

20
2ej.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

ESCUELA NACIONAL DE ESTUDIOS PROFESIONALES
A R A G O N

**EL ORDEN INTERNACIONAL :
REESTRUCTURACION Y PROBLEMAS 1985-1991
(CASO ESPECIAL ALEMANIA)**

T E S I S

**PARA OBTENER EL TITULO DE
LIC. EN RELACIONES INTERNACIONALES**

**P R E S E N T A :
JOSE JORGE VELAZQUEZ SANCHEZ**

MEXICO, D. F.

JUNIO DE 1991

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

INDICE

	PAGINA
INTRODUCCION	
CAPITULO I. EL CAMBIO EN LA ECONOMIA MUNDIAL	
I.1 SITUACION ECONOMICA	1
I.2 CRISIS O AJUSTE ESTRUCTURAL	13
I.3 CONTRADICCION ECONOMICA CAPITALIS TA	23
I.4 EL CAMBIO EN LA ECONOMIA INTERNA- CIONAL	40
CAPITULO II. EL ORDEN INTERNACIONAL	61
II.1 SITUACION INTERNACIONAL	66
II.2 DISUASION NUCLEAR	74
II.3 DESGASTE DE LOS IMPERIOS	82
II.4 TERCER MUNDO	85
II.5 AMERICA LATINA	89
II.6 AFRICA	94
CAPITULO III. REDINAMIZACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL.	98
III.1 DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABA- JO	106
III.2 EMPRESAS TRANSNACIONALES	112
III.3 SITUACION DEL ESTADO	126
III.4 MECANISMOS DE REDINAMIZACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL	132

III.5 LIBERALIZACION FINANCIERA Y BLOQUES ECONOMICOS	146
CAPITULO IV. CASO ESPECIAL ALEMANIA	
IV.1 CRONICA DE LA SEPARACION	153
IV.2 LA UNIFICACION	169
IV.3 OTROS ESCENARIOS DE LO POSIBLE .	
IV.4 PROBLEMATICA DE LA UNIFICACION ..	174
IV.5 LA ANHELADA SOBERANIA	178
IV.6 LA RELACION DE LA EX-R.D.A. CON LA CEE. Y SUS PERSPECTIVAS FUTURAS	
IV.7 LA ALEMANIA ACTUAL	187
IV.7.1 Aspectos Económicos de Alemania	188
IV.7.2 Situación Económica y Política	189
IV.7.2.1 Producción y Empleo	189
IV.7.2.2 Inflación	191
IV.7.2.3 Política Cambiaria y financiera.	191
IV.7.2.4 Finanzas Públicas	192
IV.7.2.5 Balanza en Cuenta Corriente	192

CONCLUSIONES

BIBLIOGRAFIA

I INTRODUCCION

El presente trabajo es un análisis de la sociedad internacional entre 1985 - 1991. la selección de la fecha de partida no es arbitraria, 1985 es el año en que Mijael Gorbachov asume el poder en la Unión Soviética, así como la política Perestroika (reestructuración), la cual trajera consigo todo un cambio no sólo a nivel local sino en todo el ámbito internacional. Es necesario acotar que nuestro estudio tan sólo toma como referencia, la fecha antes citada, es decir, se evita el seguimiento periódico que haría caer en el recuento histórico pormenorizado.

El hilo conductor del presente análisis es poner a la vista cual es la situación que guarda la sociedad internacional en el ámbito económico y político-militar, así como identificar los principales mecanismos de la redinamización de la economía mundial que le permitan superar las serie de crisis cíclicas en que venía cayendo así como instaurar un nuevo modelo de desarrollo que le permite abordar el siglo XXI.

En el marco de este esquema, el dinamismo en la innovación tecnológica permite a las empresas explorar nuevos campos en la inversión productiva. las empresas transnacionales con exceso de liquidez ven con buenos ojos la política de apertura del bloqueo del Este. los consorcios internacionales,

II

de hecho, hace tiempo vienen trabajando en la conformación de bloques económicos para enfrentar la gran competencia internacional.

Debido a la amplitud del tema, existen otros aspectos importantes de la vida internacional que no se cubren en el presente trabajo de tesis. Al abordar los países en desarrollo y las empresas transnacionales, se deja fuera muchos elementos que serían ilustrativos. Claro que el objetivo del presente trabajo no es el estudio acucioso de lo antes citado. Además el estudio de las empresas transnacionales como los países en desarrollo son un tema tan amplio que requiere un estudio por separado. Sin embargo, a mi juicio abordaré aspectos fundamentales de los temas antes enunciados para dilucidar los principales caminos por los que transita la sociedad internacional.

Espero, de cualquier forma, que el lector sepa perdonar éstas y otras omisiones que se hacen con el afán de resaltar la tesis principal del presente trabajo que es, como su título lo indica Orden Internacional restructuración y problemas 1985-1991, caso especial Alemania.

Después de la Segunda Guerra Mundial se instauran dos sistemas opuestos: Capitalista y "comunista", con ideología encontradas. El sistema capitalista fué sus bases sobre los lineamientos establecidos por la conferencia de San Francisco (Bretton Woods)

III

En la citada conferencia se establece un nuevo modelo de desarrollo económico internacional sustentado principalmente por una serie de instituciones de carácter internacional. El F.M.I., El Banco Mundial y las Naciones Unidas, entre otros son los encargados de mantener inalterable el predominio de FACTO de los países desarrollados. El cúmulo de contradicciones que guardaba (y que aún en ciertos sectores) el modelo antes mencionado afloran ante la ausencia de un sentir común, en políticas como la carrera armamentista ya iniciada, los conflictos del Medio Oriente y la subsecuente crisis de energéticos. Cabe mencionar también a la convertibilidad del dólar y la libre flotación de las monedas europeas como indicador de un desquebrajamiento del modelo económico implementado en Bretton Woods.

Por el bloque oriental, el recién formado sistema-comunista dispuesto a ofrecer los satisfactores que el régimen Capitalista había negado el libre mercado estaba dispuesto a enfrentar a la economía del libre mercado por todos los medios. El CAME constituye, en el ámbito económico, lo que el Pacto de Varsovia, en el campo militar a lo que es la Comunidad Económica Europea y la OTAN en el lado Occidental.

La férrea confrontación ideológica-política y económica pasa a la confrontación militar. A finales de los 60 y principios de los 70 la carrera armamentista se encuentra en su máximo apogeo; no obstante el sector económico comienza a

resentir el frente embate.

Con el fin de introducir al lector en materia del estudio que nos apremia, analizamos en el primer capítulo la situación económica. En éste apartado ponemos para la discusión elementos importantes que nos permiten ver cual es la situación que guarda la economía internacional. Es a partir de inicios de los 70 en que la economía internacional, ante los signos desalentadores de sobre calentamiento económico comienzan a suscitarse una serie de crisis cíclicas cada vez de menor duración hasta llegar incluso a amenazar en convertirse en crisis estructural de carácter irreversible.

Una vez expuesto cual es el estado que guarda la economía internacional, el segundo capítulo lo dedicamos a analizar la estructura internacional en el ámbito político. Para tal efecto partimos de la premisa que existen dos poderes imperiales, claro haciendo la diferencia entre la URSS, la cual ante la política de reestructuración (Perestroika) se enfrenta a grandes contradicciones que ponen incluso en peligro su existencia como Estado. Por el lado norteamericano se asienta su "estabilidad" económica-política en la área internacional.

Es importante mencionar, que la confrontación ideológica geopolítica da origen a dos tipos de relaciones: los EE.UU., establecen relaciones policéntricas con sus aliados, en tanto

V

que la Unión Soviética establece relaciones monocéntricas con sus respectiva zona de influencia. La confrontación entre las dos grandes potencias se dió también en forma indirecta ocasionando dos problemas de gran importancia que a la fecha, ya con grandes avances en el desarne nuclear, estos siguen presentando un grave peligro a la paz y seguridad internacional. Los problemas fundamentales son: las relaciones paralelas a las que se dió origen y la desestabilización de sus respectivas zonas de influencia.

La política seguida por los dos imperios desembocó en un desgaste de la credibilidad de sus respectivos sistemas, la defensa del mundo libre VERSUS la nacionalización de los medios de producción.

El carácter de las relaciones de los imperios con sus respectivas periferias nos explica en la actualidad los fenómenos que están sucediendo actualmente. En el presente contemplamos como el policentrismo norteamericano y el monocentrismo soviético fluyen a un mismo vértice: el establecimiento de los lineamientos que darán impulso a la economía mundial en el siglo XXI.

La naturaleza del monocentrismo soviético fluye del resquebrajamiento de Europa del Este y su búsqueda de refugio en la economía de mercado; en cambio el carácter policéntrico de la relación norteamericana con sus aliados desemboca en

VI

en la innovación y desarrollo tecnológico, a la vez que delinea los aspectos fundamentales de un nuevo modelo de desarrollo

Finalmente en el Segundo Capítulo ponemos a la vista del lector 7 casos de subdesarrollo: América latina y Africa. - Estos dos continentes fueron escogidos debido que su desarrollo, conformación y explotación de Forma son semejantes, de Fondo disímiles. Estos dos ejemplos nos dan una perspectiva del futuro desarrollo del SUR.

El nuevo modelo de desarrollo al que contribuye el desenlace de las relaciones policéntricas y monocéntricas de EE.UU., y la URSS, respectivamente es tratado en el Tercer Capítulo.

Nuestro punto rector en el mencionado Capítulo es Identificar los principales mecanismos redinamizadores del anteriormente citado modelo de desarrollo. Se parte de antecedentes generales que dan una visión de la organización productiva a través de la división Internacional del Trabajo. Al analizar la División Internacional del Trabajo damos elementos suficientes para afirmar que nos encontramos en la Tercera División Internacional del Trabajo, en tal caso la empresa transnacional juega el papel fundamental, como célula productiva nacional, de establecer nexos con sus similares hasta formar bloques económicos. Antes de pasar a los mecanismos redinamizadores de la economía, que son nuestro objetivo identificar, abordamos la situación del Estado. Pues es éste quien ante

VII

la modificación de los patrones del desarrollo tecnológico se ve en la necesidad de implementar nuevas prácticas políticas y sociales para su propia supervivencia.

Finalmente identificamos los mecanismos que se encargarán de fijar los principios del nuevo desarrollo económico, éstos son: la apertura de Europa del Este, la liberación financiera y la formación de bloques económicos que termina en la globalización económica mundial.

En el cuarto Capítulo abordamos el caso especial de Alemania. la elección de Alemania no es causal. Este país durante el proceso de la Guerra Fría jugó un papel de gran importancia, ya sea del lado oriental y occidental, según el caso. Durante el citado período las Alemanias eran la imagen viva de un orden internacional dividido. la confrontación política, ideológica y militar se daba en una área de más de 157,042 Km². Es en esta parte del mundo donde se concentraban los 2 ejércitos más grandes de toda la historia; donde las ideologías eran diametralmente opuestas, es decir, - esta zona era la síntesis de la confrontación Este-Oeste.

Es también en el ámbito geográfico de las Alemanias donde la distensión internacional cobra gran significado. la caída del muro de Berlín es la representación simbólica de la caída del otrora bloque socialista.

VIII

En suma, el estudio de caso de Alemania, en el presente trabajo es debido a que dicho país representa la síntesis del proceso de restructuración internacional. En Alemania han tenido lugar todos los cambios que en el mundo hemos identificado. Alemania, país cuya posición geográfica la llama a asumir un particular papel en el período de Guerra Fría, es también ahora en el proceso de distensión internacional donde se resume la actual dinámica mundial; Es allí donde se dan los primeros pasos de la distensión; es en Alemania donde cae el símbolo de la opresión y es también en Alemania donde la prosperidad económica finca sus bases de un nuevo modelo de desarrollo, lo mismo que se convierte en el camino que congratula a las dos superpotencias.

CAPITULO PRIMERO

EL CAMBIO EN LA ECONOMIA MUNDIAL

I.1 SITUACION ECONOMICA

"Nadie quiere hablar con franqueza ni que lo acusen de sembrar el pánico; según la gente más ecuánime y sensata, lo mejor que puede hacerse ahora es ganar tiempo para hacer los ajustes que impidan el derrumbe de la economía mundial".

Flora Lewis, en The New York Times

(Sep. de 1986)

Después de un período de crecimiento económico, iniciado después de la segunda guerra mundial, con relativa estabilidad hasta la década de los 70's, hoy la sociedad internacional se encuentra inmersa en una profunda crisis estructural. Los modelos de acumulación implementados por los gobiernos, con el objetivo de reivindicar las demandas sociales de la población, que clamaban aún antes de la conflagración mundial, tienen con los distintos programas económicos una relativa asignación de los derechos demandados en lo económico y en lo social.

Los programas económicos europeos, en el marco del Plan Marshall; el modelo de acumulación latinoamericano basado en la sustitución de importaciones; los programas asiáticos, dirigidos la mayor parte de ellos, indirectamente, por economistas occidentales; los programas económicos africanos cuyos

principales lineamientos fueron implementados por la denominada "burguesía compradora", que obedecía más a intereses de los países centrales que a las demandas populares. Cada uno de los anteriores programas económicos ha entrado en franca contradicción, cuando no en decadencia, con los factores políticos y sociales, cuya dinámica nunca, a pesar de las diversas manipulaciones, se ha desviado de sus objetivos centrales.

La incongruencia de los programas económicos de las diversas regiones, además de otros factores, llevó a la economía mundial a emitir crecientes señales de inestabilidad a partir de los años setentas y ahora se encuentra en una grave crisis de estancamiento. "Todo ocurre como si la excesiva acumulación de expectativas, por parte de los hábitos de consumo y de la capacidad productiva instalada hubiese generado una brecha creciente entre las expresiones nominales y las expresiones reales de la economía mundial". (1)

La crisis que tuvo lugar en la década de los 70, sus efectos y las medidas empleadas para superarla, son de gran importancia en su análisis para comprender la situación económica actual. Aunque para éste trabajo no estudiaremos

(1) Jaguaribe, Helio, El nuevo Escenario Internacional, p.13

a fondo cada uno de estos elementos, sólo nos limitaremos a enunciar los más sobresalientes, de tal manera que tengamos un marco de referencia para comprender los actuales "cambios".

La recesión norteamericana de 1967 puso término al período de expansión que vivió la economía mundial capitalista desde el fin de la segunda guerra mundial.

Es posible distinguir tres fases en la gran crisis que se abre entonces.

El primero, a inicios de los 70, la crisis del dólar y la subsecuente flotación de las divisas imprimió un importante cambio en las relaciones económicas internacionales. Esta crisis del dólar fue acompañado por la expansión del sistema financiero privado internacional. (2)

Esta expansión se basó en diversos factores a lo largo del tiempo.

Entre ellos encontramos los excedentes petroleros y las crecientes actividades de los bancos entre sí. En la

(2) Este es un punto importante cuyo entendimiento da los elementos para la comprensión del cambio económico de la década de los 80's, basado en que los flujos de capital superan a los de comercio. Esto será tratado más adelante.

expansión de dicho sistema, los países en desarrollo también jugaron un papel clave, mediante la demanda concentrada de préstamos (principalmente en América latina), la subsecuente tasa de interés, y por el costo relativamente muy alto del servicio de la deuda externa de éstos países respecto a sus recursos de exportación.

La crisis económica de los 70 es un fenómeno un tanto paradójico; mientras se da el derrumbe del sistema de Bretton Wood, con la inconvertibilidad del dólar y la libre flotación de las monedas, el sistema financiero privado internacional se expande. ¿No resultaría lógico, que al derrumbarse el sistema financiero internacional se cayera en una coyuntura o un "impase económico" cuya superación demandaría el ajustar los patrones monetarios a las condiciones reales de los respectivos sistemas monetarios de la macroeconomía del Estado-Nación?.

Sin duda, ese hubiera sido la medida a adoptar, sin embargo por diversas circunstancias (3) se optó por seguir un sistema monetario basado en la libre flotación de las monedas y la supremacía del dólar, cuya confiabilidad es cuestionable.

Para dinamizar al sistema económico internacional, los

(3) Vid. David Colmenares Páramo. "20 hitos de la crisis Financiera Internacional"; Revista Economía de América Latina C. D. México, N. 4 marzo 1980 pp 163-177.

bancos privados cuya movilidad financiera les permitió captar los excedentes petroleros implementó una dinámica de relaciones entre las propias instituciones, cuyas especulaciones con el dinero y los petrodólares que habían sido encauzados a los bancos europeos, le permitió (a la banca) disponer de enormes recursos de activos líquidos disponibles; éstos no iban a invertirse en el robustecimiento de la infraestructura productiva, pues gran parte de la culpa de la crisis era el exceso de oferta. Estos activos líquidos debían de ser invertidos en alguna otra empresa, que diera rendimientos en intereses, y además que influyera en la curva de la demanda.

Si tenemos presente, que en la década de los 70 los países en desarrollo ya mostraban síntomas de desequilibrio en sus relaciones con el exterior, presentando una balanza de pagos deficitaria. No obstante el crecimiento de la mencionada década aún se mantenía alto en algunas regiones, en otras las debilidades amenazaban con prolongarse, como el caso de México, cuyo tipo de cambio fijo mantenido desde 1942 tuvo que modificarse en 1976. Así los pasivos disponibles fueron invertidos en préstamos a los países con desequilibrios. Esto permitió que se acentuara la concentración de los préstamos en pocos países de mediano desarrollo, principalmente en América Latina.

Así, tenemos que, en términos relativos,

tanto la mayor carga del servicio de la deuda, así como las más exigentes condiciones de préstamos previstas, tienden a reforzar la importancia que dichos países ocupan en las políticas de los bancos privados y de las instituciones financieras internacionales. "Al igual que la aceleración proyectada de las inversiones directas, presumiblemente muy asociadas a esos mismos países deudores, vuelve aún más estratégica la evolución de su endeudamiento externo".(4)

Al mismo tiempo, los países de la OPEP, contra todos los pronósticos que intufan, que dichos países seguirían una política de diversificación de la inversión de sus recursos líquidos disponibles, por áreas geográficas y por destino económico, aunque conservando como predominante su actual estructura. los mencionados países no han sido capaces de crear una alternativa viable, que permita establecer bases firmes de los países miembros con el fin de integrarse de una forma decorosa al mercado internacional. Ya que - han caído en el juego ideológico-político de las grandes potencias, aglutinándose en torno a un determinado país por la defensa de intereses comunes, ésto ha traído como consecuencia el derroche económico de éstos países en la compra de armas a los países industriales; y finalmente, los que más ganan

(4) Lichtenztein, Samuel. "De la crisis al colapso financiero internacional". Revista Economía de América Latina, N.5 1940.

con este tipo de guerra son los países productores de armas. En cambio, si la estrategia que se preveía hubiese seguido los lineamientos esperados, era de esperarse la creación de "una creciente preocupación debido al menor control sobre estos recursos y sus utilizaciones por parte de la banca transnacional. Pero, en ninguno de los casos cabe suponer que éste sea un punto extremadamente conflictivo, puesto que el "reciclaje" de los petrodólares ha venido apoyando el desarrollo del sistema financiero bajo sus modalidades actuales, y nada hace previsible un viraje brusco en esos comportamientos".

La segunda crisis cíclica que agobia al capitalismo la podemos ubicar después de 1973, particularmente, tras las grandes batallas que derrotaron al movimiento obrero de los países centrales, la situación cambió. la relación salario-ganancia se estabiliza a nivel más bajo, lo mismo que las inversiones productivas, siendo que éstas, en una relación natural de este tipo, busca preservar la rentabilidad de los grandes grupos financieros y las grandes corporaciones transnacionales mediante la diversificación sectorial y la especulación. El reciclaje de los petrodólares hacia los grandes centros financieros trae consigo una serie de efectos colaterales que dañó la sobreacumulación del capital, paliada sólo vía inversiones directas, préstamos y financiamientos a la periferia capitalista, así como a los países socialistas.. "Sobre

la base de la agudización de la sobreproducción y del crecimiento persistente de la deuda pública, la coyuntura se caracteriza por estancamiento e inflación". (5) El segundo choque petrolero de 1979, cuando la elevación de las tasas de interés, al tiempo que precipita a las economías de los países centrales a una nueva y violenta recesión, generaliza la crisis del resto del mundo.

Los precios internacionales se derrumban, el comercio mundial se retrae, mientras las inversiones extranjeras se estancan y los préstamos y financiamientos se vuelven escasos, caros y condicionados.

En suma, la década de los 70's, fue convulsiva. Fue en esta etapa cuando entró en contradicción el sistema económico ideado en Bretton Woods. La supremacía del dólar fue cuestionada por el marco alemán y el yen japonés; la correlación de fuerzas económicas en el ámbito internacional estaban cambiando, adecuándose a nuevas circunstancias. La banca privada internacional inició un proceso firme en su fortalecimiento a través del préstamo de los recursos líquidos disponibles, que habían sido reciclados por los países miembros de la OPEP a la banca europea. La concentración de los préstamos de la

(5) Luis Maira "América latina y el nuevo escenario Internacional" suplemento dominical "El Gallo Ilustrado" de El Día Domingo 25 noviembre de 1989, p. 2-6

banca privada ubica, principalmente, en los países latinoamericanos de desarrollo medio, cuyo condicionamiento y sugestión a que se verían sometidos restaría margen de maniobra para emprender alternativas viables autónomas.

El modelo económico era de incertidumbre, en consecuencia la tercera crisis comienza en 1980 con una aguda recesión, que iniciada en los países centrales, dura allí hasta 1982, arrojando en el período una tasa media anual de variación del producto real del orden del 0.8%. A partir de 1981 la crisis alcanza a los países en desarrollo, ésta afecta en diferente magnitud estando en estrecha relación con el papel que cada una de las zonas o países juega en la sociedad internacional. A manera de ejemplo, América Latina enfrenta la crisis de la deuda y los efectos que trae consigo la transferencia de capitales. El decaimiento de los precios internacionales de las materias primas y la fuga de capitales trae desequilibrios importantes en la balanza de pagos de los mencionados países. Así tenemos que la tasa media anual de variación del producto real, es para todos los países subdesarrollados, de 1.7 y, para la región, de -1.1%. La recuperación comienza en 1983 para los países centrales (tasa media anual de 3.5%, en el trienio 1983-85. Y para el año siguiente llega de "igual manera"; aunque más bien deberíamos de decir que la situación se estabiliza. Ya no continua en picada la economía de los países en desarrollo, como Latinoamérica, aunque tampoco transita por indicadores económicos favorable sino que se "estabiliza".

lo anterior, debido a que la tasa media anual, para todos (los subdesarrollados), en el período 1984-86, es de 3.6% y, para América latina, de 3.1%. Paralelamente, el comercio mundial, cuya tasa anual media media de variación, entre 1980-82, fuera de -0.6%, alcanza una tasa media de crecimiento anual de 5.3%, en el 1983-85, la cual se mantiene en el trienio siguiente, expandiéndose, según estimativa del GATT, en 7% en 1989 (Banco Mundial, CIAPI y CEPAL).

La característica que presenta esa recuperación parece apuntar a profundas transformaciones en las economías nacionales particularmente en los países capitalistas centrales, así como a cambios no menos drásticos en la división internacional del trabajo y en todo el sistema económico mundial. La política de bloques económicos se está presentando como la alternativa irresistible a la modernización actual en que se encuentra inmersa la sociedad internacional sobre la base de la innovación tecnológica.

Si nos detenemos a observar los cambios, observamos que, la variación porcentual entre 1967-69 y 1986-88 es de mayor índice para el último período al ubicarse en 5%; esto para el conjunto de los países capitalistas industrializados. Respecto a los principales países industrializados eso significa, a lo largo del período 1983-88, la asignación anual de porcenta-

jes del PIB que varían entre 16, y 17% en EE.UU. 20 y 21% en Alemania Federal y 30 y 35% en Japón. En valores corrientes, y sólo en 1988, esos tres países movilizaron para ese fin una suma superior a 1.5 billones de dólares. (6)

"Esta reposa en el crecimiento sostenido de la tasa de formación bruta de capital fijo. Con base en datos del FMI ante un crecimiento anual medio de 3% para el período 1971-80, esa tasa (después de caer al 2.1 anual, entre 1981-82) crece anualmente al 5.6 en el trienio 1983-1985".

Además de alcanzar niveles considerables, la inversión en capital fijo de los países desarrollados tiene connotaciones que vale la pena resaltar. En Primer lugar, aumento en ella la parte correspondiente a maquinaria y equipo; en segundo lugar, en la inversión en maquinaria y equipo predominó la que corresponde a bienes de alta tecnología; en tercer lugar, la reducción relativa de los precios de los bienes de alta tecnología implicó que la inversión relativa a ellos, y por ende, al total de maquinaria y equipo, haya sido aún mayor, en términos reales.

Esas tres características señalan un cambio cualitativo en la fase de recuperación que estamos considerando, princi-

(6) Ruy Mauro Marini, América Latina en la Encrucijada Suplemento dominical "El Gallo, Ilustrado El Día p. 3.

palmente en la medida en que envuelven la desvalorización del capital fijo, condición sine qua non de una recuperación de largo alcance. Ello se completa con los fenómenos que se presentan en el plano del capital circulante. (7)

En conclusión, nos percatamos que el rompimiento de la unidad monetaria a la que hemos hecho mención, en la presente década no está resuelta y los intentos para superarla seguirán siendo ineficaces en un clima de hegemonía sin definición. Más aún, si tomamos en cuenta los intentos de la CEE por fortalecer el SME, cuya completa constitución restaría importancia a la reestructuración del sistema internacional. Efectos colaterales de dicho sistema económico en desorden ha sido la creación de ciclos de concentración y centralización bancaria, como producto de una creciente competencia eminentemente especulativa canalizada a través de las transacciones interbancarias y de una red mayor de centro financieros internacionales.

(7) Este punto lo trataremos en el siguiente apartado (el cambio en la economía Internacional). Sin embargo, no está de más mencionar que esas nuevas tendencias de la acumulación capitalista en los países centrales tienen como base el incremento de la productividad del trabajo de las inversiones en actividades de investigación y desarrollo, que altera drásticamente la estructura de la fuerza de trabajo y su situación de empleo.

CRISIS O AJUSTE ESTRUCTURAL

Analizar si la situación de la economía mundial actual es de crisis del sistema o meramente de ajuste estructural, requeriría de un apartado específicamente donde se tratara con gran amplitud el tema. Nosotros abordaremos los factores que permitirán comprender los apartados siguientes.

Es necesario tener conocimiento de como está constituido el entorno internacional, sus relaciones e interacciones con cada una de las economías nacionales. Tal entorno y la conformación del mercado mundial es por excelencia un proceso histórico de confrontación y coexistencia, es decir no ha sido lineal ni uniforme, sino que ha estado sujeto a la dialéctica del movimiento histórico. Primero de tipo nacional entre la burguesía como la impulsora y revolucionaria y los detectores dominantes de tipo precapitalista. En segundo momento, el enfrentamiento se da a nivel internacional entre las distintas burguesías nacionales hegemónicas.

Así, la conformación de la relación y la consolidación del capitalismo como dos sistemas de vida y producción mundiales son dos aspectos que tendríamos que estudiar a fondo para explicar en parte el cometido que nos mantiene.

El proceso de conformación histórica de las naciones resulta de vital importancia para entender la mutua interdependencia entre lo nacional y lo mundial. Por otro lado, el vínculo mercantil entre las naciones aparece como expresión del vínculo contradictorio entre los múltiples, autonomizados y dispersos productores nacionales que se enfrentan entre sí a través del crecimiento de su producción y la necesaria extensión de su ámbito de realización.

Los diferentes agentes económicos cuya conformación obedece a la legislación interna de su país, constituyen los elementos de toda economía nacional. El comportamiento de éstos elementos es muy cuestionada, incluso llegándose a calificársele, por su comportamiento, como entes económicos apátridas: lo anterior no es debido a la ambigüedad en cuanto a su relación con un Estado históricamente constituido, sino en cuanto a la voluntad de sometimiento a las leyes nacionales para evitar trastornos económicos internos.

Los Elementos de las economías nacionales (agentes económicos), por su movilidad y su tendencia inherente a formar conglomerados económicos pareciera que tiende a la consecuencia ineludible de inestabilidad económica, lo que otros llaman que entran en franca contradicción con el sistema que les ha dado vida, y su permanente acción no hace más que precipitar la crisis generalizada. Sin embargo, hay otros.

como Shumpeter quien dedicó la mayor parte de su vida a analizar la inestabilidad del capitalismo, quien plantea que el problema de las fuerzas endógenas económicas (agentes eco.), que tienden a crear una situación de inestabilidad en el sistema no necesariamente en el ordenamiento capitalista. Además hace una distinción entre sistema y ordenamiento; el primero alude al "mecanismo operativo, funcional dentro de un orden que el esquema con arreglo al cual el SISTEMA se desenvuelve. la conclusión es, que si bien en éste se manifiesta desequilibrios, el orden capitalista es demostrablemente estable; el ordenamiento capitalista, consiste en la vigencia del principio de propiedad privada, de iniciativa privada, de producción para el mercado y de crédito, importante este último, sobre todo, por su significación para las posibilidades de innovación". (8)

Los hechos acaecidos en la comunidad económica mundial nos lleva a afirmar lo anterior. las crisis económicas que han azotado a las naciones después de la Segunda Guerra Mundial muestran que verdaderamente la inestabilidad ha sido en el sistema pero de ninguna manera se ha puesto en entredicho el sistema de libre mercado. lo anterior no quiere decir que sea un defensor de dicho sistema, pues también podemos ridicu-

(8) R. Eullivian Calderón El capitalismo en las ideologías económicas contemporáneas pp 84-88.

lizar el artículo de Francis Fukiyama (El Fin de la Historia), quien hace mención que los países capitales han llegado a la cumbre de las ideologías y de allí en adelante no habrá obstáculo al sistema del libre mercado, esto como consecuencia del "derrumbe del Socialismo"; a diferencia de la situación de los países en desarrollo que según él aún permanecen empantanados en la historia.

La crisis cíclica que tuvo lugar en 1974-75, la cual fue una crisis de sobreproducción industrial, de materias primas, alimentos y productos energéticos, afectó más a los países capitalistas desarrollados; es también en esta crisis, a diferencia de lo que pronosticaban otras teorías, es la época del ensanchamiento del sistema financiero privado internacional; es la época del auge del monetarismo y de los modelos economía abierta, de ninguna manera un atentado contra el "ordenamiento capitalista".

Debido a las características de ésta crisis la solución la encontró, como mencionamos más arriba, en el ensanchamiento del sistema financiero privado internacional, los préstamos a los gobiernos, las inversiones directas. (9) Es decir, es en esta etapa en que se da un grado más la integra-

(9) Vid. Orlando Caputo Leiva, Investigación Económica, abril-junio 1987 - núm. 180 "Funcionamiento cíclico del Capitalismo en las décadas de los años 70 y 80. Sus perspectivas: la situación de América latina". pág. 5.

ción de las economías subdesarrolladas a mercado capitalista.

A diferencia de la crisis cíclica de 1974-75, la crisis cíclica de 1980 es la más grande y generalizada; es una crisis de sobreproducción general de productos industriales, de materias primas, alimentos y energéticos y no encontró, como la anterior, condiciones que facilitarían su salida.

En la crisis económica de los 80 puede uno percatarse de dos cambios significativos en el sistema: primero, hubo un cambio importante en el mercado financiero internacional; segundo, el comportamiento de las transnacionales fue diferente.

"La situación monetaria internacional en el período y en las crisis cíclicas ha tenido un comportamiento peculiar, ya que primero ayudó a la expansión de las relaciones económicas internacionales y a la integración del sistema frente a la crisis de crecimiento lento y a la crisis cíclica del período 1974-75; pero luego, fue la base de grandes desequilibrios que profundizaron la crisis cíclica de los 80 por la combinación de la inflación, tasas de interés y tipos, de cambio flotantes". (10)

(10) Caputo Ianni, Orlando Op. Cit. p.45

"El comportamiento de las transnacionales también fue muy diferente en la crisis cíclicas de los 80. En 1981, las inversiones de las transnacionales norteamericanas en el extranjero se incrementaron, quizá como una respuesta inicial a la crisis de Estados Unidos que se inició en 1980. Crecen las inversiones norteamericanas en los otros países capitalistas desarrolladas y en el conjunto de los países en desarrollo, pero en América Latina por primera vez desde la Segunda Guerra Mundial permanece el valor de las inversiones norteamericanas casi al mismo nivel que en 1980. Este freno de la reproducción de las empresas norteamericanas en el exterior se transformó en una ruptura de su reproducción ya que también por primera vez después de la Segunda Guerra Mundial, estas inversiones disminuyen en 1982 respecto de 1981.

