciones de producción y como un medio de obtener una medida de cambio el trabajo es una categoría contenida dentro del empleo que no puede desvincularse.

“La fuerza de trabajo se puede dividir en individuos ocupados o desocupados, es decir en empleados o desempleados. Así los desempleados son todos aquellos que dentro de la fuerza de trabajo que están sin empleo y están disponibles para trabajar de inmediato pero que aun así no han encontrado un empleo. Desempleo, paro forzoso o desocupación de los asalariados que pueden y quieren trabajar pero no encuentran un puesto de trabajo. En las sociedades en las que la mayoría de la población vive de trabajar para los demás, el no poder encontrar un trabajo es un grave problema”³⁶. Debido a los costos humanos derivados de la privación y del sentimiento de rechazo y de fracaso personal, la cuantía del desempleo se utiliza habitualmente como una medida del bienestar de los trabajadores y del funcionamiento, social, político y económico de una formación históricamente determinada

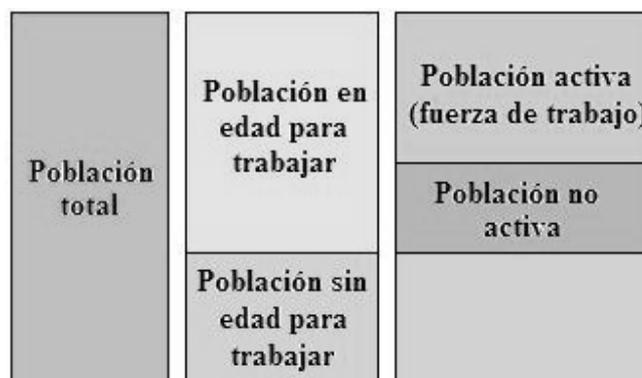
³⁶ Gerardo González Chávez. “La globalización y el mercado de trabajo” pp 28

No toda la población de un país constituye su fuerza de trabajo, ya que no todos están en capacidad de trabajar o no todos desean laborar. Entonces es necesario dividir la población total de un país (o región) en dos grupos: La población en edad para trabajar y la población que no tiene edad para trabajar ya que es demasiado joven para laborar.

Sin embargo, no todos los miembros de la población en edad para trabajar desean trabajar. Algunas personas deciden dedicarse a su hogar, a estudiar u otras actividades. Estas personas pueden tener edad para trabajar pero no desean hacerlo, así que tampoco forman parte de la fuerza de trabajo o población activa. Tampoco se incluyen en la fuerza de trabajo a aquellas personas que por algún tipo de enfermedad u otro tipo de impedimento no pueden trabajar. Puede decirse entonces que la población en edad para trabajar puede ser separada en dos grandes grupos: La población económicamente activa, la población no activa

Es importante destacar que para ser un miembro de la población activa o fuerza de trabajo es necesario cumplir dos requisitos, que son tener edad para trabajar y desear trabajar. El siguiente esquema resume lo dicho anteriormente:

COMPOSICIÓN DE LA PEA Y PEI



“El desempleo varia en función de la empleabilidad que se define como la probabilidad real de salir del desempleo o encontrar trabajo, la empleabilidad no solo es un tributo propio de los individuos, depende también estrechamente del modelo económico que determina los márgenes del mercado laboral”³⁷. La empleabilidad no está ligada exclusivamente a las cualidades inherentes subjetivas de una persona,

³⁷ opcit

tiene relación también con los eventos que afectan el sistema macroeconómico de la producción que determina cómo se ha mencionado el mercado laboral.

La empleabilidad depende de 4 factores básicos.

- 1) Conocimiento técnico: destrezas adquiridas a través del estudio formal o no.
- 2) Las aptitudes para el trabajo: no adquiridas a través del estudio pero sí entrenables como la capacidad del liderazgo, el trabajo en equipo, la orientación laboral.
- 3) La actitud de búsqueda: con la que se sale al mercado de trabajo concentrada en posibilidades reales de obtenerlo.
- 4) El mercado de trabajo que está determinado por factores globales.

Existen en este sentido los empleables, poco empleables, los inempleables y los reempleables que se relacionan a su vez con los tipos de desempleo que existen.

La pérdida de empleabilidad puede ser intrínseca o extrínseca que es directamente imputable a la degradación del mercado laboral. Es la consecuencia de la incapacidad del sistema económico de suministro de empleos al conjunto de la población económicamente activa en un espacio determinado y ésta incapacidad reside en el cambio y renovación de las estructuras donde la competencia se torna más abierta y la capacitación especializada más influyente.

“El mercado laboral es el sitio donde concurren la oferta y la demanda de fuerza de trabajo. La fuerza de trabajo es la base de la oferta y demanda, es decir lo que se oferta es Ft, propiedad del individuo y lo que se demanda es también Ft. Existe un claro desfase entre la oferta de Ft y la demanda y esto es lo que ocasiona que exista una tasa de desempleo abierto, tales desfases pueden variar entre los ciclos económicos, las estructuraciones sociales propias de un contexto, las cuestiones subjetivas en términos de características de la Ft, las constricciones del mercado laboral establecidas por los funcionamientos globales de producción, las políticas económicas etc, o un conjunto de todas ellas”³⁸

El mercado de trabajo lo que demanda es fuerza productiva que son instrumentos de producción mediante los cuales se producen los bienes materiales: los hombres que ponen en movimiento los instrumentos de producción y realizan la producción de los bienes.

³⁸ Gerardo González Chávez. “La globalización y el mercado de trabajo” pp 31

No existe solo un tipo de desempleo, sus facetas son variadas. Dentro de la economía de una sociedad se señalan tres tipos de desempleo: desempleo friccional, estructural y el cíclico. Estos tipos de desempleo se asocian con las causas del desempleo mismo. Así que si queremos incidir en las causas del desempleo de forma organizada debemos conceptualizar sus tipos que van desde los motivos plenamente subjetivos, hasta los que los individuos tienen casi un nulo control- objetivos- , y esta escala los mencionaremos:

Desempleo de precaución o especulativo es cuando el trabajador no acepta ciertas colocaciones porque tiene la expectativa de conseguir otra mejor si espera un tiempo prudencial

a) Se puede definir el desempleo friccional como el movimiento de los individuos, ya sea, por búsqueda de trabajo o por hallar mejores oportunidades laborales. Dentro de este desempleo friccional es importante destacar la libre elección que tiene el empleado, ya sea, para renunciar de su puesto. También los empresarios pueden despedir al trabajador cuando lo consideren necesario. Aunque es imposible eliminar esta situación del desempleo friccional, una política adecuada en este sentido debe ir encaminada a mejorar los sistemas de información, para que sea más fácil para las personas hallar un nuevo empleo. se produce por la falta de homogeneidad y de información perfecta que pueda existir en el mercado de trabajo. Obedece, por lo tanto, a una situación claramente transitoria, motivada por el tiempo en que los trabajadores y empleadores pierden hasta que encuentran la colocación o el personal que satisface sus necesidades.

La búsqueda de trabajo representa un costo por el tiempo requerido en obtener la información sobre las ofertas existentes, por lo tanto, la persona desempleada evaluará los posibles beneficios de una búsqueda más larga contrastándolos con el aumento en los costos que ella representaría a esta evaluación determinará el tiempo medio de búsqueda a dará origen a un mayor o menor desempleo friccional. El desempleo friccional, en las sociedades modernas con amplia utilización de diversos medios de comunicación, resulta bastante reducido en términos porcentuales.

b) “El desempleo cíclico se refiere a la fluctuación en el desempleo causada por los ciclos económicos. Cuando el ritmo de crecimiento de la demanda agregada es mayor que lo normal, la demanda por trabajo es superior a lo corriente y el desempleo disminuye, pero ocurre lo contrario en las fases recesivas del ciclo económico, en las cuales se reduce la demanda y entonces el desempleo se

incrementa”³⁹. La política económica para enfrentar el desempleo cíclico puede considerar programas de reactivación económica, basados en políticas coyunturales o de estabilización, dentro de este tipo de políticas, las principales son las políticas monetarias y fiscales.

c) “Desempleo estacional es el que se produce por la demanda fluctuante que existe en ciertas actividades, como la agricultura, por ejemplo: Existen períodos del año económico que requieren de mucha mano de obra -como la temporada de cosecha, por ejemplo- y otros en que la demanda se reduce notablemente. El desempleo estacional se hace menor cuando las personas tienen posibilidades de ocuparse en otras ramas de actividad durante el período en que desciende la demanda de trabajo”⁴⁰.

Desempleo cíclico surge Cuando la demanda agregada disminuye, como en la fase recesiva del ciclo económico, se produce también un incremento en el desempleo, debido a que la disminución en la demanda de trabajo presiona los salarios hacia la baja hasta que llegan a un punto en que, finalmente, se reactivan las inversiones y la economía en general

d) El desempleo estructural: En este grupo se encuentran las personas desempleadas por falta de preparación académica y de destrezas o por que sus destrezas y preparaciones ya no son tan útiles en los contextos cronológicos y sociales en términos reales o en términos utilitarios. Esto se da por falta de capacitación en el manejo de herramientas de trabajo, debido a los cambios producidos por las estructuras industriales, tecnológicas, ocupacionales y demográficas de la economía, haciendo que se vea reducida la demanda de trabajo, por lo que les es difícil a las personas cesantes encontrar trabajo.

Este tipo de desempleo se caracteriza porque las personas no logran satisfacer los requisitos de los empleadores. Todos los días aparecen en los periódicos muchas ofertas de trabajo, pero muchas veces es difícil llenar todos los requisitos (preparación académica, experiencia, manejo de idiomas extranjeros y herramientas tecnológicas, edad, etc.). Esto no significa que lo único y exclusivo que se demande ahora sea solo Ft especializada, también se necesitan personas que realicen trabajos de limpieza y trabajos menores, pero en términos de la economía formal resulta muy costoso pagar los valores extras a los salarios como protección social, bonos, etc. Así que estos trabajos en las estructuras formales se reducen y se prefiere la subcontratación sin pagos marginales.

³⁹ Martha Alicia Alles. “Empleo: el proceso de selección” pp 47

⁴⁰ opcit

Retomando el tema, las políticas para hacer frente a este tipo de desempleo deben orientarse al fomento de programas de formación y reconversión profesional, y el establecimiento de nuevas actividades productivas con futuro.

El desempleo estructural es un grupo en el que encuentran las personas desempleadas por falta de preparación académica y destrezas. Esto se da por falta de capacitación debido a los cambios producidos en las estructuras industriales, tecnologías ocupacionales y demográficas de la economía, haciendo que se vea reducida la demanda de trabajo.

Estos trabajadores no pueden acomodarse en la estructura laboral por intermediación del mercado de trabajo construido a partir de las pautas globales por lo que se relaciona con cuestiones coyunturales. Este tipo de desempleo está producido por los cambios en los paradigmas de producción y de utilidad que hacen que las habilidades que poseen los trabajadores no resulten ya útiles. Este tipo de desempleo se caracteriza por que las personas no logran satisfacer los requisitos de los empleadores.

Este es el tipo de desempleo que nutre básicamente la economía informal de subsistencia puesto que ha demostrado que una causa de que la integración al comercio informal de subsistencia es la entrada relativamente fácil puesto que no requieren de preparaciones específicas para vender, solo el conocimiento de operaciones básicas. Los integrantes de este sector son en una proporción considerable analfabetas funcionales cuya empleabilidad en el empleo formal es relativamente baja.

No es que este sea el único círculo de desempleados que integran el comercio informal de subsistencia de hecho no significa que solo los desempleados formen parte de las filas informales, sino que las regularidades empíricas señalan que dentro del grupo del comercio informal de subsistencia se caracterizan individuos con pocas oportunidades de ser empleados en la estructura formal, que sus habilidades, cualificaciones, preparaciones o destrezas son poco empleables en esta estructura enmarcada por un mercado de trabajo que impone líneas de contratación, además que este tipo de desempleo se vincula fuertemente con el funcionamiento objetivo de las realidades sociales, tales como el contexto económico y político que agravan su incidencia y proliferación tal y como sucede con la economía informal.

El desempleo estructural es el que nos da la pauta para hablar de toda la serie de vinculaciones estructurales que se remiten a los contextos macroeconómicos. Este desempleo resulta interesante para

el objeto de estudio por que si tomamos en cuenta que el comercio informal de subsistencia se maneja en el tenor de las restringidas oportunidades reales de un trabajo formal, en relación a las circunstancias subjetivas y objetivas de las personas que lo practican y cuyo peso de las estructuraciones es pieza clave para explicar la proliferación del fenómeno.

