

45
2ej



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE CIENCIAS POLITICAS Y SOCIALES

REESTRUCTURACION ECONOMICA DE MEXICO Y ESCENARIOS INTERNACIONALES EN LOS OCHENTA, EL CASO DE LA CUENCA DEL PACIFICO

T R A B A J O

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE:
LICENCIADO EN RELACIONES
INTERNACIONALES
PRESENTA:
MARIA ELENA ROMERO ORTIZ

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

1991



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

I N D I C E

"REESTRUCTURACION ECONOMICA DE MEXICO Y ESCENARIOS INTERNACIONALES EN LOS OCHENTA, EL CASO DE LA CUENCA DEL PACIFICO"

INTRODUCCION	1
CAPITULO I. MARCO TEORICO	5
1.1 Interpretaciones sobre la Reestructuración	7
1.1.1 Teoría de la Economía Dual	8
1.1.2 Teoría del Sistema Mundial Moderno	9
1.1.3 Teoría de la Estabilidad Hegemónica	10
1.2 Robert Gilpin y el Cambio Estructural	12
1.3 El Enfoque América Latina Debería Aprender de los NIC's	17
1.4 El Enfoque de Hymer y Fajnzylber	25
CAPITULO II. REESTRUCTURACION ECONOMICA DE MEXICO EN LOS OCHENTA	36
2.1 Reconversión Industrial Mexicana en los Ochenta	40
2.2 Relaciones Económicas Internacionales de México durante el Proceso de Reestructuración.	72
2.2.1 La Deuda Externa	73
2.2.2 El Tipo de Cambio	78
2.2.3 Inversión Extranjera Directa	81

CAPITULO III.	
EVOLUCION DE LA REGION ECONOMICA "CUENCA DEL PACIFICO	88
3.1 El Traslado del Polo de Acumulación Mundial	
Reestructura al Capitalismo	103
3.2 Influencia de Algunos Países dentro de la Cuenca del Pacífico	108
3.2.1 Florecimiento de la Economía Japonesa	109
3.2.2 Los Problemas de la Economía Norteamericana	115
3.2.3 Relaciones Comerciales Estados Unidos-Japón	118
3.2.4 Desarrollo de los NIC's Asiáticos	125
3.2.4.1 El caso de Taiwan	139
3.2.4.2 Evolución de Corea del Sur	145
3.2.5 La Inversión de Japón y los NIC's Asiáticos dentro de la Cuenca del Pacífico	148
 CAPITULO IV	
MEXICO EN LA CUENCA DEL PACIFICO	166
4.1 El Mercado Estados Unidos, México, Canadá	176
4.1.1 Relación México-Estados Unidos	179
4.1.2 Relación Canadá-Estados Unidos	182
 CUADROS ESTADISTICOS	188
 CONCLUSION	
 BIBLIOGRAFIA	

I N T R O D U C C I O N

Las transformaciones económicas de los países avanzados - afectan de manera central la inserción económica internacional de los países en desarrollo.

El estudio de los cambios es, por lo tanto, un aspecto - central de las transformaciones de países como el nuestro, en particular lo que se refiere a sus relaciones con el exterior.

Entre las economías avanzadas existe cada vez mayor fricción por la supremacía, por el progreso tecnológico y el reparto de los mercados mundiales, ésta se da en un contexto de proteccionismo, tendencia a la formación de bloques, convirtiéndose se las agrupaciones en polos de atracción de algunos países en desarrollo, ya que los países altamente industrializados representan fuentes de tecnología y mercados para los que están en desarrollo.

Se pone de manifiesto, asimismo, una mayor interdependencia en la economía mundial. La existencia de un mayor tráfico informativo, cultural, tecnológico y financiero así lo pone de manifiesto.

Dentro de este panorama, la necesidad de las naciones de un equilibrio económico internacional basado en la cooperación para el desarrollo se manifiesta como condición especialmente importante para las naciones menos favorecidas.

México tiene una presencia internacional basada en la preservación de la soberanía nacional, con una economía, hasta ha

ce poco, orientada hacia el mercado interno. Como producto de deficiencia en el desarrollo económico se inicia un proceso de apertura económica como medio para modernizar la economía.

La política económica mexicana se está orientando a la - diversificación de sus mercados, es por ello que la Cuenca del Pacífico representa un escenario de trascendental importancia debido a su posición geográfica que le da más de siete mil kilómetros de litoral al Pacífico.

Es dentro de la Cuenca del Pacífico donde se localizan - los procesos económicos y comerciales más importantes en la dé cada de los ochenta. La presencia de Estados Unidos, economía con la que mantenemos el grueso de nuestro comercio, Japón el país con mayor potencial comercial y económico y; los países - de reciente industrialización de Asia del Este, hacen de esta zona un foco de atracción de vital importancia.

El interés de la relación que México mantiene con los - - países de esta región y el deseo de tener una presencia más ac tiva dentro de la misma, son base de estudio del presente trabajo.

La principal hipótesis de este trabajo se centra en la -- vulnerabilidad de la economía mexicana para enfrentar el reto de la inserción provechosa dentro de esta región, señalando - la evolución que nuestra economía ha sufrido durante la década de los ochenta.

El objetivo es plantear el escenario en el cual se desenvuelve México a nivel nacional, así como en el internacional,-

mostrando los intereses prioritarios de sus principales socios comerciales.

Para lograr estos propósitos, el trabajo inicia con las bases teóricas que lo han de sustentar en su desarrollo, autores contemporáneos que analizan la economía internacional como Gilpin y Fanjzylber, así como un autor de la década de los sesenta (Hymer) que anticipó mucho de lo que hoy acontece.

Utilizando el método inductivo se inicia con la esquematización de la economía mexicana desde el proceso sustitutivo de importaciones hasta la apertura económica, caracterizando sus relaciones económicas exteriores en sus puntos más importantes: deuda externa, tipo de cambio e inversión extranjera directa.

Una vez delineado el panorama económico interno, se analiza el contexto internacional, es decir, el estudio y caracterización de la Cuenca del Pacífico así como de sus principales agentes, para que una vez planteados ambos escenarios se analice la posición de México frente a esta región.

En un estudio como el presente puede ser, hasta cierto punto esquemático o arbitrario presentar conclusiones acabadas, ya que la región de la Cuenca del Pacífico está cobrando cada vez mayor fuerza y los intereses de sus principales actores son de diversa índole.

La región del Pacífico es un escenario muy complejo que encierra todos los aspectos de interés de estudio para un internacionalista, pero en el presente trabajo se desarrolla un

C A P I T U L O I

MARCO TEORICO

Una nueva división internacional del trabajo, el surgimiento de nuevos países industrializados con capacidad competitiva en el mercado internacional, el florecimiento de Japón como centro económico internacional y sus constantes fricciones con Estados Unidos; hacen reflexionar acerca de un cambio en el panorama económico internacional.

La Nueva División Internacional del Trabajo planteada desde arriba, es decir, a partir de las políticas de los centros industrializados, se utiliza como instrumento de incorporación de los países en desarrollo a la economía capitalista mundial.

Las nuevas relaciones que se vislumbran pueden tener su origen en las relaciones centro-periferia, en donde la base material de la periferia sigue asentándose en la especialización en la producción agraria y de materias primas, mientras que el mercado mundial se amplía a expensas del comercio de artículos industriales que se realiza dentro de un reducido grupo de países.

En la década de los ochenta algunos países en vías de desarrollo inician su estrategia de industrialización de una forma más favorable para incorporarse al mercado industrial, sin embargo, la capacidad competitiva de los países en desarrollo se puede referir solo haciendo alusión a un número de artículos industriales cuya producción no es, por lo general, di

fcil en el sentido de tecnologfa.1/

Algunos de los países lograron una mejor inserción en la economía internacional, Corea del Sur, Hong Kong, Singapur, - Taiwan. Estas diferencias están condicionadas en gran parte - por el hecho de que, en unos casos, la estrategia de la indus-
trialización se orientaba a los mercados internos con una capa-
cidad relativamente amplia, y en otras, después de un corto pe-
ríodo de sustitución de importaciones, se confiaba en la espe-
cialización internacional y en la exportación.2/

A pesar de que algunos países en vías de desarrollo han -
conseguido cambiar un poco la situación de la División Interna-
cional del Trabajo, donde los jóvenes Estados constituyen ape-
nas los "pisos bajos" del edificio industrial.

Todo ello ocurre en el marco de reestructuración capita-
lista, lo que permite a los Estados industrializados concen-
trar sus esfuerzos en los tipos de producción más eficaces -
(con eficiente coeficiente científico y complicado sentido tec-
nológico). Del mismo modo, la reestructuración que se lleva a
cabo troieza con obstáculos y genera crisis como resultado, -
las exportaciones de los países en vías de desarrollo encuen-
tran barreras proteccionistas en diferentes mercados.

"Es indiscutible que la introducción de la nueva tecnolo-
gía desplaza el acento en las ventajas relativas de la divi-
sión industrial internacional del trabajo, a los factores cien-
tífico-técnicos y con esto plantea a los países en desarrollo
una serie de complejos problemas."3/ Anteriormente los países

influencia en la emergencia, expansión y funcionamiento de la economía política internacional.

1.1.1 TEORIA DE LA ECONOMIA DUAL

La teoría de la economía dual deriva del liberalismo económico, encontrando la evolución del mercado como una respuesta a la decisión universal de incrementar eficiencia y maximizar la riqueza.

La teoría, a pesar de derivar del liberalismo económico - de Smith, tiene un excelente representante en Hicks.4/

La economía nacional o internacional debe ser analizada - en los términos de dos sectores, los cuales son relativamente independientes. El primero, moderno, progresivo, caracterizado por un alto nivel de productividad e integración económica; el segundo, tradicional, con un modo de producción atrasado y con autosuficiencia local.5)

La teoría argumenta la incorporación del sector tradicional al moderno, por medio de la modernización de la estructura económica, política y social.

La teoría manifiesta su inclinación a la integración mundial de mercados e instituciones como consecuencia de un movimiento inexorable de las fuerzas económicas. Visualiza a la economía mundial a través de la expansión del modo de producción de mercado, en lugar, de su surgimiento lento en el siglo

na, mientras que el SMM habla de una jerarquía internacional y lucha de Estados y clases económicas. Segundo, el análisis se centra en el capitalismo como un fenómeno global, mientras que el marxismo tradicional ve a la economía internacional como -- productora de desarrollo evolucionado hacia una unidad. Tercero, la economía moderna mundial es caracterizada por contradicciones y funciones acordes a leyes determinatnes que rigen su desarrollo histórico.7/

Para el SMM el sistema capitalista mundial mantiene en - subdesarrollo a los países menos desarrollados, el SMM, ve la relación centro-periferia como un todo integrado, los mismos - mecanismos que producen acumulación de capital y desarrollo en el centro, son los que producen subdesarrollo en la periferia. Sin embargo, los encuentra relacionados funcionalmente.

La división internacional del trabajo impone estructuras de clase y estado en la periferia; considerándose de esta mane-- ra a las relaciones exteriores como las responsables del sub-- desarrollo económico y la creación de Estados débiles.

1.1.3 TEORIA DE LA ESTABILIDAD HEGEMONICA

La teoría de la Estabilidad hegemónica fue formulada -- inicialmente por Charles Kindleberger, una economía abierta y liberal requiere la existencia de un poder hegemónico dominante. Aunque esta teoría fue formulada inicialmente por el au--

tor anterior, el término estabilidad hegemónica fue acuñado - por Robert Keohane en el libro "The Theory of Hegemonic Stability and Changes in International Economic Regimes, 1967-1977". Con el término liberal, la teoría se refiere a la existencia - de una economía internacional basada en el libre mercado, to-- mando en consideración la apertura y la no discriminación.

La mera existencia de un país hegemónico, no es suficiente para mantener una economía internacional liberal, el país - hegemónico debe tener como propósito la distribución interna - del poder y estar favorablemente dispuesto hacia un orden in-- ternacional liberal.8/

De acuerdo a la teoría, el poder hegemónico o líder tiene la responsabilidad de garantizar la provisión de bienes colectivos, un sistema comercial abierto y moneda estable, el sistema dela economía liberal se ve dañado principalmente por los - países "polizón" que mientras reciben el beneficio de los bienes colectivos, se niegan a pagar su cuota.

El desarrollo del poder hegemónico sirve como motor de - crecimiento para los demás países, sus importaciones estimulan el crecimiento de otras economías y sus inversiones proveen fi nanciamiento para el desarrollo.

En un desencadenamiento de fuerzas de mercado, la estructura política se transforma, se socava el poder hegemónico y - se crea un nuevo ambiente político, al cual el mundo se tiene que ajustar.9/

1.2. ROBERT GILPIN Y EL CAMBIO ESTRUCTURAL

Las tres teorías anteriormente citadas, confluyen en una que toma de ellas diversos aspectos. Robert Gilpin habla del cambio estructural de la economía, definiendo por estructura - "las partes de un todo económico, las que en un período de - tiempo, aparecen relativamente estables a la par de otras." 10/

El término "Cambio Estructural", lo define como la alteración de instituciones y relaciones fundamentales dentro del todo.

Dentro de la economía política del cambio estructural, - Gilpin retoma de la teoría liberal, la maximización de la ganancia a través del manejo de fuerzas en la evolución de la -- economía mundial, dice que dentro del dinamismo de la economía política mundial, los precios relativos y el cambio en los pre cios juegan un rol importante. Retoma también la importancia del avance tecnológico que reduce costos, integra mercados y - expande la interdependencia global, pero critica la tendencia de la teoría a negar el ambiente político y social que influye y canaliza la evolución del mercado.

De la teoría del Sistema Moderno Mundial retoma el énfasis que hace en la estructura histórica de la economía política mundial, lo que Gilpin considera una importante contribución al entendimiento de la dinámica de la economía política internacional. "El grupo de ideas, tecnología y fuerzas sociales - dentro del cual el Estado y el mercado opera, crea oportuni-

des y restricciones para la conducta política y económica."11/ Apoya la idea de que el Estado no puede existir sin el apoyo - ideológico del nacionalismo, pero falla por su determinismo -- económico y su concepción estática de la económica política mundial.

Retoma el pensamiento de la economía política internacional como un todo integrado de centro-periferia, una división - internacional del trabajo jerárquica que determina el lugar de una sociedad dentro del sistema. Gilpin apoya la idea, lo mismo que esta teoría, de que el surgimiento del sistema de Estados pluralistas europeos fue una condición para la formación - de la economía de mercado. Dice que un error de esta teoría - es argumentar que las relaciones exteriores influyen en forma determinante en la política de los Estados, ya que a pesar de que esto sucede, los Estados poderosos también influyen dentro de la estructura exterior. Para Gilpin, la fortaleza o debilidad de un Estado se encuentra determinado por sus condiciones políticas y sociales internas, lo que al mismo tiempo, determinará su posición dentro de la División Internacional del Trabajo. La posición de cada una de las naciones no es estática, - por el contrario, se encuentra en constante evolución lo que - reestructura la distribución global de las actividades económicas.

Para Gilpin, la aportación de la Teoría de la Estabilidad Hegemónica, es el argumento de que el país hegemónico es necesario para la existencia de una economía liberal. El tamaño -

del mercado del país hegemónico ofrece ventajas a otros países al utilizarlo, pudióse llegar a tener pérdidas económicas el país hegemónico al abrir su mercado, pero el caso de Estados Unidos manifiesta que éste ha mantenido una economía internacional ventajosa. Sin embargo el país líder al encontrarse en una posición peligrosa o en declive, toma ventaja de su posición y asume un liderazgo económico, político e ideológico conveniente a sus propios intereses.

Esta teoría, a pesar de su aportación, tiende a menospreciar la importancia de las ideologías y factores internos, de fuerzas sociales y desarrollo tecnológico.^{12/}

La teoría aporta el factor político para la existencia del orden económico liberal internacional y la idea de que el surgimiento y declive del país hegemónico son un determinante en el cambio estructural.

La estructura económica política mundial se encuentra en constante cambio, los actores que se benefician del cambio tratan de reformar la antigua estructura o crear una nueva, los actores en declive se resisten al cambio. "Este inevitable conflicto entre poderes florecientes y en declive, es eventualmente resuelto por la fuerza o a través de ajustes pacíficos de los que resulta una estructura nueva o reformada que refleja el cambio de intereses nacionales y la distribución de poder militar y económico."^{13/}

Cada economía está compuesta por una estructura de jerarquías de centro-periferia, donde el centro es el polo de creci

tros competitivos trae un conflicto comercial. Los nuevos cen-
tros han manejado una estrategia de protección a sus infantes
industrias, hasta obtener ventajas de su reciente industrializa-
ción y comenzar a competir en el mercado mundial utilizando
las economías de escala, para convertirse en exitosas econo-
mías haciendo uso de su bajo costo de mano de obra que les da
la capacidad de obtener un superávit industrial.

"La paradoja de esta situación es que el país hegemónico
y otras economías avanzadas, deben caminar más rápido y más rá-
pido para mantener su posición económica."15/

De esta manera, los países hegemónicos ajustan sus estruc-
turas económicas y trasladan los recursos de sectores en decli-
ve en nuevos sectores, trasladan la localización de sus indus-
trias e implementan medidas proteccionistas.

En la actualidad, la integración entre las economías de -
Estados Unidos y Japón se manifiesta un factor importante en -
el cambio de la economía mundial. Desde inicios de la Guerra
de Vietnam y continuando hasta la Administración Reagan, Esta-
dos Unidos se ha convertido en un líder depredador, que subor-
dina los intereses de sus aliados a los suyos y que explota su
estatus hegemónico para sus propios propósitos.15/

El declive norteamericano se manifiesta en un decrecimen-
to de su poder de acumulación, baja productividad, acelerada -
desindustrialización de su economía y un bajo standard de vida
en el futuro. Estas características ponen de manifiesto la de-
bilidad norteamericana y la pérdida de su posición hegemónica.

Japón, por su parte, absorbe las innovaciones tecnológicas, mantiene una posición comercial superavitaria, se convierten el centro financiero internacional y en acreedor mundial.

A pesar de la fortaleza que manifiesta Japón, han sido pobres candidatos a asumir un rol de liderazgo. La naturaleza de su economía los imposibilita para tomar responsabilidades hegemónicas, este país no puede proveer un gran mercado como lo ha hecho Estados Unidos, además Japón no puede asumir una posición de líder mundial sin un poder militar lo suficientemente fuerte para poder proteger a los países que cayeran bajo su esfera de influencia; más aún, su sistema interno, político, cultural, social y educativo no están adecuados para las tareas de líder internacional, hasta hoy Japón ha desempeñado el papel de soporte y no de sustituto de la hegemonía norteamericana.^{17/} Sin embargo, su posición económica mundial lo está llevando a asumir un papel de líder internacional en el plano económico y tecnológico.

