

50
2ej.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA
DE MÉXICO

FACULTAD DE ECONOMÍA

"PERSPECTIVAS DE MÉXICO ANTE
LA CUENCA DEL PACÍFICO"

T E S I S
QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE:
LICENCIADO EN ECONOMÍA
P R E S E N T A I
ALEJANDRO LUNA LUNA



MÉXICO, D. F.

AGOSTO DE 1992

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.



INDICE

Dedicatorias	
Agradecimientos	
Introducción	8
I.- Análisis económico de los bloques económicos.	12
1.1 ¿Qué es un bloque económico?	12
1.2 Los principales bloques en la economía actual.	14
1.2.1 La Comunidad Económica Europea.	15
1.2.2 Países Asiáticos de Reciente Industrialización.	21
1.2.3 Asociación de Naciones del Sudeste Asiático.	24
1.2.4 La Cuenca del Pacífico.	25
1.2.5 Bloque de América del Norte.	26
II.- Condiciones económicas de México para integrarse a la Cuenca del Pacífico.	28
2.1 La política económica de México ante la liberalización de los mercados.	28

2.2 La economía mexicana como resultado de esta política (1988 - 1991).	36
2.2.1 Indicadores económicos internos.	36
2.2.2 Indicadores económicos externos.	38
III.- La Cuenca del Pacífico.	42
3.1 ¿Qué es la Cuenca del Pacífico y qué países la conforman.	42
3.2 Análisis de la situación económica de la Cuenca del Pacífico.	48
3.3 Relaciones comerciales y financieras de México con la Cuenca del Pacífico.	67
3.4 Japón como eje de la Cuenca del Pacífico.	79
IV.- Perspectivas de México ante la Cuenca del Pacífico.	85
4.1 Factores positivos externos e internos.	89
4.2 Factores negativos externos e internos.	90
V.- Conclusiones.	92
Bibliografía.	94

INTRODUCCION

Los cambios en la estructura de la economía mundial, han propiciado que algunas economías se estén orientando en forma acelerada hacia el comercio exterior.

La formación de bloques económicos es sin duda uno de los principales factores que demuestran estos cambios estructurales, los cuales han dado lugar a nuevas relaciones económicas, políticas, comerciales, sociales y culturales.

La Comunidad Económica Europea, es el bloque con mayor antigüedad, y últimamente ha obtenido excelentes tasas de crecimiento debido a su diversificación económica.

La Cuenca del Pacífico, es un bloque formado recientemente, sin embargo es la región más dinámica del mundo y ha visto tasas de crecimiento muy por arriba de los índices de la Comunidad Económica Europea y de otros países desarrollados como los Estados Unidos.

Las naciones de la Cuenca del Pacífico cuentan con casi la tercera parte de la población mundial, el 20 % del Producto Mundial y cuentan con el 18 % del comercio mundial.

El crecimiento de la región, se ha basado, en el comercio exterior, modernizando su agricultura, y sobre todo en investigación tecnológica de tal manera que algunos países pertenecientes a este bloque son líderes en tecnología de punta.

La acumulación de excedentes comerciales de estos países constituyen una de las principales fuentes de inversión directa en otras naciones.

Algunos países de la cuenca han invertido en nuestro país gracias a que tenemos una excelente posición geográfica y ventajas comparativas que estas naciones han aprovechado.

México se encuentra abriendo su economía al exterior una muestra de ello es la firma de el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá, sin embargo, los países integrantes de la Cuenca del Pacífico, ofrecen mayores oportunidades para que México diversifique su mercado, pues tanto estos países como México comparten el mismo objetivo, que es el constante crecimiento y mejoramiento del nivel de vida de sus habitantes, es por ello, que el presente trabajo pretende analizar la economía mexicana y la economía de los países de la cuenca.

El capítulo I, contiene una aproximación conceptual de lo que es un bloque económico, posteriormente se esbozan los principales bloques económicos, y concluye con un pequeño análisis de cada uno de ellos. (C.E.E., A.N.S.E.A., P.A.R.I., C.P., T.L.C.)

En el capítulo II, se plantea la política económica que México ha llevado a cabo ante la liberalización de los mercados; y se analizan los resultados obtenidos de acuerdo a la política económica del presente sexenio.

En el capítulo III, se menciona ¿Qué es? y que países conforman la Cuenca del Pacífico; posteriormente se realiza un análisis de la situación económica de la región, continuando con las relaciones comerciales y financieras que México realiza con estos países, destacando a Japón como eje económico de la Cuenca.

En el capítulo IV, se analizan las perspectivas de México ante la Cuenca del Pacífico, indicando cuales son los factores positivos y negativos, tanto externos como internos, las fuerzas y debilidades, las ventajas y desventajas, para el caso de que México entrara en negociaciones para pertenecer a este bloque.

Por último menciono las conclusiones de este trabajo.

Capítulo 1 Análisis económico de los bloques económicos (1980 - 1990).

1.1 ¿ Qué es un bloque económico ?

Bloque económico, es un, " término que no tiene una exacta precisión económica, aunque se puede encontrar su utilización cuando se hace referencia a un conjunto de países que pueden tener una estructura económica de características similares y que toman medidas de política económica de común acuerdo ". 1

Del concepto anterior, es muy conveniente rescatar unas cuantas palabras, pues es la clave para el análisis de éste trabajo.

" Conjunto de países, que pueden tener una estructura económica de características similares y que toman medidas de común acuerdo ".

1) Enciclopedia Económica Planeta.

Ed. Planeta.

pág.

Pues los países que conformen un bloque económico, deben tener características simijares.

Un concepto más, es la " unificación de las políticas monetarias, fiscales, sociales y requiere de una conjunta decisión, que obliguen a los estados miembros, pero además, la unión económica funciona como una entidad única en sus relaciones con terceros países, siendo evidente la necesidad de la unión política, que se logrará mediante un último tratado donde los países miembros renuncian a sus soberanías, para actuar en conjunto como una sólo unión política ". 2

2) El Mercado de Valores # 15
Nacional Financiera
Agosto 1, 1991
pág.

1.2 Los principales bloques en la economía actual.
(1980 - 1990).

La economía mundial ha sufrido cambios estructurales, que han propiciado a algunas economías orientarse hacia los mercados externos.

Una de las principales transformaciones es la integración de las economías en bloques económicos, los más importantes son los siguientes:

- Comunidad Económica Europea. (C.E.E.)
- Asociación Nacional de Países del Sudeste Asiático. (A.N.S.E.A.)
- Países Asiáticos de Reciente Industrialización. (P.A.R.I.)
- Cuenca del Pacífico. (C.P.)
- Tratado de Libre Comercio. (T.L.C.)

1.2.1. La Comunidad Económica Europea.

Uno de los bloques económicos con más antigüedad, es el bloque llamado: Comunidad Económica Europea (C.E.E.).

Su primera firma de este bloque sucedió en el año 1957 y los países que lo conformaban eran los siguientes: Francia, Alemania, Italia, Bélgica, Holanda y Luxemburgo.

Más tarde, en 1973 se sumaron Gran Bretaña, Dinamarca y la República de Irlanda.

La C.C.E., tuvo objetivos, mediante el establecimiento de un mercado común y la aproximación progresiva de las políticas económicas de los países, el promover un desarrollo armonioso de las actividades económicas en el conjunto de la comunidad, una expansión continua y equilibrada, una estabilidad acrecentada, una elevación acelerada del nivel de vida, y relaciones más estrechas entre los países que la integran.

España se relacionaba con la C.E.E. en el año de 1970, convirtiéndose después en un integrante más.

El acercamiento de España a la CEE se fortaleció gradualmente durante las dos décadas que precedieron a su incorporación. En 1986 se establecieron los mecanismos para la adhesión de este país a la CEE.

Para varios autores en un bloque económico, existe un país que sirve como pilar para el crecimiento, en la C.E.E., Alemania ha sido quien ha impulsado este bloque.

Este bloque, ha tenido nuevos integrantes, y ahora ha quedado conformado por: Francia, Alemania, Italia, Bélgica, Holanda, Luxemburgo, Dinamarca, República de Irlanda, España, Portugal y Grecia.

La C.E.E., presentó en la primera mitad de la década de los ochentas un crecimiento promedio del 3 por ciento en lo que respecta al producto nacional bruto (PNB), destacando en este bloque, Italia, y Portugal, quienes fueron los que alcanzaron el nivel más alto de crecimiento con una variación del 4 por ciento, (cuadro 1) siendo este último una tasa de crecimiento aceptable dentro de los países industrializados.

Por lo que se refiere a la inflación, los países integrantes de la C.E.E., redujeron su proceso inflacionario con una variación promedio del 4 por ciento, mientras que Alemania Federal terminaba con su proceso inflacionario, no obstante esta reducción, España y Portugal tenían para 1986 una inflación del 9.5 y del 11.8 por ciento respectivamente (cuadro 2), quedando su nivel inflacionario muy por arriba del promedio de países industriales que fué para ese mismo año del 3.5 por ciento.

En el rubro del Desempleo, este bloque tuvo un crecimiento promedio del 4 por ciento, destacando Alemania Federal, Portugal y Dinamarca, por su estabilidad (cuadro 3), mientras que en los países industrializados se incrementaba el desempleo.

La Balanza Comercial de la C.E.E., a presentado una disminución en su nivel negativo, destacando Alemania Federal e Irlanda, pues fueron los únicos países que presentaron una Balanza Comercial positiva. (cuadro 4) Estados Unidos como un país industrial presentaba también una balanza comercial negativa.