II. IV “EL DESEMPLEO ESTRUCTURAL COMO RESULTADO DE LA LEY DE EXTRACCIÓN DE PLUSVALÍA EN EL CAPITALISMO: LOS CAMBIOS EN LOS PARADIGMAS PRODUCTIVOS”.

“El carácter del trabajo y la forma en que la fuerza de trabajo se une con los medios de producción dependen del modo de producción dominante creando así particulares relaciones sociales de producción: relaciones recíprocas que se establecen entre los hombres en el proceso de producción de los bienes materiales”⁴¹. En la producción capitalista existe una peculiaridad representativa donde el productor es separado de sus medios de producción, de esta manera encontramos que la supervivencia de los sujetos sociales se basa en el cambio de su fuerza de trabajo – convertida ahora en mercancía- por un valor, o salario que le permite adquirir medios de subsistencia mas o menos subjetiva

El elemento activo de la producción es la fuerza de trabajo o aptitud del hombre para el trabajo, sus fuerzas físicas espirituales, sus conocimientos y hábitos que le ponen en condiciones para producir bienes materiales, la fuerza de trabajo es la responsable de crear y accionar los medios de producción. Las fuerzas productivas son los medios de producción, los instrumentos de trabajo y los hombres que producen los bienes materiales y son el elemento mas dinámico del modo de producción modificándose constantemente es por ello que a cada grado de desarrollo de las fuerzas productivas requiere de relaciones sociales de producción acordes a este, aunque en todas sus etapas el elemento activo es la fuerza de trabajo representada por el hombre puesto que sin el no es posible poner en funcionamiento los medios de producción.

“El modo de producción significa la unidad de las fuerzas productivas y las relaciones de producción de manera congruente y sistemática, el modo de producción determina el progreso social y es distinto en cada etapa del desarrollo de la sociedad y se entiende en este sentido el conjunto de relaciones de producción determinantes en un grupo social”⁴². En las relaciones sociales de producción se sintetizan las contradicciones y estructuraciones de un modo de producción haciendo una relación bi-direccional y mutuamente determinante entre las relaciones sociales de producción y el modo de producción, de esta relación surge su especificidad

En cada uno de los modos de producción permanecen determinadas relaciones sociales de producción dominantes que le caracterizan y le diferencian de otras, en el caso del modo de producción capitalista,

⁴¹ Ain Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo” pp 24

⁴² Azarov y otros, “Diccionario de Filosofía Marxista”

las relaciones sociales de producción son de explotación estructurando y dotando de un orden a la mencionada explotación del trabajo dirigiéndola hacia varias direcciones pero en una tendencia dominante generalizada. Las relaciones de producción comprenden las formas de propiedad sobre los medios de producción, la situación de las clases y grupos sociales en la producción y sus relaciones recíprocas así como las formas de distribución de los productos. Las relaciones sociales de producción tienen como base la explotación del hombre por el hombre, determinan el modo de distribuir cuanto se produzca en la sociedad. La distribución de los productos de trabajo que enlaza la producción y el consumo, dependen de quiénes son los propietarios de los medios de producción

“Un aspecto clave de la especificidad de cualquier modo de producción, es la organización de la explotación del trabajo como elemento estructurador de la complejidad social, dicha explotación es blanco de reestructuraciones y procesos históricos capaces de reorganizar de facto o gradualmente la estructuración de la vida social en su conjunto”⁴³.

La explotación del trabajo se da en formaciones económico-sociales antagónicas de clase, al surgir la división social del trabajo, la propiedad privada y la plusvalía. En el régimen de la comunidad primitiva, el trabajo se realiza en común, es colectivo, la propiedad sobre los medios de producción y los productos del trabajo son comunitarios y por lo tanto en dicho modo de producción no se da la categoría de “explotación del trabajo”. El trabajo es entonces una categoría histórica e interpretativa de la sociedad a la que caracteriza, en este tenor la “explotación del trabajo” corresponde a un escenario concreto y caracteriza en buena medida la conformación social a la que alude.

La suposición de que el trabajador es explotado en el modelo económico capitalista adviene de las premisas de que en este modo de producción la sociedad se basa en relaciones desiguales e injustas, en el acaparamiento y explotación por parte de la clase capitalista con la peculiaridad fundamental que los medios de producción – tierra y capital principalmente- son de su propiedad privada por lo que la organización del trabajo se mantiene bajo la disciplina del hambre.

En la explotación de los obreros por los capitalistas reside la esencia de las relaciones de producción. El trabajo asalariado ocupa una posición dominante debido a que los medios de producción se encuentran en manos de la clase capitalista.

⁴³ Ain Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo” pp 26

El capitalista al comprar la fuerza de trabajo del obrero se apropia del sobre producto social, el producto del sobre trabajo de los productores, entrando en la dinámica de la explotación de la fuerza de trabajo

“El paso de la producción capitalista se caracteriza por dos fenómenos paralelos; la transformación de la fuerza de trabajo en mercancía y la transformación de los medios de producción en capital. El capital se manifiesta en formas muy variadas, dinero, máquinas, edificios, mercancías etc. El dinero y cualquier otro valor se convierte en capital cuando incrementa su propio valor, es decir cuando proporciona plusvalía. Lo cual se traduce en la necesidad del trabajador de vender su fuerza de trabajo al capitalista- dueño de los medios de producción – a cambio de los medios de subsistencia del trabajador que se objetiva en el salario”⁴⁴.

La explotación de la fuerza de trabajo en el modo de producción capitalista se da básicamente en la estructura económica por que en este terreno se desenvuelven las actividades que dan a la sociedad sus posibilidades de sobrevivencia y desarrollo aunque es un fenómeno complejo y una categoría histórica dependiente de las revoluciones de paradigmas laborales que atraviesa distintas etapas que buscan siempre la maximización y que a su vez se ligan al campo ideológico y político en principios ordenadores de las configuraciones sociales de la explotación y organización del trabajo

La situación del obrero asalariado es diferente a la a la del esclavo o siervo, por que goza de la libertad personal y no está obligado jurídicamente a trabajar para el capitalista. Así pues la premisa indispensable para que surgiera el capitalismo era la explotación de toda una masa de individuos libres personalmente pero carentes de los medios de producción para vivir y obligados a vender su fuerza de trabajo; además era necesaria la característica de grandes sumas de dinero y los medios de producción en manos de una clase – acumulación originaria del capital-.

El obrero se ve obligado entonces a trabajar para el capitalista por que no tiene otro medio de vida, ahora bien, el capitalista a su vez; aun poseyendo todos los medios productivos no puede poner en marcha la producción de bienes materiales sin la explotación de la fuerza de trabajo del obrero.

⁴⁴ opcit

El valor de la fuerza de trabajo, como mercancía es igual al valor de los medios de sustento necesarios para mantener al obrero y su familia. Con el desarrollo de la sociedad cambia el nivel de necesidades del obrero, la ampliación de estas necesidades y la aparición de mercancías nuevas elevan el valor de la fuerza de trabajo. Regresando a la teoría del valor, en que todas las mercancías e incluida desde luego la fuerza de trabajo- comienzan a cambiarse por una que actúa como equivalente universal- en este caso el dinero- . El dinero con el cual objetiva el salario el capitalista al obrero, es la mercancía que sirve de equivalente universal de todas las mercancías; materializa el trabajo social y expresa las relaciones de producción entre los productores y las mercancías. La función fundamental del dinero consiste en servir de medida de valor a las mercancías y de unidad de cambio por otras como medio de pago- como intermediario en el proceso de circulación de mercancías.

Según la teoría del valor – trabajo, “el valor de cambio de la fuerza de trabajo está determinado por el tiempo de trabajo necesario para su producción, este valor de cambio genera los medios de subsistencia del trabajador. El valor de la fuerza de trabajo viene determinado por el de los medios necesarios para la subsistencia del obrero y de su familia y por el tiempo laboral o cantidad de tiempo laboral necesaria para la producción de otras mercancías o bienes”⁴⁵

“Al estar los medios de producción en manos privadas y ajenas al productor o trabajador, en la sociedad capitalista solo se podrán producir los bienes materiales en conjunto, puesto que los contratantes o clase capitalista – que detenta los medios de producción – no pueden producir por sí solos y necesitan de la explotación del trabajador para la producción, así como el trabajador necesita vender su fuerza de trabajo para subsistir. La propiedad es la forma social e históricamente determinada de apropiación por los hombres de los bienes materiales y de los medios de producción”⁴⁶

Esta peculiar relación social de producción se refiere al conjunto de formas de la división social del trabajo, sus formas de control y apropiación y distribución del producto social. Las relaciones sociales de producción dependen de tres aspectos fundamentales. La propiedad de los medios de producción, la división social del trabajo y la distribución de la riqueza social.

El capitalismo requiere ser concebido de una manera holística y estructurante de un orden específico en constante redimensionamiento dialéctico que se expresa en particularidades, cosmovisiones,

⁴⁵ Ain, Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo” pp 28

⁴⁶ Ernest Mandel “Tratado de la economía Marxista” pp 71

concepciones antropológicas, en multiplicidad de antagonismos, de márgenes de acción y puntos de inflexión. Es una totalidad articulada de tiempos, campos, manifestaciones, causalidades, regularidades, expresiones, constricciones etc. que expresan y caracterizan a una sociedad concreta y sus formas de producción y reproducción.

El capitalismo no solo permea las esferas económicas de la explotación y producción de mercancías, estos dos últimos segmentos no son mas que el reflejo de las concreciones que permean todos los aspectos de la vida social, pasando por lo que Marx denomina las superestructuras políticas e ideológicas, hasta introducirse en la vida cotidiana de los sujetos sociales en los cuales se objetivan una serie factores relacionales que engloban una determinada estructuración social que pauta de manera significativa sus acciones y situaciones presentes y la potencialidad de sus direccionalidades, en base a una manera de producir la vida material en sociedad y su realidad empírica mediante la transformación o la reproducción. Como modo de producción, el capitalismo, se hace presente y sensible en los tejidos sociales, en las instituciones, en las modalidades Estatales, en los paradigmas, vertebrando un conjunto de contradicciones sociales, políticas y económicas.

El capitalismo no es estático y sus formas adoptadas en las espaciotemporalidades tampoco son puras, ni ideales; sus proyecciones históricas diferenciadas presentan movimientos dialécticos, etapas de transición, consolidación y transformación, a las que suceden nuevas y emergentes expresiones de la correlación de fuerzas y antagonismos.

“El sistema capitalista como estructurador de clases supone una profunda desigualdad entre los que producen y entre los dueños de los medios de producción, entrando a una dinámica donde estos últimos se apropian del trabajo y excedentes, acaparan la riqueza social producida destinando tan solo una parte a un salario de subsistencia para los trabajadores cuya única opción de percibir este salario de subsistencia es la explotación de su fuerza de trabajo por una clase capitalista”⁴⁷.

“La plusvalía es el pago al propietario de un factor de producción (en este caso del la fuerza de trabajo) de una cantidad inferior al valor del producto producido. El trabajador al no ser dueño de los medios de producción ni del producto que realiza sino únicamente dueño de su fuerza de trabajo está recibiendo

⁴⁷ Ernest Mandel “Tratado de la economía Marxista” pp 86

un salario que le permite subsistir”⁴⁸. Existen dos tipos de plusvalía .la absoluta – con carga directa en la jornada- y la relativa – con cargo directo en la productividad.

El capitalista al comprar la fuerza de trabajo del obrero se apropia del sobre producto social, el producto del sobre trabajo de los productores, entrando en la dinámica de la explotación de la fuerza de trabajo. Esta explotación expresa en la extracción de plusvalía de la fuerza de trabajo deriva de la conversión de la fuerza de trabajo en mercancía y por ello debe tener un valor y un valor de uso. En la explotación de los obreros por los capitalistas reside la esencia de las relaciones de producción. El trabajo asalariado ocupa una posición dominante debido a que los medios de producción se encuentran en manos de la clase capitalista.

Se compra fuerza de trabajo como mercancía para realizar su valor de uso, se dice la fuerza de trabajo tiene un valor de uso por su propiedad de satisfacer una necesidad humana, entonces la fuerza de trabajo tiene la propiedad de satisfacer las necesidades de los hombres en el capitalismo mediante el cambio convertido en salario satisfactor de las necesidades del obrero y su familia.

Las mercancías que son productos destinados a la venta en el mercado, en el capitalismo son objetos de compraventa casi todos los medios de producción y artículos de consumo. La mercancía tiene dos aspectos – es algo que satisface una necesidad del hombre y segundo, no está destinado para el autoconsumo sino como destino a la venta, al cambio.

