



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE CIENCIAS POLITICAS Y SOCIALES

LA INTEGRACION DE LOS PAISES DE EUROPA DEL ESTE:
UNA OPORTUNIDAD DE ACERCAMIENTO PARA MEXICO
EN SU INTERCAMBIO COMERCIAL CON LA UNION EUROPEA

2883'09

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE
LICENCIADO EN RELACIONES INTERNACIONALES

P R E S E N T A

ALIN MORALES CURTO

DIRECTOR DE TESIS:

LIC. ALFREDO CORDOBA KUTHY



MEXICO, D. F.

2001



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

A mi madre, que me dio la vida, que guió mis pasos por el camino que me llevo hasta este punto, que fue la luz que iluminó esos momentos de oscuridad y tristeza, por ser esa cordura en los momentos de desesperación y locura, por su entrega y dedicación con el único fin de procurar bienestar y felicidad a mis hermanos y a mi, simplemente, por ser mi mamá.

A mi papá por escucharme y brindarme su apoyo en diversos momentos difíciles de mi vida.

A Gonzalo un gran amigo, cómplice, compañero y hermano.

A Belem por ser mi hermana y contribuir en el fortalecimiento de mi carácter.

Al Prof. Alfredo Córdoba Kuthy quien además de brindarme sus conocimientos a lo largo de la carrera, dedico tiempo y esfuerzo durante mucho tiempo, convirtiéndose en parte fundamental en la realización de dicho trabajo.

A todas mis amigas y amigos que en algún momento dieron color a mi vida y que creyeron que yo era capaz de algo más (Mónica, Erika, Carlos, Alberto, Alma, Ana, Adela, etc.)

Siempre he creído en la existencia de los ángeles como una presencia que siempre esta contigo y que esta al tanto de todos tus actos, que esta cuidándote ya sea desde el cielo o que va a tu lado en todo momento, pero en espíritu y por lo tanto nunca lo ves. Yo siempre los había concebido así, nunca espere ver algo por lo menos parecido aquí, frente a mis ojos, y nadie lo espera, pero creo que yo he sido afortunada, ya pocas personas pueden decir que cuentan con un ángel en el cielo, y haber encontrado a alguien muy semejante en la tierra. A esta persona la conocí desde que era una niña, en medio de un ambiente de color celestial, en donde las nubes son sustituidas por las pequeñas olas formadas por toda la gente que va a diario a ejercitarse a ese lugar. Durante 21 años ha estado siguiendo mi trayectoria como nadadora, como estudiante y como persona, siempre lo había considerado un gran amigo pero desde hace algunos años me di cuenta de que era alguien aun mas especial. El comenzó a mencionar que era mi ángel de la guarda, que alguien haya arriba lo había mandado para cuidarme y ayudarme a cumplir el objetivo que me había puesto, pero yo lo consideraba una broma. Ahora creo que en esas palabras había algo de razón, ha estado conmigo en las buenas, pero sobre todo en las malas.

Con su ayuda pude superar momentos muy difíciles, el me apoyo para ir a varias competencias cuando pasaba por momentos difíciles en mi casa, estuvo conmigo cuando iba a dejar perder un año de la carrera por un examen muy difícil y que en esos momentos con la carga de trabajo que tenia no iba a poder sacar, cuando en 2 ocasiones por falta de ánimo estuve a punto de dejar de estudiar y el me dio la fuerza y la decisión para

seguir adelante. Su ultima obra y por una de las que le estoy mas agradecida es por el trabajo que hoy presento ante todos. Alrededor de 3 años de mucho trabajo y esfuerzo están reunidos aquí, y en los cuales el se convirtió en piedra angular en la creación de este estudio con el cual culmina un gran ciclo en mi desarrollo académico y personal, y en el cual mi ángel protector estuvo presente.

A Jaime Espinosa Romero.

A.M.C.

INDICE

Introducción.....	12
-------------------	----

Capítulo I

1. Origen y formación de la Comunidad Económica Europea.....	16
1.1. El Benelux.....	16
1.2. Creación de la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA).....	19
1.3. Surgimiento de la CEE y Euratom.....	22
2. Crecimiento y transformación de la CEE: aparece la Unión Europea (1961-1995).....	26
2.1. La primera ampliación (Gran Bretaña, Dinamarca, Irlanda y Noruega).....	27
2.2. La solicitud de Grecia (Segunda ampliación).....	32
2.3. La integración de España y Portugal: aumenta a 12 en número de miembros.....	33
2.4. Cuarta adhesión: Austria, Finlandia y Suecia.....	35

Capítulo II

2. Transformación y desarrollo de Europa del Este. Su relación con la Unión Europea.....	42
2.1. La transformación de la Europa Comunista: el surgimiento de posibles candidatos a integrarse al proceso europeo.....	42
2.2. Criterios de adhesión a cumplir por los países de Europa del Este para su integración a la Unión Europea.....	47
2.3. Programas de ayuda para Europa del Este.....	50
2.4. Situación general de los países de Europa del Este.....	53
2.5. Relaciones comerciales UE - Europa del Este.....	57
2.5.1. Bulgaria.....	57
2.5.1.1. Información general.....	57
2.5.1.2. Breve historia contemporánea.....	58
2.5.1.3. Relaciones contractuales Bulgaria – UE.....	59
2.5.1.4. Ayuda mediante el programa PHARE.	60
2.5.1.5. Relaciones comerciales Bulgaria – UE.....	60
2.5.1.6. Estructura Económica.....	60
2.5.2. República Checa.....	62
2.5.2.1. Información general.....	62
2.5.2.2. Breve historia contemporánea.....	63
2.5.2.3. La República Checa y la UE.....	64
2.5.2.4. Relaciones contractuales Rep. Checa – UE.....	64
2.5.2.5. Ayuda mediante el programa PHARE.....	65

2.5.2.6.	Relaciones comerciales Rep. Checa – UE..	65
2.5.2.7.	Estructura Económica.....	66
2.5.3.	Eslovaquia.....	67
2.5.3.1.	Información general.....	67
2.5.3.2.	Breve historia contemporánea.....	68
2.5.3.3.	Relaciones contractuales Eslovenia – UE.....	70
2.5.3.4.	Ayuda mediante el programa PHARE.....	70
2.5.3.5.	Relaciones comerciales Eslovenia – UE.....	71
2.5.3.6.	Estructura Económica.....	72
2.5.3.6.1.	Importantes productos de exportación.....	73
2.5.3.6.2.	Importantes productos de importación.....	74
2.5.4.	Eslovenia.....	75
2.5.4.1.	Información general.....	75
2.5.4.2.	Breve historia contemporánea.....	76
2.5.4.3.	Relaciones Eslovenia – UE.....	77
2.5.4.4.	Ayuda mediante el programa PHARE.....	77
2.5.4.5.	Relaciones comerciales Eslovenia – UE.....	78
2.5.4.6.	Inversión extranjera directa.....	78
2.5.4.7.	Estructura económica.....	78
2.5.4.8.	Comercio exterior.....	79

2.5.5. Hungría.....	80
2.5.5.1. Información general.....	80
2.5.5.2. Breve historia contemporánea.....	81
2.5.5.3. Relaciones contractuales Hungría – UE.....	81
2.5.5.4. Ayuda mediante el programa PHARE.....	82
2.5.5.5. Relaciones comerciales Hungría – UE.....	82
2.5.5.6. Estructura Económica.....	82
2.5.6. Polonia.....	85
2.5.6.1. Información general.....	85
2.5.6.2. Breve historia contemporánea.....	86
2.5.6.3. Relaciones contractuales Polonia – UE.....	87
2.5.6.4. Ayuda mediante el programa PHARE.....	87
2.5.6.5. Relaciones comerciales Polonia – UE.....	88
2.5.6.6. Inversión extranjera directa.....	88
2.5.6.7. Estructura Económica.....	88
2.5.6.8. Comercio exterior.....	89
2.5.7. Rumania.....	90
2.5.7.1. Información general.....	90
2.5.7.2. Breve historia contemporánea.....	91
2.5.7.3. Relaciones contractuales Bulgaria – UE.....	92
2.5.7.4. Ayuda mediante el programa PHARE.....	92
2.5.7.5. Relaciones comerciales Rumania – UE.....	92
2.5.7.6. Estructura Económica.....	93

2.6.	Relaciones comerciales Europa del Este – UE.....	97
2.6.1.	Análisis de las relaciones comerciales de Bulgaria con sus principales socios comerciales (1986-1996).....	108
2.6.2.	Análisis de las relaciones comerciales de Rep. Checa con sus principales socios comerciales (1986-1996).....	121
2.6.3.	Análisis de las relaciones comerciales de Eslovaquia con sus principales socios comerciales (1986-1996).....	136
2.6.4.	Análisis de las relaciones comerciales de Eslovenia con sus principales socios comerciales (1986-1996).....	151
2.6.5.	Análisis de las relaciones comerciales de Hungría con sus principales socios comerciales (1986-1996)..	165
2.6.6.	Análisis de las relaciones comerciales de Polonia con sus principales socios comerciales (1986-1996).....	179
2.6.7.	Análisis de las relaciones comerciales de Rumania con sus principales socios comerciales (1986-1996).....	194

Capítulo III

3.	Intercambio México - Unión Europea.....	208
3.1.	Desarrollo de las relaciones comerciales México - UE.....	208
3.2.	Intercambio comercial México - Unión Europea (1986-1996).....	217
3.2.1.	Exportaciones.....	218
3.2.2.	Importaciones.....	221
3.3.	Marco institucional que rige las relaciones entre México	
3.4.	y la Unión Europea.....	225
3.5.	Análisis de las relaciones México-UE.....	227

Capítulo IV

4. Relaciones México - Europa del Este.....	231
4.1. Contexto de las relaciones México - Europa del Este.....	231
4.2. Desarrollo de las relaciones comerciales México - Europa del Este....	238
4.2.1. Análisis de las relaciones comerciales México - Bulgaria.....	238
4.2.2. Análisis de las relaciones comerciales México - Rep. Checa....	241
4.2.3. Análisis de las relaciones comerciales México - Eslovaquia.....	244
4.2.4. Análisis de las relaciones comerciales México - Eslovenia.....	247
4.2.5. Análisis de las relaciones comerciales México - Hungría.....	249
4.2.6. Análisis de las relaciones comerciales México - Polonia.....	251
4.2.7. Análisis de las relaciones comerciales México - Rumania.....	254
Conclusiones.....	256
Glosario.....	265
Bibliografía.....	267
Hemerografía.....	268
Información en la red.....	272

Introducción.

Hoy en día el escenario internacional ha evolucionado de manera vertiginosa. En este contexto, se ha originado un proceso que ha cambiado gradualmente la estructura económica, política y social a nivel mundial.

La oleada de cambios en Europa del Este a finales de los ochenta y principios de los noventa trajo consigo grandes transformaciones geográficas y políticas a nivel internacional. Con el surgimiento de nuevos Estados, el desmoronamiento de otros y los profundos cambios en la correlación de fuerzas, se ha originado una competencia en donde el aspecto económico se ha convertido en el elemento central.

Como consecuencia de lo anterior, con la integración económica de los Estados, se vislumbra la lucha de las potencias por la hegemonía mundial.

De esta manera, con el fortalecimiento de la globalización y la desaparición del bloque socialista, un número de países europeos buscan unirse a la Unión Europea frente a la amenaza del inminente aislamiento. Por esta misma razón muchos países que se encuentran fuera de Europa, buscan vincularse con esta región y aprovechar las ventajas que ofrece el incursionar en el mercado más grande del mundo.

México buscando ser participe del proceso de globalización, se une a sus vecinos del norte (Canadá y Estados Unidos) para conformar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Los grandes avances que se han dado en la integración europea han hecho que México busque establecer un nuevo equilibrio en las relaciones con su segundo socio comercial a nivel mundial con lo cual se busca establecer mayores vínculos con esta región y así poder llevar a cabo la diversificación de nuestro comercio y romper con la relación tan estrecha que mantenemos con el mercado norteamericano.

Una de las opciones que ha sido considerada es la Unión Europea, con la cual se inicio un intercambio formal a partir de 1975, con la firma del Acuerdo Marco de Cooperación entre ambas partes. La Unión Europea representa la oportunidad de ingresar a un mercado tan grande como lo es el suyo.

En los últimos años se ha intentado que estas relaciones sean aún más estrechas, por lo que se han llevado a cabo una serie de pláticas con la finalidad de firmar un Acuerdo de Cooperación entre la UE y México, el cual sustituirá al de 1991.

En estos momentos con la próxima integración de los países de Europa del Este a la Unión se presenta una excelente oportunidad para extender nuestras relaciones con Europa del Este, además de ofrecer importantes oportunidades en el ámbito económico, se presentan como una buena opción para el establecimiento de vínculos que en un momento dado pueden servir por un lado, como contrapeso a las relaciones que mantenemos tanto con EE.UU., como con la UE, y por otro lado servirá como una vía de acercamiento en nuestra relación con la Unión. Dentro de los acuerdos que podamos establecer con los países de Europa del Este, podemos lograr el establecimiento de relaciones más equitativas y en las cuales a la larga se puedan lograr importantes beneficios.

Con lo anterior, podemos decir que es de gran importancia que México fortalezca sus vínculos con la UE. en beneficios de su desarrollo económico ya que esto traería como consecuencia que los productos mexicanos tuvieran una mayor participación dentro del mercado europeo y así aumentar tanto nuestras exportaciones como la diversificación de nuestros mercados. Es importante que México conozca la situación de estos nuevos Estados, así como el proceso de integración, en el cual se encuentran inmiscuidos ya que con base en esto podrá establecer las estrategias más adecuadas para incrementar nuestros lazos con esta región y extender nuestras relaciones hacia nuevos horizontes.

La simetría existente entre las economías de Europa del Este y de México, nos permitirá establecer lazos en donde se da una relación más estrecha y equilibrada, de la cual se podrían generar, incluso, importantes acuerdos de cooperación económica entre ambas partes.

Por otro lado el establecer nuevos acuerdos con los países de Europa del Este también nos podría ayudar a fortalecer la ya existente con la UE. Una vez dentro los productos mexicanos en los mercados de Europa del Este y que estos se den a conocer en la región, por su alta calidad y precios competitivos, estos mismos países serán una nueva puerta de entrada para varios productos mexicanos que poco a poco se extenderían en todo el mercado de la Unión y así poder aprovechar los espacios que las empresas europeas no alcanzan a abarcar ya que, a pesar de sus altísimos niveles de producción, el mercado europeo es tan grande que no logran cubrirlo en su totalidad. A pesar de que todos los acuerdos que suscriba Europa del Este con otros países serán anulados con su integración a la UE, existirán más oportunidades de mantenerse en el mercado aquellos productos del exterior que ofrezcan gran calidad y precios competitivos a nivel internacional.

Como podemos ver, México forma parte de un mundo que se encuentra inmerso en una constante ola de cambios. Con el fenómeno de la globalización, los Estados se han visto en la necesidad de integrarse a diferentes bloques y *poder mantenerse dentro de los grandes acontecimientos a nivel mundial*. México no es la excepción y por ello ha buscado alianzas mas allá de sus espacios naturales diversificando sus relaciones internacionales constantemente para así, contrarrestar los efectos que trae consigo sus relaciones bilaterales con EE.UU.

El presente trabajo ha sido realizado con base en la siguiente hipótesis la cual sostiene que la integración de los países de Europa del Este puede convertirse en una buena oportunidad para el comercio mexicano ya que este proceso puede ayudarlo, por un lado, a incrementar su diversificación con una nueva región del mundo; y por otro, nos proporcionaría una nueva vía de acceso para incrementar los lazos con la UE.

México podrá aprovechar estas oportunidades comerciales con base en el mayor conocimiento tanto del desarrollo de los diferentes cambios que han sufrido ambas regiones a lo largo de su historia, como de las relaciones establecidas con ellas, todo esto complementado con el análisis de las relaciones comerciales de los países de Europa del Este a nivel mundial y con México.

El acercamiento con ambas regiones traerá importantes beneficios como la firma de acuerdos de cooperación en diversos campos, la atracción de inversión extranjera proveniente de estos países, el establecimiento de plantas, generación de empleos, incremento en el nivel de vida, aumento en el intercambio científico y tecnológico, mayor intercambio académico.

Con la finalidad de demostrar la hipótesis expuesta con anterioridad, el presente trabajo está dividido en 4 capítulos que presentan el contenido siguiente:

En el capítulo I se hace un breve recorrido por el desarrollo histórico de la Unión Europea, desde los primeros intentos de integración que se dieron en Europa (Benelux), las primeras comunidades que se integraron como la CECA, el EURATOM y la CEE, los distintos procesos de ampliación que llevo a cabo (adhesiones), hasta la formación de la UE.

Dentro del capítulo II se hace referencia a Europa del Este, desde el proceso de transformación del bloque comunista hasta la reorganización del mapa de la región, su intención de adherirse a la UE y los criterios que esta exige a lo futuros miembros, los programas que la Unión ha implementado para ayudar en la transformación de estos países, así como una breve caracterización de cada uno para conocer algunos de los aspectos importantes de su situación actual, además de la relación comercial que mantienen con la Unión.

En el capítulo III se trata el intercambio que existe entre México y la UE, para poder entenderlo se realiza un recorrido por el desarrollo que han tenido las relaciones comerciales entre ambas partes antes de 1986, como se han realizado el intercambio comercial en el período de 1986-1996, y cual es el marco institucional por el cual se rige esta relación. Finalmente se hace un análisis de la relación México – UE.

Dentro del capítulo IV, se hace un breve recuento de la relación que México mantiene con los países de Europa del Este, desde la época durante la cual funcionó el CAEM, hasta la primera mitad de los años ochenta; además del análisis de las relaciones de México con cada uno de los países aspirantes a integrarse a la UE durante el período 1986-1996.

Por último se presentan las conclusiones que se derivaron de este trabajo de investigación y algunas propuestas que se consideran útiles para el desarrollo futuro de las relaciones comerciales de México con ambas regiones.

CAPITULO I

1. Origen y formación de la Unión Europea.

1.1. El Benelux.

Las primeras manifestaciones de la idea de integrar a Europa se remontan al siglo XIV cuando Pierre Dubois propuso la creación de una Confederación Europea la cual estaría gobernada por un Consejo Europeo.¹

Posteriormente, en el siglo XVII Sully propuso mantener la paz en Europa mediante un ejército europeo. En 1693 el cuáquero inglés William Penn, propuso la creación de un parlamento o Estado europeo. En el siglo XIX Proudhon apoyó la idea de la formación de una federación europea y previó que en el siglo XX se iniciaría la era del feudalismo y ocurrirían desastres si no se concretaba la creación de la federación. Pero todas estas no fueron tomadas en cuenta por los dirigentes hasta después de la Primera Guerra Mundial, la cual provocó importantes daños en Europa.²

Así, las principales manifestaciones de la idea de la integración europea surgen a finales de la Segunda Guerra Mundial, como respuesta tanto al interés europeo por desempeñar un papel sobresaliente dentro del nuevo orden mundial, en el cual se encontraban a la cabeza Estados Unidos y la URSS, como a la idea que siempre ha prevalecido en todos los que apoyan la idea de la integración europea que es el impedir el estallido de una nueva guerra en Europa.

Esta idea se vio impulsada por dos hechos importantes. El primero fue el surgimiento del Benelux.

Para 1943 Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo firmaron la Convención Monetaria de Londres, con la cual se origina el Benelux. En un principio, esta unión fue muy limitada, ya que sólo se fijaron tasas de cambio entre monedas e intercambio de consultas previas a los respectivos movimientos de capitales.³

¹ Borchardt, Klaus-Dieter, La Unificación europea. Nacimiento y desarrollo de la Unión Europea, Ed. Oficina de Publicaciones oficiales de las Comunidades Europeas, ed. 4, 1995, p.13.

² *Ibidem*, p. 14.

³ Escobar Montero, Cecilia, La Comunidad Económica Europea, Grandes Tendencias Políticas Contemporáneas, UNAM, Coordinación de Humanidades, 1985, p. 4.

Posteriormente, en septiembre de 1944 los países miembros del Benelux llevan a cabo la firma de la Convención Aduanera, la cual representó el total establecimiento de la unión económica. Estas dos Convenciones entraron en vigor hasta 1948, debido a las dificultades que trajo consigo la devastación de Europa.⁴

El Benelux fue una unión en la cual se buscó una integración general, pero nunca se llevó a cabo la formación de organismos supranacionales que condicionaran las acciones que se realizarían dentro de la organización. Esto dificultó que se llevara a cabo la armonización de varios aspectos de la política económica de los Estados miembros.

Por otro lado, existen otros factores que estimularon la integración europea:

- En 1948 se lleva a cabo en París, la convención que daría origen a la Organización Europea de Cooperación Económica (OECE). Esta fue firmada por 16 países y Alemania Occidental.⁵

Originalmente, la OECE fue una organización que se creó con el fin de administrar los recursos del Plan Marshall (1949-1952), desempeñando, además, el papel de órgano rector y motor de la cooperación europea.⁶

Dicha organización tuvo como objetivo el promover el desarrollo económico y estimular el comercio entre los países miembros. Por otro lado, estructuró un sistema de créditos que permitió a los países miembros reducir las restricciones cuantitativas que obstaculizaban su comercio, más sin embargo, los aranceles no serían reducidos.

Dentro del marco de esta organización se creó lo que se conoce como la Unión Europea de Pagos (UEP).⁷

⁴ *Ibidem.*, p. 5.

⁵ *Ibidem.*, p. 5.

⁶ *Ibidem.*, p. 7.

⁷ La Unión Europea de Pagos fue, en gran parte, posible por la Organización de Cooperación Económica Europea (OECE). Anterior a la Unión Europea de Pagos, la mayoría de los países europeos tenían contratos de comercio bilaterales. Así, la primera tarea de la UEP fue establecer un mecanismo por el cual el comercio pudiera ser multilateral. La intención general de la Unión es hacer posible un mayor volumen de comercio dentro de la órbita de Europa Occidental, con una oferta limitada de oro y moneda fuerte. Singer, Leslie P., *Economía Simplificada*. Grupo Sayrols, México, 1982, p. 176.

•En 1949 se crea el Consejo Europeo, el cual junto con la OECE marcaron el principio de una división entre Gran Bretaña y algunos de los países que posteriormente se convertirían en miembros de la EFTA y los Seis (Francia, República Federal Alemana, Italia, Holanda, Bélgica y Luxemburgo).⁸

•Por otro lado, Estados Unidos tenía especial interés en establecer una estrategia global frente al avance del bloque comunista. Por esta razón, implementó planes económicos, alianzas y pactos militares.

⁸ *Ibidem*, p. 183.

1.2. Creación de la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA).

El segundo hecho sobresaliente que estimuló la integración europea se suscitó el 9 mayo de 1950, cuando el Ministro de Asuntos Exteriores de Francia, Robert Schuman, propuso la creación de una organización que uniera y coordinara la producción y comercialización de carbón, acero, chatarra y hierro de los principales productores, Francia y Alemania.⁹

El plan Schuman, contiene dos puntos que le dan un carácter revolucionario. Por un lado, la propuesta que impulsa la creación de una organización de carácter supranacional, que tendría la capacidad de decisión suficiente para controlar el mercado de los dos productos principales de la economía europea.

Por el otro, la inclusión de Alemania dentro de esta organización. Este suceso fue algo que llamó bastante la atención, debido al gran resentimiento que existía de los países aliados hacia el pueblo alemán, por considerarlos culpables de los horrores de la guerra.

Después de nueve meses de negociaciones, tiempo bastante corto para lo complicado de los temas que se trataron, se lleva a cabo la firma del Tratado de París el 18 de abril de 1951, el cual, daría origen a la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA). Esta quedó conformada no sólo por Francia y Alemania, sino también se unieron Italia, Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo.¹⁰

En este mismo año los "Seis" inician las negociaciones para la creación de una Comunidad Europea de Defensa (CED), de la cual se firmó el Tratado que le da origen en 1952. Pero dicho tratado no entró en vigor, debido a que en lo sucesivo los Gobiernos franceses no se sintieron capaces de ratificarlo.¹¹

Esta Comunidad inició sus actividades el 23 de julio de 1952, estableciéndose así, una Alta Autoridad, la cual podría imponer a las autoridades de cada uno de los países miembros, los criterios que adoptara con relación en la producción y el comercio del carbón y del acero, protegiendo así, los intereses de los Estados miembros.¹²

⁹ Derruau, Max, Europa, Ed. Labor, S.A., Madrid, 1965, p.343.

¹⁰ *Ibidem.*, p. 344.

¹¹ *Ibidem.*, p. 344.

¹² *Ibidem.*, p. 344.

La propuesta de crear esta comunidad no solo se hizo extensiva a los países que se unieron, sino que también se invitó a la Gran Bretaña, la cual decidió mantenerse al margen, debido a que consideraba demasiado rígidas las reglas que debían seguir los Estados miembros, además, no estaba de acuerdo con el hecho de tener que ceder parte de su soberanía frente a una Autoridad supranacional.

El tratado de París establece la supresión de los derechos aduaneros y otras restricciones al comercio del carbón y del acero entre los países firmantes. Emite una serie de normas referentes al control de cárteles, la regulación de las fusiones y la nivelación de las tarifas del transporte.¹³

El tratado de la CECA entró en vigor en febrero de 1955, estableciendo a partir de este momento, la libre circulación de dichos productos por todo el territorio de la Comunidad.

La CECA pronto comenzó a dar resultados, ejemplo de ello fue el gran aumento que se dio en el comercio de carbón y acero entre sus miembros, el cual, fue superior al del resto de Europa.

Estos factores estimularon la ampliación de la Comunidad, tanto en el número de miembros, como en la cantidad de aspectos económicos a los cuales se deseaba extender la integración.

Como respuesta a la inquietud de lograr una mayor integración, los países del Benelux proponen en 1955, el establecimiento de un mercado común y el desarrollo conjunto del transporte y la energía, tanto convencional como atómica.¹⁴

De esta manera, los "Seis" solicitaron al Ministro de Asuntos Exteriores de Bélgica, Paul-Henri Spaak, realizara un estudio sobre la viabilidad de la integración económica.

La manifestación del deseo de los países miembros por avanzar hacia un mayor grado de integración, responde al interés de renovar la influencia europea a nivel mundial, y a la lucha por aumentar el nivel de vida de la población. Aunque detrás de estas metas, se encuentra la intención de alcanzar un objetivo mayor: la integración política.

¹³ Escobar Montero, Cecilia, Op. cit., p. 5.

¹⁴ Grupo Tindemans, Europa: Usted elige. Cinco opciones para la Europa de mañana, Ediciones Mundi-Prensa, Madrid, España, 1996, p. 16.

Por otro lado, para 1956 Gran Bretaña intenta establecer una zona de libre comercio con los Seis, pero en 1958 las pláticas fracasaron debido a las ventajas británicas que presentaba el proyecto en detrimento de los intereses de los Seis. Así, se crea otro grupo con una identidad, así se unen los "otros Seis": Gran Bretaña, Noruega, Suecia, Dinamarca, Austria y Suiza. Para 1959, estos países inician las negociaciones para crear un espacio de libre comercio, a las cuales se une Portugal. Así, el 4 de enero de 1960 se firma la conferencia de Estocolmo, dando origen a la AELC (Asociación Europea de Libre Comercio). En 1961 se une Finlandia a la organización.¹⁵

¹⁵ Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, La Unión Europea. Lecciones y oportunidades para México. Evolución y perspectivas, Ed. Diana, México, 1994, p. 27.

1.3. Surgimiento de la CEE y Euratom.

Para 1956, se realiza la Cumbre de Venecia, en la que deciden entablar negociaciones con el fin de llevar a cabo la suscripción de tratados que permitieran el establecimiento, tanto de un mercado único, como de una comunidad de la energía atómica, con base en la discusión realizada dentro de la misma Convención, en torno al Informe Spaak.¹⁶

De este modo, los 6 países miembros de la CECA firmaron el 25 de marzo de 1957, los Tratados de Roma, estos entrarían en vigor el 1 de enero de 1958, creando dos instituciones:

A) La Comunidad Europea de la Energía Atómica (Euratom o CEEA) cuyo objetivo es el de contribuir al desarrollo de una industria de la energía nuclear con fines pacíficos. Mediante la creación de esta comunidad, se busca dar respuesta a la preocupación europea sobre la dependencia energética. Esta organización impulso el que se llevaran a cabo acciones comunes en torno a la energía nuclear como: establecer medidas de seguridad para los trabajadores, distribuir fondos para financiar plantas comerciales, crear un centro de información y documentación, realizar proyectos de investigación en forma conjunta y eliminar trabas entre los países miembros al comercio de equipo.¹⁷

B) La Comunidad Económica Europea (CEE), que surge como un órgano autónomo y con carácter supranacional, conformado por organismos muy similares a los de la CECA.

“Los objetivos cardinales de la Comunidad Económica Europea serían desde su fundación: la creación de una unión aduanera que garantizara la libre circulación de mercancías entre los Estados miembros, eliminar cuotas, tarifas y aranceles dentro de un plazo de transición de doce años; asegurar también la libre circulación de personas, capitales y servicios; propiciar la elaboración conjunta de políticas agrícolas, sociales, económicas y de transporte; establecer una Tarifa Externa Común (CET) para gravar igualitariamente todos los intercambios comerciales con el resto del mundo; dar lugar a la armonización de las legislaciones nacionales, y conceder libertad de recodencia para los trabajadores que fueran ciudadanos de cualquiera de las naciones integrantes.”¹⁸

¹⁶ “Comunidad Económica Europea. En busca de un espacio sin fronteras.”, en Comercio Exterior, Banco de Comercio Exterior, Sección Internacional, México, p.58

¹⁷ *Ibidem.*, p. 59.

¹⁸ Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, Op. cit., p. 22.

Mediante la creación de esta comunidad se pretende el establecimiento de un mercado común y una unión aduanera, creándose así, una vasta zona económica, que permitiera llevar a cabo una expansión de manera conjunta, el aumento constante de la estabilidad en el territorio y el mejoramiento en el nivel de vida de la población.

Es importante señalar que los objetivos que tiene la CEE están marcados en la Declaración de Bonn de 1961, la cual menciona que:

“La Comunidad tiene por misión promover mediante el establecimiento de un Mercado Común: el acercamiento progresivo de las políticas económicas de los Estados miembros; un desarrollo armónico de las actividades económicas dentro de la Comunidad; una estabilidad económica en aumento; una rápida evolución del nivel de vida, y establecer relaciones más estrechas entre los Estados que la componen.”¹⁹

Este proceso fue programado para realizarse en un lapso de 12 años, dividido en 3 etapas, cada una de 4 años con posibilidad de ampliación. En las dos primeras se planteó la constitución de una zona de libre comercio; en la tercera, la formación de la unión aduanera.

Después de cumplirse estas etapas, se impondrá el estado de mercado común, el cual tendrá una duración indefinida.

Para llevar a cabo estos objetivos, el tratado estableció las siguientes medidas:

a) eliminar entre los Estados miembros los derechos de aduana y las restricciones cuantitativas a la importación y exportación de mercancías, así como cualquier otra medida de efecto equivalente;

b) establecer un arancel y una política comercial comunes frente a terceros países;

c) abolir los obstáculos a la libre circulación de personas, servicios y capitales entre los Estados miembros;

d) establecer una política común en materia de agricultura y transporte;

¹⁹ Escobar Montero, Cecilia, Op. cit. , p.6.

- e) crear un régimen para garantizar que la competencia no sea falseada en el mercado común;
- f) aplicar procedimientos que permitan coordinar las políticas económicas de los países miembros y evitar desequilibrios en sus balanzas de pagos;
- g) modificar las legislaciones nacionales en la medida necesaria para el funcionamiento del mercado común;
- h) crear un fondo social europeo para mejorar las posibilidades de empleo de los trabajadores y contribuir a elevar el nivel de vida,
- i) fundar un Banco Europeo de Inversiones destinado a facilitar la inversión económica de la Comunidad mediante la creación de nuevos recursos, y
- j) asociarse con los países y territorios de ultramar, a fin de incrementar los intercambios y proseguir en común el esfuerzo del desarrollo económico y social.²⁰

La Comunidad ha realizado grandes avances como la eliminación de los aranceles sobre las importaciones realizadas entre los Estados miembros, aspecto muy importante dentro de la unión aduanera, el cual fue alcanzado el 1 de julio de 1968, 18 meses antes de lo previsto en el Tratado.²¹

Por otro lado, el 30 de junio de 1969, se establece el arancel aduanero común que los Estados miembros de la Comunidad aplicarían frente a otros países.

El Tratado de Roma también establece que la CEE tiene la facultad de crear reglas comunes, así como estrategias que se pondrán en práctica en los casos no contemplados dentro del Tratado. De este modo se podrán ir conformando políticas comunes en algunos aspectos como son la defensa del medio ambiente, protección al consumidor y desarrollo regional, entre otros.²²

Aunque la CEE centró su actividad en el aspecto económico, uno de los objetivos que le dieron origen, fue el fortalecer la cohesión política de sus miembros.²³ Este hecho muestra que existía un desacuerdo interno con respecto al rumbo político que debía tomar esta organización.

²⁰ "Comunidad Económica Europea. En busca de un espacio sin fronteras.", en Comercio Exterior, Op. cit., p. 61.

²¹ Grupo Tindemans, Op. cit., p. 16

²² Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, Op cit. p.22.

²³ Escobar Montero, Cecilia, Op. cit., p.12.

A pesar de que para 1970 se establece la unión europea, aún no se lograba conformar el mercado común, con una libre circulación de mercancías y sin fronteras interiores. Esto, debido a que la normatividad nacional de cada Estado se había convertido en un obstáculo para su desarrollo.

2. Crecimiento y transformación de la CEE: aparece la Unión Europea (1961-1995).

En el apartado anterior se hizo una breve presentación de los orígenes de la Comunidad Económica Europea, desde la conformación del Benelux, hasta los inicios de los principales organismos de carácter supranacional que la integran. A continuación se realiza un recuento de las diferentes fases de la ampliación por las cuales la CEE incrementó su número de miembros, pasando de seis a quince Estados en la actualidad.

Cuadro 1

Incorporaciones y solicitudes de adhesión a la Comunidad Europea								
	Solicitud de adhesión	de	Dictamen de la Comisión	Apertura de negociaciones	de	Tratado de Adhesión	de	Incorporación
Reino Unido	10-05-1967 ²⁴	-	-	-	-	22-07-1972	-	01-01-1973 ²⁵
Dinamarca	11-05-1967 ²⁴	-	29-09-1967	-	-	22-07-1972	-	01-01-1973 ²⁵
Irlanda	11-05-1967 ²⁴	-	-	-	-	22-07-1972	-	01-01-1973 ²⁵
Noruega	21-07-1967 ²⁴	-	-	-	-	-	-	-
Grecia	12-06-1975	-	29-01-1976	-	-	28-05-1979	-	01-01-1981
Portugal	28-03-1977	-	19-05-1978	-	-	28-05-1979	-	01-01-1981
España	28-07-1977	-	29-11-1978	-	-	12-06-1985	-	01-01-1986
Turquía	14-04-1987	-	14-12-1989	-	-	-	-	-
Austria	17-07-1989	-	01-08-1991	-	-	24-06-1994	-	01-01-1995
Chipre	04-07-1990	-	30-06-1993	-	-	-	-	-
Malta	16-07-1990	-	30-06-1993	-	-	-	-	-
Suecia	01-07-1991	-	31-07-1992	-	-	24-06-1994	-	01-01-1995
Finlandia	18-03-1992	-	04-11-1992	-	-	24-06-1994	-	01-01-1995
Suiza	26-05-1992	-	²⁶	-	-	-	-	-
Noruega	24-11-1992	-	24-03-1993	-	-	24-06-1994	-	²⁷
Hungría	01-04-1994	-	-	-	-	-	-	-
Polonia	08-04-1994	-	-	-	-	-	-	-

Fuente: Granell, Francesc, "La adhesión de Austria, Finlandia y Suecia a la Unión Europea" en Comercio Exterior, Banco de Comercio Exterior, Vol. 45, No. 7, México, julio, 1995, p. 554.

²⁴ Antes hubo otra solicitud, pero el 14 de enero de 1963 la vetó Charles De Gaulle.

²⁵ Salvo Noruega, que conforme al resultado del referéndum celebrado el 24 de septiembre de 1972 decidió no incorporarse.

²⁶ Proceso incierto tras el referéndum negativo sobre el espacio económico común del 12 de diciembre de 1992.

²⁷ El 28 de noviembre de 1994 la población noruega rechazó el ingreso.

2.1. La primera ampliación (Gran Bretaña, Dinamarca, Irlanda y Noruega).

Los avances obtenidos por los países europeos pertenecientes a las comunidades y los beneficios que ofrecía el tener acceso a un mercado más amplio como este, pronto despertaron la inquietud entre los demás países por formar parte activa del proceso integracionista. Dichas circunstancias consiguieron que, aún Estados que habían rechazado la invitación para formar parte de las Comunidades, comenzaran a solicitar su adhesión.

La Gran Bretaña fue uno de ellos. Esta nación tuvo la oportunidad de formar parte de las Comunidades ya que recibió una invitación para unirse, pero la rechazó.

Posteriormente, después de ver los alcances de la integración y de entender que con la influencia que tenía dentro de la AELC (Asociación Europea de Libre Comercio) y la Commonwealth, no sería suficiente para mantener su presencia dentro de la política mundial.

Ante esta situación, Reino Unido solicita su admisión de manera oficial a la Comunidad Económica Europea. A esta solicitud se anexaban algunas condiciones como:

- 1) No aceptaría los reglamentos que contemplan los Tratados de Roma.
- 2) No deseaba llevar a cabo una política agraria común.
- 3) Quería que se respetaran las ventajas comerciales ya establecidas entre la Gran Bretaña y los países de la Commonwealth y Estados Unidos.²⁸

Las negociaciones realizadas en torno a esta solicitud fueron muy difíciles debido a la fuerte oposición por parte de Francia, la cual estaba dirigida en ese momento por el General Charles De Gaulle.

La oposición de De Gaulle estaba basada en la situación de Gran Bretaña en ese momento, como se muestra en la declaración que realizó el 14 de enero de 1963:

²⁸ Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, Op. cit. p. 41.

“Inglaterra es insular y marítima, sus mercados se encuentran en los países más diversos y más lejanos. Ejerce una actividad esencialmente industrial y comercial, muy poco agrícola. Sus costumbres y sus tradiciones son muy peculiares. La naturaleza, la estructura y la coyuntura propias de Inglaterra difieren de otros continentes. ¿Cómo esperar que Inglaterra se incorpore al mercado común y funcione?”²⁹

De esta manera el General francés vetaba la adhesión del Reino Unido.

Para 1967, la Gran Bretaña solicita por segunda vez su adhesión a la CEE, en esta ocasión estaba dispuesta a aceptar lo establecido en el Tratado de Roma sin poner condiciones, lo único que buscaba era poder negociar algunos problemas, dentro de los cuales pedía que se le concediera un período de transición en el cual, se llevaría a cabo la aplicación de las reglas de la política, así como una serie de excepciones para los productos que provenían de Nueva Zelanda y las Antillas.³⁰

Nuevamente fue Francia con el General De Gaulle, quien el 16 de mayo de 1967, veta por segunda ocasión la solicitud inglesa.³¹

El segundo veto francés fue muy criticado, aún más que el primero, debido a que en esta ocasión la actitud de la Gran Bretaña fue muy diferente a la tomada en la ocasión anterior.

La oposición tan grande que mostró Francia a la adhesión británica, representaba la revancha francesa ante el comportamiento de los ingleses en la Segunda Guerra Mundial, el cual parecía no perdonarles nunca.³² Con esto, los franceses demostraban que también eran una potencia a nivel mundial como lo era la Gran Bretaña.

Ante esta situación el Reino Unido tendría que esperar hasta que finalizara el gobierno del General De Gaulle. Esto sucedió el 28 de abril de 1969 cuando el General renuncia a su cargo.³³

²⁹ *Ibidem.*, p. 69.

³⁰ *Ibidem.*, p. 71.

³¹ *Ibidem.*, p. 42.

³² Es importante recordar que durante la Segunda Guerra Mundial, Francia es invadida por los nazis en mayo de 1940. El ejército alemán toma la zona de Sedan, una de las posiciones más importantes en territorio francés, así se despliegan en dos frentes dejando incomunicada a Francia. Esto provocó que las tropas situadas en territorio francés se replugaran hacia Dunquerque, donde salieron del país. La resistencia francesa luchó, pero finalmente, el país es tomado debido a la falta de apoyo de su aliado.

³³ Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, *Op. cit.*, p. 43.

El nuevo mandatario francés, Georges Pompidou, arriba al puesto con una nueva perspectiva de la política exterior francesa lo cual, cambia totalmente el panorama para los ingleses, ya que desde su primera conferencia de prensa, dijo que su gobierno no presentaba objeción alguna ante la solicitud británica.

La actitud de Pompidou se vio influida por dos factores:

a) El nuevo presidente había comprendido que sería imposible bloquear de manera indefinida la adhesión de la Gran Bretaña, por lo que era necesario cambiar la perspectiva de la política francesa ante este hecho, y

b) con relación a la política interna francesa, Pompidou para llegar a la presidencia contó con el apoyo, no sólo de los gaullistas, sino también de los republicanos independientes y de una parte de los centralistas, los cuales tenían, entre sus condiciones, el llevar a cabo una apertura europea, así como la aceptación a la ampliación de las Comunidades.

El 30 de junio de 1970, inician en Luxemburgo, las negociaciones con los cuatro países candidatos a la adhesión (Reino Unido, Dinamarca, Irlanda y Noruega). Mientras tanto, se llevaban a cabo las pláticas entre Francia y Gran Bretaña, las cuales duraron alrededor de un año, hasta que tuvo lugar el encuentro Pompidou-Heath, los días 20 y 21 de mayo de 1971, donde se resolvieron las diferencias entre ambos países y homogeneizaron su concepción sobre las estructuras europeas.³⁴

Los problemas y dificultades que se dieron desde el primer intento de adhesión británica afectaron también a otros tres Estados que eran: Irlanda, Dinamarca y Noruega, los cuales habían realizado su solicitud casi al mismo tiempo que Gran Bretaña.

Dinamarca tenía un gran interés por entrar en la CE, ya que siendo un país agrícola que podía abastecer a su población, necesitaba que sus grandes excedentes de producción salieran, sin trabas y a precios garantizados, hacia un mercado interior común. Por otro lado en el mercado común habría una gran oportunidad para los países industriales de Dinamarca. Todos estos beneficios hicieron que pasaran a segundo término las preocupaciones que giraban alrededor de las consecuencias que podría traer consigo la adhesión.

³⁴ Ibidem., p. 43.

Irlanda había mantenido fuertes lazos culturales, religiosos y militares con Europa. Gracias a esta vinculación, Irlanda mostró gran disposición ante la idea de participar ante el proceso de unificación europea.

Irlanda tenía un interés similar, pues buscaba aumentar las exportaciones de sus productos agrícolas, los cuales son de gran importancia para el país. La mayor parte de las exportaciones agrícolas irlandesas están destinadas al mercado inglés, pero este no es suficiente, por lo que fue necesario buscar un nuevo mercado.

Además de los beneficios que se obtendrían en el sector agrícola, Irlanda también pretendía, mediante el mejoramiento de la competitividad de su economía, incrementar tanto su comercio como el nivel de vida de sus ciudadanos.

“La importancia que la agricultura posee en la economía irlandesa queda patente si se considera que una quinta parte de la población activa está empleada en la misma, que la industria alimentaria basada en la agricultura supone casi la cuarta parte de todos los puestos del trabajo del sector industrial y que la agricultura supone además, una tercera parte del conjunto de toda la exportación.”³⁵

Por otro lado, también se esperaba un mejoramiento en la economía irlandesa, al recibir la ayuda de los fondos para el desarrollo económico y social que otorgaría la CE.

Luego de largas negociaciones, el 22 de julio de 1972, se firman los Tratados de adhesión de Gran Bretaña, Dinamarca e Irlanda, los cuales entraron en vigor el 1 de enero de 1973. Para lograr este objetivo, también fue necesario que la población de estos Estados estuviera de acuerdo, por lo que se realizaron plebiscitos cuyos resultados fueron favorables a la adhesión.³⁶

En el referéndum realizado en Noruega la mayoría de la población no estuvo de acuerdo con su integración a la Comunidad, por lo que este país tuvo que dejar inconcluso su proceso de adhesión.

³⁵ Comisión de las Comunidades Europeas, La Unificación Europea, Oficina de Publicaciones de las Comunidades Europeas, Bruselas, 1996, p.17.

³⁶ Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, Op. cit., p. 44.

Con la unión de Gran Bretaña, Irlanda y Dinamarca en 1973 a la Comunidad y con el fin de establecer una zona de estabilidad monetaria en Europa, los países de la CEE introdujeron el sistema monetario europeo (SME) que entró en vigor de manera oficial el 13 de marzo de 1979. Su objetivo era luchar contra la inestabilidad de las monedas comunitarias mediante la coordinación de las políticas económicas y financiera de los Estados miembros.³⁷

³⁷ *Ibidem.*, p. 45.

2.2. La solicitud de Grecia (segunda ampliación).

Después del fin de la dictadura militar y el regreso a la democracia, Grecia presenta su solicitud de adhesión a la CE en octubre de 1975.³⁸

Con su entrada al proceso de integración, Grecia buscaba recuperar el respeto a nivel mundial, el cual había perdido durante el tiempo que estuvo bajo el régimen militar; además, quería tener influencia dentro de la política internacional. Todo esto se obtendría con base en el afianzamiento y la estabilización de las estructuras democráticas griegas, esta era una de las expectativas por cumplir al convertirse en miembro de pleno derecho de la Comunidad.³⁹

Dentro del aspecto económico, se esperaban grandes beneficios para Grecia, ya que con esta integración se podría obtener un gran avance mediante la modernización de dos sectores muy importantes como son la industria y la agricultura, teniendo como consecuencia, el saneamiento, a largo plazo, de la economía griega.

Para la aceptación de la solicitud de adhesión de Grecia a la Comunidad Europea, se tuvo que recorrer un largo camino, ya que las negociaciones duraron seis años. Pero finalmente, Grecia se convierte en el décimo Estado miembro de la Comunidad el 1 de enero de 1981.⁴⁰

Debido al atraso existente en Grecia, a partir de su entrada a la Comunidad se estableció un período de transición de cinco años, en el cual el Estado griego pondría todo su esfuerzo en reducir al máximo las diferencias de desarrollo entre Grecia y el resto de los miembros de la Comunidad. A Grecia le esperaba una dura tarea, ya que las diferencias entre esta y los demás países miembros eran muy grandes.

³⁸ Comisión de las Comunidades Europeas, La Unificación Europea, Op. cit., p. 9.

³⁹ *Ibidem.*, p. 10.

⁴⁰ Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, Op. cit., p. 70.

2.3. El ingreso de España y Portugal: aumenta a 12 el número de miembros.

En 1977 otros dos países deciden presentar su solicitud de adhesión a la Comunidad. Estos son Portugal, el cual la presenta en marzo, y España, quien lo hace en junio del mismo año.⁴¹

Las negociaciones realizadas en torno a estas solicitudes presentaron varias dificultades, como algunas objeciones por parte de Francia referentes al aspecto agrícola, y algunos conflictos comunitarios que se dieron posteriormente. Pero finalmente, después de diez años de arduas negociaciones, se firman los Tratados de adhesión en junio de 1985, y se obtiene la ratificación de los Tratados por parte de los Parlamentos, tanto de los Estados miembros como de los Estados solicitantes. España y Portugal se convierten en el undécimo y duodécimo miembros, respectivamente, de la Comunidad Europea el 1 de enero de 1986.⁴²

En el aspecto económico, se esperaba una reactivación de la agricultura, con la ayuda de los recursos que proporcionaría la Comunidad, estimulando así, su ya elevada competitividad en este campo.

Por otro lado, existía el problema de las grandes deferencias que había entre las diversas regiones del territorio español. Esto se esperaba solucionar mediante la participación de España en los diferentes programas de fomento regional con que cuenta la Comunidad.

Con respecto a la política industrial, España no tendría tantos problemas como su vecino Portugal, pues siendo un país industrialmente desarrollado, podría llevar a cabo el proceso de adaptación estructural de manera más rápida y fácil, pero con el apoyo de sus nuevos socios.

Por su parte, Portugal había pasado por una difícil situación, ya que había tenido que enfrentar la pérdida de sus colonias, así como algunas dificultades en su política interna con el establecimiento de un régimen militar.

Con la integración de Portugal se esperaba el saneamiento económico, ya que recuperaría la confianza a nivel internacional, en base a su posición como miembro de la CE, dándose así, una reactivación de las inversiones de grandes empresas en territorio portugués.

⁴¹ Comisión de las Comunidades Europeas, La Unificación Europea, Op. cit., p. 9.

⁴² Grupo Tindemans, Op. cit., p. 20.

Como todos los demás países que se han adherido a la Comunidad Europea, Portugal también espera contar con los apoyos, no sólo financieros, que brinda la Comunidad, sino también con el impulso de esta para poder llevar a cabo su reestructuración económica, sobre todo en el sector agrícola.

Después de la integración de España y Portugal, en 1985 el Consejo Europeo reunido en Luxemburgo decidió dar un nuevo impulso a la integración europea al redactar el Acta Única Europea firmada en febrero de 1986 y que entró en vigor el 1 de julio de 1987.⁴³ El Acta Única modificó y complementó los tratados de París y Roma. Su objetivo era adaptar a la Comunidad Europea a las nuevas necesidades del mundo de entonces y convertirla en una unidad económica y un mercado común sin fronteras.

⁴³ Rozo, Carlos A., "Las Etapas de la integración europea. De Roma a Maastricht" en Piñón Antillón, Rosa Ma. (compiladora), De la Comunidad a la Unión Europea (del Acta Única a Maastricht), UNAM, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, México, 1994, p. 50.

2.4. Cuarta adhesión: Austria, Finlandia y Suecia.

Después de la reunión de Maastricht a fines de 1991, los jefes de Estado y de Gobierno de los países miembros pidieron a la Comisión Europea la elaboración de un estudio en el cual se mostrara como podría llevarse a cabo la ampliación de la CE, pero sin afectar los avances comunitarios encaminados a una integración más profunda.

Este informe fue presentado en junio de 1992 en el Consejo Europeo celebrado en Lisboa. El título de dicho informe fue "El reto de la ampliación" y en el cual se mencionaba la necesidad, así como la importancia que tenía una ampliación para la CE, sobre todo en el aspecto político, pero una vez convertida en la Unión Europea. Es decir, cuando se alcanzara un nivel superior en la integración y se pudieran realizar las asignaciones presupuestarias necesarias para el manejo de un fondo de cohesión.⁴⁴

Una vez analizado este informe, los mandatarios de los Estados miembros, deciden aprobar las negociaciones de ampliación de la Unión Europea, una vez ratificado el Tratado de Maastricht, el cual entró en vigor el 1 de noviembre de 1993.

A pesar de esto, el Consejo Europeo reunido en Edimburgo a finales de 1992, ya había aceptado que se iniciaran las pláticas con los países de la AELC interesados en formar parte de la UE.

Se analizaron varias solicitudes que presentaron los países interesados para determinar a quienes se les daría la oportunidad de iniciar las negociaciones para su adhesión. Finalmente se decide negociar únicamente con los países de la AELC que presentaron su solicitud.⁴⁵

⁴⁴ Granell, Francesc, "La adhesión de Austria, Finlandia y Suecia a la Unión Europea" en Comercio Exterior, Banco de Comercio Exterior, Vol. 45, No. 7, México, julio, 1995, p. 554.

⁴⁵ Dentro de los casos analizados por el Consejo Europeo, se había considerado como primera opción el caso de Malta, el cual, finalmente fue descartado, debido a que es un Estado con poca población y escasa tradición diplomática. Además esto tendría como consecuencia el abrir la discusión sobre problemas institucionales, al integrar a un "microestado" sin siquiera saber aún, si se negociara con él.

Estos países fueron Austria, Finlandia y Suecia, además de Noruega, la cual también se les unió. Estos países ya habían negociado con la Unión Europea el establecimiento del EEC (Espacio Económico Común).⁴⁶ Este hecho hacía suponer que el proceso de ampliación se realizaría con mayor rapidez, a diferencia de otros casos en los que las negociaciones habían sido muy largas.

Gracias al EEC, la integración de los países de la AELC a la UE, ya estaba bastante avanzado, sólo hacía falta complementarla en cuanto a lo institucional, como por ejemplo, su participación en los nuevos pilares que incorporaba el Tratado de Maastricht.

Las pláticas iniciaron en febrero de 1993 con Austria, Finlandia y Suecia, con Noruega comenzaron en abril de ese año.⁴⁷ En esta nueva integración se pudo implementar, gracias a experiencias anteriores, un sistema de negociación rápida, en la cual se llevó a cabo una división por bloques, del acervo comunitario que los nuevos miembros debían aceptar. Por otro lado, también se realizó una delimitación del área que abarcaba el EEC.

A pesar de que se trató de facilitar lo más posible las negociaciones, cada uno de los países tenía preocupaciones particulares, y que representaron obstáculos en el camino a la integración.

El deseo de Austria por integrarse a la Unión Europea, estaba basado en intereses económicos, políticos y comerciales, buscaba asegurar la entrada a sus mercados tradicionales. Esta integración representó un reto para los austriacos, lo cual, a partir de 1987, provocó un cambio de orientación en la política respecto a la CE.

En un principio, Austria había solicitado una integración completa al mercado único, pero sin llevar a cabo una unión formal con la Comunidad. Después de recibir la negativa de la CE, Austria decidió solicitar su incorporación como miembro de pleno derecho de la UE, poniendo como única reserva, el mantenimiento de su neutralidad.

⁴⁶Dentro del Espacio Económico Común (EEC), se establece la libre circulación de mercancías, trabajadores, servicios y capitales entre los países firmantes, además de comprometerse a cumplir varias reglas comunitarias y algunas políticas. El EEC aún se encuentra en vigor en Noruega, Islandia y Liechtenstein. En Granell, Francesc, "La adhesión de Austria, Finlandia y Suecia a la Unión Europea" en Comercio Exterior, Banco de Comercio Exterior, Vol. 45, No. 7, México, julio, 1995, p. 553.

⁴⁷Ibidem., p. 555.

Por otro lado, existían dos problemas que le preocupaban a Austria ante su integración. El primero, relacionado con los efectos ambientales del tránsito alpino, en especial en el cruce entre Italia y Alemania. A este respecto se hizo el compromiso comunitario de realizar grandes inversiones en infraestructura para facilitar el libre tránsito a partir del sexto año de la adhesión. El segundo hacía referencia a los efectos que podría ocasionar la compra de segundas residencias en territorios alpinos por ciudadanos de otros Estados comunitarios, en el medio rural.

Para solucionar esta situación, se acordó la posibilidad de establecer normas urbanísticas y ambientales, siempre y cuando no discriminen a los ciudadanos de cualquier país de la UE.

La solicitud de adhesión de Finlandia fue consecuencia de un cambio de mentalidad, generado por las modificaciones en el aspecto geopolítico que se suscitaron en Europa. Finlandia se había mostrado cautelosa ante la integración de Europa, a causa de su posición geopolítica y su experiencia política, sobre todo después de la Segunda Guerra Mundial, con la finalidad de evitar mezclarse en conflictos donde intervinieran las grandes potencias, desarrolló una política de neutralidad. Así como el establecimiento de relaciones basadas en la prudencia y equilibrio, tanto con el este como con el oeste.

Finlandia consideraba que esta integración permitía a los finlandeses contribuir como socios en diferentes campos como la investigación, la cultura, la educación, etc. Además era muy importante para este país el poder actuar en igualdad de oportunidades con sus competidores, dentro de sus principales mercados.

Para Finlandia, el principal problema que enfrentaba ante la integración, era el que traería consigo la aceptación de la Política Agrícola Común (PAC) y los precios de la UE, que siendo menores a los manejados dentro de Finlandia, provocaría una migración masiva de campesinos finlandeses a otras partes de la UE, desde el primer día de la adhesión. Es importante que la población rural finlandesa no abandone el campo, para evitar un descenso en la agricultura y para mantener el equilibrio social de la región.⁴⁸

⁴⁸ Ibidem., p. 556.

Con la alineación de precios a la que obligaba el mercado único a partir del inicio de la ampliación, el gobierno finlandés se vería muy presionado, ya que anteriormente con los precios altos, el subsidio que recibían los campesinos se obtenía de los consumidores, pero con la baja de los precios en un 40%, será necesario otorgar una subvención a los agricultores, lo cual, el gobierno no está en posibilidades de hacer, debido al gran déficit presupuestario que existía en el país. Este problema fue posible superarlo con la ayuda que brindó el Fondo Europeo de Orientación y Garantía Agraria.⁴⁹

En cuanto a Suecia, su adhesión la descartó durante varios años, a causa de la política de no alineación que desarrolló durante mucho tiempo. Esta situación no sólo provocaba un rechazo hacia la integración sino que también limitaba las relaciones con la UE.

La posición sueca cambió debido a las grandes transformaciones suscitadas en Europa del Este a principios de los noventa, haciendo comprender que la integración de Suecia a la Unión Europea, no iba en contra de su política de neutralidad.

Para Suecia también se presentaron algunos problemas ante su adhesión, los cuales estaban relacionados con el cuidado ambiental y el desequilibrio presupuestario.

En lo relativo al aspecto ecológico, los suecos no estaban dispuestos a asumir el acervo comunitario si esto implicaba una disminución en el cuidado de su medio ambiente. Por otro lado, los miembros de la UE, tampoco estaban dispuestos a aceptar un incremento en las normas ecológicas, ya que esto implicaba un aumento en los costos empresariales, los cuales serían muy difíciles de cubrir, sobre todo para los miembros con menor desarrollo.⁵⁰

Con respecto al asunto presupuestario, Suecia no estaba de acuerdo con el sitio de gran contribuyente neto per capita que adquiriría al asumir los mecanismos presupuestarios comunitarios, lo cual afectaría al esfuerzo fiscal interno.⁵¹

⁴⁹ *Ibidem.*, p. 556.

⁵⁰ *Ibidem.*, p. 557.

⁵¹ *Ibidem.*, p. 557.

Durante 1994, Austria, Finlandia y Suecia realizaron consultas populares para conocer la opinión de la población con respecto a la adhesión. Los resultados fueron favorables y así, los tres países se convirtieron en miembros de pleno derecho de la UE el 1 de enero de 1995.⁵²

Estos tres países que ahora forman parte de la UE, han aportado a esta un punto más a considerar dentro de la agenda de asuntos por resolver para lograr la total integración de Europa: el aspecto ecológico.

De esta manera, Austria, Finlandia y Suecia, países enormemente cuidadosos en su medio ambiente, han hecho reflexionar a la UE sobre la necesidad de crear una mayor reglamentación en cuestiones ambientales. Esta nueva tarea de la que tiene que hacerse cargo la UE no es nada fácil. Las nuevas normas pueden traer enfrentamientos con los nuevos miembros, ya que, como se menciono anteriormente, esto implicara grandes inversiones para llevar al cabo las transformaciones necesarias para cumplir con la normatividad ambiental.

La UE tendrá que buscar la forma de crear un reglamento que proteja tanto a la ecología como a la economía de sus miembros, en especial, de los menos desarrollados, los cuales, podrían convertirse en una carga mayor para la Unión.

Cuadro 2

Referéndos relativos a la adhesión a la Unión Europea				
País	Fecha	Votantes (%)	Si (%)	No (%)
Austria	12 junio de 1994	82.3	66.6	33.4
Finlandia	16 octubre de 1994	74.0	57.0	43.0
Suecia	13 noviembre de 1994	83.3	52.3	46.8
Noruega	28 noviembre de 1994	88.6	47.8	52.2

Fuente: "Ampliación de la Unión Europea a tres nuevos Estados miembros" en *Europa en Cifras*, Eurostat, 4ª edición, Madrid, España, 1994, p. 31.

⁵² *Ibidem.*, p. 537.

Principales indicadores de los países miembros de la Unión Europea (1992)								
	UER15	Bélgica	Dinamarca	Alemania	Grecia	España	Francia	Irlanda
Población total (por 1000)	369121.9 ¹	10084.7	5189.4 ¹	80594.4	10368.2	39082.6	57664.9 ¹	3563.3
Tasa de actividad (%)	-	40.6	55.8	49.2	40.2	39.2	44.2	38.0 ²
Tasa de desempleo (%) ²	-	9.4	10.3	7.2	7.7	21.8	10.8	18.4
Empleo en la agricultura (% del empleo total)	-	2.9	5.2	3.7	21.9	10.1	5.9	13.8 ²
Empleo en la industria (% del empleo total)	-	30.9	27.4	39.1	25.4	32.7	29.6	28.9
Empleo en los servicios (% del empleo total)	-	66.2	67.4	57.2	52.8	57.2	64.5	57.1
Imposición total obligatoria (% del PIB)	-	45.2 ²	49.1 ²	42.1 ²	-	35.8	43.0 ²	37.1 ²
Agricultura (% del PIB)	-	1.8	3.6	1.2	17.0	3.8	3.1	7.6
Industria (% del PIB)	-	31.4	27.2	39.4	27.3	34.0	30.9	38.0
Servicios (% del PIB)	-	66.7	69.2	59.3	55.6	62.2	66.0	54.4
PIB per cápita (EPA) ²	-	17946.0	17815.0	17147.0	9999.0	12330.0	17434.0	12833.0
Relación exportaciones/ importaciones	-	93.6 ³	116.4	105.0	41.3	70.8	96.5	129.9

¹ Estimación² 1991³ 1992: Luxemburgo incluidoFuente: "Construcción de la Unión Europea: de la Comunidad Europea a la Unión Europea" en *Europa en cifras*, Eurostat, 4ª edición, Madrid, España, 1994, p18.

Cuadro 4

Principales indicadores de los países miembros de la UE (1992) (continuación)								
	Italia	Luxemburgo	Países Bajos	Austria	Portugal	Finlandia	Suecia	G. Bretaña
Población total (por 1000)	57057.0 ¹	398.1 ¹	15290.3	7986.0 ¹	9876.1	5066.5	8718.6	58182.0 ¹
Tasa de actividad (%)	40.8	44.0	47.0	46.8	48.2	49.6	51.7	50.0
Tasa de desempleo (%) ²	11.1	2.6	8.8	3.6	5.1	17.9	8.1	10.4
Empleo en la agricultura (% del empleo total)	7.9	3.1	3.9	7.1	11.5	8.6	3.2	2.2
Empleo en la industria (% del empleo total)	33.2	29.6	25.2	35.6	32.6	27.8	26.6	30.2
Empleo en los servicios (% del empleo total)	59.0	67.3	70.9	57.4	56.0	63.5	70.1	67.5
Imposición total obligatoria (% del PIB)	42.3 ²	52.7 ²	47.9 ²	43.0 ²	32.4 ²	47.1	51.9	31.9 ²
Agricultura (% del PIB)	3.3	1.7	4.0	3.4 ²	6.3	6.7 ²	3.1 ²	1.5
Industria (% del PIB)	33.5	35.8	30.9	43.9 ²	39.0	38.0 ²	40.4 ²	34.5
Servicios (% del PIB)	63.2	62.5	65.1	52.7 ²	54.7	55.3 ²	56.5 ²	64.0
PIB per cápita (EPA) ²	16228.0	25422.0	16308.0	17718.0	10934.0	14387.0	15822.0 ¹	15690.0
Relación exportaciones / importaciones	94.5	-	95.3	82.7	60.6	113.2	116.9	84.4

¹ Estimación² 1991³ 1992: Luxemburgo incluidoFuente: "Construcción de la Unión Europea: de la Comunidad Europea a la Unión Europea" en Europa en cifras, Eurostat, 4ª edición, Madrid, España, 1994, p19.

CAPÍTULO II

2. Transformación y desarrollo de Europa del Este. Su relación con la Unión Europea.

2.1. La transformación de la Europa comunista: el surgimiento de posibles candidatos a integrarse al proceso europeo.⁵³

Para poder hablar de las dificultades que tendrán que librar los países de Europa del Este para adoptar un nuevo modelo económico, es necesario remontarnos hasta la Segunda Guerra Mundial, en donde, con el fin de ésta y la transformación de la configuración política mundial, se da la conformación de Europa del Este (Checoslovaquia, Polonia, Hungría, Bulgaria, Yugoslavia y Albania). Estos países, junto con Alemania del Este formarían parte de la zona de influencia de la URSS, dando lugar al bloque socialista, el cual, ante el aislamiento sufrido a nivel internacional, implementa un sistema de supervivencia que, en su momento, fue muy bueno para la reconstrucción de estas economías, pero a la larga, trajo consigo grandes atrasos en las economías de los países participantes.

Después de esta gran conflagración, las economías de estos países quedaron semidevastadas. Además, no tenían un desarrollo homogéneo, siendo Checoslovaquia y Alemania del Este los países más industrializados, los cuales, a pesar de esto, sufrían por la escasez de materia primas. En todos los demás países había un incipiente desarrollo industrial, como en Bulgaria y Rumania, que el 80% de la población se dedica a actividades agrícolas y forestales.⁵⁴

Ante la aparición de un bloque contrario al encabezado por los norteamericanos, estos como respuesta, iniciaron una política de contención frente al comunismo. Esta política estaba basada en dos pilares: la Doctrina Truman y el Plan Marshall. Por un lado, la Doctrina Truman intentaba detener al comunismo y dar forma al mundo de acuerdo al estilo estadounidense, por otro, el Plan Marshall dio lugar a la formación de un bloque que rechazaba a los países del Este, ya que dicho plan no brindaba ayuda económica a los países en los cuales los comunistas tuvieran alguna participación en el gobierno o simplemente, que no quisieran adoptar las condiciones que imponía el plan.⁵⁵

⁵³Bulgaria, Eslovaquia, Hungría, Polonia, República Checa, Rumania, Estonia, Letonia, Lituania y Eslovenia.

⁵⁴Becerra Ramírez, Manuel, El CAME. Consejo de Ayuda Mutua Económica. Estructura, funciones y significación política. Grandes tendencias políticas contemporáneas, Coordinación de Humanidades, UNAM, México, 1985, p. 5.

⁵⁵Ibidem., p. 5

De este modo se inicia la Guerra Fría, dándose un gran ataque propagandístico tanto de un bloque como del otro, se establece un bloqueo a los países socialistas, etc., pero afortunadamente nunca se llega a una confrontación directa.

Ante esta situación, en los países de Europa del Este surge la necesidad de crear un sistema de cooperación autárquico, el cual continuaría con la idea de Stalin, y que permitiría el autoabastecimiento de las necesidades de estos países.⁵⁶

Esta idea ya se había intentado poner en práctica con anterioridad, así poco tiempo antes del fin de la Segunda Guerra Mundial, entre 1943 y 1945. Después de la Conferencia de Teherán, que se llevó a cabo del 20 de noviembre al 1 de diciembre de 1943 en la que participaron los jefes de gobierno de la URSS, Estados Unidos y la Gran Bretaña, se celebró el primer acuerdo bilateral de amistad, ayuda y cooperación entre la URSS y Checoslovaquia el 12 de diciembre de 1943. Posteriormente se firmaron acuerdos similares entre la URSS, Polonia, Rumania, Bulgaria y Albania. Con el fin de la Segunda Guerra Mundial se da una nueva configuración política del mundo. Así, el socialismo rebasa las fronteras de la Unión Soviética y configura el denominado bloque socialista, quedando formado por URSS, Checoslovaquia, Polonia, Hungría, Bulgaria, Yugoslavia, Albania y Alemania del Este. Todos estos países quedaron destruidos por la Guerra.⁵⁷

De esta manera se reúnen en 1949 en Moscú, los partidos comunistas y obreros de seis países: Hungría, Bulgaria, Polonia, Rumania, Checoslovaquia y la Unión Soviética, con el fin de estudiar la forma de elaborar un programa de cooperación conjunta en el cual se coordinara a las economías de los Estados socialistas mediante la planificación, dando de este modo, una mayor importancia a la economía interna ante la situación de hostilidad que se vivía en el exterior. Esta reunión es la que da origen al CAME.⁵⁸

⁵⁶ *Ibidem.*, p. 5.

⁵⁷ *Ibidem.*, p. 4.

⁵⁸ *Ibidem.*, p. 5.

En la Conferencia de Moscú fueron establecidos seis principios, los cuales regirían las relaciones entre los países miembros:

- “1. Igualdad absoluta de derechos de los miembros integrantes.
2. Igualdad en los beneficios.
3. No injerencia en los asuntos internos de los países miembros.
4. Exclusión de las decisiones que pueden afectar los intereses de algunos de los integrantes del CAME.
5. Igualdad de representación en el Consejo.
6. Obligatoriedad de participación en las decisiones del Consejo exclusivamente en el caso de haber mostrado acuerdo con ellas.”⁵⁹

Esta organización no intentaba adquirir un carácter supranacional, ya que, mediante estos principios se busca respetar la igualdad soberana de los Estados. Uno de los principales objetivos del CAME es lograr la integración económica entre sus Estados miembros. No se busca crear una organización internacional que se encuentre sobre los Estados miembros; se trata de respetar las decisiones de cada Estado sin que haya una organización supranacional o impositiva de decisiones.

El CAEM se organizó basado en la racionalidad económica socialista, en lo que sería posible utilizar en forma más eficiente los recursos y generar altos niveles de ocupación y de bienestar social.

En un principio este sistema funcionó de manera adecuada, pero el resultado fue un sistema artificial muy costoso que propició un estancamiento en las economías socialistas y frenó el progreso tecnológico. Este organismo fue el actor principal en el proceso de enlace entre las economías de Europa Oriental y la URSS.

⁵⁹ *Ibidem.*, p.6.

El desarrollo de la región en los últimos 40 años muestra que en un principio la estrategia de industrialización de esas naciones fue la apropiada para reestructurar sus sociedades atrasadas e instaurar aparatos productivos relativamente avanzados. En este sentido, la organización centralizada fue necesaria para la rápida transformación de las estructuras económicas.

Sin embargo, una vez que pasaron las condiciones críticas derivadas de los cambios sociales, económicos y políticos, la justificación para mantener las características técnicas de la planificación se volvieron cada vez menos efectivas.

La caracterización del CAME como un sistema internacional de protección, contrario a un promotor del libre comercio fue válido en su momento. La planificación centralizada y la consecuente autarquía, los grandes flujos de subsidios soviéticos y la estrecha relación entre el comercio intrarregional y las preferencias de la metrópoli dieron lugar a la conformación de un modelo regional de sustitución de importaciones.

El reducido contacto inicial con los demás países (no socialistas), y las relaciones posteriores, ya de manera más formal con Occidente, favorecieron los desequilibrios en las economías de Europa del Este y dentro del CAME. De tal manera que, al llegar a 1989, se da una gran avalancha de acontecimientos en Europa Central, lo que llevó a la realización de interpretaciones y conjeturas de todo tipo acerca del futuro del continente europeo.⁶⁰

No cabe duda que los cambios originados en lo que fue la Unión Soviética jugaron un papel importante, no obstante, la llamada revolución democrática en Europa Central fue un proceso en el cual se manifestaron las legítimas aspiraciones de los pueblos, las cuales se hallaban reprimidas por el dominio comunista. La Perestroika, la Glasnost y la caída del muro de Berlín, a lo que siguió la unificación de Alemania el 3 de Noviembre de 1990, fueron causas suficientes para acelerar el cambio de Europa del Este y motivó para que viera a una Europa capitalista, con una economía de mercado y una democracia bien establecida, como una opción que les ofrecía grandes perspectivas para un mejor bienestar social.⁶¹

⁶⁰ Barros Navieira, Ma. Del Pilar y José Ramón García Menéndez, *Transición y Reforma Económica en Europa del Este*, Comercio Exterior, Banco de Comercio Exterior, Volumen 48, Número 3, marzo, 1998, p. 217.

⁶¹ *Ibidem.*, p. 218.

La disolución de la Unión Soviética en 1991, transformó profundamente la estructura política del continente y de las relaciones internacionales, pues esto trajo consigo la democratización de los países de Europa Central y Oriental.⁶²

Una vez que terminó la tutela soviética bajo la que se encontraban los países de Europa Central, estos comienzan a buscar la manera de no quedar aislados dentro del nuevo escenario internacional que imperaba en el momento y dentro del cual, la nueva correlación de fuerzas estaba dada con base en la conformación de bloques. De esta manera, comienzan a realizar esfuerzos en diversas áreas con el fin de cumplir con ciertos requisitos para poder aspirar a formar parte de la Unión Europea.

⁶² Fontaine, Pascal, "Las Grandes fases históricas", Diez lecciones sobre Europa, Oficina de las Comunidades Europeas Luxembourg, Alemania, 1996, p. 7.

2.2. Criterios de adhesión a cumplir por los países de Europa del Este para su integración a la Unión Europea.

Los presentes criterios de adhesión parten de la "agenda 2000" elaborada por los Estados miembros, la cual aborda el reto de la ampliación de la UE hacia Europa del Este, y constituye el documento de conjunto solicitado a la Comisión Europea⁶³ por el Consejo Europeo⁶⁴ de Madrid. Dicho documento tiene por objeto explicar la forma en que la Comisión ha examinado las distintas candidaturas de adhesión y el calendario de inicio de las negociaciones con los países inmiscuidos en los casos considerados como los más viables. Además, en él se exponen las principales conclusiones y recomendaciones de los dictámenes, así como la opinión de la Comisión con respecto al inicio de las negociaciones de adhesión.

"Dichas conclusiones y recomendaciones se basan en los criterios bien definidos en el Consejo Europeo de Copenhague de junio de 1993, en el que se precisó lo siguiente:

La adhesión requiere que el país candidato,

- ◆ Haya alcanzado una estabilidad de instituciones que garantice la democracia, el Estado de Derecho, los derechos humanos y el respeto y protección a las minorías,
- ◆ La existencia de una economía de mercado en funcionamiento, así como la capacidad de hacer frente a la presión competitiva y las fuerzas del mercado dentro de la Unión;
- ◆ La adhesión presupone la capacidad del candidato de asumir las obligaciones de adhesión, incluidos la observancia de los fines de la unión política, económica y monetaria."⁶⁵

⁶³ La Comisión Europea es el órgano ejecutivo de la UE. Vigila la correcta aplicación de los Tratados y el cumplimiento de las decisiones de las instituciones. Propone y ejecuta las políticas comunitarias, propone legislación y puede ejercer recursos legales contra los Estados o sociedades que violen la legislación de la Comisión. Administra el presupuesto de la CE y la representa en las negociaciones comerciales. Las áreas de trabajo que abarca la Comisión son: agricultura, energía, industria, investigación políticas sociales y regionales, cooperación al desarrollo y ayuda humanitaria. De aquí en adelante nos referiremos a ella como "la Comisión".

⁶⁴ El Consejo Europeo está formado por los jefes de Estado y de Gobierno de los Estados miembros de la UE y el Presidente de la Comisión. Estos se reúnen al menos 2 veces al año en el Consejo Europeo con el fin de estudiar las cuestiones mayores relativas al desarrollo interno, y a la acción exterior de la Comunidad. De acuerdo con el Artículo 146 del Tratado de la Unión Europea, cada miembro presidirá el Consejo de Europa por un periodo de seis meses. Por esta razón pareciera que existen varios Consejos pero en realidad, es uno solo, el cual cada seis meses cambia de sede.

⁶⁵ "El reto de la ampliación" en Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Por una unión más fuerte y más amplia, suplemento 5/97, Segunda Parte, p. 41.

Dentro del ámbito político, los países que desean convertirse en Estados miembros de la Unión, no solo deben suscribir los principios de democracia y del Estado de Derecho, sino ponerlos en práctica en todos los aspectos de la vida diaria.

De tal manera podemos ver que, los países candidatos poseen constituciones que garantizan las libertades democráticas tales como el pluralismo político, la libertad de expresión y la libertad de culto. Dichos países han instaurado instituciones democráticas y designado autoridades judiciales y constitucionales independientes, lo que permite el funcionamiento normal de los organismos estatales, también se han celebrado elecciones libres que han hecho posible la alternancia en el poder de los distintos partidos políticos y, en general, reconocen el papel de la oposición.

En algunos de los países candidatos, dejando al margen el juego electoral normal, las instituciones no han logrado una estabilidad que permita un funcionamiento normal de los poderes públicos y la consolidación de la democracia debido a que aún existe cierta inestabilidad política dentro de los gobiernos de los países de Europa del Este.

En todos los países aspirantes se observan diferencias en el Estado de Derecho que deberán subsanarse.

En Rumania no había existido una auténtica contienda política hasta las elecciones de noviembre de 1996. Durante mucho tiempo, el sistema político se había caracterizado por el mantenimiento de las prácticas heredadas del régimen comunista, que suponía una excesiva injerencia de las autoridades gubernamentales en el ámbito de los medios de comunicación y la justicia. Los cambios que se han producido tras la elección de un nuevo presidente y una nueva mayoría en el gobierno han modificado de forma significativa la situación del país, lo que ha permitido que se dé un mejor funcionamiento y una mayor estabilidad de las instituciones.⁶⁶

Por otra parte, los cambios que se han producido en Bulgaria, y las reformas anunciadas por el gobierno de este país, deberán permitirle realizar progresos decisivos en los que respecta a la consolidación de la democracia, la supremacía del Derecho y la estabilidad de las instituciones.

⁶⁶ *Ibidem.*, p. 43.

Ante los progresos alcanzados por los países de Europa del Este con relación a los criterios de adhesión, la Comisión elaboró un dictamen sobre cada una de las solicitudes de adhesión. Su evaluación se basó en diversas fuentes de información tomando como punto de partida las repuestas a los cuestionarios enviados a cada uno de los países candidatos en abril de 1996.⁶⁷

También tomó en cuenta los informes de evaluación elaborados por los Estados miembros de la UE, con respecto a los criterios políticos, cuyo cumplimiento se exige para la adhesión a la Comunidad. Estos criterios fueron fijados en el Consejo Europeo de Copenhague.

