

00465

2



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE CIENCIAS POLITICAS Y SOCIALES
DIVISION DE ESTUDIOS DE POSGRADO

LA INCORPORACION DE UNA ECONOMIA REGIONAL ECUATORIANA A UN PROCESO DE AGROEXPORTACION EN AMERICA LATINA.

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE MAESTRIA EN ESTUDIOS LATINOAMERICANOS

P R E S E N T A

CARLOS ALBERTO ZAMBRANO ARGANDOÑA



ASESORA: MAESTRA ROSA MARIA LARROA TORRES

MEXICO, D. F.

FEBRERO 2003

2

TESIS CON FALLA DE ORIGEN



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

**TESIS
CON
FALLA DE
ORIGEN**

PAGINACIÓN DISCONTINUA

Autorizo a la Dirección General de Bibliotecas de la UNAM a difundir en formato electrónico e impreso el contenido de mi trabajo excepcional.

NOMBRE: Carlos Alberto
Tombrano Arsenavice

FECHA: 02/12/2005

FIRMA: [Firma]

DEDICATORIAS

3

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

A mi madre, Rosa María Odulía;

A mi padre, Pedro Tobias;

A mis inolvidables profesores:

*Agustín Cueva, Gregorio Selsen, Sergio Bagú, Lucrecia Lozano,
John Saxe-Fernández, Raquel Sosa, Miguel Concha, Luz María
Espinoza.*

A mi profesora y asesora: Rosa María Lanna Torres.

*A mis entrañables amigos: Arturo Escareño Lozano y
Jesús Serrano Sánchez.*

Finalmente, a la conciencia de las palabras.

INDICE GENERAL

5

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

INDICE GENERAL

Páginas

Portada.....	2
Dedicatorias.....	3
Indice general.....	5
Indice de cuadros.....	8
Introducción.....	10
Capítulo I.....	26
Manabí y el sector agrario ecuatoriano.....	26
Breve análisis del surgimiento de la formación social del norte de Manabí.....	43
El proceso de constitución del capital comercial en Manabí.....	50
Constitución de las clases dominantes locales.....	51
La fase artesanal.....	52
La fase agrícola.....	54
Conflictos por la tierra.....	55
Productos de la tierra.....	55
Las relaciones de producción.....	57
La crisis de la gran propiedad.....	59
Consideraciones finales sobre el proceso de acumulación originaria de capital en Manabí.....	60
El modelo de acumulación.....	64
Los nuevos procesos productivos.....	66
Reflexiones sobre el desarrollo del sector agrario ecuatoriano.....	72
La agricultura ecuatoriana.....	76
Notas.....	87
Capítulo II.....	91
El neoliberalismo y la globalización.....	91
Advertencia necesaria.....	92
Las categorías fundamentales.....	93
El neoliberalismo y la globalización.....	101
Conclusiones provisionales.....	148
Notas.....	157

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Capítulo III.....	162
El sistema agroalimentario mundial.....	162
La historia interna.....	163
La historia externa.....	169
Notas.....	190
Capítulo IV.....	193
La centralidad complexiva del problema.....	193
El origen de la riqueza en los clásicos.....	194
Adam Smith.....	195
David Ricardo.....	210
Carlos Marx.....	230
Nuevas corrientes de interpretación.....	294
El desarrollismo de la CEPAL.....	316
Un balance necesario.....	341
Notas.....	360
Capítulo V.....	365
El nuevo modelo de desarrollo.....	365
El nuevo modelo de desarrollo.....	366
El caso ecuatoriano.....	380
La dolarización.....	392
Análisis.....	396
Balance.....	472
El caso chileno.....	483
La agricultura orgánica y la biotecnología.....	504
Notas.....	515
Conclusiones.....	521
Bibliografía General.....	576
Hemerografía.....	586

7

<p>TESIS CON FALLA DE ORIGEN</p>

INDICE DE CUADROS

INDICE DE CUADROS

Páginas

Cuadro # 1	
Contribución de Manabí al Producto Interno Bruto ecuatoriano en el año de 1995.....	68
Cuadro # 2	
Producción agrícola de Manabí en el año de 1995.....	69
Cuadro # 3	
Producción ganadera de Manabí en el año de 1995.....	70
Cuadro # 4	
Criaderos de camarón en Manabí en el año de 1995.....	70
Cuadro # 5	
Producción industrial de Manabí en el año de 1995.....	70
Cuadro # 6	
Población de Manabí en el año de 1995.....	71
Cuadro # 7	
Población económicamente activa de Manabí por rama de actividad en el año de 1995.....	71
Cuadro # 8	
Contribución de los sectores de la economía al PIB (%) y distribución de la población por sectores (%).....	78
Cuadro # 9	
América Latina y el Caribe: crecimiento anual del PIB., por sectores.....	78
Cuadro # 10	
Ecuador: distribución de la tierra por tamaño de los predios entre los años de 1954 y 1974.....	81
Cuadro # 11	
Porcentajes de pobreza.....	389
Cuadro # 12	
Porcentajes de indigencia.....	390



INTRODUCCION

INTRODUCCION

Todo proceso social diferenciado tiene su propia espacialidad, construida sobre los soportes físicos y sociales inherentes. Aquellas configuraciones territoriales que presentan en un espacio físico determinado una regularidad social recurrente, en un determinado tipo de formación social, podrán ser conceptualizadas como una región. La conexión legal, jurídica, entre estructuras sociales y formas espaciales, no determina necesariamente la coherencia de la vida económica de una región, ya que hay diversos tipos de constantes sociales y económicas involucradas en la relación entre estructuras sociales y formas espaciales.

El espacio físico no constituye una categoría necesaria para la existencia de un fenómeno social, acaso en última instancia la espacialidad física sea un momento en el espacio-tiempo social. Sin embargo, al ser las formas espaciales el soporte natural de los procesos sociales, realmente no pueden separarse en un determinado momento histórico lo uno de lo otro. No se trata de que una forma espacial necesariamente induzca un fenómeno social, sino que un fenómeno social condiciona e induce a otra serie de fenómenos, uno de los cuales resulta ser la espacialidad. Por ello, podría ubicarse a las regiones según el dominio territorial particular en una relación de acoplamiento entre lo social-económico y el espacio físico.

El procedimiento para identificar a las regiones contiene elementos subjetivos, pero se concreta sobre la base de las determinaciones objetivas que tiene la relación investigada. Dentro de un contexto social heterogéneo se busca encontrar elementos homogéneos en una determinada espacialidad física. El análisis de la regionalización de un fenómeno social

contribuye al análisis integral del mismo fenómeno, en la medida en que puede descifrarse la lógica general del proceso social.

No es dable aplicar el término región a determinados subsistemas sociales, o incluso hablar de formaciones económico-sociales regionales, ya que no debe asimilarse necesariamente un subsistema social o una formación económico-social regional a un territorio determinado, de la misma manera que no cabe confundir la existencia de una determinada nación con la figura jurídica del Estado. La región es considerada una porción territorial de la sociedad y, por lo tanto, forma y contenido a la vez, mientras que la formación social sólo expresa una forma que debe, en todos los casos, asociarse a su correspondiente sustancia social. El concepto de región nos lleva a considerar la complejidad social-natural existente en un determinado momento histórico en donde existen relaciones sociales de apropiación de los elementos naturales circundantes. Tal sujeto concreto posee una determinada configuración y extensión cuya lógica debe descifrarse desde las leyes que regulan los procesos sociales. En este sentido, la región es la forma espacial de un subconjunto social (complejo social-natural), y la regionalización es la forma espacial de una sociedad. La configuración natural de un fenómeno social, contribuye a especificar la configuración territorial de un proceso histórico, pero de ninguna manera lo genera. En este sentido las leyes y constantes que regulan los procesos sociales determinarán la espacialidad de los mismos. Las configuraciones espaciales no se explican por la sumatoria de las determinaciones derivadas de las estructuras sociales.

La división social del trabajo desarrollada por el sistema capitalista se apoya sobre las determinaciones naturales diferenciadas en un determinado territorio. Sin embargo, no es producida por tal diferenciación física. Sin duda, las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

determinaciones naturales específicas favorecen -unas y otras- formas concretas en la división social del trabajo. La división territorial del trabajo, esto es la configuración de subconjuntos productivos relativamente especializados en áreas concretas diferenciables, constituye una forma espacial propia de la producción social. Que tal situación no sea predominantemente natural sino social, queda en evidencia cuando las modalidades específicas que adopta se modifican con los sistemas sociales o con el desarrollo de un mismo sistema. Así, la forma de inserción de los recursos naturales, junto con su población, bajo un régimen de relaciones de corte precapitalista, difiere sustancialmente de una inserción general típicamente capitalista. La primera puede ser una economía de subsistencia, la segunda, en cambio, incrementa la especialización, con un objetivo productivista derivado de los imperativos de la acumulación capitalista, lo que conduce a una degradación de los ecosistemas incorporados. El proceso de acumulación de capital se encuentra objetivamente regionalizado, en la medida en que se organiza sobre la trama de procesos particulares de acumulación que tienen ámbitos territoriales más o menos definidos. No obstante, el proceso general de acumulación de capital puede ir acompañado de cambios en las regionalizaciones existentes.

A nivel del capital social en su conjunto, opera en general una tendencia a que el ámbito de la reproducción del capital se extienda de la manera más amplia posible mediante la incorporación de regiones con diferentes modos de producción.

La cuestión regional en América Latina trata sobre las formas espaciales contradictorias resultantes de la organización y reorganización territorial de los procesos sociales dominantes en relación con el sistema capitalista en general. Incluye, por su puesto, a los procesos de reproducción social que implican relaciones con otros sistemas de producción y dominación, cuyos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ámbitos a su vez pueden entrar o no en contradicción parcial con los requerimientos del sistema capitalista en su conjunto. Se trata del desarrollo desigual que pueden alcanzar las fuerzas productivas en relación con amplios sectores de la población, localizados en regiones periféricas al proceso de acumulación capitalista, pero susceptible a su influencia. En este sentido, no constituye un aspecto secundario la cuestión de la apropiación del territorio en lo que respecta a la inserción en el proceso de reproducción capitalista en relación con el recurso tierra, ya que se da una clara regionalización en cuanto a las tierras que se pretende incorporar, junto con el consiguiente poblamiento y surgimiento de unos determinados grados de conciencia social.

La cuestión regional constituye un asunto, en última instancia, social. Por ello, no se trata de cosificar el espacio buscando el sentido de una falsa organización territorial, sino de entender un determinado desarrollo regional a partir de una hipertrofia económica-social-productiva, buscando una alternativa hacia un desarrollo racional y armónico, recorriendo analíticamente la compleja trama de los procesos histórico-espaciales.

El aspecto regional se refiere al desarrollo territorial desigual de las fuerzas productivas, y a las condiciones diferenciables de vida en relación con el grado de participación social de determinados sectores y grupos étnicos localizados. En tanto cuestión social, su análisis objetivo no puede realizarse sin partir de las características especiales de las sociedades en las cuales se da, tanto en lo que hace relación a las tendencias estructurales, como a las condiciones históricas particulares de las mismas.

Resulta importante tener presente que el estudio de la génesis

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y desarrollo de determinadas formas espaciales insertas en los sistemas dominantes de producción, circulación y consumo, sienta las bases para las posibilidades de desarrollo de determinadas localidades en América Latina.

La región norte de la provincia de Manabí, ubicada en la zona de la Costa de lo que es actualmente la República del Ecuador, permanece distanciada tanto del contexto colonial como de la naciente república (año de 1.830). Su incorporación es más bien tardía, en la segunda mitad del siglo XIX; y se dará tal situación por la creciente vinculación de la Costa al comercio exportador de materias primas hacia los mercados internacionales. Por esta época, debido a la segunda revolución tecnológica que conoció la humanidad, se dará una determinada corriente migracional proveniente de Europa. Tal etapa de agroexportación alcanzará un nivel de auge y máximo desarrollo en el último cuarto del siglo XIX y primeras décadas del siglo XX.

Chone, resulta ser una ciudad de orígenes no muy lejanos (año 1800); inicialmente no era más que un caserío donde se reunían los caucheros de las montañas vecinas y por efecto de un proceso agroexportador llegó a tener un desarrollo notable, pero hipertrofiado y deforme, tal como sucedió con otras economías regionales en América Latina. El área de desenvolvimiento histórico de tal poblado es uno de los dos valles que hay en la provincia de Manabí; asunto que se va a analizar en el primer capítulo del presente libro. De esta forma, el aspecto agrario y su incorporación tardía a un proceso agroexportador con antecedentes referenciales en los marcos generales del desenvolvimiento teórico-histórico latinoamericano, junto a la actual dinámica de "globalización e internacionalización" de las economías inmersas en tal proceso, serán los puntos ejes de la presente exposición. Sin embargo,

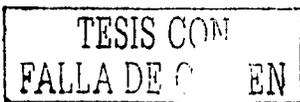
TES
FALLA DE ORIGEN

es necesario resaltar el hecho de que el modelo de acumulación que se dio por la época referida no ha sido adecuadamente estudiado, de hecho, la información existente se encuentra muy dispersa. En este sentido, una investigación como la presente resulta muy útil para comprender el proceso histórico y económico-social de la región. Por otro lado, el tema posee vigencia, ya que en el actual marco de reprimarización de la economía latinoamericana, este tipo de situaciones pueden ayudar a comprender los efectos positivos y negativos que genera el proceso general de la "globalización" de nuestras sociedades.

Dentro de la lógica existen tres categorías, las cuales según el pensador de que se trate, han tenido diferente significado: lo universal, lo particular y lo singular. Por eso, es necesario elaborar algunas precisiones operativas para nuestra investigación.

Lo universal, equivaldría a la teoría general (Marx, Gramsci, Weber, CEPAL, dependientismo, globalismo, etc.); el análisis y la síntesis, la inducción y la deducción supeditados al hecho de que es más fácil estudiar el organismo desarrollado que la simple célula, teniendo en cuenta que para el análisis de formas económico-sociales el mecanismo apropiado para el nivel propuesto es la capacidad de abstracción, entendida ésta como la síntesis de múltiples determinaciones, que va de lo concreto como objeto a lo concreto como concepto, en un proceso sucesivo de abstracciones de primer grado, segundo grado, etc. Sólo con el conocimiento del desarrollo de los procesos de los objetos, fenómenos o sistemas es posible entender cabalmente su esencia, permitiendo captar su evolución de una etapa inferior a una etapa superior.

Lo particular, se fundamenta en los resultados de la



abstracción teórica y también en las conclusiones resultantes del examen del material bibliográfico empleado. Se deberá tener en cuenta el que los fenómenos sociopolíticos y culturales de una estructura, desempeñan en su conjunto una función de primera importancia en el progreso o regresión de la sociedad estudiada. Lo particular se haya en un nivel intermedio entre lo universal y lo singular.

Lo singular, es donde el proceso de abstracción que se da en lo universal y en lo particular, sigue subsistiendo, pero en menor grado. Aquí, el centro de gravedad es la recolección de información, y su procesamiento para la extracción de conclusiones singulares. En la tarea de recolección de información hay también una elaboración racional, pues se lo hace con la intención de elaborar juicios y luego conceptos. Es decir, sin partir de lo concreto como objeto, hacia lo concreto pensado, lo abstracto, es imposible ascender a los conceptos particulares o universales en sus diversos grados (abstracción de primer grado, de segundo grado, etc.).

El problema, dado su matriz histórica y teórica, será abordado desde un punto de vista documental. Pienso que es la vía más apropiada ya que la apreciación subjetiva o ubicada en un solo nivel espacio temporal nos haría perder la perspectiva universal y singular del fenómeno. Pretendemos que el análisis, desde el punto de vista histórico-teórico, sea lo más objetivo posible.

La teoría histórica-social usualmente aceptada, argumenta que el sistema moderno mundial fue originado durante el siglo XVI en Europa, por la crisis del feudalismo, el surgimiento de las relaciones capitalistas de producción, los medios de intercambio internacional, junto con la ética y el espíritu protestante; todos ellos como elementos condicionantes de tal

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

situación. Parecería ser, según lo anterior, que Europa constituía el eje principal del desenvolvimiento histórico de la humanidad.

La historia basada en Europa, luego comenzó a extenderse y a incluir al resto del mundo no Europeo. La idea de una economía mundial no Europea incorporándose a Europa, es parte esencial de la teoría social general del siglo XIX y del siglo XX. Así, para Adam Smith, David Ricardo, Carlos Marx, Max Weber, Emile Durkheim, Vilfredo Pareto, Antonio Gramsci, Braudel, Wallerstein, etc. Para todos ellos, de manera expresa o velada, Europa tiene las relaciones apropiadas de producción, o posee una visión cultural adecuada. En tal sentido, todo el mundo no Europeo experimenta una situación de estancamiento, tradición y retraso hasta la llegada de la economía mundial capitalista de origen Europeo. Sin embargo, el sistema económico que dio origen a las diferentes conceptualizaciones elaboradas por los autores antes mencionados, alcanzó un nivel de desarrollo notable hace tan solo cuatrocientos años. Antes del ascenso de occidente, el sistema mundial afro-euro-asiático parece haber sido el lugar predominante del desenvolvimiento histórico en los últimos cinco mil años. Desde el anterior punto de vista, resulta imposible que un sistema mundial moderno originado en Europa apenas en el siglo XVI, haya dado lugar a una economía mundial más amplia, puesto que formaba parte de un orden económico mundial afro-euro-asiático más amplio y antiguo.

La anterior situación conceptual, exige un replanteamiento de la historia mundial y significa un reto para las conceptualizaciones usualmente aceptadas sobre la comprensión de las sociedades modernas. Posiblemente, nos encontramos frente al surgimiento de un nuevo tipo de interpretación teórica-social, acaso frente al surgimiento de una teoría de la transición. En general, las ideas eurocentricas podrían ser reemplazadas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en el siglo XXI por teorías que reflejen las hegemonías zonales y/o regionales de los procesos históricos. Tal situación llevaría en el nivel teórico, a moverse más allá de las ideas del "modo de producción capitalista" originadas en Europa, más allá de "la ética protestante y el espíritu del capitalismo", y aún más allá de la concepción del sistema capitalista como una economía de dimensiones mundiales. Probablemente se dé un cambio en la teorías sociales hegemónicas; una transición intelectual largamente esperada, más allá de Marx y de Weber, hacia un marco de ciencia social puramente global y/o zonal, el cual no privilegiará las relaciones de producción de Europa, ni su aspecto religioso. Resulta ser una transición, en última instancia, de áreas geográficas, pero también de paradigmas.

En efecto, se ha abierto una crisis en los paradigmas, pero no de la teoría acumulada en sí. Lo que ha cambiado es el escenario y la forma de reproducción del mismo. Tal tipo de transición obedece a una serie de transformaciones que nos obliga a buscar nuevos conceptos y categorías, no necesariamente para desplazar o sustituir a los precedentes, sino para enriquecerlos y profundizarlos. Por ello, el presente escrito no se encasilla en una sola corriente de interpretación, al contrario, manifiesta un eclecticismo profundo a la hora de analizar una determinada realidad. Así, el análisis general se fundamenta en las categorías de base creadas por Marx, y la propuesta alternativa de solución utiliza conceptos de la teoría social general. Tal situación no resulta de ninguna manera contradictoria, ya que en última instancia todo conocimiento humano resulta ser una aproximación a la realidad, y no la realidad misma. Así, cuando Marx analiza al sistema capitalista, elabora un modelo de interpretación que tiene por base a la sociedad industrial de Inglaterra. De ninguna manera hace un estudio pormenorizado de las diversas instancias geográficas que adquiere tal sistema. Por otro lado, la teoría social general no deja de prestar un determinado grado de utilidad a la hora de intentar comprender

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la realidad social circundante.

Debe entenderse el hecho de que durante dos milenios ha prevalecido la doctrina aristotélica según la cual la definición de un objeto o de un proceso debe poseer la significación de los signos, junto con sus diferencias, lo que nos remite a una circularidad conceptual, tal como lo demuestran las definiciones del diccionario. Para romper tal manera de razonar, se debe empezar por aceptar que lo principal en una definición aplicable a la realidad no es el concepto y su perfección en sí, sino el papel que desempeña la generalidad de tales conceptos dentro de una interpretación dada. Sin embargo, continúa imperando la idea de que toda definición debe determinar en alguna medida el contenido y la función de los símbolos definidos. Cuando Carlos Marx escribe "El Dieciocho Brumario de Luis Bonaparte", se preocupa de todo, menos de una cosa: definir lo que es bonapartismo. Las definiciones dialécticas, contextuales, poseen otro sentido y significado. Por ello, teniendo en cuenta lo antes expresado, he procurado comprender la dinámica del proceso social analizado en el presente libro, y no armar un sistema de definiciones, lo cual me hubiera conducido a un ejercicio heurístico inútil.

La realidad, como tal, constituye un todo integrado. La yuxtaposición y la sucesión de fenómenos que se dan en un espacio-tiempo determinado, corrobora la integralidad de la misma. Toda división o sectorización de la realidad, constituye una aptitud totalitaria frente a ella en el momento de someterla a un análisis concreto. Empero, la limitada capacidad comprensiva que posee el ser humano, lo obliga a abandonar la visión de conjunto del fenómeno. El presente escrito no analiza de manera explícita otros procesos regionales de economías agroexportadoras que se han dado en América Latina. En este sentido, expresa más singularidades que particularidades; con todo, contribuye

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a la comprensión universal de tales casos. Tampoco examina, de manera específica, determinados niveles de agroexportación que se han dado en otros países del mundo, tal es el caso de Nueva Zelanda. No obstante, a nivel de modelo, percibe la universalidad de tales procesos. Lo deseable hubiera sido llegar a la categoría de totalidad de manera absoluta. Tal situación, en el presente trabajo, no se la ha logrado. Sin embargo, si se abarco lo mínimo indispensable para comprender en un sentido integral el tema propuesto.

En última instancia, el presente libro lo que pretende es aclarar un problema fundamental para una región económica que todavía no tiene una historia coherente sobre sí misma. Al mismo tiempo, apoyado en la anterior situación, propone un problema específico en el marco de la investigación social latinoamericana, esto es, la incorporación de las economías regionales a los procesos de agroexportación; también trata sobre algunos aspectos posteriores relevantes en cuanto a su desarrollo, y toma en cuenta su nivel de trascendencia dentro de las macrocategorías de análisis de los estudios latinoamericanos.

Las hipótesis generales que se manejaron durante el desarrollo de la investigación del presente trabajo, son las siguientes:

La primera hipótesis: En su momento histórico (siglo XIX), se dio una incorporación de una región (Chone y su valle) a un proceso de agroexportación, lo cual trajo un sinnúmero de cambios a la estructura económico-social presente en ese momento.

La segunda hipótesis: A una mayor funcionalización (reprimarización, desindustrialización) de las economías latinoamericanas a las economías del centro industrializado del planeta, mayor evolución positiva de la crisis del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

capitalismo de los países del centro desarrollado del planeta.

La tercera hipótesis: A mayor apertura económica de las economías periféricas, mayor ampliación de la demanda de los productos de los países centrales, junto a un mayor crecimiento económico de éstos. Pero a su vez, a una mayor oferta de los productos agrícolas exportables de los países periféricos, mayor producción de bienes complementarios a las economías centrales ayudándoles a mantener baja la inflación interna por efecto de los bajos precios de tales bienes.

La cuarta hipótesis: Desde una perspectiva histórica, a mayor confrontación entre la fracción de clase agraria con la fracción de clase industrial, mayor crecimiento y desarrollo de la ideología burguesa, industrial y financiera en detrimento del sector económico-social agrario.

La quinta hipótesis: A mayor funcionalización de la agricultura para con la industria periférica o central, mayor crecimiento de esta última.

La sexta hipótesis: A un menor desarrollo dependiente de la agroindustria, mayor grado de autonomía relativa de una determinada región económica-social latinoamericana frente a la mundialización existente.

Como se lo podrá percibir a lo largo de la lectura del presente libro, las hipótesis anteriormente expuestas resultaron adecuadamente corroboradas por los datos y la teoría social existente.

Intentar comprender la inmanencia del espíritu humano a través de la historia, cuyo accionar ha quedado plasmado en acciones específicas en regiones geográficas poco estudiadas, constituye

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

no solo un reto personal, sino un redescubrimiento de nuestra propia identidad como seres humanos. La parte es un elemento del todo, en el cual actúa como un determinante determinado. En efecto, existe una constante interacción entre lo uno y lo otro, imposible de desunir. El presente libro lleva implícita en cada una de sus páginas tal elemento constitutivo de los procesos reales y teóricos. Así, lo concreto se vuelve abstracto y lo abstracto se vuelve concreto. Por ello consideré necesario, a la hora de exponer las ideas e investigaciones realizadas, dividir el libro en cinco capítulos.

El primer capítulo trata sobre el desenvolvimiento histórico de una región cuyo nivel de desarrollo le hizo alcanzar una considerable independencia y autonomía del contexto general en que se desenvolvía. En realidad, toda la República del Ecuador, desde sus inicios se manifestó no como una unidad nacional sino más bien como un Estado político profundamente fragmentado en lo nacional, en donde las fuerzas centrífugas de corte precapitalista luchaban de una manera victoriosa contra las fuerzas centripetas del capitalismo. En efecto, para entender adecuadamente el nacimiento y desenvolvimiento de lo que actualmente es el Ecuador, se debe comprender primero el desarrollo de sus diversas regiones. En general, América Latina en conjunto, padeció mayoritariamente de este traumático alumbramiento a la vida republicana. Chone, es solo un caso dentro de muchos otros que se dieron a lo largo toda latinoamérica. Lugares que crecieron y decrecieron por el afán y desdén del mercado externo-central. Mercados hipertrofiados, profundamente dependientes, que luego al ser abandonados por la onda expansiva de crecimiento de los países centrales, cayeron en un marasmo sin par, olvidados y con cien años de soledad a cuestas.

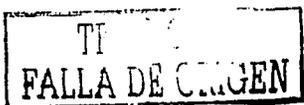
El segundo capítulo intenta comprender el desenvolvimiento

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ideológico, económico y político del mundo actual. Un enfoque planetario a las encrucijadas, sobre todo ideológicas a las cuales se ve abocado el planeta y sus diversas regiones. La concepción gramsciana de bloque histórico, es utilizada de manera libre e imaginaria para tratar de comprender el fenómeno actual de la globalización, de las partes con el todo, en sus correspondencias y disparidades.

El tercer capítulo analiza de una manera sintética y dinámica los principales aspectos del sistema agroalimentario mundial, dado que es muy importante comprender tal situación puesto que la historia económica de América Latina ha estado muy influida por las necesidades de las materias primas y alimentos que históricamente han requerido las economías de los países centrales. Para ser más ágil el enfoque dado, se recurrió a tratar de comprender más el proceso general y dinámico que las circunstancias específicas que le atañen. Por tanto, se tendió más bien a hablar en términos de sujetos históricos y no de formaciones sociales a la hora de elaborar tal tipo de análisis.

El cuarto capítulo constituye, quizás, el capítulo más importante de todo el libro. En él se procura descubrir la centralidad complexiva de todo el problema analizado. No es un intento de comprender la mecánica del proceso histórico; es un ensayo en donde se pretende captar de manera abstracta todo el desenvolvimiento del fenómeno tratado, procurando captar lo esencial, dejando de lado lo secundario y accesorio. Es un capítulo que abarca mucho y dice bastante. No pretende ser metahistórico; guarda las debidas limitaciones de su relatividad analítica. Sin embargo, sin su presencia el libro hubiera carecido del esqueleto necesario que le permitiera llevar adelante un análisis adecuado y coherente para con sus propósitos iniciales. Puede dar la impresión, por momentos, de ser un verdadero libro aparte. Pero, no es así. Resulta indispensable



a la hora de entender, en toda su complejidad, el fenómeno estudiado.

El quinto capítulo expone una propuesta de desarrollo alternativo a través de un modelo que busca fortalecer al sector primario exportador apoyado por la agroindustria, adaptando las clásicas economías de enclave a un proceso modernizador, dialéctico, que busque alcanzar niveles de encadenamientos intra e intersectoriales para con toda la economía nacional. Se analizan de una manera marginal el desenvolvimiento de economías como la ecuatoriana y la chilena, con el objetivo de contrastar con la experiencia real algunos de los puntos propuestos en el mencionado modelo.

El presente libro no constituye una investigación acabada, terminada. En realidad, se han puesto las bases, muy firmes, para continuar investigando un proceso histórico-económico que de ninguna manera puede considerárase agotado para nuevas investigaciones. Lo valioso del presente ensayo es que señala de una manera diáfana el camino a seguir para futuras investigaciones. Por el momento, era necesario escribirlo para poner en claro muchas de las ideas que han dominado nuestro razonamiento y estudio en los últimos años. Somos caminantes, acaso pensadores, en busca de una pretendida verdad, tenemos que levantar los ojos para saber reconocer el camino.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

C A P I T U L O I
M A N A B I Y E L S E C T O R A G R A R I O E C U A T O R I A N O .

La región norte de la provincia de Manabí, ubicada en la zona de la Costa de lo que es actualmente la República del Ecuador, permanece distanciada tanto del contexto colonial como de la naciente república (año de 1830). Su incorporación es más bien tardía, en la segunda mitad del siglo XIX; y se dará por la creciente vinculación de la Costa al comercio exportador de materias primas hacia los mercados internacionales. Y es aquí cuando se da el fenómeno de las migraciones provenientes de Europa. Esta etapa de agroexportación alcanzará un nivel de auge y máximo desarrollo en el último cuarto del siglo XIX y primeras décadas del siglo XX. En todo caso, lo que aquí se pretende es hacer una breve reflexión histórica (no una descripción) de lo que significó tal proceso.

"Hacia 1750, hace apenas dos siglos, la población del mundo vivía aún, y en su abrumadora mayoría, en condiciones materiales de existencia no caracterizadas por diferencias fundamentales entre las diversas regiones del mundo"¹. Entre el período de 1750 y 1850, además de los años siguientes, se va a dar un fenómeno económico, social y político con unas dimensiones y efectos como no se los había conocido en buena parte de la historia de la humanidad. Ese fenómeno será la revolución industrial, que cambió dramáticamente el mundo conocido hasta ese entonces.

La relevancia de las fases por las que atraviesa la revolución industrial para con la presente investigación consiste en los siguientes aspectos.

Los orígenes de la revolución industrial se los podría encontrar en períodos históricos anteriores a la mitad del siglo XVIII, pero desde este siglo hasta la mitad del siguiente es el período durante el cual se manifiesta con mayor claridad,

sobre todo en Inglaterra. Desde esa fecha hasta la actual, lo que se conceptualiza como revolución industrial ha dado sus frutos más significativos en Europa noroccidental y Estados Unidos de Norteamérica, provocando cambios dramáticos en lo que se conoce como países subdesarrollados ya que éstos también fueron parte del proceso bien como proveedores de materias primas y compradores de mercancías o receptores de población migrante, entre las funciones principales desempeñadas. Fue, en realidad, la expansión de la economía conocida como capitalismo a los lugares más importantes para el proceso en curso. Por lo tanto, el estudio profundo de la revolución industrial, también significa el estudio del desarrollo del sistema capitalista en sus diversas formas; cosa que no se pretende hacer en la presente investigación. Pero hubo una fase de la revolución industrial que está directamente relacionada con mi objeto de estudio. Así, en el último tercio del siglo XIX se da la segunda revolución industrial, es decir, el desarrollo de nuevos medios de transporte terrestre y naval, la aplicación de la energía eléctrica a la producción industrial, las nuevas técnicas de conservación de alimentos, etc. Esto provocó masivos desplazamientos de población excedente de Europa hacia América y Oceanía. A los flujos de capital y del comercio se sumaron las grandes corrientes de población.

En un inicio, el desarrollo manufacturero europeo tenía las características de un proceso disperso dado que los ríos y canales son los que proveían energía y transporte. Pero cuando se introducen los telares mecánicos, y se desarrolla y perfecciona la máquina de vapor, se puede independizar el abastecimiento de la energía de la proximidad del agua y dar también el desarrollo del transporte ferroviario. Este factor agudizó el proceso de concentración urbana y le permitió al sistema capitalista darle una mejor forma a su racionalidad productiva. El desarrollo del transporte ferroviario, la aplicación de la máquina de vapor a diversos usos y las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

diferentes utilidades que se le dio al uso del metal en lo que corresponde al transporte marítimo significó una transformación fundamental tanto en la organización industrial y en el desarrollo de la gran empresa capitalista, como también una verdadera revolución en los transportes. El transporte terrestre y marítimo se encontraba restringido hasta comienzos del siglo XIX, a los bienes y personas más importantes según sea el caso. La innovación del velero metálico fue un avance considerable pues permitió aumentar la capacidad de carga. La aplicación de la máquina de vapor a los ferrocarriles permitió una verdadera revolución terrestre en los transportes ya que abarató costos y permitió una mayor rapidez en el traslado de un lugar a otro. Pero, la aplicación de la máquina de vapor a la transportación marítima fue una revolución posiblemente más importante que la anterior ya que esto permitió trasladar desde regiones distantes bienes de gran peso y volumen, además de mejorar los sistemas de conservación de alimentos y de ampliar la posibilidad del transporte más barato de personas y cargas. Incluso esto posibilitó y estimuló la generación de excedente a nivel productivo en regiones muchas veces distantes.

La revolución industrial significó una transformación en la ruralidad europea inmersa en el proceso, provocando elevados números de migraciones, además del crecimiento notablemente acelerado de la población. En efecto, la revolución en los medios productivos y en el transporte, permitió desplazar alimentos y favoreció el descubrimiento de nuevos conocimientos científicos tanto en el ámbito de la medicina como en el mejoramiento de los sistemas usuales de higiene, lo que permitió una reducción de la tasa de mortalidad general, determinando aquello un incremento constante de la población del mundo. Ahora bien, tal crecimiento poblacional se ubica precisamente donde se origina y difunde la revolución industrial, esto es en Europa, América del Norte, América Latina y Oceanía². El considerable incremento demográfico de los países europeos y

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el rápido proceso de urbanización que le acompañaba, junto a la elevación de los niveles medios de vida y el desarrollo notable de los transportes debido a las innovaciones tecnológicas (hélice metálica en 1836, cruce del océano Atlántico por los primeros barcos de vapor en 1838, generalización del uso de barcos metálicos en 1839, barcos con sistemas de refrigeración para el transporte de carne y demás alimentos en 1874), provocó un aumento considerable de la demanda de alimentos y materias primas. La economía europea presentaba limitaciones importantes pues el desarrollo de la industria y de las ciudades restaban fuerza de trabajo al área rural. Al verse disminuida ésta, también declinaba su producción de materias primas necesarias para la industria. Y, las inversiones se concentraban más en el área urbana e industrial; por lo tanto, para suplir estas deficiencias de optó por incorporar nuevos recursos naturales provenientes de otras regiones del mundo. A su vez, la incorporación necesaria de estas áreas provoca un traslado masivo de recursos productivos en términos de capital y de seres humanos de la economía europea hacia las zonas donde existirían los recursos generalmente favorables para proceder a explotarlos. Pero este traslado de capital y recursos humanos no se dirigió hacia zonas donde había mano de obra barata y abundante, sino a regiones caracterizadas por una bajísima densidad de población y en donde existían los recursos naturales adecuados para el desarrollo industrial europeo. Por esta situación, al ser la mano de obra escasa, se necesitó del aporte complementario de recursos humanos para darle un sentido verdaderamente posible al proceso. "Entre 1820 y 1930, 62 millones de personas emigraron de Europa hacia las áreas de ultramar que comenzaban su proceso de expansión".

Así, las innovaciones tecnológicas, las transformaciones que se dieron en el agro europeo junto con el crecimiento poblacional, constituyeron las causas principales que originaron la emigración de Europa a diversas regiones del mundo. A todo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

aquello se agrega el notable abaratamiento de los transportes marítimos y terrestres. En un principio tal emigración estuvo determinada por factores de expulsión, tal vez hasta el año de 1880, pero después se dio la migración ya por factores de atracción debido al desarrollo alcanzado por estas zonas externas a Europa y con un nivel respetable en sus relaciones materiales de existencia, en algunos casos mayores que en determinados países de Europa. Esta emigración, en general, para Europa tuvo los siguientes efectos positivos:

- 1.- Alejó de Europa, mayormente, a los desempleados que no eran acogidos por la nueva estructura productiva.
- 2.- En algunas regiones de América Latina, esta inmigración fue la mano de obra necesaria para el mantenimiento de las relaciones de producción, comercio e inversión con Europa.
- 3.- El consumo de estos migrantes de las mercancías europeas.
- 4.- El retorno de capitales generados en la periferia hacia la metrópoli.

Debido a la transferencia de recursos productivos, humanos y de capitales de los países en plena Revolución Industrial hacia los países considerados como periféricos, se da un auge nunca antes observado en las relaciones comerciales entre estas regiones. La expansión de este flujo comercial estará conformada desde los países periféricos hacia los países centrales por una cantidad importante de alimentos y materias primas, y de los países centrales hacia los periféricos por una cantidad considerable de productos manufacturados. Así, se irán incorporando en la periferia al comercio mundial varias regiones con una especialidad exportable, lo cual se va incrementando debido a la diversificación de la demanda en los países industriales. Debe recordarse aquí el gradual avance en las innovaciones tecnológicas que permitían la mayor conservación de los alimentos. Así, productos como la carne, el cereal,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el banano, la lana, el guano, el salitre, el café, el azúcar, el cacao, la tagua, etc., marcarán el destino de países y regiones enteras. También entrarán, por supuesto, la explotación de los diversos minerales que se pudieran dar en tal o cual lugar. Esta gran expansión del comercio mundial culminará en vísperas de la gran depresión mundial en el año de 1930.

Como efecto de lo anteriormente descrito, los cambios experimentados en los países periféricos entre los años de 1850 y 1913, son considerables tanto a nivel económico y social en su conformación interna. Así, sobre la base de economías inicialmente débiles, se dará una actividad económica exportable que descansará sobre la explotación de recursos naturales y que elevará el ingreso de los habitantes de tales zonas pero beneficiando fundamentalmente al capital extranjero, a determinados grupos sociales internos, y a ciertas regiones de el país de que se trate.

El desarrollo del sector exportador tuvo efectos importantes sobre la organización espacial o regional de una determinada zona geográfica. El producto y los recursos naturales de una determinada zona, explicará la inusitada vida económica y social que pueda cobrar la misma⁴. Si el área que se incorpora a la actividad exportadora es muy extensa, se dará el crecimiento de una amplia red de transportes y comunicaciones que inevitablemente confluirá hacia un puerto, sin interesarse necesariamente por mejorar los sistemas de comunicación al interior de tales zonas geográficas. Si el área es muy pequeña, se reproducirá el mismo mecanismo de una manera más restringida; en todo caso, se trata del desarrollo de una región dentro de un país cuyo objetivo último es el trasladar su actividad económica exportadora hacia los centros consumidores. En este sentido, más se transportará hacia el exterior que hacia el interior ya que la población de estas zonas tiende a concentrarse

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

más en los puertos de exportación y en las capitales; si es del caso, también en los valles u otros lugares donde se localiza la producción principal. Esto provocará un desarrollo acelerado, comparativamente, de la urbanización de tales lugares ligados a los procesos agroexportables o de extracción minera.

A nivel nacional, y en las vertientes más importantes para la exportación, se dará en relación a este proceso urbanizador una red de transportes y comunicaciones junto con un sistema financiero y bancario relativamente desarrollado. En las zonas más pequeñas donde pudiera darse tal situación, las funciones sociales se imitarían pero en una escala menor. Esta especialidad productiva proporcionó los ingresos necesarios para comprar las manufacturas provenientes de los países industrializados, evitando así el surgimiento de una actividad similar en los países periféricos, salvo el caso de aquellos en que la demanda fuera muy elevada. La inversión privada extranjera directa en la explotación y exportación de los productos exportables se restringió fundamentalmente a la propiedad de algunos servicios de infraestructura como son el transporte y las comunicaciones, junto con el incipiente sistema bancario y de comercialización. Sólo a finales del siglo XIX, se dará la inversión privada directa extranjera en actividades como el banano y en las denominadas prácticas extractivas.

Por otro lado, la conformación interna de la estructura de la propiedad, especialmente en lo que es la tenencia de la tierra, va a estar determinada con mucho por las actividades productivas de exportación. En este sentido, se realizó la apropiación privada de grandes extensiones territoriales en América Latina ya que en algunos casos tales tierras eran de dominio estatal o público, o bien tales tierras se encontraban en poder de comunidades indígenas, o de agricultores de subsistencia.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En las zonas previamente pobladas, esta reorganización de las relaciones de producción permitió el uso de estas personas para la creación de una estructura social que permitiría a su vez el desarrollar las labores permanentes de los cultivos de exportación, manteniendo un volumen importante de mano de obra disponible en los períodos de zafra y cosecha; lo mismo para las actividades extractivas.

En general, el proceso antes descrito daría origen a diversas formas de organización rural y también a las economías de hacienda y de plantación. En las zonas donde la densidad poblacional era escasa, el proceso se dio repitiendo muchos pasos ya dados en las zonas donde sí existía población, pero con diferencias de matices en cuanto al nivel de los salarios (eran más elevados) y también con singularidades muy propias de las regiones que estaban en el proceso de las actividades productivas de exportación.

"El examen general de los efectos que el desarrollo de las actividades productivas de exportación tuvo sobre la estructura económica de nuestros países no puede pormenorizarse aquí puesto que en cada caso, o en cada país, coinciden circunstancias y factores históricos específicos que singularizan el proceso"⁵.

En efecto, tales procesos específicos exigen un examen en detalle para establecer los recursos naturales, las características de los mismos, los medios empleados para su explotación, las formas de organización social, las peculiaridades de su evolución, el desarrollo económico, social y político (si lo hubo) de tal región y zona en el período anterior al exportador. Además, también podría estudiarse el uso que se hizo de los recursos provenientes de la exportación.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Por ello, paso a plantear un breve esbozo de lo que podría haber significado tal proceso aplicado a la zona del litoral ecuatoriano en donde se encuentra la región norte de Manabí.

El descubrimiento de América, vendrá a cumplir funciones determinadas por las necesidades de la acumulación originaria del capitalismo. En lo que fue el Virreinato del Perú, España organizó un sistema político-económico centrado en la producción y exportación de metales preciosos, lo cual provocó la fragmentación de la estructura productiva societaria de los pueblos andinos inmersos en el proceso y su reordenación en torno al nuevo interés dominante. Sobre estas bases, en el Virreinato del Perú emergieron las minas altoperuanas como polo dinámico de un sistema económico que involucraba a las zonas abastecedoras de insumos, las mismas que crecieron en función de la demanda generada por el auge minero. La Real Audiencia de Quito fue precisamente una de estas zonas, especialmente desde el último cuarto del siglo XVI. En una primera fase, se van a marcar con bastante claridad dos zonas, separadas por el nudo del Azuay. Al norte, la abastecedora de productos agropecuarios y textiles, y al sur la zona minera, centrada en la explotación aurífera. Pero, las posibilidades de un desarrollo minero eran limitadas, tanto por el dinamismo que cobraba la exportación textil como por la convergencia de una serie de factores que hicieron decaer los centros mineros debido al agotamiento de los yacimientos, a la falta de una adecuada tecnología para su explotación, por el exterminio de la fuerza de trabajo, y por la imposibilidad de reducir a los indígenas del Oriente. En estas condiciones, va a ser la actividad textil, y en menor grado la agropecuaria, la que pondrá su sello a la evolución económica de la Real Audiencia de Quito hasta la llegada de la república. Se implementará un sistema fundamentado en la utilización extensiva de los recursos naturales y de la mano de obra existentes en la región de la Sierra. La región Costa, junto con Manabí, ocupará en este proceso un papel

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

secundario.

En efecto, el poblamiento español tuvo por base al poblamiento indígena, especialmente el incásico, principalmente ubicado en la Sierra. Y es que allí existía abundante mano de obra indígena con una organización previa, mientras que en la Costa había pequeñas parcialidades escasamente desarrolladas que tenían como actividad principal la caza o la pesca, nucleadas en pequeños grupos poblacionales que no podían ser aprovechados por el conquistador español. Así, los españoles se asentaron siguiendo fundamentalmente el patrón de conquista y poblamiento incásico, aprovechando para la producción a aquellos pueblos sólidamente asentados que ya contaban con una estructura productiva excedentaria y con una organización social y política que permitía su uso para los fines de los conquistadores. Al igual que le pasó a los Incas durante sus 50 años de dominación, los españoles no pudieron encuadrar en sus esquemas productivos a los pueblos seminómadas o de bajo nivel productivo, muchos de ellos ubicados en la Costa. Por tanto, la distribución de la población española se caracterizó por un predominio marcado de la Sierra sobre la Costa. Así, para el año de 1781, la población de la Real Audiencia de Quito seguía abrumadoramente concentrada en la provincia de Quito, pues de "...342.739 habitantes, 311.649 se localizaban en la provincia de Quito y apenas 31.069 en la de Guayaquil"⁶. El sistema económico impuesto producía bienes para el intercambio sobre todo externo más que para el auto consumo. La estructura de producción que implantaron los españoles en el Virreinato del Perú sólo puede ser entendida en base al sistema socioeconómico incásico, sobre el cual el conquistador sobrepuso sus instituciones, reacondicionándolo funcionalmente a sus intereses. Así surgirían las mitas⁷, las reducciones en los pueblos de indios, la encomienda, los obrajes, el concertaje, etc. Hasta el siglo XVIII, la economía colonial se fundamentó en la actividad agropecuaria y en la textil.

FALLA DE ORIGEN

Para la España de los Habsburgo, en América fue la fuente de metales y piedras preciosas que le permitió financiar su política nacional e internacional. Por lo mismo se fueron asignando a las diversas zonas y regiones conquistadas determinadas funciones productivas en atención no de sus posibilidades o de su anterior desarrollo, sino de las necesidades de la metrópoli. Por ello se centró la atención del conquistador español en la región de la Sierra y no en la Costa. Así, Guayaquil a mediados del siglo XVII (y era la ciudad más grande de la Costa), "...no era un centro concentrador de capital, en la medida en que no estaba ligado a la producción, sino tan sólo un sitio de tránsito de las mercancías"⁸. La producción generada se encontraba conectada al crecimiento de los centros mineros existentes en el Virreinato del Perú.

La economía quiteña que se había desarrollado con relativa prosperidad en lo siglos XVI Y XVII, va a deteriorarse súbitamente desde los primeros años del siglo XVIII. Esta economía se había expandido dinamizada por su inserción en un sistema de división del trabajo que funcionaba en relación con el Virreinato del Perú y sus minas en el Alto Perú. Cuando éstas comienzan a declinar desde comienzos del siglo XVII, la producción de las zonas periféricas y abastecedoras como la existente en la Sierra ecuatoriana, se redujo considerablemente. Además, la economía basada en la producción textil serrana sufrió el golpe de la competencia desde los inicios del siglo XVIII por parte de los textiles ingleses y franceses que aventajaban en precio y calidad a los producidos en la Sierra ecuatoriana. Al decaer la economía textil y minera, va a cobrar gran importancia la producción agrícola. Así, se empezará a consolidar el sistema de producción hacendatario, principalmente en la Sierra. Sin embargo, los obrajes no desaparecieron y más bien se dará una fusión entre éstos y los intereses agrarios en la región de la Sierra ecuatoriana. Surgirán los latifundios en base a la compra-venta de tierras o a la expansión arbitraria

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por parte de las clases pudientes de la zona. Las comunidades indígenas resultaron seriamente perjudicadas en este proceso. Y es aquí cuando el concertaje⁹ ejercerá su función histórica.

Dinamizada por la revolución burguesa, la economía británica iniciará una notable expansión que culminará en la Revolución Industrial. Dueña de los mares, luego de haber derrotado a Holanda entre 1652 y 1654, Inglaterra utilizó su poder para expandir su comercio y para sustraer los envíos de la plata y demás mercancías provenientes de América hacia España. La corona española alterará considerablemente su política colonial a partir del ascenso de Carlos III al trono. Así, bajo la presión de los crecientes avances ingleses que ya habían inundado América con sus mercancías y hasta ocupado militarmente la Habana y Manila, se darán las reformas de los años de 1778 a 1782, en donde las colonias van a cobrar importancia como consumidoras de la industria metropolitana; por ello, crecerá el comercio exterior rápidamente en la Real Audiencia de Quito. Se estaba descubriendo a América ya no sólo como una fuente de metales preciosos, sino más bien como un mercado para los productos españoles.

Después de la ruptura del modelo de interdependencia con el Virreinato del Perú, el problema básico que se planteó durante todo el siglo XVIII en la Audiencia de Quito, fue la manera de encontrar la forma de participar en el comercio con España. Debíase encontrar un producto exportable que a su vez le permitiese un nivel adecuado de importaciones para cubrir las necesidades de los sectores dominantes de la sociedad, el mismo que ya no podían ser los textiles sino algún producto tropical. Y bien, ese era el cacao, el cual desde principios del siglo XVII ya era explotado marginalmente en la Costa. Para fines del siglo XVIII, su explotación ya se había incrementado lo cual significó un auge comercial para Guayaquil como puerto

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de exportación. Es a partir de este momento cuando la hegemonía económica comienza a desplazarse de la Sierra hacia la Costa, en la medida en que ésta irá concentrando la actividad económica a través de la cual se logrará la conexión con el sistema capitalista a nivel mundial. Pero, como el impulso externo es débil debido al producto que se comercia, el crecimiento costeño será lento, junto a un repliegamiento de la economía serrana hacia formas feudales de producción. Sin embargo, a pesar de que la población continuará a fines del siglo XVIII concentrada en la Sierra, este indetenible giro del proceso histórico dará por resultado el lento ascenso de la Costa, de sus regiones, entre ellas el norte de Manabí; junto con el crecimiento de su población, mucha de ella, producto del ascendente comercio internacional provocado por el desarrollo de la Revolución Industrial en Europa.

Los límites exactos de la antigua Provincia de Guayaquil no se conocen debido a que nunca fueron definidos. En 1763 se elevó el distrito de Guayaquil a la categoría de Gobernación; con anterioridad había sido un corregimiento. El partido o tenencia de La Canoa había sido una dependencia de Esmeraldas, y pasó a la jurisdicción de Guayaquil entre 1765 y 1780. En el caso del partido de Puerto Viejo, éste debe su origen a la época en que fue fundada la Villanueva de Portoviejo, el 12 de marzo de 1535, por el capitán Francisco Pacheco enviado por Diego de Almagro, lugarteniente de Hernando Pizarro. Tal localidad fue fundada antes que Guayaquil, y constituyó el primer centro poblacional de los españoles en la región costa. Puerto Viejo, en tanto capital de distrito, sería el núcleo integrador desde el cual se articularía el proceso colonial en la zona. Y es que la Corona Española se acoge al principio de "res nullius" como justificación de la apropiación de tierras, fuerza de trabajo y demás riquezas de los pueblos conquistados. La fundación de ciudades era un mecanismo mediante el cual se formalizaba la posesión de la tierra, a la vez que se creaba

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un núcleo administrativo idóneo para los objetivos coloniales.

Durante los dos primeros siglos de régimen colonial, los Distritos de Puerto Viejo y La Canoa (futura Provincia de Manabí) ejercen escaso atractivo para el sector español debido a la inexistencia de yacimientos mineros y a su escasa población. Hasta 1804 el Distrito de Guayaquil formaba parte de la Presidencia de Quito; antes, entre 1717-1720 y 1739-1804 fue parte del Virreinato de la Nueva Granada. La cédula del 7 de julio de 1803, que entró en vigencia en 1804, desprende la Gobernación de Guayaquil de Quito y Bogotá y la anexa al Virreinato del Perú para efectos de administración, justicia, guerra y hacienda. En realidad, la anexión al Virreinato del Perú fue tardía e inconexa, ya que para el año de 1819, las autoridades españolas proceden a notificar a los funcionarios de Lima, Guayaquil, Quito, y Bogotá de su decisión de reintegrar la costa de lo hoy es el Ecuador a la jurisdicción de Quito y Nueva Granada. Poco tiempo después se darían las guerras por la independencia.

Para el año de 1820, cuando finalizaba la época colonial, los elementos constitutivos de la Gobernación de Guayaquil se encontraban conformados por las Tenencias de: Guayaquil, Machala, Puná, Naranjal, Samborondón, Yaguachi, Baba, Babahoyo, Pueblo Viejo, Palenque, Balzar, Daule, Portoviejo, La Canoa, y Santa Elena. La ley colombiana de división territorial de 1824 que se mantuvo en vigencia en el Ecuador hasta 1861, dividió el Departamento de Guayaquil en las Provincias de Guayaquil y Manabí. La anterior ley subdividía a la Provincia de Manabí (partidos de Portoviejo y La Canoa en la Colonia) en los cantones de Portoviejo, Jipijapa, y Montecristi. El cantón Portoviejo se componía de las parroquias de Portoviejo, Pichota (Rocafuerte, desde 1852), y Picoazá; el cantón de Jipijapa de las parroquias de Jipijapa, Paján, y Cayo (antiguamente escrita Callo); y el

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

cantón de Montecristi de las parroquias de La Canoa, Chone, Mosca (hoy cantón Junín), Tosagua, Charapotó, y Montecristi.

En la segunda mitad del siglo XVIII comenzará un desplazamiento de españoles criollos y peninsulares de lo que es la Audiencia de Quito hacia las costas del Partido de Puerto Viejo, que posiblemente se explica por las crecientes oportunidades que ofrece el comercio marítimo. Hacia finales del siglo XVIII ya hay indicios de una creciente actividad mercantil que extiende la frontera agrícola hacia el norte de lo que es actualmente la provincia de Manabí, conocida en ese entonces como el Partido de la Canoa, San Antonio de Morga y Chone. Poblaciones como Canoa, Chone, Tosagua, se convierten en centros de ferias para productos como el caucho, la tagua, el cacao, la cabuya, la mocora, el carey; muchos de los cuales son embarcados directamente hacia el comercio internacional a través de ensenadas naturales como las de Charapotó, Canoa, Jama y la Bahía de Caráquez. Esta última será la que predominará por sobre todas las anteriores en una actividad comercial internacional que en adelante se convertirá en la característica sobresaliente de la economía regional, sobre todo, una vez que se estrecha aún más el vínculo con el mercado mundial. Será algo independiente de los otros dos puertos exportadores existentes en la Costa: Guayaquil y Manta. La producción de la provincia durante la mayor parte del siglo XIX estará destinada al comercio exportador y, dado el abandono de la agricultura de subsistencia, se suscitará una dependencia extrema del comercio importador. La región es rica en productos apetecidos en el mercado externo: fibras vegetales, cacao, caucho, tagua; obteniéndose muchos de estos productos mediante una actividad extractiva en bosques de propiedad del Estado. Sin embargo, los períodos de crisis y bonanza estarán determinados en mayor grado por las fluctuaciones en el precio y la demanda de un artículo confeccionado localmente, el sombrero de paja toquilla (*corludovica palmata*), que en su momento

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

representará un intento exitoso de participar en el mercado mundial con un producto elaborado. Debido a estas condiciones económicas, surgirán en la región sectores sociales inéditos producto de las migraciones tanto internas como externas atraídos por el comercio agroexportador, esto permitirá la colonización de la zona norte de Manabí que hasta ese entonces se había mantenido relativamente aislada del contexto regional más antiguo (Partido de Puerto Viejo).

En la segunda mitad del siglo XVIII se produce un incremento poblacional en la provincia, que ha sido descrito como una verdadera revolución demográfica. Así, si en el año de 1765 había unos 5 250 habitantes en toda la región, para 1805 habrá 14 107 habitantes, en un área similar. Del último total, la parroquia Chone registraba 526 pobladores para el año de 1805¹⁰.

"Hubo un incremento poblacional de cerca del 450% en el litoral central, poblado de indios y mestizos. La población de la Provincia de Manabí y del cantón de Santa Elena evidentemente aumentó de [8 334] en 1765 a [37 144] en 1839/1840. En este sector y entre estas fechas tuvo lugar aparentemente la única revolución demográfica del Ecuador antes del siglo XX. Esta explosión sólo puede explicarse por un balance favorable, consistente y/o a largo plazo, entre una alta tasa de mortalidad y una aún más alta tasa de natalidad. La tasa de fecundidad para la parroquia de Montecristi en 1822 fue 116,1[%]. El partido de la Canoa, la única área potencialmente atractiva para la emigración afueraña, era en ese entonces, virtualmente 'terreno despoblado'^{*}. La ocupación y colonización del norte de Manabí, especialmente del rico valle ribereño del Chone, estaba llevándose a cabo, por aquella época, por manabitas, y no por serranos."¹¹

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En efecto, para 1804 el norte de Manabí todavía no se había poblado densamente; el fértil y bien irrigado partido de La Canoa compuesto por las parroquias de Canoa, Chone, Tosagua y Mosca, contenía tan sólo "...tres poblaciones pequeñas en que habitan como quinientos indios, y mestizos con una muy corta parte de sambos, negros, y mulatos, y dos, o tres familias que se dicen blancos"¹².

En general, para el año de 1779 Manabí registraba 7 699 hab., para 1825 17 444 hab., en 1838 23 641 hab., y en 1857 30 208 habitantes.¹³

Posteriormente, la consolidación de las haciendas cacaoteras en el norte de la provincia de Manabí, ocurrirá recién en la segunda mitad del siglo XIX, fundamentalmente en el Valle de Chone. Tal producto, junto con otros, serán exportados por el puerto de Bahía de Caráquez. Para el año de 1899, según la Guía comercial y Agrícola del año de 1909¹⁴, existía un total de 6 523 170 árboles de cacao en la provincia, la mayor parte de ellos ubicados en el Valle de Chone. De aquí saldrá la marca JP que hará referencia a uno de los más grandes cacaoteros de la provincia Juan Pólit, quien logró obtener una variedad superior que se exportaba a los mercados de Nueva York, Londres, Hamburgo y Génova.

Llegado a este punto, nos introducimos ya a la formación social que surge en la provincia a finales del siglo XVIII, y que se consolida a lo largo del siglo XIX.

BREVE ANALISIS DEL SURGIMIENTO DE LA FORMACION SOCIAL DEL NORTE DE MANABI.

En la época precolombina, el territorio de la actual provincia

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de Manabí, según algunos autores, fue el hábitat de la cultura manteña, también llamada Manteño-Huancavilca, cuyos dominios se extendían desde Bahía de Caráquez, al norte, la isla Puná, donde es denominada Huancavilca o Manteña del Sur, al sur, y al este, hasta la provincia de El Oro, donde se fusiona con la cultura Quevedo-Milagro. Para otros autores, en la región se conformaron, por el contrario, dos núcleos culturales diferentes: Los Mantas, establecidos en Jocay (Manta) y Caras, asentados en Bahía de Caráquez. Según Wilfrido Loor¹⁵, el núcleo cultural de los Mantas lo conformaban los pueblos de Apichiques, Cancebis, Manabíes, Charapotós, Pichotas, Picoasis, Picunsins, Jarahuas y Jipijapas; y al de los Caras los de Apecigues, Caniloas, Chones, Pasaos, Silos, Tosahuas y Juahuas. A diferencia de la Cultura Manteña que tenía un nivel de integración social más elevado formando incluso concentraciones urbanas, los Caras ocuparon el territorio comprendido entre Bahía de Caráquez y Manta formando diversas aldeas, dispersas unas de otras¹⁶.

A través de sus puertos, Manabí se constituyó en el primer centro español de la costa¹⁷. Entre 1535 y 1541, Portoviejo fue una villa rica y de mucha importancia. A partir de 1541, cuando el centro del poder regional se desplaza hacia Guayaquil, Portoviejo entra en una especie de decadencia y pasa a depender de la gobernación de Guayaquil. A la llegada de los españoles los principales centros poblados de la costa en la provincia se encuentran en Coaque, Pasao, Charapotó, Manta, y hacia el sur, aquellas poblaciones situadas en la zona de Jipijapa y Salango. En general, a pesar de las características ecológicas semejantes los grupos étnicos diferenciados muestran homogeneidad en su grado de desarrollo y de complejidad social. Sin embargo, es posible atribuir un menor grado de desarrollo a los grupos que habitan el norte de Manabí; al contrario, los grupos que habitan la costa externa hacia el centro y sur de la provincia muestran en general un mayor grado de desarrollo que aquellas comunidades que habitan el norte de la provincia y la costa interna. Ninguno de éstos grupos parece alcanzar un desarrollo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

que los ubique a nivel de centros urbanos, sociedades altamente estratificadas, con grandes avances tecnológicos¹⁸.

En la provincia de Manabí, se pueden ubicar dos zonas ecológicas claramente diferenciables: hacia el sur, una zona de sabana y bosques xerófilos, y hacia el norte y al interior de la provincia una zona de bosque tropical. Las comunidades que habitaban la provincia a la llegada de los españoles se desenvuelven entre una y otra zona ecológica. Sin embargo, el sistema agrícola que se practica es el de la agricultura de roza y quema. La agricultura de roza consiste en desbrozar y quemar el claro escogido mediante el uso de instrumentos de tecnología sencilla como un hacha para el desbroce y palo cavador para la siembra. Una vez realizadas las tareas de roza, no se requiere una fuerza de trabajo extensiva para el cultivo, siendo ésta una tarea más bien femenina. Este tipo de agricultura no es incompatible con un régimen de vida sedentario ni con un amplio grado de avance cultural. Empero, impone límites al crecimiento poblacional y, sobre todo, al tipo de estructuras sociales que puede soportar. En la medida en que la agricultura de roza y quema no favorece un tipo de cultivo especializado, promueve más bien chacras familiares autosuficientes, de suerte que favorece un tipo de asentamiento disperso, pues otro de los requerimientos de la agricultura de roza es la necesidad de mantener rotativamente los terrenos en barbecho para reponer el desgaste del suelo. De ahí que tienda a favorecer sistemas descentralizados de comunidades autónomas, antes que jefaturas de estructura piramidal¹⁹. Los principales cultivos de los agricultores de roza en Manabí parecen ser el maíz, la yuca, el camote, dieta que se complementaría con la caza y la pesca. Esta práctica parece ser generalizada a toda la provincia e impone constreñimientos con respecto al grado de complejidad social. Por otra parte, se destacan también ciertas prácticas culturales, comunes a los agricultores de roza, como por ejemplo, la importancia de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la fiesta y el consumo de bebidas intoxicantes. En síntesis, a la llegada de los españoles, las comunidades en Manabí evidencian un limitado grado de desarrollo de las fuerzas productivas, que se manifiestan en una práctica agrícola común de roza y quema, la cual no soporta una estructura social altamente jerarquizada, favoreciéndose más bien sistemas sociales descentralizados, y una producción agrícola en pequeñas unidades, antes que cultivos especializados. Estos limitantes resultarán de alguna manera atenuados en aquellas comunidades cercanas al mar, que han logrado una explotación más racional de sus recursos²⁰.

Las comunidades en Manabí estaban inmersas dentro de una activa red de intercambio, tanto entre los pueblos que habitan el interior como entre los pueblos marítimos, en estos últimos la red de comercio podía extenderse desde las costas de Perú hasta el sur de Colombia. Se destacan en éste sentido la actividad comercial y la tradición artesanal de los chinchanos²¹, facultades que habían precedido aun a la dominación incásica. Así, el cobre era muy utilizado por los chinchanos, quienes lo obtenían mediante intercambios con grupos al interior del Perú, y a su vez lo intercambiaban con los grupos del norte en el actual territorio ecuatoriano. Y esta red comercial explicaría la abundancia de tales elementos encontrados en los depósitos y almacenes de Coaque que de manera alguna corresponde a su tamaño poblacional. Y, posiblemente, el oro y las esmeraldas encontradas por los españoles en Manabí se obtenían mediante el comercio con grupos del sur de Colombia.

El proceso descrito impone límites al proyecto colonial de los españoles, ya que el mismo debió adecuarse al tipo de estructuras anteriores. Al no encontrar grandes concentraciones urbanas junto con una unidad política apropiada, los españoles tienen gran dificultad en extraer sobretrabajo. Los indígenas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

existentes prefieren abandonar sus comunidades e internarse en los bosques, antes que someterse a las exigencias de los españoles. A pocos años de la conquista, la costa norte de Manabí se encuentra deshabitada, en lugares donde antes existían muchos pueblos. Algunas de ellas recién serán reducidas a pueblos por los españoles a principios del siglo XVII. No obstante, la dispersión de las comunidades indígenas dará origen a la población campesina de la provincia.

Alrededor, de 1553 ocurre un hecho que imprimirá otro carácter a la región. Es por demás conocido el naufragio de un barco español en las costas de Esmeraldas, del cual logran escapar 17 esclavos y 6 esclavas. Estos esclavos se internan en la provincia y en corto tiempo han logrado someter a la población indígena cercana a la costa. Para 1563 Alonso de Illescas, se ha constituido en jefe indiscutible de estos grupos. Este hombre de raza negra, hizo su mujer a una india hermosa, hija de un principal y muy bien relacionada. Mediante tales alianzas de parentesco, los esclavos no solamente se integran a los grupos, sino que logran captar posiciones hegemónicas. En corto tiempo, la región comprendida entre Cabo Pasado y Atacames se convierte en un territorio prácticamente autónomo, conocido como "la nación de los mulatos gentiles". Así, para el año de 1805 el Valle de Chone estará habitado por los descendientes de la población mulata de Coaque y Cabo Pasado, que se han extendido hacia zonas del interior inicialmente incorporados por las relaciones del trueque y posteriormente concertados por el adelanto en dineros o mercancías.

Durante los dos primeros siglos del régimen colonial, los distritos de Puerto Viejo y La Canoa ejercen escaso atractivo para el sector español. Si bien se fundan ciudades, en la mayoría de los casos éstas tienden a declinar rápidamente. La situación de estancamiento de la provincia, al parecer se

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mantiene hasta mediados del siglo XVIII. Luego, por efecto del incremento del comercio mundial, que demandaba materias primas para las industrias del centro desarrollado del planeta, y por la recuperación demográfica que tuvo lugar en Manabí, se produce un desplazamiento de españoles criollos y peninsulares que se establecieron en algunas ciudades o pueblos de Manabí. En este contexto, cobran importancia pueblos como Montecristi, Charapotó, Bahía de Caráquez, Canoa y Chone. En 1824, apenas iniciado el período republicano, se instituye la provincia con su actual nombre como parte del departamento de Guayaquil y la conforman los cantones de Portoviejo (1824), Jipijapa (1824) y Montecristi (1824). De estos tres núcleos políticos administrativos irán surgiendo otros similares como producto del poblamiento de nuevas zonas productivas. Rocafuerte (1852) fue el primer territorio que se desprendió de Portoviejo, y de éste se originaron los que más tarde serían los cantones de Chone (1894), Calceta (1913) y Tosagua (1983). En 1867 surge un nuevo cantón en Manabí: el cantón Sucre (Bahía de Caráquez). Su núcleo original había sido Montecristi, pero posteriormente será adscrito al cantón Rocafuerte, para resurgir recién como cantón el 3 de noviembre de 1875; de este cantón surgirán mucho tiempo después los cantones Pedernales (1992), Jama (1998) y San Vicente (1999). De Jipijapa aparecerían los cantones 24 de Mayo (1945), Paján (1952), Puerto López (1994). Montecristi, luego de su primera desmembración en 1867, sufrirá un segundo seccionamiento en 1924 cuando las parroquias de Manta y Tarqui se constituyen en el cantón Manta. Posteriormente de los cantones Chone y Calceta, se originarán tres cantones: Junín (1952), El Carmen (1967), Flavio Alfaro (1988).

Como ya se ha señalado, la producción que se da durante la época colonial tiene como finalidad la reproducción humana, el pago de tributos y, en algunos casos, la producción de un excedente para el mercado. Con la conquista, las tierras que en el período prehispánico eran de libre acceso, pasaron a ser

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

propiedad de la corona. Las poblaciones fueron concentradas en las llamadas reducciones, parcialidades o pueblos de indios como reserva de mano de obra, disponiendo de tierra y pastos para su explotación comunitaria. Así, Charapotó, Manta, Catarama, Jipijapa y Picoazá fueron Pueblos de Indios. Gran parte de la población autóctona de Manabí, fue aniquilada. La escasez crónica de fuerzas de trabajo, determina no solo la decadencia de ciertas villas o ciudades sino la necesidad de refundar varias veces una misma ciudad. Aparte de la agricultura de roza y quema, junto con el comercio, los trabajos de cestería, constituyeron en Manabí una de las actividades económicas más importantes y de amplia práctica por parte de la población indígena.

Los antecedentes al trabajo de cestería se los encuentra en los tejidos de lana y algodón que los primeros pobladores de Manabí realizaban para la fabricación de sus vestimentas. El cultivo del algodón se lo practicaba en la Sequita, Cerro de Hojas, Jipijapa, Rocafuerte, Tosagua, Río Chico, Bahía y Chone, y de él se obtenían los vestidos que usaba el pueblo, pues las clases superiores utilizaban vestidos tejidos de lana de Llama. Sin embargo no es sino hasta cuando se extingue la industria del algodón en el siglo XVI debido al comercio abierto con España y el paso obligado por Salango, que se da origen al trabajo de la cestería, especialmente en lo que tiene que ver con el tejido de sombreros de paja toquilla. La explotación comercial del sombrero de paja toquilla se dará a fines del siglo XVIII y a comienzos del siglo XIX. Otra producción que se realizó con éxito en Manabí fue el cultivo del tabaco. La producción de caña de azúcar, cabuya y cera ocuparán rasgos importantes en la actividad económica de la provincia. Ramón García de León Pizarro, gobernador de Guayaquil, entre los años de 1779 y 1790 organiza la siembra del cacao, pues durante su administración ordena plantar 664 890 árboles en todo el territorio de la gobernación²². La mayoría de las actividades

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

productivas descritas son controladas directamente por los españoles y sus descendientes.

EL PROCESO DE CONSTITUCION DEL CAPITAL COMERCIAL EN MANABI.

Durante el período prehispánico el acceso a la tierra era libre, con la conquista, las tierras pasaron a ser propiedad de la corona. A fines del siglo XVI, cuando la tierra comienza a ser valorizada, se dio lugar al desarrollo inicial de una economía agrícola-ganadera. Testimonio de esta situación fue la fundación de Pichota (actualmente Rocafuerte) realizada por los vecinos de Portoviejo con el fin de llevar allí el ganado cuando les escaseaba el pasto. El desarrollo de la economía agrícola-ganadera que tuvo lugar en Manabí durante la época colonial no dio paso a la formación de la hacienda colonial tipo Sierra, acaso lo que prevaleció fue la estancia como primera forma de organización del espacio rural y que surgió con posterioridad al establecimiento de las encomiendas. Parece que uno de los factores determinantes para la conformación de las estancias en Manabí, fue la existencia de espacios rurales semivacíos debido al limitado desarrollo de las fuerzas productivas. El ganado procedente de Castilla fue ubicado en las tierras de mayor fertilidad dado que éstas fueron apropiadas por los conquistadores, generalmente cercanas a las costas y rodeadas de ríos navegables. Durante un largo período que abarcaría de mediados del siglo XVI hasta mediados del siglo XVIII, el acceso a la tierra por parte de los estancieros españoles no fue causa de conflicto con los indígenas. Sin embargo, el auge de la producción agrícola, el incremento de la población y la conformación de nuevos poblados, constituyeron los detonantes para que se inicien las disputas por la tierra y la necesidad de legalizar jurídicamente la propiedad sobre la misma. Durante los siglos XVII y XVIII es cuando se registra un aumento notable del crecimiento vegetativo de la población.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Se continuó con el desbroce de la selva y, con el primer auge cacaotero (1763-1842), tiene lugar un violento proceso de usurpación de las tierras comunales. Hasta antes de 1763, en Manabí, la propiedad individual del suelo era algo que no pesaba. En las labores agrícolas se sembraba donde se quería. El requisito era ser el primer ocupante. La cosecha era del que sembraba. La tierra era del pueblo. Pero, en las nuevas condiciones, cuando ya se empezaba a valorizar las tierras, el asunto fue cambiando. Así, con la Cédula Real del 2 de agosto de 1780 se inició un proceso de legalización de la tenencia de la tierra. Estamos a las puertas del surgimiento de las grandes propiedades (haciendas) en Manabí. Las estancias, dejan de ser las que organizan el espacio rural y se inicia el proceso de conformación de las grandes propiedades dedicadas en su mayor parte a la explotación de productos agrícolas que serán destinados a cubrir las demandas del mercado mundial.

CONSTITUCION DE LAS CLASES DOMINANTES LOCALES.

Son pocas las evidencias que existen acerca de la conformación de la clase dominante en el Manabí colonial. Sin embargo, cuando se produce una ruptura en las formas de acceso a la propiedad de la tierra y una reorganización del espacio rural debido a la inserción de la región en el mercado internacional, se hace posible el surgimiento de una clase social poderosa que se estructura alrededor del ámbito de la circulación y se consolida posteriormente en el proceso de apropiación de bastas extensiones de terrenos incultos, ricos en productos tropicales y de gran demanda en el mercado internacional. Su surgimiento se dará en torno al comercio, concretamente a la exportación de sombreros de paja toquilla; se lograría constituir un núcleo de comerciantes y casas comerciales que, al acumular capital-dinero, dirigirían más tarde sus intereses hacia la actividad agrícola de exportación. Fundamentalmente, hay dos fases dentro del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

proceso de constitución de la clase dominante Manabita. En la primera fase se daría origen a la conformación de una burguesía comercial y a la constitución de un artesanado. En efecto, entre 1800 y 1860, la explotación de la tierra en Manabí se la hacía bajo formas comunitarias y de libre usufructo, la actividad productiva hegemónica constituye la manufactura del sombrero de paja toquilla. Esta primera fase se la podría denominar de producción artesanal. En la segunda fase se consolidaría una burguesía comercial que se transforma en comerciante-terrateniente. En la fase agrícola (1860-1930) se pueden observar dos momentos. En un primer instante, cuando predomina la actividad extractiva (hasta 1920), los hacendados-comerciantes-exportadores incentivan el poblamiento de la montaña con recolectores que devienen en finqueros; en un segundo momento (a partir de 1920), cuando declina la gran propiedad, florece la pequeña propiedad sustentada en los cultivos de exportación, de subsistencia y de una incipiente actividad ganadera.

LA FASE ARTESANAL.

Desde fines del siglo XVIII y hasta mediados del siglo XIX, la actividad económica más dinámica de la provincia es la manufactura del sombrero de la paja toquilla. En torno a esta actividad se concentra la mayor parte de la población manabita, dando lugar al surgimiento de un artesanado y de una pequeña burguesía comercial que basa su capacidad de acumulación en la realización de esa producción artesanal. En tanto dicho proceso de acumulación no requería de la propiedad jurídica de la tierra y la monopolización de la misma, en Manabí, entre 1800 y 1832 no se presentaron grandes conflictos alrededor de la tierra. Hasta poco después de 1830, los terrenos eran comunales y la tierra no adquiría valor mientras no estaba cultivada. Aproximadamente, el 30% de la población del distrito

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de Guayaquil (30 000 personas) se ocupaba de la producción del sombrero de paja toquilla²³. La población se concentraba en donde la producción del sombrero era significativa. Si bien la manufactura del sombrero de paja toquilla puede ser calificada como una actividad urbana, la obtención de la materia prima está relacionada directamente con el agro. La paja toquilla se la encontraba espontáneamente en toda la región baja y húmeda, bastaba salir a los campos y a los bosques para conseguirla; para obtenerla no era necesario legalizar jurídicamente la propiedad sobre la tierra. La importancia que adquiere la producción y la exportación del sombrero de paja toquilla determina el surgimiento de una pequeña burguesía comercial que asienta su proceso de acumulación de capital en la exportación de sombreros de paja toquilla hacia los países del Caribe, primero, y Europa después: "Las exportaciones de sombreros de paja toquilla, pasaron de 4.000 libras esterlinas en los años 20 a 120.000 en los años 50. En 1854 el valor de este producto superó el del cacao"²⁴. Los comerciantes y exportadores a través de la compra de la producción artesanal y de sus envíos al exterior, rápidamente acumularían grandes fortunas, las cuales serían invertidas en el agro o conformarían las sociedades comerciales más importantes de la región. Al producirse la crisis de la producción y exportación del sombrero de paja toquilla debido a la caída de los precios de exportación en el mercado internacional, a la apropiación privada de las tierras, y a las múltiples leyes impositivas que gravaban la producción y exportación; junto a la producción de sombreros de paja toquilla proveniente de la provincia del Azuay, a mediados del siglo XIX, vendidos a un precio menor que los de Manabí; provocará todo lo anterior, en conjunto, una reorientación de las actividades productivas.

La crisis en la producción del sombrero de paja toquilla induce a determinadas actividades productivas complementarias, tales como la recolección de productos tropicales, las mismas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

que comienzan a ocupar cada vez mayores cantidades de población manabita. La pequeña burguesía comercial, estructurada alrededor del sombrero de paja toquilla, comienza a canalizar capitales hacia el agro y a concentrar la propiedad de la tierra cuando decae el comercio de dicha artesanía y nuevos productos son requeridos en el mercado internacional. Las restricciones que tienen los artesanos al libre acceso a los bosques y, por tanto, a la materia prima, torna difícil la producción del mencionado sombrero.

FASE AGRICOLA.

Al generarse un proceso de apropiación privada del suelo, en donde existe el traslado del capital comercial hacia el agro, se dará la concentración y monopolización de la tierra, originando con ello la constitución del sistema hacendatario y el surgimiento definido de la clase terrateniente local. El despojo, la usurpación, la adjudicación de baldíos y las transacciones de compra-venta serían las nuevas formas de acceder a la tierra; la legalización jurídica de la propiedad privada modificaría sustancialmente las relaciones de producción. Las tierras agrícolas objeto de apropiación son aquellas que comprenden grandes extensiones de montes incultos ricos en tagua, caucho y maderas incorruptibles, preferentemente ubicadas a los márgenes de ríos navegables o cruzadas por ríos, riachuelos y vertientes. Las zonas que reúnen estas características van a ser las que primero observen un gran desarrollo e impulso de la agricultura de exportación. Santa Ana, cuyos ríos son afluentes del Daule y del Balzar, es la primera en recibir tal impulso; Bahía de Caráquez, Chone y Calceta, cuyos ríos, afluentes del Chone o del Carrizal, desembocan en la Bahía de Caráquez, le siguen a continuación. Santa Ana puede ser descrita como una región tagüera, en donde el marfil vegetal se cosecha en forma silvestre. La conformación de Chone responde a la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

necesidad de explotar el caucho, pues de un pequeño caserío, donde se reunían los caucheros de las montañas circundantes, se formó primero la parroquia de Chone y, al adquirir mayor importancia por Decreto Legislativo del 24 de julio de 1894, se creó el cantón, designando como cabecera cantonal a Chone. Calceta, con anterioridad a su parroquialización en 1877 era sitio preferido para la llegada de los caucheros de las montañas vecinas. La clase terrateniente conformada, para 1890 constituía un grupo pequeño e interrelacionado, cuyas haciendas rara vez sufrían fragmentaciones²⁵.

CONFLICTOS POR LA TIERRA.

El proceso de desarrollo de la producción agrícola para la exportación y la valorización de la tierra, determinó que se inicie el conflicto por el derecho a la propiedad jurídica sobre la tierra. Tales disputas por tierras, manifiestan más bien un proceso de acumulación originaria. Así, la adjudicación de baldíos conduce a un proceso de concentración de la propiedad dado que si formalmente existían límites para la adjudicación de las tierras a una sola persona, esto podía ser obviado adjudicándoles tierras colindantes a otros miembros de las mismas familias.

PRODUCTOS DE LA TIERRA.

Entre 1850 y 1919, las demandas del mercado mundial, con relación al Ecuador, se concentraban en el cacao, sombreros de paja toquilla, caucho, tagua y café. El más importante por los rubros de exportación era el cacao. La tagua llegó a ser, después del cacao, el segundo producto más importante de las exportaciones ecuatorianas y el primero de la provincia de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Manabí. El llamado "dinero de los pobres" era un producto silvestre que se encontraba en forma abundante en los bosques de la provincia; se lo recolectaba y transportaba hacia los puertos de embarque: Manta y Bahía de Caráquez. Posteriormente, era enviado hacia los mercados de Alemania, Estados Unidos, Francia, Italia, Inglaterra y España, principales centros de producción industrial de botones de tagua. No obstante, la brusca fluctuación de su precio, provocó una sobre explotación de los cadiales a fin de compensar la baja en sus ingresos. Posteriormente, la utilización industrial del plástico determina el colapso de la industria de botones de tagua. Por ello, las clases dominantes provocaron el avance de la actividad ganadera. Quemando cada año grandes cantidades de árboles de tagua para favorecer el surgimiento de los potreros. El caucho, al igual que la tagua, era un producto silvestre que se encontraba en forma abundante en los bosques de Manabí, se lo exportaba principalmente por el puerto de Bahía de Caráquez, ciudad que había adquirido gran importancia por haberse constituido en el centro comercializador de los principales productos de importación de la zona norte de Manabí. No es sino hasta la década de 1820 que el cacao logra imponerse, sobre todo en las zonas más fértiles de la Provincia, tales como Chone, Calceta, Bahía de Caráquez y Santa Ana. El cacao se lo cosechaba sobre todo a lo largo del río Chone. La producción de cacao era llevada a través de los ríos Chone, Tosagua y Carrizal, al puerto de Bahía de Caráquez. Por último, la producción y exportación del café, si bien cobra importancia a nivel nacional a partir de 1950, en Manabí, es un cultivo cuya práctica se encuentra presente en la época colonial; para el siglo XVIII ya se menciona la presencia de extensos sembríos de cacao, café y estancias ganaderas²⁶. La explotación del grano del café estuvo íntimamente ligada al proceso de expansión y consolidación de la gran propiedad. Entre 1893 y 1897 el café se cotizó a precio más elevado que el cacao, lo cual estimuló su producción.

La explotación ganadera en Manabí, tiene sus antecedentes

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

directos en la estancia ganadera, y en el desarrollo que alcanzó esta producción en la época colonial. Casi la totalidad de las grandes haciendas dedican gran parte de sus terrenos a la producción de pastos, sobre todo de janceiro y cauca. Las Cofradías de Manabí, eran quienes tenían las más grandes estancias ganaderas.

Se debe destacar el hecho de que las haciendas surgidas en la Provincia no tienen al monocultivo como elemento principal de su producción. A diferencia de lo que ocurre con las haciendas ubicadas en la Cuenca del Guayas, las haciendas de Manabí se caracterizan por la diversidad de productos que de ellas se extrae, todos importantes en los rubros de exportación, pues hasta la actividad pecuaria generaba divisas vía exportación de cueros. Los propietarios eran al mismo tiempo comerciantes-terratenientes-exportadores-financistas.

LAS RELACIONES DE PRODUCCION.

Las características precapitalistas inicialmente presentes en la comercialización de la manufactura del sombrero de paja toquilla, se profundizan en la fase agrícola en virtud del estado natural en que se hallan los productos demandados en el mercado internacional, y por el mismo proceso de privatización y concentración de la tierra. Por lo general, los recolectores eran pequeños propietarios o campesinos despojados de sus condiciones de reproducción, los cuales establecían contacto con las casas comerciales o con comerciantes exportadores a fin de integrar las caravanas, organizadas y financiadas por éstos, las cuales se internaban en los bosques y montañas para recolectar bien el marfil vegetal o el caucho. El recolector encontraba que el concertaje era la única forma posible de procurar su subsistencia. En muchos casos, los adelantos que recibían previos a la recolección, ya sea en dinero o en mercaderías, constituían la parte más significativa de su reproducción. Se había conformado un mercado de productos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

manufacturados y de artículos de primera necesidad a los cuales sólo era posible acceder mediante el dinero o la concertación pues casi todas las cosas necesarias para la vida debían ser traídas del extranjero. La mayoría de las veces se obligaba a los peones a que se convirtieran en conciertos. Por una cantidad adeudada una persona debía entregar su fuerza de trabajo, muchas veces, de por vida. Pese al concertaje legalizado que existía, era práctica común la fuga de peones conciertos, incentivados muchas veces por ofertas de trabajo en mejores condiciones realizadas por otros hacendados o exportadores. Pero, en este caso, bastaba una denuncia del patrono, acompañada del contrato de concertaje, para que las autoridades obligaran al peón a cumplir con su compromiso de trabajo. Al peón se lo matriculaba en el consejo municipal donde también quedaba registrado los fierros que aludían a las marcas de propiedad del ganado. Años después, se emitiría la Ley sobre Peones y Arrendamientos de Servicios, y se abolía la prisión por deudas. Alfredo Baquerizo Moreno en el año de 1918 obtuvo la abolición del concertaje de campesinos y también suprimió la humillante prisión por deudas²⁷. Para 1964 se considerará que el concertaje ha desaparecido en un 85%. Si bien el concertaje es el mecanismo oficial más conocido a través del cual la clase dominante manabita reclutaba mano de obra; la denominada "protección de menores" parece haber sido otra forma de reclutamiento de mano de obra por parte de los hacendados y comerciantes manabitas.

Las relaciones de producción que se desarrollaron articuladas a la producción cacaotera, en el caso de Manabí, imponían la necesidad en el caso de los contratos de sembraduría de que era necesario ser propietario del predio donde se iba a dar la mencionada siembra para que pudiera existir la hipoteca correspondiente. Las relaciones salariales se hicieron presentes, sobre todo, en las haciendas cacaoteras.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

LA CRISIS DE LA GRAN PROPIEDAD.

La concentración de la propiedad y la expansión de la burguesía comercial-terrateniente-exportadora, en Manabí, entra en crisis en la década de los 30. La situación global al inicio de las hostilidades en la primera guerra mundial, conjuntamente con la crisis de sobreproducción y la caída de los precios mundiales produjo significativos cambios al interior de los países desarrollados con sus correspondientes consecuencias en los países periféricos. El ingreso de otros países que disputan los más importantes mercados consumidores de los principales productos de exportación ecuatorianos, así como el cierre de otros mercados y el incremento de las tarifas del transporte naviero y de los seguros, por efecto de la guerra, determinan que al interior de nuestra economía se genera una crisis de sobreproducción y acumulación de reservas que se agrava, primero, por la caída de los precios a nivel mundial y, más tarde, por las enfermedades (monilla y escoba de bruja) que atacan a las plantaciones y haciendas cacaoteras y que incide en una drástica caída de la producción de cacao. En Manabí, la crisis toma proporciones graves cuando, además de las dificultades enfrentadas por la pérdida del mercado para la realización de la producción cacaotera de la provincia, los otros productos de exportación también empiezan a caer en una situación similar. Así, por ejemplo, la tagua empieza a ser desplazada por otros elementos debido al cambio de la moda femenina y por el surgimiento de nuevos substitutos. Las fluctuaciones en los precios de la tagua, la dificultad de almacenar por tiempo indefinido las cosechas del producto, y los problemas para conseguir giros de los consignatarios en el exterior, contribuyeron al colapso, en los años 40, de esta producción. Algo similar sucede con el caucho que perdía mercados por su calidad inferior.

Debe resaltarse el hecho de la debilidad política de la clase

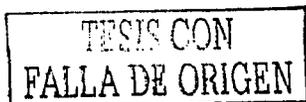
TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

dominante Manabita para lograr que los gobiernos de turno emitieran leyes favorables a sus intereses, lo cual es explicable con mucho debido a que es una clase de formación tardía en comparación con los ejes dominantes existentes en la provincia del Guayas y de Pichincha.

A lo largo de la década de 1920, se observa un deterioro de la situación económica general del pueblo manabita junto al incremento de los niveles de desocupación cuyo desenlace final será la crisis de la gran propiedad en la región. Muchas de las grandes haciendas se fraccionan por venta o herencia, mientras que otras son embargadas por los bancos acreedores o simplemente abandonadas y ocupadas por campesinos. Parece ser que como consecuencia de la crisis de la gran propiedad en Manabí, comienzan a aparecer y a desarrollarse las pequeñas y medianas propiedades productoras de bienes cuyo destino principal era el mercado internacional. Y serán estas pequeñas propiedades las que a partir, principalmente, de la década de los 50, quienes darán cabida al cultivo del café para la exportación. En general, no se verifica el que los exportadores de café sean productores del mismo. La mayoría de los cultivadores de café son pequeños finqueros. El aparecimiento de las piladoras de café como actividades ligadas de la explotación agrícola coincide con la crisis de la gran propiedad y con el surgimiento de un campesinado medio que tiene como actividad principal el cultivo de café y cacao, cuya producción es entregada casi en sus totalidad a los comerciantes intermediarios del grano, quienes, a su vez, la canalizan hacia los exportadores, únicos propietarios de piladoras.

CONSIDERACIONES FINALES SOBRE EL PROCESO DE ACUMULACION ORIGINARIA DE CAPITAL EN MANABI.

Las consideraciones iniciales sobre el surgimiento del capitalismo en el Ecuador se centraron fundamentalmente en el



sistema de hacienda serrana, lo cual es paradójico si se considera que es justamente en la región litoral donde se da la génesis del surgimiento del capitalismo en el Ecuador, pues la agroexportación será la actividad alrededor de la cual se producirá el proceso de acumulación originaria cuya modalidad va a estar determinada por las condiciones específicas de vinculación de la economía nacional al mercado mundial; y a nivel interno, por la significativa influencia del sistema de hacienda serrano, una de cuyas manifestaciones es la sujeción bajo las relaciones precapitalistas, de la gran masa de mano de obra indígena. El proceso de acumulación originaria no da como resultado final la conformación del "trabajo libre", privado de todo vínculo con los medios de producción y libre para contratarse con cualquier capitalista. Como ya se lo ha descrito, el trabajador se encuentra sujeto a la hacienda cacaotera por un sistema de coacciones económicas y extraeconómicas, en cuya remuneración intervienen no solo ingredientes monetarios, sino rentistas. En los casos en que una determinada masa monetaria pasa a manos del trabajador agrícola costeño, ésta es utilizada para la adquisición de un sinnúmero de mercancías fabricadas en el exterior, introducidas al país por agentes del capital comercial, muchas de las cuales son bienes de primera necesidad. Esta situación crea un mercado interno distorsionado por la afluencia de bienes extranjeros, a la vez que gradualmente incrementa el poder del capital industrial, obstaculiza el desarrollo de las fuerzas productivas, y acelera el proceso de monetarización de las relaciones de producción. El proceso de acumulación originaria no provoca la disolución total de las relaciones de producción precapitalista, por el contrario, éstas impregnan hasta la médula al sector exportador. El resultado es el predominio del capital comercial, cuyo origen está determinado por un mercado mundial ávido de materias primas y controlado por un sistema capitalista que ya había ingresado a su fase imperialista.

Por otro lado, a nivel de la formación social específica,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

se da un proceso productivo de características rudimentarias cuyo fundamento estará centrado en una actividad de recolección que se desenvuelve bajo relaciones de producción precapitalista. La preeminencia de la esfera de la circulación en el proceso de acumulación originaria se da justamente porque la clase terrateniente en su génesis y evolución se encuentra articulada al mercado mundial capitalista en donde la esfera de la circulación es fundamental para la realización de la renta y la utilización de su fondo de consumo. Este predominio de capital comercial sería el origen de la deformación persistente del desarrollo del capitalismo en el Ecuador, pues su existencia revela la presencia de una economía mercantil determinada por la división internacional del trabajo en donde se asigna al país y a la región el papel de proveedor de materia prima atrofiando de ésta manera las posibilidades de un proceso que busque darle mayor valor agregado a los productos agrícolas y no agrícolas.

El comercio primario-exportador en función de las necesidades del mercado mundial, determina que los productos agrícolas desempeñen el papel de insumos para los países ya industrializados, y por tanto el que la realización de las mercancías esté determinada en sus fases de valorización más importantes mayormente en el mercado metropolitano y menormente en el periférico, lo cual favorece a la desligación de la producción para con la realización plena de los valores agregados de las mercancías. Al mismo tiempo la funcionalización hacia los mercados externos determinará el que se privilegien las actividades productivas que provean de insumos a los países metropolitanos, antes que la producción de alimentos y elementos necesarios para la evolución productiva industrial del país y de la región. El capitalismo en el agro manabita se desarrolla en función de la actividad primario-exportadora, constituida en eje regional de la acumulación capitalista mundial. Como resultado del proceso de beneficio y exportación

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de productos primarios, el exportador obtiene una ganancia proporcionalmente mayor que la del productor, por efecto de los procesos de valorización de la mercancía que se efectúa en sus instalaciones pero que también se da en el mercado metropolitano. Si bien es una actividad que dinamiza de manera determinante el mercado interior de la región no es menos cierto que también lo funcionaliza para con las mismas. Por otro lado, la actividad primario-exportadora al dejar en manos del productor rural la fase de riesgo productivo (el cultivo y la recolección), se resguarda de asumir las pérdidas que ocasiona la inestabilidad de los precios en el mercado mundial. El proceso de acumulación regional, se sustentó por tanto, en la existencia de un productor rural aparentemente independiente pero que en el fondo se haya profundamente supeditado a las determinaciones del mercado mundial a través de su relación con el capital comercial.

El llamado "finquero" manabita, ha sido el protagonista del proceso de ampliación constante de la frontera agrícola en la provincia. Las características del ciclo agrícola de los productos requeridos por el mercado mundial, junto con el paulatino avance de la gran propiedad entre 1870 y 1910, determinan el descuaje progresivo de la montaña manabita y su poblamiento. En un primer momento predomina una actividad eminentemente extractiva puesto que la demanda del mercado mundial torna rentable la recolección de tagua y caucho, principalmente. Las zonas de montaña, ricas en dichos productos, acogen a tagüeros y caucheros quienes devienen en finqueros, pero no por mucho tiempo puesto que no tarda la gran propiedad en incorporar a su circunscripción tales territorios ya desbrozados. En un segundo momento, cuando declina el comercio de la tagua y del caucho y se produce la descomposición de la gran propiedad, a partir de los años 20, la sedentarización de los antiguos recolectores se acentúa puesto que empiezan a cobrar importancia productos como el cacao y el café. Se incrementa así la pequeña propiedad constituida alrededor de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

los cultivos de exportación, de los cultivos de subsistencia y de una incipiente actividad ganadera. El finquero cumple la misión de incorporar con su trabajo más y más tierras a un proceso productivo cuyos beneficiarios van a ser aquellos sectores vinculados a la órbita de la circulación. Este tipo de productor rural ha sido el soporte real de un proceso regional de acumulación articulado por la actividad del capital comercial, tanto intermediario cuanto exportador. Toda esta actividad económica había generado, como ya se mencionó, el poblamiento y surgimiento de nuevas zonas productivas. Tal es el caso de Santa Ana que constituyó el segundo gran desprendimiento que tuvo Portoviejo; la denominación de Santa Ana como cantón se la realizó el 2 de agosto de 1884. En el caso de Montecristi, su segunda gran desmembración -recuérdese que la primera había sido el Cantón Sucre- se dará por el año de 1922 cuando las parroquias de Manta, primero, y Tarqui, después, se constituyen en el cantón Manta. Del cantón Montecristi se desprenderá, en su momento, el cantón Jaramijó (1998). Posteriormente, del cantón Jipijapa (1824), surgirán los cantones 24 de Mayo (1945), Paján (1952) y Puerto López (1994). Tiempo después, de los cantones de Chone (1894) y Bolívar -Calceta- (1913), que se desprendieron a su vez del cantón Rocafuerte, surgirían los cantones de Junín (1952), El Carmen (1967), Pichincha (1986) y Flavio Alfaro (1988). Tosagua sería declarada cantón el año de 1983, originaria a su vez del cantón Rocafuerte. El cantón Olmedo sería originario, a su vez, del cantón Santa Ana (1994). De Bahía de Caráquez (1867) se desprenderían los cantones de Pedernales (1992), Jama (1998) y San Vicente (1999). El surgimiento, en general, de tales cantones obedece a la extensión de la frontera productiva en la región.

EL MODELO DE ACUMULACION.

En síntesis, en el último cuarto del siglo XIX, al interior de la formación social manabita, se verifica un modelo de acumulación (exportación-importación) sustentado tanto en el

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

capital comercial como en la actividad recolectora. Las relaciones de producción dominantes se basan en un endeudamiento forzado lo cual viabiliza el intercambio entre mercancías-producto recolectado. A pesar de la abundancia de tierras, las condiciones imperantes en la provincia, por el abandono de la agricultura de subsistencia y la dependencia sobre bienes de subsistencia importados, determinan que la reproducción de la fuerza de trabajo esté ligada al anticipo de dinero o mercancía. El dueño del capital comercial, mediante tal anticipo invierte en el proceso mismo de producción y su capital se valoriza en tanto obtiene productos a un precio por debajo del valor del trabajo incorporado en el proceso de recolección. En última instancia, esto alude a la manera a como actúa el capital comercial ahí donde existen condiciones precapitalistas. Las contradicciones que genera el modelo de acumulación se encuentran determinadas por los estímulos externos a los cuales ha estado ligado el modelo desde sus mismos orígenes. Estos estímulos responden a las propias necesidades de las economías de los países centrales, las mismas que imponen limitaciones difíciles de superar como es, por ejemplo, la imposición de precios sobre los productos exportados por parte de los países centrales, a la vez que se importan desde estos mismos países mercancías producidas en la periferia cuyos precios de sustentación se encuentran determinados por las exigencias internas de esas mismas economías y por lo mismo se efectúa una tendencia recurrente a la desvalorización. Me estoy refiriendo al intercambio desigual (deterioro de los términos de intercambio) que se da entre economías insertas en diferentes modos de producción, junto con la transferencia de valor hacia los países centrales, al intercambiarse productos primarios a bajo precio por mercancías de menor valor relativo, a precios cada vez más altos. En último término, con esto se hace referencia a la sobre explotación de la fuerza de trabajo en los países periféricos, ubicándose en ellos las razones que conducirían a la acumulación de las economías centrales y a la descapitalización crónica en los países dependientes.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Sin lugar a dudas, para el declinamiento del modelo mencionado, resulta determinante las contradicciones internas que se dan en el mismo: la concentración acelerada de riqueza en pocas manos y, paralelamente, la pauperización de la población rural, especialmente aquella involucrada en la extracción de productos silvestres. Todo el proceso se encuentra inmerso en las relaciones de libre mercado tanto a nivel nacional como a nivel internacional. A manera de conclusión general, se puede decir que la inserción desfasada de las ex-colonias en el modo de producción capitalista mundial, genera deficiencias estructurales al interior de estos países, a la vez que sella las relaciones de dependencia.

LOS NUEVOS PROCESOS PRODUCTIVOS.

La historia económica del país se encuentra muy ligada al desarrollo de su comercio exterior. Esto es tan cierto que unos cuantos productos han marcado el desenvolvimiento de su desarrollo económico, social y político del Ecuador. En el siglo pasado y hasta 1921, el cacao fue el producto fundamental de la exportación ecuatoriana. Desde los años 20 el país atravesó una larga etapa de crisis, con un breve paréntesis durante la época de la segunda guerra mundial en donde la demanda de productos agrícolas se centró en los altos niveles de venta que tuvieron elementos como el palo de balsa, el caucho, el café, la cascarilla, el arroz, el oro, los sombreros de paja toquilla y los comienzos de la explotación petrolera. Los productos tradicionales como el cacao y el café mantuvieron su base en la Costa. Los sombreros de paja toquilla, mantuvieron vinculada a la Sierra sur, a algunos grupos humanos del Cañar y del Azuay con el mercado mundial, luego de que años atrás la producción de estos sombreros se expandiera desde Manabí a dichas provincias. La Amazonía encontró rubros de exportación en el oro, balsa y caucho. El petróleo ya se lo había empezado

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a buscar desde los años 30 en la Península de Santa Elena y en la región del Oriente. A partir de 1950, el banano (con una menor presencia el café en el grupo de exportaciones totales del país, pero con un alto nivel de incidencia económica para Manabí) se convertiría en el primer producto exportable, con el cual el Ecuador inicia una nueva etapa de auge económico.

El banano, concentrado en el Litoral Ecuatoriano, ya para 1964, existían unas 3 000 propiedades bananeras con una extensión promedio de 64 hectáreas, donde el aporte de plantaciones grandes no fue determinante. Manabí, no era una tierra donde se produjera banano en grandes cantidades, pero si recibió los efectos colaterales de la producción bananera. Al finalizar la década de los 50, se presentaron algunos problemas en el mercado internacional del banano, toda vez que sus términos de intercambio habían comenzado a declinar en 1955. Estas dificultades alcanzaron su nivel más crítico en 1964 y 1965. Así a partir de 1964, la balanza comercial volvería a ser permanentemente deficitaria hasta 1971. Posteriormente, cuando el auge del banano ya había declinado, se inició la etapa de la bonanza petrolera a partir de 1972, la cual se va a mantener hasta el apareamiento de las políticas de estabilización primero, y de ajuste después elaboradas por el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional (1982). Posteriormente, surge otro rubro importante para las exportaciones ecuatorianas como son las exportaciones de los camarones, ya que se encuentran ubicados en el norte de Manabí el 20,38% de los cultivadores de camarón en relación con el resto del país²⁸.

En el siglo pasado existía en el norte de Manabí un modelo de acumulación agroexportable que abarcaba, por un lado, Bahía de Caráquez, Chone, Canuto, Calceta, Tosagua; por otro lado teníamos, partiendo de Bahía de Caráquez, una extensión del mismo modelo de acumulación que pasaba por los Valles de Briceño,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Canoa, Jama, y toda la zona norte de Manabí colindante con Esmeraldas. Actualmente, es en esta segunda parte del modelo de acumulación que se dio a fines del siglo pasado donde se encuentra concentrada la actividad camaronera. Cabe resaltar que los cantones de Calceta, Chone, Santa Ana y Sucre, comprenden el 57,1% de la superficie de toda la provincia.

El surgimiento de la aviculturización en Manabí data de mediados de los años 70 y será un efecto colateral de la promoción de esta actividad debido al crecimiento del sector industrial ecuatoriano, producido éste a su vez por el incremento de las exportaciones petroleras. Así, en la ciudad de Chone será fundada el 19 de Marzo de 1978 la Cooperativa de Producción Avícola "La Fortuna". Debe tenerse en cuenta en este sentido el crecimiento mundial de esta misma actividad promocionado por la Revolución Verde; sustentado en Manabí por el Banco Nacional de Fomento en un 9,68% en relación con el resto del país²⁹. Este punto será retomado en el capítulo tres del presente libro.

A continuación, en las páginas siguientes, voy a citar datos estadísticos diversos que comparan a Manabí con el resto del país.

CUADRO No. 1

CONTRIBUCION DE MANABI AL PRODUCTO INTERNO BRUTO ECUATORIANO 1995

	<u>PORCENTAJES</u>
TOTAL	6,34
Agricultura, Silvicultura, Caza y Pesca	19,01

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Petróleo y Minas	0,16
Industria Manufacturera	5,13
Electricidad, Gas y Agua	10,13
Construcción	8,42
Comercio, Hoteles y Restaurantes	5,80
Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones	4,65
Establecimientos financieros y otros	4,54
Servicios	6,10

CUADRO No. 2
PRODUCCION AGRICOLA DE MANABI
1995

PORCENTAJES

Algodón	73,39
Café	34,01
Plátano	30,59
Maíz	15,37
Cacao	20,07
Cítricos	18,09
Tubérculos (yuca, camote)	22,89
Plátano guineo (banano)	2,62
Hortalizas	21,67
Arroz	2,46
Frutas	8,61
Granos	1,24
Oleaginosas	10,45
Otros productos	0,09
Superficie cosechada	11,72

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO No. 3
 PRODUCCION GANADERA DE MANABI
 1995.

	<u>PORCENTAJES</u>
Bovinos	16,93
Pasto	19,77
Producción de carne	16,93
Producción de leche	7,76
Porcino	14,58

CUADRO No. 4
 CRIADEROS DE CAMARON EN MANABI
 1995.

	<u>PORCENTAJES</u>
Total de crianza de camarones	8,75
Cultivadores	20,38
Hectáreas	8,75
Playas	7,50
Tierras altas	10,91

CUADRO No. 5
 PRODUCCION INDUSTRIAL DE MANABI
 1995.

	<u>PORCENTAJES</u>
TOTAL	43,70
Enlatados	64,00
Congelados	70,82
Frescos	25,82

TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN

	71
Marina de pescado	20,83
Seco y salado	55,16
Artesanal	44,16

CUADRO No. 6
POBLACION DE MANABI
1995.

	<u>PORCENTAJES</u>
TOTAL	10,23
Area urbana	7,90
Area rural	13,83

CUADRO No. 7
POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA DE MANABI POR RAMA DE ACTIVIDAD
1995.

	<u>PORCENTAJES</u>
TOTAL	8,84
Sector primario	11,79
Sector secundario	6,30
Sector terciario	9,01
No especificado	2,66
Trabajador nuevo	1,45

FUENTE DE LOS CUADROS ANTERIORES:

Centro de Rehabilitación de Manabi (C.R.M.). 1997. Estadística
Básica. Portoviejo - Ecuador.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

REFLEXIONES SOBRE EL DESARROLLO DEL SECTOR AGRARIO ECUATORIANO.

Durante el siglo XX el Ecuador ha conocido dos modelos de desarrollo: a) el modelo agroexportador basado en la exportación de productos agrícolas tradicionales, que funcionó hasta 1959; y b) el modelo de industrialización por la vía de sustitución de importaciones que se inició a partir de 1960, pero que sin embargo se sustentaba en la tradicional actividad agro-minera-exportadora. Así, en la década de los 70 el último modelo antes mencionado recibió un gran impulso debido al crecimiento de los ingresos producto de una mayor exportación de petróleo, y por una substancial elevación de los precios internacionales de los mismos. En efecto, la producción de crudo se incrementó en 54 veces entre 1970 y 1973, al pasar de 1.4 a 76.2 millones de barriles. El precio del petróleo se multiplicó por 14; de 2.50 dólares el barril en 1972 llegó a 35 dólares en 1980³⁰. Ello permitió que el Estado se convirtiera en el protagonista central del proceso de modernización de la sociedad. Para la década de los 50 la agricultura representaba el 83,1% del total de las exportaciones ecuatorianas. Para la década de los 60 la agricultura representaba el 95,5% del total de las exportaciones ecuatorianas. Para el primer quinquenio de los años 70 la agricultura representó el 94,7% del total de las exportaciones ecuatorianas. Para el segundo quinquenio de los años 70 la agricultura representó el 39,4% del total de las exportaciones ecuatorianas; para la misma época, el 56,6% del total de las exportaciones ecuatorianas estaba compuesto por el sector minero (petróleo)³¹. Como es fácilmente perceptible el decrecimiento de las exportaciones agrarias fue acompañado de un crecimiento notable de las exportaciones mineras. Hasta antes de los años 70 se puede decir que la economía ecuatoriana descansaba en una base agrícola y oligárquica determinada con mucho por la no resolución de la reforma agraria propuesta en los años 60³². Realmente el Estado burgués y el sector burgués de la economía solo alcanzarán su pleno despliegue y desarrollo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

durante los años 70 ya que antes predominó la base y vía oligárquica de desarrollo.

"Si bien es relativamente fácil ubicar el momento histórico de implantación de la modalidad oligárquico-dependiente de desarrollo del capitalismo latinoamericano, en virtud de su estrecha imbricación con la fase imperialista que se inicia en 1870-80, resulta en cambio difícil precisar, en términos cronológicos, la duración de la etapa 'oligárquica' propiamente dicha en escala continental. Entendemos por etapa oligárquica aquella fase caracterizada por el predominio de los 'junkers' locales y la burguesía 'compradora', en alianza con el capital monopólico ubicado fundamentalmente en los sectores de la actividad primario-exportadora... [en el, C.A.] Ecuador, en la que incluso resulta arriesgado afirmar que dicha fase se cierra en 1972."³

Con el surgimiento de un alto nivel de ingresos producto de la exportación de petróleo, a mediados de los años 70 se puso en ejecución por parte de un crecido aparato estatal una política económica que buscaba, de manera desordenada, tres objetivos centrales: primero, impulsar un proceso de industrialización, por la vía de la substitución de importaciones, favoreciendo el desarrollo de un sector industrial moderno y altamente protegido, que produjera los artículos de consumo doméstico que antes importaban; segundo, una ampliación del mercado interno, creando sujetos demandantes de esos productos por la vía de la modernización de la sociedad; y tercero, el crecimiento y modernización del Estado que jugaría un rol central en el reordenamiento de la sociedad; complementado lo anterior con una legislación social y laboral que busca paliar los desequilibrios sociales que pudiera ocasionar el modelo. Tal modelo fue formulado e implantado verticalmente en la sociedad por gobiernos dictatoriales que actuaron de manera

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

paternalista.

Una rápida evaluación de lo sucedido, muestra las limitaciones del modelo de crecimiento adoptado: la industria sobreprotegida y aislada de las fuerzas económicas internacionales que dependían de un mercado interno que pronto se saturó, no pudo competir en un mercado progresivamente internacionalizado; esta industria de sustitución de importaciones domésticas dependía en un alto grado de insumos y tecnología importada. El crecimiento internacional de los precios de estos productos trasladó los costos de producción al mercado local, asunto que se tradujo en una persistente inflación y en una baja competitividad; los términos de intercambio continuaron deteriorándose, si bien el volumen de exportaciones creció de 100 en 1980 a 163 en 1990, el valor unitario disminuyó de 100 a 66.5, mientras las importaciones aumentaron de 100 en 1980 a un índice de 372.6 en 1990, pero el volumen importado descendió a 20.6, lo que significa, en síntesis, que los productos ecuatorianos se abarataron seis veces respecto a los extranjeros con los que se importa inflación y se cede capital³⁴. Por otro lado, el mercado interno no se amplió significativamente porque el proceso de reforma agraria dejó con escasos recursos sin viabilidad económica a miles de campesinos utilizados estacionalmente como fuerza de trabajo barata en las ciudades. A todo lo anterior se agrega el hecho de que los incentivos y los subsidios se dirigieron a las políticas macroeconómicas y sectoriales asociadas con la industrialización para sustituir importaciones, premiando la industria y a los habitantes de los centros urbanos, discriminando a la agricultura y especialmente al sector campesino e indígena de la zona rural; el apoyo complementario en insumos, servicios y créditos, y el estímulo de los precios que debía garantizar el Estado fueron muy modestos y diferenciales. Se profundizaron más bien las desigualdades en el acceso a la oferta estatal, y no mejoraron los sistemas de producción considerados ineficientes.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Al anterior escenario debe agregarse la corrupción y el mal manejo administrativo que el Estado y los sectores privados hicieron de los desacostumbrados ingresos, junto a las extracciones de capital provenientes del sector financiero internacional; en conjunto, el proceso global no permitió sentar las bases del crecimiento económico del país. La deuda externa pública y privada creció de 4 601 3 millones de dólares en 1980 a más de 18 500 millones de dólares en 1999, representando más del 106% del producto interno bruto ecuatoriano³⁵. La caída de los precios del petróleo que de 35 dólares por barril en 1980 descendieron a menos de 10 en 1986, para situarse en promedios de 13-15 dólares en el primer quinquenio de la década de los 90 y la reducción de los créditos externos, que comenzaron a sentirse con fuerza a partir de 1982, disminuyeron las rentas fiscales, cuestión que impidió financiar los gastos públicos y privados de un Estado sobredimensionado que había gastado aproximadamente el 79% de los ingresos del petróleo en salarios del sector público. De esta manera, resultó imposible mantener el subsidio a la industria y a los habitantes de las ciudades. A partir de entonces se dio lugar a un conjunto de medidas inmediatistas con un claro tinte fondo monetarista.

Se hace necesario revisar algunos indicadores socioeconómicos para poder comparar el desenvolvimiento histórico acaecido en la década de los 80 y los 90. La población ecuatoriana creció de 7 700 430 personas en 1980, a 9 648 189 personas en 1990. Registró, pues, un ritmo de crecimiento anual del 2.28%. En el mismo lapso de tiempo el producto interno bruto tuvo un incremento del 2.05%. Es decir, el PIB creció en 0.23% menos, lo que significa un decrecimiento en términos reales. Por otro lado, la población económicamente activa se incrementó durante el mismo período de tiempo analizado a un ritmo de 3.47% anual, es decir 1.42% más que el PIB. Por lo mismo, el aparato productivo no pudo incorporar ni de lejos a la fuerza de trabajo formada en la década. El pobre crecimiento del PIB encuentra

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

su adecuada correspondencia en el ritmo negativo que tuvo la formación bruta de capital fijo, que en la década analizada fue del -3.1% anual. El índice de precios al consumidor pasó de 118.4 en 1980 a 2.590.8 en 1990. El sucre se depreció considerablemente, al punto de valer en 1990 solo 4 centavos de los que valía en 1980³⁶. El salario mínimo vital disminuyó de 4.647.5 sucres en 1980 (año base) a 1.945.3 en 1990. La cantidad de desempleados subió de 5.7% en 1980 a 14.7% en 1990. Por su parte el subempleo abierto -el cual se lo define como el empleo de un trabajador por menos tiempo del estándar establecido-, y el subempleo disfrazado -el mismo que se lo define como el caso de un trabajador que se encuentra empleado a tiempo completo, pero con un salario menor al establecido- se lo podría estimar en un gran total del 26.7%. De esta forma, si sumamos a los desempleados con los subempleados, llegamos al 41.4% para 1990³⁷. En general, las constantes establecidas en las anteriores cifras continúan vigentes e incrementándose. Hay tres grandes problemas no resueltos: a) el estrecho mercado interno, ocasionado en parte por los bajos ingresos de los ecuatorianos; b) la inflación, el desempleo, el subempleo, la alta concentración del ingreso, continúan; y c) los elementos clásicos que provocan una crisis de gobernabilidad.

LA AGRICULTURA ECUATORIANA.

El modelo de desarrollo industrializador impuesto por la vía de la substitución de importaciones, subestimó y castigó a la agricultura para subsidiar a la industria y a los habitantes de los centros urbanos. La dinámica del mencionado modelo produjo un rápido crecimiento de las ciudades y una elevación de los salarios urbanos. Esto presionó sobre el sector agrícola en dos sentidos: a) se incrementaron la demanda de alimentos y fibras desde las ciudades, volviendo a la agricultura más comercial, incluso a las pequeñas parcelas; y b) se amplió la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

demanda por trabajo calificado para la construcción y los servicios, acrecentando la migración rural-urbana. El gasto público orientado a la agricultura fue bajo, hasta tocar niveles del 3% del presupuesto general del Estado. En general, los subsidios, el crédito, los precios, la dotación de infraestructura, el apoyo técnico y científico fueron bajos para todo el sector y ausentes para el campesinado pobre. Los pocos subsidios que se dieron fueron aprovechados por agricultores medianos y grandes, no por los pequeños. Las tecnologías mejoradas fueron generalmente localizadas, y se concentraron en las tierras de alta calidad controladas por los grandes hacendados.

En cuanto a la participación de las comunidades campesinas e indígenas durante las dos últimas décadas (años 80 y 90), se la podría resumir su trayectoria en los siguientes puntos:

- 1) La incorporación de los campesinos a la moderna economía capitalista, tuvo un impacto destructivo en la vida campesina.
- 2) La modernización rompió las modalidades de la sociedad para controlar la diferenciación campesina, creando grupos antagónicos.
- 3) Los campesinos no lograron tomar la iniciativa en los planes de modernización, más bien reaccionaron defensivamente frente a esas propuestas.
- 4) El proyecto de modernización habría imitado al mundo de la modernidad.
- 5) Los campesinos habrían creado formas organizativas nuevas imitando al mundo gremial, como es el caso de las Federaciones.
- 6) En los casos en que los campesinos lograron crear grandes movimientos sociales, éstos fueron posibles gracias a la intervención de elementos externos que les dieron una perspectiva nacional³⁸.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

La transferencia de excedentes del sector agrario al sector industrial en el caso ecuatoriano y latinoamericano, se refleja en los siguientes cuadros:

CUADRO No. 8
CONTRIBUCION DE LOS SECTORES DE LA ECONOMIA AL PIB (%) Y
DISTRIBUCION DE LA POBLACION POR SECTORES (%).

Agricultura:				
	1960	1970	1980	1990
PIB	nd.	31,6	18,6	14
PEA	58	55,9	43,5	39
Industria:				
	1960	1970	1980	1990
PIB	nd.	25,7	39,3	42
PEA	19	18,2	29,0	20
Servicios:				
	1960	1970	1980	1990
PIB	nd.	42,7	42,1	44
PEA	23	25,9	26,0	41

FUENTE: Waldmann, Peter. América Latina. Síntesis histórica, política, económica y cultural. 1984. Editorial Herder, S.A. Barcelona. Pág. 120.

CUADRO No. 9
AMERICA LATINA Y EL CARIBE: CRECIMIENTO MEDIO ANUAL DEL PIB
POR SECTORES.

	1961-1970	1971-1980	1981-1988
Agricultura	3,4	3,5	1,9
Industria	6,0	6,2	0,4
Servicios	5,3	6,7	1,4
Total del PIB	5,6	5,9	1,0

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

FUENTE: Banco Interamericano de Desarrollo. Economic and Social Progress 1989 Report. Washington. Pág. 11.

La diferenciación estructural entre lo que es una oligarquía y una burguesía no resulta clara al inicio del presente siglo en el caso del Ecuador. Si bien es cierto que la incorporación del país al imperialismo mundial se da en el último tercio del siglo XIX, no resulta menos cierto el hecho de que el latifundista, el agroexportador, el importador y el naciente industrial se encuentran íntimamente ligados entre sí. Ya sea porque tales funciones recaen en las mismas personas que las ejercen o porque todas ellas son ejercidas por determinados grupos familiares: "Son evidentes los ligámenes y la escasa diferenciación existente entre los cuatro principales grupos que integran la oligarquía: el latifundista, el agroexportador, el importador y el industrial"³⁹. Debe tenerse presente que hasta antes de la aparición del petróleo, el sector comercial y agroexportador era el único con la capacidad de generar procesos de acumulación dentro del sistema global local. Puede haber sucedido, que la prevalencia de los valores culturales de la sociedad tradicional no permitiera que los industriales nacientes de la sociedad moderna desarrollaran un sistema de valores locales que permitieran a su vez el crecimiento de una industria ligada con determinadas vertientes regionales. En efecto, los valores adquiridos por la sociedad moderna tienen una correspondencia más elevada con una realidad extraña al medio y de corte extranjerizante. Posiblemente, esta sea una de las razones por las cuales las nuevas burguesías no cumplieron un papel modernizador. En las nacientes empresas prevalecieron formas tradicionales de organización y administración; además, el gasto suntuario de sus propietarios en su nivel vida fue entendido como sinónimo de progreso. Por tanto, la aceptación de riesgos, la introducción de innovaciones para obtener un progreso de largo aliento, no se encontraba necesariamente en la perspectiva de los nacientes burgueses dado que se podía

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN
ESTA TESIS NO SALE
DE LA BIBLIOTECA

recurrir al mercado externo para cubrir lo que faltara para sus labores productivas. En un estricto sentido, la burguesía que surgiría en la formación social nacional, guardando las distancias temporales, adolecería persistentemente de los defectos ya señalados, los cuales se extenderían en un grado determinado hacia las formaciones nacionales regionales como sería el caso de Manabí.

En general, los sectores dominantes tradicionales y modernos no se han caracterizado por ser los pioneros en los avances tecnológicos y productivos en sus respectivas áreas. Tales sectores poseen, de manera fundamental y según las circunstancias temporales que les acompañen, las siguientes características: a) su escasa conciencia nacional los lleva a integrarse cultural y económicamente a los grandes centros metropolitanos y a despreciar al país y a su pueblo nativo; b) su poca creatividad y sus costumbres suntuarias les ha hecho evadir sistemáticamente la adquisición de conocimientos nuevos para su modernización; c) la continua expatriación de capitales que realizan deja disminuir las posibles inversiones que pudieran hacer para incrementar la formación bruta de capital fijo. De esta manera, durante los años 70 en que se da inicio el proceso de sustitución de importaciones mediante la industrialización inducida se va a incrementar notablemente el poder económico y luego político de los sectores burgueses. Si los oligarcas se transformaron en burgueses, aquello fue apoyado por la transferencia de excedente de parte del sector agrario al sector industrial, lo cual empezó a deprimir al mismo sector agrario que antes constituía el dominio del sector oligárquico. La pretendida modernización de la sociedad ecuatoriana, constituyó más bien un medio para aumentar la tasa de acumulación, apropiación y extracción de los valores nacionales para transnacionalizar y funcionalizar la economía del país para con las necesidades del centro desarrollado del planeta. La ideología del desarrollo que se implementó, para justificar

TFCIS CON
FALLA DE ORIGEN

el propósito antes mencionado, proponía la coexistencia de una doble estructura al interior de las entidades sociales latinoamericanas. Existía un sector moderno y un sector tradicional. Y el desarrollo estaría determinado por la erradicación de lo arcaico debido a su baja productividad, su escasa capitalización, y su estrecho mercado interno. Se imponía entonces, la necesidad de seguir el mismo camino que habían transitado los países industrializados. Pero, tal idea no promovió el desarrollo del sector agrario, más bien lo limitó. Por cierto que se intentó reproducir al interior del sector agropecuario los patrones de producción y consumo así como los paquetes tecnológicos que caracterizan a los países industrializados, especializando los cultivos bajo una racionalidad empresarial apoyándose en elementos como el crédito, la mecanización, la creciente utilización de fertilizantes y plaguicidas, el empleo de nuevas variedades y de semillas mejoradas, junto con la introducción de nuevas razas de animales.