Al enunciar las dos anteriores crisis, lo hacemos con el simple objetivo de dar elementos que atestigüen que los cambios o desequilibrios a que dieron lugar, si bien, por un lapso de tiempo llevaron a algunos a vaticinar que el derrumbe del capitalismo estaba a la vuelta de la esquina, sin embargo debemos de aceptar que los cambios enunciados de ninguna manera implicada un cambio en el "ordenamiento Capitalista"; podemos considerarlos como meros ajustes, pues la movilidad inherente de los sujetos económicos del sistema capitalista hacen muy difícil mantener el equilibrio del sistema "pues el empresario, en su función innovadora

resulta siendo el villano de la trama capitalista" puesto que por su acción destruye desde dentro "cualquier tendencia hacia el equilibrio que pueda haberse establecido por sí mismo". (11)

No obstante la pregunta es cómo son los momentos de depresión y como se ajustan?. Shumpeter responde, que son momentos de inestabilidad económica interna y se ajustan merced a "un mecanismo que funciona en, y explica los rasgos de, los períodos de depresión, surge siempre- o tiende a surgir- un nuevo equilibrio que absorbe los resultados de las innovaciones llevadas a cabo en los precedentes períodos de prosperidad. Los nuevos elementos encuentran sus proporciones del equilibrio; los antiguos o se adaptan o desaparecen... Así, las inestabilidades que surgen del proceso de la innovación, tienden a corregirse por sí mismas y no se acumulan... hay inestabilidad en el sistema, no la hay en el Orden". (12)

Uno de los méritos de Shumpeter es haber previsto en su ensayo "El Capitalismo en el mundo de posguerra" un cambio fundamental de las estructuras socioeconómicas. Shumpeter en el estudio antes mencionado, hace referencia a que el capitalismo está en pleno estado de decadencia, y escudriñar las causas de ésta. Entre ellas hay dos que menciona:

(11) Ibid. p. 78.

(12) Ibid. p. 80.

la primera, es la falta de nuevas oportunidades de inversión unida a un declinante crecimiento demográfico; la otra, el gigantismo de la moderna empresa, con su secuela de derivaciones tanto en la actitud como en la posición de la "burguesía industrial" frente a los clásicos cánones que le brindaron su fuerza y su capacidad de lucha, pero que sus propios grandes éxitos han aniquilado. Figura entre sus "bajas" el propio principio de propiedad, carente ya de sentido en la gran empresa y el aniquilamiento de los estratos de defensa de las instituciones burguesas (una aristocracia rectora, y un campesino vigoroso).

En el presente siglo el capitalismo se ha encontrado con graves obstáculos de los cuales ha salido airoso. la guerra de 1914, al igual que la de 1939, salvó al capitalismo del estancamiento; la pregunta de actualidad sería y ¿cuáles son los elementos que hoy salvarán al capitalismo?

Sea como fuese, lo cierto es que el enjuiciamiento o los méritos, o deméritos del capitalismo, para tener sentido, deben ser parte del enjuiciamiento total a una realidad más vasta, capitalismo, sin embargo, desde el frío punto de vista de sus aportes al desarrollo económico y al aumento de los índices del estándar de vida, se ha señalado que el gran incremento que tuvo lugar en ambos fue debido no al capital en sí sino a los progresos de la tecnología. Esta afirmación

es válida, pero no toma en cuenta la estrecha relación existente entre ambas.

El capitalismo y esto parece evidente, es un sistema esencialmente evolucionista, por contraste con el socialismo que debe conceptualmente, tenerse por estático. "Un socialismo estacionario" sería todavía socialismo, pero un capitalismo estacionario sería imposible. Sería, en realidad, una contradicción en sus términos.

El dinamismo del capitalismo impulsado por la movilidad de los empresarios que desemboca en las innovaciones aplicadas a la producción, primero en el siglo XVII, cuyas innovaciones aparecen vinculadas a las empresas nuevas, hoy avanzan dentro de los modelos gigantes... de modo ampliamente independiente de las personas individuales. (13) De cualquier forma la innovación constituye el eje del sistema y todo lo demás es de importancia secundaria, esto trae consigo, la conformación de conglomerados económicos más flexibles con una gran proyección a formar bloques económicos de carácter regional.

En suma, el reajuste estructural en el que se encuentra inmerso el capitalismo obedece a factores de reordenación económica y "redefinición hegemónica política". Este cambio es concebido por los países centrales desarrollados como el

(13) Ibid. p. 85.

proceso de transición a la cuarta revolución tecnológica dominada por la concentración económica en áreas determinadas, cuya evolución y desarrollo se encuentra determinado por el grado de asimilación e implementación de la innovación tecnológica, fundamentalmente robótica, la cibernética y la electrónica. Concebido en el amplio sentido de la integración.

La etapa de transición en la que se encuentran inmersos los países capitalistas, en el ámbito económico y político, manifiesta connotaciones similares a las que experimenta el sistema "socialista"; aunque ésta similitud sea solamente en forma y no de fondo. Los cambios específicos de uno y otro sistema responden, aparentemente, a "factores comunes". Sin embargo la plena diferenciación puede discernirse en sus objetivos respectivos.

1.3 CONTRADICCIÓN ECONOMICA CAPITALISTA

La etapa actual de "transición" o crisis del capitalismo como otrora lo llamaba, la URSS, obedece a diversos factores. La doctrina socialista distingue entre los rasgos esenciales y los rasgos fundamentales de la crisis general del capitalismo. Entre los primeros tenemos: la constante agudización de las contradicciones entre el trabajo y el capital a base del dominio de los monopolios y de su afán de obtener máximas ganancias. Este hecho llevó a una explotación rapaz de la clase obrera, obligándola a emprender nuevas alternativas, como los movimientos revolucionarios actuando cual fenómeno de movilidad social que les permita retomar el terreno perdido en la injusta estructura de distribución del capital. La segunda premisa es la agudización de las contradicciones entre la periferia y las metrópolis. Este hecho, la doctrina socialista lo fundamenta en la injusta división internacional del trabajo del cual los países en desarrollo son las víctimas principales. El sistema de dominio al que fueron sometidos los países en desarrollo aún antes de su conformación como estados nacionales, ha pasado por diferentes etapas hasta llegar a ser nuevamente víctimas de neocolonialismo. Sin embargo, este nuevo sistema de dominio ha traído, además de una nueva forma de explotación, una racionalidad más consciente que permitió pasar de una posición de clase en sí a la posición

de clase para sí (14). La última premisa a la que hacen alusión los socialistas a la que nos referiremos más ampliamente debido a su vigencia actual se refiere al aumento de la constante contradicción entre las super potencias en su lucha por la obtención de crecidas ganancias monopolistas. Así, entonces, hace mención de que en cada etapa de desarrollo del capitalismo monopolista se gesta una singular correlación de tendencias centrípetas y centrífugas. (15) Esta correlación de fuerzas en la etapa actual, según la doctrina soviética, se agravan, porque los intentos de coordinar su política por los principales países capitalistas no reduce en absoluto la agudeza de su rivalidad. Así, "la contradicción entre una nueva correlación de fuerzas de los países capitalistas y el viejo reparto de esferas de influencia refleja la contradicción mas profunda e intrínseca del capitalismo; entre la forma social de producción y la forma privada de apropiación". (16) En la Economía mundial eso se ve por el conflicto entre el nivel de desarrollo de las fuerzas productivas de las principales potencias capitalistas y el control que éstas ejercen sobre la misma.

(14) Vid. Jean Ziegler. Saqueo en Africa (tercer punto de la primera parte) S. XXI. pp. 54-60. p.p 54-60.

(15) La centrípeta se manifiesta en que los países capitalistas buscan unirse y aliarse para alcanzar objetivos comunes, trátase de comunista y explotación de los países en desarrollo o de las acciones de represión contra las fuerzas nacional-liberadoras.. La Centrifuga consiste en que no dejan de luchar por los mercados, las fuentes de materias primas, las esferas de aplicación del capital por el reparto de los ya repartidos territorios y esferas de influencia.

(16) Menshikov, Stanislav El triángulo de las contradicciones p.4

Esta Teoría además señala, que la existencia de fuerzas centrípetas y centrífugas en las relaciones interestatales de los países capitalistas, condiciona gran parte de su actividad en el ámbito internacioanl. Esta tendencia se encuentra más arraigada por la supremacía de las fuerzas centrífugas sobre las centrípetas con el fin de identificar estas fuerzas en la presente etapa hacemos una breve revisión de la presencia de éstas fuerzas en el pasado. Esta situación permitió, para bien de la URSS, que los roces y discrepancias de dichos países durante la etapa de la constitución del socialismo en la URRS, durante los años 20 dificultará su destrucción y dificultará los resultados del "cordón sanitario" impuesto en torno a la URSS por los países capitalista.

Durante la Segunda Gerra mundial, no fue otra cosa más que la repetición de este mismo hecho lo que llevó a la desintegración de la alianza clasista mantenida entre los países capitalistas al unirse con su principal enemigo ideológico en contra de sus similares capitalista; ahora además fascistas. Al término de la segunda guerra mundial, la corrección de fuerzas resultante en el continente asiático, pero principalmente en el europeo, orilló a la institucionalización de la confrontación ideológica entre los dos países vencedores. Cada uno se vió en la necesidad de establecer su zona de influencia y seguridad al mismo tiempo. Para ambos países vencedores era difícil la reconstrucción de sus respectivas zonas,

no obstante la participación un tanto indirecta por parte de los Estados Unidos, le permite contar con recursos para financiar la reconstrucción de Europa Occidental.

Al momento de iniciarse la reconstrucción con el Plan Marshall, era visible el retraso económico, de dos o tres décadas, de Europa occidental y de Japón respecto a los Estados Unidos, por ejemplo, el arraigo masivo del transporte automovilístico o la sustitución de las tecnologías basadas en el carbón por las basadas en el petróleo.

En un segundo momento los competidores se vieron en la necesidad de alcanzar a los E.U., al principio la brecha era amplia, pero los países mencionados contaban con la ventaja de instalar las ya concebidas y ensayadas maquinarias y tecnología norteamericana, adaptándolas a sus condiciones, pudiendo ahorrar tiempo y recursos, y elevar con mayor rapidez la productividad del trabajo. Además durante este tiempo Europa Occidental y Japón contaban con salarios más bajos que en los EE.UU., lo que les permitía aumentar su capacidad competitiva en los mercados mundiales.

En tercer lugar algunos países competidores como Alemania y Japón, a diferencia de EE.UU., no invirtieron grandes cantidades en la producción o compra de armas, lo que les permitió encauzar grandes recursos del ingreso nacional a

dinamizar y fortalecer el aparato productivo.

En cuarto lugar, algunos países capitalistas rivales de E.U. (Japón y Francia) "utilizaron en la posguerra el mecanismo de regulación estatal y programación de la economía en mayor grado para propiciar las inversiones y los subsidios estatales destinados al fomento de las nuevas industriales, comprendidas las orientadas a las exportaciones.

Sanislav Menshikov, al exponer la teoría de las contradicciones al interior del bloque de los países capitalistas, distingue dos etapas. la primera anterior a 1973, y la segunda posterior a esta fecha. En el período anterior a 1973 (véase cuadro I) E.U. y Gran Bretaña (17) fueron aportando cada vez menos a la producción industrial global de los países capitalistas industrializados. De 1948, año que puede considerarse culminante del liderazgo postbélico de EE.UU., a 1973, o sea en un cuarto de siglo, el porcentaje de este país disminuye en 12 y el de Gran Bretaña en 4 el total antedicho. Entretanto, el de la aumentó en 6,4; el de Francia, en 2,2; el de Japón, en 10,5. En otros términos Japón, la RFA y Francia estaban

(17) Vid. Supra, los factores antes dichos carecieron de efectos sólo en uno de los primeros rivales de E.U., Gran Bretaña, sobre la cual siguieron gravitando la vieja orientación a los mercados de la Comunidad Británica protegidos por un sistema de aranceles, el acusado cosmopolitismo del capital financiero nacional, que prefería las operaciones.

**DINAMICA DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL DE LOS PAISES
CAPITALISTAS INDUSTRIALIZADOS (EN %)**

	1948	1958	1966	1973
EE.UU	55,4	47,4	48,9	43,6
EUROPA OCC.	34,5	39,6	38,5	37,1
CONCRETAMENTE:				
R.F.A.	4,7	10,3	10,7	11,1
GRAN BRETAÑA	9,6	8,3	6,8	5,7
FRANCIA	5,3	7,7	6,9	7,5
JAPON	1,1	3,4	6,9	11,6
LOS 4 RIVALES DE EE.UU	20,7	29,7	31,3	35,9

NOTA: Los datos del presente cuadro reflejan los precios relativos de combustible y de otras mercancías anteriores a la brusca subida de los precios de petróleo y a la devaluación del dólar a mediados de la década de los 70.

FUENTE: MENSHIKOV, Stanislav El Triángulo de las Contradicciones
Moscú 1987. p 10

CUADRO I

avanzando por el índice de producción a EE.UU., a Gran Bretaña y a otros rivales menos importantes". (18)

"Los cambios operados en el potencial económico de los países capitalistas se dejaron sentir en el comercio internacional. El cuadro 2 muestra que el porcentaje de EE.UU. en el total de las exportaciones de los países capitalistas disminuyó de 32,5% en 1947 al 15,5% en 1970 (en más de dos veces); el de Gran Bretaña, punto menos que 3 (en 1,4 veces). Entretanto, el de la RFA aumentó en 12%; el de Francia, en 2,4%; el de Japón, en 6,5%. Así que en el comercio internacional la RFA, Japón y Francia iban desplazando a EE.UU. y Gran Bretaña". (19)

Así, entonces, es fácil deducir que en el período comprendido entre 1947 y 1970 las exportaciones provenientes de EE.UU., Europa Occidental y Japón fueron creciendo, en total, con mayor rapidez que las provenientes del mundo capitalista en su conjunto. De ahí que disminuyó el porcentaje correspondiente a otros países, emergentes en primer término, los precios fueron cambiando en el comercio internacional a favor de los artículos industriales acabados y en detrimento de las materias primas suministradas por el Tercer Mundo. Por eso los países capitalistas industrializados en su totalidad

(18) Menshikov, Stanislav, *op. cit.*, p II

(19) *Ibid.* pp 16-22.

EXPORTACIONES (EN %)

A: DEL MUNDO CAPITALISTA

B: DE LOS TRES POLOS CAPITALISTAS

		1947	1957	1965	1970
EE. UU	A	32,5	20,8	16,6	15,5
	B	52,9	31,7	23,8	21,8
EUROPA OCC. CONCRETAMENTE:	A	28,5	41,9	47,9	48,8
		46,4	53,9	68,7	68,5
R. F. A	A	0,5	9,1	11,0	12,5
	B	0,9	13,9	15,8	17,6
GRAN BRETAÑA	A	9,8	9,3	9,1	6,9
	B	16,0	14,2	11,6	9,7
FRANCIA	A	4,0	5,3	6,2	6,4
	B	6,5	8,1	8,9	9,0
JAPON	A	0,4	2,9	5,2	6,9
	B	0,7	4,4	7,5	9,7
TOTAL	A	61,4	65,6	69,7	71,2
	B	100	100	100	100

FUENTE: MENSHIKOV, Stanislav. El Triángulo de las Contradicciones
Moscú 1987. p 12

CUADRO II

tenían condiciones relativamente favorables y competían por crecientes mercados. Exteriores a invertir en país, y los gastos militares relativamente elevados.

El mencionado autor distingue también, en esta lucha competitiva, dos períodos diferentes en lo cuantitativo y lo cualitativo. El primero se caracteriza, por el aumento de la productividad y las exportaciones (finales de los años 50's), sin embargo los países de esta área actúan aún aisladamente, sin constituir una fuerza organizada en pugna contra EE.UU. El segundo período abarca la década de los 60 y principios de los 70, caracterizándose por la estabilización de la producción, y aún estancándose; aunque en mejor medida que en los EE.UU.

"Desde el punto de vista de las contradicciones capitalistas, la integración es un fenómeno complejo y múltiple. Por primera vez en la historia un grupo de países establece un programa de integración económica, que varía no sólo la rama mencionada sino algunas más adyacentes. Este programa de integración económica, aunque al inicio obedeció más a necesidades políticas, hoy en realidad tiende a darle mayor prioridad al aspecto económico. Sin duda que este mecanismo de integración representa la más firme convicción por parte de los países de Europa Occidental por hacer frente al máximo coloso mundial, los EE.UU. Este punto tiene singular importan-

cia para la teoría soviética, pues ello representa la primacía de las fuerzas centrífugas sobre las centripetas, que llevan a un enfrentamiento económico entre los países capitalistas.

Así pues, los factores enunciados fueron los más importantes que hicieron al imperialismo norteamericano perder dominio en la economía del mundo capitalista. (20)

En virtud de lo anterior, la pregunta obligada es, ¿quién va a la zaga?. En los años 70 se agravaron los procesos críticos del sistema del libre mercado y comenzó una nueva etapa de rivalidades capitalista. En primer término, se redujo más aún la esfera de predominio incuestionable de los polos del capitalismo. A mediados de la década de los 70, un gran número de países, que en la etapa precedente se encontraban disputando su independencia, optaron por la vía socialista e inclusive los países capitalistas de desarrollo medio se volcaron en la búsqueda de la instauración de un Nuevo Orden Económico Internacional.

En segundo término, empeoró grandemente la coyuntura económica general en los centros capitalistas, disminuyendo en desarrollo económico que tan exitosamente se estaba gestando en la Europa Occidental, por ejemplo. Lo más desconcertante

(20) Este es uno de los elementos que tomaremos para explicar el desgaste de los imperios, en apartados posteriores.

y a la vez preocupante era que el proceso cíclico se agravaba y entrelazaba con la crisis estructural. Por esto y otros factores se agravó la lucha entre los diversos países capitalistas y con sus bloques, trayendo como consecuencia inmediata la proliferación del proteccionismo y el sistema de comercio antidumping, así como en el hecho de que la política crediticia y monetaria se convirtió en medio eficiente de la competencia internacional.

En tercer término, a medida que las tradicionales y viejas ramas básicas de la economía iban sumiéndose en el estancamiento y la crisis, fueron haciéndose cada vez más prometedoras nuevas ramas (microelectrónica, técnica de robots, nuevos materiales, ingeniería molecular y genética etc.) que absorbieron flujos de capital. La guerra por el reparto de estas ramas, asumió una manifiesta guerra de precios.

En cuarto término, se agrandaron los participantes de la lucha interimperialista. Los principales monopolios nacionales se convirtieron en gigantes transnacionales.

En quinto término, a diferencia del período anterior en que el imperialismo norteamericano había contribuido deliberadamente a que algunos competidores potenciales se repusiesen y fortalecieran, las corporaciones de los EE.UU. se lanzaron a la contraofensiva frente a sus rivales, procurando impedirles

de nuevo su liderazgo y su voluntad.

Así en los años 70 y 80 el dinamismo en el desarrollo sufrió un profundo cambio. El ritmo de crecimiento disminuyó en todos los países capitalistas, por cierto, distintamente. La RFA y Francia perdieron las ventajas que habían logrado; su producción fue creciendo inferior a la de los EE.UU. El ritmo de crecimiento de Japón disminuyó dos veces, pero fue superior al de EE.UU. En gran Bretaña el decrecimiento se acusó más aún; allí el ritmo de desarrollo es bastante inferior al que se registra en EE.UU.

En función de todo ello las posiciones de los países volvieron a cambiar. EE.UU. inició un proceso de crecimiento en la rama industrial, perfilándose a principios de los 80's, una tendencia a cierto ascenso (por primera vez después de la segunda guerra mundial), los países de Europa Occidental iniciaron un proceso decreciente. El Japón siguió creciendo y marcó un nuevo record histórico.

"Los cálculos hechos a partir de los nuevos precios relativos permiten comparar las posiciones de los tres centros capitalistas en la producción mundial. En el primer puesto está Europa Occidental (por su producción sumaria), sin que ninguno de sus países por separado se haya acercado a EE.UU.; el potencial económico de la RFA que el mayor de ellos, es

aproximadamente tres veces inferior al de EE.UU. En el segundo puesto se sitúa EE.UU, que cede a Europa Occidental en total y a los cuatro rivales principales (juntos) que tiene. En el tercer puesto se halla Japón, cuyo potencial industrial sigue creciendo en expresión absoluta y relativa; en 1970 equivalió un 33% del norteamericano y en 1985 ascendía ya a un 50% del mismo; ahora es el 30 ó 40% superior de la RFA. (21)

Hoy día ante la globalización económica la contradicción económica capitalista adquiere mayor amplitud y por consiguiente amplia conceptualización. Es decir, además de tener en cuenta las contradicciones lógicas del desarrollo tecnológico de los países capitalistas es necesario conciliar los parámetros de asociación económica, sin pérdida de autonomía política respecto a los países de mayor atracción económica, que han actuado en base a una política que podría ser descrita con base en círculos concéntricos.

La contradicción económica desborda la confrontación nacional, aunque no la excluye, para manifestarse en todo su expresión en las instancias de cooperación interregional y hemisférica. Tal confrontación obedece a las nuevas realidades, cuyas raíces se extienden a fenómenos tan complejos como

(21) Ibid. p.p. 16-32.

**PORCENTAJE DE LOS PAISES QUE NOS INTERESAN
EN LA PRODUCCION INDUSTRIAL DEL MUNDO
CAPITALISTA DESARROLLADO**

	1970	1975	1980	1985
EE.UU	35,7	35,6	36,3	37,8
EUROPA OCC.	45,9	45,8	43,8	41,1
CONCRETAMENTE:				
R.F.A.	15,0	14,0	13,4	12,5
FRANCIA	7,9	8,2	7,9	7,4
GRAN BRETAÑA	5,9	5,6	5,0	4,8
JAPON	13,3	13,2	14,8	16,2
LOS 4 RIVALES DE EE.UU EN TOTAL	42,1	41,0	41,1	40,9

(No se compara con los datos del cuadro 1 porque hubo la subida de los precios de petróleo y los cambios en la cotización del dólar)

FUENTE: MENSHIKOV, Stanislav. El Triángulo de las Contradicciones.
Moscú 1987. p 18

CUADRO III

el propio cambio tecnológico, que ha contribuido a la consolidación de un proceso que, por primera vez en la historia de la humanidad, nos acerca a la conformación de un sistema económico internacional profundamente globalizado y, de hecho integrado, aunque contradictorio en sí mismo.

La contradicción económica capitalista en su más amplia expresión la podemos subdividir en tres estadios, la primera referida al ámbito interno.

En este ámbito los países desarrollados y aun más los en vías de desarrollo se enfrentan a un dilema: optar por la modernización, aceptando la exclusión de un amplio sector de la población o bien, privilegiar la integración social peligro de quedar al margen del desarrollo económico mundial. La etapa actual de "modernización" es una formulación esquemática a la que difícilmente se pueden abstraer todo país que pretende subsistir en un entorno cada vez más hostil; de hecho, modernización no es una opción que podemos elegir o rechazar, ella representa el marco económico y cultural de nuestra época, estableciendo el referente obligatorio para cualquier política. Al tratar este asunto como variante de la contradicción económica capitalista, es necesario hacer una diferenciación entre modernidad y modernización: debemos "entender por modernización el desarrollo de la racionalidad

instrumental (22) contraponiéndola a la modernidad en tanto racionalidad normativa" (23) tanto que la modernidad apunta a la autodeterminación política (24) y la autonomía moral, la modernización se refiere a la calculabilidad y el control de los procesos sociales y naturales: es decir ambas se encuentran en una relación de tensión y exclusión mutua, lo que llevó a Osvaldo Sunkel a definir esta relación en la dialéctica del capitalismo como "integración transnacional y desintegración nacional".

El mencionado proceso contradictorio se caracteriza por 2 rasgos: la primera característica consiste en que son las tendencias a la integración transnacional las que producen los procesos de desintegración nacional. Es decir ya no se trata de un sector de la población tradicional yuxtapuesto al sector moderno y que pueda ser considerado simplemente como "obstáculo al desarrollo" de este, sino de una exclusión producida por la misma modernización.

La segunda característica del proceso en curso, que consiste en extremar la tensión entre modernización y modernidad, escindiendo sus ámbitos institucionales. Hoy en día,

- (22) La racionalidad técnico instrumental se refiere a el cálculo medio-fin manifestado en eficacia, productividad, competitividad, etc.
- (23) El hablar de racionalidad normativa nos referimos a soberanía popular, derechos humanos, etc.
- (24) Norbert lechner "¿Modernidad o Modernización?" suplemento se manal de El Nacional "Política". Jueves 27 de sep. 1990 N. 73 p. 6-8.

tanto las categorías de la racionalidad técnico-instrumental como los valores de la racionalidad normativa pueden ser considerados normas Universales pero no sucede lo mismo con las respectivas instituciones.

"Por un lado, las expresiones propias de la modernización como el mercado y el desarrollo científico-tecnológico llegan hacer los mecanismos típicos de la integración transnacional; por el otro, las instituciones propias de la modernidad como el Edo. democrático quedan restringidas a una esfera nacional. Es decir, la modernidad Sufre un déficit institucional para enfrentar la dinámica de la modernización". (25)

Hasta aquí queda claro que la globalización económica inscrita en el marco de la modernización excluye a grandes sectores de la población, generando diferentes "mercados" no sólo económicos, sino también políticos y culturales según su grado de internacionalización. Esta segmentación transnacional altera la estructura social de nuestros países. Las distancias sociales en nuestros países no sólo aumentan, sino que son modificadas de modo tal que cambian el carácter de las desigualdades sociales. Surge una "heterogeneidad estructural". Es decir al interior de las naciones se genera una especie de "archipiélago" de islas económicas, étnicas, culturales, relativamente inexas, por lo tanto segmentado.

(25) Ibid. P. 6.

Es en el estado de cosas antes descrito donde debemos de buscar los efectos colaterales de la modernización en un futuro no muy lejano.

La segunda se refiere, también a la contradicción lógica del capitalismo en las naciones que pugnan por colocarse a la zaga; es decir, a la pugna por país.

La contradicción capitalista a este nivel (País-país), no se inscribe sólo a un contorno económico semejante, con igual grado de desarrollo, esta puede abarcar a países en vías de desarrollo. Esto es debido en gran parte a que, si bien tomamos a los países como punto de referencia para cualquier análisis económico, no son éstos, los actores directos en el desarrollo económico. Son las empresas los verdaderos sujetos de la actividad productiva y por ende comercial y económica; claro esto sin soslayar el papel prioritario que tiene el Edo. en el desarrollo de algunas áreas que son de escaso interés para la iniciativa privada.

En la lucha por el arribo a los mercados con un máximo de utilidades para las empresa trae como consecuencia el enfrentamiento directo en todos los órdenes económicos: desde el alineamiento hasta el tecnológico.

El enfrentamiento se da en 2 órdenes: en comisiones

binacionales y en los foros multilaterales. En el primero se discute en niveles empresariales, en tanto que en el segundo las posiciones, unificados son llevados a organismos como el Gatt. Tales actos están condicionados en gran parte por el desarrollo económico de tal o cual país que de sustento a su posición. Tan es así que el enfrentamiento "clásico" de los E.U. y Japón en el ámbito comercial tiene su explicación en la naturaleza de su relación bilateral. De ninguna manera éste enfrentamiento comercial lo podemos analizar como si se tratara de 2 países con igual grado de desarrollo: en primer lugar EE.UU. es una potencia, a pesar de todos los desequilibrios que enfrenta actualmente en todos los órdenes, mientras Japón es, lo que se le ha dado en llamar una potencia "coja".

La tercera está en parte relacionado con la primera en tanto que deriva del proceso de "Modernización". Nos referimos a la contradicción regional y hemisférica al enfrentamiento que trae consigo la globalización económica manifestado en la conformación de los bloques económicos. El proceso de integración económica puede desembocar en lo que J.W. Borton menciona que en la "difusión de conocimiento científico y tecnológico, puede haber contribuido para una visión de comunidad en los asuntos mundiales... El hecho es que ha habido desde la segunda guerra mundial un importante crecimiento tanto de los organismos regionales como los especializados. Algo de esto es desintegrador, es decir, divide más que integra, consor-

lida la sociedad mundial más que contribuye a crear una comunidad mundial". Lo anterior es igualmente aplicable a la formación de los bloques económicos.

En suma, los países capitalistas desarrollados están fortaleciendo las tendencias centrifugas, con el posible riesgo que trae consigo las guerras comerciales. Estos hechos, aunados al proceso de reestructuración económica global, en el marco de la cambiante economía mundial infiere un deterioro extremo a los países.

Es decir, los países de economía de mercado pese a formar todos parte de un mismo, sistema no excluyen las contradicciones sino que tienden a acentuarlos. Tales países junto con los del otrora sistema socialista se imponen el imperativo categórico de incursionar en el modelo de modernización que subyuga por tanto a la modernidad.

1.4 EL CAMBIO EN LA ECONOMIA INTERNACIONAL

"El sistema económico internacional no es tan libre como se cree a menudo y no podemos elegir entre un sistema libre basado en la libre empresa y una economía de planación totalmente centralizada. la verdadera elección que debemos hacer se encuentra entre el apego al sistema actual, guiado y manipulado en gran medida en favor de los países ricos y la adopción de un sistema dirigido a encontrar soluciones a los problemas de una división equitativa del ingreso y la propiedad, de la escasez de recursos naturales y de contaminación del ambiente".

Joop Den Uyl, Primer Ministro
de los Países Bajos, 1975.

La economía internacional en la presente década no está cambiando, sino ya cambió. Las bases y directrices de la economía actual fueron sentadas en la década anterior.

Durante la pasada década se produjeron, y hoy en los 90's se reafirma, tres cambios fundamentales en todas las industrias de la economía mundial:

- la economía de productos primarios se ha desligado de la economía industrial.

- la economía industrial, a su vez, se ha desligado

del empleo.

- Los flujos de capital, más que los de comercio (de bienes y servicios), han llegado ser la fuerza motriz de la economía mundial. "Aunque ambos flujos no se encuentran totalmente desligados sus vínculos han comenzado a perderse y, peor aún, se han tornado impredecibles". (26)

En primer lugar consideremos la economía de productos primarios. El colapso de los precios de las materias primas tuvo lugar en 1977, y ha continuado sin interrupción, a excepción de 1979 a raíz de una corriente especulativa, que duró menos de seis meses, la cual fue seguida por una rápida caída jamás registrada en los precios de los bienes. En 1986 los precios de las materias-primas no petroleras descendieron a su nivel más bajo de su historia en relación con los precios de los productos manufactureros, en general el nivel alcanzado fue similar al de la gran depresión, y en algunos casos fue inferior, por ejemplo el cobre y el plomo.

Este colapso en los precios y la demanda contradice pronósticos del club de Roma y el Informe de la Administración Carter "Global 2000 Report to The President Entering the Twenty

(26) Peter Drucker La cambiada Economía mundial p. 37.

First Century". El primero arguía que para 1985, habría un riesgo de déficit de materias primas; el segundo mencionaba que en los próximos 20 años la demanda mundial de alimentos crecería firmemente, y que la producción decaería excepto en los países desarrollados y que sus precios reales se duplicarían.

Contrariamente a todas las predicciones, la producción agrícola aumentó casi en tercio entre 1972 y 1985 hasta alcanzar una nueva marca. De manera similar, la producción de todos los productos forestales, mineros y metales se ha incrementado en un 20 y 35% en los últimos diez años.

Sin embargo, lo que resulta más sorprendente entre lo pronosticado y lo ocurrido, es que la caída en el precio de las materias primas parece no haber tenido ningún efecto sobre las economías de los países desarrollados. "Si había alguna cosa que pudiera considerarse comprobada fuera de toda duda de la teoría del ciclo, era que una aguda y prolongada caída en los precios de las materias primas traería consigo, inevitablemente y en un lapso de 18 a 30 meses, una profunda depresión en las economías industriales. (27)

(27) Citada por el autor, la teoría de los ciclos económicos fue desarrollada precisamente después de la Primera Guerra Mundial, por el economista matemático ruso Nicolas Sondratieff, quien realizó comprensivos estudios del ciclo de los precios de las materias primas y su impacto desde 1797.

Drundker hace mención que aunque la economía internacional actual no es "normal" es seguro que no se encuentra en depresión. Es más dice, que la producción industrial en los países desarrollados no comunistas ha continuado creciendo firmemente, aunque a tasas ligeramente inferiores en Europa occidental". (28)

"Claro está que una depresión en la economía industrial puede estar simplemente posponiéndose y puede en un momento dado ser impulsada por una crisis bancaria a causa de una moratoria masiva declarada por los deudores productores de materias primas, del Tercer Mundo". (29) Lo cierto es que si la dinámica industrial de los países desarrollados ha disminuido, gran parte de su aparato industrial continua trabajando como si los precios rezagados de las materias primas no hubiesen afectado a dichas economías. La única explicación es que para los países desarrollados, a excepción de la Unión Soviética, el sector productor de bienes primario ha llegado a ser marginal en los lugares donde anteriormente jugaba un papel central.

