



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA
DE MÉXICO

FACULTAD DE ESTUDIOS SUPERIORES
ACATLÁN

**“DETERMINACION DEL CRECIMIENTO POTENCIAL DE
LA ECONOMIA MEXICANA DE 1980 A 1999”**

T E S I S
QUE PARA OBTENER EL TITULO DE:
LICENCIADO EN ECONOMIA
P R E S E N T A :
WENDY CASTELLANOS BAHENA

ASESOR: Mtro. FRANCISCO EDUARDO MADRAZO GRANADOS

ACATLAN, ESTADO DE MEXICO. 5 2005 AGOSTO 2005



11348853



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

*"La economía es la ciencia del intercambio".
FMG*

*"La vida para mí ha sido una maravillosa aventura".
Wendy Castellanos*

Autorizo a la Dirección General de Bibliotecas de la UNAM a difundir en formato electrónico e impreso el contenido de mi trabajo recepcional.

NOMBRE: Wendy Castellanos
Bahera

FECHA: 03 - 10 - 05

FIRMA: 

P.A.

Dennise.

Mi niña, mi amor, mi asignatura pendiente. Mi tiempo te pertenece. Tienes permiso para pintar y comer con los dedos, montar perros como si fueran poderosos dragones, jugar al escondite, capturar insectos luminosos y nunca dejar de soñar y creer en milagros. Te quiero.

Mamá.

Tienes todo el poder para sanar un llanto, espantar los monstruos que están debajo de la cama, remendar un corazón roto, ponerme los pies siempre sobre la tierra y amarme sin límites. Gracias por ser ese rayito de luz que ilumina en mi familia y que quiero mucho, por ser la paz que se logra a través de la comprensión y la tolerancia. Hay dos imágenes que son la perfecta representación de la mujer. Una está en el Louvre; la otra gracias a ti la tengo yo en mi casa.

Papá.

Gracias por enseñarme un mundo igual a un sueño de luz, un mundo sin restricciones, sin limitaciones ni razones absurdas para explicar lo inexplicable. Gracias, por dejarme crecer y ser quien quiero ser y poder descubrir las experiencias que la vida nos tiene con el paso del tiempo.

Mabel.

Gracias hermana, por darle color y forma a mi vida más de lo que podrías pensar, por protegerme tanto y tener siempre una palabra de aliento y fe en mis ideas y sueños, eres parte importante de mi historia por darme esta felicidad hecha de momentos y dejarme lanzarlos al viento.

Rigel.

Gracias por dejarme compartir tu espacio hermano y caminar juntos en la vida, para admirar la belleza del mundo y de la gente, para reunir todos los esfuerzos para el bien, para vivir la más divertida aventura. Por llenar mi vida de cometas multicolores en el cielo, con largas trenzas de vida, sujetas a una esperanza que nos llevan más allá de nuestros sueños más locos. Gracias por todo aquello que recuerdo y por todo lo que mi memoria ha olvidado pero que está en mi inconsciente en forma permanente.

Kevin.

Gracias por regalarme la dicha de verte crecer y convertirte en la persona que eres y hacerme sentir orgullosa de la familia que somos. No abandones las ansias de hacer de tu vida algo extraordinario.

Norma.

Gracias por la amistad que me profesas, por mis defectos que no notas, por mis valores que estimulas, por mi fe que alimentas, por esta paz que me transmites y por este pan de amor que compartimos.

Prof. Francisco Madrazo

Gracias por tu entusiasmo y dedicación para esta empresa, se que hemos aprendido mucho mutuamente al realizar este proyecto.

UNAM

Gracias por darme la oportunidad de formarme como profesionista en tu casa.

**“DETERMINACIÓN DEL CRECIMIENTO POTENCIAL DE LA ECONOMIA
MEXICANA DE 1980 A 1999”**

ÍNDICE

Introducción	i
---------------------	----------

CAPÍTULO I

EI PRODUCTO POTENCIAL.

1. Tipos de Crecimiento.	1
1.1 Teorías de crecimiento económico.	5
1.1.1 León Wallras.	9
1.1.2 La teoría Neoclásica.	17
1.1.3 El modelo Keynesiano.	28
1.1.4 El modelo de insumo producto Wassily Leontief.	33
1.1.5 Casse-Von Neumann.	35
1.1.6 Las trayectorias de Hicks Malinvaud	45
1.1.7 Población flexible y la ausencia de la pobreza maltusiana.	50
1.1.8 Optimización simultánea de la población y el capital.	55
2 Conclusiones.	76

CAPÍTULO II.

EI CRECIMIENTO ECONOMICO EN MÉXICO DE 1980 A 2003.

1. Crecimiento económico de México de 1980 a 1990.	84
1.1 Fragilidad financiera en México, un nuevo Modelo de crecimiento económico (1980 - 1987).	91
1.1.1 Situación económica general.	91
1.1.2 Evolución del Producto Interno Bruto (PIB).	97
1.1.3 Desempleo, ganancia y recaudación.	101
1.1.4 Finanzas públicas.	106
1.1.5 Política monetaria.	107
1.2 Del auge petrolero hacia la dependencia del ahorro externo (1988 - 1993).	110
1.2.1 Situación económica general.	110
1.2.2 Evolución del Producto Interno Bruto (PIB).	115
1.2.3 Desempleo, ganancia y recaudación.	122
1.2.4 Finanzas públicas.	126
1.2.5 Política monetaria.	128
1.3 Crecimiento económico basado en el ahorro interno (1994-1999).	130
1.3.1 Situación económica general.	130
1.3.2 Evolución del Producto Interno Bruto (PIB).	147
1.3.3 Desempleo, ganancia y recaudación.	155
1.3.4 Finanzas públicas.	159
1.3.5 Política monetaria.	160

1.4 La economía en el 2000 – 2003.	163
1.4.1 Evolución del Producto Interno Bruto. (PIB)	163
1.4.2 Desempleo, ganancia y recaudación.	169
1.4.3 Finanzas Públicas.	174
1.4.4 Política Monetaria.	178
2. Conclusiones.	222

CAPÍTULO III.

DETERMINACIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POTENCIAL (PIBP).

1. Planteamiento general	228
1.1 Planteamiento del Modelo.	229
1.2 Estimación de la Demanda Potencial (2004, 2005 y 2006).	242
1.3 Cálculo de la Matriz de Requerimientos Directos e Indirectos.	262
1.4 El Producto Interno Bruto Potencial Estimado para la economía mexicana para los años 2004, 2005 y 2006.	263
2. Entorno Económico.	267
3. Resultados de la estimación.	268
4. Empleo.	285
5. Balanza Comercial.	288
Conclusiones y recomendaciones.	292
Anexo estadístico.	320
Bibliografía.	329

INTRODUCCION

"En tres tiempos se divide la vida:

En presente, pasado y futuro.

*De estos, el presente es brevísimo,
el futuro dudoso, el pasado, cierto."*

Lucio Anneo Séneca

Hablar de potencialidad es hablar de la capacidad de realizar alguna actividad con los medios disponibles en su totalidad, llevando esta situación a la naturaleza humana todos los individuos tienen la misma potencialidad para desarrollar diversas capacidades, sin embargo, existen factores que determinan el aprovechamiento y desarrollo de algunas de estas capacidades por encima de otras.

A pesar de estas diversas combinaciones de factores, "la potencialidad" de realizar aquellas capacidades que en su momento no han tenido un avance significativo, permanece latente dentro de cada individuo.

De igual forma en un sistema económico existen capacidades potenciales de desempeño y desarrollo latente, el cual puede iniciar desde la economía doméstica hasta la economía de toda la sociedad.

La potencialidad se reconoce como la posibilidad de alcanzar un punto óptimo con los medios y /o recursos disponibles. En una sociedad, esto puede ser medido a

través del valor de los bienes y servicios de uso final que se producen en una economía, es decir el Producto Interno Bruto (PIB).

Al incremento anual del PIB se le denomina crecimiento económico. Es decir, dicho crecimiento tiene lugar cuando el incremento en el porcentaje a largo plazo de la producción total del ingreso nacional es igual al incremento en el porcentaje al largo plazo de la población. Así, el crecimiento indica que hay un ingreso per cápita constante. Esta relación no necesariamente es de 1 a 1, sin embargo los incrementos son relativamente constantes. Para determinar el comportamiento del PIB es necesario compararlo con periodos que generalmente se consideran de un año, de esta forma se puede determinar su comportamiento.

Haciendo una analogía, si tenemos una fábrica de camisetas y contamos con todos los insumos, mano de obra e infraestructura y durante la primera semana se producen 100 piezas, la segunda 87 y la tercera 92, sin cambiar las condiciones de producción, significa que la potencialidad de producción instalada dados los factores y precios actuales, es de 100 piezas a la semana, porque es el máximo de producción alcanzado real, sin cambiar las condiciones. Lo interesante en este caso es determinar las condiciones que permiten que la producción alcance las 100 piezas o en su caso determinar los factores de desviación durante las semanas en que la producción fue menor.

En la economía nacional sucede un fenómeno similar, la capacidad instalada, considerando la existencia de insumos x , y , z , determinados para un ciclo

productivo generan producciones distintas, estos son los picos en las gráficas de diversos periodos del PIB, lo que representa la potencialidad de producción de bienes y servicios en un país, y por lo tanto, el punto a determinar son la combinación de factores que generan ese aprovechamiento en el punto máximo conocido.

Esta observación es explicativa más no limitativa a que existan niveles de producción superiores. Únicamente considera el punto o los puntos máximos a los que ha sido posible llegar en un ciclo productivo y al análisis de las condiciones que favorecen esta situación.

Según la teoría de los factores que participan en el proceso productivo: tierra, trabajo, capital y organización (Este es uno de los postulados de la Teoría Clásica). Cada factor percibe una remuneración correspondiente a su participación para obtener el PIB e igualmente cada uno de los factores utilizan o gastan su ingreso (intercambio entre sectores) para obtener una parte de lo producido, tanto en bienes como en servicios. De esta manera se puede medir el PIB por la suma de los ingresos recibidos por los factores de la producción, así como por el gasto que realizan dichos factores.

Una herramienta que provee un amplio panorama del comportamiento y niveles de intercambio de los factores productivos así como de los elementos de endógenos y exógenos de una economía es sin duda la Matriz de Insumo Producto.

El modelo de insumo producto, es una técnica que permite estudiar la estructura de las interrelaciones existentes entre las diversas partes de un proceso real o ficticio y medir las interdependencias tanto de los elementos de entrada (insumos), entre sí, como de éstos con los elementos de salida (productos), mediante transformaciones matemáticas, usando álgebra matricial. El modelo se propone ilustrar la naturaleza de la interrelación que existe entre los diversos sectores de la economía en los que difícilmente se conciben modificaciones de alguna actividad que no exigen, de una manera directa o indirecta, variaciones de otras actividades.

Por este hecho es que el modelo del tipo Leontief formulado en 1936, quiso dar contenido empírico al modelo de León Wallras manifestando o expresando la estructura económica interna de un país. El modelo, estudia las corrientes del origen de los bienes y servicios requeridos en los procesos productivos (insumos), y, el destino de la producción de cada uno de los sectores en estudio. Aunque el enfoque del insumo – producto nació y se desarrolló en el mundo de los fenómenos económicos, más concretamente, de los procesos de la producción de mercancías, su aplicación se extiende "a cualquier" tipo de fenómenos cuyos componentes pueden expresarse en términos de entradas, salidas y relaciones de interdependencia.

El modelo ha demostrado ser un instrumento práctico y eficaz para el análisis y la planeación económica, particularmente para la planeación de la producción y la resolución de problemas relativos a la economía interindustrial (caso de aplicaciones en México). El interés que se ha manifestado entre los economistas

mexicanos por examinar la utilidad del modelo de insumo – producto al estilo de Leontief, podría girar en torno al análisis de los diferentes problemas de tipo económico (matriz de 1950) y posteriormente las matrices de 1970 y 1975, sin embargo, una de las principales dificultades que plantea el modelo de insumo – producto, se derivan fundamentalmente de la consideración del sector externo.

Lo contrario a este planteamiento podría ser, la posibilidad y la necesidad de utilizar el modelo, en el análisis de algunos problemas de gran interés como por ejemplo:

- o El estudio de los cambios de orden estructural que acompañan al crecimiento del ingreso per cápita.
- o El estudio y análisis de la sustitución de importaciones, etc. en la economía del país.

Los agentes económicos son innumerables pero se les puede reunir en tres grandes grupos:

1. - Las empresas.
2. - Las familias (y/o personas)
3. - Gobierno.

Entre los agentes económicos hay un flujo constante de mercancías y monedas. Estos se enlazan de una manera u otra: las familias como proveedoras esencialmente de fuerza de trabajo y, como demandante de productos terminados y servicios; las empresas como oferentes y demandantes de productos semi

elaborados, productos finales y productos; el gobierno, como oferente de bienes y servicios y demandante de los mismos.

A nivel macroeconómico, lo mismo podría decirse de los sectores de la economía, cada sector (primario, secundario o terciario) compra a cada sector (primario, secundario o terciario), materias primas, productos semi elaborados y servicios, además cada sector (primario, secundario o terciario) vende sus productos a otro sector (primario, secundario o terciario); es decir, que cada sector "compra y vende" es decir que aparece dos veces durante el proceso productivo. Por ejemplo, es evidente que para iniciar o continuar sus procesos productivos, el sector industrial necesita parte del producto que genera el sector agrícola, cualquiera que sea la forma que éste tome (materias o producto) entonces, este último sector se relacionará directamente con el industrial, de la misma manera el sector agrícola necesita insumos industriales (maquinaria, fertilizantes, etc.) para dinamizar la generación del producto, este proceso da la idea de la interdependencia de ellos.

En lo mencionado anteriormente se maneja implícitamente la interdependencia e interrelación entre las diferentes partes de un sistema, en este caso concreto, el económico.

Así, se puede asegurar que no importa cual sea el grado de integración vertical que manifieste una industria, de cualquier manera tendrá que relacionarse con otras para poder cubrir en todos sus procesos, su acto productivo.

El modelo de insumo – producto cuenta al menos con dos importantes atributos como herramienta de análisis económico:

En primer término, el modelo en su forma de matriz proporciona la información sistemática y suficiente para efectuar un diagnóstico de la situación económica de un país en un año determinado.

El segundo término se refiere a la contribución del método donde se desprenden sus características metodológicas, en virtud de que la Matriz de Insumo Producto permite realizar ejercicios de proyección, en función a la información que constituye la matriz base y proporciona valiosas posibilidades para hacer programación y planeación económicas.

Entre los atributos que caracterizan al modelo, está la seria limitación de que la conformación de la matriz es una labor ardua y costosa, ya que se tienen que especificar las relaciones que se dan entre todos los sectores de una economía, así como los destinos del ingreso generado en ella en un año determinado.

En este sentido resulta interesante considerar la idea generalizada de que la Matriz de Insumo Producto es un instrumento útil para los países en desarrollo, quienes requieren de mayor planeación de sus recursos y sus procesos; pero precisamente son estos países los que enfrentan mayores problemas para

constituir una matriz lo suficientemente desglosada derivada de los costos que requiere su integración.

Sin embargo, es importante aclarar que las limitaciones no residen básicamente en el modelo ni en la matriz de datos, sino en los sistemas de recopilación y procesamiento de la información macroeconómica desglosada de un país como los señalados. En la medida de que la calidad de los datos y su proceso mejore, la capacidad del método de insumo – producto como herramienta de planeación económica sin duda será mejor.

En cuanto a la segunda característica, la de servir como instrumento de proyección de la situación actual, es conveniente recordar, que como cualquier otra técnica de prospección, la Matriz de Insumo Producto requiere necesariamente de establecer la definición de producto como “procrear, engendrar, elaborar obras de creación, fabricar manufacturar, elaborar, etc” de esta forma podemos acotar que producto serán aquellos bienes, objetos, materias o manufacturas que han sido producidos y que pueden ser acotados en un tiempo determinado.

Igualmente si hacemos referencia a los términos de potencialidad debemos considerar que nos referimos a algo potencial esto puede ser “la posibilidad condicionada de que se realice una acción, que puede suceder, que tiene capacidad de ser o existir”.

Por lo anterior podemos establecer que el producto potencial será aquel conjunto de bienes, servicios y/o materias primas que pueden ser producidos o de los cuales existe esa capacidad o potencialidad.

Si aplicamos este concepto a la economía de un país debemos considerar aquellos bienes y servicios que son englobados por el PIB y que son potencialmente susceptibles de ser alcanzados en un periodo de tiempo, que por lo general es un año, esto es el producto potencial de una economía.

El primer Capítulo aborda el objeto de estudio determinando que se entiende por crecimiento económico así como una revisión a las diferentes teorías que han buscado dar explicación a los factores que inciden en el crecimiento económico a lo largo de la historia y los métodos que se han utilizado para realizar este tipo de análisis.

Es de precisar que no son todas las teorías existentes, sin embargo, se busca exponer a las principales, en función de las aportaciones que éstas han realizado a través del tiempo en la metodología del análisis de la ciencia económica, demostrando que sus métodos han sido el punto de partida para perfeccionar las herramientas empleadas.

Fundamentalmente el análisis está realizado en torno a la metodología de cálculo y aplicación de la Matriz de Insumo Producto a lo largo de la historia de la ciencia económica.

En la segunda parte se realiza un análisis por sexenio desde 1980 al 2003 del comportamiento de la economía mexicana y el desarrollo en las principales variables macroeconómicas resaltando los beneficios sociales del mismo abordando aspectos como la situación económica general de México, la evolución de PIB durante cada periodo, y variables representativas como la inflación, la ganancia del capital, la tasa impositiva y las finanzas públicas.

El objetivo de este análisis se centra en la necesidad de realizar una exposición del comportamiento del PIB y los factores que han incidido en éste, para comprender la posibilidad de crecimiento y establecer parámetros de comparación a través del comportamiento histórico de estas variables y su impacto en la economía nacional.

Una vez establecido el concepto de crecimiento económico, y tomando en cuenta las teorías que analizan dicho crecimiento a través de herramientas como la Matriz de Insumo Producto se puede integrar la primera parte de la información recabada, aplicándola al comportamiento histórico del Producto Interno Bruto en México. Esto permitirá en la tercera parte, realizar la determinación del PIB potencial una vez identificados los puntos máximos de cada periodo así como los factores que incidieron para que llegar a esos niveles de aprovechamiento de los recursos.

Es decir, primeramente se realiza un análisis con base en elementos teóricos metodológicos para después aplicarlos al comportamiento observado en variables

específicas, para finalmente determinar, en este caso, el Producto Interno Bruto Potencial (PIBP). Una vez que se haya establecido el PIB Potencial se contará con elementos para establecer los caminos más viables para alcanzar este nivel de aprovechamiento de los recursos en la economía.

CAPITULO I

EL PRODUCTO POTENCIAL

"La historia no tiene tiempo para ser justa.

Como frío cronista no toma en cuenta

más que los resultados."

Stefan Zweig

1. Tipos de Crecimiento.

La historia de los últimos años, nos enseña que para lograr altas tasas de crecimiento es indispensable contar con políticas económicas favorables al logro de una mayor productividad de los factores. En efecto, los factores tradicionales, capital y trabajo con tecnología y calidad constante, explican tasas de crecimiento potenciales.¹

El crecimiento de una economía, basado en el crecimiento de los factores tradicionales (capital con una tecnología que no se moderniza y fuerza de trabajo con un capital humano que no mejora y no se actualiza) será siempre bajo. En el caso del capital, se requieren nuevas y mayores inversiones que permitan reemplazar a aquellas que se deprecian. Como el cambio tecnológico avanza rápidamente, los montos de inversión pueden ser muy grandes y con una vida útil muy corta. Por ejemplo, se estima que en la industria de las telecomunicaciones la

¹ OCDE, Estudios Económicos de la OCDE México, Gaceta de Economía Vol. 2002/7, México, 2002 Pág. 86.

vida útil de las tecnologías estaría alcanzando los cinco años.² También, se requieren mayores inversiones para mantener un capital humano actualizado tecnológicamente. El conocimiento especializado corre el riesgo de quedar obsoleto rápidamente. En este sentido la formación de capital humano con capacidad de actualización es importante. En consecuencia, la inversión, en un sentido amplio juega un rol determinante en el aprovechamiento de las nuevas tecnologías.

La tasa de crecimiento del producto potencial depende, además, de la eficiencia en la asignación de los nuevos recursos que se agregan a la economía. Para alcanzar un mayor crecimiento, se requieren mercados de capital y de trabajo eficientes y que las regulaciones no castiguen el ahorro, la inversión ni la contratación de mano de obra. En general, las políticas económicas diseñadas para proteger grupos de interés tienden a que la inversión se dirija a producciones que no son necesariamente las más productivas para el país como un todo, disminuyendo la tasa de crecimiento potencial de la economía.

Para acercarnos a las altas tasas de crecimiento, se requerirá reemplazar regulaciones que distorsionan los mercados por normas que promuevan el uso eficiente de los recursos, terminar con las amenazas de mayores impuestos, mejorar la estructura tributaria existente, fortalecer el entorno institucional en materia de derechos de propiedad y no hacer política económica en función de los

² Revista Milenio No. 23 año 4, México 2002 Pág. 16.

Se entenderá por **crecimiento económico nominal**, el incremento del producto nacional sin que implique necesariamente mejoría en el nivel de vida de la población, se expresa en la expansión del empleo, capital, volumen comercial y consumo en la economía nacional.

Aumento de la producción de bienes y servicios de una sociedad en un periodo determinado. El crecimiento económico, se define generalmente, como el resultado que se obtiene, por ejemplo, al relacionar el valor del Producto Interno Bruto de un periodo respecto al mismo u otros periodos anteriores.³

Se entenderá por **crecimiento real**, el crecimiento económico en términos físicos o monetarios una vez deducida la inflación. Es el incremento que se obtiene con datos valorados a precios constantes, respecto a un periodo base. El crecimiento real del Producto Interno Bruto, se define como el incremento efectivo de los volúmenes producidos de bienes y servicios, expresado en valores constantes, es decir, el valor de las unidades físicas a los precios de un año de referencia, aislando de esta forma los efectos que introducen las fluctuaciones de los precios.⁴

Por último, se entenderá por **producto potencial** de una economía, a aquel nivel de producción que se puede alcanzar cuando los mercados se encuentran en equilibrio, dado el marco institucional imperante. Por tal motivo, este nivel es función de la dotación de factores disponibles, de la tecnología utilizada, del grado

³ Aguilar, Glosario de términos económicos, Ed. FCE, México 1990, Pág. 32

⁴ Ibidem Pág. 35

grupos de interés, por mencionar sólo algunas verdaderas políticas pro - crecimiento.

Derivado de estas reflexiones es necesario hacer la diferenciación entre una posibilidad de generar crecimiento horizontal, diversificando los productos y procesos productivos y un crecimiento vertical que haría más eficientes los procesos ya existentes.

Así mismo, la combinación de ambos podría generar un aprovechamiento eficiente de los recursos aunado a la explotación de nuevos métodos de producción.

De manera general en este Capítulo, se revisarán las principales teorías que han pretendido establecer el mecanismo de medición de dicho crecimiento considerando que durante el desarrollo de éstas existían condiciones particulares, de acuerdo al lugar donde se desarrollaron o al momento histórico que vivieron los distintos Autores, por lo que en algunos casos se enfocaron a la optimización de un sector en particular o a la política económica del momento o las variantes y combinaciones que se han generado a lo largo de la historia en la principales corrientes económicas del mundo, para ello se requiere establecer un parámetro general para ciertos conceptos como el crecimiento económico nominal y el crecimiento económico real, lo que permitirá establecer puntos de encuentro entre las diferentes posturas que han existido a lo largo de la historia económica para este tipo de análisis.

de eficiencia de los mercados y del arreglo institucional vigente. En la dotación de factores se incluyen la fuerza de trabajo, el capital humano asociado a ella y el stock de capital físico disponible.⁵

1.1. Teorías de crecimiento económico.

Para que este análisis sea explicativo y no limite las teorías económicas a aquellas que analizan el crecimiento en una economía, es importante esbozar un breve resumen de las teorías económicas principales dentro del desarrollo de esta ciencia. La clasificación habitual de las doctrinas o escuelas económicas de manera general es la siguiente:

Mercantilismo. Predominante hasta mediados del siglo XVIII, su idea principal es que los países se deben proteger comercialmente frente al exterior para obtener más dinero.⁶

Fisiocracia. Entre mediados y finales del siglo XVIII, compara la economía de un país con el funcionamiento del cuerpo humano, postulan principalmente que los países serán más ricos si comercian con otros países.⁷

Escuela Clásica Inglesa. Adam Smith, David Ricardo, J.B. Say, R.T. Malthus, y John Stuart Mill, son los creadores de la ciencia económica. Estructuran el

⁵ Morishima, Michio. Teoría del Crecimiento Económico, Ed. Tecnos, Madrid 1973, Pág.25.

⁶ Lewis, Arthur, Teoría del Desarrollo Económico, Ed. FCE, México, 1995, Pág. 25.

⁷ Ibidem. Pág. 28

pensamiento teórico - económico en las partes que hasta hoy en día se estudian (salvo la microeconomía). La idea principal es que el mercado funciona correctamente y no necesita la intervención estatal.⁸

Historicismo. En la Escuela Histórica Alemana, los historicistas consideran que no existen leyes económicas universales (como creían los clásicos ingleses), sino que la economía de un país esta condicionada por su historia, que ha originado instituciones, costumbres y comportamientos distintos a las de otros países.⁹

Marxismo. Principales autores Karl Marx, Lenin, Rosa Luxemburgo. Marx siguiendo la teoría ricardiana del valor – trabajo, establece la teoría de la explotación trabajadora, a través de la plusvalía absoluta, relativa y extraordinaria según la cual las empresas, buscando el máximo beneficio, provocarán una explotación obrera (no se les paga lo justo) lo que originará la destrucción del capitalismo (pues los trabajadores no podrán adquirir todo lo que se produzca).¹⁰

Neoclasicismo o marginalismo. Aparece en 1871 como una nueva corriente hegemónica, la corriente clásica inglesa se había centrado en los aspectos macroeconómicos, olvidando los microeconómicos. El marginalismo hace exactamente lo contrario, de forma que lo que hoy se estudia en microeconomía, sus autores principales son C. Menger, W.S. Jevons, L. Walras y A. Marshall.¹¹

⁸ Ibidem. Pág. 31

⁹ Ibidem. Pág. 40.

¹⁰ Ibidem. Pág. 45.

¹¹ Ibidem. Pág. 48.

John Maynard Keynes, ofrece una teoría completamente distinta y apoyada en la intervención estatal en la economía. A partir de la Teoría General de Keynes surge el keynesianismo.¹² Derivado de la crisis de los años 30 del siglo XX que hace ver que la teoría macroeconómica anterior (básicamente la clásica inglesa) no ofrece una respuesta correcta a la situación de paro planteada. Tras la Segunda Guerra Mundial y hasta los años 70's es hegemónica, y casi única, la corriente denominada síntesis neoclásica. Esta corriente sigue la teoría keynesiana en los aspectos macroeconómicos y la teoría marginalista en los aspectos microeconómicos.¹³

Las crisis petrolíferas de los setentas ofrecen la oportunidad del resurgimiento "clásico", pues la teoría keynesiana no explica la existencia de paro e inflación simultáneos. En este resurgir, aparecen tres corrientes:

a) **Monetaristas.**- Con Milton Friedman como principal representante, la idea principal es que la abundancia de dinero provoca inflación. Debe limitarse la emisión de dinero para controlar este problema, es decir, debe impedirse al gobierno que emita tanto dinero como desee.¹⁴

b) **Nueva Macroeconomía Clásica.**- Robert Lucas, es uno de sus principales expositores. Estudian, sobre todo las expectativas de los agentes, y llegan a la conclusión de que estas pueden alterar los resultados buscados por el gobierno.

¹² Ibidem. Pág. 52.

¹³ Ibidem. Pág. 56.

¹⁴ Ibidem. Pág. 58.

Incluso si las expectativas son racionales, que intervenga el gobierno en la economía o que no lo haga es indiferente, por lo que, lógicamente, abogan por la no-intervención.¹⁵

c) Economía de la Oferta.- El representante más conocido es Arthur Laffer. Esta corriente mantiene que los gobiernos, siguiendo las teorías económicas (principalmente la keynesiana), siempre han tomado medidas tendientes a modificar la demanda agregada y han olvidado los estímulos a la oferta agregada. Concluyen que se deben tomar las medidas de apoyo a la oferta para potenciar el crecimiento económico. Entre estas medidas sobresale la disminución de tipos impositivos.¹⁶

Particularmente este análisis toma como referencia la corriente neoclásica o marginalista, misma que surge, aproximadamente, en la tercera parte del siglo XVIII predominando en el pensamiento económico hasta la Segunda Guerra Mundial. El período clásico se había preocupado más por la riqueza de las naciones y la macroeconomía, dejando descuidado el análisis microeconómico. Hasta mediados del siglo XVIII se consideraba que el análisis macroeconómico clásico había llegado a su perfección y que debían tenerse en cuenta los aspectos microeconómicos, simultáneamente los trabajos de Cournot y otros economistas habían introducido la matemática en el análisis económico. La corriente neoclásica

¹⁵ Ibidem. Pág. 62.

¹⁶ Ibidem. Pág. 64.

surge por el deseo de estudiar los aspectos microeconómicos y por su amplio uso de la matemática en la economía.¹⁷

1.1.1. León Walras. (1834-1910)

Economista matemático de origen francés. Pasó gran parte de su vida en Suiza y fue profesor en la Universidad de Lausana desde 1870. Por eso y por la innovación metodológica aportada por él, es considerado como el fundador de la Escuela de Lausana, que encuentra su fundamento en el concepto de utilidad marginal¹⁸ que se aplica a un esquema de equilibrio económico general.

En teoría económica, además de algunas aportaciones metodológicas y sobre la teoría de la moneda, la contribución de Walras es particularmente importante por su concepto de equilibrio económico general, en el cual el sistema económico se presenta como un sistema matemático de relaciones funcionales, con posibilidad de determinar las condiciones de equilibrio de todas las magnitudes o variables económicas. Las condiciones previas y presupuestas de este planteamiento teórico son la propiedad privada de los medios de producción y la concurrencia perfecta.

Walras, aplica la geometría analítica a la economía política al formular un modelo de equilibrio general de formación de capital y crédito, después de haber

¹⁷ Ibidem. Pág. 56

¹⁸ Mide la satisfacción adicional que se obtiene por el consumo de una cantidad adicional en una unidad de un bien. Bousquet, G.H. (1964) "L'Autobiographie Inédite de Leon Walras", Revista económica, México, Vol. 15 (2), p.295-304.

explorado modelos de intercambio y producción, pero se ocupó principalmente de establecer la existencia de un equilibrio momentáneo en un sistema de stocks dados de bienes de capital, distribuidos entre un número determinado de individuos. Es de precisar que no discutió el funcionamiento del modelo a través del tiempo.

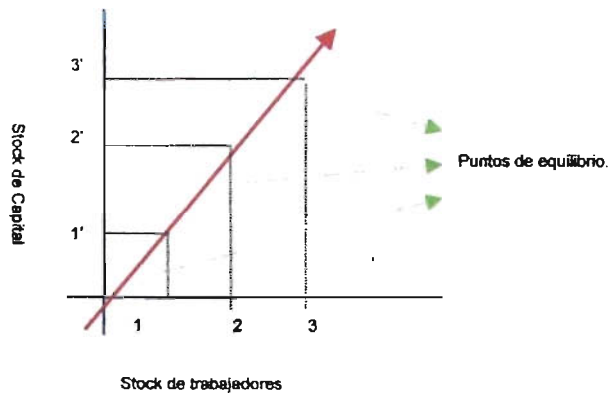
Para Wallras, si bien era necesario considerar realizar un estudio del funcionamiento del modelo a través del tiempo se abocó principalmente en el equilibrio momentáneo y por lo tanto, dejó fuera factores como el gasto público, el comercio internacional, el progreso técnico y la política monetaria, a pesar del hecho de que juegan un papel muy importante en la determinación del ritmo de crecimiento económico. Consideró una economía aislada del exterior y en la que el conocimiento de las artes industriales permanece constante¹⁰.

En este modelo altamente agregado, incluso a fin de simplificar, Wallras considera que el bien de capital no sufre desgaste.

En la economía establecida en el modelo de Wallras, las decisiones de inversión se adoptan por empresas privadas al modo neoclásico o keynesiano, mientras que las autoridades encargadas de la planificación son responsables de la dirección de las empresas e invierten el ahorro de la sociedad de forma que la economía se

¹⁰ Friedman, M. (1955) "Leon Walras y su Sistema Económico", Revista de Economía Americana, Vol. 12. p.900-909.

mantenga en un camino óptimo o eficiente. En esta economía, los salarios se pagan en términos monetarios. Si la tasa de salarios esta dada, los precios se determinan de modo que cubran los costos de producción y los beneficios normales; naturalmente el salario real se determina como la relación entre la tasa nominal de salarios y los precios. Clasifica a los ciudadanos en dos grupos: capitalistas y trabajadores y el stock de capital y el número de trabajadores disponible en el momento del tiempo al que se refiere el modelo wallrasiano. En equilibrio, con pleno empleo de capital y trabajo, los trabajadores reciben una renta determinada, al igual que los propietarios del capital, por lo tanto la renta total es la suma de esos dos componentes, y se dedica al consumo y al ahorro. En esta observación es conveniente destacar que puesto que no considera que exista depreciación, no necesita distinguir entre definiciones de renta y ahorro en términos "bruto" y "neto".



La suma de los puntos $1+1'$, $2+2'$ y $3+3'$ son niveles óptimos donde se utiliza el 100 % del stock total de capital y trabajadores y por lo tanto la suma de los ingresos de ambos factores son igual a la renta total.

Estableciendo la cantidad del bien de capital que puede obtenerse con la totalidad del ahorro del periodo corriente; se puede observar el volumen total de ahorro y la constante que representa la propensión media de ahorro de la comunidad²⁰. De la definición del ahorro se determina que el consumo planeado es también una proporción constante de la renta total.

Partiendo de las funciones de consumo y ahorro del tipo en la que los capitalistas y los trabajadores se comportan homogéneamente en sus decisiones de consumo se puede establecer que la suma del consumo y del ahorro es idénticamente igual a la renta total.

$$RT = (C+S).$$

Donde:

RT = Renta total.

C = Consumo.

S = Ahorro.

El equilibrio a corto plazo que planeta Wallras esta determinado por un sistema de ecuaciones que básicamente considera nueve permisias:

²⁰ Anverso de la propensión al consumo. El ahorro definido como parte de la renta que no se consume depende en gran medida del nivel del ingreso. Aguilar, Glosario de términos económicos, Ed. FCE, México 1990, Pág. 35.

1	Precio del bien de consumo	≤	Precio de los servicios del capital	*	Coefficiente de capital	+	Tasa de salarios	*	Coefficiente de trabajo	
2	Precio del bien de capital	≤	Precio de los servicios del capital	*	Coefficiente de capital	+	Tasa de salarios	*	Coefficiente de trabajo	
3	Precio del bien de consumo	*	Demanda del bien de consumo	=	Propensión media al consumo de la comunidad	(Renta de los propietarios del capital	+	Renta de los trabajadores)
4	Volumen total de ahorro.	=	Constante de la propensión media al ahorro de la comunidad.	(Renta de los propietarios del capital	+	Renta de los trabajadores)		
5	Precio del bien de consumo	*	Demanda del bien de consumo	+	Volumen total de ahorro.	=	Renta de los propietarios de capital	+	Renta de los trabajadores	

Estas premisas se cumplen siempre y cuando sus variables sean positivas y diferentes de cero (Ley de Wallras). Como no pueden consumirse más bienes de los que se producen y el consumo de cualquier bien debe ser igual a la demanda en condiciones de equilibrio a corto plazo, al igual que para los bienes de capital.

Adicionalmente aquí interviene el Axioma de la preferencia revelada²¹, en virtud de que en una economía del tipo monoclasico²² como la que analiza Wallras, formada por ciudadanos con gustos similares, un cambio en la distribución de la renta

²¹ . Morishima Michio, Teoría del Crecimiento Económico, Ed. Tecnos , Madrid 1973, Pág.28.Esta expresión es una identidad en los precios y se mantiene para todos los valores no negativos.

²² Se entiende por funciones de tipo monoclasico a aquellas donde los capitalistas y trabajadores se comportan homogéneamente en sus decisiones de consumo – ahorro. Ibidem Pág. 21.

debida a una variación en los precios, no tendrá ningún efecto sobre las funciones de consumo y ahorro.

6	Demanda del bien de consumo	de	\leq	Σ	Producción del bien de consumo
7	Demanda del bien de capital	de	\leq	Σ	Producción del bien de capital

Es de precisar que en los casos en que 6 sea igualdad, el bien de consumo será un bien gratuito, (regla de bienes gratuitos según Wallras) para el caso de la ecuación 7, implica que el precio del bien de capital producido en el periodo tenderá a cero y en equilibrio deberá ser igual al ahorro real.

Esto implica que no pueden utilizarse cantidades mayores de los factores a las que existen en la economía, es decir.

8	Σ	Capital	*	Producción del bien de consumo	de	+	Σ	Capital	*	Producción del bien de capital	\leq	Stock de capital
9	Σ	Trabajo	*	Producción del bien de consumo	de	+	Σ	Trabajo	*	Producción del bien de capital	\leq	Stock de Trabajadores

En equilibrio la regla de bienes gratuitos se aplica también al mercado de los factores, el precio de los servicios de capital y la tasa de salarios será igual a cero si las ecuaciones 8 y 9 son, respectivamente, estrictas desigualdades, pero para que el equilibrio no sea trivial uno de los precios debe ser positivo, de lo contrario

los precios de los productos también serían cero y por lo tanto uno de los dos debe ser positivo.²³ Si 6 y 7 son igualdades es por que los coeficientes de producción son positivos y por lo tanto los bienes de consumo y capital son igualmente positivos o no gratuitos. La Regla de los Bienes Gratuitos exige que.

Precio de los servicios de capital	*	Stock de capital	+	Salarios	*	Número de trabajadores	=	(Σ	Capital	*	Producción del bien de consumo	+	Σ
------------------------------------	---	------------------	---	----------	---	------------------------	---	---	---	---------	---	--------------------------------	---	---

Capital	*	Producción del bien de capital)	*	Precio de los servicios de capital	+	(Σ	Trabajo	*	Producción del bien de consumo	+	Σ	Trabajo	*
---------	---	--------------------------------	---	---	------------------------------------	---	---	---	---------	---	--------------------------------	---	---	---------	---

Producción de bien de capital.	*	Salarios
--------------------------------	---	----------

El precio de los servicios del capital o los salarios es igual a cero cuando 8 y 9 es desigualdad.

En equilibrio

Renta de los propietarios de capital	+	Renta de los trabajadores	=	Precio del bien de consumo	Σ	Producción del bien de consumo	+	Precio del bien de capital	Σ	Producción del bien de capital	=
--------------------------------------	---	---------------------------	---	----------------------------	---	--------------------------------	---	----------------------------	---	--------------------------------	---

Precio del bien de consumo	*	Demanda del bien de consumo	+	Precio del bien de capital	*	Demanda del bien de capital
----------------------------	---	-----------------------------	---	----------------------------	---	-----------------------------

²³ Ibidem. Pág. 36.

En equilibrio, de acuerdo a la Ley de Wallras, tenemos como condición que el ahorro es igual a la inversión.

De la descripción anterior, se desprende que las soluciones a las desigualdades 1 al 9 satisfacen las condiciones de equilibrio para cualquier valor positivo. Los precios de equilibrio se normalizan invariablemente a la unidad.

Adicionalmente Wallras incluye dos conceptos para la explicación de su modelo de equilibrio en el corto plazo, que son:

Precios razonables: Son equivalentes a los precios normales de oferta a largo plazo de Marshall o a los precios de producción de Marx. Es decir, cumplen las desigualdades 1 y 2 y niveles de actividad factibles a los que se satisfacen 8 y 9.

Precios Admisibles: Si existen actividades factibles que permitan obtener las cantidades exactas de los bienes de consumo y capital, consistentes con el plan de consumo ahorro que los ciudadanos formulan a esos precios.²⁴

Por lo anterior, y de acuerdo a Wallras, existe el equilibrio cuando los precios son razonables, admisibles y las actividades factibles. Siempre que se haga la evaluación a precios razonables, y considerando que no se pueden obtener mas productos que los que se producen.

²⁴ Morishima Michio, Teoría del Crecimiento Económico, Ed. Tecnos , Madrid 1973, Pág.23.

En esta parte de la teoría wallrasiana es necesario incluir el Óptimo de Pareto, el cual se define generalmente en términos de unidades o preferencias, "como un estado en el cual la satisfacción de un consumidor no puede elevarse sin dejar a cualquier otro peor que anteriormente"²⁵

Se alcanza un óptimo cuando ninguna variación de la producción o de su distribución conduce a una mayor satisfacción de las preferencias de un individuo si no es a costa del sacrificio de algunos otros miembros de la economía. Como el capital y el trabajo se suponen libremente transferibles, la única restricción técnica sobre la producción la constituyen las desigualdades 8 y 9. De lo anterior podemos determinar que si bien Wallras establece el concepto de interrelación entre los factores productivos, también elabora un modelo sumamente simplificado, lo que limita la posibilidad de realizar este análisis a lo largo del tiempo.

1.1.2. La Teoría Neoclásica.

A partir de los planteamientos establecidos por Wallras, es necesario determinar, si la serie de equilibrios a corto plazo comenzando con una dotación de capital y trabajo arbitrario (o históricamente) dada, tiende al estado de equilibrio a largo plazo. En la discusión convencional de la estabilidad del equilibrio de crecimiento en una economía de dos sectores, la relación entre la intensidad de capital de los

²⁵Ibidem Pág. 30.

dos sectores a hecho las veces de papel de tomasol en la tarea de verificar si el Equilibrio es o no estable.²⁶

La discusión siguiente conduce a una nueva conclusión neoclásica. La estabilidad depende no sólo de la relación entre las intensidades de capital de las dos industrias que plantea Walras en su modelo simplificado sino de la relación entre las pendientes (o los cambios) de las curvas de la tasa garantizada²⁷ y de la tasa natural de crecimiento, así como de la flexibilidad de las decisiones de consumo-ahorro de los trabajadores y de los capitalistas. Esta es una de las primeras diferencias que se pueden establecer con Walras en virtud de que el modelo monoclasico determina las mismas decisiones para todos los consumidores.²⁸

Una vez determinados el volumen de capital y de la fuerza de trabajo en un momento inicial podemos tomarlos arbitrariamente o considerar que constituyen la dotación de factores heredada históricamente. Considerando que el capital y el trabajo determinan los precios de equilibrio a corto plazo y los niveles de actividad determinan el ritmo de crecimiento del stock de capital y el crecimiento de la fuerza de trabajo depende de la tasa de salario real, la fuerza de trabajo y el capital sólo pueden ser iguales en el equilibrio a largo plazo.

²⁶ Jaffe, W. "León Walras y su relación con Economistas Americanos", Revista Económica y Social, México, 1983 Vol. 18, Pág.133.

²⁷ Jaffe, W. "León Walras y su relación con Economistas Americanos", Revista Económica y Social, México, Vol. 18, Pág.41, 1983. Se llama *tasa garantizada de crecimiento* o *tasa de crecimiento requerido* a "aquel ritmo general de avance que, si se consigue, dejará a los empresarios en una actitud que les predispondrá a continuar un avance similar". En otras palabras, es la tasa de crecimiento que hace que la tasa de ahorro e inversión permanezcan constantes.

²⁸ *Ibidem* Pág. 42.

La teoría neoclásica incluye las posibles variaciones en el modelo de equilibrio a partir de que a un cierto nivel de salarios le corresponde una *única* tasa de crecimiento del stock de capital, sin embargo, analiza los efectos de un incremento de Capital y Trabajo a las tasas ya establecidas, respectivamente, distinguiendo entre los efectos de un incremento (o un descenso) en capital al ritmo capital – fuerza de trabajo manteniéndose la fuerza de trabajo constante, y los efectos de un incremento proporcional en el capital y la fuerza de trabajo a la tasa común del ritmo de crecimiento de la fuerza de trabajo. En el caso de un incremento aislado en el stock de capital, la insuficiencia relativa del factor trabajo resultante conduce a un incremento del salario real.

Si la tasa garantizada de crecimiento del capital es mayor que la tasa natural del ritmo de crecimiento de la fuerza de trabajo y si tras el incremento aislado en el capital los precios permanecen constantes o varían en la misma proporción que las funciones de consumo y ahorro, en consecuencia, homogéneas de grado cero en los precios, y la propensión al consumo es positiva y menor que la unidad, tanto las cantidades como los precios aumentarán simultáneamente.

En equilibrio a corto plazo, los niveles de actividad para ambos factores (trabajo y capital) deben ser iguales al consumo y al ahorro, respectivamente; sin embargo un incremento del stock de capital dará lugar a un aumento de la renta de los capitalistas, por lo tanto el consumo y el ahorro tendrán también que aumentar.

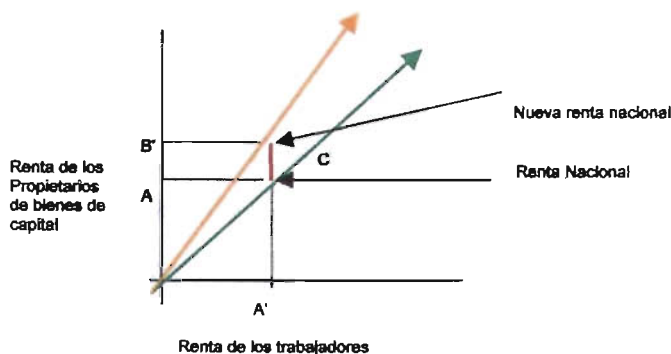
Un incremento aislado del capital da lugar a un aumento en el nivel de actividad, lo cual implica que se requerirá una mayor cantidad de trabajo en la producción. Naturalmente, esto es incompatible con la constancia de la fuerza de trabajo de Wallras. Así, pues, los cambios en los precios relativos son inevitables. El intervalo de los valores posibles del salario real puede dividirse en varios subintervalos puesto que la tasa de salario real está asociada con una única tasa de crecimiento del stock de capital. Por tanto, tras un incremento suficientemente pequeño del stock de capital, la tasa de salario real estará todavía dentro de ese subintervalo. Esto significa que no habrá cambios en los procesos adoptados.²⁹

En caso de que a la tasa de salario inicial exista un nivel de pleno empleo del factor trabajo y suponiendo que es positiva, pero menor que el máximo valor técnicamente alcanzable como para un incremento infinitesimal en el stock de capital tendremos un incremento del mismo orden en la tasa de salario real, su valor en el nuevo equilibrio será todavía positivo y menor que el máximo alcanzable. A menos que el salario real sea igual al máximo alcanzable, ambas industrias utilizarán procesos que generen beneficios positivos; de donde los precios de equilibrio a corto plazo de los servicios de capital en las dos situaciones que se comparan serán también positivos.

Al establecer el análisis de los impactos en cambios de las condiciones del modelo de Wallras es importante destacar que ningún factor, ni ningún producto puede ser

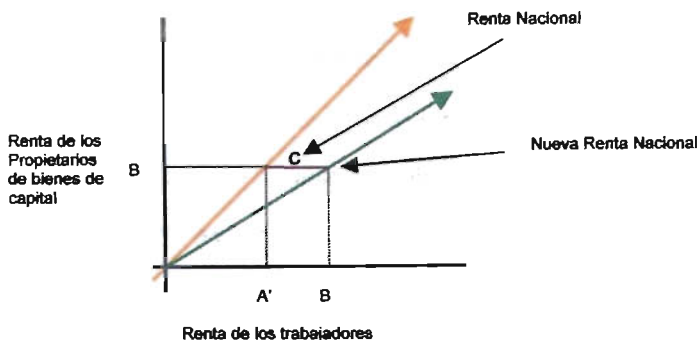
²⁹ Lewis, Arthur, Teoría del Desarrollo Económico, Ed. FCE, México, 1996, Pág. 32

gratuito;³⁰ por consiguiente, las condiciones de equilibrio 1 al 9 de Wallras se reducen a un sistema de igualdades. Mismas que se cumplen solo bajo condiciones de equilibrio únicas y en determinados procesos y bajo el supuesto de la cantidad de trabajo disponible constante. Está claro que derivado de la posibilidad de que pueden existir cambios a nivel agregado en los factores, el gasto total en la nueva situación es igual a la nueva renta nacional en virtud de la Ley de Wallras, sin embargo, excede al capital por una cantidad igual al aumento del factor. Esta reacción es similar de manera inversa para los salarios respecto a un incremento en la fuerza de trabajo. Lo que origina nuevos puntos de equilibrio dadas las modificaciones en los factores.



La renta nacional estará dada a partir del punto A a A', sin embargo, al haber un cambio en la renta de los propietarios de los bienes de capital tal y como se muestra en la gráfica, este punto tendera a A' a B' generando así la nueva renta nacional, cuyo incremento será del orden de C.

³⁰ Ibidem Pág. 33

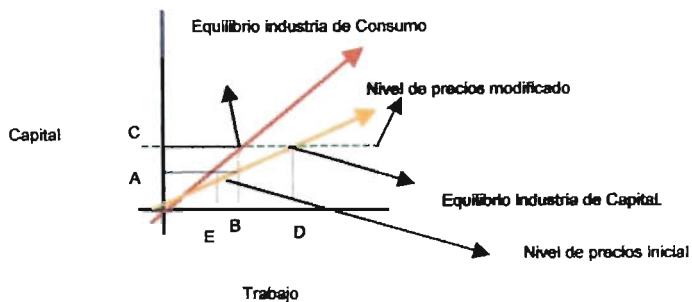


Por otra parte si el cambio se da en un incremento en el factor trabajo la variable que sufrirá cambios será la renta de los trabajadores pasando del punto A' a B al punto A' B' y cuyo cambio será del orden de C', dando origen a la nueva renta nacional de este modelo en equilibrio.

Considerando una tercera situación, en la que las cantidades de capital y trabajo disponibles son las mismas que las del equilibrio inicial, mientras que los precios son los correspondientes al nuevo equilibrio. Aunque se trata de una combinación de los dos equilibrios anteriores, no puede ser una situación de equilibrio, a menos que el punto de equilibrio inicial sea un punto singular que, de acuerdo con la Ley de Walras, se dedicará por completo al consumo y al ahorro.

Derivado de estas observaciones comprobamos que el plan de consumo-ahorro podría llevarse a cabo en esta tercera situación; sin embargo, el punto de equilibrio uno debe ser necesariamente diferente del punto de equilibrio dos, en el que se determina, como preferible a los nuevos precios de equilibrio; en virtud del axioma

de la preferencia revelada, cuando prevalecen los precios iniciales, la renta tendrá que ser suficiente para llevar a cabo el segundo punto. La relación capital-trabajo a nivel agregado es diferente en ambas situaciones los bienes de las dos industrias (industria de consumo e industria de bienes de capital) se producirán en proporciones diferentes. Esto significa, que son dos planes de consumo-ahorro del tipo monoclasico que se formulan a los mismos precios.



Para un equilibrio al nuevo nivel de precios C, el equilibrio de la industria de capital pasa del punto A B al punto C D, este impacto en la industria de los bienes de consumo se refleja en un cambio del punto A E al punto C B, es decir que un cambio en el nivel de precios de A a C conduce a dos nuevos niveles de equilibrio en las dos industrias, de diversas magnitudes.

Mientras que el stock de capital y la fuerza de trabajo permanecen constantes, un aumento del precio del bien de capital conduce a una disminución del ahorro en términos del bien de capital.

Si adicionalmente establecemos que la propensión media al ahorro es menor que la unidad se comprueba que un aumento del stock de capital induce necesariamente un descenso del precio de sus servicios y por lo tanto el costo de producción del bien de consumo es igual a la unidad, luego un descenso en el precio de uno de los factores implica un aumento en el precio del otro factor; la tasa de salario real, por consiguiente, debe aumentar.

En el caso en que en no hay pleno empleo del factor trabajo; el trabajo es gratuito, por lo que, según el mecanismo neoclásico de formación de los precios, la tasa de salario real debe ser igual a cero. Lo que significa que si hay un incremento en el stock de capital y este es suficientemente pequeño, no afectará a los precios relativos.

Para los neoclásicos, un aumento de capital conduce a un incremento de la renta nacional donde capital y trabajo están evaluados a ciertos niveles de salarios, lo que dará lugar a un incremento en el consumo y el ahorro si los precios relativos permanecen constantes. Como el salario es igual a cero, el consumo y el ahorro aumentan en la misma proporción que el capital. Por otra parte, la constancia de los precios relativos implica que no hay cambios en los procesos elegidos. En consecuencia, los factores son iguales al consumo y al ahorro, respectivamente, y aumentan también en la misma proporción. Naturalmente, el capital continuará plenamente utilizando después del cambio proporcional. Es obvio también que la cantidad de trabajo necesaria aumentará, y, por consiguiente el número de trabajadores en paro disminuirá.

También es evidente que un cambio proporcional en el capital no alterará la tasa garantizada de crecimiento del stock de capital; y este continuará creciendo a un ritmo uniforme, mientras que la tasa natural de crecimiento de la fuerza de trabajo será negativa siempre que la tasa de salario real siga siendo igual a cero. Este proceso se repetirá hasta que desaparezca el paro. En la teoría neoclásica una vez que haya alcanzado el pleno empleo, un incremento aislado adicional del stock de capital hará aumentar el salario real; y este dejará de ser igual a cero.

A todo punto del nivel del capital le corresponde un conjunto de niveles de actividad admisibles. La admisibilidad de las actividades implica la igualdad entre la oferta del bien de consumo y la demanda del mismo, así como la de la producción del bien de capital y el ahorro.

Si el equilibrio a largo plazo, es único, un aumento de la tasa de salario real por encima de su nivel de equilibrio ocasiona que la tasa natural exceda la tasa garantizada, y viceversa. Se supone entonces que todo desplazamiento desde el equilibrio, posee, por tanto, la propiedad de estabilidad global. Esto significa que si la economía se pone en movimiento a partir de una posición inicial dada, tenderá finalmente a la senda de equilibrio en la que el sistema crece al ritmo asociado con la tasa de salario real de equilibrio a largo plazo. Cuando existen varios equilibrios en el corto plazo, la serie de posiciones de equilibrio a corto plazo tiende a uno de ellos.

Es necesario puntualizar que un equilibrio de corto plazo es localmente estable si y sólo si la pendiente de la curva de la tasa natural²¹ de crecimiento en la tasa de salarios es mayor que la pendiente correspondiente a la curva de la tasa garantizada.

Es de precisar que esta condición de estabilidad, puede denominarse la condición de estabilidad en términos de las tasas de crecimiento, la cual se ha derivado bajo el supuesto de que las funciones de consumo y ahorro son del tipo monoclasico. No sólo es válida en ese caso especial, sino en casos más generales, siempre que las decisiones consumo-ahorro de la comunidad satisfagan el "axioma débil de la preferencia revelada" (este axioma se refiere a una identidad en los precios y se mantiene para todos los valores no negativos del modelo monoclasico). En caso contrario, sin embargo, deja de ser tanto condición necesaria como suficiente para la estabilidad.

Sin embargo esta postura no establece el comportamiento de la tasa de salarios a medida que pasa el tiempo, aunque la pendiente de la curva de la tasa natural sea mayor que la de la curva de la tasa garantizada.

Suponiendo también que una variación proporcional de las rentas da lugar a un cambio proporcional del consumo y del ahorro de la misma magnitud. La homogeneidad del consumo y el ahorro a partir del hecho de que los precios

²¹ Lewis, Arthur, Teoría del Desarrollo Económico, Ed. FCE, México, 1995, Pág. 41. Se llama tasa natural de crecimiento al ritmo de crecimiento de la oferta de trabajo. Por oferta de trabajo se entiende no sólo el aumento del número de trabajadores, o de horas que están dispuestos a trabajar, además del aumento de su capacidad productiva. En otras palabras, es la tasa de crecimiento de la población activa más la tasa de crecimiento de la productividad del trabajo.

pueden ser considerados, en virtud de las ecuaciones de precio y costo, como funciones dependientes del salario real, nos permite concluir que los determinantes últimos de la tasa de crecimiento (así como de la relación consumo-ahorro) son la tasa de salario real y la relación trabajo-capital.

Si clasificamos las decisiones consumo-ahorro en dos clases según que sean más, o menos, elásticas (respecto de un cambio en el salario real) que el precio del bien de capital. Decimos que la decisión consumo-ahorro a nivel agregado es contravariante en el sentido fuerte si la elasticidad total de consumo / Ahorro que incluye las respuestas de los otros precios a una variación inicial dada del salario real (pero con la relación fuerza de trabajo / capital constante) y la elasticidad de precios respecto del salario, son de signos opuestos y la primera es mayor que la segunda en valor absoluto; contravariante en el sentido débil si son de signos opuestos, pero la primera no es mayor que la segunda en valor absoluto y covariante si son del mismo signo.

Se observará inmediatamente que en el caso de que la decisión consumo-ahorro sea contravariante en el sentido débil o covariante, un incremento (o una disminución) en la tasa de salario (con fuerza de trabajo / Capital constante) da lugar a un descenso (o un aumento) de la tasa de crecimiento considerando el par de procesos elegidos; mientras que si la decisión es contravariante en el sentido fuerte, tendremos la relación opuesta.

Los impactos en cada cambio de alguno de los factores de las funciones de Consumo – Ahorro estarán determinados por la magnitud del cambio, sin embargo, la teoría neoclásica se enfoca primordialmente en los niveles de salario y pleno empleo para la determinación del equilibrio en el largo plazo estableciendo que aunque pueden existir diferentes niveles de equilibrio siempre se tenderá a un equilibrio general en función del nivel de salarios y los precios.

1.1.3. El Modelo Keynesiano.

Entre los supuestos sobre los que descansa el análisis de la estabilidad del Equilibrio de Crecimiento, esta el que los precios y la tasa de salarios son perfectamente flexibles, lo cual implica que si existe un exceso de oferta de un bien o de un factor de producción que no puede ser eliminado, su precio se hará igual a cero (Regla de los Bienes Gratuitos).

Sin embargo, en torno a este análisis, Keynes señaló, que la Regla de los Bienes Gratuitos no es aplicable en el mercado de trabajo; en virtud de que existe un cierto nivel de salarios para el cual la oferta de trabajo se hace perfectamente elástica; y la tasa de salarios no puede descender por debajo de ese nivel aunque exista un gran número de trabajadores involuntariamente desempleados³².

En cuanto pasamos de un modelo wallrasiano de “precios flexibles” a un modelo de “precios fijos”, ni el pleno empleo del trabajo ni la plena utilización del capital

³² Morishima Michio, Teoría del Crecimiento Económico, Ed. Tecnos, Madrid 1973, Pág.28.

se alcanzan automáticamente, y por lo tanto hay posibilidades de ausencia de la plena utilización del capital.

Desde el punto de vista de una economía de precios fijos, y suponiendo que el tipo de interés monetario se determina fuera del modelo. Un empresario que dispone de una suma dada de dinero puede prestarla al tipo de interés de mercado o invertirla en algún proceso de producción. En equilibrio, ambas opciones deberán ser igualmente atractivas, para que no se deteriore el proceso productivo ya que si bien el impacto no se refleja en la inversión si tendría un impacto considerable en los salarios y por lo tanto en la demanda agregada. Como suponemos que el bien de capital no se desgasta y que los precios son regidos por la tasa de rendimiento sobre el bien de capital (o la eficacia marginal del capital, como Keynes la denominó) debe ser igual al tipo de interés.³³

De acuerdo con la doctrina keynesiana, no se alcanzará el nivel de pleno empleo a no ser que exista una demanda suficiente del bien de capital. Puesto que los precios son rígidos, no existen fuerzas inherentes al sistema que conduzcan al pleno empleo.

En una economía de precios fijos, la insuficiencia de la inversión puede dar lugar al desempleo del capital, del trabajo, o de ambos al mismo tiempo. El salvador es

³³ Lewis, Arthur, Teoría del Desarrollo Económico, Ed. FCE, México, 1995, Pág. 46.

el Principio de la Demanda Efectiva de Keynes, en vez del principio neoclásico del Mecanismo Competitivo de la formación de los precios³⁴.

Cuando no existe pleno empleo, la oferta de trabajo es mayor que la demanda. El paro total puede descomponerse en dos partes, llamadas el desempleo marxista y el Keysiano, que se definen en términos de la cantidad de trabajo necesaria para la plena utilización del capital existente.

A no ser que se den circunstancias iniciales extremadamente favorables, la economía de precios fijos se caracteriza por un gran desempleo a largo plazo.

En el caso en que el nivel de actividad de la industria del bien de capital es tal que genera una demanda de capital de inversión exactamente igual al stock de capital existente. Si la tasa natural de crecimiento es mayor que la tasa garantizada, la fuerza de trabajo aumentará más deprisa que el stock de capital; el paro aumentará en forma de desempleo tecnológico marxista. Si, por el contrario, la tasa natural es menor que la tasa garantizada, más pronto o más tarde el stock de capital que crece a la tasa garantizada acabará por hacerse redundante. Efectivamente, en algún momento se alcanzará tanto el pleno empleo del trabajo como la plena utilización del capital; pero en ese punto, el stock de capital dejará de crecer a la tasa natural para crecer a la tasa garantizada. Lo cual conduce a un descenso del nivel de actividad de la industria del bien de capital que llevará a la economía a una depresión, en la que surgirá desempleo de tipo keynesiano. En

³⁴ *Ibidem*. Pág. 48.

cuanto se dé un exceso de capital, el ritmo de incremento del stock de capital descenderá; luego, a medida que pase el tiempo, el desempleo se hará más grave.