Por otro lado, la característica central del régimen agrario ecuatoriano sigue siendo la concentración de la propiedad territorial⁴⁰. No se trata de aquella concentración propia de los años 50. Más bien, consiste en el despliegue notable de los monopolios sobre las mejores tierras agrícolas por parte de medianos y grandes propietarios:

CUADRO No. 10
ECUADOR: DISTRIBUCION DE LA TIERRA POR TAMAÑO DE LOS PREDIOS
1954 y 1974

<u>Tamaño (ha)</u>	<u>Número De Predios</u>	
	1954	1974
Sierra		
0-5	81,7	78,0



5-20	12,8	14,7
20-100	4,3	6,2
Más de 100	1,2	1,1
Costa		
0-5	46,7	53,3
5-20	29,1	25,9
20-100	19,4	17,5
Más de 100	4,8	3,3

FUENTE: Barsky, Oswaldo. La reforma agraria ecuatoriana. Corporación Editora Nacional. Quito. Págs. 355-356.

Como es posible apreciar en el cuadro anterior, a pesar de haber aumentado el número de pequeños y grandes propietarios, la distribución de la tierra ha permanecido, en general, concentrada. La legislación de reforma agraria de 1964 abolió formalmente las estructuras feudales de las relaciones existentes entre propietarios e inquilinos, y otorgó a tales inquilinos un título sobre sus predios. En 1973 se promulgó una segunda ley de reforma agraria que conservaba la mayor parte de las cláusulas de la legislación de 1964, aunque se debilitaron los criterios aplicables a la expropiación de los predios grandes. Los datos censales de 1954 y 1974 indican la menor importancia de los grandes predios y la mayor importancia de los predios de tamaño mediano (cuadro número 10). La nueva ley de desarrollo agrario de 1994, tiende más bien a dar mayor seguridad a la propiedad privada sobre la tierra y acentúa el papel protagónico del empresariado privado. De alguna manera, intenta corregir los elementos que conllevaban un elemento socializador al sector agrario.

A partir de mediados de 1970 es posible notar en el Ecuador una creciente unión del capital bancario e industrial integrando

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un capital financiero, el cual pasa a ocupar un lugar hegemónico en la estructura del poder. Las operaciones crediticias en general apuntan con preferencia hacia el sector comercial, posiblemente vinculadas tales circunstancias a los procesos industriales y agropecuarios fuertemente relacionados con el mercado exterior. Sin embargo, mientras la industria se convierte en un elemento substancial en las políticas de desarrollo estatal, la agricultura permaneció en un segundo plano. El objetivo era consolidar un proceso de industrialización capitalista, dependiente del sector financiero, lo cual apuntaba a satisfacer las demandas de los grupos sociales de medios y altos ingresos. Se transfirieron importantes recursos hacia las áreas de electrificación, petroquímica, agroindustria, cemento, siderúrgica, y automotriz, configurándose un sector industrial polarizado, en el cual tanto Guayaquil como Quito concentraban el 78% de los establecimientos fabriles, el 79% del personal ocupado, el 83% de las remuneraciones y el 81% del valor de la producción⁴¹. Los empresarios, por otro lado, se valen del endeudamiento externo a fin de establecer nuevas industrias o ampliar las ya existentes. Tal endeudamiento, que en el año de 1977 fue de 252 millones de dólares, en 1981 llegó a 1 340 millones de dólares⁴². Por su parte, el Estado registró una tasa de crecimiento en su endeudamiento público externo del 23,9% anual en promedio entre 1970 y 1976⁴³.

Los procesos anteriormente descritos dan lugar al surgimiento de nuevos sectores sociales dentro de los bloques de poder. Por un lado, los nuevos sectores burgueses, esto es, grupos industriales y financieros con diversas vinculaciones con el capital extranjero y, por el otro lado, el pretendido desarrollo de una burguesía agraria estimulada por los nuevos mercados que buscaban la concentración de las mejores tierras, junto con una modernización estructural funcionalizada al sector burgués industrial, de ahí la imbricación esencial-histórica de la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

persistencia de la pequeña y mediana propiedad como elemento fortalecedor del mercado interno. Es posible afirmar, que los cambios acaecidos durante los años 70 han señalado el fin del Estado oligárquico y la consolidación de un Estado burgués que interviene decididamente en la economía. En éste contexto, la agricultura ecuatoriana fue impulsada hacia metas estatales cuyo fin aparente era mantener el dinamismo de las economías externas y fomentar la actividad agroindustrial. Sin embargo, el sentido general del crédito otorgado difundido en el agro ecuatoriano, contribuyó a ampliar las desigualdades existentes entre el sector agroempresarial y las economías campesinas. Esta desigualdad encontraría su origen en la distribución de la tierra. Esto contribuyó al surgimiento de un grupo empresarial agrario moderno y a la ampliación de un sector de economías agrarias con un menor desarrollo relativo. Es factible afirmar, que en el caso ecuatoriano la agricultura tiende a responder a las necesidades del agronegocio. Así, los empresarios orientan su producción hacia la agroindustria y el mercado externo mas no a la alimentación popular. Así, la reducción del área de cosecha de los cultivos destinados a consumo popular en el caso de productos como el maíz suave, cebada, trigo, papa, fréjol, haba, arveja, entre la década de 1970 y 1980 registran un descenso promedio del 50%⁴⁴. En efecto, se dio el desplazamiento de algunos cultivos de consumo tradicional por otros de mayor rentabilidad, específicamente aquellos relacionados con la industria. Cabe resaltar el notable crecimiento de los pastizales como base material del proceso de ganaderización del agro. Así, la superficie de pastizales que fue de 1 882 000 has., en 1970, pasó a 4 537 000 has., en 1982 esto es, un incremento del 141%⁴⁵. La ganaderización obedece a factores relacionados con una creciente demanda de los productos lácteos en los sectores urbanos. Se dio un cambio, pues, de explotaciones agrícolas por pecuarias, especialmente, en las grandes propiedades que en general han adoptado un sistema extensivo tradicional pues la ganadería utiliza 10 veces menos mano de obra que la agricultura. El crecimiento de los cultivos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

agroindustriales (palma africana, por ejemplo) y la pecuarización del agro, ocurrieron en detrimento del abastecimiento alimentario de amplios grupos populares lo que redundó en el empobrecimiento del campesinado. El gradual crecimiento del componente alimentario importado debe encontrar su respuesta en lo antes mencionado.

El relajamiento de los precios mundiales del petróleo después de 1980 y el surgimiento de la crisis de la deuda durante esta misma década, pusieron al descubierto los precarios cimientos sobre los cuales se había querido levantar el proceso industrializador. El crecimiento de las manufacturas bajó de un promedio anual de 9,5% durante el periodo de 1970-1980 a 1,4% entre 1984 y 1988. En el mismo periodo, el sector de la construcción se contrajo a una tasa del 0,8% anual. Sin embargo, a medida que otros sectores de la economía declinaban en términos relativos, la agricultura resurgía como el motor principal del crecimiento económico. Así, la tasa de crecimiento del sector agrícola entre 1984 y 1988 fue del 8,3%. Durante los años 70 el crecimiento agrícola fue pobre; durante los años 80 la agricultura encabezó el crecimiento económico y aportó entre el 14% y el 23% del crecimiento del PIB. Así, la capacidad del sector agrícola para proveer de alimento a los consumidores a precios bajos, proporcionar ingresos a los trabajadores agrícolas y generar divisas, quedó una vez más demostrada. Mientras que en 1970, antes de que se iniciara el boom petrolero, la agricultura representaba el 22,63% del PIB., para el año de 1994, el grado de participación en el PIB., había caído al 11,79% gracias a las políticas inadecuadas propugnadas por el estado hacia este sector de la economía⁴⁶. La agricultura es la actividad que genera la mayor cantidad de mano de obra (además del sector de la construcción), y cuando en la década de los 70 se estableció el modelo de desarrollo basado en la sustitución de importaciones y en la exportación petrolera, el sector agrícola se sumergió en una crisis interna de la cual no logra

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

salir hasta la fecha. Como la industria no requiere, comparativamente, mano de obra en cantidades apreciables como el sector agrícola, no puede reemplazar en este aspecto a la tales actividades, así como tampoco lo puede hacer el petróleo, actividad que con pocos trabajadores puede movilizar centenares de millones de dólares. La trágica realidad es que se sacrificó la agricultura por la industria y en ninguna de las dos se llegó a ser eficiente. En última instancia, esto significó que por falta de trabajo, miles de personas dejaron el campo y se trasladaron a las ciudades; y lo continúan haciendo.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

87

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

- 1.- Osvaldo Sunkel y Pedro Paz. 1984. El subdesarrollo latinoamericano y la teoría del desarrollo. México D.F. Editorial Siglo XXI. Pág. 43.
- 2.- Ibid. Pág. 51
- 3.- Ibid. Pág. 56.
- 4.- Ibid. Pág. 62.
- 5.- Ibid. Pág. 66.
- 6.- Alfredo Costales y Piedad. 1959. Historia social del Ecuador. Tomo I. Quito - Ecuador. Instituto Ecuatoriano de Antropología. Pág. 298.
- 7.- Osvaldo Sunkel y Pedro Paz. op. cit. Pags. 279-280.
- 8.- Fernando Velasco. 1975. "La estructura económica de la Real Audiencia de Quito. Notas para su análisis". En Ecuador: Pasado y Presente. Quito - Ecuador. Editorial de la Universidad Central del Ecuador. Pág. 87.
- 9.- Osvaldo Sunkel y Pedro Paz. op. cit. Pags. 279-280.
- 10.- Michael Hamerly. 1987. Historia social y económica de la antigua provincia de Guayaquil, 1763 - 1842. Segunda edición. Guayaquil - Ecuador. Archivo histórico del Guayas. Pág. 138.
- 11.- "Mapa de la Gobernación de Guayaquil", 1804; Gobernador de Guayaquil al Virrey del Perú, 21.IX.1804, LC, f.72-73v. Citado por Michael Hamerly. Ibidem. Pág. 70
- 12.- Gobernador de Guayaquil al Virrey del Perú, 21. IX. 1804, LC, f. 72 - 73v. Citado por Michael Hamerly. Ibid. Pág. 40.
- 13.- Ibid. Pág. 80
- 14.- Guía. El Ecuador, guía comercial y agrícola e industrial de la República. 1909, Guayaquil - Ecuador. Pág. 187.
- 15.- Wilfrido Loor. 1937. Los indios en Manabí. Quito - Ecuador. Editorial Ecuatoriana. Pág. 28.
- 16.- Olaf Holm. 1982. Cultura manteño-huancavilca. Guayaquil Ecuador. Banco Central del Ecuador. Pág. 7.



- 17.-Michael Hamerly. 1973. Historia social y económica de la antigua Provincia de Guayaquil: 1763 - 1842. Guayaquil Ecuador. AHG. Pág. 40.
- 18.-Carmen Dueñas de Anhalzer. 1986. Historia Económica y Social del Norte de Manabí. Quito - Ecuador. Edit. Abya Yala. Pág. 21.
- 19.-Ibidem, pág. 22.
- 20.-Ibidem, pág. 24.
- 21.-Carmen Dueñas de Anhalzer. op. cit. Pág. 25.
- 22.-Abel Romeo Castillo. 1978. Los gobernadores de Guayaquil del siglo XVIII. Guayaquil - Ecuador. AHG. Pág. 220.
- 23.-Juan Maiguascha. 1978. " El desplazamiento regional y la burguesía en el Ecuador: 1760 - 1860", En: Segundo encuentro de historia y realidad económica y social del Ecuador. Cuenca - Ecuador. IDIS - Banco Central del Ecuador. Págs. 34 - 35.
- 24.-Idem. Págs. 34 - 35.
- 25.-Rosa Ferrín Schettini. 1986. Economías campesinas, estructura agraria y formas de acumulación: el caso de Manabí a partir de la Revolución Liberal. Quito-Ecuador. PUCE-CONUEP. Pág. 40.
- 26.-Carmen Dueñas de Anhalzer. op. cit. Pág. 116.
- 27.-Alfredo Pareja Diezcanseco. 1980. "Los gobiernos de la plutocracia y las nuevas ideas". En: Historia del Ecuador, tomo # 7. España. Salvat Editores. Pág. 51.
- 28.-C.R.M. Manabí frente al país. Estadística básica. 1997. Portoviejo - Ecuador. Imprenta Cobeña. Págs. 1 - 8.
- 29.-Idem. Págs. 1 - 8.
- 30.-Anthony Bebbington. (coordinador). 1992. Actores de una década ganada. Quito - Ecuador. Editorial Comunidec Pág. 19.
- 31.-Banco Central del Ecuador. Anuarios de comercio exterior. Varios años. Quito - Ecuador.
- 32.-Jaime Galarza Zavala. 1979. El yugo feudal. (14a. Edición). Quito - Ecuador. Editorial Gallo Capitán. Pág. 170.
- 33.-Agustín Cueva. 1988. El desarrollo del capitalismo en

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- América Latina. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 144 - 145.
- 34.-Anthony Bebbington. (coord). op. cit. Págs. 20 - 21.
- 35.-Pablo Lucio Paredes. 1999. Cimas, abismos y tempestades de la economía. Quito - Ecuador. Mendopal Impresores. Págs. 242, 260.
- 36.-Anthony Bebbington. (coord). op. cit. Págs. 22 - 23.
- 37.-Idem. Pág. 24.
- 38.-Idem. Págs. 26 - 27.
- 39.-Osvaldo Hurtado. 1997. El poder político en el Ecuador. (10a. Edición). Colombia. Editorial Planeta. Pág. 196.
- 40.-Carlos Jara. 1984. "El modelo de modernización y la crisis del agro". En: Ecuador Agrario. Quito - Ecuador. Editorial El Conejo. Pág. 31.
- 41.-Miguel Herrera Gil. 1980. "Ensayo sobre un modelo de cambio económico - social". En: Cuestiones Económicas, N° 2. Quito - Ecuador. Banco Central del Ecuador.
- 42.-Carlos Jara. op. cit. Pág. 45.
- 43.-Ibidem. Pág. 46.
- 44.-Ibid. Pág. 65.
- 45.-Ibid. Pág. 64.
- 46.-Guillermo Arosemena. 1997. Ecuador despierta... ya es tiempo de progresar. Guayaquil - Ecuador. Pág. 107.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CAPITULO II
EL NEOLIBERALISMO Y LA GLOBALIZACION

91

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ADVERTENCIA NECESARIA.

La gran duda epistemológica que me planteo a la hora de transcribir el presente ensayo de interpretación sobre el mundo actual, consiste en preguntarme hasta qué punto puede la conciencia de los seres humanos influenciar el acontecer histórico-social; quizás la respuesta no esté en la teoría, sino en el desenvolvimiento mismo de la historia. Lo que paso a exponer en las siguientes páginas es el intento valioso de elaborar una visión de conjunto sobre lo que sucede actualmente en el mundo, sobre todo en el sentido económico e ideológico-político. Para ello, trato de utilizar la categoría gramsciana de bloque histórico con un sentido totalizador para el planeta entero. De ahí la importancia de resumir, primero, lo que pensaba Antonio Gramsci, para después, aplicar muchas de sus categorías conceptuales a el intento de comprensión sobre lo que acontece en la realidad actual: el neoliberalismo y la globalización.

"...hay tantos Gramscis como lecturas e interpretaciones se hacen de su obra"¹. En efecto, y como bien lo afirma Hugues Portelli a lo largo de todo su libro sobre Gramsci², no es posible encontrar en la obra del pensador italiano alusiones extensas a la categoría analítica de bloque histórico, sus referencias son más bien de tipo esquemático. En todo caso constantemente se nota la persistente insistencia entre la unidad dialéctica de la estructura socio-económica y la superestructura política e ideológica. La estructura aparece desarrollada como concepto en la obra gramsciana de la manera clásica dentro de los parámetros marxistas, a ella pertenecerían el conjunto de las fuerzas materiales y del mundo de la producción. En realidad, en él no hay un interés específico en la definición y análisis de este concepto; su objetivo central a nivel cognoscitivo se centra en la superestructura política, social

e ideológica de la sociedad. Así, el estudio de la superestructura como reflejo del conjunto de las relaciones de producción, permitirá el estudio indirecto de la estructura misma de la sociedad. En este punto es necesario reconocer que existe una discrepancia entre los sistematizadores de Gramsci, ya que se piensa en la primacía de uno de los dos elementos (estructura y superestructura) dentro del bloque histórico. Tal discrepancia es muy profunda y su resolución no se ha dado de una manera definitiva. Esta situación teórica tendrá su origen en la lectura diferente que hacen tanto Marx como Gramsci de la obra de Hegel. Marx, comprende la noción hegeliana de "sociedad civil" como el conjunto de las relaciones económicas. Gramsci, la interpreta como el complejo de la superestructura ideológica en donde precisamente se daría la función de la hegemonía que un grupo dominante ejercería sobre toda la sociedad. Esta lectura diferente de los dos grandes pensadores (Marx y Gramsci) se debería probablemente a la noción tan extensa que Hegel tiene de sociedad civil. Sin embargo, a fin de cuentas los dos sí estaban de acuerdo en algo: la sociedad es el fundamento intelectual y moral del Estado. En todo caso, este es un punto de diferenciación conceptual entre los dos, que yo cumpla en señalar pero no en decir la última palabra respecto a él. Eso puede quedar para un análisis puntual sobre la obra de los dos (Marx y Gramsci) en donde se destaquen diferencias, aproximaciones y coincidencias. No obstante, esto último que tiene una gran validez para un análisis detallado no debe limitarnos en el momento de hacer algunas reflexiones generales sobre el pensamiento gramsciano. Y, eso es precisamente lo que me dispongo a hacer en el próximo apartado.

LAS CATEGORIAS FUNDAMENTALES.

Para Gramsci, la sociedad civil sería "el conjunto de los organismos vulgarmente llamados privados... y que corresponden

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a la función de hegemonía que el grupo dominante ejerce en toda la sociedad"³. De esta forma, contrapone esta definición a lo que sería la sociedad política, la cual en el sentido más restringido hace alusión al Estado o al conjunto de actividades superestructurales en donde la función de la coerción se encuentra presente. Esta última se ocuparía de conservar por medio de la violencia el orden establecido haciendo uso no sólo del aparato militar, sino también de la coacción legal o jurídica. La sociedad política sería una prolongación de la sociedad civil, y la manera como se articularía a ella podría ser desde una dictadura pura y simple hasta la hegemonía política pasando por el nivel técnico militar o político militar (del simple uso de la fuerza a la dirección política de la coerción). La sociedad civil sería la base de la sociedad política. La sociedad civil devendría entonces en el sector más importante en el bloque histórico, ya que en el mismo se cristalizarían las relaciones objetivamente externas a cada una de las virtualidades individuales humanas existentes. Así, tenemos por un lado la ideología de la clase dirigente que abarcaría desde el arte de los diversos tipos de ciencias, en especial las sociales. En el mismo sentido, pero con diferentes matices, la diversa adaptación de esta ideología a los diferentes grupos sociales entendiéndose esto último como una concepción del mundo cualitativamente diferenciada, pero con aspectos esenciales similares. Como resultante, los grupos hegemónicos elaborarían la filosofía, los niveles medios, la religión y el sentido común, quedando para la capas más elementales de la sociedad derivaciones posteriores como el folclore.

A todo el anterior aspecto conceptual, se uniría el aspecto operativo y material para la difusión de las diversas concepciones emergentes. Así, se darían las organizaciones que crean y difunden la ideología y el material ideológico en donde estarían ubicados los instrumentos técnicos de difusión de la ideología (medios de comunicación de masas, sistemas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

educativos, internet, etc). Gramsci, define a la ideología como "...una concepción del mundo que se manifiesta implícitamente en el arte, en el derecho, en la actividad económica, en todas las manifestaciones de la vida intelectual y colectiva". Pero debido a que esto amplía notablemente el universo ideológico, cabe afirmar que sólo las ideologías orgánicas ligadas a una clase fundamental son esenciales, resaltando el hecho de que al desarrollarse tales concepciones y por las condiciones hegemónicas de un grupo dirigente éstas muestran sus ramificaciones en todo nivel social determinado a su vez por sus condiciones materiales de vida. La ideología recubre todas las actividades de la clase dirigente y también de toda la superestructura. La ideología no posee un grado de homogeneidad, sino que adaptada a los diversos grupos sociales muestra un alto nivel de heterogeneidad y de limitaciones. Así, la de los grupos más elevados en la escala social siempre será más elaborada que la existente en los grupos sociales más elementales. Y justamente en este punto se presenta el problema de conservar la unidad ideológica en todo el bloque social. Por ello, la clase dirigente estará dedicada mediante los diferentes instrumentos sociales que posee (Iglesia, organización escolar y los organismos de prensa) a una constante campaña para mantener y desarrollar el frente teórico e ideológico influyendo en la opinión pública. La clase dirigente, en el plano abstracto, posee su ideología propagada y adaptada a todo el cuerpo social, lo cual lo hace a través de sus organizaciones y canales de difusión.

Como ya se mencionó, para Gramsci la sociedad política es una prolongación de la sociedad civil. En la tradición de la teoría marxista clásica la sociedad política es más asimilada a el Estado y sus problemas de dirección (Lenin). Y, como ya se resaltó, lo que Gramsci quiere estudiar en el interior del bloque histórico es más la dirección ideológico y cultural de la sociedad. En este sentido, la sociedad política juega un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

papel secundario en el sistema hegemónico, desarrollándose más a nivel coercitivo. Así, podría ocuparse en el control de los grupos sociales que no "consienten" con la dirección de la clase fundamental, porque la existencia de clases subalternas determina de una forma u otra la existencia de contradicciones en relación a la clase dirigente. La coerción puede ser en mayor o menor medida recubierta de legalidad. Este último aspecto se ve llevado al límite cuando se dan los periodos de crisis orgánica en donde la clase dirigente perdería el control de la sociedad civil y se apoyaría sobre la sociedad política para intentar mantener su dominación. Pero, así como no existe sistema social donde el consenso sirva de única base de la hegemonía, tampoco existe Estado que pueda mantener su dominación sobre la base de la pura coerción. Por lo mismo entre la sociedad civil (el consenso) y la sociedad política (la fuerza), no existe en la práctica una separación orgánica. En realidad hay una estrecha colaboración. La opinión pública es el ejemplo concreto de las relaciones permanentes entre el gobierno político y la sociedad civil que favorece el consenso alrededor de sus actos.

En la realidad la distinción entre sociedad civil y sociedad política no es orgánicamente completa ya que la clase dominante, en el ejercicio de su hegemonía, utiliza y combina una y otra. Si por diversas causas, la sociedad política se debilita, es posible que surjan de la sociedad civil nuevas fuerzas de coerción de la clase dominante para extender el concepto de lo que significa el Estado en un sentido hegemónico hasta las organizaciones "privadas", con el objetivo final de continuar ejerciendo la dominación. Para que la hegemonía en su sentido más amplio sea sólidamente establecida, es necesario que sociedad civil y sociedad política estén igualmente desarrollados y orgánicamente ligados (la dirección intelectual y moral junto con la fuerza). Sin embargo, la primacía del Estado es transitoria y debe dejar su lugar a la sociedad civil, y en

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ella a la hegemonía, modo normal de la dirección del bloque histórico. En un sistema hegemónico progresivo, en donde la sociedad entera va incrementando el nivel de satisfacción de sus exigencias, la sociedad civil juega un papel esencial y casi general (hegemonía amplia). En el otro extremo está la desaparición de la sociedad civil en beneficio de la sociedad política debido a la pérdida del control de la clase fundamental sobre la sociedad, al punto que su mantenimiento se debe a la mera coerción (dictadura). Sobre el concepto de Estado, Gramsci lo entiende como "... el conjunto de los órganos, cualquiera sea su status formal organizaciones 'privadas' o aparato de Estado mediante los cuales el grupo dominante ejerce su dominación"⁵. En realidad es una concepción que se contextualiza a las situaciones por él analizadas. Así, según el caso, el Estado puede ser una combinación, entre la sociedad política más la sociedad civil en donde se daría la hegemonía revestida de coerción. O bien, continuas redefiniciones según la capacidad de agrupar la superestructura. Ahora bien, la unidad y homogeneidad del bloque histórico estará asegurada por un grupo social: los intelectuales, entendidos en este aspecto como los "empleados" de la clase dominante que ejercen dirección política y cultural del bloque histórico. Esto, por supuesto, en un sentido orgánico. Un sistema social está integrado sólo cuando se construye un sistema hegemónico bajo la dirección de una clase fundamental que confía su gestión a los intelectuales. En este caso se ha logrado un bloque histórico.

A un modo de producción determinado le corresponde una estructura social determinada en la que domina una clase fundamental; esta clase desarrolla progresivamente una superestructura diferenciada, especializando sus actividades, lo que le brinda la homogeneidad y la dirección política (la hegemonía) sobre las otras clases. Esta dirección de la sociedad es ejercida en sus diferentes niveles por una capa social orgánicamente ligada a la clase dirigente, los intelectuales,

TESIS CUB.
FALLA DE ORIGEN

que son los encargados de administrar los diferentes elementos que conforman la superestructura en un determinado bloque histórico; los que ocasionarían la catarsis en donde se daría el paso del nivel económico al nivel ético-político, elaborando en la conciencia de los hombres los elementos estructurales; el paso de la estructura a los grados superestructurales cognoscitivos. De lo objetivo a lo subjetivo.

Si Marx, otorgaba primacía a la estructura socio-económica por sobre la superestructura político-ideológica; Gramsci, no analiza esta situación en término de elementos desiguales al interior del bloque histórico, más bien son elementos con una importancia similar. Para él, son dos elementos igualmente determinantes al interior de la categoría de bloque histórico⁶; por lo tanto, lo esencial del movimiento histórico se desarrolla en la superestructura, convirtiéndose la estructura en el instrumento de la actividad superestructural. Sin embargo, es un grave error considerar separadamente estos dos elementos. La relación entre estos dos factores es dialéctica y orgánica. La estructura socio-económica es el elemento decisivo, las contradicciones nacidas en la base se expresan y resuelven en el nivel de las actividades superestructurales. El concepto del bloque histórico busca unir las acciones de los dos elementos fundamentales, no separarlos. Persigue darles un mayor papel de unidad en la realidad histórica. Las superestructuras son necesarias para la estructura, en el sentido de que la vuelven homogénea y la organizan. Es aquí donde intervienen los intelectuales en el ejercicio de la hegemonía.

Se ha hablado persistentemente de que no existe una definición operativa y clara de hegemonía. Por ejemplo, se señala que la noción de hegemonía apenas si aparece en la literatura marxista. Más bien la que sí aparece con cierta continuidad es la noción de dirección, sobre todo en las obras de Lenin

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en relación al movimiento revolucionario y el Estado. Quien usó más insistentemente la palabra hegemonía fue Stalin en relación con la dictadura del proletariado. Es decir, en Lenin y Stalin está presente tal noción pero en relación a lo que Gramsci entendía como sociedad política. En Gramsci, la noción aparece pero en relación a la sociedad civil y su preeminencia en la dirección cultural e ideológica del sistema social en donde la conquista de la sociedad política remataría la hegemonía de la sociedad civil extendiéndola al conjunto del Estado. En todo caso, es importante una definición flexible y a la vez acertada de hegemonía. En un contexto gramsciano, posiblemente se la podría definir como una forma de poder práctico que dentro de las relaciones humanas de influencia y dominación ocupa una posición intermedia; dependiendo de los diferentes matices puede oscilar de un polo hacia el otro. La hegemonía se da allí donde la clase dominante ejerce una dirección no solo política sino intelectual, moral y cultural. Logra estructurar los intereses concretos contradictorios de los diferentes grupos sociales, alrededor de sus intereses económicos-políticos, presentándolos como representativos del interés general.

La consecuencia de la ausencia total de hegemonía de la clase dirigente sobre las clases subalternas, sería la falta de unidad y homogeneidad de estas clases. Es aquí cuando surgiría al interior del bloque histórico una crisis que bien podría derivar en orgánica si engloba a las clases fundamentales, es decir, en la ruptura del vínculo orgánico entre estructura y superestructura al no representar más a las clases presentes los intelectuales. La crisis bien puede ser suscitada por las clases subalternas (organizadas o no), o puede ser consecuencia del fracaso político de la clase dirigente. Se presenta la crisis porque no hay una evolución paralela entre la estructura y la superestructura. En la medida que la clase dirigente deja de empujar hacia adelante a la sociedad, especialmente en los aspectos económicos y culturales,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

satisfaciendo sus necesidades existenciales, el bloque ideológico que le da cohesión y hegemonía al bloque histórico, tiende a debilitarse persistentemente. La clase dirigente se ha convertido en una clase puramente dominante, es decir, conserva el control de la sociedad política, del Estado, de la coerción. Pero hay una crisis de hegemonía. La clase dominante puede optar por tres posibilidades para solucionar esa crisis:

- 1.- La recomposición de la sociedad civil.
- 2.- El uso de la sociedad política.
- 3.- La solución cesarista.

La primera solución es la usual. Se trata de reestructurar a la sociedad civil con la ayuda de una capa muy diversificada y sólida de intelectuales. Cambia hombres y programas para reasumir el control que se le estaba escapando. Se revisa el sistema hegemónico muchas veces recomponiendo y matizando posiciones, para ello no deja de utilizar el aparato del Estado según sea necesario. Y es aquí cuando se llega al segundo aspecto de esta cuestión, dado que la solución orgánica de la crisis implica el uso combinado de la hegemonía (consenso respecto de los grupos auxiliares y aliados) y de la coerción (la fuerza con respecto a los grupos enemigos). Así, el sistema podrá permanecer hegemónico o se volverá dictatorial, según sea el caso. El tercer aspecto aparece cuando se recurre a los elementos carismáticos en el marco aleatorio de la fuerza o del consenso; es la solución cesarista. Se recurre a ella dado que ninguno de los dos aspectos anteriores tiene la fuerza necesaria para vencer en el marco de la hegemonía o de la dominación. El cesarismo puede ser progresivo o regresivo. Un aspecto que bien podría derivarse de uno de los anteriores, en especial del último punto tratado, y que merece ser resaltado, es que si esto se aplica a nivel internacional se trataría en este sentido de que el país con mayor peso relativo ideológico-económico se impondría por sobre la debilidad parcial similar de los diversos grupos antagónicos. La solución

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

cesarista, en realidad, permite una gran variedad de situaciones. Incluso puede haber cesarismo sin César.

Frente a esta situación, las clases subalternas sólo pueden oponer su fuerza y pensar en la victoria si se organizan y someten a una verdadera dirección. Se trataría de desarrollar su propio sistema hegemónico frente al sistema dominante, el cual a pesar de estar en una crisis orgánica puede continuar así por mucho tiempo dado que existen fuerzas políticas que luchan por su conservación y saneamiento. Gramsci, refiriéndose a las clases no hegemónicas, idealiza su tipo de conformación de la siguiente manera: un grupo líder, sus intelectuales y los estratos subalternos a ellos. A esta dirección ideológica y política, puede agregársele una dirección de corte "militar". Para él, dirección ideológica y dirección político-militar son las dos condiciones necesarias de una verdadera lucha de clases subalternas contra el sistema hegemónico dominante y por ello sugiere que en aquellos países que poseen una fuerte sociedad civil, la lucha debe tomar la forma de una guerra de posiciones, en donde la sociedad política es la trinchera avanzada, detrás de la cual existe una serie de fortalezas y casamatas conformadas por la sociedad civil. Por el contrario, en aquellos países en donde la sociedad civil es primitiva, la lucha esencialmente política y militar debe tomar la forma de una guerra de movimiento. El Estado, en un sentido integral, es la combinación de dictadura más hegemonía.

EL NEOLIBERALISMO Y LA GLOBALIZACION.

No deja de llamar la atención la persistente mención que se hace de Antonio Gramsci en el documento de Santa Fe⁷; aunque la racionalidad y dirección de tal argumentación es muy cuestionable no deja de ser notable la idea (propuesta número

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

3) de la creación de un consenso en base a los valores culturales comunes en el marco de regímenes democráticos apoyados por las fuerzas armadas de la región⁸. Tal sugerencia fue hecha pública el 13 de Agosto de 1988, en vísperas de la caída del sistema socialista existente. En un análisis socio-histórico Mr. Larry S. Carney, afirma que "... El capitalismo financiero global ha producido algo que se parece mucho al modelo gramsciano de hegemonía ideológica"⁹. En efecto, por esta razón la categoría de bloque histórico adquiere una validez notable; sin querer rivalizar con la categoría de modo de producción, pues no se trata de una competencia sino más bien de la pertinencia de una u otra para con el análisis que se pretende efectuar.

"Cuando Gramsci se refiere a la evolución del Estado en 'occidente', jamás menciona siquiera el hecho de que se trata de Estados imperialistas; ... si uno se atiene a la mayor parte de los estudios pretendidamente gramscianos que circulan hoy en día, hasta pareciera ser que por fin el capitalismo ha alcanzado una etapa de 'humanización' en la que la dominación burguesa ya no descansa en última instancia en 'la boca del fusil', sino en la democracia y el consenso. El aparato represivo sin embargo está allí... la doctrina de la seguridad nacional... Sin su presencia y constante crecimiento, las burguesías imperialistas mal podrían asegurar el flujo permanente de excedente económico desde las áreas dependientes hacia los centros metropolitanos... el problema de la 'hegemonía' o no 'hegemonía' de la burguesía en determinado espacio... la otra hegemonía, sin comillas, que se articula con una envergadura internacional y constituye el verdadero soporte de la primera... Tanto el Estado de los países 'avanzados' como el de las áreas subdesarrolladas han sufrido mutaciones importantes en la fase imperialista y, más aceleradamente aún, en los últimos treinta años; el dominio burgués se ha tornado más sofisticado y complejo, sus formas de reproducción

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ideológica han alcanzado un grado de 'tecnificación' antes desconocido, aunque solo fuese por el enorme desarrollo de todos los mass media controlados por el imperialismo. Mas no por esto el Estado capitalista ha dejado de ser lo que en esencia es, ni de asentarse en última instancia en el ejercicio de la violencia. De una violencia 'racionalizada', claro está, es decir, dosificada y actualizada en función de sus necesidades, intereses y posibilidades..."¹⁰.

No es que se pretenda manejar escasamente el punto de vista económico, ni tampoco que se intente dar una autonomía absoluta a la superestructura. Realmente, lo que se quiere lograr es un análisis lo más creativo posible sobre lo que está pasando en el momento histórico actual. Por lo mismo, es necesaria la flexibilidad conceptual. Si Gramsci no menciona a los Estados imperialistas no es porque rechace las concepciones leninistas dado que "Hasta donde conocemos, nunca renegó del leninismo..."¹¹, lo que en realidad intentó hacer fue comprender de una manera más aproximada las relaciones entre la superestructura, tomando en cuenta a los sujetos que intervienen en el proceso con el fin de establecer un camino de dirección cultural para los mismos. Gramsci, invita a ser creativo, pero no es un anti-Lenin ni un anti-Marx. No obstante, hay diferencias, y diferencias notables que ya han sido mínimamente señaladas en el anterior apartado. Hecha la aclaración, puedo pasar a desarrollar mi percepción sobre esto que se ha dado en llamar el fenómeno del neoliberalismo y la globalización en el marco del actual bloque histórico.

Las concepciones neoliberales, cuyo impulsador inicial habría sido Friedrich Hayek y un exclusivo grupo de personas entre los que se encontraban Milton Friedman, Karl Popper, Ludwig Von Mises, Lionel Robbins, Walter Eupken, Walter Lipman, Michael Polanyi, Salvador de Madariaga, entre otros, comenzaron por

TEXAS COM
FALLA DE ORIGEN

el año de 1944 a nivel mundial¹². Desde sus comienzos en Suiza, tales ideas tenían por objetivo combatir el keynesianismo y el solidarismo, preparando el camino para otro tipo de capitalismo. Entre otros aspectos, este grupo argumentaba que la desigualdad era un valor positivo, una realidad necesaria. Pero, es a partir de 1973, con la crisis del modelo económico de posguerra que este pensamiento pasa a ganar terreno. Ellos expresaban que las raíces de la crisis estaban en el excesivo poder de los sindicatos, del movimiento obrero; ambos habían corroído las bases de la acumulación capitalista con sus procesos reivindicatorios sobre los salarios junto con el crecimiento de los gastos sociales del Estado. Principalmente, estos dos elementos destruirían los niveles de lucro de las empresas y desencadenarían procesos inflacionarios que dañarían las economías de mercado. El remedio sería un Estado fuerte, con la capacidad de poder romper el poder de los sindicatos y controlar el dinero. El Estado debía restringir sus gastos sociales y sus intervenciones económicas en la sociedad.

El gobierno de Margaret Thatcher en 1979, fue el primer régimen de un país de capitalismo avanzado públicamente empeñado en una práctica neoliberal. En la década de los ochenta le seguirían los Estados Unidos con Ronald Reagan a la cabeza. El modelo inglés fue el pionero y el más puro, el norteamericano era distinto puesto que ahí existía la prioridad militar de la competencia con la URSS., a nivel del armamentismo, y por lo mismo creció el gasto gubernamental alimentándose con un endeudamiento agresivo para quebrar a la economía soviética. Era un claro ejemplo de keynesianismo militar disfrazado. Solo Estados Unidos, en todo el planeta y por el tamaño de su economía, podía darse este lujo. Por su parte, los gobiernos socialdemócratas de Europa, que en un inicio fueron renuentes a caer en políticas neoliberales, después las aceptaron. Al finalizar la década de los ochenta, las ideas neoliberales habían triunfado en la mayor parte de Europa. Si el neoliberalismo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tenía como prioridad detener la inflación en los años setenta, contener al movimiento sindical y el alza de los salarios en los años ochenta, conservar el desempleo como un mecanismo necesario para el adecuado funcionamiento de una economía de mercado, mejorar el ingreso de las empresas; debe decirse que en todos los anteriores aspectos, unos más otros menos, su balance fue favorable. Pero todas estas medidas eran para alcanzar una reanimación económica del capitalismo mundial avanzado, sacándolo de sus crisis cíclicas y restaurando las altas tasas de crecimiento como las que existían antes de los años setenta. En esto último, el triunfo no ha sido definitivo. Debe resaltarse el hecho de que unas de las medidas económicas propugnadas por los neoliberales, esto es, la desregulación financiera, ha creado las condiciones actuales para que se dé la inversión especulativa y no productiva a nivel mundial. Así, durante los años ochenta crecerá el mercado de cambios internacionales con transacciones puramente monetarias, disminuyendo el comercio mundial de mercaderías reales. Con las crisis económicas que ha pasado el capitalismo de los años noventa, el neoliberalismo no se ha debilitado, más bien ha tomado un segundo aliento. El neoliberalismo es un movimiento ideológico de escala verdaderamente mundial, como el sistema capitalista jamás había conocido en el pasado. Se trata de un cuerpo doctrinario coherente, lúcidamente decidido a transformar el mundo a la imagen propuesta por sus intelectuales. Cualquier balance que se quiera hacer sobre el neoliberalismo, debe guardar su carácter provisional, ya que se trata de un movimiento inacabado. En lo económico, al no haber conseguido una revitalización pronunciada del capitalismo avanzado, el neoliberalismo ha fracasado, también ha logrado crear sociedades más desiguales y desestatificadas. Pero en el aspecto político e ideológico ha alcanzado un éxito que ni sus mismos fundadores lo hubieran soñado.

En América Latina, el primer experimento neoliberal habría

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

comenzado bajo la égida del General Augusto Pinochet en Chile en la década de los setenta. Sería sólo el comienzo, pues tales políticas se habrán de profundizar y generalizar, en especial, a partir de la crisis económica y financiera del año 1982 en donde el pago de los servicios de la deuda externa por parte de México y América Latina en conjunto, entraría en un proceso de estancamiento relativizado a lo largo de la década de los años ochenta por las políticas de estabilización y ajuste económico. Sin embargo, la crisis de la deuda externa no afectó a todos por igual; no fue una "década perdida" para todos los grupos sociales. En esos años de crecientes dificultades para la mayoría de la población, los grupos financieros nacionales e internacionales lograron ampliar sus niveles de riqueza y su participación en la renta nacional, incrementando simultáneamente su poder político. A nivel de las burguesías nacionales, éstas experimentaron una modernización, o mejor dicho, una mayor funcionalización para con las burguesías internacionales. Así, muchas regiones y sectores que conforman la mayoría de los países latinoamericanos se han visto desplazados o reubicados en el proceso. Y no se diga a nivel de las clases sociales. Amplios sectores medios han empezado un peligroso proceso de empobrecimiento, relativamente hablando, más agudo que el experimentado por los grupos populares. Pero, sin embargo, los pobres son los mayores portadores del peso de las políticas de ajuste económico implementadas con el fin de obtener fondos para el pago de la deuda externa. Cuando uno se pregunta algo que podría parecer muy elemental, como cuántos pobres hay en América Latina, se da cuenta al investigar que la respuesta no es muy sencilla:

"... Mientras el del Banco Mundial identifica a menos de la tercera parte de la población de América Latina como pobre (31,5% en 1989), el de CEPAL-PNUD sitúa la cifra en un poco menos de la mitad (47% en 1990), y el PRSP-PNUD identifica más del 60% (61,8% en 1990). Este último porcentaje es casi el doble que el del BM. En términos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

absolutos la cifra mínima, la del BM, arroja 133 millones de personas. La intermedia, de CEPAL-PNUD, 203 millones, y la del proyecto, la más alta, 271 millones. Más de 130 millones separan los dos extremos... A pesar de las diferencias en los conceptos de pobreza (que se reflejan en las líneas de pobreza dispares utilizadas) y, en consecuencia, de las muy contrastantes incidencias que identifican, ambos estudios coinciden drásticamente en un aspecto: el fuerte incremento de la pobreza en la década perdida..."¹³.

La pobreza ha aumentado pero, en este marco histórico, cómo se han comportado los principales sectores productivos de la economía latinoamericana. Tales sectores han atravesado, en lo fundamental, por tres procesos históricos. El primero se da con la implantación del modelo primario exportador. El segundo, cuando determinados países del Tercer Mundo (no todos) intentaron adoptar el mismo modelo de los industrializados con el apoyo de los grupos financieros internacionales imponiéndose una concepción "prefabricada" del desarrollo nacional. Algunos países la iniciaron en los años cuarenta y otros en los años sesenta, es la sustitución de importaciones vía industrialización inducida. En realidad, este proceso contribuyó a incrementar la dependencia. El tercer proceso histórico se da por medio de la reestructuración de la deuda externa, la reprivatización y reprimarización de la economía, así como por la actual apertura comercial en donde las empresas multinacionales tienen un papel importante ya que en virtud del alto costo del proceso modernizador, más central que periférico, son las que están en capacidad y en la necesidad de llevarlo adelante. La reprimarización y desindustrialización mediatizada del aparato productivo latinoamericano forma parte de los objetivos económicos básicos del modelo neoliberal. Actualmente, se posee una economía mucho más dominada por el exterior y orientada hacia él. Y, como resultante, una sociedad en donde los desequilibrios internos son cada vez mayores, con mejoras

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

notorias para los pocos grupos que conforman la mayoría de los agentes sociales que integran el mercado interno. En suma, una sociedad con desigualdades crecientes en donde se están bloqueando los procesos alternativos de desarrollo. Al final, dejando de lado los elevados costos sociales y económicos ocasionados por las políticas de ajuste implementadas, en especial, desde la década de los ochenta para el pago deficiente de los servicios de la deuda externa, son las condiciones del mercado mundial, los requerimientos del capital internacional y la lógica de las diferentes fracciones del capital financiero doméstico de cada uno de los países de América Latina, los que han surgido victoriosos de las políticas de estabilización y ajuste económico implementadas en los años ochenta. Para tal efecto, el aperturismo neoliberal de las economías ha sido un mecanismo para asegurar que América Latina alcance elevados superávit comerciales externos con el objetivo de que pueda pagar el servicio de los intereses de la deuda externa. En este proceso de desacumulación hay que mencionar la libre remisión de utilidades de las empresas multinacionales a sus casas matrices, es decir, la diferencia entre el PIB., y el PNB., latinoamericano. En el Ecuador, a lo largo de la década de los ochenta, esta diferencia ha representado el promedio del 9%, que es lo que se transfiere al exterior año a año¹⁴. El objetivo de esta transferencia necesaria de recursos es financiar la revolución tecnológico-organizativa en curso en los países del centro industrializado del planeta.

Por lo tanto, la estabilización y las políticas de ajuste no están dirigidas, en última instancia, a reducir la inflación o a conseguir el crecimiento económico de largo plazo de nuestros países latinoamericanos, sino más bien a asegurar el crecimiento económico de largo aliento y la estabilidad inflacionaria de los países centrales. Al mismo tiempo, con la apertura de nuestras economías, lo que se busca es afianzar mercados para las exportaciones de los países centrales. El incremento de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

las exportaciones de esos países sirve para sanear su balanza de pagos y para suavizar la recesión y las altas tasas de desempleo interno¹⁵. He aquí, en realidad, el tipo de exportaciones que los países centrales demandan de nuestros países, y el tipo de importaciones que ellos requieren que nosotros demandemos. Así, los países centrales se benefician de la apertura de nuestras economías con la ampliación de la demanda para con sus productos, y en contra parte con una creciente oferta de productos agrícolas exportables (no para el consumo del mercado interno de los países pobres), además de minerales a precios bajos provenientes de nuestros países. En lo que respecta a los productos agrícolas, la nueva división internacional del trabajo en América Latina ha asignado a nuestros países dos funciones principales: por una parte, dejar de producir los alimentos básicos que las grandes potencias exportan competitivamente como el maíz, el trigo y la leche, para importarlos y consumirlos y, por otro lado, producir y exportar aquellos bienes complementarios a las economías de las grandes potencias como son el ganado vacuno, hortalizas, frutas y flores, con ayuda de las empresas multinacionales. En suma, gracias a las prácticas económicas neoliberales, el mercado mundial es más propicio para las exportaciones de los países subdesarrollados. Este reordenamiento mundial ha sido conducido por el capital financiero internacional. Los países de América Latina, durante la vigencia del modelo de sustitución de importaciones, al haber adoptado,

"...las políticas de desarrollo autárquico, que implicaban una fuerte intervención del Estado... unido a retenciones a las exportaciones y aranceles altos a las importaciones, y el consecuente desestímulo a la inversión privada en la agricultura, era el mecanismo en el cual se sustentaba el postulado ideológico de industrialización forzosa y crecimiento del aparato gubernamental. Esta descomunal transferencia de recursos del sector primario a los sectores secundarios y terciario en épocas de precios

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

agrícolas internacionales altos [los setenta, C.A.], privó a nuestras economías de cifras incalculables de divisas sustraídas a un crecimiento económico sólido, lo que hoy lamentamos profundamente"¹⁶.

Actualmente estos países, se han acoplado al funcionamiento de la economía internacional dentro de un esquema prácticamente pasivo que precipita y consolida la dependencia externa y la influencia directa o indirecta de las multinacionales en su economía. El motor de este proceso no es solamente el resultado de una confabulación ideológica internacional empeñada en sojuzgar a las naciones más débiles, sino que es también parte de la lógica del sistema capitalista mundial empeñado en la actualidad en dar cuerpo a una nueva forma de reorganización política y económica del mundo (del neoliberalismo a la globalización y aún más allá). El neoliberalismo es una parte de tal proceso, por ello dentro del mismo, entre otros factores, se ha buscado la depreciación del poder adquisitivo de los salarios para hacer más competitiva la mano de obra de los países latinoamericanos lo cual ha conducido a nuevos niveles de pauperización y concentración de la riqueza. Junto a esto, se ha buscado la reprimarización de la mayoría de las economías latinoamericanas, o la hiperdependencia industrial en los ciclos productivos más elementales, con el objetivo de desechar la posibilidad de instaurar un esquema de desarrollo de largo aliento en donde la consolidación de unas determinadas líneas productivas de ciertos países pudieran de forma dinámica volverlos competitivos. La reprimarización económica y, en última instancia, la desindustrialización, nos especializan en actividades con bajo perfil tecnológico y, por ende, en una escasa o inexistente incidencia en el concierto internacional. Al unísono, se avanza en el desmantelamiento del aparato Estatal bajo el concepto de su ineficiencia estructural inherente. En realidad, lo que se encuentra en juego en este proceso son los jugosos negocios que ofrecen las privatizaciones, por un lado; y por el otro, evitar que el Estado pueda convertirse

TEXTO CON
FALLA DE ORIGEN

en uno de los ejes de algún proceso nacional de desarrollo. En todo caso, se quiere hacer creer que tal proceso de multinacionalización de nuestras economías es irreversible y que el camino señalado es el único. Esta renovada división internacional del trabajo ha desatado nuevas formas de solidaridad del capital a nivel internacional, si bien no exenta de la competencia entre ellos mismos¹⁷. En general, independientemente de lo que pueda suceder con los bloques regionales que se han formado a nivel mundial, actualmente se da una acción "fraterna y solidaria" del Banco Mundial, del FMI., y del BID., junto con los grandes conglomerados multinacionales, para la elaboración y ejecución de políticas económicas internacionales que hacen cada vez más difícil el diseño y cristalización de un proceso alternativo nacional de desarrollo para los latinoamericanos, ya que el nivel de dependencia continúa en aumento. Partiendo desde lo económico, el neoliberalismo se proyecta como una apabullante fuerza totalizadora que impone, incluso, un estilo de vida.

Ahora bien, lo que interesa en este instante es identificar las nuevas funciones que nos asigna el capital financiero internacional a través de la apertura y la liberalización de nuestras economías. El papel de los países periféricos en la nueva división internacional del trabajo debido a la revolución tecnológica en curso en los países centrales, sería el siguiente:

- 1.- La exportación de productos primarios.
- 2.- El papel de subcontratista internacional para la elaboración de bienes de consumo final para la industria manufacturera multinacional por parte de empresas con un capital doméstico en la periferia.
- 3.- La función de abastecedor de componentes, o sea la fabricación de partes y piezas del producto final. Se trataría en general, de "producciones periféricas" que terminarían ensamblándose en la economía central.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

4.- Como plataformas de exportación, o mejor dicho, operaciones de maquila, en donde las corporaciones multinacionales controlan la producción, exportación y comercialización de las cadenas de mercancías de esos bienes de consumo final, mientras que la principal "contribución" de los países periféricos sería la fuerza de trabajo y las materias primas baratas.¹⁸

Dependiendo del nivel de desarrollo de cada uno de los países latinoamericanos, les correspondería uno o más de los puntos anteriormente señalados. Claro que no son los únicos papeles, son los principales. Así, por ejemplo, alguno que otro país se le puede "asignar" la función de receptor de industrias intensivas en polución, "basureros" de materiales contaminantes, lugar privilegiado para el lavado de los dólares provenientes del narcotráfico, etc. En este aspecto, la política macroeconómica neoliberal puede ser calificada de exitosa, especialmente en el hecho de que el capital financiero doméstico, en estrecha alianza con el capital multinacional, ha vuelto a recuperar la casi totalidad del control del Tercer Mundo en lo económico, social y político¹⁹. En donde no ha tenido mucho éxito el neoliberalismo es en la reanimación del capitalismo central a unos niveles en donde se eliminan mayormente sus crisis cíclicas, restaurando sus altas tasas de crecimiento como las que existían antes de los años setenta. En los países periféricos, las consecuencias de las políticas neoliberales han sido desastrosas en términos de desempleo y subempleo, en la agudización de las contradicciones sociales, para el establecimiento de bases sólidas en el crecimiento económico de largo aliento, etc. Estos procesos son muy funcionales a la constitución de un nuevo "orden" económico y político internacional, sin tomar en cuenta las bases nacionales (y este es su punto débil). Por ejemplo, a nivel de sectores agrícolas se fomenta el cambio de patrón de cultivos en concordancia con el mercado externo. De esta manera se destruyen las fuentes de producción de básicos para el mercado interno y se genera

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

desempleo. Además, las vertientes agroindustriales que pudiera generar el proceso estarán en conexión con el mercado externo en detrimento de los beneficios económicos que pudieran captar los pequeños y medianos productores, beneficiando tan solo a los grandes agricultores. El neoliberalismo periférico también ha ocasionado la supresión de los subsidios al agro en los países subdesarrollados, mientras que en los desarrollados se conduce este aspecto de una manera muy cuidadosa. Ya describiremos un poco más este proceso en el capítulo tres del presente libro; por el momento, cabe resaltar el hecho de que entre los bloques que conforman el grupo de los países desarrollados no existe una unidad monolítica en el aspecto económico, industrial y agrario. Al contrario, hay un creciente sentido de la competencia, a pesar de la concentración de la producción y de los mercados que se dan entre ellos. Los países desarrollados se compran y se venden entre sí como un mundo circular que se basta a sí mismo. Por ejemplo, en lo que respecta al sector agrario, Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea son los principales productores y exportadores de los cultivos de vanguardia en la nueva estructura productiva. Son así mismo, junto con Japón, los principales compradores.

En realidad, la participación y dominio de los países desarrollados en la producción alimentaria transformó la vieja división del trabajo que imperó en la etapa de la posguerra. En esta etapa, los países subdesarrollados se orientaban a la exportación de materias primas de origen tropical, al mismo tiempo, los países desarrollados se especializaban en la producción de productos propios de un clima templado. Ahora, en la nueva división agrícola del trabajo, los países desarrollados abarcan la producción de todos los cultivos de la nueva estructura productiva mundial. Es así como se da una especialización dentro de la nueva división internacional del trabajo en donde los países más desarrollados se dirigen a la producción de los elementos básicos para la alimentación como

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

son los cereales, la carne y la leche, lo cual repercute en su mayor nivel de consumo de proteínas; mientras que los países subdesarrollados producen bienes de consumo complementario como son las frutas, flores y hortalizas, pero con la acotación de que no son las que demanda el mercado interno, sino las que solicita el mercado externo. En todo caso, este nivel de competitividad general que tienen los países desarrollados entre sí y que se lo ha ejemplificado en el sector agrario por ser un sector importante al reprimarizarse la economía de muchos países en América Latina, es uno más de los problemas que se presentan a la hora de conseguir una reestructuración capitalista mundial. En última instancia, el modelo se presenta como excluyente, ya que no todos los países se integrarán al mismo. Sencillamente algunos quedarán al margen.

Para la comprensión del fenómeno en donde se da la formación de bloques regionales ya no sólo con naturaleza geoeconómica sino con un contenido geopolítico a nivel mundial, es necesario centrarnos primero en el análisis de los flujos comerciales y los flujos de capital. Esto es necesario porque el proceso "globalizador" (internacionalizador) descansa justamente en los diferentes niveles en que se dan los medios de comunicación, transporte, comercialización, y traslado del capital ya que esto facilita la operación a nivel mundial de las multinacionales. El principal freno que se presenta a esta situación lo constituyen, sin duda, las economías nacionales. Y, justamente, del choque entre la apertura de las economías de unos y el proteccionismo de la economía de otros se da el surgimiento de los grandes bloques regionales. Así, tenemos tres grandes bloques a nivel mundial:

1.- El bloque americano. En lo substancial está integrado por Estados Unidos, México y Canadá. Tiene la perspectiva de incorporar a otras naciones de América, a pesar de los problemas políticos internos y externos que pueda

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- experimentar este proceso.
- 2.- El bloque europeo. Integrado por los países que actualmente conforman la Unión Europea. Tiene planes de ampliación, no exento de limitaciones políticas internas, hacia los ex países socialistas de Europa Oriental y de la ex Unión Soviética.
 - 3.- El bloque asiático. Está integrado por Japón, y le siguen los cuatro "tigres": Corea del Sur, Taiwan, Hong Kong y Singapur. A ellos se unen los cuatro "dragones": Malasia, Tailandia, Indonesia y Filipinas (los dos últimos en menor medida). Su esfera de influencia podría extenderse a Australia, Nueva Zelanda y a China.

En los tres bloques los principales países, respectivamente, son: Estados Unidos, Alemania y Japón. La liberación de flujos comerciales cobra importancia en la economía de cada bloque, pero en detrimento de los otros, aparentemente. Externamente aparecen como sistemas productivos nacionales que se subordinan a la lógica económica de sus países líderes. En este marco, los países subdesarrollados juegan un papel señalado con anterioridad y, por lo demás, bastante marginal en cuanto a las relaciones económicas puras y de poder político. Esta situación incrementa y agudiza los conflictos sociales y económicos en la periferia del sistema capitalista. Ahora bien, las perspectiva de los ciclos económicos kondratieff, distingue dos fases del desarrollo económico del capitalismo: una onda larga expansiva y otra onda larga de tipo depresiva. Así, entre 1945 y 1967-1971 la etapa expansiva se manifestó en los países tanto del centro como de la periferia, como una época de prosperidad y desarrollo. Pero en la siguiente onda larga de tipo depresiva que se verificó entre 1967-71 y 1983, frente a la crisis del capitalismo central, se dio el crecimiento de la periferia subdesarrollada latinoamericana. Y de aquí en adelante, el capitalismo latinoamericano se disoció notablemente del capitalismo central dado que a partir de 1983 mientras

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el centro experimentaba signos relativos de recuperación, si bien con fluctuaciones y contradicciones propias de los desniveles que marca la acumulación de capital a escala mundial, el capitalismo periférico se desfasó totalmente y entró en la década perdida. A partir de este momento se dará la reestructuración productiva en América Latina y esto incluye la reprimarización, desindustrialización y funcionalización de su economía para ayudar a resolver la crisis del capitalismo central. Sintéticamente, este es el marco conceptual en que debe ser comprendido el proceso neoliberalizador que lleva a la "globalización". A esta agudización de los conflictos económicos y sociales, interrelacionados unos con otros en el centro y en la periferia, se une la carencia de un liderazgo efectivo de la economía mundial, parecido al que ejerció los Estados Unidos al término de la segunda guerra mundial. La continuación de la crisis económica con sus vaivenes en los países del centro y sus tendencias deflacionarias a principios de los años noventa, han favorecido sus inclinaciones proteccionistas agudizadas por el deterioro de la hegemonía estadounidense, lo cual incita las rivalidades de los bloques emergentes. Estados Unidos ha perdido el liderazgo económico, principalmente el industrial, pero continúa conservando la supremacía militar. Y, sobre este último aspecto está basando buena parte de su hegemonía actual. El, dentro del grupo de los siete países más industrializados del planeta, como es el caso de los Estados Unidos junto a Japón, Alemania, Gran Bretaña, Francia, Canadá e Italia; tratan de regular la economía mundial dado que la economía-mundo (Braudel) no ha llegado a ser un sistema-mundo (Wallerstein). Pues,

"Hasta el momento sólo han existido dos variedades de tales sistemas mundiales: imperios-mundo, en los que existe un único sistema político sobre la mayor parte del área, por más atenuado que pueda estar su control efectivo, y aquellos sistemas en los que tal sistema político único no existe sobre toda o virtualmente toda su extensión.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Por conveniencia, y a falta de un término mejor, utilizamos el término 'economía mundo' para definir a estos últimos...La peculiaridad del sistema mundial moderno es que una economía-mundo haya sobrevivido durante quinientos años y que aún no haya llegado a transformarse en un imperio-mundo..."²⁰.

Así, en este momento, a nivel de consenso civil (hegemonía), no de sistema político (fuerza), el mundo no dispone todavía de instituciones universales dotadas de poderes regulatorios suficientes para dominar la evolución ordenada hacia una internacionalización "sin fronteras". En este sentido, la regionalización es una necesidad, pues dado que el nacionalismo no puede ser rebasado sino por la asociación de naciones en conjuntos regionales, es una manera de expresar sus intereses puntuales a los demás grupos externos a la región.

Llegamos, en efecto, al asunto de las naciones. Es verdad que las economías y los capitales siguen teniendo una base nacional a pesar del alto grado de internacionalización de la economía mundial²¹. Dentro de la economía internacional contemporánea, las relaciones económicas se han quedado entre los más desarrollados en lo que respecta al comercio y a la inversión. Así, en los inicios de 1900s, aproximadamente el 80% del comercio mundial se dio entre las economías de la OECD. Y, el grupo principal de los más desarrollados contabilizó aproximadamente el 70% de la inversión directa extranjera²². Los países de menor desarrollo constituyen una parte muy pequeña de la economía internacional. En general, las naciones industriales exitosas como Alemania y Japón muestran una gran renuencia a invertir y desarrollar el núcleo de su actividad industrial en el extranjero; prefieren que lo más importante de su capacidad productiva se quede en "casa". El aspecto de fondo en todo este panorama "global" es la gobernabilidad y el papel dentro de este asunto de los estados nación. En efecto,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el problema mayor para el desarrollo de una economía internacionalizada y regionalizada, son los sentimientos proteccionistas que se presentan en los diversos estados nacionales, a pesar de que las economías de estos estados nación están menos sujetas que antes a la acción independiente de sus gobiernos. Por ello, el asunto de la gobernabilidad económica es un aspecto central del proceso histórico mundial. Un retorno a un sistema de control como el que surgió en su momento inicial en Bretton Woods, dada las condiciones actuales, parece deseable pero inviable. Además, los organismos internacionales no son entes vivos con una racionalidad propia. Su racionalidad está determinada por factores externos a ellos que los condicionan seriamente. En realidad, la mayoría de las veces tales factores externos son determinantes. De tal manera que esperar una especie de "coordinación internacional", junto con la cooperación profunda entre los mayores bloques regionales en favor de objetivos comunes es pedirles a las estructuras institucionales un nivel de subjetividad que, sencillamente, no poseen. Así, la creación de un mercado mundial único excluyente está forjando unas economías regionales sin las estructuras institucionales apropiadas que contengan los mecanismos políticos institucionales para su regulación. Estados Unidos, en el Grupo de los Siete, está ejerciendo en este momento tal función teniendo por base su poderío militar y económico (hegemón monetario internacional). Pero, esta es una situación que hace de la fuerza su eje principal, y como Gramsci expresaba, no es el estado adecuado para la hegemonía en la sociedad civil. No puede ser eterno el dominio del sistema en base a tal arbitrio. De ahí la importancia que se le debe conceder a los estados nación en tal desarrollo.

Inicialmente puede pensarse que los estados nación son un limitante para tal proceso, si se mantiene su tradicional apariencia, pero no si se concibe que la gobernabilidad y el territorio pueden ser separados²³, teniendo en cuenta que los

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

estados nación están perdiendo sus capacidades para la gobernabilidad económica y que los procesos nacionales están cediendo su primacía a los procesos mundiales; paradójicamente, el papel de los estados nación no disminuye, aumenta. Pero no en su tradicional función como el único poder soberano, sino como transmisor de la gobernabilidad internacional y como la autoridad central entre los gobiernos regionales y locales.

La gobernabilidad, esto es el control de una actividad por algunos medios semejantes a una cadena en donde se desea alcanzar determinados resultados, es una función que puede ser perfeccionada en sus variantes públicas, privada, estatal y no estatal, por instituciones nacionales o por la práctica²⁴; el estado nación deviene en algo central en todo el proceso pues las políticas y prácticas de los Estados distribuyen poder de manera ascendente a nivel internacional y hacia abajo a las agencias subnacionales. La estabilidad en la economía internacional se podrá dar si el estado nación combina la regulación y el acuerdo sobre objetivos comunes y patrones de gobernabilidad, siempre que los Estados trabajen juntos para alcanzar una regulación internacional común. Estas últimas apreciaciones están tomadas del libro (ya señalado) *Globalization in Question* de Paul Hirst y Grahame Thompson; las menciono porque ellos tocan a mi juicio algo que es un punto neurálgico dentro de este fenómeno que algunos intelectuales han llamado "Globalización": la gobernabilidad. Pero la crítica que hago (ya expresada en líneas anteriores), es que no existe semejante nivel de racionalidad. Las instituciones no son entes vivos con voluntad propia. No son sujetos. Su aparente racionalidad está determinada por factores externos a ellas que las condicionan. No se les puede pedir a las estructuras institucionales un nivel de subjetividad que sencillamente no poseen. Es un buen deseo, eso sí. Por otro lado, vale la pena citar a los mismos autores porque esta afirmación es esencial para con su libro, ellos expresan que a pesar de los altos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

niveles de comercio internacional y de inversiones, los procesos locales nacionales y las acciones económicas permanecen inmóviles en el centro. La evidencia que han considerado en los diferentes aspectos de este asunto de la globalización, como son: el carácter de los mercados financieros mundiales, el patrón del comercio mundial y la inversión extranjera directa, el número y papeles de las compañías multinacionales, y el prospecto para el crecimiento en el mundo desarrollado; todo confirma que no hay una fuerte tendencia hacia una economía globalizada y que las naciones mayores y más avanzadas continúan siendo dominantes. Por ello, expresan que es un deber deshacerse de conceptos de moda como es el de globalización, pues no hay razones para creer que las fuerzas del mercado invariablemente e inevitablemente prevalecerán sobre los sistemas regulatorios²⁵. Como se verá más adelante, el asunto de la globalización yo lo enmarco dentro del bloque histórico y el papel de los intelectuales en la búsqueda de un consenso para una hegemonía dentro de la sociedad civil a nivel ideológico. Pero no es algo mecánico, es un intento de explicación del naciente sistema-mundo.

Continuando con el análisis de la formación de bloques regionales, conviene recordar que la internacionalización de la economía no sólo que ha alcanzado un nivel muy elevado gracias a la revolución científico-técnica de los países centrales y al grado de interrelación existente entre las empresas y bancos multinacionales, sino que a la par, aunque parezca contradictorio, las economías y los capitales siguen teniendo una base nacional, sin que existan las instituciones y los mecanismos internacionales necesarios para el adecuado funcionamiento de esta economía altamente internacionalizada. Y es justamente de aquí de donde surge el proteccionismo. Agudizado esto último por la falta de un adecuado nuevo orden internacional, históricamente basado en un hegemonía representativo del mismo. Aunque no todos están de acuerdo con esto último. Tal es el caso de la escuela Post-hegemónica. Si se habla de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la formación de bloques regionales ya no sólo geoeconómicos sino geopolíticos, pienso yo que estamos hablando del incremento de las contradicciones y de la búsqueda de la hegemonía, pero si se habla de una consolidación gradual de las instituciones internacionales con la suficiente capacidad para coordinar un mundo multipolar, ya estamos hablando de un mundo pos-hegemónico²⁶. Así, las instituciones surgidas después de la segunda guerra mundial, como las Naciones Unidas, la OTAN., el GATT., el FMI., y la OMC., son instancias que ayudaron en su momento, en base a su perfeccionamiento, a una mayor gobernabilidad en el mundo pasado y futuro. Podría hablarse en general, tal vez, de una clase capitalista transnacional cuyos intereses estarían representados por las instituciones internacionales anteriormente nombradas, las cuales mediante el apoyo a determinadas medidas evitarían confrontaciones elevadas entre los bloques hegemónicos. Esto último, se parece muchísimo a lo que decía Karl Kaustsky allá por el año de 1915, en donde contemplaba la posibilidad de que desaparecieran las guerras entre los capitalistas mediante la instauración de un ultraimperialismo que sirviera al capital financiero internacional para la explotación del mundo. En todo caso, es persistente la idea de la formación de una clase capitalista global, que provocará una atenuación considerable de los conflictos entre los hegemones, lo que no impedirá a su vez la existencia de conflictos locales en determinadas áreas del mundo dado que esto es positivo tanto para el dominio de tales naciones como para la venta de armamentos²⁷. Pero, debo decirlo nuevamente, esto es atribuirle a las instituciones una racionalidad subjetiva que no poseen.

En sentido inverso, se ha creído posible el surgimiento de una confrontación termonuclear para el año 2020, aproximadamente, valiéndose para esto último de cálculos que combinan los ciclos largos Kondratieff con el surgimiento de las guerras. Así, se cree haber demostrado que los ciclos bélicos estarían

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

relacionados con la onda ascendente pues en este punto se darían la mayor cantidad de conmociones sociales (guerras y revoluciones). Si la actual onda ascendente inició su descenso por los años 1967/1973, puede que esté en vía de iniciar su ascenso para alcanzar la cúspide del mismo en el año 2025. Para esta época es probable que la hegemonía de Estados Unidos haya desaparecido por completo. En un mundo multipolar, donde países como Japón y Alemania ya deberán tener otra jerarquía bélica pues por causas geopolíticas deberán rearmarse, el uno para asegurar su acceso a las materias primas, el otro para llevar adelante su política expansiva de crecimiento económico, además todo hegemón para ejercer su papel no sólo debe tener el poder económico sino el bélico-militar; podría degenerar esta situación en una guerra total entre la potencia hegemónica declinante y las potencias restantes en ascenso. Al nombrar a Japón y a Alemania de ninguna manera se excluye a China. Simplemente se resalta a los que en este momento son más notables en determinados aspectos del contexto internacional. China, con la provincia de Guangdong a la cabeza dado que su

"...crecimiento del PNB real chino ha sido alrededor del 10% al año durante más de una década, y hoy más del 70% de la economía China está en manos no estatales... No es sólo que la economía japonesa haya entrado en recesión, sino que las tendencias a largo plazo indican que China está creciendo tanto más rápido que rebasará a Japón antes de que este país tenga la oportunidad de rebasar a Estados Unidos".

Ahora bien, si la rivalidad intensificada y la competencia por las materias primas y por los mercados coinciden con una distribución multipolar del poder militar entre los hegemones, aquello podría derivar en una guerra. Pues, tradicionalmente la transición hegemónica se ha dado cuando una potencia central emerge victoriosa de una situación de guerra. El resultado

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la guerra, en este sentido, era el principal árbitro de la sucesión hegemónica. Pero esto, en las actuales circunstancias de poder nuclear por más que se hable de golpes iniciales con ventaja y estrategia para destruir al enemigo y bajar sensiblemente su capacidad de respuesta, es sencillamente un acto de mutuo aniquilamiento. Es en este marco que las variables sobre la interdependencia económica internacional y la integración política internacional, junto con el desarme, adquieren un papel principal.

"A primera vista, las regiones aparecen distantes unas de otras, tanto, que algunos analistas no han vacilado en presagiar guerras comerciales entre ellas. Denominaciones como bloques, sugieren la conformación de entidades que en el interior reducen barreras al comercio, y, como en el caso de la Unión Europea, a los factores de la producción, en tanto que erigen obstáculos para que terceros no miembros, queden excluidos de esos beneficios. Es decir que los bloques asumen una caracterización defensiva... Esta percepción errónea de 'autosuficiencia' con la que algunos autores tratan de investir a las regiones, subestima un aspecto ya acotado, en su momento, por Raymond Aron, para quien el sistema internacional nace como tal hacia 1945 y se diferencia de etapas precedentes porque logra reducir tanto las distancias físicas como las distancias morales, esencialmente a partir de la revolución científico tecnológica. Es esta última la que ha contribuido a la globalización, la que destaca especialmente en la esfera económica, si bien tiene otras manifestaciones... La globalización es resultado de la dinámica adquirida por las relaciones económicas internacionales al término de la segunda guerra mundial. A partir de ese momento, se desarrolló un proceso de internacionalización del capital y de divulgación del régimen de acumulación intensiva

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

generado en Estados Unidos, situación que propició la conformación de un orden económico bajo la égida de la Unión Americana al que fueron subordinados Europa Occidental y Japón. De ahí que 'el análisis de la globalización económica supone entonces no concebir las relaciones económicas internacionales como relaciones entre espacios económicos independientes en los cuales las condiciones generales de la producción son inmóviles'... En sí, la institucionalización de los regionalismos liderados por Estados Unidos, Japón y la Unión europea, plantea un comercio administrado (managed trade), esto es, la realización de un comercio que ha de ser dirigido, más no reducido ni eliminado... 'los tres poderes... se consideran cada vez más interdependiente. Tienen problemas entre sí. Pero más pesa lo que les une...'².

Refiriéndose a la inversión extranjera directa y a los regionalismos, la misma autora expresa que

"Esta, entre 1983 y 1990 creció cuatro veces más rápido que el producto mundial bruto y tres veces más veloz que el comercio internacional, en tanto que el grueso de los flujos de inversión se concentraron esencialmente en los países capitalistas desarrollados... la 'triada' en términos de la inversión extranjera directa, integrada por América del Norte, con Estados Unidos a la cabeza, el sureste asiático, con Japón a la cabeza, y la Unión Europea con Alemania a la cabeza. Esta 'triada' refleja la relación dialéctica entre globalismo y regionalización: aunque se concentra en determinadas áreas geográficas, la participación de cada uno de sus miembros es mixta -léase interregional. Así se tiene que en algunos territorios o estados de Asia, Japón es el principal inversionista, mientras que Estados Unidos y/o la Unión Europea se disputan el segundo lugar. Dicho en otras

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

palabras: la regionalización es la forma que asume la competencia intercapitalista, mas no es un proceso que conlleve la autarquía o el aislacionismo de las regiones institucionalizadas. Como efecto de la globalización, las variables económicas internas de los Estados o territorios se encuentran cada vez más permeadas e influidas por los acontecimientos internacionales. Y la regionalización se gesta como el paso intermedio entre la ampliación de los mercados (que se transforman de nacionales a internacionales...) y la globalización total... Recuérdese que la globalización no es un proceso unívoco, incluyente, sino que tiende a ser selectivo y discriminatorio que reproduce, en niveles nunca antes vistos, la polarización en la distribución de la riqueza en escala planetaria y el agudizamiento del conflicto Norte-Sur que en la posguerra fría sustituye al conflicto Este-Oeste, característico de la guerra fría"³⁰.

El dato empírico que sostiene la afirmación de que hay un primer nivel de acercamiento entre las regiones, es el hecho de que

"...los flujos de IED en las economías altamente industrializadas se han elevado a un promedio anual de 46% desde 1985... la participación de los países industrializados en los flujos globales creció a 81% en el periodo 1985-1989, arriba del 75% que caracterizó al periodo de 1980 a 1984. Los cinco principales generadores de IED son Francia, Alemania, Japón, Reino Unido y Estados Unidos. Ellos mismos (con excepción de Japón) son también los principales receptores de IED, captando el 57% de los flujos mundiales totales en los ochenta"³¹.

Se puede decir a nivel preliminar, que la IED es un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

instrumento de integración económica mundial que podría encontrarse en sus comienzos, esto siempre y cuando no implique un crecimiento artificial del destino final de estos flujos de inversión. Estoy hablando de que sirvan más para lo que se ha dado en llamar el tercer nivel de la reproducción del capital, en donde las finanzas son las fuerzas conductoras de la economía dejando de lado a la producción y al comercio. El punto central es si este nivel de interrelaciones económicas impedirán una lucha por la hegemonía. Del lado de las diferentes sociedades políticas, el hegemón dominante -no a nivel de un estado mundial, sino por su capacidad bélico militar, elemento necesario bajo determinadas circunstancias para resolver ciertas crisis orgánicas al interior de un bloque histórico- resulta ser la fuerza que en este sentido poseen los Estados Unidos. La búsqueda para salvar este obstáculo y pasar a un nivel de sociedad política mundial es la ampliación de una manera u otra del marco de la democracia. Y es aquí donde tocamos el aspecto de la integración política internacional. Esta es una necesidad en los términos de dominio y de los procesos globalizadores de los estados nacionales, y también una protección necesaria contra los conflictos bélicos entre los países y quizás entre las regiones.

"El crecimiento de organizaciones internacionales ha sido geométrico desde la segunda guerra mundial y muchos observadores hablan de la conformación de una política verdaderamente global, de una comunidad internacional, de una sociedad civil internacional y de la integración de grupos separados de capitalistas nacionales de una sola clase capitalista global...las organizaciones internacionales internacionales no gubernamentales han igualmente crecido de manera fenomenal...si la tendencia hacia la integración política internacional sigue en el futuro, debería reducir la probabilidad de una guerra entre Estados centrales...los regímenes que son democracias

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

electorales probablemente no se comprometerán en una guerra interestatal con otros regimenes democráticos similares. Las democracias electorales están tan inclinados hacia la guerra con otros regimenes, pero se comprometen en guerras con regimenes no democráticos. Desde 1815 no ha habido guerras interestatales entre regimenes democráticos..."³².

Claro que se puede argumentar que durante los últimos dos siglos han habido pocas democracias y por lo mismo pocas luchas entre ellas. En todo caso, es un régimen político que acompaña al actual proceso globalizador y que busca llegar a ser parte de la sociedad civil mundial. Podemos hablar de un multilateralismo, ya no sólo en el sentido clásico entre los diferentes estados, sino entre las diferentes regiones o entre los diferentes bloques. Un nuevo orden mundial, que sin embargo reproducirá a su interior, por el esencial sentido de la competencia que posee el capitalismo, las profundas contradicciones que lo han caracterizado como sistema, históricamente hablando. En realidad, más que un nuevo multilateralismo cabría hablar de un trilateralismo independiente, es decir, una hegemonía tripartita cuyas bases físicas estarían en Bruselas, Washington y Tokio, donde existirían a nivel planetario numerosos regionalismos periféricos. El apoyo en la sociedad política mundial amerita el paso a la hegemonía ideológica consensual para poder mantener el sistema total. Sin embargo la triada en sí misma y por sus conflictos internos no resueltos, es un obstáculo a este proceso.

Refiriéndome a lo que mencionaba anteriormente sobre la tercerización del capital en donde las finanzas son la fuerza conductora de la economía y no el comercio o la producción, ello tiene como efecto que la superioridad productiva, a la larga, no pueda ser sostenida por ningún estado de manera

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

indefinida. Esto quiere decir que los procesos de readaptación y de revolución tecnológica de los países más desarrollados enfrentan un problema estructural de fondo que tiene una relación directa no sólo con su desarrollo sino con sus proyecciones hegemónicas. Posiblemente se piense que Japón, por existir allí una amalgama de estado-empresas está al margen de este tipo de situaciones. Pero, qué país de los importantes en el contexto internacional no tambalea ante una crisis bursátil. Los ejemplos están a la orden del día.

Por otro lado, al interior del bloque asiático se dan situaciones como estas: el intercambio comercial entre Japón y los países del sudeste asiático se asemeja al que existe entre las naciones desarrolladas y los países en vías de desarrollo. Japón vende a su "periferia" principalmente productos manufacturados, la periferia la vende esencialmente materias primas. Lo mejor de sus avances tecnológicos, Japón se lo reserva para sí. Alemania, a pesar de poseer una interesante conjunción de intereses entre los empresarios y la fuerza laboral, tiene serios problemas económicos internos producto de la reunificación de las dos Alemanias, existen elevados niveles de desempleo, y tampoco ha logrado ingresar al mercado de las nuevas industrias como son la informática y la biotecnología. En todo caso, el problema de la readaptación industrial en los tres hegemones es serio debido a la inestabilidad de los mercados financieros. Para los Estados Unidos existe la ventaja de que trabaja con un papel moneda que él mismo puede emitir (hegemón monetario internacional). Sin embargo, los costos no solamente lo pagará la delicada estabilidad de su propia economía (recalentamiento), sino la del planeta entero (más bien). La disyuntiva que se les está presentando a estos hegemones es: dominar o seguir la corriente general. Pero, si se sigue la corriente común, en qué puesto se irá. El papel de un Estado se hace necesario, pero la pregunta es quién lo va a dirigir. Es en este aspecto donde

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

se inscribe el problema de la sociedad política (la coerción), de la sociedad civil (el consenso) y la hegemonía ideológica. Además, en todo esto está el tipo de relaciones norte-sur (desarrollados y subdesarrollados). Como es perceptible, el asunto asoma como algo sumamente complejo por las variables existentes y por el nivel de interrelaciones de las mismas. Se puede hacer una infinidad de análisis en uno u otro sentido para demostrar, por ejemplo, la declinación hegemónica de uno de los polos económicos frente a sus competidores. Así,

"La pérdida de participación de Estados Unidos en el aparato productivo global ha sido igualmente importante. Por ejemplo, de las 50 empresas de mayor envergadura del mundo por su nivel de ventas, en 1959 la revista Fortune colocó a 42 corporaciones de Estados Unidos y 8 Europeas. En 1968 eran 37 las empresas estadounidenses colocadas en esta categoría, 12 las europeas y por primera vez apareció una japonesa. Esta tendencia continúa profundizándose y ya 1989 las 50 empresas más grandes del planeta contaban con sólo 17 estadounidenses, las europeas habían llegado a 21 y 10 eran japonesas. [Consúltese Albert Bergesen y Roberto Fernández, "Who Has the Most Fortune 500 Firms?", *Journal of World Systems Research*, vol. 1, num. 12, 1995, pp 5, 6. C.A.]. Siguiendo los datos proporcionados por Fortune, en 1995 el taller de investigación del Seminario de Teoría del Desarrollo del Instituto de Investigaciones Económicas de la UNAM había contabilizado entre las 50 empresas del mundo a 14 estadounidenses, 14 europeas y 22 japonesas en áreas que van desde la industria aeroespacial, computación, equipos de oficina, electrónica equipo eléctrico, minería, producción de vehículos y partes para automóviles, refinación de petróleo y farmacéutica hasta textiles, productos metálicos y equipo de transporte."

33

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

A lo cual cabe agregar que según un resumen de la misma revista *Fortune*³⁴, para el año de 1997 esta circunstancia en lo esencial continúa; pues entre las 50 empresas más grandes del mundo en orden de ganancia anual, Estados Unidos posee 13 de las cuales sólo 3 están entre las 10 primeras y Europa posee 14 de las cuales sólo una está entre las 10 primeras. Sin embargo, para el año de 1996 Estados Unidos registró entre las 500 empresas más grandes del planeta en 1996, a 126 compañías, mientras que en el año anterior contabilizó a 153. Japón, registró entre las 500 empresas más grandes del planeta en 1996, a 126 compañías, mientras que en el año anterior contabilizó a 141. Francia, Alemania y Gran Bretaña en conjunto, siguiendo la misma línea de análisis, registraron para 1996 a 117 empresas, mientras que el año inmediatamente anterior contabilizaron en este rubro a 114 compañías. Por este tipo de situaciones es que se habla de un declive de la hegemonía estadounidense, lo cual habría incrementado su nacionalismo económico interno. Pero, por ejemplo, bien podría argumentarse que

"La reestructuración de la economía mundial bajo la presión de la crisis actual ha dado como resultado el surgimiento de una nueva división internacional del trabajo, impulsando el ascenso de los NIC. Es claro que la intervención estatal en los NIC tuvo importancia para responder a esas dislocaciones y oportunidades globales, pero si así fue, lo ha sido, a su vez, gracias a las condiciones transnacionales (colonialismo japonés de la preguerra, patrocinio estadounidense de la posguerra, subsidios de la guerra fría) que los afectaron de modo único..."³⁵

Lo que se sugiere es que la mayor parte de Asia está siendo incorporada a un sistema de producción cuya mejor descripción es la de desarrollo dependiente, y que son las "transnacionales" las que fomentan la industrialización y el crecimiento económico de la periferia³⁶. Por eso, María Cristina Rosas tiene razón

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

cuando afirma que

"...los 'nuevos regionalismos periféricos' que se vislumbran. De nuevo, es menester insistir en el hecho de que la regionalización de las relaciones económicas internacionales es la forma que asume la competencia intercapitalista, no su negación. La necesidad del sistema capitalista es la expansión que garantiza su supervivencia."

37.

Pero, la pregunta de fondo continúa en vigencia, qué pasa con la hegemonía. Las señales principales de la declinación norteamericana se las ha querido encontrar en tres causas fundamentales: la primera, sería la difusión de la capacidad económica y tecnológica del centro hacia la periferia del sistema capitalista internacional. La segunda, por los desajustes sociales y políticos al interior de la sociedad norteamericana. Aquí se incluyen, por ejemplo, a los diversos grupos de interés que al perseguir su beneficio han perjudicado a muchos sectores sociales al interior del los Estados Unidos. La tercera, por el excesivo gasto militar con el objetivo de atender más la política internacional de los Estados Unidos hacia la desaparecida URSS., que a su economía interna. En efecto, mientras que Alemania y Japón no tenían mayor inversión de su presupuesto en el gasto militar, los Estados Unidos, por el contrario, hicieron de este aspecto algo usual dentro de su administración económica. Más de una vez se ha mencionado que es una economía con un keynesianismo militar disfrazado.

"En las honduras de la depresión, uno de los aspectos más importantes para estimular a la economía fue el aumento del gasto social, principalmente en salud y educación. Pero también marca el esfuerzo para asegurar el crecimiento económico a partir del estímulo del mercado interno, meta de gran importancia para el paradigma democrático en la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

competencia con el socialismo... Nace el llamado keynesianismo militar. En la industria de guerra, y en la aeroespacial concretamente, se realizan continuas y crecientes inversiones desde 1947... Invertir en la economía de guerra significa aumentar la inversión total, lo que lleva al crecimiento de la producción, la renta nacional y el empleo."²⁸

Así, el debate alrededor de la declinación de la hegemonía de los Estados Unidos se ha centrado en estos tres aspectos. Y no va a cesar muy fácilmente. Pero, siguiendo la línea de este trabajo sobre la concepción gramsciana del bloque histórico, vamos a tratar el asunto de la dirección hegemónica e ideológica consensual en la sociedad civil planetaria excluyente; ya no más en el plano económico o de la sociedad política, principalmente. Por eso decía, al inicio de este ensayo, que lo superestructural, y dentro de esto la dirección ideológica-cultural, va a ocupar un papel muy importante a la hora de llegar a determinadas conclusiones-premisas sobre lo que es el actual bloque histórico. Digo premisas porque en este punto no se van a acabar las interrogantes. A su vez, ese puede ser el comienzo de otras interrogantes para futuras investigaciones. A través del aspecto ideológico y cultural, vamos a comprender mejor lo que pienso está ocurriendo en el actual bloque histórico.

La idea que paso a sostener desde este momento es que aunque la superioridad material sea un condicionante necesario para la obtención y el mantenimiento del poder de un hegemón (no se excluye la fuerza), la socialización de determinados valores y normas a nivel mundial pueden prolongar la influencia de ese hegemón más allá de determinados cambios materiales; siempre y cuando continúe poseyendo determinadas características económicas y militares que avalen tal proceso. Me explico,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

no se trata de los valores y normas del hegemon en cuestión, sino de los valores y normas que en apariencia el sistema representa. Y no es algo inflexible, al contrario, es matizable en lo formal a todo tipo de situaciones. Más claro, yo no me estoy refiriendo al "estilo de vida americano". Me estoy refiriendo a aquellos valores que han guiado la existencia humana desde que el ser humano habita sobre este planeta. Se me dirá que todo valor es algo subjetivo pues en última instancia el objeto es definido por el sujeto. Y aquí, ya intervienen procesos de tipo cultural, ideológicos, de clase social, etc., y en tal medida no existen valores eternos ni tampoco universales. Y yo contesto que sí, que eso es verdad. No pretendo caer en una posición del derecho natural clásico que justifique el liberalismo. Ni tampoco acabar con las ideologías, o con la historia. Yo estoy pensando en el individuo como entelequia universal atado a las necesidades que le exige la vida desde que es vida, el mundo desde que es mundo.

Ahora bien, estos valores no son propios de un solo sistema, lo que pasa es que el actual sistema se los está apropiando para mantener su dominio. Por lo tanto, pienso que es muy importante hacer la distinción del caso. Sería un grave error creer que son lo mismo y combatirlos al unísono. Sería un error porque eso no es lo que van a buscar las colectividades en el siglo XXI. Y el futuro les pertenece, de una forma u otra, a ellas. Así, la amplia red de sistemas computarizados, de telecomunicaciones, máquinas copiatoras, etc., han modificado radicalmente la disponibilidad de la información. Hay un mayor flujo de ideas y datos a nivel mundial como no se ha dado nunca antes en toda la historia de la humanidad. Esta amplia red de comunicaciones difunde las normas y valores entre las diferentes sociedades, generalizándolos. Por eso mismo, pensadores sociales de derecha en norteamérica han expresado que la tarea de los Estados Unidos es ser el motor y el monitor de un orden internacional, el modelo y mentor de las esferas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

regionales de influencia, es decir, el hegemon global dentro de los hegemones regionales (el jefe de todos los jefes), pero basados en una productiva y competitiva economía mundial de la informacion. Esperan que ese tipo de economia provea altos niveles de empleo, prosperidad economica y cohesion social³⁹. Dentro de esta socializacion universal de valores esta, por supuesto, el ideal democratico atado al sistema capitalista como parte del intento de encontrar el consenso en la sociedad civil mundial.

James Petras, se pregunta por que la oposicion de los votantes hacia el neoliberalismo se traduce en la eleccion de regimenes sucesores que terminan adoptando tales politicas economicas⁴⁰. Y como respuesta afirma que tal comportamiento de las masas a favor de los regimenes neoliberales se da mas por el fraude politico de que son objeto (la mentira), y por la falta de propuestas alternativas de los grupos de izquierda. En efecto, el resurgimiento de el populismo en algunos paises de America Latina, como en los casos de Argentina con Menem, en Peru con Fujimori, en Brasil con Collor de Mello, en Ecuador con Bucaram, y tal vez el caso de Fox en Mexico; todos ellos se inscriben en lo que podria conceptualizarse como un neopopulismo diferente a los populismos clasicos de los años cuarenta. Sin duda comparten algunos rasgos comunes, pero tienen elementos claramente diferenciados y hasta antagonicos. Los neopopulismos conceden una enorme importancia a la legitimidad tecnocratica proporcionada por expertos financieros y economicos cuya credibilidad esta lejos de toda duda y que se supone actuan de forma totalmente objetiva. La razon es evidente; los neopopulismos tienen que acomodarse a sus sociedades en las especificas circunstancias culturales en que se puedan encontrar para el duro golpe de los ajustes economicos. El lider neopopulista garantiza personalmente que no hay otra opcion para salir adelante del estado de crisis general que el tomar las medidas economicas que anuncia y que han sido preparadas

TESIS CON
PALLA DE ORIGEN

por un equipo técnico de alto nivel que le acompañará en su gestión de gobierno. Aquí, el líder neopopulista tiene una función que va más allá de la que tenían sus antecesores: la transferencia del excedente agrario a los sectores industriales, de la oligarquía a la burguesía; mientras que ahora, se ocupa del correcto pago de los servicios de la deuda externa, de que las medidas neoliberales transfieran los recursos nacionales a la esfera internacional. El líder es el traductor para las masas del difícil lenguaje tecnocrático de las ciencias económicas. Así, se establece una relación de doble vía entre el líder y el equipo tecnocrático que ha escogido: los avala con su carisma pero a su vez recibe los beneficios de rodearse de gente de primera clase. En este aspecto, lo decisivo es el carisma del líder, su cesarismo, su intuición espontánea del momento y la capacidad de comunicación con las masas. Tanto en los populismos actuales como en los de los años cuarenta, existe una vinculación entre el líder y la masa de electores gracias a la seducción del carisma.

Debe recordarse que el populismo consiste sobre todo en una forma particular de agregación política más que un programa de contenido ideológico o programático. Este último factor explica su notable flexibilidad para adaptarse a diferentes modelos socioeconómicos sin casarse con ninguno. Así, en los años cuarenta puede identificarse con un Estado de orden nacionalista, basado en la sustitución de importaciones, defensor del mercado interno y otorgador de subsidios sociales. En los años noventa, los neopopulismos surgen en el marco de políticas económicas neoliberales y en medio de una disolución-fragmentación de los grupos sociales más pobres debido a la crisis económica. A las multitudes que siguen a los líderes neopopulistas lo que les interesa es que se satisfagan sus aspiraciones específicas, momentáneas. No son como los populismos clásicos que pretendieron integrar al cuerpo social a los nuevos grupos y actores que aparecían en el escenario social y político.

T-5 CON
FALLA DE ORIGEN

Por eso se puede prometer una cosa en la campaña política, y al llegar al poder hacer otra muy distinta y ser reelecto. En realidad no son integradores, son excluyentes. Se basan en la dispersión y la desagregación social. Si las masas continúan votando, no lo hacen por un valor ético-político muy elevado. Lo hacen por sus necesidades del momento y por sus relaciones clientelares. Pero es ahí justamente donde se inserta realmente el actual modelo, pues capitalismo, democracia, necesidades puntuales a nivel material, todo junto, se lo está haciendo entender como una manera natural, usual, normal de vida a través de todos los tiempos. Aún más allá del liberalismo, más allá de lo que conceptuamos como capitalismo, más allá de lo que piensan los intelectuales. Los tiempos han cambiado, pero lo esencial siempre ha sido y será igual; es el mensaje. El ser humano es lo que es, y punto. De ahí que el consenso a favor del sistema no esté en su forma política o estatal, está en su forma de vida o de sobrevivencia. Sí, sobrevivencia, porque ya nadie es ingenuo. El pobre sabe que el político le está mintiendo. Pero se aferra a una lógica muy práctica y sencilla: el que promete más, aunque no cumpla con la mayoría de lo que dice, al menos puede que haga más que el que promete menos. Así, el conservadurismo permea hasta las capas más pobres. "Porque son ignorantes, por eso se equivocan", o "porque son ingenuos". No, hay más, mucho más que eso. Hay toda una red de valores de exclusión que respaldan tal conducta.

Hay otro punto muy importante en este asunto que merece ser resaltado: se ha creído que los intelectuales de izquierda deben "abrirle los ojos" a estas pobres y embrutecidas masas. Es la figura del civilizado que va a educar al salvaje. El problema, creo yo, es que el intelectual les va a contar "su" historia. Si, por el contrario, oyera a estas personas y a partir de aquello aprendiera y reestructurara tal conocimiento adquirido, podría suceder que tendría un mayor grado de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

aceptación en ese "pobre" grupo social. Son ideas muy personales, que he tenido el atrevimiento de escribir.

Desde que Friedrich Hayek y un grupo de intelectuales⁴¹ como Friedman y Popper, expresaron con un sentido coherente (para ellos) el camino teórico y práctico que debía seguir la solución de los problemas económicos del planeta, en especial de los desarrollados, esto es, las concepciones neoliberales; no han cesado tales ideas de ganar, de una manera u otra, terreno. En el aspecto de los diferentes contextos sociales en donde les ha tocado desenvolverse, tales ideas se han adaptado a los diversos países y regiones, pero el modelo siempre ha tenido, más o menos, los siguientes elementos comunes en su aplicación a los países del Tercer Mundo:

- 1.- Liberalización de los precios y del comercio interior.
- 2.- Liberalización del comercio exterior, reduciendo o eliminando restricciones arancelarias y no arancelarias.
- 3.- Desincorporación y privatización de empresas paraestatales.
- 4.- Promoción de las actividades del capital privado.
- 5.- Liberalización de reglamentos para la inversión extranjera directa, introduciendo facilidades para repatriar utilidades, etc.
- 6.- Reducción del consumo privado mediante el deterioro de los salarios reales y la restricción del crédito.
- 7.- Restricción de la oferta monetaria.
- 8.- Aumento de los ingresos públicos a través de reformas fiscales y de la revalorización de los bienes y servicios vendidos por el Estado.
- 9.- Subvaluación de las monedas nacionales.
- 10.- Reducción del déficit fiscal.
- 11.- Reducción del gasto social.

Cada uno de los puntos anteriormente señalados pueden ser

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

objeto de un extenso comentario socio-histórico. Y es que, este paquete de "políticas de estabilización y ajuste estructural" se lo ha usado en prácticamente todo el Tercer Mundo, tanto en Africa como en América Latina. El objetivo de fondo (como ya se ha dicho) en su aplicación es el generar un superávit comercial y fiscal primario en los países deudores para que puedan pagar los servicios de la deuda externa.

Lo anterior, unido a la indiscriminada apertura comercial de los países periféricos en la compra de productos de los países del centro, proporciona el necesario financiamiento a la revolución tecnológico-organizativa en proceso en los países industrializados, aliviando además sus ciclos recesivos internos junto con la persistente tendencia al desempleo. En las "medidas de estabilización y ajuste estructural" hay para comentar mucho respecto al recorte del gasto público, al deterioro de los salarios reales (no es algo incoherente, pues ya desde 1944 los neoliberales pensaban que esto estimulaba al aparato productivo pues le ofrecía fuerza de trabajo barata) a pesar de los efectos de la disminución de la demanda interna, apertura comercial con el reforzamiento del sector exportador (reprimerización de la economía), "adelgazamiento" del aparato estatal mediante la privatización de las empresas públicas (los grandes negocios y el aumento de la dependencia, pues la privatización conduce a muchas empresas de alta prioridad nacional a las manos de los inversionistas extranjeros), etc. Pienso, además, que su carácter ya no pasajero sino persistente ha devenido de la necesidad, a estas alturas de la historia, relativa que tienen los países centrales de esta transferencia de recursos actuando como fenómeno conjunto para tal situación el deterioro de los términos de intercambio, variable que provoca un continuo desbalance en nuestras relaciones comerciales, lo cual lleva nuevamente a "ajustar" al aparato productivo nacional de cada uno de los países inmersos en el proceso con el objetivo de "sanear" la balanza de pagos, principalmente

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en lo que respecta a su comercio exterior (importaciones-exportaciones).

Vistas así las cosas, cuando se afirma que "La globalización no es un concepto sino varios, la mayoría de los cuales viene acompañada de una intención ideológica y política"⁴², y que la globalización es por lo tanto

"...una ideología conservadora que encubre la realidad para inhibir la voluntad de cambiarla...enfoca selectivamente al mundo de acuerdo a una dada configuración de poder, a la que trata de preservar y consolidar. Presenta así como necesaria e inevitable una configuración contingente de la realidad producto de particulares decisiones en función de objetivos e intereses específicos. La dinámica egoísta del mercado y la búsqueda de la ganancia pecuniaria por encima de cualquier otra consideración son exaltadas como la realización de la razón y del progreso..."⁴³

Se está hablando, a mi juicio, del intento ya no sólo de conformar una muy particular forma de sociedad política global, sino de universalizar una determinada forma de sociedad civil global excluyente. No se trata de consagrar principios como el de la igualdad, por ejemplo. Como decían los neoliberales en 1944, la desigualdad es una necesidad histórica y real. Es decir, para comprender el papel histórico dentro del bloque histórico que se le quiere dar a la globalización, hay que entender su particular forma de concebir la realidad. Así, para Carlos Vilas, las proposiciones que dominan a los globalizadores son las siguientes:

- 1.- La globalización es un fenómeno nuevo.
- 2.- Se trata de un proceso homogéneo.
- 3.- Es, asimismo, un proceso homogenizador: gracias a la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

globalización todos seremos, antes o después, iguales y, en particular, los latinoamericanos seremos iguales en desarrollo, cultura y bienestar a nuestros vecinos del Norte y de Europa.

- 4.- La globalización conduce al progreso y al bienestar universal.
- 5.- La globalización de la economía conduce a la globalización de la democracia.
- 6.- La globalización acarrea la desaparición progresiva del Estado, o al menos una pérdida de importancia del mismo.

En conjunto, estas proposiciones constituirían el núcleo de lo que se podría llamar la ideología de la globalización". El escrito de Carlos Vilas tiene la virtud de ser sintético y rico en ideas. Yo, por mi parte, solo voy a resaltar los pensamientos que tienen relación con el tema propuesto para este ensayo.

Estoy de acuerdo en el sentido de que es una ideología a la cual se le quiere dar un carácter histórico, como si fuera una gigantesca e indefinida nebulosa que lo abarca todo de manera ineluctable e irreversible y que encuentra en sí misma la fuente y razón de su dinámica. Pero, se trata de una ideología que, según creo, ya no sólo quiere la coerción para la aplicación del neoliberalismo, sino que busca el consenso en los más variados niveles para su aplicación. Recuérdese que a los NICs, no se vaciló en calificarlos de "dictaduras del desarrollo", pues los estados controlaron los salarios con represión y dispusieron de capital gracias al control estatal de los bancos, subsidios y otros programas especiales; exceptuando en algunas de estas situaciones a Hong Kong. Así, "El autoritarismo ha sido necesario para la consecución del éxito en el Este asiático..."⁴⁵. En este sentido, la democratización creciente también juega un papel importante en el nivel geopolítico. En efecto, en América Latina surgen en este proceso los

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

neopopulismos. Como ya lo expresé en su momento, no es principalmente el "estilo de vida americano" el globalizado, pienso que se trata de un sistema universal de vida que se está propugnando a nivel mundial y que confunde sus valores con los del capitalismo, en su particular manera de entender la existencia humana. Pero esos valores no son propios del capitalismo, son valores que han demostrado, más allá de todas las interpretaciones históricas-culturales, una persistencia muy elevada en la historia de la humanidad. Ideológicamente, los globalizadores se los están apropiando. Han ido muy lejos, pues se están afianzando en las vivencias de las colectividades, en los valores creados en su exclusión, en su pobreza. Por eso es que en América Latina, los neopopulismos encuentran mayor arraigo entre más pobreza exista. Es el sistema de sobrevivencia de aquellos a los cuales se les quita cada día más y más.

Para Vilas⁴⁶, la globalización se originaría en Europa, por lo siglos XV y XVI. El marco conceptual económico que explicaría el fenómeno de la globalización sería el siguiente: El capital tiene una tremenda fuerza expansiva; esa capacidad expansiva combina la dimensión local con la proyección global. Los períodos de aparente quietamiento transnacional del capital son también períodos de profundización del capital en los espacios nacionales, tras lo cual vuelve a alzar el vuelo internacional. La alternancia entre estos períodos de movilidad transnacional y de profundización nacional involucra la metamorfosis del capital. Para profundizar sus raíces y su expansión dentro de las fronteras nacionales el capital debe asumir la forma de capital productivo y capital comercial; los activos financieros asumen un papel complementario. Pero para poder moverse de un mercado a otro en escala global, el capital debe liquidarse y asumir la forma de activos financieros: así habría ocurrido en el período de 1870-1914, y así vuelve a ocurrir en nuestros días. Por eso sería posible afirmar que

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

estos períodos de vertiginosa expansión transnacional y de manifestación como capital financiero constituye la norma del capital. Así, la producción sería el terreno "ajeno" del capitalismo, mientras que la circulación sería el terreno "propio". Por eso surge la idea y la novedad contemporánea de la globalización, tal imagen se originaría en la apariencia del dinamismo actual de la economía y en la "escasez" de movimiento de la economía mundial en el período anterior. Estamos en la actualidad viviendo un período de particular aceleración de la globalización que sucede a un período de algo más de medio siglo de estabilización "nacional", que a su turno fue precedido por una etapa (1870s-1914/20s) de aceleración sin precedentes hasta entonces. La aceleración contemporánea de la globalización habría sido detonada por la enorme liquidez de la economía internacional a partir de los choques petroleros de la década de 1970 y la aplicación a la economía y las finanzas de los desarrollos en materia tecnoinformática vinculados a la guerra, especialmente, la de Vietnam. Con lo anterior se trata de desvirtuar la idea de que la globalización es un fenómeno nuevo. Las cinco ideas restantes engloban los pensamientos de que la globalización ha determinado más el surgimiento de las heterogeneidades situacionales y estructurales, desvirtuando que sea en realidad un proceso homogenizador. La única homogenización existente es la "homogenización dualizadora", pues si por un lado una minoría de la población accede a niveles superiores de vida, por otro lado una mayoría se enfrenta a un descenso irrefrenable de sus niveles de vida.

No es verdad que la globalización permitirá ingresar al primer mundo, pues más bien se van a ahondar las desigualdades, así este fenómeno no conducirá al progreso y bienestar universal, más bien se registrará un agravamiento de las diferencias económicas, sociales y educativas entre los diferentes grupos sociales que conforman la estructura poblacional de los países

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

latinoamericanos; la única democracia globalizada presente, es la que hace relación a las garantías institucionales para la libre expansión del capital mediante los ajustes macroeconómicos neoliberales dejando de lado asuntos de fondo social como son los derechos y las garantías individuales y sociales a un mejor nivel de vida; el Estado no desaparece, no nos encontramos en una época postpolítica, al contrario, se mantiene la diferenciación nacional/territorial de la fuerza de trabajo; los recursos políticos-militares de los Estados siguen siendo estratégicos para el mantenimiento o ampliación de los espacios económicos comerciales. Así, lo central no es quitar del medio a los Estados sino redefinir su articulación al mercado y a sus actores, junto con sus capitales. Vilas opina que la historia del capitalismo muestra como cada vez que éste entró en crisis a causa de la especulación desenfrenada de los mercados, fue precisamente la intervención de los Estados la que hizo posible el salir de tales crisis. Bajo este tipo de situaciones surge la esencia política del Estado, esto es la coacción, para favorecer la dinámica expansiva y compleja del capital.

Carlos Vilas critica lo que él considera son los fundamentos de las ideas sostenidas por los globalizadores. Ve la acción de estos intelectuales, yo diría orgánicos, como un intento teórico cuyo objetivo sería justificar el accionar del capitalismo mundial actual, por eso critica a esa "gigantesca e indefinida nebulosa", tratando de darle forma a sus contornos. Es un gesto muy valioso el tratar de sistematizar una serie de razonamientos que se encuentran dispersos en los diversos medios intelectuales, académicos y de comunicación. Pero, yo creo que la globalización como movimiento ideológico y capitalista que busca uniformar a escala planetaria el pensamiento de la sociedad política y civil mundial, recién ha comenzado. Se podrá basar inicialmente en algunos razonamientos típicos del liberalismo, lo cual no es raro si

CON
FALLA DE ORIGEN

se lo ve en un contexto histórico, pero si es verdad lo expresado por Immanuel Wallerstein de que

"La derrota del leninismo, y es una derrota definitiva, es una catástrofe para los poderosos. Eliminó el último y mejor escudo político, su única garantía, como fue el hecho de que las masas creyeran en la certidumbre de un éxito del reformismo. Y, en consecuencia, ahora esas masas no están más dispuestas a ser tan pacientes como en el pasado. La caída de los comunismos es un fenómeno muy radicalizante para el sistema. Lo que se derrumbó en 1989 fue precisamente la ideología liberal"⁴⁷.

Y de que además,

"La ola de democratización será el último clavo en el ataúd (nail in the coffin) del Estado liberal.. será el momento de la desintegración del sistema histórico capitalista... será un período de transición masiva hacia algún otro, un sistema (o unos sistemas) nuevo(s)... Los poderosos del mundo lo saben bien. Preparan de múltiples maneras la construcción de un mundo poscapitalista, una nueva forma de sistema histórico desigual a fin de mantener sus privilegios"⁴⁸.

De ser verdad tal transición, es por demás lógico decir que el "paradigma" de la globalización al cual se le han atribuido desde ya determinadas características y procesos, no es sino un justificativo racional (ideológico) de las acciones presentes en el actual sistema capitalista, un intento uniformador de la actual conciencia de los hombres; pero que de ninguna manera es, como se lo ha querido ver, una propuesta metahistórica para el futuro desarrollo del sistema capitalista. Es una ideología,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

una ideología del actual sistema. Si una parte de los intelectuales han caído en el desliz de verlo en un sentido mayor a lo que realmente es, se debe a que siguen atrapados en la órbita del Iluminismo donde el sujeto se apropia del objeto y lo subordina a las necesidades humanas. Y no es la conciencia la que determina el ser social, sino a la inversa. En pocas palabras: quién puede decir cómo será a futuro un fenómeno que recién empieza a desarrollarse. La crítica está bien para el presente, pero es indudable que la historia va a seguir desarrollándose y, en ocasiones, no deja de sorprender a más de uno con los giros que tiene a bien hacer. Esto lo saben los neoliberales y los globalizadores; por ello el impulso que le están dando a sus concepciones pues quieren consolidar sus privilegios en el nuevo sistema mundo que está naciendo. Es la influencia de la superestructura sobre la estructura.

Empecé el capítulo expresando que: "...el capitalismo financiero global ha producido algo que se parece mucho al modelo gramsciano de 'hegemonía ideológica'⁴⁹. El propósito de tal situación habría sido la relativa estabilidad entre los Estados y las economías nacionales con el objetivo de proteger las ganancias especulativas en los mercados financieros internacionales⁵⁰. A tal efecto, la globalización ha experimentado a nivel mundial los siguientes desarrollos:

- 1.- La alta volatilidad de los movimientos de las grandes masas de capital financiero a nivel internacional gracias a la desregulación de los mercados de capitales en un aspecto global y por los avances técnicos de la revolución tecnológica de las comunicaciones y la informática.
- 2.- La fragmentación y dispersión alrededor del mundo de las diversas fases de los procesos productivos y la oferta de servicios que alguna vez estuvieron restringidos a nivel nacional o de las fábricas y las empresas provocando una

SEIS CON
FALLA DE ORIGEN

- desconcertante variedad de alianzas corporativas.
- 3.- La progresiva integración de los mercados nacionales dentro de los mercados mundiales, lo cual genera patrones de consumo cada vez más homogéneos a nivel mundial existiendo para ello un intercambio entre lo nacional, regional y mundial.
 - 4.- La cercana aniquilación del espacio y el tiempo debido a los avances tecnológicos, especialmente en el ámbito de las comunicaciones y de la información.

Los aspectos anteriormente señalados parecerían indicar el inminente triunfo del "mercado" a nivel mundial, el debilitamiento de los Estados nación y de las culturas nacionales⁵¹. Sobre todo si se considera que el proceso en sí, más allá de los aspectos económicos, entraña una profunda transformación de las instituciones sociales y culturales de las naciones. Realmente, a largo plazo, este es el soporte de fondo de todo el sistema ideológico conectado en este aspecto directamente con la estructura social y económica. Un cambio en los hábitos, normas y actitudes sociales de las personas para lograr un consenso hegemónico alrededor del actual o naciente modelo social de conformación del mundo. No necesariamente superior en relación al anterior, ni como algo inevitable. Al propugnar, actualmente, esta ideología como una forma de interpretar el cambiante mundo, los intelectuales, las ramas empresariales, militares, elementos religiosos, etc., adquieren un papel fundamental. Es la unidad que se busca lograr desde la superestructura a la estructura misma de la sociedad. Así, el pueblo, las masas, los diferentes grupos sociales son inducidos a seguir las premisas de las élites, es aquí donde la tecnología aplicada a las comunicaciones adquiere un papel no de información sino de control y dominación social. En La Ideología Alemana, Marx y Engels asimilaban el término ideología al de una falsa conciencia en relación con el mundo objetivo. El sentido fundamental de la ideología predominante sería el

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

legitimar un orden social dado y permitir a las clases dominantes ejercer su poder sin el uso de la violencia física⁵². No son los conceptos los más fáciles de difundir, pues su elaboración demanda un determinado nivel de abstracción. Es,

"La satisfacción instintiva...la [que, C.A.] ayuda al sistema a perpetuarse. Esta es la función social... [de, C.A.] las formas racionalizadas e interiorizadas de la dominación... el pensamiento y la conducta expresan una falsa conciencia, respondiendo y contribuyendo a la preservación de un falso orden de hechos. Y esta falsa conciencia ha llegado a estar incorporada en el aparato técnico dominante que a su vez la reproduce... esta ideología pertenece al aparato social establecido; es un requisito para su continuo funcionamiento y es parte de su racionalidad... Hoy, la dominación se perpetúa y se difunde no sólo por medio de la tecnología sino como tecnología, y la última provee la gran legitimación del poder político en expansión, que absorbe todas las esferas de la cultura"⁵³.

Claro que Marcuse lo decía en el sentido de que "La naturaleza, comprendida y dominada científicamente, reaparece en el aparato técnico de producción y destrucción que sostiene y mejora la vida de los individuos al tiempo que los subordina a los dueños del aparato"⁵⁴. Sin embargo, matizando sus palabras a las actuales condiciones del desarrollo social e histórico, surge con claridad lo que he intentado decir a lo largo de este trabajo, pues el sentido de las necesidades humanas y las apropiaciones materiales de las mismas, recrean las condiciones ideológicas necesarias para su ejecución en los diferentes niveles de dominación de clase que se han dado a lo largo de la historia de la humanidad. Se crea y recrea un mundo, una totalidad histórica.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CONCLUSIONES PROVISIONALES.

Es verdad que cuando Gramsci se refiere a la evolución del Estado en "occidente", jamás menciona el hecho de que se trata de Estados imperialistas, pero pienso que dada la flexibilidad de la categoría de bloque histórico, tal situación no queda necesariamente fuera de cualquier análisis serio de la realidad social actual. Además, ningún conocimiento ha sido hecho para permanecer encerrado en sí mismo como una verdad absoluta, más allá del tiempo y del espacio. Si esto llegara a suceder, ya no estaríamos hablando de ciencia, sino de religión.

La categoría de bloque histórico me parece muy pertinente cuando hablamos de conceptos ideológicos que tienen que ver con la ligazón dialéctica entre la estructura socio-económica y la superestructura política e ideológica que conformarían, justamente, un bloque histórico. La existencia superestructural de la sociedad civil y de su prolongación, la sociedad política, determinaría que la primera sea la base de la segunda. Así la hegemonía ideológica en la sociedad civil estaría determinada por la clase dirigente, extendiéndose a las capas más elementales de la sociedad en una menor medida como un conjunto de normas, modas y reglas de conducta no homogéneas sino heterogéneas, lo que dificulta la unidad ideológica de todo el bloque social; lo cual sería subsanado mediante los diferentes instrumentos sociales que posee la clase dirigente (Iglesia, organización escolar, medios de comunicación, etc.) con el objetivo de obtener el consenso social. Sin embargo, no existe sistema social donde el solo consenso sirva de única base a la hegemonía, ni tampoco existe Estado que pueda mantener su dominación únicamente en base a la pura coerción. La clase dominante en el ejercicio de la hegemonía combina las dos. Para que la hegemonía sea sólida, es necesario que la sociedad civil (el consenso) y la sociedad política (la fuerza) estén orgánicamente ligadas.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

No obstante, la forma normal de dirección del bloque histórico es a través de la sociedad civil mediante la hegemonía, y no mediante la fuerza, por ello la primacía de la sociedad política debe ser transitoria (dictaduras).

La unidad y homogeneidad del bloque histórico deberá conseguirse a través de un grupo social: los intelectuales. Los mismos propugnarán la ideología de la clase dominante para una adecuada dirección política y cultural del bloque histórico. Por lo tanto, los intelectuales son los encargados de ligar la estructura con la superestructura, de ocasionar la catarsis en donde se daría el paso del nivel económico al nivel ético-político para elaborar en la conciencia de los hombres los elementos propios de la estructura. El paso de lo objetivo a lo subjetivo. Los elementos superestructurales son necesarios para la estructura en el sentido de que la vuelven homogénea y la organizan. Para Gramsci, tanto la estructura como la superestructura tienen una importancia similar al interior del bloque histórico.

La ligazón entre la superestructura y la estructura para conformar el bloque histórico actual, habría comenzado con las propuestas neoliberales realizadas en 1944 principalmente por Friedrich Hayek, Milton Friedman, Karl Popper y Ludwig Von Mises junto con un exclusivo grupo de intelectuales en Suiza. Su objetivo inicial fue combatir el keynesianismo y el solidarismo para preparar las bases para otro tipo de capitalismo. A partir de 1973, con la crisis económica de postguerra, este pensamiento pasó a ganar terreno. Así, el gobierno de Margaret Thatcher en Gran Bretaña (1979), fue el primer régimen de un país de capitalismo avanzado públicamente empeñado en una práctica neoliberal. En América Latina fue Chile con Pinochet en la década de los setenta. A Inglaterra le seguirían los Estados Unidos con Ronald Reagan a la cabeza,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en los años ochenta. Al finalizar la década de los ochenta, las ideas neoliberales habían triunfado plenamente en una buena parte de Europa. Debe resaltarse que una de las tantas medidas recomendadas por los neoliberales, como es la desregulación financiera, habría propiciado las condiciones necesarias para la inversión especulativa y no productiva en el mundo actual. En todo caso, el neoliberalismo es un movimiento ideológico de escala mundial, como el capitalismo jamás había producido en el pasado. Se trata de un cuerpo doctrinario coherente, lúcidamente decidió a transformar a todo el mundo a la imagen por ellos propuesta. Cualquier balance que se pueda hacer de las proyecciones de este movimiento ideológico debe guardar un carácter provisorio, pues es algo inacabado; y, además, ha logrado en el ámbito político e ideológico (no del todo económico) un éxito que, probablemente, ni sus propios fundadores lo hubieran soñado.

Se ha dado un reordenamiento mundial propiciado con mucho por el capitalismo financiero global cuyo objetivo último vía políticas de estabilización y ajustes económicos, junto a la apertura de las economías de los países subdesarrollados, sería la transferencia de recursos de la periferia al centro industrializado del planeta para asegurar el crecimiento económico de largo aliento, la estabilidad inflacionaria, suavizar la recesión y las altas tasas de desempleo interno de los países desarrollados. Así, las políticas de estabilización y ajuste económico no están dirigidas, en última instancia, a reducir la inflación o a conseguir el crecimiento económico de largo plazo de los países, en este caso, latinoamericanos. Al unísono, la apertura de nuestras economías lo que buscaría fundamentalmente es asegurar mercados para las exportaciones de los países centrales saneando éstos de este modo su balanza de pagos. En contra parte, los países latinoamericanos nos proporcionarían una creciente oferta de productos agrícolas exportables y gran cantidad de minerales

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a precios bajos. El motor de este proceso no es el simple resultado de una confabulación internacional empeñada en sojuzgar a las naciones más débiles, sino que es parte de la lógica del sistema capitalista mundial empeñado en la actualidad en dar cuerpo a una nueva forma de reorganización política y económica del mundo que arranca con el neoliberalismo, pasa por conceptos como el de la globalización y quién sabe en qué terminará. El proceso en conjunto se proyecta con una apabullante fuerza totalizadora que impone, incluso, un estilo de vida. El papel de los países periféricos en la nueva división internacional del trabajo debido a la revolución tecnológica en curso en los países centrales, sería el siguiente:

- 1.- La exportación de los productos primarios complementarios a la economía de los países centrales.
- 2.- El papel de subcontratista internacional para la elaboración de bienes de consumo final para la industria manufacturera multinacional por parte de empresas con un capital doméstico en la periferia.
- 3.- La función de abastecedores de componentes, o sea la fabricación de partes y piezas del producto final. Se trataría, en general, de "producciones periféricas" que terminarían ensamblándose en la economía central.
- 4.- Como plataformas de exportación, o mejor dicho, operaciones de maquila, en donde las corporaciones multinacionales controlan la producción, exportación y comercialización de las cadenas de mercancías de esos bienes de consumo final, mientras la principal "contribución" de los países periféricos sería la fuerza de trabajo y las materias primas baratas.

Dependiendo del nivel de desarrollo de cada uno de los países latinoamericanos, les correspondería uno o más de los puntos anteriormente señalados. Claro que no son los únicos papeles, son los principales. De esta forma, el capital financiero

FALLA DE ORIGEN

doméstico de los países incursos en el proceso, en estrecha alianza con el capital multinacional, ha vuelto a recuperar la casi totalidad del control de Tercer Mundo en lo económico, político, social y busca ahora el consenso ideológico para consolidar su hegemonía. Sin embargo, cabe recordar que una de las principales dificultades que enfrenta la reestructuración capitalista mundial es el creciente sentido de competencia que existe entre los principales países desarrollados y sus regiones de dominio, a pesar de la concentración de la producción y de los mercados que se dan entre los países centrales, pues se compran y se venden entre sí como un mundo circular que se basta a sí mismo. Los países de menor desarrollo constituyen una parte muy pequeña de la economía internacional. En este sentido, el modelo se presenta como excluyente, ya que no todos los países del mundo se integrarán al mismo. Sencillamente algunos quedarán al margen.

Del choque entre la apertura de las economías de unos y el proteccionismo de la economía de otros surgen los grandes bloques regionales como los tres más grandes: el bloque americano, el bloque europeo y el bloque asiático. Son sistemas productivos nacionales que se subordinan a la lógica de sus países líderes. La regionalización es una necesidad, pues dado que el nacionalismo no puede ser superado sino por la asociación de naciones en conjuntos regionales, es una manera de expresar sus intereses puntuales a los demás grupos externos a la región. Así, llegamos a un problema de fondo: el de la gobernabilidad internacional. Existe una carencia de liderazgo efectivo de la economía mundial. Estados Unidos ha perdido el liderazgo económico aunque continúa siendo el hegemón monetario internacional; actualmente está basando su hegemonía mundial en la supremacía militar y dentro del grupo de los siete países más industrializados del planeta (Estados Unidos, Japón, Alemania, Gran Bretaña, Francia, Canadá, Italia), trata de mantener una relativa estabilidad internacional a nivel político

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y económico para proteger, principalmente, los mercados mundiales más importantes. Así, en este momento, a nivel de consenso civil (hegemonía), no de sistema político (fuerza), el mundo no dispone todavía de instituciones universales dotadas de poderes regulatorios suficientes para dominar la evolución ordenada hacia una internacionalización "sin fronteras". Recuérdese en este punto, que para Gramsci la sociedad civil es la base de la sociedad política. La inversión de papeles sí se da, pero para que sea algo duradero debe obtener el consenso en la sociedad civil. Por eso la función que se le debe conceder a los estados nación como transmisores de la gobernabilidad internacional y como la autoridad central entre los gobiernos regionales y los locales, pues son ellos los que llegan a ponerse en contacto con la sociedad civil. Si esto ocurriese, sería algo muy positivo, pero el problema es que no existe semejante nivel de racionalidad en las instituciones internacionales. Es en este punto donde se producen opiniones contrarias respecto al futuro de los bloques: para unos, se dará una guerra comercial entre ellos. Para otros, a pesar de los problemas internos que puedan tener los bloques entre sí, más pesa lo que les une que lo que les separa. Yo, por mi parte, me acojo a esta última posición dado que la misma refuerza el planteamiento principal que procuro manejar en este trabajo, en el sentido de la unidad esencial del contenido en el actual bloque histórico, si bien con sus lógicos desniveles y diferencias.

De esta manera, la regionalización es la forma que asume la competencia intercapitalista, mas no es un proceso que conlleve a la autarquía o al aislacionismo de las regiones institucionalizadas. Sin embargo, el aspecto central en este punto es si este nivel de interrelaciones económicas impedirán la lucha por la hegemonía. En este sentido la capacidad bélico-militar es una manera de resolver las crisis orgánicas en el bloque histórico. No obstante, en

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

las actuales circunstancias de poderío nuclear bélico, aquello puede ser mortal. De ahí que en la búsqueda por salvar este obstáculo y poder pasar a un nivel inicial de sociedad política global se promueve el desarrollo de la democracia, pues desde 1815 no ha habido guerras interestatales entre regímenes democráticos. Claro que en este lapso de tiempo, a nivel mundial, tampoco han existido muchas democracias.

