

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

ESCUELA NACIONAL DE ESTUDIOS PROFESIONALES PLANTEL ARAGÓN

"SISTEMA GESTOR DE VENTAS PARA LA EMPRESA IMPORTADORA GUIADO DE ANGELIS S.A. DE C.V."

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE: INGENIERO EN COMPUTACIÓN PRESENTA: LAURA OLIVIA/CANO SAUZA

ASESOR DE TESIS; LIC. ISRAEL A. JUÁREZ ORTEGA



MÉXICO

TESIS CON FALLA DE ORIG**EN**

2003.

1





UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

PAGINACION

DISCONTINUA

A mi Madre,

Los tiempos dificiles hace tiempo que quedaron atrás. Mucho trabajo nos ha costado superarios. Tu ejemplo de coraje, de fuerza, de constancia, de paciencia y de amor han sido kas guías que me ayudaron a realizar esta carrera. Este logro, es sólo una parte del gran compromiso que tengo contigo. Gracias por darme esta Profesión.

A la memoria de mi Padre,

Aunque compartimos tan adio diez años, fue más que suficiente como para comprender que ambos sofiábamos con lo mismo y creo que gran parte de ese sueño se ha realizado. Gracias por enseñarme a apreciar que lo más valioso que podemos tener en este mundo es a uno mismo.



Z

A Gabriela,

Gracias por todo el apoyo que siempre he recibido de ti. Por abrirme el camino y ser mi guía. Me has enseñado mucho acerca de lo que es el valor y me apena no ser ni la décima parte de valiente como lo eres tú.

A Viridiana,

Por tu incansable ejemplo de superación. Por tu apoyo. La decisión y el coraje con el que siempre haces las cosas es la mejor enseñanza que me has podido dar. Gracias por ser mi Maestra.

A Jorge Raúl,

Por creer en mí, por tu comprensión y por toda la ayuda que me has dado.



A mis Profesores.

Por ser mis mejores amigos. Por el inagotable esfuerzo de regalarme sus conocimientos "invaluables" y su paciencia. Gracias por darme un fraumento de su vida.

A mi Asesor Lic. Israel A. Juárez Ortega,

Por dirigir este esfuerzo y por todo el apoyo que me brindó.

A la Universidad Nacional Autónoma de México,

Mi Alma Mater. Gracias por darme la oportunidad de estudiar una carrara profesional y superarme. Por todo lo que me dio y continúa dándome. Mi gratitud es infinita ...



ÍNDICE

			· ug.
ntroducción			1
Capítulo I.	Conceptualización de a	poyo informático	1
	Definición de un sistema	1	
1.2.	Planeación de un sistema	a de información.	8
Capitulo II.	El entorno de la empre de Requerimientos)	esa (Recolección y Análisis	12
н -	La actividad de la empre:		12
	El análisis de la problema		13
	Organización y distribucio		16
	Análisis y requerimientos		- 26
	Requerimientos del sister		89
	Elección del lenguaje de		90
	Requerimientos de un ge		90
	Características de Clippe		93
11.0.2.	Caracteristicas de Clippe	3.1	
Capítulo III.	Diseño del sistema		94
	Diseño conceptual		94
	Oraciones y tablas de po	blación	94
	Diagramas ENALIM		143
	ENALIM Principal		156
111.1.4.		ENALIM: Tablas de la base	
	de datos		158
	El diccionario de datos		167
	El modelo entidad - relac		176
	Componentes del model	o entidad - relacion	176
	Entidades		176 · 177
	Estándares para la diagr	amación de entidades	177
	Atributos	_	177
	Identificación de atributo Estándares para la diagr		178
111.3.1.2.2.	Identificadores únicos	amación de ambutos	179
	Identificatores unicos		179
	Validar el UID		179
	Estándares de diagrama	ción do LUDe	179
	Relaciones	cion de Oibs	180
111.3.1.3.1.			180
	Estándares de diagrama	ción	180
	Reglas de formato	CIOIT	181
	Identificar relaciones		181
	Grados de relación	FIRETC CONT	182
	Relaciones válidas	TESIS CON	183
	Relaciones recursivas	TALLA DE OBIGEN	185

•		Pág.
111.3.2.	El modelo entidad – relación del Sistema Gestor de	
	datos	186
111.4.	Diseño de módulos	187
III.4.1.	Modularidad del Sistema Gestor de Datos de Guido	
	de Angelis, S. A. de C. V.	188
	Diseño de vistas	189
	Descripción de programas	216
III.6.1.	Lista de Programas	216
0	Accordance and the statement of the same of a state of	
	Implantación del sistema de bases de datos	234 236
	Desarrollo	
	Adecuación de la tecnología	236
	Revisión de análisis y diseño	236
	Codificación de programas y pruebas en conjunto	238
	Pruebas en paralelo	257
	Instalación, capacitación y liberación	258
	Instalación	258
	Capacitación	258
	Manual de Usuario	260
IV.3.3.	Liberación	327
Conclusiones		328
Bibliografía		330.

Anexo



INTRODUCCIÓN

La presente Tesis surge a partir del primer sistema de bases de datos en el que participé activamente. Como recién egresada de la carrera de Ingenieria en Computación mi interés en el problema fue muy grande y mi necesidad de ofrecer una solución eficaz me llevó a considerar a la metodología ENALIM la mejor attemativa para ello.

Guido de Angelis, S. A. de C. V. es una empresa que se dedica a la importación y distribución de relojes cuya sofisticación ha tenido muy buena aceptación en el Pais. Inicialmente, el registro del movimiento de entradas y salidas de la mercancia se hacia manualmente. No se tenía un control que determinara exactamente cantidades, fechas, costos, etc., que reflejara una "situación real" de todo el movimiento efectuado. Más adelante, se instaló un paquete comercial, que tampoco dio resultado puesto que muchas de sus funciones eran inoperantes para la empresa.

La urgencia de tener un buen control, fue mayor, puesto que con el tiempo, la empresa incrementó su nivel de ventas y los movimientos de entradas y salidas también se incrementaron. Ningún paquete comercial funcionaba para la empresa, por lo que se decidió construir un sistema propio, que contemplara cada una de sus necesidades.

Para el control de inventarios (objetivo principal), sugiero la implantación de un sistema que se encargue de la facturación (y elaboración de pedidos) y de las compras, considerando las tres divisas que la empresa maneja: E: Peso, el Dolar y los Francos Suizos.

De esta forma, se logra tener un control sobre:

- El control del inventario
- Entradas (Compras y devoluciones de clientes).
- Salidas (Ventas y devoluciones a proveedores).

FALLA DE ORIGEN

- La información (precisa, verídica, oportuna, disponible)
- Cuánto, qué y a quién se vendió.
- Cuánto, qué y a quién se compró.
- Cuánto y qué se tiene.
- Manejo de Fechas (precisión de fechas y movimientos).

Algo que es muy importante para la Empresa, es que si se logra tener en orden cada uno de los puntos anteriores, se reducirá significativamente el tiempo que se emplea para realizar el inventario de existencias físicas.

Sin una metodología adecuada de análisis y diseño, cualquier sistema estará condenado a caer en la inutilización en un mínimo período de tiempo. Por ello, en mi propuesta, ta técnica ENALIM es una clave fundamental para asegurar que el Sistema en un mediano plazo subsista en el esquema de trabaio que también se propone.

Inicialmente (dentro del Capitulo I) esta tesis aterrizará el concepto de bases de datos relacionales, indicando sus características y lo que finalmente se espera de ellas: Generar información, veridica, oportuna, confiable e integra así como establecer el procedimiento operativo mediante el cual se organiza el trabajo. Si bien decidi incorporar esta conceptualización, fue por la necesidad de ubicar mi propuesta en un marco teórico y fundamentar la importancia de una técnica de análisis y diseño para un sistema informático.

En el Capitulo II, doy inicio al análisis de procedimientos y de actividades (de la empresa) relacionados con la compra de la mercancia y con la venta y facturación de la misma. En esta etapa es muy importante que el desarrollador se involucre y preste atención con todas estas actividades así como que procure tratar directamente con las personas involucradas con las actividades, pues de esta forma es cómo se va estableciendo la situación actual e identificando los factores que obstaculizan o facilitan la consecución del objetivo final del sistema que se va a desarrollar. Además, en esta etapa el Usuario final muchas veces adquiere una noción completa de lo que sucede a su afrededor permitiéndole replantear las necesidades y requerimientos reales del sistema.

Con toda la información que se recaba (proveniente de diversas fuentes) y conociendo el alcance del proyecto, se puede comenzar a esbozar el modelo; mas es necesario realizar un exhaustivo análisis de la información proporcionada, para ello, en el Capítulo III, se habla de la metodología ENALIM que por ser una técnica muy selectiva es una de las metodologías más robustas que have nel diseño de sistemas con bases de datos relacionales.

Posteriormente explicaré las condiciones bajo las cuales la empresa operaba en el momento en que surge la necesidad de "desarrollar un sistema a la medida" para solucionar sus problemas de control del inventario. Posteriormente, inicio el análisis de la información a la vez de que voy elaborando el modelo de datos mediante la utilización de la Metodología ENALIM. Se detallará la labor que hay detrás del Diagrama ENALIM que se considerará finalmente como el modelo del sistema.

En este capítulo, además se analiza la forma en que la metodología ENALIM va organizando el esquema relacional, el cual se enfatizará introduciendo los conceptos teóricos existentes al respecto y que toda aquella persona que se dedique al desarrollo de sistemas no debe pasar por alto: El Modelo Entidad-Relación.

Finalmente este Diseño tendrá forma una vez que se establezca el diseño de la interfase de entrada y salida de datos, que no es más que las pantallas que se construirán para la captura y la consulta de la información.

La etapa de Implantación (Capítulo IV) es la fase en donde una vez que se haya desarrollado el Sistema (diseño y construcción) se pondrá a funcionar, y en esta puesta en marcha, será necesario establecer la plataforma tecnológica (software y hardware) sobre la que el sistema operará, realizar pruebas, capacitar usuarios, cargar información, elaborar manuales de usuario, y sobretodo, que el Usuario que encomendó esta labor, dé su aceptación y visto bueno de que los objetivos que se plantearon inicialmente se han alcanzado.

Otra de las aportaciones que hace esta Tesis (independientemente de los beneficios que genere para la Empresa) es la de proporcionar un caso práctico diferente, en donde la mayoria de desarrollos de sistemas que se realizan actualmente se hacen a través de herramientas (software) construidas para estas necesidades; dejando de lado el uso de Metodologías como la ENALIM y sobretodo, reduciendo la capacidad del desarrollador para diseñar e implantar por sí mismo cualquier sistema.



I. CONCEPTUALIZACIÓN DE APOYO INFORMÁTICO

1.1. Definición de un sistema de información y su enfoque.

Definición de un Sistema de Información.

Propiamente se está hablando de un sistema que examina y recupera los datos provenientes del ambiente, que captura los datos a través de transacciones y operaciones efectuadas dentro de la empresa, que filtra, organiza y selecciona los datos y los presenta en forma de reportes a los usuarios, proporcionándoles los medios para generar la información.

Hoy en día, muchas empresas requieren de un sistema de información, por lo que se puede hablar de tres cambios en ellas:

La administración se ha ido orientando hacia los sistemas

La información de planea y se pone al servicio de los usuarios según se vaya necesitando

El sistema de información y incula la planeación y el control en una empresa

Estos cambios describen el objetivo de un sistema de información. Su finalidad es hacer que el proceso de administración deje de ser información fragmentada, conjeturas inspiradas en la intuición y soluciones de problemas aislados.

Un Sistema de Información (S. I.) es un recurso eficaz que ayuda a la gerencia a establecer procedimientos organizados de trabajo, a solucionar problemas y auxilia en la toma de decisiones. La figura 1.1.1, muestra el propósito (función) de un sistema de información.

TESIS CON FALLA DE ORIGE**N**

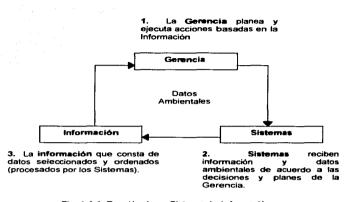


Fig. 1,1.1. Función de un Sistema de Información

En la figura 1,1.1, el sistema de información se relaciona con tres componentes: Gerencia, Sistemas (de procesamiento) e Información. La Gerencia se responsabiliza de determinar los problemas así como de su resolución, por lo que se considera como la verdadera propietaria de los sistemas en una organización, puesto que es la única instancia encargada de la corrección de acciones y de la toma de decisiones, lo cual explica su dependencia de la información. Esta dependencia determina que en la estructura de la organización, la información se filtre a través de diversos niveles y se procese a través de cada uno de ellos. Cada usuario (ya sea algún gerente o un empleado) en el bloque de sistemas toma decisiones con relación a la dirección de su propio trabajo y no respecto al trabajo que realizan otros.

El S. I. ofrece un sistema que actúa sobre los datos y la información para satisfacer la demanda de información.





Fig. 1.1.2. Sistema de Información

En la figura 1.1.2, las entradas del sistema aparecen como datos e información intema y como datos e información ambiental. Por medio de las personas y equipo que lo integran, el S. I. controla y admite la entrada de la información; además, identifica la que tiene un desempeño que se desvía de las metas o que resulta excepcional. Interpreta la información dándole un formato útil a la gerencia. Además le permite a los gerentes interactuar con la base de datos y de modelos de la empresa mediante procesos de consulta.

La salida del S. I. está orientada al usuario, y consiste en información periódica, análisis especiales, respuestas a preguntas concretas y apoyo a las decisiones de la gerencia que interactúan con él para resolver el problema.

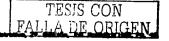
Un S. I. es una colección integrada de sistemas de información gerencial y

Enfoque de un Sistema de Información

¹ Robert G. Hardik, Shiames de Informeción Ada

funcional.

El enfoque de sistemas es ante todo, "una forma ordenada de evaluar una necesidad humana de indole compleja y consiste en observar la situación desde todos los ángulos y preguntarse: ¿Cuántos elementos distingibles hay en este problema aparente? ¿Qué relación de causa y efecto existe entre ellos? ¿Qué función es preciso cumplir en cada caso? ¿Qué intercambios se requerirán entre los recursos una vez que se definan?"



Características del enfoque de sistemas

Son siete conceptos que integran este enfoque: (Figura 1.1.3.)

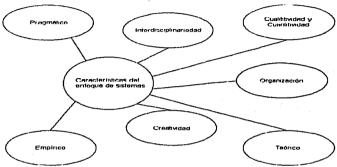


Fig. 1.1.3 Características del Enfoque de Sistemas.

⇒ " Interdisciplinariedad. Indica que el enfoque de sistemas puede emplearse en aquellas disciplinas pertinentes que andan en busca de alguna solución a un problema.

—> Cualitatividad y cuantitividad a la vez. El enfoque de sistemas se sirve de un enfoque ecléctico ya que el diseñador no aplica exclusivamente determinados instrumentos. La solución obtenida mediante los sistemas puede ser descrita en términos meramente cualitativos, enteramente cuantitativos o con una combinación de ambos, según lo exijan las circunstancias.

⇒ Organización. El enfoque de sistemas es un medio para resolver problemas amorfos y extensos, cuyas soluciones incluyen la aplicación de grandes cantidades de recursos en una forma ordenada. Generalmente, un equipo de diseñadores de sistemas y de especialistas en técnicas y componentes, analiza el dominio del problema durante un periodo determinado a fin de formular el problema. La formulación del problema es decisiva para todo proyecto de diseño, ya que los objetivos del sistema se extraen del planteamiento del problema en relación con las necesidades. Pero si el problema no se diagnostica bien y si se establecen objetivos incorrectos, el sistema fallará. El enfoque organizado requiere que los integrantes del equipo de sistemas lo entiendan pese a sus diversas especializaciones. La base de su comunicación es el lenguaie del diseño de sistemas.

Creatividad. A pesar de los procedimientos generalizados ideados para el diseño de sistemas, el enfoque ha de ser creativo y centrarse primero en las metas y luego en los métodos. El sistema definitivo dependerá enormemente de la originalidad y creatividad de los que colaboran en su diseño. El enfoque de sistemas debe ser creativo en cuanto a lo siguiente:

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

- Los problemas son tan complejos y están tan mal estructurados que no hay una sino varias soluciones.
- Muchos datos disponibles son tan incompletos o ambiguos que debe recurrirse a la imaginación para formarse un marco de referencia teórica ante el problema.
- Es necesario, generar soluciones alternas de los problemas del subsistema; entre varias soluciones se hará selecciones que den una aproximación de un sistema total óptimo.
- Las barreras funcionales y disciplinarias tradicionales quedará, subordinadas a la síntesis de la solución.
- ⇒ Teórico. La teoría relevante para el enfoque de sistemas puede deducirse de cualquier disciplina según se requiere, y también la teoría de sistemas se basa en muchas disciplinas.
- ⇒ Empirico. La búsqueda de datos empíricos es parte esencial del enfoque de datos. Se han de distinguir los datos relevantes de los que no lo son, y los verdaderos de los falsos. Los datos pertinentes generalmente incluyen no sólo hechos relativos a los aspectos técnicos, sino además a los que se refieren a las prácticas, funciones, interacciones, actitudes y otras características de la organización en los sistemas de hombre-nquina.²²
- ⇒ Pragmático. En el caso de sistemas reales o empíricos, una característica principal del enfoque de sistemas es generar un resultado orientado a la acción. El sistema ha de ser factible, producible y operable. Sus actividades tenen por objeto cumplir con un conjunto de propósitos o satisfacer necesidades reales. Por ello los diseñadores deben conocer bien la organización para la cual trabajarán. Además, el personal de la organización ha de participar en el proceso de diagnóstico, en la implantación y en el diseño.

TESIS CON FALLA DE ORIGE**N**

² ENEP Aragón, Aguntos de la Materia de Sistemas de Información.

Metodología del enfoque de sistemas.

El enfoque de sistemas se centra principalmente en sus objetivos totales. Por tal razón, es importante definir primero los objetivos del sistema y examinarlos constantemente, y quizá, redefinirlos a medida que avanza el diseño. En la figura 1.1.4., se muestran los principales pasos de la metodología del enfoque de sistemas.

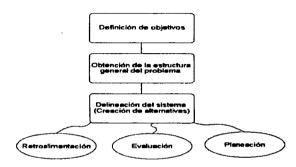


Fig. 1.1.4. Metodología del enfoque de sistemas

Una vez determinados los objetivos, se obtiene el mayor número de datos con tal de que su recolección sea económica. Estos datos comprenden las entradas, salidas, criterios, restricciones y la estructura general del sistema.

El siguiente paso requiere mucha creatividad. El sistema es delineado a partir de los elementos y relaciones principales. Se crean y examinan tanto las alternativas como las modificaciones. Se incluyen analogias tomadas de diversas disciplinas. Esto es lo que se conoce como el primer paso del diseño conceptual.

El análisis principia cuando el diseñador trata de refinar el sistema al mejorar los componentes y los subsistemas. A medida que se efectúan intercambios entre las salidas de los subsistemas, el diseñador se concentra continuamente en los objetivos totales del sistema. En esta etapa se evalúan y revisan los criterios y las restricciones.

Una vez analizados lo que implica teóricamente el enfoque de sistemas, y al haber señalado que emplea una metodologia, ya se puede explicar el enfoque de sistemas al diseño organizacional.



Enfoque de sistemas aplicado al diseño organizacional

Anteriormente, las empresas perdían gran parte de su eficiencia por no relacionar las partes o funciones entre si y con el todo. Por ejemplo, la función de ventas (o subsistema de ventas) era a veces realizada sin considerar al subsistema de producción: el control de la producción no estaba coordinado con la planeación financiera o de personal. El sistema clasico de información administrativa se ocupaba de la generación de información administrativa se ocupaba de la generación de información a posteriori destinada a los estados financieros, sin que le interesara la toma de decisiones generales basadas en proyecciones.

Este tipo de funcionamiento no unificado, puede atribuirse a diferentes causas, ante todo a la poca visión de la persona a cargo de x función, que no puede o quiere relacionar su función en un organigrama con respecto a las demás áreas o departamentos (funciones). Entre otras causas figuran una organización inadecuada, la planeación deficiente, etc.

En la figura 1.1.5, se muestra el diseño centrado en el todo en contraste con el diseño de componentes y subsistemas, un aspecto fundamental del enfoque de sistemas. Las lineas sólidas indican las relaciones de autoridad y la estructura jerárquica de la organización clásica; el interés gira en torno a las relaciones formales de autoridad y la cadena de mando, no en torno a las interrelaciones de las partes. Las lineas punteadas muestran la misma estructura organizacional con las partes unidas en un sistema por medio del flujo de la información y el enfoque de sistemas ante la organización y el administración.

La misma figura 1.1.5, no permite concluir que la diferencia entre los enfoques clásicos y de sistemas, es absoluta y definitiva, puesto que la perspectiva clásica siempre ha admitido el intercambio rutinario de la información a lo largo de la cadena de mando.

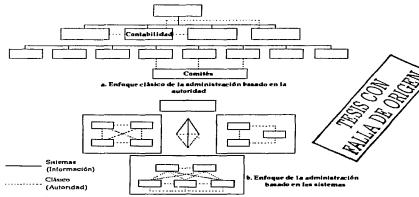


Fig. 1, 1,5. Tipos de enfoque clásico y de sistemas en la organización de una empresa

1.2. Planeación de un sistema de información.

Toda organización grande, posee un sistema de información, el cual incluye a todos los recursos dentro de la organización que participan en la recolección, administración, uso y diseminación de la información. El sistema de bases de datos forma parte del sistema de información.

A continuación se analizará la interacción del ciclo de vida del sistema de información con el sistema de bases de datos. "Además de denominarse como ciclo de vida del sistema de información, se le conoce como macro ciclo de vida, y micro ciclo de vida se le conoce al ciclo de vida de la base de datos²³. Esto se visualiza en la figura 1.2.1.

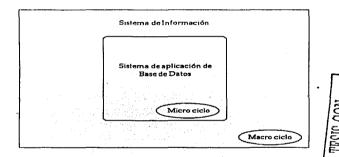


Fig. 1.2.1. Lugar que ocupa un sistema de base de datos en un Sistema de Información

Generalmente el macro ciclo de vida se compone de las siguientes fases: (En la figura 1,2.2. se muestran estas fases)

- Análisis de factibilidad. Se ocupa de analizar las posibles áreas de aplicación, realizar estudios preliminares de costo-beneficios y establecer prioridades entre las aplicaciones.
- Recolección y análisis de requerimientos. Se obtienen requerimientos detallados interactuando con los posibles usuarios para identificar sus problemas y necesidades específicos.

³ Einmart y Nevelhe, Satomes de Bases de Datos, 2º qui., Ed. Addison-Wesley Bercemartonni, Pp. 454.

- Diseño. Esta fase tiene dos aspectos: El diseño del sistema de base de datos y el diseño de los sistemas de aplicación (programas) que usan y procesan la base de datos.
- 4. Implementación. El sistema de e información se implementa, la base de datos se carga y las transacciones de la base de datos de implementan y prueban.
- 5. Validación y prueba de aceptación. Se valida la aceptabilidad del sistema en cuanto a la satisfacción de los requerimientos de los usuarios y a los criterios de rendimiento. El sistema se prueba contra los criterios de rendimiento y las especificaciones de comportamiento.
- 6. Operación. Esta puede ir precedida por la conversión de los usuarios de un sistema anterior así como por la capacitación de los usuarios. La fase operativa comienza cuando todas las funciones del sistema están disponibles y han sido validadas. Al surgir nuevos requerimientos o aplicaciones, pasan por todas las fases anteriores hasta validarse e incorporarse al sistema. La supervisión del rendimiento del sistema y el mantenimiento del sistema son tareas importantes durante la fase de operación.

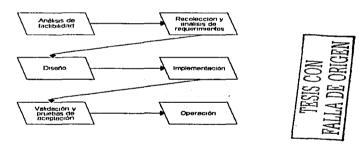


Fig. 1.2.2 Fases del ciclo de vida de un sistema de información

El Ciclo de Vida del Sistema de Aplicación para la Base de Datos.

Entre las actividades relacionadas con el micro ciclo de vida del sistema de aplicación para la base de datos se consideran las siguientes fases:

1. "Definición del sistema. Se definen el alcance del sistema de base de datos, sus usuarios y aplicaciones.

- 2. Diseño. Al final de esta fase, estará listo un diseño físico y lógico del sistema de base de datos en el SGBD elegido.
- Implementación. Comprende el proceso de escribir las definiciones conceptual, externa e interna de la base de datos, crear archivos de base de datos vacios e implementar las aplicaciones del software.
- 4. Carga o conversión de los datos. La base de datos se alimenta ya sea cargando los datos directamente o convirtiendo archivos ya existentes al formato del sistema de base de datos.
- 5. Conversión de aplicaciones. Cualquier tipo de aplicación de software que usaban en el sistema anterior se convierte al nuevo sistema.
 - 6. Prueba y validación del sistema.
- Operación. El sistema de base de datos y sus aplicaciones se ponen en operación.
- 8. Supervisión y mantenimiento. Durante la fase de operación, el sistema se vigila y mantiene constantemente. Puede haber crecimiento y expansión tanto en contenido de datos como en las aplicaciones de software. Es posible que de vez en cuando se requiera hacer modificaciones importantes."

Las fases 2, 3 y 4 forman parte de las fases de diseño e implementación del ciclo de vida del sistema de información.

Las fases 4 y 5 no son aplicables cuando tanto la base de datos como las aplicaciones son nuevas. Cuando una organización pasa de un sistema antiguo bien establecido a uno nuevo, las fases 4 y 5 suelen prolongarse más, y es común que se subestime el esfuerzo requerido para llevarias a cabo. Generalmente suele haber retroalimentación entre las diversas fases porque a menudo surgen requerimientos en todas las etapas.

Importancia de los Sistemas de Información en la actualidad.

En la década de 1980, entre los sistemas de información predominaban los sistemas de archivos. Gradualmente, desde principios de los años setenta, las organizaciones han abandonado estos sistemas por las bases de datos. Muchas organizaciones han creado departamentos dirigidos por un administrador de bases de datos para que supervise y controle las actividades que implica el ciclo de vida de las bases de datos. Muchas empresas reconocen que la gestión de recursos de información (IRM, Information Resource Management) es decisiva para dirigir con éxito la empresa. Hay varias razones para el dirigir con éxito la empresa. Hay varias razones para el migrir con éxito la empresa.

- Más funciones en las organizaciones están computarizadas, lo que aumenta la necesidad de contar con grandes volúmenes de datos actualizados.
- Al crecer la complejidad de los datos y de las aplicaciones, se hace necesano la necesidad de modelar y mantener vinculos complejos entre los datos.
- Existe demasiado apego a los recursos de información en muchas organizaciones.

^{*} ENEP Aragón, Acurtos de la Materia de Salamas de Información. TESIS CON FALLA DE ORIGEN

- La independencia con respecto a los datos protege a los datos de los programas de aplicación contra los cambios en la organización lógica primordial y en los caminos de acceso y estructuras de almacenamientos físicos.
- Los esquemas externos o vistas, que permiten usar los mismos datos para múltiples aplicaciones, pues cada aplicación tiene su propia vista de datos.

Una justificación adicional para cambiar a los sistemas de bases de datos es el bajo costo para crear nuevas aplicaciones en comparación con el costo de los sistemas de archivos precedentes.

Desde principios de los años setenta hasta mediados de los años ochenta, la tendencia fue hacia la creación de los grandes depósitos centralizados de datos controlados por un sólo SGBD centralizado. En fechas más recientes, esta tendencia se ha invertido, debido a los adelantos que a continuación se mencionan:

- Bases de datos personales. Esto surge a partir de aquellos usuarios como los esporádicos y ocasionales, que recurrian a lenguajes como PARADOX, SIMPHONY, DBASE, etc. para realizar sus consultas. Ahora, estos usuarios pueden hacer un extracto de una base de datos de una computadora central, trabajar con ella desde una estación de trabajo, y volver a almacenar la información en la computadora central, es decir, que estos usuarios pueden diseñar y crear sus propias bases de datos y posteriormente, combinarlas con una más.
- 2. Sistemas de gestión de bases de datos distribuidas (SGBDD). Con los cuales se mejora el control local y se acelera el procesamiento local en procesos remotos, puesto que se distribuyen las bases de datos entre múltiples sistemas de la computadora.
- 3. Sistema de diccionario de datos. Se les considera como mini-SBGD que manejan los metadatos⁵ de un sistema de base de datos. A menudo se usan como una herramienta integral para la gestión de recursos de información.

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

⁵ Metadetos, es la información almacenada en el diccionario y catálogo de detos. Elmasri y Navethe, Op. Cit. Pp. 6

II. EL ENTORNO DE LA EMPRESA (RECOLECCIÓN Y ANÁLISIS DE REQUERIMIENTOS)

II.1. La actividad de la empresa

Guido de Angelis, S. A. de C. V. es una empresa mexicana que se dedica a la importación de retojes suizos y distribución de los mismos a diferentes joyerías en la República Mexicana, como se ilustra en la figura 2.1.1. La principal marca que ellos representan es Breitling, existen otras tres marcas que también manejan pero que no han alcanzado o no alcanzaron el nivel de ventas de Breitling.

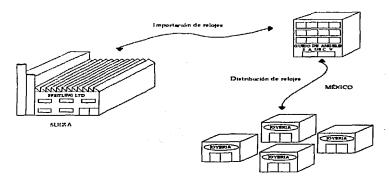


Fig. 2.1.1. La función de Guido de Angelia, S. A. de C. V.

Desde 1993 esta empresa comenzó a laborar. Inicialmente, su actividad comercial era poca, por lo que el control de su mercancia no era dificil, así como el manejo de la misma. Se tenia información detallada de cada reloj que entraba o salía. Se contaba con un sistema de tarjetas de almacén, en el cual se específicaba cada uno de los movimientos que se efectuaba con los relojes. Pero a partir de 1995 la actividad creció y el control del inventario se volvió un caos. Comenzó a darse la duplicidad de tarjetas, se omitian datos importantes en ellas, y en el peor de los casos, se omitia registrar la entrada o salida de la mercancia.

Posteriormente, se compró un paquete de control de inventarios, mismo que en ese momento resultó ser un alivio para la empresa, junto con un equipo de cómputo que consistia en una computadora AcerMate 386SX/33 y una impresora de matriz de punto. Más adelante, la empresa quedaba soporte a este paquete, desapareció y al año siguiente, el paquete comenzó a mostrar fallas. Regresar, a pisperia de la targetas de almacén. La

FALLA DE ORIGEN

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

computadora la emplean para hacer cartas y para la elaboración de los desgloses de las compras.

Se decidió comprar otro paquete. Nuevamente, este paquete no podía cubrir las necesidades de la empresa, puesto que no generaba los reportes que la gerencia necesitaba. Auxiliados por los reportes que el paquete emitia, se elaboraban otros de mayor significado para la gerencia.

Es en esos momentos en que se decide buscar una solución determinante para el problema del control del inventario. Y se decide optar por algún paquete que se adecue a la empresa. Quieren que alguien les diseñe un sistema para la empresa.

II.2. El análisis de la problemática

La empresa Guido de Angelis, S. A. de C. V., tiene problemas serios respecto al control de su inventario. El movimiento que se hace en la mercancia se desconoce con exactitud, ocasionando problemas como lo es el desconocimiento de la cantidad real de relojes en existencia física y la determinación de costos. Se mencionaba que esta empresa posee un procedimiento mediante el cual han organizado el manejo de la información que genera el movimiento del inventario. Se apoyan en tarjetas de almacén como lo muestra la figura 2.2.1.

MINIMO CAJA ACER NEGRO	MAXIMO PULSO CORREA TERNERA	CARATULA AZUL					TARJETA No.
FECHA	CLAVE	_/	UNIDADI	F.S.			STOS
FECHA	FACTURA	ENTRADA	SALID		TENCIA	UNITARIO	
02-MAY- 95	35008						
PED(6-05-95	3189 850001110	3			3	\$840 92	\$210.23
13-05-95	1524-BERGER			1	2	i	1
16-05-95	1542-Peyrelg			1			
24-07-95	NCR45/Berger	1			2	NCR/FAC	1524
CLAVE A	RTICULO CHRONOMAT	A1305012/C	1.	EDIDO CORREA		OTADO E TERNER	EXCESO NORMAL

Fig. 2.2.1 EJEMPLO DE TARJETA DE CONTROL DE INVENTARIOS

Con estas tarjetas se maneja toda la mercancia, misma que es agrupada en cuatro lineas:

- Linea Breitling
- Línea Maurice Lacroix

- Linea Cónsul
- Linea Catamarán

Cada linea maneja la venta de relojes y de pulsos. Tanto Cónsul como Catamarán, en el Pais no tuvieron tanta aceptación como la marca Breitling. Maurice Lacroix tuvo la fortuna de que en un principio se vendió muy bien, pero desafortunadamente, su nivel de ventas bajó y actualmente a la empresa le está resultando muy costosa puesto que es un reloj caro y menos vistoso que otras marcas en el mercado de relojes de joyería. Estas tres marcas dejaron de importarlas, no obstante, la empresa aún conserva relojes y pulsos de estas, mismas que se van vendiendo lentamente; pero que también es necesario controlar.

La linea Breitling ha sido muy dificil de controlar, puesto que posee un amplio surtido de pulsos y de tipos de relojes, frecuentemente se realizan intercambios de pulsos entre relojes, y muchas veces estos cambios no se registran en las tarjetas de almacén, y cuando se vende un reloj, resulta que este reloj no existe como tal en ninguna tarjeta. Resumidamente, no han podido controlar su inventario.

De la situación anterior, los reportes que se generan en esta empresa, muestran resultados aproximados a los reales. La información no es lo suficientemente consistente ni confiable.

De la figura 2.2.1. que es el ejemplo de una tarjeta de almacén de un reloj, se observa que la empresa intenta controlar los siguientes elementos:

Identificador de línea.

 Referencia o clave del artículo, la cual la toman de acuerdo al control de la fábrica en Suiza.

 Descripción del artículo, como el material de la caja del reloj, color de la carátula y el tipo de pulso que tiene el reloj.

 Costo del reloj expresado en moneda nacional y en dólares, de los cuales se puede inferir el tipo de cambio que se utilizó al realizar el cálculo de los costos.

 Y los movimientos de entrada y salida que se hacen con este reloj, es decir, se registran las compras, ventas y notas de crédito en las que ha intervenido este reloj.

Cabe mencionar, que el inventario de la empresa está normado por el sistema de costos UEPS (Últimas Entradas Primeras Salidas), mismo que genera capas por cada movimiento de entrada o salida que se efectúa con un artículo. En este sistema, el costo del artículo va a ser el costo de la última compra que se haya realizado. Por ejemplo, se realiza una primera compra (se genera la primera capa) de 10 relojes de X modelo, cada reloj va a costar (por decir) \$100.00. Si se vende uno, se registrará que se vendió un reloj que tenía costo de \$100.00. Después se venden otros 8 relojes que van a salir con el mismo costo. Ahora se tiene en existencia un sólo reloj, puesto que los otros 9 ya se vendieron. Posteriormente, se realiza una segunda compra de 10 piezas del mismo reloj revolviendo los 11 relojes, y debido al inflación económica, el costo de este reloj ya no es el mismo, este entra costando \$110.00. Entonces se genera una segunda capa de costos. En existencias se van a tener 10 relojes que cuestan cada uno \$110.00 y uno sólo de \$100.00. Nuevamente, se vende otro reloj, pero este

reloj va a salir con el costo de \$110.00. Se Realiza otra venta de 9 relojes, cada uno va a salir con el costo de \$110.00, y finalmente se vende el último reloj en existencia, pero con el costo de \$100.00

MOVIMIENTO	COSTO ÚLTIMO	CAPA
COMPRA 10	100.00	1
VENDE 1	100.00	1
VENDE 8	100.00 c/u	1
COMPRA 10 ·	110.00 c/u	2
VENDE 1	110.00	2
VENDE 9	110.00 c/u	2
VENDE 1	100.00	1

En el cuadro del ejemplo anterior, se observa que:

•Se genera una capa nueva cuando de realiza una compra.

•Que en las siguientes ventas, se toma cualquier reloj sin hacer diferencia pero con el costo de la última compra o capa.

eY que se elimina una capa cuando se terminan las unidades que se compraron en la última capa, retomando la mercancia existente el costo de la capa anterior hasta que de ésta se agoten las existencias y así sucesivamente.

UEPS

Estas observaciones son las características principales del sistema de costos

En el siguiente subcapítulo se hablará de las actividades que se realiza en la empresa, siendo una de ellas la elaboración y cancelación de pedidos. Esta actividad no se ha expresado en las tarjetas de almacén, por el termor de hacer más complicado el manejo de los relojes. Desafortunadamente, en esta actividad que omiten, no consideran el manejo de costos de los relojes por lo que las capas de costos no son las reales.



II.2.1. Organización y distribución del trabajo

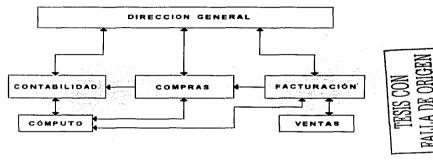


Fig. 2.2.1.1 Organización del trabajo

En la figura 2.2.1.1, se muestra el organigrama de la empresa. En esta figura se observa que existen 3 niveles: En primer instancia, existe la Dirección General, de la cual dependen el resto de las áreas, está integrada por una persona, que se encarga de toma de decisiones, en otras palabras, de la dirección y control de la empresa.

OEI segundo nivel, lo conforman las áreas de facturación, contabilidad y compras. En el área de facturación se encuentran dos personas, encargadas de la realización de facturas, así como de la cobranza, y todo lo relacionado con pedidos, notas de crédito, devoluciones, cancelaciones. En contabilidad se cuenta con un contador público. En compras, se cuenta con dos personas, encargadas de recoper y almacenar la mercancia, cuando se realiza una venta o pedido.

En el último nivel se encuentra el área de cómputo y ventas, dependientes de las áreas del nivel anterior. Existe una persona en esta área, y se encarga de registrar los movimientos de altas, bajas y modificaciones en el "cá.:dex" o en las tarjetas en donde se lleva el control del inventario. En ventas se encuentran dos agentes de ventas, encargados de visitar y surtir los pedidos de los clientes, vigilar que la mercancia siempre esté bien exhibida en los aparadores de las joverías, etc.

Por otra parte se observa que, cómputo intercambia información con estas tres áreas, pero no existe comunicación directa con la dirección general. Esto se debe a que el área de cómputo, los reportes que genera, se entregan ya sea al área de contabilidad, compras o facturación. Estas tres áreas se encargan de elaborar reportes para la dirección general sobre

la base de los del área de cómputo. Ningún reporte de cómputo se hace llegar de manera directa a la dirección general, sin previa modificación o mejora por parte de estas tres áreas.

En lo que respecta a las actividades de venta de la empresa, existe una organización de trabajo bien definida y que hasta el momento no ha reportado problemas, como lo es el levantamiento de pedidos, la facturación o las devoluciones de mercancia. Estas actividades por ser las que se relacionan directamente con el cliente, no causan problemas. El problema principal radica en que no existe un procedimiento bien organizado en la empresa que induzca al orden. El área de cómputo cuya función es la de controlar la mercancia (y todo lo relacionado con ella) y la de generar reportes, no se desempeña como tal. Sólo es una instancia más, dicho de otra manera, es un área de captura solamente.

La operación actual de empresa se divide en las siguientes actividades:

	Ventas		
Compras	Elaboración y cancelación de pedidos Elaboración y cancelación de facturas Devoluciones de pedidos Elaboración y cancelación de cotas de crédito	Cobranza	Inventario de existencias físicas

a) Compras: Esta actividad es realizada por el área de compras, la cual tiene que estar al pendiente de la mercancia que Breitling, S. A. envia periódicamente (mensualmente) a México. Primero, Breitling envia una pro forma con aquellos relojes y pulsos que encargó previamente la Dirección General de la empresa, el área de compras revisa esta pro forma para comprobar que en realidad sea la mercancia encargada y posteriormente se encarga de dar luz verde a esta importación. Al área de contabilidad se le indica que tiene que preparar el pago (mediante una transferencia de divisas) para Breitling, S. A. por el monto especificado en esta pro forma. Si se da el caso de que la mercancia no es la que se indicó, se da la orden a Suiza de que se modifique la pro forma y poder continuar así con lo anterior. Una vez que en Suiza (Breitling, S. A.) recibió la respectiva transferencia, envia la mercancia a México, avisando previamente cuándo y en qué vuelo va a llegar. Una vez que la mercancia he llegado a México, la aduana del aeropuerdo se encarga de recoger la mercancia. Posteriormente la empresa paga los impuestos y derechos de desaduanamiento que esta mercancia causa. Finalmente se entrega y se recoge esta mercancia, misma que es guardada en una caja de seouridad.

Esta actividad genera un documento de compra, el cual lo integra la factura que emite Breitling, S. A. y otra factura que emite la oficina que se encarga del manejo de la mercancia cuando está en la aduana. Estas facturas son importantes porque de ellas depende el cálculo del costo de un reloi. El documento de compra, se le denomina l'actura de compra".

Esta factura de compra se fotocopia para distribuirse a contabilidad, cómputo y ventas. A ventas se le da una copia, puesto que tienen que saber qué mercancia es la que ha llegado para poder venderla. Cómputo se auxilia de esta factura para realizar el cálculo de los costos de cada retoj. Contabilidad la registra en la contabilidad de la empresa. Una vez que cómputo ha realizado el cálculo de costos, genera un reporte denominado "desglose de compra", que reparte a las áreas de ventas y contabilidad. Además de que refleia la compra en

las tarjetas de almacén, modificándolas o agregando nuevas tarjetas cuando llega un nuevo modelo al stock o inventario de la empresa. La figura 2.2.1.2. ilustra gráficamente esta actividad.

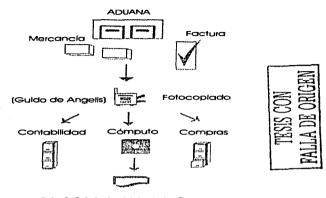


FIG. 2.2.1.2. Actividad de Compras

- b) Ventas. Esta actividad se subdivide en cuatro actividades más, de las cuales tanto el área de ventas como facturación son los encargados de encausar los documentos que estas actividades generan. Los procesos de elaboración de pedidos, facturas, notas de crédito y devoluciones se efectúan de manera similar en cada uno de los casos.
 - Elaboración y cancelación de pedidos. Existen dos tipos de pedidos que se pueden ordenar: "Pedidos a vistas" y "Pedidos documentados". Los pedidos a vistas se realizan cuando no existe un compromiso de compra de la mercancia por parte del cliente. Así la mercancia que detalla el pedido, sigue siendo propiedad de Guido de Angelis, S. A. de C. V. Los pedidos documentados se realizan cuando el cliente se compromete a comprar y pagar la mercancia que detalla el pedido en determinado tiempo, expresado en x plazos de n días. Al vencimiento de cada plazo, el cliente deposita o paga el monto por el cual se haya hecho el pagaré.
 - Elaboración y cancelación de facturas. Se realizan dos tipos de facturas: de pedidos y directas. Los pedidos que no se cancelan o devuelven, o aquellos que ya han vencido sus plazos para pagar pasan a formar parte del procedimiento de facturación. Las facturas directas se realizan cuando un cliente en el momento en que toma posesión de la mercancia quiere que se le facture la mercancia, sin que exista un pedido de por medio. Las facturas se

llegan a cancelar cuando se han cometido errores en los precios de la mercancia, o en algún concepto de la factura, o cuando el cliente decide que siempre no va a adquirir el reloi.

- e <u>Devoluciones de pedidos</u>. Esta actividad se realiza cuando después de un tiempo, un cliente decide devolver la mercancia por diversas razones, como lo es el que los relojes no se vendieron y solicitan cambiario por otros. La mayoría de las veces se devuelven pedidos a vistas, porque no existe un compromiso de compra por parte del cliente. También sucede lo mismo con los pedidos documentados, sólo que este hecho no es muy frecuente. Al igual que con las facturas, los pedidos también se cancelan cuando ocurre algún error etc.
- Elaboración y cancelación de notas de crédito. Las notas de crédito se realizan cuando por ciertas razones los clientes devuelven la mercancia que se les facturó, y por lo tanto, que ya pagó. La empresa tiene la política de que no se puede regresar el pago integro una vez que ya se facturó la mercancia, en lugar de esto, se le elabora una nota de crédito y se le intercambia el reloj por otro de precio parecido, o según lo desee el cliente. Sólo así se corrige la diferencia de acuerdo al precio del raloj. Estas notas e crédito también se llegan a cancelar, aunque es muy rara la vez cuando sucede.

c) Cobranza. Esta actividad es resultado de la elaboración de pedidos y facturas. Y la persona encargada de la cobranza siempre debe estar al pendiente de los vencimientos, así como de los pagos de las facturas, para determinar el saldo de cada cliente, ya sea deudor o a favor. Generalmente, los pagos que se realizan a la empresa son en forma de cheques o de depósitos a una cuenta bancaria de la empresa. Un pedido deja de ser significativo cuando se ha devuelto, cancelado, o cuando la mercancia de ese pedido se ha facturado completamente. El cobrador de la empresa está al pendiente de esta actividad.

d) Inventario de existencias físicas: Esta actividad se realiza una sola vez a finales de cada año. Es una tarea bastante complicada de realizar, puesto que en las tarjetas de almacén no se tiene identificada la mercancia que se tiene en los pedidos documentados y en consignación, no se posee una cantidad de exacta de los relojes que están guardados en la bóveda de la empresa. Más el problema de que cuando se realiza el intercambio de pulsos entre los relojes, no se registra en las tarjetas este cambio, muchas veces se obtiene el total de relojes existentes, pero algunos de estos no coinciden con los reales; ocasionándose un gran problema de identificación.

Una vez explicadas las actividades que dan origen a documentos y reportes vitales de la empresa, ya se puede mencionar que estas actividades forman parte de un procedimiento de operación de la empresa.

Este procedimiento origina el problema de orden y control de inventarios, puesto que genera demasiados documentos y reportes que predisponen a que se cometan errores a la hora de generar la información.

La matriz II.2.1.1., muestra aquellos procedimientos que son producto actual de la actividad de la empresa.



MATRIZ. II.2.1.1. MATRIZ DE PROCEDIMIENTOS (SITUACIÓN ACTUAL)

PROCESO	TIPO DE ELABO- RACIÓN	REPORTE BASE	DESCRIPCIÓN DEL REPORTE	REPORTE DE SALIDA
COMPRA	Computad ora	Factura de compra	Se realiza cálculo de costos de la mercancia comprada.	Desglose de gastos de compras.
PEDIDO DOCUMENTADO	Manual	Formatos de pedido y de pagarés	Llenado del pedido de acuerdo a las especificaciones de la mercancia. Llenado de los pagarés de acuerdo al número de pagos.	pagarés, si es que este es del tipo documentado, si no, solamente de genera el pedido.
PEDIDO A VISTAS	Manual	Formato de pedido	Llenado del pedido de acuerdo a las especificaciones de la mercancia.	Pedido
FACTURAS DE PEDIDOS	Manual	Formato de factura	Lienado del formato de acuerdo al pedido.	Factura Información para la cobranza.
FACTURAS DIRECTAS	Manual	Formato de factura	Llenado del formato.	Factura Información para la cobranza.
DEVOLUCIONES	Manual		"Devolución" y la fecha en que se	Pedido devuelto Información para la cobranza.
NOTAS DE CRÉDITO	Manual		Se elabora de acuerdo a la factura y si es por descuento o por devolución.	Nota de crédito Información para la cobranza
COBRANZA	Manual	Pedidos documentados Pedidos a vistas Pedidos devueltos Facturas directas Facturas de pedidos Notas de crédito	Se registra en un libro el tipo de movimiento que se realiza.	,
INVENTARIO DE EXISTENCIAS FÍSICAS	Manual	tarjetas de almacén, los pedidos documentados	Se llenan las hojas de conteo de acuerdo a las existencias reflejadas en las tarjetas de almacén más los relojes que se encuentran en pedidos.	



MATRIZ II.2.1.2. MATRIZ DE PROCEDIMIENTOS (SITUACIÓN FUTURA)

PROCESO	TIPO DE ELABORA- CIÓN	REPORTE BASE	DESCRIPCIÓN DEL REPORTE	REPORTE DE SALIDA
COMPRA	Computadora	Factura de compra	Cálculo de costos de la mercancia comprada.	Desglose de gastos de compras.
PEDIDO DOCUMENTADO	Computadora	Formatos de pedido y de pagarés	Llenado del pedido de acuerdo a las especificaciones de la mercancia. Llenado de los pagarés de acuerdo al número de pagos.	pagarés, si es que este es del tipo documentado, sino,
PEDIDO A VISTAS	Computadora	Formato de pedido	Llenado del pedido de acuerdo a las especificaciones de la mercancia.	Pedido Genera movimiento en cobranza
FACTURASDE PEDIDOS	Computadora	Formato de factura	Lienado del formato de acuerdo al pedido.	Factura Genera movimiento en cobranza.
FACTURAS DIRECTAS	Computadora	Formato de factura	Lienado del formato.	Factura Genera movimiento en cobranza.
DEVOLUCIONES	Computadora		Adición de leyenda de "Devolución" y la fecha en que se realizó la misma.	
NOTAS DE CRÉDITO	Computadora	1	Se elabora de acuerdo a la factura: Por descuento o por devolución.	Nota de crédito Genera movimiento en cobranza.
COBRANZA	Computadora	Pedidos documentados Pedidos a vistas Pedidos devueltos Facturas directas Facturas de pedidos Notas de crédito	Se registra en un archivo el tipo de movimiento que se realiza.	Reporte de clientes deudores
INVENTARIO DE EXISTENCIAS FÍSICAS	Computadora	Hojas de conteo	Llenado de estas hojas.	Reporte de inventario de existencias físicas



MATRIZ II.2.1.3 MATRIZ DE TIEMPO DE RESPUESTA

ACTIVIDAD	TIEMPO ACTUAL	TIEMPO FUTURO	TIEMPO DE VENTAJA
COMPRAS	24 horas	6 hr.	18 hr.
VENTAS (por actividad)	2 horas	0.50 hr.	1. 5 hr.
COBRANZA (determinación de saldos por cliente)	1 hora	0.50 hr.	0.50 hr.
INVENTARIO DE EXISTENCIAS FÍSICAS (por línea)	Linea Breitling (relojes) Linea M. Lacroix (relojes) Linea M. Lacroix (pulsos) Linea M. Lacroix (pulsos) Linea Consul (relojes) Linea Consul (relojes) Linea Catamarán (relojes) Linea Catamarán (correas)	25 hr. 7 hr. 18 hr. 5 hr. 5 hr. 1 hr. 3 hr. 1 hr.	5 hr. 1 hr. 3 hr. 1 hr. 1 hr. 0.50 hr. 0.50 hr. 0.50 hr.



En esta matriz se observa que el único procedimiento que se realiza mediante computadora es el del cálculo de costos de la mercancia comprada. Los demás son manuales. Obviamente, la aplicación que se desarrollará tiene por objetivo el de automatizar estos procesos, para así:

- •Evitar el fotocopiado de los documentos que se generan
- Agilizar la elaboración de los documentos
- Agilizar el movimiento de la cobranza

•Y de esta manera lograr el control del inventario. La siguiente matriz de procesos se refiere a los cambios que se pretenden hacer para lograr lo anterior.

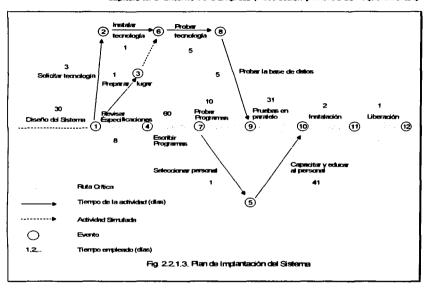
La matriz II.2.1.2., da a conocer la situación futura de la empresa, una vez que se haya implementado el sistema.

El tiempo que tardan estas actividades se muestra en la siguiente matriz de tiempo de respuesta.

En la matriz de tiempo de respuesta, matriz II.2.1.3., se observa que el sistema que se va a implantar simplificará los tiempos en que se realizan las actividades. Principalmente en la elaboración del inventario final, puesto que esta actividad tarda bastante en realizarse y con el sistema a implantar, se reduce substancialmente esta actividad, puesto que el sistema considerará la elaboración y cancelación de pedidos afectando debidamente al inventario que se tenga en ese momento, para arrojar los resultados correctos en el momento en que se desee saber la existencia actual del inventario de todas las líneas.

Para la etapa de implantación y liberación se seguirá un plan de acción que a continuación se detalla en la figura 2.2.1.3. y que en el Capítulo IV se dará una explicación detallada de él.



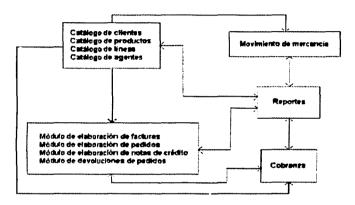


Actividad Descripción

(1,2)	Solicitar Tecnologia	
(1,3)	Preparar el lugar	
(1,4)	Revisar especificaciones	
(2,6)	Instalar tecnologia	
(3,6)	Simulación	
(4,7)	Escribir programas	
(5,10)	Capacitar y educar al perso	nal
(6.8)	Probar tecnologia	
(7,5)	Seleccionar personal	
(7,9)	Probar programas	TESIS CON
(8,9)	Probar la base de datos	THOLO COM
(9,10)	Pruebas en paralelo	TRAIL A DE ORIGEN L
(10,11)	Instalación	TABLE DE CONGEN
(11.12)	Liberación	·

Finalmente, el sistema gestor de ventas que se implantará, modificará significativamente la organización de la empresa. El área de cómputo pasará a ser de gran importancia en la empresa, puesto que ella generará los reportes que se entregarán a la gerencia y a las demás áreas, además que esta área recolectará todos los datos que las diversas áreas generen, a excepción de contabilidad, ya que única y exclusivamente se impondrá un control en todo aquello relacionado con el inventario.

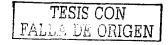
LISTA DE REQUERIMIENTOS PARA EL SISTEMA GESTOR DE VENTAS



Esta lista es el resumen de los requerimientos de la empresa, misma que servirá como guía para la implantación y desarrollo del sistema.

De esta manera es cómo se controlará el inventario, las ventas, y la cobranza. Los reportes se generarán a partir de estas actividades. Obviamente cada actividad está regida por condiciones que se especificarán más adelante.

Las lineas punteadas que nacen del módulo de catálogos indican que los demás módulos requieren de este para funcionar. El módulo de reportes indica que retroalimenta a los demás módulos (excepto catálogos) al generar información como punto de apoyo para la toma de soluciones de las correspondientes áreas.



II.2.2. Análisis y restricciones de los reportes de salida.

Las actividades mencionadas en las matrices anteriores, generan reportes y formas. Se consideran 3 formatos como punto de referencia para los reportes posteriores, dichos formatos son: Pedidos, Facturas y Notas de Crédito. Estos formatos contienen una serie de conceptos que hay que capturar en ellos, mismos que nos marcarán las restricciones para el sistema.

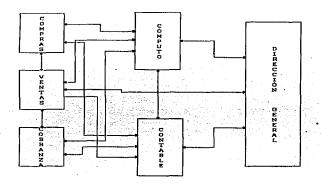


Fig. 2.2.2.1. Organización final de las ectividades

A continuación se expondrán los reportes que el sistema generará para el área de compras y ventas:

«Reporte detalle de movimientos: Con base a un período determinado, se debe proporcionar la información de los tipos de movimientos que hubo en la mercancia, incluyendo el precio unitario de la mercancia (en el caso de que se haya registrado una salida por venta) y el costo unitario. Se pide específicar la fecha del movimiento así como el origen del movimiento (referencias).

TESIS CON FALLA DE ORIG<mark>EN</mark>

Reporte resumen de movimientos: Este reporte es semejante al anterior, sólo
que éste, resume los movimientos que se efectuaron en un período determinado. No detalla
tanta información como el anterior. Únicamente hace referencia al artículo, su correspondiente
movimiento, el precio y costo del mismo.

 Reporte por tipo de movimientos: Este reporte resume de acuerdo al tipo de movimiento, los artículos que tuvieron actividad en un período específico, indicando la cantidad, precio unitario y su costo total.

 Reporte de existencias: Se indica de acuerdo a una linea o marca, las existencias actuales por producto, indicando la existencia inicial, las entradas y salidas del período. Al final del reporte, se cuantifica el total de existencias iniciales, el total de existencias actuales, el total de entradas y el total de salidas del período.

Reporte existencias valuadas: Se muestran aquellos relojes que se tienen físicamente y su valuación (costos), debe proporcionar información como la referencia, descripción de la misma, costo último y su valor total. Este reporte tiene la finalidad de dar a conocer la cantidad exacta (tanto en dólares o en pesos) del valor de los relojes que se tienen en existencia. Esta información además la requiere el departamento de contabilidad, puesto que mes con mes el valor de la mercancia va cambiando.

Reporte resumen de existencias: Este resumen de existencias da a conocer la cantidad de relojes que se encuentran en pedidos documentados, en pedidos a vistas, facturados y la existencia física. Este reporte requiere que se detalle el modelo y la descripción así como los requerimientos anteriores, por línea y en conjunto. Arrojando resultados totales de acuerdo a la selección de relojes que se tome para ser procesada. Se restringe a que los resultados para los pedidos a vistas y documentados sean expresados en dólares, así como los demás datos excepto la facturación que debe ser en moneda nacional. Además debe reflejar el último costo del reloj, como una referencia al valor actual de la mercancia. Este reporte es muy importante porque se sabe qué y cuántos relojes se encuentran facturados, o en pedidos y en existencias hasta el momento en que se genere el reporte.

Reporte análisis por tipo de movimientos: Para generar este reporte, se debe definir un tipo de movimiento y su contrapartida, de esta forma se puede localizar con mayor exactitud un artículo que cumpla con dichas características. De esta manera se localiza el artículo, se muestra su descripción, línea a la que pertenece, su unidad de medida, la fecha en que se generó la contrapartida, la cantidad del producto, su precio unitario, precio total, costo unitario y costo total. Para definir mejor esta búsqueda se debe especificar un período de tiempo.

Reporte sobre máximo y mínimo: Este reporte se refiere a los máximos y mínimos en mercancia preestablecidos. De esta forma pueden planearse las compras sobre una base firme. Se requiere obtener este reporte por linea, de donde se especificará articulo por articulo, la existencia actual, cantidades de lote máximo y mínimo, así como los costos de referencia. Finalmente se totalizan los costos de los lotes máximo y mínimo.