Si la economía dispone desde el comienzo de un stock de capital mayor que el stock necesario de inversión, el primero aumentará más deprisa que el segundo. Esto significa que la insuficiencia de la demanda efectiva se agravará progresivamente. En estas circunstancias, si la tasa natural de crecimiento es mayor que la garantizada, que, a su vez, es mayor que la tasa a la que efectivamente se incrementa el stock de capital, aparecerán ambos tipos de paro, marxista y keynesiano, que aumentarán, además, con el paso del tiempo; en el caso contrario, la tasa natural de crecimiento puede ser menor que la tasa de acumulación efectivamente realizada; por consiguiente, es posible que el componente marxista del desempleo disminuya, pero el componente keynesiano continuará aumentando.

La única situación compatible con el pleno empleo persistente es el **Equilibrio de Crecimiento**, donde la tasa natural es igual a la garantizada, el stock de capital es consistente con el número de trabajadores de la economía, y la tasa de inversión es suficientemente alta para garantizar la plena utilización del capital. A no ser que se dé la afortunada situación en que todas estas condiciones tan estrictas se

cumplan a la tasa de salarios vigente, sin embargo, en una economía de precios fijos la existencia de paro es a la larga inevitable.²⁵

Así, pues, en una economía formada por empresas privadas, en que los empresarios adoptan las decisiones de inversión, el mantenimiento del pleno empleo es extremadamente difícil. Esta situación sólo es posible en una economía "mixta" que cuente con un activo sector público dispuesto a complementar la inversión privada con objeto de que la inversión total alcance el nivel necesario para el pleno empleo. En una economía de este tipo, la suma de la inversión privada y la inversión pública debe ser exactamente igual al ahorro de los trabajadores y los capitalistas correspondiente a la renta de pleno empleo.

De acuerdo a Keynes el programa de crecimiento con pleno empleo dirigido por el sector público es viable, pero la economía estará expuesta a un exceso de capacidad permanente. La economía entraría en una depresión tan pronto como el sector público dejará de invertir o disminuyera su ritmo de inversión. El generoso gobierno Keynesiano acabaría por ser pernicioso para las empresas privadas; tras un largo periodo de crecimiento con pleno empleo sostenido por el sector público, la propensión a invertir de los empresarios se habrá debilitado del mismo modo que un órgano que no se utiliza acaba por atrofiarse.

²⁵ *Ibidem*. Pág. 51.

1.1.4 El modelo de insumo producto Wassily Leontief

El economista americano de origen ruso Wassily Leontief obtuvo en 1973 el premio Nóbel de Economía por haber ideado las tablas Input-Output (TIO). Las tablas input-output son la culminación de una larga tradición teórica que puede remontarse a los Fisiócratas, con los desarrollos matemáticos de Wallras. Leontief comenzó a desarrollar su modelo teórico en 1941 publicó su "*The Structure of the American Economy*", libro en el que por primera vez se presentaba un trabajo empírico realizado con esa metodología. Este instrumento estadístico desglosa la Producción Nacional entre los sectores que la han originado y los sectores que la han absorbido; por ello reciben el nombre de "Tablas Intersectoriales"³⁶.

La palabra inglesa *output* designa el producto que sale de una empresa o industria mientras que *inputs* son los factores o recursos que se requieren para realizar esa producción. Las tablas de TIO muestran la producción total de cada sector productivo y cuál es el destino de esa producción: cuánto de lo producido lo adquiere el consumidor y cuánto es adquirido por cada uno de los demás sectores.

³⁶ Wassily Leontief, El análisis económico input-output, Versión castellana Ed. G. Gili, Barcelona, 1970. Pág. 14.

TABLA INPUT - OUTPUT

Concepto	Sector	Sector	Sector	Demanda	Producción
	Agrícola	Industrial	Servicios	Final	Total
Producción Agrícola	50	85	25	140	300
Producción Industrial	60	120	50	220	450
Producción de Servicios	30	150	120	250	550

Cuanto mayor sea el número de sectores que se utilicen para confeccionar la tabla, más utilidad tendrá. Lo ideal sería una TIO que contuviese tantos sectores como bienes se producen en una economía, pero eso resultaría excesivamente caro por la dificultad para recoger los datos necesarios y la complejidad de los cálculos necesarios para su explotación. Con base en la información estadística proporcionada por la TIO puede elaborarse la Tabla de Coeficientes Técnicos que recoge el porcentaje que representa cada uno de los *inputs* sobre la producción final de cada sector. ³⁷

MATRIZ DE COEFICIENTES TÉCNICOS

Concepto	Agricultura	Industria	Servicios
Agricultura	0.16	0.28	0.08
Industria	0.13	0.26	0.11
Servicios	0.05	0.27	0.21

³⁷ *Ibidem*. Pág. 17

El supuesto básico por el que se elaboran las TIO es que esos coeficientes son estables con el paso del tiempo por lo que se les podrá utilizar para prever las consecuencias económicas futuras de los cambios actuales.

Por ejemplo, si uno de los sectores incluidos en la TIO es "Petróleo" y los precios de los crudos suben un 5%, se puede calcular en qué porcentaje subirán los precios de lo producido por cada uno de los demás sectores, por causas directas e indirectas.

Otras utilidades de las TIO son: la posibilidad de hacer la previsión de los efectos de las decisiones de política fiscal, previsión de cambios en la producción para adaptarse a cambios en la estructura de la demanda, efectos sobre el empleo de los cambios en la demanda, elaboración de estrategias de desarrollo en países en desarrollo, entre otras.

Pueden elaborarse TIO referidas a un país, a un conjunto de países, a una región, e incluso a una provincia o ciudad.

1.1.5. Casse- Von Neumann.

Las limitaciones de los supuestos del modelo neoclásico en torno a que las empresas pueden producir un solo bien; que los bienes de capital no sufren desgaste o se deprecian por evaporación; y que el stock de bienes de capital puede transferirse libremente de una empresa a otra, son poco realistas, y limitan

de modo crucial la capacidad del modelo para analizar la estructura de capital de la economía.

Según el tratamiento neoclásico de la depreciación por evaporación, los bienes de capital producidos hace varios años que han estado sometidos al desgaste, se consideran físicamente equivalentes a cantidades menores de nuevos bienes de capital del mismo tipo.

Únicamente tratando los bienes de capital en distintos estados de desgaste como bienes cuantitativamente diferentes podremos describir bienes de capital cualitativamente distintos que quedan disponibles al final del periodo corriente. En la medida en que se utilicen bienes de capital durante varios periodos, en la lista de "outputs" aparecerán al menos dos tipos de bienes; productos normales y bienes de capital "deformados"; el proceso productivo debe ser, por tanto, inevitablemente "multiproductivo", aunque no se obtengan subproductos en el sentido habitual.

Además de ser más productivo, un bien de capital nuevo es, en general, más fácilmente transferible que uno previamente utilizado. Una máquina nueva podrá venderse a cualquier empresa que la necesite, pero será difícil transferir una máquina que ha sido ya instalada, aunque la empresa en cuestión esté equipada en exceso y exista alguna otra subequipada. Esta asimetría en la transferibilidad de los bienes de capital puede incorporarse fácilmente en un modelo de crecimiento que incluya la producción conjunta en el sentido sugerido por Von

Neumann y trate los bienes de producción obtenidos en fechas diferentes e instalados en distintas fábricas como bienes diferentes.

En vista de las dificultades que presentan los modelos con apenas dos sectores, se aprecia más fácilmente por qué los modelos multisectoriales más extensos no abundan en la literatura del crecimiento, aunque los derivados del modelo de crecimiento de Von Neumann (1938) han resultado muy interesantes.

Para Von Neumann no existe un factor primario de producción, pero pueden incluirse bienes de capital fijo tomando la máquina de un período de antigüedad al final de cualquier período de producción como uno de los productos de ese período de producción; así se evita el problema de la medición del capital al analizarlo como si fuera una lista de bienes de capital físico específicos.

Existen varios procesos de producción que permanecen sin cambio a través del tiempo; se supone que todo el proceso utiliza algún insumo, que cada bien puede producirse por algún proceso y, si se produce más de lo requerido, el exceso puede eliminarse sin dificultades. Dado que no considera insumos primarios, la fuerza de trabajo se trata como un producto de una actividad con bienes de consumo como insumos.

Basado en un modelo lineal de producción, en un entorno en que la oferta de trabajo es perfectamente elástica a un salario de subsistencia fijo y donde se

invierten todos los beneficios, Von Neumann demuestra que existe una senda de crecimiento equilibrado máxima que coincide con el tipo de interés.³⁸

El modelo de Von Neumann planteó la cuestión del crecimiento óptimo, a través de maximizar la tasa de acumulación de capital.

Otro problema propio de la teoría del capital es la determinación del momento en que un bien de capital deja de utilizarse y es sustituido por otro nuevo. Este problema es especialmente importante en la teoría del crecimiento para estimar correctamente el volumen de inversión de reemplazamiento y, en consecuencia, el verdadero valor de la tasa de crecimiento.

Es evidente que la vida económica de un bien de capital no puede ser mayor que su vida física o natural (que es una constante tecnológica). Pero la primera, por ser una variable que depende de circunstancias económicas, puede ser inferior a la segunda, ya que un bien de capital será descartado si todos los procesos en que se utiliza dejan de ser rentables a partir de un cierto punto de vida física.

El análisis Dinámico Input-Output tradicional (basado en el Modelo Generalizado de Leontief), así como las teorías neoclásicas de crecimiento económico, suponen, sin embargo, que las tasas de depreciación de los bienes de capital son coeficientes fijos en la lista de parámetros del sistema, con el resultado de que la vida útil media de los bienes de capital es una constante determinada

³⁸ Von Neumann, J. (1938): "A model of general economic equilibrium". *Review of Economic Studies* No. 13, Pág. 9.

independientemente de su rentabilidad. Para Von Neumann considerar los bienes de capital de distintas edades como bienes enteramente diferentes, proporciona el privilegio de determinar sus vidas económicas simultáneamente con las demás variables endógenas del modelo; los bienes de capital morirán en el sentido económico y se convertirán en bienes gratuitos cuando dejen de ser rentables.

Así, la teoría de la acumulación de capital de Von Neumann, aunque puede ser considerada como una extensión del Análisis Dinámico Input-Output desde un punto de vista formal o matemático, conduce a implicaciones completamente diferentes, Von Neumann llevó a cabo una verdadera revolución –sin derramamiento de sangre, pero violenta- en la teoría del capital y el crecimiento.³⁹

De las consideraciones expuestas se deduce que el modelo de crecimiento, para que no sea un ente del mundo de los sueños, debe ser multisectorial, y debe ser también capaz de tratar adecuadamente la producción conjunta. Von Neumann propuso por primera vez un modelo que satisfacía estos requisitos.

Adoptó los supuestos siguientes:

- 1.- Que hay rendimientos a escala en la producción de todos los bienes.
- 2.- Que la oferta de trabajo puede expandirse indefinidamente.

³⁹ Barro. R. (1991): "Economic growth in a cross-section of countries", Quarterly Journal of Economics No. 106, Pág. 407.

- 3.- Que la tasa de salarios esta fija a un nivel tal que los trabajadores solo pueden adquirir las cantidades mínimas de bienes, biológicamente necesarias para la subsistencia.
- 4.- Que toda la renta de los capitalistas se invierte automáticamente en la adquisición de nuevos bienes de capital⁴⁰.

Evidentemente, el modelo ignora el consumo de los capitalistas y el papel de la oferta de trabajo en la determinación de la tasa de salario real: los trabajadores son meros animales de tiro, y los capitalistas se encargan simplemente de cebar al capital.⁴¹ De acuerdo a Von Neumann el consumo de bienes tiene lugar tan sólo a través del proceso de producción que incluye los bienes necesarios para la subsistencia consumidos por los obreros y empleados⁴².

El problema que se planteó Von Neumann fue el de establecer la existencia de un estado de Equilibrio de Crecimiento que cumpliera las Reglas de Rentabilidad y la de los Bienes Gratuitos. Es importante advertir que la Regla de la Rentabilidad regula la elección de los procesos de producción, pero no se aplica a la conducta de los consumidores, mientras que la Regla de los Bienes Gratuitos opera en los mercados de los bienes y en el mercado de trabajo.

En cuanto se determinan las intensidades a las que se operan los procesos, la demanda de trabajo queda igualmente determinada; la oferta de trabajo, por

⁴⁰ Von Neumann, J. (1938): "A model of general economic equilibrium", *Review of Economic Studies*, 13, Pág. 25

⁴¹ *Ibidem*. Pág. 26.

⁴² *Ibidem*. Pág. 26.

hipótesis se ajusta rápida y suavemente a la demanda, y el consumo es directamente proporcional al volumen de empleo.

Para Von Neumann existe el supuesto explícito de que "los factores naturales de producción, incluyendo el trabajo, pueden expandirse en cantidades limitadas".⁴³

La reproducción de la fuerza de trabajo no era el problema que le preocupaba; consideró el trabajo como un factor exógeno que si fuera necesario podría ser importado desde fuera del modelo.

El modelo original de Von Neumann podría representar la etapa inicial del desarrollo de los países capitalistas y comunistas. Podría también describir una economía esclavista cuyo propósito fuera tan sólo el aumento de la producción. Puesto que, por un lado, la tasa de salario real está fijada al nivel de subsistencia (de modo que los trabajadores sólo pueden adquirir las cantidades mínimas de bienes biológicamente necesarias para la existencia), y por otro, la renta total de los capitalistas se dedica a la inversión.

Para establecer las condiciones del equilibrio de crecimiento, la tasa de rendimiento de los distintos procesos no podrá ser mayor que el tipo de interés corriente, pues en otro caso se podría tomar dinero a préstamo, adquirir aquellos bienes de capital con la mayor tasa de rendimiento y embolsarse la diferencia

⁴³ Ibidem Pág. 29

entre las dos tasas. Por tanto, el tipo de interés no puede ser menor que la máxima tasa de rendimiento.

Rendimiento de un proceso \equiv ingresos-costes de ese proceso $<$ pagos en concepto de interés

$$P1 = Y - C < Ti.$$

Donde:

P1= Proceso 1

Y= Ingresos.

C= Costos

Ti= Pagos de intereses.

Por tanto, para todos los procesos en activo prevalece una tasa de rendimiento uniforme que es igual al tipo de interés corriente; y en la lista de los procesos de que dispone la economía no hay ninguno que permita obtener una tasa de rendimiento mayor que la tasa uniforme (la Regla de la Rentabilidad).

Sí existe un exceso de oferta de algún bien, su precio descenderá hasta que se alcance el equilibrio entre la oferta y la demanda. Aquellos bienes para los que la demanda siga siendo menor que la oferta cuando sus precios se han hecho igual a cero, serán descartados como "bienes gratuitos" o "chatarra". En equilibrio, sólo aquellos bienes para los que la oferta sea igual a la demanda tendrán precios

positivos. A los precios de equilibrio por tanto, la oferta agregada debe ser igual a la demanda agregada (industrial y personal) de todos los bienes⁴⁴.

La última condición describe el equilibrio en el mercado de trabajo. En el modelo de Von Neumann se supone que la oferta de trabajo puede expandirse indefinidamente al nivel de subsistencia del salario real, por lo que el problema de la insuficiencia de mano de obra, uno de los más serios obstáculos al crecimiento acelerado, se ignora por completo.

Para la determinación de los precios y de los niveles de actividad en el modelo que acabamos de describir. Podemos seguir dos enfoques distintos:

El Enfoque del Equilibrio Competitivo del tipo que adoptan Hicks y Malinvaud, y el Enfoque del Crecimiento Equilibrado debido a Cassel y Von Neumann.

De acuerdo con el Enfoque del **Equilibrio Competitivo** durante un largo periodo de tiempo, concentramos nuestra atención sobre un solo periodo y clasificamos las variables endógenas esperadas, corrientes y del periodo anterior. Como estamos suponiendo que el periodo de producción es de duración unitaria, los beneficios resultantes de las actividades emprendidas en el periodo no se realizan hasta el siguiente periodo, así, los beneficios a disposición del Capitalista y el Trabajador a comienzos del primer periodo son los correspondientes a las

⁴⁴ Ibidem. Pág. 31

actividades del periodo anterior, que se toman como dadas en el periodo siguiente.

Por otro lado, en el **Enfoque del Crecimiento Equilibrado**, no investiga el funcionamiento de la economía en términos de una serie de equilibrios temporales (o a corto plazo), sino que se centra en el estado de equilibrio a largo plazo, en el que todos los sectores de la economía crecen en la misma proporción, por lo que solo cambia la escala de la economía, pero no su composición. Este enfoque no proporciona una teoría de las fluctuaciones a corto plazo, pero describe eficazmente el crecimiento a largo plazo; será, por otra parte, especialmente poderoso como teoría normativa con vistas a la formulación de programas de crecimiento óptimo a largo plazo.

Del modelo de Von Neumann; destaca la sencillez y la falta de realismo del modelo sin producción conjunta y a la especial matriz de outputs utilizada.

Desde luego, si no hubiera subproductos en el sentido habitual, y si los bienes de capital deteriorados por su utilización en el pasado pudieran considerarse equivalentes a ciertas cantidades de bienes de capital nuevos, el método de análisis de Von Neumann, se reducirá al análisis input-output dinámico discutido anteriormente; pero los supuestos nos impiden abordar la composición por edades del equipo capital y otros problemas afines. Si queremos tenerlos en cuenta (que es lo que se debe hacer en la teoría del crecimiento económico a largo plazo), los bienes de capital antiguos deben tratarse como bienes cualitativamente diferentes.

A diferencia de Wallras y Leontief; en este análisis Von Neumann introduce la vida de los bienes de capital en un modelo multisectorial más complejo que el de sus predecesores.

1.1.6 Las trayectorias de Hicks Malinvaud.

Dentro de las aportaciones de Malinvaud (1953), destaca que analiza la relación entre eficiencia en el sentido de Pareto y el equilibrio competitivo en un modelo temporal infinito.

En cuanto a la microeconomía moderna, J.R. Hicks (1964) estableció las condiciones de una “estabilidad dinámica” –en la perspectiva walrasiana– que lleva al sistema hacia su posición de equilibrio.

En esta reformulación y reconstrucción del equilibrio general con perfeccionamientos posteriores estuvo a cargo, entre otros, de Malinvaud. Ahí se reencontrarían con los trabajos postkeynesianos sobre los fundamentos microeconómicos de la macroeconomía⁴⁵. Pese a la precisiones que hace la teoría del crecimiento equilibrado, debemos reconocer que ni un equilibrio competitivo en el tiempo ni una sucesión de equilibrios temporales generan una expansión de la economía a no ser que ésta se encuentre dotada inicialmente con los stocks de bienes y con la fuerza de trabajo que corresponden exactamente a las

⁴⁵ HICKS, J.R. (1964): *Value and Capital*. Oxford: Oxford University Press. Pág. 34.

proporciones del crecimiento equilibrado. Cuando el punto inicial, determinado históricamente, se encuentre fuera de la senda de crecimiento equilibrado, una senda que parta de tal punto y esté generada por el mecanismo competitivo generará cambios hacia arriba y abajo indiscriminadamente, de forma más o menos irregular, a través del campo económico. El ritmo no será constante; pero no dejará de ser equilibrado en algún sentido, en la medida en que no se genere ningún desequilibrio grave en el proceso de desarrollo.

Tales sendas, a lo largo de las cuales procede el sistema competitivo o "neoclásico" (como podemos llamarlo) desde una situación dada históricamente, pueden ser clasificadas según el número de períodos. Si se establece un equilibrio sobre un determinado número de períodos en una economía cuyos residentes pueden prever correctamente los acontecimientos durante esos períodos, entonces se dice que este equilibrio es de orden determinado⁶⁶.

Es evidente que esta clasificación es una extensión de la triple división de Marshall en equilibrio temporal, equilibrio a corto plazo y equilibrio a largo plazo. El Equilibrio Temporal que reina en un único período es un equilibrio de primer orden, mientras que en el otro extremo, el Equilibrio Perfecto en el Tiempo (o equilibrio de orden infinito) se producirá cuando cambien correctamente los precios de cualquier período posterior (así como los gustos, los recursos y la tecnología que imperarán en el futuro)⁶⁷.

⁶⁶ *Ibidem*. Pág. 37.

⁶⁷ Marshall, A. (1963). *Principles of Economics*. 8ª ed. de 1870. Ed. MacMillan. Madrid. Pág. 22

Como observaron Malinvaud y otros autores, en un modelo del tipo de Von Neumann, el óptimo de Pareto se realizará a lo largo de una senda de equilibrio competitivo del mismo orden. Por tanto, la economía puede funcionar de forma óptima con eficiencia perfecta si sigue la senda de equilibrio competitivo de orden infinito.⁴⁸ Esto nos proporciona un útil término de referencia en la teoría del crecimiento que podremos comparar con la senda de Equilibrio (una senda de crecimiento equilibrada).

Esta teoría esta basada fundamentalmente en tres aspectos, primero el equilibrio temporal, después al caso más general de equilibrio de orden n , y, finalmente, el problema del equilibrio perfecto en el tiempo como la situación límite cuando n tiende a infinito. Resulta claro que el modelo de equilibrio competitivo es, en muchos aspectos, parecido al de crecimiento equilibrado. Existen, sin embargo, dos relaciones que aparecen de forma explícita en el primero que no tienen cabida en el segundo.

El análisis del crecimiento equilibrado, que se concentra en un estado sostenido de crecimiento proporcional a precios constantes, supone de forma implícita que las expectativas de la gente respecto a los precios futuros son "estáticas", es decir, que se espera que los precios permanezcan invariables⁴⁹. Por el contrario, en el análisis del equilibrio competitivo, este supuesto restrictivo se **sustituye** por el de

⁴⁸ Malinvaud, E. (1977): *The Theory of Employment Reconsidered*. Oxford: Basil Blackwell. Pág. 21

⁴⁹ *Ibidem*. Pág. 25.

que el precio esperado de un bien en un periodo determinado en el futuro, depende de los precios de los distintos bienes y del trabajo en el periodo actual.

Las técnicas de producción se evalúan ahora a precios actuales y a precios esperados. Se seleccionarán los procesos de tal forma que maximicen los beneficios esperados, esto es, el valor esperado de los outputs menos los costes corrientes, incluyendo las cargas de interés⁵⁰.

La otra relación que es necesario considerar es la igualdad entre el ahorro y la inversión, que fue eliminada del análisis del crecimiento equilibrado por ser allí una ecuación redundante que se derivaba del resto de las desigualdades del modelo.

La última relación necesaria para completar el modelo es la desigualdad keynesiana ahorro-inversión, que indica que la inversión debe ser al menos igual al ahorro, pues en otro caso la economía tendería a la depresión; por tanto:

$$\text{Inversión} \geq \text{ahorro.}$$

Debe recordarse que de acuerdo al sistema de desigualdades, que representan el sistema del equilibrio temporal, esta condición no se aparecía en el modelo de crecimiento equilibrado en virtud de que era innecesaria, ya que se cumple con igualdad tan pronto como las otras desigualdades se satisfagan en el Equilibrio.

⁵⁰ Ibidem. Pág. 28.

Para apreciar este hecho y para facilitar la demostración de la existencia del equilibrio temporal, empezaremos por transformar el sistema en una forma equivalente en términos de "excesos de demanda" y "de beneficios".

Definamos el beneficio del proceso como el exceso del valor esperado descontado del output del proceso 1 sobre el valor de los bienes y del trabajo utilizado en la producción. El exceso de demanda del bien se define como la diferencia entre la demanda y la oferta de ese bien; e igualmente para el trabajo⁵¹. De esta situación se deriva la siguiente definición formal del exceso de ahorro que nos será útil en la discusión que sigue:

$$H T = H - I.$$

Donde:

$H T$ = Ahorro total.

H = Ahorro.

I = Inversión.

En el equilibrio debe ser cero (es decir, la inversión debe ser igual al ahorro), de acuerdo a las reglas de la Rentabilidad y de los Bienes Gratuitos que se aplican a tal caso.

En el Análisis de Crecimiento Equilibrado podíamos omitir las igualdades entre el ahorro y la inversión cuando aparecen las dos reglas neoclásicas acerca de la

⁵¹ Ibidem. Pág. 31.

estabilidad y de los precios. En el cambio, en el Análisis de Equilibrio Temporal derivamos las últimas de la primera suponiendo que se cumple la relación.

Debemos recordar que nos enfrentamos con un problema muy parecido al que los economistas clásicos encontraron cuando fijaban el nivel absoluto de precios. En la descripción de la economía, en el que aparecen variables precios de periodos anteriores, los precios deben ser considerados desde dos puntos de vista, intratemporal e intertemporal⁸². Por una parte, debemos examinar un precio en relación con otros del mismo período en relación con precios vigentes en otros momentos del tiempo. Para distinguir estos dos aspectos, es necesario transformar los precios en nuevas variables.

1.1.7. Población flexible y la ausencia de la pobreza maltusiana.

Hasta ahora nos hemos ocupado de una economía en que la fuerza de trabajo aumenta, independientemente de la tasa de salario real y de cualquier otro factor económico, a una tasa constante dada. Como puede comprobarse fácilmente inspeccionando experiencias históricas, en muchos países el ritmo de crecimiento no ha permanecido estacionario, sino que ha sido influido por el nivel de renta per cápita, el nivel de capital per cápita (el número de hospitales, el número de habitaciones per cápita, etc.), el nivel de algunas actividades económicas específicas (la producción de medicinas, etc.) y otros factores. Estas influencias son, sin duda, muy complejas; comenzaremos esta parte teniendo únicamente en

⁸² *Ibidem.* Pág. 35.

cuenta el efecto de la tasa de salario real sobre la tasa de decrecimiento de la población⁵³.

La siguiente descripción, sería aplicable a una economía cerrada en su estado más primitivo. En una región aislada viven dos tipos de animales, jirafas y leones. Suponemos que siempre hay hierba de la que se alimentan las jirafas en cantidades suficientes; los leones se alimentan exclusivamente de jirafas. Si la región no estuviera habitada más que por unos pocos leones, el número de jirafas aumentaría continuamente; pero como no tendrían problemas de alimentación, los leones se reproducirían a un ritmo muy rápido. Más pronto o más tarde, el número de jirafas tendería a disminuir; en consecuencia, muchos leones morirían de hambre y las jirafas podrían propagarse de nuevo.

La pobreza cíclica de los leones se deriva de los dos supuestos básicos siguientes: la tasa de crecimiento de las jirafas, que naturalmente toma valores positivos en ausencia de leones, se reducirá a medida que el número de leones aumenta y se hará negativa cuando el número de leones sea muy grande.

La tasa de crecimiento de los leones, por otra parte, es evidentemente negativa en ausencia de jirafas, pero aumentará con el incremento del número de jirafas, hasta que finalmente alcanza un valor enorme cuando el número de jirafas de las que los leones pueden alimentarse se hace infinito. La teoría de la población de

⁵³ Malthus, Thomas Robert, Principios de economía política, Ed. FCE, . México, 1970, Pág. 25.

Malthus puede considerarse a partir del ritmo de crecimiento de los alimentos (o jirafas) se supone que es independiente del número de gente (o leones). Si reemplazamos este supuesto, por el supuesto más rígido de que la serie temporal del número de jirafas forma una progresión aritmética en que las diferencias se mantienen constantes, la sociedad de leones que obedece la segunda ley alcanzará finalmente una situación malthusiana secular, en la que el número de leones se hará cada vez mayor, a pesar de que la alimentación per cápita se haga cada vez menor ⁵⁴.

En comunidades más avanzadas, el crecimiento flexible de la población tiene un doble efecto: En primer lugar, un incremento de la población da lugar a un incremento de la oferta de trabajo. Si ésta crece a un ritmo rápido, no habrá máquinas suficientes para equipar a todos los trabajadores; parte de la fuerza de trabajo no tendrá máquinas que operar o se equipará con máquinas casi obsoletas muy poco productivas. Si por otra parte, la población crece muy despacio o disminuye, la demanda de bienes de consumo no aumentará suficientemente; esta insuficiencia de la "demanda efectiva" puede conducir a la subutilización de una parte del stock de bienes de capital, que dará lugar a un descenso de la demanda de bienes de inversión⁵⁵. Así, pues, existe una disyuntiva entre la tesis malthusiana y la Keynesiana respecto a la utilización de la mano de obra y por lo tanto el pleno empleo.

⁵⁴ Ibidem. Pág. 31.

⁵⁵ Ibidem. Pág. 36.

A fin de hallar una senda óptima de crecimiento de la población en la que se puedan evitar ambas situaciones Malinvaud establece un modelo que no es más que una versión modificada de los anteriores que se han venido describiendo. Con la excepción de los supuestos sobre el crecimiento de la población y propensión al ahorro de los trabajadores. Las principales modificaciones son las siguientes:

En primer lugar, para simplificar, suponemos que los trabajadores dedican al consumo la totalidad de su renta, y que los capitalistas ahorran una proporción constante de la suya.

En segundo lugar, sustituimos el supuesto de la tasa constante de crecimiento de la población por el supuesto de crecimiento flexible.

La única modificación en el conjunto de condiciones para el equilibrio de crecimiento debido a este cambio en el supuesto sobre el crecimiento de la población es la sustitución de la tasa natural rígida por la función de la tasa natural flexible en la ecuación que relaciona la tasa garantizada y la tasa natural de crecimiento ⁵⁶. Derivado de lo anterior, será necesario considerar un salario real que iguale ambas tasas de crecimiento. Un procedimiento inmediato consistiría en trazar en el plano la curva de la tasa natural de crecimiento y el gráfico de la tasa de salario del Equilibrio, y buscar su intersección conduce al resultado de que a cualquier tasa natural de crecimiento le corresponde al menos una tasa de salario real de Equilibrio (y por tanto, un conjunto no vacío de tasas de salario real de

⁵⁶ Ibidem. Pág. 39.

Equilibrio), para lo cual se satisfacen todas las condiciones del equilibrio de crecimiento.

En un modelo en el que se supone que la población trabajadora crece a una tasa positiva dada, independientemente de cual sea el nivel del salario real, la economía no puede sino expandirse cuando procede a lo largo de la senda de Equilibrio. En el modelo de crecimiento con población flexible, sin embargo, la tasa de salario real del Equilibrio puede ser menor que el nivel de subsistencia, en cuyo caso tal Equilibrio de Crecimiento puede ser estado recesivo un o un estado estacionario⁵⁷. Esta conclusión tan poco favorable es un resultado lógico que se deriva de la extraordinaria debilidad de nuestra condición sobre la productividad de los procesos disponibles. Con objeto de obtener una solución de verdadero Crecimiento, debemos hacer especificaciones adicionales sobre la biología y la tecnología.

A pesar de estas modificaciones y especificaciones, puede verificarse, como antes, que en equilibrio de crecimiento, la tasa de salario real se iguala a la máxima tasa de salario técnicamente alcanzable⁵⁸. Entonces, como consecuencia directa del supuesto, se sigue que la tasa de salario real de equilibrio debe ser mayor que el nivel de subsistencia.

⁵⁷ Ibidem. Pág.43.

⁵⁸ Ibidem. Pág.4E

De acuerdo a este supuesto, a cada nivel de la producción dentro de la senda de equilibrio, le corresponde una tasa positiva de crecimiento de la población. Todos los outputs crecen a esa misma tasa positiva. Luego, finalmente, se obtiene un verdadero equilibrio de crecimiento de la población y de los outputs.

1.1.8. Optimización simultánea de la población y el capital.

Sin duda uno de los principales problemas de cualquier nación ha sido como generar un equilibrio entre el crecimiento de su población y el de su capital.

En su libro de 1961, *El crecimiento de los Estados Unidos 1790-1860*, Douglass North⁵⁹ mantenía que "el poder más influyente en la historia era la evolución de los mercados y se declaraba en desacuerdo con el tratamiento tradicional de la historiografía norteamericana, preocupada por la descripción y el cambio institucional, sin entender los procesos de crecimiento económico".

Las instituciones en la historiografía tradicional eran entendidas como organizaciones y estaban separadas de la dinámica económica, muy distintamente a como fueron vistas más adelante por el mismo North, como un entorno de incentivos que fomenta o restringe el crecimiento económico, ofrecen garantías o no a los derechos de propiedad, y conduce el excedente económico hacia la inversión o hacia su depredación por el Estado y otros agentes. North se lamentaba entonces de que a la historia le faltaba teoría económica para poder

⁵⁹ Baccini, Alberto. *Cliometría*, Ed. Grijalbo, Barcelona. 1997, Pág. 25

enlazar los fenómenos adecuadamente, jerarquizarlos y darle un sentido a la historia. North determina, a partir de la teoría smithsoniana para el del desarrollo económico de los Estados Unidos del siglo XIX lo siguiente:

“La diseminación de la economía de mercado fue una influencia estratégica en el carácter del crecimiento económico. Ejerció un continuo empuje sobre los recursos económicos, atrayendo una creciente proporción de ellos hacia la producción para el mercado y fuera de la autosuficiencia de los colonos. Y el tamaño del mercado fue el determinante más importante del desarrollo manufacturero y de una creciente eficiencia económica. La conducta de los precios de los bienes servicios y factores productivos fue el elemento más importante en cualquier explicación de su crecimiento económico. Las políticas institucionales y los cambios políticos fueron ciertamente influyentes pues ellos actuaron para acelerar o frenar el crecimiento en muchas ocasiones. De esta manera, los cambios en los precios relativos generan transformaciones en la conducta de los poseedores de los recursos económicos que desatan, a su vez, cambios políticos e institucionales. Se trata de un enfoque neo-clásico en el cual priman el análisis del costo-beneficio y el supuesto de la optimización de las utilidades como fuerza impulsora del cambio”.⁸⁰.

⁸⁰ North, Douglass. El nacimiento del mundo occidental, Una nueva historia económica, Ed. Siglo XXI, México. 1998, Pág. 47.

Más adelante, North va a replantear sus hipótesis, en la dirección de desarrollar una teoría de las instituciones y su impacto sobre el cambio histórico y sobre el desempeño económico de las sociedades.

El argumento central de North es el de que la organización económica eficiente fue la clave del crecimiento y que los arreglos institucionales, en especial la definición adecuada de los derechos de propiedad y su protección, crearon incentivos para canalizar el esfuerzo económico en una dirección que acercó la tasa de retorno privada a la social.

La estructura política favoreció a los empresarios pero introdujo a la vez limitaciones al despotismo y abrió el campo de las oportunidades a más agentes. Las patentes protegieron e incentivaron la invención y es en este sentido que se entiende mejor el acercamiento del rendimiento individual, en este caso el monopolio temporal que genera una renta para el inventor y el rendimiento social, la reducción de costos o la mejora en la calidad de vida que surgen de la innovación y que beneficia a toda la sociedad. Al mismo tiempo, la innovación recibió un fuerte incentivo que multiplicó las iniciativas individuales.

El crecimiento exponencial es la fuerza motriz que impulsa a la economía humana. Una cantidad crece exponencialmente cuando su incremento es proporcional a lo que ya existía. La población y el capital son maquinarias de crecimiento en el mundo industrializado, otras cantidades como la producción de alimentos, la utilización de recursos, o la contaminación, tienden a incrementarse

exponencialmente no porque se multipliquen a sí mismas, sino porque son arrastradas por la población y el capital.

Sin embargo, ¿Qué pasaría si el crecimiento de la población mundial siguiera sin control? ¿Cuáles serían las consecuencias medioambientales si el desarrollo económico continuara a su paso actual? Para contestar estas y muchas otras preguntas similares y evaluar el crecimiento de la población mundial a futuro, se desarrolló el modelo llamado "Sistema mundo" por Dennis L. Meadows⁶¹ mismo que llegó en 1992 a las siguientes conclusiones:

- Si las actuales tendencias de crecimiento en la población mundial, industrialización, contaminación, producción de alimentos, y explotación de recursos continúa sin modificaciones, los límites del crecimiento en nuestro planeta se alcanzarán en algún momento dentro de los próximos cien años. El resultado más probable será una declinación súbita e incontrolable tanto de la población como de la capacidad industrial.
- Es posible alterar estas tendencias de crecimiento y establecer unas condiciones de estabilidad económica y ecológica capaces de ser sostenidas en el futuro. El estado del equilibrio global puede ser diseñado de tal forma que las necesidades materiales básicas de cada persona sobre la tierra sean satisfechas y que cada persona, mujer u hombre, tenga igualdad de oportunidades para realizar su potencial humano individual.

⁶¹Dennis L. Meadows et al, Mas allá de los límites del crecimiento. Ed. El País, Madrid, 1992. Pág. 18

- Si la población del mundo decidiera encaminarse en este segundo sentido y no en el primero, cuanto antes inicie esfuerzos para lograrlo, mayores serán sus posibilidades de éxito.

Una teoría denominada transición demográfica⁶² establece que:

A bajos niveles de industrialización:

- Tanto la fertilidad como la mortalidad son altas, y
- El crecimiento de la población es lento.

A medida que mejoran los servicios sanitarios y la nutrición:

- Caen las tasas de mortalidad,
- Se genera un rápido crecimiento de la población.

A medida que la sociedad evoluciona a un modelo plenamente industrializado:

- Caen también las tasas de natalidad,
- La tasa de crecimiento se hace más lenta.

El problema central es el de la capacidad del planeta Tierra para hacer frente, más allá del año 2000, a las necesidades y modos de vida de una población siempre creciente. Las naciones industrializadas, que consumen la mayor parte de los recursos naturales del mundo en beneficio de una pequeña parte de la población, marchan casi ciegamente hacia niveles de consumo material y deterioro físico que a la larga no podrán mantenerse. Para Meadows en el "análisis dinámico del sistema mundo"⁶³ es necesario interrelacionar cinco tipos de variables:

⁶² Ibidem. Pág. 25

⁶³ Dennis L. Meadows et al, Informe al Club de Roma sobre el Predicamento de la Humanidad, Ed. FCE, México, 1972. Pág. 8.

- Monto y tasa de incremento de población,
- Disponibilidad y tasa de utilización de los recursos naturales,
- Crecimiento del capital y la producción industriales,
- Producción de alimentos y
- Extensión de la contaminación ambiental.

Derivado de este análisis concluye que la población y la producción globales no pueden seguir creciendo indefinidamente, porque se ponen en juego, incluso están ya influyendo en factores que tienden a limitar semejante expansión, entre ellos el agotamiento progresivo de los recursos, el posible aumento de la mortalidad y los efectos negativos de la contaminación.

De acuerdo a este análisis, hacia mediados del siglo XXI será necesario haber logrado un equilibrio que permita sostener un nivel dado de población en condiciones materiales estables. De otra manera se corre el peligro de un colapso que incluye un descenso brusco de la población. Suponiendo que en México se logrará para el año 2000 detener el aumento de población, el estado de equilibrio se alcanzaría hacia el 2060⁹⁴. Difícilmente pueden esperarse milagros tecnológicos que a su vez no impliquen mayor uso de recursos o tengan consecuencias graves en el medio ambiente.

Una cantidad posee crecimiento exponencial cuando aumenta una proporción constante del total, en un período de tiempo también constante; es decir cuando

⁹⁴ *Ibidem*. Pág. 29.

se incrementa a tasa constante. En 1650 la población mundial era de 500 millones, su tasa de crecimiento era aproximadamente el 0.3% anual, y su período de duplicación era de cerca de 250 años, en 1970 la población sumaba 3600 millones y la tasa de crecimiento era del 2.1% anual, que correspondía a un período de duplicación de 33 años. Así pues, la población no sólo ha crecido exponencialmente, sino que la tasa de crecimiento también se ha elevado, podemos decir que el crecimiento ha sido "super exponencial". Ahora bien, como el producto industrial mundial crece al 7% anual⁶⁵ y la población sólo al 2% anual, podría parecer que los circuitos positivos de retroalimentación predominantes serían motivo de regocijo, tal conclusión implica que el creciente producto industrial se distribuye equitativamente entre todos los habitantes del mundo, en lugar de esto tenemos que: "los ricos tienen más dinero y los pobres tienen más hijos". Las cifras demuestran que el crecimiento económico actual, está ampliando de manera inexorable la brecha absoluta que existe entre los países ricos y los países pobres del mundo.

Peró bajo este panorama, ¿Qué será necesario hacer para mantener el crecimiento económico y demográfico hasta el año 2000 y aún después?; la lista es muy larga, pero puede ser dividida en dos categorías:

⁶⁵ Dennis L. Meadows et al. Informe al Club de Roma sobre el Predicamento de la Humanidad, FCE, México, 1972. Pág. 12.

- Alimentos, materias primas, combustibles nucleares y orgánicos y los sistemas ecológicos que absorben desechos y reincorporan al ciclo industrial sustancias químicas básicas.
- Necesidades sociales tales como la paz y la estabilidad, la educación, el empleo y el desarrollo tecnológico sostenido.

El crecimiento exponencial de la demanda de alimentos es un resultado directo del circuito positivo de retroalimentación que en este momento está determinado por el crecimiento demográfico. La oferta de alimentos que se espera en el futuro depende de la tierra y del agua, y también del capital dedicado a la agricultura, que a su vez depende de otro circuito positivo de retroalimentación predominante que es la inversión de capital industrial. El abrir nuevas tierras al cultivo, explotar el mar o ampliar el uso de fertilizantes y de pesticidas exigirá un aumento del capital dedicado a la producción de alimentos.

Algo ineludible en todas las estimaciones y/o simulaciones de la producción de alimentos dentro del sistema mundial es que "la tierra es finita" y mientras más cercana esté una actividad humana del límite de la capacidad del planeta para mantener esa actividad, más finita y más pequeña nos parecerá. El objetivo ostensible del sistema mundial es producir más gente con más: alimentos, bienes materiales, aire puro y agua, para cada persona, si esto sigue así pronto se alcanzarán algunas de las muchas limitaciones del planeta.

El modo general del comportamiento en el tiempo del sistema mundial es de "crecimiento y colapso", siempre existen "fuerzas" que frenan el crecimiento, tales como el aumento repentino de la contaminación, provocado por una sobrecarga de la capacidad natural de absorción del medio ambiente, con lo cual la tasa de mortalidad se eleva abruptamente a partir de la contaminación y usualmente también la falta de alimentos. Al mismo tiempo los recursos se agotan agudamente, a pesar de que el monto disponible de ellos se ha duplicado, simplemente porque unos pocos años de más de crecimiento exponencial de la industria bastan para consumir estos recursos adicionales.

En los últimos 300 años la Humanidad ha reunido una cantidad impresionantes de logros en su lucha contra los límites aparentes de la población y del crecimiento económico, a través de una serie de avances tecnológicos espectaculares. Muchas personas hablan del futuro con un optimismo total basado en la tecnología, afirmando por ejemplo que: "las materias primas o la energía no acusan límites visibles que no se puedan resolver por alteraciones de la estructura de los precios, por la sustitución de productos, por avances tecnológicos previsibles y por el control de la contaminación".

En el modelo del sistema mundial no aparece ninguna variable bajo el rubro "tecnología" por lo que no ha sido posible sumar y generalizar las implicaciones dinámicas del desarrollo tecnológico ya que de sectores muy diferentes del modelo surgen tecnologías también diferentes que influyen sobre ellos. Los anticonceptivos, las semillas de alto rendimiento, la televisión y los pozos de

petróleo en alta mar pueden considerarse desarrollos tecnológicos, pero cada uno de ellos desempeña un papel diferente en la alteración del comportamiento del sistema mundial. Cuando introducimos los desarrollos tecnológicos que logran eliminar algún obstáculo al crecimiento o evitar algún colapso, el sistema simplemente crece hasta otro límite, lo sobrepasa temporalmente y cae, todavía no hemos podido hallar un conjunto de políticas que evite el modo de comportamiento que lleva al colapso.

Por otra parte; las estadísticas de México. Donde la revolución verde se inició en los años cuarentas; nos ofrece otro ejemplo. De 1940 a 1960 la tasa media de crecimiento de la producción agrícola fue del 5% anual, no obstante, de 1950 a 1960 el promedio de días laborables de un campesino cayó de 194 a 100, y su ingreso real disminuyó del equivalente de 68 dólares a 56. El 80% del aumento de la producción provino de apenas el 3% de las explotaciones agrícolas; los efectos sociales secundarios deben ser previstos y contrarrestados antes de introducir la nueva tecnología en gran escala. Hemos visto que el optimismo tecnológico es la reacción más común y peligrosa para los resultados del modelo mundial, la tecnología puede aliviar los síntomas de un problema sin remediar sus causas fundamentales, la fe en la tecnología como solución última para todos los problemas, puede distraer nuestra acción del problema de base e impedir que emprendamos una acción efectiva para resolverlo. Esperaríamos que la sociedad reciba cada nuevo avance tecnológico dando respuesta a las tres preguntas siguientes antes de que la tecnología sea ampliamente aceptada:

- ¿Cuáles serían los efectos secundarios o paralelos físicos y sociales, si esta técnica se introdujera en gran escala?
- ¿Qué cambios sociales sería necesario introducir antes de que la técnica pueda ser aplicada de manera adecuada, y cuánto tiempo será necesario para lograrlos?
- Si la técnica tiene un éxito completo y desplaza algunos de los límites naturales del crecimiento ¿cuál será el próximo límite a que se enfrentará el crecimiento del sistema?

Hemos visto que los circuitos positivos de retroalimentación que operan sin freno alguno generan el crecimiento exponencial, en el sistema mundial dominan actualmente dos circuitos positivos de retroalimentación; generan el crecimiento exponencial de la población y del capital industrial, en cualquier sistema finito debe haber frenos que actúen para detener el crecimiento exponencial, estos frenos son los circuitos negativos de retroalimentación, estos últimos se fortalecen a medida que el crecimiento se acerca a los límites últimos, o la capacidad última de sostenimiento, del medio ambiente del sistema, por último, los circuitos negativos equilibran o dominan a los positivos, poniendo fin al crecimiento. En el sistema mundial los circuitos negativos de retroalimentación implican procesos como la contaminación ambiental, el agotamiento de los recursos no renovables y el hambre, los rezagos inherentes a la acción de estos circuitos negativos tienden a permitir que la población y el capital se precipiten más allá de los niveles sostenibles, el período de extralimitación constituye un desperdicio de recursos. Las soluciones tecnológicas, han sido diseñadas para debilitar los circuitos o para

disfrazar las presiones que generan, de manera que el crecimiento pueda seguir adelante, estos medios pueden aliviar a corto plazo las presiones provocadas por el crecimiento, pero a la larga no hacen nada para prevenir la extralimitación y el subsiguiente colapso del sistema. Podría también responderse a los problemas del crecimiento debilitando los circuitos positivos de retroalimentación que lo generan, tal solución casi nunca ha sido considerada legítima por ninguna sociedad moderna y nunca ha sido llevada a la práctica de manera efectiva.

En un estado de equilibrio el avance tecnológico sería tan necesario como bien recibido, sobre todo si se orienta a:

- Nuevos métodos de recolección de desechos, a fin de reducir la contaminación y reparar los materiales desechados para su reciclaje.
- Técnicas más eficientes de reciclaje, a fin de reducir las tasas de agotamiento de los recursos.
- Mejor diseño de los productos para aumentar la duración de los mismos y permitir su fácil reparación.
- Control de la energía solar, que es la fuente de energía más libre de contaminación.
- Métodos de control natural de las plagas.
- Avances médicos que disminuyan la tasa de mortalidad, y
- Avances en materia de anticonceptivos que faciliten la igualación de la tasa de natalidad con la decreciente tasa de mortalidad.

La última información, la más cuestionable y la más importante que necesitamos se refiere a los valores humanos, tan pronto como una sociedad reconoce que no

puede maximizar todo para todos se impone elegir. ¿Debería haber más gente o más riqueza, más naturaleza o más automóviles, más alimentos para los pobres o más servicios para los ricos? La esencia del proceso político reside en establecer las respuestas a preguntas como estas.

Hay muchas razones para el estancamiento económico de las naciones y poblaciones pobres, y algunas de ellas tienen que ver con la injusticia, la opresión y la negligencia de aquellos que no son pobres. Otras con la falta de preparación, información, oportunidades, salud y capacidad de gestión de las naciones pobres. Por otra parte, es mucho más fácil para las poblaciones ricas ahorrar, invertir y multiplicar su capital, no sólo por su mayor poder para controlar las condiciones de los mercados, sino porque además siglos de crecimiento acumulado han construido en las naciones ricas un gran stock de capital.

Debido a su potencial de auto expansión, la población y el capital industrial son las fuerzas motrices detrás del crecimiento exponencial en el sistema mundial. La población y el capital toman materiales y la mayor parte de las energías de la tierra y devuelven a ella desperdicios y calor. Hay un flujo constante de insumos totales de las fuentes de materiales y energías, a través de la economía humana, hacia los depósitos planetarios donde acaban los desperdicios y agentes contaminantes.

El economista del Banco Mundial Herman Daly ha sugerido:

- Para una fuente renovable – tierra, aire, bosques, peces - el ritmo o tasa sostenible de explotación no puede ser mayor que la tasa de regeneración.

- Para una fuente no renovable – combustible fósil, elementos minerales de alta pureza, agua fósil en el subsuelo – la tasa sostenible de explotación o uso no puede ser mayor que la tasa a la cual una fuente renovable, usada en forma sostenible, pueda sustituir el elemento no renovable.
- Para un elemento contaminante, la tasa sostenible de emisión no puede exceder a la tasa a la cual el elemento contaminante puede ser reciclado, absorbido o esterilizado por el medio ambiente.

De acuerdo con estos datos creemos que:

- La sociedad humana está utilizando recursos y produciendo desechos a tasas que no son sostenibles.
- Estas tasas excesivas no son necesarias; cambios técnicos, institucionales y de distribución, podrían reducirlas grandemente mientras se mantiene o incluso se mejora la calidad de vida de la población mundial.
- Pero, aún con instituciones y tecnologías mucho más eficientes, existen límites a la capacidad de la tierra para soportar a la población y al capital.

Tal como ha dicho el economista del MIT Lester Thurow ⁶⁶Si la población del mundo tuviera la productividad de los suizos, los hábitos de consumo de los chinos, el instinto igualitario de los suecos y la disciplina social de los japoneses, entonces el planeta podría soportar muchas veces su actual población sin

⁶⁶ Bates, Robert. *Prosperity and Violence*, Norton Press Co., New York, 2001.. Pág. 13.

privaciones para nadie. Pero por otra parte, si la población mundial tuviera la productividad de Chad, los hábitos de consumo de los Estados Unidos, los instintos anti igualitarios de la India y la disciplina social de Argentina, entonces el planeta no podría soportar nada que se acercara a sus cifras actuales".

La gente que se está haciendo más rica demanda más productos industriales, más energía y más aire puro, la gente pobre lucha por agua pura, tierra para cultivar y leña para quemar. Muchas relaciones causales no son lineales: no se trata de cambios a lo largo de líneas rectas, por ejemplo, un incremento en los alimentos per cápita causa un aumento de la expectativa de vida humana. Esto es, que si aumentó en tres veces la cantidad de alimento, no aumenta tres veces el tiempo de vida promedio.

Las sociedades mundiales se mantienen en su senda histórica mientras le sea posible, sin cambios de política fundamentales. Crecen la producción industrial y la población hasta que una combinación de restricciones del medio ambiente y de los recursos naturales eliminan la capacidad del sector de capital para sostener la inversión. El capital industrial comienza a depreciarse con mayor rapidez que lo que la nueva inversión puede reconstruir. A medida que cae, los servicios sanitarios y los alimentos también caen, reduciendo las expectativas de vida y elevando la tasa de mortalidad.

Existen medidas que pueden ser aplicadas para llegar a crecimientos que optimicen simultáneamente el crecimiento de la población y el crecimiento del capital, algunas de ellas son:

- Reducir los insumos globales de energía y materiales.
- Usar tecnología para elevar los límites.
- Acelerar las señales para generar acciones correctivas más rápidas.
- Prevenir la erosión o revertirla.
- Hacer más lento y ordenado el crecimiento de población y de capital.
- Generar mecanismos que unifiquen la voluntad política a escala internacional.
- Forjar la cooperación internacional efectiva.
- Se requiere un sistema global de información y un foro internacional.
- Se puede reaccionar con rapidez.
- Los acuerdos deben revisarse a la luz del nuevo conocimiento científico.
- Se requiere un buen negociador internacional tal como lo fue el Programa del Medio Ambiente de la Organización de las Naciones Unidas (UNEP).²⁷

Sin embargo, aún estas medidas no son infalibles, el crecimiento exponencial puede exceder cualquier límite en forma rápida. La tecnología y los mercados operan siempre con retrasos e información imperfecta, lo cual a la larga amplifica la tendencia hacia el sobre calentamiento, además de que sirven a los sectores de la sociedad más poderosos. Una vez que la población y la economía han

²⁷ La UNEP en 1985 logró el consenso internacional sobre las medidas de protección en cuanto al problema del agujero en la capa de ozono, es verdaderamente asombroso como se actuó tan rápidamente y tan exitosamente, posiblemente porque el fenómeno pudo ser explicado y demostrado en una forma científica muy contundente.

sobrepasado los límites físicos de la tierra, hay sólo dos formas de regresar: el colapso involuntario ocasionado por la escasez y las crisis sin solución, o la reducción voluntaria y controlada de los insumos globales.

A partir de estas consideraciones y como respuesta a esta situación, después de 1995 todas las parejas deciden limitar el tamaño de su familia a dos hijos a través de la tecnología más eficiente para el control de la natalidad. Sin embargo, la población seguirá creciendo hasta bien entrado el siglo XXI aunque, es de destacar, que el ritmo lento de crecimiento de población permite un crecimiento más rápido de la producción industrial, hasta que se detiene por el agotamiento de los recursos y la contaminación creciente.

Se lograría un nivel de vida un 50% más alto que el promedio mundial en 1990 durante unos 50 años. Sin embargo, la contaminación continúa aumentando y la productividad de la tierra disminuye, se reduce la producción de alimentos y arrastra hacia abajo la expectativa de vida.

En cuanto a la capacidad de la tecnología para eliminar cualquier límite para el crecimiento, diversos grupos de expertos han realizado un gran número de simulaciones para tratar de atrapar mejor la esencia del potencial de la tecnología, sus resultados, en términos generales fueron que si bien la tecnología aporta importantes apoyos en la eficiencia de los recursos, solamente se retrasa el colapso global, nunca se evita.⁶⁸

⁶⁸ Hobsbawm, Eric. *Sobre la historia*, Editorial Crítica, Barcelona, 1998. Pág. 26.

El hombre posee, por un breve momento en su historia, la más poderosa combinación de conocimientos, herramientas y recursos que el mundo haya conocido, tiene todo lo que es físicamente necesario para crear una forma totalmente nueva de sociedad humana construida para durar muchas generaciones. Los dos ingredientes que le faltan son:

- Un objetivo realista a largo plazo que pueda guiar a la Humanidad hacia la sociedad de equilibrio, y
- La voluntad para lograr ese objetivo.
- Es esencial que nos percatemos de las restricciones cuantitativas del medio ambiente y de las trágicas consecuencias que tendría la extralimitación. A fin de iniciar nuevas formas de pensamiento que llevarían a una revisión fundamental del comportamiento humano y, por ende, de la estructura de la sociedad actual.
- La presión demográfica en el mundo ha alcanzado un nivel tan elevado y una distribución tan desigual. Que tan sólo este problema debe obligar a la Humanidad buscar el estado de equilibrio del planeta.

El equilibrio mundial puede hacerse realidad sólo si la suerte de los países en desarrollo mejora sustancialmente, en términos absolutos tanto como en términos relativos a los países económicamente desarrollados, por lo tanto una estrategia global es el único camino para lograr ese mejoramiento.

- No obstante, es de precisar que el problema del desarrollo global está íntimamente ligado a otras cuestiones también globales.
- La compleja problemática mundial está compuesta en gran medida de elementos que no pueden expresarse en términos numéricos; sin embargo

el enfoque predominantemente cuantitativo es una herramienta indispensable para comprender el funcionamiento de la problemática.

- La rectificación rápida y radical de la situación mundial hoy desequilibrada, y que se deteriora peligrosamente, es la primera tarea que afronta la Humanidad. Se requieren enfoques enteramente nuevos para reorientar a la sociedad hacia objetivos más de equilibrio que de crecimiento, esto requerirá un esfuerzo supremo de comprensión, imaginación y resolución política y moral.
- Este esfuerzo supremo es un desafío a nuestra generación y no lo podemos heredar a la que nos sigue, el esfuerzo debe emprenderse ahora para que logremos en este decenio la reorientación que buscamos implantar.
- Si la Humanidad ha de embarcarse en una nueva vía, antes será necesario concertar medidas internacionales y realizar una planeación conjunta de largo alcance en una escala y amplitud sin precedentes.
- La imposición de un freno a las espirales del crecimiento demográfico y económico del mundo no llevará necesariamente a un congelamiento del status del desarrollo económico de los países de todo el mundo, si esta proposición fuera manifestada por los países ricos, sería considerada como un acto final del neocolonialismo.
- Cualquier intento deliberado por alcanzar un estado de equilibrio racional y duradero a través de la planificación, más que a través del azar o la catástrofe, debe hallar su fundamento último en un cambio básico de valores y objetivos a nivel individual, nacional y mundial.

Sólo la convicción de que no existe otra salida para que podamos sobrevivir puede liberar las fuerzas morales, intelectuales y creativas que exige esta empresa humana sin precedentes.

El hombre debe explorarse a sí mismo, sus objetivos y sus valores, tanto como al mundo que trata de cambiar. El meollo de la cuestión no es sólo la supervivencia de la especie humana, sino el que esa supervivencia pueda mantenerse sin caer en un estado de existencia que no valga nada. El progreso tiene límites establecidos no por cuestiones tecnológicas sino por cuestiones ecológicas globales, existe la insostenibilidad ecológica.

Además, el crecimiento y el progreso nunca han sido uniformes para todos los habitantes del planeta, y esto es otra variable adicional que limita el crecimiento, la insostenibilidad social, que es un concepto bastante más reciente que el de la ecológica. Vale la pena preocuparnos ahora antes de que llegue el tiempo de preocuparse por algo que seguramente debió resolver la humanidad "a su debido tiempo".

Si logramos que las economías del mundo tiendan a un estado de equilibrio global, todas esas cosas inesperadas, todas esas variables escondidas, podrán generar fluctuaciones respecto a ese estado global, pero muy difícilmente podrán generar un colapso global.

A partir de este análisis es necesario considerar ¿Qué cosa es un colapso global?, ¿Han ocurrido colapsos globales anteriormente?. Ciertamente han existido guerras, plagas, epidemias y otras calamidades naturales de orden planetario o astronómico que han amenazado la vida sobre el planeta Tierra, y aparentemente de todas ellas la humanidad se ha recuperado.

Por supuesto que seguimos teniendo todas esas amenazas, la epidemia de SIDA en África, hasta este momento, se estima que causará más de 20 millones de muertes⁶⁹ y además ha reaparecido el virus de la Tuberculosis con una intensidad que aún desconocemos.

Lo que podemos señalar es que aunada a todas esas amenazas debemos considerar ahora, y nunca antes de ahora, el hecho de que la población del planeta ha crecido tanto y hemos sido capaces de desarrollar tanta tecnología, que podemos acabarnos el planeta. No se puede negar el efecto positivo que han generado estos avances, por ejemplo a dejar de producir los compuestos químicos que estaban dañando la capa del ozono, sin embargo es necesario que tanto la conciencia como la acción a nivel individual participen para lograr el desarrollo sustentable.

Por definición desarrollo sustentable entendemos en este análisis, a tratar de hacer lo mejor con los recursos naturales que recibimos, siempre y cuando no dejemos menos recursos para el beneficio de las generaciones venideras. Esto

⁶⁹ Estimación de la Organización Mundial de la Salud. 2002.

por supuesto tiene el germen de la búsqueda de un equilibrio global; si no podemos aumentar los recursos naturales que actualmente existen en la Tierra, al menos tratemos de conservarlos constantes.

2 Conclusiones.

Las primeras preocupaciones de los economistas clásicos se dirigieron precisamente hacia el problema del crecimiento económico. Los primeros modelos tuvieron un substrato esencialmente agrarista. Mientras hubo tierras libres, la humanidad pudo crecer sin ningún límite. El exceso de población, cuando se producía, tenía una vía de escape en la emigración y en la roturación de nuevas tierras. Todos los individuos podían así obtener con su trabajo el producto suficiente para su subsistencia y para el mantenimiento de su familia. Pero cuando todas las tierras fértiles fueron ocupadas, el proceso de crecimiento empezó a mostrar sus limitaciones. Al continuar aumentando el número de los pobladores, los nuevos terrenos agrícolas requerían un mayor esfuerzo y proporcionaban menor cantidad de producto. Las mejores tierras tenían que alimentar a una población creciente y la mayor cantidad de trabajo que se les aplicaba conseguía muy menguados resultados en la producción.