Según la Comisión de las Comunidades Europeas estima que, como resultado de la eliminación de barreras arancelarias, de la disminución de costos por el aprovechamiento de economías de escala y de los efectos de una competencia más intensa:

- el producto interno bruto de la CEE aumentará en 5 por ciento para 1992,

- se incrementará la competitividad económica y tecnológica de la CEE con Japón, los Estados Unidos y otras naciones;

- se reducirán los precios al consumidor en un promedio de 6 por ciento, y

- el comercio de la CEE con otros países aumentará aproximadamente 1 por ciento del producto interno bruto de la CEE.

CUADRO 1
PRODUCTO NACIONAL BRUTO
(variación porcentual)

Pais	1982	1983	1984	1985	1986
España	0.9	2.5	2.2	2.0	3.0
Gran Bretaña	1.5	3.3	1.8	3.3	3.0
Francia	2.0	0.7	0.5	5.9	2.0
Alemania	-1.1	1.3	1.8	2.1	2.7
Italia	-0.4	-1.2	2.0	2.3	4.0
Bélgica	1.5	-0.1	1.4	1.1	2.0
Portugal	3.5	-0.3	-1.7	2.6	4.0
Dinamarca	3.0	2.1	3.5	3.1	2.7
Grecia	-0.2	0.3	2.6	1.6	0.0
Irlanda	0.8	0.0	4.3	-0.7	1.3
C.E.E.	1.15	0.86	1.84	2.33	2.47

Fuente: OCIDE, MAIN ECONOMIC INDICATORS, PARIS 1984 Y 1986.

CUADRO 2
INFLACION
(variación porcentual)

Pais	1982	1983	1984	1985	1986
España	14.4	12.3	11.3	8.8	9.5
Gran Bretaña	8.6	4.6	5.0	6.1	3.7
Francia	11.8	9.6	7.3	5.8	2.3
Alemania	5.3	3.3	2.5	2.2	-1.1
Italia	16.5	14.7	10.8	9.2	4.3
Bélgica	8.7	7.7	6.3	4.8	0.5
Portugal	22.4	25.5	29.3	19.3	11.8
Dinamarca	10.1	7.0	6.0	4.3	4.5
Grecia	21.0	20.2	18.4	19.3	22.8
Irlanda	17.1	10.4	8.7	5.4	3.1
C.E.E.	13.59	11.53	10.56	8.52	6.14

Fuente: OCIDE, MAIN ECONOMIC INDICATORS, PARIS 1984 Y 1986.

CUADRO 3
DESEMPLEO
(variación porcentual)

Pais	1982	1983	1984	1985	1986
España	16.3	17.8	20.6	21.9	19.9
Gran Bretaña	11.5	12.3	12.7	13.1	11.3
Francia	8.6	8.6	10.2	10.8	10.6
Alemania	7.5	9.1	9.1	9.3	8.0
Italia	9.1	9.8	10.8	10.6	11.7
Bélgica	16.6	12.9	12.9	12.1	11.7
Portugal	0.0	10.8	10.5	10.2	10.0
Dinamarca	9.8	10.5	10.2	8.9	7.7
Grecia	0.0	7.4	8.0	8.4	9.7
Irlanda	12.1	14.8	16.4	17.8	18.0
C.E.E.	9.15	11.40	12.14	12.31	11.86

Fuente: OCIDE, MAIN ECONOMIC INDICATORS, PARIS 1984 Y 1986.

CUADRO 4
BALANZA COMERCIAL
(variación porcentual)

Pais	1982	1983	1984	1985	1986
España	-9.2	-7.6	-4.0	-3.9	-4.5
Gran Bretaña	-2.7	-8.4	-11.1	-8.1	-11.7
Francia	-19.0	-6.4	-2.8	-2.7	-2.7
Alemania	21.1	16.5	18.7	25.4	52.5
Italia	-8.0	-7.6	-10.9	-12.1	-1.7
Bélgica	-5.4	-3.3	-3.5	-2.5	4.0
Portugal	-5.2	-3.5	-2.7	-2.0	-0.1
Dinamarca	-1.5	-0.2	-0.6	-1.1	-0.7
Grecia	-5.7	-5.2	-4.8	-6.6	-4.5
Irlanda	-1.6	-0.5	-0.4	-0.3	1.5
C.E.E.	-3.72	-2.62	-2.21	-1.29	3.21

Fuente: OCIDE, MAIN ECONOMIC INDICATORS, PARIS 1984 Y 1986.

1.2.2 Países Asiáticos de Reciente Industrialización.

Existe otro bloque económico llamado Países Asiáticos de Reciente Industrialización (PARI), que esta conformado por:

Corea del Sur, Taiwán, Hong Kong y Singapur, también conocidos como los cuatro tigres debido a sus economías crecientemente competitivas y de gran expansión basadas en exportaciones de manufacturas cada vez más sofisticadas.

Han sido foco de creciente atención en los últimos años. Tal interés se debe a su excepcionalmente acelerado crecimiento económico y sus cada vez mayores ingresos durante un largo periodo, así como a la espectacular expansión de su comercio internacional.

El crecimiento y el acelerado perfeccionamiento tecnológico de los cuatro tigres, los han convertido en una significativa fuerza económica y en importantes consorcios comerciales de muchos países. En el proceso de industrialización los PARI asiáticos también han empezado a registrar considerables desequilibrios externos, y ahora se

enfrentan al reto de tener que reorientar su producción de suerte que la demanda interna remplace las exportaciones como motor de crecimiento.

En 1988, Corea del Sur, Taiwán, Hong Kong y Singapur tenían en conjunto una población de 70 millones de habitantes y un producto nacional bruto de 369 mil millones de dólares. El más importante de los PARI, en cuanto a población y producto nacional bruto, es Corea del Sur, seguido por Taiwán, Hong Kong y Singapur. Pese a las grandes diferencias en su magnitud económica, la participación de cada país en el comercio exterior del grupo es casi igual, lo que refleja el grado extremo en que Hong Kong y Singapur dependen de las fuentes externas de materias primas y de los mercados de exportación para sus productos.

Hong Kong y Singapur tienen asimismo ingresos per cápita superiores a los de las mayores, pero más populosas, economías de Taiwán y Corea del Sur.

El PNB per cápita de Hong Kong, en 1988, era de 9600 dólares, cifra sólo ligeramente superior a la de Singapur, pero muy por encima de las correspondientes a Taiwán, de 6040 dólares, y a Corea del Sur, de 4030 dólares.

Como el ritmo de crecimiento económico de los PARI también ha excedido con crecimientos de las principales economías industriales, en las últimas dos décadas, las diferencias de ingreso per cápita entre los PARI y los países más avanzados se han aminorado considerablemente.

En los últimos tres años estos países han tenido una economía bastante aceptable, obteniendo un producto per cápita promedio de 7513.5 dólares; una balanza comercial de 3456.5 millones de dólares; y una inflación promedio de 5.4 por ciento, entre las variables más importantes, siendo éstas inmejorables por países industrializados.

1.2.3 Asociación de Naciones del Sudeste Asiático.

La Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ANSEA), conforma un bloque más, el cual está integrado por Tailandia, Filipinas, Indonesia, Malasia y Brunel.

Estos países se consideran imprescindibles en cualquier esquema de posible cooperación en la Cuenca del Pacífico, son de escasos ingresos, esencialmente son productores y comercializadores de materias primas; durante la década pasada incrementaron sus exportaciones a un ritmo impresionante, superando a los PARI.

Los países de la ANSEA han reemplazado a los PARI en manufacturas intensivas en mano de obra, mientras que éstos han hecho lo mismo con Japón.

En los últimos años, han presentado las siguientes variaciones: un producto per cápita promedio de 3113.7 dólares, una balanza comercial promedio de 1203.4 millones de dólares, y una tasa de inflación promedio de 5.4 por ciento, siendo superado por los PARI, pero no obstante son países que poco a poco siguen creciendo.

1.2.4 La Cuenca del Pacífico.

La Cuenca del Pacífico es más que una región geográfica, pues en ella se concentra gran parte de la población mundial.

Además su intercambio comercial es mayor que el de otros bloques económicos y la situación económica que les rige es bastante aceptable.

En esta región existe una diversidad tanto de climas, como de culturas, costumbres, ideas, pero todos tienen un mismo objetivo, el bienestar económico, social y político de sus habitantes.

El crecimiento económico de los países integrantes es cada vez más acelerado, debido a su intensificación productiva y la diversificación de los mercados.

Sus principales variables económicas no han podido ser superadas, por países netamente industrializados.

1.2.5. Tratado de Libre Comercio.

El Tratado de Libre Comercio, es un bloque tripartito, el cual se encuentra en proceso de integración.

Este bloque comprende a los siguientes países: Estados Unidos, Canadá y México.

Este tratado se encuentra en total triángulo, pues no hay todavía un acuerdo.

Sin embargo, los objetivos son los siguientes:

- eliminar barreras arancelarias
- aumentar las exportaciones
- aumentar las inversiones
- aumentar los empleos
- aumentar los salarios.

Todos estos objetivos, bajo las siguientes características:

- reglas claras y permanentes que aseguren un clima de confianza.

- acceso a tecnologías variadas.
- sumar y aprovechar las ventajas de cada país.
- especialización en la producción de ciertos productos.
- mercados amplios que permitan bajar el costo de unidad producida.

Capítulo 2 Condiciones económicas de México para integrarse a la Cuenca del Pacífico.

2.1 La política económica de México ante la liberalización de los mercados.

Los nuevos cambios en la economía mundial y la crítica situación a la que llegó nuestro país a principios de la década de los ochenta, hicieron necesario realizar profundos cambios en las políticas y en los instrumentos económicos, pues de otra manera México no hubiera podido estar en condiciones de participar en la nueva estructura internacional, en la que los bloques económicos y la globalización adquieren suma importancia.