1.3 EL ENFOQUE "AMERICA LATINA DEBERIA APRENDER DE LOS NIC'S"

La transformación de los procesos productivos mundiales y de la estructura del comercio internacional, se ha visto fuertemente influenciadas por los dos países de reciente industrialización (NIC's), y algunos han dado en tomar su estrategia de desarrollo como modelo de crecimiento de los países latinoame-

ricanos.

Los países comparados (NIC's asiáticos, Singapur, Hong Kong, Corea del Sur y Taiwán y; países de América Latina, presentan similitudes y diferencias). Por una parte, presentan una etapa de dependencia, de acuerdo a Peter Evans, todos los países del Tercer Mundo son dependientes en el sentido en que son vulnerables a las decisiones económicas y políticas del -- centro.^{18/} Por otra parte, también presentan similitudes en sus políticas de desarrollo posteriores a la Segunda Guerra -- Mundial, las cuales tenían orientación hacia adentro.

A pesar de las similitudes, las diferencias son más acentuadas. Estas diferencias se enmarcan en el grado de control externo sobre el manejo del aparato productivo interno, es decir, el rol que juega la inversión extranjera directa en el -- desarrollo de la economía de los países. En este sentido, encontramos que para América Latina existe un desarrollo sostenido siempre por la participación de la inversión extranjera, se desarticula del proceso de desarrollo mientras la estrategia -- de industrialización se consolida.

Estados Unidos, el gran inversionista de la posguerra, se encontraba ocupado en la extracción de los beneficios de -- países más cercanos a su campo de influencia, México y Brasil, por lo tanto, el mercado asiático resultaba poco atractivo, de -- bido a su inestabilidad política.

El Este de Asia, tiene, un signo de dependencia, el comer -- cio exterior, lo que significa disminuir los beneficios de su

crecimiento económico y sí aprovechar los beneficios de los - mercados mundiales.

A menudo se oye que el éxito de los NIC's asiáticos se ba - sa en su apertura comercial, reducción de la participación pú - blica y altos niveles de inversión extranjera, pero ello inhi - be en realidad la comprensión de los factores que crearon este desarrollo.19/

Entre los factores que podemos mencionar se encuentran: -

- Desarrollo histórico específico con la presencia de un Estado activo.

- Existencia de capital extranjero en forma de ayuda eco - nómica no permitiendo una economía de endeudamiento. Corea -- del Sur, entre 1953 y 1962 tiene en la formación de capital in - terno un 80% de ayuda económica proveniente de Estados Unidos, y en Taiwán representa el 35%.

- Existencia de Programas Selectivos de Sustitución de Im - portaciones en la década de los 50, construyendo así una base industrial sólida.

- Reducidos mercados internos que guían los programas de desarrollo a la explotación de economías de escala que repre - senta una producción estandarizada y reducción de costos.

- El panorama internacional también se muestra benéfico - para la participación de Asia del Este en el comercio mundial, mientras Estados Unidos se especializa en bienes de alta tecno - logía, permite la entrada a su mercado de bienes manufactura - dos a bajo costo, Japón en busca de mejores costos para la pro

A partir del éxito de los países del Este Asiático, se han creado estudios dedicados a caracterizarlos, el primer gran estudio de los NIC's fue elaborado por la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE) en 1979, basando su análisis en la rápida penetración de sus manufacturas en el mercado mundial, la elevación del empleo industrial y el incremento del Producto Interno Bruto (PIB) per cápita. El fenómeno surge de su exportación manufacturera, pero el éxito no recae en la exportación per se, sino en la producción exportable que es objeto de procesamiento local.^{22/}

Con respecto a América Latina, existe la diferencia en los productos exportables. La ausencia de grandes recursos naturales en los NIC's los lleva a crear estrategias que impulsen su crecimiento a través de la utilización de mano de obra para la creación de productos manufacturados. América Latina, por otra parte, tiene sus requerimientos de intercambio extranjero satisfechos por la exportación de recursos naturales. "El alto grado en recursos naturales remueven algunos ímpetus para la estrategia de crecimiento orientada a la exportación basada en bienes manufacturados."^{23/}

La expansión de las economías asiáticas se inicia en la década de los sesenta, con un incremento en las exportaciones, alto crecimiento económico y estabilidad de precios. En contraste América Latina enfrenta fluctuaciones en las ganancias provenientes de exportaciones y un crecimiento económico satisfactorio.

La diferencia de su desarrollo resulta interesante para el análisis debido a que los NIC's asiáticos como los latino-americanos, iniciaron su desarrollo en la posguerra con industrialización orientada hacia adentro, se impulsó la sustitución de importaciones, se utilizó el crédito bancario y se favorecieron entradas de inversión a tasas preferenciales.^{24/}

En relación con lo anterior, se puede inferir que el éxito en Asia se debe a las reformas subsecuentes que fueron implementadas. Como ejemplos están Taiwan y Corea del Sur. Taiwan inicia sus reformas a fines de los cincuenta, con devaluaciones y eliminación de múltiples tasas de intercambio y reducción de protección a manufacturas locales. Corea del Sur, por su parte, inicia sus reformas a fines de los cincuenta y las prosigue hasta mediados de los sesenta, corrigiendo la sobrevaluación, incrementa incentivos a las exportaciones; la mayoría de las medidas necesarias fueron efectivas hasta mediados de los sesenta.

Una vez que las políticas reformistas fueron iniciadas en Asia del Este, fueron totalmente apoyadas por los sectores políticos y empresarial. Sin embargo, en América Latina la posibilidad de implantar estas reformas no tuvo consenso social.

Ante las fluctuaciones de la economía internacional, con el impacto de los shocks petroleros (1973-1979), las respuestas de estos países fueron diferentes, los países asiáticos, respondieron ajustando el énfasis en favor de la estabiliza-

norteamericano y en general la demanda global de exportaciones.

América Latina por su parte, concentró su producción en actividades extractivas, agrícolas y mineras, con una fuerte inversión extranjera norteamericana fabricándose de esta manera un modelo de dependencia. El modelo de desarrollo que siguió se basó en la producción de bienes de consumo duradero que pronto mostró su agotamiento induciendo a estos países a la búsqueda de financiamiento externo lo que los conduce a una economía de endeudamiento.

En la década de los setenta el incremento en las tasas de interés internacionales, limitan el crédito, limitando el desarrollo latinoamericano. El reajuste en los precios del petróleo, la caída en los términos de intercambio, rasgos depresivos en el comercio mundial, incremento de barreras proteccionistas, inflexión de la demanda mundial y mayor competencia por los mercados internacionales crean un panorama internacional poco propicio para la participación latinoamericana en el comercio mundial.

Concretando, en el desarrollo de los NIC's asiáticos, destaca la participación del Estado como promotor del desarrollo, planificador y coordinador de las estrategias de crecimiento. La escasez de recursos naturales los impulsa a introducir estímulos capaces de crear las ventajas comparativas que los mantengan competitivos en el mercado internacional. Y algo importante, el rol de complementariedad que juega la inversión extranjera para su estrategia de desarrollo. Sin embargo, el mo

setenta, Hymer resalta tres aspectos particularmente importantes en el cambio de la economía internacional. Industrialización de los países subdesarrollados, países que anteriormente tenían una economía en base a exportaciones de productos primarios, hoy cambian sus estrategias hacia la industrialización - educación, urbanización y protección. El segundo aspecto se refiere al cambio de modelo de interdependencia regional que - da paso al multilateralismo. El tercer aspecto es la aparición de la empresa multinacional, la gran empresa mercantil circula en base a redes de comercialización controlando materia prima y mercados.28/

Hymer toma como punto de análisis para explicar el cambio económico internacional, a la empresa multinacional, "... puesto que se encuentra a la vanguardia de la revolución actual de la estructura del mundo. Situada más cerca de la nueva tecnología que ninguna otra, en poder de grandes fondos de capital y tecnología, es la primera institución importante que establece perspectivas e identidades globales."29/

La empresa multinacional es para Hymer, un fenómeno norteamericano que encuentra su fortalecimiento en la oportunidad de invertir en Europa, surge, gracias, a la actitud liberal de los mismos gobiernos. Sin embargo, hoy la empresa multinacional, no es más un sistema puramente norteamericano. "En lugar de dividirse el mundo en esferas de interés... actualmente cada uno está interpenetrando en los mercados de los demás, reconoce su interdependencia y abierta o tácitamente entra en - -

acuerdos para alcanzar objetivos comunes sobre una base global." 30/

Las empresas dominantes del Atlántico Norte enfrentan un desafío competitivo en el crecimiento que experimenta la economía japonesa. El desarrollo de Japón lo lleva a mantener una presencia activa en la división internacional del trabajo a través de la inversión directa. La vulnerabilidad del Japón ante la ausencia de fuentes de materias primas nacionales, lo ha llevado a construir una extensa red de explotación de fuentes de materias primas a lo largo del Pacífico. Japón, sin embargo, enfrenta un reto, la mayor presión sobre sus exportaciones, haciendo, de esta manera, posible el paso hacia un nuevo ciclo en el que se incrementan los incentivos positivos de las economías de escala y la mayor capacidad para la producción local.

Hyer, afirma que "... la mayoría de las veces, cada novimiento de Japón destinado a competir en los mercados internacionales ha tendido a insertarlo más profundamente en el sistema de corporaciones multinacionales." 31/

Una característica que hace competitiva a la corporación japonesa, se refiere a su flexibilidad para mantener relaciones con países como China, Corea del Norte, la Unión Soviética, etc., de tal manera que, Hyer llega a concluir que la posición del Japón puede pasar de ser un intruso a la de un poder imperial. En su relación de interdependencia con Estados Unidos se encuentra una trabazón que lo forzará a tomar parte ca-

da vez más en la conformación y mantenimiento del sistema económico mundial.

Cada vez es mayor la presencia de Japón como un actor maduro, soporte de la propiedad privada internacional y el capital internacional libre.

La corporación multinacional crea tendencias centralizadas implicando una jerarquía mundial de ciudades, en la cual los grandes centros serán los que tomen las decisiones, las ciudades menores atenderán operaciones cotidianas y problemas locales específicos. "Las actividades corrientes en el Pacífico y otras partes pueden visualizarse de manera conveniente en términos de la jerarquía de ciudades emergentes. Las capitales principales se estiran para penetrar en territorios nuevos, formar nuevas alianzas y obtener una participación en el hinterland." 32/

Este sistema implica una relación entre centros mayores y menores, los primeros en constante innovación y expansión hacia áreas vecinas y, los segundos ajustándose constantemente.

Respecto a los países subdesarrollados, Hymer dice: que éstos no se enfrentarán a un mundo libre en el que pueden comprar tecnología y vender sus productos, por lo cual se tiene que negociar con las empresas que mantienen cerrado el acceso a la tecnología, capital y mercados, Hymer da también una estrategia para disminuir la dependencia de los países subdesarrollados respecto al conocimiento y equipo de capital extranjeros. "Sólo una estrategia de producción de bienes básicos -

para la masa de población puede liberar a un país subdesarrollado de su dependencia respecto del conocimiento y equipo de capital extranjeros; pues en esa área, en efecto, la corporación multinacional tiene poca ventaja."33/

Para Hymer el sistema ideal se encuentra en la necesidad de una economía mundial, en la cual la información tenga un libre movimiento entre todas las naciones, pero que el capital, es decir, el poder no tenga la facilidad de este libre movimiento.

Fernando Fanjzylber, por su parte, centra su análisis en el debate entre la percepción de que la economía norteamericana se encuentra en declive y el rendimiento que demuestra la economía japonesa.

Otro tema en el que pone interés, es la creciente marginalidad de Europa, su lucha por la supremacía en la economía internacional. Durante los setenta el déficit comercial de Estados Unidos con Japón es equivalente al superávit con Europa, - lo que explicaría el desplazamiento del centro de gravedad del Atlántico hacia el Pacífico.

Un cambio en las estructuras de organización y producción a partir de los años setenta se manifestó en el agotamiento - del patrón de industrialización de los países centrales, se genera un período de transición, gestándose en las economías de mercado los elementos constitutivos de un nuevo patrón de desarrollo industrial.

La percepción de un cambio en la estructura de la produc-

ción se encuentra en el tránsito del sector industrial al de servicios. Esta percepción se apoya en dos comprobaciones simples; primero, el aumento de los ingresos genera una demanda más proporcional de servicios y, segundo, vinculado a lo anterior, el aumento del empleo en el sector servicios es mayor que el empleo total, por consiguiente una proporción creciente de la ocupación se localiza en el sector servicios.^{34/}

Dentro del agotamiento del patrón industrial, se encuentra el debilitamiento de la economía norteamericana para ajustarse a los cambios, la fórmula de producir en altos volúmenes, es decir, la producción estandarizada, deja de rendir, haciendo que el ritmo de crecimiento sea menor y haga surgir tendencias proteccionistas. Los países avanzados, incluido Estados Unidos, buscan estrategias para mantener su posición y fortalecer relaciones con los países que se muestran más competitivos.^{35/}

Por otra parte, Japón es el país que más rápido se ajusta al cambio, a pesar de su frágil base de recursos naturales, precariedad geopolítica y rigidez en la organización social. Fanjzylber dice: "... mientras que los Estados Unidos podían reemplazar a Inglaterra, resulta improbable que Japón, por su frágil base de recursos naturales, precariedad geopolítica y rigidez de la organización social pueda sustituir a los Estados Unidos, aún cuando lo supere en eficiencia en sectores industriales localizados. Las condiciones necesarias para el éxito de un late comer (Hirschman) no son suficientes para --

porarse a la economía internacional, lo han hecho a partir de 4 rasgos básicos:

- Inserción internacional basada casi exclusivamente en el superávit comercial generado en los sectores de recursos naturales y déficit sistemático en el sector manufacturero.

- Estructura industrial impulsada hacia el mercado interno.

- Aspiración a reproducir el modo de vida de los países avanzados.

- Limitada valoración social de la función empresarial y precario liderazgo del empresario nacional público y privado. 40/

Asia: Lessons for Latinamericanists" en *The Political Economy of the New Asian Industrialism*, editado por Frederic C. Deyo, Cornell Un. 1987. p. 205.

- 19/ FANJZYLBBER, Fernando; "La industrialización Trunca de América Latina", Ed. Nueva Imagen México, 1987. p. 103.
- 20/ EVANS, Peter; "Class, State and Dependence in East Asia..." op cit. pp. 211-212.
- 21/ Ibid. p. 219.
- 22/ "La industrialización Trunca..." op. cit. p.107.
- 23/ BRADFORD, Colin I. "Trade and Structural Change: NIC's and Next Tier NIC's as Transitional Economies" en *World Development* Vol. 15 No. 3, Gran Bretaña 1987. p. 302.
- 24/ LIN, Ching-Yuan; "East Asia and Latin America as Contrasting Models" en *Economic Development and Cultural Change*, Chicago Un. 1988 p. 156.
- 25/ FANJZYLBBER, Fernando; "Las Economías Neoindustriales en el sistema Centro-Periferia de los ochenta" en *Pensamiento Iberoamericano Revista de Economía Política* enero-junio 1987 p. 128.
- 26/ Ibid. p. 130.
- 27/ CLINE, William; "Can the East Asian Model of Development Be Generalized?" en *World Development*, Vol. IV, No. 2, - Gran Bretaña 1982.
- 28/ Véase HUMER, Stephen; "Las Empresas Multinacionales Norteamericanas y la Competencia Japonesa en el Pacífico" en *Empresas Multinacionales: La Internacionalización del Ca-*

- pital. Ediciones Periferia SRL, Buenos Aires, Argentina, 1972 pp. 97-99.
- 29/ HYMER, Stephen; op cit. p. 99.
- 30/ Ibid. p. 104.
- 31/ Ibid. p. 110.
- 32/ Ibid. p. 120.
- 33/ Ibid. p. 130.
- 34/ Véase FANJZYLBBER, Fernando; "El Debate Industrial en Estados Unidos, entre el desafío japonés y el Espectro de Inglaterra" en una Nueva Era de Hegemonía Norteamericana, - Edición preparada por Luis Maira, Colección de Anuarios - de Rial 1986, p. 169.
- 35/ FANJZYLBBER, Fernando; "La Industrialización Trunca en América Latina" México, 1987, p. 94.
- 36/ FANJZYLBBER, Fernando; "El debate Industrial..." op cit. - p. 177.
- 37/ FANJZYLBBER, Fernando; "La Empresa Internacional en la Industrialización de América Latina". p.
- 38/ "La Industrialización Trunca..." op cit. p. 98.
- 39/ Véase "La Empresa Internacional..." op cit. p.
- 40/ FANJZYLBBER, Fernando; "Las Economías Neoindustriales en el Sistema Centro-Periferia de los Ochenta" en Pensamiento Iberoamericano Revista de Economía Política... op cit. p. 128.

CAPITULO I I

REESTRUCTURACION ECONOMICA DE MEXICO EN LOS OCHENTA

México no es el único país que atraviesa por problemas económicos, en el contexto internacional se presenta también una crisis que cobra diferentes dimensiones. Los países industrializados al inicio de los años setenta se sumergen en un período de desequilibrio debido a diferentes factores, por un lado, el sistema implantado en Bretton Woods inicia su decadencia, las instituciones monetarias y financieras ya no responden a la solución de los conflictos en los mercados monetarios internacionales. La crisis energética de 1973 y 1979 obliga a los países consumidores de petróleo a buscar salidas al problema a través de la innovación tecnológica.

El surgimiento de los países de reciente industrialización hacen el mercado internacional más competitivo, más difícil de conquistar. Japón y Estados Unidos inician una serie de estrategias para responder a tal situación. Estados Unidos, mantiene una fuerte inflación y grandes déficit, tanto comercial como presupuestal. Ambos problemas tratan de ser solucionados por medio de estrategias económicas orientadas al intercambio tecnológico en las industrias que le son competitivas, dejando de lado la industria tradicional que no es rentable ni

vos para las industrias capaces de exportar, la mayoría de ellas ligadas al capital extranjero, además de que no se ha configurado un programa que plantee las bases y lineamientos para realizar la reconversión tomando en cuenta selectividad, concertación y financiamiento. Desde la perspectiva empresarial coinciden en aumentar la productividad y competitividad, exigiendo al Estado un mayor financiamiento para la infraestructura física que responda a las necesidades de poner nuestros productos en el extranjero y pugna porque la reconversión sea dirigida por empresarios sin la rectoría del Estado.

El sector sindical, por su parte, manifiesta los inconvenientes de la reconversión en lo que a desempleo generado se refiere.

La problemática de México se acrecentó a partir de 1980 - 1982 con la caída en los precios de los energéticos, perjudicial para nuestro país, cuando se había petrolizado la economía, volviendonos monoexportadores, de ahí el crecimiento de un déficit comercial y la carga de una deuda externa acrecentada.

Después del auge petrolero y la caída de los precios en 1981 se limita la captación de crédito externo, México ya no tiene el respaldo de un producto competitivo en los mercados internacionales. Desde entonces la política económica ha dado prioridad a la deuda y al cumplimiento de obligaciones financieras con el exterior, vía reducción de la inversión.