En otras palabras, cuando la tierra se convirtió en un factor limitativo, la ley de los rendimientos decrecientes⁷⁰ empezó a actuar y la productividad del trabajo a

⁷⁰ Para cualquier proceso productivo se utilizan los factores en diferentes proporciones según el bien de que se trate. La producción total de una empresa es el resultado de la conjunción de todos los factores productivos. Si se aumenta la cantidad aportada de todos los factores, la producción aumentará indefinidamente. Pero si se mantiene igual la cantidad

disminuir. Esta disminución en la productividad del trabajo conduce a un punto de equilibrio en el que los individuos sólo pueden obtener lo necesario para su subsistencia. Si se intenta superar ese punto, si continúan reproduciéndose los seres humanos, el exceso de población resultante será eliminado por el hambre, las enfermedades y las guerras. Este estado estacionario es la situación a la que tienden todas las sociedades, el punto final ineludible de todo proceso de crecimiento económico.

El evidente crecimiento industrial que se produjo a partir de la segunda mitad del siglo XVIII requería una explicación diferente. Los modelos desarrollados en la época de la posguerra incluyeron por tanto el capital como el principal factor del crecimiento económico. Pese a ello, presentaba muchas similitudes con el de sus predecesores y conducía a conclusiones igualmente pesimistas. El número de trabajadores es el que actúa aquí como factor limitante. La acumulación del capital hacia que aumentara la cantidad de capital existente por trabajador. La escasez creciente de trabajadores hacia que aumentara el salario real que percibían y que disminuyera la productividad del capital. La tasa de beneficios disminuía de forma continua hasta que se hacía nula y se detenía la acumulación. Se llegaba así de nuevo a un estado estacionario.

Las teorías más recientes sobre el crecimiento económico han dedicado su labor investigadora a la tarea de recopilar, depurar y estimar los datos históricos y la

aplicada de todos los factores y se empieza a aumentar la cantidad de sólo un factor, la producción total aumentará cada vez más lentamente hasta dejar de crecer. Esta es la que se conoce como ley de los rendimientos decrecientes. Glosario de términos económicos. Ed. Siglo XXI, México. 2002.

magnitud de las variables económicas durante largos periodos de tiempo. De los resultados de sus muchos años de esfuerzo se pueden deducir varios hechos, característicos del crecimiento económico de los países actualmente más desarrollados. Destacando algunos de esos hechos tenemos que:

- La población ha crecido de forma sostenida. El capital ha crecido más rápidamente que la población. La producción ha crecido más rápidamente que el capital.
- El salario real ha crecido más rápidamente que la productividad, estimada como producción por hora de trabajo.
- Los cambios en la distribución funcional de las rentas han resultado ligeramente favorables a las rentas del trabajo.
- El tipo de interés ha oscilado de forma cíclica, sin que se pueda distinguir una tendencia determinada, aunque con visible reducción de la volatilidad.
- La relación capital-trabajo ha permanecido estable a partir de 1950. Aunque en la industria esa relación ha aumentado, el desplazamiento de un gran número de trabajadores hacia el sector servicios ha mantenido estable dicha tasa considerada globalmente.
- La relación inversión / producto ha permanecido estable.

La tasa de crecimiento del producto ha permanecido constante a largo plazo y muy superior a la tasa de crecimiento del trabajo, del capital y de los recursos productivos.

Todos estos hechos contradicen en conjunto la hipótesis del estancamiento final de los modelos clásicos. Parece indiscutible actualmente que el crecimiento económico no depende sólo del crecimiento de los factores productivos (la cantidad de tierra, de trabajo y de capital disponibles) sino también y principalmente de las mejoras en el conocimiento, en la tecnología y en la organización de las empresas.

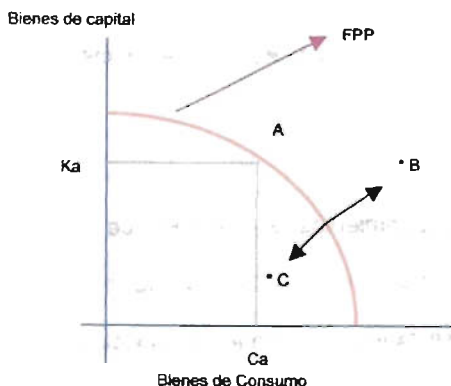
Otros economistas modernos han tratado de medir la contribución de cada uno de los factores al crecimiento económico mediante las técnicas de la contabilidad de las fuentes del crecimiento. De acuerdo a este tipo de análisis, el producto ha crecido en los últimos decenios en los países occidentales desarrollados a una tasa media del 3.2%; de ella, el 1.1% se debe al crecimiento cuantitativo de los factores de producción mientras que el restante 2.1% se debe a los aumentos en la productividad de estos factores⁷¹, es decir, a las mejoras en la educación y en el saber humano.

Las oleadas de descubrimientos e inventos que se producen periódicamente provocan repentinos aumentos en la tasa de beneficios del capital y en la inversión; conforme se extienden los nuevos conocimientos y se imitan las nuevas tecnologías, los beneficios empiezan a disminuir y con ellos la tasa de inversión hasta que una nueva oleada de descubrimientos impulse a una nueva fase expansiva. Otros modelos ponen el acento en la búsqueda de una tasa de

⁷¹ Acemoglu, Daron. "Institutional Causes, Macroeconomic Symptoms: Volatility, Crises and Growth", Ed. *Journal of Monetary Economics*, Londres, 2003, pp. 49-123.

crecimiento estable que permita eludir las crisis periódicas. El de Harrod por ejemplo, considera que esa tasa natural de crecimiento debe coincidir con el ritmo de crecimiento de la "unidad de eficiencia" del trabajo. A diferencia de Von Neumann donde esa tasa tiene que ser igual a la del tipo de interés real con la condición de que todos los beneficios se reinviertan.

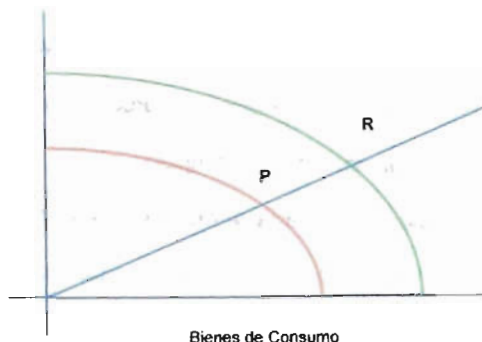
El conjunto de los recursos y factores productivos de los que dispone un país puede dedicarse a la producción de máquinas o de pan, a la producción de bienes de capital o a la de bienes de consumo. Como la capacidad productiva es siempre limitada, para aumentar la producción de bienes de capital será necesario disminuir la cantidad producida de bienes de consumo y viceversa.



El conjunto de las combinaciones de ambos tipos de producción que un país puede alcanzar es lo que se llama **Frontera de Posibilidades de Producción (FPP)**. En la grafica, en las abscisas se representan cantidades producidas de

bienes de consumo y en ordenadas los bienes de capital. El punto **A** representa una situación en la que el país produce K_a bienes de capital y C_a bienes de consumo. El punto ***B** representa una situación inalcanzable, ya que la capacidad productiva del país no permite esa combinación de producciones tan elevada. El punto ***C** representa una situación de desempleo, en la que la capacidad productiva del país no está siendo utilizada al máximo por lo que la combinación producida se encuentra por debajo de la FPP. La Frontera de Posibilidades de Producción (FPP) se representa como una curva cóncava hacia el origen porque se considera que los recursos de un país son variados. Algunos recursos serán más eficaces si se les dedica a la producción de bienes de consumo y otros serán más eficaces si se destinan a producir bienes de capital. Si todos los recursos se destinan a un solo tipo de producción, su resultado será menos eficaz que si la producción se diversifica. Es por eso que la FPP presenta esa curvatura: cuando la producción es diversa, es decir, cuando se están produciendo simultáneamente bienes de consumo y de capital, los recursos pueden ser destinados a su uso más eficaz. Pero eso no quiere decir que el país que no crezca es porque no quiere o que cada país puede elegir libremente la velocidad de su crecimiento. Los países pobres, con poca capacidad productiva, tienen que dedicar casi toda su capacidad a la producción de bienes de consumo para poder alimentar a su población. En la siguiente imagen se muestra una situación así:

Bienes de capital



- El país pobre, **P**, está destinando menos recursos a la creación de bienes de capital que el país rico, **R**, por lo que éste puede destinar una mayor parte de su capacidad a la acumulación de capital y conseguirá por tanto un ritmo de crecimiento más rápido.
- Sin embargo no se puede decir que **P** esté consumiendo en exceso. De hecho **R** está consumiendo más que **P** y la proporción de recursos destinados por ambos países a los diferentes tipos de producción es la misma.

Esta es la razón por la que en nuestro mundo la distancia entre los países ricos y los pobres está aumentando, sin que ello signifique necesariamente que se esté produciendo un mayor empobrecimiento de los pobres. En los últimos decenios todos los países del mundo han crecido económicamente, pero los ricos han crecido más rápidamente que los pobres. A partir de las distintas teorías de crecimiento económico, podemos realizar el análisis y la estimación de la combinación de factores que es necesaria para alcanzar los puntos óptimos de

producción de acuerdo a la capacidad instalada, sin que se generen conflictos en los sectores productivos. Este análisis se realizará en base al análisis de las relaciones intersectoriales establecidas en la Matriz de Insumo Producto, a partir del modelo agregado de Wallras, buscando estabilidad entre los factores de la producción, generando las tablas input-output de Leontief, en la búsqueda de un Producto Interno Bruto Potencial que optimice los factores y la capacidad ya instalada en la economía mexicana, de acuerdo a los niveles que ya se han obtenido en periodos de mayor crecimiento.

CAPÍTULO II

EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN MÉXICO DE 1980 A 2003.

"El futuro ya no es lo que solía ser."

Paul Valéry.

1.- Crecimiento económico de México de 1980 a 1990

El Objetivo de este Capítulo es realizar el análisis sexenal del comportamiento de la economía mexicana y su impacto en las principales variables macroeconómicas resaltando los beneficios sociales del mismo y el comportamiento del PIB durante las políticas sexenales aplicadas.

Este análisis nos permitirá establecer los lineamientos que han determinado el curso de la nación en los últimos años y determinar los resultados de las políticas económicas aplicadas durante este periodo, desde diversos puntos de vista como son el social y el económico.

El mundo está integrado por economías de todas las formas y tamaños, hay países muy ricos y los hay muy pobres, algunas economías están creciendo con rapidez y otras no crecen en lo más mínimo.

La economía mexicana es fruto de diversos acontecimientos que a lo largo de su historia han formado el rostro del país en el que actualmente vivimos, para los visionarios del primer tercio del siglo XIX, México era una nueva potencia por

encontrase entre Europa y Asia, lo que a la larga le permitiría convertirse en el centro del comercio mundial. La minería siguió siendo, como en la época colonial, el motor del desarrollo económico; y las exportaciones financiarían la construcción de vías de comunicación apropiadas para el desarrollo del comercio al interior y el exterior del territorio. La economía estaba centrada principalmente en establecer concesiones temporales a inversionistas nacionales y extranjeros; la tecnología seguía dependiendo de las importaciones de los comerciantes prestamistas y la explotación del oro y plata era el único recurso natural que generaba más divisas al gobierno.

Hacia 1929 y ya dentro del modelo de sustitución de importaciones se marca el inicio de la crisis de los cimientos capitalistas luego de la depresión de la primera Guerra Mundial, lo que le da al Estado un nuevo perfil de participación en la economía. El abatimiento de la actividad económica en los países industrializados, obliga a México y el resto de América, a asumir medidas proteccionistas, que afectarían la venta de sus materias primas. La caída de los precios y el volumen de sus exportaciones afectan severamente los ingresos del país. El sector público emprende la transición de un modelo agro – minero – exportador, a un modelo de sustitución de importaciones, que tomara fuerza a partir de los años 40's.

En las grandes potencias económicas aparece la figura del monopolio acabando con la competencia e imponiendo sus precios en el mercado. En México la inversión de grandes proyectos fue promovida por el Estado a través de la

creación de la Banca de Gobierno, asimismo se incrementó la superficie cultivada en el país. Con el desarrollo estabilizador los objetivos eran:

1. Aumento de empleo.
2. Mejoramiento en la distribución del ingreso y en la calidad de vida.
3. Reducción de la dependencia externa
4. Estabilidad de precios, entendida como el sostenimiento de un tipo de cambio fijo en relación con el dólar.

Hacia los años 70's el crecimiento económico que se había basado en el desarrollo de la ciencia y la tecnología a través de la producción de bienes de capital y de infraestructura junto con el arraigo industrial y el despojo de tierras en el campo como una forma de vida y existencia de los grupos políticos de la época.

Durante la década de los setentas aumenta la deuda y la emisión monetaria, a partir de 1972 el gobierno mexicano se dedica a gastar y crecer, multiplicando organismos burocráticos. El sector público es el factor clave del crecimiento y del desarrollo económico nacional, para 1976 se genera una devaluación del 100%⁷² (De 12.50 a 23.00 pesos por dólar, es decir el 84% de tasa de crecimiento), termina así el ciclo de acumulación originaria de capital industrial. Con los descubrimientos de yacimientos petrolíferos en 1977, se alentó la expansión económica mexicana. El endeudamiento se adoptó como estrategia para el desarrollo, considerando que se podía restituir con los ingresos obtenidos por el

⁷² Gilberto Peraltá Alemán, Tendencias del Desarrollo Nacional, Ed. Estinga, México, 2002. Pág. 143.

petróleo. Lo anterior provocó el detonante inflacionario y los productos nacionales se dejaron de exportar al aumentar el consumo interno y reducirse la competitividad nacional.

El término "crisis" se convierte en común denominador de la política económica mexicana, que se hace presente en diversas fallas de la estructura económica como consecuencia de las relaciones con los países imperialistas. El comportamiento de la Oferta y la Demanda Agregada durante este período fue el siguiente:

OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS

(Miles de Nuevos pesos de 1980)

PERIODO	Total	Consumo Privado	Consumo del Gobierno General	Formación Bruta de Capital Fijo	Variación de Existencias	Exportación de Bienes y Servicios
---------	-------	-----------------	------------------------------	---------------------------------	--------------------------	-----------------------------------

1980	5,050,038.00	2,908,761.00	448,744.00	1,106,758.00	107,214.00	478,561.00
1981	5,549,585.00	3,123,209.00	494,839.00	1,286,376.00	112,207.00	532,954.00
1982	5,260,501.00	3,045,994.00	504,881.00	1,070,371.00	-13,898.00	653,153.00
1983	4,914,996.00	2,882,755.00	518,629.00	767,667.00	-139.00	746,084.00
1984	5,127,815.00	2,976,843.00	552,792.00	817,006.00	-7,808.00	788,982.00
1985	5,293,154.00	3,073,402.00	557,799.00	883,587.00	21,430.00	758,936.00
1986	5,059,816.00	2,997,967.00	556,056.00	777,195.00	-47,835.00	776,433.00
1987	5,182,355.00	2,991,249.00	559,233.00	776,246.00	-6,780.00	862,407.00
1988	5,378,788.00	3,045,502.00	556,411.00	824,117.00	40,654.00	912,104.00
1989	5,640,616.00	3,252,104.00	555,603.00	873,599.00	26,503.00	932,807.00
1990	5,985,202.00	3,449,904.00	568,508.00	988,265.00	11,740.00	966,785.00

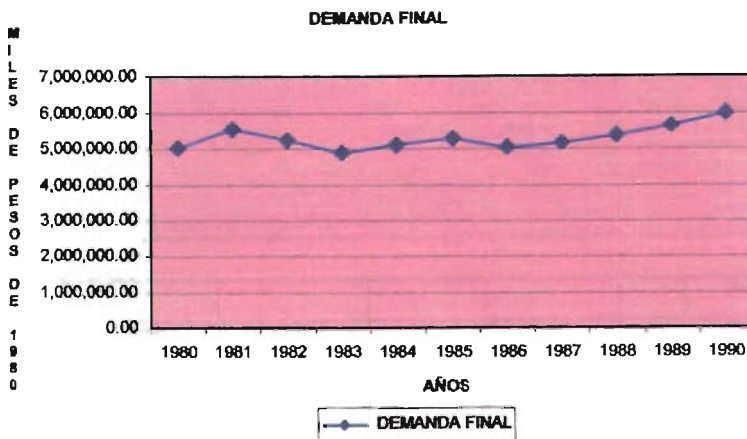
TOTAL	58,442,666.00	33,747,490.00	5,873,495.00	10,171,187.00	243,288.00	8,407,206.00
PROMEDIO	5,844,266.60	3,374,749.00	587,349.50	1,017,118.70	24,328.80	840,720.60

PORCENTAJE DE PARTICIPACION ACUMULADO	100.00	57.74	10.05	17.40	0.42	14.39
--	--------	-------	-------	-------	------	-------

Fuente: INEGI.

Como puede apreciarse la composición de la Oferta y Demanda Agregada durante este periodo fue fundamentalmente integrada por un 57.7% por el consumo privado, un 17.4% destinado a la formación bruta de capital y un 14.3% en la

exportación de bienes y servicios. Gráficamente este comportamiento se observa de la siguiente forma.



Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

En una primera apreciación podría interpretarse que el comportamiento de la economía en este periodo manifestó una cierta estabilidad a lo largo de los años, sin embargo esta apreciación cambia considerablemente si este análisis lo hacemos partir de las tasas de crecimiento que ofrecen un elemento comparativo de un periodo a otro.

La tasa de crecimiento en promedio acumulada del total de la Oferta y la Demanda durante la década de los 80's asciende a 2.05% a partir de un acumulado del 18.4%, sin embargo puede apreciarse que durante este periodo, existe una caída de la formación bruta de capital acumulada del 1.13% lo que en promedio representa el 0.13%, esto sin duda refleja la situación de la falta de inversión en la

economía en su conjunto y la crisis por la que atravesó la economía mexicana en este periodo.

TASA DE CRECIMIENTO DE LA OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS

Demanda de Bienes y Servicios

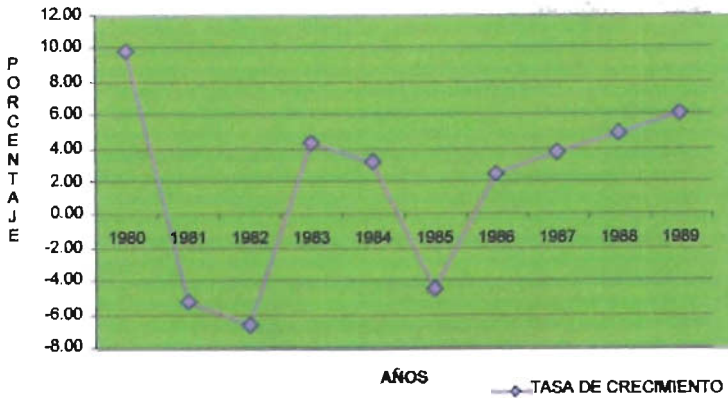
PERIODO	Total	TC Consumo	TC	TC Formación	TC Variación de	TC
	TC	Privado	Consumo del Gobierno	Bruta de capital	existencias	Exportaciones

1980						
1981	9.89	7.37	10.27	16.23	4.66	11.37
1982	-5.21	-2.47	2.03	-16.79	-112.39	22.55
1983	-6.57	-5.36	2.72	-26.28	-99.00	14.23
1984	4.33	3.28	6.59	6.43	-5,517.27	5.75
1985	3.23	3.25	0.91	8.15	374.46	-4.06
1986	-4.41	-2.45	-0.31	-12.04	-323.22	2.58
1987	2.42	-0.22	0.57	-0.12	-85.83	11.07
1988	3.79	1.81	-0.50	6.17	699.62	5.76
1989	4.87	6.78	-0.15	6.00	-34.81	2.27
1990	6.11	6.08	2.32	13.13	-55.70	3.64
TOTAL	18.45	18.05	24.45	-1.13	-5,149.47	75.16
PROMEDIO	2.05	2.01	2.72	-0.13	-572.16	8.35

Fuente: INEGI.

Esta serie de datos gráficamente muestra de una forma más simplificada esta situación.

TASA DE CRECIMIENTO DEMANDA FINAL



Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

Para que este análisis sea mas claro es necesario abordar las políticas económicas y las condiciones que se dieron a lo largo de esta década, a través del análisis sexenal de la economía mexicana, a partir de los años 80's.

1.1. Fragilidad financiera en México, un nuevo modelo de crecimiento económico (1980-1987).

1.1.1 Situación económica general

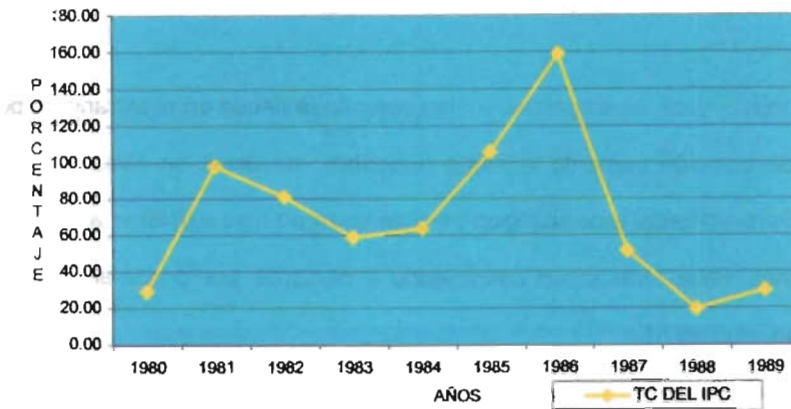
Hacia los inicios de la década de los ochentas, y al final del auge petrolero y del llamado populismo mexicano, las nuevas autoridades del país encontraron una crisis económica, producto de la devaluación, que trajo consigo un aumento de casi 100% en la inflación, principalmente debido al incremento en el costo de los insumos y bienes de capital importados usados por las empresas nacionales, esto

disminuyó el poder de compra de los salarios haciendo caer el consumo y por lo tanto la demanda agregada.

PRECIOS E INFLACIÓN		
Índice Nacional de Precios al Consumidor		
(Mensual)		
Base 1980=100		
Índices		
Índice General y por Objeto del Gasto		
(Base 1980 = 100)		
PERÍODO	base 1980 =100	TC
1980	100.00	
1981	129.55	29.55
1982	256.82	98.25
1983	465.91	81.42
1984	740.91	59.02
1985	1,213.64	63.80
1986	2,497.73	105.81
1987	6,470.45	159.05
1988	9,813.64	51.67
1989	11,747.73	19.71
1990	15,263.64	29.93

Fuente Banco de México. Índices de Precios

TC DEL IPC BASE 1980 = 100



Fuente: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

Durante este periodo, con un deterioro gradual en los términos de intercambio, por una caída mucho más drástica del precio del crudo, se incremento la tasa de interés internacional y los ahorradores comenzaron a colocar sus fondos en cuentas en el extranjero ante el costo de oportunidad mayor debido al diferencial en el nivel entre la tasa de interés nacional e internacional favorable para esta última, y por otra parte, convirtieron sus depósitos bancarios en el país de moneda nacional a dólares.

La excesiva demanda por dólares agotó las reservas del Banco de México, por lo que el peso se devaluó el 18 de febrero de 1982 cuando la cotización del peso con respecto al dólar pasó de 26.91 a 47.00 pesos por dólar. En agosto de 1982 el

Gobierno anunció que no tenía recursos para pagar el principal de su deuda y finalmente nacionalizó la banca.⁷³

La gran mayoría de las empresas tenían contratada deuda en el extranjero, por lo que la devaluación aumentó la carga financiera de éstas en alrededor de un 300%. Para enfrentar esta situación muchas cerraron o se ajustaron a las nuevas condiciones, entre otras cosas despidiendo al personal, por lo que el desempleo abierto se situó en 8%.⁷⁴

El Gobierno por su parte enfrentó la imposibilidad de poder obtener financiamiento del exterior, factor que se había convertido en determinante para el crecimiento y al no contar con otra fuente de divisas que no fuera el petróleo, se vio en la necesidad de implantar una serie de medidas de estabilización con un gran costo social para superar la crisis e iniciar una serie de reformas en la economía para asegurar en el futuro un desarrollo económico más estable y de largo plazo.

Entre estas medidas se contemplaba la modificación de la participación del Estado en la economía, para lo cual se inició el proceso de privatización de las empresas públicas y la eliminación de los Fideicomisos gubernamentales con fines específicos, así como el desmantelamiento del aparato proteccionista con el objeto de abrir la economía al exterior. Para ello se buscó la renegociación de la deuda

⁷³ Charles I. Jones, *Introducción al Crecimiento Económico*, Ed. Madsa de Arta, México 2000, Pág. 7

⁷⁴ Fuente: Cifras Históricas Banco de México.

externa, y se intentó generar las divisas suficientes con ahorro público y privado para cubrir su servicio.⁷⁵

El Programa Inmediato de Reordenación Económica (PIRE), plan de estabilización con el que el Gobierno atacó la crisis, en sus lineamientos generales postulaba: la corrección en las finanzas públicas mediante la reducción del gasto y el fortalecimiento en los ingresos aumentando los impuestos y los precios de los bienes y servicios ofrecidos por el Estado; reducir el desequilibrio en la Balanza de Pagos manteniendo un tipo de cambio ligeramente subvaluado; y el combate a la inflación, entendida ésta no como un fenómeno estrictamente monetario sino también como consecuencia de los desequilibrios en el sector real de la economía (inflación inercial).⁷⁶ Sobra decir que la política monetaria y fiscal fue restrictiva.

Los resultados de la aplicación de estas medidas fueron poco afortunados, principalmente por la dependencia de los ingresos públicos del petróleo, en una etapa en la que disminuyó la demanda por hidrocarburos en el mercado mundial, y consecuentemente su precio y por la imposibilidad de contratar más créditos en el mercado internacional de capitales, aunado al gran peso del servicio de la deuda externa.

Todo lo anterior evidenciaba la necesidad de modificar las bases sobre las cuales se sustentaba el crecimiento económico del país, principalmente aquellas

⁷⁵ Aguilar, México, Riqueza y Miseria, Ed. Nuestro Tiempo, México, 1999 Pág. 17

⁷⁶ Ibidem. Pág 19

relacionadas con la dependencia de los recursos del exterior, el déficit público, como motor del crecimiento, y la existencia de un aparato productivo altamente dependiente del exterior y poco capaz de generar divisas vía exportación. En pocas palabras, eliminar la eminente fragilidad financiera de la economía.

A partir de 1980, los Estados Unidos se percataron de que la participación del Estado en la economía había equivocado el camino, al haber asumido una posición proteccionista, postuló entonces la tendencia del libre mercado o neoliberalismo. Dicha tendencia se manifestó en la economía mexicana en:

- Pago del servicio de la deuda y su reestructuración.
- Mayor facilidad legal a la inversión extranjera directa e indirecta.
- Amplias facilidades a la industria maquiladora.
- El sector público reorienta la industria hacia la exportación.
- A partir de 1982, el gobierno proclama el Plan Inmediato de Reordenación Económica.
- En 1982 se firmó por primera vez el Pacto de Solidaridad Económica.
- Un año después se pone en marcha el Plan Nacional de Desarrollo y se firma el segundo pacto de solidaridad.
- En 1987 se firmó la última versión del Pacto de Solidaridad Económica.

1.1.2 Evolución del Producto Interno Bruto (PIB).

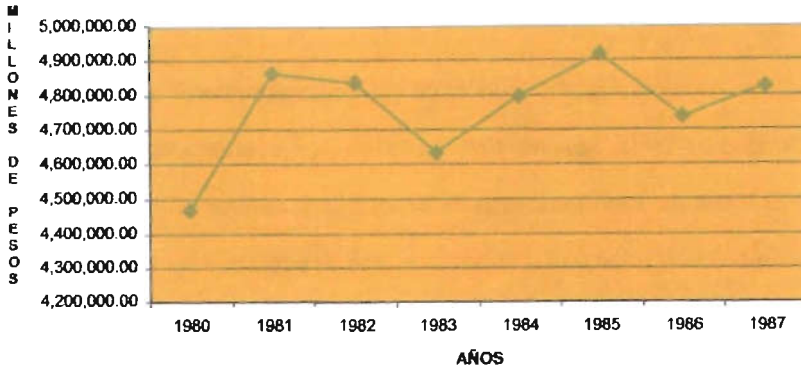
La política de reordenación económica y cambio estructural que aplica Miguel de la Madrid durante su sexenio tuvo varios costos económicos y sociales para el país. El tratar de reordenar toda la economía y realizar cambios a fondo en la forma de producir originó una de las más graves crisis que ha vivido la economía y que se reflejó principalmente en las variables de producción e ingreso.

El Producto Interno Bruto, para este sexenio creció en promedio en un 1.18% al pasar de \$4'470,077 millones de pesos de 1980 a \$4'825,445 millones de pesos en 1987, resaltan por su magnitud las caídas del Producto Interno Bruto de 1983 de - 4.2% derivado de la política de ajuste económico y de 1986 de - 3.6% ocasionado por la caída de la Bolsa Mexicana de Valores y la fuga de capitales.

ANO	PIB*	TC
1980	4,470,077.00	
1981	4,866,659.00	8.88
1982	4,836,204.00	-0.63
1983	4,634,069.00	-4.2
1984	4,796,670.00	3.51
1985	4,917,762.00	2.52
1986	4,738,640.00	-3.64
1987	4,825,445.00	1.83
Promedio		1.18

Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.
*Miles de Nuevos pesos de 1960

PRODUCTO INTERNO BRUTO



Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

Con excepción del sector primario cuyo Producto Interno Bruto creció en promedio 1.5%, tanto el sector industrial como el de los servicios cayeron en promedio en – 0.4% durante este mismo lapso,⁷⁷ lo cual se explica principalmente por el menor estímulo que recibieron estos sectores por parte del sector público y al proceso de apertura comercial al que se vio sujeta la economía en general.

Como consecuencia de lo anterior, la participación del sector industrial en el PIB se redujo del 29.5% en 1981 al 29% en 1987 y la del sector servicios del 59% al 58.6%.⁷⁸ Por el contrario, la participación del sector primario en el PIB se incrementó del 11.2% al 12.2% a pesar de que se había demostrado que la atomización del sector agropecuario, provocado por la reforma agraria, había tenido altos costos en la productividad y rentabilidad de este sector.

⁷⁷ INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

⁷⁸ Ibidem.

Si el Producto Interno Bruto mostró una caída significativa, para el Ingreso Nacional Disponible fue todavía mayor. El Ingreso Nacional mostró un desliz del -0.8% de 1982 a 1987⁷⁹, lo cual se explica por el desplome de la remuneración de los asalariados del -5.8% y la disminución en el crecimiento de las ganancias que pasó de un 7.2% en el sexenio anterior a sólo 1.2% durante este período⁸⁰.

Por el lado del gasto, el consumo del Gobierno cayó en términos reales en -3.9% en promedio, el consumo privado sólo se incrementó en 0.8% y el ahorro decreció en -7.2%.⁸¹ Aun cuando la tasa de crecimiento de la población se había reducido del 3% al 2%, el Producto Interno Bruto per cápita disminuyó en términos de pesos en un -2.2% de 1982 a 1987 y en términos de dólares en un -43.1% real⁸².

Por el lado de la productividad el factor trabajo dejó de ser el elemento dinámico, ya que su productividad cae de 224,908 pesos por persona ocupada en 1982 a 218,271 en 1987⁸³, es decir un decrecimiento promedio anual del -0.6%. Por el contrario, la productividad del factor capital, después de haber mostrado dos sexenios de caídas, durante el periodo de Miguel de la Madrid crece a una tasa media del 4%, lo que podría reflejar hasta cierto punto los efectos de la política de cambio estructural.

⁷⁹ Ibidem.

⁸⁰ Ibidem.

⁸¹ Ibidem.

⁸² Ibidem.

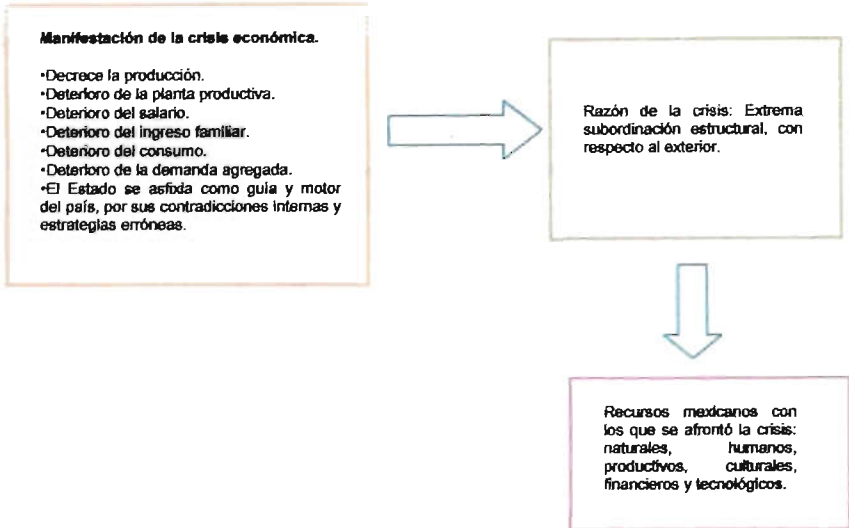
⁸³ Charles I. Jones, *Introducción al Crecimiento Económico*, Ed. Marisa de Anta, México 2000, Pág. 56

sin embargo, analizando el comportamiento de la inversión, observamos que esta pasó de un crecimiento del 8.1% en promedio y 13.3% en los dos sexenios anteriores a una tasa de -5.8% de 1982 a 1987⁸⁴. Con ello, la elasticidad de la producción con relación a la inversión fue casi nula, es decir, durante este sexenio un incremento del 10% en la inversión sólo generó un incremento del 1% en el Producto Interno Bruto.

Toda esta mezcla de indicadores negativos tuvo su más fiel reflejo en la distribución del ingreso. El factor trabajo disminuyó su participación en el ingreso nacional del 41.6% que tenía en 1982 a 32.1% en 1987⁸⁵, por su parte, el factor capital incrementó su participación del 54.6% al 60.3%. Ante esta situación, se venía agudizando un nuevo problema para el país; no sólo la falta de crecimiento sino un crecimiento desigual, la distribución del ingreso del factor trabajo cayó en -4.2% durante este sexenio, la cifra más alta desde 1970.

⁸⁴ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

⁸⁵ *Ibidem*.



1.1.3 Desempleo, ganancia y recaudación.

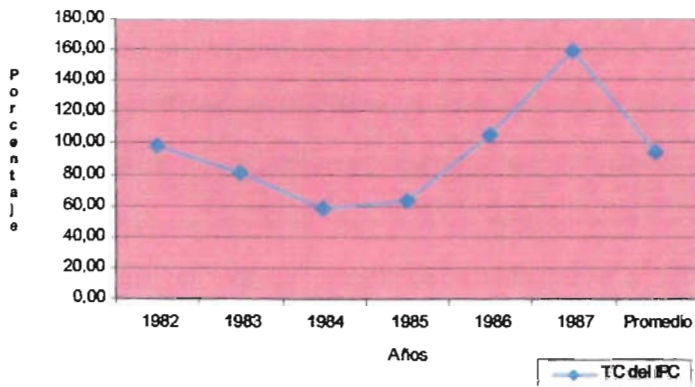
Durante el sexenio de Miguel de la Madrid se configuró un fenómeno económico denominado estanflación, es decir, la economía no sólo estaba estancada sino que además la inflación crecía significativamente, más aún, el incremento en el desempleo no generaba una reducción en el índice de precios, la Teoría de Phillips de que a mayor desempleo menor inflación⁸⁶ no era aplicable para la economía mexicana.

⁸⁶ , Ekelund Robert, Historia de la Teoría Económica, Ed.Mc Graw Hill 3ra edición, México 1989, Pág. 47

PRECIOS E INFLACIÓN Índice Nacional de Precios al Consumidor (Mensual) Base 1980=100 Índices Índice General y por Objeto del Gasto (Base 1980 = 100)		
AÑO	INDICE	TC
1982	256.82	98.25
1983	465.91	81.42
1984	740.91	59.02
1985	1,213.64	63.80
1986	2,497.73	105.81
1987	6,470.45	159.05
Promedio	1,940.91	94.56

Fuente Banco de México. Índices de Precios

TC del IPC 1982 - 1987 Base 1980 = 100



Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

Durante el periodo de 1982 a 1987 el Índice de Precios al Consumidor mostró una tasa de crecimiento considerable (94.5% promedio durante el sexenio) derivada principalmente de factores como:

- ❖ El incremento de los precios y las tarifas de los bienes y servicios que ofrecía el sector público, cuyo objeto fue eliminar el subsidio que se estaba proporcionando a la economía.
- ❖ El impacto que tuvo la eliminación de los subsidios sobre los costos de producción de las empresas y que tuvo que ser reflejado en un incremento general de precios.
- ❖ La elevación de la tasa de interés. Con la disminución de los recursos externos y la amenaza permanente de la fuga de capitales, el Gobierno se vio en la necesidad de incrementar la tasa de interés con lo que los costos financieros de las inversiones se elevaron impactando la inflación.
- ❖ La reducción de la oferta monetaria. Con el fin de contraer la inflación, la política monetaria consideraba razonable que al reducir la emisión monetaria se lograría una contracción de la demanda agregada⁸⁷, sin embargo, los hechos demostraron que no existía una relación directa entre oferta monetaria y demanda agregada, sino por el contrario, al reducir la oferta de dinero el precio de éste tendría que elevarse por que la demanda agregada **no se reducía**.
- ❖ Elevación del tipo de cambio. La alta dependencia de la economía hacia los insumos y bienes de capital de exterior, así como el alto monto de la deuda externa que tenía el país, provocó, que el nivel general de precios

⁸⁷ Cordera, Desarrollo y Crisis de la Economía Mexicana, FCE, México 1999, Pág. 46

aumentara puesto que al devaluar, tanto los costos de producción como el pago de intereses por la deuda se incrementaron.

Durante este periodo se generaron varios círculos viciosos como fueron: inflación – elevación tasa de interés – mayor inflación. Inflación – devaluación- mayor inflación⁸⁸. Elevación de los precios de los bienes y servicios del sector público- inflación- realineación de los precios de los bienes y servicios del sector público. Devaluación- incremento de los intereses de la deuda – presiones hacia una mayor devaluación.

Las causas del proceso inflacionario ya no podían explicarse sólo por problemas coyunturales sino más bien por la propia estructura económica del país. La alta dependencia de la economía hacia el exterior originaba que las posibles ventajas de una devaluación hacia el sector externo no se logaran, es decir, al devaluar se esperaba que las importaciones cayeran y que las exportaciones se incrementaran, y aun cuando en el corto plazo sucedía, en el mediano dicho saldo se desvanecía.

Por otro lado, la economía dependía significativamente del gasto público y cuando se decidió contraerlo para alcanzar finanzas públicas sanas el crecimiento económico se vino abajo junto con él.⁸⁹

⁸⁸ Ibidem. Pág. 51

⁸⁹ Ibidem. Pág. 52

El estancamiento económico necesariamente tuvo que reflejarse en el nivel de empleo de la economía aun cuando creció a una tasa de 0.4%⁹⁰, este a todas luces era insuficiente para cubrir la tasa de crecimiento anual de la población económicamente activa que en este periodo fue de 3.6% en promedio. La tasa de desempleo abierto pasó del 8% en 1982 al 10.9% en 1987 lo que generó que el empleo en el sector informal durante este periodo se viera incrementado sustancialmente. Del 7.9% en 1982, la tasa de desempleo en el sector informal se incrementó a 11.8% en 1987⁹¹, con el consecuente impacto en la recaudación fiscal.

Por último, el salario mínimo general pasó de 318 pesos diarios en 1982 a 5,867 pesos en 1987, lo que representa una tasa media de crecimiento del 79.1%⁹² durante el periodo, sin embargo, en términos reales el poder adquisitivo de los trabajadores se vio reducido en un 6% en promedio. La caída del salario era una condición necesaria que permitía que los beneficios de la devaluación no fueran cancelados.

El deterioro salarial constituye un indicador inequívoco de la crisis. El Pacto de Solidaridad Económica (PSE)⁹³, descansó en la disminución del poder adquisitivo de los trabajadores, los cuales vieron reducidas sus posibilidades de mejorar su

⁹⁰ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

⁹¹ Ibidem.

⁹² Ibidem.

⁹³ El PSE se firma en diciembre de 1987.

nivel de bienestar económico y social y también experimentaron un duro golpe en sus formas de organización sindical y de protesta.

1.1.4 Finanzas públicas.

Uno de los principales objetivos de la política de reordenamiento económico establecida por el presidente De la Madrid fue el de reducir el déficit del sector público y de su intervención en la actividad económica. Durante el periodo 1982-1987 el déficit del sector público se contrajo en un -1.6% en promedio en términos reales consecuencia de una reducción en los gastos totales en un -3.7% en promedio.

El déficit financiero del sector público pasó de una participación del 13.9% en 1982 al 13% en 1987, sin embargo, en 1983-1984 y 1985 su participación en el Producto Interno Bruto estuvo por debajo del 7.5%*. Para reducir el déficit del sector público el Gobierno tomó medidas tanto por el lado de los ingresos como por el lado de los gastos. Por el lado de los ingresos el Gobierno modificó la carga tributaria y se aumentaron sustancialmente los precios y tarifas de los bienes y servicios que ofrecía el sector público, sin embargo, la caída de los precios del crudo no pudo ser compensada con esta estrategia por lo que en términos del PIB los ingresos totales pasaron del 35.4% en 1982 al 29.6% en 1987**, es decir una reducción del -3.5% en promedio durante este periodo.

⁹⁴ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

⁹⁵ *Ibidem*.

Por el lado del gasto, la política fue más amplia, se redujeron las estructuras administrativas del sector público, se eliminaron gastos superfluos a funcionarios de alto nivel y se vendieron gran cantidad de empresas y organismos del sector público no estratégico, asimismo, se eliminaron estímulos fiscales a la producción y a la exportación y con la reestructuración de la deuda externa la carga del pago de intereses se difirió de una manera óptima.⁹⁶

La escasez de crédito externo y la reducción de los ingresos petroleros obligó al Gobierno a utilizar al encaje legal y la deuda interna como instrumentos principales para financiar el déficit público, lo que repercutió en un alza de la tasa de interés interna para poder captar ahorro privado, presión adicional en los precios, y menos recursos disponibles para el sector privado. El costo para la sociedad de este nuevo esquema de financiamiento fue llamado "efecto desplazamiento"⁹⁷, que consiste en que el Gobierno atrae los recursos del sector privado vía tasa de interés con lo cual eleva el costo del dinero y suprime o pospone la puesta en marcha de nuevos proyectos de inversión del sector privado, con su consecuente impacto en el crecimiento y el empleo.

1.1.5 Política monetaria.

Es de precisar que en este periodo el ahorro financiero creció en un 1.1% en términos reales, es decir, los instrumentos de ahorro e inversión ofrecían tasas de

⁹⁶ Cordera, Desarrollo y Crisis de la Economía Mexicana, FCE, México 1999, Pág. 53

⁹⁷ Ibidem. Pág. 55

interés más atractivas que permitían que los excedentes de ingresos pudieran ser colocados en el sector financiero del país. También es importante mencionar que después de que en el sexenio anterior la intermediación financiera fue del 14.8% del PIB en 1986, para 1987 ya había alcanzado una tasa del 23%. Este fenómeno fue de suma importancia para el sistema bancario, ya que después de la nacionalización de la banca en 1982 y sumado a la crisis económica del país, el papel de la banca en nuestro país fue sumamente cuestionado, ya que en esa época los préstamos entre tesorías de empresas fueron más usados que el crédito banco-empresas.⁹⁸

Aun cuando al principio de sexenio se dio una elevación de tasas de interés explicó la desintermediación financiera, éste mismo fenómeno posteriormente lo fortaleció ya que las tasas de interés real pasaron de ser negativas a positivas, así por ejemplo, los Cetes a 3 meses llegaron a ofrecer un interés real positivo del 19.7%, los Cetes a un mes del 17.8% y los Certificados de Depósito a 3 meses de 21.5% real en 1986.⁹⁹

Es de precisar que aun cuando las tasas de interés eran atractivas, la inversión en dólares brindaba ganancias mucho mayores a las ofrecidas por el Gobierno o los bancos, así por ejemplo en 1982 la ganancia por deslizamiento fue del 466.1% y de 1985 a 1987 se generó una ganancia de alrededor del 350%.¹⁰⁰

⁹⁸ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

⁹⁹ Morales Castro. Economía y Toma de decisiones financieras de Inversión. Ed. Gasca, México 2001, Pág. 23.

¹⁰⁰ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

Durante este sexenio también se generó un fenómeno conocido como “Hot Money”¹⁰¹, ante los movimientos diarios en los precios de los bienes y servicios de la economía, el consumidor buscaba la forma de incrementar el beneficio de sus ingresos mediante las compras de pánico. Esto se puede observar claramente a través de la velocidad del dinero, en 1982 este indicador era de 9.4, es decir que una pieza monetaria financiaba 9.4 transacciones en la economía, para 1987 este indicador había llegado a 13.3.¹⁰² Los efectos de este incremento en la velocidad de la circulación del dinero fueron una mayor inflación y una mayor presión al tipo de cambio, lo que podía llevar a la economía a futuras etapas hiperinflacionarias.

Durante este periodo la base monetaria creció en términos reales en un 17.1% derivado principalmente del incremento de las reservas internacionales. En 1982 las reservas internacionales del Banco de México eran de 68.8 miles de millones de pesos constantes, para 1987 éstas se habían incrementado a 471.3. Por su parte el crédito interno principalmente al sector público se redujo en -10.3% en términos reales.

A pesar del crecimiento observado en el Ingreso nacional, la distribución del ingreso se siguió deteriorando en contra del factor trabajo, el cual redujo su participación en dicho ingreso del 30.6% al 29.6%, resaltando la cifra de 1990, donde solo participo con el 26% y que fue consecuencia de la aplicación de los pactos que buscaban la estabilización de los precios, y aunque el sector

¹⁰¹ Castro, Economía y Toma de decisiones financieras de Inversión, Ed. Gasca, México 2001, Pág. 26.

¹⁰² Ibidem. Pág. 28.

empresarial también redujo sus ganancias para evitar la inflación inercial, la distribución del ingreso no se vio mejorada.

1.2 Del auge petrolero hacia la dependencia del ahorro externo (1988-1993).

1.2.1 Situación económica general.

El sexenio de Carlos Salinas de Gortari, se caracteriza por la búsqueda de las opciones de crecimiento más seguros y realistas de los últimos años. Después de la experiencia histórica de que el país había crecido sobre bases poco sólidas y de que la política de intervención estatal altamente paternalista había generado graves problemas de eficiencia económica y productiva, durante este periodo se profundizaron las medidas para realizar el cambio estructural del crecimiento económico. Se acuñan conceptos como economía de largo plazo que reflejaba la total oposición a las teorías keynesianas de corto plazo y a la intervención estatal como motor del crecimiento económico; la competencia como factor de crecimiento, que refleja las intenciones gubernamentales de profundizar la apertura comercial del país enterrando el viejo modelo de sustitución de importaciones cuyo costo más alto se vio reflejado en el monto de la deuda externa y su servicio, en el nulo crecimiento del país durante todo un sexenio y el incremento de los niveles de pobreza de gran parte de la población del país; la economía mexicana se dirigía entonces hacia el primer mundo, o al menos esto fue lo que el Estado hizo pensar al pueblo mexicano, que podíamos alcanzar los niveles de vida de los grandes países industrializados del mundo con salarios

reales positivos, inflaciones por abajo del 10% y todo un cúmulo de ideas que se frustraron en 1994.

Para el presidente Salinas, la modernización fue una reforma del Estado. El crecimiento excesivo de la población generó una menor capacidad de convocatoria, y al mismo tiempo redujo la facultad de promover todo lo que económicamente necesitaba la población. Desde el punto de vista político, esta reestructuración consistió en una mayor concentración de poder en el Estado.¹⁰³

Algunas de las generalidades de este sexenio son:

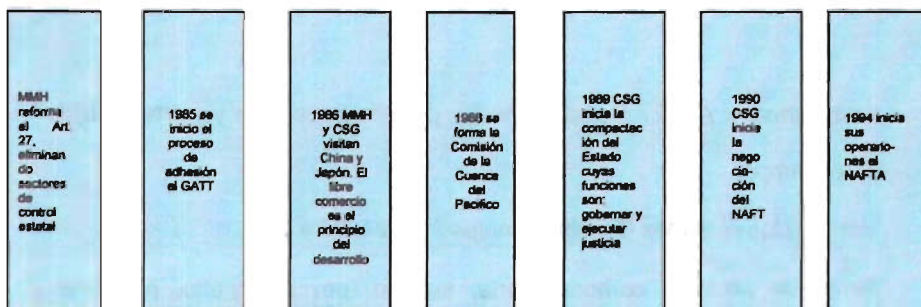
- Se reforma el Art. 27 Constitucional y permite la compra y venta de ejidos en el campo.
- Modifica los Artículos Constitucionales 3, 5, 24, 27 y 130.
- Simplifica sectores como: minería, turismo, pesca, agrario, portuario y financiero.
- La política de reconversión industrial que el Presidente De la Madrid, llamó modernización industrial. Esta política solo llegó a las 500 empresas más grandes de México: transnacionales y Paraestatales.
- Se firma el Tratado de Libre Comercio (TLC) México. Estados Unidos y Canadá, como un hecho atractivo para los inversionistas extranjeros.
- La planta productiva mexicana no estaba preparada para la competencia.

¹⁰³. Víctor L. Urquidí, México en la globalización, FCE, México, 1996. Pág. 34.

Este último punto en particular fue una de las múltiples causas de la devaluación de 1994. La crisis financiera que afrontó el país en ese entonces, se tradujo en un reclamo de eficiencia de las empresas.

La política nacional estaba siendo dirigida a la corriente del neoliberalismo considerado un proceso regido por un inexorable determinismo tecnológico, en el que las acciones económicas, se encaminan a la apertura, liberalización, privatización y desregulación, en resumen esto significó lo siguiente:

Factores de la implementación del neoliberalismo en México.



Fuente. Palacios, Juan José. El Nuevo Estado Mexicano y la Cuenca del Pacífico. El Nuevo Estado Mexicano. Vol. 1. Nueva Imagen, México 1994. Pág. 18

A final del sexenio de Miguel de la Madrid y ante la posibilidad de una recesión más severa y la falta de credibilidad del Gobierno para cumplir con sus objetivos de política económica, se hizo un nuevo intento de estabilización, así en diciembre de 1987 se lanzó el Pacto de Solidaridad Económica (PSE),¹⁰⁴ como un nuevo

¹⁰⁴ Barklin, Inflación y Democracia, el caso de México, Ed. Siglo XXI, México 1998. Pág. 42.

esfuerzo para disminuir la inflación y recuperar el crecimiento económico, para la inflación que crecía a una tasa anualizada del 132% y la deuda externa que alcanza su punto mas alto con relación al PIB (78%).¹⁰⁵

Basado en un esquema de concertación con todos los sectores, el pacto, que atravesó por diversas fases, consiguió en un periodo de tiempo relativamente corto la estabilización de la economía, sus objetivos generales en política monetaria y fiscal no diferían mucho de los anteriores planes, pero con la novedad de utilizar un tipo de cambio casi fijo como medida antiinflacionaria. Sus logros en el control sobre salarios y los precios y posteriormente en el proceso de privatización de las empresas manejadas por el Estado y la acelerada apertura comercial generaron expectativas de credibilidad entre los agentes de que el programa seria exitoso en el mediano y largo plazos.

La disminución de la participación del Estado en la economía y la apertura comercial, marcan definitivamente el inicio del cambio estructural. Al hablar de reformas o cambio estructural, éstas se deben entender como modificaciones en las instituciones, reglas, normas o leyes que definen la estructura económica de un país y que determinan la conducta, expectativas y motivaciones de los agentes económicos, principalmente porque establecen derechos, incentivos y obligaciones que los dirigen a resultados sociales que se consideran deseables.¹⁰⁶

¹⁰⁵ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

¹⁰⁶ Barklin, *Inflación y Democracia, el caso de México*, Ed. Siglo XXI, México 1998. Pág. 45.

El modelo económico Salinista modificó la estrategia de enfrentar la crisis económica que vivía el país, ya no era posible mantener el alto costo económico y social de una estrategia gradual para enfrentar los altos niveles inflacionarios y de desempleo que enfrentaba el país. En estas circunstancias el presidente Salinas decide combatir la inflación mediante estrategias mucho más profundas y de resultados en el corto plazo, a través de la aplicación de pactos para la estabilidad y el crecimiento económico que buscaron eliminar el proceso inercial de la inflación y realinear los precios internos, es decir, se pretendía crecer pero sin descuidar el proceso inflacionario.

Para ello, el Presidente Salinas decidió establecer una estrategia de represión de la inflación a través del tipo de cambio, pero para lograrlo tendría que contar con altos niveles de reservas internacionales que le permitieran enfrentar eventuales procesos especulativos contra el peso, Por esto se decidió realizar una renegociación de la deuda externa de tal manera que permitiera al país crecer para poder pagar (Plan Brady)¹⁰⁷ y por el otro se estimuló al sector exportador vía subvaluación del tipo de cambio que permitiera generar divisas para enfrentar el cambio estructural y el crecimiento económico del país. Macroeconómicamente el país logró acumular una gran cantidad de reservas internacionales y de recursos vía inversión extranjera directa e indirecta, pero microeconómicamente los efectos de una mejoría financiera del país no se reflejaron como se había planeado; más aún, al final del sexenio la crisis política y los esfuerzos egoístas por la democracia

¹⁰⁷ Ibidem. Pág 51.

representaron la caída de toda una estrategia de crecimiento que en algún momento había demostrado su viabilidad.

1.2.2 Evolución de Producto Interno Bruto. (PIB)

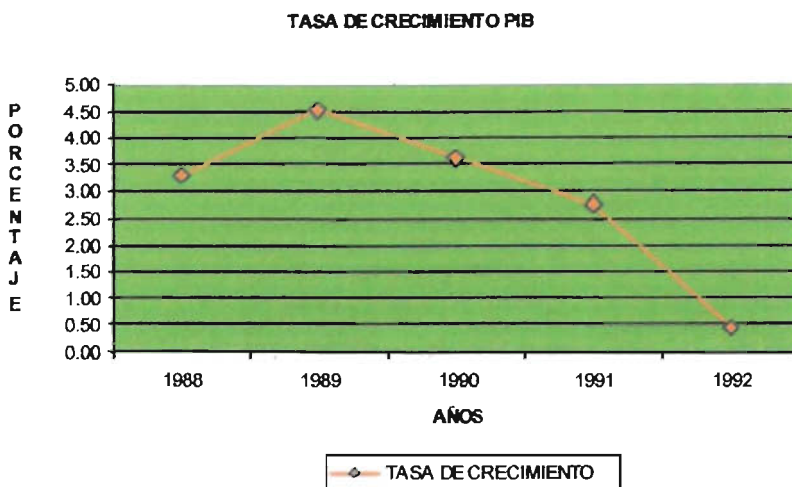
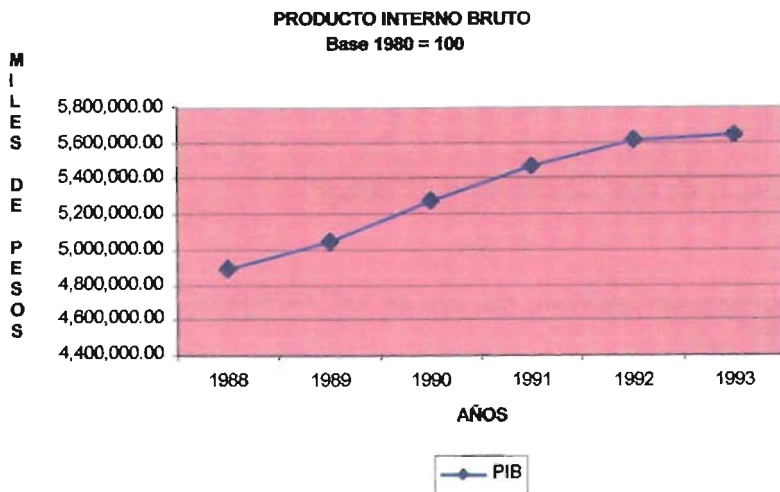
Como se comentó anteriormente, uno de los objetivos del modelo Salinista era recuperar el crecimiento, lo cual fue alcanzado aunque a tasas inferiores a las que históricamente se había registrado durante el boom petrolero. De 1988 a 1993, el Producto Interno Bruto mostró una tasa de crecimiento en promedio del 2.44%, superior al crecimiento de la población. Sin embargo, el Producto Interno Bruto Per-cápita, solo creció en un 1.8% en promedio y el PIB Per-cápita en dólares decreció en 4.1%.

PRODUCTO INTERNO BRUTO

Miles de pesos de 1980

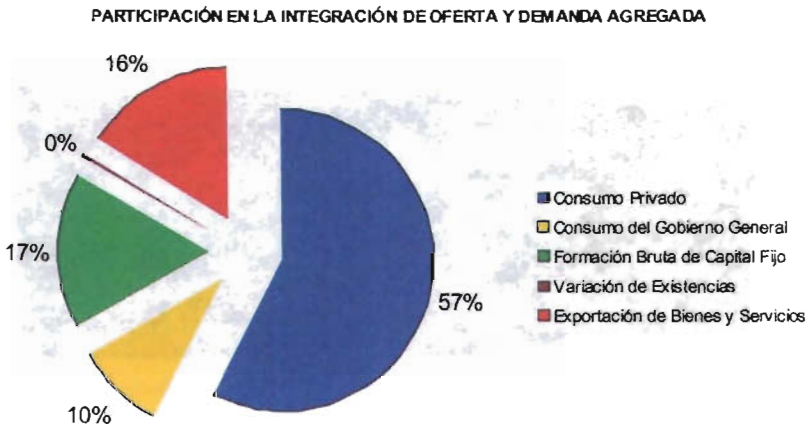
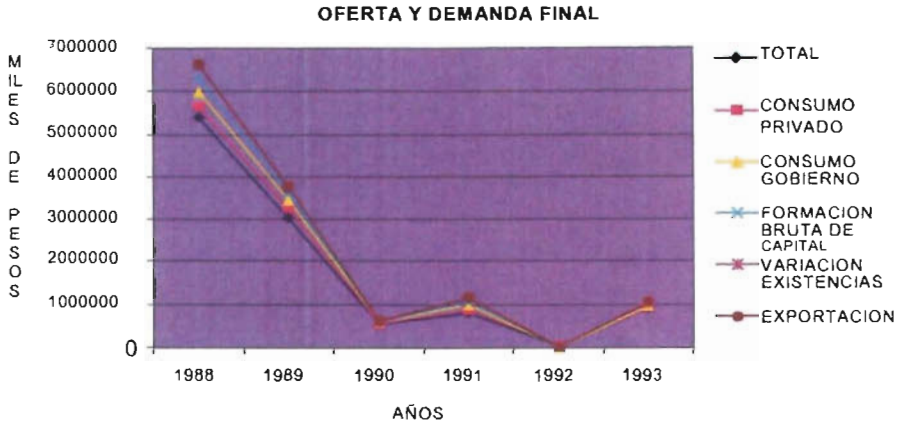
ANO	PIB	TC
1988	4,887,841.00	
1989	5,048,950.00	3.30
1990	5,276,684.00	4.51
1991	5,468,580.00	3.64
1992	5,619,836.00	2.77
1993	5,644,659.00	0.44

Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales



Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

Sectorialmente, el Producto Interno Bruto Primario creció a una tasa media anual del 2% durante este sexenio. A pesar del crecimiento del sector primario, su

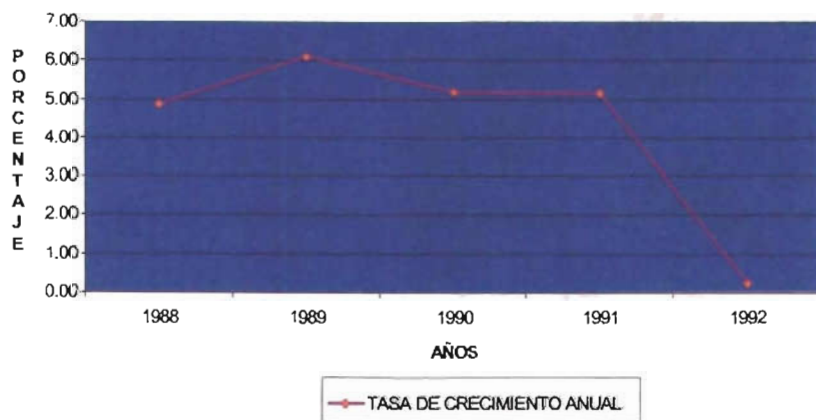


Es de precisar que dichas cifras reflejan crudamente la situación por la que estaba atravesando el país, esta situación puede apreciarse de una mejor forma si observamos la gráfica de la tasa de crecimiento de la demanda final lo que refleja la drástica caída de esta variable durante el sexenio Salinista.

TASAS DE CRECIMIENTO OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS						
Demanda de Bienes y Servicios						
PERIODO	TC Total	TC Consumo Privado	TC Consumo de Gobierno	TC Formación Bruta de Capital	TC Variación de existencias	TC Exportaciones
1988						
1989	4.87	6.78	-0.15	6.00	-34.81	2.27
1990	6.11	6.08	2.32	13.13	-55.70	3.64
1991	5.19	4.89	3.93	8.31	-57.25	4.59
1992	5.14	3.94	2.31	10.85	711.99	1.57
1993	0.19	0.00	2.99	-1.35	-61.58	3.49

Fuente: INEGI.