En la actualidad, más que hablar de un multilateralismo cabría hablar de un trilateralismo interdependiente (Bruselas, Washington y Tokio). Esta triada, por sus conflictos internos no resueltos, es un obstáculo al desarrollo de una sociedad política mundial y, posteriormente, al paso de una hegemonía ideológica consensual para mantener el sistema total (bloque histórico). Empero, la pregunta persiste, quién será el hegemon del proceso en curso a nivel mundial. En este momento existen una gran cantidad de análisis al respecto. No obstante, el asunto de fondo -independientemente de quien ocupe la hegemonía- es la dirección hegemónica e ideológica consensual en la sociedad civil planetaria excluyente. En este sentido puede haber relevos, pero pienso que Estados Unidos permanecerá algún tiempo más en la cúspide. Porque si bien la superioridad material es un condicionante necesario para la obtención y el mantenimiento del poder de un hegemon, no excluyendo la fuerza, la socialización de determinados valores y normas a nivel mundial pueden prolongar la influencia de ese hegemon más allá de determinados cambios materiales, siempre y cuando continúe poseyendo determinadas características económicas y militares que avalen tal proceso. No se trata de valores y normas del hegemon en cuestión, sino de los valores y normas que en apariencia el sistema representa. A su vez, esos valores no son propios del sistema capitalista, lo que sucede es que el sistema se los está apropiando para mantener su dominio. He aquí la autonomía gramsciana de la superestructura frente a la estructura. Actualmente, hay un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mayor flujo de ideas y datos a nivel mundial como no se ha dado nunca antes en toda la historia de la humanidad. Esta amplia red de comunicaciones difunde ampliamente las normas y valores entre las diferentes sociedades. Por esta razón es que pensadores sociales conservadores en norteamérica han expresado que los Estados Unidos deben ser el motor y el monitor de un nuevo orden internacional (el hegemón global dentro de los hegemones regionales) basados en una productiva y competitiva economía mundial de la información. Dentro de esta socialización universal de valores está el ideal democrático atado al sistema capitalista como parte del intento de encontrar el consenso en la sociedad civil mundial excluyente. Es en este punto donde se inserta el surgimiento de los regímenes neopopulistas en América Latina, cuyo objetivo de fondo aparte de universalizar el ideal democrático, es también el aplicar las políticas de "estabilización y ajuste económico" para asegurar la transferencia de recursos desde la periferia hacia los países centrales. En este mismo sentido, a la globalización se la puede concebir como una ideología cuyo objetivo ya no sólo es la coerción para la aplicación del neoliberalismo, sino que ahora busca el consenso en los más variados niveles para su plena vigencia, teniendo como base una particular forma de entender la democracia en donde el mensaje para las masas es que el sistema no falla por sí solo, sino que los malos políticos son los que lo hacen fallar. Así, el problema es más de personas, de administradores. Depende entonces de esas mismas masas empobrecidas el no equivocarse. O si no, ellas mismas deberán sentir el peso de su equivocación. Deberán sufrir el voto errático que tuvieron. Esto incluso adquiere un matiz casi religioso. Es aquí donde se enlaza el conservadurismo con el conocimiento popular, por ejemplo. Lo cual refuerza la vigencia del bloque histórico. Aquí hay de parte de los globalizadores, una apropiación de las vivencias de las colectividades. Los valores hegemónicos, que los pobres los recrean en su exclusión, en su pobreza.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

La globalización como movimiento ideológico capitalista que busca uniformar a escala planetaria el pensamiento de la sociedad política y civil mundial en formación, recién ha comenzado. Se trata de consolidar el paso de una economía mundo a un sistema mundo. Se ha basado en razonamientos típicos del liberalismo, lo cual no es raro si se lo ve en un contexto histórico, pero es indudable -en mi concepto- que hay una transición hacia un nuevo sistema histórico más integrado, pero que a su vez está siendo usado esto por las clases dominantes inmersas en el proceso para consolidar sus privilegios (la exclusión). Y es aquí donde el neoliberalismo y la globalización juegan un papel muy importante en la consolidación del nuevo bloque histórico (la influencia de la superestructura sobre la estructura). En efecto, todo el proceso neoliberal y globalizador actual, más allá de los aspectos económicos que entraña, requiere y provoca una profunda transformación de las instituciones sociales y culturales de las naciones. Un cambio en los hábitos, normas y actitudes sociales de las personas para lograr un consenso hegemónico ideológico alrededor del naciente sistema mundo, consolidando de esta forma las características constantes de las actuales clases dominantes. Así, al propugnar su ideología las clases hegemónicas a través de los intelectuales, las ramas empresariales, los militares, las instituciones religiosas; se busca lograr la unidad dialéctica de la superestructura con la estructura misma de la sociedad actual y futura. De esta manera, el pueblo, las masas, los diferentes grupos sociales; son inducidos a seguir las premisas de las élites, y es en este punto donde la tecnología aplicada a las comunicaciones adquiere un papel no de información sino de control y dominación social. El sentido de la necesidades humanas y las apropiaciones materiales de las mismas, recrean las condiciones ideológicas necesarias para su ejecución en los diferentes niveles de dominación de clase que se han dado a lo largo de la historia de la humanidad. Se crea y recrea un mundo, una totalidad histórica.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

157

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

- 1.-Ruy Mauro Marini y Margara Millán (Coordinadores). 1995. La Teoría Social Latinoamericana. Tomo III. México, D.F. Ediciones El Caballito, S.A. Pág. 273.
- 2.-Hugues Portelli. 1987. Gramsci y el bloque histórico. (14a ed.). México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 7 - 157.
- 3.-Ibid., pág. 17.
- 4.-Ibid., pág. 18.
- 5.-Ibid., pág. 34.
- 6.-Ibid., pág. 58.
- 7.-Gregorio Selser (Traductor). 1989. "El documento de Santa Fe II". El Gallo Ilustrado No 1387. México, D.F. El Día. Págs. 6 - 7.
- 8.-Ibid., pág. 7.
- 9.-Larry S. Carney. 1996. "Globalización: Él legado final del Socialismo?" México D.F. Copias del seminario La Geopolítica del Capital y América Latina de John Saxe-Fernández. UNAM. Pág. 40.
- 10.-Agustin Cueva. 1988. La teoría Marxista. Categorías de base y problemas actuales. México, D.F. Editorial Planeta. Págs. 149 - 161.
- 11.-Ibid., pág. 152.
- 12.-Emir Sader (Coordinador). 1995. Pos-neoliberalismo, As políticas socias e o Estado Democrático. Sao Paulo, Brasil. Editorial Paz e Terra. Pág. 9 - 10.
- 13.-Raquel Sosa Elizaga (Coordinadora). 1996. América Latina y el Caribe: Perspectivas de su reconstrucción. México, D.F. Editorial Eco Impresos. Pág. 32.
- 14.-Alberto Acosta. 1995. Breve historia económica del Ecuador. Quito - Ecuador. Corporación Editora Nacional. Pág. 171.
- 15.-Ibidem. Pág. 172.
- 16.-José Luis Cordeu. 1996. "El sector agrícola en el proceso de integración latinoamericana". Estudios Agrarios. No 2. México , D.F. Procuraduría Agraria. Pág. 84.



- 17.-Alberto Acosta. 1995. op. cit. Pág. 174.
- 18.-Ibid. Págs. 175 - 176.
- 19.-Idem. Pág. 176.
- 20.-Immanuel Wallerstein. 1979. El moderno sistema mundial (I. La agricultura capitalista y los orígenes de la economía mundo europea en el siglo XVI). México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 489 - 491.
- 21.-Paul Hirst and Grahame Thompson. 1996. Globalization in Question. Great Britain. Printed by Hartnolls Ltd, Bodmin, Cornwall. Pág. 195.
- 22.-Ibid., pág. 196.
- 23.-Ibid., pág. 171.
- 24.-Ibid., pág. 184.
- 25.-Ibid., págs. 185 - 186.
- 26.-Christopher Chase-Dunn y Bruce Podobnick. 1995. "La próxima guerra mundial: ciclos y tendencias del sistema mundial". Journal of World - Systems Research. Volumen 1, Número 6. Colorado, Estados Unidos. Págs. 4 - 6.
- 27.-Michael T. Klare. 1997. "The Growing Traffic in Arms". NACLA. Report on the Americas. Volume XXXI, N° 2. USA. Págs. 19 - 21.
- 28.-Pablo González Casanova y John Saxe-Fernández. 1996. (Coordinadores). El mundo actual: situación y alternativas. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Pág. 304.
- 29.-María Cristina Rosas. 1996. México ante los procesos de regionalización económica en el mundo. México, D.F. Instituto de Investigaciones Económicas. Págs. 22 - 24.
- 30.-Ibid., págs. 29 - 30.
- 31.-Ibid., pág. 34.
- 32.-Christopher Chase-Dunn y Bruce Podobnick. op. cit., págs. 33 - 34 .
- 33.-John Saxe-Fernández. 1997. "El efecto del nacionalismo económico en Estados Unidos. Lecciones para América Latina". Momento Económico 94. Noviembre-Diciembre. México, D.F. Pág. 14.
- 34.-"Las 100 más grandes del mundo". 1997. Revista Fortune

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- Americas. El Universo. Segunda quincena de Julio. Guayaquil-Ecuador. Págs. 5 - 7.
- 35.-Pablo González Casanova y John Saxe-Fernández. (Coordinadores). op. cit., pág. 295.
- 36.-Ibid., pág. 297.
- 37.-María Cristina Rosas. op. cit., págs. 172 - 173.
- 38.-Margot Sotomayor Valencia. 1997. Estados Unidos ¿Seguridad Global? Oriente Medio y Asia - Pacífico. México D.F. Ediciones El Caballito. Págs. 32 - 33.
- 39.-James Kurth. 1996. "America's Grand Strategy". The National Interest. Number 43. USA. Págs. 19 - 18.
- 40.-James Petras. 1997. "Los ciclos políticos neoliberales: América Latina 'se ajusta' a la pobreza y a la riqueza en la era de los mercados libres." Nueva York, Estados Unidos. Copias del seminario La Geopolítica del Capital y América Latina de John Saxe Fernández. UNAM. Pág. 29.
- 41.-Emir Sader. (Coordinador). loc. cit.
- 42.-Larry S. Carney. op. cit., págs. 3 - 5 .
- 43.-Carlos M. Vilas. 1997. "Seis ideas falsas sobre la globalización (Argumentos desde América Latina para la refutación de una ideología)." México, D.F. Copias del seminario La Geopolítica del Capital y América Latina de John Saxe Fernández. UNAM. Pág. 2.
- 44.-Ibid., págs. 1 - 2 .
- 45.-Pablo González Casanova y John Saxe-Fernández. (Coordinadores). op. cit., págs.300.
- 46.-Carlos M. Vilas. op. cit., pág. 1 - 26.
- 47.-Raquel Sosa Elizaga. (Coordinadora). op. cit., pág. 80.
- 48.-Ibid., pág. 85.
- 49.-Larry S. Carney. loc. cit.
- 50.-Ibid., pág. 39.
- 51.-Ibid., págs.3 - 4.
- 52.-Salvador Giner. 1984. Historia del pensamiento social. (4a. ed.). Barcelona, España. Editorial Ariel, S.A. Págs. 514 - 515.
- 53.-Herbert Marcuse. 1984. El hombre unidimensional. Ensayo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

sobre la ideología de la sociedad industrial avanzada.

(5a. ed.). Barcelona, España. Ediciones Orbis, S.A. Págs.
10, 137, 147, .

54.-Ibid., pág. 153.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CAPITULO III
EL SISTEMA AGROALIMENTARIO MUNDIAL

162

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

LA HISTORIA INTERNA.

El objeto de nuestro estudio se inserta en el tránsito incompleto de una economía agraria a una economía de base industrial. Al principio, en aquellos lugares donde los elementos semiesclavistas o semif feudales siguen "envolviendo" el movimiento del capitalismo, las fuerzas productivas se desarrollan de manera en extremo morosa y desigual, por el contrario, en las áreas en que el trabajo libre se impone como regla ese desarrollo es más acelerado y homogéneo. Debe tenerse presente en un sentido histórico, el hecho de que buena parte de nuestro mercado interno no era más que una prolongación del metropolitano¹.

El desarrollo reaccionario oligárquico del capitalismo hace que la burguesía nazca confundida y entrelazada en su origen y estructura con la aristocracia terrateniente. El Estado "liberal-oligárquico" del siglo pasado y mediados del presente, es la expresión superestructural del proceso de implantación de capitalismo como modo de producción dominante en las entidades sociales latinoamericanas. La oligarquía agroexportadora no es una clase propiamente feudal sino un sector burgués de rasgos específicos con una modalidad junker-dependiente en su conformación y desarrollo. La economía agraria de tipo junker es una vía reaccionaria de desarrollo en donde los viejos señores de la tierra son los que lentamente van instalando el capitalismo; así, la antigua economía terrateniente, ligada a la servidumbre, va sufriendo una transformación hacia el capitalismo. La vía farmer (EE.UU.), por el contrario, es aquella donde el capitalismo se basa en la mediana empresa agrícola, y no va ligada a formas precapitalistas de producción. Ahora bien, la relación entre la oligarquía agroexportadora y la burguesía industrial, que en su inicio ésta resulta ser una mera prolongación de aquélla, no es una relación antagónica

producto de la oposición de diferentes modos de producción, a lo mucho es la confrontación entre dos fracciones de clase que ofrecen vías de desarrollo diferentes dentro del mismo modo de producción capitalista,

"Algo semejante ocurre con los estudios sobre la llamada 'oligarquía', a la que se le atribuye, de derecho, una contradicción antagónica con la burguesía industrial; para pasar a señalar, de inmediato, que la originalidad del capitalismo 'dependiente' frente al capitalismo 'clásico' determina la abolición de aquella contradicción. Razonamiento que uno tiene dificultad en seguir, aunque sólo fuese por la ambigüedad inherente al término 'oligarquía'. En todo caso, si se trata de la aristocracia feudal o esclavista, ella ha sido eliminada de la escena social latinoamericana hace ya bastante tiempo; o convertida, hasta en sus últimos reductos de Ecuador o Bolivia, en fracción terrateniente semi-capitalista; así que por ese lado no se ve mayor diferencia de fondo entre el desarrollo 'clásico' y el nuestro. Y si por 'oligarquía' se entiende simplemente el sector agrario de la burguesía; no se ve en virtud de qué habría que esperar su total eliminación. El desarrollo del capitalismo, clásico o no, convierte a esa fracción de clase en sector hegemónico, como está ocurriendo por doquier en América Latina, mas esto es ya otro asunto."²

La lucha entre el sector primario-exportador y el sector industrial gira en torno a la apropiación del excedente que el primero genera. En un determinado momento el sector agroexportador llega a frenar la expansión del sector burgués-industrial al impedir el crecimiento del mercado interno debido al grado de control que ejerce sobre los elementos de la producción como es el caso de la tierra, por ejemplo. Con esto se abre un espacio de confrontación entre las fracciones agrarias

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

e industrial. En este contexto es que aparecen las ideas de la CEPAL, cuyo mayor mentalizador fue Raúl Prebisch³. El empezó madurando tales ideas por los años 1932 a 1943, cuando estaba participando directamente en el manejo de la economía argentina a través del Banco Central. La concepción del sistema centro periferia, aparece definida coherentemente (ya había sido mencionada antes) en el año de 1949 y 1950⁴. Las más tempranas doctrinas y convicciones económicas de Prebisch, surgen de la experiencia de un dirigente de la Banca Central de Argentina, enfrentado a problemas monetarios y de importaciones de muy difícil solución. Se percibe con claridad el intento de comparar la experiencia argentina con las de otras economías latinoamericanas o subdesarrolladas, y de llegar así a generalizaciones sobre algunas tendencias y problemas que parecen serle comunes. La justificación ideológica que elabora la CEPAL⁵, tendría como objetivo fundamental la apropiación del excedente que genera el sector agrícola oligárquico, por parte del sector (naciente) burgués e industrial, marcado esto último por la vigencia plena de un capitalismo que buscaba expandirse cubriendo todo el entramado social. En el área agraria, su pretensión consistiría en transformar la modalidad reaccionaria de desarrollo del período de preguerra al de postguerra, es decir, de una economía agraria tipo junker a una economía agraria capitalista predominantemente industrial (farmer; EE.UU., y la Alianza para el Progreso, el Cuerpo de Paz, etc.)⁶.

La transición posible de la fase oligárquica a la burguesa en el territorio continental, ocurrió sin la intermediación de transformaciones sociales radicales, siendo uno de sus componentes más relevantes las migraciones del campo a la ciudad en el ámbito latinoamericano.

El Estado y la sociedad civil, según la especificidad del país en cuestión, tomaron una dirección capitalista desarrollando

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un sector industrial con características particulares (caso excepcional el de México) debido a la no eliminación de la base oligárquica y de la persistencia del problema agrario. La contradicción entre oligarquía agroexportadora y burguesía industrial y financiera, resultó relativa y ambigua ya que la tendencia expansiva del capital industrial, que en un comienzo impulsa a buscar una ampliación del mercado interno, se ve contrarrestada por el temor de desarticular el motor principal de acumulación de capital que descansa en el sector primario-exportador. El ejemplo político de esto último, lo constituyen los fenómenos llamados "populistas" (término detestable por su ambigüedad). Allí el sector burgués industrial impone su hegemonía al sector agroexportador, supeditándolo a las masas en general mediante la manipulación por medio del caudillo. El Estado "populista" adquiere en América Latina, características específicas por los años de 1945-1955, con una dimensión arbitral y benefactora, antioligárquica y nacionalista. El aspecto antioligárquico no le viene del cumplimiento cierto de una reforma agraria que no realiza, sino del hecho de tener que supeditar a la fracción agroexportadora con el fin de transferir hacia el sector industrial y hacia el Estado mismo, buena parte el excedente que de otro modo captarían los burgueses agrarios. Con esta transferencia es que la burguesía impulsó su proyecto de industrialización. Sin embargo, tal proceso no tendió a desarrollar una industria propiamente nacional, sino a transnacionalizar y funcionalizar más la economía latinoamericana a los países del centro desarrollado del planeta. Por su lado, el sector agrario empezó a deprimirse debido a la constante transferencia de excedente del sector agrícola al sector industrial, apuntalado tal proceso por el populismo y su política de precios no reales junto a un mercado interno reducido y altamente politizado en lo que respecta a los precios de los productos industriales.

"También será conveniente distinguir entre oligarquía agraria

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y oligarquía urbano-agraria, aunque en realidad sea ésta una distinción arbitraria... En cuanto a la fracción de la oligarquía que, por el contrario, había optado -antes y después de 1914- por tomar parte activa en el sector bancario, la merma de sus ingresos agrarios debió de estimularla a desarrollar, partiendo del sector bancario, su participación en la industria y en la distribución comercial.

La crisis de 1929 significó para la oligarquía, a diferencia de lo que ocurrió con las clases medias, un momento de reactivación; al cerrarse todas las fuentes exteriores de financiación, quedó exclusivamente en sus manos el sector productivo agrario que, aun sin inversiones monetarias, era capaz de suministrar unos ingresos constantes... Esta operación, a la que en un estudio anterior hemos denominado 'racionalización' de la agricultura no capitalista, tuvo lugar en prácticamente todos los países de América Latina, incluido México, donde la reforma agraria fue frenada en la práctica pese a la existencia de una ley que la estipulaba.

Volviendo a las consecuencias que esta racionalización tuvo para las oligarquías -todas las cuales tenían una base agraria, fuera cual fuese el grado de diversificación de sus otros intereses en 1930-, la más significativa fue el aumento de los ingresos, lo cual les permitió transferir una parte considerable de los mismos a los sectores no vinculados a la agricultura. La transferencia de los ingresos agrarios hacia otros sectores, aunque difícil de cuantificar, debió de ser importante, por cuanto todo, o casi todo, el crecimiento industrial del período 1930-1938 -período caracterizado por el estancamiento o la reducción de las entradas estatales, por la ausencia de financiación exterior y por el retroceso de las inversiones extranjeras- fue financiado por este flujo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de capitales pertenecientes a la oligarquía.

El efecto traumático de la crisis de 1929, al tiempo que impulsó a la oligarquía a acelerar la transferencia de sus ingresos fuera del sector agrario, favoreció también que se reagrupara de nuevo, ya que el proceso de diversificación de la base económica había erosionado su cohesión. En este proceso conducente a un nuevo equilibrio, la oligarquía fue favorecida por la política industrialista y de intervención estatal preconizada por las capas medias, por el retroceso del capital norteamericano en los sectores productivos y por el cambio de actitud del mismo con respecto a las capas medias."⁷

Por su parte, durante el proceso mediante el cual algunos países de América Latina intentaron superar determinados desbalances en su desarrollo industrial, los países desarrollados se superaron notablemente en el área agrícola. A su vez, la elevación de los productos manufacturados en los países subdesarrollados, limitó la industrialización, no la impulsó. Posiblemente, el mercado interno reducido no permitió abaratar costos de producción. En los hechos, la excesiva importancia dada a la industrialización por la vía de la sustitución de importaciones en aquellos países donde se aplicó, fue de la mano con el descuido de la necesaria expansión de las exportaciones tradicionales, y de la diversificación de las exportaciones, en particular las de origen industrial. Según parece, se identificó a el área agraria con el sector subdesarrollado (sector tradicional), y se creyó que el progreso se produce predominantemente en la industria (sector moderno). Tal idea, se ve desmentida por la existencia de países agrícolas ricos como Australia, Nueva Zelanda y Dinamarca; y por la existencia de países donde la industrialización no ha sido sinónimo de prosperidad generalizada, como es el caso de España

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

e Italia.

LA HISTORIA EXTERNA.

El proceso de acumulación de capital en el capitalismo tiene como uno de sus elementos fundamentales la correcta explotación de la fuerza de trabajo, pero para que ella exista aunque sea en sus niveles mínimos es necesaria la ingestión de energía (alimentos) por una o varias partes de sus componentes. Si a esto agregamos salarios generalmente bajos en su cuantía, entonces debemos entender que los alimentos serán un pálido reflejo de tal situación. Es decir, la necesidad de alimentos baratos es un elemento determinante en la reproducción del sistema social y en la consolidación de un mercado interno. Desde el desarrollo de la primera revolución industrial (1750-1850), los países periféricos al sistema capitalista mundial se estructuraron como proveedores de materias primas y alimentos baratos para con los diferentes países del centro en vías de industrialización. Históricamente, la funcionalización de la agricultura para con la industria ha sido un elemento constante al analizar las relaciones periferia-centro o campo ciudad (en un determinado mercado interno). Con la diferencia de que en los países desarrollados existiría un proceso gradual de integración y asimilación entre los dos procesos, no así en la periferia donde la producción sería formada no por las necesidades del mercado interno, sino del mercado externo. Proceso agudizado por el origen de los capitales que se invertían en la agricultura periférica ya que esto contribuía a dirigir el tipo de explotación que reclamaban los países centrales.

Para el año de 1914, los Estados Unidos de Norteamérica ya se habían convertido en una de las primeras potencias económicas mundiales, sin haber arrebatado todavía la primacía económica

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a Europa que ocupaba un lugar esencial en su comercio, y que invirtió mucho capital sobre el territorio norteamericano. Pero entre los años de 1914 y 1916, los Estados Unidos se volvieron abastecedores y acreedores de un solo campo: el aliado; en tan sólo dos años el valor de sus exportaciones se dobló y el excedente de su balanza comercial se cuadruplicó. Fue un boom exportador sin precedentes que anunció el declinar de Europa.

A fines de 1929 estalló una crisis económica mundial causada en buena medida por la sobre producción que había saturado al mercado y por el abuso de la especulación bursátil, que hizo subir artificialmente las cotizaciones. El crac de Wall Street, el 24 de Octubre de 1929 inauguró la crisis por el hundimiento de las cotizaciones, lo cual repercutió sobre la industria (baja en las compras) y sobre la agricultura (cosecha deficitaria en 1930). Después de ganar las elecciones F.D. Roosevelt (Demócrata) inició la reorganización general de la economía. Así comenzaría lo que se conoció como el New Deal. Entre una de sus medidas estaría el reorganizar el crédito agrícola. El hecho es que la participación del Estado en la promoción y subvención de la producción interna de granos se inicia después de la Gran Depresión, así se establecía el "principio de la paridad" en el sentido de que se garantizaba un precio para las cosechas de manera que un producto agrícola cualquiera pudiera mantener su valor en relación con otros bienes y servicios teniendo como base el período de los años 1909 a 1914. La idea era proporcionar a los granjeros un adecuado poder de compra o una garantía de ingreso indirecto. Este tipo de medidas, permitiría a los Estados Unidos estar en una situación privilegiada como abastecedor de alimentos al finalizar la segunda guerra mundial. Así, esta política de favorecer e incentivar la producción de alimentos significó que, para mediados de la década de los cuarenta, los Estados Unidos contarán con grandes excedentes de granos, pero con un alto

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

costo para el gobierno norteamericano. Al mismo tiempo, se daba la devastación de la agricultura europea y asiática como consecuencia de la primera y segunda guerra mundial. Esta situación iría dando origen a la hegemonía alimentaria mundial en los estados Unidos de la época de posguerra.

En el conjunto de mutaciones ocurridas en la economía tradicional tercermundista, quizás son las operadas en el sector agrícola las que poseen mayor trascendencia a todos los niveles. Entre ellas cabe subrayar inicialmente la que, tomando como criterio justificativo la divergencia existente entre el crecimiento de la población y el de los recursos alimenticios, potencia la introducción masiva y generalizada de nuevas variedades de cereal, con el fin de modificar por completo el tipo de cultivo habitualmente aplicado a los espacios agrarios tanto de secano como de regadío. Este proceso, conocido con el nombre de revolución de las semillas o revolución verde, comienza en 1941 con los experimentos efectuados por la Fundación Rockefeller en México, con objeto de comprobar la productividad de determinadas variedades de trigo en condiciones de intensa fertilización. Los óptimos resultados conseguidos la inducen años más tarde (1962), en colaboración con la Fundación Ford, a crear en Filipinas el Instituto Internacional de Investigación Agronómica de Arroz (IRRI), que hizo posible el descubrimiento de variedades específicas, capaces de proporcionar varias cosechas anuales, con rendimientos (40-50 Qm/ha) dos y tres veces superiores a los conocidos tradicionalmente. En un breve período, su impacto fue espectacular, ya que el 20% de las tierras cultivadas en el sur y sureste de Asia estuvieron ocupadas por variedades de alto rendimiento (VAR) y además, el 60% de los arrozales de la India y Filipinas, y más de la tercera parte de los de Pakistán y Malasia se basan en su utilización exclusiva^B.

El Plan Marshall fue un adecuado instrumento para la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

exportación de los stocks de granos acumulados en el territorio norteamericano hacia Europa. Desde la expedición de la ley agrícola de 1949 en Estados Unidos, pasando por renovaciones posteriores que alteraron marginalmente la base y determinados detalles en las actas precedentes, en lo sustancial el marco general de los precios mínimos para las cosechas principales, la restricción en la producción tanto para estabilizar los mercados como para controlar los gastos presupuestales, así como determinadas regulaciones ambientales, permanecerían iguales hasta la Ley Agrícola de 1996.

Estados Unidos es el país más rico dentro del sistema capitalista contemporáneo, del cual constituye gran parte de su eje central. Sus características físicas posiblemente conforman una excepción única en todo el planeta: un enorme territorio continental, que cubre una superficie de 9 529 063 kilómetros cuadrados, al cual agrega posesiones en el resto del planeta con 4 000 millas cuadradas aproximadamente. Se encuentra ubicado en el hemisferio norte pero lejos de Europa, escenario recurrente de guerras internacionales y de residuos precapitalistas que aún arrastran muchos de los países europeos. Su ubicación geográfica le proporciona una gran variedad de climas, desde el frío en el norte hasta el templado en el sur, incluyendo una franja desértica en el oeste. Posee una de las llanuras fértiles más extensa de el planeta, ríos navegables en todas las regiones, una enorme superficie boscosa y un subsuelo muy rico en minerales cerca de costas marítimas junto a unas adecuadas vías de transporte⁹. Así pues, al terminar la segunda guerra mundial gradualmente se convertiría en uno de los más grandes productores de cereales en el mundo y el más importante exportador en ese rubro, con apenas cerca del 3% de la población activa en el sector primario. Tradicionalmente, la granja familiar formó parte del sistema social norteamericano: durante mucho tiempo, dos tercios de los agricultores fueron propietarios de sus negocios;

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

posteriormente, surgirán las grandes explotaciones como las existentes en los estados de Texas y de California que recurrirán a mano de obra asalariada.

La segunda guerra mundial fue el punto de inicio para la introducción de tecnologías bioquímicas en el agro. Hasta principios de los años cuarenta, la agricultura norteamericana era muy tradicional. Los principales insumos de la misma estaban constituidos por la tierra del agricultor, la fuerza de trabajo de tipo familiar, semillas que habían sido seleccionadas de la cosecha anterior, abono de tipo natural y el uso prominente de la fuerza animal, aunque ya se había iniciado un proceso de sustitución de la misma por las máquinas. El surgimiento de un paquete tecnológico, químico y biológico, para la mejor explotación de la tierra y demás recursos agrarios, determinará con mucho el entrelazamiento entre la agricultura y la industria. Surge pues, la agroindustria (agribusiness), por la década de los años cincuenta.

"...desde 1940 hasta hoy en día, las horas de trabajo por hectárea han disminuido a una cuarta parte en relación con los niveles anteriores, mientras el rendimiento por hectárea se ha duplicado. El resultado es que cada jornada es actualmente ocho veces más productiva de lo que era hace 50 años. La producción agrícola que empleaba directamente 17% de la fuerza laboral en 1940, en la actualidad requiere menos de 2%..."¹⁰.

Así, el uso creciente de agroquímicos y de la mecanización junto al mejoramiento genético de los animales (en la ganadería, el Brahman) y de la bioquímica en los diversos cultivos (en la agricultura el maíz híbrido) junto con una mejor tecnología para el control de las enfermedades en los animales y en los vegetales (herbicidas y pesticidas), dará por resultado el

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

aumento notable de la producción agropecuaria. Esta evolución científico-técnica provocó la reducción de la fuerza de trabajo empleada en la agricultura (por la mecanización) y una reducción y concentración de las explotaciones agrícolas en los Estados Unidos, pero manteniendo relativamente la misma superficie general en explotación. Con un potencial productivo muy elevado, la agricultura norteamericana pasó a jugar un papel protagónico en la geoeconomía y en la política estadounidense a nivel mundial como mecanismo para consolidar su hegemonía. La Ley de Asistencia y Desarrollo del Comercio Agrícola de 1954 (usualmente conocida como PL 480), constituyó el principal instrumento para resolver el problema de los excedentes (sobre todo de cereales) en una estrecha relación con las consideraciones de la política exterior. Así, a partir de la década de los años 60, las grandes corporaciones vinculadas al sector agrícola cobraron mayor impulso y se internaron en las economías agrícolas de los países del tercer mundo. Surge el "imperialismo cerealero" al lado de la expansión de estas grandes empresas en el Tercer Mundo. En un sentido estricto, los créditos sumamente ventajosos ofrecidos por el gobierno norteamericano constituyeron un verdadero instrumento de dumping que favoreció la entrada de productos agrícolas norteamericanos a los países subdesarrollados. Se permitió, por ejemplo, que se pagasen los cereales en moneda nacional y no en dólares. De esta manera en países como Japón, Taiwan y Corea se comenzó a comer trigo, siendo el arroz el alimento básico.

Indirectamente, la anterior política alimentaria propició el alejamiento de la producción interna de los comestibles básicos en determinados países, por la generación de otros elementos agrícolas requeridos por el mercado estadounidense, por ejemplo. El programa PL 480 impulsó el surgimiento de nuevas actividades en conexión con la agroindustria. Así, se estableció el surgimiento de industrias que producían alimentos balanceados y productos para la avicultura en muchos países subdesarrollados.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Nuevos productos, en un alto grado o con elevados componentes de valor agregado, son elaborados por determinadas corporaciones transnacionales en los países subdesarrollados para su venta en los Estados Unidos, Japón y Europa Occidental, dejando de lado la producción de alimentos básicos. O si no, se instalaron industrias vinculadas a las actividades agrícolas en los rubros de fertilizantes, tractores, etc. Y en otros casos, simplemente se impulsaron las industrias tradicionales de exportación. Sin embargo, el aspecto geopolítico de ninguna manera fue dejado de lado. En realidad, más allá de librarse de ciertos excedentes, estaba el hecho de consolidar la hegemonía estadounidense ampliando sus elementos de influencia. Y la alimentación es precisamente eso, un "food power" (Dr. Henry Kissinger) en oposición -en su momento- al "petro power". En esencia, la Revolución Verde fue impulsada por las empresas transnacionales como un elemento sustancial en la transformación y funcionalización de las estructuras agrarias de los países subdesarrollados para con los países desarrollados y, muy especialmente, de los Estados Unidos. Sin embargo, los resultados actuales de este proceso están a la vista. En muchos lugares, el agua y el suelo están contaminados en ocasiones de una manera irreversible, la degradación edáfica y la calidad de los alimentos son otros de sus resultados, ya que muchos de estos elementos presentan gran cantidad de pesticidas, nitratos y de hormonas. La especialización del monocultivo y la utilización en exceso de los fertilizantes nitrogenados hacen a los cultivos más susceptibles a las enfermedades fungosas y bacterianas. Los insectos han desarrollado resistencia a ciertos pesticidas, y por lo mismo se generan nuevas combinaciones, muchas de ellas aún más nocivas que las anteriores.

"Con la tercera parte de la tierra cultivada en Estados Unidos dedicada a producir para la exportación, la agricultura se ha convertido en la principal industria de exportación...ha sido crucial para el fortalecimiento

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

del dólar, compensando un déficit comercial que se ha vuelto crónico y financiando las importaciones del petróleo del país. Aunque parezca irónico en la principal potencia industrial del mundo las exportaciones agrícolas son ahora consideradas fundamentales para la economía, de hecho 'el fundamento mismo' de esa economía...¹¹.

Los últimos años de la década de los sesenta marcaron la disminución de los excedentes agrícolas en los Estados Unidos, pero los cereales estadounidenses tenían asegurado su ingreso, por la dependencia fomentada, a por lo menos 130 países en el mundo. En efecto, si se revisa la Balanza Comercial Agrícola de los Estados Unidos, se observará que de 1970 a 1981, por ejemplo, es tremendamente positiva. Pero a su vez, en el mismo lapso de tiempo, la Balanza Comercial no Agrícola es substancialmente negativa. Las exportaciones no agrícolas, en términos de ingreso de miles de millones de dólares, siempre serán mucho más que las exportaciones agrícolas. Sin embargo, lo que debilita a las exportaciones no agrícolas son las importaciones no agrícolas. Hay un elevado déficit comercial compensado en buena medida por las exportaciones agrícolas. Pero esto también significa dependencia de los mercados externos, y también constituye un nivel de vulnerabilidad.

La década de los setenta marca una nueva etapa en la producción capitalista mundial de alimentos. Aparece la Unión Soviética y Japón como mercados demandantes de alimentos, la Comunidad Económica Europea surge como un gran mercado autosuficiente y exportador; en los últimos años de esta década se dio una caída de los precios de los productos no transformados como los cereales, la decadencia de los Estados Unidos en el mercado mundial, la especialización del comercio entre Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea y la caída del comercio agroalimentario en el intercambio mundial. En lo que respecta

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a los países subdesarrollados, éstos de exportadores se transformaron en importadores de alimentos, posiblemente alentados por el alza de los precios del petróleo.

"Uno de los rasgos más importantes del nuevo orden lo constituye la concentración de la producción, pero también de los mercados, en los países desarrollados. Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea son los principales productores y exportadores de los cultivos de vanguardia de la nueva estructura productiva. Son asimismo, junto con Japón, los principales compradores. Los países desarrollados se compran y se venden entre sí como un mundo circular que se basta a sí mismo... un aspecto particular de la centralización productiva es que los países desarrollados dominan todas las líneas de los productos de vanguardia de la nueva estructura productiva. La participación y dominio de los países desarrollados en la producción alimentaria transformó la vieja división del trabajo que imperó en la etapa de la posguerra. En ella, los países subdesarrollados se orientaron a la exportación de materias primas de origen tropical, mientras los países desarrollados se especializaban en la producción de bienes de clima templado... En la nueva división agrícola del trabajo, los países desarrollados... abarcan la producción de todos los cultivos de la nueva estructura productiva mundial. Sin embargo, tienen un peso mayor en la producción de cereales y productos de origen animal... En cambio, los países subdesarrollados sustituyeron la producción de materias primas tradicionales por las frutas, flores y hortalizas... aún cuando no existe ya una división tajante en la orientación productiva, persiste una especialización según la cual los países desarrollados se orientan a los productos básicos (cereales, carne, leche) y los subdesarrollados a los bienes de consumo complementario (frutas, flores y hortalizas)... solamente

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un selecto grupo de países subdesarrollados logró insertarse como exportador en el mercado mundial, mientras un amplio grupo de países quedó marginado"¹².

Para América Latina el alza de los precios agrícolas internacionales que se dio en la década de los setenta al cual le siguió una caída brutal en los ochenta, significó en realidad saldos negativos, recordemos que:

"Las políticas de desarrollo autárquico, que implicaban una fuerte intervención del Estado...unido a retenciones a las exportaciones y aranceles altos a las importaciones, y al consecuente desestímulo a la inversión privada en la agricultura, era el mecanismo en el cual se sustentaba el postulado ideológico de industrialización forzosa y crecimiento del aparato gubernamental. Esta descomunal transferencia de recursos del sector primario a los sectores secundario y terciario en épocas de precios agrícolas internacionales altos [los setenta, C.A.], privó a nuestras economías de cifras incalculables de divisas sustraídas a un crecimiento económico sólido, lo que hoy lamentamos profundamente"¹³.

Los países que ingresaron tempranamente a la nueva vía agroexportadora neoliberal en los años setenta, alcanzarían un éxito considerable en lo posterior, tal fue el caso de Chile.

Así, en América Latina se daría el primer experimento neoliberal en el mundo bajo la égida del General Augusto Pinochet en Chile, década de los años setenta. Sería tan sólo el comienzo, pues tales políticas se habrían de profundizar y generalizar, en especial, a partir de la crisis económica y financiera del año de 1982 en donde el pago de los servicios

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la deuda externa por parte de México y América Latina en conjunto, entraría en un proceso de estancamiento relativizado a lo largo de la década de los años ochenta por las políticas de estabilización y ajuste económico. Así, pues, se ha dado un reordenamiento mundial propiciado con mucho por el capitalismo financiero global cuyo objetivo último vía políticas de estabilización y ajuste económico, junto a la apertura de las economías de los países subdesarrollados, sería la transferencia de recursos de la periferia al centro industrializado del planeta para asegurar el crecimiento económico de largo aliento, la estabilidad inflacionaria, suavizar la recesión y las altas tasas de desempleo interno que en su momento tuvieron los países desarrollados. De esta manera, las políticas de estabilización y ajuste económico no están dirigidas, en última instancia, a reducir la inflación o a conseguir el crecimiento económico de largo plazo de los países, en este caso, latinoamericanos. Al unísono, la apertura de nuestras economías lo que buscaría fundamentalmente es asegurar mercados para las exportaciones de los países centrales saneando éstos de este modo su balanza de pagos. En contra parte, los países latinoamericanos proporcionarían una creciente oferta de productos agrícolas exportables y gran cantidad de minerales a precios bajos. El motor de este proceso es parte de la lógica del sistema capitalista mundial empeñado en dar cuerpo a una nueva forma de reorganización política y económica del mundo que arranca con el neoliberalismo, pasa por conceptos como el de globalización y quien sabe en qué terminará¹⁴.

En lo que respecta al impacto de las políticas de estabilización y ajuste económico en el agro latinoamericano:

"En la mayoría de los países, las principales medidas que afectaron al sector agrícola fueron la supresión escalonada de los subsidios a la producción en el marco de la liberalización de los precios y de los intercambios

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

agrícolas, la reorientación del crédito y de las inversiones destinadas a la agricultura, así como la introducción de estímulos fiscales a la exportación, sobre todo para los productos no tradicionales"¹⁵.

No obstante, la producción agropecuaria logró un desempeño más satisfactorio que el resto de la economía.

"La mejor respuesta agropecuaria ha estado asociada a dos hechos. Por una parte, el sector fue menos afectado que el resto de la economía nacional por la reducción de la demanda interna; por otra, el sector, que es más intenso en productos nacionales de comercio exterior, se benefició con las políticas promotoras de estas actividades"¹⁶.

La contribución del comercio exterior se dio pese a que los precios internacionales se deterioraron mucho, posiblemente gracias al efecto de las devaluaciones cambiarias masivas que se dieron por aquella época junto al deterioro de los salarios reales.

"...en los años setenta la producción agropecuaria creció 3,5% por año, frente a 5,9% del total y 6,3% de la manufactura... En la crisis de los años ochenta se revirtió la relación entre los tres indicadores, pasando la manufactura a ser el sector de peor desempeño y la agricultura a ser el que mejor se defendió."¹⁷

Sin embargo, son los cultivos de exportación los que más crecen, mientras que los cultivos de subsistencia lo hacen a un menor ritmo. Por otro lado, es necesario hacer una reflexión sobre uno de los elementos que las políticas de ajuste dicen querer combatir: la inflación. En primer lugar, la mayor

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

disponibilidad de productos agrarios para el centro desarrollado del planeta significa en realidad una menor carga para la inflación interna de estos países. En segundo lugar, la persistente inflación latinoamericana puede concebirse como inercial dado que al menos una parte de ella se reproduce por sí sola como una forma defensiva que tienen los diferentes agentes económicos para indexar su parte del ingreso nacional. Pero no es una presión tan sólo psicológica, más bien es una forma de asegurar un margen a favor en la tasa de ganancia, igual mecanismo funciona para la depreciación de los salarios reales.

En los años que siguieron al término de la segunda guerra mundial, Europa buscó la manera de llegar a una necesaria estabilidad económica y política favorable para su proceso de reconstrucción de posguerra, y al mismo tiempo encontrar presencia y respetabilidad ante la confrontación de los Estados Unidos y la URSS., en la guerra fría. Así, algunos países deciden mediante los acuerdos del Tratado de Roma de 1957, constituir una unidad política. Dicha unidad, inicialmente con una dirección económica, daría lugar a lo que se conocería como la Comunidad Económica Europea. Fueron seis los países europeos (Alemania, Bélgica, Holanda, Italia, Francia y Luxemburgo), los que decidieron en el año de 1962 establecer una unión aduanera eliminando las barreras arancelarias de sus productos agrícolas, hecho que dio inicio a lo que se ha llamado la política agrícola común (PAC). Lo que se perseguía era crear nuevas bases para estimular la producción agrícola integrándola en un amplio mercado protegido. Se pretendía alentar la reconstrucción del aparato productivo industrial agroalimentario. En este sentido, la producción cerealera ocupaba un lugar estratégico. Socialmente, se buscaba asegurar un nivel de vida equitativo a la población rural sobre todo en lo que respecta a sus ingresos, asegurándoles precios favorables a sus productos en el mercado de intercambio europeo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

evitando fluctuaciones bruscas en los mismos. Al mismo tiempo, se quería garantizar el abasto y asegurar precios razonables para los consumidores. Así, se pretendía que la agricultura fuera subsidiada por la sociedad urbana. De esta manera, la libre circulación de los productos, el establecimiento de los precios de garantía al agricultor, la preferencia al mercado comunitario junto al financiamiento y apoyo a la producción rindieron los resultados esperados, a tal punto que ya en los mismos años sesenta aparecieron los primeros excedentes agrícolas. Primero fue la producción de leche desde el final de esa misma década, y en los años setenta la sobreproducción de cereales. Los Estados Unidos no interfirieron con el proceso, más bien lo empujaron (Plan Marshall) puesto que su gran adversario era la URSS. Así, mientras en la CEE., crecían los excedentes, se importaban gran cantidad de insumos para la alimentación animal provenientes la mayoría de los Estados Unidos. Para equilibrar este déficit, se optó por exportar los excedentes. Pero, estimulada de esta forma, la producción continuó creciendo al unísono del mantenimiento que recibía mediante los subsidios de los estados europeos dado que cada uno aportaba mediante cuotas diferenciadas según su capacidad para apoyar esta política de desarrollo agrícola. Así, los países ricos aportarían más que los países pobres. La continua generación de excedentes y el subsidio a las exportaciones, junto a un abaratamiento de la oferta de alimentos en el mercado internacional, termina creando un círculo vicioso donde por la misma baratura de los precios se necesitan más subsidios. La baja de los precios es el pretexto para mantener el subsidio, aún cuando son la causa del desplome.

"Los productores protegidos, desde mediados de los años setenta, de los vaivenes del mercado y estimulados con precios en ocasiones 100% más altos que los del mercado mundial, en muy breve tiempo superaron los déficit internos de la agricultura comunitaria y diez años más tarde, como resultado de la acelerada tecnificación impulsada en la

FALLA DE ORIGEN

mayor parte de las unidades de producción, controlan ya parte del mercado internacional..."¹⁸.

Pero, para los años de 1990, al finalizar la guerra fría, los Estados Unidos resienten de una manera más profunda la competencia por la hegemonía alimentaria mundial, presionando a la actual Unión Europea mediante el GATT., a una reestructuración de su política de subsidios al agro. El conflicto entre Europa y Estados Unidos se origina no tanto en el subsidio mismo, sino en su modalidad.

"Para Estados Unidos los precios de garantía de la PAC., se fijan de manera arbitraria, lo cual es parcialmente cierto, argumentando que la PAC., no toma en cuenta el mercado y estimula anárquicamente la producción... La producción norteamericana es también subsidiada, más de lo que acepta reconocer, pero existen diferencias de concepción entre ambas políticas, que dan a los Estados Unidos ciertas ventajas en las negociaciones. Estas ventajas provienen de la naturaleza del subsidio. En términos generales se puede afirmar que Estados Unidos practica un apoyo indirecto al productor, mientras que Europa aplica un subsidio directo a los precios de venta."¹⁹

Es por ello que impulsó la Ronda de Uruguay del GATT (1993), "...donde se resuelve condicionar la participación de Europa en el mercado internacional con la disminución de subsidios para la producción y exportación y con la entrada paulatina de productos agrícolas estadounidenses al mercado comunitario."²⁰ Con esto, se consolida más, de una forma u otra, una competencia agrícola en los otros sectores que conforman la economía de un país cuyo objetivo último es la hegemonía mundial. Estados Unidos pugna por hacer valer sus ventajas naturales y reducir la producción interna de la Unión Europea en procura de asumir

TESIS CON
PAULA DE ORIGEN

una posición hegemónica en el suministro mundial de alimentos. Los estadounidenses creen tener mayores ventajas comparativas a nivel mundial para generar una oferta sin subsidiar la producción; inicialmente ha buscado disminuir la producción para lograr un aumento en el precio de los cereales, por ejemplo, con el objetivo de que una vez eliminado su adversario pueda estar en condiciones de fijar él los precios. Sin embargo, la respuesta de la Unión Europea ha sido también el desestimular la producción de los cereales, oleaginosas, leche y lácteos, carne bovina, etc.

"La Reforma afecta a la mayor parte de los productos cubiertos por el mercado común... Los cereales continúan siendo apoyados en el precio pero bajo la condición de reducir la producción en 33% en un período de tres años, mientras que cada hectárea retirada del cultivo recibe una compensación.

Para leche y lácteos se definió la reducción del nivel global de cuotas de producción de 1% en los dos primeros años, reducción de 2.5% del precio de la leche y 5% de la mantequilla en forma escalonada estos mismos dos años. Para la carne bovina el precio se reduce en 15%, en forma escalonada en los siguientes tres años, estableciendo un tope en los volúmenes de producción de tal forma que ésta se vaya reduciendo progresivamente..."²¹.

De esta forma, se espera una disminución efectiva de la producción agrícola en los próximos años, desestimulada por los precios bajos, sin embargo

"Los consumidores no se verán beneficiados significativamente, ya que la baja de precios es sobre los productos agrícolas, no sobre el producto final destinado al consumidor. En realidad, las agroindustrias consumidoras de los productos agrícolas serán las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

beneficiadas con los precios bajos."²²

En la Unión Europea no existe una uniformidad en toda su extensión geográfica respecto a niveles de desarrollo, y en este caso, del grado evolutivo del sector agrícola. Si se combinan factores de competitividad y de adaptación se notan las siguientes diferencias: las regiones altamente competitivas situadas en el noroeste de Europa, contemplando a Gran Bretaña, los Países Bajos, Bélgica, la mitad de Francia y de Alemania y Dinamarca. Se puede incluir la planicie del Po, el valle del Ródano, las planicies de Languedoc y las zonas y provincias con riego de Andalucía. En un segundo nivel se encontrarían las regiones intermedias que atraviesan Europa desde las planicies españolas a la Bavaria a través del Macizo Central, el Macizo Leones y el Baden-Wurtemberg; se pueden agregar a éstos Irlanda, el país de Gales y una parte de las planicies mediterráneas. Al final, las regiones montañosas áridas del sur de Europa, desde Portugal a Grecia, pasando por el sureste de Francia y una gran parte de España e Italia.

"Las regiones más favorecidas irán aumentando su productividad concentrando su espacio de tal manera que se calcula que, dentro de 20 años el 70% de la producción agrícola de la Comunidad se concentrará a lo largo del litoral del Mar del Norte, desde la región septentrional de Francia hasta Copenhague, pero sobre todo entre Ruán, Francia y Rotterdam, Holanda"²³.

En todo caso, al existir la competencia entre Estados Unidos y la Unión Europea en la lucha por la hegemonía, la agricultura se ha convertido en un obstáculo para la reestructuración capitalista mundial, ya que resulta ser un elemento estratégico a la hora de consolidar una hegemonía.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Para América Latina, la presión de los países desarrollados por colocar sus excedentes de alimentos en los países subdesarrollados obligó a tales países a transformar sus estructuras productivas de exportación. Así, se pueden distinguir claramente dos grupos de países: los unos que lograron insertarse en las nuevas condiciones del mercado mundial orientando su producción hacia la exportación de los nuevos cultivos de vanguardia, los otros que quedaron al margen del mercado mundial sin haber logrado la reconversión productiva interna. Al primer grupo pertenecen los países como Argentina, Uruguay (por los cereales); Chile, Colombia, Ecuador y Paraguay (por la exportación, en su orden, de uvas, manzanas; flores, frutas frescas y secas; plátanos, frutas frescas y secas; soya). Finalmente, pertenecen también a este grupo México, Costa Rica, Honduras, Guatemala. Brasil, por ser el tercer exportador mundial de soya, el séptimo de nueces y el treceavo de carne; mientras que Honduras ocupaba en su momento el segundo lugar mundial en la exportación de plátanos, Costa Rica el tercero y Guatemala el octavo. Para 1990, México era el cuarto exportador mundial de tomates, el octavo de uvas, el sexto de legumbres frescas, secas y congeladas y el onceavo en limones y toronjas. Al segundo grupo pertenecen países como El Salvador, República Dominicana, Haití, Nicaragua, Perú, Bolivia y Panamá, marginados del nuevo orden agrícola mundial.

La clausura de la Ronda Uruguay en diciembre de 1993, marca el inicio de la nueva etapa del comercio agrícola administrado, junto a los respectivos esquemas productivos que respaldan su funcionamiento. Aquellos acuerdos no hacen más que consolidar la estructura vigente en el mundo actual, en donde los países hegemónicos a pesar de sus diferencias, marcan la pauta de los volúmenes de producción y los precios a que han de someterse el resto de los países, aun para los productos que los países hegemónicos no generan. Así, las necesidades de los países en desarrollo no fueron tomadas en cuenta, sino en la medida

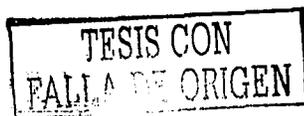
TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en que han de acoplarse al cumplimiento de los requerimientos y objetivos de los países del hemisferio norte. Tanto Estados Unidos, Canadá, la Unión Europea, los países de la Asociación Europea de Libre Comercio, Australia y Nueva Zelanda (todos miembros de la OCDE), son economías que han mantenido por décadas una política de protección al campo, y en buena medida debido a ese factor, han logrado ser autosuficientes en términos alimentarios; además, en donde los recursos naturales así lo permiten, han logrado ser exportadores netos de alimentos. Los países que han logrado obtener excedentes son productores hegemónicos a nivel mundial de cereales, carne y leche, lo que les permite controlar los mercados de estos productos, incluyendo la fijación de su precio.

Al anterior grupo de países, le siguen las economías más dinámicas de la Cuenca del Pacífico, con recursos escasos para la producción agrícola; no obstante han tenido una política de protección al agro semejante a la de los exportadores netos de alimentos. Así, Japón, Corea del Sur, Singapur, Malasia, Tailandia, Brunei, Vietnam, Laos y Camboya, a pesar de ser importadores netos de alimentos han logrado obtener un nivel diferenciado de autosuficiencia en arroz, soya y otros productos.

Por otro lado, en el caso de los ex países socialistas, su condición es incierta en la medida en que sus niveles de eficiencia no son tan competitivos como los de sus vecinos occidentales que por razones de semejanza climática producen el mismo tipo de mercancías agropecuarias. Además, la apertura de sus fronteras ha permitido una gran variedad de importaciones de alimentos, sobre todo tropicales.

Al final de los anteriores grupos, podemos ubicar al resto de los asiáticos, a América Latina y a Africa. En general,



tienen bajos niveles de productividad y poseen, como ya se ha señalado, una política agropecuaria que beneficia a los consumidores a costa de los productores. Son países especializados en los cultivos de tipo tropical, cuya sobreproducción mantiene los precios a la baja tendencial en los mercados internacionales y sin mayor capacidad para coordinar entre ellos el nivel de los precios en el mercado internacional, exceptuando el aparente caso del café. Los precios, en realidad, son determinados por los países consumidores dado que ellos tienen la capacidad de fijar cuotas, junto a ciertas características del producto, debido al poder económico y alimentario que poseen (caso de los cereales). Este último grupo, reúne al mayor número de habitantes de todo el planeta, así como a la mayor parte de los pobres y campesinos con o sin tierra que no poseen los recursos para hacer producir más al agro.

"Es evidente que los enormes excedentes mundiales cerealeros, de carne y de leche, no obedecen a que se encuentren satisfechas las necesidades de comida del planeta, sino a la sobrecapitalización del agro en el hemisferio norte que no corresponde con la corta capacidad de compra de los países deficitarios"²⁴.

Es por ello que se puede afirmar que el problema del hambre en el mundo no es por la escasez de los productos sino por la persistencia de la pobreza. "Con sólo el 3% de la superficie total del planeta bajo cultivo, se obtiene alrededor del 93% de los alimentos que se producen"²⁵. Así, las economías desarrolladas y excedentarias buscan reducir su producción, mientras que las deficitarias buscan aumentarla u obtenerla en el exterior aún a costa de endeudarse o recibiendo ayuda alimentaria internacional. Mientras los países en desarrollo sigan aplicando al pie de la letra las políticas de ajuste económico dictadas por el FMI., o el BM., lo que se está haciendo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

es desmantelando las estructuras agrarias internas de producción, desarmando las redes de apoyo económico a los sectores campesinos. Cosa que no sucede en los países desarrollados donde a pesar de las reformas no se ha desmantelado las redes de apoyo a los sectores agrarios. Más bien, se estimula a sus productores agrícolas a que compitan con los demás campesinos del mundo, por ejemplo, en los Estados Unidos:

"La Ley Agrícola de 1996 rompe con el pasado, ya que los precios mínimos de apoyo y el control sobre las hectáreas sembradas se han eliminado. El producto agrícola, bajo los nuevos reglamentos, se deja en libertad para responder a las fuerzas del mercado... Bajo la globalización actual de las economías agrícolas, todos los productores están en competencia técnica con los demás... La nueva ley agrícola elimina las restricciones en la producción y obliga a los agricultores de esa nación a competir de forma agresiva en los mercados mundiales."²⁶

Y, esto sin contar con los casi veinte millones de hectáreas que han estado fuera de producción en respuesta directa a los requerimientos del programa agrícola de los Estados Unidos. En realidad, el panorama actual del desarrollo histórico mundial tiende a profundizar las asimetrías Norte-Sur y a acentuar la pobreza, la marginación y la dependencia de unos países que cada vez más van quedando rezagados en el desarrollo económico, político y social; llegando incluso al nivel de la exclusión global.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

190

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

- 1.-Agustín Cueva. 1988. El desarrollo del capitalismo en América Latina. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 89ss.
- 2.-Agustín Cueva. 1979. Teoría social y procesos políticos en América Latina. México, D.F. Editorial Edicol, S.A. Pág. 25.
- 3.-Jaime Stay. 1990. La concepción general y los análisis sobre la deuda externa de Raúl Prebisch. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 16 - 81.
- 4.-Octavio Rodríguez. 1988. La teoría del subdesarrollo de la CEPAL. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 24-40
- 5.-Ibid. Págs. 230 - 241.
- 6.-Agustín Cueva. 1988. op. cit. Págs. 79 - 81.
- 7.-Marcello Carmagnani. 1984. Estado y sociedad en América Latina. 1850-1930. México, D.F. Editorial Crítica. Págs. 208 - 210.
- 8.-Fernando Manero. 1985. "Subdesarrollo y países subdesarrollados". Colección Temas Clave, N° 91. España. Editorial Salvat. Pág. 28.
- 9.-Sergio Bagú. 1997. Catástrofe Política y Teoría Social. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 80 - 81.
- 10.-Donald Freebairn. 1997. "La Ley Agrícola 1996 de Estados Unidos y su desafío a los productores mexicanos". Estudios Agrarios, N° 7. México, D.F. Procuraduría Agraria. Pág. 114.
- 11.-Roger Burbach y Patricia Flyn. 1983. Las agroindustrias transnacionales. Estados Unidos y América Latina. México, D.F. Editorial Era. Pág. 47.
- 12.-Blanca Rubio. 1995. "La vía agroexportadora neoliberal en América Latina y el nuevo orden agrícola internacional". En Alejandro Encinas, El campo mexicano en el umbral del siglo XXI. México, D.F. Editorial Espasa Calpe. Págs. 188 - 190.



- 13.-José Luis Cordeu. loc. cit.
- 14.-Alberto Acosta. loc. cit.
- 15.-Vincent Ribier. 1994. "Impactos de las políticas económicas y agrícolas en América Latina". En Thierry Linck, Agriculturas y campesinados de América Latina. Mutaciones y recomposiciones. México, D.F. FCE. Pág. 38.
- 16.-Ricardo French-Davis. 1989. "Ajuste y Agricultura en la América Latina: Un examen de algunos temas". En Trimestre Económico, N° 22. México, D.F. FCE. Pág. 378.
- 17.-Ibid. Pág. 389.
- 18.-Arturo López León. 1996. "¿Existe realmente una nueva política agrícola común europea?". En Felipe Torres, Carmen del Valle, Eulalia Peña (Coords). El reordenamiento agrícola en los países pobres. México, D.F. UNAM-IIIE. Pág. 78.
- 19.-Claude Cortez. 1993. "El conflicto entre EU y la CEE y el control del mercado internacional de cereales". En Gonzáles, Pacheco y Torres Cuahitémoc, Felipe. (Coords). Los retos de la soberanía alimentaria en México. México, D.F. Juan Pablos. Págs. 458 - 459.
- 20.-Arturo López León. op. cit. Pág. 86.
- 21.-Ibidem. Pág. 90.
- 22.-Ibid., pág. 92.
- 23.-Ibid., pág. 96.
- 24.-Yolanda Trápaga Delfín. 1996. "Panorama regional de la producción de alimentos en el mundo". En Felipe Torres, Carmen del Valle, Eulalia Peña (Coords). El reordenamiento agrícola en los países pobres. México, D.F. UNAM-IIIE. Pág. 35.
- 25.-Ibid., pág. 34.
- 26.-Donald Freebairn. op. cit. Págs. 124-127.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CAPITULO IV
LA CENTRALIDAD COMPLEXIVA DEL PROBLEMA

193

TESIS CON
FALDA DE ORIGEN

EL ORIGEN DE LA RIQUEZA EN LOS CLASICOS.

Intentar discernir en abstracto el origen de la riqueza, ignorando las particularidades regionales que puedan darse en el desenvolvimiento histórico, puede parecer inoficioso. Sin embargo, cuando se examina el proceder de las diversas instituciones de poder que se dan a nivel del Estado, dirigidas a fin de cuentas por seres humanos con intereses específicos, no se puede ignorar el hecho constante de que en la mayoría de las ocasiones el proceder de estos sujetos, individuales e históricos, ha estado determinado por elaboraciones conceptuales realizadas de una manera abstracta, sin los respectivos matices locales. Por ello, pienso que analizar determinados procesos mentales sobre temas específicos elaborados por Adam Smith, David Ricardo, y Carlos Marx, no resultará de manera alguna extraño para, a fin de cuenta, sustentar la tesis central del presente libro. No se trata, al hablar de trabajo productivo e improductivo de un tema meramente académico o formal. En realidad, como se verá, es un asunto de mucha importancia ya que afecta al proceso productivo mismo. No es, como dijera Alvin Toffler,

"Ahora tenemos acciones de Yahoo o Microsoft, que son símbolos de otros símbolos -que están en la mente de la gente de Microsoft- por lo que estamos entrando en una economía simbólica con un capital intangible, lo que deja a Carlos Marx (y su teoría del capital) obsoleto"¹.

Ya que, como se notará, la interpretación sobre el desenvolvimiento del capital en Inglaterra que realizó Marx era algo, a mi juicio, inicial pues la vigencia de la ley del valor a escala planetaria exige una multitud de matices, dependiendo de las realidades concretas y puntuales existentes. La Historia del Pensamiento Económico² del profesor Manuel

Agustín Aguirre ha servido de base para la elaboración conceptual de varios de los razonamientos pertinentes al tema tratado, sobre todo, en relación con las personalidades históricas como son Adam Smith, David Ricardo, y Carlos Marx. Hecha la aclaración, podemos pasar a lo medular del análisis planteado.

ADAM SMITH.

En general, los pensadores de la escuela clásica tuvieron la tendencia a dar a sus análisis un contenido universal y casi eterno, ignorando que los mismos eran expresiones mentales de un sistema histórico determinado. El interés privado y el interés social, según Smith, coincidiría en un todo orgánico y armonioso; el beneficio social no resultaría otra cosa más que la suma de los beneficios personales. Dado que la riqueza nacional es la suma de las riquezas individuales, hay que dejar que cada individuo busque su enriquecimiento basado en su propio interés general, ya que será lo mejor para la nación. Sin embargo, él mismo reconoce que no siempre el interés individual coincide con el social. Para que exista un orden económico y social armonioso es necesaria la libre competencia, que tiene como su enemigo acérrimo al monopolio. El monopolio encarece los precios y disminuye la producción; la libre competencia los abarata y aumenta la producción. La libre competencia es la panacea que cura todos los males del sistema. Un mundo en donde impere la competencia perfecta, un mundo basado en la división del trabajo y en el que los productores independientes llevarán sus productos al mercado para cambiarse libremente, ha de constituir la base de sus análisis. No obstante, el mismo Smith tiene que reconocer muchas veces que no siempre el interés individual coincide con el social. De ahí la lucha de Smith contra los monopolios, sobre todo, aquellos protegidos por el Estado, que lo lleva a arremeter inclusive contra las sociedades anónimas, afirmando que no podían sobrevivir en el campo de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la libre competencia debido a que en ellas se administran capitales ajenos, lo que impide la acción del interés general que anima y da vigor a las empresas privadas. De una concepción tal no podía más que desprenderse una política económica que sostuviera el más completo y absoluto *laissez faire*, *laissez passer*, con la consiguiente abstención del Estado en la actividad económica. El Estado debía ocuparse de actividades como la garantía de la propiedad, la defensa exterior, la administración de justicia, la educación y las obras públicas, pero no debía intervenir directamente en la empresa privada ni transformar al gobierno en empresario, dado que en ese campo debía reinar la iniciativa individual. La libre empresa debía ser el centro de la producción, distribución y consumo. Así, se iniciaría con Smith la desconfianza en la acción económica del Estado. Por otro lado, para Smith constituiría un error el tratar de aumentar el capital hacia determinadas actividades, desviándolo de su natural cauce, ya que, movido por el incentivo de la ganancia, se ha de dirigir naturalmente hacia las empresas más productivas, supeditado aquello a la demanda efectiva de los consumidores. Smith tenía mucha fe en un orden económico que podía desenvolverse natural y armoniosamente, no obstante que en sus mismos análisis comienza a señalar determinadas fisuras que podría poseer el sistema.

Smith, concibe el desarrollo histórico como una sucesión de etapas: caza y pesca, pastoril, agrícola y comercial. En la primera etapa no existe la propiedad privada ni el gobierno. En la segunda etapa se establece la institución de la propiedad privada, de los rebaños, introduciéndose la desigualdad de la fortuna, y originando la existencia de un gobierno regular. Pero es en la etapa agrícola, en que la tierra antes utilizada en común deviene en la propiedad privada de los individuos, y el gobierno se extiende y modifica su forma. En la etapa comercial se amplía el rubro de los excedentes de manera que una persona puede cambiar su trabajo por el de otra, de acuerdo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

con sus necesidades. Y, de igual manera, el gobierno y la ley sufrirán sus transformaciones correspondientes.

Al intentar comprender en qué proporciones han de cambiarse las mercancías y qué es lo que engendra su valor, llega a la conclusión de que el valor de éstas está determinado por el trabajo incorporado en las mismas en donde el cambio es una vía de expresión del valor para aquél; el valor de uso no es el determinante del valor de cambio, estableciendo un completo divorcio entre el valor de uso y el valor de cambio, de manera que el primero no puede ser la causa del segundo.

"El trabajo, pues, es la medida o medida real del valor permutable de toda mercadería... Lo que se compra por dinero o se granjea por medio de otros bienes, se adquiere con el trabajo lo mismo que lo adquirimos con la fatiga de nuestro cuerpo. El dinero o estos otros bienes nos excusan de aquel trabajo, pero contienen en sí cierta cantidad de él que nosotros permutamos por otras mercaderías que se suponen tienen también el valor de otra igual cantidad. El trabajo, pues, fue el precio primitivo, la moneda original adquirente que se pagó en el mundo por todas las cosas permutables. No con el oro, no con la plata sino con el trabajo se compró originariamente en el mundo todo género de riqueza, y su valor, para los que la poseen y tienen que permutarla continuamente por nuevas producciones, es precisamente igual a la cantidad de trabajo que con ella pueden adquirir de otro"³.

Del párrafo transcrito se desprende el juicio de que el valor de una mercancía está determinado por la cantidad de trabajo incorporada en ella, cosa que posteriormente han de sostener Ricardo y Marx. Sin embargo, en el mismo párrafo llega a la conclusión de identificar el trabajo incorporado en una mercancía

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

con el producto que se pueda obtener cambiando esa mercancía con el trabajo; identifica el trabajo incorporado con el trabajo comprado, considerándolos de igual magnitud; el trabajo acumulado y el trabajo vivo, como si fueran equivalentes.

Cuando Smith habla de una sociedad primitiva integrada por productores independientes y autónomos que poseen sus medios de producción, que producen y cambian libremente sus mercancías, está hablando probablemente de la primera etapa del sistema capitalista, esto es, la sociedad mercantil simple. Y esta sería la sociedad de libre competencia con la que los economistas clásicos soñarían siempre. Luego trata de aplicar, el mismo principio que rige el cambio de una mercancía por otra, o sea el cambio de equivalentes, al cambio de salarios por trabajo vivo, o mejor, por la fuerza de trabajo que produce un excedente. Es por ello que indentifica el trabajo incorporado en una mercancía con el trabajo que se puede adquirir con esa mercancía; el trabajo incorporado con el trabajo comprado. De esta forma sostiene que el valor puede ser medido indistintamente por el trabajo incorporado en la producción de una mercancía y el trabajo comprado con la misma. Acepta que en una sociedad mercantil simple las mercancías se cambian en proporción al trabajo que contienen. De esta manera, para él, en una sociedad de productores directos el producto íntegro del trabajo pertenece al trabajador, o sea que se cambian iguales cantidades de trabajo incorporados en las mercancías, en condiciones de equilibrio, y el trabajador recibe íntegramente el resultado de su esfuerzo o trabajo. Cuando llega el momento de añadirle a la determinación del valor el trabajo calificado y no calificado, Smith lo resuelve de una manera más práctica que teórica, y lo explica por medio del regateo, el estira y afloja del mercado,

"Como el poder permutativo, o la facultad de cambiar una cosa por otra, es lo que motiva la división del trabajo,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

lo extensivo de esta división no puede menos de regularse y ceñirse por la extensión de aquella facultad o, en otros términos, según lo extenso que sea el mercado público. Cuando éste es corto o poco considerable ninguno se anima a dedicarse enteramente a un empleo o destino, por falta de disposición para permutar el sobrante producto del trabajo propio (que es la parte que excede al propio consumo) por aquella que necesita del producto del trabajo ajeno.

...Pero no es fácil hallar una mensura exacta, tanto de lo penoso de un trabajo como del grado de pericia y talento que para él se necesita. Es cierto, no obstante, que en el cambio recíproco de producciones de distintas especies de trabajo siempre media cierta equidad regulativa, la cual se ajusta no a una medida exacta, sino al estado que toma en el mercado la compra y venta, según aquella grosera igualdad que basta, aunque no sea perfecta y exacta, para el arreglo de las negociaciones de la vida común."⁴

Adam Smith, no llegó a diferenciar entre fuerza de trabajo y trabajo, por lo mismo el producto del trabajo debe ser captado no solo por su productor directo sino por quienes hayan aportado con los elementos necesarios para llegar al mismo.

"En el cambio de una manufactura completa, bien sea por dinero, bien por trabajo, o por otras mercaderías, además de lo que pueda ser suficiente para pagar el valor de los materiales y los salarios de los operarios, es necesario se dé algo por razón de las ganancias que corresponden al emprendedor de aquella obra que expuso su caudal a la contingencia. El valor que el fabricante añade a los materiales se resuelve, en tal caso, en dos partes, de las cuales la una paga los salarios de los operarios, y la otra las ganancias del que los emplea, sobre el fondo entero de materiales y salarios adelantados."⁵

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Por lo mismo lo que recibe el capitalista se debe al riesgo que ha sufrido su capital, así tal beneficio forma parte del precio de las mercancías y es por completo diferente de los salarios del trabajo. Esto daría surgimiento, en Smith, a la teoría del costo general de producción en donde el salario, el beneficio y la renta, constituirían el precio de las mercancías. En realidad, éste resulta ser un planteamiento diferente al inicialmente propuesto ya que la medida del valor no estará determinada por el valor incorporado en la mercancía sino por la cantidad de trabajo que se pueda adquirir. El hecho de que Smith estableciera la relación no entre el salario y la fuerza del trabajo, sino entre el salario y el trabajo o producto del trabajo, le obliga a plantear la teoría del costo de producción o teoría de los componentes del precio de las mercancías. El valor de la mercancía no estará determinado por el trabajo, se fijará más bien en base a los ingresos que provienen del precio de las mercancías, siendo así un problema de distribución, y no de producción. Salarios, beneficios y renta son fuentes originarias no solo del ingreso sino de todo valor de cambio. Smith no aceptaba, como los mercantilistas, que la ganancia viniera del simple cambio, lo cual lo obligó a plantear la teoría del costo general de producción, en donde, dejándose llevar por las apariencias, le parece lógico suponer que los componentes ya mencionados determinarían el precio de la mercancía. Es precisamente en este punto donde no llega a las mismas conclusiones a las que posteriormente llegaría Marx, a pesar de que inicialmente había afirmado que el valor de una mercancía se encuentra determinado por la cantidad de trabajo que encierra.

La teoría del costo de producción adolece de errores fundamentales. En primer término, es una teoría circular, ya que si decimos que el valor de una cosa está determinado por los valores o precios de otras, tendremos que, a su vez, averiguar el porqué de los valores o precios de aquéllas, lo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

que ha de llevarnos a dar vueltas sin fin en torno del mismo tema; no se explica cómo algo puede crear valor, sin estar previamente valorizado. En segundo lugar, la teoría general del costo de producción tropieza con el problema de que los costos son heterogéneos al no existir un denominador común. Se podría argumentar que el dinero es ese denominador, mas al comparar y mensurar una mercancía en dinero tenemos que encontrar primero un denominador común entre ésta y aquél, a fin de poder compararlos. Smith adopta una posición en donde los costos de producción son considerados como factores dados, sin preguntarse de dónde provienen. Los precios que suben o bajan, son precios mercantiles y sus variaciones se analizan de acuerdo con la ley de la oferta y la demanda. Sólo cuando la cantidad llevada al mercado es igual a la demanda efectiva, el precio del mercado será igual al natural. El precio natural actúa como el punto cero de una balanza, hacia el cual gravitan todos los precios de las mercancías. Sin embargo, es necesario tener en cuenta que no intentó concebir la utilidad y la demanda como determinantes del valor.

Para Smith el salario es el pago del trabajo y no de la fuerza de trabajo, identificando con esto el salario con el producto del trabajo, sin comprender que el salario no es otra cosa que la expresión monetaria del valor de la fuerza del trabajo y no del trabajo. No llegó a concebir la fuerza de trabajo como una mercancía. Para Smith el beneficio es lo que para Marx la plusvalía; el beneficio bueno, razonable o moderado está determinado por el precio natural de las cosas, pero no explica cómo se forma el beneficio medio del capital, ya que no es fácil suponerlo, sólo el tipo de interés nos permitiría formarnos una idea de la tasa media de ganancia, a pesar de que intentará explicar tal tasa de interés mediante la tasa de beneficio, lo cual se transforma en un verdadero razonamiento circular. En última instancia, comprende que el desarrollo capitalista conduce a una disminución de la tasa de beneficio, pero no llega

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a dar una explicación satisfactoria de tal proceso. Probablemente, al abandonar su posición original con respecto a la teoría del valor trabajo, no pudo explicar con la teoría de los costos el ulterior desarrollo de la economía de su tiempo. Adelantando un poco ciertas conclusiones, nos damos cuenta que la teoría de los costos no es suficiente para comprender las razones por las cuales los países desarrollados tienen que luchar por invertir sus capitales en las colonias donde obtienen altos beneficios; lo que recompensa su descenso en las metrópolis.

Es necesario insistir en que Smith no tiene un concepto claro de lo que es el capital ni el capitalismo. Para él, el capital constituye una entidad que ha existido casi siempre, dado que reconoce que en un estado inicial de barbarie en donde no existe la división del trabajo ni el cambio, no es preciso que se acumulen de antemano elementos de capital. Para él, el capitalismo como entidad general, es un elemento que ha existido siempre de una manera constante y eterna, no es una simple formación social en desarrollo.

"Pero, cuando el hombre posee un fondo suficiente para mantenerse meses y años, procura regularmente sacar alguna utilidad de la parte principal de su caudal, reservando solamente aquella menor porción que basta para sustentarle mientras llega el caso de ser efectiva aquella utilidad, con lo que todo su haber, o todo su fondo, queda dividido en dos partes distintas, de las cuales, aquella de que se promete sacar la ventaja de producto o utilidad, se llama propiamente capital. La otra parte es la que le suministra inmediatamente su consumo diario,... Existen dos caminos diferentes o medios oportunos de emplear un capital, de manera que rinda al empleante renta o ganancia.

El primero, de criar, manufacturar y comprar mercaderías o cosas, y venderlas después con alguna ganancia o conveniencia ventajosa. El capital que de este modo se

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

emplea no puede rendir producto ni utilidad al empleante, mientras permanezca muerto en su poder, o mientras continúe bajo de un mismo aspecto o forma. Los efectos de un mercader no dejan ganancia alguna hasta que los vende por dinero, ni el dinero la deja hasta que se vende o cambia por otros géneros. Su capital está saliendo continuamente de su poder de una forma, volviendo sin cesar en otra, y sólo por medio de esta circulación o cambio sucesivo puede verificarse la ganancia. Por tanto, estos capitales deben con razón llamarse circulantes.

En segundo lugar, puede emplearse un fondo en el adelanto y cultivo de la tierra, en la compra de máquinas e instrumentos útiles para oficios, o en otras cosas semejantes que produzcan ganancias sin mudar regularmente de dueño y sin ulterior circulación, cuyos capitales se llamarán con propiedad capitales fijos.

Según la diferencia de ocupaciones, así son distintas las proporciones que deben verificarse entre los capitales fijos y circulantes que se emplean en ellas."⁶

De esta manera, se podría decir que define el capital como un acervo que se lo emplea para lucrar, para incrementarlo con una ganancia. También, le atribuye su origen en el ahorro. Así, el capital aparece engendrando el beneficio, sin relación alguna con el trabajo, situándose perfectamente en el punto de vista de la teoría del costo de producción. Además, no sólo no diferencia el capital industrial del capital comercial, sino que los identifica, concediendo a éste una capacidad productiva (cosa que le habían negado los fisiócratas) con lo cual se pone a tono con el pensamiento de los mercantilistas, que consideraban el comercio como fuente de riqueza de una nación. No establece una diferencia clara entre la producción y la circulación, ni explica cómo unos bienes permaneciendo inmóviles, fijos, y otros circulando, han de producir un beneficio. En general presenta como capital fijo los instrumentos de trabajo; y como capital

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

circulante, el invertido en salarios, materias primas y auxiliares, elementos que corresponden al capital productivo.⁷

Smith, presenta al capital como un conjunto de cosas, de medios de producción; en cambio, Marx concibe al capital como una relación de producción social en donde para conocer y comprender su esencia no hay que detenerse en su forma superficial, sino examinar la relaciones sociales dentro de las cuales estos medios de producción y de cambio se emplean en el proceso de la actividad económica.

En el Capítulo III del Libro II, Smith aborda un tema ya tratado por sus antecesores, especialmente los fisiócratas, consistente en la determinación de lo que es el trabajo productivo e improductivo. Para los mercantilistas, el trabajo productivo es aquél que se emplea en las ramas de producción de artículos para la exportación, por medio de lo cual se obtiene un ingreso en metálico para el país, o sea un excedente de riqueza. Cabe resaltar la idea, persistente en los mercantilistas, en el sentido de que al incrementarse la corriente monetaria hacia un Estado con una balanza comercial favorable, la inflación aumentaría a un ritmo ascendente mientras que los salarios se mantendrían congelados. Al producirse esto, el industrial y el comerciante obtendrían una mayor ganancia y un mayor beneficio. Por otro lado, los fisiócratas encontraron que solo el trabajo aplicado a la tierra era productivo, negando al trabajo industrial y comercial toda calidad de productivo ya que se limitaban a devolver lo consumido. De esta manera los fisiócratas sientan la tesis de que sólo el trabajo que crea un excedente, esto es el trabajo agrícola, es el único productivo. Smith supera a los fisiócratas al aplicar su concepción de productivo, al trabajo en general; pero aún conserva cierta influencia fisiocrática al conceder una mayor productividad al trabajo que se aplica a la tierra.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"Existe una especie de trabajo que añade algo al valor de la materia sobre que se ejercita, y otra que no produce aquel efecto. El primero, como que da nuevo valor a la cosa, puede llamarse con propiedad trabajo productivo; y el segundo, por la razón contraria, no productivo...o en una mercadería vendible que dura por lo menos algún tiempo después de acabado el trabajo que se gastó en ella, viene a ser como si en aquella cosa se formase un repuesto o fondo de trabajo que, siendo necesario, puede emplearse en otra ocasión. Aquella cosa, o su precio que es lo mismo, puede después poner en movimiento una cantidad de trabajo igual a aquella que produjo o dispuso originariamente aquella materia... estéril o no productivo de valor alguno, esto es, ni se fija, ni se realiza en una materia permanente o en mercadería vendible que dure algún tiempo después de concluido el trabajo, sin que tampoco dé origen al valor con que poder granjear igual cantidad de otro trabajo ajeno.

Todos los trabajadores, tanto productivos como no productivos, y todos los que en absoluto nada trabajan, son mantenidos igualmente con el producto anual de la tierra y del trabajo del país.

Aunque el total producto anual de la tierra y del trabajo de un país se destina, en último término, al surtido del consumo de sus habitantes y a procurarles rentas para ello, en su primitiva producción o al salir de la tierra, bien de las manos de los trabajadores productivos, se divide naturalmente en dos partes: una de ellas, y regularmente la mayor, va destinada en primer lugar al reemplazo de un capital, tanto para renovar los mantenimientos y materiales, como la obra concluida que se ha sacado de algún fondo; y la otra pasa a constituir cierta renta, sea para el propietario del mismo capital como ganancia correspondiente a su fondo, sea para el señor de una tierra o heredad... En la misma forma, dentro de una gran manufactura, parte de su producto, que es generalmente la mayor, reemplaza el capital del fabricante, y la otra

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

le paga sus ganancias, constituyendo cierta especie de renta para el dueño del capital."⁶

En síntesis, Smith define el trabajo productivo como aquel que, además de reembolsar en salario, produce un excedente para el empresario. Además, expone sintéticamente lo que posteriormente para Marx sería el capital constante y el capital variable. Frente al concepto fisiocrático de que solo la clase agrícola es productiva porque rinde un producto neto, Smith sostiene que la clase de los artesanos, fabricantes y mercaderes, también es productiva, aun en el caso de aceptarse que sólo reproduce un valor equivalente al que consume. Argumenta en el sentido de que el trabajo de los artesanos, industriales y comerciantes, no puede ser calificado como estéril, por el hecho de ser menos productivo que el de los agricultores. Sin embargo, expresa que todos los trabajadores, tanto productivos como improductivos, son mantenidos igualmente con el producto anual de la tierra y del trabajo del país. Así, todo país que quiera acumular riqueza necesita ahorrar y emplear sus ahorros en el trabajo productivo, como el único medio de desarrollar su economía, procurando reducir al mínimo posible el gran ejército de los improductivos.

En realidad, no se trata de la naturaleza o de la materialidad del producto del trabajo concreto, sino de las relaciones sociales de producción dentro de las cuales la venta de trabajo se realiza. Lo esencial no es la naturaleza del producto, sino la relación social dentro de la cual se produce. Actualmente, se han elaborado teorías que se esfuerzan en presentar a toda actividad como productiva con tal de que llegue a tener un precio en el mercado. De esta manera, se echa al olvido la investigación del origen del excedente y las características del trabajo productivo e improductivo, las cuales a mi juicio no estarán determinadas por las abstracciones sino, más bien,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por las realidades concretas en que se desenvuelven.

Debe resaltarse un aspecto muy importante en la teoría de Adam Smith, cual es el hecho de que no hace constar los medios de producción (instrumentos de producción, materias primas y auxiliares), como parte del producto ya que supone que también dichos medios de producción se descomponen en las mismas partes. De aquí una diferencia fundamental con lo que posteriormente Marx ha de llamar capital constante. A la teoría de los tres componentes del precio, Smith agrega la relativa a la acumulación, consistente en afirmar que cualquiera que fuese la cantidad de capital que se acumule, el consumo no disminuye, ya que todo el capital acumulado se transforma en salarios.

"Aumentando ésta los fondos que mantienen manos productivas, es por su naturaleza y tendencia aumentativa del número de aquellas manos, cuyo trabajo añade algún valor a la materia en que recae o en que se ejercita. Es también aumentativa del valor permutable del producto anual de la tierra y del trabajo del país, y pone en movimiento aquella cantidad más de industria que da aquel mayor valor al producto anual de la nación.

Tanto lo que se ahorra como lo que se expende anualmente, se gasta al mismo tiempo, pero se consume por distinta clase de gentes. Aquella porción que de sus rentas gasta anualmente un rico se consume, en la mayoría de los casos, por huéspedes y convidados ociosos, o por domésticos que nada dejan como resultado de su servicio."

El punto central al cual quiero referirme analizando la anterior cita, es la afirmación en donde se relaciona la acumulación del capital con el trabajo productivo, ya que él supone que dicho excedente acumulado se invierte mayoritariamente en salarios o en diferentes fuerzas de trabajo; no obstante

TELLO CON
FALLA DE ORIGEN

que ya había afirmado que la ganancia no sólo se invierte en salarios sino también en medios de producción. La espiral de reinversión no aparece detalladamente analizada en sus escritos, por lo tanto no llega a explicar cómo se acumula el capital. Con su teoría de los tres componentes del producto social llega a suponer que el excedente se invierte por completo en los salarios y en diferentes clases de gentes. Si así fuera, el crecimiento sería constante. Su posición serviría posteriormente para responder a los que habían comenzado a sostener la posibilidad de una superproducción, o sea la falta de venta de los productos en el mercado, originando las crisis.

El valor de la producción no es igual a los costos de producción. La producción no es igual al consumo. No existe un regulador automático que equilibre las fuerzas del mercado; tanto para Smith como para muchos que le sucedieron, era importante probar que la economía podía caminar por sí misma, para lo cual tan solo era necesario abandonarla a sus propias leyes.

Respecto a la división del trabajo internacional entre las diferentes naciones, Smith sugiere que cada una debe producir aquellos artículos para los cuales se halla más capacitada, debido a sus recursos naturales, para hacerlo a los más bajos costos. Así, cada país debe importar todo aquello que se produzca en su interior a más altos costos, y exportar lo que se produzca a más bajos costos. Esto es, la teoría de los costos absolutos en el comercio internacional, es decir que hay que importar o exportar teniendo en consideración el costo de los productos tanto dentro como fuera del país. Respecto a los impuestos, se empeña en demostrar que los mismos proceden de los tres ingresos fundamentales de la sociedad, como son los salarios, el beneficio y la renta. Los capitalistas debían pagar impuestos pero no sobrecargando los mismos en el consumidor.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"...Los ricos...aunque el único fin que se proponen es la satisfacción de sus propios, vanos e insaciables deseos, dividen con los pobres el fruto de todas sus propiedades. Una mano invisible los conduce a realizar casi la misma distribución de las cosas necesarias para la vida que habría tenido lugar si la tierra hubiese sido dividida en porciones iguales entre sus habitantes..."¹⁰.

La idea de la mano invisible, aparece explícitamente citada solo tres veces en el conjunto de toda la obra de Adam Smith y de aquéllas, solo una vez en La riqueza de las naciones. Dicha idea se encuentra muy ligada a la presencia de un espectador imparcial. Mientras que la mano invisible representa un cierto automatismo, el espectador imparcial nos hace responsables de nuestra libertad. Este espectador imparcial hace relación a dos niveles: el hombre exterior, que rige la búsqueda de un yo respetado; el hombre interior, que todos llevamos dentro y que tiene un origen divino. Si la mano invisible armoniza los intereses individuales en el campo de la economía, el espectador imparcial universaliza la moral, devolviendo al individuo la conciencia de su libertad y de su responsabilidad.

"En todo tiempo se encuentra el rico rodeado de ignorados enemigos que nunca podrá ver apaciguados, aunque jamás les provoque, y de cuyas injusticias sólo puede protegerle el poderoso brazo del magistrado, levantado siempre para castigar la iniquidad. Por tanto, pues, la adquisición de grandes posesiones o propiedades exige necesariamente el establecimiento de un gobierno civil.

El gobierno civil supone la subordinación, siendo su necesidad gradualmente mayor según lo sea la adquisición desigual del dominio, y en los mismos grados van siendo de más consideración las causas o circunstancias que influyen en la subordinación.

TEMA CON
FALLA DE ORIGEN

La idea del orden y de la subordinación guarda conexión inseparable con la que Dios y la naturaleza imprimieron en el ente racional sobre la existencia de un ser supremo, sabio, poderoso, que explicó cierto rasgo de su omnipotencia y sabiduría en la creación de este mundo aparente, estableciendo su existencia en orden, peso y medida, prescindiendo de la perfección que recibieron estas primitivas ideas con los realces de la revelación."¹¹

Actualmente, el pensamiento neoliberal ha transformado la mano invisible divina en una ética invisible humana, pues está consciente de que ya no se puede proponer, como antes, el fundamento último del orden social regido por Dios.

DAVID RICARDO.

Si Smith escribe cuando la revolución industrial comienza su marcha, Ricardo lo hace en una etapa económica más desarrollada y cuando el sistema maquinístico y fabril ha implantado su dominio en Inglaterra. Ricardo defenderá los intereses de la burguesía industrial, mientras que Smith representa la clase capitalista en ascenso y con problemas relativos a los rezagos feudales.

En Smith encontramos muchas consideraciones históricas y sociológicas, mientras que Ricardo prefiere utilizar más las deducciones y las abstracciones. Al igual que Smith, Ricardo consideraba que el interés personal constituye el impulso económico de la sociedad, es decir, que el egoísmo es el motor de la actividad económica. Pero aquí hay una diferencia fundamental con Smith, ya que presenta a la sociedad capitalista como un conjunto de egoístas en plena lucha, sin ninguna

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

preocupación por el bienestar de los demás. Al igual que Smith, considera el sistema que analiza con sus leyes y categorías como permanentes y eternas. Si llega a aceptar los cambios, lo hace a nivel cuantitativo pero no cualitativo. Observa al capitalismo como un orden natural y cree en la existencia imperecedera de diversas formas de presentación del capital.

A Ricardo lo que le interesa fundamentalmente es averiguar de dónde viene el excedente y cómo se distribuye entre las clases sociales. Se propone llevar adelante la teoría del valor trabajo que dejó incompleta Smith (teoría del costo general de producción). Así, luego de criticar a Smith en este punto, mantiene la posición inicial de éste en lo relativo a la determinación del valor de una mercancía por la cantidad de trabajo incorporada en ella. Su libro Principios de economía política y tributación, comienza reproduciendo el análisis de Smith sobre el valor de uso y el valor de cambio, llegando a la conclusión de que la utilidad no es la medida del valor, aunque es esencial para éste. Ricardo formula la ley que determina que el valor de cambio de las mercancías es directamente proporcional a la cantidad de trabajo incorporada en ellas e inversamente proporcional a la productividad del trabajo.

"Si la cantidad de trabajo empleada en las cosas regula su valor en cambio, cada incremento de la misma debe aumentar el valor del artículo a que se aplique, y, del mismo modo, toda disminución debe reducirlo.

Adam Smith, quien definió con tanta exactitud la fuente originaria del valor en cambio, y venía obligado, por consiguiente, a sostener que todas las cosas se hacen más o menos valiosas en proporción a la mayor o menor cantidad de trabajo empleado en su producción, ha establecido otra medida de valor, y dice que las cosas son más o menos valiosas según que puedan ser cambiadas por una cantidad

TESORO
FALLA DE ORIGEN

mayor o menor de dicha medida. A veces emplea para ello el trigo; otras veces, el trabajo, pero no la cantidad de trabajo empleada para la producción de un objeto, sino aquella de que se puede disponer en el mercado: como si éstas fuesen dos expresiones equivalentes...

Si esto fuese cierto, si la remuneración del trabajador fuera siempre proporcionalmente a lo que produce, la cantidad de trabajo empleada en una cosa y que ésta puede adquirir serían siempre iguales, y cualquiera de las dos podría medir con exactitud las variaciones de las demás cosas; pero no ocurre así;..."¹².

Lo que le interesa demostrar a Ricardo es que el valor se determina por la cantidad de trabajo incorporado en una mercancía, y que esto no tiene relación directa con lo que se paga al trabajador,

"El valor de una cosa, o sea la cantidad de cualquier otra cosa por la cual podrá cambiarse, depende de la cantidad relativa de trabajo que se necesita para su producción y no de la mayor o menor retribución que se pague por ese trabajo"¹³.

De esta manera, Ricardo reprocha a Smith el que haya tratado como equivalentes el valor del producto del trabajo y el valor del trabajo o salario, habiendo llegado a confundirlos. Sin embargo, hay que rescatar el hecho de que Smith sí percibe la diferencia entre el valor del trabajo medido por el salario, y el valor del producto del trabajo. A pesar de la queja de Ricardo, éste no resuelve satisfactoriamente el mismo problema causante de su reproche, dejando el asunto a la proporción entre la oferta y la demanda:

"¿No es también el valor del trabajo igualmente variable,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

afectado como está no solamente, como las demás cosas, por la proporción entre la oferta y la demanda, que varían uniformemente con cada cambio ocurrido en las condiciones de la comunidad, sino también por el precio variable de los alimentos y demás artículos de primera necesidad en que los trabajadores gastan sus salarios?

En el mismo país puede necesitarse, en una época dada, para producir una cantidad de alimentos y de artículos de primera necesidad, una cantidad de trabajo doble de la que se precisaría en otra época distinta; sin embargo, es posible que la remuneración del trabajador sea casi la misma."¹⁴

Si la cantidad de trabajo incorporado en una mercancía, es el único determinante del valor, aquél se encuentra determinado no por las condiciones medias ni más favorables, sino por las más desfavorables. Esto, por supuesto, es un error.

"El valor en cambio de todas las cosas, ya se trate de artículos manufacturados, ya del producto de las minas o de la tierra, es siempre regulado, no por la menor cantidad de trabajo que bastará para su producción en circunstancias altamente favorables, a aquellas personas que gozan de facilidades especiales, sino por la mayor cantidad de trabajo necesario para su producción por los que no disponen de esas facilidades, por los que siguen produciéndolas en las circunstancias más desfavorables, entendiendo por éstas las más desventajosas en las cuales la calidad del producto requerido hace necesario llevar a efecto la producción."¹⁵

Respecto al surgimiento del capital, éste ha existido desde las etapas más primitivas por las que ha pasado el ser humano.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"Aun en aquel estado primitivo a que se refiere Adam Smith, el cazador, para poder cazar, necesitaría algún capital, aunque tal vez hecho y acumulado por él mismo. Sin arma, no podría matar al castor o al ciervo, y, por consiguiente, el valor de estos animales estaría regulado no solamente por el tiempo y el trabajo necesarios para su destrucción, sino también por los requeridos para producir el capital del cazador, o sea el arma con la ayuda de la cual esa destrucción fue efectuada."¹⁶

Sin embargo, no deja de insistir en que el valor de una mercancía no sólo está formado por el trabajo actual que contiene, sino también por el trabajo anterior. Así, el trabajo acumulado contribuye a determinar el valor de una mercancía al combinarse con el trabajo actual o vivo. No es que este trabajo acumulado pueda crear valor, más bien lo transmite. Uno de los aspectos diferenciables entre Ricardo y Smith, consiste en que el primero busca aplicar su teoría del valor a todas las etapas históricas, mientras que el segundo solo lo hace para la etapa más primitiva. Para Ricardo, el valor se descompone en salario, beneficio y renta, aceptando en este punto a Smith, pero a su vez se niega a aceptar que el valor esté determinado por tales factores, ya que los relevantes para tal proceso se encuentran determinados por la cantidad de trabajo que contiene la mercancía. En suma, el valor se descompone pero no está compuesto por tales factores. No obstante, Ricardo no solucionó, como lo haría Marx, este asunto. El problema fundamental que Ricardo percibió, pero que no supo plantear, es la ruptura entre el valor determinado por el trabajo y el precio del mercado. La tasa de beneficio en relación con el excedente dentro del capital total. Para salir de tal situación, acepta la existencia de una tasa media de beneficio, pero no la explica.

"Si, pues, puedo suponer que dispongo de una medida

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de valor que se acerca bastante a la invariable,...Así, pues, para facilitar el objeto de estudio,... consideraré que todas las variaciones de precio son ocasionadas por alguna alteración en el valor de la mercancía de que trate."

17

De esta forma, Ricardo considera igual el valor con el precio de producción, a pesar de que examina el alza o baja que puede darse en el mismo influenciada por los salarios, sosteniendo que un aumento de los salarios no determina un aumento de precio de las mercancías, sino simplemente una baja en las utilidades o en los beneficios. La medida invariable de valor adoptada por Ricardo es la moneda oro, con el objetivo de hacer coincidir el precio de producción con el valor. Para Marx el precio de producción es el ropaje del valor.

Para Ricardo, el valor está determinado por la cantidad de trabajo, pero la riqueza está constituida por la mayor o menor proporción de valores de uso. Por tanto, no sería lo mismo riqueza y valor, "El valor difiere, pues, esencialmente de la riqueza, ya que depende no de la abundancia de la producción, sino de que ésta sea difícil o fácil."¹⁸. De esta forma se pronuncia de una manera contraria a otras opiniones de la época en donde se sustentaba que los agentes naturales podían crear valor de cambio, siendo que solo intervienen en la creación de valor de uso.

"...un millón de operarios pueden producir en un estado de la sociedad doble o triple cantidad de riqueza, de artículos de primera necesidad, y de conveniencia, y de satisfacciones, de la que podrían producir en otro, pero no por ello aumentará el valor, pues toda mercancía sube o baja de valor en proporción a la facilidad o dificultad de su producción, o, en otras palabras, en proporción a la cantidad de trabajo empleado en su producción."¹⁹

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Ricardo, luego de haberle reprochado a Smith el que se haya desviado de su concepción inicial sobre el valor-trabajo, para considerar que el salario, el beneficio y la renta son los determinantes del precio; ahora, casi sin advertirlo, llega a la misma conclusión al confundir en su análisis el valor con el precio de producción o precio natural en Smith. Agregando a esto la libre competencia, llega a la conclusión de que los precios comerciales tienden a mantenerse al mismo nivel que los precios naturales, estableciéndose una cuota media de beneficio. De aquí se desprende una confianza profunda en el funcionamiento automático del sistema, basado en el alza o baja del precio. Sería como el punto central de una balanza en donde el mecanismo de los precios funcionaría como contrapeso para su correcto equilibrio. Al considerar el precio natural igual al precio de producción, el mismo Ricardo abandona la crítica que le hiciera en su momento a Adam Smith. Sin embargo, a la hora de complementar adecuadamente la determinación del precio de las mercancías, parece querer recuperar su posición inicial en el sentido de que el valor de las mercancías se encuentra determinado por su costo de producción, y éste a su vez por la cantidad de trabajo invertida en la mercancía.

"Es el coste de la producción el que debe regular en último término el precio de las cosas, y no, como se ha dicho a menudo, la proporción existente entre la oferta y la demanda: ésta puede, en verdad, afectar durante algún tiempo el precio de mercado de un artículo, hasta que la oferta de éste sea más o menos abundante, según que la demanda haya aumentado o disminuido; pero este efecto será sólo de duración temporal..."

La opinión de que el precio de las cosas depende exclusivamente de la proporción existente entre la demanda y la oferta se ha convertido casi en un axioma en Economía política y ha sido fuente de muchos errores en dicha ciencia."²⁰

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

A pesar de que Ricardo pertenece a una clase capitalista en ascenso inmersa en un desarrollo pronunciado de la revolución industrial, no desestima la importancia de la agricultura en el proceso de acumulación. Tanto Smith como Ricardo, veían en la agricultura un elemento importante a la hora de complementar el desarrollo industrial.

"...Pero las mejoras en la agricultura son de dos clases: las que aumentan la potencia productiva de la tierra y las que nos permiten obtener sus productos con un trabajo menor mediante el perfeccionamiento de nuestra maquinaria... Si no ocasionaran una baja en el precio del producto, no serían mejoras, pues la calidad esencial de éstas es la de disminuir la cantidad de trabajo requerida para producir una cosa, y esta disminución no puede tener lugar sin una baja de su precio o valor relativo."²¹

La teoría circular del valor, en donde el trabajo es el que crea el valor y el valor del trabajo correspondería al precio natural, el cual a su vez sería la expresión monetaria del valor, nos conduce inevitablemente a dar vueltas sin sentido.

"El trabajo, como todas las demás cosas que se compran y venden, y que pueden aumentarse o disminuirse en cantidad, tiene su precio natural y su precio de mercado. El primero es aquel que es necesario para permitir a los trabajadores subsistir y perpetuar su raza, sin aumento ni disminución.

...El precio natural del trabajo, depende, por consiguiente, de los alimentos y de las cosas necesarias y convenientes requeridas para el sostenimiento del trabajador y de su familia.

El precio de mercado de la mano de obra es el que se paga realmente por ella, debido al funcionamiento natural

TEMA CON
FALLA DE ORIGEN

de la ley de la oferta y de la demanda; la mano de obra es cara cuando es escasa, y barata cuando es abundante. Por mucho que pueda su precio de mercado desviarse del natural, tiene, lo mismo que las mercancías, cierta tendencia a ajustarse a éste."²²

Ricardo estima que la tendencia de los salarios es a ajustarse a su tipo natural, pero siempre que se trate de una sociedad en constante progreso podrá ser su ajuste por encima del natural, lo que abre la puerta para una acumulación indefinida en beneficio de toda la colectividad. En este sentido, se opone a toda reglamentación, más si es de corte estatal, que trate de regular el nivel de los mismos. Confía en el crecimiento del sistema, no desconoce que "Cuando el precio de mercado de la mano de obra es inferior al natural, la situación del trabajador es sumamente desgraciada;..."²³. Elabora la teoría del fondo de salarios, que ya se encontraba esbozada en Smith, en la cual la demanda aparece como el capital circulante destinado a salarios, y la oferta constituida por la población trabajadora; tal fondo tiene el propósito de lograr la sustentabilidad del trabajador. Si el salario se encuentra por encima del nivel de subsistencia, la familia se multiplica, aumenta la oferta de mano de obra y los salarios bajan. Por el contrario, si los salarios son inferiores a dicho nivel, los niños mueren, las familias disminuyen, se reduce la oferta de mano de obra y los salarios suben. En este caso, no existe un nivel rígido de equilibrio al que tengan que retornar indefectiblemente los salarios, como en un salario de subsistencia, más bien depende de la relación entre el capital y la población, esto es entre la demanda y la oferta. Si crece el capital manteniéndose igual la población, los salarios tienden a subir; en el caso contrario, descenderán. Si aumentan los fondos y sube el salario, crecerá la población y la mayor oferta de trabajo lo hará descender. En el caso inverso, el bajo salario determinará que disminuya la población y con ella la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

oferta de trabajo, con la consiguiente alza del salario.

Cuando Ricardo habla del capital, lo ubica como algo existente desde la época más primitiva cuando el ser humano era un nómada. No obstante, a la hora de definir el capital, él expresa que

"El capital es aquella parte de la riqueza de un país que se emplea en la producción, y comprende los alimentos, los vestidos, las herramientas, las primeras materias, la maquinaria, etc., necesarios para que pueda efectuarse el trabajo."²⁴

Debe recordarse que para Adam Smith el capital no existe en la sociedad primitiva. En todo caso, ambos tratan el capital como una cosa y no como una relación social. Por otro lado, en lo que se refiere a la división del capital, Ricardo considera como capital fijo sólo el equipo y los medios de producción, dejando el salario como parte del capital circulante, con lo cual se encontrará identificado, a futuro, con la división que hará Marx entre el capital constante y variable, a pesar de que Ricardo mantendrá las denominaciones de fijo y circulante. Al ubicar el salario fuera del capital fijo, pasará a considerar que el valor del producto se divide en dos partes: los beneficios y el salario. Pero no le interesa investigar el origen de ese beneficio, ya que para él la producción del excedente es algo natural. De esta manera, a pesar de que se dio cuenta de que el valor del producto era superior al salario pagado, y de que le criticara la solución que había propuesto para ello Smith, no fue más allá que éste. Así mismo, al intentar explicar la tendencia a la disminución de la cuota media de beneficio se vale de argumentos malthusianos dado que afirma que con el desarrollo de la producción y de la población -para alimentarla- han de ponerse en cultivo tierras cada vez más fértiles, lo que ha de significar un aumento del precio de las subsistencias,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un incremento nominal de los salarios y por lo mismo una disminución de los beneficios.

"La tendencia natural de los beneficios es, pues, hacia la baja, ya que, con el progreso de la sociedad y de la riqueza, la cantidad adicional de alimentos requerida se obtiene con el sacrificio de una cantidad siempre mayor de trabajo..., debe ponerse término a la acumulación, ya que ningún capital puede entonces rendir beneficio alguno, y no puede hacer demanda de mano de obra adicional, con lo cual la población habrá llegado a su punto más elevado. En realidad, mucho antes de alcanzarse este punto, el tipo muy bajo de los beneficios habrá detenido toda acumulación, y casi toda la producción del país, después de pagados los labradores, corresponderá a los propietarios de terrenos y a los recaudadores de contribuciones.

El agricultor y el industrial no pueden vivir sin beneficios, del mismo modo que el trabajador no puede vivir sin salarios. El incentivo para la acumulación disminuirá con cada reducción de los beneficios, y cesará del todo cuando éstos no sean suficientes para constituir una compensación adecuada de las energías desplegadas y del riesgo que ha de correr necesariamente el capital."²⁵

Ricardo, al definir lo que es la renta de la tierra expresa que "La renta es aquella porción del producto de la tierra que se paga al propietario por el uso de la potencia original e indestructible del suelo."²⁶. Pero la misma no forma parte del precio, sino que está determinada por el precio. Los productos son caros no porque suba la renta, sino que la renta sube porque los productos son caros. En última instancia la renta provendría de la diferencia entre el precio mercantil y el costo de producción, no formaría parte del valor.

"Si el alto precio del trigo fuera el efecto, y no la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

causa de la renta, el precio sería influido proporcionalmente según que las rentas fuesen elevadas o bajas, y la renta sería una parte componente del mismo. Pero el trigo producido por la mayor cantidad de trabajo es el que regula el precio de ese cereal; y la renta no puede entrar, y no entra en realidad, como parte componente de su precio... En la composición de la mayoría de artículos entran materias primas, pero el valor de éstas, así como el trigo, es regulado por la productividad de la última dosis de capital empleada en el terreno que no paga renta; y, por consiguiente, la renta no es una parte componente del precio de las cosas."²⁷

Cabe recordar que en éste sentido -para Ricardo- el valor se encuentra determinado por el trabajo en las condiciones más desfavorables. Lo que no parece explicitar claramente es que la renta ha de producirse no sólo suponiendo un descenso absoluto de la productividad de la tierra, un empeoramiento continuo, ya que puede brotar igualmente un ascenso progresivo, dado que se trata de la diferencia entre el valor individual del producto y su valor comercial. En realidad, las tierras con el mejoramiento de las técnicas agrícolas, en lugar de empeorar con el cultivo, se mejoran. Para Ricardo, la causa fundamental de la disminución de la tasa de beneficio es la dificultad creciente de proveer al mayor número de trabajadores con los alimentos y artículos de primera necesidad, debido a que con el desarrollo de la población, se necesitará laborar tierras cada vez menos fértiles, lo que hará subir los salarios y bajar los beneficios. De ésta manera, mientras la renta crece y los salarios nominales tienden a subir, los beneficios tendrán que descender y, en una menor medida los salarios reales.

"A medida que la población aumente, estos artículos de primera necesidad subirán constantemente de precio, porque se necesitará más trabajo para producirlos. Si,

ESTOS SON
FALLA DE ORIGEN

pues, los salarios en dinero bajaran, mientras todos los artículos de primera necesidad subieran, el trabajador sería afectado doblemente y pronto quedaría totalmente privado de medios de subsistencia. Por consiguiente, los salarios en dinero, en lugar de bajar, subirán, pero no lo suficiente para permitir al trabajador comprar tantos artículos de primera necesidad o de comodidad como anteriormente.

Así pues, a pesar de que el trabajador estaría en realidad peor pagado, este aumento de su salario disminuiría necesariamente los beneficios del industrial, pues las mercancías de éste no se venderían a un precio mayor y sin embargo, el coste de producción de las mismas quedaría aumentado.

Parece, pues, que la misma causa que hace subir la renta, a saber, la creciente dificultad de proveer una cantidad adicional de alimentos con la misma cantidad proporcional de trabajo, hará también subir los salarios; y, por consiguiente, si el dinero tiene un valor invariable, tanto la renta como los salarios tendrán tendencia a subir con el progreso de la riqueza y de la población."²⁸

En efecto, si los salarios subiesen hasta determinar que las utilidades dejaran de constituir un incentivo para los empresarios, se entraría en un estado estacionario en el que ya no sería posible el desarrollo y la acumulación del capital, junto con un incremento de la población. Sin embargo, esto se vería autorregulado,

"...Esta tendencia de los beneficios, esta inclinación hacia abajo, es felizmente detenida a intervalos repetidos por las mejoras introducidas en la maquinaria destinada a la producción de los artículos de primera necesidad, así como los descubrimientos efectuados en la ciencia de

la agricultura que nos permiten reducir el trabajo manual requerido y disminuir, por lo tanto, el precio de las cosas más necesarias para el trabajador. Sin embargo, el alza de los artículos de primera necesidad y de los salarios es limitada, pues tan pronto como los salarios sean iguales..., debe ponerse término a la acumulación, ya que ningún capital puede entonces rendir beneficio alguno, y no puede hacer demanda de mano de obra adicional, con lo cual la población habrá llegado a su punto más elevado."

29

De esta forma, Ricardo presenta la contradicción que existe al interior del sistema capitalista y que consiste en que el incentivo de lucro que impulsa la acumulación, desciende con ella. Al plantear esta contradicción, también demuestra las diversas diferencias que existen entre los diferentes grupos que conforman la sociedad. A pesar de todo, creía en la eternidad del sistema. Así, las crisis que pudiera tener el mismo las explica por medio de razones externas y no internas.

Al interior del sistema todo lo que se acumula se consume, no existe la sobreproducción porque la acumulación de capital crea su correspondiente demanda y consumo.

"Aunque se produzca más, una proporción mayor de lo que queda la producción, después de pagada la renta, es consumida por los productores, y esta proporción es la que regula los beneficios...

Los que sostienen este argumento están de acuerdo conmigo en que los beneficios de los distintos empleos tienen tendencia a ajustarse entre sí, a avanzar y a retroceder juntos...

...por consiguiente, ni los precios ni los beneficios

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

pueden subir de un modo permanente... Si aumenta, la otra debe disminuir."³⁰

Aparentemente, Ricardo parece identificar a los productores con los consumidores, cosa que es cierta al inicio del capitalismo, mas no en un capitalismo maduro. Si para Adam Smith el dinero es la "rueda de la circulación", para David Ricardo es un simple instrumento de cambio. Ricardo no acepta la crisis de sobreproducción general, aunque admite que puede darse una sobreproducción parcial. Posiblemente, la sobreproducción podría no suceder debido a que aunque se llenen ciertas necesidades, siempre han de quedar otras insatisfechas.

"...Si los beneficios de los pescadores y demás personas dedicadas a esa industria, quedaron doblados como consecuencia de consumirse más pescado, algún capital y trabajo deben haber sido retirados de otras ocupaciones para emplearlos en esta industria. Pero en aquéllas el capital y el trabajo estaban produciendo beneficios que dejaron de obtenerse al retirarlos de las mismas. La acumulación del país sólo pudo ser aumentada en una suma igual a la diferencia entre los beneficios obtenidos en la industria en que el capital fue empleado de nuevo y los obtenidos en aquella de que fue retirado."³¹

En el capítulo XXXI, Ricardo expresa que la aplicación de las máquinas a cualquier rama de la producción podía ser un bien general, sin embargo piensa que su suposición de que el crecimiento de la renta neta también conllevaría al aumento de la renta bruta (se debe recordar que para Ricardo la renta o ingreso bruto, comprende la parte del producto que corresponde al salario, el beneficio y la renta; la renta o ingreso neto, comprende únicamente el beneficio y la renta, es decir, lo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

que para Marx será la plusvalía. Ni Smith ni Ricardo, se dieron cuenta que una parte del producto debía destinarse a la reposición de maquinaria y de materias primas). Por ello, termina expresando que la misma causa que pueda aumentar la renta neta del país puede al mismo tiempo hacer que la población sea excesiva, empeorando su situación económica. Así, el uso de la maquinaria puede conducir a la desocupación.

"Desde que dediqué por vez primera mi atención a las cuestiones de Economía política, he sido de opinión que toda aplicación de la maquinaria a cualquier ramo de producción que tuviera por efecto el ahorrar trabajo era un bien general, acompañado tan sólo de aquella parte de inconveniencia que en la mayoría de los casos supone la transferencia de capital y trabajo de un empleo a otro... Aquel que había efectuado el descubrimiento de la máquina o que la había aplicado el primero con éxito, gozaría de una ventaja adicional, realizando grandes beneficios durante algún tiempo; pero, a medida que la máquina fuera entrando en el uso general, el precio de la mercancía producida bajaría, debido a los efectos de la competencia, hasta llegar a su coste de producción; entonces el capitalista obtendría los mismos beneficios en dinero que antes, y participaría solamente de la ventaja general, como consumidor, por el hecho de poder, con el mismo haber en dinero, disponer de una mayor cantidad de comodidades y de satisfacciones. Creía yo que también la clase trabajadora sería igualmente beneficiada por el uso de la maquinaria, porque tendría el medio de comprar más objetos de comodidad con los mismos salarios en dinero, y que ninguna reducción de éstos podría tener lugar, porque el capitalista tendría la facultad de emplear la misma cantidad de mano de obra que antes, si bien podría verse en la necesidad de dedicarla a la producción de un artículo nuevo o, cuando menos, distinto. Si, mediante la mejora de la maquinaria, con el empleo de la misma cantidad de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mano de obra, pudiera cuadruplicarse la cantidad de medias y la demanda de éstas fuera solamente doble, algunos trabajadores se verían necesariamente despedidos de la industria de medias; pero como el capital que les empleaba continuaba todavía existiendo, y los que lo poseían tenían interés en emplearlo productivamente, me parecía que sería utilizado para la producción de algún otro artículo útil a la sociedad, para el cual no podía faltar demanda;...Así, pues, como me parecía que habría la misma demanda de mano de obra que antes, y que los salarios no serían más bajos, pensaba que la clase trabajadora participaría, junto con las demás, de la ventaja de la baratura general de mercancías debida al uso de la maquinaria.

Estas eran mis opiniones, las cuales siguen inalterables, en cuanto se refiere al propietario y al capitalista; pero estoy convencido de que la sustitución del trabajo humano por el de la maquinaria es a menudo muy perjudicial para los intereses de la clase trabajadora.

Mi equivocación surgía de la suposición de que, siempre que la renta neta de una sociedad aumentaba, también lo hacía su renta bruta. Pero ahora encuentro razones para creer que el fondo del cual los propietarios y capitalistas derivan sus rentas puede aumentar, mientras el otro, aquel del que depende principalmente la clase trabajadora, puede disminuir, y, por consiguiente, se sigue de ahí, si no estoy equivocado, que la misma causa que puede aumentar la renta neta del país puede al mismo tiempo hacer que la población sea excesiva; y empeorar la condición del trabajador."³²

Ricardo se da cuenta de que con la acumulación del capital, las partes que lo componen no se desarrollan proporcionalmente ya que el capital fijo crece a un ritmo mayor que el circulante, este último se lo emplea en el pago de salarios. De esta forma, el empleo de la maquinaria desplaza una parte de la población

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

trabajadora. Absorbe a otra parte de la misma población trabajadora, dependiendo de las circunstancias para facilitar el crecimiento de una parte del capital. Para Ricardo, la tendencia histórica fundamental de la acumulación consiste en una falta de proporcionalidad en el capital acumulado dado que los capitalistas tenderán a mecanizar cada vez más la producción, incrementando el capital fijo y disminuyendo el capital circulante, por lo que también disminuirá la demanda de trabajo real. La oferta de trabajo continuará aumentando con el incremento del capital, pero no en proporción a ese incremento, lo que determinará en términos reales un decrecimiento de la demanda de trabajo.

"Espero que las observaciones que acabo de hacer no inducirán al lector a inferir de ellas que el uso de la maquinaria no ha de ser alentado. Para aclarar el principio he supuesto que se descubre repentinamente maquinaria perfeccionada y que ésta se utiliza extensamente; pero la verdad es que estos descubrimientos son graduales y actúan más bien estimulando el empleo del capital que se ahorra y acumula que distrayéndolo de su empleo actual.

A cada aumento del capital y de la población, el precio de los alimentos subirá generalmente, debido a la mayor dificultad de su producción. La consecuencia de este aumento será un alza de salarios, y ésta, a su vez, tenderá a hacer que una mayor parte del capital ahorrado se emplee en la adquisición de maquinaria. Esta se halla en competencia constante con la mano de obra, y muchas veces no puede emplearse hasta que ésta aumenta.

En América y otros muchos países, donde la alimentación del hombre se obtiene fácilmente, no hay tanta tentación de emplear maquinaria como en Inglaterra, donde los víveres son caros y requieren mucho trabajo para su producción. La misma causa que hace subir la mano de obra no hace subir el valor de la máquinas, y, por consiguiente, a cada aumento del capital, una mayor proporción del mismo se

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

emplea en maquinaria. La demanda de mano de obra continuará aumentando con el capital, pero no en la misma proporción; ésta será necesariamente decreciente. [Citado por Ricardo:³...La cantidad de capital fijo empleada en la fabricación de una pieza de muselina inglesa es, al menos, cien veces mayor, quizá mil veces mayor, que la utilizada en la producción de una pieza similar de muselina india. Y la proporción de capital circulante empleada es cien o mil veces menor.]"³³.

Economistas posteriores, tomando en consideración las afirmaciones antes transcritas, han querido limitar la desocupación a plazos cortos. Sin embargo Ricardo no deja siempre de expresar que el uso de la maquinaria disminuye la demanda de trabajo, aunque trata de inclinarse por una necesaria autorregulación y equilibrio del mercado, lo cual no sustenta adecuadamente.

"...Pero a cada aumento de capital empleará más trabajadores; y, por consiguiente, una parte de los que hayan quedado sin trabajo en el primer caso serán empleados después; y si el aumento de producción, consecuencia del empleo de la máquina, fuera bastante grande para proporcionar, en forma de producto neto, una cantidad de alimentos y de artículos de primera necesidad tan grande como la que existía antes en forma de producto bruto, habría la misma probabilidad de emplear toda la población; y, por consiguiente, no habría necesariamente exceso de ésta."³⁴

Se ve claramente la necesidad de confiar en el equilibrio del mercado que podrá resolver las dificultades que sobrevinieren

"...el aumento de las rentas netas, calculadas en

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mercancías, que se produce siempre como consecuencia de las mejoras introducidas en la maquinaria, conducirá a nuevos ahorros y acumulaciones. Debe recordarse que estos ahorros son anuales y han de crear pronto un fondo, mucho mayor que la renta bruta perdida en un principio debido al descubrimiento de la maquinaria, que hará que la demanda de mano de obra sea mayor que antes y la situación del pueblo quedará todavía mejorada por los nuevos ahorros que el aumento de las rentas netas les permitirá todavía efectuar."³⁵

Para completar el equilibrio interno del mercado, éste debe complementarse con un adecuado manejo de los mercados externos, aprovechando sobre todo el hecho de poseer una industria más desarrollada,

"...pues el capital, mientras es empleado en el país, debe crear una demanda de mano de obra, ya que la maquinaria no puede hacerse funcionar sin el concurso del hombre y no puede construirse tampoco sin él. Al invertir parte de un capital en maquinaria perfeccionada, habrá una disminución en la demanda progresiva de mano de obra; al exportarlo a otro país, la demanda quedará totalmente suprimida.

Los precios de las mercancías, asimismo, son regulados por su coste de producción. Al emplear maquinaria perfeccionada dicho coste se reduce, y, por consiguiente, se pueden vender en los mercados extranjeros a un precio inferior. Sin embargo, si un país rechazara el uso de la maquinaria, mientras todos los demás lo estimularan, éste se vería obligado a exportar su dinero a cambio de artículos extranjeros, hasta que los precios naturales de sus mercancías bajaran al nivel de los demás países. Al hacer sus cambios con aquéllos, daría tal

NECES CON
FALLA DE ORIGEN

vez un artículo que le costara dos días de trabajo contra otro que costara en el extranjero un día solamente, y este cambio desventajoso sería consecuencia de su propia conducta, pues el artículo que exporta y que le cuesta dos días de trabajo le habría costado uno solamente si no hubiera rechazado el uso de la maquinaria cuyos servicios supieron aprovechar sus vecinos."³⁶

CARLOS MARX.

Si Smith abandona la teoría del valor trabajo, y Ricardo la continúa pero no la resuelve, será Marx el que avanzará más en dicha conceptualización. En El Capital, Libro II, Capítulo X³⁷, Marx realiza una crítica a la división del capital formulada por Smith. Señala que la denominación de capital fijo y capital circulante adoptada por éste, se debió a los diferentes tiempos de rotación y constitución del capital; a la forma como entra y se reproduce en el producto, pues los avances anuales o capital circulante (en los que no se incluye el dinero), se consumen íntegramente y desaparecen, para luego reaparecer transformados en el producto, o sea que su rotación es anual; en cambio, los avances primitivos o capitales fijos, tienen una rotación decenal, es decir se amortizan cada diez años. Según Marx el ciclo de rotación del capital puede expresarse de la siguiente forma:

D-M...(Ft-Mp)...P...M'-D'

El capitalista con el dinero (D), capital dinerario, adquiere en el mercado medios de producción y fuerzas de trabajo, que constituye el capital productivo (Ft-Mp), que luego del proceso de producción (...P...), arroja mercancías, capital mercancía, por un valor mayor (M'), que al venderse se transforma en dinero,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

incrementado con un beneficio o plusvalía (D'). Como se ve, el ciclo total de rotación del capital se halla formado por una fase de producción (...P...) y dos de circulación (D-M-M'-D'). De esta manera, si bien la clasificación de capital fijo y circulante, es útil para determinar la diversa rotación de los distintos elementos que constituyen el capital productivo (Mp-Ft) y la forma como se reproducen en el producto, es inconveniente y carece de sentido al aplicarla a las fases de circulación (D-M-M'-D'), en las que se transforma la mercancía en dinero y el dinero en mercancía y que constituyen el capital de circulación, ya que las mercancías en sí y el dinero no pueden ser calificados de fijos y circulantes, característica que pueden adquirir las cosas al formar parte del capital productivo. Las cosas no son por su naturaleza capital ni fijo ni circulante, sino que ello depende de las relaciones de producción dentro de las cuales se las utilice. Así, una máquina es una máquina y solo en determinadas condiciones se transformará en capital. Es inútil tratar de enumerar las cosas que son o no capital, o las que son capital fijo o circulante; hay que observar la función que desempeña un elemento dentro del proceso de producción determinado³⁰.