Algunos otros elementos que la Comisión tomó en consideración fueron los informes y resoluciones del Parlamento Europeo y de los trabajos de diversas organizaciones no gubernamentales. También consideró los progresos realizados en el marco de los acuerdos bilaterales que constituyeron el núcleo de las relaciones de la Unión con los países aspirantes.⁶⁸

En el análisis realizado por la Comisión Europea, no se limita únicamente a ofrecer una descripción de la situación de los países de Europa del Este que eran aspirantes en 1997 y de los progresos que han alcanzado en los últimos años, sino que, presenta también algunas perspectivas a mediano plazo con relación al desarrollo de los países de Europa del Este en ámbitos como el cumplimiento de los criterios económicos y la capacidad de estos países por poner en práctica el acervo comunitario.⁶⁹

Por otro lado, la Comisión ha realizado algunas proyecciones acerca del futuro desarrollo de las políticas de la Unión, en particular, en ámbitos específicos, tales como el medio ambiente, el mercado único y la sociedad de la información, en los cuales el acervo está evolucionando rápidamente.

⁶⁷ *Ibidem.*, p. 41.

⁶⁸ *Ibidem.*, p. 41.

⁶⁹ *Ibidem.*, p. 42.

2.3. Programas de ayuda para Europa del Este.

Después de la caída de los regímenes comunistas en Europa Central y Oriental, la Unión Europea comenzó a estructurar programas de ayuda para estos países. Con el fin de allanar el proceso de reconversión económica y estimular el establecimiento de una economía de mercado en estos países. Estos programas han sido estructurados por la UE con el fin de estimular y elevar el nivel de desarrollo de estos países, y así, llevar a cabo una de las intenciones de la Unión, declarada en 1993: la adhesión, en un futuro, de algunos de estos países a la UE.⁷⁰

Uno de estos programas es el conocido como PHARE (Polonia y Hungría, Ayuda a la Reconstrucción de las Economías). Este programa surgió a raíz del mandato que el G-7 (los principales países industrializados) hizo a la Comisión Europea en la Cumbre de Arche, para que estructurara y coordinara un programa de ayuda económica para Polonia y Hungría.⁷¹ La Comunidad con el afán de ofrecer una respuesta global integrada, se apresuró a crear un programa para la prestación de asistencia práctica y servicios de expertos con vistas a ayudar a los países interesados a reestructurara sus economías y sus sistemas políticas. Así, en diciembre de 1989, el Consejo de Ministros aprobó dicho programa global de ayuda.⁷²

La Comisión Europea otorga mediante el PHARE, ayudas económicas a través de subvenciones y préstamos. La intención de las donaciones del PHARE es la de ser utilizadas para facilitar la transición económica y social de los países de Europa Central y Oriental y de esta manera, puedan participar en el proceso de integración europeo.

Actualmente, el programa PHARE se aplica a once países (la República Checa, Eslovaquia, Bulgaria, Rumania, los tres Estados Bálticos: Estonia, Letonia y Lituania; Albania, y algunos de los Estados de la ex Yugoslavia). Al mismo tiempo, se ha implementado el programa TACIS, dirigido a los Estados de la ex Unión Soviética.

⁷⁰ Lechuga, Eduardo, "Hacia una nueva Europa: profundización y ampliación del proceso de integración europea.", en Revista Mexicana de Política Exterior, México y la Unión Europea, Instituto Matías Romero de Estudios Diplomáticos, trimestral, No. 49, México, Invierno 1995-1996, p. 21.

⁷¹ Tirado Zavala, Carlos, "La integración de los países de Europa Central y del Este a la Unión Europea", en Revista Mexicana de Política Exterior, México y la Unión Europea, Instituto Matías Romero de Estudios Diplomáticos, trimestral, No. 49, México, Invierno 1995-1996, p. 57.

⁷² Comisión de las Comunidades Europeas, Informe Anual 1996, TEMPUS, Bruselas 19.11.1997 COM (97) 502 final, p. 1.

Estos programas están encaminados a cinco campos de acción prioritarios:

“1. El acceso a los mercados de los países donantes de las mercancías procedentes de los países beneficiarios

2. La agricultura y la industria alimentaria

3. El fomento de las inversiones

4. La formación

5. El medio ambiente.”⁷³

Los programas que financia la Comunidad son de aplicación descentralizada, en los cuales trata de que se dé la intervención de diversas organizaciones, contribuyendo así al desarrollo de la sociedad civil.

El financiamiento de estos programas corre a cargo de algunos bancos privados y públicos, como el BEI (Banco Europeo de Inversiones), el BERD (Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo), el Banco Mundial, etc., pero el principal contribuyente en la ayuda para los países de Europa del Este, es la Unión Europea.

Debido al interés de la Unión Europea por convertir en socios a los países de Europa del Este, ha creado los acuerdos de asociación o acuerdo europeos⁷⁴, los cuales ya han sido suscritos con Polonia, Hungría, la República Checa, Eslovaquia, Rumania y Bulgaria.

En el caso de Estonia, Letonia y Lituania, los acuerdos deberán ser ratificados por todos los Estados miembros antes de su entrada en vigor.

⁷³ Fontaine, Pascal, Op. cit., p. 33.

⁷⁴ Estos son acuerdos de carácter mixto, que abarcan tanto sectores de competencia tanto nacional como comunitaria. Sus principales elementos son: duración indeterminada, carácter preferencial, diálogo político, libertad de intercambios y libre circulación, cooperación económica, financiera y cultural. Estos tienen como finalidad impulsar la integración del continente.

Por los que respecta a Eslovenia, el acuerdo aún no ha sido ratificado por el Parlamento de este país.

De tal manera, los países de Europa del Este podrán integrarse a la UE cuando cumplan con ciertas condiciones económicas y políticas, entre las cuales se encuentra la aceptación de acervo comunitario, el estructurar y echar a andar una economía de mercado, el establecimiento y respeto de la democracia y del Estado de derecho, así como la protección de los derechos humanos y de las minorías.

Mediante estos acuerdos no sólo se establece el libre comercio entre estos países y la UE, también contiene lineamientos mediante los cuales, se puede dar el establecimiento de una cooperación económica y técnica, así como ayuda financiera y un mecanismo de diálogo político.⁷⁵

Con respecto al diálogo político, los países de Europa del Este tendrán la oportunidad de participar en algunas reuniones del Consejo Europeo o de los Consejos de Ministros en los cuales serán tratados temas de interés común.

Existen algunos países de Europa Central y Oriental con los que no se han firmado acuerdos europeos.⁷⁶ Con estos países, la UE ha establecido acuerdos llamados de "primera generación", en materia de comercio y cooperación técnica, principalmente. Así, una vez alcanzadas las condiciones necesarias, se espera poder llevar a cabo la firma de los acuerdos europeos con estos países.

⁷⁵ Europa en cifras, Eurostat, 4ª edición, Madrid, España, 1994, p. 390.

⁷⁶ Albania, Eslovenia y los países bálticos: Estonia, Letonia y Lituania.

2.4. Situación general de los países de Europa del Este.

Los países que forman parte de Europa Central y Oriental (PECO) son: Albania, Bulgaria, Estonia, Hungría, Letonia, Lituania, Polonia, República Checa, Eslovaquia, Rumania, Eslovenia y Yugoslavia, estos cuentan con una población de 108.6 millones de habitantes en 1993, lo cual representa alrededor del 30% de la población de la Unión Europea, y se encuentra distribuida en una superficie de 901,963Km², que equivale aproximadamente de la mitad de la que abarca la Unión.⁷⁷

Con respecto al PIB de los PECO's, este es muy bajo con respecto al de los países industrializados, pues apenas alcanza 1859,700 millones de ecus, que representa el 11.2% del de la UE (5,906,000 millones de ecus). Esta cifra no muestra la diferencia real que existe entre el nivel de vida de la UE y de Europa del Este.⁷⁸

A pesar de las prestaciones gratuitas que existían durante el comunismo, en los PECO's la esperanza de vida promedio es de 66.8 años para los hombres y de 75.1 años para las mujeres, siendo más baja que el de los países de la UE.⁷⁹

A diferencia de los países desarrollados, los PECO tienen una estructura económica basada principalmente en la agricultura. Esta actividad representa el 8% del PIB y abarca más del 22% del empleo total.⁸⁰

Con respecto a la industria, esta tiene un mayor nivel de actividad en los PECO que en la UE, ya que esta representa, en promedio, un tercio del PIB de esos países.

Con los cambios que se han llevado a cabo para conseguir la transición de una economía comunista a una de mercado, se dio el cierre de numerosas empresas que eran poco productivas, esto trajo consigo la eliminación de empleos poco productivos, los cuales se mantenían artificialmente en las empresas estatales.

⁷⁷ *Ibidem.*, p. 394.

⁷⁸ *Ibidem.*, p. 394.

⁷⁹ *Ibidem.*, p. 394.

⁸⁰ *Ibidem.*, p. 395.

Con lo anterior, la tasa de desempleo subió en 12% en 1993, después de que, oficialmente, este no existía en la época comunista, según datos emitidos por fuentes nacionales.

En lo que respecta al comercio mundial, de acuerdo con datos emitidos por el FMI, los países de Europa Central y Oriental, realizaban para 1993 el 1.7% de los intercambios a nivel mundial, mientras el 21.5% los realiza la UE, el 18% Estados Unidos y el 10.3% Japón.⁸¹ En este mismo año tenían un déficit en su balanza comercial de 11,300 millones de ecus.⁸²

A continuación se presenta una breve caracterización de 7 países que se encuentran situados en Europa del Este y que tienen la intención de integrarse a la Unión Europea. Únicamente han sido considerados estos países debido a que son los que se encuentran dentro de los dos primeros grupos de países que la Unión Europea considerara para permitir su adhesión, esto está dado con base en el adelanto que presentan dichos Estados en cuanto a las reformas políticas y económicas así como a la paz con que llevan su transición social.

⁸¹ *Ibidem.*, p. 396.

⁸² "La Unidad Monetaria Europea (European Currency Unit: ECU) es una canasta integrada por porcentajes específico de cada una de las monedas de los Estados miembros. Su valor se determina a través de la paridad en el mercado de cada una de dichas monedas." En *La Unión Europea y México*, Delegación de la Comisión Europea en México, 1995, p. 18.

Cuadro 5

Principales indicadores de los países de Europa Central y Oriental (1993)						
	Albania	Bulgaria	Estonia	Hungría	Letonia	Lituania
Población total (por 1000)	3167	8460	1506	10278	2566	37124
Superficie total (1000 km ²)	29	111	45	93	65	62
Densidad (haba./km ²)	110	76	36	111	40	57
Esperanza de vida en años (hombres)	-	67.7	64.1	64.5	61.6	63.3
Esperanza de vida en años (mujeres)	-	75	75	73.8	73.8	75
Población en la enseñanza general (% de la pob. Total)	20.4	15.9	36.8	16.4	18.1	16.4
Titulados de enseñanza superior (% de la pob. Total)	0.6	7.3	9.4	6.7	9.4	9.1
Empleo en la agricultura (% del empleo total)	56	22	-	9	18	22
Empleo en la industria (% del empleo total)	12	37	-	34	23	31
Empleo en los transportes (% del empleo total)	2	7	-	9	9	5
Empleo en los servicios de mercado (% del empleo total)	1	-	-	21	32	10
Empleo en los servicios no de mercado (% del empleo total)	29	34	-	28	18	31
Tasa de paro (%)	22	16.4	1.9	11.3	5.8	1.6
PIB (millones de ecus)	-	8666	1511	32613	1900	2180
PIB per cápita (ecus)	-	1024	1003	3173	740	585
Agricultura (% del PIB)	-	9.2	4.1	6.4	10.5	11.2
Industria (% del PIB)	-	36.9	20.4	26.2	27.9	32.7
Construcción (% del PIB)	-	4.8	4.5	6	4.9	7.9
Servicios (% del PIB)	-	49.1	-	61.4	48.3	48.2
Exportaciones totales (millones de ecus)	104	3116	688	7634	886	1729
Importaciones totales (millones de ecus)	485	4235	766	10824	818	1942
Balanza comercial (millones de ecus)	-381	-1119	-78	-3190	68	-213

Fuente: Datos nacionales (para los PECO), Eurostat, Naciones Unidas.

Cuadro 6

Principales indicadores de los países de Europa Central y Oriental (1993) (continuación)							
	Polonia	R. Checa	Eslovaquia	Rumania	Eslovenia	PECO ¹	UE
Población total (por 1000)	38505	10334	5337	22755	1989	108621	370000
Superficie total (1000 km ²)	312.8	79	49	238	20	1103.8	2239
Densidad (habs./km ²)	123	131	109	95	98	98.4	114
Esperanza de vida en años (hombres)	67.4	68.9	68.4	66.1	69.4 ³	66.8	72.7 ²
Esperanza de vida en años (mujeres)	76	76.6	76.7	73.2	77.2 ³	75.1	79.1 ²
Población en la enseñanza general (% de la población total)	21.6	20.2	21.2	16.2	17.4 ⁶	19.2	19.2 ⁴
Titulados de enseñanza superior (% de la población total)	5.3	6.3	1.4	4.3	3.3	5.4	0.4 ³
Empleo en la agricultura (% del empleo total)	22	7	9	36	10	22.3	5.8 ⁴
Empleo en la industria (% del empleo total)	26.2	13	35	36	40	29	32.7 ⁴
Empleo en los transportes (% del empleo total)	3.7	8	7	6	6	5.7	-
Empleo en los servicios de mercado (% del empleo total)	-	28	22	12	-	-	47.1 ⁴
Empleo en los servicios no de mercado (% del empleo total)	33 ⁷	21	22	10	41 ⁷	35.1 ⁷	16 ^{4,3}
Tasa de paro (%)	14.9	3.7	14.4	10.2	9.1	11.9	10.7 ⁴
PIB (millones de ecus)	73352	27127	9335	22178	10850	189700	5906000
PIB per cápita (ecus)	1905	2625	1749	975	5455	1799	15944
Agricultura (% del PIB)	6.3	6	6.7	20.6	4.5	8.1	2.6 ⁴
Industria (% del PIB)	23.7	39.6	37.3	36.1	31.2	33.2	22.3 ⁴
Construcción (% del PIB)	5.9	4.1	6.7	4.6	4.2	5.4	6.1 ⁴
Servicios (% del PIB)	47.4	50.3	49.4	36.1	52.4	49.4	64.3 ⁴
Exportaciones totales (millones de ecus)	12128	11076	4650	4243	5195	51449	486849.7
Importaciones totales (millones de ecus)	16018	11004	5408	5716	5552	62768	484788.8
Balanza comercial (millones de ecus)	-3890	72	-758	-1473	-357	-11319	2060.9

Fuente: Datos nacionales (para los PECO), Eurostat, Naciones Unidas.

¹ Estimación² EUR 12³ 1991-1992⁴ EUR 12⁵ 1992⁶ 1991⁷ Incluye los servicios de mercado

2.4.1. Bulgaria

2.4.1.1. Información general

Bulgaria tiene una superficie de 111,000 Km² y una población de 8.3 millones de habitantes. La población búlgara tiene una esperanza de vida de 71 años. El idioma oficial es el búlgaro. Con respecto a la religión, el grupo de mayor importancia es el de los ortodoxos búlgaros (85.7%), musulmanes (13.1%) y otros grupos menores (1.2%). Bulgaria pertenece a la ONU, OSCE y al Consejo de Europa (invitado).⁸³

Cuadro 7

PRINCIPALES INDICADORES							
Año	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996
PIB (millones de ecus)	--	5.8	6.6	9.2	8.5	9.9	--
Ingreso per capita (dólares)			1330		1160		
Desempleo (% de la P.E.A.)	--	--	--	16.4	12.8	11.1	12.5
Exportaciones (mdd)	6113	3737	3956	3727	3935	5345	--
Importaciones (mdd)	7437	3769	4169	4612	3952	5224	--

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Bulgaria, Suplemento 13/97, Bélgica, 1997, pp. 102, 103 y 108.

⁸³ Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Bulgaria, Suplemento 13/97, Bélgica, 1997, p. 10.

2.4.1.2. Breve historia contemporánea.

Después de la Segunda Guerra Mundial, Bulgaria sufrió la ocupación de las tropas soviéticas. En septiembre de 1946 se abolió la monarquía y en 1947 el Partido Comunista ya estaba en el poder. En 1956 tomo el mando Todor Zhirkov, quien dirigió el país por más de treinta años, período en el cual se dio una política económica extremadamente centralizada y la cual dio prioridad a la industria nacionalizada. En el sector agrícola se impuso la colectivización y las cooperativas fueron reorganizadas en grandes complejos agroindustriales.⁸⁴

En noviembre de 1989 se produjo el derrumbe del régimen comunista. La transición a la democracia fue repentina y pacífica, y no como en otros países del antiguo bloque comunista.⁸⁵

El objetivo estratégico de la integración de Bulgaria a la Unión Europea, ha sido punto de consenso en todos los gobiernos existentes desde 1990. Bulgaria presentó su solicitud de adhesión el 14 de diciembre de 1995. Dicha solicitud tiene el respaldo de la Asamblea Nacional en la cual, la solicitud se aprobó casi por unanimidad.⁸⁶

2.4.1.3. Relaciones contractuales Bulgaria – UE.

En 1988 se establecieron relaciones diplomáticas entre las comunidades Europeas y Bulgaria. En mayo de 1990 se firmó un Acuerdo de Comercio y Cooperación. El Acuerdo Europeo entre ambas partes fue firmado el 8 de marzo de 1993 y entró en vigor el 1 de febrero de 1995. El 31 de diciembre de 1993 entró en vigor un Acuerdo Interino que sustituyó al Acuerdo de 1990, el cual abarca los aspectos comerciales del Acuerdo Europeo.⁸⁷

⁸⁴ *Ibidem.*, p. 10.

⁸⁵ *Ibidem.*, p. 10.

⁸⁶ *Ibidem.*, p. 11.

⁸⁷ *Ibidem.*, p. 11.

2.4.1.4. Ayuda mediante el programa PHARE.

El presupuesto total del PHARE para el periodo 1990 - 1995 fue de 476 millones de ecus y la asignación para 1996 fue de 62.5 millones de ecus. La falta de interés en la reforma ha hecho que la asistencia a la reestructuración empresarial, el sector financiero, la privatización y la agricultura hayan tenido menos éxito en su desarrollo. Con el nuevo gobierno se ha implementado un programa de reformas con las cuales esta situación ha ido cambiando.⁸⁸

2.4.1.5. Relaciones comerciales Bulgaria - UE.

Las relaciones económicas entre Bulgaria y la UE han evolucionado positivamente en los últimos seis años. Las importaciones comunitarias proveniente de Bulgaria aumentaron, alcanzando los 1,830 millones de ecus en 1995. Los principales productos de importación son hierro, acero, metales de base, textiles, productos agrícolas y químicos. Las exportaciones de la Unión Europea se situaron en 2050 millones de ecus en 1995. Los sectores más importantes dentro de las exportaciones son maquinaria y equipo, productos agrícolas, textiles y químicos. Dentro de esta relación los cuatro principales socios son: Alemania, Reino Unido, Italia y Grecia.⁸⁹

El salario mensual medio era bajo, equivalente a 80 ecus al mes aproximadamente, en 1995. Las variaciones del tipo de cambio en 1996 y principios de 1997 redujeron drásticamente el valor real de los salarios. El salario medio llegó a estar en 10 ecus mensuales.⁹⁰

⁸⁸ *Ibidem.*, p. 12.

⁸⁹ *Ibidem.*, p. 13.

⁹⁰ *Ibidem.*, p. 21.

2.4.1.6. Estructura económica.

Reflejando el ritmo lento de la privatización y un entorno político, económico y jurídico inestable, las corrientes de inversión extranjera directa han sido bajas, las cuales a finales de 1996 eran menores a 400 millones de ecus (período 1989-1996). En los primeros meses de 1997, se ha producido una aceleración considerable de la IED, relacionada principalmente con la privatización de algunas de las grandes empresas estatales.⁹¹

La producción agrícola ha sufrido una baja considerable durante la década de 1990. Han contribuido a ello diferentes factores, como la liberalización asimétrica de los precios, lo cual provocó que se liberaran los precios de los factores de producción, mientras los precios de los productos permanecen controlados por el Gobierno, esto con el fin de evitar la elevación de precios y beneficiar a los consumidores.⁹²

Otro factor fue la insuficiencia de la política agrícola en particular, y de las reformas económicas en general, situaciones que se pusieron de manifiesto cuando se produjo una escasez de trigo. Actualmente esta situación se trata de remediar, ya que se debe llevar a cabo la restitución de tierras y la privatización de la industria de transformación alimentaria.⁹³

La industria sigue dominada por la empresa estatal, las empresas privadas representan menos de una quinta parte de la producción. En general se ha avanzado poco en la reestructuración y la privatización. El restablecimiento de la producción se ha concentrado en sectores como el de productos químicos y metalurgia, en los cuales se utiliza una gran cantidad de energía y que la producción esta orientada a la exportación.⁹⁴

Bulgaria ha ingresado recientemente (1996) a la Organización Mundial de Comercio (OMC) y tiene la intención de integrarse en la Asociación Centroeuropea de Libre Comercio (ACELC).⁹⁵

Además las disposiciones de liberación de los intercambios del Acuerdo Europeo, Bulgaria tiene participación en un acuerdo de libre comercio con la AELC.

⁹¹ *Ibidem*, p. 22.

⁹² *Ibidem*, p. 22.

⁹³ *Ibidem*, p. 23.

⁹⁴ *Ibidem*, p. 23.

⁹⁵ *Ibidem*, p. 21.

Bulgaria ha firmado una serie de acuerdos comerciales con los países ACP (Asia, Caribe y Pacífico), basados en la cláusula de 'nación más favorecida' (NMF). En virtud de su esquema de sistema generalizado de preferencias (SGP), Bulgaria otorga a diversos países ACP un trato preferencial en forma de derechos de aduana reducidos, así como un acceso con franquicias arancelarias a los países ACP menos desarrollados.⁹⁶

Cuadro 8

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (%)											
1993				1994				1995			
Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.	
Rus.	13.6	Rus.	29.3	Rus.	13.5	Rus.	26.4	Rus.	10.0	Rus.	28.1
Ale.	6.6	Ale.	11.6	M.K.	10.3	Ale.	12.8	Ale.	8.6	Ale.	12.4
Grec.	6.2	Ucr.	5.3	Ale.	8.9	Ita.	5.4	Ita.	8.1	Ita.	5.8
M.K.	6.1	Ita.	4.6	Grec.	7.8	Grec.	4.8	M.K.	8.1	Grec.	4.4
Ita.	5.9	U.S.	3.9	Ita.	7.6	Ucr.	4.2	Grec.	6.9	Ucr.	3.3

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Bulgaria, Suplemento 13/97, Bélgica, 1997, p. 106.

M.K. = Antigua República Yugoslava de Macedonia.

⁹⁶ *Ibidem*, p. 80.

2.4.2. República Checa.

2.4.2.1. Información general.

La República Checa es un país sin salida al mar con llanuras en el centro y una periferia montañosa, tiene una superficie de 79,000 Km² y una población de 10.3 millones de habitantes. Se encuentra situado en el centro de Europa. La esperanza de vida de la población checa es de 72 años. El idioma oficial es el checo, también se hablan otros como el moravo, eslovaco, polaco y alemán. Con respecto a la religión, la de mayor importancia es la católica (39.0%), le siguen la protestante (4.3%), otros cristianos (0.3%), sin denominación (39.9%) y otras (16.2%). La República Checa surge como Estado independiente el 1 de enero de 1993. Es miembro de la ONU.⁹⁷

Cuadro 9

PRINCIPALES INDICADORES							
Año	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996
PIB (millones de ecus)	--	--	--	32.1	33.3	36.1	--
Ingreso per capita (dólares)			2450		3198		
Desempleo (% de la P.E.A.)	--	--	--	3.5	3.2	2.9	3.5
Exportaciones (mdd)	--	--	--	12860	14971	21657	21918
Importaciones (mdd)	--	--	--	13206	14255	25265	27824

Fuente: *Boletín de la Unión Europea. Agenda 2000*, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de la República Checa, Suplemento 14/97, Bélgica, 1997, p. 106.

⁹⁷ *Boletín de la Unión Europea. Agenda 2000*, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de República Checa, Suplemento 14/97, Bélgica, 1997, p.10.

2.4.2.2. Breve historia contemporánea.

Checoslovaquia fue uno de los países fundadores de las instituciones económicas internacionales de la posguerra en 1945 (FMI, BIRF), y del AGAAC en 1948. En este mismo año, después de la formación de un gobierno compuesto exclusivamente por integrantes del Partido Comunista y sus aliados, este partido consigue ampliar su poder. En virtud de la división del trabajo acordada en el CAME, Checoslovaquia se concentro en desarrollar su industria pesada.⁹⁸

En los años sesenta se dio un relajamiento del control centralista existente en el régimen comunista checoslovaco. En 1968 se da un aumento de la presión reformista, esto provocó que en el seno del partido comunista sea electo como Primer Secretario a Alexander Dubcek. En este mismo año se da un movimiento que tiene como objetivo introducir elementos democráticos en la vida política y cultural de Checoslovaquia. Este suceso conocido como la "Primavera de Praga", es detenido por la invasión de los miembros del Pacto de Varsovia el 21 de agosto de 1968. Esta invasión sirve para restablecer el dominio soviético en el país mediante la designación de Gustav Husak.⁹⁹

Por otro lado, también se instaure una estructura federal en donde las repúblicas Checa y Eslovaca se consideran entidades separadas.

Durante los setentas y ochentas permaneció activo un pequeño grupo disidente. Para 1989 en muchos países de Europa Central se dan una serie de conflictos políticos, lo cual provoca que en Checoslovaquia también se originen diversas protestas entre las cuales destaca una manifestación de estudiantes el 17 de noviembre en Praga. La reacción popular ante la violenta represión de esta marcha y las manifestaciones de Bratislava, provocaron la dimisión de Husak y al mes siguiente, la elección de Vaclav Havel como presidente.¹⁰⁰

Después de 1989, el nombre del país fue cambiado oficialmente por el de República Federal Checa y Eslovaca. Las diferencias entre los políticos checos y eslovacos con respecto a la futura estructura federal y la política económica se hicieron cada vez más grandes, por lo que, en octubre de 1992, los Parlamentos de ambas repúblicas adaptaron una resolución conjunta mediante la cual quedaba disuelta la Federación, así, para el 1 de enero de 1993 se crean dos Estados independientes.¹⁰¹

⁹⁸ *Ibidem*, p.10

⁹⁹ *Ibidem*, p.11.

¹⁰⁰ *Ibidem*, p.11.

¹⁰¹ *Ibidem*, p.11.

2.4.2.3. La República Checa y la UE.

Volver a Europa era una de las principales consignas en las manifestaciones políticas de noviembre de 1989. El primer gobierno poscomunista afirmó en su programa provisional el interés de Checoslovaquia por ingresar a la Unión Europea, así mismo, el Primer Ministro Checo afirmó en 1992, que la adhesión a la UE era el objetivo de la República Checa autónoma, así, el nuevo Estado presenta su solicitud el 23 de enero de 1996.¹⁰²

2.4.2.4. Relaciones contractuales República Checa - UE.

Las relaciones diplomáticas entre la Comunidad Europea y la República Checoslovaca se iniciaron en septiembre de 1988. El primer acuerdo que firmaron fue el Acuerdo comercial con una duración de cuatro años, enfocado a productos industriales. Este entró en vigor en abril de 1989. En 1990, se celebró un Acuerdo de Comercio y Cooperación.¹⁰³

El 16 de diciembre de 1991 se lleva a cabo la firma de un Acuerdo de Asociación entre la UE y Checoslovaquia. Las disposiciones comerciales de este Acuerdo entraron en vigor en marzo de 1992. Esto se logró mediante un nuevo Acuerdo Interino que sustituirá al firmado en 1989. El Acuerdo Interino preveía la consolidación de las concesiones comerciales anteriores y el establecimiento gradual y asimétrico de una zona de libre comercio por un periodo de diez años.¹⁰⁴

La separación de Checoslovaquia en las Repúblicas Checa y Eslovaca obligó a la UE a negociar nuevos Acuerdos Europeos con los Estados sucesores. El Acuerdo con la República Checa se firmó en Octubre de 1993 y entró en vigor el 1 de febrero de 1995.¹⁰⁵

La finalidad de dicho acuerdo es proporcionar un marco jurídico para el diálogo político, fomentar el comercio y las relaciones económicas entre ambas partes, sentar las bases para la asistencia técnica y financiera de la Comunidad y constituir el marco adecuado para apoyar la gradual integración de la República Checa a la Unión.

¹⁰² *Ibidem*, p. 11.

¹⁰³ *Ibidem*, p. 11.

¹⁰⁴ *Ibidem*, p. 11.

¹⁰⁵ *Ibidem*, p. 11.

2.4.2.5. Ayuda a través del programa PHARE.

Entre 1990 y 1996 se asignaron a la República Checa 433 millones de uces. Dichos recursos se encuentran enfocados al desarrollo del sector privado, infraestructura, medio ambiente y desarrollo de los recursos humanos. Tras algunos titubeos por parte de las autoridades checas, se ha llegado a considerar al PHARE como herramienta importante para la transformación de su economía y para la preparación del país para su adhesión.¹⁰⁶

A pesar de todo, han surgido algunos problemas debido a retrasos en la aplicación del programa y contratiempos en la asignación de fondos en áreas prioritarias.¹⁰⁷

2.4.2.6. Relaciones comerciales República Checa - UE.

Entre 1989 y 1992 las importaciones de la CE provenientes de Checoslovaquia pasaron de 2600 a 5500 millones de uces, por otro lado, las exportaciones de la CE hacia este país aumentaron de 2400 a 6300 millones de uces. Entre 1992 y 1996 la República Checa aumentó aún más su comercio con la Unión. Las importaciones de la UE pasaron de 4900 a 9400 millones de ecus y las exportaciones de la UE de 6100 alcanzaron 13300 millones de ecus. En 1996 la Unión Europea representó poco más del 60% del comercio exterior de la República Checa.¹⁰⁸

La reorientación del comercio y la capacidad de las exportaciones checas para penetrar a nuevos mercados indica que la calidad de los productos ha ido en aumento.

Parte de la ventaja competitiva que posee la República Checa, proviene del nivel de salarios, los cuales eran bajos en un principio, pero poco a poco han ido en aumento.¹⁰⁹ Las exportaciones checas se encuentran muy concentradas, pues la maquinaria y el material de transporte abarcan el 33% del total y los productos manufactureros el 29%. Estas mismas categorías son también las que predominan en las importaciones, las cuales en conjunto son del 57%.¹¹⁰

¹⁰⁶ *Ibidem.*, p. 13.

¹⁰⁷ *Ibidem.*, p. 13.

¹⁰⁸ *Ibidem.*, p. 13.

¹⁰⁹ Salario medio 290 uces mensuales. 1 ucc = \$1.25 USD (1996)

¹¹⁰ *Ibidem.*, p. 13.

En cuanto a la Inversión Extranjera Directa, el volumen global que esta alcanzó durante el período 1989 - 1996, fue de 5300 millones de uces. Los principales inversionistas son Alemania, Países Bajos y EE.UU. En 1995 la inversión fue intensa, debido a la participación de un consorcio suizo-neerlandés en el sector de las comunicaciones.¹¹¹

2.4.2.7. Estructura económica.

La República Checa cuenta con la estructura económica de una nación industrializada. La agricultura representa el 5.2% del Valor Añadido Bruto y del 6.3% del empleo.¹¹²

La industria ha ocupado durante mucho tiempo un lugar prominente, el país ha producido gran variedad de productos, desde la producción siderúrgica a gran escala y cristal de gran calidad.

El sector servicios ha venido creciendo en los últimos años, en especial a través del desarrollo de la nueva autoridad privada. El principal sector de crecimiento es el turismo.

La ventaja comparativa de la República Checa esta dada con base en los salarios bajos y la elevada calificación de su mano de obra.

Cuadro 10

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (%)																			
1992		1993				1994				1995				1996					
Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.						
Ale.	33.3	Ale.	26.3	Ale.	26.0	Ale.	25.4	Ale.	29.4	Ale.	25.5	Ale.	31.8	Ale.	25.8	Ale.	35.9	Ale.	29.8
Rus.	8.5	Rus.	20.2	Esl.	21.5	Esl.	17.4	Esl.	16.4	Esl.	14.2	Esl.	16.2	Esl.	13.1	Esl.	14.3	Esl.	9.6
Aus	7.4	Aus	9.1	Aus	6.0	Rus.	9.8	Aus	7.1	Rus.	8.4	Aus	6.5	Rus.	8.9	Aus	6.5	Rus.	7.4
Ita.	5.7	U.S.	5.4	Ita.	5.0	Aus	7.8	Ita.	4.4	Aus	8.1	Pol.	5.4	Aus	6.9	Pol.	5.6	Ita.	5.9
Pol.	5.0	Ita./ Fran	4.7	Rus.	4.5	Ita.	4.7	Rus.	3.9	Ita.	5.1	Ita.	4.0	Ita.	5.8	Ita.	3.3	Aus	5.7

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de República Checa, Suplemento 14/97, Bélgica, 1997, p. 101.

¹¹¹ *Ibidem*, p. 20.

¹¹² *Ibidem*, p. 20.

2.4.3. Eslovaquia.

2.4.3.1. Información general.

Eslovaquia, como nuevo Estado, entró en la historia mundial del 1 de enero de 1993. Eslovaquia recibió el reconocimiento de Estado por los principales países del mundo muy rápidamente. Desde el punto de vista de la orientación de la política exterior, Eslovaquia entró en poco tiempo a las organizaciones gubernamentales internacionales más importantes, siendo admitida en la ONU, el Parlamento Europeo, BERD y muchas otras.¹¹³

Eslovaquia está situada en la Europa Central, cuenta con una superficie de 49.039 km². Eslovaquia limita al Oeste con la República Checa (265 Km.), al Suroeste con Austria (127.2 Km.), con Hungría al Sureste (679 Km.), con Polonia al Norte (597.5 Km.) y Ucrania al Este (98 Km.).¹¹⁴

El número de habitantes de Eslovaquia es el 5.367,790. La esperanza de vida para las mujeres es de 77 años, y para los hombres de 68 años. Eslovaquia es el vigésimo país de Europa en cuanto al número de habitantes. La población se encuentra dividida en varios grupos étnicos entre los cuales el 85.6% son eslovacos, 10.8% son húngaros, y el 3.6% restante se encuentra dividido entre gitanos, checos, rutenios, polacos, ucranianos y alemanes. La República Eslovaca tiene una densidad de población de 106 habitantes por km². El idioma oficial es el eslovaco.¹¹⁵

Con respecto a la religión, la mayoría de la población es Católica Romana. El luteranismo es la segunda religión más practicada. Por otro lado es importante mencionar que una parte considerable de la población del Este de Eslovaquia es Católica Griega y Ortodoxa. Existen activos otros pequeños grupos en Eslovaquia, como la comunidad judía.¹¹⁶

La República Eslovaca cuenta con varios recursos naturales como los son: el cobre, antimonio, mineral de hierro, plomo, cinc, mercurio, metales preciosos, magnesio, caliza, arenisca, grava, materiales cerámicos, sal gema, etc. En cuanto a sus recursos energéticos encontramos el carbón negro y el gas natural.¹¹⁷

¹¹³ Visión de Eslovaquia en Plaza Loreto, Historia, Cultura, arte, educación, turismo, folklore, música, moda, gastronomía, economía, mayo 1997, p. 6.

¹¹⁴ *Ibidem*, p. 6.

¹¹⁵ *Ibidem*, p. 6.

¹¹⁶ *Ibidem*, p. 6.

¹¹⁷ *Ibidem*, p. 6.

Cuadro 11

PRINCIPALES INDICADORES							
Año	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996
PIB (millones de ecus)	--	--	--	10.3	11.6	13.3	--
Ingreso per capita (dólares)			1930		2250		
Desempleo (% de la P.E.A.)	--	--	--	14.4	14.8	13.1	12.8
Exportaciones (mdd)	--	--	--	5450	6691	8579	8831
Importaciones (mdd)	--	--	--	6337	6611	8770	10936

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Eslovaquia, Suplemento 9/97, Bélgica, 1997, pp. 98,98,104.

2.4.3.2. Breve historia contemporánea.

Checoslovaquia fue uno de los miembros fundadores de las instituciones económicas internacionales de la posguerra como el FMI y el BIRF, creados en 1945 y el AGAAC en 1948. En este mismo año se da la formación de un gobierno compuesto únicamente por comunistas y sus aliados lo cual permitió que el Partido Comunista monopolizara el poder. Es importante señalar que de acuerdo a la división del trabajo acordada por el CAME, Checoslovaquia se concentró en desarrollar su industria pesada.¹¹⁸

En 1968 se llevó a cabo un movimiento conocido como la "Primavera de Praga" en el cual intenta llevar a cabo la introducción de elementos democráticos en la vida política y cultural, pero este

¹¹⁸ Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Eslovaquia, Suplemento 9/97, Bélgica, 1997, p. 10.

movimiento fue interrumpido brutalmente por la invasión de las tropas del Pacto de Varsovia el 21 de agosto de 1968, lo cual permitió reestablecer la ortodoxia soviética bajo la dirección de Gustav Husak.¹¹⁹

La agitación política que recorrió varios países de Europa del Este en 1989 desembocó en una fuerte oposición al gobierno de Husak, el cual se vio obligado a dimitir después de estos movimientos.¹²⁰

El nombre oficial adoptado por el país fue el de República Federativa Checa y Eslovaca. Las diferencias entre los políticos checos y eslovacos sobre la estructura federal futura y la política económica terminaron siendo insalvables, así, en octubre de 1992, ambas Repúblicas aprobaron una resolución conjunta mediante la cual se disolvía la Federación y se creaban dos Estados independientes a partir del 1 de enero de 1993.¹²¹

Durante el primer año de independencia imperaba una situación política inestable, aunque existía consenso con respecto a la necesidad de efectuar reformas políticas y económicas.

El Acuerdo Europeo firmado en marzo de 1992 refleja la posición asumida desde 1990 por parte del gobierno checoslovaco, la cual consistía en un claro compromiso hacia la integración europea. Esta misma posición política fue adoptada por el gobierno eslovaco, así como los derechos y obligaciones que emanaban del Acuerdo Europeo firmado por la Federación.¹²²

El actual gobierno eslovaco estableció su política para con la Unión Europea en su programa de enero de 1995. Entre las prioridades de política exterior de este programa figuran la adhesión de Eslovaquia a la UE.¹²³

“El memorandum que acompañaba a la solicitud de adhesión de Eslovaquia del 27 de junio de 1995 especificaba que el objetivo estratégico de la República Eslovaca es convertirse en miembro de pleno derecho de la UE en el horizonte del año 2000.”¹²⁴

¹¹⁹ *Ibidem.*, p.10.

¹²⁰ *Ibidem.*, p.10.

¹²¹ *Ibidem.*, p.11.

¹²² *Ibidem.*, p.11.

¹²³ *Ibidem.*, p.11.

¹²⁴ *Ibidem.*, p.11.

2.4.3.3. Relaciones contractuales Eslovaquia - UE.

La Comunidad Europea y la República Checoslovaca establecieron relaciones diplomáticas en septiembre de 1988. El Acuerdo Comercial firmado entre ambas partes estaba enfocado hacia los productos industriales, este entró en vigor en abril de 1989 y tuvo una duración de cuatro años.¹²⁵

En 1990 se celebró un Acuerdo de Comercio y Cooperación. En otoño del mismo año, la UE propuso a Checoslovaquia, Hungría y Polonia la firma de los Acuerdos de Asociación o Acuerdos Europeos, con la finalidad de que fuese más rápida la transformación política y económica. La división de Checoslovaquia obligó a negociar nuevos Acuerdos Europeos con los dos Estados que le sucedieron. El Acuerdo con Eslovaquia fue firmado en octubre de 1993 y entró en vigor en febrero de 1995.¹²⁶

El Acuerdo Europeo constituye el fundamento legal de las relaciones entre Eslovaquia y la UE. Los objetivos de este son proporcionar un marco para el diálogo político, fomentar las relaciones comerciales y económicas entre las partes, servir de base para la asistencia entre las partes, servir de base para la asistencia técnica y financiera comunitaria y constituir un marco apropiado para facilitar la integración gradual de Eslovaquia en la UE.¹²⁷

2.4.3.4. Ayuda mediante el programa PHARE.

Entre 1990 y 1996, la República Eslovaca recibió 212 millones de uces del programa PHARE. En 1996 no se asignaron fondos a programas nacionales ni transfronterizos, debido a las dificultades administrativas y al bajo porcentaje de utilización de los créditos, además del rechazo por parte de Eslovaquia a una propuesta de financiamiento, debido a las condiciones que esta contenía.¹²⁸

¹²⁵ *Ibidem*, p.11.

¹²⁶ *Ibidem*, p.11.

¹²⁷ *Ibidem*, p.11.

¹²⁸ *Ibidem*, p.13.

2.4.3.5. Relaciones comerciales Eslovaquia - UE.

Entre 1989 y 1992, el comercio entre la UE y Checoslovaquia aumentó grandemente. Las importaciones de la UE pasaron de 2,600 millones de uces a 5,500 millones de uces, y en las exportaciones, de 2,400 millones de uces pasaron a 6,300 millones de uces.¹²⁹

Tras la disolución de Checoslovaquia, la República Checa pasó a convertirse en el socio comercial más importante de Eslovaquia, convirtiéndose en el destino del 42% de las exportaciones eslovacas totales en 1993 y del 37% en 1994. Entre 1993 y 1995, las importaciones de la UE (doce países) provenientes de Eslovaquia, pasaron de 1,150 millones de uces a 2,610 millones de uces y en el primer semestre de 1996, las importaciones de la UE (quince países) fueron de 1688 millones de uces. Las exportaciones de la UE (doce países) a Eslovaquia pasaron de 1,200 millones de uces en 1994 a 2,690 millones de uces en 1995, mientras que en la primera mitad de 1996 ascendieron a 1,884 millones de uces. En la actualidad, la UE es el socio comercial más importantes de Eslovaquia y con el que ha desarrollado un mayor nivel de crecimiento.¹³⁰

Alemania efectúa por sí sola más de la mitad del comercio comunitario con Eslovaquia.

Eslovaquia sigue estando especializada en una gama limitada de productos, sobre todo productos químicos, siderúrgicos, textiles y prendas de vestir. De la UE importa principalmente maquinaria, productos eléctricos, vehículos de transporte y productos químicos. Las exportaciones más importantes de Eslovaquia a la UE son metales de base y productos metálicos, manufacturas textiles, medios de transporte, maquinaria y artículos eléctricos.¹³¹

Eslovaquia tiene una unión aduanera con la República Checa y es miembro fundador del Acuerdo Centroeuropo de libre comercio. En cuanto a las relaciones de carácter bilateral de Eslovaquia, la República Checa continúa siendo su mayor socio comercial. Así, en 1996 este país absorbió el 31% de las exportaciones eslovacas y aportó el 24.5% de las importaciones de Eslovaquia. Polonia, Hungría, Rumania y Bulgaria también son importantes mercados para Eslovaquia.¹³²

¹²⁹ *Ibidem*, p. 13.

¹³⁰ *Ibidem*, p. 13.

¹³¹ *Ibidem*, p. 13.

¹³² *Ibidem*, p. 13.

Cuadro 12

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (%)																			
1992				1993				1994				1995				1996			
Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.	
Ale.	24.4	Rus.	35.0	RCh	42.4	RCh	35.9	RCh	37.4	RCh	29.6	RCh	34.5	RCh	27.7	RCh	31.0	RCh	24.5
Rus.	16.8	Ala.	21.0	Ala.	15.2	Rus.	19.5	Ala.	17.1	Rus.	18.0	Ala.	18.4	Rus.	16.6	Ala.	21.2	Rus.	17.7
Aus.	7.4	Aus.	10.2	Aus.	2.0	Ala.	11.4	Aus.	5.3	Ala.	13.4	Aus.	4.9	Ala.	14.3	Aus.	6.0	Ala.	14.5
Hun.	6.9	Ita.	5.7	Rus.	4.7	Aus.	6.2	Ita.	4.3	Aus.	5.8	Ita.	4.7	Aus.	5.1	Ita.	4.9	Aus.	4.7
Ita.	5.5	Pol.	3.2	Hun.	4.5	Ita.	3.0	Rus.	4.1	Ita.	4.4	Pol.	4.3	Ita.	4.5	Pol.	4.8	Ita.	5.9

Fuente: *Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000*, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Eslovaquia, Suplemento 9/97, Bélgica, 1997, p. 102.

El salario medio mensual es de 220 uces (1 uce = \$ 1.25 USD). El nivel de formación es relativamente elevado. La enseñanza media se centra en las especializaciones técnicas y de formación profesional, reflejando la importancia de la industria pesada y de la ingeniería en la economía.¹³³

2.4.3.6. Estructura económica.

Durante los primeros meses de su independencia Eslovaquia fue aislada casi en su totalidad, en este momento se dudaba que el nuevo Estado tuviera la capacidad y fortaleza para enfrentar situaciones tan adversas. El mismo Fondo Monetario Internacional pidió al Gobierno Eslovaco otra profunda devaluación, la cual no fue aprobada por las autoridades eslovacas. La situación se tornaba difícil, debido a que anteriormente todo se dirigía desde Praga (capital y sede de casi todos los ministerios, órganos e instituciones federales), Eslovaquia no tenía preparadas las estructuras gubernamentales, financieras, mucho menos aún los expertos, que faltaban para enfrentar dicha problemática. El Banco Nacional Eslovaco se fundó prácticamente en 6 semanas, así como la moneda nacional. Eslovaquia carecía de servicio exterior, el cual hubo que fundar y abrir las embajadas correspondientes, las cuales tuvieron que empezar a operar el mismo día en que surge la República Eslovaca independiente.¹³⁴

¹³³ *Ibidem.*, p. 21

¹³⁴ *Ibidem.*, p. 25.

Sin embargo, gracias al esfuerzo y a medidas eficaces, la situación comenzó a mostrar señales de saneamiento y en tan solo un año comenzaron a hacerse visibles los efectos positivos de las medidas adoptadas.

Los pilares básicos de la reforma consistieron en la privatización y supresión del monopolio de las empresas estatales, reestructuración de la economía, introducción de la convertibilidad interna de la moneda, liberación de los precios así como del comercio exterior y un fuerte apoyo al sector privado. Uno de los procesos más difíciles fue la reorientación del comercio exterior, el cual se dirigía en un 80% hacia los países de la ex URSS. Hoy, el mismo porcentaje del intercambio comercial está orientado hacia la República Checa, Polonia, Hungría, Eslovenia y la Unión Europea.¹³⁵

Una de las prioridades es la captación de inversión extranjera a través de apoyos específicos, como el desarrollo de la red de autopistas, la ampliación de la red ferroviaria de vía rápida de la frontera con Ucrania a Bratislava y la modernización de las telecomunicaciones. Se está facilitando la entrada de capital comprometido con la tecnología moderna, a través de una serie de estímulos fiscales (por ejemplo, no se paga arancel, los inversionistas no pagan impuestos 2 años, etc.), se ha otorgado un nuevo impulso a la producción petroquímica, existiendo la posibilidad de reabrir el oleoducto Adria, el cual va desde Eslovenia hasta Eslovaquia.¹³⁶

Eslovaquia tiene una importante dependencia del comercio exterior, convirtiéndose este en uno de los motores de la economía. El intercambio comercial representó en el año de 1996 casi el 50% del PIB. Entre los principales países con los cuales Eslovaquia mantiene un intercambio comercial significativo se encuentran la República Checa, Alemania y la Federación de Rusia.¹³⁷

2.4.3.6.1. Importantes productos de exportación.

Los productos de exportación de mayor importancia son el acero y sus productos, el hierro, productos petroquímicos, plásticos, madera y sus productos, maquinaria, alimentos, papel y sus productos, aluminio, lubricantes minerales, casas prefabricadas, cristal, llantas, bandas de transportación.¹³⁸

¹³⁵ *Visión de Eslovaquia en Plaza Loreto*, Op. cit., p. 15.

¹³⁶ *Boletín de la Unión Europea. Agenda 2000*, Op. cit., p. 25.

¹³⁷ *Ibidem*, p. 25.

¹³⁸ *Visión de Eslovaquia en Plaza Loreto*, Op. cit., p. 15.

2.4.3.6.1. Importantes productos de importación.

Entre los principales artículos de importación se encuentran el petróleo, el gas natural, mineral de hierro, química y otras materias primas, coches, maquinaria, electrónica, aviones y productos farmacéuticos.¹³⁹

Cuadro 13

INDICADORES BASICOS DE LA ECONOMIA ESLOVACA					
	1993	1994	1995	1996	1996 previsto
PIB (precios fijos) en miles de millones Coronas eslovacas	369.9	388.10	416.7	443.0	441.0
Crecimiento PIB en %	-4.1	4.8	7.4	6.9	5.8
Desempleo en %	14.4	14.6	13.8	12.6	
Comercio exterior miles de millones coronas eslovacas					
Exportaciones:	95.7	135.3	254.1	270.63	
Importaciones:	125.9	149.4	252.3	335.20	
Balanza:	-30.2	-14.1	1.8	-64.50	
Reservas internacionales (las monedas convertibles) en miles de millones de dólares	1.4	3.01	4.0	5.79	
Cuenta corriente en miles de millones de dólares	-21.1	-3.10	-0.265	-0.80	
Deuda externa bruta en miles de millones de dólares	3.6	4.3	5.80		
Tasa de cambio promedio dólares/coronas eslovacas	32.97	32.04	29.71	30.46	
Inflación en %	25.10	11.70	9.9	5.8	
Capital extranjero en millones de dólares	360.00	390.00	550.00	832.00	

Fuente: *Visión de Eslovaquia en Plaza Loreto*, Historia, cultura, arte, educación, turismo, folklor, música, gastronomía, economía., México, mayo 1997, p. 16.

¹³⁹ *Ibidem.*, p. 16.

2.4.4. Eslovenia.

2.4.4.1. Información general.

Eslovenia está situada en el mar Adriático, en triángulo formado por Europa Central, tiene una superficie de 20,250 Km² y una población de 2 millones de habitantes. La esperanza de vida de la población de Eslovenia es de 73 años. El idioma oficial es el esloveno. La República Eslovena es miembro de la ONU.¹⁴⁰

Con respecto a la religión, el 83.6% de la población practica la religión católica, el 16.4% restante de la población esta distribuida en otras religiones de menor importancia.

Cuadro 14

PRINCIPALES INDICADORES							
Año	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996
PIB (millones de ecus)	--	10.2	9.6	10.8	12.0	14.2	--
Ingreso per capita (dólares)			6540		7040		
Desempleo (% de la P.E.A.)					14.2	14.5	14.4
Exportaciones (mdd)	--	--	--	--	6828	8316	8306
Importaciones (mdd)	--	--	--	--	7304	9492	9397

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Eslovenia, Suplemento 15/97, Bélgica, 1997, p. 96,97,103.

Eslovenia declara su independencia de Yugoslavia el 25 de junio de 1991. Esta es proclamada de manera oficial el 8 de octubre de 1991, aunado a esto se introduce la moneda oficial de Eslovenia: el tolar.

¹⁴⁰ Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Eslovenia, Suplemento 15/97, Bélgica, 1997, p.10.

2.4.4.2. Breve historia contemporánea.

En 1945 Eslovenia pasó a formar parte de la República Socialista Yugoslava. A finales los sesentas tuvo un debilitamiento de la autoridad federal, por lo que se transfirieron poderes autónomos a las repúblicas, pero tras los disturbios de 1972 se reimplantó el centralismo autoritario. Con la muerte de Tito en mayo de 1980, la desintegración política y económica cobró un nuevo impulso. En 1989 por temor a la dominación serbia, la Asamblea eslovena modificó la Constitución para preparar el camino hacia la conformación de un Estado esloveno soberano.¹⁴¹

Las primeras elecciones libres en Eslovenia se celebraron en abril de 1990. El 23 de diciembre del mismo año, se llevo a cabo un referéndum en el cual los partidarios de la independencia obtuvieron el 88% de los votos. El 26 de junio de 1991 se proclamó la independencia. Eslovenia fue reconocida el 15 de enero de 1992 por la Unión Europea.¹⁴²

Desde su independencia, Eslovenia no ha dejado de destacar la prioridad que concede dentro de su política exterior a su integración a la Unión Europea. En febrero de 1992 tenía como objetivo firmar un Acuerdo Europeo y obtener apoyo para la reestructuración y consolidación de su economía.¹⁴³

Recién entrado en vigor el Acuerdo de Cooperación con la UE, en 1993 el Gobierno Esloveno solicitó la apertura de las negociaciones para celebrar un acuerdo Europeo, y además solicitar de manera oficial su adhesión.¹⁴⁴

En mayo de 1997, Eslovenia publicó un documento sobre su estrategia de adhesión a la UE, en el que reafirma su interés por convertirse en miembro de pleno derecho de la Unión.¹⁴⁵

¹⁴¹ *Ibidem.*, p. 10.

¹⁴² *Ibidem.*, p. 11.

¹⁴³ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁴⁴ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁴⁵ *Ibidem.*, p. 11.

2.4.4.3. Relaciones Eslovenia – UE.

La República Federativa de Yugoslavia firmó una serie de acuerdos comerciales con la CEE; el primero fue en 1970. En 1980 se firmó un acuerdo de comercio y cooperación económica, siendo este el primero en su categoría. Tras estallar la guerra civil en Yugoslavia, la CEE suspende este acuerdo en noviembre de 1991.¹⁴⁶

El 13 de abril de 1993 se establecieron relaciones diplomáticas entre la CE y Eslovenia. El 1 de septiembre de 1993, entró en vigor un acuerdo de cooperación acompañado de una serie de disposiciones, en particular en ámbitos como el de los transportes, textiles y cooperación financiera.¹⁴⁷

A la espera de la ratificación del Acuerdo Europeo, el 1 de enero de 1997, entró en vigor un acuerdo interino que abarca todo el comercio y los sectores relacionados con el comercio del Acuerdo Europeo, así también, sustituye en estos sectores al acuerdo de cooperación y las medidas comerciales autónomas anuales.¹⁴⁸ Una vez en vigor el Acuerdo Europeo, este se convierte en la base jurídica de las relaciones entre Eslovenia y la UE. "Su objetivo es ofrecer un marco para el diálogo político, fomentar la expansión del comercio y las relaciones económicas entre las partes, servir de base para la asistencia técnica y financiera de la Comunidad y constituir un marco adecuado para apoyar la integración gradual de Eslovenia a la Unión."¹⁴⁹

2.4.4.4. Ayuda mediante el programa PHARE.

En el marco del programa PHARE, entre 1992 y 1996, Eslovenia recibió 94 millones de ecus por concepto de ayuda a su esfuerzo de transformación y de preadhesión. La asignación para 1997 fue de 22 millones de ecus. Eslovenia ha utilizado de manera eficaz los fondos del PHARE. En particular el gobierno ha dedicado un elevado porcentaje de la asistencia a la solución de problemas técnicos específicos relacionados con la reforma política, la transición, la adopción del acervo y la aportación de conocimientos especializados no accesibles en el país.¹⁵⁰

¹⁴⁶ *Ibidem*, p. 11.

¹⁴⁷ *Ibidem*, p. 11.

¹⁴⁸ *Ibidem*, p. 11.

¹⁴⁹ *Ibidem*, p. 12.

¹⁵⁰ *Ibidem*, p. 13.

2.4.4.5. Relaciones comerciales Eslovenia - UE.

Entre 1992 y 1996, el comercio entre la Unión Europea y Eslovenia experimentó un aumento considerable. Las importaciones de la UE procedentes de Eslovenia pasaron de 1,600 a 4,200 millones de uces, mientras que la exportaciones de la UE a Eslovenia pasaron de 1,400 a 5,300 millones de uces. Las mercancías que tuvieron una mayor comercialización en ambas direcciones fueron los equipos eléctricos y de transporte, así como los productos textiles.¹⁵¹

2.4.4.6. Inversión extranjera directa.

La inversión extranjera en Eslovenia continua siendo reducida en comparación con la magnitud de la economía. Los flujos anuales nunca han sobrepasado el 1% de PIB. Las razones principales de este fenómeno son la reducida disminución del mercado, trato preferente a los inversionistas nacionales durante el proceso de privatización y un marco jurídico insuficiente.¹⁵²

2.4.4.7. Estructura económica.

El papel de la agricultura en términos de contribución a la producción, es muy semejante al de la UE, ya que se encuentra alrededor del 5% del valor añadido, y contribuye aún más en cuanto al empleo, ya que alcanza el 7%. Eslovenia es un importador neto de alimentos y productos agrícolas.¹⁵³

La participación de la industria representa el 32% del PIB, con un 28% correspondiente a las manufacturas. El principal sector de producción es la fabricación de productos metálicos, no obstante, la estructura industrial es relativamente uniforme, la especialización es inferior a la que se podría esperar de una economía pequeña y abierta. Los sectores más dinámicos en 1995 fueron la manufactura de equipos de transporte y eléctricos, mientras que en 1996, los más dinámicos fueron los productos textiles y la transformación de alimentos.¹⁵⁴

¹⁵¹ *Ibidem.*, p. 13.

¹⁵² *Ibidem.*, p. 22.

¹⁵³ *Ibidem.*, p. 22.

¹⁵⁴ *Ibidem.*, pp. 22-23.

ESTA TESIS NO SALE DE LA BIBLIOTECA

La importancia relativa que tienen los servicios en su conjunto, ha aumentado, en parte, debido a la contracción de la industria, pero también a la expansión del turismo.

2.4.4.8. Comercio exterior.

El comercio con la UE siempre ha sido relativamente importante, pero a partir de la independencia este aumentó, en 1996, casi el 65% de todo el comercio fue dirigido a la UE. Sus socios comerciales más importantes son Alemania, Italia y Francia. La importancia de los países de la ACELC en el comercio de Eslovenia también ha ido en aumento. La composición por productos de las importaciones y las exportaciones no ha variado significativamente: los bienes de consumo constituyen la categoría de exportación más importante, mientras que en las importaciones se encuentran la inversión y las mercancías intermedias.¹⁵⁵

Eslovenia cuenta con dos ventajas competitivas importantes, por un lado, los salarios son bajos en comparación con los de la UE y por el otro, cuenta con una mano de obra muy calificada.¹⁵⁶

Cuadro 15

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (%)															
1993				1994				1995							
Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.	
Ale.	29.5	Ale.	25.0	Ale.	30.3	Ale.	23.7	Ale.	30.2	Ale.	23.2	Ale.	30.6	Ale.	21.7
Ita.	12.4	Ita.	16.2	Ita.	13.5	Ita.	17.2	Ita.	14.6	Ita.	17.0	Ita.	13.3	Ita.	16.9
Croa	12.1	Croa	9.1	Croa	10.8	Aus.	10.3	Croa	10.7	Aus.	9.7	Croa	10.3	Fra.	9.8
Fra.	8.7	Aus.	8.5	Fra.	8.6	Fra.	8.4	Fra.	8.2	Fra.	8.4	Fra.	7.2	Aus.	8.8
Aus.	5.0	Fra.	8.0	Aus.	5.5	Croa	6.8	Aus.	6.4	Croa	6.1	Aus.	6.6	Croa	6.2

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Eslovenia, Suplemento 15/97, Bélgica, 1997, p. 101.

¹⁵⁵ Ibidem., p. 25.

¹⁵⁶ Ibidem., p. 25.

2.4.5. Hungría.

2.4.5.1. Información general.

Hungría se encuentra situada en la región central de Europa, en la Cuenca de los Cárpatos, rodeada por los Alpes, los Cárpatos y los Alpes Dináricos. Cuenta con una superficie de 93,000 km², ocupando el 1% de la superficie del continente europeo. Su población es de 10,200,000 habitantes. La esperanza de vida de la población húngara es de 69 años. El idioma oficial es el húngaro, pero también se hablan otros idiomas considerados no oficiales como el cindaro, alemán, serbocroata, rumano y eslovaco. La religión de mayor importancia es la católica (67.8%), le siguen la protestante (25.1%), ateos y no religiosos (4.8%) y otras (2.3). Hungría pertenece a la ONU, OSCE y el Consejo de Europa.¹⁵⁷

Cuadro 16

PRINCIPALES INDICADORES						
	1992	1993	1994	1995	1996	1997
PIB (millones de ecus)	26.98	28.70	32.96	34.89	33.42	
Ingreso per capita (dólares)	2970		3840			
Desempleo (% de la P.E.A.)		13.6	10.9	10.9	10.7	
Exportaciones (mdd)	--	--	89.18	107.01	12867	13145
Importaciones (mdd)	--	--	12645	14554	15466	16209

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000. Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Hungría, Suplemento 6/97, Bélgica, 1997, p. 90,91,95.

¹⁵⁷ Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000. Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Hungría, Suplemento 6/97, Bélgica, 1997, p. 10.

2.4.5.2. Breve historia contemporánea.

Después de la Segunda Guerra Mundial el país fue ocupado por las tropas soviéticas y los comunistas establecieron una República Popular bajo la influencia de la URSS. En 1956 se lleva a cabo un levantamiento en el que se exigía el retorno a la democracia y la independencia, pero esta revolución fue brutalmente aplastada. Durante el período comunista se estableció paulatinamente una economía dirigida y se nacionalizó la propiedad privada.¹⁵⁸

A partir de 1968 al Gobierno comenzó a introducir reformas encaminadas al establecimiento de una economía de mercado. En 1982, Hungría fue el primer país de Europa del Este que ingresó al FMI. Las reformas económicas no fueron suficientes para impedir una grave crisis económica a principios de los 80's. La crisis unida a la presión en favor de la reforma política, condujo a un cambio gradual y pacífico que finalizó con la dimisión de Kadar en mayo de 1989.¹⁵⁹

Desde 1989, existe un amplio consenso por parte de las fuerzas políticas en lo referente a la incorporación de Hungría a la Unión Europea. A partir de este momento, todos los gobiernos han reiterado que el alcanzar dicha integración es el objetivo esencial de la política Exterior y nacional del país.¹⁶⁰

2.4.5.3. Relaciones contractuales Hungría - UE.

Las relaciones diplomáticas entre la UE y Hungría datan de 1988. En este mismo año se firma un Acuerdo de Comercio y Cooperación Económica que establece el tratamiento de nación más favorecida (NMF). El 16 de septiembre de 1991 se firmó un Acuerdo de Asociación o Acuerdo Europeo entre las Comunidades Europeas y Hungría, el cual entró en vigor el 1 de febrero de 1994. Las disposiciones comerciales contenidas en dicho Acuerdo entraron en vigor el 1 de marzo de 1992.¹⁶¹

Actualmente, el Acuerdo Europeo conforma la base jurídica de las relaciones entre ambas partes. Tiene como objetivo el crear un espacio propicio para promoción del diálogo político, la expansión del comercio y las relaciones económicas entre las partes, dar las bases para la asistencia técnica y financiera de la Comunidad, así como un marco adecuado para apoyar la integración gradual de Hungría a la Unión.¹⁶²

¹⁵⁸ *Ibidem.*, p. 10.

¹⁵⁹ *Ibidem.*, p. 10.

¹⁶⁰ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁶¹ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁶² *Ibidem.*, p. 11.

2.4.5.4. Ayuda mediante el programa PHARE.

En el período 1990-1996, se asignaron a Hungría 672 millones de ecus. Los fondos designados a este país para 1996 fueron de 90 millones de ecus. Los sectores que en especial recibieron estos apoyos son la reestructuración económica, la agricultura, el medio ambiente y la seguridad nuclear, la infraestructura, el desarrollo de los recursos humanos, la reforma de la administración pública, el desarrollo social, el empleo y la salud.¹⁶³

2.4.5.5. Relaciones comerciales Hungría - UE.

Entre 1985 y 1995, el comercio entre la UE y Hungría ha aumentado de manera sustancial. Las importaciones comunitarias provenientes de Hungría aumentaron de 2,600 a 8,700 millones de ecus. La balanza comercial de Hungría es deficitaria, solamente en el período 1990-1991 registro un movimiento positivo. A pesar de los esfuerzos de las autoridades húngaras, el déficit aumento en el período 1995-1996 debido principalmente a la entrada a la UE de Austria, Finlandia y Suecia y las necesidades de reagrupamiento de la economía.¹⁶⁴

Es importante mencionar que Hungría esta adherida a varios organismos internacionales: al AGAAC en 1973, miembro fundador de la OMC y de la CEFTA, y en 1996 se integró en la Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE).¹⁶⁵

2.4.5.6. Estructura económica.

La agricultura representa alrededor del 7.2% del valor añadido bruto y emplea al 8% de la población económicamente activa. Los sectores de la agricultura y la alimentación representan el 21 % de las exportaciones (cerca del 15 % de estas son enviadas a la Unión Europea). Este es el único de los grandes sectores en el cual Hungría es exportador neto.¹⁶⁶

La industria representa el 23% del valor añadido bruto y una proporción similar del empleo. En los últimos años la reestructuración ha sido significativa en el sector. El crecimiento ha superado la media en cuanto a la fabricación de maquinaria y metalurgia moderna. La industria ha atraído

¹⁶³ *Ibidem.*, p. 13.

¹⁶⁴ *Ibidem.*, p. 13.

¹⁶⁵ *Ibidem.*, p. 21.

¹⁶⁶ *Ibidem.*, p. 21.

importantes flujos de capital extranjero, el cual contribuirá a modernizar el sector y a mejorar su competitividad¹⁶⁷

En los últimos años se ha dado un gran aumento en el comercio entre la Unión Europea y Hungría, ya que este ha logrado triplicarse desde 1989. Así, al reducirse el comercio con los antiguos países del CAME, en 1996 el 60% del comercio total de Hungría estaba dirigido hacia la Unión Europea.¹⁶⁸

Las exportaciones de maquinaria, repuestos y productos semiacabados han aumentado proporcionalmente, mientras van perdiendo importancia las exportaciones agrícolas. Las importaciones de maquinaria y bienes de capital de la UE han crecido por encima de la media.¹⁶⁹

A pesar de la rapidez de la reforma, las empresas estatales se mantuvieron inicialmente como la forma dominante de la actividad económica. Gracias a la gran aceleración en el ritmo de la privatización y a la mejora para la posición de Hungría ante los inversionistas internacionales, la Inversión Extranjera Directa (IED) ha sido muy significativa, esta suma más de 10,000 millones de euros a finales de 1996.¹⁷⁰

La privatización han sido un importante canal para la Inversión Extranjera Directa en la economía. La IED ha adoptado también la forma de inversiones en nuevas zonas económicas. Ha permitido al país financiar los grandes déficits de cuenta corriente sin elevar la deuda a niveles aun mas altos, ha ayudado al mejoramiento de la calidad en la industria nacional, y lo mas importante es que puede generar un buen número de empleos tanto directos como indirectos.¹⁷¹

¹⁶⁷ *Ibidem.*, p. 21.

¹⁶⁸ *Ibidem.*, p. 24.

¹⁶⁹ *Ibidem.*, p. 24.

¹⁷⁰ *Ibidem.*, p. 21.

¹⁷¹ *Ibidem.*, p. 25.

Cuadro 17

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (%)																			
1992				1993				1994				1995				1996			
Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.	
Ale.	27.7	Ale.	23.6	Ale.	26.6	Ale.	22.2	Ale.	28.2	Ale.	23.4	Ale.	28.6	Ale.	23.4	Ale.	29.0	Ale.	23.6
Rua.	13.1	Rua.	16.9	Rua.	15.3	Rua.	21.6	Aus.	10.9	Aus.	12.0	Aus.	10.1	Rua.	11.8	Aus.	10.6	Rua.	12.5
Aus.	10.7	Aus.	14.4	Aus.	10.1	Aus.	11.6	Ita.	8.5	Rua.	12.0	Ita.	8.5	Aus.	10.7	Ita.	8.0	Aus.	9.5
Ita.	9.5	Ita.	6.3	Ita.	8.0	Ita.	6.0	Rua.	7.5	Ita.	7.0	Rua.	6.4	Ita.	7.9	Rua.	5.9	Ita.	8.1
Yug.	3.5	RCh.	4.3	US	4.2	US	3.4	GB	4.3	GB	4.0	Fra.	4.0	Fra.	3.9	Fra.	3.7	Fra.	4.2

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Hungría, Suplemento 6/97, Bélgica, 1997, p. 93.

2.4.6. Polonia.

2.4.6.1. Información general.

Polonia se encuentra geográficamente situada en el centro del continente europeo. Cuenta con una superficie de 312,700 km², esto lo ubica en el 9º lugar de Europa y en el 66º lugar a nivel mundial. Ocupa el 3% del continente. Al oeste, su frontera se extiende a lo largo del río Oder y el Neisse los cuales separan a Polonia de Alemania. Al norte colinda con el Mar Báltico y Rusia, al sur las cadenas montañosas de los Sudetes y los Cárpatos la separan de la República Checa y la República Eslovaca, y al este Polonia confina con Lituania, Bielorrusia y Ucrania.¹⁷²

A finales de 1994, Polonia contaba con una población de 38.6 millones de habitantes. De acuerdo con algunos pronósticos realizados con miras al año 2010, la población se situará en los 40 millones de habitantes. Su densidad de población es de 122 habitantes por km². La esperanza media de vida es de 68.4 años para los hombres y de 76.0 años para las mujeres. Las minorías nacionales (bielorrusos, lituanos, alemanes, ucranianos y judíos) suman aproximadamente el 2 - 3% de la población. El idioma oficial es el polaco.¹⁷³

El territorio de Polonia esta dividido en 49 voivodlas y 2,468 municipios. La capital de Polonia es Varsovia, que cuenta con 1,642 mil habitantes. Algunas de las ciudades más grandes son: Lódz (831 mil habitantes), Cracovia (746 mil), Wroclaw (643 mil), Poznan (583 mil), Gdansk (464 mil), Bydgoszcz (385 mil), Katiwice (359 mil) y Lublin (352 mil).¹⁷⁴

Polonia posee abundantes riquezas minerales, entre las principales se encuentran la hulla que se encuentra en el sur del país (por su calidad es de las mejores de Europa), el lignito, el cinc, el plomo, el cobre, el níquel, el cobalto, el azufre, la sal gema y la potásica. Polonia es uno de los principales productores de plata en el mundo.

Dentro de las industrias más desarrolladas de Polonia son la electromecánica, la alimentaria, la textil, la química, la electrónica, la de combustibles y la energética. El sector agropecuario lo constituyen principalmente las pequeñas y medianas explotaciones privadas. Los mayores cultivos son el centeno, la patata, las plantas forrajeras, la remolacha azucarera, la colza y los de frutas y hortalizas. En la ganadería, las crías más desarrolladas son las de porcinos, bovinos y aves domésticas.

¹⁷² Instituto de Coyunturas y precios del comercio exterior, *Polonia tu socios económico*, 4ª. Edición, Varsovia, 1996, p. 11.

¹⁷³ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁷⁴ *Ibidem.*, p. 12.

Cuadro 18

PRINCIPALES INDICADORES							
Año	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996
PIB (millones de ecus)	46.3	61.7	65.0	73.4	77.8	90.2	--
Ingreso per capita (dólares)			1910		2470		
Desempleo (% de la P.E.A.)				16.4	16.0	14.9	13.6
Exportaciones (mdd)	--	--	--	14187.0	17240.0	22894.9	--
Importaciones (mdd)	--	--	--	18769.0	21569.0	29049.7	--

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Polonia, Suplemento 7/97, Bélgica, 1997, p. 98,99,103.

2.4.6.2. Breve historia contemporánea.

Después del fin de la Segunda Guerra Mundial, Polonia entró en la esfera de influencia de la URSS, con una constitución y un gobierno comunistas. Durante dicho régimen, las protestas por la pérdida de las libertades políticas y económicas fueron reprimidas violentamente, sobre todo en 1956 y en 1970. Después de las huelgas de Gdansk en 1979, se da un aumento en la oposición, así, el 13 de diciembre de 1981 se declaró la ley marcial, la cual permaneció hasta junio de 1983.¹⁷⁵

Durante los ochentas continuaron las presiones en favor del cambio económico y político, en septiembre de 1989 el Sindicato Solidaridad se convirtió por primera vez, en la fuerza dominante de gobierno. En 1990 fue elegido el líder de Solidaridad, Lech Walesa, como presidente de Polonia.¹⁷⁶

¹⁷⁵ Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Polonia, Suplemento 7/97, Bélgica, 1997, p. 10.

¹⁷⁶ *Ibidem.*, p. 10.

El objetivo principal de los gobiernos polacos a partir de 1989, ha sido la integración de las estructuras políticas y de seguridad occidentales. Esto fue confirmado por el gobierno el 30 de abril de 1996, en donde se manifestó que la pertenencia a la UE sigue siendo un punto estratégico de la política exterior polaca. Polonia ya había presentado su solicitud de adhesión a la UE dos años antes, el 5 de abril de 1994.¹⁷⁷

2.4.6.3. Relaciones contractuales Polonia - UE.

Las primeras relaciones diplomáticas entre la UE y Polonia se establecieron en septiembre de 1988. En septiembre de 1989, se firmó un Acuerdo de Comercio y Cooperación no preferente, que incluía el trato de nación más favorecida, y que preveía la eliminación gradual para 1994 de las restricciones cuantitativas aplicadas por la Comunidad a las importaciones originarias de Polonia.¹⁷⁸

El 16 de septiembre del mismo año, se firmó entre las Comunidades Europeas y Polonia un Acuerdo de Asociación o Acuerdo Europeo, el cual entró en vigor el 1 de febrero de 1994.¹⁷⁹

Ahora el Acuerdo Europeo constituye la base jurídica de las relaciones entre Polonia y la Unión Europea, es importante señalar que su objetivo es crear un marco para el diálogo político, fomentar la expansión del comercio y de las relaciones económicas entre las partes.¹⁸⁰

2.4.6.4. Ayuda mediante el programa PHARE.

La asignación de Polonia para 1996 de 203 millones de ecus, durante el período 1990-1996, recibió cerca de 1400 millones de ecus. Los principales sectores a los cuales se dirigieron estos fondos fueron: la agricultura, la reestructuración y la privatización, las finanzas y el sector bancario, la infraestructura, los programas sociales y el medio ambiente.¹⁸¹

En un principio el programa PHARE en Polonia atravesó por diversas dificultades, las cuales se debieron a problemas organizativos en los ministerios responsables y por la falta de mecanismos de ejecución.

¹⁷⁷ *Ibidem.*, p. 10.

¹⁷⁸ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁷⁹ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁸⁰ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁸¹ *Ibidem.*, p. 12.

2.4.6.5. Relaciones comerciales Polonia - UE.

Polonia es el séptimo socio comercial de la Unión Europea, desde 1989 las exportaciones de la UE a Polonia han aumentado alcanzando los 15 millones de ecus en 1995. En ese mismo período, las importaciones de la UE procedentes de Polonia aumentaron a 12,200 millones de ecus en 1995. Las principales exportaciones de la UE son: maquinaria y aparatos eléctricos. las principales exportaciones de Polonia hacia la UE fueron los metales base.¹⁸²

2.4.6.6. Inversión extranjera directa.

La inversión extranjera directa en Polonia comenzó a despegar lentamente en las primeras etapas de la transición. Desde 1994 los flujos entrantes acumulados desde 1989 alcanzaron los 4000 millones de ecus.¹⁸³

2.4.6.7. Estructura económica.

En los años transcurridos a partir de 1989 la participación de la agricultura en el PIB ha ido decreciendo, alcanzando tan solo el 8% del valor añadido bruto. Sin embargo su aportación en el empleo ha sido mucho mayor, lo que permite suponer que la reestructuración del sector agrícola apenas acaba de iniciarse. El 25% de la fuerza laboral depende de un modo u otro de los ingresos de la agricultura. Es importante señalar que la agricultura cuenta con el apoyo estatal mediante subsidios de seguridad social puede aportar el fondo KRUS.¹⁸⁴

La industria abarca más del 30% de la producción a nivel nacional y cerca del 25% del empleo. Este sector se ha caracterizado por ser muy dinámico y ha sido la principal fuerza que ha estimulado la recuperación. La fabricación de los vehículos de motor ha sido la industria que debido a su rápido crecimiento ha logrado duplicarse.¹⁸⁵

¹⁸² *Ibidem.*, p. 12.

¹⁸³ *Ibidem.*, p. 21.

¹⁸⁴ *Ibidem.*, p. 22.

¹⁸⁵ *Ibidem.*, p. 22.

Varios fabricantes de coches occidentales y del este de Asia han abierto plantas de montaje en Polonia. El sector servicios ha crecido bastante rápido. El comercio minorista se encuentra casi de manera exclusiva en manos privadas.¹⁸⁶

2.4.6.8. Comercio exterior.

Desde que comenzó la transición, el comercio se ha orientado en gran medida hacia los mercados occidentales, especialmente al de la UE.

La fuerza laboral es relativamente numerosa debido al elevado índice de participación, además de estar sumamente capacitada. Más de un tercio de la población y el 65% de la población económicamente activa, tiene enseñanza secundaria y un 10% de los trabajadores tienen estudios universitarios.¹⁸⁷

El comercio y las relaciones económicas internacionales están conformados principalmente por los compromisos comunitarios de política comercial, bilaterales y multilaterales y los instrumentos de defensa comercial autónomos. El Acuerdo Europeo incluye disposiciones sobre varios sectores que obligan a las partes a acatar los principios de la OMC.¹⁸⁸

Cuadro 19

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES(%)															
1992				1993				1994				1995			
Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.	
Ale.	31.4	Ale.	23.9	Ale.	31.4	Ale.	28.0	Ale.	35.7	Ale.	27.4	Ale.	28.3	Ale.	26.6
N.L.	6.0	Rus.	8.5	N.L.	6.0	N.L.	6.8	N.L.	5.9	Ita.	8.4	N.L.	5.6	Ita.	8.5
Ita.	5.6	Ita.	6.9	Ita.	5.6	Ita.	7.8	Rus.	5.4	Rus.	6.8	Rus.	5.6	Rus.	6.7
Rus.	5.5	G.B.	6.7	Rus.	5.5	G.B.	5.8	Ita.	4.9	G.B.	5.3	Ita.	4.9	G.B.	5.2
G.B.	4.3	N.L.	4.7	G.B.	4.3	U.S.	5.1	G.B.	4.6	N.L.	4.6	G.B.	4.0	Fra.	4.9

Fuente: Boletín de la Unión Europea. Agenda 2000. Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Polonia, Suplemento 7/97, Bélgica, 1997, p. 101.