TASA DE CRECIMIENTO DEL TOTAL DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

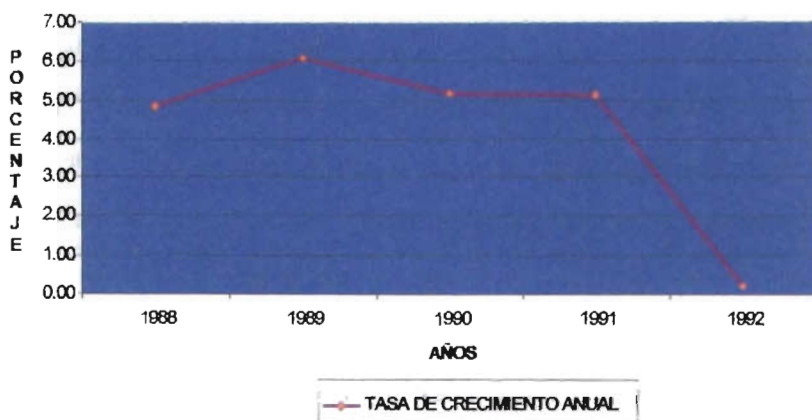


Cabe resaltar que durante este sexenio se realizan modificaciones a la Constitución con el fin de eliminar la baja rentabilidad del sector agropecuario dando la posibilidad a los campesinos de asociarse, rentar o vender sus tierras,

TASAS DE CRECIMIENTO OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS						
Demanda de Bienes y Servicios						
PERIODO	TC Total	TC Consumo Privado	TC Consumo de Gobierno	TC Formación Bruta de Capital	TC Variación de existencias	TC Exportaciones
1988						
1989	4.87	6.78	-0.15	6.00	-34.81	2.27
1990	6.11	6.08	2.32	13.13	-55.70	3.64
1991	5.19	4.89	3.93	8.31	-57.25	4.59
1992	5.14	3.94	2.31	10.85	711.99	1.57
1993	0.19	0.00	2.99	-1.35	-61.58	3.49

Fuente: INEGI.

TASA DE CRECIMIENTO DEL TOTAL DE LA OFERTA Y LA DEMANDA



Cabe resaltar que durante este sexenio se realizan modificaciones a la Constitución con el fin de eliminar la baja rentabilidad del sector agropecuario dando la posibilidad a los campesinos de asociarse, rentar o vender sus tierras,

con lo que se inicia el proceso de privatización del campo y la desaparición del ejido.

Al analizar la incidencia de la inversión sobre el Producto Interno Bruto se observa un cambio importante durante este periodo, después de que en el sexenio de Miguel de la Madrid existió nula elasticidad de esta variable en el PIB, para el sexenio de Salinas se observa una elasticidad unitaria es decir, la inversión creció en un 3.9% y el PIB, a esa misma tasa. Este cambio se puede explicar por las medidas de cambio estructural aplicadas desde el gobierno de Miguel de la Madrid que buscaron principalmente hacer menos dependiente el crecimiento económico al gasto público y más a la dinámica propia del mercado, lo cual no puede interpretarse como liberalismo económico, ya que aunque el mercado puede definir que, como, cuando y donde producir, de manera más eficiente, en un sistema capitalista donde la regla de oro es "maximizar las utilidades" y dado que no nos encontramos en un mercado de competencia perfecta, la liberalización económica no garantiza el mayor beneficio social, por lo que la intervención del Estado en la economía es una necesidad para la reproducción del capital.¹⁰⁸ El Ingreso Nacional Disponible, como variable más real para medir el crecimiento económico, durante este periodo muestra una tasa de crecimiento promedio anual del 6% en términos reales. ¹⁰⁹. Las variables que explican dicho crecimiento son, por un lado, el crecimiento significativo del ahorro, pero principalmente del externo que provocó que este pasara de una tasa negativa a una tasa del 17.2% durante

¹⁰⁸ . Gilberto Perarita Aleman, Tendencias del Desarrollo Nacional, Ed. FCE. México, 2002. Pág. 21.

¹⁰⁹ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

este periodo. El consumo del Gobierno creció en 9.6% y el consumo privado en 5.1%, que constituyen la base que explica la recuperación económica del país.¹¹⁰

Por el lado, del pago a los factores se observa que la remuneración de asalariados recupera su crecimiento, de una tasa del -5.8% de 1982-1987, crece en 5.3% en promedio durante la administración Salinista. Por su parte, las ganancias aceleran su crecimiento durante el periodo anterior, al mostrar un crecimiento del 2.6% en promedio. Cabe resaltar que los impuestos netos de subsidios crecen en promedio en un 20% mas derivado de los subsidios que por una mejor recaudación. Por último, el pago a los factores al exterior reduce su dinámica de crecimiento al decrecer en un -3.4% como consecuencia de los esfuerzos de renegociación de la deuda externa, la condonación de deudas y la aplicación del Plan Brady. A pesar del crecimiento observado en el Ingreso Nacional, la distribución del ingreso se siguió deteriorando en contra del factor trabajo, el cual redujo su participación en dicho ingreso del 30.6% al 29.6%, resaltando la cifra de 1990, donde solo participo con el 26% y que fue consecuencia de la aplicación de los pactos que buscaban la estabilización de los precios y aunque el sector empresarial también redujo sus ganancias para evitar la inflación inercial, la distribución del ingreso no se vio mejorada.

¹¹⁰ Barklin, *Inflación y Democracia, el caso de México*, Ed. Siglo XXI, México 1998. Pág. 48.

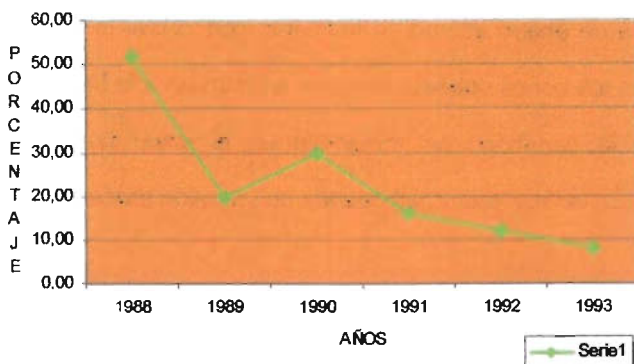
1.2.3 Desempleo, ganancia y recaudación.

Uno de los principales logros de la administración Salinista, fue el de reducir el incremento en los precios y evitar un proceso de hiperinflación en la economía. Como ya se menciono, después de que en el sexenio de Miguel de la Madrid, la inflación fue en promedio del orden del 94.5% para este sexenio se redujo a 22.8% lo que representa una variación del orden de -75.8% de un periodo a otro.

PRECIOS E INFLACION		
Indice Nacional de Precios al Consumidor		
(Mensual)		
Base 1980=100		
Indice		
Indice General y por Objeto del Gasto		
(Base 1980 = 100)		
ANO	INDICE	TC
1988	9,813.64	51.67
1989	11,747.73	19.71
1990	15,263.64	29.93
1991	18,131.82	15.84
1992	20,295.45	11.93
1993	21,920.45	8.01
Promedio	16,195.45	22.85

Fuente: Banco de México.

TASA DE CRECIMIENTO DEL IPC BASE 1980 = 100



Los factores que explican este comportamiento fueron los siguientes:

- ❖ El mantener a la inflación sujeta al tipo de cambio. Con la apertura comercial y con ello la eliminación de los permisos de importación y la firma del tratado de libre comercio entre Estados Unidos y Canadá, los precios internos estaban regidos por los precios externos. Aun cuando el tipo de cambio no fue fijo, sino que se mantuvo en bandas de flotación de distintas magnitudes, los productores nacionales no podían incrementar sus precios de venta ni por la devaluación del peso, por el incremento salarial, por el incremento de los bienes y servicios del sector público por que ello implicaba sacarlos del mercado. Ello estaba obligando a los productores a buscar eficiencia y productividad con la modernización para poder competir en el mercado interno.

- ❖ La reducción del déficit del sector público. Esto permitió que las necesidades de ahorro interno se redujeran con lo que la tasa de interés que ofrecían los bonos gubernamentales arrastraron a la baja a las demás tasas, con el beneficio casi inmediato en el costo financiero de las empresas y en las mayores posibilidades de inversión productiva.

- ❖ La renegociación de la deuda externa. Con la aplicación del Plan Brady y las renegociaciones de la deuda en el corto plazo, en virtud de que ya no era necesario mantener tasas de interés altas para atraer recursos externos, más aún, al reducir la inflación esto permitió que las tasa de interés se redujeran provocando un círculo virtuoso entre la inflación y tasas de interés.¹¹¹

A pesar de todos estos logros, el hecho de haber contenido la inflación vía control del tipo de cambio, y las grandes fugas de capitales que se generaron en el último año del sexenio, provocaron que la política antiinflacionaria del gobierno salinista cayera sustancialmente después de haber logrado que la inflación creciera por debajo del 10%.

No se puede explicar por que el presidente salinas logró una inflación del 7% en 1994 si observamos los siguientes indicadores: La variación de la reserva bruta en ese año cayó en casi 19,000 millones de dólares, en el renglón de errores y omisiones entre 1993 y 1994 se acumularon fugas de capital por

¹¹¹ Anda Gutiérrez, Entorno Socioeconómico de México, Ed. Limusa, México 1999, Pág. 25.

aproximadamente 6,000 millones de dólares, la inversión extranjera en cartera se redujo de 29,000 millones de dólares en 1993 a 8,000 millones de dólares en 1994 y la balanza en cuenta corriente había acumulado déficit entre 1992 y 1994 por un monto de 76,600 millones de dólares. Por el lado político también se habían acumulado enormes déficit que culminaron con la muerte del Candidato a la Presidencia de la República por el partido en el poder Luis Donald Colosio en marzo y de Francisco Ruiz Massieu en septiembre de 1994. Se estima que estos acontecimientos costaron al país la salida de aproximadamente 40,000 millones de dólares. Cabe preguntarse si no existían las condiciones económicas necesarias y suficientes para devaluar el peso a un a costa de una mayor inflación o si el presidente Salinas prefirió mantener la imagen internacional de una estrategia económica exitosa en aras de un mayor beneficio personal aun a pesar del costo social de la nación.

A pesar de que los salarios se incrementaron en promedio 12.5% durante el periodo 1988-1993, el salario real mostró una nueva caída al pasar de 74 pesos en 1988 a 60 pesos en 1993, lo que representó una reducción del -4.2%.

Por su parte el empleo en el sector formal sólo creció en 1.3% mientras que la Población Económicamente Activa mantenía su tasa de crecimiento del 3% en promedio, con ello la tasa de desempleo abierto paso del 11.8% en 1988 a 9.3% en 1993. Sin embargo, el empleo en el sector informal casi se duplicó durante este periodo, al pasar de 13% al 24.4%. Los factores que explican el comportamiento de los salarios y el empleo son por un lado, el proceso de apertura comercial que

originó que muchas de las micro, pequeñas y medianas empresas tuvieran que cerrar, el redimensionamiento del sector público que se agudizó durante este sexenio y que redujo el número de entidades que existían en 1982 de 1,155 a 257 en 1993, y por la imposibilidad que tenían las empresas de incrementar sus precios de venta, ya que estos enfrentaban la competencia del exterior. Se plantea que el incremento salarial tendría que ser consecuencia sólo de los acuerdos obrero patronales, originados por un incremento en la productividad de las industrias.

1.2.4 Finanzas Públicas.

El comportamiento de las finanzas públicas durante este periodo es consecuente con la estrategia económica global que se estableció desde el sexenio de Miguel de la Madrid. La necesidad de reducir el déficit del sector público con el fin de liberar recursos al sector privado y reducir la carga financiera de la deuda interna y externa alcanzaron su mayor nivel durante este sexenio, después de que en 1988 el déficit representaba el 9.6% del Producto Interno Bruto en 1991 se alcanza por primera vez desde 1970 un superávit equivalente al 2.7%, el cual se incremento al 3.8% en 1992, para cerrar en 1993 con un superávit del 0.8% del PIB.

Si al déficit económico se le resta la carga financiera por concepto de intereses se obtiene el déficit operacional, el cual permite medir el esfuerzo real que realiza el Gobierno por reducir su déficit, este indicador durante el periodo Salinista pasó de -3.9% del Producto Interno Bruto en 1988 al 1.4% en 1993. Con lo cual se

observa claramente que el sector público estaba reduciendo su participación en la economía y estaba generando recursos para poder financiar inversiones productivas en los demás sectores de la economía.

Los ingresos totales del sector público se redujeron en términos reales en un -0.2% de 1988 a 1993, cifra que contrasta con la caída del 3.3% en el periodo anterior, sin embargo, en términos del Producto Interno Bruto, los ingresos pasaron del 29.2% en 1988 al 24% en 1993, consecuencia de la desaceleración económica y del incremento de las actividades del sector informal que hacían posible la evasión fiscal, pero principalmente por la falta de una reforma tributaria profunda que permitiera incrementar la base gravable. En esta caída también juega un papel importante la reducción significativa de los impuestos al sector externo, principalmente por el lado de las importaciones.

Por su parte, los gastos totales del sector público mostraron una caída real del 6.4% y en términos del Producto Interno Bruto del 9.8%, lo que es consecuente con la política del neoliberalismo económico aplicada en este sexenio. Cabe resaltar, que la reducción del gasto público se explica más por su componente de gasto corriente que por el gasto de inversión, ya que este aun cuando se redujo en -3.1% en términos del PIB durante el sexenio continuó siendo un factor importante en la dinámica de la economía del país, sobresale, en este sentido, que el Gobierno dejó de participar en 21 ramas de la actividad económica y que modificó la Ley de Inversión Extranjera Directa permitiendo a los inversionistas foráneos participar en el sector financiero y en la petroquímica, y promovió la

inversión privada en la construcción de obras que tradicionalmente estaba reservadas al Estado como la construcción y manejo de autopistas, el manejo de puertos marítimos, la generación de energía eléctrica, entre otros.

Los recursos que se obtuvieron por la venta de paraestatales permitieron al Gobierno generar una reserva de contingencia por 20,000 millones de dólares, fondo que creó para hacer frente a problemas financieros extraordinarios como podían ser las reducciones al precio del petróleo.

1.2.5 Política Monetaria.

Las menores necesidades por parte del sector público y el control de la inflación, permitió que las tasas de interés del mercado se redujeran significativamente y que se ofrecieran intereses reales al público. La tasa líder del mercado (Cetes a 28 días) pasó del 52.3% en 1988 a 11.8% en 1993, es decir, una caída promedio del 25.8%, por su parte; los Certificados de Depósito a un mes se contrajeron en un 22.2% en promedio. Consecuencia de lo anterior el costo porcentual promedio de la captación pasó de 68% en 1988 a 18.6% en 1993. Esta situación permitió estimular la inversión privada al permitir que muchos proyectos de inversión tuvieran atractivos financieros importantes, y por el otro, el costo de la deuda interna se redujo significativamente.

Este comportamiento de las tasas de intereses permitió a la economía captar una mayor cantidad de recursos del exterior, pero principalmente en instrumentos de

corto plazo y más aún si analizamos el premio al riesgo que se ofrecía en la economía mexicana.

La política monetaria durante el sexenio de Carlos Salinas, se dirigió principalmente a estimular la actividad económica pero sin descuidar el nivel inflacionario del país. Después de que en el sexenio anterior, el agregado monetario M1 cayó en promedio en términos reales en -11.1%, durante este sexenio muestra un crecimiento promedio real 24.5% y la colocación de recursos en instrumentos de ahorro o inversión financiera (M4 – M1) mostró una tasa media de crecimiento del 11%, con lo que se vislumbraba una política expansionista con una gran disponibilidad de recursos para la inversión productiva. Cabe resaltar, que dentro del incremento en el ahorro financiero empieza a tener importancia significativa la colocación de Tesobonos y Ajustabonos, los primeros que se interpretaron como la dolarización de la deuda interna y los segundos que protegían al ahorrador de la inflación y que permitían contar con recursos a mediano plazo.

Por su parte, la Base Monetaria mostró un crecimiento nominal del 21.9% consecuencia del incremento observado en las reservas, principalmente en las internacionales, las cuales crecieron en promedio en un 39.3%. La emisión de billetes y monedas creció durante este periodo 26.6% en términos nominales con lo que el multiplicador monetario paso de .38 en 1998 a 2.88 en 1993. Es importante mencionar que la autoridad monetaria tuvo que recurrir al proceso de

esterilización de la base, con el fin de reducir las presiones inflacionarias que podía originar el incremento de dicha base.

El crédito interno como fuente de la base Monetaria pasó en términos reales de positiva a negativa, es decir, el Banco de México deja de financiar al sector público, principalmente; y por el lado de las reservas bancarias con las reformas a la Ley del Banco de México se elimina la obligación de los bancos a colocar recursos en las arcas nacionales y se establece un coeficiente de liquidez con el fin de que los bancos manejen de una manera más óptima sus recursos disponibles, sólo con la obligación de comprar un monto mínimo de bonos gubernamentales con fines de regulación monetaria.

Por último, la velocidad de circulación del dinero se reduce significativamente al pasar 14 en 1998 a 8.5 en 1993 lo que significa que el fenómeno de amenaza hiperinflacionaria había sido superado.

1.3 Crecimiento económico basado en el ahorro interno (1994-1999).

1.3.1 Situación Económica General.

El año de 1994 representó para la economía mexicana un duro golpe para las aspiraciones del país de romper con el esquema de crisis sexenales e iniciar el despegue hacia una economía con crecimiento sostenido y con una mejor distribución del ingreso.

La crisis de 1994 tiene sus particularidades históricas ya que se genera después de una estrategia que busca una menor participación del Estado en las decisiones económicas adicionalmente en dicho proceso la fortaleza política del partido en el poder se ve reducida. Las ventajas subsidiaban a la actividad económica, que protegían al aparato productivo de la competencia externa y que generaban un bienestar económico ficticio que no se basaba en el esfuerzo, la creatividad y en la utilización eficiente de los recursos disponibles de la economía, estas se vieron desvanecidas cuando la realidad económica mostró que el modelo de Desarrollo Estabilizador se había agotado.

La estrategia de una menor participación del Estado en la economía es reclamada no solo por el empresario nacional sino por el capitalismo internacional. Internacionalmente la clase empresarial entró en pugna con el Estado durante el sexenio de Luis Echeverría donde se privilegio la intervención del Estado en áreas económicas que se consideraban de exclusividad para dicho sector y que generó desacuerdos entre las clase en el poder y el poder mismo, cuyos costos económicos se reflejaron en una menor inversión privada y en consecuencia una desaceleración del crecimiento futuro. Internacionalmente, a través del Fondo Monetario Internacional,¹¹² se obligaba no solo a México, sino a muchos países subdesarrollados a aplicar medidas de apertura comercial y menor intervención Estatal. En los grandes países industrializados se empezaba a generar el fenómeno que Marx definió como “la tendencia decreciente de la tasa de

¹¹²Aguiar Monteverde, *Dialéctica de la economía mexicana*, Ed. Nuestro Tiempo, México 2000, Pág. 31.

ganancia" "y que el mismo manifestó que sólo podría revertirse mediante la reproducción ampliada del capital; es decir, los grandes consorcios mundiales habían crecido en una magnitud considerable que los mercados en los que operaban ya eran insuficientes para obtener ganancias crecientes, por lo que se vieron obligados a buscar otros a nivel mundial, sin embargo, se enfrentaron a que muchos países mantenían políticas proteccionistas de desarrollo industrial. De esta manera, existía la necesidad de desproteger a esas economías y al mismo tiempo reducir la participación de los gobiernos en actividades altamente rentables pero que por su carácter estratégico no podían ser operados por el sector privado. Adicionalmente, a nivel internacional y con el fin de encontrar menores barreras a la actividad económica, se empezaron a conformar bloques económicos en Europa y Asia, lo que anticipa que el futuro del capitalismo será de una competencia entre bloques económicos y en una economía donde ningún país podrá abstenerse de participar esto dio inicio a la "Globalización".

Por lo anterior, el Estado mexicano tuvo que enfrentar dos retos: La reforma económica y la reforma política. La primera implicaba generar una actividad económica menos dependiente de los recursos estatales y más competitiva hacia el exterior y la segunda generar una válvula de escape a las presiones sociales que se venían gestando en contra de una participación más agresiva del sector privado nacional e internacional, por lo que se tenía que dar cabida a la participación de otros actores políticos y partidos.

¹³ *Ibidem.* Pág. 32.

La decisión es por todos conocida, primero realizar la reforma económica para posteriormente realizar la reforma política y no vivir la experiencia de la U.R.S.S. en donde se realizaron simultáneamente dichos procesos con altos costos económicos, políticos y sociales.

En 1994 la crisis económica que se vivió fue originada por la conjunción de todos estos factores y que provocó que el modelo de crecimiento económico alcanzado en el Gobierno Salinista se frenara drásticamente. Como se mencionó en el apartado anterior no hay explicaciones económicas por las cuales el Presidente Salinas no haya tomado la decisión de devaluar la moneda en ese año a pesar de que habían salido del país grandes cantidades de divisas y que la economía mexicana dependía en una gran proporción de capitales extranjeros altamente volátiles y especulativos. El Presidente Ernesto Zedillo toma el poder el 1º. De Diciembre de 1994 ante una grave crisis financiera y política, y ante el gran riesgo de que se desmantelara la economía decidió tomar medidas coyunturales para enfrentar primero "la emergencia económica".

El principal problema consistía en revertir la salida de capitales de la economía y enfrentar la fragilidad financiera que esta originó. Para reducir la fuga de capitales se pensó que con incrementar la banda de flotación del peso podría reducirse sin mayores impactos en el proceso inflacionario del país. Sin embargo, dicha medida fue insuficiente y la salida de capitales no cedia, ante esta situación el Presidente Zedillo decidió depreciar el tipo de cambio.

En su primer informe de Gobierno el Presidente Zedillo manifiesta lo siguiente: "La emergencia económica que México afrontó a partir de los últimos días de diciembre de 1994 tuvo sus orígenes en diversos y complejos factores. Es preciso reconocer que la crisis se fue gestando a lo largo de mucho tiempo y que ninguna causa por sí sola explica su naturaleza y magnitud. La sobrevaluación del tipo de cambio real y el aumento en las tasas de interés internacionales influyeron para que la crisis estallara con una fuerza inédita e impredecible. Sin embargo, también influyeron otros factores como por ejemplo, el financiamiento del fuerte déficit en la cuenta corriente de la Balanza de Pagos mediante entradas de capital sumamente volátiles, un excesivo crecimiento de la deuda de corto plazo denominada en moneda extranjera, y el mantenimiento de una severa rigidez en la política cambiaria, incluso ante la drástica alteración en las condiciones internacionales u ante los acontecimientos de violencia e incertidumbre de 1994"¹⁴.

Entre las causas fundamentales de la crisis financiera, la de mayor peso fue la disminución del ahorro interno y el incremento del consumo que registró la economía por más de una década. El aumento en el gasto se manifestó en un creciente déficit en la cuenta corriente que se financió con capital externo, principalmente de corto plazo. De hecho, entre 1989 y 1994 el país tuvo la mayor disponibilidad de recursos externos de su historia. Sin embargo, ese cuantioso ahorro externo financió un mayor consumo y no una mayor inversión, por lo que no pudo traducirse en un comportamiento más dinámico de la economía.

¹⁴ Primer Informe de Gobierno 1994, Pág. 22.

“El desequilibrio en la Balanza de Pagos del país no fue provocado por un desequilibrio en las finanzas públicas. Durante los últimos años, las finanzas públicas no registraron un resultado deficitario. De hecho, la disciplina fiscal del sector gubernamental permitió un aumento importante del ahorro público”¹¹⁵. De esta manera, se generó ahorro externo, el ahorro del sector privado disminuyó sensiblemente. Mientras que en 1998, el ahorro del sector privado fue de casi 18 por ciento del PIB, en 1994 no llegó a ser de 11 por ciento. Si durante esos años el ahorro interno se hubiese mantenido al menos estable, habría habido un incremento más dinámico de la inversión, una mayor capacidad productiva de la economía y un crecimiento sólido.¹¹⁶

En virtud de la magnitud del desequilibrio acumulado, el déficit de cuenta corriente ya no pudo ser financiado mediante recursos externos. Además, el problema se agudizó por el aumento en las tasas de interés en los mercados internacionales, que provocó un cambio en los flujos de inversión mundiales hacia las economías industrializadas y a otros mercados emergentes que ofrecían una mejor relación riesgo rendimiento.

Para contener la aceleración de la pérdida de reservas internacionales el 20 de diciembre de 1994, se decidió elevar el techo de la banda de flotación en 15.3%, lo que resultó insuficiente para contener dicha caída y a partir del 22 de diciembre de 1994 se estableció un régimen de libre flotación para proteger las reservas

¹¹⁵ Aguilar Monteverde, *Dialéctica de la economía mexicana*, Ed. Nuestro Tiempo, México 2000, Pág. 52

¹¹⁶ *Ibidem*. Pág. 55.

internacionales. De esta manera el tipo de cambio pasó de 3.44 nuevos pesos por dólar en noviembre de 1994 a 4.00 nuevos pesos por dólar en diciembre y a 5.51 en enero de 1995.

Con el fin de determinar la estrategia para contrarrestar los efectos de la devaluación, el Gobierno y los distintos sectores de la sociedad firman el 3 de enero de 1995 el Acuerdo de Unidad para Superar la Emergencia Económica (AUSEE) "cuyas principales estrategias fueron:

- Reducir el déficit en cuenta corriente en la Balanza de Pagos.
- Evitar que la economía cayera en un proceso inflacionario agudo
- Estabilizar los mercados financieros
- Fortalecer el sistema financiero
- Promover la eficiencia productiva

Para ello se adoptan medidas para incrementar el ahorro interno ante la restricción impuesta por el menor financiamiento externo. Asimismo, se solicitaron recursos frescos al Gobierno de E.U., el F.M.I, y la Banca Internacional con el fin de poder hacer frente a los compromisos externos y de los TESOBONOS, este último instrumento utilizado por el gobierno de Salinas para captar recursos del exterior, puesto que dicho instrumento estaba garantizado por el nivel del tipo de cambio, pero a muy corto plazo su liquidación.

¹¹⁷ Ibidem. Pág. 56.

A pesar de estas medidas y debido al rezago en la entrada de recursos externos, el tipo de cambio no logro estabilizarse y las tasas de interés seguían incrementándose. De esta manera en marzo de 1995 se presentó el Programa de acción para reforzar el AUSSE, (PARAUSSE), con el fin de lograr la estabilización de los mercados financieros en el corto plazo, minimizar los efectos recesivos en el sector productivo y permitir el crecimiento económico.

Uno de los principales problemas que tenía que enfrentar el país en esos momentos era la muy probable quiebra de los bancos derivados de altos niveles de cartera vencida y de cuentas incobrables por lo que se utilizó al Fondo Bancario de Protección al Ahorro (FOBAPROA) para establecer el programa de capitalización temporal de la banca PROCAPTE. Asimismo, se iniciaron programas de reestructuración de créditos para apoyar a los deudores de la banca y poder atenuar los efectos de las elevadas tasas de interés sobre la deuda de las empresas, familias y gobiernos estatales y municipales (UDIS, ADE).

Otro de los problemas que tenía que enfrentar la economía fue la menor recaudación fiscal y el deterioro de los ingresos públicos derivado de la menor actividad económica y de la inflación, así como el impacto de las tasas de interés en el servicio de la deuda publica. Por lo que el Gobierno se vio en la necesidad de reducir sus gastos tanto corrientes como de inversión e incrementar nuevamente los precios y tarifas del sector público y a aumentar el Impuesto al Valor Agregado (IVA) del 10 al 15%.

Por su parte la política monetaria se abocó a apoyar la estabilización de los precios, las tasas de interés y el tipo de cambio mediante la contracción crediticia y la reducción de la emisión monetaria y adicionalmente en apoyo al sector exportador se inicio la operación de un mercado de futuros y opciones del peso en México y se permitió la negociación de contratos a futuros de la moneda nacional en el mercado Chicago.

En cuanto a las clases sociales menos protegidas y para mitigar el impacto de la crisis en la población de menores recursos se dieron incrementos en los salarios mínimos del 7% y 10% en enero y abril de 1995, la libre negociación de los contratos colectivos de trabajo, la aplicación intensiva y extensiva de programas de capacitación, la celebración de convenios de productividad, la cobertura del IMSS, a trabajadores desempleados durante un plazo de seis meses y la bonificación fiscal de hasta 3% para los trabajadores que perciben entre 2 y 4 salarios mínimos.

Como se puede observar, la problemática del desarrollo económico que en la actualidad vive nuestro país no es consecuencia exclusiva de las medidas de política económica adoptadas por los sexenios de Miguel de la Madrid y Carlos Salinas, ya que la naturaleza de los mismos es considerada de tipo estructural. Los problemas que actualmente afronta la economía mexicana para lograr tasas de crecimiento económico sostenidas, con una mejor distribución del ingreso, se vienen gestando desde la instrumentación y posterior permanencia del modelo de Desarrollo Estabilizador, tal como se detallo anteriormente.

A grandes rasgos, los problemas estructurales y coyunturales que enfrenta la economía mexicana, no han permitido un crecimiento económico sostenido con una mejor distribución del ingreso, dichos problemas son los siguientes:

Problemas estructurales.

- En el ámbito macroeconómico, escasez de recursos financieros originados por un aparato productivo poco competitivo en el exterior, desarticulación de las cadenas productivas, baja productividad de los factores productivos, principalmente de la mano de obra que es el recurso más abundante en la economía.
- La falta de una política industrial que permita definir los horizontes de crecimiento del país.
- El favorecimiento a nivel nacional e internacional a la inversión especulativa.
- La falta de una cultura empresarial, la baja capacitación de la mano de obra y un desarrollo regional desigual.
- La ausencia de líneas de acción claras para desarrollo tecnológico del país.
- Una falta de inversión en el campo y baja productividad.
- Un déficit en Cuenta Corriente creciente, originado por el desequilibrio entre el ahorro y la inversión y por los altos pagos de intereses de la deuda externa.
- La falta de capital de riesgo.

- La falta de una reforma integral y profunda que permita a la economía mexicana contar con un sistema financiero promotor del crecimiento y que obligue a la Banca a dirigir una mayor cantidad de recursos hacia la inversión productiva.
- La existencia de un sistema tributario y fiscal que permite a su vez la existencia de una estructura impositiva inequitativa y que promueve la evasión fiscal y que genera una alta dependencia del Estado hacia un pequeño grupo de contribuyentes que obligan a tomar decisiones con poco contenido social.¹¹⁸

Problemas coyunturales:

- Distorsión extrema de los flujos de efectivo de la economía,
- Altas tasas de intereses nominales
- Altos niveles inflacionarios
- Contracción de la demanda
- Bajos salarios nominales
- Bajos niveles de inversión pública y privada
- Tipo de cambio poco estable.
- Inversión extranjera directa altamente especulativa y volátil
- Alta incertidumbre económica, política y social.
- Bajo crecimiento económico.¹¹⁹

¹¹⁸Charles J. Jones, Introducción al Crecimiento Económico. Ed. Marisa de Anta, México 2000, Pág. 56.

¹¹⁹ Ibidem. Pág. 59.

Este era el panorama que caracterizó el inicio del sexenio, agudizada por la severa crisis de finales de 1994 y los problemas políticos y sociales que dieron inicio a esta nueva etapa de crecimiento de nuestro país. Ante toda esta problemática el Presidente Zedillo envió al H. Congreso de la Unión el Plan Nacional de Desarrollo 1995-2000, cuyos principales puntos económicos son los siguientes:

En materia de crecimiento económico, el objetivo fundamental del Plan fue "promover un crecimiento económico vigoroso y sustentable que fortalezca la soberanía nacional y redunde en el bienestar social de todos los mexicanos y en una convivencia fincada en la democracia y la justicia.

En materia económica, El Plan Nacional de Desarrollo¹²⁰ planteo cinco grandes líneas de acción para impulsar un crecimiento económico sostenido y sustentable:

- 1) Hacer del ahorro interno la base fundamental del financiamiento del desarrollo nacional asignando un papel complementario al ahorro externo con el objeto de fomentar la inversión productiva.
- 2) Establecer condiciones que propicien y mantengan la estabilidad y certidumbre para la actividad económica.
- 3) Promover el uso eficiente de los recursos para el crecimiento.
- 4) Desplegar una política ambiental y de recursos naturales que haga sustentable el crecimiento económico.

¹²⁰ Plan Nacional de Desarrollo 1994 – 1999. Cap. Política Económica, Pág. 5.

5) Políticas sectoriales.

El primer punto, relacionado con el ahorro interno, considera que ante la caída de este renglón durante los últimos años es necesario promover su recuperación y fortalecimiento para hacer del ahorro nacional una fuente primordial de financiamiento del desarrollo, sin soslayar la importancia del ahorro externo, el cual deberá desempeñar una función complementaria. "Fortalecer el ahorro interno significa fortalecer la suma del ahorro público y del ahorro privado".

Para lograr esta meta se plantean las siguientes medidas de acción:

- Una reforma fiscal para el ahorro y la inversión. La política tributaria deberá estar orientada a fomentar el ahorro interno por lo que esta política deberá seguir los siguientes objetivos: buscar que la política tributaria fomente el ahorro interno y la inversión productiva; procurar que el Impuesto Sobre la Renta de las empresas promueva la reinversión de utilidades; y simplificar las disposiciones fiscales.
- Un sistema financiero para impulsar el ahorro y la inversión productiva. La política financiera se encaminó a diversificar los instrumentos y servicios que fomentaran el ahorro así como propiciar el uso eficiente del mismo, orientando los recursos hacia actividades productivas y modernizar y fortalecer la regulación del sector financiero y a los organismos supervisores.

- Una reforma del sistema de seguridad social. El Plan propuso a través de esta reforma brindar mejores servicios a la población e incrementar el ahorro interno. Se considero que los motivos más importantes de la población para ahorrar son la adquisición de vivienda y contar con ingresos dignos al retiro de la vida económicamente activa.
- La consolidación del ahorro publico. Para ello se planteo la racionalización del gasto corriente así como el fortalecimiento de fuentes de ingresos estables y no inflacionarios.

Para lo cual el Gobierno se aseguro que la estructura impositiva, además de lograr un adecuado nivel de recaudación, estableciera incentivos que promovieran el ahorro privado e inducirán una asignación eficiente de los recursos productivos; en cuanto a los precios y tarifas de los bienes y servicios del sector publico, estos deberían ser fijados atendiendo a consideraciones de eficiencia para promover la competitividad de la economía en su conjunto; además, en lo que se refiere a la asignación sectorial del gasto, esta se realizó selectivamente haciendo énfasis en la calidad del gasto y su incidencia en el bienestar social.

- El uso complementario del ahorro externo. Este se dirigió a la inversión productiva más que a la obtención de rendimientos de corto plazo, para lo cual se considero que la inversión nacional recibiera el mismo trato que la inversión extranjera para evitar, por un lado, que la inversión extranjera recibiera subsidios a costa de la economía nacional y, por el

otro, que a inversión en México no fuese atractiva para los inversionistas extranjeros; que los recursos del exterior se orientaran preferentemente a la inversión productiva directa, eliminando los obstáculos regulatorios; a fin de que se promovieran las condiciones que alentaran plazos más largos de la captación financiera.

El segundo punto consideró que el crecimiento económico sostenido sólo es posible cuando se alcanzan los equilibrios macroeconómicos fundamentales, por lo que es sumamente importante contar con finanzas públicas sanas y con una política monetaria y cambiaria que coadyuve a la competitividad de la economía y a la estabilidad de los precios, por lo que el Plan considero las siguientes metas:

- Finanzas Públicas. Mantener una estricta disciplina fiscal, lo que significa que el nivel del gasto público deberá guardar correspondencia con el total de ingresos tributarios y no tributarios que recibe el sector público.
- Política Cambiaria. Evitar sistemáticamente una sobre valuación del tipo de cambio real que inhiba el ahorro interno y la producción nacional. Al mismo tiempo, procurar que, en combinación con otros instrumentos de la política económica, la evolución cambiaria coadyuve a la estabilización del nivel de precios.
- Política Monetaria. Esta política influye en forma trascendente sobre el comportamiento de los precios que a su vez constituye un punto de referencia para toda la actividad económica. A fin de que dicha política

consiga crear un clima de estabilidad y confianza, contribuyendo a la generación de ahorro interno y a la inversión en proyectos productivos.

- El Banco de México tiene la responsabilidad de procurar la estabilidad del poder adquisitivo de la moneda nacional.

El tercer punto consideró el uso eficiente de los recursos para el crecimiento, a través de la creación de las condiciones que favorezcan el empleo intensivo de mano de obra y elevar la productividad de la fuerza laboral en pos de mayor empleo y mejores ingresos, para lo cual el Plan estableció lo siguiente:

- El Empleo y Productividad. Propiciando la absorción productiva de la mano de obra mediante el abatimiento de la brecha entre el costo del empleo y la remuneración real al trabajador, la reducción de los costos de transacción en el mercado laboral, la promoción de la eficiencia en los mercados que producen insumos complementarios al trabajo, y la desregulación en beneficio sobre todo de las pequeñas empresas para aprovechar sus amplias potencialidades para absorber mano de obra.
- Capacitación. Se planteó como una actividad estratégica para elevar progresivamente la productividad del factor trabajo.
- Actualización tecnológica. Coadyuvar hacia el uso más eficiente y efectivo de los recursos limitados del país y contribuir a diluir la

dualidad y la dispersión tecnológica entre los sectores productivos, así como cerrar las brechas tecnológicas.

- Desregulación y fomento de competencia interna y externa. Con estas medidas se pretendió asegurar que todos los agentes económicos aprovecharan las ventajas competitivas de nuestra economía, a través de reformas legales para asegurar el Estado de Derecho; asimismo, se ejecuto un programa de desregulación y simplificación administrativa para mejorar la eficiencia de la regulación vigente y se fortalecieron los esquemas de promoción de las exportaciones y se continuo con el proceso de negociación de los tratados comerciales con diversos países.
- Infraestructura e insumos básicos. Se promovió la participación de la inversión privada en infraestructura, dentro de los límites que marca la ley. El Plan contempló su participación en ferrocarriles, telecomunicaciones, puertos, aeropuertos, generación de energía eléctrica, carreteras, y almacenamiento, transporte y distribución de gas, entre otros.¹²¹

El cuarto punto comprendió el despliegue de una política ambiental y del aprovechamiento de los recursos naturales. Finalmente, en el último punto se consideraron las políticas sectoriales en las cuales el Plan Nacional de Desarrollo planteo fortalecer el desarrollo industrial. Se intento promover a las micro, pequeñas y medianas empresas, así como a los subsectores y ramas rezagadas y

¹²¹ Aguilar, México, Riqueza y Miseria, Ed. Nuestro Tiempo, México. Pág. 57.

el desarrollo e integración de regiones atrasadas mediante la identificación e impulso de ventajas comparativas. También se impulso al sector minero, al turismo y en materia de política agropecuaria se pretendió incrementar el ingreso neto de los productores mediante el mejoramiento de la infraestructura productiva, capacitación, servicios financieros y certidumbre en cuanto a la tenencia de la tierra. Después de que el PAROUSSE logró establecer los equilibrios fundamentales de la economía, en el mes de octubre se establece la Alianza para la Recuperación Económica ARE, con los siguientes lineamientos estratégicos:

- Fomentar al ahorro interno para estimular la inversión productiva generadora de empleos.
- Apoyar al sector exportador como promotor del crecimiento económico.
- Fortalecimiento del ingreso para estimular el consumo privado.
- Orientación productiva de la inversión pública.

Los resultados alcanzados por los acuerdos y las propuestas hechas por el Ejecutivo Federal en el Plan Nacional de Desarrollo y en el Programa Nacional de Financiamiento del Desarrollo 1997-2000 se analizan a continuación.

1.3.2 Evolución de Producto Interno Bruto (PIB).

Durante el periodo 1994-1999 el Producto Interno Bruto mostró una tasa media de crecimiento del 4.1%, cifra superior al crecimiento alcanzado en el sexenio de Salinas. Después de que en 1995 la economía mexicana mostró una repunte 5.1%

en promedio derivado de la política de ajuste aplicada para superar la crisis de ahorro externo que se gestó en el sexenio anterior, para 1996 la economía crece en un 5.15% y para 1997 a pesar de la crisis Asiática la economía crece a una tasa del 6.7% cifra que no se había alcanzado durante los últimos quince años. Sin embargo, la caída de los precios internacionales del petróleo y los efectos que trajo consigo la extensión de la crisis de los países asiáticos originó que el Producto Interno Bruto para 1999 sólo creciera en 3.6%.

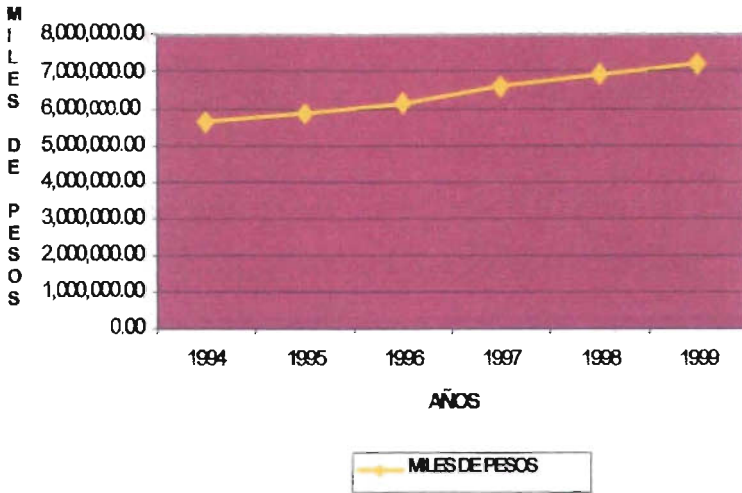
PRODUCTO INTERNO BRUTO

Miles de nuevos pesos de 1980

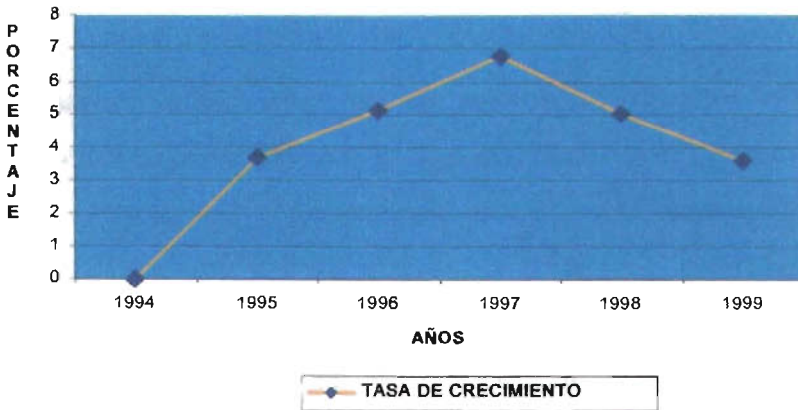
ANO	PIB	TC
1994	5,678,526.95	0.6
1995	5,888,632.45	3.7
1996	6,191,897.02	5.15
1997	6,611,707.64	6.78
1998	6,943,615.36	5.02
1999	7,194,974.24	3.62

Fuente: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

PRODUCTO INTERNO BRUTO
1980 = 100



TASA DE CRECIMIENTO ANUAL PIB



En términos sectoriales se observa un cambio en la estructura del dinamismo de cada uno de los sectores. Mientras que el sector primario mostró una tasa media de crecimiento del 2.4% de 1994 a 1997 y el sector secundario del 3.6%, el sector terciario sólo creció en 0.4%.¹²²

Esto refleja dos cosas, primero que los sectores más dinámicos dentro de la economía mexicana son los que se dirigen a la producción (primario y secundario) y dos, que la mayor proporción de esta producción como se establece en los planes económicos del Gobierno se dirigen principalmente hacia la exportación por lo que se rompe con la dependencia de crecimiento del sector secundario y terciario.

La participación del sector primario en el Producto Interno Bruto se ha incrementado del 10.2% en 1994 a 10.4% en 1997.

El sector secundario, por su parte, pasó del 29.9% al 31.5%, resalta que este sector después de superar la crisis de 1995 creció en 1996 en un 10.4% y en 1997 en 9.1%; el sector terciario por el contrario redujo su participación en el PIB del 59.4% al 57%.

Aun cuando la economía mexicana creció durante este periodo, a tasas superiores al crecimiento de la población de 1994 a 1997 el PIB Per-cápita real cayó en promedio en 0.2% y en términos de dólares en -14.8%.

¹²² INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

Esto último refleja que el establecimiento del tipo de cambio flexible, que buscaba entre otras cosas proteger las reservas internacionales del país.

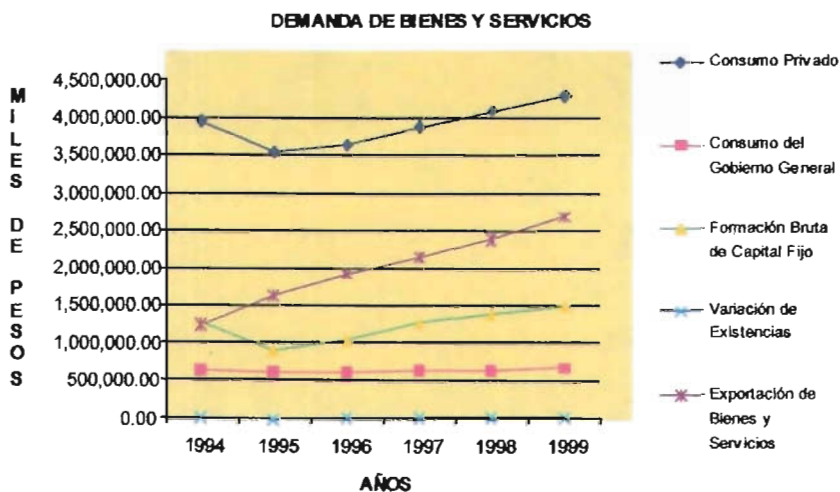
Esta fue una estrategia que benefició al sector exportador el cual no fue capaz de transmitir dichos beneficios a los demás sectores económicos para permitir revertir la desvalorización del poder adquisitivo de los mexicanos.

Para 1997 el producto Per-cápita en dólares fue de 8.43 mientras que en 1970 era de 3,917 dólares anuales.

La oferta y demanda de bienes y servicios para este periodo se expone en el siguiente cuadro, detallando el Consumo privado, el consumo del gobierno, la formación bruta de capital, la variación de existencias y las exportaciones e importaciones de bienes y servicios.

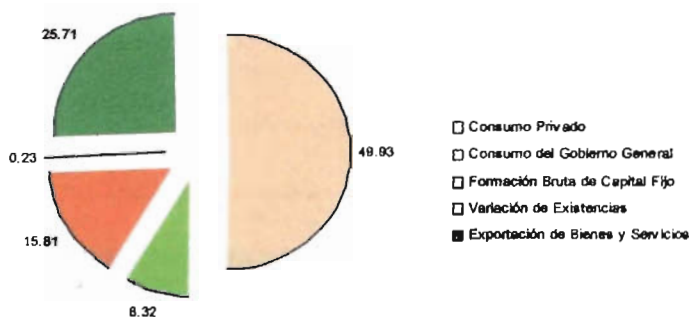
OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS						
Demanda de Bienes y Servicios						
(Miles de nuevos pesos de 1980)						
PERIODO	Total	Consumo Privado	Consumo del Gobierno General	Formación Bruta de Capital Fijo	Variación de Existencias	Exportación de Bienes y Servicios
1994	7,114,179.99	3,933,344.78	640,314.27	1,268,663.76	19,858.74	1,251,998.43
1995	6,727,092.72	3,559,283.70	631,862.13	900,751.27	5,218.88	1,629,976.75
1996	7,254,355.05	3,638,299.79	625,543.50	1,048,384.40	15,005.84	1,927,121.51
1997	7,942,843.82	3,873,697.79	643,621.71	1,268,964.48	22,850.89	2,133,708.94
1998	8,557,931.50	4,083,652.21	658,296.29	1,399,414.03	24,681.25	2,391,887.72
1999	9,165,115.72	4,259,249.26	689,302.04	1,507,308.85	20,295.39	2,688,960.18
Participación porcentual	100.00	49.93	8.32	15.81	0.23	25.71

Fuente: INEGI



La integración de la Oferta y Demanda Final se concentró en el Consumo Privado en un 49% seguido por un 25.7% de Exportaciones y un 15.8% de la Formación Bruta de Capital, principalmente.

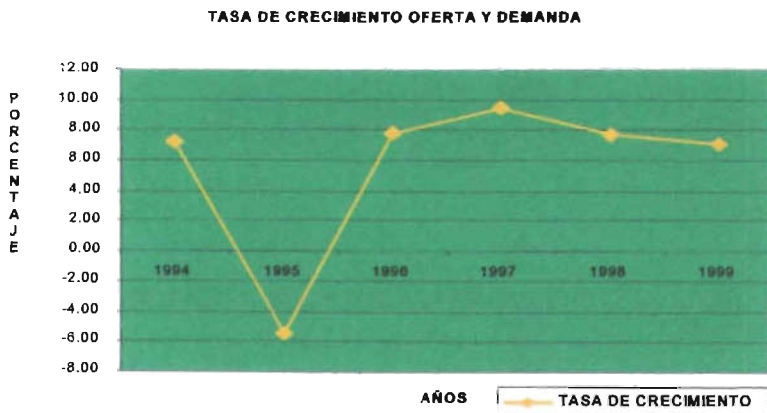
PARTICIPACIÓN PORCENTUAL EN LA INTEGRACIÓN DE OFERTA Y DEMANDA



TASA DE CRECIMIENTO DE OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS						
Demanda de Bienes y Servicios						
PERIODO	TC Total	TC Consumo Privado	TC Consumo del Gobierno	TC Formación Bruta de Capital	TC Variación de Existencias	TC Exportaciones
1994	7.26	4.58	2.85	8.39	26.82	17.80
1995	-5.44	-9.51	-1.32	-29.00	-73.72	30.19
1996	7.84	2.22	-1.00	16.39	187.53	18.23
1997	9.49	6.47	2.89	21.04	52.28	10.72
1998	7.74	5.42	2.28	10.28	8.01	12.10
1999	7.09	4.30	4.71	7.71	-17.77	12.42

Fuente: INEGI

La formación Bruta de capital Fijo durante este periodo muestra un crecimiento promedio anual del 5.8%, mostrando un comportamiento irregular, después de que en 1994 crece en 8.39% para 1995 cae en 29%, para después crecer en 16.3% y 21% en 1996 y 1997, respectivamente, cerrando en 1999 con un 7.71%, con lo que se continua con la añeja historia de inversiones productivas volátiles, lo que refleja que muchos proyectos de inversión no están sólidamente constituidos, mostrando la poca cultura empresarial y la alta dependencia de los empresarios nacionales a los movimientos macroeconómicos.



A pesar de lo anterior la elasticidad del Producto Interno Bruto con relación a la inversión se incrementó al alcanzar 1.3, es decir, un incremento del 1% en la Formación Bruta de capital se reflejó en un crecimiento del PIB del 1.3% durante este periodo. Lo que refleja una mayor eficiencia en las decisiones de inversión.

Uno de los principales aspectos que resaltan los programas económicos del gobierno Zedillista es que el crecimiento económico debía sustentarse en un

incremento de la productividad de los factores; sin embargo, aun cuando la productividad del factor trabajo y del factor capital se habían incrementado, estos no alcanzaron el dinamismo observado históricamente. De esta manera el factor capital durante el periodo 1994-1997 mostró una tasa media de crecimiento del 0.4% (0% en el sexenio anterior) y el factor trabajo del 0.5% (2.5% en el sexenio pasado). Desde el punto de vista del Ingreso Nacional Disponible, se observa que esta variable durante el periodo de análisis muestra una tasa media de crecimiento nula, lo cual se explica por las siguientes razones. Por el lado del pago a los factores aun cuando las ganancias empresariales crecieron en un 6.9% en promedio y las transferencias externas netas en un 14.5% y que la Balanza de Factores Neta reduce su déficit con el exterior en un 15.3%, esto se vio contrarrestado por una caída importante en los impuestos indirectos netos de subsidios en un -18.4% y de una contracción en la remuneración de asalariados del -5%. Por el otro lado de su asignación, el consumo del Gobierno cae en términos reales en un 8.6% y el consumo privado en un 1.2%, aun cuando el ahorro muestra una tasa media de crecimiento del 22.7%. Todo lo anterior refleja, que el modelo económico favoreció a las ganancias empresariales principalmente del sector exportador e incremento el ahorro nacional en perjuicio de la clase trabajadora y del consumo interno.

1.3.3 Desempleo, ganancia y recaudación.

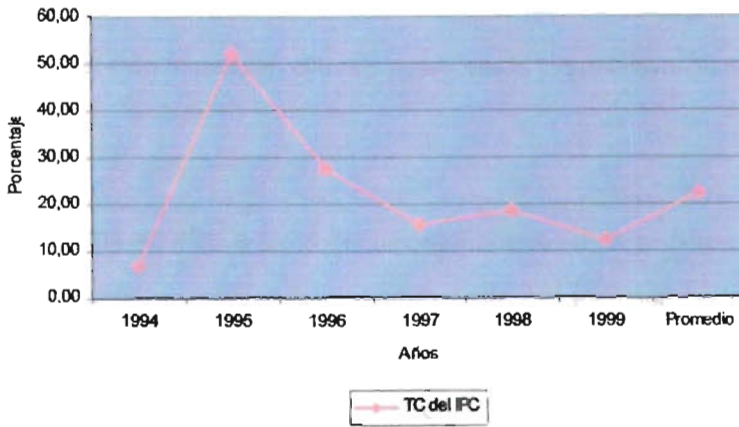
Después de que en el sexenio Salinista la inflación mostró una tendencia decreciente hasta alcanzar en 1994 un crecimiento de solo 7% derivado, como ya

se mencionó, de una estrategia de represión del tipo de cambio, para 1995 las políticas de emergencia económica aplicadas en los primeros meses, provocaron que la inflación se incrementara en un 51.9% en 1995, 27.7% para 1996, 15.7%, en 1997, en 1988 18.6% y cerrar en 1999 en un 12.3% lo que representa un crecimiento promedio anual del 22.2%.

PRECIOS E INFLACIÓN		
Índice Nacional de Precios al Consumidor		
(Mensual)		
Base 1980=100		
Índices		
Índice General y por Objeto del Gasto		
(Base 1980 = 100)		
AÑO	INDICE	TC
1994	23,468.18	7.06
1995	35,663.64	51.97
1996	45,543.18	27.70
1997	52,702.27	15.72
1998	62,509.09	18.61
1999	70,209.09	12.32
Promedio	48,349.24	22.23

Fuente: Banco de México.

TC del IPC 1984 - 1999 Base 1980 = 100



El hecho de que el problema inflacionario haya vuelto a renacer durante este sexenio, es consecuencia de que aún no se atacaron con la profundidad requerida los problemas estructurales de la misma, es decir, la existencia de un aparato productivo ineficiente y poco competitivo con el exterior; la falta de una cultura empresarial que permita la asignación más óptima de los recursos financieros disponibles; la baja calidad en la capacitación de la mano de obra; los privilegios que obtiene la inversión especulativa sobre la inversión productiva la falta de un mejor eslabonamiento del sector exportador con la industria nacional que permita crecer a ésta última a mayores niveles; el utilizar al tipo de cambio y principalmente la subvaluación como instrumento de promoción ficticia de las exportaciones más que como una estrategia de incremento de la calidad y precio de los productos que ofrecemos;¹²³ el seguir conteniendo los salarios con el fin de no presionar a los precios al alza en lugar de promover una mayor productividad

¹²³. Charles I Jones, *Introducción al crecimiento económico.*, Ed. Merisa de Anta, México, 2000, Pág. 65.

de este factor para que se justifique un salario real positivo; la existencia de un sistema financiero sobreprotegido e incapaz de ofrecer crédito a los nuevos proyectos de inversión por el alto riesgo que ello representa para los bancos, entre otros.

En consecuencia, el fenómeno inflacionario volvió a generar presiones sobre la economía, ya que para reducirla nuevamente se aplicó un esquema ortodoxo que consistió en la contención salarial, incremento en el precio de los bienes y servicios del sector público, elevación de las tasas de interés, reducción del gasto público y devaluación y cuyo costo fue la pérdida del poder adquisitivo de la población, el menor crecimiento económico y un deterioro en la distribución del ingreso, de tal manera que el factor trabajo después de que en 1994 participaba con el 30.1% del Ingreso Nacional para 1997 se vio reducido al 25.8%, en cambio la participación del factor capital pasó del 52% al 63.6% en ese mismo período.

Si la estrategia económica del Gobierno Zedillista fue promover las exportaciones para que estas se constituyeran en el motor del crecimiento económico, entonces se explica el porque se adoptó un esquema de tipo de cambio flexible y que aun cuando los salarios mínimos habían crecido en un 20.3% en promedio durante el período, en términos reales mostraron una tasa media de crecimiento de -8.2%, la más alta observada desde el sexenio de Luis Echeverría. Lo anterior refleja que la competitividad externa de la economía se logró gracias a que el incremento en los costos de producción, vía salarios, fue contenido.

En cuanto al empleo en la economía mexicana se observó que en 1994 existían 24 millones de personas ocupadas en el sector formal y para 1997 se había alcanzado la cifra de alrededor de 25 millones de empleos, lo que representa un crecimiento promedio anual similar al alcanzado en el sexenio anterior (1.3%) A pesar de ello la tasa de desempleo abierto pasó de 9.7% en 1994 a 11.2% en 1995, 10.5% en 1996 y 9.8% en 1997. Por su parte el empleo en el sector informal incrementó su participación en la Población Económicamente Activa del 12.7% en 1994 al 17.8% en 1999.

1.3.4 Finanzas Públicas.

La política fiscal de este periodo se dirigió a apoyar la estrategia de crecimiento económico basado en finanzas públicas sanas y en la promoción del ahorro interno. Las medidas adoptadas por el Gobierno para superar la crisis económica de inicio de sexenio como fueron la elevación de la tasa del IVA, de los precios y tarifas de los bienes y servicios que ofrece y de la profundización de la reforma tributaria son factores que explican el porqué los ingresos del sector público crecieron a una tasa del 30.9% en promedio durante el periodo 1994-1999. Por su parte los programas de apoyo a deudores, a la banca, las reformas a la Ley del Seguro Social y las medidas para proteger el poder adquisitivo del salario y de promoción del ahorro interno, justifican por qué los gastos totales del sector público mostraron una tasa de crecimiento nominal del 31.8%. De esta manera el superávit económico del Sector Público pasó de un 0.2% del Producto Interno Bruto en 1994 a un déficit del 0.3% en 1999. Si no se considerara el costo que

implicaron los programas de apoyo a deudores y al sector financiero el sector público hubiera mostrado un superávit cercano al 0.5% del PIB y un balance público primario con un superávit del 3.5% del PIB.

El mejor ejercicio del presupuesto y el mantenimiento de finanzas públicas equilibradas generó una mayor disponibilidad de recursos a la economía y una menor demanda de ahorro para el sector privado lo que permitió que las tasas de interés internas disminuyeran en beneficio de la inversión productiva, Sin embargo, la fragilidad financiera del sector público aún se manifestaba puesto que ante la caída de los precios internacionales del petróleo se tuvieron que establecer medidas adicionales de restricción del gasto que reflejaron a su vez la necesidad de una reforma tributaria profunda y equitativa.

1.3.5 Política monetaria.

La política monetaria durante el periodo se dirigió básicamente a contrarrestar la inflación y a generar los mecanismos necesarios vía la oferta monetaria para mantenerla en una tendencia decreciente.

El Banco de México modificó su participación dentro de la economía mexicana al establecerse un tipo de cambio flexible ya que ello le permitió no exponer a la base monetaria a movimientos erráticos y/o especulativos con alto riesgo para la economía. Además se estableció el esquema de encaje promedio cero con lo que la cantidad de recursos que los bancos comerciales pudieran mantener en el

Banco de México fuera nulo. También se utilizó la política de cortos y largos con el fin de equilibrar la existencia de liquidez monetaria en la economía acorde con los objetivos de inflación y crecimiento de la economía.

Por el lado de los usos, la base monetaria muestra una caída promedio real del -5.2% de 1994 a 1999, consecuencia de la aplicación de una política de cortos, es decir, una política monetaria restrictiva y que obligó a que la cantidad de billetes y monedas en poder del público cayera en esta misma proporción.

Cabe resaltar que las reservas bancarias, como ya se estableció, fueron iguales a cero, derivado de la aplicación de la política de encaje promedio cero.

Por el lado de sus fuentes, las reservas internacionales en términos reales mostraron una tasa de crecimiento media anual del 45.4%, tasa casi similar a la observada en el sexenio de Miguel de la Madrid. Esta acumulación extraordinaria de reservas fue consecuencia de los resultados positivos mostrados por el sector externo y a la aplicación de un tipo de cambio flexible, ya que como se mencionó anteriormente, en un esquema flexible el Banco de México no tiene que intervenir en el mercado y son la oferta y la demanda de dólares lo que determina su precio.