En el período de entre guerras la población dedicada a la producción en el sector primario, que concierne a las materias primas, era de un tercio de la población que contri-

(28) Ibid. p 40

(29) Ibid. p 41

buía con un cuarto del producto interno bruto. Hoy la población agrícola es inferior al 5% de la población total y su participación es aún menor, esto en los EE.UU. Así también, en la mayor parte del resto de los países industrializados la participación del sector productor de materias primas es baja. Solamente en la Unión Soviética las actividades agrícolas continúan siendo la mayor fuente generadora de empleos.

La economía productora de materias primas ha llegado de esta manera a encontrarse desvinculada de la economía industrial. Este es el principal cambio estructural de la economía mundial, con importantes implicaciones para la política económica y social así como para la teoría económica de los países desarrollados o en vías de desarrollo.

Por ejemplo, esto se puede observar ampliamente si la proporción de los precios de las materias primas no petroleras hubieran sido durante 1985 la misma que prevalecían en 1973, los déficits Estadounidenses hubieran sido inferiores, al mismo tiempo que los superávits japoneses no serían tan amplios. Por otra parte la exportaciones industriales al cliente principal, A.L. podrían haberse sostenido, a la vez que las bien remuneradas exportaciones de materias primas de los países latinoamericanos en los mercados internacionales, les permitiría mantener en relativo equilibrio su balanza de pagos.

Así entonces, la evolución de las exportaciones por grupos principales de productos durante la década pasada puede estudiarse en el siguiente cuadro. Aparece allí claramente la pérdida de participación del sector primario. Los productos alimenticios, junto con las materias primas agrícolas, disminuyeron de 30% de las exportaciones mundiales en 1960 a sólo 16% en 1979. (ver cuadro 4)

Sin duda, es controversial el punto del estado que guarda la economía internacional. Para algunos autores la economía internacional se encuentra en un proceso de estancamiento, que será muy difícil superar si se persiste en las actuales condiciones, que descansan en la injusta base de la división internacional del trabajo. Para otros la presente situación económica es "un período de transición en el que se están gestando los elementos constitutivos de un nuevo patrón de desarrollo industrial". (30) Sin embargo, la UNCTAD señala que los cambios estructurales en la producción industrial de los países desarrollados fueron menores en el decenio de los setentas que en el anterior. No obstante los cambios tecnológicos operados en la década de los 70. es de tal magnitud que el desplazamiento o separación de los bienes primarios de la industrial- es un hecho.

(30) Tendencias recientes del comercio mundial y las relaciones entre los países centrales y los periféricos. - Comercio Exterior Mensual. Vol. 35. 11 Nov. 1985.

**Valor de las exportaciones por
grupos principales de productos (%)**

	1970	1975	1979
<i>Total mundial</i>	100.0	100.0	100.0
Productos primarios	20.5	17.1	16.0
Alimentos	14.7	13.2	11.8
Materias primas	5.8	3.9	4.2
Metales	12.8	9.7	8.6
Petróleo	9.2	19.4	20.3
Manufacturas	55.4	52.1	53.2
<i>Países desarrollados</i>			
Total ¹	100.0	100.0	100.0
Alimentos	12.1	12.6	11.4
Materias primas	4.7	3.6	3.8
Manufacturas	65.7	66.2	67.2
Otros ²	15.9	16.0	15.7
<i>Países en desarrollo no pertenecientes a la OPEP</i>			
Total ¹	100.0	100.0	100.0
Alimentos	36.7	32.3	26.8
Materias primas	13.3	7.5	7.9
Manufacturas	23.4	29.6	38.0
Otros ²	26.1	30.0	27.0

1. Las cifras están aproximadas, por lo que no suman 100%.

2. Incluye petróleo y metales

Fuente: Elaborado con base en UNCTAD, *Handbook of International Trade and Development Statistics*, Naciones Unidas, Nueva York 1981

CUADRO 4

Los que sostienen que la economía internacional se encuentra en un proceso de transición, aceptan también que ésta ha caído en una contradicción, al afirmar que aunque se afirma que la necesidad de un ajuste estructural en las economías industriales reviste cierta urgencia, las políticas industriales defensivas, combinadas con medidas proteccionistas moderaron el ritmo de los cambios estructurales y redujeron la capacidad para adaptarse a las modificaciones de las ventajas comparativas. (31) Esto puede ayudar a explicar la marcada pérdida de dinamismo del comercio mundial durante los últimos años. Esto puede verse en el cuadro 5.

Prosiguiendo con el análisis de la separación de los productos primarios de la economía industrial, la pregunta es ¿Qué es lo que explica este cambio?. La demanda de alimentos se ha mantenido tal y como lo predijeron el Club de Roma y el Global 2000 Report. Sin embargo la producción ha aumentado aún por encima de la explosión demográfica. Esto se explica por el temor a una aguda escasez mundial de alimentos que redundó en un esfuerzo enorme para incrementar su producción. Los países en desarrollo iniciaron este proceso, encabezados por EE.UU. Pero los grandes incrementos, en términos absolutos y relativos, se han producido en los países en desarrollo: en India y en China.

(31) Citada por el autor. Véase F. Fajnzylber, y UNCTAD, Tendencias de la prod. y el comercio mundiales N.º. N.T. 1983.

**Producto interno bruto de los países desarrollados
y volumen del comercio mundial, 1963-1983**

Periodos y años	Tasas de crecimiento	
	PIB países desarrollados	Comercio mundial
1963-1973	5.2	8.5 ^a
1973-1980	2.6	5.0
1981	1.6	1.0
1982	-0.1	-2.5
1983	2.3	2.0

a: 1963-1972.

Fuente: Informe sobre el comercio y el desarrollo mundiales (TDR/2/Rev. 1), Naciones Unidas, Nueva York, 1982, para el período 1963-1980, y FMI, World Economic Outlook 1982 y 1984, para los datos correspondientes a 1981-1983.

En estos países paulatinamente han cambiado la infraestructura destinada a su recolección y almacenamiento. Además se han registrado grandes avances en la biotecnología, tanto para prevenir enfermedades de las plantas y los animales como para aumentar los rendimientos, esto por una parte, y por la otra, la "producción industrial está alejándose firmemente de los pasados procesos y productos intensivos en materias primas. Una de las razones es la aplicación de la nueva y alta tecnología industrial. Las materias primas en un semiconductor micro representa el uno o tres por ciento del costo total en su producción; en un automóvil representa 40% y en utensilios de cocina un 60%. En las industrias tradicionales también se presenta éste fenómeno, tanto en los viejos como en los nuevos productos". (32)

Esta caída en intensidad de las materias primas en el proceso manufacturero se extiende a la energía y especialmente al petróleo. Así, es bastante improbable que los precios de las materias primas lleguen a incrementarse sustancialmente en comparación con los precios de los productos manufactureros.

Este cambio en la economía, se dará bajo la creciente expectativa de los países en desarrollo, pues estos se verán

(32) Peter F. Drucker., op. cit., p. 19.

obligados a modificar sus tradicionales teorías sobre el desarrollo, que se basaban en que la compra de bienes de capital serían comprados con el producto de sus exportaciones. Con este cambio se cierra la puerta de ingresos más importantes de los países en desarrollo, y esto no sólo es perjudicial para éstos países, sino también para los desarrollados; pues éstos impulsan a que la economía global se encuentre inmersa en ciclos de crisis coyunturales que a la larga corren el peligro de ligarse a la gran crisis estructural.

El segundo punto a que hacemos referencia, es la desvinculación habida entre la producción industrial y el empleo manufacturero. El incremento actual del sector manufacturero en los países desarrollados se da paralelamente a la disminución significativa del empleo generado por el sector. "En consecuencia, los costos laborales están siendo cada vez menos importantes como "costos comparativos" y como factor de competencia". (33)

Actualmente en algunos círculos académicos y políticos se habla de la desindustrialización de EE.UU., sin embargo la producción manufacturera ha crecido significativamente

(33) Ibid. p. 46.

en su volumen absoluto, y su participación en la economía se ha mantenido constante. Desde que terminó la guerra de Corea el monto en la producción manufacturera ha representado el 23 o 24% del PNB. En otras economías industrializadas de la importancia también se ha mantenido su participación a niveles tradicionales.

No es tan cierto que la industria norteamericana está haciendo un pobre papel como exportadora de materias primas. Es verdad que sus importaciones provenientes de Japón y Alemania están aumentando, pero las exportaciones, de productos manufactureros, estadounidenses aún son mayores, a pesar de la desventaja que trae consigo un dólar caro, el incremento en el costo del trabajo, y el colapso de su principal mercado industrial, América Latina. En 1984 (año del encubrimiento del dólar) las exportaciones norteamericanas de bienes manufacturados crecieron en 8.3%; en 1985 su crecimiento fue superior. La participación de las exportaciones norteamericanas de bienes manufacturados dentro de la exportación mundial fue en 1987 de un 17%; en 1985 su participación aumentó a 20%. La participación de Japón y Alemania fue de 18 y 16 respectivamente. Así, entre estos tres países se reportó más de 50% de las exportaciones manufactureras mundiales.

De esto podemos concluir que no es la economía

norteamericana la que se está desindustrializando, sino más bien que es la fuerza de trabajo la que está siendo desindustrializada.

"Entre 1973 y 1985 la producción manufacturera (media en precios a dólares constantes) de Estados Unidos creció casi 40%. Sin embargo, el empleo manufacturero durante este período se redujo constantemente. Existen ahora cinco millones menos de empleos de "cuello azul" en la industria manufacturera norteamericana que los que había en 1975". (34)

No obstante en los últimos 12 años, los EE.UU., han aumentado su capacidad de empleo. Es el incremento jamás registrado en un país en período de paz (de 82 a 110 millones de empleos entre 1973 y 1985). Estos empleos, a diferencia de lo que se piense, se han abierto en ramas diferentes a las manufacturas. No por ello la producción en esta rama va a descender, por el contrario, los países desarrollados se enfrentan a un gran reto; aumentar la producción manufacturera al mismo tiempo que disminuyen el número de empleos en ese sector. Un país que se mantiene a la vanguardia en el nivel de producción manufacturera, corre el riesgo de caer en el anacronismo sino disminuye su fuerza de trabajo al mismo

(34) Ibid. p. 46.

tiempo que mecaniza todo el sistema. Tal es el caso de Gran Bretaña que ha sufrido una declinación industrial durante los últimos 25 años como consecuencia de que el empleo obrero por unidad de producción manufacturera ha caído más lentamente que en las demás economías industrializadas; es más, es el país que tiene la tasa más alta de desempleo.

Esto nos permite inferir que un país tendrá menos desempleo en la medida que reduzca el trabajo obrero en las manufacturas. Ello es fácilmente aceptado por políticos, líderes obreros y público en general; lo que desconcierta, es la aparición de varias mutaciones que experimenta la economía manufacturera norteamericana. Una es la aceleración de la sustitución del trabajo manual por el conocimiento y el capital. Donde nosotros hablábamos de mecanización hace unas cuantas décadas, ahora hablamos de robotización o automatización. No hay duda que estamos encarando una nueva y profunda etapa de sustitución del trabajo manual por las máquinas.

Un segundo cambio, que a la larga podría ser muy importante: la sustitución del trabajo manual por conocimiento y capital. Los costos manufactureros, por ejemplo, de un semiconductor "microchip" recaen 70% en el conocimiento (investigación, desarrollo y prueba) y en no más del 12% en el trabajo.

Otro paradójico cambio en las manufacturas es la reversión de la escala. A finales del siglo pasado, y hasta hace apenas 15 o 20 años, las grandes unidades industriales constituyeron la base fundamental de la acumulación del capital y la que proporcionaba grandes rendimientos. En la actualidad, estas grandes empresas han dejado de ser rentables, dando el paso a la rentabilidad de las empresas medianas y pequeñas. La revisión de las escalas está ocurriendo en otros países desarrollados, incluyendo Japón, donde lo grande era siempre lo mejor. La tendencia se ha revertido hasta en las viejas industrias. Las compañías automotrices más rentables de éstos últimos años no han sido las gigantes, sino las manufactureras medianas: en Alemania, la BMW. Las únicas compañías acereras rentables en EE.UU., o Japón han sido manufactureras medianas de productos tales como conductores de petróleo.

Además en la actualidad dos tipos de industria manufacturera están emergiendo. Uno basado en la producción física, representado por las industrias que sustentaron el crecimiento económico de los primeros tres cuartos del presente siglo. El otro basado en la producción de conocimiento e información, tal como la farmacéutica, las telecomunicaciones, los instrumentos analíticos, etc. Esto es, las industrias manufactureras basadas en la información son las que hoy están creciendo rápidamente.

"Estos dos grupos difieren no sólo por sus características económicas sin que se diferencian especialmente por su posición en la economía internacional. Los denominados "productos físicos materiales" tienen que ser exportados o importados como productos y son registrados en la balanza comercial. Los "productos del proceso de información o del conocimiento" pueden ser exportados o importados como "productos" y como "servicios", por lo que podrían no aparecer registrados con exactitud en la balanza comercial". (35)

Esto indica claramente que el trabajo manual está siendo sustituido por el conocimiento. Actualmente las transacciones reales han quedado relativamente rezagadas, siendo sustituidas a la vez por las transacciones de capital y al comercio "invisible". Los servicios tienden a constituirse como factores de rentabilidad más importante para los países desarrollados, las actuales políticas de los mencionados países pugnan por una total apertura de sus fronteras que permita el libre flujo de mercancías, por un lado, por el otro, en el marco de los organismos internacionales, especialmente el GATT, se forza para la liberalización del comercio de servicios. Estas negociaciones están en estrecha consonancia con el punto al que hemos hecho mención.

(35) Peter F. Droncker, Op. Cit., p.50.

Finalmente, el bajo costo del trabajo llegará a no ser una ventaja en el comercio internacional, simplemente porque en los países desarrollados está comenzando a representar un porcentaje menor de los costos". Más bien, los costos totales de un proceso automatizado son incluso inferiores que los de aquellas plantas tradicionales con bajos costos laborales esto es así, principalmente porque la automatización elimina el oculto pero elevado costo de "no trabajar", así como el costo de una pobre y mala calidad, y el costo de suspender operaciones para cambiar de un modelo de producto a otro". (36)

Tenemos que, la reducción en los costos de producción son un factor de competitividad que a la larga traerá efectos positivos a los países desarrollados como EE.UU., Alemania y Japón; pero para el Tercer Mundo, especialmente para aquellos países que se están industrializando rápidamente tales como Brasil, Corea del Sur o México. éstas son malas noticias. (vid infra) 3 cap.

Estos dos factores de cambio hasta ahora analizados manifiestan la relativa posición marginal que ocupan en la arena internacional los países en desarrollo. Tal parece que los factores adversos a las economías en desarrollo tienden

(36) Ibid. p. 51.

a profundizarse. A la separación de la economía de productos primarios de la economía industrial y el empleo desligado de la economía industrial, vienen a aunarse factores de la economía de cada uno de los países desarrollados, implementados para amortiguar los cambios bruscos que ellos mismos propician. Así tenemos, que la aguda parálisis del sistema financiero internacional; la guerra económica no declarada entre EE.UU., y Japón y los principales países de Europa Occidental, y la crisis que acosa a todas las economías en desarrollo son elementos que llevan a que algunos autores digan que "sólo si se sufre de una miopía autodestructiva avanzada se puede tener una visión optimista del futuro cercano". (37)

El tercer punto se refiere a que los flujos de capital, más que los de comercio (de bienes y servicios), han llegado a ser la fuerza motriz de la economía mundial. Los hechos ocurridos hasta el momento indican ampliamente que la economía "simbólica" o de los símbolos (Movimientos de capital, tipos de cambio y flujos de crédito) ha desplazado a la "economía real". Las dos economías parecen estar operando en forma creciente e independiente.

"El comercio mundial de bienes es hoy mucho más grande

(37) Wionczek, S. Miguel. "Un vistazo a los problemas y perspectivas de la economía. Comercio Ext. Vol. 36. # II, Nov. 86.

de lo que fue jamás. Igual ocurre con el "comercio invisible": el comercio de servicios. Juntos suman alrededor de 2.5 o 3 billones de dólares al año. Sin embargo, en el mercado londinense del eurodólar, en el que las instituciones financieras mundiales captan y se prestan entre sí, se mueven alrededor de trescientos mil millones de dólares cada día laborable, o 75 billones de dólares al año, un volumen veinticinco veces superior al del comercio mundial". (38)

Adicionalmente hay transacciones en moneda extranjera en los principales centros financieros mundiales, en los que una moneda es negociada por otra. Así se mueven alrededor de 150 millones de dólares en un año, (12 veces el comercio mundial en bienes y servicios).

Es enorme la cantidad de dinero que se mueve en los centros financieros más importantes del mundo, aunque debido a la movilidad del capital en los centros financieros, éste puede estar siendo contabilizado doblemente, no obstante este posible margen de error, la llamada economía simbólica supera por mucho a la llamada economía real.

Mucho se ha discutido sobre los factores que origina-

(38) Wionczek S., Miguel Op. cit., p. 52.

ron este fenómeno. Hay quienes sostienen que éste hecho tiene su origen en la crisis financiera de principios de los 70, cuando tuvo lugar la incorvertibilidad del dólar en oro y se dió la libre flotación de las monedas. Lo que en verdad es un hecho es que, con esta crisis se movilizaron los grandes flujos de capital procedentes de los excedentes petroleros que a su vez fueron reciclados a los bancos europeos (petrodólares). Este fenómeno lleva a una consecuencia paradójica. Ante la caída del dólar se esperaba que no sólo cayera el sistema financiero internacional, cuyas bases se habían establecido en Bretton Woods, sino que paralizara por igual a la banca privada y a la comercial. Sin embargo a lo que dió lugar fue dinamizar la expansión del sistema financiero privado internacional. (39)

"Puede haber cierta duda acerca del déficit gubernamental de EE.UU. también juega un papel importante en esto. El presupuesto estadounidense ha llegado a ser un "hoyo negro" financiero, sustrayendo fondos líquidos de todos los países y convirtiendo a EE.UU. en el principal país deudor del mundo. Incluso se puede argumentar que el déficit presupuestal es el sustento del déficit comercial y de pagos. Un déficit comercial es, en efecto, un crédito de vendedor al comprador,

(39) Para confrontar este dato, vid. supra., p. 6.

esto es, Estados Unidos. Sin este crédito Washington no podría financiar su déficit presupuestal, por lo menos no sin el riesgo de una inflación explosiva". (40)

Otro elemento a considerar como causa que influye a que los flujos de capital sean mayores que los de comercio, es la politización de la economía internacional. Es decir, los diversos mecanismos de que se sirven los países para salvar problemas internos desagradables, por ejemplo, E.E.UU. Aumenta sus tasas de interés para atraer la inversión vía capitales del exterior para financiar su déficit interno; los japoneses han impulsado sus exportaciones para mantener el empleo, a pesar de su pesada economía interna.

El cambio experimentado en la economía internacional hace imprescindible la transformación de la teoría económica, no obstante aún la teoría económica se fundamenta en postulados neoclásicos, como el considerar que el comercio de bienes y servicios determina los flujos de capital y las tasas de cambio, sin embargo las tasas de cambio y los flujos de capital desde mediados de los 70, se ha movido con amplia independencia.

(40) Wionczek S. Miguel Op. cit. p. 53.

La economía mundial tampoco se adapta al modelo keinesiano, según la cual la economía simbólica determinaba la economía real. Esta separación que existe actualmente entre la economía simbólica y la economía real, y que tantas ambigüedades y desequilibrios ha causado, es objeto de acaloradas discusiones sobre la modalidad y características que tomaran al volverse a juntar. Hay quienes afirman que en caso de volverse a juntar será mediante una gran colisión.

Otro gran cambio es que, "de ahora en adelante las tasas de cambio entre las principales monedas tendrán que ser tratadas por la teoría económica y la política de los negocios como un factor de "ventaja comparativa", y tal vez como el más importante". (41)

La teoría económica en seña que las ventajas comparativas de la economía real son las que determinan las tasas de cambio. Prácticamente todos los negociantes basan sus políticas en esta noción. Sin embargo, es el tipo de cambio el que decide crecientemente la comparación entre los costos del trabajo del país A y el del país B. Así, el tipo de cambio es un importante "costo comparativo" que está más allá del control de los negocios.

(41) Ibid. p. 57.

Finalmente, la dinámica económica ha pasado de la economía nacional a la economía mundial. La teoría económica dominante considera a la economía nacional, especialmente la de las economías de los países desarrollados, como autónoma y como la unidad del análisis y la política económica. Los países que han seguido este modelo (EE.UU. e Inglaterra), han enfrentado grandes desequilibrios, en cambio Japón y Alemania, que desde el principio no aceptaron dicha tesis, y más aún han basado sus políticas económicas en la economía mundial; han tratado sistemáticamente de anticipar su evolución para aprovechar sus cambios. El gran éxito alcanzado por las principales empresas transnacionales han sido, principalmente, por la estrecha relación que existe entre sus programas económicos locales y los lineamientos internacionales. "De ahora en adelante cualquier país o empresa que quiera prosperar necesitará aceptar que es la economía mundial la que manda y que las políticas económicas internas solamente tendrán éxito en la medida en que se logre una posición competitiva internacional. Este puede ser el más importante, y es seguramente el más sorprendente hecho, de la cambiada economía mundial". (42)

(42) Ibid., p. 62.

CAPITULO SEGUNDO EL ORDEN INTERNACIONAL



El Orden Internacional hoy en día presenta gran dificultad para su interpretación, derivado de múltiples acontecimientos que han tenido lugar en diversas partes del mundo, que van desde "simples" actos terroristas contra las instituciones estatales hasta movimientos reivindicadores de principios étnicos, los cuales por el afán de conseguirlos pasan, no obstante, por encima de las doctrinas ideológicas que han dado sustento al sistema por un período relativamente prolongado, lo anterior en el ámbito político. En el ámbito económico el Orden Internacional se encuentra actualmente supeditado a los problemas de la crisis del modelo de acumulación del capital y la reestructuración de las estructuras estatales producto de la distensión soviético-norteamericana, que llevó a idear la Perestroika, cuya manifestación más evidente ha sido el cambio en Europa del Este.

El problema para una interpretación objetiva de la actual estratificación internacional no es característica exclusiva del momento, sin embargo, no debemos soslayar que si presenta nuevos fenómenos los cuales aún son muy difíciles de interpretar.

A pesar de la dificultad para discernir a través de los diferentes períodos históricos la estratificación de

los diferentes países, podemos enunciar algunas de las etapas por las que se ha pasado con sus respectivas características, esto con el fin de poder discernir cual es el Orden Internacional actual, sus características, así, como sus posibles tendencias. Para esto tomaremos muy en cuenta algunos hechos relevantes de la historia.

El hombre por naturaleza siempre ha tendido a agruparse en diferentes conglomeraciones, ya sean tribus, clanes, etc., hasta llegar a las formaciones de las sociedades más complejas: las naciones.

Así también si pretendemos estudiar el orden internacional debemos de partir de una revisión retrospectiva para identificar cual ha sido la tendencia de los diferentes ordenamientos internacionales, al igual que sus características.

La historia de la humanidad ha pasado por cinco etapas con ordenamientos internacionales basados fundamentalmente en la disparidad o asimetría de poder. Primero tenemos a los imperios étnicos de la antigüedad oriental, cuyos bases las encontramos en la antigua China, la India, los pueblos que forman la llamada media luna de las tierras fértiles, cuna de la antigua civilización, formada principalmente por Mesopotamia, dentro de la cual surgieron pueblos como los Asirios, los Caldeos, los Sumerios. Estos pueblos menciona-

dos, junto con China y la India, se unen a los que tuvieron su origen al sur de la media luna como son los Acadios, los Caldeos, los Judíos, los Fenicios y los Arabes actuales.

La evolución en el proceso histórico dió origen a otro tipo de imperios: los imperios culturales. Como el de Alejandro Magno en el aspecto militar, en el ámbito cultural el Imperio Romano. Este tipo de imperio, en el cual se establece un nuevo orden en la comunidad de "naciones", se diferencia del precedente en la forma en que tuvo lugar el sometimiento, es decir, el nuevo orden de las "naciones" sometidas, no se da (aunque tampoco se excluye) por medio de la fuerza. Este nuevo orden parte de la gran influencia cultural sobre los pueblos vecinos. Esta aculturación de tales pueblos permitió, en el caso romano, conquistar grandes extensiones de tierra llegando, incluso, hasta España (1).

El dinamismo político y más el económico, dió origen a los imperios del mismo nombre, como el británico o francés que abarca hasta la primera década del S. XIX. Esta etapa es ampliamente conocida. En este período la profundización y el surgimiento de nuevos elementos en el aspecto económico y político dieron al traste con la sociedad internacional.

(1) Este aspecto es similar al dominio que ejerce "Occidente" sobre los subdesarrollados, a través de la cultura.

En el primer tópicó ubicamos a la Revolución Industrial en el marco de un producto del período de acumulación del capital. En el segundo caso, la independencia de las trece colonias de América, la Revolución Francesa, entre otros.

Entonces, como ahora, según creemos, la transformación del ámbito político fue dinamizado por los extraordinarios cambios económicos (2). No cabe duda que el Orden internacional había sufrido grandes cambios. En la Europa de entonces los regímenes feudales habían terminado, la monarquía absoluta en Francia había caído, las colonias americanas habían surgido a la vida independiente y, lo que es más significativo: existía ya otra potencia que disputaría la supremacía con Inglaterra: los EE.UU.

En virtud de los fenómenos enunciados, el dinamismo era tal que la sobreproducción de mercancías llevó a enfrentamientos directos con la disputa de mercados. El hecho que demuestra la magnitud de tal movilidad, es la repartición del Continente Africano (Tratado de Berlín, 1884-1885); es decir, la colonización no había terminado del todo; en el orden internacional existían grandes injusticias derivadas de la división internacional del trabajo implantado por las potencias. El resultado del anterior cúmulo de tensiones desembocaron en la Primera Guerra Mundial.

(2) Esta es una de nuestras hipótesis de estudio.

Ahora, ¿a donde desembocará el actual orden internacional instrumentado, a apartirde la segunda guerra mundial, en un conglomerado de instituciones cuyo núcleo es la Organización de las Naciones Unidas?. En el marco de esta institución mundial existen organismos financieros que han contribuido a la atadura de los países en desarrollo por los desarrollados, en el bloque capitalista, instaurado nuevamente en un injusto sistema económico internacional. Por el lado del bloque socialista se ha instrumentado una dependencia aunque ésta de carácter ideológico sobre los aliados, que lleva a la instrumentación de dos imperios estratégicos en torno a los cuales girarían todas las relaciones internacionales. Así, entonces, este orden internacional se caracterizó por un mercado mundial un tanto desunificado lo mismo que el sistema interestatal.

Estos imperios estratégicos tenían además de su acción hegemónica sobre sus respectivas zonas de influencia la desestabilización de la contraparte.

II.1 SITUACION INTERNACIONAL

La sociedad internacional en la presente década se caracteriza por dos dimensiones principales: un mercado mundial unificado y un sistema interestatal desunificado. A pesar de las limitaciones impuestas por la ruptura del sistema financiero internacional a principios de los 70, con la inconvertibilidad del oro y la libre flotación de las monedas, y que el ECU ni los derechos especiales de giro han substituído satisfactoriamente, las relaciones comerciales y los intercambios de servicios se llevan a cabo satisfactoriamente sin importar régimen político o ideología que profesen.

En el plano político el escenario internacional se encuentra dividido en 128 países, según clasificación del Banco Mundial, en tres bloques: un proorteamericano, un prosoviético en transición y un no alineado. Quienes formaban parte del bloque socialista hoy se ven sometidos a la prueba de rigor de permanecer en el régimen político en el que se habían desarrollado o cambiarlo por aquél que se les había mostrado como el sistema viable original.

Para entender el sistema internacional debe tratarsele como un sistema interimperial, sin dejar de tener en cuenta la evolución histórica de cada uno: el "fortalecimiento" norteamericano mediante la reestructuración política iniciada

en las otrora zonas de influencia; y el subsecuente debilitamiento soviético por efecto del cúmulo de contradicciones que encierra la Perestroika.

Dos sistemas, el norteamericano y el soviético que se repartieron el mundo en zonas de influencia sin abarcar la totalidad de los Estados, dando origen a relaciones paralelas, algunas de manera muy estrecha con las superpotencias, y otras actuando en forma relativamente independiente. En el primer caso, aunque no puede negarse que la liquidación histórica de los Imperios es irrefrenable y que siembra al mundo de nuevas posibilidades y esperanzas. Con todo, hay algunos elementos que impiden el aplauso total al proceso (3). Están surgiendo a la vida independiente nuevos países de pequeñez extrema. Entre ellos, en 1982 Belice surge a la vida independiente, lo mismo que San Cristobal Nevisy que cuenta con una extensión de 201 km y 44 mil habitantes.

Las relaciones paralelas a las que dieron origen las superpotencias, algunas de manera estrecha con éstas y otras relativamente independientes de las mismas, representa hoy un problema; pues si bien aceptan la distensión entre las grandes potencias, no conciben como parte del mismo proceso

(3) Méndez, Silva Ricardo. "El Orden Imperfecto III" El Día. México, D.F., 16 octubre 1988 p. 6.

de reestructuración su modificación interna y el cambio en su correlación de fuerzas en el ámbito internacional, representando ésto un peligro a la estabilidad mundial.

En el presente orden internacional aún quedan territorios no autónomos. Los más importantes, debido al problema que trae a la par y que podría implicar una amenaza a la paz y a la seguridad internacional son: el Sahara Occidental, el Archipiélago de las Islas Malvinas, y Puerto Rico.

En el segundo caso, hay países que conservan márgenes de autonomía importantes en relación con ambas potencias, tales como en escala internacional, China, y, en escala regional, India, en Asia, y Brasil en Sudamérica. Dando de la misma forma una relación peculiar en las relaciones de éstos con países cercanos que forman también parte de la región.

Así, nos percatamos que ya ganada la "democracia" formal internacional, a través de los procesos de descolonización, y de la fundación de una sociedad universal, los nuevos países y algunos otros no tan nuevos han caído en dos vicios -según Ricardo Méndez S.- que desvirtúan el modelo democrático ideal. En numerosos casos han desembocado en regímenes internos represivos y autoritarios y se han encaminado hacia la construcción de centros subregionales hegemónicos, contraponiéndose a países de la misma categoría, haciendo

de la coexistencia pacífica una evocación nostálgica y repitiendo en el terreno de los hechos el escalonamiento del poder entre los Estados a nivel regional. Así tenemos que las hegemónicas, subregionales en ocasiones acompañadas de su propia capacidad de fabricación de armamento reproducen el conflicto bipolar y establecen nuevos escalones de dependencia, tal es el caso Chino, con su enorme influencia en el conflicto de Camboya la guerra Árabe-Israelí, que amenaza no sólo con expandirse, sino de poner en peligro la paz y la seguridad internacional, el régimen del Apartheid, que durante años ha violado los derechos humanos y ha implantado en el sur del continente africano un terrorismo de Estado desenfrenado; sujetando a sus disposiciones el futuro porvenir de el pueblo algunos pueblos africanos. La India con su enorme influencia en los países de la región, y Brasil que imprime un peso determinante en su relación con los países de la zona.

Este grupo de países antes mencionados puede representar un peligro no ponderado. Son pequeñas potencias regionales que han aprovechado las coyunturas internacionales para un relativo alejamiento de las potencias. Mientras la atención mundial se centraba en los dos imperios se olvidaba a países como los mencionados que además desempeñaban un importante papel de aliados en la zona para la defensa de los intereses de las potencias, el claro ejemplo es Sudáfrica, israel e Irak, que cumplían una función geopolítica-económica

estratégica para los países capitalistas desarrollados.

Otros fenómenos que aunque no resultaron directamente de la confrontación Este-Oeste si se fomentaron y fortalecieron; estos son: el narcotráfico, los problemas separatistas y el terrorismo (4) que se han profundizado en la presente etapa dando al traste con la distensión internacional.

Los dos sistemas imperiales de la actualidad, que se diferencian de los precedentes, no tiene como orientación la ocupación territorial de otros países, aunque su acción hegemónica asume contornos geográficos específicos, y es particularmente intensa en determinadas zonas como son los casos de Centro América, para E.E.U.U., y la zona báltica para la U.R.S.S. Los imperios estratégicos son sistemas mundiales de poder originariamente creados para la autodefensa. Al finalizar la Segunda Guerra Mundial, el mundo se vió dividido en dos bloques políticos con un sustento ideológico diferente, para protegerse de la parte opuesta cada uno comenzó una carrera armamentista, y ambos bloques para menguar la capacidad de respuesta del bloque enemigo se dieron a la tarea de conformar alianzas militares como la OTAN y el Pacto de Varsovia.

(4) Cfr. Noel O'Sullivan Terrorismo, Ideología y Revolución. -- pág. 4.

El sistema interimperial se caracterizó porque ambos mantenían una articulación entre centro y periferia. Es ésta relación o articulación entre centro y periferia la que ha adquirido una connotación diferente en ambos lados de su respectiva zona de influencia o imperio al que pertenecía. Es aquí donde se debe dar el segundo paso, ésta en algunas regiones ya se ha iniciado y en algunas otras aún no comienza. Algunos Estado-Nación al amparo de las potencias han adquirido una fortaleza militar a la que no están dispuestos a abandonar.