A pesar de las políticas de privatización y el retiro del

Estado, no se ha logrado que la inversión privada dinamice la producción, a pesar de la política devaluatoria y aumento en las tasas de interés que atraen a los capitales fugados en época de crisis, los capitales que logran retornar no se dirigen a la inversión productiva sino utilizan las políticas para beneficio propio generando mayor inversión financiera y especulativa. Por otra parte, la inversión privada se dirige a las industrias más rentables no a las más productivas creando una mayor desarticulación en la base productiva.

Ante la escasez de divisas por concepto de exportaciones, se siguen las políticas de incentivos al regreso de capitales del exterior por medio del incremento en las tasas de interés, que si bien hacen atractivo el regreso de capitales a la inversión especulativa, también encarecen el crédito y limitan la inversión productiva.

Por otro lado, se sigue la política de flexibilización de la economía, permitiendo mayor inversión extranjera directa, la cual se dirige a los sectores clave de nuestra economía.

Si bien la inversión extranjera directa es una fuente de financiamiento, se puede observar que ésta se localiza en empresas orientadas al mercado externo, como es el caso de las maquiladoras. Sin embargo, no hay desarrollo en el interior, el mercado interno sigue deprimido.

Ante la apertura comercial que México vive, de manera más fuerte después de la entrada al Acuerdo General sobre Comercio y Aranceles (GATT), se manifiesta una contradicción de fondo,-

al ingresar México a este organismo su planta productiva se encuentra en estado recesivo, escasez y encarecimiento de recursos, momento en que las políticas de los centros industrializados tienden a ser más proteccionistas y tratan de limitar su dependencia respecto a las materias primas. Considero que la apertura de nuestro mercado confronta a nuestra industria a los grandes centros desarrollados con producción más sofisticada y más competitiva. Para nuestro país la competitividad de la producción se realiza por medio de la depreciación salarial, la cual polariza más a la sociedad y no subsana realmente los problemas económicos de la planta productiva.

2.1 RECONVERSION INDUSTRIAL MEXICANA EN LOS OCHENTA

Los problemas de desarrollo industrial en México son resultado de un proceso de desequilibrio en la producción.

La política económica de los años cuarenta, se orienta hacia la protección del mercado interno dando especial consideración a la rama industrial como la única capaz de lograr un crecimiento equilibrado y autosostenido.

El mercado mundial, después de las Guerras Mundiales, comienza a ser más competitivo. El gobierno inicia una serie de medidas para proteger a la industria nacional frente a la competencia externa. "A fines de los años cuarenta se privilegia el uso del permiso previo de importación como instrumento pro-

teccionista."1/

La política anterior aisló al mercado interno dando a los productores internos rentabilidad para la inversión, contribuyendo a evitar mayores desequilibrios comerciales externos, permitiendo avanzar en la sustitución de importaciones, possibilitó un mayor ahorro de divisas para financiar la compra de bienes de producción que no eran elaborados en el país.

La conformación que va teniendo la problemática a partir del modelo de acumulación sustentado en la industrialización - sustitutiva de importaciones reside principalmente en: "a) el insuficiente desarrollo del Departamento I (productos de medios de producción), ... Es decir, el proceso de sustitución - resulta débil o inexistente para tales franjas y b) la preservación del perfil exportador vigente en el patrón de acumulación previo o primario-exportador".2/

Lo anterior refleja el modelo mantenido, la importancia - que se da al desarrollo del mercado interno y la nula vocación exportadora que existe.

Otro problema, se centra en la producción de bienes poco intensivos en capital, de tal manera que, la importación se da en bienes intensivos de capital, generando de esta manera un - desequilibrio, ya que de los países a los que México les compra, la producción se maneja con alto grado de densidad. Tal es el caso de Estados Unidos, con el que se mantiene el grueso del comercio, de tal manera que la producción interna se gesta con una tecnología importada.

El proceso sustitutivo se sustentó cada vez más en ramas que día a día se internacionalizaban más, como la química, metalmeccánica y petroquímica, por ello, y ante la relación industrial interna existente, caracterizada por un crecimiento desproporcionado en los diferentes sectores, el país no cuenta con los medios suficientes para hacer frente al proceso. "Esto ocasiona que la nueva industria encaminada a sustituir importaciones requiere de adicionales productos importados,"^{3/} lo cual pone en evidencia lo pobre de dicho proceso sustitutivo, ante la creciente internacionalización de los procesos productivos.

A fines de los sesenta, el comentado patrón de acumulación manifiesta su crisis y descomposición al tratar de entrar en su tercera fase. "Por lo mismo, algunos de los rasgos pre-anuncian al esquema de desarrollo siguiente o secundario-exportador y, en este sentido, también se podría calificar como fase de transición."^{4/}

Los años setenta marcan definitivamente los problemas acarreados por el patrón de acumulación seguido, se manifiesta su agotamiento y con ello una serie de problemas monetarios y financieros que van a tener sus repercusiones en el campo productivo.

El resultado del proceso, se manifiesta ante la necesidad, que ya se apuntó, de importar cada vez mayor número de productos necesarios para mantener el proceso productivo y que genera un desequilibrio por la incapacidad de importación. - -

"... la demanda por importaciones se dispara y no alcanza a ser compensada por un crecimiento proporcional de la capacidad para importar, la cual en lo básico se sustenta en una dinámica exportadora que es débil e inadecuada a causa de su perfil tradicional."5/ Esta situación conduce a un desequilibrio en balanza de pagos, ello a una crisis de acumulación. "Es lo -- que se ha denominado estrangulamiento externo del crecimiento."6/

En resumen, el proceso sustitutivo mantuvo, "... una deficiente articulación, una dependencia tecnológica externa muy elevada, insuficiente competitividad y limitada capacidad para generar mediante sus propias divisas."7/

Todos los factores contemplados anteriormente exigían una modificación profunda que ya no se podía seguir posponiendo.

En las primeras etapas del proceso sustitutivo se presentó una estable participación del Estado, que como se mencionó anteriormente, se canalizó a través de gasto social, creación de la infraestructura necesaria y desarrollo de los factores estratégicos, pero en la medida que la dinámica económica no generaba las condiciones productivas, financieras y de demanda capaces de crear niveles de rentabilidad, el crecimiento endógeno no se da en forma sostenida y se tiene que recurrir al déficit público creciente, como forma de contrarrestar las tradiciones del sistema.8/

Así el gasto y la inversión pública servían como amortiguadores para mantener los niveles de demanda y oferta global.

Pero la crisis que se presenta en los años 1976-1977 va a poner en evidencia la inviabilidad de recurrir al déficit público creciente y, por otro lado, mantener la solvencia financiera gracias al endeudamiento externo (de 3,280 millones de dólares en 1970 pasa a 19,349 millones de dólares) 9/, termina por limitar el acceso al crédito y por ende al crecimiento económico.

Durante este período crítico el sistema trata de evitar la crisis política manteniendo los patrones de crecimiento prevalecientes tratando de darle un contexto más democrático y popular.

La ineficiente e insuficiente competitividad de las estructuras industriales del país atribuidas a la sobreprotección que el Estado había brindado a la planta industrial, durante el proceso de sustitución de importaciones. Ante el estallido de la crisis se pretende dar un giro para aliviar la dependencia del exterior y los desajustes en el empleo de la fuerza de trabajo, si bien no se logra subsanar estos desequilibrios, si se logra cierto crecimiento y el patrón de importaciones se reestructura, es decir, el tipo de productos importados empieza a variar, este proceso se va a dar en función de la contracción del ingreso y profundización de las desigualdades sociales, mismas que van a impedir un desarrollo continuo y estable. De tal manera que no hubo una contracción en la demanda de importaciones, sólo se dieron algunas restricciones relativas.

El desarrollo sustitutivo se orienta a la producción de bienes finales de consumo, lo que abre las demandas de productos intermedios y materias primas indispensables para continuar con el proceso de producción.

Tomando como base la concentración del ingreso; las clases altamente beneficiadas generan una demanda de productos nuevos, lo que diversifica las importaciones, creciendo estas últimas de manera más rápida en comparación con el proceso sustitutivo. Se puede decir que el desequilibrio manifestado no se da tanto en base a una orientación de la producción hacia el mercado interno, de hecho se sigue exportando, sino en el comportamiento de las importaciones.

Otro aspecto que hay que considerar dentro de la estructura industrial del país es la producción que se encuentra dividida en bienes durables y no durables, también hay que mencionar hacia quién está dirigida esta producción en el sentido del papel que juega la concentración del ingreso.

Los bienes de consumo durable tienen por lo general un precio unitario superior al de los no durables y debido al monto del ingreso personal y los patrones de distribución vigentes, encontramos que no puede haber un consumo masivo de los bienes durables, ante tal situación y de acuerdo a José Valenzuela, se plantean diversos patrones de consumo: a) deformación de los patrones de consumo de sectores medio y bajo, en donde se sacrifica el consumo de ciertos bienes de consumo no durables, pero indispensables, como la leche, huevos, carne,

la dependencia.

Asimismo esta estructura industrial crea una serie de - - desequilibrios, por un lado, las importaciones siguen presionando la balanza comercial, creando un déficit, por otro, los estímulos de las demandas que genera el sector favorecido en la distribución del ingreso, no se canalizan a dinamizar las actividades productivas internas, por el contrario se derivan hacia nuevas importaciones. Estas demandas van a hacer que algunas ramas industriales sean más dinámicas que otras, las ramas dinámicas se constituirán básicamente por insumos importados y en el destino de su producción se orientan preferentemente a las demandas de consumos no esenciales, lo que permite una ganancia y a su vez limita la independencia en la producción. Pedro Vuskovic dice al respecto: la desigualdad en el ingreso es un antecedente que influye en el patrón de industrialización ya que los impulsos en la demanda interna han provenido de capas sociales medias o medias altas cuya participación en el ingreso global pasa a ser condición para el sostenimiento dinámico de ese desarrollo, lo anterior se manifiesta en el crecimiento heterogéneo de la estructura de manufacturas, cubriéndose una gama de bienes de consumo en correspondencia con las capas de altos ingresos y menos en profundidad, de modo que se hubiera dado paso a una formación vertical que contuviera una producción más homogénea.11/

De esta manera se reclaman políticas proteccionistas que permitan a las industrias débiles sobrevivir, estas políticas

operan como respuesta a la necesidad de mantener las iniciativas industriales que reducen el horizonte de su mercado por la diferencia en el ingreso.

Es en este momento cuando se trata de incrementar la ganancia, o por lo menos mantenerla en base a la expoliación de los estratos más bajos, de tal manera que el ingreso de los sectores medios y altos no se da en base a una reducción en la participación de la cúspide de ingresos más altos, sino en las capas más pobres. El desarrollo no se origina por una dinamización de los sectores industriales anteriores, sino por la implantación de nuevas unidades, con capital extranjero o bien filiales de grandes trasnacionales, lo que ocasionó una heterogeneidad industrial.

El proyecto exportador ha sido planteado en el país con el fin de obtener divisas para financiar importaciones y cumplir cabalmente con el pago de la deuda externa. Nos encontramos bajo el esquema de industrialización exportadora en donde nuevamente el salario se coloca como el elemento competitivo.

El proyecto exportador, sin embargo, parece no tener éxito, en todo caso se abre un lapso para reactivar la economía en base al auge petrolero. "El boom petrolero permitió aplazar ciertas definiciones o por lo menos generó la ilusión transición relativamente suave a un nuevo esquema de crecimiento."^{12/} En la realidad los problemas estructurales se mantienen latentes, aunque el espejismo del petróleo dio lugar a cierto aplazamiento, en donde el viejo esquema de crecimiento se parece -

cancelar definitivamente sin dar paso a un nuevo esquema que responda a los desequilibrios estructurales que la economía presenta.

México durante el auge petrolero se convierte en un país monoexportador e importador de gran cantidad de productos y también de grandes sumas de capital por la vía del endeudamiento externo.

La creciente política de liberación deja desprotegidas ciertas ramas industriales y ante la incapacidad de hacer frente a la competencia que representaban las importaciones se ponen en peligro los niveles de rentabilidad prevaleciendo la inversión especulativa.

Ante la necesidad de mantener los niveles de crecimiento, se recurre al endeudamiento externo, sin importar que el monto generado por exportaciones no cubriera el crecimiento del pago del servicio de la deuda, tal situación pone en riesgo el crecimiento de la economía a largo plazo.

La política económica que se manejó durante el auge se sustentó en las divisas generadas por el sector exportador, que al estar basado en un solo producto se volvía vulnerable ante la inestabilidad del mercado de dicho producto.

La economía pasó a depender tanto de las divisas generadas por la exportación petrolera, como por los créditos obtenidos, que al mismo tiempo que mantenían la demanda interna ayudaban al déficit originado por el gasto público, todo ello ocasionaba una crisis interna ante la incapacidad de generar aho-

ro interno capaz de cubrir los requerimientos financieros.

El endeudamiento externo de México se mantenía por la capacidad que el auge petrolero representaba con los mercados internacionales favorables para absorber nuestra oferta, pero ante la carencia de un programa específico que utilizara en forma adecuada las divisas generadas, y al no cumplirse las expectativas positivas que se mantenían sobre el mercado del petróleo que se vio envuelto en una crisis mundial, disminuyendo los precios del energético y encareciendo el crédito externo, alteró los términos de intercambio, realizándose una transferencia de excedentes al exterior, ampliada por el aumento de las tasas de interés internacionales y cambios en las condiciones de préstamo, predominando el tipo de crédito a corto plazo.

Tal situación se manifestó en 1982 en una crisis profunda.

"La crisis de 1982 puso al descubierto todos los desequilibrios internos y externos de la economía acumulados durante el período de la sustitución de importaciones y del llamado desarrollo estabilizador a partir de los años cincuenta."^{13/}

A partir de tal crisis, en la que todavía se desenvuelve el país, el gobierno ha instrumentado una serie de programas que más bien parecen respuesta a los requerimientos del Fondo Monetario Internacional (FMI) ante la necesidad que tiene el país de ampliar sus créditos y mantener abiertos los canales de negociación. El Plan Nacional de Desarrollo fue la primera respuesta que surgió, "... el país necesita exportar y despla-

zar el centro de gravedad de sus exportaciones de los productos primarios y el petróleo a las manufacturas."14/ De ahí parece arrancar el desafío que significa entrar en un cambio estructural, que parece más urgente cuando no sólo se ha agotado el patrón de desarrollo que se mantenía, sino también, cuando la brecha tecnológica que México tiene respecto a los países desarrollados se hace cada vez más profunda. Esta brecha se abre, sin embargo, no sólo es con los países altamente industrializados, como es el caso de Estados Unidos; sino incluso con países de América Latina como Brasil.

Es necesario destacar que todo cambio estructural viable requiere de la restauración de las condiciones de valoración adecuada del capital, ampliando, por ejemplo, el mercado interno favoreciendo de esta manera la acumulación, pero tal requisito parece no compatibilizar con la política que hoy en día se ha seguido.

La crisis latente y el cambio estructural hacen necesario que este último se defina. "En este sentido, la aceptación de cambio estructural abarca desde el ajuste de los precios relativos hasta la redefinición del papel del Estado en la economía, pasando por redefinir el paso específico de determinadas actividades dentro de la economía en general".15/ En nuestro país este cambio estructural viene dado como una estrategia que da respuesta a las insuficiencias que el modelo de desarrollo proteccionista generó, con tal estrategia se propone al sector industrial como determinante en el crecimiento autosos-

tenido del país.

La necesidad que se tiene de un cambio en las estructuras se reconoce y se acepta por todos los sectores, aunque no todos tienen la misma concepción acerca de los lineamientos que el cambio requiere. El sector gubernamental con su política, se ha encaminado hacia el adelgazamiento del sector público para reducir gastos y como consecuencia hacer menos pesado el déficit presupuestal, al mismo tiempo se encamina a una apertura comercial que enfrenta a la planta productiva nacional con grandes competidores.

Se desatiende, mientras tanto, los problemas de la planta productiva y se favorecen los mecanismos de mercado para llevar a cabo la reestructuración "... dando pie a que se desarrollen en su expresión más pura las características y contradicciones del proceso de acumulación de capital..."^{16/} imposibilitando una dinámica autosostenida.

Tomando en consideración que la misma política económica ha favorecido la exportación de manufacturas, hay que reconocer que la misma promoción que se hace de dicha política, favoreciendo la importación de bienes de producción, por medio de facilidades crediticias, exenciones tributarias, etc., hace -- que se profundicen las diferencias intersectoriales de la economía. Por otro lado, al obligar a incrementar medidas contraccionistas para generar superávit, que permitan sobre todo, cubrir el pago del servicio de la deuda, están restringiendo -- la actividad económica.

Existe consenso sobre la necesidad de cambio, para la clase empresarial mexicana, que se encuentra de alguna manera ligada con el capital extranjero, el proceso de liberación comercial y el seguimiento de políticas ortodoxas, llevarán adelante el proceso de reconversión industrial, mejorando productividad, eficiencia y competitividad; la pequeña y mediana industria, por su parte, reclaman la inviabilidad del proceso, apelando a la experiencia histórica de otros países.

El propósito que se ha mantenido está encaminado hacia la apertura económica y el crecimiento dirigido al mercado externo, tal política parte de la escasez de divisas que plantea la necesidad de reestructurar la economía, modernizar la planta industrial para poder diversificar exportaciones, pero esta estrategia requiere tanto la concertación social y voluntad política, como la inversión y la innovación tecnológica. Además - los bajos niveles de productividad y producción interna impiden la generación de excedentes susceptibles de ser exportados y de ser captados por el mercado internacional, ya que nuestra producción en todos los períodos anteriores se manejó orientada hacia el mercado interior y predominaron los bienes primarios en la estructura de bienes exportables. El crecimiento - hacia afuera requiere de innovación tecnológica, lo cual es - una economía como la mexicana, con carencias, hace que se incremente el coeficiente de importaciones. "Esto hace más difícil que las exportaciones sean suficientes para cubrir tales - requerimientos de importación además del pago de servicios de

la deuda."17/

La estrategia de crecimiento hacia afuera requiere, ante la inexistencia de avances tecnológicos aceptables, de una política de bajos salarios que al mismo tiempo que reduce el costo de los productos los hace más competitivos y, al mantener - el mercado interno deprimido por la reducción del poder adquisitivo, genera excedentes exportables, pero la reducción del mercado interno no es compensada con la producción destinada al exterior. "... a pesar de que los programas, más que un cambio estructural dirigido, la economía está sufriendo un mayor deterioro en sus bases de crecimiento."18/

Si bien es cierto que entre 1981 y 1986 existe un sector de empresas que logran aumentar sus exportaciones, que además este sector no se encuentra totalmente dentro del transnacional o maquilador, también lo es que el incremento de su productividad y exportación se debe a una disminución en el volumen de empleo. "En otras palabras, dentro del contexto innegable de crisis hay un sector -no maquilador no transnacional- que incrementa el volumen de su producción,"19/ todas las ramas de la industria se han mantenido gracias a la disminución que ha habido del salario real, por otro lado, la presencia de las industrias en la economía se da gracias, como se mencionó anteriormente, a una disminución del empleo.