¹⁸⁶ *Ibidem.*, pp. 22-23.

¹⁸⁷ *Ibidem.*, p. 28.

¹⁸⁸ *Ibidem.*, p. 29.

2.4.7. Rumania.

2.4.7.1. Información general.

Rumania se sitúa entre el Mar Negro y el delta del Danubio, tiene una superficie de 237,000 Km² y una población de 22.6 millones de habitantes. La esperanza de vida para la población rumana es de 70 años. El idioma oficial es el rumano, además también se hablan húngaro y alemán. La religión predominante es la de los ortodoxos rumanos (86.8%), seguida de los católicos (5.0%), ortodoxos griegos (3.5%), pentecosteses (1.0%), musulmanes (0.2%) y otros (3.5%). Es miembro de la ONU, OSCE y el consejo de Europa.¹⁸⁹

Cuadro 20

PRINCIPALES INDICADORES							
Año	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996
PIB (millones de ecus)	30.0	23.3	15.1	22.5	25.1	27.3	--
Ingreso per capita (dólares)			1130		2650		
Desempleo (% de la P.E.A.)				10.4	10.9	9.5	6.3
Exportaciones (mdd)	5775	4266	4364	48902	6151	7910	8239
Importaciones (mdd)	9202	5372	5784	6020	6562	9487	10368

Fuente: Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Rumania, Suplemento 8/97, Bélgica, 1997, p. 96,97,101.

¹⁸⁹ Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Rumania, Suplemento 8/97, Bélgica, 1997, p. 10.

2.4.7.2. Breve historia contemporánea.

En 1947 el Partido Comunista llega al poder, en 1965 Nicolae Ceaucescu se convirtió en el Primer Secretario del Partido y consecuentemente en Presidente. En la década de los sesentas, Rumania mantuvo una cierta distancia con la Unión Soviética en cuanto a su política Exterior. La política de Ceacescu era enormemente represiva, basada en la manipulación y el temor. A finales de 1989, se produjo una revolución interna en el partido, así como un levantamiento popular que dio lugar al derrocamiento y ejecución de Ceaucescu en diciembre del mismo año.¹⁹⁰

Las elecciones libre de mayo de 1990, llevaron a la aprobación de una nueva Constitución en diciembre de 1991, y con apego a esta se celebraron elecciones parlamentarias y presidenciales en 1992 en las que los comunistas obtuvieron la victoria, en 1996 se volvieron a celebrar elecciones, produciéndose la primera alternancia en el poder.¹⁹¹

Rumania presentó su solicitud de adhesión a la Unión Europea el 22 de junio de 1995 acompañada de una "estrategia nacional de preparación" y una "Declaración" firmada por el Presidente del país, los Presidentes del Senado y de la Cámara de Diputados, así como por el Primer Ministro y los dirigentes de todas las formaciones políticas representadas en el Parlamento.¹⁹²

En esta Declaración Rumania expresa su voluntad política encaminada a la consolidación y el desarrollo del Estado de Derecho, el pluralismo, la separación de poderes, las elecciones libres, el respeto de los derechos humanos y el establecimiento de una economía de mercado, compatibles con los principios de la Unión Europea.

2.4.7.3. Relaciones contractuales Rumania - UE.

Rumania fue el primer país de Europa del Este en establecer relaciones contractuales con la CEE, entre los primeros acuerdos firmados se encuentra un Acuerdo sobre un sistema generalizado de preferencias en 1974 y un Acuerdo sobre productos industriales en 1980.¹⁹³

Tras la restauración de la democracia, se firmo un Acuerdo de Comercio y Cooperación en 1991, que fue remplazado por la entrada en vigor del Acuerdo Europeo en febrero de 1995. Es importante

¹⁹⁰ *Ibidem.*, p. 10.

¹⁹¹ *Ibidem.*, p. 10.

¹⁹² *Ibidem.*, p. 10.

¹⁹³ *Ibidem.*, p. 11.

señalar que las disposiciones comerciales de este ya habían entrado en vigor en mayo de 1993, de conformidad con un Acuerdo interino firmado con anterioridad.¹⁹⁴

2.4.7.4. Ayuda mediante el programa PHARE.

En 1996 se otorgaron 118.4 millones de ecus a Rumania. Para el período 1990-1996, los apoyos enviados a este país alcanzaron los 731 millones de ecus. Los principales sectores en los cuales se ha enfocado dicha ayuda son: agricultura, educación, formación e investigación, infraestructura, sector privado y reestructuración y privatización. El programa PHARE ha tenido pequeños problemas en cuanto a su aplicación, debido a la falta de compromiso político en lo que se refiere a la reforma de políticas especialmente en la agricultura y la industria.¹⁹⁵

2.4.7.5. Relaciones comerciales Rumania - UE.

Las exportaciones de la Unión Europea a Rumania en 1995 fueron de 3800 millones de uces, en comparación con los 1200 millones de uces en 1990, esto muestra un incremento del 300% aproximadamente. Las importaciones de la UE provenientes de Rumania fueron de 1600 millones de uces en 1990 y de 3400 millones de uces para 1995.¹⁹⁶

El comercio de Rumania con los países de Europa del Este no ha tenido el mismo desarrollo. Los productos textiles son la principal exportación que se dirige hacia la UE, y los productos de la industria ligera con su principal importación. Los salarios medios se estiman en 65 uces mensuales.¹⁹⁷

¹⁹⁴ *Ibidem.*, p. 11.

¹⁹⁵ *Ibidem.*, p. 12.

¹⁹⁶ *Ibidem.*, p. 12.

¹⁹⁷ *Ibidem.*, p. 12.

2.4.7.6. Estructura económica.

La agricultura es una actividad económica importante. En 1996 su aportación fue del 20% del valor añadido bruto, el cual se ha ido incrementando a partir de 1990. Este sector supone un alto nivel de empleo, pero su productividad y la de la industria alimentaria continúan siendo bajas.¹⁹⁸

La industria representa más de un tercio del valor añadido bruto, el cual ha caído rápidamente en los últimos años. Las estructuras industriales no han cambiado mucho desde 1989: la industria continúa dominada por las mismas empresas públicas de gran tamaño creadas bajo el régimen anterior, durante los años de industrialización forzada, que se caracterizaban por su consumo intensivo de energías, baja productividad y acceso privilegiado a la financiación pública. Las pequeñas y medianas empresas han tenido un desarrollo bastante acelerado, especialmente en algunos sectores de la industria ligera, como la transformación de alimentos y la industria textil y del mueble.¹⁹⁹

En cuanto a los servicios, su aportación al PIB fue menor al 20% en la década de los ochentas. A partir de 1989 el sector se expandió rápidamente, en especial en la actividad privada dirigida a la venta al por menor y el turismo. En 1996 al sector de servicios aporta aproximadamente al 36% del valor añadido bruto.²⁰⁰

La inversión extranjera directa es baja para un país del tamaño de Rumania: a finales de 1996 el capital acumulado era de 1,100 millones de uces.²⁰¹

El comercio exterior ha tomado una nueva orientación alejándose de sus antiguos socios (CAME), consiguiendo un mayor acercamiento con la UE. En 1996 el comercio con los países de la UE representó casi el 50% del total. Los Estados europeos con los que Rumania mantiene una mayor relación comercial son Alemania, Francia e Italia.²⁰²

Desde 1990, Rumania ha ido reduciendo sus exportaciones tradicionales como las de productos químicos y minerales, así como productos de la industria manufacturera. En los últimos años, han aumentado considerablemente las exportaciones de las industrias textiles y del cuero, así como los productos de madera (pasta, papel y muebles).²⁰³

¹⁹⁸ *Ibidem.*, p. 22.

¹⁹⁹ *Ibidem.*, p. 23.

²⁰⁰ *Ibidem.*, p. 23.

²⁰¹ *Ibidem.*, p. 22.

²⁰² *Ibidem.*, p. 25.

²⁰³ *Ibidem.*, p. 26.

Rumania es miembro de la OMC y del Acuerdo sobre Comercio de Aeronaves civiles del AGAAC. El 1 de julio de 1997 se convirtió en miembro del Acuerdo Centroeuropo de Libre Comercio (ACELC).²⁰⁴

Cuadro 21

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (%)															
1993				1994				1995				1996			
Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.		Exp.		Imp.	
Ale.	14.3	Ale.	15.8	Ale.	16.1	Ale.	18.0	Ale.	18.1	Ale.	17.5	Ale.	18.1	Ale.	17.1
Chn.	8.6	Rus.	11.7	Ita.	12.9	Rus.	13.8	Ita.	15.7	Ita.	13.3	Ita.	16.7	Ita.	15.6
Ita.	8.3	Ita.	9.4	Fra.	5.1	Ita.	11.8	Fra.	5.8	Rus.	12.0	Fra.	5.6	Rus.	12.6
Tuq.	5.7	Iran	9.3	Chn.	4.5	US	6.5	Tuq.	4.4	Fra.	5.2	Tur.	5.0	Fra.	5.0
Rus.	4.5	Fra.	7.8	Tuq.	4.1	Iran	6.2	N.L.	3.0	U.S.	4.1	N.L.	4.2	Cor.	3.8

Fuente: *Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000*, Dictamen de la Comisión sobre la solicitud de adhesión a la Unión Europea de Rumania, Suplemento 8/97, Bélgica, 1997, p. 99.

²⁰⁴ *Ibidem.*, p. 24.

Cuadro 22

COMPORTAMIENTO DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNION EUROPEA Y SUS PRINCIPALES SOCIOS DE EUROPA DEL ESTE (DESDE SU FORMACION HASTA LA ACUTALIDAD)								
EXPORTACIONES EUROPA DEL ESTE - UNION EUROPEA (m.m.d.e.)								
	AÑO	Polonia	Checoslovaquia Rep. Checa	Eslovaquia	Hungría	Rumania	Monto total	Variación (%)
EUR6	1958	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.4	
	1960	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.4	0
	1970	0.4	0.4	-	0.3	0.4	1.5	275.000
EUR9	1975	1.6	0.8	-	0.7	0.9	4.0	166.666
	1976	2.0	1.0	-	0.9	1.1	5.0	25.000
	1977	2.1	1.1	-	1.0	1.0	5.2	4.000
	1978	2.3	1.1	-	1.0	1.1	5.5	5.769
	1979	2.4	1.3	-	1.3	1.6	6.6	20.000
	1980	2.7	1.4	-	1.4	1.7	7.2	9.090
EUR10	1981	2.1	1.6	-	1.5	1.8	7.0	2.777
	1982	2.3	1.8	-	1.5	1.8	7.4	5.714
	1983	2.4	1.9	-	1.7	1.8	7.8	5.405
	1984	3.3	2.1	-	1.9	3.0	10.3	32.051
	1985	3.4	2.2	-	2.0	2.8	10.4	0.970
EUR12	1986	2.9	2.1	-	1.9	2.5	9.4	9.615
	1987	2.9	2.1	-	2.0	2.4	9.4	0
	1988	3.4	2.2	-	2.2	2.2	10.0	6.382
	1989	3.9	2.6	-	2.6	2.5	11.6	16.000
	1990	5.2	2.7	-	2.9	1.6	12.4	6.896
	1991	6.2	4.1	-	3.6	1.5	15.4	24.193
	1992	7.1	5.5	-	4.0	1.4	18.0	16.883
	1993	7.6	4.8	1.2	4.0	1.7	19.3	7.222
	1994	9.1	6.4	1.9	4.9	2.5	24.8	28.497
EUR15	1995	12.3	9.0	3.1	7.6	3.4	35.4	42.741
	1996	12.2	9.8	3.4	8.8	3.6	37.8	6.779

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, p. 38-39.

COMPORTAMIENTO DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNION EUROPEA Y SUS PRINCIPALES SOCIOS DE EUROPA DEL ESTE (DESDE SU FORMACION HASTA LA ACTUALIDAD)								
IMPORTACIONES EUROPA DEL ESTE - UNIÓN EUROPEA (m.m.d.e.)								
	AÑO	Polonia	República Checa Checoslovaquia	Eslovaquia	Hungría	Rumanía	Monto total	Variación (%)
EUR6	1958	0.1	0.1	-	0.1	0.0	0.3	
	1960	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.4	33.300
	1970	0.4	0.5	-	0.3	0.4	1.6	300.000
EUR9	1975	2.6	1.0	-	1.0	1.0	5.6	250.000
	1976	2.8	1.2	-	1.1	1.1	6.2	10.714
	1977	2.6	1.2	-	1.3	1.2	6.3	1.612
	1978	2.5	1.2	-	1.5	1.4	6.6	4.761
	1979	2.5	1.3	-	1.5	1.7	7.0	6.060
	1980	2.8	1.3	-	1.6	1.6	7.7	10.000
	1981	2.3	1.4	-	2.0	1.7	7.4	3.896
EUR10	1982	2.1	1.4	-	2.0	1.1	6.6	10.810
	1983	2.1	1.5	-	2.0	0.9	6.5	1.515
	1984	2.4	1.6	-	2.2	1.0	7.2	10.769
	1985	2.7	1.9	-	2.4	1.1	8.1	12.500
	1986	2.4	1.9	-	2.5	1.0	7.8	3.703
EUR12	1987	2.3	2.1	-	2.4	0.7	7.5	3.846
	1988	2.8	2.2	-	2.4	0.6	8.0	6.666
	1989	3.9	2.4	-	3.0	0.7	10.0	25.000
	1990	4.4	2.6	-	2.9	1.2	11.1	11.000
	1991	7.9	3.8	-	3.5	1.3	16.5	48.648
	1992	8.2	6.3	-	4.1	1.9	20.5	24.242
	1993	10.0	6.1	1.2	5.0	2.3	24.6	20.000
	1994	11.0	7.9	1.8	6.2	2.6	29.5	19.918
EUR15	1995	15.3	11.7	3.2	8.7	3.8	42.7	44.745
	1996	19.8	14.0	4.0	10.0	4.4	52.2	22.248

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statistical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, pp. 36-37.

2.5 Relaciones comerciales Europa del Este - UE.

Europa del Este ha mantenido relaciones comerciales con la UE desde sus inicios. A pesar de las diferentes etapas por las que ha pasado la UE, esta relación se ha mantenido constante. Pero, hasta hace algunos años, se comenzó a dar mayor énfasis al intercambio con Europa del Este, ya que con el interés mostrado tanto de la UE por ampliar sus fronteras como de Europa del Este por formar parte de un bloque económico tan importante, ha sido necesario poner mayor interés en esta relación.

Como podemos ver, el intercambio que se dio entre estas dos regiones era magro, ya que de 1958 a 1970, las exportaciones de Europa del Este hacia la UE alcanzaron 1.500 me. (millones de ecus) y las importaciones eran de 1.600 me., este intercambio fue incrementando paulatinamente y en el período de 1975 a 1980, cuando la UE estaba formada por 9 países, las exportaciones de Europa del Este aumentaron 7.200 me. y las importaciones a 7.700 me.; en el período de 1981 a 1985, la UE ya estaba formada por 10 países, y la balanza comercial entre ambas partes era favorable por primera vez para Europa del Este, con un monto total de 10.400 me. en sus exportaciones y 8.100 me. en sus importaciones, con un superávit de 2.300 me. Esta tendencia favorable para cambió en los siguientes años, de tal manera que para 1995 - 1996, las exportaciones de Europa del Este a la UE ascendieron a 37.800 me. y las importaciones llegaron a 52.200 me. Para tener una visión más clara de dicho desarrollo en el intercambio entre estas dos regiones podemos observar los siguientes cuadros.

Dentro de los acuerdos de asociación o acuerdos europeos existen apartados referentes al comercio, los cuales tienen como objetivo el establecimiento de zonas bilaterales de libre comercio en un lapso menor a diez años. Los acuerdos tendrán que ser ratificados por los Parlamentos nacionales, mientras tanto, con los países que no se han firmado los acuerdos europeos, se han implementado acuerdos de carácter provisional, los cuales han dado como resultado la eliminación de todas las restricciones cuantitativas a las importaciones realizadas por la UE de productos procedentes de los países signatarios con excepción de productos textiles y carbón, además de la supresión de impuestos a más de la mitad de las importaciones de la UE.

Con los acuerdos europeos se intenta establecer una zona de libre comercio la cual no se aplicará en todos los sectores como en el caso de los productos industriales en los cuales se eliminaron por completo los derechos aduaneros. Con respecto a los productos textiles, siderúrgicos y el carbón, en un futuro, podrán entrar libremente al mercado. En el caso de los productos agrícolas, estos tendrán que permanecer sujetos a disposiciones particulares. En los siguientes cuadros se muestran los principales productos que Europa del Este ha exportado e importado a la UE durante el período 1990 - 1996.

A partir de la entrada en vigor de los acuerdos europeos, se les concederá a los PECO un plazo de siete a nueve años para que lleven a cabo la adopción de medidas de reciprocidad el cual iniciará a partir del momento en que la UE apruebe la integración de cada uno de los países de Europa del Este a la Unión.

Por otro lado estos acuerdos también contienen normas referentes a la competencia, concretamente a las ayudas que otorga en Estado a las empresas, disposiciones antidumping, medidas de salvaguarda y normas de origen.²⁰⁵

Mientras esperan la firma de los acuerdos europeos, Eslovenia, Estonia, Letonia y Lituania, han suscrito acuerdos de cooperación con la UE, mediante los cuales se dará la concesión mutua de nación más favorecida.

Con todos los vínculos establecidos entre Europa del Este y la UE, es posible observar que se ha dado un incremento en los intercambios comerciales entre estas dos regiones. Este incremento es muy importante para Europa del Este, ya que la Unión Europea es su principal socio comercial, pues con ella realizó cerca de la mitad de sus intercambios comerciales en 1996. Así podemos ver que el aumento en el intercambio entre estas dos regiones durante el periodo 1986 - 1996 fue del 263.48%.

El aumento en las relaciones comerciales con la UE permitirá a los países de Europa del Este, el tener acceso a un gran mercado, esto traerá como consecuencia el que dichos países tengan una entrada de divisas fuertes con lo que se favorecerá a la inversión extranjera directa, y al establecimiento de las condiciones necesarias para que se de una economía de mercado y que dejen atrás la influencia de la planificación centralizada.

²⁰⁵ Eurostat, Europa en cifras, 4ª Edición, Madrid, 1996, p. 396.

Cuadro 24

EXPORTACIONES EUROPA DEL ESTE - UNION EUROPEA (1986 - 1996) (millones de ecus).																
AÑO	Polonia		Hungria		Rumania		Checoslovaquia		Rep. Checa		Eslovaquia		Eslovenia		Bulgaria	
	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación
1986	3638	-	2470	-	2627	-	2709	-							602	-
1987	3604	-0.93	2576	4.29	2552	-2.85	2638	-2.62							564	-6.31
1988	4079	13.17	2761	7.18	2350	-7.91	2803	6.25							506	-10.28
1989	4656	14.14	3344	21.11	2664	13.36	3231	15.26							587	16.00
1990	6009	29.05	3742	11.90	1678	-37.01	3337	3.28							642	9.36
1991	7106	18.25	4609	23.16	1550	-7.62	4746	42.22							814	26.79
1992	7976	12.24	4915	6.63	1509	-2.64	6499	36.93					1586	-	977	20.02
1993	8458	6.04	4878	-0.75	1796	19.01			5636	-	1417	-	3178	100.037	1014	3.78
1994	10127	19.73	6060	24.23	2795	55.62			7378	30.90	2239	58.00	3798	19.50	1419	39.94
1995	12251	20.97	7611	25.59	3390	21.28			8992	21.87	3091	38.05	4245	11.76	1836	29.38
1996	12245	-0.05	8811	15.76	3587	5.81			9753	8.46	3419	10.61	4269	0.56	1701	-7.35

Fuente: External and intra-european union trade. Statical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, p. 50.

Cuadro 25

IMPORTACIONES EUROPA DEL ESTE - UNION EUROPEA (1986 - 1996) (millones de ecus)																
AÑO	Polonia		Hungria		Rumania		Checoslovaquia		Rep. Checa		Eslovaquia		Eslovenia		Bulgaria	
	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación	Monto	Variación
1986	2815	-	3127	-	1079	-	2362	-							1745	-
1987	2741	-2.63	2988	-4.43	734	-31.97	2507	613.00							1674	-4.06
1988	3253	18.87	3006	0.60	663	-9.67	2623	4.62							1644	-1.79
1989	4594	41.22	3793	26.18	744	12.21	2902	10.63							1706	3.77
1990	5015	9.16	3763	-0.80	1330	78.76	3387	16.71							1030	-39.62
1991	8897	77.40	4687	24.55	1440	8.27	4614	36.22							1167	13.30
1992	9219	3.60	5284	12.73	1988	38.05	7483	62.18					1382	-	1255	7.54
1993	11114	20.55	6447	22.00	2513	26.40			7087	-	1583	-	3618	161.79	1488	18.56
1994	12317	10.82	8066	25.11	2895	15.20			9224	30.15	2194	38.59	4348	20.17	1752	17.74
1995	15294	24.16	8728	8.20	3794	31.05			11653	26.33	3192	45.48	5178	19.08	2052	17.12
1996	19827	24.63	9989	14.44	4437	16.94			13966	19.84	3996	25.18	5376	3.82	1696	-17.34

Fuente: External and intra-european union trade. Statical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, p. 46.

Cuadro 26

PRINCIPALES EXPORTACIONES DE ALGUNOS PAÍSES DE EUROPA DEL ESTE A LA UE (MILLONES DE ECUS)										
PAIS										
Aceite de semillas y oleaginosas										
	1990	1993	Variación (%)	1994	Variación (%)	1995	Variación (%)	1996	Variación (%)	Monto Total
Hungría	29	69	137.93	79	14.49	79	0	98	24.05	354
Corcho y madera										
Rep. Checa	-	161		283	75.77	319	12.72	284	-10.97	1047
Polonia	159	222	39.62	259	16.66	224	-13.51	173	-22.79	1037
Pulpa y pasta para papel										
Rep. Checa	-	43	16.66	55	33.06	82	19.93	51	-54.9	231
Carbón, coque y briquettes										
Polonia	420	490	1.70	652	1.11	782	1.10	739	11.47	3083
Rep. Checa	-	101		126		276		296		799
Productos del petróleo										
Hungría	176	179	1.70	181	1.11	183	1.10	204	11.47	923
Química orgánica										
Rep. Checa	-	124		170	37.09	203	19.41	206	1.47	703
Química inorgánica										
Polonia	52	61	17.30	55	-9.83	137	149.09	118	-13.86	423
Medicamentos y productos farmacéuticos										
Rep. Checa	-	23		30	30.43	35	16.66	46	31.42	134
Plástico en formas primarias										
Hungría	92	144	56.52	161	11.80	220	36.64	160	-27.27	777
Rep. Checa	-	103		165	60.19	167	1.21	151	-9.58	586

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statical year book 1958-1996, Office for official publications of European Communities (Luxemburg). Belgium, 1997, p.p. 73,75,77,79.

Cuadro 26 (Continuación)

PRINCIPALES EXPORTACIONES DE ALGUNOS PAÍSES DE EUROPA DEL ESTE A LA UE (MILLONES DE ECUS)										
PAIS										
Maquinaria y equipo generador de energía										
	1990	1993	Variación (%)	1994	Variación (%)	1995	Variación (%)	1996	Variación (%)	Monto Total
Hungría	32	140	337.50	306	118.57	760	148.36	910	19.73	2148
Rep. Checa	-	95		125	31.57	188	50.40	255	35.63	663
Maquinaria especializada para la industria en particular										
Rep. Checa	-	183		249	36.06	336	34.93	352	4.76	1120
Polonia	61	99	62.29	142	43.43	176	23.94	197	11.93	675
Hungría	89	107	20.22	141	31.77	166	17.73	175	5.42	678
Equipo y maquinaria industrial en general										
Rep. Checa	-	146		216	47.94	363	68.05	479	31.95	1204
Polonia	88	124	40.90	152	22.58	219	44.07	267	21.91	850
Telecomunicaciones, sonido, T.V. y video										
Hungría	30	58	93.33	110	89.65	298	170.90	448	50.33	944
Maquinaria eléctrica										
Hungría	188	407	116.48	611	50.12	776	27.00	1119	44.20	3101
Vehículos comerciales										
Polonia	130	553	325.38	608	9.94	826	35.85	1013	22.63	3130
Rep. Checa	-	410		449	9.51	630	40.31	911	44.60	11.4
Eslovenia	-	375		501	33.60	589	17.56	657	11.54	2122
Hungría	39	111	184.61	180	62.16	698	287.77	506	-27.50	1534
Eslovaquia	-	43		109	153.48	320	193.57	465	45.31	937
Vehículos de pasajeros										
Polonia	67	434	547.76	427	-1.61	526	23.18	607	15.39	2061
Eslovenia	-	213		356	67.13	453	27.24	534	17.88	1556
Rep. Checa	-	236		238	0.84	319	34.03	466	46.08	1259
Eslovaquia	-	23		62	169.56	191	208.06	272	42.40	548
Hungría	2	13	550.00	20	053.84	140	600.00	224	60.00	399

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statal year book 1958-1996, Office for official publications of European Communities (Luxemburg). Belgium, 1997, p.p. 80,81,83,85.

Cuadro 26 (Continuación)

PRINCIPALES EXPORTACIONES DE ALGUNOS PAÍSES DE EUROPA DEL ESTE A LA UE (MILLONES DE ECUS)										
PAIS										
	Barcos, botes, etc.									
	1990	1993	Variación (%)	1994	Variación (%)	1995	Variación (%)	1996	Variación (%)	Monto Total
Polonia	22	180	918.18	101	-43.88	137	35.64	144	5.10	584
	Papel, pizarrones y productos afines									
Polonia	39	73	87.17	115	57.53	252	119.13	194	-23.01	673
Eslovenia	-	96		116	20.83	163	40.51	136	-166.56	511
Rep. Checa	-	64		101	57.81	139	37.62	112	19.42	416
	Manufacturas minerales no metálicas									
Rep. Checa	-	370		420	13.51	472	12.38	506	7.20	1768
	Hierro y Acero									
Rep. Checa	-	356		524	47.19	628	19.84	511	-18.63	2019
Polonia	299	251	16.05	435	73.30	614	41.14	436	-28.99	2035
Eslovaquia	-	178		305	71.34	408	33.77	347	-14.95	1238
Rumania	97	85	-12.37	223	162.35	380	70.40	330	-13.15	1115
	Metales no ferrosos									
Polonia	369	418	13.27	744	77.99	862	15.86	626	-27.37	3019
	Hilo textil, tejidos y similares									
Rep. Checa	-	266		357	34.21	417	16.80	382	-8.39	1422
	Ropa y accesorios de vestir									
Polonia	533	1299	143.71	1506	15.93	1626	7.96	1633	0.43	6597
Rumania	334	635	19.01	818	28.81	983	20.17	1163	18.31	3933

Fuente: Eurostat, External and intra-european trade, Statical year book 1958-1996, Office for official publications of European Communities (Luxemburg). Belgium, 1997, p.p. 85,87,89.

Cuadro 27

PRINCIPALES IMPORTACIONES ALGUNOS PAÍSES DE EUROPA DEL ESTE PROVENIENTES DE LA UE (MILLONES DE ECUS)										
PAIS										
CEREALES Y CEREALES PROCESADOS										
	1990	1993	Variación (%)	1994	Variación (%)	1995	Variación (%)	1996	Variación (%)	Monto total
Polonia	196	198	1.02	52	-73.73	49	-5.76	313	538.7	808
FIBRAS TEXTILES Y SUS GASTOS										
Polonia	30	49	63.33	69	40.81	81	17.39	86	6.17	315
Rep. Checa	-	38		52	36.84	72	38.46	57	-20.83	219
Fertilizante Crudo										
Polonia	10	27	170.00	33	22.22	36	9.09	45	25.00	151
Rep. Checa	-	19		23	21.05	27	17.39	35	29.62	104
Petróleo crudo										
Polonia	-	311	-23.79	237		210		252	-	1010
Rep. Checa	-	-	-	-	-	-	-	1		303
Derivados del petróleo 1										
Polonia	163	211	29.44	191	-9.47	166	-13.08	275	-65.66	1006
Medicinas y productos farmacéuticos										
Polonia	116	314	170.68	358	14.01	424	18.43	522	23.11	1734
Productos cosméticos										
Polonia	155	203	30.96	235	15.76	247	5.10	269	8.90	1109
Plástico en formas primarias										
Polonia	66	69	4.54	221	220.28	313	41.62	401	28.11	1070
Maquinaria especial para la industria en particular										
Polonia	436	605	38.76	714	18.01	873	22.26	1164	33.33	3792
Equipo y maquinaria industrial en general										
Polonia	450	787	74.88	589	-25.15	1074	82.34	1463	36.21	4363
Rep. Checa	-	626		724	15.65	904	24.86	1084	19.91	3338
Telecomunicaciones, sonido, T.V., video										
Polonia	113	241	113.27	273	13.27	407	47.98	583	43.24	1617

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade. Statical year book 1958-1996, Office for official publications of European Communities (Luxemburg). Belgium, 1997, p.p. 72,74,76,78,80.

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE ALGUNOS PAISES DE EUROPA DEL ESTE PROVENIENTES DE LA UE (MILLONES DE ECUS)										
PAIS										
Máquinas de oficina y computadoras										
	1990	1993	Variación (%)	1994	Variación (%)	1995	Variación (%)	1996	Variación (%)	Monto Total
Rep. Checa	-	291		298	2.40	327	9.73	363	11.00	1279
Polonia	100	229	129.10	230	0.43	319	38.69	358	12.22	1236
Hungría	96	175	82.29	195	11.42	228	16.92	349	53.07	1043
Equipo de computo										
Polonia	-	155		212	36.77	279	31.60	307	10.03	953
Rep. Checa	-	149		143	-4.02	178	24.47	183	2.80	653
Maquinaria eléctrica										
Rep. Checa	-	601		886	47.42	1245	40.51	1461	17.34	4193
Polonia	184	566		663	17.13	864	30.31	1223	41.55	3500
Vehículos comerciales										
Polonia	271	1097	304.79	1017	-7.29	1525	49.95	2459	61.24	6369
Rep. Checa	-	582		792	36.08	1049	32.44	1472	40.32	3895
Vehículos de pasajeros										
Polonia	108	556	414.81	427	-23.20	561	31.38	1129	101.24	2781
Rep. Checa	-	268		370	38.05	444	20.00	668	50.45	1750
Papel, pizarrones y productos afines										
Polonia	47	206	338.29	245	18.93	571	133.06	698	22.24	1767
Hungría	56	94	67.85	116	23.40	341	193.96	354	3.81	961
Manufacturas minerales no metálicas										
Polonia	64	203	217.18	236	16.25	320	25.59	435	35.93	1258
Hierro y acero										
Polonia	169	246	45.56	293	19.10	412	40.61	463	12.37	1583
Metales no ferrosos										
Rep. Checa	-	130		161	23.84	210	30.43	222	5.71	723

Fuente: Eurostat, *External and intra-european union trade*, *Statcal year book 1958-1996*, Office for official publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, p.p. 82,84,86.

Cuadro 27 (Continuación)

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE ALGUNOS PAÍSES DE EUROPA DEL ESTE PROVENIENTES DE LA UE (MILLONES DE ECUS)										
PAIS										
Hilo textil, tejidos y similares										
	1990	1993	Variación (%)	1994	Variación (%)	1995	Variación (%)	1996	Variación (%)	Monto Total
Polonia	416	1037	149.27	1235	19.09	1429	15.70	1523	6.57	5640
Rumania	151	364	141.05	460	26.37	615	33.69	699	13.65	2289
Hungría	307	460	49.83	522	13.47	563	7.85	624	10.83	2476
Ropa y accesorios de vestir										
Polonia	93	117	25.80	211	80.34	254	20.37	337	32.67	1012
Hungría	113	230	103.53	250	8.69	254	1.6	290	14.17	1137
Materiales profesionales y científicos controlados										
Rep. Checa	-	22		257	1068.18	320	24.51	344	7.50	943
Polonia	126	202	60.31	223	10.39	272	21.97	330	21.32	1153

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statical year book 1958-1996, Office for official publications of European Communities (Luxemburg). Belgium, 1997, p. 88.

Cuadro 28

COMPORTAMIENTO DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNION EUROPEA Y SUS PRINCIPALES SOCIOS DE EUROPA DEL ESTE Y MEXICO (DESDE SU FORMACION HASTA LA ACUALIDAD)							
EXPORTACIONES DE LA UNION EUROPEA HACIA SUS SOCIOS (m.m.d.e.)							
	AÑO	Polonia	Checoslovaquia Rep. Checa	Eslovaquia	Hungría	Rumania	México
EUR 6	1958	0.1	0.1	-	0.1	0.0	0.1
	1960	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.1
	1970	0.4	0.5	-	0.3	0.4	0.4
EUR 9	1975	2.6	1.0	-	1.0	1.0	1.0
	1976	2.8	1.2	-	1.1	1.1	1.0
	1977	2.6	1.2	-	1.3	1.2	0.8
	1978	2.5	1.2	-	1.5	1.4	1.3
	1979	2.5	1.3	-	1.5	1.7	1.5
	1980	2.8	1.3	-	1.6	1.6	2.2
	1981	2.3	1.4	-	2.0	1.7	3.2
EUR10	1982	2.1	1.4	-	2.0	1.1	2.5
	1983	2.1	1.5	-	2.0	0.9	1.8
	1984	2.4	1.6	-	2.2	1.0	2.0
	1985	2.7	1.9	-	2.4	1.1	2.5
EUR12	1986	2.4	1.9	-	2.5	1.0	2.0
	1987	2.3	2.1	-	2.4	0.7	1.8
	1988	2.8	2.2	-	2.4	0.6	2.3
	1989	3.9	2.4	-	3.0	0.7	3.5
	1990	4.4	2.6	-	2.9	1.2	3.9
	1991	7.9	3.8	-	3.5	1.3	4.8
	1992	8.2	6.3	-	4.1	1.9	5.7
	1993	10.0	6.1	1.2	5.0	2.3	5.9
EUR15	1994	11.0	7.9	1.8	6.2	2.6	6.8
	1995	15.3	11.7	3.2	8.7	3.8	4.5
	1996	19.8	14.0	4.0	10.0	4.4	5.1

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, pp. 36-37.

Cuadro 29

COMPORTAMIENTO DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNION EUROPEA Y SUS PRINCIPALES SOCIOS DE EUROPA DEL ESTE Y MEXICO (DESDE SU FORMACION HASTA LA ACUTALIDAD)							
IMPORTACIONES DE LA UNION EUROPEA PROVENIENTES DE SUS SOCIOS (m.m.d.e.)							
	AÑO	Polonia	Checoslovaquia Rep. Checa	Eslovaquia	Hungría	Rumania	México
EUR6	1958	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.1
	1960	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.1
	1970	0.4	0.4	-	0.3	0.4	0.1
EUR9	1975	1.6	0.8	-	0.7	0.9	0.3
	1976	2.0	1.0	-	0.9	1.1	0.4
	1977	2.1	1.1	-	1.0	1.0	0.4
	1978	2.3	1.1	-	1.0	1.1	0.4
	1979	2.4	1.3	-	1.3	1.6	0.4
	1980	2.7	1.4	-	1.4	1.7	1.1
	1981	2.1	1.6	-	1.5	1.8	2.0
EUR10	1982	2.3	1.8	-	1.5	1.8	2.5
	1983	2.4	1.9	-	1.7	1.8	2.8
	1984	3.3	2.1	-	1.9	3.0	3.3
	1985	3.4	2.2	-	2.0	2.8	3.1
	1986	2.9	2.1	-	1.9	2.5	2.2
EUR12	1987	2.9	2.1	-	2.0	2.4	2.9
	1988	3.4	2.2	-	2.2	2.2	2.5
	1989	3.9	2.6	-	2.6	2.5	2.8
	1990	5.2	2.7	-	2.9	1.6	3.0
	1991	6.2	4.1	-	3.6	1.5	3.1
	1992	7.1	5.5	-	4.0	1.4	2.9
	1993	7.6	4.8	1.2	4.0	1.7	2.3
	1994	9.1	6.4	1.9	4.9	2.5	2.6
EUR15	1995	12.3	9.0	3.1	7.6	3.4	3.2
	1996	12.2	9.8	3.4	8.8	3.6	3.1

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, pp. 38-39.

2.5.1. Análisis de las relaciones comerciales de Bulgaria con sus principales socios comerciales (1986 - 1996).

La falta de información de algunos años sobre las exportaciones de Bulgaria (1986-1988 y 1996) obligara a que el período de estudio se vea reducido, este comprenderá de 1989 a 1995.

En lo referente al valor absoluto de las exportaciones de Bulgaria, estas se han modificado radicalmente, en 1989 estas alcanzaban los 16,000,000 md (millones de dólares), el cual bajó en 1990 a 13,500,000 md, para desplomarse en 1991 a tan solo 4,000,000, siendo esta a penas el 25% de lo que exportaba en 1989. Esta baja en sus exportaciones no mejoró gran cosa, pues en 1992 tuvo un ligero repunte a 4,600,000 md cayendo nuevamente a 3,500,000md en 1993, en 1994 y 1995 la situación en sus exportaciones mejora, ya que en 1994 llega a 4,200,000 md y a 5,100,000 en 1995, muy por debajo de las cifras de 1989, la UE ha mantenido en cierta manera las exportaciones de Bulgaria, pues este bloque ha incrementado sus importaciones procedentes de dicho país.

Con respecto al valor relativo de sus exportaciones, Alemania es el principal consumidor de las exportaciones procedentes de Bulgaria, en 1989 Alemania recibía el 1.2%, este se incrementó notoriamente en 1990 a 4.2%, para que en 1991 fuera de 4.8%, dando un salto en 1992 a 7.7%, para que durante 1993 y 1994 las exportaciones búlgaras cayeron a 7.3% y 6% respectivamente y en 1995 nuevamente incrementan las exportaciones de Bulgaria a su nivel más alto, llegando a 8.5%.

Italia es otro socio importante con el cual sus exportaciones se han incrementado constantemente y a un buen ritmo, en 1989 recibía el 0.5%, en 1990 el 4.2, en 1991 el 4.8% y en 1992 se incrementan estas exportaciones a 5.8%, en 1993 suben a 6.7%, en 1994 a 7.1% y finalmente en 1995 a 8.2%.

Las exportaciones hacia Francia han tenido altibajos, así en 1989 recibía el 0.5%, durante dos años crece a 1.8% y a 3.4% en 1990 y 1991 respectivamente, para que después cayeran a solamente 2%. Durante los siguientes dos años estas se incrementaron a 3.8% y 4.8% siendo estas últimas el mayor porcentaje de las exportaciones de Bulgaria hacia Francia. EE.UU. y España son mercados que poco a poco han sido penetrados por los productos de Bulgaria, ya que su participación ha ido incrementando paulatinamente; España comienza a tener mayor injerencia en las exportaciones búlgaras hasta 1990, en 1989, EE.UU. recibía 0.4%, en 1990 se mantiene en el mismo nivel mientras que España abarcaba el 0.08%, para 1991 EE.UU. incremento sus importaciones provenientes de Bulgaria a 1.6% y España a 0.6%. En 1992 EE.UU. abarca el 2.6% y España el 0.7%, en 1993 EE.UU. tiene el 2.8% y España se mantiene en 0.7%. En 1994 no hay cambio con EE.UU., mientras que España incrementa sus importaciones a 0.9% para que en 1995

ambos países alcanzaran su mayor nivel, por un lado EE.UU. con 2.9%, y por otro España con 2.6%. La participación del resto de los socios no sobrepasa el 4% del total.

El análisis de las importaciones de Bulgaria se iniciará a partir de 1989, ya que de 1986 a 1988, no se encontró información disponible. De acuerdo a la gráfica, en 1989 Bulgaria se encuentra en el punto más alto en el cual se van a encontrar sus importaciones, así, en 1989, Bulgaria inicial con 15,170,298 md, en 1990 comienzan a disminuir las importaciones búlgaras, llegando a 4,344,862 md, en 1993 hay un nuevo incremento en donde alcanzan los 5,057,551md. Y para 1995 vuelven a disminuir, llegando a 4,316,002md y para 1995 vuelven a incrementarse alcanzando casi llegando al mismo nivel de 1994 quedando en 5,026,209 md. De 1996 tampoco se cuenta con información disponible.

En cuanto al valor relativo de las importaciones de Bulgaria, podemos ver que Alemania es su principal proveedor, aunque la trayectoria que han seguido sus ventas a Bulgaria ha tenido muchos altibajos. En 1989, Alemania abarcó cerca del 5% del total de las importaciones búlgaras. Para 1990, estas incrementaron a casi el 10.5%, al siguiente año disminuyen llegando al 7%, en 1992 las importaciones de Bulgaria provenientes de Alemania vuelven a tener un incremento importante alcanzando casi el 13% del total. En 1993 vuelven a disminuir quedando en 11%, en 1994 suben al 13% y en 1995 bajan a 12.5%. Del resto de los socios de Bulgaria, los que sobresalen, aunque no por mucho son Italia y el Reino Unido, los cuales tiene una trayectoria muy similar durante buena parte del período. En 1989, ambos países inician con un nivel muy bajo así, Italia abarca 1.5% y el Reino Unido 0.5%. En 1990 comienzan a incrementarse sus ventas a Bulgaria alcanzando ambos países casi el 2%, continúan aumentando en 1991 alcanzando Italia el 4.3% y Reino Unido el 3.7%. Para 1992 las ventas de ambos caen quedando en 2.2% y en 1.8% respectivamente.

Al siguiente año se incrementan nuevamente llegando a 4.5% para Italia y 5.7% para Reino Unido. Los siguientes 2 años las importaciones que Bulgaria realiza a cada uno de estos países toma rumbos diferentes. Así, mientras que las importaciones de Italia aumentan y se estabilizan quedando en 5.8% en 1994 y 5.9% en 1995, las del Reino Unido disminuyen, quedando en 3% en 1994 y en 2.5% en 1995. Del resto de los socios, ninguno aun en su punto mas alto tuvo ventas hacia Bulgaria que sobrepasaran el 4% del total.

Para poder saber que tanto podrán influir en el intercambio comercial de México y la UE los países de Europa del Este, como economías emergentes, tendremos que analizar los cambios o tendencias de dicha región en su intercambio con los principales bloques económicos, tomaremos como referencia 16 de sus principales socios comerciales de los cuales serán 8 de la UE y 8 del resto del mundo.

El intercambio de Bulgaria en el período 1986 - 1996, tuvo algunas variaciones muy marcadas en determinados años. Es importante mencionar que antes del desmembramiento de la URSS, Bulgaria formaba parte su zona de influencia, por lo que su economía dependía de la Unión Soviética.

Para 1989 y 1990, se da en Bulgaria una transición repentina hacia la democracia, debido a la caída del régimen comunista en dicho país esto trae consigo una importante crisis económica para 1990, la cual hace dimitir al gobierno recién electo, el cual estaba conformado por integrantes del Partido Socialista Búlgaro. A pesar de ésta situación, las cifras indican que Bulgaria ha podido incrementar su comercio de manera considerable con sus socios durante estos dos años.

En 1991 sus importaciones caen con la UE y África, pero manteniéndose un intercambio aceptable con Asia y Europa del Este. Después de esta caída, las importaciones comienzan a elevarse de manera constante durante los siguientes cuatro años (1992-1995) alcanzando en 1995 un monto superior a los 300,000 mmd. Con relación a las exportaciones, estas tuvieron un comportamiento inconstante, ya que después de mantener un crecimiento importante durante cuatro años consecutivos, alcanzando niveles de 1,500,000 md en 1994, están se desploman en 1995 cayendo a solo 150,000md con la UE, no así con Europa del Este, ya que después de mantener un nivel de exportaciones mínimo, en el periodo 1994-1995 se dispararon, así, en 1994 alcanzaron los 200,000 md y en 1995 subieron hasta los 1,200,000 md. Esta alza no solo la experimentaron las exportaciones. Las importaciones alcanzaron los 1,500,000 md en el intercambio con la UE, de la cual su principal socio es Alemania con el cual tanto sus importaciones como sus exportaciones han mantenido un crecimiento constante, pero las exportaciones han experimentado dos caídas importantes: la primera en cuando en 1991 eran de 580,000 md y caen en 1992 a 180,000 md, y la segunda cuando caen de 340,000 md en 1993 a 250,000 md en 1994.

En los siguientes años las exportaciones mejoraron notablemente, pues en 1995 llegaron a la suma de 510,000 md, alcanzando un nivel cercano al que tenían antes del desmembramiento del bloque socialista. También sus importaciones han tenido un crecimiento importante, con excepción de la estrepitosa caída que sufrieron en 1991, ya que en el periodo 1989-1990, estas llegaron a 1,390,000 md de donde cayeron a tan solo 190,000 md en el periodo 1990-1991, después de ese periodo, sus importaciones crecieron año tras año llegando a 1,010,000 md en 1995.

Otro socio importante para Bulgaria es Italia, sus exportaciones son muy significativas, solamente han tenido un periodo negativo que fue el de 1992-1993, pero en general se puede detectar un gran desarrollo, pues en el periodo 1988-1989, sus exportaciones eran de 100,000 md llegando a la cifra de 480,000 en el periodo 1994-1995. Sus importaciones en el mismo periodo (1989-1995) han mejorado ya que en 1989 eran de 200,000, terminando en 480,000 en 1995, así nos podemos dar cuenta que Bulgaria esta en equilibrio en su intercambio comercial con Italia.

Con Francia, Reino Unido, España y Países Bajos, sus exportaciones se han ido incrementando tal vez no al mismo nivel que Alemania e Italia, pero este crecimiento que ha mostrado su comercio ha sido constante, superando los 200,000 md de exportaciones con cada uno de los países antes mencionados,

destacando las exportaciones con España, que en 1991 eran de tan solo 16,000 md. Con Belux y Suecia sus exportaciones han ido cayendo. En sus importaciones estas han ido creciendo con todos los países.

Bulgaria también tiene socios importantes fuera de la UE como China, con el cual sus importaciones alcanzaron un nivel elevado en el período 1990-1991 con 490,000 md, para declinar año tras año hasta llegar hasta 60,000 md en 1995. Con EE.UU. y Suiza, han sido más constantes, con una ligera caída con EE.UU. en 1990 y en 1991 con Suiza, pero en los años siguientes estas han crecido, alcanzando cifras importantes con EE.UU. de 140,000 md y 100,000 md con Suiza. Por otro lado, el intercambio con Noruega, Canadá, Brasil, Japón y Australia, sus importaciones no rebasan los 50,000 md.

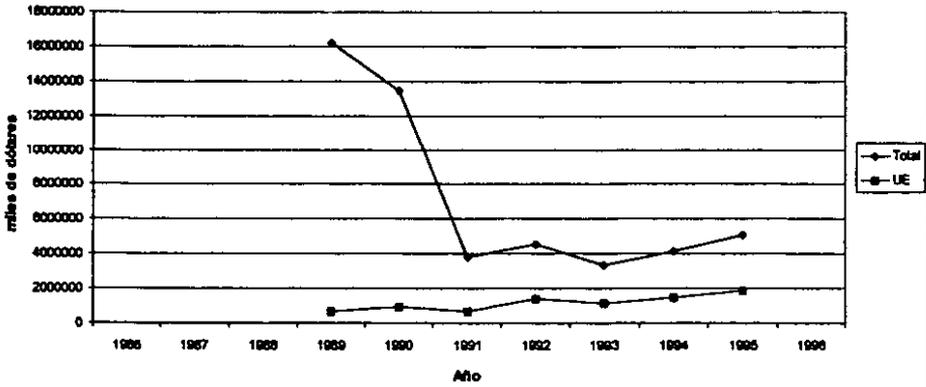
Las exportaciones de Bulgaria han reflejado un comportamiento similar al de sus importaciones con sus principales socios fuera de la UE. Con China, sus exportaciones tuvieron una caída muy fuerte, pues durante el período 1989-1991, estas crecieron año tras año, en 1989 alcanzaban un valor de 80,000 md y en 1991 fueron de un monto elevado, 48,000 md, desplomándose en 1992 a 75,000 md, con un repunte en 1993 alcanzando 100,000 md, para que en los siguientes años bajaran y finalizaran en 1995 con 35,000 md, con EU, sus exportaciones tuvieron mejor suerte, en 1990 eran de 210,000 md, cayendo en los siguientes años (1991 y 1992) hasta los 100,000 md, repuntando en 1993 y 1994 con 110,000 md y 200,000 md respectivamente, cayendo en 1995 ligeramente a 195,000 md.

Con Suiza uno de sus principales receptores en lo referente a sus exportaciones, cayeron continuamente desde 1989 hasta 1995, pues en 1989 sus exportaciones alcanzaban un valor de 100,000 md para que en 1995 solo fueran de 20,000 md. Con Japón su nivel de exportaciones se mantuvieron en promedio estables, pues en 1990 eran de alrededor de 35,000 md para caer en 1993 a 20,000 md, incrementándose ligeramente en los siguientes dos años (1994-1995) para finalizar en 35,000 md.

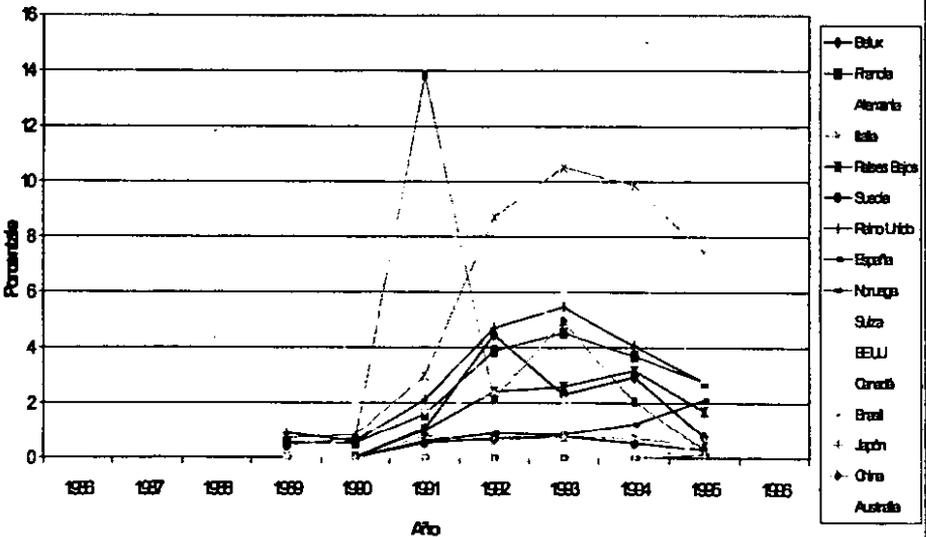
En Canadá las exportaciones húngaras han sido bien aceptadas, esto se puede sustentar con base en el crecimiento constante que experimentaron en el período 1991-1995, en 1991 tenían un valor de 10,000 md y finalizando en 50,000 md en 1995. Con Brasil, Noruega y Suecia solo se tienen cifras de 1995 y por ende no se puede analizar ninguna curva.

Después de comparar su intercambio con los principales socios de la UE y los que no pertenecen a esta, podemos concluir que Bulgaria se está enfocando a incrementar su comercio con la UE, pero sin descuidar otros posibles mercados potenciales.

Exportaciones de Bulgaria a nivel mundial (1986-1996).

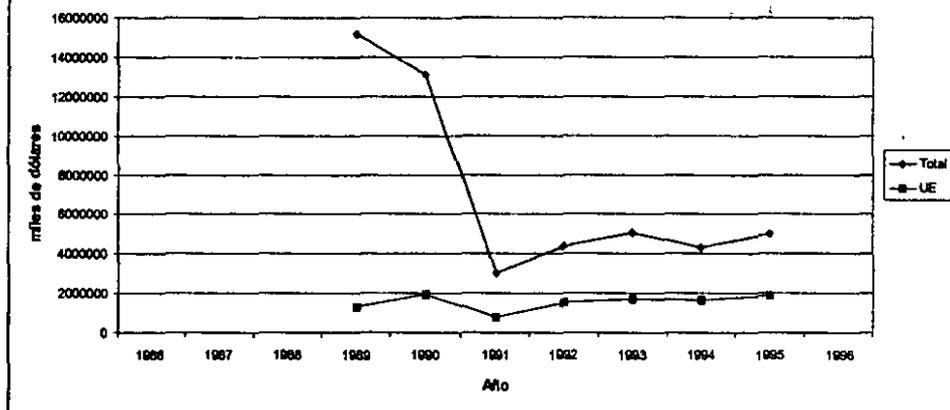


Exportaciones de Bulgaria a sus principales socios (valor relativo).

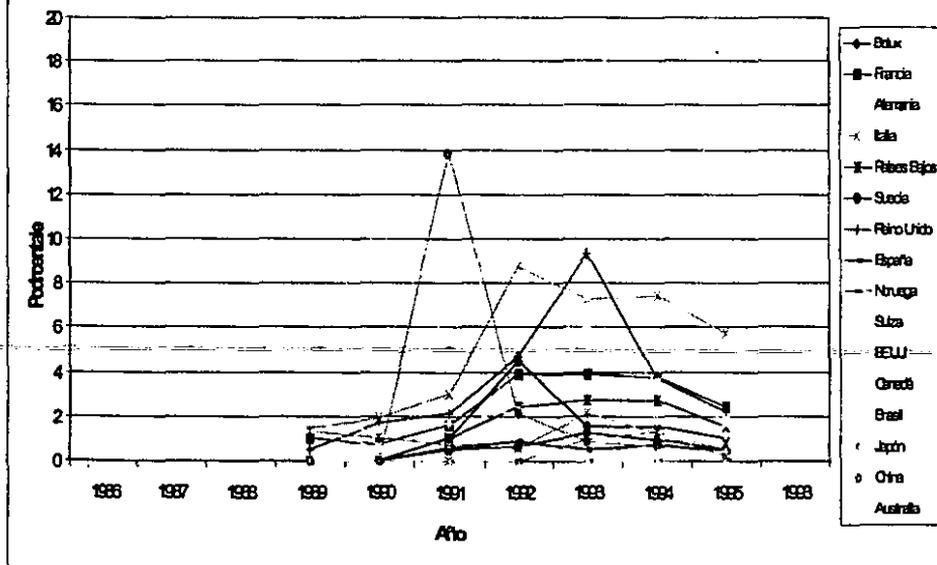


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Importaciones de Bulgaria a nivel mundial (1986-1996).

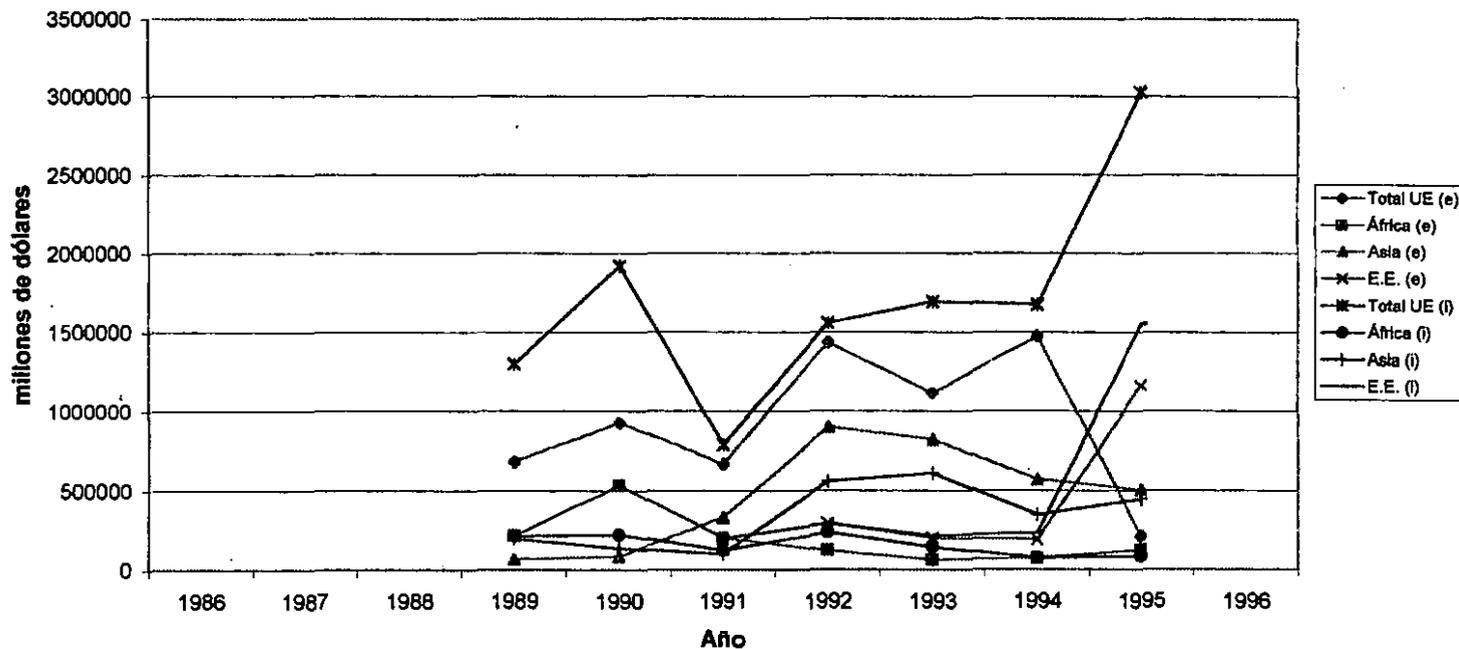


Importaciones de Bulgaria de sus principales socios (valor relativo).



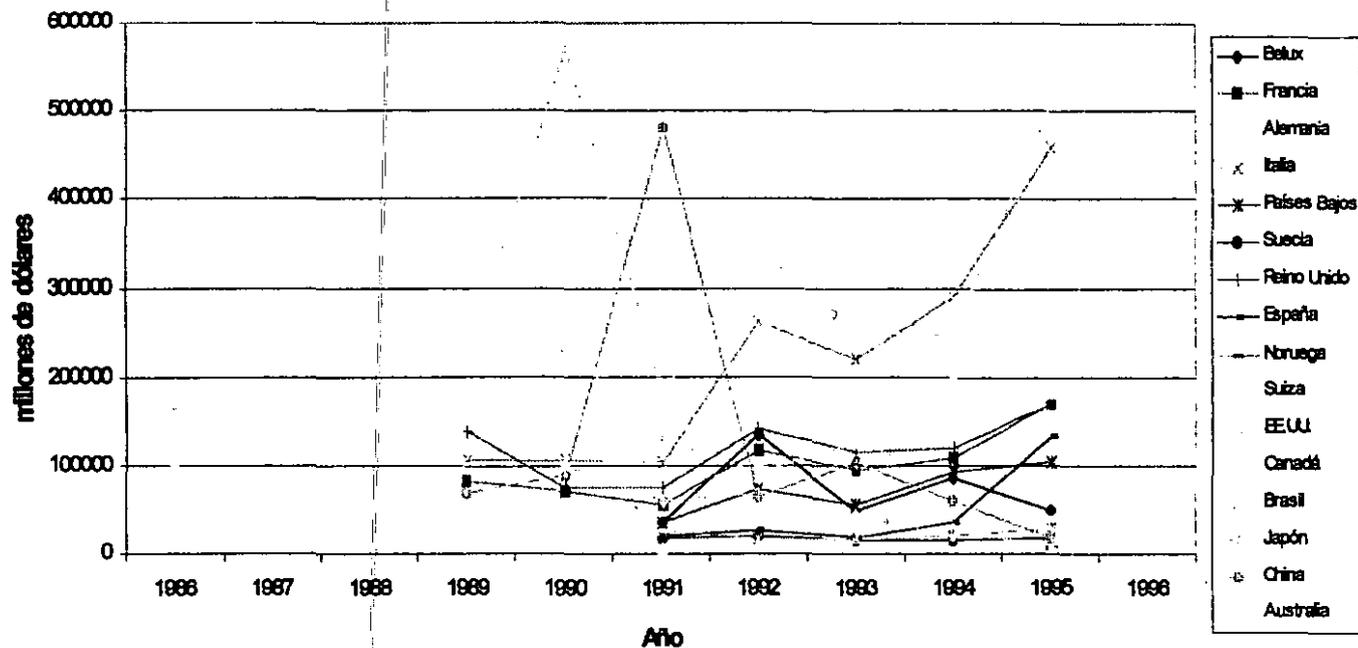
Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Intercambio comercial de Bulgaria con los principales bloques económicos del mundo.



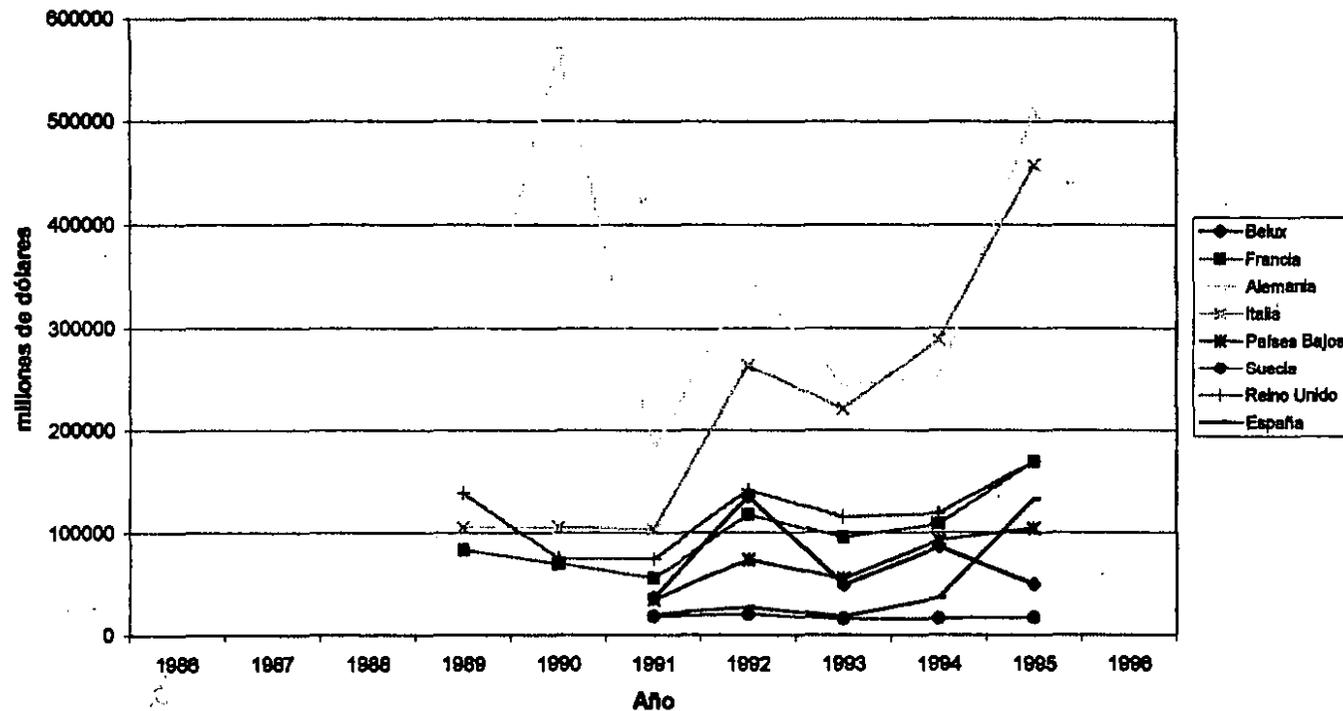
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Bulgaria a sus principales socios.



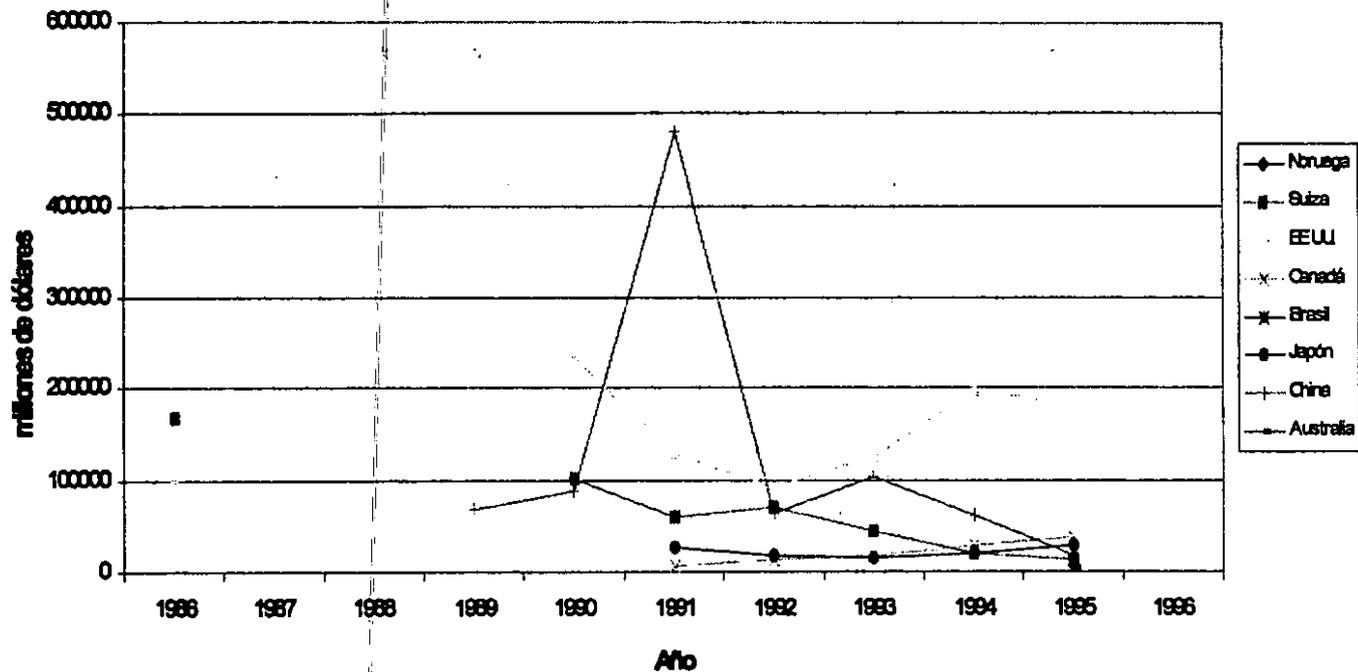
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Bulgaria a sus principales socios de la UE.



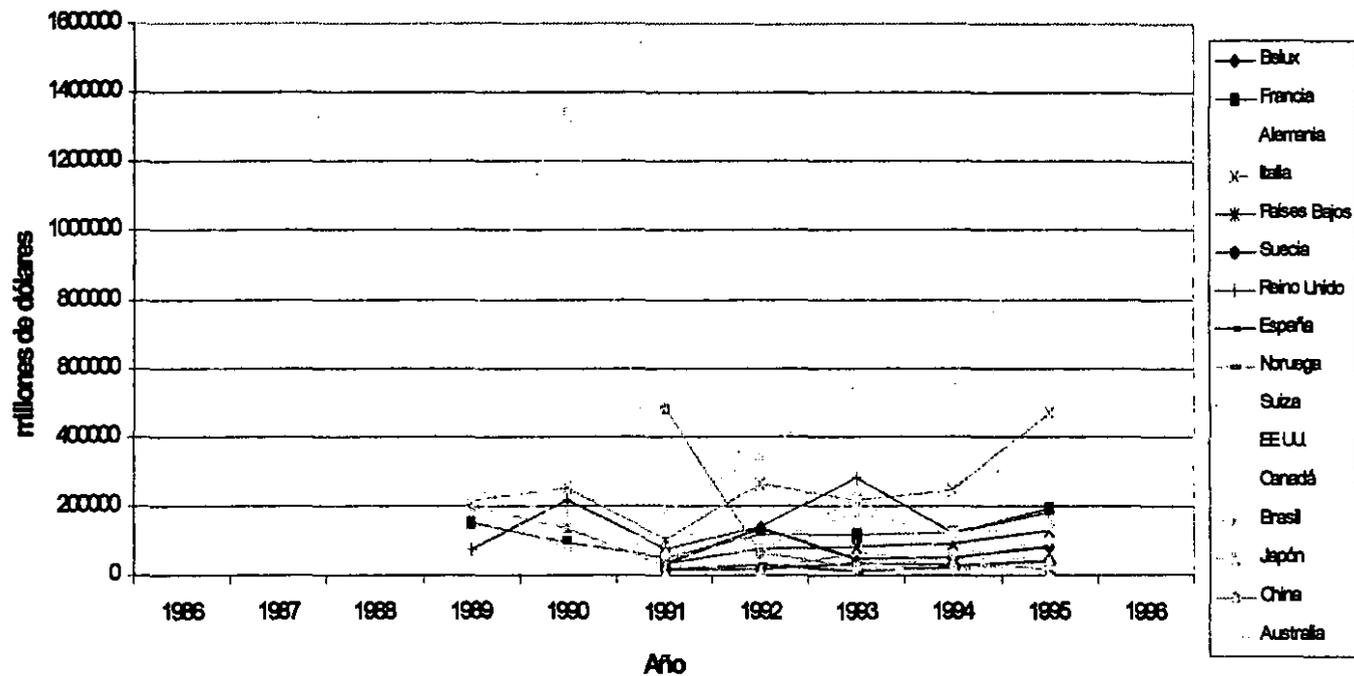
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Bulgaria a sus principales socios fuera de la UE.



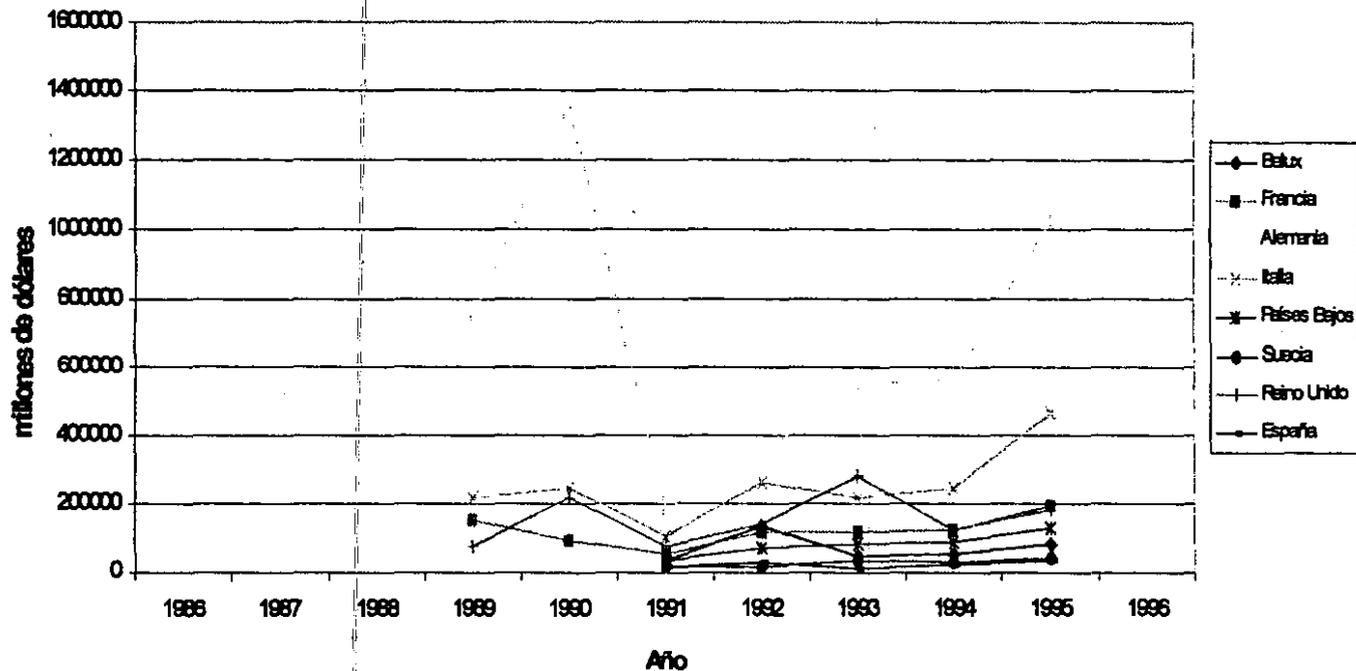
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Bulgaria de sus principales socios.



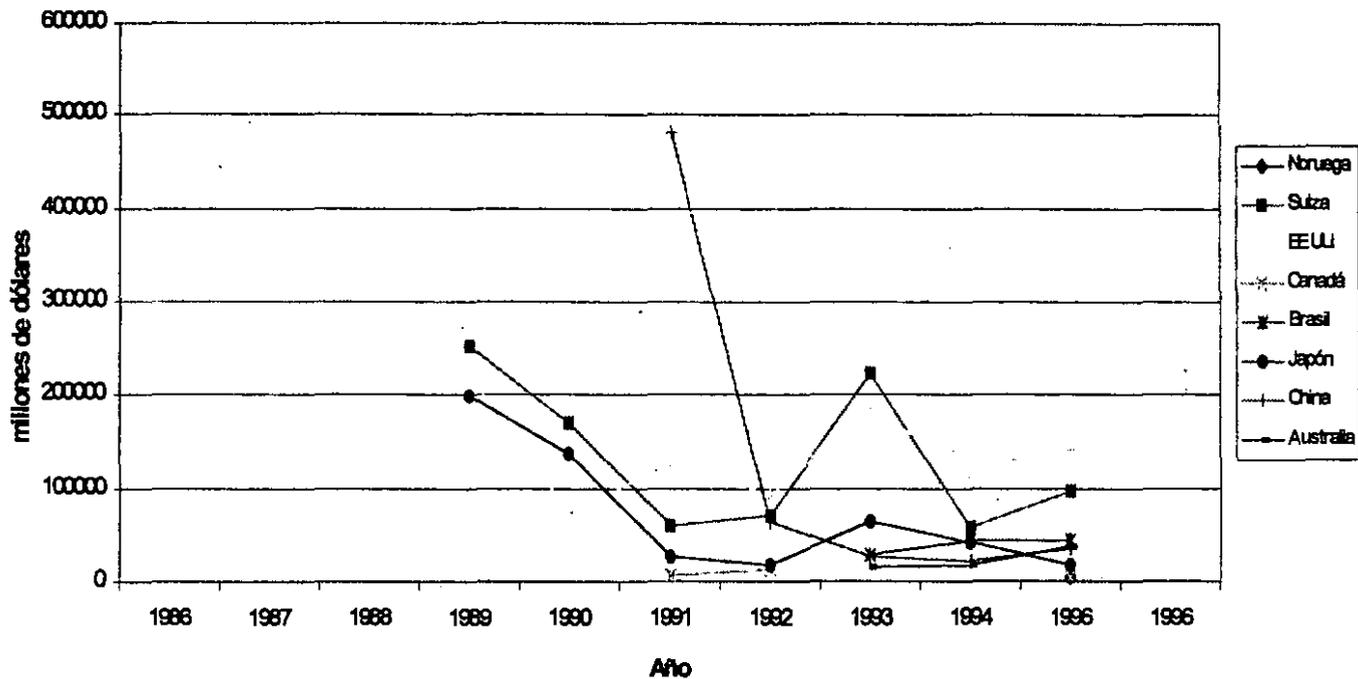
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Bulgaria con sus principales socios de la UE



Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Bulgaria de sus principales socios fuera de la UE



Fuente: Yearbook, varios años.

2.5.2. Análisis de las relaciones comerciales de la Rep. Checa con sus principales socios comerciales (1986-1996).

Las exportaciones de la Rep. Checa a nivel mundial han tenido altibajos durante el período 1986-1996. En 1986, el valor de sus exportaciones era de 20,000,000md con un incremento constante durante los siguientes dos años para llegar a 25,000,000 md en 1988, en 1989, sus exportaciones comenzaron a caer de manera vertiginosa, deteniéndose en 1991, cuando el valor de estas fue de 10,500,000md, estando por debajo de la mitad que tenía en 1988. Durante los períodos de 1991 a 1992 y de 1992 a 1993, no tienen cifras. En 1993 el valor de sus exportaciones fue de 5,000,000md, con un ligero incremento en 1994, sumando los 6,000,000md, para que en 1995, alcanzaran una cifra record de 39,000,000md, alcanzando su nivel más alto a lo largo del período, para después desplomarse en 1996 a tan solo 9,000,000md.

En los que se refiere al valor relativo de sus exportaciones, el país que absorbe la mayor cantidad de estas es Alemania quien en 1986 consumía el 5% en comparación con los demás países como Suiza, EE.UU., Belux y Suecia, por mencionar algunos, los cuales no sobrepasaban el 2%. Este comportamiento se mantuvo hasta 1988, pues en 1989 Alemania acaparó al 8% y en 1990 se incrementó 5.5% más, captando el 13.5% de las exportaciones de la Rep. Checa, dándose también un incremento con los países antes mencionados, los cuales no sobrepasaron del 3.5% de manera individual. Es importante señalar que las exportaciones de la Rep. Checa a Alemania se desplomaron en 1991 captando solamente el 2%. En cambio en el período antes mencionado tomaron importancia los Países Bajos que abarcaron el 4%. En 1993, Alemania acapara el 25.5% de sus exportaciones, y moviéndose de manera positiva hasta alcanzar el 30% en 1994. En 1995 las exportaciones hacia Alemania caen y este solamente absorbe el 16% del total, 9 puntos menos que en 1994, para que en 1996 vuelva a ser su principal socio y consumidor con el 36% de las exportaciones totales. Respecto al resto de sus principales socios durante todo el período (1986-1996), adquirieron en promedio el 2.5% de manera individual de las exportaciones totales.