Lo que Smith define como capital circulante es lo que Marx llama capital de circulación, o sea las formas que toma el capital en el proceso circulatorio. Constituye algo muy distinto las diversas transformaciones que sufre el capital productivo dentro del proceso de producción. Smith confunde la distinción entre capital fijo y circulante, nacida de la distinta rotación o circulación de los diversos elementos que constituyen el capital productivo, dentro de la órbita de la producción, con las distintas formas que adopta el capital de circulación en la órbita de la circulación (capital dinero y capital mercancía).

Por otra parte, Smith al enumerar los artículos que

TIENE CON
FALLA DE ORIGEN

constituyen el capital fijo (instrumentos de trabajo), y el capital circulante (salarios, materias primas y auxiliares), toma como punto de partida los distintos elementos del capital productivo en el proceso de trabajo, pero se desvía y confunde con las formas que el capital atraviesa en su ciclo. Lo que no esclarece es cómo puede surgir una ganancia del simple cambio, de la simple transmutación de formas del dinero en mercancías o de la mercancía en dinero, que realiza el capital comercial dado que se mueve exclusivamente dentro de la órbita circulatoria, no así en el capital fijo que produce una ganancia sin cambiar de manos y sin circular. De ésta forma, se presenta el capital fijo y circulante como dos clases distintas de capital en donde cada una arroja su ganancia. En el fondo, la ganancia sale de la producción, de la circulación o de ambas situaciones. Pero, la teoría de los costos en este sentido privilegia a la circulación, mientras que para Marx surge más bien de la plusvalía, de la producción industrial y agraria. El error de Smith proviene de situar en el mismo plano la metamorfosis física sufrida por los diversos elementos que forman el capital productivo, durante el proceso de producción, con las metamorfosis puramente formales de las mercancías y el dinero, el capital de circulación, en la órbita circulatoria; todo esto lo conduce a una serie de confusiones, las cuales se encuentran presentes hoy en día en sus seguidores.

Para Marx, la división del capital en fijo y circulante puede tener una utilidad cuando se trata de determinar el tiempo de rotación en sus diferentes partes, pero no cuando se trata de conocer la función propia del capital en el proceso de creación del valor, la valorización del valor. Al englobar en lo que es el capital circulante, tanto el capital empleado en salarios como las materias primas, se da la impresión que estos dos componentes crean valor y lo transmiten al producto; igual se pensaría en el caso del capital fijo, ya que no hace otra cosa que transmitir su propio valor, trabajo muerto, al valor de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

las mercancías, apareciendo todo como un beneficio. Todo esto impide ver con claridad la naturaleza del capital, el verdadero origen del beneficio y su reproducción a escala ampliada. Por eso, Marx no utiliza la definición de capital fijo y circulante y prefiere usar las denominaciones de capital constante para los instrumentos de producción, materias primas y auxiliares; elementos que transmiten simplemente su valor existente, ya sea una sola vez en el caso de materias primas y auxiliares, ya sea en desgastes sucesivos al tratarse de equipos en donde el valor no se incrementa sino que permanece constante. El capital variable, sería el que se emplea en la compra de fuerza de trabajo, dado que sale incrementado, cambia, debido al excedente que obtiene con la creación de la plusvalía.

Marx inicia su análisis con el estudio de la categoría llamada mercancía (El Capital, Tomo I, Libro I.)³⁹, pues el capital ha transformado todo en una mercancía, y la mercancía es la forma elemental del capital. Es cierto, que la existencia de la mercancía ha precedido al capitalismo, pero solo en este sistema es en donde adquiere un carácter relevante. Por eso, en los tres primeros capítulos del más famoso de sus libros, se propone descubrir las contradicciones de la producción mercantil simple dado que ésta precede al capitalismo y el estudio de sus contradicciones se torna en algo necesario para comprender las que, a su vez, se desarrollan al interior del capitalismo.

Marx define como mercancía todo aquello que se produce para el cambio, la mercancía es al mismo tiempo un valor de uso y un valor de cambio. La utilidad de una cosa la convierte en valor de uso, en donde no existe necesariamente una relación social, mas el valor de cambio se desarrolla principalmente en el sistema capitalista. Es aquí donde la mercancía expresa una relación social. Tanto Smith como Ricardo, descuidaron

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

las razones históricas que originaban el valor de cambio. Para Marx, en todas las formas sociales se producen valores de uso, pero solo en ciertas condiciones específicas el trabajo adopta la forma de valor, y eso sucede en el sistema capitalista cuando la división del trabajo y la propiedad privada de los medios de producción transforman los objetos en mercancías. Si se prescinde del valor de uso de las mercancías, éstas solo conservan una cualidad, cual es la de ser producto del trabajo. Las demás cualidades de las mercancías son inexpressables en cantidad; únicamente el trabajo humano les da el común denominador que les permite relacionarse las unas con las otras y determinar su cantidad. La división entre valores de uso precapitalistas y valores de cambio capitalista, es una forma de determinar que la producción de mercancías tiene un carácter social y no individual. Al ser objeto de cambio deja de realizar una función individual, para ejercer una función social. Pero las mercancías no son cosas, reflejan las relaciones de los hombres que ocupan una determinada posición dentro de la producción social. La mercancía es un hecho social. El error de algunas teorías económicas es que parten de la relación entre el hombre y la cosa, en vez de partir de la relación entre el hombre y el hombre. Y es en esto último donde cabe buscar una medida de valor. La oferta y demanda, no es una cuestión referente a las necesidades de los consumidores, más bien es una consecuencia del ingreso que depende de las relaciones de producción. Por múltiples y variados que pudieran ser los deseos que despierte un objeto, sencillamente no crean, ni aumentan, ni disminuyen la cantidad de trabajo socialmente necesario invertido en el mismo.

En la raíz de la contradicción del valor de uso y el valor de cambio se halla la contradicción entre el trabajo concreto y el trabajo abstracto. Si se mira por el lado del trabajo privado, por el lado de los valores de uso se verá que las cosas constituyen solo elementos materiales en los cuales se ha

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

plasmado el trabajo concreto para satisfacer una necesidad particular. Pero, si vemos la producción de determinados artículos para satisfacer necesidades no individuales sino generales, esto es, si vemos el contenido social de la producción de las cosas, nos encontraremos conque un sencillo objeto puede cristalizar el trabajo social general, o sea el trabajo abstracto. En este sentido, el trabajo constituye la substancia del valor, independientemente de la materialidad que adopta como valor de uso. Así los productos obtenidos valen por la cantidad de trabajo social que aportan, aun cuando tome un aspecto privado su apropiación. Los hombres trabajan los unos para los otros, en un conjunto social, pero esta relación finalmente toma un carácter privado. Es decir la producción tiene un carácter social, la apropiación tiene un carácter privado; la prueba de aquello es que el cambio de las mercancías tiene un carácter social. De esta forma, el valor para Marx estará determinado por la cantidad de trabajo socialmente necesario, abstracto, incorporado en la mercancía.

A lo anterior se agrega la existencia de un trabajo simple y de un trabajo complejo o calificado. Sencillamente el trabajo complejo no es más que el trabajo simple multiplicado. Así, una cantidad pequeña de trabajo complejo puede equivaler a una cantidad grande de trabajo simple. Para Marx, la fuerza de trabajo, cualquiera que sea ésta, será expresión directa del trabajo simple. Así, el valor de una mercancía estará determinado por la cantidad de trabajo abstracto, simple y socialmente necesario para producirla, lo que constituye la magnitud de su valor. Considerada como valores, las mercancías no son todas ellas más que determinadas cantidades de tiempo de trabajo cristalizado. El valor de una mercancía es al valor de cualquier otra lo que el tiempo de trabajo necesario para la producción de la primera es al tiempo de trabajo necesario para la producción de la segunda. La magnitud del valor de una mercancía cambia cuando se modifica la capacidad productiva

TESTE CON
FALLA DE ORIGEN

del trabajo. La misma cantidad de trabajo que en ciertas condiciones puede producir dos unidades de una mercancía, producirá cuatro si aumenta la productividad del trabajo. Con el aumento o disminución de la productividad del trabajo, el valor de uso se mueve en sentido distinto del valor, por esta razón no es el determinante de éste.

La riqueza del valor expresada en una determinada cantidad de bienes materiales, hace relación a la materialidad de las mercancías y a su valor de uso. Pero la valorización del valor se da a través del trabajo invertido por la sociedad en su producción.

En la raíz de la contradicción del valor de uso y el valor de cambio, se halla la del trabajo concreto y trabajo abstracto; trabajo privado y trabajo social; dos formas que adopta el trabajo en una sociedad productora de mercancías. La mercancía exhibe por un lado su materialidad corpórea, sin embargo, en su valorización no entra ni un átomo de materia natural, ya que es puramente social, es expresión del trabajo humano. Aparentemente, todas las mercancías poseen una forma común de valor: el dinero.

El intento de Marx de formular su propia teoría monetaria se origina en una falla significativa del sistema económico de David Ricardo. Ricardo sostiene que la relación del valor con las mercancías es válida en el caso del oro solo si la cantidad en circulación se mantiene en una proporción exacta a la masa y a los precios de otras mercancías. Los incrementos o decrementos en esta circulación de dinero provocarían un aumento o baja en los precios de las mercancías y esto a su vez daría lugar a un aumento o incremento mayor en el valor del oro. El carácter social del trabajo incrustado en la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mercancía solo puede aparecer como una cosa externa a la mercancía, su ropaje, el dinero. El hecho de que las relaciones entre los seres humanos aparecen en el capitalismo, como relaciones entre objetos (fetichismo de la mercancía), da una falsa apariencia de enfrentamiento entre objetos, cuando en realidad se trata del enfrentamiento entre relaciones sociales específicas de producción. El trabajo social no puede reconocerse de otra manera que a través de su intercambio por dinero. Suponer una realización "automática" del valor de cambio de las mercancías a través de la creación de un volumen apropiado de dinero presupone que ese valor se encuentra preestablecido. Presupone que existe un equilibrio permanente entre la oferta y la demanda efectiva y que por lo tanto hay una adaptación, hasta cierto punto, consciente.

El dinero puede realizar el valor de las mercancías, sólo porque es en sí mismo una mercancía producida por trabajo abstracto socialmente necesario. La teoría del dinero de Marx, es ante todo una teoría del dinero basada en la mercancía donde los metales preciosos entran en el proceso de circulación con un valor intrínseco propio. Cuando hablamos ya no de metales, sino de papel moneda, la relación valor-dinero, se mantiene. Si la emisión de papel moneda resultara por encima del trabajo socialmente necesario para determinar el precio de una mercancía, sencillamente éste se verá incrementado. Sin embargo las fluctuaciones de la producción material y de la productividad del trabajo, permanece como el primer momento de las fluctuaciones en los precios, y no las altas y bajas de la cantidad de papel moneda en circulación. Así mismo, Marx entendió que la elaboración de una teoría cuantitativa mecanicista excluía la posibilidad de derivar conclusiones abstractas sobre el valor del dinero. Los precios de producción y los precios de mercado no son elementos equivalentes que se expresan en términos monetarios. Los valores son cantidades de trabajo, y no tienen nada que ver con los precios monetarios

TRABAJO CON
FALLA DE ORIGEN

como tales. Así, Marx considera el dinero, el oro, como una mercancía especial que tiene su propio valor. Por ello, inmiscuirse impropriamente en la determinación cuantitativa del valor de las cosas puede conducir a equívocos. De ninguna manera el anterior elemento elimina el trasfondo marxista de la valorización del valor. La cantidad de trabajo socialmente necesario unido a la velocidad de circulación del dinero se encuentra codeterminada por el ciclo económico, el cual no puede considerárselo estable en una fase dada puesto que solo la cantidad de dinero es la que estaría sujeta a cambio. Con el desarrollo y la generalización de la producción de mercancías, el dinero se transforma cada vez más en signo monetario diferenciado que se aplica de manera diversa en el proceso de circulación. Lo anterior de ninguna manera invalida la teoría del valor-trabajo de Marx. No se trata pues, de que nos encontremos actualmente en una economía simbólica. El dinero como equivalente general del valor de cambio de todas las mercancías, resulta un requerimiento necesario de una fracción determinada del gasto total de trabajo de una sociedad en un período dado, en donde resulta imposible distribuir más cantidad de trabajo de lo que se ha producido y almacenado dentro del mismo período de tiempo. Ningún incremento general en la circulación del dinero puede prevenir la eventualidad de que determinados propietarios no logren realizar la tasa media de ganancia. Según parece, la inflación en Latinoamérica, más bien constituye un elemento defensivo cuyo fin último sería, precisamente, mantener la tasa de ganancia a nivel interno. La manipulación tanto del volumen como de las unidades del circulante, no logran eliminar las recesiones, y en algunos casos las depresiones periódicas. Claro que bajo condiciones específicas y dentro de límites específicos, las políticas monetarias pueden reducir la amplitud de las fluctuaciones económicas.

Los comentarios de Marx sobre el oro, en el sentido de que

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

es en última instancia la única moneda corriente mundial aceptable, sin lugar a dudas revisten un especial interés en el mundo actual debido a la inconvertibilidad del dólar en oro. Para Marx, el papel-oro, como un medio universal de cambio presupone un gobierno mundial, para permitir la revalorización de la tasa media de ganancia en el país emisor. Por el deterioro de los precios de intercambio, los productos alimenticios y las materias primas pierden importancia relativa dentro del total del comercio mundial. Su precio de producción es sustituido por un precio menor, ejerciendo esto último un papel de regulador de la distribución del trabajo social mundial. El monopolio de emisión del signo de valor mundial, el dólar, por parte de los Estados Unidos de América, juega un papel determinante en la transferencia de valor de los países subdesarrollados hacia los países desarrollados. A fin de cuentas, el billete de banco no es otra cosa que un documento de cambio contra el banquero, pagadero al portador. Quienes tienen las condiciones completas para emitir dinero convertible, al menos inicialmente, poseen el privilegio de tener capital mediante el fácil expediente de imprimir dinero. Si se deja de lado la teoría ricardiana del valor del dinero que consiste en hacer circular tanta moneda como oro haya disponible, queda claro que la emisión de billetes de banco no se rige por las pretendidas leyes de la circulación metálica. El alza de los precios, si es a nivel de un solo país, solo sería la reacción del proceso en la circulación. En tanto se emitan billetes que no estén respaldados por el tesoro metálico, se crea signos de valor que constituyen capital adicional por el monto nominal de esos billetes sin respaldo,

"En tanto el banco emite billetes que no están respaldados por el tesoro metálico que yace en sus bóvedas, crea signos de valor que no sólo constituyen medios de circulación, sino también, para él, capital adicional -aunque ficticio- por el monto nominal de esos billetes sin respaldo. Y este capital adicional le arroja una ganancia adicional."⁴⁰

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Aunque tales emisiones se respaldan en gran medida en la emisión de títulos de deudas públicas, hipotecas, acciones, etc., ponen al descubierto la fragilidad de aquellas concepciones que pretenden explicar este asunto desde un punto de vista meramente formal. En última instancia, se trata de una valorización del capital propio del banquero emisor que no pasa por la formación de plusvalor, sino por la apropiación de plusvalor generado por el trabajo asalariado. El fin último consiste en una enorme centralización que confiere un poder inmenso al agente emisor para apropiarse del excedente que otros sectores generan. La masa de dinero emitida sin respaldo, le permite al emisor apropiarse de una parte del producto social equivalente a tal monto, ya sea por compra directa o por medio de los intereses logrados con su préstamo. La valorización del capital-emisor se logra a través de la desvalorización del receptor. El ciclo ya no sería D-M-D', sino que ahora sería D-M-D'', en donde D''=D', pues el procedimiento ha abierto un espacio de ganancia en el producto social para el emisor. En realidad, no importa si el dinero emitido sin respaldo es necesario a la circulación o si es inflacionario. El emisor, de esta manera, reclama participación en la distribución de la masa de plusvalor. Y lo logra. En último término, la emisión de dinero no ha modificado para nada el proceso productivo ni el de la formación de plusvalor, pero sí ha reordenado la masa de plusvalor apropiada por los emisores. Así, la emisión inflacionaria no es solo una modificación de los precios corrientes, constituye más bien, una redistribución del producto social. La emisión de dinero papel sin respaldo tiene su culminación en el papel moneda del Estado de curso forzoso, gracias al monopolio de la emisión. Constituye de parte del Estado un poder de compra que no corresponde al ciclo del capital, es en realidad un ingreso con un poder de utilización en forma de renta que no es capital constante, ni variable, ni plusvalor. Es una inyección al medio de circulación.

Estados Unidos de América ha desempeñado, desde la segunda

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

posguerra, el papel de banquero mundial; desde los acuerdos de Bretton Woods, que institucionalizan la moneda dólar estadounidense como un valor de cambio mundial, debido a las grandes reservas en oro que desde la primera posguerra había acumulado tal país. Así, para 1918 Estados Unidos poseía más oro que el total existente en las reservas de Inglaterra, Francia, Alemania, Japón y Argentina. Había quintuplicado su posesión de oro existente en el año de 1915, y para 1939 concentraba ya el 62% de las reservas mundiales de oro⁴¹. El respaldo oro le daba una gran capacidad de convertibilidad. Al mismo tiempo, Estados Unidos había impuesto unas altas barreras proteccionistas a sus mercados. En último término, esto impulsó las inversiones en dólares por parte de Estados Unidos hacia otros países. Al mismo tiempo constituyó una forma de apropiación del producto social del mundo; una apropiación privilegiada para quien poseía gran parte del oro mundial y que con la promesa de convertibilidad creaba capital-dinero ficticio (dólares) en cantidad mayor que el oro en posesión. Pero el capital-dinero ficticio al comprar capital productivo real en el exterior, se valorizaba como capital. El signo de valor-dólar convertible, significaba ganancias extraordinarias, cuya base radicaba en la posesión de grandes cantidades de oro y, en última instancia, en una economía con un grado tal de desarrollo en las fuerzas productivas que le permitía hacer fluir el capital desde el resto del mundo para sí. Durante las dos guerras mundiales, muchos países se vieron obligados a recurrir a la inflación y, por lo mismo, procuraron utilizar como divisa de reserva la moneda norteamericana. Para 1939 los billetes de banco de la Reserva Federal en circulación alcanzaban a 7 mil millones de dólares, en 1944 llegaban a 26 mil millones de dólares, es decir, un aumento de 271%, mientras que las reservas de oro pasaban de 16,2 a 21,2 mil millones de dólares, tan solo un incremento del 31% en el mismo período⁴². Después de los acuerdos de Bretton Woods, los Estados Unidos ratificaron su obligación de vender oro a otros países a 35 dólares la onza convirtiéndose el dólar estadounidense en un

VER CON
FALLA DE ORIGEN

signo de valor mundial. Al fijarse la paridad de las demás divisas en relación al oro, pero éste al tener una expresión monetaria constante en el dólar, se lo empezó a utilizar al mismo como moneda de curso mundial. Sin embargo, Estados Unidos decidió no limitar sus emisiones. Tal decisión le otorgó el privilegio de ser, en el aspecto monetario al menos, un estado supranacional. Así, se abrió un espacio dentro de la propiedad del producto social del mundo entero. Estados Unidos introducía el capital norteamericano en otros países mediante la concesión de créditos, inversiones directas, compra de acciones, participación en empresas mixtas, depósitos en bancos extranjeros, adquisición de obligaciones de empréstitos específicos y de obligaciones cotizables en el mercado. La saturación mundial de dólares producto de la política de emisión de Estados Unidos, y la consecuente inflación, dieron como resultado la imposibilidad de conversión oficial del dólar a oro. Las devaluaciones del dólar de finales de 1971 y de 1973 son el resultado del forzamiento de un espacio dentro de la propiedad sobre el producto social mundial para los capitalistas y el capitalismo monopolista de Estado de un país por medio de la desvalorización del capital-dinero del conjunto del mundo. La devaluación de una moneda frente al dólar constituye la quiebra parcial de una economía nacional lo cual le permite al emisor mundial mejorar su situación a costa de otros, sobre todo en lo que concierne a la riqueza interior que un país pueda poseer. De esta forma, la decisión proclamada por Nixon en agosto de 1971 de rechazar la conversión del dólar a oro, en contra de los acuerdos que así lo establecían en una proporción determinada, puso al descubierto la existencia de un papel moneda de curso forzoso a escala mundial que no tenía respaldo. Es muy posible que la inconvertibilidad del dólar en oro fuera el efecto tanto de la guerra de Vietnam como de la guerra fría. En todo caso,

"El dólar como billete del mundo ha causado un problema estructural a los Estados Unidos, pues mientras ese país

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tiene el 22% de la producción mundial, el 65% de las reservas mundiales en divisas son en dólares, lo que hace que se desvalorice en relación al yen, marco alemán, franco suizo e incluso, libra esterlina."⁴³

Marx no sostuvo que las cosas se vendan a su valor, que el precio sea siempre igual a valor. Tanto Smith como Ricardo concebían que el precio era igual al valor sólo en el caso de que se diera un equilibrio entre la oferta y la demanda. En honor a la verdad, tal situación no ocurre; en la realidad puede suceder que en períodos largos los precios coincidan con los valores. Tanto la oferta como la demanda pueden explicar las fluctuaciones del precio, pero no el valor de las cosas. Si la oferta y la demanda hacen girar el precio alrededor de un centro, no pueden explicar la existencia misma de ese centro. Los precios al no coincidir con el valor, constatan la existencia de elementos subyacentes que determinan la calificación de los mismos. La teoría de Marx, no es una teoría de los precios ni puede ser utilizable en los negocios diarios de la vida. Pero sirve muy bien para explicar los procesos de acumulación no solo dentro de un área determinada, sino también a nivel planetario. Por eso, a la hora de desentrañar el valor del dólar frente al valor de otras monedas, debe tomarse en cuenta los elementos relativos a la acumulación, el plusvalor y la rotación general del capital. El valor expresado en dinero se llama precio, pero el precio no es lo mismo que el valor,

"Dicho en términos generales: cuanto mayor sea la capacidad productiva del trabajo, tanto más corto será el tiempo de trabajo necesario para la producción de un artículo, tanto menor la cantidad de trabajo cristalizada en él y tanto más reducido su valor. Y por el contrario, cuanto menor sea la capacidad productiva del trabajo, tanto mayor será el tiempo de trabajo necesario para la producción de un artículo y tanto más grande el valor de éste. Por

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tanto, la magnitud del valor de una mercancía cambia en razón directa a la cantidad y en razón inversa a la capacidad productiva del trabajo que en ella se invierte."

" "

A la hora de examinar el proceso de la acumulación, se debe tener presente la anterior cita para no caer en erróneas interpretaciones que centran la obtención de la ganancia en el intercambio o en el comercio, inclusive con un contenido mundial. El capital es el valor que busca hacer crecer el plusvalor. El impulso básico del modo capitalista de producción es el impulso a acumular capital. Pero si el capital produce plusvalor, el plusvalor produce también capital adicional. En el capitalismo el crecimiento económico aparece bajo la forma de acumulación de capital. Aquello no se produce por elementos de corte subjetivo. Se explica, más bien, por la competencia. En el capitalismo la competencia se combina con la tendencia a sustituir el trabajo por la máquina. Si se mantuviera una relación de equilibrio entre el crecimiento de trabajo vivo y el de la maquinaria junto con la materia prima el sistema sería eterno. Pero no sucede así, dado que es notoria su fuerte inclinación a hacer innovaciones tecnológicas que permitan ahorrar mano de obra. Esta permanente tendencia a incrementar la productividad social del trabajo es lo que hace del capitalismo un sistema muy dinámico y de progreso para toda la humanidad. Sin embargo, el crecimiento del equipo industrial junto con el acervo de materias primas disponibles, sobre todo, en los países industrializados, trae como consecuencia una reproducción ampliada en donde todo el plusvalor se transforma, por un lado, en bienes de lujo, y por otro lado, en capital adicional utilizado para comprar plantas y equipo, materia prima y fuerza de trabajo adicionales. Es aquí donde se verifica la transformación del plusvalor en capital adicional, que puede a su vez producir nuevos incrementos en el plusvalor, conduciendo a nuevos incrementos de capital. Negar que la ganancia se

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

origina en el proceso de producción, ataca la observación práctica de la vida cotidiana. Para Marx, los salarios se encontraban en su más alto nivel cuando la acumulación del capital progresaba más rápidamente. Sin embargo, llegó a la conclusión de que la fuerza misma que anima al progreso capitalista, contiene un elemento poderoso que reduce el valor de la fuerza de trabajo. Pero esto último tiene matices dependiendo del país, y de su nivel de desarrollo. De hecho, exige una visión de corte mundial. Por ejemplo, si el capitalismo entra en su fase imperialista a fines del siglo XIX, habiendo creado un abultado ejército industrial de reserva, mucho de este excedente poblacional emigró hacia algunas zonas de los países subdesarrollados (véase el capítulo primero de este libro), transformando a estos migrantes en grandes masas de granjeros, hacendados, ganaderos, artesanos, trabajadores estacionales; todo lo cual permitió un desahogo para el crecimiento desigual de la industria europea. La dinámica de la acumulación de capital debe ser observada a escala mundial; en un todo orgánico y no la simple suma de los procesos de acumulación de capital en distintos países. En realidad, la operación del mercado mundial debe ser vista como una aspiradora gigante que transfiera valor del sur al norte del planeta (de los países con baja productividad del trabajo a los que tienen una productividad más alta). Es importante observar que tal fenómeno se basa en la movilidad irregular del capital y del trabajo. Introduce una serie de dimensiones, las cuales no fueron tratadas por Marx. Pero lo que sí quedó claro, es que la acumulación de capital es la acumulación de riquezas en forma de mercancías, de valor, dado que la acumulación de capital presupone la producción para la ganancia y puesto que considera la maximización de la ganancia como su razón de ser; el cálculo de la ganancia pasaba en la teoría de los costos de Adam Smith, como una serie de reorganizaciones constantes del proceso de producción con el solo propósito de reducir los costos. En suma, no es la máquina lo que transforma a los trabajadores en meros objetos y mercancías. Es el principio capitalista

de la maximización de las ganancias lo que desencadena tal tendencia.

Si bien Marx señala la idea del desmejoramiento del nivel de vida de la clase trabajadora; tal situación conceptual se originó realmente en Malthus, la cual a través de David Ricardo llegó a Carlos Marx. Ya sea bajo la forma de un "fondo de salarios" o bajo la forma de una "ley de bronce del salario", se trata fundamentalmente de una teoría de los salarios basada en el crecimiento de la población. Sin embargo, Marx observa que los niveles medios de vida deberán diferir en gran medida de un país a otro, y generalmente será más alto en los países que tienen una industria capitalista desarrollada. Es decir, los salarios reales para Marx deben ser de hecho más altos en los países capitalistas avanzados que en los países menos desarrollados. Se deduce de esto, una tendencia a aumentar con el tiempo, a medida que el nivel de industrialización aumentaba. No obstante las fluctuaciones que se pudieran dar de los salarios en los países industrializados, se debería a la existencia del ejército industrial de reserva. Así, los salarios reales tenderían a aumentar en tiempos de auge y a bajar en tiempos de depresión. Para Marx, los salarios son los precios de la mercancía fuerza de trabajo, los cuales no fluctúan al azar sino alrededor de un eje cual es el valor de esa mercancía. De esta manera, la teoría de los salarios de Marx es una teoría basada en la acumulación del capital.

"...cuanto mayor sea la fuerza productiva del trabajo, tanto mayor será la presión de los obreros sobre sus medios de ocupación, y tanto más precaria, por tanto, la condición de existencia del asalariado: venta de su fuerza de trabajo [en la 3ra y 4ta ediciones, desde la última coma: "su condición de existencia: venta de la fuerza propia".] para aumentar la riqueza ajena o para la autovalorización del capital. El incremento de los medios de producción

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y de la productividad del trabajo a mayor velocidad que el de la población productiva se expresa, capitalistamente, en su contrario: en que la población obrera crece siempre más rápidamente que la necesidad de valorización del capital.

...Pero todos los métodos para la producción del plusvalor son a la vez métodos de la acumulación, y toda expansión de ésta se convierte, a su vez, en medio para el desarrollo de aquellos métodos. De esto se sigue que a medida que se acumula el capital, empeora [En la 4ta edición: "tiene que empeorar"] la situación del obrero, sea cual fuere [En la 4ta edición, se agrega: "-alta o baja-."] su remuneración... Esta ley produce una acumulación de miseria proporcionada a la acumulación de capital. La acumulación de riqueza en un polo es al propio tiempo, pues, acumulación de miseria, tormentos de trabajo, esclavitud, ignorancia, embrutecimiento y degradación moral en el polo opuesto, esto es, donde se halla la clase que produce su propio producto como capital.¹⁴⁵

Así, la teoría de una tendencia hacia una pauperización relativa en el capitalismo tiene un doble sentido. El primero, consiste en que los trabajadores productivos tienden a recibir una parte menor del nuevo valor que producen: en otros términos, existe una tendencia hacia un incremento en la tasa de plusvalor. El segundo, consiste en que aun cuando los salarios aumenten, lo hacen con un nivel que comprime las necesidades de los trabajadores como seres humanos. Por ejemplo, la educación, la salud, la capacitación y especialización, el tiempo libre, la cultura, la habitación. La tendencia hacia una pauperización absoluta, Marx la observa en relación al movimiento del desempleo, inevitablemente ligado a las crisis periódicas de sobreproducción, o de recesión.

En lo referente a la cuestión de los diferentes valores de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la fuerza de trabajo calificada y no calificada, Marx no pretendió explicar el contenido de valor más alto de una hora de trabajo calificado en comparación con una hora de trabajo no calificado en relación al salario más alto del trabajador calificado, pues esto lo haría llegar al mismo argumento que exhibió en su momento Adam Smith, en el sentido de que el precio del trabajo estaría determinado por el precio natural de los bienes, lo cual lo llevaría a un argumento circular. Para Marx el contenido más alto se explica en términos de la teoría del valor trabajo, por los costos adicionales necesarios para producir tal destreza. El mayor valor de una hora de trabajo calificado, resulta no solo de su propia fuerza de trabajo, sino del hecho de que tal destreza participa de un fragmento de la fuerza de trabajo global necesaria para producir una mercancía. Es decir, se puede considerar cada hora de trabajo calificado como una hora de trabajo no calificado multiplicada por un coeficiente dependiente del costo de la educación. Recuérdesse, lo que entendía Marx por trabajo complejo en oposición al trabajo simple. Por analogía, la mayor calificación del trabajo se la puede considerar como un valor que transfiere parte de su propio valor al producto resultante de la fuerza de trabajo global, dado que no es el trabajo individual sino el trabajo socialmente necesario que resulta de la división de la masa de trabajo gastado, por la cantidad de artículos producidos, la que origina el valor de la mercancía. Sabemos que no es lo mismo el valor y el precio. Sin embargo, como no se puede conocer exactamente el número de horas de trabajo calificado y no calificado necesario para producir una mercancía, no queda más remedio que medirlo en dinero y en precio. Y esto es lo que oscurece el hecho real de que el valor es creado por la cantidad de trabajo socialmente necesario cristalizado en las mercancías.

Marx trató de encontrar una clave que se encontraba escondida detrás de las fluctuaciones de los precios, dado que las fuerzas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ciegas del mercado no pueden explicar las causas y motivos que generan tales fluctuaciones. De ninguna manera Marx intenta explicar las fluctuaciones a corto plazo. No le interesaban las fluctuaciones en sí, sino el porqué de las mismas. Efectuó su análisis en un nivel más alto de abstracción. El hecho de que un bien sea escaso o abundante, no determina su valor ni mucho menos su precio. El análisis no puede restringirse a los meros síntomas (altas y bajas de los precios, comportamiento de los salarios, fluctuaciones de la tasa de interés, cambios en las ganancias, movimiento del dólar, etc.). Los expositores de la teoría económica posricardiana sólo se han limitado a responder a la pregunta de cómo se dan las cosas. Simplemente han observado que el trabajo, el capital y la tierra tienen diferentes precios en el mercado y se limitan a un estudio de cómo fluctúan tales precios. El diferente dominio de unas determinadas clases sociales sobre las fracciones de la cantidad total disponible del trabajo social, es lo que determina la acumulación en un polo y la desacumulación en el otro polo. No existe una productividad innata del capital. Son los seres humanos los que dirigen al mismo y dependiendo de esto se da su acumulación. Pero no olvidemos que el capital es una relación social entre personas, que a simple vista aparece como una relación entre cosas o entre las personas y las cosas.

Marx rechaza la idea de que el capital es cualquier acervo de riqueza o cualquier medio de incrementar la productividad del trabajo. Los términos capital y capitalismo, no son sinónimos. El capitalismo se da cuando éste se vuelve predominante en la esfera de la producción, sobre todo, en la forma de capital manufacturero. El capital es el valor, inicialmente en forma de dinero, que se convierte en un operador independiente que engendra plusvalía. El capital aparece inicialmente como capital usurario y mercantil. Después de un largo proceso histórico, el capital penetra en la esfera de la producción en forma de capital manufacturero. Este proceso

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

no ocurrió al mismo tiempo ni de la misma forma en todas las diferentes regiones del planeta. Para Europa Occidental, ocurrió a fines del siglo XV y principios del siglo XVI; para Japón ocurrió en el siglo XVIII; en el caso de China, elementos aislados de capital manufacturero ya se habían dado desde el siglo VII. Para América Latina la instalación del capitalismo en algunos países habría comenzado a fines del siglo XIX. Para Europa, el capitalismo nació cuando los capitalistas expropiaron los instrumentos que pertenecían a los propios productores y reunieron estos instrumentos bajo un techo común. En este sentido, para esta región, el contenido de la institución económica del capital privado es la empresa independiente pequeña o gigante. El contenido de esta institución económica no debe confundirse con el problema de los agentes que la conforman y que toman las decisiones, dado que el crecimiento continúa haciendo una función de la ganancia, y ya que la acumulación del capital solo puede ser resultado en última instancia de la producción y la realización del plusvalor.

"¿A qué tiende la acumulación originaria del capital, es decir, su génesis histórica?

...Al llegar a un cierto grado de progreso, él mismo alumbró los medios materiales para su destrucción. A partir de este momento, en el seno de la sociedad se agitan fuerzas y pasiones que se sienten cohibidas por él. Hágase necesario destruirlo, y es destruido.

...Ahora, ya no se trata de expropiar al trabajador independiente, sino de expropiar al capitalista explotador de numerosos trabajadores.

Esta expropiación la lleva a cabo el juego de las leyes inmanentes de la propia producción capitalista, la centralización de los capitales. Cada capitalista desplaza a otros muchos. Paralelamente con esta centralización del capital o expropiación de muchos capitalistas por unos pocos, se desarrolla en una escala cada vez mayor la forma cooperativa del proceso de trabajo, ... la absorción de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

todos los países por la red del mercado mundial y, como consecuencia de esto, el carácter internacional del régimen capitalista. Conforme disminuye progresivamente el número de magnates capitalistas que usurpan y monopolizan este proceso de transformación, crece la masa de la miseria, de la opresión, del esclavizamiento, de la degeneración, de la explotación; pero crece también la rebeldía de la clase obrera, cada vez más numerosa y más disciplinada, más unida y más organizada por el mecanismo del mismo proceso capitalista de producción. El monopolio del capital se convierte en grillete del régimen de producción que ha crecido con él y bajo él. La centralización de los medios de producción y la socialización del trabajo llegan a un punto en que se hacen incompatibles con su envoltura capitalista. Esta salta hecha añicos. Ha sonado la hora final de la propiedad privada capitalista. Los expropiadores son expropiados... Pero la producción capitalista engendra, con la fuerza inexorable de un proceso natural, su primera negación... Allí, se trataba de la expropiación de la masa del pueblo por unos cuantos usurpadores; aquí, de la expropiación de unos cuantos usurpadores por la masa del pueblo."⁶

Marx nunca predijo un derrumbe automático y súbito del sistema. La concentración de los medios de producción junto con la socialización objetiva del trabajo crean las condiciones externas contradictorias para llevar al sistema a un callejón sin salida. Sin embargo el factor subjetivo de tal proceso sería el determinante para provocar dicho derrumbe. Es decir, el desarrollo de la conciencia de clase, junto con la capacidad organizativa de la clase obrera, provocaría que una situación final se diese. Marx esperaba que tal derrumbe se diera donde el proletariado se encontraba más fuertemente desarrollado como resultado de la mayor extensión de la industria capitalista. No obstante Rusia y China, no cumplían con tales requisitos.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Realmente, tal situación se dio en aquellos lugares donde la burguesía era más débil y el proletariado incipiente, junto a un campesinado rebelde.

"...estos factores, múltiplemente complejos y constantemente cambiantes; máxime cuando los más importantes de ellos actúan, en la mayoría de los casos, escondidos durante largo tiempo antes de salir repentinamente y de un modo violento a la superficie.

Huelga decir que esta desestimación inevitable de los cambios que se operan al mismo tiempo en la situación económica -verdadera base de todos los acontecimientos que se investigan- tiene que ser necesariamente una fuente de errores. Pero todas las condiciones de una exposición sintética de la historia diaria implican inevitablemente fuentes de errores, sin que por ello nadie desista de escribir la historia diaria.

Cuando Marx emprendió este trabajo, la mencionada fuente de errores era todavía mucho más inevitable.

La historia nos ha dado un mentís, a nosotros y a cuantos pensaban de un modo parecido. Ha puesto de manifiesto que, por aquel entonces, el estado del desarrollo económico en el continente distaba mucho de estar maduro para poder eliminar la producción capitalista;...

...Allí donde se trate de una transformación completa de la organización social tienen que intervenir directamente las masas, tienen que haber comprendido ya por sí mismas de qué se trata, por qué dan su sangre y su vida. Esto nos lo ha enseñado la historia de los últimos cincuenta años.

...La ironía de la historia universal lo pone todo patas arriba."⁴⁷

La anterior cita fue terminada de escribir el 6 de marzo de 1895 por Federico Engels, antes de su deceso. En otros

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

escritos se puede notar con mucha claridad la intención de convertir todos sus análisis no en algo ortodoxo, sino creativo.

"Ese vasto caudal de ideas fue coordinado y elaborado por ambos a lo largo de sus vidas y expresado en gran número de libros, ensayos, notas marginales, borradores y correspondencia. El análisis de la sociedad capitalista, que constituye la médula de la obra de ambos -aunque con incursiones muy valiosas en la historia de otros tipos organizativos- está hecho pensando, en primer término, en Inglaterra y posteriormente en Europa centro-occidental y Estados Unidos. Fuera de este núcleo central de países, Marx y Engels conocieron poco sobre el Oriente cercano y el lejano, Africa, Australia y América Latina.

A lo largo de esta vasta producción de los dos clásicos palpita la confesada opinión de que el sistema capitalista imperante abrirá paso a una organización socialista de los pueblos, pero ni el proceso de transición ni el perfil organizativo fundamental de la futura sociedad socialista encontraron en sus páginas nada más que opiniones y esquemas sumamente imprecisos.

...No opinaron más concretamente sobre lo que sería la etapa socialista porque creyeron con firmeza que, fuera de ciertas líneas evolutivas muy generales, el resto de la realidad futura era impredecible."⁴⁸

Respecto a la teoría de la plusvalía esbozada parcialmente por Adam Smith y David Ricardo, pero finalmente abandonada por la convicción de que sólo los aumentos o bajas de los costos de producción podían influir en la tasa de ganancia; Marx retoma este mismo aspecto, pero con un sentido diferente. Se debe recordar que el valor de las mercancías se encuentra determinado por la cantidad de trabajo socialmente necesario para producirlas, y se cambian en proporción a dicha cantidad. Es muy posible que la sociedad mercantil simple, con una

TEST CON
FALLA DE ORIGEN

reproducción simple del capital, solo haya constituido un modelo, un tipo ideal necesario para proceder a entender la reproducción ampliada que se da en el capitalismo. Para Marx, la sociedad mercantil simple se encuentra compuesta por diversos productores autónomos, propietarios de sus propios medios de producción, quienes trabajan personalmente sus productos y los cambian directamente en el mercado. Expuesto así el modelo, es innegable que las mercancías valen por el trabajo que contienen y que se cambian en proporción a la energía humana cristalizada en ellos. Marx presentaba la siguiente fórmula para la explicación de la circulación simple de mercancías:

M-D-M

La anterior fórmula hace referencia a que una persona fabrica un objeto, lo vende o cambia por dinero, y ese dinero a su vez, lo cambia por otro objeto. La M inicial de la fórmula debe ser igual en cantidad, aunque difiere en calidad, al valor de la M final. Así, el productor directo, es el dueño de los productos que fabrica, los cuales vende para comprar otros que no posee. La acumulación originaria del capital, constituye el despojo de los pequeños medios de producción generados por el artesano y el campesino independiente. Aquellos medios de producción van a parar a manos de los expropiadores, comerciantes y fabricantes manufactureros. Esto daría surgimiento a la fábrica y con ello al patrono o empresario, que ya no produce directamente con sus manos, sino que utiliza el trabajo asalariado de los que no poseen medios de producción y por lo mismo se ven obligados a vender su fuerza de trabajo. Es decir el sistema de producción simple de mercancías se ha transformado en un sistema de producción capitalista. Esta fue la situación por la que atravesaron ciertos países europeos desde el siglo XV al XVIII.

"...La llamada acumulación originaria no es, pues, más que el proceso histórico de disociación entre el productor

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y los medios de producción. Se la llama "originaria" porque forma la prehistoria del capital y del régimen capitalista de producción.

La estructura económica de la sociedad capitalista brotó de la estructura económica de la sociedad feudal. Al disolverse ésta, salieron a la superficie los elementos necesarios para la formación de aquella.

...Aunque los primeros indicios de producción capitalista se presentan ya, esporádicamente, en algunas ciudades del Mediterráneo durante los siglos XIV y XV, la era capitalista solo data, en realidad, del siglo XVI. Allí donde surge el capitalismo hace ya mucho tiempo que se ha abolido la servidumbre y que el punto de esplendor de la Edad Media, la existencia de ciudades soberanas, ha declinado y palidecido."⁴⁹

En América Latina tal proceso se realiza,

"...una vez que el capitalismo mundial entra en su fase imperialista, determinando un nuevo modo de vinculación entre los países metropolitanos y las áreas "periféricas". En efecto, desde el momento en que el capital, ahora monopólico, extiende sus tentáculos en toda la extensión del globo, que el propio desarrollo del capitalismo imperial requiere de una afluencia sin precedentes de materias primas y productos agropecuarios y que la segunda revolución industrial vuelve posible un comercio en escala ampliada al revolucionar los medios de transporte aun en la "periferia"; desde ese momento es natural que tiendan a romperse los límites de los viejos modos de producción en América Latina y se desencadene un proceso de acumulación originaria encaminado a implantar el predominio omnímodo del capital, ya no bajo las formas antediluvianas del capital comercial y usuario sino como modo específico de producción."⁵⁰

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Un proceso similar se dio en el norte de Manabí, el cual se encuentra descrito en el capítulo primero del presente libro. El propósito de la circulación simple de mercancías, era el consumo. El cambio de una mercancía que no es un valor de uso por otra que sí lo es. Se trata de un círculo cerrado. Pero, en la medida en que se desarrollan las fuerzas productivas se avanza hacia una nueva etapa en la que lo fundamental no es comprar para consumir, sino comprar para vender. Ahora la fórmula es la siguiente:

D-M-D

La fórmula anterior comienza por D que significa dinero, y termina en D, que significa lo mismo. El dinero que se pone en movimiento, vuelve a la misma persona, sin embargo no es exactamente el mismo que se utilizó al principio del movimiento. La D final es mayor que la inicial pues lleva agregada la plusvalía. Su fórmula sería la siguiente:

D-M-(D+p)

Todo lo que Smith y Ricardo designaban con los nombres de ganancia o beneficio, interés y renta de la tierra, ha sido englobado por Marx bajo una sola denominación: plusvalía. La adquisición de plusvalía constituye, por tanto, la característica determinante del movimiento. El valor que se mueve bajo la forma de circulación y que se incrementa con la obtención de plusvalía, es lo que Marx llama capital. En este sentido, no todo dinero, mercancía y objeto constituyen capital. Solamente lo son aquellos que siguen el movimiento de transformación antes descrito. La teoría de los costos, sugiere que el beneficio o ganancia se obtiene de la venta de lo que se produce, o sea que se vende en más de su valor. Indica que la plusvalía proviene de la circulación de las mercancías. Ahora bien si todos compran y venden en más de su valor, lo que va a suceder es que la mayoría de las mercancías van a subir de precio, sin

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

generar valor alguno pero sí ganancia para determinados capitalistas. El engaño a la hora de efectuar determinado tipo de transacciones comerciales, provoca la apropiación de una parte del valor social en manos de unos pocos. Pero en el fondo, nada habrá aumentado, dado que el simple cambio no crea ni puede crear valor. Si recordamos la siguiente fórmula:

$$D-M... (Ft-Mp)... P... M'-D'$$

Es posible darse cuenta, en el anterior planteamiento, que el ciclo total de rotación del capital se encuentra formado por una fase de producción y dos de circulación, siendo lo determinante la producción en donde interviene la fuerza de trabajo ya que sin este aspecto no existirían los restantes. No obstante en el capitalismo mundial, este mismo proceso se puede dar a escala planetaria (véase en el capítulo II de este libro el tratamiento que hace en este sentido Carlos Vilas al fenómeno de la globalización).

Para Marx, el capital en el modo capitalista de producción aparece bajo tres formas: capital dinerario, capital productivo y capital mercantil. El capital dinerario es la forma original y final de todo el proceso. El capital productivo es la condición previa y básica de la espiral en constante crecimiento. Sin la existencia del capital en la esfera de la producción, el producto y plusproducto social sólo puede redistribuirse y reapropiarse, pero no verse incrementado. En este sentido, el capital necesita funcionalizar a las formas precapitalistas de producción, para lograr su propio incremento. En lo referente al capital mercantil éste constituye una fase necesaria para la realización inicial y final de las mercancías, es decir, antes de que el capital dinerario pueda regresar a su forma original, pero aumentado por la plusvalía, tiene que pasar por la etapa intermedia del intercambio de la mercancía, pero a su vez, en un segundo nivel, resulta una fase determinante a

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la hora de que el capital dinerario inicial vea incrementada su ganancia. En suma, el capital adopta la forma de capital dinerario, productivo y mercantil, antes de regresar a la etapa de capital dinerario. Estas tres formas constituyen algo sucesivo en el proceso de rotación del capital. Pero también, son coexistentes. La continuidad del proceso de producción depende de la falta de continuidad o desincronización del ciclo de rotación del capital dinerario, capital productivo y capital mercantil. El capital circulante que se ha gastado en materias primas y salarios es recobrado por la empresa capitalista después de cada ciclo de producción y de cada ciclo de circulación de las mercancías. El capital fijo se recobra en su totalidad solo después de n ciclos de producción y circulación, cuyo número depende del ciclo vital de la maquinaria y los edificios. Marx trabajó sobre la hipótesis de que la duración media de la maquinaria (no de los edificios) equivale y determina la duración media del ciclo económico. En la crítica que le realiza Marx a Adam Smith, señala que la clasificación de éste en capital fijo y circulante fue adoptada en vista del diferente tiempo de rotación del capital, dado que los avances anuales o capital circulante (no incluye el dinero), se consume íntegramente y desaparece siendo su rotación anual. No así los avances primitivos o capitales fijos, los cuales se amortizan cada diez años. Debemos recordar que para Marx, las cosas no son por su naturaleza ni capital fijo o circulante sino que todo depende de las relaciones de producción dentro de las cuales se encuentran inmersas dichas categorías,

"...Es natural, pues, que la distinción entre la rotación anual y la rotación en varios años, procedente de la agricultura, ceda el puesto a la distinción general entre rotaciones de distintos períodos, de tal modo que una rotación del capital fijo abarque siempre más que una rotación del capital circulante, cualquiera que sea la duración en el tiempo de estas rotaciones del capital circulante, anual o de más o menos de un año."⁵¹

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

La composición orgánica del capital, se encuentra formada por el capital constante y el capital variable. El capital invertido en los medios de producción se llama capital constante; el capital empleado en la compra de fuerza de trabajo, se llama capital variable. El primero se encuentra conformado por la serie de instalaciones, equipos, materias primas y materias auxiliares. El segundo se encuentra constituido por la fuerza de trabajo. Se debe recordar que una división parecida pero no igual la tenían los economistas clásicos. Pero para ellos la diferencia se encontraba determinada por los siguientes aspectos: el capital fijo se encontraba conformado por la serie de instalaciones y equipos; el capital circulante estaba compuesto por la materia prima, materias auxiliares y la mano de obra. Como ya ha quedado muy especificado en líneas anteriores, tal división en los clásicos conllevaba el olvido oculto de la posible conceptualización que permitiera profundizar en el origen de la riqueza social para favorecer la ya analizada teoría de los costos.

La dinámica del capital social se encuentra determinada por los movimientos y rotaciones de los capitales individuales. El capital social no es más que la suma de los capitales individuales. En la reproducción mercantil simple, el proceso total de reproducción incluye el proceso de consumo. Pero, en el capitalismo, la reproducción ampliada determinará el agudizamiento de las contradicciones que ya se encontraban latentes en la fase de la reproducción simple. En primer lugar, lo que se conceptualiza como capital fijo (edificios y maquinarias), no se renueva paralelamente a su desgaste; en segundo lugar, se producen graves desajustes en la cantidad existente de medios de producción dentro de cada rama, lo que traería como consecuencia que no puedan venderse los productos. Como se ve, esto ya lleva implícita la posibilidad de las crisis de sobreproducción. La reproducción simple constituye un modelo necesario para comprender la reproducción ampliada, vigente

TE. CON
FALLA DE ORIGEN

en el capitalismo. Así, lo esencial es la reproducción ampliada. La composición de la misma es alta cuando predomina el capital constante en relación con el capital variable; por el contrario, resulta baja en el caso inverso. Las empresas que usan más capital variable que constante, o sea, las de baja composición orgánica, proporcionan una mayor plusvalía en relación con las que poseen una alta composición. Es decir, los capitales de alta composición producen una baja plusvalía. Se ha llegado a afirmar que lo anteriormente señalado no coincide con la realidad, ya que en un largo plazo, todas las empresas, independientemente de su composición orgánica, tienen un beneficio medio que es generalmente igual; si no fuera así, la mayoría de los capitales se invertirían en las áreas de baja composición orgánica, dado que son las que rinden mayor beneficio o plusvalía; abandonarían las de altas composición puesto que dan un beneficio menor, pues se sabe que todo empresario busca su beneficio. Ahora bien, si todas las empresas producen un beneficio medio, aquellos estarían determinados por el hecho de que el trabajo no es lo único que crea valor, sino también el capital. Pero, si esto es cierto, existiría una gran contradicción entre la teoría marxista y la realidad. Marx sabía que los diversos empresarios, en periodos largos de tiempo, perciben un beneficio medio, a pesar de la distinta composición orgánica de sus empresas, lo que estaría en contradicción con la tesis de que solo el capital variable, es decir, el trabajo vivo, crea valor. Pero expuso que todo se explicaba por medio de la competencia. En realidad, no basta crear la plusvalía, sino que para ponerla en el bolsillo, se necesita vender los productos en el mercado. Al darse una elevada productividad de una determinada mercancía, crece la oferta con relación a la demanda, y por lo mismo los productos se venden a menos de su valor. También puede darse el mismo caso en un sentido inverso. El hecho es que ante el diverso ingreso de la ganancia que obtienen determinados grupos, el mercado obliga a que la plusvalía se reparta en función de la abundancia o escasez de una mercancía. Existe una redistribución en donde las empresas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

que tienen una baja composición orgánica y, por tanto, una mayor plusvalía o beneficio se verán obligadas en virtud de la existencia de numerosos competidores a vender sus productos en menos de su valor. Por el contrario, es posible que una empresa de alta composición orgánica que produce menos beneficio, al encontrarse con menos competidores podrá vender sus productos en más de su valor. Ambas llegarán a obtener así un beneficio medio, como si tuvieran una composición media. Por tanto, lo que existe es una redistribución de la plusvalía. El costo de producción estará representado por la cantidad de capital constante y variable empleado en una mercancía, más un beneficio medio, alrededor del cual fluctúa el precio del mercado. En verdad, no existe una contradicción entre la teoría de Marx y la realidad por él analizada. Las cosas no pueden venderse a su valor, sino en más o menos su valor. La competencia determina que los precios monetarios se alejen de su valor real (la cantidad de trabajo socialmente necesario invertido en las mercancías). Sin duda, parece existir en este punto otra contradicción muy grande, dado que en líneas anteriores habíamos afirmado que las cosas se venden en su valor, es decir, que el valor controla los precios, y ahora se da la afirmación de que las cosas se venden en más o menos su valor, excepto en el caso de los capitales que tienen una composición media. Marx, en una primera aproximación, partió del supuesto de que las cosas valen por la cantidad de trabajo socialmente necesario para producirlas y que se cambian en proporción a su valor, es por ello que planteó el modelo de la reproducción mercantil simple. Tal elaboración conceptual, le permitió desarrollar la teoría de la plusvalía, sobre todo en la fase de la reproducción ampliada. Posteriormente, tal supuesto se modifica al considerar la presión que ejerce la ley de la oferta y de la demanda sobre la competencia y, por ende, sobre los valores, deformándolos o transformándolos en precios de producción. Sencillamente, son diferentes niveles de abstracción. En un nivel en donde se da la competencia de capitales con distinta composición orgánica, es explicable la variación de los precios.

FALLA DE ORIGEN

Pero de ninguna manera, se puede interpretar aquello como una generación nueva de riqueza. Lo que explica la presencia de la misma en la sociedad es la teoría del valor-trabajo. La aparente contradicción de Marx, es más bien una contradicción del propio modelo por él analizado, dado que cada empresario actúa a espaldas de los demás. Toda posibilidad de equilibrio es fortuita, el sistema marcha de desequilibrio en desequilibrio, originando las crisis de sobreproducción. Se ve claramente la contradicción entre la producción social y la apropiación individual.

La inversión de la plusvalía como capital, se llama acumulación de capital. A mayor plusvalía, mayor acumulación de capital. A mayor acumulación, mayor plusvalía. Aparentemente, un ascenso continuo y permanente. Pero no sólo eso, los más débiles caerán frente a los más fuertes. Es decir, no sólo se concentran los medios de producción, también se da una centralización de los mismos, surgiendo las grandes corporaciones, empresas y monopolios. En última instancia, todo dependerá del rendimiento que dé la tasa de plusvalía y la tasa de beneficio, teniendo en cuenta en tales circunstancias la presencia de la plusvalía relativa y absoluta. Sabemos que en la primera fase del capitalismo, en la producción manufacturera, existía un crecimiento proporcional del capital variable y del capital constante, es decir, la demanda de mano de obra aumentaba en proporción al crecimiento del capital total. Pero, durante el uso intensivo de las máquinas, en una etapa más desarrollada del capitalismo, la misma competencia que aparentemente nivela la producción y el ingreso, es la que obliga a aumentar la productividad. Este aumento significa el mayor desarrollo técnico en relación con la cantidad de fuerzas de trabajo empleada. Se puede transformar en productos una cantidad cada vez mayor de medios de producción manteniéndose igual la fuerza de trabajo. Pero este cambio en la composición técnica del capital, tiene que reflejarse en un cambio en su composición

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

orgánica. Es decir, hay un crecimiento del capital constante en relación al capital variable. Si existiera un aumento de los salarios, disminuiría la plusvalía. Estos últimos pueden subir, pero el capitalista responderá inmediatamente mecanizando la producción con el fin de emplear menos personas. En otros términos, la acumulación capitalista se traduce en una continua disminución del capital destinado al pago de los salarios. Sin embargo, en última instancia, esto quiere decir que no existe una adecuada proporcionalidad entre el valor y el salario, independientemente de que éste sea alto o bajo. Marx preveía, debido a lo anterior, un aumento de la desocupación. Este ejército industrial de reserva constituiría un depósito de fuerza de trabajo, lo cual abarataría el precio de la misma. Es decir, mientras más crece la riqueza, más crece la miseria. Pero, al bajar constantemente el capital variable en proporción al plusvalor generado, esto incidirá en el proceso mismo de acumulación, ya que al aumentar el capital constante en una mayor proporción que el capital variable, la tasa de ganancia siempre tenderá a ser decreciente. La plusvalía que se calcula en relación con el capital variable, se llama tasa de plusvalía; cuando se calcula en relación con el capital total, se llama tasa de beneficio. Por tanto, la ley de la tasa decreciente de la cuota media de ganancia, significa que

"...la producción capitalista. Esta a medida que se acentúa el descenso relativo del capital variable con respecto al constante, hace que la composición orgánica del capital en su conjunto sea cada vez más elevada, y la consecuencia directa de esto es que la cuota de plusvalía se exprese en una cuota general de ganancia decreciente, aunque permanezca invariable e incluso aumente el grado de explotación del trabajo... una necesidad evidente derivada de la misma naturaleza de la producción capitalista que, a medida que ésta se desarrolla, la cuota general media de plusvalía tiene necesariamente que traducirse en una cuota general de ganancia decreciente. Como la masa de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

trabajo vivo empleada disminuye constantemente en proporción a la masa del trabajo materializado, de medios de producción consumidos productivamente que pone en movimiento, es lógico que la parte de este trabajo vivo que no se retribuye y se materializa en la plusvalía guarde una proporción constantemente decreciente con el volumen de valor del capital total invertido. Y esta proporción entre la masa de plusvalía y el valor del capital total empleado constituye la cuota de ganancia, la cual tiene, por tanto, que disminuir constantemente."⁵²

Para contrarrestar la tendencia anteriormente señalada se procede a aumentar el capital total, es decir el capital constante en mayor proporción, sin embargo, que el capital variable; así, se obtendrá un ingreso mayor de la plusvalía y con ello de la tasa de beneficio. El aumento del capital constante, a su vez, significa un incremento en la acumulación fabril. Como el capital variable es el que determina la masa de la plusvalía y la ganancia, a pesar del incremento del capital constante, descenderá aún más la cuota de beneficio, lo que a su vez exigirá una mayor acumulación para contrarrestar ese descenso. Esto lleva, inevitablemente, a las crisis generales de sobreproducción. A su vez esto explica por qué las naciones de mayor acumulación capitalista, industrializadas, en donde se ha desarrollado en gran escala el capital constante en relación con el variable, buscan la inversión de capitales en las naciones poco desarrolladas, de baja composición orgánica del capital, donde la mano de obra es barata, la explotación más elevada, pudiendo así evadir en cierta forma la ley de la tendencia decreciente de la ganancia. Este aspecto será tratado de una manera más profunda en líneas posteriores.

La ley de la tendencia decreciente de la cuota media de ganancia provoca un abismo entre la producción y el consumo.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

El incremento del capital constante significa una acumulación rápida y fabril para compensar el descenso del capital variable en relación al valor de lo producido. La realización de tal situación en el contexto actual mundial, se da en un nivel diferente entre los países desarrollados y los subdesarrollados. Ahora bien, el beneficio que busca el capitalista no puede realizarse sino con la venta de los productos. Si no los pudiera vender, surgiría la crisis en el que los produce, al estar incapacitado de colocar sus mercancías, dejará de pagar lo que adeuda a un banco, y éste reducirá su capacidad crediticia. De tal manera que el dinero, a la larga, se hará invisible. La salida usual consistiría en la eliminación de una parte de los medios de producción y de los medios de consumo; a no ser que se tenga a quien venderle lo que se produce en exceso (otros países). Sin embargo, el capital siempre se volverá a acumular, lo cual determinará el surgimiento de una crisis tras otra. En una fase madura de su desarrollo, el capitalismo experimenta la predominancia del capital industrial y financiero. Surgen los monopolios, carteles, trusts, etc. Aquéllos, impulsados por la tendencia a la baja de la tasa de ganancia, la sobreproducción y las crisis buscarán mercados exteriores para la colocación de sus productos excedentes. No es solo la venta de mercancías, sino también la exportación directa de capitales. Lógicamente, las condiciones apropiadas para tales inversiones las han de poseer los países no industrializados. En éstos, la baja composición orgánica del capital, la mano de obra barata, el bajo nivel de vida, las materias primas a bajo costo; determinarán grandes ganancias con lo que se busca escapar de la tendencia decreciente de la cuota media de ganancia. Los monopolios formados invaden todas las esferas productivas pero, esencialmente, la bancaria. El dominio económico, a la postre, deberá traer el dominio político. Modernamente, la manipulación de los términos de intercambio, es decir, la reducción de los precios de venta de las materias primas de los países subdesarrollados y el incremento de los precios de los productos industrializados que compran tales países, constituye una

77-1-10
FALLA DE ORIGEN

verdadera aspiradora que extrae recursos inmensos a los países pobres, no compensados en ningún sentido por la inversión directa de capitales. En la etapa madura del capitalismo ya no se venden las cosas al precio de producción sino que se venden al precio impuesto por los monopolios, es decir, el precio de producción más la ganancia máxima que es posible obtener en la rama de producción que controlan.

Es importante recordar que el capital comercial no constituye otra cosa más que un auxiliar del capital industrial en los dos extremos que constituyen la circulación, o sea que se encarga de realizar las compras y las ventas, actos que no pueden crear ni crean excedente o plusvalía, pues ésta se obtiene en la fase de la producción. En este sentido, el capital que se ocupa de la producción constituye el núcleo central del sistema capitalista, mientras que el capital mercantil y financiero desempeñan un papel secundario. Así, existe una especie de división del trabajo dentro del mismo capital,

"...Cuando esta función del capital sujeto al proceso de circulación en general se sustantiva como función específica de un determinado capital, se plasma como función asignada por la división del trabajo a una determinada categoría de capitalistas, el capital-mercancías se convierte en capital-mercancías de comercio o capital comercial.

...Que, considerando el capital comercial como un todo en relación con el capital industrial, una rotación del capital comercial puede representar no sólo las rotaciones de muchos capitales en una rama de producción, sino las rotaciones de una serie de capitales en distintas ramas de la producción.

...Pero la rotación del mismo capital comercial puede también servir de vehículo a las rotaciones de capitales en distintas ramas de producción.

...Es la parte del capital total que, prescindiendo de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

lo invertido como renta, tiene que circular constantemente en el mercado como medio de compra para mantener en marcha la continuidad del proceso de reproducción.

El capital comercial no es sino el capital en funciones dentro de la órbita de circulación. El proceso de circulación es una fase del proceso total de reproducción. Pero en el proceso de circulación no se produce ningún valor ni, por tanto, ninguna plusvalía. En este proceso sólo se operan cambios de forma de la misma masa de valor. Aquí no se produce, en realidad, más que la metamorfosis de las mercancías, que no tiene, como tal, nada que ver con la creación o la modificación de valor. Si en la venta de la mercancía producida se realiza una plusvalía, es porque ya existía con anterioridad; por tanto, en el segundo acto, en que se vuelve a cambiar el capital-dinero por mercancía (elementos de producción), tampoco el comprador realiza una plusvalía: este acto no hace más que iniciar la producción de plusvalía mediante el cambio del dinero por medios de producción y fuerza de trabajo.

...Por consiguiente, el capital comercial no crea valor ni plusvalía, es decir, no los crea directamente. En la medida en que contribuye a abreviar el tiempo de circulación, puede ayudar a aumentar indirectamente la plusvalía producida por el capitalista industrial. Si contribuye a extender el mercado y sirve de vehículo a la división del trabajo entre los capitalistas, permitiendo por tanto al capital operar en una escala más amplia, su función estimula la productividad del capital industrial y su acumulación. Si abrevia el tiempo de circulación, aumenta la proporción de la plusvalía con respecto al capital desembolsado y aumenta, por tanto, la cuota de ganancia. Si encuadra una parte menor del capital en la órbita de la circulación como capital-dinero, aumenta la parte del capital directamente invertida en la producción."

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

De esta manera, se desprende que la ganancia media que percibe el capital comercial, no es sino una parte de la plusvalía producida por el capital de producción o industrial. Según la cita, en vez de que el industrial tenga que invertir una parte de su capital en el proceso de realización de las mercancías, prefiere entregar al comerciante sus mercancías a un precio inferior, al precio de producción, cediéndole así una parte de su beneficio, para la correcta realización de las mercancías. De ninguna manera es posible admitir el espejismo de que la ganancia se gesta en el intercambio de mercancías durante el ejercicio del comercio. De esta forma, la cuota media de ganancia que era una especie de compensación entre los capitales industriales invertidos en las diferentes ramas, incluye ahora al capital comercial en la formación de tal cuota. Por esta razón, cuando Marx escribe sobre la cuota media de beneficio se refiere, al mismo tiempo, al capital industrial y comercial.

Así como las funciones del capital-mercancía se separan del capital productivo e industrial, tomando una existencia autónoma en la forma de capital comercial; el capital dinero, lo hace bajo la forma de capital de préstamo, siendo su especialidad el ser dado a interés. El interés corresponde a la etapa dineraria de la rotación del capital.

"El dinero -considerado aquí como expresión sustantiva de una suma de valor, ya exista de hecho en dinero o en mercancías- puede convertirse a base de la producción capitalista en capital y deja de ser, gracias a esta transformación, un valor dado, para pasar a ser un valor que se valoriza, se incrementa a sí mismo. Produce ganancia, es decir, permite al capitalista extraer a los obreros una determinada cantidad de trabajo no retribuida, de producto sobrante y de plusvalía, y apropiárselo. Con lo cual adquiere, además del valor de uso que posee como

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

dinero, un valor de uso adicional: el que le permite funcionar como capital. Su valor de uso consiste aquí precisamente en la ganancia que produce, al convertirse en capital. Esta cualidad de posible capital, de medio para la producción de ganancia, lo convierte en mercancía, pero en una mercancía sui generis. Lo que podríamos también expresar diciendo que el capital como tal capital se convierte en mercancía."⁵⁴

El dinero es la forma universal del capital, el interés es una parte de la ganancia que el capital activo, en vez de retenerla, tiene que cederla al propietario del capital. El interés no es otra cosa que una parte de la plusvalía arrancada en el proceso de la producción en la que se invierte el capital prestado. El capitalista financiero, entrega una suma de dinero y la recibe incrementada con más dinero. Pero el dinero, en sí mismo es estéril, necesita ser invertido como capital productivo para extraer plusvalía. El interés proviene del beneficio y como el beneficio es una parte de la plusvalía, el interés no es otra cosa que plusvalía. La cuota de interés puede depender de la cuota media de ganancia, pero en realidad no se haya determinada por ninguna cuota natural. No existe en este sentido una cuota natural de interés. El límite máximo del interés se encuentra determinado por la ganancia misma; el límite ínfimo del interés sería el equivalente a cero. Entre los dos anteriores extremos se encuentran determinadas las fluctuaciones del interés, según sea la oferta o demanda de capitales de préstamo. Así como el desarrollo capitalista tiende a disminuir la cuota media de beneficio, sucederá igual para la tasa de interés dado que los capitales crecen más rápido que su demanda, debido a que el desarrollo del capitalismo incrementa el grupo de burgueses que viven parasitariamente del capital monetario de préstamo. Por eso en los países más desarrollados, la parte del capital nacional que no se emplea directamente por sus propietarios, representa una porción mayor

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

que el capital productivo en los países menos desarrollados, donde el beneficio medio es alto y también la cuota de interés. Aparentemente, el interés asoma como un beneficio producto de la actividad de un empresario capitalista dedicado a las finanzas cuya ganancia se ve determinada por la buena o mala dirección que le dé a su empresa. Aparece como un valor que se valoriza a sí mismo. Las relaciones sociales de producción quedan reducidas a la relación de una cosa consigo misma. Gracias al interés, y al préstamo del dinero, los capitalistas pueden operar con mucho más capital del que realmente poseen. En realidad, esto ayuda a la reproducción ampliada del capital. Los efectos del crédito, de manera similar a los del comercio, tienden a disminuir la baja tendencial de la tasa media de ganancia.

Tanto el comercio como el crédito permiten al capital circular más rápido, aumentando con ello el número de ciclos productivos. Esto explica el porqué los industriales están dispuestos a permitir al capital comercial y bancario participar en la distribución general de las ganancias empresariales, aunque ni el capital comercial ni el bancario producen plusvalor. En la época de crisis de sobreproducción, el capital dinerario es relativamente abundante y el nivel de autofinanciamiento de las empresas es elevado, por lo mismo la tasa de interés es relativamente baja con un nivel de ganancia empresarial por encima del promedio. A la inversa, durante la fase de sobreproducción y quiebra, el capital dinerario se hace cada vez más escaso, el nivel de autofinanciamiento declina rápidamente, la demanda de capital dinerario crece constantemente y el nivel de la tasa de interés es elevado en función de la declinación de la tasa media de ganancia. En este sentido, las empresas piden préstamos no para ampliar sus negocios sino para evitar la bancarrota. Es en este instante del ciclo, cuando la tasa de interés puede ser efectivamente superior a la tasa de ganancia empresarial. Después de la quiebra y la depresión,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la inversión declina y la demanda de crédito se desploma. Puede darse en este momento una disminución de la tasa de interés, lo que podría ayudar a que la tasa de ganancia empresarial se empiece a recuperar.

La teoría de Marx sobre la renta diferencial de la tierra, representa en realidad un caso especial dentro de lo que es la teoría general de la plusvalía. La renta de la tierra ha tomado diversas formas a través de la historia. Marx parte de una premisa: la existencia del régimen capitalista, en el cual un capitalista arrendatario de la tierra la hace cultivar por obreros asalariados y le paga al terrateniente una suma de dinero contractualmente establecida.

"El análisis de la propiedad territorial bajo sus diversas formas históricas cae fuera del marco de esta obra... Partimos, pues, del supuesto de que la agricultura, lo mismo que la industria, se halla dominada por el régimen capitalista de producción, es decir, de que la agricultura es explotada por capitalistas que por el momento sólo se distinguen de los demás capitalistas por el elemento en que invierten su capital y sobre el que recae el trabajo asalariado que este capital pone en acción.

La premisa de que se parte, dentro del régimen capitalista de producción es, por tanto, ésta: los verdaderos agricultores son obreros asalariados, empleados por un capitalista, el arrendatario, el cual no ve en la agricultura más que un campo especial de explotación del capital, de inversión de su capital en una rama especial de producción. Este arrendatario capitalista paga al terrateniente, al propietario de la tierra explotada por él, en determinados plazos, por ejemplo, anualmente, una determinada suma de dinero contractualmente establecida (lo mismo que el prestamista del capital-dinero paga el interés estipulado) a cambio de la autorización que aquél

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

le otorga de invertir su capital en este campo especial de producción. Esta suma de dinero recibe el nombre de renta del suelo, ya se abone por una tierra, un solar, una mina, una pesquería, un bosque, etc. Se paga por todo el tiempo durante el cual el suelo haya sido cedido, arrendado contractualmente al capitalista por el terrateniente. Por consiguiente, la renta del suelo es la forma en que aquí se realiza económicamente, se valoriza la propiedad territorial. Además, nos hallamos aquí en presencia de las tres clases que forman el marco de la sociedad moderna, juntas las tres y enfrentándose entre sí, a saber: obreros asalariados, capitalistas industriales y terratenientes."⁵⁵

Marx prescinde de todas las formas que la renta de la tierra ha tenido en el pasado. Para él, por el momento, se trata del cultivo en el que intervienen tres sujetos: a) el propietario de la tierra; b) el capitalista arrendatario de la tierra; c) los asalariados que cultivan la tierra directamente. Por otro lado, la renta usualmente se compone de dos partes: a) el pago por el uso del capital invertido por el terrateniente en edificios, drenajes, irrigación, etc.; b) lo que se entrega por el uso de la tierra. La renta al ser recibida en dinero o al capitalizarse, aparece como el valor de la tierra, en realidad la tierra no es producto del trabajo, y en este sentido, no tiene valor. Lo que se compra por el precio no es en realidad el uso de la tierra, sino la renta que de ella se obtiene, probablemente calculada a base de tipo normal de interés. Sin embargo, esta capitalización de la renta presupone la renta misma, no obstante que la renta no puede explicarse ni derivarse partiendo de su propia capitalización. Por esta razón, es que Marx parte de la existencia de la renta, independientemente de la venta de la tierra. El capital puede unirse a la tierra, incorporándose de una manera transitoria mediante una serie de mejoras. Por eso, la tierra crea falsos espejismos al poderse

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

comprar y vender como cualquier otra mercancía. Desde un punto de vista eminentemente práctico se considera la renta como todo lo que se le pague al terrateniente, cualquiera sea los elementos integrantes del tributo.

El análisis derivado de la teoría de la plusvalía determina que la misma es el origen de la riqueza, cualquiera que sea la esfera de su inversión. Querer derivar la renta del capital invertido en la agricultura de las virtudes especiales de esta esfera de inversión inherentes a la corteza misma de la tierra, equivaldría a renunciar al concepto mismo de la teoría del valor trabajo. Marx se pregunta, cómo los productos agrícolas o mineros pueden desarrollar una renta del suelo yendo a parar a manos del terrateniente una parte del precio de las mercancías. Es un supuesto en donde se cree que los productos agrícolas se venden a su precio de producción (costos de producción más un beneficio medio), el cual es captado parcialmente por los terratenientes. La respuesta se encuentra en la renta diferencial captada por cada uno de ellos. La misma estará constituida por el remanente que queda entre el precio individual de producción y el precio de producción correspondiente a la tierra que se encuentra en condiciones menos favorables, diferencia que se debe a la mayor productividad del trabajo, determinada por la diversa fertilidad de la tierra. Es la productividad del trabajo la que determina que los costos de producción en las tierras superiores y medias sean menores que los de la tierra marginal. La diferencia entre los precios individuales de producción de la tierras mejores y el precio de producción en la tierra marginal, determina el precio del mercado. Lo anteriormente escrito se aplica a las diferencias de localización de la tierra con respecto al mercado, pero se lo interpreta también como una diferencia de fertilidad. En base a esto, Marx determina la existencia de dos tipos de renta diferencial, en relación con la diferencia de fertilidad y ubicación de las tierras, o en base a la inversión sucesiva

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de capitales. Es necesario aclarar que para Marx, el surgimiento de la renta diferencial de la tierra no se haya ligada a la ley de los rendimientos decrecientes del suelo como lo estaba en el caso de David Ricardo; ya que para Marx se puede ir de las tierras más fértiles a las menos fértiles o a la inversa. Marx, al hacer el análisis de la renta diferencial, toma en consideración fundamentalmente la desigualdad de las diferentes clases de suelo. Para David Ricardo la renta diferencial implicaba el tránsito a tierras cada vez peores, sin cesar el decrecimiento de la agricultura. Además, cabe recordar que el valor comercial es superior al precio total de producción de la masa de productos, determinado éste por el beneficio medio. La determinación del valor comercial de los productos y, entre ellos, los productos agrícolas, constituye un acto social que se basa en el valor de cambio del producto, y no en la tierra o en la diferencia de fertilidad de la misma. El precio medio real puede ser ampliamente superado por el precio comercial. En general, lo anterior sería el punto de partida de la renta diferencial, por tanto sería la primera forma de renta, la que se refiere a un cultivo de tipo extensivo. La segunda forma de renta es aquella que se basa en los cultivos de tipo intensivo. En ésta, se introduce una serie de innovaciones técnicas, posiblemente en las tierras más fértiles. Por ello, tendríamos una renta excedente o diferencial. Se obtendrían mayores ganancias por parte del arrendatario. Sería un beneficio extraordinario sobre el beneficio medio. Por otro lado, Marx también menciona una renta diferencial que podría darse en el terreno inferior. En todo caso, no se debe olvidar que el valor comercial es el que determinará, independientemente de las condiciones de producción, el precio del producto.

Al analizar la renta diferencial se ha partido del supuesto de que la tierra de inferior calidad no genera renta alguna. Sin embargo, aun los terrenos de peor calidad producirán una renta, la que en último término constituye un excedente de la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

plusvalía obtenido sobre el beneficio medio general y del que se apropia el terrateniente. Esta renta que se paga por la tierra de inferior calidad, así como por las demás tierras, se denomina renta absoluta: "...la renta absoluta presupone o bien un remanente realizado del valor del producto sobre su precio de producción o bien un precio de monopolio que exceda del valor del producto."⁵⁶

El precio de producción de una mercancía no es idéntico a su valor, éste puede ser superior o inferior a aquél, de acuerdo con la composición orgánica del capital; si la composición orgánica del capital es baja, el valor del producto será superior a su precio de producción. La composición orgánica de capital en la agricultura es más baja que en la industria, por lo mismo, su valor ha de ser mayor que su precio de producción. La ganancia media, determina que los capitales a pesar de su diferente composición orgánica, debido a la competencia, tengan que compartir una parte de la plusvalía que extraen tanto los de mayor como los de menor composición orgánica, de manera que iguales montos de capital tienden a ganar similares tasas de beneficios, lo que determina el precio de producción. Debido al menor desarrollo técnico existente en la agricultura en relación a la industria, la primera genera una mayor cuota de plusvalía que no fluye en el sentido de formar un beneficio medio con las demás industrias, sino que debido al monopolio sobre la propiedad de la tierra es retenida en manos del propietario de la tierra, constituyendo un remanente sobre el beneficio medio. Así, las condiciones de producción agrícola, permiten retener un beneficio superior al beneficio medio, lo que constituye la renta de la tierra. Empero, aun los terrenos de peor calidad producirán una renta la cual, como ya se afirmó, no es otra cosa que un excedente de la plusvalía obtenida sobre el beneficio medio general el cual es apropiado por el terrateniente. Para Marx la renta de la tierra crece con el desarrollo del capitalismo, lo que ocasiona el aumento del precio

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la tierra. La renta, en general, no se debe a la naturaleza, sino al trabajo y al excedente o plusvalía que éste engendra. Ningún capitalista crea los productos sin trabajo por más fértil que sea la tierra o lo mejor localizada que se encuentre. La fertilidad de la tierra o su localización determinan una mayor productividad del trabajo y que éste se exprese en un mayor número de valores de uso. La naturaleza no crea valor. La renta de la tierra es un beneficio extraordinario sobre el beneficio medio. No es en la naturaleza del suelo, sino en las relaciones sociales donde se encuentra el verdadero origen de la renta.

Existen sociedades en las cuales no puede hablarse de renta en el sentido anteriormente expuesto, tal es el caso de los países con un menor desarrollo social y económico.

"Toda la dificultad del análisis de la renta consistía, por consiguiente, en explicar el remanente de la ganancia agrícola sobre la ganancia media, no la plusvalía, sino la plusvalía remanente característica de esta rama de producción... La ganancia media de por sí constituye un producto, una creación del proceso de vida social que se desarrolla bajo relaciones históricas de producción muy determinadas y concretas; un producto que, como hemos visto, presupone premisas muy amplias. Para poder hablar de un remanente sobre la ganancia media, es necesario que esta ganancia media exista como pauta y, además, según acontece en el régimen de producción capitalista, como regulador de la producción en general. Por tanto, en tipos de sociedad en que no es todavía el capital el que desempeña la función de arrancar todo el trabajo sobrante y apropiarse de primera mano toda la plusvalía; en que, por consiguiente, el capital no se ha sometido todavía el trabajo social o sólo se lo ha sometido de un modo esporádico, no puede hablarse de renta en el sentido moderno de la palabra,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la renta como un remanente sobre la ganancia media, es decir, sobre la parte proporcional que corresponde a cada capital concreto en la plusvalía producida por el capital global de la sociedad."⁵⁷

Para Marx estas formas precapitalistas de la expresión de la renta de la tierra se diferencian entre sí por:

- a) La renta en trabajo, es la forma más simple y primitiva de la renta, pues el productor directo trabaja una parte de la semana en la tierra que de hecho se haya en su poder y el resto en la finca del terrateniente, sin retribución alguna.
- b) La renta en productos, que consiste en la entrega que hace el productor directo de una parte de su producción al propietario terrateniente. Aquí, el trabajo necesario y el trabajo suplementario no se encuentran visiblemente separados, como en el caso anterior.
- c) La renta en dinero, que no es sino una simple transmutación de forma de la renta en productos. El productor directo paga a su terrateniente (ya sea se trate del Estado o de un particular), en vez del producto, su precio correspondiente. No se trata del producto en su forma natural, es necesario que abandone tal presentación para adoptar la forma dinero. Gran parte de su producto ha de transformarse en mercancías, lo que implica un desarrollo considerable del comercio, la industria urbana y la producción de mercancías en general. Se encuentra unida al mercado y a sus fluctuaciones. La renta en dinero es la forma normal y predominante de la plusvalía. El productor directo se encuentra obligado a rendir al terrateniente el trabajo remanente bajo formas de producto sobrante transformado en dinero.
- d) El régimen de aparcería, aparece como una especie de transición de la forma primitiva de la renta a la renta capitalista. En todas las anteriores formas, se da por

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

supuesto que el rentero es el verdadero cultivador y poseedor de la tierra, cuyo trabajo sobrante no retribuido pasa directamente a manos del terrateniente. En la actual forma, el cultivador (arrendatario) pone además del trabajo (propio o ajeno) una parte del capital de explotación y el terrateniente, además de la tierra, otra parte del capital necesario para explotarla (por ejemplo, el ganado) y el producto se distribuye en determinadas proporciones, que varían según los países, entre el aparcerero y el terrateniente. La parte que percibe el capitalista ya no presenta la forma pura de la renta, pues puede que en ella se incluyan los intereses del capital por él desembolsado y además una renta. Puede ocurrir también que absorba todo el trabajo del colono o le deje una participación mayor o menor. La renta no aparece aquí como la forma normal de plusvalía. De un lado, el aparcerero, ya sea que emplee trabajo propio o ajeno, tiene derecho a percibir una parte del producto no en su calidad de obrero, sino como poseedor de una parte de los instrumentos de trabajo, como su propio capitalista. Por otro lado, el terrateniente reivindica su parte no sólo en virtud de su derecho de propiedad sobre la tierra, sino también por concepto de prestamista de un capital.

- e) La propiedad parcelaria del pequeño cultivador campesino, constituyó la base económica de la sociedad en los mejores tiempos de la antigüedad clásica y se la encuentra en los pueblos modernos como una forma que surge al disolverse el régimen feudal de propiedad de la tierra. El campesino es al mismo tiempo propietario libre de su tierra, la cual aparece como su instrumento fundamental de producción, como el campo indispensable de acción de su trabajo y capital. El campesino no paga canon alguno de arrendamiento, la renta no aparece como una forma aparte de la plusvalía, aunque puede presentarse en el capitalismo desarrollado como una ganancia extraordinaria; una ganancia extraordinaria que corresponde al campesino. Presupone que la población rural

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tiene un gran dominio numérico sobre la población urbana y que el régimen capitalista se encuentra poco desarrollado, predominando la atomización del capital. Una parte importante del producto agrícola ha de ser consumido directamente por sus productores como medio de subsistencia, destinando la otra parte a servir de mercancía en el comercio con la ciudad. La tierra es comprada por el mismo cultivador mediante la obtención de dinero prestado con garantía hipotecaria. Marx deja asentado que no habla de las colonias en este régimen, pues en ellas el campesino independiente se desarrolla bajo condiciones distintas. Tanto esta propiedad parcelaria, como la gran propiedad terrateniente constituyen un obstáculo al desarrollo de la producción agrícola.

"Si la pequeña propiedad territorial crea una clase de bárbaros semicolocados al margen de la sociedad y en la que toda la tosquedad de las formas sociales primitivas se une a todos los tormentos y a toda la miseria de los países civilizados, la gran propiedad de la tierra mina la fuerza de trabajo en la última región a que va a refugiarse su energía natural y donde se acumula como fondo de reserva para la renovación de la energía vital de las naciones: en la tierra misma. La gran industria y la gran agricultura explotada industrialmente actúan de un modo conjunto y forman una unidad."⁵⁰

En general, el pequeño propietario de la tierra es explotado por el terrateniente y por el capitalista. El capital agrícola no sólo explota a los trabajadores asalariados, sino que utiliza formas atrasadas de explotación para esquilmar al pequeño propietario, especialmente en los países subdesarrollados. La tierra, la naturaleza inorgánica como tal, no tiene valor y mucho menos puede ser origen del valor y la plusvalía. La renta de la tierra es una parte de la plusvalía opuesta a la

ganancia media y transferida a una clase que no trabaja ni explota directamente a los obreros; en apariencia se presenta como el fruto de un elemento natural, la tierra. El capital y la tierra parecerían dos cosas externas a las relaciones sociales; dos cosas que generan por sí solas riqueza.

El proceso de apropiación privada de la tierra en Europa occidental, se produjo principalmente entre los siglos XV y XVIII. Se repitió durante la última parte del siglo XIX y todo el siglo XX en Europa oriental, América del Norte y del Sur, el Medio Oriente, África, Japón y el sureste Asiático. Determinadas razones históricas provocaron que la generalización de la propiedad privada de tierra, tanto en Europa occidental, central y buena parte de la oriental como en el Japón, tomara inicialmente la forma de propiedad de una clase social separada y distinta entre los terratenientes y la clase capitalista en general. Esos terratenientes exigían a la clase capitalista general un ingreso especial en forma de renta absoluta de la tierra. De esta manera, pone un freno a la acumulación de capital en la agricultura. De ahí el impulso del capital a eliminar la separación entre la propiedad de la tierra y la agricultura capitalista, transformando gradualmente a los propietarios en empresarios, y a los agricultores arrendatarios en una mayoría de asalariados por un lado y una minoría de propietarios rurales por el otro. La transformación de una situación de escasez estructural de alimentos en otra de abundancia estructural en la mayoría de los países industrializados, demuestra la vigencia de lo descrito en líneas anteriores, esto es, la transformación de los propietarios en empresarios. Esto representa una tendencia a la desaparición de la renta absoluta en los países industrializados. Se debe recordar que la fuente de la renta absoluta de la tierra consiste en la más baja composición orgánica del capital en la agricultura, en comparación con la industria, es decir la mayor masa de plusvalor que producen los asalariados agrícolas en

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

comparación con los asalariados industriales empleados con la misma cantidad de capital total. Si la barrera de la propiedad de la tierra separada de la empresa capitalista se mantiene, esto permite a los terratenientes impedir que esa cantidad suplementaria de plusvalor sea transferida hacia el proceso general de reparto de los beneficios entre todos los capitalistas. De esta manera, la renta es un obstáculo para el pleno fortalecimiento de la agricultura capitalista. Constituye una fuente de atraso con respecto a la industria, es decir de la productividad agrícola del trabajo, en comparación con la productividad industrial del trabajo. Pero cuando la agricultura se vuelve cada vez más industrializada, cuando la sustitución del trabajo vivo por el trabajo muerto (maquinaria, fertilizantes, etc.) se aplica en escala cada vez mayor en ese ramo de la producción, cuando surge la agroindustria contemporánea, la diferencia en la composición orgánica del capital agrícola comparado con el capital industrial tiende a desaparecer. En consecuencia, desaparece también la base material de la renta absoluta de la tierra. Sin embargo, si bien la renta absoluta de la tierra originada en la separación entre la propiedad de la tierra y los agricultores capitalistas tiende a desvanecerse en condiciones de agricultura industrializada, reaparece en forma modificada como la hipoteca generalizada de la tierra propiedad de agricultores capitalistas pequeños y medianos, realizándose de esta forma una transferencia de una parte significativa del plusvalor producido en la agricultura a banqueros y al capital financiero.

Los movimientos reales del capital se guían por las desviaciones que puede tener el promedio de la tasa media de ganancia. Así, mientras el capital tiende a eliminar la renta absoluta en los países capitalistas más antiguos, también tiende constantemente a reproducirla en los países periféricos. De esta forma, opera a nivel de la economía mundial, una especie de proceso de internacionalización de la apropiación de la tierra

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y creación de la renta absoluta de la tierra.

Por otro lado, como la producción agrícola es producción de alimentos, y como los alimentos son un elemento esencial de la reproducción de la fuerza de trabajo, uno de los principales problemas consiste en asegurar el acceso a los alimentos en la forma más barata posible, ya sea por medio de modos de producción de corte capitalista, semicapitalista o precapitalista. Esto significa, que el conjunto del capital busca mantener en el campesinado tercermundista un acceso mínimo a la propiedad de la tierra. El objetivo es suministrar tan solo una parte del insumo anual de comestibles a la familia campesina, pero no lo suficiente para proporcionar una mínima base de subsistencia. Así, estos campesinos se ven obligados a buscar empleo durante parte del año. Estas pequeñas unidades productivas agrarias, permiten empujar los salarios por debajo del nivel de subsistencia debido a que el resto de la misma será complementada con la pequeña parcela, la cual puede poseer algún monto de deuda. La internacionalización de la renta absoluta de la tierra significa un abismo creciente entre la productividad media del trabajo, consagrado en la producción de alimentos en los países industrializados, y entre los países periféricos. La consecuencia es que los excedentes de alimentos a escala mundial tienden a concentrarse cada vez más en cada vez menos países, en su mayoría los industrializados. Tanto la penetración cada vez mayor del capitalismo en la agricultura periférica, como sus intentos de estabilizar tal agricultura de subsistencia en pequeñas parcelas, tienden cada vez más a ensanchar tal abismo. A diferencia de la renta absoluta, la renta diferencial de la tierra que no se origina en la propiedad, ya que ésta sólo determina quién se la apropia, es accesible solamente a un número cada vez menor de agricultores en gran escala (las agroindustrias). Del mismo modo que la subordinación formal del trabajo al capital se transforma en la agricultura en una subordinación real, también la subordinación formal de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la tierra en la agricultura capitalista se transforma en subordinación real de la tierra como elemento material en la producción agrícola capitalista.

En la agricultura periférica, la cuestión campesina puede ser el punto de partida para una reflexión sobre el funcionamiento de todo el orden social en su conjunto. Posiblemente pueda desempeñar tal función debido a que se encuentra al margen del orden general, apareciendo de esta manera como una manifestación plena y entera del orden general. La cuestión campesina es en principio, capital en no movimiento. Debido a ello, la marginación económica y social casi general del campesino en el Tercer Mundo deviene en una constante histórica con elevados índices de dramatismo. La integración al mercado mundial refuerza la marginalidad del mundo campesino. El desarrollo de la industria, su desenvolvimiento periférico, el desarrollo urbano; sintetizan las contradicciones generadas por el capital en su desarrollo mundial. La puesta en circulación de mercancías destinadas al mercado nacional o internacional, junto con las condiciones económicas y sociales necesarias para ello, se ve acompañada en forma simultánea por la movilización de masas considerables de campesinos pobres hacia las ciudades. Como en Europa, en su momento, el campesino del tercer mundo es desplazado hacia las ciudades, pero no para ser absorbido por el capitalismo industrial triunfante (Europa del siglo XIX), sino sencillamente para ser excluido de un mundo rural que ya no puede hacerse cargo de esa fuerza de trabajo sobrante. Si en el campo el campesino es marginado del sistema social, lo es también en la ciudad, donde raras veces alcanza la categoría de asalariado. Esto no es una pérdida para el capital, pues el desarrollo del mercado mundial agro-alimentario se nutre de este movimiento que acaba con las masas rurales, y a la vez lo origina. El campesino desarraigado participa sin saberlo de la reestructuración del espacio económico del capital.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"¿Cómo ocurrió que el mundo moderno se desruralizara progresivamente? Una explicación tradicional es que la industrialización exige la urbanización. Pero no es verdad. Todavía quedan industrias localizadas en las regiones rurales, y hemos ya notado la oscilación cíclica entre la concentración y la dispersión geográfica de la industria mundial. La explicación es diferente. Cada vez que hay estancamiento cíclico en la economía-mundo, uno de los resultados al fin de estos periodos es una movilización acrecentada de los proletarios urbanos contra la declinación de su poder de compra.

Frente a esto, la solución es clásica: alzar los ingresos de los proletarios, sobre todo de los obreros calificados, e incluso facilitar para algunos el ingreso en esas categorías. Del mismo golpe, se resuelven los problemas de la tensión política y de la falta de demanda suficiente. Pero hay una contrapartida. El porcentaje de plusvalía que corresponde a los propietarios ha disminuido. Para compensar esta caída de plusvalía relativa, de nuevo existe una solución clásica: transferir algunos sectores de actividad económica que no son muy rentables, hacia zonas donde hay una población rural importante, una parte de la cual podría ser atraída hacia nuevas localidades urbanas de producción, por salarios que representan para ellos un aumento de sus entradas familiares, pero que en la escena mundial representan costos de trabajo industrial mínimos. En efecto, a fin de resolver las dificultades recurrentes de los estancamientos cíclicos, los capitalistas fomentan cada vez una desruralización parcial del mundo. Pero, ¿y si no hay más poblaciones a desruralizar? Hoy nos acercamos a esta situación. Las poblaciones rurales, todavía hace no mucho fuertes en la propia Europa, han desaparecido enteramente de muchas regiones del mundo y disminuyen en todas partes. Probablemente son menos de 50% mundialmente hoy, y dentro de 25 años la cifra va a ser menos de 25%. La consecuencia es clara. No habrá

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

nuevas poblaciones de bajo pago para compensar los salarios más elevados de los sectores proletarizados con anterioridad. En efecto, el costo de trabajo aumentará mundialmente, sin que los capitalistas puedan evitarlo."⁵⁹

El sistema capitalista mundial, con una globalidad nunca antes conocida, funciona y no deja de hacerlo; muchos países del Tercer Mundo, que eran hasta hace poco autosuficientes para su alimentación, o incluso exportadores de productos agrícolas, hoy son importadores netos. En la reestructuración del espacio económico del capital, el campesino desarraigado se encuentra suspendido entre dos mundos que en realidad son uno solo. Las grandes ciudades del Tercer Mundo atestiguan con su alto crecimiento que los campesinos se encuentran en el centro de un sistema de dominación que sistemáticamente los excluye. La ausencia de una política de fomento a la producción de alimentos básicos, la adopción de un modelo de desarrollo industrial prefabricado (CEPAL), junto con el impulso hacia un modelo agro-exportador, para que éste financie a aquél, sólo han terminado por beneficiar a dos sujetos: El capital internacional y el capital nacional; perjudicando a la misma clase en todas partes: el campesinado. La oposición ciudad/campo se desenvuelve fundamentalmente en el espacio urbano. Aquél se verá poblado por miles o millones de campesinos desarraigados que no llegarán a convertirse en asalariados. Si a nivel mundial se da un centro junto con una periferia; a nivel nacional, la ciudad (el centro) desarrollará su propia periferia.

Considerada en sí misma, la agricultura aparece como la no vigencia natural del capital, ya que el medio usual de desenvolvimiento de éste es la circulación. Conceptualmente, la reproducción ampliada no se detiene ante ningún horizonte específico del sistema. Puede abarcarlo todo. Su campo de acción normal es todo el planeta. El capital tiene necesidad

CON
FALLA DE ORIGEN

de apoderarse de sistemas productivos y sociales que le antecedieron, aunque no siempre está en condiciones de lograrlo de manera óptima, y esto afecta su capacidad de extraer plus-trabajo. Existe un mundo campesino cuya peculiaridad radica menos en su exterioridad al capital como en la naturaleza de sus relaciones con éste. Para que pueda haber reproducción en el marco del capitalismo general, el precio de mercado debe ser tal que permita no sólo pagar los costos de producción, sino la consecuente valorización del capital en las condiciones medias del mercado. El precio debe asegurar la reposición del capital y del trabajo. El sistema entero se bloquea si uno de los agentes no se encuentra en condiciones de sacar de la producción la parte del valor que le corresponde normalmente. Pero también se bloquea si otra organización productiva logra el mismo resultado, o sea producir mercancías agrícolas, a un costo más bajo. Y, este es el caso de la producción campesina. La separación capital/trabajo que se da en la industria, no se da en la producción campesina, puesto que en su inicio histórico ésta era de corte familiar. El mantenimiento en su momento histórico, de una agricultura familiar es la garantía de obtener precios agrícolas inferiores a los que se obtendrían en una organización netamente capitalista de la producción. Cualquier baja relativa del precio de los productos agrícolas aparece para el capital social como una oportunidad de extracción de plusvalor al trabajo asalariado que le es directamente sometido. Vista en su matriz histórica, la producción campesina es una producción no capitalista, donde el capital puede asegurarse una ventaja a nivel del precio de la fuerza de trabajo; lo anterior explica su ausencia de la agricultura para poder garantizarse una valorización social media en los sectores industrial y de servicios. Lo que el capital pudo obtener, históricamente, a nivel técnico en la industria, le es vedado en la agricultura. El desarrollo de las fuerzas productivas, que dio un salto grande al pasar del artesano industrial a la gran industria, permitiendo sustituir el trabajo doméstico, se topó en la agricultura con límites infranqueables derivados

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la misma naturaleza de los productos transformados. El nivel histórico cambió. Pero, su particularidad originaria permanece. Y, es importante entender esta diferencia. La peculiaridad de la agricultura consiste en ser un sistema social diferenciado ubicado en los márgenes del capital, esto es, fuera de la gran industria y del trabajo asalariado.

La exterioridad de la producción campesina con respecto al resto de la sociedad, resulta en algo constante y visible. No obstante, no se debe olvidar que en el capitalismo, y con el capital, todo circula. La circulación es la esencia misma del capitalismo; la producción no tiene autonomía, se encuentra sometida al ciclo general del capital. La circulación de los campesinos lejos de sus fronteras económicas sociales y culturales, amontonados en las ciudades, no hace sino confirmar este movimiento general. La circulación, organiza y administra la producción inmediata; la circulación socializa el conjunto de los trabajos particulares y le da cabida al capital para ejercer un control sobre éstos, igual a los trabajos humanos específicos. Por eso, el punto clave para el capital no reside tanto en transformar el proceso de producción, cuanto en movilizar fuera de sus fronteras naturales a los productos del trabajo, convirtiéndolos así en mercancías. El valor de uso que deviene en mercancía se vuelve cautivo de un sistema que aparenta ser externo a ella. En estas condiciones resulta secundario que el trabajo empleado tenga el estatuto de asalariado o no asalariado, o que sea artesanal; lo importante es que el valor de uso se vuelva valor de cambio, que el trabajo concreto se vuelva trabajo abstracto, mediante la circulación de mercancías en el capitalismo. La circulación borra las peculiaridades de los trabajos humanos, socializa a los individuos en una misma subsunción al capital. Para el capital no importa, finalmente, que tal mercancía provenga de un sector industrial, y que tal otra provenga de un sector no formalmente capitalista. El problema real consiste en que la mercancía

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

debe satisfacer una demanda solvente, y que al mismo tiempo se convierta en un medio de valorización del capital. La inserción y la subsunción al mercado mundial del campesino del Tercer Mundo, se traduce en una acentuación del éxodo rural y en un mayor volumen de importaciones de productos alimenticios. El campo se vacía, las ciudades se sobrepoblan y la balanza alimenticia se desequilibra cada vez más. En Europa, por ejemplo, no ocurrió así. Su desarrollo dominante y autocentrado, hizo que el campesino pasara de la autarquía a la producción mercantil al mismo tiempo que el artesanado evolucionaba hacia la industria en las ciudades. En el Tercer Mundo, el campesino proporciona gratuitamente plus-trabajo a la colectividad con la ilusión de un trabajo individual y no social. Cuanto más lo explota el capital (dejándole la posibilidad de reproducir su sistema productivo), más trabaja, más desarrolla su actividad, más incrementa su productividad, más tiene que vender para poder comprar, y comprar para vender, y más pueden bajar los precios agrícolas, de manera relativa o absoluta. El ciclo se reproduce de una manera indefinida. Pero, es la circulación la que permite alcanzar el resultado descrito. En última instancia, el campesino sudamericano o africano permanece con todas sus peculiaridades, lejos de los centros urbanos de los países desarrollados, pero los productos de sus trabajos recorren el mundo y su reproducción depende de ello. La aparente independencia formal, deja lugar a una dependencia real. El desarrollo de la agricultura europea siguió un camino de integración formal y real; el desarrollo de la agricultura del Tercer Mundo siguió más un camino de integración formal que real.

De manera global, es imposible analizar la evolución de la agricultura fuera de sus relaciones con la industria pues se trata de una misma realidad social. La plusvalía resulta de un movimiento global de los dos agentes mencionados, y no de uno de los dos de manera separada. La aparente autonomía de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la agricultura es totalmente ficticia, pues detrás de la aparente exterioridad de ésta encontramos la subsunción del trabajo al capital, es decir, la valorización del primero por el segundo, como sería en el caso de la industria. Si no se entiende la presencia de variadas formas de organización del trabajo social, en donde el papel del mercado estará determinado por la circunstancia de ser un espacio de homogenización de la actividad de los hombres y de las condiciones de reproducción de la sociedad, no será posible comprender el hecho de que la producción se efectúa y opera de manera ampliada. El que existan o no formas de trabajo asalariado, de ninguna manera determina la articulación o desarticulación de un sector, por ejemplo, tradicional a un sector moderno. Existe una dependencia recíproca que forma parte de un vasto movimiento de conjunto. Esto quiere decir que centro y periferia constituyen una misma realidad social. En la realidad, el campesino se enfrenta en cada momento al capital en general, esto es al Estado, al capital bancario y al capital industrial; tales elementos determinan el trabajo y el plustrabajo campesino.

Para la reproducción ampliada del capital, el mundo es su campo de acción. La circulación no convierte al campesino en proletario, del mismo modo que la producción no hace de él un pequeño capitalista. En ambos casos, sería privilegiar un momento específico de la producción social, mientras que la peculiaridad social del agricultor radica en su separación permanente entre un estatuto jurídico y un estatuto real. Mientras que para garantizar su ganancia media, el capital se queda fuera de la producción agrícola, el agricultor se encuentra ensimismado en una acumulación que no tiene fin para preservar su autonomía formal. De esta manera, la propiedad actúa como cortina de humo entre el capital y el productor. Constituye garantía de su libertad, y condición de su sometimiento. Tal vez, lo anterior sea el origen del famoso apego del campesino a su actividad, aun cuando obtiene de esta un ingreso bastante

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

inferior al de los asalariados industriales.

"El proceso de trabajo se convierte en el instrumento del proceso de valorización, del proceso de la autovalorización del capital: de la creación de plusvalía. El proceso de trabajo se subsume en el capital (es su propio proceso) y el capitalista se ubica en él como dirigente, conductor; para éste es al mismo tiempo, de manera directa, un proceso de explotación de trabajo ajeno. Es esto a lo que denomino subsunción formal del trabajo en el capital. Es la forma general de todo proceso capitalista de producción, pero es a la vez una forma particular respecto al modo de producción específicamente capitalista, desarrollado,...

...La relación capitalista como relación coercitiva que apunta a arrancar más plusvalía mediante la prolongación del tiempo de trabajo -una relación coercitiva que no se funda en relaciones personales de dominación y de dependencia, sino que brota simplemente de diversas funciones económicas- es común a ambas modalidades, pero el modo de producción específicamente capitalista conoce empero otras maneras de explotar la plusvalía. Por el contrario, sobre la base de un modo de trabajo preexistente, o sea de un desarrollo dado de la fuerza productiva del trabajo y de la modalidad laboral correspondiente a esa fuerza productiva, sólo se puede producir plusvalía recurriendo a la prolongación del tiempo de trabajo, es decir bajo la forma de la plusvalía absoluta. A esta modalidad, como forma única de producir la plusvalía, corresponde pues la subsunción formal del trabajo en el capital (Nota al pie de la página:...La producción de la plusvalía absoluta gira tan sólo en torno a la duración de la jornada laboral; la producción de la plusvalía relativa revoluciona de arriba abajo los procesos técnicos del trabajo y los agrupamientos sociales. La segunda supone

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por lo tanto un modo de producción específicamente capitalista, que, con sus métodos, medios y condiciones no surge y se forma naturalmente si no es sobre la base de la subsunción formal del trabajo en el capital. En lugar de la subsunción formal hace su entrada la subsunción real del trabajo en el capital).

Denomino subsunción formal del trabajo en el capital a la forma que se funda en el plusvalor absoluto, puesto que sólo se diferencia formalmente de los modos de producción anteriores sobre cuya base surge (o es introducida) directamente, sea que el productor (producir) actúe como empleador de sí mismo (self-employing), sea que el productor directo deba proporcionar plustrabajo a otros. La coerción que se ejerce, id est el método por el cual se explota plustrabajo, es de otra índole. Lo esencial en la subsunción formal es lo siguiente:

1) La relación puramente monetaria entre el que se apropia el plustrabajo y el que lo suministra: en la medida en que surge la subordinación, la misma deriva del contenido determinado de la venta, no de una subordinación, precedente a la misma, merced a la cual el productor -debido a las circunstancias políticas, etc.- estuviera puesto en otra relación que la monetaria (relación entre poseedor de mercancía y poseedor de mercancía) respecto al explotador de su trabajo. Solamente en su condición de poseedor de las condiciones de trabajo es como, en este caso, el comprador hace que el vendedor caiga bajo su dependencia económica; no existe ninguna relación política, fijada socialmente, de hegemonía y subordinación.

2) Lo que es inherente a la primera relación -pues caso contrario el obrero no tendría que vender su capacidad de trabajo- es que sus condiciones objetivas de trabajo (medios de producción) y condiciones subjetivas de trabajo (medios de subsistencia) se le enfrentan como capital, como monopolizadas por el adquirente de su capacidad de trabajo. Cuanto más plenamente se le enfrentan

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

esas condiciones de trabajo como propiedad ajena, tanto más plena y formalmente se establece la relación entre el capital y el trabajo asalariado, vale decir la subsunción formal del trabajo en el capital, condición y premisa de la subsunción real.

En la subsunción formal del trabajo en el capital, la la coerción que apunta a la producción de plus-trabajo... Cuanto menos logra liberarse la producción capitalista de la relación formal, tanto menos se desarrolla también aquella relación, puesto que sólo presupone pequeños capitalistas que, en lo tocante al modo de formación y ocupaciones, poco se diferencian de los obreros mismos.

...Asimismo la subsunción real del trabajo en el capital el modo de producción capitalista propiamente dicho- no hace su entrada en escena hasta tanto no se hayan apoderado de la producción capitales de cierta magnitud...

La característica general de la subsunción formal sigue siendo la directa subordinación del proceso laboral -cualquiera que sea, tecnológicamente hablando, la forma en que se le lleve a cabo- al capital. Sobre esta base, empero, se alza un modo de producción no sólo tecnológicamente específico que metamorfosea la naturaleza real del proceso de trabajo y sus condiciones reales: el modo capitalista de producción. Tan sólo cuando éste entra en escena se opera la subsunción real del trabajo en el capital.

La subsunción real del trabajo en el capital se desarrolla en todas aquellas formas que producen plusvalía relativa, a diferencia de la absoluta."⁶⁰

El aspecto principal del Capítulo VI del libro I de El Capital, se refiere a la síntesis del modo capitalista de producción como generador de plusvalor y como productor de mercancías originadas en el capital, así como al problema sobre el origen y el contenido de la productividad incrementada del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

trabajo sin la cual no sería posible ningún incremento en la producción de plusvalor a largo plazo. En este sentido, la subsunción formal caracteriza al período de la manufactura; la subsunción real caracteriza a la fábrica moderna, con su constante revolución de las técnicas y métodos de la producción. Pero, también queda en claro el aspecto de que la lógica interna del capitalismo, impulsa al sistema a la búsqueda de un incremento constante en la producción de plusvalor, aparejado a la reducción constante en el precio de costo de las mercancías. El capitalismo revoluciona la producción, y también los mercados, provocando nuevas necesidades, creando nuevos productos y nuevas esferas en las que hace su aparición la producción de valores de cambio en pos de más valor, la producción por la ganancia. En lo que nos atañe, podríamos manifestar que la subsunción formal del trabajo al capital consiste en una determinada situación en donde se da la explotación del productor directo por el capital aun cuando éste no invade directamente la producción, reproduciendo de manera estable tal relación. Es necesario recordar que, para Marx, la subsunción formal corresponde a un proceso de producción ya capitalista en donde el capital ha invadido la producción. Además, para él, la subsunción formal consiste en una forma tradicional de producción de plusvalía absoluta que debe conducir a una forma más elaborada, en la subsunción real del trabajo al capital, a la extracción de plusvalía relativa. La distinción entre la preeminencia de uno u otro modo, tiene la ventaja de mostrar claramente que por cualquier forma de subsunción existente, se dará la explotación de la fuerza de trabajo, y por tanto la reproducción ampliada del capital. A la luz de tal conceptualización, se podría tratar de entender la situación del sector campesino que, sin ser directamente invadido por el capital, le permite sin embargo valorizarse mediante la explotación de los productores que laboran en él. Sin embargo, no es una solución conceptual permanente, a menos que se interprete tal situación como una fase de transición en el proceso de valorización de las mercancías del sector agrario

TESTE CON
FALLA DE ORIGEN

para con el resto del sistema. Sería una modalidad peculiar de la extracción del plus trabajo en los países del Tercer Mundo. La subsunción de los productores, mediante la venta de sus mercancías, tiene por objetivo el poseer una fracción del valor, el valor social generado. Al ser menor su composición orgánica del capital, los precios relativos de los bienes agrícolas disminuyen constantemente y las condiciones de reproducción del conjunto de la fuerza de trabajo se modifican en un sentido que favorece al capital. Esta forma peculiar de explotación del trabajo campesino, permite acentuar la explotación del conjunto de la fuerza de trabajo puesta a trabajar por el capital. Lo antes dicho tiene vigencia para los países industrializados pero, posiblemente, lo tiene en una mayor proporción para los países no industrializados. No debe olvidarse que la condición última del desarrollo de las fuerzas productivas se encuentra determinada por la captación máxima de la mayor parte del valor socialmente disponible. El movimiento general hacia la acumulación es una espiral que genera simultáneamente riqueza y miseria, como condición y efecto del movimiento mismo; llevando a la fracción del campesinado que no produce en condiciones sociales medias a cambiar de sector y de actividad. El concepto de subsunción formal supone un espacio de fluctuación que permite, en algunos casos, la reproducción de trabajo campesino, y en otros no.

NUEVAS CORRIENTES DE INTERPRETACION.

El movimiento real del capital tiene su inicio en las relaciones no capitalistas y se desenvuelve dentro de un intercambio constante con ese ámbito no capitalista. El crecimiento y expansión internacional del modo de producción capitalista durante los dos últimos siglos constituye una unidad dialéctica de tres momentos:

a) Acumulación continua de capital en el dominio de los procesos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de producción ya capitalistas;

- b) Acumulación originaria continua de capital fuera del dominio de los procesos de producción ya capitalistas;
- c) Determinación y limitación del segundo momento por el primero, es decir, lucha y competencia entre el segundo y primer momentos.⁶¹

Por tanto, el capital presiona desde el centro (lugar de su nacimiento) hacia la periferia. Trata persistentemente de extenderse a nuevos dominios, de convertir nuevos sectores de reproducción simple de mercancías en esferas de producción capitalista de mercancías, y de reemplazar sectores que sólo han producido valores de uso por sectores que produzcan mercancías. La economía mundial del capitalismo articula las relaciones de producción de corte capitalista, semicapitalista y precapitalista, vinculadas entre sí por el intercambio. Así, en la primera época del capitalismo de libre competencia, la producción directa de plusvalía en la gran industria se encontraba limitada a Europa occidental y Norteamérica. No obstante, el proceso de acumulación originaria de capital, se realizaba en muchos otros lugares del mundo, aun cuando su ritmo era desigual. Por esta razón, la producción textil (Capítulo I del presente libro) por parte de los artesanos y campesinos nativos de la periferia, fue destruida gradualmente en tales países al mismo tiempo que la industria doméstica constituía más bien un rezago dependiente. En efecto, el grado de acumulación capitalista que se dio en Gran Bretaña, Francia o Bélgica, no fue suficiente para que este capital fuera capaz de generar el establecimiento de fábricas en otras regiones del mundo. Y si lo hizo, fue en un sentido dependiente; además, los medios de transporte resultaban inadecuados. Aun el advenimiento de la segunda revolución tecnológica, no provocó el abaratamiento substancial de los costos por concepto de transporte, lo que derivó en la continuidad existencial de los mercados cautivos, sobre todo en los rubros de la alimentación.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

De esta forma, fue el capital local el que dominó la expansión del mercado interno, junto con un avance de la acumulación originaria. Este proceso abarcó, incluso, algunos países europeos y asiáticos. España fue uno de ellos. La importación de maquinarias baratas del exterior, actuó como el gran destructor de la producción doméstica tradicional; sus rezagos coloniales no fueron la excepción.

El proceso de acumulación de capital estuvo determinado en algunos países por productos pertenecientes al sector primario de la economía. Tal es el caso de Rusia (productos agrícolas y petróleo), o de Japón (seda natural e hilo). Las ganancias generadas se convirtieron en la principal fuente de acumulación local de capital. Sin embargo, el intercambio de mercancías producidas en condiciones de una productividad del trabajo más alta por mercancías producidas en condiciones de productividad de trabajo más baja devino en un intercambio desigual; un intercambio de menos por más trabajo, lo que condujo a una erosión del flujo de valor y capital de algunos países hacia los países más industrializados de Europa occidental. Teniendo en cuenta los grados diversos de desarrollo, a unos afectó más y a otros menos. En aquellos lugares en donde existía notables reservas de fuerza de trabajo y de tierras baratas, se dio una acumulación de capital con una composición orgánica más baja. No obstante, la erosión de capital y su baja composición orgánica no limitaron la acumulación local, sobre todo, en aquellos países en donde las clases dirigentes podían reemplazar la destrucción de un artesanado con el desarrollo de una gran industria nacional.

En el último tercio del siglo XIX, el proceso periférico de acumulación originaria del capital quedó sometido de una manera más nítida a la reproducción ampliada vigente en los países más desarrollados de Europa. Desde este instante, las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

economías locales pasaron a una relación de dependencia más elevada que en el pasado para con los países industrializados. La relación de complemento que adquirieron tales economías periféricas para con las economías centrales, se mantiene hasta la actualidad. Un elemento que agudizó tal proceso, fue el hecho de que la inversión de capital proveniente de los países metropolitanos se establecía en las áreas estratégicas para el proceso de acumulación de tales países. Este desarrollo dependiente, privilegió el crecimiento de ciertas áreas y el decrecimiento de otras, perjudicando el desarrollo del mercado interno. En primer lugar, canalizó los recursos locales disponibles para la acumulación primitiva de capital hacia las áreas que le resultaban más provechosas al capital metropolitano. En segundo lugar, concentró los recursos sobrantes en las áreas conectadas indirectamente al proceso principal. Y, en tercer y último lugar, consolidó a las viejas clases dirigentes, dejando fuera a una parte significativa de nuevos grupos sociales en ascenso. Es decir, la reproducción ampliada de capital que se dio en los países metropolitanos, simultáneamente impidió que un proceso similar se diera en los países no industrializados. Allí donde era más abundante, el capital fue acumulado más rápidamente; por el contrario, en los lugares donde era más escaso, su proceso fue mucho más lento y contradictorio. De esta forma, lo que determinó en última instancia el desarrollo de una región y el subdesarrollo de otra región del planeta, se encontró determinado por un mismo proceso a favor de unos países (centro), y en detrimento de otros (periferia). Los factores subjetivos, jugaron un papel importante pero no determinante en tal proceso. Si en un principio (siglo XVI), las mercancías baratas bombardeaban a la periferia, tiempo después (siglo XIX) serían las mercancías más industrializadas y los recursos de capital más desarrollados los que actuarían sobre las mismas áreas. En un principio, las clases dirigentes nativas determinarían mucho de la producción local; en una época más avanzada, serían las clases dirigentes de los países desarrollados las que determinarían

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tal situación. Este proceso, limitó seriamente el surgimiento de un mercado interno, reestructurando funcionalmente el existente hacia la metrópoli. Es decir, el dominio del capital extranjero sobre los procesos de acumulación de capital en los países periféricos condujo a un desarrollo complementario de tales países con respecto al desarrollo principal de las economías centrales. Por lo mismo, este grupo de países se concentró en la producción de materias primas vegetales y minerales. La búsqueda de materias primas fue un determinante causal del nacimiento y desarrollo del capital en Europa. Así, el crecimiento de un exceso relativo de capital en los países metropolitanos y la búsqueda de tasas más altas de ganancia y de materias primas más baratas, forman un complejo integrado. Recordemos que, el incremento de la productividad del trabajo conlleva a un aumento constante de la masa de mercancías, incrementando inadecuadamente la cantidad de maquinaria en relación con el trabajo necesario para la misma. En última instancia, esto conduce a la disminución de capital constante y variable en el valor promedio de la mercancía, a menos que este aumento se vea contrarrestado por la correspondiente disminución del valor de la materia prima. Por esta razón, el capital metropolitano tendió a transformar su búsqueda inicial de materias primas en una producción más barata, cuando en un principio había resultado más cara. La enorme masa de fuerza de trabajo barata disponible en los países periféricos, hizo poco rentable el uso de capital constante en gran escala; en los casos máximos de desarrollo, esto puede haber conducido al nacimiento de un capitalismo preindustrial o manufacturero. El centro de gravedad del capital metropolitano se desplazó de la producción de plusvalía relativa, a la producción de plusvalía absoluta en la periferia. De esta manera, se ha construido un sistema mundial capitalista basado en un desarrollo desigual de la composición orgánica del capital, de la tasa de plusvalía, de la tasa de beneficio y de la productividad del trabajo. Tal proceso comenzó en los países del centro desarrollado, debido a la concentración del oro y riquezas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

resultantes de la extracción sistemática de tales elementos, por parte de algunos países europeos en relación con el resto del mundo. Esto condujo a una concentración internacional de recursos en parte de Europa occidental y en Norteamérica. La diferencia inicialmente cuantitativa en el grado de desarrollo, se transformó después en algo cualitativo. En los llamados países del Tercer Mundo se dio una mezcla de relaciones de producción capitalistas y precapitalistas. Si en un principio las materias primas tendieron a elevarse, tal tendencia se detuvo a partir del último tercio del siglo XIX. Posteriormente, se dio una baja notoria del precio. No obstante, con el estancamiento de la productividad del trabajo en los países dependientes y el rápido incremento de la productividad del trabajo en los países industrializados, el precio relativo de las materias primas se elevó. Un ir y venir que se contuvo en el instante en que el capital central invirtió más recursos en tal esfera productiva. Así, en su momento, la producción de materias primas por parte de los países centrales se elevó. El surgimiento del caucho sintético, de algunas fibras sintéticas en general, daría paso a un alivio en la presión existente en los países industrializados. Por supuesto, aquello condujo a una declinación relativa de las materias primas exportadas por los países periféricos. Colateralmente, esto impidió el desplazamiento de mayor cantidad de recursos de los países centrales a los periféricos, sobre todo, a mediados del siglo XX. Por esta razón, los países inicialmente funcionalizados al centro desarrollado tendieron a elevar su nivel de pobreza. De esta forma la división del trabajo creada por la acumulación originaria de capital, propendió a incrementar sus cambios dando por resultado el que los países del centro desarrollado del planeta aumentarían su producción de materias primas, eliminando la dependencia relativa de las mismas, mientras que los países subdesarrollados producían algunos productos terminados debido al abaratamiento de los costos como efecto de la abundancia de fuerza de trabajo. Este puede ser el origen de ideologías como la CEPAL, a la cual nos referiremos en líneas posteriores.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En todo caso, el grueso del capital invertido en el mundo subdesarrollado proviene de las ganancias realizadas en este mismo ámbito.

La diferencia de la productividad media del trabajo entre dos naciones, agudiza el intercambio desigual en el mercado mundial. En los países desarrollados se ha vuelto casi imposible aumentar la producción de plusvalía absoluta debido a la tendencia a disminuir del ejército industrial de reserva. El capital concentra sus esfuerzos en aumentar la creación de plusvalía relativa en la medida en que sea capaz de neutralizar el efecto contradictorio del incremento de la productividad en la tasa de plusvalía. Esto ocurre, pero de manera inversa en los países subdesarrollados. En éstos, el aumento de la productividad social media del trabajo debido a la vigencia de la plusvalía absoluta, permite que los costos de reproducción de la fuerza de trabajo caigan de una manera significativa, lo cual no siempre se expresa de manera monetaria, debido a la presencia de la inflación. La tendencia hacia la desocupación en los países periféricos se debe a la desincorporación y funcionalización de tales lugares para con las necesidades estructurales de la reproducción del capital de los países centrales. La desarmonía entre los sectores agrario e industrial constituye una parte de tal proceso. Por otro lado, la manera local y mundial de compensar la tendencia descendente de la tasa de ganancia, se da mediante un aumento de la tasa de plusvalía a través de una reducción de los salarios reales. La existencia de un precio mucho más bajo de la fuerza de trabajo en los países dependientes y semicoloniales, permite un promedio mundial más alto de la tasa de ganancia. A su vez, este precio tan bajo de la fuerza de trabajo actúa como un freno en la acumulación de capital local, pues la extensión del mercado se ve seriamente limitada debido al bajo nivel de tales salarios. El efecto general, es una desaceleración de la concentración de capital local, lo cual obstaculiza, a la vez, la extensión

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la producción, lo cual genera a su vez, el crecimiento del desempleo. Las transacciones, por tanto de mercancías entre los países subdesarrollados y desarrollados, benefician a estos últimos. Y, si se registra una declinación de la presencia del Tercer Mundo en el comercio mundial, aquello se debe más al empobrecimiento relativo y absoluto que a la ruptura de la dependencia. Dentro del marco de la economía mundial, la contradicción entre el valor de uso y el valor de cambio de las mercancías se expresa en la declinación relativa de los precios pagados por dichas materias primas, lo cual es una declinación relativa de su valor.