Ahora bien, hay que reconocer la urgencia del cambio en las políticas de industrialización en México para hacer frente a los constantes cambios que la economía mundial está sufriendo

do. En el país se manifiestan los desequilibrios que la economía tiene para reinsertarse en la economía internacional, cuando, como se ha visto, se acumulan durante el período de sustitución de importaciones y se acentuó durante el desarrollo estabilizador, que si bien mantuvieron un mercado interno estable, no proporcionaron programas para responder a los comportamientos de la economía internacional, quedando sólo una alta dependencia de tecnología respecto al extranjero.

Ante tal situación se presenta un proyecto reestructurador que se propone superar los desequilibrios externos originados en la fase anterior, pero ello se ha engendrado con el riesgo de acentuar algunos desequilibrios intersectoriales internos o mantener una presencia en el exterior que no tiene nada que ver con la interna, para realizar esta reestructuración se presupone la utilización de las ventajas comparativas en lo que se refiere al aspecto económico y social que reside en la fuerza de trabajo, con bajos salarios, (tan sólo en 1987, mientras Estados Unidos y Japón mantenían una cuota salarial en la industria manufacturera de \$ 9.91 US y \$10.73 US respectivamente, México apenas alcanzaba \$0.21US, por hora en los tres casos. Fuente: Estadísticas Financieras del FMI y Anuario de Estadísticas de la Organización Internacional del Trabajo) capacidad y flexibilidad económica para que ingrese al país la inversión extranjera, además de empresas transnacionales.

Así mismo la flexibilidad se refiere al ritmo que ha tomado la fuerza de trabajo en los procesos productivos, con un -

consecuente bajo nivel de organización laboral, "la flexibilidad en la utilización de la fuerza de trabajo está asegurada por el escaso control de los trabajadores sobre los procesos de trabajo en las nuevas plantas".^{20/} Además hay que considerar la ventaja comparativa que el tener como vecinos al principal mercado del mundo, representa.

Tomando en cuenta la estrategia que el presente gobierno ha escogido y la que ya se vislumbra para el próximo sexenio, la ventaja de tener como vecino a este país cobra importancia en la competencia capitalista por la reducción de costos de circulación del capital que la participación en México representaría para los países conformadores de la Cuenca del Pacífico, esta ventaja se presenta como una constante y ante la brecha tecnológica que se mencionó, considero que sólo se mantendrán las características de un país subordinado y otro dominante. Sin embargo, ambas ventajas mexicanas, hacen de este centro de atracción para la implantación de industrias como la japonesa que reduciría sus costos de transporte y al mismo tiempo mantendría una posición más ventajosa para el estudio del mercado norteamericano. De aquí el potencial que México tiene como tierra próspera para las empresas transnacionales con capital japonés o europeo cuya producción esté destinada a competir en el mercado norteamericano. "Es reveladora al respecto la orientación de las nuevas plantas productivas del automóvil, donde la mayor parte de su producción está destinada al mercado estadounidense, ejemplo de ello pueden ser las nuevas plan--

tas que la Nissan en Aguascalientes, la Ford en Hermosillo y Chihuahua, ...Igualmente reveladoras son las ventajas otorgadas para el establecimiento de la IBM, más allá de las concedidas anteriormente a sus competidores."21/ Esta orientación - que ha tomado la política actual se ve forzada por la apertura que se hace a la inversión extranjera directa, disfrutando estos capitales de grandes ventajas.

Esta dirección acentúa la presencia de empresas transnacionales en nuestra economía.

El objetivo de la política preferencial hacia el capital extranjero, favoreciendo la implantación de transnacionales, - es llevar al proceso de reestructuración económica e industrial a tomar un sentido polarizante y excluyente, ya que sólo los - eficientes y aptos sobrevivirán al proceso, muchas pequeñas y medianas industrias nacionales quebrarán.

En el caso de la industria maquiladora, aunque su producción esté destinada a la exportación, ésta es intensiva en mano de obra en cambio sus matrices retienen para si los procesos intensivos en capital, cuya ventaja se encontraría en la - alta tecnología que utiliza durante su proceso productivo.

La situación en la que se encuentra nuestro país, en medio de una creciente guerra comercial, haciendo que México se convierta solo en un escalón para alcanzar el mercado estadounidense, proyecta, además del desequilibrio intersectorial, un - desequilibrio entre los Estados que conforman la federación - porque son los Estados del Norte los que representan una zona

estratégica para este proceso, además de encontrarse más ligadas a los procesos innovadores, tanto tecnológicos como laborales de Estados Unidos, dejando al centro y, sobre todo, al sur en condiciones menos favorables para enfrentar la reestructuración.

Las políticas y programas que se han observado, parecen respuesta más a un momento de coyuntura que a un proceso continuo, además de que la reconversión o reestructuración deriva básicamente de las necesidades de los países industrializados que se ven inducidos a buscar alternativas de industrialización ante las alteraciones del mercado internacional. "Esta situación deriva de casi todos los países de la OCDE que se ven inmersos en profundos procesos de reestructuración de sus bases industriales, inducidos por las bruscas alteraciones en los precios relativos de los energéticos, en las finanzas internacionales (tipo de cambio flexible, altas tasas de interés), por los cambios en la demanda y en los gastos de los consumidores y por la exacerbación de la competencia internacional."22/

Esta situación que se presenta en los países industrializados ha llevado a investigadores de la OCDE a estudiar a los países más adecuados para absorber las industrias que para estos países ya no son competitivas, pero cuya producción de insumos básicos requiere para continuar con su proceso de producción. Sin embargo, las industrias que son relegadas a los países en vías de desarrollo no contienen un alto grado de tec

nología y sí son altamente intensivas en fuerza de trabajo, es este sentido, "los países más industrializados, tienen ahora - la posibilidad de imponer a nivel internacional, una nueva división del trabajo, en la que guardan para sí los procesos productivos más rentables y dejan para los países con menos desarrollo industrial solamente aquellos que no implican transferencia de tecnología importante y que, a su vez, les aportan - el beneficio de la mano de obra."23/

La forma que está tomando el proceso en el país tiene que enfrentar diferentes dificultades, en el exterior, la creciente competencia del mercado internacional, estrechamiento relativo de los mercados para las líneas de exportación que favorezcan a México, por lo que a los internos se refiere, encontramos una baja productividad y limitado dinamismo de su crecimiento que dentro de un proceso de reestructuración a nivel internacional que se orienta a aumentar la productividad, competitividad y rentabilidad, por medio de la innovación tecnológica, reorganización de las relaciones laborales, replanteamiento de los modos de comercialización y de la misma estructura de las empresas; el país no cuenta con los instrumentos necesarios, tanto productivos como tecnológicos, apropiados para responder al cambio. A pesar de que a México se le considera como un país que ha adquirido cierto grado de industrialización aun no es el suficiente para emprender el cambio. "La evolución de la infraestructura industrial ha sido acelerada, aun - muestra un deficiente grado de integración que impide avanzar

en la independencia nacional."24/

Mientras que las discusiones en pro y en contra del proceso reestructurados siguen fluyendo, él sigue avanzando, entonces cabe preguntar en qué medida la utilización de las "Ventajas" que México tiene al ser vecino de Estados Unidos y una -- vez inmerso en un proyecto encaminado a reinsertarse en una -- nueva dimensión exportadora en el mercado mundial, ¿llevará al país a obtener ventajas del proceso? o ¿sólo lo encaminará a -- sumergirse aun más en las crisis que ya vive?

Si se revisa una lista de las 10 empresas más exportado-- ras en México, encontramos que son transnacionales, o bien, ex portan en base a la introducción de procesos modernos de pro-- ducción y organización del trabajo con bajos niveles salaria-- les. Por tal situación, considero que se está conformando una industria todavía más polarizante, en donde algunos sectores, -- como el agrícola, se que dan atrasados por no encontrar los es tímulos suficientes para modernizarse y que al mismo tiempo -- mantiene altos costos de producción lo que lo hace poco compe-- titivo, otros sectores, han alcanzado altos grados de tecnolo-- gía. Por ello es que vastas zonas, sobre todo, las del norte se modernizan y reconvierten y otras se encuentran en franca -- desindustrialización.

Este matiz que ha tomado el proceso reestructurador en -- nuestro país se presenta como fenómeno contradictorio, entre -- crisis y reconversión, ocasionando que la reconversión no pue-- da generalizarse hacia todos los sectores productivos, tomando

la forma más desequilibrada; "... por ahora toma la forma de una reconversión polarizante y excluyente, que abarca tanto a grandes empresas transnacionales como nacionales privadas y pa ra est ata les."25/

Todas las industrias que han iniciado el proceso reestructurador en el país han enfrentado el problema de la fuerte competencia por el mercado al que van dirigidos sus productos, lo que implica para nuestra planta industrial la necesidad de adaptarse a sujetarse a normas de costo y calidad establecidas a nivel internacional, repercutiendo en las condiciones salariales, de empleo y del nivel de la tecnología empleada. Respecto a lo anterior, cabe señalar que las empresas transnacionales, que manejan el más alto nivel de exportación dentro del país, se caracterizan por pagar bajos salarios, sobre todo las que se establecen en el norte del país y tienen como mercado a Estados Unidos, las dirigidas al mercado interno, que se encuentran en el centro, tienen un nivel poco más elevado. La tecnología que utilizan estas empresas se presenta en forma homogénea, introduciendo tecnología de punta y procesos muy automatizados. Sin embargo, la reconversión en estas empresas no tiene una determinante nacional sino responde a las condiciones competitivas del mercado internacional.

Por lo que respecta a las condiciones de la planta industrial nacional, la reestructuración cobra un aspecto heterogéneo y limitado, sobre todo en la pequeña y mediana industria que no cuenta con elementos para reconvertirse, aumentar su

productividad y competir en el mercado internacional. "En particular, la industria pequeña y mediana no se reconvierten y - los planes gubernamentales de financiamiento e incentivos hasta ahora sólo son programas sin incidencia real."26/

La necesidad que tiene el país de replantear el esquema de industrialización y los problemas que de él se derivan son consecuencia, es parte, de la inexistencia de un patrón orientado a la producción para la exportación y sobre todo la falta de proyección a futuro de las contingencias que pudieran surgir en el contexto internacional, sobre todo con el desarrollo tecnológico de los centros industrializados, que ante la crisis que vive la economía mundial se plantean redinamizar la actividad industrial, atacar inflación y desempleo, recuperar competitividad y disminuir la dependencia estratégica en las materias primas, "así se plantea modernizar los sectores tradicionales -más golpeados por la crisis y desarrollar los sectores de alta tecnología, de tal manera que se conforme una estructura de organización industrial altamente competitiva"27/

Por el contrario, la reconversión en los países desarrollados se configura como un proceso en el cual es necesario concentrarse en: las industrias altamente consumidoras de energéticos, industrias con plantas productivas poco flexibles, industrias altamente dependientes de materias primas y sobre todo en industrias que enfrentan una fuerte competencia en el exterior; orientando el cambio estructural hacia la modernización de industrias tradicionales, articulación de procesos pro

productivos, consolidar sectores modernos y promover nuevas industrias con alta tecnología. De las necesidades de acceder - en mejores condiciones al mercado internacionales, se buscan - las tácticas para deshechar industrias obsoletas y buscar los escenarios propicios para tener un mayor acceso a los mercados rentables, Estados Unidos, al ser el principal mercado del mundo, en el proyecto de redespliegue industrial, origina en México las condiciones adecuadas, para que todos los países vean - en él una plataforma ideal para sus exportaciones, siendo además una fuente de atracción para la inversión exgranjera, "esto es verdad sobre todo para las inversiones de capital esta-unidense o para otros capitales, europeos o japoneses, cuya - producción esté orientada hacia el mercado de Estados Uni- - dos."28/

A su vez, la nueva proyección económica presenta la emergencia de una economía global, que si por un lado expresa una mayor interdependencia, por otro, genera en México mayores obstáculos para avanzar en el proceso exportador, debido al pro-teccionismo que practican los países industriales.

Parece ser que el comercio internacional se postula como el centro de la política capaz de generar el desarrollo. "Pa-radójicamente, por primera vez en el siglo que corre, aceptan paradigmáticamente lo mismo el Primero que el Tercer mundo - las estrategias donde se postula el comercio internacional como el pivote del desarrollo del futuro de la humanidad."29/

A pesar de la concepción unificada, en los centros indus-

trializados las razones del pragmatismo político conceden a la protección de las fronteras, pero al mismo tiempo tienden a concurrir a nuevos mercados.

Es indudable que en el país la demanda interna por sí sola no podrá producir de nuevo crecimiento paulatino y eficiente y que por lo tanto, se requiere de un nuevo patrón orientado a la exportación, para tal fin, México se tiene que orientar hacia un patrón superior de sustitución de importaciones, así como a una diversificación de las exportaciones y mercados, porque en el contexto internacional sobresale el hecho de que continuará el ahorro de mano de obra por capital invertido en unidad de producto ante el creciente proceso de robotización del aparato productivo y también reduce el contenido de materias primas, ello traerá como consecuencia para nuestra economía una reducción de "...nuestras exportaciones de materias primas y de aquellos productos manufacturados donde ellos vuelven a recuperar sus ventajas comparativas."^{30/} De esta manera se refuerza la tendencia a modernizar y actualizar el aparato productivo nacional, con el fin de no agrandar la brecha tecnológica.

El sector gubernamental plantea encaminar la reconversión a la mejora de los niveles de vida de la mayoría de la población, fortaleciendo el papel rector del Estado en la economía, pero la crisis ha hecho que los problemas y programas se tornen diferentes.

Después de que la crisis toma matices insostenibles y no

se puede seguir recurriendo a los ritmos de endeudamiento externo anteriores, la política económica tiende a ajustar las condiciones productivas y financieras internas y para ello tiene que restringir el déficit público por lo que se disminuyen los niveles de inversión y gastos, pero siempre aparece intocable el monto destinado a cubrir los compromisos de la deuda externa. La deuda se convierte en una variable independiente a la cual las demás tienden a supeditarse. Con tales políticas se pasa de un proceso desarrollista hacia otro contraccionista.

La decisión de disminuir el gasto público y reducir los niveles de inversión no se orientan hacia una política de desarrollo interno y mejora de las condiciones de producción privadas encaminándose sólo a lograr un excedente que cubre el pago de la deuda.

La crisis aunada, o mejor dicho, acentuada por el pago de la deuda, así como presiones políticas y sociales internas, -- que van desde presiones de los grupos dominantes para replantear la situación actual, así como la política de baja salarial puede enfrentar al gobierno con un movimiento social que ponga en jaque la estabilidad social del país.

Se impone la racionalidad de los recursos disponibles en el país, cuando se destina un 56 por ciento del gasto público a cubrir los requerimientos de la deuda y sólo se cuenta con un 44 por ciento para necesidades del país, se tiene que recurrir a la racionalidad, pero ésta se enfoca, con el cambio estructural, hacia los sectores de exportación que están en fun-

ción de las fuerzas de mercado, las cuales se dirigen, sobre todo, a la ganancia a corto plazo y también al sector financiero y especulativo, por ello se siguen relegando las inversiones sobre áreas estratégicas y prioritarias que darían rendimientos a largo plazo. "Es decir, la reestructuración de la economía en la perspectiva de configurar un crecimiento sostenido a largo plazo, más equilibrado e independiente y con mayor igualdad social, no lo posibilita en un país como el nuestro, la política de precios de mercado".^{31/}

Considero que las políticas contraccionistas internas son contradictorias con los proyectos de reestructuración, ya que al disminuir los gastos o inversión pública, se limita el mercado, aumentando la capacidad ociosa. Ello repercute en menor productividad y baja rentabilidad, desestimula la inversión y dificulta el camino para la modernización.

La disminución de los niveles de rentabilidad y el retiro del Estado del proceso económico no ha logrado incentivar la inversión privada, por ello se ha implementado políticas que favorecen a los poseedores del recurso más escaso, como la política devaluatoria y el aumento en las tasas de interés, por ello sólo consigue incrementar la inversión financiera y especulativa, lo cual deja ver la visión cortoplacista de la inversión privada, además de que se ubica en los sectores más rentables y no en los más productivos.

La escasez de recursos ha dado paso a una política de liberalización creciente del comercio exterior, con el consecuen

te ingreso al GATT, lo que implica limitar la participación - del Estado en la economía dejando el proceso de reestructuración al libre arbitrium de las fuerzas del mercado en un contexto de economía abierta, donde más que impulsar la modernización de la planta industrial nacional, por medio de la confrontación de los productos nacionales con las importaciones, se está desplazando a muchos de los primeros, porque las importaciones trabajan con mejores costos y alta calidad. Estas medidas se implementan en momentos que el escenario internacional se torna más proteccionista y dificulta que nuestros productos penetren esos mercados. Considero que esta medida que ha sido tomada en México, sólo responde a lineamientos que marcan las necesidades de los centros desarrollados, si se revisa la carta de intención que México firmó con el FMI en 1982, se encuentra que las pautas que dicho organismo instrumentan, condicionan el desarrollo del país a los requerimientos de las políticas liberales y, México tiene que acatar estas políticas porque se encuentra con la obligación de cumplir con los pagos, - pero a su vez necesita nuevas negociaciones que le den un respiro en un momento de crisis, además de que requiere mantener abiertos los canales de crédito. Hay que considerar que existe una contradicción en el establecimiento de estas políticas, por un lado tanto el FMI, como el Banco Mundial y el GATT establecen y exigen a sus miembros medidas aperturistas, mientras que sus principales socios recurren a sus políticas internas - para establecer medidas que limitan importaciones. De tal ma-

nera que México se convierte en escenario interesante donde - los países industrializados pueden realizar sus mercancías utilizando las ventajas que el país ofrece, tanto de mano de obra barata, como de facilidades que ofrece la inversión extranjera directa, estímulos fiscales y sobre todo la ventaja comparativa de ser vecino del mayor mercado del mundo.

Hoy en día se maneja un superávit en la balanza comercial, se basa en un incremento de exportaciones, pero que se ha lo--graño aprovechando el decremento de la demanda interna así como la política devaluatoria, la política crediticia en favor - de ramas exportadoras, pero al mismo tiempo, se ha dado por - una disminución en las importaciones, lo que a su vez puede --frenar el proceso productivo, porque éste utiliza en sus dife--rentes fases bienes importados.