A pesar del incremento de las reservas, el crédito interno de la base monetaria pasó de 103.7 millones de pesos en 1994 a - 223.4 miles de millones de pesos en 1999, lo que representa una caída promedio anual del 229.1%.¹²⁴

La caída de la base monetaria refleja los efectos que trajeron consigo la crisis económica y política de 1994 en la actividad económica interna, pero principalmente en la inversión, la producción y el empleo. A pesar de que el Banco de México ya no obliga a la banca comercial a mantener reservas tan elevadas, esta no ha sido capaz de aplicar dichos recursos en el fomento a la inversión, sino que por el contrario, ha utilizado al mercado de dinero como fuente de recursos para hacer frente a los compromisos que adquiere con los ahorradores. El pretexto que ha utilizado la Banca por el cual no se ha otorgado crédito a la economía es la falta de garantías legales para poder recuperar sus créditos y la existencia de grupos de presión que incitan a la población a generar una cultura de no-pago.

En concordancia con la política del Banco de México los agregados monetarios presentan caídas en cada uno de ellos. Así por ejemplo, en promedio durante este periodo, el agregado M1 muestra una tasa media de crecimiento del -4.1% en términos reales, M2 del -0.9%, M3 del -3% y M4 del 2.7%. El hecho de que M2 no haya caído en la misma proporción que los otros agregados refleja que el público ahorrador prefiere los instrumentos de muy corto plazo que garantizan liquidez.

¹²⁴ INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales.

Consecuencia de lo anterior el ahorro financiero mostró una caída promedio anual del -2.4% y la intermediación financiera pasó del 40.5% del Producto Interno Bruto en 1994 al 35.7% en 1999.

En cuanto a las tasas de interés, después de que en 1995 tuvieron que elevarse drásticamente para contrarrestar la fuga de capitales que sufrió el país en ese año, para 1996 y 1997 muestran una tendencia decreciente. En términos nominales la tasa de CETES a un mes pasó del 48.7% en 1995 al 18.9% en 1997 alcanzando niveles casi similares a los alcanzados en 1994. En términos reales, las tasas de interés muestran una caída generalizada, los Certificados de la Tesorería a plazo de 28 días que en 1994 ofrecían una tasa real positiva del 13.7% para 1997 fue del -0.3%; los CETES a 3 meses de una tasa del 8% y los Certificados de depósito mostraron tasas medias de crecimiento negativas del -47.5% y -190.7% de 1994 a 1997 a un mes y tres meses, respectivamente. A pesar de la caída en las tasas de interés real, la economía siguió ofreciendo ventajas a la entrada de capitales foráneos, ya que después de que en 1994 el premio al riesgo era de -53.3%, para 1996 fue del 12.7% y para 1997 del 3.2%.

1.4 La economía en el 2000 – 2003.

1.4.1 Evolución del Producto Interno Bruto. (PIB)

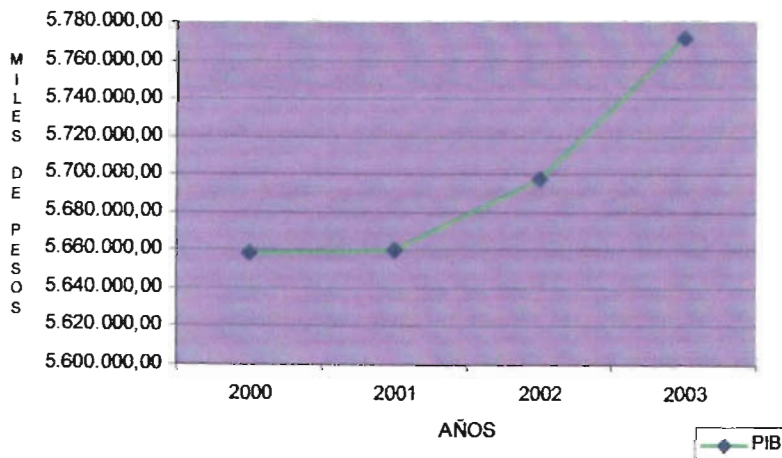
La evolución del Producto Interno Bruto durante el periodo Foxista ha mostrado un crecimiento en promedio del año 2000 al 2003 del 2.29% sin embargo, este

comportamiento no ha sido constante ya que durante el año 2000 el crecimiento fue del 6.9% para después en 2001 presentar una caída del 6.6% al alcanzar una tasa de crecimiento de 0.3%, para el ejercicio de 2002 se creció únicamente en 0.65% y para el cierre de 2003 el PIB creció en un 1.3%.

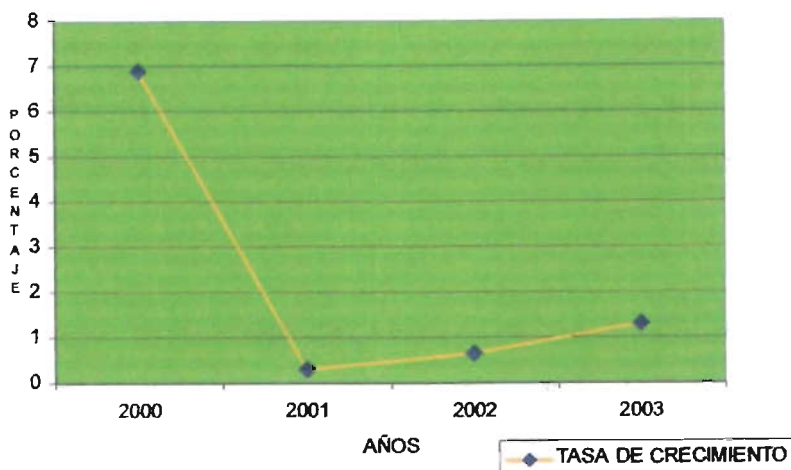
AÑO	PIB	TC
2000	5,658,626.00	6.9
2001	5,660,607.00	0.3
2002	5,697,400.95	0.65
2003	5,771,467.16	1.3
promedio		2.29

* Base 1980 = 100

PRODUCTO INTERNO BRUTO
Base 1980 = 100



TASA DE CRECIMIENTO PIB



El desempeño de la actividad económica durante el año 2000 rebasó sustancialmente los pronósticos originales. La evolución de la economía estuvo favorecida por diversos elementos, tanto de índole interno como externo, que coadyuvaron a imprimir un fuerte impulso a la dinámica productiva. Como resultado de ello, el Producto Interno Bruto (PIB) creció alrededor de 6.9%. Esta cifra es la segunda más alta de los últimos diecinueve años (1981 obtuvo un crecimiento del 8.8%). Sin embargo, es preciso reconocer que el ritmo de crecimiento de la economía observado en 2000 fue difícil de mantener sin que al mismo tiempo se presentaran presiones sobre el nivel de precios y sobre las cuentas externas. De hecho, el elevado ritmo de expansión de la actividad económica durante ese año dio origen a que el déficit de las cuentas externas del país se ampliara y a que las presiones inflacionarias se contuvieran sólo mediante

la aplicación de una política monetaria aún más restrictiva. En este sentido, al margen de los buenos resultados, era necesario conservar la disciplina fiscal para inducir una evolución congruente entre la demanda agregada interna y la producción nacional. De esta manera, se habrían minimizado las posibilidades de que se generarán desequilibrios que podrían terminar con el proceso mismo de crecimiento.

En el último trimestre del año 2001 los efectos de la desaceleración económica se extendieron a más sectores de la estructura productiva. De hecho, la caída en la demanda externa que fue enfrentada por los productores nacionales con disminuciones adicionales en sus niveles de inversión y empleo generaron una baja en el PIB anual.

En este marco, la disciplina fiscal, el abatimiento de la inflación y la estabilidad financiera sólo han permitido sortear la recesión de manera ordenada.

A lo largo de 2001 el desempeño de la economía mexicana estuvo influida por un entorno internacional adverso. En particular, la magnitud de la desaceleración de la actividad económica de los Estados Unidos fue mucho mayor que la anticipada a principios de año. Esta realidad, que se agudizó a raíz de los trágicos acontecimientos del 11 de septiembre, lo que propició una fuerte contracción en la producción del país, sobre todo en aquellos sectores orientados a la exportación. En consecuencia, el ritmo de crecimiento de nuestra economía disminuyó

drásticamente y durante el tercer trimestre de 2001 el Producto Interno Bruto (PIB) registró una contracción real de 6.6 por ciento anual.

Hacia el 2002 la actividad económica nacional registró una expansión moderada respecto a los niveles observados en 2001. Sin embargo, esta fase de expansión, además de mostrar señales de fragilidad, no ha sido uniforme a lo largo de los distintos sectores que comprenden la actividad productiva. En particular, se observa un menor dinamismo de los sectores orientados al mercado externo respecto del curso relativamente más favorable que han seguido aquellos vinculados a la demanda interna. Esta situación, aunada al elevado grado de incertidumbre que ha caracterizado a los mercados internacionales, continuó retrasando la consolidación de la etapa de expansión que inició nuestra economía en los primeros meses del 2002.

La incertidumbre asociada al inicio de un conflicto bélico en Medio Oriente ha mermado las expectativas de crecimiento económico en los Estados Unidos e inducido a una actitud más conservadora en los inversionistas. Por su parte, el mercado mundial de energéticos experimentó un aumento significativo en sus cotizaciones, no sólo derivado de la anticipación de los riesgos asociados a la guerra sino también como consecuencia de la reducción en la plataforma de exportación de crudo venezolano ocasionada por el paro que sufrió ese país durante el 2002.

Estos eventos disminuyeron la confianza de los consumidores, principalmente de los norteamericanos, e impusieron nuevas condiciones y riesgos ante los cuales la economía mexicana no es inmune. Este panorama acentuó la necesidad de redoblar esfuerzos para preservar la estabilidad económica y financiera. La medida aplicada por la administración foxista fue la disciplina y prudencia en el manejo de las finanzas públicas, así como una estrecha coordinación entre los lineamientos fiscales y los monetarios. Asimismo, promovió un mayor compromiso y determinación para promover las reformas estructurales necesarias para garantizar un crecimiento sostenido de la economía.

Hacia el 2003 se observó un repunte de las actividades productivas en las principales economías del mundo. Esta recuperación, sobre todo en el último trimestre del año, se reflejó en la industria manufacturera. Lo anterior tuvo como consecuencia una importante revisión al alza de las expectativas de crecimiento de dichas economías para 2004. En México, el sector externo respondió al mayor dinamismo de la demanda externa y ello incidió favorablemente en el ritmo de las actividades industriales del país. A diciembre de 2003 las exportaciones manufactureras mexicanas acumularon cuatro meses consecutivos con tasas anuales de crecimiento positivas en sincronía con la situación que prevalece en el sector manufacturero de nuestro principal socio comercial. En consecuencia, la producción industrial experimentó un claro repunte lo que se reflejó en un crecimiento del PIB del 1.3% cifra 0.65% superior a lo observado al cierre de 2002.

1.4.2 Desempleo, ganancia y recaudación.

A lo largo de 2000, el dinamismo de la actividad productiva se reflejó en niveles de desempleo históricamente bajos. En particular, la Tasa de Desempleo Abierto (TDA) para el período enero - diciembre de 2000 fue 2.21 por ciento,¹²⁵ la cifra más baja desde 1985.

Con relación al empleo formal por sectores, el número de trabajadores en actividades comerciales y de servicios asegurados en el IMSS se incrementó en 5.8 y 4.6 por ciento, respectivamente, en relación con el cierre de 1999. De igual forma, el número de trabajadores asegurados en el rubro industrial tuvo un alza de 2.9 por ciento. En contraste, se observó una contracción de 6.6 por ciento en el sector agropecuario.

La reactivación del mercado interno, se caracterizó por altos niveles de empleo y una recuperación en las remuneraciones reales de los trabajadores, lo que se reflejó a lo largo del año en el desempeño del sector comercial. El registro de trabajadores del Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) ascendió a 12 millones 546 mil 268 personas.

Para 2001, la contracción de la actividad económica y de la inversión incidió de manera negativa en la capacidad de las empresas para conservar los puestos de trabajo existentes y para generar nuevos empleos. Esta situación se reflejó en una

¹²⁵ Fuente: INEGI.

sensible disminución del número de trabajadores afiliados al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS). Las plazas formales de trabajo se redujeron en 162 mil 139. De esta forma, a lo largo de 2001 se acumuló una pérdida de 382 mil 631 empleos, de los cuales 313 mil 102 correspondieron a trabajadores asegurados permanentes.

El empleo por sectores muestra que las actividades industriales fueron las que más redujeron su planta laboral, al desincorporar a 449 mil 164 trabajadores permanentes en el año. En contraste, los sectores de servicios, comercio y agropecuario de manera conjunta aumentaron en 135 mil 944 personas el número de asegurados permanentes.

La contracción del empleo formal se reflejó sólo parcialmente en un aumento de la Tasa de Desempleo Abierto (TDA). Durante 2001, la TDA ascendió a 2.46 por ciento de la población económicamente activa, cifra superior en 0.25 puntos porcentuales al nivel que se registró un año antes.

Para el ejercicio 2002, la evolución de algunos indicadores coyunturales reflejaron una pérdida en la actividad industrial del país. Esta situación se atribuye, principalmente, al debilitamiento que también se observó en los rubros de la producción industrial estadounidense que están más vinculados al sector exportador nacional.

La asimetría con que se han recuperado los sectores productivos y el deterioro de las expectativas de crecimiento de la economía estadounidense probablemente inhibió la reactivación de la inversión productiva.

La debilidad que prevaleció tanto en el sector industrial como en la inversión del país repercutió de manera significativa en la capacidad de la economía para generar empleos formales. Durante 2002 la afiliación al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) de trabajadores permanentes y eventuales urbanos disminuyó en 79,004 personas con respecto al cierre de 2001. De esta forma, al 31 de diciembre de 2002 había un total de 12 millones 225 mil 582 trabajadores afiliados al instituto, cifra que representa un incremento de 61 mil 945 personas en el año.¹²⁸

Asimismo, la Tasa de Desempleo Abierto (TDA) reflejó la capacidad menguada de la economía y alcanzó una magnitud promedio de 2.71 por ciento de la Población Económicamente Activa (PEA) durante 2002, tasa superior en 0.25 puntos porcentuales a la que se observó el año previo.

Durante el tercer trimestre de 2003, el consumo privado y la inversión pública se consolidaron como los componentes de la demanda agregada que impulsaron de manera más importante el crecimiento económico. En particular, la expansión anual del consumo privado estuvo favorecida por la recuperación de los salarios reales y por el crecimiento del financiamiento bancario y no bancario.

¹²⁸ Comisión Nacional de Salarios Mínimos. Boletín de Prensa, México, 17 de enero de 2003, Pág. 4.

Durante el cuarto trimestre de 2003 el panorama económico nacional mejoró sustancialmente, de acuerdo a la evolución de varios indicadores de coyuntura. La mejoría fue consecuencia principalmente de ritmos de actividad más dinámicos en la producción manufacturera estadounidense, los cuales se hicieron cada vez más regulares. A partir de entonces, en México también se advierte un proceso de recuperación. La evidencia que corrobora esta afirmación la conforman los siguientes resultados:

- Las exportaciones de manufacturas acumularon en diciembre cuatro meses con tasas anuales de crecimiento positivas y cinco meses con tasas mensuales positivas en su serie ajustada por estacionalidad. De hecho, durante diciembre estas exportaciones registraron un incremento anual de 10.2 por ciento.
- Las importaciones de bienes intermedios se expandieron a una tasa anual de 5.7 por ciento durante el cuarto trimestre de 2003, y en los últimos cuatro meses las tasas mensuales de crecimiento en términos ajustados por estacionalidad fueron positivas. En diciembre, su ritmo de crecimiento anual fue de 11.9 por ciento.
- La producción industrial durante octubre y noviembre registró tasas de crecimiento mensuales de 1.5 y 0.8 por ciento, según cifras ajustadas por estacionalidad. Es decir, durante esos meses el valor real de la producción fabril en México se incrementó a ritmos anualizados de 19.6 y 10.0 por ciento, respectivamente.

- La recuperación significativa del Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE). A noviembre de 2003 esta variable acumuló tres meses consecutivos con tasas de crecimiento positivas tanto en términos anuales como en cifras mensuales ajustadas por estacionalidad.

Asimismo, el repunte observado en la economía nacional durante 2003 incidió favorablemente en los datos de empleo. De hecho, el número total de trabajadores asegurados al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS), permanentes y eventuales urbanos, aumentó marginalmente en cifras ajustadas por estacionalidad. La reducción del empleo que por factores de carácter estacional se observa en el último trimestre de cada año, en esta ocasión fue menor al registrado en años anteriores. En particular, durante el cuarto trimestre del año sólo se perdieron 49 mil 137 plazas de trabajo con respecto al nivel del cierre del trimestre inmediato anterior, cifra sustancialmente menor a los 79 mil 4 empleos que se perdieron en el mismo periodo de 2002. No obstante la mejoría en las cifras de empleo, la debilidad que prevaleció en la contratación de trabajadores durante los primeros nueve meses del año tuvo como consecuencia que en diciembre de 2003 la afiliación total de trabajadores al IMSS descendiera en 34 mil 790 personas con respecto al cierre de 2002. Este descenso anual en los afiliados al instituto estuvo asociado al decremento de 97 mil 189 ocupaciones de carácter permanente, ya que el avance en la contratación de trabajadores, principalmente del sector de la construcción, ocasionó que el número de personas ocupadas de manera eventual mostrara un crecimiento anual de 62 mil 399 personas al cierre de 2003.

1.4.3 Finanzas Públicas.

Una de las características de las finanzas públicas ha sido la disciplina para mantener controlado el déficit público que paso de 1.13% en 2000 a 0.65% en 2001.

FINANZAS DEL SECTOR PÚBLICO

1990 - 2001

CONCEPTO	1990	2000	2001
Ingresos	186.9	1,184.90	1,268.00
Egresos	203.4	1,246.10	1,308.00
Saldo	-16.5	-61.2	-40
% del PIB	-3.64	-1.13	-0.65

Cifras en miles de millones de pesos

Fuente: Banxico, 2001.

El mismo criterio se mantuvo en los presupuestos de ingresos y egresos para 2002. Durante 2000, el comportamiento de las finanzas públicas estuvo determinado por la favorable evolución del precio internacional del petróleo y por el dinamismo de la actividad económica.

Ambos factores permitieron obtener ingresos públicos por encima de los programados. En materia de ingresos sobresale la mayor recaudación tributaria, en especial la relacionada con los impuestos al valor agregado y sobre la renta, que observaron un crecimiento anual de 15.2 y 7.4 por ciento real, en cada caso.

127

¹²⁷ SHCP, Comunicado de Prensa 4º. Trimestre de 2002, México, Pág. 5.

Por su parte, el gasto programable creció 10.4 por ciento en términos reales con relación a 1999. Sin embargo, el crecimiento real es de 5.8 por ciento al excluir las erogaciones que de manera extraordinaria se realizaron en 2000, como el censo poblacional, el proceso electoral federal, la dotación de recursos para pensionados y jubilados del IMSS y ferrocarrileros, el Programa de Apoyos para el Fortalecimiento de las Entidades Federativas (PAFEF) y la creación del FEP. Al cierre de 2000, el balance público registró un déficit de 60 mil 500 millones de pesos, monto equivalente a 1.10 por ciento del PIB y superior en casi 8 mil millones de pesos a la meta original.

La desviación se explica, por los siguientes factores:

- La creación de una reserva para enfrentar devoluciones de impuestos, medida que se traduce en menores ingresos tributarios del Gobierno Federal.
- El hecho de que algunos organismos y entidades, en particular el IMSS, el ISSSTE y Pemex, registraron un nivel de gasto superior al autorizado.
- Erogaciones extraordinarias para pago de jubilados y pensionados, ampliaciones a educación y la constitución de un fondo de retiro voluntario.
- El aumento en el subsidio implícito a las tarifas eléctricas ocasionado por el mayor precio del combustóleo.

Excluyendo estos factores, el déficit público ascendería a 40 mil 70 millones de pesos, lo que equivale a 0.73 puntos del PIB.

La evolución de las finanzas públicas para 2001 estuvo determinada por los siguientes factores: un menor ritmo en la actividad económica, la fortaleza del peso, la disminución de la plataforma de exportación de petróleo, los mayores recursos entregados a las entidades federativas y la reducción en las tasas de interés tanto en el mercado interno como en el externo. La pérdida de ingresos públicos se concentra en los ingresos petroleros que cayeron en 31 mil 332 millones de pesos debido a los siguientes factores:

- Las ventas internas de petrolíferos y petroquímicos fueron menores en 5.6 y 25.0 por ciento, respectivamente, con relación a las programadas, como consecuencia del menor crecimiento de la actividad económica.
- La fortaleza de nuestra moneda, que reduce el valor expresado en pesos de los ingresos denominados en otras divisas.
- La disminución en el volumen de exportación de petróleo crudo instrumentada por nuestro país para apoyar el precio de este producto en el mercado internacional.

Para 2002 el sector público en su conjunto registró un déficit de 75 mil 607 millones de pesos.¹²⁸ La diferencia entre este resultado y el déficit aprobado originalmente para el año se explica por el registro contable de 37 mil 934 millones de pesos correspondiente a las operaciones asociadas a la liquidación del Banco Nacional de Crédito Rural, S.N.C. (Banrural) y la creación de la Financiera Rural,

¹²⁸ SHCP. Comunicado de Prensa 4º. Trimestre de 2002, México, Pág. 8.

acciones cuyo impacto presupuestario fue autorizado por el H. Congreso de la Unión en diciembre de 2002.

En el ejercicio fiscal 2002, los ingresos presupuestarios mostraron un crecimiento de 4.0 por ciento en términos reales respecto a 2001, comportamiento favorable al considerar que 2002 se caracterizó por un moderado dinamismo de la actividad económica. Al interior de los mismos, los ingresos tributarios no petroleros crecieron a una tasa anual de 3.5 por ciento real y los ingresos petroleros hicieron lo propio en 0.8 por ciento. Sin embargo, la comparación de los ingresos obtenidos en 2002 con respecto al programa original resulta desfavorable debido a una sobrestimación del impacto de las modificaciones fiscales para el ejercicio de 2002 que fueron aprobadas por el H. Congreso de la Unión en diciembre de 2001. En materia de disciplina presupuestaria, es importante mencionar que durante el ejercicio 2002 se realizaron esfuerzos para incrementar la eficiencia del gasto público, mediante el impulso de medidas de ahorro y productividad, a fin de reducir el gasto corriente.

En 2003 el sector público registró un déficit de 41 mil 737 millones de pesos, monto menor en 47.2 por ciento en términos reales al alcanzado en 2002. Este resultado incluye el costo bruto de 16 mil 188 millones de pesos del Programa de Separación Voluntaria (PSV) que se instrumentó durante el año y que permitió cancelar más de 49 mil plazas en el sector público, así como el ahorro por 1 mil millones de pesos que se generó en el pago de servicios personales por la aplicación del PSV.

En cuanto a sus fuentes de financiamiento, el balance público muestra un desendeudamiento externo neto por 17 mil 142 millones de pesos¹⁷⁹ y un endeudamiento interno de 58 mil 879 millones de pesos. (El endeudamiento externo incluye el endeudamiento directo y la variación de los activos financieros que el sector público mantiene para su operación en instituciones financieras del exterior).

El balance público en 2003 presentó un déficit de 41 mil 737 millones pesos, compuesto por un déficit del Gobierno Federal de 99 mil 957 millones de pesos y por los superávits de las entidades bajo control presupuestario directo e indirecto de 55 mil 925 millones de pesos y 2 mil 295 millones de pesos, respectivamente. Al descontar las erogaciones brutas asociadas al PSV por 16 mil 188 millones de pesos, este déficit se ubicó en 25 mil 550 millones de pesos, lo que representa 0.39 puntos porcentuales del PIB. El superávit primario del sector público, definido como la diferencia entre los ingresos totales y los gastos distintos del costo financiero, se ubicó en 148 mil 843 millones de pesos, 0.50 puntos porcentuales del PIB superior al registrado el año anterior.

1.4.4 Política Monetaria.

Durante el cuarto trimestre de 2000 la volatilidad que registraron los mercados financieros internacionales incidió de manera negativa en el comportamiento de los mercados internos. Dicha volatilidad fue propiciada, en buena medida, por la

¹⁷⁹ SHCP, Comunicado de Prensa 4º. Trimestre de 2003, México, Pág. 10.

incertidumbre que generó entre los inversionistas la creciente evidencia de una desaceleración de la economía de los Estados Unidos y la probabilidad de que esta desaceleración se reflejara en un debilitamiento de la actividad económica global. Asimismo, la incertidumbre generada por los problemas financieros que experimentó la economía argentina afectó a los mercados nacionales.

Durante el último trimestre del año el Banco de México reforzó la postura restrictiva de la política monetaria al aumentar el corto en dos ocasiones. La restricción monetaria, aunada a la volatilidad en los mercados financieros internacionales, se tradujo en un alza en las tasas de interés. Así, la tasa primaria de Cetes a 28 días alcanzó su nivel máximo en el año situándose en 18.08 por ciento.¹³⁰

Es importante destacar que, en respuesta a las señales de una desaceleración económica en Estados Unidos y la expectativa de un eventual ajuste en las tasas de referencia por parte de la Reserva Federal hacia el final del periodo las tasas registraron una ligera disminución.

Durante 2001, la economía de Estados Unidos resintió los efectos adversos de los trágicos acontecimientos del 11 de septiembre, los cuales profundizaron el proceso de desaceleración económica. Asimismo, se acentuó el debilitamiento de las principales economías de Europa y Asia, se intensificaron los problemas

¹³⁰ Banco de México, Cuadernos de Información económica, Indicadores monetarios, financieros y de finanzas públicas. México, 2000. Pág. 7

financieros de la economía argentina y se observaron disminuciones importantes en los precios internacionales del petróleo. A pesar de ello, los mercados financieros domésticos registraron un comportamiento favorable, como resultado de la adecuada conducción de las políticas fiscal y monetaria, los recortes en las tasas de interés de referencia instrumentados por la Reserva Federal de Estados Unidos, las menores expectativas de inflación por parte del sector privado y la mayor entrada de recursos externos por concepto de inversión extranjera directa. De esta forma, las tasas de interés primarias domésticas y el tipo de cambio del peso frente al dólar experimentaron movimientos a la baja, en tanto que el mercado accionario mostró una clara tendencia al alza. Durante 2002, el entorno externo continuó presentando un ambiente de incertidumbre. No obstante, los mercados financieros internacionales registraron una menor volatilidad con respecto a trimestres anteriores, principalmente por los siguientes factores:

- o La menor aversión al riesgo de los inversionistas internacionales derivada de: a) La aprobación por parte del Consejo de Seguridad de la Organización de las Naciones Unidas de la resolución 1441 sobre Irak, la cual abrió espacios para una solución diplomática a los conflictos en Oriente Medio. b) El renovado compromiso del presidente electo de Brasil por instrumentar reformas estructurales y políticas macroeconómicas prudentes.
- o La decisión de la Reserva Federal Estadounidense (FED) de recortar la tasa de fondos federales. El 6 de noviembre la FED disminuyó en 50 puntos base su tasa de referencia, para ubicarla en 1.25 por ciento. Con

esta medida, la reducción acumulada en la tasa de interés de los fondos federales de EE.UU. desde enero de 2001 ascendió a 525 puntos base.¹³¹

En este contexto, el costo del dinero en México mostró una tendencia descendente con respecto al cierre del trimestre anterior, mientras que el mercado bursátil observó un comportamiento favorable. Por su parte, la paridad del peso frente al dólar registró una moderada depreciación.

Para el ejercicio de 2003, el desempeño de los mercados financieros reflejó la fortaleza con la cual se percibe a México en dichos mercados y la mejoría en el entorno externo que enfrenta el país. Las condiciones financieras internas continuaron siendo favorables y apoyando la reactivación de la actividad económica. Las tasas de interés internas de largo plazo mostraron estabilidad, a pesar de que las de corto plazo registraron ligeras presiones ascendentes. La Bolsa Mexicana de Valores continuó con su tendencia alcista, apoyada adicionalmente por la estabilidad de las tasas de interés externas y la disminución del riesgo soberano de México, el cual alcanzó niveles mínimos históricos. El comportamiento de los mercados financieros nacionales estuvo determinado tanto por factores de carácter externo como de carácter interno, entre los que destacan los siguientes:

- La expectativa de mayor crecimiento global. La percepción de los inversionistas sobre un mejor desempeño de las economías

¹³¹ El Universal, México, 6 de noviembre de 2002. Secc. Internacional. Pág. 2

industrializadas, la cual se vio influida por la publicación de varios indicadores favorables en Estados Unidos y en Japón, que sugirieron una recuperación de la economía mundial. Ello se reflejó positivamente en el comportamiento de los mercados bursátiles estadounidenses. Además, la expectativa de que la Reserva Federal estadounidense mantendría sin cambios sus tasas de interés de referencia apoyó a los mercados.

- El ajuste ordenado del dólar en los mercados internacionales. La moneda estadounidense continuó depreciándose de manera gradual durante el último trimestre de 2003. Lo anterior fue positivo porque implica que las condiciones necesarias para que se observe un ajuste de la demanda entre las principales regiones industrializadas se estaba dando de manera ordenada.
- La disminución del riesgo soberano de algunos de los principales países latinoamericanos. La renovación del acuerdo de asistencia financiera entre Brasil y el Fondo Monetario Internacional se reflejó en una disminución del riesgo soberano de ese país. La expectativa de un mayor crecimiento económico mundial y condiciones favorables de liquidez internacional, que permitieron que los diferenciales de rendimientos de diversos soberanos emergentes disminuyeran. En este contexto, el 12 de noviembre de 2003 el riesgo país México alcanzó un mínimo histórico, al ubicarse en 187 puntos base.¹³²

¹³² Banco de México, Cuadernos de Información económica, Indicadores monetarios, financieros y de finanzas públicas. México, 2003, Pág. 16.

El repunte que experimentaron las tasas de corto plazo durante el trimestre fue moderado y consistente con la estacionalidad histórica que éstas muestran a finales del año. A pesar de lo anterior, las tasas de mediano y largo plazo se mantuvieron estables e incluso retrocedieron con respecto a lo observado en el año anterior. La mayor la solidez económica del país y los bajos niveles que mostraron las tasas de interés estadounidenses, permitieron que el 28 de octubre se colocara de manera exitosa un bono en pesos a tasa fija con un plazo de vencimiento de 20 años. Dicha colocación marcó la primera vez en nuestra historia y la de América Latina en la que se coloca un instrumento a tasa fija de este plazo, en moneda local y en el mercado interno. Esta colocación demostró la confianza de los inversionistas en las perspectivas del país, destacando la confianza de que las condiciones de estabilidad se mantendrán en el mediano y largo plazo.

El sexenio del cambio.

El domingo 2 de julio tuvo lugar la victoria del Partido Acción Nacional, de esta forma Vicente Fox Quesada, se convirtió en el primer presidente de oposición en llegar a la Presidencia.

La administración del Presidente Fox estableció en el Plan Nacional de Desarrollo una misión que define lo que este gobierno se compromete a realizar para avanzar en el logro del México que se desea en el 2006.

La misión establece los objetivos por los que todos los miembros de la administración pública, encabezados por el Presidente de la República, se comprometen a trabajar con absoluta fuerza y dedicación. La misión del Poder Ejecutivo Federal 2000 - 2006 es conducir responsablemente, de manera democrática y participativa, el proceso de transición del país hacia una sociedad más justa y humana y una economía más competitiva e incluyente, consolidando el cambio en un nuevo marco institucional y estableciendo la plena vigencia del Estado de derecho. Para lograrlo establece que será necesario:

- Contar con una política de finanzas públicas sanas, que permitan apoyar las acciones que encaminen al país hacia el desarrollo que se requiere.
- Ser un buen gobierno, mediante la implantación de prácticas y procesos que garanticen la concreción
- Dar seguridad personal al ciudadano y a su familia.
- Eliminar las restricciones legales y estructurales de la economía para desatar un proceso creativo que impulse el desarrollo económico del país en forma sostenida y sustentable.
- Innovar en todos los planos de la vida nacional: Científico, jurídico, económico, social, educativo, administrativo, etcétera.

- Llevar a cabo una revolución educativa que permita el desarrollo del país y una alta calidad de vida para toda la población.
- Sentar las bases, irreversibles, de un nuevo modo de comportamiento y cultura política basado en una ética pública.

El Plan Nacional de Desarrollo es, también, el marco en el que se definieron los programas sectoriales, regionales, institucionales y especiales. Tanto el Plan como los programas específicos permearon en los programas operativos anuales.

Las transiciones del México contemporáneo

Aunque todos los países del mundo enfrentan los retos de la globalización y del cambio tecnológico, pocos se encuentran inmersos en procesos de cambio simultáneo tan profundos y tan diversos como México. Los retos del cambio están enmarcados en cuatro grandes procesos de transición que redefinen metas, rediseñan instrumentos y adecuan mecanismos de toma de decisiones. Estas cuatro transiciones son:

- La demográfica.
- La social.
- La económica.
- La política.

No sólo la eficacia de la acción pública sino también la madurez de la comunicación entre gobierno y sociedad, requieren la comprensión de los procesos que condicionan el presente y el futuro, es decir, de las transiciones del México contemporáneo. Estas transiciones definen quiénes son los interlocutores del Estado, cuáles son sus necesidades, cómo interactúan con los distintos ámbitos de gobierno y cuáles son los instrumentos disponibles para la ejecución de la acción pública. En otras palabras, las transiciones condicionan de manera profunda, por un lado, la capacidad estatal para reorientar y conducir el cambio social y, por otro, la manera como la sociedad expresa sus demandas, articula sus intereses y se vincula con el Estado.

La política social

La emancipación, objetivo de la política social

El cambio que determinó el Presidente Fox para la política social, caracteriza a la sociedad mexicana del nuevo milenio por el acercamiento a la gente y a sus diversas agrupaciones y representantes, igual que la colaboración que se plantea con los diversos órdenes de gobierno y con los otros poderes de la Unión:

Es por ello que la emancipación individual y colectiva de los mexicanos es el objetivo integrador de la política para el desarrollo social y humano de este gobierno; Fox busca una política que promueva la capacidad, fuerza y voluntad de todos para bastarse a sí mismos y que, al hacerlo, propugne por la erradicación de

cualquier forma de vasallaje o sumisión; una política que al sentar las bases para la autosuficiencia individual y global, produzca confianza y seguridad en la nación y en los nacionales, eliminando los tutelajes, paternalismos y dictaduras indignas; una política que asegure la soberanía, riqueza y fuerza de la nación en la iniciativa de sus integrantes.¹³³

Se trata, en suma, de una política incluyente y liberadora. Al colocar a los individuos en el primer plano de su política social, la presente administración reconoce también la conveniencia de involucrar a la gente en la conformación de la política nacional para el desarrollo social y humano y en la ejecución de las acciones que de ella se deriven. Al incluir a personas, grupos, organizaciones civiles y asociaciones privadas en los asuntos públicos, la administración pública federal libera la energía y creatividad de la sociedad mexicana, fomenta su interés y corresponsabilidad en la solución de los problemas nacionales, aumenta su exigencia hacia el gobierno y su solidaridad con sus semejantes.

La educación, estrategia central para el desarrollo nacional.

La educación es el instrumento más importante para aumentar la inteligencia individual y colectiva y para lograr la emancipación de las personas y de la sociedad. Aunque varios factores contribuyen a promover la soberanía de los individuos y la de los grupos sociales que éstos forman, para el gobierno de Fox, no existe la menor duda de que la educación es el mecanismo determinante de la

¹³³ Plan Nacional de Desarrollo 2000 – 2006, Pág. 71.

robustez y velocidad con la que la emancipación podrá alcanzarse, el factor determinante del nivel de la inteligencia nacional y la punta de lanza del esfuerzo nacional contra la pobreza y inequidad. Así pues, el Gobierno Foxista, considera a la educación como la primera y más alta prioridad para el desarrollo del país, prioridad que habrá de reflejarse en la asignación de recursos crecientes para ella y en un conjunto de acciones, iniciativas y programas que la hagan cualitativamente diferente y transformen el sistema educativo.

El gobierno está comprometido con la reforma necesaria para alcanzar un sistema educativo informatizado, estructurado, descentralizado y con instituciones de calidad, con condiciones dignas y en las cuales los maestros sean profesionales de la enseñanza y el aprendizaje; una educación nacional, en suma, que llegue a todos, sea de calidad y ofrezca una preparación de vanguardia.

Para ello, además de las medidas que pretender lograr, antes del término de esta administración, la cobertura total en la educación preescolar y básica y para alcanzar coberturas en la media superior y en la superior más cercanas a las de los países con los que tenemos más contacto, se están adoptando diversas estrategias. Esta estrategia de reforma educativa descansa en el principio de que al tener mayor capacidad de iniciativa y autoridad en la toma de decisiones, y al existir una mayor participación de la sociedad civil en el avance educativo, el rendimiento de cuentas de las escuelas, los maestros y las instituciones se volverá una práctica común y un mecanismo para garantizar la calidad y el impacto

educativo, al mismo tiempo que constituirá un paso más en la emancipación general de México y los mexicanos.

La transición económica

La globalización y la nueva economía crean oportunidades para México y los mexicanos de avanzar en su desarrollo, pero también presentan enormes riesgos que podrían recrudecer la situación actual de rezago económico y tecnológico. La competencia ha entrado en todos los ámbitos de la actividad económica permitiendo a personas de todo el mundo tener acceso a servicios y productos que anteriormente eran bienes no comerciables.

Esta combinación de mayor comercio y finanzas más abiertas comenzó mientras el país mantenía una estrategia de desarrollo hacia adentro. La incorporación tardía a los nuevos procesos, obligó a México a iniciar el cambio en la economía por medio de una rápida y profunda apertura unilateral y multilateral al comercio y a los flujos financieros, por lo que no fue posible hacer ajustes progresivos ni aperturas negociadas. Aquellos países que empezaron la transición antes que nosotros nos muestran que el cambio de modelo requiere un largo periodo para madurar.

En nuestro caso se ha complicado aún más debido a que el proceso de transición demográfica no ha concluido. La atención de necesidades tecnológicas y de mercado compite con la atención de las necesidades de una población creciente.

La globalización de la economía mundial es un hecho que nadie puede detener ni acotar. La pregunta que cada nación tiene que plantearse es cuál es la mejor manera de integrarse a ese proceso mundial para obtener los máximos beneficios posibles.

La globalización de la economía es producto de cambios fundamentales en la naturaleza de la actividad económica y de avances tecnológicos, lo que ha modificado la forma de producir, la fisonomía de los empleos disponibles y las fuentes de riqueza.

El primer motor del cambio fue la aparición de los sistemas digitales de comunicación, los faxes, los satélites, los teléfonos celulares y toda la variedad de computadoras que se comenzaron a asociar con estas tecnologías, transformaron las relaciones de poder entre los diversos grupos de la población y alteraron la capacidad de los gobiernos en el mundo entero de controlar a sus poblaciones.

Las comunicaciones también cambiaron la manera como se podían vincular las empresas entre sí y las diversas plantas de una empresa con sus directivos. En forma inmediata hicieron posible la existencia de plantas manufactureras en los lugares más recónditos del mundo, todas ellas comunicadas en forma permanente como si compartieran un mismo espacio. Las distancias dejaron de medirse en términos de kilómetros para hacerlo en términos de segundos.

La actividad financiera, el segundo motor, adquirió nuevas formas y características en el ámbito internacional. La tecnología hizo desaparecer la existencia de barreras nacionales, permitiendo que los flujos de capitales tuvieran lugar alrededor del mundo, al margen de las preferencias de un gobierno u otro. Las empresas comenzaron a explorar nuevas fuentes de financiamiento más allá de sus fronteras y a vincularse directamente con los mercados financieros.

Las finanzas adquirieron una importancia descomunal en el desempeño de la actividad económica, muy por encima de cualquier otra consideración. La inversión extranjera se transformó en uno de los factores más importantes para el desarrollo económico, sobre todo porque, paulatinamente, las empresas dejaron de ser nacionales en su comportamiento económico, para convertirse en instituciones cada vez más cercanas a la lógica internacional dado que en la actualidad la globalización marca las reglas y los mercados son los que deciden.

Éste es el tercer motor del cambio. Hoy, prácticamente todas las naciones del mundo, independientemente de la filosofía o ideología que inspiren a su gobierno, avanzan por el mismo camino en cuanto a su política de desarrollo, basada en la captación de la inversión externa. Lo que los diferencia es la velocidad a la cual avanzan en su procesos de reforma interna y de adecuación al cambiante marco internacional. Es importante reconocer que los procesos de globalización no han resuelto todos los problemas económicos ni han modificado la relación entre las naciones desarrolladas y las que están en vías de desarrollo. Por último, la economía internacional ha tenido un enorme impacto en el ámbito industrial. A

partir del embargo petrolero árabe de 1973, las empresas asiáticas comenzaron a transformar la manera de producir: en lugar de simplemente transferir el costo del incremento en los precios del petróleo, estas empresas iniciaron un proceso dedicado a elevar la productividad y la eficacia de sus plantas, con lo que están transformando el mundo: partes y componentes producidos en naciones diferentes que se ensamblan en un solo lugar, con grandes economías de escala y niveles extraordinariamente elevados de productividad y calidad.

Cambio en el modelo económico mexicano.

Hacia la mitad de la década de los ochenta comienza la transición mexicana hacia un "nuevo" modelo de desarrollo económico. El Gobierno Federal había empezado a reconsiderar su papel en el proceso de crecimiento. Sin embargo, el primer cambio verdaderamente sustantivo se produjo cuando se abandonó, casi de golpe. En efecto, por muchas décadas la idea rectora de la política comercial de México había sido típicamente mercantilista, cuyo propósito es acrecentar el poderío de una entidad geográfico – política, además de concebir al comercio internacional como una competencia casi bélica ("un juego de suma cero")¹²⁴ en el que las exportaciones son "buenas" y las importaciones son "malas", y por tanto, en el que una balanza comercial con un excelente superávit es el resultado deseable y para conseguirlo, el gobierno establece trabas de toda índole a las

¹²⁴ Para Adam Smith, el comercio exterior se veía como el único medio de hacer prosperar a un país, si bien se contemplaba al comercio internacional, en términos actuales, como un juego de suma cero, esto es, las ganancias de un país se lograban a expensas del otro país. Aportes: Revista de la Facultad de Economía. BUAP. Año VIII Num. 24, Pág. 17.

compras de productos provenientes del exterior y fomenta las ventas de productos nacionales ("su penetración") en los mercados mundiales.

Durante muchos años, el mercantilismo fue la concepción dominante en la política económica de América Latina, y México no fue la excepción. El enfoque se racionalizó y popularizó con el nombre de "modelo de desarrollo basado en la sustitución de importaciones". Como era de esperarse, el esquema funcionó bien en sus primeras etapas, sobre todo cuando su aplicación coincidió con circunstancias externas propicias, como fueron las limitaciones de la oferta durante de la segunda guerra mundial. El modelo de sustitución de importaciones implica la existencia de un gobierno extremadamente poderoso en materia económica. Ello se explica porque la vida misma de las empresas nacionales depende de la protección oficial que se les brinde contra las importaciones. Pero, además, el enfoque justifica la intervención gubernamental en la economía a lo largo de dos líneas obvias: para regular la actuación de las empresas locales dentro del mercado interno, convertido por efectos del proteccionismo en un mercado privado, y para proveer bienes y servicios considerados "estratégicos" para el proceso de desarrollo más allá de los "bienes públicos" usuales.

Hacia el final de los sesenta, la economía mexicana mostraba claramente los síntomas de lo que se llamó después "el agotamiento del modelo de sustitución de importaciones". En diversas regiones del mundo comenzaban las críticas a la concepción "dirigista" de la economía y, de hecho, se experimentaba ya con un enfoque alternativo de "desarrollo mediante la promoción de las exportaciones".

Sin embargo, en México se decidió intentar una profundización del patrón de sustitución de importaciones, procurándose el desarrollo de la industria de bienes de capital (la "etapa superior" de la sustitución de importaciones).

Las incongruencias de la política macroeconómica aplicada durante los setenta (como la sobre expansión fiscal y monetaria en un contexto de tipo de cambio fijo) añadieron problemas y distorsiones a los creados por la excesiva prolongación del modelo de sustitución de importaciones. La consecuencia inevitable fue una grave crisis financiera, en 1976, en el sector externo que, desafortunadamente, constituyó el primer eslabón de una larga cadena de episodios similares.

El auge petrolero registrado a finales de esa década, alivió la restricción fiscal y externa de la economía mexicana. Sin embargo, en lugar de servir de palanca para reorganizar la planta productiva, se utilizó para continuar con el proteccionismo comercial y con la hipertrofia gubernamental. La crisis de 1982 puso de manifiesto la falta de viabilidad de una fórmula de crecimiento fincada en la explotación de un recurso natural no renovable, en el marco de una economía ineficaz.

La apertura comercial, que arrancó hacia 1985, culminó con la firma del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, en 1994. La rápida reducción de los aranceles, la eliminación de los permisos previos de importación y la supresión de otros impedimentos al comercio externo se tradujeron en una realineación drástica de los precios relativos internos. A partir de entonces, los proyectos de inversión

han tenido que pasar la prueba de viabilidad calculada de acuerdo con la estructura de precios del mercado.

La liberalización de las transacciones comerciales con el exterior vino acompañada de otras reformas importantes, como el saneamiento del fisco federal, la reducción del sector público y la desregulación de las actividades productivas internas. Además, hacia fines de los años ochenta, se decidió realizar un esfuerzo tendiente a la estabilización de la macroeconomía. Con la intención de abatir la inflación, en 1993 se estableció legalmente la autonomía del Banco Central. La crisis económico-financiera de 1995 provocó cambios drásticos en la conducta de las autoridades y de los agentes económicos, pero no alteró las líneas del nuevo modelo. Seis años después, sus rasgos principales siguen firmes y, de hecho, se han acentuado, por ejemplo, con la flotación del peso en el mercado de divisas. La transición no ha sido fácil.

Las reformas han modificado la estructura productiva de México, como se manifiesta en la explosión del tamaño relativo del sector externo. Lo nuevo ha desplazado a lo viejo, lo moderno a lo tradicional, lo dinámico a lo inerte. No todos han podido adaptarse a la velocidad de las transformaciones. Ha habido víctimas y marginados del progreso. El cambio no ha disminuido las relaciones desiguales entre los mexicanos, sino por el contrario, las ha acentuado.

Creación de un mercado interno.

Con el cambio de modelo económico, las empresas tuvieron que competir no sólo con el exterior, sino también hacerlo en un mercado interno abierto. Si bien la disponibilidad para incorporar insumos extranjeros fue una alternativa de reducción de sus costos, también trajo como consecuencia un incremento en las importaciones de insumos y componentes, así como la reducción o incluso la desintegración total de ciertos sectores.

Resultado de las negociaciones de los diferentes tratados de libre comercio que nuestro país ha suscrito, en los últimos seis años nuestras exportaciones han registrado tasas de crecimiento promedio anuales del 17.8%, durante el periodo de 1990 a 1999, lo que había colocado a México como el octavo exportador en el mundo y el primero en América Latina. En el año 2000 sin embargo, las exportaciones crecieron únicamente el 16% lo que represento una caída de 10.11 puntos respecto al periodo de 1990 a 1999, sin embargo, dicho sector, aumentó su participación en el producto interno bruto de 12.2% en 1994 a 34.8% en 2000.

Las empresas con programas de importación temporal (como el Programa de Importación Temporal para Exportación de las maquiladoras) ascienden a poco más de 9,000 y realizan 93% de las exportaciones manufactureras del país. Por otra parte, la concentración se manifiesta en los países de destino de nuestras ventas al exterior, aproximadamente 89% se destina a Estados Unidos.

Sin embargo, el comercio exterior no ha extendido sus beneficios al resto de la economía. Sus efectos se manifiestan en forma desigual en las diferentes ramas productivas y en los tipos de empresas. Las exportaciones se encuentran altamente concentradas, al rededor de 150 empresas concentran aproximadamente 54% de las exportaciones totales. El cambio de las cadenas productivas afectó sobre todo a las pequeñas y medianas empresas y aquellos sectores que no tenían relaciones con el exterior, o que por sus características no les era factible mejorar su eficacia para competir exitosamente.

Este nuevo entorno globalizado impone un nuevo tipo de competencia basado en la especialización de los procesos productivos. Esta reintegración de cadenas productivas en el ámbito industrial bajo una nueva lógica de segmentación y subcontratación es el tercer motor de cambio. El acceso a insumos importados deberá aprovecharse para identificar los sectores o ramas que demanda el nuevo mercado interno y ajustarse rápidamente a la tendencia internacional.

El Gobierno Foxista pretende incorporar a este cambio de modelo económico, a las pequeñas y medianas empresas, así como a los eslabones que se identifiquen como susceptibles de competir interna y externamente. La política de integración de cadenas busca tener una sólida visión por regiones y sectores, en función de las posibilidades de crear nuevos polos de desarrollo en diversas zonas del país. Además, se tendrán que ofrecer a las empresas costos de los servicios similares a los de sus competidores, principalmente en el del dinero y el de los energéticos, y no mediante la vía de subsidios, sino con el desarrollo de estructuras ya

rebasadas como el transporte y el esquema impositivo. Para un desarrollo armónico del mercado interno es indispensable el fortalecimiento de la infraestructura que conecte las diferentes regiones del país y apoyar e impulsar la tecnificación no sólo de las empresas sino de los empresarios y del personal en general.

Por su parte, el gobierno debe profundizar sus acciones de desregulación y de simplificación administrativa, para no convertirse en obstáculo del desarrollo. La integración del mercado interno permitirá fortalecer la balanza de pagos y la productividad doméstica, para lograr una macroeconomía más sólida y estable.

Nueva economía: cambio en la tecnología de la información.

En la gran mayoría de las regiones, pueblos y naciones del mundo, la revolución de la informática y las telecomunicaciones está transformando la forma de vivir, conocer, trabajar, entretenerse e interrelacionarse con el mundo. Cada día convergen nuevas tecnologías, servicios y contenidos, que ofrecen oportunidades hasta hace poco inimaginables. Éste es el cuarto motor de la globalización. Asimismo, esa convergencia permite tener acceso a servicios de salud, educación, comercio y gobierno de manera oportuna, ágil y transparente, eliminando barreras que van desde las geográficas hasta las burocráticas, lo que ha mejorado la calidad de vida, el entorno en el que se desarrollan las empresas, así como el clima para la integración y el desarrollo nacional.

Las oportunidades que hoy se presentan parecen ser infinitas y es difícil prever hasta qué punto la transición tecnológica transformará nuestra vida cotidiana. Todo depende del talento humano para desarrollar nuevas aplicaciones, de la capacidad para armonizar el marco institucional con el entorno cambiante, así como del ingenio para aprovechar el avance tecnológico. No se trata sólo de incorporar novedosas tecnologías, el objetivo es lograr que el Estado pueda ser un activo promotor del potencial de la informática y las telecomunicaciones para ampliar así el acceso de los habitantes a los servicios y al mundo globalizado, lo que implica atender varios aspectos que van desde lo tecnológico hasta lo jurídico.

Este nuevo entorno en el que convergen tecnologías de gran capacidad y cobertura con diversos servicios es un parte aguas para lograr el salto cualitativo y cuantitativo como nación. También permitirá aprovechar las oportunidades del avance tecnológico y la convergencia para superar los rezagos que enfrenta el país. Este es el enfoque que respecto a la incorporación de las nuevas tecnologías ha desarrollado el Gobierno Foxista, estableciendo que sólo mediante la educación y la capacitación seremos capaces de aprovechar de manera sustentable las oportunidades que este nuevo entorno nos ofrece.

La política económica.

El objetivo de la política económica de la presente administración es promover un crecimiento con calidad de la economía. Un crecimiento sostenido y dinámico que

permita crear los empleos que demandarán los millones de jóvenes que se incorporarán al mercado de trabajo los próximos años.

Un crecimiento que permita abatir la pobreza y que abra espacios a los emprendedores. Un crecimiento que avance en la igualdad de oportunidades entre regiones, empresas y hogares, y permita contar con recursos suficientes y canalizarlos para combatir los rezagos y financiar proyectos de inclusión al desarrollo.

Un crecimiento con estabilidad que permita planear sin sobresaltos, invertir con menor riesgo y tomar decisiones con mayor certidumbre. A partir de:

- ❖ Baja inflación que contribuya a la recuperación de los salarios reales.
- ❖ La reducción en las tasas de interés.
- ❖ La expansión del crédito.

Un crecimiento incluyente que dé oportunidades a todos y en el que la disponibilidad de instrumentos para participar en la economía no sea privilegio de unos cuantos. Un crecimiento que considere el proceso de globalización de la economía mundial y permita que el país se integre a él obteniendo los máximos beneficios posibles. Un crecimiento que responda a la transición social que demanda mayores espacios de participación de los ciudadanos en la toma de decisiones.

Un crecimiento que, ante la transición demográfica, aproveche las oportunidades de una población económicamente activa en crecimiento y, al mismo tiempo, asuma los retos del aumento en la demanda de empleos y de la inversión en capital humano. Un crecimiento sustentable que proteja y acreciente el capital natural de nuestra nación.

En un mundo globalizado y dinámico como el que vivimos, el Presidente Fox pretende adicionar al bono democrático que los mexicanos nos hemos ganado, el bono de la flexibilidad microeconómica, el bono de la sustentabilidad ambiental y el bono de la democratización de la economía.

Para alcanzar el bono de la estabilidad macro económica el Presidente Fox propuso pasar del "blindaje económico" para la transición política del año 2000 al financiamiento sano del gasto público, a una mejor coordinación entre las políticas monetaria y fiscal, y al incremento del ahorro público y privado.

Se trata de conducir responsablemente la marcha económica del país y que las acciones del gobierno promuevan la estabilidad y el crecimiento, con una conducción eficaz de las finanzas públicas y con la promoción de un sector financiero sólido y competitivo.

Las nuevas herramientas de la política macro económica consideran incluir también el reconocimiento pleno de pasivos de largo plazo del gobierno, la transparencia de la hacienda pública y un manejo profesional del gasto público.

Para alcanzar el bono de la flexibilidad microeconómica se prevé crear las condiciones para hacer un mejor uso de nuestros recursos y elevar y extender la competitividad del país.

En un mundo en proceso de globalización corresponde al Estado promover las condiciones para la inserción competitiva de México en el nuevo orden económico mundial. Así el Presidente Fox pretende promover todas las reformas necesarias para que la economía funcione mejor, los mercados sean más eficaces y se reduzca el poder de mercado de monopolios y oligopolios.

Esto se pretende lograr a través de extender la competitividad del país, la competitividad de las empresas, la competitividad de las cadenas productivas y la competitividad de las regiones. Lo anterior implica regulación apropiada, disponibilidad oportuna y eficaz de infraestructura económica para el desarrollo, fomento de capacidades para el trabajo productivo de clase mundial, desarrollo tecnológico y científico para la nueva economía; todo ello en el marco de una moderna cultura laboral y empresarial.

Para alcanzar la competitividad, es también necesario un sector público con estándares internacionales de buen gobierno y transformar a las empresas públicas del Estado a fin de que fortalezcan y no limiten la competitividad de las empresas mexicanas superando esquemas que promueven el fomento de la industria desde un punto de vista macroeconómico, sin considerar que el país

avanzará y se desarrollará en la medida en que las empresas, una por una, avancen y se desarrollen.

Adicionalmente son planteamientos de la presente administración la generación de infraestructura pública y servicios para apoyar y facilitar la incorporación de las micro, pequeñas y medianas empresas a la globalización y a la nueva economía.

Para la sustentabilidad ambiental se planeó crear las condiciones para un desarrollo distinto, basado en el crecimiento, pero en el crecimiento con calidad ambiental. Este crecimiento depende del respeto y aprovechamiento de la biodiversidad, del incremento del capital natural de que dispone México y de una sólida cultura ambiental.

La protección del patrimonio natural de los mexicanos es parte esencial del programa de gobierno del Presidente Fox el cual tratara de alcanzar un crecimiento que sea capaz de balancear la expansión económica y la reducción de la pobreza con la protección al medio ambiente.

Asimismo, se esta impulsando la iniciativa de los mexicanos que decidan emprender un negocio, por pequeño que éste sea, porque la suma de los esfuerzos individuales es lo que va a hacer este país grande y exitoso ¹³⁶ tendremos, así, una fuerte expansión de la ciudadanía económica, se

¹³⁶ Plan Nacional de Desarrollo 2000 – 2006. Pág. 85.

democratizarán los mercados y aumentarán las oportunidades para participar en la economía forma..

Al mismo tiempo, se busca un desarrollo regional equilibrado mejorando la infraestructura y estimulando la creación de empleos en las comunidades más rezagadas del país.

El programa económico de la presente administración quiere responder a las necesidades de un mundo global, de una población joven y de una sociedad con profundos contrastes. Se trata de un programa que incluye un compromiso con las variables fundamentales de la economía, pero que asume como premisa fundamental que para que la economía funcione, deben también estar en orden las variables fundamentales de una sociedad justa y humana:

- La disminución de la pobreza.
- El incremento del capital humano.
- Una mejor distribución del ingreso.
- La convergencia en el desarrollo regional.
- Mayor poder adquisitivo de los salarios, entre las principales.

El programa económico deberá ser evaluado no sólo por los logros obtenidos en las variables fundamentales de la economía, sino también por el éxito que se tenga en los indicadores que representan las variables fundamentales de una

sociedad justa y humana. Este programa, el cual reconoce que tanto la política económica como la política social contribuyen al crecimiento y a la distribución, está integrado por políticas económicas y sociales que se refuerzan mutuamente. Es un programa en la búsqueda de la estabilidad y el crecimiento, se busca la creación de un ambiente de competencia, donde el Estado ciertamente no estorbe y canalice la acción pública para crear las condiciones necesarias para que el sector privado aproveche su energía potencial y alcance altos índices de productividad y competitividad, pero que reconoce al mismo tiempo la necesidad de una acción pública decidida del gobierno para promover la equidad entre las regiones, las empresas y los hogares.

Para el crecimiento sostenido y dinámico, entre otras acciones y programas, el gobierno Foxista busca promover:

- Un marco regulatorio claro.
- Finanzas públicas sanas.
- El fortalecimiento de la relación ahorro-inversión.
- Reactivación de la banca de desarrollo.

Para lograr estas metas buscara en el periodo 2000 – 2006 elevar la competitividad a través de reformas estructurales necesarias para lograr la mayor eficacia en los sectores clave de la economía; impulsará el fortalecimiento del mercado interno; impulsará la inversión privada en materia de infraestructura; pro

moverá el desarrollo de capacidades empresariales mediante programas de capacitación, asesoría técnica y educación para el trabajo; promoverá una nueva cultura laboral y una reforma en este ámbito por medio de diálogos y consensos; implantará pro-gramas de promoción, financiamiento y capacitación para la inserción ventajosa del país en el proceso de globalización; apoyará a los emprendedores a desarrollar sus proyectos productivos con sistemas de financiamiento y mecanismos de asesoría adecuados a sus necesidades y características. Aún tiene 2 años para emprender algunas de estas medidas.

Así mismo, se establecieron como compromisos de la política económica foxista, la incorporación al desarrollo de los marginados; a través de la creación de la banca social; y de establecer programas de microfinanciamiento y crédito para los microempresarios y trabajadores por su cuenta.

Algunas de las medidas para generar esta inversión son:

- Mejorar la infraestructura y los servicios básicos del sector rural y de las zonas urbanas marginadas.
- Promover el ahorro popular.
- Aumentar las oportunidades para desarrollar proyectos productivos entre grupos que tradicionalmente no han tenido acceso a participar en los beneficios del desarrollo económico.

- Ampliar la infraestructura digital para llegar hasta los grupos más rezagados del desarrollo.
- Promover el desarrollo regional equilibrado, con la creación de núcleos de desarrollo sustentable.
- Apoyo al desarrollo turístico municipal, estatal y regional.
- Implantación de programas de desarrollo social y económico en las fronteras norte y sur del país.
- Establecimiento de mecanismos de coordinación con los distintos niveles de gobierno; se desarrollarán programas para la instalación de empresas en las distintas regiones.

Para asegurar que la política económica avance en la dirección deseada, que la administración pública rinda cuentas y que los servidores públicos unifiquen visiones, objetivos, estrategias y acciones la presente administración estableció los indicadores del Plan Nacional de Desarrollo en los siguientes:

- ✓ Tasa de crecimiento anual del PIB.
- ✓ Número de empleos permanentes de nueva creación.
- ✓ Comportamiento de la inflación y las tasas de interés.
- ✓ Comportamiento del ahorro público y privado.
- ✓ Comportamiento de la inversión extranjera directa y de la relación inversión - crecimiento del PIB.
- ✓ Comportamiento de los ingresos tributarios respecto del PIB.
- ✓ Grado de equilibrio en el ejercicio del presupuesto.

PLAN NACIONAL DE DESARROLLO

PLAN NACIONAL DE DESARROLLO

- ✓ Mantenimiento de un cociente razonable de deuda total respecto del PIB, considerando los pasivos contingentes.
- ✓ Sostenimiento del grado de conversión de la deuda externa mexicana denominada en moneda extranjera determinado por entidades calificadoras de riesgo de prestigio internacional.
- ✓ Crecimiento de la productividad.
- ✓ Comportamiento de los niveles de ingreso de la clase trabajadora.
- ✓ Logros alcanzados en la reducción de las desigualdades entre regiones en su actividad económica.
- ✓ Tasa de empleo.

Estos puntos servirán como referentes para evaluar los avances y calibrar y ordenar temporalmente las acciones y estrategias durante los próximos años.

Finanzas públicas sanas.