•Reporte detalle de movimientos por tipo y fecha: Este reporte detalla por artículo de acuerdo al tipo de movimiento, la fecha, cantidad, precio unitario, costo unitario y las referencias de la actividad que generó el movimiento. Totaliza los movimientos que se generaron de acuerdo a su tipo.



Reporte lista de existencias; Este reporte debe proporcionar una referencia, su unidad de medida y la cantidad física del reloj que debe haber en la caja fuerte (existencia física). Unicamente se deben contemplar aquellos relojes cuya existencia sea superior o igual a uno. Este reporte se utiliza cuando se necesita dar a conocer la cantidad exacta de relojes ya sea por modelo, linea o en conjunto. En ocasiones esta lista se da a conocer a los clientes para que seleccionen los relojes que desean comprar y verificar que se tenga en existencia.

Reporte capas de existencias: Debe indicar las capas de existencias por artículo. Además se mencionará la linea a la que pertenece, su clave de artículo, descripción, unidad de medida, existencia inicial, entradas al periodo, salidas del periodo y la existencia actual. De la existencia actual se indicarán de cuántas y cuáles capas todavia hay existencias, su costo de entrada en dólares y en moneda nacional, el tipo de cambio, la referencia del documento origen y la fecha de entrada. Al final se debe mostrar el total de las entradas, salidas y la existencia actual.

Reporte última compra por artículo: Este reporte tiene el propósito de mostrar
la última compra de un artículo determinado. De esta manera se obtiene la fecha, el costo, el
tipo de cambio y la referencia del documento origen de la compra.

De los documentos como una factura, un pedido, una devolución o una nota de crédito, se pueden generar otros reportes que nos indiquen las piezas y detalles que incluyen dichos documentos; por lo que se puede hablar de los siguientes reportes que también están orientados al área de ventas y compras.

Consecutivo de pedidos: Este reporte debe mostrar el estado actual de los pedidos, es decir, indicar cuántas piezas por pedido quedan por facturar, cuáles han sido devueltas, y el saldo de piezas por pedido. Se indicará en costo del producto, su precio, su descripción, el nombre del cliente al que se le realizó, las condiciones de pago, la divisa en que se elaboró, así como la fecha del mismo.

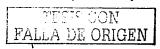
•Consecutivo de facturas: Se debe mostrar un consecutivo que al igual que el anterior, de una vista detallada de los productos por factura. De esta manera se tiene un control más preciso de las facturas y los productos facturados. Indicará los datos de la factura: fecha, cliente, condiciones de pago, clave del producto, su descripción, costo unitario, precio unitario.

Consecutivo de devoluciones: A partir de la realización de pedidos, muchas veces, éstos son devueltos por muchas causas; por lo tanto al igual que con los pedidos y facturas se debe tener un orden de devolución, en el que se detallará la fecha de la devolución, el cliente, los productos que se devolvieron, el total que se devolvió, así como el precio y el costo del producto.

Consecutivo de notas de crédito: Al igual que los pedidos, en ocasiones las facturas cuando ya han sido liquidadas en su totalidad, no queda otro recurso más que proceder a hacer una nota de crédito al cliente, la cual indica la factura que se está devolviendo, el importe, el cliente, la fecha, y el monto de la devolución, el producto y sus características generales, su costo, etc. Estos datos al igual, quedarán plasmados en un consecutivo de notas de crédito.

Los reportes relacionados al área de ventas, contabilidad y la dirección son los

siguientes:



«Reporte antigüedad de saldos: Los documentos como las facturas y pedidos documentados, están sujetos al pago inmediato o determinado previamente. Este reporte tiene el objetivo de listar aquellos clientes que tengan un saldo deudor con la empresa; así como mostrar los avances de sus pagos y los tiempos de retraso o adelanto de dichos pagos. El reporte deberá indicar el tipo de divisa en que contraio su deuda.

Reporte resumen de operaciones: La finalidad es mostrar cuántos pedidos, facturas, devoluciones y notas de crédito se han elaborado y cancelado en determinado lapso de tiempo. Mostrando cantidades en dólares y en moneda nacional (en aquellos casos en los que se hayan hecho pedidos en moneda nacional, donde la mercancia ya tienen un valor que no fluctuará como es en el caso de los dólares). Esta información es la que se le pasa al área de ventas y a la dirección. Un requerimiento importante es que esta información pueda ser generada para comprender desde lapsos pequeños a largos lapsos de tiempo, como puede ser una semana o la información de tres años, o de hace un año por ejemplo.

 Reporte resumen de operaciones por linea: Este reporte indicará de acuerdo a las lineas de productos, la cantidad de productos facturada en un cierto tiempo. Unicamente mostrará cantidades de facturación, de pedidos, compras, devoluciones y la existencia física.

Póliza de ventas: Este reporte se realizará con el fin de colaborar con el área de contabilidad, como un medio de apoyo para cotejar que la cantidad que arroje este sistema sea la misma que contabilidad por su parte va a generar. Se mostrarán las cantidades en moneda nacional de compras de los clientes de la empresa, así como las respectivas cantidades de crédito a su favor (en el caso de que hayan habido), además el I. V. A. (Impuesto al Valor Agregado) que se generó en el periodo de tiempo seleccionado. Esta información dará a conocer por ejemplo, quien ha sido el cliente que más a comprado o el I. V. A. que se tendrá que pagar al finalizar el periodo que la Secretaria de Hacienda y Crédito Público ha establecido.

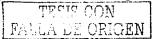
Reporte productos facturados: Se requiere indicar por línea, ordenado de acuerdo a la referencia del producto, y la cantidad de los mismos además del importe sin l. V. A. en moneda nacional, que se han facturado en determinado período. Este reporte se envía mes con mes a la fábrica en Suiza, para que allá se registren las ventas y se elaboren las posibles órdenes de compra para las próximas temporadas del año.

Reporte estado de cuenta: Cada cliente tiene un historial de compras en la
empresa. Con exactitud, se listará el estado de cuenta de los clientes; el cuál mostrará el saldo
deudor y acreedor del mismo, así como el documento que dio origen a este saldo. Los saldos
aparecerán en la divisa en que se haya realizado el documento.

«Reporte auxiliar de anticipos: Únicamente se mostrarán aquellos clientes que tengan un saldo a su favor, mismo que se aplicará en sus futuras compras. Este saldo (anticipo), es producto de facturas que el cliente pagó en determinada fecha, pero que posteriormente, devolvió la mercancia a condición de sustituirla por otra más cara o barata, secún el caso. Este reporte indica la o las notas de crédito que diero rigen a este saldo.

Reporte ventas por cliente: Se listará por cliente, de los últimos 11 meses
anteriores a partir de un mes y año dados, la cantidad de productos de acuerdo al mes y año en
que fueron adquiridos, únicamente se mostrarán cantidades por línea.

A continuación se describen los reportes que están destinados para todas las áreas, por ser de uso común. Estos reportes se refieren a los catálogos.



 Catálogo de agentes: Se listan a los agentes de la empresa que realizan la venta y formulación de pedidos, mostrando su clave, su nombre y la comisión que obtienen por venta.

 Catálogo de clientes: Este catálogo tiene clasificado por el nombre de la tienda a los clientes de la empresa, mostrando además, el nombre del propietario de la misma, su dirección, su teléfono y fax.

 Catálogo de lineas: Se listan las claves y los nombres de las marcas de productos que maneja la empresa.

 Catálogo de productos: Se listan de acuerdo a la línea, todos los productos de la misma ordenados alfabéticamente, mostrando su clave y su descripción general de los mismos.

 Listas de precios: Un producto puede tener tres diferentes precios al público, debido al tipo de cliente que se trate. Este catálogo lista por linea la clave, la descripción del producto y lo tres precios al público del mismo producto.

Los reportes citados arriba, se mostrarán a continuación, en el mismo orden en que se explicaron.

GUIDO DE ANGELIS, S. A. DE C. V. MOVINIENTOS POR PRODUCTO DEL 18-04-99 AL	20-04-9	99. ALMACEN 01		FECHA: 04/ABR/99 PAG: 1
CLAVE ARTICULO DESCRIPCION		I TIP ALMA D MOV CEN FECHA	PRECIO CANTIDAD UNIT	COSTO UNIT REFERENCIA
A5703531/A145-A K1305012/A357%C CHRONOMAT GT, AUT.ORO/C D1302212/G107-X D1302212/G107-X D1302212/G107-X D130511/C2052V E5612110/B279-C A1303511/C220-A AF0SFACE REP MIN /EXT AP AP C C C C C C C C C C C C C C C C C	01 BL 01 AZ 001 PL 001 AZ 001 NE 001 AZ 001 AZ 003 PZ	L SV 01 18-04-99 L SV 01 19-04-99 L SV 01 19-04-99 Z SV 01 19-04-99 Z SV 01 19-04-99 Z SV 01 20-04-99 Z SV 01 20-04-99 Z SV 01 20-04-99 Z SV 01 20-04-99 Z SV 01 20-04-99	1 0000 6 000 00 3 0000 1 223 00 2 0000 1 500 00 5 0000 1 300 00 1 0000 780 00 7 0000 950 00 2 0000 950 00 3 0000 950 00	798.00 FED-1090 850.00 FAC-2507 675.89 FAC-2508 348.00 FAC-2508 502.00 FAC-2508 550.89 FED-1090 225.56 FED-1091

RESTRICCIONES DEL REPORTE DETALLE DE MOVIMIENTOS

CLAVE ARTÍCULO

Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte.

Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud náxima 15 características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud

máxima de 30 caracteres.

LÍNEA Indica la clave de marca del producto tipo numérico longitud

máxima 2 caracteres.

UNIDAD Indica la unidad de medida del artículo, tipo alfanumérico,

longitud máxima 2 caracteres.

TIP MOV Indica el tipo de movimiento de la mercancía, que puede ser: EC = entrada por compra, ED = entrada por devolución, EE =

entrada por compia, ED = entrada por devolución, EE = entrada por cancelación, ET = entrada por traspaso, SD = salida por devolución, SE = salida extraordinaria, ST = salida por traspaso, SV = salida por venta, De tipo alfanumérico, longitud máxima de

2 caracteres.

ALMACÉN Indica el número de almacén en donde se localiza este artículo,

de tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres.

FECHA Del periodo elegido, se muestra día por día el movimiento que

se realizó, este campo debe ser tipo fecha.

CANTIDAD Indica el número de productos que tuvieron movimientos de determinado periodo de tiempo. Tipo numérico, longitud máxima

5.4 caracteres.

PRECIO UNITARIO Muestra el precio unitario del producto, tipo numérico, de

longitud 6.2 caracteres.

COSTO UNITARIO Muestra el costo unitario del producto, tipo numérico, de longitud

6.2 caracteres.

REFERENCIA Indica de dónde proviene dicho movimiento, tipo alfanumérico,

longitud máxima de 8 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere detallar los movimientos de un producto dado en un período determinado por el usuario. Este reporte se destina al área de ventas y compras.

GUIDO DE ANGELIS MOVIMIENTOS POR	. 5 A DE C V PRODUCTO DEL 18-04-99 AL	20-04	-99.	AIM	ACEN (DI (DIVISA:US)		FECHA:	24/AGD PAG:	799 1
CLAVE ARTICULOI	DESCRIPCION	LI NEA	DAD		ALHA CEN	CANTIDAD	PRECIO TOTAL	COSTO		_
-c	CORREA COCODRILO NORMAL	03	PZ	SV	01	5 0000	445 00	203	00	
A1303511/C220-A	CHRONO COLT AUT AC. BRAZ	01	λZ	S۷	01	7.0000	950.00		2 00	
AS703531/A145-A	COLT QZ ACERG/BRAZALET	01	BL	SV	01	1.0000	610.62	194	. 24	
AP	BRAZALETE ACERO PILOT	03	PZ	S۷	01	1.0000	450.00	229	. 56	
B1305012/C352AP	CHRONOMAT GT AUT BC EXT	01	ΑZ	S۷	01	3,0000	1,223.00	798	1.00	
B1305012/C352YC	CHRONOMAT GT. AUT. BC. TIB	01	λZ	S¥	01	5.0000	1,300.00	679	. 89	
D1302212/G107-X	OLD NAVITIMER II, AUT. CO	01	PL	SV	01	2.0000	1 500.00	850	00,0	
E5612110/B279-E	EMERGENCY, QZ TIT /BRAZ	01	NE	57	01	1.0000	780.00	349	00,00	
F6506210/C235-E	AEROSPACE REP. MIN. /EXT	01	λZ	SV	01	2.0000	975.00	550	99	
K1305012/A357XC	CHRONOMAT GT. AUT ORO/C	01	BI	SV	01	1.0000	6 000 00	3 989	.00	
SB	CORREA SUBHARINISTA	03	PZ	57	01	3.0000	95.00	4	7.01	

RESTRICCIONES DEL REPORTE RESUMEN DE MOVIMIENTOS

CLAVE ARTÍCULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte.

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud máxima de 30 caracteres

LÍNEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico, longitud

máxima 2 caracteres.

UNIDAD Indica la unidad de medida del artículo, tipo alfanumérico,

longitud máxima 2 caracteres.

TIP MOV Indica el tipo de movimiento de la mercancia, que puede ser: EC
= entrada por compra, ED = entrada por devolución, EE =
entrada extraordinaria, EI = existencia inicial, EK = entrada por
cancelación, ET = entrada por traspaso, SD = salida por
devolución. SE = salida extraordinaria. SI = salida por traspaso.

SV = salida por venta. De tipo alfanumérico, longitud máxima de 2 caracteres

ALMACÉN Indica el número de almacén en donde se localiza este artículo,

de tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres.

CANTIDAD Indica el número de productos que tuyieron movimientos de

determinado período de tiempo. Tipo numérico, longitud máxima

5.4 caracteres.

PRECIO TOTAL Muestra el precio total del producto, tipo numérico, de longitud

6.2 caracteres.

COSTO TOTAL Muestra el costo total del producto, tipo numérico, de longitud

6.2 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Dado un período, se requiere detallar los movimientos por producto. Este reporte se destina al área de ventas y compras.

GUIDO DE ANGELIS. S. A. DE C. 7 RESUMEN POR TIPO DE NOVIMIENTO DEL 13-05-39 AL 20-05-39, ALMACEN D1 (DIV	VISA US) FEC	HA: 26/AGO/99
TIPO CLAVE NOVINTO ARTICULO LINEA DESCRIPCION NEDIDA CANTI	DAD PRECIO	COSTO TOTAL
EC A5703531/A145-A 01 COLT OZ., ACERO/BRAZALETE PROFE ACER BL 10.0 EC D1302212/G107-X 01 OLD NAVITIMER II. AUT/CORREA PIEL TER PL 2.0	0000 0.00 0000 0.00 0000 0.00 0000 5.500.00	2,651.60 6,422.50 1,706.00 1.118.94
ee TOTAL =>	16,500.00	11,899.04
	0.00 0.00 0.00	797.32 75.95
## TOTAL =>	0.00	873.27
	0000 22.56 1000 652.71	220.56 652.71
** TOTAL =>	675.27	873.27
SV AP 03 BRAZALETE PILOT ACERO PZ 2.0 SV A5703531/A145-A 01 COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFESIONAL BL 1.0	0000 445.00 1000 450.00 1000 610.62 1000 5,500.00	203.00 451.12 194.24 372.98
TOTAL ->	7,455.62	1,221.34
== TOTAL =>	24,630.89	14,866.58

RESTRICCIONES DEL REPORTE RESUMEN POR TIPO DE MOVIMIENTO

TIP MOV Indica el tipo de movimiento de la mercancia, que puede ser: EC = entrada por compra, ED = entrada por devolución, EE =

entrada extraordinaria, El = existencia inicial, EK = entrada por cancelación, ET = entrada por traspaso, SD = salida por devolución, SE = salida extraordinaria, ST = salida por traspaso, SV = salida por venta. De tipo alfanumérico, longitud máxima de

2 caracteres.

CLAVE ARTÍCULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud

máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte.

LÍNEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico, longitud

máxima 2 caracteres.

Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud

DESCRIPCIÓN Características generales máxima de 30 caracteres.

UNIDAD MEDIDA Indica la unidad de medida del artículo, tipo alfanumérico,

longitud maxima 2 caracteres.

CANTIDAD Indica el número de las piezas que tuvieron un movimiento específico, tipo numérico, longitud 5.4 caracteres.

PRECIO TOTAL Muestra el precio total del producto, tipo numérico, de longitud

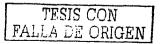
6.2 caracteres.

COSTO TOTAL Muestra el costo total del producto, tipo numérico, de longitud

6.2 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se de un reporte que ordene y resuma los tipo de movimientos que se generan en un periodo dado por un usuario, expresando su valor en Pesos (M. N.) o en dólares. Este reporte lo requiere el área de ventas y compras.



GUIDO DE ANGELIS, S. A. DE C. V. EXISTENCIAS. LINEA 01	FECHA 24/AGO PAG	/99 1
CIAVE UNIDAD ALMA EXISTENCIA ENTRADAS ARTICULO LI DESCRIPCION MEDIDA CENINICIAL DEL PERIODO	SALIDAS EXI DEL PERIODO ACT	
A1303511/C220-A 01 CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE AZ TOTAL 0 0000 8 0000 8 0000	7 0000 1.00 7 0000 1.00	
A5703531/A145-A 01 COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFE BL TOTAL 1.0000 12.0000 12.0000	10.0000 2.00 10.0000 2.00	
B1305012/C352AP 01 CHRONOMAT GT. AUT. BC./EXTENSI AZ TOTAL 0.0000 10.0000 10.0000	5.0000 5.0 5.0000 5.0	
B1305012/C352YC 01 CHRONOMAT GT. AUT. BC/TIBURONC AZ TOTAL 0.0000 3.0000 3.0000	0.0000 3.00 0.0000 3.00	
D1302212/G107-X 01 OLD NAVITIMER II, AUT./CORREAT PL TOTAL 0.0000 2.0000 2.0000	1.0000 1.00 1.0000 1.00	
ES602110/B279-E 01 EMERGENCY, QZ. TIT/BRAZALETE T NE TOTAL 0.0000 5.0000 5.0000	2.0000 3.00 2.0000 3.00	
F6506210/C235-E 01 AEROSPACE REP. MIN./EXTENSIBLE AZ TOTAL 0.0000 6.0000 5.0000	5.0000 1.00 5.0000 1.00	
K1305012/A357XC 01 CHRONOMAT GT, AUT ORO/CORREAC PL TOTAL 0.0000 2.0000 0.0000 2.0000	1.0000 1.0 1.0000 1.0	
●● TOTAL LINEA →> 1.0000 48.0000	31.0000 17.0	000
GRAN TOTAL -> 1.0000 48.0000	31.0000 17.0	000

RESTRICCIONES DEL REPORTE DE EXISTENCIAS

CLAVE ARTICULO

Referencia unica del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte.

LÍNEA

Indica la clave de marca del producto, tipo numérico,

DESCRIPCIÓN

longitud máxima 2 caracteres.

UNIDAD MEDIDA

Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud máxima de 30 caracteres.

AL MACÉN

Indica la unidad de medida del artículo, tipo alfanumérico, longitud máxima 2 caracteres

EXISTENCIA INICIAL

Indica el número de almacén en donde se localiza este artículo, de tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres. Indica con cuántas piezas de inició el control, tipo

ENTRADAS AL PERÍODO SALIDAS DEL PERIÓDO numérico, longitud máxima 5.4 caracteres. Indica cuántas piezas entraron en el periodo señalado, tipo numérico, longitud máxima de 5.4 caracteres. Indica cuántas piezas salieron en el periodo señalado.

EXISTENCIA ACTUAL

tipo numérico, longitud 5.4 caracteres. Indica cuántas piezas existen en la actualidad, tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que muestre en general los movimientos de existencia inicial, entradas, salidas y existencia actual de la mercancía. Esta información se destina a la realización de análisis de operaciones en Suiza.

GUIDO DE ANGELIS, S A DE C V EXISTENCIAS VALUADAS (DIVISA. D). LINEA 01					6/AGO/99 AG. 1
CIAVE ARTICULO IN DESCRIPCION	MEDIDA		EXISTENCI ACTUAL	A COSTO PROMEDIO	COSTO
A1303511/C220-A 01 CHRONO COLT AUT. AC /BRAZALE A5703511/A145-A 01 COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PRO B1305012/C352AP 01 CHRONOWAT GT. AUT. BC./EXTENS B1305012/C352AP 01 CHRONOWAT GT. AUT. BC./EXTENS B1305012/C352YC 01 CHRONOWAT GT. AUT. BC./IBURO D1302212/G107-X 01 OLD NAVITIMER II. AUT./CORRE B5502210/P279-E 01 EMERCENCY. QZ. TIT/BRAZALETE F5506210/C235-E 01 AEROSPACE REP. MIN./EXTENSIB K1305012/ASTXC 01 CHRONOWAT GT. AUT. ORO/CORRE	FE BL SI AZ NC AZ AT PL T NE LE AZ	01 01 01 01 01 01 01	1 0000 2 0000 5 0000 3 0000 1 0000 3 0000 1 0000	200 00 1.050 00 910 97 901 46 699 12 350 10 530 00 568 45	200 00 2,100 00 4,054 85 2,704 38 699 12 1,050 30 530 00 568 45
•• TO	TAL LIN		17.0000		11,907.1
•• GR≜	N TOTAL	**)		1	11,907.10

RESTRICCIONES DEL REPORTE DE EXISTENCIAS VALUADAS

CLAVE ARTICULO

Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte.

DESCRIPCIÓN

LÍNEA

Indica la clave de marca del producto, tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres.

DESCRIPCION Caract máxim

Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud máxima de 30 caracteres

UNIDAD MEDIDA Indica la unidad de

Indica la unidad de medida del artículo, tipo alfanumérico, longitud máxima 2 caracteres

EXISTENCIA ACTUAL COSTO PROMEDIO longitud máxima 2 caracteres. Indica la cantidad de relojes existentes fisicamente de un mismo

modelo, tipo numérico, longitud máxima 3.4 caracteres. Indica el promedio de los diferentes costos que un mismo artículo adquiere en las diferentes compras, tipo numérico.

longitud máxima 5.4 caracteres.
COSTO TOTAL Es el producto del costo promec

Es el producto del costo promedio por la cantidad física total del

artículo, tipo numérico, longitud máxima 6.4 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Este reporte es requerido por el área de ventas y por la Dirección General, pues de necesita conocer el costo promedio que los relojes adquieren así como su existencia física.

21,450.22 HN

GUIDO DE ANGELIS. S. A. DE C. V. RESUMEN DE EXISTENCIAS. LINEA 01 (DIVISA: MN)	FECHA: 31/DIC/99 PAG: 4
PRODUCTO LN DESCRIPCION PROMEDIC A1303511/C220-A 01 CHRONO COLT AUT AC/ERAZAL 2.000 G	
A5703531/C220-W DI CHRONO COLL NO BAZZALE 2,000 C A5703531/A145-A 01 COLT QZ. ACERO/BRAZALETE P 5,250 C B1305012/C352AP 01 CERONOMAT GT, AUT. BC/FEXT 1,162.3 B1305012/C352YX 01 CERONOMAT GT, AUT. BC/TEC 3,300.4	00 194 24 5 4 6 15 10 11 1 19 798 00 3 3 6 12 9 9 6
D1302212/G107-X 01 OLD NAVITIMER II. AUT/CORR 6.699.1 E5602110/B279-E 01 EMERGENCY, QZ TIT/BRAZALE 1.116.7 F6506210/C235-E 01 AEROSPACE REP. MIN. EXTENS 5.530.0	0 348 00 2 0 1 3 1 3 2 10 550 00 7 4 9 20 13 16 5
K1305012/A357XC 01 CHRONOMAT GT, AUT ORO/ENT 7,568.4 • GRAN TOTAL ->	IS 3,989.00 4 2 1 7 3 5 1 0.00 P-MW 13.350.00 P-US
	0.00 C-MN 42.456.24 C-US

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

RESTRICCIONES DEL REPORTE RESUMEN DE EXISTENCIAS

CLAVE ARTÍCULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se renite en otras partes del

reporte.

LÍNEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico,

longitud máxima 2 caracteres.

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico,

longitud máxima de 30 caracteres.
Refleia un promedio de los costos que ha mantenido este

producto, tipo numérico, longitud 6.2 caracteres.

COSTO ÚLTIMO Es el costo de adquisición del producto, tipo numérico.

longitud máxima 6.2 caracteres

PEDI. Indica la cantidad del producto que hay en pedidos

documentados, tipo numérico longitud máxima 2

CONS. Indica la cantidad del producto que en pedidos en

consignación, tipo numérico, longitud

FISI. Indica la cantidad física (en bóyeda) del producto, tipo

numérico, longitud máxima 2 caracteres

TOT. Es la suma de PEDI+CONS+FISI, tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres.

Es la diferencia de TOT-PEDI, tipo numérico, longitud

máxima 2 caracteres.
T-C Es la diferencia de TOT-CONS, tipo numérico, longitud

máxima 2 caracteres.

FACT. Indica por producto que cantidad se facturó en el período.

tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres.

Finalmente se muestran las sumatorias, tanto de existencias como de costos. Las sumatorias de costos PEDY y CONS se mostrarân en siempre en dólares, indicando que hubo pedidos que se realizaron en moneda nacional (estas cantidades son en dólares).

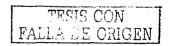
El último rengión corresponde a la columna de FACT, el cual muestra el costo total de los productos facturados y su denominación viene señalada ya sea por US o MN.

JUSTIFICACIÓN

T.P

COSTO PROMEDIO

Se requiere conocer el costo total de la mercancia existente en pedidos y la física, así como los costos de la mercancia facturada.



máxima 2

GUIDO DE ANGELIS, S. A. DE C. V.		FECHA: 24/AGO/99
ANALISIS POR TIPO DE MOVINIENTO DEL 18-05-99 AL 20 CONTRAPARTIDA SV. ALMACEN 01 (DIVISA: US)	1-05-99. NOVINIENTOS EC	PAG. 1
CLAVE II UNI ARTICULO DESCRIPCION NEA MEI		PRECIO COSTO COSTO TOTAL UNIT. TOTAL
AP A	SV 18-05-99 1.00 450.00 SV 18-05-99 1.00 950.00 SV 18-05-99 1.00 610.62 SV 19-05-99 1.00 899.00 SV 19-05-99 1.00 999.00 SV 19-05-99 1.00 987.00 SV 19-05-99 1.00 975.00 SV 20-05-99 1.00 975.00 SV 20-05-99 1.00 95.00 SV 20-05-99 1.00 95.00 SV 20-05-99 1.00 445.00	450.00 225.00 225.00 950.00 502.00 502.00 610.62 194.24 194.24 899.00 798.00 798.00 999.00 675.89 675.89 897.00 850.00 850.00 780.00 348.00 348.00 975.00 550.89 550.89 999.00 999.99 999.99 995.00 47.01 47.01 445.00 203.00 203.00
		,164.62 5,394.02
	== GRAN TOTAL => 9	,164.62 5,394.02

RESTRICCIONES DEL REPORTE ANÁLISIS POR TIPO DE MOVIMIENTO "X" EN CONTRAPARTIDA DEL MOVIMIENTO "Y"

CLAVE ARTÍCULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del

reporte.

DESCRIPCIÓN Características generales del articulo, tipo alfanumérico, longitud máxima de 30 caracteres.

LÍNEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico,

longitud máxima 2 caracteres.

UNI MED Indica la unidad de medida del producto, tipo

alfanumérico, longitud máxima 2 caracteres.

IP MOV Indica el tipo de movimiento de la mercancía, que puede ser: EC = entrada por compra, ED = entrada por devolución, EE = entrada extraordinaria, EI = existencia inicial, EK = entrada por cancelación, ET = entrada por traspaso, SD = salida por devolución, SE = salida extraordinaria, ST = salida por traspaso, SV = salida por traspaso. SV = salida por traspaso.

venta. De tipo affanumérico.

FECHA Indica la fecha exacta en que se realizó la contrapartida,

tipo fecha.

CANTIDAD Indica el número de productos que tuvieron movimientos, tipo númerico, longitud máxima 5.4 caracteres.

PRECIO UNIT Indica el precio unitario con el que se realizó el movimiento, tipo numérico longitud máxima 6.2

caracteres.

PRECIO TOTAL Es el producto de la cantidad por el precio unitario, tipo

numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

COSTO UNITARIO Indica el costo con el que se realizó el movimiento, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

Es el producto de la cantidad por el costo unitario, tipo

numérico, longitud 6.2 caracteres.

COSTO TOTAL

Se requiere de un reporte que sirva como filtro de búsqueda de productos que hayan tenido movimientos en contrapartida con otro tipo. Está orientado al área de ventas y compras.

GUIDO DE ANGELIS. S A DE C V EXISTENCIAS SOERE EL MAXIMO / BAJO EL MINIMO, L	TINEA 03 (DIVIS	EA US)	FECHA 24/AGO/99 PAG: 1
ARTICULO LI DESCRIPCION MI	EDIDA ACTUAL M	AXINOMININO PIEZAS	MAKINO SOBRE MINIMO COSTO PIEZAS COSTO
A1303511/C220-A 01 CHRONO COLT AUT. AC /BRAZAL	BL 2.0000	0 00 0 00 1 00	0.00 1 00 502 00
A5703531/A145-A 01 COLT QZ ACERO/BRAZALETE PR		0 00 0 00 2 00	0 00 2 00 525 00
B1305012/C352AP 01 CHRONONAT GT. AUT. BC./EXTE		0 00 0 00	0 00 5 00 162 19
B1305012/C352YC 01 CHRONOHAT GT AUT BC/TIBUR	AZ 3.0000	0 00 0 00 3 00	0 00 3 00 300 49
D1302212/G107-X 01 OLD NAVITIMER II, AUT./CORR	PL 1.0000	0.00 0.00 1.00	0 00 1 00 699 12
E5602110/B279-E 01 EMERGENCY, QZ. TIT/BRAZALET	AZ 1.0000	5.00 900.00 0.00	300.00 2.00 115 70
F6506210/C235-E 01 AEROSPACE REP MIN./EXTENSI		0.00 0.00 0.00	0.00 1.00 530.00
K1305012/A357XC 01 CHRONOMAT GT. AUT. ORO/CORR		0.00 0.00	0.00 1.00 568.45
		TOTAL >>>>	300.00 5,411.67

RESTRICCIONES DEL REPORTE DE EXISTÊNCIA SORRE EL MÁXIMO Y MÍNIMO DE MERCANCIA

CLAVE ARTÍCULO

I ÍNEA

Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte

Indica la clave de marca del producto, tipo numérico.

longitud máxima 2 caracteres. Características generales del artículo, tipo atfanumérico.

DESCRIPCIÓN longitud máxima de 30 caracteres. UNIDAD MEDIDA Indica la unidad de medida del producto tipo

alfanumérico longitud máxima 2 caracteres Indica la cantidad actual de productos, tipo numérico, **EXIST. ACTUAL**

longitud máxima 5.4 caracteres.

LOTE MAXIMO Indica al máximo de piezas que se debe tener por modelo, tipo numérico, longitud máxima 5.4 caracteres.

LOTE MINIMO Indica el mínimo de piezas que se debe tener por modelo, tipo numérico, longitud máxima 5.4 caracteres. SORRE MÁXIMO PIEZAS Indica el máximo de piezas que hay fisicamente tipo

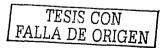
numérico, longitud 2 caracteres. SORRE MÁXIMO COSTO Indica el costo máximo de piezas que hay fisicamente.

tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres. SORRE MÍNIMO PIEZAS Indica el mínimo de piezas que hay fisicamente, tipo numérico, longitud máxima 5.4 caracteres.

SOBRE MÍNIMO COSTO Indica el costo mínimo de piezas que hay fisicamente. tipo numérico, longitud 6,2

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que informe sobre el estado de la mercancia con respecto al máximo y mínimo de cantidades y valuación de costos de ésta. Está orientada al área de compras.



GUIDO DE ANGELIS. S. A. DE C. V.

DETAILE DE NOVINIENTO POR TIPO Y FECHA DEL 18-05-99 AL 20-05-99, ALNACEN 01 (DIVISA: US)

PAG: 1

CLAVE
ARTICULO

D E S C R I P C I O N NEA DAD NOV CEN FECHA CANTIDAD UNIT UNIT. REFERENCIA

TOTAL DE NOVINIENTOS EA >>>>>

TOTAL DE NOVINIENTOS EA >>>>>

1

AS703531/A145-A COLT QZ. ACERO/ERAZ AC 01 EL SV 01 20-05-98 1.0000 610.62 194.24 FAC-2399

TOTAL DE NOVINIENTOS SV >>>>>

1

RESTRICCIONES DEL REPORTE DETALLE DE MOVIIENTOS POR TIPO Y FECHA

CLAVE ARTÍCULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico,

longitud máxima de 30 caracteres.

LÍNEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico.

Indica la clave de marca de Iongitud máxima 2 caracteres

Indica la unidad de medida del producto, tipo

affanumérico, longitud máxima 2 caracteres.

TIP. MOV. Indica la cantidad física por artículo, tipo numérico,

longitud máxima 5.4 caracteres.

ALMACÉN Indica la cantidad total de la existencia de los artículos por linea.

FECHA Indica la fecha exacta en que se realizó el movimiento,

UNIDAD

tipo fecha.

CANTIDAD Indica el número de productos que tuvieron determinado

movimiento en esa fecha, tipo numérico, longitud máxima

5.4 caracteres.

PRECIOUNIT. Indica el precio unitario con el que se realizó el movimiento, tipo numérico, longitud máxima 6,2

caracteres.
Indica el costo con el que se realizó el movimiento, tipo

COSTO UNIT. Indica el costo con el que se realizó el movimiento, numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

REFERENCIA Indica de dónde proviene dicho movimiento, tipo

alfanumérico, longitud máxima de 8 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que resuma el total de movimientos de acuerdo al tipo de movimiento y a un período determinado. Lo requiere el área de ventas y compras.



GUIDO DE ANGELIS LISTA DE EXISTEN		A DE C. V	FECH	A 25/AGO/99 PAG: 1
CLAVE ARTICULO	LN	DESCRIPCION		EXISTENCIA
A1303511/C229-A A5703531/A145-A B1305012/C3524P B1305012/C352YC D1302212/G107-X E5602110/B279-E F6506210/C235-E K1305012/A357XC	01 01 01 01 01 01 01	CHRONO COLT AUT AC CHRAZALETE COLT OZ ACERO-BRAZALETE PROFE CHRONOMAT GT. AUT. BC./EXTENSI CHRONOMAT GT. AUT. BC/INTENONO CLD NAVITHER II. AUT. CORREAT EMERGENCY. OZ TIT/ERAZALETE T AEROSFACE REP MIN. PAZIENSIBLE CHRONOMAT GT. AUT. ORO/CORREAC	AZ BL AZ PL NE AZ PL	1.0000 2.0000 5.0000 3.0000 1.0000 1.0000 1.0000
		•• TOTAL LINEA	·* >	17.0000

RESTRICCIONES DEL REPORTE LISTA DE EXISTENCIAS

CLAVE ARTÍCULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud

máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del

Indica la clave de marca del producto, tipo numérico,

longitud máxima 2 caracteres.

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico,

longitud máxima de 30 caracteres

UNI MED Indica la unidad de medida del producto, tipo alfanumérico longitud máxima 2 caracteres.

EXISTENCIA Indica la cantidad física por artículo, tipo numérico.

Iongitud máxima 5.4 caracteres.

TOTAL LÍNEA Indica la cantidad total de la existencia de los artículos

por linea.

Existe el requerimiento de obtener este reporte, ya sea por línea (como es en este caso) o un reporte de todas las líneas, el cual indica las existencias por línea, especificando los artículos existentes y al final, muestra una sumatoria de la cantidad total de existencias de todas las líneas.

JUSTIFICACIÓN

LÍNEA

Se requiere dar a conocer únicamente las existencias a los clientes, para que en determinados casos, estos elijan directamente de esta lista los artículos que desean comprar.



GUIDO DE ANGELIS. S A DE C V CAPAS DE EXISTENCIA	FECHA.	24/AGO/99 PAG 1
CLAVE UNIDAD ALMA EXISTENCIA ENTRADAS ARTICULO LI DESCRIPCIO MEDIDA CEN INICIAL DEL PERIODO	SALIDAS DEL PERTODO	EXIST ACTUAL
A1303511/C220-A 01 CHRONO COLT QZ ACZHRZ AZ TOTAL G 0.0001 12 0000 2 0000 492 0300 US 4,575 63 M. 9.3000 8001142 02 0000 502.0000 US 4,919 60 MN 9.8000 9000124	8.0000 16-12-98 12-02-99	4 0000
AS703531/A145-A 01 COLT QZ. ACERO/BRAZALET BL TOTAL 0 0000 5 0000 1.0000 194.2400 US 1.948.46 MN 10.0312 8000102	4.0000 03-02-98	1.0000
B1305012/C352AP 01 CHRONOMAT GT AUT /EXTE AZ TOTAL 0.0000 8 0000 1.0000 742.4500 US 7,425 40 KN 10.0012 8001037 1.0000 750.0000 US 7,425 40 KN 9 9000 8001037 2.0000 798 0000 US 7,421 40 KN 9 9000 9000121	4 0000 15-10-98 29-10-98 15-01-99	4.0000
D1302212/G107-X 01 OLD NAVITIMER II. AUT CO PL TOTAL 0.0000 1.0000 2008788	0.0000 02-09-98	1.0000
E5612110/B279-E 01 EMERGENCY, QZ. TIT /BRAZ NE TOTAL 0.0000 1.0000 1.0000 348.0000 US 3.410 00 NN 9.8000 9000124	0.0000 12-02-99	1.0000
F6506210/C235-E 01 AEROSPACE REP MIN /EXTE AZ TOTAL 0 0000 2.0000 000007 00000 550 8900 US 5.453.81 MN 9.9000 6001087	1.0000 29-10-98	1.0000
K1305012/A357XC 01 CHRONOMAT GT, AUT ORO/C BL TOTAL 0 0000 2.0000 9000121	1.0000 15 - 01-99	1.0000
TOTAL LINEA-> 0.0000 31.0000	18.0000	13.0000
GRAN TOTAL -> 0.0000 31.0000	10.0000	13.0000



Indica cuántas piezas existen en la actualidad, tipo

numérico, longitud máxima 5.4 caracteres.

RESTRICCIONES DEL REPORTE CAPAS DE EXISTENCIA

CLAVE ARTÍCULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico. longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte LÍNEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico. longitud máxima 2 caracteres. DESCRIPCIÓN Características generales del articulo, tipo alfanumérico. longitud máxima de 30 caracteres UNIDAD MEDIDA Indica la unidad de medida del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 2 caracteres. AL MACÉN Indica en cuál almacén se localiza el producto, tipo numérico, longitud máxima 2 caracteres. EXISTENCIA INICIAL Indica con cuántas piezas se inició el control, tipo numérico, longitud máxima 5.4 caracteres. ENTRADAS DEL PERÍODO Indica cuántas piezas entraron en el período señalado. tipo numérico, longitud máxima 5.4 caracteres. SALIDAS DEL PERIODO Indica cuántas piezas salieron del período señalado. tipo numerico, longitud máxima 5 4 caracteres

En relación a cada producto, se muestran las capas de existencias, es decir, la cantidad, costo en dólares, costo en moneda nacional, su respectivo tipo de cambio, referencia y fecha de entrada del producto.

JUSTIFICACIÓN

EXISTENCIA ACTUAL

Se requiere de un reporte que muestre las capas de existencias de cada uno de los productos que se tienen organizados por línea. De esta manera se controlan los tiempos de salida y las futuras compras. El área de compras necesita este reporte, junto con el área de contabilidad.

GUIDO DE ANGELIS. S. A. DE C. V ULTIMA COMPRA POR ARTICULO DEL 18-01-98 AL 24-05-98. ARTICULO SB. ALMACEN 01	FECHA: 24/AGD/99 PAG: 1
CLAVE LI UNI TIP ALMA TC US. ARTICULO D E S C R I P C I O N NEA DAD HOV CEN FECHA CANTIDAD F5	COSTO REFERENCIA
A1303511/C220-A CHRONO COLT QZ. AC/BRAZ 01 AZ EC 01 12-02-99 2.0000 9.8000 7.1102	502.00 9000124 4,919.60
AS703531/A145-A COLT OZ. ACERO/BRAZALET 01 BL EC 01 03-02-96 1.0000 10.0131 7.3100	194.24 8000102 1,944.94
B1305012/C352AP CHRONOMAT GT. AUT./EXTE 01 AZ EC 01 15-01-99 1.0000 9.3000 6.2310	798.00 9000121 7,421.40
D1302212×G107-X GLD NAVITHER 11. AUT.CO 01 PL EC 01 02-09-98 1.0000 10.0000 7.3029	850.00 8008788 8.500.00
E5612110/B279-E EMERGENCY, QZ.TIT/BRAZA 01 NE EC 01 12-02-99 1.0000 9.8000 7.1102	340.00 9000124 3.410.00
F6506210/C235-E AEROSPACE REP. MIN./EXT 01 AZ EC 01 29-10-98 1.0000 9.9000 7.2530	550.89 8001007 5,453.01
K1305012/A357XC CHRONOMAT GT AUT.ORO/C 01 BL EC 01 15-01-99 1.0000 9.3000 6.2310	3,989.00 9000121 37,097.70

RESTRICCIONES DEL REPORTE ÚLTIMA COMPRA POR ARTÍCULO

CLAVE ARTICULO Referencia única del producto, tipo alfanumérico.

longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras partes del reporte.

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico,

longitud máxima de 30 caracteres. LINEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico.

longitud máxima 2 caracteres

UNIDAD Indica la unidad de medida del producto, tipo

alfanumérico, longitud máxima 2 caracteres.

TIP MOV Indica el tipo de movimiento de la mercancia, que

puede ser: EC = entrada por compra. ED = entrada por devolución. EE = entrada extraordinaria. El = existencia inicial. EK = entrada por cancelación. ET = entrada por traspaso. SD = salida por devolución. SE = salida extraordinaria, ST = salida por traspaso, SV = salida por

venta. De tipo alfanumérico.

ALMACÉN Indica el almacén donde se localiza el producto, tipo

numérico, longitud máxima 2 caracteres. FECHA Indica la fecha exacta en que se realizó la última

entrada, tipo fecha.

CANTIDAD Indica el número de productos que tuvieron

movimientos, tipo numérico, longitud máxima 5.4 caracteres Indica el tipo de cambio, en dólares americanos o

TC US/FR francos suizos, tipo numérico, longitud máxima 2.4

caracteres

Muestra el costo unitario del producto, tipo numérico,

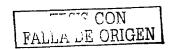
longitud máxima 6.2 caracteres. REFERENCIA

Indica de dónde proviene dicho movimiento, tipo alfanumérico, longitud máxima 8 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

COSTO UNIT.

Se requiere de un reporte que indique cuándo se realizó la última comora de un producto determinado, indicando los detalles de la compra. Este reporte está orientado al área de compras y ventas.



GUIDO DE ANGELIS. S.A. DE C.V. CONSECUTIVO DE PEDIDOS DEL PEDIDO 584 AL 586	04/AGC PAG	1
PEDIDO FECHA AGEN CLIENTE NOMBRE CONDICIONES D	T.C.	L
\$84 06-12-99 PEC	9900	1
PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO FACT DEVO	SALD	
-X CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA, 15am 1 57.00 27.00 1 0	0	
565 06-12-99 PEC JPE JOYERIA PEYRELONG, SA DE CV30 US IMPORTE 57.00 DSCTO. 0.00 DSCTO. 0.00 DSCTO. 0.00 DSCTO. 0.00 I.V.A. 8.55 TOTAL 65.55	7.9809	
PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO FACT DEVO	SALD	
-X CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA, 18mm 1 57.00 27.00 1	0 0	
586 06-12-99 PEC	7.9809	
PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO FACT DEV	O SALD	
F6506210/C235-E AEROSPACE REP. HIN./EXTENSIBLE TIT 1 700.00 550,89 1	0 0	



RESTRICCIONES DEL REPORTE CONSECUTIVO DE PEDIDOS.

PEDIDO Indica el número del consecutivo del pedido; tipo numérico, longitud máxima 6 caracteres, este número es único

FECHA Indica la fecha exacta en que se realizó el pedido , tipo fecha.

AGEN Indica la clave del agente que realizo el pedido, tipo alfanumérico.

longitud máxima 4 caracteres.

CLIENTE Indica la clave o referencia del cliente, tipo alfanumérico, longitud

máxima 2 caracteres.

NOMBRE Indica el nombre completo del cliente, tipo alfanumérico, longitud

máxima 40 caracteres.

CONDICIONES Indica el número de plazos de pago del pedido, tipo alfanumérico.

longitud máxima 8 caracteres.

D Indica la divisa en que se realizó el pedido: tipo alfanumérico.

longitud máxima 2 caracteres

TC Indica el tipo de cambio del Dólar del día en que se realizó el

pedido: tipo numérico, longitud máxima 2 4 caracteres.

Indica la lista de precios en la que se basó el pedido, tipo numérico.

longitud máxima 1 carácter.

PRODUCTO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, puede repetirse en otras partes del reporte.

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud

máxima de 30 caracteres CANTIDAD Indica el número de piezas del producto, tipo numérico, longitud

máxima 3 caracteres.

IMPORTE Indica el precio del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres

COSTO Indica el costo del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres.

SALD.

FACT. Indica la cantidad de productos que se han facturado del mismo

pedido, tipo numérico, longitud máxima 3 caracteres.

DEVO. Indica la cantidad de productos que se han devuelto del mismo pedido, tipo numérico, longitud máxima 3 caracteres.

Indica la cantidad de piezas (del mismo artículo) que quedan en el

pedido, tipo numérico, longitud máxima 3 caracteres

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un consecutivo de pedidos que muestre el estado actual de una serie de pedidos, así como sus características. Está enfocado al área de ventas



FACTURA PEDIDO FECNA AGEN CLIENTE NOMBRE CONDICIONES D T.C. 1							
PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO DEVO PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO DEVO 1025 09-12-99 PEC JPE JOVERIA PEYRELONG SA DE C V US IMPORTE 454.86 7.9800 DI V. A. 68.23 TOTAL 454.86 ABONO 454.86 PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO DEVO 1025 09-12-99 PEC JPE JOVERIA PEYRELONG SA US IMPORTE 500.00 8.1800 DI V. A. 75.00 TOTAL 75.00 DI V. A. 75.00 DI V							
PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO DEVO		5 DIV.	15A: MN			PAG:	1
DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO DEVO		CONDI	CIONES D		_	T.C.	L
-X CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA, 15xm 1 57.00 27.00 0 1025 09-12-99 FEC JPE JOYERIA FEYRELONG SA US IMPORTE 500.00 9.1800 DSCTO. 0.00 1.V.A. 75.00 TOTAL 575.00 ABONO 575.00 PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO DEVO A5703531/A145-A COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFESIONAL 1 500.00 194.24 0 1026 09-12-99 FEC GAR GRUPO ARLES, S A DE C V US IMPORTE 75.000 00 8.1800 DSCTO. 0.00 1.V.A.11.250.00 TOTAL 525.00 DSCTO. 0.00 1.V.A.11.250.00 TOTAL 525.00 ABONO 96.250.00 PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTO DEVO		V	US	DSCTO. I.V.A. TOTAL	0.00 68.23 454.86	9800	1
1025 09-12-99 PEC JPE JOVERIA PEYRELONG SA					DEVO		
DSCTO	-X CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA, 1	5an 1	57.00	27.00		1	
A5703531/A145-A COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFESIONAL 1 500.00 194.24 0 1026 09-12-99 PEC GAR GRUPO ARIES, S A DE C V US IMPORTE 75.000.00 BSCTO. 0.00 I. V. A.11.250.00 TOTAL 86.250.00 ABONO 86.250.00 PRODUCTO DESCRIPCION CANT. IMPORTE COSTQ DEVQ		-	US	DSCTO. I.V.A. TOTAL	0.00 75.00 575.00	1900	
1026 09-12-99 PEC GAR GRUPO ARIES, S A DE C V US IMPORTE 75,000.00 8.1800 DSCTO. 0.00 I.V.A.11.250.00 TOTAL 86,250.00 ABONO 86,250.00 PRODUCTO DESCRIPCION CANT. IMPORTE COSTO DEVO	PRODUCTO DESCRIPCION	CANT.	IMPORTE	COSTO	DEVO		
PRODUCTO DESCRIPCION CANT IMPORTE COSTQ DEVO	A5703531/A145-A COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFESIONAL	. 1	500.00	194.24	0		
	1026 09-12-99 PEC GAR GRUPO ARLES, S A DE C V	-	US	I.V.A.11 TOTAL 86	0.00 ,250.00 ,250.00	8.1800	
K1305012/A357XC CHRONOMAT GT . AUT ORO/COPPEA CTASP 1 75 000 3 989 00 0							
	K13U5U12/A357MC CHRONOMAT GT , AUT. ORO/CORREA CLASP	1_	75.000	3,989.00	. 0		



RESTRICCIONES DEL REPORTE CONSECUTIVO DE FACTURAS.

FACTURA/PEDIDO Indica el número de la factura y del pedido; tipo numérico, longitud máxima 6 caracteres, estos dos número son únicos.

FECHA Indica la fecha exacta en que se realizó la factura, tipo fecha,

AGEN. Indica la clave del agente que realizó la factura, tipo alfanumérico.

longitud máxima 4 caracteres.

CLIENTE Indica la clave o referencia del cliente, tipo alfanumérico, fongitud

mávima 2 caracteres

NOMBRE Indica el nombre completo del cliente, tipo alfanumérico, longitud

máxima 40 caracteres

CONDICIONES Indica el número de plazos de pago de la factura, tipo

atfanumérico, longitud máxima 8 caracteres.

D Indica la divisa en que se realizó el pedido: tipo alfanumérico.

longitud máxima 2 caracteres. T.C.

Indica el tipo de cambio del Dólar del día en que se realizó el pedido: tipo numérico, longitud máxima 2.4 caracteres.

Indica la lista de precios en la que se basó el pedido, tipo

numérico, longitud máxima 1 carácter.

PRODUCTO

Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, puede repetirse en otras partes del reporte.

Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud

máxima de 30 caracteres CANT

DESCRIPCIÓN

IMPORTE

Indica el número de piezas del producto, tipo numérico, longitud

máxima 3 caracteres.

Indica el precio del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres.

COSTO Indica el costo del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres

DEVO. Indica la cantidad de productos que se han devuelto del mismo

pedido, tipo numérico, longitud máxima 3 caracteres,

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que muestre el estado actual de una serie de facturas. características. asi como SUS Está enfocado área de ventas



GUIDO DE ANGEI CONSECUTIVO DE	IS, S A DE C DEVOLUCIONES		02 A LA	204			FECHA	04/AGC PAG	799 1
PEDIDO FECHA	AGEN CLIENTE				CIONES D			T.C	L
202 20-12-9 584	a bec lcr	JOYAS CLASIC	AS. S.A.DI	ĒC V	US	DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. TSCTO. TOTAL	\$7.00 7 0.00 0.00 0.00 0.00 0.55 65.55	9600	1
PRODUCTO	DESCRIPCION	<u> </u>		CANT.	IMPORTE	COSTO	DEVO		
-X	CORREA BREI	TLING. PIEL D	E TERNERA	15mm 1	57.00	27.00	. 0		
203 22-12-9 585	9 PEC JPE	JOYERIA PEYR	ELONG, SA	DE CV 30-	<u> </u>	DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. T.V.A. TOTAL	57.00 7 0.00 0.00 0.00 0.00 8.55 65.55	9809	
PRODUCTO	DESCRIPCION	ſ		CANT.	IMPORTE	COSTO	DEVO		•
-x	CORREA BREI	ITLING, PIEL D	E TERNERA	. 18mm 1	57.00	27.00	0		
204 22-12-9 586	9 PEC JPE	JOYERIA PEYR	ELONG. SA	DE CV -	US	DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. DSCTO. I.V.A. TOTAL	700.00 7 8.00 0.00 0.00 0.00 105.00 808.00	. 9809	
PRODUCTO	DESCRIPCIO	N		CANT	IMPORTE	costo	DEVO		
F6506210/C23	S-E AEROSPACE	REP. MIN. /EXT.	ENSIBLE T	T 1	700.00	550.89	0		

TESIS CON Alla de ori**gen**

RESTRICCIONES DEL REPORTE CONSECUTIVO DE DEVOLUCIONES

DEV/PEDIDO Indica el número del consecutivo de la devolución y del pedido procedente; tipo numérico, longitud máxima 6 caracteres, estos

dos número son únicos.

FECHA Indica la fecha exacta en que se realizó la devolución del pedido, tipo fecha

tipo tecna.

AGEN. Indica la clave del agente que realizó la devolución tipo

alfanumérico, longitud máxima 4 caracteres

CLIENTE Indica la clave o referencia del cliente, tipo alfanumérico, longitud

máxima 2 caracteres.

NOMBRE Indica el nombre completo del cliente, tipo alfanumérico, longitud

máxima 40 caracteres.

CONDICIONES Indica el número de plazos de pago del pedido procedente, tipo alfanumérico, longitud máxima 8 caracteres.

D Indica la divisa en que se realizó el pedido; tipo alfanumérico,

longitud máxima 2 caracteres.

T.C. Indica el tipo de cambio del Dólar del día en que se realizó el

pedido: tipo numérico, longitud máxima 2.4 caracteres.

L indica la lista de precios en la que se basó el pedido, tipo

numérico, longitud máxima 1 carácter.
PRODUCTO Referencia única del producto, tipo alfanumé

PRODUCTO Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres, puede repetirse en otras partes del reporte.

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud

máxima de 30 caracteres.

CANT. Indica et número de piezas del producto, tipo numérico, longitud máxima 3 caracteres

IMPORTE Indica el precio del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres.

COSTO Indica el costo del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres

DEVO. Indica la cantidad de productos que se han devuelto del mismo

pedido, tipo numérico, longitud máxima 3 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un consecutivo de devoluciones, que muestre los detalles de la devolución de pedidos. Está orientado al área de ventas.

GUIDO DE ANGELIS. S À DE C V CONSECUTIVO DE N C R DE LÀ 19 À LA 21		FECHA 04/AGO/99 PAG 1
NCR/ FACTURA FECHA AGEN_CLIENTE NOMBRE	CONDICIONES D	_ T.C. L
19 27-12-99 PEC JCL JOYAS CLASICAS. S.A. DE C.V 1024	US	INFORTE 454.86 7.9800 1 DSCTO. 0.00 I.V.A. 68.23 TOTAL 454.86 ABONO 454.86
PRODUCTO DESCRIPÇION	CANT IMPORTE	COSTO
-X CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA, 15	AR 1 57.00	27.00
20 28-12-99 PEC JPE JOYERIA PEYRELONG SA 1025	US	IMPORTE 500.00 9.1000 DSCTO. 0.00 I.V.A. 75.00 TOTAL 575.00 ABONO 575.00
PRODUCTO DESCRIPCION	CANT IMPORTE	COSTO
AS703531/A145-A COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFESIONAL	1 500.00	194.24
21 29-12-99 FEC GAR GRUPO ARLES, S A DE C V 1026	US	IMPORTE 75,000.00 8.1800 DSCTO. 0.00 I.V.A.11.250.00 TOTAL 86.250.00 ABONO 86.250.00
PRODUCTO DESCRIPCION	CANT. IMPORTE	C05T0
K1305012/A357MC CHROMOMAT GT , AUT. ORO/CORREA CLASP	1 75,000	3,989.00

RESTRICCIONES DEL REPORTE CONSECUTIVO DE NOTAS DE CRÉDITO

No.NCR/FACTURA Indica el número del consecutivo de la NCR y de la factura procedente; tipo numérico, longitud máxima 6 caracteres, estos

dos número son únicos.

FECHA Indica la fecha exacta en que se realizó la nota de crédito de la

factura correspondiente, tipo fecha.

AGEN. Indica la clave del agente que realizó la devolución, tipo

alfanumérico, longitud máxima 4 caracteres.

CLIENTE Indica la clave o referencia del cliente, tipo alfanumérico, longitud

máxima 2 caracteres.

NOMBRE Indica el nombre completo del cliente, tipo affanumérico, longitud máxima 40 caracteres

CONDICIONES Indica el número de plazos de pago del pedido procedente, tipo

affanumérico, longitud máxima 8 caracteres.

D Indica la divisa en que se realizó el pedido; tipo alfanumérico, longitud máxima 2 caracteres.

T.C. Indica el tipo de cambio del Dólar del día en que se realizó el

pedido; tipo numérico, longitud máxima 2.4 caracteres.

L Indica la lista de precios en la que se basó el pedido, tipo

numérico, longitud máxima 1 carácter.

PRODUCTO

Referencia única del producto, tipo alfanumérico, longitud máxima
15 caracteres, puede repetirse en otras partes del reporte.

DESCRIPCIÓN Características generales del artículo, tipo alfanumérico, longitud

máxima de 30 caracteres.

CANT. Indica el número de piezas del producto, tipo numérico, longitud.

máxima 3 caracteres

IMPORTE

Indica el precio del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres.

COSTO Indica el costo del producto, tipo numérico, longitud máxima 6.2

caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un consecutivo de notas de crédito, que detalle las condiciones en que elaboró la misma. Está orientado al área de ventas,



GUIDO DE ANGELIS. S. À. DE C. V. ANTIGUEDAD DE SALDOS AL 31/12/99 (P)		FECHA 26AGO/99 PAG 1
No FECHA FECHA FECHA FACTURA EMISION REVISION VENCINTO REFERENC		OMAS DE 90 VENCIDO
CLIENTE: JCL JOYAS CLASICAS, S. A. DE C. 1046-1 15/09/9915/06/9915/05/99 US9.3000		6,230.00 6,230.00
TOTAL CLIENTE *** ANTICIPOS POR APLICAR	0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 6.230.00 6.230.00
CLIENTE: JPE JOYERIA PEYRELONGUE SA DE CV 1101-1 23/10/9924/11/9924/11/99 US9 9900 1102-1 23/10/9924/11/9924/11/99 US9 9900 1103-1 23/10/9924/11/9924/11/99 US9 9900	1,220.00 100.00	1,220.00 1,220.00 1,220.00 1,220.00 1,220.00 1,220.00
TOTAL CLIENTE> ANTICIPOS POR APLICAR	2,340 00 MN 0.00 0.00 0.00 3,660.00 US 0.00 0.00 0.00	2,348 00 2,348.00 3,660.00 3,660.00
CLIENTE: GCP GRUPO COMERCIAL PAM. 5 A DE 966-1 06/06/99 06/04/99 05/07/99 USB 5500 1032-1 19/08/99 19/08/99 18/10/99 USB 5500 TOTAL CLIENTE> ANTICIPOS POR APLICAR	5.154.98.101.28 0.00 0.00 0.00 1,392.65.100.00 0.00 0.00 0.00	5.220.78 5.220.78 1.392.65 1.392.65 0.00 0.00 6.613.43 6.613.43

RESTRICCIONES DEL REPORTE ANTIGÜEDAD DE SALDOS

No. FACTURA Indica el número y tipo de documento (9=factura, 1=pedido documentado. 0=pedido a vistas) que está

pendiente por cobrar, tipo alfanumérico, longitud máxima 5.1 caracteres, estos dos número son únicos.