Para poder incorporarse con éxito a la economía mundial, el país introdujo durante la mayor parte de la década pasada severas reformas económicas y adoptó decisiones de gran trascendencia para dejar atrás una economía proteccionista.

El sistema proteccionista le permitió instalar un parque industrial importante, mas tarde el modelo económico de sustitución de importaciones en el que se basaba ya no proporcionaba al país las divisas que éste necesitaba para sus nuevas etapas de desarrollo.

Hasta 1982 México siguió, al igual que otros países de América Latina, una estrategia de desarrollo basada en la sustitución de importaciones, cuyo fundamento central fue el fortalecimiento y la ampliación de la planta productiva nacional, aunque esta política limitó significativamente el desarrollo de las exportaciones mexicanas, particularmente de manufacturas. De alguna manera esto explica la poca importancia relativa que se dio a la búsqueda y consolidación de mercados externos, en especial extraregionales, como sucedió con las economías de la Cuenca del Pacífico.

A partir de 1985, se acentuó la estrategia de desarrollo orientada al exterior que ha puesto énfasis en el fomento de las exportaciones no petroleras, especialmente de manufacturas. Un elemento importante de esta nueva orientación fue el inicio de la racionalización de la protección con el objeto de que el sector productivo del país hiciera frente a una creciente competencia externa,

que a su vez eliminara el sesgo antlexportador que caracterizó a la economía mexicana durante varias décadas. Asimismo, otro factor relevante ha sido el reconocimiento de diversificar las relaciones comerciales de México particularmente en aquellas regiones que presentan un gran dinamismo, como es el caso de la Cuenca del Pacífico.

México ha decidido reorientar su economía basándose en las exportaciones como motor de recuperación y en función de ésta, se han realizado una serie de ajustes económicos y políticos.

México, necesita explorar y construir relaciones con otras naciones que abran nuevas alternativas y permitan complementar nuestra economía.

En los tres años de gobierno del presidente Carlos Salinas de Gortari, México ha tomado un camino de política moderna, global y abierta.

Esta política se caracteriza por los siguientes aspectos:

- combate a la inflación,
- apertura comercial,

- disminución del déficit del sector público,
- ampliación del superávit primario de las finanzas públicas,
- desincorporación de las empresas del Estado,
- promoción de la inversión, y
- renegociación de la deuda externa del sector público.

El objetivo es obtener un desarrollo con estabilidad. Con ese propósito la estrategia consiste en aumentar el ahorro interno, reducir las transferencias al exterior, apoyar los campos en los que el sector privado puede invertir, reducción al máximo de las barreras arancelarias al comercio, tomando en cuenta las diferencias de ambas economías y eliminar todas las barreras no arancelarias que obstaculicen nuestras exportaciones.

El crecimiento de la inversión se apoya tanto pública como privada, nacional o extranjera; otorga especial atención al crecimiento de las exportaciones no petroleras.

La situación económica que vive el país es determinante para su propio futuro, por esta razón, México ha implantado una política económica moderna misma que ha ido impulsando a nuestro país a alcanzar sus metas que se ha ido programando.

Tal es el caso de la política monetaria, en la cual, ha ido controlando el dinero en circulación para evitar un repunte inflacionario, además de conjugarlo con el Pacto de Estabilidad y Crecimiento Económico (PECE); y con el otorgamiento de créditos para impulsar la micro y pequeña industria. Las tasas de interés se han reducido, para impulsar la inversión y crear nuevos empleos y así disminuir la tasa de desempleo ya que su reducción no ha sido significativa.

Dentro de la política fiscal, con la venta de las industrias paraestatales no prioritarias, se ha obtenido dinero fresco para impulsar a las que más lo necesitan; también se ha logrado con la reestructuración en la política tributaria, aumentar el número de contribuyentes y así captar más recursos.

La política salarial esta controlada por el PECE que con los pequeños aumentos, a tratado que el poder adquisitivo no se deteriore más, sin embargo no se ha dado del todo, pues el nivel de vida de los mexicanos, si bien no se ha mejorado, por lo menos no se han presentado variaciones bruscas.

La política exterior, tal vez la más importante por los momentos que atraviesa el país, con la liberación y la globalización de economías que se esta dando, es decir con el Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos y Canadá..

La tasa de crecimiento de las exportaciones ha disminuido, sin embargo las no petroleras crecen a un paso favorable, esto nos permite depender menos de el petróleo; las importaciones presentan un continuo crecimiento, esto provoca que nuestra balanza comercial se disminuya, pues en 1988 obteniamos una balanza de 8142 millones de dólares y para 1990 registró 1512 millones de dólares.

Otro aspecto muy importante, es la deuda externa que ha sido renegociada y ha presentado una reducción de 100,400 millones de dólares en 1988 a 95,900 millones de dólares en 1990. El Producto Interno Bruto, ha presentado

un crecimiento por arriba del 4 %, tasa que no se presentó en el sexenio anterior, y lo más importante, el sector agropecuario que venía siendo el más resagado, empieza a tener repuntes muy importantes.

A través de las reformas económicas que México ha venido realizando, tales como la apertura comercial, la desregulación en importantes ramas económicas y renegociación de la deuda externa del sector público; así como las políticas de combate a la inflación, disminución del déficit público, ampliación del superávit primario de las finanzas públicas, la desincorporación de las empresas del Estado, promoción de la inversión y en general, los lineamientos de modernización en los ámbitos económico y financiero, el país se prepara para su inserción en el nuevo orden económico mundial, y por la similitud tanto de políticas como de objetivos, México podría inclinarse por la inserción en la Cuenca del Pacífico, ya que ésta le brindaría mejores expectativas.

"México es a la vez un país de América del Norte y de América Latina y sus litorales miran también hacia el Caribe; es el puente entre las dos Américas, uno de los tres países latinoamericanos mayores y el único de estos últimos que tiene acceso al Atlántico y al Pacífico". José Juan de Ollóqui.

De acuerdo con éste autor, México debe aprovechar su localización geográfica.

2.2 La economía mexicana como resultado de esta política (1988 - 1991).

2.2.1 Indicadores económicos internos.

Demografía. México ha reducido paulatinamente su tasa de crecimiento, pasando de 82.84 millones de habitantes en 1988, a 86.15 millones de habitantes en 1990. (cuadro 5 y 7)

Desempleo. La tasa de desempleo también ha sido disminuida pero no en forma significativa, pues en 1989 México tenía una tasa de desempleo de 2.85 % y para 1990 tenía una tasa de 2.75 %. (cuadro 5 y 7)

Salarios. Los salarios, tienen una pérdida del poder adquisitivo de aproximadamente 65 %. Este indicador no ha podido ser mejorado sin embargo, no ha seguido sufriendo deterioros como en otros años. (cuadro 5 y 7)

Inflación. México tuvo la necesidad de implantar un programa económico para abatir la inflación pues en 1987 llegaba a sus niveles más altos con una tasa del 159 %.

Con este plan llamado Pacto de Solidaridad Económica (PSE), se redujo a 51.7 % en 1988. Más tarde, con el gobierno de Carlos Salinas de Gortari, haciendo una concertación con los demás sectores, se modificó el PSE, llamándose ahora Pacto de Estabilidad y Crecimiento Económico (PECE) que en sus diferentes etapas se han obtenido los siguientes índices de inflación, para 1989 teníamos una tasa de inflación de 19.7 %, sin embargo para 1990 hubo un repunte alcanzando una tasa del 29.9 % siendo de cualquier forma una tasa baja comparando con el índice alcanzado en 1987. (cuadro 5 y 7)

Tasas de Interés. Las tasas de Interés, han tratado de ir a la par con los índices inflacionarios, para mantener el poder adquisitivo de los ahorradores, además tendiendo un poco a la baja para estimular la inversión. (cuadro 5 y 7)

Producto Interno Bruto. La tasa de crecimiento del PIB, ha sido acrecentada del 1.4 % que registraba en 1987, para 1988 y 1989, registraba una tasa de crecimiento del 3.1 y 3.9 % respectivamente. (cuadro 5 y 7)

2.2.2. Indicadores económicos externos

Exportaciones. Las exportaciones han tenido una tasa de crecimiento del 9.5 % de 1988 a 1989, y una tasa del 13.5 % de 1989 a 1990. Los ingresos por exportaciones no petroleras se han incrementado favorablemente. Pero en términos reales, han disminuido, pasando del 67.36 % en 1988 a el 62.26 % en 1990, de las exportaciones totales. (cuadro 6 y 7)

Importaciones. En el rubro de las importaciones, se han incrementado en 22.5 % en lo que va del presente sexenio, pasando de 20 000 millones de dólares en 1988 a 30 000 millones de dólares en 1990. (cuadro 6 y 7)

Balanza Comercial. La balanza comercial después de registrar en 1988 8 342 millones de dólares, disminuye a 3 944 millones de dólares en 1989, disminuyendo nuevamente en 1990 registrando 1 512 millones de dólares. (cuadro 6 y 7)

Tipo de Cambio. El tipo de cambio, ha tenido una variación del 15.2 % en la primera mitad del sexenio actual, siendo que en 1988 el tipo de cambio era de 2257 pesos por dólar, y en 1990 registró 2945 pesos por dólar. (cuadro 6 y 7)

Deuda Externa. Gracias a la renegociación de la deuda, llevada a cabo por el Secretario de Hacienda, Dr. Pedro Aspe Armella, registró reducción, pasando de 100 400 millones de dólares en 1988, a 95 900 millones de dólares en 1990. (cuadro 6 y 7)

Cuadro 5
México
(Indicadores Internos)

Indicador / Año	1988	1989	1990
Salarios (pesos)	N.D.	10180	11900
Inflación (%)	51.70	19.70	29.90
Tasas de Interés %	32.45	22.58	14.7
Población (millones)	82.84	84.49	86.15
Desempleo (%)	N.D.	2.85	2.75
Producto Interno Bruto (MMD)	175.4	193.6	227.0

Fuente: Indicadores Económicos, Banco de México.