La exportación manufacturera en nuestro país también es - poco rentable ya que tiene que enfrentar la competencia exter--na. "Las exportaciones de manufacturas tienden a obtener meno--res tasas de ganancia (en relación a las que permite el merca--do interno en un contexto de permisos previos de importación), debido al proceso de competencia que tienen que encarar en el mercado internacional."32/

Para que las industrias con niveles medios de competitiv--idad, tengan capacidad de exportación requieren de mayores re--cursos financieros, por ello se da una transferencia de capi--tal de otros sectores hacia el exportador, lo que trae consigo un mayor desequilibrio interno ya que se dejan sin recursos a

la década pasada se produjeron cambios fundamentales como: -

"... La economía de productos primarios se ha desligado de la economía industrial; la economía industrial, a su vez se ha -- desligado del empleo, y los flujos de capital, más que los de comercio..., han llegado a ser la fuerza motriz de la economía mundial,"34/ en donde todos los países desarrollados han utilizado el conocimiento como centro de gravedad de la fuerza de trabajo, apareciendo el comercio de servicios en el que las - fronteras parecen abolirse, además de que este tipo de exportaciones tradicionales. Ante tal situación México se ve en la - necesidad de diversificar su comercio, si en realidad no quiere permanecer como un país subordinado, que tenga que realizar procesos productivos intensivos en fuerza de trabajo que no - pueden ser automatizados en los países desarrollados, como es el caso de algunas operaciones de ensamblaje o algunas partes y componentes necesarios sólo en pequeñas cantidades. Sin embargo, la política económica del país parece orientarse hacia este sentido cuando las relaciones con el exterior se muestran propicias para la aceptación de inversión extranjera, pero ésta siempre se enfoca hacia procesos productivos que utilizan - tecnología ligera, como es el caso de las maquiladoras que en su proceso reestructurador abarcan proyectos de inserción en zonas como la del norte del país y las costas del Pacífico.

Este tipo de reparte de la producción ha sido utilizada - por países como Singapur, Hong Kong y Taiwan, pero México siempre se ha visto envuelto en una política más nacionalista que

lo ha dejado sin posibilidad de acceder oportunamente al comercio internacional.

El cambio anunciado no es el que se encuentra en marcha, más que un cambio dirigido, la economía está sufriendo un deterioro en sus bases de crecimiento. Tal parece que el proceso de reconversión se orienta a una apertura económica, en beneficio de unos cuantos y caminar hacia los restos del proceso de reconversión mundial, de no cambiar el rumbo, el país no podrá acceder de una manera consiente y progresiva a la reestructuración mundial, lo que puede agravar las deficiencias del aparato productivo nacional.

Para emprender un efectivo proceso de exportación y ante la ausencia de diversificación de mercados, una política realista de aliento a las exportaciones debe considerar la situación por la que atraviesa la economía vecina y las relaciones existentes en este momento, porque aunque no de manera directa nuestra nación siempre se ha visto envuelta en las estrategias comerciales, financieras y, sobre todo, militares de Estados Unidos, por ello será difícil emprender cualquier estrategia de cambio sin considerar la opinión norteamericana. Esto indica que nuestro país se encuentra no ante una política multilateral de comercio, sino con una relación comercial bilateral. "Ello le resta poder de negociación al país y no pocas veces - significa el acatamiento de las normas establecidas por aquel gobierno." 35/

Así la política de fomento a las exportaciones se ve limi

tada por el tipo de productos y calidad, y al estar relacionados íntimamente con un mercado tan codiciado se enfrenta una aguda competencia en términos de precio, calidad y diversidad de productos.

2.2 RELACIONES ECONOMICAS INTERNACIONALES DE MEXICO DURANTE EL PROCESO DE REESTRUCTURACION

La principal relación que mantenemos con el exterior está ligada al compromiso de la deuda externa.

Como se mencionó en el apartado anterior, nuestra estrategia de desarrollo parece estar delineada a partir de las políticas fondomonetaristas, pasando de un esquema desarrollista a otro secundario-exportador para el cual no se cuenta con la base productiva estable para hacer frente.

Como se puede observar la política económica no genera las condiciones propicias para mejorar la disponibilidad de recursos que disminuyan las presiones sobre nuestro sector externo. Debido a lo anterior se instrumentan diversos mecanismos que propicien el modelo de desarrollo hacia afuera como son: - deuda externa como factor presente en nuestras relaciones económicas internacionales, tipo de cambio e inversión extranjera que se analizan enseguida.

2.2.1 LA DEUDA EXTERNA

Los requerimientos de inversión y financiamiento para llevar a cabo el proceso de reconversión industrial en el país se ven limitados por el servicio de la deuda externa. SE enfrenta el problema de tratar de establecer niveles adecuados de inversión, ahorro y generación de empleos, pero ello no se ha logrado porque se ha sucitado una transferencia neta de capital al exterior por concepto de pago de la deuda. "Actualmente, un alto porcentaje del ahorro aún se transfiere al extranjero para servir la deuda externa..."^{36/} lo que limita las posibilidades de crecimiento autosostenido para el país.

La respuesta que se le ha dado al problema de sobreendeudamiento parece que se está solucionando por la vía de aceptación de inversión extranjera, sobre todo de la directa, que su puestamente podría contribuir a equilibrar el sector externo si se dedica a la exportación y así lo indican el establecimiento de la IBM, desplazamiento hacia el norte de plantas automotrices y las maquiladoras que toman lugares estratégicos en la frontera norte.

La política que se mencionó anteriormente, sobre la devaluación, no contribuye con las divisas suficientes para cumplir con los compromisos financieros, ya que éste está determinado por el nivel de endeudamiento que se ha contraído, los plazos de vencimiento que son variables, sobre las cuales no influye la política cambiaria.

Sin embargo, detrás de la estrategia de cambio estructural se encuentra la idea planteada por el Plan Baker, "hay que crecer para pagar" lo que a su vez lleva implícita la idea de que hay que exportar más para seguir pagando, de ahí que se -- halla planteado la redefinición del papel del Estado dentro de la economía, así como el desarrollo del sector privado que -- cuenta con una industria sólida y competitiva a nivel internacional.

Por el monto que el país adeuda y que se divide en pago -- por concepto de servicio, intereses y amortizaciones, se crea un desequilibrio en la cuenta corriente, ya que hace tiempo la deuda dejó de ser fuente de financiamiento, porque ya son los organismos oficiales internacionales con los que se negocia, -- hoy son los organismos privados los que financian al país para que éste logre cubrir sus compromisos con la banca oficial internacional. Por otro lado, hay una fuerte dependencia de Estados Unidos respecto a este renglón, ya que los principales -- acreedores de México con bancos norteamericanos (Citicorp, -- 2,900 millones de dólares; Bank American Corp., 2,407 millones de dólares; Chemical New York Co., 1,733 millones de dólares; Cace Manhattan Corp., 1,660 millones de dólares).

Hasta ahora las reestructuraciones de la deuda han sido -- paliativos para continuar en el camino y no han dado respuesta de fondo al problema.

Desde el punto de vista de la deuda externa, el cambio es -- tructural ha sido una respuesta a los requerimientos de los --

centros financieros internacionales, como se puede ver en las Cartas de Intención que México ha firmado con el FMI. El 22 de julio de 1986 la Carta de Intención que fue suscrita se calificó como heterodoxa o novedosa en comparación con las anteriores, en ella se encuentran elementos de cambio estructural tan en boga en el país. En el primer punto que se trata, se diseña un programa encaminado a lograr un crecimiento del 3 al 4% en los dos años siguientes.

El crecimiento se enfoca básicamente a impulsar el cambio en la economía mexicana de acuerdo a los lineamientos establecidos por el Plan Baker; por ello se dice que los nuevos créditos y futuras renegociaciones se encontrarán condicionadas.

Por su parte, el Banco Mundial en este mismo se compromete a dar un financiamiento por dos mil millones de dólares durante un año, "de ellos 698 millones se destinarán a tres proyectos crediticios: el primero de 500 millones de dólares se utilizará para el fomento de exportaciones, el segundo, de 150 millones para la llamada "reconversión industrial"; y el tercero, de 48 millones, para el desarrollo tecnológico."37/

De acuerdo a los convenios suscritos con ambas organizaciones, México se compromete a seguir con el cambio que se delineó a partir de la Carta de Intención de 1982, definida en áreas de desincorporación de empresas públicas, reconversión, racionalización de la protección comercial y promoción a la inversión extranjera, cabe señalar que las tesis manejadas por la política económica mexicana tienen varias coincidencias con

descapitalización de la economía y una modificación cualitativa en las corrientes de capital.

No se puede entender hoy a la deuda tan sólo como un problema económico, sino tiene implicaciones políticas y sociales, sobre todo cuando se le utiliza como instrumento de presión para que países desarrollados consigan delinear y controlar la vida económica y política del país.

Aunque la deuda externa ha sido utilizada como palanca para imponer programas de cambio que buscan salvaguardar los intereses de la fracción hegemónica del imperialismo, lo cierto es que se encuentra una contradicción: se le pide al país que crezca en base a exportaciones cuando su principal mercado aplica medidas proteccionistas, por lo tanto, si México gira totalmente hacia esta política se pondrá en riesgo su capacidad de pago porque las mercancías exportadas no encontrarán su realización.

La deuda ha conducido a un dilema, no se puede pagar si no se crece y no es posible crecer si se le da prioridad al pago de la deuda. En torno a la última negociación de la deuda se incurre en serias desventajas, ya que la negociación a plazos mayores encadena a futuras generaciones a sostener una carga que ellos no contrajeron. La deuda pública significa un peso para el desarrollo económico desde el momento en que se le destina una porción sustancial de los recursos gubernamentales (el gasto público destinado al pago de la deuda en 1970 representaba el 21.0%, en 1980 sólo alcanzaba 22%, pero para - -

1982 se incrementa al 43.7% llegando en 1987 a 56.0% de lo que significa que de 86,211 millones de pesos, 48,237.6 millones - se destinaron al pago de la deuda), ello limita significativamente el capital destinado a inversión productiva y por ende - al desarrollo económico.

Ante la escasez de recursos en el país, el gobierno ha - instrumentado una serie de medidas para obtenerlos, en el caso de la deuda se encuentra la conversión de pasivos de deuda externa en activos, con ello se pretende disminuir el nivel de - endeudamiento externo, pero en la transformación de pasivos -- por activos, el capital extranjero se instrumenta en forma muy selectiva por parte de los acreedores, los cuales eligen a las industrias que tienen mayor posibilidad de reestructurarse y - exportar.

2.2.2 EL TIPO DE CAMBIO

Por lo que respecta al tipo de cambio, en la actualidad se aplica una política cambiaria para reducir el desequilibrio en la balanza de pagos, así como estabilizar la cuenta de capital sin necesidad de recurrir a mayor endeudamiento.

Los grandes déficit comerciales surgidos de la crisis de 1982 se explican en base a una sobrevaluación del peso, hoy se aplica una política de subvaluaciones por el deslizamiento del tipo de cambio, que se encuentra estrechamente relacionada con

una política para contraer la demanda, es decir, devaluación igual a mayores exportaciones, porque los productos mexicanos serán más baratos y contracción de la demanda interna para formar un excedente exportable. Al mismo tiempo, con una moneda subvaluada las importaciones se encarecerán y por lo mismo se limitarán, aquí se puede considerar la existencia de una contradicción, porque en las fases del proceso productivo se requieren muchos bienes importados por lo que al encarecerse éstos los productos importados también aumentarán su precio en el mediano plazo.

Sin embargo, la política aplicada reza con medidas ortodoxas que recomiendan políticas devaluatorias para alentar exportaciones, disminuir importaciones y combinadas con políticas monetarias y fiscales inhiben la demanda interna. También implica una contracción monetaria que reduzca la demanda de divisas y el crecimiento de los precios.

Pero al necesitarse productos importados en el proceso productivo, ante la imposibilidad de la planta nacional de generar sus propios bienes de capital, considero que el manejo de la reestructuración responde más de la conformación de la estructura industrial que del tipo de cambio.

El cambio estructural que se pretende realizar se dificulta más con un dólar caro, porque éste limita la producción.

El proceso de cambio debe estar orientado a realizar una aceptable sustitución de importaciones para, primero, depender menos de las contingencias y variaciones en precios internacio

nales y, segundo, no basar la dinámica exportadora en transnacionales y maquiladoras. La relación que se establece entre el peso y el dólar ha llevado a una dolarización del proceso productivo por la importación de bienes necesarios, convirtiéndose el dólar en un insumo paradójico de la producción.

La política devaluatoria junto con la del aumento de la tasa de interés, permite que en 1987 existe una repatriación de cierto capital, pero estos capitales sólo aprovechan las ventajas especulativas, sin incorporarse al riesgo de la esfera productiva, una vez que dejen de darse las condiciones de rentabilidad pueden volatizarse.

No se puede recurrir a la política devaluatoria con el fin de obtener una posición más competitiva en el mercado internacional, ya que ésta se establece en función de las ventajas que ofrecen los recursos naturales y productivos internos. "Si no existen condiciones productivas internas para mantener en forma permanente las diferencias de precios relativos que ocasiona la devaluación es transitoria." 38/

El efecto positivo que la devaluación ocasiona sobre los precios relativos internos versus externos, favorece inicialmente las exportaciones, pero esto se nulifica por el proceso inflacionario donde todo aumento en costo se traslada a los precios.

Tal política opera en centros industrializados donde existen amplios recursos productivos y no predominan prácticas monopolísticas en la fijación de precios, pero tales condiciones no

se dan en el país, donde hay deficiencias productivas, escasez de recursos financieros, limitando una reestructuración del -- aparato productivo que utilice el mecanismo de precios relativos.

La política devaluatoria que se ha seguido llevará sólo a un superávit comercial ficticio, porque no existe un programa que ataque los problemas estructurales de la economía.

Después del colapso petrolero, el país tiene que exportar más y manufacturas, así como diversificar sus mercados, lo que se encuentra en duda son los mecanismos utilizados, por ejemplo, se le da una importancia muy alta al tipo de cambio, pero "... lo que parece ocurrir en el caso mexicano es que las exportaciones dependen en buena medida del mercado internacional. Si éste se amplía las ventas aumentan casi independientemente de lo que acontezca con el tipo de cambio y otros precios relativos..."^{39/}

2.2.3 INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

Otra de las medidas destinadas a aumentar la disponibilidad de recursos es la de incentivar la inversión extranjera directa (IED), pero aún cuando hay grandes proyectos por parte de México para captar alta inversión de este tipo, se le presentan dos problemas básicamente: el primero, consiste en que las grandes empresas transnacionales y grupos inversionistas -

disminuyen año con año sus proyectos y montos de inversión en los países en vías de desarrollo, principalmente por la contracción del mercado interno y bajos niveles de rentabilidad. En segundo término se encuentra la existencia de varios países, desarrollados y en vías de desarrollo, que implementan políticas de promoción demasiado competitivas en relación a los esfuerzos que desarrolla el gobierno de México en este sector.

México ha dado un tratamiento especial a la IED, aunque nunca se había dejado entrar en forma tan abierta como en los últimos años en un contexto de apertura de economía nacional, las empresas matrices pueden apropiarse del mercado interno a través de sus exportaciones. En realidad el crecimiento de la IED se explica en base a que se establece en el país para aprovechar las ventajas, produciendo para el mercado externo.

Las medidas que se han instrumentado producen una extranjerización de la economía y dan al capital nacional un papel subordinado. Asimismo el auge que se pudiera dar por la entrada de IED a mediano y largo plazo se vuelve una falacia cuando el flujo de recursos al exterior por pago de tecnología, utilidades, patentes y marcas generan un desequilibrio en la balanza de pagos.

"Difícil es pensar que un incremento de la inversión extranjera directa, así, sin más, fortalecería el ahorro y elevaría la productividad, la producción y el empleo."40

La experiencia que nuestro país ha vivido indica que el empleo no se ha multiplicado, no se ha estimulado la transfe--

rencia de tecnología. Este tipo de inversión más que ser una participación de capital extranjero en el sector productivo - propiamente dicho, se trata solamente de una reinversión de -- las ganancias que se han obtenido en el país.

Sin embargo, hay que considerar que la IED puede traer . - beneficios y contribuir al cambio estructural siempre y cuando se orientara hacia campos más productivos, para tal propósito se requiere de la formación de una política industrial que define prioridades y lineamientos, haciendo compatible los intereses propios con los del capital extranjero.

- 1/ HUERTA, G. Arturo; "Economía Mexicana más allá del milagro". Ediciones de Cultura Popular, México 1986. p. 20.
- 2/ VALENZUELA, F. José; "El Capitalismo Mexicano de los Ochenta", Ed. Era, México 1986. p. 28.
- 3/ ORTIZ, W. Arturo; "Manual de Comercio Exterior de México, Ed. Nuestro Tiempo, México 1988. p. 143.
- 4/ VALENZUELA, F. José; "El Capitalismo Mexicano en..." op cit. p. 143.
- 5/ Ibid. p. 29.
- 6/ Idem.
- 7/ MARIA Y CAMPOS, Mauricio de; "La Política de Cambio Estructural" en Revista El Cotidiano No. 21 UAM-México, enero-febrero 1988. p. 16.
- 8/ Cfr. HUERTA, G. Arturo; op cit. p. 49.
- 9/ Cifras Obtenidas de SHCP en Informe sobre Deuda Pública Externa.
- 10/ VALENZUELA, F. José, "Economía Mexicana en..." op cit. Capítulo III, punto 8.
- 11/ Véase VUSKOVIC, Pedro; "Debates Actuales sobre el Desarrollo Industrial de América Latina" en Economía de América Latina No. 12. 2o. semestre CIDE, México 1984. p.p. 315-316.
- 12/ VALENZUELA, F. José; op cit. p. 144.
- 13/ GILLY, Adolfo; Prólogo al libro de José Valenzuela, op cit. p. 13.
- 14/ Idem.

- 15/ GUTIERREZ, L. Abelardo; "Cambio Estructural y Estructura Productiva" en "El Sector Externo en la Crisis" varios - autores, Editado por La Universidad de Puebla, México - - 1987, p. 27.
- 16/ HUERTA, G. Arturo; op cit. p. 173.
- 17/ Ibid. p. 189.
- 18/ GUTIERREZ, L. Abelardo; op cit. p. 49.
- 19/ GARZA, Enrique de la; "Desindustrialización y Reconversion en México" en Revista El Cotidiano No. 21 México, -- enero-febrero 1988 p. 4.
- 20/ GILLY, Adolfo; op cit. p. 14.
- 21/ Ibidem. p. 15.
- 22/ VILLAREAL, René; "La Reversión Industrial en América - Latina" en Reversión Industrial en América Latina, Tomo II Ed. FCE México, 1987. p. 15.
- 23/ CARRILLO, A. Ricardo; "La Reversión Industrial en México" en Reversión Industrial en América Latina; op cit. p. 129.
- 24/ Ibidem. p. 134.
- 25/ Ibidem. p. 5.
- 26/ Ibid. p. 7.
- 27/ VILLAREAL, René; op cit. p. 20.
- 28/ GILLY, Adolfo; op cit. p. 15.
- 29/ IBARRA, David; "Las Transformaciones de la Economía Internacional y los Imperativos de la Reversión en las - Economías Latinoamericanas" en Reversión Industrial en

América Latina" op cit. p. 103.