Independientemente de sus peculiaridades las relaciones centro-periferia eran importantes y se manifestaban en dos aspectos importantes: el primero de ellos se refiere a la naturaleza de los vínculos entre centro y periferia y a la diferencia entre el policentrismo norteamericano y el monocentrismo soviético.

Lo que básicamente en el sistema imperial estadounidense vinculaba a éste con los países del primer círculo como: Europa Occidental, Japón y la Commonwealth, es el efecto acumulativo de una comunidad de intereses, y una comunidad de valores y estilos de vida en el marco de una participación común en la cultura occidental. (5)

(5) Helio Jaguaribe "América Latina I El Día, México, D.F. Agosto 1969, p. 6.

Las élites dirigentes de América Latina y otros países subdesarrollados bajo la égida norteamericana, constituyen el segundo círculo de la periferia. Estos también comparten una comunidad de intereses económicos y estilos de vida.

Las relaciones del imperio soviético con su periferia era una relación de causalidad circular entre ideología; se trataba de algo cuyo entendimiento requería el empleo de categorías extraídas de la sociología de la religión. (6)

El segundo aspecto que distinguía los sistemas imperiales es el carácter policéntrico norteamericano VERSUS monocéntrico soviético. El imperio norteamericano es estratégicamente policéntrico. Washington, es quien mantiene el control del arsenal nuclear. Esto se refleja ante las presiones de la Unión Soviética de una reducción de los misiles de corto y largo alcance, con la subsecuente negativa de los Estados Unidos de poner en práctica la pretensión alemana de retirar los misiles del territorio alemán. Pero ampliamente policéntrico en términos económicos y culturales, siempre bajo la condición de predominio de FACTO que Estados Unidos. Por otro lado el sistema soviético fue formalmente monocéntrico en todos los aspectos relevantes de la vida colectiva. Sin embargo, es apreciable el espacio de autonomía cultural y económica

(6) Ibid. p. 6.

de FACTO disfrutado por los países de la órbita Soviética, siempre y cuando se pudiera garantizar la compatibilidad con el monolitismo básico del sistema. (7)

(7) Ibid. p. 6.

II. 2 LA DISUASION NUCLEAR

Las relaciones internacionales en los 80 en el ámbito de la carrera armamentista, principalmente entre las potencias ha experimentado un cambio de tal índole, que se ha manifestado en la práctica política y en los cambios económicos de los 90.

A partir de 1985, con los encuentros de Ronald Reagan y Mijael Gorbachov en Ginebra, Reykyavick, Washington y Moscú, vinieron a transformar las relaciones entre el bloque capitalista y el "comunista", que además directamente vino a afectar también en las relaciones con los países del Tercer Mundo y especialmente en las regiones en conflicto donde las potencias mantenían intereses o donde se enfrentaban indirectamente.

La actual situación es de "mutuo entendimiento" y de "mutuo recelo" o desconfianza. Como explica J.W. Burton, la disuasión nuclear tiene defectos técnicos obvios; los riesgos de un uso accidental o irresponsable de las armas nucleares puede disminuir con la invención de medios de salvaguardia, pero aumentarán, sin embargo, con la difusión de las armas a otros países (8), por un lado; por el otro, en el caso soviético la emergencia de nuevos focos de poder o la resistencia

(8) J.W. Burton Teoría General de las Relaciones Internacionales. pág. 190.

de la vieja guardia estalinista a perder los privilegios mantenidos por años pueda llevarla a intentar perpetuarse en el poder, incluso a través de un golpe de Estado, que sería un duro golpe a la distensión iniciada.

En otro orden de ideas, mientras todo el mundo tenía los ojos firmes en el desarme nuclear de las dos superpotencias, países como Israel gastaban más de un tercio de su producto nacional en gastos militares. Otros países como Siria, Irak y Egipto han progresado dramáticamente en las artes militares; poseen una dotación de aviones, cohetes, tanques, submarinos e infantería muy superior a la que se conoció en el Mediterráneo en la última guerra mundial. El caso palpable fue Irak. Los acuerdos logrados que rompieron con el anterior estado de cosas, de grandes tensiones en el marco de la guerra Fría ha comenzado a dar resultados. El 18 de noviembre de 1990 se reunieron en París 35 jefes de Estado para dar carpetazo al capítulo de la guerra fría. En el marco de la conferencia sobre Seguridad y Cooperación Europa (CSCE) se determinó la nueva arquitectura del área europea de capital importancia para el futuro del mundo pasando de una etapa de incertidumbre a un nuevo orden de estabilidad, desarme, seguridad, estabilidad y cooperación europea.

Uno de los objetivos de los 35 jefes de estado que se reunieron el 18 de noviembre de 1990 en París fue elevar

la CSCE a un sistema orgánico, y un orden institucionalizado los principios y conclusiones del Acta de Helsinki, que a probó la primera cumbre de la CSCE, celebrada en la capital finlandesa a principios de los setenta. Como es sabido, la mencionada acta fijó los principios de la convivencia pacífica en Europa, proclamando la inviolabilidad de las fronteras (el estatu quo territorial) el respeto a los derechos humanos, a la vigencia de la democracia como elemento fundamental y permanentes del orden de paz, seguridad y cooperación europea.

La carta de París contiene un documento especial, suplementario que busca hacer de ella, en lo futuro, una especie de institución internacional similar a la ONU u otros organismos mundiales. Así también, se firmó el tratado sobre reducción de Armas Convencionales en Europa, entre los países miembros del Pacto de Varsovia y la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN); se adoptó una declaración de No Agresión, Cooperación y Amistad en las dos Alianzas Militares.

La carta de París se trata de una plataforma para el futuro de Europa, con 12 principios que tratarán de obtener ese ambicioso anhelo de paz: derechos humanos, democracia estado de derecho, libertad y responsabilidad económica, relaciones amistosas entre los estados participantes, seguridad, unidad, la CSCE y el mundo, medio ambiente, cultura, trabajadores migrantes, la región del mediterráneo y las organizaciones

no gubernamentales.

Estipula además el establecimiento de la sede de la CSCE en Praga, así como el centro para la prevención de conflictos en Viena y una oficina en Varsovia para ayudar a supervisar procesos electorales en el continente.

Se afianzaron también, varios puntos relativos a la economía de mercado: se alentará la libre empresa; se incrementará y diversificará el comercio conforme a las reglas del GATT; se tomarán en cuenta los intereses de los Estados participantes en vías de desarrollo. En este punto aunque no se mencione explícitamente sobre ayuda al desarrollo y la transformación económica del sur, ni se menciona la disposición a un diálogo sobre los problemas de las dos terceras partes de la humanidad en los discursos pronunciados en la reunión por más de un jefe de Estado o de Gobierno el tema de necesidad de acudir en alguna forma en ayuda del sur, con miras a mejorar su situación, estuvo muy presente y acentuado. No obstante habríamos de tener presente que a la luz de los principios enunciados, más parece tendiente a asegurar que en los otrora países "socialistas" se asegure la economía de mercado, más que intentar poner las bases para ayudar al mundo en desarrollo.

Hay múltiples aspectos que no fueron incluidos en la mencionada acta y que no se puede pretender crear una isla de estabilidad y democracia dejando fuera elementos de gran trascendencia para los países en desarrollo como la "política de al borde de la guerra, la agresión fragmentada y el uso extensivo de tácticas subversivas y de armas convencionales, que podrían en última instancia crear una condición de inestabilidad internacional que llevaría eventualmente a las armas nucleares a entrar en acción inesperadamente y en relación con una disputa relativamente poco importante" (9). De ahí la reticencia por parte de Inglaterra de ceder ante las propuestas unilaterales de la Unión Soviética, que se enmarcan en la nueva mentalidad política de la URSS llamada de Perestroika.

Pero también debemos de tener en cuenta que las influencias políticas y nucleares se influyen y afectan entre sí, y al ser un instrumento de gran potencia, es susceptible de ser empleada tanto para mantener posiciones que son estables inherentemente y se convierten en inestables solamente por circunstancias temporales o accidentales. (10) En relación a esto las relaciones paralelas a las que dieron origen las potencias en el marco de la guerra fría pueden constituirse

(9) J.W. Burton Teoría General de las Relaciones Internacionales . p. 191.

(10) Ibid.

en la semilla que germine a plazo no muy largo constituyendo una amenaza a la paz y seguridad internacional.

Como se puede deducir de lo anterior, los acuerdos de desarme que se han realizado son de gran trascendencia y que deben de continuar, pues debemos aceptar se ha avanzado por el lado de las potencias, pero por el lado de las potencias regionales ¿cuándo?. Esta situación de transición puede ocasionar un revertimiento de los logros alcanzados, convirtiendo una situación de relativa tranquilidad a una situación de al "Borde de Guerra".

Para Seara Vázquez la situación de desarme nuclear es muy compleja y él menciona que cualquier plan general sobre desarme plantearía los siguientes problemas:

a) Es necesario que no altere el equilibrio de fuerzas, en el ámbito internacional, pues de otro modo los países perjudicados difícilmente aceptarían participar en tal plan.

b) El plan de desarme debe ser gradual, con etapas concebidas de modo que en ninguna de ellas se altere el equilibrio de fuerzas.

c) Que cada una de las partes debería estar convencida de que el plan se lleva a efecto exactamente y de que ningún

país lo burla. Para eso se necesitaría un sistema de inspección y control imparcial y eficaz.

d) Suponiendo que algún país violara los acuerdos de desarme y a través del sistema de inspección tuviera conocimiento de ello, todavía sería necesario que de algún modo tal país fuera castigado, o simplemente obligado a adaptarse al plan de desarme.

Termina diciendo, "lo anterior prueba la dificultad de llegar a un acuerdo, lo más fácil y probable es la adopción de acuerdos de limitación de armamentos en sectores concretos, o de desmilitarización total o parcial de ciertas regiones, como el tratado de desnuclearización de América latina (Tratado de Tlatelolco - 1967). (11)

Algo que contrasta con la anterior opinión de Seara Vázquez es la actitud europea del establecimiento de la nueva arquitectura regional que ha traído consigo el acuerdo político entre las dos potencias. La Carta de París firmada a finales de 1990 establece una serie de lineamientos y principios que permitirá una nueva construcción regional, *sin* desmilitarizada del todo, si se mantendrá un control más estricto sobre

(11) Seara Vázquez, Modesto. Derecho Internacional Público, p. 374.

el armamento. Los firmantes de la Carta de París tienen previsto reunirse nuevamente a mediados del mes de abril donde tratarán la cuestión europea, su posición mantenida en la Guerra del Golfo Pérsico así como intercambiar opiniones respecto a toda la región del Golfo Pérsico y el espinoso caso Soviético.

11.3 DESGASTE DE LOS IMPERIOS

Ambos sistemas están experimentando dos tipos de desgaste. El primero es común a ambos, la pérdida de legitimidad de sus acciones. Estados Unidos ha usurpado de su significado práctico el concepto de la defensa del mundo libre, de la llamada libertad occidental ante el monstruoso comunismo de la Unión Soviética. La pérdida de legitimidad ha sido gradual y absoluta; primero la intervención en Corea; posteriormente en Vietnam, Afganistán, Cuba, Centroamérica, Panamá, el apoyo directo e indirecto a regímenes represivos como el que dió a Augusto Pinochet, Pieter Botta, Alfredo Stroessner, sólo por enunciar algunos.

En la mayoría de las veces las intervenciones tienen como resultado las sangrientas violaciones a los derechos humanos y la vejación contra los más altos valores nacionales, como la Soberanía y la independencia política de los Estados.

Por lo que respecta a la Unión Soviética, ha perdido la legitimidad en cuanto al objetivo de lograr una sociedad desenajenada. De hecho la desenajenación no la logró al interior de su propio régimen más aún, las leyes del capitalismo se han constituido como un importante mecanismo a implementar. En el ámbito internacional, el socialismo Soviético no logró una unificación capaz de combatir los embates capitalistas

al interior de los sistemas de Europa Oriental; tampoco logró alternativas reales para los países del Tercer Mundo que buscan desesperadamente una alternativa económica y política que les permita salir airoso de la crisis económica que los acosa.

El otro tipo de desgaste a que se enfrentan los dos imperios es particular a cada uno de ellos. Estados Unidos se enfrenta al problema de lograr la supremacía económica-tecnológica, ante el desafío, en lo comercial, financiero y tecnológico, que le está presentando Japón y Alemania, éstos actualmente tienden al poder financiero internacional dentro de un dinamismo que obedece a la nueva economía mundial.

Enfrentar, también, a la Comunidad Económica Europea que trabaja afanosamente coordinando políticas comerciales, monetarias, para instaurar a finales de 1992 un mercado común libre de todo tipo de trabas económicas, políticas y sociales.

Para la Unión Soviética, los problemas a enfrentar provienen del potencial de contradicciones que contienen las nuevas políticas soviéticas conocida como Perestroika. Llevada a cabo por primera vez en el gobierno de Krushev de manera tibia, y profundizada de manera extraordinaria por Gorvachov, ante la imperiosa necesidad de descentralización decisoria y operacional, de mayor libertad de opinión y de expresión.

y de mejor uso de los mecanismos de mercado.

II.4 EL TERCER MUNDO

Frente a los dos centros imperiales y a su periferia más inmediata, que constituye lo que generalmente se ha denominado primero y segundo mundos, se configura un tercer mundo, que comprende países en su mayoría situados en el hemisferio sur y que se caracteriza por varias formas de desarrollo. (12)

Según Helio Jaguaribe, la existencia del Tercer Mundo frente a las relaciones imperiales es por diversas causas. Una debida, en gran parte a que el poder hegemónico de los imperios no fueron omniabarcadores y dejaron fuera a diversos países con determinado grado de autonomía. Países como China, cuyo desarrollo posrevolucionario se procesa inicialmente bajo la égida soviética, luego se convierte en una potencial relativamente autónoma. En un margen más restringido, países como la India o Brasil obtienen significativos espacios de autonomía apartir del segundo tercio del presente siglo. La otra surge del carácter policéntrico norteamericano. El tercer Mundo con la excepción de algunos países de economía centralizada --- como Cuba -- incluye a países subdesarrollados de economía de mercado.

Sin embargo, el surgimiento del Tercer Mundo obedece

(12) Helio Jaguaribe "América Latina I" El Día, 18 agosto 1989- p. 6.

a cuestiones económicas más complejas. Para comprender el surgimiento del tercer mundo, su evolución y su condición actual lo mismo que sus posibles alternativas, es necesario remitirse a la raíz del problema.

El hacer una diferencia entre el surgimiento del capitalismo en los países imperiales y los países, mal llamados del Tercer Mundo, nos lleva a omitir la teoría del desarrollo por etapas, y aceptar la teoría del capitalismo periférico.

La aparición del capitalismo en aquellas regiones que luego se convertirían en los centros del sistema capitalista mundial obedeció a un proceso interno de ruptura de los modos precapitalistas. Esta ruptura de las relaciones feudales en el mundo rural europeo constituye el marco social que dió lugar a la famosa "Revolución Agrícola". Otro de los factores de suma importancia es la interrelación en el tiempo y en el espacio de las alianzas de clase que permitieron el florecimiento de las nuevas relaciones capitalistas en la industria; es decir la alianza entre la clase dominante, la burguesía industrial y los terratenientes en el contexto de un Estado maduro y poderoso. De este modo las relaciones con el exterior obedecieron a un proceso lógico creando por las propias condiciones; así, la subordinación de las relaciones exteriores obedece a exigencias de la acumulación interior que va configu-

rando gradualmente el sistema capitalista mundial.

En cambio el régimen de producción capitalista de los países en desarrollo ha sido introducido desde afuera a través de la dominación política. No se produce una ruptura de las relaciones precapitalistas, sino más bien una distorsión de las mismas al estar sometidas a las leyes de producción capitalista. Así, lo revela la ausencia de una revolución agrícolá. (13)

Las alianzas de clase que crean el marco político adecuado para la reproducción del sistema no son principalmente alianzas de clase internas, sino una alianza internacional entre el capital de los monopolios dominantes y la llamada "Burguesía Compradora". Al no existir una fuerza económica regional autónoma que actuará como imán aglutinador de las masas y tomar el control político, no existían por ende un Estado Nacional realmente maduro. Además, las relaciones exteriores no obedecen a la lógica de un desarrollo interno; al contrario son la fuerza impulsora y determinante del sentido y del ritmo del desarrollo.

(13) Helio Jaguaribe Nuevo Orden Económico Internacional
p-24-26.

Estas características de la formación del régimen capitalista en los países periféricos, están determinado en la actualidad el deterioro en los términos de intercambio que cada vez tienden a profundizarse más.

Así entonces, en el mismo orden de ideas, a partir de la segunda guerra mundial se etiqueta a los países en función de su desarrollo económico como pertenecientes al primer mundo, si está en Europa Occidental y desarrolla una economía de libre mercado, segundo si pertenecían a los países socialistas de economía planificada, y por último al tercer mundo todos aquellos países subdesarrollados con diferentes niveles de desarrollo.

II. 5 AMERICA LATINA

La etapa actual de transición e incertidumbre de la correlación de fuerza en el ámbito internacional restringen la capacidad de respuesta de países como los de América Latina. En sus relaciones con el exterior los términos de intercambio son negativos para la mayoría de los países máxime si su competencia en el exterior se encuentra reducida por la voracidad económica de los países desarrollados.

Las relaciones económicas de América Latina con el exterior han caído en un IMPASSE económico debido a que se puede, aunque con muchos esfuerzos, alcanzar una relativa paridad en las relaciones de productividades; aunque éstas sean únicamente en el sector orientado al exterior, pero en el momento de pasar a la relación de términos de intercambio la capacidad productiva se obnubila ante la diferencia de precios determinados por la relación de ingresos diferenciados centro-periferia.

En el subsecuente riesgo de producción en el momento en que en el mercado internacional se enfrentan los productos de los países periféricos con los países industrializados. Es decir, en la relación x/m (exportaciones-importaciones).

Los fenómenos antes mencionados inciden de tal magni-

tud que la década de los 80 se considere como la década perdida para A.L. y se teme que para la presente década suceda lo mismo. Por ejemplo, el ingreso per cápita disminuyó más de 6.5 % y la baja de la inversión en infraestructura, educación y capital productivo se presenta como una sombra sobre la capacidad de recuperarse y repuntar en la década de los noventas.

En el ámbito político la contrapartida ha sido relativamente positiva con el establecimiento de la democracia en algunos países como Argentina, Brasil, Uruguay y Chile; en algunos otros está en proceso.

América Latina rica en recursos naturales y humanos se ha visto sometida por el lacerante yugo del capital; la deuda externa, expresión contundente de un injusto sistema de relaciones internacionales, es hoy el factor que más nos condiciona. Debemos casi 410 mil millones de dólares. En los últimos 5 años ha crecido a un promedio de 4.5. % anual. Sin embargo, en el mismo período América Latina ha registrado una transferencia neta negativa de más de 100 millones de dólares. El injusto sistema de relaciones económicas internacionales: deuda externa, proteccionismo, subsidios, condicionamiento de los organismos de créditos, es la que, mayormente determina nuestra situación de crisis pero no el único problema que nos afecta en conjunto.

El conflicto centroamericano, el terrorismo y el narcotráfico son temas que inciden fundamentalmente en el presente y son condicionantes del futuro.

Por ejemplo los países de la región andina en especial y algunos en forma dramática sufren las consecuencias del narcotráfico y el terrorismo.

El narcotráfico, con su inmensa generación de recursos económicos ha penetrado las sociedades no sólo a través del consumo, sino también generando corrupción y amedrentamiento en los resortes del poder.

El narcotráfico y la deuda externa son dos flagelos, que si bien no eran desconocidos, se han manifestado en su forma más cruel. Ambos constituyen elementos relativamente novedosos que marcan y marcarán las pautas del desarrollo de las actuales relaciones internacionales. El narcotráfico, se está acomodando al nuevo concepto de seguridad nacional del sistema imperial norteamericano, puede constituirse como el mecanismo que aniquile los logros democráticos de la región. Y sobre la deuda externa, es ampliamente conocido que es un condicionante a largo plazo.

Y por si esto fuera poco América Latina, se encuentra en el radio geopolítico estratégico de los Estados Unidos.

Actualmente el Comando Sur ha modificado su estructura, integrándola con fuerzas de despliegue rápido, capaces de actuar con prontitud en cualquier lugar de Centro o Sudamérica. Ya ha demostrado su disposición a este tipo de intervenciones en las maniobras que realizaron en Bolivia, Ecuador, y la cruel invasión a Panamá.

En el plan en que se encontrará América Latina tiende a crear un cerco en América del Sur.

La guerra de las Malvinas permitió establecer una poderosa base, punta adelantada de la OTAN, la isla Ascención en el Atlántico y el uso de la isla de Pascua cedida por Pinochet a los norteamericanos.

Faltarían sólo en el corazón de Sudamérica pistas apropiadas para el aterrizaje de los aviones de las fuerzas de operaciones especiales, centroamérica tiene las bases en Honduras. Noticias sin confirmar hablan de la existencia de estas pistas en el Chaco paraguayo.

Finalmente, América Latina debe de iniciar una labor activa en los organismos internacionales. La integración latinoamericana, después de más de un siglo no ha logrado la tan ansiada integración. Han puesto más atención a la elegante retórica que tratar de pulir las diferencias econó-

micro-políticas que subyacen de años.

América Latina no puede perderse más en la utopía y la retórica. La utopía de llegar a una integración global, regional o aún subregional en un futuro cercano; la retórica de las declaraciones de principios y enunciación de supuestas directrices comunes de política, carente de cualquier credibilidad operativa.

Si América Latina no hace prevalecer sus derechos y establecer programas de desarrollo acordes a la realidad y necesidades ante la presencia de bloques económicos (CEE, CAME, Cuenca del Pacífico, etc.), quizá en un corto futuro, sólo seamos desde nuestras costas, meros receptores del paso de las riquezas que alimentaran una nueva etapa de desarrollo del Norte.

II.6 AFRICA

Africa, al igual que América Latina forma parte del llamado Tercer Mundo. Las relaciones que ésta ha establecido con las potencias de Europa, tienen su origen en la cercanía y mayormente a los lazos de dependencia que fincaron durante el período colonial. Los "privilegios" comerciales a que son acreedores al formar parte (algunos, del tratado de Lomé les da acceso a la llamada "dicha de la desgracia". La mayoría de los países africanos se debate entre la miseria y la frustración, debido en gran parte a que los cuadros gubernamentales siguen manteniendo estrecha vinculación con los otrora países coloniales.

Aunque nuestro objetivo no es dar a conocer los procesos de gestación de los estados nacionales, damos en el presente trabajo, al igual que hicimos en el análisis de América Latina, las bases para comprender la situación actual de África y su ubicación en el actual orden internacional.

La nación en África dista mucho de formarse de la forma que se creó en Europa. En África la construcción nacional y la construcción del Estado han sido y son, para el movimiento de liberación, dos tareas complementarias. La nación nace del Estado. La subjetividad colectiva transclasista llamada nación nace, por una parte, de la lucha política,

militar, económica por la soberanía estatal y, por la otra de las transformaciones culturales sucesivas de las comunidades históricas precoloniales y coloniales.

Una compleja dialéctica concurre pues al nacimiento de la nación en Africa negra; no es únicamente del Estado, del ejército de liberación, de la administración de las zonas liberadas o de las milicias populares de autodefensa de donde nace la nación africana. Tampoco nace del simple hecho de las transformaciones sucesivas de las consecuencias antinómicas de las diferentes comunidades históricas, de la integración progresiva de esas conciencias en su superyo transclasiista, transétnico nacional. La nación africana nace de la dialéctica, de la superación de la síntesis de todos esos procesos (14).

Las otras formas de las que dista la formación africana respecto de la de Europa es; en Africa no existe una burguesía capaz de unificar a la colectividad y crear en torno suyo un poder político que establezca un proyecto de nación como lo hizo la burguesía inglesa o la francesa. Lo que existía y existe, aunque con nuevos matices, es una burguesía impuesta, una burguesía "compradora" que a petición del capital

(14) Joan Ziegler El saqueo en Africa, p. 40.

transnacional instauro un régimen de dominio y saqueo absoluto de su población, además de establecer los vínculos que realizan la nacionalización entendida para la burguesía como la transferencia a los autóctonos de las injusticias heredadas del período colonial.

La nación africana no nació de la ruptura del período precedente. La burguesía "compradora" no nace de la lucha contra la clase feudal autóctona y no se define contra ella, nace del pacto colonial y de la exclusiva voluntad del ocupante (15).

Este tipo de vínculo creado desde el período colonial tiene fundamental peso sobre el desarrollo actual del Africa. A pesar de que el continente africano es una de las regiones más ricas del mundo en recursos naturales tiene una población con un ingreso per cápita de los más bajos del mundo, gran porcentaje de desnutrición, aunado a esto gobiernos dictatoriales y el saqueo de las grandes transnacionales de materias primas y explotación de la mano de obra.

(15) Idem. p. 39.

CAPITULO TERCERO
REEDINAMIZACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL



CAPITULO

TERCERO

III. REDINAMIZACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL

"Una nueva civilización esta surgiendo en nuestras vidas y los hombres ciegos en todas partes estan tratando de suprimirla. Esta nueva Civilización tiene consigo nuevos estilos familiares; formas diferentes de trabajar, amar y vivir una nueva economía; nuevos conflictos politicos; y más allá de todo esto, también una nueva conciencia".

Alvin Toffler
La Tercera Ola

La historia del capitalismo es un fenómeno lleno de contrastes y contradicciones, ausente de un desarrollo lineal propio de su naturaleza, o que lo lleva a verse envuelto en depresiones atentatorias de la organización del sistema más no contra el sistema. Aunque muchas veces, se sobreentiende que lo que altera la forma puede influir a la sustancia, sin duda esto ocurre. No obstante, el que los factores atentatorios surgen del propio seno del Sistema, los convierte en manejables a la vez que los adapta a las nuevas circunstancias constituyendo nuevamente el "equilibrio" del sistema.

La internacionalización como apéndice del Capitalismo, siempre ha acompañado a éste, constituyéndose como elemento inherente desde los primeros intercambios comerciales. Aún teniendo en cuenta que la anterior división estaba constituida por Ducados y Principados, etc. el comercio que atravesaba y atraviesa las "fronteras" siempre ha tenido lugar en la inteligencia de que no hay sociedad autárquica.

El capitalismo como sistema ha tenido durante todo su proceso histórico de gestación "altibajos" que a la fecha, junto con otros fenómenos: la pobreza, injusticia, el reparto desigual de la riqueza, etc., no ha logrado superar. Lo anterior nos lleva a decir que a pesar de su pronta apari-

ción el capitalismo continua transitando por un gran camino que aún falta mucho por terminar. Durante sus diversas etapas éste se ha visto enfrentado a múltiples peripecias. El Capitalismo es el "carro histórico" de la humanidad que transita por un camino ausente de dirección, un camino que es creado por la imaginación de los de "abordo" que van al volante".

Los obstáculos que a la fecha el capitalismo se ha encontrado en ese camino incierto han sido salvadas por las diversas "artimañas" y el carácter "creativo e innovador" de los de "al volante".

Sería demasiado prolijo -y rebasaría el objetivo de este Capítulo- detenernos en detalle de las principales características de cada una de las "artimañas" que los de "al volante" ha "inventado" para salvar "el Carro histórico de la humanidad", por lo que nos limitaremos a enunciar sólo algunas artimañas que sirvieron para continuar con el sistema. El ingreso al capitalismo se dió a través de un cambio dinámico, en cambio constante, que se acelera con rapidez a partir del rompimiento del orden feudal en Europa y la incorporación de nuevos y vastos territorios a la explotación mercantil por medio de la dominación colonial española y portuguesa, en lo que es hoy América Latina, Francesa e Inglesa en América del norte, Australia y la India, y de varios países en

Africa y Asia.

Durante esta etapa, la aniquilación de los nativos y la colonización subsecuente, o el mestizaje y subordinación de las poblaciones y culturas locales establecieron relaciones entre las metropolis y las colonias extremadamente inequitativas, cuyas consecuencias se siguen resistiendo (1).

La Revolución Industrial constituyó otro logro de la inercia del Capitalismo, ésta en términos generales tuvo origen en Inglaterra aproximadamente en el lapso comprendido entre 1750 y 1826, se caracterizó fundamentalmente por el rápido desarrollo tecnológico. "En menos de cien años, se transforma profundamente el sistema de producción y de distribución de mercancías. La máquina sustituye definitivamente al taller artesanal; el barco de vapor y el ferrocarril desplazan al velero, a la lancha y al transporte en careta, es una serie de "inventos que se condicionan y se exigen mutuamente lo que provoca esta modificación revolucionaria de los sistemas de producción" (2).

La revolución industrial definió el carácter hegemónico de los principales actores: Inglaterra, primero, después

-
- (1) Cfr. Bernal M. Victor "La Nueva División Mundial del Trabajo" Grandes Tendencias Políticas Contemporáneas "UNAM". p 8
 (2) Brom, Juan. "Esbozo de historia Universal" Tratados y manuales Grijalbo p. 159.

paulatinamente ésta fue desplazada por Japón y E.E.U.U.

El punto de "equilibrio" y dinamismo productivo que imprimió tal fenómeno encontró su momento de discidencia a principios del S. XX debido en gran parte a tensiones políticas y a disputas territoriales, el capitalismo había entrado en un bache, por lo que era necesario otro impulso.

La Primera Guerra Mundial que se desata principalmente a causa de la competencia por la supremacía económico-política del mundo y traerá como consecuencia intensos cambios como: desprendimiento de Rusia del sistema capitalista mundial y la formación de la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas, bajo un sistema opuesto a aquél y el nuevo reparto del mundo entre vencedores y vencidos, reparto en el que los E.U.A. obtienen un reforzamiento de su posición en el llamado mundo occidental.

Sin embargo, un rasgo común a todos los países industrializados ganadores y perdedores en la lucha militar, es el hecho que de su extraordinario crecimiento económico se funda esencialmente en una centralización del capital en todos sentidos: gigantescas instalaciones fabriles, control del comercio interno e internacional, sujeción de países y regiones más débiles, gobiernos poderosos, avances técnico-tecnológicos acelerados y de casi inmediata aplicación produc-

tiva, que reflejaba la preponderancia de asociaciones y sociedades virtualmente monopolistas, cuya emergencia se inicia en realidad desde mediados del Siglo XIX. (3).

El Siglo XX en el segmento histórico en el que más cambios han ocurrido; es en esta etapa en la que por vez primera surgió un sistema social económico-político adverso y por ende alterantivo al capitalismo, callendo en las postrimerías del mismo siglo: el surgimiento de la primera y segunda guerra Mundial.

Como ya se había apuntado antes y a pesar de que la internacionalización del capital es tan antigua como el propio sistema capitalista, es hasta el período posterior a la Segunda Guerra Mundial cuando se generaliza.

La reorganización económica, política, ideológica y social que tiene lugar como consecuencia directa e indirecta del conflicto bélico alcanza virtualmente a todo el orbe y se expresa en varios aspectos de enorme trascendencia histórica, entre ellos destacan: a) ampliación y consolidación del socialismo como sistema integrado (4); b) programa de ayuda

(3) Bernal M. Víctor Op. Cit. "La nueva División Mundial del Trabajo",

(4) a pesar de ciertas diferencias en la organización y posición internacional de algunos países como Yugoslavia.

económica Norteamericana (5); c) conversión de la economía de guerra en una economía de paz; d) la ingente tarea de reconstruir una buena parte del mundo destruido; e) la necesidad de incrementar la productividad de la fuerza de trabajo ante la pérdida de millones de jóvenes obreros; f) la existencia de un enorme mercado potencial que todo lo necesitaba; g) el surgimiento de organismos, asociaciones y acuerdos de diversos tipos y alcance como la O.N.U., GATT, F.M.I., BIRF, etc.; h) la creación de 2 formas distintas de integración regional en Europa: CAME y CEE.

Nuestro Objetivo en el presente capítulo es identificar los principales factores que intervienen en la actual reestructuración de la economía mundial. Es decir identificar hechos y fenómenos que en la presente etapa están actuando hacia la dirección de restablecer o redinamizar la economía mundial. En tal sentido, los fenómenos antes enunciados constituyeron en su momento histórico "elementos redinamizadores de la economía mundial". El júbilo actual que significa hablar de bloques económicos no es propio ni auténtico de la actualidad, si bien nosotros sostenemos que la plena integración de la CEE para enero de 1993, la Conferencia de la Cuenca del Pacífico, el Acuerdo de Libre Comercio México-E.E.U.U. y Canadá, representan los elementos que vienen, en las postri-

(5) Plan Marshall y de empresas privadas que se asociaron con firmas Europeas.

merías del Siglo XX, a imprimir gran dinamismo a la economía mundial, que conjugados con los cambios geoestratégicos, políticos, sociales e ideológicos en el mundo dan un nuevo empuje y mayor visibilidad al carro histórico de la humanidad.