“Toda mercancía posee un valor de uso, valor y valor de cambio. El valor de uso se puede deducir como la utilidad de una cosa, las cualidades que permiten satisfacer tales o cuales necesidades. Las mencionadas mercancías pueden satisfacer directamente las necesidades de los hombres o servir de medio de producción de bienes materiales” Por otro lado el valor de uso forma el contenido material de la riqueza, cualquiera que sea la forma social que ella revista. En el caso del valor de cambio de las mercancías se manifiesta ante todo, como la relación cuantitativa en que se cambian unos valores de uso por otros. Todas las mercancías son producto del trabajo, el valor entonces será el trabajo social de los productores materializado en las propias mercancías. El valor de cambio es la forma en la que se manifiesta el valor”⁴⁹.

⁴⁸ Azarov y otros, “Diccionario de Filosofía Marxista”

⁴⁹ Azarov y otros, “Diccionario de Filosofía Marxista”

Estas redes relacionales inscriben en la organización del trabajo y en el telón de fondo de la explotación de la fuerza de trabajo de modo tal que para ser contratado y así tener un salario de subsistencia el obrero trabajara más tiempo del socialmente necesario para producir el equivalente al valor de cambio de su FT. Cuando hace esto crea un nuevo valor a cambio del cual ya no cobra nada. De este modo la plusvalía es apropiada integralmente por el capitalista sin remuneración alguna para el obrero.

El valor de la FT, es la facultad de crear plusvalía que a su vez se extrae de la suministración de trabajo mas allá del necesario para producir y cubrir el equivalente de un salario. Este valor de cambio se manifiesta en forma de una relación cuantitativa sobre cuya base una mercancía se cambia por otra

Por lo que la multicitada explotación del trabajo se da cuando las clases explotadoras y hegemónicas se apropian de una parte de la labor de los trabajadores llamada plusvalía, por ello en el régimen capitalista la explotación del trabajo es asalariada.

La finalidad constante de la producción capitalista-dice Marx- consiste en crear el máximo de plusvalía o plusproducto con el mínimo de capital desembolsado. “La ley económica universal y fundamental del capitalismo es la ley de la extracción de plusvalía, esta ley -objetiva a los sujetos sociales que inciden en el proceso de producción y que no pertenecen a la clase propietaria de los medios de producción- determina el proceso de desarrollo de la producción capitalista, impulsa el crecimiento y desarrollo de las fuerzas productivas, la elevación de la productividad del trabajo que empuja a los capitalistas a aplicar a la producción la técnica mas adelantada entre otras muchas expresiones”⁵⁰.

El capitalismo sigue movimientos dinámicos de cambio, desarrollo, evolución, reconversión etc, el motor del desarrollo de las fuerzas productivas, las maneras de producir, las formas de repartir la riqueza social, las formas de organización y explotación del trabajo asalariado en el modo de producción capitalista, responden básicamente a la ley de la extracción de plusvalía que le imprime el sello del dinamismo y desarrollo a la producción de bienes materiales que pauta la cadencia del desarrollo historico del hombre.

⁵⁰ Ernest Mandel “Tratado de la economía Marxista” pp 41

La cuota de plusvalía indica en qué proporción se divide el trabajo empleado en trabajo necesario y plus trabajo, es una constante la cuota de plusvalía en tanto en cuanto es el fin de la contratación de trabajo asalariado, lo que sí que varía y mucho es la cantidad, los niveles de cuota de plusvalía que se pueden extraer”⁵¹ Lo anterior responde a un sin número de fenómenos, entre ellos, los más significativos: los métodos que se emplean para su extracción.

Con el paso de la fábrica, el capital acaba imponiendo una disciplina especial, la “disciplina capitalista del trabajo” la disciplina capitalista del trabajo es la disciplina del hambre.

El obrero se halla bajo la amenaza constante del hambre, es decir de ser expulsado de la fábrica y de pasar a engrosar las filas de los “sin trabajo”. La máquina como tal es un poderoso medio para aliviar el trabajo del hombre y elevar su productividad. Pero bajo el capitalismo, sirve de medio para satisfacer la explotación del trabajo asalariado.

La avaricia de plusvalía, activa y en algunos casos reactiva profundas contradicciones antagónicas entre el trabajo y el capital, agudiza la anarquía de la producción, da a la producción capitalista un carácter extremadamente contradictorio y desequilibrado. La ley de la plusvalía se hace acompañar de otros muchos fenómenos como el de la productividad del trabajo puesto que es en este factor que descansa el costo de la producción el cual tiende a descender- entre otros muchos factores- al disminuir con la reducción la cantidad de trabajo socialmente necesario con la ayuda de la tecnología dando paso al incremento del tiempo de plus-trabajo que es el generador potencial de plusvalía.

Existen dos principales paradigmas para la extracción de la plusvalía la plusvalía absoluta fue el primer método de elevar la cuota de plusvalía consistente en prolongar la jornada de trabajo, este método era típico para el primer periodo de desarrollo del capitalismo, cuando la técnica se encontraba en un nivel bajo. Conforme se aumentaba numéricamente la clase obrera se consolidaban sus fuerzas, fue acrecentando la lucha por la reducción de la jornada laboral.

La plusvalía relativa se obtiene de la reducción del tiempo socialmente necesario para dejar el resto al plus trabajo mediante el desarrollo de la técnica y productividad del trabajo.

⁵¹ George Friedmann y Pierre Naville. “Tratado de sociología del trabajo” pp 74

“En la producción de todas las mercancías o bienes materiales, existe un tiempo social mente necesario. La magnitud del valor de la mercancía la determina el tiempo de trabajo socialmente necesario. Cuanto más tiempo se necesite para producir una determinada mercancía mayor será su valor”⁵²

El tiempo que se requiere para producir una mercancía en las condiciones de producción normales dentro de la sociedad- es decir con el promedio de técnica capacidad e intensidad del trabajo – forman el tiempo de trabajo necesario

Según la teoría del valor – trabajo, “el valor de cambio de la fuerza de trabajo está determinado por el tiempo de trabajo necesario para su producción, este valor de cambio genera los medios de subsistencia del trabajador. El valor de la fuerza de trabajo viene determinado por el de los medios necesarios para la subsistencia del obrero y de su familia y por el tiempo laboral o cantidad de tiempo laboral necesaria para la producción de otras mercancías o bienes”.

A diferencia de la teoría clásica, Marx señala que el trabajo es una mercancía y que por lo tanto el capitalista entra en el mercado de trabajo para comprar (FT) con el dinero equivalente al valor de cambio de la fuerza de trabajo.

“Esta constante búsqueda de la disminución individual del costo real de producción de las mercancías, viene acompañada del incremento de la productividad que se mide por la cantidad de productos obtenida en la unidad de tiempo de trabajo al perfeccionarse los instrumentos de producción en razón al avance de la técnica al servicio del capital y del incremento progresivo de la intensidad del trabajo que se determina por el trabajo invertido en la unidad de tiempo, que tienen impacto directo en la elevación de la cuota de plusvalía y que concretizan en formas adquiridas por la producción global como lo son el Fordismo o el Neotaylorismo”. Para entender estas dos categorías es menester incidir en la comprensión de ciertos elementos que dan contenido a estas expresiones para percibir sus alcances, sus dinámicas y sus procedencias.

La esencia de la ley de plusvalía consiste en asegurar la creación de la mayor cantidad posible de plusvalía para los capitalistas, para tal fin, se han de poner en marcha diversas practicas concretas tendientes a generalizarse y tendientes a reestructurar las maneras de la producción mediante su

⁵² Ain Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo” 45

ampliación, mediante el desarrollo de la técnica y el reforzamiento de la explotación del trabajo que tiene un impacto directo en las expresiones sociales más cotidianas dejando establecida la constante construcción de realidades.

Es entonces que los métodos y prácticas orientadas a la extracción de la mayor cantidad posible de plusvalía se reconocen como fuente generadora de pautas de cambio, en este tenor podemos categorizar la extracción de plusvalía por el método de su origen u extracción.

“Como se ha señalado con antelación, las dos categorías de extracción de plusvalía se cristalizan nominalmente en: “plusvalía absoluta y plusvalía relativa”. Marx designa la cuota de plusvalía expresándola de la siguiente manera: $p' = r/v$. Entonces se dice que

$p' = r/v$. donde “r” representa plusvalía y “v” representa el capital variable”⁵³.

Para entender de una mejor manera la expresión queda de manifiesto una nueva categoría esencial en la producción capitalista y esencial en el mundo del trabajo, me refiero al “capital variable”, y para ello una categoría que debe ser citada en esta lógica es la de “capital constante”.

“El capital constante es el capital que existe bajo la forma de valor de los medios de producción y que no cambia de magnitud en el proceso de producción. Por otra parte el capital variable es la parte que se invierte en alquilar obreros cambia de magnitud en el proceso de producción y que se incrementa con la plusvalía que el obrero crea y el capitalista se apropia. La parte del capital que es invertida en comprar fuerza de trabajo y que se incrementa en el proceso de producción es el capital variable. Es importante no perder de vista y tener presente este valor por que es destinada a comprar fuerza de trabajo asalariada y la verdadera fuente de la plusvalía”⁵⁴.

Dicho sea de paso que el capital variable se invertirá solo en aquellos elementos que garanticen su reproducción y garanticen el incremento de la plusvalía. En la extracción de la plusvalía absoluta encontramos el primer método de elevar la cuota de plusvalía consistente en elevar la jornada de trabajo. Este método era típico del primer periodo de desarrollo del capitalismo cuando la técnica se encontraba en un nivel muy bajo.

⁵³ opcit

⁵⁴ Ernest Mandel “Tratado de la economía Marxista” pp 36

Se aumentaba la jornada de trabajo para producir más mercancías puesto que el tiempo socialmente necesario de trabajo para su producción era también muy elevado a falta de una insipiente división de trabajo, ausencia de especialización de todos los productores y de la ayuda de la tecnología.

Conforme aumentaba numéricamente la clase obrera y se consolidaban sus fuerzas, fue arreciando la lucha por la reducción de la jornada laboral. La lucha se inició en Inglaterra en el siglo XIX donde se comenzó a limitar la jornada de trabajo a 12 hrs y a 10 en 1910. En las etapas posteriores a su desarrollo el movimiento obrero exigió la jornada de 8 hrs.

Por citar un ejemplo tenemos una jornada de 12 hrs de trabajo de las cuales 6 constituyen el trabajo necesario y las 6 restantes al plustrabajo. Para aumentar la plusvalía absoluta el capitalista aumenta dos horas la jornada de trabajo adicional componiéndose la jornada de 6 horas de trabajo socialmente necesario y 8 de tiempo adicional o plustrabajo.

“La plusvalía absoluta ha aumentado por efectos de la prolongación absoluta de la jornada de trabajo en su conjunto, permaneciendo invariable la jornada de trabajo necesario. En sus esfuerzos por elevar la cuota de plusvalía, los capitalistas tratan de prolongar la jornada de trabajo hasta el máximo. Se llama jornada de trabajo el tiempo del día durante el cual permanece el obrero en la empresa a la disposición de capitalista”⁵⁵.

Tal prolongación de la jornada impone límites puramente físicos a la jornada de trabajo pues el obrero necesita cierto tiempo para la satisfacción de sus necesidades y para su recuperación física y mental. El capital en su insaciable avidez de plustrabajo, no respetaría, si de él dependiese, ni los límites morales ni los puramente físicos de la jornada.

En las vísperas de la primera guerra mundial en la mayoría de los países desarrollados en el sentido capitalista predominaba la jornada de trabajo de 10 hrs. En 1919, bajo la influencia de la revolución socialista de Octubre en la Rusia soviética se implantó la jornada de 8 hrs. y el miedo de la burguesía ante los avances del movimiento revolucionario, los representantes de diversos países capitalistas concretaron en Washington un convenio, implantando con carácter institucional la jornada de 8 horas.

⁵⁵ Ain Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo” 45

Pero para compensar la jornada de 8 horas, se reforzó la intensidad del trabajo en proporciones aun mayores.

Ante tal cambio y tomando en cuenta la ley de la plusvalía, se pasó de la extracción de la plusvalía absoluta a la extracción de la plusvalía denominada “relativa”. El aumento de la plusvalía mediante la prolongación de la jornada de trabajo tropieza con la resistencia de los obreros. Ello obliga a los capitalistas a recurrir a otro procedimiento para elevar el grado de la explotación de fuerza de trabajo.