FECHA EMISIÓN Indica la fecha exacta en que se realizó la factura correspondiente, tipo fecha.

FECHA REVISIÓN La fecha en que se acepta el documento. Tipo fecha. **FECHA VENCIMIENTO** La fecha en que se acordó pagar el documento o pagarés. Tipo fecha.

REFERENCIA Indica la moneda (nacional ó dólar) en que elaboró el

documento, tipo alfanumérico, longitud máxima 4.4 caracteres.

IMPORTE

Indica el importe total de documento, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

DF 0 A 30 Indica el importe del primer plazo de 30 días a pagar, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

De 31 a 60 Indica el importe del segundo plazo de 30 días a pagar. tipo numérico, longitud máxima 6,2 caracteres.

DE 60 A 90 Indica el importe del tercer plazo de 30 días a pagar, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

DE 90 A MÁS Indica el importe del cuarto plazo de más de 30 días a

pagar. Tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres. TOTAL VENCIDO Indica el total a pagar vencido del documento, tipo

numérico, longitud máxima 6,2 caracteres.

ANTICIPOS POR APLICAR Indica el saldo a favor del cliente por aplicar en su respectivo tipo de cambio, tipo numérico, longitud 6.2 caracteres.

Se observa la restricción de que a todo cliente que se le otorque crédito (pagarés provenientes de los pedidos documentados) debe cubrir el monto del pedido máximo en cuatro pagos.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que muestre el saldo a favor y deudor de un cliente. respecto a los documentos que estén vencidos o por pagar. Este reporte está dirigido al área de ventas, cobranza v contabilidad.



FECHA: 26/AGO/99

RESUMEN DE OPERACIONES DEL	03-0	1-9	9 AL 03-01-99					PAG	
		TO:	I SUBTOTAL	DESCUENT	TOTAL S/IV	I.V.A.		TOTAL	
	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00		0 00	
PED-DOC FACTURADOS-MES	KN US KN	0	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00		0.00	
TOT-PED FACTURADOS-MES	US	Ō	0.00	0.00	0.00	0.00		0.00	
PED-CON POR FACTURAR-MES	in US In	0	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00		0.00	
PED-DOC POR FACTURAR-MES	US HN	Ó	0.00	0.00	0.00 0.00	0.00		0.00	
OT-PED FOR FACTURAR-MES	IS KN	Õ	0.00	0.00	0.00 0.00	0.00		0.00	
PEDIDOS CANCELADOS DEL MES		0							
TOTAL PEDIDO CONSIGNACION	us —	0	0.00	0.00	0.00	0.00	-	0.00	_
OTAL PEDIDO COCUMENTA. 1	JS	Õ	0.00	0.00	0.00	0.00	100	0.00	
TOTAL PEDIDOS	en Us en	0	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00	0.00 0.00 0.00		0.00 0.00 0.00	
ACTURAS DE PEDIDOS OTRO M ACTURAS DE PEDIDOS MISMO M ACTURAS SIN PEDIDO	ES NES	6 0 2	339,176.00 0.00 60,495.85	0.00 0.00 3.952.41	339.176.00 0.00 56.543.44	50,876,50 0.00 0,481,50	390.0		
ACTURAS CANCELADAS DEL MES	5	ī	,.,.,.		20,111.11	7,112,11		想光明	
TOTAL FACTUR	RAS	8	399,671.85	3,952.41	395,719.44	59,358.50	455.0	77.43	١.,
OTAS DE CREDITO POR DSCTO OTAS DE CREDITO POR DEVOL OTAS DE CREDITO CANCELADAS	5	0	0.00	0.00 0.00	0.00 0.00	0.00 0.00		0.00 0.00	
TOTAL N.C	.R	Q	0.00	0.00	0.00	0.00	11 231	0.00	1
TOTAL DEVOLUCION	ES	0	0.00	0.00	0.00	0.00		0.00	

GUIDO DE ANGELIS, S. A. DE C. V.

6

RESTRICCIONES DEL REPORTE RESUMEN DE OPERACIONES

Se deben obtener los resultados de un determinado período de tiempo, de la actividad de la empresa, es decir, de la elaboración de pedidos, facturas, notas de crédito y devoluciones, indicando el desglose de las cantidades totales, como el total, subtotal, descuento, subtotal, I. V. A. y total, expresados en moneda nacional o dólares según se haya hecho el documento.

De los pedidos se tiene:

- Pedidos en consignación facturados en el mes
- Pedidos documentados facturados en el mes
- Total de pedidos facturados en el mes
- Pedidos en consignación por facturar del mes
- Pedidos documentados por facturar del mes
- Pedidos cancelados del mes
- Total pedidos consignación
- Total de pedidos documentados

De las facturas se tiene:

- Facturas de pedidos de otros meses
- Facturas de pedidos del mismo mes
- Facturas sin pedido
- Facturas canceladas del mes
- Total factures

De las notas de crédito se tiene:

- Notas de crédito por descuento en el mes
- Notas de crédito por devolución de mercancia en el mes
- Notas de crédito canceladas
- Total de notas de crédito

De las devoluciones se tiene:

Total de devoluciones en el mes

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que resuma las operaciones de ventas en un período determinado (generalmente cada mes). Está orientado al área de ventas, contabilidad y la dirección general.



GUIDO DE ANGELIS. S. A. RESUMEN DE OPERACIONES I		EA 18-0	5-99 AL	20-05-99			FECHA	26/AGO/ PAG	19
LINONBRE	FACTURA DIRECTA P		DIDOS CO	OMPRAS DE	VOLUC I	EXISTEN	I		
01 RELOJES BREITLING 02 RELOJES MAURICE LACR 03 CORREAS-EXTENSIBLES 04 CORREAS-EXT. MAURICE 05 RELOJES CONSUL 06 RELOJES Y CORREAS CA	5 0 1 0 0	27 0 9 0 0	0 20 0 0 0	0 0 0 10 0	0 0 0	177 0 332 41 22			
GRAN TOTAL >>>>	6	36	30	10	a ·	503			

RESTRICCIONES DEL REPORTE RESUMEN DE OPERACIONES POR LÍNEA

LÍNEA Indica la clave de marca del producto, tipo numérico. longitud máxima 2 caracteres.

NOMBRE Indica el nombre de la linea a que se refiere, tipo

alfanumérico, longitud máxima 20 caracteres. FACTURADA Indica la cantidad de piezas que se facturaron directamente

por línea en el periodo señalado, tipo numérico, longitud DIRECTA máxima 3 caracteres

FACTURADA

Indica la cantidad de piezas por línea facturadas provenientes de pedidos en el período señalado, tipo PEDIDOS

numérico, longitud máxima 3 caracteres.

PEDIDOS Indica el número de piezas por línea que se hicieron en pedidos en el período señalado, tipo numérico longitud

máxima 3 caracteres.

COMPRAS Indica el número de piezas por linea que se compraron, tipo

numérico en el período señalado, longitud máxima 3

caracteres

DEVOLUC. Indica cuántas piezas por linea entraron en el periodo señalado, tipo numérico en el período señalado, longitud

máxima 3 caracteres

EXISTEN. Indica la existencia física por línea de los productos en el

período señalado, tipo numérico, longitud máxima 3

caracteres

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que únicamente exprese cantidades o el número de piezas de productos comprados, facturados, en pedidos, devueltos, así como la existencia física. Está orientado al área de ventas y compras.

	GELIS, S. A. DE C. V. PENTAS DEL 18-05-99 AL 20-05-99	FECHA	26/AGO/99 PAG: 1
CUENTA	DESCRIPCION	CARGO	ABONO
1- 1- 4- 2 1- 1- 4- 14 1- 1- 4- 16 1- 1- 4- 27 1- 1- 4- 25 1- 1- 4- 27 1- 1- 4- 27 1- 1- 4- 42 1- 1- 4- 44 1- 1- 4- 45 1- 1- 4- 50 1- 1- 4- 55		203, 897, 33 58,657, 10 56,893, 90 506,673, 11 23,300,00 57,169,28 7,855,65 4,446,70 39,654,000,00 294,987,99	260, 685. 34 926, 897. 66 611, 004. 57
	SUMAS IGUALES>	1,990,587.57	1,990,587,57

RESTRICCIONES DEL REPORTE PÓLIZA DE VENTAS

CUENTA Indica el número de cuenta contable del cliente, tipo

alfanumérico, longitud máxima 11 caracteres. Este número de cuenta debe ser único en el reporte.

DESCRIPCIÓN Indica el nombre del cliente (nombre de la cuenta contable)

a quien se le facturó en el período señalado, tipo

alfanumérico, longitud máxima 30 caracteres.

CARGO Indica el saldo deudor de la cuenta del clien

Indica el saldo deudor de la cuenta del cliente en el lapso señalado, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres. Indica el saldo acreedor del cliente en el lapso señalado.

tipo numérico, longitud máxima de 6.2 caracteres.

Finalmente muestra las sumatorias de las columnas de CARGO y ABONO.

JUSTIFICACIÓN

ABONO

Se requiere de una póliza de ventas que se genere periódicamente. Este reporte está dirigido al área de contabilidad y la dirección general.

GUIDO DE ANGELIS PRODUCTOS FACTUR	ADOS DEL 18-05-99 AL 20-05-99	FECHA	25/AGO/99 PAG: 1
PRODUCTO	DESCRIFCION	CANT	IMPORTE S/IVA
LINEA 01 A1303511/C220-A A5703531/A145-A B1305012/C352PC B1305012/C352PC D1302212/G107-X E5612110/B279-E F6506210/C235-E K1305012/A357XC	CHRONO COLT OZ AC PRAZ PROFESIONAL COLT OZ ACERO PRAZALETE PROFESIONAL CHROSCHAT GT. AUT ZETTENSIBLE PILOT A ENERGHOC, OZ TIT ZERAZALETE TITANIO AEROSPACE REP MIN ZETTENSIBLE PROFESI CHRONOMAT GT. AUT OROZCORREA PIEL CLI	5	16,780.60 26,876.12 9,980.50 91,120.60 120,200.30 145,500.00 18,990.92 190,780.90
TOTAL LINEA >>>		34	620,229.34
LINEA 03 -A YC	BRAZALETE ACERO PROFESIONAL CORREA PIEL DE TIBURON-CLASP	1 4	6,831.00 5,232.60
TOTAL LINEA >>>		5	12,063.60
GRAN TOTAL >>>>		39	632,292.94

RESTRICCIONES DEL REPORTE PRODUCTOS FACTURADOS POR LÍNEA

LÍNEA

Indica la clave de marca del producto, tipo numérico.

PRODUCTO

longitud máxima 2 caracteres. Referencia única del producto, tipo alfanumérico,

longitud máxima 15 caracteres, no se repite en otras

DESCRIPCIÓN

partes del reporte. Características generales del artículo, tipo alfanumérico.

CANT

longitud máxima de 30 caracteres.

Indica el número de piezas del producto que fueron

facturadas en un período determinado, tipo numérico, longitud máxima 3 caracteres.

IMPORTE S/IVA

Indica el importe total por cada producto de cada línea.

tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que indique qué y cuántos productos (por linea) se vendieron en cierto período: además de su precio de venta. Este reporte se entrega directamente a los distribuidores de cada linea cuando estos los solicitan



GUIDO DE ANGELIS. S A DE C V ESTADO DE CUENTA		FECHA 28/AGO/99 PAG: 1
MOV EMISION VENCINT FACTURA PEDI/REFE AGEN CARGO		SALDO US SALDO MN
CLIENTE: BABG GERARDO RUBEN BARRERA BOBADILLA SALDO INICIAL> FAC 03/06/97 03/06/97 1968-9 HN8 0256 PEC		0.00 0.00 0.00 1,799.74
FAC 03/06/97 03/06/97 1968-9 HMB 0256 PEC COB 03/06/97 / 1968-9 PAGO EFE PEC TOTAL NOVS DEL PERIODO> SAIDO ACTUAL>	0.00 0.00 1.799 74	0 00 0 00 0 00 0 00 0 00 0 00
CLIENTE: JCL JOYAS CLASICAS, S. A. DE C. V. SALDO INICIAL>		0.00 0.00
FAC 21/01/99 21/01/99 2646-9 HN9.3000 PEC COB 21/01/99 / / 2646-9 PAGO EFE PEC	24.890.00 24.890.00	0.00 24,690.00 0.00
SALDO ACTUAL>	0.00 0.00 24,890.00	0.00 0.00 0.00 0.00
CLIENTE JPE JOYERIA PEYRELONGUE. SA DE CV SALDO INICIAL>	TIPO: DF (5)	0.00 0.00
SALDO INICIAL> FAC 28/12/98 28/12/98 2570-9 MP9.8765 VABH COB 28/12/98 28/12/98 2570-9 DEPOSITO PEC TOTAL HOVS. DEL PERIODO -> SALDO ACTUAL>	12,256.00 12,256.00 0.00 0.00 12,256.00	0.00 12,256.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00

RESTRICCIONES DEL REPORTE ESTADO DE CUENTA

TIP MOV. Indica el tipo de movimiento de la mercancía, que puede ser: EC = entrada por compra, ED = entrada por devolución, EE = entrada extraordinaria, EI = existencia inicial, EK = entrada por cancelación, ET = entrada por

devolución, EE = entrada extraordinana, EI = existencia inicial, EK = entrada por cancelación, ET = entrada por traspaso, SD = salida por devolución, SE = salida extraordinana, ST = salida por traspaso, SV = salida por

venta. De tipo alfanumérico.

FECHA EMISIÓN Indica la fecha en que se creó el documento, tipo fecha.
FECHA VENCIMT. Indica la fecha en que se vence el documento, tipo

fecha

FACTURA Indica el número de folio del documento, tipo

alfanumérico, longitud máxima 8 caracteres.

PEDI/REFE Indica la referencia o el tipo de cambio di documento.

tipo alfanumérico, longitud máxima 10 caracteres.

AGEN Indica la clave del agente que realizó la operación, tipo

alfanumérico, longitud máxima 3 caracteres.

CARGO US Indica el cargo deudor del documento del cliente en

dólares, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.
ABONO US Indica el abono acreedor del diente en dólares, tipo

numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

CARGO MN Indica el cargo deudor del documento del cliente en Pesos, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres. ABONO MN Indica el abono acredor del cliente en pesos, tipo

Indica el abono acreedor del cliente en pesos, tipo numérico longitud máxima 6.2 caracteres.

SALDO US Indica la diferencia (CARGO US - ABONO US) en

dólares, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

SALDO MN Indica la diferencia (CARGO MN - ABONO MN) en
Pesos, tipo numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que muestre el estado de cuenta por cliente, indicando su saldo deudor y acreedor expresado según el tipo de cambio del documento que se haya generado. Este reporte es de importancia para el área de ventas y cobranza, así como para contabilidad y la dirección general.



			_
GUIDO DE ANGELIS. S. A. DE C. V.	EECUL	02/SEP/	Q D
GUIDO DE ANGELIS. S. A. DE C. T.	PACHA.	O C \ DET \	,,,
AUXILIAR DE ANTICIPOS (IMPORTES BRUTOS)		PAG:	1
AUSTRIAN DE MAINTION (INCONTES DAVIOS)		FAG.	-

TIPO	FECHA	REFERENCIA	CLAVE AGEN	CARGO	OKOBA	SALDO
CLIENTE: PSUI	JOY. LA	PEQUENA SUIZA	INTERLONAS S. A.	TIPO:	EM	
	14/03/97 14/03/97	NCR- B NCR- 9 TOTAL MOVS. I	PEC FEC DEL PERIODO *** > ALDO ACTUAL *** >	0.00	12.630.03 37.533.99 50.164.02	0.00 12,630.03 50,164.02 50,164.02
CLIENTE: JPE	JOYERIA	PEYRELONGUE, S	. A. DE C. V.	TIPO:	DF	
	28/12/98 12/01/99 25/02/99 26/02/99	NCR- 29 NCR- 32 NCR- 33 NCR- 33 TOTAL MOVS. D	VADH PEC PEC PEC PEC PEC PEC DEL PERIONO>	0.00	255, 235, 15 5, 225, 00 15, 550, 15 15, 550, 15 291, 560, 45	
RESU	HEN TOTAL:	TOTAL HOVS.	ALDO INCIAL> DEL PERIODO> ALDO ACTUAL>	0.00	50,164.02	0.00 50,164.02

RESTRICCIONES DEL REPORTE AUXILIAR DE ANTICIPOS POR CLIENTE

CLIENTE Indica la referencia, el nombre y el tipo del cliente solicitado.

FECHA Indica la fecha en que se creó la nota de crédito, tipo

fecha.

REFERENCIA Indica el folio de la nota de crédito, tipo numérico,

longitud máxima 6 caracteres.

CLAVE AGEN Indica la clave del agente que realizó la operación, tipo

alfanumérico, longitud máxima 3 caracteres.

CARGO Indica el saldo deudor del cliente generado facturas

CARGO Indica el saldo deudor del cliente generado facturas pendientes de cobrar, tipo numérico, longitud máxima

6.2 caracteres.

ABONO Indica el saldo acreedor del cliente generado

ABONO Indica el saldo acreedor del cliente generado por las notas de crédito acumuladas a favor suyo, tipo

numérico, longitud máxima 6.2 caracteres.

SALDO Indica la diferencia del CARGO - ABONO, es decir el saldo real del cliente, tipo numérico, longitud máxima

6.2 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que muestre por cliente los anticipos que se les ha generado y acumulado, así como el saldo que tenga sea deudor o acreedor. Está orientado al área de ventas, cobranza, contabilidad y la dirección general.



GUIDO DE VENTAS PO	ANGELIS, S. A. DE C. DR CLIENTE-LINEA DEL			1-99									FECHA:	28/AC PAG.	30/99 1
CLIENTE _	NOMBRE	LI	2-97	3-97	4-97	5-97	6-97	7-97	8-97	9-97	10-97	11-97	12-97	1-98	TOT
IALI	IRMA LAU LEVI TOTAL CLIENTE >>>	03	0	0	0	. 2	i	1	5 5	0	0	0	1	0	9
LOPE	LOPEZ P. ERNESTO TOTAL CLIENTE >>>	03	1	Ö	O D	Ō	ō O	Ō	0	े । 1	ă	. 0	1	Ö	3
HACE	ERNESTO MEDINA C TOTAL CLIENTE >>>	03	0	0	0	0	0	0	1	1	1 1	1	0	0	1
PERO	OSCAR PEREZ RUE TOTAL CLIENTE >>>	03	10 10	1	9	0) D	0	0	0	0	器 4	0	1	25 25
UEPI	ISAC WEIL TOTAL CLIENTE >>>	03	0	0	1 1	0	0	0	0	0		0	0	0	1
ZJ	JANETE ZETUNE TOTAL CLIENTE	03	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	Ŏ	i
	GRAN TOTAL >>>>>		11	1	10	2	1	2	. 6	2	1		0	1	22



RESTRICCIONES DEL REPORTE VENTAS POR CLIENTE - LÍNEA

CLIENTE Indica la referencia, el nombre y el tipo del cliente solicitado de cuerdo al período de tiempo solicitado.

NOMBRE Es el nombre del cliente, tipo alfanumérico, longitud máxima 30 caracteres

LI Indica la linea de productos, tipo numérico, longitud

máxima 2 caracteres.

2-97 at 1-98 Indica el mes y el año (de acuerdo al tiempo solicitado).

en que se vendió uno o más productos al cliente, tipo

numérico, longitud máxima 3 caracteres.

TOT Es la suma total por cliente de las cantidades compradas en el mes y año, tipo numérico, longitud

máxima 3 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que refleie las ventas por cliente de los últimos 11 meses atrás a partir del mes y año dados. Está orientado al área de ventas y a la dirección general.



	E ANGELIS. S. A DE C. V D DE AGENTES		FECHA	21/JUL/99 PAG 1
CLAVE	NOMBRE	CONISION		
AEVE CASL EOP FOPS GAN GOCR MINR PEC ZUEN	ANGELA ESTRADA VELAZQUEZ IINA CARBAJAI PABLO ENRIQUEZ ORTEGA FONSECA PEREZ SAUL GUSTAVO ALVAREZ NORIEGA RAFAEL GONEZ CABRERA ROBERTO HIRANDA PABLO ENGELI CORTINA HANUEL ZURIGA ESTRADA	0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00		

FALLA DE ORIGEN
ESTA TESIS NO SALE
DE LA BIBLIOTECA

7

RESTRICCIONES DEL REPORTE CATÁLOGO DE AGENTES

CLAVE

Indica la referencia del cliente, tipo alfanumérico, longitud máxima 4 caracteres.

NOMBRE COMISIÓN Es el nombre del agente, tipo alfanumérico, longitud máxima 40 caracteres.

Indica el porcentaje de la comisión por venta del agente,

tipo numérico, longitud 3.2

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que liste de acuerdo a los agentes de la empresa, mostrando sus nombres y el porcentaje de comisión que recibe por venta. Esta orientado a todas las áreas.



GUIDO DE ANGELIS, S. À DE C. V. CATALOGO DE CLIENTES		FECHA 21/JUL/99 PAG 1
NOMBRE // ATENCION	DIRECCION	
BERGER JOYEROS, S. A. DE C.V. At'n ALEX BERGER	PRESIDENTE MASARIK 206 COL. LOS MORALES POLANCO MEXICO, D. F. C.P. 11340	
MULIER JOYAS, S.A. DE C.V. At'n: AUGUSTO GARCIA	PIAZA CLISTAL LOCAL 11-B TUXTLA GUTIERREZ, CHIAPAS C P 29000	
PEYRELONGUE JOYEROS, SA DE CV At'n: HERVE PEYRELONGUE	AMBERES 105, COL. JUAREZ MÉXICO, D. F. C P.06600	
PROMOCENTRO, S.A. DE C.V. At'n: MARIANO DAVILA	MORELOS No. 222 AGUASCALIENTES, AGS. C. P. 20000	TEL: 245 09 34 FAX: 278 47 78
ROBERTO BUSTAMANTE MIRANDA At'n: ROBERTO BUSTAMANTE	PALMA 107-C, COL, CENTRO DEL, CUAUHTEMOC, MEXICO, D. F., C.P. 06606	

RESTRICCIONES DEL REPORTE CATÁLOGO DE CLIENTES

NOMBRE

Es el nombre del cliente, tipo alfanumérico, longitud máxima 40 caracteres.

ATENCIÓN DIRECCIÓN Indica el nombre del dueño o representante de la Joyeria o establecimiento, tipo alfanumérico, longitud

máxima 30 caracteres.

Indica la dirección completa del cliente; tipo

alfanumérico de longitud máxima 3X30 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que liste todos los clientes (nombre, encargado o dueño, la dirección y teléfono) de la empresa. Está orientado a todas las áreas.

GUIDO DE CATALOGO	ANGELIS. S. A DE C. V DE LINEAS	FECHA	21/JUL/99 PAG 1
CLAVE	DESCRIPCION		
01 02 03 04 05	REIOJES BREITLING REIOJES M LACROIX PULSOS BREITLING PULSOS M. LACROIX REI. Y PUL. CATAMARAN REI. Y PUL. CONSUL		

RESTRICCIONES DEL REPORTE CATÁLOGO DE LÍNEAS

CLAVE

DESCRIPCIÓN

Indica la referencia de la marca, tipo numérico, de longitud máxima 2 caracteres, único e irrepetible. Indica el nombre o descripción de la marca, tipo alfanumérico, longitud máxima 30 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que liste todas las marcas de productos que la empresa maneja para su venta. Está orientado a todas las áreas.



GUIDO DE ANGELIS. CATALOGO DE PROD		DE C V	FECHA	21/JUL/99 PAG 1
CLAVE	LINEA	DESCRIPCION		
A1303511/C220-A	01	CHRONO COLT OZ ACERO-BRAZALETE PRO	FES AC	
A5703531/A145-A	01	COLT QZ ACERO/BRAZALETE PROFESIONA	L ACERO	
B1305012/C352AP	01	CHRONONAT GT. AUT /BRAZALETE PILOT	ACERO	
B1305012/C352YC	01	CHRONOMAT GT. AUT / CORREA PIEL TIBU	RON CLA	
D1302212/G107-X	01	OLD NAVITIMER II, AUT /CORREA PIEL	TERNERA	
E5612110/8279-E	01	EMERGENCY, QZ. TIT /BRAZALETE TITAN	10	
F6506210/C235-E	ŌĪ	AEROSPACE REP. MIN, /EXTENSIBLE TITA	NIO	
K1305012/A357XC	01	CHRONAT GT. AUT ORO/CORREA PIEL TE	RNERCLA	

RESTRICCIONES DEL REPORTE CATÁLOGO DE PRODUCTOS

CLAVE Referencia del producto establecida previamente, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres.

LÍNEA Indica la clave de la marca, tipo numérico, longitud

máxima 2 caracteres. DESCRIPCIÓN

Características generales del producto, tipo numérico.

longitud máxima 30 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de un reporte que liste a todos los productos por linea, indicando sus características generales. Está orientado a todas las áreas.



GUIDO DE ANGELIS LISTA DE PRECIOS	DIVI		ECHA	21/J PAG:	UL/99 1	
CLAVE	LN	DESCRIPCION	PRE	CIOI	PRECIO2	PRECIO3
A1303511/C220-A A5703531/A145-A B1305012/C352AP B1305012/C352YC D1302212/G107-YE E5612110/B279-E F6506210/C235-E K1305012/A357XC	01 01 01 01 01 01 01	CHRONO COIT CZ ACERO/ERAZALETE PROFES AC COIT QZ ACERO/ERAZALETE PROFESIONAL ACERO CHRONOMAT GT. AUT /ERAZALETE PILOT ACERO CHRONOMAT GT. AUT /CORREA PIEL TIBURON CLA OLD NAVITHER II. AUT /CORREA PIEL TENERA EMERGENCY, QZ TIT /BRAZALETE TITANIO CHROMAT GT. AUT. ORO/CORREA PIEL TENNERCLA CHROMAT GT. AUT. ORO/CORREA PIEL TENNERCLA	61 1,22 1,08 1,96 3,00	0 00 0 00 5 00	1,000.00 700.00 1,300.00 1,100.00 1,850.00 3,500.00 920.00 8,600.00	1,000.00 1,780.00 2,735.00 900.00

RESTRICCIONES DEL REPORTE LISTA DE PRECIOS

CLAVE Indica la referencia de cada producto, tipo alfanumérico, longitud máxima 15 caracteres.

LN Indica la clave de la marca, tipo numérico, longitud

máxima 2 caracteres.

DESCRIPCIÓN Características generales del producto, tipo

alfanumérico, longitud máxima 30 caracteres.

PRECIO1 Indica un precio sugerido o igual diferente a los otros dos precios del producto, tipo numérico, longitud

máxima 6.2 caracteres.

PRECIO2 Indica un precio sugerido o igual diferente a los otros dos precios del producto, tipo numérico, longitud

máxima 6.2 caracteres.

PRECIO3 Indica un precio sugerido o igual diferente a los otros dos precios del producto, tipo numérico, longitud

máxima 6.2 caracteres.

JUSTIFICACIÓN

Se requiere de una lista de precios al público por línea de los productos que maneja la empresa. Se indican tres posible precios en la divisa que indica el reporte. Está orientado a todas las áreas, en especial a ventas.



II.2.3. Requerimientos del sistema

Actualmente la empresa cuenta con una computadora Compaq Presario 720 486/60 MHz, una impresora de matriz de punto y una de inyección de tinta. Esta computadora está en buen estado, no obstante se requiere el siguiente equipo para realizar y poner en marcha el sistema gestor de ventas (además de que en estas fechas este equipo es obsoleto):

Requerimientos mínimos del sistema

El equipo mínimo recomendado es:

- 2 Computadoras Pentium, superior a 100 MHz, espacio mínimo de 1 GB en disco duro, 32 MB en RAM (Se recomienda que la marca a adquirir no sea Accer)
- 2 Monitores monocromáticos o a color, SVGA.
- 2 Reguladores de voltaje 1200 w
- 2 Impresoras matriz de punto

El software minimo recomendado es:

Windows '95, Microsoft Office 97, Clipper Ver. 5.1, dBase III* ver 1.0

El mobiliario recomendado es:

Dos escritorios o muebles especiales para equipo de cómputo.

Dos mesas para las impresoras, en caso de que no haya espacio para estas en los escritorios

Dos sillones adecuados para trabajo con computadoras

Lámparas de escritorio (si es que no hay buena iluminación en las instalaciones)

Los recursos humanos sugeridos:

Un capturista de tiempo completo (utilizará y compartirá una máquina)
Un programador analista que diseñe y programe el sistema (utilizará y
compartirá la otra máquina)

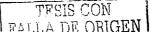
La computadora 486/60 MHz, debe ser sustituída por otra que cumpla las condiciones anteriores. Por el momento puede funcionar, pero pronto el espacio disponible en disco duro se terminará, además de que puede considerarse a este modelo de computadora como tecnología obsoleta (hay que hacer hincapié que este modelo no reconoce el formato para fecha "DD-MM-AAAA").

El desglose que se hacia mediante Lotus 123, se puede realizar con Excel, ya que se considera más amigable y más potente que el que acostumbraban utilizar.

Una de las computadoras requeridas se utilizará para continuar con el trabajo normal diario de la empresa, mientras que la otra computadora se destinará para la programación y pruebas del sistema de información.

El capturista se dedicará única y exclusivamente para realizar el trabajo normal del área y como auxiliar del programador analista, cuando este se lo indíque. Además de que será el encargado de depurar el sistema.

El programador analista será quien diseñe y programe todo el sistema. Auxiliado por el capturista, que será el encargado de realizar, posteriormente, las pruebas del sistema.



II.3. Elección del Lenguaje de Programación

Para la realización de la aplicación, se utilizará Clipper Ver, 5.1 y dBase III*. Clipper se utilizará como lenguaje de programación y dBase III* se utilizará para la creación y manejo de las tablas (desde fuera), como una herramienta para Clipper. Además Clipper cuenta con funciones que facilitan el procesamiento e interpretación de las fechas del nuevo siglo sin ningún problema.

dBase y sus ciónicos (dBase IV y FoxPro) son productos muy buenos para sistemas interactivos de gestión de bases de datos. Ambos ofrecen un lenguaje de programación con extensa lista de órdenes. Se puede utilizar cualquiera de ellos para crear pequeñas aplicaciones con una sofisticada apariencia en un breve período de tiempo. Desafortunadamente, es dificil escribir aplicaciones robustas y de fácil mantenimiento usando cualquiera de estos productos, dado que ninguno de ellos ofrece las características del lenguaje necesarias para el desarrollo de aplicaciones a gran escala, especialmente cuando existen varios programadores involucrados. Otros programas gestores de bases de datos (DBMS) que no son los anteriores, tales como Paradox, R:BASE, DataEase los cuales ofrecen herramientas muy sofisticadas para usuajros finales, mas no lo son para los creadores de aplicaciones.

En otros lenguajes como C++ o SmallTalk resulta dificil trabajar con ellos pues aunque son muy potentes no ofrecen la capacidad de DBMS integrada como con Clipper. Realmente, muchos de estos lenguajes, como C y Ensamblador se pueden utilizar como complemento gracias al sistema de extensión de Clipper.

Clipper ofrece un compilador de tinea de órdenes. Se invoca desde la linea de órdenes del DOS. Ofrece la capacidad de programación orientada a objetos y la modular o clásica.

II.3.1 Requerimientos de un Gestor de Bases de Datos

El Sistema Gestor de Bases de Datos es un conjunto de programas que permite a los usuarios crear y mantener una base de datos.

Tanto los programadores, como los administradores de bases de datos, deben aprovechar los recursos del SGBD para lograr diversos objetivos relacionados con el diseño, administración y empleo de la base de datos. Entre las características que se deben observar (Fig. 2.3.1.1) relacionado con lo anterior son:



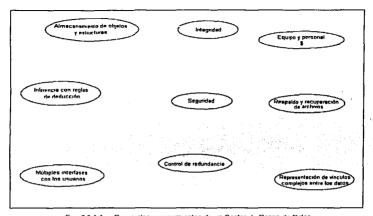


Fig. 2.3.1.1 Principales requerimientos de un Gestor de Bases de Datos

 Control de redundancia. La redundancia se manifiesta cuando los datos se almacenan repetidamente en una base de datos, provocando varios problemas, como lo es la duplicación de trabajo, desperdicio de lugar de almacenamiento en disco duro y la inconsistencia de datos, que se origina cuando un dato se captura varias veces, por varios usuarios, siendo que alguno lo haya capturado erróneamente.

<u>Seguridad</u>. Esto se refiere a cuando se tiene un sistema de bases de datos
multiusuarios, y se desea que algunos tengan acceso sólo a una parte o varias partes del
sistema. El SGBD debe contar con un subsistema de seguridad y autorización que permita
crear los "passwords o cuentas" así como sus restricciones. De esta manera los usuarios
pueden tener acceso únicamente al subsistema cuya función fue programada para ellos.

• Almacenamiento persistente de objetos y estructuras de datos de programas. "Esta es una de las principales razones de que se hayan creado los SGBD orientados a objetos." Esto se refiere a que los lenguajes de programación, comúnmente cuentan con estructuras de datos complejas, que el SGBD no puede procesar. Los valores de la variable de un programa se desechan cada vez que éste termina de ejecutarse, a menos que el programador los almacene en archivos permanentes. Y en el momento en que se necesita lear de este archivo, se necesita realizar una conversión de formatos para obtener los valores de las variables que se requieren. En la actualidad los SGBD orientados a objetos cuentan con la característica de que al momento de terminar la ejecución de un programa, éstos conservan una estructura (objeto) que se puede recuperar a través de un lenguaje orientado a objetos



⁶ Elmasri y Navathe, op. cit. Pp. 14,

- Inferencias en la base de datos a través de reglas de deducción. Esta es otra característica de los nuevos SGBD, puesto que ofrece recursos que definen reglas de deducción para deducir o inferir información nueva a partir de los datos almacenados. También se les conoce como bases de datos deductivas.
- <u>Suministro de múltiples interfaces con los usuarios</u>. Aquí se parte del hecho de que existen diferentes tipos de usuarios, (para diferenciarlos se toma en cuenta el nivel de conocimientos técnicos del usuario con respecto a las bases de datos). Hay una interfase de lenguaje de consulta para el usuario esporádico, interfaces de lenguajes de programación para los programadores de aplicaciones, formas y códigos de órdenes para los usuarios paramétricos (programadores y analistas) y las interfaces de lenguaje natural y menús para los usuarios autónomos.
- Capacidad de representación de vínculos compleios entre los datos. Esto se
 da cuando una base de datos posee numerosos conjuntos de datos que están relacionados
 entre si de muchas maneras. Por lo mismo, un SGBD deberá representar los diferentes
 vinculos y realizar actualizaciones y manipulaciones con rapidez y eficiencia de estos datos que
 están mútuamente relacionados.
- Restricciones de Integridad. Esto consiste en que se debe de especificar un tipo de datos para cada elemento de la base de datos e indicando si éste debe estar relacionado con otros datos de otros archivos o no.
- Respaldo y recuperación de archivos. Es común encontrarse en un paquete comercial de software, subrutinas de este tipo. Esto es con el fin de que se proteja la información de posibles errores del mismo software de la computadora, del hardware, o del mismo usuario.

Algunas veces, todas las ventajas que un SGBD ofrece, representa un gran costo y algunos problemas, como pueden ser:

- Una fuerte inversión inicial en equipo y capacitación.
- La generalidad del SGBD para definir y procesar los datos.
- Los costos que implican las funciones de seguridad, control de concurrencia, recuperación e integridad de los datos.

Además, un diseño inadecuado por parte del programador o una mala implementación de la base de datos puede originar grandes problemas. Por esta razón se sugiere utilizar archivos ordinarios cuando:

- Tanto las aplicaciones como las bases de datos, están bien definidas y son simples.
- Algunos programas tienen requerimientos de tiempo real que no podrían cumplirse por el costo extra de un SGBD.
 - No se requiere acceso multiusuario a los datos.



II.3.2. Características de Clipper 5.1

Clipper en esta versión 5.1 ofrece una gama de características que lo hacen idóneo para la programación del sistema gestor de esta aplicación:

Lenguaje Compilador

 Capacidad de DBMS (Manejador de Bases de Datos)

Capacidad de recubrimiento dinámico en memoria

 Capacidad de programación tradicional (modular) y orientada a objetos

 Como todo lenguaje extensible, Clipper 5.1 se puede extender con rutinas escritas en Clipper, C, Ensamblador, Pascal o en casi cualquier lenguaje que se pueda compilar en el formato de archivo .OBJ, de Microsott 7.

Costo menor

Además de en el transcurso de la carrera de Ingeniería en Computación en el Campus Aragón, los lenguajes de programación como C++, dBase III* y Clipper, se estudian y con ellos se realizan pequeños sistemas a manera de práctica. De esta experiencia, se tomó la decisión de emplearlo y de utilizar la versión 5.1, puesto que ofrece un medio para en un futuro poder emigrar (si se requiriera) a otras bases de datos más sofisiticadas.

Por otra parte, Clipper posee la capacidad para cumplir con los requerimientos que todo SGBD necesita y en el caso particular de esta empresa, no se requiere de un sistema multiusuario.

⁷ Schinkel Mike, Programación en Clipper 5, 1º. Edición, Ed. Addison-Wesley, pp. 341.

CAPÍTULO III. DISEÑO DEL SISTEMA

III.1. Diseño conceptual

En este capítulo se hablará del diseño físico y lógico del sistema gestor. A continuación se muestra en la Fig. 3.1.1, la vista general del sistema gestor, el cual es un esquema conceptual muy general del gestor.

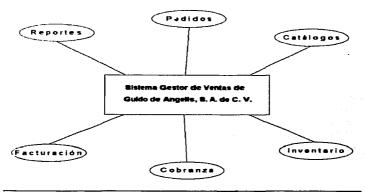


Fig. 3, 1, 1, Vista general del sistema gestor de ventas

III.1.1. Oraciones y Tablas de Población.

De los reportes que el sistema generará, se pueden extraer las oraciones compuestas y elementales que posteriormente darán origen a las tablas de población una vez que se hayan obtenido las oraciones elementales de cada reporte.

A continuación se mostrarán estas oraciones y tablas en el mismo orden en que aparecen los reportes en el capitulo anterior.

⇒ Reporte detalle de movimientos.

Oración compuesta:

En el período del 18-04-98 al 20-04-98, el artículo con clave A1303511/A145-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC/BRAZALETE PROFESIONAL AC. de la línea RELOJES BREITLING, cuya unidad de medida es BL. localizado en el almacén 01, tiene un tipo de movimiento SV, generado en el día 20-04-99, con cantidad 1.0000, cuyo precio unitario es de 610.62, y el costo total de 194.24 registrado con la referencia FAC-2399.

Oraciones elementales:

- a) En el período del 18-04-98 al 20-04-98, el artículo con clave A1303511/A145-A con la descripción CHRONO COLT AUT. AC/BRAZALETE PROFESIONAL AC. de la línea RELOJES BREITLING, cuya unidad de medida es BL, localizado en el almacén 01, tiene un movimiento SALIDA POR VENTA.
- b) En el período del 18-04-98 al 20-04-98, el artículo con clave A 1303511/A145-A tiene un movimiento SALIDA POR VENTA generado en día 20-04-99, cuyo precio unitario fue de 610.62 y su costo total de 194.24 registrado con la referencia FAC-2399

Tabla de población a)

CON

CON						
ARTÍCULO	DESCRIPCIÓN	LINEA	UNIDAD MEDID A	MOVIMIEN -TO	ALMA- CÉN	
CLAVE ARTÍCULO	DESCRIPCIÓN	LINEA (CLAVE)	UNIDAD	TIPO	ALMA CÉN (CLAV E)	
CLA_ART	DES_ART	LI	UNID	CLA_MOV	ALMA	
A5703531/A145- A	COLTOZ.ACERO/BR	01	BL	sv	01	
K1305012/A357X	CHRONOMAT GT, AUT.ORO/C	01	BL	sv	01	
B1305012/C352A	CHRONOMAT GT, AUT.BC/EXT	01	AZ	sv	01	
D1302212/G107-	OLD NAVITIMER II,	01	PL	sv	01	
B1305012/C352Y C	CHRONOMAT GT, AUT.BC.TIB	01	AZ	sv	01	

Tabla de población b)

TIENE

ARTICULO	FECHA	CANTIDAD	DINERO	DINERO	REFERENCIA
CLAVE	FECHA	CANTIDAD	PRECIO	COSTO	REFERENCIA
ARTICULO	MOVIMTO		UNITARIO	UNITARIO	i
CLA_ART	FEC_MOV	CANT	PRE_UNI	COS_UNI	REFE
A5703531/A145-	18-04-99	1	610.62	194.24	FAC-2399
[A		l i			
K1305012/A357X	18-04-99	1	6,000.00	3989.00	PED-1089
C					
B1305012/C352A	19-04-99	3	1,223.00	798.00	PED-1090
P					
D1302212/G107-	19-04-99	2	1,500.00	850.00	FAC-2507 [
×		1	i		
B1305012/C352Y	19-04-99	5	1,300.00	675.89	FAC-2508
C					

⇒ Reporte resumen de movimientos.

Oración compuesta:

En el período del 18-04-98 al 20-04-98 el artículo -C con descripción CORREA COCODRILO NORMAL de la línea PULSOS BREITLING, de unidad de medida PZ, localizado en el almacén 01, tiene un tipo de movimiento SALIDA POR VENTA por la CANTIDAD de uno, por el precio total de 445.00 con un costo total de 203.00.

Oraciones elementales:

- a) En el período del 18-04-98 al 20-04-98 el artículo -C con descripción CORREA COCODRILO NORMAL de la linea PULSOS BREITLING, de unidad de medida PZ, localizado en el almacén 01, tiene un tipo de movimiento SALIDA POR VENTA.
- b) En el período del 18-04-98 al 20-04-98 el artículo -C tiene un tipo de movimiento SALIDA POR VENTA por la CANTIDAD de uno, por el precio total de 445.00 con un costo total de 203.00.

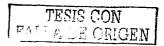


Tabla de población a)

CON

ARTICULO	DESCRIPCIÓN	NEA	UNIDAD DE MEDIDA	MOVIMIENTO	ALMACÉN
CLAVE	DESCRIPCIÓN	LI- NEA	UNIDAD	TIPO DE MOVIMIENTO	ALMACÉN (CLAVE)
CLA_ART	DES_ART	LI	UNID	CLA_MOV	ALMA
-C	CORREA COCODRILO NORMAL	03	PZ	sv	01
A1303511/C220- A	CHRONO COLT AUT, AC/BRAZ.	01	AZ	sv	01
A5703531/A145- A	COLT QZ. ACERO/BRAZALET	01	BL	sv	01
AP	BRAZALETE ACERO PILOT	03	PZ	sv	01
B1305012/C352A P		01	AZ	sv	01

Tabla de población b)

TIENE

-			
ARTICULO	CANTIDAD	DINERO	DINERO
CLAVE	CANTIDAD	PRECIO	COSTO
		TOTAL	TOTAL
CLA_ART	CANT	PRE_TOT	COS_TOT
-C	5	445.00	203.00
A1303511/C220-	7	950.00	502.00
A A5703531/A145-	1	610.62	194.24
A AP	1	450.00	225.56
B1305012/C352A	3	1,223.00	798.00

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

Oración compuesta:

En el periodo del 18-05-98 al 20-05-98, el tipo de movimiento ENTRADA EXTRAORDINARIA del articulo A1303511/C220-A de la linea RELOJES BREITLING con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BR.) ZALETE PROFESIONAL AC., con unidad de medida AZ tuvo 5 movimientos con un precio total de 0.00 y un costo total de 2,651.60

Tabla de población:

[⇒] Reporte por tipo de movimientos.

5,500.00

	——						
MOVIMIEN -TO	ARTICULO	LÍNEA (CLA- VE)	DESCRIPCIÓN	MEDIDA	DAD	DINERO	DINERO
CLA_MOV	CLA_ART	L.I	DES_ART	UNID	CANT	PRE_TOT	COS_TOT
EC	A1303511/C2 20-A	01	CHRONO COLT AUT. AC/BRAZALET E ACERO	AZ	5	0.00	2,651.6 0
EC	A5703531/A1 45-A	01	COLT QZ. ACERO/BRAZ ALETE PROFE. ACERO	AZ	10	0.00	6,422.5 0
EC	D1302212/G1 07-X	01	OLD NAVITIMER II, AUT/CORREA	PL	2	0.00	1,706.0 0

PIEL TER

07

EMERGENCY.

TIT/BRAZALET

TIENE

⇒ Reporte de existencias.

79-E

EC

CON

Oración compuesta:

01

El artículo -B con descripción CORREA PIEL DE BÚFALO NORMAL de la línea PULSOS BREITLING, cuya unidad de medida es PZ, existente en el almacén 01 tiene una existencia inicial de 0.0000, con 16 entradas en el período, 2 salidas del período y una existencia actual de 13.0000.

Oraciones elementales:

E5612110/B2

- a) El artículo -B con descripción CORREA PIEL DE BÚFALO NORMAL de la linea PULSOS BREITLING, cuya unidad de medida es PZ, existente en el almacén 01.
- b) El artículo -B tiene un total de existencia inicial de 0.0000, con 16 entradas en el periodo, 2 salidas del periodo y una existencia actual de 13.0000.
- c) El artículo —B tiene una existencia inicial de 0.0000, con 16 entradas en el periodo, 2 salidas del periodo y una existencia actual de 13.0000.

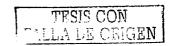


Tabla de población a)

CON

ARTICULO	LINEA	DESCRIPCIÓN	UNIDAD DE MEDIDA
CLAVE DE ARTÍCULO	LÍNEA (CLAV E)	DESCRIPCIÓN	UNIDAD
CLA_ART	LI	DES_ART	UNID
A1303511/C220-	01	CHRONO COLT,	AZ
A A5703531/A145- A	01	AUT./BRAZALETE COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFE.	BL
B1305012/C352A	- 01	CHRONOMAT GT, AUT. BC./EXTENSI	AZ
B1305012/C352Y	. 01	CHRONOMAT GT, AUT. BC/TIBURONC	AZ
D1302212/G107- X	01	OLD NAVITIMER II, AUT./CORREAT	PL

Tabla de población b)

TIENE

ARTICULO	ALMACÉN (CLAVE)	EXISTENCIA INICIAL	ENTRADAS DEL PERÍODO	SALIDAS DEL PERÍODO	EXISTENCIA ACTUAL
CLA_ART	ALMA	EXI_ANT	ENT_PER	SAL_PER	EXI_FIS
A1303511/C220- A	TOTAL	0	8	7	1
A5703531/A145-	TOTAL	1	12	10	2
B1305012/C352A	TOTAL	0	10	5	5
B1305012/C352Y	TOTAL	0	3	0	3
D1302212/G107-	TOTAL	0	2	1	1

TESIS CON

Tabla de población c)

TIENE

407/01/10	1 41 444 6741	EVICTENCIA	ENTRADAS	SALIDAS DEL	EXISTENCIA
ARTÍCULO	ALMACEN	EXISTENCIA			
	(CLAVE)	INICIAL	DEL PERÍODO	PERÍODO	ACTUAL
CLA_ART	ALMA	_EXI_ANT	ENT_PER	SAL_PER	EXI_FIS_
A1303511/C220-	01	0	8	7	1
A					
A5703531/A145-	01	1	12	10	2
Α				l i	
B1305012/C352A	01	0	10	5	5
P		_			_
B1305012/C352Y	01	0	3	0	3
c			<u> </u>		_
D1302212/G107-	01	o	2	1	1
×	1 -	_		·	

⇒ Reporte de existencias valuadas.

Oración compuesta:

El artículo A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC. de la linea RELOJES BREITLING, cuya unidad de medida es AZ, existente en el almacén 01 tiene una existencia actual de 1.0000 con un costo promedio de 200.00 y un costo total de 200.00 y un costo total

Oraciones elementales:

- a) El artículo A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC. de la linea RELOJES BREITLING, cuya unidad de medida es AZ, existente en el almacén 01.
- b) El artículo A1303511/C220-A tiene una existencia actual de 1.0000 con un costo promedio de 200.00 y un costo total de 200.00 valuado en Dólares.

Tabla de población a):

·				
ARTICULO	LINEA	DESCRIPCIÓN	UNIDAD DE MEDIDA	ALMACÉN
CLAVE DE	LINEA	DESCRIPCION	UNIDAD	ALMACEN
ARTÍCULO	(CLAVE)	l		(CLAVE)
CLA_ART	Li	DES_ART	UNID	ALMA
A1303511/C220-A	01	CHRONO COLT, AUT./BRAZAL ETE	BL	01
A5703531/A145-A	01	COLT QZ. ACERO/BRAZ ALETE PROFE.	BL	01
B1305012/C352AP	01	CHRONOMAT GT, AUT. BC./EXTENSI	AZ	01
B1305012/C352YC	01	GT, AUT. BC/TIBURONC	AZ	01
D1302212/G107-X	01	OLD NAVITIMER II, AUT./CORREA	PL	01

Tabla de población b)

TIENE

CON

ARTICULO	EXISTENCIA ACTUAL	DINERO	DINERO
CLAVE DE ARTÍCULO	EXISTENCIA ACTUAL	COSTO PROMEDIO	COSTO TOTAL
CLA_ART	EXI_FIS	COS_PRO	COS_TOT
A 1303511/C220-A	1	200.00	200.00
A5703531/A145-A	2	1,50.00	2,100.00
B1305012/C352AP	5	810.97	4,054.00
B1305012/C352YC	3	901.46	2,704.38
D1302212/G107-X	11	699.12	699.12

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

Oración compuesta:

En el período dado, el artículo A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC. de la línea de relojes con un costo promedio de 2,000.00 y un costo último valuado en Dólares de 502.00 tiene una existencia de 2 en PEDIDOS DOCUMENTADOS, 3 en PEDIDOS A VISTAS o CONSIGNACIÓN, 8 en

EXISTENCIA FÍSICA, en total 13, del total menos pedidos documentados hay 11, del total menos pedidos a vistas hay 10, y 4 facturados.

Oraciones elementales:

a) En el periodo dado, el artículo A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC. de la linea de relojes con un costo promedio de 2,000.00 y un costo último valuado en Dólares de 502.00.

b) En el periodo dado, el artículo A1303511/C220-A tiene una existencia de 2 en PEDIDOS DOCUMENTADOS, 3 en PEDIDOS A VISTAS o CONSIGNACIÓN, 8 en EXISTENCIA FÍSICA, en total 13, del total menos los pedidos documentados hay 11, del total menos los pedidos a vistas hay 10, y 4 facturados.

Tabla de población a)

	CON

PRODUCTO	LINEA	DESCRIPCION	DINERO	DINERO
CLAVE DE	LINEA	DESCRIPCION	COSTO	COSTO
ARTÍCULO	(CLAVE)	l	PROMEDIO	ÚLTIMO
CLA_ART	L	DES_ART	COS_PRO	COS_ULT
A1303511/C220-	01	CHRONO COLT,	2,000.00	502.00
A		AUT./BRAZALETE		
A5703531/A145-	01	COLT QZ.	5,250.00	194.24
A	'	ACERO/BRAZALETE		
		PROFE.		
B1305012/C352A	01	CHRONOMAT GT,	1,162.19	798.00
P		AUT. BC./EXTENSI	l l	
B1305012/C352Y	01	CHRONOMAT GT,	3,300.49	675.89
lc I		AUT. BC/TIBURONC	í	ì
D1302212/G107-	01	OLD NAVITIMER II,	6,699.12	850.00
		AUT./CORREAT	I	

Tabla de población b)

TIENE

PRODUCTO	PEDIDO EN EXISTE N-CIA	CON- SIGNA- CIÓN EN EXIS- TENCIA	EXIS- TENCIA FÍSICA	EXIS- TENCIA TOTAL	MENOS PEDI- DOS	TOTAL MENOS CON- SIGNA- CIÓN	FACTU- RADO
CLAVE DE ARTÍCULO	PED EXISTE N	EXISTEN	FISICA EXISTE N	TOTAL EXISTE N	PED	CONS	FACT
CLA_ART	PEDI	CONS	EXI_FI S	EXI_T OT	T_PED	T_CON	FACT
A1303511/C220- A	2	3	8	13	11	10	4
A5703531/A145-	5	4	6	15	10	11	1
B1305012/C352A	3	3	6	12	9	9	6
B1305012/C352Y	7	1	2	10	3	9	3
D1302212/G107- X	5	1	1	7	2	6	2

Reporte análisis por tipo de movimientos.

Oración compuesta:

En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99, del movimiento ENTRADA POR COMPRA del articulo AP con descripción BRAZALETE PILOT ACERO, de la linea PULSOS BREITLING, con unidad de medida PZ tuvo movimiento de contrapartida del tipo SALIDA POR VENTA día 18-05-99 por la cantidad de 1.0000 con un precio unitario de 450, un precio total de 450,00, un costo unitario de 225.00 y un costo total de 225.00 valuado en Dólares en el almacén 01.

Oraciones elementales:

a) En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99, del movimiento ENTRADA POR COMPRA del articulo AP con descripción BRAZALETE PILOT ACERO, de la línea PULSOS BREITLING, con unidad de medida PZ tuvo movimiento de contrapartida del tipo SALIDA POR VENTA.

b) En el período del 18-05-99 al 20-05-99, del movimiento ENTRADA POR COMPRA del artículo AP tuvo movimiento de contrapartida del tipo SALIDA POR VENTA del día 18-05-99 por la cantidad de 1.0000 con un precio unitario de 450, un precio total de 450.00, un costo unitario de 225.00 y un costo total de 225.00 valuado en Dólares en el almacén 01.

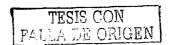


Tabla de población a)

CON

•				
PRODUCTO	DESCRIPCIÓN	LINEA	UNIDAD DE MEDIDA	MOVIMIENTO
CLAVE DE PRODUCTO	DESCRIPCIÓN	LINEA	UNIDAD	TIPO MOVIMIENTO
CLA_ART	DES_ART	LI	UNID	CLA_MOV
A1303511/C220-A	CHRONO COLT, AUT,/BRAZALETE	01	AZ	sv
A5703531/A145-A	COLT QZ. ACERO/BRAZALET E PROFE.	01	BL	sv
B1305012/C352AP	CHRONOMAT GT, AUT. BC./EXTENSI	01	AZ	sv
B1305012/C352YC	CHRONOMAT GT, AUT. BC/TIBURONC	01	AZ	sv
D1302212/G107-X	OLD NAVITIMER II, AUT./CORREAT	01	PL	sv

Tabla de población b)

TIENE

PRODUCTO	FECHA	CAN- TIDAD	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO
CLAVE DE PRODUCTO	FECHA	CAN- TIDAD	PRECIO UNITARIO	PRECIO TOTAL	COSTO UNITARI O	COSTO
CLA_ART	FEC_MOV	CANT	PRE_UNI	PRE_TO	COS_UNI	COS_TO
A1303511/C220- A	18-05-99	1	450.00	450.00	225.00	225.00
A5703531/A145-	18-05-99	1	950.00	950.00	502.00	502.00
B1305012/C352A	18-05-99	1	610.62	610.62	194.24	194.24
B1305012/C352Y	19-05-99	1	899.00	899.00	798.00	798.00
D1302212/G107-	19-05-99	1	999.00	999.00	675.89	675.89

⇒ Reporte sobre máximo y mínimo.

CON

B1305012/C352Y

D1302212/G107-

Oración compuesta:

De la linea PULSOS BREITLING, valuado en Dólares, el artículo A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC/BRAZALETE PROFESIONAL AC. con unidad de medida AZ, tiene una existencia actual de 1.0000, con un lote máximo de 0.00, un lote mínimo de 1.00 sobre un máximo de 1.0000 pieza con un costo mínimo de 502.00.

Oraciones elementales:

 a) De la tinea PULSOS BREITLING, valuado en Dólares, el artículo A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC. con unidad de medida AZ, tiene una existencia actual de 1.0000.

b) De la línea PULSOS BREITLING, valuado en Dólares, el artículo A1303511/C220-A tiene un lote máximo de 0.00, un lote mínimo de 1.00 sobre un máximo de 1.0000 pieza con un costo de 0.00 y sobre un mínimo de 1.0000 pieza con un costo mínimo de 502.00.

Tabla de población a)

01

01

ARTICULO	LINEA	DESCRIPCIÓN	UNIDAD DE MEDIDA	EXISTEN- CIA ACTUAL
CLAVE DE PRODUCTO	LÍNEA (CLAVE)	DESCRIPCIÓN	UNIDAD	EXISTEN- CIA ACTUAL
CLA_ART	LI	DES_ART	UNID	EXI_FIS
A1303511/C220-	01	CHRONO COLT, AUT./BRAZALETE	AZ	1
A5703531/A145- A	01	COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFE.	BL	2
B1305012/C352A	01	CHRONOMAT GT, AUT. BC./EXTENSI	AZ	5

CHRONOMAT GT.