Cuadro 6
México
(Indicadores Externos)

Indicador / Año	1988	1989	1990
Exportaciones (MMD)	20.5	22.8	26.9
Importaciones (MMD)	12.2	18.8	25.4
Balanza Comercial (MD)	8342	3944	1512
Tipo de cambio de mercado	2281	2641	2945
Deuda externa (MD)	100400	95100	95900

Fuente: Indicadores Económicos, Banco de México.

Cuadro 7
MEXICO
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (personas)	82,840,000	84,490,000	86,150,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$2,100	\$2,463	\$2,765
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$173,999	\$208,111	\$238,223
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1980=100)	\$2,164	\$2,050	\$1,865
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	\$8,342	\$3,944	\$1,512
EXPORTACIONES FOB (millones de dólares de E.U.)	\$20,565	\$22,842	\$26,950
IMPORTACIONES FOB (millones de dólares de E.U.)	(\$12,223)	(\$18,898)	(\$25,438)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (Peso por Dólar E.U.)	\$2,257	\$2,458	\$2,807 29.15
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1978=100)	51.7	19.7	29.9
DEUDA (millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA INTERNA (millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA EXTERNA (millones de dólares de E.U.)	100,400	95,100	95,900

FUENTES: BANCO DE MEXICO. Indicadores Económicos
INEGI. XI Censo de Población y Vivienda 1990

Capítulo 3 La Cuenca del Pacífico

3.1 ¿ Qué es la Cuenca del Pacífico ? y países que la conforman.

La Cuenca del Pacífico se constituye en una entidad económica regional en formación, fincada en la cooperación económica entre los países del pacífico, cuya complementación en términos de estructuras productivas y dotación de factores ha dado lugar a la creación de nuevas corrientes comerciales, inversiones, transferencia de tecnología interdependencia, etc.

La importancia económica de esta región se debe, entre otros aspectos, a las tasas de crecimiento alcanzadas por estas economías, aún en periodos de recesión o de lento crecimiento de la economía mundial; a la instrumentación de políticas comerciales orientadas a la expansión de las exportaciones, así como la paulatina liberalización comercial y financiera de sus economías.

La Cuenca del Pacífico es una región con un gran potencial económico para que países como México diversifiquen sus mercados, sus fuentes de capital y promuevan el crecimiento económico interno, entre otros aspectos.

Actualmente, en la Cuenca del Pacífico se ubican la mayor parte de los bancos comerciales más importantes del mundo, el mayor mercado de valores, así como algunos de los principales mercados y divisas.

La búsqueda de una cooperación económica regional ha dado lugar a la creación de diversos organismos, muchos de ellos privados.

Aunque ha habido pocos organismos gubernamentales para todo el conjunto de la Cuenca del Pacífico, existen algunos acuerdos intergubernamentales formales y agrupaciones del tipo de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático, encaminadas a impulsar la integración regional de variedad tanto económica como política.

Organismos importantes como el Consejo de Cooperación Económica del Pacífico (PECC), el Consejo Económico de la Cuenca del Pacífico (PBCE) y la Cooperación Económica Asia Pacífico (APEC) promueven la cooperación económica de la zona mediante el análisis de los problemas y planteamientos de soluciones, con la finalidad de establecer acuerdos y negociaciones que ofrezcan beneficios económicos mutuos con repercusiones más allá de la región.

El mundo está presenciando la configuración del nuevo mapa económico, en el que los principales actores serán los bloques comerciales tales como: La Comunidad Económica Europea, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte y la Cuenca del Pacífico, que en la actualidad tiende a convertirse en el centro financiero y comercial más importante del mundo.

La Cuenca del Pacífico es actualmente la zona más importante del mundo en términos de crecimiento, producción y comercio; se concentran las principales reservas financieras y se genera la tecnología más dinámica del mundo.

Por su grado de desarrollo se puede distinguir cinco grupos: países desarrollados, nuevas economías industrializadas, países en desarrollo del Sudeste Asiático y de América Latina, países insulares y países socialistas.

Esta diferencia en los niveles de desarrollo entre los países implica gran diversidad de intereses, sobre todo si se tiene en cuenta el papel que desempeña cada uno en ellos en los procesos de regionalización y globalización de la economía mundial.

La Cuenca del Pacífico, es un bloque atractivo, por su enorme potencial, por la abundancia de sus recursos naturales, ya que esta región concentra la tercera parte de la población de la tierra y se genera más del veinte por ciento del Producto Mundial.

Este bloque es la unión de dos pequeños, es decir, los PARI y los ANSEA son los países que junto con Australia, Nueva Zelanda, China y Japón, forman la Cuenca del Pacífico. Este último, el país más poderoso del bloque y que ha impulsado el crecimiento de los países integrantes.

Por el dinamismo durante la década pasada, los flujos comerciales en los países de la Cuenca del Pacífico se han sextuplicado, lo que representa poco más del veinte por ciento del comercio mundial.

La importancia comercial de la Cuenca del Pacífico se puede apreciar si se compara con la zona del atlántico, donde participan los países de la C.E.E., pues este bloque en 1985 sus exportaciones fueron de 620 mil millones de dólares, mientras que 13 países de los más importantes de la Cuenca del Pacífico, exportaron un total de 670 mil millones de dólares, representando el veinte por ciento del total mundial, mientras que la proporción de la C.E.E. fué de diez y ocho por ciento; y para 1987 los países de la Cuenca del Pacífico, tendrían un producto interno bruto de 3357.9 miles de millones de dólares.

Este bloque económico, esta integrado por los siguientes países:

Australia, Brunel, China, Corea del Sur, FIJI, Filipinas, Hong Kong, Indonesia, Japón, Malasia, Nueva Guinea, Nueva Zelanda, Tailandia, Taiwán y Singapur.

Sin embargo, para efectos de este trabajo solo estudiamos a los mas importantes, que son : Corea del Sur, Hong Kong, Indonesia, Japón, Malasia, Tailandia, Taiwán y Singapur.

3.2 Análisis de la situación económica de la Cuenca del Pacífico.

La Cuenca del Pacífico comprende a varias economías del mundo que han alcanzado y mantenido elevadas tasas de crecimiento económico. La mayoría de estas economías han tenido un interés particular por mantener un sistema de intercambio comercial abierto, tanto a nivel global como regional, dada su orientación económica al exterior y la importancia del comercio internacional para alcanzar sus objetivos de crecimiento.

Al finalizar la Segunda Guerra Mundial la mayoría de las economías en desarrollo instrumentaron políticas de industrialización cuyo fundamento central fue la sustitución de importaciones. Esto implicó la puesta en marcha de diversas medidas proteccionistas, tales como altos niveles arancelarios, restricciones cuantitativas y controles de cambios que en algunos casos mantuvieron las monedas sobrevaluadas. Estas medidas proteccionistas tenían como objetivo central permitir el desarrollo de las diversas plantas productivas nacionales protegiéndolas de la competencia externa.

Sin embargo, Corea del Sur, Taiwán y Singapur modificaron su estrategia de desarrollo en los sesentas, una vez concluida la primera etapa de la política de sustitución de importaciones. La política orientada al exterior se caracteriza, entre otros factores, por proveer incentivos estables y uniformes a la producción y exportación de manufacturas, por la reducción de la protección, y por el aumento derivado de la competencia externa.

Japón, al igual que Australia y Nueva Zelanda en años recientes, han logrado un crecimiento económico estable basándose en políticas orientadas al exterior, y recientemente, en el estímulo de la demanda doméstica y el aumento de la competencia externa. Países como Filipinas, Tailandia y China, han destacado sobre las demás naciones en desarrollo por haber alcanzado altas tasas de crecimiento económico estrechamente vinculadas con sus estrategias de desarrollo orientadas al exterior.

Las economías analizadas han estado empeñadas unas con mayor éxito que otras, en lograr una situación económica sana, basada en el equilibrio de las finanzas públicas, de modo que el gobierno no absorbe ahorro del mercado, evitando presiones innecesarias en los precios internos y, complementando el esfuerzo del sector privado. Con esa

orientación de elevada inflación, han conducido a importantes desequilibrios cambiarios y externos que han afectado a sus compras externas, con todos los efectos que esto ha acarreado en el comportamiento de su actividad económica.

Indicadores Económicos de la Cuenca del Pacífico.

Su tasa de crecimiento en el PIB fue en promedio del 6.8 %, destacando Malasia, pues fue quien registró el más alto crecimiento (12.6 %), seguido de Corea y Singapur, quienes registraran 9.9 y 9.2 % respectivamente. (cuadros 8; 9, 10, 11, 12, 13, 14)

La alta tasa de crecimiento que registrara Malasia, se debió principalmente a que la inversión privada aumentara en 36.6 %, y el gasto en el consumo privado en 15.9 %.

La inversión extranjera directa continua creciendo, particularmente a partir de los fabricantes japoneses y taiwaneses, quienes resuelven así el aumento de

los costos en sus propios países. Estas nuevas inversiones han creado nuevas fuentes de trabajo y ayuda a elevar el nivel de vida de sus habitantes.