Este procedimiento consiste en que, “sin alterar la duración global de la jornada de trabajo, se reduce el tiempo de trabajo necesario con lo que aumenta la plusvalía obtenida por el capitalista del tiempo de plustrabajo que se ve aumentado proporcionalmente a la reducción del tiempo necesario para producir mercancías”.

La duración de jornada, en su conjunto permanece invariable, pero la magnitud del tiempo de trabajo adicional ha aumentado al modificarse la relación entre tiempo necesario y el adicional. La plusvalía lograda mediante la reducción del tiempo de trabajo necesario y el correspondiente aumento del tiempo de trabajo adicional, como resultado de una mayor productividad del trabajo se llama plusvalía relativa.

Mientras en los primeros tiempos del desarrollo del capitalismo tenía importancia predominante la plusvalía absoluta, con los progresos de la industria maquinizada, en la que la técnica altamente desarrollada permite elevar rápidamente la productividad del trabajo. Los capitalistas tienden a incrementar la explotación del obrero recurriendo ante todo al aumento de la plusvalía relativa.

Existe otro tipo de plusvalía que viene en consonancia con estos dos métodos de extracción de plusvalía, y es la “plusvalía extraordinaria” “La plusvalía extraordinaria es una variante de la plusvalía relativa. Se obtiene en los casos en que ciertos capitalistas introducen maquinarias y métodos de producción más perfeccionados que los que se aplican en la mayoría de las empresas de la misma rama”.

El capitalista logra así en su empresa una productividad más alta que la media existente en la rama de producción. La plusvalía extraordinaria es el excedente de la plusvalía sobre la cuota normal percibida por algunos capitalistas como resultado de la disminución del valor individual de las mercancías producidas en sus empresas.

La percepción de esta plusvalía extraordinaria es siempre un fenómeno transitorio en la empresa por que más tarde o más temprano, la mayoría de los capitalistas de la misma rama acabarán introduciendo también las mismas máquinas. Quien no posea el capital necesario para ello quedará arruinado por la competencia.

Como se puede apreciar, la extracción de plusvalía es una constante en los periodos históricos del capitalismo. Ciertamente no se ha obtenido de la misma forma ni bajo el mismo método durante ellos, esta ley económica inexorable a la dinámica capitalista dota de forma y contenido a sus expresiones mediante las cuales organiza la producción, extrae plusvalía de su fuerza de trabajo y da concreción determinada al desarrollo de sus fuerzas productivas. Podemos hablar entonces de momentos coyunturales en la producción que dotan de determinada dinámica los procesos anteriormente referidos y que dotan también de estructuración al conjunto social bajo pautas concretas y que constituyen en gran medida ejes de la problemática concreta que deseo abordar, me refiero enfáticamente al Fordismo y al Neotaylorismo que transformaron radicalmente el mundo del trabajo y todas sus implicaciones posibles.

Si visualizamos la facultad de interconexión de relaciones que guarda en si misma la naturaleza de la producción, podemos percibir que los cambios continuos – algunas veces expresados en revoluciones de paradigmas de producción de carácter explosivo y por lo mismo perceptivo, u otras muchas tan sutiles para la gran mayoría de los sujetos insertos en tales realidades que quedan tan matizadas por la inmediatez y adaptación- dictaminan el estado concreto y específico de la estructuración social.

Es excepcionalmente significativa la categoría plusvalía debido a que refleja el grado de explotación del obrero. Este grado de explotación que es reconocido como característico del modelo económico se expresa en lo que se llama “cuota de plusvalía”.

El desarrollo de la gran industria maquinizada y la expansión del mercado interior y exterior revolucionaron las comunicaciones y los medios de transporte. El capital encontró en la máquina un poderoso medio para elevar la productividad del trabajo. Las máquinas permitían por vez primera utilizar en el proceso de producción nuevas e inmensas fuentes de energías y permitían al capital poner la ciencia al servicio de la producción lo que agigantaba el poder del hombre sobre la naturaleza y abría nuevas posibilidades de elevar la productividad del trabajo.

La máquina simplifica el proceso de producción y hace innecesario el empleo de una gran energía muscular del obrero. El capital obliga a trabajar cada vez con mayor intensidad al obrero por un mísero salario. La máquina abre enormes posibilidades a la reducción del tiempo de trabajo necesario para la producción de mercancías y crea condiciones para mantener la jornada de trabajo fija.

“El capitalista utiliza la máquina para extraer la obrero más trabajo en el mismo tiempo. El empleo capitalista de las máquinas hace que el obrero se haga solo un apéndice de ellas. Se ve reducido a realizar un trabajo físico y extenuante, el trabajo intelectual se convierte en privilegio de los especialistas: los ingenieros, los técnicos y los hombres de ciencia. Se ahonda cada vez mas a la oposición entre trabajo físico e intelectual”⁵⁶

La situación de la clase obrera – principal fuerza productiva de la sociedad – se torna cada vez más dramática. Es entonces que Marx expone que el enemigo del obrero no es la máquina sino la clase capitalista por que la máquina en sí “acorta el tiempo de trabajo mientras que empleada por el capitalista lo alarga”

El empleo capitalista de las máquinas incrementa la explotación del trabajo por el capital y agudiza las contradicciones de clase.

El resultado final de la ambición de la clase capitalista para enriquecerse mediante la extracción de la plusvalía por razón de la explotación de la fuerza de trabajo es el incremento gradual y más sofisticado de la técnica y el progreso tecnológico de las fuerzas productivas de la sociedad.

“La introducción de nuevas maquinas es la base para elevar por todos los medios el grado de explotación del proletariado y así incrementar las cuotas de plusvalía obtenidas de la producción”⁵⁷.

Para abordar de una manera más ordenada e inteligible estos dos momentos en la producción capitalista, resulta muy ilustrativo conducirnos a través del desarrollo de la producción bajo la extracción de plusvalía relativa si nos desplazamos por las tres fases históricas fundamentales en la elevación de la productividad del trabajo en las que Marx analiza sus diversos contenidos.

⁵⁶ opcit

⁵⁷ Gerardo González Chávez. “La globalización y el mercado de trabajo” pp 36

La productividad del trabajo – cabe señalar- es un componente clave para el desarrollo de las fuerzas productivas, y es algo del todo deseable de alcanzar para el capitalista en el proceso de producción puesto que se traduce en términos reales en el aumento de la plusvalía y en el decremento de los costos de producción de las mercancías al tiempo de elevar en número su producción y cubrir un mayor mercado. La productividad del trabajo no se desarrolla por convicción o por voluntad propia de la fuerza del trabajo sino elementos externos que le imprimen el ritmo y marcan la cadencia de su desarrollo, este elemento externo es el capitalismo y más puntualmente referido las leyes de la producción capitalista.

“Marx distingue tres fases históricas del desarrollo de la productividad del trabajo por el capital: 1) la cooperación simple. 2) la división del trabajo y manufactura. 3) la maquinaria y la gran industria”, siendo esta última la que mas peso específico tiene para nuestros objetivos puesto que en ella se configuran muchos de los aspectos que son de gran influencia y son definitivos para la estructuración de los detonantes propician la proliferación de la economía informal y dotan de forma y sentido la organización actual del mundo del trabajo”⁵⁸.

La cooperación capitalista simple es la forma del trabajo social en la que el capitalista explota a un número mas o menos considerable de obreros asalariados que trabajan simultáneamente y realizan todos, el mismo tipo de trabajo.

Esta surge al desintegrarse la producción mercantil. La cooperación capitalista simple presenta considerables ventajas sobre la pequeña producción de mercancías. La contratación de muchos trabajadores en una empresa permite economizar medios de producción, esto promueve que el trabajo resulte mas regular y mas estable.

La importancia de la cooperación es grande en aquellas ramas de la producción en que se hace necesario ejecutar determinados trabajos en poco tiempo. Esta cooperación simple infunde al trabajo una fuerza productiva de corte social.

⁵⁸ Ernest Mandel “Tratado de la economía Marxista” 28

En cuanto a la división del trabajo y manufactura; en su avidez de plusvalía; los capitalistas no se limitan a ensanchar los marcos de la empresa, sino que además, perfeccionan los métodos de producción capitalista y se implanta la división del trabajo en ellas en grandes proporciones.

A base de producción manual, no podía darse otro progreso técnico que la división del trabajo. En relación a esto se opera la transformación de la cooperación simple a la manufactura. Mientras que en la cooperación simple todos los obreros ejecutan un trabajo homogéneo, en la manufactura, los obreros se especializan en la ejecución de diversas operaciones por separado.

La manufactura descansa en la división del trabajo, esta predominó en Europa occidental sobre mediados del siglo XVI hasta el último tercio del siglo XVIII. La división del trabajo en la manufactura, es la división del trabajo implantada dentro de una empresa y con vistas a la producción de una misma mercancía, a diferencia de la división de trabajo establecida dentro de la sociedad, entre distintas empresas y para producir diversas mercancías.

“Las mercancías son aquel producto colectivo del trabajo de muchos obreros y supone el fraccionamiento de los medios de producción entre los distintos productores de mercancías independientes. El nexo entre los productores de mercancías independientes y los otros se encarga de establecerla el mercado”⁵⁹.

Las ventajas de la manufactura sobre la cooperación simple estriban en la división del trabajo la cual asegura una considerable economía del trabajo y eleva la productividad de este. En la cooperación simple, cualquiera de los operarios podía ejecutar consecutivamente todas las operaciones necesarias para producir un artículo. En la manufactura, se especializa en la ejecución de una sola o de un reducido número de acciones.

Cuando se repite un día tras otro la operación, el obrero llega a ejecutar mejor y más rápidamente cualquier tarea. A la par con esto la especialización hace el trabajo más intensivo y productivo.

“Antes, el operario perdía cierta cantidad de tiempo en pasar de una operación a otra o en cambiar de herramientas, en la manufactura estas pérdidas de tiempo se reducen. La división del trabajo simplifica

⁵⁹ opcit

la ejecución de una serie de operaciones productivas complicadas que antes exigían varios años de aprendizaje”⁶⁰.

Ahora en el periodo de la manufactura se acorta enormemente el tiempo necesario para la capacitación de la gran masa obrera. Todo ello se traduce en una nueva elevación de la productividad del trabajo.

Antes de pasar al tercer periodo de la maquinaria y la gran industria es necesario detenernos en un momento histórico sin el cual esta tercera fase no hubiera sido ni siquiera imaginada, me refiero a la revolución industrial.

Mientras la producción continuara basándose en el trabajo manual, como ocurría en el periodo de la manufactura, el capitalismo no podía transformar radicalmente toda la vida económica de la sociedad. Esta transformación se opero con el pasó de la manufactura a la industria maquinizada nacida en el último tercio del siglo XVIII, y que en el transcurso del siglo XIX se extendió en los países capitalistas más importantes de Europa y en los EU.

“La base técnico material de esta revolución fue la máquina. La industria maquinizada tuvo su cuna en Inglaterra por que en este país se encontraban las condiciones históricas favorables para el rápido desarrollo del modo capitalista de producción, tales como la temprana supresión de la servidumbre y la eliminación de la dispersión feudal, el triunfo de la revolución burguesa del siglo XVII. La apropiación violenta de las tierras que ocupaban los campesinos y la acumulación de capitales, gracias al extenso desarrollo del comercio”

A mediados del siglo XVIII, funcionaban ya en Inglaterra gran cantidad de manufacturas. La rama industrial más importante era la textil. Fue en ella donde comenzó la revolución industrial, cuya trayectoria se extendió en Inglaterra desde el último tercio del siglo XVIII hasta el primer cuarto del XIX. El crecimiento del mercado y el afán de plusvalía de los capitalistas espoleaban el crecimiento y perfeccionamiento de la técnica de la producción.

“Las primeras fábricas textiles se levantaron en las orillas de los ríos y sus máquinas se movían por medio de ruedas hidráulicas. Esto limitaba considerablemente la posibilidad de empleo de la técnica

⁶⁰ Gerardo González Chávez. “La globalización y el mercado de trabajo” pp 32

mecánica. Se necesitaba el empleo de otro tipo de maquinaria, de vapor exenta la fuerza hidráulica. La máquina de vapor comenzó a extenderse rápidamente, sentando las condiciones necesarias para la aparición de grandes fábricas con numerosas máquinas y gran número de obreros”⁶¹

Las máquinas revolucionaron la producción en todas sus ramas de la industria. Al principio las máquinas se fabricaban en las manufacturas por medio del trabajo manual. Salían caras y eran poco potentes y bastante defectuosas. Además, las manufacturas no daban abasto a fabricar la cantidad de máquinas que reclamaba el rápido auge de la industria.