En efecto, en el período posterior a la Segunda Guerra Mundial se incrementó sobremanera el interés relativo a los problemas de integración económica. En Europa el establecimiento de la Unión Aduanera y, más tarde, la Económica de los países que forman el Benelux, la Comunidad Europea del Carbón y el Acero (6), la Comunidad Económica Europea (Mercado Común) (7), la Asociación Europea de Libre Comercio (8). Paralelamente en América Latina. La (CEPAL) preparó planes para la creación de una Zona de Libre Comercio que incluyese a todas las economías latinoamericanas (9), la cual no fue aceptada.

Sin embargo se lograron sendos acuerdos, en 1960,

-
- (6) Establecida 10-2-1953 entre los países que forman el Benelux (Bélgica, los Países Bajos y Luxemburgo), Francia, RFA e Italia.
 - (7) Establecida el día primero 1958, entre los países de la Comunidad Europea del Carbón y del Acero. Al mismo tiempo estos países crearon la comunidad Europea de Energía Atómica (Euratom) para la explotación de la energía nuclear.
 - (8) Establecida 8 julio 1960 entre Austria, Dinamarca, Gran Bretaña, Noruega, Portugal, Suecia y Suiza. En el mes de marzo de 1961 Finlandia se incorporó como miembro asociado.
 - (9) Sudamérica, Centroamérica y México.

seis naciones sudamericanas (10) conjuntamente con México concluyeron el Tratado de Montevideo, por medio del cual quedó instituida la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio; entre tanto, cuatro países centroamericanos firmaron un tratado por el que se establecía el Mercado Común Centroamericano (11).

La etapa actual de reestructuración económica internacional entra en una fase de gran dinamismo e innovación, hay quienes dicen que la presente etapa, principalmente los administradores, es la etapa en que las empresas entran a la Tercera Ola, que significa: productividad, eficiencia, calidad, nuevos patrones, en general, del comportamiento empresarial, otros prefieren decir que estamos en transición a la Tercera División Internacional del Trabajo.

(10) Argentina, Brasil, Chile, Paraguay, Perú y Uruguay (principios de los 80 Ecuador y Colombia firmaron también)

(11) Bela Balassa, Teoría de la Integración económica - Pág. 12.

III.1 DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO

En la última década del Siglo XX la División Internacional del Trabajo ha sufrido un cambio verdaderamente radical, la evolución en el conocimiento técnico aplicado a la producción es y seguirá siendo un factor dinámico donde la creatividad y la innovación será la constante. Nunca antes en la historia se habían sucedido grandes cambios técnicos que alteraran en gran magnitud la actividad económica. Es verdad que la Revolución Industrial fue un gran cambio, de amplia trascendencia que imprimió un gran giro en la vida de los pueblos.

Algo parecido a lo que pasó a mediados del Siglo XVIII está sucediendo hoy en nuestros días. El gran desarrollo tecnológico, principalmente en los campos de la cibernética, la mecánica y la electrónica está alterando la organización económica, no sólo de las economías internas, sino viene, también, a poner en "jaque" a la estructura jurídico-política de la sociedad, el Estado.

Desde que el hombre se encontró frente a un mundo hostil se vió obligado, aún sin saberlo, a realizar la primera división de tareas de recolección, caza y pesca durante el largo período en el que prevalecieron los clanes y tribus nómadas, pasando por la separación laboral entre campo y ciu-

dad o entre trabajo intelectual y manual, y más tarde por la incipiente distribución del proceso productivo manufacturero entre diversos trabajadores, hasta llegar a la compleja industria moderna -que aleja cada vez más al productor de los resultados completos del bien o servicio final- la satisfacción de las necesidades humanas de alimentación, vestido, vivienda, salud, educación, cultura y esparcimiento ha exigido, exige constantemente que la obtención de satisfactores o de los medios para conseguirlos se base en métodos de producción de gran complejidad y de la especialización en una o pocas operaciones a cargo de cada obrero o empleado (12).

La división del trabajo, a pesar de su aparente lentitud es un fenómeno dinámico, en cambio constante, que se acelera con gran rapidez a partir del rompimiento del orden feudal en Europa y la incorporación de nuevos territorios. Es a partir de entonces en que comienza a implementarse un estilo de vida o de explotación: la dominación de los pueblos primitivos y por ende la subordinación de pueblos y culturas de como consecuencia relaciones metrópoli-colonia de carácter inequitativo.

El constante asedio de las colonias por las metropo-

(12) Bernal, M. Victor y Marquez M. Arturo La Nueva División-Mundial del Trabajo, p. 3.

lis, los obstáculos que estas ponen a las primeras en relación a su producción y por consecuencia a sus mercados, destruyendo los sectores manufactureros más avanzados y de mayor calidad, nulificando, para las colonias, cualquier posibilidad de ingresar al incipiente mercado mundial con los productos de las colonias.

"Esta situación imprime una desequilibrada y, como decíamos, injusta división internacional del trabajo, pues estanca el desarrollo de la técnica en los países sometidos y traba sus capacidades de transformar las relaciones sociales internas y las posibilidades de intercambio internacional" (13).

La primera División Mundial del Trabajo se dá en tanto los países dominantes se disputan la Supremacía mundial desarrollando nuevas técnicas que aplican a la producción en el marco de la Revolución Industrial. Por otro lado las colonias se ven restringidas a la condición de fuentes de minerales, productos agrícolas y otras materias primas que serán transformadas por aquéllos quienes las reexportaran con mayores ganancias. Otros factores de carácter (técnico) económico y político acentúan aún más la inequitativa primera división Mundial del trabajo, como son, la Revolución Francesa, la independencia de las 13 Colonias, la modernización y apertura

(13) Ibid., p. 4.

ra del Japón, etc.

En el primer cuarto del Siglo XX, el gran dinamismo, sin soslayar fisuras y contradicciones sucedidas, vertido por todos los elementos técnicos y científicos a la actividad productiva alcanzan la cresta de su desarrollo. La competencia por la supremacía mundial enfrenta a tales naciones en la Primera y Segunda Guerra Mundial.

Después de la Segunda Guerra Mundial, en la que desde mi personal punto de vista, se instaura la Segunda División Internacional del Trabajo, y esto se debe a:

1) La ampliación y consolidación del socialismo como un sistema integrado.

2) La inversión masiva de capital estadounidense en Europa por medio del conocido Plan Marshall y de empresas privadas que se asociaron con firmas privadas Europeas.

3) La conversión de la economía de guerra en una economía de paz, lo que trajo consigo un prodigioso avance de las fuerzas productivas.

4) La ingente tarea de reconstruir una buena parte del mundo destruido, (Europa y Japón, principalmente).

5) La necesidad de incrementar la productividad de la fuerza de trabajo ante la pérdida de millones de obreros en las naciones que, aún antes de la confrontación bélica, tenían altos niveles de industrialización y desarrollo.

6) La existencia de un enorme mercado potencial que todo lo necesitaba, tanto en los países afectados directamente por los cambios como en el resto del mundo.

7) El surgimiento de organismos, asociaciones y acuerdos de diverso tipo y alcance, como la ONU, GATT, F.M.I., etc.

8) La creación de dos formas distintas de integración regional de Europa (el CAME y la CEE).

Como indicamos en capítulo primero, la caída del sistema de Bretton Wood, entre otros, dieron al traste con el "equilibrio" de la economía mundial. Hoy todo parece indicar que en los tiempos que vivimos se están gestando y fortaleciendo los mecanismos que redinamizarán la economía en la presente década y gran parte del Siglo XXI. Lo que no sabemos ahora es, después que estos elementos "redinamizadores" como son los bloques económicos hayan desarrollado todo su potencial por cual serán reemplazados.

La Tercera División Internacional del Trabajo, la cual creemos ha comenzado, ya que podemos identificar sus principales elementos, a saber:

Tercera División Internacional del Trabajo

- Cuarta revolución científica-tecnológica.
- Liberación financiera.
- Apertura de Europa del Este.
- Fortalecimiento y formación de Bloques --
Económicos.

Debido a que nosotros tenemos la firme convicción de que los factores dinámicos de un país no lo constituye el país en sí, sino la célula más pequeña de una nación: la empresa. En tal función analizaremos a la empresa transnacional y su ulterior fusión para la formación de los bloques económicos.

III.2 EMPRESAS TRANSNACIONALES

La empresa transnacional como tal, en el presente está jugando un preponderante papel en redinamizar la economía mundial, se está entrando a lo que anteriormente enunciamos: la tercera división internacional del trabajo, o como lo prefieren llamar algunos administradores es que, estamos entrando a la "Tercera Ola".

Si nosotros tuvieramos una lupa para ver la actual movilidad mundial nos percataríamos que de FOKMA nuestro mundo actual vive aún bajo la sugestión de un período "clásico", el de la expansión capitalista del siglo pasado. Aunque también podemos afirmar que nuestra época es más bien la de un crisol en el que se confunden, descomponen y rehacen todos los hechos establecidos; donde se unen los contrarios y las ideologías producen reflejos aberrantes, al punto que se proclama, una vez más, su defunción. Sin embargo, si nos detenemos de manera cuidadosa nos damos cuenta que de FONDO son totalmente diferentes.

La extensión actual de los fenómenos de transnacionalización supone una cierta realidad internacional, sea desde el punto de vista de la revolución tecnológica (el "empequeñecimiento" del mundo por obra de las comunicaciones y transportes) como desde el político y social, en cuanto a una cre-

ciente integración de la comunidad mundial. El "tipo ideal" de Transnacionalización exigiría un planeta abierto, sin otras fronteras que las de la lógica y las necesidades de capital transnacional. En parte, éste parece un sueño realizado, como lo demuestra la notable movilidad del capital, así como su independencia respecto a la política de los Estados Nacionales -Dicha impresión se acentúa si se piensa en el dinamismo de las grandes corporaciones monopólicas que desafiarán incluso el divorcio entre los bloques "capitalista" y "socialista" al desestabilizar primero, y después conquistar una cierta capacidad de penetración en los mercados internos de los países de éste último bloque.

El nacimiento, desarrollo y crecimiento de las empresas ha atravesado por 3 periodos a los que Alvin Toffler y Alan Raymon han llamado "Olas". Actualmente nos encontramos, a decir de los países desarrollados, si tomamos al Estado-Nación como referencia solamente, en la "Tercera Ola". Según Alan Raymon "la sociedad industrial es muy parecida a una ola oceánica en sí misma. Al lograr su potencial y al enfrentarse cada vez con más masa, pero con menos ímpetu, se vuelve inestable y rompe en un tumulto; una nueva ola rompe por debajo de su superficie, desestabilizándola aún más (14).

(14) H. Alan Raymon. Administración en la Tercera Ola. - -
CECSA p. 15.

La Primera Ola de la civilización fue la ola agrícola. La tecnología agrícola permitió a los humanos formar comunidades estables y fijas, y les dió tiempo libre en el que podrían desarrollar artes y ciencias. Lo que llamamos civilización empezó a surgir. La organización y jerarquía medievales fueron la culminación lógica de las ideas y tecnologías de la primera Ola.

La primera ola estuvo alimentada, más que nada, por tierra barata que estaba disponible para todo el mundo. La ética que podría ser mejor usada para describir ésta ola fue la libre empresa. La competencia se consideraba positiva, porque la mayoría de las familias eran granjeros autosuficientes que no dependían del mercado para sobrevivir.

La Segunda Ola fue alimentada por recursos naturales baratos que podían ser explotados sólo por importantes inversiones de capital en cuanto a su producción y manufactura. El mundo industrial, relativamente simple, centralizado y lineal, podía ser manipulado por fórmula.

"La propiedad, el sentido de tener intereses en la empresa, se separó del trabajo, mientras que las empresas se separaban en trabajadores y propietarios. La mayoría de los trabajadores adoptaron el enfoque "Yo sólo trabajo aquí". Los propietarios factorizaban, por medio de técnicas de administración por fórmula, esta actitud en la educación y no hacían intentos por

cambiarla. La situación tuvo como resultado un enorme desperdicio y muchas ineficiencias; pero era efectiva para los propietarios, mientras las materias primas fueran baratas" (16)

El control del mercado surgió cuando una o un número pequeño de compañías establecían control sobre un mercado particular para un producto o serie de productos, evitando la entrada de nuevos empresarios a ese mercado. La sociedad pasó de una era de libre empresa independiente a la empresa corporativa.

Así, empezó la época de la política burocrática. Cabe mencionar que se desarrolló, también, un sistema educativo para formar individuos que pudieran funcionar dentro de estas estructuras (17).

La educación se llevó a cabo, principalmente, en el hogar, en la granja, en el trabajo. Sin embargo, poco a poco la primera ola medieval fue sacudida con la desaparición de la tierra y la mano de obra barata, permitiendo que dominaran las ideas, organizaciones y tecnologías de la siguiente ola, cuya punta de lanza fue el ferrocarril.

La época de los viajes, de los descubrimientos, el

(16) Ibid., p. 27.

(17) El sistema educativo estaba diseñado para proporcionar a los trabajadores socializados y obedientes requeridos por las organizaciones de la Segunda Ola. Ver Administración Orgánica Americana, H. Alan Raymon, Pág. 32.

desarrollo de la ciencia, comunmente llamado "Renacimiento", fue la etapa de transición de la primera a la Segunda Ola.

Con un fuerte mercado para la manufactura y el comercio, la situación estaba madura para el desarrollo de la tecnología industrial (máquinas) y de las organizaciones industriales (diseñadas para funcionar como máquinas). La Segunda Ola empezó así con un esfuerzo de pasar la libertad a un contexto "político" y alejarla del contexto de "trabajo". Este proceso también creó una nueva clase de gente, los trabajadores industriales, cuya creciente riqueza y número llevaría poco a poco a crecientes demandas de mayor libertad. Estas demandas tuvieron como resultado cada vez más democracias populares, y más tarde en forma de gobierno socialista o "comunista". (18).

En la Segunda Ola la libre empresa en forma gradual dió paso a la empresa corporativa de manera sorprendente se crearon "baronías" feudales similares en el contexto industrial. Las fallas y excesos de la organización de la Segunda Ola tuvieron como resultados agitaciones "izquierdistas" a "comunistas" y la formación de sindicatos de trabajadores que protestaban por las limitaciones en su libertad.

(18) Ibid.

Estamos ahora en la entrada misma de la Tercera Ola. El período alrededor de 1970 fue un marcado punto de transición: la juventud tuvo una revuelta contra el viejo orden en todo el mundo, el sistema monetario mundial había sido afectado, aparecieron nuevos inventos como el micro chips, el combustible de la segunda ola -materias primas y energía barata- se acabó. Los puntos enunciados en "el cambio de la economía mundial" están en plena práctica, los bloques económicos, la liberación financiera, son muestra feaciente de que nos encaminamos a la Tercera Ola.

"Los choques vienen ahora a paso rápido: las utilidades están declarando bancarrota, hay despidos masivos -'un apoyo y una intención de las corporaciones'- que se efectúan a diario, la incidencia de la violencia industrial por parte de los trabajadores hacia los compañeros que se fingen enfermos para no trabajar, en Japón, está aumentando; los trabajadores alemanes están tan temerosos de ser despedidos que dudan en decir que están enfermos, aunque en realidad lo estén; los trabajadores franceses pelean en contra del gobierno "socialista". La incidencia del estrés ejecutivo y un "desgaste" últimamente se ha más que duplicado en todos los países industriales, las industrias básicas están en decadencia, todo el mundo está tratando en forma desesperada de lograr la entrada a la computadora y a la tecnología relacionada, y las peticiones de ayuda al gobierno en todas partes han llegado a un fuerte coro" (19).

(19) ibid. p. 19.

Estamos en plena transición de una sociedad industrial mecánica hacia una de información electrónica.

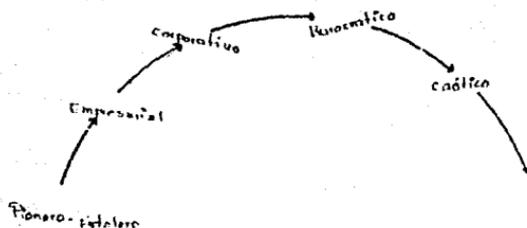


Fig. 1. Según Peter Ducker (The concept of the Corporation, -- 1945) estas son las formas organizacionales de las corporaciones de la Segunda Ola que evolucionaron junto con el ciclo económico que fue inducido por el surgimiento y caída de una nueva tecnología.

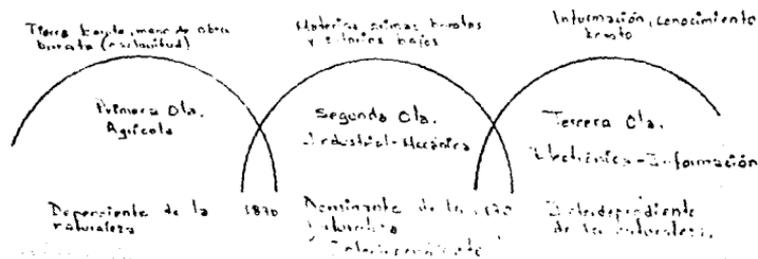


Fig. 2. Olas de civilización manejadas por la tecnología.

Los determinantes de la Tercera Ola -la competencia, cada vez más intensa; la tecnología que cambia y se mejora en forma constante y los recursos caros- no pueden permitir que este tipo de evolución corporativa continúe (20). La Tercera Ola se basa en, y se alimenta de información barata, ampliamente accesible, y de poder computacional, que han hecho los medios de competencia casi universalmente disponibles. La información barata y el poder computacional también han permitido que el costo aproximado de los recursos efectivos (los recursos reales aplicados en el logro de objetivos sin contar sobrantes o desperdicios) permanezcan constantes o disminuyan. Mientras los costos siguen subiendo, la creciente eficiencia y el uso efectivo debido a los costos declinantes de información y computación le permiten al usuario final obtener realmente más por su dinero. La Tercera Ola crea un mundo tridimensional en el que la acción es dinámica y continua, las posibilidades son en apariencia interminables, y los éxitos son para los rápidos y exactos.

(20) Esta característica era propia de la Segunda Ola.

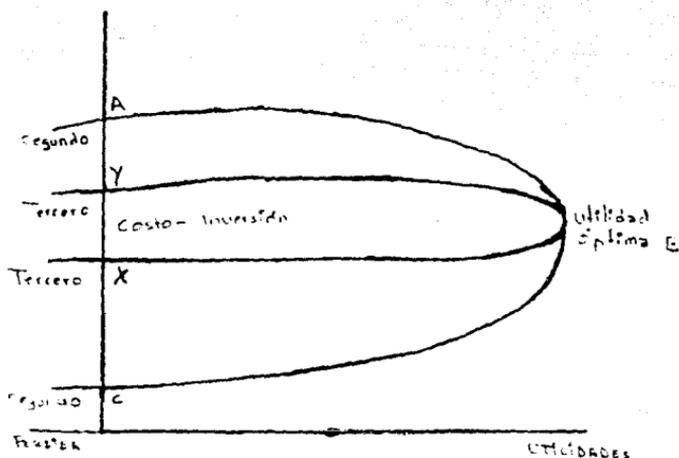


Fig. 3. En un esfuerzo para maximizar el flujo efectivo y sobrante (costos flexibles), la empresa de la Segunda Ola no tenía como blanco algún punto cercano a una utilidad satisfactoria (la del accionista) (véase ABC). La empresa de la Tercera Ola debe tener como blanco la utilidad/costo máximo óptimo (XBY); por lo que la curva bajo la cual la utilidad es posible se ha cerrado debido a una creciente competencia y al costo de los recursos. La corporación perdería su puesto si se desviara la curva. La eficiencia y la efectividad, no los sobrantes, son luego los que aseguran la sobrevivencia de la corporación.

El cambio tecnológico en la industria se ha acelerado en los últimos años. Son observables, según Carl J. Dahiman, 5 tendencias:

- cambios en el uso de insumos.
- mayor velocidad en la innovación
- más amplia aplicabilidad de nuevas tecnologías
- ciclos de vida más breves y mayor flexibilidad en respuesta a las necesidades de los consumidores
- Mayor automatización, menor papel para la mano de obra no calificada.

La rapidez, flexibilidad, exactitud, mayor competencia, el desarrollo dinámico de la tecnología aplicada a la producción, característica indiscutible de la Tercera Ola, trae aparejada otra serie de fenómenos como lo enunciamos en el primer capítulo.

En industrias con procesos de uso intensivo de energía, tales como el acero y del cemento, el mayor control del proceso ha estado haciendo más eficiente la utilización de la energía. En muchas industrias, la mejor integración entre diseño, producción y nuevas técnicas de optimización están llevando al ahorro de materiales. Y asimismo también, los materiales sintéticos y nuevos compuestos están reemplazando cada vez más y empezando a reducir la demanda de materiales tradicionales tales como el caucho, el yute, el acero, el cobre y otros que son exportaciones importantes para muchos países en desarrollo.

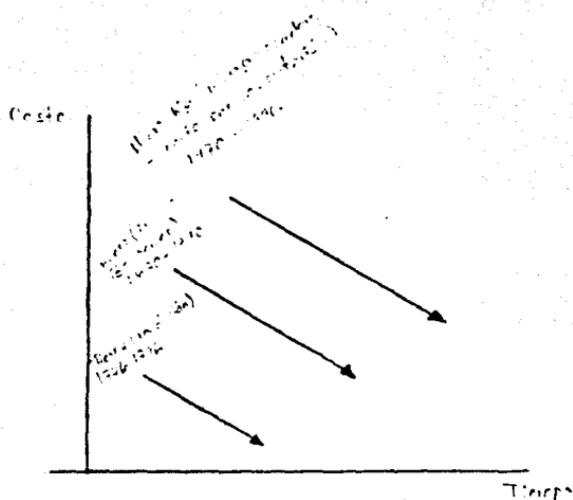


Fig. 4. Las caídas de los costos de los materiales básicos (combustibles) de la Segunda y Tercera Ola. El costo del acero pronto cayó en el advenimiento de la Segunda Ola. Los costos de computación cayeron rápidamente con el asomo de la Tercera Ola.

Otro de los cambios es el gran dinamismo en la innovación, debido a que la acción dentro de la corporación permanece interactiva dinámica, creativa e innovadora.

Gran parte de esta innovación se ha centrado en tres campos: microelectrónica, biotecnología y nuevos materiales

Tales innovaciones han abierto nuevas posibilidades en una amplia gama de otros sectores, tales como la siderurgia y la petroquímica.

Las tecnologías basadas en la nueva electrónica han hecho posible un movimiento hacia las manufacturas integradas por ordenador, lo cual permite que produzcan muy rápidamente nuevos productos una vez que han sido diseñados.

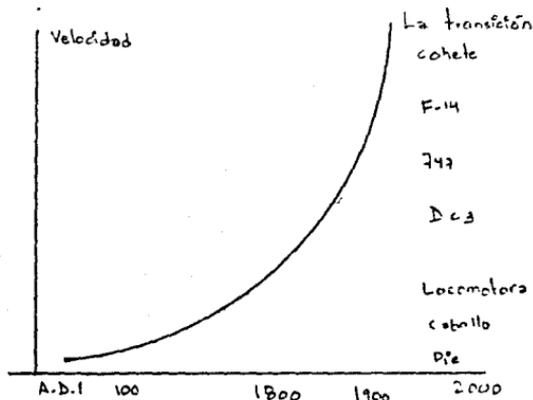


Fig. 5. La velocidad a la que la tecnología y los eventos cambian ha aumentado con rapidez en la Tercera Ola. Observe el aumento geométrico directo.

Los cambios en el empleo también han mostrado un cambio sustancial, que está en relación directa con el cambio de la Tercera Ola.

La mayor automatización y el mayor énfasis en el diseño de productos, su perfeccionamiento y comercialización significan que ser un productor a bajo costo, con base a una mano de obra barata, ya no les asegura a un país ser competitivo. En muchos sectores, la ventaja competitiva depende ahora menos de los costos más bajos de producción que del despacho pronto y confiable, la alta calidad y la capacidad de cumplir la gama de productos y servicios para ajustarse a las cambiantes necesidades de los clientes. Estas tendencias se inclinan a ir en contra de países cuyo abundante recurso es la mano de obra no calificada y barata.

Aumentar la eficiencia y la efectividad es la clave para tratar con y entrar a la Tercera Ola. La calidad creciente es necesaria debido a que las corporaciones ya no pueden confiarse en recursos apabullantes, los sobrantes consecuentes, y el desperdicio para lograr su propósito. La eficiencia ya no significa el dar más productos por hora; significa entregar un uso funcional. un producto ya no es una caja o algo físico, es más que nada un servicio.

La Tercera Ola industrial, en la que algunos países como Japón han entrado de lleno y otros como los países en desarrollo que enfrentan el gran problema de como abordarla, sin duda ha traído como consecuencia el desarrollo y fortalecimiento de las grandes corporaciones transnacionales. para enfrentar la competencia en cualquier sentido, han experimentado un permanente proceso de concentración. Esto se observa en las empresas transnacionales (ET) de cualquier origen, y se comprueba si se estudian las ventas a precios constantes de las primeras 200 empresas estadounidenses. Las 200 mayores no estadounidenses también registran una clara tendencia a la concentración poniendo en entredicho la naturaleza del Estado.

III.3 SITUACION DEL ESTADO

El estado ha sido por repetidas ocasiones motivo de estudio y discusión, hoy a la luz de los elementos redinamizadores de la economía mundial no se podía pasar por alto. La evolución del Estado como tal ha pasado por una evolución demasiado compleja, (claro está que la quiebra de las concepciones tradicionales que lo hacían agente autónomo y racional han sucumbido, tal situación hacen al Estado Contemporáneo más materia de cábalas y exorcismo que de comprensión.

"La nueva estructura de poder internacional que pone en jaque la idea clásica de soberanía estatal es la condición original para deslindar las pautas que rigen los Estados Contemporáneos. A esto se unen, por supuesto, las nuevas tendencias económicas y su expresión política, así como las mutaciones en la percepción social del Estado en particular y de lo político en general" (21).

Sin pasar por alto las grandes modificaciones que el Estado ha tenido en los siglos pasados, podríamos posiblemente señalar 1945 como punto de arranque definitivo de una forma estatal distinta; a partir de la Segunda Guerra Mundial cristalizan tendencias apuntadas ya desde la segunda década del siglo y que termina por transformarse sustancialmente en el espacio político.

(21) Sáinz L. Ignacio y Escalante, Fernando. El Estado Contemporáneo p.9

La sucesión encadenada de independencias nacionales que corre paralela con el afianzamiento de la estructura bipolar del mundo conduce a una globalización de la política y, con igual claridad a una limitación progresiva de la soberanía estatal una vez definidos los campos antagónicos y las esferas de influencia.

Debemos tener en cuenta que son diversos fenómenos los que actúan sobre el Estado para modificar su rumbo, su carácter e incluso su naturaleza, pero lo que a nosotros nos interesa es el hecho insoslayable de que la dimensión internacional interviene de manera decisiva en la configuración de los Estados y en la definición de sus márgenes de acción, dentro incluso de sus fronteras.

Igual carácter decisivo tendrá la dinámica económica ya que obliga al Estado a modificar su relación con el ámbito que antes era lo privado por antonomasia.

El papel que juega el Estado actual, es objeto de diversas opiniones. Hay quienes dicen que en el contexto de una internacionalización acelerada de la economía, el Estado participa activamente en el mercado y no es sólo uno de los principales compradores sino que interviene de manera directa en la producción y es, de hecho, un sostén irremplazable para las industrias de punta (bélica, informática, etc.).

Esta vinculación abierta con los intereses dominantes inevitablemente compromete el discurso de legitimación de un Estado que a duras penas puede proponerse como representación del interés general.

Desde el otro extremo, el ímpetu de la desmitificación que rastrea la definición del Estado, a partir de sus compromisos específicos con los intereses sociales en conflicto, corre el riesgo de perder de vista la particularidad del horizonte estatal, disolviéndolo en un conjunto de operaciones desarticuladas o sujetándolo a una lógica causal unívoca que lo transforma en un instrumento demasiado dócil, inerte casi, de la voluntad particular de una fracción de la sociedad.

Los liberales como Friedman desean que, cuanto menos cuente el Estado es mejor. En ello se acerca a los liberales el siglo pasado. Pero él se limita a hablar del Estado en cuanto agente económico y regulador del mercado. Subyugando de esta manera la libertad y justicia a lo económico. Pero este discurso que comienza y termina en la economía, oculta o resta importancia a toda una faceta del Estado: para que este deje de actuar de cierta forma en lo económico, debe de intervenir de cierta forma en la sociedad. "Lo que en palabras de los neoliberales aparece como un repliegue del Estado es simplemente un ocultamiento ideológico de una res-

tructuración en la acción del mismo y en sus relaciones con la sociedad?

En función de lo anterior podemos decir que, las exposiciones corrientes sobre el nuevo papel de las entidades estatales en la era de la transnacionalización no se refiere explícitamente a la desaparición de los Estados-Nación, sino a un debilitamiento de su fuerza institucional. Sin una mayor especificación ésta afirmación es poco esclarecedora.

En primer lugar, es preciso definir que se entiende por un Estado fuerte o débil. Suscintamente, la fortaleza de un Estado se mide por su capacidad de imponer decisiones autónomamente.

La transnacionalización, sin embargo puede representar a la larga merma de la capacidad decisoria que en antaño era parte exclusiva del Estado.

La transnacionalización de las empresas y su subsecuente accionar en el territorio que las alberga puede llevar a omitir no solo las fronteras físicas, sino también las jurídicas. Lo anterior nos lleva a definir que entendemos por la transnacionalización.

"La transnacionalización de una empresa puede definirse como un proceso según el cual las operaciones en países extranjeros adquieren progresiva importancia comparada con la del país de origen. Este proceso atraviesa un umbral. En el momento en que los intereses de la empresa, en términos globales, dejan de coincidir necesariamente con los de su país de origen puesto que las empresas transnacionales se han formado a partir de grandes empresas nacionales, el concepto mencionado cubre un aspecto continuo. Evidentemente, ni en su recorrido ni en sus extremos, la empresa nacional deja de estar vinculada con el exterior, ni la empresa transnacional pierde contacto con su país de origen" (22).

La operación de las grandes empresas transnacionales ha dejado patente su participación en la búsqueda de nuevos mercados. La saturación, en algunos casos, de sus mercados tradicionales, y en otras la caída de utilidades, aunados a la gran innovación tecnológica ha traído como consecuencia directa la búsqueda de nuevos mercados, llegando incluso a contribuir en gran parte a la desestabilización de los países de Europa del Este. No olvidamos de ningún modo que la caída de Europa del Este se debe a múltiples factores; sin embargo para nadie es desconocido el papel que jugaron las empresas transnacionales en la desestabilización y he allí, el riesgo que corre el Estado. Maxime si se considera que "el orden transnacional representa, quiérase que no, una de las mayores

(22) Trajtenberg, Raúl y Vigorito Raúl. Economía y política en la face transnacional. p. 715.

amenazas a las demás instancias del poder mundial. Baste mencionar que si consideramos las 100 entidades económicas más grandes del mundo, comprendiendo Estados-Nación y empresas transnacionales, éstas últimas ocupan la posición en orden de importancia del PNB o las ventas anuales, según el caso; la más grande transnacional, la Exxon, ocupa el número 22.

La presencia cada vez más dinámica y poderosa del orden transnacional en la economía mundial genera mucha especulación respecto al porvenir de las relaciones entre los Estados-Nación y tan formidables oponentes.

Se puede prever una erosión gradual de los Estado-Nación en beneficio de las transnacionales. No obstante la transnacionalización de la economía no implica la neutralización del Estado; a lo máximo, requiere una relación diferente entre Estado, Sociedad y Capital. El papel del primero será relevante mientras existen naciones y mercados nacionales; respecto al capital local o internacional, el Estado es intermediario necesario.