En el período 1995-1996, sobresalen los Países Bajos quienes captaron el 20.74% de las exportaciones totales de la Rep. Checa, 7 puntos por encima del año anterior en el cual solo era de 3.7%.

Con respecto al valor relativo de las importaciones realizadas por la Rep. Checa, podemos ver que al inicio del período, Alemania era el país que ocupaba una mayor proporción, ya que estas representaban alrededor del 5% del total, estas se mantuvieron hasta 1988, donde comenzaron a aumentar hasta 1990, punto en el cual estas importaciones alcanzaron una representación de casi el 20% de las compras totales de ese año. A partir de este momento llegaron a su punto más bajo en 1991 a menos del 4%, a diferencia de los años anteriores. En 1992 no contamos con cifras, pero en 1993, nuevamente Alemania fue su principal proveedor con el 25%, superando los niveles alcanzados en 1990. Este nivel lo mantiene aun en

1994, pero en 1995 vuelve a tener una caída importante abarcando únicamente el 15% del total. Finalmente en 1996 las importaciones que la Rep. Checa obtiene de Alemania se incrementaron notablemente, ya que en ese año fue cuando abarcó la mayor porción, llegando a cubrir cerca del 30% de las importaciones checas. En cuanto al resto de los socios, la proporción corresponde a cada uno de ellos del total de las importaciones checas, dista en buena medida de las cantidades alcanzadas por Alemania, ya que durante todo el período se mantienen por debajo de 5%, aun en el lapso comprendido entre 1993 y 1996 en el cual a pesar de la caída que sufren en 1995, Francia que representa alrededor del 3%, mantiene el nivel más alto, en 1993, 1994 y 1996, Francia continúa manteniendo un mayor nivel, encontrándose alrededor del 4.5%. De 1986 a 1991, el porcentaje de las importaciones de cada uno de los demás socios tuvieron una presencia constante pero no sobrepasaron el 3%. Como podemos ver, las caídas que se han presentado en la representación porcentual de las importaciones de los principales socios de la Rep. Checa (en especial en las de Alemania), muestran que en ciertos años su comercio a nivel mundial se ha ido diversificado, lo cual implica que a pesar de que los volúmenes vendidos a la Rep. Checa se incrementen, como en el caso de Alemania en 1991 y en 1995, estos representan una porción menor debido a que, tanto el comercio con otros países como el volumen de importaciones a nivel mundial han incrementado, restando así, participación de grandes socios en sus compras a nivel mundial.

Con respecto al comportamiento en valor absoluto del comercio de la Rep. Checa con sus principales socios durante el período 1986-1996, lo podemos dividir en tres etapas: la primera de 1986 a 1989, cuando todavía existía la Checoslovaquia, la segunda sería de 1990 a 1992, cuando funciona como República Federativa Checa y Eslovaca, y la tercera, de 1993 a 1996, cuando se disuelve la Federación y se da origen a dos nuevos Estados, uno de ellos, la República Checa.

Checoslovaquia tiene un intercambio de buen nivel con la Unión Europea, de 1987 a 1989 sus exportaciones e importaciones se incrementaron, en 1987 las exportaciones que realizaba a la UE eran de 220,000 md y sus importaciones en el mismo años eran de 240,000 md en 1989 las exportaciones se elevaron a 280,000 md y las importaciones fueron de 330,000 md en el periodo 1989-1990. Cuando decidieron formar la Rep. Federativa Checa y Eslovaca (1989-1990), su intercambio disminuyó, ya que en 1990, sus exportaciones se elevaron a 330,000 md, para después caer en 1991 a tan solo 40,000 md y sus importaciones en el mismo lapso, después de un repunte en 1989-1990 de 280000 md a 330,000 md, cayeron en 1991 a tan solo 40,000 md.

Con Asia sus importaciones se lograron mantener en un promedio de 90,000 md de 1987 a 1990 para después caer a tan solo 3,000 md, sus exportaciones cayeron año tras año de 1987 a 1991, en un principio, estas eran de 110,000 md para que en 1991 llegaran a los 3,000 md.

Con África tanto sus exportaciones como sus importaciones desde 1986 hasta 1991 se vinieron a bajo. En el período de 1991 a 1993 durante el cual existe la República Federativa Checa y Eslovaca no se

tienen cifras, pero a partir de 1993 que es cuando la Federación se disuelve, hasta 1996, las exportaciones e importaciones se incrementaron fuertemente con la UE pues sus importaciones en 1993 eran de 640000 md, creciendo durante los años siguientes para finalizar en 1996 con 1,780,000 md; sus exportaciones también tuvieron un crecimiento favorable, pues en 1995 estas eran de alrededor de 340000 md, para que durante los siguientes tres años estas crecieran y en 1996 terminaran sumando un total de 1,280,000 md.

Con Asia sus importaciones se incrementaron durante dos años consecutivos, en 1989 eran de 230,000 md llegando a en 1995 a los 580,000 md, cayendo en 1996 a 390,000md, en el caso de sus exportaciones, estas tuvieron un comportamiento positivo durante los siguientes tres años, en 1993 eran de 370,000 md para que en 1996 sumaran en total de 500,000 md.

Con África su intercambio comercial no vario y se mantuvo en un nivel bajo, apenas de 3,000 md, en sus importaciones, y en sus exportaciones se incrementaron a 20,000 md, durante el período 1993-1996.

Después de haber comentado brevemente cual fue el comportamiento de sus importaciones y exportaciones con los bloques que Rumania mantiene relaciones comerciales, analizaremos su intercambio con sus principales socios, tanto de la UE como fuera de ella.

Igual que el análisis por bloques aquí también se manejaran tres periodos como se hizo con anterioridad. El principal socio de la antigua Checoslovaquia dentro de la UE en Alemania y en el período de 1986-1989, las exportaciones que realizó se incrementaron de 990,000 md a 1,220,000 md, ya con la Rep. Federativa Checa y Eslovaca estas se reducen a 1100,000 en 1990, cayendo en 1991 a tan solo 20,000 md, de 1991 a 1993, el período de la transición y durante el cual se disuelve la Rep. Federativa Checa y Eslovaca no se tienen datos, pero de 1993 a 1996, ya como Rep. Checa sus exportaciones se disparan de 3,340,000 md a 7,990,000 md en 1996, este comportamiento también se dio en el intercambio con los Países Bajos, de 1986 a 1991, sus exportaciones crecieron poco pero constante, en 1986 sumaban 200,000md para que en 1991 fueran de 400,000md con un vacío en cifras de 1991 a 1993, pero a partir de esta fecha, se mantiene el crecimiento en sus exportaciones para dispararse en 1995-1996, de tal manera que en 1993 eran de 43,000 md y en 1996 de 4,600,000 md.

Con Italia, Francia, Reino Unido y Belux, sus exportaciones de 1986 a 1990 crecieron en promedio de 200,000 md en 1986 a 240,000 md en promedio en 1990 aproximadamente, cayendo en 1991 a 100,000md aprox., para que a partir de 1993 se eleven con los cuatro países antes mencionados. Con Italia, en 1993 sus exportaciones eran de 760,000 md para llegar a 800,000 md en 1996, con Francia eran de 130,000md en 1993, terminando en 1996 con 780,000 md; con Reino Unido eran de 400,000 y llegaron a 600,000 md en el período 1993-1996, y con Belux pasaron de 120,000md a 500,000 md en el mismo período.

Con Suecia y España en el primer periodo (1986-1991) su nivel de exportaciones era relativamente bajo en comparación con los demás países, ya que en 1986 estas eran de tan solo 50,000 md incrementándose poco pero de manera constante, pero en 1991 alcanzaron los 100,000 md, así, para el periodo 1993-1996, mantuvieron un ritmo constante en el cual de 100,000 md llegaron a los 140,000 md, también aquí existe una laguna en los años de 1991 a 1993, de los cuales no se tienen cifras. Es notorio que los cambios por los cuales pasó la República Checa se reflejen en sus exportaciones pues de un régimen socialista a uno democrático sus exportaciones se elevaron favorablemente.

Las importaciones que realizó la Rep. Checa durante el periodo 1986-1996 tuvieron un comportamiento similar el de sus exportaciones, estas se mantiene en un nivel estable, durante 1986-1989 en el cual todavía era la Checoslovaquia, después de 1991 a 1993, existe una laguna por falta de información, a partir de 1993 con el reconocimiento de la Rep. Checa esta experimenta un repunte en sus importaciones.

Las compras que realizaba en 1986 a Alemania eran de 1,000,000 md y estas crecieron de manera constante hasta 1990, año en el que alcanzaron la cifra de 1,980,000 md, para después desplomarse a tan solo 200,000 md, después de la laguna de 1991-1993, sus importaciones se elevaron de 3,100,000 md de 1993 a 8,300,000 md en 1996.

Con Italia, Francia y Reino Unido, estas eran en promedio en 1986 de 200,000 md manteniéndose en ese nivel hasta 1989 para comenzar a decaer y llegar a niveles de 100,000 md en 1991, de 1993 a 1996 este comportamiento cambió notablemente, ya que con Italia se incrementaron la importaciones de 700,000 md en 1993 a 1,700,000 md en 1996, con Francia de 500,000 en 1993 a 1,150,000 md en 1996 y con el Reino Unido de 500,000 md a 1,000,000 md en el mismo periodo.

Con los Países Bajos, España, Suecia y Belux, en 1986 el nivel de importaciones era relativamente bajo a comparación de los países antes mencionados, pero sin dejar de ser importante, el nivel de importaciones de 1986 a 1991 se mantuvo en un promedio de 80,000 md con todos ellos, pero se da un cambio brusco a partir de que se disuelve la Federación, pues el nivel de importaciones se acelera; con España crece de 1993 a 1996 de 80,000 md a 300,000 md; con Belux de 200,000 a 500,000 md, con los Países Bajos de 400,000 md a 680,000 md y con Suecia de tan solo 100,000 md se dispara a 3,300,000md, todos en el mismo periodo.

La Rep. Checa también mantiene buenas relaciones comerciales con países que no pertenecen a la Unión.

Al igual que con los países de la UE, también con sus socios no pertenecientes a esta, se reflejan las tres etapas por las cuales pasó la Rep. Checa. Sus exportaciones con China muestran un incremento durante 1987 y 1988 pasando de 220,000 md en 1986 a 430,000 md en 1988, cayendo posteriormente en

1989 a 370,000 md durante estos años todavía era Checoslovaquia, después de 1989 estas cayeron durante los siguientes tres años exportando solamente 50,000 md en 1991, después de su disolución en 1993 es reconocida como Rep. Checa y su comercio con China mantiene a la baja, en 1993 sus exportaciones eran de 260,000 md para finalizar en 1996 con 80,000 md. Las exportaciones de Suiza con Checoslovaquia en 1986 a 1988 alcanzaron un monto un monto de 500,000 md, cayendo en 1991 a 60,000 md, en el periodo de 1986-1996, tomando la falta de información en el lapso de 1991 a 1993 en el cual no hay datos, en 1986 se exportaba a EU 90,000 md, creciendo año tras año para que en 1996 sumaron en total de 470,000 md, con Canadá se han mantenido estable sus exportaciones pues en 1986 eran de 50,000 md, para que en 1996 estas fueran de 60,000, creciendo solamente 10,000 md en diez años.

Con Japón tuvo un comportamiento de constante incremento de 1986 a 1990, el cual fue de 50,000 md a 93,000 md, para caer en 1991 a 85,000 md y de 1993 a 1996 incrementaron nuevamente de 85,000 md a 100,000 md, con Noruega su intercambio antes de que fuera Rep. Checa era poco significativo e inconstante, después de 1993, sus exportaciones crecen de 30,000 md a 90,000 md en 1996 con Australia al igual que con Noruega, sus exportaciones se consolidan a partir de 1993 e inician con 30,000 para llegar a 42,000 md en 1996. Con Brasil quizás el monto que exporta no alcance la importancia con de otros países pero si su crecimiento que ha sido constante desde 1986 a 1996, iniciando con 15,000 md para llegar a 40,000 md.

Las importaciones de la Rep. Checa también muestran un comportamiento bien definido, pues con la mayoría de sus socios estas crecen durante 1986-1989, cuando es la Checoslovaquia, para que después caigan durante el período 1989-1993 cuando es reconocida como Rep. Federativa Checa y Eslovaca y cuando en el periodo 1993-1996 se disuelve la Federación y surge como la Rep. Checa estas crecen constantemente. Las importaciones que realizaba la Rep. Checa de Suecia crecieron a un ritmo constante en 1986-1986 de 410,000 md a 500,000 md cuando era Checoslovaquia, de 1989 a 1991, estas disminuyen a 65,000 md, para que nuevamente crecieran en 1993 y mantener un crecimiento hasta 1996, de 300,000 md a 500,000 md.

Con China sus importaciones ascendieron a 330,000 md, cayendo en 1987 a 280,000 md y crecer durante los siguientes tres años a 445,000 md en 1990, y desplomándose a 90,000 md en 1991, de 1993 a 1996 ya como la Rep. Checa sus importaciones tuvieron un crecimiento constante de 87,000 md a 300,000 md. Con Japón tuvo un crecimiento constante hasta 1990 de 93,000 md a 160,000 md para caer en 1991 a 120,000 md, ya en el período 1993-1996, este inicio con 220,000 md, sufriendo en 1995 una caída, pero en 1996 sus importaciones tuvieron un monto de 490,000 md.

Con Brasil sus importaciones no corrieron mejor suerte, pues también se incrementaron desde 1986 hasta 1990 de 35,000 md a 115,000 md, para caer ligeramente a 105,000 md en 1991, de 1993 a 1996 a diferencia de los otros países antes mencionados sus importaciones bajaron cuando inicio la relación con

la Rep. Checa, ya que el nivel mas alto fue de 105,000 md en 1996, pero en 1995 solo fueron de 20,000 md.

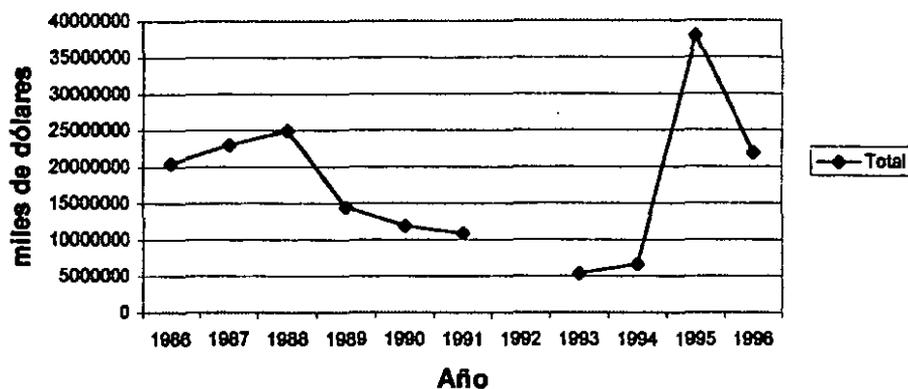
Con Australia, el intercambio que tenia con la Checoslovaquia era inconstante, pero con la Rep. Checa las importaciones de esta hacia Australia han crecido, pues en 1993 eran de 10,000 md, pero que en 1996 alcanzaran la cantidad de 45,000 md. Con Canadá sus importaciones sus importaciones mantuvieron un nivel bajo, cuando era Checoslovaquia pues desde 1986 a 1991 el valor promedio fue de 20,000 md, para que ya como Rep. Checa, estas se incrementaran gradualmente en 1993 sumando 60,000 md para después caer en 1995 a 50,000, nivel que tenia en 1993 para incrementarse a 90,000 md en 1996.

Dejamos a EU al final pues el comportamiento de sus importaciones es interesante, con este país se pueden ver claramente las tres etapas por las cuales paso la Rep. Checa, de 1986 a 1989. Como Checoslovaquia las importaciones que realizó se incrementaron de 40,000 md a 210,000 md, durante el periodo 1989-1993 cuando era la Rep. Federativa Checa y Eslovaca estas cayeron de 210,000 md a 90,000 md, para que ya con la Rep. Checa estas se incrementan rápidamente de 390,000 md a 950,000 md de 1993 a 1996 y siendo el principal socio tanto como importador como exportador fuera de la UE.

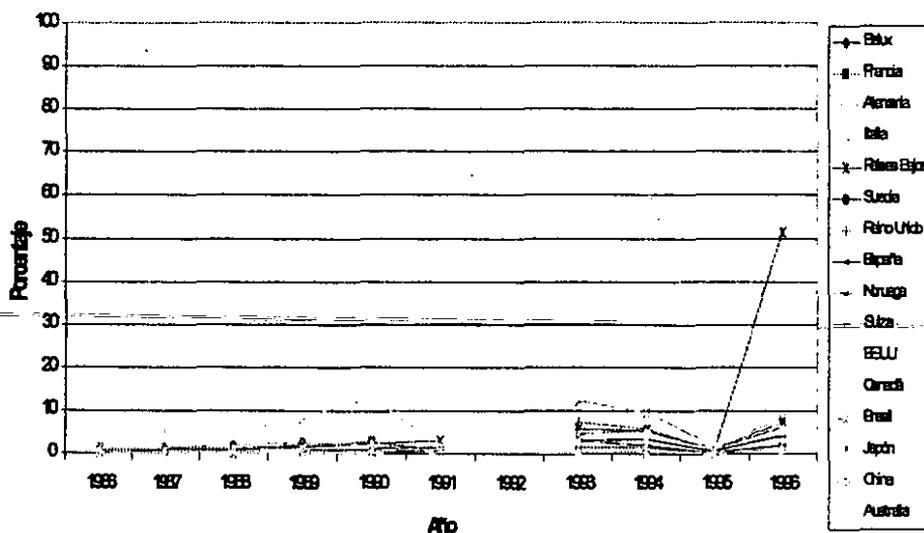
Nos podemos dar cuenta que la Rep. Checa tiene un comportamiento muy marcado regido principalmente por los cambios que sufrió como Estado, ya que durante tiempo que fue Checoslovaquia sus exportaciones e importaciones crecían o se mantenían estables, como Rep. Federativa Checa y Eslovaca estas cayeron, para que después de manera independiente como Rep. Checa y como Rep. Eslovaca tanto sus exportaciones como sus importaciones crecieran.

Ahora bien nos podemos dar cuenta que la Unión es su principal socio comercial tanto como receptor de sus exportaciones como proveedor de sus importaciones, Fuera de la UE. Solo EE.UU. se puede decir que es un socio atractivo para la Rep. Checa, pues apenas alcanza la media de algunos países que forman parte de la Unión. Como conclusión la Rep. Checa apuesta su crecimiento a la Unión europea sin olvidar tener nuevos mercados para sus productos.

Exportaciones de la Rep. Checa a nivel mundial (1986-1996).

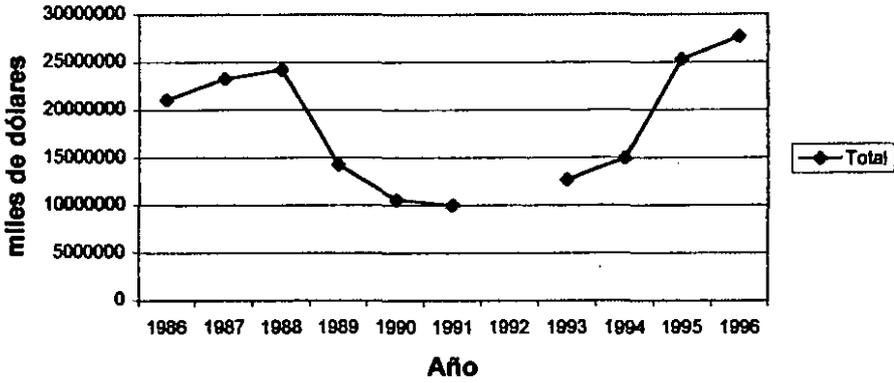


Exportaciones de la Rep. Checa a sus principales socios (valor relativo).

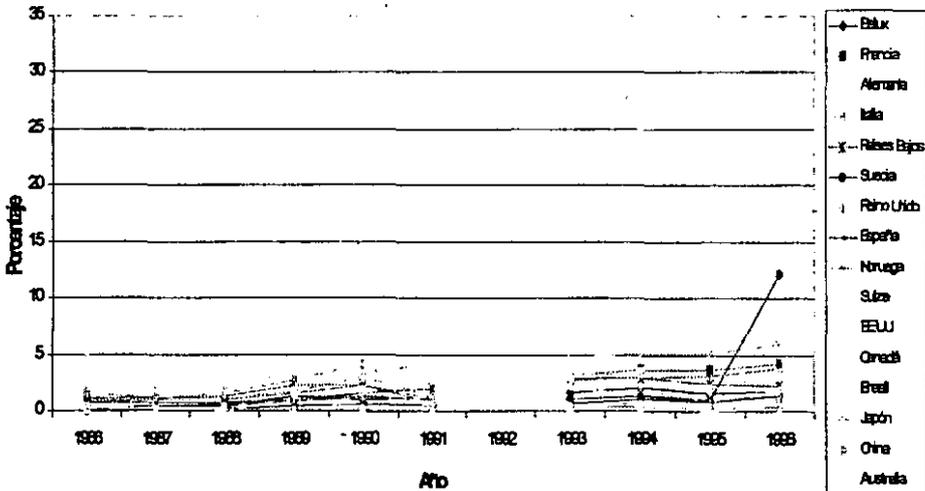


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Importaciones de la Rep. Checa a nivel mundial (1986-1996).

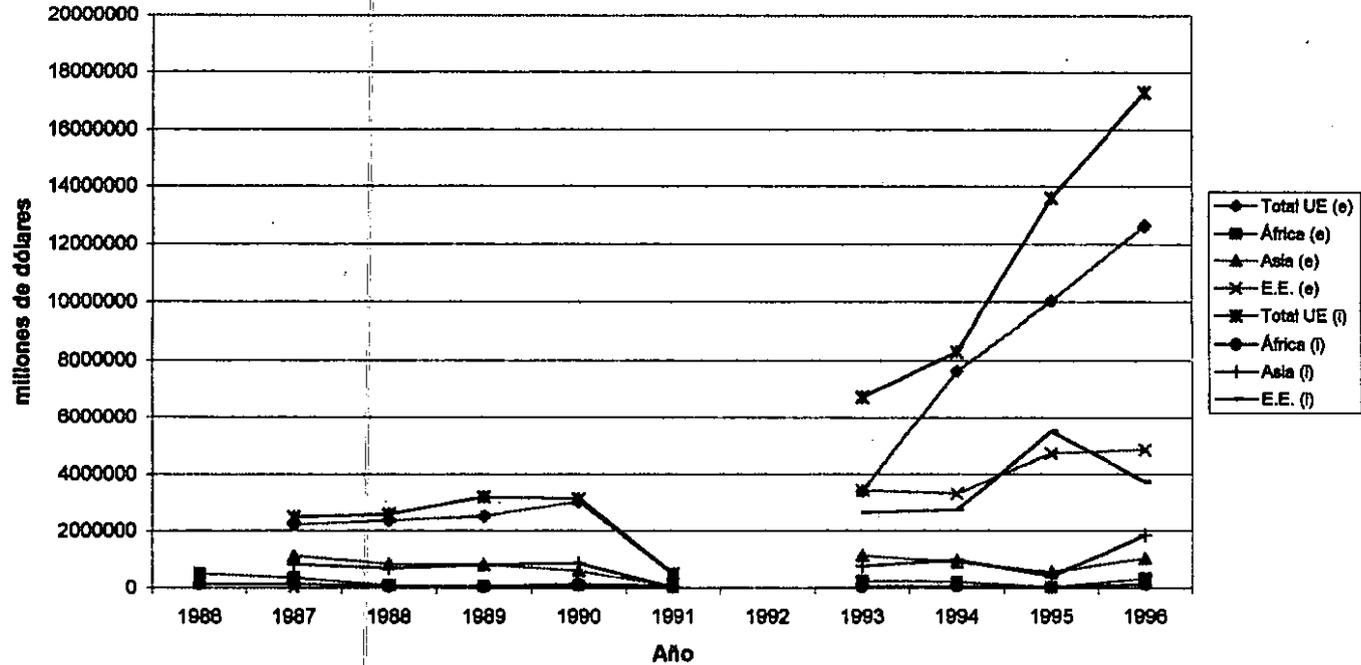


Importaciones de la Rep. Checa de sus principales socios (valor relativo).

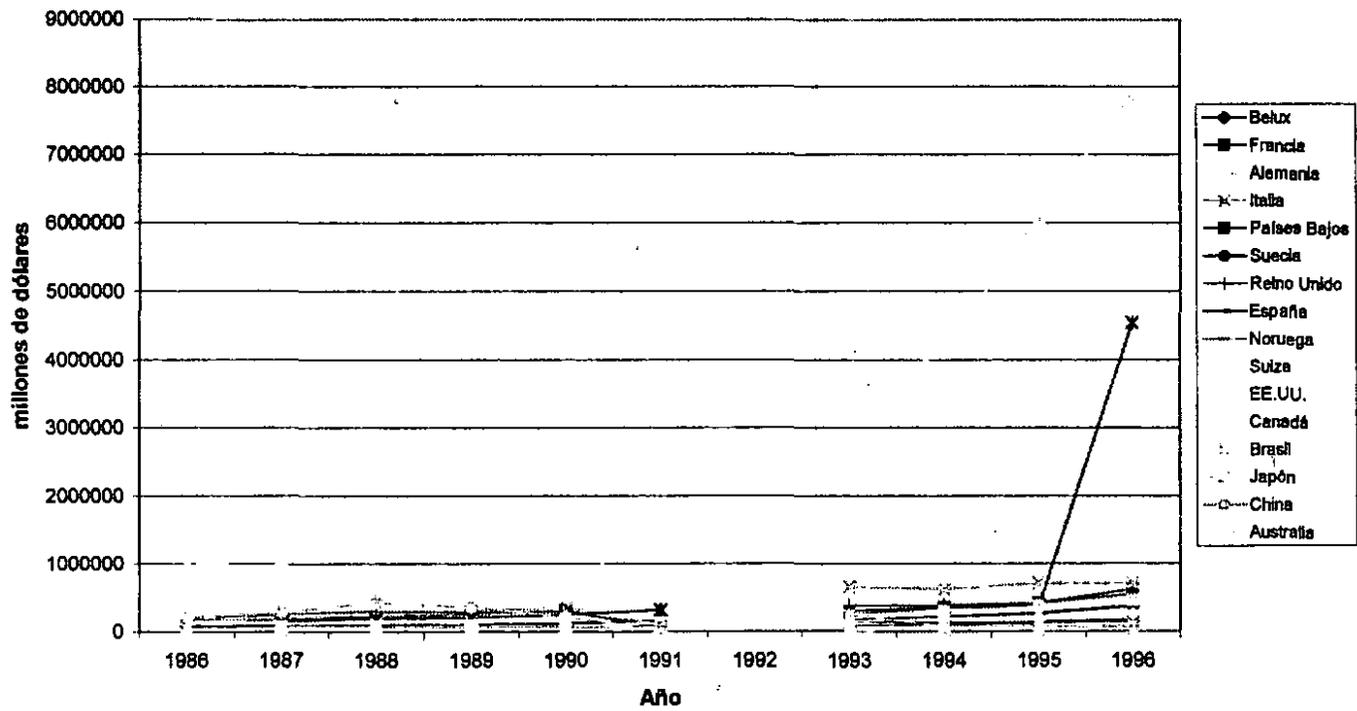


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

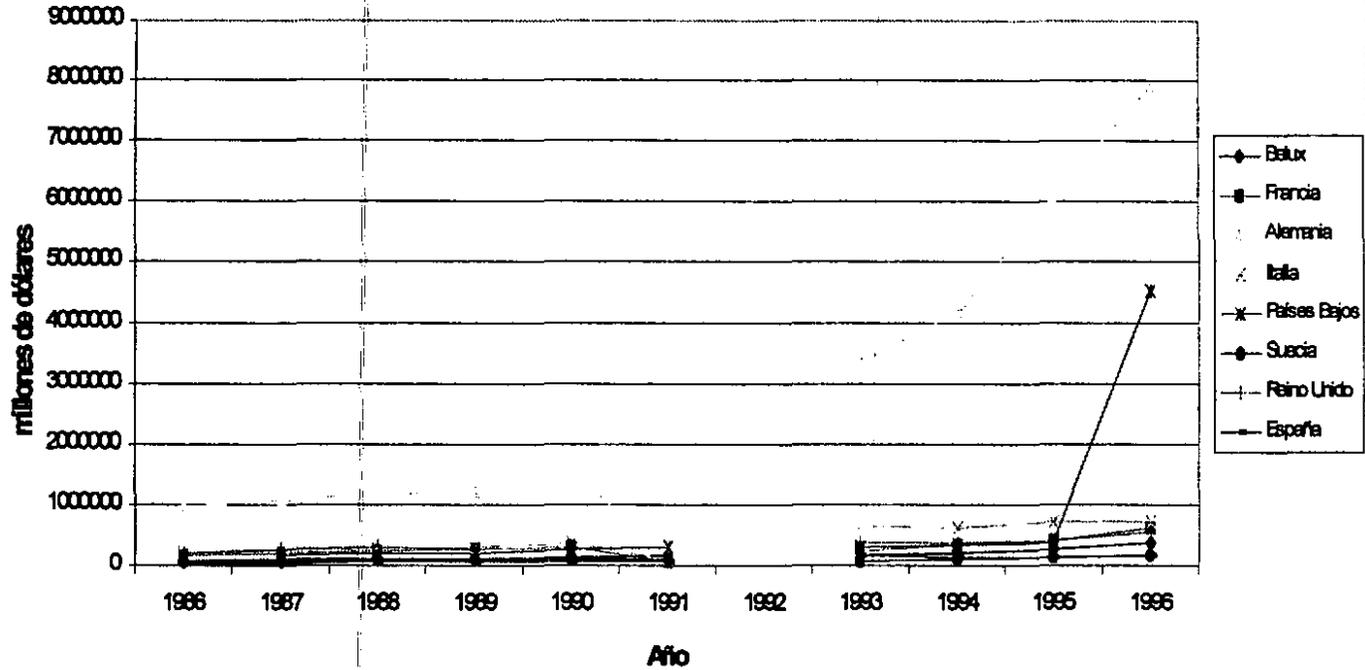
Intercambio de la Rep. Checa con los principales bloques económicos del mundo.



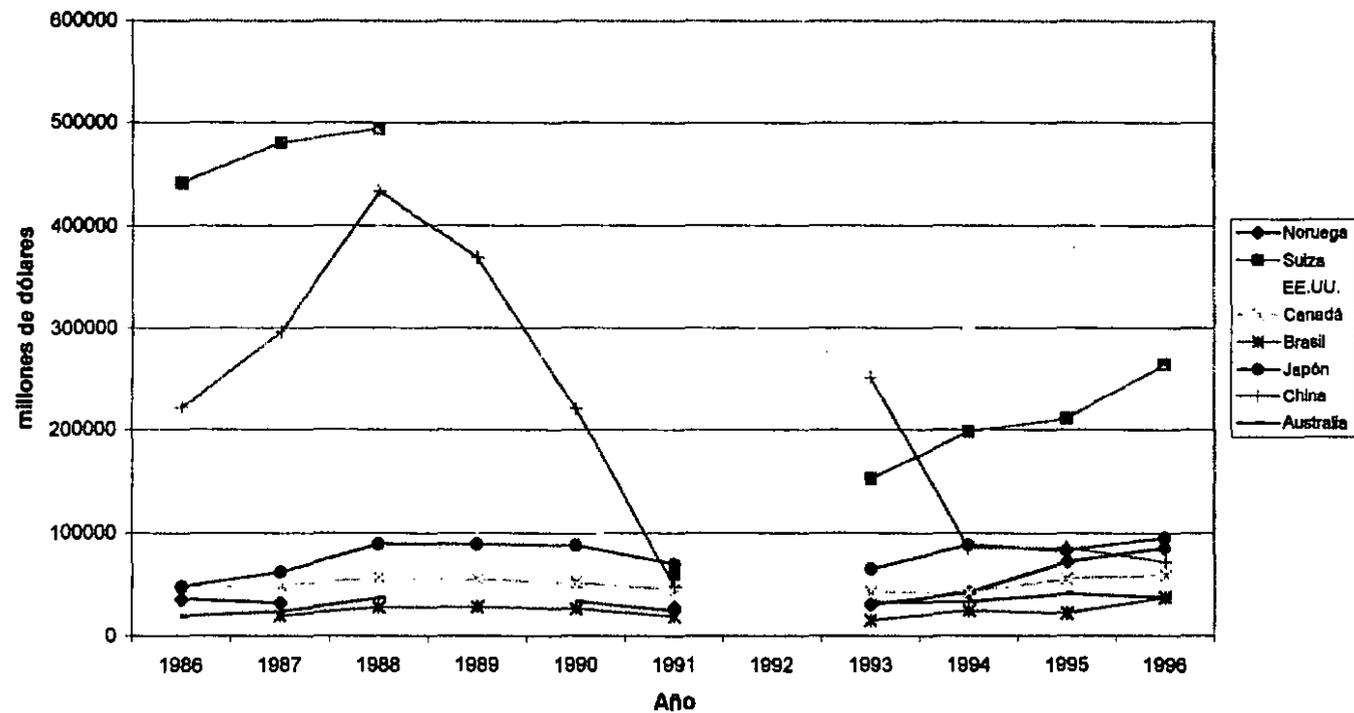
Exportaciones de la Rep. Checa a sus principales socios.



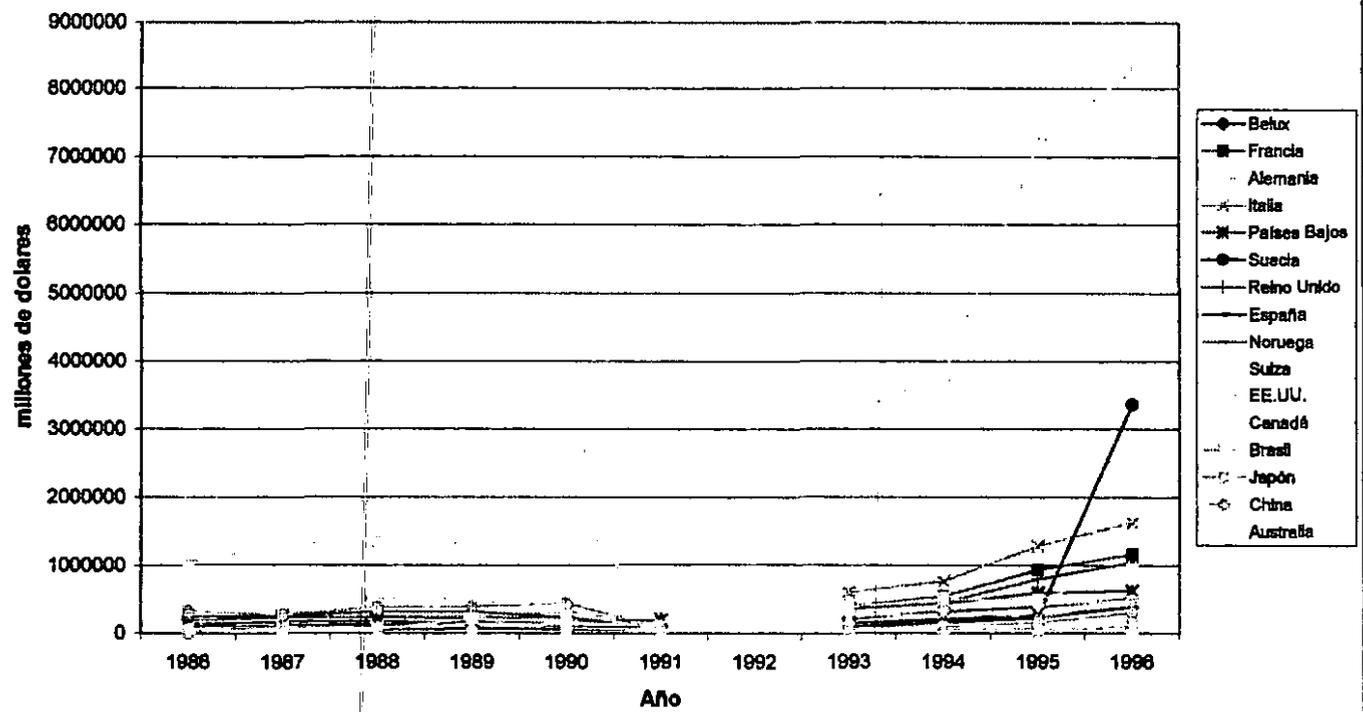
Exportaciones de la Rep. Checa a sus principales socios de la UE



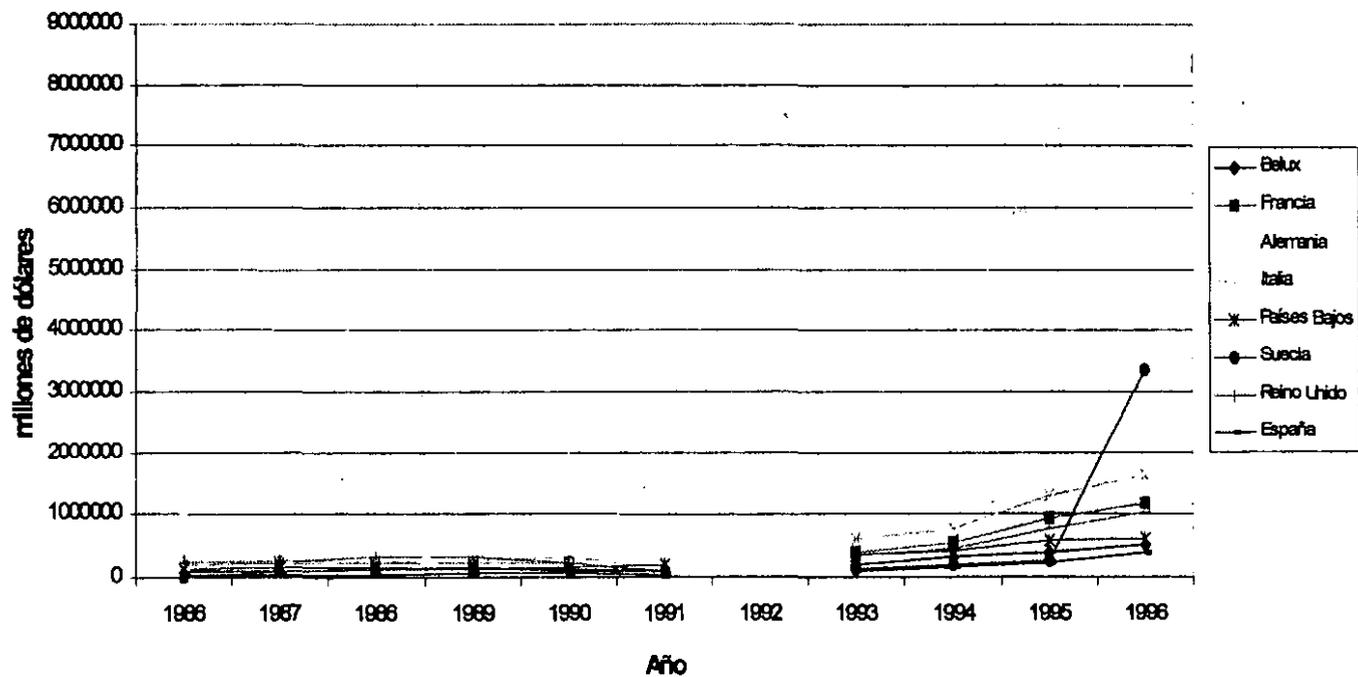
Exportaciones de la Rep. Checa a sus principales socios fuera de la UE



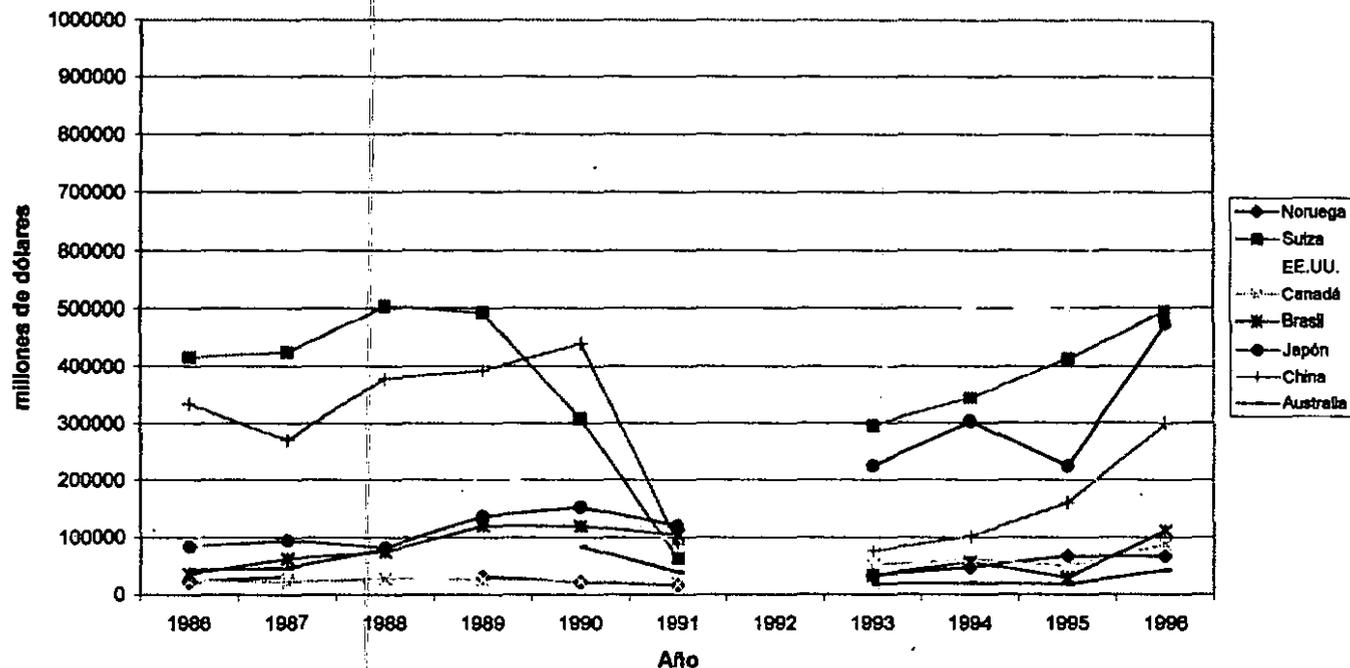
Importaciones de la Rep. Checa a sus principales socios.



Importaciones de la Rep. Checa de sus principales socios de la UE.



Importaciones de la Rep. Checa de sus principales socios fuera de la UE.



2.5.3. Análisis del intercambio comercial de Eslovaquia con sus principales socios (1986-1996).

El comportamiento que ha tenido la República Eslovaca en el periodo 1986-1996, lo podemos dividir en tres etapas: la primera de 1986 a 1989, cuando todavía existía Checoslovaquia, la segunda sería de 1990 a 1992, cuando funciona como República Federativa Checa y Eslovaca, y la tercera, de 1993 a 1996, cuando se disuelve la Federación y se da origen a dos nuevos Estados, uno de ellos, la República Checa.

Las exportaciones de Checoslovaquia a nivel mundial durante la primera parte del período iniciaron con 20,460,000 md en 1986, en 1987 estas tiene un importante incremento alcanzando los 23,020,000 md, para 1988 las exportaciones caen hasta 15,250,000 md. En la segunda parte, el descenso continua hasta 1991, así, en 1989 bajaron a 14,500,000 md, en 1990 a 11,880,000 md y en 1991 a 10,880,000 md. De 1992 no se encontraron datos disponibles. En la tercera parte del período Eslovaquia inicia en 1993 con un nivel aun más bajo en sus exportaciones siendo este de 5,393,000 md, pero la tendencia que seguirá hasta 1996 es favorable ya que el volumen de sus exportaciones va aumentando de manera constante, de tal manera que para 1994 las exportaciones eslovacas suben a 6,700,000 md, en 1995 a 8,580,000 md y en 1996 a 8,800,000 md.

En cuanto al valor relativo de las exportaciones de Eslovaquia, el país que ha sido el mayor receptor de los productos primero de Checoslovaquia, y luego de Eslovaquia es Alemania. En 1986 este país recibe el 5.5% de las exportaciones eslovenas, este porcentaje disminuye en 1987 llegando al 4.8%, para 1988 este aumenta a 7.5%, y continua subiendo durante los siguientes dos años, en 1989 al 8% y en 1990 al 12.7%, pero en 1991 las compras alemanas caen estrepitosamente hasta el 2%. Para 1993 Eslovaquia incrementa sus ventas a Alemania incrementando el porcentaje a 7.8%, a partir de este momento las exportaciones de Eslovaquia van en ascenso, así en 1994 alcanza el 17.5%, en 1995 se incrementa a 18.8% y en 1996 llega al 21%.

Durante el lapso que abarca el comercio con Checoslovaquia, otro de los países que sobresale es Suiza, este en 1986 recibe el 2.5% de las exportaciones de Eslovaquia, estas disminuyen a 2% en 1988 aumentan al 3%, pero de 1989 a 1991, caen a menos del 1%. De 1993 a 1996, Suiza mantiene el mismo nivel en el cual se encontraba en 1991.

Otro país que sobresale del resto de los socios, pero en la tercera parte del periodo (1993-1996) es Italia. De 1986 a 1991 no va mas allá del 3%, nivel que alcanza únicamente en 1990. En 1993 las compras de Italia a Eslovaquia abarcan el 3% del total, en 1994 estas aumentan al 4.5%, en 1995 al 4.8%,

y en 1996 el 4.9%. El resto de los socios tienen una captación de productos eslovacos muy reducida que no sobrepasa el 2.5%.

Con respecto a las importaciones a nivel mundial de Eslovaquia, durante la existencia de Checoslovaquia en 1986 las importaciones tienen un monto de 21,080,000 md, en 1987 estas aumentan a 23,300,000 md, de 1988 a 1991 estas tienen un importante descenso, así en 1990 a 10,580,000 md y en 1991 termina en 10,015,000 md. A partir de 1993 estas inician con 12,700,000 md, en 1994 aumentan a 14,960,000 md, los siguientes 2 años continúan subiendo quedando en 1995 en 25,300,000 md y en 1996 en 27,720,000 md.

Con respecto al valor relativo de las importaciones de Eslovenia vemos que su principal proveedor es Alemania. En 1986 este abarca el 5% del total de las importaciones de Checoslovaquia. Esta porción que abarca Alemania fue en aumento hasta 1990, así en 1988 aumenta a 5.7%, en 1988 da un salto mayor abarcando el 9% del total. Para 1989 sube a 10% y en 1990 estas llegan a su punto más alto, alcanzando a abastecer el 17.9% de las importaciones eslovacas, pero en 1991 cae estrepitosamente abarcando únicamente el 2%. Para 1993 Alemania incrementa sus ventas a Eslovaquia y logra tener una participación del 11.7%, para 1994 esta porción aumenta al 13.5%, en 1995 alcanza el 14.3% y en 1996 sube al 14.5%.

Tres países más sobresalen del resto de los socios, estos son Suiza, China e Italia. Suiza y China en 1986 abarcan al 2% y 1.7% del total de las importaciones eslovacas, respectivamente en 1987 tienen un ligero descenso llegando a 1.9% y 1.5%, en 1988 suben a 3.5% y 2.7%, en 1989 vuelven a aumentar a 3.8% y el 3%, en 1990 Suiza disminuye sus ventas a Eslovaquia, abarcando el 3%, mientras China las incrementa llegando al 4.2% para 1991 ambos reducen su participación quedando Suiza en 0.8% y China en 1%. De 1993 a 1996 ninguno de los dos países tiene una participación mayor del 2%.

En cuanto a Italia, de 1986 a 1991 el máximo nivel alcanzado por sus ventas a Eslovaquia es en 1990 cuando llega a abarcar el 3%. De 1993 a 1996 este porcentaje se incrementa, así, en 1993 Italia abarca el 3.2%, en 1994 este porcentaje se incrementa alcanzando el 4.3%, en 1995 sube a 4.5% y en 1996 llega al 6%. Los demás socios de Eslovaquia tienen una participación menos al 3%.

Checoslovaquia tiene un intercambio de buen nivel con la Unión Europea, de 1987 a 1989 sus exportaciones e importaciones se incrementaron, en 1987 las exportaciones que realizaba a la UE eran de 220,000 md y sus importaciones en el mismo año eran de 240,000 md en 1989 las exportaciones se elevaron a 280,000 md y las importaciones fueron de 330,000 md en el periodo 1989-1990. Cuando decidieron formar la Rep. Federativa Checa y Eslovaca (1989-1990), su intercambio disminuyó, ya que en 1990, sus exportaciones se elevaron a 330,000 md, para después caer en 1991 a tan solo 40,000 md y sus importaciones en el mismo lapso, después de un repunte en 1989-1990 de 280,000 md a 330,000 md, cayeron en 1991 a tan solo 40,000 md.

Con Asia sus importaciones se lograron mantener en un promedio de 90,000 md de 1987 a 1990 para después caer a tan solo 3,000 md, sus exportaciones cayeron año tras año de 1987 a 1991, en un principio, estas eran de 110,000 md para que en 1991 llegaran a los 3,000 md.

Con África tanto sus exportaciones como sus importaciones desde 1986 hasta 1991 se vinieron a bajo. En el período de 1991 a 1993 durante el cual existe la República Federativa Checa y Eslovaca no se tienen cifras.

Después de haber comentado brevemente cual fue el comportamiento de sus importaciones y exportaciones con los bloques que Rumania mantiene relaciones comerciales, analizaremos su intercambio con sus principales socios, tanto de la UE como fuera de ella.

Igual que el análisis por bloques aquí también se manejaran tres periodos como se hizo con anterioridad. El principal socio de la antigua Checoslovaquia dentro de la UE en Alemania y en el período de 1986-1989, las exportaciones que realizó se incrementaron de 990,000 md a 1,220,000 md, ya con la Rep. Federativa Checa y Eslovaca estas se reducen a 1,100,000 en 1990, cayendo en 1991 a tan solo 20,000 md, de 1991 a 1993, el período de la transición y durante el cual se disuelve la Rep. Federativa Checa y Eslovaca no se tienen datos.

Con Suecia y España en el primer período (1986-1991) su nivel de exportaciones era relativamente bajo en comparación con los demás países, ya que en 1986 estas eran de tan solo 50,000 md incrementándose poco pero de manera constante, pero en 1991 alcanzaron los 100,000 md, así, para el período 1993-1996, mantuvieron un ritmo constante en el cual de 100,000 md llegaron a los 140,000 md, también aquí existe una laguna en los años de 1991 a 1993, de los cuales no se tienen cifras.

Las importaciones que realizó la Rep. Eslovaca durante el período 1986-1993 tuvieron un comportamiento similar el de sus exportaciones, estas se mantiene en un nivel estable, durante 1986-1989 en el cual todavía era la Checoslovaquia, después de 1991 a 1993 hay una laguna de información.

Las compras que realizaba en 1986 a Alemania eran de 1,000,000 md y estas crecieron de manera constante hasta 1990, año en el que alcanzaron la cifra de 1,980,000 md, para después desplomarse a tan solo 200,000 md.

Con Italia, Francia y Reino Unido, estas eran en promedio en 1986 de 200,000 md manteniéndose en ese nivel hasta 1989 para comenzar a decaer y llegar a niveles de 100,000 md en 1991.

Al igual que con los países de la UE, también con sus socios no pertenecientes a esta, se reflejan las tres etapas por las cuales pasó la Rep. Checa. Sus exportaciones con China muestran un incremento

durante 1987 y 1988 pasando de 220,000 md en 1986 a 430,000 md en 1988, cayendo posteriormente en 1989 a 370,000 md durante estos años todavía era Checoslovaquia, después de 1989 estas cayeron durante los siguientes tres años exportando solamente 50,000 md en 1991.

Las exportaciones de Suiza con Checoslovaquia en 1986 a 1988 alcanzaron un monto un monto de 500,000 md, cayendo en 1991 a 60,000 md, en el periodo de 1986-1996, tomando la falta de información en el lapso de 1991 a 1993 en el cual no hay datos, en 1986 se exportaba a EU 90,000 md, creciendo año tras año, con Canadá se han mantenido estable sus exportaciones pues en 1986 eran de 50,000 md.

Con Japón tuvo un comportamiento de constante incremento de 1986 a 1990, el cual fue de 50,000 md a 93,000 md, para caer en 1991 a 85,000 md. Con Noruega su intercambio antes de que fuera Eslovaquia era poco significativo e inconstante.

Las importaciones de la Eslovaquia también muestran un comportamiento bien definido, pues con la mayoría de sus socios estas crecen durante 1986-1989, cuando es la Checoslovaquia, para que después caigan durante el periodo 1989-1993 cuando es reconocida como Rep. Federativa Checa y Eslovaca.

Las importaciones que realizaba la Rep. Checa de Suecia crecieron a un ritmo constante en 1986-1986 de 410,000 md a 500,000 md cuando era Checoslovaquia, de 1989 a 1991, estas disminuyen a 65,000 md, para que nuevamente crecieran en 1993.

Con China sus importaciones ascendieron a 330,000 md, cayendo en 1987 a 280,000 md y crecer durante los siguientes tres años a 445,000 md en 1990, y desplomándose a 90,000 md en 1991.

Con Japón tuvo un crecimiento constante hasta 1990 de 93,000 md a 160,000 md para caer en 1991 a 120,000 md. Con Brasil sus importaciones no corrieron mejor suerte, pues también se incrementaron desde 1986 hasta 1990 de 35,000 md a 115,000 md, para caer ligeramente a 105,000 md en 1991. Con Canadá sus importaciones sus importaciones mantuvieron un nivel bajo, cuando era Checoslovaquia pues desde 1986 a 1991 el valor promedio fue de 20,000 md.

Dejamos a EU al final pues el comportamiento de sus importaciones es interesante, con este país se pueden ver claramente las tres etapas por las cuales paso la Eslovaquia, de 1986 a 1989. Como Checoslovaquia las importaciones que realizó se incrementaron de 40,000 md a 210,000 md, durante el periodo 1989-1993 cuando era la Rep. Federativa Checa y Eslovaca estas cayeron de 210,000 md a 90,000 md.

El intercambio de la Rep. Eslovaca con sus principales socios comerciales de la UE se ha mantenido dentro de un buen nivel, destacando el intercambio que tiene con Alemania. En lo que respecta a sus exportaciones, comenzaron en 1993 con un monto de 490,000 md creciendo constantemente hasta llegar a 2,000,000 md en 1996.

En sus importaciones también tuvieron un buen nivel, pues en 1993 estas eran de 740,000 md, creciendo constantemente durante los siguientes años, llegando a 2,450,000 md en 1995, cayendo también en 1996 a 1,550,000 md. Otro socio que destaca es Italia, que en 1993 sus exportaciones sumaban 100,000 md, creciendo durante los dos años siguientes (1994-1995) hasta llegar a 500,000 md, con un pequeño descenso en 1996 sumando 450,000, pero es importante señalar que en lo referente a sus importaciones estas fueron en constante ascenso durante el período 1993-1996, iniciando con 100,000 md y llegando a 610,000 md.

Con Belux, Francia, Países Bajos y Reino Unido, sus exportaciones quizás no fueron tan voluminosas como Alemania e Italia para estas han mantenido un crecimiento constante sobrepasando los 100,000 md con cada uno de ellos. Con España y Suecia las exportaciones eslovacas no rebasan los 50,000 md.

En cuanto a las exportaciones que mantiene con Francia, estas han crecido constantemente, pues en 1993 eran de 220,000 en 1996 se alcanzó la cantidad de 400,000 los demás países Reino Unido, Países Bajos, Belux, Suecia y España se mantienen en un constante incremento durante el mismo período (1993-1996)

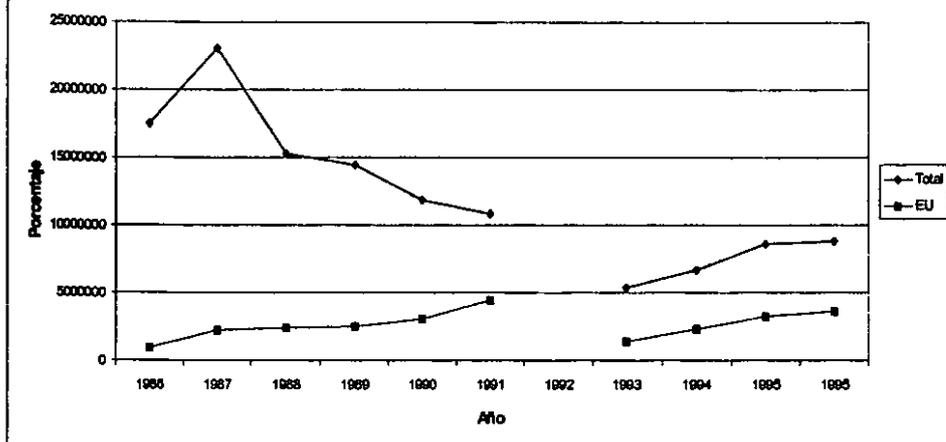
Además de sus principales socios de la UE, la Rep. Eslovaca ha abierto su intercambio a otros países que se encuentran fuera de la Unión y con los cuales sus importaciones de Eslovaquia no han tenido un desarrollo constante. Uno de ellos es EU con el cual durante el período 1994-1996 se incrementaron sus importaciones de 140,000 md a 198,000 md, con Suiza durante el período 1994-1995 se incrementaron de 45,000 md a 120,000 md, cayendo al siguiente año a 94,000 md. Los demás países además de no ser significativo su intercambio, tienen un avance muy irregular, además de que se tienen muy pocos datos de ellos, como en el caso de Brasil y Australia, de los cuales, en cuanto a sus importaciones, únicamente se tienen datos de 1995.

Así en las importaciones que realiza Eslovaquia de sus socios fuera de la UE, en las cuales se ve una constancia de crecimiento durante el período 1993-1996, destacan cuatro países no solo por el monto de sus importaciones sino el incremento porcentual que se ha dado. Con EU en 1994 las importaciones eslovacas sumaban 190,000 md, cayendo a 60,000 md al año siguiente, pero en 1996 repuntaron a 290,000 md. Con Suiza en 1994 ascendían a 90,000 creciendo constantemente durante los dos años siguientes llegando a 160,000 md. Con Japón las importaciones tuvieron un comportamiento similar al de EE.UU.,

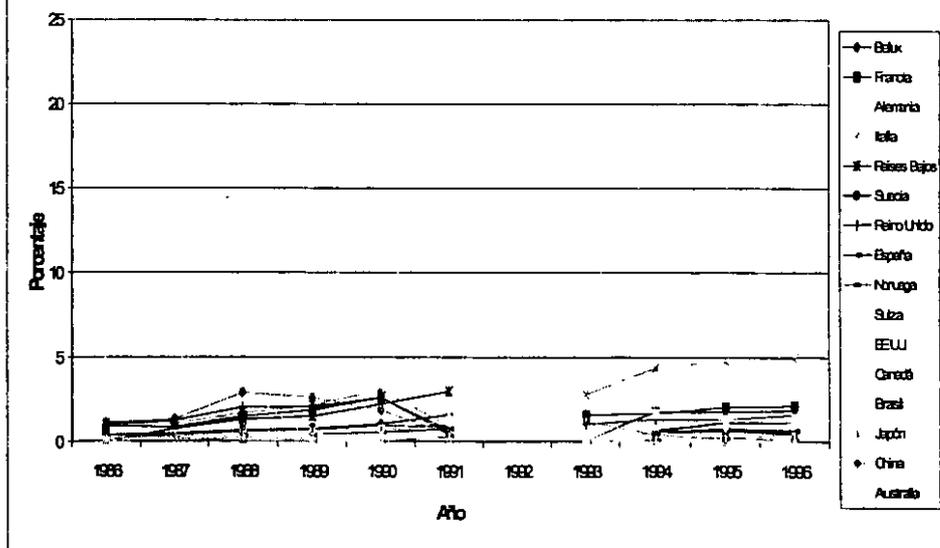
siendo sus importaciones en 1994 de 80,000 md, cayendo en 1995 a 10,000 md repuntando al año siguiente a 190,000 md. Con China las importaciones se incrementaron año tras año iniciando en 1993 con 38,000 md hasta alcanzar 90,000 md en 1996. Los países restantes como Canadá, Brasil, Australia y Noruega, las importaciones fueron menores, pero se han incrementado año tras año durante el período 1994-1996.

Haciendo un balance nos podemos dar cuenta que Eslovaquia realiza la mayor parte de su intercambio con la UE y haciendo una comparación con los países que no pertenecen a la Unión, los países con los cuales tiene un mayor intercambio es con EE.UU. y Suiza, pero estos dos Estados apenas alcanzan a igualar el intercambio que Rumania mantiene con países que considera como secundarios dentro de su relación comercial con la UE. De tal manera podemos concluir que, a partir de 1993, cuando se convierte el Estado independiente al separarse de lo que hoy se conoce como la República Checa, su interés comercial ha estado dirigido a la UE, ya que, como se puede ver un gran porcentaje de comercio que Eslovaquia realiza a nivel mundial esta dirigido a la UE, aunque también una parte importante esta dirigida a un socio muy importante: la República Checa.

Exportaciones de Eslovaquia a nivel mundial (1986-1996).

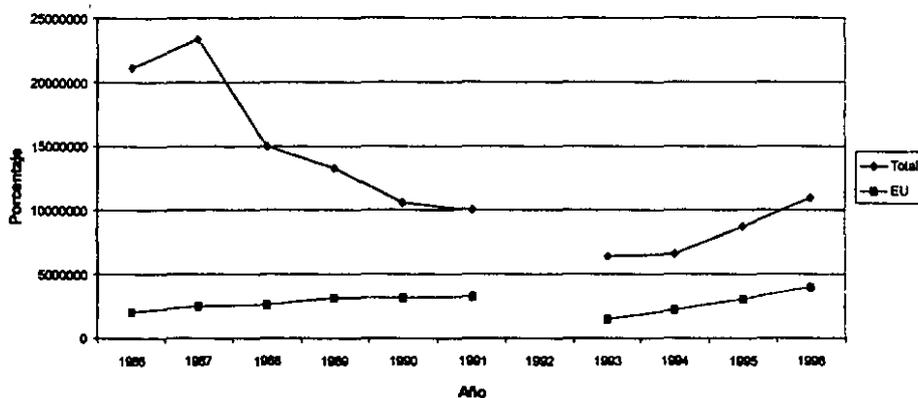


Exportaciones de Eslovaquia a sus principales socios (valor relativo).

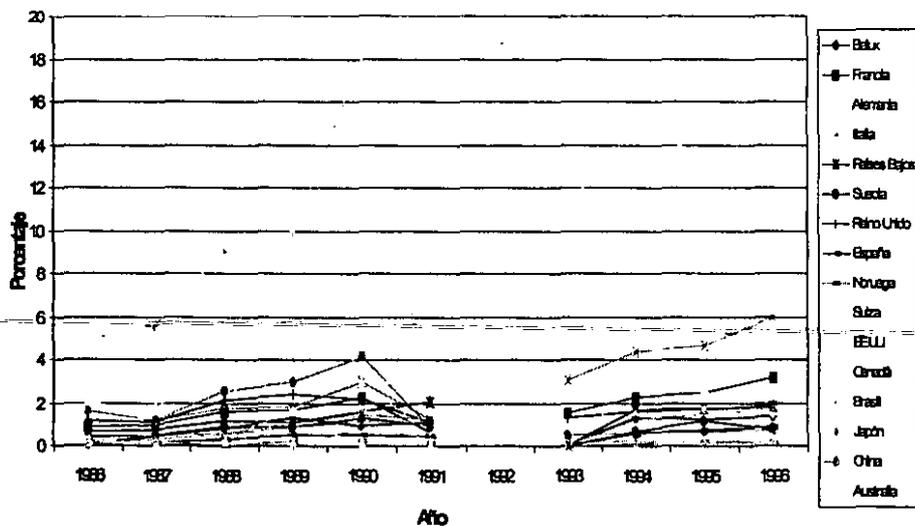


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Importaciones de Eslovaquia a nivel mundial (1986-1996).

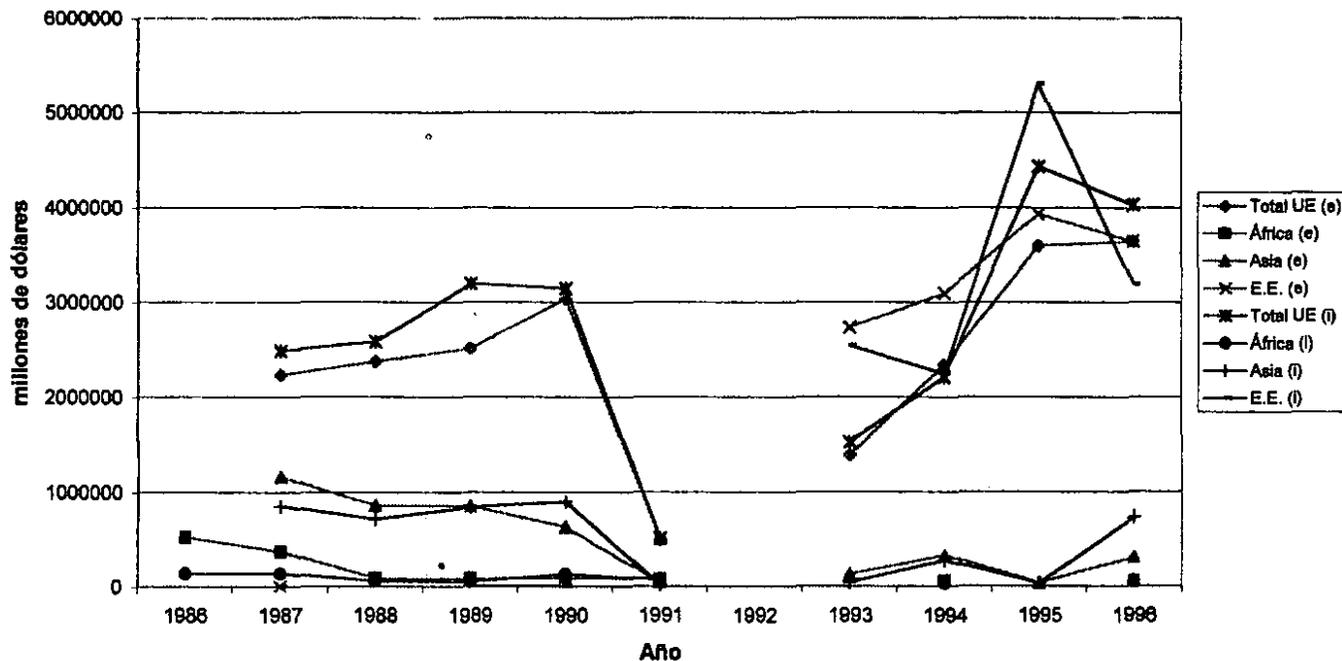


Importaciones de Eslovaquia de sus principales socios (valor relativo).



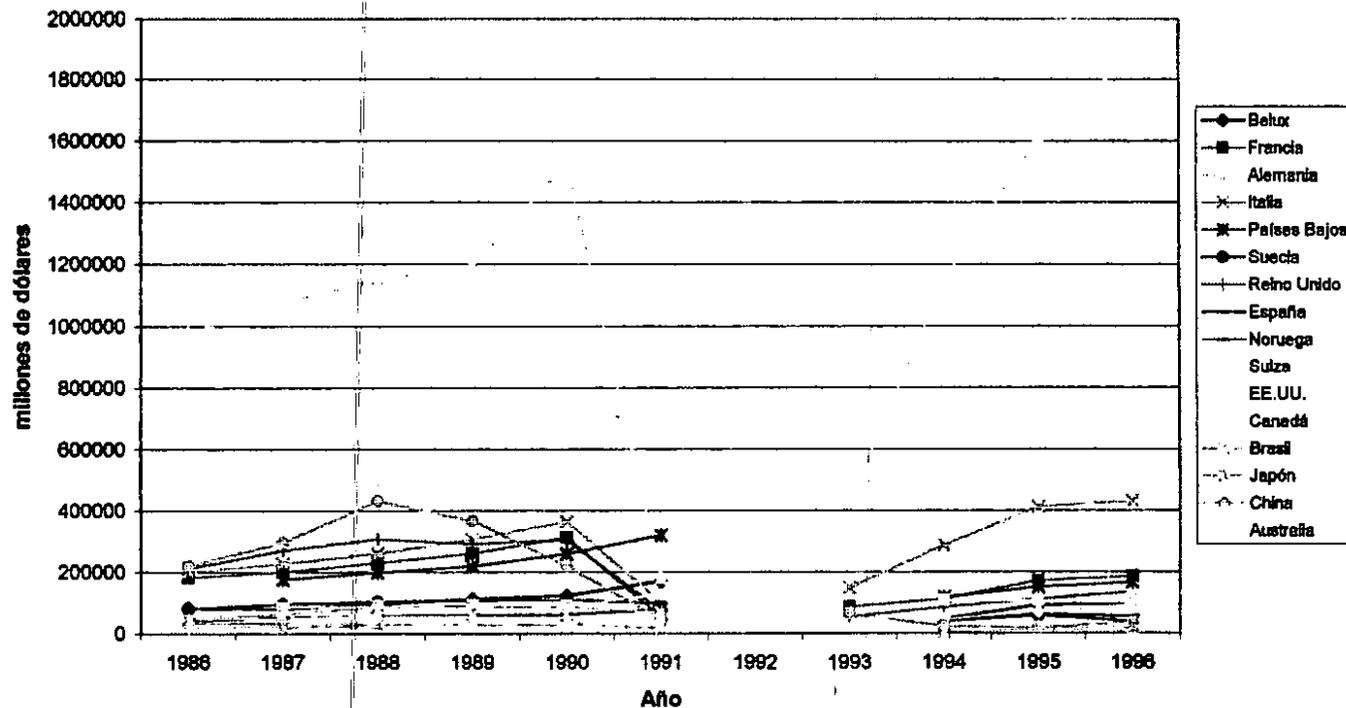
Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Intercambio de Eslovaquia con los principales bloques económicos del mundo.



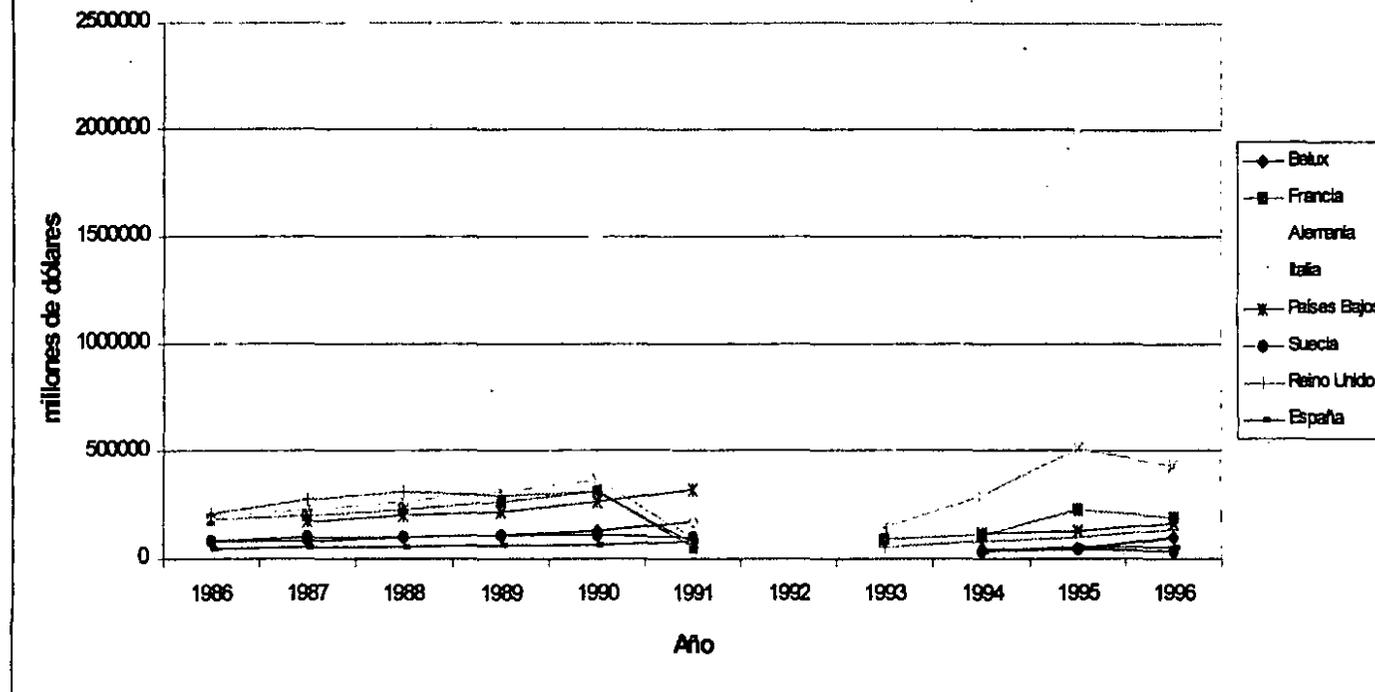
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Eslovaquia a sus principales socios.



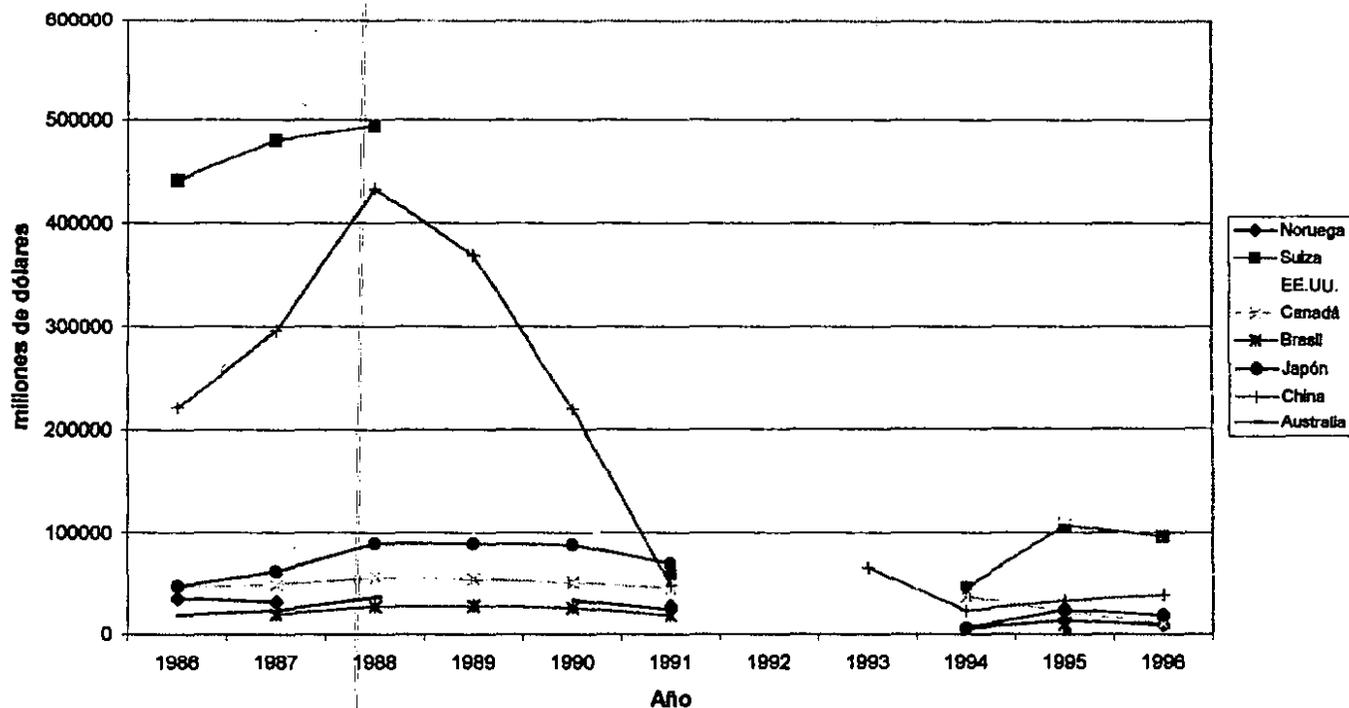
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Eslovaquia a sus principales socios de la UE.