La declinación a largo plazo de los términos de intercambio a expensas de los países exportadores de mercancías primarias, da como resultado una declinación relativa de la tasa de ganancia de los monopolios que producen esas mercancías, en comparación con la tasa de ganancia de los monopolios que producen mercancías manufacturadas. Esto explica de manera estructural el flujo mayoritario de capital que se da hacia la industria manufacturera de parte de la producción primaria. Es necesario puntualizar que el funcionamiento mundial de la ley del valor se encuentra determinado por el nivel de rotación del capital mas no por el simple movimiento de las mercancías. La igualación de la tasa de ganancia suele darse en los mercados nacionales, aún mezclados con formas mercantilistas de producción, asentados los mismos en diversas regiones dentro de un mismo país. Sin embargo, para que la ley del valor produjera precios uniformes a nivel mundial⁶², debería existir una nivelación internacional de la tasa de ganancia, determinado aquello por la movilidad y distribución internacional del capital en todas partes del mundo, independientemente de la nacionalidad o el origen de sus dueños. Es decir, sólo si hubiera una economía mundial capitalista principalmente homogeneizada con un solo Estado capitalista mundial (Kenichi Ohmae. 1995. The End of Nation State. The Rise of Regional Economics. New York. The Free

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Press.)). Bien puede suceder que tal Estado mundial se encuentre sectorizado por regiones, pero bajo la preeminencia de un solo sistema económico. Además, el problema de fondo consiste en que la vigencia de precios uniformes a nivel de determinados mercados nacionales, determinará una diferencia de valor entre las mercancías de diferentes naciones. Tal diferencia se explica por los desniveles entre la productividad e intensidad del trabajo, la composición orgánica del capital, las diferentes tasas de plusvalía, vigentes de un país a otro. Así, el trabajo de un país con una mayor productividad, podría ser evaluado como más intensivo, de tal modo que el producto de una jornada de trabajo de esa nación se intercambia con el producto de más de una jornada de trabajo de un país subdesarrollado. Al exportar las mercancías que contienen una productividad del trabajo más alta a un país con una productividad más baja, los exportadores realizan una ganancia extraordinaria debido a que venden sus mercancías a un precio por encima del vigente en el mercado interno, pero que se encuentra a un nivel menor en relación a su valor dentro del país importador; si el volumen de la exportación es lo suficientemente grande como para dominar el mercado del país importador, el valor de la mercancía en el país importador se ajustará con el tiempo al valor de la mercancía en el país exportador bajo la presión de la competencia de las mercancías importadas, de esta forma la ganancia adicional desaparecerá. Ahora bien, si la demanda es alta en el país receptor, podrá surgir una industria nacional; si la demanda es poca, el valor de la mercancía seguirá estando por encima del valor de la misma en el país exportador. Si un país poseyera el monopolio mundial en la producción de una mercancía, tales condiciones de producción podrían dar cabida a un precio mundial, significando aquello una ganancia extraordinaria por encima de la ganancia media del país productor de la mercancía. Esto también puede darse en el caso de poseer un monopolio de exportación. Puede ocurrir que ningún país posea el monopolio de la producción o exportación de una mercancía, si esto llegara a darse, su valor en el mercado mundial se encontrará determinado

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por el nivel internacional medio de los valores de mercancías necesarias para satisfacer la demanda internacional efectiva; en este sentido, tal valor medio puede exceder al existente en el país productivo, o puede estar por debajo del valor del país atrasado. Si un país con un nivel medio de productividad del trabajo por debajo del nivel mundial se ve obligado a producir ciertos productos exclusivamente para la exportación, el país en cuestión experimenta una pérdida a través de sus exportaciones pues, a cambio de una determinada cantidad de trabajo gastada en la producción de las mercancías, recibe el equivalente de una cantidad de trabajo más pequeña. Debido a ello, tal país exportador sufrirá un empobrecimiento relativo en comparación con los países que importan sus mercancías. Las delimitaciones conceptuales anteriormente elaboradas, tienen vigencia sobre todo en aquellas formaciones sociales principalmente capitalistas. Sin embargo, en aquellos países en donde se dan formaciones sociales capitalistas y precapitalistas al mismo tiempo, puede suceder que se dé un agudizamiento de la tendencia de las mercancías a ser exportadas por debajo de su valor local, debido a que los salarios empleados para su elaboración pueden estar por debajo del valor de la fuerza de trabajo en donde los productores se limitan a un consumo de subsistencia fisiológica. Las diferencias vigentes entre países debido a la productividad de trabajo, obliga a los países más atrasados a especializarse en el mercado mundial de forma desventajosa. Supongamos que algún país de estos decidiera empezar un proyecto de corte industrial, al vender la producción en su mercado interno experimentaría graves pérdidas, debido a la diferencia en los costos de producción, comparados éstos con los de los países industrializados.

A partir del último tercio del siglo XIX, la ganancia extraordinaria en los países más desarrollados se originó en la diferencia entre la tasa de ganancia existente en éstos y la vigente en las colonias. La composición orgánica media

TES CON
FALLA DE ORIGEN

del capital en la periferia productora de materias primas, alimentos y bienes suntuarios era considerablemente más baja que la presente en la industria pesada y ligera de los países metropolitanos. La tasa media de plusvalía en las colonias era superior a la de los países metropolitanos, especialmente en la producción de plusvalía absoluta; el valor de la fuerza de trabajo colonial, por la anterior razón, tendió a caer debido a la presencia de un numeroso grupo de seres humanos no integrados al sistema económico en curso. Usualmente, en la época de auge en el centro desarrollado, los salarios tendieron a crecer, no obstante que estos mismos períodos de auge no elevaban proporcionalmente los salarios en la periferia. El sistema colonial transfirió una porción de los costos indirectos del funcionamiento social general del capitalismo al plusproducto precapitalista extraído de las colonias. Esto permitió el aligeramiento parcial de la masa de plusvalía producida en la metrópoli, ya que de no existir tal circunstancia, disminuiría la ganancia media de capital productivo. Por ejemplo, en la periferia los impuestos locales cubrían los costos administrativos y los gastos de infraestructura. Esto último, contribuía a elevar la tasa de ganancia del capital metropolitano. Una parte considerable de la plusvalía producida en la periferia era continuamente enviada a los países metropolitanos. Tal situación se materializaba en el intercambio comercial desigual entre la periferia y el centro; de esta forma las colonias y semicolonias tendían a intercambiar determinadas cantidades de trabajo indígena o mestizo por una menor cantidad de trabajo metropolitano. En un primer nivel colonial, se dio la producción y transferencia de ganancias extraordinarias. El intercambio desigual era un corredor para la realización de las mercancías. Sin embargo, posteriormente el intercambio desigual se convirtió en la forma principal de la explotación metropolitana y, si hubo alguna transferencia tecnológica, ésta se dio a nivel de la producción de bienes de consumo. En la actualidad el camino para tal situación, no exenta las anteriores vías, lo constituye la transferencia neta de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

capitales. A lo antes dicho, se une el hecho de que el principal flujo de exportaciones de capitales no es de los países metropolitanos a las colonias sino entre los estados metropolitanos mismos. La "globalización" actual del planeta, permite pasar la plusvalía producida y exportada en mercancías en la periferia, dentro de una misma empresa, como producida y exportada por los países metropolitanos. Las materias primas son exportadas de los países periféricos a los países centrales, para ser procesadas en éstos, de manera industrial.

Las condiciones desiguales de desarrollo del capitalismo, determina magnitudes desiguales de los mercados internos y ritmos desiguales de acumulación de capital. La lógica del capital lo atrae hacia aquella zona que ofrece mejores perspectivas de valorización. Y si estos no fluyen por esta razón hacia la periferia se debe justamente a que tal proceso se realiza principalmente en el centro desarrollado, siendo la periferia un complemento. Realmente, la producción de las materias primas en los países periféricos, ha sido originada por las necesidades que han tenido los procesos industriales y de consumo de los países desarrollados. No hay que olvidar, por ejemplo, el hecho de que en el mercado mundial la hora de trabajo en el país desarrollado es más productiva e intensiva que la del país atrasado. En la articulación general, el trabajo socialmente necesario en escala nacional es el pleno creador del valor. El intercambio desigual conduce a una transferencia de valor (cantidades de trabajo), debido a una no nivelación internacional de las tasas de ganancias. Esto permite comprender la coexistencia de altas tasas de ganancia, junto con salarios muy bajos, es decir, el enriquecimiento relativo de los países metropolitanos a expensas de las colonias y semicolonias, a través de las transferencias de valor que resultan del intercambio de cantidades de trabajo desiguales en el mercado mundial.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En los países subdesarrollados los bajos salarios condujeron a inversiones de trabajo extensivo, por la abundancia de los mismos. En los países desarrollados, la organización sindical influyó en el sostenimiento y crecimiento de los salarios reales. Este fue un factor adicional que impulsó, junto con la mayor composición orgánica del capital, a una mayor productividad e intensidad del capital en los países metropolitanos.

Las diferencias en los niveles de salario son más un resultado que una causa en el desarrollo de la economía capitalista mundial. Desde el comienzo de la industrialización, el desplazamiento de millones de personas hacia el mercado externo, provocó la profundización del proceso de acumulación central a partir de la periferia. Se redujo el nivel de desempleo en la metrópoli desarrollada, mientras que en la periferia éste tendió a incrementarse. Sin embargo, tal situación exige matices dentro de la misma periferia, dado que el mencionado proceso no significó lo mismo para todos los países relacionados con semejante desenvolvimiento. Así, en los países considerados vacíos (ver capítulo I del presente libro) como Australia y Nueva Zelanda, toda la población fue incorporada desde el principio en la producción capitalista de mercancías. Mientras que en otros países, a parte de no ser áreas vacías, el grueso de la población no vivía dentro de una producción capitalista de mercancías. El lento reemplazo de las relaciones de producción precapitalistas produjo el creciente empobrecimiento de la población nativa, los que tuvieron que vender su fuerza de trabajo a precios cada vez más bajos. El proceso de descomposición de formaciones precapitalistas para pasar a formaciones mercantilistas, produjo la abundancia de fuerza de trabajo y el estancamiento de los salarios. Las diferencias de productividad no anteceden al capitalismo, son producidas por él. En las colonias, sí existía acumulación de capital, pero las mismas se ubicaban en dos rubros importantes: a) el capital extranjero, b) el capital dinero, invertido en consumo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

suntuario y no industrial.

"La misma lógica explica el desarrollo contrastado de Norteamérica y América Latina en el siglo XIX, cuya divergencia ha confundido a muchos historiadores económicos. La divergencia, por supuesto, no puede ser explicada ni por la raza ni por el clima, sino que se deriva del predominio de la pequeña empresa capitalista independiente de mercancías en la economía norteamericana, en oposición al predominio de la gran hacienda agrícola con o sin una combinación de las comunidades indígenas de economía natural en América Latina. En el primer caso, la acumulación de capital fue frenada durante largo tiempo por el terco resurgimiento del pequeño granjero, lo que explica entre otras cosas por qué, a pesar de sus enormes recursos naturales, Estados Unidos no fue la nación industrializada más importante del mundo en el siglo XIX. El alto nivel de salarios reales, determinado por el mínimo de subsistencia relativamente alto del granjero norteamericano y la escasez crónica de fuerza de trabajo, condujeron a su vez a un nivel más alto de mecanización desde el mismo comienzo, y de esta suerte, a la larga, a un potencial superior de industrialización. Este potencial no se volvió realidad, sin embargo, hasta que la desaparición de la frontera le impidió a la clase de los pequeños granjeros escapar a los territorios desocupados cuando era amenazada por la competencia, y hasta que la inmigración en masa del ejército industrial de reserva europeo creó la fuerza de trabajo complementaria necesaria para esta rápida industrialización.

La particular estructura agraria de América Latina, por lo contrario, determinó desde el principio un nivel mucho más bajo de los salarios y un mercado doméstico mucho más limitado. En la fase inicial esta estructura pudo haber sido adecuada para una industrialización temprana

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de productos para el mercado mundial (por ejemplo, la industria azucarera cubana) o de bienes suntuarios para las clases dominantes locales (por ejemplo, la manufactura de ciertos textiles en América Latina) en una escala equivalente, digamos, a la industrialización temprana del Canadá. Pero no hubiera podido avanzar entonces hacia la industrialización plena, porque la separación de la agricultura y las manufacturas en la hacienda se realizó sólo en forma muy lenta, si es que de hecho se realizó, mientras que la masa de la población no fue incorporada al proceso en expansión de la circulación de mercancías."⁶³

En lo fundamental, la diferencia de desarrollo y productividad no ha tenido más que cambios formales, y en ningún caso, estructurales. Por un lado, la transferencia de valor por medio del intercambio desigual se ha incrementado; por otro lado, en algunos países subdesarrollados se ha dado un proceso de industrialización complementario al crecimiento industrial de los países desarrollados. En lo fundamental, el intercambio desigual clásico de materias primas y productos alimenticios por bienes de consumo industriales, se ha mantenido e incrementado. En todo caso, la transferencia de valor no se encuentra atada a un tipo particular de producción material, ni a un grado especial de industrialización, sino a una diferencia en los respectivos niveles de la acumulación de capital, la productividad del trabajo y la tasa de plusvalía. Sólo si llegara a existir una homogeneización general de la producción capitalista a escala mundial, podrían terminarse las fuentes que alimentan la ganancia extraordinaria. La estrechez del mercado interno y el bajo nivel de los salarios locales, obligan a las firmas capitalistas del centro desarrollado a usar tecnología de segunda generación en la periferia, aunque pueden existir casos especiales: las industrias de uso intensivo de fuerza de trabajo que producen productos terminados, que pueden operar con maquinaria

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

relativamente barata. En tales casos, la disponibilidad de fuerza de trabajo de poco precio, cuando es acompañada por una infraestructura adecuada, permite el surgimiento de una industria ligera que produce artículos terminados para la exportación, los cuales son capaces de competir en el mercado mundial; constituye lo anterior, la maquila internacional. En general, las mercancías producidas en la periferia con tecnología obsoleta no son capaces de ofrecer una competencia importante a las mercancías producidas en los países metropolitanos. Y, lo anterior, resulta claramente visible en el caso de los productos agrícolas. Las materias primas producidas con la tecnología más moderna de los países metropolitanos, han hecho descender el precio de producción de las materias primas exportadas por los países periféricos y producidas mediante técnicas primitivas. La periferia, intenta compensar esta creciente desventaja importando técnicas y maquinarias de los países desarrollados. Así, en el mercado mundial, los países metropolitanos operan como vendedores de maquinaria y equipo mientras que los países periféricos operan como vendedores de materias primas, pero en un menor nivel que antes. Esto ocurre debido a que los países desarrollados, cada vez más, están alcanzando un mayor nivel de autonomía en lo que respecta a la producción de materias primas. En todo caso, existe una continua transferencia de valor de una zona a la otra. Lo anterior no toma en cuenta el grado de penetración del capital metropolitano en el capital periférico, el cual es considerablemente elevado. Por otro lado, mientras más se acentúe la tendencia de la industria ligera a desplazarse a los países con fuerza de trabajo barata, más se racionalizará y automatizará la producción en los países desarrollados, lo cual debilitará el papel de la periferia como fuente de ganancia extraordinaria. La funcionalización de la producción periférica para con las necesidades del capitalismo desarrollado, trae como consecuencia el infradesarrollo de los sectores productivos de los no desarrollados. Existe un tremendo desperdicio de recursos productivos, especialmente en el área agrícola. Como ya se lo especificó en el Capítulo III del

TECNOLOGIA
FALLA DE ORIGEN

presente libro, se ha creado una creciente dependencia periférica de productos alimenticios básicos con respecto a los países centrales; países que antes eran exportadores de determinados productos agrícolas, ahora los importan. Se produce lo que necesita el mercado externo central, mas no lo que reclama la correcta alimentación de los seres humanos que componen el mercado interno de los países periféricos.

La realización de la plusvalía y la acumulación de capital no coinciden en su ritmo, volumen y proporciones. La discrepancia que se da entre los anteriores factores enunciados, determinan las crisis capitalistas de sobreproducción. En el periodo de auge, se da un aumento en la masa y en la tasa de ganancia, además de un ascenso del volumen y del ritmo de la acumulación. En el periodo de crisis la masa y la tasa de ganancia declinarán, así como el volumen y el ritmo de acumulación. Por tanto, el ciclo industrial consiste en la aceleración y desaceleración de la acumulación. Durante la fase de ascenso o crecimiento, se acelera la acumulación de capital. Mas, al llegar a cierto punto se vuelve cada vez más difícil la valorización de la masa total del capital acumulado. El indicador que señala el límite de tal proceso, se encuentra determinado por la caída de la tasa de ganancia. Marx determinó la longitud del ciclo industrial por la duración del tiempo necesario para la rotación y reconstrucción del capital fijo. Es necesario que se realicen varios ciclos de producción sucesiva, durante varios años, para que se complete la reconstrucción del capital fijo. En la práctica, el capital fijo se renovaría completamente después de 7 ó 10 años, donde sería reemplazado de golpe por nuevas máquinas. Esta renovación de capital fijo explica el momento fundamental en que se produce la reproducción ampliada, esto es, el auge y la aceleración de la acumulación de capital. La renovación del capital fijo, implica su renovación a un nivel de tecnología más alto. Los intervalos durante los cuales la acumulación se traduce en un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

simple aumento de la producción sobre la base técnica existente, van siendo cada vez más cortos. Un cambio cualitativo en tal sentido, suele ocurrir cuando hay una renovación fundamental de la tecnología productiva o del capital fijo, lo que a su vez implica un cambio cualitativo en la productividad del trabajo. Cada período de innovación tecnológica radical, constituye un período de aceleración repentina de acumulación de capital. Estos saltos cualitativos a nivel tecnológico, pretenden frenar la declinación de la tasa general de ganancia. Sirve, por otro lado, para crear una reserva de fondos de capital, lo que permitirá lograr una acumulación adicional por encima de la reproducción ampliada, logrando con esto un mejoramiento de la tecnología productiva. El razonamiento expuesto sirve para explicar el que durante algunos años no se produzcan los cambios cualitativos a nivel tecnológico, debido a una caída prolongada de la tasa de ganancia; por su parte, solo el incremento repentino en la fase de auge de la reproducción ampliada del capital, puede explicar la inversión masiva de capitales excedentes, provocando a su vez los cambios cualitativos a nivel tecnológico. Sin embargo, cabe explicar los factores que hacen posible un aumento repentino de la cuota general de ganancia. En efecto, la penetración masiva de capital a los países con una baja composición orgánica; un aumento en la intensidad del trabajo que provoca el rápido incremento de la tasa de plusvalía; la caída brusca del precio de las materias primas; la reducción del tiempo de rotación del capital circulante como resultado del perfeccionamiento de los sistemas de transporte y comunicación. La manera de lograr una revolución tecnológica masiva y universal, es a través de la elevación de la tasa general de ganancia; los aspectos anteriormente mencionados se encuentran inmersos en tal situación. No obstante, una transformación general de la tecnología productiva generará una significativa elevación de la composición orgánica del capital, lo cual derivará más tarde en una caída de la tasa de ganancia. El descenso de esa tasa general de ganancia, se convertirá en un obstáculo mayor para emprender la siguiente

FALLA DE ORIGEN

revolución tecnológica. Estas mismas dificultades para la valorización de los capitales, lleva al surgimiento de capitales ociosos. Al llegar a este punto, solo la elevación de la tasa media de ganancia debido a condiciones específicas que impulsen tal proceso, determinará que el capital ocioso sea atraído masivamente a las nuevas esferas de producción capaces de desarrollar la nueva tecnología básica. El proceso antes descrito no tiene una duración cíclica de 7 ó 10 años, sino la sucesión de períodos más largos, de aproximadamente 50 años. Estas ondas largas del capitalismo, funcionan a través de la articulación de los ciclos clásicos. En una fase de expansión, los períodos de auge cíclicos serán más largos y más intensivos, y las crisis cíclicas de sobreproducción serán más cortas y superficiales. De manera inversa, en las fases de la onda larga en la que la tendencia al estancamiento prevalece sobre los períodos de auge, serán menos febriles y más breves, mientras que los períodos de crisis cíclicas de sobreproducción serán más largos y profundos. Ernest Mandel, propone la siguiente periodización para las ondas largas del capitalismo:

"1) El largo período que va desde fines del siglo XVIII hasta la crisis de 1847, caracterizado básicamente por la ampliación gradual de la manufactura manual o la manufactura impulsada por el vapor a la mayoría de las ramas importantes de la industria y de los países industriales. Esta fue la onda larga de la revolución industrial que alumbró el capitalismo.

2) El largo período que va desde 1847 hasta principios de la última década del siglo XIX, caracterizado por el surgimiento y expansión de la maquinaria con motor de vapor, como la principal máquina motorizada. Esta fue la onda larga de la primera revolución tecnológica.

3) El largo período que va desde fines del siglo XIX hasta la segunda guerra mundial, y que se caracterizó por la aplicación generalizada de los motores de combustión interna y eléctricos en todas las ramas de la industria. Esta

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

fue la onda larga de la segunda revolución tecnológica.

4) El largo período que empezó en Norteamérica en 1940 y en otros países imperialistas en 1945-48, caracterizado por el control generalizado de las máquinas por medio de los aparatos electrónicos (así como por la introducción gradual de la energía atómica). Esta es la onda larga de la tercera revolución tecnológica."⁶⁴

Jürgen Schuldt⁶⁵, expone la siguiente periodización de las ondas largas del capitalismo:

Rev. Tec.	Años	Onda Larga	Recuperación	Auge	Recesión	Depresión
1ra.	41	1787-1827		1878-1800	1801-1813	1814-1827
2da.	58	1828-1885	1828-1842	1843-1857	1858-1869	1870-1885
3ra.	53	1886-1938	1886-1897	1898-1911	1912-1925	1926-1938
4ta.	57	1939-1995	1939-1945	1946-1965	1966-1973	1974-1995
5ta.	??	1996-????	1996-1002	2003-20??		

A su vez, según Mandel, cada uno de los periodos largos puede ser subdividido en dos partes: la fase inicial, en la que la tecnología experimenta una revolución, cuando es necesario producir toda la nueva maquinaria para los nuevos medios de producción. Durante esta fase, ocurre la elevación de la tasa de ganancia, una acumulación acelerada, un crecimiento acelerado, el aprovechamiento de los capitales ociosos y una obsolescencia acelerada del capital fijo. La anterior fase es seguida por una nueva, la segunda, en la cual la transformación tecnológica de los mecanismos productivos continúa desarrollándose, siendo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

reemplazada a nivel cuantitativo. Al llegar a este punto, se procura obtener una nueva maquinaria ampliamente distribuida y adaptada a todas las ramas de la economía. Posteriormente, tal expansión se diluye, desacelerando la acumulación y alimentando el crecimiento del capital ocioso. En general, las ondas largas sí se articulan a los ciclos económicos clásicos, pero no exactamente. Durante una fase de expansión, los períodos de auge cíclicos serán más largos e intensivos, mientras que las crisis cíclicas de sobreproducción serán más cortas y superficiales. Por el contrario, en la fase de la onda larga en donde la tendencia al estancamiento prevalece, el período de auge será más breve y menos intenso, mientras que los períodos de sobreproducción, serán más largos y profundos. El movimiento de las ondas largas puede ser atribuido al mercado mundial y su expansión, o a la elevación de la producción y de su magnitud. En realidad, el problema planteado hace referencia a la producción y acumulación de plusvalía y no tanto a un aspecto de apropiación monetaria. Así, en los períodos de desarrollo capitalista, las crisis son breves y superficiales; mientras que durante los períodos de auge son superficiales y especulativas. Sea que existan ciclos mayores de cincuenta años o ciclos menores de diez años, el carácter y duración de los mismos, estará determinado por la adquisición por parte del capitalismo de nuevos países y continentes, el descubrimiento de nuevos recursos naturales, y los cambios que puedan darse a nivel sociohistórico en una formación social específica. Sin embargo, no existe una explicación monocausal entre los ciclos clásicos producto de la renovación del capital fijo y las ondas largas del capitalismo. El ascenso y descenso de los últimos, se encuentra determinado por una multitud de factores, muchos de ellos, exógenos; la expansión vigorosa del mercado mundial y el precio de las materias primas jugarán un papel primordial en el proceso, sobre todo, en un sentido circular. Así, el ascenso de una onda larga inducirá la necesidad de explotar nuevos países y nuevos mercados para vender mercancías y obtener materias primas. Las fluctuaciones a largo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

plazo en la tasa general de ganancia y las influencias de las revoluciones tecnológicas en el volumen y valor del capital fijo renovado influirán de manera determinante en el crecimiento de una onda larga. No obstante, los movimientos de los precios no resultan un indicador confiable para determinar un crecimiento probable. En realidad los indicadores más convenientes para tal efecto resultan ser la producción industrial en su conjunto y el desarrollo del comercio mundial. De esta forma, se expresará, por un lado, la producción capitalista mundial y, por otro lado, se verificará la expansión del mercado mundial. Tal situación generará un abaratamiento del capital "fijo" constante, acelerando el ascenso de la tasa de plusvalía, desencadenando un crecimiento de la tasa general de ganancia.

"A principios de la última década del siglo pasado, los factores desencadenantes de la nueva onda larga de expansión fueron el impetuoso movimiento de exportación de capitales hasta las colonias y semicolonias y el consecuente abaratamiento de las materias primas que, similarmente, condujo a un marcado incremento de la tasa de ganancia en los países imperialistas. Esto hizo posible la segunda revolución tecnológica, una caída de los costos del capital fijo y una pronunciada aceleración del tiempo de rotación del capital en general. En otras palabras, otro incremento de gran envergadura en la masa y la cuota de plusvalía y de ganancia."⁶⁶

El eslabón fundamental que conecta los ciclos económicos con las ondas largas del capitalismo se encuentra determinado por la tasa de ganancia que experimentan los procesos regionales y globales. El flujo y reflujo de las ondas largas no son el resultado de la escasez o abundancia de dinero. La tendencia expansiva del capital, determina el incremento temporal de la tasa media de ganancia ocasionando una onda larga ascendente; dependiendo del nivel de rotación del capital, el ascenso o

FALLA DE ORIGEN

descenso de la cuota media de ganancia devendrá en un elemento resultante de tal tendencia expansiva. El desarrollo ulterior de las fuerzas productivas, determina el incremento y renovación de la tecnología productiva fundamental; la lógica interna del capital, para no romper el ciclo, necesita contrarrestar la tendencia decreciente de la cuota media de ganancia; el capitalismo periférico juega tal papel en el contexto general.

EL DESARROLLISMO DE LA CEPAL.

Según Ruy Mauro Marini⁶⁷, sólo se puede hablar realmente del surgimiento de una corriente de pensamiento original y estructurada sobre la problemática latinoamericana, a partir del año 1949 con la divulgación del Informe Económico de América Latina de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), de la Organización de las Naciones Unidas. La importancia de la teorización que comienza en los años cincuenta, reside en la novedad de algunos de sus planteamientos y en la gran repercusión que alcanzó en el ámbito académico y político en diversos países de América Latina.

El economista argentino Raúl Prebisch, junto al brasileño Celso Furtado, el chileno Anibal Pinto, el también argentino Aldo Ferrer y el mexicano Víctor Urquidí, conformaron el grupo de intelectuales que generaron las ideas principales de la CEPAL. La formación académica de este grupo era de corte keynesiana, con un apreciable dominio de la economía política clásica. La CEPAL constituía una agencia de difusión de la teoría del desarrollo propuesta en Estados Unidos y Europa al finalizar la Segunda Guerra Mundial⁶⁸. Esta teoría buscaba explicar los elevados desniveles de desarrollo que existían entre los países industrializados y los países subdesarrollados. El planteamiento teórico-interpretativo generado en los países del centro

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

desarrollado, se difundió a través de diferentes organismos gubernamentales, universidades, centros de investigación y agencias internacionales. El planteamiento central de la interpretación cepalina, se basa en la idea de que el subdesarrollo constituye una etapa inferior al desarrollo pleno. No obstante, este último sería algo accesible a todos los países que se empeñaran en crear las condiciones adecuadas para tal efecto. El aparato productivo se clasifica en tres sectores: primario, secundario y terciario. Dependiendo de la prevalencia de uno de los dos primeros sectores, se podía inferir cuándo un país resultaba desarrollado o subdesarrollado. En este sentido, el concepto de subdesarrollo se asimiló a una situación pre-industrial. El subdesarrollo sería una situación previa al desarrollo económico pleno, cuando se hubiera completado el desdoblamiento sectorial, en donde el sector secundario ocupara un lugar privilegiado en relación al sector primario.

Así, el despegue o take off provocaría las condiciones para iniciar un desarrollo autosustentado. El pensamiento social de la época se vio influenciado por interpretaciones como las de Walt Whitman Rostow en su libro *Las etapas del crecimiento económico*: un manifiesto no comunista (1960), en donde el mencionado autor ubica, según el nivel de desarrollo, el grado de madurez alcanzado por una sociedad. Para él, existen cinco categorías o etapas de desarrollo: a) la sociedad tradicional, b) las condiciones previas para el impulso inicial, c) el impulso inicial, despegue o take-off, d) la marcha hacia la madurez, e) la era del gran consumo en masa. La primera etapa, o sea la sociedad tradicional, es aquella cuya estructura se desarrolla dentro de una serie limitada de funciones de producción, basada en la ciencia, la técnica, pero con una actitud prenewtoniana, en general. La segunda etapa, o sea la correspondiente a las condiciones previas, abarca a las sociedades que se hallan en proceso de transición hacia el impulso inicial. La tercera etapa o impulso inicial, se encuentra constituido por un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

intervalo en donde se superan los viejos obstáculos y resistencias contrarios a un crecimiento permanente; en esta etapa la fuerzas que promueven la actividad moderna se expanden y llegan a dominar buena parte de la sociedad; crecen con rapidez nuevas industrias lo cual trae una mayor expansión de las zonas urbanas; se multiplican los empresarios. La cuarta fase, se encuentra determinada por un largo intervalo de progresos sostenidos, es la marcha hacia la madurez, en donde se busca hacer extensiva la tecnología moderna al frente de toda la actividad económica; se acelera el desarrollo de nuevas industrias y se nivelan las más antiguas; se pretende alcanzar la madurez, entendiéndose ésta como una etapa en donde se empiezan a desplazar las primeras industrias que propiciaron el impulso inicial, y en su lugar se comienza a utilizar los elementos más adelantados de la tecnología. La quinta etapa, o sea la era del gran consumo en masa en donde los sectores principales ya se han dirigido hacia los bienes y servicios duraderos de consumo; el surgimiento del Estado benefactor constituye una manifestación típica de esta etapa, los recursos de la sociedad tienden a ser canalizados hacia la producción de bienes duraderos de consumo y a la difusión de servicios en gran escala. En general, las cinco fases del desarrollo humano señaladas por Rostov, poseen un carácter subjetivo y arbitrario. Es verdad que fue arduamente rebatido, mas su idea de fondo sobre la industrialización, logró tener gran cantidad de seguidores. La escuela cepalina no fue ajena, guardando las distancias, a tal proceso. Su insistencia en la modernización de las sociedades latinoamericanas, teniendo en cuenta los patrones de desarrollo vigentes en los países centrales, trajo consigo una serie de situaciones que finalmente se manifestarían en una situación de dualidad estructural, en donde se opondría un sector moderno (industria) a un sector tradicional (agro). No obstante, una de las aportaciones notables de este pensamiento se encuentra en la idea de que el desarrollo y el subdesarrollo, son partes constitutivas de una misma realidad; realidad diferenciable en términos cuantitativos, y subsanable de manera

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

evolutiva. Así, el subdesarrollo se definiría a través de una serie de indicadores: producto real, grado de industrialización, ingreso per cápita, índices de alfabetización y escolaridad, tasa de mortalidad y esperanza de vida, etc. Como los anteriores son elementos de corte descriptivo, carecen de cualidades explicativas dado que a partir del examen de las cifras se llega a relaciones monocausales y circulares, fundamentalmente, en un solo nivel espacio-temporal de abstracción, a pesar de su historicidad.

Raúl Prebisch, comenzó la maduración del esquema centro-periferia, junto con la idea del deterioro de los términos de intercambio por los años de 1932 a 1943; posteriormente, cuando fue Director del Banco Central de la República Argentina bajo el gobierno de Juan Domingo Perón, continuó tal proceso. Puede que Prebisch haya tomado los términos centro y periferia de Werner Sombart, y que lo haya usado por primera vez en 1944 o en 1946. El hecho es que la concepción del sistema centro-periferia aparece definida coherentemente, a pesar de haber sido mencionada antes, en el año de 1949 y 1950. Las más tempranas doctrinas y convicciones económicas de Prebisch, surgen de la experiencia de un dirigente del Banco Central de la República Argentina, enfrentado a problemas monetarios y de importaciones de muy difícil solución. Se percibe con claridad el intento de comparar la experiencia argentina con las otras economías latinoamericanas o subdesarrolladas, y de llegar así a generalizaciones sobre algunas tendencias y problemas que parecen serle comunes. Como ya ha sido mencionado, al inicio de su carrera, Prebisch creía firmemente en las teorías neoclásicas, mas con el pasar del tiempo tendió a crear un sistema donde imperaban las concepciones eclécticas. Sin lugar a dudas, entre éstas se encontraba el marxismo. Para él, el desarrollo se caracterizaba por una incesante superposición de capas técnicas de creciente productividad y eficacia a capas técnicas precedentes de inferior productividad y eficacia.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En su sistema, el concepto de productividad concierne al esfuerzo humano cada vez menor que se requiere para producir una misma cuantía de bienes y servicios gracias al aumento del capital en bienes físicos, en los cuales se concentran las innovaciones tecnológicas, así como del capital que se invierte en la formación humana. Para él, éste último será el capital reproductivo; el no reproductivo será el que se encuentra destinado a aumentar la eficacia. El desarrollo latinoamericano posee un carácter inducido. Como resultado de ese carácter, la penetración de nuevas tecnologías ha sido dispareja y, por lo mismo, heterogénea en lo estructural. Por ello, el problema del desarrollo consiste fundamentalmente en crear las condiciones propicias para asimilar con celeridad la nueva tecnología. De esta manera, el desarrollo periférico se encontraría caracterizado por la irradiación y propagación desde los centros desarrollados de técnicas, modalidades de consumo y demás formas culturales, ideas, ideologías e instituciones, en una estructura social diferente, dado que el centro exhibe homogeneidad estructural mientras que la periferia exhibe heterogeneidad con formas sociales precapitalistas o semicapitalistas. La posesión de bienes tecnológicos, no indica una densidad tecnológica. Así, los bienes de capital se pueden importar en los países en desarrollo, pero la densidad tecnológica, tiene que formarse gradualmente; a veces, sólo pueden importarse especialidades o conocimientos aislados. También observa, que el crecimiento de la población latinoamericana resulta superior al proceso similar que se dio en los países centrales cuando éstos iniciaban su desarrollo, dado que el descenso de la tasa de mortalidad se dio mucho antes que la disminución de la tasa de natalidad. Esta última idea, será persistente en el pensamiento de Prebisch. Para él, conforme la técnica productiva moderna aumenta la productividad, se necesita proporcionalmente menos gente que antes para atender el crecimiento de la demanda interna y externa de productos primarios. A medida que disminuye la proporción de gente ocupada en la producción primaria, tiene que aumentar la gente en otras ocupaciones, como sería el caso

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la industria, el transporte, el comercio y los demás servicios. Sin embargo, este proceso requiere de un buen margen de tiempo, dada la gran proporción de fuerza de trabajo ocupada en capas técnicas de muy baja productividad. Como es perceptible, el uso de nuevas tecnologías en la industria resulta fundamental para lograr un desarrollo ascendente. Pero, requiere un monto de capital que no corresponde con la capacidad de ahorro de los países de América Latina. En general, las actividades de exportación no son suficientes para dar ocupación al incremento de la población activa; incremento producto del crecimiento vegetativo y del sobrante provocado por el elemental progreso técnico en la producción primaria. La tenencia de la tierra tiende a frenar el desarrollo de la industria.

En la concepción del esquema centro-periferia, el término inicial usado parece haber sido el de centro cíclico principal, donde pretendía vincular los movimientos de los precios de las exportaciones de América Latina con el ciclo económico. Posteriormente, pasó a la explicación del comportamiento de tales precios, ya no como ciclos sino como tendencias a largo plazo. Los impulsos de expansión cíclicas eran seguidos periódicamente por movimientos de contracción. A los centros les correspondía un papel activo, a la periferia un papel pasivo en los movimientos ondulatorios de la economía; la reacción periférica en la fase descendente del ciclo, contribuía a la recuperación de la actividad de los centros, dando lugar a nuevos impulsos. Para él, el movimiento cíclico representaba la forma típica de crecimiento de la economía capitalista. Posteriormente, pretendió dar a este concepto un alcance más amplio, aproximándose al esquema centro-periferia. Ya desde 1949, Prebisch explicaba que el progreso técnico es más acentuado en la industria que en la producción primaria. Según la teoría clásica, la relación de precios debería mejorar para la producción primaria, y sin embargo tal relación ha sido adversa a la periferia; a pesar de la declinación del descenso de los

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

costos provocados por el aumento de la productividad en el centro. La teoría clásica del comercio internacional, tomando en cuenta el principio de las ventajas comparativas, postula que cada país debe especializarse en la producción de bienes que pueda lograr obtener en base a una mayor productividad, la misma que se encontrará determinada por la fertilidad del suelo, la disponibilidad de recursos minerales, etc. En la medida en que esto se haga así, las transacciones internacionales serán de amplio beneficio para los países participantes. Sin embargo, la CEPAL demostrará empíricamente, teniendo en cuenta el índice de los términos de intercambios de mercancías del Reino Unido entre las décadas de 1870 y 1940, calculado a base de precio CIF para las importaciones británicas, y FOB para la exportaciones, el deterioro en el comercio internacional del intercambio entre países exportadores de productos manufacturados y los países exportadores de productos primarios. Llegará a afirmar que tal tendencia propicia transferencias de ingresos de los países subdesarrollados a favor de los más desarrollados. En lenguaje marxista, sería una transferencia de valor. La acumulación de existencias en el centro desarrollado, se ve aliviada por el traslado de tal presión hacia la periferia; mucho de esto se ve claramente dibujado en las sucesivas devaluaciones monetarias que se dan en las economías periféricas. En última instancia, el deterioro de los términos de intercambio se debe a que el mercado mundial confronta a países industrializados con países de economía primario-exportadora. Estos últimos, al no haber desarrollado su sector industrial o manufacturero, no se encuentran en capacidad de producir tecnologías y medios de capital capaces de elevar la productividad del trabajo. Al mismo tiempo, la inexistencia de ese sector limita la expansión de la oferta de empleo, llevando a que se registre en el sector primario una fuerza de trabajo excedente, lo que dificulta la elevación de la productividad y reduce su precio, en este caso, salario; esto también origina la formación de mano de obra excedente en el sector servicios, donde genera similares efectos. Así,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

los bajos salarios de las economías subdesarrolladas, frenarían el progreso técnico y no permitirían la expansión y activación de su mercado interno. Por el contrario, los países desarrollados serían aquellos con un sector secundario expansivo y una demanda creciente de mano de obra, en donde existen salarios elevados, los cuales facilitan la introducción de innovaciones tecnológicas tendentes a reducir la participación del trabajo en la producción y el impacto de los salarios en los costos. El alza de la productividad no sería transferida a los precios de los bienes que los países desarrollados exportan, de tal manera que estos precios se mantendrán en un nivel elevado. De esta forma, se favorece la transferencia de riqueza de la periferia subdesarrollada al centro desarrollado. En el nivel de los salarios, jugaba un papel determinante el poderío de las organizaciones de los trabajadores, más elevada en el centro y muy desorganizada en la periferia. De esta manera, el nivel de organización de los trabajadores cuenta mucho, pero también el sobrante de población. Este sobrante, sería ocasionado por el lento crecimiento de la demanda y el moroso aumento de la productividad en las actividades primarias. Tal insuficiencia dinámica impide que los salarios suban paralelamente al aumento de la productividad, por lo mismo la producción primaria pierde parte de su progreso técnico. En los países industrializados la escasez relativa de mano de obra y la fuerte organización sindical permite que los salarios asciendan conforme se eleva la productividad.

La idea de vincular los movimientos de los precios con el ciclo económico, lo cual se refleja en la periferia con mayor intensidad que en el centro, debido al papel dominante que siguen teniendo las exportaciones primarias cuyos precios fluctúan con más intensidad que los de los bienes finales por constituir la primera etapa en el proceso productivo, servirá de soporte para insistir en el modelo industrial.

La argumentación de la CEPAL sobre los ciclos económicos,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

no se encuentra destinada a profundizar en el tema del ciclo en sí mismo, sino a sentar las bases mínimas para el examen de los efectos de las fluctuaciones cíclicas en la periferia, y en especial sobre la desigualdad entre su nivel medio de ingreso y el de los centros industriales. Las fluctuaciones cíclicas se caracterizan por la discrepancia entre la demanda y la oferta global del producto terminado. Supongamos que en un determinado período de tiempo se dé un exceso de demanda de equipos. Tal exceso de demanda presiona no sólo sobre las existencias, sino también sobre la capacidad instalada de las ramas industriales productoras de maquinarias. Supongamos que los nuevos empleos y un mayor ingreso, elevan la demanda de bienes de consumo e intermedios. Esto presiona sobre la capacidad ociosa de las máquinas instaladas. Esta es la fase ascendente del ciclo, en donde hay un exceso de demanda que se refleja en la disminución de las existencias y que pone en tensión la capacidad productiva. La estimula pero, en un determinado instante, esta tendencia expansiva se invierte, debido a que los planes de producción resultan demasiado optimistas en relación con los planes de compra. Al suceder esto, se dará una contracción de la demanda de bienes de consumo, lo que se extenderá a la oferta. El nivel de actividad empieza a caer, y se reduce en forma persistente. Tal situación puede revertirse por el deseo y la decisión de los empresarios de reponer los equipos desgastados. Se concibe que a partir de un impulso como éste, la demanda y la producción de otros sectores vuelve a aumentar, dando comienzo a una nueva fase ascendente, en la cual la producción y el empleo se expande. Durante la creciente cíclica, el exceso de demanda tiende a ser contrarrestado por el aumento de los precios, esto hace posible aumentar los ingresos pagados a los factores de la producción, los cuales, transformados en mayor demanda, suscitan nuevas alzas de precios. Por el contrario, en la menguante, el exceso de oferta presiona sobre los precios, cuya baja no es compensada; la baja de los precios obliga a reducir los ingresos provocando, a su vez, una disminución de la demanda

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en otras ramas, de manera que el exceso de oferta se hace general. En los países desarrollados, durante los períodos de auge, las continuas alzas de precios tienden a traducirse en un incremento más acelerado de los beneficios que de los salarios, a raíz de lo cual los primeros crecen más que los segundos, en términos reales. En la fase opuesta, ambos se contraen; pero, debido a la resistencia de las organizaciones obreras ante la reducción de las remuneraciones, son los beneficios los que resultan más afectados. En cada nuevo auge vuelve a repetirse la tendencia antes mencionada, pero los salarios reales parten cada vez de un nivel inicial más elevado. De esta manera con la ampliación del poder adquisitivo real de los salarios, los grupos de trabajadores y otros estratos van captando para sí parte de los frutos del progreso técnico. En la periferia, los términos de intercambio pierden en la menguante más de lo que habían ganado en la creciente. En esta fase, la productividad del trabajo del centro y la periferia, permanece constante. Sin embargo, en uno u otro sector, la relación de precios se reduce, lo mismo que la relación entre los ingresos medios de ambos sectores, lo que implica que los salarios y los beneficios se contraen más intensamente en la periferia que en el centro. Al ocurrir esto, se vuelve inevitable el deterioro de los términos de intercambio. Por un lado, la estructura productiva de el centro es mucho menos dispersa que la estructura periférica, lo cual trae consecuencias a la hora de negociar las mercancías; por otro lado la escasez de mano de obra y la acción gremial de los trabajadores del centro desarrollado, contrasta con las condiciones preponderantes en la periferia, donde existe un excedente de fuerza de trabajo y una organización sindical incipiente. Estas diferencias hacen que, durante la menguante, las presiones empresariales para mantener los beneficios a expensas del nivel de salario tiendan a trasladarse hacia la periferia, en donde la capacidad de resistencia de los trabajadores es mucho menor. De esta manera, el rezago estructural respecto al centro en cuanto a niveles de productividad y diversificación del aparato productivo, es

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

lo que hace posible la contracción cíclica de los beneficios y salarios pagados en la periferia. En lo que atañe a la contracción de los ingresos periféricos, se relacionan con la posición de la actividad primario-exportadora en la estructura productiva de la economía mundial. En efecto, dicha actividad ocupa las primeras etapas del proceso productivo y consiste en una producción de insumos, cuya transformación ulterior se realiza en los centros industriales. Además, debido al carácter de la producción periférica, su demanda depende del nivel de demanda final que se genera en los centros cíclicos. Cuando en éstos disminuyen los niveles de actividad y de demanda, en la periferia también se contraen. Para colocar la producción excesiva en los mercados, es necesario disminuir su valor de oferta, mediante la baja de los precios. Pero, la distinta posición que ocupan ambos polos en el sistema global, obliga a que estas reducciones se realicen en proporciones diversas. Los precios y el valor de oferta deberán caer más en la periferia, de manera que permitan que los centros conserven niveles más satisfactorios de remuneración de los recursos productivos. De no ocurrir así, en las economías del centro se seguirán acumulando existencias de manufactura, y por lo mismo la demanda de bienes primarios de la periferia continuará disminuyendo o se mantendrá deprimida. Todo esto explica por qué los efectos de las contracciones cíclicas tienden a trasladarse con mayor intensidad hacia la periferia. Las condiciones de estructura hacen posible una mayor contracción de los salarios; el carácter primario de la producción periférica y el carácter derivado de su demanda hacen necesario que las remuneraciones de los factores se reduzcan más que en el centro, para que la producción de éstos pueda realizarse a valores de oferta en niveles de remuneración de los recursos capaces de generar la demanda derivada que a su vez puede absorber la producción primaria periférica. Durante las fases de declinación de la actividad económica, los salarios se contraen más en la periferia que en los centros; en las fases de auge los ingresos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de los recursos periféricos aumentan menos que los del centro. De los movimientos de expansión y contracción, resulta la diferenciación entre los dos polos del sistema. En el caso de los términos de intercambio, mejoran para la periferia durante las crecientes cíclicas, pero el empeoramiento en la menguante excede las alzas precedentes, de manera que se produce una tendencia a largo plazo a su deterioro. La mejora que se da en la periferia durante las fases de auge, no es suficiente para evitar que existan polos de ingresos altamente diferenciados, sobre todo, si se tiene en cuenta que la productividad aumenta más en los centros que en la periferia. El sentido final del deterioro del término de intercambio, sería la concentración de los frutos del progreso técnico en los países desarrollados. Sin embargo, el encadenamiento de los ciclos con el deterioro de los términos de intercambio, no alcanza niveles satisfactorios de rigor analítico, ya que no se llega a esclarecer los vínculos entre las fluctuaciones del nivel de actividad y la oscilación de los precios de los bienes de exportación. No se llega a elaborar un análisis adecuado de las interacciones entre el centro y la periferia.

La CEPAL, no consideraba el desarrollo y el subdesarrollo como fenómenos cualitativamente distintos sino como expresiones cuantitativamente diferenciadas del proceso histórico de acumulación de capital. Esto último implicaba, que a partir de determinadas medidas correctivas aplicadas al comercio internacional y con una adecuada política económica, los países subdesarrollados verían abiertas las puertas de acceso al desarrollo capitalista pleno, poniendo fin a la situación de dependencia en que se encontraban. Pero este enunciado de una política económica centrada en la superación del subdesarrollo, reposaba sobre una concepción del Estado como algo situado por encima de la sociedad, capaz de dotarse de una racionalidad propia. Así, la CEPAL pasa de un análisis económico serio a una visión ideal del mundo, donde los Estados reemplazarían

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el enfrentamiento por la negociación y las leyes económicas por el deseo de cooperación. La manera de superar el subdesarrollo sería a través de la industrialización, ya que ésta era capaz de promover una mejor localización de la fuerza de trabajo entre los sectores productivos; elevaría los salarios, mejorando el mercado interno; induciría el progreso técnico y el aumento de la productividad del trabajo, poniendo fin a las transferencias internacionales de valor. La industrialización se realizaría mediante una política deliberada de sustitución de importaciones de bienes manufacturados; tal proceso asumía una función tan elevada, que a la larga lograría la corrección de los desequilibrios y desigualdades sociales. Valoraba las medidas distributivas, incluida la reforma agraria, como algo complementario al proceso general.

La justificación ideológica que elabora la CEPAL, a través de su mayor mentalizador -Raúl Prebisch-, tendría como objetivo fundamental la apropiación de excedente que genera el sector agrícola y oligárquico, por parte del sector (naciente) burgués e industrial, marcado esto último por la vigencia plena de un capitalismo de postguerra que tenía desde ya pretensiones globalizadoras e internacionalizadoras, especialmente por las expectativas sembradas por el ascenso de la URSS, como superpotencia. Fuera, claro está, que el mismo capitalismo buscaba expandirse cubriendo todo el entramado social. En el área agraria, su tarea consistiría en transformar la modalidad reaccionaria de desarrollo del período de preguerra al de postguerra, es decir, de una economía agraria tipo junker a una economía agraria capitalista predominantemente industrial tipo farmer (EE.UU., y la Alianza para el Progreso, el Cuerpo de Paz, etc). La transición de la fase oligárquica a la burguesa ocurrió sin la intermediación de transformaciones sociales radicales (a no ser por las migraciones del campo a la ciudad, con todos los problemas que esto acarrea). El Estado y la sociedad civil, según la especificidad del país en cuestión,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tomaron una dirección capitalista desarrollando un sector industrial con características particulares (casos excepcionales los de México y Brasil) debido a la no eliminación de la base oligárquica y de la persistencia del problema agrario. La contradicción entre oligarquía agroexportadora y burguesía industrial y financiera resultó relativa y ambigua, ya que la tendencia expansiva del capital industrial en un comienzo impulsa a buscar una ampliación del mercado interno, pero se ve contrarrestada por el temor de desarticular el motor principal de acumulación de capital que descansa en el sector primario-exportador. El ejemplo político de lo que acabo de comentar, lo constituyen los fenómenos llamados "populistas" (término detestable por su ambigüedad). En éstos, el sector burgués industrial impone su hegemonía al sector agroexportador, supeditándole a las masas mediante la manipulación por medio del caudillo. El Estado populista adquiere en América Latina características específicas por los años de 1945 a 1955, con una dimensión arbitral y benefactora, antioligárquica y nacionalista. El aspecto antioligárquico no le viene del cumplimiento cierto de una reforma agraria que no realiza, sino del hecho de tener que supeditar a la fracción agroexportadora con el fin de transferir hacia el sector industrial y hacia el Estado mismo, buena parte del excedente que de otro modo captarían la oligarquía agraria. Con esta transferencia es que impulsa su proyecto de industrialización.

"...Prefieren las capas medias sentar las bases de una industrialización impulsando la transferencia del excedente del sector agrario y primario exportador en general al sector industrial, a la vez que a través del mismo estado, que ahora sí va adquiriendo las características de un estado 'benefactor', intentan convertirse en árbitros reguladores del conflicto social."⁶⁹

La CEPAL, partiendo de la teoría del desarrollo en los

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

términos en que había sido formulada por el centro industrializado, introduce cambios que representan una contribución propia y original, que harán del desarrollismo latinoamericano un producto y no un simple calco de la teoría del desarrollo. La elaboración conceptual cepalina será instrumentalizada por la burguesía industrial, tanto a nivel local como mundial. Este producto del desarrollismo, constituyó la ideología más acabada en el ámbito latinoamericano lo que permitió la modernización, a su manera, de las entidades sociales de América Latina. Así, en el curso de los años 50, el desarrollismo se convirtió en la ideología dominante y en la matriz por excelencia de las políticas públicas. En Argentina, Chile, Uruguay, Brasil, México, Colombia, Venezuela, Ecuador, etc., se asistió a un proceso en donde se implementó sus apreciaciones teóricas. No obstante, el modelo gradualmente mostró sus fisuras. Se debe aclarar el hecho de que no todos los países adoptaron al mismo tiempo tales conceptos, para luego implementarlos como políticas de Estado. Algunos países lo hicieron tempranamente; otros, de manera tardía. El modelo en sí proponía cuatro etapas:

- a) Producción de bienes de consumo de carácter básico pero no duraderos, tales como productos textiles, alimenticios y farmacéuticos.
- b) Producción de bienes de consumo duraderos, tales como pequeños electrodomésticos, radios y televisores; la importante industria de vehículos a motor (el montaje de estos productos comenzó con una proporción considerable de piezas importadas).
- c) Surgimiento de las industrias intermedias que producirían los suministros para las empresas creadas durante la primera y segunda etapas. Las industrias típicas serían las químicas, fibras sintéticas, tintes, ingeniería para la fabricación de pequeños motores y cajas de cambio, o de piezas para montaje de bienes duraderos.⁶
- d) El desarrollo de una industria de bienes de capital que produciría maquinaria y se ocuparía de su instalación.⁷⁰

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En las primeras etapas de la teoría de la CEPAL, se preveía el incremento de la producción de bienes de consumo (aquellos que se destinan a la satisfacción directa de las necesidades humanas: alimentos, ropas, carros, línea blanca, etc.) para, ya impulsado en su desarrollo el mercado interno y muy especialmente el sector servicios, pasar a los bienes de capital (aquellos que no atienden a las necesidades humanas en forma directa y que se destinan a multiplicar la eficiencia del trabajo: instrumentos, máquinas, carreteras, etc.). Se esperaba una exportación de manufactura para apuntalar al sistema agroexportador, al inicio, y también al sector minero, después.

Durante los primeros años del modelo sustitutivo de importaciones, crecieron las exportaciones. Mas, la transferencia de excedente del sector agrícola al sector industrial sobrepagando lo que éste producía, devino en algo constante. El sector agrario empezó a deprimirse dado que no era estimulado por el sector industrial para su crecimiento, ni en una forma directa mediante una política de precios reales, o de una manera indirecta a través de la ampliación del mercado interno. A la postre, la agricultura no se incorporó de manera creciente al suministro de materias primas que reclamaba la industria, ni tampoco llegó a cubrir la demanda interna en un determinado país. Al suceder esto, se limitó el crecimiento del sector industrial, volviéndose esta situación un fenómeno circular que se alimentaba a sí mismo. En el Ecuador, como ya se lo ha señalado en el capítulo primero del presente libro, para el año de 1970, antes de que se iniciara la explotación intensiva del petróleo, la agricultura representaba el 22,63% del PIB., mientras que para el año de 1994, el mismo sector representaba sólo el 11,79% del PIB¹. En el mismo lapso de tiempo, la industria ecuatoriana representaba para el año de 1970 el 17,30% del PIB., mientras que para el año de 1995, llegó a representar el 26% del PIB². El valor agregado que puedan poseer las mercancías, conceptualmente debería llevar a un nivel

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de precios sostenibles de las mismas en el mercado. En este sentido, se supone que los productos industriales al poseer un mayor valor agregado que los productos agrícolas, pueden alcanzar un nivel de equilibrio sostenido de sus precios en el mercado. Como ya hemos analizado, el asunto no depende de las características intrínsecas de las mercancías, sino más bien de los elementos sociales que intervienen en la producción de las mismas. Tanto los productos agrícolas e industriales pueden tener altos niveles de valor agregado. Si las condiciones de productividad del trabajo se ven alteradas por estructuras políticas y económicas de hegemonía mundial, aquello constituye un asunto de características globales, no locales.

El modelo de sustitución de importaciones tuvo un relativo éxito en aquellos países donde existían estructuras sociales y económicas que podían asimilarlo de una mejor manera, por ejemplo, México. En un determinado momento histórico, las políticas de endeudamiento seguidas por algunos países latinoamericanos sirvieron para financiar la adopción de tal modelo. Los altos niveles de aranceles a las importaciones, para proteger a la industria, aplicados durante la década de los setenta, privó a muchos países del buen aprovechamiento que se podía hacer a los precios agrícolas altos vigentes en tal década. Las inversiones directas fueron limitadas por el anhelo nacionalista imperante durante toda la década en América Latina. Los resultados de este proceso son, entre los principales, una abultada deuda externa, de exportadores netos de ciertos productos agrícolas a importadores netos de algunos de ellos (en el Ecuador, por ejemplo, el arroz, el trigo, etc.). Dado que durante el proceso en que nosotros intentamos alcanzarlos en el ámbito industrial, el centro industrializado se superó notablemente en el área agrícola (capítulo tres del presente libro). Y, no obstante que el sector industrial latinoamericano se muestra, en general, cada vez más rezagado en comparación con sus similares de los países industrializados,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el sector agrícola es el que ha demostrado una mejor capacidad de repuesta ante las situaciones de crisis global. Así, la evolución de la agricultura frente a la industria en los años 80, ha sido superior en América Latina, según el Anuario Estadístico de América Latina, responsabilidad de la CEPAL (1988).

El valor agregado de los productos agrícolas puede ser muy elevado gracias a los procesos biotecnológicos y agroindustriales que puedan emplearse, para posteriormente proceder a un proceso de agroexportación. Por ejemplo, actualmente en las zonas andinas se cultiva el piretro, esta pequeña planta de flores blancas o amarillas, constituye la materia prima para la elaboración de un insecticida. Su cultivo en el Ecuador empieza después de la Segunda Guerra Mundial. También se cultiva el abacá, originario de las Filipinas, su cultivo en el Ecuador, lo inicia la empresa japonesa Furukawa en la región de Santo Domingo de los Colorados. La fibra obtenida de su tronco, tiene acogida en los mercados de Japón y Estados Unidos. Por otro lado, tenemos la coliza, planta herbácea originaria de Europa, sirve como forraje para el ganado y para la producción de semillas de las que se extrae un aceite utilizado como condimento; se ha exportado este producto a Francia, Holanda, Canadá y Chile. El problema con el proceso agroindustrial es, por un lado, el deterioro de los términos de intercambio y, por otro lado, los grandes avances tecnológicos de los países industrializados, lo que les permite reemplazar las materias primas importadas del tercer mundo; un ejemplo de lo antes expresado lo constituye la biotecnología desarrollada en los países industrializados.

La CEPAL, argumentó que unas de las principales causas para que fallara su propuesta para un desarrollo alternativo, se encontraba determinada por el hecho de que la industrialización

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

se llevó a cabo sobre la base de la vieja economía exportadora, sin las reformas estructurales capaces de crear un espacio económico adecuado para el crecimiento industrial. En los países de un capitalismo avanzado, la industrialización se dio de manera orgánica, llevando a que el crecimiento del sector de bienes de consumo generara inmediatamente la expansión de la oferta de bienes de capital. En los países latinoamericanos, la sustitución de importaciones operó sobre la base de una demanda interna preexistente de bienes de consumo y llevó a que la obtención de bienes de capital reposara esencialmente en la importación, conformando un modo de reproducción industrial intrínsecamente dependiente del exterior. La viabilidad de un proceso semejante suponía un crecimiento constante en la capacidad para importar, es decir una masa creciente de divisas. Divisas provenientes de las exportaciones. Sin embargo, como las viejas estructuras productivas se habían mantenido intocadas, las exportaciones seguían consistiendo en bienes primarios tradicionales, los cuales se encontraban supeditados al deterioro de los términos de intercambio. A su vez, el sector manufacturero no se había preocupado por conquistar mercados exteriores y destinaba toda su producción al mercado interno, lo cual lo hacía depender del sector primario para la obtención de las divisas necesarias para la adquisición de los bienes intermedios y de capital que su expansión demandaba. En este sentido, el proceso industrial propuesto por la CEPAL, lo que hacía en términos reales era impulsar la reproducción ampliada del capital en la periferia, acentuando la relación de dependencia de América Latina con respecto al mercado mundial, sin conducirla hacia una superación autónoma. La otra fuente probable de ingresos de divisas para el financiamiento del proyecto industrial cepalino, se encontraba comprendida por el conjunto de los capitales externos compuestos por inversiones directas, préstamos, financiamientos y donaciones. Sin embargo, los procesos que efectivamente se dieron en el sentido antes expuesto, tenían una naturaleza contradictoria. Dado que la mayoría era de un carácter asistencialista y de inversión

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

extranjera, al momento de recabar las ganancias que se habían obtenido en el mercado interno de un determinado país en moneda nacional, había que remitirlas al extranjero, y para ello debía convertirse en moneda internacional; tales divisas eran sustraídas, en términos reales, del mismo país al que se pretendía beneficiar. Es decir, no se ampliaba la capacidad para importar. En último término, este es el problema de la realización de la plusvalía en la periferia. Como el mercado interno se encontraba en expansión, no se llegó a entender apropiadamente el mecanismo real de reproducción del capital. El desestímulo al sector agrario, junto con el aparente crecimiento formal del sector industrial y de las ciudades, provocó la elevación de las migraciones del campo a la ciudad, lo cual se tradujo en un rápido crecimiento de la oferta urbana de mano de obra, elevando el desempleo. Al combinarse el capital industrial con los bajos salarios, unido a esto la prolongación de la intensidad del trabajo; se podía extraer cantidades elevadas de plusvalía a un precio ínfimo. En este sentido, no era necesario una modernización del aparato industrial, al mismo tiempo el crecimiento real de la capacidad de consumo real era muy limitado, lo cual se acentuaría, sobre todo, con el pasar de los años. Todo esto, a fin de cuentas, restringía el mercado interno, limitaba la creación de nuevas áreas de inversión y desestimulaba la introducción de nuevas técnicas de producción. Al mismo tiempo, la preservación de la vieja estructura agraria y la concentración de las inversiones en la industria, provocaron un desequilibrio entre la oferta de alimentos y el crecimiento urbano, impulsando los precios agrícolas hacia arriba y desatando la inflación. Posteriormente, la CEPAL modificó sus planteamientos iniciales y procedió a dar un mayor énfasis a las reformas estructurales y a la distribución del ingreso.

A partir de 1965, con el alejamiento de Raúl Prebisch de la CEPAL, Celso Furtado toma la posta dejada por éste, y se

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

propone demostrar que la economía latinoamericana tiende estructuralmente al estancamiento, liberando a la CEPAL de toda culpa. Para él, la existencia de dos estructuras sociales contradictorias, existentes en América Latina, originarían una limitación profunda para el desarrollo de la región. La existencia de un sector precapitalista de carácter semifeudal, junto a un sector industrial, origina una distribución regresiva del ingreso, concentrándose tal ingreso en unos cuantos grupos. Al unísono, considera la política exterior de Estados Unidos y la acción de las empresas multinacionales como factores negativos para el desarrollo latinoamericano, incluso llega a proponer la práctica de un socialismo de corte nacional, estatal y tercermundista.

"Con respecto al caso de Chile, cabe destacar que es el que mejor desmiente la conocida fórmula de 'a menor capacidad de importar mayor sustitución de importaciones y por tanto mayor industrialización'. Si nos atenemos a los cuadros elaborados por Celso Furtado, descubrimos que en Chile la 'magnitud del proceso sustitutivo' fue, entre 1929 y 1937, tres veces superior a la de México y Brasil (17.4% frente a 5.7% y 4.4% respectivamente); pero resulta que en el mismo lapso la intensidad del proceso de industrialización fue del orden de 46% en México, 42% en Brasil y apenas 16% en Chile. Furtado calcula, en realidad, lo que cada país dejó de importar, dando por sentado que este dato revela en sí mismo un 'proceso sustitutivo', cosa evidentemente falsa. En todo caso resulta claro que la industria chilena creció a un ritmo inferior al 2% en el período de crisis, lo cual significa que el producto industrial por habitante sufrió un estancamiento absoluto en dicho lapso."⁷³

Para Agustín Cueva, resulta infundada la tesis de que las crisis de los países centrales producen automáticamente el auge

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de las economías periféricas, o que siquiera impulsan, con sus solos efectos, el desarrollo industrial de éstas. Para él, la tendencia general del capitalismo es más bien a transferir el costo de las crisis metropolitanas a las áreas dependientes. Además, una recesión en los países centrales, determinaría una similar situación en la periferia. En épocas de crisis, cuando no es posible importar muchos bienes, la política más industrializante no va más allá de un empleo relativamente eficiente de la capacidad ya instalada de producción y de ciertos avances supeditados al limitado desarrollo de las fuerzas productivas locales,

"...Ya se vio, por lo demás, que el cambio fundamental en la estructura de la industria brasileña entre 1907 y 1920, de acuerdo con los datos que maneja Caio Prado, estuvo determinado por el crecimiento notable de la industria de procesamiento de carnes para la exportación."⁷⁴

Para Agustín Cueva, la industrialización por sustitución de importaciones, que supuestamente había ocurrido en determinados países gracias a la crisis de los años treinta, provocando tal situación un proceso de producción interna de aquellos artículos que se habían dejado de importar, no ocurrió de la manera planteada pues basta con analizar los datos disponibles para demostrar la inconsistencia de tal argumentación. Así,

"En Argentina, el producto industrial se incrementó en un 6% entre 1929 y 1934, o sea que en términos per cápita permaneció estancado; entre 1935 y 1939 tuvo un desarrollo del 25%. Lo que quiere decir que en estos diez años creció, en total, menos que durante el quinquenio 1925-29."⁷⁵

Se supone que Raúl Prebisch nutrió sus concepciones teóricas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la experiencia Argentina. En todo caso se afirma "...que tal sustitución 'espontánea' no parece haberse producido de verdad en ninguna parte."⁷⁶

Aníbal Pinto, teniendo como telón de fondo la concepción de la dualidad estructural latinoamericana, decide investigar si las condiciones imperantes son propicias para la continuación del desarrollo económico y social. El punto de partida para su razonamiento es la modificación conceptual de la interpretación sobre la dualidad estructural en América Latina. Intenta trabajar con un bagaje interpretativo más sofisticado, introduciendo una mayor diferenciación de niveles entre cada uno de los polos de la economía. No obstante, se va a limitar casi siempre a el esquema bipolar por él criticado. Su preocupación continúa girando en torno al progreso que se da en el polo claramente capitalista en comparación al atraso que se da en el sector tradicional. El resultado de la anterior interacción será la distorsión y la pérdida de dinamismo de la industrialización. Asimilando el caso de los países más desarrollados dentro del contexto latinoamericano, supone que el consumo de masas ampliarán y sustentarán el mercado multiforme existente. Propone la intervención del Estado como elemento modernizador en la concentración de la propiedad, especialmente, la agraria. Recomienda una industrialización pero con acento en la autonomía de las bases y que cubra algunos rubros pesados de bienes de capitales. Sin embargo, deja al ajuste espontáneo y automático del mercado muchos de los elementos que podrían interferir con el buen funcionamiento del modelo, no obstante de insistir en la idea de que el Estado intervenga en aquellas áreas donde el mercado se muestre incapaz de solucionar los conflictos.

Pinto atribuye la persistencia del fenómeno inflacionario a los desequilibrios que afectan a las estructuras económicas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y sociales. Para él, el crecimiento del sector industrial conllevará al crecimiento de los salarios, los mismos que ante una oferta agropecuaria interna inelástica, producirán la elevación de los precios agrícolas. Los obreros urbanos al ver reducido su salario real, lucharán por incrementos salariales, los que una vez obtenidos obligarán a las empresas manufactureras a trasladar tales aumentos a los precios de las mercancías que se venden al consumidor final, generándose de esta manera una espiral inflacionaria. Por ello, es necesario corregir la inelasticidad de la oferta agrícola mediante una reforma de la propiedad agrícola; también se debe proceder a diversificar las exportaciones, reduciendo su contenido de productos primarios; reducir o controlar el funcionamiento de las industrias oligopólicas. Estos planteamientos tienen el mérito de querer provocar reformas estructurales, y no ser meros paliativos como las recetas propuestas por el FMI. Existe un evidente rechazo a entender la inflación como un fenómeno puramente monetario; ésta es entendida como una expresión de las profundas contradicciones que se dan en el cuerpo social y económico, ya que ni la inflación ni los programas antiinflacionarios son neutrales en un sentido final.

Si a Prebisch se le conoce por el esquema de centro-periferia, a Pinto se lo conoce por el concepto de heterogeneidad estructural. Tal noción supone que, en el plano interno de las economías latinoamericanas, se reproducen en buena medida los procesos que la CEPAL describe como propios de las relaciones centro-periferia. Para Pinto, la estructura productiva de América Latina puede descomponerse en tres grandes estratos: el primero, es el llamado primitivo debido a sus niveles de productividad e ingreso por habitantes, probablemente semejantes o inferiores a los que existían en la economía colonial o precolombina. El segundo, constituido por un polo moderno compuesto por las actividades de exportación, industriales y de servicios, semejantes a los promedios existentes en las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

economías desarrolladas. El tercero sería el que corresponde a la productividad media del sistema nacional; constituiría el estrato intermedio. Esta heterogeneidad estructural señala la coexistencia del capitalismo con formas precapitalistas, lo cual precipita de manera espontánea la transferencia de valor desde los sectores más atrasados hacia los sectores más avanzados o modernos. La productividad por hora trabajada es igual al inverso del valor unitario: cociente entre trabajo y producción. Así, los términos de intercambio interno, equivalen a la relación de precios. Es decir, si los términos de intercambio interno se deterioran, las transferencias irán desde el sector moderno al sector atrasado; pero, si mejoran, el valor será transferido desde el sector atrasado hacia el sector moderno. Este último es el caso latinoamericano. La raíz última del proceso se encuentra en el grado de productividad por hora trabajada. En este sentido la dirección de las transferencias de valor apuntan hacia los sectores más modernos y de éstos hacia los países centrales. Los mecanismos que precipitan tales transferencias son de tipo político (Estatal), económico (diferencia de precios), y los desniveles de productividad. Ahora bien, la relación de precios de intercambio entre los dos polos tiende a independizarse de los cambios respectivos de productividad, permitiendo que el avanzado guarde para sí la mayor parte o todos los frutos de los mismos.

En todo caso, de manera predominante, la industrialización latinoamericana parece haberse enfocado hacia la producción de bienes propios de países mucho más desarrollados. Y esto constituiría una contradicción enorme, dado el nivel de pobreza general del mercado interno. Las transferencias de valor de parte de los sectores atrasados, pueden llegar a agotarse, por lo mismo, resulta necesario desarrollar tal sector, sin eliminar su heterogeneidad y dependencia estructural.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

UN BALANCE NECESARIO.

La acumulación originaria del capital que por el proceso industrializador se realizó a costa del agro con el objetivo de llevar riquezas a las ciudades, en realidad sólo ha provocado el surgimiento de una mayor pobreza y miseria en tales centros industriales y urbanos. Puede afirmarse que la expansión de la miseria no ocurre como resultado directo de la falta de crecimiento, sino del propio crecimiento económico. Es cierto que en el decenio de los ochenta se observó un estancamiento económico en América Latina, mientras que el decenio de los setenta se presentaron altas tasas de crecimiento relativo en muchos países de la región; sin embargo, ni en los setenta ni en los ochenta, se produjo una notoria disminución de los niveles de pobreza. Parece ser que el crecimiento de un sector productivo, resulta directamente proporcional al aumento de la pobreza en otro sector económico en el marco de una economía hipertrofiada. Cada vez es mayor la pobreza, así como cada vez es mayor el número de los países pobres. Los países latinoamericanos más endeudados son aquellos en los que en el pasado reciente se llevó a cabo gigantescos proyectos de desarrollo industrial privados y estatales, cuyos objetivos fundamentales eran sacar a las economías latinoamericanas del atraso y del subdesarrollo, conduciéndolas a la modernidad.

La pobreza es un producto malforme, agudizado por una vía de desarrollo industrial dependiente en América Latina. El desarrollismo no fue uno solo, tuvo tendencias. Por un lado, las clases sociales hegemónicas forjadas por el espíritu desarrollista de derecha, continúan ejerciendo el poder político y dirigiendo la vida económica de buena parte de los países latinoamericanos. Por otro lado, la izquierda ideológica no intentó romper definitivamente con el dogma desarrollista, más bien lo radicalizó hacia una perspectiva antiimperialista y

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

anticapitalista. En realidad, la impronta desarrollista marcó el estilo de pensamiento de las élites políticas e intelectuales.

En un principio, los primeros impulsos modernizadores provinieron de las oligarquías y no de las burguesías nacionales en gestación. El tipo de modernización dependiente y asociada a la dominación oligárquica, tendió a producir desequilibrios e inestabilidades en las estructuras sociales, económicas y culturales de cada país. Tal tradición autoritaria ha pretendido consolidarse en la conformación del aparato Estatal. Tanto las dictaduras del siglo XIX como las dictaduras del siglo XX, en una rara combinación oligárquica-modernizadora, burguesa-modernizadora, en su orden histórico; han pretendido presentarse como las realizadoras del progreso, de la civilización y del desarrollo. Si la CEPAL, hubiese llevado a cabo un análisis riguroso del Estado, se hubiera dado cuenta de que, en primer lugar, en América Latina no existía un empresariado nacional dinámico y progresista en condiciones de conducir eficientemente a los diferentes países por una vía industrial; tampoco existía una apropiada clase tecnoburocrática de Estado que acompañara al anterior proceso. En segundo lugar, que la economía aplicada al Estado, como ciencia pura, no existe, y por lo mismo se encuentra supeditada a determinados intereses de grupos y clases. Al implementarse los planes cepalinos, en lugar de tener una reproducción ampliada de la industrialización, ésta tendió a concentrarse en enclaves dependientes del exterior, cuyas influencias no se extendían hacia el conjunto de las relaciones sociales; en lugar de generar situaciones de absorción de mano de obra, fue esencialmente un proceso excluyente; y en lugar de llevar la modernidad a las relaciones sociales atrasadas, creó nuevos focos de miseria que con el correr del tiempo se han convertido en estructurales. La industrialización, pretendió desenvolverse en compartimientos estancos altamente protegidos por una barrera de elevados aranceles, complementados con restricciones y prohibiciones que eliminaban la competencia

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

exterior, pero que también dificultaba la penetración del progreso técnico, así como el buen aprovechamiento de los factores productivos. La estrechez de los mercados, junto con una frágil competencia, llevaba el germen de su propio debilitamiento, ya que el no tener contacto con el mercado internacional desalentaba las exportaciones de productos industriales, lo cual disminuía su propia modernización.

El colapso teórico de la CEPAL, permitió a su vez que con relación a la tesis originaria se alinearan cuatro tendencias teóricas. La primera, sería la tendencia reincidente. La segunda, la tendencia de izquierda, representada por la teoría de la dependencia de los años sesenta y setenta. La tercera, constituida por la tendencia de derecha, y que tuvo su auge durante la década de los ochenta, representada por los teóricos neoliberales o monetaristas. La cuarta, que cobra impulso en los años noventa, constituye la tendencia pragmática posliberal, que busca realizar una síntesis entre el desarrollismo cepalino y el neoliberalismo. Estas serían las cuatro ramas principales del árbol del desarrollismo latinoamericano⁷⁷.

La tendencia reincidente busca salvar la esencia de las teorías cepalinas a fin de establecer la continuidad de su discurso. Los reincidentes reconocen el incumplimiento de los pronósticos de la CEPAL, pero lo adjudican a errores en su aplicación, o afirman que tal discurso fue mal entendido por sus ejecutores. Afirman que la burguesía industrial, los sectores medios y el proletariado urbano, se apropiaron del discurso industrialista de modernización, en la medida en que les era funcional a su proyecto de desplazar a las oligarquías agrarias del poder. Por tal razón, se dio la economicidad y la selectividad a la hora de tomar decisiones gubernamentales, ello explica la irracionalidad en la protección excesiva de la industria, la postergación de la agricultura, y la integración

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la misma a las exportaciones, privilegiando la industrialización a cualquier costo. Sin embargo, es muy razonable suponer que la burguesía industrial no se apropió indebidamente del discurso modernizador de la CEPAL. Más bien, el discurso de la CEPAL estaba elaborado para fortalecer a la burguesía industrial, en el sentido de posibilitar una adecuada transferencia de valor a nivel nacional e internacional. La CEPAL, se apropió de las aspiraciones históricas de los sectores antes mencionados, y les dio un sentido programático, teórico y metaeconómico. De allí la importancia que se le dio al discurso de la CEPAL en toda América Latina.

La teoría de la dependencia, tuvo como ejes geográficos principales a los países de Brasil, Chile y México. Varios de los intelectuales que participaron en la construcción de la teoría de la dependencia provenían de Brasil, tal es el caso de Ruy Mauro Marini, Vania Bambirra, Theotonio Dos Santos, Fernando Henrique Cardoso, entre otros. El golpe de Estado de abril de 1964 en Brasil, no sólo propició el crecimiento de la reflexión sobre los regímenes militares, sino que también provocó la migración de muchos académicos hacia otros países de la región. Algo parecido sucedió con el golpe de Estado que se dio en el año de 1973 en Chile. En el CESO, se encontraban muchos intelectuales como Andre Gunder Frank, Marta Harnecker, Julio López, Roberto Pizarro, Cristián Sepúlveda, Jaime Torres, Marco Aurelio García, Alvaro Briones, Guillermo Labarca, Antonio Sánchez, Marcelo García, y Jaime Osorio. Sin dejar de contar a investigadores temporarios como Régis Debray, los cubanos Germán Sánchez y José Bell Lara, junto con el mexicano Luis Hernández Palacios. El tercer país mencionado que reunía una tradición latinoamericanista importante y que recibió a los exiliados de otros países sometidos a dictaduras, fue México. En la UNAM, en el CELA, se dio un impulso muy importante a la discusión sobre la teoría de la dependencia.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Las ideas persistentes en la teoría de la dependencia son las siguientes: a) el subdesarrollo es un producto necesario de la expansión mundial del capitalismo mercantil europeo del siglo XVI; b) por lo mismo, la historia del subdesarrollo es la historia del desarrollo; c) el concepto de dependencia implica relaciones de dominación al interior y al exterior de los países, a diferencia de la concepción cepalina que acentúa el papel de la dependencia externa; d) se busca un mayor nivel conceptual para tratar tanto las variables internas como externas que ejercen influencia en el desarrollo del subdesarrollo.

Sin embargo, se suscitan entre sus integrantes diferencias de comprensión sobre las realidades que pretenden analizar. Tales divergencias conceptuales tienen como ejes principales la confrontación entre los análisis económicos, sociológicos y políticos, a la hora de analizar y clasificar la trayectoria histórica de algunos países de América Latina. Las características weberianas de Cardoso y Faletto; las tipologías de Vania Bambirra y Theotonio Dos Santos, que vinculan la temática de la dependencia a la teoría del imperialismo y ofrecen como vía de superación de tal situación la ruptura con el sistema capitalista en su conjunto, además de buscar la revolución mediante el socialismo; empero, sin lugar a dudas, será en los textos de Ruy Mauro Marini en donde se dará un esfuerzo notable por superar el desarrollismo y tratar de generar una teoría marxista de la dependencia, esto es: la búsqueda de las leyes del capitalismo dependiente.

Por otro lado, en el ILPES, Osvaldo Sunkel y Pedro Paz, expondrán que el proceso del desarrollo y el subdesarrollo sólo pueden ser entendido como las dos caras que asume un mismo y único fenómeno: la acumulación de capitales en escala internacional, retomando así una fórmula de Andre Gunder Frank. Se puede afirmar, que los dos autores antes mencionados

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

constituyen una ruptura con la CEPAL, al mismo tiempo que abren los caminos para los desarrollos conceptuales de la teoría de la dependencia. Frank, sería un parteaguas teórico; Marini, Dos Santos y Bamberger, entre otros, constituirían la vertiente marxista de la teoría de la dependencia.

Los teóricos cepalinos, predominaron durante los años cincuenta y sesenta; los dependentistas predominaron durante los años sesenta y setenta. Fue una época muy rica en ideas, tanto, que no ha habido otra similar.

En general, la teoría de la dependencia experimentó unas relaciones de continuidad con el discurso cepalino frente al cual pretendió ser una ruptura. Tal teoría resultó ser la prolongación radicalizada del pensamiento cepalino. La desmedida presencia del capital extranjero en las débiles estructuras industriales, la imposibilidad de la reproducción general del ámbito de la acción industrial hacia el campo, la conformación del sector industrial como un enclave dentro de la economía nacional, la ausencia de una burguesía nacional lo suficientemente autónoma para poder convertirse en sujeto y motor de un desarrollo industrial autónomo; harían proponer a los dependentistas que para una correcta aplicación del proyecto industrial en América Latina, era necesaria previamente una revolución social. El iniciador de la corriente dependentista fue Andre Gunder Frank, y su probable pensador final fue Ruy Mauro Marini. Las categorías centrales utilizadas por Frank, de metrópoli y satélite, se asemejan mucho a las de centro y periferia. Incluso, sus dos tesis más novedosas: la no existencia del feudalismo en América Latina, y la no existencia de las burguesías nacionales; ya encontraban antecedentes en los mismos trabajos de la CEPAL. Tales tesis, parecían probar científicamente que no había condiciones para que el capitalismo desarrollara sus posibilidades en América

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Latina, y por lo mismo se abría el camino para una revolución socialista inducida mediante focos guerrilleros. En este sentido, la revolución antiimperialista debía ser en primera línea anticapitalista. Al igual que con la CEPAL, el agente social encargado de llevar a cabo el proceso queda más para la deducción que para un señalamiento conceptual explícito.

El pensamiento de Cardoso y Faletto, en ningún caso puede ser considerado como una ruptura de fondo con el desarrollismo cepalino. Tales autores ponían en duda la posibilidad de que el desarrollo industrial pudiera tener lugar en el marco de relaciones capitalistas; incluso se llegó a suponer que para lograr el desarrollo de los países periféricos era necesario repetir la fase evolutiva de las economías de los países centrales. Tal como se desenvolvía el proceso en el marco de dependencia periferia-centro, no era posible que el desarrollo industrial se llegara a ramificar económica y socialmente, por lo cual la forma histórica que termina adquiriendo casi siempre, es la forma de enclave. Así, para plantear una política de desarrollo económico en América Latina, habría que librarse de la dependencia económica y de las oligarquías tradicionales. Tal tarea no la podía asumir una burguesía nacional, debido a las limitaciones de su desarrollo histórico, ni tampoco el aparato estatal. No quedaba claro, entonces, quién debía asumir tal tarea.

Con la intención de fundar una teoría de la revolución, surgirían los trabajos de Ruy Mauro Marini. En su contenido esencial, las tesis de Marini no se diferenciaban mayormente de las expuestas por Frank, ni de las ideas principales de la CEPAL. Sin embargo, es evidente el intento por fundar una nueva teoría marxista de la dependencia, liberándose de características funcional-desarrollistas. No obstante, Marini revistió con ropaje marxista las tesis últimas de la CEPAL. Así, el concepto

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de deterioro de los términos de intercambio, buscó explicarlo a partir de la relación entre la plusvalía absoluta y la plusvalía relativa, siendo la primera mucho más intensa en la periferia, mientras que la segunda lo era en el centro. De esta forma, la transferencia de valor que tiene lugar desde la periferia hacia el centro llevaría a intensificar los mecanismos de superexplotación del trabajo en los países subdesarrollados. La fuerza de trabajo disponible en la periferia, actúa como agente productor, de manera que su papel en la generación de demanda es mínimo. Por esta razón, la industrialización latinoamericana no tiene posibilidades de expansión dado que desde el principio se encuentra orientada a satisfacer la demanda de los sectores de mayores ingresos, cerrando cualquier posibilidad de estímulo a la inversión tecnológica en el sector productivo destinado a atender el consumo popular. Así, mientras las industrias de bienes suntuarios crecen a tasas elevadas, las industrias orientadas hacia el consumo masivo (industrias tradicionales) tienden al estancamiento o a la regresión. En tanto que para la CEPAL, los desfases provocados por la industrialización debían ser superados mediante reformas estructurales que reorientaran las inversiones en función de la demanda ejercida por los sectores de bajos ingresos, separando de la alianza industrialista a los sectores oligárquicos mediante cambios en el sistema de la tenencia de la tierra; para la teoría de la dependencia, sobre todo en el caso de Marini, la alternativa sólo pasaba por una revolución anticapitalista y antiimperialista.

Ahora bien, la tesis de la superexplotación de la fuerza de trabajo, lleva a concluir que en la periferia no se va a dar una proletarización creciente de las relaciones de producción como se dio en las economías centrales; no, en la periferia lo que se va a dar es una pauperización creciente de la mayoría de la población. En este sentido, vale la pena recordar que para Marx, el capitalismo en su desarrollo produce dos grandes

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

sectores sociales que son víctimas del capital: uno es el proletariado; el otro es el que se encuentra contenido dentro de la órbita del pauperismo.

"Los últimos despojos de la superpoblación relativa son, finalmente, los que se refugian en la órbita del pauperismo. Dejando a un lado a los vagabundos, los criminales, las prostitutas, en una palabra, al proletariado andrajoso ('lumpenproletariado') en sentido estricto, esta capa social se halla formada por tres categorías. Primera: personas capacitadas para el trabajo. Basta consultar superficialmente la estadística del pauperismo inglés para convencerse de que la masa de estas personas aumenta con todas las crisis y disminuye en cuanto los negocios se reaniman. Segunda: huérfanos e hijos de pobres. Estos seres son candidatos al ejército industrial de reserva, y en las épocas de gran actividad, como en 1860 por ejemplo, son enrolados rápidamente y en masa en los cuadros del ejército obrero en activo. Tercera: degradados, despojos, incapaces para el trabajo. Se trata de seres condenados a perecer por la inmovilidad a que les condena la división del trabajo, de los obreros que sobreviven a la edad normal de su clase y, finalmente, de las víctimas de la industria, cuyo número crece con las máquinas peligrosas, las minas, las fábricas químicas, etc., de los mutilados, los enfermos, las viudas, etc. El pauperismo es el asilo de inválidos del ejército obrero en activo y el peso muerto del ejército industrial de reserva. Su existencia va implícita en la existencia de la superpoblación relativa, su necesidad en su necesidad, y con ella constituye una de las condiciones de vida de la producción capitalista y del desarrollo de la riqueza."⁷⁸

A este último sector Marx no le concedió mucha atención,

y estaría incluido en la subsunción formal del trabajo al capital. Pero, en última instancia, se trata de dos sujetos históricos. El uno se encuentra vinculado al eje central de la producción industrial, es el proletariado; el otro no es ni será nunca proletariado. Este último sector, en la órbita del pauperismo, no sufrió una disección teórica adecuada en lo que es su composición social orgánica. Probablemente, si hubiera incursionado más en este sentido, Marx se habría encontrado con un campo poblado por múltiples actores, los cuales, al realizar las tareas cotidianas que demanda su sobrevivencia, contraen diversas relaciones sociales que no son sólo de producción, pero que también lo son. Quizás a él, le interesaba más la misión histórica del proletariado dentro de un ambiente propio de la primera revolución industrial, en donde las organizaciones obreras reclamaban sus derechos en contra de los patronos y del Estado.

Pues bien, este problema conceptual originario en el propio Marx, para Marini, en el caso de América Latina, encontraba su respuesta en la teoría de la vanguardia revolucionaria que debía actuar en nombre del proletariado. En la teoría de la dependencia, la propuesta de una revolución social, encuentra en los conceptos de proletariado o de masas, meras fórmulas recurrentes que se derivan de un racionalismo que convierte a la economía en determinante indeterminado. En todo caso, una formulación persistente en la teoría de la dependencia, fue que la índole de nuestra formación social se encontraba determinada en última instancia por la forma de articulación de ésta con el sistema capitalista mundial. Sin embargo, no debe caerse en la idea de que toda la historia de América Latina es comprensible a partir de la oposición centro-periferia, metrópoli-satélite, o capitalismo-clásico y capitalismo-dependiente.

La teoría de la dependencia es en gran medida expresión del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

colapso de las posiciones de la CEPAL. Constituía el resultado del deterioro teórico del discurso del desarrollo, y de su prolongación hacia la izquierda. No obstante, el mérito de Marini consiste en ligar orgánica y dialécticamente las formas de la plusvalía relativa y absoluta al desarrollo de la productividad del trabajo y, por lo mismo, a la tecnología. La dependencia, según Marini, imposibilita la realización de la propuesta central de la CEPAL, esto es, que la industrialización y la sustitución de importaciones, en la medida que lograran reinvertir y ampliar el mercado interno, reteniendo el progreso técnico, lograrían llegar a un nivel de plena autonomía económica. Marini, por el contrario, plantea una profundización de los rasgos duros de la dependencia; esto significa, una exacerbación de la superexplotación, estimulada en la actualidad por la flexibilización del trabajo. Otra aportación importante de Marini, consiste en la afirmación de que América Latina contribuyó de manera decisiva a apresurar el paso de la plusvalía absoluta a la relativa en el capitalismo clásico, durante la primera revolución industrial. Sin lugar a dudas, esto tiene consecuencias muy importantes a la hora de examinar el papel actual que desempeña América Latina como región salarial para el desarrollo de los países industrializados, es decir, el papel actual que desempeña la superexplotación del trabajo como palanca del desarrollo de la productividad. Esto es, la generalización de la vigencia de la ley del valor en la determinación del tiempo de trabajo socialmente necesario para la producción y reproducción de la fuerza de trabajo en condiciones internacionales, con el objetivo de desarrollar un nuevo paradigma tecnológico, en donde la vigencia mundial del capital para la superexplotación de la fuerza de trabajo carecería de fronteras. Se trataría de la articulación mayor y eficaz entre la producción de plusvalía absoluta, plusvalía relativa, y la reducción de los salarios por debajo de su valor, enmarcados en los procesos de reconversión industrial y de modernización tecnológica. El objetivo final, sería un desarrollo más avanzado del capitalismo dependiente en la esfera de los intereses del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

gran capital financiero y de la fracción moderna de la burguesía mundial y latinoamericana, a costa de rebajar drásticamente las condiciones de trabajo y de vida de decenas de miles de trabajadores latinoamericanos, los cuales no tienen otra salida más que el empleo precario o la aceptación de bajos salarios, con altas tasas de explotación vía prolongación de las jornadas de trabajo. Este cuadro se completa con la especialización productiva de las economías dependientes, la concentración del ingreso en determinados grupos, el consumo suntuario de éstos grupos.

La evidencia empírica revitaliza el nivel metodológico de la teoría de la dependencia, en cuanto a la confirmación de la existencia de dos esferas del mercado interno, desdoblada una hacia el mercado interno de bajos ingresos, mientras que la otra se encuentra orientada hacia el mercado de altos ingresos, sin descartar una tercera esfera, volcada al mercado mundial.

El caso de la teoría de la modernización con José Medina Echavarría y Gino Germani, entre los principales, merece una mención importante por la influencia que tuvo tanto en la teoría cepalina como en la dependientista. En efecto, muchos de sus planteamientos atravesaron al desarrollismo, y en menor medida al pensamiento marxista. Los planteamientos de Max Weber y las formulaciones elaboradas por los teóricos del funcionalismo, especialmente el sociólogo norteamericano Talcott Parsons, ejercerán una influencia decisiva en la idea de que América Latina asistía a un proceso de transformación de sociedades tradicionales a sociedades modernas. Estas últimas son definidas como organizaciones sociales en donde predomina la racionalidad (Weber), y la asignación de roles en función de la capacidad y preparación de los individuos (funcionalismo). La industrialización constituye el principal proceso que encarna

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la racionalidad económica imperante en la sociedad moderna.

La influencia, a partir del año de 1952, que ejerció Medina Echavarría en la CEPAL resultó elevada. De hecho, se puede afirmar que con él nació la sociología del desarrollo; su razonamiento lo lleva a considerar que el modelo liberal capitalista es el que mejor propicia el desarrollo económico. No obstante, deja indefinido el tema de las responsabilidades sociales al respecto. Para Echavarría, América Latina presenta rasgos tradicionales y modernos, conformando una situación de heterogeneidad estructural, en donde la hacienda constituiría el soporte fundamental de la estructura tradicional. Sin embargo, resalta la característica del sistema hacendatario para asimilar elementos modernos, sin modificar sus aspectos sustantivos; insiste en poner énfasis en los aspectos de complementariedad entre los sectores tradicional y moderno, rechazando las versiones de un dualismo estructural en conflicto.

Por otro lado, para Germani, el tránsito de sociedades tradicionales a sociedades modernas constituye el elemento principal del desarrollo. El primer tipo de sociedad se caracteriza por una economía de subsistencia, mientras que el segundo tipo se caracteriza por una economía expansiva fundada en una creciente aplicación de la técnica. Se debe vencer los obstáculos que plantea la sociedad tradicional para avanzar hacia el desarrollo y la modernidad.

La teoría de la modernización no logra avanzar mucho en la explicación del por qué se da la asincronía entre un tipo de sociedad y el otro. Sólo confirma que las diversas partes de la estructura social se mueven a distintos ritmos y velocidades, lo cual genera desfases y falta de concordancia entre los dos tipos de sociedad, creando sociedades duales.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En todo caso, el colapso del discurso dependientista en todas sus formas, daría lugar a una solución radical de derecha: el neoliberalismo. El neoliberalismo surge como una respuesta a las políticas de desarrollo industrial autosustentado. La industrialización que había tenido lugar en algunos países, había demostrado su carácter dependiente, excluyente y concentrador. La erosión de las alianzas sociales que habían servido de base al proyecto industrial, provocaron que los sectores empresariales nacionales poco dinámicos, se sintieran amenazados por las demandas populares y obreras que ellos mismos habían desatado. En tales condiciones, los sectores medios comenzaron a solicitar una mayor disciplina en la sociedad. De esta forma, la oleada de golpes militares que ocurrió en diversos países del continente a partir de mediados de los años sesenta, debe comprenderse tomando en consideración la ruptura de las alianzas nacionales populistas sobre las cuales el proyecto de modernización industrial había pretendido apoyarse. Además, el fracaso del proyecto de modernización industrial incidió en el crecimiento de la deuda externa y de la inflación. El neoliberalismo, con sus políticas de estabilización, primero, y ajuste, después, pretendió justificar y entender, además de manejar, la nueva realidad que se vivía.

Así, la nueva división internacional del trabajo como resultado de la vigencia de nuevas tecnologías, especialmente en el campo de la computación, la energía atómica y la producción genética, más ahorrativa de fuerza de trabajo que el sistema de producción en masa o fordismo; provoca que muchos países no industrializados deban postergar sus proyectos industrializantes, y continuar como exportadores de materias primas. En este punto surgen las teorías de derecha que hablan de las ventajas comparativas de unos países sobre otros.

El neoliberalismo logró su inserción en países que habían

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

sido sometidos a cruentas dictaduras militares. Bajo este marco se llevaron a la práctica tales políticas en países como Chile y Argentina. Si las teorías económicas de la CEPAL, y de los dependencistas ignoraban al actor social principal o no lo identificaban adecuadamente, las teorías neoliberales lo suprimían. El neoliberalismo latinoamericano, en este sentido, fue una prolongación económica del despotismo político-militar. Cepalinos y neoliberales comparten unas creencias similares: la determinación de la economía por criterios puramente exponenciales; la idea de que parte de la población debe ser sacrificada a fin de que se obtengan beneficios; que el orden social se encuentra determinado por el crecimiento económico; incluso la idea de la industrialización, acaso con la diferencia de que los neoliberales, a diferencia de los cepalinos, renuncian a llevar a cabo la industrialización por vías y medios nacionales, otorgando al capital extranjero una amplia capacidad de acción en ese terreno. Dado que el neoliberalismo surge como una reacción ante los procesos inflacionarios, para ellos el crecimiento económico sólo será posible si se realizan medidas de ajuste antiinflacionario. Por ello, el eje principal del proceso económico no se encuentra en el nivel de la producción, sino en el nivel de la circulación; es en este punto donde arranca su monetarismo. Por ello es necesario mantener bajos los sueldos y salarios, desmontando estructuras sindicales establecidas. Al mismo tiempo, debe darse la privatización de las empresas públicas para disminuir los gastos estatales, esto significa desarticular política y socialmente a los sectores medios constituidos bajo el amparo del Estado. Otro paso, implementado usualmente por ellos, consiste en romper las barreras proteccionistas para permitir una mayor afluencia de capital extranjero; también se pone énfasis en dar las facilidades necesarias para permitir las salidas a los mercados externos de productos nacionales anteriormente dirigidos a los mercados locales, así la producción pasa a orientarse de acuerdo a la demanda de los mercados mundiales, por ello habla de diversificar las exportaciones.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

El éxito del neoliberalismo, solo puede darse bajo una serie de condiciones. En primer lugar, una acumulación previa de capitales, que permita mantener relativamente sana la balanza de pagos. En segundo lugar, cuando ya no es posible el consenso, se debe dar la hegemonía de un gobierno autoritario que monopolice el poder político. En tercer lugar, la formación de sectores tecnocráticos y financieros, dirigidos por una élite de economistas con una visión fundamentalista de la realidad económica y social existente. La dictadura teórica de la economía se convierte en una condición para la dictadura política. Muchos otros aspectos de las políticas neoliberales ya han sido abordados adecuadamente en el capítulo dos del presente libro.

La tendencia pragmática posliberal es el resultado de acuerdos políticos producidos por el retiro de los regímenes autoritarios. El pragmatismo económico busca aunar consensos entre tendencias que parecen irreconciliables. Es una tendencia ecléctica que reclama para sí lo mejor de cada teoría que le ha precedido. La definición de posliberales se debe a que plantean no la ruptura sino la continuidad de las políticas neoliberales en un marco de mayor participación de diversas fuerzas políticas que apunten a un compromiso institucional sobre la base de una democratización.

A pesar de que en un comienzo parecía establecer una concertación de principios entre escuelas supuestamente antagónicas, poco a poco ha ido afirmando su propio mensaje, hasta alcanzar su autorreproducción teórica, al momento de la afirmación autónoma o de la conversión en doctrina. El posliberalismo inicia su razonamiento sobre la base de los hechos consumados. Para esta doctrina, la industrialización latinoamericana no podrá realizarse con relación al sistema basado en la producción en masa, y por lo tanto hay que aceptar

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

como parte de la realidad el desmontaje industrial que se ha producido en algunos países. También hay que rendirse a la evidencia de que la nueva división internacional del trabajo obliga a asumir la política de diversificación de las exportaciones como algo ineludible. No obstante, para ellos el desarrollo solo puede ser alcanzado mediante el crecimiento basado en la industrialización. El neoliberalismo precedente habría llevado a cabo las modificaciones estructurales necesarias para ingresar a la etapa posliberal. Se presentan a sí mismos como teóricos de un nuevo tipo de industrialización, bajo las condiciones impuestas por la llamada tercera revolución tecnológica (liberación de la energía nuclear y el empleo de máquinas electrónicas). La estrategia general, consiste en lograr una inserción más profunda en el mercado mundial por medio de la utilización de nuevas tecnologías; combinando la diversificación de las exportaciones con proyectos de industrialización; teniendo como base a pequeñas empresas altamente equipadas que puedan responder a una demanda crecientemente diferenciada. Han renunciado, pues, a la industrialización de corte fordista para volverse hacia un tipo de industrialización más selectiva, de acuerdo con los imperativos de la nueva división internacional del trabajo. Su modelo de desarrollo, estaría constituido por algunos países del sudeste asiático, como Taiwan y Corea del Sur. Ahora bien, por qué esta nueva industrialización deberá tener éxito en comparación con la precedente, es algo que no queda claro en sus análisis. Así, si se fracasó en la vinculación a la segunda revolución tecnológica (revolución de los transportes), se deberá tener más éxito vinculándose a la tercera revolución tecnológica (liberación de la energía nuclear y el empleo de máquinas electrónicas).

Los posliberales son tributarios ideológicos de los antiguos desarrollismos. En efecto, creen que el modelo determina a la realidad y no la realidad al modelo. Insisten en la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

afirmación de que para propiciar el despegue de los países latinoamericanos, basta con apropiarse de las últimas innovaciones tecnológicas aparecidas en los países desarrollados. Realmente, este tipo de propuesta no toma en cuenta las fases de desarrollo que se dieron en los países industrializados gracias a la primera y segunda revolución tecnológicas, dado que tales cambios facilitaron la llegada de la tercera revolución tecnológica. La nueva tecnología, introducida en un medio que no la produce y que no se encuentra preparado en lo social y en lo cultural para absorberla, puede ser algo peligroso y destructivo.

Para los posliberales la historia no existe, imaginan que la realidad puede ser recreada por medio de innovaciones tecnológicas foráneas. Piensan que pueden realizarse verdaderos transplantes tecnológicos que propiciarían artificialmente un desarrollo que naturalmente no tendría lugar. Incluso, proponen la alianza social para que el modelo sea posible. En tal sentido, debe existir un reforzamiento de los actores, junto con una adecuada articulación de la institucionalidad vigente a través de la concertación. Tal situación debe involucrar a cuatro actores básicos: el Estado, el sector empresarial, el movimiento sindical y la comunidad científico-tecnológica. Cada uno de estos actores, por sí solo, no tiene la fuerza suficiente para emprender un proceso de cambio estructural. La doctrina económica, nuevamente, determina al actor social y no el actor social a la doctrina.

Algo que no logra explicar, es por qué el movimiento sindical se encontrará interesado en promover tecnologías que en los propios países en que fueron producidas han demostrado ser ahorrativas de fuerza de trabajo. Tampoco indica, de dónde saldrá el empresariado nacional dinámico que no han encontrado los desarrollismos anteriores. De esta forma, los únicos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

participantes confiables de tales propuestas serían, por un lado, el Estado, y por otro lado, la comunidad científico-técnica. Tampoco aclara el significado que tendrá para esta alianza el grupo de los campesinos, los trabajadores agrarios, las comunidades indígenas, los habitantes de los barrios marginales, los desocupados, etc. Además, no parece contemplar los efectos de la destrucción de la naturaleza y las políticas de ahorro energético, ni que decir de determinados programas destinados a paliar el hambre y la miseria.

Los actores sociales deben ser comprendidos de acuerdo con los planes metaeconómicos y metahistóricos acerca de los cuales nunca han sido consultados. No se debe determinar al actor social a través de teorías económicas derivadas de relaciones de poder, sino por el contrario, imaginar propuestas económicas a través de la determinación del actor.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

360

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

- 1.-Alvin Toffler. "Sociedad se desmasifica". Diario El Universo, 22.08.99. Guayaquil-Ecuador. Pág. 3.
- 2.-Manuel Agustín Aguirre. 1981. Historia del Pensamiento Económico. Tomos I, II, III. Quito - Ecuador. Editorial Alberto Crespo Encalada.
- 3.-Adam Smith. 1985. La riqueza de las naciones, Tomo I. España. Editorial Orbis, S.A. Pág. 75.
- 4.-Ibid. Págs. 61, 76.
- 5.-Ibid. Pág. 95.
- 6.-Adam Smith. op. cit. Tomo II. Págs. 8 - 9.
- 7.-Ibid. Págs. 9 - 15.
- 8.-Ibid. Págs. 65 - 67.
- 9.-Ibid. Pág. 73.
- 10.-Adam Smith. 1997. La Teoría de los sentimientos morales. España. Alianza Editorial. Pág. 333.
- 11.-Adam Smith. op. cit. Tomo III. Págs. 24 - 25.
- 12.-David Ricardo. 1985. Principios de economía política y tributación. Tomo I. España. Editorial Orbis, S.A. Págs. 29 - 30.
- 13.-Ibid. Pág. 27.
- 14.-Ibid. Pág. 31.
- 15.-Ibid. Pág. 74.
- 16.-Ibid. Pág. 40.
- 17.-Ibid. Pág. 62.
- 18.-David Ricardo. op. cit. Tomo II. Pág. 37.
- 19.-Idem. Pág. 37.
- 20.-Ibid. Pág. 145.
- 21.-Ibid. Pág. 81.
- 22.-David Ricardo. op. cit. Tomo I. Págs. 97 - 98.
- 23.-Ibid. Pág. 98.
- 24.-Ibid. Pág. 99.
- 25.-Ibid. Págs. 124-126.
- 26.-Ibid. Pág. 69.

- 27.-Ibid. Pág. 79.
- 28.-Ibid. Págs. 104-105.
- 29.-Ibid. Págs. 124-125.
- 30.-Ibid. Págs. 129, 134, 135.
- 31.-Ibid. Pág. 242.
- 32.-David Ricardo. op. cit. Tomo II. Págs. 149 - 151.
- 33.-Ibid. Págs. 157-158.
- 34.-Ibid. Pág. 153.
- 35.-Ibid. Pág. 159.
- 36.-Ibid. Págs. 159 - 160.
- 37.-Carlos Marx. 1986. El Capital. México, D.F. Fondo de Cultura Económica. Págs. 169 - 202.
- 38.-Ernest Mandel. 1985. El Capital. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Pág. 101.
También en: Marx, Carlos. op. cit. Tomo I. Págs. 103 - 111.
- 39.-Carlos Marx. op. cit. Tomo I. Págs. 3 - 102.
- 40.-Carlos Marx. 1985. El Capital. Tomo III. Volumen 7. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Pág. 698.
-op. cit. Tomo III. 1986. Pág. 508.
- 41.-Gonzalo Pereira. 1985. Relaciones internacionales de producción, ley del valor y distribución social del trabajo en el mercado mundial. México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 168, 170.
- 42.-Ibid. Pág. 170.
- 43.-Guillermo Arosemena. op. cit. Pág. 169.
- 44.-Carlos Marx. op. cit. Tomo I. 1986. Pág. 8.
- 45.-Carlos Marx. op. cit. Tomo I. Volumen 3. 1985. Págs. 804 - 805.
- 46.-Carlos Marx. op. cit. Tomo I. 1986. Págs. 647 - 649.
- 47.-Federico Engels. 1974. "Prólogo de las luchas campesinas en Francia". Obras Escogidas. Tomo I. U.R.S.S. Editorial Progreso. Págs. 190 - 208.
- 48.-Sergio Bagú. op. cit. Págs. 49, 51.
- 49.-Carlos Marx. op. cit. Tomo I. 1986. Págs. 608 - 609.
- 50.-Agustín Cueva. 1988. op. cit. Págs. 66 - 67.

TEMA CON
FALLA DE ORIGEN

- 51.-Carlos Marx. op. cit. Tomo II. 1986. Pág. 170.
- 52.-Carlos Marx. op. cit. Tomo III. 1986. Págs. 214 - 215.
- 53.-Ibidem. Págs. 264 - 275.
- 54.-Ibid. Pág. 326.
- 55.-Ibid. Págs. 573, 576 - 577.
- 56.-Ibid. Pág. 745.
- 57.-Ibid. Pág. 726.
- 58.-Ibid. Págs.752 - 753.
- 59.-Immanuel Wallerstein. 1996. "La reestructuración capitalista y el sistema-mundo". En Sosa Elizaga, Raquel. América Latina y el Caribe: Perspectivas de su reconstrucción. México, D.F. Editorial Eco Impresos. Págs. 82 - 83.
- 60.-Carlos Marx. 1985 El capital, libro I, capítulo VI.(12a edición). México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 54-72.
- 61.-Ernest Mandel. 1979. El capitalismo tardío. México, D.F. Editorial Era. Págs. 47 - 48.
- 62.-Ibidem. Págs. 71 - 74.
- 63.-Ibid. Págs. 359 - 360.
- 64.-Ibid. Págs. 117 - 118.
- 65.-Alberto Acosta. 1995. op. cit. Pág. 247.
- 66.-Ernest Mandel. op. cit. Pág. 144.
- 67.-Ruy Mauro Marini. 1994. "La crisis del desarrollismo". En: La teoría social latinoamericana, tomo II. México, D.F. Ediciones El Caballito. Págs. 135 - 154.
- 68.-Ibidem. Pág. 136.
- 69.-Agustín Cueva. 1988. op. cit. Pág. 162.
- 70.-Simon Collier. Blakemore, Harold. Skidmore, Thomas. 1985. "Geografía Física, Humana y Económica". Enciclopedia de Latinoamérica. España. Press Syndicate of the University of Cambridge. Pág. 79.
- 71.-Guillermo Arosemena. op. cit. Pág. 107.
- 72.-Ibidem. Pág. 204.
- 73.-Agustín Cueva. 1988. op. cit. Págs. 176 - 177.
- 74.-Ibidem. Pág. 168.
- 75.-Ibid. Pág. 174.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

76.-Ibid. Pág. 178.

77.-Fernando Mires. 1993. El discurso de la miseria, o la crisis de la Sociología en América Latina. Venezuela. Editorial Nueva Sociedad. Pág. 54.

78.-Carlos Marx. op. cit. Tomo I. 1986. Págs. 545 - 546.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

C A P I T U L O V
EL NUEVO MODELO DE DESARROLLO

365

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

EL NUEVO MODELO DE DESARROLLO

El análisis de una realidad determinada que intente a su vez señalar posibles soluciones a los problemas estudiados, se encuentra con la dificultad de estructurar una adecuada alternativa de solución. En el actual nivel histórico, los neoliberales o los pensadores de izquierda no han logrado elaborar un discurso teórico apropiado que se adecúe a las actuales circunstancias espacio-temporales.

"La alternativa al neoliberalismo es un problema moral, político y social de urgente solución. Es también el más importante problema intelectual que se plantea a las ciencias sociales de nuestro tiempo: éstas no pueden proponer un regreso al pasado sin convertirse en sal. La alternativa para el estado neoliberal será una democracia social diferente del estado benefactor, del populista y del socialismo real. Lo único que sabemos es que será una alternativa democrática que luche por el poder de la mayoría y para una economía de la mayoría en cada nación y en el nivel mundial. Ese es el proyecto que hay que pensar y realizar."¹

Una propuesta de solución no significa la única opción posible para el problema analizado. Todo dependerá de las circunstancias concretas que se presenten en las diferentes formaciones sociales, políticas y económicas que se examinen. Por mi parte, deseo proponer como alternativa flexible de solución el modelo de desarrollo sugerido por el **Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura**, hace ya algunos años. Tal planteamiento no pretende cerrar la posible y natural discrepancia sobre su realización concreta; no pretende ser un absoluto en sí mismo, sino que debe adaptarse a las diferentes situaciones empíricas que de una manera u otra trata de

comprender.

"El modelo de desarrollo requerido ya se ha esbozado en varias ocasiones en los últimos años. En 1987 el Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura planteó la modernización de la agricultura como sector ampliado o complejo agrícola-agroindustrial. Mediante los encadenamientos intersectoriales hacia atrás y hacia adelante, si las políticas económicas son adecuadas, es posible activar el sistema para generar empleo, ingresos, divisas y recursos fiscales. La propuesta enunciada... tiene vigencia y debe fortalecerse."²

Lo que se va a esbozar es la forma en que determinados países lograron superar su condición de subdesarrollo a partir de un modelo primario-exportador³.

En determinados países el proceso primario-exportador condujo a la configuración de encadenamientos hacia atrás: construcción de maquinaria agrícola o minera sencilla, almacenes, equipo para molinos, fabricación de barcos, ferrocarriles y generación de energía, envases para empaque, puertos, etc. Estas actividades, en un inicio modestas, comienzan a adquirir importancia y, posteriormente, van generando efectos multiplicadores y relevantes a escala nacional, sobre todo, cuando se avanza hacia el procesamiento y terminación de los principales productos de exportación en el mismo país (encadenamiento hacia adelante): se produce papel de la madera y máquinas de metales, etc. Al mismo tiempo, los excedentes no exportables se podrían utilizar para obtener otros productos para el consumo interno. Ello induciría a una mayor producción de materias intermedias, herramientas y maquinaria. Es decir, al sector exportador se le anexa una industria procesadora, una agroindustria. Con ello se expande y diversifica la economía

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

nacional junto a sus regiones interiores. Con el tiempo, tal situación permitirá diversificar la canasta de las exportaciones, tanto en la esfera del procesamiento, como en el sector del equipo sencillo. En este punto, resulta crucial la capacidad de generar tecnologías propias para el proceso, es decir el desarrollo de innovaciones de la más diversa índole adaptada a las condiciones locales. Deseable sería que al expandirse el sector exportador aumentara en proporción adecuada los salarios con el objetivo de ir desarrollando una demanda interna de bienes de consumo masivo. Esto incrementaría la demanda y producción de alimentos elaborados, gaseosas, vestimenta, bienes de consumo duradero, etc. Al mismo tiempo se sustituirían las importaciones posibles de tales bienes con producción interna, estimulando colateralmente encadenamientos en el consumo. Así, con el fin de nutrir a las industrias productoras de bienes de consumo, surgirán segmentos de producción de equipos, maquinaria e insumos para cubrir las demandas generadas y las necesidades de infraestructura productiva (encadenamientos de la inversión). Luego, después de varias décadas, esta economía adquiere "madurez", entendida ésta como una diversificación e interacción inter e intrasectorial crecientes. La economía dual, de enclave, va adquiriendo coherencia interna, con lo que se convierte en una economía nacional integrada, cuyo desarrollo dinámico provino de un ímpetu interno, producto del desarrollo de sus propias fuerzas productivas y por la expansión del mercado interno de masas, punto en que se diferencia notablemente de las economías de plantación o de monocultivo, a pesar de que el sector económico dominante siga siendo el exportador. Luego de predominar las actividades económicas extensivas, se pasa a las intensivas en capital, conocimiento y tecnología. Esta fase, cualitativamente superior, induce a mayores efectos de encadenamientos, de promoción de la productividad y le brinda efectos-ingreso adicionales a la economía. En el comercio internacional se pasa de las ventajas comparativas estáticas a las dinámicas.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

El anterior escenario de tipo ideal puede encontrarse en el desarrollo de Dinamarca, Suecia, Finlandia, Canadá, Australia, etc. Es decir, pese a la "dependencia" primario-exportadora en su fase inicial, estas economías lograron desarrollarse. Sin embargo, no se trata de una vía automática de prosperidad, como lo demuestran los casos de Argentina, Uruguay, Hungría y Rumania, entre otros, que a comienzos del presente siglo mostraban niveles de desarrollo primario-exportador similares a los de los casos exitosos anteriormente nombrados.

"Adviértase aquí una diferencia interesante con respecto de economías como la australiana, neozelandesa, norteamericana y canadiense, donde por diversos procedimientos la disponibilidad de tierras para el colono agrícola potencial se mantuvo en expansión durante todo el período. En otras palabras, mientras en Argentina y Uruguay el inmigrante que aspiraba a la propiedad de la tierra no tenía otra alternativa que trabajar como asalariado o arrendatario en haciendas ya establecidas, en las otras economías citadas existió una frontera agrícola en expansión y el Estado fomentó el establecimiento de los colonos..."

Esto se debe al hecho de que en el caso de Argentina, Uruguay, Hungría, Rumania, etc., no lograron gestar economías coherentes, cuya dinámica se caracterizara por importantes efectos estructurales transmisibles a los diferentes niveles intersectoriales e interregionales. Pero, para que este proceso resulte, deben existir determinadas precondiciones socio-culturales y políticas que permitan su desenvolvimiento sostenido.

En primer lugar, es muy importante conocer las peculiaridades de la estructura social que va a acompañar desde el inicio al

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

anterior proceso. Es necesario que el ingreso producto de las exportaciones se distribuya de una manera relativamente amplia entre los elementos que conforman la población, y que no se vayan a quedar concentrados en unas pocas manos (productores y comerciantes).

En segundo lugar, la tierra no debe encontrarse extremadamente concentrada en unas pocas personas, pero tampoco debe estar fragmentada de una manera exagerada. Lo ideal sería la existencia general de extensiones medianas de tierras.

En tercer lugar, la distribución del ingreso y de los activos debe mostrar una desigualdad moderada: ni tan igualitaria como para llevar al letargo, ni tan desigual como para desembocar en frustración social.

En cuarto lugar, un proceso de generación de demandas masivas de mercancías que configure un mercado interno amplio e integrado de bienes y de equipos sencillos entrelazados con la economía agraria, abriría las puertas a un tipo de sustitución de importaciones muy distinto al ocurrido ya en América Latina durante la postguerra, cuyo agotamiento se produjo precisamente por la estrechez (poca capacidad adquisitiva de las mayorías) y la diversificación exagerada (derivada de las demandas de mercancías de lujo de los estratos adinerados) de los mercados nacionales. Así, como consecuencia de la desigual distribución del ingreso nacional, se consolidó una estructura social piramidal, sin posibilidades de movilidad vertical; clientelista y paternalista, con una base ancha y un pico estrecho y elevado.

En quinto lugar, el desarrollo del nivel de educación, conocimientos y habilidades alcanzado es fundamental para

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mantener el nivel de competencia internacional de todo el proceso, ya que esto permitirá asegurar la transición de una economía primario-exportadora a una economía procesadora madura. Este factor desempeñó un papel central en las economías exportadoras que no poseían muchos recursos naturales, como Suiza y Japón.

En sexto lugar, es esencial para el proceso una transformación relativamente radical del poder político con el objetivo de lograr una creciente capacidad de automanejo y autocontrol de la sociedad en curso.

En séptimo lugar, debe existir una capacidad soberana de autodeterminación, especialmente en materia de las políticas de comercio exterior y en la capacidad de responder a las crisis internacionales con políticas de desarrollo interno. Es obvio que el crecimiento inducido por las exportaciones requiere de una integración creciente al mercado mundial, pero debe ser un comportamiento selectivo-disociativo, de esta manera, si es el caso, establecer cuotas de importación, cargas arancelarias, gravar o no a las exportaciones, etc. Debe existir una mezcla de control del comercio exterior junto con una política gubernamental doméstica de desarrollo forzado y dirigido, para contrarrestar las presiones y los choques provenientes de fuera. Es por ello que el Estado cumple un papel fundamental en este proceso (y este es el caso de los países asiáticos).

La constante histórica del entrelazamiento dependiente de las economías periféricas a las economías centrales es un hecho que se mantiene hasta nuestros días. Si en la época colonial el mercado interno periférico no era más que una prolongación del mercado externo central, actualmente los matices y formas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

han cambiado, mas no su característica central. Y no sólo eso, el asunto ha tendido a profundizarse y a agravarse. Por supuesto que han existido cambios de forma, de clases, de contenido, mas todo ello no ha hecho más que reafirmar la primarización dependiente de nuestras economías. Y esto es así, por la necesidad de alimentos baratos que experimenta la reproducción del sistema social capitalista. Históricamente, la funcionalización de la agricultura para con la industria periférica o central ha tenido como objetivo el crecimiento de ésta última. Con la diferencia de que en los países desarrollados existió un proceso gradual de integración y asimilación entre los dos anteriores elementos; cosa que no ocurrió en la periferia, ya que la producción de alimentos no fue formada por las necesidades del mercado interno sino por las necesidades del mercado externo. Proceso agudizado por el origen de los capitales (modernamente, transnacionales centrales) que se invertirán en la agricultura periférica, ya que éstos determinarían el tipo de explotación junto a las condiciones internacionales de comercialización que reclaman los países centrales.

El ascenso histórico de los Estados Unidos, junto al crecimiento último de la Unión Europea, determinará la lucha entre los dos hegemones por el dominio mundial dentro del sistema capitalista; una parte importante de tal enfrentamiento -equivalente a la seguridad nacional en cada caso- estará conformada por el rubro de los alimentos.

La reprimarización de algunos países latinoamericanos junto a la exclusión de otros, traza objetivos históricos comunes con una muy corta duración en comparación con un proyecto de desarrollo de largo aliento, teniendo en cuenta el profundo descuido que sufre el sector agrario por parte de una gran mayoría de gobiernos latinoamericanos inmersos en la práctica

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mecánica de políticas de estabilización y ajuste económico, que no hacen sino provocar una mayor crisis en el campo por la falta de apoyo y protección de parte de los gobiernos; cosa totalmente inversa en las economías centrales. De esta forma, al sugerir un modelo de desarrollo centrado en el sector primario exportador no se está volviendo al clásico modelo de enclave dependiente, sino que se está tratando de brindar una alternativa viable ante nuestra actual circunstancia histórica mundial, dado que la economía de enclave, al ir adquiriendo una coherencia interna se deberá convertir en una economía nacional integrada que ya no sólo sea funcional al mercado externo, sino que sirva para asegurar la alimentación de la población del mercado interno dado que es en el mercado de masas interno donde se fundamenta su impulso inicial, su crecimiento y desarrollo. Este último punto es la diferencia de fondo entre este tipo de propuestas y las históricamente tradicionales economías de plantación o de monocultivo. Sin embargo, tal situación deberá tomar en cuenta muchísimos factores que la hagan posible, de lo contrario se volverá irrealizable en la práctica. Por ello, se debe continuar la lucha para que situaciones sociales y políticas aproximadas al tipo ideal propuesto se verifiquen en la realidad, algún día. Si no, el camino ya se encuentra tristemente señalado para buena parte de los países del Tercer Mundo.