Entonces se comenzaron a fabricar máquinas por medios maquinizados. Surgió así una nueva industria rápidamente desarrollada “la industria de construcción de maquinaria”. La gran industria maquinizada fue la base sobre la que se asentó la dominación del modo capitalista de producción y encontró en la base técnico-material lo que necesitaba.

La revolución industrial sentó las bases para la industrialización capitalista, para la creación de la industria maquinizada. La base de la industrialización es la industria pesada- la producción de medios de producción- sin embargo el desarrollo de la gran industria capitalista, arrancó históricamente del desarrollo de la industria ligera, es decir de las ramas industriales que producen artículos de consumo personal. La industrialización capitalista se lleva a cabo, ante todo, a costa de la explotación de los obreros asalariados.

La industrialización capitalista provocó el rápido crecimiento de las ciudades y de los centros industriales. A lo largo del siglo XIX aumentó siete veces el número de grandes ciudades en Europa, fue aumentando el peso relativo de la población urbana a costa de la población rural.

La revolución industrial y el ulterior desarrollo de la producción maquinizada en los países capitalistas condujeron a la formación del proletariado industrial. Fue creciendo rápidamente el volumen de la clase obrera cuyas filas venían a nutrir sin cesar los campesinos y artesanos arruinados.

Las masas obreras fueron fundiéndose en una clase homogénea: el proletariado. Destacando los rasgos característicos del proletariado como clase. Escribió Engels “solo el desarrollo en grandes proporciones

⁶¹ opcit

de la producción capitalista de la industria y la agricultura moderna, ha hecho de su existencia un fenómeno permanente, ha hecho crecer su número y lo ha plasmado como una clase aparte”⁶²

La fábrica capitalista es la gran empresa industrial basada en la explotación de obreros asalariados y en la que se emplean sistemas de máquinas para la producción de mercancías” Bajo el régimen capitalista de producción, todas las ventajas al empleo de las máquinas benefician a su propietario, al capitalista que aumenta más sus ganancias.

La fábrica constituye la forma superior de cooperación capitalista. La cooperación capitalista como trabajo conjunto de muchos obreros ejecutando en escala relativamente grande y plantea la necesidad de funciones especiales de dirección, de vigilancia y coordinación de los distintos trabajos.

“Las máquinas hacen la competencia al obrero desde el momento mismo que comienzan a emplearse. El empleo capitalista de máquinas priva de medios de sustento a trabajadores que quedan sin empleo”⁶³.

Por ejemplo al extenderse los telares de vapor fueron arrojados a la calle 800,000 tejedores Ingleses. Millones de tejedores de la India se vieron condenados al hambre y a la muerte, pues la producción de sus telares, movidos a mano, no podían hacer frente a la competencia de los artículos textiles lanzados por las máquinas de Inglaterra.

Al desarrollarse el empleo de máquinas y con su perfeccionamiento, aumentaba cada vez mas el numero de obreros asalariados a quines las máquinas desplazaban de su trabajo llevándolos a las filas del ejercito industrial de reserva.

El desarrollo de la gran industria condujo al empleo de máquinas también en la agricultura que elevan la producción campesina pero que la mayoría no puede utilizar por que carece de los recursos para comprarlas.

El paso de manufactura a la fábrica representa un plena revolución técnica, que derroca el arte manual del maestro y esta revolución sigue inevitablemente el cambio más radical de las relaciones sociales de

⁶² Gerardo González Chávez. “La globalización y el mercado de trabajo” 33

⁶³ opcit

producción, el desarrollo forzoso de la especialización de la fuerza de trabajo, la ruptura de las tradiciones, la agudización y ampliación de todos los aspectos sombríos del capitalismo y la socialización en masa del trabajo por el capitalismo.

“La gran industria maquinizada es, pues, la última palabra del capitalismo, la última palabra de sus aspectos positivos y negativos. A base de la gran industria maquinizada se opera el proceso espontáneo de la amplia socialización del trabajo por el capital”⁶⁴.

Aumenta la división social del trabajo, aumenta el número de ramas de la industria y aumenta su interdependencia. Desaparece la dispersión de las pequeñas unidades económicas, va desgastando las diversas formas de dependencia, la sociedad tiende a escindirse cada vez mas en dos clases antagónicas, surgen multitud de centros industriales, grandes ciudades, bajos salarios, aumento de las competencias entre capitalistas ... En fin la agudización de todas las contradicciones latentes.

La producción de bienes materiales mediante el trabajo, base del desarrollo histórico del hombre en sociedad. La explotación del trabajo asalariado, esencia particular de las relaciones sociales de producción en el modelo económico capitalista

Plusvalía, ley económica fundamental de la producción capitalista: expresión del grado de explotación de la mercancía-trabajo bajo la disciplina del hambre. La fijación de la jornada de trabajo y salario expresión de las dinámicas de conflicto de clase. El cambio de paradigmas en la organización de la producción. Extracción de la plusvalía relativa y reducción del trabajo socialmente necesario

La disminución del costo de producción de las mercancías mediante la reducción del tiempo socialmente necesario de trabajo e incremento de la productividad e intensidad del trabajo La técnica al servicio del capital y la ciencia al servicio de la producción capitalista, elevación de la explotación de la fuerza de trabajo. Todo esto se vincula con la existencia de un desempleo estructural.

⁶⁴ opcit

Balance

El trabajo brinda a las personas la posibilidad de lograr ingresos, por lo tanto acceder a bienes y servicios, y así satisfacer sus necesidades. En la medida que logren satisfacer mejor sus necesidades, mejor será su nivel de vida. Es por eso que existe un fuerte vínculo entre el desempleo y la pobreza. Ahora bien, no solo es importante tener empleo, sino la calidad del empleo, reflejada en el salario, la jornada laboral, las condiciones generales del empleo, la estabilidad, la seguridad social entre otros muchos elementos.

El desempleo es traumático por que la sociedad actual está estructurada y orientada al trabajo, el empleo es uno de los temas que más genera preocupación, ocasiona a la sociedad un costo económico y social y es una manifestación de las irregularidades de la política económica aplicada y del funcionamiento global de la producción. El desempleo hará crecer la economía informal, la pobreza, la desigualdad, el crecimiento del fenómeno migratorio, la marginación, el subempleo.

El impacto en el capitalismo que tiene el desempleo, la llamada disciplina del hambre – no solo referida al hambre biológica sino a la disminución drástica de los niveles de vida. Desde el punto de vista social y antropológico, el efecto del desempleo es mas profundo que el que produce en el ámbito económico. “El empleo, hacer-de, - algo; no es solo un modo de subsistencia o un camino a la propia superación, sino la manera de estar en el mundo y de ser algo en el⁶⁵. Es el origen del convencimiento de que hacemos algo, que somos útiles, puesto que resulta imperioso para el hombre en términos generales y sociales ejercer una función social, aunque el aspecto creador, transformador, creativo y reivindicante del trabajo ha sido eclipsado en gran medida por la noción utilitaria y coercitiva propia del sistema capitalista”.

Con el desempleo actual ha surgido una epidemia de angustia por el trabajo: bien sea ante el problema de encontrarlo, o por el temor a perderlo. Las tendencias actuales se encuentran signadas hacia el recorte o reducción en términos reales del empleo formal, al tiempo que tiene lugar una clara insuficiencia en la generación de nuevos empleos. Estas manifestaciones individuales que son a su vez compartidas en gran medida por el colectivo social, surgen en razón a la concepción ética impuesta por el capitalismo y sus formas que se insertan tan eficazmente en la conciencia individual que aparece casi

⁶⁵ Altenburg, Tilman y Regine Qualmann. “Modernización Económica y empleo en América Latina” pp 86

como una estructura cultural difícil de transformar y difícil también identificar por los agentes sociales tan profundamente insertos en estas cosmovisiones que conciben como suyas.

La crisis de empleo – desempleo, persistente ahora, no se neutraliza con la recuperación económica – hablando en términos macroeconómicos-. Incluso si la recesión económica terminara mañana la crisis del empleo no desaparecerá el desempleo, pero además – y esto es lo importante- la recuperación económica puede verse frenada por esta crisis persistente. Sus raíces llegan tan profundo y a tan altos niveles que se ponen en la mira a los principios políticos – tanto en la teoría como en la praxis que nos gobiernan – como al propio Neoliberalismo y la globalización, aspectos clave de la estructuración social y por ende de la estructuración o desestructuración del mundo del trabajo

Por lo tanto afrontamos una crisis del empleo mundial que tiende a enraizarse y exacerbarse – ella misma y sus consecuencias- en algunas espaciotemporalidades. Uno de los problemas mas preocupantes en el mundo y especialmente en México, es la carencia de empleo formal y la carencia de empleo formal de suficiente remuneración lo cual hace que en formaciones histórico-concretas- contextos específicos - como el nuestro; surjan expresiones aun más conflictivas.

Los despidos y el desempleo estructural básicamente han nutrido incesantemente la economía informal de subsistencia donde se encuentra una forma más flexible y rentaria de satisfacer las crecientes necesidades.

La proliferación de la economía informal es un hecho incuestionable y evidente, su expresión mas común y concurrida; el comercio informal de subsistencia encuentra sus causas en fenómenos complejos, sin embargo, la pobreza y el desempleo son una de sus causas mas remarcadas, aunque no todas las personas adscritas al comercio informal son precisamente desempleados, la fracción que sí lo está entra contenida mayoritariamente al desempleo estructural. El desempleo estructural encuentra sus causas tanto en las circunstancias subjetivas del actor individual como en las causas objetivas o sobre las cuales el individuo tiene poco o ningún control.

Anteriormente se mencionaba que los sujetos agregados a estas prácticas cuentan con un número restringido de posibilidades para encontrar un empleo formal y que es necesario que se activen en una alternativa para conseguir los medios de vida, esta actividad informal al no requerir de complejas especializaciones es prácticamente accesible a todas las personas, incluso a los analfabetas funcionales.

Así que de esta manera encontramos una correspondencia entre las características de las personas dirigidas a esta actividad y las características de los desempleados estructurales.

El desempleo en su conjunto no puede desvincularse de sus causas estructurales y menos en el capitalismo periférico, las relaciones dialécticas y globales desde luego conjugadas con las expresiones del contexto inmediato construyen una nueva configuración que impacta inevitablemente las esferas económicas y sus expresiones que a su vez se reflejan en lo concreto.

Es cada día mayor la tasa de la población económicamente activa en México, en contraste la tasa de demanda de empleo formal no crece en las mismas dimensiones.

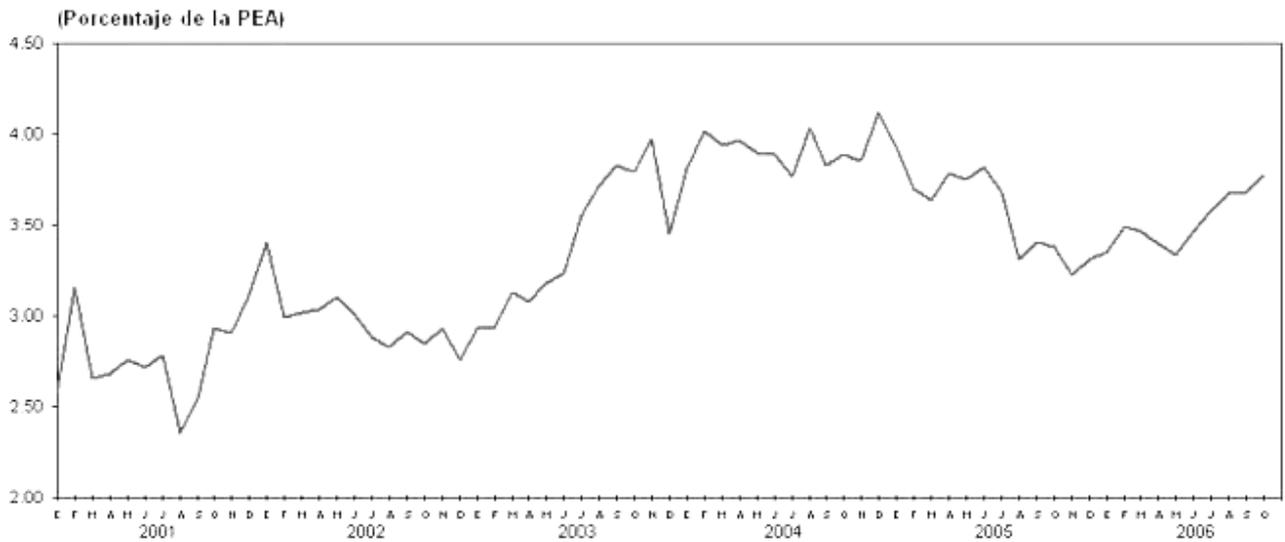
Población desocupada según nivel de instrucción (Nacional)

Periodo	Total		Primaria incompleta		Primaria completa		Secundaria completa		Medio superior y superior		No especificado	
	Personas	%	Personas	%	Personas	%	Personas	%	Personas	%	Personas	%
2005												
I	1 639 787	100.00	188 682	11.51	360 597	21.99	577 821	35.24	512 474	31.25	213	0.01
II	1 482 492	100.00	166 039	11.20	290 681	19.61	554 933	37.43	470 352	31.73	487	0.03
III	1 634 331	100.00	198 808	12.16	328 607	20.11	622 692	38.10	483 340	29.57	884	0.05
IV	1 351 603	100.00	148 760	11.01	285 591	21.13	485 746	35.94	430 899	31.88	607	0.04
2006												
I	1 528 549	100.00	172 316	11.27	292 163	19.11	566 463	37.06	496 760	32.50	847	0.06
II	1 377 701	100.00	151 730	11.01	279 452	20.28	509 294	36.97	436 243	31.66	982	0.07
III	1 784 910	100.00	189 671	10.63	345 279	19.34	664 767	37.24	584 966	32.77	227	0.01

INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE).