Cuadro 8
MALASIA
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	16,940,000	17,350,000	17,860,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$1,975	\$2,155	\$2,385
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$33,459	\$37,394	\$42,596
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	\$33,131	\$36,207	\$39,866
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	\$2,042	\$1,447	\$712
EXPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	\$7,679	\$9,125	\$10,718
IMPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	(\$5,637)	(\$7,677)	(\$10,006)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (ringgit por dólar DE E.U.)	\$2.72	\$2.70	\$2.70
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	2.0	2.8	3.1
DEUDA (Millones de dólares E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA EXTERNA (Millones de dólares E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Estadísticas Financieras Internacionales, Nov. 1991

Cuadro 9
COREA
Indicadores Básicos

CONCEPTO/ARO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	41,970,000	42,380,000	42,790,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$4,457	\$4,965	\$5,536
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$187,053	\$210,419	\$236,880
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	\$158,888	\$164,407	\$169,925
BALANZA COMERCIAL (millones de dólares)	\$11,445	\$4,597	(\$2,004)
EXPORTACIONES FOB (millones de dólares)	\$59,648	\$61,408	\$63,123
IMPORTACIONES FOB (millones de dólares)	(\$48,203)	(\$56,811)	(\$65,127)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (Won por dólar E.U.)	\$684.1	\$679.6	\$716.4
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	7.2	5.6	8.6
DEUDA (Millones de dólares de E.U.)	\$19,757	\$20,806	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$11,033	\$13,293	N.D.
DEUDA EXTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$8,724	\$7,519	N.D.

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Estadísticas Financieras Internacionales, Nov. 1991

Cuadro 10
SINGAPUR
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	2,650,000	2,680,000	N.D.
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$9,635	\$11,076	N.D.
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$25,534	\$29,685	\$35,948
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	\$27,671	\$27,832	\$32,718
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	(\$2,345)	(\$2,474)	(\$5,119)
EXPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	\$37,993	\$43,239	\$50,683
IMPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	(\$40,338)	(\$45,713)	(\$55,802)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (Dólar de Singapur por Dólar E.U.)	\$1.95	\$1.89	\$1.74
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	1.5	2.4	3.5
DEUDA (Millones de dólares de E.U.)	\$21,917	N.D.	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$21,825	N.D.	N.D.
DEUDA EXTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$91	N.D.	N.D.

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Estadísticas Financieras Internacionales, Nov. 1991

Cuadro 11
INDONESIA
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	175,590,000	179,140,000	179,300,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$468	\$521	\$580
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$82,094	\$93,364	\$104,009
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	\$65,847	\$68,328	\$69,234
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	\$5,678	\$6,664	\$6,098
EXPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	\$19,509	\$22,974	\$26,832
IMPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	(\$13,831)	(\$16,310)	(\$20,734)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (rupias por dólar DE E.U.)	\$1,731	\$1,794	\$1,901
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	6.5	9.9	-14.7
DEUDA (Millones de dólares de E.U.)	\$46,358	N.D.	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$1,931	N.D.	N.D.
DEUDA EXTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$44,426	N.D.	N.D.

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL
Estadísticas Financieras Internacionales, Nov. 1991

11

Cuadro 12
TAILANDIA
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	54,540,000	55,450,000	57,200,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$1,095	\$1,247	N.D.
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$59,707	\$69,132	\$81,107
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	\$52,258	\$57,528	\$64,282
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	(\$2,074)	(\$2,916)	(\$6,728)
EXPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	\$15,781	\$19,834	\$22,811
IMPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	(\$17,856)	(\$22,750)	(\$29,539)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (baht por Dólar E.U.)	25.24	25.69	25.29
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	3.8	5.4	6.0
DEUDA (Millones de dólares de E.U.)	\$1,856,864	\$12,852,465	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$1,358,823	\$12,567,614	N.D.
DEUDA EXTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$498,041	\$284,851	N.D.

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Estadísticas Financieras Internacionales, Nov. 1991

Cuadro 13
TAIWAN
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	19,900,000	20,100,000	20,200,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	6,333	\$7,475	\$8,159
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$125,316	\$150,255	164,700
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	N.D.	N.D.	N.D.
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	13,807	\$13,952	\$9,000
EXPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	60,585	\$66,201	\$66,000
IMPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	(\$46,778)	(\$52,249)	(\$57,000)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (Dólar Taiwanes por Dólar E.U.)	\$28.6	\$26.4	\$27.0
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	1.3	4.4	3.5
DEUDA (Millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA EXTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$1,871	\$1,404	\$1,000

FUENTE: DEPARTMENT OF COMMERCE, U.S.A.
Foreign Economic Trends and Their Implications
for The United States, Diciembre 1990

Cuadro 14
HONG KONG
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	5,700,000	5,800,000	5,800,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$9,756	\$10,843	\$11,928
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$55,609	\$62,891	\$69,180
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	N.D.	N.D.	N.D.
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	(\$734)	\$991	\$363
EXPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	\$63,165	\$73,142	\$80,090
IMPORTACIONES CIF (Millones de dólares de E.U.)	(\$63,899)	(\$72,151)	(\$79,727)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO	N.D.	N.D.	N.D.
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	7.5	10.1	10.0
DEUDA (Millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA PUBLICA EXTERNA (Millones de dólares de E.U.)	\$128	\$128	N.D.

FUENTE: DEPARTMENT OF COMMERCE, U.S.A.
Foreign Economic Trends and Their Implications
for The United States, Febrero 1991

En el caso de Corea, el Banco de Corea (BCD) atribuyó el impresionante crecimiento registrado durante la primera mitad principalmente al incremento en la producción manufacturera del 8.1 % y al 30.6 % en el sector de la construcción; además, el incremento en la inversión fija del 27.3 % que junto con el aumento del 2.7 % en las exportaciones que históricamente han sido el motor de crecimiento económico, hicieron posible este crecimiento.

Singapur tuvo una disminución en su crecimiento económico con respecto al año anterior, sin embargo su tasa de crecimiento es bastante aceptable, el excepcionalmente poderoso rendimiento de sus industrias de servicios, especialmente el turismo, transporte, y finanzas, contrarrestó una caída brusca.

El producto per cápita más alto que registraran los países de la Cuenca en 1990, fue Japón, con 22,385 dls. y el más bajo, Indonesia con 580 dls., en promedio la Cuenca del Pacífico registró un producto per cápita de 7912 dls.

La tasa de inflación promedio de la Cuenca para 1990 fué de 21.78 %, destacando por su tasa más baja Taiwán con una tasa de 4 %, seguido de Singapur y Japón con 6.6 y 6.9 % respectivamente. (cuadro 15)

En el caso de Singapur, aunque es el tercer país con menos inflación, ha aumentado de .6 % en 1988 a 6.6 en 1990, este aumento se debe al incremento de los costos de importación y a un aumento significativo de los costos de mano obra.

Las exportaciones conjuntas de la Cuenca del Pacífico registraron un monto de 297,726 millones de dólares en 1990. Hong Kong fue quien aportó el 26.9 % de las exportaciones totales, seguido de Taiwán quien aportó el 22.1 %.

Hong Kong, destina el 30 % de sus exportaciones a Estados Unidos, la mitad de las exportaciones son artículos textiles, siendo así su mercado más importante.

CUADRO 15
INFLACION
(VARIACION PORCENTUAL)

Pais	1988	1989	1990
Comunidad Económica Europea			
Alemania	1.40	4.20	7.00
Bélgica	4.10	7.30	11.00
Dinamarca	12.70	18.10	21.20
España	20.00	28.20	63.60
Francia	8.80	12.60	16.40
Grecia	62.50	84.90	122.60
Italia	16.50	23.80	31.80
Portugal	33.90	50.80	70.90
Cuenca del Pacífico			
Australia	27.00	36.00	46.00
Corea	13.50	19.90	30.20
China	40.50	63.40	N.D.
Filipinas	13.70	25.80	41.70
Indonesia	24.90	33.00	42.90
Japón	1.40	3.70	6.90
Malasia	3.60	6.50	9.60
Nueva Zelandia	39.40	47.30	56.30
Singapur	0.60	3.00	6.60
Tailandia	8.40	14.20	21.00
Acuerdo de Libre Comercio			
Canadá	13.10	18.70	24.40
Estados Unidos	9.90	15.20	21.4
México	51.70	19.70	29.90

Fuente: Estadísticas Financieras Internacionales, F.M.I. 1990.

Estados Unidos, Inglaterra y Japón contribuyeron a la disminución en el crecimiento de las exportaciones, sin embargo el aumento en la demanda por parte de China y Alemania, ayudó a contrarrestar.

Las importaciones de la Cuenca del Pacífico tuvieron un monto para 1990 de 288,613 millones de dólares, Hong Kong participando con el 27.6 %, seguido por Corea y Taiwán, quienes participaron con el 22.5 y el 19.7 % respectivamente.

El 35 % de las importaciones de Hong Kong provienen de China, el 16 % de Japón, el 9 % de Estados Unidos, y otro 9 % de Taiwán.

El 40 % de las importaciones son materias primas y semimanufacturas, el 37 % fueron bienes de consumo, los bienes de capital sumaron el 15 % y los combustibles el 8 %.

Corea representó sus importaciones de la siguiente forma: el 54 % fueron materias primas el 36.4 % fueron bienes de capital y el 9.6 % restante, fueron bienes al consumidor incluyendo granos.

La economía que viven los países integrantes de la Cuenca del Pacífico, es muy similar, pues sus principales indicadores económicos tienen similares variaciones.

Este bloque a llevado una política económica, teniendo como base los mismos objetivos; no obstante algunos países tienen o mejor dicho se han enfrentado a diversos problemas, que han tratado de salir adelante obteniendo para 1990 un Producto per cápita promedio de 7,912 dólares, registrando una inflación promedio del 21.78 % , mientras que el bloque europeo registraba una inflación de 34.43 % .