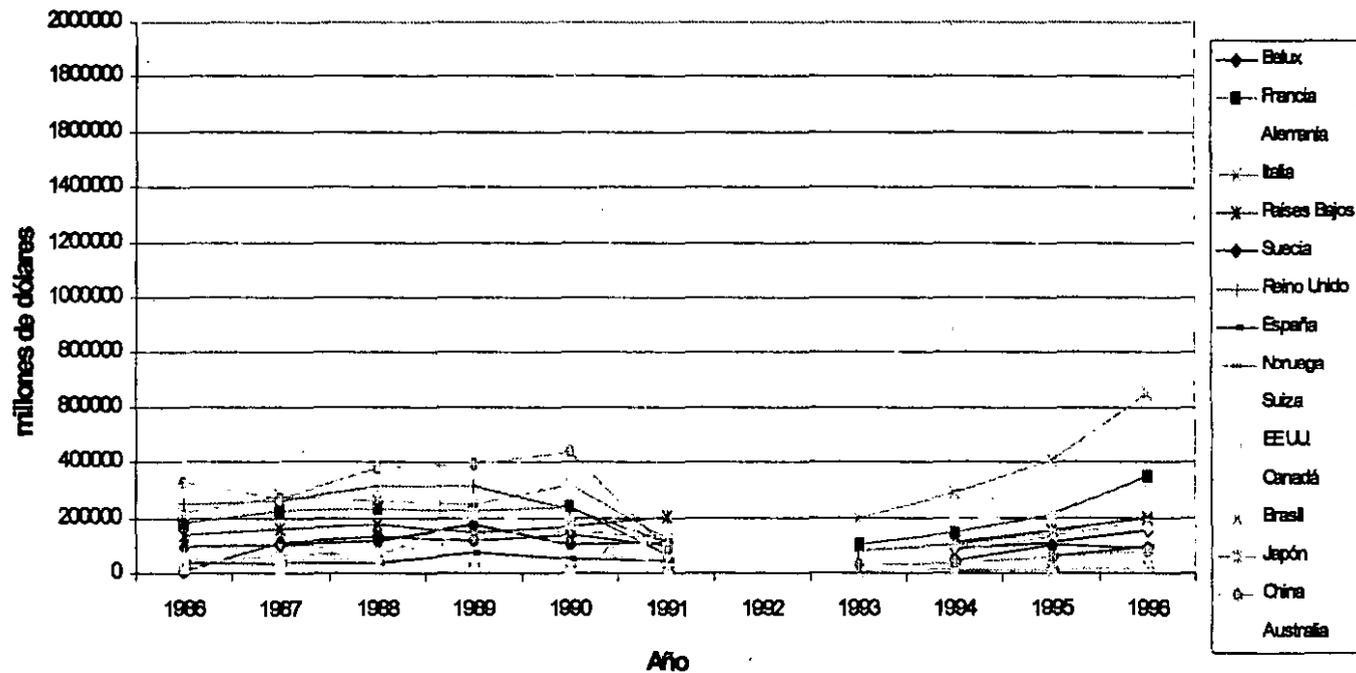
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Eslovaquia a sus principales socios fuera de la UE



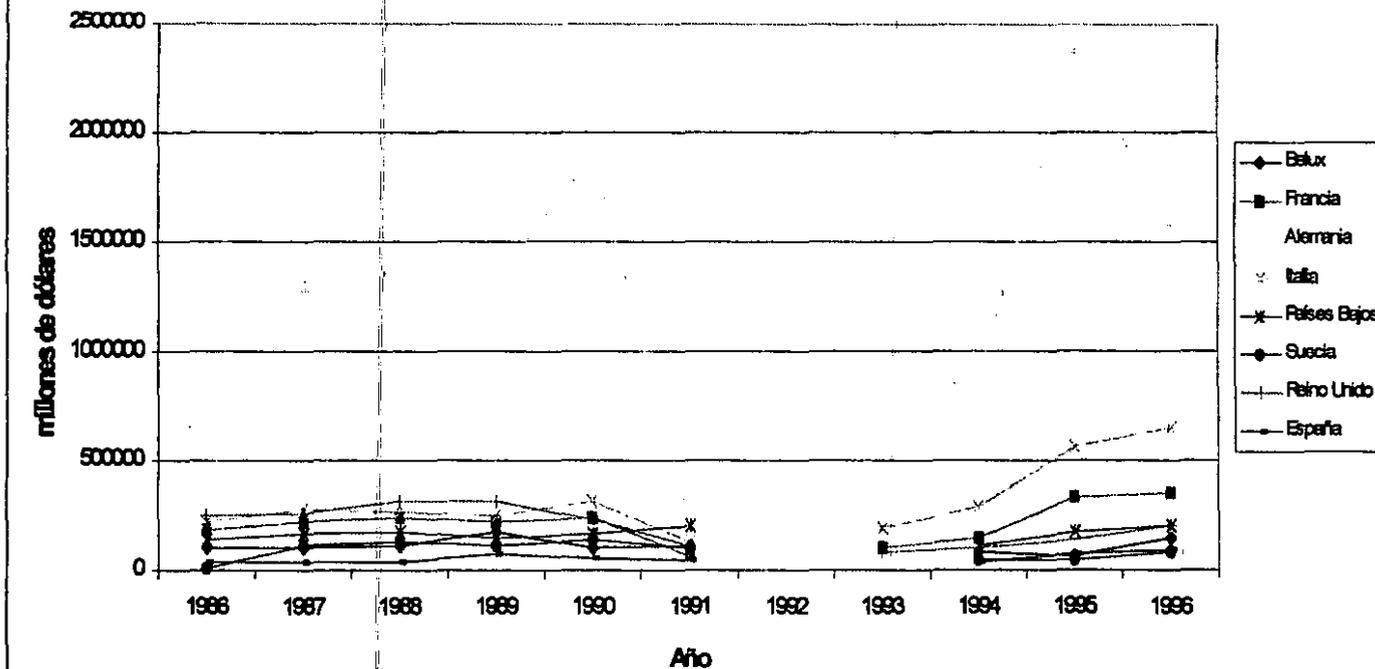
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Eslovaquia de sus principales socios.



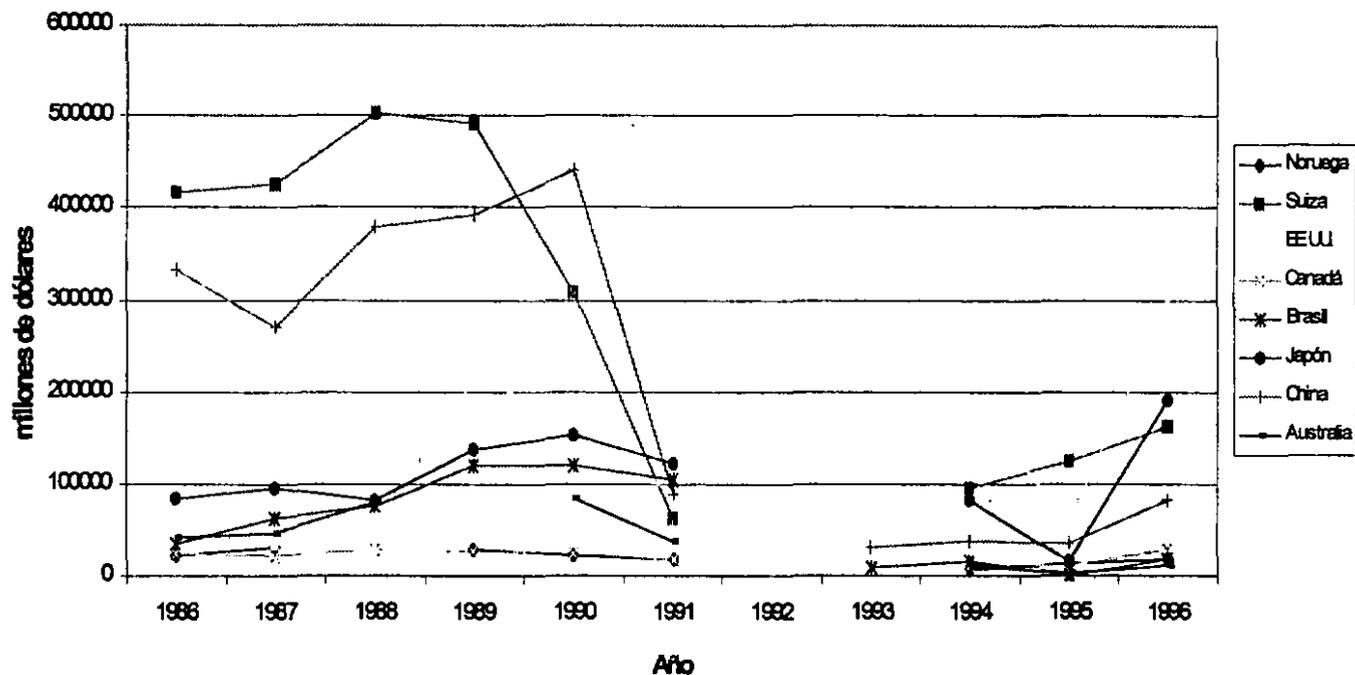
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Eslovaquia a sus principales socios de la UE



Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Eslovaquia de sus principales socios fuera de la UE



Fuente: Yearbook varios años.

2.5.4. Análisis del Intercambio de Eslovenia con sus principales socios (1986-1996).

Las exportaciones de Eslovenia a nivel mundial tuvieron una gran caída a principio de los noventa, esto bien podría haber sido por los cambios que sufrieron todos los países de Europa del Este tanto en el aspecto económico, político y social. En 1986 el valor absoluto de sus exportaciones alcanzaba los 10,000,000 md, creciendo a 11,500,000 md en 1987, a 12,500,000 en 1988, a 13,500,000 en 1989 y en 1990 alcanza un máximo nivel, el cual fue de 14,300,000md, en 1991 no se encuentra información disponible. En 1992 el valor absoluto de las exportaciones eslovenas se encuentra en 6,900,000 md, poco menos de la mitad del que tenía en 1990. Estas caen en 1993 a 6,000,000md, pero en los siguientes años vuelven a crecer, así, en 1994 suben a 7,000,000md, en 1995 a 8,200,000 md y esta cifra se repite en 1996. Quizás parezca bajo el nivel de exportaciones de la República Checa, pero no hay que olvidar que formaba parte de la antigua Yugoslavia.

En lo que respecta al valor relativo de sus exportaciones hay tres países que son los principales receptores de sus productos estos son Alemania, Italia y Francia. Alemania ha incrementado el consumo o adquisición de productos de Eslovenia en 1986 la porción que le correspondía era del 9% esta crece en 1987 al 12%, estabilizándose en el mismo nivel durante 1988 y 1989, para que en 1990 incrementara a 15.5%, como se había mencionado con anterioridad, se carece de información sobre 1991. Es en 1992 cuando Alemania eleva su porción al 27% de las exportaciones de Eslovenia, esta crece al 29.8% en 1993 y se estabiliza en 30% durante 1994, 1995 y 1996.

En los primeros años del período de estudio, cuando Eslovenia formaba parte de Yugoslavia, Italia era su principal socio. En 1986 recibía el 9% de las exportaciones yugoslavas, este porcentaje se incrementa el año siguiente a 13%, en 1988 a 15% y se mantiene en el mismo nivel durante 1989, en 1990 sube a 18%, pero a partir de 1992 comienza a tener altibajos, así, en 1992 es de 13.8% cayendo a 13% en 1993 y crece durante 1994 y 1995 a 14% y 15% respectivamente, en 1996 caen a 14%. Francia en 1986 adquiría el 3% de las exportaciones totales de Eslovenia manteniendo este porcentaje hasta 1989, este aumenta en 1990 a 5.2%, en 1992 este porcentaje alcanza el 9.8%, para después caer constantemente durante los siguientes cuatro años terminando en 1996 en 7%. Otros países que adquieren los productos de Eslovenia. Por otro lado, los demás países que reciben las exportaciones de este país, abarcan una porción muy corta la cual no rebasa el 2% en promedio a lo largo del período.

Es importante mencionar que Alemania fue incrementando el nivel de las exportaciones procedentes de Eslovenia, tanto cuando era parte de Yugoslavia, como después de lograr su independencia. A diferencia de Italia que era el principal receptor de productos yugoslavos y posteriormente con Eslovenia disminuyo ese intercambio.

En 1986 las importaciones de Yugoslavia a nivel mundial alcanzaban un monto de 11,749,108 md, en 1989 se incrementaron a 12,549,013 md. De 1991 no se tiene información disponible. Para 1992 momento a partir del cual se comienza a hablar de las relaciones de Eslovenia como Estado independiente, vemos que hubo una importante disminución en comparación con el nivel que tenían las importaciones yugoslavas en 1990. Así, Eslovenia inicia con un monto de 6,140,997 md en 1992, en 1993 se incrementan llegando a 6,500,935 md, y continua en ascenso quedando en 1994 en 7,303,934 md, en 1995 en 9,491,678 md y finalmente en 1996 mantiene casi el mismo nivel del año anterior presentando una ligera disminución para terminar en 9,420,672md.

En cuanto a la porción que abarca cada uno de los socios de Eslovenia dentro del total de sus importaciones a nivel mundial, podemos ver que Alemania continua siendo el principal proveedor. En 1986, abarcó casi el 15% del total de las importaciones de Eslovenia. En 1987 tiene un incremento de cerca del 17% bajando para los siguientes 2 años a casi el 16% del total. En 1990 vuelve a incrementarse rebasando el 17%, igual que en 1987. En 1991, no existen datos disponibles, pero en 1992, alcanzó casi el 23% de las importaciones totales de Eslovenia, para 1993 estas se incrementan al 25%, disminuyendo en los años siguientes, bajando en 1994 a 24%, en 1995 a 23.5% y en 1996 a 21.5%.

Otros países que destacan son Italia, EE.UU. y Francia. Italia inicia en 1986 aportando cerca del 9%, EE.UU. con el 6% y Francia con casi el 4%. En 1987, las importaciones provenientes de Italia presentaron una importante disminución, llegando al 1%, para 1988 tiene un importante aumento, sobrepasando el 10% del total. En 1989 se mantiene el mismo nivel y en 1990 se incrementan, estando cerca del 14%.

Por su parte, EE.UU. y Francia presentan un comportamiento estable durante los siguientes 4 años, aunque con ligeros altibajos, pero se mantienen muy cerca del 5%. Después de la falta de información en 1991, las importaciones eslovenas provenientes de Italia disminuyeron llegaron al 6% del total, pero al año siguiente (1993), abarcan casi el 16%, en 1994 sube al 17% y este nivel se mantiene constante hasta 1996. Francia en 1992 alcanzó el 8%, a partir de este año, se presentó un ascenso constante hasta el final del periodo, así, en 1993 se mantuvo cerca del 8%, en 1994 y 1995 estuvo alrededor del 9% y en 1996 alcanzó casi el 10%.

EE.UU. por su parte descendiendo en 1992 a menos del 4% manteniendo este nivel de 1993 a 1996. Finalmente, el resto de los socios tiene una participación muy reducida dentro del total de las importaciones de Eslovenia, ya que durante todo el periodo, ninguno logra sobrepasar el 4%.

En cuanto a la laguna de información existente en el año de 1991 y 1992 es probable que esto se deba a que durante estos años se estaba dando el período tanto de independencia como el de transición de su sistema económico y político de Eslovenia ya que debemos recordar que anteriormente este país formaba parte de la Antigua Yugoslavia.

Durante este período el bloque con el cual Eslovenia ha mantenido un mayor intercambio ha sido con el de la Unión Europea, y con el cual ha mantenido un déficit más o menos constante, excepto en 1989, en donde hubo un superávit de cerca de 1.2 millones de dólares, y en 1992, en donde el superávit fue mínimo pues casi alcanza los 500 millones de dólares. Con excepción de estos dos años, tanto importaciones como exportaciones mantuvieron casi el mismo camino tanto de alzas como de bajas. La diferencia entre estas fue más notoria en 1990, año en el cual las importaciones tuvieron un gran aumento, pues luego de la caída que experimentaron en 1989 provocando que se diera un superávit, aumentaron en un 120%, razón por la cual vuelve a darse una relación deficitaria con la UE.

En 1992 se puede observar que hay una importante caída tanto de importaciones como de exportaciones, y a partir de este año comienzan a tener un aumento constante. A pesar de que no se cuenta con datos de 1991 podemos especular que el comercio de Eslovenia haya iniciado su descenso en este año ya que en estos momentos se da la separación de esta región de la Antigua Yugoslavia, obteniendo su independencia en junio de este mismo año. Esta caída se prolongó hasta 1992 cuando la nueva entidad adquiere mayor estabilidad como Estado independiente y a partir de este momento trata de dar un nuevo impulso a su relación con la UE, principalmente por su interés en que algún día pueda formar parte de ella.

La relación comercial con otras regiones del mundo como África, Asia y Europa del Este, no tienen tanta importancia para Eslovenia como la que sostiene con la UE.

De 1986 a 1990 Yugoslavia mantenía una relación más estrecha con Asia, en la cual con excepción de 1987 en donde tanto importaciones como exportaciones alcanzaron niveles similares, los años restantes existió una relación deficitaria.

En este mismo período, África no se dieron grandes diferencias entre importaciones y exportaciones.

Con Europa del Este la relación tiene aún menos importaciones y la diferencia entre importaciones y exportaciones es aun menor.

Para el período de 1992 a 1996 a diferencia de la relación con Asia y con África en las cuales el intercambio tuvo una disminución considerable, el comercio con Europa del Este se incrementó. A pesar de esto hubo un déficit, el cual se pudo superar en 1995 pero para el siguiente año se da una importante caída, siendo mayor la de las exportaciones de Eslovenia a dicha región.

Dentro de los principales socios de la ex Yugoslavia y de la actual Eslovenia son los países de Europa Occidental entre los cuales destacan Alemania, Francia e Italia. En las exportaciones de la ex Yugoslavia de 1986-1990 el país con mayor participación es Italia, le siguen Alemania y Francia. En este pequeño periodo podemos ver que fuera de Europa existe un país con una importante participación en la compra de los productos eslovenos, este es EE.UU., el cual se encuentra por encima de Francia y Reino Unido, quienes a pesar de no tener una participación muy importante como algunos de sus compañeros de la UE, es lo suficientemente cuantiosa como para salir del rango en el cual se encuentra el resto de los socios de Eslovenia a nivel mundial.

Como podremos ver en el siguiente periodo la independencia de Eslovenia en 1991 provocó un pequeño descuido en sus relaciones comerciales pero posteriormente trata de dar mas fuerza a estas relaciones.

De 1992 a 1996 vemos que se da una importante caída en las importaciones con todos los países principalmente con Italia que de casi 2,500 md en 1990, cayó a menos de 1,000 md en 1993. De los principales 5 socios de Eslovenia el que sufrió la menor caída fue Francia, que pasó de casi 780 md a casi 600 md.

De tal manera podemos ver que ahora el principal comprador es Alemania, quien después de la transición política y económica de Eslovenia, experimenta una importante caída que fue desde los 280,000 md en 1990 a menos de 180,000 md en 1992, pero en los siguientes años va aumentando considerablemente hasta llegar a 1995 en donde sobrepasa el nivel que había alcanzado en 1990 llegando a sobrepasar los 200,000 md. Italia y Francia también tratan de ascender nuevamente a partir de 1993 pero para 1996, las exportaciones hacia estos países vuelven a experimentar una ligera caída. Con respecto a EE.UU. y el Reino Unido, las exportaciones a estos países se mantuvieron estables en el nivel al que llegaron en 1992. Como podemos ver el proceso de transición que levo a Eslovenia a conformarse como Estado independiente afectó en mayor o menor medida el envío de los productos eslovenos a los diferentes socios a las importaciones.

En cuanto a las importaciones podemos ver que continúan siendo los mismos países los que tienen una mayor participación en las importaciones de Eslovenia a nivel mundial.

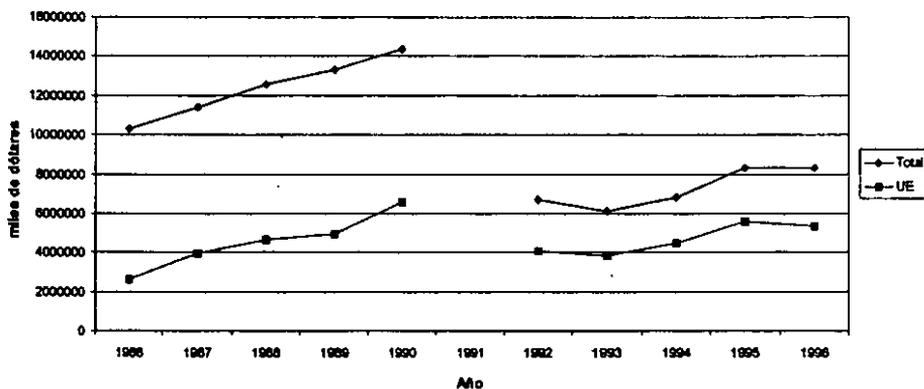
Las importaciones realizadas hacia Alemania, son las de mayor importancia, las cuales mostraron un continuo ascenso hasta 1990 en donde alcanzaron los 350,000 millones de dólares. Las importaciones de Italia experimentaron una importante caída en 1987 pero hasta 1990 mantuvieron un ascenso considerable. EE.UU., Francia y Reino Unido mantienen un comportamiento estable pero no representan cantidades importantes ya que se encuentran por debajo de los 100,000 millones de dólares. Durante el periodo que abarca de 1992 a 1996 debido a la serie de transformaciones dadas para la independencia y conformación

de Eslovenia también se experimentaron grandes caídas en las importaciones provenientes de todos sus socios.

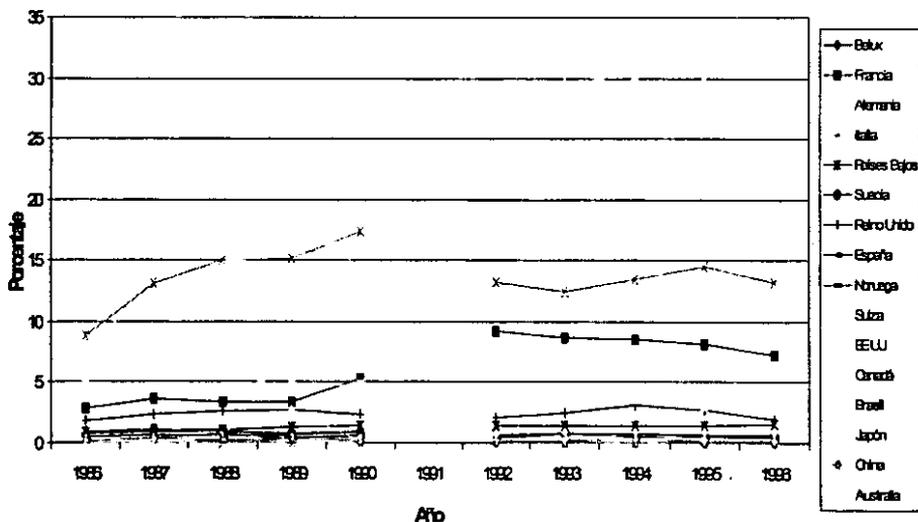
Así, en 1992 Alemania cayó hasta 150,000 millones de dólares, Francia llegó a 500,000 md., quedando por debajo de este nivel se encuentran Italia, EE.UU. y Reino Unido junto con el resto de los socios. A partir de este año hasta 1996, han mantenido un ascenso constante.

El ascenso tanto de exportaciones como de importaciones se ha ido dando con base en la mayor estabilidad tanto política como económica que ha ido adquiriendo el país.

Exportaciones de Eslovenia a nivel mundial 1986-1996).

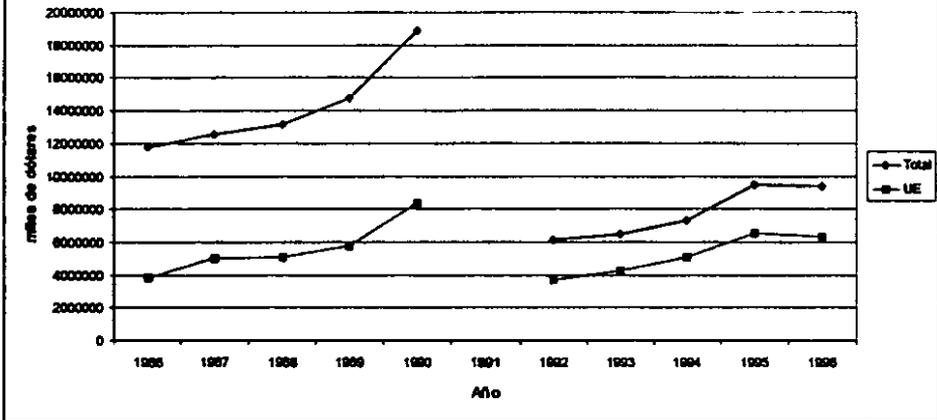


Exportaciones de Eslovenia a sus principales socios (valor relativo)

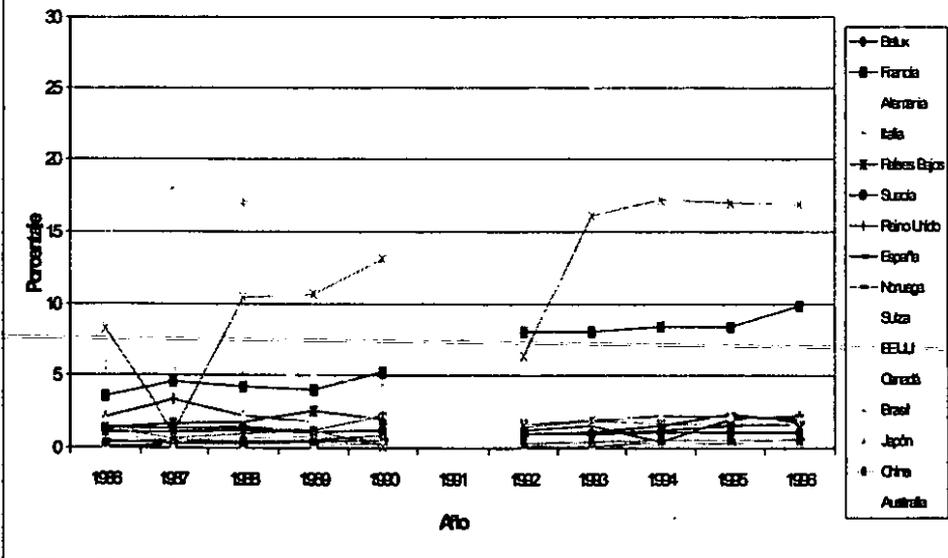


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Importaciones de Eslovenia a nivel mundial (1986-1996).

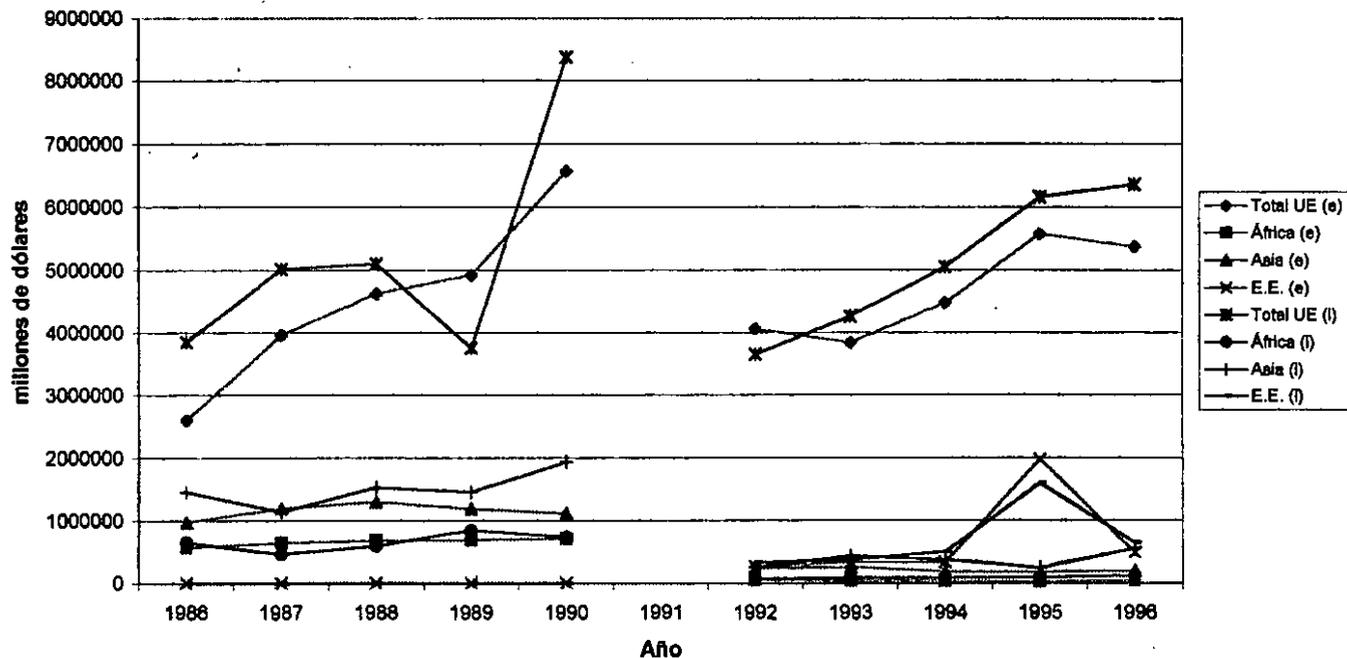


Importaciones de Eslovenia de sus principales socios (valor relativo).



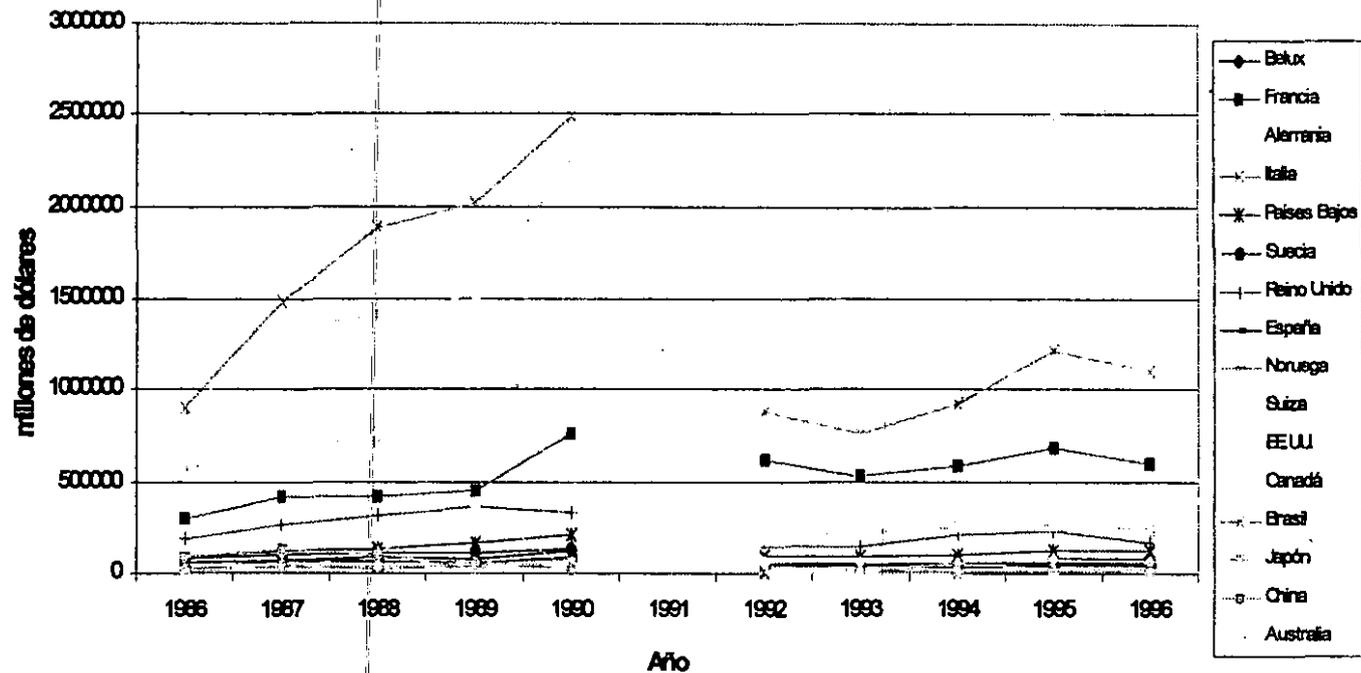
Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Intercambio de Eslovenia con los principales bloques económicos del mundo.



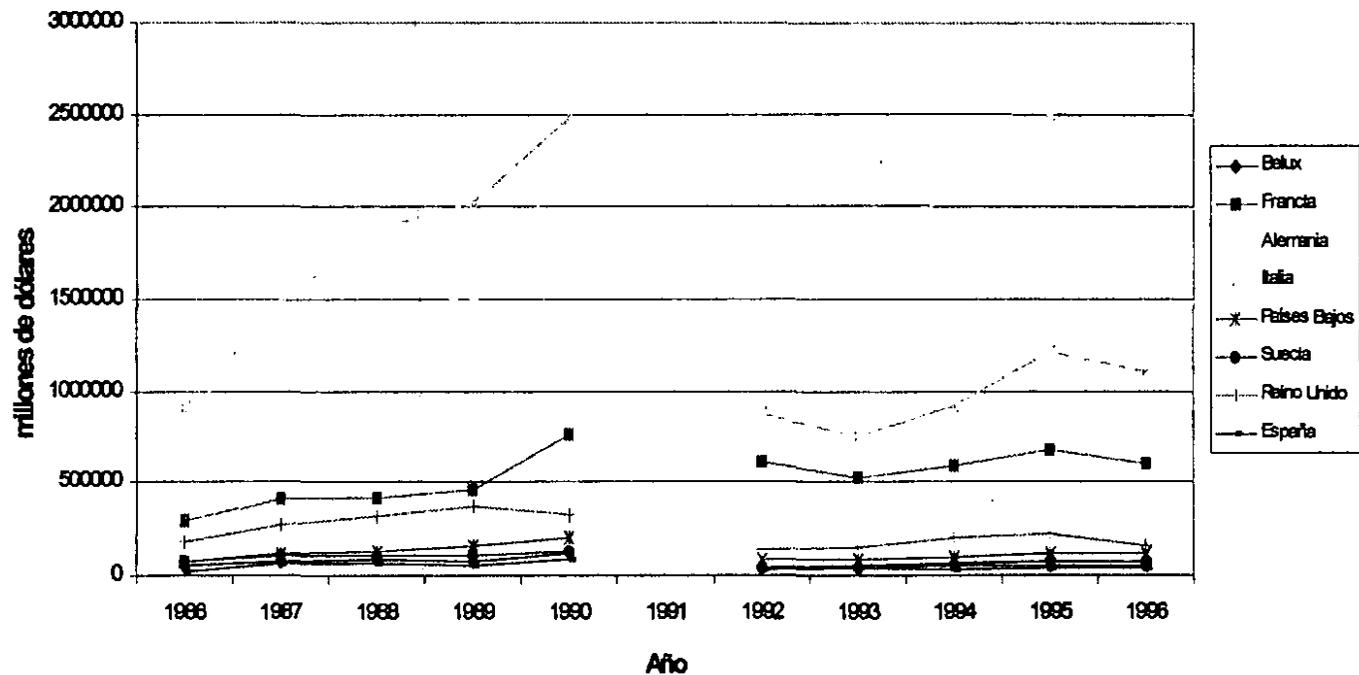
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Eslovenia a sus principales socios.



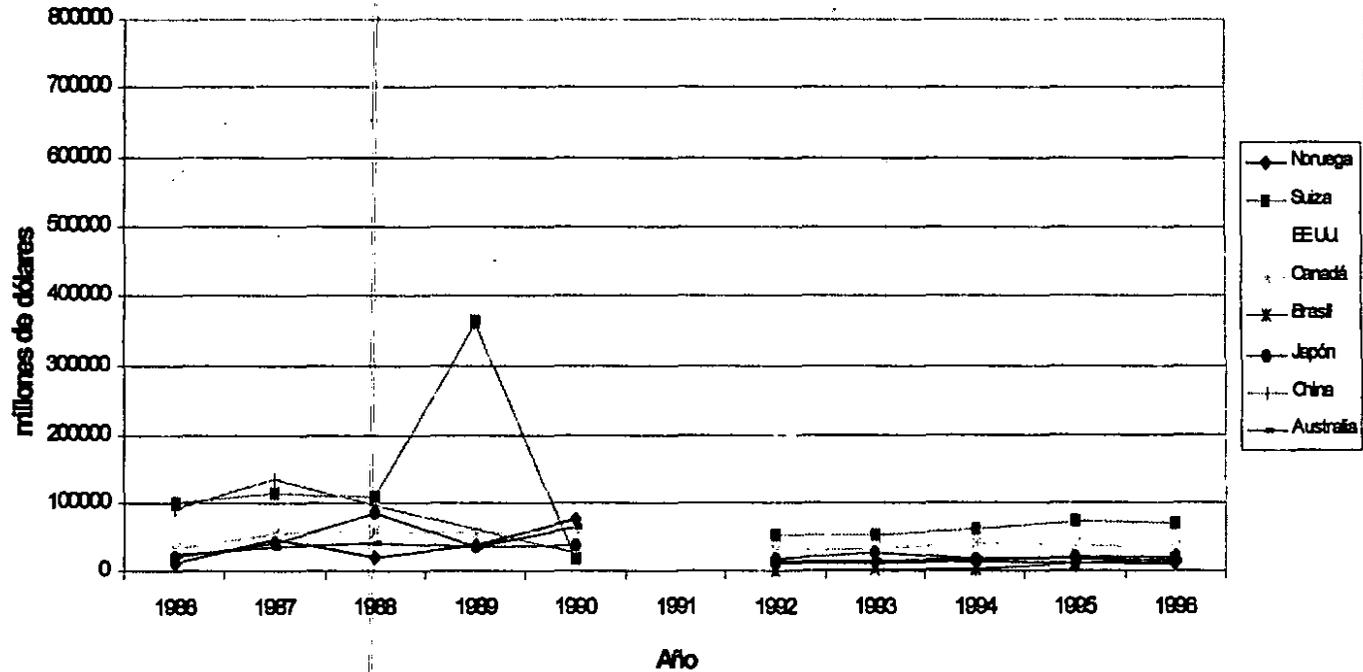
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Eslovenia a sus principales socios de la UE



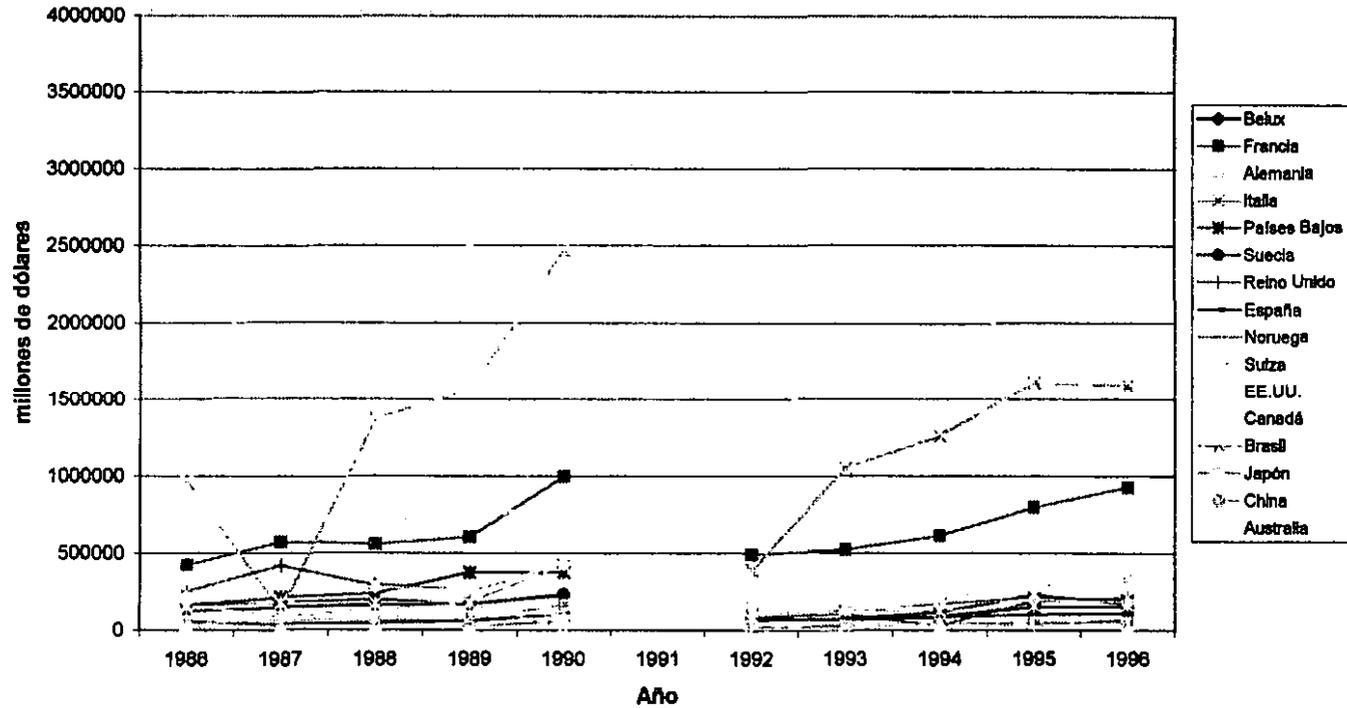
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Eslovenia a sus principales socios fuera de la UE



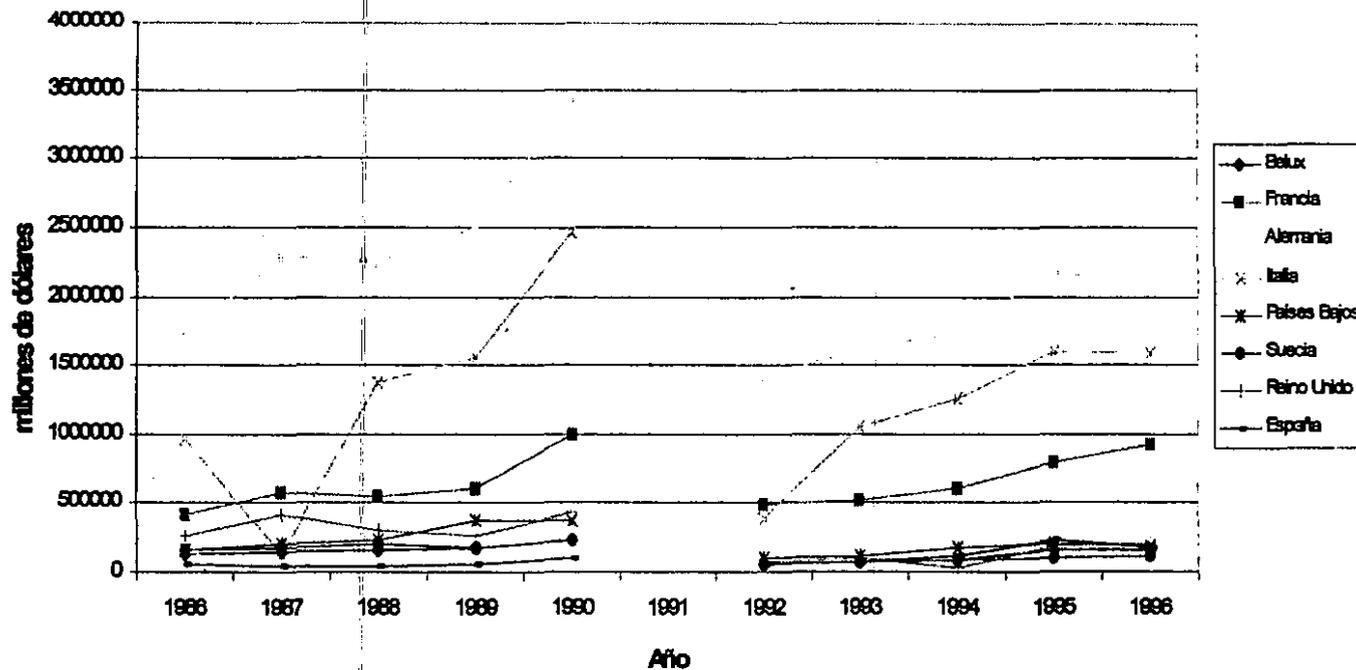
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Eslovenia de sus principales socios.



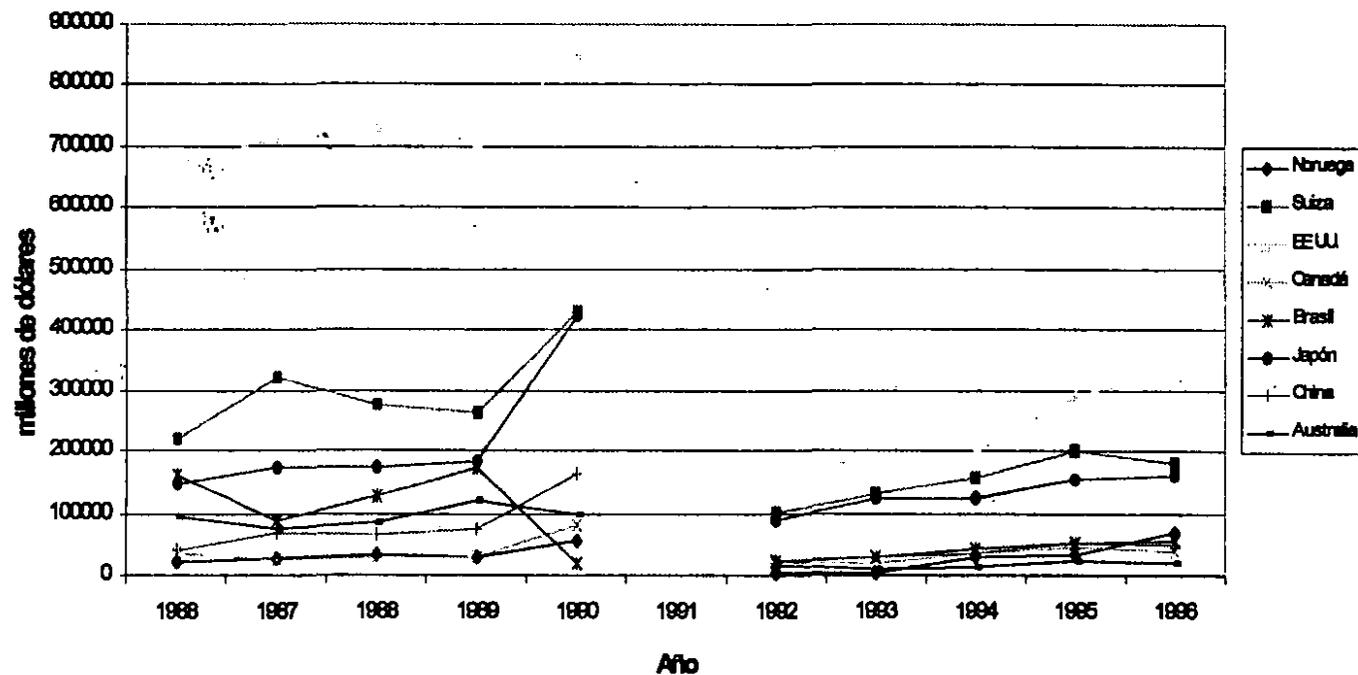
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Eslovenia de sus principales socios de la UE



Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Eslovenia de sus principales socios fuera de la UE.



Fuente: Yearbook, varios años.

2.5.5. Análisis de intercambio comercial de Hungría con sus principales socios (1986-1996).

Las exportaciones de Hungría durante el período 1986-1996 a nivel mundial han mantenido un buen crecimiento, ya que este se ha mantenido constante, con excepción de 3 años en los cuales estas bajaron. En 1986 Hungría exportaba 9,156,806md creciendo en 1987 a 957,0910md y en 1988 a 993,0717md, bajando en los siguientes dos años, en 1989 a 9,604,620md y en 1990 a 958,7636md. En 1991 y 1992 sus exportaciones se recuperan y alcanzan el valor de 10,179,515md y 10,704,720md respectivamente, en 1993, después de que se había obtenido una alza en el nivel de sus exportaciones, estas caen a 8,906,242md, esto fue un fuerte descalabro para Hungría, pero a pesar de esto en los últimos 3 años se dio una importante recuperación en sus exportaciones, así, en 1994 Hungría exporta un total de 10,699,843md, elevándose de un año a otro mas de 16,000 md, en 1995 alcanzó los 12,865,482 md y en 1996 los 13,144,047 md, logrando con esto consolidar su mercado.

En lo referente al valor relativo de sus exportaciones y como se distribuye este entre sus principales socios es el siguiente: Alemania ha sido su principal receptor durante todo el período (1986-1996), incrementando constantemente sus importaciones procedentes de Hungría, solamente en el año de 1993 estas bajaron un poco. Alemania en 1986 recibía el 8.5% de las exportaciones, en 1987 el 10% y en 1988 era el 11%, en 1989 se incrementó al 12.5%, en 1990 aumenta al 17%, en el 91, dan un gran salto llegando a abarcar más de la cuarta parte con el 27%, en 1992 sube a 28%, para después caer al 26% en 1993. De 1994 a 1996 estas incrementan ligeramente, obteniendo los siguientes porcentajes: 1993, 28.5%; 1995, 28.8% y en 1996, 29.3%. Con esto nos podemos dar cuenta de la importancia que tiene Alemania como receptor de las exportaciones de Hungría, quizás esto también se deba a que Hungría fue uno de los primeros países en recibir ayuda por parte de la UE por medio del PHARE, Italia, al igual que Alemania, también es un buen receptor de la exportaciones de Hungría y esto se puede sustentar con el incremento constante de sus importaciones durante el período de estudio.

En 1986 Italia recibía el 3.5% de las exportaciones de Hungría, estas se incrementaron constantemente durante los siguientes 6 años. En 1990 recibía el 5%, pero en 1992, se duplica y recibía el 10% de las exportaciones, estas bajaron en 1993 para situarse en 8.7% para después incrementarse a 8.8% y 9%, en 1994 y 1995 respectivamente y cayendo en 1996 a 8.7%, cifra similar a la de 1993, algunos países como son EE.UU., Francia, Suecia, Belux y Países Bajos han mantenido un nivel en promedio de 3.9% aproximadamente durante el período 1986-1996, hay otro grupo de países, como son España, Suiza y Reino Unido entre otros, que el nivel promedio que han mantenido es del 2.3%, aproximadamente.

Como podemos ver, durante todo el período antes mencionado las exportaciones de Hungría son bien aceptadas y que tiene un mercado amplio donde puede acomodar sus productos.

Durante el período 1986-1996 las importaciones de Hungría a nivel mundial han presentado algunos altibajos pero al final del período se da un incremento constante. En 1986 las importaciones húngaras son de 9,582,583md, en 1987 experimentan un ligero incremento alcanzando 9,854,672md, en 1988 comienzan a descender llegando a 9,309,356md, esta tendencia se mantiene hasta 1990, bajando a 8,817,915 md en 1989 y a 8,646,379md en 1990. Para 1991 estas crecen alcanzando 11,376,495md, en 1992 hay una ligera baja de alrededor de 300,000 md, quedando en 11,078,877 md. A partir de 1993 las importaciones de Hungría a nivel mundial van en franco crecimiento, en este año las importaciones incrementaron a 12,530,286 md, en 1994 subieron a 14,553,612 md, en 1995 a 15,466,222 md, y en 1996 terminaron en 16,208,896 md.

Con relación al valor relativo de las importaciones de Hungría provenientes de sus principales socios, podemos ver que el principal proveedor de Hungría a lo largo del período 1986-1996 es Alemania. Así, en 1986 abarca el 12.5% del total de las importaciones totales húngaras, al siguiente año este porcentaje aumenta alcanzando el 14%, manteniéndose en este mismo nivel en 1988, al siguiente año, aumentan a cerca del 16%. Las compras que Hungría realiza a Alemania continúan aumentando durante los siguientes 3 años, así, en 1990 suben al 17.5%, en 1991 al 21%, en 1992 a 24% y en 1993 disminuye al 21%. En 1994 estas vuelven a incrementarse alcanzando nuevamente el 24%, manteniéndose este nivel durante 1995 y 1996. En general, Alemania muestra una clara tendencia a incrementar su relación como el máximo proveedor de Hungría y que pertenece a la UE.

Italia también sobresale del resto de los proveedores de Hungría, aunque de 1986 a 1989, no sobrepasaba el 3.5% del total de las importaciones húngara, pero para 1990 Italia comienza a incrementar sus ventas alcanzando el 4%, en 1991, tienen un nuevo incremento donde llegan a cerca del 7%, los siguientes 2 años disminuyen a el 6%, en 1994 estas vuelven a incrementarse llegando al 7%, a partir de este punto continúan con un ligero aumento, llegando en 1995 a 7.5% y en 1996 a casi 8%.

Hungría, al igual que Polonia, mantuvo un intercambio comercial tanto con la UE como con otros bloques antes del desmembramiento de la URSS. En el período 1986 - 1996 el principal socio de Hungría dentro de la UE es Alemania, no sólo por los niveles que han alcanzado tanto las exportaciones como las importaciones con este país, sino que también por la constancia que ha mostrando el intercambio entre ambos países, así como el ritmo acelerado que ha alcanzando. Así en el período 1985-1986, sus exportaciones eran 750,000 md con un incremento constante hasta el período 1991-1992 sumando 2,960,300 md, cayendo en 1992-1993 a 2,400,000 md repuntando nuevamente en 1996 llegando a 3,800,000 md.

Italia también es un socio importante para Hungría, pues recibe una cantidad elevada de sus exportaciones. Así, durante el período 1986-1992, estas crecieron año tras año iniciando con 380,000 md en 1986 y llegando a 1,000,000 en 1992, descendiendo en el período 1992-1993 a 700,000 md, pero esta caída no fue lo suficientemente fuerte, para que Hungría recuperara su nivel de exportaciones en los siguientes años y las cuales en 1996 terminaron con un total de 1,100,000 md. Francia, Reino Unido, Países Bajos, Belux, Suecia y España son otros socios importantes pertenecientes a la UE, estos no alcanzan los niveles de exportaciones de Alemania e Italia, pero estas han ido incrementando año tras año durante el período 1986-1996. Estas crecieron de 75,000 md en promedio a 200,000 md durante 1986-1992 con una baja en 1993-1994, cayendo a 125000 md y dándose un repunte con todos los países durante el período 1993-1996.

Con Francia alcanzo los 500,000 md en 1996, con Reino Unido y Países Bajos 460,000 md, con Belux 400,000 y con España y Suiza 180,000 md.

En los referente a las importaciones de Hungría con la UE esta refleja una situación similar. El mayor monto de sus importaciones lo realiza con Alemania, con la cual durante el período 1986-1996, las cifras reflejan un incremento constante, así, en 1986 sus importaciones eran de 1,200,000 md, creciendo durante los siguientes diez años y llegando así a 3,800,000 md en 1996.

Italia es su segundo socio en lo que a importaciones se refiere en el período 1986-1996. Estas crecieron constantemente hasta 1991 donde tuvieron una ligera calda en el período 91-92, pero después de 1992 repuntaron nuevamente. En cuanto a las cifras, estas son: en 1986 inicia con 280,000 md creciendo hasta 900,000 en 1991 cayendo en 1992 a 700,000 md para alcanzar su nivel mas alto en 1996 con 1,400,000 md.

Las importaciones que Hungría realiza de Francia, Reino Unido y Países Bajos han tenido buena aceptación en el país ya que estos han mostrado un crecimiento constante durante el período 1986-1996.

En 1986 tienen un monto similar, siendo en promedio de 125,000 md con cada uno de ellos, creciendo constantemente durante los diez siguientes años y terminando en 1996 con estas cifras: Francia 750,000 md, con Reino Unido y Países Bajos 500,000 md. Con Belux, Suecia y España, las importaciones que realiza no llegan a los niveles de los países antes mencionados pero son significativas, en 1986 tienen una participación de 100,000 md en promedio, manteniendo un pequeño pero constante ascenso hasta 1995 llegando a 400,000 md con Belux y cayendo al año siguiente a 10,000 md, con Suecia su punto más alto lo alcanzó en 1995 con 350,000 md cayendo en 1996 a 300,000 md y con España se dio una situación similar pues su nivel más alto lo alcanzó en 1995 con 200,000md.

Hungría también mantiene un intercambio muy activo con otros países que no pertenecen a la UE. Con estos países Hungría mantiene un intercambio comparable al que realiza con la Unión. Las exportaciones que realiza Hungría a EU han tenido una buena aceptación pues han crecido a buen ritmo, así en 1986 eran de 205,000 md alcanzando su máximo nivel en 1996 con 460,000 md. Con Suiza se han mantenido en un nivel estable, en 1986 las exportaciones eran de 170,000 con dos alzas importantes, en 1988 donde fueron de 200,000 md y en 1992 con 205,000 md pero manteniéndose en el promedio durante todo el período.

Con Japón sus exportaciones han tenido un comportamiento similar al de las efectuadas con Suiza, pues sus exportaciones en 1986 eran de 50,000 md creciendo a un buen ritmo hasta 1991 donde sumaron 180,000 md y cayendo bruscamente en 1992 a 100,000 md esta se prolongó durante los siguientes tres años (1993-1995) en un promedio de 80,000 md para que en 1996 repuntara a 100,000 md. Con Canadá, Noruega, Brasil y Australia sus exportaciones tienen un comportamiento irregular y que ha mostrado bastantes altibajos, pero nunca han rebasado los 50,000 md; así finalizaron en 1996 con 25,000 md en promedio.

Otro socio es China con el cual las exportaciones de Hungría a dicho país sufrieron un desplome importante, de tal manera que, durante el período 1986-1988 alcanzaron 150,000, en los años siguientes, las exportaciones cayeron finalizando en 1996 en 20,000 md.

De las importaciones que realiza Hungría fuera de la UE solo tres países alcanzan estándares parecidos a la media de sus socios de la UE. Estos países son EU con el cual el nivel de importaciones se va incrementando, ya que en 1986 eran 195,000 md, llegando a 580,000 md en 1996. Con Suiza han mantenido también un crecimiento año tras año hasta 1991 donde alcanzó el nivel más alto con 395,000 md cayendo en 1992 a 350,000, manteniendo un promedio de 380,000 md en el período 1992-1996. El tercer país en importancia es Japón, en 1986 sus importaciones eran de 130,000 md creciendo de manera constante hasta 1991 donde 130,000 md creciendo de manera constante hasta 1991 donde alcanzó 310,000 md, cayendo al año siguiente (1992) a 285,000 md, pero dos años después las importaciones que realiza Hungría a este país llegan a su nivel más alto: 400,000 md. Con Brasil, China, Noruega, Canadá y Australia, las importaciones que realiza no dejan de ser importantes pero su nivel es menor. Brasil exporta a Hungría en 1986 110,000 md, creciendo a 170,000 en 1988 y cayendo al siguiente año a 110,000 md, de 1991 a 1996 se mantuvieron en 130,000 md en promedio, para alcanzar 185,000 md en 1996.

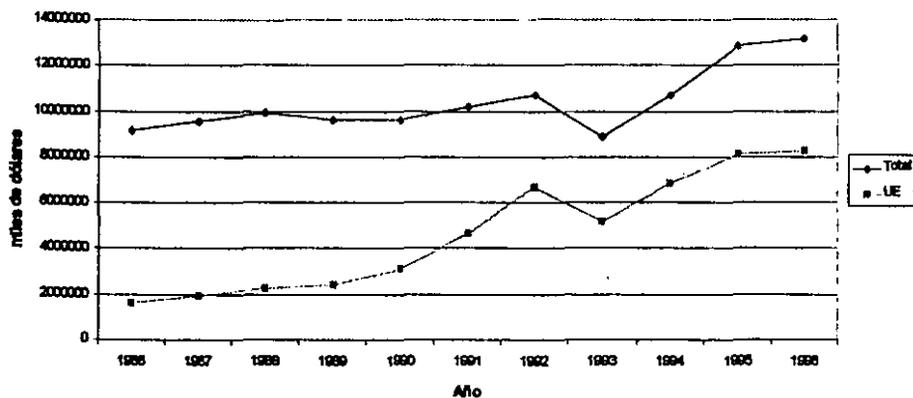
Con Canadá y Noruega, las importaciones que Hungría realiza de estos países son relativamente bajas, pues en 1986 eran 10,000 md en promedio manteniendo ese nivel hasta 1991, después de ese año, las exportaciones de Canadá a Hungría crecieron año tras año, llegando a 50,000 md y con Noruega a 35,000 md. Con el país con el cual sus importaciones han tenido un comportamiento inconstante es con

China, ya que en el período 1986-1987 sus importaciones alcanzaron 205,000 md desplomándose durante los siguientes cinco años (1988-1992) para repuntar nuevamente y alcanzar los 190,000 md en 1996.

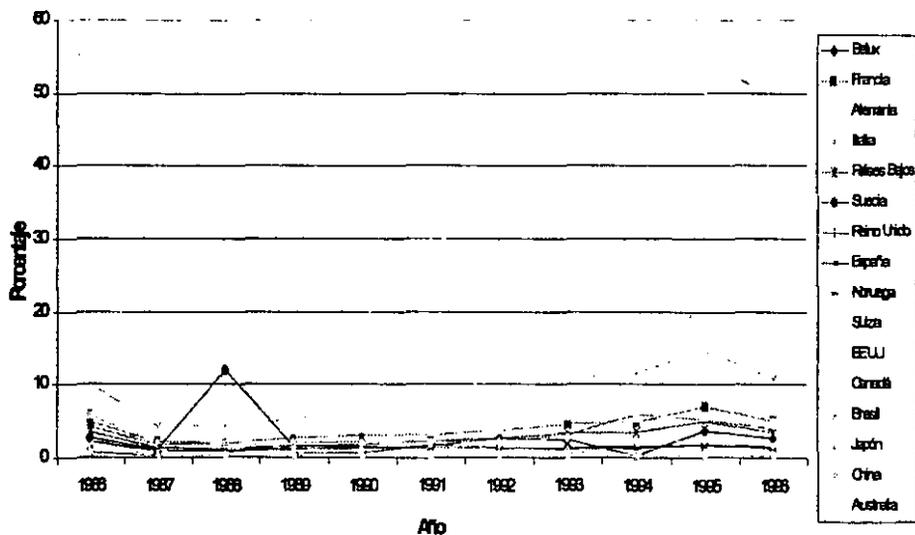
Analizando su intercambio comercial con sus principales socios tanto de la UE como de los países ajenos a esta, la tendencia que ha mantenido Hungría es incrementar tanto sus exportaciones como sus importaciones con la UE. Destacando la importancia que tiene Alemania e Italia en ambos rubros (exportaciones e importaciones). Los principales socios que tienen fuera de la Unión es EE.UU., Japón y Suecia, pero el nivel de intercambio con estos países solo alcanza la media de sus socios de la UE.

Toda esta situación se ha podido dar gracias a que el establecimiento de las reformas económicas en 1989, tuvieron como consecuencia una transformación de manera pacífica y gradual lo cual no provocó importantes alteraciones en su intercambio a nivel mundial.

Exportaciones de Hungría a nivel mundial (1986-1996).

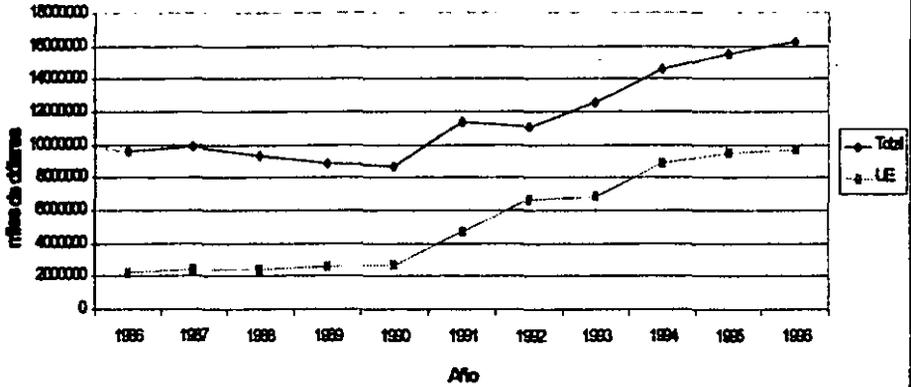


Exportaciones de Hungría a sus principales socios (valor relativo).

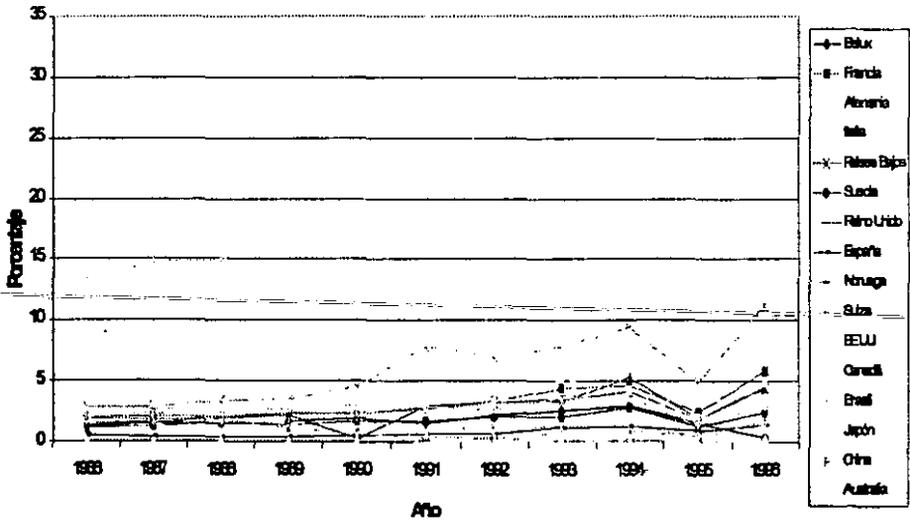


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Importaciones de Hungría a nivel mundial (1986-1996).

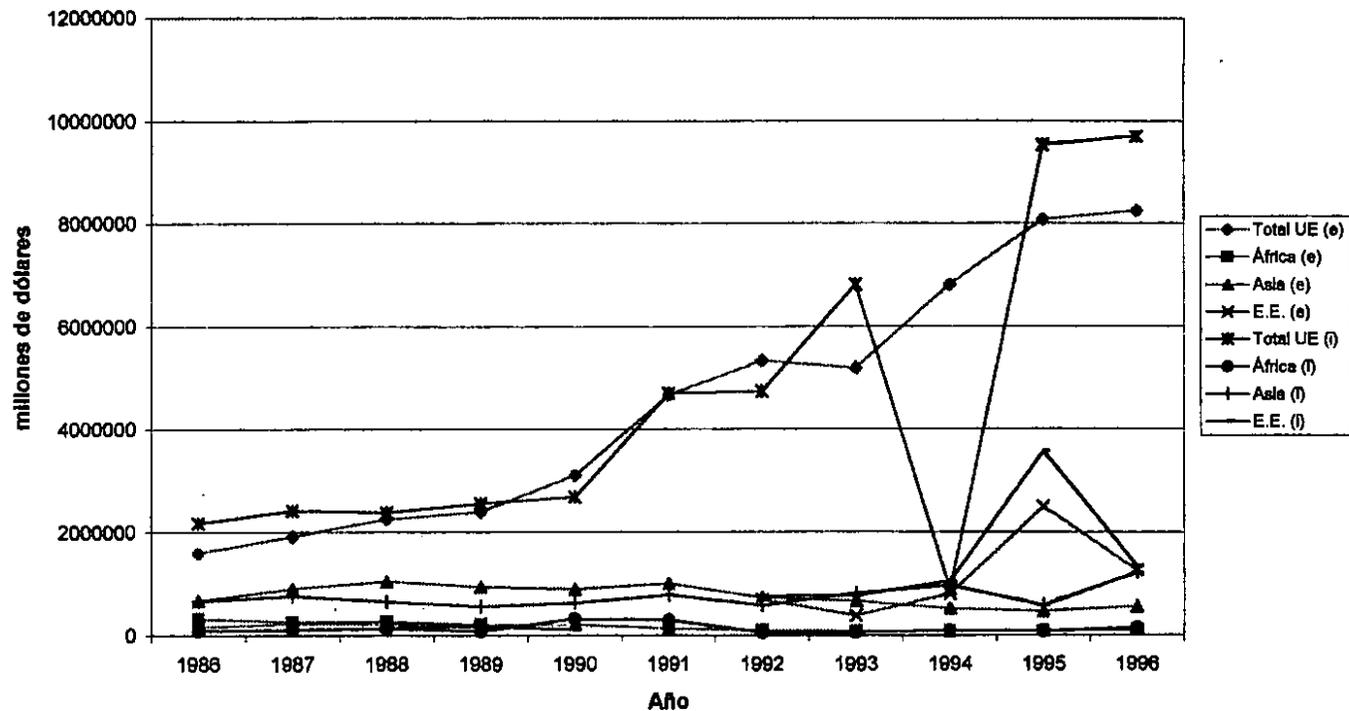


Importaciones de Hungría de sus principales socios (valor relativo).



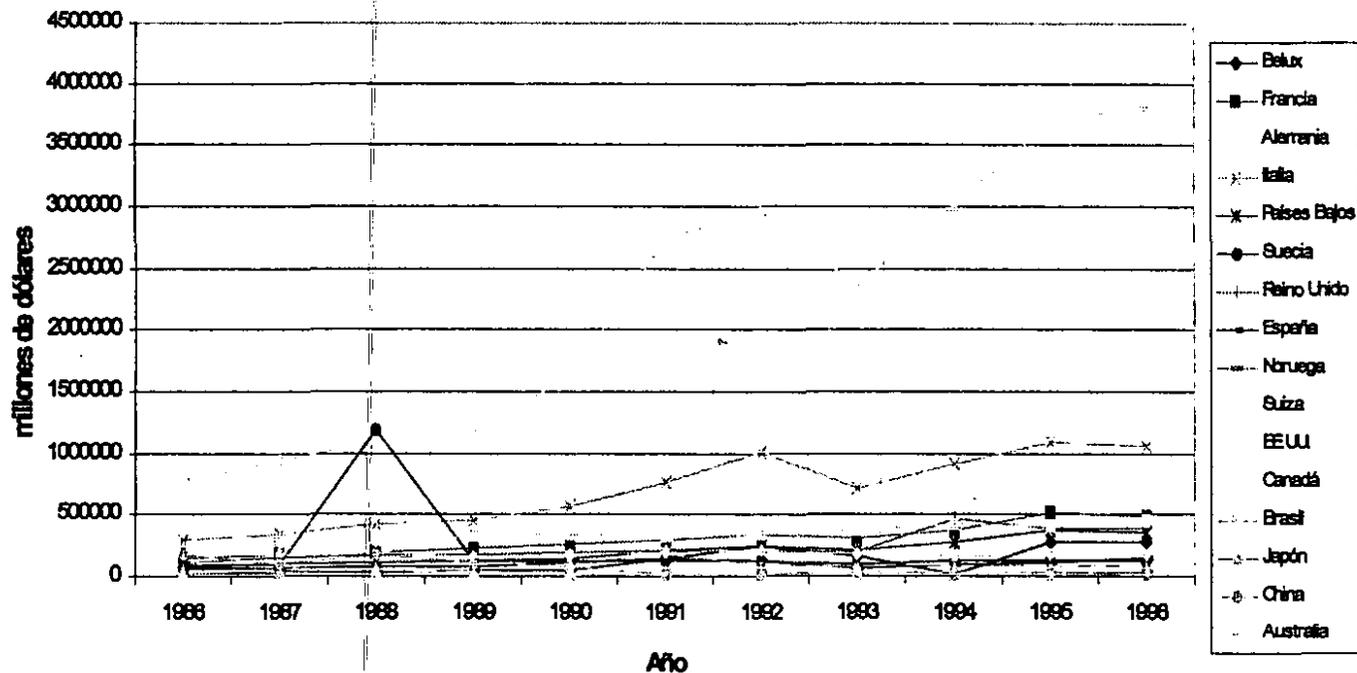
Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Intercambio de Hungría con los principales bloques económicos.



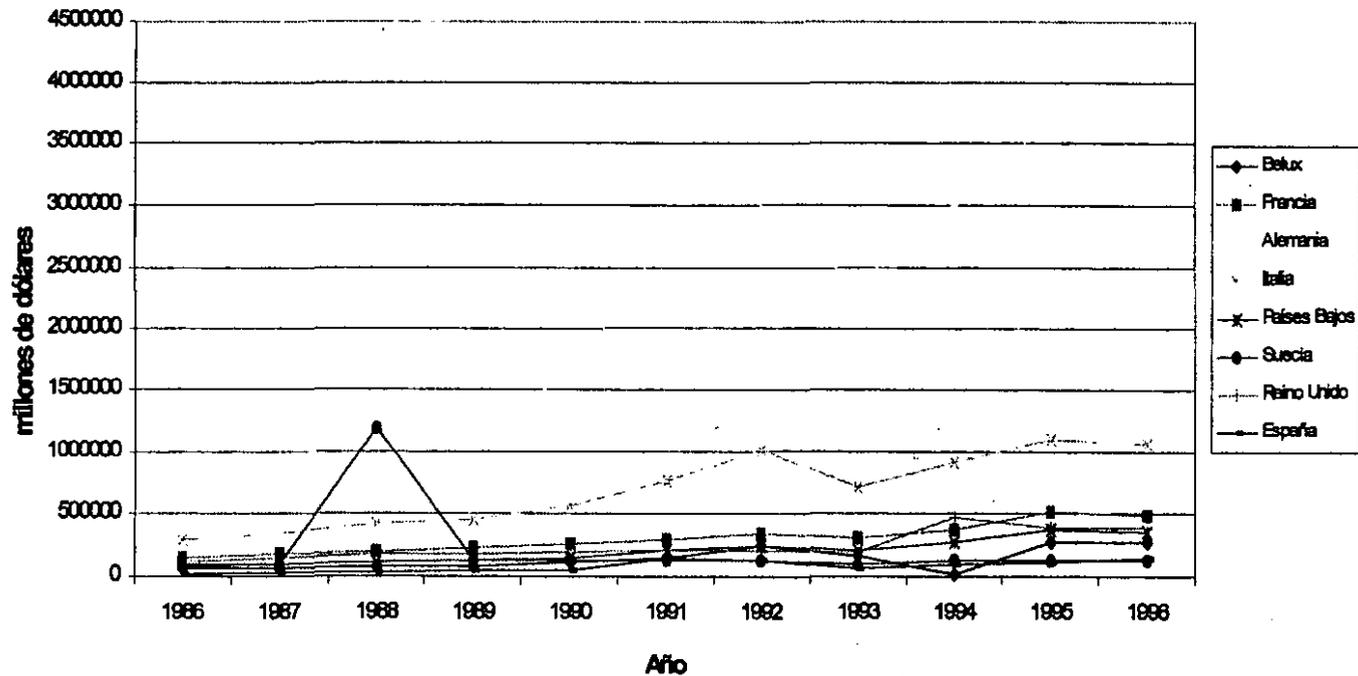
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Hungría a sus principales socios.