México es un país con graves necesidades y con recursos insuficientes. La brecha ha crecido en los últimos años durante los cuales se ha deteriorado la competitividad de la infraestructura, se ha ampliado el rezago en la vivienda. El gobierno ha incurrido en déficit público de manera reiterada para sufragar transitoriamente esta brecha en los recursos.

Otro mecanismo utilizado fue incrementar las aportaciones fiscales de Pemex, aun en detrimento de sus necesidades de inversión y de su propia competitividad a

mediano plazo. El país requiere mayores recursos y renovar su capacidad real para programar con certidumbre su desarrollo para el largo plazo. Los recortes periódicos y la inestabilidad atentan contra el deseo de construir un buen gobierno y un país sólido.

La solución de acuerdo al Presidente Fox, está en aumentar la disponibilidad de recursos a disposición de los tres niveles de gobierno. Estos recursos deben provenir de la mayor prudencia en el ejercicio presupuestal y en la reinversión de la función del gobierno, pero también deben provenir de la propia sociedad que demanda mayor infraestructura, mejor educación y una sociedad más justa. Las finanzas públicas sanas son un objetivo indispensable para permitir a la economía y a la sociedad transitar hacia el futuro con mayor confianza y certidumbre.

El déficit público lleva al gobierno a adquirir deuda interna o externa para compensarlo. En este sentido, recurrir al déficit significa tomar recursos de las próximas generaciones de mexicanos para financiar las necesidades de los mexicanos de hoy. La salud en las finanzas públicas significa encontrar un balance duradero entre las necesidades de distintas generaciones, adquiriendo compromisos de pago en montos y condiciones que puedan ser sustentadas por las siguientes generaciones.

Cuando el gobierno recurre en forma excesiva al ahorro interno, compite de manera directa con quienes necesitan ese ahorro para financiar sus empresas. En la experiencia de México, esta competencia ha dado lugar al desplazamiento de la

inversión a favor del gasto y ha llevado a encarecer las tasas de interés reales. Mantener por plazos largos este desplazamiento de la inversión, ha contribuido a debilitar las ganancias de la productividad y a reducir la competitividad de los productores nacionales frente a los extranjeros, en especial de aquellas empresas que no tienen acceso a fondos internacionales. Cuando el déficit se financia con el ahorro externo, la deuda gubernamental aumenta y se hace más vulnerable la economía a las variaciones tipo de cambio. La especulación internacional contra divisas de países con debilidad fiscal ha sido práctica generalizada en los últimos años. En México, las crisis cambiarias y los contagios por crisis iniciadas en otros países, en presencia de graves desequilibrios en las finanzas públicas y alta deuda externa, han causado graves desequilibrios en las finanzas públicas, la inflación, los costos y la duración de los ajustes internos.

Estos efectos también provocaron crisis bancarias y del sector financiero en su conjunto. Los riesgos asociados con desequilibrios sostenidos en las finanzas públicas dificultan la programación del ejercicio financiero del gobierno y la planeación de las actividades de los actores privados. La salud de las finanzas públicas se alcanza cuando una sociedad ha aprendido a evaluar y administrar las necesidades presentes y futuras, con pleno conocimiento de sus pasivos contingentes, y cuando una sociedad quiere realmente planear para actuar con certidumbre y eficacia.

Para cumplir eficientemente con las tareas de este gobierno, el Presidente Fox, creó tres comisiones que agrupan a dependencias y entidades de la

Administración Pública Federal: la Comisión para el Desarrollo Social y Humano, la Comisión para el Crecimiento con Calidad y la Comisión de Orden y Respeto.

La Comisión para el Desarrollo Social y Humano tiene como objetivo central coordinar las inversiones en justicia social, eliminar los desequilibrios sociales extremos y procurar una vida digna para todos, promoviendo la iniciativa individual y colectiva de los mexicanos, en especial para aquellos que, por tiempo inmemorial, aguardan la justicia y cotidianamente sufren la miseria, el abandono, la ignorancia y la violencia.

La Comisión para el Crecimiento con Calidad tiene como tarea conducir responsablemente la economía, ampliar y extender la competitividad y promover un crecimiento dinámico, incluyente y sustentable, que abra oportunidades y sea cimiento de una mejor vida para todos.

La Comisión de Orden y Respeto estará encargada de enfrentar con eficacia a la delincuencia, acabar con la inseguridad, terminar con la corrupción y preservar el Estado de derecho.

Las tres comisiones están apoyadas por una fuerte inversión en capital humano. Para alcanzar los objetivos propuestos en las tres comisiones, se estableció la necesidad de contar con un gobierno de calidad, que cueste menos y dé más y mejores servicios a los ciudadanos. Un gobierno que pueda financiar de manera

sana el gasto público y disponga de los recursos para combatir la pobreza y las desigualdades.¹⁰⁶

Comisión para el crecimiento con calidad.

Crecer con calidad ha sido uno de los mandatos reiterados por la población para la administración federal 2000-2006. Por esta razón, el Plan Nacional de Desarrollo ha adoptado el crecimiento con calidad, junto con el desarrollo social y humano y con el orden y respeto como las tres prioridades en torno de las cuales se organizarán los aspectos estructurales del desarrollo de México. También por ello, el Ejecutivo Federal ha creado la Comisión para el Crecimiento con Calidad con el propósito de coordinar las acciones del gobierno en su conjunto, en cumplimiento de una de sus misiones centrales.

La Comisión para el Crecimiento con Calidad ha adoptado cuatro premisas:

- Primera, no puede haber justicia social sin una economía sólida.
- Segunda, la estabilidad política es inseparable de la estabilidad económica.
- Tercera, la seguridad, la justicia y la protección de los derechos individuales y económicos son precondiciones del desarrollo económico.
- Cuarta, los derechos humanos son inseparables del crecimiento con calidad, pero también del desarrollo social y humano y del propio orden y respeto.

¹⁰⁶ Plan Nacional de Desarrollo 2000 – 2006. Pág. 120.

Es decir, una función central de la administración Foxista, consiste en la concreción de una perspectiva integral para las políticas del Ejecutivo Federal. La consecución de ello se plasmará en la presentación de, metas, estrategias y prioridades comunes que se establecen en este Plan. El programa de crecimiento con calidad es ortodoxo en la búsqueda de la estabilidad y el crecimiento, pero heterodoxo en la búsqueda de la equidad; es decir, es socialmente solidario y comprometido. Se ratifica el compromiso con las variables fundamentales de la economía, pero se asume como premisa fundamental que para el buen funcionamiento de la economía, deben también estar en orden las variables fundamentales de una sociedad justa y humana. Las entidades que integran la Comisión para el Crecimiento con Calidad tienen como misión central asegurar la conducción responsable de la economía, incrementar y ampliar la competitividad del país y promover un crecimiento estable, dinámico, incluyente, sostenido y sustentable. Los compromisos de la Comisión para el periodo 2001-2006 son:

- Crecimiento para crear los empleos que demandarán los millones de jóvenes que se incorporarán al mercado de trabajo los próximos años.
- Crecimiento que permita abatir la pobreza y abrir espacios a los emprendedores.
- Crecimiento con estabilidad que permita planear sin sobresaltos, invertir con menores riesgos y tomar decisiones con mayor certidumbre.
- Crecimiento con baja inflación que contribuya a la recuperación de los salarios reales, la reducción de las tasas de interés y la expansión del crédito.

- Crecimiento que dé oportunidades a todos y en el que la disponibilidad de instrumentos para participar en la economía no sea privilegio de unos cuantos.
- Crecimiento para promover la democratización de los mercados. Una fuerte expansión de la ciudadanía económica y el incremento de oportunidades para participar en la economía formal.
- Crecimiento para conservar y acrecentar el capital natural de nuestra nación.
- Crecimiento para que las empresas públicas del Estado fortalezcan y no limiten la competitividad de las empresas mexicanas.
- Crecimiento para promover un desarrollo regional equilibrado, mejorando la infraestructura y estimulando la generación de empleos en las comunidades más rezagadas del país.

La transición política

La transición política de México ha sido un largo y singular proceso de democratización. Los acontecimientos de los últimos 20 años en la vida nacional han ido conformando un régimen plural y democrático en el que nuestro país ha experimentado la alternancia, el fortalecimiento y la autonomización de los poderes Legislativo y Judicial, así como cambios profundos en la distribución del poder político y reformas institucionales de gran envergadura.

La correlación de fuerzas políticas ha manifestado recomposiciones relevantes tanto en los órganos de representación ciudadana en las legislaturas locales, como en la titularidad del Poder Ejecutivo de las entidades federativas. Por otra parte, el peso político de éstas ha ido ganando mayores espacios en los procesos de toma de decisiones dentro del Estado mexicano, dando así mayor vida al esquema federal.

Durante la pasada década se impulsaron importantes ajustes a instituciones que tienen una enorme importancia en el entramado político-institucional del gobierno como son la Suprema Corte de Justicia de la Nación, el ayuntamiento, el Instituto Federal Electoral y el Tribunal Electoral del Poder Judicial de la Federación. Estas y otras transformaciones han fortalecido la operación de las instituciones y normas contenidas en la parte orgánica de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos. El Poder Legislativo adquirió un perfil de mayor pluralidad política, el cual ha apoyado los procesos que han llevado a su fortalecimiento y desempeña un papel de particular relevancia en la definición de las líneas de política pública contenidas en las normas emanadas del Congreso y sus cámaras.

La política exterior

El sistema internacional experimentó cambios profundos y significativos durante el decenio pasado. El deshielo bipolar ha tenido un fuerte impacto en el equilibrio de poder mundial, en los factores que influyen en la posición y en los intereses de las naciones, así como en la manera en que éstas se relacionan entre sí. Todos los

países y todas las regiones del mundo han tenido que enfrentar los efectos políticos, económicos y sociales derivados de estas transformaciones. México no es una excepción. Su posición geoestratégica, sus intereses, su tradición diplomática y sus necesidades de desarrollo nos obligan a desempeñar un papel activo y central en la conformación de la nueva arquitectura internacional. El sistema internacional que ha ido conformándose desde el fin de la guerra fría es desagregado, atomizado y plenamente globalizado, y exige diseñar nuevas estrategias y enfoques novedosos para insertar de manera provechosa a nuestro país en la economía internacional, para enfrentar los retos que encierra la nueva agenda de seguridad internacional y para garantizar condiciones de desarrollo sostenido y de bienestar para la sociedad. Por ello, la diplomacia mexicana del nuevo milenio ya no debe ser sólo un instrumento central en la preservación de la soberanía y de la seguridad nacional, sino que debe convertirse además en una palanca para promover y apuntalar el desarrollo socioeconómico de México.

En el ámbito interno, México también atraviesa por un periodo de cambios profundos. Las elecciones del 2 de julio de 2000 demostraron la madurez política y la voluntad democrática del pueblo de México. Fueron una prueba para nuestras instituciones que fue superada con éxito. Dentro y fuera de México se ha reconocido la fortaleza de nuestras instituciones democráticas. Gracias a ello, el gobierno de México dispone hoy de una legitimidad que da mayor fuerza a su modelo económico.

Resultados de los tres primeros años.

Fox recibió el país con una reducción en las tasas de crecimiento industrial, en la que según el Centro de Estudios Económicos del Sector Privado (CEESP) la planta productiva había llegado a su límite, la solución para el problema, era la capitalización de las empresas y el apoyo decidido de los Estados Unidos de América y Japón, para seguir manteniendo el nivel de las exportaciones de nuestras manufacturas.

El entorno económico y financiero para el año 2000 se caracterizó por una reducción gradual en las tasas de interés en pesos y una aceleración en el ritmo de crecimiento económico, en particular de la demanda doméstica. Este entorno planteó oportunidades de crecimiento del crédito en sectores y regiones específicas.

La banca mexicana inició una nueva etapa, aunque existen aun algunos rezagos individuales. Las fusiones bancarias del año anterior provocaron un entorno de negocios más competitivo. La banca en su conjunto mostró niveles de rentabilidad superiores a los de los años anteriores, sustentados en una menor necesidad de aprovisionamiento, el control de gastos y una reactivación gradual del crédito. Los salarios fueron una de las variables más resentidas en el 2000. Las cifras sobre remuneraciones en las zonas urbanas indican que la mayor parte de la población recibe sólo hasta dos salarios mínimos y otra parte solo llega hasta 5 salarios mínimos.

Otro de los problemas heredados, desde la administración de Echeverría ha sido el limitado margen de maniobra presupuestal. Por lo que la Reforma Fiscal Hacendaría, propuesta por el presidente en los meses de marzo y abril de 2001, se sustentó en la legitimidad democrática que lo llevo al poder y en parte en el Congreso. La Reforma Fiscal también aludió a la distribución del sistema tributario y su interrelación con el gasto público del gobierno.

Al cumplirse los primeros 100 días de las acciones de gobierno del Presidente Fox, las acciones inmediatas para la economía nacional serían implementadas a través de diversos programas entre los que destacan: los Changaros (con recursos provenientes del Fondo Nacional de Apoyos a Empresas en Solidaridad), Chambatel, de Microcréditos, Anticorrupción, Ojo Ciudadano, Cruzada agua – bosque, Marcha hacia el sur y Plan Puebla – Panamá, entre otros.

Quizás uno de los cambios más significativos dentro de la administración foxista ha sido el surgimiento de las ONG (Organizaciones no gubernamentales) al considerarse una expresión de la sociedad de autoorganizarse en múltiples causas: desde la asistencia a personas de escasos recursos hasta la promoción y desarrollo comunitario, actividades que anteriormente estaban de alguna forma asignadas únicamente al Estado.

El poder civil de las ONG se encamina a convertirse en un contrapeso del poder gubernamental. Mantienen una independencia de los partidos políticos y consideran al individuo con un valor supremo, la influencia de estas

organizaciones, generara influencia en el gobierno para regular el capital financiero y exigir al gobierno el control electrónico sobre las nuevas tecnologías utilizadas.¹³⁷

La economía, mexicana hasta marzo de 2002, había sorteado decorosamente la recesión que sacude a otros países latinoamericanos, el reconocimiento que hicieron las principales calificadoras internacionales alentó el flujo de inversión extranjera al país.

Sin embargo, aun persisten diferencias estructurales crónicas. Entre otras, los altos índices de pobreza y la desigual distribución del ingreso, lo que abre un signo de interrogación sobre los beneficios de la liberalización económica que se acelero partir de 1985.

En sus primeros años de gobierno, el presidente Fox no tuvo éxito en su programa de reformas que dio prioridad a lo hacendario. La reforma fiscal naufragó por una mala estrategia de negociación del Poder Ejecutivo, combinada con el desorden y la impericia del Congreso de la Unión.

En una revisión global de la economía destaca la caída del PIB de 6.9% que tuvo en el año 2000 se desplomó a -0.3% en 2001. También se redujo el comercio exterior (en parte por un peso mexicano sorprendentemente sólido), las reservas mantuvieron su fortaleza y la inflación sigue controlada.

¹³⁷ Gilberto Peralta Alemán, Tendencias del Desarrollo Nacional.. Ed. Esfinge, México, 2002.Pág. 231.

El crecimiento de los últimos años se ha sustentado, sobre todo, en el sector privado y eso aparece claramente reflejado en la estructura de la demanda. Además de ello, la participación de la agricultura siguió declinando.

VARIACIÓN DE LA OFERTA Y LA DEMANDA NACIONAL DE 1990 A 2000.

Concepto	90-99 *	2000	TC
Consumo Privado	4.5	9.5	111.11
Consumo del gobierno	2.9	3.5	20.69
Inversión Privada	1	10.2	920.00
Inversión Pública	37.3	8.6	-76.94
Exportaciones	17.8	16	-10.11
Importaciones	21.3	21.4	0.47

* Promedio

Fuente: Bancoo, 2001.

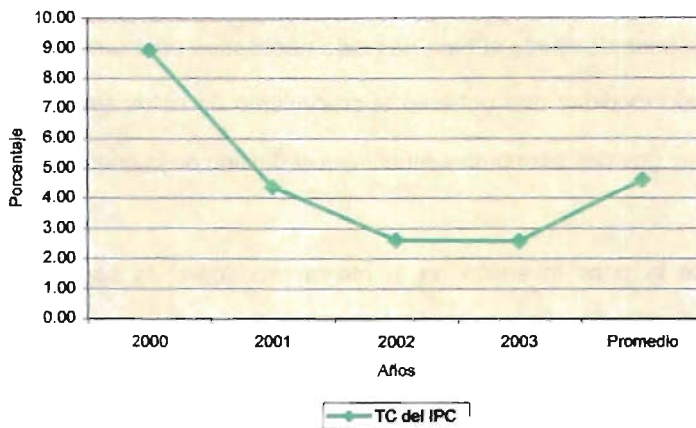
Todavía están pendientes dos años del periodo presidencial de Vicente Fox, tiempo que parece muy corto para llevar a cabo las reformas fiscales, económicas y sociales que se planteó en campaña y que llevaron a la oposición al poder, sin embargo ante los vertiginosos cambios de la economía mundial aun es de esperar que los cambios que se pudieran generar en la economía nacional no sean los cambios radicales que hemos vivido en los últimos años al cierre de un sexenio.

Por otra parte la inflación durante los primeros tres años del sexenio mostró un crecimiento en promedio del orden de 4.6%, destacando el (8.9% de crecimiento durante el año 2000).

PRECIOS E INFLACIÓN		
Índice Nacional de Precios al Consumidor (Mensual)		
Base 1980=100		
Índices		
Índice General y por Objeto del Gasto (Base 1980 = 100)		
ANO	INDICE	TC
2000	76,500.00	8.96
2001	79,868.18	4.40
2002	81,970.45	2.63
2003	84,101.69	2.60
Promedio	80,610.08	4.65
Jul-04	86,961.14	3.4

FUENTE: Banco de México. Índices de Precios.

TC del IPC 2000 - 2003 Base 1980 = 100



Al mes de julio de 2004 la inflación acumulada es de 3.4%, cifra superior al cierre del ejercicio de 2003, lo que hace suponer que en diciembre de este año se alcance un incremento anual en la inflación del orden del 4%.

2 Conclusiones.

Este análisis histórico del comportamiento de las variables macroeconómicas y microeconómicas a lo largo de los últimos treinta años en la historia de México nos lleva a concluir que en diversos momentos se ha buscado la estabilidad con crecimiento ajustando las variables de acuerdo al entorno económico mundial más que las necesidades y capacidades internas.

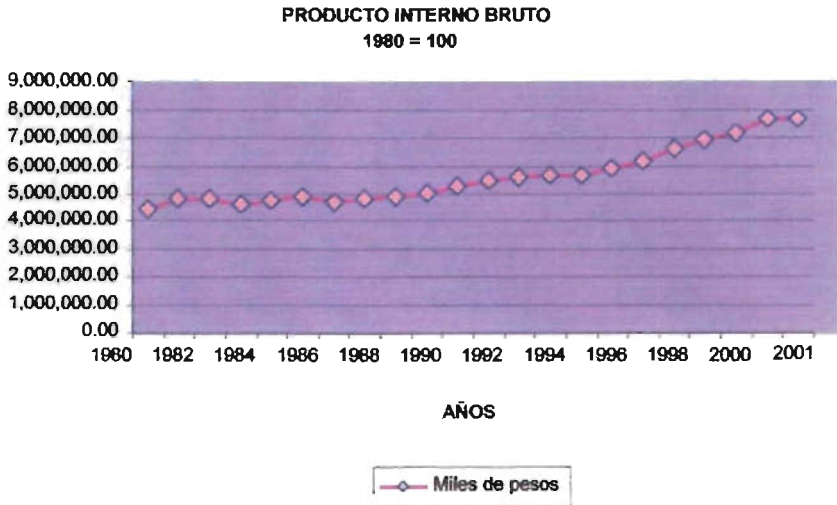
Derivado del agotamiento del modelo de sustitución de importaciones de los años 70's y de la elevada dependencia de la economía durante los años 80's de la industria petrolera, los factores de la producción en el país se han visto seriamente descuidados y poco estimulados al crecimiento de la planta productiva interior del país.

Los mecanismos de ajuste si bien han sido necesarios en momentos de crisis no han aportado medidas que generen el crecimiento de estos sectores dejando al vaivén de las grandes economías mundiales el destino de la economía mexicana.

A pesar de la poca inversión en la planta productiva, la baja capacitación y especialización de la fuerza de trabajo, y la casi nula inversión en avances tecnológicos para la mejora de los procesos productivos, han existido periodos de crecimiento en la economía mexicana.

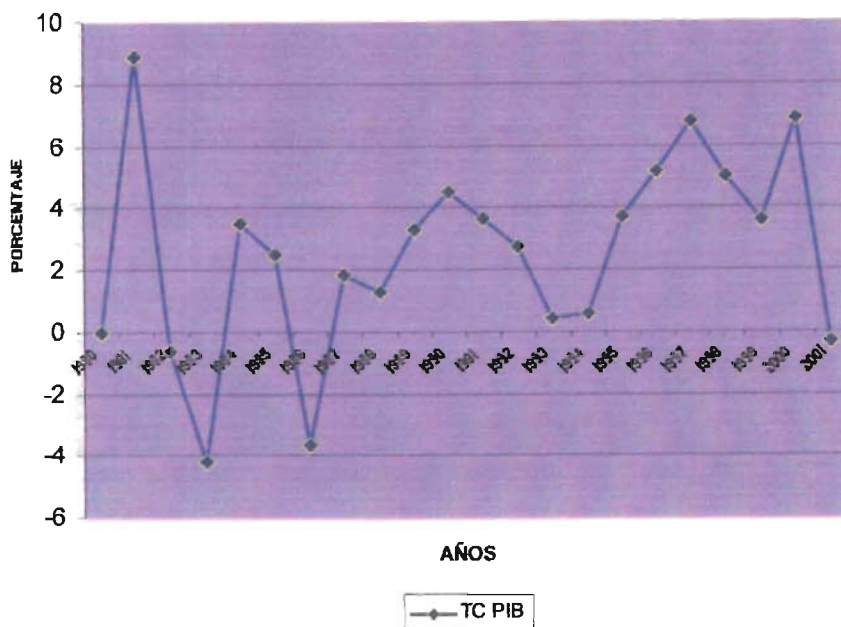
Este crecimiento se ha dado bajo la luz de la combinación de diversos factores tal y como lo podemos apreciar en la siguiente gráfica, los años de dicho crecimiento

han sido particularmente a partir de 1998, sin embargo, existen periodos de relativa recuperación como 1981 y 1997.



En términos generales la evolución de la economía mexicana ha sufrido diversos descabros a lo largo de los últimos años derivados de las malas decisiones de inversión, de políticas proteccionistas, de un descuido del sector primario y de la nula inversión en las actividades productivas del país.

TASA DE CRECIMIENTO PIB 1980 = 100



Es de precisar que dentro del análisis que podemos realizar a través de las tasas de crecimiento de los distintos periodos, podemos observar que si bien existen periodos en los que hay caídas drásticas, hay otros en cambio en los que existe un crecimiento, derivado de diversos factores, tanto económicos como sociales; sin embargo, dichos cambios no necesariamente se han dado en condiciones de una mayor inversión, tal y como podemos observar en el siguiente cuadro comparativo.

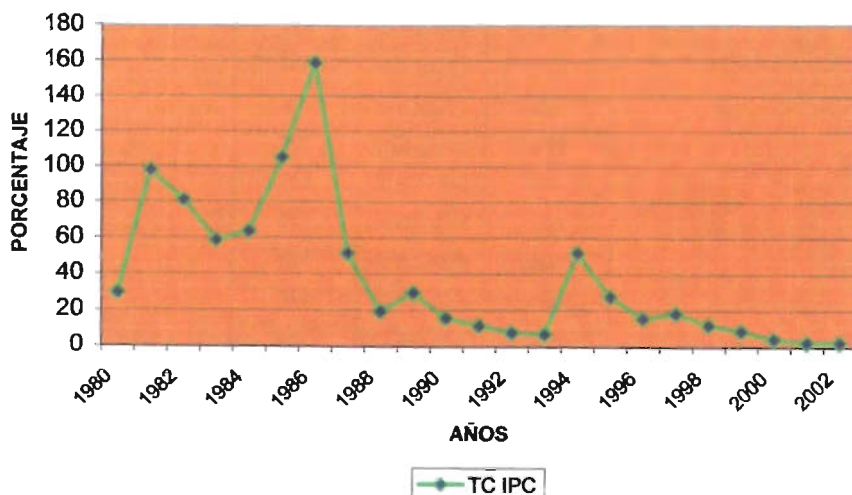
AÑO	PIB	TC
1980	4,470,077.00	0.00
1981	4,868,859.00	8.88
1982	4,836,204.00	-0.63
1983	4,634,089.00	-4.18
1984	4,796,670.00	3.51
1985	4,917,762.00	2.52
1986	4,738,640.00	-3.64
1987	4,825,445.00	1.83
1988	4,887,841.00	1.29
1989	5,048,950.00	3.30
1990	5,276,884.00	4.51
1991	5,468,560.00	3.64
1992	5,619,836.00	2.77
1993	5,644,659.00	0.44
1994	5,646,650.00	0.6
1995	5,648,645.00	3.7
1996	5,650,635.00	5.15
1997	5,652,633.00	6.78
1998	5,654,629.00	5.02
1999	5,656,626.00	3.62
2000	5,658,626.00	6.9
2001	5,660,607.00	-0.3

Cifras base 1980.
Fuente INEGI

Como podemos observar en esta tabla, durante los años de 1981, 2000, 1997, se observaron tasa de crecimiento del orden de 8.8%, 6.9% y 6.7% respectivamente,

sin embargo, durante los años 1983, 1986 y 1982, se observaron tasas de -4.18% , -3.64% y 0.63% respectivamente. Será parte del análisis del siguiente Capítulo el establecer los factores determinantes para alcanzar estos niveles de producción, así como las políticas económicas más favorables para de alguna forma repetir los escenarios que dieron origen a estos niveles de crecimiento. Así mismo, dentro de análisis del comportamiento de los procesos inflacionarios que ha sufrido la economía mexicana destacan los siguientes: Como podemos observar los años con mayor crecimiento en la inflación fueron 1987 con el 159% , 1986, con el 105.8% y 1982 con el 98.2% .

TC IPC 1980-2003 BASE 1980=100



PRECIOS E INFLACIÓN Índice Nacional de Precios al Consumidor (Mensual) Base 1980=100 Índices (Base 1980 = 100)		
PERIODO	base 1980 =100	TC
1980	100.00	
1981	129.55	29.55
1982	256.82	98.25
1983	465.91	81.42
1984	740.91	59.02
1985	1,213.64	63.80
1986	2,497.73	105.81
1987	6,470.45	159.05
1988	9,813.64	51.67
1989	11,747.73	19.71
1990	15,263.64	29.93
1991	18,131.82	15.84
1992	20,295.45	11.93
1993	21,920.45	8.01
1994	23,468.18	7.06
1995	35,663.64	51.97
1996	45,543.18	27.70
1997	52,702.27	15.72
1998	62,509.09	18.61
1999	70,209.09	12.32
2000	76,500.00	8.96
2001	79,868.18	4.40
2002	81,970.45	2.63
2003	84,101.69	2.60

PRECIOS E INFLACIÓN ORDENADO POR TASA DE CRECIMIENTO Índice Nacional de Precios al Consumidor (Mensual) Base 1980=100 Índices (Base 1980 = 100)		
PERIODO	base 1980 =100	TC
2003	84,101.69	2.60
2002	81,970.45	2.63
2001	79,868.18	4.40
1994	23,468.18	7.06
1993	21,920.45	8.01
2000	76,500.00	8.96
1992	20,295.45	11.93
1999	70,209.09	12.32
1997	52,702.27	15.72
1991	18,131.82	15.84
1998	62,509.09	18.61
1989	11,747.73	19.71
1996	45,543.18	27.70
1981	129.55	29.55
1990	15,263.64	29.93
1988	9,813.64	51.67
1995	35,663.64	51.97
1984	740.91	59.02
1985	1,213.64	63.80
1983	465.91	81.42
1982	256.82	98.25
1986	2,497.73	105.81
1987	6,470.45	159.05
1980	100.00	

Fuente: Banco de México.

CAPÍTULO III

DETERMINACIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POTENCIAL (PIBP).

*"Todas las batallas en la vida sirven para enseñarnos algo,
Inclusive aquellas que perdemos."*

Paulo Coelho.

1. Planteamiento general

En este Capítulo se pretende explicar y desarrollar el Modelo que permite el cálculo del Producto Interno Bruto Potencial de los años 2004, 2005 y 2006 y su posible impacto en diversos indicadores como el empleo, las ganancias, la recaudación y el sector externo.

Para llegar a ello se realizara los siguientes pasos.

Obtener la Matriz de Insumo Producto. En México la última Matriz de Insumo Producto se elaboró por el INEGI (Instituto nacional de Estadística, Geografía e Informática) en el año de 1980. Para este análisis se utilizará la Matriz de Insumo Producto 1980 reducción a 18 sectores transacciones totales expresada en millones de pesos a precios de productor.

Dicha matriz será reducida a nueve sectores para fines de elaborar el análisis con cifras consolidadas, esta reducción radica principalmente en los tres sectores de la

economía (agricultura, industria y servicios) los cuales están desglosados en la matriz de 18 sectores.

Una vez reducida se aplicará el método de Leontief para obtener la Matriz de Coeficientes Técnicos.

Por otra parte se realizara la estimación del Valor Bruto de la Producción Potencial a través de la selección de las crestas que a lo largo de la historia han sido observadas en la demanda agregada.

A la Matriz de coeficientes técnicos se le aplicaran las proyecciones del valor agregado bruto potencial proyectado para los años de 2004, 2005 y 2006. Esto nos permitirá obtener la matriz de insumo producto potencial para esos años, de acuerdo a las relaciones interindustriales de 1980.

1.1 Planteamiento del Modelo.

El Modelo de insumo producto nos servirá para estudiar las relaciones entre los sectores componentes de la economía y las relaciones inter industriales prevalecientes en la economía mexicana, en este modelo el método de descripción estadística es simple, cada industria o sector se trata como una entidad contable independiente, registrándose las ventas en un lado de su cuenta comercial; y las compras en otro, para posteriormente reunir todas las compras y ventas de la totalidad de los sectores en una gran tabla que permite una visión

global de la estructura de la economía en general. La Matriz de Insumo Producto permite obtener información sobre la participación de cada industria o sector en la oferta y demanda agregada, también suministra información sobre las siguientes relaciones:

1) La producción total (valor bruto de la producción) de la industria i es igual a la suma de sus ventas intermedias a las demás industrias más lo que destina al consumo, formación bruta de capital fijo y las exportaciones. Es decir:

Fórmula

$$x_i = \sum_{j=1}^n x_{ij} + \sum_{j=1}^n d_{ij} \quad i = 1,2,3,\dots,n$$

Donde:

x_i : Valor bruto de la Producción del sector i .

x_{ij} : Cantidad producida por el sector i y demanda por el sector j .

d_{ij} : Cantidad producida por el sector i destinada a la demanda final.

2) El total de insumos de la actividad j es igual a la suma de los insumos intermedios (nacionales e importados) y el valor agregado (insumos primarios) utilizados en la producción total de esa actividad:

Fórmula

$$x_j = \sum_{i=1}^n x_{ij} + M_j + \sum_{i=1}^n y_{ij} \quad j = 1,2,3,\dots,n$$

Donde:

x_j : Total de insumos del sector j (valor bruto de la producción del sector j).

x_{ij} : Cantidad demandada por el sector j al sector i .

M_j : Importación de insumos del sector j .

y_{ij} : Valor del i -ésimo insumo primario o componente del valor agregado, utilizado en la producción del sector.

3) Para cada uno de los sectores, el valor bruto de la producción (x_j) es igual al total de insumos utilizados en esa producción (x_j), es decir.

Fórmula

$$x_j = \sum_{i=1}^n x_{ij} + M_j + \sum_{i=1}^n y_{ij}$$

4) Para la economía en su conjunto, la demanda final es igual a la suma del valor agregado y las importaciones de todas las actividades, en símbolos:

Fórmula

$$\sum_j x_j = \sum_j \sum_i x_{ij} + \sum_j M_j + \sum_j \sum_i y_{ij}$$

Esta ecuación se reduce a:

$$\sum_j x_j = \sum_j \sum_i y_{ij} + \sum_j M_j.$$

Si adicionalmente partimos de lo establecido en el sistema de cuentas nacionales tendremos que:

Fórmula de identidad

$$C+I+G+(X-M) = \text{PNB} = C+S+T+ \text{RFx}$$

Donde:

C: Consumo.

I: Inversión.

G: Gastos del gobierno.

X: Exportaciones.

PNB: Producto Nacional Bruto.

S: Ahorro.

T: Impuestos.

RFx: Remuneraciones a los factores del exterior.

Si se resta el pago a los factores del exterior al Producto Nacional Bruto, se obtiene el PIB, es decir:

Fórmula

$$C+I+G+ (X-M) = \text{PIB} = C +S + T.$$

Considerando el lado izquierdo de esta igualdad, se ve el que Producto Interno Bruto es igual a la suma del consumo privado, consumo del gobierno, la inversión y el saldo en la balanza de bienes y servicios. Si se trasladan las importaciones al otro lado de la igualdad, se tiene:

Fórmula

$$\text{PIB} + \text{M} = \text{C} + \text{I} + \text{G}.$$

Esta expresión significa que la oferta agregada es igual a la demanda agregada de bienes y servicios.

Esta igualdad es idéntica a la establecida con base en el Modelo de insumo – producto, con lo cual se establece que el ingreso nacional es igual al producto interno bruto más las importaciones. En el modelo de insumo producto, la demanda final es hasta cierto punto una demanda autónoma y las demandas intermedias son derivadas y dependientes de los niveles alcanzados por aquella. Esto es cierto, ya que no se concibe una modificación en las transacciones interindustriales, en el corto plazo, sino como resultado de las modificaciones en la demanda final.

Derivado de lo anterior se realiza el siguiente análisis utilizando como instrumento la matriz de insumo producto, bajo los siguientes supuestos:

- Existe una proporción fija entre la producción de un sector y sus insumos intermedios, llamado coeficiente técnico o de producción.
- Para fines de simplificación se supone que la relación funcional entre insumos y producción bruta es de carácter lineal, es decir, cada industria tiene rendimientos constantes a escala en su nivel de producción.

Este supuesto de linealidad significa que todos los insumos correspondientes a cada una de las ramas tendrán que variar en la misma proporción en que se modifique la producción bruta, lo cual se expresa:

$$X_{ij} = a_{ij} X_j \quad \text{donde: } a_{ij} = x_{ij}/X_j$$

Para el valor agregado:

$$Y_{ij} + b_{ij} X_j \quad \text{donde: } b_{ij} = y_{ij}/X_j$$

Y para las importaciones:

$$M_j = c_{ij} X_j \quad \text{donde: } c_{ij} = M_j/X_j$$

Los coeficientes técnicos a_{ij} , b_{ij} y c_{ij} , son la cantidad de insumos i demandada para producir una unidad de producción de la rama j . La producción total de la industria i es igual a la suma de las ventas intermedias de esta a las demás industrias, más lo que destina al consumo, la inversión y ; las exportaciones.

Es decir,

$$X_i = \sum_{j=1}^n x_{ij} + \sum_{j=1}^n d_{ij}$$

Ya dado que:

$$X_{ij} = a_{ij} X_j$$

Se obtiene:

$$X_i = \sum_{j=1}^n a_{ij} x_j + \sum_{j=1}^n d_{ij}$$

Al considerar todos los sectores se origina un sistema de ecuaciones, cuya solución permitirá obtener los valores de producción de cada actividad necesarios para satisfacer la demanda final determinada.

$$X_1 = a_{11} X_1 + a_{12} X_2 + \dots + a_{1n} X_n + d_1$$

$$X_2 = a_{21} X_1 + a_{22} X_2 + \dots + a_{2n} X_n + d_2$$

* * * * *

* * * * *

$$X_n = a_{n1} X_1 + a_{n2} X_2 + \dots + a_{nn} X_n + d_n$$

Al transformar estas ecuaciones en función de la demanda final se obtiene:

$$d_1 = x_1 - a_{11} x_1 - a_{12} x_2 - \dots - a_{1n} x_n$$

$$d_2 = x_2 - a_{21} x_1 - a_{22} x_2 - \dots - a_{2n} x_n$$

* * * * *

* * * * *

$$d_n = x_n - a_{n1} x_1 - a_{n2} x_2 - \dots - a_{nn} x_n$$

Factorizando:

$$d_1 = (1 - a_{11}) x_1 - a_{12} x_2 - \dots - a_{1n} x_n$$

$$d_2 = a_{21} x_1 + (1 - a_{22}) x_2 - a_{2n} x_n$$

* * * * *

* * * * *

$$d_n = -a_{n1} x_1 - a_{n2} x_2 - \dots + (1 - a_{nn}) x_n$$

Este sistema de ecuaciones se puede expresar en forma matricial de la siguiente manera:

$$\begin{matrix} \left[\begin{array}{c} d1 \\ d2 \\ * \\ * \\ * \\ dn \end{array} \right] & = & \left[\begin{array}{cccc} 1-a11 & a12 & * & -a1n \\ -a21 & 1-a22 & * & -a2n \\ * & * & * & * \\ * & * & * & * \\ * & * & * & * \\ -an1 & -an2 & * & 1-ann \end{array} \right] & \left[\begin{array}{c} X1 \\ X2 \\ * \\ * \\ * \\ Xn \end{array} \right] \\ D & & I-A & & X \end{matrix}$$

Es decir:

$$D = (I - A) X$$

Donde:

D: Es la matriz de demanda final de orden $n \times 1$.

$I - A$: Es la matriz de Leontief, la cual es igual a la diferencia de una matriz identidad de orden $n \times n$ y la matriz de coeficientes técnicos de insumos nacionales, que se definen como:

$$A = \left[\begin{array}{cccc} a11 & a12 & * & a1n \\ a21 & a22 & * & a2n \\ * & * & * & * \\ * & * & * & * \\ * & * & * & * \\ an1 & an2 & * & ann \end{array} \right]$$

X: Es la matriz de orden $n \times 1$ de valores brutos de la producción de cada sector, de orden $n \times 1$.

Pre multiplicando el sistema matricial por la inversa de la matriz de Leontief:

$$(I - A)^{-1} D = (I - A)^{-1} (I - A) X$$

Se reduce a:

$$X = (I - A)^{-1} D$$

Se observa entonces que el valor bruto de la producción sectorial, esta en función de la demanda final y de un conjunto de parámetros constantes y conocidos (coeficientes técnicos).

En esta expresión matricial desempeña un papel importante la inversa de la matriz de Leontief. A esta matriz se le denomina comúnmente Matriz de Requerimientos Directos e Indirectos de Producción por Unidad de Demanda Final. Su interpretación se relaciona con el concepto de interdependencia estructural. En efecto dichos coeficientes indican la magnitud de las repercusiones directas e indirectas que origina la demanda final sobre la producción de los distintos sectores. Así, por ejemplo, la demanda final de un sector j cualquiera, comienza por repercutir directamente sobre el volumen de producción de este sector, pero como esta requiere insumos de los demás sectores, la demanda final del sector j , también va a originar una serie de repercusiones indirectas sobre el resto de las actividades productivas de la economía.

En resumen, es posible utilizar el modelo de insumo producto para analizar y pronosticar la estructura de la oferta y demanda agregada, el valor bruto de la producción y el producto interno bruto, entendiendo por estructura la participación de cada sector en la formación de la oferta y demanda de bienes y servicios y por lo tanto en el resto de los indicadores.

La primera Matriz de Insumo Producto para México fue elaborada en 1957 con datos de 1950 por el Banco de México. Esta matriz denominada la Estructura Industrial de México en 1950, contiene el análisis de 32 ramas de actividad. Con base en los censos industriales de 1960, la misma institución elaboró un cuadro de insumo - producto para ese mismo año, el cual comprendió 45 ramas de actividad.

En 1975 y 1980, la Secretaría de Programación y Presupuesto, en colaboración con el Banco de México y con asistencia técnica del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, elaboró las matrices de insumo – producto de 1970 y 1975, respectivamente, a nivel de 72 ramas económicas.

En 2002 el Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática (INEGI) con apoyo del Banco de México, publicó dentro del Sistema de Cuentas Nacionales de México, la Matriz de Insumo Producto 1980 reducción a 18 sectores de transacciones totales. (Anexo 1)

El análisis de la estructura de la oferta y la demanda se basará en esta última matriz. Las 18 ramas se reducirán a tres sectores integrando un total de ocho renglones de la siguiente manera:

Sector I. Agropecuario.

Ramas Incluidas

1. Agropecuario, silvicultura y pesca
2. Minería (excluido petróleo) extracción de petróleo y gas natural

Sector II. Industria

3. Productos alimenticios, bebidas, textiles, madera, papel, sustancias químicas, minerales, metales básicas, maq. y eq. , otras ind.

Manufactureras.

4. Construcción.
5. Electricidad, gas y agua.

Sector III. Servicios

- 6.- Comercio, restaurantes y hoteles.
- 7.- Transporte, almacenamiento y comunicaciones.

8.- Servicios financieros, seguros y bienes inmuebles.

9.- Servicios comunales, sociales y personales.

Sector IV.- Total de Insumos nacionales.

Sector V.- Total de Importaciones.

Sector VI.- Total de insumos nacionales e importados.

Sector VII.- Valor Agregado Bruto.

Sector VIII.- Total Bruto de la Producción y demanda final.

(Anexo 2)

El modelo que se ha generado constituye una versión simplificada, de la actividad económica en México, el cual constituye un sistema completo en cuanto que contiene el número necesario de ecuaciones para determinar los valores de las incógnitas o variables endógenas (consumo privado, consumo del gobierno, formación bruta de capital (comprende inventarios), exportaciones e importaciones), en función de las variables predeterminadas o exógenas.

Es necesario considerar que el modelo que a continuación se presenta no es un sistema exacto, sino de carácter probabilístico, ya que como ocurre en todos los modelos basados en observaciones empíricas, las alteraciones son atribuibles a los componentes o términos aleatorios y también, a que la estimación de los parámetros esta sujeta a errores de la muestra. En este sentido las proyecciones

deben tomarse más que como valores únicos, como valores probables sujetos a determinado rango de variabilidad.

El desarrollo de este modelo consistirá en los siguientes puntos para determinar el Valor Bruto de la Producción Potencial:

- 1) A partir de la Matriz de Insumo Producto a precios de 1980, se realizará su reducción a 3 sectores con objeto de simplificar el modelo.
- 2) Se obtendrá la Matriz de Coeficientes técnicos de cada sector. A partir de:

$$X_i / \sum_{j=1}^n = \text{Coef tec } s_{xi}$$

- 3) La Matriz de Coeficientes técnicos de los Sectores I, II y III, (Denominada A) se resta a la matriz Idéntica (de 3 x 3) para obtener la Matriz de Leontief. En la forma

$$X = (I - A).$$

- 4) Completando la ecuación planteada anteriormente se obtiene la inversa de esta matriz de la forma.

$$X = (I - A)^{-1} D$$

Es decir:

$$\text{VBP}^* = (I - A)^{-1} DF^*$$

- 5) Finalmente para obtener el Valor Bruto de la Producción esta matriz se multiplica por la demanda Final Proyectada para cada sector I, II y III, lo que representa una multiplicación de matrices del orden:

$$(3 \times 3) * (3 \times 1)$$

Es de precisar que el resultado corresponderá al Valor Bruto de la Producción estimada para el año en que se haya realizado dicha proyección debiendo repetir el último proceso para cada año que se pretenda proyectar.

- 6) Este Valor Bruto de la Producción proyectado se multiplica por la matriz de coeficientes técnicos a fin de mantener las relaciones inter industriales respecto a los nuevos valores proyectados y así obtener la nueva matriz de insumo producto para el año que se esta proyectando.

1.2 Estimación de la Demanda Potencial (2004, 2005 y 2006).

La demanda se proyectará a partir de las cifras de INEGI, de la Oferta y Demanda final de bienes y servicios a precios de 1980, desde ese año hasta 2006. Para ello será necesario establecer que conceptos integran la Oferta y Demanda final de bienes y servicios. El primer concepto necesario es:

PIB: Producto Interno Bruto, el cual se ha definido considerando el destino que se da a los bienes y servicios producidos por la sociedad en su conjunto, es decir, la forma en que se utilizan esos bienes y servicios para atender las necesidades

derivadas del consumo de las familias y el gobierno, la ampliación y reposición de construcciones e instalaciones, maquinaria y equipo de trabajo, la ampliación o reducción de existencias, y de la exportación. Al total anterior se le restan las importaciones con el fin de conocer exclusivamente el esfuerzo productivo llevado a cabo dentro del país, y de esta forma, evitar la doble contabilidad. De esta manera, y evaluando cada uno de los componentes a precios de 1980, se obtiene la siguiente expresión contable:

$$\text{PIB} = \text{Cp} + \text{Cg} + \text{Fbkf} + \text{Xs} - \text{Im}.$$

Donde:

Cp: Consumo privado

Cg: Consumo del Gobierno.

Fbkf: Formación Bruta de Capital Fijo

Xs: Exportaciones.

Im: Importaciones

Consumo Privado: La función de consumo relaciona el nivel de gasto en bienes de consumo con el nivel de renta. Es una función creciente. Su pendiente es la propensión marginal a consumir, Cp.

Consumo del Gobierno: Relaciona el nivel de gasto en bienes de consumo que requiere el gobierno. Es una función creciente. Su pendiente es la propensión marginal a consumir, Cg.

Formación Bruta de Capital: Esta variable se refiere al aumento del stock físico de capital, en términos generales se define como cualquier actividad corriente que aumente la capacidad de la economía para producirán el futuro. Fbkf

Exportaciones: Se refiere a la demanda de nuestros bienes hecha por residentes extranjeros. Ex.

Importaciones: Son la parte de nuestro gasto interior que no se dirige a nuestros propios bienes. Im.

La demanda agregada: Es la suma de las demandas de bienes de consumo y de inversión.

Para llevar a cabo la estimación de la demanda se consideró la serie de datos históricos de 1980 a 2002, sin embargo para obtener una estimación potencial, se consideraron los años de mayor impacto para cada una de las variables, y se proyectó por medio del paquete de cómputo E – Views (Econometric Views). Esto representa que no se llevó a cabo una proyección lineal de las variables, sino se eligieron aquellos años en los que el crecimiento de estas fue mayor al resto de los datos observado y se estimó el siguiente año de repunte o de mayor crecimiento.

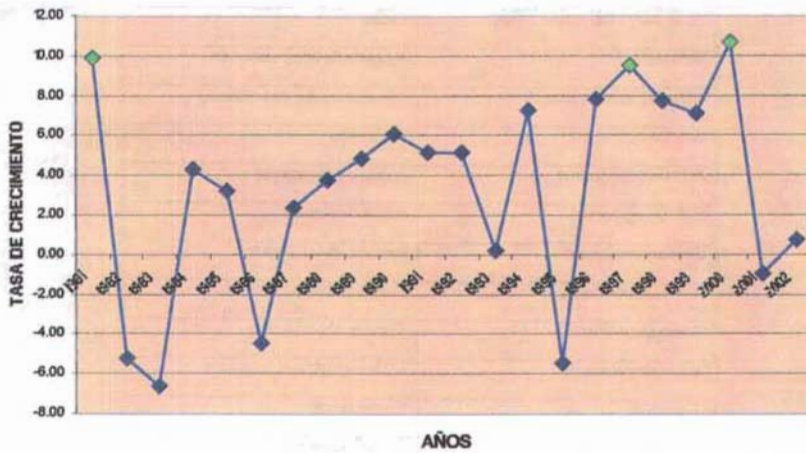
La simbología para la descripción de sus resultados es la siguiente:

Dependent Variable:	Variable Dependiente
Method: Least Squares	Método de Mínimos cuadrados
Date: 06/11/04 Time: 21:46	Fecha
Sample: 1 3	Numero de observaciones
Included observations: 3	Observaciones incluidas: 3
R-squared	R-squared
Adjusted R-squared	Ajuste de R-squared
S.E. of regression	S.E. of regresión
Sum squared resid	Residuo del cuadrado
Durbin-Watson stat	Durbin-Watson.
Mean dependent var	Variable dependiente
S.D. dependent var	SD de variable dependiente
F-statistic	F estadística
Prob(F-statistic)	Prob(F-statistic)

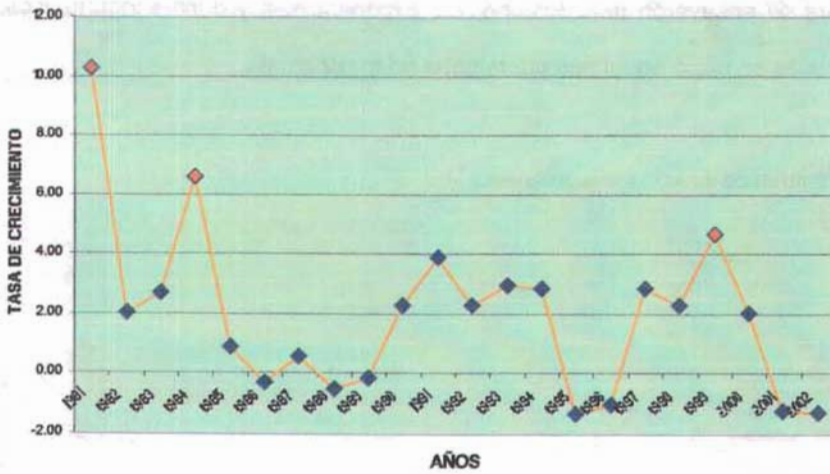
Los modelos que se presentan no son la única forma funcional que se consideró, ya que se ensayaron modelos lineales, exponenciales y dobles logarítmicos, de los cuales se eligió aquel que presentaba un mejor ajuste.

Los resultados fueron los siguientes:

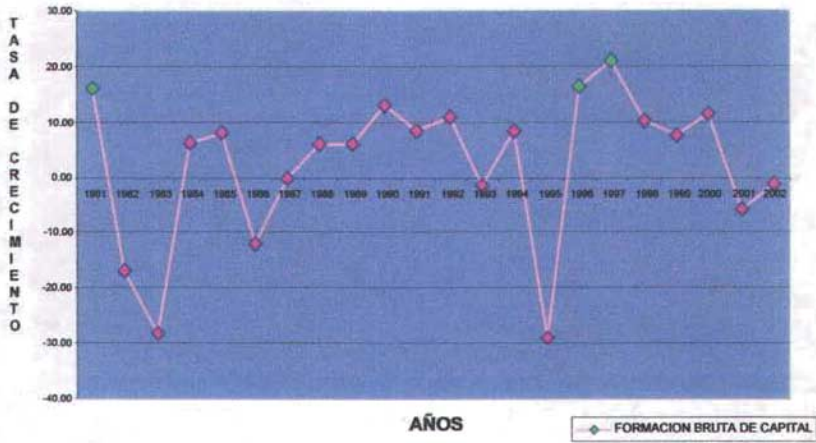
DEMANDA TOTAL



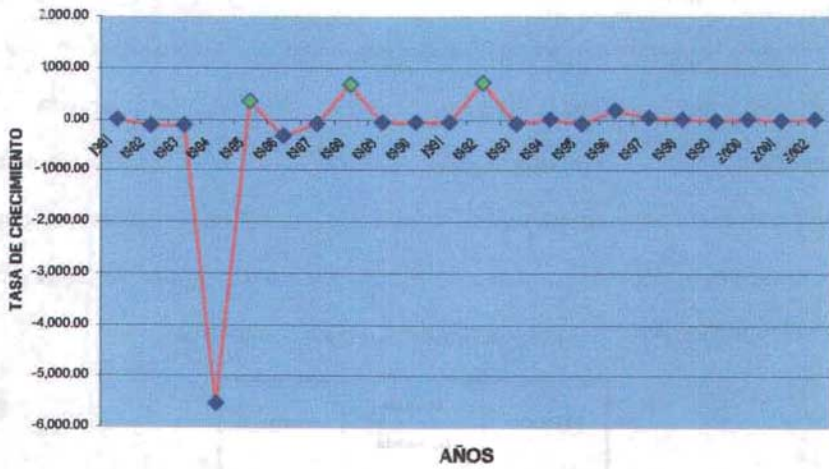
CONSUMO DEL GOBIERNO



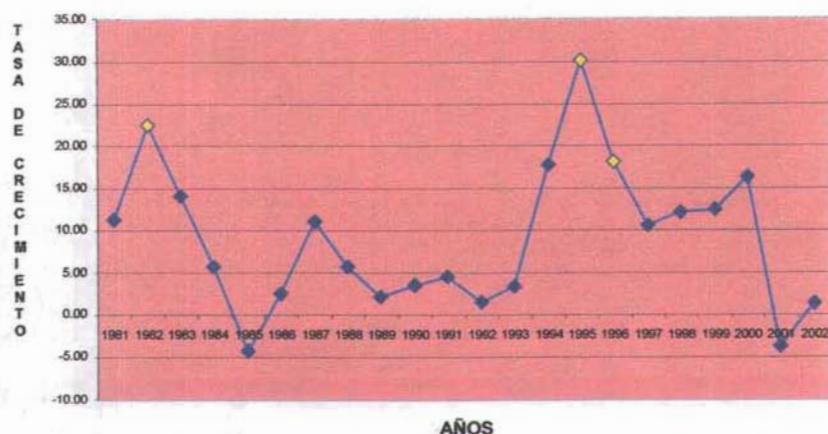
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL



VARIACION DE EXISTENCIAS



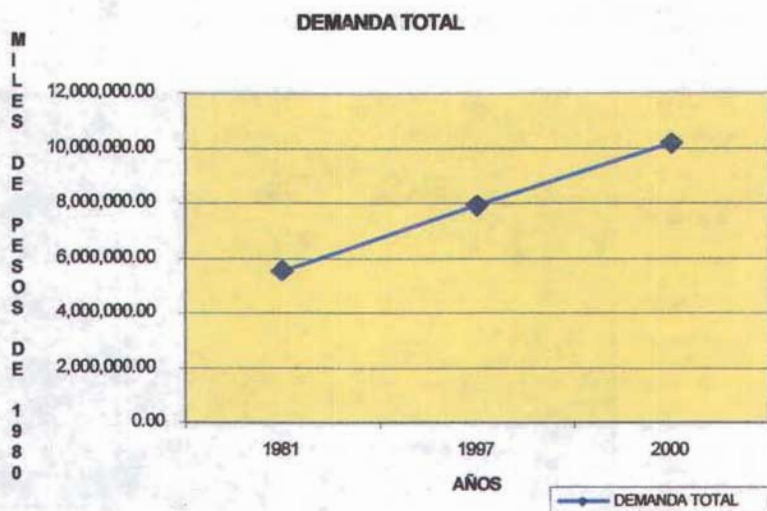
EXPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS



De acuerdo a los datos observados en el histórico 1980 – 2002 (Anexo 3) de la integración y comportamiento de las variables de la Oferta y Demanda Agregada se determinó lo siguiente. Existen para cada una de las variables años en lo que el crecimiento fue inusual respecto a la tendencia observada, aún independientemente del resultado final alcanzado por el PIB, partir de esto se seleccionaron los puntos donde, de acuerdo a la grafica se consideraron como lo puntos de mayor nivel de crecimiento de cada variable. (Anexo 4) Derivado de esta selección los puntos a estimar respectó a cada variable son:

PERIODO	Total de Demanda	TC
---------	------------------	----

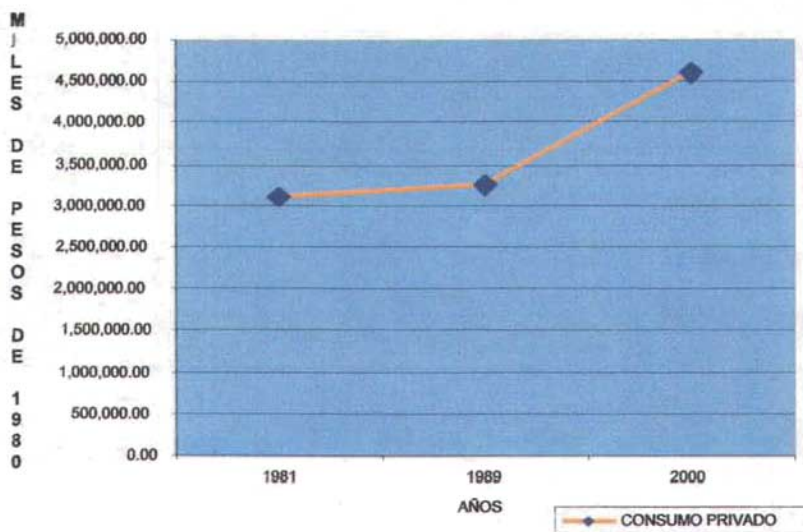
1981	5,549,585.00	9.89
1997	7,942,843.82	9.49
2000	10,145,154.08	10.69



PERIODO	Consumo Privado	TC
---------	-----------------	----

1981	3,123,209.00	7.37
1989	3,252,104.00	6.78
2000	4,610,211.39	8.24

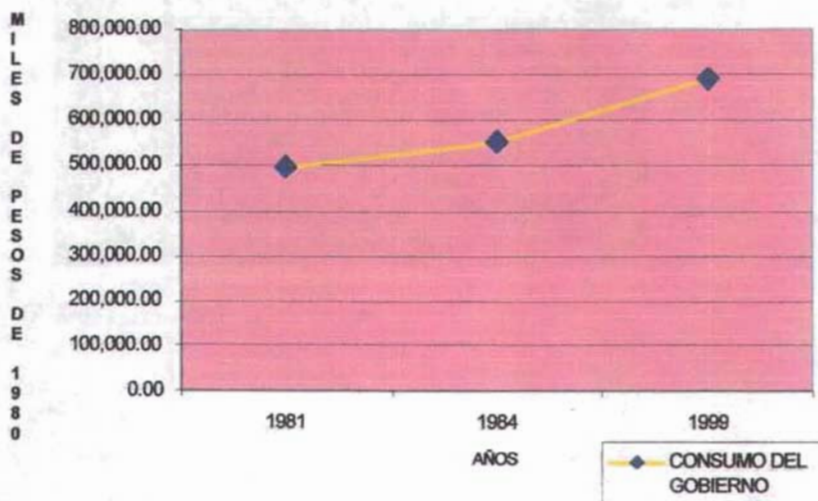
CONSUMO PRIVADO



PERIODO	Consumo del Gobierno	TC
---------	----------------------------	----

1981	494,839.00	10.27
1984	552,792.00	6.59
1999	689,302.04	4.71

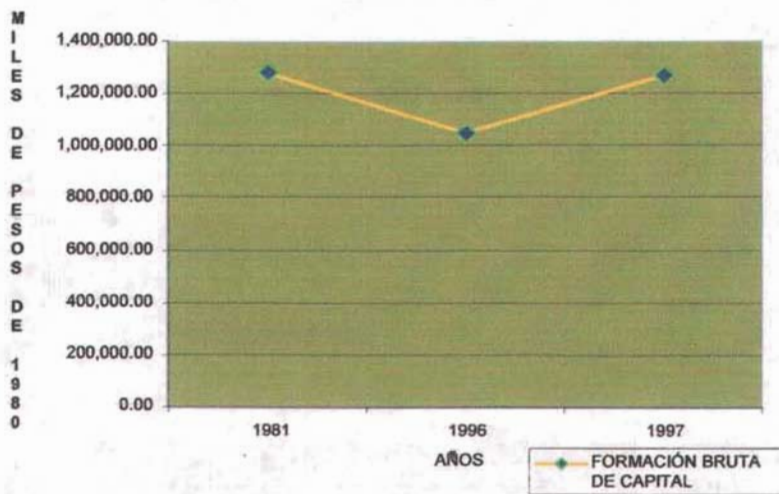
CONSUMO DEL GOBIERNO



PERIODO	Formación	
	Bruta de Capital Fijo	TC

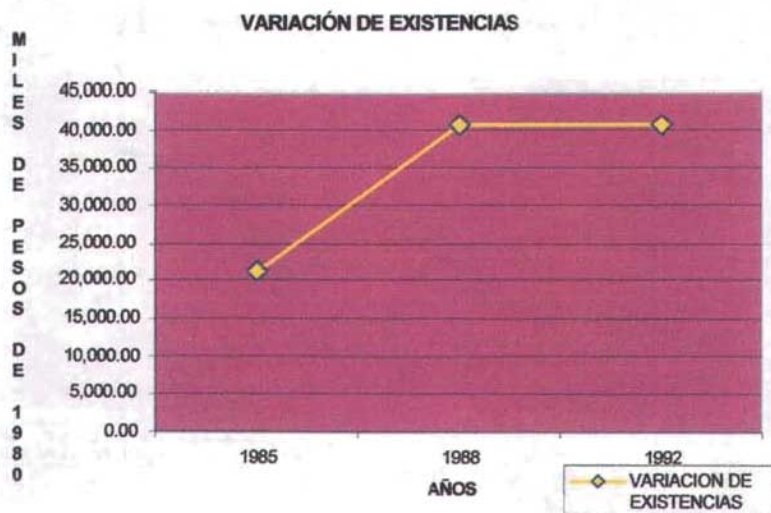
1981	1,286,376.00	16.23
1996	1,048,384.40	16.39
1997	1,268,964.48	21.04

FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL



PERIODO	Variación de Existencias	TC
---------	--------------------------	----

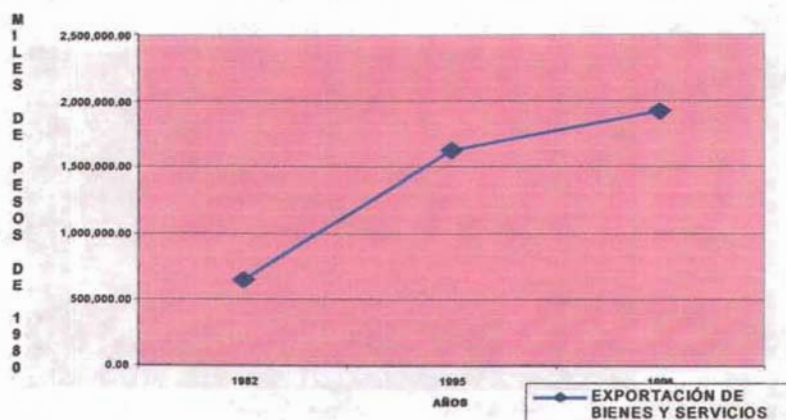
1985	21,430.00	374.46
1988	40,654.00	699.62
1992	40,754.00	711.99



PERIODO	Exportación de	
	Bienes y Servicios	TC

1982	653,153.00	22.55
1995	1,629,976.75	30.19
1996	1,927,121.51	18.23

EXPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS



De acuerdo a las estimaciones, los resultados son los siguientes:

Consumo Privado. $CP = a + bt$

Dependent Variable: PRIVADO

Method: Least Squares

Así que un estancamiento económico en los Estados Unidos de Norteamérica, seguramente llevaría a la economía norteamericana a una recesión en la segunda parte del año. En este caso, la economía norteamericana podría crecer tan sólo 1.5%, mientras que la economía mexicana podría crecer alrededor del 2.0% pero con una depreciación adicional del peso. (el cierre de 2003 fue de 11.80). Esto se agregaría a las actuales presiones inflacionarias que podría llevar a la inflación este año 2004, transitoriamente a niveles del 4.0%. (al mes de julio la inflación acumulada es de 3.4%).¹³⁸ Asimismo, los resultados de las reformas fiscales, energética y de seguridad social en la Cámara de Diputados es otro de los factores que podría afectar negativamente nuestro escenario.