En lo que a Balanza Comercial se refiere, han obtenido una balanza positiva de 3,345.58 miles de millones de dólares, mientras que para el mismo período, la C.E.E. presentaba una balanza comercial negativa de - 41,716 miles de millones de dólares (cuadro 16); su deuda externa promedio fue de 60,151 millones de dólares.

En el rubro de Población, la Cuenca del Pacífico para 1990 encierra a 1 600 millones de habitantes, mientras que el bloque Europeo y el bloque de América del Norte, comprenden 311.15 y 598 millones de habitantes respectivamente. (cuadro 17)

A pesar de la gran diversidad de intereses en la zona, se puede identificar un campo común para toda la región: la expansión comercial y el crecimiento económico, como una forma de desarrollo global, cuyas características fundamentales son las complementariedad, la interdependencia y la regionalización de las economías.

CUADRO 16
BALANZA COMERCIAL
(miles de millones de dólares)

Pais	1988	1989	1990
Comunidad Económica Europea			
Alemania	79.82	77.8	71.59
Bélgica	1223	967	63
Dinamarca	1833	2424	4566
España	-17998	24495	-29566
Francia	-8544	10695	-13954
Grecia	-6072	-7383	-1017
Irlanda	38.29	4007	3977
Italia	-1362	-2167	723
Portugal	-5518	-4865	-6580
Cuenca del Pacífico			
Australia	-1112	-3990	-60
Corea	11445	4597	-2004
China	-5315	-5620	9165
Filipinas	-1085	-2598	-4020
Indonesia	5678	6664	6098
Japón	95	76.89	63.58
Nueva Zelandia	2142	980	831
Singapur			
Tailandia	-2074	-2916	-6728
Acuerdo de Libre Comercio			
Canadá	9422	6732	9952
Estados Unidos	-126.97	-115.92	-108.12
México	8.3	3.9	1.5

Fuente: Estadísticas Financieras Internacionales, F.M.I. 1990.

CUADRO 17
POBLACION
(MILLONES DE PERSONAS)

País	1988	1989	1990
Comunidad Económica Europea			
Alemania	61.20	61.64	N.D.
Bélgica	9.88	N.D.	N.D.
Dinamarca	5.13	5.13	5.14
España	39.05	39.09	38.96
Francia	55.87	56.16	56.44
Grecia	9.99	10.01	57.66
Italia	57.44	57.52	10.53
Portugal	10.41	10.47	70.90
Cuenca del Pacífico			
Australia	16.53	16.81	17.09
Corea	41.97	42.38	42.79
China	1096.1	1111.9	N.D.
Filipinas	58.72	60.10	61.48
Indonesia	175.59	179.14	179.30
Japón	122.6	123.1	123.5
Malasia	16.92	N.D.	17.86
Nueva Zelandia	329	331	3.35
Singapur	2.65	2.68	N.D.
Tailandia	54.54	55.45	57.20
Acuerdo de Libre Comercio			
Canadá	246.33	249.41	249.54
Estados Unidos	259.50	262.50	N.D.
México	82.84	84.49	86.15

Fuente: Estadísticas Financieras Internacionales, F.M.I. 1990.

3.3 Relaciones Comerciales y Financieras de México con la Cuenca del Pacífico.

Intercambio Comercial.

En los últimos años México ha buscado tener una participación más activa y diversificada en el comercio internacional, no obstante que ha enfrentado condiciones desfavorables en el mercado mundial, tales como la caída de los precios de petróleo, y el lento crecimiento de la economía mundial. Un ejemplo de esto es que en 1981, las exportaciones mexicanas significaron el 1.1 % del total mundial mientras que en 1987 representaron el 0.9 %; por el lado de las importaciones están representaron en los mismos años el 1.3 % y 0.6 %, respectivamente, del total mundial.

México no constituye actualmente un mercado importante para las economías de la Cuenca del Pacífico dado que las exportaciones de esas economías al país no han significado ni el 1 % de sus exportaciones totales. Asimismo, México no es un importante proveedor de bienes a dicha región ya que del total de las importaciones de la Cuenca del Pacífico no rebasan 1 % del total de cada país ha sido abastecido por México, con excepción de Filipinas en

1981, aunque en algunos casos ha habido una ligera tendencia a aumentar, como es el caso de Nueva Zelanda, Corea del Sur y Tailandia. Esto muestra los escasos vínculos de México con la Cuenca del Pacífico, pero también subraya el potencial existente en esa región para incrementarlos sensiblemente. (cuadro 18)

La Balanza Comercial de México con la Cuenca del Pacífico es superavitaria, a favor del primero, aún si se excluye el superávit existente con Japón. De manera individual, México ha mantenido reducidos déficits con Australia, Nueva Zelanda y Singapur, y con excepción de algunos años, con el resto de los países la balanza es superavitaria. (cuadro 19)

R

Cuadro 18

Participación de México en el Comercio Mundial (en miles de millones de dólares)								
Exportaciones				Importaciones				
	Cuenta del Pacífico	X	México	X	Cuenta del Pacífico	Z	México	Z
1981	299.5	16.2	20.1	*	299.5	16.2	20.1	1.1
1982	263.9	15.4	21.2	*	263.9	15.4	21.2	1.2
1983	298.5	17.7	22.3	*	298.5	17.7	22.3	1.3
1984	348.1	19.4	24.2	*	348.1	19.4	24.2	1.4
1985	358.7	19.8	21.7	*	358.7	19.8	21.7	1.2
1986	417.7	21.1	16.0	*	417.7	21.1	16.0	0.8
1987	445.8	18.9	20.7	*	445.8	18.9	20.7	0.9

Fuente: Direction of Trade Statistics Yearbook 1987, F.M.I.

67

CUADRO 19

Balanza Comercial de la Cuenca del Pacífico
con México.
(millones de dólares)

Pais	1984	1985	1986	1987
Australia	(266)	(759)	(1,294)	(490)
Japón	33,606	46,673	84,075	80,406
Nueva Zelanda	(626)	(230)	(76)	(105)
Corea	(1,369)	(679)	3,144	6,282
Hong Kong	(244)	481	60	10
Singapur	(4,597)	(3,419)	(3,009)	(3,902)
Taiwán	8,272	10,127	14,744	N.D.
Filipinas	(919)	(737)	(424)	(1,241)
Tailandia	(3,001)	(2,137)	(302)	(1,701)
China	(1,129)	(15,151)	(11,881)	(3,758)
Cuenca del Pacífico	27,221	31,629	80,600	75,502

Fuente: Direction of Trade Statistics Yearbook, 1987.

El principal sector de exportación de México a esa región es la industria extractiva, fundamentalmente el petróleo crudo y el gas natural. Las exportaciones de estos productos están concentradas en Japón y Corea.

En mucho menor magnitud se encuentran las exportaciones de la industria manufacturera en donde destacan los productos químicos, principalmente a Japón, Corea, Hong Kong, Taiwán y Filipinas, así como la industria siderúrgica y productos metálicos, maquinaria y equipo, en especial de bienes intermedios.

Las importaciones mexicanas provenientes de la Cuenca del Pacífico son especialmente de productos metálicos, maquinaria y equipo particularmente de Japón, Corea y Hong Kong.

El resto de las importaciones son básicamente de la siderurgia y de productos químicos, provenientes de China, Corea y Japón.

Inversión Extranjera.

La difícil situación económica por la que pasan la mayoría de los países en desarrollo, especialmente los desequilibrios del sector externo, ha sido uno de los elementos que han frenado el flujo de inversión extranjera hacia estos países, debido a la incertidumbre en su futuro económico. Las diversas legislaciones de los países del desarrollo sobre inversiones extranjeras, que son consideradas como restrictivas por los inversionistas también han frenado la inversión del exterior. Sin embargo, a partir de la presente administración México favoreció una política de inversión extranjera del impulso a las exportaciones y de modernización de la planta industrial, así como una estrategia orientada a la diversificación de las fuentes de inversión.

La inversión extranjera en México observa una alta concentración de seis países que representan el 90 % del total, Estados Unidos el 65.5 %, Alemania Federal 6.9 %, Japón 5.6 %, Gran Bretaña 4.7 %, Suiza 4.4 % y España 2.9 %.

La inversión de la Cuenca del Pacífico en México puede estimarse en aproximadamente 1,300 millones de dólares, lo que representa el 3.5 % del total.

De la región de la Cuenca del Pacífico, la inversión extranjera proviene básicamente de Japón, y en mucho menor medida de Australia, Nueva Zelanda y Corea. Casi en su totalidad dicha inversión se ha destinado al sector industrial, y en mucho menor medida al sector comercio, a otros servicios y a la industria extractiva. (cuadro 20)

Financiamiento Externo.

Hasta diciembre de 1987, del total de la deuda pública externa de México, el 21.1 % provino de Estados Unidos y el 17.4 % de Japón. De la región de la Cuenca del Pacífico el principal acreedor del gobierno mexicano es Japón que representa el 96.8 % del total de la deuda pública externa contratada con esa región, seguida en mucho menor medida por Australia y Hong Kong.