La ingenuidad de las estrategias del Banco Mundial y de la CEPAL, consiste en la creencia de que las economías latinoamericanas pueden incorporarse de una manera rápida al nivel de competitividad que exige la nueva división internacional del trabajo. En realidad, el proceso requiere de una preparación previa de por lo menos una generación. Por ello, el modelo propuesto no es una reedición de lo que en el pasado la CEPAL denominaba el desarrollo hacia adentro. Aquél, proveniente de los esfuerzos de la forzada sustitución de importaciones se dirigía a los grupos de ingresos medios y altos, intensivos en importaciones, incapaz de absorber productivamente la fuerza

TEC CON
FALLA DE ORIGEN

de trabajo interna. Por otro lado, no se trata de desarrollar un proceso económico autárquico, negando todo fomento a las exportaciones sean éstas tradicionales o no; más bien, se trata de convertirlas en el eje y sustento del desarrollo interno del mercado. Por ejemplo, entre 1874 y 1883 la exportación de seda fue la principal fuente de divisas para Japón⁵. La competitividad de este país en el mercado internacional se debió a la habilidad para hacer ajustes estructurales en las exportaciones de textiles que usaban mano de obra intensiva; en el mismo proceso y como actividades que intervinieron en la formación de capital, tenemos la fabricación de barcos y acero. Con el pasar de los años, mayor cantidad de japoneses comenzaron a trabajar en actividades no agrícolas. Al igual que en Inglaterra, el sector textil se convirtió en el sector líder en la modernización, llegando a jugar un papel muy importante en la mayoría de los procesos de industrialización moderna. En el caso de algunos países latinoamericanos, el papel modernizador antes mencionado lo puede desempeñar la agroindustria. Debe recordarse, que Japón logró desarrollarse por la presencia de un Estado fuerte en lo fiscal, monetario, cambiario y una adecuada promoción de las exportaciones. Durante el desarrollo de la primera revolución industrial en Inglaterra, el gobierno también jugó un papel protagónico. Por ello, en el modelo propuesto para la transformación del aparato productivo inserto en las estructuras concentradas del poder, se torna indispensable la institucionalidad política centralizada en regiones económicas; no la actual base histórica que hace de una división político-administrativa arcaica (producto de un subdesarrollo hipertrofiado que no toma en cuenta la diversidad regional-productiva de un determinado país) la vía alternativa para un crecimiento sustentable. Indudablemente, el éxito del modelo propuesto dependerá de la correlación de las fuerzas internas existentes en un determinado país, y de la dinámica económica internacional, sin dejar de tomar en cuenta la responsabilidad de los individuos que se encuentran conduciendo el Estado en un determinado momento histórico. En todo caso,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la configuración de un mercado doméstico de masas no homogéneo dada la estructura productiva vigente, sí permitiría generar un crecimiento endógeno simétrico. En tal sentido, la transformación del aparato productivo debe estar dirigida a estimular el ahorro interno para promover el crecimiento del sector agrario. Actualmente se observa en la mayoría de las economías latinoamericanas una oferta interna reducida (aun con las importaciones) y una demanda interna y externa también reducida; parece ser que la división del trabajo internacional viene determinada por el tamaño del mercado interno.

La transferencia de excedentes de parte del sector agroexportador hacia los sectores que requieran de inversiones masivas, esto es, hacia los sectores productores de bienes de masa en los que se concentran la mayoría de la población, parece ser una necesidad insalvable, dado que esto permitirá el desarrollo de las fuerzas productivas de tales sectores y su constitución en dinamizadores del proceso sociopolítico. A medida que se expanda el mercado interno, los sectores exportadores de recursos naturales tendrán un interés cada vez mayor por vender lo que producen en su propia región. Ello hará que, con el tiempo, el sector exportador se integre completamente a la economía nacional, lo que le permitirá desarrollar producciones de mayor competitividad internacional. Es decir, a medida que se desarrolla el mercado interno, sus productos podrán ir introduciéndose gradualmente en el mercado mundial. Al perder su carácter de enclave (polo de desarrollo), el sector exportador permitirá generar -a través de los encadenamientos hacia atrás y hacia adelante- mayores ingresos y empleos en los demás sectores de la economía.

Actualmente, lo que existe en la realidad es una disminución de los salarios reales; sin embargo, no se concibe la expansión del mercado interno sin el crecimiento de los salarios reales.

FALLA DE ORIGEN

La experiencia histórica demuestra que sólo después de una explotación extensiva e intensiva del mercado interno, se puede acceder al mercado internacional de una manera eficaz y competitiva. Al hablar de economías regionales y su funcionalización en un proyecto central de desarrollo autónomo, lo que se quiere resaltar es que la propia sociedad civil (capítulo II del presente libro) asuma tareas productivas racionales propias de su acontecer cotidiano, eliminando hasta donde sea posible las diferencias entre grupos hegemónicos regionales dado que la tradición histórica del mercado interno ha sido determinada por el mercado externo y por sus pautas suntuarias de consumo grupal; ahora de lo que se trata es de que exista un reordenamiento productivo no para debilitar al mercado interno, sino más bien para fortalecerlo. Las economías regionales al interior de un país o entre países, ayudarán a la estabilidad e incremento del mercado interno. De esta manera, aun las regiones más pobres resultarán beneficiadas. La expansión del mercado interno y el desarrollo regional irían de la mano. Lo que se busca, finalmente, es la interrelación creciente entre los bienes de capital a pequeña escala y los bienes manufactureros sencillos, además de funcionalizar a los sectores rurales al proceso global. De nuevo, la presencia del Estado debe estar encaminada a reforzar los encadenamientos (sectoriales y regionales) con el objetivo de gestar el mercado nacional de masas.

El asunto de la elevación de los salarios para la expansión del mercado interno, deberá hacérselo de una manera gradual, con el pasar de los años. Es probable que las empresas en general no ganen tanto, sin embargo, con el pasar del tiempo eliminarán su capacidad ociosa instalada, lo cual elevará sus índices de productividad. La creación de una competitividad nacional, será la base para la integración de las masas en el camino de la acumulación nacional e internacional. De lo que se trata, en última instancia, es de fortalecer el siguiente

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

circuito económico: mayor mercado interno, más empleo, más ingreso, más ganancia, más inversión, más productividad, más exportación, etc. Al unísono, debe desarrollarse una serie de reformas institucionales y estructurales básicas, dirigidas todas a mejorar la distribución del ingreso y los activos en el país. Reformas amplias y suficientes en el ámbito agrario, educativo, estatal; orientadas a fortalecer, mas no a sustituir, las acciones de las pequeñas y medianas empresas, de las comunidades campesinas y, en general, de la sociedad civil. La reforma en el ámbito científico y tecnológico es muy importante para fortalecer la columna vertebral de todo el proceso, sin olvidar la regionalización económica en un determinado país, para tratar de desplazar a los pocos oligopolios que hoy por hoy concentran la acumulación del capital dentro de ciertos países. Lo que se busca es un encadenamiento integral entre ramas y sectores económicos domésticos. Se trata de una reconversión industrial y agrícola dirigida hacia el mercado interno, diversificando las exportaciones con un determinado nivel de integración a las ramas locales. No se trata de estimular el desarrollo de todas las ramas productivas y de cada uno de sus sectores, sino de privilegiar a las que se encuentran integradas entre sí de una manera vertical y horizontal.

En materia de reestructuración productiva, los objetivos y criterios deben ser los siguientes: a) contribuir a modificar los patrones de consumo de la población, explotando el potencial que ofrece el mercado interno; b) reforzar la pequeña y mediana propiedad, reorientando los ingresos y los activos; c) estimular el ahorro interno y el externo; d) reorientar los flujos de inversión, especialmente entre el agro y la industria; e) reestructurar y usar racionalmente las fuentes de energía, sobre todo, las no tradicionales; f) procurar una mezcla tecnológica entre el nivel interno y el nivel externo; g) limitar el poder económico de los grupos de poder, estimulando desde el Estado

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un mayor grado de competencia entre ellos; h) propiciar el surgimiento de las ciudades intermedias. Es necesario todo el proceso anterior para vencer las dos condiciones fundamentales que prolongan el subdesarrollo: el mercado interno reducido, y la dependencia del mismo para producir solamente lo que el mercado mundial necesita. La reestructuración debe encaminarse hacia la sustitución selectiva de importaciones industriales, pero dándole mucha importancia a las que tienen que ver con el surgimiento de una industria rural (agroindustria).

Para el establecimiento de nuevos núcleos productivos en el marco de una sustitución de importaciones selectiva que busque el desarrollo de la industria rural mencionada, se deben encontrar nuevas líneas de crecimiento, como las siguientes: desarrollo de los mercados regionales y locales, disminución de los impuestos que afecten al tipo de industria propuesto, mejorar los canales de comercialización, compra estatal y privada de tecnologías intermedias, aprovechamiento de las energías no convencionales, etc. En todo este proceso la participación del Estado con el sector privado y la población, es fundamental.

Lo que ha sucedido usualmente, es que se ha dado una alta concentración de capital en los sectores modernos, y una baja concentración del mismo en los sectores tradicionales. Ello ha estado determinado por el predominio del Estado burgués sobre el Estado oligárquico. La sobreacumulación en el sector moderno, centraliza y concentra excedentes, ampliando marginalmente el empleo. Este es un círculo vicioso en donde las ganancias del sector moderno dejan de tener alicientes para su uso productivo y son destinadas a fines especulativos. Por ello, para romper tal círculo, se hace necesaria la reasignación de inversiones. No obstante, es importante disponer de la suma de divisas necesarias para importar los insumos y el equipo que requiere el capital fijo instalado. De alguna manera las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tendencias inflacionarias en determinados países subdesarrollados pueden atribuirse a las transferencias que demanda el sector moderno de parte de los sectores tradicionales, para elevar su tasa de acumulación interna y con ello poder sobreponerse al pago del servicio de la deuda. Por ello, dentro del modelo propuesto, el sector exportador ocupa un lugar determinante, toda vez que la formación interna de capitales se encuentra condicionada por una elevada capacidad de importar. Resulta, en un determinado instante, más fácil importar que tecnificarse; es más cómodo comprar lo que hace falta que generar la tecnología para producir un determinado artículo. Por esta razón es que el modelo incluye la vía de la transferencia intersectorial de excedentes con el fin de homogeneizar gradualmente las diversas productividades a nivel nacional, poniendo énfasis en la generación de mercados locales que procuren el crecimiento de las ciudades intermedias y regionales. El Estado debe proceder con una asignación selectiva del gasto e inversión pública. Para el correcto desarrollo de la propuesta mencionada, debe existir una concertación nacional alrededor de la misma; para permitir el diseño de un programa de mediano y largo plazo.

Se espera que todo el anterior proceso de homogeneización económica a escala nacional, permita mantener las heterogeneidades políticas y culturales existentes. Deben realizarse las transformaciones estructurales que generen un mercado interno masivo y que desarrollen las fuerzas productivas domésticas, lo que permitiría a la economía de algunos países latinoamericanos integrarse al mercado mundial de una forma dinámica y competitiva. El fracaso del modelo de sustitución de importaciones, no fue en vano, dado que la experiencia industrial obtenida mediante la producción para el mercado interno puede servir para promover el nuevo modelo de desarrollo económico. Una ampliación de la demanda interna para una gama de artículos cada vez más diversos y sofisticados; será la base más apropiada para una exitosa actividad exportadora.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

El fortalecimiento de los sectores económicos regionales a través de la agroindustria es un elemento fundamental a la hora de analizar el destino histórico de algunos lugares de América Latina. Lugares que cobraron vida en el marco de un capitalismo hipertrofiado que resultaba plenamente funcional a las necesidades de desarrollo del capitalismo central; regiones deformadas brutalmente en su mercado interno, manteniendo una polarización económica e ideológica entre sus grupos de poder, lo que les impidió un desarrollo alternativo. Chone, fue una de tales regiones en el siglo pasado, como ya se lo analizó en el primer capítulo del presente libro. Tal situación fue producto del vaivén de los mercados europeos durante la época de la segunda revolución tecnológica: nació una economía regional próspera, y luego se perdió en un marasmo sin fin, con cien años de soledad a cuestas. No hubo, ni de lejos, un probable desarrollo alternativo a través de la agroindustria, para darle mayor valor agregado a sus productos naturales. Se debe romper tal ciclo perverso del subdesarrollo por medio del conocimiento y acondicionamiento de las leyes económicas que rigen en el capitalismo dependiente.

EL CASO ECUATORIANO.

El antecedente inmediato a la siguiente exposición de criterios, debe encontrárselo en el capítulo primero del presente libro. El objetivo fundamental de la siguiente explicación, será el de establecer un nivel comparativo mínimo entre el desarrollo agrario ecuatoriano y el desarrollo agrario chileno. Para el año de 1998, la superficie del Ecuador se encuentra distribuida de la siguiente forma: para uso agropecuario se destinan 18 052 400 hectáreas y para uso agropecuario se asignan 8 027 300 hectáreas, dando un total de 26 079 600 hectáreas. La tierra que se asigna para el uso agropecuario significa el 31%, mientras que la que se asigna para el uso

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

no agropecuario representa el 69%. Las tierras asignadas para el uso agropecuario se subdividen en:

Pastos	5 022 900 hás.
Cultivos Permanentes	1 402 000 hás.
Barbecho	865 700 hás.
Cultivos transitorios	491 000 hás.
Tierras de descanso	245 300 hás.

Fuente: Proyecto SICA-BIRF/MAG. 1998.

www.sica.gov.ec

El Ecuador, como se sabe, obtiene buena parte de sus recursos de la agricultura y la ganadería. La variedad geográfica de que dispone el país permite producir desde frutos tropicales como el cacao, café, banano, caña de azúcar y oleaginosas; hasta productos de clima templado como el maíz, trigo, cebada y papas. La producción agrícola del país ha crecido en las áreas destinadas a la producción para la exportación; mientras que han decrecido cada vez más los terrenos cultivados para el consumo interno. Las empresas agroindustriales existentes se han dedicado a la explotación de madera y de palma africana.

En general, la estructura productiva se encuentra orientada hacia el monocultivo de exportación y para la agroindustria, sin tomar en cuenta las potencialidades de un desarrollo independiente y las necesidades de la población. Posiblemente, esta sea la razón para que la oferta de alimentos se haya ido reduciendo, teniendo en cuenta -además- todo lo analizado, desde la década del setenta. Así, la producción de trigo se redujo en más del 70%, la de cebada y maíz en un 50%, y la de tubérculos en un 12%⁶. Por otro lado, la propiedad monopólica de la tierra se encuentra articulada al capital financiero. Existe una altísima concentración de la tierra en pocas manos. El 1,2%

TESTS CON
FALLA DE ORIGEN

de los terratenientes controlan el 66% de la tierra arable, mientras que el 90% de los pequeños agricultores poseen parcelas no superiores a las 10 hectáreas, la mayoría de ellas ubicadas en laderas y pendientes de difícil cultivo⁷. El uso del suelo cambia en función del tamaño de las propiedades; las grandes propiedades se benefician del agua mucho más que las pequeñas, posibilitando la intensificación de la producción agrícola. La característica básica de las pequeñas propiedades consiste en su bajísima productividad, la depredación del medio ambiente (al igual que en las grandes propiedades), y los problemas sociales generales que ocurren por las razones antes mencionadas. En la producción campesina, sobre todo en la indígena, faltan líneas de crédito, asesoría técnica y mecanismos adecuados para la comercialización de productos. La agricultura ecuatoriana a pesar de que produce el 32% de las divisas que ingresan al país, apenas absorbe el 5% de la tecnología y de los insumos importados⁸.

El Ecuador es fundamentalmente un país agroexportador. En 1999 exportó 4 451 millones de dólares, y de éstos, 3 062 millones de dólares eran exportaciones agroindustriales, con un volumen aproximado de cuatro millones y medio de toneladas métricas⁹. Los principales productos agrícolas de exportación son: el banano, con un total de 6 382 022 toneladas métricas en el año de 1999, en una superficie total cultivada de 193 601 hectáreas; el 71% de las mismas adecuadamente tecnificadas. El promedio de rendimiento de las mismas es de treinta y siete toneladas métricas por hectárea, cuando en Colombia el mismo promedio alcanza las 51 toneladas métricas, y en Costa Rica las 41 toneladas métricas. El 55% del banano ecuatoriano se dirige hacia Europa, el 30% a Estados Unidos, y 13% va para Asia. Cabe recordar que los principales países exportadores de banano a nivel mundial son: Ecuador, Costa Rica y Colombia; juntos representan el 63% de las exportaciones totales de la fruta. Manabí, no produce más que el 2,62% del total nacional

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la mencionada fruta, siendo su productividad por hectárea del orden de las 20 toneladas métricas. En el caso del café, las provincias ubicadas en la Costa tropical, aportan con el 65% del total nacional. La provincia productora más importante es Manabí, con el 39% del total/país para el año de 1999. El rendimiento general por hectárea es del orden de 0,35 toneladas métricas. Realmente, es muy bajo. Es necesario mejorar la productividad de las plantaciones de café ecuatoriano, ya que en otros países se llega a producir hasta 3 toneladas métricas por hectárea. Durante el año de 1998 el fenómeno de El Niño destruyó 1 000 hectáreas en Manabí, a lo cual se unió la caída internacional de los precios del café de 2,3 a 1,9 dólares el kilogramo a nivel internacional. En lo que corresponde al cacao, para el año de 1999 la superficie sembrada fue de 301 690 hectáreas, de las cuales 263 800 se encuentran en producción. Manabí produce el 20% del total nacional. La producción va en constante descenso, siendo uno de los mayores problemas la disminución de la productividad por hectárea que para el año de 1997 fue apenas de 0,26 toneladas métricas por hectárea. Además, la edad de las plantaciones tiene un promedio de cuarenta años.

Tanto en el caso del banano, como en el caso del café y el cacao, la exportación de estos productos se encuentra concentrada en un reducido grupo, lo que ocasiona en la práctica un control monopólico de tales exportaciones con precios muy por debajo del nivel internacional.

En la Costa ecuatoriana existen cultivos no tradicionales compuestos de la siguiente forma: 9 000 hectáreas de mangos, 6 000 hás., de piña, 32 000 de maracuyá, 3 000 hás., de limón y 1 200 hás., de palmito (chontaduro). En la Sierra se ha incrementado la producción de espárragos, con una superficie de 313 hectáreas, 28 hás., de alcachofa, 55 hás., de mora, 57 000

FALLA DE ORIGEN

hás., de fréjol seco, 480 há.s., de brócoli, y 2 400 há.s., de tomate de árbol. Se repite el ciclo agrícola internacional ya señalado: mientras los países capitalistas desarrollados se reservan la producción de artículos básicos como los cereales, la leche, etc., los países subdesarrollados, bajo una supuesta ventaja comparativa, se dedican a producir los postres y productos secundarios para el mercado mundial como son el banano, café, cacao, frutas y también flores; descuidando lo que necesita el mercado interno. Por ello, el Ecuador a pesar de ser un país agrícola, debe importar productos básicos como el 99% del trigo que se consume a nivel interno o el 86% de la lenteja que se necesita para el consumo del mismo sector poblacional.

La FAO, señala que la cuenca del río Guayas abastecería con su producción a un total de 40 millones de habitantes¹⁰. Sin embargo, el hambre y la desnutrición afectan a por lo menos las dos terceras partes de la población ecuatoriana. Tan solo trece productos ocupan el 63% de la superficie cultivable existente en el país¹¹. La orientación de la economía hacia el mercado externo está generando procesos de especialización productiva o de monocultivo, en el caso del cacao, banano, arroz, maíz, soya y palma africana. El 70% de la tierra cultivable del Ecuador, se encuentra dedicada a los pastos; el resto de la tierra agrícola se encuentra utilizada, la mayoría, en cultivos permanentes y la minoría en cultivos transitorios. De los últimos, apenas una décima parte se encuentra aprovechada en los productos de la canasta familiar. De estos, el 65% son cultivados en propiedades menores de 10 hectáreas, que representan aproximadamente el 77% de las unidades productivas. Tales minifundios se encuentran en manos de comunidades indígenas y campesinas.

De los productos para el consumo interno, el maíz es el más importante. La mayor parte del maíz se cultiva en la Sierra,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y un poco menos en la Costa. Las variedades suaves que se obtienen en la Sierra se dedican al consumo humano, mientras que las variedades duras que se producen en la Costa sirven como materia prima para la industria de alimentos balanceados. El promedio de producción nacional de maíz es del orden de dos toneladas métricas por hectárea.

La superficie de los pastizales en el Ecuador se ha incrementado de manera permanente. En 1965 se contaba con 1 286 600 hectáreas dedicadas a tal objetivo; para 1998 había un total de 5 022 900 hectáreas. Si la tercera parte del territorio nacional se encuentra destinada a actividades relacionadas con el campo; de éstas el 63% corresponden a la explotación ganadera. Es decir, más del 20% del territorio nacional tiene un uso pecuario. La ganadería en el país es de tipo extensiva; para compensar la baja productividad se ocupan grandes extensiones. Más de la mitad de la ganadería se desarrolla en la mediana y pequeña propiedad. Realmente, la ganadería le ha ido ganando terreno a los cultivos agrícolas. No obstante, el Ecuador se encuentra ubicado entre los países de menor consumo por persona de leche y carne dentro de la región andina, y es que el crecimiento del ganado no ha podido compensar el crecimiento poblacional. Si en 1959 se calculaba que había una res para cada ecuatoriano, para 1998 apenas se produce 1/3 de res para cada habitante¹². De la producción total de carne durante el año de 1993, un 6% se lo dedicó a la exportación, un 4% para la industria y el resto para el consumo interno. Manabí produce el 16,93% del total nacional de carne.

Con respecto a la producción de leche en el país¹³, la misma fue de 2 081 376 litros por día. De ese total, la Sierra produce 1 576 493 litros, la Costa 380 000 litros y el Oriente y Galápagos 124 883 litros. Como ya se lo ha mencionado en el capítulo primero de este libro, Manabí produce el 7,76% del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

total nacional. De la producción nacional de leche, el 25% se destina a la industria (el 19% para leche pasteurizada y el 6% para elaborados lácteos), el 74% para consumo y utilización de leche cruda (el 49% para consumo humano directo y el 25% para industrias caseras de quesos). El promedio nacional de producción de leche es de 5 litros diarios por vaca. En el país, el consumo de leche por habitante es de 112 litros por año, apenas el 61% del mínimo recomendado por la Organización Mundial de la Salud.

Un rubro importante en el ingreso de divisas al país, lo constituye la producción y exportación de camarón. En el país se lo produce en las provincias de Esmeraldas, El Guayas, Manabí y El Oro. Ecuador es el productor número uno de América Latina, ya que en 1999 se exportaron aproximadamente 607 millones de dólares. En la actualidad el cultivo de este crustáceo enfrenta un relativo estancamiento, debido a que el mercado internacional se encuentra saturado gracias al aumento de la producción en países asiáticos como China e Indonesia. El Síndrome de Taura, que eleva la mortalidad de los cultivos debido a los altos niveles de contaminación del agua, junto con el virus white spot o mancha blanca, han provocado para el año de 1999 una notable disminución de la exportación del producto. Así, si antes se exportaban 110 000 toneladas métricas de camarón al año, ahora se exporta alrededor de 70 000 toneladas métricas¹⁴. Ecuador tiene principalmente tres grandes mercados: Estados Unidos que absorbe el 63% de la producción, y el resto de la misma que se reparte para los países de la Unión Europea y Japón. El cultivo de camarón en cautiverio ha provocado daños irreparables a los manglares. La tasa anual de deforestación del manglar es de 0,78%. La mayor deforestación la tiene Manabí, con el 2,69% anual.

En 1999 las exportaciones de madera sumaron un total de 26

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

millones de dólares aproximadamente. De las 26 079 700 de hectáreas que constituye la superficie del Ecuador, el 42% de este territorio se encuentra cubierto por bosques. En 1962 el Ecuador disponía de 15 542 000 hás., de bosques nativos, y para 1985 sólo contaba con 12 405 000 hás., en el mismo renglón. La tasa anual de deforestación en este período fue de 140 739 hás., por año. En el período 1990/95 alrededor de 550 000 hás., de bosques tropicales y de páramos fueron utilizados, con una tasa anual de 110 000 hás., la mitad de ellas para consumo de madera¹⁵. En los últimos años se ha mantenido una tasa de reforestación de 10 mil hectáreas por año, cifra inferior a los niveles de deforestación y que no compensa el consumo industrial de madera.

Con respecto a los cultivos para uso industrial, tenemos el caso de la palma africana y del algodón¹⁶. Para 1999 existen 99 063 hectáreas dedicadas al cultivo de la palma africana, con un rendimiento de 11 toneladas métricas por hectárea, con una producción de frutos de palma de alrededor de 952 140 toneladas métricas. En 1988 se cosechó el 85%, mientras que el restante 15% en el año 2000. La ganancia del total de hectáreas sembradas hasta 1998 es de aproximadamente 365 millones de dólares. Las principales zonas de producción de la palma africana son Santo Domingo, Quevedo y Quinindé. Con respecto al otro cultivo de uso industrial, el algodón, para 1999 el número de hectáreas cosechadas fue de 17 540, con una producción de algodón en rama de 5 602 toneladas métricas y de producción en fibra de 8 296 TM, con un rendimiento promedio por hectárea de 1,3 toneladas métricas. Las provincias productoras de algodón son: Manabí, con 12 173 hectáreas sembradas; y Guayas, con 6 060 hectáreas sembradas.

Tradicionalmente las exportaciones de productos agrícolas, han permitido al país resarcirse de las pérdidas ocasionadas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por la baja de los otros rubros de exportación. Sin embargo, para el año de 1998 el total de las exportaciones ecuatorianas fue de 4 203 millones de dólares, inferiores en aproximadamente mil millones de dólares con respecto al año anterior. Para 1999 el monto total de las exportaciones resultó ser de 4 451 millones de dólares, experimentando una leve mejoría. No obstante, del número total de exportaciones, los productos primarios siguen representando el rubro principal. En 1999, el total de las exportaciones de productos primarios fue de 3 388 millones de dólares, y el de productos industrializados resultó ser de 1 300 millones de dólares. De los productos industrializados, los más representativos son: los derivados del petróleo con el 3%, elaborados de productos del mar con el 6%, la manufactura de metales (incluye vehículos) tan solo el 3%. Los anteriores datos¹⁷ confirman que el Ecuador es un país netamente exportador de productos primarios y que el peso de las mercancías industrializadas es de apenas el 23% del total de las exportaciones.

Tanto en la agricultura, como en la industria, los servicios y la banca; existe un número reducido de empresas que controlan tal o cual sector económico. Estas empresas mantienen relaciones crematísticas e incluso familiares entre sí, y constituyen grupos monopólicos. Todos estos grupos se encuentran articulados alrededor de la banca; comprenden un conjunto de sectores (industria, servicios, agroindustria y comunicación), y en este sentido actúan como grupos financieros. Se ha desarrollado una creciente concentración de capital y riqueza, sobre todo a partir de los años setenta, dando paso a la conformación de grupos monopólicos. En efecto, para 1996, seis grupos monopólicos controlaban el 62% de las divisas de exportación¹⁸. Los antiguos grupos basados en la agroexportación, comenzaron a ser desplazados de los primeros puestos por los grupos financieros desde mediados de la década de los setenta; no obstante, se han mantenido lazos muy fuertes entre los dos sectores. La

mayoría de los grupos financieros del Ecuador, a través de los bancos, mantienen la participación en subsidiarias off-shore, lo cual demuestra el proceso de transnacionalización de la economía nacional a través del capital financiero. El ahorro interno sirve de base para constituir bancos en el extranjero.

Por otro lado, la participación del Estado en la economía nacional, apenas representa alrededor del 10% del PIB¹⁹. La acumulación de la riqueza en mano de los grupos monopólicos, tiene como contrapartida la agudización de la pobreza y de la crisis social para la mayoría de los ecuatorianos. De todos los países de América Latina -en su orden-, Honduras, Perú y Ecuador son los que mayor desigualdad en la distribución de la riqueza poseen. La brecha que separa las dos grandes categorías, el capital y el trabajo, se agranda, crece de manera dramática, quedando en evidencia el carácter irreversible del proceso concentrador y excluyente a nivel planetario. Así, mientras el ingreso de los poseedores del capital representa más de las 2/3 partes del ingreso total del Ecuador durante el año de 1994, las remuneraciones salariales alcanzaron su punto histórico más bajo: 10,3% del PIB²⁰. Para el año de 1995, el 20% de la población ecuatoriana de más altos ingresos concentra el 63,43% del ingreso total, ubicándose en los niveles más altos del mundo. El 20% más pobre de la población ecuatoriana recibe apenas el 2,16% del total de ingresos para el mismo año²¹. El porcentaje de pobreza siempre será superior en el sector rural en comparación con el sector urbano.

CUADRO No. 11
PORCENTAJES DE POBREZA.

REGION	SECTOR URBANO	SECTOR RURAL
Costa	44,2	72,7
Sierra	35,1	74,5
Oriente	35,8	87,1
Galápagos	nd.	39,6

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO No. 12
PORCENTAJES DE INDIGENCIA.

REGION	SECTOR URBANO	SECTOR RURAL
Costa	8,6	22,4
Sierra	9,5	19,7
Oriente	6,7	62,6
Galápagos	nd.	12,1

Fuente: La Geografía de la Pobreza. Secretaría Técnica del Frente Social. 1996.

En general, la pobreza rural de la Costa es menor que la de la Sierra; no así la pobreza urbana que es mayor que la de la Sierra. Esto se debe al rápido proceso de crecimiento y urbanización debido a la migración. Los crecientes pagos para el servicio de la deuda y la aplicación de reajustes periódicos, redujeron los gastos sociales dentro del Presupuesto del Estado: cayeron del 38% en 1980 a 20,35% en 1999. En el mismo periodo el servicio de la deuda se incrementó del 8% al 41%²². La desnutrición afecta al 48% de la población nacional y al 64% de la población de los cantones de alta concentración indígena. El 55,4% de los niños menores de cinco años sufre de desnutrición, el 49,4% de desnutrición crónica y el 4% de desnutrición aguda. El 66% de la población consume por debajo del 80% de las calorías adecuadas. El 46% consume por debajo del 80% de las proteínas adecuadas. Hay un déficit de unidades habitacionales de aproximadamente 1 400 000 viviendas. Cada año este déficit aumenta 200 000 unidades más. El 55,6% de los hogares sufre de hacinamiento. No más del 30% de la población económicamente activa tiene un empleo estable. El desempleo afecta al 19% de la PEA, y el subempleo al 55%. Los desempleados conforman el 54% de la población joven. En general, el 60% de la PEA se ocupa en el sector informal de la economía²³.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

La deuda externa total del Ecuador al 30 de junio del 2000 es de 15 890 millones de dólares, de los cuales 13 480 corresponden a la deuda pública y 2 410 millones de dólares la deuda externa privada. La deuda interna supera los 2 800 millones de dólares. En comparación con el Producto Interno Bruto ecuatoriano, equivale a aproximadamente el 75% del mismo, experimentando una reducción del 28% entre Junio del 2000 y Junio del 2001; la disminución se debería al aumento del PIB, y a la rebaja de la deuda externa mediante la negociación de los bonos Brady²⁴. Entre 1982 y 1993 el Ecuador ha pagado alrededor de 21 mil millones de dólares; y a pesar de ello sigue debiendo más de 15 mil millones. Para 1999 el porcentaje dentro del Presupuesto General del Estado para el pago de la deuda tanto externa como interna fue del orden del 41,12%; para el año 2000 tal porcentaje se lo estimó en un 54,3%. Ecuador recibió entre los años de 1950 y 2000, 26 715 millones de dólares por concepto de deuda externa pública; y, por sus exportaciones de petróleo obtuvo entre los años de 1972 y 1999, alrededor de 29 000 millones de dólares²⁵.

El ambiente desesperante en que vive el país lo ha conducido a la producción de productos agrícolas para la exportación en perjuicio de la agricultura para el consumo interno. El país sigue dependiendo de los productos agrícolas y mineros, en un proceso permanente de reprimarización de la economía. Por otro lado, no existe ningún tipo de control o reglamentación sobre la entrada de capitales extranjeros ni sobre la repatriación de utilidades. En 1997 ingresaron cerca de dos billones de sucres como inversión extranjera directa, la cual se dirigió en un 38% hacia la industria, un 21% hacia el comercio, el 19% hacia el sector servicios; y, para la agricultura se destinó tan solo el 12%. En el año de 1999, la IED, fue de 633 millones de dólares, inferior en un 24% respecto al año anterior²⁶. Las privatizaciones que se han llevado a cabo, no han pretendido vender en las mejores condiciones y a precios reales las empresas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

del Estado. En efecto, un exclusivo círculo de amigos muy relacionados con el régimen de turno han sido favorecidos y beneficiados por tal circunstancia.

Para los neoliberales, la inflación es un fenómeno monetario producido por el incremento de circulante en la economía. Por lo tanto, el control de la misma se lo debe hacer a través de la contracción de la demanda. Tal situación ha derivado en una recesión permanente en el país. Se ha reducido el consumo de amplios sectores de la población con bajos salarios y altas tasas de interés; sin tocar los beneficios de los grandes grupos monopólicos, especialmente los vinculados al comercio exterior. Todo esto ha llevado a que todas las actividades destinadas a la producción para el consumo interno disminuyan cada vez más y más.

LA DOLARIZACION

En agosto de 1998 ascendió a la presidencia de la República el candidato por el partido Democracia Popular, Jamil Mahuad Witt. Buena parte de los funcionarios que ocuparon altos cargos en tal gobierno habían estudiado en universidades estadounidenses y por lo mismo mantenían una metodología de análisis similar sobre las complejidades del país. Sabían qué hacer, y cómo hacerlo.

La estrategia económica del gobierno de Mahuad fue ampliamente aperturista y neoliberal. Así, el lunes 14 de septiembre de 1998, el presidente Mahuad, adoptó drásticas medidas de política económica para disminuir sensiblemente el déficit fiscal, en la cuenta comercial y corriente de la Balanza de Pagos. Las medidas típicas en este tipo de tratamientos de shock consistían

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en el incremento de los precios del gas, los combustibles, las tarifas eléctricas, una macro devaluación del 15% y la entrega de un bono popular de 10 dólares mensuales. Al comenzar 1999, el gobierno dispuso un nuevo incremento en las tarifas eléctricas; y, a partir de la segunda semana del mes de febrero, la flotación del dólar, es decir la no intervención del Banco Central en la fijación del precio de la moneda norteamericana para que ésta sea determinada por la oferta y la demanda. Sin embargo, la ejecución de las medidas señaladas no daban los resultados esperados, dado que la economía seguía contrayéndose, crecía el desempleo, aumentaba la inflación, se incrementaba la cotización del dólar, caía la Reserva Monetaria Internacional y aumentaba el déficit fiscal. A lo anterior se unía el hecho de que el país no se había recuperado del fenómeno de El Niño ocurrido en 1997; la caída constante del precio del petróleo y la contracción de los mercados financieros internacionales, agudizaba aún más la situación antes descrita. Por ello, el día martes 2 de marzo de 1999, el presidente Mahuad atribuyendo la causa fundamental de la crisis a la presencia de un crecido déficit presupuestario, estimado en 700 millones de dólares, anunció unas nuevas medidas que pretendían disminuir tal déficit mediante una reducción del gasto público y el establecimiento de nuevos impuestos. También dio a conocer la necesidad de recortar el presupuesto de las fuerzas armadas, contener los aumentos de los sueldos de los profesores, y bajar el servicio de la deuda externa luego de la renegociación con los acreedores externos. Posteriormente, puso a consideración del Congreso una Ley de Racionalización de las Finanzas Públicas, con el propósito de eliminar los pagos en dólares en el sector público, y limitar los salarios a 5 000 dólares mensuales como máximo; congelar los subsidios de antigüedad y por ubicación geográfica, cambiar las reglas de contratación y liquidación de los trabajadores estatales, promover las privatizaciones y una nueva reforma tributaria.

Sin embargo, los problemas del país no se resolvieron, más

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

bien se agudizaron. Una de las razones fundamentales para elevar la complejidad de la situación precedente, fue sin duda la aprobación del impuesto del 1% a la Circulación de Capitales en reemplazo del Impuesto a la Renta. Cuando el mencionado impuesto empezó a ejecutarse a comienzos de 1999, los contribuyentes iniciaron un proceso de evasión tributaria restringiendo el uso de cheques en algunos casos y, en otros, enviando dinero hacia el exterior; con lo cual se redujo la velocidad de circulación del dinero, debilitando al sistema bancario y contrayendo la demanda de bienes y servicios, lo que perjudicó a la estabilidad del tipo de cambio.

El sector financiero ecuatoriano, en forma mayoritaria, exhibía una tendencia constante hacia la concentración de los créditos en empresas vinculadas a los principales accionistas de los bancos. La crisis bancaria inicial comenzó con Filanbanco, y derivó en la creación de la Agencia de Garantía de Depósitos (AGD), un mecanismo que buscaba proteger los depósitos generales de los ecuatorianos en los bancos. El lunes 8 de marzo de 1999, el País, por disposición del gobierno, sufrió la imposición de un feriado bancario que se extendió hasta el domingo 14 del mismo mes. El jueves 11 de marzo de 1999, el presidente Mahuad decidió unas nuevas medidas económicas para sacar de la crisis al Ecuador. En tal sentido anunció una drástica elevación de los precios de los combustibles, un congelamiento parcial de las cuentas bancarias de todos los ecuatorianos, el incremento del Impuesto al Valor Agregado (IVA), un conjunto de reformas legales que pretendían obtener fondos de la modernización y privatización del sector público. El objetivo último consistía en reducir el déficit fiscal que oscilaba entre los 700 y 1 200 millones de dólares. En general, las medidas económicas aplicadas por los funcionarios del gobierno del presidente Mahuad no diferían de las clásicas medidas usuales dentro del modelo neoliberal. Sin embargo, las constantes y numerosas movilizaciones sociales obligaron al gobierno a negociar. En

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tal sentido, el gobierno procedió a decretar una sensible reducción de los precios de los combustibles; la restitución del Impuesto a la Renta, manteniendo el 1% a la Circulación de Capitales como adelanto del pago del Impuesto a la Renta; el establecimiento de impuestos al patrimonio neto de las empresas, a los vehículos de lujo y a las utilidades cambiarias de los bancos; la eliminación de las exoneraciones al IVA salvo en el caso de las medicinas, alimentos, servicios básicos e insumos agrícolas específicos. Se mantuvo el bloqueo del 50% de las cuentas bancarias, sean éstas corrientes o de ahorros, con un saldo superior a los 80 ó 200 dólares, la libre flotación del dólar estadounidense y el aumento de la tarifa del transporte de petróleo de las compañías privadas por el oleoducto estatal. Sin embargo, el déficit persistió. La decisión del gobierno de salvar a los bancos mediante créditos de liquidez, la colocación de papeles a tasas de interés que en algún momento llegaron hasta el 600%, junto con la emisión indiscriminada de dinero, provocaron una reducción de la Reserva Monetaria Internacional, a la par que se devaluaba constantemente el sucre.

En general, las medidas dictadas resultaban ser de corte fiscalista y recesivo, antes que reactivadoras de la economía nacional. Lo que se buscaba era otorgarle más dinero al gobierno para sanear un déficit fiscal, ahondado por el salvataje bancario en que se había incurrido. El círculo vicioso inflación=devaluación, persistió de una manera constante. El domingo 9 de enero del año 2000, debido a la constante elevación del tipo de cambio y a su impacto en la subida de los precios, el presidente Mahuad anunció la dolarización de la economía nacional. Para ello, se fijó el precio del dólar norteamericano en 25 000 sucres. Empero, la medida de corte político no evitó el derrocamiento del presidente Jamil Mahuad el 21 de enero del 2000. Después de algunos relevos y contradicciones, asumió la presidencia de la República el vicepresidente Gustavo Noboa Bejarano, el mismo que ratificó la decisión de dolarizar toda

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la economía del país.

A la dolarización se le atribuye el mérito de haber ahuyentado de manera definitiva a la hiperinflación y a la devaluación. Se llegó a creer que el ingreso de los capitales extranjeros se iba a producir de manera inmediata, atraídos por una moneda sólida, lo cual redundaría en un aumento de la inversión y en una baja de la inflación. Sin embargo, lo que le daría base a la dolarización sería el aumento del precio del petróleo en el mercado internacional, junto con las remesas de los emigrantes ecuatorianos, convertida en la segunda fuente más importante proveedora de divisas después de las exportaciones de petróleo. No obstante, el aumento de las exportaciones de petróleo resultó ser coincidente con una notable disminución de las ventas de todos los demás productos de exportación que posee el país. La dolarización, solo podrá consolidarse si es que el país llega a disponer de una cantidad suficiente de dólares para sustentar el desenvolvimiento de sus actividades económicas internas e internacionales. Los excedentes favorables de la Balanza Comercial, la afluencia de capitales extranjeros vía préstamos e inversiones, el retorno de capitales nativos que han fugado del país, las remesas enviadas por los emigrantes, las donaciones o préstamos no reembolsables junto con una posible condonación de una parte de la deuda externa ecuatoriana, constituyen los posibles puntos de apoyo para sostener el modelo examinado.

ANALISIS

Los vínculos entre el sector financiero y el sector industrial, nacional e internacional, han sido poco estudiados en los países subdesarrollados. No basta con industrializarse para vencer al subdesarrollo. En algunos países muy endeudados del Tercer Mundo, la industrialización al llegar a cierto nivel,

FALLA DE ORIGEN

resulta difícil de proseguir y en ocasiones retrocede, como es el caso de algunos países de América Latina. En otros, como los países pertenecientes al Asia Sudoriental, a pesar de poseer un alto nivel de endeudamiento, la industrialización se acelera.

A nivel planetario, el dólar se impone cada vez más como reserva de valor, unidad cambiaria y a veces como intermediaria en el intercambio de ciertos productos. El conjunto de los anteriores fenómenos define lo que es la dolarización. La dolarización caracteriza, en los hechos, a las economías latinoamericanas.

La economía mundial es un todo que se encuentra en movimiento. El endeudamiento internacional y la dolarización, favorecen un crecimiento muy rápido del sector financiero a expensas del sector industrial. El reforzamiento histórico de la burguesía industrial, en unos casos; y en otros casos, de la burguesía comercial en las áreas periféricas del capitalismo; no se traduce necesariamente en un incremento de la autonomía frente al Centro. La penetración y el desarrollo de las relaciones mercantiles en la periferia, se efectúan en condiciones tales que trastornan las estructuras existentes, modelan las relaciones de producción y las adaptan sin destruirlas por completo, a las necesidades del Centro. La forma del valor de la mercancía mundial, que incluye la categoría de la divisa mundial, implica el tránsito de las relaciones de producción a nivel nacional, a un grado internacional. La forma específica del valor se reflejaría formalmente en el precio de una mercancía mundial sometida a la composición orgánica del capital y a la operatividad de la ley del valor a escala planetaria. La forma aparente que toma la distribución social del trabajo a nivel planetario se encuentra revestida en la figura del dinero dólar como equivalente general. El hecho de que el valor de cambio de la mercancía adquiera existencia independiente en el dinero,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

constituye por sí mismo el resultado del proceso de intercambio; el desarrollo de la contradicción del valor de uso y el valor de cambio encarnados en la mercancía; la contradicción entre el trabajo particular y el trabajo social. El aspecto cualitativo del asunto contenido en la presentación del valor de cambio como dinero, refleja el elemento esencial en que todas las mercancías pueden reducirse al trabajo como elemento común. El trabajo resulta ser la sustancia del valor, y el tiempo de trabajo deviene en la magnitud del valor. Y el valor es la forma del trabajo social. La forma del valor, esto es, su valor de cambio; y su contenido, el trabajo, une a la productividad del trabajo con los fenómenos propios del mercado. Por tanto, la magnitud del valor de una mercancía depende de la cantidad de trabajo abstracto socialmente necesario contenido en ella. A su vez, el trabajo que se haya estrechamente vinculado al sistema del valor debido a su aspecto social o abstracto, se encuentra íntimamente relacionado con un sistema de producción debido a su aspecto concreto. Resulta importante entender que debajo del proceso visible de distribución de capitales, se encuentra la secuencia invisible de distribución del trabajo. La regularidad coincidente en el mercado de las mercancías, encuentra su paralelismo simbólico en la igualación y distribución del trabajo social en el proceso de producción.

Existe un determinado valor de cambio, expresado en dinero, que influirá en la distribución del trabajo social entre las diferentes esferas de producción de valores de uso destinados al mercado mundial, y localizadas en distintas partes del globo. Sería la forma del valor mundial que contribuiría al funcionamiento y conservación de las relaciones internacionales de producción.

El problema del intercambio de mercancías entre dos sociedades

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

diferentes, tiene directa relación con un determinado momento histórico en donde el trabajo socialmente necesario resulta cuantificado en su valor mediante la cantidad de tiempo de trabajo abstracto simple a nivel medio del eje de producción dominante, influyendo sobre su precio. Empero, es posible lograr una redistribución del capital social mundial mediante los mecanismos de emisión y endeudamiento. La no convertibilidad entre el papel moneda y el oro no puede eliminar, sin embargo, la proporcionalidad entre los mismos. En última instancia, el dinero es la forma de manifestación necesaria de la medida del valor inmanente a las mercancías: el tiempo de trabajo. El valor de los billetes de papel circulante depende de su propia cantidad. El papel moneda no es en sí mismo medida de valor.

En un nivel planetario, se produce la formación de un valor comercial mundial que sería el promedio de los valores comerciales nacionales, ponderados por la participación relativa de cada país en el total. El país más favorecido recibiría una mayor cantidad de trabajo a cambio de una menor cantidad de trabajo por parte del país menos favorecido. Así, en el comercio exterior se competiría con mercancías producidas por otros países con menores facilidades de producción, de modo que el país más avanzado vendería sus mercancías por encima de su valor nacional. En la medida que el trabajo del país más adelantado se valoriza como trabajo de mayor peso específico, aumenta la tasa de ganancia al venderse como cualitativamente superior al trabajo que no ha sido pagado como tal. No obstante, una vez establecido un valor medio comercial, los valores individuales de las distintas áreas geográficas resultan reducidos a él. Lo anterior le permite a los capitalistas en mejores condiciones de producción apropiarse de una ganancia extraordinaria mayor que la correspondiente a los que están en peores condiciones. Pero, dado que las ganancias en condiciones extraordinarias son particularmente transitorias, el valor comercial mundial de una mercancía podría sufrir un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

desplazamiento desde el promedio ponderado hacia el mayor valor comercial del país exportador necesario al mercado, es decir, una forma del valor distinta al valor mismo. En todo caso, los capitalistas en general resultan beneficiados, en mayor o menor medida, con el comercio internacional; dado que de él resultan en ocasiones mayores o menores tasas de plusvalor, provocando ganancias medias o ganancias extraordinarias. Sin embargo, siempre se cumplirá la condición de que el valor nacional y el valor comercial mundial se encontrarán influidos por la división internacional del trabajo, la cantidad de trabajo social mundial y su localización geográfica asignada a la producción de los diferentes valores, sobre todo, de uso.

El funcionamiento de la ley del valor en el intercambio comercial entre el centro y la periferia, aleja completamente la imagen de una producción e intercambio entre productores iguales e independientes de mercancías. Los países poseedores de un sistema capitalista temprano, tienden a incrementar la fracción de trabajo social orientada a la producción de mercancías industriales sobre la base de la gran industria, y a disminuir la fracción de trabajo social orientada a la agricultura. La menor composición orgánica del capital en la agricultura, no constituye una fatalidad que deba existir para siempre. En todo caso, los países periféricos pasan a cubrir ciertas necesidades a nivel de materias primas que puedan tener los países del centro desarrollado. Por ello, la ciudad se concentra en los países de capitalismo temprano; y el campo se expande a todo el resto del planeta. El sistema de producción propio de la gran industria tiende a consolidar la subsunción real de trabajo al capital. En la periferia, por el contrario, en buena medida prevalecerá la subsunción formal del trabajo al capital.

"Si en un país el salario y el precio del suelo son bajos, y en cambio es alto el interés del capital porque en él

TENE CON
FALLA DE ORIGEN

no está desarrollado en absoluto el modo capitalista de producción, mientras que en otro país el salario y el precio del suelo son nominalmente altos, y en cambio el interés del capital está bajo, el capitalista empleará en aquel país más trabajo y suelo, y en el otro, en proporción, más capital...los precios de las mercancías están determinados por el salario, el interés y la renta, por el precio del trabajo, del capital y del suelo y que, en rigor, estos elementos de precio son los formadores reguladores del precio."²⁷

Dado que en los países generalmente pertenecientes al Tercer Mundo los agentes principales de producción se encuentran constituidos por el trabajo y la tierra, será la circulación del capital originado en la metrópoli la que procederá a valorizar los elementos generados -junto con sus derivaciones- en la periferia. Los países de desarrollo temprano del capitalismo serán los propietarios hegemónicos del capital industrial, del empleo del trabajo potenciado con mayor productividad de valores de uso en expansión en base a la creación del plusvalor relativo, propiciando las condiciones adecuadas para la reproducción ampliada. Por el contrario, los países de un desarrollo tardío en su sistema capitalista, tenderán a ser productores de alimentos y materias primas; sus posibilidades de acumulación y de inversión productiva se verán seriamente limitadas por las actividades que la división del trabajo establece. La vigencia en los hechos de una moneda única viabiliza el proceso de acumulación ampliada a nivel mundial. Sin duda, la anterior circunstancia genera diversos estadios de desarrollo en los diferentes países en donde se asienta el capitalismo mundial.

Las posibilidades de acumulación de plusvalor en los países periféricos se limita al aumento de la producción de recursos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

primarios, tanto por la incorporación de los mismos al torrente circulatorio, como por la tecnificación de una que otra parte del proceso. La demanda de las importaciones primarias de parte del centro desarrollado, tiende a ser menor que la demanda de importaciones industriales por parte de la periferia.

"Pero sólo el comercio exterior, el desarrollo del mercado hasta convertirse en mercado mundial, hace que el dinero se desarrolle hasta transformarse en dinero mundial, y el trabajo abstracto en trabajo social. La riqueza, el el valor, el dinero abstracto, y por lo tanto el trabajo abstracto, se desarrollan en la medida en que el trabajo concreto se convierte en una totalidad de distintos modos de trabajo que abarcan el mercado mundial. La producción capitalista se basa en el valor, o en la conversión del trabajo encarnado en el producto en trabajo social. Pero esto sólo [es posible] sobre la base del comercio exterior y el mercado mundial. Esta es al mismo tiempo la condición previa y el resultado de la producción capitalista."²⁸

Supongamos que las jornadas de trabajo de igual duración, intensidad y calificación en cualquier parte del planeta crean igual valor; y si el valor de la fuerza de trabajo es inferior en los países de capitalismo tardío, podemos afirmar que su cuota mundial del plusvalor será mayor a la originada por los países de capitalismo temprano. Por supuesto, que a la anterior suposición hay que hacerle una diferenciación por la diversa intensidad que tiene el trabajo en cuanto a los niveles de productividad. En todo caso, la formación de un precio mundial de producción obedecerá a la diferente composición orgánica del capital en relación al porcentaje equivalente de la cuota de plusvalor aportada. La succión sistemática de plusvalor por parte de los países con altos salarios hacia los países con bajos niveles salariales, formarían parte de la tendencia al desarrollo desigual entre los países de un capitalismo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

temprano y de un capitalismo tardío. Sin embargo, no debe concluirse que la creación del valor en jornadas de trabajo similares en diferentes partes del mundo, resulta en algo igual, independientemente de las condiciones del desarrollo de las fuerzas productivas. No es lo mismo el valor comercial mundial que el precio de producción mundial. Este último hace referencia al prorrateo del plusvalor mundial entre todos los capitalistas, y se encarga de determinar la magnitud del valor creado por la jornada de trabajo abstracto simple. El valor creado por tal jornada, se ve equiparado por medio del tiempo de trabajo necesario para producir el oro correspondiente a la forma dinero de su valor. La conversión de los diferentes trabajos abstractos simples de las naciones que participan en la exportación de las mercancías a un trabajo abstracto simple medio mundial, no parece ser idéntica a la conversión de los diferentes trabajos simples nacionales. No obstante, en Marx el concepto de trabajo abstracto simple es más completo que el de duración e intensidad, diferenciado entre sí por el desarrollo de la fuerzas productivas. No resulta apropiado realizar una comparación de equivalencia mediante conversiones de intensidad o calificación, dado que el producto se encargará de identificar lo uno o lo otro. Si se quiere comparar valores de diferentes países cuyas mercancías son producidas por productores independientes, debe hacerse mediante el producto del trabajo. Esto quiere decir que debe rechazarse la identidad de los valores producidos por trabajos de igual duración e intensidad cuando corresponde a circunstancias de distintos desarrollos de las fuerzas productivas. El precio mundial correspondiente a las relaciones internacionales de producción, tiene una vinculación cuantitativa muy estrecha con el valor comercial mundial. Por lo tanto, la anterior situación permite que las diversas áreas geográficas realicen el valor de lo que han creado; es la forma dinero del valor la que se encarga de determinar la magnitud del valor creado por la jornada de trabajo abstracto simple.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"La primera proporción entre el tiempo suplementario del día de trabajo con el tiempo necesario del mismo puede ser y es modificada de hecho por el desarrollo de las fuerzas productivas, de forma tal que el trabajo necesario es reducido a una parte alícuota cada vez más pequeña."²⁹

El diferente nivel de desarrollo de las fuerzas productivas determina que, con respecto a una misma mercancía, la jornada normal de un país cree un mayor número de mercancías que la jornada de otro país. Si comparamos las dos jornadas de trabajo normal de dos países a través de su producto, nos damos cuenta de que una jornada media crea mayor valor que la otra. No hay identidad entre las unidades de tiempo de trabajo abstracto de uno y otro país. Si existiera un desarrollo capitalista homogéneo, se podría hallar una identidad entre los trabajos abstractos entre los diferentes países. Sin embargo, tal no fue el desarrollo del capitalismo. Por tanto, resultaría incorrecto asumir que en el plano internacional los trabajos abstractos nacionales son creadores de igual valor, a menos que determinadas relaciones de producción unidas a una monetización similar posibilitaran tal circunstancia.

"El texto de este párrafo, hasta aquí, es sustituido en la 3ra. y 4ta. ediciones por el siguiente: 'Si un hilandero inglés y uno chino, por ejemplo, trabajaran el mismo número de horas con la misma intensidad, ambos producirían en una semana valores iguales. Pese a esa igualdad, existe una diferencia enorme entre el valor del producto semanal del inglés, que dispone de un poderoso autómatas, y el del chino, que sólo trabaja con una rueca. En el mismo tiempo en que el chino hila una libra de algodón, el inglés produce varios cientos de libras. Una suma de valores anteriores varios cientos de veces mayor abulta el valor del producto de este último hilandero, producto en el cual aquellos valores se conservan bajo una nueva forma útil y pueden,

FALLA DE ORIGEN

de esta manera, volver a funcionar como capital."³⁰

La cita anterior dice de manera muy clara que trabajos nacionales diferentes, crean en el mismo tiempo igual valor. Si el trabajo no tiene validación como trabajo social más que en el cambio, las mercancías producidas con mayor productividad del trabajo tienden a desvalorizar a las mercancías idénticas producidas con menor productividad, desvalorizando al trabajo contenido en ellas. El trabajo socialmente necesario para lograr determinados niveles de productividad, desvaloriza al trabajo de menor productividad que contiene un mayor valor que el socialmente necesario. El mercado reduce al que ha acumulado un mayor valor al medio, e iguala al que ha acumulado un valor menor al medio. Aunque se diera un aumento nominal del salario real, éste nunca estará en proporción a la productividad del trabajo.

"Por consiguiente, el precio dinerario absoluto del trabajo puede estar más alto en una nación que en la otra, aunque el salario relativo, esto es, el salario comparado con el plusvalor producido por el obrero, o su producto total de valor, o el precio de los víveres, sea menor."³¹

Debe entonces rechazarse la identidad de los valores producidos por trabajos de igual duración e intensidad, cuando corresponden a circunstancias de distintos desarrollos de las fuerzas productivas. La competencia internacional alrededor de una misma mercancía producida por la gran industria de los países de capitalismo más desarrollado, reduce el mayor valor acumulado en las mercancías producidas por los capitalistas de los países menos desarrollados; al hacerlo, les impide de manera estructural su desarrollo industrial. Si existiera tal igualdad mundial, ello impediría que las diversas regiones en el planeta realicen el valor de lo que han creado. La forma dinero del valor mundial sería la encargada de equiparar, para

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

obtener una mayor ganancia, los diferentes tiempos de trabajo necesario. La competencia hace cumplir la ley del valor. Debido a esto, el precio de mercado rondará el valor o precio de producción. Detrás del valor comercial de cada nación, se encuentra el trabajo abstracto simple necesario, por ello la determinación del valor comercial mundial estará dada por el trabajo socialmente necesario efectuado en las distintas partes del globo para llevar adelante la producción de la masa de la mercancía con demanda mundial solvente. La alta generación de moneda inorgánica, conduciría a la formación de unos precios internacionales de producción en donde los países de bajo salario nominal obtendrían una ganancia menor que el plusvalor que aportan a la masa mundial distribuible proporcionalmente entre los diversos capitalistas que participan en el mercado mundial. El movimiento del capital mundial tiende a igualar las tasas nacionales de ganancia, en donde los países de menor desarrollo tienen un intercambio desigual con los países de mayor desarrollo, ya que tienen ganancias menores en relación con el plusvalor generado por ellos. El emisor de papel moneda mundial se reserva para sí la capacidad de obtener capital con el fácil mecanismo de imprimir dinero.

Una moneda internacional debe ser abundante, ya que sirve como medio de reserva y como medio de transacción nacional e internacional para numerosos países. La situación es sana cuando el flujo de moneda internacional se ve alimentado por un exceso de ahorro del país cuya divisa clave es la moneda internacional. Sin embargo, la alta emisión inorgánica de dólares estadounidenses, resulta impulsada por los déficit repetidos de la balanza comercial de ese país. Con el surgimiento del Euro, el dólar podría desempeñar un papel menos importante en las transacciones financieras internacionales; pero como el volumen de tales transacciones se incrementa, la demanda del dólar crece, aún cuando pueda ser a un ritmo general menos sostenido. Estados Unidos y Europa, en vez de proporcionar

TEST CON
FALLA DE ORIGEN

capitales al mundo, los van a absorber. Así, el alza o la baja de las tasas de interés dentro del territorio norteamericano, mantiene la estabilidad del dólar. Los Estados Unidos tienen cada vez mayor necesidad de los capitales provenientes del Tercer Mundo. Se llega de esta forma a una inversión de los flujos: antes Estados Unidos emitía capitales, ahora los absorbe; los países subdesarrollados al elevar su tasa de interés pasan a ser emisores de capital.

La automatización, ligada a la revolución tecnológica, ya no es capaz de garantizar al capital altas tasas de productividad; tales tasas se consiguen combinando el desempleo con altas tasas de explotación en relación con la población que va quedando ocupada, pero esta vez a nivel de todo el planeta. La competencia global no eleva la tasa por la cual un país puede crecer, ya que ésta se encuentra determinada por el aumento de la productividad de la fuerza de trabajo. En la actual etapa de desarrollo capitalista, el capital dinerario tiende a reproducirse de manera autónoma. Debe recordarse que el capital dinerario es básicamente de corte especulativo, mientras que el capital financiero incluye al capital bancario e industrial. La acentuada divergencia entre la tasa de crecimiento de las actividades financieras en relación con las actividades productivas, prueba cómo la vigencia de una moneda inorgánica planetaria, beneficia fundamentalmente a su emisor. La abundancia de tal emisión inorgánica deriva en una inflación planetaria permanente, lo cual explica el crecimiento desproporcionado de las Bolsas de Valores en el mundo desarrollado y en algunos países subdesarrollados. La informalidad y la desocupación incrementada en los países del Tercer Mundo tienen su origen en la promoción de las inversiones de corte especulativo. Si los bancos quiebran de manera general en los países subdesarrollados, lo hacen por la acentuada divergencia entre el nivel de productividad real de aquellos países en relación con la rentabilidad sobredimensionada por

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

unas altas tasas de interés vigentes en la periferia del sistema capitalista. En aquellos países en donde las inversiones sí se dan en las áreas productivas, especialmente provocando la segunda revolución tecnológica, se estaría en presencia del desarrollo de un nuevo mercado de trabajo, que iría más allá de la diferenciación tradicional entre sector formal y sector informal, ya que combinaría los ingredientes de ambos: sector formal que contrataría fuerza de trabajo según parámetros informales (la flexibilización laboral). Los principales Estados emisores del papel moneda mundial no convertible, en los hechos, abren un espacio de apropiación del producto social del mundo entero.

Todas las mercancías se encuentran sujetas a la situación concreta que marca un determinado mercado interno; el dólar no es una excepción. El hecho de que los precios de los bienes en determinados países se hayan frenado en su evolución nominal, no significa que el universo poblacional tenga la capacidad de adquirir tales bienes, ya que aquéllos se encuentran supeditados al nivel de productividad y empleo que pueda tener un determinado espacio físico-social; y esto último, no se va a resolver mediante las leyes de la oferta y la demanda de los mercados mundiales, ya que aquéllos se encuentran profundamente hipertrofiados.

El sector productivo no es aquel que genera mercancías con un precio en el mercado, sino el que genera valor en una circunstancia histórica específica; en el caso ecuatoriano, principalmente resultan ser el agrario y el sector de la construcción. Si una política económica gubernamental no es enfocada de manera directa a fortalecer a los sectores mencionados, toda mercancía (incluido el dólar) se someterá a un proceso devaluatorio extrínseco e intrínseco, nominal o real. La inflación ya no aparecerá en la evolución sostenida

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de los precios de la canasta básica de víveres, sino en el exceso de personas desempleadas que el país expulsa diariamente.

Las fugas de capitales han sido particularmente fuertes en los siguientes países de América Latina: Argentina, Brasil, México y Venezuela. Las políticas económicas precedentes han facilitado el endeudamiento en la mayoría de los países, y los regímenes de acumulación vigentes han sido particularmente devoradores de divisas. La crisis estructural interna se manifiesta en un creciente acondicionamiento del aparato Estatal en relación con las necesidades de los sectores dominantes. La imbricación recurrente entre los sectores políticos dominantes que incluyen a los sectores bancarios e industriales para con el Estado, provoca un alto nivel de financiamiento (emisión de dinero nacional) de la crisis interna a costa de éste último. Si la inflación interna resulta ser un anticuerpo para subsanar lo mejor posible la escasa productividad de un sistema económico; la dolarización subterránea de una economía nacional, resulta una manera de mantener la tasa de ganancia de los sectores dominantes en detrimento de la población no empleada en el sector formal en un país. En ocasiones, el financiamiento internacional vía inversiones golondrinas o créditos externos contribuye a proveer de liquidez a un país dolarizado. Por tanto, la secuencia será, en su orden, de: crisis, dolarización, aumento del endeudamiento, agravamiento de la crisis. Como lo afirma Jeffrey Sachs, en su momento asesor del presidente Mahuad: "...los bancos han proporcionado, en cierta forma, una intermediación: los agentes privados latinoamericanos hacían préstamos off-shore en dólares al sector público latinoamericano."³² En una determinada circunstancia histórica, la deuda tiende a hacerse autónoma respecto al sistema productivo. El incremento de la misma, sirve para financiar sus servicios. La deuda se nutre a sí misma, y la política económica trata, sobre todo, de liberar un excedente destinado a financiar un servicio de la deuda. Las políticas destinadas a financiar el servicio de la deuda,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

conduce a una dolarización acentuada, lo que lleva a la larga a una depresión, ya que la demanda interna originada en el sector no formal de la economía tiende a contenerse, no disminuyendo esto a pesar del aumento del salario real de las personas empleadas en el sector formal de la economía. El aumento de la deuda interna, unido a la emisión de seudodólares, tienden a vincular a la deuda interna con la deuda externa. La anterior situación hace crecer el déficit presupuestario. La reducción del mencionado déficit se puede obtener a costa de una disminución pronunciada de las inversiones públicas. La disminución de las inversiones públicas, provoca a su vez una baja en el consumo y en las inversiones privadas. Al reducirse los ingresos fiscales, se incrementa el déficit del presupuesto del Estado. Internamente, el capital generado en un país ya no se destina a la inversión, sino que se transforma en un capital de préstamo. La no inversión interna en los sectores productivos agrarios y de la construcción -en el caso ecuatoriano-, provoca un sostenimiento real de la inflación en relación con el crecimiento constante de los sectores antes mencionados. A la postre, tal situación tiende a promover las importaciones.

Tomando en cuenta la anterior situación, la orientación hacia las actividades de exportación para obtener divisas, constituye una alternativa aparentemente viable para el fortalecimiento de la economía nacional. Empero, si tales empresas no se encuentran insertadas de manera dinámica en la economía nacional mediante el consumo de insumos, su promoción y crecimiento difícilmente podría generar un mercado interno amplio, generando empleo y elevando de manera real los salarios. La dolarización, unida a una inflación que retrocede muy lentamente, provoca una distorsión muy alta en las tasas de interés del sector financiero en detrimento del sector productivo, lo cual reduce a la postre la tasa de inversión. La lógica inmanente de la situación antes descrita, no permite la generación de un mayor

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

plusvalor. Cada vez cuesta más su creación. Nuevamente el desarrollo de las actividades financieras provoca una tendencia al alza de la tasa de plusvalor que, en el contexto de la depresión y de la aceleración de la inflación provocada por la situación del endeudamiento y por las políticas de austeridad, no puede realizarse más que a través de una baja del ingreso circunstancial que poseía el sector no formal de la economía. Sin duda, los países más afectados por el anterior proceso resultan ser lo que tienen una economía basada en el sector primario. Los países asiáticos que actuaron desde la década de los años sesenta proveyendo elementos tecnológicos a la reconversión productiva vigente en Estados Unidos y Europa, obtuvieron de la dolarización formal o informal de su economía un estímulo y no un limitante. Un comercio bilateral fuerte entre tales Estados y los Estados Unidos de Norteamérica, permitió dimensionar los efectos negativos y positivos de la monetización intrínsecamente vigente, dado que la tasa de inversión se mantenía en un nivel elevado en los países receptores, mediante una orientación hacia la producción de bienes sofisticados, centrando las exportaciones en aquellos productos cuya demanda experimentaba una tasa de crecimiento elevada. Por su parte, los fuertes excedentes comerciales que se obtenían fortalecían el proceso general vigente.

La aplicación de la teoría general del valor-trabajo al comercio internacional, en última instancia deriva en un intercambio desigual de cantidades de trabajo. El trabajo en los países industrializados tiene una mayor intensidad en lo relativo a la producción del valor, que el trabajo de los países subdesarrollados. Sin duda, resulta una manera de transferir valor de los países menos desarrollados a los más desarrollados. En última instancia, lo anterior provoca una no nivelación de las tasas de ganancia en el mercado mundial, donde coexisten diferentes precios de producción nacionales. Al no existir una movilidad internacional de la fuerza de trabajo; y, al

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

efectuarse una alta conductividad del capital a nivel internacional, no existiendo un mercado mundial unificado con una tasa media de ganancia uniforme producto de la desigual composición orgánica del capital, se explica claramente por qué el capital no busca invertir en la órbita productiva sino financiera en las áreas periféricas del capitalismo dependiente.

La realización de las mercancías todavía obedece a parámetros nacionales. Para que una tasa de ganancia tenga un mismo nivel y un mismo grado a nivel internacional, debería existir una perfecta movilidad internacional de capitales; sin embargo, el capitalismo tiende a incrementar el desarrollo desigual entre los países, combinándolos con el desarrollo concreto de ciertas regiones. En los hechos, las condiciones desiguales de desarrollo que provoca el capitalismo, se reflejan en la disparidad de los mercados internos que se dan en el planeta. Las enormes diferencias internacionales en el valor y en el precio de la mercancía fuerza de trabajo, resultan ser un elemento característico del desarrollo desigual de la productividad del trabajo en el mundo. Si el capital no ha llegado masivamente a aquellas áreas donde podría mejorar su valorización, se debe a los estrechos límites impuestos a la acumulación interna de capital por parte de la estructura social local existente. El proceso histórico real determina que el capital se traslade del centro a la periferia, en concordancia con las necesidades de la producción de plusvalía y en relación con el incremento de la valorización del capital por parte de la metrópoli. El intercambio desigual, según lo planteado, consistiría en última instancia en el intercambio de cantidades desiguales de trabajo. El intercambio desigual conduce así a una transferencia de cantidades de trabajo, de valor, a pesar de la ausencia de una nivelación internacional de la tasa de ganancia. Queda claro, entonces, la transferencia de valor por parte de la periferia al centro resultante del intercambio de cantidades de trabajos desiguales en el mercado mundial.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Además, los bajos salarios que se pagan en los países subdesarrollados conducen a que la inversión en los sectores productivos se realice de una manera que acentúa las diferencias en cuanto a productividad del trabajo en relación con los países metropolitanos. El desarrollo a largo plazo de los salarios en la periferia depende de la subsunción real, en coherencia con la formal, por parte del trabajo al capital.

En una perspectiva histórica, la acumulación de capital en la periferia se originó en el quebrantamiento de los procesos de producción precapitalistas, destruyendo más empleo en el mercado doméstico de los que podía generar, independientemente de que aquéllos pudieran tener o no un reconocimiento explícito en el aparato jurídico. Tal situación derivó en el hundimiento a largo plazo de los salarios reales, siempre en relación con los salarios que se pagaban en la metrópoli. En la medida en que el mercado externo de la metrópoli tendió a incrementarse, empezó a generar a su interior más empleo; en la periferia, por otro lado, al incrementarse la dependencia, se promovieron esencialmente los trabajos funcionales al centro desarrollado, dejándose de lado otras actividades que hubieran promovido un desarrollo más uniforme de los diversos sectores productivos que conformaban la periferia. La situación precedente, explicaría por qué el desempleo tiende a ser menor en los países desarrollados en comparación con las altas tasas de desempleo vigentes en la periferia; la anterior situación también explicaría la creciente discrepancia salarial entre uno y otro polo de desarrollo. En efecto, la divergencia salarial entre los países centrales y periféricos, ha originado una determinación mutua dado que ambos movimientos resultan complementarios a la hora de analizar de manera global todo el proceso mundial de acumulación capitalista. La dolarización expresa de manera monetaria las diferencias en torno a las relaciones de producción y de productividad entre uno y otro polo de acumulación, con el objetivo de optimizar la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

transferencia de valor entre uno y otro polo, asegurando el margen de ganancia a ciertos grupos hegemónicos dentro de las clases dominantes a nivel nacional e internacional. No se pretende, sin embargo, homogenizar de manera general la productividad capitalista a nivel planetario dado que aquello iría en contra de la generación de la plusvalía extraordinaria vigente en la periferia dentro de un sistema de mercados internos especializados que tienden a reproducirse a sí mismos. Con la dolarización, a más de una complejidad de corte estructural, se manifiesta de una manera coherente la subordinación cultural y política de las élites dirigentes de la sociedad ecuatoriana para con los sectores dominantes del centro desarrollado del planeta. Constituye, sin lugar a dudas, una generalización formal del sistema de reproducción ampliada del capital con la formación constante de un mercado mundial más unificado. Deviene, a la postre, en la transformación de un capital dinero especulativo inorgánico en el país emisor, a un capital financiero (industrial y bancario) orgánico en el país receptor de la inversión a largo plazo; tal no sería el caso si se tratara de los capitales golondrinas.

Son los países del capitalismo industrial avanzado los que determinan el valor comercial mundial de una mercancía; empero, conservando para sí dentro de las diversas ramas de los medios de producción, a las que poseen un mayor grado de acumulación de capital. La realización en el mercado mundial de las mercancías, sólo es posible si tales se confrontan como valor de cambio a través de un equivalente universal como es el dinero. Así, el dinero aparece como una mercancía especial al lado de otras mercancías, siendo su equivalente universal.

"La cantidad de billetes de papel está, pues, determinada por la cantidad de dinero de oro que representan en la circulación, y como son signos de valor porque lo representan, el suyo queda determinado sencillamente por

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

su cantidad. Así como la cantidad de oro circulante depende de los precios de las mercancías, el valor de los billetes de papel que circulan depende inversa y exclusivamente de su propia cantidad.

La intervención del estado que emite el papel moneda de curso forzoso -y no consideramos más que esta clase de papel moneda-, parece que anula la ley económica. El estado, que en precio monetario daba solamente un nombre de pila a un peso de oro determinado, y en la acuñación no hacía más que marcar el oro con su señal, parece que ahora, por la magia de su sello, metamorfosea el papel en oro. Puesto que los billetes de papel tienen curso forzoso, nadie puede impedir al estado que lance a la circulación el número de billetes que quiera e imprima en ellos nombres cualesquiera de moneda, como 1 libra esterlina, 5 libras esterlinas, 20 libras esterlinas. Resulta imposible retirar los billetes de la circulación una vez arrastrados por ella, puesto que las fronteras nacionales detienen sus cursos y porque fuera de la circulación pierden todo valor: el valor de uso y el de cambio. Suprimida su existencia funcional, se transforman en miserables trozos de papel. Sin embargo, este poder del estado no es más que pura apariencia. Le es factible lanzar a la circulación la cantidad que quiera de billetes de papel con nombres cualesquiera de moneda, pero su intervención cesa en este acto mecánico. Absorbido por la circulación, el signo de valor o el papel moneda sufre sus leyes inmanentes.

Si la suma de oro requerida por la circulación de mercancías fuese de 14 millones de libras esterlinas y el estado lanzase a la circulación 210 millones de billetes llevando cada uno el nombre de 1 libra esterlina, estos 210 millones quedarían transformados en representantes de oro por el importe de 14 millones de libras esterlinas. Lo mismo sucedería si el estado hubiese representado con billetes de 1 libra esterlina a un metal de un valor 15

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

veces menor o a una parte de peso de oro 15 veces más pequeña. Solamente hubiera cambiado el nombre del patrón de precios, que, naturalmente es convencional, fuera porque hubiera tenido lugar directamente por el cambio de ley de la moneda, fuera indirectamente, por la multiplicación de los billetes en la proporción exigida por un nuevo patrón más bajo. Como el nombre libra esterlina indicaría en lo sucesivo un quantum de oro 15 veces menor, todos los precios de las mercancías se elevarían 15 veces, y entonces, en realidad, los 210 millones de billetes de libra esterlina serían tan necesarios como los 14 millones de antes."³³

El término inflación, de manera general, se lo define como el crecimiento de los precios en una economía determinada. En el Ecuador, usualmente se lo ha entendido como el crecimiento constante y sostenido de los precios de los productos de la canasta básica de víveres. Ahora bien, si aceptamos que el precio de una mercancía es la expresión monetaria de su valor, y nada más que eso; debemos analizar la relación existente entre el valor cambiante de las mercancías y el valor cambiante del dinero. En tal sentido, la inflación tiene significado cuando nos referimos a su relación con la abundancia y escasez de papel moneda. Mucho se ha escrito en el sentido de que el origen esencial de la inflación estaría ligado a los déficits existentes en el presupuesto general del Estado. Sin embargo,

"Técnicamente, la inflación permanente empezó a aparecer con la extensión del dinero bancario desde finales del siglo XIX en adelante. Se emitió papel moneda convertible (signos oro) como medio de garantizar el crédito circulante en el último siglo. El volumen de esta emisión de papel moneda varió mucho según el volumen de los giros a descontar, es decir, que estuvo estrechamente adaptado a las necesidades inmediatas de la circulación capitalista de mercancías. Dicho papel moneda sólo podía ser creado

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

como un medio para ampliar el crédito mediante la especulación; fue sobre todo el capital comercial el que tomó la iniciativa a este respecto. Cuando la práctica de garantizar sobregiros en cuentas corrientes fue más generalizada, la situación cambió. La creación de crédito por los bancos se emancipó ahora mucho más de la circulación real de mercancías; la iniciativa se desplazó del capital comercial a las grandes compañías en la esfera de la producción. Estas pudieron ahora obtener créditos para la producción mediante sobregiros en sus cuentas corrientes, es decir, por medio de dinero bancario. El volumen de dinero se convirtió así en una pirámide invertida con tres partes en vez de dos: una base de oro, encima de ésta una amplia capa de papel moneda, sobre la cual se extiende a su vez una capa aún más amplia de dinero bancario... El dinero bancario, o los depósitos más los sobregiros sobre cuentas corrientes bancarias, se convirtieron de entonces en adelante en la fuente principal de la inflación... De aquí en adelante la principal fuente de la inflación fue la expansión de los sobregiros sobre cuentas corrientes garantizados por los bancos al sector privado, y cubiertos por los bancos centrales y los gobiernos, en otras palabras, el crédito de producción a las compañías capitalistas y el crédito de consumo para los consumidores (sobre todo para la compra de casas y bienes de consumo duraderos). Así hoy en día, la inflación permanente es la inflación del dinero crediticio, o la forma de creación de dinero apropiada al capitalismo tardío para facilitar a largo plazo la reproducción ampliada (medios adicionales para realizar plusvalía y acumular capital)."³⁴

Por otro lado, se debe tener en cuenta el hecho de que el incremento en la producción de armamento aumenta el poder de compra en la circulación, sin crear frente a él un flujo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

suplementario de mercancías. Los ingresos de los trabajadores y los beneficios de las empresas reaparecen en el mercado como demandas de bienes de consumo y de bienes de producción. En la época del keynesianismo militar disfrazado en los Estados Unidos de Norteamérica, la inflación permanente implica una redistribución de la renta nacional y mundial. La creación abundante de dinero para facilitar la realización de las mercancías en el sistema capitalista, unido a los parámetros de un elevado nivel de endeudamiento por parte de los países pobres, constituye en éstos últimos la causa del crecimiento del sistema bancario-especulativo, junto con el aumento permanente de los precios. La inflación permanente en los países subdesarrollados, tiene el objetivo de frenar el descenso de la tasa de plusvalía, y por ende de la tasa de ganancia. Probablemente, bajo determinadas circunstancias, podría provocar un aumento de los salarios en dinero; sin embargo, tal situación finalmente redundaría en un aumento de la inflación; los supuestos anteriores, se manifiestan de una manera expresa cuando existe una moneda diferente como medio de circulación frente al dólar. Empero, cuando tal moneda constituye el medio de circulación real en una sociedad, la emisión inorgánica de papel moneda no será manifiesta ante el oro, sino más bien ante el exceso de personas que pudiendo trabajar no consiguen empleo.

"Dado el hecho de que el valor del oro ha caído aproximadamente un 50% desde aquellos tiempos, los precios en oro de las mercancías deberían ser, en promedio, tres veces más bajos que en 1907. De hecho, sin embargo, los precios de las mercancías, expresados en dólares papel, son tres veces más altos que en 1907. Esta nonésima devaluación del papel moneda cumplió así una función objetiva precisa: ocultar la sustancial caída en el valor de las mercancías expresadas en cantidades de oro, porque una caída rápida e ininterrumpida en los precios de las mercancías hubiera podido imposibilitar, a la larga, el funcionamiento de la economía capitalista en ausencia de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

posibilidades de expansión geográfica."⁵

El aumento en la cantidad de dinero, resultó en la inflación del dólar dado que la cantidad de dinero creció de una manera más rápida que el volumen de la producción física de mercancías.

"Entre 1945 y 1967 la cantidad de dinero se elevó aproximadamente un 90%; hacia 1967 era siete veces mayor que en 1929, y nueve veces mayor que en 1907. La velocidad de la circulación del dinero se duplicó entre 1945 y 1967, alcanzando una vez más el ritmo de 1929. La producción industrial total de 1967, sin embargo, fue sólo cuatro veces más alta que en 1929, mientras que la producción agrícola fue mayor en un 45% aproximadamente. Aquí encontramos, inconfundiblemente, una masa de dinero inflacionaria que no corresponde a ningún incremento proporcional en la producción de mercancías... El aumento en la cantidad de dinero, esto es, de papel moneda y dinero bancario, fue así la causa técnica inequívoca y directa de la inflación del dólar. La cantidad de dinero creció mucho más rápidamente que el volumen de la producción física -moviéndose en la dirección opuesta a la pronunciada caída en los valores (precios oro) de la suma de mercancías."⁶

De esta forma, el papel moneda liberado de sus bases en el oro tiende a disminuir constantemente su valor; su reproducción autónoma de ninguna manera invalida la ley del valor. La creación de dinero inorgánico, permite a las grandes compañías aumentar los precios de las mercancías durante los períodos de auge, o estabilizarlos durante los períodos recesivos. La anterior situación conduce a un financiamiento del proceso por parte del capital financiero, y a la vigencia de un comercio internacional-mundial con precios administrados. En el capitalismo central el sector servicios no deriva en un aumento

TRABAJO CON
FALLA DE ORIGEN

de la inflación mediante el incremento del consumo, en la medida que las personas empleadas en tal sector sean equivalentes a los niveles de productividad del centro desarrollado en relación con el sector servicios ligado a la informalidad de los países periféricos. En realidad, sea en el centro o en la periferia, el sector servicios no es más generador de plusvalía sino en su imbricación semejante con la esfera de la circulación.

La cantidad de dinero socialmente necesaria, fluctúa según el ciclo de producción vigente a nivel nacional o internacional. Será mucho mayor en aquellas circunstancias en donde la circulación demuestre un determinado grado de perturbación. Incluso puede suceder, dependiendo de las circunstancias, que un sustancial aumento en la cantidad de dinero no derive en un aumento de los precios. En un mismo sentido, el aumento de la masa de dinero en épocas recesivas, no estimula directamente la producción y por ende la inversión y el empleo. En última instancia, el aumento del circulante tendría el objetivo de detener de una manera formal la baja tendencial de la tasa media de ganancia, resolviendo de una manera temporal la realización de las mercancías durante la época en que se da una crisis sobreproductiva o, por el contrario, una cuasi paralización de tal sistema productivo.

"...un proceso deflacionista a largo plazo podría conducir al derrumbe del capitalismo. En este sentido, los neoliberales son bastante malos médicos: le curarían matándole...El patrón oro-dólar creó un sistema de inflación crediticia internacional que al mismo tiempo cubrió y amplió el sistema de la inflación crediticia 'nacional'... El patrón-dólar lejos de frenar se convirtió en el motor de la inflación mundial. Si en un principio sirvió de punto de apoyo a la expansión mundial, la base de sustentación se hizo cada vez más inestable a medida que el conjuro del dólar fue socavando la confianza en su sustitución

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por oro... Los expertos 'académicos' temen, dado que el dólar no sólo no frena la inflación mundial sino que la estimula, que se produzca una agudización de la situación, seguida del consiguiente colapso... Ahora bien, si la prosperidad experimentada por el capitalismo mundial desde 1945 ha sido en efecto un producto de la liquidez vinculada al dólar más la revolución del librecambio, sería algo completamente conforme al sistema que con el final del status del dólar-dólar sobreviniese también el final de la extraordinaria época de crecimiento del capitalismo mundial."³⁷

Valorizar una serie de papeles con tinta (dinero), registros de transacciones sobre papel, o hasta archivos electrónicos, requiere la adopción formal de uno o más símbolos monetarios uniformes por parte de la mayor cantidad posible de Estados en el planeta: el dólar, principalmente; luego, el euro. Se asiste de esta manera a una enorme multiplicación de las disponibilidades de dinero en el planeta. Multiplicación monetaria, evidentemente muy superior a la capacidad productiva del mundo. Así, el predominio natural del dinero electrónico, ha traído como consecuencia la incapacidad sobre el control de las cantidades de los movimientos monetarios en el mundo entero.

"El resultado final era, inevitablemente, una esfera monetaria hipertrofiada en relación a la de la producción; como en todos los procesos inflacionarios...diciendo que en el mundo había desaparecido la inflación... Mientras tanto, el mundo se inundaba de dinero y en casi todas partes iban subiendo dramáticamente los precios de las acciones en las Bolsas de Valores, y en algunos países, los precios de los bienes raíces. Es cierto que en gran medida había desaparecido la inflación tradicional, la inflación que aumenta los precios de los productos de consumo en la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

economía... Pero había aparecido otra inflación: la de los activos, de la Bolsa de Valores, de los bienes raíces... A nivel internacional en cambio, el exceso de dinero no tiene por objeto la compra de bienes de consumo. En general, el sistema financiero no ha prestado dinero para comprar mate en Buenos Aires o walkmans en Hong kong, sino para actividades especulativas. Para aprovechar los buenos negocios que han surgido con la apertura de nuevas Bolsas de Valores. Para unos se trataba del negocio directo de invertir en acciones o bienes raíces, para otros el negocio directo de depositarlo en un banco, dinero que a su vez servía para alimentar esta imparable espiral. O para alimentar un excesivo crecimiento económico, que al final genera devaluación e inflación... Claro que algunos habían anunciado el 'final de la historia', como si el mundo dominado por el capitalismo nunca más fuera a tener problemas de ninguna naturaleza. Y, así mismo, otros habían profetizado una era de prosperidad mundial en la que todos los países aumentarían sin límites el bienestar de sus habitantes. Pero con o sin esas profecías la ola especulativa mundial, desatada por el exceso de dinero,... el mundo de las acciones. El precio de las mismas debe guardar relación con las utilidades que la empresa obtiene y con las utilidades que se piensa va a obtener en el futuro... El problema surge cuando entran en el mercado los 'especuladores profesionales'.... El problema se da realmente cuando el especulador cae en su propia trampa... Los precios suben. Esto atrae más capitales y más endeudamiento (porque los bancos prestan para que la gente especule). Los precios suben más. Y la gente deja de hacer cálculos correctos, simplemente sigue la corriente. Si el vecino compra, yo compro porque no me puedo perder las eventuales oportunidades. Más crédito, más multiplicación del dinero, precios más altos... Hasta que un día, algunos perciben que el juego llega a su fin. Que no tiene sentido pagar, por un terreno o una acción,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un precio que no guarda relación con nada real. Y empiezan a vender en lugar de comprar. Y el precio empieza a bajar. Todos despiertan del sueño. Y los precios se derrumban... Hay gente que ha perdido hasta la camisa endeudándose para especular, y, sino logró vender a tiempo, cae en el abismo. Muchos han perdido y se sienten más pobres (o menos ricos). Y al tener menos patrimonio gastan menos, hay menos producción, más desempleo... Hay bancos que han prestado demasiado y no pueden recuperar el dinero. Pierden fortunas, se debilitan y una banca debilitada afecta a la economía porque ya no tiene capacidad de prestar para actividades económicas normales. Y además los clientes retiran dinero de esos bancos (de muchos bancos) y, en consecuencia, hay aún menos crédito disponible, menos producción, más desempleo... A veces, en cambio, los fenómenos se eternizan y siguen ayudando a la economía... Es lo que hoy sucede en los Estados Unidos, por ejemplo. El precio promedio de las acciones de las 25 empresas más importantes del mercado de Nueva York, medido a través del famoso índice Dow Jones, se ha duplicado (pasando del índice 5.000 al 10.000) en apenas 3 años y algo más, es decir que si usted compró esas acciones ha ganado 100% en dólares en 3 años, ¿no está nada mal, verdad?. Y ha ganado 25% en los últimos 12 meses! ¡Y más del 10% entre Febrero y Abril de 1999!...Y además otras acciones de empresas de nuevas tecnologías han subido en forma increíble, no en 100% sino en cientos de por ciento en dólares! Una de las estrellas es, por ejemplo, la empresa Amazon, líder del comercio vía Internet, cuya capitalización de mercado (es decir el valor total de sus acciones en el mercado) es igual a la capitalización de todas las empresas en la Bolsa de Valores de Buenos Aires!...En realidad la Bolsa de Valores en los Estados Unidos ha subido por especulación, por confianza en el progreso de esa economía, porque las empresas americanas se han vuelto más competitivas y ganan más dinero, porque los Estados

Unidos se han vuelto el refugio más seguro para los capitales en el mundo. Y esto genera un círculo virtuoso porque la gente se siente más rica (y es más rica efectivamente, en papeles) y gasta más, lo que estimula la actividad económica. Más actividad, más ganancias para las empresas, mayor precio de las acciones y mejor economía. Esto es tan cierto que el año pasado el ahorro de los hogares americanos cayó. Es decir se sienten tan ricos patrimonialmente (por el valor de sus acciones), que más bien gastan la totalidad de sus ingresos y se endeudan, no necesitan ahorrar (no hay que olvidar que más del 50% de los americanos tienen acciones en la Bolsa)... Y hoy el mundo teme que esto pueda revertirse en los Estados Unidos, los anuncios de expertos de que la Bolsa americana va a caer, se han dado en los últimos 3 años...pero hasta ahora sigue subiendo y subiendo. Pero la bolsa podría caer y repetirse el círculo negativo, ya descrito, que acaba en una depresión más o menos fuerte de la economía... Por eso el Banco Central americano tiene los ojos clavados en la Bolsa de Valores. No desinfla ese enorme aumento de los precios porque teme se desate el pánico. Pero, al mismo tiempo, no quiere [que, C.A.] la burbuja especulativa siga creciendo. Es EL gran dilema de la economía mundial."³⁸

La valorización de lo que no tiene el valor que se le atribuye, por una buena parte de países del planeta, constituye el acto de confianza más importante conferido en los últimos decenios a una moneda, a una economía. Sin duda, implica la vigencia plena del mayor nivel de reproducción del capital en la órbita circulatoria. Significa, apropiarse de una manera muy simple de buena parte del producto social del mundo entero. El euro, y otras monedas de vigencia planetaria, emitidas por países altamente industrializados, recorrerán el mismo camino que ha seguido el dólar estadounidense. La capacidad de crear

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la mercancía universal, esto es el dinero mundial con el que pueden comprar todas las demás mercancías particulares, llegando incluso a exportar el capital dinerario emitido, conducirá a reforzar la posición de superpotencia por parte de los emisores en el planeta. La mayor parte de los países de la Tierra necesitan una moneda universal para realizar sus mercancías. Precisan, fundamentalmente, de dólares estadounidenses. Dólares que a los norteamericanos casi nada les cuesta imprimir. En realidad, están obteniendo por parte del mundo entero un crédito a corto, mediano y largo plazo. Los gastos militares y de armamentos, más la ayuda al extranjero por parte de los Estados Unidos de Norteamérica, deben ser analizados en términos de una gigantesca política fiscal a escala mundial; de tal suerte que los déficits en la balanza de pagos de los países subdesarrollados actuaban como una fuente permanente de liquidez para el comercio internacional, sentándose de este modo las bases para el auge a escala mundial. No existe, en un sentido definido, un orden monetario internacional. Lo que hay realmente, es la influencia disciplinante de una economía dominante por encima de las existentes en el resto del planeta. La crisis permanente en la balanza de pagos de muchos países subdesarrollados, se debe a que su reducida capacidad productiva; no pueden competir en velocidad con la impresión del billete dólar estadounidense. En tal sentido, la apertura comercial de las economías de los países subdesarrollados que reciben capitales, se convierte en un aspecto clave de la reproducción del capital, estableciéndose una propiedad de hecho sobre los diferentes medios de producción existentes en buena parte de los países que comercian con los Estados Unidos de Norteamérica. No basta que el capital dólar exportado por parte del país desarrollado realice el plusvalor en un mercado nacional de un país periférico mediante la mercancía que produce; resulta necesario que el área receptora de tal capital realice en el mercado mundial determinada cantidad de mercancías para que se efectúe la reproducción dependiente de ese capital. De esta forma, la divisa extranjera resulta ser una mercancía que

TFSIS CON
FALLA DE ORIGEN

funciona como un eslabón imprescindible en la reproducción dependiente y en el funcionamiento del capital exportado. Pero es una mercancía que no se puede producir más que indirectamente por parte de casi todos los países; la única manera de producirla es a través del incremento de las mercancías exportables.

Supongamos que el valor medio mundial de una mercancía es menor que el valor medio nacional para producirla, la solución estaría, para la realización de la mercancía en el mercado internacional, en una devaluación. En un país dolarizado, se dejará que la mercancía en cuestión alcance un valor internacional similar a su precio mundial. Antes de la dolarización, para lograr aquello se procedía a una devaluación explícita de la moneda. Como ahora la moneda resulta ser el dólar estadounidense, se procede a devaluar mediante una forma implícita ya sea acelerando los precios o disminuyendo los costos de producción, y esto incluye por supuesto a la fuerza de trabajo. Tal situación hace posible la recuperación de las ganancias por parte del capital metropolitano, y la reproducción dependiente por parte de ese mismo capital en el país subordinado. Además, el proceso anterior de hecho tiene otra forma de posibilitar la transferencia de capital, esto es mediante la emigración de personas originarias del país dependiente. Ahora bien, para la formación de precios similares de las mercancías en el mercado mundial, resulta necesario un alto nivel de concentración de la producción industrial de alta tecnología en los países del centro desarrollado del planeta. Precisamente, cuando se hace referencia a precios mundiales uniformes, sin duda se hace referencia también a un comercio mundial administrado, en donde los países subdesarrollados juegan un papel principalmente dependiente; la participación de tales países en el mercado mundial se efectúa a través de mercancías por lo general con un bajo valor agregado, provenientes de una producción mundial dispersa que difícilmente tendrá un precio mundial uniforme. Se daría así un intercambio desigual entre

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mercancías mundiales con precios generalmente uniformes, contra mercancías con precios inestables, usualmente bordeando de más a menos el precio de producción. El aumento general del precio en dólares estadounidenses de las mercancías con un alto nivel tecnológico, resulta ser la manifestación aparente de la apropiación del producto social mundial por parte del país emisor de tal moneda.

"Mientras que el oro circula porque tiene valor, el papel tiene valor porque circula. Mientras que el valor de cambio de las mercancías, dada la cantidad de oro circulante, depende de su propio valor, el valor del papel depende de la cantidad que circula."³⁹

Como ya se lo afirmó en el capítulo cuarto del presente libro, la masa de dinero emitida sin respaldo, le permite al emisor apropiarse de una parte del producto social equivalente. La valorización del capital-emisor se logra a través de la desvalorización del receptor. El ciclo ya no sería D-M-D', sino que ahora sería D-M-D'', en donde D''=D', pues el procedimiento ha abierto un espacio de ganancia en el producto social para el emisor, el cual reclama de esta forma su participación en la masa de plusvalor mundial. El monopolio de la emisión de papel moneda mundial de curso forzoso, constituye un poder de compra que no corresponde al ciclo usual del capital, ya que en última instancia implica un ingreso con un poder de utilización en forma de renta que no es capital constante, ni variable, ni plusvalor. Realmente, constituye una inyección al medio de circulación.

Las principales economías del mundo no entran en una recesión simultánea desde 1974, tiempo después de que el impacto petrolero de 1973 abatiera las economías de los países industrializados. Los ciclos económicos diferenciados y la diversificación

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

regional, tradicionalmente aseguraron que cuando una parte del mundo se desaceleraba, otra parte tomaba la posta. Actualmente, las principales economías mundiales se encuentran tan entrelazadas en materia comercial y, sobre todo, financiera que la desaceleración de una de ellas, puede provocar un fenómeno similar en las restantes. Las elevadas tasas de interés a nivel periférico-mundial con el objetivo de valorizar lo que tiene poco valor, ha provocado una acentuada divergencia entre la tasa de crecimiento de las actividades financieras en relación con la tasa de crecimiento de las actividades productivas. Se podría medir la amplitud de la anterior divergencia comparando el crecimiento del intercambio comercial, el de los flujos de inversión directa y el de las transacciones en los mercados de cambio, donde los hubiere. El capital dinerario, considerado como un capital rentista de carácter especulativo que se sustrae de la esfera de la producción, tiende a reproducirse de manera autónoma, al margen de los procesos de valorización del valor y de la producción de la riqueza social. Como ya se lo ha señalado, tal situación constituye un factor desencadenante de una alta "volatilidad" de tal capital a nivel mundial. La transferencia de las crisis cíclicas que sufre el capitalismo desde el centro hacia la periferia, explica la disociación entre el crecimiento positivo de las economías más importantes de los países desarrollados, en relación con la etapa contractiva de las economías subdesarrolladas a partir de 1983. Sin embargo, la anterior circunstancia que ha impedido el recrudecimiento de la crisis en las principales economías desarrolladas del mundo, podría derivar a largo plazo en una recesión mundial. En efecto, la crisis permanente a la que se encuentran avocados los países del Tercer Mundo, terminará por afectar de una manera indirecta a los países del centro desarrollado del planeta. Así, las elevadas tasas de interés a nivel mundial, afectan de manera estructural a los sistemas productivos de los países que sufren tal embate. Si a lo anterior sumamos la caída de las principales Bolsas de Valores del mundo, y los altos precios de los productos energéticos; constituirán tales, en última

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

instancia, factores desacelerantes para la economía de los principales países desarrollados, a pesar de su aparente ensimismamiento (un mundo circular que se compra y se vende a sí mismo).

La inauguración desde la década de los años ochenta, de un nuevo ciclo económico a escala planetaria que permite la rearticulación de los ciclos del capital en función del capital dinerario, con el objetivo de restituir sus condiciones de rentabilidad y de valorización en una escala superior, marchando de la mano con una estrategia reprimatizadora-exportadora y de especialización productiva, ha resultado tremendamente benéfica para el capitalismo internacional y sus organismos financieros como el FMI, y el Banco Mundial. Salvando de esta forma el ciclo depresivo de la economía mundial, ha terminado por orientar las inversiones hacia las áreas especulativas y no productivas, lo cual ha terminado por desarmar a las economías del Tercer Mundo. Unido a lo anterior, se está generalizando la precarización de los mercados de trabajo en todo el mundo en el nombre de la flexibilidad laboral; conceptualización que serviría de figura teórica para disminuir el creciente desempleo en buena parte de Europa y en el mundo subdesarrollado, principalmente. Y es que, el actual modelo de acumulación justamente tiende a reposar en la precarización del trabajo tanto a nivel de lo que es la contratación, como a nivel de lo que constituye el uso de la fuerza de trabajo en el proceso productivo.

La base del actual proceso tiende a reposar en dos componentes fundamentales: por un lado, en el predominio financiero de corte especulativo, y por otro lado, en el inminente proceso de automatización de los elementos que intervienen en la producción y en el trabajo. El nuevo sistema de las relaciones de trabajo y la dinámica de sus mercados, tiende por un lado a concentrar

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el trabajo calificado, y por otro lado a ensanchar la base del trabajo descalificado y semicalificado, lo que presiona a la baja los niveles salariales generando pobreza y exclusión social. En último término, tiende a crecer el desempleo. En efecto, la tendencia general mundial del sistema vigente, apunta a precarizar de manera amplia el trabajo asalariado y no asalariado, recurriendo a una relación salarial temporal con derechos sociales y laborales disminuidos. Se hace necesario un nuevo ciclo económico a escala planetaria, que rearticule los ciclos del capital en función del capital productivo y no de los capitales especulativos que vienen dirigiendo el actual proceso, al menos desde la década de los ochenta. Así, la informática a través de sus diversos procesos aplicados a la circulación de mercancías, disminuye la velocidad de rotación de los ciclos de reproducción del capital constante, en la búsqueda de ganancias extraordinarias con la apertura de nuevos mercados para la reproducción del capital; constituye un elemento eficaz a la hora de elevar la productividad del trabajo; por tal razón, la anterior circunstancia, determina el incremento de las presiones sobre los mercados de trabajo, provocando su flexibilización. No debe extrañar, entonces, la gran cantidad de migrantes que expulsa un país subdesarrollado de manera continua. La competencia global no eleva la tasa por la cual un país puede crecer, ya que ésta está determinada por el crecimiento de la fuerza de trabajo y de la productividad; es decir, la generación de mayor valor a través del incremento de la plusvalía como condición inevitable para elevar la productividad del trabajo; una persona poseedora de mayor tecnología, logra producir una masa mayor de riqueza o de valores de uso. Empero, para que lo anterior ocurra, el desarrollo tecnológico debe darse fundamentalmente en las áreas relacionadas con la reducción del valor de la fuerza de trabajo. Las altas tasas de productividad, ya no se consiguen solamente a través de la automatización ligada a la revolución tecnológica. Cada vez más se obtienen elevando tales tasas a través del desempleo, combinado con altos niveles de explotación para la población

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

que va quedando ocupada. Esto último explica la magnitud del desempleo estructural que se ha venido extendiendo por todo el mundo en los últimos años. Las débiles tasas de crecimiento económico por parte de los países desarrollados, y sus disminuidas tasas de productividad, confirman la tendencia señalada. De esta forma, el desplazamiento de las inversiones hacia las esferas especulativas, a nivel planetario, provoca una fuerte y constante contracción de las actividades productivas, lo que comprime las tasas de ocupación y presiona a la baja a los salarios reales.

La dinámica de la productividad es el resultado combinado del desarrollo tecnológico y de la intensificación, como método específico de explotación de la fuerza de trabajo, con base en la precarización del trabajo. El constante aumento de la productividad del trabajo tiende a reducir la cantidad de trabajadores presentes en la industria, en el caso de los países desarrollados, aumentando el número de los trabajadores en las esferas de la circulación y de la distribución. En efecto, debido al aumento de la productividad del trabajo, tiende a reducirse la cantidad de trabajadores ligados directamente a la producción, incrementándose el número de los que se emplean en las esferas de la circulación y de la distribución. La ley del valor, entra a regular a cada vez más sectores y fuerzas productivas que antes permanecían fuera de su influencia. Así, buena parte de la población del Tercer Mundo pasa a ocupar el lugar y función que antes desempeñaban determinadas clases sociales del Primer Mundo, creando un relevo notable en el soporte de la valorización del valor; significa lo anterior una modificación profunda de las bases y principios del patrón de reproducción capitalista en lo concerniente al trabajo.

De este modo, determinados países desarrollados, lograron reservarse las franjas duras del proceso industrial y tecnológico

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

a escala mundial. Ello explica, cómo tales países terminaron encabezando el proceso de transformación que ha sufrido el modo de producción capitalista a finales del siglo XX. Para imponer sus intereses globales, los países desarrollados han contado con el apoyo de instituciones como el FMI, el Banco Mundial y la Organización Mundial de Comercio (ex-GATT). Así, un numeroso grupo de países perteneciente a la periferia subdesarrollada, se han apresurado a adoptar modelos económicos neoliberales funcionales a las economías capitalistas de mercado de los países centrales. No obstante, el precio social a pagar ha sido extremadamente alto: la apertura comercial, la privatización de empresas públicas, las reformas fiscales, laborales y pensionales; el retiro de subsidios a la población y la creciente disminución del gasto social; desencadenaron una descomposición profunda en el tejido social, a la vez que acentuaban una crisis política persistente en cuanto a la legitimidad del Estado democrático. Se debe entender que la presente fase del capitalismo dependiente latinoamericano, tiende a especializar y monopolizar las actividades productivas en función del mercado mundial, al mismo tiempo que funcionaliza a tales sectores a las necesidades monopólicas que pudieran existir en las grandes corporaciones de los países desarrollados.

"Es así como existen evidencias de que el aumento de la productividad del trabajo en las economías latinoamericanas, sobre todo en la fase más crítica de la década de los ochenta, no ha conseguido disminuir el desempleo, aumentar los salarios reales y reducir jurídicamente la jornada de trabajo, que, en parte, se está consiguiendo en algunos países europeos sobre todo bajo la forma de acuerdos y negociaciones entre empresas y sindicatos.

Los datos disponibles muestran que en América Latina el desarrollo económico reciente se ha sustentado en tasas crecientes de explotación del trabajo, más que en el incremento de la productividad. En efecto, 'La industria latinoamericana atraviesa por un profundo proceso de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

reestructuración que en varios países se ha traducido en un acusado aumento de la productividad laboral, que suele ir acompañado de una reducción del personal'. Fácil: menos trabajadores producen más con mayor esfuerzo intensivo y extensivo, tanto físico, como psico-emocional y con bajos salarios."⁴⁰

En los países desarrollados, la reducción de la jornada de trabajo sin una correspondiente disminución salarial, constituye uno de los principales caminos para la solución del problema del desempleo, pudiendo generar a la postre más empleo. No así en buena parte de los países del Tercer Mundo, que no logran insertarse de una manera apropiada en la nueva división internacional del trabajo; la escasez del desarrollo tecnológico en las principales áreas productivas, conduce a la aceleración del desempleo.

La tendencia al incremento de la desocupación en la periferia, más que en el centro desarrollado, implica un proceso creciente de pérdida de los derechos laborales de los trabajadores, lo cual tiende a constituirse en un elemento estructural en el funcionamiento de la economía global del sistema capitalista. La reorientación del capital hacia las esferas productivas, dependiendo del ciclo de acumulación local periférico imperante, deviene en una necesidad impostergable para el desarrollo constante de las economías periféricas; por el contrario, en la medida en que tales economías continúan funcionalizadas al centro desarrollado sin tomar en consideración las particularidades de los mercados locales, no se procurará un desarrollo armónico y sustentable.

Sin embargo, resulta indispensable aclarar que pensadores como Ruy Mauro Marini y Adrián Sotelo Valencia consideran que:

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"En efecto, la experiencia de los países industrializados revela que en cada ciclo económico, independientemente de las fases de recuperación y depresión, el desempleo se va incrementando como ocurrió a lo largo de la década de los ochenta, en la fase depresiva del ciclo industrial, mientras que en la fase de recuperación, el crecimiento del empleo nunca es superior a la tasa de crecimiento económico."⁴¹

Empero, la Organización Internacional del Trabajo (OIT) niega la tesis que establece una correlación negativa entre crecimiento económico y creación de puestos de trabajo⁴². En todo caso, los salarios reales para Marx deben ser, de hecho, más altos en los países capitalistas avanzados que en los países menos desarrollados. Empero, los salarios reales tenderían a aumentar en tiempos de auge y a bajar en tiempos de depresión en relación con la existencia del ejército industrial de reserva. De lo anterior se infiere la siguiente situación: a medida que se acumula el capital, empeora la situación del obrero sea cual fuere, alta o baja, su remuneración. Es decir, se tiende a recibir una parte menor del nuevo valor que se genera; se incrementa la tasa de plusvalor. Sobre la tendencia hacia la pauperización, Marx la observa en relación al movimiento del desempleo, el cual se encuentra ligado a las crisis periódicas de sobreproducción o de recesión. El valor del trabajo, resulta no solo de su propia fuerza de trabajo, sino del hecho de que tal factor resulta partícipe de la cantidad de trabajo socialmente necesario para producir una mercancía, pero en esta ocasión, de manera mundial. Las tasas de desempleo en los países desarrollados, en general, resultan proporcionalmente más altas que su nivel de crecimiento económico. Sin embargo, en la periferia del sistema capitalista tal situación se ha visto notablemente incrementada al mundializarse más el planeta. Si el sistema capitalista actual ha generado más desempleo, con la "globalización" éste ha tendido a enraizarse principalmente en la periferia y no en el centro; ello explica

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por qué al superar la recesión los países desarrollados a principios de la década de los noventa, el desempleo tiende a elevarse levemente en éstos en relación con el notable incremento que sufre el desempleo en la periferia, independientemente de un crecimiento o decrecimiento del sistema económico del capitalismo central.

"Finalmente déjeme decirle que es muy probable que en 10 o 15 años (o quien sabe antes, por la velocidad con que el mundo cambia) toda América Latina camine a una moneda única (con casi total seguridad el dólar) igual que Europa entró en el esquema del euro.

Claro que esto implica una diferencia con la 'Dolarización a la ecuatoriana'. En Europa, si bien todos los países abandonan su moneda en favor del euro, se ha creado un Banco Central europeo. Es decir se abandona la capacidad monetaria de cada país aislado, pero se crea una entidad de creación y regulación monetaria de todos juntos.

La dolarización (o como quiera llamarse) futura del continente deberá basarse en algo similar: cada uno abandona su moneda y su potestad monetaria en favor de un ente central que cumple ese rol y en el que todos tienen opinión. En espera de ese esquema futuro más razonable, el Ecuador ha emprendido ese camino solo. No hay duda que, en este caso, hubiera sido mejor estar acompañados (incluso un poco mal acompañados) que caminar solos!"⁴³

La concepción de que se ha llegado a un momento histórico tal, que hace factible en la época de la economía simbólica la aparición del oro-electrónico (e-gold, medios de pago por Internet), lo que permitiría utilizar indistintamente cualquier moneda del mundo, según sea conveniente para la realización de tal o cual negocio, no resulta muy viable por el momento a nivel planetario; pero sí es factible lo anterior a nivel de ciertos países donde actualmente se concentra la mayor parte

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

del comercio mundial. Además, la moneda al ser tan sólo un vehículo apropiado para posibilitar la circulación de mercancías, no invalida el proceso general ya descrito en lo referente a un modelo de acumulación planetario cuya base sería la explotación de la fuerza de trabajo del ser humano. La idea de que la clase obrera irá desapareciendo a medida que se desarrolle la tecnología y la automatización, disolviendo de esta forma la explotación de la plusvalía por parte del capital; situación tal en donde la computación y la cibernética generarían la riqueza; resulta una apreciación idílica y formal que no toma en cuenta lo que está sucediendo actualmente con los países subdesarrollados: el incremento notable de la pobreza. Proclamar el final de los ciclos económicos, creyendo que la economía capitalista ha llegado a una fase de plena integración, con una estabilidad duradera garantizada por la informática, la caída de las tasas inflacionarias, la deflación y el aumento general de las tasas de crecimiento, lo cual permitiría a la larga el aumento general de los salarios; pensar que la actual economía dominante ya no es de corte predominantemente industrial (y en este sentido, generadora de inestabilidad), pues los nuevos métodos de producción han logrado una reducción substancial en la abundancia de mercancías que actuaban como aceleradores de los procesos depresivos; resulta reconfortante para las personas que estiman que ha llegado el fin de la historia. Sin embargo, se debe tener presente que la automatización ligada a la revolución tecnológica, ya no es capaz de garantizar al capital altas tasas de productividad; tales tasas se consiguen combinando el desempleo con altas tasa de explotación en relación con la población que va quedando ocupada, pero esta vez a nivel de todo el planeta. La competencia global no eleva la tasa por la cual un país puede crecer, ya que esta se encuentra determinada por el aumento de la fuerza de trabajo y de la productividad. Por tales razones, la magnitud del desempleo estructural que se ha venido extendiendo en todo el mundo no desarrollado en los últimos tiempos, junto con el problema de las migraciones intercontinentales, indica de manera referencial

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

cómo la precarización del trabajo global influye en el relativo bienestar que experimentan los países desarrollados. Las inversiones que se realizan por parte de los países del centro en la periferia son de corte principalmente especulativo, no productivo. Precisamente, los vínculos existentes entre el capital dinerario, el capital financiero, el sector industrial y agrario en los países subdesarrollados en relación con los países desarrollados, indican el camino del proceso general de acumulación a escala mundial.

"La 'globalización', como producto propio de la mundialización del sistema capitalista y por lo tal de vieja data, es ambivalente, por un lado homogeneiza e integra, pero por otro diversifica y desintegra. Por lo tanto, no se puede asumir simplemente como que sólo habrán tres monedas, pues en medio del actual proceso globalizante asoman cientos de monedas de origen social o dineros alternativos... Esta decisión unilateral nos hará mucho más vulnerables y dependientes de la Reserva Federal de los Estados Unidos; recordemos que los directivos de esta entidad también pueden sucumbir a las tentaciones de una mayor emisión monetaria, tal como ha sucedido en otras ocasiones... Y si en este ambiente se produce una crisis mayor de los Estados Unidos, como la que se estaría fraguando en la bolsa de Nueva York, sus efectos serían demoleedores, sin tener el derecho a una mínima defensa que podría darse con una devaluación... Si otros países se suman a este esquema de dolarización aumentarán las presiones externas sobre la Reserva Federal y, en la práctica, hasta podrían disminuir la actual confianza en el dólar, al tiempo que se limita la capacidad de maniobra de la política monetaria norteamericana. Este tema hay que considerarlo con seriedad, pues la economía estadounidense, la más grande y dinámica en la actualidad, tiene un elevado y crónico déficit en su Balanza de Cuenta Corriente. Este país posee la mayor deuda externa del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mundo: 1 trillón de dólares (PIB:7,5 trillones de dólares)... Igualmente es necesario considerar lo que significaría la dolarización en las relaciones comerciales con nuestros vecinos. Ellos serían grandes beneficiarios al encontrar una enorme ventaja comercial en nuestra rigidez cambiaria, luego de que se superen los efectos de la reciente macrodevaluación del sucre. Por ejemplo, los productos colombianos, particularmente los manufacturados, se abaratarían con una devaluación del peso, mientras que nuestras exportaciones, al subir sus precios en términos relativos, para mantenerse competitivas, tendrían que presionar los costos hacia abajo, buscando reducir los salarios o provocando directamente mayor desempleo, una situación que se registra en las relaciones entre Argentina y Brasil, país que saca una importante tajada en su lucha contra la inflación en la oferta de bienes primarios procedente de su vecino del sur, el cual, además, ha cedido importantes espacios a favor de los productos industrializados provenientes de Brasil."⁴⁴

El equilibrio macroeconómico del sector formal de la economía en un país periférico, depende de la estabilidad de la tasa de ganancia que obtienen los sectores dominantes empresariales, a costa del sector empleado y no empleado de la fuerza de trabajo en un sistema social concreto. Una determinada moneda, que genere confianza ideológica por su grado de imbricación económica con los sectores sociales dominantes, resultaría de primera importancia para sustentar el proceso general previamente descrito.

"Hay ideas interesantes, pero todas deben descansar en el concepto básico de la moneda como es la confianza... Pero puede suceder algo más preocupante. Por alguna razón (nada imposible en sí misma, recordemos que a finales de los 70 y principios de los 80, los Estados Unidos tenían

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

inflaciones del 10% al 15%) el Banco central americano se 'aloca', empieza a utilizar su moneda para resolver todo tipo de problemas y el valor de esa moneda se achica vía inflación, como sucedía con nuestro sucre. ¿Qué pasa entonces? La gente más informada, una vez más los que tienen más dinero, se cambian de moneda, por ejemplo al euro (nueva moneda de Europa). Y entonces la economía ecuatoriana termina un 70% en euros y un 30% en dólares (igual que ahora llegamos a 70% en dólares y 30% en sucres). Y el problema es el mismo que ahora: la gente que menos tiene se ha quedado en la moneda depreciada y los que más tienen se han protegido. Y probablemente hay otra vez que avanzar hacia lo más sensato: 'euroizar' la economía ecuatoriana. ¿No es tan fácil el mundo, verdad?... Déjeme decir un par de cosas respecto al 'mágico' dólar, acerca del cual también debemos ser cautelosos:

- en los últimos 15 años el valor del dólar en el mercado internacional ha caído de 300 a un promedio de 120 yenes por dólar. Si bien el dólar no se ha depreciado por inflación, sí se ha devaluado frente a las otras monedas. Quien ha guardado su dinero en yenes o marcos, en lugar de dólares, ha escogido mejor su inversión. En el futuro quién sabe lo que pase, pero la tendencia podría ser la misma o no serlo, los mercados son un lugar donde las proyecciones hacia el futuro son muy inciertas. Se puede acertar tantas veces como se puede fallar.

- el dólar no tiene ningún respaldo real.

Si usted se imagina que el Banco Central de los Estados Unidos tiene guardado en su bodega suficiente oro (por ejemplo) para respaldar a la moneda, está equivocado. Era cierto hasta hace 30 años atrás: de alguna manera usted podía tener cierta seguridad que un momento dado podía ir a Washington y cambiar sus dólares por oro. Eso ya no existe. El dólar tiene un sólo respaldo: la confianza de que seguirá siendo útil para comprar bienes o servicios en el mundo, que será aceptado en todas partes y que no

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

perderá de su valor por la irresponsabilidad del Banco Central de los Estados Unidos (Reserva Federal) de permitir inflación. Confianza nada más."⁴⁵

La economía ecuatoriana, no coincide con la economía estadounidense fundamentalmente en dos elementos: por su grado de especialización, y por la productividad de sus factores. Tales aspectos no garantizan una conductividad apropiada a nivel internacional. La flexibilidad en el mercado laboral, el afianzamiento de los mercados de capitales, el mayor aprovechamiento de la tierra, la modernización de los servicios básicos mediante su privatización; y todas aquellas reformas que fomenten un ambiente que facilite el mejoramiento y la productividad de los factores, constituyen la meta propuesta por algunos economistas neoliberales para afianzar la dolarización. Inicialmente el modelo planteado tenderá a mantener la tasa de ganancia de los grupos dominantes en el Ecuador. Sin embargo, si la inflación no desacelera rápidamente, la competitividad de las mercancías generadas en el Ecuador, disminuirá su incidencia en el contexto internacional. De hecho, cabe esperar un aumento en las diferencias de productividad entre los sectores moderno y tradicional. El crecimiento o decrecimiento de las importaciones estará directamente relacionado con lo antes dicho, sobre todo en relación con los precios internacionales del petróleo, lo cual podría aumentar las importaciones de bienes de consumo. Ante una eventual pérdida de competitividad de los productos ecuatorianos en el mercado internacional, lo cual provocaría una pérdida constante de capital dinerario; al gobierno ecuatoriano sólo le quedaría elevar las tasas de interés, endeudarse más, entrar en la venta anticipada de petróleo, u obtener fondos de las privatizaciones. Por otro lado, con la dolarización las instituciones regionales no podrán acudir a una institución superior que cuente con un prestamista de última instancia que no sean los organismos financieros internacionales, lo cual puede limitar seriamente

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

las posibilidades para establecer estructuras descentralizadas en el contexto nacional. El esquema de la dolarización aumenta los privilegios existentes en las regiones más integradas al mercado mundial. El mercado interno ecuatoriano se encontrará supeditado para su desarrollo a los impulsos externos que marquen los patrones de competitividad. Con seguridad, se ahondarán la tendencia reprimarizadora en el aparato productivo nacional.

"En él, el sector moderno aglutina entre el 80% y hasta más del 90% de las exportaciones e importaciones, de las inversiones y de la producción, del capital y de los excedentes, pero solo genera entre el 40 y 45% del empleo. Mientras que el sector tradicional, aquel que genera el mayor porcentaje del empleo, sería lanzado en forma radical y desguarnecida hacia una mayor competencia externa o, en su defecto, tenderá a encontrar opciones alternativas en el marco de la economía popular..."⁴⁶

La competitividad no se logra de un día a otro. Tal propósito se consigue, fundamentalmente, a través de la consolidación del mercado interno procurando la transferencia de recursos desde el sector moderno al tradicional, como lo sugiere el modelo de desarrollo centrado en el sector primario exportador detallado al comienzo de este capítulo. Así, la política fiscal que ha seguido en los últimos treinta años el Estado ecuatoriano, ha obedecido más a los desequilibrios internos propios de un mercado interno hipertrofiado en donde la empresa privada ha jugado un papel dependiente para con el aparato estatal. Con las actuales circunstancias en donde la inflación interna se desacelera lentamente debido a que:

"Por su parte, la inflación de costos reflejada por el Índice de Precios del Productor (IPP) ha demostrado una clara tendencia a la baja luego de haber llegado a un climax de 301% en febrero. Esto, siguiendo el gran diferencial

TFSIS CON
FALLA DE ORIGEN

que hubo entre la inflación al consumidor (60.7%) y al productor (187%)... esta brecha de 126 puntos porcentuales tiene que cerrarse para que la economía se reubique en un equilibrio general... Para esto, tendrán que los precios al consumidor seguir subiendo al igual que los precios al productor seguir bajando... En los primeros seis meses del año, la economía ha estado pasando por un duro proceso de ajuste mediante el incremento de la inflación. Al sector externo, el proceso inflacionario le afecta por medio del tipo de cambio real, el cual, se viene apreciando rápidamente... Si bien es difícil determinar cuánto debe apreciarse para llegar al nivel de paridad de poder de compra o de equilibrio de largo plazo, es razonable pensar que el ajuste debe volvernos más o menos a los niveles que regían antes de la crisis. Es decir, en agosto de 1998 el índice del tipo de cambio real efectivo se ubicaba en 82.4 (base: 1992=100) mientras que en junio de 2000, el índice fue 125.35. Esto sugiere que el tipo de cambio real tiene que caer (apreciarse) alrededor de 40 puntos por medio de un incremento en los precios (i.e., inflación) en esta magnitud."⁴⁷

En efecto, "En el mes de agosto [del 2001, C.A.] la inflación sufrió un leve incremento al pasar de 0,24 en julio, a 0,43 por ciento. La inflación acumulada en los ocho meses del año se ubicó en 15,95 por ciento, mientras que la anual acumulada es de 29,24 por ciento"⁴⁸. Y se cree, según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), que la inflación para el año 2002 será del orden de uno por ciento mensual, hasta lograr una inflación anual de entre el 10 y 12 por ciento. En el mismo estudio se afirma que la canasta básica, para el mes de septiembre del año 2001, se ubicó en 292 dólares, en tanto que el ingreso mensual por persona se situó en 200 dólares, lo que arroja una restricción del consumo del 31,5 por ciento"⁴⁹.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"En el primer trimestre de 1991 la Argentina introdujo un programa de convertibilidad monetaria... Las expectativas de estabilidad se reflejaron en una caída de las tasas de interés que, para mediados de 1992, ya se hallaban a niveles internacionales: 7% para depósitos y 15% para préstamos. Esta fue una de las variables claves para la reactivación de la economía que entre 1991 y 1994 creció a un promedio anual de 9%, para caer en 1995 en 5% (por el efecto 'Tequila'), estabilizarse de 1996 a 1998 en promedio anual de 5.5% y caer en -3% en 1999 por las crisis asiáticas y brasileña... Como talón de Aquiles del plan se revelaron la revaluación real del Peso y la creciente desocupación. Desde la implementación del plan, el tipo de cambio real se ha revaluado en casi 40%, quitándole competitividad a los productos argentinos, por lo que no debe sorprender que las importaciones medidas en dólares se hayan septuplicado entre 1990 y 1998, mientras que las exportaciones únicamente se han duplicado, produciéndose así un déficit de cuenta corriente cercano al 6% del PIB para 1998. En realidad, la Argentina ha tenido altos déficits desde la introducción de la convertibilidad, déficits que han sido cubiertos por entrada de capitales, tanto de inversión directa como deuda externa. Gracias al ambiente de confianza, la inversión extranjera ha sido alta en los últimos años (2% del PIB), pero también ha sido necesario recurrir al financiamiento externo, por lo que la deuda externa creció 85% desde 1991... El otro punto débil del plan argentino ha sido el empleo. La suma de desempleo y subempleo, que en 1991 se hallaba en 14%, llegó a ubicarse en 1996 en 30%, habiendo bajado levemente en los últimos años. El desempleo es imputable a la convertibilidad tanto por la pérdida de competitividad que ha causado a las exportaciones, como por los cambios estructurales que se han dado por la variación de los precios relativos de la economía, ya que la producción de bienes no transables se ha vuelto comparativamente más

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

rentable que antes de la introducción del plan, por lo que se necesita un periodo de tiempo mientras el mercado laboral ajusta el exceso de oferta de trabajo en el mercado de transables hacia el mercado de no transables. Claro que la reducción del sector público y la apertura económica también aportaron al crecimiento del desempleo en el corto plazo."⁵⁰

Dado que el Ecuador ha adoptado la dolarización, adquiere una enorme trascendencia las transacciones que el país realiza con el exterior, es decir, las exportaciones, las importaciones, los flujos de capital desde y hacia el resto del mundo, el papel de las políticas cambiaria y comercial, el manejo de la deuda externa; por eso es importante la relación entre el saldo de la cuenta corriente con el Producto Interno Bruto. El tener una cuenta corriente deficitaria indica que el país importa más de lo que exporta; su gasto doméstico supera a la producción, y la manera de llenar tal diferencia sería a través del fortalecimiento de la cuenta de capitales. La relación del déficit en la cuenta corriente con el PIB, para el año de 1998 era de $-10,7\%$ ⁵¹, lo cual habría desatado la crisis posterior que se vivió. Generalmente, en los países subdesarrollados es usual que los ingresos sean inferiores a los egresos, lo cual ha generado un déficit persistente en las transacciones económicas con el resto del planeta.