(Porcentaje de la PEA) Periodo	Total	Hombres	Mujeres
2001	2.76	2.35	3.55
2002	2.98	2.58	3.74
2003	3.41	2.93	4.30
2004	3.92	3.26	5.10
2005	3.58	3.38	3.93
2006			
Enero	3.53	3.46	3.66
Febrero	3.60	3.54	3.70
Marzo	3.42	3.40	3.44
Abril	3.32	2.95	3.93
Mayo	2.88	2.72	3.16
Junio	3.32	3.20	3.53
Julio	3.95	3.52	4.64
Agosto	4.03	3.76	4.49
Septiembre	3.98	3.84	4.23
Octubre	4.02	3.70	4.56
<i>Porcentaje de la PEA por periodos. INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE).</i>			

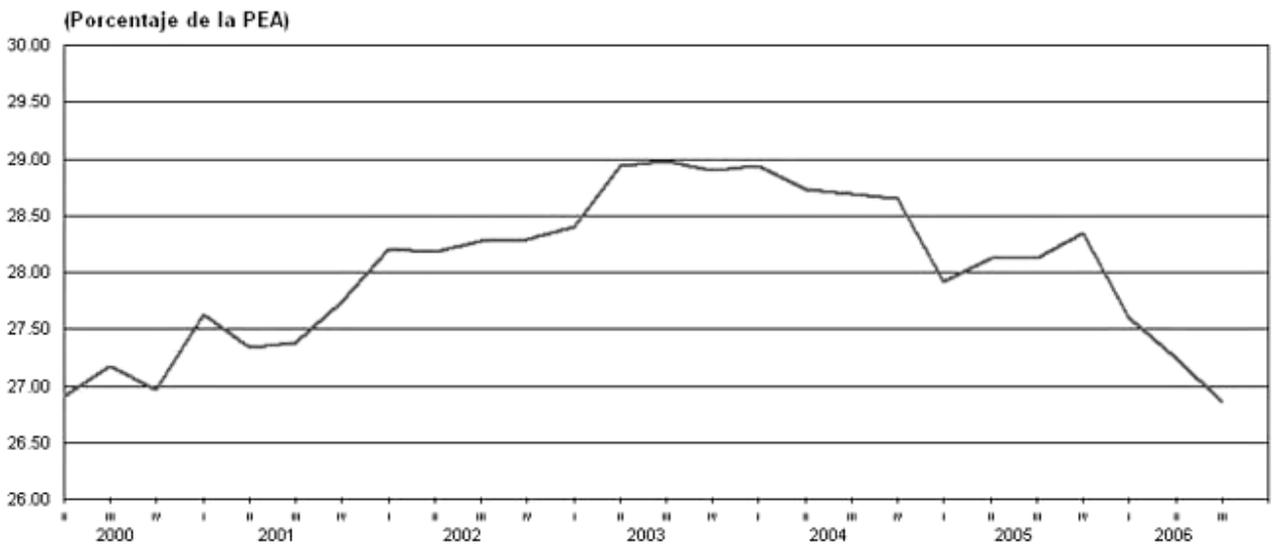
Serie desestacionalizada de la tasa de desocupación nacional, serie unificada

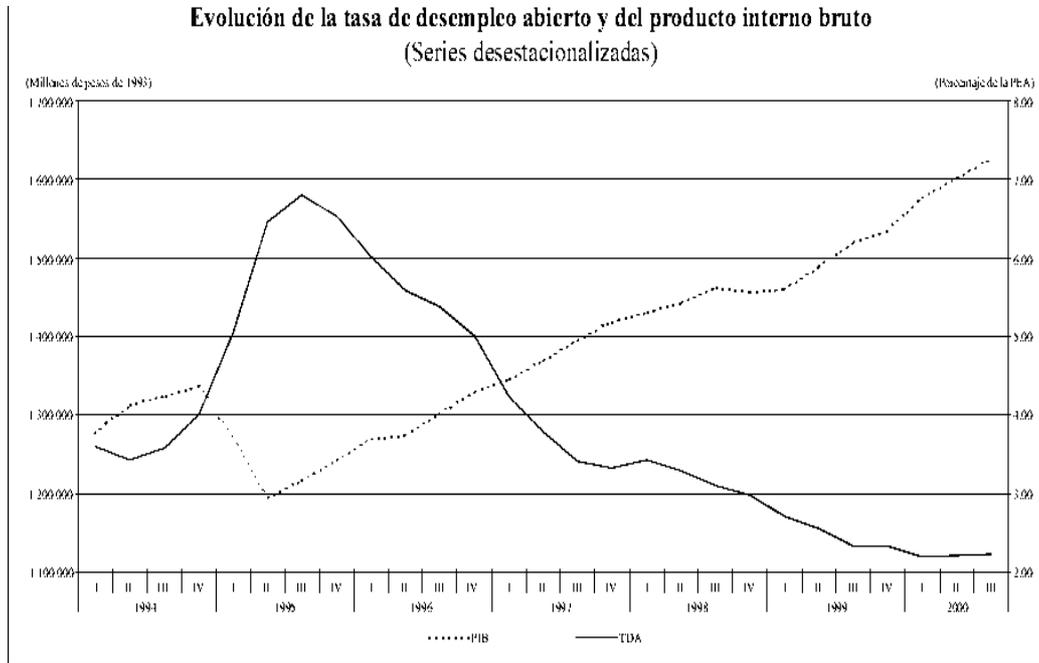


INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE).

Todos los vacíos y desajustes entre el índice de población demandante de trabajo y los números de plazas que se ofertan deben sin duda alguna expresarse en el ámbito de lo concreto, en este caso se expresa con el aumento del sector informal que tiende a incrementarse en periodos en los que el índice de empleo se reduce y en los momentos donde el índice del desempleo se eleva

Serie desestacionalizada de la tasa de ocupación en el sector informal nacional trimestral





Fuentes: INEGI. Encuesta Nacional de Empleo Urbano y Sistema de Cuentas Nacionales de México.

CAPITULO III
**“COMERCIO AMBULANTE, PRÁCTICA TOLERADA, ESFERA DE
CORRUPCIÓN, OBSERVACIONES EMPÍRICAS Y PROPUESTA”.**

*“La palabra ha sido dada al hombre para explicar su pensamiento
y así como los pensamientos son retratos de las cosas
nuestras palabras son retratos de nuestros pensamientos”*

Hebbel

III.I “COSTOS E IMPACTOS DE LA PROLIFERACIÓN AMBULANTE”

Son muchos y variados los costos que a su paso deja el desarrollo descontrolado y desmedido del comercio informal, esta actividad trae consecuencias a múltiples esferas de la realidad social y de la realidad cotidiana subjetiva del que la realiza.

Los agentes económicos adscritos al ambulante padecen sin duda alguna las consecuencias que les plantea la naturaleza informal, dicho en otras palabras, muchos de los sujetos dedicados al comercio ambulante son agentes socialmente vulnerables debido en gran medida por la calidad de su empleo que les impide la entrada a esquemas laborales y organizativos que se han planeado en defensa de los trabajadores. Al no contar con un contrato de trabajo entran en la dinámica de la ausencia de estatus legal y reconocimiento por parte de un empleador.

La ausencia de protección legal, debido a la naturaleza ilegal de la actividad, propicia el acoso por parte de las autoridades y de los líderes, una paranoia constante por el desalojo y confiscación de sus mercancías, los hace individuos susceptibles de extorsión y por tanto foco constante de corrupción.

Los lugares del desarrollo de su trabajo son lugares inseguros, fuera de los márgenes legales de vigilancia, insalubres en muchos casos, sin suministro de los servicios más elementales lo que deriva en la necesidad de robo de ellos. Por falta de instalaciones adecuadas, provocan accidentes. De hecho en caso de accidente los ambulantes no cuentan con seguro médico, representación sindical legal y tampoco tienen derecho a ningún tipo de prestación laboral.

Esta actividad comercial representa costos aun para los que no la realizan, por ejemplo, se han manifestado de muchas formas los efectos negativos sobre los comercios establecidos, también representa una pérdida millonaria de ingresos públicos por concepto únicamente de cobranza de impuestos, a esto debemos suponer valores marginales añadidos, como robo de servicios y deterioro de la vía pública.

El comercio ambulante infringe sistemáticamente diversos reglamentos en materia de higiene y seguridad. Los vendedores en la calle no cuentan con agua potable ni descargo de aguas residuales, la evasión de todas estas normas sanitarias ponen en riesgo constante a los consumidores de comida que es vendida en las calles y a los vendedores mismos. En materia de protección civil los riesgos

ocasionados a la población son enormes, básicamente exponen a la comunidad que comparte el espacio geográfico con los puestos que deterioran sus viviendas además que promueven zonas de delincuencia en áreas vecinales.

El impacto ecológico y el impacto a la imagen turística es evidente, calles llenas de basura, roedores, zonas de delincuencia, malos olores etc. es el saldo de la ocupación de las calles de mas 250 mil comerciantes en la vía publica que conlleva a una situación de deterioro de los espacios geográficos. Diariamente son arrojados a las vías públicas desperdicios sólidos y productos en mal estado lo que provoca la obstrucción del alcantarillado, la multiplicación de insectos y multiplicación de enfermedades e inundaciones.

Con la saturación de espacios se ha vuelto cada vez más difícil la tarea de recolección de basura. La forma desorganizada e irregular como se lleva a cabo el comercio en la calle ha impactado negativamente la imagen turística de la ciudad de México. La obstaculización de la viabilidad peatonal y vehicular ocasiona molestias, incomodidad, inseguridad y estrés.

Observaciones empíricas del caso Alejandra Barrios.

Alejandra Barrios se ha consagrado como una de las lideresas más reconocidas dentro del ambulante en el Distrito Federal. Hija de padres dedicados a esta actividad, vendedora ambulante durante veinte años, golpizas, represión, decomisos, son experiencias que en sus palabras: marcaron su vida y le orientaron a la búsqueda de la dirigencia de uno de los sectores más importantes, en términos numéricos, de ambulantes que hay en la ciudad de México.

Por ello resulta interesante la observación directa de este empírico cotidiano que es una muestra concreta y clara de las formas y manifestaciones del sistema de líderes del comercio ambulante en la ciudad y por lo cual procedí a realizar una entrevista con fines de comprender mejor las dinámicas básicas de operación que hacen de este tipo de comercio: un sector político altamente rentable para los líderes y partidos políticos y a su vez una alternativa de supervivencia para los actores sociales inscritos a ella.

El obtener información de primera mano sobre el comercio ambulante en términos empíricos en la ciudad de México y sus formas de operación fue una tarea difícil en principio debido al el temor de los

vendedores de dar a conocer con cifras las cuotas que pagan a la líder, los agremiados en estos grupos temen las represalias que se traducen en sanciones económicas con el aumento de cuotas o en el cambio de ubicación de sus puestos o bien con represalias a su integridad física. Fue difícil conocer el nombre del líder de sector, que es el cobrador de un cierto conjunto de calles, pero más difícil conocer la identidad de la líder y la ubicación de sus oficinas, sorprendentemente fue un policía quien proporcionaría esa información.