Cuadro 20
 Inversión Directa de Algunos países de la
 Cuenca del Pacífico en México.
 (distribución porcentual)

	Australia	Japón	Nueva Zelanda	Corea
Industrial	96.2	95.4	100	70.9
Otros servicios	2.3	2.6		10.0
Comercio	<u>1.4</u>	0.5		19.0
Extractiva		1.2		
Agropecuaria y Pesquera	<u>1.4</u>			
Total	100	100	100	100

FUENTE: COMISION NACIONAL DE INVERSIONES, 1987

CUADRO 21

México: Deuda pública externa con países
de la Cuenca del Pacífico.
(millones de dólares)

Pais	monto	%
Australia	189.9	0.24
Japón	14,048.2	17.4
Nueva Zelanda	10.2	0.01
Corea	21.5	0.03
Hong Kong	175.8	0.22
Singapur	52.5	0.07
Filipinas	2.3	N.D.
Tailandia	9.9	0.01
subtotal	14,510.3	17.97
Total	80,726.4	

Fuente: Sría. de Hacienda y Crédito Público.

En la actualidad, la banca japonesa tiene una importante presencia en los mercados financieros internacionales como lo demuestra su alta participación en la emisión de bonos internacionales y la adquisición de activos externos, cuyos valores pasaron en 1983 del 6 % de su cartera a cerca del 15 % en 1986. Así, Japón se convirtió en el principal acreedor del mundo y el endeudamiento de México con la banca japonesa aumentó rápidamente en el período 1978-82, convirtiéndose en el segundo país acreedor de México. (cuadro 23)

Financiamiento al Comercio.

A partir de 1983, un elemento importante de la estrategia comercial de México ha sido el proceso de liberalización de las importaciones y la creación y promoción de diversos mecanismos de fomento a las exportaciones de los programas financieros.

Bajo el programa de importaciones se apoyaron con diversos créditos la compra de insumos para la industria ferrocarrilera, material de telecomunicaciones, materias primas para fertilizantes, tubos, papel y envases, entre otros. Asimismo en 1987 el Bancomext (Banco de Comercio

Exterior) inició las operaciones de cobertura cambiaria de corto plazo, que entre otros aspectos, permitió garantizar el abastecimiento de insumos requeridos por las diversas Industrias.

Los principales países a los que se ha destinado el financiamiento de las exportaciones son: Estados Unidos, Argentina, Canadá, Hong Kong, Colombia, Brasil, Ecuador, Venezuela, Alemania Federal y Cuba. La mayoría del financiamiento a las exportaciones se concentra en el hemisferio occidental, es decir, el 83.3 % en 1987, lo que responde a la concentración de las exportaciones mexicanas a esas economías.

Los productos químicos constituyeron el principal bien de exportación financiado ya que representó el 69 % del total financiamiento otorgado a la región, seguido de plásticos y manufacturas, manufacturas textiles y manufacturas metálicas, entre otros.

Actualmente México apenas realiza con el Pacífico asiático 9.5 % del total de sus ventas e importa 10 %. Incluso, si también eliminamos a Japón, los montos señalados se reducen a alrededor de 4 por ciento.

Para Japón, nuestro segundo socio de la Cuenca, apenas representamos 1 % de sus exportaciones y sólo 0.8 % de sus importaciones. Esto muestra el carácter marginal del comercio mexicano con la parte asiática del Pacífico.

Además, nuestras exportaciones a los países de la Cuenca se concentran en unos cuantos productos, y los hidrocarburos representan 67 % del total. Nuestras adquisiciones son, en cambio, más diversificadas: destacan los productos metálicos y químicos, la maquinaria y el equipo.

También la inversión extranjera en México se concentra, por su origen, en dos países de la Cuenca: 62 % corresponde a Estados Unidos y 5.5 % a Japón. La proveniente de este último se ha reducido en términos relativos: mientras que en 1972 representaba 7.2 % del total, en 1988 había disminuido a 5.5 %, a pesar del crecimiento exponencial, en ese mismo período, de las inversiones japonesas en el mundo.

Finalmente, en materia de la deuda externa mexicana, casi 48 % de ella está contratada con acreedores localizados en la Cuenca del Pacífico. Sólo Estados Unidos y Japón representan alrededor de 36 % del total.

3.4 Japón como eje de la Cuenca del Pacífico.

Japón se ha constituido en el motor que impulsa el desarrollo económico de la región.

El crecimiento de los países asiáticos se ha logrado gracias a la transferencia de recursos y tecnología provenientes de este país.

Del total de la inversión japonesa canalizada al exterior, el 20 % tuvo destino a la Cuenca Oriental del Pacífico (COP).

El interés por incrementar las importaciones se han fortalecido con la adopción de un programa de promoción de importaciones que incluye: incentivos fiscales y asistencia financiera para los importadores japoneses, la eliminación unilateral de aranceles a más de mil productos manufacturados y, por vez primera, apoyo financiero a exportadores de todo el mundo, para que concurren al mercado japonés.

Estados Unidos y Japón, actores clave en la Cuenca del Pacífico. La relación entre ellos consiste en que Japón es una sociedad productora, muy habilidosa para explotar la fuerza de trabajo y Estados Unidos constituye una sociedad consumista que absorbe gran parte del excedente del capital mercantil de Japón. El problema de Estados Unidos, parece ser el de tener ahorros insuficientes y consumo excesivo, financiado por la deuda, tanto como externa como interna. El problema de Japón es el de tener ahorros excesivos y consumo interno insuficiente, por ello la constante exportación de sus productos.

Las Inversiones Japonesas directas en el extranjero sobrepasaron 46 mil millones de dólares en 1988, contra 33 mil millones de 1987 y 22 mil millones en 1986. En términos generales, el 43 % de las inversiones del Japón se realizan en los Estados Unidos, algunas para construir fábricas nuevas, otras para hacerse de operaciones ya existentes, y algunas más para comprar bienes raíces.

La Inversión directa Japonesa en los Estados Unidos entre 1980 y 1988 alcanzó la suma de 57.5 mil millones de dólares.

La magnitud de estas inversiones se está convirtiendo en lo suficientemente importante como para cambiar la estructura industrial y los patrones comerciales de la Cuenca del Pacífico. (cuadro 22)

Estas inversiones transferirán tecnología y sistemas administrativos, y se convertirán en una amenaza competitiva.

Además de orientar su capacidad productora, con rumbo al norte de América, Estados Unidos, México y Canadá, la inversión japonesa, en su planta manufacturera en Asia, también se ha acrecentado rápidamente desde que el yen inició su dinámica alza contra todas las divisas asiáticas.

Así, las exportaciones japonesas de plantas, equipo y componentes a otras naciones de Asia están aumentando, al tiempo que las importaciones de componentes y productos finales de sus plantas manufactureras asiáticas también se están ampliando. (cuadro 23)

Además del Japón, hay otros dos importantes proveedores de capital internacional en la Cuenca del Pacífico.

Las exportaciones de capital de Taiwán, y en mayor volumen en los próximos años de Corea del Sur, profundizarán la integración económica de las economías de esa área del Pacífico.

Cuadro 22

Inversiones Directas del Japón en el Exterior
(miles de millones de dólares)

Año Fiscal	en el mundo entero		en los E. U.	
	Anual	Acumulado	Anual	Acumulado
1984	10.2	72.2	3.4	12.6
1985	12.2	84.4	5.4	18.0
1986	22.3	106.7	10.2	28.2
1987	33.4	140.7	14.7	42.9
1988 e	45.8	185.9	22.8	65.7

Fuente: Industrial Bank del Japón, 1988

Cuadro 23
JAPON
Indicadores Básicos

CONCEPTO/AÑO	1988	1989	1990
POBLACION (Personas)	122,610,000	123,120,000	12,354,000
PRODUCTO PER CAPITA (Dólares de E.U.) (Precios corrientes)	\$24,060	\$22,385	N.D.
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios corrientes)	\$2,950,020	\$2,756,075	N.D.
PRODUCTO INTERNO BRUTO (Millones de dólares de E.U.) (precios constantes 1985=100)	\$2,906,166	\$1,293,375	\$1,366,541
BALANZA COMERCIAL (Millones de dólares de E.U.)	\$95	\$77	\$64
EXPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	\$260	\$270	\$280
IMPORTACIONES FOB (Millones de dólares de E.U.)	(\$165)	(\$193)	(\$217)
TIPO DE CAMBIO DE MERCADO (yen por Dólar E.U.)	125.85	143.45	134.4
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (1985=100)	0.7	2.3	3.1
DEUDA (Millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA INTERNA (Millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.
DEUDA EXTERNA (Millones de dólares de E.U.)	N.D.	N.D.	N.D.

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Estadísticas Financieras Internacionales, Nov. 1991

Capítulo 4. Perspectivas de México ante la Cuenca del Pacífico.

La Cuenca del Pacífico presenta una gran importancia al efectuarse más del 40 % del comercio mundial.

Las perspectivas apuntan hacia un importante crecimiento económico.

En materia comercial es posible que al dejar de ser los Estados Unidos el pilar de la economía mundial, se genere un clima de menor cooperación y mayor competencia e incluso rivalidad entre los tres bloques económicos, por una parte la Comunidad Económica Europea logra cada vez mayores niveles de integración, homogenizándose sus intereses y produciendo una potencia económica. Por otra parte, Japón es el líder económico de los países asiáticos de la Cuenca.

El auge que presentan las nuevas potencias económicas e Industriales de oriente permite la posibilidad de diversificar y acrecentar nuestros intercambios comerciales y nuestra cooperación económica y técnica, para obtener nuevos espacios, ya que por derecho propio somos una nación de la Cuenca del Pacífico.

La comunidad del Pacífico esta conformada por naciones de diferentes condiciones económicas, de diferente estructura política y de distinta conformación cultural, sin embargo, existe una homogeneidad entre sí, el crecimiento económico.