"Y puede también estar seguro que tendremos serios problemas si no hay recursos en dólares (inversión o deuda) que permitan financiar nuestras cuentas externas que son deficitarias, porque entonces tendremos que reducir (como en 1999) el ritmo de crecimiento de la economía para no importar mucho, y además nos estancaremos si la productividad no aumenta..."⁵²

En efecto, si las importaciones se incrementan a un mayor

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ritmo que las exportaciones, generando un déficit crónico de la cuenta corriente de la Balanza de Pagos, no quedará más remedio que atraer la inversión extranjera mediante condiciones legales extremadamente ventajosas para tales empresas, o captar capitales elevando la tasa de interés que pagan los Bancos -lo cual perjudicaría al sector productivo nacional-, incrementando las exportaciones de los productos tradicionales y no tradicionales, o con la venta anticipada del petróleo, etc. Pero también existe otra alternativa, si no se puede adaptar un modelo económico a la gente, se hace lo inverso. Por tal razón, resulta muy conveniente el que los ecuatorianos continúen migrando hacia otras latitudes en el planeta. En este sentido, si se puede disminuir el desempleo, aumentar el salario para los pocos ocupados, y al mismo tiempo sostener en dólares la valorización del valor, la tasa de ganancia de los sectores dominantes.

"No hay regla más importante en la economía: la riqueza de una Nación está determinada por el nivel de su productividad media... A partir de ahí podemos preguntarnos: ¿Qué tan elevado es el nivel medio de la productividad en el Ecuador? No tenemos estadísticas sobre este tema, pero lo que sí podemos decir es que es baja y por eso somos un país pobre, sino automáticamente seríamos ricos. ¿Qué se necesita para ser eficiente y productivo? Ahí la respuesta es más ambigua, no hay ninguna receta, sino todos los países del mundo la hubieran aplicado y todos serían ricos. En todo caso es necesario el ahorro y la inversión, porque las personas solo pueden tornarse más eficientes si disponen de maquinaria y tecnología que les ayude a mejorar su productividad, esto quiere decir invertir (es imposible alcanzar la productividad de los grandes países, sin disponer de tecnología). Y para ahorrar e invertir se requiere ciertamente de estabilidad macroeconómica, nadie puede ni quiere invertir en un ambiente de inestabilidad que ensombrece el futuro y, aunque

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el ahorro local financia una buena parte de la inversión, de cualquier forma hay que generar confianza externa para completar el ahorro que se requiere."⁵³

En la medida en que el modelo se torne impracticable, aumentará la migración hacia otros países. La diferencia notable en los niveles de productividad entre una economía desarrollada y otra economía subdesarrollada, provoca una serie de inconvenientes en el comercio internacional de las mercancías. Hasta ahora, la dolarización en el Ecuador ha tenido la ventaja de contar con un alto ingreso de dólares provenientes de la evolución positiva del precio del barril del petróleo, y por la cantidad de dólares enviadas al país por los migrantes ecuatorianos. Si algo llegara a pasar, principalmente en los dos aspectos antes mencionados, se produciría una contracción en la demanda interna, una desaceleración de la economía y un aumento del desempleo. Lo anterior conduciría, en términos reales, a comprimir el salario de los trabajadores, como una manera de sostener la tasa de ganancia de la clase dominante. Ante una situación de crisis social, si no se flexibiliza la política monetaria, y por el contrario se la somete a parámetros rígidos, en el plano real quienes deberán tornarse flexibles serán los trabajadores, y con ellos la población en general. Aumentará el desempleo, y disminuirá notablemente la demanda interna. A la postre el ya convaleciente sector productivo, se verá aún más constreñido. El Fondo Monetario Internacional (FMI), ha sugerido constantemente que la manera de atraer capitales al Ecuador con una economía dolarizada sería posible elevando las tasas de interés. Como dice Jeffrey Sachs,

"Durante los últimos años la economía estadounidense ha exhibido un gran vigor. Gracias a los elevados niveles de rendimiento en Estados Unidos y el entusiasmo suscitado por la tecnología informática, el capital ha fluido hacia Estados Unidos desde el resto del mundo, y el valor del

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

dólar ha repuntado en relación con el del euro y el yen. Por lo tanto, los países en desarrollo que ataron sus monedas al dólar estadounidense (tales como Tailandia hasta julio de 1997 y Brasil hasta enero de 1999) también han visto acrecentar el valor de sus monedas en relación con el euro y el yen. Pero lo que fue bueno para Estados Unidos no lo fue tanto para esas otras economías. Necesitaban monedas más débiles para mantener su competitividad en las exportaciones. Para mantener sus monedas atadas al dólar tuvieron que restringir sus políticas monetarias, aunque fuese inapropiado para sus condiciones económicas. La defensa de los tipos de cambio atados al dólar ayudó a introducir condiciones de recesión en varios países, incluidos Brasil, Rusia, Corea del Sur y Tailandia."⁵⁴

En efecto, a través de la emisión inorgánica de dinero, Estados Unidos de Norteamérica antes que generar capital, más bien los absorbe del resto del planeta. Los países subdesarrollados poseen una estructura productiva hipertrofiada y deforme, con una productividad muy baja. Situación que se ve agudizada por el deterioro de los términos de intercambio que ocurre entre los países desarrollados y subdesarrollados, aspectos ya analizados en los capítulos anteriores del presente libro. Lo más aconsejable para los países subdesarrollados que tienen una dependencia elevada del sector primario de la economía, resultaría ser una moneda regional común entre países con estructuras económicas similares; tal moneda tendría una cotización uniforme frente al dólar estadounidense. De esta manera, se obtendría una reducción en los costos de las transacciones comerciales y financieras que se hacen dentro de una región específica. El señoríaje de la moneda ya no sería tan costoso; y, probablemente al verse involucrados algunos países, existiría un mayor control en la emisión monetaria. Por otro lado, sería interesante limitar de manera jurídica el tiempo de permanencia de los capitales "golondrina", con

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el objetivo de que su estadía en un determinado país sea más prolongada.

En la medida en que la economía de un país subdesarrollado deviene en un alto grado de dependencia en relación con la economía de un país desarrollado, resulta aconsejable el mantener una política cambiaria flexible como una manera circunstancial para contrarrestar los desbalances internacionales. El tratar de mantener una política cambiaria inflexible conduce a restringir las alternativas probables en caso de impactos económicos externos inesperados; a más de producir una sobrevaluación de la economía nacional en cuanto a los niveles de productividad en relación con la economía del país desarrollado dominante distorsionando sus niveles de competitividad, eleva notablemente las tasas de interés vigente en el mercado interno como un mecanismo defensivo para atraer los capitales que faltan, impidiendo su utilización en los sectores productivos. El tipo de cambio real vigente en un país debe mantener sus niveles de competitividad internacional, adaptándose a la productividad de su economía. Por otro lado, la salud inicial que puede experimentar una economía dolarizada probablemente esté en directa relación con la devaluación inicial al fijar el tipo de cambio de una moneda nacional por la moneda vigente a nivel internacional. El grado de apertura económica a tener en cuenta, debe ser sumamente amplio. No obstante, como ya se lo ha analizado, en las actuales circunstancias tal situación favorece a la transferencia de capital vía alta tasa de interés interna vigente en un país al hegemon económico internacional y a su mercancía universal: el dinero; bien puede ser el dólar o el euro.

"Voy a transcribir algunas conclusiones actualizadas de ese trabajo que resultan sumamente ilustrativas para el caso ecuatoriano, para desmitificar algunas de las principales falsedades con las que se pretende 'vender'

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la convertibilidad o la dolarización.

Mito 1. Inflación: La convertibilidad baja la inflación.

Evidencia: Desde que se adoptó la convertibilidad en Argentina, las tasas anuales del índice de precios al consumidor (IPC), han sido las siguientes: 1991, 26%; 1992, 25%; 1993, 11%; y desde 1994 a 1998 de un solo dígito. Una lenta convergencia como dicen los economistas...

Mito 2. Déficit fiscal: La convertibilidad obliga a una mayor disciplina fiscal.

Evidencia: Luego de dos años (92-93) con superávit gracias a los ingresos de las privatizaciones (\$25.000 millones), el déficit fiscal ha sido permanente. A partir de 1994 los déficits se van acentuando y son financiados con Deuda Pública que va creciendo en valores y en costo, a una tasa de interés mayor.

Mito 3. Comportamiento en las Crisis: En convertibilidad no hay crisis.

Evidencia: En 1995, el país que más sufrió la crisis del 'Efecto Tequila' fue Argentina. Y a pesar de una crisis que provocó la estampida del 20% de los depósitos (\$8.000m), el gobierno no devaluó, provocando una caída del 7% del PIB, ahondando la desocupación que trepó al 19% oficial...

Mito 4. Sistema financiero y tasa de interés: La convertibilidad obliga al saneamiento financiero y la tasa de interés baja a niveles internacionales...

Evidencia: ...La tasa nominal de interés en Argentina es del 22% y con inflación cero, ésta es la tasa real, la tasa prime que pagan las empresas de primer nivel...

Mito 5. Deuda Externa: La convertibilidad aumenta la confianza y credibilidad de los inversores y provoca una ola de inversiones y los capitales fugados vuelven al país, disminuyendo la Deuda Externa.

Evidencia: La Deuda Pública se ha más que duplicado desde que se inició la convertibilidad, de \$60.000 a \$140.000m., a pesar de los ingresos de privatizaciones (que fueron a financiar déficits) y de la reducción por el Plan Brady.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Además se agrega la Deuda Privada que antes era nula y ahora suma unos \$50.000m. Los capitales fugados en la crisis del 82, no solo no volvieron sino que aumentaron un 60%, sumando hoy \$90,000 m.

Mito 6. Comercio exterior: La convertibilidad es buena para mejorar la competitividad porque obliga a mejoras en la productividad.

Evidencia: En los 9 años de convertibilidad, Argentina ha tenido altos déficits de balance de pagos. Con un dólar que se revalúa constantemente frente a las demás monedas y los precios de los granos en caída libre que ya perdieron el 30%, la convertibilidad no tiene la posibilidad de manejar el tipo de cambio para mejorar su competitividad... Primero se produjo la invasión de productos asiáticos que obligó al cierre de miles de empresas y luego vino la devaluación brasilera que provoca en estos días lo que se ha dado en llamar el 'éxodo de industrias' hacia Brasil...

Mito 7. Condiciones de vida: Con estabilidad se generan aumentos de productividad que se generalizan mejorando las condiciones de vida de la población.

Evidencia: ...El Instituto de Estadísticas certifica que la convertibilidad ha aumentado la desocupación en un millón de personas sin absolutamente ningún ingreso, desde su aplicación,..."⁵⁵

La elección de un sistema monetario implica tener en cuenta tres variables principales: el tipo de cambio, la tasa de interés, y el flujo de capitales. En una economía de un país desarrollado, controlar las tres variables anteriores resulta complejo; en un país subdesarrollado, con un mercado interno hipertrofiado, controlar las mismas variables es casi imposible. Se ha sostenido a lo largo de este libro, por parte del autor, que la inflación en los países subdesarrollados suele ser una especie de sistema defensivo (anticuerpo) que genera un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

determinado mercado interno. Realmente, resulta aconsejable el no eliminar totalmente la inflación de una economía, y propender con la vigencia de tal, al crecimiento económico mediante la existencia de una relativa estabilidad fiscal.

"El ex-Economista Jefe y ex-Vicepresidente del Banco Mundial, Michael Bruno, es un estudio de 127 países muestra que existe correlación entre una inflación alta (mayor a 40%) y una caída del crecimiento económico. Pero no encuentra evidencias de costos de crecimiento en los casos de inflación moderada del orden del 20-30%, la cual debería ser tratada con políticas más sofisticadas de sintonía fina. Es mucho más fácil atacar una hiper o alta inflación, reduciéndola hasta cero o 20%, que reducirla desde 20% hasta niveles de un dígito. Pero los países menos desarrollados no deberían obsesionarse en lograr niveles internacionales de inflación sin propender a políticas económicas más orientadas al crecimiento, continuando con políticas fiscales estrictas,..."⁵⁶

La selección de una particular política económica gubernamental, debe basarse en las características intrínsecas y extrínsecas que posea una economía regional. El caso argentino tuvo sus particularidades que lo diferenciaba claramente de la situación económica vigente en el Ecuador. Sin embargo, no debemos asumir que no existe una correlación analítica entre ambas situaciones; la una es una economía de un desarrollo intermedio, y la otra resulta ser una economía de corte fundamentalmente primario. Así, la economía ecuatoriana posee un grado de informalidad más elevado que el existente en la república Argentina. En tal sentido, la estructura fiscal ecuatoriana resulta más débil. En el Ecuador existen amplios sectores con una economía de corte precapitalista, los cuales serán aún más excluidos del proceso económico social general. Pero, en todo caso, ambas son economías dependientes de la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

valorización del valor mediante la circulación en la periferia, por parte de los países desarrollados; se encuentran, por tanto, en un diferente nivel histórico cada una de ellas, con sus particularidades específicas, pero también con sus relativas similitudes.

"Hace poco más de un mes, el Profesor Joseph Stiglitz ha debido renunciar como vicepresidente del Banco Mundial, 'para poder expresarse libremente y sin las restricciones que imponen estos cargos'. En esta renuncia advierte que el Economista Jefe del BM, 'debe ser una voz fuerte que represente las preocupaciones del mundo en desarrollo...a cuyos países debe recomendar no simples recetas de prosperidad, sino un amplio rango de visiones, teorías y evidencias...esto no se puede lograr en una visita de dos días a un país..."⁵⁷

En última instancia, el problema del Ecuador no es de tipo monetario, sino más bien de corte estructural a nivel de los sectores productivos. A lo anterior se agrega, una constante inestabilidad política resultante del mal reparto de la cosa pública por parte de los grupos económicos hegemónicos del país. En general, según dicen tales grupos, las políticas económicas que continúan en América Latina tienen el objetivo fundamental de lograr, en primer lugar, la estabilidad; en segundo lugar, el crecimiento; en tercer lugar, el desarrollo para el bienestar de los pueblos...

La dolarización a lo sumo representa un nuevo esquema cambiario y monetario para el Ecuador, de ninguna manera constituye un remedio estructural para los graves desequilibrios existentes en la economía. En efecto, podrá provocar la disminución gradual del índice inflacionario, pero por sí sola no saneará el grave problema que atraviesa la Banca ecuatoriana;

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

problemas como el desempleo, la generalizada quiebra empresarial del sector productivo ecuatoriano, el déficit fiscal, la vigencia de un deficiente sistema educativo, la abultada deuda externa, la mala administración de las Cortes de Justicia; y, en general, la cada vez más extendida iniquidad socioeconómica con el predominio del interés privado por sobre el interés público, todos ellos, constituyen elementos de vieja data que difícilmente se corregirán con la medida tomada. Se necesita cambiar el enfoque general de desarrollo, que han tenido de manera tradicional los grupos hegemónicos que han permanecido en el poder. Un modelo de desarrollo centrado en el sector primario exportador, pero con un mayor contenido de valor agregado y con dimensiones nacionales, resultaría muy aconsejable en la actual circunstancia histórica. La construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP), ayudará de manera notable a la recuperación económica general del país. Si no existe un desplome del precio del barril del petróleo a nivel internacional, y si no hay eventos graves en el quehacer político, las probabilidades de una mejoría económica temporal son notables. No obstante, las medidas necesarias para la reformulación del modelo de desarrollo general vigente en el Ecuador, no parecen ser parte del actual equipo de gobierno del Dr. Gustavo Noboa Bejarano, a pesar de que el sector agrícola y en particular el petrolero continúan cargando buena parte del peso económico de la actual crisis; lo anterior sin desmerecer el importante flujo de capitales enviados por los ecuatorianos residentes en el exterior. Los riesgos latentes que se podrían desencadenar en un escenario pesimista para el futuro del Ecuador, de momento, tendrían que ver con un desfase pronunciado en lo programado con el FMI, una caída fuerte en el precio del petróleo, una reforma tributaria perjudicial, un fuerte incremento de las importaciones en relación con las exportaciones, y una restricción en los envíos de los migrantes ecuatorianos por circunstancias inesperadas. Tales situaciones provocarían un aumento en el desempleo, un incremento de los conflictos sociales, y una agudización de las contradicciones

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

políticas entre los diferentes grupos sociales que conforman el Ecuador actual.

Cabe recordar, como ya se lo afirmó anteriormente, que es la economía nacional la que le da valor a la moneda, y no a la inversa. Una economía con una alta tasa de productividad, deviene en una economía con una moneda fuerte.

"Considerando la referencia del valor de las monedas con la productividad de sus países, cuando se establece una paridad de uno a uno con el dólar o con otra divisa internacional -como es el caso argentino-, se está suponiendo que ambas productividades son iguales. Como la productividad argentina es muy inferior -probablemente equivale a la cuarta o a la quinta parte de la productividad americana- esa paridad resulta anómala en términos de la economía real, con la consecuencia que los precios internos del país con menor productividad se elevan extraordinariamente y llegan a ser mayores a los precios del país de la divisa tomada de referencia, como sucede en Argentina...

Pero, el problema más complicado es el señalado tantas veces de que la moneda con que un país trabaja representa la productividad de su economía; de modo que, al sustituir el sucre por el dólar se está suponiendo la absurda condición que la productividad ecuatoriana es igual a la norteamericana y que crece al mismo ritmo de ésta.

El efecto inmediato de la dolarización es el alza de los precios, que procuran situarse a la par o por encima de los de Norteamérica; pero, no ocurre igual con los ingresos, lo que conlleva a un mayor empobrecimiento de la población. Las empresas y la clase empresarial también se perjudican, en especial las empresas pequeñas y medianas de todos los sectores productivos."^{5, 8}

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Para el corto plazo, se deben proponer medidas que conduzcan a una reducción drástica de la inflación y a una reactivación del aparato productivo ocioso, procurando no ampliar el déficit fiscal y el endeudamiento externo. Para el mediano plazo, se debe procurar el desarrollo de las fuerzas productivas domésticas con la ampliación del mercado interno. Para el largo plazo, el objetivo final debe procurar la reestructuración de la estructura productiva nacional basándose en un modelo primario-exportador con un elevado componente agroindustrial; lo anterior debe hacerse evitando caer en una sobreconcentración del sector productivo nacional en relación con lo que demanda el mercado externo. En efecto, como se ha expresado que la ausencia de capital se origina en un mercado interno reducido, en la etapa "globalizadora" vigente se cree firmemente que se deben concentrar los esfuerzos en el mercado externo para atraer los componentes del capital que faltan en el Ecuador. Así, sin darle mayor valor agregado a nuestras mercancías, y tan solo aprovechando los recursos naturales que poseemos, en unión con una abundante fuerza de trabajo, se especula cómo poder llegar a niveles admisibles de competitividad internacional. En todo caso, se asume que la expansión del mercado interno se encuentra directamente relacionada con el crecimiento del mercado externo. Sin embargo, se debe tener presente que uno de los problemas estructurales por los cuales ha pasado este país, resulta ser el diminuto papel que ha desempeñado el mercado interno debido a su escasa productividad y a su bajo nivel salarial-adquisitivo. Se debe entonces encontrar un modelo que se fundamente en las fuerzas endógenas del país, y no tanto en las exógenas como lo pregona la actual etapa "globalizadora" que vive la humanidad.

En los últimos tiempos, el Ecuador ha ido consolidando un papel tradicional en el contexto de la economía internacional. En el país han predominado las explotaciones que conllevan un elevado nivel de renta diferencial, es decir, se ha privilegiado

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

las singularidades productivas específicas que se desprenden de los dones conferidos por la naturaleza, en beneficio del mercado externo. Se ha mirado de una manera persistente hacia el exterior, y no al interior del país. Cabe buscar, entonces, la revalorización de nuestras potencialidades humanas y de nuestros recursos culturales y naturales.

En lo que se refiere al corto y mediano plazo, el objetivo fundamental sería una reducción drástica de la inflación en unión de una reactivación del aparato productivo ocioso, procurando a través de la modificación de los precios relativos de las mercancías el impedir la permanencia de una inflación crónica e inercial en el aparato productivo ecuatoriano, al mismo tiempo que se incrementa la generación del empleo. No se trata de desarrollar a la persona, sino que la misma persona debe buscar su propio desarrollo. Para lograr la reactivación del aparato productivo y una mayor generación de empleo, se requiere incrementar el ahorro interno y la inversión productiva para elevar los diferentes niveles existentes de productividad. Por ello, se debe mejorar la forma cómo se invierten los excedentes, cómo se producen las mercancías, cómo se distribuye el ingreso, cómo se comercializan los productos, y cómo se canalizan los ahorros.

En relación con la productividad del trabajo ecuatoriano, históricamente algunos precios vigentes al interior de la economía nacional se encuentran más atrasados que adelantados en comparación con el desenvolvimiento de las actividades especulativas en el sector financiero local, predominando la especulación por sobre la producción. Por ello, se debe alentar la actividad productiva frente a la actividad especulativa. Pero entendiendo de manera apropiada lo que es la producción, asunto que ya hemos tratado en las páginas anteriores del presente libro. Otra serie de factores claves a contemplar

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en el corto y mediano plazo, para obtener un desarrollo armónico entre los diferentes ámbitos productivos, serían los salarios, los impuestos, los precios de los servicios públicos, y la tasa activa de interés.

Quizás el principal problema que enfrenta la economía ecuatoriana, sea la exagerada diferencia existente entre las tasas activas y pasivas de interés. Cómo reducir las elevadas tasas activas de interés y al mismo tiempo, dirigir los créditos hacia los sectores productivos, teniendo en cuenta un nivel adecuado de salarios. Una primera medida, consistiría en establecer de manera temporal un margen de intermediación financiera que fije la diferencia entre la tasa pasiva y la tasa activa a un ritmo menor que la tasa de la inflación. Sin embargo, como ya lo hemos analizado, tal situación no constituye la forma usual de acumulación planetaria del sistema financiero internacional, lo que termina afectando negativamente al sector financiero nacional. Sólo la creación de una moneda subregional andina o latinoamericana, podrá hacer factible el anterior planteamiento. A la anterior propuesta, se debe unir la acción conjunta de la banca estatal de desarrollo con el objetivo de entregar créditos al sector productivo, priorizando las actividades donde se pueda obtener no solo un aumento de la oferta de bienes, sino una mayor generación de puestos de trabajo; apoyando a aquellos sectores que a pesar de tener una baja productividad en la mano de obra, presentan una elevada productividad de capital. El apoyo a las pequeñas y medianas empresas (PYMES), constituye un elemento fundamental para elevar el nivel de productividad y de ingreso en una economía local. La empresa grande contribuye a elevar la producción, pero no eleva el empleo en las mismas proporciones. La conjunción de las empresas grandes de Guayaquil o Quito, trabajando con PYMES de economías locales regionales, constituye una manera cuasi armónica para redistribuir la productividad del trabajo y el ingreso a nivel nacional. La empresa grande generará una alta

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

productividad del trabajo por ser intensiva en capital y por utilizar tecnología moderna. Sin embargo, la empresa pequeña generará más empleo. Buena parte de la fuerza de trabajo en capacidad de emplearse quedaría en el sector micro, el crecimiento del mismo sector no provocaría el aumento notable en el salario básico debido a la productividad limitada de tal sector. En la medida en que tal productividad se incrementa, aumentará, teóricamente, el nivel salarial. Las PYMES podrían devenir en empresas grandes con un potencial desarrollado para generar una mayor productividad del trabajo.

"Es un hecho que en la mayoría (si no todos) de los países que han podido crecer rápidamente y alcanzar a la vez un nivel adecuado de distribución del ingreso, las PYMES han jugado un papel importante si no decisivo. Taiwán es el caso más conocido de un país cuyo auge de desarrollo (que empezó en los años cincuenta y ha seguido hasta el presente) se ha basado principalmente en las PYMES. Ese auge se inició con un desarrollo rural fuerte, basado en mejoras en la productividad agrícola y en una economía dinámica no agrícola de pequeñas empresas, la mayoría de las cuales o procesaban insumos agrícolas o producían bienes de consumo para mercados rurales. Después, el peso de la economía gradualmente pasó a las áreas urbanas y a empresas de tamaño mediano y eventualmente grande. Esta economía ha sido famosa por su agilidad y por su nivel sobresaliente de crecimiento."⁵⁹

Las PYMES tienden a utilizar una tecnología apta para su nivel de desarrollo en relación con el medio circundante; las empresas grandes frecuentemente utilizan tecnología con un alto nivel de tecnificación, la cual debe ser importada profundizando los nexos de dependencia. Es posible tener un aumento rápido en la importancia de las PYMES regionales, cuando las políticas gubernamentales alientan tal propósito. El objetivo de las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

PYMES es aumentar los beneficios que generan en relación con los servicios de apoyo que recibe. Inicialmente, las PYMES comienzan de una manera limitada en cuanto a su nivel de productividad y salario; posteriormente, aquellos pueden verse incrementados si existe un manejo apropiado de las diferentes situaciones que rodean a las PYMES en un determinado mercado interno. En todo caso, mientras más pequeñas sean las empresas menos expectativas de desarrollo se presentarán.

En base a la experiencia que se ha tenido con las PYMES es posible identificar tres niveles de desarrollo endógeno: las independientes, las subcontratistas, y las que surgen como miembros de aglomeraciones. El primer grupo, se define por el hecho de que la empresa no tiene una relación estrecha de respaldo o de dependencia mutua con otras empresas. En el segundo caso, las PYMES dependen en varios sentidos del contratista para el cual producen un bien o un componente; el contratista les hace partícipe de su mercado y frecuentemente le guía o ayuda en cuestiones de tecnología, entrenamiento, control de calidad, y a veces los facilita créditos para comprar insumos. En este caso, el contratista deviene en un intermediario entre las PYMES y el mercado final, que a la vez le ofrecen varios servicios según sea el caso; el subcontratista podría tener o no un alto grado de dependencia para con el contratista según se produzca en forma exclusiva para él (tenemos el ejemplo de Brasil). En el tercer caso, las PYMES en vez de depender de un contratista forman un grupo caracterizado por la dependencia mutua. En esta coyuntura, las actividades ha llevarse a cabo se hacen de una manera cooperativa, siguiendo un proceso de reparto de funciones según las formas de economías de escala existentes. Tales tipos de economías resultan útiles a la hora de aplicar nuevas tecnologías, para la compra o elaboración de insumos y para encontrar la infraestructura necesaria que permita el desenvolvimiento del proyecto propuesto. Las PYMES miembros de aglomeraciones tienen como objetivo final

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el exportar sus productos al mercado mundial, y se encuentran con mayor frecuencia tanto en países desarrollados como subdesarrollados. En los países desarrollados, son el resultado de la quiebra de una empresa más grande, lo que deja a un grupo de trabajadores con conocimientos del proceso general de producción, y del sistema de venta.

El tipo de apoyo Estatal que llegara a necesitar cualquiera de los tres anteriores grupos de PYMES, dependerá del nivel de desarrollo de la región en cuestión. La mayoría de las PYMES empiezan a base de fondos propios. El sistema bancario formal tiene una capacidad limitada para servir de manera efectiva a las PYMES. La anterior situación suele darse por el hecho de que la experiencia del sistema bancario generalmente ha sido producto del trato con empresas medianas o grandes establecidas en el medio. Además, el enfoque del sector financiero se encuentra centrado en el crédito a corto plazo para el comercio en lugar del crédito para la inversión. Los bancos privados generalmente no sirven bien a las empresas pequeñas, y los pocos fondos que pueden prestar al mercado informal son a menudo insuficientes. En el Ecuador, como ya se lo ha comentado, el sector financiero se encuentra inmerso en una crisis permanente de la cual no alcanza a salir. En todo caso, los Bancos tienen que mejorar su capacidad de relacionarse con las PYMES, y éstas tienen que mejorar su capacidad de entrar en relaciones financieras con tales Bancos a través de una contabilidad confiable, y de un reconocimiento de sus responsabilidades. En ocasiones se ha dado el desarrollo de un mercado informal financiero constituido por prestamistas particulares que utilizan fondos propios o que fungen como intermediarios entre los Bancos y los clientes finales. Con las reformas neoliberales en curso, en donde priman la desregulación de las entidades privadas y la apertura a la inversión extranjera, es de suponer que ocurrirá una serie de cambios al interior de los países sometidos a tal proceso; tal apertura junto con la fluctuación de la tasa

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de cambio (donde la hubiere), crearán situaciones en que muchas PYMES, aunque tengan potencial en el largo plazo, tendrán muy poco tiempo para aumentar su productividad en forma suficiente para sobrevivir. En efecto, cuando no hay protección contra las importaciones, por un lado; y cuando la tasa de cambio está sobrevaluada, por otro lado; aún empresas eficientes pueden perder la capacidad de competir con productos extranjeros. Probablemente, los Bancos extranjeros junto con los Bancos nacionales más grandes van a formar un puente entre el sistema financiero internacional y las grandes empresas nacionales e internacionales que operan al interior del país. Por tanto, los Bancos menos grandes a nivel nacional podrían verse en la necesidad de buscar nuevos clientes para sus servicios, entre los cuales podrían estar las PYMES. Empero, el proceso histórico nos enseña que la mayoría de las PYMES inician sus vidas institucionales sin fondos provenientes de los Bancos, y posteriormente empiezan a prestar dinero a tales instituciones. En tal sentido, los Bancos estatales frecuentemente prestan más dinero a las PYMES que los Bancos privados. El Banco Nacional de Fomento (BNF), y la Corporación Financiera Nacional (CFN), podrían intervenir en la entrega de créditos al sector productivo con tasas de interés reales pero diferenciadas, sobre todo en aquellas actividades en donde se pueda obtener una mayor generación de puestos de trabajo y en donde exista una mayor productividad del capital. Se haría hincapié en aquellas PYMES que generalmente ayudan a satisfacer las demandas del mercado interno.

Uno de los problemas persistente en el grado de productividad que puedan llegar a tener las PYMES, consiste en una adecuada asistencia técnica. Según parece, el imperativo impostergable determina la existencia de un subsidio debido a la escasez de capital necesaria para obtener una asistencia técnica que permita la adecuada generación y aprovechamiento de productos y servicios. Este problema se agudiza, sobre todo, en las áreas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

rurales. Se debe tener presente que un país tiene que deliberadamente producir su equipo particular de técnicos para las PYMES; en cualquier caso es importante buscar las maneras de bajar los costos promedios de tal servicio. En muchos países de América Latina, las instituciones técnicas para formar personas entendidas en determinados procesos productivos, se fundaron con el objetivo de preparar gente para colaborar con el proyecto cepalino de industrialización inducida mediante la sustitución de importaciones. Se necesita, pues, estudiar las diferentes formas técnicas locales de producción que permitan encontrar un sistema más eficiente que el existente. El uso de maquinaria usada por parte de las PYMES, constituye una manera de volverlas más competitivas en la medida en que se pueden disminuir sus costos de producción. En todo caso, queda claro que será necesario la organización de un sistema de preparación de gente que responda de una manera más efectiva y ágil a las necesidades de las PYMES. Usualmente ha ocurrido que las asociaciones de miembros o el gobierno local han sido la voz que define la oferta necesaria de tales servicios. Sin embargo, la tendencia del gobierno, en muchos casos, consiste en apoyar a través de sus gastos en infraestructura a las empresas grandes y no a las PYMES. No obstante, los objetivos de lograr un nivel elevado de empleo junto con un aumento de la productividad son más probables para las PYMES que para el sector público o para las grandes empresas. En efecto, en los casos exitosos de crecimiento de las exportaciones manufacturadas en los países subdesarrollados, las PYMES han tenido un papel fundamental a la hora de evaluar tales resultados. No obstante, se debe tener presente que cuando la moneda se encuentra sobrevaluada aún las empresas eficientes pueden perder competitividad a nivel internacional; mucho más las PYMES, ya que sus recursos disponibles para sobrevivir durante un período de pérdidas son limitados.

Las PYMES pueden tener un papel relevante en las actividades

TEST CON
FALLA DE ORIGEN

económicas de corto y mediano plazo. El objetivo final consistiría en asignarle una mayor capacidad de elementos institucional-operativos a la sociedad civil, en oposición a una disminución proporcional de las funciones que por ahora parecen detentarse en la sociedad política. En efecto, ello permitiría de parte de la comunidad un control social más efectivo para atender sus necesidades prioritarias. De procederse en la forma señalada, los grupos sociales usualmente marginados del poder se verían más favorecidos en determinadas situaciones que los grupos de interés usualmente detentadores del poder político en el Ecuador. Sin embargo, resulta obvio que los representantes de determinados grupos de poder muchas veces manipulan a ciertos sectores provenientes de la comunidad local. Por ello, parece recomendable una visión general sobre la problemática del país, y cómo tal circunstancia determina a sus integrantes. En este sentido, la transferencia de funciones y recursos por parte del Gobierno Central a los gobiernos seccionales autónomos (Consejos Provinciales, Municipalidades, Juntas Parroquiales), posee una prioridad impostergable. En efecto, la organización reciente del Estado ecuatoriano tiende a alejar a los núcleos administrativos de la comunidad local que requiere de sus servicios. El sistema administrativo vigente en el Ecuador actual genera una acentuada tendencia a multiplicar trámites e instancias, para propiciar la conducción del poder por parte de un reducido grupo de personas, los cuales detentan buena parte del poder económico presente en el país.

En el sistema administrativo ecuatoriano actual se ha notado la constante inclinación de los Consejos Provinciales y Municipalidades, a enredarse en apasionados conflictos ante problemas específicos. Tales enfrentamientos tendrían como causa real el choque de las aspiraciones políticas de sus respectivos directivos; buena parte de tales situaciones, no reflejarían los problemas intrínsecos de pobreza y miseria que vive el pueblo. Tanto los consejos provinciales como las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

municipalidades, han minimizado el papel que la nueva Constitución Política del Ecuador confiere a las juntas parroquiales, sobre todo como organismos que tienen un mayor contacto con la población local rural, las cuales conforman la base orgánico-funcional de lo que constituye la mayoría de lo que es el País a nivel de territorio. En efecto,

"Título XI

De la organización territorial y descentralización

Capítulo I

Del régimen administrativo y seccional

Art. 225.- El Estado impulsará mediante la descentralización y la desconcentración, el desarrollo armónico del país, el fortalecimiento de la participación ciudadana y de las entidades seccionales, la distribución de los ingresos públicos y de la riqueza.

El gobierno central transferirá progresivamente funciones, atribuciones, competencias, responsabilidades y recursos a las entidades seccionales autónomas o a otras de carácter regional. Desconcentrará su gestión delegando atribuciones a los funcionarios del régimen seccional dependiente.

Capítulo III

De los gobiernos seccionales autónomos

Art. 228.- Los gobiernos seccionales autónomos serán ejercidos por los consejos provinciales, los concejos municipales, las juntas parroquiales y los organismos que determine la ley para la administración de las circunscripciones territoriales indígenas y afroecuatorianas.

Los gobiernos provincial y cantonal gozarán de plena autonomía y, en uso de su facultad legislativa podrán dictar ordenanzas, crear, modificar y suprimir tasas y contribuciones especiales de mejoras.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Art. 229.- Las provincias, cantones y parroquias se podrán asociar para su desarrollo económico y social y para el manejo de los recursos naturales.

Art. 231.- Los gobiernos seccionales autónomos generarán sus propios recursos financieros y participarán de las rentas del Estado, de conformidad con los principios de solidaridad y equidad.

Los recursos que correspondan al régimen seccional autónomo dentro del Presupuesto General del Estado, se asignarán y distribuirán de conformidad con la ley. La asignación y distribución se regirán por los siguientes criterios: número de habitantes, necesidades básicas insatisfechas, capacidad contributiva, logros en el mejoramiento de los niveles de vida y eficiencia administrativa.

La entrega de recursos a los organismos del régimen seccional autónomo deberá ser predecible, directa, oportuna y automática. Estará bajo la responsabilidad del ministro del ramo, y se hará efectiva mediante la transferencia de las cuentas del tesoro nacional a las cuentas de las entidades correspondientes.

La proforma anual del presupuesto general del Estado determinará obligatoriamente el incremento de las rentas de estos organismos, en la misma proporción que su incremento global.

Art. 235.- En cada parroquia rural habrá una junta parroquial de elección popular. Su integración y atribuciones se determinarán en la ley. Su presidente será el principal personero y tendrá las responsabilidades y competencias que señale la ley.

Art. 236.- La ley establecerá las competencias de los órganos del régimen seccional autónomo, para evitar superposición y duplicidad de atribuciones, y regulará

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

el procedimiento para resolver los conflictos de competencias.

Disposiciones Transitorias

De la descentralización

Trigésima tercera.- Las tenencias políticas continuarán funcionando hasta que se dicte la ley que regule las juntas parroquiales y los jueces de paz. Se garantizará la estabilidad del personal administrativo que no sea de libre remoción, y que labore en las jefaturas y tenencias políticas, conforme a la ley."⁶⁰

La unión de las PYMEs, a nivel privado, y de las Juntas Parroquiales, a nivel del aparato administrativo del Estado, permitiría que las diferentes comunidades en las variadas regiones que posee el Ecuador resultaran favorecidas, en detrimento de los grupos de interés que siempre han gobernado al país. Es decir, se le quitaría poder a la sociedad política para devolvérselo a la sociedad civil. Ello permitiría conjugar, al mismo tiempo, tanto lo nacional como lo local. En efecto, la identidad nacional-cultural se acentúa con la exaltación de lo más cercano. De esta forma cada provincia, cantón y parroquia podrían potenciar sus virtualidades. Identificarían mejor los afectos y defectos propios de una determinada área geográfica, y tenderían a promover los elementos de progreso y no de atraso en sus respectivas localidades. Del lado productivo, podrían reconocer qué artículos se pueden generar en el lugar donde les ha tocado vivir y cuáles serían los medios adecuados para sacar provecho de su producción y comercialización a nivel local, nacional o internacional. La eficiencia de una actividad económica no debe medirse solamente en términos de su contribución al PIB; debe ser valorada, más bien, en la medida en que contribuya a una disminución general de la pobreza en un país determinado.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

El anterior proceso analizado, pretende la reactivación de del sistema económico general en un corto y mediano plazo, superando una visión cortoplazista, en donde la preocupación principal se encuentra centrada en unos cuantos indicadores macroeconómicos. Como ya se lo afirmó anteriormente, el BNF y la CFN podrían entregar créditos al sector productivo privilegiando las actividades en donde se pueda obtener una rápida reacción de la oferta, una mayor generación de puestos de trabajo y en donde exista, en general, una mayor productividad del capital. Los beneficiarios deberán encontrarse en su mayoría formando parte primordial de la sociedad civil, algunos de cuyos elementos podrían estar integrados por las PYMES y las juntas parroquiales. Ello elevaría la participación de los diversos elementos que conforman el mercado interno, lo cual podría a la postre elevar la cantidad existente de puestos de trabajo. Hay que apoyar, sobre todo, a aquellos elementos que no se encuentran en capacidad de acumular excedentes para reinvertirlos. El desarrollo paralelo de mercados financieros rurales sustentado en una red de intermediación financiera que incluya cajas comunales y cooperativas de ahorro y crédito, permitiría afianzar el anterior proceso. Crecería una mentalidad proclive a la producción pero en contra de la especulación, sobre todo, de corte bancario.

El modelo propuesto al comienzo del presente capítulo, busca una redistribución de los ingresos desde los sectores modernos, hacia los sectores tradicionales marginales urbanos y al campesinado en general con el objetivo de obtener un desarrollo sustentable en el largo plazo. Se debe orientar los capitales de inversión hacia los sectores tradicionales con un mayor nivel de productividad del capital, y que al mismo tiempo posean una capacidad constante para generar empleo; se debe atender las demandas de las masas y no sólo las señales del mercado mundial o las exigencias de las élites locales. El énfasis general del proceso debe estar dirigido a la producción de bienes de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

consumo para las grandes mayorías, sin descuidar el desarrollo paulatino de una industria de producción de bienes de capital sencillos. Por ello resulta de primera importancia, el desarrollar un aparato educativo de alta calidad para alentar la investigación y el desarrollo, fomentando la ciencia y la innovación de carácter aplicado. El desarrollo de una capacidad tecnológica operativa que pueda reaccionar de una manera eficiente a los cambios abruptos provenientes del exterior, constituye un objetivo a medio desarrollar dado que ya existen elementos dispersos a nivel empírico, que no han logrado un elevado nivel de sistematización académica-científica. En efecto, existen abundantes energías domésticas subutilizadas, como consecuencia lógica de el ingreso a nuestra economía de productos y tecnologías foráneos. El desarrollo de los elementos operativos-institucionales que favorezcan a los pequeños y medianos empresarios con el objetivo de revalorizar el mercado interno, homogeneizando tendencialmente la estructura productiva local y nacional, otorgándole una dinámica endógena, podrá favorecer la mejor incorporación del país a la actual división internacional del trabajo, ya no exportando materias primas en bruto sino mercancías con un determinado valor agregado. De tal manera que para llegar a tener un crecimiento constante en la economía del país, se debe tender a la elevación del papel de la agroindustria en las diferentes regiones rurales de lo que es el Ecuador. Sería una vía de acumulación productiva endógena con un desarrollo dependiente. Solamente reforzando el mercado interno y las fuerzas productivas domésticas mediante la estimulación entre los variados sectores que conforman a las regiones en el contexto nacional, podremos tener una mayor fortaleza para participar en el escenario internacional. No serán las exportaciones unidas a las tecnologías foráneas y a los flujos externos de capital, las que permitirán el desarrollo del país. Se debe poner mayor acento en las potencialidades internas de las mayorías, como punto de partida de una concepción estratégica de participación del Ecuador en la economía mundial. Sin embargo, existen grupos de interés

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

al interior del país que se encuentran insertados en los sectores claves de la economía y del aparato político estatal, para los cuales lo más rentable en el corto plazo resulta ser el rematar las materias primas tal cual las obtienen del productor, sin preocuparse de añadirle un mayor valor agregado mediante la agroindustria que podría desplegarse en las diversas regiones que conforman el Ecuador actual, lo cual provocaría un desarrollo más uniforme del país en sí, y no como actualmente sucede en donde los sectores más favorecidos son las ciudades principales (Quito y Guayaquil).

La estabilidad macroeconómica no constituye una meta, sino un medio. Una inflación moderada no resulta dañino. Un déficit fiscal que no sea excesivo puede ser manejable en la medida en que se destinen recursos para elevar las inversiones en las áreas prioritarias: agricultura, educación, energía y vialidad. Es necesario encontrar respuestas originales a las preguntas clásicas. Por eso, como complemento a una estrategia de corto y mediano plazo, resulta de primera importancia elaborar una propuesta de reestructuración productiva a largo plazo en base a la transferencia constante de excedente desde los sectores modernos a los tradicionales, con el objetivo de hacer más homogénea la economía e imprimirle un mayor dinamismo interno; modelo que ya fue expuesto al inicio de este capítulo, en el presente libro. El objetivo final debe ser diseñar una concepción estratégica de participación del Ecuador en el mercado mundial, desarrollando las ventajas comparativas dinámicas existentes; por el contrario, el neoliberalismo lo que procura es aprovechar las ventajas comparativas estáticas. Sin embargo, resulta indispensable las reformas estructurales que permitan el desarrollo de las fuerzas productivas domésticas, la ampliación sostenida del mercado interno y la inserción activa y negociada al mercado mundial.

La economía ecuatoriana se encuentra profundamente

TEMA CON
FALLA DE ORIGEN

estratificada en función del valor agregado que genera cada trabajador en un determinado sector económico-productivo. El llegar a un nivel de homogeneización relativa de la productividad del trabajo tomando en cuenta la diversidad de los sectores económicos, asegurando su sostenibilidad temporal, constituye uno de los retos fundamentales que debe enfrentar el modelo propuesto; todo lo anterior, sin tomar en cuenta las graves diferencias estructurales entre los diversos sectores económicos que conforman el país. En efecto, la organización sociopolítica y cultural del Ecuador tiende a reproducir el sistema económico de acumulación vigente, impidiendo el crecimiento no dependiente de sus fuerzas productivas. Resulta necesario desarrollar las capacidades competitivas internas para poder participar positivamente en el contexto internacional. La economía ecuatoriana debe perder el carácter de enclave que con mucho posee para con el mercado mundial. Hasta ahora, las estrategias productivas generales han sido destinadas a no aprovechar las potencialidades vigentes en el mercado interno ecuatoriano, a través del no crecimiento de las diversas regiones existentes en el país. Como ya se lo anotó, en todos los casos exitosos de desarrollo económico en base al sector primario-exportador, resultó crucial la capacidad de generar tecnologías adaptadas a las condiciones locales de producción; al mismo tiempo, se buscaba la constitución de un encadenamiento intersectorial de la economía nacional, y que las ventajas comparativas no quedaran concentradas en unas cuantas ciudades. En efecto, un reordenamiento territorial que mejore las condiciones de vida en las ciudades intermedias y pequeñas, así como en el campo, provocará el encadenamiento intersectorial de la inversión. Llegado el momento, la economía nacional que inicialmente poseía un carácter de enclave, tenderá a adquirir una coherencia de dimensiones nacionales. Se debe avanzar desde los procesos de producción sencillos a niveles cada vez más elevados. Empero, no se debe caer en la globalización en donde sólo reducidos grupos humanos y empresariales locales en unión a determinadas zonas de un país se integrarían al proceso de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mundialización. De ninguna manera, no se trata de reproducir de una manera moderna el sistema clásico de dependencia que ha existido históricamente en las diversas regiones de América Latina.

El papel que puedan jugar en el anterior proceso las PYMES y los gobiernos locales (por ejemplo, las Juntas Parroquiales), resulta de primera importancia. Al mismo tiempo, la integración de los mercados subregionales andinos a través de una moneda común que impulse el fortalecimiento de un mercado interno ampliado, constituye una meta a lograr para enfrentar adecuadamente la actual etapa de mundialización capitalista, procurando un mayor control nacional del proceso de acumulación mundial. Resulta indispensable lograr explotar el potencial subutilizado que ofrece el mercado interno nacional y subregional, privilegiando el crecimiento y desarrollo de las ciudades pequeñas e intermedias, procurando dar una respuesta concreta a los diversos problemas rurales que se presentan in situ. Esto último, asegurará una mejor distribución de la población en el territorio nacional, reforzará los lazos de interacción entre las diversas comunidades geográficas, dinamizará las iniciativas locales, etc. Lo local, sería el eje y punto de partida de toda estrategia contrahemónica mundial. Se debe procurar la interrelación creciente entre el segmento urbano tradicional -que podría producir bienes de capital a pequeña escala y bienes manufacturados sencillos- y los sectores rurales, tanto tradicional como moderno, los cuales ofrecen elementos básicos e insumos para la industria. No obstante, los excedentes que se transfieran del sector moderno al sector tradicional, no deben regresar como consumo a los sectores modernos; tal transferencia debe servir para aumentar la inversión productiva en el sector tradicional. Por otro lado, el encadenamiento sectorial y territorial será el esquema central para la gestación del mercado subregional de masas. Se debe procurar reorientar los flujos de inversión estableciendo una

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

conexión dinámica entre los sectores tradicionales y modernos, a nivel urbano y rural, nacional e internacional.

BALANCE

Un tipo ideal debe ser contrastado con la realidad, por más dura que ésta sea. Un nuevo modelo de desarrollo centrado en el sector primario exportador para darle un mayor valor agregado a los productos agrícolas a través de la agroindustria, posee como objetivo de última instancia el operativizar la dependencia, es decir, hasta donde sea posible, conducirse en ella. No es que se pretenda elaborar ideas muy fantasiosas a tono con el realismo mágico latinoamericano. Lo que se busca, en realidad, es tratar de encontrar un papel medianamente coherente, en un sentido internacional, a un país que se encuentra en una situación muy compleja. Como resulta fácil de observar, la relación existente entre el modelo propuesto y la realidad concreta del país en cuestión, contrasta de una manera brutal. El grado de deformación de la economía ecuatoriana hace prácticamente inviable tal modelo. Sin embargo, la invencibilidad y la irreductibilidad del espíritu humano nos hace albergar la idea de que la organización social ecuatoriana encierra elementos positivos que bien podrían llamarse anticatastróficos. En efecto, con los procesos perniciosos coexisten elementos altamente positivos. Las realidades que pueden actuar como antidotos ante la catástrofe se encuentran presentes en el mundo subdesarrollado. Las expresiones populares, colectivas, serán un elemento muy importante a la hora de resolver los problemas que parecen irresolubles. El mínimo de preparación en las poblaciones inmersas en el proceso actual, para poder enfrentar la situación de emergencia que se plantea, puede no ser un obstáculo a la hora de demostrar una sorprendente capacidad organizativa ante la virtualidad histórica que les asfixia. La inquietud por

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la sobrevivencia, puede provocar el surgimiento de los elementos gregarios que conforman la estructura genética del ser humano. No obstante, los gérmenes disuasivos de tal condición siempre van a estar presentes. La verdad, la genuina verdad, subyace en ocasiones, tan hondo y tiene tantas y diversificadas raíces que ninguna reconstrucción, así como ningún análisis, puede ser completo. Siempre habrá un más allá, un nivel más profundo que aún deba explorarse. Por eso es importante el científico, el científico social, para descubrir lo que es real pero no se ve. La extrema pobreza y la extrema riqueza forman parte de un mismo sistema. Conforman una unidad. Una maniobra especulativa en la bolsa de valores de Nueva York puede ocasionar la depreciación de la moneda de un país sudamericano, lo cual puede redundar en un descenso inmediato en el nivel de vida de la población nacional. Es necesario repensar de una manera alternativa nuestro subdesarrollo para saber manejarlo de una manera autónoma, con base a nuestros valores, necesidades y posibilidades, para ser, al menos en el plano teórico, más autónomos. Interpretar la catástrofe como el germen de la reconstrucción, a través de la gran movilización de recursos humanos y materiales para enfrentar la tragedia; esa es la esperanza que nunca debe desaparecer.

"Avances como éstos en el terreno de la energía, la agricultura, la tecnología y las comunicaciones sugieren algo más profundo aún..., nuevas sociedades enteras basadas en la fusión del pasado y el futuro, de la primera ola y la tercera.

Cabe empezar a imaginar una estrategia de transformación basada en el desarrollo de industrias rurales, centradas en la aldea y de pequeño capital, y ciertas tecnologías cuidadosamente seleccionadas, con una economía seccionada en zonas para proteger o promover a las dos."⁶¹

En efecto, resulta una idea muy interesante lo de las

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

industrias rurales de pequeño capital, que unan el pasado y el futuro, lo agrario y lo electrónico con insistencia en la alta tecnología. Un estudio hecho por el Banco Mundial que buscaba identificar las características del éxito de los países del Este de Asia, concluyó que éstas fueron: a) la dinamización del sector agrícola; b) el rápido crecimiento de las exportaciones; c) las elevadas tasas de ahorro e inversión; d) la alta inversión en el capital humano; e) la transferencia de las ideas y modelos entre los países de la región. Este efecto se lo conoció como el *ganzo volador*⁵². Para que el Ecuador pueda cumplir a cabalidad con el anterior esquema, debe primero masificar la tecnificación del pequeño agricultor. El objetivo final debe ser el diversificar la venta de los productos en el exterior. Por siglos, la concepción clásica a nivel económico establecía que los factores de la producción se encontraban conformados por el capital, la mano de obra y los recursos naturales. Sin embargo, a raíz de la tercera revolución tecnológica, el conocimiento ha pasado a ser un factor de acumulación de capital y de poder. En la valorización de las mercancías hay cada vez más inteligencia y menos materia prima. Las empresas transnacionales buscan el monopolio del conocimiento. Por ello es muy importante hacer inversiones elevadas en la educación. Pero no una educación orientada a fortalecer el sector servicios del aparato estatal, como ha ocurrido en las últimas décadas de prosperidad petrolera. La educación que se vaya a impartir, debe estar orientada al fortalecimiento de los sectores productivos cuyo fin último no sea acentuar la dependencia tecnológica, sino por el contrario, minimizarla. En efecto, siguiendo la línea del modelo de desarrollo inicialmente trazado, la educación que debe procurarse es aquella que contribuya al desarrollo de nuestro mercado interno. Y, algo muy importante, el tipo de la misma debe cambiar dependiendo de la zona y área donde se vaya a desenvolver el educando. Así, por ejemplo, en una área geográfica determinada que necesite el desarrollo de la agroindustria para darle un mayor valor agregado a los productos

TESTES CON
FALLA DE ORIGEN

agrícolas que genera, lo lógico es procurar la creación de centros educativos cuyo objetivo último sea el fortalecer al sector primario de la economía. El Ecuador es un país agrícola que necesita poseer mecanismos para evitar las fluctuaciones violentas de los precios de los productos que genera, y la solución para esto debe ser el darle un mayor valor agregado a sus mercancías, sobre todo, agrarias.

Una de las formas de elevar el ahorro interno es a través del mecanismo de la bolsa de valores. Por ejemplo, en el año de 1980, el gobierno de Chile preocupado por la falta de ahorro interno y de la enorme dependencia de la economía a los capitales externos, formuló y promulgó una serie de leyes para la administración de los fondos para los jubilados. Estas se basaron en un sistema nacional de pensiones dirigido por el sector privado. Al ejecutar tales leyes, el gobierno tuvo como finalidad incentivar el ahorro, mejorar el nivel de ingreso para los jubilados y fomentar el mercado bursátil. Después de quince años, el resultado ha sido exitoso. En un principio, en 1980, el ahorro equivalía al 6% del Producto Interno Bruto. Para 1995, el ahorro equivalía al 27% del Producto Interno Bruto. Al principio, 500 000 trabajadores chilenos entregaron sus recursos a quince Administradoras de Fondos de Pensiones (AFP), pero para el año de 1995 el número de afiliados había aumentado a 5 millones, los cuales poseían libretas que mensualmente indicaban en cuánto se habían incrementado sus capitales. Para esa fecha, el 90% de los trabajadores que estaban afiliados al Instituto del Seguro Social, se habían cambiado a las AFP. En el caso de Chile, se dio el crecimiento de los recursos de la AFP., y el crecimiento de la Bolsa de Valores de Santiago. El nexo es muy claro. Y la transferencia de valor-trabajo, también. Los recursos de los trabajadores se invirtieron en centenares de empresas dedicadas a las actividades productivas de servicio, comercio, industria, banca, etc. Con el ahorro generado, la empresa privada adquirió

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

maquinarias, equipos, capital de trabajo, compra de tecnología, etc. Si el sistema empresarial ecuatoriano se encuentra, en general, al borde de la quiebra, lo ocurrido en Chile puede no ser una salida apropiada para las grandes masas de gente pobre, pero quizás es algo mejor que sentarse a esperar el triste y fantasmagórico final. Claro que, como no puede ser de otra forma, se trata de extraer todavía más plusvalía a las personas que se desenvuelven en el sector formal de la economía.

Las áreas de la economía ecuatoriana que generan mayor cantidad de empleo, resultan ser los sectores agrícolas y de la construcción. Pero, si los recursos se canalizan en inversiones que por su naturaleza son de baja productividad, como es el caso del sector de la construcción, el crecimiento de la productividad tiende a disminuir. Para acelerar el crecimiento de la productividad se requiere hacer mayores inversiones no tanto en nuevos productos, sino más bien en nuevos procesos. El adecuado manejo económico de una sociedad, depende de una apropiada mezcla entre las actividades de baja y alta productividad. Por ello, el invertir en los sectores productivos relacionados con el área agraria, es muy saludable. Mientras se busca contraer la demanda para frenar la inflación, y se induce una recesión; mejor sería estimular la producción en aquellos sectores donde se va a aumentar la demanda agregada nacional. Con dinero en el bolsillo, producto de la elevación de la productividad del trabajo, los individuos se encontrarían en condiciones de solicitar bienes y servicios.

Un breve análisis conceptual sobre el proceso económico reciente nos puede llevar a conclusiones coyunturales muy interesantes.

Si para el año 2000 el PIB ecuatoriano se situó en 13 649 000

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

millones de dólares, para el año 2001 el mismo fue del orden de los 17 810 000 millones de dólares⁶³. Es decir, hubo un sensible crecimiento. Sin embargo, a pesar de que el país incrementó su producción de bienes y servicios, los salarios han experimentado una reducción en comparación con el PIB. En efecto, si para el año 2000 tales tenían una participación del 11.7 en el PIB; para el año 2001 los mismos tendrán una participación de un 10.9 en relación con el PIB⁶⁴. En pocas palabras, un crecimiento del PIB no constituye per se la evidencia de que una sociedad prospera dado que aquello no determina el reparto equitativo de la riqueza.

"Confrontemos la afirmación falaz con las cifras y resultados de treinta años de crecimiento económico del Producto Interno Bruto. Estos demuestran que el país aumentó su producción de bienes y servicios; que pasó de 1.629 millones de dólares en 1970, a 17.810 millones en el 2001, evidenciando un crecimiento del 993,3%, mientras los sueldos y salarios o sea los ingresos de quienes produjeron los bienes y servicios solo pasaron de 500 millones en 1970 a 1.941 millones de dólares en el 2001, evidenciando un crecimiento de sólo 288,2%... Todo esto quiere decir que mientras el PIB se multiplica por 9.9 veces, los sueldos y salarios solo lo hacen en 2.8 veces... Pero no es solo esto sino que mientras en 1970 los sueldos y salarios eran el 30,7% del PIB, desde esta fecha hasta el 2001 fueron perdiendo participación hasta quedar reducidos a solo el 10.9%."⁶⁵

El mismo razonamiento resulta aplicable a el crecimiento de las exportaciones en relación con el los índices de desempleo y subempleo.

"Igual situación se observa respecto a las exportaciones: éstas pasaron de 189 millones de dólares en 1970 a 3821

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

millones a octubre del 2001. Es decir el país produjo y exportó más, sin embargo el desempleo subió del 6%, en 1970, al 10.9%, en el 2001 (tasa irreal pues no contabiliza la disminución en 1.5 millones de la población económicamente activa, que salió en los dos últimos años como producto de los procesos emigratorios hacia los Estados Unidos, España, Italia...)... El subempleo pasó de 23.4% en 1970 a 49.4% en el 2001. La pobreza subió del 30% al 68%." ⁶⁶

El promedio mensual de inflación en sucres para el año 1999 fue de 62,4%, mientras que para el año 2001 fue de 40,3% ⁶⁷. Es decir, el último año de inflación en sucres fue superior al último año de inflación en dólares. Sin embargo, si se comparan los precios incrementados y dolarizados -para medir la inflación en términos reales- entre los años 2000 y 2001 con sus similares en sucres durante los años 1998 y 1999, los incrementos en periodos dolarizados serán superiores ⁶⁸. Lo que se refleja en el decrecimiento de la capacidad adquisitiva de la canasta básica de una familia promedio. En efecto, si para Agosto de 1986 una familia promedio podía financiar el 92,8% del costo de la canasta básica, para diciembre del 2001 el ingreso de una familia promedio solo podrá financiar el 64% del costo de la misma ⁶⁹. A largo plazo, lo que permite el aumento en el nivel de vida de una sociedad determinada es el incremento de la productividad. Y para que tal se dé, se necesita un cambio en el modelo de acumulación general, no basta con el crecimiento del PIB y de las exportaciones.

El país compró más de lo que vendió durante el año 2001. En efecto, de enero a octubre el déficit comercial del país fue de 508 millones de dólares ⁷⁰. Según el Centro de Estudios y Análisis de la Cámara de Comercio de Quito, entre enero y octubre del año 2001, las importaciones privadas registraron

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

un incremento del 49%; mientras que las exportaciones apenas un aumento del 2,5%⁷¹. Esto ocasionó el desplome de la Balanza Comercial, que en los primeros 10 meses del 2001 arrojó un saldo negativo de 1 665 millones de dólares, excluyendo al petróleo, cuyos ingresos arrojaron 1 467 millones de dólares de enero a octubre del mismo año⁷². Es decir, el petróleo sirvió para compensar el desnivel de la Balanza Comercial. Por ello, se prevé a mediano plazo que los elementos positivos sustentadores del modelo de la dolarización, serán la construcción del Oleoducto para Crudos Pesados y las remesas de los emigrantes. Las remesas de los emigrantes alcanzaron un total de 1 451 millones de dólares para el año 2001, según el ILDIS⁷³.

La recuperación económica general en este momento histórico se debería a que la mayoría de los recursos se canalizaron a la construcción y a la obtención de bienes transables y de consumo, ocupando un rango positivo pero menor los bienes de capital. En efecto, el sector con una mayor recuperación fue el de la construcción con un 19,9%, seguido por el comercio con un 7,7%, mientras el área agrícola aumentó en un 3.9%; la industria manufacturera en un 5.5%; el transporte y las comunicaciones en un 3.8%; el petróleo y las minas en un 4.1%; la electricidad, el gas y el agua en un 2.5%⁷⁴.

Para el año 2002 el Ministerio de Economía del Ecuador prevé un crecimiento del PIB del orden de un 6%; con una inflación al terminar el año del orden del 7%, según CORDES⁷⁵.

El Ecuador ha mantenido históricamente déficit en los presupuestos estatales y ha querido vivir con más dinero del que le ha ingresado por concepto de sus exportaciones. Cuando le ha faltado dinero, se ha endeudado. Los dólares del petróleo, aparte de ser usados en el proyecto de industrialización

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

inducida, también se los utilizó para el crecimiento del sector bancario y urbano; sin olvidar el hecho de que el crecimiento del sector servicios del aparato estatal se debió al mismo factor. No se apoyó, más bien se abandonó, al sector agrario. A pesar de todo, este país continuó siendo exportador de materias primas, pero de manera tradicional, y por lo mismo no tiene control sobre los precios de venta de sus productos agrícolas, marítimos y minerales. Por lo tanto, no puede garantizar la estabilidad del ingreso de las divisas y poseer una sólida reserva internacional. Ni la mayoría de los ingresos provenientes de la venta del petróleo, ni los préstamos obtenidos, fueron utilizados en actividades productivas; por ello el aumento del volumen de las exportaciones no ha significado una redistribución del ingreso para la mayor parte de la población. Al mismo tiempo, especialmente desde la década de los ochenta, el sistema financiero nacional ha mantenido los intereses muy elevados, invitando con ello a la inversión especulativa y no productiva. Claro que esto es parte de la acumulación de capital a escala planetaria.

La separación brutal, enorme, entre la sociedad política y la sociedad civil, ha provocado que los primeros elaboren un conjunto de leyes alejadas de las verdaderas necesidades de las colectividades. El crecimiento de la productividad del trabajo puede producir la prosperidad. El país que produce más con menos, tiene mejores oportunidades en el contexto internacional. Se ha vivido una economía de fantasía, de falsos ingresos y abultados gastos. Se deben promover las exportaciones con un mayor valor agregado que tiendan al desarrollo del mercado interno; la agroindustria es un elemento muy importante a la hora de buscar el objetivo final de administrar lo mejor posible la dependencia. El impulso a las exportaciones debe conllevar una modernización de los canales de comercialización usuales, ya que la deformación existente en la economía ecuatoriana provoca la concentración de los mismos en pocas manos. Habría

TESS CON
FALLA DE ORIGEN

que buscar la forma de limitar la participación del intermediario tanto nacional como internacional en el proceso de realización de las mercancías.

Acaso, la Unión de Pequeños y Medianos Productores de Café de Centro América, México y el Caribe (UPROCAFE), sea un ejemplo de lo que se podría intentar hacer con los productos agrícolas que poseen un mayor valor agregado en el contexto internacional. La mencionada asociación se constituyó los días 8 y 9 de abril de 1990, integrada por organizaciones procedentes de Costa Rica, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá y República Dominicana. Los objetivos fundamentales de tal organización fueron: a) impulsar la unidad nacional y regional para contribuir a la defensa de los derechos de quienes la integran; b) impulsar un proceso para lograr la apropiación de los mecanismos de comercialización; c) estrechar relaciones entre las organizaciones de productores de café que la constituyen; d) desarrollar acciones que impulsen la organización de los productores en cada país, ya que su coordinación nacional constituirá la base de apoyo para la unión; e) generar solidaridad en apoyo a las demandas de las diferentes organizaciones nacionales; f) apoyar la búsqueda de soluciones a los problemas de cada organización participante; g) funcionar como interlocutor ante los diversos organismos internacionales; h) integrar un mecanismo ágil de información y capacitación permanente⁷⁶. UPROCAFE ha participado en el proyecto para formar una empresa comercializadora conjunta de pequeños y medianos productores de café de los países subdesarrollados, pero con sede en Holanda. El objetivo central de esta empresa es lograr que los pequeños productores conquisten una posición más equitativa en el mercado mundial como condición básica para un desarrollo económico sostenido. Por lo mismo, ha realizado una serie de estudios de mercado, delimitando potenciales compradores en Europa; sistematizando la oferta. Una unión de este tipo que trascienda las fronteras nacionales, puede

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

establecer convenios y correlaciones que no serían posibles de una manera aislada. A su vez, puede gestionar servicios y programas de apoyo a instituciones comunitarias no relacionadas con la producción y comercialización del café. En un mismo contexto, la participación de tal asociación en foros internacionales de productores, mercados alternativos y otros, puede propender al fortalecimiento de posiciones que no serían defendibles si se estuviera a expensas de los intermediarios y consumidores del mercado internacional. Constituye una vía alternativa para que los pequeños y medianos productores puedan construir su futuro de una manera diferente; ya que regularmente los grandes exportadores nacionales, en unión con las transnacionales de la alimentación, son los que tienen monopolizado el mercado interno y externo.

La falta de atención al mejoramiento de la productividad agrícola, al fomento de la ciencia y la tecnología, unido a la ausencia de presupuesto para la educación técnica, han causado que los productos agrícolas ecuatorianos sean los de menor rendimiento en el mundo. Una sociedad vale por lo que produce, no por lo que consume. Las exportaciones, en un contexto apropiado, son un instrumento de desarrollo económico. En un sentido histórico, quienes han exportado más, resultaron ser a la postre, los más poderosos. En todos los países que han logrado una industrialización exitosa en el largo plazo, ha existido para ello una base de desarrollo agrícola dinámica y modernizadora. Sin embargo, el problema de fondo ha consistido en la intensificación de la heterogeneidad estructural de la agricultura. Una estrategia eficaz de desarrollo agrícola debe asumir tales desequilibrios, procurando la creación de nuevos vínculos entre la agricultura y la industria, por un lado, y entre la agricultura y los servicios, por otro. Resulta importante rescatar algunos elementos histórico-conceptuales resultantes de la experiencia chilena en relación con la agroexportación. Y eso es lo que, precisamente, vamos a hacer

TEXTO CON
FALLA DE ORIGEN

en el próximo apartado.

EL CASO CHILENO

Chile exporta por año aproximadamente 1 millón de toneladas de frutas de clima templado: 15 veces más de lo que exportaba en el año de 1973. De todos los países existentes en el hemisferio sur del planeta, es el que mejor ha aprovechado los fuertes aumentos del consumo de "frutas de invierno", que se manifiestan desde hace más de un decenio en los diversos mercados del hemisferio norte. Esta situación lo coloca en las primeras filas de los exportadores mundiales de frutas de clima templado y, con gran ventaja, a la cabeza del hemisferio sur (Chile representa cerca del 15% del total mundial, y del 50% del total del hemisferio sur). Tal situación se origina en las ventajas naturales e históricas que han marcado el desarrollo de Chile en los últimos 25 años⁷⁷. Es necesario analizar los diversos resultados que exhibe el sector agropecuario en la perspectiva del desarrollo de la economía chilena, a fin de contribuir a una mejor comprensión de las implicaciones que se desprenden para una estrategia alternativa de desarrollo.

David Ricardo planteó que el lento crecimiento de la agricultura podía limitar el desarrollo de la industria, pues suponía que tal situación elevaba el costo de los alimentos, presionando de una manera negativa sobre los salarios y las utilidades. Lo anterior beneficiaba, en última instancia, a los dueños de la tierra; como los beneficiarios de la renta de la tierra invierten en una menor proporción que los industriales en mejorar su patrimonio, la acumulación de capital tendía a ser lenta o hasta negativa. Proponía que la apertura comercial incrementando las importaciones de alimentos podría impedir tal situación; al abaratar los productos agrícolas, y al no existir tal presión sobre los salarios y las utilidades, el circuito de acumulación podía continuar. A partir de tal

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

planteamiento, se ha conceptualizado que para una buena y exitosa revolución industrial, debe existir de una manera previa o simultánea, una revolución agrícola. En realidad, tal situación ha generado dos vertientes: a) la que señala el efecto de la oferta agrícola sobre los costos de producción industrial; b) el aumento de la productividad agrícola, al permitir un aumento de los salarios reales, hace posible la diversificación de la demanda de los trabajadores y campesinos, elevando a su vez la demanda por manufacturas. Este último camino es el que siguieron los países del este asiático después de la segunda Guerra Mundial. En este sentido, la modernización de la agricultura es una condición necesaria para un proceso dinámico de industrialización. La agricultura debe contribuir a una mayor productividad, no sólo en el ámbito agrícola sino en el de todo el sistema productivo. Tal modernización debe permitir la incorporación del campesinado a las instituciones sociales, a las diversas formas de propiedad, a la educación y al consumo de manufactura. Tales cambios tuvieron lugar en la Inglaterra de los siglos XVII y XVIII, en Europa y Japón a finales del siglo XIX, y en muchos países en desarrollo después de la segunda Guerra Mundial⁷⁸.

El planteamiento de la reforma agraria para modernizar la agricultura, modernizando su productividad y diversificando la demanda de manufactura, nace de los razonamientos anteriormente expuestos. Se preveía, durante la década de los cincuenta, que si no se impulsaba la demanda de bienes industriales por medio de la incorporación de los sectores de menores ingresos, el proceso de industrialización se vería fuertemente restringido; para ello, el sistema tradicional de propiedad sobre la tierra constituía un grave obstáculo a la hora de impulsar el desarrollo agrícola. Por tanto, la reforma agraria tendría como objetivo el cambio en el sistema de tenencia de la tierra y la modernización agrícola. No se dejó de considerar el hecho de que las políticas implementadas para

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

promover la industrialización (aranceles altos para las importaciones de manufacturas, control de precios agrícolas), habían contribuido a deprimir la inversión en el sector primario de la economía. Así, entre 1966 y 1973 se llevó a cabo el proceso de reforma agraria. Durante el período indicado hubo cambios importantes en el régimen de la tenencia de la tierra, en la organización sindical campesina, en el desarrollo del movimiento cooperativo, en la asignación de recursos financieros y técnicos hacia el sector agrario, así como en el desarrollo de la infraestructura agroindustrial.

Después del golpe de Estado del 11 de septiembre de 1973, se inicia la revisión general de las políticas agrarias. Se continúa con el acento en el papel del Estado como un elemento planificador del desarrollo integral del sector agropecuario, orientando el sistema de precios, subsidiando el crédito, el establecimiento más claro de las líneas de comercialización y el fomento de las exportaciones. Para el año de 1975 comienza un proceso de revisión neoliberal de tales políticas, y se da un debilitamiento de la acción del Estado en términos de menor participación y reducción del gasto público, revisando las políticas preferenciales, a fin de ir dejando paso a la privatización de la tierra, a los mercados liberalizadores y a la eliminación de las políticas de bandas de precios. El criterio central que orienta las políticas agrarias, consiste en una menor intervención del Estado y en un libre funcionamiento de los mercados. Se eliminan los créditos selectivos y los subsidios a las tasas de interés. La política cambiaria provocó una disminución del tipo de cambio real que vendría a culminar en el año de 1981, con la pérdida de la competitividad de las actividades productivas nacionales. Para este período, uno de los componentes centrales de la política agrícola es el término de la reforma agraria y el desmantelamiento del aparato estatal destinado al fomento de la producción. Se liberalizó el mercado de tierras, se asignó parcelas individuales a una

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

parte de la población campesina, se restituyó una parte de las tierras expropiadas a sus antiguos dueños. También se procedió a eliminar los precios de sustentación, de esta forma, para el año de 1980 los precios agropecuarios internos quedaron sujetos a la libre fluctuación de los mercados con excepción de la remolacha y la leche. Se redujeron los aranceles generales a las importaciones hasta alcanzar un 10% general en el año de 1979, con la única excepción del sector automotriz. La eliminación progresiva de los poderes compradores, unida a la privatización de la infraestructura pública de comercialización, provocó la concentración de tal actividad en los grandes grupos financieros, en detrimento de las actividades regionales. La justificación oficial para todos los cambios anteriormente mencionados, consistía en que una reasignación de los recursos agropecuarios volvería más eficiente y rentable al sector, con lo cual mejoraría su competitividad. El balance concreto de lo ocurrido, demuestra que se produjo una importante reasignación del recurso tierra. El sector más favorecido fue el frutícola. Tal sector, en donde se incluye el vitivinícola, aumentó su participación en el total de la producción agropecuaria del 11% en 1974 al 15% en 1982. Mientras tanto el subsector de cultivos anuales disminuyó su participación del 31% al 26% y el sector pecuario la mantuvo constante. La producción frutícola creció a una tasa cercana al 8% durante este periodo, con una marcada orientación exportadora. En términos reales, el crecimiento del producto sectorial agrario fue muy pobre, de hecho el crecimiento de tal sector entre los años de 1965 y 1970, fue muy superior⁷⁹. Sin embargo, a partir de la recesión de 1982 el sector se vio afectado negativamente por el aumento de las tasas de interés, la devaluación, el endeudamiento agresivo y las caídas generalizadas de los precios agropecuarios. Se produjo un deterioro productivo agrícola entre los años de 1981 y 1983. Las tasas reales de interés que prevalecían, hacían imposible que los productores agrícolas llevaran a cabo inversiones reales para reestructurar el aparato productivo. Otro elemento adicional que desestimuló las exportaciones, se

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

encontró determinado por la fijación del tipo de cambio.

Con la liberalización comercial y el retiro del Estado de las funciones de comercialización que había ejercido tradicionalmente, surgieron agentes privados de comercialización orientados a la comercialización y a la importación de productos agropecuarios. La apertura y la progresiva sobrevaluación cambiaria, permitieron obtener precios decrecientes de productos agropecuarios importados; y el uso de créditos externos para financiar tales importaciones estimuló una función de intermediación económica que resultó muy rentable, dada la diferencia existente entre las tasas reales internas y externas de interés.

Para el año de 1982-1983 el país alcanzó el nivel más bajo de utilización de la tierra para la agricultura. Tal situación obedecía a la desprotección en que había quedado el sector por su alto nivel de endeudamiento y por la recesión general que afectó al país en tal período. Por esta razón, el gobierno se vio forzado a readecuar la política agraria a fin de recuperar los niveles de producción. Se restauró la política de bandas de precios para algunos productos, dándole mayor ámbito a las cooperativas en el proceso de comercialización. El Estado nuevamente volvió a intervenir en la producción y procesamiento de determinados cultivos, como es el caso de la remolacha. Plantas agroindustriales que anteriormente habían sido privatizadas, las recuperó en su conducción, y efectuó convenios con los agricultores para garantizar un precio final, la asistencia técnica y el financiamiento. Los cambios en las políticas macroeconómicas contribuyeron a mejorar las condiciones generales del funcionamiento del sector agropecuario. Los sucesivos programas de renegociación de la deuda, la nueva política cambiaria de devaluación del peso y su permanencia en un valor real, el aumento de los aranceles a las importaciones

CON
FALLA DE ORIGEN

y las regulaciones de las tasas de interés generaron, todos los anteriores elementos, la recuperación de la actividad productiva agropecuaria. Tal recuperación se inició a partir de 1984, las exportaciones agrícolas aumentaron 166% entre 1983 y 1988, en tanto que las importaciones de alimentos disminuyeron un 51% en el mismo período⁸⁰. La redefinición de las políticas agrarias, y el mejoramiento de las condiciones de rentabilidad, estimularon el aumento de la superficie cultivada y la introducción de tecnología moderna en el agro. Aumentó la mecanización y la utilización de fertilizantes, pesticidas y semillas certificadas. Así, si para los años de 1971-1973 se habían importado un promedio anual de casi 3 500 tractores, y para el período de 1974 a 1983 se habían importado en promedio anual unos 824 tractores, a partir de 1983 hasta el año de 1988 se había importado un promedio anual de 2 400 tractores⁸¹. El uso de nutrientes del suelo se vio incrementado, así como la utilización de semillas certificadas.

Con las últimas políticas macroeconómicas mencionadas, el sector agropecuario logró superar la fase depresiva de fines de los años setenta. El cambio de orientación de la política agraria a partir de 1983, en el sentido de un papel más activo de parte del Estado en la adopción de políticas de fomento y de sustentación de precios, permitió disminuir la inestabilidad que caracterizaba a la actividad agrícola. El mejor rendimiento y rentabilidad, junto con las reprogramaciones de las deudas, ayudaron al sector a elevar su eficiencia.

La tenencia de la tierra que existía a fines de los años setenta fue determinada, en gran parte, por la reforma agraria realizada entre 1965 y 1973, junto con la posterior privatización llevada a cabo por el gobierno militar. En el período anteriormente mencionado, por razones de tamaño, se llegaron a expropiar unos 5 809 predios. El proceso de reforma agraria

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

no consistió sólo en la expropiación y subdivisión de la tierra de los grandes predios. Al mismo tiempo, hubo un desarrollo del movimiento cooperativo y de la sindicalización campesina.

A partir de 1974 se comenzó a poner término a los procesos de reforma agraria, de cooperativización y sindicalización. El objetivo fundamental de la política neoliberal llevada a cabo, consistía en la organización económica de la agricultura mediante la privatización de las tierras, creando un mercado de tierras y fomentando la formación de un sector de empresarios agrícolas eficientes. Después de la derogación de la Ley de Reforma Agraria, y de la restitución a sus antiguos propietarios de una parte de los predios que habían sido expropiados, se buscó una reasignación de recursos hacia el sector privado, desactivando el movimiento cooperativo sindical. Producto de tal circunstancia, surgió una nueva estructura de la tenencia de la tierra en Chile, cuya característica principal es la casi total desaparición de la gran propiedad latifundista, así como la formación de un núcleo muy importante de predios rurales de tamaño mediano y pequeño. Ello fue posible debido a la venta de parcelas por parte de los grandes propietarios, ante la imposibilidad de enfrentar las condiciones financieras que se les impusieron. Por supuesto, también tuvo mucho que ver el que a los beneficiarios de la tierra se les diera acceso a la tecnología y al crédito. La intensificación del uso de maquinarias, semillas certificadas, fertilizantes, plaguicidas, de técnicas empresariales y contables, influyeron en el logro de mayores rendimientos para toda la gestión productiva. En realidad, en un principio el objetivo del gobierno militar fue revertir el proceso de redistribución de la tierra, permitiendo una reconcentración de predios de mayor tamaño. A medida que el modelo neoliberal fue tomando forma y cuerpo, se decidió que tal situación debería conducir a la formación de un empresariado agrícola moderno. En el mencionado proceso de reestructuración, las adquisiciones a través de las licitaciones

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de los equipos y maquinarias existentes en los anteriores asentamientos de la reforma agraria, condujo a que muchos elementos de trabajo mecánico fueran adquiridos por el que sería el moderno empresariado agrícola chileno. Esto acentuó la diferenciación entre la agricultura campesina y la agricultura empresarial. Las altas tasas de interés que se dieron posteriormente, tuvieron un efecto diverso sobre el uno y otro sector. Para el sector campesino, que se había volcado al mercado interno resultaron muy difíciles de sobrellevar, incrementándose la agricultura de subsistencia; para el sector empresarial que se había volcado hacia el mercado externo, la situación fue más tolerable. No obstante, tanto grandes, como medianos y pequeños productores debieron entregar sus propiedades a bancos e instituciones financieras ante la desproporción entre el crecimiento de sus deudas y su capacidad real de producción.

Después de la reforma agraria, surgió en Chile un nuevo modelo de acumulación de capital en el campo, en donde el latifundio tradicional ha desaparecido y la nueva gran propiedad que surge no debe ser confundida con el mismo, dado que la flamante forma hacendaria posee un carácter modernizador y un tamaño menor. La nueva propiedad mediana y grande dio origen a dos tipos de empresas agrícolas: la empresa orientada al mercado de exportación, y aquella que se encuentra orientada hacia el mercado nacional. La primera, se capitalizó y tecnificó, gracias a su acceso al crédito y al desarrollo de una nueva clase empresarial agraria. Muchos de estos nuevos empresarios surgieron a raíz de las subdivisiones de los grandes predios en los años sesenta y de las reconcentraciones que se produjeron desde mediados de los años setenta. El crecimiento de la exportaciones agropecuarias provendría fundamentalmente de tales empresas; las mismas se encuentran ubicadas en el Valle Central de Chile, en las regiones de mayor producción frutícola. El segundo tipo de empresa agrícola que surgió, se caracteriza

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

por su orientación productiva hacia el mercado nacional. Este tipo de empresa se desarrolla en regiones que no tienen los recursos climáticos apropiados para competir en los mercados internacionales; se encuentra ubicada en las regiones centro-sur, en la Araucanía y en el sur propiamente. Su ocupación tradicional gira en torno a la producción de cereales, algunos cultivos industriales, y la ganadería. Sin embargo, sólo la ganadería del sur tiene verdaderas ventajas comparativas. La agricultura de la zona central tiene una tradición de varios siglos, no obstante la existente en la Araucanía y en el sur tiene una historia mucho más temprana, ya que hasta fines del años recientes había sido una zona de frontera, escasamente poblada, en donde la topografía y el clima permiten menos opciones y menores rendimientos para los cultivos agrícolas en comparación con las provincias del centro. Las provincias de la región cerealera del sur se caracterizan por condiciones inferiores a la mayoría de las otras provincias. El régimen de lluvias no permite mantener pastizales a lo largo de todo el año, y por ello se da el cultivo del trigo como un complemento a la actividad ganadera. Los ganaderos del sur representan la élite productiva de la zona.

La fruticultura chilena, que llega a representar una de las principales fuentes de divisas del país (un promedio de un 11%) después del cobre (promedialmente un 54%), en una relación de igualdad con los productos de mar y de los bosques, a menudo se la cita como uno de los mejores ejemplos de la estabilidad económica chilena. Hace unos 25 años, casi no se consumían productos de invierno fuera de Europa. Actualmente, la mayor parte de países ricos, incluyendo América del Norte, forman parte de la clientela del hemisferio sur. Hace 25 años la demanda europea giraba alrededor de dos productos: las manzanas y las naranjas. Actualmente, una gama muy extensa de productos ocupa los escaparates fuera de temporada. Alguno de esos frutos son totalmente nuevos (kiwis, melocotones y

TRABAJO CON
FALLA DE ORIGEN

nectarinas) y otros no (uvas de mesa y peras). En promedio, aproximadamente dos millones de toneladas de frutas de clima templado son importados por el hemisferio norte; el doble de hace 15 años. La expansión de las frutas cítricas se origina mucho antes, en los años sesenta y setenta. El transporte y las técnicas de conservación han facilitado el crecimiento de las exportaciones, y se ha dado el caso de algunos productos agrarios en competencia directa con sus similares en el hemisferio norte. Además, la contribución de las multinacionales como la Castle and Cook, United Brand, Polly Peck (Del Monte) y Albert Fisher, ha sido decisiva para el proceso señalado. Tales empresas, desde hace algunos años manifiestan un creciente interés por las frutas y las legumbres frescas, especialmente por todas aquéllas que son objeto de una difusión en masa, que no presentan problemas de calidad y que se obtienen durante todo el año. Para mediados de los años setenta, Argentina y Africa del Sur realizaban, en conjunto, más de las dos terceras partes de las exportaciones del hemisferio sur hacia el norte, y dominaban a sus competidores directos: Australia, Nueva Zelanda y Chile. Para la década de los ochenta, dos países fueron los principales actores en el crecimiento de esta actividad: Chile y Nueva Zelanda. Respectivamente, llegaron a multiplicar varias veces sus exportaciones, y actualmente se encuentran delante de Argentina y de Africa del Sur. Australia ha quedado muy rezagada. De los dos países que crecieron más en los últimos diez años, Chile es el que más éxito ha tenido. Es el único que ha basado su predominio internacional en una auténtica diversificación. Nueva Zelanda, en cambio, sigue basando su éxito en dos productos: manzanas y kiwis. Chile, en cambio, se encuentra presente en todos los productos y casi es dueño absoluto de la uva de mesa y las frutas de hueso duro. Así, por ejemplo, durante los años de 1987 y 1988 llegó a exportar, promedialmente, el 36% del total mundial de manzanas, el 20% del total mundial de peras, el 86% del total mundial de uvas y el 93% del total mundial de melocotones y nectarinas⁹².

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Las causas para la expansión chilena hay que buscarlas en varios factores. El primero es, sin duda, su proximidad a los Estados Unidos, y particularmente a California, principal abastecedor de frutas y legumbres para el resto del país. Los rasgos naturales, geográficos y climáticos de una parte de Chile, comparado con California, tienen una semejanza enorme. La fruticultura chilena, concebida en gran parte siguiendo un modelo californiano, se encontraba infinitamente mejor preparada que todas las demás fructiculturas del mundo para responder a la demanda norteamericana de frutas de fuera de temporada (en especial, uvas de mesa y frutas de hueso duro). Por el contrario, las fructiculturas neozelandesa, australiana, sudafricana y argentina, siempre han estado dirigidas directamente a Europa, y por esta razón casi siempre se han centrado en las manzanas y las peras; no se diversificaron, y cuando Europa comenzó a consumir uvas y frutas de hueso duro fuera de temporada, no pudieron competir con la agricultura chilena. A nivel sudamericano, Argentina exportaba frutas y legumbres frescas al Brasil. Este país fue, durante un largo tiempo, un mercado importante para Argentina ya que competía con Europa. Pero, posteriormente, redujo sus importaciones y hoy por hoy hasta compite con Argentina.

La segunda causa por la cual Chile ha tenido tanto éxito, se debe a la riqueza de su medio natural. Goza de una gran variedad climática, lo que no puede decirse de Nueva Zelanda. El clima de Chile le permite cultivar numerosas especies, desde aquellas que son propias de un clima tropical árido, hasta las que son originarias de un clima templado húmedo. Existen ventajas relativas en el factor antes señalado, dado que con ciertos frutos puede comenzar sus cosechas de una manera precoz, y con ello ganar tiempo a la hora de realizar la venta. Goza de buenas condiciones climáticas, posee elementos que le sirven como protección natural contra las enfermedades y parásitos ocasionales, pues limita al este con la cordillera de los Andes,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

al norte con el desierto de Atacama, al oeste con el océano Pacífico y al sur con la Antártida. Además, no encuentra mayor dificultad en cuanto acceso al agua en relación con los puertos de exportación.

El tercer factor que interviene en el éxito del proceso frutícola chileno, consiste en la estructura de su estrategia para la exportación. Al ser líder indiscutible en materia de uvas de mesa, basó su estrategia de exportación en la pareja uva de mesa-manzana y en comenzar a exportar tempranamente. Al hacerlo de esta manera, gana casi tres meses de ventaja por sobre sus competidores y economiza en costos de transporte, ya que estos son menos elevados al principio que durante la vigencia de la temporada pico. No descuida tampoco el aprovisionamiento frecuente y regular de tales mercados. Sin embargo, en comparación con otros productos que exporta, parece presentar una debilidad visible en la exportación de cítricos.

El cuarto y último factor determinante del éxito chileno, consiste en que es el único país del hemisferio en donde sus procesos de exportación se encuentran bajo el control de las transnacionales. Así, por ejemplo, en este punto nos encontramos con la Standard Fruit, filial de Castle and Cook, la United Trading Company, de capitales árabes, y la Unifrutti, de capitales árabes e italianos. Además de contar con la presencia de otras grandes multinacionales como la United Brand, la Turbana, Albert Fisher o Polly Peck. Los elementos que han pesado decisivamente en la instalación de las multinacionales, tienen que ver con la prosperidad frutícola del país, la variedad de los productos exportados, la libertad de empresa y de exportación, las ventajas concedidas al capital extranjero y las condiciones generales de la rentabilidad (por ejemplo, mano de obra barata). Las primeras multinacionales, se instalaron después de la gran crisis económica de 1982, y dieron un segundo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

aliento a la fruticultura chilena. Tales empresas disponen casi siempre de una basta red comercial, mercados numerosos, y circuitos de distribución más modernos. De grandes dimensiones y a veces equipadas con su propia flota, tales empresas han resuelto satisfactoriamente el problema del transporte, que constituye un elemento determinante en la fijación del precio, ya que dependiendo de las condiciones que lo rodeen, lo pueden duplicar. Los productores se agrupan para exportar, reciben asesoría y subvención de parte de las compañías transnacionales. Estas empresas supranacionales, son alentadas por el gobierno, que les concede en el marco del pago de la deuda externa, importantes subsidios.

Por otro lado, los exportadores nacionales han tenido un desempeño más discreto. Este último grupo es muy numeroso, pero el total de sus exportaciones apenas alcanza a ser la tercera parte del total de ciertos productos como son los kiwis, manzanas y peras, en dirección al mercado europeo. Son de menores dimensiones y se desenvuelven, fundamentalmente, en regiones muy específicas. Intervienen de manera regular en el mercado, y sólo tienen un pequeño número de socios comerciales. De hecho, se encuentran expuestos a los altibajos del mercado. Además, usualmente se encuentran muy endeudados y no tienen la posibilidad de organizarse de manera autónoma para el transporte.

Los productores en su mayor parte se encuentran en una relación de dependencia con el exportador. Corren una gran parte de los riesgos del mercado, muchas veces sin tener una información clara sobre las cuentas y los precios de los exportadores. Para los productores de tamaño intermedio que no exportan por sí mismos, la elección del exportador es de suma importancia. No así para los pequeños productores, donde la posibilidad de elección no constituye un elemento decisivo

CON
FALLA DE ORIGEN

por varias razones. La primera, consiste en que sus explotaciones no se encuentran concentradas enteramente sobre los productos de exportación, pues han tendido a diversificar sus actividades. En segundo lugar, porque estas exportaciones son demasiado pequeñas, y porque usualmente se encuentran muy endeudadas para poder elegir a su exportador.

Algo que ha contribuido a la fruticultura de exportación es el desarrollo de la agroindustria. Organizada a principios del siglo XX con la instalación de unidades de conserva y de deshidratación, la agroindustria frutera se orienta hacia el mercado nacional y luego, a partir de los años sesenta, también hacia el mercado latinoamericano. Limitada por la estrechez de tales mercados, sólo cobra verdadera importancia desde hace algunos años⁸³. La gama de los productos se incrementan, los jugos y la congelación de varios de ellos se desarrollan, se introducen nuevas técnicas y las exportaciones que se hacen hacia los grandes mercados del hemisferio norte se amplían rápidamente. Como la producción continuaba progresando y los mercados internacionales se mostraban cada vez más exigentes sobre la calidad de los productos exportados, se pone a disposición de la agroindustria una materia prima (el desecho del producto de exportación) creciente que casi no puede ser utilizada de otra manera, ya que el mercado nacional de frutas frescas se encuentra en gran parte saturado. Otros sectores del ramo de frutas frescas y legumbres aprovechan el dinamismo de la fruticultura de exportación. Esto se da, por ejemplo, con la producción de legumbres para la exportación (espárragos y melones), con la agroindustria de las legumbres y con la producción de semillas de las huertas. La mayor parte de las especies de frutas fueron desarrolladas con objeto de exportarlas, frescas o en conservas. Los cítricos, fueron dedicados casi exclusivamente al mercado nacional. Los melocotones y las nectarinas aparecen en una situación intermedia. Pero, los mejores frutos se reservan para la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

exportación; la fruticultura nacional es casi en su totalidad, una fruticultura de exportación que imprime su mentalidad a todo el proceso de producción ya sea en la manera de concebir las plantaciones, o en la elección de las técnicas de cultivo. El mercado nacional queda para absorber los sobrantes y las frutas de menor calidad que no hayan sido exportados. En los años noventa, los productos como la manzana en Europa o la uva de mesa en los Estados Unidos, han tenido dificultades en su comercialización pues han tropezado con los intereses de los productores del hemisferio norte; por ello han buscado nuevos mercados (Asia), diversificando los productos exportados y mejorando las técnicas de conservación y transporte⁸⁴.

Por otro lado, el desarrollo bajo la protección de las multinacionales, que representa un cierto número de ventajas en el plano comercial, también tiene sus limitantes. Al dejar el control del proceso de exportación a grupos extranjeros cuyos intereses superan a los del país, se corren muchos riesgos pues si las condiciones que ellos conceptúan como ventajosas llegaran a desaparecer, su presencia disminuiría notablemente, debilitando el éxito chileno en este campo.

Resulta de extraordinaria importancia el analizar el impacto de la fruticultura chilena en la generación del empleo dentro del área rural en relación con el trabajo temporal que ha generado.

La radicalidad de la aplicación del neoliberalismo en Chile⁸⁵, transformó las bases del modelo de desarrollo, centrándolo en la exportación de productos primarios. En el agro, se ha transitado de una reestructuración agraria que puso énfasis en la redistribución de los recursos y en la entrega del poder a las organizaciones campesinas, a un modelo en el cual el

CON
FALLA DE ORIGEN

crecimiento del mismo resulta ser generado por las empresas exportadoras. La burguesía financiera aparece conduciendo tal modelo, y a su lado se suman los sectores de la burguesía agraria, desarrollándose de este modo una burguesía agroexportadora. Prácticamente en todas las regiones del país ha desaparecido la antigua institución del inquilinaje, para ser reemplazada por un mercado laboral en que el grueso de las contrataciones se realizan con trabajadores temporales. El trabajador rural permanente se ha reducido a una mínima expresión, y sus principales responsabilidades son de corte técnico, administrativo o de vigilancia. La vivienda campesina tradicional tiende a desaparecer de los predios, para ser reemplazada por villorios, aldeas o viviendas minifundistas. Una parte creciente de la oferta de trabajadores temporales proviene del pequeño propietario o del productor campesino, lo cual de hecho reduce el costo del trabajo para el empresario agrícola comercial. El productor campesino integra el otro gran estrato social de la agricultura. Se ha constituido sobre la base del minifundista tradicional, del propietario de tamaño familiar y de los beneficiarios de la reforma agraria que recibieron parcelas individuales. El minifundista tradicional es el sector más desprotegido y empobrecido. Su principal problema es la escasez de tierra y la mala calidad de la misma, lo que no le permite obtener un volumen de producción de subsistencia. Por lo tanto, se encuentra obligado a vender su fuerza de trabajo en mayor proporción que otros productores campesinos. Las dos anteriores categorías de trabajadores rurales, se caracterizan por una insuficiente dotación de tierra, tanto en cantidad y calidad, y por la venta de la fuerza de trabajo; lo que les permite complementar los ingresos que obtienen de la explotación agrícola. Los trabajadores temporeros son aquellos que laboran a tiempo parcial en empresas frutícolas agroexportadoras. Han experimentado el tránsito de campesinos a asalariados temporales. El campesino es aquel productor directo de la tierra, que labora con la fuerza de trabajo de su propia familia y que produce fundamentalmente para el

FALLA DE ORIGEN

autoconsumo. El trabajador temporero, es aquel trabajador agrícola (hombre o mujer) contratado por menos de seis meses en el año, cuyo lugar de residencia puede ser urbano o un poblado rural⁶. Son personas que han perdido su vinculación con la tierra como forma de vida, y permanecen en una situación de disgregación social.

Para que la operación del modelo chileno tenga éxito, resulta necesario que la agricultura sea un espacio que genere alta rentabilidad en ciertos cultivos (frutícola y forestal), y que capte inversiones nacionales y extranjeras. Cada vez más, la agricultura demanda un mayor contingente de mano de obra, hay menos trabajo en las ciudades ya que el sector dinámico es el agroexportador, y los niveles salariales no parecen ser mejor en la ciudad que en el campo.

La zona de producción de frutas de exportación, baja desde Curicó y Talca por el sur hasta el Valle de Aconcagua por el norte. La reconcentración de la tierra, el monocultivo de la fruta, y la presencia de grandes centrales de procesamiento y embalaje de la fruta, con infraestructura y tecnología de punta, son algunas de las características de esta zona. Las transformaciones productivas que se han dado, han significado un aumento del desempleo, una disminución de los salarios reales, la eliminación de las conquistas naturales-salariales, el desarme de convenciones colectivas de trabajo, la fragmentación de los procesos industriales concentrados y colectivos, y el desplazamiento de los desempleados al llamado sector informal.

La temporalización del trabajo se encuentra acompañada por un ingreso monetario irregular y por una fuerte competencia en el mercado laboral entre sus iguales. La mayor demanda de mano de obra en la fruticultura se produce en la época de cosecha

TRABAJO CON
FALLA DE ORIGEN

selección y embalaje de la fruta, concentrándose especialmente en las plantas para tal propósito que bordean la agroindustria; la gran mayoría de estos trabajadores se componen de jóvenes y de mujeres. Todo esto ha significado un cambio en las formas de vida de las familias, en la mentalidad de las personas junto con las relaciones sociales que las mismas establecen. Con respecto al mercado de trabajo frutícola a nivel nacional, se ha calculado que los trabajadores vinculados a tal agroindustria fluctúan entre 300 mil a 500 mil personas. De entre ellos, sólo 46 mil corresponden a la categoría de trabajadores permanentes que cuentan con estabilidad laboral, previsión, acceso a la salud, derecho a sindicalizarse y que laboran en un mismo predio todo el año. Los restantes 254 mil son trabajadores temporeros; y de éstos, el 52% son mujeres, las cuales llegan a constituir ese porcentaje especialmente en el período de cosecha/embalaje⁷.

Los trabajadores temporeros, han perdido la identidad con la tierra y con un tipo de empresario identificable socialmente; ahora se trata de un empresario abstracto, una firma comercial transnacional, un conglomerado. La intermediación entre el trabajador y el empleador ya no es la tierra, sino el capital. Por otro lado, los trabajadores temporeros no construyen relaciones sociales sólidas entre sí, pues provienen de lugares diferentes. El salario de la región frutícola es el más alto, el más bajo es el de la región de policultivos. La existencia de trabajo de temporada en la región frutícola es muy elevada, mientras que en la región cerealera es mucho menor. En la primera, el desempleo promedio anual alcanza el 52.5%; en la segunda, el desempleo alcanza tan sólo el 2.9%⁸. Este tipo de situaciones, contribuye a la expansión de la oferta de trabajo externa poco remunerada en el resto del año agrícola. La economía campesina cumple un papel determinante en la creación de una oferta de trabajo elástica para el sector capitalista: contribuye a la subsistencia de la fuerza de trabajo disponible

TESTES CON
FALLA DE ORIGEN

y, por tanto, reduce el costo mínimo necesario en el mercado formal. Este tipo de economía, es muy importante para el abastecimiento de los bienes de consumo para el mercado interno, y dado su grado de influencia en la determinación de los niveles salariales del área urbana, incide en la competitividad de las actividades exportadoras.

Los aproximadamente 25 años de vigencia de este modelo, exhiben un panorama muy diferente al existente en un comienzo. Los cultivos tradicionales han sido reemplazados por el monocultivo, la utilización mucho más elevada de tecnología mecanizada moderna, una producción orientada hacia el mercado externo, un sector rural integrado al mundo urbano, la existencia de formas diversificadas de salarios. Las organizaciones empresariales nacionales han sido reemplazadas con mucho por los grupos económicos transnacionales. El sector del capital es muy heterogéneo, distinguiéndose una burguesía tradicional ligada a la mediana y gran propiedad, y otro tipo de burguesía ligada al capital financiero, propietaria de la infraestructura agroindustrial, orientada a la exportación y estrechamente vinculada a los grupos económicos transnacionales.

El sector frutícola ha surgido como la actividad más dinámica en los años noventa; las ventajas comparativas naturales lo hacen ubicarse en la zona central. Sin duda, la política económica externa que le ha dado una alta prioridad al crecimiento de las exportaciones, ha sido determinante en tal crecimiento. La participación del Estado en los años sesenta en contribuir a crear la infraestructura necesaria para una adecuada comercialización, y una reforma agraria que influyó en una explotación más racional de los predios privados, mantuvieron la tendencia hacia el crecimiento de las exportaciones. Otro elemento muy importante que explica el desenvolvimiento del proceso, lo constituye la subdivisión de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

los grandes latifundios permitiendo el acceso a nuevas ideas y propietarios. No obstante, las políticas irrestrictas de liberalización y de abandono de los criterios de selectividad, le significaron a la agricultura tradicional, especialmente a la de cultivos anuales, grandes pérdidas derivadas de la disminución de rentabilidad por la caída de los precios, aumento de los costos financieros, y el crecimiento de las dificultades para competir con productos importados a precios deprimidos. Sólo la rectificación de la política agraria a partir del año de 1983, en el sentido de restaurar una mayor intervención del Estado destinado a estabilizar los mercados y a reprogramar las deudas, ha permitido una recuperación de los niveles de producción de los cultivos tradicionales. Debe tenerse presente, como ya se ha mencionado, que la producción frutícola sólo se extiende a la región central del país, por lo que otras zonas no tienen tal alternativa y deben restringirse a los cultivos más tradicionales.

La liberalización del mercado de tierras, aplicada a partir de 1974, ha conducido a una reconstitución de las propiedades grandes, las cuales son minoritarias y se encuentran lejos de parecerse al latifundio tradicional tanto en tamaño como en relaciones sociales. Más bien, tienden a asumir el carácter de empresas capitalistas modernas, con creciente uso de tecnología y mecanización, junto a relaciones contractuales de trabajo asalariado. Por ello es posible afirmar que la agricultura chilena tiende a asumir un carácter capitalista más definido, especialmente en los predios de tamaño mediano y grande. Al haber ido eliminando de los grandes predios el inquilinaje, y al existir una mayor utilización de maquinaria agrícola, se dio origen -como ya se explicó- a una población rural desocupada que ha debido migrar a los pequeños pueblos y villorios rurales para sobrevivir como trabajadores temporales.

Los antiguos minifundios dieron origen a las propiedades

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

familiares que no fueron afectadas por la reforma agraria, constituyendo lo que se conoce como la economía campesina, la cual ha recibido las migraciones de los campesinos desplazados. Tal tipo de economía desempeña un papel muy importante en el abastecimiento de diversos cultivos básicos para el consumo interno de productos agrícolas: hortalizas, leguminosas de granos, tubérculos etc. Este tipo de economía es muy importante para mantener la agroindustria de exportación, no sólo como proveedora de alimentos, sino también como abastecedora de trabajadores temporeros.

La dependencia de los trabajadores agrícolas, en general, para con los agentes comercializadores se ha intensificado. El problema básico es la gran dispersión de la producción agrícola, pues existen miles de productores, y en contraparte sólo existen un reducido grupo de compradores y comercializadores que manejan la distribución nacional e internacional. Esto último ocurre en el caso del trigo y del maíz, de la leche, de la carne e incluso de la fruta. La progresiva exclusión del campesinado del proceso general, contribuye a crear una situación social insostenible en el medio rural. El origen del problema no se encuentra tanto en la estructura agraria, como en la desarmonía del crecimiento. Por lo mismo, el problema de fondo radica en la heterogeneidad estructural de la agricultura. Frente a la modernización de algunos sectores, cuya productividad e ingresos han crecido en forma espectacular, se han expandido los estratos de baja productividad por la necesidad de absorber a una población flotante y excluida de los sectores modernos. Se ha constituido una economía campesina que, siendo esencial para el abastecimiento de productos básicos, está siendo marginada de los mejores recursos de tierra, agua, insumo, capital y tecnología. Junto a ella se encuentra una población rural desocupada que no tiene mayores medios para acceder a un nivel de subsistencia.

La profundización capitalista de la agricultura exhibe un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

sector eficiente y dinámico, junto con un amplio sector excluido. Lo ideal es un desarrollo heterogéneo en donde se dé una mayor integración productiva entre las actividades primaria, secundaria y terciaria. Las ciudades intermedias pueden constituirse en zonas de articulación entre el medio rural y urbano, entre el medio agrícola y el industrial, sin excluir el sector servicios. Se debe evitar caer en la acentuación de las diferencias regionales por medio de una especialización en función de las ventajas comparativas. Es necesario valorar a la hora de establecer cualquier plan alternativo de integración y desarrollo, las prácticas, el conocimiento y el saber popular de los campesinos inmersos en tal proceso, para obtener rendimientos óptimos del medio apropiado, con el objetivo de favorecer el desarrollo general. Acaso esta sea la verdadera base para la innovación real y continua que ayude a uniformar un incremento heterogéneo del desarrollo a través del sector rural y de la agroindustria.

LA AGRICULTURA ORGANICA Y LA BIOTECNOLOGIA

El Departamento de Agricultura de Estados Unidos define a la agricultura orgánica como un sistema de producción en donde se excluye o evita el uso de fertilizantes sintéticos, pesticidas, reguladores de crecimiento, aditivos o colorantes en la alimentación del ganado. Los sistemas de la agricultura orgánica se apoyan de la manera más extensa posible en la rotación de cultivo, residuos de cosecha, estiércol de animales, leguminosas, abonos verdes, desechos orgánicos, labores mecánicas en los cultivos, control biológico de plagas, enfermedades y malezas. Se trata de erradicar las consecuencias negativas originadas, con mucho, en la revolución verde. La correcta utilización del suelo como un sistema biológico en donde se busca hacer producir la tierra sin explotarla, observando sus propias leyes y su ecosistema sin utilizar productos químicos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de síntesis, constituye la nueva frontera en la innovación agrícola. Según la época y el país, tal actividad ha recibido el nombre de agricultura biodinámica, orgánica, biológica o alternativa. Sea como fuere, el hecho es que este tipo de agricultura brinda una alternativa viable en el marco de la nueva división internacional agrícola del trabajo. Los que se oponen a este tipo de agricultura, generalmente señalan que este método de producción se encuentra asociado a bajos niveles de productividad y que es inadecuado para áreas grandes. Sin embargo, la productividad de la agricultura convencional u orgánica, depende principalmente de los niveles de disponibilidad y aplicabilidad de entradas de energía de acuerdo con el clima, suelo y la clase de cultivo.

El origen de la agricultura orgánica se lo puede asociar a ciertas corrientes espirituales que rechazaban la evolución materialista de la agricultura en la época de los años treinta del siglo XX. Posiblemente, debido a tal circunstancia, los practicantes de la agricultura orgánica imprimen una mística y filosofía a lo que hacen. Hay amor, cariño y respeto hacia la tierra, pues se trata de cultivarla, no de explotarla. Se esmera en rescatar los sistemas tradicionales de cultivos, dado que éstos han surgido a través de siglos de evolución biológica y cultural, pasando a representar un cúmulo de experiencia de interacción entre el ambiente y los agricultores sin mayores accesos a los insumos externos, capital o conocimiento técnico. La mayoría de las prácticas agrícolas en la agricultura tradicional se encuentran basadas en una diversidad de cultivos asociados en el tiempo y en el espacio, permitiendo a otros agricultores elevar el grado de seguridad de una cosecha aun con bajos niveles de tecnología. En este sentido, muchas de las prácticas agrícolas campesinas que antes fueron consideradas como primitivas, actualmente son reconocidas como apropiadas. Por ejemplo, el método francés que reducía el crecimiento de las malas hierbas, manteniendo la humedad del suelo, tenía la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

característica de generar un microclima como producto de que las plantas crecían muy juntas y se tocaban las hojas de unas con otras. O también, el hecho de que las fresas y los ejotes tienen mayor producción cuando crecen juntos; o que ciertas clases de flores, hierbas, plantas aromáticas tienden a minimizar el ataque de los insectos.

El uso planetario de la agricultura orgánica, todavía es muy restringido. Sin embargo es algo que se encuentra en aumento. Así, por ejemplo, la segunda empresa exportadora de banano del Ecuador, Reybanpac, que exporta el 18% del total de la producción de banano del país, siendo sus principales mercados Europa y Asia, ha sembrado para el año de 1999, más de dos mil hectáreas de banano ecológico⁸⁹.

La agricultura orgánica es un sistema de producción alternativo que evita el uso de productos orgánicos de síntesis, buscando el equilibrio dinámico del suelo dado por los organismos vivos como son las bacterias, hongos, lombrices de tierra y una alta tasa de materia orgánica, buscando el desarrollo de las plantas sin el apareamiento de enfermedades. La humificación, la fabricación de compostas, los abonos verdes, la rotación de cultivos, la asociación de cultivos, la preparación del suelo de una manera microbiana, el control de las malezas viviendo con ellas, el control biológico de las enfermedades, etc., son algunos de los elementos que conforman el nuevo tipo de agricultura. Sin duda, en la medida en que se puedan abaratar los costos de producción utilizando métodos extensivos para tal propósito, este tipo de agricultura constituye una alternativa sólida para abrir el mercado de los países desarrollados a los productos agrícolas de los países subdesarrollados; por ejemplo, en 1987 la FDA (Food and Drug Administration) detectó residuos de pesticidas en el 50% de todos los frutos, en el 41% de todos los vegetales que habían

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

sido tomados de una muestra. Tal circunstancia, incrementaba el riesgo de contraer cáncer, y favorecía un daño permanente al sistema nervioso. Sin embargo, la exportación de pesticidas de parte de los Estados Unidos a los países en desarrollo se ha duplicado (OMS, 1989).

Los consumidores regulares de los productos orgánicos resultan ser mucho menos que los compradores ocasionales en los países desarrollados. Sin embargo, su clientela potencial tiende a aumentar, y se estima que los productos orgánicos podrían alcanzar el 5% del mercado agroalimentario mundial a comienzos del siglo XXI. Los productos orgánicos son más caros, para una población que le gusta escoger lo que consume. A nivel de productores, los rendimientos son por lo general más bajos, y se ocupa mucha mano de obra. Los costos de empaque y distribución son más elevados. El futuro de la agricultura orgánica dependerá de los resultados obtenidos para lograr un reconocimiento oficial de tales productos, obtener una valorización comercial de los mismos mediante la difusión, publicidad, marcas de calidad y nombre. En aquellos lugares donde se ha llevado a cabo la correcta utilización de la agricultura orgánica, los rendimientos han sido superiores a los obtenidos con la agricultura moderna. Ello es así, debido a que, si bien en un principio los costos iniciales resultan más elevados que en la agricultura tradicional, con la agricultura orgánica se obtiene la ventaja de mantener la fertilidad del suelo para otro cultivo después del primero, sin necesidad de volver a invertir en fertilizantes. Generalmente, la agricultura tradicional en cada ciclo de cultivo exige la adición de fertilizantes minerales, incrementando los costos anuales.

La agricultura orgánica con fuertes matices prehispánicos es una alternativa viable para aquellas regiones donde la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tenencia de la tierra limita fuertemente el desarrollo de cualquier otro sistema de producción. En la agricultura tradicional, el uso intensivo de fertilizantes presenta algunos inconvenientes: alimentan a la planta pero no al suelo, modifican el pH del suelo, disminuyendo los microorganismos del mismo, contaminan los elementos acuíferos, requieren gran cantidad de agua y tienen un costo elevado. El grupo Ecology Action, indica que se puede cultivar con los métodos bio-intensivos, un régimen alimenticio completo para una persona en un área de tierra tan pequeña como 260m, en una temporada de siembra de cuatro meses, 150m en una temporada de ocho meses, y 75m en cuatro meses, cultivando plantas con un alto contenido de calcio. Para obtener resultados similares usando técnicas agrícolas normales, se requerirían de 3 400m por persona en la India, 1 100m en Estados Unidos y 550m en Japón⁹⁰.

Para practicar una agricultura sostenible se debe buscar que los rendimientos se encuentren balanceados con el medio ambiente. Los chinos han practicado tal tipo de agricultura por cientos de años en forma intensiva, orgánica y manual. Utilizando solamente fertilizantes orgánicos, se produce más alimento en proporción de 1.5 a 2 veces más por hectárea que en los Estados Unidos con la técnica química, mecánica⁹¹. Está comprobado que los fertilizantes químicos disminuyen lentamente la productividad del suelo, pues eliminan los beneficios de la vida microbiológica del suelo, aumentado su salinidad y produciendo plantas más vulnerables a enfermedades y ataques de insectos, obligando a usar agroquímicos para mantener la producción. Una agricultura a pequeña escala practicada en forma personal o familiar, constituye una alternativa para la solución de la crisis en el campo, y quizás pueda alcanzar, después de algunos procesos internos, una dimensión muy importante en un país pequeño cada vez más empobrecido.

La biotecnología representa el componente necesario y de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

defensa ante la tercera revolución tecnológica, que ha comenzado ya su período de consolidación a nivel mundial. El progreso científico-técnico resulta ser un proceso por medio del cual el ser humano logra producir una cantidad mayor en menor tiempo y con menor esfuerzo, es decir, aumenta la productividad del trabajo y del capital. La tecnología forma parte esencial del capital. Aunque la tecnología se encuentre presente en el capital dinero o en el capital mercancía, se materializa esencialmente en el capital constante o fijo. Por lo mismo, su presencia es fundamental en la composición orgánica del capital. Para las agriculturas de los países subdesarrollados, el uso de la mecanización que desplaza fuerza de trabajo, se da en aquellas actividades relacionadas con los mercados externos. Por lo mismo, el uso de la biotecnología en la agricultura representa la reproducción del proceso de acumulación interna y mundial bajo formas tecnológicas nuevas, con la expulsión de fuerza de trabajo que esto significa.

El uso de biotecnología y de la ingeniería genética se inscribe dentro de las nuevas formas de producción de alimentos, medicamentos, fuentes de energía, etc. Es decir, la influencia de la tercera revolución científico-técnica, que se desarrolla fundamentalmente en los campos de la electrónica, informática, comunicaciones, automatización y robotización. Tal circunstancia, implica una agudización del desempleo y un incremento notable en la productividad del trabajo. Específicamente, en la agricultura lo que se buscaría es la transmisión y manipulación de los genes para diseñar nuevas especies de plantas y animales. Sus efectos colaterales llegarían hasta la industria farmacéutica. También abarca la sustitución progresiva de las materias primas provenientes de los países subdesarrollados. En las mercancías del planeta hay cada vez más inteligencia y menos materia prima.

La agricultura mundial manifiesta actualmente una crisis

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

como resultado de la existencia de enormes excedentes que deprimen los precios, originados en una producción excesiva de cereales, acompañada de elevados subsidios a los productores de los países desarrollados. Tal situación ha derivado en una confrontación internacional de precios entre los países productores. La biotecnología y la ingeniería genética para los empresarios que poseen una alta composición orgánica del capital, ha ocasionado un decrecimiento en las tasas de acumulación del capital agrícola. Sin embargo los sectores con una baja composición orgánica del capital, son los que mejor han podido sortear la situación de crisis general. No obstante, se trata de una manera, en última instancia, de sobrevivencia ante la crisis que les ha tocado vivir. Pero es indudable, que una adecuada inserción de la agricultura en el mercado mundial, debe ir acompañada de una elevación del componente biotecnológico. Es verdad que se acentúa la dependencia pero, parece ser, por ahora, una vía necesaria a recorrer, siempre y cuando no se olvide el desarrollo del mercado interno. Trágicamente, parece ser que sólo los grandes empresarios agrícolas, una minoría, tendrán acceso a las nuevas condiciones de producción. El actual proceso económico social, parece no tener en cuenta a los pequeños productores, y si un poco más a los medianos productores.

La aplicación de la biotecnología abarca diversos estratos tanto a nivel de los animales como de las plantas, el suelo y el agua. Pero, en general se dirige a los ámbitos tradicionales que tienen relación con el abastecimiento de alimentos y materias primas para los países desarrollados. Dada la elevación de la composición orgánica del capital producto del mayor desarrollo biotecnológico de la agricultura de los países desarrollados, el ahondamiento de las diferencias científico-tecnológica entre países desarrollados y subdesarrollados se está incrementando. La transferencia de valor de la agricultura hacia la industria, crecerá. El dominio

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de las empresas transnacionales sobre el material genético vegetal mundial, traerá consigo el ahondamiento de las diferencias económicas entre los países desarrollados y subdesarrollados. En este sentido, es muy importante, si es que todavía hay tiempo, el desarrollo de una industria biotecnológica nacional. La aplicación de la biotecnología en los países desarrollados, contribuirá al desarrollo de nuevos sustitutos de las materias primas y un mejor aprovechamiento de las que actualmente poseen. Dado que la biotecnología puede incidir en prácticamente toda la cadena agroindustrial, existe una gran inclinación hacia la producción de sustitutos sintéticos por parte de estos países, para utilizarlos en la fabricación de alimentos. La ingeniería genética (reprogramación y creación de especies dotadas de nuevas propiedades), la ingeniería microbiológica, (nuevas formas de fermentación), la ingeniería enzimática (reactivos fijados a células), tienen como objetivo la obtención de productos de un gran valor agregado. Permitirán obtener más alimentos sin incrementar la superficie cultivada, utilizar menos fertilizantes, herbicidas y plaguicidas, o llegar a eliminarlos por completo; generar menos desperdicios con el desarrollo de las técnicas de conservación y el aprovechamiento más completo de las plantas. En general, se da una tendencia a concentrar la producción en las estructuras moleculares que generen un efecto determinado, como es el de aportar proteínas y reducir al máximo la producción superflua. Se requerirá por tanto, un volumen menor para mantener el mismo valor de uso.

Los países desarrollados, debido a su hegemonía tecnológica, tendrán mayores ventajas de presión en los mercados internacionales de materias primas naturales y les podrán dar otras opciones de uso. A través de la biotecnología, las materias primas adquieren una mayor facilidad de intercambio, ya que un mismo producto puede ser fabricado independientemente del insumo empleado. Por ejemplo, los mismos productos finales se pueden conseguir a partir del petróleo, la caña de azúcar,

TESE CON
FALLA DE ORIGEN

la madera, la leche, e incluso de los desperdicios caseros, lo cual transforma la estructura de los sistemas agroindustriales.

El proceso general en sí, destaca la tendencia a la integración de la ciencia como fuerza productiva directa, cada vez más vinculada a las necesidades de la acumulación de capital. A pesar de que la elevación de la composición orgánica del mismo generalmente desplaza mano de obra, el uso intensivo de la biotecnología al presentar características similares, nos ubica más en un contexto de inclusión que de exclusión. Tal vez, esa sea una de las pocas ventajas que ofrece tal proceso. Colateralmente, la producción, en condiciones controladas de flores, frutas y hortalizas que lleguen a absorber en el corto plazo los avances biotecnológicos, podrá emplear importantes cantidades de fuerza de trabajo. Parece ser, en todo caso, que solo los empresarios capitalistas estarán en condiciones de aplicar la biotecnología. Es posible que en aquellas estructuras agrarias con una fuerte diferenciación entre productores oligopólicos y una gran mayoría de productores campesinos de agricultura de subsistencia, lo que sucederá es que se terminará agudizando aún más tales diferencias. Por otro lado, la hipertrofia productiva de los países subdesarrollados con la tendencia casi natural a favorecer los monocultivos relacionados con la agroexportación, impedirá de una manera constante el que la biotecnología pueda convertirse en una herramienta técnica útil para lograr el crecimiento del mercado interno junto con una autosuficiencia alimentaria.

La noción de libre mercado, la mano invisible del mismo, no servirá de mucho a la hora de comprender el papel de algunos países en el contexto mundial. En realidad, la circunstancia histórica actual nos hará más dependientes. Es necesario el incremento de estudios que traten sobre la historia y

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

cotidianidad de las diversas regiones en que se dan los hechos y factores que determinan la realidad latinoamericana, pero manteniendo la visión de la parte en relación con el todo. Por lo mismo, falta mucho por investigar y conocer, no sólo acerca de la realidad latinoamericana, sino también sobre la complejidad mundial.