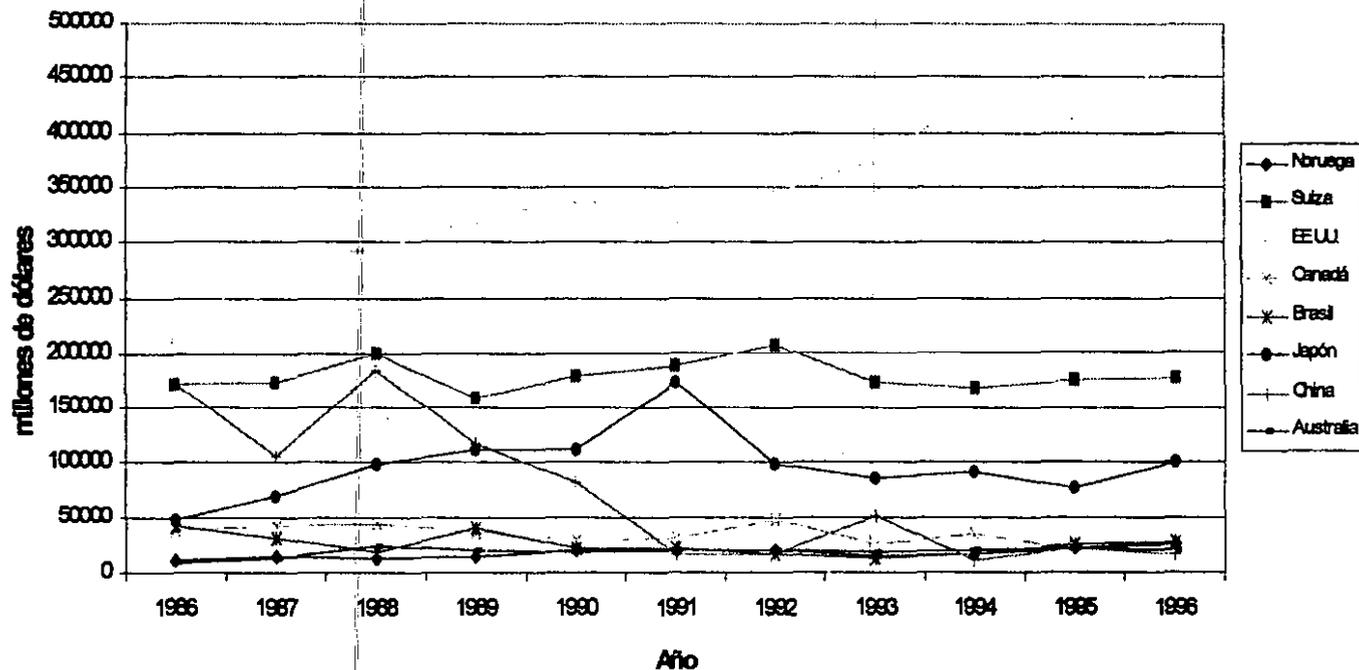
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportación de Hungría a sus principales socios de la UE



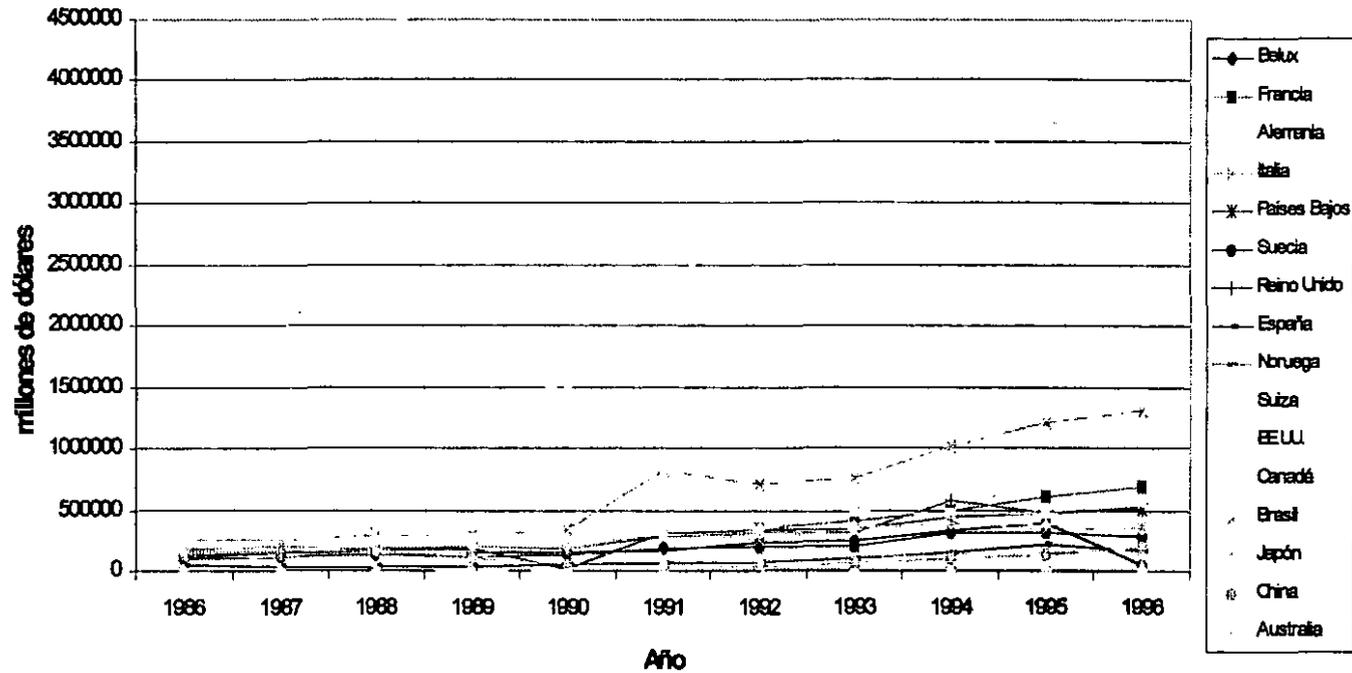
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Hungría a sus principales socios fuera de la UE



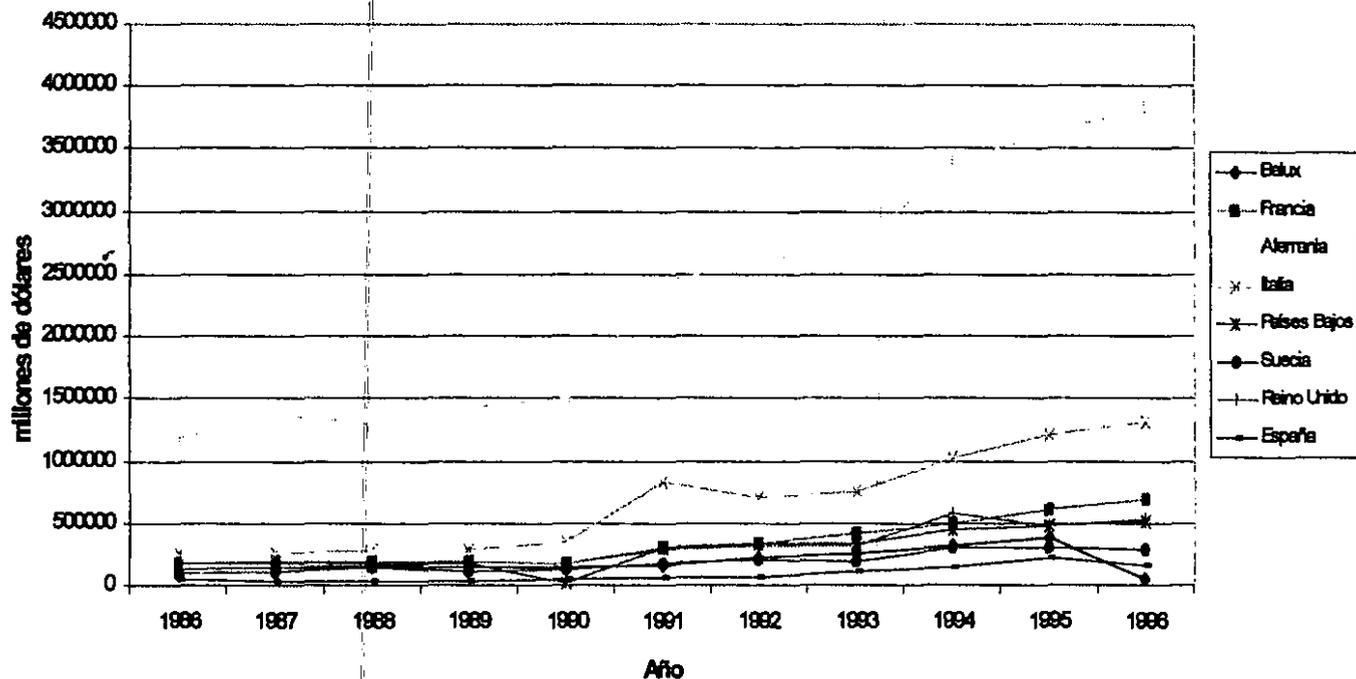
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Hungría de sus principales socios.



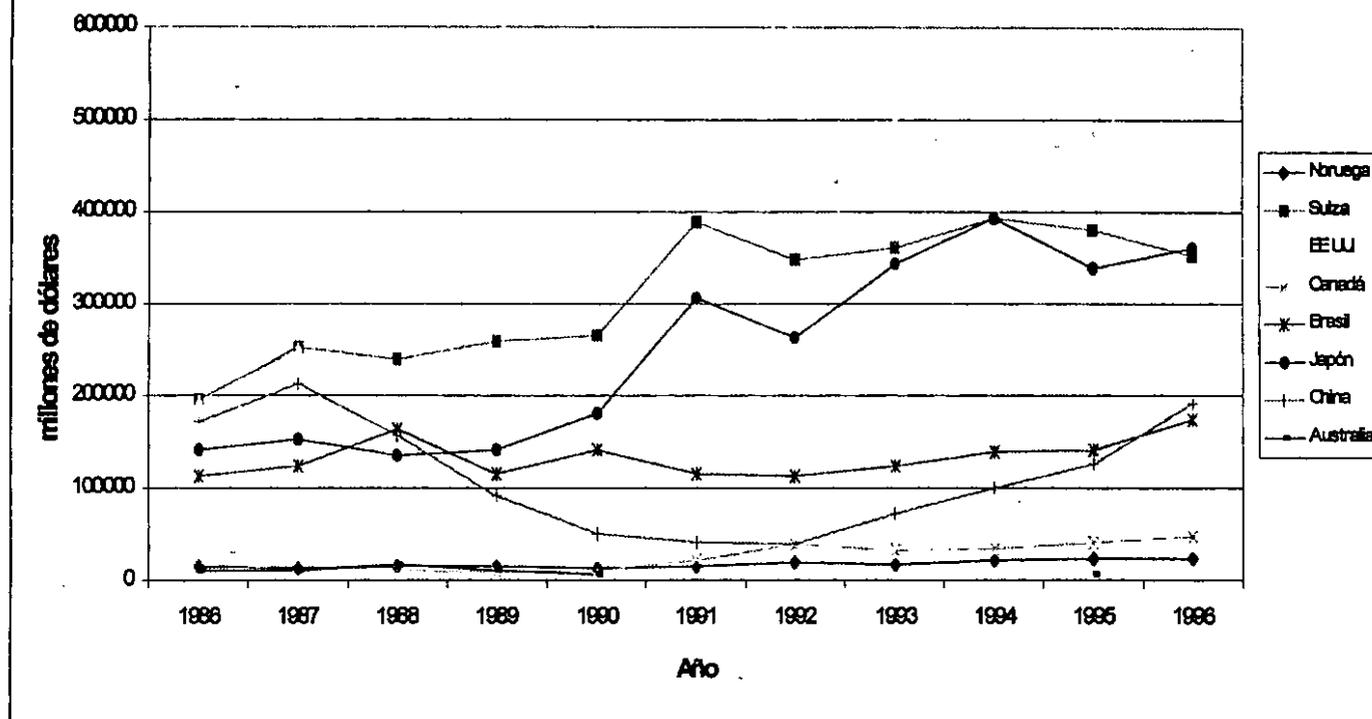
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Hungría de sus principales socios de la UE



Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Hungría de sus principales socios fuera de la UE.



Fuente: Yearbook, varios años.

2.5.6. Análisis del intercambio comercial de Polonia con sus principales socios (1986-1996).

Polonia es uno de los países de Europa del Este que lejos de que hayan caído sus exportaciones durante los cambios que sufrieron los países del extinto bloque socialista, estas se incrementaron, entre las posibles causas del incremento podría encontrarse el que Polonia fue uno de los primeros países en recibir apoyo de la UE mediante el programa PHARE.

Durante el período 1986-1996 el valor absoluto de las exportaciones de Polonia fue el siguiente: en 1986 era de 12,000,000 md, incrementándose ligeramente en 1987 siendo de 14,000,000md, y en los siguientes dos años, 1988 y 1989, fue ligeramente menor (13,900,000 md), para crecer nuevamente a 15,000,000 md, cayendo al año siguiente a 13,900,000md, en los cuatro años siguientes, sus exportaciones ganan mercado y estas se incrementan año con año, en 1993 alcanzan los 14,000,000 md, en 1994 los 17,500,000 md, y en 1995 se elevan aceleradamente hasta llegar a 23,000,000md, en 1996 llegaron a 24,500,000 md.

Varios países tienen injerencia en el valor relativo de las exportaciones de Polonia, el más importante es Alemania, el cual se ha convertido en el principal receptor de las exportaciones de Polonia. En 1986, el porcentaje de exportaciones que adquirió Alemania era de 9%, este se incrementó de manera gradual, en 1987, era de 10.5% en 1988 de 13.5% y en 1989 de 15%, de 1989 a 1990 hubo un gran incremento en sus importaciones alcanzando el 25% y en 1991 el 29.35, para después caer en 1992 al 26% y nuevamente incrementaron sus importaciones de 1993 a 1995, las cuales fueron del 27%, 29% y 39% respectivamente, siendo este último el mayor nivel de todo el período. Este se desplomó al año siguiente (1996) hasta el 22.5%. Estados como Países Bajos, Francia, EE.UU., Japón, entre otros, han mantenido un nivel constante en cuanto a la adquisición de productos polacos, manteniéndose en un promedio del 4% a lo largo del período. España también destaca por que después de haber presentado un bajo nivel en la adquisición de productos provenientes de Polonia (alrededor del 0.8%), en el período 1995-1996, elevó sus compras recibiendo en 1996 al 6% de las exportaciones de Polonia.

Las importaciones de Polonia a nivel mundial han ido en aumento con excepción de dos años en los que hay una disminución considerable. En 1986, Polonia inicia con 11,200,000 md, al año siguiente, estas disminuyen ligeramente, llegando a 10,800,000 md en 1988, las compras polacas se incrementan alcanzando los 12,200,000 md, en 1989 inicia la disminución más marcada a lo largo del período con 10,200,000 md. Para 1990 llegan al punto más bajo con 8,150,000 md. A partir de este punto comienzan a aumentar, ya que en 1991 fueron de 15,521,000 md, en 1992 subieron a 15,900,000 md. Los siguientes 3 años, el aumento en las importaciones de Polonia fue constante, así, en 1993 subió a 18,850,000 md, en

1994 a 21,430,000 md y en 1995 a 29,020,000 md. En 1996 alcanzaron su máximo punto llegando a 37,100,000 md.

Con respecto al valor relativo de las importaciones de Polonia, vemos que el que provee una mayor porción de los productos que Polonia compra es Alemania. En 1986, Alemania satisface el 9% de las importaciones realizadas por Polonia, a partir de aquí y hasta 1991, el aumento en la porción que abarca Alemania de las importaciones polacas, tiene un crecimiento constante: en 1987 es del 10.5%, en 1988 de 13.5%, en 1989 del 16%, en 1990 del 20% y en 1991 del 26%.

Para 1992 esta porción desmimuye a 23.5%, vuelven a aumentar en 1993 a 28%, disminuyen ligeramente en 1994 a 27.5%, aumentan a 34.5% en 1995 y finalmente en 1996 terminan en 24.9%.

Otro país que tiene un poco mas de participación que los demás es Italia, la cual se mantiene los primeros 4 años por debajo del 5%, en 1990 incremento su participación al 7.5% y en 1991 esta vuelve a estar por debajo del 5%. Para 1992 las importaciones polacas provenientes de Italia comienzan a aumentar de manera constante. Así, en 1992 fue de 7%, en 1993 de 8%, en 1994 de 9% y en 1995 de 10.5%. En 1996 la participación italiana desciende a 10%. Del resto de los socios, el nivel mas alto que alcanzaron fue del 7%.

Polonia, como país que formó parte del bloque socialista, dicha condición nunca fue factor para que sus relaciones comerciales con el resto del mundo crecieran, y principalmente con la UE, la cual le benefició, ya que fue de los primeros países del bloque socialista en recibir apoyo de la Unión mediante el Programa PHARE.

Durante el periodo de 1986-1996, tanto sus importaciones como sus exportaciones han crecido año tras año de manera constante y a buen ritmo, en 1986, sus importaciones con la UE eran de 100,000 md y sus exportaciones equivalían a 2,500,000 md para que de manera sostenida crecieran ambas y alcanzar en 1996 las siguientes cifras: en las importaciones, 24,900,000 md y las exportaciones a 16,000,000 md, también con Asia sus importaciones y exportaciones han crecido, quizás no a los niveles de la UE, pero si de manera significativa, en 1986 las importaciones eran de 1,000,000 md y sus exportaciones alcanzaron una cifra similar, para ser más concretos, durante el periodo 1986-1996, estas terminaron con los siguiente números: las importaciones con 4,000,000 md y las exportaciones con 1,500,000 md. Hay otros bloques con los cuales tiene un intercambio constante pero no alcanza las cifras de los dos anteriores por lo tanto hablaremos de esos países cuando se analice a sus principales socios.

De la UE, Alemania es el principal socio de Polonia, ya que es el receptor de aproximadamente el 70% de sus exportaciones durante el periodo 1986-1996, estas crecieron constantemente hasta 1995, para caer en 1996, en 1986 eran de 1,100,000 md, y caer en 1996 a 8,380,000 md, en 1986 Reino Unido era el segundo receptor de sus de sus exportaciones con 490,000 md, para crecer continuamente hasta 1991, logrando exportar 1,010,000 md y caer en 1992 a 500,000 md, después comenzó a ascender hasta 1996 en el cual exportaría mercancías por un valor de 1,000,000 md.

Con Italia sus exportaciones han tenido buena aceptación pues estas crecieron durante todo el periodo 1986-1996, en 1986 estas eran de 300,000 md para llegar a 1,350,000 md en 1996. Con los Países Bajos las exportaciones polacas tuvieron una buena acogida, ya que estas crecieron años tras año de 1986 hasta 1995, cuando alcanzaron su mayor nivel para después caer en 1996, así, las cifras son las siguientes: en 1986 Polonia exportaba un total de 300,000 md para llegar en 1995 a 1,280,000 md, y caer en 1996 a 1,100,000 md. Francia es otro de sus principales socios, aunque a diferencia de los demás sus exportaciones conocieron las dos caras, en 1986, Polonia exportaba a Francia mercancías por un valor de 200,000 md, las cuales crecieron para alcanzar su mayor nivel en 1989 con 3,250,000 md, pero también su nivel mas bajo en 1991 con apenas 80,000 md, después de ese desplome, comenzó un crecimiento sostenido para finalizar exportando un total de 1,060,000 md.

Con Belux y Suecia, su nivel de exportaciones ha sido similar, ya que tanto uno como el otro en 1986, exportaban de Polonia un total de 100,000 md cada uno, con un crecimiento constante año tras año durante todo el periodo, para finalizar en 1996 con un total de 650,000 md.

Hemos dejado al final a España, ya que en 1986 se encontraba dentro del conjunto de socios a los que menos exportaba, pero estas exportaciones fueron creciendo durante todo el periodo, para que en 1996, fuera el segundo receptor de sus mercancías; en 1986, Polonia solamente exportaba un total de 60,000 md para que en 1996 estas llegaran a 2,200,000 md.

Así como crecieron sus exportaciones, también crecieron sus importaciones. Alemania, que es su principal socio, las importaciones de Polonia de este país crecieron constantemente de 1986 a 1991, en 1986 importaba un total de 1,000,000 md, para 1991 alcanza la cifra de 400,000, cayendo en 1992 a 3,900,000 md, para que durante los siguientes cuatro años, sus importaciones estas tuvieran un crecimiento muy importante, con el cual llegaron a la cantidad de 9,100,000 md. Con Italia, la situación fue diferente, pues el crecimiento fue constante durante todo el periodo, no con volúmenes como con Alemania, pero son importantes, en 1986 importaba de Italia alrededor de 350,000 md, cifra que para 1996 fuera de 3850,000 md.

Con Reino Unido, las importaciones también se incrementaron año tras año durante todo el periodo, iniciando en 1986 con 250,000 md, para finalizar en 1996 con 2,100,000 md. Con Francia, sus importaciones crecieron de 1986 a 1989, estas fueron de los 200,000 md a los 300,000 md, estas posteriormente bajaron en 1990 a 200,000 md, cantidad que importaba en 1986; después de esta baja, sus importaciones se incrementaron nuevamente y de manera constante año con año, para finalizar en 1996 con un total de 200,000 md.

Con los Países Bajos, Suecia, Belux y España, sus importaciones tuvieron un comportamiento similar, pues desde 1986, estas crecieron, con los Países Bajos, Suecia y Belux, sus importaciones eran de 100,000 md y con España de 50,000 md en el mismo año. A partir de 1986 estas crecieron durante todo el periodo (1986-1996), para finalizar con la siguiente cifras: Países Bajos con 1,400,000 md, Belux y Suecia con 1,000,000 md, y España con 850,000 md.

Como se ha podido ver, Polonia tiene una buena relación con la UE ya que haciendo el balance de la relacione exportaciones - importaciones, esta se inclina de manera favorable hacia Polonia.

Polonia también mantiene un importante intercambio comercial con otros países que no forman parte de la UE. Así podemos ver que las exportaciones que Polonia realizó a EU, fueron las que alcanzaron un mayor nivel, creciendo de 1986 a 1990, de 260,000 md a 390,000 md, descendiendo durante los siguientes dos años(1991-1992) para que en 1992 tocan su nivel mas bajo, llegando a 310,000 md; para los siguientes dos años (1993-1994) crecieron hasta 780,000 md en 1994, cayendo nuevamente en 1995 a 600,000 md y así alcanzar su nivel más alto en 1996, con 1,650,000 md.

China era uno de sus principales socios antes de la desintegración del bloque socialista, en 1986 Polonia exportaba a China 450,000 md, para posteriormente experimentar una caída durante todo el periodo, tocando fondo en 1996 con apenas 40,000 md. Con Suiza, sus exportaciones tuvieron un comportamiento un tanto extraño, estas iniciaron con un valor de 200,000 md en 1986, para tener un crecimiento sostenido durante cinco años consecutivos y alcanzar su nivel más alto en 1991 con 710,000 md, para 1992, estas caen hasta 197,000 md y se mantienen en este punto durante los siguientes cuatro años, para finalizar con una ligera alza en 1996 sumando 210,000 md.

Con Brasil, al igual que con China, en 1986 las exportaciones que realizaba Polonia a Brasil sumaban 230,000 md, cayendo en los siguientes tres años a 96,000 md en 1989, los siguientes siete años, el comportamiento de sus exportaciones fue muy inconstante, manteniendo un promedio de 90,000 md, monto con el cual finalizó 1996.

Con Japón las exportaciones tuvieron buena aceptación, durante los años de 1986 a 1989, sus exportaciones se elevaron de 20,000 md a 200,000 md en este periodo, posteriormente cayeron de manera constante, para finalizar en 1996 con 20,000 md, llegando así al mismo nivel que tenía en 1986.

Con Canadá, sus exportaciones han crecido, aunque no al nivel de las de EU, pero han sido constantes, durante el periodo 1986-1996 iniciaron con 30,000 md en 1986, y finalizaron en 1996 con 80,000md.

Con Noruega las exportaciones polacas han sido bien recibidas, ya que en 1986, estas eran de 20,000 md para que en 1992 fueran de 180,000 md, cayendo en 1993 a 100,000 md y repuntando durante los siguientes años, alcanzando su mayor nivel en 1996 con un total de 330,000 md.

Con Australia, en cuanto a las exportaciones a este país solo se cuenta con cifras de 1986 a 1991, periodo en el cual se mantuvo un nivel promedio de 10,000 md.

Con respecto a las importaciones que realiza Polonia durante el periodo 1986-1996, con EU eran de 60,000 en 1986, estas crecieron a 230,000 md en 1988, bajando durante los siguientes dos años a 120,000 md, para posteriormente repuntar y llegar a 1,000,000md en 1993, pero cayendo nuevamente a 60,000 md en 1994 y dar un salto en 1995 a 1,160,000 md , para volverse a desplomar en 1996 llegando a 580,000md, dándose con esto una situación favorable para Polonia en su balanza comercial con este país.

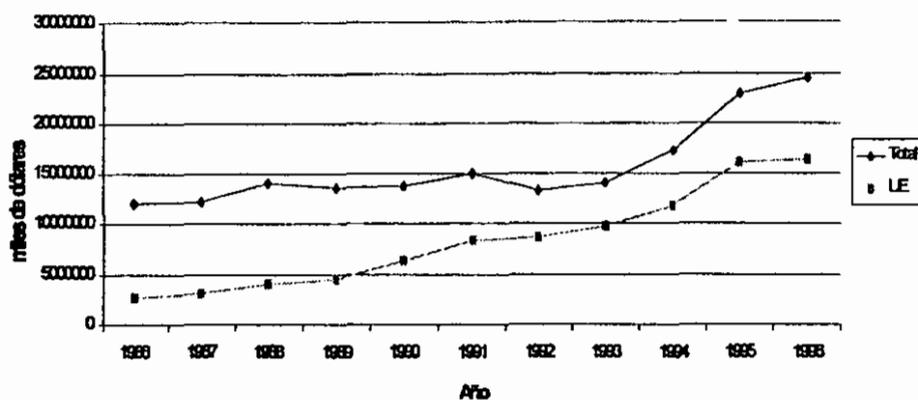
Con Suiza, en 1986 sus importaciones eran de 400,000 md alcanzando su nivel más alto en 1991 con 600,000 md, bajando en 1991 a 3100.00* md y después de ese año las importaciones que realizaba Polonia de Suiza crecieron año tras año para que, en 1996 sumaran un total de 580,000 md. Con China, sus importaciones eran de 500,000 md en 1986, para que estas cayeran durante cinco años consecutivos y llegaran a su nivel más bajo en 1991 con 50,000 md y ser seguido de un incremento durante los años de 1992 a 1996, en los cuales las importaciones llegaron a su punto más alto alcanzando los 760,000 md.

Con Noruega, sus importaciones se incrementaron durante todos el periodo (1986-1996) iniciando en 1986 con 20,000 md, y terminando en 1996 en 380,000 md. Con Canadá la situación fue similar a la de Noruega, pues en 1986 las importaciones que realizaba Polonia a Canadá eran de 8,000 md para que en 1996 alcanzaran los 190,000 md. Con Australia, solo se tienen cifras del periodo 1986-1992, en el cual inició con 70,000 md en 1986, creciendo durante los dos siguientes años, alcanzando su nivel más alto en 1988 con 160,000 md, pero después estas bajaron durante los siguientes años, para terminar con 20,000 en 1992.

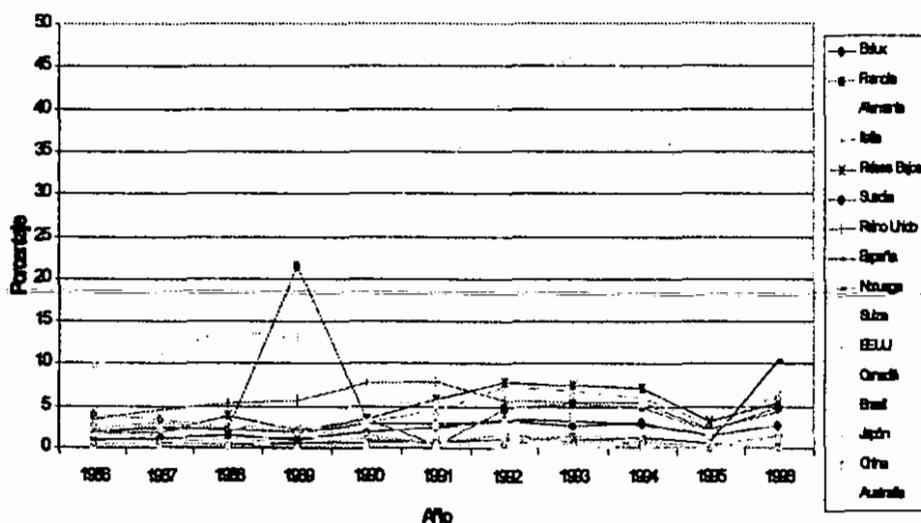
Las importaciones que realizó Polonia a Japón crecieron aceleradamente durante el período 1986-1996, estas eran de 110,000 md en 1986 para que en 1996 llegaran a los 600,000 md. Es último país es Brasil, con el cual durante los años de 1986 a 1988 sus importaciones crecieron de 190,000 a 250,000 md, sufriendo una baja en 1991 llegando a 40,000 md, los siguientes cinco años las importaciones polacas crecieron a un ritmo acelerado alcanzando los 340,000 md en 1996, mostrando un déficit en la balanza comercial polaca.

Como podemos ver, a diferencia de la relación que Polonia mantiene con la UE en la cual existe un mayor equilibrio en la relación importaciones - exportaciones, con los países que se encuentran fuera de la Unión existe una relación deficitaria, con el único país de este grupo con el cual la relación esta a favor de Polonia es con EE.UU. Esta situación nos muestra el interés, por un lado de Polonia por estrechar aún más los lazos existentes con la UE mediante la canalización de la mayor parte su comercio hacia esta región; y por otro, de la Unión Europea por mejorar y contribuir en el avance de la economía polaca para que cuando llegue el momento justo logre integrarse sin representar una carga para la Unión.

Exportaciones de Polonia a nivel mundial (1986-1996).

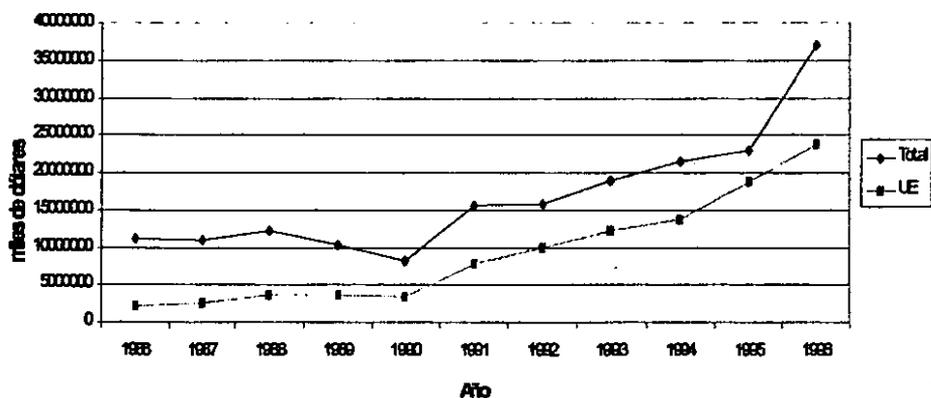


Exportaciones de Polonia a sus principales socios (valor relativo).

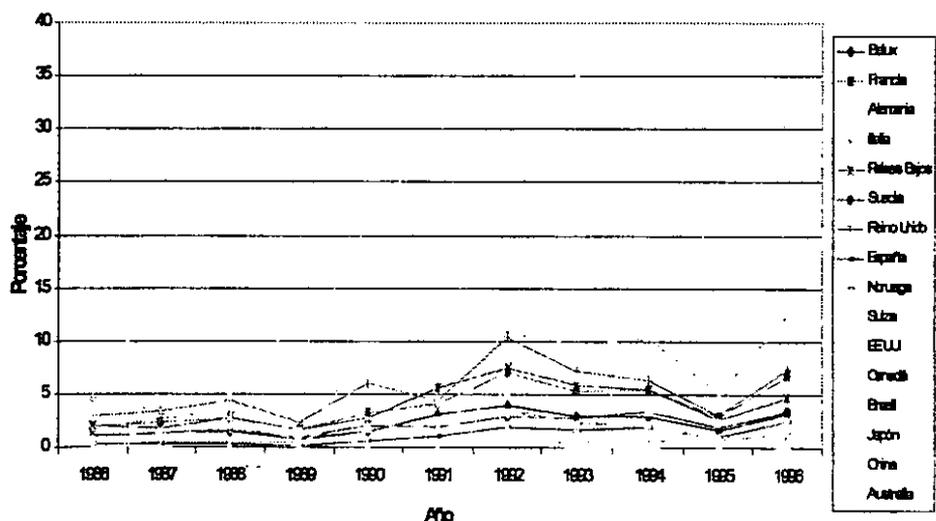


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Importaciones de Polonia a nivel mundial (1986-1996).

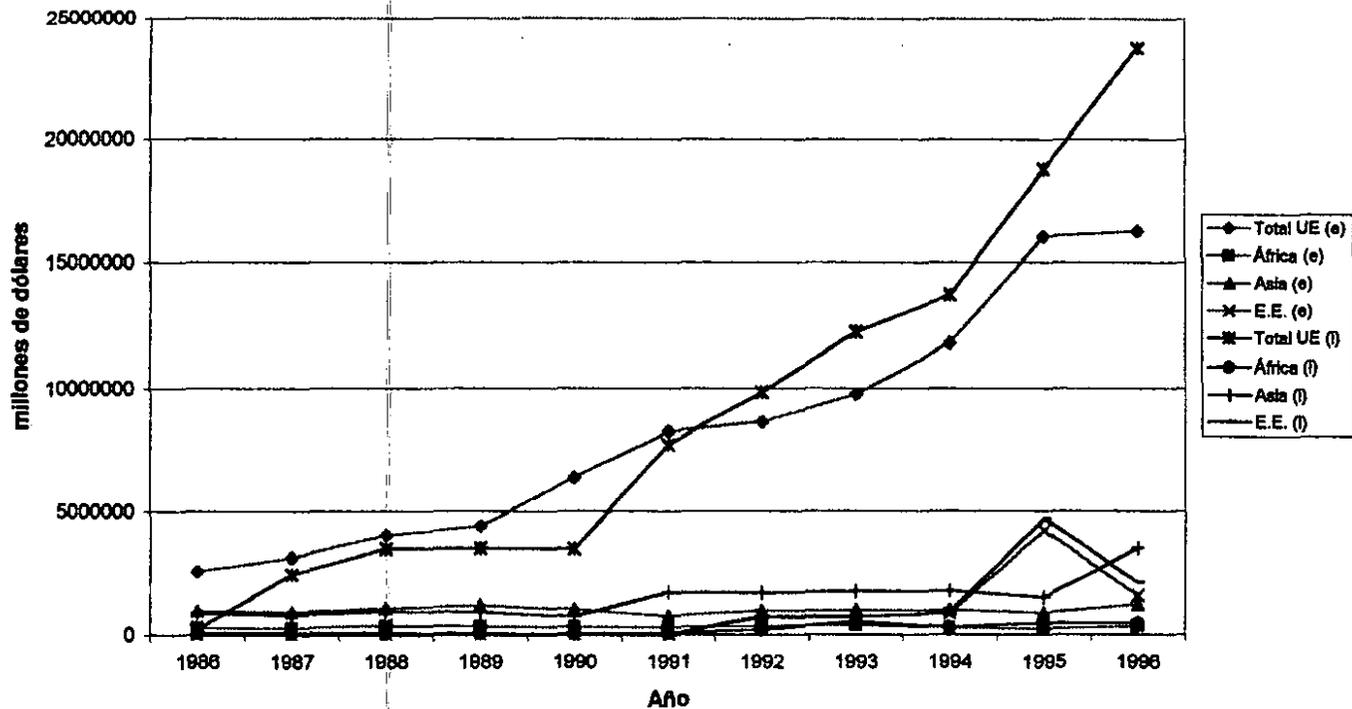


Importaciones de Polonia de sus principales socios (valor relativo).



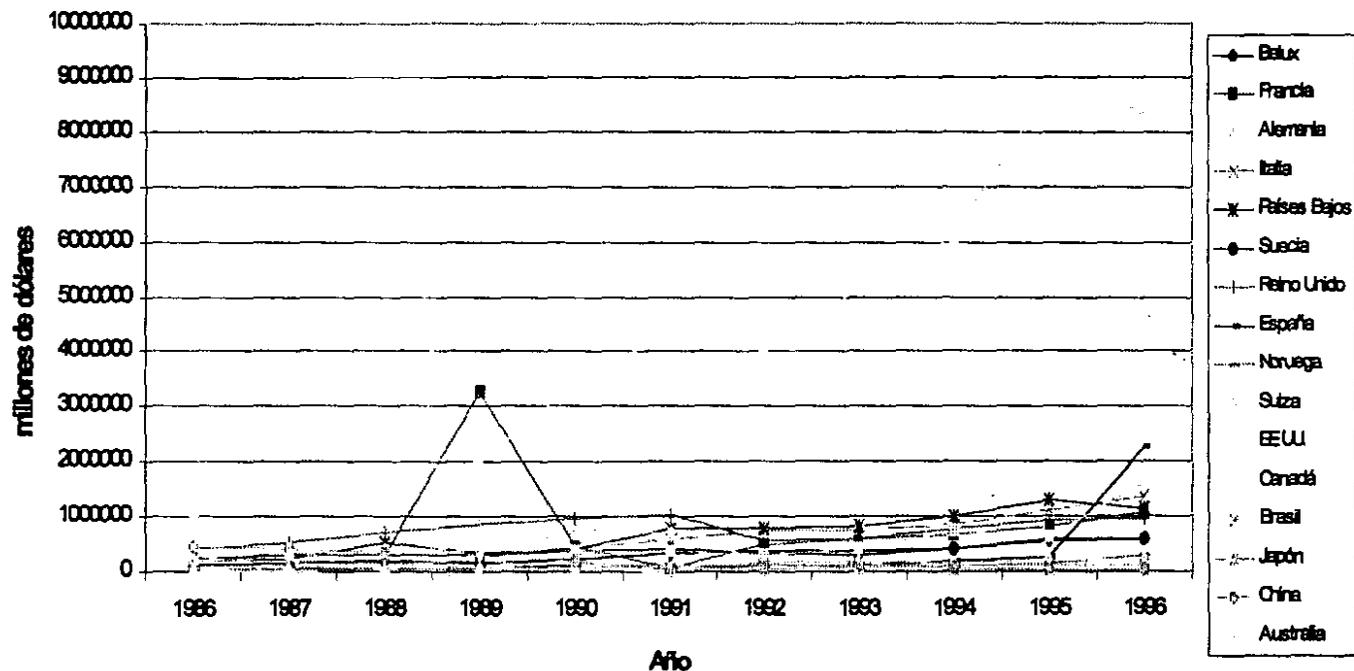
Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Intercambio de Polonia con los principales bloques económicos.



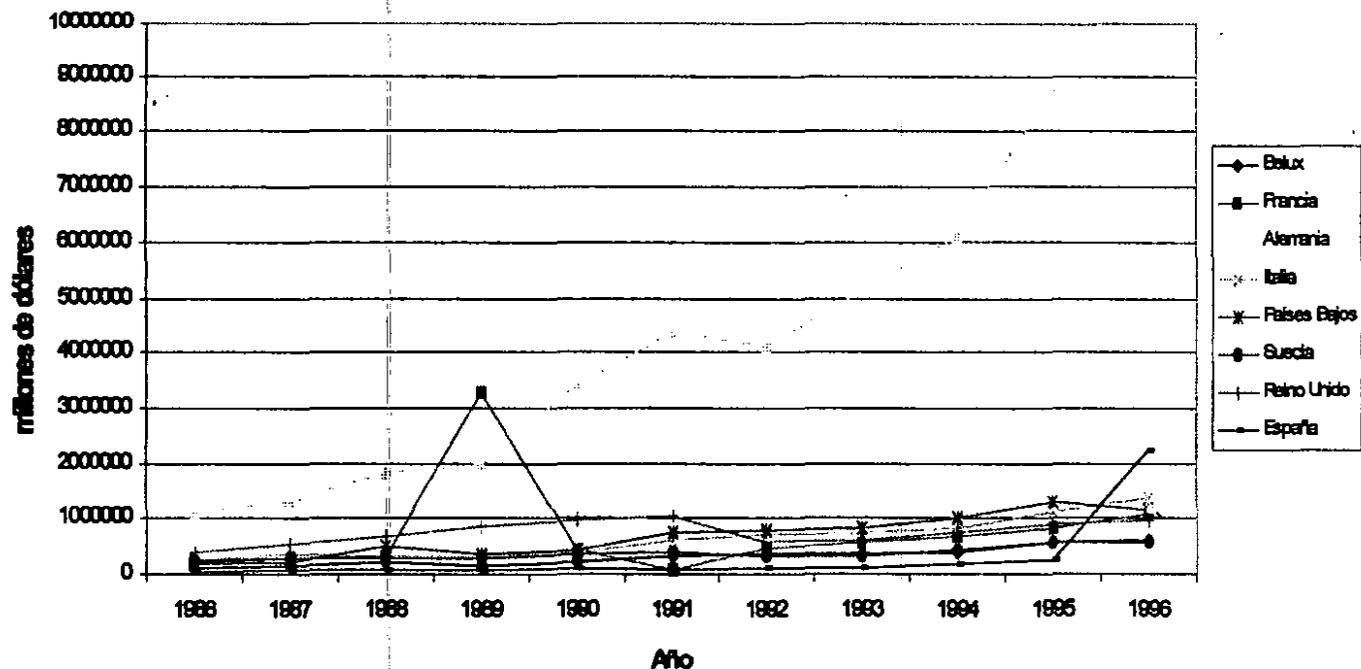
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Polonia a sus principales socios.



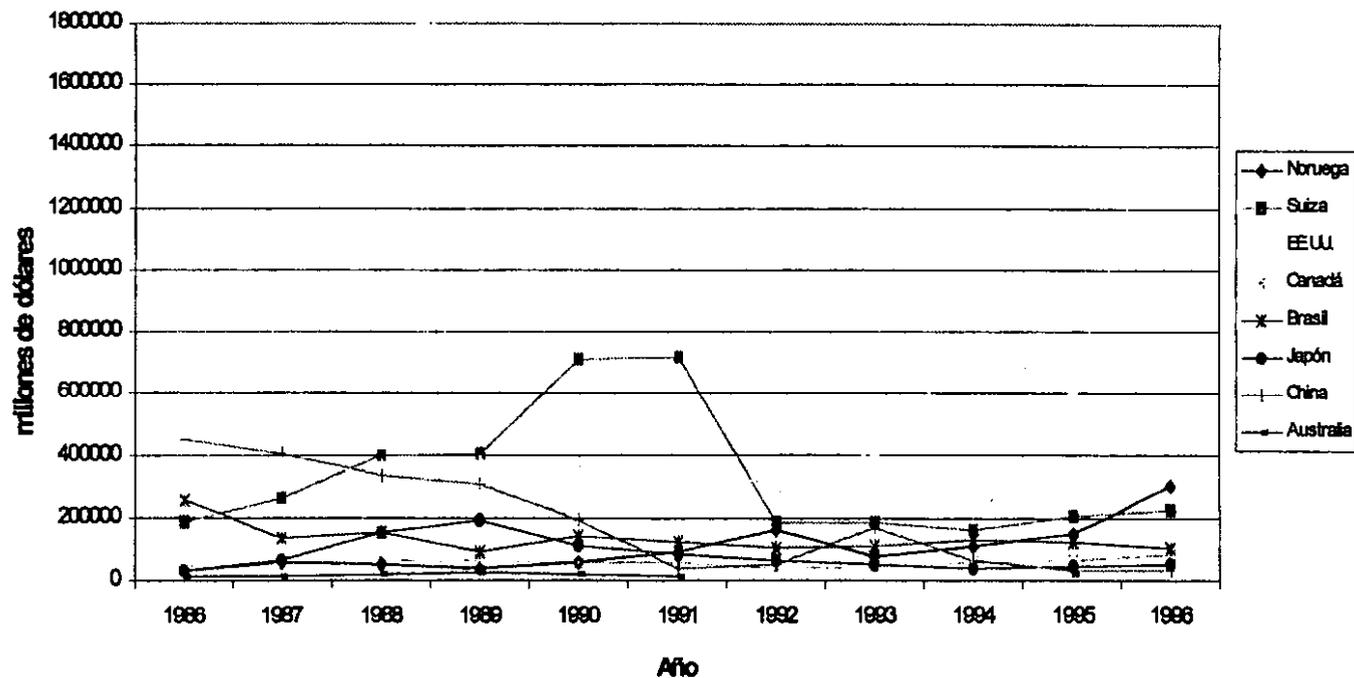
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Polonia a sus principales socios de la UE



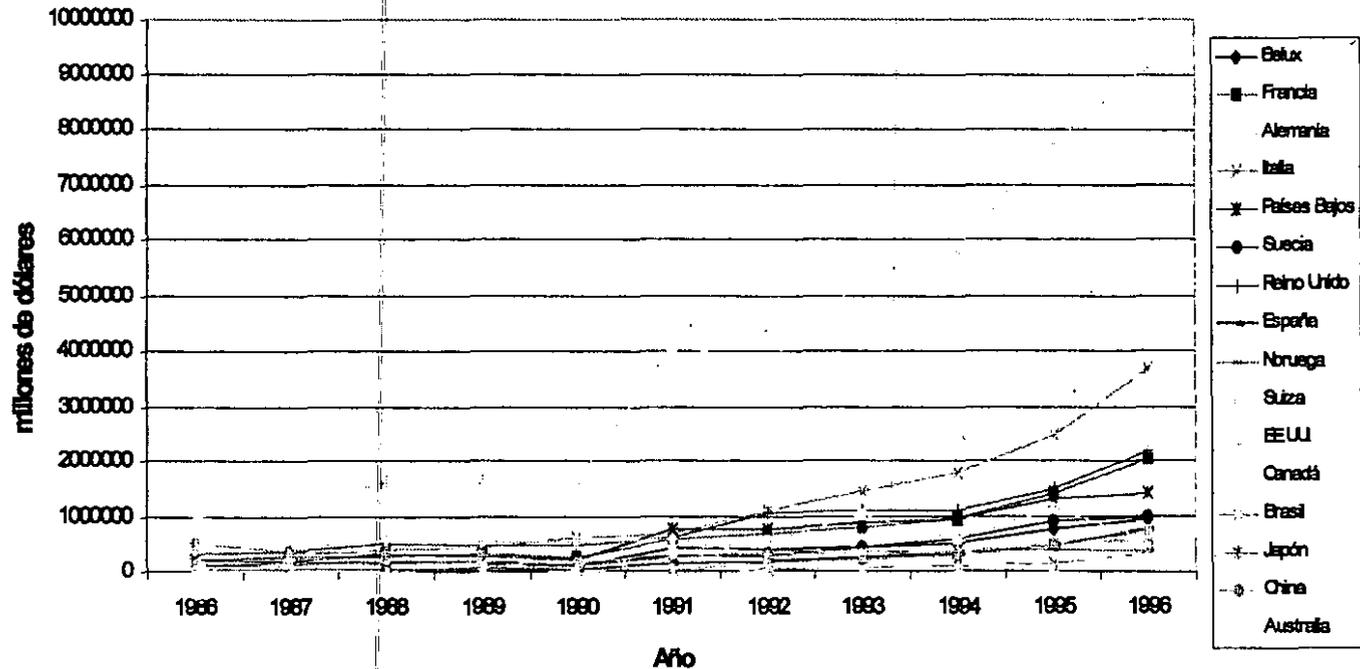
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Polonia a sus principales socios fuera de la UE.



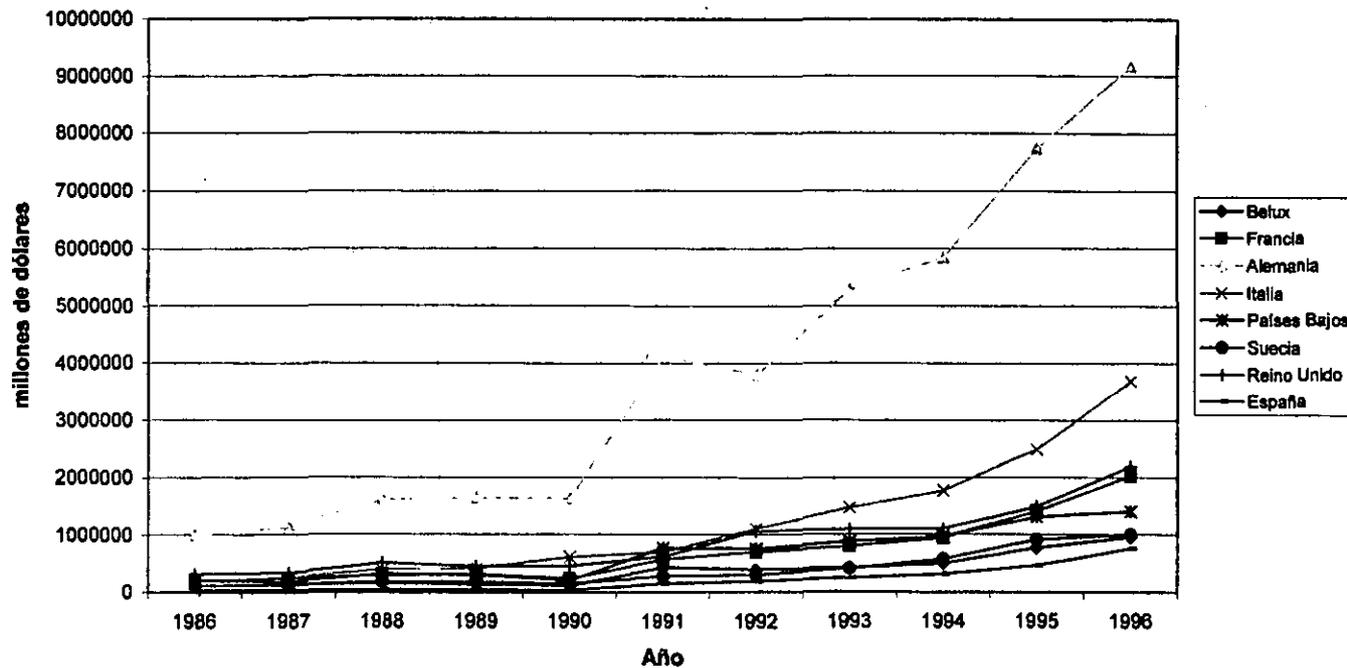
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Polonia de sus principales socios.

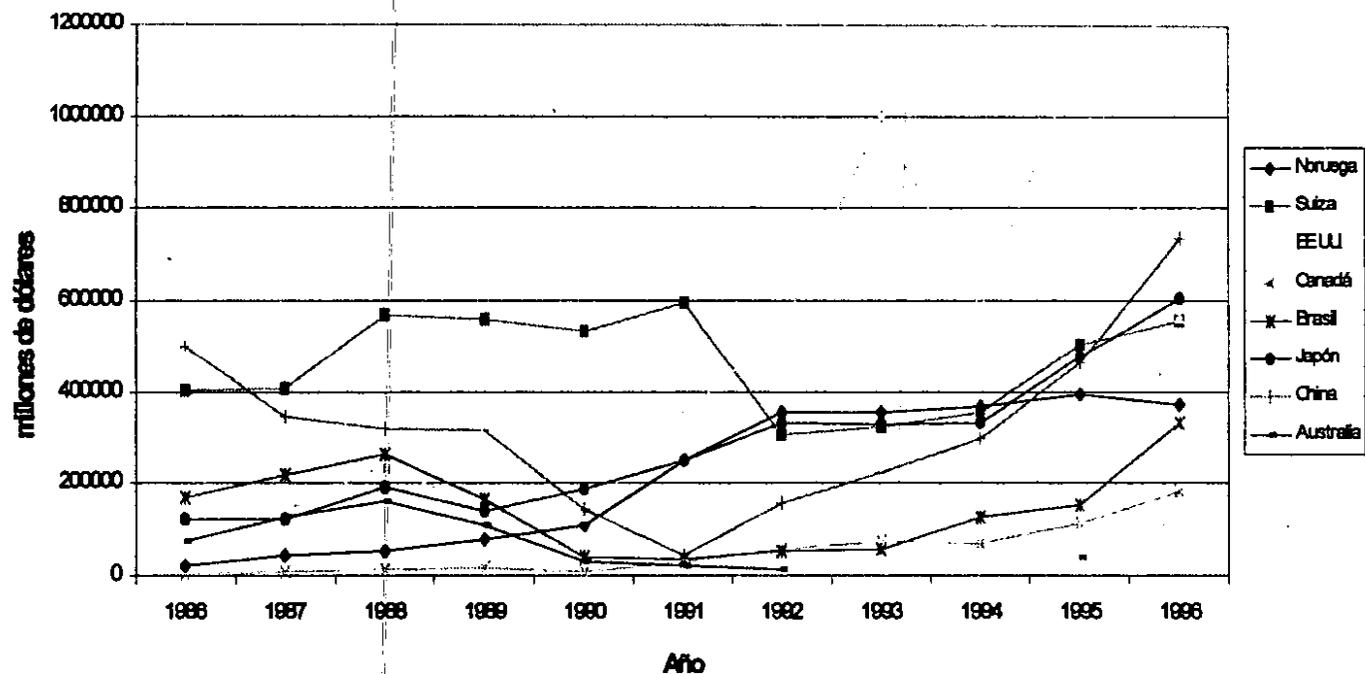


Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Polonia de sus principales socios de la UE.



Importaciones de Polonia de sus principales socios fuera de la UE.



Fuente: Yearbook, varios años.

2.5.7. Análisis de las relaciones comerciales de Rumania con sus principales socios (1986-1996).

El valor absoluto de las exportaciones totales de Rumania muestra un comportamiento basado principalmente en los cambios socio-políticos y económicos que se dieron antes y después de la disolución del bloque socialista. En 1989 las exportaciones de Rumania ascendían a 10,200,000 md cayendo estrepitosamente a 5,900,000 md en 1990 cuando se dieron los primeros cambios políticos y económicos, llegando a su nivel más bajo en 1991 con 4,100,000 md, los siguientes cinco años hay un incremento constante, así, en 1992 llegaron a 4,300,000 md, en 1993 a 4,900,000 md, para 1994 las exportaciones rebasan los 6,000,000 md y llegan a 6,100,000 md. En 1995 llegan a 7,980,000 md y finalmente su mayor nivel de exportaciones lo alcanza en 1996 con 8,000,500 md.

En lo que respecta al valor relativo de sus exportaciones, Alemania e Italia son los que adquieren la mayor parte de las exportaciones rumanas. En 1989, Alemania adquiría el 11.9%, este porcentaje cayo en 1990 al 11% y se mantuvo durante 1991 y 1992, en 1993 se eleva al 14.2% para que en 1994 adquiriera el 16% de las exportaciones totales de Rumania y en 1995 se elevó al 18% para que en 1986 alcanzara su nivel más alto llegando a 18.2%.

Con Italia las exportaciones rumanas tuvieron un comportamiento similar, pues en 1989 adquirían el 9.6% de las exportaciones rumanas, estas caen en 1990 y en 1991 bajando al 6% y cuyo porcentaje se mantuvo en 1992, para que las exportaciones rumanas se incrementaran nuevamente al 8.1%. Estas vuelven a tener un incremento en 1994, llegando al 13%, siendo este aumento de más del 50% con respecto al año anterior, en 1995 alcanza el 16% del total de las exportaciones rumanas. Como podemos ver, los productos rumanos han ganado nuevos mercados como el caso de EE.UU. En 1989, este país adquiría el 2.4% de las exportaciones rumanas, la adquisición de estas ha tenido un ascenso constante, en 1990 era del 3.6%, en 1991 4% y el cual se repitió en 1992, así, los siguientes 4 años mantuvo esa tendencia y en 1996 EUA adquiría el 5.9% de las exportaciones rumanas. Los Países Bajos han adquirido buena parte de las exportaciones de Rumania, pero estas han presentado algunos altibajos. En 1989 los países Bajos consumían el 1.6% de las exportaciones totales de Rumania. Durante 1990 y 1991 su consumo se incrementó a 2.9% y 5.4% respectivamente cayendo en 1992 a 1.5%, subiendo nuevamente a 4.3% en 1993, y cayendo durante los siguientes dos años (1994-1995) a 3.8% y 3%. En 1996 los Países Bajos incrementan su captación de productos rumanos llegando a abarcar el 4.2%.

Con algunos países que al principio del período consumían un buen porcentaje de las exportaciones procedentes de Hungría, posteriormente se desplomaron. Tenemos el caso particular de Francia, quien en 1990 consumía el 6% de las exportaciones totales de Rumania y las cuales fueron cayendo constantemente año tras año para que finalmente llegaran a su nivel más bajo en 1996, abarcando solamente el 2.1% del total. Los demás países a pesar de que también son de importancia para los productos rumanos tienen una participación muy baja en comparación con los países antes mencionados.

Como ha sucedido anteriormente con otros países de los que se ha realizado un análisis de su comercio a nivel mundial, existen algunos datos que no se encuentran disponibles, por lo que hay saltos de un año a otro o provoca que se reduzca el período de estudio. En el caso de Rumania, la información de los años que van de 1986 a 1988, no se encontraba disponible, por lo que nuestro período de estudio iniciara a partir de 1989. En este año, las importaciones rumanas inician con 8,400,000 md, en 1990 tienen un ligero incremento llegando a 5,790,000 md. Durante los siguientes 3 años experimentan un aumento constante, así en 1992 suben a 6,250,000 md, en 1993 a 6,520,000 md y en 1994 a 7,109,000 md, en 1995 este incremento es mayor pues se dispara hasta los 10,277,000 md y en 1996 aumenta a 11,435,000 md.

En cuanto a la participación de cada uno de los países en las importaciones de Rumania el que tiene una mayor participación es Alemania, la cual inicia en 1989 abarcando el 6% del total de las importaciones rumanas, en 1990 esta participación aumenta al 11.5%, pero en 1991 disminuye al 10.2%, los siguientes 3 años se da un incremento constante en las ventas de Alemania a Rumania, de tal manera que en 1992 aumenta a 13%, en 1993 a 15.9% y en 1994 a 17.8%. En 1995 se da una pequeña disminución llegando a 17.2% y en 1996 a 17%.

Otros 3 países que sobresalen del resto, pero a partir de 1991 son Italia, Francia y EE.UU., ya que en años anteriores ninguno sobrepasó el 5% del total. Italia mantiene un constante incremento en su participación hasta 1995, así, de 4.7% en 1991, sube a 8.8% en 1992, 9.5% en 1993, 11.8% en 1994 y 13.3% en 1995, en 1996 estas disminuyen grandemente hasta el 6.5%. Francia tiene un incremento de 3.9% en 1991 a 6.8% en 1992; en 1993 volvió a subir a 7.8%, pero disminuye en 1994 a 5% y mantiene el mismo nivel en 1995 y 1996.

En cuanto a EE.UU. en 1991 su participación era de 3.5%, los siguientes 2 años mantiene un nivel muy similar, en 1994 aumenta a 6.5% y en 1995 disminuye a 4% Finalmente en 1996 se reduce su participación al 3.7% La participación del resto de los socios de Bulgaria no sobrepasa el 4%.

Rumania es otro de los países de Europa del Este que después de la disolución del bloque socialista, se lanza en busca de mayores beneficios mediante una economía de mercado, mirando a la UE como posible receptor de sus exportaciones y también de sus inversionistas.

El comportamiento de sus exportaciones con sus principales socios de la UE, lo podemos dividir en dos etapas o períodos, el primero abarca de 1989 a 1991 en el cual sus exportaciones caen. Esta caída se debe a la inestabilidad generada desde 1989, con el estallido de un levantamiento popular, así como por la revolución que se crea al interior del partido, situaciones que traen consigo el derrocamiento y la ejecución del entonces Secretario General del Partido, Ceaucescu, en diciembre de este mismo año. A esto le siguió la celebración de las primeras elecciones libres después de la caída del régimen socialista. De esta se logró, en 1990, la aprobación de una nueva Constitución, la cual es aceptada en diciembre de 1991. A pesar de esto, Rumania pasa por una importante inestabilidad económica provocada por el desmoronamiento de la ley y el orden; ante esto, se trata de establecer un programa general de reforma el cual fracasa. Así podemos ver que las exportaciones con Alemania, el cual es su principal socio, en el período 1988-1989, las exportaciones rumanas sumaban 1,230,000 md, cayendo durante los siguientes dos años para sumar solo 450,000 en el período de 1990-1991. Italia siendo su segundo socio corrió con la misma suerte pues en el período 1988-1989 sus exportaciones sumaban 1,230,000 md cayendo durante los siguientes dos años para suma solo 450,000 en el periodo 1990-1991. Sus exportaciones a Francia y Reino Unido alcanzaba 240,000 md en el periodo 1988-1989, pero al igual que con Alemania e Italia, también sufrieron una baja en el período 1990-1991 a niveles de 1,180,000 md. Con España, Belux y Suecia el monto de exportaciones no iguala al que mantiene con todos los países antes mencionados. Estos también sufrieron una baja importante, así, en el período 1988-1989 sus exportaciones con estos países eran de 45,000 md para caer en el período a 40,000 md.

Con los Países Bajos su comportamiento en el primer periodo es diferente, ya que durante el período 1989-1991 sus exportaciones crecieron, en 1989 eran de 180,000 llegando a 210,000 en 1991, pero al siguiente año se desplomaron a solo 80,000 md.

El segundo período que comprende de 1991 a 1996 se da un crecimiento con la mayoría de sus principales socios de la UE, menos con Reino Unido. Con Alemania sus exportaciones crecieron bastante, ya que en 1991 estas sumaban 450,000 md, hasta llegar en 1996 a 1,490,000 md. Con Italia el crecimiento fue mayor, en 1991 eran de 270,000 md para un crecimiento constante durante los siguientes cinco años llegando a sumar un total de 1,400,000 md. Con Francia en 1991 eran de 180,000 md para alcanzar un crecimiento del 266% a finales de 1996 con 480,000 md. Con Reino Unido sus exportaciones fueron irregulares, ya que después de la caída en 1991 tuvieron un ligero incremento en el 92 para dar un salto importante en 1993 y alcanzar una cifra de 1,800,000 md, para caer al siguiente año a 200,000 md y terminar en 1996 con 220,000 md. Con los Países Bajos el incremento de sus exportaciones para 1992 era de 100,000 md para que en 1996 estas terminaran en 380,000 md. Con España, Belux y Suiza sus exportaciones crecieron ligeramente en el periodo de 1991-1996.

Las exportaciones que realizó Rumania con sus principales socios de la UE mostraron un ritmo de crecimiento constante durante el período 1989-1996, con dos pequeños descensos. Con Alemania que es su principal socio y proveedor sus importaciones alcanzaron la cifra de 1,990,000 md en 1996, cuando en 1989 eran de solo 500,000 md. Con Italia también sus importaciones crecieron rápidamente durante seis años consecutivos llegando a 1,150,000 md en 1995 para, posteriormente, caer a 750,000 en 1996. Al igual que con Italia, Rumania alcanzó los 100,000 md en las importaciones provenientes de Francia en 1989, estas crecieron durante cuatro años consecutivos, en 1993 las importaciones rumanas sumaron 500,000 md para caer en 1994 a 420,000 md, y posteriormente crecer constantemente durante los siguientes tres años llegando a 520,000 en 1996. Con Reino Unido las importaciones se mantuvieron en un nivel aceptable durante el período 1989-1996, salvo una ligera caída en el período 1993-1994, para repuntar nuevamente y crecer durante los siguientes dos años, llegando así a 380,000 md sus importaciones, en 1988-1989 eran de tan solo 80,000 md.

Con los Países Bajos, Belux, España y Suecia, sus importaciones se han mantenido en constante crecimiento, en 1989 Rumania importó de los Países Bajos 50,000 md y en 1996 alcanzan un total de 250,000 md, con Belux en 1986, las exportaciones alcanzaron los 10,000 md, llegando a 200,000 md en 1996, y con España y Suecia sus importaciones tenían un valor de 4,000 md, multiplicándose en 1990 llegando a 50,000 md.

Rumania también ha buscado ampliar su mercado fuera de la UE. Así EE.UU. es el principal socio de Rumania fuera de la UE con el cual sus exportaciones en 1989 eran de 570,000 md con un incremento constante, el cual se detendría en 1993 para caer a 80,000 md, repuntando al siguiente año y manteniendo este paso para finalizar en 1996 con 195,000 md.

Con China en el mismo año 1989 sus exportaciones eran de 350,000 md cayendo durante los dos años posteriores para que en 1991 solo fueran de 140,000 md el total de sus importaciones en el período 1992-1993 se incrementaron sus exportaciones para alcanzar sus mayores niveles con un total de 420,000 md, para que en los siguientes años tener una caída libre llegando a ser tan solo de 95,000 md en 1996.

Con Japón sus exportaciones sufrieron un fuerte descalabro, pues en 1989 alcanzaron la suma de 180,000 md cayendo durante los siguientes años y así en 1996 solo exportaron 40,000 md. Con Suiza sus exportaciones sumaban 95,000 md en 1986, cayendo en 1991 a 78,000 md y repuntar durante dos años seguidos logrando un total de 120,000 md, para sufrir un retroceso los siguientes tres años terminado en 1996 con 42,000 md. Canadá al igual que los países anteriores en 1989 las exportaciones rumanas eran de 75,000 md para caer en el período 1990-1991 a solo 10,000 md, en los años de 1992 a 1994 su crecimiento fue constante logrando subir a 45,000 md, lo cual esta por debajo de las exportaciones que realizó en 1989, para terminar en 1996 con un ligero descenso de 10,000 md. Con el único país con el cual sus exportaciones se han incrementado es con Brasil, en 1992 sus exportaciones sumaban 2,000 md,

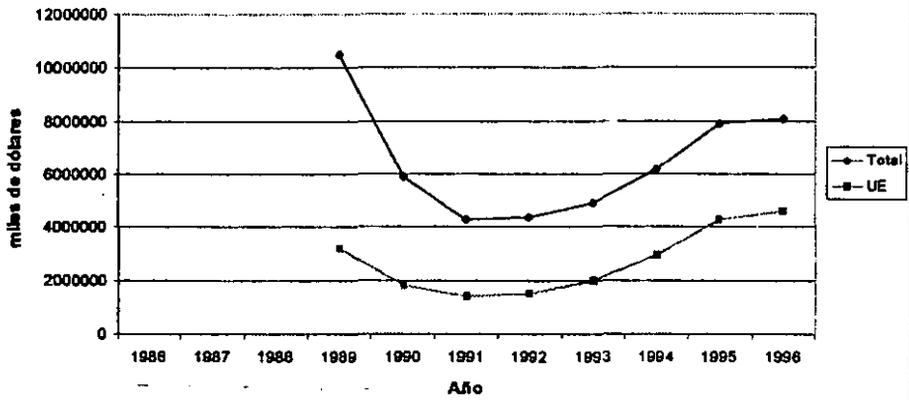
logrando aumentar sus exportaciones rápidamente, para que en 1996 fueran de 60,000 md. De Australia y Noruega solo se tienen cifras del periodo 1994-1995 y ascienden a un total de 10000 md con cada uno de ello. Las importaciones que realiza Rumania con los países antes mencionados difiere grandemente al intercambio que mantiene con sus socios de la UE, pues mientras que sus importaciones con los países de la UE fueron de menos a más, con los países que se encuentran fuera de la Unión se dio una situación inversa con un ligero repunte, tomando una forma cóncava a lo largo del periodo (1989-1996). Con China sus importaciones en el periodo 1988-1989 eran de 360,000 md cayendo en 1989-1990 a 210,000 md para después alcanzar una cifra record en 1990-1991 de 1,550,000 md para y así finalizó en 1996 con 100,000 md.

Con EU sus importaciones en 1989 eran de 190,000 md, incrementándose a 200,000 md en 1990, para 1991 al igual que China, sufre una caída considerable, llegando a los 180,000 md, esto fue seguido de tres años de incremento en sus importaciones (1992-1994) con un total de 420,000 md y terminando en 1996 con un total de 405,000 md. Con Suiza el promedio de sus importaciones se ha mantenido, en 1989 estas eran de 20,000 md, llegando a 200,000 md en 1990; en 1991 cayeron a 190,000 para que el siguiente año (1992) superaran los 200,000 md, pero para 1996 este finalizó en el mismo rango de los 200,000 md.

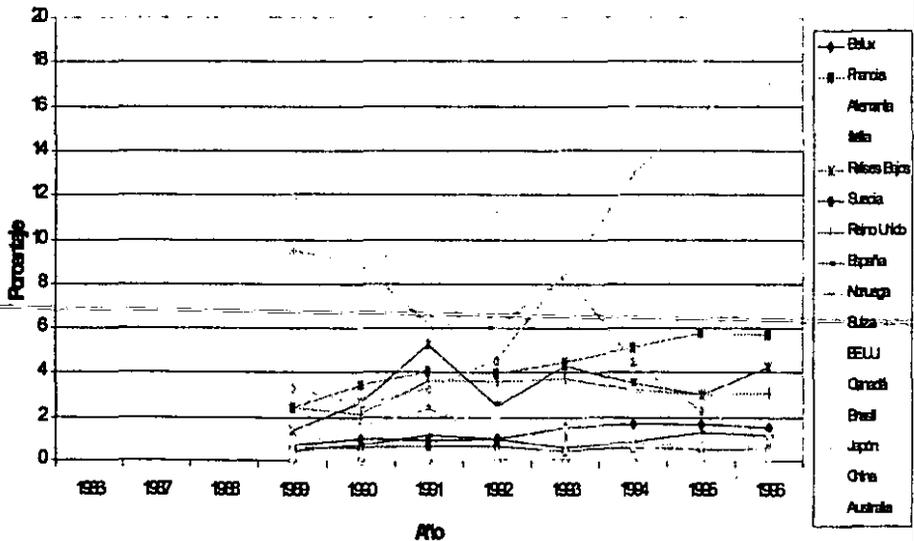
Con Australia, Japón, Canadá y Brasil, las importaciones que realizó Rumania durante el periodo 1989-1996, tomaron una forma cóncava, ya que en el periodo 1988-1989, sus importaciones fluctuaban en los 80,000 md en promedio, para que en los siguientes tres estas cayeran a la mitad, bajando a 40,000 md y en los siguientes cuatro años (1993-1996) se manifestó un incremento constante de tal manera que al finalizar 1996, las importaciones realizadas con los cuatro países antes mencionados llegaron a 80,000 md en promedio, igualando en nivel de importaciones que Rumania tenía con ellos en el periodo 1988-1989.

Es fácil decir que la tendencia del intercambio comercial de Rumania se inclina hacia la UE, pues países como Alemania e Italia alcanzaron niveles muy altos de exportación superando con gran facilidad el intercambio que realiza con los demás socios dentro y fuera de la UE. Un socio de cierta importancia fuera de la Unión es EU, aunque la cantidad de exportaciones que realiza solo alcanza la media de los socios de la UE. Rumania muestra un mayor interés por los países de la UE, ya que desde el periodo de 1988-1989 estos han mantenido un incremento constante en sus importaciones hacia Rumania durante siete años consecutivos.

Exportaciones de Rumania a nivel mundial (1986-1996).

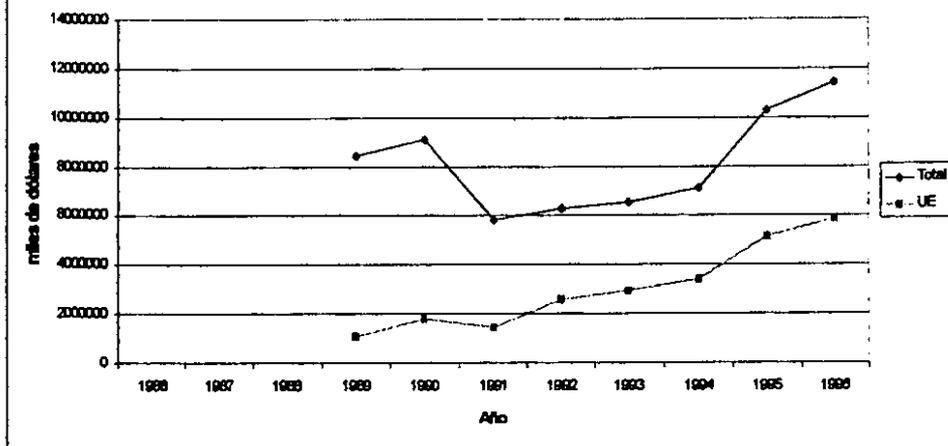


Exportaciones de Rumania a sus principales socios (valor relativo).

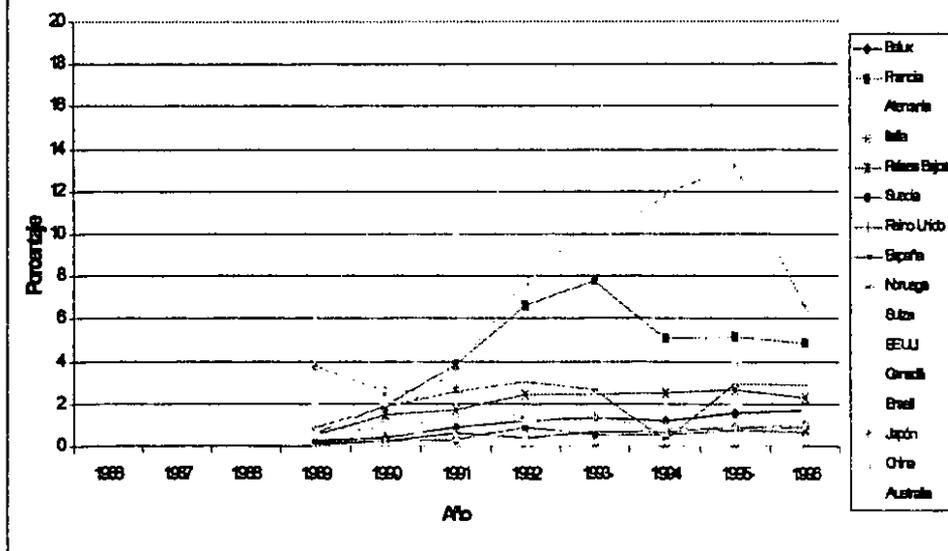


Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Importaciones de Rumania a nivel mundial (1988-1996).

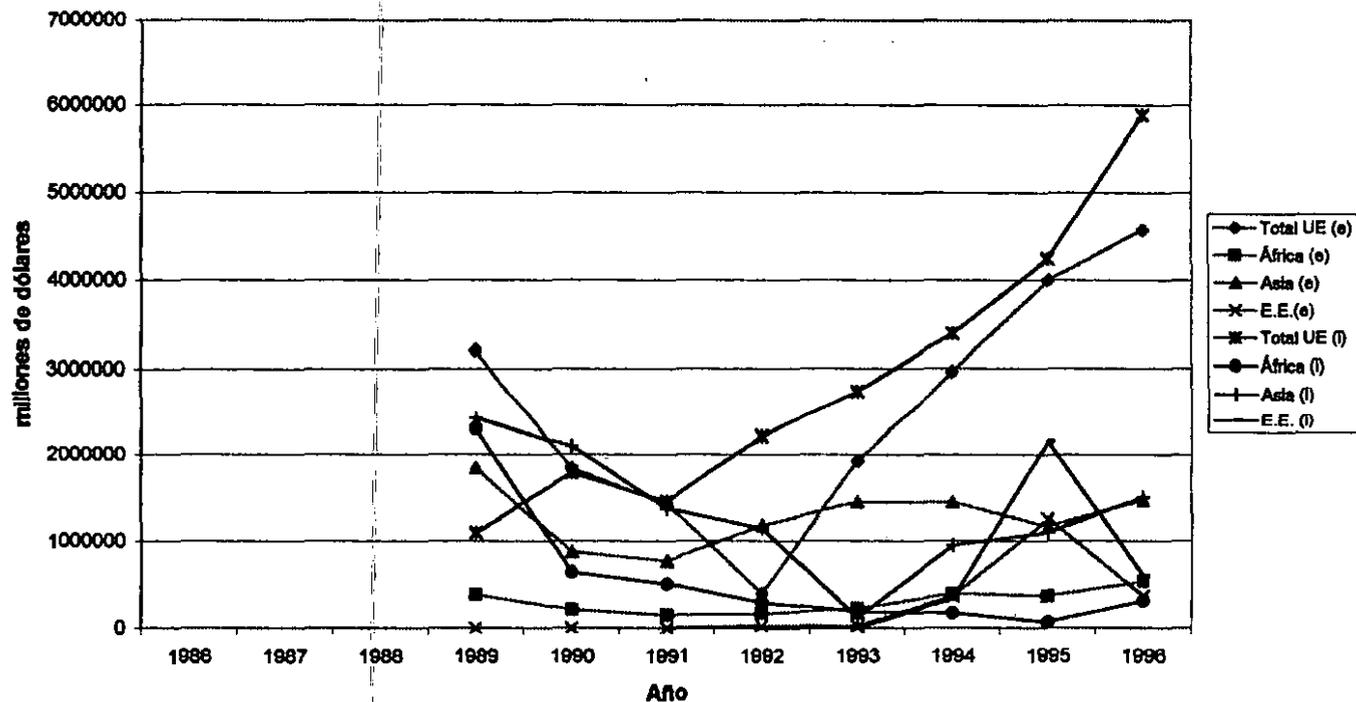


Importaciones de Rumania de sus principales socios (valor relativo).



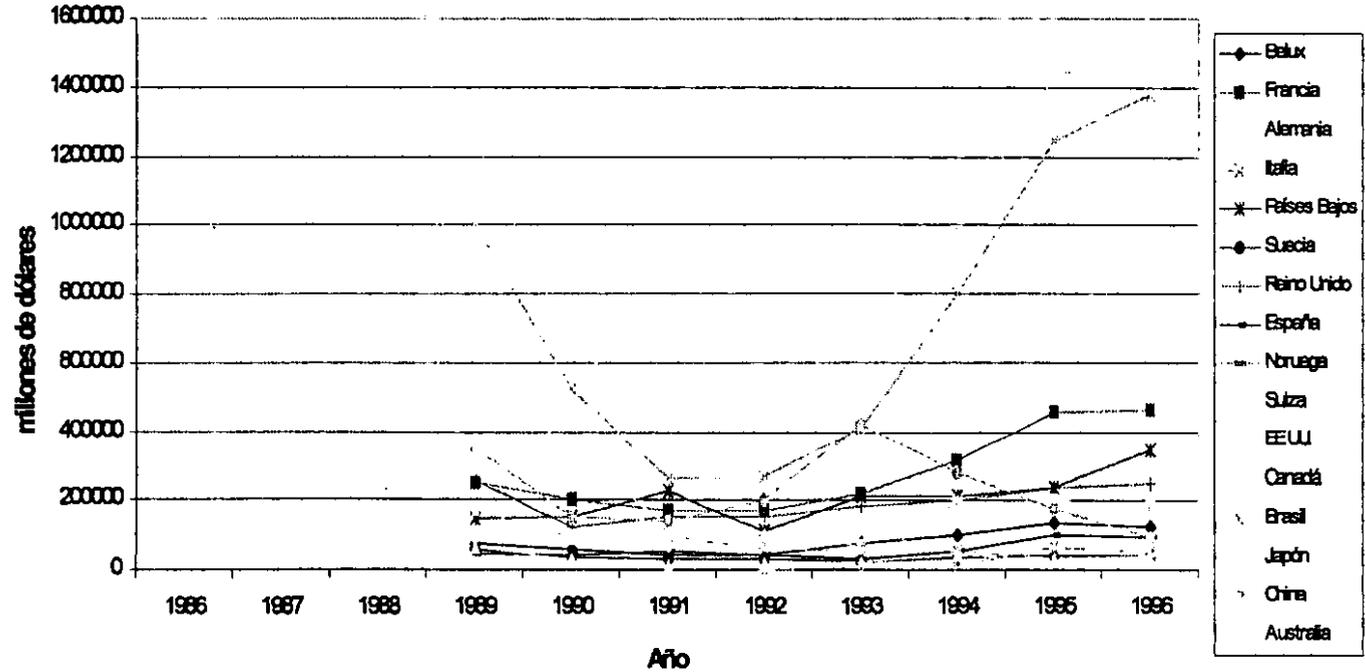
Fuente: Yearbook, ONU, varios años.

Intercambio de Rumania con los principales bloques económicos.