- 30/ HUERTA, G. ARTURO: "La Reversión Industrial en el Contexto de la Política Económica Actual" ponencia presentada en el IV seminario de la Economía Mexicana del Instituto de Investigaciones Económicas de la UNAM en la primera semana de diciembre de 1986. p. 4.
- 31/ Ibidem. p. 14.
- 32/ Ibid. p. 36.
- 33/ Comparecencia del Lic. Alfredo del Mazo ante la H. Cámara de Senadores 1986.
- 34/ DRUCKER, Peter, F.; "La Cambiada Economía Mundial" en Investigaciones Económicas No. 180 abril-junio 1987. p. 37.
- 35/ CALZADA, F. Fernando y GUTIERREZ, Aníbal; "Dependencia e Indigencia del Sector Externo" en El Sector Externo en la Crisis; varios autores Editado por la Universidad de Puebla. p. 155.
- 36/ MAREZ, William de; "Financiamiento del Comercio Exterior: La Experiencia de BLADEX en América Latina" en Reversión Industrial en América Latina, Ed. FCE, México 1987 - Tomo V. p. 141.
- 37/ ASCHENTRUPP, Hermann; "El Manejo de la Deuda Externa y la Inserción de México en la Economía Mundial" en Carta de Política Exterior Ed. CIDE Marzo-abril 1986. p. 6.
- 38/ HUERTA, G. Arturo; "Economía Mexicana Más..." op cit. p. 151.

- 39/ CALZADA, F. Fernando; "México, el Tercer Mundo y el Comercio Internacional" en Investigación Económica No. 180 - Abril-junio 1987. p. 139.
- 40/ CALZADA, F. Fernando y GUTIERREZ, Aníbal; "Dependencia e Indigencia del...", op cit. p. 63.

CAPITULO III

EVOLUCION DE LA REGION ECONOMICA "CUENCA DEL PACIFICO"

Las relaciones económicas internacionales en los años -- ochenta, se manifiestan en un contexto de transformación.

La aparición de nuevos fenómenos económicos, el surgimiento de nuevos actores, hacen que se gesten cambios en cada país, lo que significa un parteaguas en la historia de las relaciones económicas internacionales desde que en los setenta se agotara el patrón de desarrollo implantado después de la Segunda Guerra Mundial.

Los procesos productivos se internacionalizan y diversos agentes se preparan para acudir al mercado del Pacífico, la conformación de esta región manifiesta una cercanía física, pero que no implica necesariamente una cercanía económica, es decir, los países que convergen en esta región no son homogéneos en su desarrollo y estructura, por el contrario, manifiestan grandes diferencias en cultura, historia, desarrollo económico, dotación de recursos naturales y factores económicos.^{1/}

La región se encuentra formada, como se mencionaba, por países muy disímiles, entre los que se encuentran: tres de los países más poderosos en el comercio internacional, Japón, Estados Unidos y Canadá; atribuyéndosele a Estados Unidos el papel de pivote tanto de los países industrializados de occi--

dente, como de los que están en vías de desarrollo, lo anterior debido a sus constantes inversiones y la captación dentro de su mercado de diferentes productos de exportación de esos países; además localizamos a países de la región asiática del Pacífico, como los NIC's (Newly Industrialized Countries) Hong Kong, Corea del Sur, Taiwan y Singapur; los países que conforman el Grupo ASEAN, Filipinas, Indonesia, Malasia, Brunei, Tailandia y nuevamente Singapur; los países del Pacífico sudasiático, Australia, Nueva Zelanda y Papua Nueva Guinea; la República Popular China y la Unión Soviética.

La composición diversa de países muestra una región heterogénea. Estados Unidos y Japón tienen una posición especial dentro de la economía mundial, países que mantienen posiciones de liderazgo en el desarrollo y aplicación de tecnología avanzada en sus procesos productivos. Sin embargo, Estados Unidos manifiesta una declinación en su poder económico debido a los déficit comercial y presupuestal que enfrenta y la deuda externa que representa la mayor en el mundo; Japón por su parte, ha llegado a ocupar una posición de liderazgo en la generación y comercialización de innovaciones técnicas, además de ser centro financiero internacional y el mayor acreedor del mundo. "Ello implica ... la necesidad de una reestructuración de las pautas de interacción nipo-estadunidenses y la introducción de cambios en el modelo de relaciones vigentes entre ambos países."2/ Si hoy se manifiesta una preponderancia de la política económica de Estados Unidos en el mundo capitalista, se

presenta una articulación que podría dar paso a una relación más simétrica entre Japón y Estados Unidos.

Canadá, por su parte, es un importante centro comercial, - caracterizado por ser rico en recursos naturales y tener un al to nivel en el ingreso per cápita, haciéndolo un importante - mercado para las exportaciones.

Los NIC's asiáticos, Taiwan, Singapur, Corea del Sur y - Hong Kong, representan una pieza importante dentro de la re- - gión, caracterizados por una posición media en el ingreso per cápita, alta concentración de manufacturas en sus exportacio- nes y la eficiente utilización de su bajo costo de mano de - - obra para colocar sus productos en el mercado mundial.^{3/} De he - cho, el éxito de su estrategia de desarrollo se basa en una po lítica orientada hacia afuera, mejor utilización de su ventaja comparativa que consiste en abundante mano de obra barata, con diciones favorables para las industrias orientadas a la expor- tación y una moneda devaluada que permite una mayor competi- tividad de sus productos en el mercado mundial.

Los países del grupo ASEAN, tienen un nivel bajo de ingre- so per cápita y sus exportaciones consisten todavía en produc- tos primarios.

La Unión Soviética y la República Popular de China, for- man parte de la región del Pacífico. La Unión Soviética, re- presenta una vasta región que pertenece a Europa y a Asia, - - aún sin ser un actor poderoso en las decisiones políticas y so ciales de Asia y sin utilizar las técnicas de negociación asiá

ticas, tiene una fuerte presencia militar.4/

Por otra parte, China significa el gran mercado, la existencia de abundancia en fuerza de trabajo y con la implementación de nuevas reformas, que ya está haciendo, se aproximaría a las economías de mercado del Pacífico Asiático.

La desigualdad de desarrollo de estos países, los que han tenido éxito "... sin embargo, tienen una característica en común, ellas son economías de mercado basadas en la empresa y -- propiedad privada, en donde incentivos y localización eficientes de recursos son enfatizados. El comercio exterior tiene un lugar prominente en la orientación hacia afuera de su estrategia de desarrollo."5/

La Cuenca del Pacífico representa una vasta región donde se desarrollan importantes procesos económicos. "Para algunos autores el hecho de que confluyan en un mismo espacio geográfico grandes potencias como China y Japón, Estados Unidos y la Unión Soviética, plantea también un ajuste en las actuales -- alianzas de hegemonía mundial."6/

Dentro de la región encontraremos dos vertientes. Una la relación Estados Unidos-Japón en donde el Pacífico asiático representa la zona natural de operación de compañías de ambos -- países, por lo que pueden preverse que la estrategia que se desarrolla dentro de la región tendrá una fuerte influencia de ambos países.

La decadencia norteamericana, se compensa con una relación muy especial con Japón, en donde este último se encuentra fi--

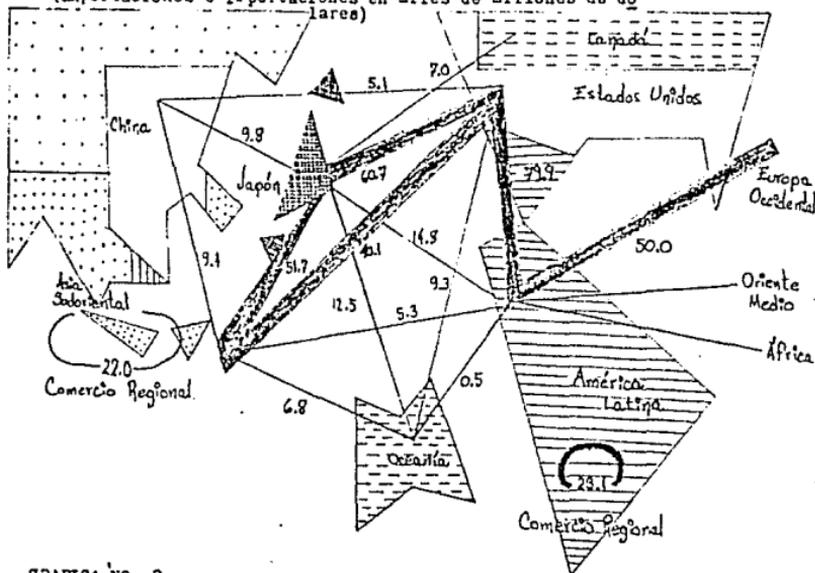
nanciando la economía de Estados Unidos.

La relación Japón-Estados Unidos manifiesta una mayor interdependencia, Japón se encuentra atrapado por sus inversiones y el mercado norteamericano, lo mismo que Estados Unidos ha quedado atrapado por el financiamiento japonés de su doble déficit. Japón ha empezado a moderar su dependencia estimulando una estrategia de demanda interna, utilizando los beneficios de producir en países con mano de obra barata y reimportando la producción.

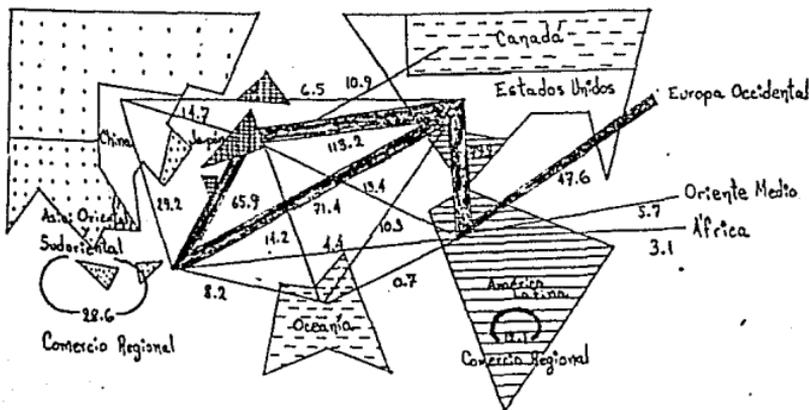
El ejemplo japonés ha sido muy bien seguido por sus vecinos. El éxito de las exportaciones de los NIC's asiáticos se debe, en parte, a la gran acogida que han tenido sus productos en el mercado norteamericano debido a su bajo costo y buena calidad, pero dentro de la zona asiática, su éxito se debe a la depreciación de sus monedas frente al yen japonés.

En el pasado se tenía incertidumbre acerca del suministro y calidad de la producción de los NIC's, pero hoy han sido erradicados esos temores, es un hecho que gran cantidad de sus productos están entrando con éxito al mercado japonés. Además las ventajas que ofrecen los NIC's para la producción hace que compañías japonesas utilicen estas ventajas. La relación entre estos dos países fortalece un amplio mercado asiático. Japón y los NIC's hacen esfuerzos para expandir las compras entre ellos bajo la fórmula "desarrollo e importación", por medio de la cual las compañías importan productos hechos bajo sus propias especificaciones y son destinados al mercado japo-

GRAPICA NO. 1
 COMERCIO INTERNACIONAL DE LA CUENCA DEL PACIFICO EN EL AÑO 1981
 (Exportaciones e Importaciones en miles de millones de dólares)



GRAPICA NO. 2
 COMERCIO INTERNACIONAL DE LA CUENCA DEL PACIFICO EN EL AÑO 1987



Fuente: Direction of Trade Statistic Yearbook 1988, citado en Revista de Integración Latinoamericana enero-febrero de 1990.

rando las que realizan dentro de la Comunidad Económica Europea. Esta regionalización se da en función del desarrollo económico interno de los países que ahí confluyen, complementación entre sus economías y el paso de una relación bilateral a una cadena comercial más multilateral.

El comercio creció en esta región, más rápidamente, debido también, en parte, a la declinación europea, sus productos ya no son competitivos en el mercado internacional, su comercio se ha cerrado, volviéndose más intraregional, con el deseo de surgir como bloque en 1992. De tal manera que mientras Europa se cierra y su prosperidad para importar bienes manufacturados declina, otros países se preparan para ser el centro del nuevo regionalismo.

Una comparación del comportamiento de la región del Pacífico respecto a otras, muestra que el polo de acumulación está cambiando. La Cuenca del Pacífico de 1960 a 1982 alcanzó un Producto Interno Bruto de 16 a 25% y en términos de producción fue de 40 a 60% en el mismo período.^{10/} Sus exportaciones como un tanto por ciento de las exportaciones mundiales ha ido de 9% en 1960 a 19% en 1983.^{11/}

Japón, con su espectacular desarrollo, se encuentra a la cabeza del desarrollo asiático. El Producto Nacional Bruto japonés es mayor 50% del de Estados Unidos y su economía sigue creciendo rápidamente. Los llamados 4 tigres asiáticos, por su parte, alcanzarán, de acuerdo a un documento de la OCDE, un 80% de las exportaciones totales de Japón.^{12/}

Cada país se ha formado su propia idea y estrategia para acceder a la zona del Pacífico.

El enfoque soviético sobre el Pacífico, se centra en las declaraciones de Mikhail Gorbachev, en las que afirma que la Unión Soviética es una potencia asiática y del Pacífico.^{13/}

Las razones que el líder soviético esgrime para hacer notar la presencia de la Unión Soviética en el Pacífico como potencia, se refieren a factores geográficos, demográficos y otros de carácter geofísico.^{14/} Pero al mismo tiempo, definen su posición dentro de la región desde una perspectiva militar, señalando que dentro del área Estados Unidos es su principal adversario, llevando la definición a un término básicamente bipolar. "Bajo Gorbachev, la Unión Soviética ha demostrado sistemáticamente su deseo de negociar en forma preponderante, e incluso exclusiva, con los Estados Unidos, don lo cual se desatiende de las realidades de la región asiática.... Un indicio del hecho de que en buena medida ese mandatario se adhiere todavía a un concepto más bipolar que el cuadrilateral de Asia y el Pacífico, fue el hecho de que Gorbachev subrayara en su discurso de Vladovstok... (que) es indudable que sin los Estados Unidos, sin su participación, no podremos resolver el problema

de la seguridad y la cooperación en la zona del Pacífico..."15/
Ver nota de pie de página.

A pesar de la visión bipolar, en el plano económico se pretende una apertura que beneficie el comercio soviético y en general de su economía, por ello se manifiesta un acercamiento con organizaciones económicas internacionales como el Fondo Monetario Internacional, el Banco Mundial, El Banco de Desarrollo Asiático y la Conferencia de Cooperación Económica del Pacífico; al mismo tiempo, la Unión Soviética ha permitido la creación de leyes que propicien la formación de empresas conjuntas con Japón y otros países capitalistas.

Dentro de los objetivos de la Declaración del Gobierno Soviético sobre la región Asia-Pacífico en abril 23 de 1986, se encuentra el fomento de nuevas formas de comercio, intercambio de información científica, fomento de estudios pacíficos del espacio en bien del interés público, etc.16/

NOTA: La percepción bipolar soviética se muestra principalmente en el informe rendido por Borbachev ante el 27° Congreso del PCUS, el 25 de febrero de 1986 y el discurso pronunciado por dicho mandatario en Vladivostok el 28 de julio de 1986. Esta visión se manifiesta a mediados de los ochenta, es un momento específico, sin embargo, las condiciones mundiales tanto como las soviéticas en especial han cambiado; la capacidad de las superpotencias para controlar el curso de las tendencias centrifugas aun en sus propias esferas de influencia es cada vez menor, al inicio de los noventa la tendencia soviética se muestra cada vez más en términos de negociación multipolar, con más disponibilidad al desarme. Tenemos que pensar que la glasnot, la intensificación de las relaciones con Occidente, y la creciente relación entre todos los países de Europa marcan el inicio de una nueva etapa. La reunión de representantes de países tanto de la OTAN como del Pacto de Varsovia en 1990 ponen fin a una relación bipolar URSS-EE.UU. reduciendo la tensión internacional mantenida durante el período de la Guerra Fría.

Por su parte, los países de Europa Occidental, observan - el desenvolvimiento de la Cuenca del Pacífico, como un concepto misterioso.

Gran Bretaña mantiene un flujo de inversiones en el sector primario y en el sector terciario, estas inversiones se concentran en los países que por largo tiempo ha tenido una influencia británica.

La República Federal Alemana mantiene inversiones locales menores a las de Gran Bretaña, pero este país tiene posibilidades de implantar mercados locales sustentando su comercio en la gran diversidad de productos que ofrece y la eficacia de la industria alemana.

Francia no solamente tiene una modesta inversión y ésta es mayor en el componente bancario y es débil en la inversión industrial.17/

China también está implementando algunas reformas económicas para tener un mayor acercamiento a los países del Pacífico Asiático. Un proyecto económico radicalmente nuevo le da prioridad al consumo, enmarca una política de apertura exterior y la necesidad de establecer lazos económicos y comerciales con occidente, muestra de ello son las llamadas zonas económicas especiales, establecidas a lo largo de la costa, ofreciendo incentivos para la inversión de compañías extranjeras. La mayoría de los países desarrollados de la región están tomando ventajas de los incentivos que se ofrecen, Corea del Sur maneja ya un monto de 2 mil millones de dólares en su comercio con --

China.18/

En realidad resulta muy difícil hablar de la Cuenca como un foro de cooperación, tan sólo se presenta hoy día como un esquema flexible, en donde los países del lado asiático tendrán una considerable importancia; de tal manera que los primeros foros de discusión sobre esta región se dan en Tokio en -- 1968: el Pacific Business Council y la Pacific Trade and Development Conference, en ambas reuniones se trataron de excluir temas relacionados a problemas políticos y estratégicos, las Conferencias fueron encaminadas principalmente a problemas económico-comerciales. en relación a lo anterior, Miguel S. Wionczek escribió en "La Situación y el Futuro Político de los - - Países Asiáticos de la Cuenca del Pacífico": los organizadores iniciales de ambos (conferencia y tratado) hicieron todo lo posible para excluir de los respectivos temarios toda conflictiva problemática política-estratégica de la Cuenca y dedicaron su atención a las relaciones económicas entre los miembros de - la Cuenca considerados por los japoneses --es factible sostenerlo ex-post 20 años después-- como sus principales presentes o - futuros socios de negocios alrededor del Océano Pacífico. Artículo publicado en el Financiero 29 de febrero de 1988 p. 84.