En todos los países de América Latina en que la agricultura fue abandonada, los indicadores sociales son malos. Para solucionar momentáneamente tal circunstancia, se ha recurrido a otro tipo de políticas económicas. Así, por ejemplo, en determinados países en donde el ingreso nacional dependía mayoritariamente de la agricultura, actualmente rubros como el turismo han pasado a representar un elemento primordial para tales economías. Con toda seguridad, el sector agrícola desempeña un papel social específico en el proceso de desarrollo de un país. Además de su contribución a la riqueza nacional y al mantenimiento del empleo en la zonas rurales, el sector agrícola aporta una parte importante de la alimentación nacional, disminuyendo la dependencia de las importaciones alimentarias. Por su condición particular y por el papel que desempeña en la sociedad, el sector agrícola no puede ser considerado y tratado como un sector productivo más en el momento de definir las políticas económicas sectoriales del gobierno de turno. El abandono de una política agrícola autónoma a cambio de una política global, priva a la agricultura del trato particular que debería dársele, sobre todo en lo relativo en la aportación de servicios y al mantenimiento de un mínimo de protección a la producción para el mercado interno. En efecto, la eliminación de las políticas de apoyo a la producción alimentaria comercial, y el recurrir cada vez más a la importación de alimentos obtenida en condiciones excepcionales, además de la concentración acelerada de las estructuras productivas en manos de un pequeño número de empresas, muchas veces filiales de grupos extranjeros, han contribuido fuertemente a debilitar al sector agrícola de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

algunos países latinoamericanos. Por lo mismo, resulta muy importante el devolver a la gran mayoría de los productores agrícolas los medios de participación activa en el proceso productivo nacional; esto es, una agricultura destinada a satisfacer la demanda interna, que permita la creación de una infraestructura de servicio nacional, para que los productores pequeños y medianos puedan asociarse en su momento a una agricultura de exportación en una posición menos desventajosa que la actual.

El estudio de las sociedades agrarias en América Latina depende de disciplinas científicas muy diversas. Las sociedades rurales de tal o cual región devienen en comunidades innovadoras; los grupos campesinos no son entes aislados, se encuentran unidos entre sí por los centros de poder, de mercado y de comunicación, acaso formando grupos homogéneos dentro de la heterogeneidad existente. El científico social debe acercarse a tal realidad, no con modelos de interpretación preexistentes sino con preguntas que busquen una explicación racional y real, en donde se puedan valorar las prácticas tradicionales de tales grupos humanos para, posteriormente, sugerir humildemente las alternativas probables de solución; las mismas que existen, sin embargo, desde una perspectiva muy particular, que ha pretendido ser universal. Somos caminantes en busca de la verdad y tenemos que levantar los ojos para reconocer el camino.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

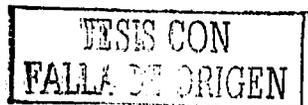
NOTAS

515

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

NOTAS

- 1.-Pablo González Casanova y John Saxe-Fernández. 1996.
(Coord.) El mundo actual: situación y alternativas.
México, D.F. Editorial Siglo XXI. Págs. 54-55
- 2.-Alfonso Cebrenos. 1991. "La modernización del sector
agropecuario: un cambio de paradigma". Comercio Exterior.
Volumen 41. Nº 10. México, D.F. BANCOMEXT. Pág. 914.
- 3.-Jurgen Schuldt y Alberto Acosta. 1995. Inflación.
Ecuador. Editorial Ecuador. Pág. 431.
- 4.-Citado por Agustín Cueva. 1988. op. cit. Pág. 84.
- 5.-Guillermo Arosemena. op. cit. Pág. 34.
- 6.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 1999. Ecuador: su realidad.
Ecuador. Fundación "José Peralta". Pág. 143.
- 7.-Idem. Pág. 143.
- 8.-Idem. Pág. 143.
- 9.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 2000. Ecuador: su
realidad. Octava edición. Ecuador. Fundación "José Peralta".
Págs. 140-146.
-Ibid. Pág. 144.
- 10.-Ibid. Pág. 146.
- 11.-Idem. Pág. 146.
- 12.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 1999. op. cit. Pág. 154.
- 13.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 2000. op. cit. Pág. 149.
- 14.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 1999. op. cit. Pág. 156.
- 15.-Ibid. Pág. 149.
- 16.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 2000. op. cit. Págs. 147-
148.
- 17.-Ibid. Págs. 224-225.
- 18.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 1999. op. cit. Págs. 238.
- 19.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 2000. op. cit. Págs. 250.
- 20.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 1999. op. cit. Pág. 262.
- 21.-Idem. Pág. 262.
- 22.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 2000. op. cit. Págs. 257.
- 23.-Ibid. Págs. 97, 282, 284.
- 24.-Ibidem. Pág. 268.



Ver también: "Ecuador, uno de los más endeudados del mundo".
El Diario. Sábado 9 de Junio del 2001. Portoviejo-Ecuador.
 Pág. 3-A.

- 25.-"Ecuador, uno de los más endeudados del mundo". loc. cit.
- 26.-Napoleón Saltos y Lola Vásquez. 2000. op. cit. Pág. 277.
- 27.-Karl Marx. 1984. El Capital, Tomo III, Volumen # 8. Tercera edición. México, D.F. Siglo XXI Editores. Pág. 1109
- 28.-Karl Marx. 1975. Teoría Sobre la Plusvalía, Tomo III. Argentina. Editorial Cartago. Pág. 209
- 29.-Karl Marx. 1977. Líneas Fundamentales de la Crítica de la Economía Política (Grundrisse) Tomo I. Barcelona-España. Editorial Crítica. Pág 348
- 30.-Karl Marx. 1985. EL Capital, Tomo I, Vol.2. 12a Edición. México, D.F. Siglo XXI. Editores. Pág. 750
- 31.-Karl Marx. 1985. op. cit. Pág. 686
- 32.-Citado por: Pierre Salama. 1990. La Dolarización. México, D.F. Siglo XXI. Editores. Pág. 51
- 33.-Carlos Marx. N.D. Contribución a la Crítica de la Economía Política. Quito - Ecuador. Editorial América, Apartado 3512. Págs. 141-142
- 34.-Ernest Mandel. 1980. El Capitalismo Tardío. México, D.F. Editorial Era. Págs. 405-406
- 35.-Ibidem. Pág. 414
- 36.-Ibid. Págs. 416-417
- 37.-Karl Kühne. 1979. Economía y Marxismo, Tomo III. México, D.F. Editorial Grijalbo. Págs. 115, 116, 126,
- 38.-Pablo Lucio Paredes. 1999. Crisis, Abismos y Tempestades. Quito - Ecuador. Editorial Mendopal. Págs. 159, 160, 161, 162, 163
- 39.-Carlos Marx. N.D. Contribución a la Crítica de la Economía Política. Quito - Ecuador. Editorial América, Apartado 3512. Pág. 144
- 40.-Adrián Sotelo Valencia. 1999. Globalización y Precariedad del Trabajo en México. México, D.F. Ediciones El Caballito. Pág. 113
- 41.-Idem. Pág. 120

CON
 FALLA DE ORIGEN

- 42.-Ibidem. Pág. 120
- 43.-Pablo Lucio Paredes. 2000. El libro de la dolarización. Quito-Ecuador. Editorial Megagraph. Pág. 38
- 44.-Alberto Acosta. 2000. "La Trampa de la dolarización. Mitos y realidades para la reflexión". Dolarización. Informe Urgente. Quito-Ecuador. Ediciones Abya-Yala. Págs. 13-14
- 45.-Pablo Lucio Paredes. 2000. op. cit. Págs. 35-36
- 46.-Alberto Acosta. 2000. op. cit. Pág. 38
- 47.-Gustavo Arteta. 2000. "La Economía Ecuatoriana en el Primer Semestre de 2000". Tendencias Económicas Financieras y Políticas. Año 4, Primer Semestre. Quito-Ecuador. Corporación de Estudios para el Desarrollo (CORDES). Págs. 7-9, 20-21
- 48.-"Ecuador Dolarizado: Inflación subió a 0,43%". Sábado 1 de septiembre del 2001. El Diario. Año 68. No. 0173. Manabí-Ecuador. Pág. 2-A
- 49.-Idem. Pág. 2-A
- 50.-Vicente Albornoz. 2000. "Las Experiencias de Convertibilidad Cambiaria en Ecuador, Argentina, Bulgaria, Estonia y Lituania". Temas de Economía y Política, No.7. Quito-Ecuador. Corporación de Estudios para el Desarrollo (CORDES). Págs. 5, 8 - 9
- 51.-Jose Moncada Sánchez. 2001. Economía y Globalización. Quito-Ecuador. Editorial Abya Yala. Pág. 27
- 52.-Pablo Lucio Paredes. 2000. op.cit. Pág. 133
- 53.-Ibidem, pág. 128
- 54.-Jeffrey Sachs y Felipe Larraín. 2000. ¿Por qué la dolarización es más una camisa de fuerza que una salvación?". Dolarización. Informe Urgente. Quito-Ecuador. Editorial Abya Yala. Págs. 233-234
- 55.-Alberto Luque. 2000. "Dolarización. El salto al vacío". Dolarización. Informe Urgente. Quito-Ecuador. Editorial Abya Yala. Págs. 125-127
- 56.-Alberto Luque. 2000. op.cit. Pág. 132
- 57.-Ibidem. Pág. 128
- 58.-Enrique Sierra y Oswaldo Padilla. 2000. "Alternativas de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- dolarización, convertibilidad y políticas monetarias en el marco actual del Ecuador". Dolarización. Informe Urgente. Quito - Ecuador. Editorial Abya-Yala. Págs. 253, 255-256.
- 59.-Albert Berry. 1998. Políticas para las PYMEs (pequeñas y medianas empresas) latinoamericanas. Serie docente No. 17. Santiago de Chile. Corporación de Investigaciones Económicas para América Latina (CIEPLAN). Págs. 5-6
- 60.-Asamblea Nacional. 1998. Constitución Política de la República del Ecuador. Quito-Ecuador. Corporación de Estudios y Publicaciones. Págs. 51-53, 68.
- 61.-Alvin Toffler. 1980. La Tercera Ola. España. Editorial Plaza y Janes. Pág. 333.
- 62.-Guillermo Arosemena. op. cit. Pág. 210.
- 63.-Willington Paredes Ramírez. 2002. "Falacias Económicas". Diario Expreso. Domingo, 27 de enero. Guayaquil-Ecuador. Pág. 6-A.
- 64.-Idem.
- 65.-Ibidem.
- 66.-Ibid.
- 67.-Ibid.
- 68.-Ibid.
- 69.-Ibid.
- 70.-"Ecuador compró más de lo que vendió en el 2001". 2002. Diario El Comercio. Viernes, 4 de enero. Quito-Ecuador. Pág. B-1.
- 71.-"Exportaciones no levantaron". 2002. Diario Expreso. Viernes, 4 de enero. Guayaquil-Ecuador, Pág. 3.
- 72.-Idem.
- 73.-Ibidem.
- 74.-Ibid.
- 75.-Ibid.
- 76.-Ejea, Gabriela. 1991. "UPROCAFE: una alternativa para la integración latinoamericana". Cafetaleros. La construcción de la autonomía. México, D.F. Servicio de Apoyo Local A.C. Págs. 184 - 185.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- 77.-Thierry Linck. (compilador). 1994. Agriculturas y campesinados de América Latina. Mutaciones y recomposiciones. México, D.F. Fondo de Cultura Económica. Pág. 223.
- 78.-Michael Twomey y Ann Helwege. 1991. Modernización y estancamiento. La agricultura latinoamericana en los años noventa. México, D.F. Fondo de Cultura Económica. Págs. 199 - 229.
- 79.-Ibidem. Págs. 202 - 203.
- 80.-Ibid. Pág. 208.
- 81.-Ibid. Pág. 210.
- 82.-Thierry Linck. op. cit. Págs. 223 - 232.
- 83.-Ibidem. Pág. 230
- 84.-Ibid. Pág. 231
- 85.-Hernán Salas Quintanal. 1995. "La modernización de la agricultura y su efecto en los trabajadores temporeros de la fruticultura en una zona del Valle de Aconcagua de Chile". En: Cuadernos Agrarios. Nueva época. N° 11 - 12. México, D.F. UAM-X. Págs. 263 - 274.
- 86.-Ibidem. Pág. 265-266
- 87.-Ibid. Pág. 268
- 88.-Twomey/Helwege. op. cit. Pág. 223.
- 89.-Napoleón Saltos y Lola Vázquez. 2000. op. cit. Págs. 140-142.
- 90.-José Feliciano Ruiz Figueroa. 1993. "La agricultura orgánica". En: Calva, José Luis. Alternativas para el campo mexicano. Tomo II. México, D.F. Fontamara-UNAM. Friedrerich Ebert Stiftung. Págs. 152-182.
- 91.-Ibidem. Pág. 179.

CONCLUSIONES

521

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CONCLUSIONES

El nacimiento de un país profundamente dividido, con regiones claramente delimitadas en un entorno geográfico y poblacional, con elementos de unión basados en el aspecto comercial más que cultural; nos obliga a analizar con seriedad su génesis histórica para entender y reflexionar sobre las posibles vías de desarrollo presente y futuro. La República del Ecuador no ha sido un Estado nacional unificado. Desde un comienzo manifestó profundas divisiones en su desenvolvimiento histórico. En el año de 1830 se separó de la Gran Colombia y resolvió constituirse en un Estado libre y soberano, conformado por aquellos territorios que integraban el Distrito del Sur. Será reconocido por España como país independiente en el año de 1840. Nacerá profundamente dividido con tres regiones principales. La primera, ocupará la Sierra Norte y Centro cuyo eje será Quito; la segunda, será la Sierra Sur cuyo eje principal será Cuenca; por último, la región Costa tendrá como centro principal a la ciudad de Guayaquil. Inicialmente, estas tres regiones no mantendrán lazos políticos y económicos entre ellas. En sí, la fundación de la nueva república no significó la creación o desarrollo de un Estado Nacional.

La no existencia de una clase social dominante que pudiera imponer su hegemonía al conjunto de la sociedad, motivó una serie de enfrentamientos a lo largo del siglo XIX entre los sectores terratenientes, que impulsaban una feudalización económica y política con el objetivo de mantener su poder local en relación al mercado interno de la región sierra, mientras que los sectores de la incipiente burguesía comercial de la costa buscaban medidas para constituir un mercado nacional entrelazados con las necesidades del mercado externo.

Puede decirse que la unidad económica del país empieza con

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la comunicación del mismo a través del ferrocarril, esto es, a principios del siglo XX. En este sentido, la república del Ecuador posee una unidad económica que a duras penas llega a los cien años de existencia. Por lo tanto, los procesos de regionalización y de subregionalización que pudieran haberse dado a lo largo de la historia republicana, necesitan de un estudio concienzudo, con el objetivo de entender no sólo el desenvolvimiento histórico del país sino también la escasa unidad del mismo, lo que ha limitado profundamente su desarrollo. El crecimiento general de los diversos sectores sociales y administrativo-políticos ha sido absolutamente caótico y irracional, marcado por la débil racionalidad que impone el mercado externo en sus vaivenes circunstanciales.

El siglo XXI le pertenece a las comunidades, a la sociedad civil. Los márgenes de acción de las divisiones político-administrativas, serán cada día menores. La región brinda la posibilidad de una evolución constante hacia un mercado interno sólido, que convenientemente contextualizado podría provocar una evolución del mismo generando un adecuado y proporcionado desarrollo nacional. No se trata de favorecer las tradicionales economías de enclave, sino de armonizar un desarrollo nacional uniforme en concordancia con la dependencia productiva y tecnológica existente.

La región norte de la provincia de Manabí, ubicada en la zona de la Costa de lo que es actualmente la República del Ecuador, permanece distanciada tanto del contexto colonial como de la naciente república (año de 1830). Su incorporación será tardía, en la segunda mitad del siglo XIX; y se dará por la creciente vinculación de la Costa al comercio exportador de materias primas hacia los mercados internacionales. Esta etapa de agroexportación alcanzará un nivel de auge y máximo desarrollo en el último cuarto del siglo XIX y primeras décadas del siglo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

XX.

La onda expansiva kondratieff que impulsará en Europa la primera revolución industrial, determinará la necesidad de una mayor cantidad de materias primas para la revolución tecnológico-productiva existente. Muchas regiones periféricas a tal proceso fueron incorporadas según las necesidades implícitas en el mismo. El surgimiento y posterior existencia de pequeñas poblaciones que servían como centro de acopio para la obtención de materias primas que posteriormente serían trasladadas por vía marítima hacia los países que poseían un desarrollo más acelerado en el contexto mundial, determinará una funcionalización de las mismas para el contexto de la reproducción del capital, desde ya; a escala planetaria.

Desarrollo y subdesarrollo constituyen dos caras de un mismo proceso. La hipertrofia persistente de la economía de estas formaciones regionales, proviene de la no conformación de un adecuado mercado interno multiforme; la monoproducción persistente a lo largo de diversas entidades regionales en América Latina, lo prueba. El análisis concreto de tales discapacidades históricas, conlleva inevitablemente los márgenes alternativos de solución. De ahí su relevancia. El desarrollo del sector exportador tendrá efectos importantes sobre la organización espacial o regional de una determinada zona geográfica. El producto y los recursos naturales de una determinada localidad, explicará la inusitada vida económica y social que pueda cobrar la misma. La formación de una determinada gama de relaciones de producción, se dará en un contexto nacional-tardío; sin tomar en cuenta los procesos internos tendentes hacia el desarrollo autónomo. En este sentido, la extracción de minerales jugó un papel determinante a la hora de promover los procesos de urbanización. La estructura social que nació producto de tales situaciones, lo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

hizo para promover aquellas tareas relacionadas con los cultivos de exportación y con las actividades extractivas. En general, es de aquí de donde surgirán las diversas formas de organización rural y también las economías de haciendas y de plantación.

En un principio, existieron regiones previamente pobladas, y otras, más tardías, donde se asentarían las migraciones provenientes de Europa. Por el sistema de relaciones de producción, por la población que lo conformaba, la incipiente economía regional producirá mercancías más para el intercambio externo, que para el autoconsumo. La generación de productos de clima templado, primero, y de clima tropical, después, permitirá la incorporación bifuncional de tales economías. Así, por un lado, se producirá sólo lo que el mercado externo requiere y, por otro lado, se consumirá lo que éste provea. Hacia finales del siglo XVIII ya existen indicios de una creciente actividad mercantil que extiende la frontera agrícola hacia el norte de lo que es actualmente la Provincia de Manabí, conocida en ese entonces como el Partido de la Canoa. Poblaciones como Canoa, Chone, Tosagua, se convierten en centros de ferias para productos como el caucho, la tagua, el cacao, la cabuya, la mocora, el carey; muchos de los cuales son embarcados directamente hacia el comercio internacional a través de ensenadas naturales como las de Charapotó, Canoa, Jama y la Bahía de Caráquez.

La producción de la provincia durante la mayor parte del siglo XIX estará destinada al comercio exportador, con una notable dependencia del comercio importador. La región es rica en productos apetecidos en el mercado externo. La configuración de la clase dominante en la provincia tendrá como eje principal de acumulación a la conformación de una próspera clase comercial que basará su eje de acumulación en la comercialización del sombrero de paja toquilla. De este aspecto fundamental nacerá

CON
FALLA DE ORIGEN

la gran hacienda manabita junto con su clase dominante. Este sistema de propiedad, debido a la crisis económica de los años treinta, dará paso posteriormente a la mediana propiedad, sustentada en los cultivos de exportación, de subsistencia, con una incipiente actividad ganadera.

Existen dos fases dentro del proceso de conformación de la clase dominante manabita. En la primera fase, se dará origen a la configuración de una burguesía comercial y a la constitución de un artesanado. Así, entre 1800 y 1860, la explotación de la tierra en Manabí se la hará bajo formas comunitarias y de libre usufructo; la actividad productiva principal la constituirá la manufactura del sombrero de paja toquilla. Esta primera fase se la podría denominar de producción artesanal. En la segunda fase, se consolidaría una burguesía comercial que luego se extendería hacia el sistema de producción mediante la gran hacienda. Este anterior momento, se lo podría denominar fase agrícola, cuya duración iría desde los años de 1860 a 1930. En esta fase, hasta 1920, predominaría la actividad extractiva, para posteriormente a tal fecha dar cabida a los cultivos de exportación, de subsistencia y de una incipiente actividad ganadera. Se debe destacar el hecho de que las haciendas surgidas en la Provincia no tienen al monocultivo como elemento principal de su producción. A diferencia de lo que ocurre con las haciendas ubicadas en la Cuenca del Guayas, las haciendas de Manabí se caracterizan por la diversidad de productos que de ellas se extraen, todos importantes en los rubros de exportación. Los propietarios eran al mismo tiempo comerciantes-terratenientes-exportadores-financistas. El surgimiento de los peones conciertos, como un elemento necesario en el marco de las relaciones de producción vigentes a la hora de configurar apropiadamente un modelo de acumulación, dará origen a una serie de situaciones en donde imperará el uso de la fuerza física como elemento determinante para la sustentación del modelo de acumulación vigente. Tal situación de violencia,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

en su momento, también se hizo presente a la hora de la implantación del sistema de la gran propiedad.

La crisis en el modelo de acumulación que se dio en el norte de Manabí, sobrevendrá a partir de la gran crisis económica mundial que ocurrió durante los años treinta. La caída de los precios internacionales del cacao, junto con las enfermedades (monilla y escoba de bruja) que atacan a las plantaciones y haciendas cacaoteras, contribuyen a desfigurar el modelo de acumulación que se dio en el norte de Manabí. Sin embargo, la vigencia de tal proceso de acumulación, de ninguna manera barrerá con los elementos precapitalistas que conformarían las relaciones de producción vigentes. Al contrario, se sustentaba en ellos dado que en la remuneración percibida por los trabajadores intervienen elementos monetarios y rentistas.

La preeminencia de la esfera de la circulación en el proceso de acumulación originaria, se dará debido a que la clase terrateniente en su génesis y evolución se encontrará articulada al mercado mundial capitalista en donde la esfera de la circulación es fundamental para la realización de la renta. Este predominio del capital comercial sería el origen de la deformación persistente en el desarrollo del capitalismo en el Ecuador, dado que su existencia revela la presencia de una economía mercantil determinada por la división internacional del trabajo en donde se asigna al país y a la región el papel de proveedor de materia prima, atrofiando de esta forma las posibilidades de un proceso que busque darle mayor valor agregado a los productos agrícolas y no agrícolas.

El comercio primario-exportador en función de las necesidades del mercado mundial, determinará que los productos agrícolas desempeñen el papel de insumos para los países ya

CON
FALLA DE ORIGEN

industrializados, y por lo tanto el que la realización de las mercancías se encuentre determinada en su fase de valorización más importante mayormente en el mercado metropolitano y menormente en el periférico, lo cual favorece la separación de la producción para con la realización plena de los valores agregados en las mercancías. Al mismo tiempo, la funcionalización hacia los mercados externos determinará el que se privilegien las actividades productivas que provean de insumos a los países metropolitanos, antes que la producción de elementos y elementos necesarios para la evolución productiva-industrial del país y de la región.

El capitalismo periférico se desarrolla en el agro manabita en función de la actividad primario-exportadora, constituida en eje regional de la acumulación capitalista mundial. A manera de conclusión general, es posible afirmar que la inserción desfasada de las ex-colonias en el modo de producción capitalista mundial, genera deficiencias estructurales al interior de estos países, a la vez que consolida las relaciones de dependencia. Así, la historia económica del país se encuentra muy ligada al desarrollo de su comercio exterior. Unos cuantos productos han marcado el desenvolvimiento del desarrollo económico, social y político del Ecuador. El cacao, el palo de balsa, el caucho, el café, la cascarilla, el arroz, el oro, los sombreros de paja toquilla, el petróleo, el banano, el camarón, las flores, etc., constituyen productos que revelan la escasa diversificación y la fuerte dependencia de una economía volcada hacia el mercado externo, y muy atrofiada hacia el mercado interno.

El entendimiento de las partes resulta inapropiado si no se analiza el contexto íntegro en que éstas se desenvuelven. Por lo tanto, para análisis adecuado de una determinada formación social regional resulta indispensable el conocimiento general del contexto global-mundial en que ésta se desenvuelve. Ello

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

dio origen al análisis que se llevó a cabo en el Capítulo dos del presente libro. Se creyó necesario para tal efecto partir del pensamiento de un gran filósofo como resulta ser el caso de Antonio Gramsci.

Así, cuando Gramsci se refiere a la evolución del Estado en "occidente", jamás menciona al hecho de que se trata de Estados imperialistas. Sin embargo, dada la flexibilidad de la categoría de bloque histórico, tal situación no queda necesariamente fuera de cualquier análisis serio de la realidad social actual. Además, ningún conocimiento ha sido hecho para permanecer encerrado en sí mismo como una verdad absoluta más allá del tiempo y del espacio. Si esto llegara a suceder, ya no estaríamos hablando de ciencia, sino de religión. La categoría de bloque histórico me parece muy pertinente cuando hablamos de conceptos ideológicos que tienen que ver con la ligazón dialéctica entre la estructura socio-económica y la superestructura política e ideológica que conformarían, justamente, un bloque histórico.

La existencia superestructural de la sociedad civil, y de su prolongación, la sociedad política, determinará que la primera sea la base de la segunda. Así, la hegemonía ideológica en la sociedad civil estará determinada por la clase dirigente, extendiéndose a las capas más elementales de la sociedad en una menor medida como un conjunto de normas, modas y reglas de conducta no homogéneas sino heterogéneas, lo que dificulta la unidad ideológica de todo el bloque social; lo cual sería subsanado mediante los diferentes instrumentos sociales que posee la clase dirigente (Iglesia, organización escolar, medios de comunicación, etc.), con el objetivo de obtener el consenso social. Sin embargo, no existe sistema social donde el solo consenso sirva de única base a la hegemonía, ni tampoco existe Estado que pueda mantener su dominación únicamente en base a

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la pura coerción. La clase dominante en el ejercicio de la hegemonía combina las dos. Para que la hegemonía sea sólida, es necesario que la sociedad civil (el consenso) y la sociedad política (la fuerza) estén orgánicamente ligadas. No obstante, la forma normal de dirección del bloque histórico es a través de la sociedad civil mediante la hegemonía, y no mediante la fuerza, por ello la primacía de la sociedad política debe ser transitoria (dictadura). La unidad y homogeneidad del bloque histórico deberá conseguirse a través de un grupo social: los intelectuales. Los mismos propugnarán la ideología de la clase dominante para una adecuada dirección política y cultural del bloque histórico. Por lo tanto, los intelectuales son los encargados de ligar la estructura con la superestructura, de ocasionar la catarsis en donde se daría el paso del nivel económico al nivel ético-político para elaborar en la conciencia de los seres humanos los elementos propios de la estructura. El paso de lo objetivo a lo subjetivo. Los elementos superestructurales son necesarios para la estructura en el sentido de que la vuelven homogénea y la organizan. Para Gramsci, tanto la estructura como la superestructura tienen una importancia similar al interior del bloque histórico.

La ligazón entre la superestructura y la estructura para conformar el bloque histórico actual, habría comenzado con las propuestas neoliberales realizadas en 1944 principalmente por Friedrich Hayek, Milton Friedman, Karl Popper y Ludwig Von Mises junto con un exclusivo grupo de intelectuales en Suiza. Su objetivo inicial fue combatir el keynesianismo y el solidarismo para preparar las bases para otro tipo de capitalismo. A partir de 1973, con la crisis económica de postguerra, este pensamiento pasó a ganar terreno. Así, el gobierno de Margaret Thatcher en Gran Bretaña (1979), fue el primer régimen de un país de capitalismo avanzado públicamente empeñado en una práctica neoliberal. En América Latina fue Chile con Pinochet, en la década de los setenta. A Inglaterra

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

le seguirían los Estados Unidos con Ronald Reagan a la cabeza, en los años ochenta. Al finalizar la década de los ochenta, las ideas neoliberales habían triunfado plenamente en una buena parte de Europa. Debe resaltarse que una de las tantas medidas recomendadas por los neoliberales, como es la desregulación financiera, habría propiciado las condiciones necesarias para la inversión especulativa y no productiva en el mundo actual. En todo caso, el neoliberalismo es un movimiento ideológico de escala mundial, como el capitalismo jamás había producido en el pasado. Se trata de un cuerpo doctrinario coherente, lúcidamente decidido a transformar a todo el mundo a la imagen por ellos propuesta. Cualquier balance que se pueda hacer de las proyecciones de este movimiento ideológico debe guardar un carácter provisorio, pues es algo inacabado; y, además, ha logrado en el ámbito político e ideológico (no económico) un éxito que, probablemente, ni sus propios fundadores lo hubieran soñado.

Se ha dado un reordenamiento mundial propiciado con mucho por el capitalismo financiero global cuyo objetivo último vía políticas de estabilización y ajuste económico, junto a la apertura de las economías de los países subdesarrollados, sería la transferencia de recursos de la periferia al centro industrializado del planeta para asegurar el crecimiento económico de largo aliento, la estabilidad inflacionaria, suavizar la recesión y las altas tasas de desempleo interno de los países desarrollados. Así, las políticas de estabilización y ajuste económico no están dirigidas, en última instancia, a reducir la inflación o a conseguir el crecimiento económico de largo plazo de los países, en este caso, latinoamericanos. Al unísono, la apertura de nuestras economías lo que buscaría fundamentalmente es asegurar mercados para las exportaciones de los países centrales saneando éstos de este modo su balanza de pagos. En contraparte, los países latinoamericanos proporcionarían una creciente oferta de

CON
FALLA DE ORIGEN

productos agrícolas exportables y gran cantidad de minerales a precios bajos. El motor de este proceso no es el simple resultado de una confabulación internacional empeñada en sojuzgar a las naciones más débiles, sino que es parte de la lógica del sistema capitalista mundial obstinado en la actualidad en dar cuerpo a una nueva forma de reorganización política y económica del mundo que arranca con el neoliberalismo, pasa por conceptos como el de la globalización y quién sabe en qué terminará. El proceso en conjunto, se proyecta con una apabullante fuerza totalizadora que impone, incluso, un estilo de vida. El papel de los países periféricos en la nueva división internacional del trabajo debido a la revolución tecnológica en curso en los países centrales, sería el siguiente:

- 1.- La exportación de productos primarios.
- 2.- El papel de subcontratista internacional para la elaboración de bienes de consumo final para la industria manufacturera multinacional por parte de empresas con un capital doméstico en la periferia.
- 3.- La función de abastecedores de componentes, o sea la fabricación de partes y piezas del producto final. Se trataría, en general, de "producciones periféricas" que terminarían ensamblándose en la economía central.
- 4.- Como plataformas de exportación, o mejor dicho, operaciones de maquila, en donde las corporaciones multinacionales controlan la producción, exportación y comercialización de las cadenas de mercancías de esos bienes de consumo final, mientras la principal "contribución" de los países periféricos sería la fuerza de trabajo y las materias primas baratas.

Dependiendo del nivel de desarrollo de cada uno de los países latinoamericanos, les correspondería uno o más de los puntos anteriormente señalados. Claro que no son los únicos papeles, son los principales. De esta forma, el capital financiero

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

doméstico de los países inmersos en el proceso, en estrecha alianza con el capital multinacional, ha vuelto a recuperar la casi totalidad del control del Tercer Mundo en lo económico, político, social, y busca ahora el consenso ideológico para consolidar su hegemonía. Sin embargo, cabe recordar que una de las principales dificultades que enfrenta la reestructuración capitalista mundial es el creciente sentido de competencia que existe entre los principales países desarrollados y sus regiones de dominio, a pesar de la concentración de la producción y de los mercados que se dan entre los países centrales, pues se compran y se venden entre sí como un mundo circular que se basta a sí mismo. Los países de menor desarrollo constituyen una parte muy pequeña de la economía internacional. En este sentido, el modelo se presenta como excluyente, ya que no todos los países del mundo se integrarán al mismo. Sencillamente algunos quedarán al margen.

Del choque entre la apertura de las economías de unos y el proteccionismo de la economía de otros surgen los grandes bloques regionales, como los tres más importantes: el bloque americano, el bloque europeo y el bloque asiático. Son sistemas productivos nacionales que se subordinan a la lógica de los países líderes. La regionalización es una necesidad, pues dado que el nacionalismo no puede ser superado sino por la asociación de naciones en conjuntos regionales, es una manera de expresar sus intereses puntuales a los demás grupos externos a la región. Así, llegamos a un problema de fondo: el de la gobernabilidad internacional. Existe una carencia de liderazgo efectivo de la economía mundial. Estados Unidos ha perdido el liderazgo económico aunque continúa siendo el hegemón monetario internacional; actualmente está basando su hegemonía mundial en la supremacía militar y dentro del grupo de los siete países más industrializados del planeta (Estados Unidos, Japón, Alemania, Gran Bretaña, Francia, Canadá, Italia), trata de mantener una relativa estabilidad internacional a nivel político

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

y económico para proteger, principalmente, los mercados mundiales más importantes.

En efecto, en este momento a nivel de consenso civil (hegemonía), no de sistema político (fuerza), el mundo no dispone todavía de instituciones universales dotadas de poderes regulatorios suficientes para dominar la evolución ordenada hacia una internacionalización "sin fronteras". Recuérdese en este punto, que para Gramsci la sociedad civil es la base de la sociedad política. La inversión de papeles sí se da, pero para que sea algo duradero debe obtener el consenso en la sociedad civil. Por eso, el papel que se le debe conceder a los Estados nación como transmisores de la gobernabilidad internacional, y como la autoridad central entre los gobiernos regionales y los locales, es fundamental, pues son ellos los que llegan a ponerse en contacto con la sociedad civil. Si esto ocurriese, sería algo muy positivo, pero el problema es que no existe semejante nivel de racionalidad en las instituciones internacionales. Es en este punto donde se producen opiniones contrarias respecto al futuro de los bloques: para unos, se dará una guerra comercial entre ellos. Para otros, a pesar de los problemas internos que puedan tener los bloques entre sí, más pesa lo que les une que lo que les separa. Yo, por mi parte, me acojo a esta última posición dado que la misma refuerza el planteamiento principal que procuro manejar en este trabajo, en el sentido de la unidad esencial del contenido en el actual bloque histórico, si bien con sus lógicos desniveles y diferencias.

Así, la regionalización es la forma que asume la competencia intercapitalista, más no es un proceso que conlleve a la autarquía o al aislacionismo de las regiones institucionalizadas. El aspecto central del proceso es si este nivel de interrelaciones económicas impedirán la lucha por la hegemonía.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En este sentido la capacidad bélico-militar es una manera de resolver las crisis orgánicas en el bloque histórico. Sin embargo, en las actuales circunstancias de poderío nuclear bélico, aquello puede ser mortal. De ahí que en la búsqueda por salvar este obstáculo y para poder pasar a un nivel inicial de sociedad política global, se promueve el desarrollo de la democracia pues desde 1815 no ha habido guerras interestatales entre regímenes democráticos. Claro que en este lapso de tiempo, a nivel mundial, tampoco han existido muchas democracias.

Actualmente, más que hablar de un multilateralismo cabría hablar de un trilateralismo interdependiente (Bruselas, Washington y Tokio). Esta triada, por sus conflictos internos no resueltos, es un obstáculo al desarrollo de una sociedad política mundial y, posteriormente, al paso de una hegemonía ideológica consensual para mantener el sistema total (bloque histórico). Sin embargo, la pregunta persiste, quién será el hegemon del proceso en curso a nivel mundial. En este momento, existe una gran cantidad de análisis al respecto. No obstante, el asunto de fondo -independientemente de quién ocupe la hegemonía-, es la dirección hegemónica e ideológica consensual en la sociedad civil planetaria excluyente. En este sentido puede haber relevos, pero pienso que Estados Unidos permanecerá algún tiempo más en la cúspide; y, una prueba aparente de tal situación puede encontrársela en la excelente recuperación que ha tenido la economía norteamericana en los últimos años. Además, si bien la superioridad material es un condicionante necesario para la obtención y el mantenimiento del poder de un hegemon, no excluyendo la fuerza, la socialización de determinados valores y normas a nivel mundial pueden prolongar la influencia de ese hegemon más allá de determinados cambios materiales, siempre y cuando continúe poseyendo determinadas características económicas y militares que avalen tal proceso. No se trata de valores y normas del hegemon en cuestión, sino de los valores y normas que en apariencia el sistema representa.

TIENE CON
FALLA DE ORIGEN

A su vez, esos valores no son propios del sistema capitalista, lo que sucede es que el sistema se los está apropiando para mantener su dominio. He aquí la autonomía gramsciana de la superestructura frente a la estructura.

Actualmente hay un mayor flujo de ideas y datos a nivel mundial, como no se ha dado nunca antes en toda la historia de la humanidad. Esta amplia red de comunicaciones difunde ampliamente las normas y valores entre las diferentes sociedades. Por esta razón es que pensadores sociales conservadores en norteamérica han expresado que los Estados Unidos deben ser el motor y el monitor de un nuevo orden internacional (el hegemon global dentro de los hegemones regionales) basados en una productiva y competitiva economía mundial de la información. Dentro de esta socialización universal de valores está el ideal democrático, atado al sistema capitalista como parte del intento de encontrar el consenso en la sociedad civil mundial excluyente. Es en este punto donde se insertan el surgimiento de los regimenes neopopulistas en América Latina, cuyo objetivo de fondo aparte de universalizar el ideal democrático, es también el de aplicar las políticas de "estabilización y ajuste económico" para asegurar la transferencia de recursos desde la periferia hacia los países centrales. En este mismo sentido, a la globalización se la puede concebir como una ideología cuyo objetivo ya no sólo es la coerción para la aplicación del neoliberalismo, sino que ahora busca el consenso en los más variados niveles para su plena vigencia, teniendo como base una particular forma de entender la democracia en donde el mensaje para las masas es que el sistema no falla por sí solo, sino que los malos políticos son los que lo hacen fallar. Así, el problema es más de personas, de administradores. Depende entonces de esas mismas masas empobrecidas el no equivocarse. O si no, ellas mismas deberán sentir el peso de su equivocación. Deberán sufrir el voto errático que tuvieron. Esto incluso adquiere un matiz casi religioso. Es aquí donde se enlaza el

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

conservadurismo con el conocimiento popular, por ejemplo. Lo cual refuerza la vigencia del bloque histórico. Aquí, hay de parte de los globalizadores, una apropiación de las vivencias de las colectividades. Los valores hegemónicos, que los pobres los recrean en su exclusión, en su pobreza.

La globalización como movimiento ideológico capitalista que busca uniformar a escala planetaria el pensamiento de la sociedad política y civil mundial en formación, recién ha comenzado. Se trata de consolidar el paso de una economía mundo a un sistema mundo. Se ha basado en razonamientos típicos del liberalismo, lo cual no es raro si se lo ve en un contexto histórico, pero es indudable -en mi concepto- que hay una transición hacia un nuevo sistema histórico más integrado, pero que a su vez está siendo usado esto por las clases dominantes inmersas en el proceso para consolidar sus privilegios (la exclusión). Y es aquí donde el neoliberalismo y la globalización juegan un papel muy importante en la consolidación del nuevo bloque histórico (la influencia de la superestructura sobre la estructura).

En efecto, todo el proceso neoliberal y globalizador actual, más allá de los aspectos económicos que entraña, requiere y provoca una profunda transformación de las instituciones sociales y culturales de las naciones. Un cambio en los hábitos, normas y actitudes sociales de las personas para lograr un consenso hegemónico ideológico alrededor del naciente sistema mundo, consolidando de esta forma las características constantes de las actuales clases dominantes. Así, al propugnar su ideología las clases hegemónicas a través de los intelectuales, las ramas empresariales, los militares, las instituciones religiosas; se busca lograr la unidad dialéctica de la superestructura con la estructura misma de la sociedad actual y futura. De esta forma, el pueblo, las masas, los diferentes grupos sociales son inducidos a seguir las premisas de las élites, y es en este

III
FALLA DE ORIGEN

punto donde la tecnología aplicada a las comunicaciones adquiere un papel no de información sino de control y dominación social. El sentido de las necesidades humanas y las apropiaciones materiales de las mismas, recrean las condiciones ideológicas necesarias para su ejecución en los diferentes niveles de dominación de clase que se han dado a lo largo de la historia de la humanidad. Se crea y recrea un mundo, una totalidad histórica.

El capítulo tres trata de la constante histórica del entrelazamiento dependiente de las economías periféricas a las economías centrales como un hecho que se mantiene hasta nuestros días.

El objeto del mencionado estudio se inserta en el tránsito incompleto de una economía agraria a una economía de base industrial. Al principio, en aquellos lugares donde los elementos semiesclavistas o semif feudales siguen "envolviendo" el movimiento del capitalismo, las fuerzas productivas se desarrollan de manera en extremo morosa y desigual; por el contrario, en las áreas en que el trabajo libre se impone como regla ese desarrollo es más acelerado y homogéneo. Debe tenerse presente en un sentido histórico, el hecho de que buena parte de nuestro mercado interno no era más que una prolongación del metropolitano.

El desarrollo reaccionario oligárquico del capitalismo hace que la burguesía nazca confundida y entrelazada en su origen y su estructura con la aristocracia terrateniente. El Estado "liberal-oligárquico" del siglo XIX y mediados del siglo XX, es la expresión superestructural del proceso de implantación de capitalismo como Modo de Producción dominante en las entidades sociales latinoamericanas. La oligarquía agroexportadora no

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

es una clase propiamente feudal, sino un sector burgués de rasgos específicos con una modalidad junker-dependiente en su conformación y desarrollo. La economía agraria de tipo junker es una vía reaccionaria de desarrollo en donde los viejos señores de la tierra son los que lentamente van instalando el capitalismo; así, la antigua economía terrateniente, ligada a la servidumbre, va sufriendo una transformación hacia el capitalismo; la vía farmer (E.E.UU.), por el contrario, es aquella donde el capitalismo se basa en la mediana empresa agrícola, y no va ligada a formas precapitalistas de producción. Ahora bien, la relación entre la oligarquía agroexportadora y la burguesía industrial, que en su inicio ésta resulta ser una mera prolongación de aquélla, no es una relación antagónica producto de la oposición de diferentes modos de producción, a lo mucho es la confrontación entre dos fracciones de clase que ofrecen vías de desarrollo diferentes dentro del mismo modo de producción capitalista. La lucha entre el sector primario-exportador y el sector industrial gira en torno a la apropiación del excedente que el primero genera. En un determinado momento, el sector agroexportador llega a frenar la expansión del sector burgués industrial al impedir el crecimiento del mercado interno debido al grado de control que ejerce sobre los elementos de la producción, como es el caso de la tierra, por ejemplo. Con esto se abre un espacio de confrontación entre las fracciones agrarias e industrial.

En el anterior contexto es que aparecen las ideas de la CEPAL, cuyo mayor mentalizador fue Raúl Prebisch. El empezó madurando tales ideas por los años de 1932 a 1943, cuando estaba participando directamente en el manejo de la economía argentina a través del Banco Central. La concepción del sistema centro-periferia, aparece definida coherentemente (ya había sido mencionada antes) en el año de 1949 y 1950. Las más tempranas doctrinas y convicciones económicas de Prebisch, surgen de la experiencia de un dirigente de la Banca Central de la República

TEC CON
FALLA DE ORIGEN

Argentina, enfrentado a problemas monetarios y de importaciones de muy difícil solución. Se percibe con claridad el intento de comparar la experiencia argentina con la de otras economías latinoamericanas o subdesarrolladas, y de llegar así a generalizaciones sobre algunas tendencias y problemas que parecen serle comunes. La justificación ideológica que elabora la CEPAL, tendría como objetivo fundamental la apropiación del excedente que genera el sector agrícola oligárquico, por parte del sector (naciente) burgués e industrial, marcado esto último por la vigencia plena de un capitalismo que buscaba expandirse cubriendo todo el entramado social. En el área agraria, su pretensión consistiría en transformar la modalidad reaccionaria de desarrollo del período de preguerra al de postguerra, es decir, de una economía agraria tipo junker a una economía agraria capitalista predominantemente industrial (tipo farmer: EE.UU., y la Alianza para el Progreso, el Cuerpo de Paz, etc.).

La transición posible de la fase oligárquica a la fase burguesa en el territorio continental, ocurrió sin la intermediación de transformaciones sociales radicales (revolucionarias), siendo uno de sus componentes más relevantes las migraciones del campo a la ciudad en el ámbito latinoamericano. El Estado y la sociedad civil, según la especificidad del país en cuestión, tomaron una dirección capitalista desarrollando un sector industrial con características particulares (caso excepcional el de México) debido a la no eliminación de la base oligárquica y de la persistencia del problema agrario. La contradicción entre oligarquía agroexportadora y burguesía industrial y financiera, resultó relativa y ambigua ya que la tendencia expansiva del capital industrial, que en un comienzo impulsa a buscar una ampliación del mercado interno, se ve contrarrestada por el temor de desarticular el motor principal de acumulación de capital que descansa en el sector primario-exportador. El ejemplo político de esto último, lo constituyen los fenómenos

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

llamados "populistas" (término detestable por su ambigüedad). Allí el sector burgués industrial impone su hegemonía al sector agroexportador, supeditándolo a las masas en general mediante la manipulación por medio del caudillo. El Estado "populista" adquiere en América Latina, características específicas por los años de 1945-1955, con una dimensión arbitral y benefactora, antioligárquica y nacionalista. El aspecto antioligárquico no le viene del cumplimiento cierto de una reforma agraria que no realiza, sino del hecho de tener que supeditar a la fracción agroexportadora con el fin de transferir hacia el sector industrial y hacia el Estado mismo, buena parte del excedente que de otro modo captarían los burgueses agrarios. Con esta transferencia es que la burguesía impulsó su proyecto de industrialización. Sin embargo, tal proceso no tendió a desarrollar una industria propiamente nacional, sino a transnacionalizar y funcionalizar más la economía latinoamericana a los países del centro desarrollado del planeta. Por su lado, el sector agrario empezó a deprimirse debido a la constante transferencia de excedente del sector agrícola al sector industrial, apuntalado este último por el populismo y su política de precios no reales junto a un mercado interno reducido y altamente politizado en lo que respecta a los precios de los productos industriales.

Por otro lado, durante el proceso mediante el cual algunos países de América Latina intentaron superar determinados desbalances en su desarrollo industrial, los países desarrollados se superaron notablemente en el área agrícola. A su vez, la elevación de los productos manufacturados en los países subdesarrollados, limitó la industrialización, no la impulsó. Posiblemente, el mercado interno reducido no permitió abaratar costos de producción. En los hechos, la excesiva importancia dada a la industrialización por la vía de la sustitución de importaciones en aquellos países donde se aplicó, fue de la mano con el descuido de la necesaria expansión de las

CON
FALLA DE ORIGEN

exportaciones tradicionales, y de la diversificación de las exportaciones, en particular las de origen agrario e industrial. Según parece, se identificó al área agraria con el sector subdesarrollado (sector tradicional), y se creyó que el progreso se produce predominantemente en la industria (sector moderno). Tal idea, se ve desmentida por la existencia de países agrícolas ricos como Australia, Nueva Zelanda y Dinamarca; y por la existencia de países donde la industrialización no ha sido sinónimo de prosperidad generalizada, como es el caso de España e Italia.

Si en la época colonial el mercado interno periférico no era más que una prolongación del mercado externo central, actualmente los matices y formas han cambiado, mas no su característica principal. Y no sólo eso, el asunto ha tendido a profundizarse y a agravarse. Por supuesto que han existido cambios de forma, de clase, de contenido, mas todo ello no ha hecho más que reafirmar la primarización dependiente de nuestras economías. Y esto es así, por la necesidad de alimentos baratos que experimenta la reproducción del sistema social capitalista. Históricamente, la funcionalización de la agricultura para con la industria periférica o central ha tenido como objetivo el crecimiento de esta última. Con la diferencia de que en los países desarrollados existiría un proceso gradual de integración y asimilación entre las dos facciones, cosa que no ocurriría en la periferia ya que la producción de alimentos no sería formada por las necesidades del mercado interno, sino por las necesidades del mercado externo. Proceso agudizado por el origen de los capitales, modernamente transnacionales centrales que se invertirían en la agricultura periférica, ya que éstos determinarían el tipo de explotación junto a las condiciones internacionales de comercialización que reclaman los países centrales.

El crecimiento histórico de los Estados Unidos, junto al

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ascenso último de la Unión Europea, determinará la lucha entre los dos hegemones por el dominio mundial dentro del sistema capitalista; dentro de lo cual una parte importante -equivalente a seguridad nacional en la práctica- estará conformada por el rubro de los alimentos. La reprimarización de algunos países latinoamericanos junto a la exclusión de otros, señala objetivos históricos comunes con una muy corta duración para un proyecto de desarrollo de largo aliento, teniendo en cuenta el profundo descuido que sufre el sector agrario de parte de una gran mayoría de Estados latinoamericanos inmersos en la práctica mecánica de políticas de estabilización y ajuste económico, que no hacen sino provocar una mayor crisis en el campo por la falta de apoyo y protección de parte de los gobiernos. Cosa totalmente inversa en las economías centrales. El sugerir, posteriormente, un modelo de desarrollo centrado en el sector primario exportador no tiene como objetivo volver al clásico modelo de enclave dependiente, sino que trata de brindar una alternativa viable ante nuestra actual circunstancia histórica mundial, dado que la economía de enclave, al ir adquiriendo una coherencia interna se deberá convertir en una economía nacional integrada que ya no sólo sea funcional al mercado externo, sino que sirva para asegurar la alimentación de la población del mercado interno debido a que es en el mercado de masas interno donde se encuentra centrado su impulso inicial, crecimiento y desarrollo. Este último punto es la diferencia de fondo entre este tipo de propuestas y las históricamente tradicionales economías de plantación o de monocultivo. Sin embargo, tal situación deberá tomar en cuenta muchísimos factores políticos y sociales que la hagan viable, al grado de volverla poco probable en la práctica. Por ello, debemos continuar en la lucha para que aquellas condiciones políticas y sociales se den, aunque sea de una manera aproximada, algún día.

El capítulo cuatro trata de discernir en abstracto el origen de la riqueza. Es por esta razón que se analizan los

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

pensamientos elaborados en tal sentido por Adam Smith, David Ricardo y Carlos Marx.

Para Smith el valor de las mercancías se encuentra determinado por el trabajo incorporado en las mismas, siendo el trabajo el precio primitivo de todas las cosas permutables. En general, el juicio de que el valor de una mercancía se encuentra determinada por la cantidad de trabajo incorporado en ella no sólo lo sostendrá Smith, sino también Ricardo y Marx. Sin embargo, en el caso de Smith, identifica el trabajo incorporado con el trabajo comprado, considerándolos de igual magnitud; el trabajo acumulado y el trabajo vivo pasan a ser equivalentes. Por esta razón, sostiene que el valor de una mercancía puede ser medido indistintamente por el trabajo incorporado y el trabajo comprado, resolviendo cualquier discrepancia que pudiera darse mediante los mecanismos que rigen en el mercado. En realidad, no llegó a diferenciar entre fuerza de trabajo y trabajo. La teoría del costo general de producción en donde el salario, el beneficio y la renta, determinarían el precio de las mercancías, constituye un asidero necesario para explicar el surgimiento y medida del valor. El valor de la mercancía no se encontrará determinado por el trabajo, se fijará más bien en base a los ingresos que provienen del precio de la mercancía, siendo así un problema de distribución y no de producción. El valor de las mercancías se fijará en base a los ingresos que se originan del precio de las mercancías. La teoría del costo de producción es una teoría circular ya que si decimos que el valor de una cosa se encuentra determinado por el precio de las otras, nos conduce a un pensamiento circular, pues no explica cómo algo puede crear valor sin estar previamente valorizado. Los costos de producción son considerados como factores dados, sin explicar su origen.

Las variaciones existentes se analizan de acuerdo con la



ley de la oferta y la demanda. De esta manera, solo cuando la cantidad llevada al mercado es igual a la demanda efectiva, el precio del mercado será igual al natural. El precio natural actuará como el punto cero de una balanza, hacia el cual gravitarán todos los precios de las mercancías. No se intenta concebir la utilidad y la demanda como determinantes del valor.

Para Smith el salario es el pago del trabajo y no de la fuerza de trabajo, identificando el salario con el producto del trabajo. No llegó a concebir la fuerza de trabajo como una mercancía. El beneficio, "bueno", razonable o moderado, se encuentra determinado por el precio natural de las cosas; la tasa media de ganancia es explicable a través del interés, pero a su vez la tasa de interés es explicable mediante la tasa de beneficio. Resulta, a fin de cuentas, un razonamiento circular, complementado con el impulso que le da la existencia del capital a todo el proceso. Define al capital como un acervo que se lo emplea para lucrar, para incrementarlo con una ganancia; le atribuye su origen al ahorro. El capital aparece engendrando el beneficio, sin relación alguna con el trabajo. Concede al capital industrial y al capital comercial una capacidad productiva. No establece una diferencia clara entre la producción y la circulación ni explica cómo unos bienes permaneciendo inmóviles, fijos; y otros circulando, han de producir un beneficio. Presenta al capital como un conjunto de cosas, de medios de producción. Mientras que para los fisiócratas sólo el trabajo agrícola es el único productivo, para Smith lo es el trabajo en general. El trabajo productivo será aquel que además de reembolsar en forma de salarios a los trabajadores, producirá un excedente para el empresario. Actualmente, se han elaborado teorías en donde se trata de demostrar que toda actividad es productiva con tal de que llegue a tener un precio en el mercado. En este sentido, la teoría de los costos absolutos en el comercio internacional pasa a ocupar un puesto muy importante a la hora de evaluar el

CON
FALLA DE ORIGEN

crecimiento de un país, aconsejando para ello la especialización productiva. En última instancia las distorsiones posibles que se den el mercado se verán corregidos por una mano invisible.

Smith escribió su libro al comienzo de la revolución industrial, mientras que Ricardo lo hace en una etapa más desarrollada. A Ricardo no le interesa averiguar de dónde viene el excedente y cómo se distribuye entre las clases sociales. Lo que intentó fue desarrollar más la teoría del costo general de producción. Si en un principio criticó a Smith, posteriormente mantendrá la posición inicial de éste en lo relativo a la determinación del valor de una mercancía por la cantidad de trabajo incorporada en ella. Ricardo formula la ley que determina que el valor de cambio de las mercancías es directamente proporcional a la cantidad de trabajo incorporada en ellas e inversamente proporcional a la productividad del trabajo. Ricardo, al criticar el que Smith haya tratado como equivalentes el valor del producto del trabajo y el valor del trabajo, no logra resolver satisfactoriamente tal situación, y por lo mismo termina acogiendo la misma tesis de Smith, en el sentido de que la solución de tal problema se deberá resolver en la proporción de la oferta y la demanda. El papel del capital, en este sentido, es determinante, habiendo existido el mismo desde las etapas más primitivas y en las más variadas formas.

Ricardo percibió la ruptura entre el valor determinado por el trabajo y el precio del mercado. La coincidencia entre el precio de producción con el valor sería la adecuada valorización del dinero circulante, es decir, monedas de oro. Luego de haberle reprochado a Smith el que se haya desviado de su concepción inicial valor-trabajo para considerar que el salario, el beneficio y la renta son los determinantes del precio; de repente, casi sin advertirlo, llega a la misma proposición al

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

confundir en su análisis el valor con el precio de producción o precio natural en Smith. Agregando a esto último la libre competencia, llega a la conclusión de que los precios comerciales tienden a mantenerse al mismo nivel que los precios naturales, estableciéndose una cuota media de beneficios. De allí se desprende una confianza profunda en el funcionamiento automático del sistema, basado en el alza o baja del precio. Sería como el punto central de una balanza en donde el mecanismo de los precios funcionaría como contrapeso para su correcto equilibrio. El precio natural de las cosas, en este sentido, sería igual al precio de producción. Nuevamente, la teoría circular del valor, en donde el trabajo es el que crea el valor y el valor del trabajo correspondería al precio natural del mismo, el cual a su vez sería la expresión monetaria del valor.

La tendencia de los salarios es la de ajustarse a un tipo natural, lo cual abriría la puerta a una acumulación indefinida en beneficio de la colectividad. Tanto Smith como Ricardo, creían en el crecimiento ilimitado del sistema, y a medida que se diera esto el beneficio general sería mayor. Ricardo sí se dio cuenta de que el valor del producto era superior al salario pagado, sin embargo, como consideraba la producción del excedente como algo natural, no investigó más este asunto. Expresa su confianza en el equilibrio que dará el mercado a las diferentes dificultades que pudieran sobrevenir en lo referente a la producción y distribución de la riqueza de la sociedad. Smith abandonó la teoría del valor trabajo, Ricardo la continuó pero no la resolvió. Quien avanzará más en este sentido será Marx.

En El Capital, Libro II, Capítulo X, Marx realiza una crítica a la división del capital formulada por Smith. Señala que la denominación de capital fijo y capital circulante adoptada por éste, se debió a los diferentes tiempos de rotación y

TR. CON
FALLA DE ORIGEN

constitución del capital; a la forma como entran y se reproducen en el producto, pues los avances anuales o capital circulante (en los que no se incluye el dinero), se consumen íntegramente y desaparecen, para luego reaparecer transformados en el producto, o sea que su rotación es anual; en cambio, los avances primitivos o capitales fijos, tienen una rotación decenal, es decir se amortizan cada diez años. Según Marx el ciclo de rotación del capital puede expresarse de la siguiente forma:

$$D-M...(Ft-Mp)...P...M'-D'$$

El capitalista con el dinero (D), capital dinerario, adquiere en el mercado medios de producción y fuerzas de trabajo, que constituye el capital productivo (Ft-Mp), que luego del proceso de producción (...P...), arroja mercancías, capital mercancía, por un valor mayor (M'), que al venderse se transforma en dinero, incrementado con un beneficio o plusvalía (D'). Como se ve, el ciclo total de rotación del capital se halla formado por una fase de producción (...P...) y dos de circulación (D-M-M'-D'). De esta manera, si bien la clasificación de capital fijo y circulante, es útil para determinar la diversa rotación de los distintos elementos que constituyen el capital productivo (Mp-Ft) y la forma como se reproducen en el producto, es inconveniente y carece de sentido al aplicarla a las fases de circulación (D-M-M'-D'), en las que se transforma la mercancía en dinero y el dinero en mercancía y que constituyen el capital de circulación, ya que las mercancías en sí y el dinero en sí no pueden ser calificados de fijos y circulantes, característica que pueden adquirir las cosas al formar parte del capital productivo.

Las cosas no son por su naturaleza capital ni fijo ni circulante, sino que ello depende de las relaciones de producción dentro de las cuales se las utilice. Así, una máquina es una máquina y sólo en determinadas condiciones se transformará en capital. Es inútil tratar de enumerar las cosas que son o no

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

capital, o las que son capital fijo o circulante; hay que observar la función que desempeña un elemento dentro del proceso de rotación-producción determinado.

Lo que Smith define como capital circulante es lo que Marx llama capital de circulación, o sea las formas que toma el capital en el proceso circulatorio. Constituye algo muy distinto las diversas transformaciones que sufre el capital productivo dentro del proceso de producción. Smith confunde la distinción entre capital fijo y circulante, nacida de la distinta rotación o circulación de los diversos elementos que constituyen el capital productivo, dentro de la órbita de la producción, con las distintas formas que adopta el capital de circulación en la órbita de la circulación (capital dinero y capital mercancía). Por otra parte, Smith al enumerar los artículos que constituyen el capital fijo (instrumentos de trabajo), y el capital circulante (salarios, materias primas y auxiliares), toma como punto de partida los distintos elementos del capital productivo en el proceso de trabajo, pero se desvía y confunde con las formas que el capital atraviesa en su ciclo. Lo que no esclarece es cómo puede surgir una ganancia del simple cambio, de la simple transmutación de formas del dinero en mercancías o de la mercancía en dinero, que realiza el capital comercial dado que se mueve exclusivamente dentro de la órbita circulatoria, no así en el capital fijo que produce una ganancia sin cambiar de manos y sin circular. De esta forma, se presenta el capital fijo y circulante como dos clases distintas de capital en donde cada una arroja su ganancia. En el fondo, la ganancia sale de la producción, de la circulación o de ambas situaciones.

La teoría de los costos más bien, en tal sentido, privilegia a la circulación, mientras que para Marx surge más bien de la plusvalía, de la producción industrial y agraria. El error de Smith proviene de situar en el mismo plano la metamorfosis

FALLA DE ORIGEN

física sufrida por los diversos elementos que forman el capital productivo durante el proceso de producción, con la metamorfosis puramente formal de las mercancías y el dinero -el capital de circulación-, en la órbita circulatoria; todo esto lo conduce a una serie de confusiones, las cuales se encuentran presentes hoy en día en sus seguidores.

Para Marx, la división del capital en fijo y circulante puede tener una utilidad cuando se trata de determinar el tiempo de rotación en sus diferentes partes, pero no cuando se trata de conocer la función propia del capital en el proceso de creación del valor, la valorización del valor. Al englobar en lo que es el capital circulante, tanto el capital empleado en salarios como las materias primas, se da la impresión que estos dos componentes crean valor y lo transmiten al producto; igual se pensaría en el caso del capital fijo, ya que no hace otra cosa que transmitir su propio valor, trabajo muerto, al valor de las mercancías, apareciendo todo como un beneficio. Todo esto impide ver con claridad la naturaleza del capital, el verdadero origen del beneficio y su reproducción a escala ampliada. Por eso, Marx no utiliza la definición de capital fijo y circulante y prefiere usar las denominaciones de capital constante para los instrumentos de producción, materias primas y auxiliares; elementos que transmiten simplemente su valor existente, ya sea una sola vez en el caso de materias primas y auxiliares, ya sea en desgastes sucesivos al tratarse de equipos en donde el valor no se incrementa sino que permanece constante. El capital variable, sería el que se emplea en la compra de fuerza de trabajo, dado que sale incrementado, cambia, debido al excedente que obtiene con la creación de la plusvalía.

Marx inicia su análisis con el estudio de la categoría llamada mercancía, pues el capital ha transformado todo en una mercancía, y la mercancía es la forma elemental del capital. La mercancía

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

ha precedido al capitalismo, pero solo en este sistema es en donde adquiere un carácter relevante. Define a la mercancía como todo aquello que se produce para el cambio, con un valor de uso y con un valor de cambio. La división entre valores de uso precapitalistas y valores de cambio capitalista, es una forma de determinar que la producción de mercancías tiene un carácter social y no individual. No son las relaciones entre cosas, sino entre personas que ocupan una determinada posición dentro de la producción social, lo que hace que las mercancías sean un hecho social. El error de algunas teorías económicas es que parten de la relación entre el ser humano y la cosa, en vez de partir de la relación entre la persona y la sociedad. Y es en esto último donde cabe buscar una medida de valor. La oferta y demanda, no es una cuestión referente a las necesidades de los consumidores, más bien es una consecuencia del ingreso que depende de las relaciones de producción. Por múltiples y variados que pudieran ser los deseos que despierte un objeto, sencillamente no crean, ni aumentan, ni disminuyen la cantidad de trabajo socialmente necesario invertido en el mismo.

En la raíz de la contradicción del valor de uso y el valor de cambio se halla la contradicción entre el trabajo concreto y el trabajo abstracto. Si se mira por el lado del trabajo privado, por el lado de los valores de uso se verá que las cosas constituyen solo elementos materiales en los cuales se ha plasmado el trabajo concreto para satisfacer una necesidad particular. Pero, si vemos la producción de determinados artículos para satisfacer necesidades no individuales sino generales, esto es, si vemos el contenido social de la producción de las cosas, nos encontraremos con que un sencillo objeto puede cristalizar el trabajo social general, o sea el trabajo abstracto. En este sentido, el trabajo constituye la substancia del valor, independientemente de la materialidad que adopta como valor de uso. Así, los productos obtenidos, valen por

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

la cantidad de trabajo social que aportan, aun cuando tome un aspecto privado su apropiación. Los hombres trabajan los unos para los otros, en un conjunto social, pero esta relación finalmente toma un carácter privado. Es decir la producción tiene un carácter social, la apropiación tiene un carácter privado; la prueba de lo primero es que el cambio de las mercancías tiene un carácter social.

La esencia valor para Marx, estará determinada por la cantidad de trabajo socialmente necesario, abstracto, incorporado en la mercancía. Junto a esto es necesario considerar la existencia de un trabajo simple y de un trabajo complejo o calificado. Sencillamente el trabajo complejo no es más que el trabajo simple multiplicado. Así, una cantidad pequeña de trabajo complejo puede equivaler a una cantidad grande de trabajo simple. Para Marx, la fuerza de trabajo, cualquiera que sea ésta, será expresión directa del trabajo simple. Así, el valor de una mercancía estará determinado por la cantidad de trabajo abstracto, simple y socialmente necesario para producirla, lo que constituye la magnitud de su valor. Considerada como valores, las mercancías no son todas ellas más que determinadas cantidades de tiempo de trabajo cristalizado. El valor de una mercancía es al valor de cualquier otra, lo que el tiempo de trabajo necesario para la producción de la primera es al tiempo de trabajo necesario para la producción de la segunda. La magnitud del valor de una mercancía cambia cuando se modifica la capacidad productiva del trabajo. La misma cantidad de trabajo que en ciertas condiciones puede producir dos unidades de una mercancía, producirá cuatro si aumenta la productividad del trabajo. Con el aumento o disminución de la productividad del trabajo, el valor de uso se mueve en sentido distinto del valor, por esta razón no es el determinante de éste.

La riqueza del valor expresada en una determinada cantidad

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de bienes materiales, hace relación a la materialidad de las mercancías y a su valor de uso. Pero la valorización del valor se da a través del trabajo invertido por la sociedad en su producción.

En apariencia, las mercancías poseen una forma común que se expresa a través del dinero. El trabajo social no puede reconocerse de otra manera que no sea a través de su intercambio por dinero. Suponer una realización "automática" del valor de cambio de las mercancías a través de la creación de un volumen apropiado de dinero presupone que ese valor se encuentra preestablecido. Presupone que existe un equilibrio permanente entre la oferta y la demanda efectiva y que por lo tanto hay una adaptación consciente a tal proceso. El dinero puede realizar el valor de las mercancías, sólo por que es en sí mismo una mercancía producida por trabajo abstracto socialmente necesario. Los precios de producción y los precios de mercado no son elementos equivalentes que se expresan en términos monetarios. Los valores son cantidades de trabajo, y no tienen nada que ver con los precios monetarios como tales. La cantidad de trabajo socialmente necesario unido a la velocidad de la circulación del dinero se encuentra codeterminada por el ciclo económico, el cual no puede considerársele estable en una fase dada puesto que solo la cantidad de dinero es la que estaría sujeta a cambio. El dinero como equivalente general del valor de cambio de todas las mercancías, resulta un requerimiento necesario de una fracción determinada del gasto total de trabajo de una sociedad en un periodo dado, en donde resulta imposible distribuir más cantidad de trabajo de lo que se ha producido y almacenado dentro del mismo periodo de tiempo. Ningún incremento general en la circulación del dinero puede prevenir la eventualidad de que determinados propietarios no logren realizar la tasa media de ganancia. Según parece, la inflación en latinoamérica, constituye un elemento defensivo cuyo fin último sería mantener la tasa de ganancia a nivel interno.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

La manipulación tanto del volumen como de las unidades del circulante, no logran eliminar las recesiones, y en algunos casos las depresiones periódicas.

Debido al deterioro de los precios de intercambio, los productos alimenticios y las materias primas pierden importancia relativa dentro del total del comercio mundial. Su precio de producción es sustituido por un precio menor, ejerciendo esto último un papel de regulador de la distribución del trabajo social mundial. El monopolio de emisión del signo de valor mundial, juega un papel determinante en la transferencia de valor de los países subdesarrollados hacia los países desarrollados. Quienes tienen las condiciones completas para emitir dinero convertible, poseen el privilegio de tener capital mediante el fácil expediente de imprimir dinero.

Tanto la oferta como la demanda pueden explicar las fluctuaciones de precios, pero no el valor de las cosas. Marx no sostuvo que el precio sea igual a su valor, y en el caso de Smith y Ricardo concebían que el precio era igual al valor solo en el caso de que se diera un equilibrio entre la oferta y la demanda. Los precios al no coincidir con el valor, constatan la existencia de elementos subyacentes que determinan la calificación de los mismos. El valor expresado en dinero se llama precio, pero el precio no es lo mismo que el valor. El crecimiento del equipo industrial en los países desarrollados, junto con el acervo de materias primas disponibles, trae como consecuencia una reproducción ampliada, en donde los salarios se encontrarán en su nivel más alto, en tanto y cuanto la acumulación del capital sea más rápida, su productividad; en aquellos países en donde la productividad del trabajo es baja, los salarios serán a nivel de subsistencia. El ciclo total de rotación del capital se encuentra formado por una fase de producción y dos de circulación, siendo la determinante la

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

producción en donde interviene la fuerza de trabajo ya que sin este aspecto no existiría lo restante. Las cosas no pueden venderse en su valor, sino en más o menos su valor. Toda posibilidad de equilibrio es fortuita, originando por ello las crisis de sobreproducción.

Al aumentar el capital constante en una mayor proporción que el capital variable, la tasa de ganancia siempre tenderá a ser decreciente. Para contrarrestar la tendencia señalada, se procede a aumentar en una mayor proporción el capital constante que el variable, así se obtendrá un ingreso mayor. Como el capital variable es el que determina la plusvalía y la ganancia, a pesar del incremento del capital constante, descenderá aún más la cuota de beneficio. Finalmente, tal proceso conducirá a una crisis general de sobreproducción. Por ello, aquellas regiones en donde se ha desarrollado en gran escala el capital constante en relación con el variable, buscarán la inversión en los países con una baja composición orgánica al capital, en donde la mano de obra al ser más barata permitirá evadir la tendencia decreciente de la cuota media de ganancia. La sobreproducción y las crisis cíclicas tendrán su salida a través de los mercados exteriores para la colocación de los productos excedentes, o de los capitales inorgánicos. Los países no industrializados, debido a su baja composición orgánica del capital y a la mano de obra barata, favorecerán la recuperación de largo aliento en los países desarrollados. Se trata de invadir todas las esferas productivas, especialmente, la bancaria. El dominio económico, a la postre, deberá traer el dominio político. Modernamente, la manipulación de los términos de intercambio, esto es la reducción en los precios de venta de las materias primas de los países subdesarrollados y el incremento de los precios de los productos industrializados que compran tales países, constituye una verdadera aspiradora que sustrae recursos inmensos a los países pobres, no compensados en ningún sentido por la inversión directa de capitales.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Se debe recordar que el capital comercial no constituye otra cosa más que un auxiliar del capital industrial en los dos extremos que constituyen la circulación, o sea que se encarga de realizar las compras y las ventas, actos que no pueden crear excedente o plusvalía, puesto que ésta se obtiene en la fase de la producción. En este sentido, el capital que se ocupa de la producción, constituye el núcleo central del sistema capitalista, mientras que el capital mercantil y financiero desempeña un papel secundario. Tanto el comercio como el crédito permiten al capital circular más rápido, aumentando con ello el nivel del ciclo productivo. En la época de crisis de sobreproducción, el capital dinerario es relativamente abundante y el nivel de autofinanciamiento de las empresas es elevado, por lo mismo la tasa de interés es relativamente baja con un nivel de ganancia empresarial por encima del promedio. A la inversa, durante la fase de sobreproducción y quiebra, el capital dinerario se hace cada vez más escaso, el nivel de autofinanciamiento declina rápidamente, la demanda de capital dinerario crece constantemente y el nivel de la tasa de interés es elevado en función de la declinación de la tasa media de ganancia.

Para Marx, la tierra no es producto del trabajo y por ello no tiene valor. Lo que se compra por el precio no es en realidad el uso de la tierra, sino la renta que de ella se obtiene, probablemente calculada a base del tipo normal de interés. De esta forma, el capital puede unirse a la tierra incorporándose de una manera transitoria mediante una serie de mejoras. Por ello, la tierra crea falsos espejismos al poderse comprar o vender como cualquier otra mercancía. La teoría de la plusvalía determina que la misma es el origen de la riqueza, cualquiera que sea la esfera de su inversión. Querer derivar la renta del capital invertido en la agricultura, de las virtudes especiales de esta esfera de inversión inherente a la corteza misma de la tierra, equivaldría a renunciar al concepto mismo

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la teoría del valor-trabajo. Es la productividad del trabajo la que determina que los costos de producción en las tierras superiores y medias sean menores que los de la tierra marginal. La diferencia entre los precios individuales de producción de las tierras mejores y el precio de producción en la tierra marginal, determina el precio del mercado.

El precio de producción de una mercancía no es idéntico a su valor. Si la composición orgánica del capital es baja, el valor del producto será superior a su precio de producción. La composición orgánica del capital en la agricultura es más baja que en la industria, por lo mismo, su valor ha de ser mayor que su precio de producción. La ganancia media, determina que los capitales a pesar de su diferente composición orgánica debido a la competencia, tengan que compartir una parte de las plusvalía que extraen, tanto los de mayor como los de menor composición orgánica, de manera que iguales montos de capital tienden a ganar similares tasas de beneficio, lo que determina el precio de producción. Debido al menor desarrollo técnico existente en la agricultura, se genera una mayor cuota de plusvalía, lo cual constituye un remanente sobre el beneficio medio, el cual es retenido por el propietario de la tierra en forma de renta.

A medida que crece el desarrollo del capitalismo, aumenta el precio de la tierra. La naturaleza no crea valor. La renta de la tierra constituye un beneficio extraordinario sobre el beneficio medio. No es en la naturaleza del suelo, sino en las relaciones sociales donde se encuentra el verdadero origen de la renta. Ni el capital, ni la tierra generan por sí solos riquezas. El impulso del capital se encuentra dirigido a eliminar la separación entre la propiedad de la tierra y la agricultura capitalista, transformando gradualmente a los propietarios en empresarios, y a los agricultores arrendatarios en una mayoría de asalariados por un lado y una minoría de

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

propietarios rurales por el otro. Se debe recordar que la fuente de la renta absoluta de la tierra consiste en la más baja composición orgánica del capital en la agricultura, en comparación con la industria, es decir la mayor masa de plusvalor que producen los asalariados agrícolas en comparación con los asalariados industriales. Si la barrera de la propiedad de la tierra separada de la empresa capitalista se mantiene, esto permite a los terratenientes impedir que esa cantidad suplementaria de plusvalor sea aspirada hacia el proceso general de reparto de los beneficios entre todos los capitalistas. De esta manera, la renta es un obstáculo para el pleno fortalecimiento de la agricultura capitalista. Constituye una fuente de atraso con respecto a la industria. Pero cuando la agricultura se vuelve cada vez más industrializada, cuando surge la agroindustria, la diferencia en la composición orgánica del capital agrícola comparado con el capital industrial tiende a desaparecer. En consecuencia, desaparece también la base material de la renta absoluta de la tierra.

No obstante, si bien la renta absoluta de la tierra originada en la separación entre la propiedad de la tierra y los agricultores capitalistas tiende a desaparecer en condiciones de agricultura industrializada, reaparece en forma modificada como la hipoteca generalizada de la tierra, propiedad de agricultores capitalistas pequeños y medianos, realizándose de esta forma una transferencia de una parte significativa del plusvalor producido en la agricultura a los banqueros y, por tanto, al capital financiero. Los movimientos reales del capital se guiarán por las desviaciones que pueda tener el promedio de la tasa media de ganancia. De esta forma, mientras el capital tiende a eliminar la renta absoluta en los países capitalistas más antiguos, también tiende constantemente a reproducirla en los países periféricos. De esta manera, opera a nivel de la economía mundial, una especie de proceso de internacionalización de la apropiación de la tierra y creación de la renta absoluta

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de la tierra.

Por otro lado, como la producción agrícola es producción de alimentos, y como los alimentos son un elemento esencial de la reproducción de la fuerza de trabajo, uno de los principales problemas consiste en asegurar el acceso a los alimentos de la forma más barata posible, ya sea por medio de modos de producción de corte capitalista, semicapitalista o precapitalista. Esto significa, que el conjunto del capital busca mantener en el campesinado tercermundista un acceso mínimo a la propiedad de la tierra. El objetivo es suministrar tan solo una parte del insumo anual de comestible a la familia campesina, pero no lo suficiente para proporcionar una mínima base de subsistencia. Así, estos campesinos se ven obligados a buscar empleo durante una parte del año.

La internacionalización de la renta absoluta de la tierra significa un abismo creciente entre la productividad media del trabajo, consagrado en la producción de alimentos en los países industrializados, y entre los países periféricos. La consecuencia es que los excedentes de alimentos a escala mundial tienden a concentrarse cada vez más en cada vez menos países, en su mayoría industrializados. A diferencia de la renta absoluta, la renta diferencial de la tierra es accesible solamente a un número cada vez menor de agricultores en gran escala: las agroindustrias. Del mismo modo que la subordinación formal del trabajo al capital se transforma en la agricultura en una subordinación real, también la subordinación formal de la tierra en la agricultura capitalista se transforma en subordinación real de la tierra como elemento material en la producción agrícola capitalista. Sería una modalidad peculiar de la extracción del plustrabajo en los países del Tercer Mundo.

Al ser menor su composición orgánica del capital, los precios

CON
FALLA DE ORIGEN

relativos de los bienes agrícolas disminuyen constantemente y las condiciones de reproducción del conjunto de la fuerza de trabajo se modifican en un sentido que favorece al capital. El movimiento general hacia la acumulación es una espiral que genera simultáneamente riqueza y miseria, como condición y efecto del movimiento mismo. La producción de plusvalía absoluta en la periferia, fundamentada en la desigual composición orgánica del capital, lo cual origina una elevada desigualdad en la productividad del trabajo, ha conducido al desplazamiento de recursos materiales e inmateriales que han servido eficientemente al centro desarrollado del planeta para elevar su tasa de ganancia. En los países desarrollados se ha vuelto casi imposible aumentar la producción de plusvalía absoluta debido a la tendencia a disminuir el ejército industrial de reserva. El capital concentra sus esfuerzos en aumentar la creación de plusvalía relativa en la medida en que sea capaz de neutralizar el efecto contradictorio del incremento de la productividad en la tasa de plusvalía. Esto ocurre, pero de manera inversa en los países subdesarrollados. En estos, el aumento de la productividad social media del trabajo permite que los costos de reproducción de la fuerza de trabajo caigan de una manera significativa, lo cual no siempre se expresa de manera monetaria, debido a la presencia de la inflación. La tendencia hacia la desocupación en los países periféricos se debe a la desincorporación y funcionalización de tales lugares para con las necesidades estructurales de la reproducción del capital en los países centrales. La desarmonía entre los sectores agrarios e industrial constituye una parte de tal proceso.

Por otro lado, la manera local y mundial de compensar la tendencia descendente de la tasa de ganancia, será mediante un incremento en la tasa de plusvalía a través de una reducción de los salarios reales. La existencia de un precio mucho más bajo de la fuerza de trabajo en los países dependientes y semicoloniales, permite un promedio mundial más alto de la tasa

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de ganancia. A su vez, este precio tan bajo de la fuerza de trabajo actúa como un limitante para la acumulación de capital local, pues la extensión del mercado se ve seriamente restringida debido al bajo nivel de tales salarios. El efecto general, es un freno a la concentración de capital local, lo cual obstaculiza, a la vez, la extensión de la producción, lo que genera en su momento, el crecimiento del desempleo. Las transacciones, por tanto, de mercancía entre los países subdesarrollados y desarrollados, benefician a estos últimos. Y, si se registra una declinación de la presencia del Tercer Mundo en el comercio mundial, aquello se debe más al empobrecimiento relativo y absoluto que a la ruptura de la dependencia. Dentro del marco de la economía mundial, la contradicción entre el valor de uso y el valor de cambio de las mercancías se expresa en la declinación relativa de los precios pagados por dichas materias primas, lo cual es una declinación relativa de su valor. La igualación de las tasas de ganancia suele darse en los mercados nacionales, aun mezclados con formas mercantilistas de producción, asentadas las mismas en diversas regiones dentro de un mismo país. Sin embargo, para que la ley del valor produjera precios uniformes a nivel mundial, debería existir una nivelación internacional de la tasa de ganancia, determinado aquello por la movilidad y distribución internacional del capital en todas partes del mundo, independientemente de la nacionalidad o el origen de sus dueños, es decir, en un Estado capitalista mundial.

Al exportar las mercancías con una productividad de trabajo más alta a un país con una productividad más baja, los exportadores realizan una ganancia extraordinaria debido a que venden sus mercancías a un precio por encima del vigente en el mercado interno. Si la demanda es alta en el país receptor, podrá surgir una industria nacional, si la demanda es poca, el valor de la mercancía seguirá estando por encima del valor de la misma en el país exportador. Si un país poseyera un

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

monopolio mundial en la producción de una mercancía, tales condiciones de producción podrían dar cabida a un precio mundial, significando aquello una ganancia extraordinaria por encima de la ganancia media del país productor de la mercancía. Esto también puede darse en el caso de poseer un monopolio de exportación. Las diferencias vigentes entre países debido a la productividad del trabajo, obliga a los países más atrasados a especializarse en el mercado mundial de forma desventajosa. La producción de las materias primas en los países periféricos, ha sido originada por las necesidades que han tenido los procesos industriales y de consumo de los países desarrollados. No hay que olvidar, por ejemplo, el hecho de que en el mercado mundial la hora de trabajo en el país desarrollado es más productiva e intensiva que la del país atrasado. En la articulación general, el trabajo socialmente necesario en escala nacional es el pleno creador del valor. El intercambio desigual conduce a una transferencia de valor, debido a la no nivelación internacional de las tasas de ganancia. Esto permite comprender la coexistencia de altas tasas de ganancias, junto con salarios muy bajos, es decir, el enriquecimiento relativo de los países metropolitanos a expensas de las antiguas colonias y semicolonias, a través de las transferencias de valor que resulta del intercambio de cantidades de trabajo desiguales en el mercado mundial.

En los países subdesarrollados, los bajos salarios condujeron a la inversión de tipo extensiva por la abundancia de fuerza de trabajo, lo cual condicionó el desarrollo interno de tales países. Así, en el mercado mundial, los países metropolitanos ocuparon el papel de vendedores de maquinaria y equipo, mientras que los países periféricos actuaban como vendedores de materias primas. Debido a que los países desarrollados cada vez más están alcanzando un mayor nivel de autonomía en lo que respecta a la producción de materias primas por efecto de la tercera revolución tecnológica en donde cada vez más las mercancías

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

llevan incorporadas menos materias primas y si mucha más tecnología, el grado de dependencia de la metrópolis hacia la periferia ha tendido a disminuir. Todo esto, debilitará el papel de la periferia como fuente de ganancia extraordinaria. La tendencia expansiva del capital, determina el incremento temporal de la tasa media de ganancia ocasionando una onda larga ascendente; dependiendo del nivel de rotación del capital, el ascenso o descenso de la cuota media de ganancia vendrá en un elemento resultante de tal tendencia expansiva. El desarrollo ulterior de las fuerzas productivas, determina el incremento y renovación de la tecnología productiva fundamental; la lógica interna del capital, para no romper el ciclo, necesita contrarrestar la tendencia decreciente de la cuota media de ganancia; el capitalismo periférico juega tal papel en el contexto general.

El capítulo cinco trata de encontrar una alternativa viable dentro del proceso constitutivo predeterminado. Para ello se procedió a la elaboración elemental de un modelo ideal que procurara diseñar una vía de desarrollo alternativo a través del sector primario-exportador, mediante los encadenamientos intersectoriales hacia atrás y hacia adelante, en donde los diversos sectores productivos de la economía nacional se vean involucrados en el desarrollo social general. Como se señaló, no se trata de regresar al clásico modelo de enclave dependiente; lo que se busca es generar una coherencia muy elevada entre la economía de enclave y el desarrollo nacional, en donde ésta no sea solo funcional al mercado externo, sino que sirva para asegurar la alimentación de la población del mercado interno, ya que en éste se encuentra centrado su impulso inicial, su crecimiento y desarrollo. Precisamente, esa es la diferencia de fondo entre el tipo de propuesta elaborada y las históricamente tradicionales economías de plantación o de monocultivo. No obstante, se hizo hincapié en que tal tipo de propuestas deberán contar con muchísimos factores políticos

TEMA CON
FALLA DE ORIGEN

y sociales que la hagan realizable, de lo contrario, tan solo será una propuesta que sirva para el papel y no para la realidad. En tal sentido, se busca aprovechar de una manera elevada las ventajas comparativas que puede brindar tal modelo, aliado a una agroindustria de corte nacional, con el apoyo decidido hacia el surgimiento de las ciudades intermedias, junto con un margen de autonomía administrativa relativa que tenga como fundamento a las PYMES y a las Juntas Parroquiales, dependiendo del contexto -urbano o rural- donde tenga que desenvolverse. El objetivo general de fondo del modelo propuesto consiste en conseguir el fortalecimiento de los sectores económicos regionales ecuatorianos a través de la agroindustria, pero sin seguir necesariamente las pautas de acumulación de los mercados de los países centrales. De lo que se trató es de lograr un grado relativo de autonomía real frente a la inevitable dependencia.

Por otro lado, el ensayo sobre la dolarización que se hizo pretendió iluminar un poco más el contexto histórico en que podría o no aplicarse el modelo propuesto. En tal sentido, las siguientes fueron las propuestas principales del mencionado ensayo: los vínculos entre el sector financiero y el sector industrial, nacional e internacional, han sido poco estudiados en los países subdesarrollados. El endeudamiento internacional y la dolarización, favorecen un crecimiento muy rápido del sector financiero a expensas del sector industrial. El reforzamiento histórico de la burguesía financiera-comercial en las áreas periféricas del capitalismo, no se traduce necesariamente en un incremento de la autonomía frente al centro desarrollado del planeta. La penetración y el desarrollo de las relaciones mercantiles en la periferia, se efectúan en condiciones tales que trastornan las estructuras existentes, modelan las relaciones de producción y las adaptan sin destruirlas por completo a las necesidades del centro.

La forma del valor de la mercancía mundial, implica el

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tránsito de las relaciones de producción de un nivel nacional a un grado internacional. La característica específica del valor se reflejaría formalmente en el precio de una mercancía mundial sometida a la composición orgánica del capital, y a la operatividad de la ley del valor a escala planetaria. La magnitud del valor de una mercancía depende de la cantidad de trabajo abstracto socialmente necesario incorporada en ella. El problema del intercambio de mercancías entre dos sociedades estructuralmente diferentes, tiene directa relación con un determinado momento histórico, en donde el trabajo socialmente necesario resulta cuantificado en su valor mediante la cantidad de tiempo de trabajo abstracto simple a nivel medio del eje de producción dominante, influyendo sobre su precio. El papel moneda no es en sí mismo medida de valor; en el momento en que el trabajo del país más adelantado se valoriza como trabajo de mayor peso específico, aumenta la tasa de ganancia al venderse como cualitativamente superior al trabajo que no ha sido pagado como tal. No obstante, una vez establecido un valor medio comercial, los valores individuales de las distintas áreas geográficas resultan reducidos a él. Lo anterior le permite a los capitalistas en mejores condiciones de producción, apropiarse de una ganancia extraordinaria mayor que la correspondiente a los que están en peores condiciones.

El sistema de producción propio de la gran industria tiende a consolidar la subsunción real de trabajo al capital; en la periferia, por el contrario, en buena medida prevalecerá la subsunción formal del trabajo al capital. La vigencia, en los hechos, de una moneda única planetaria viabiliza el proceso de acumulación ampliada a nivel mundial. Los Estados Unidos de Norteamérica tienen cada vez una mayor necesidad de los capitales provenientes del Tercer Mundo; capital, entendido como la cantidad de trabajo socialmente necesario para producir una mercancía. Antes, Estados Unidos emitía capitales, ahora los absorbe; los países subdesarrollados, al elevar su tasa,

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

de interés pasan a ser emisores de capital. En la actual etapa de desarrollo capitalista, el capital especulativo tiende a reproducirse de manera autónoma. La acentuada divergencia entre las tasas de crecimiento de las actividades financieras en relación con las actividades productivas, prueba cómo la vigencia de una moneda inorgánica planetaria beneficia fundamentalmente a su país emisor. La abundancia de tal emisión inorgánica deriva en una inflación planetaria permanente, lo cual explica el crecimiento desproporcionado de las Bolsas de Valores en el mundo desarrollado y el algunos países subdesarrollados. Si los bancos quiebran de manera general en los países subdesarrollados, lo hacen por la acentuada divergencia entre el nivel de productividad real de tales países en relación con la rentabilidad sobredimensionada por unas altas tasas de interés vigentes en la periferia del sistema capitalista. El resultado final será que la inflación local ya no aparecerá en la evolución sostenida de los precios de la canasta básica de víveres, sino en el exceso de personas desempleadas que el país expulsa diariamente.

La dolarización formal de una economía nacional, resulta ser la manera mediante la cual los sectores dominantes de un país buscan mantener su tasa de ganancia a niveles internacionales; a fin de cuentas, sin mayor éxito dado que se desarma al sector productivo local, debido a las altas tasas de interés y al incremento de las importaciones; la dolarización unida a una inflación que retrocede muy lentamente, provoca una distorsión muy alta en las tasas de interés del sector financiero local en detrimento del sector productivo, lo cual reduce a la postre la tasa de inversión. Así, cada vez cuesta más la creación del plusvalor. El desarrollo de las actividades financieras provoca una tendencia circunstancial al alza de la tasa de plusvalor que, en el contexto de la depresión y de la aceleración de la inflación, no puede realizarse más que a través de una baja del ingreso momentáneo que posee el sector

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

no formal de la economía. Al no existir una movilidad formal internacional de la fuerza de trabajo, y al efectuarse una alta conductividad del capital a nivel internacional, no existiendo un mercado mundial unificado con una tasa de ganancia uniforme producto de la desigual composición orgánica del capital, se explica claramente por qué el capital no busca invertir en la órbita productiva sino financiera en las áreas periféricas.

La masa de dinero emitida sin respaldo, le permite al emisor apropiarse de una parte del producto social equivalente. La valorización del capital-emisor, se logra a través de la desvalorización del receptor. El ciclo ya no sería $D-M-D'$, sino que ahora sería $D-M-D''$, en donde $D''=D'$, pues el procedimiento ha abierto un espacio de ganancia en el producto social para el emisor, el cual reclama de esta manera su participación en la masa de plusvalor mundial. El monopolio de la emisión de papel moneda mundial de curso forzoso, constituye un poder de compra que no corresponde al ciclo usual del capital, ya que en última instancia implica un ingreso con un poder de utilización en forma de renta que no es capital constante, ni variable, ni plusvalor. Realmente, constituye una inyección al medio de circulación.

David Ricardo planteó que el lento crecimiento de la agricultura podía limitar el desarrollo de la industria, pues suponía que tal situación elevaba el costo de los alimentos, presionando de una manera negativa sobre los salarios y las utilidades. Lo anterior beneficiaba en última instancia a los dueños de la tierra; como los beneficiarios de la renta de la tierra invierten en una menor proporción que los industriales en mejorar su patrimonio, la acumulación de capital tendía a ser lenta o hasta negativa. Por tanto, proponía que la apertura comercial incrementando las importaciones de alimentos podría impedir tal situación, pues al abaratare los productos

CON
FALLA DE ORIGEN

agrícolas, y al no existir tal presión sobre los salarios y las utilidades, el circuito de acumulación podía continuar. El planteamiento de fondo consiste en que una buena y exitosa revolución industrial necesita de manera previa de una revolución agrícola. No es lo mismo revolución agrícola que reforma agraria, sin embargo el propósito de mantener el ciclo de acumulación industrial resulta, a fin de cuentas, similar. En efecto, lo que se pretendía era el cambio en el sistema de la tenencia de la tierra con el objetivo de modernizar el agro.

El estudio del caso chileno, dentro del presente libro, se justifica en la medida en que el modelo de desarrollo propuesto al inicio del capítulo cinco tiene directa relación con una economía social tipo enclave que busca irradiarse a todo el entramado social. Chile no ha podido abandonar su economía de enclave; su desarrollo, al no ser uniforme para el cuerpo social donde se encuentra inserto, presenta enseñanzas imposibles de ignorar sobre los problemas concretos que puede experimentar una economía regional ecuatoriana, a la hora de proponer para ella, un modelo de desarrollo centrado en el sector primario-exportador con un alto índice de valor agregado a través de la agroindustria.

La radicalidad de la aplicación del neoliberalismo en Chile, transformó las bases del modelo de desarrollo vigente, centrándolo en la exportación de productos primarios. En el agro, se ha transitado de una reestructuración agraria que puso énfasis en la redistribución de los recursos y en la entrega del poder a las organizaciones campesinas, a un modelo en el cual el crecimiento del mismo resulta ser generado por las empresas exportadoras. La burguesía financiera aparece conduciendo tal modelo, y a su lado se suman los sectores de la burguesía agraria, desarrollándose de este modo una burguesía agroexportadora, acompañada por el trabajador temporero. Sin

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

embargo, el proceso general resulta dirigido por el capital transnacional (Standard Fruit, Castle and Cook, United Trading Company, Unifrutti, United Brand, Turbana, Albert Fisher y Polly Peck). La economía campesina acompañada por el trabajador temporero cumple un papel fundamental en la sustentación del modelo vigente, dado que la creación de una oferta de trabajo elástica para el sector capitalista contribuye a la subsistencia de la fuerza de trabajo disponible, y por tanto la reduce al costo mínimo necesario en el mercado formal. Este tipo de situaciones resulta muy importante para el abastecimiento de los bienes de consumo para el mercado interno, y dado su grado de influencia en la determinación de los niveles salariales del área urbana, incide en la competitividad de las actividades exportadoras.

A raíz de la aplicación del modelo, podemos observar que los cultivos tradicionales han sido reemplazados por el monocultivo; la utilización más elevada de tecnología mecanizada moderna; la producción principal dirigida al mercado externo mientras que la producción secundaria, en lo cuantitativo y cualitativo, se encuentra orientada hacia el mercado interno; y un sector rural más integrado al mundo urbano mediante una serie de formas diversificadas de salarios con modalidades temporales de trabajo. Las organizaciones empresariales nacionales han sido reemplazadas, en buena medida, por los grupos económicos transnacionales.

La composición del sector del capital es muy heterogénea, distinguiéndose una burguesía tradicional ligada a la mediana y gran propiedad, y otro tipo de burguesía ligada al capital financiero, propietaria de la infraestructura agroindustrial, orientada a la exportación y estrechamente vinculada a los grupos económicos transnacionales. Sin duda, la reforma agraria preexistente contribuyó a que posteriormente se diera una

TEJERON
FALLA DE ORIGEN

explotación más racional de los predios privados, ayudando esto último a mantener la tendencia hacia el crecimiento de las exportaciones. La liberalización del mercado de tierras aplicada a partir de 1974, condujo a la reconstitución de las propiedades grandes, no obstante que resultaron en un elemento de la producción de corte minoritario muy poco parecido al latifundio tradicional tanto en tamaño como en relaciones sociales; actualmente son empresas capitalistas modernas, con un creciente uso de tecnología y mecanización junto a relaciones contractuales de trabajo asalariado. Por ello es posible afirmar que la agricultura chilena ha tendido a asumir un carácter capitalista más definido, especialmente en los predios de tamaño mediano y grande. Los antiguos minifundios dieron origen a unas propiedades de corte familiar, las que constituyeron lo que se conoce como economías campesinas. Este tipo de economías desempeñan un papel muy importante en el abastecimiento de los cultivos básicos necesarios para el consumo interno de productos agrícolas como son las hortalizas, leguminosas de granos, tubérculos, etc. A fin de cuentas, este tipo de economía resulta muy importante para el mantenimiento de la agroindustria de exportación, no sólo como proveedora de alimentos, sino también como abastecedora de trabajadores temporeros.

Un problema importante lo constituye la gran dispersión de la producción agrícola, dado que existen miles de productores con un reducido grupo de compradores y comercializadores que manejan la distribución nacional e internacional. La progresiva exclusión del campesinado del proceso social general previamente descrito, contribuye a crear una situación social insostenible en el medio rural. El problema de fondo lo constituye la desarmonía del crecimiento intersectorial. Así, frente a unos sectores poseedores de una modernidad e ingresos elevados, coexisten en perpetuo crecimiento otros estratos económicos con una muy baja productividad y modernidad, los cuales absorben a una población flotante que se encuentra excluida de los

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

sectores modernos. Lo ideal sería, por el contrario, un desarrollo heterogéneo en donde el proceso productivo parcial -economía de enclave- se irradie a todo el resto del entramado social. Al mismo tiempo, la existencia de las ciudades intermedias pueden originar el enlace necesario entre el medio rural y urbano, entre el medio agrícola y el industrial; evitando el caer en la acentuación de las diferencias regionales por medio de una especialización en función de las ventajas comparativas. A la hora de establecer cualquier plan alternativo de desarrollo, se debe valorar adecuadamente las prácticas, el conocimiento y el saber popular de los campesinos inmersos en el proceso, con el objetivo de integrar y favorecer el desarrollo general y no elitista de los sectores sociales involucrados. Acaso esta sea la verdadera base para la innovación real y continua que ayude a uniformar un incremento heterogéneo del desarrollo a través del sector rural y de la agroindustria.

La correcta utilización del suelo como un sistema biológico en donde se busca hacer producir la tierra sin explotarla, observando sus propias leyes y su ecosistema, sin utilizar productos químicos de síntesis, constituye la nueva frontera en la innovación agrícola: la biotecnología. Según la época y el país, tal actividad ha recibido el nombre de agricultura biodinámica, orgánica, biológica o alternativa. Sea como fuere, el hecho es que este tipo de agricultura brinda una alternativa viable en el marco de la nueva división internacional agrícola del trabajo. Los que se oponen a este tipo de agricultura señalan que tal técnica de producción se encuentra asociada a bajos niveles de productividad, y que resulta inadecuada para áreas grandes. No obstante, la agricultura tradicional también tiene sus limitaciones, dado que depende de los niveles de disponibilidad y aplicabilidad de entradas de energía de acuerdo con el clima, suelo y la clase de cultivo. El uso planetario de la agricultura orgánica todavía es muy restringido, pero

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

va en aumento. En la medida en que se puedan abaratar los costos de producción utilizando métodos extensivos para tal propósito, este tipo de agricultura constituye una alternativa sólida para abrir el mercado de los países desarrollados a los productos agrícolas de los países subdesarrollados.

En aquellos lugares donde se ha llevado a cabo la correcta utilización de la agricultura orgánica, los rendimientos han sido superiores a los obtenidos con la agricultura moderna, debido a la disminución de los costos que provoca al no deteriorar el medio ambiente. También resulta una alternativa viable en aquellas regiones donde la tenencia de la tierra limita fuertemente el desarrollo de cualquier otro sistema de producción. Una agricultura a pequeña escala practicada en forma personal o familiar, constituye una alternativa para la solución de la crisis en el campo, y quizás pueda alcanzar, después de algunos procesos internos, una dimensión importante en un país pequeño cada vez más empobrecido.

La influencia de la tercera revolución científico-técnica que se desarrolla principalmente en los campos de la electrónica, informática, así como en las comunicaciones, y en la automatización y robotización; se deja de esta manera sentir en el ámbito de la agricultura mediante la biotecnología. También abarca la sustitución progresiva de las materias primas provenientes de los países subdesarrollados. Resulta importante recordar que en las mercancías del planeta, hay cada vez más inteligencia y menos materia prima; por lo mismo, una adecuada inserción de la agricultura en la estructura económica de un país subdesarrollado, debe ir acompañada de una adecuada elevación del componente biotecnológico. Puede que lo anterior acentúe la dependencia, empero no se debe olvidar su correcta irradiación a la mayor parte del entramado social. En todo caso, parece ser que sólo los grandes empresarios agrícolas

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

tendrán acceso al anterior proceso. En general, el actual proceso económico-social agrario parece tener más en cuenta a los medianos y grandes productores, no así a los pequeños. Dada la elevación de la composición orgánica del capital producto del mayor desarrollo biotecnológico de la agricultura de los países desarrollados, unido al dominio por parte de las grandes empresas transnacionales sobre el material genético vegetal mundial, resulta totalmente lógico prever el ahondamiento en este, al igual que en otros terrenos, de las diferencias económicas entre los países desarrollados y subdesarrollados. Por ello, ocupa un lugar de primera importancia el desarrollo de una industria biotecnológica nacional. En efecto, el desarrollo de la misma tiene directa relación con el crecimiento de todo el modelo propuesto de corte agroindustrial, pues la tendencia es a concentrar la producción en estructuras moleculares que aportan el máximo de proteínas, eliminando hasta donde sea posible la producción superflua. Es decir, se requerirá un volumen menor para mantener el mismo valor de uso.

El proceso general en sí, destaca la tendencia a la integración de la ciencia como fuerza productiva directa, cada vez más vinculada a las necesidades de la acumulación de capital. No obstante, la hipertrofia productiva de los países subdesarrollados con la tendencia casi natural a favorecer el monocultivo de exportación de moda, impedirá de una manera constante el que la biotecnología pueda convertirse en una herramienta técnica útil para lograr el crecimiento del mercado interno junto con una autosuficiencia alimentaria.

En todos los países de América Latina en que la agricultura fue abandonada, los indicadores sociales son malos. Para solucionar momentáneamente tal circunstancia, se ha recurrido a otro tipo de políticas económicas. Así, por ejemplo, en determinados países en donde el ingreso nacional dependía

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

mayoritariamente de la agricultura, actualmente rubros como el turismo han pasado a representar un elemento primordial de tales economías. Con toda seguridad, el sector agrícola desempeña un papel social específico en el proceso de desarrollo de un país. Además de su contribución a la riqueza nacional y al mantenimiento del empleo en la zonas rurales, el sector agrícola aporta una parte importante de la alimentación nacional, disminuyendo la dependencia de las importaciones alimentarias. Por su condición particular y por el papel que desempeña en la sociedad, el sector agrícola no puede ser considerado y tratado como un sector productivo más en el momento de definir la política económica sectorial del gobierno de turno. El abandono de una política agrícola autónoma a cambio de una política global, priva a la agricultura del trato particular que debería dársele, sobre todo en lo relativo a la aportación de servicios y al mantenimiento de un mínimo de protección a la producción para el mercado interno. En efecto, la eliminación de las políticas de apoyo a la producción alimentaria comercial, y el recurrir cada vez más a la importación de alimentos obtenida en condiciones excepcionales, además de la concentración acelerada de las estructuras productivas en manos de un pequeño número de empresas, muchas veces filiales de grupos extranjeros, han contribuido fuertemente a debilitar al sector agrícola de algunos países latinoamericanos. Por lo mismo, resulta de primera importancia el devolver a la gran mayoría de los productores agrícolas los medios de participación activa en el proceso productivo nacional. Una agricultura destinada a satisfacer la demanda interna, que permita la creación de una infraestructura de servicio nacional, para que los productores pequeños y medianos puedan asociarse a una agricultura de exportación en una posición menos desventajosa que la actual.

El estudio de las sociedades agrarias en América Latina depende de disciplinas científicas muy diversas. Las sociedades rurales de tal o cual región devienen en comunidades

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

innovadoras; los grupos campesinos no son entes aislados, se encuentran unidos entre sí por los centros de poder, de mercado y de comunicación, acaso formando grupos homogéneos dentro de la heterogeneidad existente. El científico social debe acercarse a tal realidad, no con modelos de interpretación prefijados sino con preguntas que busquen una explicación en donde se puedan valorar las prácticas tradicionales de tales grupos humanos para, posteriormente, sugerir humildemente las alternativas probables de solución que existen desde una perspectiva muy particular, que ha pretendido ser universal. Somos caminantes en busca de la verdad y tenemos que levantar los ojos para reconocer el camino.

YES CON
FALLA DE ORIGEN

BIBLIOGRAFIA GENERAL

576

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

BIBLIOGRAFIA

- Acosta, Alberto. 1995. Breve historia económica del Ecuador. Quito - Ecuador. Corporación Editora Nacional.
- Acosta, Alberto. 2000. "La Trampa de la dolarización. Mitos y realidades para la reflexión". Dolarización. Informe Urgente. Quito-Ecuador. Ediciones Abya-Yala.
- Aguirre, Manuel Agustín. 1981. Historia del Pensamiento Económico. Tomos I, II, III. Quito - Ecuador. Editorial Alberto Crespo Encalada.
- Albornoz, Vicente. 2000. "Las Experiencias de Convertibilidad Cambiaria en Ecuador, Argentina, Bulgaria, Estonia y Lituania". Temas de Economía y Política, No.7. Quito-Ecuador. Corporación de Estudios para el Desarrollo (CORDES).
- Arosemena, Guillermo. 1997. Ecuador despierta... ya es tiempo de progresar. Guayaquil - Ecuador. Editorial Garoseme.
- Arteta, Gustavo. 2000. "La Economía Ecuatoriana en el Primer Semestre del 2000". Tendencias Económicas Financieras y Políticas. Año 4, Primer Semestre. Quito-Ecuador. Corporación de Estudios para el Desarrollo (CORDES).
- Asamblea Nacional. 1998. Constitución Política de la República del Ecuador. Quito-Ecuador. Corporación de Estudios y Publicaciones.
- Bagú, Sergio. 1997. Catástrofe Política y Teoría Social. México, D.F. Editorial Siglo XXI.
- Banco Central del Ecuador. Anuarios de Comercio Exterior. Varios años. Quito - Ecuador.
- Bebbington, Anthony (coordinador). 1992. Actores de una década ganada. Quito - Ecuador. Editorial Comunidec.
- Berry, Albert. 1998. Políticas para las PYMEs (pequeñas y medianas empresas) latinoamericanas. Serie docente No. 17. Santiago de Chile. Corporación de Investigaciones Económicas para América Latina (CIEPLAN).

- Burbach, Roger y Flynn, Patricia. 1983. Las agroindustrias transnacionales. Estados Unidos y América Latina. México, D.F. Editorial Era.
- Carmagnani, Marcello. 1984. Estado y sociedad en América Latina. 1850-1930. México, D.F. Editorial Crítica.
- Carney, Larrey S. 1996. "Globalización: ¿El legado final del Socialismo?" México D.F. Copias del seminario La Geopolítica del Capital y América Latina de John Saxe Fernández. UNAM.
- Castillo, Abel Romeo. 1978. Los gobernadores de Guayaquil del siglo XVIII. Guayaquil - Ecuador. AHG.
- Cebreros, Alfonso. 1991. "La modernización del sector agropecuario: un cambio de paradigma". Comercio Exterior. Volumen 41. N° 10. México, D.F. BANCOMEXT.
- Chase-Dunn, Christopher y Podobnick, Bruce. 1995. "La próxima guerra mundial: ciclos y tendencias del sistema mundial". Journal of World - Systems Research. Volumen 1, Número 6. Colorado, Estados Unidos.
- Collier, Simon, Blakemore, Harold, Skidmore, Thomas. 1985. "Geografía Física, Humana y Económica". Enciclopedia de Latinoamérica. España. Press Syndicate of the University of Cambridge.
- Cordeu, José Luis. 1996. "El sector agrícola en el proceso de integración latinoamericana". Estudios Agrarios. N° 2. México, D.F. Procuraduría Agraria.
- Cortez, Claude. 1993. "El conflicto entre EU y la CEE y el control del mercado internacional de cereales". En González, Pacheco y Torres Cuatémoc, Felipe. (Coords). Los retos de la soberanía alimentaria en México. México, D.F. Juan Pablos.
- Costales, Alfredo y Piedad. 1959. Historia social del Ecuador. Tomo I. Quito - Ecuador. Instituto Ecuatoriano de Antropología.
- Cueva, Agustín. 1979. Teoría social y procesos políticos en América Latina. México, D.F. Editorial Edicol, S.A.
- 1988. El desarrollo del capitalismo en América

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- Latina. México, D.F. Editorial Siglo XXI.
- 1988. La teoría Marxista. Categorías de base y problemas actuales. México, D.F. Editorial Planeta.
- C.R.M. 1997. Manabí frente al país. Estadística básica. Portoviejo - Ecuador. Imprenta Cobeña.
- Dueñas de Anhalzer, Carmen. 1986. Historia Económica y Social del Norte de Manabí. Quito - Ecuador. Edit. Abya Yala.
- "Ecuador, uno de los más endeudados del mundo". El Diario. Año 68. Sábado 9 de Junio del 2001. Manabí-Ecuador.
- "Ecuador Dolarizado: Inflación subió a 0,43%". Sábado 1 de septiembre del 2001. El Diario. Año 68. No. 0173. Manabí-Ecuador.
- "Ecuador compró más de lo que vendió en el 2001". 2002. Diario El Comercio. Viernes, 4 de enero. Quito-Ecuador.
- "Exportaciones no levantaron". 2002. Diario Expreso. Viernes, 4 de enero. Guayaquil-Ecuador.
- Ejea, Gabriela. 1991. "UPROCAFE: una alternativa para la integración latinoamericana". Cafetaleros. La construcción de la autonomía. México, D.F. Servicio de Apoyo Local A.C.
- Engels, Federico. 1974. "Prólogo de las luchas campesinas en Francia". Obras Escogidas. Tomo I. U.R.S.S. Editorial Progreso.
- Ferrín Schettini, Rosa. 1986. Economías campesinas, estructura agraria y formas de acumulación: el caso de Manabí a partir de la Revolución Liberal. Quito - Ecuador. PUCE-CONUEP.
- Freebairn, Donald. 1997. "La Ley Agrícola 1996 de Estados Unidos y su desafío a los productores mexicanos". Estudios Agrarios, N° 7. México, D.F. Procuraduría Agraria.
- Galarza Zavala, Jaime. 1979. El yugo feudal. (14a. Edición). Quito - Ecuador. Editorial Gallo Capitán.
- Giner, Salvador. 1984. Historia del pensamiento social. (4a. ed.). Barcelona, España. Editorial Ariel, S.A.
- González Casanova, Pablo y Saxe-Fernández, John (Coordinadores). 1996. El mundo actual: situación y

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- alternativas. México, D.F. Editorial Siglo XXI.
- Guía, 1909. El Ecuador, guía comercial y agrícola e industrial de la República. Guayaquil - Ecuador. ANG.
- Hamerly, Michael. 1987. Historia social y económica de la antigua provincia de Guayaquil, 1763 - 1842. Segunda edición. Guayaquil - Ecuador. Archivo Histórico del Guayas.
- Herrera Gil, Miguel. 1980. "Ensayo sobre un modelo de cambio económico - social". En: Cuestiones Económicas, N° 2. Quito - Ecuador. Banco Central del Ecuador.
- Hirst, Paul and Thompson, Grahame. 1996. Globalization in Question. Great Britain. Printed by Hartnolls Ltd, Bodmin, Cornwall.
- Holm, Olaf. 1982. Cultura manteño-huancavilca. Guayaquil Ecuador. Banco Central del Ecuador.
- Hurtado, Osvaldo. 1997. El poder político en el Ecuador. (10a. Edición). Colombia. Editorial Planeta.
- Jara, Carlos. 1984. "El modelo de modernización y la crisis del agro". En: Ecuador Agrario. Quito - Ecuador. Editorial El Conejo.
- Klare, Michael T. 1997. "The Growing Traffic in Arms". NACLA. Report on the Americas. Volume XXXI, N° 2. USA.
- Kühne, Karl. 1979. Economía y Marxismo, Tomo III. México, D.F. Editorial Grijalbo.
- Kurth, James. 1996. "America's Grand Strategy". The National Interest. Number 43. USA.
- "Las 100 más grandes del mundo". 1997. Revista Fortune Americas. El Universo. Segunda quincena de Julio. Guayaquil-Ecuador.
- Linck, Thierry (compilador). 1994. Agriculturas y campesinados de América Latina. Mutaciones y recomposiciones. México, D.F. Fondo de Cultura Económica.
- Loor, Wilfrido. 1937. Los indios en Manabí. Quito - Ecuador. Editorial Ecuatoriana.
- López León, Arturo. 1996. "¿Existe realmente una nueva política agrícola común europea?". En Felipe Torres, Carmen del Valle, Eulalia Peña (Coords). El reordenamiento agrícola en los países pobres. México, D.F. UNAM-IIE.

TEXTOS CON
FALLA DE ORIGEN

- Lucio Paredes, Pablo. 1999. Cimas, abismos y tempestades de la economía. Quito - Ecuador. Mendopal Impresores.
- Lucio Paredes, Pablo. 2000. El libro de la dolarización. Quito-Ecuador. Editorial Megagraph.
- Luque, Alberto. 2000. "Dolarización. El salto al vacío". Dolarización. Informe Urgente. Quito-Ecuador. Editorial Abya Yala.
- Maiguascha, Juan. 1978. " El desplazamiento regional y la burguesía en el Ecuador: 1760 - 1860". En: Segundo encuentro de Historia y realidad económica y social del Ecuador. Cuenca - Ecuador. IDIS - Banco Central del Ecuador.
- Mandel, Ernest. 1979. El capitalismo tardío. México, D.F. Editorial Era.
- Manero, Fernando. 1985. "Subdesarrollo y países subdesarrollados". Colección Temas Clave, N° 91. España. Editorial Salvat.
- Marcuse, Herbert. 1984. El hombre unidimensional. Ensayo sobre la ideología de la sociedad industrial avanzada. (5a. ed.). Barcelona, España. Ediciones Orbis, S.A.
- Marini, Ruy Mauro. 1994. "La crisis del desarrollismo". En: La teoría social latinoamericana, tomo II. México, D.F. Ediciones El Caballito.
- Marini, Ruy Mauro y Millán, Mária (Coordinadores). 1995. La Teoría Social Latinoamericana. Tomo III. México, D.F. Ediciones El Caballito, S.A.
- Martindale, Don. 1979. La Teoría Sociológica. España. Editorial Aguilar.
- Marx, Carlos. N.D. Contribución a la Crítica de la Economía Política. Quito - Ecuador. Editorial América, Apartado 3512.
- Marx, Karl. 1975. Teoría Sobre la Plusvalía, Tomo III. Argentina. Editorial Cartago.
- Marx, Karl. 1977. Líneas Fundamentales de la Crítica de la Economía Política (Grundrisse) Tomo I. Barcelona-España. Editorial Crítica.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- Marx, Karl. 1984. El Capital, Tomo III, Volumen # 8. Tercera edición. México, D.F. Siglo XXI Editores.
- Marx, Karl. 1985. EL Capital, Tomo I, Vol.2. 12a Edición. México, D.F. Siglo XXI. Editores.
- Marx, Carlos. 1985. El Capital. Tomo III, Volumen 7. México, D.F. Editorial Siglo XXI.
- Marx, Carlos. 1986. El Capital. Tomos I, II, III. México, D.F. Fondo de Cultura Económica.
- Mires, Fernando. 1993. El discurso de la miseria, o la crisis de la Sociología en América Latina. Venezuela. Editorial Nueva Sociedad.
- Moncada Sánchez, José. 2001. Economía y Globalización. Quito Ecuador. Editorial Abya Yala.
- Paredes Ramírez, Willingtón. 2002. "Falacias Económicas". Diario Expreso. Domingo, 27 de enero. Guayaquil-Ecuador.
- Pareja Diezcanseco, Alfredo. 1980. "Los gobiernos de la plutocracia y las nuevas ideas". En: Historia del Ecuador, tomo 7. España. Salvat Editores.
- Pereira, Gonzalo. 1985. Relaciones internacionales de producción, ley del valor y distribución social del trabajo en el mercado mundial. México, D.F. Editorial Siglo XXI.
- Petras, James. 1997. "Los ciclos políticos neoliberales: América Latina 'se ajusta' a la pobreza y a la riqueza en la era de los mercados libres." Nueva York, Estados Unidos. Copias del seminario La Geopolítica del Capital y América Latina de John Saxe Fernández. UNAM.
- Portelli, Hugues. 1987. Gramsci y el bloque histórico. (14a ed.). México, D.F. Editorial Siglo XXI.
- Ribier, Vincent. 1994. "Impactos de las políticas económicas y agrícolas en América Latina". En Thierry Linck, Agriculturas y campesinados de América Latina. Mutaciones y recomposiciones. México, D.F. FCE.
- Ricardo, David. 1985. Principios de economía política y tributación. Tomo I, II. España. Editorial Orbis, S.A.
- Rodríguez, Octavio. 1988. La teoría del subdesarrollo de la CEPAL. México, D.F. Editorial Siglo XXI.

CON
FALLA DE ORIGEN

- Rosas, María Cristina. 1996. México ante los procesos de regionalización económica en el mundo. México, D.F. Instituto de Investigaciones Económicas.
- Rubio, Blanca. 1995. "La vía agroexportadora neoliberal en América Latina y el nuevo orden agrícola internacional". Encinas, Alejandro. El campo mexicano en el umbral del siglo XXI. México, D.F. Editorial Espasa Calpe.
- Ruiz Figueroa, José Feliciano. 1993. "La agricultura orgánica". En: Calva, José Luis. Alternativas para el campo mexicano. Tomo II. México, D.F. Fontamara-UNAM. Friedrerich Ebert Stiftung.
- Sachs, Jeffrey y Larraín, Felipe. 2000. ¿Por qué la dolarización es más una camisa de fuerza que una salvación?". Dolarización. Informe Urgente. Quito-Ecuador. Editorial Abya Yala.
- Sader, Emir. (Coordinador). 1995. Pos-neoliberalismo. As políticas sociais e o Estado Democrático. Sao Paulo, Brasil. Editorial Paz e Terra.
- Salama, Pierre. 1990. La Dolarización. México, D.F. Siglo XXI, Editores.
- Salas Quintanal, Hernán. 1995. "La modernización de la agricultura y su efecto en los trabajadores temporeros de la fruticultura en una zona del Valle de Aconcagua de Chile". En: Cuadernos Agrarios. Nueva época. N° 11 - 12. México, D.F. UAM-X.
- Salto, Napoleón y Vázquez, Lola. 1999. Ecuador: su realidad. Ecuador. Fundación "José Peralta".
- Salto, Napoleón y Vázquez, Lola. 2000. Ecuador: su realidad. octava edición. Ecuador. Fundación "José Peralta".
- Schuldt, Jürgen y Acosta, Alberto. 1995. Inflación. Ecuador. Editorial Ecuador.
- Selser, Gregorio (Traductor). 1989. "El documento de Santa Fe II". El Gallo Ilustrado N° 1387. México, D.F. El Día.
- Sierra, Enrique y Padilla, Oswaldo. 2000. "Alternativas de dolarización, convertibilidad y políticas monetarias en el marco actual del Ecuador". Dolarización. Informe



- urgente. Quito - Ecuador. Editorial Abya-Yala.
- Smith, Adam. 1985. La riqueza de las naciones, Tomo I, II, III. España. Editorial Orbis, S.A.
- Smith, Adam. 1997. La teoría de los sentimientos morales. España. Alianza Editorial.
- Sosa Elizaga, Rael. (Coordinadora). 1996. América Latina y el Caribe: Perspectivas de su reconstrucción. México, D.F. Editorial Eco Impresos.
- Sotelo Valencia, Adrián. 1999. Globalización y Precariedad del Trabajo en México. México, D.F. Ediciones El Caballito.
- Stay, Jaime. 1990. La concepción general y los análisis sobre la deuda externa de Raúl Prebisch. México, D.F. Editorial Siglo XXI.
- Sunkel, Osvaldo y Paz, Pedro. 1984. El subdesarrollo latinoamericano y la teoría del desarrollo. México D.F. Editorial Siglo XXI.
- Toffler, Alvin. 1980. La tercera Ola. España. Editorial Plaza y Janes.
- Trápaga Delfín, Yolanda. 1996. "Panorama regional de la producción de alimentos en el mundo". En Felipe Torres, Carmen del Valle, Eulalia Peña (Coords). El reordenamiento agrícola en los países pobres. México, D.F. UNAM-III.
- Twomey, Michael y Helwege, Ann. 1991. Modernización y estancamiento. La agricultura latinoamericana en los años noventa. México, D.F. Fondo de Cultura Económica.
- Velasco, Fernando. 1975. "La estructura económica de la Real Audiencia de Quito. Notas para su análisis". En Ecuador: Pasado y Presente. Quito - Ecuador. Editorial de la Universidad Central del Ecuador.
- Vilas, Carlos M. 1997. "Seis ideas falsas sobre la globalización (Argumentos desde América Latina para la refutación de una ideología)". México, D.F. Copias del seminario La Geopolítica del Capital y América Latina de John Saxe Fernández. UNAM.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Wallerstein, Immanuel. 1979. El moderno sistema mundial (I. La agricultura capitalista y los orígenes de la economía-mundo europea en el siglo XVI). México, D.F. Editorial Siglo XXI.

- 1996. "La reestructuración capitalista y el sistema-mundo". En Sosa Elizaga, Raquel. América Latina y el Caribe: Perspectivas de su reconstrucción. México, D.F. Editorial Eco Impresos.

FALLA DE ORIGEN

HEMEROGRAFIA

586

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

HEMEROGRAFIA

- "Ecuador compró más de lo que vendió en el 2001". 2002. El Comercio. Viernes, 4 de enero. Quito-Ecuador.
- "Ecuador Dolarizado: Inflación subió a 0,43%". Sábado 1 de septiembre del 2001. El Diario. Año 68. No. 0173. Manabí-Ecuador.
- "Ecuador, uno de los más endeudados del mundo". El Diario. Sábado 9 de Junio del 2001. Portoviejo-Ecuador.
- "Exportaciones no levantaron". Diario Expreso. Viernes, 4 de enero del 2002. Guayaquil-Ecuador.
- Gregorio Selser (Traductor). 1989. "El documento de Santa Fe II". El Gallo Ilustrado N° 1387. El Día. México, D.F.
- John Saxe-Fernández. 1997. "El efecto del nacionalismo económico en Estados Unidos. Lecciones para América Latina". Momento Económico 94. Noviembre-Diciembre. México, D.F.
- "Las 100 más grandes del mundo". 1997. Revista Fortune Americas. El Universo. Segunda quincena de Julio. Guayaquil-Ecuador.
- "Sociedad se desmasifica". 22 de Agosto de 1999. El Universo. Guayaquil-Ecuador.
- Willingtón Paredes Ramírez. 2002. "Falacias Económicas". Diario Expreso. Domingo, 27 de enero. Guayaquil-Ecuador.