Japón es uno de los más grandes socios comerciales de nuestro país y tiene las más fuertes inversiones en México después de los Estados Unidos y Alemania, pero nuestras relaciones económicas pueden tener aumentos sustanciales en los intercambios que se logren con él y con las nuevas potencias económicas de la banda oriental: China, Corea, Taiwán, Hong Kong, Singapur, Tailandia, Indonesia, Filipinas, Brunei, Malasia, Australia y Nueva Zelandia.

La Cuenca del Pacífico es la gran oportunidad que se abre en medio de la crisis mundial.

La economía mexicana se encuentra actualmente en el proceso de reestructuración más importante de su historia.

El modelo proteccionista seguido por décadas y que le permitió al país lograr su nivel de vida actual de industrialización fue mantenido mas allá del momento óptimo, habiendo generado deficiencias estructurales y produciendo una cierta falta de competitividad con respecto al exterior.

Ante este reconocimiento se procede a reorientar la economía hacia el exterior.

Sin embargo, los beneficios de la reorientación de la economía mexicana, no serán inmediatos sino a mediano plazo. El proceso también implica costos en el sentido que será necesario reconocer la falta de competitividad de ciertos sectores, por lo cual es importante inyectar nuevos recursos para lograr un crecimiento equilibrado y sostenido.

Para México es una oportunidad que se le presenta, para impulsar su economía y seguir a la vanguardia y crear un nuevo país que sea capaz de enfrentar con éxito las circunstancias que se le presenten, pues su localización geográfica es inmejorable, es el puente entre América del Norte y América del Sur y tiene acceso tanto al Océano Atlántico, como al Océano Pacífico.

A nivel nacional México se ve ante la necesidad de crecer de una manera más diversificada en sus relaciones económicas con el exterior. La excesiva concentración genera dependencia (como hasta ahora) y, en lo económico, ésta no es recomendable para los individuos, para las empresas ni para los países. La Cuenca del Pacífico nos ofrece oportunidades sumamente atractivas de diversificación y ésta a su vez es indispensable para asegurar el futuro de México y para realizar nuestro potencial económico.

El gobierno debe realizar para crear el clima adecuado para la realización de las líneas estratégicas para elevar la productividad, aprovechando sus ventajas comparativas que le caracterizan y lo hacen más importante, pues su localización geográfica le permite tener diferentes regiones que no han sido aprovechadas.

El gobierno deberá promover el crecimiento de la inversión nacional, la captación de la inversión extranjera y la activa promoción de los productos nacionales en el extranjero.

La inserción de la economía mexicana en la economía global atrae oportunidades y riesgos. La única opción disponible a México para aprovechar las primeras, es

generar un clima de concertación en el cual se definan objetivos, prioridades y reglas tanto fiscales como políticas, de otra forma México entraría a la competencia internacional sin solidez para el éxito. Todos estos cambios, arrastran factores tanto positivos como negativos.

4.1 Factores positivos externos e internos.

Para México existen oportunidades de apoyo a sus metas de desarrollo económico a través de una mayor participación en la Cuenca del Pacífico. Estas oportunidades comprenden la generación de divisas a través del turismo y la exportación, abatimiento de los precios por medio del intercambio comercial y apoyo al flujo de tecnologías, al desarrollo industrial por medio de la inversión diversificada, de esta forma terminaríamos con nuestra dependencia norteamericana, por lo que a factores positivos externos se refiere; por otro lado, dentro de los factores positivos internos, podremos cosechar un significativo aumento de fuentes de empleo, un aumento en los salarios provocando un mejoramiento del nivel de vida de los mexicanos.

El reto para México y para los empresarios, es sin duda importante y difícil, no obstante, las oportunidades son atractivas y se pueden lograr interesantes éxitos enfocándose a los mercados de la Cuenca del Pacífico.

Sin embargo, algún descuido provocaría factores negativos tanto externos como internos.

4.2 Factores negativos externos e internos.

La probabilidad de que se presentaran algunos factores negativos, dependería del mal cumplimiento de los objetivos, o de factores totalmente ajenos como problemas bélicos entre naciones, o algunos fenómenos físicos, tales como terremotos, lluvias excesivas, etc., pues siempre arrastran cuantiosas pérdidas.

Sin embargo podríamos pensar en la dependencia económica con países de la Cuenca, es decir, el no explotar al máximo nuestras fuentes de inversión y concentrarnos nuevamente en sólo uno o dos países, por mencionar un factor externo negativo.

Refiriendome a un factor negativo interno, uno de los objetivos primordiales que llevaría al mejoramiento de el nivel de vida, es sin duda el aumento de los salarios, si no equiparamos nuestros salarios con un promedio de el de los países de la Cuenca, nuestras oportunidades por incrementar nuestro producto per cápita se vería desvanecido.

Otro problema muy importante, es la calidad de nuestros productos, pues si no la mejoramos, nuestros Industriales se verían perjudicados por la introducción de productos importados, sus empresas quebrarían y el desempleo no se haría esperar.

Es recomendable seguir al pie de la letra los objetivos trazados para evitar la presentación de algunos factores negativos.

V Conclusiones.

- Para México sería importante relacionarse comercialmente con la Cuenca del Pacífico diversificando su economía para lograr su crecimiento equilibrado y sostenido.

- Es necesario que todos los sectores (empresarios, trabajadores y el propio gobierno) tomen conciencia de que la única opción para el mediano y largo plazo con la que cuenta México para mejorar su estabilidad económica es la de aumentar la productividad y mejorar la calidad de nuestros productos y así ser competitivos con los demás países de la Cuenca o de cualquier bloque económico.

- La Cuenca del Pacífico es la zona del mundo que ha visto los incrementos más importantes en productividad en los últimos años.

- A México le convendría establecer un vínculo más estrecho con países de la Cuenca del Pacífico por su mercado potencial, pues concentra más de 1600 millones de habitantes, mientras que conjuntamente Estados Unidos y Canadá registran una población de 598 millones de habitantes.

- La localización geográfica de México es estratégica, al constituirse en un puente comercial entre el norte y el sur, el oriente y el poniente.

- El aumento de la inversión extranjera en México, a raíz del establecimiento de relaciones más estrechas con los miembros de la Cuenca del Pacífico, producirá nuevos empleos, ya que en algunos países de la Cuenca falta mano de obra.

- El aumento en los salarios nos incrementaría el nivel de vida de los mexicanos, objetivo en el Plan Nacional de Desarrollo (P.N.D.)

- El intercambio comercial, hace posible la reducción de los precios de los productos.

- Al integrarse México a la Cuenca del Pacífico, habría una mayor diversificación de mercado.

- Por lo anterior expuesto es necesaria una vinculación comercial más estrecha entre los países de la Cuenca del Pacífico y México, para poder lograr un mayor crecimiento económico sostenido del país.

BIBLIOGRAFIA

Alvarez Bejar, Alejandro.

La inserción de México en la Cuenca del Pacífico.
México. UNAM/Fac. Economía. 1990

Instituto Matías Romero de Estudios Diplomáticos.
La Apertura de México al Pacífico.
México. Secretaría de Relaciones Exteriores. 1990

Calderón Martínez, Antonio.

Cooperación económica en la Cuenca del Pacífico.
Mundo de la Exportación.
México. 1990.

Consejo. Boletín mensual Comermex.

Cuenca del Pacífico.
Comermex. 1990.

Cien estudios.

La Cuenca del Pacífico.
Centro de Información y Estudios Nacionales.
México. 1990.

Boletín de Economía Internacional.

La Cuenca del Pacífico: un polo de desarrollo mundial.

Banco de México. México. 1987.

Instituto Matías Romero.

Cuenca del Pacífico cooperación, conciliación y confrontación.

México. 1988.

Chen Charpentier, Jorge.

Semejanzas y disparidades de la inserción de Honk Kong, Taiwán, la República de Corea y Singapur en la Cuenca del Pacífico.

Revista Mexicana de Política Exterior.

México. 1989.

Drobnick, Richard.

La Cuenca del Pacífico: presente y futuro.

Comercio Internacional Banamex.

México. Banamex.

Examen de la Situación Económica de México.

Frente a la Cuenca del Pacífico: oportunidades de complementación.

México. Banamex.

González Gálvez, Sergio.

Las perspectivas de la Cuenca del Pacífico para México.
México. IMRED.

El Colegio de México.

Una década en la relación México - Japón.
México. 1990.

IMRED.

México y las relaciones económicas exteriores de la Cuenca
del Pacífico.
México. 1990.

Centro de Investigación para el Desarrollo.

México ante la Cuenca del Pacífico.
México. 1988.

Jiménez F., Ma. Teresa.

Las relaciones comerciales y financieras entre México y las
economías de la Cuenca del Pacífico.
Banco de México. México. 1988

Marcos Glacomán, Ernesto.

Las exportaciones como factor, de arrastre del desarrollo industrial: la experiencia del Sudeste de Asia y sus enseñanzas para México.

Comercio Exterior. México. 1988.

Mundo de la exportación.

México Ingres a la Conferencia de Cooperación Económica del Pacífico.

México. 1991.

Ocaranza, Antonio.

La participación de México en la Cuenca del Pacífico.

Comercio Internacional Banamex.

México. 1989.

Ollóqui, José Juan.

Aspectos financieros de la relación de México con la Cuenca del Pacífico.

Comercio Exterior.

México. Bancomext. 1990.

El Mercado de Valores.

Perspectivas de la Integración de México a la Cuenca del
Pacífico.

Nacional Financiera. México. 1989.

Ruíz Durán, Clemente.

El comercio de la Cuenca del Pacífico.

Comercio Exterior.

Bancomext. México. 1990.

El Mercado de Valores.

XXIV Reunión General Internacional del Consejo Económico de
la Cuenca del Pacífico.

Nacional Financiera. México. 1991