En el Pacific Business Council se trataron muy superficialmente todos los temas relacionados con el establecimiento de una zona comercial en el Pacífico en la Pacific Trade and Development Conference se lanzaron algunas ideas sobre el tema. Las reuniones por lo regular tenían un carácter informal,

se trataba de no involucrar a los jefes de gobierno para no resaltar los asuntos políticos; el rol principal en las conferencias lo llevaban los japoneses y los norteamericanos, manteniéndose en segundo lugar representantes de Australia y Canadá, por su parte, la Unión Soviética tenía participaciones esporádicas y desaparecieron de las reuniones hacia los años setenta siendo sustituidos poco a poco por los representantes chinos, todo lo anterior tenía un propósito clave: "...asegurar que las relaciones económicas, financieras y tecnológicas dentro de la región del Pacífico fuesen tratadas simultáneamente a distintos niveles: en los mecanismos informales con enfoque multilateral y en el mundo de la real politik entre los gobiernos."^{19/}

En 1979, los profesores Hugh Patrick, de la Universidad de Yale y, Peter Drysdale, de la Universidad Nacional de Australia, propusieron una organización para el comercio y desarrollo del Pacífico, la propuesta no se adoptó oficialmente, pero sirvió de referencia para las Conferencias sobre la Cooperación Económica del Pacífico.

La primera Conferencia se dio ante el interés de tratar los problemas derivados de la interdependencia económica regional, se reunió en septiembre de 1980 en Canberra, Australia. La segunda Conferencia fue en Bangkok, Tailandia en junio de 1982, en ella hubo participantes observadores de organismos internacionales como la OCDE y la Comisión Económica para Asia y el Pacífico de las Naciones Unidas. La tercera Conferencia -- tuvo lugar en Bali, Indonesia en noviembre de 1983. La cuarta

en Seúl, República de Corea, en abril de 1985; la quinta en noviembre de 1986 en la ciudad de Vancouver, Canadá, en ella estuvieron representados, por primera vez, como miembros regulares de China y Taiwan. De esta Conferencia surge la declaración de Vancouver sobre la Cooperación Económica del Pacífico, la que fortalece las bases sobre las que están organizadas las conferencias internacionales.20/

Por lo que respecta al plano militar, siempre unido al económico, éste se encuentra en el área del Pacífico bajo la hegemonía norteamericana y, mientras las economías sudasiáticas están floreciendo, ni Estados Unidos ni la Unión Soviética, se encuentran en condiciones para seguir pagando los gastos militares para proteger a los países de Asia. Sin embargo, los asiáticos no tienen prisa para reemplazar la protección de las superpotencias, por alguna protección asiática, ya sea China o de Japón, los que representan a los mejores candidatos, incluso estos mismos países no piensan en un cambio de una pax americana a una pax asiática.21/

Lo que realmente buscan los asiáticos en Estados Unidos es, por un lado, la protección militar y, por otro, un mercado lo suficientemente grande que pueda absorber sus productos. Si Asia recibe de Norteamérica protección suficiente, ello libera recursos económicos en esos países para retroalimentar sus procesos productivos, de tal manera que cada uno hace lo que mejor sabe hacer, Asia sabe como incrementar su capital y Estados Unidos tiene los medios e interés suficiente para proteger

De esta manera se presenta el escenario para la conformación de la Cuenca del Pacífico, en donde los conflictos estarán presentes en mi opinión, son las potencias, aquellos países que han adquirido un estatus a nivel mundial tanto en el plano económico como el tecnológico y político; las que plantearon los objetivos y estrategias para arribar a esta zona y las que sacarán el mayor provecho de la misma, porque además de agruparse en ella potencias mundiales, también encontramos una vasta fuente de recursos naturales. Los países del Pacífico aportan el 84% de la seda natural, 87% del caucho, el 67% del algodón y el 63% de la lana del mundo entero, además posee el 21% de las reservas probadas de petróleo mundial.^{22/} materiales que proveerán a las naciones fuentes de material suficiente para continuar con el proceso productivo y su avance tecnológico.

3.1 EL TRASLADO DEL POLO DE ACUMULACION MUNDIAL REESTRUCTURA EL CAPITALISMO

Los cambios en la economía mundial, el traslado del polo de acumulación mundial, tiene implicaciones dentro del sistema capitalista. Los hechos que ilustran la magnitud de los cambios son:

- La pérdida de la hegemonía estadounidense. La disminución de la competitividad de su planta industrial, los desequi

librios macroeconómicos con el déficit fiscal y comercial, que por primera vez desde 1914 han convertido a Estados Unidos en deudor y la devaluación de su moneda, son características que ponen en jaque la economía mundial y la presencia hegemónica norteamericana.^{23/}

- Consolidación de Japón como centro financiero mundial.- En 1987 el capital externo de Japón alcanzó 270 mil millones de dólares, mientras que Estados Unidos mantiene una deuda de 420 mil millones de dólares.

- La localización más dinámica de la industria y de las actividades económicas se traslada del Atlántico al Pacífico, con el cierre de Europa occidental y la política de exportación e importación de Japón se han intensificado las presiones sobre el mercado norteamericano estimulando respuestas proteccionistas.

- La industrialización de China y su mayor participación en el comercio internacional, este país tiene más de 80 mil millones de dólares del total de exportaciones e importaciones, de los cuales aproximadamente el 50% de las importaciones se dirigieron a la región del Pacífico y 50% de las importaciones fueron hechas de estos mismos países.^{24/}

- Transición en los sectores de crecimiento líderes que no son más fuente de crecimiento y empleo, por lo menos, lo anterior se da en las economías avanzadas. Las industrias tradicionales están siendo desplazadas por las industrias de servicios, biotecnología e informática. Hay un cambio de las indus

trias intensivas en energía y fuerza de trabajo a las industrias en conocimiento.

Japón es un ejemplo de la eficacia de la utilización de la industria de servicios, en 1987 este país invirtió cerca de 10 mil millones de dólares en acciones americanas, maneja una gran cantidad de bancos en ese país. De esta manera Japón apoya económicamente a Estados Unidos y, también, se beneficia del servicio bancario que está prestando.

- La transición de estos sectores implica a su vez, que varias industrias en diferentes países tendrán que readaptarse a la nueva estructura económica mundial.

- Despliegue de una economía de endeudamiento internacional a partir de 1974. Este endeudamiento manifiesta su primer límite en 1982 con la crisis de la deuda externa que afecta a los países del Tercer Mundo y convierte a las economías latinoamericanas en exportadoras de capital.25/

- Internacionalización de los mercados financieros, los cuales manifiestan una tendencia a constituir un mercado de capitales de carácter global y de funcionamiento continuo. Tal fenómeno permite revitalizar la economía de endeudamiento por medio de las bolsas de valores las que a su vez tienen un segundo límite en el desplome bursátil de octubre de 1987.26/

Los cambios manifiestan una etapa de transición, el traslado del polo de acumulación a otro, no es automático, la práctica de una relocalización de los factores de producción, puede resultar dolorosa para aquellos que tengan que enfrentar-

la.27/

La fuerza de la competencia es requerida para una mejor -
relocalización. Los países expuestos a las presiones del cam-
bio a menudo se resisten a él utilizando medidas proteccionis-
tas, poniendo barreras arancelarias y no arancelarias o utili-
zando subsidios para ayudar a los sectores clave.

En los últimos años las medidas proteccionistas se han in-
tensificado. Estados Unidos utiliza mecanismos internos, para
evitar que los países con producción altamente competitiva pe-
netren a su mercado, desequilibrando la economía.

Dentro de la economía mundial cada vez más interdependien-
te, se manifiesta un encuentro de fuerzas integracionistas de
la economía mundial y las fuerzas centrífugas del Estado sobe-
rano, lo que incrementa el problema político de quién coopera-
rá con quién y con qué propósito. Ante el encuentro de estas --
fuerzas los acuerdos internacionales de comercio son cada vez
menos respetados, haciendo difícil negociar concesiones mutuas.

"Los países que vienen tendrían que afrontar nuevos obs--
táculos, sobre todo de los países industriales tradiciona- - -
les."28/ Los retos que tendrán que afrontar son los cambios
en la demanda, ajustes en el cambio tecnológico, cambios en -
los precios de energía, sobre todo el reajuste en los procesos
productivos que incluye la relocalización de los factores de -
producción, fragmentando este proceso y la utilización de pla-
taformas de exportación.

El florecimiento del Pacífico Asiático, no representa, ne

cesariamente, un declive del oeste, no tiene por qué ser un juego de suma cero.^{29/} Occidente puede aprovechar la mano de obra barata de otros países, poner plantas, producir y regresar la producción a casa. Un poco más del 50% de las exportaciones de Singapur a Estados Unidos son bienes que empresas norteamericanas elaboran en Singapur y regresan a su país.^{30/}

Sin embargo, la asimilación de los cambios, la generación de sentimientos proteccionistas llevan al desvanecimiento del orden económico mundial y a su fragmentación en bloques regionales.

El corazón del cambio se encuentra en la asimilación de los avances surgidos de la revolución tecnológica. Esta revolución consta de producir algo con mayor productividad y eficiencia, surgiendo de la misma formas más flexibles de producción. "Esta revolución tecnológica no ya propiciado todavía una nueva etapa de acumulación económica acelerada, en parte por la perplejidad y los cambios que han aparejado la redefinición vertiginosa de ventajas comparativas y la aparición de nuevos factores de producción que han forzado sentimientos de reserva y han vuelto cautelosos a los inversionistas."^{31/}

Con los avances tecnológicos, la aparición de nuevos factores de la producción y la fragmentación de los procesos productivos, se trata de crear una nueva división internacional del trabajo, de acuerdo a los niveles de desarrollo que presenten cada una de las naciones participantes.

El crecimiento de la región del Pacífico no sólo represen

ta obstáculos y problemas para el desarrollo y desenvolvimiento de otras naciones, sino también manifiesta efectos de propagación y beneficios. El dinamismo del Pacífico hará que la región sirva de polo de crecimiento. Habrá un efecto de propagación como se manifiesta en la teoría del Comercio Internacional, el dinamismo de los flujos comerciales de la región impulsará a sus socios intraregionales más allegados, tendrá un - - efecto de estímulo, especialmente para las economías abiertas y orientadas al comercio. El crecimiento del Pacífico provera la competencia necesaria para prevenir el monopolio y el estancamiento, estimulando los avances y, de acuerdo a Staffan B. - Linder, habrá una influencia en los patrones de crecimiento, - pensamiento y estrategias económicas. ("The Pacific Century" - 1986, p. 10)

3.2 INFLUENCIA DE ALGUNOS PAISES DENTRO DE LA CUENCA DEL PACIFICO

El éxito económico de algunos de los países que confluyen en la Cuenca del Pacífico ha influido en patrones de pensamiento y estrategias de desarrollo.

Para China la Cuenca se ha convertido en un modelo alterno, las reformas a su sistema económico se encaminan a competir ventajosamente en este escenario.

La nueva dirección política de la Unión Soviética está --

una destrucción del 40% de sus zonas urbanas, Japón logra surgir y situarse como un país central del dinamismo de la economía internacional.

A partir de 1970 su desarrollo se centra en la demanda de exportaciones, aprovechando su elevada tasa de ahorro, la subvaluación del yen y gran asimilación de los cambios tecnológicos. Desde 1960, ya un cuarto de las medidas especiales de impuestos del gobierno japonés fueron evocadas a promover exportaciones.

Japón pareció ser el más beneficiado del colapso de precios en comida, petróleo y otros bienes primarios en los ochenta, por su inusual estructura comercial de exportar productos manufacturados con alto valor agregado e importar bienes sin procesamiento, lo cual equivalía a la formación de un grueso superávit comercial, 33/ el cual fue de 1985 a 1986 de 56 mil millones de dólares a 92.7 mil millones de dólares.

Japón que ha demostrado tener amplia capacidad de adaptarse a los cambios en el ámbito internacional, a partir de las crisis petroleras de 1973 y 1979 basó sus ventajas comparativas en la exportación de manufacturas contando con alta tecnología, mano de obra barata y petróleo a bajo precio; tiene la necesidad de insertarse en un marco internacional caracterizado por una profunda crisis financiera, monetaria y comercial, redefiniendo sus vías de acción.

La demanda externa que en los setenta sirvió de fuente de dinamismo económico, se enfrenta a límites que obligan a

cambiar hacia la demanda interna.

El principal problema que Japón enfrenta para continuar con su desarrollo a base de exportaciones son las presiones -- que sus socios comerciales le hacen para reevaluar su moneda. -- El Acuerdo Plaza de 1985 obliga a un reajuste en las tasas de intercambio de las principales divisas. Como respuesta, el yen se apreció 70% contra el dólar, pasando de 240 a 140 yen--dólar, surgiendo a la par serios problemas de competitividad.

Bajo las presiones de Estados Unidos por mantener un elevado superávit comercial, Japón ha tenido que regular su economía. Antes de la Cumbre de Tokio de 1986, cuando las presiones externas para decidir la política comercial se estaban intensificando, surge el Reporte Maekawa, inspirado por Nakasone, este reporte Económico se da a conocer hasta abril de -- 1987, contiene tres puntos básicos:

- Japón debe reducir su superávit en cuenta corriente.
- La estructura económica de Japón se debe basar en la demanda interna.
- Mantener el equilibrio de los balances externos.^{34/}

A partir del reporte la economía japonesa se reestructura, sus exportaciones han decrecido, especialmente en áreas como -- la textil y la del acero, obligando a Japón a expandir su demanda interna.

Existen 5 factores que han permitido la expansión de la -- demanda interna:

- Drástica valoración del yen, produciendo disminución en las exportaciones y aumento en las importaciones.

- Cambio de la política pasiva a una política monetaria y fiscal expansiva creando una nueva demanda.

- Incremento en el precio de la tierra y las acciones.

- Capacidad de las industrias japonesas para orientar sus estrategias fomentando inversiones directas en el extranjero a fin de establecer sus bases de producción fuera del país.

- Capacidad de innovación tecnológica.35/

El programa de expansión de la demanda interna, no sólo contribuirá a la cooperación económica internacional, sino ayudará también a la economía japonesa. Se estima que el PNB creció en el año fiscal 1987, 1.5 puntos adicionales, moviendo la demanda interna hacia una recuperación. (Ver Cuadro No. 1)

Para entender la estrategia de desarrollo de este país, - su política vacilante y pragmática, respecto a las respuestas que ha dado al exterior en el manejo de su política económica, Kent E. Calder utiliza el término Estado Reactivo.36/ "La interpretación del Estado-Reactivo sostiene que el ímpetu del -- cambio de política es provocado por presiones externas." 37/

Desde la perspectiva de la Teoría de las Relaciones Internacionales, Japón es un Estado reactivo de especial interés -- por su enorme desarrollo económico y también porque tiene una estructura interna que se relaciona con su política económica internacional. En el aspecto económico las reacciones japonesas frente a presiones externas se manifiestan en la revalua--

ción del yen y en el Reporte Maekawa.

CUADRO No. 1

EFFECTO DEL PAQUETE ECONOMICO DE EMERGENCIA EN LA EXPANSION DE
LA DEMANDA INTERNA

	RECORTE DE IMPUESTOS	GASTO EN TRA- BAJOS PUBLICOS	TOTAL
CONSUMO INDIVIDUAL	0.4	0.3	0.7
INVERSION EN VIVIENDA	0.2	0.9	1.1
INVERSION EN EQUIPO	0.2	1.2	1.4
INVERSION PUBLICA		11.9	11.9
EXPORTACIONES, ETC.	---	---	---
IMPORTACIONES, ETC.	0.4	0.7	1.1
PNB REAL	0.2	1.4	1.5

FUENTE: Proyectado en base al Banco Industrial de Japón en el modelo de corto plazo. Obtenido de: "Japan's Changing Economic Structure" por Ariyoshi Okumura, en Journal of Japanese Trade and Industry set.-oct. 1987 p. 12.

La política japonesa de ayuda al exterior, también parece ser reactiva, apoyando los propósitos estratégicos de Estados Unidos en economía global. Japón ha jugado un rol de apoyo de las economías del sureste asiático neutralizando la presencia de China en la región. Desde 1970 ha dado asistencia a países de Asia, Oriente Medio y América Latina, naciones de interés - estratégico para Estados Unidos, complementando la asistencia

de seguridad americana.38/

En los ochenta se manifiesta el activismo japonés, especialmente en vista del declinamiento económico de Estados Unidos, el estancamiento de la economía de Europa Occidental en su participación en el panorama internacional; basado únicamente en su propio liderazgo económico, tecnológico y geoestratégico. La acción decisiva dentro de la política económica japonesa se hace más difícil, tal vez por su fragmentada autoridad, es decir, Japón tiene una jerarquía compleja sin una cumbre pico. El aspecto decisivo de la política activa se debe a que Japón cuenta con fuertes ministerios como el de finanzas y el MITI.

El Estado reactivo japonés tiene un doble carácter, por un lado, encuentra iniciativas independientes difíciles, por otro lado, es a menudo pragmáticamente flexible bajo presión externa especialmente en el sector financiero y tecnológico.

Las presiones internacionales parecen darle a las firmas japonesas, particularmente a aquellas que invierten masivamente en nuevas plantas en el extranjero, un creciente interés en instrumentar una política económica más activa, incluyendo una diplomacia más preocupada por la seguridad nacional e internacional.39/

3.2.2 LOS PROBLEMAS DE LA ECONOMIA NORTEAMERICANA

Estados Unidos con un territorio de 9,363,948 kilómetros cuadrados y grandes litorales al Pacífico, enfrenta fuertes problemas económicos y ve cuestionado su liderazgo.

Estados Unidos, cuyo punto central de su política había sido la defensa de Europa Occidental que también era su punto de inversión, comercio e interés cultural; ha cambiado su política, orientándola más hacia el Pacífico.40/

En 1981 Estados Unidos alcanzó un superávit comercial de 6.3 mil millones de dólares, siendo el último en la década de los ochenta.41/ Para 1985, Estados Unidos era un deudor neto, con un déficit comercial de 108.3 mil millones de dólares, de los cuales 34 mil millones de dólares eran en relación a Japón.42/

La causa inmediata de la posición desequilibrada de la economía norteamericana parece encontrarse en la política económica seguida por la Administración Reagan, sobre todo en su política fiscal y de impuestos.

"Un recorte masivo de impuestos sin una reducción complementaria del gasto del gobierno federal ha resultado en un enorme y continuo déficit presupuestal."43/

Dentro de Estados Unidos existe una política orientada a fomentar el ahorro, por lo tanto, el gobierno tuvo que instrumentar políticas que permitieran la entrada de capital foráneo para subsanar el déficit, el mismo que también fue financiado

por los mercados de capital mundiales.

El intreso de capital extranjero a la economía norteamericana, fue convirtiéndolo poco a poco en deudor. Desde 1981 el dólar sobrevaluado y el incremento en las tasas de interés mundiales trajeron a Estados Unidos un gigantesco déficit comercial.

Mientras tanto la política expansiva económica y el crecimiento del gasto público en defensa fue posible gracias al financiamiento que otras naciones daban a este país.

Las tres grandes fuentes de capital para Estados Unidos, han sido: los productores árabes de la OPEP, principalmente Arabia Saudita; Alemania Occidental y Japón. En 1985, 535 mil millones de dólares de inversión japonesa en el exterior fueron a parar a los bonos del tesoro norteamericano.44/

La principal razón para el flujo de capital japonés hacia el tesoro norteamericano fue el agudo incremento en la diferencia entre las tasas de interés real de Estados Unidos y Japón. Japón ha liberalizado su mercado de capitales casi al mismo tiempo que el gobierno norteamericano implementaba políticas de recorte en impuestos y su déficit presupuestal crecía.