ECONOMIA DE CIEN NACIONES-ESTADO Y EMPRESAS TRANSNACIONALES

RANGO	ENTIDAD ECONOM.	PNB O VTAS	RANGO	ENTIDAD ECONOM.	PNB O VTAS
1	ESTADOS UNIDOS	2946.0	26	INDONESIA	79.2
2	URSS	1259.9	27	AUSTRIA	77.6
3	JAPON	1185.4	28	NIGERIA	76.2
4	ALEMANIA OCC.	829.9	29	ARGENTINA	72.2
5	FRANCIA	685.3	30	TURQUIA	70.1
6	INGLATERRA	510.2	31	DINAMARCA	69.9
7	ITALIA	391.2	32	COREA DEL SUR	66.1
8	R. P. CHINA	297.4	33	VENEZUELA	65.0
9	CANADA	275.9	34	YUGOSLAVIA	62.8
10	BRASIL	267.5	35	GENERAL MOTORS	60.0
11	ESPAÑA	214.3	36	MOBILE	60.0
12	INDIA	179.5	37	NORUEGA	57.7
13	HOLANDA	167.4	38	RUMANIA	57.2
14	AUSTRIA	165.1	39	BRITISH PETROLE	52.2
15	MEXICO	160.2	40	FINLANDIA	51.2
16	POLONIA	153.2	41	TEXACO	47.0
17	SUECIA	123.4	42	TAIWAN	44.6
18	ALEMANIA ORIENT	121.7	43	GRECIA	42.9
19	BELGICA	118.0	44	ARGELIA	41.9
20	A. SAUDITA	117.2	45	BULGARIA	39.3
21	SUIZA	111.5	46	FILIPINAS	39.2
22	EXXON	97.2	47	EMIRATOS ARABES	38.5
23	CHECOSLOVAQUIA	86.4	48	FORD	37.1
24	R. D. SHELL	82.3	49	TAILANDIA	37.0
25	SUDAFRICA	81.7	50	IRAQ	36.7

FUENTE: MODELOS DE DESARROLLO. GRANDES TENDENCIAS CONTEMPORANEAS, UNAM.

ECONOMIA DE CIENTO NACIONES-ESTADO Y EMPRESAS TRANSNACIONALES					
RANGO	ENTIDAD ECONOM.	PNB O VTAS	RANGO	ENTIDAD ECONOM.	PNB O VTAS
51	COLOMBIA	36.4	76	MARRUECOS	19.9
52	STD. OIL (CA)	34.4	77	ELFAQUITAINÉ	19.7
53	IBM	34.4	78	PETROVEN	19.7
54	DUPONT	33.3	79	FIAT	19.6
55	KUWAIT	31.4	80	PATROBRAS	18.9
56	PAQUISTAN	29.6	81	PEMEX	18.8
57	ENI	29.4	82	IRLANDA	18.7
58	CHILE	29.4	83	US STEEL	18.4
59	GULF OIL	28.4	84	OCCIDENTAL	18.2
60	HONG KONG	28.4	85	PHILLIPS	17.1
61	EGIPTO	28.2	86	VOLKSWAGEN	16.8
62	STD. OIL(IND)	28.1	87	D. BENZ	16.3
63	MALASIA	27.3	88	NISSAN	16.3
64	G. ELECTRIC	26.5	89	RENAULT	16.2
65	ARCO	26.5	90	SIEMENS	16.0
66	LIBIA	26.2	91	ITT	16.0
67	PORTUGAL	24.7	92	MATSUSHITA	15.7
68	N. ZELANDA	24.3	93	TOYOTA	15.7
69	UNILEVER	24.1	94	PHILLIPS PET.	15.7
70	F. PETROLES	22.8	95	HITACHI	15.5
71	HUNGRIA	22.5	96	SUN	15.5
72	ISRAEL	22.4	97	HOECHST	15.3
73	PERU	21.5	98	TENNECO	15.2
74	KUWAITPETROL	20.6	99	NIPPON	15.2
75	SHELL OIL	20.1	100	BAYER	15.0

FUENTE: MODELOS DE DESARROLLO. GRANDES TENDENCIAS CONTEMPORANEAS, UNAM

III.4 MECANISMOS DE REDINAMIZACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL

Después de haber explicado las series de crisis cíclicas en que se ha visto inmersa la sociedad internacional en el capítulo primero, con factores inseparables y de efectos colaterales como: a) el surgimiento de la inflación y el de empleo crónico, que permanecen independientemente de la fase del ciclo que se recorra; b) la pérdida de eficacia de las políticas estatales, así como de las leyes objetivas del capitalismo para darle cierta estabilidad a la reproducción del sistema, trataremos de definir que entendemos por "redinamizar" a fin de guiarnos por parámetros conceptuales conocidos.

Por redinamizar la economía debemos entender la concatenación lógica-productiva de las diferentes variables económicas tendientes a maximizar su función productiva en el ámbito local, regional e internacional. Partiendo de tal definición ubicamos, como principales elementos redinamizadores de la economía mundial, a la apertura de Europa del Este, la Liberalización Financiera y la formación de los Bloques Económicos; ellos entendidos en el marco de la Tercera División Internacional del Trabajo y la "Tercera Ola", anteriormente explicada. Por motivos de espacio, y porque cada uno de los anteriormente enunciados no son en sí tema de estudio no los abarcaremos en profundidad, por lo que haremos referencia a ellos de manera sumera con el propósito de ubicarlos como

elementos que de manera conjunta imprimirán un nuevo "brío" a la economía mundial.

La caída de Europa del Este obedece a múltiples factores, dichos factores van a depender del enfoque político-ideológico que los analistas impriman en sus estudios o análisis. Si nosotros hacemos, de manera individual, un viaje al pasado histórico y nos detenemos justamente al término de la Segunda Guerra Mundial, nos vamos a dar cuenta que el orden heredado de la conflagración es un orden basado fundamentalmente en la bipolaridad. Por un lado tenemos al naciente bloque "socialista", por el otro al sistema basado en la economía del libre mercado. El constituirse en un bloque diametralmente opuesto al de libre empresa traía diversos efectos remanentes, entre ellos tenemos:

- 1) Confrontación ideológica
- 2) establecimiento de zonas de influencia
- 3) confrontación político-militar (balance del terror)
- 4) toda confrontación se enmarca en juegos de suma-cero, y
- 5) confrontación económica.

La confrontación económica, debido a que afecta de manera extrema a las células dinámicas de todo Estado-Nación: la empresa, son éstas quienes veían que la "cortina de hierro" caía para no abrirse, quizá, jamás. Las grandes empresas

norteamericanas que habían salido fortalecida de la Segunda Guerra Mundial tendrían un grandísimo obstáculo: La Economía Socialmente planificada.

Una vez establecidos los 2 bloques hegemónicos con sus respectivos "aliados", Occidente, cuya punta de lanza son los grandes consorcios internacionales, establecen una campaña propagandística en contra de los países del bloque socialista".

Hoy en día a la luz de los acontecimientos podemos juzgar: en primer lugar que la caída de Europa del Este obedece a que desde el inicio se estableció un sistema desde "arriba", con métodos de gobernabilidad antidemocráticos y dictatoriales, entre otros. Pero debemos de tener en cuenta que hay otros factores que no han sido mencionados o más bien se les intenta ocultar resaltando los males del otrora sistema "socialista". No es casual que los primeros movimientos de "liberación" en Europa del este comenzaran en Checoslovaquia y Hungría. Veamos lo que nos comenta Miroslav Kafka:

"Desde que concluyó la Segunda Guerra Mundial Checoslovaquia es uno de los países en que centra la atención el imperialismo mundial, el norteamericano en primer término. Esto se debe a que la República Socialista Checoslovaca ha venido siendo dada su situación geográfica "en el corazón de Europa" y las peculiaridades de su desarrollo histórico y político- un país estra-

tégicamente importante. En julio de 1945 es decir, nada más terminar la Segunda Guerra Mundial, el embajador norteamericano en Checoslovaquia L. Steinhardt informaba a Washintong: "Praga debe considerarse ente clave de Europa Oriental, donde podemos recuperar la perspectiva perdida y parar la ola del comunismo que se desliza con rapidez hacia Occidente. Si lo logramos, es muy posible que en uno o dos años mejore nuestra situación también en Viena, Budapest y Bucarest". (23)

Occidente utilizó "el sabotaje sin desperdiciar ningún recurso para conseguir su objetivo principal: envenenar la conciencia de los ciudadanos de los países socialistas, provocar disturbios, sembrar la duda respecto a los valores del sistema socialista, corromper y socavar el sistema social existente" (24).

Enunciaremos algunos de los métodos que emplearon los emporios occidentales en contra del socialismo, siempre buscando la oportunidad de levantar o derrumbar la cortina de hierro para poder ofrecer sus productos.

Entre los principales se encuentra "los más expertos ejecutores de las acciones ideológicas subversivas y que tienen una historia ya importante, figuran las radioemisoras "Liber-tad" y "Europa Libre" (RL/REL). Son quizá, los instrumentos

(23) Miroslav Kafka. Sabotaje Ideológico en el corazón de Europa" "Sabotaje Contra el Socialismo" p. 184.

(24) V. Shundóiea "La Guerra Psicológica contra el socialis-mo" "Sabotaje contra el socialismo", p. 61

de propaganda subversiva más típicos para la "cruzada". Los objetivos, métodos y contenido de su actividad, así como su propia existencia, motivan ya largos años de protestas de la opinión pública no sólo en los países destinatarios de sus programas, sino también en la R.F.A., país sede, y en E.E.U.U., desde donde se dirigen y financian. Pese a ello, esas emisoras, de radio siguen funcionando y, además, reciben año tras año jugosas sumas en dólares, reforzando su plantilla y su base técnica" (25).

Otro de los métodos fue hacer uso de operaciones subversivas creando las llamadas "estructuras paralelas" de grupos ilegales o semilegales integrados por disidentes hostiles al socialismo. "La razón de ser de las estructuras paralelas consistió en desorientar a grandes sectores de población y en extender a la clase obrera, a la juventud y a otros estratos y grupos sociales la influencia ejercida por un puñado de intelectuales disidentes (26).

Desde los primeros años 70, en la propaganda antichecoslovaca se presta mucha atención a la religión y a la Iglesia, con el notorio deseo de utilizar la religiosidad de una parte de los ciudadanos de Checoslovaquia con fines antisocia-

(25) *Ibid* p. 62.

(26) Vfr. Sabotaje contra el Socialismo.

listas. En estrecho contacto con algunos representantes del Vaticano, los centros imperialistas subversivos incitan a la Iglesia a galvanizar al máximo su actividad y propalar la "natural discordia entre la iglesia y el Estado Socialista".

Además de lo anteriormente enunciado son muchos los otros fenómenos que ocasionaran la caída de Europa del Este, que tampoco se han mencionado. Lo importante ahora, es saber cual es la estructura actual de Europa del Este. ¿Representa un potencial para la economía de occidente? A corto o a largo plazo.

La conglomeración de diversos fenómenos llevaron a que asistieramos a una profunda crisis que cruza el plano no solamente de lo económico, sino también y en buena medida de los espacios de la política, del Estado y de lo social en su conjunto.

Ante la evidencia de los hechos quedaba claro, y además remarcado por el entusiasmo de occidente, que la crisis estructural sólo podía superarse a través de la "renovación", reestructuración, reemplazo e innovación de la base técnica y el equipamiento de la economía sobre nuevas bases tecnológicas, es decir, con el empleo amplio y rápido de la tecnología más avanzada que la anterior en operación. Quizá uno

de los secretos de la recuperación capitalista del presente lustro reside precisamente en que se ha aportado firmemente en esta revolución tecnológica y en la transformación ideológica de los otrora países socialistas.

"En su afán de revalorización, el capital debe buscar y crear nuevos circuitos comerciales y de inversión, que le permita imprimir un nuevo "auge" a la economía de libre mercado. Aun dentro de la crisis, los países socialistas se constituyen en una zona de inversión altamente atractiva para Occidente. A través de estos intercambios las economías occidentales pueden resolver algunos problemas de sobreproducción de mercancías y de capital. De ahí se puede explicar el interés y la importancia que tiene para los propios países capitalistas la recuperación de aquellos. Los ex-países socialistas se convertirán, al correr del tiempo, en un gran mercado potencial para las mercancías occidentales, fuente de materias primas y de mano de obra calificada y barata, además de ser terreno fértil para las inversiones. No en balde Japón, E.E.U. U. y Canadá se abstuvieron de tomar medidas económicas contra China, a pesar de la crisis política y la bruta represión lanzada por la gerontocracia pekinesa en junio de 1989" (27).

Otra opinión al respecto es la del Consejero Mexicano en Berlín, Ing. Rafael Segura Millan, quien dice "... a medida que la situación política-económica se vaya estabilizando, las oportunidades se ampliarán y las empresas extranjeras que

(27) Saldívar, América. "Economías del Este: Crisis Anunciada" El Nacional, Sep. 17 de 1989, n. 10.

en el momento actual están realizando labores de penetración comercial en este territorio lograron suministros estables y ventajosos como fruto de sus trabajos previos⁽²⁸⁾.

Antes de enunciar algunas de las formas de participación de Occidente (29), cabe destacar que los procesos de cambio en Europa oriental no llevan un curso rectilíneo ni uniforme; por ejemplo, la realidad rumana no es semejante a la húngara, ni las reformas polacas llevan el mismo curso que las soviéticas.

En términos generales, según Bruno Figueroa, se pueden considerar por lo menos cuatro procesos, y rumbos distintos en esa parte del mundo:

1) Inmovilidad en un Estado, perteneciente geográficamente a Europa del Este, en donde no ha ocurrido cambio alguno: En Albania; de aquí que no resulte conveniente incluir a esa nación en los procesos reformistas de Europa Oriental.

2) Tendencias centrífugas: En otros dos Estados, las reformas han desencadenado procesos de disgregación económica y política, quizá con consecuencias duraderas o irrever-

(28) Segura M. Rafael. (Consejero Comercial de México en Berlín) Correspondencia emitida, al Banco Nacional de Comercio "Exterior" 31-10-90. Ref. CEBER 0961/00.

(29) Cuando hagamos mención a Occidente estamos pensando en el binomio Estado-Nación y sus empresas transnacionales.

sibles: en la Unión Soviética y en Yugoslavia.

3) Tendencias centripetas: un Estado más vive el proceso inverso, al iniciar su fusión con otro para crear una nueva unidad política y económica: La República Democrática Alemana (R.D.A.) y otras reformas a escala nacional: el resto de los Estados Euro-Orientales, Polonia, Checoslovaquia, Hungría, Rumania y Bulgaria, con grados distintos, atraviesan por una etapa semejante, que posiblemente los llevará, hacia economías de mercado en un futuro no muy lejano (30).

Asimismo, al interior de las estructuras políticas, vía presiones o condiciones el proceso de cambio económico de los países de Europa Oriental y la URSS comprende tres etapas: Primero, el establecimiento de un cuerpo de leyes e instrumentos legales que dan pie a las transformaciones; estas reformas jurídicas iniciales son imprescindibles en el proceso de dismantelar el enorme cuerpo legal que respaldaba a las economías planificadas socialistas, y sobre todo para sentar las bases de nuevas relaciones sociales y económicas. la segunda fase es la de transición, cuando comienzan a aplicarse las nuevas medidas y se establece el nuevo espacio económico de las sociedades socialistas. Esta representa

(30) Figueroa Bruno "Los cambios Estructurales en Europa Oriental y la unión de Repúblicas Soviéticas Socialistas: Sus consecuencias para México". Editada por Comercio Internacional Banamex, 1987 pág. 12 y 30.

una etapa crítica, compleja y de duración incierta, ya que determina una evolución económica que rompe con el pasado, a través del reordenamiento de los factores de la producción, de las finanzas públicas, del sistema de costos, precios, y de los de distribución, y en fin de los subsidios públicos. Pasada esta fase de desajuste económico transitorio, se iniciará la tercera etapa, de consolidación de las economías de mercado.

Después de haber enunciado las etapas o procesos en que los países de Europa transitaran, traeremos a la vista la necesidad urgente de occidente por penetrar, primero, y después fortalecer su posición en la mencionada Zona. No es un secreto que "en la transición a la economía de mercado, los países de Europa Oriental necesitan un considerable y rápido flujo de capital extranjero. Al mismo tiempo, según declaraciones de expertos en la clausura de la Conferencia de la OCDE en París, los ex-Estados socialistas no deben aplazar las decisiones sobre la libertad de precios, la privatización y su incorporación al mercado mundial, pese a las dificultades sociales en esta fase de transición. El Capital debe correr del Oeste al Este, o si no las fuerzas de trabajo se irán del Este al Oeste dijo el expresidente del Instituto para la Economía Mundial de Kiel, Profr. Herbert Giersch". Asimismo comentó, que "deben enfrentar lo más pronto posible a la presión debido a la competencia en los mercados mundiales

... de lo contrario existe el peligro que se creen monopolios privados y estructuras económicas perjudiciales" (31).

Entre otros hechos podemos mencionar, que más que nunca, y aunque no son exclusivos de la actualidad, las ferias comerciales en Europa del este han retomado su importancia, por ejemplo, en la ciudad búlgara Varna se realizará en 1991 de nuevo una feria Internacional de productores privados. La feria en Varna se llevará a cabo inmediatamente después de la feria en Ploudio y se entiende como una alternativa para empresas privadas (32).

En Polonia se planea para fines del primer semestre de 1991 la creación de una Bolsa de Valores, según el modelo francés. Asimismo, el ministro de privatización, Waldemar Kurczynski, anunció que en el transcurso de 1991, más de cien empresas estatales se transformarán en empresas privadas como sociedades anónimas.

Por otro lado, una delegación del ministerio de finanzas de Tokio recorrió con representantes de instituciones financieras privadas del Japón entre 5 y 21 de noviembre la

(31) Correspondencia recibida en Bancomext del Consejero Comercial de México en Berlín, Ing. Rafael Segura Millán, el 19-12-90 con Ref. CCRER-C-412/90.

(32) Antes de la Segunda Guerra Mundial Varna era el centro de las ferias de Bulgaria. La primera exposición industrial se llevó a cabo en 1932.

URSS, la ex R.D.A., Polonia, Checoslovaquia y Hungría, uno de los objetivos, según un funcionario, era buscar vías para "ayudar" a estos Estados en sus reformas económicas (33).

En cuanto a inversiones concretas, en la URSS se planea la construcción de trenes a alta velocidad para el trayecto de Leningrado, vía Moscú, Charcov y Crimea al Cáucaso. El tramo de 2,900 km. permitirá velocidades hasta 350 km/h. Según el proyecto actual, el tiempo de construcción llevará unos 25 años. Los costos se elevan, según Grigori Fadejew viceministro del transporte, aproximadamente tres mil millones de Rublos. Fadejew ve como única posibilidad de financiamiento, la participación del Capital extranjero.

No obstante, y a pesar de lo mencionado, caeríamos en un gravísimo error si solo enunciáramos los aspectos "positivos" o los que nos interesan y dejáramos fuera factores tan importantes, que no por omitirlos dejarán de suceder. Es necesario tener presente que los cambios no siguen una línea recta: pueden sucederse de manera rápida o de forma muy lenta; lo que sí es cierto, es que muchas veces no se conocen ni sus posibles consecuencias ni el rumbo que en un futuro tomarán, es decir, como todo fenómeno social puede

(33) Extraído de la Correspondencia Ref. CCBER-245/90. Emitida por la Consejería Comercial en Berlín al Banco Nacional de Comercio Exterior.

escapar al análisis más consciente.

Si algo sorprende de Europa Oriental es su diversidad, no sólo étnica y cultural, sino también económico. Europa Oriental (34) está de hecho compuesto por pequeños "países", y no ofrece, desde el punto de vista antropológico, gran unidad. En consecuencia, este y otros factores influyen para preguntarnos si realmente existe una cultura europea que sea fuente de coesión. Debemos tener, también presente hasta que punto el proceso de "modernización" o transición a la economía de mercado se debe interpretar como exhortación al exterminio de una cultura que ha sido impuesta y a la vez homogeneizada por las estructuras del Estado.

En el aspecto económico, la diferencia es grande entre los niveles de vida (alemanes, Checos y húngaros a la Cabeza, los rumanos al final), los de industrialización, de productividad y desarrollo del sector manufacturero y el terciario, para mencionar sólo algunos parámetros.

El grado de adaptabilidad a las economías de mercado varían también según el país; en algunos de ellos siempre permaneció un embrión de la economía de Mercado. La propiedad

(34) Alain Touraine. También incumbe a Europa Occidental. Para confrontar "¿Existe realmente una Cultura Europea?" de Suplemento - Semanal "Política" El Nacional Jueves 11 de enero de 1990.

privada no desapareció en el campo polaco y fue tolerada la iniciativa privada en pequeña escala en Hungría y Checoslovaquia desde hace más de una década.

El panorama político de Europa del futuro se ensombrece aún más por el surgimiento del nacionalismo en Europa Central y oriental. En esta última el peligro se asoma con consecuencias aún imprevisibles. El "resurgir nacionalista asombra a la opinión pública dentro y fuera de esta región y toma formas no solamente de la afirmación de la identidad, sofocada durante décadas por la férula comunista, sino también toma posturas chauvinistas y plantea reclamos territoriales. Esta aguda tendencia se extiende desde la URSS misma, al resto de la región, casi sin excepción. Sobra enfatizar que el fenómeno nacionalista puede minar la estabilidad política en primer lugar de Europa Oriental y central, pero también de todo el continente" (35).

(35) Patula Jan "¿Una o varias Europas? Suplemento Semanal "Política" El Nacional octubre 25 de 1990 p. 7.

III.5 LIBERACION FINANCIERA Y BLOQUES ECONOMICOS

Las presentes relaciones internacionales y las de un futuro próximo giran en torno a dos elementos, uno económico y otro político. El primero se divide en dos espacios, a) "una revolución financiera y la redefinición de los bloques económicos, entre ellos, la CEE, la Cuenca del Pacífico, e Integración América del Norte.

En lo referente al primer punto, existen transformaciones recientes del mercado financiero internacional como la modificación en la estructura financiera, acelerada incorporación de nuevas tecnologías, innovación y globalización de los servicios y tendencias a la desreglamentación de los mercados, así como a la internacionalización y transnacionalización de esos servicios que permiten aseverar que las fronteras económicas se fundiran en un solo conglomerado financiero que permita la flexibilización dinámica de los flujos de capital.

Estos cambios impresionantes en el sistema financiero internacional tienen sus orígenes a principios de los 70, cuando los cuantiosos activos líquidos generados por los países exportadores de petróleo (petrodólares), los cuales fueron depositados en los euromercados y circulados al mercado mundial, comenzaron a dinamizar a la banca pública y comercial.

Así, el crecimiento actual del mercado financiero está haciendo posible el surgimiento de nuevos agentes financieros no bancarios (casas de corretaje, aseguradores, sociedades hipotecarias, casas de bolsa, cadenas de tiendas comerciales, etc.) que compiten enérgicamente con las instituciones crediticias en la captación de capitales y que ofrecen una amplia gama de servicios que ha modificado los conceptos tradicionales de las operaciones bancarias.

La integración financiera mundial es estimulada como consecuencia del acuerdo firmado por los miembros de la CEE tendiente a eliminar las restricciones a los flujos de capital en 1992. Los reajustes financieros de la CEE, sin duda, serán extensivos a Estados Unidos, la Cuenca del Pacífico y, especialmente a el Japón.

Así tenemos, que esta "Revolución Financiera" se amplía a tal grado que el tipo de agentes que participa en el mercado es cada vez más competitivo, se incorporan nuevas tecnologías y se agilizan las transferencias de una nación a otra y de un continente a otro.

Por los fenómenos antes descritos y en la búsqueda de un nuevo patrón de acumulación de capital internacional se retoma algunos aspectos importantes de Japón y los llamados Nier, Japón concentra a los ocho principales bancos más grandes

del mundo, fabrica tecnología de punta, para dinamizar el proceso productivo, como son la robótica, la cibernética y la electrónica, sólo para mantener una aproximación.

Los Nies: (New industrialized economies) Corea, Taiwan, Hon Kong, y Singapur, han tenido un repunte espectacular en la producción; al inicio, de productos intermedios les permitió tener un ingreso relativamente estable para reciclarlo al aparato productivo y poder ser competitivos en el comercio internacional.

Estos factores aunados a la política Soviética de autogestión en algunas ramas productivas dentro del marco de la Perestroika, y la incipiente apertura China que comenzó a partir de la segunda mitad de la década de los 70, con su enorme mercado que es una atracción para Occidente, ha provocado un total viraje en las relaciones económicas internacionales.

A tal efecto, la Cuenca del Pacífico representa la alternativa viable. El objetivo fundamental de dinamizar las relaciones comerciales que han caído en un "impasse" económico. Otros objetivos son los derivados de la tendencia y objetivos particulares que cada uno de los participantes intenta aprovechar.

La complejidad que presenta la Cuenca del Pacífico,

lleva a que de esta zona se deriven relaciones de conflicto y cooperación, de competencia y complementariedad. Esto es producto de su naturaleza. Los diferentes países participantes le agregan su toque particular; así Estados Unidos intenta extraer o por lo menos recuperar su capacidad comercial con Japón que ha perdido en la presente década, para ello es necesario fortalecerse, regionalmente para que su participación sea efectiva y retributiva en términos reales. Para estas sus acciones a corto plazo es lograr una unificación comercial con Canadá y con México, posteriormente con América Latina.

Otra región cuya unificación es ya palpable es la Comunidad Económica Europea, cuya unificación comenzó en 1957 con el Tratado de Roma. En esa época obedeció a circunstancias económicas, como el lograr una relativa independencia de los Estados Unidos y ser competitivo frente a la Unión Soviética y Europa Oriental cuya unificación era previsible. Pero sin duda el Tratado de Roma se llevó a cabo empujado por circunstancias políticas y estrategias de contención del comunismo soviético que amenazaba con expandirse a toda Europa.

La anulación completa de trabas comerciales, monetarias y de migración, responde ahora, a los imperativos de la Nueva Economía inscrito en torno a la búsqueda de un nuevo patrón de acumulación de capital.

Los pasos que la Comunidad Económica Europea ha dado tienden a fortalecer una relativa independencia que se tiene con respecto a los Estados Unidos. En el ámbito político los hechos que han fortalecido esa tendencia se puede mencionar la llamada "crisis de los aeromisiles, cuando la OTAN decidió instalar en Europa misiles de los tipo Crucero y Pershing II. Otro caso es la política de Reagan en torno a instaurar su programa de defensa estratégica denominado "Guerra de las Galaxias" que en cierta medida afectaría el equilibrio nuclear Este-Oeste. Lo mismo que para los europeos la reducción unilateral de armamento convencional por parte de Gorbachov demandará respuesta semejante del bloque occidental, y si se accede, cabe entonces mencionar, que los Estados Unidos no están poniendo en primer término los intereses de Europa.

A tal efecto la coordinación europea ha entrado en una nueva etapa de redefinición con respecto al bloque soviético y su aliado norteamericano.

El Acto Único Europeo, es parte sustancial de esta redefinición europea. Si bien muchos de los principios que se encuentran en el Acto Único Europeo (AUE) se retomaron de los Tratados de Roma, su antecedente inmediato se encuentra en la "declaración Solemne sobre la Unión Europea" que en junio de 1983, en Stuttgart, el Consejo Europeo adoptó, y que dos años después, la Comisión de la C.E.E. publicó el LIBRO

BLANCO, donde señala las acciones que se deberán realizar para eliminar, hacia 1992, las fronteras físicas, técnicas y fiscales que permitan impulsar la integración Económica Europea.

Los objetivos de la AUE son los siguientes: "La Creación de un gran mercado sin fronteras, una mayor cohesión económica y social, una política común de desarrollo científico y tecnológico, el fortalecimiento del SME, el surgimiento de una dimensión social europea y la acción coordinada en materia de medio ambiente.

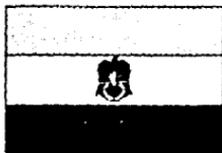
Hay un punto también en este contexto que ha comenzado a tener una aplicación práctica; en la creación de un secretariado AD HOC, para la coordinación de la política exterior que les permita tomar posiciones como el apoyo brindado al Reino Unido cuando en 1982 Argentina invadió las Islas Malvinas; las medidas estrictas en contra de Libia y Siria en 1986, como una forma de lucha contra el terrorismo y las sanciones comerciales impuestas a Sudáfrica en rechazo del apartheid.

Estas acciones europeas encaminadas a la coordinación de diversas políticas puede menguar los posibles efectos del régimen de condominio Soviético-Norteamericano que se prevee con el acercamiento de los dos imperios a raíz de las negociaciones sobre desarme; de cualquier manera esta inte-

gración puede desembocar en lo que J.W. Burton menciona que "la difusión de conocimiento científico y tecnológico, puede haber contribuido para una visión de comunidad en los Asuntos Mundiales ... el hecho es que ha habido desde la Segunda Guerra Mundial un importante crecimiento tanto de los organismos regionales como los funcionales. Algo de esto es desintegrador, es decir, divide más que integra, consolida la sociedad mundial más que contribuye a crear una comunidad mundial (36).

(36) Una sociedad mundial es un todo organizado pero con vínculos laxos, mientras una comunidad es más integrada y en su seno la reciprocidad y coordinación juegan un papel importante.

CAPITULO CUARTO
(CASO ESPECIAL ALEMANIA)



IV.1 CRONICA DE LA SEPARACION (1)

Al término de la Segunda Guerra Mundial, surge por primera vez la "cuestión alemana". En la Conferencia de Yalta --- (5-11 de febrero de 1945), las 3 potencias vencedoras, Estados- Unidos, la Unión Soviética y Gran Bretaña se reúnen para tratar temas referentes a los costos de reparación de guerra, el control sobre Alemania y la participación de Francia en la ocupación del territorio alemán.

El 9 de mayo de ese año, el ejército alemán se rinde, incondicionalmente, por lo que ya el 5 de junio, los 4 Aliados, (incluyendo a Francia) toman la administración de más alto nivel de Alemania. El país es dividido entonces de acuerdo a las fronteras de 1937 en 4 zonas. Berlín, a su vez, es ocupado por soldados de las 4 naciones vencedoras.

Se crea el Consejo de Control de los Aliados, con sede en Berlín, formado por los comandantes de las potencias vencedoras. Hasta el 20 de marzo de 1948, esto es, por un período de casi 3 años, el máximo órgano de gobierno alemán lo constituye este Consejo.

(1) "Sonberband DDR"; Der Fischer Welt Almanach, Abril, 1990. - La mayor parte del apartado fue elaborado con notas enviadas por la consiciera comercial de México en Bonn, Alemania. Tamara Kitein de Z.

Pero regresando un poco en la historia, es importante señalar que, con la Conferencia de Postdam (agosto de 1945) la región de Königsberg y el norte de Prusia del Este pasan a --- Unión Soviética. La administración del resto de la parte este de Alemania, hasta la hoy discutida frontera del Oder-Neisse, en Polonia, pasan a manos de una "Conferencia de la paz".

Al mismo tiempo, la Administración Militar Soviética - en Alemania, permite la formación de partidos y sindicatos "antifachistas" en la zona de ocupación soviética, lo que será después la Alemania del Este.

Hacia febrero de 1947, el Consejo de Control de los -- Aliados decide formalmente la disolución del Estado de Prusia, ya que "desde siempre ha sido portador del militarismo y de la reacción en Alemania".

En marzo de 1948, los representantes soviéticos abandonan el Consejo de Control de los Aliados, por lo que, sin --- haber quedado disuelto formalmente, queda de hecho invalidado. De ahí que todas las medidas de la política de ocupación se dic rían, hasta el 3 de septiembre de 1971, ésto es, durante 23 años, en forma unilateral, esto es, por parte de las potencias acci-- dentales.

En la zona de ocupación soviética, se crea la Asocia--

ción de empresas de propiedad popular, a la cual se le encarga la dirección de las cuestiones de desarrollo económico.

Hacia junio de 1948, se inicia la reforma monetaria en las 3 zonas de ocupación occidental. A su vez, se da también la reforma monetaria en la zona de ocupación soviética. Empieza el bloqueo de Berlín, por medio del cual la Unión Soviética impide el paso de personas y mercancías entre Berlín Oriental y Occidental. Estados Unidos y Gran Bretaña lo combaten con un "puente aéreo". El 12 de mayo de 1949 termina este bloqueo, -- con la firma del Acuerdo Jessup-Malik, entre Estados Unidos y la Unión Soviética.

La separación administrativa de Berlín se da, en términos definitivos, el 30 de noviembre de ese año. (2)

Por su parte, no es sino hasta, fines de mayo de 1949, en que el Gobierno de la República Federal de Alemania establece su "Ley Básica", esto es, su constitución, misma que incluía en su artículo 21, a todo Berlín. Los gobernadores militares del occidente se oponen.

A su vez, el 7 de octubre de ese año, se crea la República Democrática Alemana, con su propia Constitución, para la-

(2) Esta es la R.D.A. Tr. Intertext. Editorial Zein im Biel - P. 49.

región de ocupación soviética, fijándose a Berlín Oriental como la capital. Wilhelm Pieck es nombrado Presidente de la R.D.A.

Por su parte, del lado occidental de Alemania, el canciller federal, Konrad Adenauer, pide en el parlamento el derecho de representación exclusiva para todo el pueblo alemán.

El 22 de marzo de 1950, el Gobierno de la Alemania Federal exige, por primera vez, la unificación alemana, a través del voto libre, general, secreto y directo, que conllevará a un parlamento único, bajo control internacional.

El 25 de julio sube al poder del secretario general -- del Comité Central del partido SED Walter Ulbricht. El 29 de septiembre, la R.D.A. se vuelve miembro del CAME.

El 9 de julio de 1951, Gran Bretaña y Francia (el 19 de octubre también los Estados Unidos) declaran por terminado el estado de guerra con Alemania.