AUT. BC/TIBURONC

OLD NAVITIMER II, AUT./CORREAT



Tabla de población b)

TIENE

ARTICULO	LOTE	LOTE	SOBRE	DINERO	SOBRE	DINERO
i	MÁXIMO	MÍNIMO	PIEZAS		PIEZAS	
CLAVE DE	LOTE	LOTE	SOBRE	MAXIMO	SOBRE	MINIMO
PRODUCTO	MÁXIMO	MÍNIMO	PIEZAS	COSTO	PIEZAS	costo
CLA_ART	LOT_MAX	LOT_MIN	S_PIE	COS_MAX	L_PIE	COS_MIN
A1303511/C220-	1,0000	0.0000	1.0000	0.00	1.0000	502.00
l A						
A5703531/A145-	2.0000	0.0000	2.0000	0.00	2.0000	525.00
A						
B1305012/C352A	5.0000	0.0000	5.0000	0.00	5.0000	162.19
P	0.000	0.000				
B1305012/C352Y	3.0000	0.0000	3.0000	0.00	3.0000	300.49
C	3.0000	0.0000	0.0000	0.00	5.0000	300.43
D1302212/G107-	1.0000	0.0000	1.0000	0.00	1.0000	699.12
D 13022 12/G 10/-	1.0000	0.0000	1.0000	0.00	1.0000	039.12

⇒ Reporte detalle de movimientos.

Oración compuesta:

En el período del 18-05-99 al 20-05-99, en el almacén 01, valuación en Dólares, hubo un movimiento tipo ENTRADA EXTRAORDINARIA detallando el articulo B1305012/C352AP con descripción CHRONOMAT GT. AUT. AC./BRAZALETE PILOT AC. de la linea RELOJES BREITLING, con unidad de medida AZ, en el almacén 01, en la fecha del 19-05-99 con la cantidad de 1.0000 con un precio unitario de 0.00, costo unitario de 797.32 y con la referencia de fac-2354

Oraciones elementales:

- a) En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99, en el almacén 01, valuación en Dólares, hubo un movimiento tipo ENTRADA EXTRAORDINARIA detallando el articulo B1305012/C352AP con descripción CHRONOMAT GT, AUT. AC./BRAZALETE PILOT AC, de la linea RELOJES BREITLING, con unidad de medida AZ en el almacén 01.
- b) En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99, en el almacén 01, valuación en Dólares, hubo un movimiento tipo ENTRADA EXTRAORDINARIA detallando el artículo B1305012/C352AP, en la fecha del 19-05-99 con la cantidad de 1.0000 con un precio unitario de 0.00, costo unitario de 797.32 y con la referencia de fac-2354.

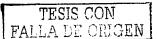


Tabla de población a)

ARTÍCULO	DESCRIPCIÓN	LINEA	UNIDAD DE MEDIDA	MOVIMIEN -TO	ALMACEN
CLAVE DE PRODUCTO	DESCRIPCIÓN	LINEA	UNIDAD	TIPO MOVIMTO	ALMACEN (CLAVE)
CLA_ART	DES_ART	LI	UNID	CLA_MOV	ALMA
B1305012/C352A P	CHRONOMAT GT, AUT. BC./EXTENSIBL E	01	AZ	EE	01

Tabla de población b)

TIENE

ARTICULO	FECHA	CANTI- DAD	DINERO	DINERO	REFERENCIA
CLAVE DE PRODUCTO	FECHA	CANTI- DAD	PRECIO UNITARIO	COSTO UNITARIO	REFERENCIA
CLA_ART	FEC_MOV	CANT	PRE_UNI	COS_UNI	REFE
B1305012/C352A P	19-05-98	1.0000	0.00	797.32	FAC-2354

⇒ Reporte lista de existencias.

Oración compuesta:

De la linea PULSOS BREITLING, el artículo A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC., con unidad de medida PZ. tiene una existencia de 1.0000.

Tabla de población:

<u> </u>	N	liene				
ARTÍCULO	LÍNEA	DESCRIPCIÓN	UNIDAD DE MEDIDA	EXISTENCIA		
CLAVE ARTÍCULO	LÍNEA (CLAVE)	DESCRIPCIÓN	UNIDAD	EXISTENCIA		
CLA_ART	ı	_DES_ART	UNID	EXI_FIS		
A1303511/C220- A	01	CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE	AZ	1.0000		
A5703531/A145-	01	COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFE	BL	2.0000		
B1305012/C352A P	01	CHRONOMAT GT, AUT. BC./EXTENSIBLE	AZ	5.0000		
B1305012/C352Y C	01	CHRONOMAT GT, AUT. BC./TIBURONC	AZ	3.0000		
D1302212/G107- X	01	OLD NAVITIMER II, AUT./CORREAT	PL	1.0000		

⇒ Reporte capas de existencias.

Oración compuesta:

De la linea RELOJES BREITLING, el artículo con clave A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC., con unidad de medida AZ, en total tiene una existencia inicial de 0.0000, con 12 entradas del período, 8.0000 salidas del período, una existencia actual de 4, tiene una capa de existencia de 2.0000 piezas con un costo de 492.0030 Dólares, que en moneda nacional es de 4,575.63 Pesos con un tipo de cambio de 9.30 con la referencia 8001142 el 16-12-98 y otra capa de 2 piezas con un costo de 502.00 Dólares, que en moneda nacional es de 4,919.60 Pesos con un tipo de cambio de 9.80 con la referencia 9001124 el 12-02-99.

Oraciones elementales:

a) De la linea RELOJES BREITLING, el artículo con clave A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC., con unidad de medida AZ, en total tiene una existencia inicial de 0.0000, con 12 entradas del período, 8.0000 salidas del período, una existencia actual de 4.

Capítulo III. Diseño del Sisteme

b) De la linea RELOJES BREITLING, El artículo con clave A1303511/C220-A tiene una capa de existencia de 2.0000 piezas con un costo de 492.0030 Dólares, que en moneda nacional es de 4,575.63 Pesos con un tipo de cambio de 9.30 con la referencia 8001142 el 16-12-98 y otra capa de 2 piezas con un costo de 502.00 Dólares, que en moneda nacional es de 4,919.60 Pesos con un tipo de cambio de 9.80 con la referencia 9000124 el 12-02-99.

FALLA	<u></u>
H	けいいい
ORIGEN	COIN

	CON	•							
	ARTÍCULO	LÍNEA	DESCRIPCIÓN	UNIDAD DE MEDIDA	ALMA- CÉN	EXISTENCIA	ENTRADA	SALIDAS	EXISTENCIA
	CLAVE DE ARTÍCULO	LÍNEA (CLAV E)	DESCRIPCIÓN	UNIDAD	ALMA- CÉN (CLAVE)	EXISTENCIA INICIAL	ENTRADA PERÍODO	SALIDA PERIODO	EXISTENCIA ACTUAL
	CLA_ART	LI	DES_ART	UNID	ALMA	EXI_ANT	ENT_PER	SAL_PER	EXI_FIS
	A1303511/C220- A	01	CHRONO COLT AUT. AC./BRAZAL ETE	AZ	TOTAL	0.0000	12.0000	8.0000	4.0000
	A5703531/A145- A	01	COLT QZ. ACERO/BRA ZALETE PROFE	BL	TOTAL	0.0000	5.0000	4.0000	1.0000
_	B1305012/C352 AP	01	CHRONOMA T GT, AUT. BC./EXTENSI BLE	AZ	TOTAL	0.0000	8.0000	4.0000	4.0000
7	D1302212/G107- X	01	CHRONOMA T GT, AUT. BC./TIBURON C	AZ	TOTAL	0.0000	1.0000	0.0000	1.0000
שניים כי	E5612110/B279- E	01	OLD NAVITIMER II, AUT./CORRE AT	PL	TOTAL	0.0000	1.0000	0.0000	1.0000

TIENE

ARTÍCULO	CAPAS DE EXISTENCIA	DINERO	DINERO	TIPO DE CAMBIO	REFERENCIA	FECHA
CLAVE DE ARTÍCULO	CAPAS EXISTENCIA	COSTO U. S. D.	COSTO M.	TIPO CAMBIO	REFERENCIA	FECHA
CLA ART	CAP EXI	COS ULT	COS ULTMN	TCUS	REFE	FEC MOV
A1303511/C220-A	2	492.0030	4,575.63	9.3000	8001142	16-12-98
A1303511/C220-A	2	502.000	4,919.60	9.8000	9000124	12-02-99
A5703531/A145-A	1	1,94.2400	1,948.46	10.0312	8000102	03-02-98
B1305012/C352A P	1	742.4500	7,425.40	10.0012	8001032	15-10-98
B1305012/C352A	1	750.0000	7425.00	9.9000	8001087	29-10-98
B1305012/C352A	2	798.0000	7421.40	9.3000	9000121	15-01-9 9
D1302212/G107-X	1	850.0000	8,500.00	10.0000	8008788	02-09-98
E5612110/B279-E	1	348.0000	3,410.00	9.8000	9000124	12-02-99

⇒ Reporte última compra por artículo.

Oración compuesta:

En el periodo del 18-01-99 al 24-05-99, el artículo con la clave A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC/BRAZALETE PROFESIONAL AC., en el almacén 01, de la línea RELOJES BREITLING, con unidad de medida AZ, con tipo de movimiento ENTRADA POR COMPRA, en la fecha 12-02-99, por la cantidad de 2.0000 entró con el tipo de cambio del Dólar a 9.80 Pesos y 7.1102 el del Franco Suizo con un costo unitario en Dólares de 502 equivalente en Francos Suizos a 4,919.60 y con la referencia 9000124.

Oraciones elementales:

- a) En el periodo del 18-01-99 al 24-05-99, el artículo con la clave A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC/BRAZALETE PROFESIONAL AC., en el almacén 01, de la linea RELOJES BREITLING, con unidad de medida AZ, con tipo de movimiento ENTRADA POR COMPRA.
- b) En el período del 18-01-99 al 24-05-99, el articulo con la clave A1303511/C220-A en la fecha 12-02-99, por la cantidad de 2.0000 entró con el tipo de cambio del Dólar a 9.80 Pesos y 7.1102 el del Franco Suizo con un costo unitario en Dólares de 502 equivalente en Francos Suizos a 4,919.60 y con la referencia 9000124.

Tabla de población a)

CÓN

ARTICULO	DESCRIPCIÓN	LINEA	UNIDAD DE MEDIDA	MOVIMIENTO	ALMACÉN
CLAVE ARTICULO	DESCRIPCIÓN	LÍNEA (CLAVE)	UNIDAD	TIPO MOVIMIENTO	ALMACÉN (CLAVE)
CLA_ART	DES_ART	LI	UNID	CLA_MOV	ALMA
A1303511/C220- A	CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALET E	01	ĀZ	EC	01
A5703531/A145- A	COLT QZ. ACERO/BRAZAL ETE PROFE	01	BL	EC	01
B1305012/C352A P	CHRONOMAT GT, AUT. BC./EXTENSIBL	01	AZ	EC	01
D1302212/G107- X	CHRONOMAT GT, AUT. BC./TIBURONC	01	PL	EC	01
E5612110/B279- E	OLD NAVITIMER II, AUT./CORREAT	01	EN	EC	01

FALLA DE ORIGEN

Tabla de población b)

TIENE

ARTICULO	FECHA DE	CANTIDAD	TC US	COSTO	REFERENCIA
Į.	ENTRADA	\	TC FS	UNITARIO)
l		I		USYMN	
CLAVE	FECHA	CANTIDAD	TCUS	COSTO	REFERENCIA
ARTÍCULO	ENTRADA	1	TCFS	UNITARIO	ì
1	i			USYMN	
CLA_ART	FEC_MOV	CANT	TCUS	COS_ULT	REFE
_	_	'	TCCF	COS_ULT	
		i		MN	
A 1303511/C220-	12-02-99	2.0000	9.8000	502.00	9000124
A		i i	7.1102	4,919.60	
A5703531/A145-	03-02-98	1.0000	10.0131	194.24	8000102
A			7.3100	1,944.94	
B1305012/C352A	15-01-99	1.0000	9.3000	798.00	9000121
P			6.2310	7,421.40	1
D1302212/G107-	02-09-98	1.0000	10.0000	850.00	8008788
×		1	7.3029	8,500.00	
E5612110/B279-	12-02-99	1.0000	9.8000	348.00	9000124
E_			7.1102	3410.00	

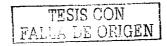
⇒ Reporte consecutivo de pedidos.

Oración compuesta:

El pedido 584 a vistas (sin condiciones), elaborado el dia 06-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, siendo el tipo de cambio del día 7.98, utilizando la lista de precios 1, registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00, del cual se ha facturado 1, con 0 devoluciones, con un saldo de 0 piezas y el importe del pedido es por 57.00, con descuento. 0.00, I. V. A. de 8.55, con un total de 65.55 Dólares.

Oraciones elementales:

- a) El pedido 584 a vistas (sin condiciones), elaborado el día 06-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, siendo el tipo de cambio del día 7-98, utilizando la lista de precios 1.
- b) El pedido 584 (a vistas) registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00, del cual se ha facturado 1, con 0 devoluciones, con un saldo de 0 piezas y el importe del pedido es por 57.00, con descuento. 0.00, I. V. A. de 8.55, con un total de 65.55 Dólares.



CON

PEDIDO	FECHA	AGENTE	CLIENTE	NOMBRE	CONDICIO- NES	ELABORADO EN DIVISA	TIPO DE CAMBIO	LISTA DE PRECIOS
PEDIDO No.	FECHA	CLAVE AGENTE	CLAVE CLIENTE	NOMBRE	CONDICIO- NES	DIVISA	TIPO	LISTA PRECIOS
NUM_PE D	FEC_MO	CLA_AG E	CLA_CLI	NOM_CLI			TCUS	LIST
584	06-12-99	PEC	JCL	JOYAS CLÁSICAS , S. A. DE C. V.		US	7.9800	1
585	06-12-99	PEC	JPE	JOYERÍA PEYRELO NG, S. A. DE C. V	30	US	7.9809	1
596	06-12-99	PED	JPE	JOYERIA PEYRELO NG, S. A. DE. C. V.		US	7.9809	1

GENERA

PEDIDO	PRODUCTO	DESCRIP-	CANTI-	DINERO	DINERO	FACTU-	DEVUEL	SAL	DINERO	DINE-	DINE-	DINE-
No	111000010	CIÓN	DAD	DINLING	Dateito	RADO	-TO	-00	DINLAG	RO		RO
	CLAVE			ILIDOD	COCTO				1140000		RO	
PEDIDO	CLAVE	DESCRIP-	CANTI-	IMPOR-	COSTO	FACTU-	DEVUEL	SAL		DESCU	IVA	TOTA
	ARTÍCULO	CIÓN	DAD	TE		RADO	-10	-DO	E	ENTO	Ĺ	L
NUM_PED	CLA_ART	DES_ART	CAN_PE	PRE_UN	COS_UN	CAN_FA	CAN_DE	SAL	IMPO	DESC	IVA	TOT
			D	1	1	. С	٧	D				
584	-X	CORREA	1	57.00	27.00	1	0	0	57.00	0.00	8.55	65.55
	i	BREITLIN										55.55
	ł	G. PIEL								1	i	
	(DE	l									
										i	i	
	l	TERNERA					١.	١.			1	1.
585	-X	CORREA	1	57.00	27.00	1	0	0	57.00	0.00	8.55	65.55
		BREITLIN						l				
		G, PIEL									l	
		DE				1		3.7	5.5	11		
		TERNERA					100	1.4	1		. : . :	
586	F6506210/C2		1	700.00	550.00			ایکا	700.00		405.0	
300		AEROSPA	'	700.00	550.89	1	U	0	700.00	0.00	105.0	808.0
	35-E	CE REP.				1007					0	0
		MIN./EXTE			1.50	발속됐다	1000					
	ļ	NSIBLE			*.		13.2		1	4.4	1974	
Į i		TIT					1				120	
	L											لـــنا

⇒ Reporte consecutivo de facturas.

Oración compuesta:

La factura 1024 del pedido 584, elaborada el dia 08-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, facturándose en Moneda Nacional utilizando el tipo de cambio del dia 7.98, de la lista de precios 1, registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00, del cual se han devuelto 0 piezas y el importe del pedido es por 454.86, con descuento. 0.00, I. V. A. de 68.23, con un total de 523.09 y un abono de 523.09 Pesos.

Oraciones elementales:

- a) La factura 1024 del pedido 584, elaborada el día 06-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, facturándose en Moneda Nacional utilizando el tipo de cambio del día 7.98, de la lista de precios 1.
- b) La factura 1024 registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00, del cual se han devuelto 0 piezas y el importe del pedido es por 454.86, con descuento, 0.00, I, V, A, de 68.23, con un total de 523.09 y un abono de 523.09 Pesos.



CON

FACTU- RA	PEDIDO	FECHA	AGENTE	CLIENTE	NOMBRE	CONDICIO- NES	ELABORADO EN DIVISA	TIPO DE CAMBIO	LISTA DE PRECIOS
FACTU- RA No.	PEDIDO No.	FECHA	CLAVE AGENTE	CLAVE CLIENTE	NOMBRE	CONDICIO- NES	DIVISA	TIPO CAMBIO	LISTA PRECIOS
NUM_F AC	NUM_P ED	FEC_M OV	CLA_AG E	CLA_CLI	NOM_CLI	COND	DIVI	TCUS	LIST
1024	584	06-12- 99	PEC	JCL	JOYAS CLÁSICAS, S. A. DE C. V.		US	7.9800	1
1025	585	09-12- 99	PEC	JPE	JOYERÍA PEYRELONG, S. A. DE C. V		US	8.1800	1
1026	586	09-12- 99	PED	JPE	JOYERÍA PEYRELONG, S. A. DE. C. V.		US	8.1800	1

GENERA

FACTURA	PRODUCT	DESCRIP-	CAN-	DINE-	DINER	DEVUEL-	DINER	DINERO	DINE-	DINE-	DINER
No	0	CIÓN	TIDAD	RQ	0	TO	0		RO	RO	0
FACTURA	CLAVE	DESCRIP-	CAN-	IMPO	COSTO	DEVUEL-	IMPOR-	DESCU-	IVA	TOTAL	ABONO
	ARTICULO	CIÓN	TIDAD	RTE		TO	TE	ENTO	L		
NUM_FAC	CLA_ART	DES_ART	CANF	PRE_	COS_U	CAN_NCR	IMPO	DESC	IVA	TOT	PAGA
	l		AC	UNI	LT	_					
584	-X	CORREA	1	57.00	27.00	0	454.86	0.00	68.23	454.86	454.86
		BREITLIN		l							
		G, PIEL							1		
		DE								\	
	l	TERNERA								l	
585	-X	CORREA	1	57.00	27.00	0	500.00	0.00	75.00	575.00	575.00
	[BREITLIN								 	
		G, PIEL					11.0				
		DE TERNERA]		·		100				
586	F6506210/	AEROSPA	1	700.00	550,69	0	75 000	0.00	11,250	86.250	90 250
300	C235-E	CE REP.	' '	100.00	550.09	2 33 54	75,000	0.00	11,250	00,230	86,250
	C233-E	MIN/EXTE					1.3		1.5		
		NSIBLE									
		TIT							11	ŀ	

--> Reporte consecutivo de devoluciones.

Oración compuesta:

La devolución 202 del pedido 584, elaborada el día 20-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, utilizando el tipo de cambio del día 7.98, de la lista de precios 1, registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00, del cual se han devuelto 0 piezas y el importe del pedido es por 57.00, con descuento. 0.00, I. V. A. de 8.55, y con un total de 65,55 Dólares.

Oraciones elementales:

- a) La devolución 202 del pedido 584, elaborada el día 20-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, utilizando el tipo de cambio del día 7.98, de la lista de precios 1.
- b) La devolución 202 registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00, del cual se han devuelto 0 piezas y el importe del pedido es por 57.00, con descuento. 0.00, l. V. A. de 8.55 y con un total de 65.55 Dólares.

CON

DEVO- LUCIÓN	PEDIDO	FECHA	AGENTE	CLIENTE	NOMBRE	CONDICIO- NES	ELABORADO EN DIVISA	TIPO DE CAMBIO	LISTA DE PRECIOS
DEVO- LUCIÓN No.	PEIDO No.	FECHA	CLAVE AGENTE	CLAVE CLIENTE	NOMBRE	CONDICIO- NES	DIVISA	TIPO CAMBIO	LISTA PRECIOS
NUM_DEV	NUM_PED	FEC_MOV	CLA_AGE	CLA_CLI	NOM_CLI	COND	DIVI	TCUS	LIST
202	584	20-12-99	PEC	JČL	JOYAS CLÁSICAS, S. A. DE C. V.		US	7.9800	1
203	585	22-12-99	PEC	JPE	JOYERÍA PEYRELONG, S. A. DE C. V		US	7.9809	1
204	586	22-12-99	PED	JPE	JOYERÍA PEYRELONG, S. A. DE. C. V.		US	7.9809	1

Tabla de población b)

GENERA

DEVOLUCIÓ N No	PRODUCTO	DESCRIPCIÓN	CANTIDA D	DINERO	DINERO	DEVUELTO	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO
DEVOLUCIÓ N	CLAVE ARTÍCULO	DESCRIPCIÓN	CANTIDA D	IMPORTE	COSTO	DEVUELTO		DESCUENTO	IVA	TOTAL
NUM_DEV	CLA ART	DES_ART	CAN_DEV	PRE_UNI	COS_UNI	CAN DEV	IMPO	DESC	IVA	TOT
202	-X	CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA	1	57.00	27.00	0	57.00	0.00	8.55	65.55
203	-X	CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA	1	57.00	27.00	0	57.00	0.00	8.55	65.55
204	F6506210/C2 35-E	AEROSPACE REP. MIN./EXTENSIBL E TIT	1	700.00	550.89	0	700.00	0.00	105.00	808.00



⇒ Reporte consecutivo de notas de crédito.

Oración compuesta:

La nota de crédito 19 de la factura 1024 elaborada el dia 27-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, utilizando el tipo de cambio del dia 7.98, de la lista de precios 1, registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00 y el importe del pedido es por 454.86.00 pesos, con descuento. 0.00, i. V. A. de 68.23 Pesos, y con un total de 523.09 pesos.

Oraciones elementales:

a) La nota de crédito 19 de la factura 1024 elaborada el día 27-12-99 por el agente PEC al cliente clave JCL, cuyo nombre es JOYAS CLASICAS, S. A. DE. C. V., se valuó en Dólares, utilizando el tipo de cambio del día 7.98, de la lista de precios 1, registrando el producto -X.

b) La nota de crédito 19 registrando el producto -X con descripción CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA 15 mm, con cantidad 1, con importe de 57.00, cuyo costo es de 27.00 y el importe del pedido es por 454.86.00 pesos, con descuento. 0.00, I. V. A. de 68.23 Pesos, y con un total de 523.09 pesos.



CON

CAMBIO TIPO CAMBIO TCUS	LISTA DE PRECIOS LISTA PRECIOS LIST
TIPO CAMBIO TCUS	LISTA PRECIOS
TIPO CAMBIO TCUS	PRECIOS
TCUS	PRECIOS
TCUS	
	LIST
	-
7.9800	. 1
l l	ſ
- 1	
8,1800	1 1
	'
1	
8.1800	1 1
1 3	1
]
	8.1800 8.1800



GENERA

NCR	PRODUCTO	DESCRIPCION	CANTI-	DINERO	DINERO	IMPOR-	DI-	DINE-	DINE-	DINERO
No	l	<u>l</u>	DAD		<u> </u>	TE	NERO	RO	RO]]
NCR	CLAVE ARTÍCULO	DESCRIPCIÓN	CANTI- DAD	IMPOR- TE	COSTO	IMPOR- TE	DESCU EN-TO	IVĀ	TOTAL	ABONO
NUM_N CR	CLA_ART	DES_ART	CANT	PRE_UN	<u> </u>	IMPO	DESC	IVA	TOT	CAN_PA G
19	-X	CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA	1	57.00	į	454.86	0.00	68.23	454.8 6	454.86
20	-x	CORREA BREITLING, PIEL DE TERNERA	1	57.00	27.00	500.00	0.00	75.00	575.0 0	575.00
21	F6506210/C2 35-E	AEROSPACE REP. MIN./EXTENS IBLE TIT	1	700.00	550.89	75,000. 00	0 00	11,25 0.00	96,25 0.00	86,250. 00



⇒ Reporte de antigüedad de saldos.

Oración compuesta:

Al 31-12-99 existen Pedidos documentados que el cliente del tipo Quintana Roo, con clave GCP, llamado Grupo Comercial PAM, S. A. de C. V., que lo atiene el Sr. Miguel Rodríguez tiene pendiente de pago los pedidos 966-1 y 1032-1, el primero se emitió el 06/06/98, se revisó el día 06/06/98 y vence el día 05/07/98, valuándose en Dólares a 8.55 Pesos, por el importe de 5.154.88 Dólares, con un 101.28% sin cubrir del mismo, y quedando registrado un documento a más de 90 días por 5,220.78 Dólares por lo que el total vencido de este pedido es por 5,220.78 Dólares; quedando pendiente el otro pedido con fecha de emisión del día 19-08-98, revisándose el día 18/098 y venciéndose el día 18/10/98 valuándose en Dólares al tipo de 9.50 Pesos, por un importe de 1,392.65, con un 100.00% sin cubrir del mismo, y quedando registrado un documento a más de 90 días por 1,392.65 Dólares por lo que el total vencido de este pedido es por 1,392.65 Dólares.

Oraciones elementales:

- a) Al 31-12-99 existen Pedidos documentados que el cliente del tipo Quintana Roo, llamado Grupo Comercial PAM, S. A. de C. V., que lo atiene el Sr. Miguel Rodríguez tiene pendiente de pago los pedidos 966-1 y 1032-1.
- b) Al 31-12-99 existen Pedidos documentados del cliente clave GCP que tienen pendiente de pago los pedidos 968-1 y 1032-1, el primero se emitió el 06/06/98, se revisó el dia 06/06/98 y vence el dia 05/07/98, valuándose en Dólares a 8.55 Pesos, por el importe de 5,154.88 Dólares, con un 101.28% sin cubir del mismo, y quedando registrado un documento a más de 90 dias por 5,220.78 Dólares por lo que el total vencido de este pedido es por 5,220.78 Dólares; quedando pendiente el otro pedido con fecha de emisión del día 19-08-98, revisándose el día 19/08/98 y venciéndose el día 18/10/98 vulaúndose en Dólares al tipo de 9.50 Pesos, por un importe de 1,392.65, con un 100.00% sin cubir del mismo, y quedando registrado un documento a más de 90 días por 1,392.65 Dólares por lo que el total vencido de este pedido es por 1, 392.65 Dólares.



CON	

CLIENTE	PEDIDOS	CLIENTE	NOMBRE	ATENCIÓN
CLAVE	PEDIDOS	TIPO	NOMBRE	ATENCIÓN
CLIENTE	Nos	CLIENTE		
CLA_CLI	NUM_PED	TIP_CLI	NOM_CLI	ATE_CLI
JCL	1046-1	DF	JOYAS CLASSICAS, S. A. DE.	SR. ROBERTO BARNES
GCP	966-1 1032-1	QR	C.V. GRUPO COMERCIAL PAM, S. A. DE C. V.	SR. MIGUEL RODRIGUEZ

Tabla de población b)

TIENE

PEDIDOS	FECHA	FECHA	FECHA	REFEREN-	DINE-	DINE-	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO
Nos	EMISIÓN	REVISIÓN	VENCIMIENTO	CIA	RO	RO				
NUM_DOC	FEC_EMI	FEC_REV	FEC_VEN	REFE	IMPO	COND1	COND2	COND3	COND4	TOT
1046-1	15-09-99	15-06-99	15-06-99	US.	6,230	0.00	0.00	0.00	6,230.00	6,230.0
i '			ì	9.80000	.00					0
966-1	06-06-99	06-04-99	05-07-99	US.8.5500	5,154	0.00	0.00	0.00	5,220.78	5.220.7
				0	.88				,	8
1032-1	19-08-99	19-08-99	18-10-99	us	1,392	0.00	0.00	0.00	1,392.65	1,392.6
				9.50000	.65					5



=> Reporte resumen de operaciones.

Oración compuesta:

En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99 se registraron las cantidades de Total de piezas, Subtotal, Descuentos, Total sin I. V. A. y el Total en Moneda Nacional o Dólares Americanos de los Pedidos-Consignación facturados del mes, de los Pedidos-Documentados facturados en el mes, el Total de Pedidos Facturados en el mes, los Pedidos-Consignación por facturar del mes, los Pedidos-Documentados por facturar del mes, los pedidos cancelados del mes, el total de los pedidos en consignación, el total de los pedidos documentados y el total de pedidos; las facturas de pedidos de otro mes, las facturas de pedidos del mismo mes, tas facturas in pedido, las facturas canceladas del mes, el total de las facturas; el total de las notas de crédito por devolución del mes, el total de las notas de crédito canceladas, el total de las notas cédito del mes, y el total de pedidos devueltos del mes.

Oraciones elementales:

- a) En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99 se registraron las cantidades de Total de piezas, Subtotal, Descuentos, Total sin 1. V. A. y el Total en Moneda Nacional o Dólares Americanos de los Pedidos-Consignación facturados del mes, de los Pedidos-Documentados facturados en el mes, el Total de Pedidos Facturados en el mes, los Pedidos-Consignación por facturar del mes, los Pedidos-Documentados por facturar del mes, el Total de Pedidos por facturar del mes, los pedidos cancelados del mes, el total de los pedidos en consignación, el total de los pedidos documentados y el total de pedidos.
- b) En el período del 18-05-99 al 20-05-99 se registraron las cantidades de Total de piezas, Subtotal, Descuentos, Total sin I. V. A. y el Total en Moneda Nacional o Dólares Americanos de las facturas de pedidos de otro mes, las facturas de pedidos del mismo mes, las facturas sin pedido, las facturas canceladas del mes, el total de las facturas.
- c) En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99 se registraron las cantidades de Total de piezas, Subtotal, Descuentos, Total sin I. V. A. y el Total en Moneda Nacional o Dólares Americanos del total de las notas de crédito por descuento del mes, el total de las notas de crédito por devolución del mes, el total de las notas de crédito canceladas, el total de las notas crédito del mes.
- d) En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99 se registraron las cantidades de Total de piezas, Subtotal, Descuentos, Total sin I. V. A. y el Total en Moneda Nacional o Dólares Americanos del total de pedidos devueltos del mes.



CON

MOVIMIENTO	DIVISA	TOTAL	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO
MOVIMIENTO DE	DIVISA	TOTAL	SUBTOTAL	DESCUENTO	TOTAL SIN	I.V.A.	TOTAL
PEDIDOS					1. V. A.		
NUM_DOC	DIVI	CAN_TOT	SUBT	DESC	IMPO	IVA	TOT
CONSIGNACIÓN	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
FACTURADA EN EL	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
MES							
DOCUMENTOS	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
FACTURADOS EN EL	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
MES							
TOTAL DE PEDIDOS	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
FACTURADOS EN EL	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
MES							
CONSIGNACIÓN POR	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
FACTURAR DEL MES	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
DOCUMENTOS POR	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
FACTURAR DEL MES	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL PEC:DOS POR	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
FACTURAR DEL MES	MN		0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
PEDIDOS	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
CANDELADOS DEL	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
MES							
TOTAL	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
CONSIGNACIÓN	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL	US	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
DOCUMENTADOS	MN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

CON

MOVIMIENTO	TOTAL DE	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO
MOVIMIENTO DE	TOTAL	SUBTOTAL	DESCUENTO	TOTAL SIN	1. V. A.	TOTAL
FACTURAS				I. V. A.		
NUM_DOC	CAN_TOT	SUBT	DESC	IMPO	IVA	TOT
FACTURAS DE	6	339,176.0	0.00	339,176.0	50,876.5	390,052.50
PEDIDOS DE OTRO		0		(0,	0	
MES						
FACTURAS DE	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
PEDIDOS MISMO MES						
FACTURAS SIN	2	60,495.85	3,952.41	56,543.44	8,481.50	65,024.93
PEDIDOS						
FACTURAS	1			l		
CANCELADAS DEL MES				i	,	
TOTAL FACTURAS	8	399,671.8	3,952.41	395,719.4	59,358.5	455,077.43
		5		4	0	

Tabla de población c)

CON

MOVIMIENTO	TOTAL DE	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO
MOVIMIENTO DE NCR	TOTAL	SUBTOTAL	DESCUENTO	TOTAL	I. V. A.	TOTAL
			i	SIN I. V.		
				A.		
NUM_DOC	CAN_TOT	SUBT	DESC	IMPO	IVA	TOT
NCR POR DESCUENTO	Ö	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
NCR POR DEVOLUCIÓN	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
NCR CANCELADAS	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL NCR	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00



CON

•			_				
ſ	MOVIMIENTO	TOTAL DE	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO	DINERO
ſ	MOVIMIENTO DE	TOTAL	SUBTOTAL	DESCUENTO	TOTAL	I. V. A.	TOTAL
1	DEVOLUCIONES				SIN I. V.		
L					A.		
ſ	NUM_DOC	CAN_TOT	SUBT	DESC	IMPO	IVA	TOT
- 1	TOTAL	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ш	DEVOLUCIONES						7 1



⇒ Reporte resumen de operaciones por linea.

Oración compuesta:

Del 18-05-99 al 20-05-99 de la linea 01 con nombre RELOJES BREITLING se facturó directamente 5 piezas, de pedidos se facturó 27 piezas, en pedidos hay 0 piezas, en compras hubo 0 piezas, en devoluciones hubo 0 piezas y en existencias hay 177 piezas.

Tabla de población:

CON

LINEA	NOMBRE	FACTU- RACIÓN DIREC- TA	FACTU- RACIÓN PEDIDO	PEDIDOS	COM- PRAS	DEVOLU- CIONES	EXISTEN-CIA
(CLA VE)	NOMBRE	DIREC- TA	DE PEDI- DOS	PEDIDOS	COMP- RAS	DEVOLU- CIONES	EXISTEN- CIA
ĻI	NOM_LI	FAC_DI R	FAC_P ED	CAN_PED	CAN_M OV	CAN_DEV	EXI_FIS
01	RELOJES BREITLING	5	27	0	0	0	177
02	RELOJES MAURICE LACROIX	0	0	20	0	0	0
03	PULOS BREITLING	1	9	0	0	0	332
04	PULSOS MAURICE LACROIX	0	0	0	10	0	41
05	RELOJES CONSUL	0	0	0	0	0	22
06	RELOJES CATAMARÁN	0	0	0	0	0	11

⇒ Resumen póliza de ventas.

Oración compuesta:

En el periodo del 18-05-99 al 20-05-99, la cuenta 1-1-4-1 del cliente GRUPO COMERCIAL PAM, S. A. DE. C. V. tiene un cargo de 94,932.87 Pesos, un I. V. A. por pagar en la columna de abono de 59,357.94 Pesos, en la cuenta 4-1-1-1 de ventas 01 se tiene 381,219.15 Pesos, sumando la columna del cargo obtenemos la cantidad de 455,077.44 misma que la que obtenemos sumando la columna de abono.



Tabla de población:

CON

CUENTA	DESCRIPCIÓN	DINERO	DINERO
NUM_C	NOM_CLI	CARGO	ABONO
1-1-4-1	GRUPO COMERCIAL PAM, S. A. DE. C. V.	94,932.87	
1-1-4-2	JOYERÍA RONYKU, S. A. DE. C.V.	192,687.41	
1-1-4-14	JOYERÍA APLIJSA DE MÉXICO, S. A. DE. C. V.	102,432.23	
1-1-4-16	JOYERÍA ELJA, S. A. DE C.V.	203,897.33	
1-1-4-17	JOYERÍA PEYRELONGUE, S.A. DE C. V.	58,657.10	
2-1-4-	I.V.A. POR PAGAR		260,685.34
4-1-1-1	VENTAS 01		926,897.66
4-1-1-3	VENTAS 03		811,004.57
	SUMAS IGUALES	1,998,587.57	1,998,587.57

⇒ Reporte productos facturados.

Oración compuesta:

Del 18-05-99 al 20-05-99 de la línea 01 RELOJES BREITLING se facturó el producto clave A 1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT AUT. AC./BRAZALETE PROFESIONAL AC. con la cantidad de 3 y con un importe sin I.V.A. de 16,780.60.

Tabla de población:

CON

PRODUCTO	DESCRIPCIÓN	CANTIDA	DINERO
CLAVE ARTICULO	DESCRIPCIÓN	CANTIDA D	IMPORTE SIN I.V.A.
CLA_ART	DES_ART	CAN_FAC	PRE_UNI
A 1303511/C220-A	CHRONO COLT QZ. AC./BRAZALETE	3	16,780.60
A5703531/A145-A	COLT QZ. ACERO/BRAZALETE	4	26,876.12
B1305012/C352AP	CHRONOMAT GT, AUT./EXTENSIBLE PILOT ACERO	1	9,980.50
B1305012/C352YC	CHRONOMAT GT, AUT./CORREA TIBURÓN	8	91,120.00
D1302212/G107-X	OLDNAVITIMER II, AUT./CORREA PIEL TER	в.	120,200.30



=> Reporte estado de cuenta.

Oración compuesta:

El cliente con clave BABG de nombre RUBÉN BARRERA BOBADILLA, DEL TIPO ESTADO DE MÉXICO, tiene un saldo iicial de 0.00 en USD y de 0.00 en MN, tiene dos tipos de movimientos FACTURACIÓN Y COBRANZA con un total de 1,799.74 abonado en MN y un saldo actual de 0.00, el movimiento FACTURACIÓN tienen la fecha de emisión del 03/06/97, fecha de vencimiento del 03/06/97; de la factura 1968-9, al tipo de cambio de 8.0256 Pesos, realizada por el agente PEC, con un cargo de 1,799.74 Pesos y un COBRO realizado el dia 03-06-97 de la factura 1968-9 realizado en efectivo por el agente PEC, abonando a su cuenta 1,799.74 Pesos.

Oraciones elementales:

- a) El cliente con clave BABG de nombre RUBÉN BARRERA BOBADILLA, DEL TIPO ESTADO DE MÉXICO, tiene un saldo inicial de 0.00 en USD y de 0.00 en MN, tiene dos tipos de movimientos FACTURACIÓN Y COBRANZA con un total de 1,799.74 abonado en MN y un saldo actual de 0.00.
- b) El cliente con clave BABG tiene el movimiento FACTURACIÓN tienen la fecha de emisión del 03/06/97, fecha de vencimiento del 03/06/97; de la factura 1968-9, al tipo de cambio de 8.0256 Pesos, realizada por el agente PEC, con un cargo de 1,799.74 Pesos y un COBRO realizado el día 03-06-97 de la factura 1968-9 realizado en efectivo por el agente PEC, abonando a su cuenta 1,799.74 Pesos.

Tabla de población a)

CQN

TIENE

CLIENTE	NOMBRE	CLIENTE	DINERO	MOVIMIEN- TO	DINERO	DINERO
CLAVE CLIENTE	NOMBRE	TIPO CLIENTE	SALDO	MOVIMIEN- TO TIPO	ABONO MOVIMI- ENTOS	SALDO ACTUAL
CLA_CLI	NOM_CLI	TIP_CLI	SAL_INI	TIP_MOV	TOT_AB	SALD
BABG	GERARDO RUBÉN BARRERA BOBADILLA	EM	0.00	FAC CON	1,799.75	0.00
JCL	JOYAS CLÁSICAS, S. A. DE C. V.	DF	ი.თ	FAC COB	24,890.00	0.00
JPE	JOYERÍA PEYRELON GUE, S.A. DE C. V.	DF	0.00	FAC COB	12,256.00	0.00

Tabla de población b)

CON

-									
ARTICU- LO	TIPO DE MOVTO	FECHA	FECHA	FACTU- RA	REFE- REN- CIA	AGENTE	DINERO	DINERO	DINERO
CULO (CLAVE)	MOVIMI -ENTO	FECHA EMISIÓN	FECHA VENCIM I-ENTO	FACTU- RA No.	REFE- REN- CIA	AGENTE (CLAVE)	CARGO MN	ABONO	SALDO
CIV_CII	TIP_MOV	FEC_EMI	FEC_VE	NUM_FA	REFE	CLA_AGE	CAR_MN	C_PAGA	SALD
BABG	FAC	06-06- 97	03-06- 97	1968-9	MN 8.025 6	PEC	1,799. 74		0.00
BABG	СОВ	03-06- 97	-	1968-9	PAG O EFE	PEC		1,799.7 4	0.00
JCL	FAC	21-01- 99	21-01- 99	2646-9	MN 9.300	PEC	24,890 .00		0.00
JCF	СОВ	21-01- 99		2646-9	PAG O EFE	PEC		24,890. 00	0.00
JPE	FAC	28-12- 98	28-12- 98	2570-9	MN 9.876	VABH	12,256 .00		0.00
JPE	COB	28-12- 98		2570-9	DEP OS	PEC		12,256. 00	0.00

⇒ Reporte auxiliar de anticipos.

Oración compuesta:

El cliente clave PSUI de nombre JOY. LA PEQUEÑA SUIZA INTERLOMAS, S. A. del tipo EM (ESTADO DE MEXICO) tiene un saldo inicial de 0.00 con un total de montos del período de 50,164.02 Pesos y un saldo actual de 50,164.02, en la fecha del 14-03-97 tiene la NCR-8 elaborada por el agente PEC con un abono de 12,630.03 Pesos y un saldo de 12,630.03 Pesos y la NCR-9 fechada el 14-03-97, elaborada por el agente PEC por 37,533.99 Pesos con un saldo de 50,164.02 Pesos.

Oraciones elementales:

El cliente clave PSUI de nombre JOY, LA PEQUEÑA SUIZA INTERLOMAS, S. A. del tipo EM (ESTADO DE MEXICO) tiene u. saldo inicial de 0.00 con un total de montos del periodo de 50,164.02 Pesos y un saldo actual de 50,164.02,

El cliente clave PSUI en la fecha del 14-03-97 tiene la NCR-8 elaborada por el agente PEC con un abono de 12,630.03 Pesos y un saldo de 12,630.03 Pesos y la NCR-9 fechada el 14-03-97, elaborada por el agente PEC por 37,533.99 Pesos con un saldo de 50,164.02 Pesos.

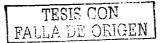


Tabla de población a)

CQN

CLIENT	NOMBRE	TIPO	DINERO	MOVIMIEN- TOS	DINERO	DINERO
CLAVE CLIENT E	NOMBRE	TIPO CLIENTE	SALDO	MOVIMIENTO No.	TOTAL ABONO MOVIMIEN- TOS	SALDO ACTUAL
CLA_CLI	NOM_CLI	TIP_CLI	SAL_INI	NUM_DOC	TOT_ABO	SALD
PSUI	LA PEQUEÑA SUIZA INTERLOMA S	DF	0.00	NCR-8 NCR-9	50,164.02	50,164.02
JPE	JOYERÍA PEYRELON GUE, S.A. DE C. V.	DF	0.00	NCR-29 NCR-32 NCR-33 NCR-33	291,560.45	291,560.4 5

Tabla de población b)

TIENE

- [CLIENTE	REFERECIA	FECHA	AGENTE	DINERO	DINERO
- [CLAVE	REFERENCIA	FECHA	AGENTE	ABONO	SALDO
ſ	CLIENTE		EMISIÓN	(CLAVE)	MN	MN
	CLA_CLI	REFE	FEC_EMI	CLA_AG	CAR_MN	SAL_MN
ŀ				<u> </u>		
1	PSUI	NCR-8	14-03-97	PEC	12,630.03	12,630.03
- 1	PSUI	NCR-9	14-02-97	PEC	37,533.99	50,164.02
- 1	JPE	NCR-29	28-12-98	VABH	255,235.1	255,235.1
- 1					5	5
- 1	JPE	NCR-32	12-01-99	PEC	5,225.00	5,225.00
Į	JPE	NCR-33	25-02-99	PEC	15,550.15	15,550.15
- [JPE	NCR-33	26-02-99	PEC	15,550.15	15,550.15

⇒ Reporte ventas por cliente.

Oración compuesta:

TESIS CON FALLA DE ORI**GEN**

Del mes 02 del año 98 al mes 01 del año 99 el cliente clave LALI con nombre IRMA LAU LAYI en la linea 03 en el mes 2-98 con 0 piezas vendidas, 3-98 con 0 piezas vendidas, 4-98 con 0 piezas vendidas, 5-98 con 1 pieza vendidas, 6-98 con 1 pieza vendidas, 6-98 con 1 pieza vendidas, 6-98 con 0 piezas vendidas, 10-98 con 0 piezas vendidas, 5-98 con 0 piezas vendidas, 10-98 con 0 piezas vendidas, 10-98 con 0 piezas vendidas, 5-98 con 0 piezas vend

vendidas, 12-98 con 1 pieza vendida, 1-99 con 0 piezas vendidas, con un TOTAL de 9 piezas vendidas al cliente.

Oraciones elementales:

- a) Del mes 02 del año 98 al mes 01 del año 99 el cliente clave LALI con nombre IRMA LAU LAYI en la línea 03 en el mes 2-98 con 0 piezas vendidas, 3-98 con 0 piezas vendidas, 4-98 con 0 piezas vendidas, 5-98 con 2 piezas vendidas, 6-98 con 1 pieza vendida, 7-98 con 1 pieza vendida, 8-98 con 0 piezas vendidas, 9-98 con 0 piezas vendidas, 10-98 con 0 piezas vendidas, 11-98 con 0 piezas vend
- b) Del mes 02 del año 98 al mes 01 del año 99 el cliente clave LALI con nombre IRMA LAU LAYI en la linea 03 mostrando un total en la linea 03 en el mes 2-98 con 0 piezas vendidas, 3-98 con 0 piezas vendidas, 4-98 con 0 piezas vendidas, 5-98 con 1 pieza vendida, 7-98 con 1 pieza vendida, 8-98 con 0 piezas vendidas, 9-98 con 0 piezas vendidas, 10-98 con 0 piezas vendidas, 11-98 con 1 pieza vendida, 11-99 con 0 piezas vendidas, con un TOTAL de 9 piezas vendidas al cliente.

CON

CLIENTE	NOMBRE		MES	MES	MES	TOTAL									
CLAVE CLIENTE	NOMBRE	A LINE A	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	MES 7	MES 8	MES 9	MES1	MES1	MES1	TOTAL
		(CLA- VE)												•	
CLA_CLI	NOM_CLI	LI	MES	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	MES 7	MES 8	MES 9	MES1	MES1	MES1	TOT
LALI	IRMA LAU LEYI	03	Ö	0	0	2	1	1	5	Ö	0	Ö	1	0	9
LOPE	LOPEZ P. ERNEST	03	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	1	0	3
MACE	O ERNEST O MEDINA C.	03	0	0	0	0	0	0	1	1	1	1	0	0	4
PERO	OSCAR PÉREZ RUE	03	10	1	9	0	0	0	. 0	0.	0	4	0	1	25
WEPI	ISAC WEIL	03	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
ZJ	JANETE ZETUNE	03	0	0	0	0	0	1	o	0	0	o >	0	0	1

CON

—				_										
CLIENTE	LINEA	MES	MES	MES	TOTAL									
CLAVE CLIENTE	LINEA	MES	MES	MES	TOTAL									
	(CLAV E)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
CLA_CLI	LI	MES	MES1	MES1	MES1	TOT								
I		1	2	3	4	5	6	7	8	_9	0	1	2	
LALI	TOTAL	0	0	0	2	1	1	5	0	0	0	1	0	9
LOPE	TOTAL	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	1	0	3
MACE	TOTAL	0	0	0	0	0	0	1	1	1	1	0	0	4
PERO	TOTAL	10	1	9	0	0	0	0	0	0	4	0	.1	25
WEPI	TOTAL	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.
ZJ	TOTAL	0	0	0	0	0	1	0	0	_0	0	0	0	1

⇒ Reporte catálogo de agentes.

Oración compuesta:

La clave de agente AEVE con nombre ANGELA ESTRADA VELAZQUEZ tiene una comisión del 0.00 %.

Tabla de población:

CON

		
AGENTE	NOMBRE	COMISION
CLAVE AGENTE	NOMBRE	COMISIÓN
CLA_AGE	NOM_CLI	COMI
AEVE	ANGELA ESTRADA VELAZQUEZ	0.00
CASL	LINA CARBAJAL	0.00
EOP	PABLO ENRIQUEZ ORTEGA	0.00
FOPS	FONSECA PEREZ SAUL	0.00
GAN	GUSTAVO ALVAREZ NORIEGA	0.00
GOCR	RAFAEL GÓMEZ CABRERA	0.00
MINR	ROBERTO MIRANDA	0.00
PEC	PABLO ENGELL CORTINA	0.00
ZUEM	MANUEL ZUÑIGA ESTRADA	0.00

⇒ Reporte catálogo de clientes.

Oración compuesta:

El negocio con nombre BERGER JOYEROS, S. A. DE. C. V. atendido por el Sr. ALEX BERGUER, con dirección en PRESIDENTE MASARIK 206, COL. LOS MORALES POLANCO, MEXICO, D. F. C.P. 11340, con teléfono 234 56 38 y con fax número 234 56 88.

Tabla de población:

CON

NOMBRE	ATENCIÓN	DIRECCIÓN	TELÉFONO	FAX
NOM_CLI	ATE_CLI	DOM_CLI	TEL_CLI	FAX_CLI
BERGER JOYEROS,	ALEX BERGER	PRESIDENTE	234 56 78	234 56 88
S. A. DE C. V.	l	MASARIK 206, COL.		
		LOS MORALES		
	ŀ	POLANCO, MÉXICO, D.		
		F. C.P. 11340		
MULLER JOYAS, S.	AUGUSTO	PLAZA CRISTAL		
A. DE C. V.	GARCÍA	LOCAL 11-B, TUXTLA		ļ
l		GUTIERREZ,		
1	1	CHIAPAS., C.P. 29000		
PEYRELONGUE	HERVE	AMBERES 105, COL.	789 56 23	796 56 23
JOYEROS, S. A. DE	PEYRELONGU	JUAREZ, MÉXICO, D.		
C. V.	} E	F., C. P. 06600		
PROMOCENTRO, S.		MORELOS 222,	245 09 34	278 47 78
A. DE C. V.	DÁVILA	AGUASCALIENTES,		
	i	AGS, C.P. 20000		
ROBERTO	ROBERTO	PALMA 107-C, COL.	678 19 80	245 08 87
BUSTAMANTE	BUSTAMANTE	CENTRO, DEL.		
MIRANDA	MIRANDA	CUAUHTEMOC,		
		MÉXICO, D. F. C. P.		
L		06606		

⇒ Reporte catálogo de líneas.

Oración compuesta:

La clave 01 con descripción RELOJES BREITLING.

Tabla de población:

CON

LINEA	DESCRIPCIÓN
CLAVE	DESCRIPCIÓN
LI	DES_LI
01	RELOJES BREITLING
02	RELOJES M. LACROIX
03	PULSOS BREITLING
04	PULSOS M. LACROIX
05	REL. Y PUL. CATAMARÁN
06	REL_Y PUL. CÓNSUL

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

- Reporte catálogo de productos.

Oración compuesta:

La linea 01 (RELOJES BREITLING) tiene un producto con clave A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT QZ. AC/BRAZALETE PROFESIONAL AC.

Tabla de población:

CON

ARTICULO	LINEA	DESCRIPCIÓN
CLAVE	LINEA	DESCRIPCIÓN
ARTÍCULO	(CLAVE)	
CLA_ART	LI	DES_ART
A1303511/C220-	01	CHRONO COLT AZ. ACERO/BRAZALETE PROFES. AC.
la I	ĺ	
A5703531/A145-	01	COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFESIONAL
la i	l	ACERO
B105012/C352AP	01	CHRONOMAT GT, AUT./BRAZALETE PILOT ACERO
B1305012/C352Y	01	CHRONOMAT GT, AUT./CORREA PIEL TIBURON CLA
C		
D1302212/G107-	01	OLD NAVITIMER II, AUT./CORREA PIEL TERNERA
×		
E5612110/B279-	01	EMERGENCY, QZ. TIT./BRAZALETE TITÁNIO
E	_	
F6506210/C235-	01	AEROSPACE REP. MIN./EXTENSIBLE TITANIO
E		
K1305012/A357X	l 01	CHRONMAT GT. AUT. ORO/CORREA PIEL
C	_	TERNERCLA

⇒ Reporte lista de precios.

Oración compuesta:

La línea 01 (BREITLING) tiene un producto con clave A1303511/C220-A con descripción CHRONO COLT QZ. AC/BRAZALETE PROFESIONAL AC. con precio en la lista precio1 de 950 Dólares, con precio en la lista 2 de 1,000 Dólares y con un precio en la lista 3 de 850 Dólares.

Tabla de población:

CON

ARTICULO	LINEA	DESCRIPCIÓN	DINERO	DINERO	DINERO
CLAVE	LINEA	DESCRIPCION	PRECIO	PRECIO	PRECIO
ARTICULO	(CLAVE)		1	2	3
CLA_ART	Ė	DES_ART	PRE1	PRE2	PRE3
A1303511/C220- A	01	CHRONO COLT AZ. ACERO/BRAZALETE PROFES. AC.	950.00	1,000.00	850.00
A5703531/A145- A	01	COLT QZ. ACERO/BRAZALETE PROFESIONAL ACERO	610.00	700.00	500.00
B105012/C352AP	01	CHRONOMAT GT, AUT./BRAZALETE PILOT ACERO	1,220.00	1,300.00	1,100.00
B1305012/C352Y C	01	CHRONOMAT GT, AUT./CORREA PIEL TIBURON CLA	1,080.00	1,100.00	1,000.00
D1302212/G107- X	01	OLD NAVITIMER II, AUT./CORREA PIEL TERNERA	1,980.00	1,850.00	1,780.00
E5612110/B279- E	01	EMERGENCY, QZ. TIT./BRAZALETE TITÁNIO	3,000.00	3,500.00	2,735.00
F6506210/C235- E	01	AEROSPACE REP. MIN./EXTENSIBLE TITANIO	975.00	920.00	900.00
K1305012/A357X C	01	CHRONOMAT GT, AUT. ORO/CORREA PIEL TERNERACLA	9,600.00	8,600.00	8,000.00



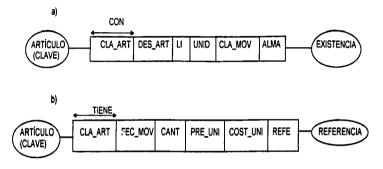
III.1.2. Diagramas ENALIM

FALLA DE ORIGEN

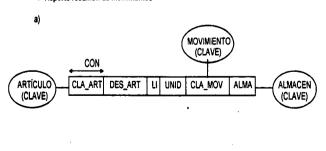
CON

Una vez que se realizaron las oraciones compuestas y elementales, y se formularon las tablas de población, se procede a elaborar el diagrama ENALIM de cada tabla de población de cada uno de los reportes que en el capitulo anterior se explicaron.

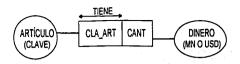
⇒ Reporte detalle de movimientos



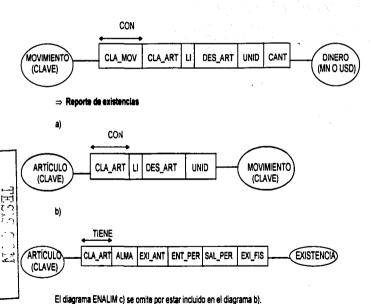
⇒ Reporte resumen de movimientos







⇒ Reporte por tipo de movimientos



⇒ Reporte de existencias valuadas a) CON ARTICULO DES_ART UNID ALMACÉN CLA-ART ALMA (CLAVE) (CLAVE) b) TIENE ARTÍCULO CLA_ART EXI_FIS COS PRO DINERO (CLAVE) (MN O USD) ⇒ Reporte de resumen de existencias a) CON ARTÍCULO CLA_ART DES_ART COS_PRO COS_ULT DINERO (CLAVE) (MN O USD) b) TIENE

CLA_ART

PEDID

CONSIG

EXI FIS

CAN_FAC

ARTICULO

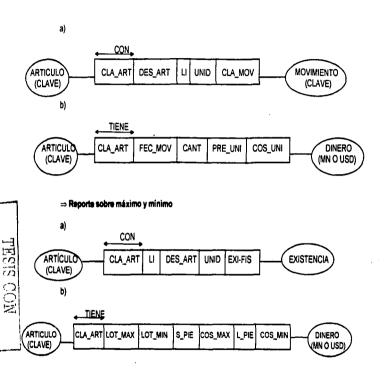
(CLAVE)

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

MOVIMIENTO

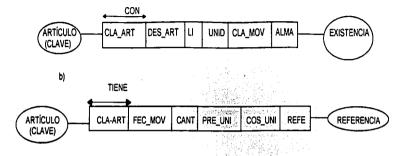
(CLAVE)

⇒ Reporte análisis por tipo de movimientos

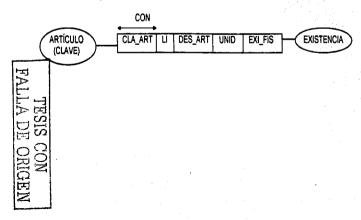


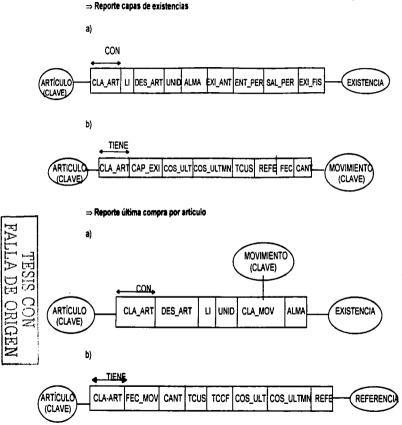
⇒ Reporte detalle de movimientos por tipo y fecha

a)

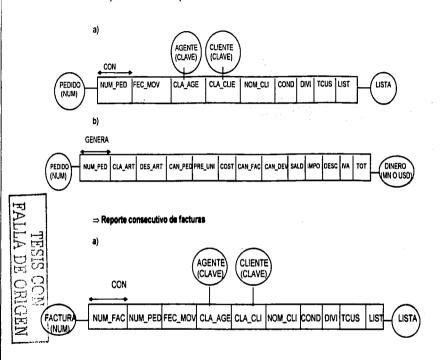


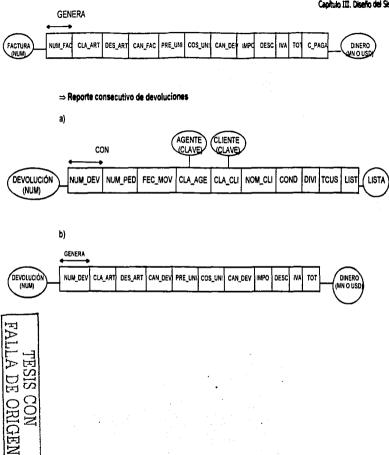
⇒ Reporte lista de existencias

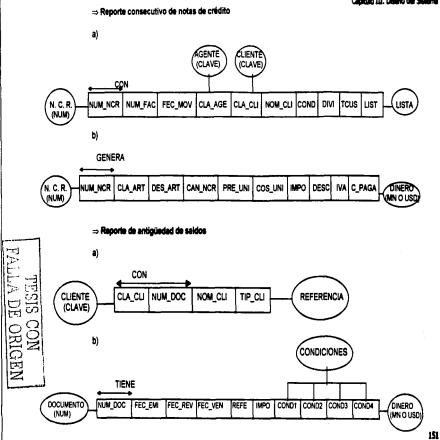


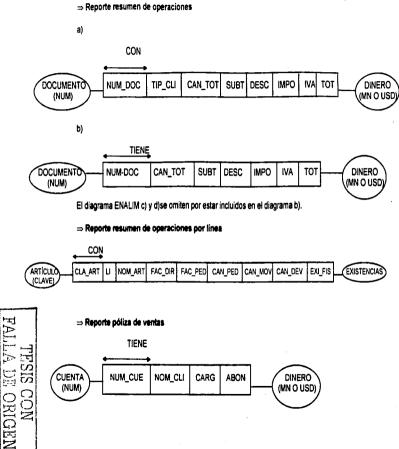


⇒ Reporte consecutivo de pedidos

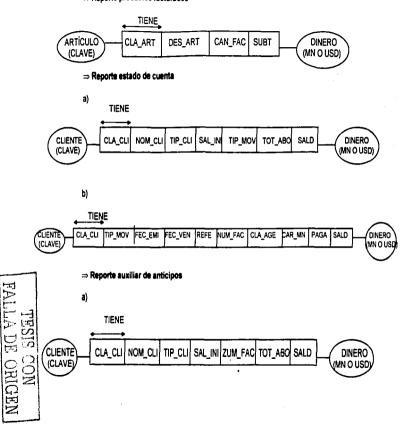


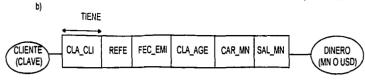






⇒ Reporte productos facturados



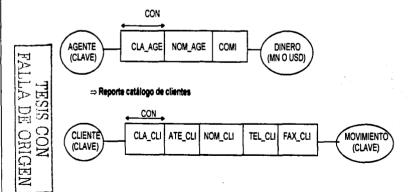


⇒ Reporte ventas por cliente



El diagrama ENALIM c) y d)se omiten por estar incluidos en el diagrama b).