Mis primeras observaciones dentro de grupo de ambulantes se contrapondrían directamente con el imaginario de una ausencia total de la estructuración. El comercio informal en la ciudad de México, concretamente el sector organizado por Alejandra Barrios se estructura a grandes escalas, es un sistema complejo con reglas no escritas pero aceptadas y asumidas por sus practicantes, cada esquina, cada metro cuadrado tiene un costo, las calles se organizan por venta de productos de un determinado orden, las relaciones de poder y jerarquías quedan completamente establecidas dentro del sector, todo lo anterior se traduce indudablemente en una terrible corrupción de la cual son partícipes cada uno de los miembros.

Es un mito, un imaginario que los informales no paguen impuestos, que el gobierno del Distrito Federal realmente esté luchando contra la proliferación del ambulante, que se castigue el contrabando, que no se conozca a los líderes ni cómo funciona el sistema ambulante. Es un mito que esta práctica reporte pérdidas económicas al gobierno del Distrito Federal, son actuaciones los operativos y los decomisos de mercancías.

El aspecto más conflictivo y pernicioso del ambulante son los sistemas de líderes. Alejandra Barrios cuenta con oficinas donde pacta con los políticos, con el Jefe de Gobierno, con los partidos, ella y su círculo cercano de operadores saben precisamente cuándo y a qué hora se planean los operativos, estos no son sorpresa, los vendedores arrestados son los que no cuentan con su afiliación y respaldo. Los ambulantes tienen un registro, una identificación a su organización que les permite conservar su medio de trabajo, los operativos respetan esta afiliación, la reconocen y es por ello que a sus agremiados difícilmente se les podrá decomisar mercancía o llevar a la delegación. Al final de un día de operativos se le lleva una relación a la líder de los resultados y en caso de que algún miembro haya sido remitido la organización paga en la mayoría de los casos por su liberación sin cargos.

Es importante revisar este punto debido a que en sus listas de recaudación de cuotas se toma muy en serio la puntualidad del pago y fidelidad del vendedor, en relación a esto se decide si se paga por su liberación o no. La líder cuenta con un poder político ampliado y legitimado en la convicción de protección para preservar los trabajos de las personas que realizan esta actividad, dentro de ésta organización se involucran mafias, asesinatos, amenazas, y todas las expresiones de corrupción que hacen posible y prácticamente intocables las fuentes de trabajo de los informales

Alejandra Barrios cuenta con una oficina que se encarga de dar permisos de ocupación de las calles. De hecho podría decirse que es una oficina de recursos humanos que sigue la línea de contratación y despidos, existe nepotismo existe también castigos económicos a los ambulantes etc. De hecho se debe pedir permiso por escrito al líder si se desea comenzar en las actividades ambulantes. Todo ello nos habla de una muy bien planeada organización de la actividad comercial ambulante que no se reconoce públicamente pero que el Gobierno del D.F conoce y conoce muy bien.

Los distintos Jefes de Gobierno han estado en contubernio permanente con esta organización y en base a ello realizan acuerdos de coexistencia. Aunque la líder se autoproclama partidaria del PRI, reconoce que está dispuesta a pactar con el partido que llegue a la jefatura de gobierno para mantener sus intereses gremiales. El gobierno actual ya conoce a la perfección los *modus operandi* de Alejandra Barrios, de hecho le dan protección legal, asesoráis etc. Son relaciones de poder construidas sobre la base de la negociación para el beneficio político y lucro de ambas partes.

La organización de informales recauda cuotas de forma similar a la que se recauda el impuesto de los trabajadores formales, es decir, las llamadas cuotas no son mensuales ni quincenales, son cuotas diarias que cubren el derecho de piso análogamente con el impuesto sobre la renta, los ambulantes deben pagar el permiso por trabajar diariamente en promedio 50 pesos el metro cuadrado, esto aumenta si se venden bienes con margen mayor de utilidad. De igual manera se cobran cuotas cada mes y también un pago extra por temporada. Es decir que en temporadas que el comercio ambulante reporta un superávit de ganancia las cuotas aumentan.

Alejandra Barrios, conoce bien cómo funciona el corporativismo, sabe de la negociación sindical y bajo esta lógica inicia dinámicas confusas que hacen creer al ambulante que la líder realmente está protegiendo su fuente de empleo, esta persona cuenta con protección personal, con una cantidad de

poder en su medio sorprendente, maneja los simbolismos de poder, la represión, la política del temor para mantenerse como líder.

De hecho compran viviendas que son rifadas a los agremiados, construyen un panorama en el que realmente se llega a la conclusión tajante de que es un privilegio estar coordinados con la líder. Otorga préstamos con esquema de interés, un programa de vivienda estilo INFONAVIT, tiene asesores jurídicos, administradores, contadores, policía interna que se encarga de la vigilancia y de la recaudación etc.

Alejandra Barrios deposita parte del dinero proveniente de las cuotas a la tesorería del DF a partir de lo cual le dan un recibo, estas aportaciones son millonarias. Es un verdadero negocio para el gobierno que sabe que es más rentable permitir una actividad ilegal que legalizarla. El sistema de líderes es una mafia muy bien organizada que sigue los parámetros generales de cualquier institución legal de representación.

III.II LÍNEAS DE RESOLUCIÓN PROGRESIVA: REFERENTES Y OBSERVABLES EMPÍRICOS

El crecimiento del comercio ambulante se ha venido desarrollando descontroladamente por ser una actividad potencial ante el desempleo y la pobreza, es concebida por los sujetos sociales como una alternativa real y como un medio de vida. De hecho la tendencia de crecimiento y proliferación se ha venido acentuando en los últimos 12 años de manera sistemática incluso en delegaciones como Cuajimalpa y Milpa Alta donde anteriormente la existencia del comercio ambulante quedaba reducida a zonas específicas.

El comercio informal se ha convertido mas que un segmento, un aspecto de nuestra economía, en términos reales las expectativas futuras coinciden en la permanencia indefinida del fenómeno, con base a estas afirmaciones se plantea un panorama que requiere necesariamente de una serie de reformas tendientes a la organización del ambulante en México que permita la confrontación de las problemáticas adyacentes, pero sobre todo, requiere de medidas estructurales para detener progresivamente su descontrolado avance.

El desempleo no es de ninguna manera un fenómeno propio del capitalismo, sus dimensiones son resultado directo de la conjugación de múltiples factores, asimismo la proliferación de la economía

informal y del ambulante en particular responden a estructuraciones sociales, políticas y económicas que en su combinación determinan sus particularidades.

Es, en términos reales, en la particularidad de estas estructuraciones donde se determinan los matices de la actual proliferación del comercio ambulante; en otras palabras, es la permisibilidad, los puntos de inflexión, las contradicciones estructurales que nutren progresiva e insaciablemente las filas de la informalidad en México.

El fenómeno del ambulante es complejo pero por sus expresiones es posible identificar las causas que lo enfatizan y lo convierten en una alternativa viable de ingresos, las causas más visibles son el desempleo y la pobreza básicamente, la causa de su proliferación en zonas específicas: el clientelismo político, permisibilidad, corrupción. Estos factores apuntan a variables estructurales.

Es imposible plantear una alternativa única de solución para un fenómeno tan complejo como el comercio ambulante sobre todo cuando tiene raíces tan profundas que tocan inclusive el terreno de la cultura. La tendencia actual señala que es una problemática abierta y expuesta a la articulación progresiva de conflictos, no obstante desde mi particular punto de vista, los puntos que requieren una atención urgente debido a que son factores potenciales de una rápida proliferación son básicamente dos: el clientelismo político que patrocina y promueve sistemáticamente la toma de las calles por los ambulantes, y el desempleo que es una de las causas primarias comprobadas que empujan a los actores sociales a la economía informal y a su expresión más concurrida, el ambulante.

Debe insistirse en el binomio de acción entre gobierno Federal y local para promover el desarrollo regional mediante programas que favorezcan la creación de empleos en las comunidades para reducir el fenómeno migratorio. Los distintos niveles de gobierno deben adquirir conciencia de su marcada interdependencia en cuanto a la solución de problemáticas sociales, la regionalización de los fenómenos atrae consecuencias indeseables al perpetuarlos.

La migración masiva y desproporcionada hacia las grandes urbes en búsqueda de ingresos adecuados para subsistir, ha sido durante varios años uno de los motivos que en principio explican el incremento del comercio ambulante en las principales urbes de los países en vías de desarrollo, su proliferación y persistencia. Es en mayor medida el atraso del desarrollo regional que promueve una migración descontrolada a falta de recursos y alternativas dentro de las localidades.

El desarrollo regional debe ser prioridad en el control de la explosión numérica ambulante, en la medida en que gobierno federal y local logren proporcionar la infraestructura y programas de apoyo adecuados para de desarrollo local se reducirá la migración urbana y con ello el numero de potenciales vendedores ambulantes.

Por otra parte la principal fuente de proliferación del comercio informal ha sido desde los últimos veinte años el clientelismo político que encuentra en éste sector una reserva de votos. Este grupo es utilizado para el proselitismo en marchas, manifestaciones o mítines en razón de que los comerciantes ambulantes representan una posición política, los gobernantes y la estructura de gobierno, frente a la presión de número, declinan a favor de la tolerancia a sus actividades.

En esta dinámica de intercambio de favores, de metros cuadrados de la vía pública de la ciudad de México por votos y apoyo político, se dan las relaciones entre el grupo formado por los individuos dedicados al comercio informal y los partidos políticos, sobre todo con el partido político en el poder.

Las ventajas económicas que deja la permisibilidad de esta actividad, ilegal en principio, sobre la vía pública son millonarias en cuanto a la recaudación de cuotas pero es sobre todo en el terreno de ventajas competitivas con otros partidos donde, dicha permisibilidad resulta más rentable.

En este contexto resulta imprescindible un nuevo ordenamiento de valores políticos que se anteponga a estas concesiones, una ética política dentro de los partidos que deje de concebir a éstos grupos como reserva de votos, como fuente de ingresos para la sostenibilidad de los partidos en términos económicos y competitivos. Debe frenarse esta tendencia de vender por medio de pactos con los lideres del comercio ambúlate, la vía publica de la ciudad de México.

Aunque la tendencia es más proclive hacia la informalización de actividades económicas, es necearía la implementación de una reglamentación, de un ordenamiento y regulación progresivo de la actividad informal. Es imposible querer borrar de un plumazo el ambulante, mas sin embargo resulta urgente la estructuración de nuevos esquemas para que su existencia resulte lo menos conflictiva posible para todos.

La creación de plazas establecidas, de corredores comerciales, de reubicamiento serán las líneas de seguimiento que tendrán que darse al fenómeno del comercio ambulante. El pago de impuestos formales fuera de la dinámica de cuotas pagadas directamente a los líderes y a los partidos políticos podrá dotar de una mejor estructuración y condiciones físicas al comercio en las calles.

La línea de funcionamiento está trazada por las necesidades específicas del fenómeno ambulante. Por ejemplo, una dirección de vigilancia, supervisión y control que se encargue de estructurar el comercio en la vía pública en base a la planificación urbanística que conserve los puestos de trabajo del comerciante afectando lo menos posible el tránsito vehicular y humano en la ciudad, con sistemas de reubicación y planeación de plazas semiestablecidas o fijas en la zona centro de la ciudad de México, asimismo encargándose de programas de cobranza de impuestos aplicable y justa de acuerdo al nivel de ingresos promedio de los vendedores separándoles en grupos de comercio por mercancía.

Promover el desarrollo oportuno de este sector de comerciantes, impedir su crecimiento descontrolado, planificar sistemas de reinserción a la economía formal con apoyo de bolsas de trabajo y capacitación gratuita, promover el cumplimiento de las normas sanitarias, y reglamentos internos.

El diseño de normas mínimas del ambulante, vigilancia de los conglomerados tanto para el comerciante como para los consumidores, un sistema de comunicación social, alfabetización y otras medidas sociales encaminadas a elevar el nivel de vida los comerciantes sobre todo de aquellos cuyos ingresos se localicen en los estratos más bajos.

Se deben mejorar urgentemente las condiciones en que realiza la comercialización en la calle cuidando el aspecto estético y cultural de la zona centro legado por siglos, los puestos fijos o semifijos que se instalen deben cumplir con ciertas normas que les permitan estar acordes a su entorno. Se debe hacer respetar los estándares de higiene, estilos y otros aspectos que permiten preservar el patrimonio histórico de las ciudades de México.

Es impostergable la realización de reformas estructurales, deben expresarse con urgencia los derechos y obligaciones que permitan mantener esta forma de ocupación social y a su vez promover el control y regulación Estatal con miras a la eliminación del sistema de líderes y todas las perturbaciones creadas por la proliferación del ambulante que le permitan permanecer dentro de ciertos límites de operación con los menores costos sociales posibles.