Se firma, el 20 de septiembre, el "Acuerdo de Berlín", por medio del cual se fijan las bases jurídicas del "comercio inter-alemán". Aquí cabe hacer un paréntesis para indicar que, a partir de este acuerdo, el comercio inter-alemán se considera comercio interior, como se verá en el apartado correspondiente.

El 10 de marzo de 1952, a través de la "Nota de Stalin", el Gobierno Soviético propone a los 3 poderes del occidente un acuerdo de paz con Alemania, representada por un gobierno de toda Alemania. Los 3 poderes y Alemania Occidental rechazan las negociaciones, hasta no darse elecciones libres en todo el territorio alemán.

El 26 de mayo, se forma, a lo largo de la zona de demarcación entre las 2 Alemanias, una "zona prohibida".

El 23 de junio, el Gobierno de la R.D.A. declara la disolución de los órganos de los 5 Estados (Länder) de la R.D.A., que eran Sajonia, Turingen, Sajonia-Anhalt, Brandenburgo y --- Mecklenburgo, sustituyéndolos por 14 regiones y 217 distritos, a fin de lograr una administración "de centralismo democrático".

El 17 de junio de 1953 se da el primer levantamiento popular en Berlín Oriental y otras ciudades, que se inicia con una huelga. El levantamiento se disuelve por medio de la intervención de tropas soviéticas.

El 25 de enero de 1955, la Unión Soviética da por terminado el estado de guerra con toda Alemania. Considera, por primera vez, la unificación como asunto exclusivo de los alemanes.

El 5 de mayo de ese año, la R.F.A. pasa a ser miembro de la OTAN. (3)

El 23 de septiembre formula Konrad Adenauer la llamada "Doctrina Hallstein", a través de la cual queda establecido que la R.F.A. considerará como un acto "poco amistoso" el que otros países establezcan relaciones diplomáticas con la R.D.A.

Los representantes de los 4 poderes se reúnen en Ginebra para hablar de la unificación alemana.

El 27 de noviembre, la R.D.A. pasa a formar parte del Pacto de Varsovia.

Interesante es anotar que, durante los juegos olímpicos de verano en Melbourne, Australia, hacia noviembre de 1956 participa un sólo equipo de toda Alemania, cosa que no se volvió a dar posteriormente.

Hacia julio de 1957, el Consejo de Ministros de la R.D.A. propone la formación de una confederación entre las Alemanias.

La detenté este-oeste se supedita a la "cuestión alemana".

(3) Ibid p. 52.

El 19 de octubre de 1957, la R.F.A., de acuerdo al contenido de la "doctrina Hallstein", rompe relaciones diplomáticas con Yugoslavia, por haber, ésta última, iniciado relaciones diplomáticas con la R.D.A.

Entre tanto, de 1949 a 1961, el flujo de emigrados de la R.D.A. a la R.F.A. se calcula en 2,7 millones. El 15 de junio de 1961, Walter Ulbricht, el Presidente del Consejo de Estados de la R.D.A. declara, ante los crecientes rumores en este sentido, en una conferencia internacional: "nadie tiene la intención de construir un muro entre las Alemanias". El 5 de agosto de ese año, la Unión Soviética exige, en un ultimatum al gobierno de la R.F.A. y a los 3 poderes occidentales, concluir el acuerdo de paz con Alemania en ese mismo año.

Continúa el flujo de emigrantes. El 13 de agosto de 1961, con el apoyo total de los países del Pacto de Varsovia, - el Consejo de Ministros de la R.D.A. inicia las medidas que culminarán con la utilización de pedazos de concreto, en vez de alambre de púas, y con ello, en la construcción del muro de Berlín.

Las potencias occidentales protestan enérgicamente. El tránsito de cualquier tipo entre Berlín Oriental y Occidental - se paraliza.

El 17 de septiembre de 1962, la URSS declara unilateralmente como terminado el estatus de ocupación de las 4 potencias en Berlín.

Apenas hacia el 17 de diciembre de 1963 se dan las primeras reglamentaciones que permitirán el paso entre berlineses de oriente y occidente.

El 10. de diciembre de 1967, Walter Ulbricht declara ante la cámara popular de la R.D.A que Berlín Occidental "está en el territorio de la R.D.A.", por lo que legalmente constituye parte de ese país.

No es hasta el 10 de mayo de 1967 en que se inicia el primer intercambio de notas diplomáticas directas entre los gobiernos de la R.F.A. y de la R.D.A.

El 28 de octubre de 1968, el entonces Ministerio de Relaciones Exteriores de Alemania Federal, Willy Brandt, declara la disposición de reconocer la existencia del segundo Estado Alemán, la R.D.A., basado en un reconocimiento de iguales.

Después de 19 años de interrupción, el 31 de enero de 1971, empieza a funcionar el sistema telefónico entre las 2 partes de Berlín, con 10 líneas.

El 3 de mayo de 1971 renuncia Ulbricht al puesto de Primer Presidente del Comité central del partido SED, "por razones de edad", subiendo al poder Erich Honecker.

El 3 de septiembre de ese año, se firma el "Acuerdo de las 4 potencias sobre Berlín".

Se inician acuerdos sobre movimiento de personas, de correos y teléfonos. Se firma el "Acuerdo de Tránsito" entre la R.F.A. y la R.D.A.

Avanza el acercamiento y reconocimiento de las 2 Alemanías hacia 1973. Ya para entonces, Francia y Gran Bretaña reconocen a la R.D.A. Ese mismo año, tanto la R.F.A. como la R.D.A. se vuelve miembros de la ONU. Continúa la firma de acuerdos de cooperación en diversos campos. Se inician visitas entre jefes de Estado de ambos Estados Alemanes.

El periodo siguiente se caracteriza por un empeño permanente en estrechar más la amistad, así como del establecimiento de cada uno de los gobiernos de mejores condiciones para sus respectivos pueblos, en el marco de la confrontación este-Oeste.

En su visita a la R.F.A. en septiembre de 1987, Honecker habla "del día en que las fronteras ya no nos separen, sino nos unan". (Se refería también a su frontera con Polonia).

El 15 de enero de 1989, en el 70, aniversario del asesinato de Rosa Luxemburgo salen a la calle cientos de manifestantes, en la ciudad de Leipzig, pidiendo el derecho de libre expresión, reunión y prensa. El 17 de mayo, en elecciones comunales

les, la oposición y la iglesia hablan de falsificación del voto, al referirse a que el Frente Nacional (la agrupación de los partidos SED, CDU, CDPD, NDPD y DBD) hubiera alcanzado el 98.85% de los votos. El 5 de junio, el órgano central del partido oficial defiende la masacre de Pekín.

Crece el número de emigrantes de la R.D.A. que piden asilo en las Embajadas Germano-Occidentales en Budapest y Praga, así como en la representación permanente en Berlín. A través de la "frontera verde" entre Hungría y Austria pasan en agosto de 1989, 3000 emigrantes de la R.D.A. al occidente. Se inicia la emigración masiva. En 3 días de septiembre, llegan 15 mil a la R.F.A. El Gobierno de la R.D.A. reacciona con fuertes ataques a Bonn y Budapest. Bonn cierra sus Embajadas en Budapest, Varsovia y Praga y su representación en Berlín Oriental, mismas que se encuentran inundadas de asilantes. Se utilizan trenes especiales de la R.D.A. para transportar a los emigrantes y aviones de la línea polaca LOT.

Se empiezan a formar grupos de oposición en la R.D.A. ("Democracia Ahora", "El Foro Nuevo"), cuyo registro oficial como partidos es rechazado por ser "enemigos del Estado". Crece el número de manifestantes en Leipzig. Se detiene a muchos. Se forman el grupo opositor "Apertura Democrática". El 2 de septiembre, la policía acaba con una manifestación de 25 mil en forma violenta. Siguen manifestaciones en Magdeburgo y Dresden.

El 6 de octubre llega Gorbachov a la celebración del - 40. aniversario de la R.D.A. Pide a Honecker "encontrar res-- puestas políticas a todas las preguntas del orden del día y que mueven a los ciudadanos".

Ante la creciente oposición, el gobierno de la R.D.A. celebra su aniversario con manifestaciones de fuerza militar.

Los aliados occidentales protestan, ya que estos actos atentan contra el estatus de "desmilitarización" de Berlín Orien tal. Gorbachov dice su celebre frase "al que llega tarde, lo - castiga la vida". Al trascender el mensaje, crecen las manifes taciones contra el régimen de la SED. "Gorbi, ayúdanos", gri-- tan las masas. Se disuelven las manifestaciones con brutalidad. Se forman el Partido Socialdemócrata (SPD) en Schwante.

El 9 de octubre se da, en la plaza de Karl Marx en --- Leipzig, la manifestación más grande desde el levantamiento po pular de 1953.

Las masas gritan "somos el pueblo. No queremos violen cia". El 16 de octubre, la manifestación en Leipzig es todavía mayor. Se calcula del orden de 100 000 participantes.

El 18 de octubre, en una reunión del Comité Central -- del Partido, Honecker pide "por razones de salud", se le libere

de sus responsabilidades como Secretario General del Comité Central, miembro del Politburo, Presidente del Consejo de Estado y Presidente del Consejo Nacional de Seguridad. Egon Krenz sube al poder. En su discurso de apertura, habla de que la relación de confianza entre pueblo y Estado se han visto muy afectadas. Abre la puerta al diálogo.

Sin embargo, crece la presión en las calles. El 23 de octubre, la manifestación de Leipzig se calcula de 300 mil personas, que protestan contra una "nueva concentración del poder".

El 10. de noviembre, Krenz visita a Gorbachov. Niega que la cuestión alemana sea parte de la agenda.

El 4 de noviembre, aproximadamente 1 millón de personas manifiestan por una mayor libertad de prensa, de opinión, de reunión y de voto. El 7 de noviembre, cae el gobierno. Al otro día, cae también el Politburo. Egon Krenz continúa como - Secretario General del Comité Central del Partido. Se nombra a Hans Modrow nuevo Presidente.

El histórico 9 de noviembre de 1989, se abren las fronteras inter-alemanas. Se otorgan visas de salida a quien las solicite. Berlín celebra su más grande fiesta. El 10 de noviembre empieza la destrucción oficial del muro para facilitar el paso a Berlín Occidental.

El 28 de noviembre, Helmuth Kohl presenta su "Programa de 10 puntos", cuya meta es volver a lograr la unificación esta tal alemana. Se habla de estructuras confederativas que con - llevarán al logro de una Federación Alemana. Se pide libre voto y autodeterminación.

El 10. de diciembre, la Cámara Popular (parlamento) de la R.D.A. tacha de la constitución el derecho de mandato de la SED como partido.

Continúa creciendo la presión. El 3 de diciembre caen tanto el Politburo, con Egon Krenz, como el Comité Central del Partido. El poder queda en manos de una "comisión de trabajo". Por primera vez se escuchan voces que piden una rápida unificación durante las manifestaciones. El 6 de diciembre, después - de 44 días, renuncia Krenz también al puesto de Presidente del Consejo Estatal y del Consejo de Defensa Nacional.

El 12 de diciembre inician sus reuniones los integrantes de la "Mesa Redonda", miembros de los otrora 5 partidos de bloque y de los grupos de oposición. Se deciden elecciones libres para el 6 de mayo de 1990.

El 16 de diciembre el partido SED cambia de nombre, a PDS, partido del socialismo democrático.

El 22 de diciembre, después de 28 años, se abre la ---
puerta de Brandenburgo entre Berlín Este y Oeste.

Kohl dice el 31 de diciembre "Alemania es nuestra pa--
tria. Europa nuestro futuro. La CEE no debe terminar en el --
río Elba".

Para dar una idea de la magnitud de los emigrados de -
la R.D.A. a la R.F.A., basta mencionar que mientras en 1988 se
registraron 39 832, en 1989 fueron 343 854.

Es interesante anotar también, que hacia finales de --
1989, el partido oficial de la R.D.A., la S.E.D. pierde 800 000
miembros.

En otro orden de ideas, el 21 de enero de 1990 la ---
R.D.A. inicia oficialmente la venta del muro de Berlín. La em-
presa comercializadora LIMEX ofrece piezas de 3,50 m de altura
x 1.20 m de ancho a precios que oscilan entre 100,000 y 700,000
DM.

El 28 de enero, después de un programa de 4 puntos, se
decide adelantar la elección parlamentaria del 6 de mayo al 18
de marzo de 1990, por la urgencia de contar con un gobierno ele-
gido libremente, que ofrezca a la población un programa de gc--
bierno que acabe con la inseguridad. Se teme que continúe la -

emigración masiva hacia la R.F.A.

El 10. de febrero, Hans Modrow, expide una declaración sobre "el camino de la unidad alemana". A lo largo de ese camino, las Alemanias debían desprenderse de sus responsabilidades ante terceros países y lograr el estatus de la neutralidad militar. Kohl declina estrictamente el concepto de neutralidad alemana, diciendo que Alemania, situada en el corazón de Europa, - no podría tener una posición especial y aislarse.

El 14 de febrero, se reúnen los ministros de relaciones exteriores de las 4 potencias vencedoras y Alemania, y se empieza a hablar de la fórmula 2+4, (las 2 Alemanias y las potencias) para tratar los aspectos externos y de seguridad de la unidad alemana.

El 19 de febrero, 3 meses después de la célebre apertura de la frontera se inicia, en la R.D.A., la demolición del muro en la zona del Centro Histórico de Berlín.

El 10 de marzo se dan las elecciones parlamentarias, - con una participación de votantes del 93,22% en la que participan 24 partidos, sociedades políticas y grupos que se disputan los votos de 12,2 millones de votantes.

Contra todas las expectativas, gana la "Alianza por --

Alemania" con un 48,15% de los votos, llegando casi a la mayoría absoluta. Dicho partido, formado con el grupo de partidos de derecha (CDU, DSU y Apertura Democrática) es el que pugna -- por una unificación rápida. A su vez, la Social-democracia -- (SPD) alcanza sólo 21,84%. El otrora SED, el PDS gana 16,33%.

(4)

(4) Kitain, Tamara "La Unificación Alemana: Algunas Repercusiones comerciales para México". Consejería Comercial de México. Bancomext, S.N.C.-R.F.A. mayo 1990.

IV.2 LA UNIFICACION

Los procesos que conllevaron a la unificación alemana - se caracterizaron por su acelerado dinamismo. Esto creó grandes presiones políticas en ambos lados de Alemania.

Pueden distinguirse 2 medidas de unificación:

- 1) La unificación monetaria, económica y social, y
- 2) La unificación política.

La primera quedó enmarcada en el "Acuerdo Estatal entre la R.F.A. y la R.D.A.", firmado el 18 de mayo de 1990, que declaraba que la unificación monetaria se debía dar el 1o de julio -- del mismo año, implantándose el marco occidental en ambas Alemani-
as y cediéndose la soberanía de las decisiones de política mo-
netaria al Banco Central de la R.F.A., el Deutsche Bundesbank.

Es lógico que ésta ha sido una de las partes más sensi-
bles del tema de la unificación, ya que representa la forma más
inmediata de tener acceso al bienestar para la población de la -
R.D.A. Además, la unificación monetaria se negoció en forma más
espléndida que todos los ofrecimientos políticos hechos por --
el canciller Kohl en la campaña política que culminó en que su -
partido, el CDU (cristiano-demócrata), ganara casi la mayoría -
en la primera elección libre de la R.D.A. La unificación mone-

taria se dió en base al cambio 1:1 para salarios, sueldos, becas, pensiones, rentas departamentales y de otra índole. (5) - Todos los demás pagos y compromisos de la R.D.A. serán cubiertos, en principio, a la tasa 2:1 (2 marcos orientales por 1 --- occidental).

Obviamente que las medidas contenidas en el Acuerdo citado son sumamente complejas y van dirigidas a evitar, en lo posible, medidas inflacionarias.

Como dato de referencia al lector, vale la pena mencionar que el cambio promedio de 1 marco alemán occidental a uno - oriental fue de 5,6 a 1 en 1986; 6,6 a 1 en 1987; de 7,3 a 1 en 1988 y, se estima, de 8,3 a 1 en 1989. Con ello se dice todo. (6) (Cuadro No. 1).

Con relación a la unificación económica, ésta contempló que ambos países adopten la economía de mercado, definida - como un sistema con propiedad privada, libre competencia, libre formación de precios y libertad total de trabajo, capital, bienes y servicios. Esto desde luego no excluye la propiedad esta

(5) Véase el apartado 5 del capítulo II "La unificación monetaria" del Acuerdo Estatal entre la R.F.A. y la R.D.A., - Bonn, 18 de mayo de 1990.

(6) Fuente: Instituto Alemán de Investigación Económica, Berlín citado por Tamara Kitain de 2. Consejo Comercial de México en Bonn.

tal o terceros en ciertos campos, siempre y cuando esto no implique ninguna discriminación contra propietarios privados.

Con relación a la llamada unificación social, se trata de un marco de orden jurídico-laboral determinado por el mismo sistema de economía de mercado (derecho laboral, autonomía tarifaria, libertad de coalición, etc.), y basado en un marco de seguridad social amplio.

El Acuerdo Estatal a que hacemos referencia se ha enfrentado a gran oposición por el partido de la SPD (social-democracia) en Alemania Occidental, aún cuando su partido hermano en la R.D.A. forma la coalición gubernamental que firmó el acuerdo.

También ha despertado cierto malestar entre la población germano-occidental, quien manifiesta que el cambio es realmente excesivo y que teme éste tenga que financiarse por medio de incrementos en los impuestos. En otras palabras, hay duda acerca de la posibilidad de financiamiento no inflacionario de la unificación.

En respuesta a esto, los políticos germano-occidentales han reiterado que la unificación puede perfectamente ser financiada sin causar ningún desequilibrio importante en las no sólo sanas, sino millonarias finanzas germano-occidentales.

Por lo que se refiere a la unificación política, ésta se dió de acuerdo a la "Ley Básica" (7) de la R.F.A., ésto es, su constitución, através del artículo 23, que dice textualmente:

Art. 23 (Area de aplicabilidad de la Ley Básica). Esta Ley Básica es válida por lo pronto en las regiones de los Estados (Länder) de Baden, Bavaria, Bremen, Berlín, Hamburgo, -- Hessen, Baja Sajonia, Renania del Norte-Westfalia, Baden Württemberg y Württemberg Hohenzollern. En otras partes del Alemania se implantará al adherirse éstas.

De su artículo 146, que dice;

Art. 146 (Duración de la validez de la Ley Básica) Esta Ley Básica pierde su validez el día en que entre en vigor -- una constitución, que acuerde el pueblo alemán a través de una decisión libre.

El carácter de temporalidad del artículo 146 es muy -- claro.

Como se dijo antes, la Ley Básica se firmó el 23 de mayo de 1949 en Bonn, por lo que siempre existió la posibilidad -- (e incluso esperanza) de la unificación.

(7) Grundgesetz - Beck Texte im dtv 25. Auflage, mayo 1989 información enviada a México por Tamara Kitain de Zimmerman.

Lo anterior queda de manifiesto cuando se lee el preámbulo a la Ley Básica, en la que se establece que "todo el pueblo alemán queda exhortado a lograr la unidad y libertad de Alemania, a través de la autodeterminación".

También es importante subrayar que en el mismo párrafo se pone de manifiesto la voluntad del pueblo alemán "por preservar su unidad nacional y estatal y servir a la paz del mundo como miembro equiparado de una Europa unida". Esta libre obligación: paz mundial, integración europea y unidad alemana son los principios en los que la R.F.A. ha basado su política exterior desde su conformación como país.

Es un hecho que la unificación política se dió también por medio del artículo 23, y basta recordar que ya en una ocasión, en 1957, un Estado alemán, el de Saarland, se adhirió a la R.F.A. (de Francia) por medio de este artículo.

IV. 3 ¿OTROS ESCENARIOS DE LO POSIBLE?

Hay voces que reiteradamente indican que este proceso sucedió demasiado rápido y de que debió tal vez existir un --- tiempo de ajuste necesario, por la diferencia económica, política y social de las 2 Alemanias. Que la unificación se debió dar en 2 o 3 años. Pero ¿era factible de veras?

Si la característica básica de la unificación es su velocidad, es porque existen razones de fuerza y peso político - que así lo determinaron.

Los economistas pensaron primero en una especie de solución temporal, en la que se fuera liberando paulatinamente la economía. La moneda del este se haría convertible, ajustándose su tasa de cambio a la del occidente a un valor más real. - Esto haría que para los ciudadanos estealemanes las compras en la RFA fueran limitadas, por lo caro de los productos, al mismo tiempo que haría que los oestealemanes prefirieran comprar algunos productos en el lado este, por lo baratos. Se pensó - en ajustes a la legislación a fin de convertir, lo más pronto posible la economía a una de mercado, sin exponerse a un --- shock como el que vive hoy la economía de la RDA.

Pero está ahí también el aspecto político, en el que - se apretaba el acelerador, por temor tal vez a que la URSS cam

bíara su postura, o a que el mismo Gorbachov cayera y subiera al poder políticos conservadores que se opusieran al cambio. - La oportunidad histórica de la unificación no se podía detener ni poner en peligro.

Por otro lado, tenemos los resultados mismos de las primeras elecciones libres en la RDA, en que, como se recordará, el partido ganador (48% de los votos) fue la llamada --- "Alianza por Alemania", formado por partidos de derecha (principalmente la CDU, partido hermano del que rige en la RFA). Este partido pregona en su campaña política la unificación rápida. Que la gente votó por el estómago, como se dice, es un hecho. Que la gente deseaba una unificación rápida se entiende, porque por 40 años los estealemanes vivieron de cierta forma en el temor. La idea de que este proceso de apertura fuera reversible fue un factor fundamental. Como también lo fue que 16% de los votos, para sorpresa de todos en el Occidente, fueron para el otrora partido en el poder, la SED, que cambió su nombre a PDS (Partido del Socialismo Democrático). Claro, cuantas familias fueron alimentadas por ese partido y de pronto -- perdían privilegios.

Los estealemanes fueron, además, los primos pobres durante 40 años. Las necesidades básicas son tan enormes que -- basta echar un vistazo a la infraestructura y habitación de la RDA. Como las estadísticas oficiales de ese país no se enten-

dían como instrumento informador, sino como enemigo del sistema, prácticamente no hay información publicada de la verdadera realidad y magnitud de las carencias.

Pero para qué estadísticas. Sólo hay que ver los auto móviles TRABIS o los WARTBURGS que hoy circulan sin pena por la RFA. Su descripción para el que no los ha visto, sonaría - como a una noticia deformada por el occidente. Son en verdad de otra década. Y para obtener uno, los estealemanes tenían - que esperar años y pagar una fortuna. Eran más caros usados, porque lo que se pagaba era la adquisición inmediata. (8)

Además, se sabe que casi la mitad de las habitaciones no tienen baño propio, y los que tienen, mejor ni describirlos. Como si el tiempo se hubiera detenido por 40 años.

Las carencias de la población y el atraso de la infraestructura hacen repensar el ordenamiento que hoy se tiene de los países del mundo. Estos países que tratan de salir del so cialismo y de la miseria económica, son en realidad el tercer mundo. ¿Cómo comparar un país como México con la R.D.A.? Nos separan décadas de avance en muchos campos, tal vez en muchos no. Pero la falta total de libertad no tiene precio. Tampoco las esperanzas.

(8) Información enviada por la consejera Comercial de México, Tamara R.Z. a la Consejería de Mercado para Europa Occidental, Bancomext.

Son precisamente las carencias descritas las que están entorpeciendo mucho más de pensado el proceso unificador.

Ante una realidad así, atrasar la unificación con las fronteras abiertas a su país hermano, se hubiera presentado como un chiste de mal gusto, máxime que, de acuerdo a la ley de la R.F.A., todo el que pasaba a su país del otro lado de Alemania, era automáticamente acogido como ciudadano, con todos los derechos.

Detener entonces el proceso de unificación no fue posible. Encauzarlo adecuadamente, es el gran reto.

La unificación, en un principio, se fijó para 1991. Más adelante y ante una economía en crisis total, se decidió que la unificación económica, política y social, se diera el 1o. de julio de 1990. Así fue. A unas semanas de haberse dado, y después de arduas discusiones sobre la fecha de la unificación política, se fijó el 3 de octubre para que los 5 estados que se conformarán en la RDA, pasen a adherirse a la RFA. Con ello, desaparece del mapa la RDA como país. En diciembre de 1990 tuvieron lugar las votaciones por un solo parlamento.

La prisa se antojaba peligrosa. Más bien los problemas de aquel país son mayores de lo calculado. La inversión que se esperaba, no llega. Faltan tantas condiciones marco --

que garanticen esa llegada. La presión social ha crecido y -- las condiciones económicas se han empeorado aún más. ¿Qué -- otro escenario se conoce para pasar del socialismo a la economía de mercado?

IV.4 PROBLEMATICA DE LA UNIFICACION

Hacia adentro, la unificación económica, monetaria y social, que es la que se dió el 1o. de julio pasado, a través del Acuerdo firmado el 18 de mayo, ha sido la más delicada.

Cualquier cifra que se mencione sobre el costo de la -- unificación, puede ser correcta. Se hablaba de que en 1990, la R.D.A. requeriría un flujo de capital de por lo menos 50 mil millones de marcos alemanes (aprox. 32 mil millones de US dólares). Lo cierto es que esta cifra o una superior debe entenderse dentro del contexto económico de la R.F.A., que representa la 3a. economía del mundo, de acuerdo a su PNB. 30 mil millones de dólares, por usar un dato, representan el 2.5% del PNB alemán, el 11% de sus importaciones y el 8.8% de sus exportaciones.

Pero además, debe considerarse que el status de Berlín, le costaba a la R.F.A. aproximadamente 22 mil millones de marcos anuales (aprox. 14 mil millones de dólares), que dejará de erogar. También todos los esquemas de financiamiento del co--

mercio inter-alemán, como el "swing", dejarán de existir. Así mismo, todos los costos por pagos de rutas de tránsito a través de la R.D.A., para llegar a Berlín (recuérdese que Berlín es una isla inmersa dentro de la R.D.A.) han dejado de existir. Todos estos costos juntos, y otros más, rebasaban 40 mil millones de DM anuales (aprox. 25 mil millones de dólares).

Por otro lado, esos 30 mil millones de dólares no son medios que vaya a gastar el gobierno únicamente. Las empresas privadas en la R.F.A. tienen una liquidez resultado del nivel de capacidad utilizada de su planta productiva, que es en promedio del 90%. La R.F.A. es, además, uno de los principales inversionistas del mundo. Sólo en 1989, crecieron las inversiones alemanas en el exterior en 70 mil millones de marcos -- (aprox. 45 mil millones de dólares). (9)

En otro orden de ideas, cabe apuntar que el territorio que ocupa la R.D.A., es aproximadamente un tercio del de R.F.A. únicamente que con una población menor. Esto significa que -- Alemania crece también en espacio por óspita considerablemente.

En una primera etapa, la unificación económica ha significado también inconformidad e inseguridad para algunas capas de la población oestealemana. Si a ésto se le añade que

(9) Datos manejados en la Consejería Comercial de México en -- Bonn, Alemania.

Esta se dió a la tasa de cambio 1:1 para sueldos, salarios, pensiones, etc. cuando la tasa de cambio real en 1989 llegó al 3 por 1, se entiende que el partido de derecha (CDU) esté perdiendo importantes bastiones en la R.F.A., mientras el partido -- social democrata, o SPD, que pugnaba por una unificación pausada, los está ganando. Muchos oestealemanes temen por sus puestos de trabajo, por sus impuestos, que han disminuído con este régimen (CDU) y no admiten que, de hoy a mañana, el esquema de seguridad social que financian, soportará de pronto a 16 millones de hermanos más.

En la R.D.A., a su vez, está creciendo el desempleo masivamente (se habla de que la cifra puede llegar a 3 millones) en el presente año en un país en el que oficialmente no existía. Muchas empresas tendrán que cerrar, otras se declararán en bancarrota.

La planta productiva no sólo es obsoleta, sino poco productiva, ineficiente y muy contaminante. Una empresa oestealemana líder en la fabricación de medicamentos, por ejemplo, acaba de suspender sus planes de inversión en la R.D.A., debido a lo contaminado del agua.

Hacia afuera, y desde un principio, se buscó el diálogo entre los Aliados (4) y las Alemanias (2), en lo que ha dado en llamarse "2+4" (=5), para efectos de un acuerdo en cuanto a la

seguridad exterior de lo que será la Gran Alemania. La unidad política que tuvo lugar el año pasado significa que habrá un sólo parlamento que agrupe a los 5 Estados que se adhirieron a la R.F.A. a través del mencionado artículo 23, no hubiera podido darse si no se hubiera llegado a un acuerdo sobre el papel de Alemania en la OTAN. Este acuerdo quedó concluido el 12 de septiembre de 1990. Faltaba sólo la ratificación de los parlamentos. El costo de este histórico acuerdo, el más importante de la postguerra se calculaba que sería del orden de los 13 mil millones de marcos alemanes.

La URSS, en cuyas manos ha estado realmente la unificación alemana, ha cambiado radicalmente su posición al ritmo -- que van creciendo sus problemas internos. Ahora ha pasado a aceptar lo que se le plantea. A cambio, Alemania le otorgará un millonario préstamo no atado para sobrepasar su crisis económica.

Alemania se ha convertido, de pronto, en su aliado ante las otras naciones occidentales. Los intereses se han acercado. Además, no hay duda de que Alemania apoyará a la URSS en su reconstrucción económica.

Pasarán unos años hasta que en la que hoy todavía es la R.D.A. empiece el verdadero y duradero bienestar económico.

IV. 5 LA ANHELADA SOBERANIA

Si repasamos un poco la historia, sabremos que Alemania perdió su soberanía con la pérdida de la 2a. Guerra Mundial. Uno de los países económicamente más poderosos del mundo obtuvo, con la unificación, su soberanía total después de 45 años. Esto es, sin duda, uno de los elementos más importantes del proceso unificador de las Alemanias.

El 17 de julio de 1990, al darse la histórica reunión de Gorbachov con el Canciller Helmut Kohl, éste último presentó un Acuerdo de 8 puntos, sobre los resultados de la misma. El 2o. punto dice, textualmente:

"Cuando se de la unificación (política) se suspenderán los derechos y responsabilidades de las 4 potencias sobre Alemania. Con ello en el momento de la unificación, la Alemania unida obtiene su completa e ilimitada soberanía".

Además, en el 3er. punto se indica

"La Alemania unificada puede decidir, haciendo uso de su soberanía ilimitada, por sí misma y en libertad, a qué Alianza desea pertenecer." Desde luego que la Alianza de que se trata es la OTAN.

Así, en los próximos meses, en un momento en que los países están cediendo soberanía al unirse en mercados comunes, Alemania la estará estrenando.

IV. 6 LA RELACION DE LA R.D.A. CON LA CEE Y PERSPECTIVAS FUTURAS

Cuando la R.F.A. firma los acuerdos por medio de los cuales se crea la CEE en 1958, uno de los problemas principales que se plantean es, precisamente el del comercio inter-alemán. Además, surgen dificultades respecto a la definición de la región de vigencia de los acuerdos, especialmente por lo que toca a la R.D.A. o sus ciudadanos.

Por ello, la R.F.A. se vio obligada a puntualizar que, "como ciudadanos de la R.F.A. se entiende a todos los alemanes en el sentido de la Ley Básica para la R.F.A."

Solo que lo anterior, de acuerdo al artículo 116 de la Ley Básica, incluye a los ciudadanos de la R.D.A. Por ello, no falta en la literatura quien interpretara que también los ciudadanos de la R.D.A. son ciudadanos miembros de la CEE.

Por lo que se refiere a la región de vigencia del Acuerdo de la CEE, queda claramente indicado, en el Artículo 227, párrafo 1o. del mismo, que la R.D.A. no pertenece a la región mencionada, aún cuando Berlín-Occidental sí.

Lo que no era claro es si los ciudadanos de la R.D.A. podían ser, automáticamente, ciudadanos de un país miembro de la CEE, ésto es, si para ellos también es válido el libre movimiento de personas en la región. Este problema se agudizó cuando, a fines de 1989 se incrementa la emigración de ciudadanos de la R.D.A. Por ello, el Acuerdo de Schengen, por medio del cual los países de Benelux, Francia y la R.F.A. deseaban implantar el libre movimiento de personas ya desde 1990, no llegó a concluirse, pues la R.F.A. insistió en que se incluyera una cláusula en la que se indicara que, para la R.F.A., la R.D.A. no representaba el exterior.

Por lo que toca al comercio inter-alemán dentro del contexto comunitario, se reconocía al estatus especial del mismo. Por un lado, la R.D.A. no representaba un tercer país para la R.F.A., y por otro, el crecimiento excesivo del comercio alemán-alemán afectaría a los países miembros. Por ello, incluso se llegó a hablar en términos de la posibilidad de "congelamiento" de este comercio, ésto es, de limitaciones cuantitativas.