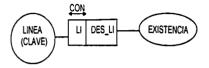
⇒ Reporte catálogo de agentes



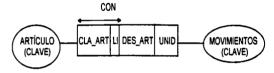
154

En este diagrama, para completarlo, aunque en los reportes anteriores no se hayan incluido, falta por agregar dos conceptos, el tipo de cliente, y el agente que lo atiende. Más adelante, en el diagrama principal ENALIM se incluirán.

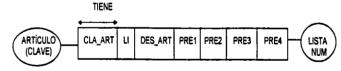
⇒ Reporte catálogo de lineas



⇒ Reporte catálogo de productos



⇒ Reporte lista de precios



III.1.3. ENALIM Principal

Este diagrama es el producto de unir los diagramas ENALIM de cada oración compleja con el fin de tener la visión de cada una de las entidades y relaciones que se han generado. Las entidades son aquellas que se han marcado con cuadros remarcados y las relaciones se identifican por los cuadros normales

A continuación se muestra este diagrama final.

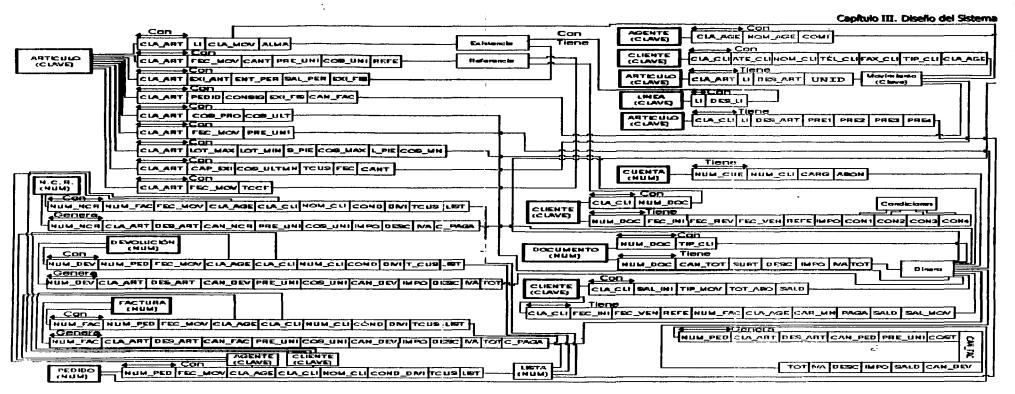


DIAGRAMA ENALIM PRINCIPAL

III.1.4. Productos del Diagrama ENALIM: Tablas de la base de datos.

El análisis que se ha realizado hasta el momento es básico para el diseño de las tablas de la base de datos, pues del diagrama ENALIM Principal se utilizarán las relaciones y entidades que se formularon. Es muy Importante resaltar el hecho de que estas tablas contendrán toda la información que el sistema requerirá para cumplir con los objetivos del mismo pues dependerá de la organización y distribución de los datos en dichas tablas.

Del diagrama ENALIM Principal se deducen, los renglones que posteriormente se convertirán en las Tablas del sistema, quedando los siguientes como se muestra a continuación en el siguiente esquema:

Capítulo III. Diseño del Sistema

- CUART UCUANOVALNA
- 2 CLA_ART FEC_MON CANT PRE_UNICOS_UNI REFE
- 3 CLA ART ENLANT ENT PER MAL PER ENLERS
- 4 CIA ART PEDD CONSIGNATES CAN FAC
- 5 CIA ART COS PRO COS ULT
- 6 CIA ART FEC NOW PRE UNI
- 7 CULART LOT MAX LOT MIN S PE COS MAX L PE COS MIN
- 8 CIA ART CAP EN COS ULTUR TOUS FEE CANT
- GUA ART FEC HOW TECF
- 10 Hum Hen Hum Factor How Cus ARE Cus Cul 404 CU COND DANTEUS LEST
- 11 HUM HCO CLASAT DESIGNT CAN HCO HIS UNICOS UNI MINO DESC MA C MASA
- 12 NUM DEVINUM MOTERS MOVICIA AGRICIA CUTANA CUTCONDIDANT CUBART
- 15 and had and and last accept western colland to incomplant tendent
- 13 NUM ORFICIA JANT ORE ANT CAM ON ME UNICOM UNICAM ORFI MADORE MATOR
- 15 THE TAC CLA ANT DES ANT CAM FAC PRE UNICOS UNICAM DEVIMAD DESCRIPTA TORC PAGE
- 16 HUM_PER FEE_MON CLA_MOS CLA_CLI HOM CLI COND DM TOUS LET
- 17 HUM_PED CLA_ART SEE ART CAM_PED PRE_UNICOST CAM_FAC CAM_DEV SMLD WAS DESC MA TOT

- 18 CU_AGE HOW_AGE COM
- 19 CUA CUI ATE CUI NOM CUI TEL CUI FAX CUI TIP CUI CUA AGE
- 20 CUA ART U DES ART
- 21 [0]009.0
- 22 CIA CUI UI DE ART MEI MEZ PRE ME UNID
- 23 HUM CUE HUM CU CARG ARCH
- 24 CU CU HUM DOC
- 25 HUM_DOC FEC_MILTEC_MEN FEC_VEN HETE MAD CONT CONSCORS COM
- 26 NUM DOC T# CU
- 27 HUM DOC CAN TOT SUST DEED MATOT
- 28 CUA CUI SAL MITTIP NOV TOT AND SALD
- 29 CLA,CUTSC MITEC VEN RETENUM FAC CLA, AGE CAR MA PAGE BALD BAL MON

Rengiones del Diagrama ENALIM Principal



Capítulo III. Diseño del Sistema

Cada uno de los 29 renglones del diagrama ENALIM Principat integrará la base de datos del sistema, para lo cual, se normalizarán de acuerdo al convencionalismo que se sigue al conformar las tablas, es decir, se identificarán las columnas que fungirán como llaves primarias (*) y las llaves foráneas se identificarán más adelante. De esta manera se tienen las siguientes tablas:

Key	TABLA 1
•	CLA_ART
	CLA_MOV ALMA

Key	TABLA 3
•	CLA_ART EXI_ANT ENT_PER
L	SAL_PER EXI_FIS

Key	TABLA 5
	CLA_ART COS_PRO COS_ULT
l _	COS_ULT

Key	TABLA 7
	CLA_ART LOT_MAX LOT_MIN S_PIE COS_MAX L_PIE COS_MN

Key	TABLA 9
•	CLA_ART FEC_MOV TCCF

Key	TABLA 2
	CLA_ART FEC_MOV CANT PRE_UNI COS_UNI REFE

Key	TABLA 4
-	CLA_ART
•	PEDID
	EXI_FIS
	CAN_FAC

Key	TABLA 6
	CLA_ART FEC_MOV PRE_UNI

Key	TABLA 8
•	CLA_ART CAP_EXI COS_ULTMN T_CUS



Key	TABLA 10 N. C. R.
•	NUM NCR
	NUM_FAC
	FEC MOV
	CLA_AGE
	CLA_CLI
	NOM_CLI
	COND
	DIVI
	TCUS
	LIST

Key	TABLA 12 Devoluciones
•	NUM_DEV
	NUM_PED
	FEC_MOV
	CLA_AGE
l	CLA_CLI
i	NUM_CLI
i	COND
	DIVI
	T_CUS
	LIST

Key	TABLA 14
	Factures
-	NUM_FAC
1	NUM_PED
\	FEC_MOV
l	CLA_AGE
1	CLA_CLI
}	NUM_CLI
	COND
1	DIVI
i	TCUS
1	LIST

Key	TABLA 11
	N.C.R. Detaile
•	NUM NCR
•	CLA_ART
	DES_ART
	CAN NCR
	PRE UNI
	COS UNI
	IMPO
	DESC
	IVA
	C_PAGA

Key	TABLA 13
	Devoluciones
	Detaile
•	NUM_DEV
•	CLA_ART
	DES_ART
1	CAN_DEV
l	PRE_UNI
l	COS UNI
ŀ	IMPO
	DESC
	IVA
Į.	TOT

Key	TABLA 15 Factures Detaile
٠	NUM_FAC CLA_ART DES_ART CAN_FAC PRE_UNI COS_UNI CAN_DEV IMPO DESC IVA TOT C_PAGA



Key	TABLA 16	
	Pedidos	
•	NUM_PED	_
	FEC_MOV	
	CLA_AGE	
	CLACLI	
	NOM CLI	
	COND	
	DIVI	
	TCUS	
	LIST	

Key	TABLA 18
	Catálogo Agentes CLA_AGE
	NOM_AGE
i	COMI

Key	TABLA 19
l	Catálogo Clientes
•	CLA_CLI
1	ATE_CLI
l	NOM_CLI
	TEL_CLI
	FAX_CLI

Key	TABLA 21
l	Catálogo Lineas
•	LI
l	DES_LI

I	Key	TABLA 23
ĺ		Catálogo Cuentas
ı	•	NUM_CUE
ı		NUM_CLI
1		CARG
L		ABON

Key	TABLA 24
•	CLA_CLI NUM_DOC

Key	TABLA 26
<u> </u>	NUM DOC
	NUM_DOC TIP_CLI

Key	TABLA 17 Pedidos Detalle
•	NUM_PED
	CLA_ART
1	DES_ART
ľ	CAN_PED
]	PRE_UNI
ŀ	COST
	CAN_FAC
1	CAN DEV
	SALD
ł	IMPO
1	DESC
1	IVA
L	тот

	Key	TABLA 20
	•	TABLA 20 Catálogo Articulos
		Catalogo Alticulos
		CLA ART
		LI [_]
ŀ		DES_ART

Key	TABLA 22 Lista de Precios
•	CLA_CLI
1	LI
ì	DES_ART
l .	PRE2
	PRE3
<u> </u>	PRE4

Key	TABLA 25
•	NUM DOC
	FEC INI
	FEC REV
	FEC VEN
	REFE
	IMPO
	CON1
	CON2
	CON3
	CON4



Key	TABLA 27
	NUM_DOC CAN_TOT SUBT DESC IMPO

Key	TABLA 29
	CLA_CLI
1	FEC_INI
1	FEC_VEN
i	REFE
•	NUM_FAC
	CLA_AGE
	CAR_MN
l	PAGĀ
	SALD
	SAL_MOV

Key	TABLA 28
•	CLA_CLI SAL_INI TIP_MOV TOT_ABO SALD

De esta manera muy general se tienen las primeras tablas, puesto que falta simplificar aquellas que lo permitan. También se observa que se han nombrado a las que sin duda fungirán como tal, las que aún no tienen nombre es porque falta reducirlas o unidas a otras para completarse.

Las siguientes tablas son el resultado de reducir y unir aquellas que tienen columnas o campos que son comunes a otras tablas.

En el caso de la Tabla 1, la Tabla 2 y la Tabla 9, se refieren a movimientos de productos, por lo que podemos unirlas en una misma tabla, incluso las tablas tienen la misma llave primaria. En la Tabla 6 se observa que todos sus campos ya están contenidos en la Tabla 1, por lo que simplemente se elimina. De esta manera se obtiene la Tabla A.

La tabla 3 que se refiere a las existencias, queda igual. La Tabla 8, Capas de la Existencia, quedará en la Tabla C.



TABLAA

Key	Movimiento de Productos	_
•	CLA_ART	_
FK	LI T	
FK	ALMA	
•	FEC MOV	
•	CLA MOV	
	CANT	
	PRE UNI	
	COS UNI	
	TCCF	
•	REFE	

TABLA D

CLA_ART
LI -
UNID
DES_ART
LOT MAX
LOT_MIN
S_PIE
COS_MAX
L_PIĒ
COS_MN
PEDID
CONSIG
EXI_FIS
CAN_FAC
COS_PRO
COS_ULT
PRE1
PRE2 PRE3
PRE4

TABLA B

Key	Existencias
•	CLA_ART EXI_ANT ENT_PER SAL_PER EXI_FIS

TABLA C

Key	Capas de
	Existencia
•	CLA_ART
•	CAP_EXI
	COS_ULTMN
	T_CUS
	FEC
	CANT

Las Tablas 4, 5, 7, 20, y 22 se reducen a una sola, la Tabla D que es la del catálogo de Artículos, en la que se muestran todos los datos relativos a un producto.



La Tabla 27, se refiere a las cantidades de un documento, por lo que se incluye en cada una de las tablas 10, 12 , 14 y 16 (Tabla E, Tabla G, Tabla I y Tabla K respectivamente).

TABLA E

Key	N. C. R.
	NUM NCR
FK	NUM FAC
	FEC_MOV
FK	CLA_AGE
FK	CLA_CLI
FK	NOM_CLI
	COND
l	DIVI
l	TCUS
FK	LIST
•	CAN_TOT
i	SUBT
	DESC
1	IMPO :
L	IVA

TABLA F

Key	N.C.R. Detaile
-	NUM_NCR
•	CLA_ART
FK	DES_ART
	CAN_NCR
FK	PRE_UNI
FK	COS_UNI
	IMPO
	DESC
	IVA
	C_PAGA

TABLA G

Key	Devoluciones
	NUM_DEV
FK	NUM_PED
ì	FEC_MOV
FK	CLA_AGE
FK	CLA_CLI
FK	NOM_CLI
ĺ	COND
]	DIVI
Í	T_CUS
FK	LIST
	CAN_TOT
ļ	SUBT
i	DESC
1	IMPO
	IVA

TABLA H

Key	Devoluciones Detalle
•	NUM_DEV
٠ -	CLA_ART
FK	DES_ART
FK	CAN_DEV
FK	PRE_UNI
FK	COS_UNI
1	IMPO
ł	DESC
1	IVA
l	TOT



TABLA I

Key	Facturas
•	NUM FAC
FK	NUM_PED
	FEC_MOV
FK	CLA_AGE
FK	CLA_CLI
FK	NOM_CLI
	COND
	DIVI
	TCUS
FK	LIST
	CAN_TOT
1	SUBT
	DESC
	IMPO
	IVA

TABLA J

Key	Facturas Detaile
	NUM_FAC
-	CLA ART
FK	DES ART
1	CAN_FAC
FK	PRE UNI
FK	COSTUNI
FK	CAN_DEV
i	IMPO
ŀ	DESC
ŀ	IVA
ŀ	тот
	C_PAGA

TABLA K

Key	Pedidos			
-	NUM_PED			
l	FEC_MOV			
FK	CLA_AGE			
FK	CLA_CLI			
FK	NOM_CLI			
1	COND_DIVI			
ì	TCUS			
FK	LIST			
	CAN TOT			
Į	SUBT			
i	DESC			
i	IMPO			
ļ	IVA			

TABLA L

Key	Pedidos
	Detaile
•	NUM_PED
•	CLA_ART
FK	DES_ART
l	CAN_PED
FK	PRE_UNI
FK	cost
FK	CAN_FAC
FK	CAN_DEV
	SALD
	IMPO
	DESC
	IVA
	TOT

Las Tablas 11, 13, 15 y 17 se quedaron como tal y se renombraron como Tabla F, H, J y L. Enseguida se tiene la Tabla M, que es el catálogo de Agentes o la Tabla 18, la Tabla N o Catálogo de Clientes (Tabla 19) al cual se le ha anexado la Tabla 23, puesto que es información del cliente finalmente. El catálogo de Lineas que era la Tabla 21 y ahora es la Tabla O. Y por último las Tablas 24, 25, 26, 28 y 29 se reducen a la Tabla P, que será la de Movimientos de Documentos.



TABLA M

Key	Catálogo
Ī	Agentes
*	CLA_AGE
1	NOM_AGE
Ī	COMT

TABLA O

Key	Catálogo Líneas				
•	LI DES LI				

TABLA P

Key	Movimiento de Documentos				
	NUM_DOC				
	FEC_INI				
	FEC_REV				
	FEC_VEN				
FK	REFE				
	IMPO				
FK	CON1				
FK	CON2				
FK	CON3				
FK	CON4				
FK	CLA_CLI				
	SALINI				
İ	TIP MOV				
	TOT ABO				
	SALD				
FK	NUM FAC				
FK	CLA_AGE				
	CAR_MN				
	PAGA				
	CAL BACK				

TARLA N

Key	Catálogo Clientes
•	CLA_CLI
	ATE_CLI
	NOM_CLI
	TEL_CLI
	FAX_CLI
	NUM_CUE
FK	CARĞ
FK	ABON
FK	TIP_CLI
FK	CLA_AGE



III.2. El Diccionario de Datos

Muchas organizaciones manejan actualmente sistemas de diccionario de datos, que son mini-SGBD que manejan los metadatos de un sistema de base de datos; esto es, los datos que describen la estructura, restricciones, aplicaciones, autorizaciones, etc., de la base de datos. A menudo se utilizan como una herramienta integral para la gestión de recursos de la información. Un sistema de diccionario de datos útil, debe almacenar y controlar la siguiente información:

Descrinciones de los esquemas del sistema de base de datos

' Información detallada sobre el diseño físico de la base de datos, como estructuras de almacenamiento, caminos de acceso y tamaños de archivos y registros.

Descripciones de los usuarios de la base de datos, sus responsabilidades y sus derechos de acceso.

Descripciones de alto nivel de las transacciones y aplicaciones de la base de datos, y de las interrelaciones de los usuarios y las transacciones.

Las relaciones entre las transacciones de la base de datos y los elementos de información a los que hacen referencia. Esto es de gran utilidad para determinar cuáles transacciones serán afectadas cuando se modifiquen ciertas definiciones de datos.

Esta información está disponible para los administradores de la base de datos, diseñadores y usuarios autorizados en forma de documentación en línea. Esto mejora el control de los administradores de la base de datos sobre el sistema de información, y la comprensión y el aprovechamiento del sistema por parte de los usuarios.

Dadas las características anteriores, se elaborará el diccionario de datos de las tablas que anteriormente se definieron, sólo que no se considerará la característica de definición de los usuarios, puesto que la empresa no lo requirió.

Además, este Diccionario de Datos también debe estar en forma de tablas y registros, es decir, también forma parte de la base de datos, como se mencionó amba, representa un mini-SGDB, pues de este depende la seguridad e integridad de los datos.



DICCIONARIO DE DATOS DEL SISTEMA GESTOR DE BASE DE DATOS DE LA EMPRESA IMPORTADORA GUIDO DE ANGELIS. S. A. DE C.V.

	T				Tabla	
Campo	Tp	Tp Longtd Nombre K	Key	Origen	Foránea	
CLA_ART	C	15	Clave de Artículo	PK	Movimiento	Catálogo de
	1-		I		de Productos	Articulos
LI	C	2	Linea	FK	Movimiento	Catálogo de
	1	_			de Productos	Lineas
ALMA	N	2	Almacén		Movimiento	
	1	_			de Productos	
FEC MOV	Б	8	Fecha del	PK	Movimiento	
	-		Movimiento		de Productos	
CLA MOV	c	2	Clave del	PK	Movimiento	
0	-	-	Movimiento	, ,,	de Productos	
CANT	N	16.4	Cantidad		Movimiento	
O/1111	1,4	10.4	Carmoad		de Productos	
PRE_UNI	N	14.2	Precio Unitario		Movimiento	
	'`	1	I recid crinario	Į.	de Productos	
COS_UNI	N	14.2	Costo Unitario	 	Movimiento	
000_0.4.	1.7	17.2	Costo Officario	1	de Productos	
TCCF	N-	9.4	Tipo de Cambio del	├─ ─	Movimiento	
1001	1.4	3.4	Franco Fr.	l	de Productos	
REFE	c	10	Referencia	PK	Movimiento	
11414	١-	, , ,	Nordicia	1	de Productos	
CLA ART	-c-	15	Clave del Articulo	FK.	Existencias	Catálogo de
-				PK.		Articulos
EXI_ANT	N	16.4	Existencia Anterior	L	Existencias	
ENT_PER	N	16.4	Entradas al Período		Existencias	
SAL_PER	N	16.4	Salidas del Periodo		Existencias	
EXI_FIS	N	16.4	Existencia Fisica	I	Existencias	
CLA_ART	C	15	Clave del Articulo	PK.	Capas de	Catálogo de
			ì	FK	Existencia	Artículos
CAP_EXI	N	9	Capa de Existencia	PK	Capas de	
= :				1	Existencia	
COS_ULTMN	N	14.4	Costo Último		Capas de	
_			Moneda Nacional	l	Existencia	
T_CUS	N	9.4	Tipo del Cambio del	1	Capas de	
_			Dólar Americ.	i i	Existencia	
FEC	D	8	Fecha	PK	Capas de	
		}		l	Existencia	
CANT	N	16.4	Cantidad	T	Capas de	
				l	Existencia	
CLA_ART	C	15	Clave del Artículo	PK	Catálogo de	
_	1			1	Artículos	
LI	1c	2	Linea	PK.	Catálogo de	Catálogo de
	1	-	_	FK	Artículos	Lineas
UNID	T _C	2	Unidad de Medida	1	Catálogo de	
	1	I -		i	Artículos	
DES_ART	c	40	Descripción del	1	Catálogo de	
	1	I	Articulo	l	Artículos	
LOT MAX	N	14.4	Lote Máximo		Catálogo de	

TESTS CON	FALLA DE ORIGEN

	Ι ΄				Tab	
Campo	Тр	Longtd	Nombre	Key	Origen	Foránea
					Artículos	
LOT_MIN	N	14.4	Lote Minimo		Catálogo de	
	1	l			Artículos	
S_PIE	N	14.4	Sobre Piezas		Catálogo de	
					Articulos	
COS_MAX	N	14.2	Costo Máximo		Catálogo de	
_	1	İ	l		Articulos	
L_PIE	N	14.4	Costo Mínimo		Catálogo de	
_				i I	Artículos	
COS MN	N	14.2	Costo Moneda		Catálogo de	
_			Nacional		Artículos	
PEDID	N	16.4	Cantidad en		Catálogo de	
	1		Documentados		Artículos	
CONSIG	N	16.4	Cantidad en		Catálogo de	
	1	,	Consignación	1 1	Artículos	
EXI_FIS	N	16.4	Existencia Física	FK	Catalogo de	Existencias
	1			1	Articulos	
CAN FAC	N	16.4	Cantidad Facturada	 	Catálogo de	
O/114_1 /10	1''	10.4	Samidou / acididou		Articulos	1
COS PRO	N	14.2	Costo Promedio	FK	Catálogo de	Existencias
000 <u>_</u> ,0	1,0		Costo i romedio	' '`	Articulos	LAIStoriolog
COS_ULT	N	14.2	Costo Último	FK	Catálogo de	Existencias
000_001		1	Costo Ottimo	' '	Articulos	LAISterioles
PRE1	N-	14.2	Precio 1	 -	Catalogo de	
FNET	1.4	1-4.2	F1600 1		Articulos	
PRE2	N	14.2	Precio 2		Catálogo de	
11112	1.2	1-4.2	- Teclo 2		Artículos	
PRE3	N	14.2	Precio 3		Catálogo de	
FRES	1.4	14.2	Frecio 3		Articulos	
PRE4	N	14.2	Precio 4		Catálogo de	
1-1/24	1.4	14.2	FIECIO 4	i .	Artículos	
NUM NCR	-	6	Número de N. C. R.	PK	N. C. R.	
NUM FAC	C	6	Número de	FK	N. C. R.	Facturas
INDIVITION	⊻-		Factura	FN	IV. C. R.	Facturas
FEC_MOV	Ь	8	Fecha de Movmto	i	N. C. R.	
CLA_AGE	-16	4	Clave del Agente	FK	N.C.R.	Catálogo de
CLA_AGE	١٢	4 .	Clave del Agente	FR	N. C. R.	Agentes
CLA CLI	-c	12	Clave del Cliente	FK	N. C. R.	Catálogo de
CLA_CLI	10	12	Clave del Cliente	FR	N. C. R.	
NO. 0				FK	N. C. R.	Clientes
NOM_CLI	10	40	Nombre del Cliente	FK	N. C. R.	Catálogo de
haar			·			Clientes
COND	C	12	Condiciones	 	N. C. R.	
DIVI	- C	2	Divisa	<u> </u>	N. C. R.	ļ
TCUS	N	9.4	Tipo de Cambio del Dólar Americ.		N. C. R.	
LIST	1c	1	Lista de Precios	FK	N. C. R.	Catálogo de
l · - ·	1 -	1	1	1	1	Artículos
		1	t .			
CAN_TOT	N	14.2	Cantidad Total	 	N. C. R.	Atticulos

Canitule III. Diselle del Sistema

					Tabla	
Campo	Тр	Longtd	Nombre	Key	Origen	Foránea
DESC	N	14.2	Descuento		N. C. R.	
IMPO	N	14.2	Importe	Ι	N. C. R.	
IVA	N	14.2	I. V. A.		N. C. R.	
NUM_NCR	С	6	Número de N. C. R.	PK	N.C.R. Detaile	
CLA_ART	С	15	Clave del Artículo	PK, FK	N.C.R. Detalle	Catálogo de Articulos
DES_ART	С	40	Descripción del Articulo	FK	N.C.R. Detalle	Catálogo de Articulos
CAN_NCR	N	9	Cantidad de la N. C. R.		N.C.R. Detaile	
PRE_UNI	N	14.2	Precio Unitario		N.C.R. Detalle	
COS UNI	N	14.2	Costo Unitario	f_{-}	N.C.R. Detalle	
IMPO	N	14.2	Importe		N.C.R. Detalle	
DESC	N	14.2	Descuento		N.C.R. Detalle	
IVA	N N	14.2	I. V. A.	†	N.C.R. Detalle	
C PAGA	- N	14.2	Cantidad que Paga	 	N.C.R. Detalle	
NUM_DEV	Ĉ	6	Número de Devolución	PK	Devolucio-nes	
NUM PED	c	6	Número de Pedido	FK	Devolucio-nes	Pedidos
FEC_MOV	D	8	Fecha del Movimiento		Devoluciones	
CLA_AGE	С	4	Clave del Agente	FK	Devolucio-nes	Catálogo de Agentes
CLA_CLI	C	12	Clave del Cliente	FK	Devoluciones	Catálogo de Clientes
NOM_CLI	C	40	Nombre del Cliente.	FK	Devoluciones	Catálogo de Clientes
COND	_ C	12	Condiciones	1	Devoluciones	
DIVI	c	2	Divisa		Devoluciones	
T_CUS	2	9.4	Tipo de Cambio del Dólar Americ.		Devoluciones	
LIST	С	1	Lista de Precios	FK	Devoluciones	Catálogo de Articulos
CAN TOT	N	14.2	Cantidad Total	1	Devoluciones	
SUBT	N	14.2	Subtotal		Devoluciones	
DESC	N	14.2	Descuento	1	Devoluciones	
MPO	Ñ	14.2	Importe	1	Devoluciones	
VA	N	14.2	I. V. A.		Devoluciones	
NUM_DEV	C	6	Número de Devolución	PK	Devolucio-nes Detalle	-
CLA_ART	С	15	Clave del Artículo	PK. FK	Devolucio-nes Detalle	Catálogo de Artículos
DES_ART	C	40	Descripción del Artículo	FK	Devolucio-nes Detalle	Catálogo de Artículos
CAN_DEV	N	9	Cantidad Devuelta		Devolucio-nes Detaile	
PRE_UNI	N	14.2	Precio Unitario		Devolucio-nes Detalle	
COS UNI	N	14.2	Costo Unitario		Devolucio-nes	

_	1_	١		١	Tat	
Campo	Tp	Longtd	Nombre	Key	Origen	Foránea
			L	——	Detaile	
IMPO	2	14.2	Importe	i	Devolucio-nes	
					Detaile	
DESC	N	14.2	Descuento	1	Devolucio-nes	ĺ
IVA		14.2	I. V. A.		Detaile	
IVA	2	14.2	II. V. A.	1	Devolucio-nes Detalle	<u> </u>
TOT	N	14.2	Total	 	Devolucio-nes	
.0.	1,4	14.2	, otal		Detaile	
NUM FAC	c	6	Número de Factura	PK	Facturas	
NUM PED	Ť	6	Número de Pedido	FK	Facturas	Pedido
FEC MOV	ă	A	Fecha de		Facturas	
	1 1	. •	Movimiento	ļ	, 60,0,00	ļ
CLA_AGE	C	4	Clave del Agente	FK	Facturas	Catálogo de
	-					Agentes
CLA CLI	TC T	12	Clave del Cliente	FK	Facturas	Catálogo de
_						Clientes
NOM_CLI	C	40	Nombre del Cliente	FK	Facturas	Catálogo de
			<u> </u>	L		Clientes
COND	C	12	Condiciones	1	Facturas	
DIVI	С	2	Divisa		Facturas	
TCUS	N	9.4	Tipo de Cambio del	1	Facturas	
	1		Dólar Americ.			
LIST	C	1	Lista de Precios	FK	Facturas	Catálogo de
						Artículos
CAN_TOT	N	14.2	Cantidad Total	<u> </u>	Facturas	
SUBT	N	14.2	Subtotal	1	Facturas	\
DESC	N	14.2	Descuento		Facturas	
IMPO	N	14.2	Importe	ļ	Facturas	
IVA	N	14.2	I. V. A.	ł	Facturas	
NUM_FAC	C	6	Número de Factura	PK	Facturas	
A. 7. FEE				5	Detalle	
CLA_ART	120	15	Clave del Articulo	PK, FK	Facturas	Catalogo de
DES ART	lc l	40	Descripción del	FK	Detaile Facturas	Artículos Catálogo de
DES_ART	J -	40	Articulo	FR	Detalle	Articulos
CAN FAC	N	9	Cantidad Facturada	-	Factu: as	Articulos
CAN_I AC	1''	3	Carindad racidrada	1	Detaile	
PRE UNI	- N	14.2	Precio Unitario		Facturas	
	1''				Detaile	
COS UNI	N	14.2	Costo Unitario		Factures	
	1 1				Detaile	
CAN_DEV	N	14.2	Cantidad Devuetta	FK	Facturas	N.C.R. Detaile
					Detalle	l
IMPO	N	14.2	Importe		Facturas	
					Detaile	
DESC	N	14.2	Descuento		Facturas	
	1_1				Detaile	
IVA	7	14.2	I. V. A.	1	Facturas	

Capítulo III. Diseño del Sistema

					Ta	bla
Campo	Τp	Longtd	Nombre	Key	Origen	Foránea
					Detalle	1
тот	N	14.2	Total		Facturas Detalle	
C_PAGA	N	14.2	Cantidad que Paga		Facturas Detalle	
NUM PED	C	6	Número de Pedido	PK	Pedidos	
FEC_MOV	D	8	Fecha del Movimiento		Pedidos	
CLA_AGE	С	4	Clave del Agente	FK	Pedidos	Catálogo de Agentes
CLA_CLI	С	12	Clave del Cliente	FK	Pedidos	Catálogo de Clientes
NOM_CLI	C	40	Nombre del Cliente	FK	Pedidos	Catálogo de Clientes
COND	C	12	Condiciones		Pedidos	
DIVI	C	2	Divisa		Pedidos	T
TCUS	N	9.4	Tipo de Cambio del Dólar Americ.		Pedidos	
LIST	С	1	Lista de Precios	FK	Pedidos	Catálogo de Articulos
CAN_TOT	N	14.2	Cantidad Total		Pedidos	
SUBT	N	14.2	Subtotal		Pedidos	
DESC	N	14.2	Descuento		Pedidos	
IMPO	N	14.2	Importe		Pedidos	
IVA	N	14.2	I. V. A.		Pedidos	
NUM_PED	C	6	Número de Pedido	PK	Pedidos Detalle	
CLA_ART	С	15	Clave del Artículo	PK, FK	Pedidos Detalle	Catálogo de Articulos
DES_ART	С	40	Descripción del Articulo	FK	Pedidos Detalle	Catálogo de Artículos
CAN_PED	N	9	Cantidad del Pedido		Pedidos Detalle	
PRE_UNI	N	14.2	Precio Unitario	FK	Pedidos Detalle	Catálogo de Artículos
COST	N	14.2	Costo		Pedidos Detalle	
CAN_FAC	N	9	Cantidad Facturada		Pedidos Detalle	
CAN_DEV	N	9	Cantidad Devuelta		Pedidos Detalle	
SALD	N	14.2	Saldo		Pedidos Detalle	
IMPO	N	14.2	Importe		Pedidos Detalle	
DESC	N	14.2	Descuento		Pedidos Detalle	
IVA	N	14.2	I. V. A.		Pedidos Detalle	

Capítulo III. Diseño del Sistema

]	1	Tal	bla
Campo	Tp	Longtd	Nombre	Key	Origen	Foránea
TOT	N'	14.2	Total		Pedidos	
	1	1		1	Detalle	Į
CLA AGE	c	4	Clave del Agente	PK	Catálogo	<u> </u>
	"	· ·	January Land Santa	1	Agentes	ŀ
NOM AGE	c	30	Nombre del Agente		Catálogo	
11011_102	10	50	1 TOTAL COLLABORACE	ł	Agentes	
COMI	N	9.4	Comisión	-	Catálogo	
COM	117	9.4	Comision	1	Agentes	
CLA CLI	c	12	Clave del Cliente	 	Catálogo	
CLA_CLI	10	12	Clave del Cliente			ľ
	10-		A	ļ	Clientes	
ATE_CLI	10	30	Atención del Cliente	Į i	Catálogo	
			<u> </u>	└	Clientes	ļ,
NOM_CLI	С	40	Nombre del Cliente		Catálogo	
	4			<u> </u>	Clientes	1
TEL_CLI	С	12	Teléfono del Cliente	I	Catálogo	
					Clientes	l
FAX_CLI	C	12	Fax del Cliente	I	Catálogo	
			<u> </u>	1.	Clientes	
NUM_CUE	C	12 Número de Cuenta		Catálogo		
-	,				Clientes	
CARG	N	14.2	Cargo	1	Catálogo	
				1	Clientes	
ABON	N	14.2	Abono	 	Catálogo	
	1''	1.4.2	1.1201.10		Clientes	ļ
TIP CLI	c	2	Tipo de Cliente	 	Catálogo	
0	ا ۲	_	ripo de Cilerile	ļ	Clientes	
CLA AGE	-c	4	Clave del Agente	 	Catálogo	
CLA_AGE	ا ۲	-	Clave del Agente	l :	Clientes	
	С	2	Linea	PK	Catálogo	
	10		Linea		Lineas	1
DES_LI	-c	15	D			
DES_FI	10	15	Descripción de la	1 1	Catálogo	
NUM DOC	c		Linea	56	Lineas	0-141
MOM_DOC	10	6	Número de	PK.	Movimiento	Catálogos de
	1 1		Documento	FK	de	Pedidos,
					Documentos	Facturas,
				l		N.C.R.
FEC_INI	D	8	Fecha Inicial	PK	Movimiento	1
					_ de	I
	_		<u> </u>	!	Documentos	
FEC_REV	D	8	Fecha de Revisión	1 1	Movimiento	
				1 1	de	I
					Documentos	
FEC_VEN	О	8	Fecha de	1	Movimiento	
	1 1	i	Vencimiento	1 1	de	j
			1	L	Documentos	I _
REFE	C	10	Referencia		Movimiento	
					de	T
			l	1 1	Documentos	I
IMPO	N	3	Importe		Movimiento	
		_		i I	de	i

174

		,			Tat	
Campo	Tp	Longtd	Nombre	Key	Origen	Foránea
	 '-				Documentos	
CON1	N	3	Condición 1	FK	Movimiento de	Pedidos
	1				Documentos	
CON2	N	3	Condición 2	FK	Movimiento	Pedidos
					de	
00110				FK	Documentos	5-414
CON3	2	3	Condición 3	FK	Movimiento de	Pedidos
	<u> </u>				Documentos	
CON4	2	3	Condición 4	FK	Movimiento de Documentos	Pedidos
TIP_CLI	c		Tipo de Cliente	FK	Movimiento	Catálogo de
INCLI	-	_ ~	Tipo de Cilente	-	de	Clientes
4.				1 1	Documentos	· -
CLA_CLI	C	12	Clave del Cliente	FK	Movimiento	Catálogo de
	1			1 1	de	Clientes
	1 1		Į.	į į	Documentos	ļ
SAL_INI	Z	14.2	Saldo Inicial	1	Movimiento	
			l		de	ļ
	1 1			1 1	Documentos	
TIP_MOV	С	2	Tipo de Movimiento		Movimiento	
-	1 1		•	1 1	de	
	1 1			1 1	Documentos	
TOT_ABO	N	14.2	Total Abonado		Movimiento	
				1 1	de	
				I I	Documentos	
SALD	7	14.2	Saldo		Movimiento	
1.00	1 1	1		[]	de	
				l l	Documentos	
NUM_FAC	C	- 6	Número de Factura	FK	Movimiento	Facturas
	1 1			1 1	de	
	L			I I	Documentos	
CLA_AGE	C	4	Clave del Agente	FK	Movimiento	Catálogo de
				1 1	de	Agentes
	<u>l : </u>			11	Documentos	
CAR_MN	N	14.2	Cargo Moneda		Movimiento	
	2		Nacional	l I	de	
	اــــا			ــــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	Documentos	
PAGA	N	14.2	Cantidad que Paga	Г	Movimiento	
	1 1			1 1	de	
					Documentos	
SAL_MOV	7	14.2	Saldo del	1 7	Movimiento	
	1 1		Movimiento	1	de	
	_			1. 1	Documentos	



Tp = Tipo de Datos Longtd = Longitud Key = Llave PK = Llave Primaria o Primary Key FK = Llave Foranea o Foreign Key

III.3. El Modelo Entidad - Relación

"Un modelo Entidad - Relación es una forma efectiva para integrar y documentar los requerimientos de información de una organización, es un formato preciso y claro, que los usuarios pueden entender fácilmente."8

III.3.1. Componentes del Modelo Entidad - Relación

Los componentes del modelo Entidad - Relación son:

- Entidades
- Relaciones
- Atributos
- Identificadores Unicos

III.3.1.1. Entidades

Una entidad es un aspecto importante acerca del cual se necesita tener o conocer información.

Otras definiciones:

- Una entidad es un objeto de interés para los negocios.
- Una entidad es una clase o categoría de cosas.
- Una entidad es una cosa con un nombre (Sustantivo).

Para Identificar y modelar entidades es necesario FALLA DE ORIGEN Examinar los sustantivos ¿. Son aspectos importantes ?

TESIS CON

- · Poner nombre a cada entidad
- ¿Existe información de interés para la compañía acerca de la entidad?
- ¿Cada instançia de la entidad es identificable de manera única? ¿. Cuál o cuáles. atributos sirven como UID?
- Escribir la descripción de la entidad.
- Diagramar cada entidad v sus atributos.

Arte y Tecnología Avenzada, S. C., Sobre las Técnicas de Desarrollo pera Sistemas Relacionales, Pp.3.

III.3.1.1.1. Estándares para diagramación de Entidades

- Rectángulo de cualquier dimensión con esquinas redondeadas.
- Nombre único y singular presentado dentro del rectángulo.
- Nombre en mayúsculas.
- Nombre sinónimo opcional (entre paréntesis)



Fig. III.3.1.1.1. Representación gráfica de una entidad.

III.3.1.2. Atributos

Los atributos son información sobre una entidad la cual necesita conocerse o guardarse. Representan un tipo de descripción o detalle, mas no una instancia. Son características que en conjunto definen a la entidad.

III.3.1.2.1. Identificación de Atributos.

Identificar atributos examinando las notas de entrevistas y realizando preguntas al usuario, así como revisando los formatos y reportes que son utilizados en el negocio.

Los atributos pueden aparecer en notas de entrevista como:

- · "Frases y palabras descriptivas.
- Sustantivos
- · Frases y preposiciones.
- Pronombres y sustantivos posesivos.
- Preguntas al usuario.
- ¿Qué información se necesita almacenar u obtener acerca de la entidad X ?
- ¿Qué información se desea desplegar o imprimir acerca de la entidad X?
- Documentación, formato, reportes y sistemas automatizados.
- · Encabezados y prompts.



- Campos, encabezados, formas de ordenar la información.
- ☐ Formatos de registros e impresión de los datos de los archivos.

longitud."9

Un atributo tiene opcionalidad, formato (numérico, caracter, imagen, etc.) y

CLIENTES

- # * Clave de
- cliente
- Nombre Dirección
- Teléfono

FIG. III.3.1.2.1. Ejemplo de atributos de una entidad.

III.3.1.2.2. Estándares para la diagramación de Atributos

- "Nombres en singular y en minúsculas.
- Anteponer el atributo con un *, para indicar que este es requerido.
- Anteponer al atributo con un o, para indicar que este es opcional.
- Los nombres de los atributos deben ser claros para el usuario, no codificados para el desarrollador
- Los nombres de los atributos no deben incluir el nombre de la entidad.
- Un atributo debe ser asignado a una entidad.
- Los nombres de los atributos deben de ser específicos: Ei. En el caso de una cantidad, es cantidad regresada o cantidad comprada.
- Clarificar la fecha de un atributo con una descripción o una frase. Ei. Fecha de contrato, fecha de orden, etc.
- · Todos los atributos se deben descomponer hasta su mínimo componente con significado. Ei. Nombre, puede descomponerse en apellido paterno, apellido materno y nombre.
- . Los atributos que contienen fecha, hora, etc., generalmente no se descomponen.
- No incluir los atributos que sean derivados o calculados de los valores. existentes de otros atributos, ya que provocaria redundancia y/o inconsistencia de los datos.

 Los atributos deben tener un solo valor para cada instancia, ya que un atributo multivalor o un grupo de repetición no es un atributo válido."¹⁰

Cada entidad debe tener múltiples ocurrencias o instancias.

La entidad PEDIDO tiene una ocurrencia para cada pedido de la empresa.

"1083", "1194", "0789" etc. son ocurrencias de la entidad PEDIDO.

Cada instancia de la entidad tiene valores específicos para cada atributo de la

La entidad CLIENTE tiene los atributos de membresía, apellido, nombre, etc.

JCL, Joyas Clasicas, S.A. de C.V., son valores especificos para los atributos
de la entidad CLIENTE.

Es necesario distinguir entre entidad e instancia.

III.3.1.2.3. Identificadores Únicos

Toda entidad debe poder ser identificada de forma única. Un identificador único (UID o unique identification) os una combinación de atributos y/o relaciones que sirven para identificar on forma única a cada ocurrencia de la entidad.

III.3.1.2.4. Identificar UIDs.

Evaluar los atributos

¿Oué atributos obligatorios identifican a la entidad ? Buscar atributos adicionales para ayudar a identificar la entidad. Considerar el crear atributos artificiales para su identificación.

Considerar las relaciones.

- ¿ Que relaciones ayudan a identificar la entidad?
- ¿Faltan relaciones que ayuden a identificar la entidad?
- ¿ La relación ayuda a identificar de manera única a la entidad?



III.3.1.2.5. Validar el UID

Examinar datos simples, ¿Podrán las combinaciones seleccionadas de atributos y relaciones identificar de manera única a cada instancia de la entidad?

Por ejemplo, el UID de la entidad PEDIDO es el número de pedido; el UID de la entidad CLIENTES es su clave de cliente.

III.3.2.2.6. Estándares de diagramación de UIDs.

¹⁰ Arte y Tecnología Avanzada, S. C., Sobre las Técnicas de Desarrollo para Sistemas Relacionales, P.p. 7.

- # Indica que un atributo es parte del UID de una entidad.
- Todos los componentes UIDs deben ser obligatorios *.
- Utilizar la barra UID para indicar que la relación es parte del identificador único de la entidad.
- Una relación incluida dentro de un UID debe ser obligatoria y una y solamente una en la dirección que participa el UID.
- Los UID secundarios se marcan con (#)
- · Considerar la creación de un atributo artificial para ayudar a identificar cada entidad.

Si una entidad no puede tener un identificador único (UID), ésta no puede ser una entidad.

Una entidad puede tener mas de un UID secundario.

III.3.1.3. Relaciones

Una relación es bidireccional y representa la asociación entre dos entidades, o entre una entidad consigo misma.

III.3.1.3.1. Sintáxis

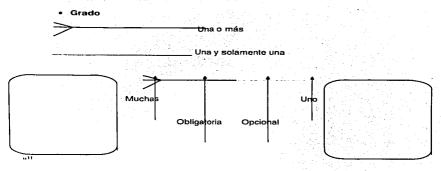
- Cada CLIENTE puede procesar uno o más PEDIDOS.
- Cada PEDIDO debe ser hecho por uno visolo un CLIENTE.

III.3.1.3.2. Estándares de Diagramación

"Oncionalidad

•	
	Opcional (Puede ser)
	Obligatoria (Debe ser)





III.3.1.3.3. Reglas de formato

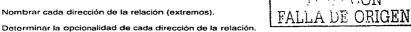
- "Tratar de posicionar las "patas de gallo" en la parte izquierda para líneas horizontales y en la parte superior para líneas verticales.
- Posicionar las entidades más volátiles arriba y a la izquierda del diagrama.
- Posicionar las entidades menos volátiles abajo y a la derecha del diagrama.

Primero leer la relación en una dirección, y después leer la relación en la otra dirección"12

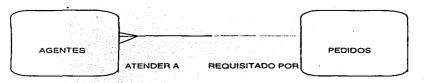
III.3.1.3.4. Identificar relaciones

- "Determinar si existe una relación.

- Leer en voz alta las relaciones para validarlas.



¹¹ Arte y Tecnología Avanzada, S. C., Sobre las Técnicas de Desarrollo para Sistemas Relacionales, P.p. 9. 17 ENEP Aragón, Apuntes de la Materia de Bases de Datos.



Leer la relación primero de izquierda a derecha"13.

Cada AGENTE debe atender a uno y solamente un pedido.

· Leer la relación de derecha a izquierda.

Cada PEDIDO puede ser requisitado por uno o más agentes.

III.3.1.3.5. Grados de relación

Existen tres tipos de cardinalidad en las relaciones:

a) "Relaciones muchos a muchos (n:m)



b) Relaciones muchos a uno (n:1)



c) Relaciones uno a uno (1:1)"14

¹⁴ ENEP Aragón, Apuntes de la Materia de Bases de Datos.
¹⁴ ENEP Aragón, Apuntes de la Materia de Bases de Datos.

III.3.1.3.6. Relaciones válidas	
• "Muchas a una	
I. Mandatoria - Opcionat	
_	
	to the court of the same of
Esta es una de la	as más comunes relaciones.
II. Opcional - Opcional	
	materials is the summation of congression.
Utilizada ocasior	nalmente.
III. Mandatoria - Mandatoria	
A ->	
Esta es una co puede ser creada, sin crear simult	nstrucción muy potente. Implica que una instancia de B no áneamente una instancia en A.
IV. Opcional - Mandatoria	
Rara pero útil cu	ando se utiliza.
• Uno a uno	
V. Mandatoria - Opcional	
Rara,	TECIS CON FALLA DE ORIGEN
VI. Opcional - Opcional	TALLA DE OMODIE

Rara.

183

VII.	Mandatoria	- Mandatoria

Muy rara, generalmente es un error.

Muchos a Muchos

VIII. Opcional - Opcional



Esta construcción es muy común en el análisis y significa que la relación no ha sido del todo entendida y que necesita una futura resolución.

IX. Mandatoria - Opcional



Rara. Esta relación deberá de ser resuelta a detalle en un futuro.

X. Obligatoria - Obligatoria

Imposible. Esta relación implica que una instancia de A no puede existir sin una instancia de B y viceversa."

FALLE DE ORIGEN

¹⁵ ENEP Aragón, Apuntes de la Materia de Bases de Datos.

III.3.1.3.7. Relaciones recursivas.

"Una relación recursiva es una relación entre una entidad y sí misma."16

EMPLEADO
#* clave
* nombre
* apellido

* salario

Cada EMPLEADO puede ser el gerente de uno o más EMPLEADOS.

Cada EMPLEADO puede estar supervisado por uno y solo un EMPLEADO.



III.3.2. El Modelo Entidad - Relación del Sistema Gestor de Datos

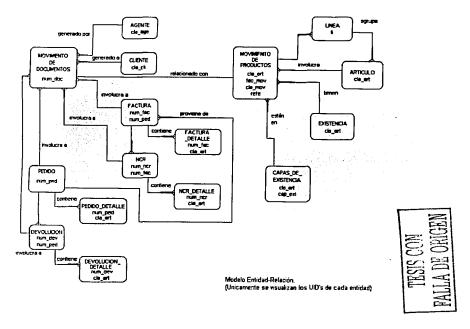
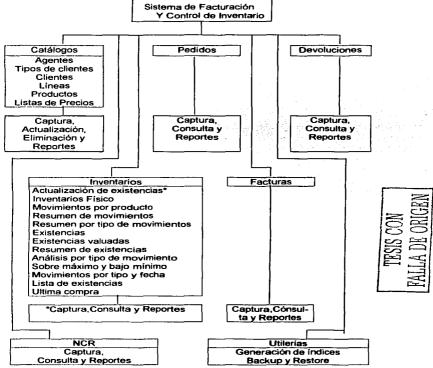


Fig. III.3.2.1. Modelo Entidad-Relación

A continuación se muestra en la figura III.3.2.1. el modelo entidad-relación de este sistema basándose en la simbología que se explicó anteriormente.

III.4. Diseño de Módulos

Una vez que ya se ha definido el Modelo E-R y las tablas de la base de datos, se realiza el diseño de los módulos del sistema (partes que lo integran), los cuales conforman la estructura física del mismo. El siguiente cuadro sinóptico III.4.1 visualiza la modularidad.



III.4.1. Modularidad del Sistema Gestor de Datos de Guido de Angelis, S. A. de C. V.

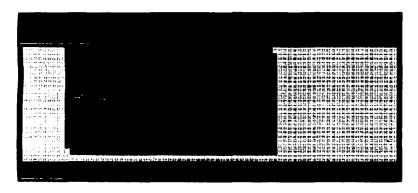
La modularidad aumenta la flexibilidad de los sistemas. Los sistemas modulares se pueden modificar, ampliar o contraer más fácilmente que los antiguos diseños de sistemas. La mayoria de los usuarios encuentran que los diseños modulares de sistemas son más fáciles de entender.

La modularidad es claramente una regla básica para un buen diseño. Las interfases bien diseñadas permiten que cada módulo se implemente en forma independiente de los otros módulos con los que se comunica.



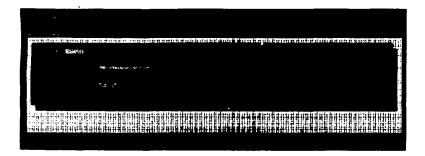
III.5. Diseño de Vistas

Auxiliándose con los reportes que se hicieron en un principio para obtener las tablas, se generaron las siguientes vistas o pantallas del sistema que se detallaron en el punto anterior.

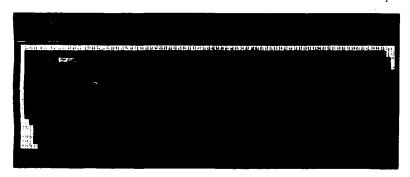


3.5.1. Menú Principal



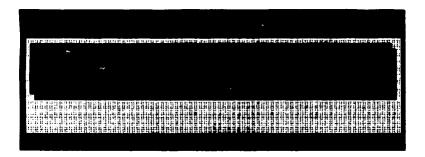


3.5.2. Catálogo de Agentes

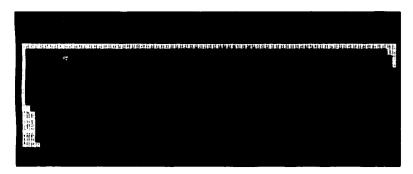


3,5.3. Consultas al Catálogo de Agentes

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

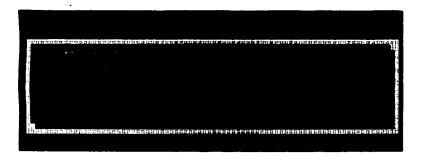


3.5.4. Catálogo de Tipos de Clientes

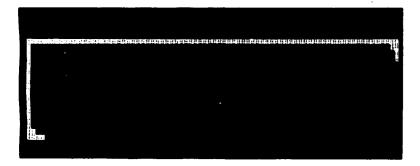


3.5.5. Consultas al Catálogo de Tipos de Clientes

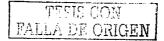


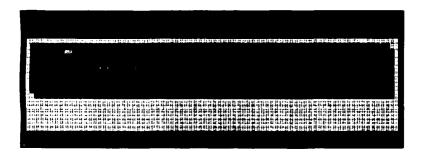


3,5.6. Catálogo de Clientes

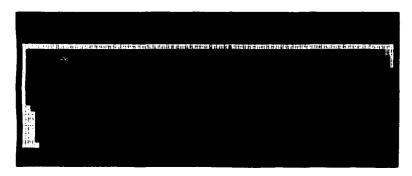


3.5.7, Consultas al Catálogo de Clientes





3.5.8. Catálogo de Lineas

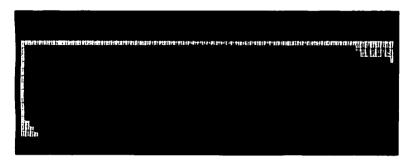


3.5.9. Consultas al Catálogo de Lineas

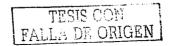
TESIS CON Falla de Origen



3.5.10. Catálogo de Productos

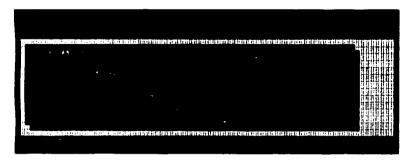


3.5.11. Consultas al Catálogo de Productos





3.5.12. Listas de Precios



3.5.13. Consultas a las Listas de Precios

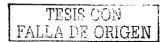


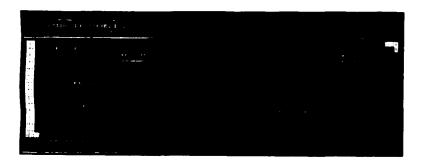


3.5.14. Menú de Inventarios

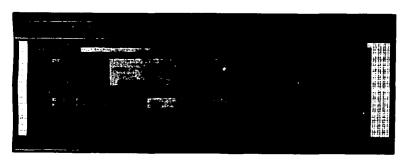


3.5.15. Actualización de Existencias

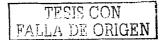




3.5.16. Consultas a la Actualización de Existencias

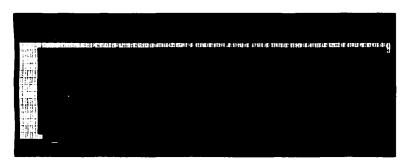


3.5.17. Inventario Físico

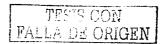




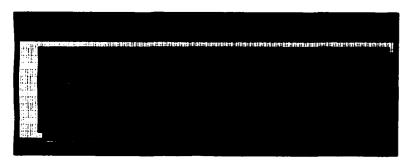
3.5.18. Consultas al Inventario Físico



3.5.19. Movimientos por Producto



3.5.20. Resumen de Movimientos



3.5.21. Resumen por Tipo de Movimientos

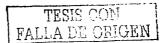


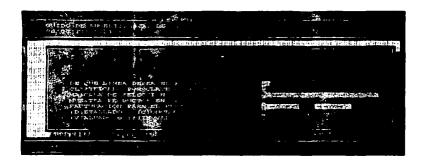


3.5.22. Existencias



3.5.23. Existencias Valuadas





3.5.24. Resumen de Existencias

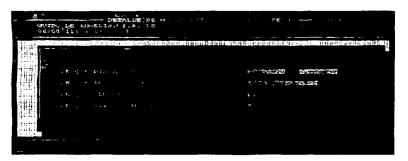


3.5.25. Análisis por Tipo de Movimientos

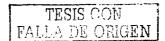


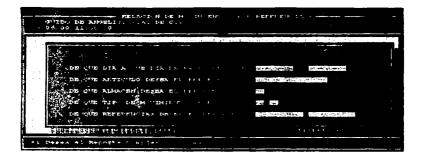


3.5.26. Sobre Máximo y Bajo Mínimo



3.5.27. Movimientos por Tipo y Fecha





3 5 28. Movimientos por Referencia



3.5.29. Lista de Existencias

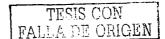


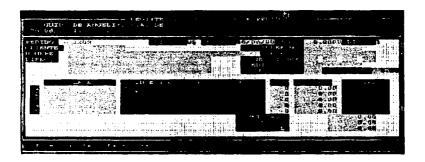


3.5 30 Capas de Existencias



3,5.31. Última Compra

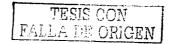


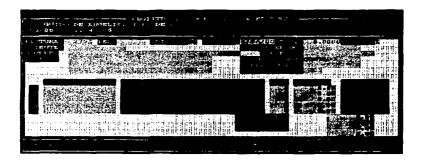


3 5 32. Captura de Pedidos

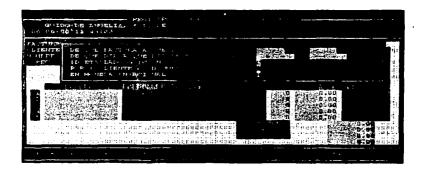


3.5.33. Consulta de Pedidos

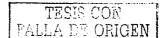


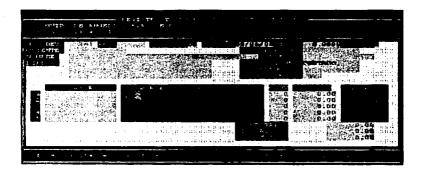


3.5.34. Captura de Facturas

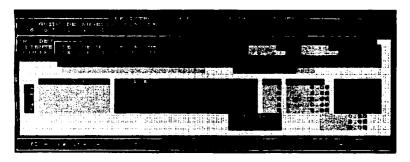


3.5.35. Consulta de Facturas



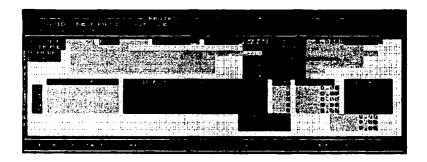


3.5.36. Captura de Devoluciones

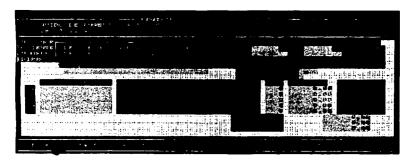


3.5.37. Consulta de Devoluciones

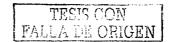




3.5.38. Captura de Notas de Crédito



3.5.39. Consulta de Notas de Crédito

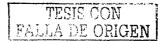


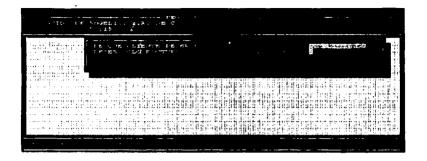


3.5 40. Menú de Cobranza



3.5.41. Registro de Cobranza

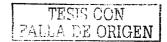




3.5.42. Consulta de Facturas

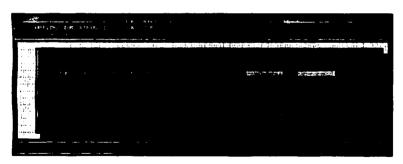


3.5.43. Antigüedad de Saldos

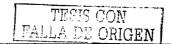


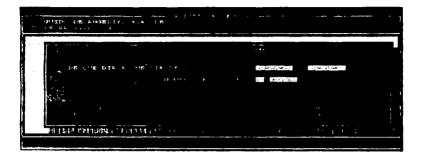


3.5.44. Resumen de Operaciones



3.5.45, Resumen de Operaciones por Linea

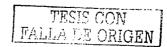


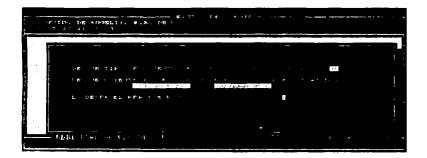


3 5.46 Póliza de Ventas



3.5.47. Facturación por Producto

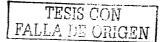


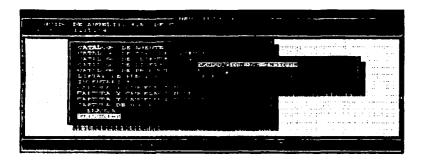


3.5.48. Estado de Cuenta

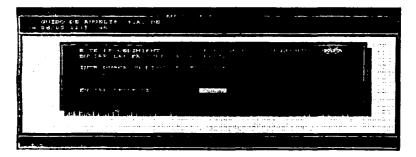


3.5.49. Ventas Clientes-Linea



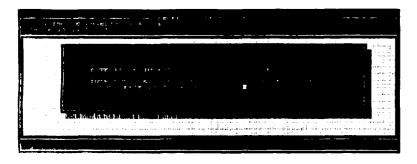


3 5 50. Menú de Utilerias

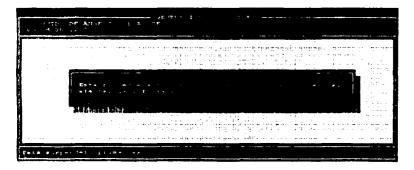


3.5.51. Envio de Facturas





3 5.52. Recepción de Facturas



3.5.53. Generación de Indices TESIS CON FALLA DE ORIGEN

III.6. Descripción de Programas.