El problema del ambulante es complejo de abordar desde un solo ángulo y bajo una sola línea de análisis, no existe hasta ahora una propuesta que de solución inmediata y oportuna al fenómeno del ambulante mas sin embargo se insiste en que es en el terreno de los cambios estructurales donde se construya la capacidad de redefinir el presente y potencializarlo en direcciones mas deseables.

III:III CONCLUSIONES

La economía informal en nuestro país es un fenómeno que ha alcanzado dimensiones alarmantes, tanto por sus consecuencias como por la intensidad y profundidad de sus múltiples causas. Dentro de la informalidad, el comercio ambulante ha crecido incesantemente habiéndose desorbitado los conceptos de un comercio focalizado y controlable.

Básicamente la economía informal y en este caso el comercio ambulante se sustenta en el problema del ingreso, la amenaza de la pobreza y en el desempleo ante la incapacidad de las instituciones públicas y privadas para emplear trabajadores, proporcionar un nivel de vida digno e incrementar el salario. Una de las peculiaridades de las actividades informales es la de crear aceleradamente mas empleo indirecto a bajo costo, capacidad que el sector formal no cubre. Resulta interesante que la complejidad del fenómeno informal se concentre en sus causas y que es en razón de estas que el fenómeno mismo adquiere determinadas formas de desarrollo

El problema del desempleo, los bajos salarios y la migración a las grandes urbes en búsqueda de ingresos adecuados para subsistir, han sido durante varios años los motivos que en principio explican el incremento del comercio ambulante en los países en vías de desarrollo, su proliferación y persistencia donde esta actividad económica toma un matiz singular; el de alternativa para la subsistencia.

Si analizamos el origen socioeconómico de los integrantes del comercio ambulante, se puede observar que en su mayoría provienen de clases medias y bajas. Este grupo es especialmente vulnerable frente a periodos críticos de la economía al depender sus medios de vida de la capacidad de ésta para responder a sus necesidades de empleo. Al presentarse periodos de crisis económicas, la capacidad de productividad de empleos tiende a reducirse causando desempleo entre la población, tanto por despidos como por una baja tasa de creación de nuevos empleos en relación a la PEA que presiona para la

obtención de los medios de vida y cuyas necesidades no pueden esperar a que la economía formal les brinde empleo y de esta manera crean por si mismos sus alternativas para conseguir los medios de vida.

El desempleo se vincula a la pobreza en razón del ingreso o salario mediante el cual se intercambian bienes y servicios necesarios para la vida, la supresión o degradación del ingreso empuja a las personas a la pobreza y esta relación se ve cristalizada en la proliferación de la economía informal; en casos mas severos y complejos la agudización de la criminalidad y la marginalidad.

Aunado a esto el problema del desempleo rural y los bajos ingresos de las actividades agropecuarias así como la carencia de oportunidades laborales en las localidades rurales ha agravado el proceso migratorio a las grandes urbes con la perspectiva de mejorar el nivel de vida a través de un empleo.

Sin embargo esta esperanza se ve frustrada en la mayoría de los casos tanto por la incapacidad económica de absorción de mano de obra adicional como por el escaso o nulo grado de preparación técnico-cultural del sector que no responde a los requisitos de empleabilidad de un mercado laboral global conduciéndole al desempleo estructural cuya expresión se deriva de las dinámicas propias del sistema capitalista en base leyes de funcionamiento general propio del orden macroeconómico como la ley de la extracción de la plusvalía relativa y sus nuevos paradigmas productivos reflejados en los mercados laborales.

El comercio informal responde a la necesidad de ingresos y a la pobreza de los sectores en búsqueda de ingresos adicionales. En el caso de los ya empleados, buscan en el ejercicio de esta práctica una actividad extraordinaria para aumentar los ingresos familiares al desarrollar una actividad alternativa y complementaria frente a la crisis de salarios.

Para el ejercicio del comercio ambulante no se requiere contar con una cultura amplia o una especialización comercial o profesional concreta. Normalmente solo es necesario el dominio de la aritmética elemental. Es más importante la constancia y el espíritu de ganancia para obtener buenos resultados, que tener una preparación intelectual media, sin pretender que sea incesaría.

La perspectiva de un mejor futuro económico por medio de esta actividad ha impulsado a algunas personas a desertar de las instituciones educativas para dedicarse completamente al comercio, la

tradición ambulante también crea en los sujetos una falsa percepción hacia los sistemas educativos como potencializadores de un nivel digno de vida.

Como se mencionaba anteriormente el nivel de escolaridad es relativamente bajo o insuficiente lo cual responde a la característica mas ampliada del sector, el desempleo estructural. Aunque la educación media o superior no garantiza el acceso a un empleo adecuado en las actividades de desarrollo debido a la separación entre escolaridad y mercado laboral.

La mayoría de los integrantes están incapacitados objetivamente para ejercer un empleo de niveles medios dentro de las necesidades de la economía moderna. Dado este panorama el comercio ambulante es preferido por estos sectores.

El desplazamiento hacia el comercio ambulante del recurso humano es consecuencia directa de que estos se ubican en aquellas zonas donde hay mayor afluencia de consumidores potenciales como en este caso, el centro de la ciudad de México, las estaciones de metro entre otros lugares. Al ser las mercancías más baratas que las vendidas en comercios establecidos proporcionan un mejor consumo a una clase trabajadora empobrecida que toma la posición de consumidor frecuente y que hace rentable a esta actividad. Realmente existe demanda de mercaderías baratas por lo que el comercio informal se traduce en necesidad de consumo sin mencionar la raigambre cultural de nuestro pueblo acostumbrado a ir de compras a las calles.

Existe en general un sentimiento de unidad de grupo entre los ambulantes, coexistiendo con un deseo de autoprotección con la firme convicción de que las cuotas destinadas a los líderes cubren la ilegalidad que envuelve la actividad comercial informal. Se puede afirmar que en cuanto a la afiliación política, los líderes se inclinan favorablemente hacia el partido en el poder a través de su sector popular. Este grupo es utilizado para el proselitismo en marchas, manifestaciones o mítines. En razón de que los comerciantes ambulantes representan una posición política, los gobernantes y la estructura de gobierno frente a la presión de número, declinan a favor de la tolerancia a sus actividades.

Los líderes tienden redes de relaciones con sus agremiados donde el sentimiento de grupo y unidad imprimen dinámicas políticas poco favorables en caso de represión y reubicamiento. Además de que parte importante de las cuotas diarias, mensuales y de temporadas paran directamente en los activos

públicos del gobierno del Distrito Federal, este se ve condicionado a la permisibilidad de estas actividades en relación de su rentabilidad y beneficios políticos.

Esta situación se agudiza entonces con la tolerancia convenenciera de la posición política aunada a la corrupción y protección a las unidades y frentes de los ambulantes. Los líderes cuentan con un poder político ampliado y legitimado en la convicción de protección para preservar los trabajos de las personas que realizan esta actividad, dentro de esta organización se involucran mafias, asesinatos, amenazas, y todas las expresiones de corrupción que hacen posible y prácticamente intocables las fuentes de trabajo de los informales.

Las autoridades gubernamentales han solapado las actividades ambulantes. El sector formal se coacciona con el sector informal, lo nutre y lo tolera como parte de una efectiva estrategia comercial en búsqueda de mayores beneficios. Una parte importante de la producción no se registra y se vende al sector informal que los coloca en el mercado asegurando el consumo de al menos una parte de sus productos.

BIBLIOGRAFÍA

Ain, Samir “Categorías y leyes fundamentales del capitalismo”. Nuestro tiempo, México 1975.

Alles, Martha Alicia. “Empleo: el proceso de selección” Macchi, Buenos Aires. 1998.

Altenburg, Tilman y Regine Qualmann. “Modernización Económica y empleo en América Latina, propuestas para un desarrollo incluyente. Santiago de Chile: CEPAL, Marzo de 2001, serie No2.

Alvarado Tezozómoc, Fernando. “Crónica Mexíayotl”. Instituto de investigaciones históricas. UNAM, México 1983.

Atencio Bello, Heraclio. “Pobreza, reto del siglo XXI”. Venezuela, 1996.

Azarov y otros, “Diccionario de Filosofía Marxista” Ediciones de cultura popular, México, 1972.

Barman, Zygmunt “Fundamentos de sociología Marxista” Alberto Corazón editor, No.27 de la serie Comunicación. España, 1995.

Bruno Lautier. “Sector informal y empleo: la enseñanza de los países subdesarrollados” UAM Xochimilco, México 1990.

Castillo Flores, Víctor. “Estructura Económica de la sociedad Mexica” Instituto de investigaciones históricas. UNAM, México 1996.

Cifuentes, Carlos. “La creación de empleo”. Panorama, México 1998.

Ecobedo Yabar, Norma Estela. “Al comercio de subsistencia en México”. UNAM, México, 1998.

Ernest, Mandel “Tratado de la economía Marxista”. Tomo I. Era, México 1969.

Friedmann George y Pierre Naville. “Tratado de sociología del trabajo”. FCE, México 1978.

Gollas, Manuel. “La economía desigual”. CONACYT 1998.

González Chávez, Gerardo. “La globalización y el mercado de trabajo”, en revista Problemas del Desarrollo, Instituto de Investigaciones Económicas-UNAM, México, 138, julio-septiembre 2004.

Guasch, Jose Luís. “Reforma laboral y creación de empleo” La agenda incompleta de los países de América y el Caribe. Ciedla, Buenos Aires 1997.

Guillén Romo. “El sexenio de crecimiento cero” Era, México, 1994.

Judisman, Clara. “Tendencias en la estructura económica y el sector informal en México”. STyPSMexico 1995.

Karl Marx y Federico Engels. “Teoría sobre la plusvalía I” Tomo IV de el Capital. FCE, México 1980.

Kuznetsov, Y. “Los rasgos fundamentales del modo de producción capitalista”, en compendio de historia y economía, Fondo de cultura popular, México, 1997.

Lucas Marín, Antonio. “Sociología para la empresa”. Pirámide, España 1997.

Maciel. David. “La clase obrera en la historia de México. UNAM, México 1984.

Martínez, Teresa. “Plaga que mina la economía nacional” Revista Vértigo edición electrónica, <http://www.revistavertigo.com>

Marx, Karl “Antología del materialismo dialéctico”. Cultura popular, México 1976.

Marx, Karl “El capital. Crítica de la economía política” Tomo I y II. FCE, México 1975.

Marx, Karl “El capital” Tomo I. Grijalbo, México 1990.

Marx, Karl “Teorías sobre la plusvalía” Tomo IV del capital. FCE, México 1980.

Marx, Karl “trabajo asalariado y capital”. Progreso, Moscú 1882.

Mochòn, Francisco. "Inflación y paro". Pirámide, Madrid 1983.

Peña, Sergio. "El modo de producción capitalista". Siglo XXI, México 1978.

Pérez Ruiz, Abel. "El comercio informal: una respuesta ante la crisis", En revista Electrónica Trabajadores en Línea No. 29, Año 6, Marzo-Abril de 2002. <http://www.uom.edu.mx>

Portes, Alejandro. "En torno a la informalidad". FLACSO-Porrúa, México 1995.

Pries, Ludger. "Del mercado de trabajo y el sector informal". Colegio de México y Fundación Friedrich Ebert, Puebla México 1992.

Quintana, Enrique y Lucy Amador. "El nuevo milagro Mexicano: La economía informal" en Revista Este País No. 74, Noviembre de 1992.

Sen Amartya. "Comentario a el Estado de vida y el estándar de vida. FCE, México. 1996.

Sen, Amartya. "Capacidad y bienestar" FCE, México 1996

Servitje. "Transformación económica de empresa". en USEM. México 1993

Simón, Julián. "El último recurso". Dossat, Madrid 1983.

Soto Romero, Jorge Mario. "La economía informal en México: Apuntes de la tesorería, la Medición y las Políticas Públicas", En revista Electrónica La otra cara de México <http://www.equipopueblo.org.mx>.

Tokman, Victor E. "El empleo en América Latina". FCE, México 1980.

Universidad Obrera de México. "La economía Mexicana atrapada en problemas estructurales que impiden el crecimiento económico y el empleo" Hoja Obrera en Línea No 56, Julio-Agosto. <http://www.oum.edu.mx>.

Vázquez Urriago, Ángela Roció. "Informalidad, problemas críticos Colombianos" Universidad Nacional de Colombia. <http://www.virtual.unal.edu.co>