Finalmente, dentro de estos factores esta la innegable carrera pre presidencial que han iniciado diversos personajes públicos, por lo que un resultado que aumente la dispersión del voto popular y la ausencia de acuerdos entre las principales fuerzas políticas generará una reevaluación negativa del riesgo-México. En este caso, los mercados seguramente sufrirán estas repercusiones negativamente.

3. Resultados de la estimación.

Si hacemos una revisión de los resultados obtenidos, el PIB potencial para los años 2004, 2005 y 2006 presenta un crecimiento promedio del 2%, de acuerdo al

¹³⁸Banco de México, Cuadernos de Información económica, Indicadores monetarios, financieros y de finanzas públicas. México, 2004, Pág. 3.

El resultado de esta estimación de los años de 2004, 2005 y 2006 muestran las estimaciones de los sectores SI, SII y SIII para cada año y que de acuerdo a los coeficientes técnicos de 1980, (suponiendo que las relaciones inter industriales no varían) nos arrojan el valor bruto de la producción potencial y el PIB potencial para estos años.

2004 (Anexo 6).

2005 (Anexo 7).

2006 (Anexo 8).

2. Entorno Económico

El escenario dentro del cual estamos desarrollando este modelo debe considerar los siguientes factores.

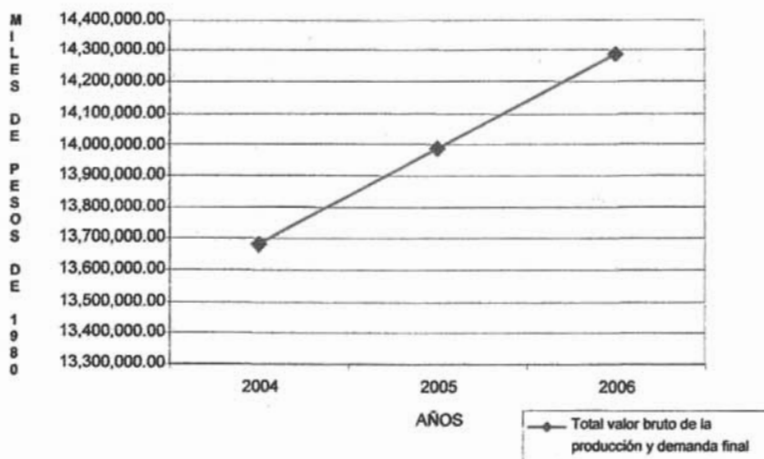
Factores de riesgo:

- 1) La ocurrencia de una nueva recesión en los EEUU y
- 2) el estancamiento del programa de reformas estructurales del país.

Es de precisar que en este momento la economía norteamericana atraviesa por un periodo de debilidad. La confianza de los consumidores ha caído a los niveles que alcanzó en la crisis de 1982; en tanto que las empresas continúan renuentes a contratar nuevos empleados y realizar nuevas inversiones. A lo anterior se agrega la incertidumbre creada alrededor de la guerra de los EEUU en Irak y las constantes crisis en la OPEP respecto al precio del crudo.

CONCEPTO	2004	2005	2006
S1	1,536,212.02	1572674.455	1609136.889
S2	5,544,970.95	5666571.554	5788172.154
S3	6,604,510.63	6749789.141	6895067.649
Total valor bruto de la producción y demanda final	13,685,693.61	13,989,035.15	14,292,376.69
TC		2.22	2.17

Total valor bruto de la producción y demanda final Estimada



A partir de estos cálculos, en la matriz de coeficientes técnicos haremos los cambios para elaborar la matriz de insumo producto proyectada para 2004, 2005 y 2006, multiplicando los coeficientes técnicos de los sectores I, II y III por los valores estimados para cada año, y posteriormente haremos la integración normal de los totales de la matriz de insumo producto.

VALOR BRUTO DE LA PRODUCCIÓN ESTIMADO PARA 2005.

1,572,674.45	S1
5,666,571.55	S2
6,749,789.14	S3

Para 2006.

$$\begin{matrix}
 \text{2006} \\
 X^* =
 \end{matrix}
 \begin{bmatrix}
 1.128359097 & 0.178647854 & 0.013997826 \\
 0.175442154 & 1.39335395 & 0.103308604 \\
 0.089254035 & 0.197944779 & 1.138982547
 \end{bmatrix}
 \begin{matrix}
 \text{PO} \\
 \text{R}
 \end{matrix}
 \begin{bmatrix}
 780,367.82 \\
 3,658,703.41 \\
 5,356,706.70
 \end{bmatrix}
 =$$

MATRIZ DE
3X3

MATRIZ DE 3X1

$$\begin{bmatrix}
 880,535.13 + 653,619.51 + 74,982.25 \\
 136,909.41 + 5,097,868.85 + 553,393.89 \\
 69,650.98 + 724,221.24 + 6,101,195.44
 \end{bmatrix}
 =
 \begin{bmatrix}
 1,609,136.89 \\
 5,788,172.15 \\
 6,895,067.65
 \end{bmatrix}
 \begin{matrix}
 \text{S1} \\
 \text{S2} \\
 \text{S3}
 \end{matrix}$$

VALOR BRUTO DE LA PRODUCCIÓN ESTIMADO PARA 2006.

1,609,136.89	S1
5,788,172.15	S2
6,895,067.65	S3

Gráficamente el total del valor bruto de la producción estimado es el siguiente:

Para 2004.

$$\begin{matrix}
 \text{2004} \\
 X^* = \begin{bmatrix} 1.128359097 & 0.178647854 & 0.013997826 \\ 0.175442154 & 1.39335395 & 0.103308604 \\ 0.089254035 & 0.197944779 & 1.138982547 \end{bmatrix} \text{ POR } \begin{bmatrix} 742,774.30 \\ 3,505,616.44 \\ 5,131,155.50 \end{bmatrix} =
 \end{matrix}$$

MATRIZ DE

3X3

MATRIZ DE 3X1

$$\begin{bmatrix} 838,116.14 & + & 626,270.86 & + & 71,825.02 \\ 130,313.92 & + & 4,884,564.52 & + & 530,092.51 \\ 66,295.60 & + & 693,918.47 & + & 5,844,296.56 \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} 1,536,212.02 \\ 5,544,970.95 \\ 6,604,510.63 \end{bmatrix} \begin{matrix} S1 \\ S2 \\ S3 \end{matrix}$$

VALOR BRUTO DE LA PRODUCCIÓN ESTIMADO PARA 2004.

1,536,212.02	S1
5,544,970.95	S2
6,604,510.63	S3

Para 2005.

$$\begin{matrix}
 \text{2005} \\
 X^* = \begin{bmatrix} 1.128359097 & 0.178647854 & 0.013997826 \\ 0.175442154 & 1.39335395 & 0.103308604 \\ 0.089254035 & 0.197944779 & 1.138982547 \end{bmatrix} \text{ POR } \begin{bmatrix} 761,571.06 \\ 3,582,159.93 \\ 5,243,931.10 \end{bmatrix} =
 \end{matrix}$$

MATRIZ DE

3X3

MATRIZ DE 3X1

$$\begin{bmatrix} 859,325.64 & + & 639,945.18 & + & 73,403.64 \\ 133,611.67 & + & 4,991,216.68 & + & 541,743.20 \\ 67,973.29 & + & 709,069.85 & + & 5,972,746.00 \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} 1,572,674.45 \\ 5,666,571.55 \\ 6,749,789.14 \end{bmatrix} \begin{matrix} S1 \\ S2 \\ S3 \end{matrix}$$

MATRIZ DE REQUERIMIENTOS DIRECTOS E INDIRECTOS

0.90430	-0.11586	-0.00061
-0.11003	0.74116	-0.06587
-0.05174	-0.11973	0.88947

Para continuar con el modelo ha esta Matriz de requerimientos directos e indirectos se le saca la inversa y se multiplica por la demanda final proyectada, a fin de que quede una matriz de acuerdo a:

$$X^* = (I-A)^{-1} DF^*$$

1.128359097	0.178647854	0.013997826
0.175442154	1.39335395	0.103308604
0.089254035	0.197944779	1.138982547

1.4 El producto Interno Bruto Potencial Estimado para la economía mexicana, para los años 2004, 2005 y 2006.

Una vez establecida la inversa de la matriz de requerimientos directos e indirectos y continuando con el modelo establecido, procederemos a integrar la estimación de la demanda de acuerdo a la distribución porcentual obtenida.

Los resultados son:

1.3 Cálculo de la Matriz de Requerimientos Directos e Indirectos.

A partir de la Matriz de Insumo Producto de 1980 (Anexo 1) publicada por el INEGI, se procedió a su reducción a tres sectores, quedando como se establece en el Anexo 2.

A partir de esta matriz, obtenemos la Matriz de Coeficientes Técnicos al dividir el número obtenido en cada sector entre el valor bruto de la producción de ese sector, la Matriz de Coeficientes Técnicos se ilustra en el Anexo 5.

A partir de esta Matriz de Coeficientes Técnicos, obtenemos una matriz de la forma 3 x 3, a la que llamamos *A* para cumplir con el modelo originalmente establecido, entonces tenemos que:

MATRIZ DE COEFICIENTES TÉCNICOS

$$A = \begin{matrix} S1 \\ S2 \\ S3 \end{matrix} \begin{bmatrix} 0.09570 & 0.11586 & 0.00061 \\ 0.11003 & 0.25884 & 0.06587 \\ 0.05174 & 0.11973 & 0.11053 \end{bmatrix}$$

Esta matriz se resta de la matriz idéntica de la forma $I - A =$ matriz de requerimientos directos e indirectos.

MATRIZ IDENTICA

$$I = \begin{bmatrix} 1 & 0 & 0 \\ 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 1 \end{bmatrix}$$

estimaciones por sector en función de la participación de las relaciones inter industriales de 1980.

PRONOSTICOS	6.Consumo privado	7.Consumo de gobierno	8.Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9.Exportaciones	10.Total de demanda final POTENCIAL
-------------	-------------------	-----------------------	--	-----------------	-------------------------------------

2004	5,148,843.86	773,440.72	1,610,587.20	2,677,385.60	10,210,257.38
S1	311,570.27	1,917.10	63,386.38	400,024.57	776,898.32
S2	1,888,373.53	52,424.24	1,278,112.49	643,631.73	3,862,541.99
S3	2,948,900.06	719,099.38	269,088.33	1,633,729.31	5,570,817.07
TOTAL	5,148,843.86	773,440.72	1,610,587.20	2,677,385.60	10'210,257,38

2005	5,892,345.06	870,672.24	2,011,092.58	3,314,369.86	12,088,479.74
S1	356,561.51	2,158.11	79,148.70	495,195.52	933,063.84
S2	2,161,057.66	59,014.65	1,595,941.25	796,759.94	4,612,773.49
S3	3,374,725.89	809,499.49	336,002.64	2,022,414.39	6,542,642.40
TOTAL	5,892,345.06	870,672.24	2,011,092.58	3,314,369.86	12,088,479.74

2006	6,635,846.25	967,903.76	2,556,562.81	3,951,354.11	14,111,666.94
S1	401,552.75	2,399.11	100,616.26	590,366.48	1,094,934.61
S2	2,433,741.78	65,605.05	2,028,809.65	949,888.16	5,478,044.64
S3	3,800,551.72	899,899.60	427,136.90	2,411,099.47	7,538,687.69
TOTAL	6,635,846.25	967,903.76	2,556,562.81	3,951,354.11	14,111,666.94

Estimación en millones de pesos base 1980 = 100.

Sector	Rama número y Sectores Vendedores / Sectores Compradores	Demanda final				10.Total de demanda final
		6.Consumo privado	7.Consumo de gobierno	8.Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9.Exportaciones	
S1	1.- Agropecuario, silvicultura, pesca y minería	170,582.00	764.00	41,365.00	64,718.00	277,429.00
S2	2.- Productos alimenticios, bebidas	1,033,868.00	20,892.00	834,077.00	104,130.00	1,992,967.00
S3	3.- Comercio,	1,614,497.00	286,574.00	175,603.00	264,313.00	2,340,987.00
	Total	2,818,947.00	308,230.00	1,051,045.00	433,161.00	4,611,383.00

Estimación en millones de pesos base 1980 = 100.

Distribución porcentual del consumo por sectores

total	2,818,947.00	308,230.00	1,051,045.00	433,161.00
S1	6.05	0.25	3.94	14.94
S2	36.68	6.78	79.36	24.04
S3	57.27	92.97	16.71	61.02
%	100.00	100.00	100.00	100.00

De acuerdo a esta distribución y a la proyección de las diferentes variables que integran la demanda final, el siguiente cuadro muestra la distribución de las

PERIODO	Exportación de Bienes y Servicios
---------	---

1982	653,153.00
1995	1,629,976.75
1996	1,927,121.51
2004	2,814,615.32
2005	2,898,854.15
2006	2,983,092.98

A partir de estos cálculos se tiene establecida la demanda potencial para los años 2004, 2005 y 2006, ahora será necesario establecer, de acuerdo al Modelo planteado anteriormente, la Matriz de Requerimientos Directos e Indirectos, para aplicar estas estimaciones a los años que se pretende proyectar el Valor Bruto de la Producción Potencial.

Por otro lado para poder aplicar estas estimaciones a la distribución que presenta la matriz de insumo producto, suponiendo que las relaciones interindustriales se mantienen a lo largo del tiempo, se consideró obtener el porcentaje de participación de cada variable de acuerdo a los distintos sectores Si, SII y SIII que integran la matriz de insumo producto. De esta forma el porcentaje de participación de cada variable por sector es el siguiente:

PERIODO	Formación Bruta de Capital Fijo
---------	---------------------------------------

1985	883,587.00
1990	988,265.00
1997	1,268,964.48
2004	1,481,979.40
2005	1,514,607.00
2006	1,547,234.60

Exportaciones.

Dependent Variable: EXIM

Method: Least Squares

Date: 06/11/04 Time: 22:22

Sample: 1 3

Included observations: 3

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-1.66E+08	27193061	-6.116123	0.1032
TIEMPO	84238.83	13657.92	6.167764	0.1023
R-squared	0.974386	Mean dependent var		1403417
Adjusted R-squared	0.948772	S.D. dependent var		666517.7
S.E. of regression	150856.7	F-statistic		38.04131
Sum squared resid	2.28E+10	Prob(F-statistic)		0.102327
Durbin-Watson stat	2.606557			

PERIODO	Consumo del Gobierno General
---------	---------------------------------------

1981	494,839.00
1984	552,792.00
1999	689,302.04
2004	743,042.80
2005	753,297.00
2006	763,551.20

Formación bruta de capital fijo.

Dependent Variable: FBK

Method: Least Squares

Date: 06/11/04 Time: 22:19

Sample: 1 3

Included observations: 3

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-63903731	10608784	-6.023662	0.1047
TIEMPO	32627.6	5329.245	6.122367	0.1031
R-squared	0.974015	Mean dependent var		1046939
Adjusted R-squared	0.94803	S.D. dependent var		199276
S.E. of regression	45429.02	F-statistic		37.48338
Sum squared resid	2.06E+09	Prob(F-statistic)		0.103072
Durbin-Watson stat	2.981651			

Con base en este modelo se realizaron las siguientes proyecciones del consumo.

PERIODO	Consumo Privado
---------	--------------------

1981	3,123,209.00
1989	3,252,104.00
2000	4,610,211.39
2004	4,314,400.84
2005	4,395,396.05
2006	4,476,391.26

Consumo del Gobierno

Dependent Variable: GOBIERNO

Method: Least Squares

Date: 06/11/04 Time: 21:52

Sample: 1 3

Included observations: 3

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-19806374	2837148	-6.981086	0.0906
TIEMPO	10254.2	1427.126	7.185212	0.088
R-squared	0.980998	Mean dependent var		578977.7
Adjusted R-squared	0.961997	S.D. dependent var		99841.05
S.E. of regression	19463.4	F-statistic		51.62728
Sum squared resid	3.79E+08	Prob(F-statistic)		0.088036
Durbin-Watson stat	2.741935			

De acuerdo a las estimaciones, los resultados son los siguientes:

Consumo Privado. $CP = a + bt$

Dependent Variable: PRIVADO

Method: Least Squares

Date: 06/11/04 Time: 21:46

Sample: 1 3

Included observations: 3

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-1.58E+08	59637434	-2.641271	0.2304
TIEMPO	80995.21	29968.33	2.702694	0.2256
R-squared	0.879584	Mean dependent var		3661841
Adjusted R-squared	0.759168	S.D. dependent var		823837.1
S.E. of regression	404294.9	F-statistic		7.304552
Sum squared resid	1.63E+11	Prob(F-statistic)		0.225606
Durbin-Watson stat	2.983516			

MODELO $Y=A+BX$

LINEAL $C=\& + Bt$

DONDE & ES EL INTERCEPTO

B ES LA PENDIENTE

n ES EL NUMERO TOTAL DE AÑOS

TASA MEDIA DE CRECIMIENTO

AÑO ULTIMO POR (TMC) ELEVADO A LA

N = AÑO PROYECTADO

Por ejemplo para estimar un

dato del año 2000 al 2004:

$2000 \times (TMC)^4 = 2004$

siguiente cuadro podemos observar este comportamiento en todos los sectores, concretamente en el Valor Agregado Bruto (PIB).

Dicho crecimiento se puede ver a lo largo de los años durante el periodo de 1985 y 1992, lo que significa que estamos hablando de un crecimiento que ya ha sido alcanzado en la economía mexicana, esto es que el crecimiento potencial estimado es posible dentro de los estándares que ha presentado la economía mexicana en el pasado.

AÑO	Rama número y Sectores Vendedores / Sectores Compradores	2.Productos		3.Comercio,	5.Total de	TC
		1.Agropecuario,	alimenticios,	restaurantes y hoteles,	demanda intermedia	
2004	4.- Total de insumos nacionales.	395,521.21	2,741,590.58	1,169,035.58	4,306,147.36	
	5.- Total de importaciones	20,891.83	420,476.38	72,018.07	513,386.28	
	6.- Total de insumos nacionales e importados	416,413.04	3,162,066.95	1,241,053.65	4,819,533.64	
	7.- Valor agregado bruto.	1,119,798.98	2,382,904.00	5,363,456.98	8,866,159.97	1.53
	A. Remuneración de asalariados	271,878.05	963,601.09	1,719,908.13	2,955,387.27	
	B. Superávit bruto de explotación	846,414.29	1,289,877.67	3,075,172.83	5,211,464.79	
	C. Impuestos indirectos netos de subsidios	1,506.64	129,425.24	568,376.02	699,307.91	
	8.- Total valor bruto de la producción y demanda final.	1,536,212.02	5,544,970.95	6,604,510.63	13,685,693.61	
2005	4.- Total de insumos nacionales.	404,909.02	2,801,713.35	1,194,750.69	4,401,373.06	2.21
	5.- Total de importaciones	21,387.70	429,697.38	73,602.25	524,687.32	2.20
	6.- Total de insumos nacionales e importados	426,296.72	3,231,410.73	1,268,352.94	4,926,060.39	2.21
	7.- Valor agregado bruto.	1,146,377.74	2,435,160.82	5,481,436.21	9,062,974.76	2.22
	A. Remuneración de asalariados	278,331.16	984,732.76	1,757,740.71	3,020,804.62	2.21
	B. Superávit bruto de explotación	866,504.18	1,318,164.54	3,142,816.98	5,327,485.70	2.23
	C. Impuestos indirectos netos de subsidios	1,542.40	132,263.52	580,878.51	714,684.44	2.20
	8.- Total valor bruto de la producción y demanda final.	1,572,674.45	5,666,571.55	6,749,789.14	13,989,035.15	2.22
2006	4.- Total de insumos nacionales.	414,296.83	2,861,836.13	1,220,465.80	4,496,598.76	2.16
	5.- Total de importaciones	21,883.58	438,918.38	75,186.42	535,988.37	2.15
	6.- Total de insumos nacionales e importados	436,180.40	3,300,754.51	1,295,652.22	5,032,587.13	2.16
	7.- Valor agregado bruto.	1,172,956.49	2,487,417.64	5,599,415.43	9,259,789.56	2.17
	A. Remuneración de asalariados	284,784.26	1,005,864.42	1,795,573.29	3,086,221.97	2.17
	B. Superávit bruto de explotación	886,594.06	1,346,451.42	3,210,461.14	5,443,506.61	2.18
	C. Impuestos indirectos netos de subsidios	1,578.16	135,101.80	593,381.00	730,060.97	2.15
	8.- Total valor bruto de la producción y demanda final.	1,609,136.89	5,788,172.15	6,895,067.65	14,292,376.69	2.17

Estimación en miles de pesos base 1980 = 100.

Este crecimiento debe ser considerado bajo las siguientes premisas:

Se considera un crecimiento que no genere cuellos de botella o sobrecalentamiento de la economía, es por ello que no debe causar extrañeza que no se haya obtenido un crecimiento como el de 1981 (que fue del 8.1%) o del 2000 (6.9%). Durante estos años el crecimiento de la economía sin duda fue realmente significativo, sin embargo, también es de destacar que durante estos años se generaron procesos inflacionarios o de disminución en la Demanda Agregada, particularmente en lo referente al consumo privado, estas repercusiones se sintieron en la economía de manera inmediata al año siguiente, tal es el caso que se observa en el siguiente cuadro.

AÑO	PIB	TC	IPC
1981	4,866,859.00	8.88	29.55
1982	4,836,204.00	-0.63	98.25

Base= 1980 Fuente: INEGI

En 1981 el crecimiento 8.8% generó un incremento en la inflación al año siguiente del orden del 232.8% al pasar el IPC de 29.5 a 98.2, además de afectar los siguientes indicadores.

La Oferta y Demanda Final de bienes y servicios cayó en 1982 en -5.21% respecto a lo generado durante el año anterior debido principalmente a:

OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS

PERIODO	Consumo Privado	Consumo del Gobierno General	Formación Bruta de Capital Fijo	Variación de Existencias	Exportación de Bienes y Servicios
1981	7.37	10.27	16.23	4.66	11.37
1982	-2.47	2.03	-16.79	-112.39	22.55

Base = 1980 Fuente: INEGI

Una caída en - 2.47% en el Consumo Privado, 16.7% en la Formación Bruta de Capital y 112.3% en Variación de existencias, principalmente. A diferencia del año de 2000 donde la inflación mostró el siguiente comportamiento durante ese año y el siguiente.

ANO	PIB	TC	IPC
2000	5,658,626.00	6.90	8.96
2001	5,660,607.00	0.30	4.40

Base = 1980 Fuente: INEGI

Si bien se buscó controlar el proceso inflacionario al observar una recuperación de 4.5 puntos porcentuales respecto a lo observado en 2000 y 2001, no se mantuvo el crecimiento del PIB al caer 95.6% alcanzando una tasa de crecimiento de únicamente 0.3%, es decir, solo el proceso inflacionario presentó una ligera mejoría, la baja en el crecimiento del PIB se reflejó principalmente en:

OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS

AÑO	TC Total	TC Consumo Privado	TC	TC	TC Variación de Existencias	TC
			Consumo del Gobierno General	Formación Bruta de Capital Fijo		Exportación de Bienes y Servicios
2000	10.69	8.24	2.03	11.36	11.46	16.42
2001	-0.94	2.73	-1.22	-5.82	-5.97	-3.62

Base= 1980 Fuente: INEGI

Como se puede observar, la caída general en 2001 de la Oferta y Demanda Final de Bienes y Servicios del orden de -0.94% derivado principalmente de la caída de los rubros de Consumo del Gobierno en -1.22%, Formación Bruta de Capital en -5.82%, Variación de Existencias en -5.97% y la Exportación de Bienes y Servicios del -3.6%.

Es por ello que no se persigue necesariamente repetir el mayor crecimiento que se ha alcanzado históricamente del PIB en la economía mexicana, sino alcanzar un crecimiento que sea constante a lo largo del tiempo bajo las condiciones de la actual estructura de las relaciones inter industriales y con la permisa de no generar presiones inflacionarias o que repercutan en otras variables económicas de forma negativa.

El 2% de crecimiento potencial del PIB que se obtuvo a partir del desarrollo del modelo, considera una tasa promedio, es decir, a partir del resultado obtenido de la economía en 2002 y 2003 se considera que es un parámetro alcanzable y

posible, dadas las condiciones actuales, tal y como se observa en el siguiente cuadro.

PRODUCTO INTERNO BRUTO

1980 = 100

AÑO	PIB	TC
1980	4,470,077.00	0
1981	4,866,859.00	8.88
1982	4,836,204.00	-0.63
1983	4,634,089.00	-4.18
1984	4,796,670.00	3.51
1985	4,917,762.00	2.52
1986	4,738,640.00	-3.64
1987	4,825,445.00	1.83
1988	4,887,841.00	1.29
1989	5,048,950.00	3.3
1990	5,276,684.00	4.51
1991	5,468,560.00	3.64
1992	5,619,836.00	2.77
1993	5,644,659.00	0.44
1994	5,646,650.00	0.6
1995	5,648,645.00	3.7
1996	5,650,635.00	5.15
1997	5,652,633.00	6.78
1998	5,654,629.00	5.02
1999	5,656,626.00	3.62
2000	5,658,626.00	6.9
2001	5,660,607.00	-0.3
2002*	5,697,400.95	0.65
2003*	5,771,467.16	1.3

*Cifras de la SHCP

Es de precisar que las autoridades hacendarias en el país han señalado respecto a la situación económica que el crecimiento no ha sido alrededor del potencial de la misma, tal y como se indica en el documento que informa la situación

económica del país al segundo trimestre del 2004 que dice a la letra: "*Hacia el cierre de 2003 y después de dos años de crecimiento económico inferior al potencial del 2% y menor al de sus principales socios comerciales, las perspectivas de crecimiento de la economía mexicana, en el corto plazo, continúan siendo frágiles y sujetas a una gran incertidumbre proveniente de factores tanto internos como externos*".¹³⁹

Históricamente en los años donde se ha dado un crecimiento del PIB, alrededor del potencial se han generado las condiciones de recuperación económica que desgraciadamente no han tenido la continuidad necesaria para mantener dicho crecimiento por un periodo de mas largo plazo. Estos años han sido:

ANO	PIB	TC	IPC
1985	4,917,762.00	2.52	57.7
1992	5,619,836.00	2.77	15.5
1989	5,048,950.00	3.30	20

Fuente: SHCP.

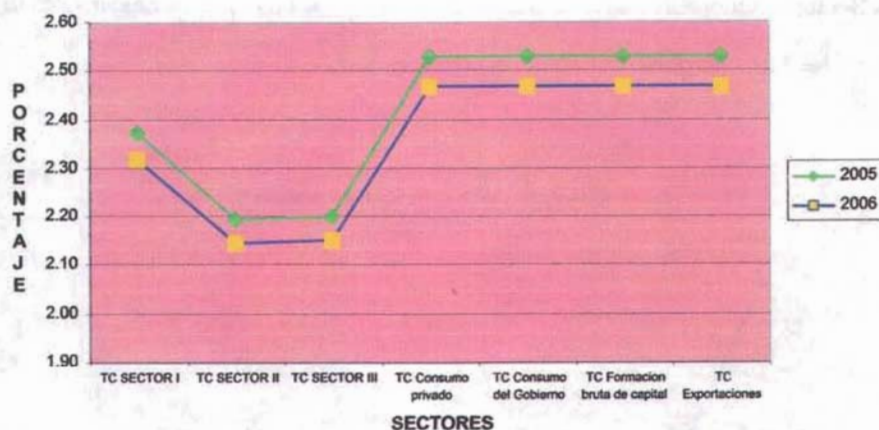
De acuerdo a la estimación realizada en esta investigación este crecimiento potencial esta representado en los factores que integran de Demanda y Oferta Agregada, de la siguiente forma:

¹³⁹ Informes sobre la situación económica, las finanzas públicas y la deuda pública, Segundo trimestre de 2004, SHCP, México, Pág. 5

Años	Sectores	TC SECTOR I	TC SECTOR II	TC SECTOR III	TC Consumo privado	TC Consumo del Gobierno	TC Formación bruta de capital	TC Exportaciones
2004	SI							
2005	SI	2.37	2.19	2.20	2.53	2.53	2.53	2.53
2006	SI	2.32	2.15	2.15	2.47	2.47	2.47	2.47
Años	Sectores	TC SECTOR I	TC SECTOR II	TC SECTOR III	TC Consumo privado	TC Consumo del Gobierno	TC Formación bruta de capital	TC Exportaciones
2004	SII							
2005	SII	2.37	2.19	2.20	2.18	2.18	2.18	2.18
2006	SII	2.32	2.15	2.15	2.14	2.14	2.14	2.14
Años	Sectores	TC SECTOR I	TC SECTOR II	TC SECTOR III	TC Consumo privado	TC Consumo del Gobierno	TC Formación bruta de capital	TC Exportaciones
2004	SIII							
2005	SIII	2.37	2.19	2.20	2.20	2.20	2.20	2.20
2006	SIII	2.32	2.15	2.15	2.15	2.15	2.15	2.15

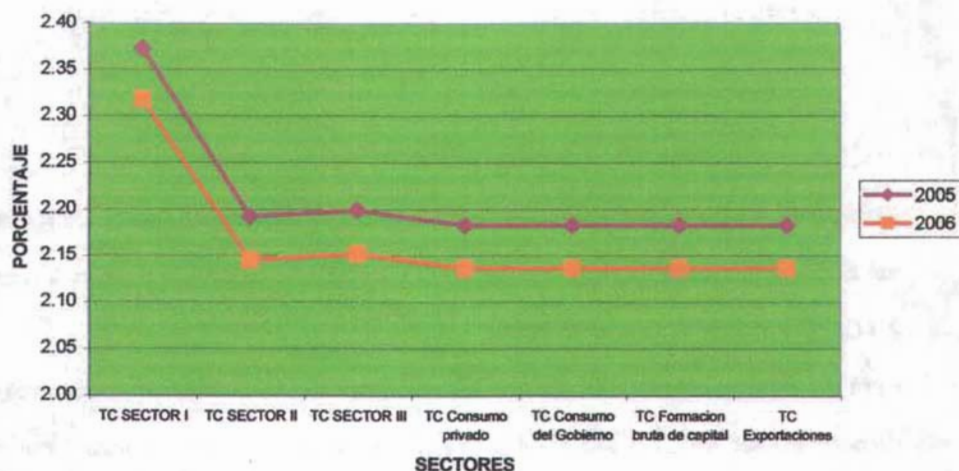
Gráficamente este comportamiento nos muestra el crecimiento en las variables que integran la Oferta y Demanda Agregada de acuerdo a la siguiente composición.

Tasa de crecimiento de Demanda Agregada por sectores en Rama I

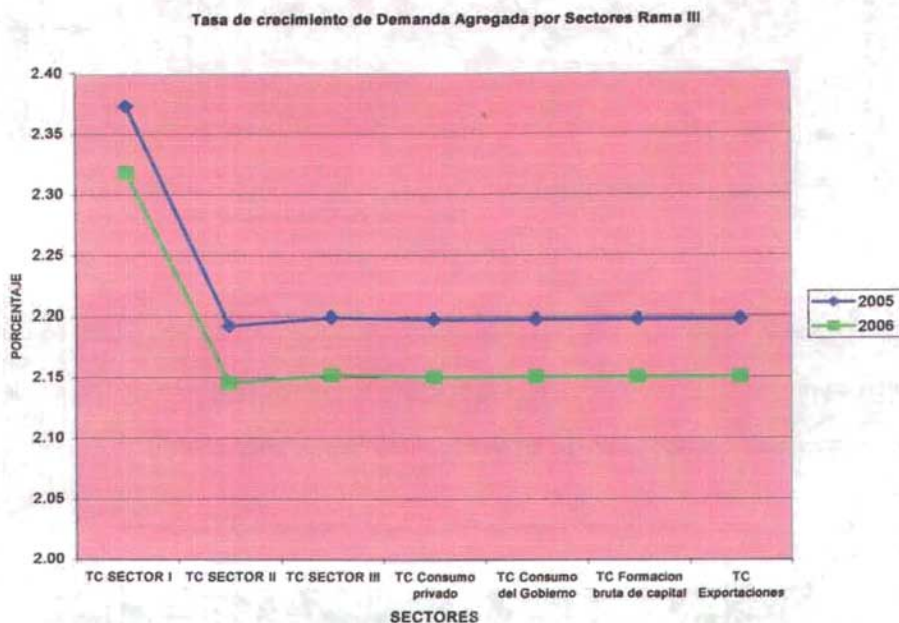


Como puede observarse el mayor impacto se obtuvo en el año 2005 con un incremento del 2.53% en el Consumo privado, la Formación Bruta de Capital, las Exportaciones y el Consumo del Gobierno en la Rama I (Agricultura).

Tasa de Crecimiento de Demanda Agregada por Sectores Rama II



Por su parte la Rama II (Industria) presenta su mayor incremento en la Demanda del Sector I (agricultura) en el año de 2005 al alcanzar una tasa de crecimiento del orden del 2.37% seguido del 2.32% en el 2006.



Finalmente la Rama III (Servicios) alcanza su mayor incremento en la Demanda del Sector I (agricultura) en el año de 2005 una tasa de crecimiento del orden del 2.37% seguido del 2.32% en el 2006.

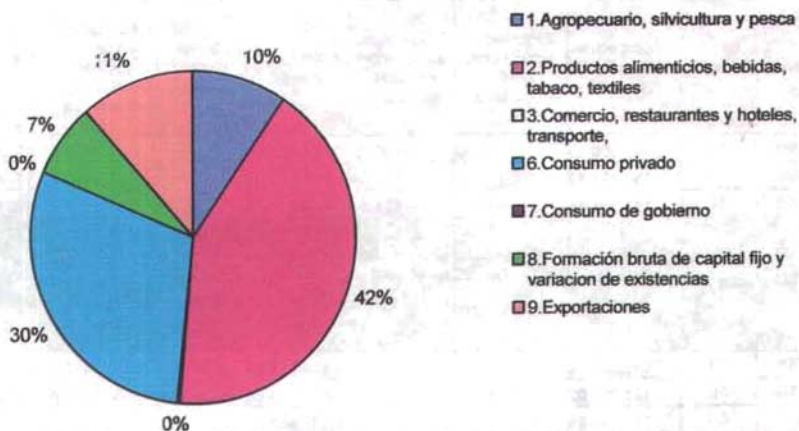
Para dar una mayor claridad a estos impactos es necesario explicar el porcentaje de participación de cada sector en la integración de la Oferta y Demanda Final de cada Rama.

Años	Sectores	1. Agropecuario, silvicultura y pesca	2. Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles	3. Comercio, restaurantes y hoteles, transporte,	6. Consumo privado	7. Consumo de gobierno	8. Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9. Exportaciones	Total Valor Bruto de la producción
2004	SI	147,008.15	642,433.82	3,995.75	456,707.58	2,045.49	110,748.55	173,272.68	1,536,212.02
2005	SI	150,497.43	656,522.32	4,083.84	468,265.09	2,097.26	113,551.17	177,657.55	1,572,674.45
2006	SI	153,986.71	670,610.82	4,171.53	479,822.60	2,149.02	116,353.79	182,042.41	1,609,136.89
Años	Sectores	1. Agropecuario, silvicultura y pesca	2. Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles	3. Comercio, restaurantes y hoteles, transporte,	6. Consumo privado	7. Consumo de gobierno	8. Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9. Exportaciones	Total Valor Bruto de la producción
2004	SII	169,026.14	1,435,271.48	435,056.89	1,818,567.32	36,748.90	1,467,136.21	183,164.02	5,544,970.95
2005	SII	173,038.02	1,466,746.83	444,626.77	1,858,274.88	37,551.29	1,499,170.44	187,163.32	5,666,571.55
2006	SII	177,049.91	1,498,222.17	454,196.66	1,897,982.45	38,353.69	1,531,204.66	191,162.62	5,788,172.15
Años	Sectores	1. Agropecuario, silvicultura y pesca	2. Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles	3. Comercio, restaurantes y hoteles, transporte,	6. Consumo privado	7. Consumo de gobierno	8. Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9. Exportaciones	Total Valor Bruto de la producción
2004	SIII	79,486.92	663,885.27	729,982.94	3,538,778.80	628,134.95	384,900.17	579,341.58	6,604,510.63
2005	SIII	81,373.56	678,444.21	746,040.28	3,616,556.19	641,940.48	393,359.74	592,074.69	6,749,789.14
2006	SIII	83,260.21	693,003.14	762,097.61	3,694,333.58	655,746.00	401,819.30	604,807.81	6,895,067.65

Estimación en millones de pesos base 1980 = 100.

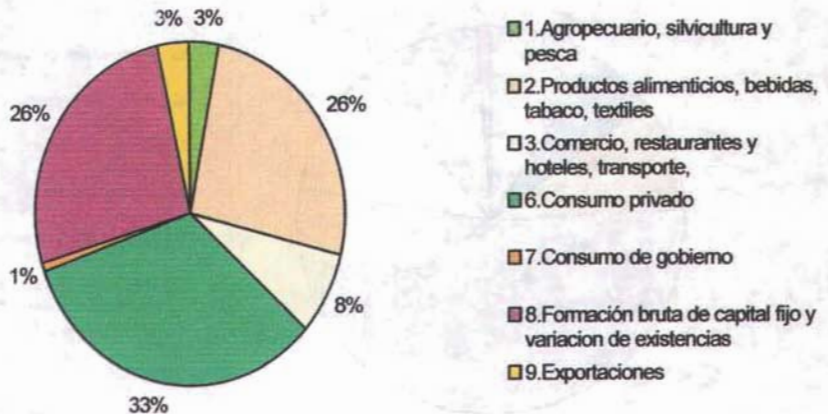
Gráficamente esta integración se da de la siguiente forma.

Participación Sectorial en Rama I



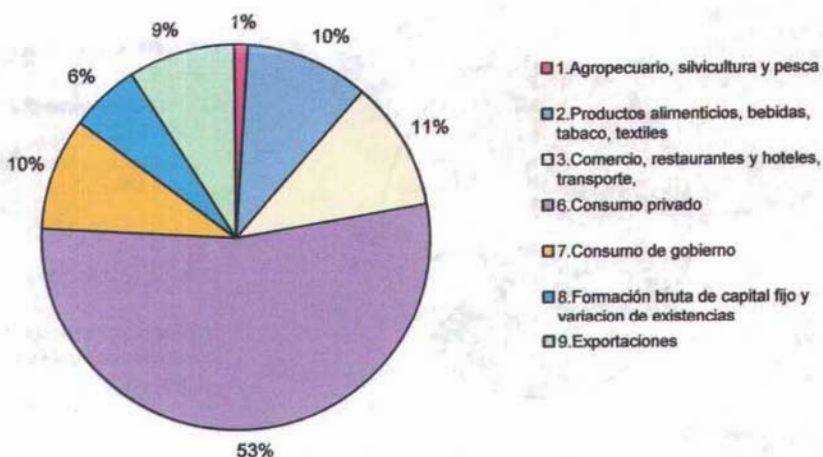
Como puede observarse el mayor impacto para la Rama productiva I está integrado en un 42% por el sector II mismo que para 2005 se estima tenga una tasa de crecimiento del orden del 2.19% y de 2.15% para el 2006. Es de precisar que el mayor crecimiento en la Demanda y Oferta Agregada de esta rama se vio en el Consumo privado, el Consumo del gobierno, la Formación Bruta de Capital y las Exportaciones en 2005 con una tasa del 2.53%, estas componentes representan el 30%, 0.13%, 7.2% y 11% respectivamente.

Participación Sectorial en Rama II



En el caso de la Rama II (industria) el mayor crecimiento se observa en el sector I en 2005 con el 2.37% es de precisar que dicho sector representa el 3% del total que integran el valor bruto de la producción de esta rama, sin embargo el impacto de los sectores del Consumo Privado, la Industria y la Formación Bruta de Capital que representan en 33%, y 26% respectivamente en 2005 presentan incrementos de 2.18%, 2.19% y 2.18% respectivamente, y para 2006 del 2.14%, 2.15% y 2.14%, esto significa que mientras los sectores de mayor participación porcentual en la integración de la oferta y la demanda agregada crecen de forma conservadora en alrededor del 2%, se busca incrementar la participación de la Rama I (agricultura)

Participación Sectorial en Rama III



Por su parte la Rama III (servicios) esta integrada en un 53% por el Consumo Privado mismo que presenta un incremento en 2005 de 2.20% y 2.15% en 2006, es de precisar que el mayor crecimiento en la Demanda y Oferta Agregada de esta Rama se observa en el sector de la agricultura en 2005 con una tasa de crecimiento de 2.37% misma que representa el 1% en la integración total de la demanda.

Como puede observarse este modelo esta planteando la necesidad de generar crecimientos conservadores en aquellos sectores de mayor participación de la

integración de la oferta y demanda final de bienes y servicios y por otra parte un mayor crecimiento en aquellos de menor participación, dicho en otras palabras.

Es necesario que aquellos sectores de baja participación en la integración de la Oferta y Demanda Agregada tengan un incremento por arriba de los 2 puntos porcentuales (al menos en .5%) para que el crecimiento en general de la economía tenga un sentido ordenado y no genere presiones en los otros sectores.

Las medidas económicas que generen dichos incrementos en las tres ramas productivas, están en función de:

Para la Rama I:

- Un incremento en el consumo del Gobierno (2.53% en 2005 y 2.47% en 2006). Esto es mayor destino de recursos federales al campo.
- Apoyos a la exportación de esta rama en las mismas tasas de crecimiento.
 - Formación bruta de capital (inversión) destinada a esta rama en un incremento similar. Mismo que puede ser estimulada con política impositiva que estimule la inversión en este rubro.

Para la Rama II:

- Incremento de la oferta y la demanda del sector I (agricultura) en un 2.37% en 2005 y 2.32% en 2006 esto es una mayor industrialización del campo al igual que un mayor procesamiento de los productos generados por este sector.
- Incremento en las exportaciones del orden del 2.18% en 2005 y 2.14% en 2006, esto puede generarse a partir de un estímulo a la exportación de este sector a través de políticas impositivas o de la aplicación de los diversos tratados comerciales que ha celebrado México a una mayor escala.

Rama III:

Un incremento en 2.37% en 2005 y 2.32% en 2006 en el sector I (agricultura) esto puede abordarse a través de medidas de estímulo impositivas en el sector servicios para aquellos que estén destinados a la agricultura. Por el lado de las exportaciones se considera un incremento del 2.20% en 2005 y 2.15% en 2006 mismo que repercutirá sin duda en la mano de obra de ahí la importancia de la necesidad de regular la situación de los migrantes en EUA así como de la aplicación a mayor escala del tratado de libre comercio (para el caso de los servicios), y de mantener una relación cordial con nuestro país vecino. No obstante esta medida esta también sujeta a la evolución de la economía norteamericana en los próximos años.

4. Empleo.

En comportamiento de la tasa de desempleo abierto de la población económicamente activa, durante los últimos años muestra el nivel más alto que se ha alcanzado en México esto a partir del sexenio del Presidente Fox. De acuerdo con los datos del INEGI, tan sólo en junio de 2003 el número de desempleados aumentó en 200 mil personas y en casi 350 mil desde junio del año 2002. Al cierre del primer semestre del 2004, todas las mediciones sobre el nivel de desempleo, reflejaron un deterioro del panorama laboral y las pocas plazas que se crearon fueron, en términos generales, de baja calidad y en malas condiciones.

En el sector formal se perdieron alrededor de 20 mil 342 puestos de trabajo, según reporte del Instituto Mexicano del Seguro Social al mismo periodo. La tasa de condiciones críticas de ocupación de junio de 2004 ascendió a 8.9 por ciento de los ocupados totales, frente al 8 por ciento registrado en el mismo mes del año 2003, reportó el INEGI. Esto equivale a que en junio por lo menos 3.6 millones de personas laboraron en condiciones críticas, 421 mil más que en el mismo periodo del 2003. La ocupación en condiciones críticas agrupa a la población que trabaja menos de 35 horas a la semana con ingresos inferiores al mínimo y a los que laboran más de 48 horas semanales ganando menos de dos salarios mínimos. En este punto es importante destacar que de acuerdo al análisis de empleo realizado por el Banco de México en agosto de 2004, la competitividad del país y la generación de empleo han disminuido seriamente, al alcanzar niveles del 4.01%.

Año	Porcentaje de población económicamente activa**	Población total*	Población económicamente activa***	Tasa de desempleo**	Población sin empleo
2002	55.02	101,024,399.46	55,586,150.19	2.7	1,500,826.06
2003	55.56	102,842,838.65	57,142,052.23	3.29	1,879,973.52
2004	56.47	104,694,009.75	59,117,217.50	4.01	2,370,600.42
Acumulado					5,751,400.00

* Fuente INEGI.

** Banco de México, Cuadernos de Información económica, Indicadores monetarios, financieros y de finanzas públicas. México, 2004, Pág. 8

*** Considera desde menores a partir de los 12 años hasta los 65.

Como podemos observar de continuar esta tendencia de La tasa de desempleo refleja que la recesión en México lleva ya 33 meses, y si bien no es una crisis tan profunda como la de 1995, es la más larga en duración desde que se tiene registro de cifras económicas

De acuerdo a las estadísticas oficiales el gobierno del Presidente Zedillo dejó 15 millones 54 mil personas cotizando en el IMSS y al 31 de Marzo del 2003 habían 15 millones 626 mil, es decir, en lo que va de la administración del Presidente Vicente Fox se han creado la fabulosa cantidad de 572 mil empleos, la mayoría de ellos temporales. En el mismo período de tiempo, del 1 de Diciembre del 2000 al 31 de Marzo del 2003, se han incorporado a la Población económicamente activa, es decir, a la fuerza laboral, más de 2.56 millones de mexicanos.

Si la economía mexicana alcance el potencial del producto interno bruto de acuerdo a este análisis, se recuperarían parte de los empleos perdidos en el periodo 2000– 2003 y además de generar nuevos empleos.

Años	Concepto	Agropecuario	Productos alimenticios	Comercio,	Total demanda intermedio	Salario general promedio 1980 = 100	Empleos generados*
2004	A. Remuneración de asalariados	271,878.05	963,601.09	1,719,908.13	2,955,387.27	410.2	7,204.75
2005	A. Remuneración de asalariados	278,331.16	984,732.76	1,757,740.71	3,020,804.62	414.52	7,287.48
2006	A. Remuneración de asalariados	284,784.26	1,005,864.42	1,795,573.29	3,086,221.97	417.52	7,391.79

Estimación en millones de pesos base 1980 = 100.

*Millones.

Es decir que podrían generarse un promedio anual de 7 millones de empleos lo que permitiría recuperar los 5 millones que de forma acumulada se han perdido entre 2000 y 2003, adicionalmente si consideramos que la tasa de crecimiento promedio de la población es del 1.8% y que cada año se incorporan alrededor de 1 millón de profesionistas al mercado laboral, estaríamos generando alrededor de 2 millones de empleos para estos nuevos demandantes. Esta distribución puede observarse como sigue:

Generación de empleos.

- 7 millones de empleos anuales.

Distribución.

- 5 millones de empleos para la recuperación de los empleos perdidos entre 2000 y 2004.
- 2 millones de empleos para incorporación de nuevos profesionistas.

5. Balanza Comercial

Para poder hablar de balanza comercial, es necesario, como primer paso, definir qué son exportaciones e importaciones.

Las importaciones se refieren a los gastos que las personas, las empresas o el gobierno de un país hacen en bienes y servicios que se producen en otros países y que se traen desde esos otros países a él; es decir, la cantidad de bienes y servicios que son producidos en el exterior y que se traen a Colombia por parte de las personas, las empresas o el gobierno.

Las exportaciones son los bienes y servicios que se producen en el país y que se venden y envían a clientes de otros países.

La balanza comercial se define como la diferencia que existe entre el total de las exportaciones menos el total de las importaciones que se llevan a cabo en el país.

Balanza comercial = exportaciones – importaciones

Esta diferencia, según cuales sean las importaciones y las exportaciones en un momento determinado, podría ser positiva (lo cual se denomina como un superávit comercial) o negativa (lo cual se denomina como un déficit comercial).

Durante los dos últimos años el comportamiento de la balanza comercial no ha sido favorable para México al presentar los siguientes datos.

Año	Exportaciones	Importaciones	Saldo**
2003	14,845.3	16,064.9	-1219.6
2004*	16,961.4	17,601	-639.5

*Cifras a agosto
** Millones de dólares
Fuente: INEGI.

Este comportamiento obedece principalmente a la importación de un gran número de bienes intermedios.

La tendencia de largo plazo del crecimiento de la productividad es la clave para mejorar de forma sostenida el bienestar de la población. Todo avala la idea de que lo indispensable para el aumento de la productividad es la política de cambio estructural.

Es muy importante para cualquier país tener una balanza comercial positiva; es decir, en superávit, porque de esta forma están entrando más recursos al país a través de las ganancias de las exportaciones que los recursos que salen por el pago de las importaciones, ya que los productores nacionales y la economía en general tienen mayores recursos para realizar sus actividades y desarrollar otras nuevas y, así, incentivar y desarrollar la economía nacional. Sin embargo, contrario a lo que ordinariamente se piensa, los procesos de globalización están incrementando la brecha entre los países desarrollados y el mundo

subdesarrollado. Participar en el mercado global tiene sus costos. El capital no fluye por el mundo de manera errática. Siempre busca los mejores oportunidades y los países que quieran "disfrutar" de sus beneficios deben competir por él. No en vano se dice que en el nuevo escenario las ventajas comparativas hay que crearlas. Y paradójicamente algunos países han hecho del empobrecimiento de la población un arma de competencia, de manera que los salarios bajos son una de tales ventajas o estratagemas que han pasado a llamarse el "dumping laboral"

Esta propuesta no pretende sacrificar el ingreso de los trabajadores, por el contrario, se pretende que la economía mexicana crezca al nivel potencial que estamos estableciendo para generar las condiciones que le permitan un saldo positivo en su balanza comercial, de acuerdo a este planteamiento el resultado sería el siguiente.

Años	Concepto	Agropecuario	Productos alimenticios	Comercio,	Total de demanda intermedio	Exportaciones	Balanza Comercial
2004	5.- Total de importaciones	20,891.83	420,476.38	72,018.07	513,386.28	935,778.28	422,392.00
2005	5.- Total de importaciones	21,387.70	429,697.38	73,602.25	524,687.32	956,895.56	432,208.23
2006	5.- Total de importaciones	21,883.58	438,918.38	75,186.42	535,988.37	978,012.84	442,024.47

Estimación en millones de pesos base 1980 = 100.

A partir de este análisis puede decirse que los costos de la globalización y del ajuste de los países en desarrollo a las "nuevas realidades", no son muy alentadoras. Desde luego es importante considerar que este es un rumbo inexorable del futuro, que el mundo es global, que la economía es global, que la

cultura es global y que vivimos en una aldea universal; que el mercado libre y la democracia occidental son valores absolutos de un mundo desigual pero sin contradicciones, en donde no hay más alternativas que la calificación permanente para ser exitosos en la competencia.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

*"Hay un pasado que se fue para siempre,
Pero hay un futuro que todavía es nuestro."*

F.W. Robertson.

Aspectos teóricos.

Afortunadamente, en la búsqueda de las claves del crecimiento económico disponemos de una literatura muy rica y variada, tanto en aspectos teóricos como empíricos. Lo que debemos hacer hoy es profundizar en ella y explorar aquellos elementos que surgen como los más pertinentes para la situación actual.

Adicionalmente, el interés por el crecimiento económico actualmente ha centrado sus esfuerzos en el estudio de los ciclos económicos y a las políticas de reactivación.

Después de un período prolongado, el atractivo por el crecimiento económico ha revivido por varias razones. Al respecto, podemos señalar dos de ellas. La primera consiste en el uso de nuevas herramientas teóricas que permiten modelar las trayectorias de crecimiento como resultado de una optimización dinámica. La segunda es el desarrollo de bases de datos internacionales nuevas y más confiables que permiten las comparaciones del nivel y la tasa de crecimiento del

producto per cápita entre países. Las bases de datos generadas han contribuido a que las teorías de crecimiento, a veces ilusorias, fuesen contrastadas con la realidad.

Sin embargo, el crecimiento económico aun es un desafío para todos los países del mundo, no sólo desde el punto de vista del conocimiento teórico o de políticas económicas, sino principalmente, porque es a través de un crecimiento sostenido que podremos solucionar los problemas que aquejan a muchos segmentos de nuestra economía, en particular los de los más pobres.

Las distintas teorías de desarrollo pueden considerarse como un conjunto de aproximaciones o escuelas teóricas orientadas a explicar y/o dar solución a lo que en los últimos 50 años se considera la problemática central de los países de África, América Latina y Asia: el desarrollo. A nivel general se pueden diferenciar tres tipos de enfoques teóricos:

1. Teorías del Crecimiento: enfoques basados en la teoría económica clásica, los cuales centran su atención en el crecimiento económico (desarrollo = crecimiento),
2. Teorías de la Modernización: enfoques que buscan combinar crecimiento económico con transformación social (desarrollo = crecimiento + modernización) y
3. Teorías de la Dependencia: enfoques orientados a explicar el subdesarrollo como un resultado estructural de la división internacional del trabajo y las

relaciones de desigualdad entre los países industrializados y los países en vías del desarrollo.

Es innegable la existencia de diferencias en el desarrollo de un grupo de países denominados "centrales" con otro constituido por los países llamados "periféricos o dependientes" y por lo tanto a la difusión lenta e irregular del progreso técnico en la economía internacional.

Los modelos convencionales usados para analizar los problemas del crecimiento óptimo de las economías y políticas han demostrado a lo largo de la historia tener ciertas limitaciones, sus predicciones básicas han manifestado algunos inconvenientes a no poder prever las guerras o las crisis económicas que han devastado a las economías más desgastadas como la soviética, no condujeron a los escenarios esperados y son desmentidas por la realidad con alta frecuencia.

La literatura neoclásica ya señalaba que la tasa de crecimiento de largo plazo de una economía venía determinada por la tasa de crecimiento de la tecnología. El problema es que resultaba imposible modelar el progreso tecnológico dentro de un marco neoclásico donde las empresas, perfectamente competitivas y que enfrentaban precios dados, tuvieran acceso a funciones de producción con retornos constantes a escala en capital y trabajo.

Es de precisar que las discusiones sobre equidad y desarrollo son parte de la corriente central del debate sobre políticas económicas de la América Latina de las

últimas décadas. En la actualidad, la política económica en el mundo experimenta una revalorización y una reorientación. La orientación a grupos - meta y la lucha contra la pobreza por un lado y la privatización, la desregulación y la descentralización, por otro, son las nuevas directivas. Hoy en día, tal y como han sido puestas en práctica, difícilmente están en condiciones de eliminar las causas estructurales de la pobreza.

Para la identificación de las estrategias debemos de diferenciar, entre dos tipos de pobreza: la estructural y la nueva. Por pobreza estructural se entiende los sectores marginados de la sociedad que permanecen tradicionalmente excluidos del circuito formal de la economía a causa de una estructura de producción estructuralmente heterogénea, y que sólo tienen un acceso limitado e insuficiente a las ofertas de empleo y educación. La pobreza nueva abarca a los grupos sociales que fueron expulsados, a consecuencias de la crisis económica y de la política de ajuste estructural; es decir, trabajadores y empleados que fueron despedidos de las empresas públicas o privadas y del servicio público, jóvenes desocupados, pensionados y personas jubiladas prematuramente.

En América Latina la industrialización por sustitución de importaciones dio pie a un tipo de desarrollo económico diferente del Norteamericano, en tanto que con menor o mayor intensidad transformó nuestras sociedades rurales en sociedades urbanas, nos incorporó de lleno a la civilización de máquinas, desplazó en parte al trabajo familiar por el trabajo asalariado, transformó la matriz reproductiva del sistema económico a partir de la propia acumulación industrial, modernizó al

sector agropecuario, revolucionó y diversificó al transporte etc... También es cierto que este desarrollo fue insuficiente, porque acentuó la especialización económica impidiendo una mayor diversificación estructural, acentuó la heterogeneidad al reproducir la coexistencia de formas de producción diferentes, generó la marginalidad social como una forma de exclusión integral y de inclusión parcial al proceso económico. La transformación de la matriz reproductiva que originó la industrialización se concretó en la estructura de acumulación, desde donde el sector de bienes de consumo perecedero e imperecedero orientó la expansión limitada del sector de bienes intermedios y resolvió por la vía de las importaciones la ausencia de ofertas internas tanto de bienes intermedios como de bienes de capital. Esta situación le dio su carácter dependiente y subordinado a los países de América Latina, el primero debido a que la propia industrialización fue una extensión del mercado de bienes de capital y bienes intermedios de las economías desarrolladas, el segundo que esta ausencia estructural subordinó la dinámica de la acumulación latinoamericana a la dinámica de la acumulación internacional. Así las características constitutivas de la reproducción del sistema económico: especialización, heterogeneidad, derivación y subordinación son el contenido de un desarrollo económico típico que se nombró subdesarrollo.

El estilo de industrialización es el mismo para todos, pero la historia del estilo en México es diferente a la que nos puede referir Brasil, Argentina o Perú. En todos los casos se desembocó en tres desequilibrios básicos que derivaron en limitantes para su propia dinámica:

- a) El desequilibrio entre ahorro e inversión que es fuente de la deuda pública y privada, tanto interna como externa.
- b) El desequilibrio en la cuenta pública, que originó el déficit recurrente y estimuló el endeudamiento y la inflación.
- c) El desequilibrio en la cuenta externa que afianzó más todavía el círculo de endeudamiento, provocó la devaluación recurrente y alentó también la inflación.

La interacción de estos desequilibrios esta presente en cada ciclo económico, sus orígenes son estructurales y sus correcciones de política económica son coyunturales, de ahí los límites de la propia política económica que alivia los síntomas pero no sana la enfermedad, ya que esta es congénita a la propia matriz de acumulación.

La historia económica de América Latina tiene hoy una fuente valiosa de análisis en el pensamiento del desarrollo económico latinoamericano, le corresponde a la Historia replantearse las preguntas del Desarrollo Económico a la luz de la propia "experiencia histórica": ¿por qué el subdesarrollo fue nuestra opción?, ¿por qué la industrialización hizo mas complejo el subdesarrollo?, ¿la globalización permite la superación del subdesarrollo?

Por su parte, la Teoría del Desarrollo Latinoamericano enfrenta los retos que la propia globalización económica y social impone, tal vez sea válido pensar que hoy más que nunca lo que ha parecido imposible hasta ahora es urgente: la

integración económica y social de América Latina, como la única vía que posibilite realmente aprovechar la globalización para superar el subdesarrollo y la dependencia y contribuir a la creación de un orden económico internacional equitativo y sustentable.

Ante esta situación se hace presente la explicación de que el subdesarrollo en América Latina es consecuencia de la dependencia de los países desarrollados y éste proceso está siendo determinado en el mundo como el principal factor de atraso del capitalismo latinoamericano. Su argumentación consiste de manera muy general, en que las economías periféricas se encuentran subordinadas y dependen de las decisiones y vaivenes de un centro desarrollado.

Ante este panorama la opción parece ser la política de desarrollo interno que hace absolutamente necesario para los países en desarrollo emprender con determinación una serie de transformaciones en sus estructuras y actitudes, ahí donde esto aún no se ha hecho. Esto también requiere de la disciplina de un plan de desarrollo, estimular el comercio recíproco mediante grupos de integración regional y subregional, y promover medidas interregionales.