El proceso de agrupar entradas y salidas y luego pensar en las transformaciones necesarias para pasar de la entrada a la salida, produce una lista de programas Esta lista contendrá el nombre, el número en clave, y una definición breve de cada programa del sistema de información y los parámetros que utiliza y restricciones.

III.6.1. Lista de Programas.

A continuación se detalla esta lista de programas.

Descripción de Programas

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
P0151	Genera una lista de existencias	Catálogo_líneas. Catálogo_productos. existencias	Reporte por pantalla o impresora	Clave_linea, Clave_articulo, Ceros	Clasificando No hay articulos con esa linea, Imprimiendo	! ! !
P0152	Genera reporte de capas de existencias	Catálogo_líneas, Catálogo_productos. Existencias	Reporte por pantalla o impresora	Clave_linea, Clave_articulo, Ceros	Clasificando. No hay artículos con esa línea, Imprimiendo	
P0153	Genera reporte de movimiento de existencias en documentos	Catálogo_lineas, Catálogo_productos. Existencias, Movimiento_docu- mentos	Reporte por pantalla o impresora	Clave linea, Sortear, Clave_articulo, Ceros, Fecha_inicio, Fecha_final, Detalle, Valuacion_tipo	Clasificado puede ser Concentrado o Detalle, Productos en cero, puede ser Si o No; Fechas erróneas vuelva a intentar, Clasificando, No hay artículos con esa línea, Procesando	
P0154	Genera reporte de resumen de movimientos de un artículo	Catálogo_productos, Movimiento_produc- tos, Catálogo_lineas	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicial, Fecha_final, Clave_articulo	Fechas erróneas, vuelva a intentar, No existen movimientos para ese artículo, Imprimendo, No se encontró en el catálogo	
P0155	Genera reporte de detalle de movimientos	Catálogo_productos, Movimiento_produc- tos, Catálogo líneas	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicio, Fecha_final, Clave_articulo	Fechas erróneas, vuelva a intentar, No existen movimientos para	

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parametros	Mensajes	Observa- ciones
					ese artículo. Imprimiendo	:
P0156	Genera resumen de acuerdo a un tipo de movimiento	Catálogo_productos. Movimiento_productos. Catálogo_fineas	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicio. Fecha_final. Clave_movimiento	Fechas erróneas, vuelva a intentar, Imprimiendo. No se encontró en el catálogo	٠
P0157	Genera reporte de existencias	Catálogo_lineas, Catálogo_productos, Existencias	Reporte por pantalla o impresora	Clave_linea, Clave_articulo, Ceros	Clasificando, No hay artículos con esa línea, Imprimiendo	
P0158	Genera reporte de existencias considerando el valor de su costo promedio	Catálogo_líneas, Catálogo_productos, Existencias	Reporte por pantalla o impresora	Clave_linea, Detalle, Divisa, Clave_artículo	Sólo puede ser concentrado o detallado, Clasificando, No hay artículos con esa linea, Imprimiendo	
P0159 TESIS CON P0160	Realiza un análisis por el tipo de movimiento contra otro tipo de movimiento	Catalogo_productos, Movimientos_pro- ductos, catálogo_lineas	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicio, Fecha_final, Clave_movimiento 1 Clave_movimiento 2	Fechas erróneas vuelva a intentar, La clave de tipo de movimiento es requerida, No hay ese tipo de movimiento, No se encontró en el catálogo	
P0160	Genera un reporte de existencias de máximos y minimos de un artículo	Catálogo_productos, Catálogo_líneas	Reporte por pantalla o impresora	Clave_linea, Clave_articulo	Clasificando, No hay artículos con esa línea, Imprimiendo	

Código	Descripción	Tablas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa-
		Utilizadas	<u> </u>			ciones
P0162	Genera el detalle	Movimientos_pro-	Reporte por	Clave_articulo	Fechas erroneas	
	de los	ductos.	pantalla o	Fecha_inicio.	vuelva a intentar.	
	movimientos su	Catálogo_productos.	impresora	Fecha_final,	Clasificando,	
	tipo y fecha	Catalogo_lineas		Clave_movimiento	Imprimiendo.	
	1 '			_	No se encontró en el	
	1				catálogo	
P0163	Genera una	Movimientos pro-	Reporte por	Fecha inicio.	Fechas erróneas	
	relación de	ductos.	pantalla o	Fecha_final.	vuelva a intentar,	
	artículos en base	Catálogo productos,	impresora	Clave articulo,	Sólo puede ser Si o	
	a dos referencias	Catálogo líneas		Clave_movimiento	No.	
	dadas		i	1.	Clasificando.	
				Clave movimiento	Imprimiendo,	
				2.	No se encontró en el	
	İ			Referencia1	catálogo	
		1		Referencia2	3 -	
P0165	Determina cuándo	Movimiento produc-	Reporte por	Clave articulo,	Fechas erróneas	
	fue la última vez	tos.	pantalla o	Almacén	vuelva a intentar.	
	que se compro un	Capas existencias,	impresora		No existen	
	artículo dado.	Catalogo productos			movimientos para	
		Catálogo lineas			ese artículo,	
	!	!	!		Imprimiendo	
P0261	Genera la	Movimiento_docu-	Reporte por	Tipo_documento,	Reporte sólo puede	
	antigüedad de los	mentos.	pantalla o	Tipo_cliente1,	ser Pedido,	
	saldos de los	Catalogo_clientes	impresora	Tipo_cliente2.	Consignación,	
	clientes de		i	Clave_cliente1.	Factura;	
	acuerdo al tipo de	1	1	Clave_cliente2.	Rango de clientes	
	documento			Rango1.	incorrecto, vuelva a	
	1		1	;Rango2,	intentar;	
				Rango3,	Los periodos están	
			1	Rango4	incorrectos,	
				Fecha,	Fecha incorrecta,	
				Vencidos	Imprime saldos por	

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parametros	Mensajes	Observa- ciones
					vencer, sólo puede ser Si o No: Clasificando, Imprimiendo	
P0275	Genera el estado de cuenta de los clientes	Movimiento_docu- mentos, Catálogo_clientes	Reporte por pantalla o impresora	Tipo_cliente, Cliente1, Cliente2, Anual	Sólo puede ser Si o No, Rango de clientes incorrectos vuelva a registrar, Clasificando, Imprimiendo	
P5300	Menú principal		Llama a los programas de los módulos según la opción	Opción1, Opción2	Despliega la función de cada módulo o catálogo	Es el programa principal del sistema
P5301	Permite la captura y actualización del catálogo de agentes		Liama al programa P53011	0		Programa que controla el flujo de decisiones
P53011	Permite la inicialización de las variables y su captura, así como la actualización en la base de datos	Catálogo_agentes	Reporte por pantalla o impresora	Clave_agente, Nombre, Comisión	El nombre es requerido, La comisión debe ser mayor o iguala cero, Desea grabar el registro Si o No, Se dará de alta, <f3> Elimina, <esc> Ignora</esc></f3>	Liamado por el programa P5301

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
					afectación	
P5302	Permite la captura y actualización del		Llama al programa	:	Se dará de alta. <f3> Elimina.</f3>	Programa que
	catálogo de tipos de clientes		P53021		<esc> Ignora afectación</esc>	controla el flujo de decisiones
P53021	Permite la inicialización de las variables y su captura, así como la actualización en la base de datos	Catálogo_tipo_clien- tes	Reporte por pantalla o impresora	Clave_tipo_cliente , Descripción	La descripción es requerida, Desea borrar el registro Si o No	Llamado por el programa P5302
P5303	Permite la captura y actualización del catálogo de clientes		Liama al programa P53031		Se dará de alta, <f3> Elimina, <esc> Ignora afectación</esc></f3>	Programa que controla el flujo de decisiones
P53031	Permite la inicialización de las variables y su captura, así como la actualización en la base de datos	Catálogo_clientes Catálogo_tipo_clien- tes	Reporte por pantalla o impresora	Clave_cliente, Nombre, Tipo_cliente, Atiende, Teléfono, Dirección, Fax, RFC.Agente	El nombre es requerido, Tipo de cliente incorrecto, No existe el agente, Desea borrar el registro Si o No	Liamado por el programa P5303
P5304	Permite la captura y actualización del catálogo de líneas		Liama al programa P53041		Se dará de alta, <f3> Elimina, <esc> Ignora afectación</esc></f3>	Programa que controla el flujo de decisiones
P53041	Permite la inicialización de	Catálogo_líneas	Reporte por pantalla o	Clave_línea. Descripción	La descripción es requerida,	Llamado por el

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
	las variables y su captura, así como la actualización en la base de datos		ımpresora		Desea borrar el registro Si o No	programa P5304
P5305	Permite la captura y actualización del catálogo de productos		Llama al programa P53051	Total Control of the	Se dará de alta. <f3> Elimina, <esc> Ignora afectación</esc></f3>	Programa que controla el flujo de decisiones
P53051	Permite la inicialización de las variables y su captura, así como la actualización en la base de datos	Catálogo_productos	Reporte por pantalla o impresora	Clave_producto. Descripción. Linea. Unidad_medida. Cant_máx, Cant_min. Precio_compra. Precio_venta1. Precio_venta2. Precio_venta3. IVA	La descripción es requerida, Unidad de medida es requerida, Línea no válida, Desea borrar el registro Si c No	Liamado por el programa P5305
P5306	Genera la lista de precios de los artículos agrupándolos en lineas.		Llama al programa P53051		Se dará de alta, <f3> Elimina, <esc> Ignora afectación</esc></f3>	Programa que controla el flujo de decisiones
P53061	Permite la inicialización de las variables y su captura, así como la actualización en la base de datos	Catálogo_preductos	Reporte por pantalla o impresora	Clave_articulos, Costo, Precio1 Precio2, Precio3, Factor	<f2> Consulta, <f4> Impresión, <f5> Cambia Precios, <esc> Terminar, No existe el producto</esc></f5></f4></f2>	Llamado por el programa P5306
	Programa de		Llama al			Programa

222

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parametros	Mensajes	Observa- ciones
	captura y cancelación de pedidos		programa P53071		:	que controla e flujo de decisione:
P53071	Realiza la reinicialización y captura de variables, así como los procedimientos de cancelación y cobranza	Pedidos. Pedidos_detalle, Catálogo_productos, Catálogo_clientes. Catálogo_Agentes. Catálogo_movimientos. Catálogo_document os. Existencias, Capas_existencia	Reporte por pantalla o impresora	Número_pedido, Clave_cliente, Nombre. Dirección, Teléfono, RFC, Fecha, Vencimiento. Condición1, Condición2, Condición3, Condición4, Pedido, Agente, Divisa, Lista, Tripo_cambio, Clave_producto, Descripcion, Cantidad. Precio_unitario, Cancelar	Fecha no válida. Fecha fuera de período. Tipo de cambio es requerido, Lista de precios sólo puede ser 1, 2 ó 3; Sólo puede ser MN o USD. No pueden existir dos productos iguales, La cantidad excede a la existencia, <f2> Consulta. <f4> Consecutivo de pedidos, <esc> Terminar, No coincide el consecutivo, El pedido no se puede cancelar pues ya se facturó, No existe ninguna partida capturada, return para continuar, Desea imprimir o modificar,</esc></f4></f2>	Liamado por el programa P5307

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parametros	Mensajes	Observa- ciones
		O(III/28063			Están correctos los datos Si o No. Prepare la impresora con formato de pedido. Prepare la impresora con hojas blancas. El documento ya lestá cancelado. Desea cancelar o	Clones
P5308	Programa de captura y cancelación de facturas		Llama al programa P53081		imprimir.	Programa que controla el flujo de decisiones
P53081	Realiza la reinicialización y captura de variables, así como los procedimientos de cancelación y cobranza	Facturas, Facturas_detalle, Pedidos_Pedidos_Detalle, Catálogo_productos, Catálogo_clientes, Catálogo_movimientos. Catálogo_document os. Existencias, Capas_existencias	Reporte por pantalla o impresora	Número_factura, Número_pedido, Clave_cliente, Nombre, Dirección, Teléfono, RFC, Fecha, Vencimiento, Condición1, Condición2, Condición4, Pedido, Agente.	Fecha no válida, Fecha fuera de período, Tipo de cambio es requerido, Lista de precios sólo puede ser 1, 2 ó 3; Sólo puede ser MN o USD. No pueden existir dos productos iguales La cantidad excede a la existencia, La cantidad excede	Llamado por el programa P5308

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parametros	Mensajes	Observa ciones
				Lista.	<f2> Consulta de</f2>	
				Tipo cambio.	pedidos	!
		i		Clave producto	<f3> Consulta de</f3>	
				Descripción.	facturas,	1
		:		Cantidad,	<f4> Consecutivo</f4>	İ
		1		Precio_unitario.	de facturas, <esc></esc>	:
		1		_	Terminar,	!
		.		!	No coincide el	
	i	.			consecutivo.	1
		1			El pedido no existe,	† 1
				İ	El pedido está	ĺ
					cancelado	1
				l	El pedido no tiene ya	ì
		İ			Productos	
					facturados.	
					No existe ninguna	1
				ļ	partida capturada,	
					return para	İ
					continuar.	1
	48	100			La paga debe ser	ļ
					por el total,	1
				į	Desea imprimir o	•
					modificar.	
					Están correctos los	!
					datos Si o No.	
					Prepare la impresora	<u> </u>
					con formato de	İ
					factura.	İ
					Prepare la impresora	
					con hojas blancas,	
				1	La factura está	
					cancelada	

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
					Desea cancelar o imprimir Por el momento no se pueden cancelar facturas	
P5309	Programa de captura y cancelación de devoluciones		Llama al programa P53091	Cancelar		Programa que controla el flujo de decisiones
P53091	Realiza la reinicialización y captura de variables, así como los procedimientos de cancelación y cobranza	Devoluciones. Devoluciones_detalle, Pedidos, Pedidos_detalle, Catálogo_productos, Catálogo_clientes, Catálogo_agentes, Catálogo_movimientos, Catálogo_document os. Existencias, Capas_existencias	Reporte por pantalla o impresora	Núm_devolución, Número_pedido, Clave_cliente, nombre, dirección, divisa, fecha, tipo_cambio, lista, telefono, RFC. Condición1, condición2, Condición3, Condición4, Referencia, Agente, Clave_producto, Descripción. Cantidad, Pre_unitario	Fecha no válida, Fecha fuera de período, Tipo de cambio es requerido, Lista de precios sólo puede ser 1.2, ó 3; Sólo puede ser MN o USD, La divisa debe ser MN/USD, La cantidad excede al saldo del pedido, <f2> Consulta de pedidos, <f3> Consulta devoluciones, <f4> Consecutivo devolución. No coincide el consecutivo, El pedido no existe.</f4></f3></f2>	Llamado por el programa P5309

226

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa ciones
					cancelado. El pedido no tiene ya productos para devolver, La devolución está cancelada. No existe ninguna partida capturada, Para continuar oprima return. Están correctos los datos Si o No, Desea imprimir o Modificar, La impresora no está lista, prepare su impresora; Prepare la impresora con formato de devolución, El documento ya está cancelado. Por el momento no se pueden cancelar devoluciones	•
P5310	Programa de captura y cancelación de notas de credito		Llama al programa P53101			Programa que controla e flujo de decisione
P53101	Realiza la reinicialización y	NCR, NCR_detalle,	Reporte por pantalla o	Número_NCR, Número_factura,	Lista de precios sólo puede ser 1, 2 ó 3;	Llamado por el

Códig	o Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensaje s	Observa-
TESIS CON FALLA DE ORIGEN	captura de variables, así como los procedimientos de cancelación y cobranza	Tacturas. Facturas detalle. Catálogo productos. Catálogo clientes. Catálogo agentes. Catálogo movimientos. Catálogo document os. Existencias. Capas existencias	impresora	Clave_cliente, Nombre. dirección, divisa. fecha, tipo_cambio. lista, teléfono, RFC. Condición1. Condición2, Condición4. Referencia, Agente, Tipo_NCR, Clave_producto, Descripción, Cantidad, Precio_unitano	Sóto puede ser MN o USD, USD, Sóto puede ser 1= Descuento, 2=Devolución; La cantidad excede al saldo de la factura, <f2> Consulta facturas, <f3> Consulta NCR, <s4> Consulta NCR, <i <i="" co<="" consecutivo="" i="" ncr,="" td=""><td></td></i></s4></f3></f2>	

	Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
						Impresora. Prepare la impresora con formato de NCR, El documento ya está cancelado. Desea cancelar o Imprimir, Por el momento no se pueden cancelar NCR	
	P5321	Realiza el procedimiento de seleccionar y guardar en unidad A ciento rango de facturas en formato dbf a parir de un número dado	Facturas	Crea una tabla dbf en unidad A (disco flexible)	Número_factura	Para continuar presione return, Se generaron "n" facturas	
TESIS CON FALLA DE ORIGEN	P5322	Realiza el procedimiento de copiar la información de la unidad A en formato dbf a las tablas del sistema y realizar la regeneración de índices.	Facturas			Se suspende el proceso no existe el archivo, Cargando no suspenda el proceso, No existen facturas a cargar se suspende el proceso, Se cargaron 'n' facturas de 'n' registros.	
N	P5328	Realiza el registro de la cobranza		Llama al programa			Programa que

Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
			P53281	:		controla el flujo de decisiones
P53281	Realiza la reinicialización y captura de variables, así como los procedimientos de registro de la cobranza	Movimiento_docu- mentos, Facturas, Catálogo_agentes	Reporte por pantalla o impresora	Número_factura, Fecha_factura, Fecha_mov, Referencia, Agente, Importe	Fecha no válida. La fecha debe ser mayor o igual a la fecha de la factura, <f2> Consulta de clientes, <f3> Consulta de facturas, No existe la factura o está cancelada, Espere un momento, actualizando; Desea grabar el movimiento Si o No</f3></f2>	Liamado por el programa P5328
P5333	Actualiza las existencias de los productos de acuerdo al movimiento con el que se registre		Liama al programa P53331		Se dará de alta	Programa que controla el flujo de decisiones
53331	Permite la inicialización y captura de variables para la actualización de la existencia de un articulo	Movimientos_pro- ductos, Catálogo_productos, Capas_existencias, Existencias	Reporte por pantalla o impresora	Tipo_movimiento, Almacén, Clave_producto, Fecha, Cantidad. Precio_unitario, Tipo_cambio_sfr, Referencia1,	No existe el almacén, No existe el producto, No se inventaria el producto. Debe ser distinta de cero.	Llamado por el programa P5333

	Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
					Referencia2	a la existencia, El Tipo de cambio debe ser mayor a cero, Es requerida la referencia, <f2> Tipos de movimiento, <f3> Movimientos, <f4> Valuación del inventario, <esc> Terminar, Tipo de movimiento no válido</esc></f4></f3></f2>	
[F6]	P5346	Permite capturar y registrar el inventario físico de los productos agrupándolo por linea		Llama al programa P53461		Se dará de alta, <esc> Ignora afectación</esc>	Programa que controla el flujo de decisiones
FALLA DE ORIGEN		Inicializa las variables para su captura	Existencias, Catálogo_productos, Catálogo_líneas	Reporte por pantalla o impresora	Clave_producto, Descripción, Linea. Inventariar, Existencia_sistem a, Existencia_física	Desea borrar el registro Si o No, <f2> Consulta, <f3> Inicializa inventario físico, <f4> Impresión, <esc> Terminar, No existe el producto</esc></f4></f3></f2>	Liamado por el programa P5346
EN	P5351	Genera un resumen de operaciones	Devoluciones, Pedidos, Facturas, NCR	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicial, Fecha_final	Fechas erróneas vuelva a intentar	

	[Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
! I	F	5352	Genera la póliza de ventas en una tabla temporal	Facturas. NCR, Catálogo clientes	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicial, Fecha_final	Fechas erróneas vuelva a intentar	
		25353	Genera un resumen de operaciones por línea	Devoluciones. Devoluciones_deta-lle, Pedidos, Pedidos_detalle, Facturas, Facturas_detalle, NCR, NCR_detalle, Catálogo_productos, Movimiento_docu- mentos	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicial, Fecha_final	Fechas erróneas vuelva a intentar, Generando reporte espere un momento. Inicializando acumuladores	
	F	25354	Genera un listado de los productos facturados en un período	Facturas, Catálogo_productos, Catálogo_lineas	Reporte por pantalla o impresora	Fecha_inicial, Fecha_final, Clave_linea	Fechas erróneas vuelva a intentar	
FALLA	H	25355	Genera un listado matricial de ventas por cliente- linea	Catálogo_clientes, Catálogo_líneas, Facturas	Reporte por pantalla o impresora	Mes_inicial, Mes_final	Meses erroneos vuelva a intentar	
III	CON	25383	Regenera los indices de todas las tablas fuente	Todas ias tablas			Este procedimiento realiza la generación de indices, sin afectar la información del período, Generando indices, Para suspender oprima <esc></esc>	Genera tablas indexadas
	Į.F	5396	Función de	Facturas,	Reporte por	Fecha_inicial.	Fechas erróneas	

	Código	Descripción	Tablas Utilizadas	Salida	Parámetros	Mensajes	Observa- ciones
		impresión de consecutivo de facturas	Facturas_detaile, Catálogo_productos, Catálogo_clientes, Catálogo_agentes, NCR, NCR detaile	pantalla o impresora	Fecha_final, Detalle, Clasificar, Divisa, Factura_inicial, Factura final	vuelva a intentar, Espere un momento clasificando	
	P5397	Funciones que se encuentran en todas partes del sistema, y la función de impresión de consecutivo de devoluciones y NCR	NCR. NCR_detaile, Devoluciones, Devoluciones_deta- ile, Catálogo_productos, Catálogo_clientes, Catálogo_agentes, NCR,	Generan mensajes, regresan valores o realizan procedi- mientos, o generan Reportes por	Fecha inicial, Fecha final, Devolución inicial, Devolución final, NCR incial, NCR final	Fechas erróneas vuelva a intentar	Son funciones llamadas por varios progra- mas de la aplicación
TESIS FALLA DE	P5398	Funciones que se encuentran en todas partes del sistema, y la	NCR_detalle Pedidos, Pedidos_detalle, Catálogo_productos, Catálogo_clientes,	pantalla o impresora Generan mensajes, regresan valores o	Pedido_inicial, Pedido_final, Fecha_inicial, Fecha_final,	Fechas erróneas vuelva a intentar	Son funciones llamadas por varios
CON	P5399	función de impresión del consecutivo de pedidos Funciones generales	Catálogo_agentes, Devoluciones, Devoluciones_deta- lle	realizan procedi- mientos Generan mensajes,	Saldo, Cliente		progra- mas de la Aplicación Funciones llamadas
				regresan valores o realizan procedi- mientos			por varios prog de la aplicación

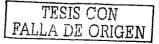
IV. IMPLANTACIÓN DEL SISTEMA DE BASES DE DATOS

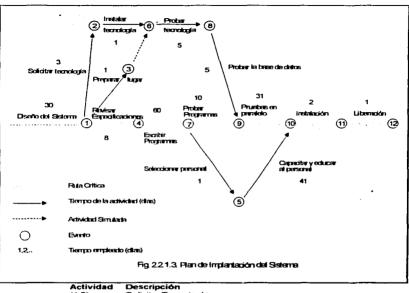
La implantación de sistemas requiere de la realización de varias tareas antas de que el nuevo sistema de información se establezca de manera oficial.

Aunque el sistema puede estar bien diseñado y haberse desarrollado correctamente, una gran parte de su éxito depende de qué tan bien se planee y ejecute la implantación. Un sistema que no satisface los requerimientos de los usuarios y que esté lleno de errores crea un estigma que permanece muchos después de que se corrigieron los problemas, si es que llegan a resolverse.

Para evitar la "brecha de credibilidad", se hace uso del plan de la implantación basado en un diagrama de la técnica de evaluación y revisión de programas (PERT).

Este plan se preparó desde que se realizó la planeación del sistema en el Capitulo II. La figura 2.2.1.3. ilustra el plan para implantación del sistema misma que retornamos y explicamos a continuación.





(1,2)	Solicitar Tecnología					
(1,3)	Preparar el lugar					
(1,4)	Revisar especificacion	es				
(2,6)	Instalar tecnologia					
(3,6)	Simulación					
(4,7)	Escribir programas					
(5,10)	Capacitar y educar al p	personal				
(6.8)	Probar tecnologia					
(7,5)	Seleccionar personal					
(7,9)	Probar programas					
(8,9)	Probar la base de dato	s				
(9,10)	Pruebas en paralelo					
(10,11)	Instalación	TESIS CON				
(11,12)	Liberación	1 1 1 2 2 2 2 2 2 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3				
		FALLA DE ORIGEN				
	i	TALLA DE UKIGEN				

IV.1. Desarrollo

Comprende dos etapas, una que se refiere a la adquisición, instalación y pruebas de la tecnología o equipo de cómputo en el que se desarrollará el sistema y la otra se refiere a la codificación y pruebas tanto del equipo de cómputo como la de los programas en conjunto.

IV.1.1. Adecuación de la tecnología

Pasos:

- Solicitar tecnología
- Preparar lugar
- Instalar tecnologia
- Probar tecnologia
- Probar entradas y salidas de la base de datos

Una vez que la tecnologia ya haya sido evaluada y seleccionada, se emiten órdenes para su adquisición (Requerimientos mínimos):

- Computadora Péntium a 100 MHz con multimedia instalada, 64 MB en RAM
- Impresora de matriz de punto (para emisión de reportes)
- Antivirus
- Plataforma Windows 95
- Escritorio para la computadora
- Mesa para la impresora
- Silla para el operador

La preparación del lugar comienza inmediatamente, de manera que esté listo para recibir la plataforma tecnológica.

IV.1.2. Revisión del análisis y diseño

- Revisar especificaciones

Se comienza a revisar las especificaciones del diseño para asegurar un entendimiento claro antes de iniciar la codificación.

El primer paso que se debe dar antes de codificar los programas es crear la base de datos del sistema, para lo cual, se realizará desde dBase III Plus. Pero antes se tiene que realizar una estandarización con relación a los nombres de las tablas únicamente. Es decir, cambiaremos el nombre de las tablas por nombres técnicos que nos faciliten su manipulación a la hora de crear los indices.

Los cambios se describen en el siguiente cuadro 4.1.2.1.



Nombre Técnico	Nombre	Descripción
AG960101.02A	Catálogo Agentes	Catalogo de agentes
AR960101.01A	Catalogo Productos	Catalogo de productos
CA960101.01A	Capas de Existencia	Capas de existencia de los productos
CL960101.02A	Catalogo Clientes	Catálogo de clientes
DE960101.53A	Devoluciones	Datos generales del formato de devolución
DD960101.53A	Devoluciones Detalle	Detalles de la devolución
EX960101.01A	Existencias	Entradas, salidas, existencias de la mercancia
FA960101.53A	Facturas	Datos generales del formato de factura
FD960101.53A	Facturas Detaile	Detailes de la factura
LI960101, 01A	Catalogo de Lineas	Catálogo de lineas
MO960101.02A	Movimiento de Documentos	Registra el movimiento de los pedidos, facturas, devoluciones y NCRs.
MO960101.01A	Movimiento de Productos	Registra el movimiento de los articulos.
NE960101.53A	NCR	Datos generales del formato de nota de crédito
ND960101.53A	NCR Detaile	Detalles de la nota de crédito
PE960101.53A	Pedidos	Datos generales del formato pedido
PD960101.53A	Pedidos Detalle	Detalles del pedido

Fig. 4.1.2.1. Nombres de las Tablas de la Base de Datos

En seguida, en el diagrama que se visualiza en la página siguiente, (Fig. 4.1.2.2.) se presenta el Modelo Entidad-Relación detallando las relaciones que existen entre las tablas.

Fig. 4.1.2.2, Modelo Entidad-Relación

IV.1.2.1 Codificación de programas y pruebas en conjunto

-Escribir programas

-Probar programas

El tipo de programación que se empleará será la modular, y el lenguaje será Clipper 5.1, las bases de datos se manipularán desde fuera auxiliándose de dBase tII Plus.

Se utilizará dBase por ser una herramienta práctica y que permite la visualización de los registros de una manera más fácil que si se hiciera mediante Clipper 5.1. Más sin embargo, se utilizará Clipper para codificar la información por su potencialidad y flexibilidad, características que anteriormente ya se habían explicado.

A continuación se muestra el código de un programa que se encarga de la captura y actualización de facturas. Se eligió este programa puesto que en él se realizan diferentes transacciones (actualización e inserción). "La modalidad de eliminar registros permanentemente se evita en las bases de datos, puesto que da pauta a malos manejos en la información, por lo que en general siempre que se desea eliminar un registro no queda más que ocultarlo o inhabilitarlo para su utilización." De esta manera se asegura la integridad en los datos y en la empresa.

Programa P53081

PROCEDURE PROC0800

*CAPTURA CANCELACION DE FACTURAS

"INICIALIZO VARIABLES DE CAPTURA

PUBLIC QAFEC.GMESES.GLIMI.GNUMFAC.GNUMPED.BPEDI

PUBLIC GALMA GPAGA

PUBLIC GEECH GDIVI GDIVIA GTC GLIST GCOND GREFE

PUBLIC GCLIE GNOMB GDIR1 GDIR2 GDIR3 GAGEN GLIMI GRFC GTELE

PUBLIC GA1,GA2,GA3,GA4,GA5,GA6,GA7,GA8,GA9,GA10,GA11,GA12,GA13,GA14

PUBLIC GA15,GA16,GA17,GA18,GA19,GA20,GA21,GA22,GA23,GA24,GA25

PUBLICGAA1,GAA2,GAA3,GAA4,GAA5,GAA6,GAA7,GAA8,GAA9,GAA10,GAA11,GAA12,GAA

GAA14

PUBLIC GAA15,GAA16,GAA17,GAA18,GAA19,GAA20,GAA21,GAA22,GAA23,GAA24,GAA25 PUBLIC GD1,GD2,GD3,GD4,GD5,GD6,GD7,GD8,GD9,GD10,GD11,GD12,GD13,GD14

PUBLIC GD15.GD16.GD17.GD18.GD19.GD20.GD21.GD22.GD23.GD24.GD25

PUBLIC G1D1 G1D2 G1

G1D14

PUBLIC G1D15,G1D16,G1D17,G1D18,G1D19,G1D20,G1D21,G1D22,G1D23,G1D24,G1D25 PUBLIC G2D1 G2D2.G2D3.G2D4.G2D5 G2D6 G2D7 G2D8 G2D9 G2D10.G2D11.G2D12.G2D13.

G2D14

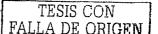
PUBLIC G2D15,G2D16,G2D17,G2D18,G2D19,G2D20,G2D21,G2D22,G2D23,G2D24,G2D25

G3D1,G3D2,G3D3,G3D4,G3D5,G3D6,G3D7,G3D8,G3D9,G3D10,G3D11,G3D12,G3D13,

G3D14

PUBLIC G3D15,G3D16,G3D17,G3D18,G3D19,G3D20,G3D21,G3D22,G3D23,G3D24,G3D25

17 ENEP Aragón, Apuntes de la Materia de Bases de Datos



Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

```
PUBLIC GC1,GC2,GC3,GC4,GC5,GC6,GC7,GC8,GC9,GC10,GC11,GC12,GC13,GC14
PUBLIC GC15.GC16.GC17.GC18.GC19.GC20.GC21.GC22.GC23.GC24.GC25
PUBLIC GI1.GI2.GI3.GI4.GI5.GI6.GI7.GI8.GI9.GI10.GI11.GI12.GI13.GI14
PUBLIC GI15.GI16.GI17.GI18.GI19.GI20.GI21.GI22.GI23.GI24.GI25
PUBLIC GSUBTOT, GPORDES, GDESC, GIVA, GTOTA
GPAGA=0
GDESC=0
GPORDES=0
STORE "ENERO FEBRERO MARZO ABRIL MAYO
                                                 JUNIO
                                                         JULIO AGOSTO
SEPTIEMBREOCTUBRE NOVIEMBRE DICIEMBRE "TO GMESES
STORE SPACE(01) TO CAFEC
STORE 25
            TO GLIMI
STORE "01"
            TO GALMA
STORE QDIA+"/"+QMES+"/"+QANO TO GFECH
STORE SPACE(12) TO GREEF
STORE SPACE(12) TO GCLIE
STORE SPACE(40) TO GNOMB
STORE SPACE(30) TO GDIR1, GDIR2, GDIR3
STORE SPACE(04) TO GAGEN
STORE SPACE(15) TO GREC
STORE SPACE(12) TO GTELE
STORE "CONTADO " TO GCOND
             TOGTO
STORE 0.00
STORE "US"
             TO GDIVI, GDIVIA
STORE "1"
            TO GLIST
1=1
DO WHILE I<=GLIMI
 II=ALLTRIM(STR(I,2))
 STORE SPACE(15) TO GA&ILGAA&II
 STORE SPACE(40) TO GD&II
 STORE SPACE(40) TO G1D&II
 STORE SPACE(40) TO G2D&II
 STORE SPACE(40) TO G3D&II
 STORE 0
             TO GC&II
 STORE 0
             TO GI&II
 1=1+1
ENDDO
RETURN
PROCEDURE PROC0801
PANTALLA( T., "REGISTRO Y CANCELACION DE FACTURAS")
@ 05.01 SAY "FACTURA "
@ 05,16 SAY "PED "
@ 06.01 SAY "CLIENTE "
                                                         TESIS CON
@ 07.01 SAY "NOMBRE "
@ 08,01 SAY "DIRECC "
                                                      FALLA DE ORIGEN
@ 05.27 SAY " DIVISA "
```

@ 05,38 SAY " FECHA " @ 05,53 SAY " T.C. " @ 05,67 SAY " LISTA " @ 06,46 SAY " TELEFONO " @ 07,46 SAY " R.F.C. " @ 08,46 SAY " CONDICIONES "

239

```
@ 09,46 SAY "REFERENCIA "
@ 10.46 SAY " VENDEDOR "
@ 12.05 SAY" CLAVE '
@ 12.21 SAY" DESCRIPCION
@ 12.52 SAY "CANT"
@ 12.57 SAY "UNITARIO"
@ 12.67 SAY " TOTAL "
@ 18.45 SAY " SUBTOTAL "
@ 19,45 SAY " I.V.A. "
@ 20,45 SAY " T O T A L "
RETURN
PROCEDURE PROC0802
* PANTALLA2
LIMMENO
@ 5,35 GET GDIVI
                         VALID PROC08027(GDIVI)
@ 5.45 GET GFECH_PICTURE "##/##" VALID PROC08021(GFECH)
@ 5.59 GET GTC PICTURE "###.####" VALID PROC08022(GTC)
@ 5.74 GET GLIST PICTURE "#" VALID PROC08025(GLIST)
@ 6.10 GET GCLIE
                          VALID PROC08023(GCLIE)
@ 7.10 GET GNOMB
@ 8,10 GET GDIR1
@ 9.10 GET GDIR2
@ 10,10 GET GDIR3
@ 6.59 GET GTELE
@ 7.59 GET GRFC
@ 8.59 GET GCOND
@ 9.59 GET GREFE
@ 10.59 GET GAGEN
RETURN
PROCEDURE PROC08021(F1)
IF NOT VALFEC(F1)
 MEN23("FECHA NOVALIDA",1)
 RETURN F.
ENDIF
LIMMENO
RETURN T
PROCEDURE PROC08022(F1)
IF GTC<≈0
 MEN23("TIPO DE CAMBIO ES REQUERIDO".1)
 RETURN F.
ENDIF
LIMMEN()
RETURN .T.
PROCEDURE PROC08023(GCLIE)
LOCAL GETLIST:={}
SELE CL02
IF GCLIE=SPACE(12)
```

DO PROC9804 RETURN F

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

ENDIF SEEK GCLIE IF FOEO GOTO TOP DO PROC9804 RETURN .F. ENDIF GNOMB=CNOMB GDIR1=SUBSTR(CDOMI,01,30) GDIR2=SUBSTR(CDOMI,31,30) GDIR3=SUBSTR(CDOMI.61.30) GRFC=CRFC GTELE=CTELE GAGEN=CAGEN @ 7,10 GET GNOMB @ 8.10 GET GDIR1 @ 9.10 GET GDIR2 @ 10,10 GET GDIR3 @ 6.59 GET GTELE @ 7.59 GET GRFC @ 9.59 GET GREFE @ 10,59 GET GAGEN LIMMENO RETURN .T. PROCEDURE PROC08024(F1) LOCAL GETLIST:={} IF GVENC=" / / " SET DATE TO BRITISH GVENC=DTOC(CTOD(GFECH)+VAL(F1)) SET DATE TO AMERICAN @ 5.66 GET GVENC PICTURE "##/##/##" ENDIF LIMMEN() RETURN .T. PROCEDURE PROC08025(F1) IF GLIST#"1" .AND. GLIST#"2" .AND. GLIST#"3" MEN23("LISTA DE PRECIOS SOLO PUEDE SER 1, 2 o 3".1) RETURN .F. ENDIF LIMMEN() RETURN .T. PROCEDURE PROC08027(F1) LOCAL GETLIST:=() IF GDIVI#"US" .AND. GDIVI#"MN" MEN23("SOLO PUEDE SER US o MN", 1) RETURN .F. ENDIF IF BPEDI IF GDIVIA#GDIVI MEN23("LA DIVISA DEBE SER "+GDIVIA,1)

```
RETURN .F.
 ENDIF
ENDIF
LIMMEN()
RETURN .T.
PROCEDURE PROC0803
@ 13.05 GET GA1
                             VALID PROC08031(GA1.13."1")
@ 13.52 GET GC1
                   PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC1,13,"1")
@ 13.57 GET GI1
                  PICTURE "##.###.##" VALID PROC08033(GI1.13,"1")
@ 14.05 GET GA2
                             VALID PROC08031(GA2,14,"2")
@ 14,52 GET GC2
                                    VALID PROC08032(GC2, 14, "2")
                   PICTURE "####"
@ 14,57 GET GI2
                  PICTURE "##,###.##" VALID PROC08033(GI2,14,"2")
@ 15,05 GET GA3
                             VALID PROC08031(GA3.15."3")
@ 15.52 GET GC3
                  PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC3.15,"3")
@ 15,57 GET GI3
                  PICTURE "##,### ##" VALID PROC08033(GI3.15,"3")
@ 16.05 GET GA4
                             VALID PROC08031(GA4,16,"4")
@ 16,52 GET GC4
                  PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC4,16,"4")
@ 16,57 GET GI4
                  PICTURE "##,###.##" VALID PROC08033(GI4,16,"4")
@ 17.05 GET GA5
                             VALID PROC08031(GA5.17."5")
@ 17.52 GET GC5
                  PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC5, 17, "5")
ത 17 57 GET GI5
                  PICTURE "##,### ##" VALID PROC08033(GI5,17,"5")
PROC0833(1)
RETURN
PROCEDURE PROC080301
@ 13.05 GET GA6
                             VALID PROC08031(GA6,13,"6")
@ 13.52 GET GC6
                  PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC6,13,"6")
@ 13.57 GET GI6
                  PICTURE "##.### VALID PROC08033(GI6.13."6")
@ 14.05 GET GA7
                             VALID PROC08031(GA7.14,"7")
@ 14.52 GET GC7
                  PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC7,14,"7")
                  PICTURE "##,###.##" VALID PROC08033(GI7,14,"7")
@ 14,57 GET GI7
@ 15,05 GET GA8
                             VALID PROC08031(GA8,15,"8")
@ 15,52 GET GC8
                  PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC8.15,"8")
@ 15.57 GET GI8
                  PICTURE "##,### ##" VALID PROC08033(GI8,15,"8")
@ 16,05 GET GA9
                             VALID PROC08031(GA9,16,"9")
ത 16.52 GET GC9
                  PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC9.16."9")
@ 16.57 GET GI9
                  PICTURE "##.###.##" VALID PROC08033(GI9.16,"9")
@ 17.05 GET GA10
                             VALID PROC08031(GA10,17,"10")
                   PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC10.17,"10")
@ 17.52 GET GC10
@ 17,57 GET GI10
                  PICTURE "##.###.##" VALID PROC08033(GI10.17."10")
PROC0833(6)
RETURN
                                                                        TESIS CON
PROCEDURE PROC080302
                                    PROC08031(GA11.13."11") VALID PROC08032(GC11.13."11) FALLA DE ORIGEN
@ 13.05 GET GA11
                             VALID PROC08031(GA11,13,"11")
@ 13,52 GET GC11
                   PICTURE "####"
@ 13,57 GET GI11
                  PICTURE "##,###,##" VALID PROC08033(GI11,13,"11")
@ 14,05 GET GA12
                             VALID PROC08031(GA12,14,"12")
@ 14,52 GET GC12
                   PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC12.14,"12")
@ 14.57 GET GI12
                  PICTURE "## ### ##" VALID PROC08033(GI12,14,"12")
@ 15,05 GET GA13
                             VALID PROC08031(GA13, 15, "13")
@ 15,52 GET GC13
                   PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC13.15,"13")
                  PICTURE "##,###,##" VALID PROC08033(GI13,15,"13")
@ 15,57 GET GI13
@ 16.05 GET GA14
                             VALID PROC08031(GA14.16,"14")
```

```
@ 16.52 GET GC14
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC14.16,"14")
@ 16,57 GET GI14
                  PICTURE "##,###,##" VALID PROC08033(GI14.16,"14")
@ 17.05 GET GA15
                              VALID PROC08031(GA15,17,"15")
@ 17,52 GET GC15
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC15,17,"15")
@ 17.57 GET GI15
                  PICTURE "##.###.##" VALID PROC08033(GI15.17."15")
PROC0833(11)
RETURN
PROCEDURE PROC080303
@ 13.05 GET GA16
                              VALID PROC08031(GA16,13,"16")
@ 13.52 GET GC16
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC16,13,"16")
@ 13.57 GET GI16
                  PICTURE "##,###.##" VALID PROC08033(GI16.13."16")
@ 14,05 GET GA17
                             VALID PROC08031(GA17,14,"17")
@ 14.52 GET GC17
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC17,14,"17")
@ 14,57 GET GI17
                  PICTURE "##,### ##" VALID PROC08033(GI17,14,"17")
@ 15.05 GET GA18
                              VALID PROC08031(GA18, 15, "18")
@ 15.52 GET GC18
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC18.15,"18")
@ 15.57 GET GI18
                  PICTURE "##,###,##" VALID PROC08033(GI18.15,"18")
@ 16.05 GET GA19
                             VALID PROC08031(GA19,16,"19")
                   PICTURE "####"
@ 16.52 GET GC19
                                     VALID PROC08032(GC19,16,"19")
@ 16.57 GET GI19
                  PICTURE "##,### ##" VALID PROC08033(GI19,16,"19")
@ 17,05 GET GA20
                             VALID PROC08031(GA20, 17, "20")
@ 17,52 GET GC20
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC20,17,"20")
@ 17.57 GET GI20
                  PICTURE "##.### ##" VALID PROC08033(GI20.17."20")
PROC0833(16)
RETURN
PROCEDURE PROC080304
@ 13.05 GET GA21
                             VALID PROC08031(GA21,13,"21")
@ 13.52 GET GC21
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC21,13,"21")
@ 13,57 GET GI21
                  PICTURE "##.### ##" VALID PROC08033(GI21.13."21")
@ 14,05 GET GA22
                             VALID PROC08031(GA22,14,"22")
@ 14.52 GET GC22
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC22,14,"22")
@ 14.57 GET GI22
                  PICTURE "##,### ##" VALID PROC08033(GI22,14,"22")
@ 15,05 GET GA23
                             VALID PROC08031(GA23.15,"23")
@ 15,52 GET GC23
                   PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC23, 15, "23")
@ 15.57 GET GI23
                  PICTURE "##,### ##" VALID PROC08033(GI23,15,"23")
@ 16.05 GET GA24
                             VALID PROC08031(GA24, 16, "24")
@ 16,52 GET GC24
                   PICTURE "####"
                                     VALID PROC08032(GC24.16,"24")
                  PICTURE "##,###.##" VALID PROC08033(GI24,16,"24")
@ 16.57 GET GI24
@ 17.05 GET GA25
                             VALID PROC08031(GA25, 17, "25")
@ 17.52 GET GC25
                   PICTURE "####"
                                    VALID PROC08032(GC25.17,"25")
@ 17,57 GET GI25
                  PICTURE "##,###,##" VALID PROC08033(GI25,17,"25")
PROC0833(21)
```

PROCEDURE PROCO8032(F1,F2,F3)
F4=F3
GARTI=GA&F4
IF.NOT. BPEDI
WTOTCAN=F1
FOR L=1 TO GLIMI
IF L=VAL(F4)
LOOP
ENDIF

RETURN

```
LL=ALLTRIM(STR(L,2))
   IF GA&F4=GA&LL
    WTOTCAN=WTOTCAN+GC&LL
   ENDIF -
 NEXT 1
 IF WTOTCAN>PROC2460(GARTI,GALMA) .AND. SUBSTR(GARTI,1,2)#"S-"
  MEN23("LA CANTIDAD EXCEDE A LA EXISTENCIA".1)
  RETURN .F.
 ENDIE
ELSE
 SELE PD53
 SEEK GNUMPED
 WCANT=0
 DO WHILE .NOT. EOF() .AND. GNUMPED=DNUMPED
  IF GARTI=DARTI
    WCANT=DCANT-DFACT-DDEVO
  ENDIF
  SKIP
 ENDDO
 IF F1>WCANT
  MEN23("LA CANTIDAD EXCEDE A LA CANTIDAD PEDIDA".1)
  RETURN E
 ENDIE
ENDIF
WIOTA=ROUND(F1*GI&F4.2)
@ F2.67 SAY WTOTA PICTURE "###.###.##"
DO PROCO804
RETURN .T.
PROCEDURE PROC0805
SET KEY -1 TO PROC9811
SET KEY -2 TO PROC9812
SET KEY -3 TO IMPFACTURA
MEN23(" <f2>=consulta pedidos,<f3>=consulta facturas, <f4>=consecutivo facturas.
<esc>=terminar",0)
GNUMPED="
BPEDI#.F
GNUMFAC=STR(VAL(CO53->ONUMFAC)+1.6)
GNUMFA1=GNUMFAC
SAVE SCREEN
DO WHILE .T.
 F4= F
 REST SCREEN
 @ 5 9 GET GNUMFAC PICTURE "######"
 @ 5.20 GET GNUMPED PICTURE "######"
 READ
 IF F4
  LOOP
 ENDIF
 SAVE SCREEN
 IF LASTKEY()=27
  FXIT
```

ENDIF

```
LIMMEN()
  IF GNUMFAC="
   LOOP
  ENDIF
  GNUMFAC=STR(VAL(GNUMFAC),6)
  IF GNUMPED#"
   GNUMPED=STR(VAL(GNUMPED),6)
  ENDIF
  SELE FA53
  SEEK GNUMFAC
  IF EOF()
   QAFEC="A"
   IF GNUMFAC#GNUMFA1
    LEE23("NO COINCIDE EL CONSECUTIVO".1)
    GNUMFAC=GNUMFA1
    LOOP
   ENDIF
   IF GNUMPED#"
    SELE PE53
    SEEK GNUMPED
    IF EOFO
     LEE23("EL PEDIDO NO EXISTE",1)
     LOOP
    ENDIF
    IF FCANC="S"
     LEE23("EL PEDIDO ESTA CANCELADO",1)
     LOOP
    ENDIE
    IF .NOT. PROC0860()
     LEE23("EL PEDIDO NO TIENE YA PRODUCTOS A FACTURAR",1)
     LOOP
    ENDIF
  ENDIF
  EXIT
 ENDIE
 OAFEC="O"
 STORE FNUMPED TO GNUMPED
 STORE SUBSTR(FFECH.5.2)+"/"+SUBSTR(FFECH.3.2)+"/"+SUBSTR(FFECH.1.2) TO
GFECH
 STORE FREFE TO GREFE
 STORE FCLIE TO GCLIE
 STORE SUBSTR(FDIRE,01,40) TO GNOMB
 STORE SUBSTR(FDIRE,41,30) TO GDIR1
 STORE FAGEN TO GAGEN
 STORE FRFC TO GRFC
 STORE ECOND TO GCOND
 STORE FTC TO GTC
 STORE FDIVI TO GDIVI.GDIVIA
 STORE FLIST TO GLIST
 STORE FDESC TO GDESC
 STORE FPORDES TO GPORDES
 @ 5.20 GET GNUMPED PICTURE "######"
 CLEAR GETS
```

```
SELE FD53
 SEEK GNUMFAC
 I=1
 DO WHILE .NOT. EOF() .AND. GNUMFAC=DNUMFAC
   II=ALLTRIM(STR(I,2))
   STORE DARTI TO GASILGAASII
   STORE DDESC TO GD&II
   STORE DOANT TO GO&II
   STORE DIMPO TO GIAII
   1=1+1
   SKIP
 ENDDO
 DO PROC0801
 DO PROC0802
 DO PROC0803
 DO PROC0804
 CLEAR GETS
 QOPCI1=PROC08070
 IF QOPCI1="C"
   SELE FA53
   IF FCANC="S"
    MEN23("LA FACTURA ESTA CANCELADA", 1)
    LOOP
   ENDIF
  WNUMFAC=SUBSTR(GNUMFAC,2,5)+"9"
   SELE MO02
  SET SOFTSEEK ON
  SEEK WNUMFAC
  SET SOFTSEEK OFF
  IF EOF()
    LEE23("LA FACTURA NO EXISTE EN CLIENTES",1)
    SELE FA53
    LOOP
  ENDIF

    ACTUALIZO INVENTARIOS

    SELE FD53
    SEEK GNUMEAC
    DO WHILE .NOT. EOF() .AND. DNUMFAC=GNUMFAC
     GARTI=DARTI
     GCLAV="EK"
     GGFECH=QANO+QMES+QDIA
     GREFE1="FCA-"+GNUMFAC
     GREFE2=SUBSTR(DREFE.11.10)
     GCANT=DCANT
     GPREC=DCOST
     GPRE1=DCOSTMN
     GTC=FA53->FTC
     IF SUBSTR(GARTI, 1,2)#"S-"
```

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

 ${\tt PROC2462} ({\tt GARTI,GALMA,GCLAV,GGFECH,GREFE1,GCANT,0,GPREC,GREFE2,GTC,GPRE1,}$

O) ENDIF

```
SELE FD53
  SKIP
 ENDDO
ELSE
 GNUMPED=FA53->FNUMPED
 SELF PE53
 SEEK GNUMPED
 * ACTUALIZO INVENTARIOS
 SELE FD53
 SEEK GNUMFAC
 DO WHILE NOT, EOF() ,AND, DNUMFAC=GNUMFAC
  GARTI=DARTI
  SELE AR01
  SEEK GARTI
  IF PE53->FCOND=SPACE(LEN(FA53->FCOND))
    REPLACE CONSIG WITH CONSIG+FD53->DCANT
  ELSE
    REPLACE PEDID WITH APEDID+FD53->DCANT
  ENDIF
  SELE PD53
  SET EXACT OFF
  SEEK GNUMPED
  SET EXACT ON
  WCANT=FD53->DCANT
  DO WHILE NOT, EQF() AND, DNUMPED=GNUMPED
   IF DARTI=FD53->DARTI
     IF WCANT>CAN FAC
      WCANT=WCANT-CAN FAC
      REPLACE CAN FAC WITH 0
     ELSE
      REPLACE DFACT WITH DFACT-WCANT
      WCANT=0
     ENDIE
   ENDIF
   SKIP
  ENDDO
  SELE FD53
  SKIP
 ENDDO
WSALD=FA53->FTOTA
 FOR I=8 TO 0 STEP -1
  IF I=0
    WNUMPED=SUBSTR(GNUMPED,2,5)+"0"
    WNUMPED=SUBSTR(GNUMPED,2,5)+STR(I,1)
  ENDIF
  SELE MO02
  SET EXACT OFF
  SEEK WNUMPED
  SET EXACT ON
  IF .NOT. EOF() .AND. FMOVI="FAC"
    * SALDO PEDIDO
    IF FIMPO+FIVA+FOTRCAR>WSALD
```

```
FISE
         WIMPO=FIMPO+FIVA+FOTRCAR
         WSALD=WSALD-(FIMPO+FIVA+FOTRCAR)
         REPLACE FSALD WITH WIMPO
       ENDIF
   * GENERO MOVIMIENTO DE COBRO
       SET DATE TO BRITISH
       SELE MO02
       APPEND BLANK
       REPLACE NUM FAC WITH SUBSTR(WNUMPED.1.6)
       REPLACE CLA_CLI WITH GCLIE
       REPLACE FEC_MOV WITH CTOD(QDIA+"/"+QMES+"/"+QANO)
       REPLACE IMPO WITH WIMPO*-1
       REPLACE CLA_AGE WITH GAGEN
       SET DATE TO AMERICAN
       IF WSALD=0
         EXIT
       ENDIE
      ENDIE
    NEXTI
   ENDIE
  COMMIT
   SELF FA53
 ELSE
  IF QOPCI1="I"
    PROC80610()
   ENDIE
 ENDIE
 DO PROCOSOO
 GNUMFAC=GNUMFA1
ENDDO
SET KEY -1 TO
SET KEY -2 TO
SET KEY -3 TO
IF LASTKEY()=27
 RETURN
ENDIE
RETURN
FUNCTION PROC0806

    ACTUALIZA E IMPRIME

SAVE SCREEN
CUADRO(5, 10, 19, 70, .T...T.)
@ 5.25 SAY "TOTALES "
IF GPORDES#0
 GDESC=ROUND(GSUBTOT*(GPORDES/100),2)
ELSE
 IF GDESC#0
   GPORDES=ROUND(GDESC/GSUBTOT*100,2)
 ENDIF
```