El comercio exterior comunitario, con la peculiar división con respecto a la R.D.A., tiene una consecuencia ulterior. Debido a que la R.D.A. no se consideraba "tercer país" con respecto a la R.F.A., pertenecía al área arancelaria de la R.F.A. Sin embargo, en relación al resto de los países comunitarios, la R.D.A. sí es "tercer país", por lo que no queda in-

cluida en el área arancelaria de la CEE. El comercio inter-alemán es libre de impuestos, pero únicamente bajo el principio de permisos de importación y exportación a la R.D.A. y a la R.F.A. respectivamente. Los productos de otros países que llegan a la R.F.A. por la R.D.A., se consideran como originarios de terceros países, de acuerdo al derecho comunitario.

Por ello, se ha dicho que ningún otro problema ha ocupado tanto a la literatura y el derecho alemanes como el tratamiento arancelario y fiscal de productos provenientes de terceros países dentro del comercio alemán-alemán. (10)

En otro orden de ideas, la CEE inició relaciones diplomáticas con la R.D.A. en 1988 (11) en el ámbito de un acuerdo -- marco con países del CAME.

Se planeaba firmar un Acuerdo amplio, análogo a los ya -- firmados por la CEE con Polonia, Hungría y la URSS durante 1990.

Es importante anotar que, debido a que la identidad legal de un Estado no cambia al ampliarse su territorio, la Comi

(10) Kitain, Tamara, Consejera Comercial de México, Gabriele - Luttosch (DDR) Peter Scherer (BRD) "Das Verhältnis der -- DDR zu den Europäischen Gemeinschaften" (EG) supplement - DDR Rechtsentwicklung, Folge 3, 1990.

(11) Kitain, Tamara, Krenzer Horst "Die Europäische Gemeins- -- chaft und der Wandel in Mittel-und Osteuropa" Europa Ar- -- chiv, Folge 3, 1990.

sión de la Comunidad manifestó claramente en meses pasados que la unificación a través del artículo 23 no requeriría una revisión de la membresía alemana. En cambio, si se hubiera dado -- dentro del esquema de un referendo basado en el artículo 146, -- ésto implicaría, jurídicamente, la formación de un nuevo Estado, que deberá gestionar su ingreso a la CEE. Esto hubiera costado un año, con lo que difícilmente puede pensarse que el miembro -- de más peso en la CEE hubiese estado dispuesto a paralizar el -- proceso de unificación comunitaria que tanto ha promovido.

Cabe concluir este apartado reiterando que la integración europea es uno de los 3 pilares de la política exterior de la R.F.A., por lo que la unificación alemana debe ser entendida como un detonador que propiciará un crecimiento importante de -- las inversiones y el comercio intraregional, que hoy ya rebasa el 60% del comercio exterior comunitario.

En el artículo 13 del Acuerdo Estatal entre las Alema nias, se menciona demás, expresamente, que se trabajará tomando en cuenta a la CEE en todo momento, aun cuando se indica que se resperarán las relaciones con los países del CAME.

La R.D.A. pasará a formar parte de la CEE antes de --

IV. 7 LA ALEMANIA ACTUAL

Por mandato constitucional, la RFA (incluida la antigua RDA) es un Estado de derecho democrático parlamentario y social. Los "lander" tienen poderes estatales propios, pero el poder supremo corresponde a la Federación. El Gobierno Federal lo preside el canciller, quien es elegido por la Asamblea Federal (Bundestag).

La Federación tiene la competencia exclusiva de la legislación en los asuntos que conciernen solo a la República Federal en su totalidad (ejemplos: asuntos exteriores, defensa, moneda, aduanas y monopolios financieros, protección de fronteras, ferrocarriles, correos y telecomunicaciones, tráfico aéreo, protección de la propiedad industrial). En determinados asuntos existe una legislación "concurrente" de la Federación y los estados federales. La Federación puede decretar, además leyes básicas.

Gobierno Actual: Coalición Demócrata Cristiana

Canciller: Mr. Helmut Kohl

Próximamente Elecciones: Diciembre 1994

Gobierno:

Demócrata Cristiana & Bávara	319
Unión Social Cristiana	79
Democrática Libre	398

Oposición:

Social Demócrata	239
Socialista Demócrata	17
Otras	8
	264

La euforia de la Unificación llevó de nuevo al poder a la coalición de los partidos CDU/CSU/FDP.

IV.7.1 ASPECTOS ECONOMICOS DE ALEMANIA(12)

CAPITAL:	Bonn
POBLACION:	78.8 millones a fines de 1990, es decir, 220.8 habitantes en promedio por Km2. (62.1 millones de la original RFA y 16.6 millones de la RDA).
AREA:	748 700 Km2 de la original RFA y 108 178 Km2 de la anterior - República Democrática Alemana. Total 356878 Km2
LENGUA OFICIAL:	Alemán. Es conveniente destacar que en la pronunciación hay notorias diferencias regionales, sobre todo entre el norte y el sur del país.

(12) Datos extraídos de la Gerencia para Europa Occidental del Banco Nacional de Comercio Exterior. S.N.C.

IV. 7.2 SITUACION ECONOMICA Y POLITICA

A partir del 1° de julio de 1990 en que se llevó a cabo la unión monetaria, económica y social y la unificación esta tal el 3 de octubre del mismo año, la economía alemana ha estado determinada por las consecuencias del rápido proceso unifica dor. En el lado occidental de la Federación, el auge que venía registrando la coyuntura cobró carácter de "boom" por el abrupto impulso de la demanda procedente de Alemania del Este.

IV. 7.2.1 PRODUCCION Y EMPLEO

La economía alemana a partir del proceso unificador -- continua con tasas de crecimiento superiores a las del promedio de los países europeos, sin embargo se prevé una desaceleración en los próximos años, con fuertes contrastes entre el desempeño de las partes occidental y oriental del país.

Las estadísticas oficiales señalan aún al comportamien to de las variables económicas en Alemania Occidental, con excep ción de las cifras comerciales que ya han sido consolidadas por lo que los datos que se mencionan a continuación se encuentran basadas en dicha área.

La tasa de crecimiento económico en Alemania Occiden-- tal se aceleró en el segundo semestre de 1990, cuando la mayo--

ría de los principales países registraron un descenso. Para -- 1990 el Producto Interno Bruto creció a una tasa de 4.6%. El - mayor estímulo para la actividad económica fue el aumento de la inversión (13%). (13)

El consumo privado recibió un gran impulso con la unificación, al otorgar a los habitantes de Alemania Oriental una paridad de 1 a 1 en parte de sus ahorros. El incremento de la demanda interna fue cubierto de manera importante con importaciones.

La tasa de desempleo para el año de 1990 fue de 6.2%.

En lo referente a los estados que corresponden a la anterior Alemania Oriental, durante 1990 se registró un descenso en el Producto Interno Bruto de 12%, y no se prevé una mejoría hasta que se consoliden nuevas inversiones y se logre una radical reestructuración de la industria que asegure que la producción cubrirá las necesidades del mercado. Un signo alentador re presenta el hecho de que alrededor de la mitad de las grandes compañías alemanas occidentales tienen la intención de invertir en el este, pero no está prevista una mejoría inmediata.

Las perspectivas para 1991 son alentadoras, aún cuando Alemania no puede permanecer inmune a las fuerzas recesivas de la economía mundial. Se espera para 1991 y 1992, tasas de cre-

(13) The economic Scene in the Federal Republic of Germany in spring 1990 - Overview. Which will appear in the Monthly Report of the Deutsche Bundesbank Vol.42, No. 6 June 1990.

cimiento de 3 y 2.5% respectivamente, las cuales son mejores -- que las previstas para el promedio de los países de la OCDE.

IV. 7.2.2 INFLACION

Durante 1990 Alemania logró mantener su tasa de inflación a un nivel de 3%, similar a la registrada el año anterior. Sin embargo las perspectivas del incremento de los precios son inciertas, ya que el déficit presupuestal y el incremento en -- los costos presionarán hacia el alza; por lo que se prevé que -- la inflación será de 4% para 1991 y de 3.8% para 1992.

IV. 7.2.3 POLITICAS CAMBIARIA Y FINANCIERA

Desde el segundo semestre del año pasado, la política monetaria del Deutsche Bundesbank está orientada a salvaguardar a largo plazo la estabilidad de los precios en el área monetaria y económica de toda Alemania. La ampliación del territorio de validez del marco, se realizó casi sin fricciones, lo que -- permitió que dicha política no se modificara.

El 31 de enero de 1991 el Bundesbank decidió elevar las tasas de descuento y Lombard en 0.5%, con el propósito de captar los nuevos flujos monetarios, decisión que repercutió y presionó a otros mercados monetarios europeos.

Durante 1990 y los primeros meses del presente año se ha registrado una importante revaluación del marco con respecto al dólar de EUA, alcanzando su mejor nivel en el mes de febrero de 1991 con una cotización de 1.45 marcos por dólar.

Con respecto a las otras divisas europeas, pertenecientes al Sistema Monetario Europeo, el marco ha enfrentado fuertes presiones, sobre todo frente al franco francés, la libra esterlina y la corona danesa, por lo que se prevé que para el tercer trimestre se revalue esta moneda en alrededor de un 3%, conjuntamente con el guilder.

IV. 7.2.4 FINANCIAS PUBLICAS

Como consecuencia de los ajustes económicos y financieros resultantes de la unificación alemana, se produjo a la vez un drástico crecimiento del déficit público, que con los planes presupuestales actuales, en los que no está contemplado un incremento en los impuestos, se espera que se mantenga en alrededor del 5% del Producto Interno Bruto en 1991.

IV. 7.2.5 BALANZA EN CUENTA CORRIENTE

Desde que entró en vigor la unión entre la República Federal y Alemania del Este, las relaciones interalemanas se han intensificado de tal forma que es difícil desglosar entre -

ambos territorios las transacciones con el exterior, especialmente en lo que se refiere al comercio, ya que en numerosos casos las compras de los estados Orientales, se canalizan a través de empresas de Alemania Occidental.

De 1988 a 1990 se observa una reducción en el superávit en la balanza en cuenta corriente de 48 600 millones de dólares a 47 000 millones y las expectativas lo sitúan en 12 000 millones para el periodo 1992-1996.

Este comportamiento es resultado, principalmente de la evolución la balanza comercial, cuyo superávit se ha reducido - como consecuencia de la desaceleración en la tasa de crecimiento de las exportaciones alemanas y el importante aumento de las importaciones, generado por la amplia demanda de los estados -- de Alemania Oriental.

Durante 1989 la balanza comercial registró un superávit de 53.7 millones de dólares y en el periodo enero-octubre - de 1990, este se redujo a 30.6 millones.

Es importante destacar el comportamiento del comercio exterior en el periodo julio-octubre de 1990, en el que ya se - manifiestan las corrientes comerciales globales, observándose -

un superávit en dicho período de 25 600 millones de marcos.

Considerando el comercio por bloques y países, se observa un saldo positivo en el comercio de Alemania con la CEE, en el período mencionado, de 18,500 millones de marcos que representa una reducción con respecto al registrado el año anterior (30,600 millones).

En el caso de los países latinoamericanos, el saldo disminuyó ligeramente de 1989 a 1990, ya que pasó de 1 300 millones a 800 millones de marcos.

Alemania realiza la mayor parte de su comercio con los países industrializados, destacándose los intercambios con los países comunitarios, Estados Unidos y Japón.

CUADRO NO. 1

TASA DE CAMBIO PROMEDIO
MARCO OCCIDENTAL / MARCO ORIENTAL1 DM = Marcos orientales
(promedio anual)

1980	4,72
1985	4,89
1986	5,63
1987	6,65
1988	7,31
1989	8,35*

*estimado

Fuente: Instituto Alemán de Investigación Económica, Berlín

CUADRO NO. 2

ALGUNOS INDICADORES ECONOMICOS DE INTERES

	R.D.A.	R.F.A.
<u>POBLACION</u>		
(TOTAL (1989 estimación) (millones)	16,6	61,7
- entre 15 a 65 años (millones)	11,2	43,3
- de más de 65 años (millones)	2,2	9,4
- porcentaje de mujeres	52,4%	52,0%
- porcentaje de extranjeros	0,8%	7,6%
<u>POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA</u>		
TOTAL (millones)	8,6	27,3
PEA como porcentaje de la población	51,6%	44,4%
PEA en el sector productivo	47,1%	40,5%
<u>PRODUCTO NACIONAL</u> (miles de millones de DM)		
(estimado de acuerdo al poder adquisitivo)	400	2 265
<u>COMERCIO EXTERIOR</u> (miles mill US) 1988		
Exportación	32,2	323,3
a países socialistas	69,5%	4,4%
Importación	31,1	250,5
a países socialistas	44,4%	4,7%
% del comercio mundial	1%	10%
<u>DEUDA EXTERNA</u> (estimada) (en miles de millones US)		
	20	

CUADRO NO. 3

COMERCIO ALEMANO-ALEMAN
(en miles de millones de DM)

AÑO	ENVIOS	ADQUISICIONES	TOTAL DE COMERCIO
1970	2,416	1,996	4,411
1975	3,922	3,342	7,264
1980	5,293	5,580	10,873
1985	7,901	7,636	15,537
1987	7,367	6,647	14,014
1988	7,234	6,789	14,023
1989 (1)	7,600	7,170	14,770

Fuente: Oficina Federal de Estadística, Wiesbaden, R.F.A.

(1) estimaciones

R.D.A. R.F.A.

INGRESO Y ABASTECIMIENTO DE LOS HOGARES

	R.D.A.	R.F.A.
Ingresos brutos mensuales de los empleados en la industria	1290 M	3876 DM
Ahorro per cápita mensual	57 M	251 DM
Tasa de ahorro (%)	7	13,9
Porcentaje de los hogares con automóvil (%)	52,2	97,7
Receptores de televisión (%)	52,0	94,0
Teléfono	--	98%

PRESUPUESTO ESTATAL (incl. seguridad social)

Ingresos (en miles de millones)	269,7 M	966,0 DM
Egresos (en miles de millones)	269,5 M	1021,0 DM

Fuente: "Informaciones sobre cuestiones alemano-alemanas"
 Instituto de la Economía Alemana, Colonia 1990 y Der Fischer
 Weltatmanach Sonderband DDR, abril 1990

NOTA: M = Marco de la R.D.A. DM = Marco alemán occidental

CONCLUSIONES

Al terminar el presente trabajo podemos concluir que el orden Internacional es un adjetivo atribuido a un desorden mundial para denotar estratificación u ordenamiento. No obstante, de orden no tiene nada, más sin embargo, se muestra inseguro, peligroso e imprevisible.

El gran desarrollo tecnológico que se ha venido sucediendo de manera selectiva en la sociedad internacional ha generado, como principales efectos en los mercados financieros internacionales, la expansión universal de los mecanismos de transferencia electrónica de fondo y el impulso al desarrollo de una intensa competencia entre las instituciones bancarias, por mantenerse a la vanguardia tecnológica. La integración financiera internacional a la que hacemos alusión fue propiciada por los cambios en el sector real de la economía, hacia el predominio de las empresas transnacionales. Empero, la incorporación al flujo de la integración financiera demanda competitividad, innovación y una estructura nacional sana y eficiente en todos los ámbitos, por lo que los países en desarrollo carentes de una estructura económica fuerte se verán inmersos nuevamente, y por un largo tiempo, en la explotación con nuevas formas de saqueo.

La formación de bloques económicos, responde a una lógica de oportunismo selectivo. Por una parte integrarse a tal o cual bloque, implica seguridad: militar y económica. Los recelos no desaparecen del todo. Francia siempre estará temerosa de Alemania; Inglaterra se mueve más por la nostalgia de gran potencia que de nación comunitaria. Al referirnos a la C.E.E., en específico podemos decir que una unión en el amplio sentido de la palabra nunca se dará. Hoy en día cuando hablamos de integración nos referimos inmediatamente a Europa, no obstante al llegar 1992 y 1993 todos vamos a poder constatar que la tan enunciada integración no ha llegado del todo, y que va hacer necesario prolongar los tiempos para la concretización plena. Lo anterior no implica que no existen avances. Los existen, y de hecho muy avanzados, pero la rivalidad, no sólo de años sino de siglos, no sucumbirá tan fácilmente para darle paso la idea de una integración que nació apenas en la segunda mitad del siglo XX.

La idea de integración en Europa Occidental se ha constituido en un imperativo a seguir, y de momento surge la idea de la Cuenca del Pacifico y posteriormente la de América del Norte y la iniciativa de las Américas. Es verdad que ante la urgencia de redinamizar la economía es necesario idear nuevos mecanismos. Más que idear nuevos mecanismos deberíamos decir -- repetir viejos esquemas. Recordemos tan sólo que la idea de -

integración no es actual.

Al término de la Segunda Guerra Mundial la euforia por la integración no se quedó tan sólo en el ámbito económico sino que derivó al ámbito militar.

Hoy en día la integración económica es un concepto que ha servido para desviar la atención de los graves problemas -- que atentan contra la dignidad humana. En algún tiempo la ONU constituyó la esperanza de los pueblos oprimidos; o la integración económica es considerada como aquello que reivindicará al hombre con mejores niveles de vida.

El orden internacional en el ámbito político se asemeja a una inmensa red eléctrica. Las conexiones establecidas -- a finales de la Segunda Guerra Mundial han envejecido y en -- otros casos se han caído. Los cables de alta potencia se han dañado mostrando al descubierto sus rojos hilos pendiendo de -- una hebra. El paso del tiempo y la movilidad social ha traído consigo descargas de energía tan grandes que ya no basta recubrirlos con aislante, sino que ha sido necesario cambiar todo -- el conductor.

El inmenso sistema eléctrico no está del todo estable, los continuos movimientos siguen ocasionando el descubrimiento

de cortos circuitos que pueden desembocar en el incendio de un regulador que traiga consigo cambios en toda una zona antes -- controlada y cooptada, como el caso de Irak. La inmensa red -- eléctrica se ha comenzado a renovar, no obstante los cambios, - ésta mientras no se cambie totalmente, continuará constituyéndose como el lugar más inseguro, peligroso e imprevisible que antes, tanto en lo estratégico como en lo político y en lo económico. Las esperanzas de una nueva era de estabilidad y bonanza, bañada en una salsa de democracia parlamentaria y libre mercado, se ven puestas en entredicho por algunas incertidumbres que saltan a la vista en el panorama político del Medio Oriente, la región del Sureste Asiático, Centroamérica, el sistema económico mundial y las crecientes dificultades que -- experimenta Europa del Este para encarrilarse de una vez por todas a la senda, del bien.

A pesar del gran revuelo que están causando los bloques económico como nuevos mecanismos para dinamizar la economía mundial, los desequilibrios de la economía norteamericana continúan presentes. La escasez de capitales como consecuencia directa del conflicto del Golfo, por el retiro masivo por parte de Kuwait, de sus inversiones en Occidente, a fin de destinar esos recursos a su propia reconstrucción, así como el nuevo colapso económico de los países productores de petróleo, a raíz de una -- baja pronunciada de los precios ocasionaran una fuerte amenaza

al sistema financiero internacional.

Esta "sequedad" del mercado de capitales irá necesariamente en detrimento de causas que hasta antes de la guerra se consideraban urgentes: La compra de cables para garantizar la energía a Europa del este en la tierra del capitalismo, el impulso al desarrollo en América Latina etc.

Alemania nuevamente vuelve a la batalla, su renacimiento en el ámbito económico es semejante al renacimiento militar de la década de los 20. La nación con los grandes superávits comerciales y la estabilidad en sus finanzas públicas de inicio logró apaciguar y compaginar la idea de integración Alemana que antes se tenía. Las migajas políticas, por un lado, y por el otro la promesa de financiar parte de la transición dio al traste con la unificación fugaz.

Alemania representa, en la actualidad el surgimiento de una nueva potencia con características diferentes de los que estamos acostumbrados. Su naturaleza de nueva potencia la impulsan a asumir responsabilidades mayores en todos los ámbitos. Su peso en Europa sin duda será factor de desestabilidad y en el ámbito mundial de "seguridad".

BIBLIOGRAFIA

AUERASTURY, Marcelo. Política Mundial Contemporánea. Buenos Aires. Argentina. Ed. Paidós. 1970. 573 pp.

BAILASSA, Bela. Teoría de la Integración Económica. México, 1980. Ed. Hispano - América 523 pp.

BURTON, J. W., Teoría General de las Relaciones Internacionales. Tr. Héctor Cuadra. México. Universidad Nacional Autónoma de México. 1986. 416 pp.

BREVE Diccionario Político. Tr. O. Razinkar. México. Ed. Progreso. 1983. 443 pp.

BRODIE, Bernard. Geografía y Política. México. Fondo de Cultura Económica. 1978. 477 pp.

BROM, Juan. Esbozo de Historia Universal. México, 1973. Ed. Grijalbo. 274 pp.

CONTRERAS, Mario y Sosa A., Ignacio. Latinoamérica en el Siglo XX. México. Universidad Nacional Autónoma de México. 1973 272 pp.

DELL, Sidney. Bloques de Comercio y Mercados Comunes. México. Ed. Fondo de Cultura Económica. 1965. 192. pp.

DIAZ- CALLEJAS, Apolinar. Reagan Contra América Latina. Moscú. Ed. de la Agencia de Prensa N6vosti. 1987. 90 pp.

Diccionario de Política Internacional. México. Porrúa. 1988. 288 pp.

DMITRIEV, Boris. La Biografía del "Gran Garrote". Tr. Luis Venta. Moscú. Ed. de la Agencia de Prensa N6vosti. 1987. 92 pp.

DRAGRILEV, M. La Crisis General del Capitalismo. Tr. V. Uribes. Moscú. UTEA. 1960. 15-54 pp.

FAINZYLBER, Fernando y Martínez, Trinidad. Las Empresas Transnacionales. México. Ed. Fondo de Cultura Económica. 1976. 327 pp.

GORBACHOV, Mijaíl. Intervención en la Organización de las Naciones Unidas. Moscú. Ed. de la Agencia de Prensa N6vosti. - (Nueva York, 7 de Diciembre 1988). 32 pp.

GROSSMANN, Henriyk. La Ley de la Acumulación y del Declive del Sistema Capitalista. México. Ed. Siglo XXI. 1979. 438 pp.

JAGUARIBE, Helio. Ensayos. El Nuevo Escenario Internacional. México. Ed. Fondo de Cultura Económica 1985. 243 pp.

KLOCHKOVSKI, L. L. et. a., ¿Ayuda o Saqueo? Moscú. Ed. de la Agencia de Prensa Nóvosti. 1987. 79 pp.

LABRA, Armando. Modelos de Desarrollo. México. Ed. Universidad Nacional Autónoma de México. 1985. 31 pp.

LAIJOS, Roberta. et. al., Nuestra América. México. Centro Coordinado y Difusor de Estudios Latinoamericanos. Septiembre-Diciembre. 1982. III pp.

MARQUEZ, Arturo y Bernal, Victor M. La Nueva División Mundial del Trabajo. México. Universidad Nacional Autónoma de México. 29 pp.

MARTINEZ DE LA VEGA, Zoila G. Centro América Alarma Mundial. México. Compañía General de Ediciones, S.A. 1981. 192 pp.

MENSHIKOV, Stanislav. El triángulo de las Contradicciones. Moscú. Ed. de la Agencia de Prensa Nóvosti. 1987. 103 pp.

OLLOQUI, José Juan de. Forjando una Política de No Dependencia en una Relación Compelida y Asimétrica: México y Estados Unidos. (México, octubre-diciembre, 1988) Vol. XXIX. Núm. 2 El Colegio de México. Foro Internacional. 197-211 pp.

RAYMOND, H. Alan. Administración en la Tercera Ola. México, -
Ed. Continental. 1988. 320. pp.

ROJAS Soriano, Raúl. Guía para Realizar Investigaciones Socia-
les. México. Ed. UNAM, 1985. 280 pp.

SAINZ, Luis Ignacio y Escalante, Fernando. Nuevas Tendencias
del Estado Contemporáneo, México. Universidad Nacional Autóno
ma de México 1986, 27 pp.

SELA, América Latina/Estados Unidos: Evolución de las Relacio
nes Económicas (1964-85). México. S. XX) 1986. 223 pp.

TIBBERGEN, Jan. Reestructuración del Orden Internacional México.
Ed. F.C.E. 1986. 526 pp.

ZIEGLES, Jean. Tr. María Dolores de la Peña. México, Ed. S. --
XXI 1979. 43-54 pp.

ZIPPELTUS, Reinhold. Teoría General del Estado Tr. Héctor -
Fix-Fierro. México. Universidad Nacional Autónoma de México
1985. 147 p.pñ

HEMEROGRAFIA.

AGUAYO GONZALEZ, Leopoldo. "Notas para el Estudio Geopolítico de la URSS". Relaciones internacionales. (México, D.F., mayo Agosto. 1989). 33-37 pp.

AGUIERRE, Mariano. "El Futuro de Alemania en la Política de -- Bloques". El Gallo Ilustrado (México, D.F., 2 de diciembre -- 1990). El Día. Suplemento Domical.

ALFIE, Miriam. "De la Bipolaridad al Militarismo. Política - (México, D.F., 31 de enero 1991). El Nacional. Suplemento Semanal.

ANTAL, Edith. "Hungria: ¿Existe la tercera Vía? Internacionales (México, D.F., 1 de abril, 1990). Uno más uno. Suplemento Político y Económico.

ARAUJO DE TAVARES, José Jr. "Integración Económica en América del Norte y el Cono Sur". Comercio Exterior (México, agosto -- 1990). Banco Nacional de Comercio Exterior.

ASH GARTON, Timothy. "Ideas sobre Nueva Europa". Política. (México, D. F., 11 de octubre, 1990). El Nacional Suplemento - Semanal.

BEKERMAN, Marta. "La Coordinación de las Políticas Económicas y La Integración de América Latina". Comercio Exterior. (México. Agosto de 1990). Banco Nacional de Comercio Exterior.

BEKERMAN, Marta. "Tendencias Recientes del Comercio y las Relaciones entre los Países Centrales y los Periféricos". Revista de Comercio Exterior. (México, noviembre de 1985). Vol. 35 No. 11 Banco Nacional de Comercio Exterior.

BLANCO, José. "Poder Mundial, Poder ¿De quienes?" "Política - (México, D.F., 31 de enero, 1991). El Nacional. Suplemento Semanal".

Boletín, Embajado de la URSS. ¿Como debe ser el Socialismo?. -- (México, agosto de 1990). 18-20 pp.

Boletín, Embajada de la URSS. "Descongelando el Iceberg de la Desigualdad Etnica. (México, junio de 1989). 3-13 pp.

Boletín, Embajada de la URSS. "El caso Lituano". (México, agosto de 1990). 2-16 pp.

Boletín, Embajada de la URSS. "Siaoliai" (México, octubre de - 1988). 2-32 pp.

Boletín, Embajada de la URSS. "Socialismo y Convergencia". -- (México, junio de 1989) 34-37 pp.

Boletín trimestral del Fondo Monetario Internacional y del Banco Mundial. "Finanzas y Desarrollo". México. 1989.

CABRERA, Luis. "El Papa ante el Derecho Internacional" El Gallo Ilustrado (México 21 de junio 1990). El Nacional Suplemento Semanal.

CASTELLA, Manuel. "El Fin del Comunismo" Política. (México, - 31 de enero. 1991). El Nacional. Suplemento Semanal.

COLMENARES PARAMO, DAVID. "20 Mitos de la Crisis Financiera - Internacional". Revista Económica de América Latina No. 4 México, marzo 1980. 163-177 pp.

CHAVEZ GUTIERREZ, Jorge. "La otra Cara de la Unificación Alemana". Política. (México 21 de junio 1990). El Nacional Suplemento Semanal.

DAVILA AGUILAR, José Antonio. "China: Un Gigante que se Reforma". Nuevos Mundos. (México 7 de diciembre 1990). El Nacional - Suplemento Semanal.

DEAN BURNHAM, Walter. "Los Partidos Demócratas y Republicanos de marzo a noviembre de 1984". Estudios Políticos. (México, Estados Unidos y el Impasse de Contadora octubre - diciembre de 1984). Vol. 3 NO. 4.

DECKER MOLINA, Carlos. "Derribado el Muro de Berlín". El Gallo Ilustrado. (México 17 de diciembre 1989). El Día Suplemento Semanal.

DRUKER F., Peter. "La Combiada Economía Mundial. Revista Investigación Económica 180 (México, abril - junio 1987). 37-62 p.

FARFAN, Rafael. "Los Muros de antes... y los de hoy". Política (México 11 de enero 1990). El Nacional Suplemento Semanal.

FUKUYAMA, Francis. "Respuesta a mis criticos. Política (México, D.F., 11 de enero 1990). El Nacional. Suplemento Semanal.

GAMERO JUAREZ, Alejandro. "Las Universales Apetencias de George Bush". Internacionales. (México, D.F., 10 de febrero, 1991). Uno mas uno. Suplemento político y Económico.

ROSALLES, Usualdo. "Competitividad, Productividad e Inserción Externa de América Latina". Comercio Exterior (México, agosto de 1990). Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C. NO. 3.

ROSSANDA, ROSSANA. "Decreto Imperial". Filosofía y Política. - (México, D.F., 5 de marzo, 1989). El Día. Suplemento Dominical.

SALDIVAR V., Americo. "Europa del Este: Crisis Anunciada". -- Política. (México, D. F., 27 de septiembre, 1990). El Nacional. Suplemento Semanal.

SZILASSY, Attila. "¿Hacia donde va Europa del Este?". Política (México, D.F., 9 de agosto, 1990). El Nacional. Suplemento Semanal.

TALAVERA SIMMI, Rosa. "Estados Unidos: El Gobierno de Bush y los Desafíos de la Política Económica". Comercio Exterior. (México, enero de 1990). Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C., No. 1.

TOURAINÉ, Alain. "¿Existe realmente una Cultura Europea?". -- Política. (México, D.F., 11 de enero. 1990). El Nacional. Suplemento Semanal.

TRAJTENBERG, Raúl y VIGORITO, Raúl. "Economía y Política en la Fase Transnacional". Ed. Comercio Exterior. México 1982. Transnacionalización y Política.

MAIRA, Luis. "America Latina y el Nuevo Escenario Internacional". El Gallo Ilustrado. (México, D.F., 2 de diciembre, 1990). El Día. Suplemento Semanal.

MATEO, Fernando de. "Mexico y la Comunidad Económica Europea -- Comercio e Inversiones". Comercio Exterior (México, julio de -- 1986). Banco Nacional de Comercio Exterior.

MAZZOTTI PABELLO, Giovanna. "Moernidad ¿Agotada?". Política - (México, D. F., 11 de octubre, 1990). El Nacional Suplemento - Semanal.

PARAMIO, Ludolfo. "El Fin de la Prehistoria". Política. (México, D.F., 11 de enero, 1990). El Nacional. Suplemento Semanal.

PATULA, Jan. "¿Una o varias Europas?". Política (México, D.F. 25 de octubre, 1990). El Nacional. Suplemento Semanal.

PERA, Ricardo de la, y Toledo L. Rosario. "Los Capitalinos -- Contra la Guerra. Política. (México, D.F., 31 de enero, 1991). El Nacional. Suplemento Semanal.

ROMERO, Javier. "De Stalin a Gorbachov". Política (México, -- D.F., 30 de noviembre, 1990). El Nacional. Suplemento Semanal.

URQUIDI, Víctor L. "Hacia una Nueva Relación Económica entre Europa y América Latina". Comercio Exterior. (México, julio de 1986). Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C., No. 7.

DOCUMENTOS

AGUIRRE, Mariano. "El Futuro de Alemania en la Política de Bloques". El Gallo Ilustrado. (México, 2 de diciembre, 1990). El Día, Suplemento Dominical.

BARDAJI, L. Rafael. "El Nuevo (Des) orden Europe". ICE. -- Agosto - Septiembre 1990.

"Documentos Europeos". Comisión de las Comunidades Europeas.
Junio - julio 1988.
11/88

"Documentos Europeos". Comisión de las Comunidades Europeas.
Junio - Julio 1988
12/88

"Documentos y Materiales". URSS-EEUU. Encuentro Cumbre. (Mos-
cú. 29 de Mayo - 2 de Junio de 1988). Ed. de la Agencia de --
Prensa N5vosti. 128 pp.

KITAIN, Tamara Zimmermann de. "El Mercado de la Comunidad -
Económica Europea". Abril de 1990. Banco Nacional de Comercio
Exterior.

LABRA M., Armando. "Modelos de Desarrollo". Grandes Tendencias Políticas Contemporáneas. 1985.

SAINZ, Luis Ignacio y ESCALANTE, Fernando. "Nuevas Tendencias del Estado Contemporáneo". Grandes Tendencias Políticas Contemporáneas. 1985.

SERRANO CRUZ, Alejandro. "Reporte sobre los Avances Realizados por la Comunidad Europea en su Proceso de Integración. -- Service Commercial de l'Ambassade au Mexique en Belgique.