El camino hacia la modernización puede recorrerse de manera conjunta por los países latinoamericanos. Los diferentes teóricos desarrollistas siguen propiciando modelos a partir de lo que le falló al anterior intento. Aún así, el desarrollo sigue sin encontrar su identidad múltiple, manteniendo su aparentemente eterno carácter de mito. Ante el fracaso de las políticas de sustitución de importaciones e

"intervencionismo de Estado", las políticas de ajuste estructural han sido de dos décadas a la actualidad, la receta a seguir.

Para llevar a cabo esta estrategia será necesario retomar el fundamento keynesiano de que los países del primer mundo deben ser solidarios con los del tercer y cuarto mundo porque vivimos en un sistema mundo en donde el subdesarrollo afecta también a los países ricos. En este orden de ideas es importante recordar "El Consenso de Washington", de 1989, que reivindicó la pauta para hacer que el libre mercado, la privatización y la austeridad fiscal fueran el pilar de la economía en los países en desarrollo, tanto para los poco endeudados como para los más endeudados.

En general las políticas de ajuste estructural que se han implementado en América latina se pueden englobar en las siguientes reformas:

- Reducción del gasto público (corriente)
- Desmantelamiento del Estado. Privatización de empresas públicas.
- Apertura a los mercados mundiales.
- Reforma arancelaria.
- Reforma de la política monetaria.
- Reforma jurídica.
- Reforma fiscal.
- Reforma financiera.

Es un hecho demostrado en cifras que estas políticas han causado graves daños a sectores estratégicos en la mayor parte de los países latinoamericanos y que los beneficios de este modelo que se le vendieron a países en desarrollo ante el fracaso de la sustitución de importaciones, no llegaron.

Por lo anterior es necesario considerar la urgente necesidad de crear modelos económicos adaptados a las condiciones propias de los países latinoamericanos, estos modelos deberán considerar las condiciones únicas que han llevado a los países en desarrollo a su situación actual, asimismo, deberán establecer pautas para el desarrollo a partir de las condiciones existentes en estos países, mismas que deben ser consideradas como únicas para cada región y por lo tanto la forma de abordarlas debe ser única. Es decir, hacer un traje a la medida de los países en vías de desarrollo en vez de pretender aplicar políticas y modelos económicos que han sido exitosos en otros países pero que tienen también otras condiciones sociales y económicas muy distantes a las nuestras.

Herramientas y pronósticos

Uno de los elementos fundamentales en cualquier análisis son las herramientas de cálculo que permiten realizar pronósticos con la mayor exactitud posible. Desafortunadamente en el caso de las ciencias sociales, es muy aventurado asegurar que los pronósticos serán tan exactos como en la física o las matemáticas.

Esto determina en gran medida que el desarrollo de las ciencias sociales este sometido a los juicios del tiempo quien establece si los pronósticos serán ciertos o en que medida la no posibilidad de cuantificación del comportamiento humano determina en muchos casos las desviaciones de los cálculos de esta ciencia.

Una de las limitantes de todos los pronósticos donde esta inmerso el comportamiento humano será esta, hasta que se pueda establecer un mecanismo capaz de medir el libre albedrío, mientras tanto todo serán simplemente aproximaciones.

Si bien ya es posible medir o cuantificar el valor del recursos humano (capacitado y no capacitado) aun es necesario determinar otra clase de parámetros como su valor en el tiempo, en virtud de que los avances en la tecnología de hoy en día hacen obsoleto el conocimiento del técnico mas capacitado en unos pocos años.

Así mismo, si bien dentro de algunos modelos teóricos se considera el desarrollo tecnológico como un factor importante en los procesos de industrialización, aun será necesario desarrollar herramientas que permitan medir este desarrollo, estas herramientas deberán ser capaces de superar obstáculos como el que hoy por hoy los equipos de comunicación y procesamiento de datos están siendo renovados con una velocidad de 2 años, lo que genera que el avance tecnológico lleve una velocidad por encima que cualquier otra mercancía y por lo tanto que su impacto en la economía sea cada vez mas determinante.

Condiciones generales de la economía mexicana.

El análisis y estimación de las variables macroeconómicas de 2004 a 2006 demuestra que México tiene la potencialidad de crecer a los niveles que históricamente se ha dando en otros años de mayor aprovechamiento de los recursos y la infraestructura instalada.

México cuenta con grandes recursos que pueden ser aprovechados para mejorar a la economía en su conjunto, la extensión territorial de México, es de 1 964 375 km² de los cuales 1 959 248 km² son superficie continental y 5 127 km² corresponden a superficie insular.

México destaca entre los países del mundo por la extensión de sus litorales, que es de 11,122 km, exclusivamente en su parte continental, sin incluir litorales insulares. México presenta una gran variedad de vegetación y fauna, en él pueden encontrarse extensiones territoriales donde casi no se presenta vegetación, como sucede en las partes más áridas de los desiertos o cerca de las nieves perpetuas. En contraste, existen zonas como la Selva Lacandona, en el estado de Chiapas, que constituye uno de los ecosistemas más importantes y representativos del trópico húmedo; su flora es rica en especies, destacando los árboles de maderas preciosas como la caoba y el cedro rojo; también constituye el hábitat de un gran número de especies animales, como el jaguar, entre otros.

En plantas, México ocupa el cuarto lugar con 25,000 especies registradas, de las 250,000 que existen a nivel mundial, y se calcula que hay 30,000 más aún no descritas dentro del territorio nacional, lo cual lo colocaría en segundo lugar en el mundo. En cuanto a la fauna que habita en el país, México ocupa importantes lugares en el mundo, tiene el primer lugar en reptiles, con 717 especies de las 6 300 clasificadas, de las cuales 574 son propias del país; se ubica en el segundo lugar en diversidad de mamíferos, al contar con 449 de las 4 170 especies existentes; en anfibios ocupa el cuarto lugar, con 282 de las 4 184 especies que se han detectado, y en aves ocupa el decimosegundo lugar con 1 150 de las 9 198 clases que existen en el mundo.

Cuenta además con una gran diversidad de población y con una estructura económica que ha demostrado en ciertos periodos que es posible alcanzar niveles de desarrollo superiores a los que han estado presentándose en los últimos años. Sin duda la riqueza natural y la diversidad social de México ofrecen grandes posibilidades de superar el subdesarrollo, sin embargo, al observar esta situación en un contexto mundial se puede determinar que:

- Durante 300 años y bajo el dominio español, México vivió el saqueo de muchas de sus riquezas naturales (oro principalmente).
- La infraestructura del país no se ha desarrollado en los últimos 90 años (cabe destacar que los últimos ferrocarriles se construyeron bajo la presidencia de Porfirio Díaz)

- México tiene como vecino en el norte al país más poderoso del mundo económica y militarmente, lo que limita considerablemente la posibilidad de realizar alianzas comerciales con países desarrollados que no sea EUA.
- La baja remuneración y la poca inversión en el campo de la investigación e innovación tecnológica en nuestro país genera la fuga de cerebros que bien podrían estar desarrollando e innovando la infraestructura nacional.
- La repartición del mundo entre los países desarrollados a partir de la globalización hacen más urgente que nunca el desarrollo de una economía que sea capaz de integrarse de manera más armónica a esta nueva generación de bloques.
- Adicionalmente los cambios en la política interna del país, después de un cambio democrático en la Presidencia de la República, aunado a la sucesión presidencial en dos años, han generado un clima de incertidumbre en el entorno económico del país.

Entorno Internacional.

Es preciso destacar que con el debilitamiento de la economía estadounidense a mediados del año 2000 y el incremento de la competencia de China, la industria maquiladora de exportación mexicana (IME), que genera cerca del 55% de las exportaciones manufactureras, enfrentó su primer periodo de crisis. El resultado fue una contracción de 20% en el número de establecimientos de este tipo. En medio de esta situación, la industria se encuentra en un intenso proceso de

transformación que va desde cambios en su distribución regional y estructura sectorial hasta la composición de su empleo.

Así mismo de continuar la contracción de la economía norteamericana (de la que somos dependientes en un 90%) al igual que las expectativas de crecimiento de Europa y Japón, el cual ha sido menos vigoroso que el de Estados Unidos. Aunque una parte significativa del diferencial de crecimiento se explica por un menor incremento en la población económicamente activa, otro factor que ha incidido de manera adversa sobre el ritmo de expansión de la zona del euro es la falta de flexibilidad de su economía que se ha reflejado, principalmente, en el débil crecimiento de la economía alemana.

Respecto a crecimiento económico global mayor a lo esperado. resulta notorio el caso de China, cuyo crecimiento provocó que en 2002 sobrepasara a Japón como el segundo mayor consumidor de petróleo crudo (después de Estados Unidos). En este sentido, se espera que la demanda diaria de petróleo por parte de China alcance más de 7 millones de barriles diarios hacia finales de 2005 (un crecimiento de casi 37 por ciento respecto de los niveles observados a principios de 2003) ¹⁴⁰. Cabe destacar que este crecimiento en la demanda de petróleo por parte de China explica aproximadamente el 30 por ciento del crecimiento de la demanda mundial

Por otra parte esta la situación de los países productores de petróleo tal es el caso del conflicto bélico en Irak, el país con la segunda mayor reserva probada de

¹⁴⁰ Cifras esperadas por la OMC. Informe anual 2003, Pág. 58.

petróleo crudo en el mundo, lo que ha provocado que la capacidad de producción y distribución de petróleo de ese país se vea seriamente mermada.

La inestabilidad política y social en regiones productoras ha mantenido la oferta limitada. A este respecto, destacan:

- ❖ Las tensiones sociales en Nigeria, que han afectado de manera directa la producción y el embarque de petróleo.
- ❖ La incertidumbre política en Venezuela, que ha contribuido a disminuir la oferta de ese país en aproximadamente 10 por ciento respecto de sus niveles normales.
- ❖ Los conflictos corporativos y laborales vinculados con la industria petrolera en Rusia y Noruega, respectivamente.

Esta situación adicionalmente presenta los siguientes factores de riesgo:

- La amenaza constante de ataques terroristas en Irak y Arabia Saudita, que podrían afectar seriamente la capacidad de producción y distribución de petróleo en esos países.
- Complicaciones en los problemas que afrontan Nigeria, Venezuela o Rusia. En este sentido, destaca el caso de Rusia y la incertidumbre legal en torno a su principal empresa petrolera, Yukos, la cual produce 1.7 millones de barriles diarios.

- Los efectos de esta incertidumbre se magnifican en un contexto de capacidad de producción excedente cercana a su mínimo, toda vez que la respuesta de los países productores ante caídas inesperadas en la oferta se encuentra limitada. Esto explica el poco efecto que han tenido los incrementos de la producción anunciados y realizados por la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP).

Respecto de la mezcla mexicana, cabe destacar que el diferencial de su precio se ha ampliado considerablemente. Mientras que en los últimos tres años el diferencial de precios promedio de la mezcla mexicana fue de 6 dpb, en los últimos tres meses de 2004 se incrementó a 9 dpb. Esto se explica principalmente por dos factores:

- La capacidad de producción excedente de Arabia Saudita empleada en los incrementos recientes de oferta de ese país, es principalmente de crudos pesados, cuyas características compiten directamente con el petróleo mexicano.
- En el contexto actual de precios altos y capacidad de refinación cercana a su límite, la demanda por crudo se ha dirigido hacia hidrocarburos ligeros.

Esta situación sin duda ha generado un respiro para la economía mexicana ofreciéndole temporalmente ingresos extraordinarios por venta de crudo, sin embargo, y tal como se vivió en 1982, esto nos lo ha mostrado la historia, es solo

un espejismo de crecimiento ya que no es algo duradero y si un factor sensible a los cambios en la oferta y demanda internacional. Lo anterior nos debe dar la pauta para aprovechar esta breve recuperación para consolidar las finanzas públicas, desarrollar los mercados financieros y avanzar en las reformas estructurales necesarias para alcanzar un crecimiento económico sostenible.

Recomendaciones 2004 – 2006.

La evolución económica reciente dejó claro que se mantiene el vínculo entre la economía nacional y el ciclo industrial internacional. Sin embargo, también es evidente que las tasas de crecimiento registradas no son suficientes para resolver a la velocidad deseada las necesidades de la población. Asimismo es importante reducir la actual sincronía de la economía nacional con la de los Estados Unidos, fortaleciendo las fuentes internas de crecimiento. Sólo será factible lograr estos dos objetivos si se reactiva el crecimiento elevado y sostenido de la productividad.

Para ello se requiere del diseño de una estrategia de largo plazo, enfocada a incrementar la productividad de los factores de la producción, este es un elemento esencial en el desarrollo económico del país. Dicha estrategia deberá complementar la buena consecución de políticas macroeconómicas y financieras tendientes a propiciar un entorno favorable para la puesta en marcha de diversas actividades productivas.

México tiene que fortalecer sus fuentes internas de crecimiento. La estabilidad macroeconómica –que debe cuidarse y mejorarse constantemente– es condición necesaria pero no suficiente para este propósito. El factor determinante será la implementación de reformas que busquen explícitamente incrementar la productividad, como la llave para generar un crecimiento sostenido y una mejor distribución de la riqueza.

Por ello, es apremiante dar celeridad a la implementación del programa de reformas estructurales establecido por la actual administración, y que comprende seis grandes vertientes que están aún por transitarse:

La reforma energética. Busca favorecer la competitividad del aparato productivo nacional mediante dos contribuciones básicas: la disminución de los costos de las fuentes de energía y el incremento de la calidad de dichos insumos. Con ese fin se busca hacer más eficiente el funcionamiento y la administración de las empresas paraestatales para ofrecer servicios a precios competitivos. Además, se pretende favorecer una mejor explotación de los recursos, promoviendo una mayor participación del sector privado en la inversión que requiere la industria energética. Ambas directrices redundarán en la liberación de una cantidad importante de recursos públicos que podrán canalizarse, entonces, a la atención de las necesidades sociales más apremiantes.

La reforma laboral. Busca impulsar una nueva cultura que amplíe las oportunidades de desarrollo de los trabajadores y que aliente la productividad de

la mano de obra. En particular, se pretende establecer un marco regulatorio flexible que promueva y agilice la contratación de trabajadores y, al mismo tiempo, conduzca a remuneraciones más elevadas que tengan sustento en las ganancias en productividad. Asimismo, se busca dotar de transparencia y certidumbre jurídica a las relaciones obrero-patronales, facilitando y respaldando así el desarrollo de proyectos productivos.

La reforma fiscal. En los últimos años se ha tenido un manejo responsable de las finanzas públicas, sin embargo los resultados positivos han sido apoyados por el aumento de los ingresos no recurrentes y petroleros. Al mismo tiempo, el sistema tributario mantiene tasas diferenciales y exenciones que limitan su capacidad recaudatoria. En este sentido, nuestros sistemas tributario y de coordinación fiscal deben modificarse para lograr un sistema fiscal que mantenga finanzas públicas sanas, dote de mayor certidumbre a los ingresos, y por tanto a los gastos del sector público, y mediante el cual se logre una reorientación de los recursos públicos hacia la atención de las necesidades sociales más urgentes.

La reforma al sistema de pensiones. Al ser reformada la Ley del Seguro Social en 1997, no se hicieron modificaciones paralelas al sistema de pensiones del ISSSTE. La transición demográfica y el aumento de las prestaciones, sin el correspondiente aumento de las contribuciones, ha generado un déficit actuarial y de flujo de caja insostenible. Actualmente, el fondo de pensiones del ISSSTE hoy funciona como un sistema de reparto, donde las contribuciones de los trabajadores actuales pagan las pensiones de los trabajadores jubilados. En 1959,

año en que fue creado el Instituto, la estructura poblacional -más trabajadores jóvenes que personas en retiro- le permitió acumular recursos y destinarlos a objetivos de mayor demanda en aquel tiempo, como la construcción de clínicas y hospitales. Sin embargo, la estructura demográfica actual se ha modificado radicalmente: hay un mayor número de personas cerca de la edad de retiro y menos jóvenes que sustituyan a esos trabajadores. se propone crear un Sistema Nacional de Pensiones cuya base sean cuentas individuales y una Pensión Mínima Garantizada, de manera que se asegure la equidad y la certidumbre en la pensión del trabajador. Las pensiones deberán ser susceptibles de transferirse aun cuando el trabajador pase del sector público al privado o viceversa (portabilidad) y de heredarse a voluntad de su titular. En particular, la portabilidad les permitirá una mayor movilidad laboral, ya que, a diferencia de lo que sucede con el régimen actual, al decidir emplearse en el sector privado o por cuenta propia conservarían los recursos acumulados en su cuenta individual durante el tiempo que prestaron sus servicios al Estado. Esta reforma también permitirá incrementar el ahorro interno de largo plazo, reducir la carga financiera sobre las generaciones futuras y limitar el crecimiento de las obligaciones contingentes del Estado.

La reforma al régimen fiscal y corporativo de PEMEX. Como se ha mencionado, el buen desempeño de las finanzas públicas se ha sustentado en gran medida en los ingresos petroleros. El régimen fiscal vigente para Pemex es uno de los factores que ha contribuido a una situación financiera delicada para la empresa. El actual régimen fiscal también ha introducido una distorsión que

desfavorece la explotación de nuevos yacimientos de petróleo de baja o mediana producción y de yacimientos de gas natural. Para mejorar su situación financiera y elevar su capacidad de inversión es necesario promover un nuevo régimen fiscal para Pemex, el cual busque situar a esta empresa en igualdad de circunstancias respecto de otras empresas petroleras en los mercados internacionales. Asimismo, es necesario que el nuevo régimen eleve la rentabilidad de la inversión en proyectos de exploración y explotación de los yacimientos de potencial diferente y fomente la inversión en gas natural para disminuir la actual dependencia del exterior que tiene el país para el suministro de ese energético.

La reforma al proceso presupuestario. Para la realización de las políticas públicas del Estado, es necesario contar con un marco legal que dé coherencia y certidumbre a los procesos de planeación, programación y presupuesto. Asimismo, es necesario contar con reglas fiscales permanentes que establezcan procedimientos definidos para el caso de una caída en ingresos y para la utilización de ingresos excedentes. Por lo anterior resulta importante reformar el actual proceso de asignación de los recursos públicos.

La política económica para 2005 y 2006 deberá establecer un ambiente macroeconómico estable que sea propicio para que el sector privado aumente la inversión y genere más y mejores empleos. Para ello, es condición necesaria la conducción responsable de las finanzas públicas, la cual contribuye a incrementar la disponibilidad de recursos para el consumo y la inversión del sector privado, a controlar la inflación y a reducir las presiones a la alza de las tasas de interés.

Todo ello brinda una mayor certidumbre sobre la rentabilidad esperada de las inversiones. A su vez, al mantener tasas de interés moderadas se reduce el costo financiero del gobierno federal y se permite que las asignaciones presupuestarias al gasto social sean mayores.

Por otra parte, para contribuir al aumento del empleo formal se propone mantener la inversión impulsada por el sector público en niveles elevados, dando prioridad a aquellos proyectos con un mayor impacto sobre el mismo. Asimismo, se propone continuar el esfuerzo de reducción del déficit público, elevar la eficiencia del sistema tributario y orientar el gasto público hacia aquellos renglones más apremiantes para el país.

Para el logro de los objetivos de estabilidad macroeconómica y financiera será necesario reducir el déficit del sector público de forma que el equilibrio presupuestario se materialice en los próximos años, sin poner en riesgo desde luego el cumplimiento de las funciones propias del Estado. Esta estrategia fortalecerá la economía nacional ante perturbaciones del exterior y permitirá que México sea una de las economías emergentes menos afectadas por la volatilidad financiera observada en meses recientes.

Las estrategias pueden centrarse en:

1. Reducir la presión del sector público sobre los mercados crediticios. La corrección gradual de esta situación, permitirá liberar recursos crediticios de

los ahorradores para financiar proyectos productivos del sector privado y promover el crecimiento y desarrollo económicos.

2. Hacer frente de manera ordenada a las presiones fiscales. Toda vez que las finanzas públicas enfrentan un cúmulo creciente de obligaciones, derivadas principalmente del pago de pensiones y de las necesidades de inversión pública y del aumento del gasto social, es imperativo realizar el ajuste presupuestario necesario para absorber estas obligaciones de manera gradual.
3. Menor vulnerabilidad de las finanzas públicas ante cambios en los precios internacionales del petróleo. Debido a la elevada dependencia de las finanzas públicas de los ingresos petroleros y a la gran volatilidad que éstos exhiben, las metas de finanzas públicas deber ser establecidas para poder acomodar cambios abruptos en el mercado petrolero.
4. Consolidar la credibilidad de la política fiscal. Si bien en los últimos años se ha avanzado considerablemente en esta dirección, la vulnerabilidad fiscal de mediano plazo afecta de manera importante las condiciones de financiamiento que enfrenta la economía nacional. Por este motivo, la reducción del déficit público aminora el costo financiero para los sectores público y privado, lo cual permite un mayor gasto público en rubros prioritarios y una mayor inversión del sector privado.

Con el propósito de alcanzar la meta de déficit fiscal establecida para 2005 y 2006 y financiar sanamente las erogaciones públicas, la política de ingresos deberá facilitar y motivar el cumplimiento voluntario de las obligaciones fiscales; combatir la evasión fiscal, el contrabando y la informalidad así como optimizar la administración de los recursos públicos. Para conseguir estos objetivos, las acciones deben orientarse a lo siguiente:

- Continuar introduciendo cambios en la administración tributaria y profundizar los puestos en marcha en años recientes, orientados a simplificar los trámites que deben seguir los contribuyentes para cumplir con sus obligaciones fiscales, ampliar el padrón de contribuyentes y mejorar los procesos de vigilancia en el cumplimiento de las obligaciones fiscales.
- Mejorar la calidad de la información, así como celebrar convenios multilaterales con las entidades federativas para el intercambio de bases de datos en materia fiscal.
- Modernizar las aduanas, con el propósito de facilitar y mejorar la recaudación y el control de la entrada y salida de mercancías.
- Instrumentar campañas de regularización del sector informal, basadas en el fomento de una cultura fiscal que promueva el cumplimiento responsable de las obligaciones fiscales.

El gasto público deberá ser congruente con el nivel de ingresos y financiamiento disponibles, por lo que se deberá llevar a cabo una asignación eficiente de los recursos públicos, con apego a los principios de equilibrio presupuestario y

responsabilidad fiscal. De esta forma, el gasto público permitirá impulsar el avance en los programas de seguridad pública, combate a la pobreza, desarrollo humano y social, incentivo a la actividad económica e inversión en infraestructura, principalmente. Asimismo, el gasto contribuirá a mantener el control del déficit, para dar un mayor impulso al proceso de recuperación económica. La fortaleza y la salud de las finanzas públicas hacen posible una dinámica relativamente estable de los precios y un manejo racional del costo financiero de la deuda pública, lo que incrementa la disponibilidad de recursos para el resto de la economía y establece un marco propicio para una mejor evaluación y desempeño en los mercados financieros nacionales e internacionales.

Estos elementos también coadyuvan a una evolución estable de las tasas de interés, lo que impacta positivamente en el consumo de bienes duraderos y en la inversión productiva, los cuales son factores que inciden en el crecimiento económico y el empleo.

Por otra parte será necesario apoyar al fortalecimiento de los sectores privado y social.

Algunas estrategias son:

- Incrementar la oferta de recursos financieros, principalmente en la industria, el sector agropecuario, el comercio exterior y la vivienda.
- Apoyar prioritariamente a las micro, pequeñas y medianas empresas orientadas tanto al mercado interno como externo, fomentando su competitividad y desarrollo tecnológico.

- Ampliar la oferta de recursos financieros provenientes de intermediarios financieros privados mediante esquemas de garantía y seguros.
- Impulsar los servicios de capacitación, asesoría y desarrollo tecnológico para elevar la competitividad de los agentes productivos atendidos por el Sistema Financiero de Fomento.
- Avanzar en el desarrollo de redes de intermediarios financieros no bancarios, para la atención de áreas y actividades insuficientemente atendidas por los agentes financieros tradicionales, principalmente en los sectores rural, industrial y de crédito popular.
- Avanzar en la consolidación de esquemas para la bursatilización de carteras hipotecarias, que detonen una mayor disponibilidad de recursos privados para la creación y adquisición de vivienda, con la participación de intermediarios financieros no bancarios.
- Consolidar la operación de instituciones de reciente creación para cumplir eficientemente con los propósitos que les fueron encomendados.
- Avanzar en el desarrollo de mejoras en la estructura de costos y en la eficiencia operativa de las Instituciones de Fomento.
- Profundizar en los esfuerzos de transparencia y rendición de cuentas en el Sistema Financiero de Fomento.

Este comportamiento nos lleva a pensar que es posible cambiar el destino de la economía mexicana de acuerdo a la capacidad potencial que hemos podido medir y establecer como un futuro posible.

Actualmente las medidas de política económica están encaminadas a la exportación de bienes y servicios, se busca que la política avance hacia la estabilidad con una inflación notablemente baja y una contención del déficit fiscal, sin embargo, aún quedan otros retos económicos, entre ellos fortalecer en principio los acuerdos comerciales internacionales y echar a andar el motor de la economía para que lejos de ser solamente un mercado mas, nos encontremos colocando los productos y servicios que somos capaces generar.

Es importante también disminuir la dependencia respecto de Estados Unidos, ya que 89 por ciento de las exportaciones y 62 por ciento de las importaciones en México son con el vecino del norte, una alternativa es sin duda fortalecer al mercado interno y tener una estrategia para enfrentar el desafío de China. El ejercicio demostró que el producto potencial obtenido en promedio al que debe crecer la economía nacional es posible, los elementos existen, México tiene no solo enormes riquezas naturales y poblacionales (el capital intelectual también es un factor importante a considerar), pero de nada sirve sin aun cuando estén dados todos los elementos para el crecimiento si no se dan las voluntades políticas necesarias para alcanzarlo.

Este análisis ha presentado un camino de muchos que pueden marcar el rumbo de un crecimiento que permita aprovechar los recursos materiales y humanos de la economía mexicana, Lenin decía que "quien no conoce la historia esta condenado a repetirla", en este caso esa historia nos puede mostrar un camino ya recorrido por los mexicanos y que en su momento a dado frutos. Podemos hacerlo

si convergen tanto las voluntades como los intereses de los que llevan el rumbo de esta economía a cuestas.

El desarrollo no consiste en recetas infalibles ni en formulas exactas, sin embargo, es alcanzable para la economía mexicana.

**ANEXO
ESTADISTICO**

Rama número y Sectores Vendedores / Sectores Compradores	1. Agricultura, ganadería y caza	2. Minería (excluido petróleo)	3. Extracción de petróleo y gas natural	4. Productos alimenticios, bebidas y tabaco	5. Textiles, prendas de vestir e industria del cuero	6. Industria de la madera y productos de madera	7. Papel, productos de papel, imprentas y editoriales	8. Sustancias químicas y derivados del petróleo	9. Productos de metales no ferrosos	10. Industrias metálicas básicas	11. Productos metálicos, maquinaria y equipo	12. Otras industrias manufactureras	13. Construcción	14. Electricidad, gas y agua
1. Agricultura, ganadería y caza	45 070.0	1	0	214 091.0	12 110.0	12 248.0	602	1 990.0	21	0	220	0	0	
2. Minería (excluido petróleo)	423	21 190.0	544	181	245	0	179	3 112.0	4 917.0	21 688.0	2 848.0	3 128.0	18 012.0	
3. Extracción de petróleo y gas natural	0	0	0	0	0	0	0	44 112.0	0	0	0	0	19 325.0	
4. Productos alimenticios, bebidas y tabaco	29 392.0	1	0	81 443.0	4 768.0	20	1 848.0	6 061.0	0	0	7	1	0	
5. Textiles, prendas de vestir e industria del cuero	2 663.0	81	10	4 561.0	59 750.0	1 960.0	459	1 845.0	291	184	1 583.0	944	612	
6. Industria de la madera y productos de madera	341	88	0	8	243	13 732.0	2 269.0	480	65	0	4 515.0	507	22 820.0	
7. Papel, productos de papel, imprentas y editoriales	1 276.0	78	52	8 878.0	2 612.0	289	23 145.0	7 850.0	3 108.0	508	4 328.0	817	2 782.0	
8. Sustancias químicas y derivados del petróleo	25 288.0	1 522.0	777	6 977.0	28 448.0	2 068.0	5 429.0	52 388.0	5 664.0	1 856.0	13 875.0	2 510.0	20 498.0	
9. Productos de metales no ferrosos	578	359	0	6 088.0	81	106	50	2 401.0	10 188.0	242	4 434.0	460	50 138.0	
10. Industrias metálicas básicas	833	603	809	2 568.0	408	458	1 158.0	1 125.0	970	46 239.0	38 122.0	1 839.0	68 854.0	
11. Productos metálicos, maquinaria y equipo	5 809.0	1 208.0	0	8 422.0	1 763.0	1 431.0	1 131.0	3 005.0	2 993.0	5 658.0	53 747.0	338	34 584.0	
12. Otras industrias manufactureras	970	0	0	0	887	2	304	63	3	0	257	484	577	
13. Construcción	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
14. Electricidad, gas y agua	2 441.0	2 203.0	80	3 919.0	1 843.0	438	2 240.0	6 450.0	5 701.0	4 836.0	3 177.0	221	2 229.0	
15. Comercio, restaurantes y hoteles	13 180.0	2 929.0	2 433.0	48 268.0	24 890.0	8 058.0	6 888.0	23 198.0	4 735.0	7 910.0	43 017.0	3 987.0	35 500.0	
16. Transporte, almacenamiento y comunicaciones	4 848.0	772	2 312.0	14 894.0	6 231.0	2 143.0	1 788.0	8 050.0	1 908.0	2 871.0	11 039.0	978	19 874.0	
17. Servicios financieros, seguros y bienes inmuebles	3 128.0	718	158	4 067.0	3 583.0	1 283.0	1 932.0	2 883.0	1 538.0	843	8 388.0	891	11 380.0	
18. Servicios comunales, sociales y personales	1 809.0	1 886.0	1 813.0	8 082.0	2 931.0	948	1 990.0	6 114.0	3 284.0	2 193.0	8 944.0	323	15 099.0	
19. Total de insumos nacionales	138 283.0	33 610.0	8 982.0	412 353.0	150 750.0	48 717.0	50 961.0	173 933.0	48 360.0	93 428.0	198 968.0	18 788.0	300 548.0	
20. Total de importaciones	4 192.0	1 984.0	3 378.0	81 253.0	6 959.0	1 813.0	11 310.0	46 418.0	3 089.0	17 828.0	68 898.0	4 800.0	20 578.0	
21. Total de insumos nacionales e importados	142 475.0	35 594.0	12 360.0	493 606.0	157 709.0	50 530.0	62 271.0	220 351.0	51 449.0	111 256.0	267 866.0	23 588.0	321 126.0	
22. Valor agregado bruto	368 049.0	62 228.0	81 818.0	243 129.0	136 148.0	42 185.0	54 064.0	147 257.0	89 062.0	60 795.0	210 839.0	287 184.0	44 275.0	
A. Remuneración de asalariados	94 109.0	20 599.0	9 824.0	81 659.0	48 719.0	12 336.0	18 129.0	63 868.0	36 481.0	21 537.0	85 481.0	185 108.0	24 029.0	
B. Superávit bruto de explotación	277 159.0	41 629.0	72 000.0	161 470.0	87 429.0	29 849.0	35 935.0	83 389.0	52 588.0	39 258.0	125 358.0	102 076.0	19 846.0	
C. Impuestos indirectos netos de subsidios	-3 219.0	3 782.0	128	14 789.0	9 244.0	1 806.0	4 773.0	10 874.0	3 188.0	2 044.0	21 345.0	1 808.0	1 218.0	
23. Total valor bruto de la producción y demanda final	810 924.0	87 820.0	84 178.0	708 738.0	292 834.0	89 718.0	118 888.0	387 606.0	117 501.0	171 848.0	478 189.0	47 190.0	608 287.0	

FUENTE: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

16. Comercio, restaurantes y hoteles	18. Transporte, almacenamiento y comunicaciones	17. Servicios financieros, seguros y bienes inmuebles	18. Servicios comunales, sociales y personales	19. Servicios bancarios y financieros	20. Total de insumos nacionales e importados	21. Consumo privado	22. Consumo de gobierno	23. Formación bruta de capital fijo	24. Variación de existencias	25. Exportación de bienes	26. Total de la demanda final	27. Total valor bruto de la producción y demanda final	28. Rama número
0	0	0	1 736.0	0	288 067.0	170 499.0	739	8 942.0	30 832.0	13 365.0	222 467.0	510 524.0	1
0	0	18	149	0	73 599.0	83	25	748	1 668.0	21 702.0	24 221.0	97 820.0	2
0	0	0	0	0	83 437.0	0	0	0	1 080.0	29 861.0	30 741.0	94 176.0	3
0	0	0	3 843.0	0	128 942.0	527 498.0	857	855	24 988.0	25 798.0	579 793.0	706 735.0	4
4 021.0	509	179	6 134.0	0	85 483.0	184 965.0	1 028.0	524	7 182.0	13 872.0	207 351.0	292 834.0	5
82	9	63	391	0	45 319.0	35 062.0	78	3 981.0	3 518.0	1 772.0	44 398.0	89 718.0	6
21 813.0	843	3 306.0	8 798.0	0	88 863.0	19 238.0	6 273.0	189	1 424.0	1 802.0	27 702.0	118 985.0	7
13 967.0	31 537.0	2 184.0	28 458.0	0	244 375.0	88 640.0	4 278.0	367	9 465.0	20 481.0	123 231.0	367 606.0	8
314	70	884	6 386.0	0	81 836.0	25 834.0	2 462.0	384	3 655.0	3 330.0	35 965.0	117 901.0	9
1 367.0	329	129	992	0	185 779.0	3 015.0	44	530	540	1 940.0	6 099.0	171 848.0	10
9 912.0	16 132.0	1 244.0	24 713.0	0	172 781.0	105 359.0	2 383.0	174 257.0	-7 457.0	27 628.0	302 438.0	478 190.0	11
584	137	1 158.0	2 587.0	0	8 047.0	30 594.0	1 989.0	3 242.0	-1 537.0	4 858.0	39 143.0	47 190.0	12
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	608 287.0	608 287.0	13
11 001.0	1 028.0	2 559.0	3 365.0	0	60 031.0	15 873.0	2 732.0	0	-270	2 787.0	18 892.0	78 923.0	14
28 183.0	16 443.0	3 578.0	21 249.0	0	298 097.0	799 427.0	5 489.0	162 741.0	0	230 302.0	1 188 939.0	1 488 036.0	15
29 428.0	6 179.0	3 399.0	10 687.0	0	127 848.0	228 200.0	7 038.0	20 283.0	0	21 883.0	277 161.0	404 829.0	16
48 752.0	3 412.0	6 779.0	28 842.0	48 183.0	169 863.0	258 237.0	8 137.0	0	109	264 477.0	434 370.0	510 524.0	17
68 849.0	14 930.0	25 583.0	38 023.0	0	203 887.0	350 833.0	285 933.0	2 599.0	0	12 225.0	611 390.0	815 247.0	18
234 232.0	91 558.0	50 084.0	179 909.0	48 183.0	2 304 024.0	2 818 947.0	306 230.0	978 862.0	75 183.0	433 161.0	4 811 383.0	6 915 407.0	19
2 212.0	27 570.0	480	4 003.0	0	278 780.0	89 709.0	5 040.0	130 878.0	24 860.0	0	281 285.0	528 065.0	20
238 484.0	119 228.0	50 824.0	183 912.0	48 183.0	2 560 804.0	2 908 858.0	313 270.0	1 108 758.0	100 823.0	433 161.0	4 862 668.0	7 443 472.0	21
1 249 572.0	285 901.0	383 848.0	831 338.0	-48 183.0	4 334 803.0	0	135 474.0	0	0	0	135 474.0	4 470 077.0	22
241 285.0	99 882.0	64 810.0	411 779.0	0	1 478 078.0	0	134 850.0	0	0	0	134 850.0	1 510 925.0	A
744 713.0	193 432.0	309 440.0	214 877.0	-48 183.0	2 515 857.0	0	422	0	0	0	422	2 516 279.0	B
283 574.0	-7 783.0	9 399.0	4 879.0	0	342 988.0	0	202	0	0	0	202	342 870.0	C
1 486 038.0	404 889.0	434 370.8	818 247.0	0	6 918 407.0	2 908 858.0	448 744.0	1 188 758.0	100 823.0	433 161.0	4 988 142.0	11 913 548.0	23

ANEXO 2
MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO 1980 REDUCCION A TRES SECTORES
matriz de insumo producto 1980 reducción a 3 sectores de transacciones totales

(Millones de pesos a precios de productor)

Rama número y	Demanda intermedia				Demanda final						11. Total valor bruto de la producción y demanda final
	1. Agropecuario, silvicultura y pesca, minería	2. Productos alimenticios, bebidas textiles, tabaco, maderas, papel, ind. Metalica	3. Comercio, restaurantes y hoteles, transporte, almacenamiento y comunicaciones, servicios financieros	4. Servicios bancarios	5. Total de demanda	6. Consumo privado	7. Consumo de gobierno	8. Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9. Exportaciones	10. Total de demanda final	
1.- Agropecuario silvicultura, pesca y minería	67.228.00	355,965.00	1,900.00	0.00	425,093.00	170,582.00	764.00	41,365.00	64,718.00	277,429.00	702,522.00
2.- Productos alimenticios, bebidas textiles, maderas, papel sustancias químicas minerales, metales básicos, maq. y eq. otras ind. Manufactureras, construcción, electricidad y agua	77,297.00	795,267.00	206,972.00	0.00	1,076,436.00	1,033,868.00	20,892.00	834,077.00	104,130.00	1,992,067.00	3,072,403.00
3.- Comercio restaurantes, hoteles transporte, comunicaciones, servicios financieros y servicios sociales	36,350.00	367,851.00	347,111.00	48,183.00	799,495.00	1,614,497.00	286,574.00	175,603.00	264,313.00	2,340,987.00	3,140,482.00
4.- Total de insumos nacionales	180,876.00	1,519,083.00	555,883.00	48,183.00	2,304,024.00	2,818,947.00	308,230.00	1,061,045.00	433,161.00	4,811,363.00	6,915,407.00
5.- Total de importaciones	8,654.00	232,981.00	34,245.00	0.00	276,780.00	89,709.00	5,040.00	166,636.00	0.00	251,285.00	528,065.00
6.- Total de insumos nacionales importados	190,429.00	1,752,064.00	590,128.00	48,183.00	2,580,804.00	2,908,656.00	313,270.00	1,207,581.00	433,161.00	4,862,668.00	7,443,472.00
7.- Valor agregado bruto	512,063.00	1,320,339.00	2,850,354.00	-48,183.00	4,334,803.00	0.00	135,474.00	0.00	0.00	135,474.00	4,470,077.00
A. Remuneración de asalariados	124,332.00	633,920.00	817,828.00	0.00	1,476,078.00	0.00	134,850.00	0.00	0.00	134,850.00	1,610,928.00
B. Superávit bruto de explotación	387,072.00	714,706.00	1,462,262.00	-48,183.00	2,515,867.00	0.00	422.00	0.00	0.00	422.00	2,516,279.00
C. Impuestos indirectos netos de subsidios	689.00	71,713.00	270,266.00	0.00	342,668.00	0.00	202.00	0.00	0.00	202.00	342,870.00
8.- Total valor bruto de la producción y demanda final	702,522.00	3,072,403.00	3,140,482.00	0.00	6,915,407.00	2,908,656.00	448,744.00	1,207,581.00	433,161.00	4,998,142.00	11,913,549.00

ANEXO 3

OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS

Demanda de Bienes y Servicios
(Miles de Nuevos pesos de 1980)

No. de observaciones	PERIODO	Total	TC	Consumo Privado	TC	Consumo del Gobierno General	TC	Formación Bruta de Capital Fijo	TC	Variación de Existencias	TC	Exportación de Bienes y Servicios	TC
1													
2	1980	5,050,038.00		2,998,781.00		448,744.00		1,108,758.00		107,214.00		478,581.00	
3	1981	5,549,586.00	9.89	3,123,209.00	7.37	494,839.00	10.27	1,288,376.00	18.23	112,207.00	4.88	532,954.00	11.37
4	1982	5,260,601.00	-5.21	3,045,994.00	-2.47	504,881.00	2.03	1,070,371.00	-16.79	-13,898.00	-112.39	653,153.00	22.55
5	1983	4,914,996.00	-8.57	2,882,755.00	-5.38	518,629.00	2.72	767,687.00	-28.28	-139.00	-99.00	748,084.00	14.23
6	1984	5,127,615.00	4.33	2,976,843.00	3.26	552,792.00	6.59	817,006.00	6.43	-7,808.00	-5,517.27	788,982.00	5.76
7	1985	5,293,154.00	3.23	3,073,402.00	3.25	557,799.00	0.91	883,587.00	8.15	21,430.00	374.46	758,838.00	-4.06
8	1986	5,059,816.00	-4.41	2,997,967.00	-2.45	556,056.00	-0.31	777,195.00	-12.04	-47,835.00	-323.22	778,433.00	2.58
9	1987	5,182,355.00	2.42	2,991,249.00	-0.22	559,233.00	0.57	778,246.00	-0.12	-6,780.00	-85.83	882,407.00	11.07
10	1988	5,378,788.00	3.79	3,045,502.00	1.81	556,411.00	-0.50	824,117.00	8.17	40,854.00	699.82	912,104.00	5.78
11	1989	5,840,616.00	4.87	3,252,104.00	6.78	555,603.00	-0.16	873,599.00	6.00	26,503.00	-34.81	932,807.00	2.27
12	1990	5,985,202.00	6.11	3,449,904.00	6.08	588,508.00	2.32	988,285.00	13.13	11,740.00	-55.70	988,785.00	3.64
13	1991	6,295,932.00	5.19	3,618,573.00	4.89	590,834.00	3.93	1,070,379.00	8.31	5,019.00	-57.25	1,011,127.00	4.59
14	1992	6,619,828.00	5.14	3,781,112.00	3.94	604,490.00	2.31	1,188,485.00	10.85	40,754.00	711.99	1,028,987.00	1.57
15	1993	6,832,596.00	0.19	3,781,087.00	0.00	622,571.00	2.99	1,170,462.00	-1.35	15,659.00	-81.58	1,062,817.00	3.49
16	1994	7,114,179.99	7.26	3,933,344.78	4.58	640,314.27	2.85	1,288,683.78	8.39	19,858.74	26.82	1,251,998.43	17.80
17	1995	6,727,092.72	-6.44	3,559,283.70	-9.51	631,882.13	-1.32	900,751.27	-26.00	5,218.88	-73.72	1,629,978.75	30.19
18	1996	7,254,355.05	7.84	3,638,299.79	2.22	625,543.50	-1.00	1,048,384.40	16.39	15,005.84	187.53	1,927,121.61	18.23
19	1997	7,942,843.82	9.49	3,873,897.79	6.47	643,621.71	2.89	1,269,964.48	21.04	22,850.89	52.28	2,133,708.94	10.72
20	1998	8,557,931.50	7.74	4,083,852.21	5.42	658,295.29	2.28	1,399,414.03	10.28	24,881.25	8.01	2,391,887.72	12.10
21	1999	9,165,115.72	7.09	4,259,249.26	4.30	689,302.04	4.71	1,507,308.85	7.71	20,296.39	-17.77	2,688,960.18	12.42
22	2000	10,145,154.08	10.69	4,610,211.39	8.24	703,294.87	2.03	1,678,539.14	11.36	22,621.24	11.46	3,130,487.44	15.42
23	2001	10,050,067.55	-0.94	4,736,070.17	2.73	694,714.88	-1.22	1,580,848.16	-5.82	21,270.75	-5.97	3,017,163.79	-3.62
24	2002	10,128,247.25	0.76	4,793,378.81	1.21	685,822.33	-1.28	1,580,929.47	-1.26	28,507.89	19.92	3,060,810.85	1.44

ANEXO 4

PUNTOS MAXIMOS DE OFERTA Y DEMANDA FINAL DE BIENES Y SERVICIOS																	
CIFRAS HISTORICAS																	
Demanda de Bienes y Servicios (Miles de Nuevos pesos de 1980)																	
PERIODO	Total	TC	PERIODO	Consumo Privado	TC	PERIODO	Consumo del Gobierno	TC	PERIODO	Formación Bruta de Capital Fijo	TC	PERIODO	Variación de Existencias	TC	PERIODO	Exportación de Bienes y Servicios	
1981	5,549,585.00	9.89	1981	3,123,209.00	7.37	1981	494,839.00	10.27	1981	1,286,376.00	16.23	1985	21,430.00	374.46	1982	653,153.00	
1997	7,942,843.82	9.49	1989	3,252,104.00	6.76	1984	552,792.00	6.59	1996	1,048,384.40	16.39	1986	40,654.00	899.62	1995	1,629,976.75	
2000	10,145,154.08	10.69	2000	4,610,211.39	8.24	1999	689,302.04	4.71	1997	1,268,964.48	21.04	1992	40,754.00	711.99	1996	1,927,121.51	

ANEXO 5

MATRIZ DE COEFICIENTES TECNICOS 1980

Matriz de Insumo producto 1980
reducción a 3 sectores de
transacciones totales
(Millones de pesos a precios de productor)

Rama número y Sectores Vendedores	Demanda intermedia				Demanda final						11.Total valor bruto de la producción y demanda final
	1.Agropecuario, silvicultura y pesca	2.Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles, madera, papel, ind. Metalúrgica y manufacturera	3.Comercio, restaurantes, hoteles, transporte y almacenamiento, comunicaciones, servicios financieros, seguros y bienes inmuebles, servicios comunitarios, sociales y personales	4.Servicios bancarios	5.Total de demanda imputados	6.Consumo privado	7.Consumo de gobierno	8.Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9.Exportaciones	10.Total de demanda final	
1.- Agropecuario, silvicultura, pesca y minería	0.0957	0.1159	0.0008	0.0000	0.0615	0.06	0.00	0.03	0.15	0.06	0.06
2.- Productos alimenticios, bebidas, textiles, madera, papel, sustancias químicas, minerales, metales básicos, maq y eq, otras ind. Manufacturera, construcción, electricidad y agua	0.1100	0.2588	0.0659	0.0000	0.1561	0.36	0.05	0.69	0.24	0.40	0.26
3.- Comercio, restaurantes, hoteles, transporte, comunicaciones, servicios financieros y servicios sociales	0.0517	0.1197	0.1105	0.0000	0.1156	0.58	0.64	0.15	0.61	0.47	0.26
4.- Total de insumos nacionales.	0.2576	0.4944	0.1770	0.0000	0.3332	0.97	0.69	0.87	1.00	0.92	0.58
5.- Total de importaciones	0.0136	0.0756	0.0109	0.0000	0.0400	0.03	0.01	0.13	0.00	0.05	0.04
6.- Total de insumos nacionales e importados	0.2711	0.5703	0.1879	0.0000	0.3732	1.00	0.70	1.00	1.00	0.97	0.62
7.- Valor agregado bruto.	0.7289	0.4297	0.8121	0.0000	0.6268	0.00	0.30	0.00	0.00	0.03	0.36
A. Remuneración de asalariados	0.1770	0.1738	0.2604	0.0000	0.2134	0.00	0.30	0.00	0.00	0.03	0.14
B. Superávit bruto de explotación	0.5510	0.2326	0.4656	0.0000	0.3836	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.21
C. Impuestos indirectos netos de subsidios	0.0010	0.0233	0.0861	0.0000	0.0496	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.03
8.- Total valor bruto de la producción y demanda final.	1.0000	1.0000	1.0000	0.0000	1.0000	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00

ANEXO 6
MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO POTENCIAL DE 2004
Reducción a 3 sectores de transacciones totales

(Millones de pesos a precios de productor)

S1

S2

S3

Rama número y Sectores / Vendedores / Sectores / Compradores	Demanda intermedia				5.Total de demanda intermedio	Demanda final					11.Total valor bruto de la producción y demanda final
	1.Agropecuario, silvicultura y pesca	2.Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles, madera, papel, ind. Metalica y manufacturera, construcción	3.Comercio, restaurantes y hoteles, transporte, almacenamiento y comunicaciones, servicios financieros, seguros y bienes inmuebles, servicios comunales, sociales y personales	4.Servicios bancarios		6.Consumo privado	7.Consumo gobierno	8.Formación bruta de capital fijo y variador de existencias	9.Exportaciones	10.Total de demanda final	
1.- Agropecuario, silvicultura, pesca y minería	147,008.1531	642,433.6167	3,995.7486	0.0000	793,437.7184	458,707.58	2,045.49	110,748.55	173,272.68	742,774.30	1,538,212.02
2.- Productos alimenticios, bebidas, textiles, madera, papel, sustancias químicas, minerales, muebles básicos, maq. y eq. otras ind. Manufacturera, construcción, electricidad y agua	169,025.1381	1,435,271.4845	435,058.8874	0.0000	2,039,354.5103	1,818,567.32	36,748.90	1,467,136.21	183,164.02	3,505,616.44	5,544,970.95
3.- Comercio, restaurantes, hoteles, transporte, comunicaciones, servicios financieros y servicios sociales	70,450.0157	683,885.2760	729,982.0423	0.0000	1,473,355.1329	3,538,778.80	828,134.95	384,900.17	579,341.58	5,131,155.50	6,604,510.83
4.- Total de insumos nacionales.	385,521.2069	2,741,590.6764	1,169,035.6763	0.0000	4,308,147.3595	5,814,053.70	868,929.34	1,962,784.93	935,778.28	9,379,546.25	13,885,693.81
5.- Total de importaciones	20,891.8292	420,478.3756	72,018.0746	0.0000	513,388.2793						
6.- Total de insumos nacionales e importados	416,413.0361	3,162,069.0521	1,241,053.6507	0.0000	4,819,533.6388						
7.- Valor agregado bruto.	1,119,798.8648	2,382,904.0020	5,363,456.9826	0.0000	8,866,159.8494						
A. Remuneración de asalariados	271,878.0522	963,601.0939	1,719,908.1286	0.0000	2,955,387.2728						
B. Superávit bruto de explotación	848,414.2893	1,289,877.8660	3,076,172.8327	0.0000	5,211,464.7880						
C. Impuestos indirectos netos de subsidios	1,508.6433	129,425.2421	568,378.0234	0.0000	699,307.9088						
8.- Total valor bruto de la producción y demanda final.	1,538,212.0208	5,544,970.9541	6,604,510.8335	0.0000	13,885,693.8084						

ANEXO 7
MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO POTENCIAL DE 2005
 Reducción a 3 sectores de transacciones totales
 (Millones de pesos a precios de productor)

81

82

83

Rama número y Sector	Demanda intermedia					Demanda final					11. Total valor bruto de la producción y demanda final
	1. Agropecuario, silvicultura y pesca	2. Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles, madera, papel, imprenta	3. Comercio, restaurantes y hoteles, transporte, alojamiento y comunicaciones	4. Servicios bancarios	5. Total de demanda	6. Consumo privado	7. Consumo de gobierno	8. Formación de capital fijo y variación de existencias	9. Exportaciones	10. Total de demanda final	
1. Agropecuario, silvicultura, pesca	150,497,439	629,122,319	1,053,649	0.0000	811,103,393	468,286.09	2,067.26	113,661.17	177,657.55	781,671.06	1,872,874.48
2. Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles, madera, papel, imprenta	173,036,122	1,405,746,097	444,628,776	0.0000	2,084,411,624	1,858,274.88	37,651.29	1,499,170.44	187,163.32	3,582,159.93	8,566,871.55
3. Comercio, restaurantes, hoteles, transporte, comunicaciones, servicios financieros	31,373,955	678,414,209	749,040,276	0.0000	1,605,858,042	3,616,556.19	641,940.48	393,359.74	592,074.69	5,243,931.10	6,749,789.14
4. Total de insumos nacionales	404,909,014	2,801,713,358	1,194,750,893	0.0000	4,401,373,063	5,943,096.16	681,590.03	2,006,081.34	956,895.56	9,587,662.09	13,899,036.18
5. Total de importaciones	21,387,702	428,897,370	73,602,246	0.0000	624,687,320						
6. Total de insumos nacionales e importados	426,296,716	3,231,410,730	1,268,353,139	0.0000	4,926,060,382						
7. Valor agregado bruto	1,148,377,736	2,438,160,823	6,481,438,208	0.0000	8,062,974,768						
A. Remuneración de asalariados	278,331,166	684,732,764	1,787,746,781	0.0000	3,020,804,823						
B. Suplemento bruto de explotación	869,504,176	1,318,164,646	3,142,816,984	0.0000	5,327,488,701						
C. Impuestos indirectos netos de subsidios	1,542,403	132,263,623	890,878,512	0.0000	714,884,439						
8. Total valor bruto de la producción y demanda final	1,872,874,484	8,666,871,558	6,749,789,144	0.0000	13,989,036,182						

ANEXO 8
MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO POTENCIAL DE 2006
 Reducción a 3 sectores de transacciones totales
 (Millones de pesos a precios de productor)

S1

S2

S3

Rama número y Sectores Vendedores	Demanda intermedia				Demanda final						11. Total valor bruto de la producción y demanda final
	1. Agropecuario, silvicultura y pesca	2. Productos alimenticios, bebidas, tabaco, textiles, maderas, papel, Ind.	3. Comercio, restaurantes y hoteles, transporte, almacenamiento y comunicaciones.	4. Servicios bancarios	5. Total de demanda	6. Consumo	7. Consumo del	8. Formación bruta de capital fijo y variación de existencias	9. Exportaciones	10. Total de demanda final	
I. Sectores Compradores	petróleo y gas natural	gas y agua	Metálica y manufacturera construcción, electricidad	Imputados	Intermedio	privado	gobierno	de existencias	demandas	demandas	
1. Agropecuario, silvicultura, pesca y minera	163,986.7147	670,610.8218	4,171.6343	0.0000	828,769.0708	479,822.60	2,149.02	116,353.79	182,042.41	780,367.82	1,609,136.89
2. Productos alimenticios, bebidas, textiles, maderas, papel, sustancias químicas, minerales, metales básicos, plástico y eq. otras Ind. Manufacturera, construcción, electricidad y agua	177,049.0061	1,498,222.1747	464,196.6690	0.0000	2,129,468.7406	1,897,982.45	38,353.60	1,531,204.66	101,162.62	3,658,703.41	5,788,172.15
3. Comercio, restaurantes, hoteles, transporte, comunicaciones, servicios financieros y servicios sociales	63,260.2053	693,003.1363	762,007.6101	0.0000	1,538,360.9516	3,664,333.68	655,746.00	-401,819.30	604,807.81	5,356,706.70	6,895,067.65
4.- Total de insumos nacionales.	414,296.8260	2,861,836.1327	1,220,466.8043	0.0000	4,498,598.7630	6,072,138.63	696,248.71	2,049,377.76	978,012.84	9,795,777.93	14,292,376.89
5.- Total de importaciones	21,883.6784	438,918.3784	75,188.4178	0.0000	635,988.3706						
6.- Total de insumos nacionales e importados	436,180.4024	3,300,754.6091	1,295,652.2221	0.0000	5,032,687.1336						
7.- Valor agregado bruto.	1,172,956.4866	2,487,417.6445	5,599,415.4273	0.0000	9,259,789.5584						
A. Remuneración de asalariados	284,784.2597	1,005,964.4248	1,795,673.2865	0.0000	3,086,221.9740						
B. Superávit bruto de explotación	886,694.0624	1,348,451.4151	3,210,461.1366	0.0000	5,443,506.8141						
C. Impuestos indirectos netos de subsidios	1,578.1646	135,101.8046	593,381.0012	0.0000	730,060.9703						
8.- Total valor bruto de la producción y demanda final.	1,609,136.8990	5,788,172.1536	6,895,067.8494	0.0000	14,292,376.6920						

Bibliografía.

- Acemoglu, Daron, Institutional Causes, Macroeconomic Symptoms: "Volatility, Crises and Growth"; Journal of Monetary Economics. N.Y. 2003.
- Aguilar Monteverde, Didáctica de la Economía Mexicana; Ed. Nuestro Tiempo. México 2000.
- Aguilar, México, Riqueza y Miseria; Ed. Nuestro Tiempo, México, 1994.
- Anda Gutiérrez, Entorno Socioeconómico de México; Ed. Limusa. México 1999.
- Ángeles Luís, Crisis y Coyuntura de la Economía Mexicana; .Ed. El Caballito; México 1979.
- Aspe Armella, Pedro, El Camino Mexicano de la Transformación Económica; F.C.E.; México 1993.
- Baccini, Alberto, Cliometría; Ed. Grijalbo, Barcelona, 1997.
- Banco de México, Cuadernos de Información económica, Indicadores monetarios, financieros y de finanzas públicas; México, 2000.
- Barklin, Inflación y Democracia; en el caso de México, Siglo XXI. México, 1998.
- Barro, R, Quarterly Journal of Economics No. 106; USA, 1991,
- Bates, Robert, Prosperity and Violence; Ed. Norton Press, N.Y. 2001.
- Bousquet, G.H, Revista Económica; Vol. 15 (2). México, 1964.

- Cárdenas Enrique, La política económica en México 1950-1994; Fideicomiso Historia de las Américas; F.C.E.; México 1996.
- Charles I. Jones, Introducción al Crecimiento Económico; Ed. Marisa de Anta, México, 2000.
- Comisión Nacional de Salarios Mínimos. Boletín de Prensa; México, 17 de enero de 2003.
- Cordera, Desarrollo y Crisis de la Economía Mexicana; Ed. F.C.E. México, 1999.
- Dennis L. Meadows et al, Informe al Club de Roma sobre el Predicamento de la Humanidad; F.C.E., México 1972.
- Dennis L. Meadows et al, Más allá de los Límites del Crecimiento; Ed. Aguilar, Madrid, 1992.
- Dillard, Guía de Keynes; F.C.E.; México 1987.
- Dormbusch R. Y Fisher S, Macroeconomía; Ed. Mc Graw Hill, México, 1985
- Edelund Robert, Historia de la Teoría Económica; Ed. Mc Graw Hill, México 1977.
- El Universal; 6 de noviembre 2002. Sección Internacional.
- Erik Hobsbawn, Sobre la Historia; Ed. Crítica,. Barcelona, 1998.
- Friedman M. Revista de Economía Americana; México, Vol. 12. 1955.
- Gaceta de Economía; Vol. 7, UNAM, México, 2002
- Glosario de Términos Económicos; Ed. FCE. México 1990.

- Guajarati Damodar, Elementos de Econometría Básica; Ed. Mc Graw Hill, México, 1997.
- Hicks, J.R., Value and Capital; Oxford University Press, 1964.
- Huerta G. Arturo, La Política Neoliberal de Estabilización Económica en México, Límites y Alternativas; Ed. Diana, México, 1994.
- INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales; México, 2002.
- Informe de la Organización Mundial de Salud; N.Y. 2002.
- Informe sobre la situación económica, las finanzas públicas y la deuda pública; Segundo Trimestre 2004. S.H.C.P. México.
- Jaffe W, Revista Económica y Social; Vol. 18, México, 1983.
- Lewis Arthur, Teoría del Desarrollo Económico; Ed. F.C.E. México, 1995.
- Malinvaud, E., The Theory of Employment Reconsidered; Oxford, 1977.
- Malthus, Tomas Robert, Principios de Economía Política; F.C.E, México,. 1977.
- Marshall, A., Principes of Economics; Ed. Mac Millan, Londres 1970.
- Morales Castro, Economía y Toma de Decisiones Financieras de Inversión; Ed. Gasca. México 2001.
- Morishima Michio, Teoría del Crecimiento Económico; Ed. TECNOS, Madrid 1973.

- North Douglass, Thomas Robert Paul, El Nacimiento del Mundo Occidental, Una Nueva Historia Económica; Ed. Siglo XXI, México, 1978.
- Osbaldo Sunkel Pedro Paz, El Subdesarrollo Latinoamericano y la Teoría del Desarrollo; Ed. Siglo XXI, México, 1979.
- Peralta Alemán, Gilberto, Tendencias del Desarrollo Nacional; Ed. Esfinge, México, 2002.
- Peralta Alemán, Gilberto, Tendencias del Desarrollo Nacional; F.C.E. México 2002.
- Plan Nacional de Desarrollo 1994-1999; México.
- Plan Nacional de Desarrollo 2000-2006; México.
- Primer Informe de Gobierno 1994; México
- Revista de la Facultad de Economía; BUAP. Año VIII Núm. 24.
- Revista Milenio No. 23; año 4, México, 2002
- S.H.C.P. Comunicado de Prensa 4º. Trimestre 2002; México.
- S.H.C.P. Comunicado de Prensa 4º. Trimestre 2003; México.
- Scott John, Periódico Reforma; Sección ,Enfoque,. México, 15 de abril 2001.
- SHCP, Comunicado de Prensa 4º. Trimestre de 2002; México.
- Solís, Leopoldo, La Realidad Económica Mexicana, Retrovisión y Perspectivas; Ed. Siglo XXI, México, 1981.

- Tello Carlos, La Política Económica en México 1970-1976; Ed. Siglo XXI, México, 1982.
- Víctor L. Urquidi, México en la Globalización; F.C.E. Mexico, 1996.
- Von Neumann, J, Review of Economic Studies; USA, 1938.
- Wassily T. Contief, El Análisis económico input-output; Ed. G-Gilli Barcelona, 1970.