WIMPO=WSALD

WSALD=0

REPLACE FSALD WITH FSALD+WIMPO

```
ENDIF
GIVA=ROUND((GSUBTOT-GDESC)*QIVA/100.2)
GTOTA=GSUBTOT-GDESC+GIVA
GPAGA=GTOTA
GPAGA=0
IF GTOTA=0
 NADA=" "
 @ 9.23 SAY "NO EXISTE NINGUNA PARTIDA CAPTURADA "
 @ 10.23 SAY "PARA CONTINUAR OPRIMA RETURN " GET NADA
 READ
 RESTORE SCREEN
 RETURN F.
ENDIF
DO WHILE .T.
 @ 6.15 SAY "SUBTOTAL "
 @ 7.15 SAY "DESCTOS 1 ......
 @ 8.15 SAY "
                2 ...,.. ...,...."
 @ 9.15 SAY "
                3 ...,.. ...,....
 @ 10.15 SAY "
 @ 11.15 SAY "I.V.A.
 @ 12 15 SAY "T O T A I "
 @ 13.15 SAY "PAGA "
 @ 6.32 GET GSUBTOT PICTURE "### ### ##"
 @ 11.32 GET GIVA PICTURE "###.###.##"
 @ 12,32 GET GTOTA PICTURE "###,### ##"
 CLEAR GETS
 @ 07.25 GET GPORDES PICTURE "### ##"
 @ 07.32 GET GDESC PICTURE "### ### ##"
 @ 13.32 GET GPAGA PICTURE "### ### ##"
 READ
 LIMMENO.
 IF GPORDES#0
  GDESC=ROUND(GSUBTOT*(GPORDES/100),2)
  GPORDES=ROUND(GDESC/GSUBTOT*100,2)
 ENDIF
 GIVA=ROUND((GSUBTOT-GDESC-GDESC1-GDESC2-GDESC3)*Q(VA/100.2)
 GTOTA=GSUBTOT-GDESC-GDESC1-GDESC2-GDESC3+GIVA
 @ 6.32 GET GSUBTOT PICTURE "### ### ##"
 @ 07 25 GET GPORDES PICTURE "### ##"
 @ 07.32 GET GDESC PICTURE "### ### ##"
 @ 11.32 GET GIVA PICTURE "### ### ##"
 (a) 12 32 GET GTOTA PICTURE "### ### ##"
* AQUI DEBO DE PEDIR LA CANTIDAD QUE PAGA
 CLEAR GETS
 IF ROUND(GPAGA,2)#ROUND(GTOTA,2)
  LEE23("PAGA DEBE SER POR EL TOTAL".1)
```

GDESC1=ROUND((GSUBTOT-GDESC)*(GPORDES1/100),2)

GPORDES1=ROUND(GDESC1/(GSUBTOT+GDESC)*100.2)

ENDIF

FISE

ENDIF

IF GDESC1#0

```
LOOP
  ENDIF
 NADA=""
 @ 23.2 SAY "ESTAN CORRECTAS LOS DATOS, S o N " GET NADA
 READ
 IF NADA="S"
   FXIT
  ENDIE
ENDDO
CUADRO(8,22,14,58,,T...T.)
@ 10.26 SAY " DESEA
@ 12,26 PROMPT "IMPRIMIR"
@ 12,45 PROMPT "MODIFICAR"
MENU TO GOPCI
RESTORE SCREEN
IF QOPCI=1
 RETURN T
FLSE
 RETURN F
ENDIF
RETURN T
FUNCTION PROC08061
* ACTUALIZO FOLIO E IMPRIME DOCUMENTO
SELE CO53
GCOPI=OCOPEAC
REPLACE ONUMEAC WITH GNUMEAC
COMMIT
DO PROC080612
PROC806100
RETURN
PROCEDURE PROC080611
SELE CO53
LEE23("PREPARE LA IMPRESORA CON FORMATO DE FACTURA". 1)
OREPÒ=" "
DO WHILE .T.
 IF NOT. IMPRIN("N"," ")
  LOOP
 ENDIF
 EXIT
ENDDO
*SET DEVICE TO PRINT
@ 0.0 SAY OLONPAG
@ 0.20 SAY QLET3
QNUMCOP=1
DO WHILE QNUMCOP<=GCOPI
 PROC080614()
 WRENG=CO53->OREN12
 WFACT=FA53->FNUMFAC
```

SELE FD53 SEEK WFACT

```
DO WHILE .NOT. EOF() .AND. WFACT=DNUMFAC
  @ WRENG,0 SAY DCANT PICTURE "####"
   @ WRENG.WCOLU+7 SAY DARTI
   @ WRENG.WCOLU+028 SAY DDESC
   @ WRENG WCOLU+95 SAY DIMPO*FA53->FTC
                                           PICTURE "#### ### ##"
   @ WRENG WCOLU+112 SAY DIMPO*DCANT*FA53->FTC PICTURE "#### ### ##"
   WRENG=WRENG+1
   IF DDESC1#SPACE(LEN(DDESC1))
    @ WRENG WCOLU+026 SAY DDESC1
    WRENG=WRENG+1
  ENDIE
  IF DDESC2#SPACE(LEN(DDESC2))
    @ WRENG.WCOLU+026 SAY DDESC2
    WRENG=WRENG+1
  ENDIF
  IF DDESC3#SPACE(LEN(DDESC3))
    @ WRENG.WCOLU+026 SAY DDESC3
    WRENG=WRENG+1
  ENDIF
  SKIP
 ENDDO
 SELE FA53
 WDESC = FDESC*FTC
 WDESC1=FDESC1*FTC
 WDESC2=FDESC2*FTC
 WDESC3=FDESC3*FTC
 WIMPO = IMPO*FTC
 WIVA = IVA *FTC
 WTOTA -TOT-FTC
 IE WDESC#0 OR WDESC#0 OR WDESC#0 OR WDESC##0
    @ 48,117 SAY WDESC PICTURE "####.###.##"
 ENDIF
 @ 50.112 SAY WIMPO PICTURE "#### ### ##"
 @ 53 112 SAY WIVA PICTURE "#### ### ##"
 @ 55.112 SAY WTOTA PICTURE "#### ### ##"
 EJECT
 QNUMCOP=QNUMCOP+1
ENDDO
                                                       TESIS CON
IMPROUT()
SET DATE TO AMERICAN
                                                 FALLA DE ORIGEN
RETURN
FUNCTION PROC080614
@ WRENG WCOLU+120 SAY FA53->NUM FAC
WRENG=8
@ WRENG,WCOLU+019 SAY SUBSTR(FA53->FEC MOV.5.2)
@ WRENG,WCOLU+030 SAY SUBSTR(GMESES,VAL(SUBSTR(FA53->FEC_MOV,3,2))*10-
9.10)
@ WRENG WCOLU+062 SAY SUBSTR(FA53->FEC MOV.1.2)
WRENG=WRENG+2
*@ WRENG.WCOLU+012 SAY SUBSTR(FA53->ATE CLI.1.40)+" "+FA53-
>CLA CLI+SPACE(27)+FA53->RFC
@ WRENG WCOLU+012 SAY SUBSTR(FA53->ATE_CLI,1,40)+" "+SPACE(44)+FA53->RFC
WRENG=WRENG+2
```

```
*@ WRENG,WCOLU+013 SAY ALLTRIM(SUBSTR(FA53->ATE_CLI,41,30))+"
"+ALLTRIM(SUBSTR(FA53->ATE_CLI,71,30))+" "+ALLTRIM(SUBSTR(FA53->
ATE_CLI,101,30))
@ WRENG,WCOLU+018 SAY ALLTRIM(SUBSTR(FA53-> ATE_CLI,41,30))+"
"+ALLTRIM(SUBSTR(FA53-> ATE_CLI,71,30))
WRENG=WRENG+1
@ WRENG, WCOLU+004 SAY ALLTRIM(SUBSTR(FA53-> ATE_CLI, 101, 30))
WRENG=WRENG+4
@ WRENG, WCOLU+009 SAY "PED-"+FA53->NUM_PED+FA53->COND
@ WRENG,WCOLU+033 SAY FA53->CLA_AGE
RETURN
PROCEDURE PROC080612
SELE CL02
REPLACE NOM CLI WITH GNOMB
REPLACE CLA AGE WITH GAGEN
SELE FA53
APPEND BLANK
REPLACE NUM_FAC WITH GNUMFAC
REPLACE FEC MOV WITH
SUBSTR(GFECH,7,2)+SUBSTR(GFECH,4,2)+SUBSTR(GFECH,1,2)
REPLACE REFE WITH GREEF
REPLACE NUM_PED WITH GNUMPED
REPLACE CLA CLI WITH GCLIE
REPLACE ATE CLI WITH GNOMB+GDIR1+GDIR2+GDIR3
REPLACE CLA_AGE WITH GAGEN
REPLACE COND WITH GCOND
REPLACE LIST. WITH GUST
REPLACE TOUS WITH GTC
REPLACE DIVI WITH GDIVI
REPLACE CAN_TOT WITH GSUBTOT
REPLACE IVA WITH GIVA
REPLACE DESC. WITH GDESC.
REPLACE IMPO WITH GSUBTOT-GDESC+GIVA
SELE FD53
I = 1
DO WHILE I<=GLIMI
 II=ALLTRIM(STR(I,2))
 IF GA&II# SPACE(15)
  IF NOT, BPEDI
    *ACTUALIZO INVENTARIOS
    GARTI=GA&II
    GCANT=GC&II
    GCLAV="SV"
    GGFECH=FA53->FFECH
    GREFE1="FAC-"+GNUMFAC
    GREFE2=STR(GTC,8,4)+" "+GDIVI
    GPREC=ROUND(GI&II-GI&II*GPORDES/100.2)
    WGREFE=" "
    WWCOS1=0
    GCOST=PROC2463(GARTI,GCANT)
    GCOS1=WWCOS1
    IF SUBSTR(GARTI,1,2)#"S-"
```

```
PROC2461(GARTI.GALMA.GCLAV.GGFECH.GREFE1.GCANT.GPREC.GCOST.GREFE2.GT
C.GCOS1.01
    ENDIF
  FLSE
    *ACTUALIZO PEDIDO
    WTOTCAN=GC&II
    WGREFE=" "
    GCOST=0
    GCOS1=0
    SELE PD53
    SEEK GNUMPED
    DO WHILE .NOT. EOF() .AND. GNUMPED=DNUMPED
     IF GA&II=DARTI
      DO WHILE NOT, RLOCKO
      ENDDO
      IF WTOTCAN<DCANT-DFACT-DDEVO
        WTOTCAN1=WTOTCAN
      FLSE
        WTOTCAN1=DCANT-DFACT-DDEVO
      ENDIE
      WTOTCAN=WTOTCAN-WTOTCAN1
      REPLACE DEACT WITH DEACT+WTOTCAN1
      WGREFE=DREFE
      GCOST=DCOST
      GCOS1=DCOSTMN
      UNLOCK
      WARTI=DARTI
      SELE AROL
      SEEK WARTI
      IF NOT EOFO
        DO WHILE .NOT. RLOCK()
        ENDDO
        IF PE53->FCOND=SPACE(LEN(PE53->FCOND))
         REPLACE CONSIG WITH ACONS-WTOTCAN1
        FLSE
         REPLACE PEDID WITH APEDI-WTOTCAN1
        ENDIF
        UNLOCK
      ENDIE
      IF WTCTCAN<=0
        EXIT
      ENDIE
     ENDIE
     SELE PD53
     SKIP
    ENDDO
  ENDIF
  SELE FD53
  APPEND BLANK
  REPLACE NUMFAC WITH GNUMFAC
  REPLACE CLA_ART WITH GA&II
  REPLACE DES ART WITH GD&II
  REPLACE CAN FAC WITH GC&II
```

TESIS CON

```
REPLACE PRE UNI WITH GI&II
   REPLACE COS UNI WITH GCOST
 ENDIE
 I=1+1
ENDDO
COMMIT
* GENERO MOVIMIENTO DE COBRO
     SELE MO02
     APPEND BLANK
     REPLACE NUM FAC WITH SUBSTR(WNUMPED.1.6)
    REPLACE CLA_CLI WITH GCLIE
    REPLACE FEC MOV WITH CTODIGFECH)
    REPLACE REFE WITH GDIVI+ALLTRIM(STR(GTC.8.4))
    REPLACE IMPO WITH WIMPO
     REPLACE CLA_AGE WITH GAGEN
   ENDIE
   IF WSALD=0
     EXIT
   ENDIF
 NEXT I
 SELE MO02
 APPEND BLANK
 IF GDIVI="US"
  WTC=GTC
 FLSE
  WTC=GTC
 ENDIF
 REPLACE NUM FAC WITH SUBSTR/GNUMFAC.2.5)+"9"
 REPLACE CLA CLI WITH GCLIE. FFECVEN WITH CTOD(GFECH)
 REPLACE FEC MOV WITH CTODIGFECH), FFECREV WITH CTODIGFECH)
 REPLACE REFE WITH "MN"+ALLTRIM(STR(GTC.8.4))
 REPLACE IVA WITH GIVA WTC . FIMPO WITH GSUBTOT WTC
 SELE AG02
 REPLACE SALD WITH (CARG+GIMPO)*WTC
SET DATE TO AMERICAN
SELE FA53
RETURN
FUNCTION PROC0807
* PREGUNTA SI CANCELA
IF FA53->FCANC="S"
 FA53->FCANC= 5"
LEE23("EL DOCUMENTO YA ESTA CANCELADO",1)
 RETURN " "
ENDIE
CUADRO(8,25,16,55,.T.,.T.)
SINO=2
@ 10,28 SAY" DESEA
@ 12,29 PROMPT "CANCELAR"
@ 12.41 PROMPT "IMPRIMIR"
```

MENU TO SINO IF LASTKEY()=27 RETURN " " ENDIF

```
FALLA DE ORIGEN
```

```
IF SINO=1
 RETURN "C"
ENDIF
IF SINO=2
 RETURN "I"
ENDIE
RETURN "C"
PROCEDURE PROC0851
* ABRO ARCHIVO
USE &QDRIV.CO0000&QEMPR..53A ALIAS CO53 EXCL NEW
IF .NOT. FOF("CO")
 RETURN
ENDIF
USE &ODRIV.TA&OPERI&QEMPR..53A INDEX &QDRIV.TA&QPERI&QEMPR..53I ALIAS
TA53 EXCL NEW
IF NOT FOF("TA")
 RETURN
ENDIF
USE &ODRIV.AR&OPERI&OEMPR..01A INDEX &ODRIV.AR&OPERI&OEMPR..01i ALIAS
AR01 EXCL NEW
IF .NOT. FOF("AR")
 RETURN
ENDIE
LISE &ODRIV MO&OPERI&GEMPR G1A INDEX
&QDRIV MO&QPERI&QEMPR.,011,&QDRIV MO&QPERI&QEMPR.,01J,&QDRIV MO&QPERI&
QEMPR. 01K ALIAS MO01 EXCL NEW
IF NOT. FOF("MO")
 RETURN
ENDIE
USE &ODRIV.EX&OPERI&QEMPR..01A INDEX
&ODRIV.EX&OPERI&QEMPR..01J.&ODRIV.EX&OPERI&QEMPR..01I ALIAS EX01 EXCL
NF:W
IF NOT FOR ("EX")
 RETURN
ENDIF
USE &QDRIV.CA&QPERI&QEMPR..01A INDEX &QDRIV.CA&QPERI&QEMPR..01I ALIAS
CAD1 EXCL NEW
IF NOT, FOF("CA")
```

ENDIF
USE & ODRIV MO& OPERI& OEMPR... 02A INDEX
& QDRIV MO& QPERI& QEMPR... 021, & QDRIV MO& QPERI& QEMPR... 02J, & QDRIV MO& QPERI&
QEMPR... 02K ALIAS MO02 EXCL NEW
IF. NOT. FOF ("MO")
RETURN

USE &ODRIV CL&OPERI&OEMPR..02A INDEX &ODRIV CL&OPERI&OEMPR..02I ALIAS

RETURN

ENDIF

CL02 EXCL NEW IF .NOT. FOF("CL") RETURN

USE &ODRIV PE&OPERI&OEMPR 53A INDEX &ODRIV PE&OPERI&OEMPR 53I ALIAS

```
USE &ODRIV.PD&OPERI&QEMPR..53A INDEX
&ODRIV.PD&OPERI&OEMPR..53I.&ODRIV.PD&OPERI&OEMPR..53J.ALIAS.PD53 EXCL.
NEW
IF NOT FOR("PD")
 RETURN
ENDIE
USE &ODRIV.FA&OPERI&OEMPR..53A INDEX &ODRIV.FA&OPERI&OEMPR..53I ALIAS.
EA53 EXCL NEW
IF .NOT. FOF("FA")
 RETURN
ENDIE
USE &ODRIV ED&OPERI&OEMPR 53A INDEX
&ODRIV FD&QPERI&QEMPR..53I.&QDRIV.FD&QPERI&QEMPR..53J ALIAS FD53 EXCL
NEW
IF NOT FOR ("FD")
 RETURN
ENDIE
RETURN
FUNCTION PROCESSOO
*INICIALIZA A PARTIR DEL PEDIDO
SELE PE53
STORE FREFE TO GREFE
STORE FOLIE TO GOLIE
STORE SUBSTR(FATEN,01,40) TO GNOMB
STORE SUBSTRIFATEN1.41.30) TO GDIR1.
STORE FAGEN TO GAGEN
STORE FREC TO GREC
STORE FOOND TO GOOD
STORE "CONTADO" TO GCOND
STORE FTC TO GTC
STORE FDIVI TO GDIVI, GDIVIA
STORE FLIST TO GLIST
STORE FPORDES TO GPORDES
STORE EDESC. TO GDESC
@ 5.20 GET GNUMPED PICTURE "######"
CLEAR GETS
SELE PD53
SEEK GNUMPED
I= 1
DO WHILE NOT, EOF() .AND, GNUMPED=DNUMPED
 IF ROUND(DCANT-DFACT-DDEVO,2)>0
   II=ALLTRIM(STR(I,2))
   STORE DARTI TO GASILGAASII
   STORE DDESC TO GD&II
   STORE DCANT TO GC&II
  STORE DIMPO TO GI&II
```

PE53 EXCL NEW IF .NOT. FOF("PE") RETURN ENDIF

TESIS CON

I=I+1
ENDIF
SKIP
ENDDO
IF I>1
BPEDI=.T.
RETURN .T.
ENDIF
BPEDI=.F.
RETURN F

Cada vez que se codifica un programa y partiendo de que la base de datos está vacia, se generaron clientes, artículos, líneas, movimientos ficticios para probar su funcionalidad. De esta manera es cómo se realizaron las pruebas de la tecnología, entradas y salidas en la base de datos y los programas codificados. Posteriormente, al presentar los programas referentes a los catálogos funcionando, se pidió que la persona que fuera a operar el sistema comenzara la captura de los mismos, instruyéndosele previamente. La información ficticia que eliminada de la base de datos

IV.2. Pruebas en paralelo

Una vez que se tuvieron los catálogos capturados en el sistema, se procedió a capturar la existencia física (todos los productos que se encontraban físicamente en la empresa) para ingresar o dar de alta el inventario inicial. Con esta información se pudo probar y modificar los programas relacionados a reportar existencias. Se pudo comprobar que se estuvieran generando de las capas de existencia correctamente, que se registraran los movimientos de entrada al inventario, etc.

Después de validar las existencias iniciales, se procedió a ingresar aquellas existencias que se encontraban en manos de los clientes y que estaban pendientes de cobro o sencillamente en exhibición. Es decir, que se pidió al operador que capturara los pedidos tanto en consignación como los documentados, que se tenían en estado de pendiente. Así se generaba el movimiento de pedidos y la contabilización de lo que realmente se tenía, lo que estaba en documentos y lo que estaba en consignación. Nuevamente se pudieron probar los reportes, se corrigieron detalles de la captura, surgieron nuevas funciones para facilitar consultas, etc.

Faltaba por probarse el funcionamiento de los demás módulos del sistema. Para esto se pidió al operador que al menos por un mes trabajara paralelamente, es decir, que continuara trabajando de la misma manera, basándose en las tarjetas de almacén de entradas y salidas, elaborando sus cálculos y demás en hojas de trabajo independientes a la nueva aplicación y que además comenzara a trabajar en la nueva aplicación y que además comenzara a trabajar en la nueva aplicación y que además comenzara a trabajar en la nueva aplicación y que además comenzara a trabajar en la nueva aplicación.

Se inició esta prueba en paralelo al principio de mes, puesto que la empresa requeria informes y reportes mensuales de los movimientos de la mercancia y de los clientes al final del mismo. La nueva aplicación se sometió a prueba durante un mes.

Al final del mes, se pudieron tener resultados objetivos del desempeño de la aplicación. La aceptación que tuvo el sistema fue muy buena, los nuevos controles que se habían implantado eran más que satisfactorios. Se obtuvieron los mismos resultados en ambos sistemas

No obstante, se modificaron reportes a gusto del usuario. La dirección dio el visto bueno una vez que se corrigieron los mismos.

IV.3. Instalación, capacitación y liberación

Cuando se pasa la etapa de pruebas del sistema, y la dirección está satisfecha con los resultados obtenidos se procede a la liberación del mísmo.

Regresando al diagrama de la figura 4.1.1.1, quedan tres etapas pendientes que es la de la instalación, la capacitación y la liberación.

IV.3.1. Instalación

El equipo que se adquirió cuenta con las características necesarias para echar a andar la aplicación. Lo cierto es que se tuvo que modificar archivos del sistema como lo es el CONFIG.SYS, al agregarse lineas de código que permitieran la correcta ejecución de Clipper en la máquina.

FILESHIGH = 80 BUFFERSHIGH = 40.4

Y también se agregaron líneas de código al AUTOEXEC BAT:

PATH C:\windows\command;C:\CLIPPER5\LIB;C:\CLIPPER5\BIN; C:\DBASE SET C:\IPPER=\IF:50

Se creó un icono para que caracterizara la aplicación y se ejecutara desde la pantalla principal de Windows '95.

Además se crearon los directorios donde se alojaría el ejecutable de la aplicación y la base de datos, así como los directorios de trabajo y producción de este sistema.

IV.3.2. Capacitación

El proceso de la capacitación comenzó en el momento en que se pidió al operador que ingresara la información a los catálogos del sistema. Concluyó cuando aprendió a generar los reportes del mismo. No obstante, se elaboró un manual de usuario cuyo objetivo es el de definir el sistema y su funcionamiento, además de mejorar los controles de operación, de servir como una herramienta valiosa para capacitar y educar al personal, y reducir el impacto de la rotación del personal clave.

etapas:

La capacitación se realizó de una manera gradual y comprendió las siguientes

Etapa	Descripción	Tiempo empleado
10	Entrada al sistema, captura de catálogos, salida del sistema	3 horas
2*	Captura de existencias iniciales	1 hora
3,	Captura de pedidos	1 hora
4"	Captura de devoluciones	1 hora
5"	Captura de facturas	1 hora
6"	Captura de notas de crédito	1 hora
	Obtención de reportes	3 horas
8*	Utilerias	0.5 hora



IV.3.2.1, Manual de Usuario

1. Especificaciones previas

El empleo y manejo de esta aplicación es muy sencillo. Las teclas que se utilizan son las comunes que en la mayoria de los programas se emplean:

<enter></enter>	Esta tecla permitirá que se lleven a afecto las acciones que el sistema mismo indicará, otras veces permitirá la navegación en las pantallas
<esc></esc>	Permite abandonar la actividad que se esté realizando, sin que se afecte la información en la base de datos. Salir de una pantalla.
<pgdn></pgdn>	Permite visualizar la siguiente pantalla sin que sea necesario recorrer hasta su fin la misma. Otras veces se pedirá que se teclee para realizar procesos por default para evitar o facilitar la captura.
<f2>, <f3>, <f4></f4></f3></f2>	La aplicación indicará en su momento el significado de su uso.
Flecha arriba y flecha abajo	Se utilizan principalmente para desplazarse sobre las opciones que los menús ofrecen.

2. Descripción y manejo de los módulos

a) ENTRADA A LA APLICACIÓN

Desde la pantalla principal de Windows, encontrarás un icono que tiene el nombre de ERGOS, con el botón izquierdo del ratón dar dos veces click con el botón izquierdo, a continuación se muestra la pantalla principal de Windows.



Fig. 4.3,2.1.1. Pantalla principal de Windows

A continuación aparecerá la pantalla inicial de la aplicación, donde deberás ingresar la Clave para accesar al sistema.

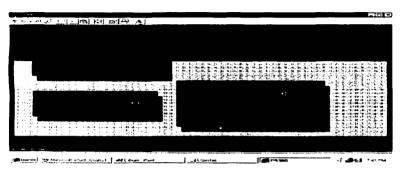


Fig. 4.3.2.1.2. Pantalla inicial de la aplicación

Si después de tres intentos no logras accesar, el sistema automáticamente te mandará el mensaje "El proceso se suspende por no conocer la clave de acceso" y te regresará a la pantalla inicial de Windows. Una vez que se ingrese a la aplicación, se visualizará la siguiente pantalla

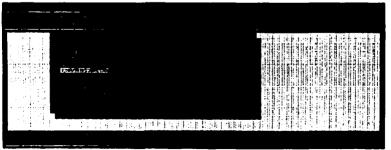


Fig. 4.3.2.1.3. Pantalla del Menú principal

b) SALIDA DE LA APLICACIÓN

Cuando se desee salir de la aplicación, desde la pantalla del menú principal, teclear dos veces <ESC> e inmediatamente nos sacará a la pantalla principal de Windows.

c) EL CATÁLOGO DE AGENTES

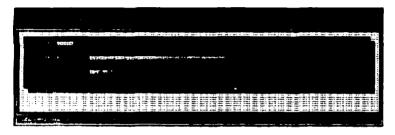


Fig. 4.3.2.1.4. Pantalla del catálogo de agentes
Esta pantalla permite las transacciones de inserción, consulta, modificación y eliminación de agentes.

INSERCIÓN

espacios.

Para insertar un nuevo agente en el catálogo, se debe de ingresar una CLAVE DEL AGENTE, que consta de 4 letras o números o una combinación de letras y números diferentes a las claves de los demás agentes.

Ingresar el NOMBRE DEL AGENTE, para lo cual se tienen disponibles 40

Y por último la COMISIÓN, que se expresa en un porcentaje y se cuenta con 3 espacios para la cantidad entera y dos espacios para los decimales.

CONSULTA

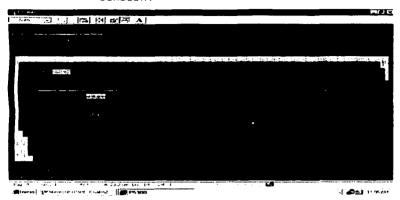


Fig. 4.3.2.1.5. Consulta al catálogo de clientes

En el campo CLAVE se debe ingresar si se conoce la clave del agente que se desea consultar y a continuación se desplegará la información del agente. Si se desconoce esta clave, en la parte baja de la pantalla, del lado derecho está el mensaje <F2> consulta, por lo que se presionará la tecla F2 y se desplegará la lista de los agentes. Esta lista se puede recorrer con los vectores de arriba y abajo, y puede seleccionar el agente que desee. Al presionar <ENTER> sobre la clave seleccionada se cerrará esta lista y aparecerá la pantalla anterior con la información del agente seleccionado.

MODIFICACIÓN

Para modificar la información de un cliente, se debe ingresar la CLAVE del agente y enseguida aparecerá la información del agente, por lo que se podrá modificar únicamente el NOMBRE o la COMISIÓN. La CLAVE no se podrá modificar.

Si se desconoce la CLAVE, se procede a realizar la búsqueda pulsando la tecla <F2> como en el punto anterior se indica

- FLIMINACIÓN

Para eliminar un agente, es necesario introducir la CLAVE del agente, en la parte baja izquierda de la pantalla aparece el mensaje "<F3> Elimina", por lo que se presionará la tecla F3, y aparecerá un nuevo mensaje "¿Desea eliminar el registro? (S)i o (N)o", por lo que deberá indicar en mayuscula la letra S o N. En la figura Fig. 4.3 2.1.6. se visualiza este procedimento.

Si la opción fue Si, entonces se procederá a borrar el agente del catálogo inmediatamente.

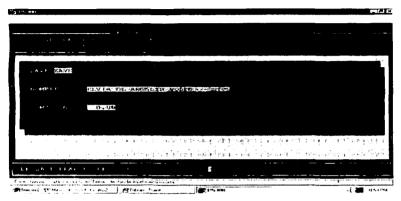


Fig. 4.3.2.1.6. Eliminación de un agente



d) EL CATÁLOGO DE CLIENTES

-INSERCIÓN

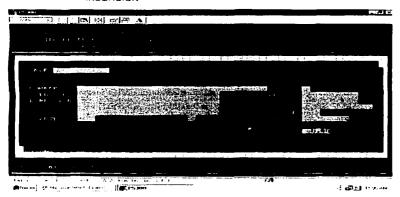


Fig. 4.3.2.1.7. Catálogo de clientes

Se tiene que introducir una CLAVE de cliente con un máximo de 12 caracteres alfanuméricos

El NOMBRE o razón social del cliente con un máximo de 40 caracteres affanuméricos.

En el campo de ATENCION, incluir el nombre del representante del negocio en cuestión, con un máximo de 30 caracteres alfanuméricos

En el campo DIRECCION, incluir la dirección del cliente, para ello se dispone de 3 rengiones de 30 caracteres alfanuméricos cada uno.

El TIPO DE CLIENTE, es decir si se tiene clasificado su catálogo de clientes de acuerdo a la entidad federativa donde se localice el cliente.

En los campos de TELÉFONO y FAX, se dispone de 12 caracteres alfanuméricos para poner esta información, respectivamente.

En el campo de R.F.C. se debe incluir el registro federal de contribuyentes del cliente en un espacio de 15 caracteres alfanuméricos.

En el campo de CUENTA CONTABLE, se debe registrar el número de cuenta que el Contador de la empresa le indique según sus registros. Se dispone de una longitud de 12 caracteres alfanuméricos.

-CONSULTA

Al igual que en los demás catálogos, la consulta se puede realizar de dos maneras; cuando se conoce la clave del cliente que se quiere consulta, ésta se escribe en el campo de CLAVE y después de dar <ENTER> aparecerá en la pantalla la información del mismo.

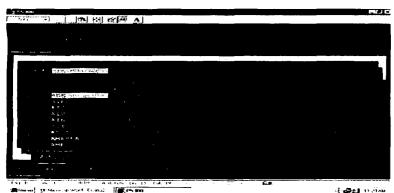


Fig. 4.3.2.1.8. Consulta al catálogo de clientes

La otra manera consiste en presionar la tecla <F2> la cual hará que se despliegue una ventana con la lista de clientes del sistema, que se podrá recorrer hacia arriba y hacia abajo facilitando la búsqueda del cliente. Una vez que se haya localizado el cliente, se deberá poner el cursor sobre éste para iluminarlo y enseguida dar un <ENTER> por lo que se cerrará esta ventana y la información del cliente se visualizará en detalle.

-MODIFICACIÓN

Una vez que se localizó el cliente en cuestión y que se tiene toda su información visualizada en la pantalla, se procede a modificarla. Lo único que no se puede modificar es la clave del cliente.

-ELIMINACIÓN

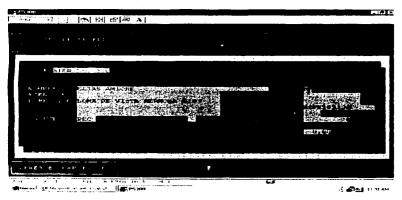


Fig. 4.3 2.1.9. Eliminación de un cliente

Cuando se desea borrar a un cliente del catálogo, se debe localizar y una vez que se tenga toda su información en pantalla, presionar la tecla <F3> la cual nos desplegará en la parte baja izquierda de la pantalla el mensaje "Desea borrar el registro, (S) o (N)o" y el cursor estará esperando la respuesta, si es S, inmediatamente se procederá a borrar este registro del catálogo. Si fue N, no sucederá nada.



e) EL CATÁLOGO DE LÍNEAS

-INSERCIÓN

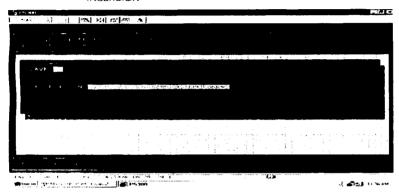


Fig. 4 3.2.1.10 El catálogo de líneas

Para insertar una nueva linea en el catálogo, se debe de asignar una CLAVE único de 2 caracteres alfanuméricos y enseguida la DESCRIPCIÓN o nombre que recibe esta linea hasta un máximo de 15 caracteres alfanuméricos. Y por último dar <ENTER> para que queden grabados en el catálogo estos datos.

-CONSULTA

Al igual que en los demás catálogos la consulta se realiza de dos formas, introduciendo la CLAVE de la linea directamente, apareciendo la DESCRIPCIÓN de la misma o presionando la tecla <F2> cuando se desconoce la clave de la linea.



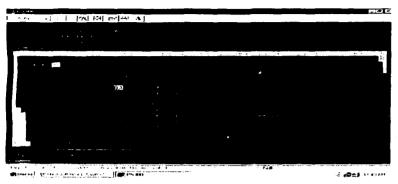


Fig. 4.3 2.1.11. Consulta del catálogo de lineas

Cuando aparece la ventana conteniendo la lista de las lineas existentes, se debe seleccionar la que se quiere visualizar, esto es con las flechas de arriba o abajo, se posiciona sobre la línea deseada y una vez que esta se iluminó, se presiona <ENTER> y desaparecerá esta ventana visualizando la anterior con esta información.

-MODIFICACIÓN

Una vez que se tiene en pantalla los datos de la línea que se desea modificar, se procede a hacerlo. La CLAVE de la linea no se podrá modificar, sólo la DESCRIPCIÓN.

-ELIMINACIÓN

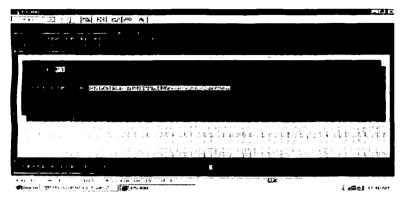


Fig. 4.3 2.1.12. Eliminación de una línea del catálogo

Cuando se tiene la información completa de la linea visualizada en pantalla, se procede a presionar a tecla <F3> para eliminarla, enseguida aparecerá un mensaje "desea borrar el registro. (S)i o (N)o" En mayúscula se dará la respuesta. Si es S, la información se eliminará del catálogo. Si fue N, no se realizará ningún cambio.

f) EL CATÁLOGO DE PRODUCTOS

-INSERCION

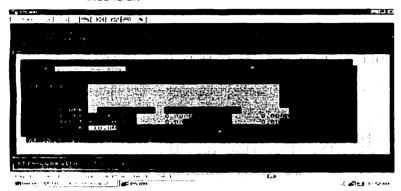


Fig. 4.3 2.1.13. El catálogo de artículos

Para insertar un nuevo producto se deberá ingresar la siguiente información.

CLAVE, una clave única se asignará al producto, podrá ser de un máximo de 15 caracteres alfanuméricos

DESCRIPCIÓN del artículo, se podrá escribir en 4 renglones de 10 caracteres alfanuméricos cada uno.

Clave de la LINEA del producto, la cual debe existir en el catálogo de líneas. U.M. Consiste en la Unidad de Medida del producto expresándola en dos caracteres alfanuméricos.

Opcionalmente se ingresa un MÁXIMO de piezas en el inventario, son 14 espacios máximo para ingresar esta cantidad.

Opcionalmente se ingresa un MÍNIMO de piezas en el inventario, son 14 espacios máximo para ingresar esta cantidad.

Precio de COMPRA, es opcional este campo.

Precio de VENTA, es opcional este campo.

I.V A. del producto, se refiere al Impuesto al Valor Agregado que se considerará cada vez que se realice una acción de venta a través de pedidos o facturas. Es de tipo numérico

-CONSULTA

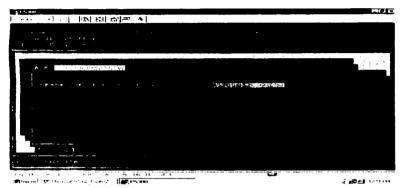


Fig. 4.3.2.1.14. Consulta de un artículo del catálogo

Se pueden obtener diferentes tipos de consultas en este catálogo. Una de ellas es con la tecla <F2> despliega la pantalla de la Figura 4.3.2.1.14. onde se pude dar parte de una clave de artículo que sea común en ciertos artículos y visualizará a aquellos que cumplan con esta característica mostrando en otra ventana un listado como se visualiza en la figura 4.3 2 1.15



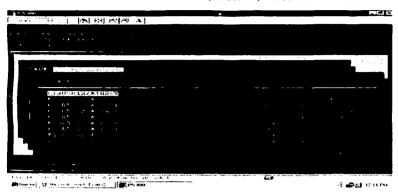


Fig. 4.3.2 1.15. Consulta de parte de una clave común de un artículo

Una vez que se tiene este listado, se procede a buscar el artículo deseado y cuando se haya iluminado, se procede a dar un <ENTER> e inmediatamente esta ventana se cerrará visualizando la información detallada del producto.

Otra forma es introducir la clave del artículo que se desea visualizar.

-MODIFICACIÓN

Cuando se tiene la información en pantalla del articulo que se desea modificar se puede realizar estas modificaciones directamente. Al terminar el recorrido de la pantalla, se da un <ENTER> y las afectaciones quedarán grabadas en la base de datos.

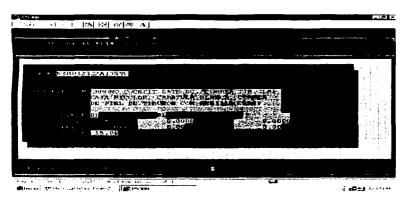


Fig. 4.3.2.1.16. Eliminación de un artículo del catálogo

Para eliminar un artículo, se debe traer su información detalla a la pantalla y con la tecla <F3> se procede a dar de baja este artículo, aparecerá el mensaje de "Desea borrar el registro, (S)i o (N)o".

Si la respuesta es S, el registro se eliminará; si es N. No se realizará ningún

cambio



g) LISTAS DE PRECIOS

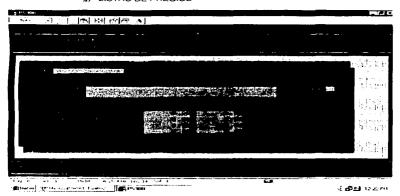


Fig. 4.3.2.1.17. Listas de precios

Para ingresar uno o tres precios diferentes para un mismo artículo, se debe ingresar la CLAVE del artículo, inmediatamente aparecerá la DESCRIPCIÓN del mismo y la LINEA a la que pertenece. El cursor aparecerá sobre el campo de precio de compra EXtranjero, el cual se podrá dar en un formato numérico, y a continuación pedirá el precio de venta 1 EXtranjero y los demás precios 2 y 3 en caso de que se quieran validar.

Si se desea realizar un cambio en esta información (precios), se podrá hacer sobre la información que traiga una vez que se halla accesado la CLAVE del articulo en cuestión

h) INVENTARIOS

Al posicionarse con el cursor sobre esta opción, esta se iluminará y si se teclea <ENTER>, aparecerá otro menú de opciones, como se indica en la figura 4.3.2.1.18.

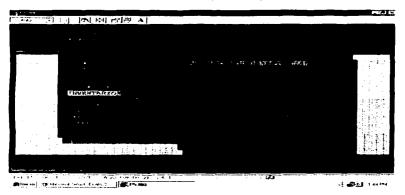


Fig. 4 3.2.1.18. Menú de inventarios



Fig. 4.3.2.1.19. Pantalla de actualización de existencias

ACTUALIZACIÓN DE EXISTENCIAS

Esta pantalla es una de las más importantes del sistema. Pues ella permitirá la afectación de movimientos y cantidades en el inventario. Cuando se realice una compra, o cuando se desee ajustar cantidades y movimientos en el inventario.

Para tales fines se cuentas con los siguientes campos:

TIPO DE MOVIMIENTO: Para ello previamente se han definidos los siguientes tipos de movimientos:

Clave	DESCripción
EC	Entrada por compra
ED	Entrada por devolución
EE	Entrada extraordinaria
EI	Entrada inicial
EK	Entrada por cancelación
ET	Entrada por traspaso
SD	Salida por devolución
SE	Salida extraordinaria
ST	Salida por traspaso
sv	Salida por venta

Si se presiona la tecla <F2>, se obtendrá el listado de estos tipos de movimientos como lo muestra la figura 4.3 2.1.20

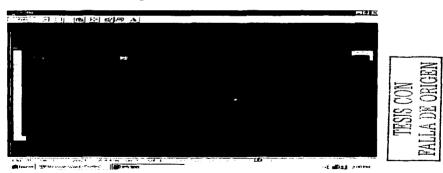


Fig. 4 3.2.1.20. Lista de movimientos de productos

El ALMACEN por la razón de que hasta el momento existe un solo almacén, se escribirán los números "01".

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

PRODUCTO se refiere a la clave del producto que se desea dar de alta. Una vez que se haya ingresa esta clave, al lado derecho aparecerá la descripción del artículo.

FECHA, el sistema por default asigna la fecha del dia actual, pero esta se puede modificar sobrescribiendo la deseada. O si se desea, desde la pantalla de entrada, se puede definir la fecha que se quiera.

CANTIDAD, es la cantidad del producto que se está recibiendo o afectando.

UNIDAD DE MEDIDA, así como se desplegó la descripción del articulo, también se desplegará la unidad de medida.

PRECIO UNITARIO US, se refiere al costo unitario del artículo en dólares.
TOTAL, este campo se calcula de manera automática multiplicando la
CANTIDAD por EL PRECIO UNITARIO US.

TIPO DE CAMBIO del dólar en Pesos Mexicanos, es necesario ingresarlo y se cuenta con cuatro decimales para una mayor precisión.

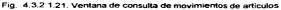
T.C. FRANCOS, ingresar el tipo de cambio del franco suizo expresado en Peso Mexicanos, no se puede omitir este campo.

REFERENCIA, consta de dos partes y en ella se puede escribir una nota o algo que identifique este movimiento.

A través de esta pantalla se puede realizar la consulta de movimientos de los productos.

Al presionar <F2>, desplegará una ventana pidiendo la clave del producto que se desea buscar como lo muestra la figura 4.3.2.1.21.







Si se conoce la CLAVE del artículo se ingresa y se obtiene la siguiente ventana de la figura 4.3.2.1.22.

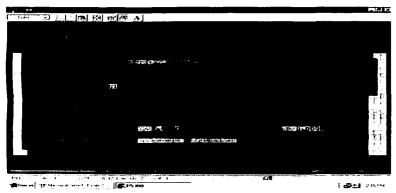


Fig. 4.3.2.1.22. Ventana de consulta de movimientos de un artículo

Y esta ventana mostrará cantidades de entrada, salida y existencia física del producto, pero si se desea saber más, es decir, si se desean detalles de movimientos, se tectea un <ENTER> y a continuación aparecerá otra ventana mostrando todos los movimientos que ha tenido este producto como se muestra en la figura 4.3.2.1.23.



Fig. 4.3 2.1.23. Ventana de detalle de movimientos de un artículo

Esta ventana se podrá recorrer de arriba abajo y de izquierda a derecha visualizando todos los detalles de los movimientos.

Para salir de esta ventana se teclea <ESC> o <ENTER> y regresará a la ventana inicial de esta opción.

Cuando se desconoce la CLAVE del producto, se teclea <F3> aparecerá el mensaje pidiendo la CLAVE pero si se teclea un <ENTER> aparecerá la pantalla de la figura 4.3.2.1.24

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos



Fig. 4.3.2.1.24. Pantalla de consulta de una clave que se desconoce

Esta ventana pedirá que ingresemos una opción para que ordene la información de acuerdo a la CLAVE del artículo o a su DESCRIPCIÓN. Dependiendo de lo seleccionado, aparecerá un listado en otra ventana la cual se podrá recorrer de arriba abajo para poder buscar el artículo deseado, una vez que se localice se procede a seleccionar apareciendo la ventana de la figura 4.3.2.1.22. y para ver los detalles se teclea un <ENTER> y aparecerá la ventana de la figura 4.3.2.1.23.

ii) INVENTARIO FÍSICO

Esta opción permite registrar el inventario físico de la mercancia.

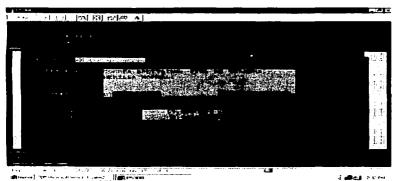
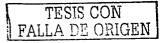


Fig. 4.3.2.1.25 Pantalla de registro del inventario físico

Únicamente se debe ingresar la CLAVE del producto, por lo que los demás campos como son la DESCRIPCIÓN, LÍNEA y EXISTENCIA se desplegarán automáticamente, y se ingresará además la EXISTENCIA FÍSICA que se haya contado.

Para imprimir la información de este inventario físico, se presiona la tecla <F4> lo cual desplegará el mensaje "De qué linea quiere el reporte" y hasta que se introduzca una linea válida mandará otro mensaje pidiendo que diga si desea la consulta por pantalla o impresora. A continuación se muestra el resultado de una consulta por pantalla en la figura 4.3.2.1.26



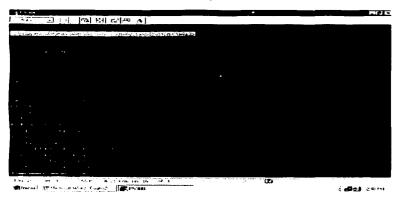


Fig. 4.3.2.1.26. Consulta del inventario fisico por linea.

Cuando se realiza la consulta por pantalla, ésta se puede recorrer de arriba abajo y de izquierda a derecha. Mostrando la información relevante del inventario realizado. Para salir de esta pantalla se presiona <ESC> o <ENTER>.

iii) MOVIMIENTOS POR PRODUCTO



Fig. 4.3.2.1.27. Pantalla de Movimientos por producto

Esta opción genera un reporte por pantalla o impresora detallando los movimientos de entrada y salida de un producto o de varios en base a los siguientes parámetros

Ingresar de qué día a que día se desea el reporte en un formato de DD-MM-

Ingresar qué articulo se desea reportar, si se desea en blanco se entenderá que se quieren todos los artículos que caigan en el margen de las fechas dadas.

Y por último se pide que se ingrese el almacén 01.

AA

Si se oprime la tecla <PgDn> se generará por default un reporte que comprenderá a todos los articulos considerando la primer fecha que se haya ingresado en el sistema a la última, todos los almacenes dados de alta



RESUMEN DE MOVIMIENTOS

iv)

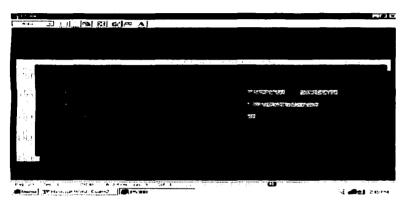


Fig. 4.3.2.1.28. Pantalla de Resumen de movimientos

Esta opción genera un reporte por pantalla o impresora resumiendo los movimientos de entrada y salida de un producto o de varios en base a los siguientes parámetros:

Ingresar de qué dia a qué dia se desea el reporte en un formato de DD-MM-

Ingresar qué articulo se desea reportar, si se desea en blanco se entenderá que se quieren todos los articulos que caigan en el margen de las fechas dadas.

Y por último se pide que se ingrese el almacén 01,

Si se oprime la tecla <PgDn> se generará por default un reporte que comprenderá a todos los artículos considerando la primer fecha que se haya ingresado en el sistema a la última, todos los almacenes dados de alta.



RESUMEN POR TIPO DE MOVIMIENTOS

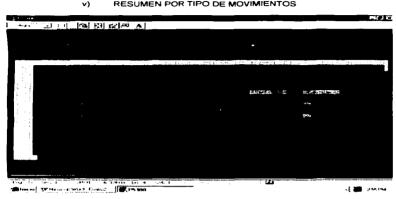


Fig. 4.3.2.1.29. Pantalla de Resumen por tipo de movimientos

Esta opción emite un reporte por pantalla o impresora de un resumen por el tipo de movimiento de acuerdo a los siguientes parámetros.

Ingresar de qué dia a qué dia se desea el reporte en un formato de DD-MM-

Ingresar el tipo de movimiento que se desea consultar.

Y por último se pide que se ingrese el almacén 01.

AA

Si se oprime la tecla <PgDn> se generará por default un reporte que comprenderá a todos los movimientos considerando la primer fecha que se hava ingresado en el sistema a la última, todos los almacenes dados de alta.



vi) EXISTENCIAS



Fig. 4.3.2.1.30. Pantalla de Existencias

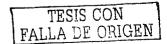
Esta opción genera un reporte de existencias de acuerdo a los siguientes parámetros:

LÍNEA, introducir la clave de la línea.

PRODUCTO introducir una CLAVE de un producto, si se omite, el sistema entenderá que se desea conocer la información de todos los productos de la línea dada.

EXISTENCIAS EN CEROS, si se elige S (si), el sistema visualizará los productos cuya existencia es cero, si se elige N (no) únicamente se visualizarán los productos que tienen existencia.

Si se oprime la tecla <PgDn> se generará por default un reporte que comprenderá a todos los productos de todas las líneas y visualizando a los productos que no tienen existencia.



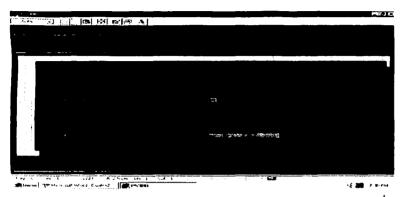


Fig. 4.3.2.1.31. Pantalla de Existencias valuadas

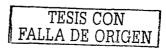
Esta opción genera un reporte por pantalla o impresora de las existencias valuadas de los productos de acuerdo la los siguientes parámetros:

LÍNEA, introducir la clave de la tinea.

DETALLADO o CONCENTRADO se refiere al tipo del reporte, el detallado muestra información por cada producto, mientras que el detallado arroja un total en cuanto a existencias, y un total en cuanto a la valuación.

MONEDA, se refiere al tipo de moneda en que se desee valuar el reporte.

PRODUCTO introducir una CLAVE de un producto, si se omite, el sistema entenderá que se desea conocer la información de todos los productos de la linea dada.



RESUMEN DE EXISTENCIAS

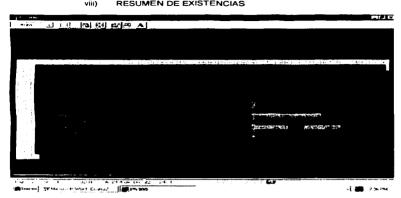


Fig. 4.3.2.1.32. Pantalla de resumen de existencias

Esta opción genera un reporte resumiendo e indicando la distribución de las existencias del producto de acuerdo a los siguientes parámetros: LÍNEA, introducir la clave de la linea.

CLASIFICACIÓN, se refiere a cómo se desea el reporte si clasificado de acuerdo a la CLAVE del producto a en cuanto a su DESCRIPCIÓN.

MÁSCARA, se refiere a qué CLAVE de producto se desea inferir, si se omite se entenderá que se desea obtener todos los productos de la línea.

PRODUCTOS EN CERO se refiere a si se desea visualizar a los productos que ya no tienen existencia.

FACTURACIÓN PARA EL PERÍODO. Se deben introducir dos fechas que comprendan un periodo válido en el formato de MM-DD-AA.

DETALLADO o CONCENTRADO se refiere al tipo del reporte, el detallado muestra información por cada producto, mientras que el detallado arrola un total en cuanto a existencias, y un total en cuanto a la valuación.

VALUADO O SIN VALUAR, si se desea incluir cantidades de costos en el reporte.

MONEDA, se refiere al tipo de moneda en que se desee valuar el reporte.



ix) ANALISIS POR TIPO DE MOVIMIENTOS

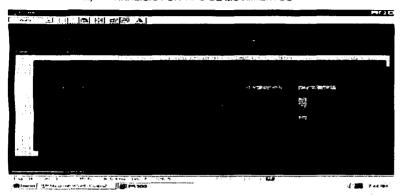


Fig. 4.3.2.1.33. Pantalla de análisis por tipo de movimiento

Genera un reporte detallando un movimiento de varios productos contra otro de acuerdo a los siguientes parámetros:

AA

DE QUÉ DÍA A QUÉ DÍA, señala un periodo válido en el formato de MM-DD-

válido

TIPO DE MOVIMIENTO, se debe introducir la CLAVE de un movimiento

TIPO DE MOVIMIENTO EN CONTRAPARTIDA, se debe introducir la CLAVE de un movimiento diferente al anterior.

ALMACÉN se deberá teclear 01.

x) SOBRE MAXIMO Y BAJO MINIMO

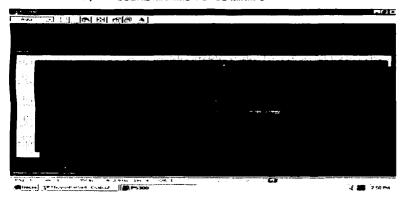


Fig. 4.3.2.1.34. Pantalla de reporte de existencias sobre el máximo/bajo el mínimo

Esta opción genera un reporte por pantalla o por impresora que visualiza las existencias con relación al máximo y mínimo de los productos.

LÍNEA, introducir la clave de la línea.

PRODUCTO, introducir la CLAVE del producto que se desea inferir.

Por default el sistema generarà el reporte de todos los productos de todas las lineas si se presiona <PgDn>.



xi) MOVIMIENTOS POR TIPO Y FECHA

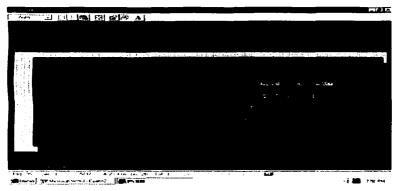


Fig. 4.3.2.1.35. Pantalla de movimientos por tipo y fecha

Genera un reporte por pantalla o impresora detallando los movimientos de los productos por tipo y fecha de acuerdo a los siguientes parámetros:

MM-AA.

DE QUE DÍA A QUÉ DÍA, indicando un período válido dado en el formato DD-

ARTÍCULO indicando la CLAVE del producto que se desea obtener, si se omite el sistema asumirá que se desean obtener todos los productos que cumplan con las especificaciones dadas.

ALMACÉN se deberá teclear 01.

TIPO DE MOVIMIENTO, se indicará la CLAVE del tipo de movimiento que se

desea inferir.

Por default <PgDn> generará un reporte conteniendo a todos los productos, todos los tipos de movimiento, todos los almacenes desre la fecha en que se realizó e primer movimiento en el sistema hasta el último día en que se realizó también un movimiento.



xii) LISTA DE EXISTENCIAS



Fig. 4.3.2.1.36. Pantalla de lista de existencias

Genera un reporte listando las existencias de los productos de acuerdo a los siguientes parámetros:

LÍNEA, se introduce una línea válida.

PRODUCTO, se introduce una CLAVE de un producto, si se omite se tomarán en cuenta todos los productos de la linea.

EXISTENCIA EN CEROS, si se indica S (si), mostrará a los productos que no tienen existencia, si es N, mostrará únicamente a los que tienen existencia.

Por default se teclea <PgDn> que generará el reporte de todas las lineas mostrando incluso a los productos que no tienen existencias.

xiii) CAPAS DE EXISTENCIA

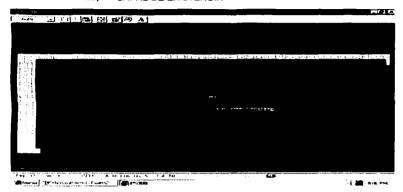


Fig. 4.3.2.1.37. Pantalla de reporte capas de existencia

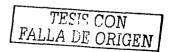
Genera el reporte de las capas de existencia de los productos de acuerdo a los siguientes parámetros:

LÍNEA, se introduce una CLAVE de línea válida.

PRODUCTO, se introduce una CLAVE del producto deseado, si se omite se entenderá que se desea mostrar todos los productos de la tinea dada.

EXISTENCIAS EN CEROS, muestra existencias en ceros de los productos si se teclea S, no muestra existencias en ceros si se teclea N.

Si se teclea <PgDn> se genera por default un reporte conteniendo a todas lineas mostrando también las existencias en ceros de todos los productos de las lineas.



xiv) LILTIMA COMPRA

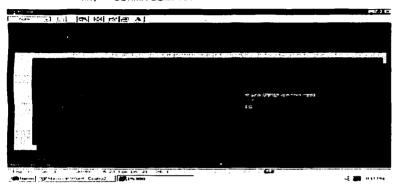


Fig. 4,3,2,1,38. Pantalla de última compra de productos

Genera la última compra del artículo solicitado en base a los siguientes parámetros:

CLAVE DEL ARTÍCULO, indicando la clave del producto que se desea solicitar, si se deja en blanco, el sistema entenderá que deberá traer todos los artículos.

ALMACÉN se deberá teclear 01

Si se teclea <PgDn> el sistema generará por default la última compra de todos los artículos del sistema.



i) CAPTURA Y CANCELACIÓN DE PEDIDOS

-CAPTURA

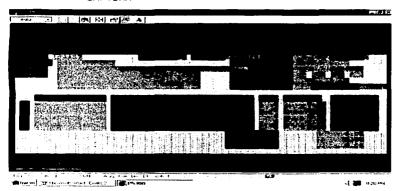


Fig. 4.3.2.1.39, Pantalla de captura y cancelación de pedidos

Cuando se captura un pedido, el número lo generará automáticamente el sistema y éste número no puede ser alterado por ningún usuario. Enseguida se explicarán cada uno de los campos de captura de esta pantalla.

DIVISA, se indicará la divisa en que se elaborará el pedido, puede ser MN o

FECHA en que se realiza el pedido.

US

T.C., si se elabora en Moneda Nacional se deberá poner un 1, si se elabora en dólares se indicará el tipo de cambio del dólar.

LISTA, se indicará la lista que se utilizará 1, 2 ó 3.

CLIENTE, se indicará la CLAVE del cliente válida e inmediatamente se visualizarán los datos del cliente como son su nombre, domicilio, teléfono, fax. RFC.

CONDICIONES, si se elabora un pediuo documentado se deberán poner las condiciones de pago que son 30, 60, 90 ó 120 días para pagar. Si el pedido es en consignación se deja en blanco estos campos.

VENDEDOR, se indicará la CLAVE del agente que elaboró el pedido.

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

CLAVE, se indicará la(s) CLAVE(s) del(os) producto(s) que se incluirá(n) en el pedido e inmediatamente se visualizará la descripción del producto dando la opción de modificarse sin que se modifique esta información en la base de datos.

CANTIDAD, se indicará la cantidad de plazas del producto.

UNITARIO, se indicará el precio unitario del producto, calculándose automáticamente el total por producto.