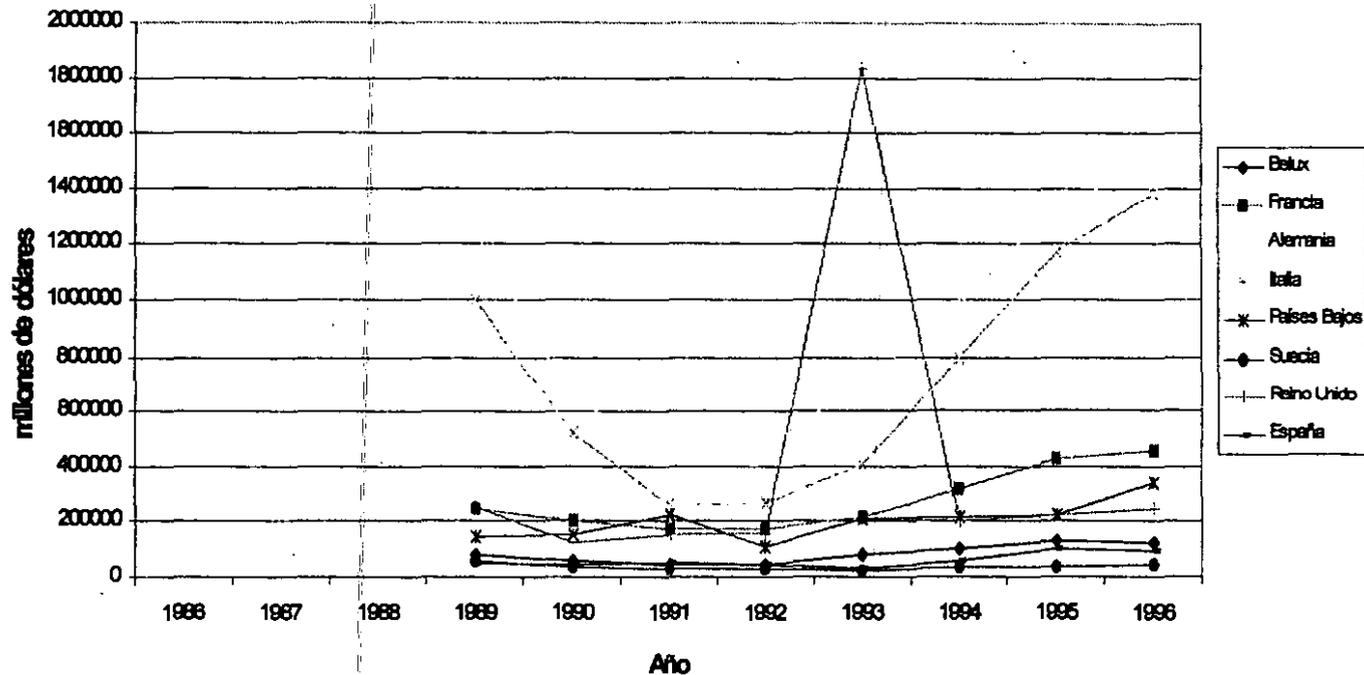
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Rumania a sus principales socios.



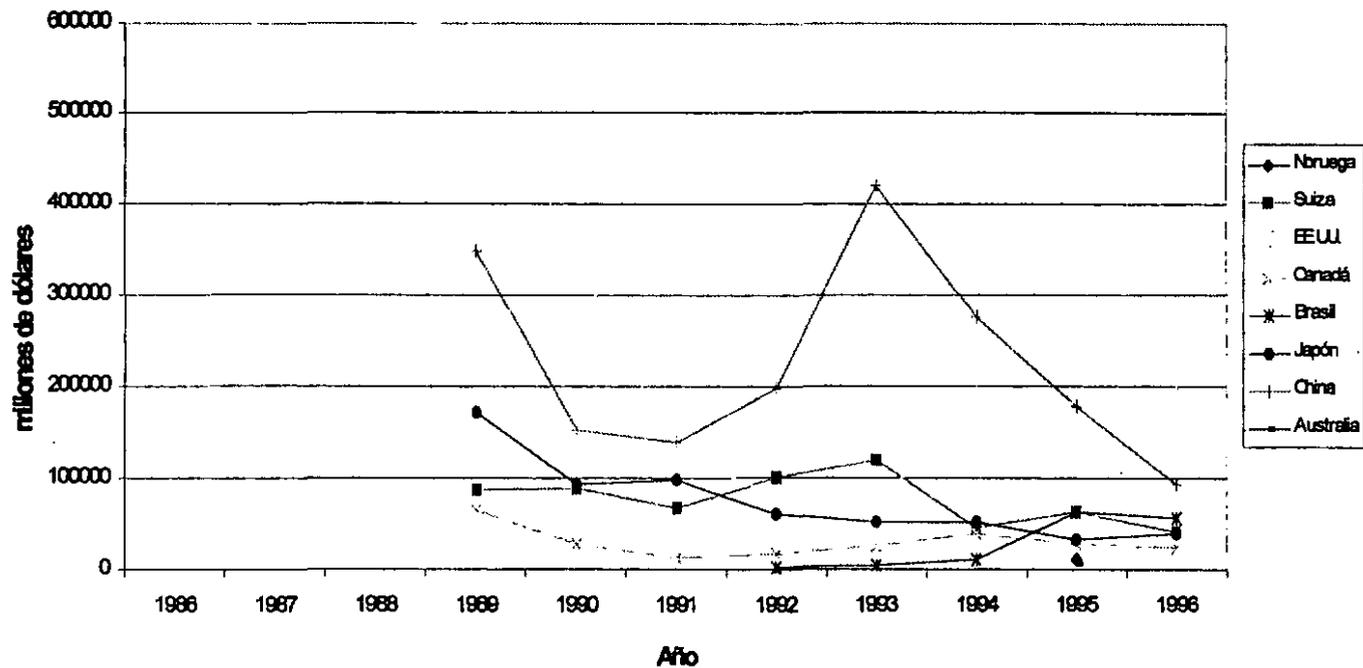
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Rumania a sus principales socios de la UE



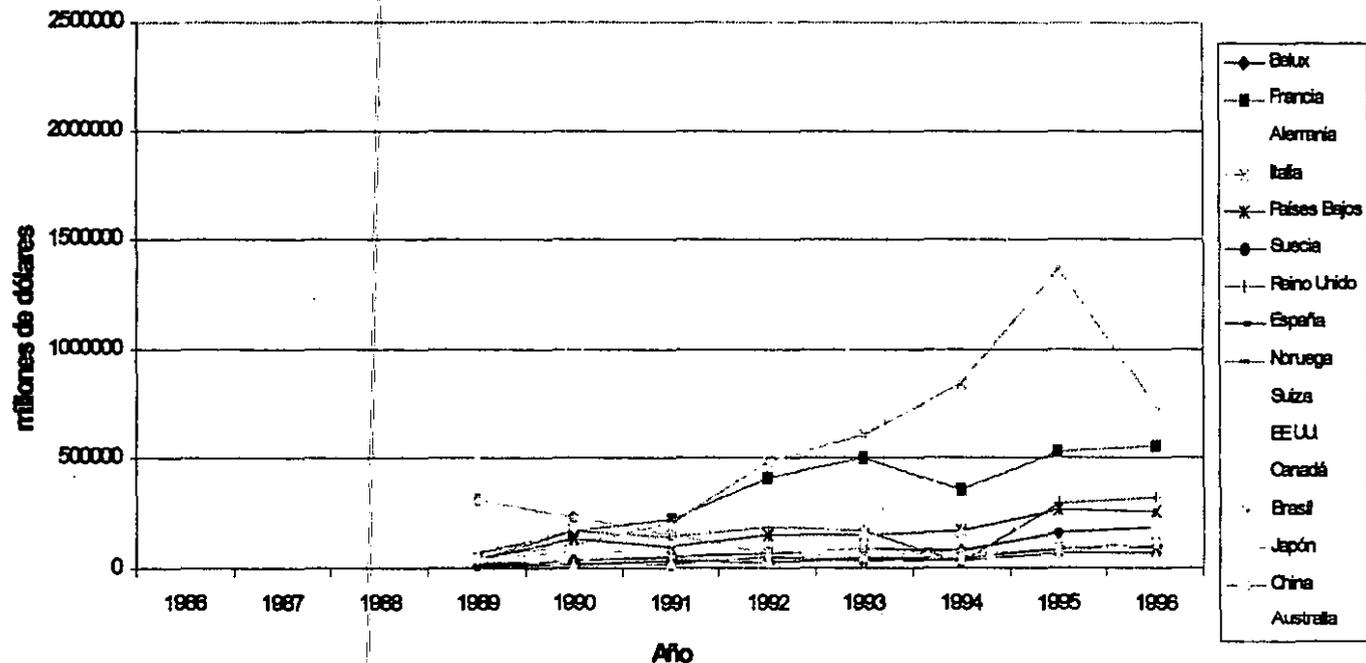
Fuente: Yearbook, varios años.

Exportaciones de Rumania a sus principales socios fuera de la UE



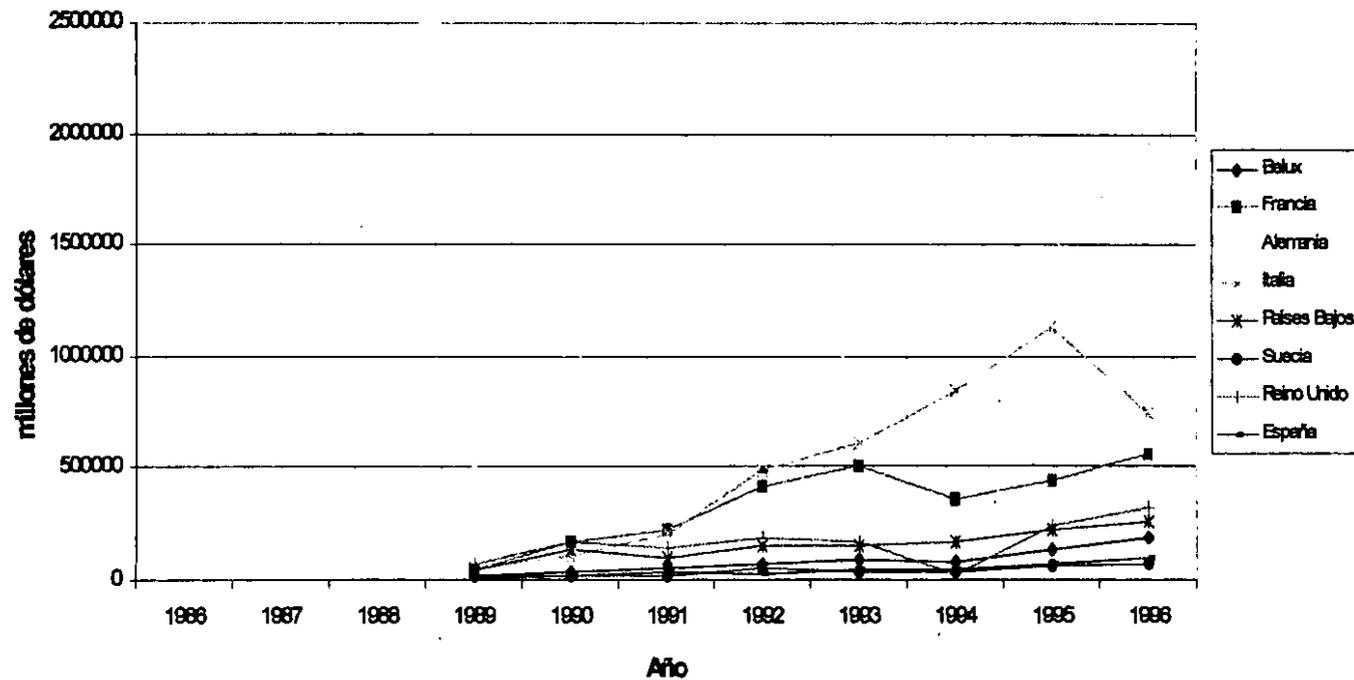
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Rumania de sus principales socios.



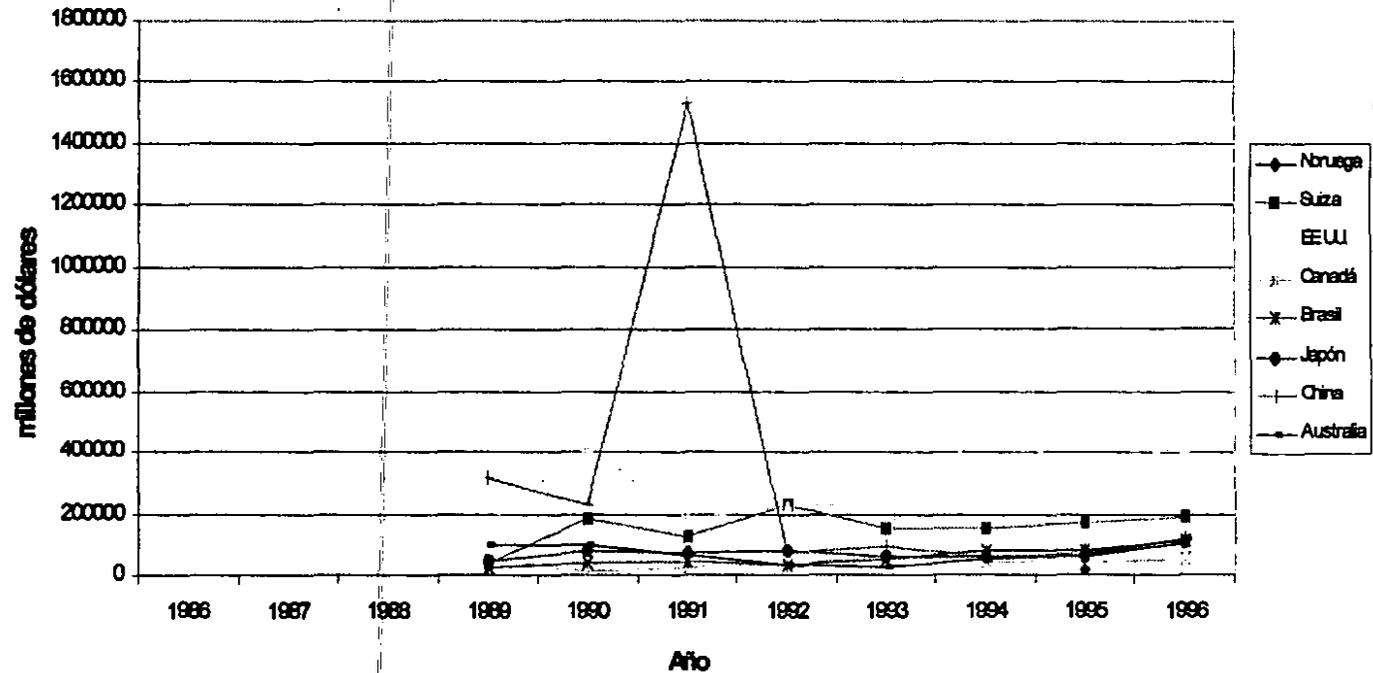
Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Rumania de sus principales socios de la UE



Fuente: Yearbook, varios años.

Importaciones de Rumania de sus principales socios fuera de la UE.



Fuente: Yearbook, varios años.

CAPITULO III

3. Intercambio México – Unión Europea.

3.1. Desarrollo de las relaciones comerciales México - UE.

En los tres capítulos anteriores, se ha llevado a cabo una revisión, por un lado, del origen, desarrollo y formación de la integración europea, desde los primeros intentos de integración, como el Benelux (considerado el más importante), hasta el establecimiento de lo que hoy conocemos como la Unión Europea; por otro lado, también se ha expuesto la transformación y situación de los países de Europa Central y Oriental, así como algunos de los criterios de adhesión con los cuales tendrán que cumplir para lograr su integración a la Unión Europea.

En este capítulo se presenta un recorrido por las diversas fases por las cuales han pasado las relaciones entre México y la Unión Europea. Por otro lado, se realiza un análisis de los efectos que podría tener la integración de los países de Europa del Este en dichas relaciones.

Con la Segunda Guerra Mundial, la producción no sólo de alimentos, sino también de materias primas y de muchos productos más se vio bastante descuidada, no sólo en Europa sino en todos los países que se hallaban directamente involucrados en la contienda. México, al no ser participe directo en el conflicto, ve esta situación como una gran oportunidad para las relaciones comerciales y financieras con otros países.

En estos momentos, el intercambio comercial que llevaba a cabo México se distribuía de la siguiente manera: 85% con Estados Unidos, 10% con Europa y el resto con América Latina, exportándose principalmente productos básicos como petróleo y minerales, café, azúcar y algunos otros productos agrícolas, con respecto a las importaciones, estas estaban enfocadas principalmente en los bienes de capital, productos intermedios y de consumo directo.²⁰⁶

Entre 1945 y 1946, la situación no había cambiado mucho, con excepción de un pequeño impulso en algunas ramas de la industria como la del acero, la pasta para papel, maquinaria, productos químicos, así como también se dio la industria del ensamblaje de aparatos electrodomésticos. Además ya había establecidas algunas plantas estadounidenses de ensamblado de automotores.²⁰⁷

²⁰⁶ Urquidí, L. Victor, "México y la Comunidad Económica Europea." En Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, Vol. 38, No. 4, abril, 1989, p. 299.

²⁰⁷ *Ibidem.*, p. 299.

Al iniciar la etapa de la posguerra, se llevó a cabo una serie de ajustes económicos, ante lo cual, México adoptó un modelo económico conocido como de sustitución de importaciones, el cual tenía la finalidad de promover, mediante medidas proteccionistas, un proceso de industrialización acelerado en el país.²⁰⁸

En cuanto a las relaciones comerciales de México, este seguía realizando la mayor parte de su comercio con EE.UU., a su vez, esperaba con impaciencia la recuperación europea, realizada mediante el Plan Marshall, con la idea de entrar en sus mercados con algunos productos de los cuales Europa carecía.

En 1948 los países europeos ya absorbían el 14% de las exportaciones mexicanas dándose un incremento del 4%, sin embargo, en el período que va de 1950 a 1955, las exportaciones alcanzaron un promedio del 10.6%.²⁰⁹

Es importante señalar que debido a que México deseaba industrializar al país, tomó la decisión de ingresar al AGAAC, ya que para entrar a esta organización, México tendría que renunciar a las medidas proteccionistas que estimularían el proceso de industrialización.

Con la firma del Tratado de Roma y el surgimiento de la CEE, Europa muestra al mundo su voluntad por recuperar su antiguo poderío dentro de la economía. México no esperaba una gran aceptación de sus productos en los mercados europeos, pero veía a la industria europea como una gran fuente de bienes de capital y tecnología; esto estimulaba la esperanza de recibir un nuevo flujo de inversiones europeas, las cuales podrían aprovechar el crecimiento del mercado interno y los esfuerzos a estimular la industrialización en el país.

Las relaciones comerciales con la CEE se formalizaron en 1960, momento en el cual se empezaba a formular un acuerdo de mayor alcance. De esta manera, México es el cuarto país latinoamericano en firmar un acuerdo con la CEE. Esta firma se llevó a cabo el 15 de julio de 1975, estableciéndose así el Acuerdo entre los Estados Unidos Mexicanos y la Comunidad Económica Europea. Este acuerdo es considerado de "Segunda Generación" debido al nivel de cooperación establecido entre las partes.²¹⁰

El objetivo de dicho acuerdo era desarrollar el intercambio comercial teniendo como base el establecimiento y la promoción de una cooperación comercial y económica en todos los sectores de interés

²⁰⁸ Ramírez Brun, J. Ricardo, *La Política económica en México 1982-1988. La transición de la ortodoxia a la Heterodoxia*, UNAM, México, 1989, p. 16.

²⁰⁹ Urquidí, L. Víctor, *Op. cit.*, p. 299.

²¹⁰ *La Unión Europea y México*, Delegación de la Comisión Europea en México, México, septiembre, 1995, p.31.

para ambas partes. Dentro de dicho acuerdo se contempló la cláusula de la nación más favorecida, la que implicó que se estableciera un trato igualitario entre partes evidentemente desiguales.²¹¹

La Comunidad reconocía la situación de México como país desarrollo y la necesidad de promover el equilibrio en aspectos comerciales. En ese contexto, la Comunidad estaba dispuesta a considerar el mejoramiento del sistema generalizado de preferencias para los productos mexicanos. Este momento marcó el inicio de una amplia cooperación entre México y la Comunidad Económica Europea.

La cooperación económica estaba dirigida a algunos sectores como la participación de empresas de los países miembros en proyectos de inversión en México, la transferencia de tecnología a favor de la planta productiva, la promoción de artículos nacionales en los mercados comunitarios.

Tal cooperación estaría dada con base en las atribuciones de la CEE. Esto significa que los órganos comunitarios llevaría a cabo una serie de trabajos de información y promoción en los sectores donde la Comunidad no posee todavía poderes ejecutivos, como en el caso de la complementación industrial y tecnológica, en tanto podrían emprender acciones directas en materia de política comercial.

El 23 de septiembre de 1975, aparece en el Diario Oficial de las Comunidades Europeas el "Reglamento (CEE) No. 2411/75 del Consejo del 16 de septiembre de 1975 por el que se celebra el Acuerdo entre la Comunidad Económica Europea y los Estados Unidos Mexicanos", la firma de dicho acuerdo fue llevada a cabo en Bruselas.

Dentro de los principales punto que toca este acuerdo se encuentran:

- El desarrollo de un comercio que otorgue beneficios mutuos.
- El otorgamiento del trato de Nación Más Favorecida (NMF) en todo lo referente a importaciones y exportaciones entre ambas partes, así como en la reglamentación que afecta la compra, venta, transporte distribución y utilización de los productos y servicios en el mercado interno. Además establece en que casos no se aplicará esta cláusula.
- Promoción de la diversificación y desarrollo en el intercambio recíproco.
- Facilitar la cooperación entre operadores económicos e instalaciones de ambas partes.

²¹¹ Arrieta Munguía, Judith, "La política exterior de México hacia la Unión Europea, 1990-1995.", en *Revista Mexicana de Política Exterior*, México y la Unión Europea, Instituto Matías Romero de Estudios Diplomáticos, No. 49, México, 1995-1996, p. 126.

Para vigilar el buen funcionamiento del Acuerdo, se creó una Comisión Mixta, la cual tendría como función examinar los posibles problemas que se presentaran dentro del comercio recíproco, así como también podría establecer medidas que fomentaran el comercio bilateral.

Para 1976 la crisis económica se intensificó cuando los propósitos de la llamada "estrategia de desarrollo compartido" no fueron llevados a cabo por la inversión privada.²¹²

En este año se registra un déficit en la balanza de pagos el cual fue mayor a los 26,000 mdp, la deuda externa casi alcanzó los 20 mdd y se da un importante incremento en las importaciones, así como un descenso en las exportaciones.

Con el fin de recuperar la competitividad de las exportaciones de bienes y servicios, en septiembre de 1976 se comienza a estructurar una estrategia encaminada a cumplir dicho objetivo, siendo este plan, una versión preliminar de los que expusiera el Presidente López Portillo como la llamada Alianza para la Producción.²¹³

Durante este mismo mes, se firmó con el Fondo Monetario Internacional (FMI) el Convenio de Facilidad Ampliada, mediante el cual canalizarían recursos financieros con la condición de que el gobierno mexicano cumpliera con el programa fijado durante 3 años, de 1977 a 1979.²¹⁴

Al año siguiente (1977), la crisis se reflejó en los crecientes desequilibrios en el sector externo, el déficit financiero del sector público y la tasa de inflación más alta que se había registrado hasta el momento en el país.²¹⁵

Para 1978, el Presidente López Portillo presenta en su Segundo Informe de Gobierno el Plan Global de Desarrollo Nacional a cumplirse en tres etapas: 1) la superación de la crisis (esta etapa se distinguió por su corte neoliberal), 2) la consolidación de la economía y 3) el crecimiento acelerado.²¹⁶

En 1979 la economía mexicana se encontraba en el período de crecimiento acelerado y del boom petrolero (1979-1981), este último suceso ayudó en la reactivación productiva del país, mediante el incremento de la venta del hidrocarburo en el mercado internacional. Durante este año las exportaciones aumentaron en un 45.4%, de las cuales el 45% de las exportaciones totales fueron de carácter petrolero. Por otro lado, las importaciones tuvieron un incremento por arriba del 50%.²¹⁷

²¹² *Ibidem*, p. 127.

²¹³ Ramírez Brum, J. Ricardo, *Op. cit.*, p. 23.

²¹⁴ *Ibidem*, p. 23.

²¹⁵ *Ibidem*, p. 23.

²¹⁶ *Ibidem*, p. 24.

²¹⁷ *Ibidem*, p. 25.

En los años siguientes las exportaciones petroleras permitieron un incremento en la capacidad de compra de la economía, lo cual traería como consecuencia un incremento en las importaciones, que estuvieron destinadas a cubrir el gran aumento de la demanda interna. Un factor que contribuyó al crecimiento de las importaciones fue la rápida sobrevaluación que experimentó el peso a partir de 1979. Esto provocó que las importaciones provenientes de la CEE aumentaran en más del 50% entre 1979 y 1981.²¹⁸

En 1980 se da un fuerte impulso a la demanda agregada, debido a la expansión simultánea tanto del gasto público como de la inversión por parte del sector privado. En este año también surge el Plan Global de Desarrollo 1980-1982, puesto en marcha por el Presidente López Portillo. En estos momentos se busca llevar a cabo una estrategia dirigida al crecimiento y la distribución, enfatizando los aspectos sociales y manteniendo algunas prioridades como:

1. El control de la inflación
2. Apoyo al desarrollo alto y sostenido, proponiéndose generar 750 mil empleos, así como el crecimiento del PIB
3. El impulso de grandes avances en metas sociales, educación, salud, atención a zonas marginales y alimentos.²¹⁹

Cuando el gobierno del Presidente López Portillo llegaba a su fin, México se encontraba sumido en la peor crisis que había sufrido en la historia como resultado del carácter contradictorio de la política económica establecida en esa época.²²⁰

México experimentó un periodo de auge económico basado en las exportaciones petroleras, pero a pesar de esto, tendría que enfrentar la incapacidad del Estado para obtener las divisas necesarias y hacerle frente a la pérdida de las reservas internacionales.

Otro problema que tiene que enfrentar la política comercial llevada hasta el momento por México fue la caída del precio del petróleo a nivel internacional. Esta situación que se encontraba fuera del alcance de las autoridades mexicanas, trajo como consecuencia la crisis de 1982, la cual, en un principio fue de carácter financiero, transformándose posteriormente en una crisis económica.²²¹

²¹⁸ De Mateo, Fernando, "México y la Comunidad Económica Europea. Comercio e inversiones" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, Vol. 39, No. 7, julio, 1986, p. 599.

²¹⁹ Ramírez Brum, J. Ricardo, Op. cit., p. 27.

²²⁰ *Ibidem.*, p. 28.

²²¹ *Ibidem.*, p. 28.

En enero se sufre una fuerte devaluación, por su parte el gobierno mexicano tomó una serie de medidas entre las cuales se encuentran la reducción del gasto público, modificación de precios y tarifas de los bienes y servicios del sector público y reducción de las importaciones. Por otro lado, se da una reducción de las actividades productivas, en la inversión y en los precios internacionales del petróleo.

En noviembre del mismo año, México se ve precisado a firmar una Carta de Intención con el FMI, como consecuencia de los obstáculos existentes ante la obtención de créditos y de la creciente deuda externa. Ante esta situación se da la necesidad de realizar un cambio estructural en el modelo económico que se había seguido durante tantos años y que empezaba a mostrar su inviabilidad.

Por esta razón, tanto el Plan Nacional de Desarrollo (PND) 1983 - 1988 y el Plan Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior (Pronafice), estuvieron encaminados a buscar un cambio en la estructura Económica que tuviera el suficiente alcance para llegar a todos los sectores.²²² Este cambio se caracterizó por el fomento a las exportaciones no petroleras y una sustitución selectiva y eficiente de las importaciones.

Para 1985 podemos ver que existen buenas intenciones de ambas partes por mejorar el marco institucional sobre el cual se desarrollan sus relaciones, esto ayudo a incrementar las exportaciones de México.

A pesar de todo, esta situación no ayudó al incremento de las exportaciones no petroleras de México. Esta dificultad en el aumento de las importaciones no petroleras esta basado en tres factores principales:

1. El poco interés que mostraron las autoridades por nuestras exportaciones.
2. La predilección de los exportadores por el mercado estadounidense, ya que este lo consideraban menos riesgoso que el europeo.
3. La sobre valuación del dólar, en marzo de 1985, echó por la borda todas las medidas impuestas con el fin de estimular el crecimiento de las exportaciones no petroleras. Esto provocó que el peso se sobre valorara frente a las monedas de la CEE, evitando así, el crecimiento de estas.²²³

En resumen, las exportaciones mexicanas no aumentaron debido a que la política comercial de México había sido dirigida al fortalecimiento del mercado interno y no al fomento de las exportaciones.

²²² Villarreal, René, México 2010. De la industrialización tardía a la reestructuración industrial. Ed. Diana, México, 1988, p. 235.

²²³ De Mateo, Fernando, Op. cit., p. 598.

A partir de 1986, la UE aprobó una serie de iniciativas orientadas al fortalecimiento de sus relaciones con América Latina, y a su vez, al afianzamiento de su presencia en el continente.

En estos momentos, debido a la apertura económica y de diversificación de las relaciones iniciadas por el Presidente Miguel de la Madrid Hurtado, México se integra al GATT.²²⁴

Al año siguiente, el Parlamento Europeo (PE) presentó el 23 de enero presentó una Resolución sobre las Relaciones entre la CE y América Latina. Poco después la Comisión publicó un documento sobre las resoluciones económicas y comerciales entre la CE y México.

Como parte de este proceso de apertura, el 22 de noviembre de 1989 es inaugurada la Delegación de la CE en México, por el entonces Comisario para las relaciones norte - sur de la CE, Abel Matutes.²²⁵

La apertura que se está dando entre México y la CE era una clara muestra de la voluntad política existente de cada una de las partes por ampliar sus relaciones. De tal manera, dentro de este marco, entraron en vigor nuevas modalidades de cooperación dentro de los sectores industrial y financiero. Entre las cuales podemos mencionar el acceso al Business Cooperation Network (BC-NET)²²⁶ siendo México el primer punto del BC-NET fuera de la UE. También se dio la creación del Consejo Empresarial México - CE el cual posteriormente se transformaría en la Eurocam.²²⁷

El 31 de enero de 1990, el Presidente Carlos Salinas de Gortari realizó una visita a la Comisión Europea que influyó en el interés de la Unión Europea por estrechar sus relaciones con México. De esta manera, decide impulsar dichos vínculos mediante la negociación de un nuevo acuerdo. Para el mes de junio, la Comisión Europea aprobó el documento llamado Orientaciones para la Cooperación con los Países en Vías de Desarrollo de América Latina y Asia.²²⁸

A pesar de que a principios de la década de los ochentas, la balanza comercial registro superávit, para 1988 vuelve a estar en números rojos debido a, por un lado, la crisis de la deuda mexicana, y por otro, la caída a nivel nacional de los precios del petróleo.

²²⁴ Méndez Escobar, Francisco, "La Política de la UE hacia América Latina: el caso de México." En *Revista Mexicana de Política Exterior*, Instituto Matías Romero de Estudios Diplomáticos, No. 49, México, Invierno 1995-1996, p. 103.

²²⁵ "Relaciones Unión Europea- México" en *Euronotas*, Delegación de la Comisión Europea en México, Junio, 1997, p. 5.

²²⁶ BC-NET: Red informativa de asesores europeos de empresas que transmite oferta o demanda y detecta y promueve proyectos complementarios entre contrapartes de México y la UE, seleccionando y transmitiendo proyectos de inversión e información para el desarrollo de empresas.

²²⁷ Eurocam: Asocia a las Cámaras de Comercio de los países miembros de la UE establecidas en México y tiene como objetivo promover e impulsar la inversión y el comercio tanto de los europeos en México como de los mexicanos en Europa.

²²⁸ "Relaciones Unión Europea- México" en *Euronotas*, Op. cit., p. 8.

En este mismo año, las exportaciones con destino a la UE se hallaban concentradas en el petróleo (66%) el resto estaba distribuido entre motores, minerales y metales básicos y productos químicos. Con respecto a las importaciones provenientes de la UE, estaban papeles y cartones, maquinaria para metalurgia y maquinaria especial.²²⁹

Para 1990, el Presidente Carlos Salinas de Gortari, da a conocer en su 2º Informe de Gobierno el rumbo que tomará la política exterior basada en la diversificación de las relaciones mexicanas, ya que ante la posible unificación alemana, se negociaría un acuerdo que aseguraría el acceso de México al enorme mercado comunitario.

El 26 de abril de 1991, es firmado en Luxemburgo, el Acuerdo Marco de Cooperación entre México y la CEE. Este Acuerdo se caracterizó por ser el primero en su tipo que la CEE firmaba con un país en vías de desarrollo.²³⁰

A través del Acuerdo se busca fortalecer el intercambio comercial, así como la cooperación económica y científica dentro de algunas áreas como en las telecomunicaciones y el turismo, con base en la importancia del papel que juega el sector privado, tanto europeo como mexicano.

Dicho acuerdo consta de 37 artículos divididos en 4 capítulos sobre las diferentes áreas de cooperación, uno sobre la Comisión Mixta que vigilará el buen funcionamiento del Acuerdo, y uno sobre las disposiciones finales, además de 3 anexos.

El Acuerdo de 1991 fue considerado como de tercera generación. Esta clasificación está dada con base en el nivel de cooperación que alcanza el acuerdo, en este caso, el Acuerdo firmado por México y la CEE cubre no solo aspectos comerciales y de cooperación, sino que se extiende a otros campos, como los de la transferencia de tecnología, el desarrollo de la agroindustria, telecomunicaciones, protección del medio ambiente, entre otros. Este Acuerdo cuenta con una cláusula evolutiva²³¹, la cual permitirá que se eleven los niveles de cooperación establecidos en algunos sectores específicos y que no se establecieron en el acuerdo.

²²⁹ *Ibidem*, p. 10.

²³⁰ "Acuerdo Marco de Cooperación entre México y la CEE" en *Comercio Exterior*, Banco Nacional de Comercio Exterior, Vol. 41, No. 6, México, junio, 1991, 573-582.

²³¹ "Artículo 45": 1. Las partes contratantes podrán ampliar el presente Acuerdo mediante el consentimiento mutuo con objeto de aumentar la cooperación y de complementarla mediante acuerdos relativos a sectores o actividades específicos. 2. Por lo que respecta a la aplicación del presente Acuerdo, cada una de las partes contratantes podrá formular propuestas encaminadas a ampliar el ámbito de la cooperación mutua, teniendo en cuenta la experiencia adquirida durante su ejecución." En "Acuerdo Marco de Cooperación entre México y la CEE", *Comercio Exterior*, Banco de Comercio Exterior, México, Vol. 41, No. 6, junio, 1991, p. 582.

Debido a las necesidades primordiales de México, dentro de esta cooperación la UE contribuirá en lo que la Comisión denomina como cooperación económica mediante la promoción y el apoyo a actitudes que resulten de interés mutuo y en las que se dará prioridad al sector privado, así como al desarrollo de la pequeña y mediana industria.

La UE representaba una gran oportunidad para México ya que en ese momento, por la integración europea (unión de los 15 países) se logra tener acceso a una región que realizaba el 25% del comercio mundial, además de contar con un mercado interno de 370 millones de habitantes. Además este Acuerdo brindó nuevas oportunidades para México, tanto de inversión como de financiamiento.²³²

Para marzo de 1993, el Presidente de la Comisión de las Comunidades Europeas, Jacques Delors, realizó una visita a la Ciudad de México, donde se entrevistó con varios secretarios del Gabinete del Presidente Salinas, quienes mostraron al Señor Delors el interés de México por la UE. Tres meses después, en la Cumbre Europea de Copenhague, el Señor Delors declara que la Comisión Europea podría reforzar la cooperación económica y comercial con México.

La disposición de la UE por estrechar los vínculos con México, se puso nuevamente de manifiesto cuando en enero de 1994, el Ministro de Relaciones Exteriores de Francia, el Señor Alain Juppé, visita México, y declara que la ciudad de París podría convertirse en el punto de unión entre México y la UE, para promover la firma de un acuerdo económico más amplio entre ambas partes.²³³ A finales de julio de 1994, Francia emitió una propuesta en la cual tanto la UE como México reafirmaban su interés por continuar con el fortalecimiento de la cooperación entre ambas partes.

La integración de México a la OCDE fue un suceso que atrajo grandemente la atención del Consejo Europeo, el cual antes este hecho manifestó nuevamente su interés por fortalecer las relaciones con nuestro país, pero en esta ocasión vislumbraba la posibilidad de renovar el Acuerdo de Cooperación ya existente entre ambas partes.

La UE considera que en estos momentos se podría dar un desequilibrio en los flujos comerciales con México, debido a la influencia que podrían tener, tanto su participación en organismos internacionales como el AGAAC, la OCDE y la APEC, como la firma de los Acuerdos de libre comercio con la mayoría de los países de América Latina y la entrada en vigor del TLCAN.²³⁴

Para evitar esta situación, a UE ha considerado la firma de un nuevo acuerdo con México, logrando un mayor fortalecimiento en sus relaciones comerciales.

²³² "Relaciones Unión Europea-México" en *Euronotas*, Op. cit., p. 9.

²³³ *Ibidem*, p. 10.

²³⁴ Arrieta Munguía, Judith, Op. cit., p. 127.

3.2. Intercambio comercial México – Unión Europea (1986-1996).

La Unión Europea ocupa un lugar importante dentro del comercio de México. Es nuestro segundo socio comercial, con el cual se realizó el 7.85% de nuestro comercio total en 1996. En este mismo año se enviaron al continente europeo el 3.7% de nuestras exportaciones y fue origen del 8.7% de nuestras importaciones.²³⁵

A diferencia de esto, México no tiene la misma importancia para la UE, ya que nuestro país es el socio comercial número 31 a nivel mundial, y el segundo en América Latina. Ante esto, la UE no considera como prioridad estratégica la posibilidad de explotar los mercados latinoamericanos, aunque en los últimos años, países como España e Italia han iniciado un cambio en esta posición.²³⁶

En el periodo de 1986-1996, se dio un incremento del comercio con la UE del 160%. Durante este periodo, la balanza comercial mostró un marcado déficit el cual prevaleció hasta 1988. Esto se debe a la gran diferencia existente entre importaciones y exportaciones. Las importaciones tuvieron un enorme crecimiento, aumentando en un 160% durante este periodo, a diferencia de las exportaciones que a penas obtuvieron un aumento del 40%.²³⁷

En cuanto al aspecto arancelario, los países de la Unión Europea aplican un marco arancelario común denominado Arancel Aduanero Común, mediante el cual se rigen las relaciones comerciales de la Unión Europea con todos aquellos países con los existen una relación preferencial contractual.

Por su parte, México aplicaba un arancel diferente a cada uno de los países europeos, esto estaba dado en forma de cascada por tipo de bien, y en función del grado de procesamiento interno de cada producto.²³⁸

²³⁵ Chacón, Mario, "Relaciones económicas entre México y la Unión Europea", en *Revista Mexicana de Política Exterior*, México, No. 49, Invierno 1995-1996, p.165.

²³⁶ *Ibidem.*, p. 165.

²³⁷ *Ibidem.*, p. 166.

²³⁸ *Ibidem.*, p. 166.

3.2.1. Exportaciones.

Durante el periodo cubierto por los setenta y ochenta, las exportaciones mexicanas hacia la Unión Europea, estaban basadas en la venta de petróleo, las cuales representaban el 75% de las exportaciones totales a la UE en 1975, y el 61.2% en 1986. En los años siguientes, las exportaciones petroleras fueron disminuyendo de tal manera que para 1996 estas representaron el 21.8% de las exportaciones con destino a la UE.²³⁹

Así la composición de las exportaciones ha sufrido un cambio importante, ya que, además de la marcada disminución de las exportaciones petroleras, se ha dado un incremento en las exportaciones de productos manufacturados.

Con el cambio estructural que sufrieron las exportaciones dirigidas a la UE, estas se han enfocado en su mayoría a los bienes intermedios, dentro de los cuales, el petróleo crudo y el gas, representan el 22.6%. Le siguen en importancia las exportaciones de la industria de motores de cilindrada superior a 1,000 cm³ representan el 6.7%, carrocerías, motores y accesorios se incrementaron en un 4% con respecto a 1995. Maquinaria y equipo no eléctrico presentaron un incremento de 26.7% con respecto al año anterior.

Por otro lado, debido a las modificaciones que se han dado como parte del proceso de reformas necesarias para la estructuración y establecimiento del Marco Único Europeo (MUE), se dio un descenso en las exportaciones de productos de la industria básica del hierro y el acero.²⁴⁰

La caída de las exportaciones mexicanas a la UE esta dada con base en una serie de factores de carácter tanto interno como externo entre los que se encuentran los siguientes:

1. Los productos que deseen entrar en el mercado europeo tiene que cumplir con una serie de normas de calidad bastante exigentes, siendo esta situación mas flexible en el mercado estadounidense por lo que la mayoría de nuestros productos son enviados a EE.UU., además de que aquí existe la ventaja de que ya se tiene un mercado creado.
2. Otro obstáculo que se presenta para los productos mexicanos en el mercado europeo, esta constituido por los altos niveles de aranceles que la UE aplica a algunos productos y que pretende aplicar a otros.

²³⁹ *Ibidem.*, p. 167.

²⁴⁰ *Ibidem.*, p. 168.

3. En los últimos años, Europa tuvo que enfrentar una dura recesión económica la cual fue superada solo en 1994, esto trajo consigo una contracción en la demanda hasta en un 1.8%, y en las importaciones de bienes y servicios en 0.5% para 1993. Para 1994 estos índices experimentaron un repunte de 2% y 4.5% respectivamente. Durante 1993 las exportaciones mexicanas a la UE disminuyeron un 18% en relación con el año anterior, para 1994 se dio un incremento menor al 1% y en 1996 sufrieron una baja de 3%.
4. Con la nueva estructura de los países de Europa Central y Oriental y su entrada a la economía de mercado, el comercio comunitario comienza a dirigirse hacia esta región, de tal manera que, en los últimos años estos países mantienen el 75% de sus relaciones comerciales con la UE.
5. La firma del TLC provocó que se reafirmara la dependencia que existía con nuestro vecino del norte, provocando por ende, una desviación del comercio mexicano, reduciendo nuestra participación en otros mercados.
6. La depreciación a nivel internacional de los productos primarios, que se había venido dando desde 1981, afectó las exportaciones mexicanas, debido a que era en estos sectores en los que tradicionalmente se había exportado. La caída de los precios en estos productos, alcanzó casi el 70%, a pesar de ligeros repuntes en 1987, 1989 y 1994, año en el que se observó un crecimiento de 17% como consecuencia de la contracción de la oferta en los mercados internacionales y la expansión de la demanda en dichos mercados, a causa de la recuperación económica.
7. El cambio en la dirección de los flujos comerciales de productos energéticos. Por un lado se da un incremento en la producción y exportación petrolera de Noruega, así como también, se descubren yacimientos en el Mar del Norte, lo que provoca que el comercio de estos productos se desvie hacia esta región. Por otro lado, se da una caída en los precios del petróleo entre 1989 y 1994 de 26.7%. Además la UE aumenta su comercio de bienes energéticos con los países de la ex URSS y Europa del Este, así como también se incrementa el consumo interno de petróleo y gas en México.²⁴¹

Todo lo mencionado con anterioridad se muestra en el cuadro 30, que se muestra a continuación.

²⁴¹ Ibidem., p. 168-169.

Cuadro 30

EXPORTACIONES MEXICO - UNION EUROPEA (POR PRODUCTO) 1991-1996. (dólares)

RUBRO	AÑO / TASA DE CRECIMIENTO (%)					
	1991	1992	1993	1994	1995	1996
Extracción de petróleo y crudo	1.585,078,032	1.585,095,401	1.141,149,217	977735430	702,463,022	747,064,926
	-	0.0	-28.0	-14.3	-28.2	6.3
Carrocerías, motores y accesorios	463,418,032	531,601,579	386,004,510	389,466,286	315,496,953	328,119,033
	-	14.7	-27.4	0.9	-19.0	4.0
Maquinaria y equipo no eléctrico	85,439,992	104,630,749	114,525,628	164,588,499	168,054,873	212,852,800
	-	22.5	9.5	43.7	2.1	26.7
Química básica	115,739,782	98,243,109	91,801,034	125,305,359	259,002,261	189,977,027
	-	-15.1	-6.6	36.5	106.7	-26.7
Industria básica de hierro y acero	51,879,699	63,164,963	64,121,940	147,924,089	208,654,736	168,780,777
	-	7.3	6.6	-12.9	41.1	-19.1
Otras industrias manufactureras	101,509,312	85,560,472	89,274,625	100,523,002	152,219,935	175,019,737
	-	-15.7	4.3	12.6	51.4	15.0
Industria básica metalúrgica	148,515,166	159,303,035	169,866,825	147,924,089	208,654,736	168,780,777
	-	7.3	6.6	-12.9	41.1	-19.1
Petróleo y derivados	36,787,030	36,881,618	106,899,402	36,244,504	70,867,992	128,521,490
	-	0.3	189.8	-66.1	95.5	81.4
Azúcar	10,784,840	11,870,560	13,901,549	18,927,669	32,495,534	114,293,339
	-	10.1	17.1	36.2	71.7	251.7
Productos farmacéuticos	33,988,716	44,589,788	47,662,683	44,710,898	62,304,662	95,980,829
	-	31.2	6.9	-6.2	39.4	54.1
Otros productos alimenticios	53,185,112	52,219,546	50,561,805	45,397,480	42,900,550	79,396,490
	-	-1.8	-3.2	-10.2	-5.5	85.1
Maquinaria y equipo industrial eléctrico	19,798,775	30,229,519	23,857,834	55,641,433	53,501,536	75,246,242
	-	52.7	-21.1	133.2	-3.8	40.6
Equipo y aparatos electrónicos	23,889,521	38,593,986	31,066,897	30,079,292	64,354,346	74,556,047
	-	61.6	-19.5	16.1	78.4	15.9
Preparación de frutas y verduras	22,443,328	29,322,344	29,271,640	50,942,335	68,851,917	71,756,496
	-	30.7	-0.2	74.0	37.1	2.7
Beneficios de la molienda del café	47,810,929	20,312,131	24,285,765	52,009,388	45,435,813	70,102,676
	-	-57.5	19.6	114.2	-12.6	54.3
Exportaciones totales Mex-UE	3,435,087,101	3,435,347,910	2792415923	2,802,604,732	3,343,635,128	3,510,865,796
	-	0.0	-18.7	0.4	19.3	5.0

Fuente: Estadísticas de Comercio México - Unión Europea, Delegación de la Unión Europea en México.

3.2.2. Importaciones.

En la segunda mitad de los ochenta los productos europeos comenzaron a introducirse en el mercado mexicano, consiguiendo un lugar importante en aquellos sectores que tenían una gran demanda de bienes de capital (maquila, filiales o industria nacional), como resultado del interés por modernizar la planta productiva. Además, también lograron introducirse en la industria que requería bienes intermedios para que estas los incorporaran como insumos necesarios en sus procesos productivos.²⁴²

Con respecto a las importaciones totales, estas se incrementaron en un 160% entre 1986 y 1996, aunque el incremento no fue muy significativo entre 1995-1996, pues solo fue de un 13%, esto se dio principalmente a causa de los eventos del 95.²⁴³

Todavía para 1995 los bienes intermedios tenían la mayor participación en las importaciones mexicanas de productos europeos. A pesar de esto, entre 1986 y 1996, la participación de estos productos registró una disminución de 10% debido principalmente al aumento en la importación de bienes de capital, de esta manera, para 1994 representaban el 55.26% de las importaciones totales provenientes de la UE. Es importante señalar que a pesar de la disminución que los bienes intermedios mostraron en la representación total de las importaciones provenientes de la UE, eso no implica que no haya crecido.²⁴⁴

Con base en lo anterior, se puede observar que el crecimiento de las importaciones provenientes de la UE es cada vez mayor frente a la baja de importaciones de bienes de consumo final.

El crecimiento de las importaciones provenientes de esta región y el descenso de las exportaciones mexicanas han provocado la existencia de un déficit en la balanza de pagos de México con la UE, el cual se ha agudizado a partir del constante aumento de las importaciones mexicanas provenientes de esta región durante el período 1989-1994. Esta situación está dada con base en múltiples factores:

1. El nivel competitivo de los productos europeos dada principalmente por el equilibrio que existe en los tipos de cambio de las monedas europeas en su paridad frente al dólar. También influyó la devaluación competitiva en 1993 y el incremento de la productividad de las empresas europeas.
2. La sobrevaluación del peso la cual se vio revertida con la devaluación de diciembre de 1994 lo que provocó una importante reducción en las importaciones.

²⁴² *Ibidem.*, p. 170.

²⁴³ *Ibidem.*, p. 170.

²⁴⁴ *Ibidem.*, p. 170.

3. Las políticas comerciales que se pusieron en práctica durante los gobiernos existentes durante el periodo comprendido entre 1982 y 1994, las cuales estaban encaminadas a la apertura, entre las que destacan la adhesión de México al AGAAC, las reformas a la Ley de Inversión Extranjera, de 1993 y la liberación del comercio mexicano la cual fue de manera externa y unilateral.
4. El incremento de la demanda en México, el cual fue del 20% entre 1990 y 1994. Este alcanzó su nivel más alto en 1992, al aumentar en un 60% con respecto a 1990.
5. El incremento en las importaciones de maquinaria y equipo como consecuencia de la necesidad que tenían las empresas mexicanas o establecidas en México por las empresas mexicanas o establecidas en México por modernizar su planta productiva para hacer frente al TLC.²⁴⁵

Con la devaluación de 1994 se dio un importante incremento de las exportaciones que estaban dirigidas a EU y a AL que a otras partes del mundo.²⁴⁶

Durante el periodo enero - septiembre de 1995, persistió el déficit de la balanza comercial con la UE a pesar del superávit registrado en la balanza comercial total.

Por otro lado, en este mismo periodo se dio una caída de las importaciones mexicanas provenientes de la UE, la cual fue de casi 1.5 md, que representó el 22.7% con respecto al mismo periodo del año anterior. Esta situación estuvo dada con base en los siguientes factores:

1. La crisis de diciembre de 1994 trajo consigo una fuerte contracción de la demanda de México.
2. La desaceleración de algunas economías europeas en las cuales se dio una reducción de la actividad industrial en países como Alemania, España e Italia.
3. En 1995 se da una contracción en la actividad industrial en México disminuyendo con esto la demanda de insumos necesarios.
4. La devaluación de diciembre de 1994 trajo consigo un incremento en los precios de los insumos industriales importados, esto provocó un incremento en el precio de las importaciones.

²⁴⁵ *Ibidem.*, p. 171.

²⁴⁶ *Ibidem.*, p. 172.

5. Con la devaluación se da una importante desviación del comercio mexicano en donde las importaciones provenientes de Asia se incrementaron en un 15.68% durante el periodo de enero - junio de 1995 con respecto al mismo período del año anterior. Con relación a las importaciones cuyo origen fue Europa y América, sufrieron un descenso ocasionado por la diferencia de precios de los productos importados.²⁴⁷

En el siguiente cuadro se puede observar el desarrollo que han tenido las importaciones dentro del comercio entre México y la UE, así como también los principales productos que participan en este intercambio.

²⁴⁷ *Ibidem*, p. 174.

CUADRO 31

IMPORTACIONES MEXICO - UNION EUROPEA (POR PRODUCTO) 1991-1996 (dólares)

RUBRO	AÑO / TASA DE CRECIMIENTO (%)					
	1991	1992	1993	1994	1995	1996
Maquinaria y equipo no electrónico	1.375,892,145	1.927,398,834	1.788,317,566	2.247,900,22	1.704,568,774	2.039,635,009
	-	40.1	-7.2	25.7	-24.2	19.7
Carrocerías, motores y accesorios	179,698,857	281,662,365	283,688,371	303,875,247	553,936,200	727,319,518
	-	56.7	0.7	7.1	82.3	31.3
Otras industrias manufactureras	356,041,697	403,659,656	425,258,103	487,086,528	373,264,550	445,832,439
	-	13.4	5.4	14.5	-23.4	19.4
Petroquímica	10,825,586	18,477,063	17,870,065	23,978,767	38,875,023	36,470,050
	-	70.7	-3.3	34.2	62.1	-6.2
Química básica	323,654,569	384,670,444	388,559,738	406,723,515	385,878,444	471,294,294
	-	18.9	1.0	4.7	-5.1	22.1
Industria básica de hierro y acero	372,317,700	306,148,327	334,254,080	431,819,155	319,175,474	298,283,940
	-	-17.8	9.2	29.2	-26.1	24.8
Equipo y aparatos electrónicos	517,468,998	588,887,907	525,962,155	571,175,014	273,619,968	387,813,525
	-	13.8	-10.7	8.6	-52.1	41.7
Otros productos metálicos excepto maquinaria	270,579,720	269,263,893	249,434,377	282,649,421	259,008,934	340,942,053
	-	-0.5	9.3	-4.0	-8.4	31.6
Maquinaria y equipo industrial eléctrico	206,064,491	283,828,749	302,627,987	327,203,110	241,554,911	315,477,241
	-	37.7	6.6	8.1	-26.2	30.6
Carnes y lácteos	149,481,723	325,619,114	244,742,667	154,713,740	134,845,328	244,717,896
	-	117.8	-24.8	-36.8	-12.8	81.5
Otros productos químicos	126,848,946	178,946,485	227,922,175	260,812,121	221,192,697	241,489,179
	-	41.1	27.4	14.4	-15.2	9.2
Equipos y aparatos electrónicos	78,646,098	150,553,761	170,342,465	162,461,369	141,416,160	140,102,406
	-	91.4	13.1	-4.6	-13.0	-0.9
Artículos de plástico	52,206,252	77,452,430	92,924,003	121,045,976	110,536,976	128,767,235
	-	48.4	20.0	30.3	-8.7	16.5
Productos de hule	38,844,450	48,483,342	61,583,941	73,958,552	96,404,763	125,872,164
	-	28.8	27.0	20.1	30.3	30.6
Papel y cartón	85,424,618	104,246,413	105,484,081	147,582,132	115,949,690	114,602,030
	-	22.0	1.2	39.9	-21.4	-1.2
Importaciones totales Mex-UE	6,240,026,987	7,704,483,763	7,798,736,373	9,058,151,140	6,732,173,194	7,740,567,215
	-	23.5	1.2	16.1	-25.7	15.0

Fuente: Estadísticas de Comercio México - Unión Europea, Delegación de la Unión Europea en México.

3.3. Marco institucional que rige las relaciones entre México y la Unión Europea.

Las relaciones comerciales entre México y la Unión Europea se dieron de manera más formal a partir de la firma del primer acuerdo de cooperación económica entre ambas partes en 1975, diez años antes de la entrada de México al AGAAC.²⁴⁸

En este Acuerdo, ambas partes se comprometían a otorgar el trato de Nación Más Favorecida (NMF), además de llevar a cabo una mayor cooperación económica mediante el incremento del comercio bilateral en proyectos concretos.

Por otro lado, para poder analizar y dar solución a los problemas que se pudieran presentar dentro de estas relaciones, se establece una Comisión Mixta, la cual, además de realizar dichas funciones, también estaba encargada de establecer los medios adecuados para poder aprovechar esta relación al máximo.

Este acuerdo se mantuvo hasta 1991, año en el cual es firmado el Acuerdo Marco de Cooperación. En este acuerdo se contempla la cooperación económica en un gran número de sectores como en la industria; la propiedad intelectual; la transferencia de tecnología; la agroindustria; la piscicultura y la pesca; la planificación energética y la utilización racional de la energía; la protección al medio ambiente; la gestión de los recursos naturales; las normas; y los servicios y la información sobre temas monetarios. Además, fomenta la cooperación en materia de minería; tecnología de la información y las telecomunicaciones; transportes; salud pública; y lucha contra las drogas.²⁴⁹

"En materia comercial, las partes se comprometen a promover la expansión y la diversificación del comercio bilateral por medio del intercambio de información y de consultas en materia arancelaria, de requerimientos sanitarios y técnicos, legislación y prácticas relacionadas con el comercio, así como sobre derechos antidumping y compensatorios que llegaran a aplicarse."²⁵⁰

Con la creación de este acuerdo también se creó una Comisión Mixta, compuesta por representantes de ambas partes, y que tenía como objetivo vigilar el buen funcionamiento del acuerdo.

Debido a la gran evolución que han sufrido las relaciones comerciales entre México y la Unión Europea, el Acuerdo Marco de 1991 ha sido superado por la realidad, lo cual ha traido como consecuencia la negociación de un nuevo acuerdo con base en las nuevas condiciones de esta relación. Así, el 2 de mayo

²⁴⁸ Reglamento por el que se celebra el Acuerdo entre la Comunidad Económica Europea y los Estados Unidos Mexicanos, 23.9.75, 441.2(104)Le.

²⁴⁹ De Mateo, Fernando, "Relaciones comerciales entre México y la Unión Europea", en *Revista Mexicana de Política Exterior*, México, No. 49, Invierno 1995-1996, pp.215,218.

²⁵⁰ *Ibidem*, p. 218.

de 1995 se reunieron los Ministros de Relaciones Exteriores de Francia (en su calidad de presidente de la Comisión Europea) y de México, además del Vicepresidente de la Comisión Europea, para firmar la Declaración Conjunta Solemne entre el Consejo de la UE y la Comisión Europea, por una parte y los Estados Unidos Mexicanos, por la otra.²⁵¹

Dentro de esta Declaración se establece la importancia de crear un nuevo acuerdo político, comercial y económico, con el fin de estimular la profundización de las relaciones entre México y la Unión Europea.

Por su parte, el Parlamento Europeo esta de acuerdo con la negociación de un nuevo acuerdo que estimule el comercio entre ambas partes, logrando así, el establecimiento gradual de una zona de libre comercio en el sector industrial y de servicios, así como una liberación recíproca y progresiva de los intercambios agrarios.

Por otro lado, la Declaración del 2 de mayo señala que con el fin de alcanzar los objetivos deseados, las partes se comprometían a realizar las consultas de procedimientos internos necesarios para dar inicio a las negociaciones del nuevo acuerdo. Etapa en la cual aun se mantienen estas relaciones.

²⁵¹ La Unión Europea y México. Op. cit., p. 31.

3.4. Análisis de las relaciones México - UE.

El intercambio comercial que mantenemos con la UE, por lo general se ha encontrado en números rojos, y esto se puede incrementar aún más con la posible adhesión de los países de Europa del Este.

Los países de Europa del Este, principalmente los que en un principio fueron beneficiados por el PHARE, han incrementado sus exportaciones hacia la Europa Occidental de manera constante, con un mayor crecimiento a partir de 1990, como en el caso de Polonia, que de 2.9 millones de uces (mu) en 1986, alcanzó los 12.2 mu, incrementando 4 veces más aproximadamente. Este crecimiento también lo experimentaron otros países como la extinta Checoslovaquia, la cual mientras existió tuvo un crecimiento de 4.6%, partiendo de 2.1 mu en 1986, llegando a 2.6 mu en 1989; Eslovaquia que en un período muy corto (1993-1996) también aumenta sus exportaciones en 280%, pasando de 1.2 mu en 1993 a 3.4 mu en 1996, además están Hungría que en 1986 exportaba 1.9 mu y alcanzó 8.8 mu en 1996 (aumentando 460%) y Rumania que en el mismo período aumento de 2.5 mu a 3.6 mu con 40%. (Ver cuadro 33).

Durante el mismo período (1986-1996), México, con excepción de partes automotores, química básica y Petróleo, solo ha incrementado sus exportaciones 0.4 veces, de 2.2 mu en 1986 a 3.1 en 1996 con respecto al de años atrás. Es importante mencionar que en lo referente a accesorios y química, existe una gran contribución por parte de empresas alemanas. (Ver cuadro 33).

En lo referente a las importaciones, que tanto lo países de Europa del Este como México realizan de la Unión Europea, también son muy marcadas las diferencias entre los niveles de crecimiento, por ejemplo, Polonia ha incrementado sus importaciones provenientes de la UE 8.3 veces en el período 1986-1996 iniciando con 2.4 mu, alcanzando 19.8 mu; Hungría en 4 veces, de 2.5 mu a 10 mu; Rumania en 4.4 veces, de 1.0 mu a 4.4 mu, y Eslovaquia en 3.3 veces, de 1.2 mu a 4.0 mu; estos tres últimos países en un período menor (1993-1996) al contemplado para Polonia. (Ver cuadro 32).

México, por su parte, en el período de 1986-1996, solo las incrementó en 2.5 veces de 2.0 mu a 5.1 mu; la razón de este incremento se debió principalmente a la falta de divisas para poder importar bienes manufacturados y semimanufacturados para el desarrollo de la industria y a la franca dependencia del mercado de Estados Unidos. (Ver cuadro 32).

Tomando en cuenta las cifras, nos podemos dar cuenta que hasta el momento no hemos encontrado la manera apropiada de aprovechar el mercado europeo; y que si en un momento dado los países de Europa del Este logran formar parte de la UE se perdería un gran mercado por falta de una visión empresarial más amplia y emprendedora, y no solo eso, sino que también podríamos ser desplazados en algunas ramas por los países de Europa del Este, con lo que disminuirían aún más nuestras exportaciones e incrementando nuestras importaciones, dando esto como resultado un déficit en nuestra balanza con la UE. En los cuadros

32 y 33 podemos observar una comparación de la relación que tiene México con la UE y la que Europa del Este mantiene con dicha región.

Es de suma importancia diversificar nuestros productos, buscar mejores acuerdos y estimular al empresario nacional para ganar el mercado europeo, y así conseguir un mayor flujo de divisas via comercio internacional, lo cual traerá beneficios al país, y por ende, a la sociedad mexicana.

COMPORTAMIENTO DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNION EUROPEA Y SUS PRINCIPALES SOCIOS DE EUROPA DEL ESTE Y MEXICO							
EXPORTACIONES DE LA UNION EUROPEA HACIA SUS SOCIOS (m.m.d.e.)							
	AÑO	Polonia	Checoslovaquia Rep. Checa	Eslovaquia	Hungría	Rumania	México
EUR12	1986	2.4	1.9	-	2.5	1.0	2.0
	1987	2.3	2.1	-	2.4	0.7	1.8
	1988	2.8	2.2	-	2.4	0.6	2.3
	1989	3.9	2.4	-	3.0	0.7	3.5
	1990	4.4	2.6	-	2.9	1.2	3.9
	1991	7.9	3.8	-	3.5	1.3	4.8
	1992	8.2	6.3	-	4.1	1.9	5.7
	1993	10.0	6.1	1.2	5.0	2.3	5.9
EUR15	1994	11.0	7.9	1.8	6.2	2.6	6.8
	1995	15.3	11.7	3.2	8.7	3.8	4.5
	1996	19.8	14.0	4.0	10.0	4.4	5.1

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade, Statical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg), Belgium, 1997, pp. 36-37.

Cuadro 33

COMPORTAMIENTO DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNION EUROPEA Y SUS PRINCIPALES SOCIOS DE EUROPA DEL ESTE Y MEXICO							
IMPORTACIONES DE LA UNION EUROPEA PROVENIENTES DE SUS SOCIOS (m.m.d.e.)							
	AÑO	Polonia	Checoeslovaquia Rep. Checa	Eslovaquia	Hungría	Rumania	México
EUR12	1986	2.9	2.1	-	1.9	2.5	2.2
	1987	2.9	2.1	-	2.0	2.4	2.9
	1988	3.4	2.2	-	2.2	2.2	2.5
	1989	3.9	2.6	-	2.6	2.5	2.8
	1990	5.2	2.7	-	2.9	1.6	3.0
	1991	6.2	4.1	-	3.6	1.5	3.1
	1992	7.1	5.5	-	4.0	1.4	2.9
	1993	7.6	4.8	1.2	4.0	1.7	2.3
EUR15	1994	9.1	6.4	1.9	4.9	2.5	2.6
	1995	12.3	9.0	3.1	7.6	3.4	3.2
	1996	12.2	9.8	3.4	8.8	3.6	3.1

Fuente: Eurostat, External and intra-european union trade. Statical year book 1958-1996, Office for Official Publications of European Communities (Luxemburg),

CAPÍTULO IV

4. Relaciones México - Europa del Este.

4.1 Contexto de las relaciones México - Europa del Este.

Para poder explicar de que manera se ha llevado a cabo el desarrollo de las relaciones comerciales entre México y Europa del Este (antes CAEM), es necesario dividir el período que abarcan en varias etapas para facilitar su estudio.

Así, la primera etapa en el intercambio comercial entre México y los países de Europa del Este o integrantes del CAEM va desde la posguerra hasta 1970, la segunda abarcará los setentas, la tercera de 1980 a 1985, y la cuarta de 1986 a 1996, etapa en la cual se realizará un análisis más detallado dentro del siguiente apartado debido a que este período es el que ha sido elegido como objeto principal de nuestro análisis.²⁵²

Con la Segunda Guerra Mundial, la producción no sólo de alimentos, sino también de materias primas y de muchos productos más se vio bastante descuidada, no sólo en Europa sino en todos los países que se hallaban directamente involucrados en la contienda. México, al no ser participante directo en el conflicto, ve esta situación como una gran oportunidad para las relaciones comerciales y financieras con otros países.

En estos momentos, el intercambio comercial que llevaba a cabo México se distribuía de la siguiente manera: 85% con Estados Unidos, 10% con Europa y el resto con América Latina, exportándose principalmente productos básicos como petróleo y minerales, café, azúcar y algunos otros productos agrícolas, con respecto a las importaciones, estas estaban enfocadas principalmente en los bienes de capital, productos intermedios y de consumo directo.²⁵³

Entre 1945 y 1946, la situación no había cambiado mucho, con excepción de un pequeño impulso en algunas ramas de la industria como la del acero, la pasta para papel, maquinaria, productos químicos, así como también se dio la industria del ensamblaje de aparatos electrodomésticos. Además ya había establecidas algunas plantas estadounidenses de ensamblado de automotores.²⁵⁴

²⁵² Zapata, Ricardo, "Relaciones económicas de México con los países del CAME." en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, Vol. 36, No. 2, febrero, 1986, p. 170.

²⁵³ *Ibidem.*, p. 171.

²⁵⁴ *Ibidem.*, p. 172.

Al iniciar la etapa de la posguerra, se llevó a cabo una serie de ajustes económicos, ante lo cual, México adoptó un modelo económico conocido como de sustitución de importaciones, el cual tenía la finalidad de promover, mediante medidas proteccionistas, un proceso de industrialización acelerado en el país.

En cuanto a las relaciones comerciales de México, este seguía realizando la mayor parte de su comercio con EE.UU., a su vez, esperaba con impaciencia la recuperación europea, realizada mediante el Plan Marshall, con la idea de entrar en sus mercados con algunos productos de los cuales Europa carecía.

Es importante señalar que debido a que México deseaba industrializar al país, tomó la decisión de ingresar al AGAAC, ya que para entrar a esta organización, México tendría que renunciar a las medidas proteccionistas que estimularían el proceso de industrialización.²⁵⁵

La segunda etapa inicia a partir de 1970. El 13 de agosto de 1975 se firma en Moscú un convenio de cooperación entre el CAEM y México, con el propósito fundamental de establecer la cooperación multilateral en distintos sectores de la economía, la ciencia, la técnica y sobre cuestiones de interés común. Con la finalidad de alcanzar estos objetivos y organizar la cooperación estipulada en el convenio, se estableció una Comisión mixta de Cooperación, cuyas funciones eran las de investigar y analizar las posibilidades de intensificar la cooperación multilateral en áreas tales como el aprovechamiento de nuevas tecnologías, el fomento del comercio exterior, las cuestiones financieras así como en aquellos sectores en los cuales se pudieran establecer empresas conjuntas, particularmente en materia industrial y agropecuaria.²⁵⁶ Esto dio como resultado que en 1975 la participación de los países del CAEM en las exportaciones mexicanas se incrementaran rápidamente pasando de 3.7 millones de dólares (md) a 10.0 md en este año.*

Para 1976 la crisis económica en México se intensificó cuando los propósitos de la llamada "estrategia de desarrollo compartido" no fueron llevados a cabo por la inversión privada.²⁵⁷

En este año se registra un déficit en la balanza de pagos el cual fue mayor a los 26,000 mdp, la deuda externa casi alcanzó los 20,000 md y se da un importante incremento en las importaciones, así como un descenso en las exportaciones.^{258*}

²⁵⁵ Ortiz Wagdymer, Arturo, Manual de Comercio Exterior de México. De los mercantilistas al GATT, Capítulo 6 "Política comercial de México (1983-1987)." Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM, México 1984, p 139.

²⁵⁶ *Ibidem.*, p. 180.

* Los párrafos marcados con un * forman parte de un análisis realizado con base en las cifras contenidas en el cuadro 34.

²⁵⁷ Ramírez Brum, Ricardo, *Op. cit.*, p. 21.

²⁵⁸ *Ibidem.*, p. 21.

Con el fin de recuperar la competitividad de las exportaciones de bienes y servicios, en septiembre de 1976 se comienza a estructurar una estrategia encaminada a cumplir dicho objetivo, siendo este plan, una versión preliminar de los que expusiera el Presidente López Portillo como la llamada Alianza para la Producción.²⁵⁹ Este plan en sus inicios no mostró resultados halagadores ya que en el intercambio México - CAEM, aunque nuestras exportaciones se incrementaron en un 96%, las importaciones fueron notablemente superiores, alcanzando un incremento del 179%.*

Durante este mismo mes, se firmó con el Fondo Monetario Internacional (FMI) el Convenio de Facilidad Ampliada, mediante el cual canalizarían recursos financieros con la condición de que el gobierno mexicano cumpliera con el programa fijado durante 3 años, de 1977 a 1979.²⁶⁰

Al año siguiente (1977), la crisis se reflejó en los crecientes desequilibrios en el sector externo, reflejando un déficit muy marcado en el intercambio comercial México - CAEM, siendo las importaciones un 125% mayores que las exportaciones.* El déficit financiero del sector público y la tasa de inflación más alta que se había registrado hasta el momento en el país.²⁶¹

Para 1978, el Presidente López Portillo presenta en su Segundo Informe de Gobierno el Plan Global de Desarrollo Nacional a cumplirse en tres etapas: 1) la superación de la crisis (esta etapa se distinguió por su corte neoliberal), 2) la consolidación de la economía y 3) el crecimiento acelerado.²⁶² En ese mismo año nuestra balanza comercial con los países que integran el CAEM fue deficitaria, pero estuvo muy por debajo de años anteriores, pasando de 41.8 md en 1976 a 29.3md en 1978, lo que significa un decremento del 29.8% en las importaciones.*

En 1979 la economía mexicana se encontraba en el período de crecimiento acelerado y del boom petrolero (1979-1981), este último suceso ayudó en la reactivación productiva del país, mediante el incremento de la venta del hidrocarburo en el mercado internacional. Durante este año las exportaciones aumentaron en un 45.4%, de las cuales el 45% de las exportaciones totales fueron de carácter petrolero. Por otro lado, las importaciones tuvieron un incremento por arriba del 50%.²⁶³ En cuanto al intercambio con el CAEM, tanto exportaciones como importaciones tuvieron un aumento importante, de tal manera que las exportaciones alcanzaron los 54.8md y las importaciones, 42.3md. Cabe mencionar que a lo largo de esta década solo en 1979 se tuvo un superávit en las relaciones comerciales con el CAEM.*

²⁵⁹ *Ibidem.*, p. 22.

²⁶⁰ *Ibidem.*, p. 22.

²⁶¹ *Ibidem.*, p. 23.

²⁶² *Ibidem.*, p. 24.

²⁶³ *Ibidem.*, p. 24-25.

Cuadro 34

INTERCAMBIO MEXICO - CAEM 1970-1979 (millones de dólares)						
	1970	1975	1976	1977	1978	1979
Exp.	3.7	10.0	19.6	9.2	15.9	54.8
V.A.		170.27	96.24	-52.74	71.45	244.98
Imp.	6.2	15.0	41.8	20.9	29.3	42.3
V.A.		141.93	179.10	-50.04	40.48	44.14

Fuente: Sumario Estadístico en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, de 1971 a 1980.

En los años siguientes las exportaciones petroleras permitieron un incremento en la capacidad de compra de la economía, lo cual traería como consecuencia un incremento en las importaciones, que estuvieron destinadas a cubrir el gran aumento de la demanda interna. Un factor que contribuyó al crecimiento de las importaciones fue la rápida sobrevaluación que experimentó el peso a partir de 1979.²⁶⁴

Durante la tercera etapa, que abarca de 1980 a 1986, México se ve obligado a implementar planes de ajuste macroeconómico.

En 1980 se da un fuerte impulso a la demanda agregada, debido a la expansión simultánea tanto del gasto público como de la inversión por parte del sector privado. En este año también surge el Plan Global de Desarrollo 1980-1982, puesto en marcha por el Presidente López Portillo. En estos momentos se busca llevar a cabo una estrategia dirigida al crecimiento y la distribución, enfatizando los aspectos sociales y manteniendo algunas prioridades como:

1. El control de la inflación
2. Apoyo al desarrollo alto y sostenido, proponiéndose generar 750 mil empleos, así como el crecimiento del PIB
3. El impulso de grandes avances en metas sociales, educación, salud, atención a zonas marginales y alimentos.²⁶⁵

Cuando el gobierno del Presidente López Portillo llegaba a su fin, México se encontraba sumido en la peor crisis que había sufrido en la historia como resultado del carácter contradictorio de la política económica establecida en esa época.

²⁶⁴ Villarreal, Rene, Op. cit., p. 231.

²⁶⁵ Ramírez Brun, J. Ricardo, Op. cit., p. 27.

México experimentó un período de auge económico basado en las exportaciones petroleras, pero a pesar de esto, tendría que enfrentar la incapacidad del Estado para obtener las divisas necesarias y hacerle frente a la pérdida de las reservas internacionales.

Otro problema que tiene que enfrentar la política comercial llevada hasta el momento por México fue la caída del precio del petróleo a nivel internacional. Esta situación que se encontraba fuera del alcance de las autoridades mexicanas, trajo como consecuencia la crisis de 1982, la cual, en un principio fue de carácter financiero, transformándose posteriormente en una crisis económica.²⁶⁶

En enero se sufre una fuerte devaluación, por su parte el gobierno mexicano tomó una serie de medidas entre las cuales se encuentran la reducción del gasto público, modificación de precios y tarifas de los bienes y servicios del sector público y reducción de las importaciones. Por otro lado, se da una reducción de las actividades productivas, en la inversión y en los precios internacionales del petróleo.

En noviembre del mismo año, México se ve precisado a firmar una Carta de Intención con el FMI, como consecuencia de los obstáculos existentes ante la obtención de créditos y de la creciente deuda externa.²⁶⁷

Ante esta situación se da la necesidad de realizar un cambio estructural en el modelo económico que se había seguido durante tantos años y que empezaba a mostrar su inviabilidad.²⁶⁸

Por esta razón, tanto el Plan Nacional de Desarrollo (PND) 1983 - 1988 y el Plan Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior (Pronafice), estuvieron encaminados a buscar un cambio en la estructura económica que tuviera el suficiente alcance para llegar a todos los sectores.²⁶⁹

Este cambio se caracterizó por el fomento a las exportaciones no petroleras y una sustitución selectiva y eficiente de las importaciones.

Para 1985 podemos ver que existen buenas intenciones de ambas partes por mejorar el marco institucional sobre el cual se desarrollan sus relaciones, esto ayudo a incrementar las exportaciones de México.

²⁶⁶ *Ibidem.*, p. 28.

²⁶⁷ *Ibidem.*, p. 28.

²⁶⁸ *Ibidem.*, p. 28.

²⁶⁹ Villarreal, René, *op. cit.*, p. 235.

A pesar de todo, esta situación no ayudó al incremento de las exportaciones no petroleras de México. Esta dificultad en el aumento de las importaciones no petroleras esta basado en tres factores principales:

1. El poco interés que mostraron las autoridades por nuestras exportaciones.
2. La predilección de los exportadores por el mercado estadounidense, ya que este lo consideraban menos riesgoso que el europeo.
3. La sobre valuación del dólar, en marzo de 1985, echó por la borda todas las medidas impuestas con el fin de estimular el crecimiento de las exportaciones no petroleras. Esto provocó que el peso se sobrevaluara frente a las monedas de la CEE, evitando así, el crecimiento de estas.²⁷⁰

En resumen, las exportaciones mexicanas no aumentaron debido a que la política comercial de México había sido dirigida al fortalecimiento del mercado interno y no al fomento de las exportaciones.

En cuanto al intercambio comercial de México con los países del CAEM, alcanzó sus más altos niveles en comparación con los de etapas anteriores. Las exportaciones en 1980 alcanzaron los 90.1 md, estas decrecieron durante los años de 1981 y 1982 alcanzando su mayor volumen en 1983, pasando de 72.7 md en 1981 a 124.3 md en 1983, bajando de manera constante hasta 1986 cerrando dicho período en 49 md siendo el nivel mas bajo comparándolo con las exportaciones realizadas en 1981.*

Con relación a las importaciones, estas alcanzaron su nivel más alto en 1980 y 1981, años en los cuales llegaron hasta los 87.0 md, en años siguientes se inicia un decremento hasta 1983, en donde estas sumaron 57.2 md en 1982, bajando aun mas en 1983 acumulando 20.5 md. Para 1984 ascienden a 32.5 md, en 1985 continua esta tendencia, alcanzando los 50.1 md y finalmente en 1986 cierra con 69.7 md.*

²⁷⁰ Ramírez Brun, J. Ricardo, Op. cit., p. 59.

Cuadro 35

INTERCAMBIO MEXICO - CAEM 1980-1986 (millones de dólares)							
	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
Exp.	90.1	72.7	69.1	124.3	85.3	59.6	49.0
V.A.		-19.3	-4.9	79.9	-31.4	-30.1	-17.8
Imp.	76.9	87.0	57.2	20.5	32.5	50.1	69.7
V.A.		13.1	-34.2	-64.2	58.5	54.1	39.1

Fuente: Dirección de Promoción Externa para Países en Desarrollo y Socialistas, Bancomext, "Estrategia de promoción comercial para Europa Oriental", en Comercio Exterior, Vol 40, No. 5, mayo, 1990, p. 459.

4.2. Relaciones comerciales México – Europa del Este.

A continuación se presenta un breve análisis de el intercambio comercial que mantiene México con cada uno de los países de Europa del Este.