Se podrán introducir como máximo 15 productos por pedido. Una vez que se haya terminado de introducir los productos que integran este documento, se teclea dos veces PgDn> para continuar con la captura y verificación de totales como se muestra en la figura 4.3.2.1.41.

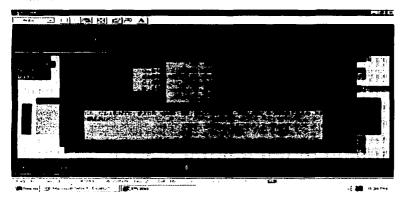


Fig. 4.3.2.1.40. Pantalla de totales de un pedido

Si se realiza un descuento o varios descuentos, en esta pantalla se indicará, en los campos que dicen DESCTOS 1, 2, 3 Y 4 indicándolos en formato numérico de porcentaje. Los campos de I.V.A. y TOTAL se calculan automáticamente. Por último en el área de color verde se pueden Escribir observaciones.

Una vez que se terminó de Escribir las observaciones, tecleando <PgDn>
generará el mensaje "Están correctos los datos (S)i o (N)o" el cual tiene la finalidad de dar la
oportunidad de checar estos datos y si se desea modificar algo, con N, devolverá al inicio de
esta pantalla, si la respuesta es S, se generará el siguiente aviso que se muestra en la figura
4,3.2.1.41.

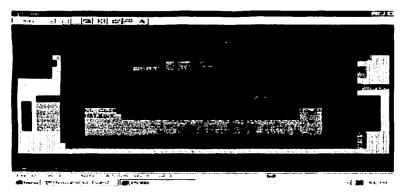


Fig. 4.3.2.1.41. Pantalla final de captura de un pedido

La ventana mostrará dos opciones que se elegirán utilizando las flechas de izquierda y derecha, si la opción elegida es IMPRIMIR, el documento se salvará en la base de datos y generará un documento en la impresora, para lo cual pedirá que se inserte el formato correspondiente en la impresora. Si la opción es MODIFICAR, se regresará a la primera pantalla de captura del pedido visualizando los datos de cliente y los productos que se seleccionaron para modificar esta información o simplemente para su revisión.

Si en el último momento no se desea generar el pedido, tecleando <ESC> se ignorará todo lo que se ha Escrito y ninguna afectación se realizará en la base de datos.

-CONSULTA

Una vez que se han capturado varios pedidos, se puede realizar la consulta de los mismos ya sea reimprimiéndolos o solicitando un consecutivo de los mismos.

El consecutivo de pedidos se genera presionando la tecla <F4>, enseguida aparecerá una ventana como se muestra en la figura 4.3.2.1.42. En ella se pide la introducción de los siguientes parámetros:



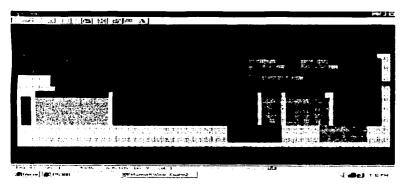


Fig. 4.3.2.1.42. Pantalla de solicitud de consecutivo de pedidos

DE QUÉ PEDIDO A QUÉ PEDIDO, se debe de introducir un rango válido de números de pedidos en formato numérico. Si se deja en blanco el sistema considerará todos los pedidos según los demás parámetros.

DE QUÉ DÍA A QUÉ DÍA, se debe introducir dos fechas válidas en el formato de MM-DD-AA.

SOLO SALDOS S O N, se refiere a que si se desea ver a aquellos pedidos que ya han sido facturados.

CLIENTE, se puede especificar la clave del cliente que se desee verificar. Esta opción se dejan en blanco cuando se pide que se liste un rango definido de pedidos.

Con la tecla <F2> se obtiene un listado de todos los pedidos ordenados por el número de folio. Si se desea reimprimir uno de ellos únicamente se procede a seleccionar uno y a continuación dar <ENTER>, enseguida aparecerá la ventana de la figura 4.3.2.1.43.

Sí se desea reimprimir el pedido, introducir el número de pedido y después de dar <ENTER> aparecerá la ventana que se muestra en la figura 4,3,2,1,43,



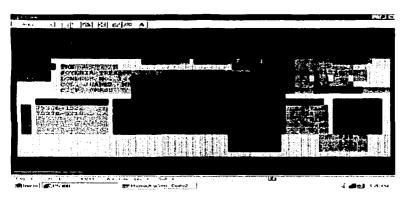


Fig. 4.3.2.1 43. Ventana de solicitud de reimpresión de pedido

Se selecciona la opción de imprimir y enseguida se generará el documento en la impresora.

-CANCELACIÓN

Para cancelar el pedido, se procede a seleccionar el pedido y cuando aparezca la ventana de la figura. 4.3.2.1.43 se selecciona CANCELAR e inmediatamente se realizará esta afectación. Una vez que haya terminado este procedimiento ya no habrá forma de deshacer la cancelación. Unicamente se cancelarán pedidos siempre y cuando no tengan productos facturados o esté facturado en su totalidad.

i) CAPTURA Y CANCELACIÓN DE FACTURAS

-CAPTURA

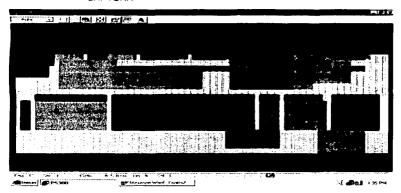


Fig. 4.3.2.1.44, Pantalla de captura y cancelación de facturas

Cuando se captura una factura, el número lo generará automáticamente el sistema y éste número no puede ser alterado por ningún usuario. Enseguida se explicarán cada uno de os campos de captura de esta pantalla.

PEDIDO, se introducirá el número de pedido que se desea facturar, o este campo se puede dejar en blanco si se trata de una factura directa.

DIVISA, se indicará la divisa en que se elaborará la factura, puede ser MN o US si es que se trata de una factura directa, pero si proviene de un pedido, la divisa la tomará del pedido que se facturará.

FECHA en que se elabora la factura

T.C., si se elabora en Moneda Nacional se deberá poner un 1, si se elabora en dólares se indicará el tipo de cambio del dólar cuando se trata de una factura directa, si esta factura proviene de un pedido, el tipo de cambio que se dio en el pedido se tomará para la factura y si no se desea respetar este tipo de cambio, éste puede ser modificado en este momento.

LISTA, se indicará la lista que se utilizará 1, 2 ó 3.

CLIENTE, se indicará la CLAVE del cliente válida e inmediatamente se visualizarán los datos del cliente como son su nombre, domicitio, teléfono, fax, RFC.

CONDICIONES, la mayoria de las veces se factura de contado, por lo que aparecera esta palabra en este campo.

VENDEDOR, se indicará la CLAVE del agente que elaboró la factura (o el pedido).

CLAVE, se indicará la(s) CLAVE(s) del(os) producto(s) que se incluirá(n) en el pedido e inmediatamente se visualizará la descripción del producto dando la opción de modificarse sin que se modifique esta información en la base de datos. Si se factura un pedido, no será necesario capturar los datos de los productos, únicamente se procede a seleccionar los productos que se desean facturar. Los que no se facturen, con la barra espaciadora, se borran las claves de los productos y de esta manera se asegura que éstos productos no aparecerán en la factura.

CANTIDAD, se indicará la cantidad de piezas del producto.

UNITARIO, se indicará el precio unitario del producto, calculándose automáticamente el total por producto.

Se podrán introducir como máximo 15 productos por factura. Una vez que se haya terminado de introducir los productos que integran este documento, se teclea dos veces PgDn> para continuar con la captura y verificación de totales como se muestra en la figura 4.3.2.1.45

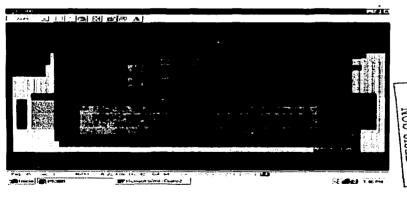


Fig. 4.3.2.1.45. Pantalla de totales de una factura

Si se realiza un descuento o varios descuentos, en esta pantalla se indicará, en los campos que dicen DESCTOS 1, 2, 3 Y 4 indicándolos en formato numérico de porcentaje. Los campos de I.V.A. y TOTAL se calculan automáticamente. Se debe introducir la cantidad que el cliente PAGA, la cual debe coincidir con el total. Esto se hace como una medida de seguridad. Por último en el área de color verde se pueden Escribir observaciones.

Una vez que se terminó de Escribir las observaciones, tecleando <PgDn>
generará el mensaje "Están correctos tos datos (S) i o (N)o" el cual tiene la finalidad de dar la
oportunidad de checar estos datos y si se desea modificar algo, con N, devolverá al inicio de
esta pantalla, si la respuesta es S, se generará el siguiente aviso que se muestra en la figura
4,3 2 1,46.

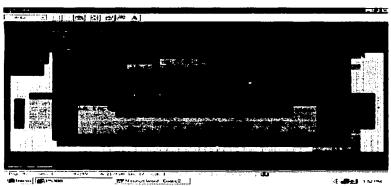


Fig. 4.3.2.1.46. Pantalla final de captura de facturas

La ventana mostrará dos opciones que se elegirán utilizando las flechas de izquierda y derecha, si la opción elegida es IMPRIMIR, el documento se salvará en la base de datos y generará un documento en la impresora, para lo cual pedirá que se inserte el formato correspondiente en la impresora. Si la opción es MODIFICAR, se regresará a la primera pantalla de captura del pedido visualizando los datos de cliente y los productos que se seleccionaron para modificar esta información o simplemente para su revisión.

Si en el último momento no se desea generar la factura, tecleando <ESC> se ignorará todo lo que se ha Escrito y ninguna afectación se realizará en la base de datos.

-CONSULTA

Una vez que se han capturado varias facturas, se puede realizar la consulta de las mismas ya sea reimprimiendolas o solicitando un consecutivo de las mismas.

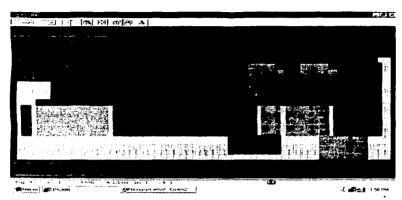


Fig. 43.2.1.47, Pantalla de solicitud del consecutivo de facturas

El consecutivo de facturas se genera presionando la tecla <F4>, enseguida aparecerá una ventana como se muestra en la figura 4.3.2.1.47. En ella se pide la introducción de los siquientes parámetros:

DE QUÉ FACTURA A QUÉ FACTURA, se debe de introducir un rango válido de números de facturas en formato numérico. Si se deja en blanco el sistema considerará todas las facturas según los demás parámetros.

DE QUÉ DÍA A QUÉ DÍA, se debe introducir dos fechas válidas en el formato de MM-DD-AA.

DETALLADO O CONCENTRADO, se refiere a si se desea visualizar los productos y cantidades, si se pide el concentrado arrojará cantidades sin mostrar detalles.

POR CLIENTE O POR FACTURA, se refiere a cómo se desea ordenar la información si por el número de factura o por la CLAVE del cliente.

EN MN O USD, se refiere a en qué moneda se desea la selección.

Con la tecla <F2> se obtiene un listado de todos las facturas ordenados por el número de folio. Si se desea reimprimir una de ellas únicamente se procede a seleccionar una y a continuación dar < ENTER>, ensequida aparecerá la ventana de la figura 4.3.2.1.48.

Si se desea reimprimir el pedido, introducir el número de pedido y después de dar <ENTER> aparecerá la ventana que se muestra en la figura 4.3.2.1.48.

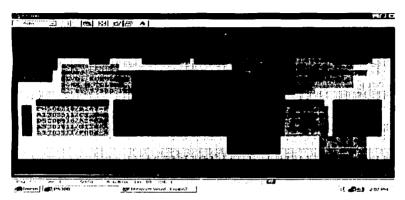


Fig. 4.3.2.1.48. Pantalla de impresión o cancelación de facturas

Se selecciona la opción de imprimir y enseguida se generará el documento en la impresora.

-CANCELACIÓN

Para cancelar la factura, se procede a seleccionar la factura y cuando aparezca la ventana de la figura. 4.3.2.1.48 se selecciona CANCELAR e inmediatamente se realizará esta afectación. Una vez que haya terminado este procedimiento ya no habrá forma de deshacer la cancelación. Únicamente se cancelarán facturas que no estén afectadas por notas de crédito.



k) CAPTURA Y CANCELACIÓN DE DEVOLUCIONES

-CAPTURA

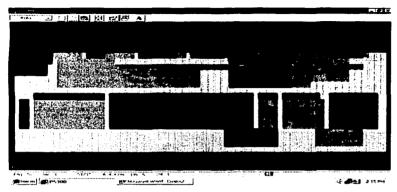


Fig. 4.3.2.1.49, Pantalla de captura y cancelación de devoluciones

Cuando se captura una devolución, el número lo generará automáticamente el sistema y éste número no puede ser alterado por ningún usuario. Enseguida se explicarán cada uno de los campos de captura de esta pantalla.

PEDIDO, se debe introducir el número del pedido que se devolverá.

DIVISA, se indicará la divisa en que se elaboró el pedido, puede ser MN o US.

FECHA en que se elabora la devolución.

T.C., indicará el tipo de cambio en que elaboró el pedido.

LISTA, se indicará la lista que se utilizó 1, 2 ó 3.

CLIENTE, indicará la CLAVE del cliente válida e inmediatamente sisualizarán los datos del cliente como son su nombre, domicilio, teléfono, fax, RFC, que simarcó en el pedido.

CONDICIONES, indicará las condiciones que tenia el pedido.

VENDEDOR, se indicará la CLAVE del agente que etaboró el pedido.

CLAVE, se indicará la(s) CLAVE(s) del(os) producto(s) que incluye el pedido e inmediatamente se visualizará la descripción que se dio del producto.

CANTIDAD, indicará la cantidad de piezas del producto.

UNITARIO, se indicará el precio unitario del producto, calculándose automáticamente el total por producto.

Se eliminarán de la lista de productos aquellos que no se deseen devolver, se teclea dos veces <PgDn> para continuar con la captura y verificación de totales como se muestra en la figura 4,3,2,1,50.

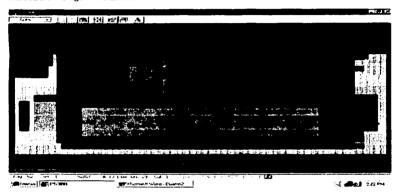


Fig. 4.3.2.1.50. Pantalla de totales de devoluciones

Por lo general esta información no se afectará.

Una vez que se terminó de escribir las observaciones, tecleando <PgDn> generará el mensaje "Están correctos los datos (S) o (N)o" el cual tiene la finalidad de dar la oportunidad de revisar estos datos y si se desea modificar algo, con N, devolverá al inicio de esta pantalla, si la respuesta es S, se generará el siguiente aviso que se muestra en la figura 4.3.2.151.



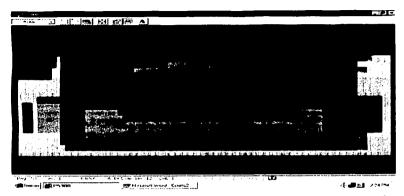


Fig. 4.3.2.1.51. Pantalla final de captura de una devolución

La ventana mostrará dos opciones que se elegirán utilizando las flechas de disquierda y derecha, si la opción elegida es IMPRIMIR, el documento se salvará en la base de datos y generará un documento en la impresora, para lo cual pedirá que se inserte el formato correspondiente en la impresora. Si la opción es MODIFICAR, se regresará a la primera pantalla de captura del pedido visualizando los datos de cliente y los productos que se seleccionaron para modificar esta información o simplemente para su revisión.

Si en el último momento nos se desea generar la devolución, tecleando <ESC> se ignorará todo lo que se ha Escrito y ninguna afectación se realizará en la base de datos.

-CONSULTA

Una vez que se han capturado varias devoluciones, se puede realizar la consulta de las mismas ya sea reimprimiéndolas o solicitando un consecutivo de las mismas.

El consecutivo de devoluciones se genera presionando la tecla <F4>, enseguida aparecerá una ventana como se muestra en la figura 4.3.2.1.52. En ella se pide la introducción de los siguientes parámetros:



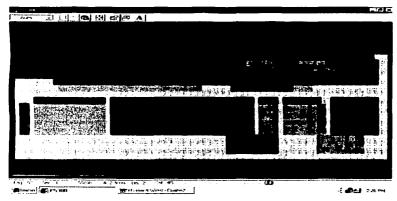


Fig. 4.3.2.1.52. Pantalla de solicitud de consecutivo de devoluciones

DE QUÉ DEVOLUCIÓN A QUÉ DEVOLUCIÓN, se debe de introducir un rango válido de números de devoluciones sen formato numérico. Si se deja en blanco el sistema considerará todos las devoluciones según los demás parámetros.

DE QUÉ DÍA A QUÉ DÍA, se debe introducir dos fechas válidas en el formato de MM-DD-AA.

Con la tecla <F3> se obtiene un listado de todos las devoluciones ordenados por el número de folio. Si se desea reimprimir una de ellas únicamente se procede a seleccionar una y a continuación dar <ENTER>, ensequida aparecerá la ventana de la figura 4,3.2,1.53.

Si se desea reimprimir el pedido, introducir el número de pedido y después de dar <ENTER> aparecerá la ventana que se muestra en la figura 4.3,2,1,53.



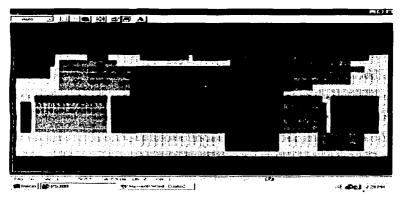


Fig. 4,3.2.1.53. Ventana de solicitud de reimpresión y cancelación de devoluciones

Se selecciona la opción de imprimir y enseguida se generará el documento en la impresora.

-CANCELACIÓN

Para cancelar la devolución, se procede a seleccionarla y cuando aparezca la ventana de la figura. 4.3.2.1.53 se selecciona CANCELAR e immediatamente se realizará esta afectación. Una vez que haya terminado este procedimiento ya no habrá forma de deshacer la cancelación.



- CAPTURA Y CANCELACIÓN DE NOTAS DE CREDITO
- CAPTURA

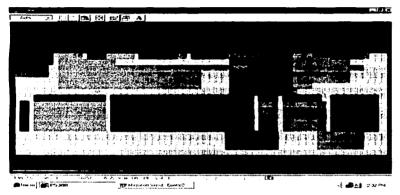


Fig. 4.3.2.1.54. Pantalla de captura y cancelación de notas de crédito

Cuando se captura una NCR, el número lo generará automáticamente el sistema y éste número no puede ser alterado por ningún usuario. Enseguida se explicarán cada uno de los campos de captura de esta pantalla.

FACTURA, se introducirá el número de factura que se desea devolver.

DIVISA, indicará la divisa en que se elaboró la factura.

FECHA en que se elabora la nota de crédito.

T.C., indicará el tipo de cambio de la factura.

LISTA, se indicará la lista que se utilizó.

CLIENTE, nombre, domicilio, teléfono, fax, RFC, CONDICIONES, VENDEDOR, aparecerán pues el sistema los toma de la factura.

TIPO DE NCR, se seleccionará 1 ó 2 según sea el caso.

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

Se borrarán con la barra espaciadora las claves de los productos que no se deseen incluir, en la NOTA DE CRÉDITO o se modificarán las CANTIDADES de los productos en todo caso.

También se podrá modificar el precio UNITARIO.

Se teclea dos veces <PgDn> para continuar con la verificación de totales como se muestra en la figura 4,3,2.1.55.

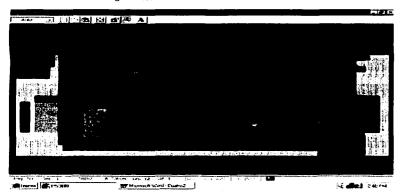


Fig. 4.3.2.1,55. Pantalla de totales de una nota de crédito

Si se realiza un descuento o varios descuentos, en esta pantalfa se indicará, en los campos que dicen DESCTOS 1, 2, 3 Y 4 indicándolos en formato numérico de porcentaje. Los campos de I.V.A. y TOTAL se calculan automáticamente. Se debe introducir la cantidad que el cliente PAGA, la cual debe coincidir con el total. Esto se hace como una medida de seguridad. Por último en el área de color verde se pueden Escribir observaciones.

Una vez que se terminó de Escribir las observaciones, tecleando <PgDngenerará el mensaje "Están correctos los datos (S)i o (N)o" el cual tiene la finalidad de dar la oportunidad de checar estos datos y si se desea modificar algo, con N, devolverá al inicio de esta pantalla, si la respuesta es S, se generará el siguiente aviso que se muestra en la figura 4.3.2.1.56.



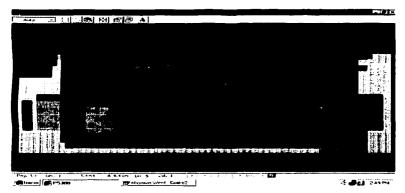


Fig. 4.3.2.1.56. Pantalla final de captura de notas de crédito

La ventana mostrará dos opciones que se elegirán utilizando las flechas de izquierda y derecha, si la opción elegida es IMPRIMIR, el documento se salvará en la base de datos y generará un documento en la impresora, para lo cual pedirá que se inserte el formato correspondiente en la impresora. Si la opción es MODIFICAR, se regresará a la primera pantalla de captura del pedido visualizando los datos de cliente y los productos que se seleccionaron para modificar esta información o simplemente para su revisión.

Si en el último momento no se desea generar la nota de crédito, tecleando <ESC> se ignorará todo lo que se ha Escrito y ninguna afectación se realizará en la base de datos.

-CONSULTA

Una vez que se han capturado varias NCR, se puede realizar la consulta de las mismas ya sea reimprimiéndolas o solicitando un consecutivo de las mismas.



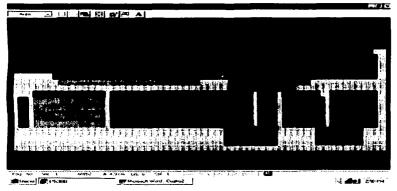


Fig. 43.2.1.57. Pantalla de solicitud del consecutivo de notas de crédito

El consecutivo de notas de crédito se genera presionando la tecla <F4>, enseguida aparecerá una ventana como se muestra en la figura 4.3.2.1.47. En ella se pide la introducción de los siguientes parámetros:

DE QUÉ NCR A QUÉ NCR, se debe de introducir un rango válido de números de notas de crédito en formato numérico. Si se deja en blanco el sistema considerará todas las notas de crédito según los demás parámetros.

DE QUÉ DÍA A QUÉ DÍA, se debe introducir dos fechas válidas en el formato de MM-DD-AA

Con la tecla <F2> se obtiene un listado de todas las notas de crédito ordenados por el número de folio. Si se desea reimprimir una de ellas únicamente se procede a seleccionar una y a continuación dar <ENTER>, enseguida aparecerá la ventana de la figura 4.3.2.158

Si se desea reimprimir la nota de crédito, introducir el número de nota de crédito y el número de la factura correspondiente y después de dar <ENTER> aparecerá la ventana que se muestra en la figura 4.3.2.1.58.



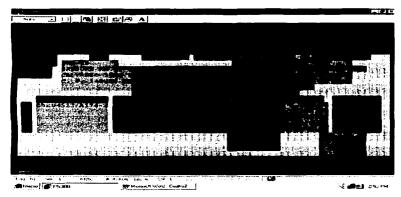


Fig. 4.3.2.1.58. Pantalla de impresión o cancelación de notas de crédito

Se selecciona la opción de imprimir y enseguida se generará el documento en

la impresora

-CANCELACIÓN

Para cancelar la factura, se procede a seleccionar la nota de crédito y cuando aparezca la ventana de la figura. 4.3.2.1.58 se selecciona CANCELAR e inmediatamente se realizará esta afectación. Una vez que haya terminado este procedimiento ya no habrá forma de deshacer la cancelación.

m) COBRANZA

Cuando se seleccione está opción, se desplegará un menú como el de la fig. 4.3.2.1.59



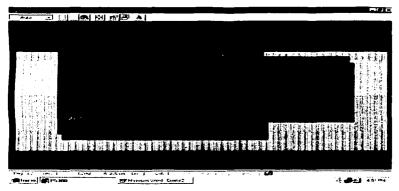


Fig. 4.3.2.1.59. Menú de cobranza

Las opciones que contiene este menú a continuación se explicarán.

i) REGISTRO DE COBROS

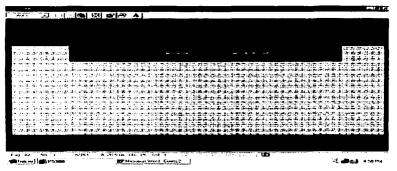


Fig. 4.3.2.1.60. Pantalla del registro de la cobranza

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

En esta pantalla se registrarán los pagos que los clientes efectúen a la empresa por concepto del cobro de las facturas. Para ello se deberá ingresar en el campo NUMERO DE FACTURA el número de la factura que se va a pagar y una FECHA en el forma DD-MM-AA. Una vez que el sistema localiza esta factura genera otra ventana como la de la figura 4,3,2,1,61.

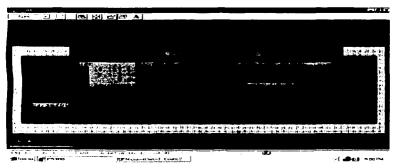


Fig. 4.3.2.1.61. Ventana del detalle de la factura a pagar

En esta figura se muestran los detalles de la factura que se mandó llamar. El pago se podrá registrar en esta nueva ventana por lo que se deberá ingresar la FECHA en que se realiza el pago, una REFERENCIA que puede ser el número de cheque o algún distintivo del pago, la CLAVE del agente que realiza el cobro y el importe de este pago. Cuando se introduzca esta información entonces se afectará inmediatamente la información de la base de datos.



ANTIGÜEDAD DE SALDOS ίiì

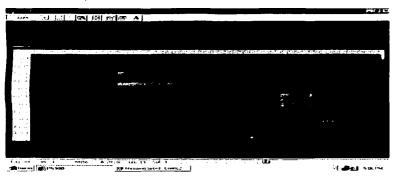


Fig. 4.3.2.1.62. Pantalla de solicitud de antigüedad de saldos

Esta opción genera un reporte por pantalla o por impresora reportando los saldos e historia crediticia de los clientes. Para ello se deben de introducir los siquientes parámetros:

TIPO DE DOCUMENTO: P si se trata de pedidos documentados. C si se trata de pedidos en consignación y F si se trata de facturas.

TIPO DE CLIENTE, es decir, si se desea agrupar la información de acuerdo a las entidades regionales del País. Si se deja en blanco el sistema entenderá que se desean visualizar todos los tipos de clientes.

DE QUÉ CLIENTE A QUÉ CLIENTE, se deben definir un rango de claves de cliente, si se deja en blanco el sistema entenderá que se desea visualizar a todos los clientes.

RANGOS DE VENCIMIENTO, se señala cuáles rangos se desean si es que se trata de pedidos documentados.

FECHA, se refiere a qué fecha de corte se obtendrá este reporte.

SALDOS POR VENCER, se visualizan o no en el reporte.

iii) RESUMEN DE OPERACIONES

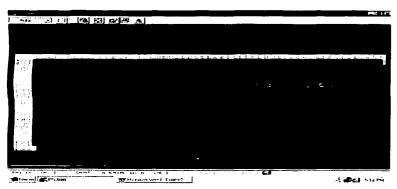


Fig. 4.3.2.1.63. Pantalla de resumen de operaciones

Esta opción genera un reporte por pantalla o impresora resumiendo el movimiento de la actividad que se tuvo en pedidos en consignación, pedidos documentados, devoluciones y notas de crédito en un periodo dado en un formato DD-MM-YY.



iv) RESUMEN DE OPERACIONES POR LÍNEA

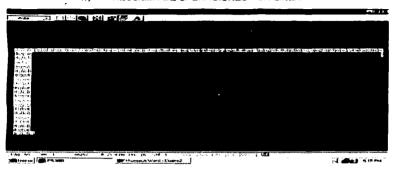


Fig. 4.3,2.1.64. Pantalla de Resumen de operaciones por línea.

Esta opción genera un reporte por pantalla o impresora resumiendo el movimiento de la actividad que se tuvo en facturación, compras y existencias en un periodo dado en un formato DD-MM-YY.

v) PÖLIZA DE VENTAS

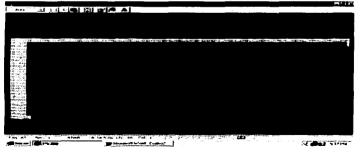


Fig. 4.3.2.1.65. Pantalla de la póliza de ventas

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

Esta opción genera un reporte por pantalla o impresora resumiendo la actividad de los clientes reportado el cargo y el abono por cada uno, así como los impuestos que generaron las ventas en un periodo dado en un formato DD-MM-YY.

vi) FACTURACIÓN POR PRODUCTO

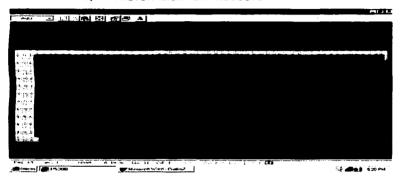


Fig. 4.3.2.1.66. Pantalla de facturación por producto

Esta opción permite obtener por pantalla o por impresora el reporte de los productos facturados en un período dado en un formato de DD-MM-AA.

vii) ESTADO DE CUENTA

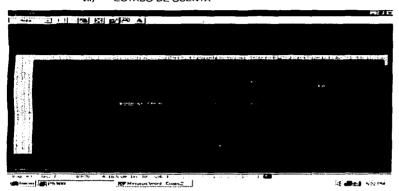


Fig. 4.3.2.1.67. Pantalla de solicitud de estado de cuenta

El estado de cuenta se reportará por pantalla o impresora de acuerdo a los siguientes parámetros:

TIPO DE CLIENTE, se puede seleccionar una entidad regional, si se omite se seleccionarán todas.

DE QUÉ CLIENTE A QUÉ CLIENTE, se podrá introducir un rango de claves de clientes válido, si se omite, se reportarán todos los clientes.

DESEA EL REPORTE ANUAL, si se indica que Si, generará la historia de los movimientos del cliente en todo el año, si se selecciona que No se reportará únicamente su saldo actual.

viii) VENTAS CLIENTE-LÍNEA

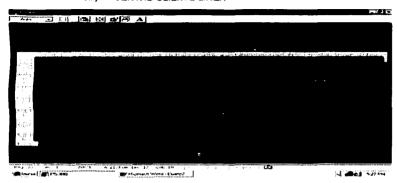


Fig. 4.3.2.1.68. Pantalla de cuentas cliente-linea

Para obtener el reporte por pantalla o impresora, se deberá ingresar en el tado derecho (donde se encuentre el cursor) el mes "MM" y el año "AA". Estos parámetros generarán un periodo en el lado izquierdo que corresponde a 12 meses atrás de la fecha dada. Se reportará la actividad cliente-linea mes por mes a partir del periodo dado.

n) UTILERIAS

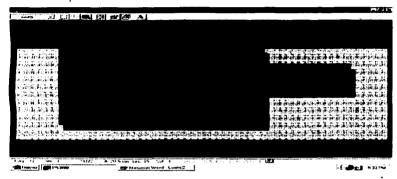


Fig. 4.3.2.1.69. Pantalla del menú de utilerías

GENERACIÓN DE ÍNDICES

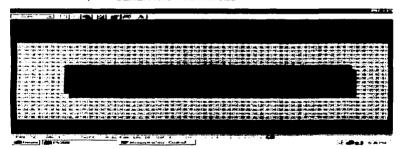


Fig. 4.3.2.1.70. Pantalla de generación de índices

Esta opción regenerará las tablas índices de la base de datos. Únicamente se teclea <ENTER> para continuar con el procedimiento o <ESC> para salir de la pantalla.

ii) ENVÍO DE FACTURAS

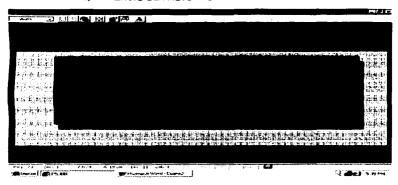


Fig. 4.3,2.1.71. Pantalla de envío de facturas

Para realizar este procedimiento se debe de disponer de un disco flexible vacio de 3 ½°. Se accesará un número de folio de la facturación y a partir de este número en adelante se guardará la información de todas las facturas en el disco flexible. El sistema avisará cuando hava terminado de guardar esta información.

Capítulo IV. Implantación del Sistema de Bases de Datos

iii) RECEPCIÓN DE FACTURAS

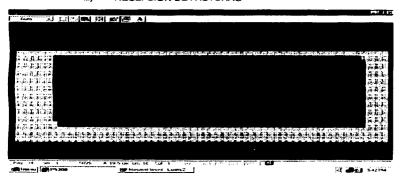
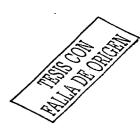


Fig. 4.3.2.1.72. Pantalla de recepción de facturas

Este procedimiento requiere de un disco flexible de 3 1/2' que contendrá la información que otro módulo externo a este sistema haya generado: Este disco contendrá información general, no detallada, de la facturación a partir de un número dado en el disco. Y el sistema copiará de este disco a la base de datos esta información.



IV.3.3. Liberación

Cuando se tuvo al operador capacitado, el visto bueno de la dirección y los resultados mínimos requeridos se procedió a la liberación del sistema, es decir, que existe la plena confianza de que el sistema funciona debidamente y que la información que proporciona es la correcta. El sistema anterior quedó en el pasado.

Así se procedió a entregar dos discos, uno que incluía el ejecutable del sistema y los archivos fuentes de las bases de datos. El otro disco incluye los programas fuentes PRG que se codificaron para el sistema. Se entregó el manual de usuario y se llegó al acuerdo de que cada dos semanas se iba a estar supervisando el sistema, para adecuarlo a las necesidades de la empresa durante todo el año, si es que así se requería.

Es recomendable que se esté supervisando durante un año, puesto que al final del mismo surgen imprevistos que modifican módulos, programas, procedimientos, incluso generan nuevos reportes que no estaban contemplados en un principio.



CONCLUSIONES

Hace diez años, la mayoría de las empresas y organizaciones vieron que muchos de sus problemas de control se solucionaban al introducir el concepto de "sistemas" en el ámbito operativo de las mismas. Después de unos pocos años, estas organizaciones se poblaron de equipos de cómputo, de analistas, de programadores, de capturistas y sobretodo del enfoque sistémico e informático en su personal. Pocas empresas eran las que todavia llevaban un control "manual" sobre sus operaciones. Por fortuna, tuve la oportunidad de presenciar este cambio tecnológico en Guido de Angelis, S.A. de C.V., en donde el Director de la misma, se abrió a este cambio en respuesta de la demanda tecnológica que la misma actividad de la empresa requería en ese momento.

El trabajo que desarrollé para implantar el sistema gestor de ventas, requirió forzosamente de una técnica de análisis y diseño que me permitiera desarrollar un modelo robusto, conciso, que permitiera el adaptarse a cualquier cambio que se efectuara en un corto y mediano plazo (como la introducción de Intranets por ejemplo) y sobretodo, que esta técnica fuera sencilla de entender y fácil de aplicarse en la práctica. Considero que cualquier técnica de análisis y diseño cumplen con su objetivo, pero en especial la ENALIM, proporciona un panorama completo del esquema relacional de un sistema informático, por ello, en esta tesis, fue necesario involucrar paso a paso cada una de las actividades que realicé para determinar el producto final del análisis, el diagrama ENALIM.

Con agrado realicé este trabajo puesto que en él no sólo proporciono un ejemplo más sobre la realización e implantación de un sistema informático, pues además, expongo un caso en donde el paso tecnológico que se dio en Guido de Angelis, S. A. de C. V. fue algo trascendental en la vida de la misma, pues rompió el esquema de lo "tradicional y flexible " al esquema de "automatización e innovación" y sobretodo, que satisfizo totalmente el objetivo para el cual fue diseñado este sistema gestor: El Control del Inventario.

En ese entonces, cuando desarrollé este sistema, muchas bases de datos imperaban en el mercado, la gran mayoria trabajaban en el tradicional ambiente "caracter" y algunas comenzaban a introducir el concepto "gráfico" sobre su interfase de entrada y salida de datos. Gran parte del valor que le atribuyo a esta tesis, es que en toda ella, se apreciará (comenzando por el análisis del problema y finalizando con el desarrollo de las pantallas de captura y consulta) que fue hecha a la "antigua usanza", es decir, que cada uno de los detalles de este sistema se hicieron uno a uno y que Clipper 5.1, fue un lenguaje y gestor de bases de datos muy poderoso en su época, puesto que poseía un robusto RDBMS y un lenguaje que facilitaba todo el potencial que requería un desarrollador de bases de datos. Actualmente, las herramientas para análisis y diseño de bases de datos, tienen el objetivo de no distraer al desarrollador en tantas actividades de programación, lo cual es benéfico para la actividad del mismo, pues ello implica reducir tiempo y costos, pero que sin duda quita un valioso elemento al desarrollador, la capacidad de adaptar y utilizar su propio ingenio y conocimiento, lo cual el día de hoy, es una característica muy valiosa, pues impera una gran mayoria de profesionistas en el ramo de la Computación, de la Informática y de Sistemas que no quieren involucrarse en esta actividad lo cual deriva en una actitud contradictoria. Otro factor que le da valor a este trabajo, es que en mi papel como Ingeniero en Computación, es mi deber el proveer de soluciones tecnológicas a problemas que surian en el ambiente de computación y sistemas, razón por la cual, propuse desarrollar el modelo en Clipper 5.1, pues fue una opción económica, operativa y factible para poner en marcha, pues el producto de este desarrollo podría ser montado en la mayoría de los equipos de cómputo que en ese momento habían en el mercado y que se ajustaba perfectamente a las necesidades de la empresa. A veces la tecnología de punta no soluciona un problema cuando este requiere de algo sencillo y menos complicado. El problema de Guido de Angelis se solucionó al organizarse y sistematizarse las actividades de Compras y Ventas básicamente; de esta orden se aprovechó la generación de datos para difundirla a otros órganos de la estructura administrativa de la empresa. Este punto es lo que se conoce como valor agregado del sistema, pues no fue algo que inicialmente se planeara, si no que una vez que se les dio a comprender que se podía sistematizar, formó parte de los requerimientos del sistema.

Muchas fallas del proceso de control del inventario que existieron en la etapa
"manual y tradicional" desafortunadamente no pudieron corregirse al implantar el sistema, pues
uno de los problemas que operan en este tipo de empresas, es la idea arraigada de querer
controlar y operar a base de "salvedades" que en un sistema informático no pueden darse. Por
ello cualquier persona que lea esta tesis se dará cuenta de que faltan eslabones en esta cadena
de procesos, como por ejemplo, asignar una seguridad más robusta respecto a los roles de los
usuarios que en la gran mayoria de los sistemas existen. Este tipo de actitudes de los usuarios
encaja muy bien en el concepto de "la resistencia al cambio" y como ya lo mencioné, en muchos
aspectos del sistema se presentó esta actitud.

Fue muy importante por mi parte la labor de dar a conocer siempre todas las inconveniencias que ocasionaban estas actitudes pues ello afectaria directamente la integridad de los datos y principalmente este tipo de riesgos es lo que termina por hacer a un sistema inoperante. Afortunadamente, el usuario responsable de este sistema, fue una persona que comprendió este peligroso riesgo y hasta el día de hoy cuida mucho este detalle para que el sistema proporcione información veraz e integra y sobretodo que pueda confiar en todos los resultados que arroja el mismo.

Como una recomendación a los estudiantes de esta profesión, si lo que desean es desarrollar un sistema informático, es proveerse del conocimiento de diversas metodologías de análisis y diseño; saber programar; tener la capacidad de comunicar sus opiniones e ideas a los usuarios, del conocimiento de diversas plataformas relacionales que hay en el mercado así como de los equipos computacionales y siempre buscar la mejora continua aún y cuando haya concluido el desarrollo de un sistema.

FALLA DE ORIGEM

RIRL IOGRAFÍA

 Burch, John G. y Grudnitski Gary <u>DISEÑO DE SISTEMAS DE INFORMACIÓN.</u> Ed. Limusa. México. 1996.

Elmasri Ramez, Navathe Shamkant B.
 SISTEMAS DE BASES DE DATOS, CONCEPTOS FUNDAMENTALES
 2º. ed., Ed. Addison-Wesley Iberoamericana,
 México, 1997

3. Murdick Robert G. y Munson John C.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN ADMINISTRATIVA 1º. ed., Ed. Prentice-Hall Hispanomericana, S. A. México 1998.

4. Schninkel Mike v Kaster John

PROGRAMACIÓN EN CLIPPER 5.0
Ed. Addison-Wesley Iberoamericana, S. A.
Estados Unidos de América 1994.

Estados Officios de Affierica

5. Castorena Sánchez, Griselda

Tesis "SISTEMA DE CÁLCULO DE COSTOS-HORA HOMBRE DE LA SUBDIRECCIÓN Y EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN DEL INSTITUTO MEXICANO DEL PETROLEO".

ENEP Aradón 1997.

6. Apuntes del curso de dBase III Plus.

ENEP Aragón, México, 1991.

7. Apuntes de la materia de Sistemas de Información de la Carrera de Ingenieria en Computación.

ENEP Aragón, México, 1994.

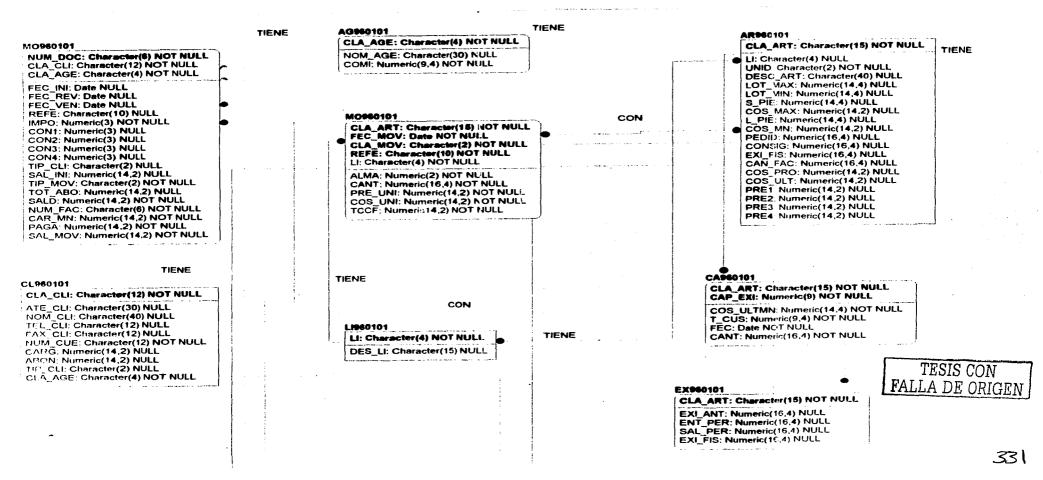
8. Apuntes de la Materia de Bases de Datos de la Carrera de Ingeniería en Computación.

ENEP Aragón, México, 1993.

9. Sobre las Técnicas de Desarrollo para Sistemas Relacionales.

Arte y Tecnología Avanzada, S. C., México, 2000.





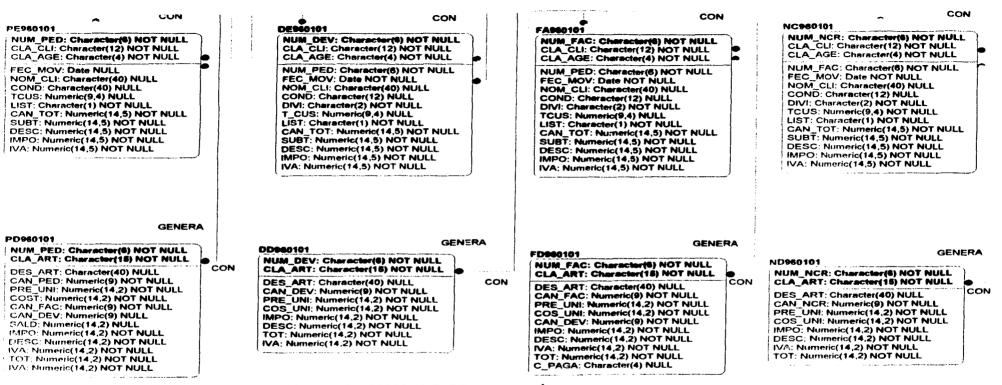


FIG. 4.1.2.2. MODELO ENTIDAD RELACIÓN
DEL SISTEMA GESTOR DE VENTAS PARA LA EMPRESA IMPORTADORA GUIDO DE ANGELIS, S.A. DE C.V.



ANEXO



MATRIZ DE PROCESOS

PROC	NOMBRE	DESCRIPCIÓN	FRECUENCIA	PRODUCTO
1.	Catálogo de agentes	Inserción, actualización y eliminación de registros	Diario	Reporte del catálogo de agentes
2.	Catálogo de clientes	Inserción, actualización y eliminación de registros	Diario	Reporte del catálogo de clientes
3.	Catálogo de líneas	Inserción, actualización y eliminación de registros	Diario	Reporte del catalogo de lineas
4.	Catálogo de productos	Inserción, actualización y eliminación de registros	Diario	Reporte del catálogo de productos
5.	Listas de precios	Inserción, actualización y eliminación de registros	Diario	Reporte de las listas de precios
6.	Actualización de existencias	Captura de movimientos de entrada y salida de los productos	Ocasionalmente	Registro de la actualización de las existencias de los productos
7.	Inventario físico	Actualización de la existencia de los productos	Cada 6 meses	Listado de los productos inventariados
8.	Captura de pedidos	Captura o cancelación de pedidos	Diario	Registro del pedido, consecutivo de pedidos, cancelación de pedido
9.	Captura de facturas	Captura o cancelación de facturas	Diario	Registro de la Factura, consecutivo de facturas, cancelación de factura
10.	Captura de devoluciones	Captura o cancelación de devoluciones	Diano	Registro de la devolución, consecutivo de devoluciones, cancelación de devoluciones
11.	Captura de NCR	Captura o cancelación de NCR	Diario	Registro de la NCR, consecutivo de la NCR, cancelación de la NCR
12.	Registro de cobros	Captura de cobros de facturas pendientes de pago	Diario	Registro y actualización de saldos de facturas
13.	Generación de índices	Creación de tablas indexadas que requiere el sistema	Ocasional	Tablas indexadas
14.	Envio de facturas	Genera una tabla con las facturas solicitadas y sus montos	Ocasional	Archivo DBF
15.	Recepción de facturas	Genera una tabla con datos de las facturas contenidas en el disco para comparativos.	Ocasional	Archivo DBF

MATRIZ DE PRODUCTOS

PROD	NOMBRE	DESCRIPCIÓN	TIEMPO DE ENTREGA	SOLICITANTE	TIPO
1.	Catálogo de agentes	Lista la relación actual de todos los agentes de la empresa	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Listado
2.	clientes	Lista la relación actual de todos los clientes de la empresa	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Listado
3.	Catálogo de lineas	Lista la relación actual de las líneas que maneja la empresa	Ocasionalmente	Ventas	Listado
4.	Catálogo de productos	Lista todos los productos y sus características ordenados por linea	Ocasionalmente	Ventas	Listado
5.	Listas de precios	Lista la relación de producto-precio	A principios del año	Ventas, Dirección General	Listado
6.	Inventario físico	Lista la existencia fisica de cada producto del inventario		Contabilidad, Dirección General, Ventas	Listado
7.	Movimientos por producto	Reporta los movimientos de entrada y salida que ha tenido un producto	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Reporte
8.	Resumen de movimientos	Reporta los movimientos de los artículos en un período	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Reporte
9.	Resumen por tipo de movimiento	Reporta los productos de acuerdo a un tipo de movimiento	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Reporte
10.	Existencias	Reporta las existencias (entradas y salidas) de los productos	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Reporte
11.	Existencias valuadas	Reporta las existencias (entradas y salidas) de los productos así como su valuación de costo		Ventas, Dirección General, Contabilidad	Reporte
12.	Resumen de existencia	Reporta las existencias de la mercancia distribuidas en documentos, existencia fisica en un período determinado		Ventas, Dirección General, Contabilidad	Reporte
13.	Análisis por tipo de movimiento	Reporta un análisis de un tipo de movimiento contra otro tipo diferente de un producto	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Reporte
14.	Sobre máximo y	Reporta los máximos y mínimos del inventario	Ocasionalmente	Ventas,	Reporte



PROD	NOMBRE	DESCRIPCIÓN	TIEMPO DE Entrega	SOLICITANTE	TIPO
	bajo minimo			Dirección General	
15.	Movimientos por tipo y fecha	Reporta el movimiento dado de los productos en el período determinado	Ocasionalmente, cada dos meses	Ventas, Dirección General	Reporte
16.	Movimientos por referencia	Reporta los productos dada una referencia	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Reporte
17.	Lista de existencia	Lista la existencia de los productos agrupados por línea	Frecuentemente	Ventas, Dirección General	Listado
18.	Capas de existencia	Reporta las capas de existencias de los productos	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General, Contabilidad	Reporte
19.	Última compra	Reporta cuándo se realizó la última compra de un producto dado	Frecuentemente	Ventas, Dirección General	Reporte
20.	Pedido	Genera el pedido de acuerdo a un formato impreso preestablecido	Diario	Ventas, Dirección General	Pedido
21.	Consecutivo de pedidos	Lista el consecutivo de pedidos solicitados	Diario	Ventas Dirección General	Listado
22.	Factura	Genera la factura de acuerdo a un formato impreso preestablecido	Diario	Ventas, Dirección General	Factura
23.	Consecutivo de facturas	Lista el consecutivo de facturas solicitadas	Diario	Ventas, Dirección General	Listado
24.	Devoluciones	Genera un formato de devolución para el cliente	Diario	Ventas, Dirección General	Devolució n
25.	Consecutivo de devoluciones	Lista el consecutivo de devoluciones solicitadas	Diario	Ventas, Dirección General	Listado
26.	NCR	Genera la nota de crédito de acuerdo a un formato impreso preestablecido	Diario	Ventas, Dirección General	NCR
27.	Consecutivo de NCR	Lista el consecutivo de notas de crédito solicitadas	Diario	Ventas, Dirección General	Listado
28.		Reporta la antigüedad de saldo de los clientes dependiendo del tipo de documentos que se seleccionen			Reporte
29.	Resumen de operaciones	Reporta desglosando los montos que se acumularon en pedidos, facturas,		Ventas, Dirección General,	Reporte





PROD	NOMBRE	DESCRIPCIÓN	TIEMPO DE ENTREGA	SOLICITANTE	TIPO
		devoluciones y notas de crédito en un periodo dado	El último día del año	Contabilidad	
30.		Reporta por linea los movimientos de compras, facturación, pedidos, devoluciones y existencias dado un periodo		Ventas, Dirección General	Reporte
31.	Póliza de ventas	Reporta la póliza de ventas de un periodo determinado		Dirección General,	Reporte
32.	Facturación por producto	Lista los productos que fueron facturados así como el importe con el que salieron	El primer día de cada mes	Ventas, Dirección General	Listado
33.	Estado de cuenta	Reporta el estado de cuenta por cliente siempre y cuando exista un saldo deudor	El primer dia de cada mes	Ventas, Dirección General, Contabilidad	Reporte
34.	Ventas cliente-linea	Reporta la cantidad de relojes por línea que un cliente adquirió en un periodo determinado	Ocasionalmente	Ventas, Dirección General	Reporte
35.	Envio de facturas	Genera un archivo DBF (tabla en formato DBF)	Ocasionalmente	Contabilidad Dirección General	Archivo DBF



CRONOGRAMA DE PROCESOS

		Г	E	n	e	r	0]	Г		M	a	٧	0		1	Г	_	D	ī	C	_	
PROC	PROCESO	1	2	3		29	30	31	1	1	2	3		29	30	31		1	2	3		29	30	31
1.	Catálogo de agentes	Χ	X	Х	П	X	Х	X		X	X	X	i	Х	Х	Х	Γ	X	X	Х	X	Г	X	Х
2.	Catálogo de clientes	X	X	X	Г	Х	Х	X		X	X	X	Ī	Х	X	Х		X	Χ	Х	X		Х	X
3.	Catálogo de líneas	Х	X	X		Х	X	X		X	Х	X	Ţ	X	X	Х	[Х	X	X	X		X	X
4.	Catálogo de productos	X	X	X		X	X	X	Γ	X	X	X	Π	Х	Х	Х		X	Χ	X	X		X	Х
5.	Listas de precios	X	Х	Х	Г	X	X	X	Г	X	X	X		X	Х	Х	Π	X	X	Х	X		Х	Х
6.	Actualización de existencias										Γ													
7.	Inventario fisico	X	1			Π	Γ	1	1	X	\top	Γ	1	1						Π	1	T		Х
8.	Captura de pedidos	Х	X	X	Τ	X	X	X	Т	X	X	X	1	Х	Х	X		Х	X	X	X		Х	Х
9.	Captura de facturas	X	X	Х	П	X	Х	Х	П	Х	X	Х	П	X	X	X		X	X	X	X		Х	Х
10.	Captura de devoluciones	Х	X	X	Π	X	X	X		X	Х	X	Π	Х	Х	X		X	Х	Х	Х		Х	Х
11.	Captura de NCR	Х	X	X		X	X	X		X	X	X		Х	Х	Х	Γ	Х	X	X	X		Х	Х
12.	Registro de cobros	X	X	X		X	X	X	Г	X	X	X	Π	X	X	X	Π	X	X	X	X	Г	Х	X
13.	Generación de índices		Т		Г	Π	Г	Г	Т	1		Г	1	_			П	Г	Γ	T-	Г		Г	
14.	Envio de facturas			Ī						Τ	T	Γ	П					Г	Π	Г	Г	Г	П	\Box
15.	Recepción de facturas		Г	Π	П		Π	Г			Г	Г	Г	Ì	П	Г		П	Г		Г		Π	



X = Los días en que se realizan estos procesos = Las celdas en blanco significa que ocasionalmente se generan los procesos

CRONOGRAMA DE PRODUCTOS

		Г	E	n	•	r	0		1			M	a	٧	0		1		_	D	i	C		
PROC	PROCESO	1	2	3		29	30	31		1	2	3		29	30	31		1	2	3		29	30	31
1.	Catálogo de agentes			_				Ī			Г	1							Г			П		
2.	Catálogo de clientes	Γ		Ī									Ī											
3.	Catálogo de líneas					Г							Ī	Π	П	Γ				Π			Г	Г
4.	Catálogo de productos	İ				П			П	Г	П			П	Г		Г		Γ				П	Г
5.	Listas de precios			х		X					Г	_	Γ	1			Г	Г	Г		Γ			Γ
6.	Inventario físico	X								Х														X
7.	Movimientos por producto					Г		Г	Г	_	Г				Г		П		Г			П		Г
8.	Resumen de movimientos	-	Г	Г	\vdash	Г				Г	ı	Τ			Π		Г			Г		П		Г
9.	Resumen por tipo de movimiento																							
10.	Existencias									Г	Ī		Г	1	Г	Γ	Г	Г						Г
11.	Existencias valuadas	Х	Ι		П			$\overline{}$	T	X	_				Г	_	Ι_	X				П		T
12.	Resumen de existencia	Х								X			Π				П	X		Г		\vdash	Г	П
13.	Análisis por tipo de movimiento																							
14.	Sobre máximo y bajo minimo																							
15.	Movimientos por tipo y fecha																Γ							
16.	Movimientos por referencia		Г	Г	Γ								Π		П	П	П		Г	Г				Γ
17.	Lista de existencia	+	+	+	+	+	+	+		+	+	+	+	+	+	+	Г	+	+	+	+	+	+	+
18.	Capas de existencia		П	_					Г			Ī			Ī	П							П	Г
19.	Última compra	+	+	+	+	+	+	+		+	+	+	+	+	+	+		+	+	+	+	+	+	+
20.	Pedido	Х	Х	Х	Х	Х	Х	Х	i	Х	Х	X	X	X	Х	Х	Г	Х	Х	X	Х	X	X	X
21.	Consecutivo de pedidos	X	Х	Х	X	Х	х	Х		X	Х	X	X	Х	Х	Х		Х	Х	Х	X	Х	X	X
22.	Factura	Χ	Х	X	х	Х	х	Х	1	X	Х	X	Х	Х	Х	Х	Г	х	X	X	Х	Х	X	X
23.	Consecutivo de facturas	X	X	X	X	X	Х	X	Т	X	Х	х	Х	Х	Х	х		X	Х	X	Х	X	X	X
24.	Devoluciones	X	Х	X	X	X	X	X	T-	X	Х	х		X	Х	X		X	X	X	X		X	X
25.	Consecutivo de devoluciones		Х	X	X	X	X	X		X		Х		X		Х		X	Х	X	Х		X	X





Anexo

		Γ	E	n	e	r	0					M	a	y	0		1	Γ		D	ī	C		_
PROC	PROCESO	1	2	3		29	30	31		1	2	3		29	30	31		1	2	3		29	30	31
26.	NCR	Х	X	Х	X	X	Х	Х	Г	Х	X	Х	X	X	X	X	Г	Х	X	X	Х	X	Х	X
27.	Consecutivo de NCR	X	X	X	X	X	X	X		Х	X	X	X	X	X	X	Γ	X	Х	X	Х	Х	X	X
27. 28.	Antigüedad de saldos	Х	Г	Г	Π		Π			Х	П	Г		П		Г	Г	X		Г	Г	Γ		Г
29.	Resumen de operaciones	Х	Ι.	Т	1	Г	Π	<u> </u>	-	Х	Ī	1			Г	1	Π	X	Г	1		Г	П	X
30.	Resumen de operaciones por linea																							
31.	Póliza de ventas	X	Ι_		Τ	Γ				X			Ι	Ī		П		X		T_	Г	Γ	Г	X
32 .	Facturación por producto	X	1		T	1				X	Τ		\Box	T		П	1	X	Γ	П				
33.	Estado de cuenta	Х	Т	Ī	T	Г	Π	П		X		Π	Γ	Γ		Г	Π	X	Γ	Г		Γ		Γ
34.	Ventas cliente-linea	Γ	T	Γ	1	Г	Τ	Γ	Π		T			Π	-	Т	Γ	Г	Γ	Г	Г	Γ	Γ	Γ
35.	Envio de facturas	Ţ	T	Г	T	П	Г	\top					Ι	\Box		\Box	Γ							

X = Los dias en que se generan los reportes o listados

- = Las celdas en blanco significa que ocasionalmente se generan los reportes o listados
- + = Frecuentemente, puede ser generado el reporte o listado cualquier día del año