4.2.1. Análisis de las relaciones comerciales México - Bulgaria.

El comercio que México realiza con Bulgaria abarca una porción muy pequeña del intercambio realizado por México a nivel mundial. En cuanto a las exportaciones realizadas por México hacia Bulgaria, en 1986 estas se encontraban de 1 millón de dólares, esta tendencia se mantiene en 1987. Para 1988 estas se incrementan a 2.3 md pero en 1989 y 1990 experimentan una importante caída, llegando a cerca de los 100,000 dólares. En 1991 las exportaciones mexicanas tratan de repuntar, incrementándose de manera mínima, así alcanzan los 400,000 dólares. Esta cantidad se mantuvo al siguiente año (1992), pero en 1993 aumentan a 1.5 md. En 1994, estas vuelven a caer llegando a cerca de los 400 md., y a partir de este momento, las exportaciones mantienen una alza llegando a 4.3 md. en 1995 y a 6.8 md. en 1996.

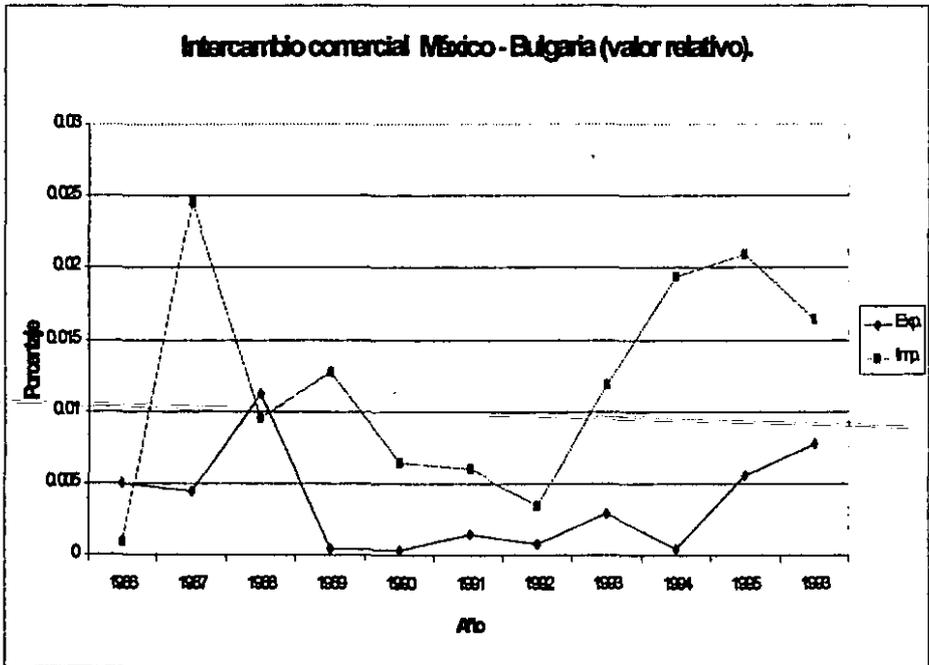
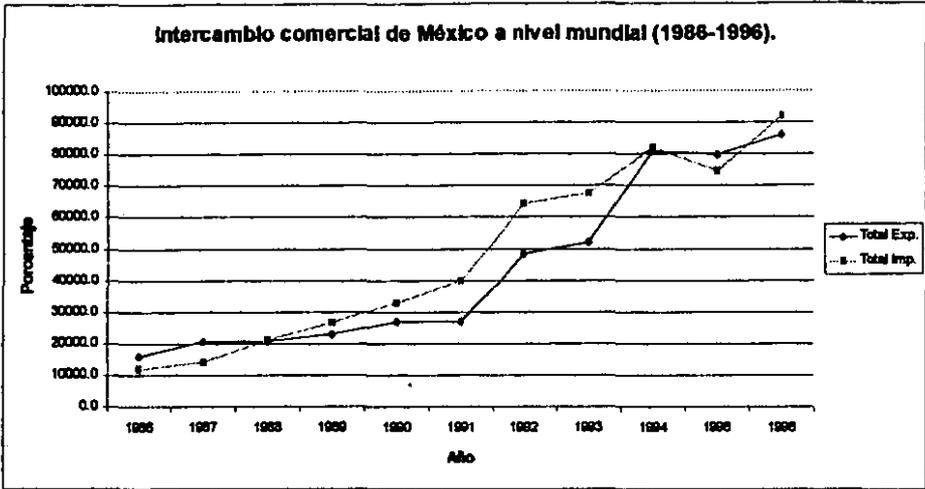
En cuanto a las importaciones, estas inician en un nivel aun más bajo que las exportaciones. Estas inician en 1986 alrededor de los 100,000 dólares, pero pronto inician su ascenso, porque para 1987 México ya importaba de Bulgaria 3.5 md, en 1988 estas descienden a 2 md, en 1989 vuelven a incrementarse, alcanzando nuevamente los 3.5 md. De 1990 a 1992 las importaciones mexicanas provenientes de Bulgaria se mantienen alrededor de los 2.3 md, pero en 1993 estas experimentan un importante incremento abarcando los 8 md. en 1994 vuelven a incrementarse, llegando a casi los 16 md. Para 1995 y 1996 esta tendencia cambió ya que se da un ligero descenso quedando en 15.7 md. en 1995 y en 15.2 en 1996.

Como podemos observar, a lo largo de este período nuestra balanza comercial con Bulgaria tiene una tendencia negativa, únicamente en 1986 y en 1988 tenemos un saldo positivo el cual muestra una ligera diferencia entre las importaciones y exportaciones realizadas con Bulgaria.

Dentro del valor relativo de las exportaciones mexicanas a Bulgaria, podemos ver que la proporción que estas abarcan es mínima ya que a lo largo del período estudiado no alcanzan ni siquiera el 1%.

Así, los principales puntos en los que México ha tenido un mayor nivel de exportaciones hacia Bulgaria ha sido en 1988 en donde se abarcó el 0.012, en 1993 alcanzaron el 0.0025% y finalmente en 1995 y 1996 puntos en los cuales alcanzaron 0.006% y 0.008%.

En cuanto a las importaciones estas también han tenido muchos altibajos, así los principales puntos en los cuales las importaciones han abarcado una mayor porción son 3: en 1987 las importaciones provenientes de Bulgaria representaron el 0.024%, este fue el punto más alto, posteriormente en 1989 estas representan el 0.013% y en 1995 en donde alcanza el 0.021%.



Fuente: Exportaciones e Importaciones Totales según zonas geoeconómicas y principales países (1982-1996), INEGI.

4.2.2 Análisis de las relaciones comerciales México - la Rep. Checa.

Las relaciones de México con la Rep. Checa en el aspecto comercial lo podríamos dividir en tres etapas y las cuales son con la Rep. Checoslovaca, la segunda como Federación Checa y Eslovaca y por último como la Rep. Checa. Como Checoslovaquia nuestras exportaciones tenían un calor absoluto de 15.5 md, las cuales durante todo el periodo estudiado(1986-1996) se mantuvieron a la baja a excepción de dos años, en 1987 estas cayeron a 2.9 md, en 1988 se incrementaron ligeramente a 3.8 md para caer nuevamente en 1989 a 1.4 md, año en el cual desaparecía Checoslovaquia y surge la República Federativa Checa y Eslovaca. En 1990 nuestras exportaciones con la Federación se incrementaron nuevamente a 4.9 md, pero cayendo nuevamente a 1.6 md en 1991, en 1992 se incremento ligeramente a 2.4 md. Ya como la Rep. Checa la situación con nuestras exportaciones no hubo gran variación pues siempre han sido muy por debajo de las que se tenían en 1986 (15.5 md). En 1993 nuestras exportaciones fueron de 1.1 md, en 1994 cayeron a 0.8 md, en 1995 se incrementaron a 1.0 md y nuevamente en 1996 a 1.6 md.

En lo que se refiere a nuestras importaciones procedentes de la Rep. Checa, estas solamente fueron menores a nuestras exportaciones en 1986, cuando el valor absoluto de las importaciones fue de 6.2 md, menos de la mitad de nuestras exportaciones procedentes, a partir de ese año, las importaciones checas siempre fueron mayores, lo cual da como resultado una balanza negativa para México, las importaciones procedentes de Checoslovaquia en 1986, eran de 6.2 md, incrementándose ligeramente en 1987 a 6.4 md, dando un salto enorme en 1988 cuando aumentan a 27.9 md, cayendo en 1989 y 1990 a 19.4 y 13.6 respectivamente, en estos momentos se da la desintegración de Checoslovaquia, dando paso a la formación de la Rep. Federativa Checa y Eslovaca, así, en 1991 y en 1992 se incrementan nuevamente nuestras importaciones a 20.6 md y a 24.4 md respectivamente.

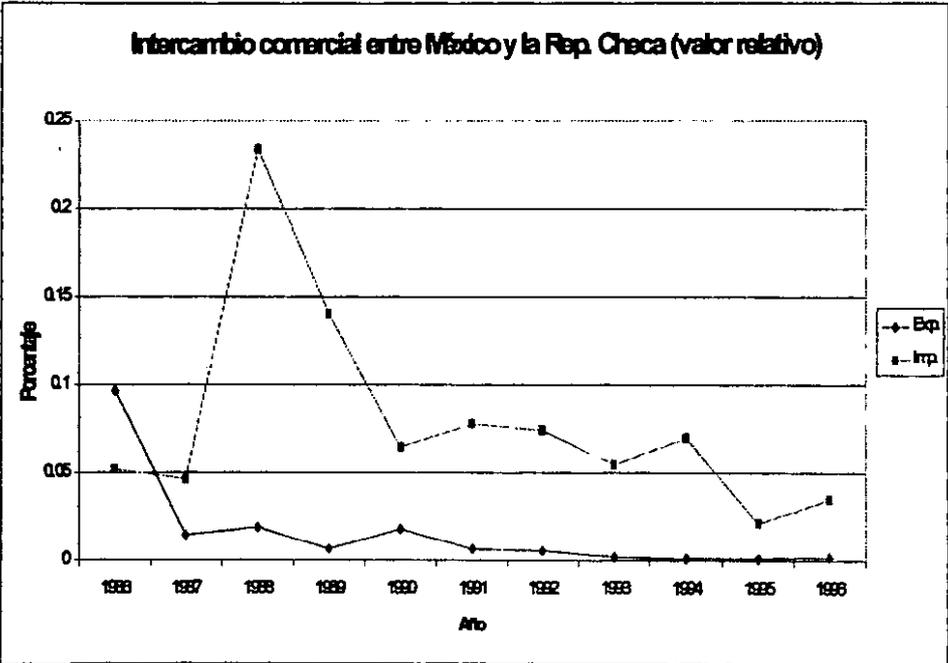
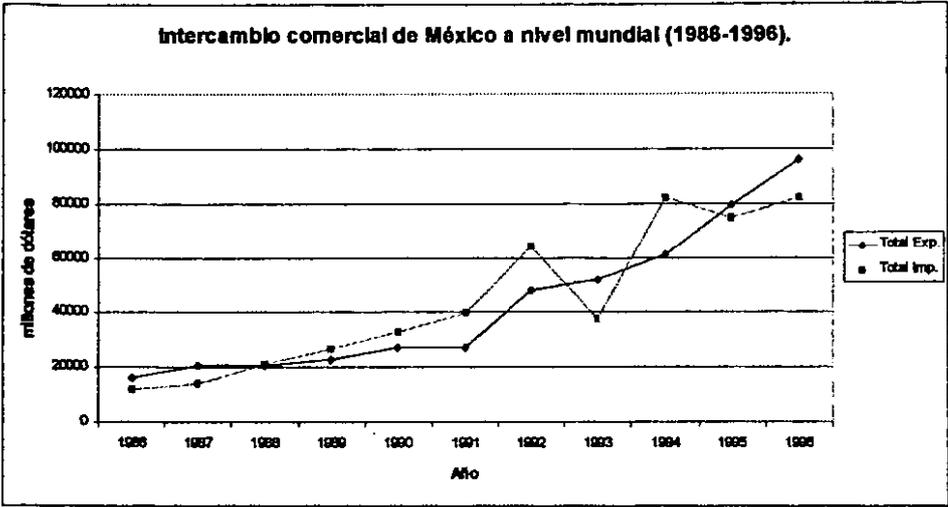
En 1993 surge la Rep. Checa y con esta nuestras importaciones caes a 20.4 md, pero en 1995 alcanzan su nivel mas alto durante todo el periodo estudiado (1986-1996) siendo de 5.7 md, cayendo a 15.7 md en 1995, para que en 1996 estas se incrementaran nuevamente a 28.7 md.

Nos podemos dar cuenta que el intercambio comercial con la Rep. Checa en lo que se refiere a nuestras exportaciones han alcanzado sus niveles más bajos y en contraparte, nuestras importaciones procedentes de la Rep. Checa alcanzaron su nivel mas alto, por esa razón es importante realizar un estudio de mercado estudio de mercado para saber que podemos exportar a la Rep. Checa y buscar nivelar nuestra balanza comercial con dicho país, aunque el volumen no es elevado, pero no deja de ser importante tener un equilibrio en nuestra balanza.

Dentro del valor relativo del intercambio del intercambio comercial que mantiene México con la Rep. Checa, podemos observar que no es muy significativo, ya que tanto en las importaciones como en las exportaciones realizadas por México, estas no ocupan una gran porción.

En cuanto a las exportaciones realizadas por México hacia este país, podemos ver que el punto mas alto que estas alcanzan es al inicio del periodo, así estas abarcan en 1986 el 0.09%, en 1987 estas caen cerca del 0.018%, en 1988 se da un ligero aumento, llegando cerca de 10.02 %. Para 1989 vuelve a descender al nivel que tenía llegando al 0.007%, en 1990 vuelve a subir alcanzando un nivel muy similar al de 1988, en 1991 vuelven a descender, llegando a 0.007%, a partir de este año la tendencia que siguieron las exportaciones de México a la Rep. Checa, fue a la baja, así en 1992 cae a cerca del 0.007% y de 1993 a 1996, estas son casi nulas.

Con respecto a las importaciones, estas también presentan varios altibajos, así estas inician en 1986 en 0.055%, disminuyendo en 1987 a 0.048 y logrando un importante aumento den 1988 llagando así a 0.24%, siendo este el punto mas alto en el cual se encuentran las importaciones mexicanas provenientes de la Rep. Checa. Los siguientes 2 años hay una caída, llegando en 1989 y 1990 a 0.451 % y a 0.06 % respectivamente. Para 1991 se da un ligero aumento a 0.075%, en 1992 desciende ligeramente y en 1993 caen 0.055 %. En 1994, las importaciones mexicanas aumentan a 0.07%, y caen en 1995 a 0.02 y finalizan en 1996 en 0.035.



Fuente: Exportaciones e Importaciones Totales según zonas geoeconómicas y principales países (1982-1996), INEGI.

4.2.3. Análisis de las relaciones comerciales México - Eslovaquia.

Las relaciones de México con la Rep. Checa en el aspecto comercial lo podríamos dividir en tres etapas y las cuales son con la Rep. Checoslovaca, la segunda como Federación Checa y Eslovaca y por último como la Rep. Checa. Como Checoslovaquia nuestras exportaciones tenían un calor absoluto de 15.5 md, las cuales durante todo el periodo estudiado(1986-1996) se mantuvieron a la baja a excepción de dos años, en 1987 estas cayeron a 2.9 md, en 1988 se incrementaron ligeramente a 3.8 md para caer nuevamente en 1989 a 1.4 md, año en el cual desaparecía la Checoslovaquia y surge la República Federativa Checa y Eslovaca. En 1990 nuestras exportaciones con la Federación se incrementaron nuevamente a 4.9 md, pero cayendo nuevamente a 1.6 md en 1991, en 1992 se incremento ligeramente a 2.4 md.

Ya como Rep. Eslovaca, nuestras exportaciones llegaron a sus niveles más bajos, pues en 1993 solo fueron de 0.5 md, en 1994 y en 1995, cayeron a 0.4 md y al termino del periodo se incrementa a tan solo 0.7 md.

En lo que se refiere a nuestras importaciones procedentes de la Rep. Checa, estas solamente fueron menores a nuestras exportaciones en 1986, cuando el valor absoluto de las importaciones fue de 6.2 md, menos de la mitad de nuestras exportaciones procedentes, a partir de ese año, las importaciones checas siempre fueron mayores, lo cual da como resultado una balanza negativa para México, las importaciones procedentes de Checoslovaquia en 1986, eran de 6.2 md, incrementándose ligeramente en 1987 a 6.4 md, dando un salto enorme en 1988 cuando aumentan a 27.9 md, cayendo en 1989 y 1990 a 19.4 y 13.6 respectivamente, en estos momentos se da la desintegración de Checoslovaquia, dando paso a la formación de la Rep. Federativa Checa y Eslovaca, así, en 1991 y en 1992 se incrementan nuevamente nuestras importaciones a 20.6 md y a 24.4 md respectivamente.

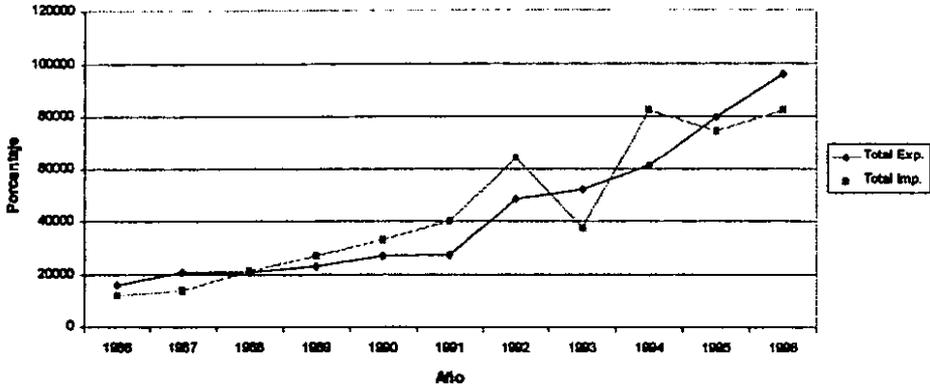
En 1993, se desintegra la Rep. Federativa Checa y Eslovaca, así, en el intercambio con la Rep. Eslovaca, las importaciones redujeron su nivel en 1993 a menos de la mitad de lo que importábamos con la Federación, así, en este año el monto de las importaciones mexicanas provenientes de Eslovaquia fue de 10.1 md, en 1994, estas se elevan a 25.0 md para después bajar en 1995 a 6.0 md e incrementándose nuevamente en 1996 a 11.3md.

El intercambio que México realiza con Eslovaquia es muy reducido, ya que a lo largo del periodo de estudio comprendido entre 1986 y 1996, es posible ver que ni exportaciones ni importaciones logran abarcar por lo menos el 1% del total del intercambio que realiza México a nivel mundial.

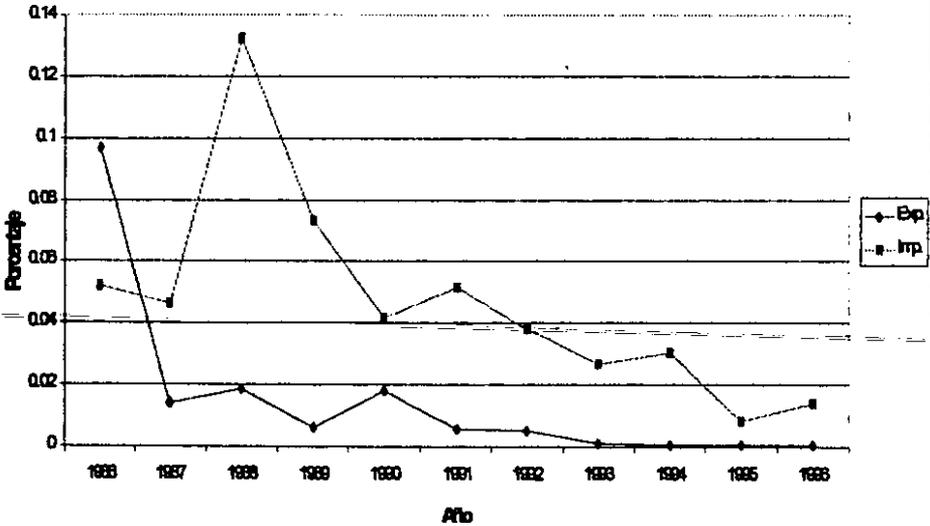
Las exportaciones de México a Eslovaquia alcanzaron su punto mas alto en 1986 en donde abarcaron el 0.1%, para 1987 estas caen a 0.015%, a partir de este año presentan algunos altibajos, pero nunca sobrepasan el 0.02%. Esta tendencia se mantiene hasta 1991 en donde de haber estado en 0.019% en 1990 caen a 0.005%, y continúan cayendo en los años siguientes. En 1992, llega a 0.004%, para 1993 desciende a 0.001%, manteniendo este nivel hasta 1996.

En cuanto a las importaciones, de México provenientes de Eslovaquia, estas inician con 0.052% en 1986, en 1987 tiene una pequeña disminución, llegando a 0.047%, pero para 1988 llegan a su punto mas alto alcanzando a abarcar al 0.135% (porcentaje que a pesar de todo sigue siendo mínimo). Para 1989, la porción abarcada por las importaciones mexicanas disminuyen a 0.053%. Esta tendencia a la baja se mantendría hasta 1996, aunque se dan algunos incrementos, pero estos son mínimos, así, en 1990 bajan a 0.041%, en 1992 aumentan a 0.052%, en 1993 caen hasta 0.026%. Para 1994 tienen un ligero aumento a 0.03%, en 1995 vuelven a caer, llegando a 0.008% y finalmente en 1996 sube a 0.014%.

Intercambio comercial de México a nivel mundial (1986-1998).



Intercambio comercial entre México y Eslovaquia



Fuente: Exportaciones e Importaciones Totales según zonas geoeconómicas y principales países (1982-1996), INEGI.

4.2.4. Análisis de las relaciones comerciales México - Eslovenia.

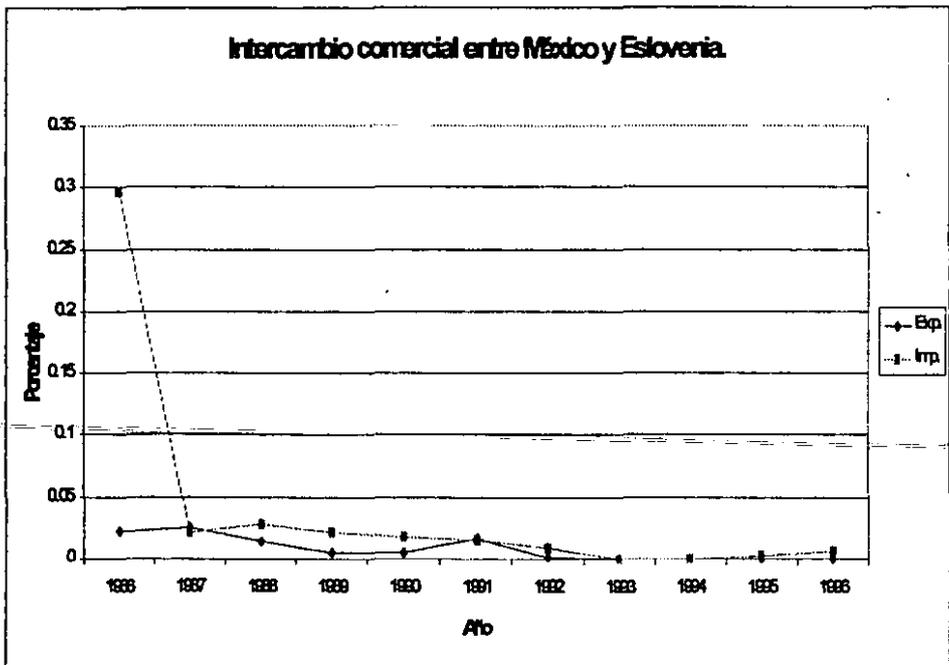
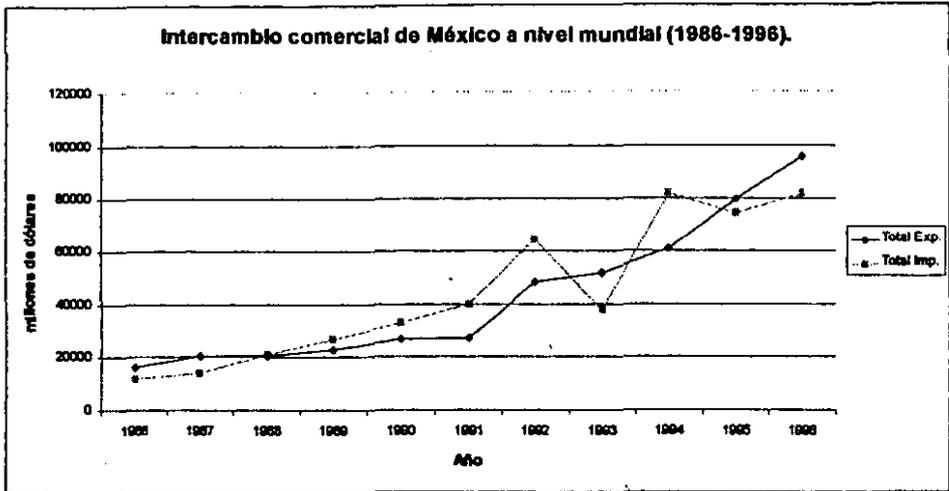
México ha mantenido relaciones comerciales con Eslovenia desde que formaba parte de la Rep. Yugoslava, así, nuestras exportaciones comúnmente ha sido pobres, en 1986 el valor absoluto de nuestras exportaciones fue de 3.4 md incrementándose a 5.2 md en 1987 para caer durante dos años consecutivos, primero en 1988 a 2.9 md, después en 1989 a 1.2 md, para luego tener un ligero incremento de 1.3 md, en 1990, alcanzando en 1991 el segundo nivel mas alto del período (4.5md). En 1992 estas caen a 0.5 md.

De los años 1993 y 1994 no se obtuvo la información. En los últimos años que son 1995 y 1996, nuestras exportaciones hacia Eslovenia fueron las mas bajas, 0.02 md en 1995 y 0.06 md en 1996.

Nuestras importaciones procedentes de Eslovenia también sufrieron una caída notoria, en 1986 el valor absoluto de estas fue de 35.4 md, bajando a 3.0 md en 1987 y manteniendo un promedio de 5.6 durante cinco años, de 1988 a 1992, en este último Eslovenia aun formaba parte de Yugoslavia. En 1993 no existe registro de nuestras importaciones con Eslovenia, pero en 1994 el valor absoluto de estas fue la menor de todos el periodo, siendo de 1.8 md y en 1996 a 5.3 md alcanzando el nivel promedio que tenían cuando estas provenían de Yugoslavia.

Dentro del intercambio comercial que mantiene México con Eslovenia, podemos ver que tanto las importaciones como las exportaciones abarcan porciones muy pequeña. En cuanto a las exportaciones a lo largo del periodo (1986-1996) en ningún momento sobrepasaron el 0.05%, los puntos en los cuales el porcentaje de exportaciones se encontró más alto fue en 1987 en donde nuestras exportaciones abarcaron el 0.025% y en 1991 donde alcanzaron el 0.02% del total de las exportaciones realizadas a Eslovenia. En los años restantes, la porción que abarcan las exportaciones mexicanas es muy pequeña, incluso de 1992 a 1996, esta porción fue tan pequeña que en la gráfica da la impresión de que no se hubiera mandando un solo producto a Eslovenia. En los únicos años en los cuales no se encontraron datos disponibles fueron en 1993 y 1994.

En cuanto a las importaciones mexicanas provenientes de Eslovenia, estas no sobrepasaron el 0.3%, el cual casi alcanzaron en 1986 en donde estas abarcaron el 0.28%, para 1987 tuvieron un importante descenso, llegando a abarcar el 0.024%, en 1988 se incrementan ligeramente a 0.027% y a partir de este momento se desploman hasta 1992 en donde llegan a casi al 0%. En 1993 no se encontraron datos disponibles. Para 1994 mantienen el nivel que tenían en 1992 y finalmente en 1995 y 1996 estos aumentaron a 0.0003% y 0.002% respectivamente. Como podemos ver, a pesar de los porcentajes tan bajos que se manejan en el intercambio con Eslovenia, se mantiene una balanza deficitaria.



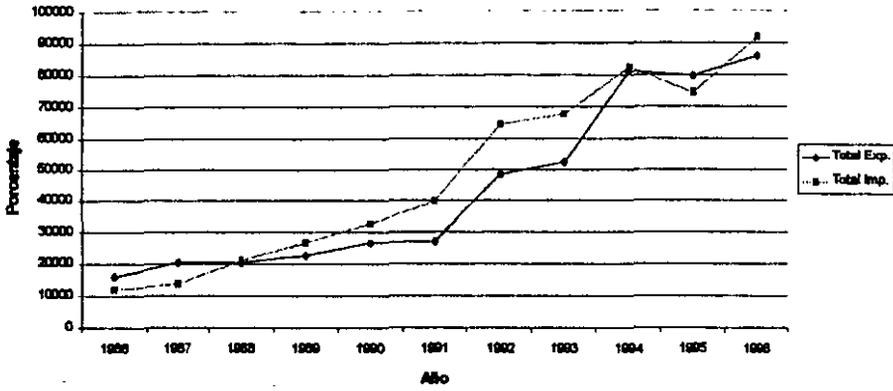
Fuente: Exportaciones e Importaciones Totales según zonas geoeconómicas y principales países (1982-1996), INEGI.

4.2.5. Análisis de las relaciones comerciales México - Hungría.

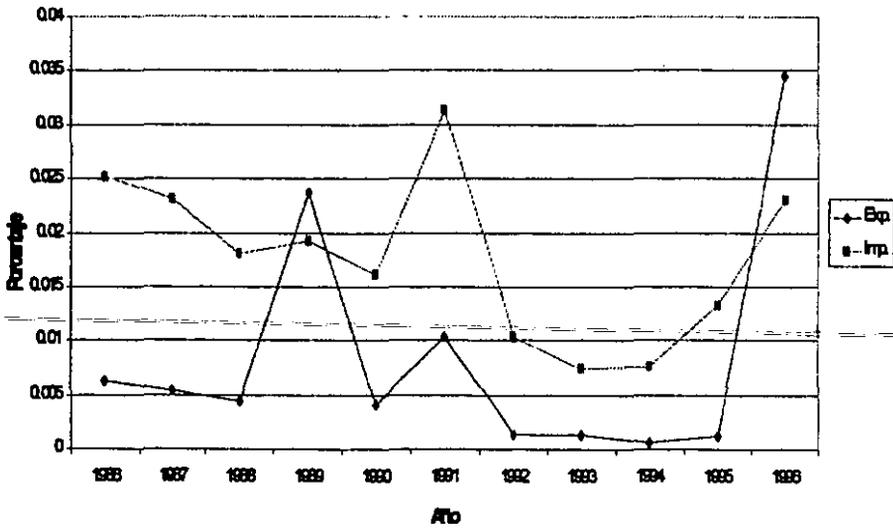
Las exportaciones hacia Hungría durante el periodo 1986-1996, han tenido un valor absoluto bajo. En 1986, 1987 y 1988 solo alcanzaron 1 md, para que en 1989 subieran a 5 md, cayendo en 1990 a 1.2 md y crecer al siguiente año (1991) a 3.1 md y caer a 0.8 md en 1992 y manteniendo ese nivel de exportaciones durante 1993, 1994 y 1995, para alcanzar su nivel más alto en 1996 con 30 md en lo referente a las importaciones que realizamos de Hungría eran de un valor alrededor de 3 md, y las cuales crecieron a 3.2 md. en 1987, a 3.8 en 1988, 5.1 md en 1989 y 5.3 md en 1990, alcanzando su nivel más alto en 1991 con 12.5 md, para que bajarán nuestras importaciones los siguientes dos años (1992 y 1993) a 6.6 md y 5 md Pero los siguientes tres años nuevamente nuestras importaciones se incrementaron a 6.2 md, a 9.9 md. y a 21.1 md. durante 1994, 1995 y 1996 respectivamente.

En cuanto al valor relativo tanto las exportaciones como las importaciones han venido a menos con dicho país. El valor relativo de nuestras exportaciones en 1986 Hungría recibía el 0.006% cayendo en 1988 a 0.0045%, dando un salto en 1989 a 0.024 para desplomarse en 1990 a 0.0042%, en 1991 dicho porcentaje sube a 0.01%, cayendo en los siguientes años (1992-1995) a 0.001% en promedio. En 1996 se alcanza el mayor porcentaje con 0.34% del total de las exportaciones a Hungría. En lo que a importaciones provenientes de Hungría se refiere, la tendencia fue positiva para México, pues estas cayeron. En 1986 estas fueron de 0.025%, cayendo a 0.0235 en 1987, a 0.018 en 1988 para subir ligeramente en 1989 a 0.019%, así caer nuevamente en 1990 a 0.0616%. En 1991 el valor relativo de nuestras importaciones se incrementó a 0.01%, posteriormente se da una tendencia a la baja durante 1993 y 1994 abarcando el 0.006% en ambos años, para nuevamente incrementarse en 1995 a 0.014 y su máximo nivel fue en 1996 con 0.023%, valor muy cercano a la porción que se ocupaba en 1986.

Intercambio comercial de México a nivel mundial (1986-1996).



Intercambio comercial México - Hungría (valor relativo).



Fuente: Exportaciones e Importaciones Totales según zonas geoeconómicas y principales países (1982-1996), INEGI.

4.2.6. Análisis de las relaciones comerciales México - Polonia.

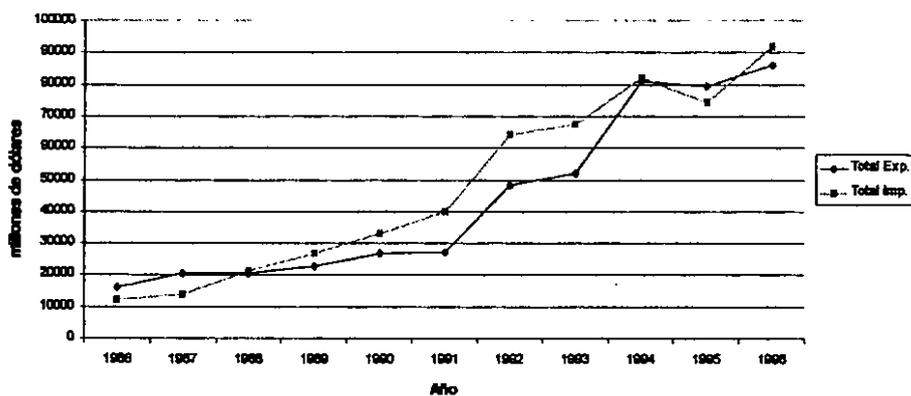
El intercambio comercial de México con Polonia durante el periodo estudiado (1986-1996) esta llena de altibajos, en 1986 exportábamos 7.7 md cayendo en 1987 a 4.1 md. y subir nuevamente a 12.2 md en 1988 para caer los siguientes dos años (1989 y 1990) a 3.7 md y 3 md y elevas las exportaciones en 1991 a 11.9 md muy cerca del mayor monto logrado en 1988. A este le siguió un decremento durante tres años consecutivos a 7md, 2.9md y el nivel más bajo en 1994 con tan solo 1.1 md, para terminar con un ligero incremento durante 1995 y 1996. En las importaciones realizadas a Polonia, estas alcanzaron su nivel más alto en 1991 con un monto de 107.2 md, pero es importante mencionar como se fueron incrementando nuestras importaciones, en 1986 el valor absoluto de nuestras importaciones procedentes de Polonia era 1.2 md y a partir de este año se incrementaron año tras año hasta 1990, durante cinco años consecutivos (1987-1991) quedando de la siguiente manera: 1.6 md, 4.5 md., 7.9 md, 6.1 md y 107.2 md pero esta tendencia desfavorable para México comenzó a cambiar y en 1992 las importaciones comienzan a declinar bajando a 66.7 md, en 1993 se vuelven a incrementar a 72 md y caen constantemente en los últimos años. Así en 1994 bajan a 43.9 md, en 1995 a 41.5 md y finalmente en 1996 a 21.9 md.

Nos podemos dar cuenta que con Polonia nuestro intercambio comercia a pesar de que no alcanza los grandes volúmenes que tenemos con otros países, es el país de Europa del Este con el que mantenemos un mayor intercambio. Por otro lado, la balanza comercial con Polonia también muestra un saldo deficitario, el cual se hace más notorio a partir de la desaparición del bloque socialista.

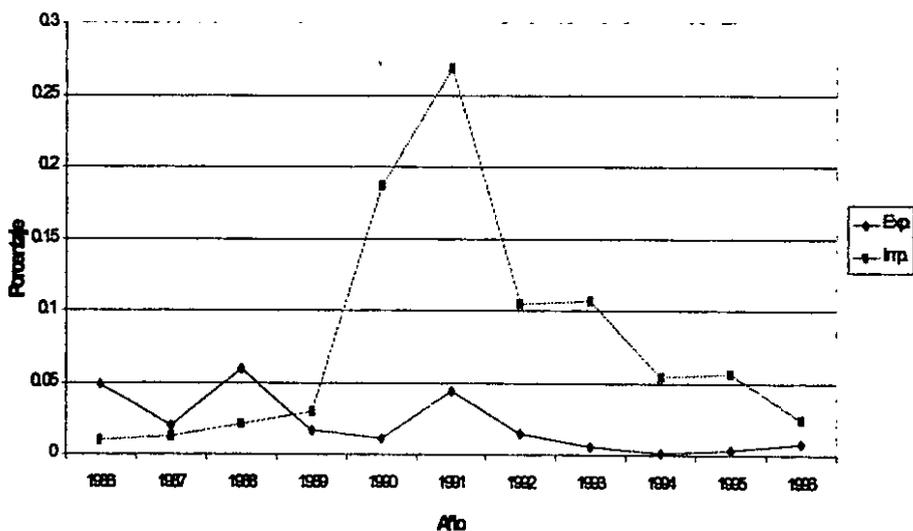
En lo que respecta al valor relativo, nuestras exportaciones hacia Polonia representaban en 1986 el 0.05 % de nuestras exportaciones totales a nivel mundial, en 1987 estas solo fueron del 0.02%, cayendo 3 punto, en 1988 estas suben a 0.06%, cayendo los siguientes dos años (1989 y 1990), siendo de 0.01%, siendo este el nivel más bajo que alcanzarían; en 1991 nuestras exportaciones tienen una ligera subida logrando a 0.047% y después bajarían en 1992, 1993 y 1994 a 0.009%, 0.007% y 0.001, siendo este último el nivel mas bajo durante todo el periodo. En 1995 y 1996 se incrementaron ligeramente, en 1995 a 0.007% y en 1996 a 0.01%. En lo que respecta al valor relativo de las importaciones procedentes de Polonia, estas ocuparon una mayor porción de las importaciones totales que las exportaciones.

En 1986, 1987 y 1988 el valor relativo de las importaciones procedentes de Polonia fue de 0.01%, 0.013% y 0.02%, el valor relativo de las importaciones en 1989 fue de 0.03%, en 1990 este valor se incrementa a 0.195%, alcanzando su punto más alto en 1991 con 0.270%, esta tendencia cambió, cayendo en los siguientes años, así en 1992 era de 0.1%, casi quedando en el mismo nivel en 1993, para después caer en 1994 a 0.05 y subir muy ligeramente en 1995 a 0.0501% y llegar en 1996 a niveles muy cercanos al de finales de nos 80's con 0.02%.

Intercambio comercial de México a nivel mundial (1986-1996).



Intercambio comercial México - Polonia (valor relativo).



Fuente: Exportaciones e Importaciones Totales según zonas geoeconómicas y principales países (1982-1996), INEGI.

4.2.7. Análisis de las relaciones comerciales México - Rumania.

Las exportaciones que México realiza a Rumania iniciaron en 1986 con 14 md. A partir de este momento, se da una tendencia a la baja, la cual se detiene en 1989, llegando a abarcar 0.5 md. De 1990 no existen datos disponibles, en 1991 las cifras no dicen que este año se realizaron exportaciones hacia ese país. Para 1992 las exportaciones dirigidas a Rumania, reinician en los 0.1 md, a partir de este año y hasta 1996 existe una tendencia a la alza en las exportaciones pero es mínima ya que en ninguno de los años restantes sobrepasaron 1 md.

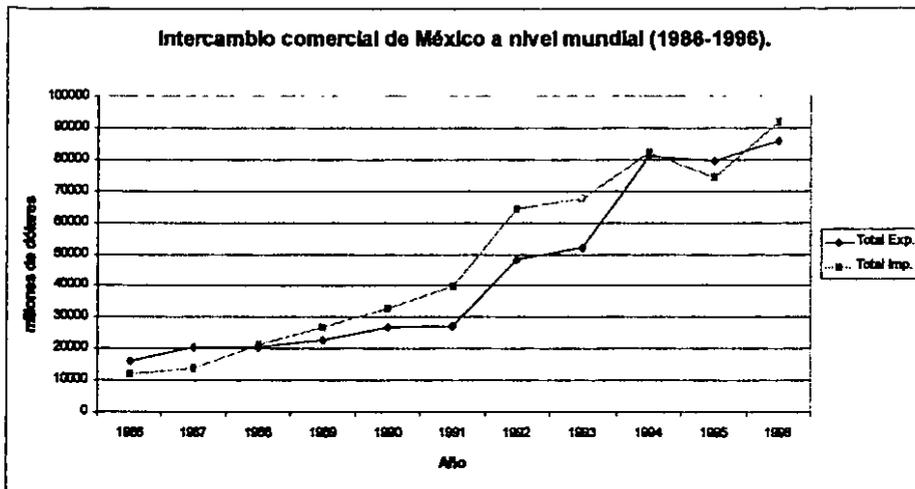
En cuanto a las importaciones estas presentan muchos altibajos. En 1986 inician con 16 md pero caen estrepitosamente en 1987 deteniéndose en 0.4 md. En 1988 se incrementan a 2.5 md. Hay una disminución en 1989 quedando en 0.7md. Para 1990 estas tienen un gran incremento, alcanzando el mayor nivel del período, así llega a 21 md, pero al siguiente año vuelven a disminuir enormemente deteniéndose en 1.5 md. A partir de este momento las importaciones mexicanas procedentes de Hungría comienzan a incrementarse hasta 1994. Así, para 1992 se incrementan a 4.5 md, en 1993 a 5.5 md y en 1994 a 9.5 md. En 1995 hubo una disminución de 1.5 md, quedando en 8md, para 1996 estas vuelven a subir a 13 md.

Con respecto al valor relativo del comercio de México con Rumania, podemos ver que tanto importaciones como exportaciones abarcan una porción muy reducida del total del intercambio de México a nivel mundial, ya que no sobrepasa ni siquiera el 0.5%. En las exportaciones en 1986 abarcaron el 0.088%, siendo este el punto más alto en el que se encontrarían las exportaciones a lo largo del período, a partir de este año, la tendencia fue a la baja. Hasta 1989, donde casi llegan a ser nulas. En 1990 no tenemos información y 1991 las cifras nos dicen que no hubo exportaciones en ese año, o quizá fueron tan pequeñas que no consideraron necesario registrarlas. De 1992 a 1996 vemos que el porcentaje es tan pequeño que incluso en algunos de estos años pareciera que su valor fuera 0.

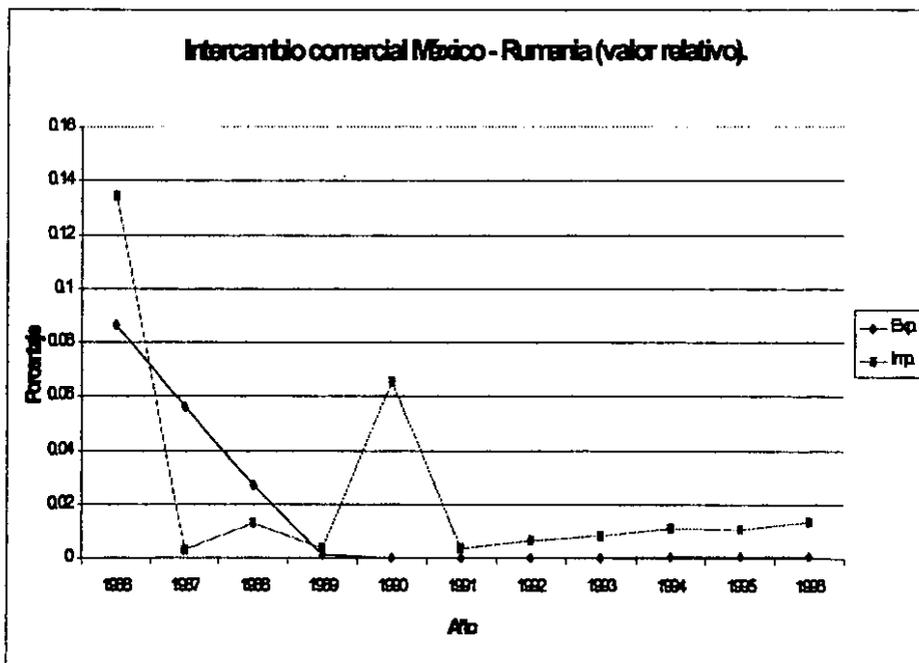
Con respecto a las importaciones, estas también presentan algunos altibajos. Los puntos en donde presentan los mayores niveles son en 1986 donde las importaciones mexicanas provenientes de Rumania representaban casi el 0.14%, y en 1990 donde estas abarcaron alrededor del 0.07%. En los demás años la porción ocupada por las importaciones originarias de este país no se encontraron más allá del 0.02%.

Como podemos ver, dentro de la relación comercial con Rumania la balanza comercial ha sido deficitaria, con excepción de algunos años como 1987 y 1988 en donde el saldo fue a nuestro favor.

Intercambio comercial de México a nivel mundial (1986-1996).



Intercambio comercial México - Rumania (valor relativo).



Fuente: Exportaciones e Importaciones Totales según zonas geoeconómicas y principales países (1982-1996), INEGI.

CONCLUSIONES

La relación que México ha mantenido con la UE se ha ido fortaleciendo con el paso del tiempo. En los últimos años, tanto México como la UE han realizado importantes esfuerzos para que este vínculo se estreche aún más. Esto se ha hecho evidente en las tantas reuniones que han llevado a cabo representantes de ambas partes, y que han estado encaminadas a obtener un objetivo muy claro: la firma de un Acuerdo de libre comercio entre México y la UE. La firma de dicho Acuerdo brinda una gran oportunidad a los productos mexicanos ya que podrán tener mayor acceso a uno de los mercados más grandes y más atractivos a nivel mundial.

Para poder aprovechar de la mejor manera posible esta nueva puerta que se abre no solo para el comercio mexicano a nivel internacional, sino también para nuestras relaciones políticas, culturales, con otros Estados. Para lograr dicho objetivo es necesario, no solo poner un mayor énfasis en algunos aspectos como el mejoramiento de los productos y competitividad en los costos de los mismos, sino también mostrar un mayor interés por los acontecimientos que rodean a la Unión.

Uno de dichos sucesos y que viene gestándose desde hace algunos años es el proceso de integración de los países de Europa del Este.

Este hecho podría verse como una amenaza al comercio mexicano con la UE, ya que los países que forman parte de Europa del Este tienen una situación económica similar a la de México, y por lo tanto, al integrarse a la UE, con sus productos podrían desplazar a los nuestros ya que, estos cuentan con el apoyo que la UE brinda a sus asociados y candidatos a futuros miembros de la Unión, con el fin de elevar su desarrollo económico y hacer su integración lo más sencilla posible.

Para evitar que esta situación nos afecte y obtener beneficios de ella es necesario que se comiencen a llevar a cabo algunas acciones lo más pronto posible.

Una de ellas podría ser tratar de estrechar las relaciones con los países de Europa del Este, mostrar un mayor interés en esta región, fomentar la realización de estudios sobre estos mercados, así como estimular la incursión de los empresarios mexicanos a estos países, buscar la firma de acuerdos comerciales y de cooperación con ellos.

México, desde que existe el CAME mantiene relaciones comerciales con los 7 países a los que se ha hecho mención a lo largo del trabajo, pero, además de que esta relación ha sido generalmente deficitaria, ha tenido una participación reducida dentro del intercambio de México a nivel mundial.

Es necesario que nuestro intercambio con esta región se incremente, tanto en las exportaciones como en las importaciones. Es importante la diversificación de nuestras relaciones internacionales en todos los ámbitos ya que el aspecto económico es fundamental, pero también existen otros campos en los que se pueden buscar obtener ciertos beneficios de la relación que logremos establecer con Europa del Este. Esto podemos lograr mediante el estudio tanto del mercado de estos países, como de las ventajas comparativas que tenemos frente a ellos y así, conocer que bienes requieren en esos mercados y de acuerdo a nuestros recursos, cuales nos conviene producir, buscando incrementar nuestras exportaciones y la aceptación de estos en nuevos mercados.

Para conseguir esto, será necesario mejorar la calidad y mantener precios competitivos, para lo cual deberán destinarse mayores recursos, no solo a la realización de estos estudios, sino también en la creación de tecnología.

Es importante invertir en investigación, para disminuir la dependencia que nuestro país mantiene en relación con la tecnología standardizada que recibimos de EU, y también proveernos por medio de las empresas transnacionales que se encuentran instaladas en nuestro país.

Por otro lado, cabe mencionar que además de todo lo anterior es necesario buscar los medios para estimular el deseo de los empresarios por incursionar en otros mercados diferentes al de EU. Ya que en muchos de los casos, estos no buscan enviar sus productos a otros países para evitar correr riesgos. Para lograrlo es necesario la implementación de programas de apoyo y de difusión de ventajas y desventajas del intercambio con dichos países y así, los productores tendrán mayores armas para la toma de decisiones en la incursión a estos nuevos mercados.

En cuanto a la búsqueda de la firma de acuerdos con los países de Europa del Este es una oportunidad para que México estreche sus relaciones con estos países y para poder obtener los mayores beneficios posibles, ya que existe una gran similitud en cuanto al nivel económico se refiere. Por esta razón las negociaciones que puedan llevarse a cabo entre ambas partes, tendrían como resultado acuerdos más equitativos.

Otra ventaja que podemos obtener, no solo de la incursión en los mercados de la UE y de Europa del Este es la diversificación de mercados. Desde muchos años atrás, México ha mantenido la mayor parte de su comercio con EU, lo cual nos hace depender grandemente de él; mediante la diversificación de nuestros mercados, podemos contrarrestar esta gran dependencia, y así, cualquier eventualidad (embargos, bloqueos, etc.), no afectara tanto la economía mexicana.

Por poner algunos ejemplos hablaremos de dos ventajas importantes que podemos obtener en ámbitos como son el laboral y el académico.

Por un lado, con el fortalecimiento de los lazos diplomáticos y de cooperación con estos países, podemos generar una mayor confianza en los países de Europa del Este y comenzaría instalarse un mayor número de empresas extranjeras en nuestro país las cuales generarían nuevos empleos, los cuales beneficiarían a una cantidad considerable de familias en nuestro país.

Por el otro, este fortalecimiento de las relaciones con Europa del Este tienen gran importancia, no solo en el campo laboral, sino también para el sector universitario, ya que el intercambio académico y cultural ayuda al avance de los proyectos de investigación que se desarrollan en estas instituciones, también se pueden brindar mayores oportunidades para mejorar la formación de los estudiantes universitarios, mediante programas de intercambio académico para que los interesados puedan realizar sus estudios en estos países, así como también estudiantes extranjeros vengan a estudiar a México.

Como podemos ver, es posible obtener importantes ventajas de estrechar nuestras relaciones con Europa del Este, además de que así, cuando se dé la integración de estos países a la UE, toda esta relación que se ha creado con estos nuevos Estados será integrada también a la economía de la UE, y esto puede representar que la fuerza de la relación con la Unión se incremente aún más.

Por otro lado, México puede ofrecer varias ventajas a los países de la Unión Europea y de Europa del Este, principalmente en materia de salarios, dado que en Europa el costo de la mano de obra es demasiado elevado, lo cual viene a reforzar la tendencia a favor de cambios en la división internacional del trabajo, de tal manera que, vía México tienen la posibilidad de incrementar las exportaciones aprovechando los márgenes disponibles para la reducción de costos y no solo los bajos niveles salariales. Esta ventaja es para enfrentar los desajustes que representan los avances tecnológicos y el mercado mundial, por lo cual la primera estrategia está dirigida a la reducción de costos.

Otra ventaja que puede ofrecer México, son las que otorga de manera directa el TLCAN, estas ventajas están plasmadas en el capítulo XI artículo 1106 llamado "Requisitos de desempeño" en el cual se manejan los requisitos elegibles y no elegibles para los inversionistas y sus inversiones. Su ambiente de aplicación comprende no solo a los países firmantes sino también a los inversionistas de cualquier país en México.

Esta establece dos niveles: el primero habla de los requerimientos que no se pueden exigir para el establecimiento, adquisición, expansión, administración, conducción u operación de una inversión; de las cuales solo mencionaremos tres:

- A) Exportar un determinado porcentaje de su producción,
- B) Alcanzar un determinado porcentaje de contenido nacional es decir, de partes y componentes fabricados en el país,

- C) Dar preferencia a bienes y servicios producidos en su territorio.

El segundo nivel maneja en el inciso 6 del citado artículo los requisitos que se podrán exigir y en el cual se establece que se podrán adoptar o mantener medidas de naturaleza ambiental necesarias para:

- A) Asegurar el cumplimiento de las leyes y reglamentaciones que no sean incompatibles con las disposiciones de este tratado,
- B) Proteger la vida o salud humana, animal o vegetal,
- C) Preservar los recursos naturales no renovables vivos o no.

Aunque se busca promover un alto flujo de inversiones extranjeras, no se puede usar como motor de la planta productiva nacional, ya que no es obligatorio tener preferencias por insumos bienes, ya no digamos mexicanos ni siquiera producidos en territorio nacional. En contrapartida, una de las ventajas que México podrá obtener de esta situación es que al menos existe la esperanza de que se incremente el empleo, dada la diferencia salarial en la mano de obra.

El alcance del artículo 1106 es mayor, pues se refiere a toda inversión de las partes y de las no partes, por esa razón hay que analizarlo desde dos ángulos:

1. Por un lado, se renuncia a exigir ciertos requisitos de desempeño a toda inversión en nuestro territorio de los países firmantes,
2. Y por el otro, no se discrimina la inversión europea o japonesa y por ello no estamos atados totalmente a un solo bloque.

Así, con la entrada de inversión extranjera a nuestro país se busca complementar a la inversión nacional, sin que esta juegue un papel determinante en el desarrollo nacional.

Por todas estas razones es importante que se tomen las medidas necesarias lo más pronto posible para que se puedan obtener mayores beneficios. Aunque ya se están tomando algunas medidas, como por ejemplo, la firma de un Acuerdo de doble tributación y otro de promoción y protección a la inversión con la Rep. Checa en noviembre de 1999. Este es un paso importante en la relación de México con la Rep. Checa, pero es necesario mostrar mayor interés, por los demás países de la región e iniciar negociaciones para firmar acuerdos de cooperación e intercambio comercial, ya que el continuar con el desinterés que hasta el momento se ha mostrado por la región puede hacer que perdamos la oportunidad de que nuestros productos participen en mercados que tienen un gran potencial en este momento como lo son los de Europa del Este.

A continuación se resumen las consecuencias, perspectivas y algunas propuestas que se han derivado de esta investigación.

Consecuencias

Económicas.

-Con el establecimiento de un mayor acercamiento a las regiones de las que se ha estado haciendo referencia a lo largo del presente trabajo, México puede alcanzar uno de sus principales objetivos dentro de su política exterior en el ámbito comercial, el cual se refiere a la diversificación de sus mercados. El avance en las relaciones comerciales tanto con la UE como con los países de Europa del Este que próximamente formaran parte de la Unión, permitirá la creación de un contrapeso ante el enorme intercambio que se realiza con Estados Unidos.

-Con Europa del Este, se estará abriendo un nuevo espacio para los productos mexicanos, ya que, a pesar de que México tenía intercambio con estos países desde que formaban parte del CAEM, este siempre fue muy reducido. Actualmente, la transformación de dichos países, ha permitido la creación de una importante oportunidad para los productos que decidan incursionar en estos mercados, los cuales, por ser relativamente nuevos dentro del ámbito de la apertura comercial, no están saturados con los productos del exterior, y por ende, representan una buena oportunidad para que los productos mexicanos creen un mercado cautivo en la región.

-El fortalecer nuestras relaciones con Europa del Este traerá un mayor intercambio no solo comercial, sino también político, diplomático y cultural. Estos países podrán funcionar como una nueva vía de acceso para nuestros productos a un mercado tan grande e importante a nivel mundial como lo es el de la UE.

-Con la firma de acuerdos con la UE y Europa del Este, también traerá consigo un mayor flujo de inversión extranjera directa, lo cual estimulará el establecimiento de nuevas plantas industriales dentro del territorio las cuales a su vez generaran nuevos empleos que ayudaran a elevar el nivel de vida así como el poder adquisitivo de muchas familias mexicanas.

Políticas

-En lo que respecta a las consecuencias de carácter político, podemos ver que el acercamiento hacia Europa del Este, permitirá concertar la firma de acuerdos de diversos tipos como por ejemplo comerciales, de cooperación en áreas como son la ciencia, la investigación, intercambio académico,

cultural, entre otros. Además, en la firma de todos estos acuerdos existirá un mayor grado de igualdad entre las partes firmantes, por lo tanto esto permitirá que los beneficios que dichos acuerdos brinden sean repartidos de manera más equitativa.

-El acercamiento tanto con la UE como con Europa del Este no solamente permitirá la creación de relaciones políticas, diplomáticas, comerciales o sociales, sino que también abrirá una puerta a los empresarios mexicanos para establecer vínculos con nuevos socios provenientes de estas regiones y así, poder crear alianzas estratégicas con la finalidad de formar empresas más sólidas, capaces de enfrentar al mercado a nivel internacional.

Sociales

-Uno de los aspectos sociales más importantes en el cual el Acuerdo de libre comercio entre México y la UE influirá de manera importante será el respeto a los derechos humanos. Como uno de los temas importantes dentro del plan social de la integración europea, el cumplimiento de los derechos humanos no solo se ha convertido en una de las prioridades dentro de su territorio, sino que esta preocupación llega aún más allá de sus fronteras por lo que este gran tema lo establecen como una de las condiciones a cumplir por los países que por un lado aspiren a formar parte de la Unión, como por otro que busquen celebrar acuerdos, como en este caso, el de libre comercio. Esto obligará a que las autoridades hagan un mayor esfuerzo para cumplir con dicha condición.

-La población también podrá recibir los beneficios de un mayor acercamiento con estas regiones ya que el establecimiento de nuevas plantas en el país, traerá consigo nuevas fuentes de empleo, esto permitirá elevar el nivel de vida de un gran número de familias.

-Impulsar el mejoramiento del nivel educativo y de investigación es uno de los beneficios que se pueden obtener de un mayor acercamiento con los países de Europa del Este y la UE. Esto se puede lograr mediante la creación e impulso de programas de intercambio cultural, académico y científico, y de esta forma enriquecer la educación y la investigación en México.

Perspectivas

Dentro de las perspectivas que puede traer consigo el problema que se ha venido tratando son:

-Con el mayor acercamiento con Europa del Este y la UE México lograra el fortalecimiento de sus relaciones internacionales con dos importantes regiones que en un futuro, al fusionarse darán forma al mercado mas grande del mundo. Este incremento en las relaciones traerá consigo una serie de beneficios que para nuestro país son de gran importancia. Una de ellas es el incremento en la entrada de inversión extranjera a nuestro país, proveniente de estas regiones, con esto vendrán inversionistas europeos que traerán nuevas propuestas y perspectivas de inversión estableciendo nuevas industrias en territorio mexicano dando lugar a la creación de empleos con los cuales muchas familias tendrán una entrada de ingresos, lo cual aumentara su poder adquisitivo y por ende se eleva el nivel de vida de la población.

-La firma del Acuerdo con la UE provocara que los inversionistas europeos comiencen a mostrar o incluso a incrementar su interés por México, lo cual traerá consigo una entrada importante de inversión extranjera a nuestro país, esto beneficiara a una parte importante de la población mexicana, ya que esto traerá el establecimiento de nuevas industrias, incrementando así, tanto el poder adquisitivo de la población como en su calidad de vida, obteniendo un mayor bienestar social.

-Con la llegada de nuevas empresas a nuestro país se dará una importante mejora de los servicios tanto públicos como privados, ya que por un lado, las empresas extranjeras requerirán para establecerse, de servicios eficientes y de alta calidad por lo que el Estado tendrá que verse en la necesidad de invertir en la infraestructura necesaria para cumplir con dichos requerimientos; por otro lado, si las empresas nacionales quieren que el consumidor continúe solicitando de sus servicios, tendrán que ofrecer calidad y precios competitivos, pues con la entrada de estas nuevas empresas, la competencia crecerá y solo permanecerán a flote las que logren realizar dicha transformación.

-Antes de que se firmara el Acuerdo con la UE una de las condiciones que ponía a México era que se diera una mayor vigilancia en cuanto al respeto de los derechos humanos, ahora que ya se llevó a cabo dicha firma, esta lucha debe continuar para poder mantener una buena relación con nuestros nuevos socios, ya que los derechos humanos forman parte importante de la agenda que comprende el proceso europeo, por lo tanto si en un momento dado los esfuerzos destinados en esta área se vieran disminuidos, esto podria provocar un importante deterioro en la relación ya establecida con la Unión.

-Este acercamiento con la UE y los países de Europa del Este no solo puede ser de carácter económico, también podemos aprovecharlo para impulsar la investigación en nuestro país, mediante programas conjuntos en diversas áreas o con el intercambio tanto académico como de investigadores y así poder tener un mayor avance en áreas importantes como lo son las actividades primarias (agricultura,

minería) en donde algunos países de Europa del Este han tenido avances importantes, o aprendiendo nuevas tecnologías de empresas provenientes de la UE y que vienen a establecerse en nuestro país.

Propuestas

-Fortalecer los vínculos diplomáticos ya establecidos con la UE y buscar ampliar los existentes con los países de Europa del Este, así como buscar el establecimiento de relaciones con otras regiones.

-Para poder incrementar nuestro intercambio con la UE y Europa del Este y aun con el mundo en general, es necesario elevar tanto los niveles de calidad de los productos mexicanos como la competitividad de sus precios, pero para conseguirlo habrá que destinar una mayor cantidad de inversión para la implementación de programas de investigación encaminados a cumplir dicho objetivo.

-Por otro lado, México debe buscar no solo el reforzamiento de los lazos que ya mantiene con algunas regiones, sino tratar de diversificar sus relaciones con otras zonas económicas, como la Cuenca del Pacífico o dentro de nuestro propio espacio natural como con Centroamérica y Sudamérica. Esto traerá consigo un incremento en nuestras exportaciones así como el poder enfrentar más fácilmente un bloqueo o un embargo, ya que al cerrarse algún mercado por situaciones como estas, tenemos espacios donde seguir colocando nuestros productos y así evitar que mediante presiones de carácter económico presionen al gobierno para aceptar alguna situación de carácter político.

-Otra opción para incrementar tanto el volumen de nuestras exportaciones como nuestra relación comercial con la UE y Europa del Este, puede ser mediante el aprovechamiento de las ventajas comparativas de nuestro país. Esto puede ser posible mediante la realización de estudios dirigidos a detectar dichas ventajas, así como estudios de mercado para conocer cuáles son los requerimientos de Europa y de otras partes del mundo y con esta información conocer cuáles son los productos que estas se solicitan y evaluar cuáles conviene a México producir, así abrir nuevos espacios para el comercio mexicano principalmente en el mercado europeo.

-Desarrollar una actitud empresarial más competitiva y emprendedora mediante estímulos fiscales con el fin de que los empresarios mexicanos se decidan a llevar a cabo una mayor incursión, no solo en el mercado europeo, sino también en otros mercados.

-Actualizar los programas educativos a las necesidades del momento en todos los niveles (primaria, secundaria, bachillerato) y no solamente a nivel superior, para evitar en lo más posible las lagunas existentes entre cada uno de estos.

-Actualizar los programas educativos enfocados al estudio de todas las regiones económicas, y no solamente de las más importantes (UE, TLCAN, Cuenca del Pacífico).

-Incrementar el intercambio juvenil, académico, técnico y cultural con la UE y los países de Europa del Este.

-Destinar mayor presupuesto a los programas de investigación científica y tecnológica.

-Instaurar e incentivar programas enfocados al desarrollo de las diferentes regiones económicas que conforman el país basados en los recursos y las características de cada una de ellas con la finalidad de aprovechar las ventajas comparativas y producir bienes factibles de exportación.

Glosario.

- ACELC: Asociación Centro Europea de Libre Comercio (siglas en Inglés ACLC).
- AELC: Asociación Europea de Libre Comercio (siglas en Inglés EFTA).
- AGAAC: Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio (siglas en Inglés GATT).
- APEC: Cooperación Económica Asia Pacifico.
- BC-net: Red informativa de asesores europeos de empresas que transmite oferta o demanda y detecta y promueve proyectos complementarios entre contrapartes de México y la UE, seleccionando y transmitiendo proyectos de inversión e información para el desarrollo de empresas.
- BEI: Banco Europeo de Inversiones.
- BERD: Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo.
- BIRF: Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento.
- CAEM: Comunidad de Ayuda Económica Mutua (siglas en Inglés CAME).
- CE: Comunidad Europea.
- CECA: Comunidad Europea del Carbón y el Acero.
- CED: Comunidad Europea de Defensa.
- CEE: Comunidad Económica Europea.
- CSCE: Conferencia sobre la Seguridad y Cooperación en Europa.
- Demanda Agregada: Demanda total de bienes y servicios en la economía.
- E.E.E.: Espacio Económico Europeo.
- EURATOM o CEEA: Comunidad Europea de la Energía Atómica.
- FMI: Fondo Monetario Internacional.
- G7: Los países mas industrializados (Alemania, EE.UU., Francia, Italia, Japón, y Reino Unido).
- KRUS: Fondo de subsidios de seguridad social.
- NMF: Nación Más Favorecida.
- OCDE: Organización de Cooperación y Desarrollo Económico.
- OECE: Organización Europea de Cooperación Económica.
- OMC: Organización Mundial de Comercio.
- OSCE: Organization on Security and Cooperation in Europe. (formalmente conocida como CSCE).
- PAC: Política Agrícola Común.
- PECO'S: Países de Europa Central y Oriental.
- PHARE: Polonia y Hungría: Ayuda para la Reconstrucción.

- **PIB: Producto Interno Bruto.**
- **PND: Plan Nacional de Desarrollo.**
- **Pronafice: Plan Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior.**
- **SGP: Sistema Generalizado de Preferencia.**
- **SME: Sistema Monetario Europeo.**
- **TEC: Tarifa Externa Común.**
- **TLCAN: Tratado de Libre Comercio de América del Norte.**
- **UCE: Unidad de Cuenta Europea (siglas en Inglés Ecu).**
- **UE: Unión Europea.**
- **UEM: Unión Económica y Monetaria.**
- **UEP: Unión Europea de Pagos.**
- **Valor Agregado Bruto: Es la diferencia entre los ingresos totales de una empresa y los costos de compra de materias primas, servicios y componentes. Por lo tanto, mide el valor que la empresa agrega a estos materiales y componentes que compra, por medio de su proceso de producción.**

Bibliografía.

- Escobar Montero, Cecilia, La Comunidad Económica Europea, Grandes Tendencias Políticas Contemporáneas, UNAM, Coordinación de Humanidades, México, 1985, pp. 29.
- Bannock, Graham, Diccionario de Economía, Editorial Trillas, 3ª. Reimpresión, México, 1997, pp. 392.
- Biskup, Reinhold, Europa. ¿De la realidad a la Utopía?, Ediciones Esic, Madrid, 1985, pp.137.
- Europa en cifras, Eurostat, 4ª edición, España, 1994.
- Grupo Tindemans, Europa: Usted elige. Cinco opciones para la Europa de Mañana., Ediciones Mundi - Prensa, España, 1996, pp. 118.
- Hernández-Vela Salgado, Edmundo, Diccionario de Política Exterior, Ed. Porrúa, 5ª. Ed., México, 1999, pp. 817.
- Ortiz Wadigmar, Arturo, Manual de Comercio Exterior, Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM, México, 1997, pp.
- Rossell, Mauricio y Pedro Aguirre, La Unión Europea, evolución y perspectivas. Lecciones y oportunidades para México, Ed. Diana, México, 1994, pp.325.
- Singer, Leslie P., Economía Simplificada, Grupo Sayrols, Cia. General de Ediciones S.A., México, 1964, pp. 207.
- Tapia Benavides, Martha, La Comunidad Económica Europea, camino de la Unión Política, (Tesis).
- Villarreal, René, México 2010. De la industrialización tardía a la reestructuración, Ed. Diana, México, 1988, pp. 399.
- Unión Europea, Recopilación de los Tratados, Tomo I, Vol. I, Alemania, 1995.

Hemerografía.

- "Acuerdo entre México y la Comunidad Económica Europea" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 55, No. 6, junio, 1975, pp. 624-628.
- Acuerdo Interino sobre comercio y cuestiones relacionadas con el comercio entre la Comunidad Europea por una parte, y los Estados Unidos Mexicanos por otra. CE/Mx/Int/es1, Delegación de la Comisión Europea en México.
- "Acuerdo Marco de Cooperación entre México y la CEE" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 41, No. 6, junio, 1991, pp. 573-582.
- Chacón, Mario, "Relaciones económicas entre México y la Unión Europea", Revista Mexicana de Política Exterior, SRE, IMRED, Trimestral, No. 49, Invierno 1995-1996 México, pp. 159-193.
- De Mateo, Fernando, "Relaciones comerciales entre México y la Unión Europea", Revista Mexicana de Política Exterior, SRE, IMRED, Trimestral, No. 49, Invierno 1995-1996 México, pp. 194-219.
- Tirado Zavala, Carlos, "La Integración de los países de Europa Central y del Este a la Unión Europea", Revista Mexicana de Política Exterior, SRE, IMRED, Trimestral, No. 49, Invierno 1995-1996 México, pp. 50-67.
- La Unión europea y México. Nacimiento y Desarrollo, Delegación de la Comisión Europea en México, México, Septiembre 1995.
- Informe de Evolución Relaciones UE - México. Delegación en México de la Comisión Europea, mensual, México, Junio 1997.
- Peñalosa Webb, Tomás; "Las relaciones económicas de México con Europa" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 41, No. 4, abril, 1991, pp. 323-338.

- Fuentes Uquillas, Eduardo, "México frente a los cambios de Europa Oriental" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 40, No. 5, mayo, 1990, pp. 445-447.
- Semo, Enrique, "El cambio viene del Este" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 40, No. 5, mayo, 1990, pp. 389-394.
- Dirección de Promoción externa para países en Desarrollo y Socialistas, "Condiciones actuales y perspectivas de los mercados de Europa del Este" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 40, No. 5, mayo, 1990, pp. 412-420.
- "Comprender para vincularse" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 40, No. 5, mayo, 1990, pp. 387-405.
- "Tratado de Libre Comercio de América del Norte (resumen)" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 42, No. 9, septiembre, 1992.
- Dávila Gómez Palacios, Roberto, "El Acuerdo entre México y la Comunidad Económica Europea" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 25, No. 6, junio, 1975, pp. 624-628.
- "Relaciones comerciales entre América Latina y Europa del Este" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, Sección Latinoamericana, mensual, México, Vol. 45, No. 6, junio, 1995, pp. 471-472.
- Urquidí, Víctor L., "México y la Comunidad Económica Europea" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 38, No. 4, abril, 1988, pp. 299-303.
- "La zona de libre comercio: más que una fortaleza comercial, un reto a la imaginación empresarial europea" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 44, No. 4, abril, 1994, pp. 349-351.
- Granell, Francesc, "La adhesión de Austria, Finlandia y Suecia a la Unión Europea" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 45, No. 7, julio, 1995, pp. 553-558.

- Esser, Klaus, "Comercio e inversiones entre América Latina y Europa" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 45, No. 4, abril, 1995, pp. 319-326.
- "Comunidad Económica Europea" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, Sección Internacional, mensual, México, Vol. 36, No. 3, marzo, 1989, pp. 248-254.
- "En busca de un espacio sin fronteras" en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, Sección Internacional, mensual, México, Vol. 39, No. 1, enero, 1989, pp. 59-65.
- Fontaine, Pascal, Diez lecciones de Europa, Documentación europea, Delegación de la Comisión Europea, México, 1995.
- Informe de Evolución Relaciones UE - México, Delegación en México de la Comisión Europea, mensual, México, Febrero 1996.
- Boletín de la Unión Europea, agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la Solicitud de Adhesión a la Unión Europea de Bulgaria, Suplemento 13/97, Bélgica, 1997, pp.10-13, 21-28,79-80.
- Boletín de la Unión Europea, agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la Solicitud de Adhesión a la Unión Europea de República Checa, Suplemento 14/97, Bélgica, 1997, pp. 10-13, 20-27,74-75.
- Boletín de la Unión Europea, agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la Solicitud de Adhesión a la Unión Europea de Eslovaquia, Suplemento 9/97, Bélgica, 1997, pp. 10-13, 21-28,75-76.
- Boletín de la Unión Europea, agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la Solicitud de Adhesión a la Unión Europea de Eslovenia, Suplemento 15/97, Bélgica, 1997, pp. 10-13, 21-28,73-74.
- Boletín de la Unión Europea, agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la Solicitud de Adhesión a la Unión Europea de Hungría, Suplemento 6/97, Bélgica, 1997, pp. 10-13, 20-26,68-69.

- Boletín de la Unión Europea, agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la Solicitud de Adhesión a la Unión Europea de Polonia, Suplemento 7/97, Bélgica, 1997, pp. 10-13, 20-28,76-77.
- Boletín de la Unión Europea, agenda 2000, Dictamen de la Comisión sobre la Solicitud de Adhesión a la Unión Europea de Rumania, Suplemento 8/97, Bélgica, 1997, pp. 10-13, 20-28,74-77.
- Revista de Relaciones Internacionales, Revista del Centro de Relaciones Internacionales, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, UNAM.
- Acuerdo entre la Unión Europea y México (comunicado de prensa), Delegación de la Comisión Europea (441.2(104)97).(documento).
- Acuerdo de Colaboración económica, coordinación política y cooperación comercial entre la UE y México, Comisión de las Comunidades Europeas, Bruselas 21.10.1997.
- Tratado de Libre Comercio de América del Norte ¡Un paso más!, SECOFI, 1992.
- Unión Europea – Delegación de la Unión Europea, “Efectos del TLCAN sobre el Comercio Unión Europea-México”, México, en Relaciones UE-México, febrero 1996,p.p. 7-10.
- Comisión de las Comunidades Europeas, Programa PHARE, Informe anual 1996, Bruselas, 24.03.1998, Com. (96) 360 final.
- European Commission. The PHARE Program Annual Report 1995, Brussels 24.07.1996, Com. (95), 366 final.
- European Commission. The PHARE Program Annual Report 1994, Brussels 20.07.1995, Com. (95), 366 final.
- Tratado de Libre Comercio de América del Norte ¡Un paso más!, SECOFI, 1992.
- La unificación europea, Delegación de la Comisión Europea en México, 1997, pp. 9-22, 59-62.
- Visión de Eslovaquia en Plaza Loreto, Historia, cultura, arte, educación, turismo, folklore, música, gastronomía, economía, México, mayo, 1997.

- Unión Europea – Delegación en México de la Comisión Europea, “Efectos del TLCAN sobre el comercio Unión Europea – México” en Relaciones UE-México, México, febrero, 1996, pp. 7-10.
- Euronotas, Relaciones Unión Europea-México, México, junio, 1997.
- “El reto de la ampliación” en Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Por una unión más fuerte y más amplia, suplemento 5/97, Segunda Parte, p.p. 41.
- Becerra Ramirez, Manuel, El CAME. Consejo de Ayuda Mutua Económica. Estructura, funciones y significación política, Grandes tendencias políticas contemporáneas, Coordinación de Humanidades, UNAM, México, 1985.
- Zapata, Ricardo, “Relaciones económicas de México con los países del CAME ” en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 36, No. 2, febrero, 1986, pp. 165-180.

Información en la red.

- [Http://www.ebrd.com](http://www.ebrd.com) (Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo).
- [Http://www.ecb.int](http://www.ecb.int) (Banco Europeo Central).
- [Http://eu.int](http://eu.int) (Unión Europea).
- [Http://www.inegi.gob.mx](http://www.inegi.gob.mx) (Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática).
- [Http://www.bancomext.gob.mx](http://www.bancomext.gob.mx) (Banco Nacional de Comercio Exterior).

- Unión Europea – Delegación en México de la Comisión Europea, “Efectos del TLCAN sobre el comercio Unión Europea – México” en Relaciones UE-México, México, febrero, 1996, pp. 7-10.
- Euronotas, Relaciones Unión Europea-México, México, junio, 1997.
- “El reto de la ampliación” en Boletín de la Unión Europea, Agenda 2000, Por una unión más fuerte y más amplia, suplemento 5/97, Segunda Parte, p.p. 41.
- Becerra Ramírez, Manuel, El CAME. Consejo de Ayuda Mutua Económica. Estructura, funciones y significación política, Grandes tendencias políticas contemporáneas, Coordinación de Humanidades, UNAM, México, 1985.
- Zapata, Ricardo, “Relaciones económicas de México con los países del CAME” en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, mensual, México, Vol. 36, No. 2, febrero, 1986, pp. 165-180.

Información en la red.

- [Http://www.ebrd.com](http://www.ebrd.com) (Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo).
- [Http://www.ecb.int](http://www.ecb.int) (Banco Europeo Central).
- [Http://eu.int](http://eu.int) (Unión Europea).
- [Http://www.inegi.gob.mx](http://www.inegi.gob.mx) (Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática).
- [Http://www.bancomext.gob.mx](http://www.bancomext.gob.mx) (Banco Nacional de Comercio Exterior).