Esta relación de complementariedad que se ha dado entre estos dos países se debe a, en parte, las relaciones Reagan-Nakasone que fue codificada a partir de mayo de 1984 con el Reporte del Comité para Japón-Estados Unidos del yen-dólar sobre la Liberalización e Internacionalización del Sistema Financiero Japonés.45/

Las presiones norteamericanas sobre la economía japonesa se deben principalmente a: que un uso internacional del yen -- causaría su apreciación y por ende disminuiría sus exportaciones, reduciendo, de esta manera, el déficit comercial de Estados Unidos con este país; los negocios japoneses perderían, -- con la apreciación del yen, su competitividad por los bajos intereses y los costos de capital; el elevado ahorro interno de Japón podría financiar instituciones norteamericanas.

Como se puede ver la economía de Estados Unidos demuestra gran debilidad, porque ya no es fuerte y expansiva por sí misma sino por el apoyo recibido del exterior.

La política económica de Estados Unidos ha reaccionado -- frente a sus problemas, dando respuestas neoproteccionistas, -- sobre todo frente a países asiáticos, con quienes mantiene un serio déficit comercial. (Ver cuadro No. 2)

Para Estados Unidos es difícil reconocer la pérdida del -- dinamismo de su economía y el fortalecimiento de países de la Cuenca, dentro de la que se consolida un poder multipolar que cada vez cuestiona más su liderazgo.

El sentimiento proteccionista norteamericano, también es muy marcado en contra de Japón. Ejemplo de ello es la decisión de Estados Unidos de incluir en la llamada lista Super 301 de la Ley Comercial de 1988 a Japón, distinguiéndolo como país comercial desleal, fortaleciendo la posición japonesa de perseguir una política exterior más independiente de Estados Unidos.46/

CUADRO No. 2

BALANZA COMERCIAL DE ESTADOS UNIDOS CON LOS NIC'S ASIATICOS.

Estados Unidos, 1988
(Miles de millones de dólares)

Hong Kong	- 6.51
Corea del Sur	- 9.89
Taiwan	- 16.01
Singapur	0.84

FUENTE: Excélsior, Sección Financiera, 10 de febrero de 1989.

3.2.3 RELACIONES COMERCIALES ESTADOS UNIDOS-JAPON

La nueva estructura de la economía mundial se encuentra marcada por tres cambios esenciales, el deslizamiento de una economía de productos primarios hacia una economía industrial; esta economía industrial se ha desligado del empleo y, los flujos de capital se han convertido en la fuerza motriz de la economía mundial.^{47/}

A partir de estos cambios, una transformación en los procesos productivos, sobre todo en los países altamente industrializados, donde estos procesos han dejado de ser intensivos en mano de obra y materias primas, para pasar a una etapa donde la base está en el conocimiento y el capital, se ha pasado de la mecanización a la robotización o automatización.

En este panorama de reajuste, la presencia de una creciente capacidad japonesa ha llevado a este país a intervenir en forma sustantiva en los procesos de cambio del sistema global. "Si hoy existe un predominio estadounidense en el ámbito de influencia occidental, las próximas décadas podrían mostrar la articulación de un eje económico más simétrico entre Japón y Estados Unidos con importantes consecuencias políticas, económicas y estratégicas para ambos y para el sistema global."48/

Las relaciones niponas-estadunidenses, tienen gran efecto en las interacciones que hoy viven las dos naciones. La ocupación americana en la posguerra inspiró en Japón una serie de reformas a la "manera" americana como la Constitución de 1946, junto a todo un vasto conjunto de reformas estructurales que sentaron las bases para el posterior crecimiento de Japón, su participación comienza a ser notoria, moviéndose del tutelaje norteamericano para ser un compañero en igualdad de condiciones económicas.

Para la segunda mitad de la década de los ochenta, Japón alcanza 8% en la participación del comercio internacional, mantiene un superávit comercial respecto a Estados Unidos.

Las relaciones Japón-Estados Unidos constituyen una pieza fundamental en la política japonesa debido a las fricciones en el campo comercial que se están generando, es decir, los desequilibrios que está sufriendo la economía norteamericana, con el creciente déficit comercial y fiscal, así como su endeudamiento han llevado a este país a instrumentar cambios en sus -

relaciones económicas internacionales.

Entre las principales causas del desequilibrio comercial de Estados Unidos se encuentran las revaluaciones del dólar en 1980 y 1985, la demanda de inversión privada y aumento en el déficit federal (por haber realizado un gasto mayor a lo producido, excedieron el ahorro interno, propiciando que tanto el sector público como el privado buscaran capital en el extranjero, a su vez los extranjeros atraídos por las altas tasas de interés hicieron que la demanda de valores estadounidenses se incrementará, aumentando con ello el valor del dólar, traduciendo a un aumento de precios de los productos exportados que declinaron su competitividad.^{49/}

Este panorama para Japón representa un serio problema, ya que los desequilibrios estadounidenses han propiciado la elaboración de una serie de proyectos para elevar tarifas e imponer cuotas de importación a productos extranjeros; de acuerdo a -- Carlos J. Moneta, existen más de 65 proyectos de ley, entre -- ellos la Ley de Emergencia sobre comercio y Promoción de Exportaciones, con ella se pretende imponer un 25% de recargo a las importaciones japonesas y de otros países que mantengan superávit masivo con Estados Unidos.

Por otra parte, las características del comercio entre estos dos países presentan una simetría estructural, Japón, invade el mercado norteamericano con productos manufacturados, éste mismo importa de Estados Unidos aproximadamente un 50% de productos manufacturados y el resto lo cubre con productos --

agrícolas y artículos varios.

Ambos países hacen esfuerzos por mantener una posición dentro del sistema, pero el conflicto comercial puede llegar a ser una de las más graves crisis del sistema comercial internacional.

El conflicto tiene dos dimensiones: la primera, que podría considerarse la menos importante, es el problema tradicional de las políticas comerciales por acceder a los mercados y la estructura de prácticas nacionalistas, el segundo, es de naturaleza monetaria y macroeconómica. En este sentido, Estados Unidos reprocha a Japón el mantener su mercado cerrado y, Japón acusa a Estados Unidos de ser el artífice de sus desequilibrios comerciales, por mantener un enorme déficit fiscal y una moneda sobrevaluada.^{50/}

Respecto al problema de naturaleza monetaria, las tarifas de intercambio acrecentan la tensión entre dos naciones. La primera manifestación del conflicto económico se encuentra en el estallido Nixon-Conally de sobrecarga de importación ocurrido a principios de los setenta cuando el dólar se sobrevaluó entre un 20 y un 25%. El segundo rompimiento llevó al acuerdo Strauss-Ushiba de 1978 seguido de una modesta sobrevaluación del dólar en 1975-1977. Hoy día, el dólar sobrevaluado reduce la competitividad de la planta industrial norteamericana.

La estructura económica de Japón juega un papel importante en la conformación de su superávit comercial. La tasa de ahorro japonesa excede a la inversión doméstica creando flujos

de capital masivos, lo cual mantiene al yen deprimido frente - al dólar, dándole a Japón una posición competitiva respecto a Estados Unidos.

Actualmente Estados Unidos está siguiendo una política - devaluatoria con el fin de exportar más y reducir el déficit - comercial, de tal forma que a medida que el valor del dólar ba - ja, los productos extranjeros aumentan su valor, lo cual pre - siona a la baja las importaciones.

Respecto a Japón, esta política no ha tenido gran influen - cia ya que la estabilidad de los precios de materias primas en el mundo entero, a medida que el yen se revalúa, el costo en - dólares de materias primas se reduce, permitiendo una baja en los precios de los productos en su propia moneda que luego --- transmite a los Estados Unidos.

Dentro de la Economía interna de Estados Unidos, la deva - luación del dólar es contraproducente respecto a su déficit - fiscal, ya que una moneda con bajo nivel valorativo desalienta la inversión extranjera y limita su solvencia a los acreedores.

En relación a Japón, sin embargo, las presiones norteamer - icanas han generado una transformación en su economía imple - mentando medidas para incentivar su demanda interna, abrir su mercado y revaluar su moneda. La revaluación del yen a partir del Acuerdo G-5 de 1985 aumentó el valor del yen de 221 a 140 entre 1985 y 1987. La aguda apreciación de la moneda nipona - presenta un reto para la economía de ese país, ya que se mani - fiestan transformaciones que pueden afectar la estructura del

comercio exterior. Para 1966 las exportaciones reales cayeron 3.2% y se pronostica que seguirán en descenso si el yen continúa elevándose, además de que el volumen de las importaciones aumentó 12.5% en ese mismo año. Pero debido a que los precios de las exportaciones denominadas en dólares se elevaron como resultado de la apreciación del yen y del precio de las importaciones declinaron, principalmente como resultado de los bajos costos del petróleo, el superávit comercial japonés se incrementó en términos denominados en dólares.51/

Es claro entonces que Japón debe hacer esfuerzos para hacer que su economía dependa de las exportaciones y amplíe más su demanda interna, como se recomienda en el Reporte Maekawa.

La orientación que siga la política japonesa para responder a los desafíos, ejercerá gran influencia en la estructura de sus relaciones con Estados Unidos y afectará la evolución del sistema económico global, proyectándose con fuerza en la región de la Cuenca del Pacífico.

Lo anterior requiere una redefinición de los intereses y vías de acción nacionales, en función de la pérdida de supremacía estadounidense en la década de los setenta, los intentos de restaurarla de la Administración Reagan y la necesidad de desarrollar una política exterior que adecúe el papel político y estratégico de Japón a la importancia y requerimientos de su poder económico.52/

Desde el punto de vista técnico-industrial, Estados Unidos tiene una desventaja con Japón respecto al costo de los

productos; primero, porque no cuenta con mano de obra barata, - la calidad de esta fuerza laboral no es comparable a la japonesa y, segundo, porque su moneda está sobrevaluada, lo cual dificulta la comercialización de sus productos. Sin embargo, es el país que más gasto realiza en investigación y desarrollo -- (77,285 millones de dólares en 1982), lo cual significa que - tienen una ventaja en producción y procesamiento tecnológico, - pero también hay que tomar en consideración que una gran parte de este capital está destinado a programas espaciales y de defensa, por lo que Japón tiene una política industrial en base al avance tecnológico industrial, con la aparición de nuevos - artículos electrónicos, robots industriales, semiconductores, etc., estructurándose una de las tecnologías denominadas ultra modernas. Coexistiendo, por lo tanto, al competencia entre am bos.

Fuerte competencia, presiones proteccionistas, búsqueda - de mayores mercados, son algunas de las características que - representan a la relación Estados Unidos-Japón, sin embargo, - ambos países manifiestan una relación de complementariedad. Ja pón contribuye a sostener la economía norteamericana por medio de la compra de bonos del tesoro, inversiones bancarias, etc. Estados Unidos, a su vez ofrece el más grande mercado del mundo para los productos nipones y ambos representan la relación comercial con más fricciones dentro de la Cuenca, pero a su - vez la más fuerte ya que ambos países contribuyen con el 34% - del PNB mundial, 22% del comercio mundial y 20% de las exportata

ciones mundiales.53/

3.2.4 DESARROLLO DE LOS NIC'S ASIATICOS

La industria orientada a la exportación es un estadio, precondition por la cual pasan los países que no tienen recursos naturales, sin embargo, a medida que se avanza hay una expansión de la fuerza de trabajo industrial.54/

Los NIC's asiáticos, Corea del Sur, Taiwan, Singapur y - Hong Kong, llamados también los 4 tigres asiáticos, fueron catalogados en 1970 en un documento de la OCDE, por su rápido -- desarrollo, como países de reciente industrialización. Este - organismo hace un contraste con la experiencia de la mayoría - de los países del Tercer Mundo; rápido crecimiento industrial con una distribución equitativa del ingreso, fueron los parámetros.

Existen tres principios para el estudio de estos países.

- La inserción de un país del Tercer Mundo en el sistema capitalista mundial, requiere especialización en la producción para la exportación, para tener una correspondencia entre ex-- portaciones primarias y capital extranjero y mercado;

- Cuando tal inserción trae un rápido crecimiento económico, la relación, capital, mercado y tecnología genera fuerzas que contraen el desarrollo. El patrón del comercio dominado - por exportaciones primarias e importación de manufacturas gene

ra términos desfavorables de comercio en economías periféricas.

- La dependencia económica también tiene un impacto desfavorable en la equidad económica. El desarrollo de enclave está asociado con severas desigualdades regionales y sectoriales.

Para los teóricos de la dependencia, el cambio de exportaciones de materias primas a la exportación de productos manufacturados representa un progreso, significa independencia nacional por medio de la adquisición de tecnología moderna en industrias exportadoras competitivas.55/

Nunca se ha visto que una economía subdesarrollada se convirtiera en un país industrializado de ingreso mediano. El aspecto más remarcable es su alto crecimiento del PIB.56/

Varios estudios han tratado de clasificar a estos países. El primer estudio de los NIC's (Newly Industrialized Countries) se localiza en un informe de la OCDE realizado en 1979, tal estudio caracteriza a estos países por su rápida penetración a los mercados de manufacturas, elevación del empleo industrial y el incremento del PIB. Por su parte, el Development Assistance Committee DAC, en 1982, hace una distinción entre los NIC's y NIC's potenciales basados en la magnitud de manufacturas exportadas. El Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional tienen su propia clasificación, llamando a tal categoría: mayores exportadores de manufacturas, excluyendo de tal clasificación a Taiwan.

Su participación dentro de la economía mundial se encuentra en expansión de exportaciones que los NIC's han mantenido

aunado a un crecimiento económico interno. Hasta hoy no ha surgido una teoría satisfactoria que relacione comercio con el crecimiento económico, la corriente popular dice que el suceso de los NIC's se debe a una estrategia de crecimiento hacia afuera, pero este es un planteamiento muy vago y general.

Bela Ballassa da cuatro principios que contienen la esencia de una estrategia de desarrollo hacia afuera: a) tratamiento preferencial de actividades manufactureras aplicado a escala moderada; b) igual trato debe ser dado a exportaciones y sustitución de importaciones en manufacturas; c) la variación en porcentaje de incentivos dentro de manufacturas debe ser mantenido al mínimo, y; d) el sistema de incentivos debe ser estable y automático para minimizar la incertidumbre.57/

Para argumentar que los países del este asiático han accedido a la adopción de una estrategia de desarrollo hacia afuera, dejamos sin respuesta la pregunta de cómo se ha guiado la expansión de exportaciones. "De hecho, adoptar tal estrategia significa poco más que la eliminación de, o compensación de obstáculos hechos por el hombre al comercio internacional, y atribuir la rápida expansión de exportaciones a tales políticas correctivas implica una alta elasticidad de respuesta de las actividades privadas entre capitalistas a los incentivos de precios."58/

Las políticas correctivas aplicadas en estos países traen consigo ganancias, debido principalmente a la flexibilidad en el despliegue de recursos, capacidad competitiva para partici-

par en el mercado internacional, rápida asimilación de adelantos tecnológicos y buenos hábitos en el trabajo.

Existen diferencias entre ellos, no son económicamente homogéneos. Hong Kong y Singapur son ciudades-estado con actividades agrícolas casi nulas y elevada participación del sector financiero y comercial en la generación del producto. Corea y Taiwan son países de tamaño medio con una actividad económica más diversificada.

La expansión y desarrollo de sus economías las podemos concentrar en cuatro razones: bajo costo de mano de obra y una población con alto nivel educativo; mercado interno relativamente limitado, por lo que requiere expansión; escasez de materias primas locales, obligándolas a buscar exportaciones compensatorias para el financiamiento de sus importaciones y; el crecimiento de la demanda internacional en la primera mitad de los años sesenta.

Estos países, a excepción de Hong Kong, pasaron por una etapa de sustitución de importaciones de bienes de consumo no durables, toda la producción se hacía conforme a las posibilidades del país utilizando mano de obra no calificada, producción simple, no de escala la que no requería una estructura industrial sofisticada.^{59/}

En los cincuenta, Taiwan y Corea implementaron políticas diseñadas para la protección de su mercado interno a través de tasas de intercambio y control de exportaciones, pero ambos reconocieron que lo limitado de su mercado era un obstáculo en

su proceso de expansión y éste podía ser trasladado a los mercados externos.

En los cincuenta el proyecto de sustitución de importaciones chocó con la saturación del mercado interno, con el incremento en la competencia, los bajos niveles de producción de manufacturas para la exportación, la dependencia de las importaciones y con las brechas en las balanzas de pagos.

Cada uno de los países inicia una serie de reformas.

Taiwan sufre sus más importantes reformas en 1958 y 1962. Corea en 1965 y 1966. Hong Kong sufre una crisis después de la Revolución China y ante el embargo sufrido en 1950 se ve obligado a reemplazar reexportaciones con las exportaciones de bienes manufacturados localmente. Singapur, representa un caso híbrido, el proceso de sustitución de importaciones se encuentra ligado a la integración con Malasia.60/

La principal respuesta que estos países dan después de sus reformas es la creación de zonas de procesamiento, las que atraen especialmente la inversión extranjera para ayudar al desarrollo económico. Estas zonas cuentan con características especiales; infraestructura proporcionada por subsidios gubernamentales; entrada libre de impuestos a productos que van a ser reexportados y que están verticalmente integrados; el Estado juega un papel importante en el control de la organización de estas zonas y se ofrecen incentivos a firmas extranjeras mayores que a inversionistas extranjeros que están fuera de la zona especial.

Los NIC's asiáticos tienen que instrumentar una estrategia que responda a los requerimientos de su desarrollo, orientándose a las exportaciones. De acuerdo a Bela Balassa las razones para el efecto favorable de las exportaciones en el crecimiento económico son: las exportaciones contribuyen a la relocalización de los recursos, de acuerdo a las ventajas comparativas, al mismo tiempo, las ganancias así como la eficiencia de nuevas inversiones se orientan a nuevas industrias que corresponden a las ventajas comparativas de los países involucrados; las exportaciones hacen posible para los países en desarrollo traspasar las limitaciones de sus mercados internos y -explotar las economías de escala, de tal manera que pueden abolir el dilema de producir únicamente para demanda interna y estar operando con un bajo porcentaje de capacidad y tamaño de sus plantas.61/

La nueva estrategia de exportaciones contrastaba fuertemente con la conducta de buscar ganancia asociada a la excesiva sustitución de importaciones. "A mediados de los setenta, el debilitamiento del comercio mundial, incrementó el proteccionismo y redujo la competitividad lo que hizo que los salarios se elevaran en estos países, ocasionando que el gobierno implementara políticas animadas a diversificar exportaciones industriales. El incremento de salarios podía ser aliviado -cambiando la producción hacia actividades industriales intensivas en tecnología."62/

Con la expansión del comercio mundial en la primera mitad

de los años setenta, se logra un crecimiento de exportaciones del 26 por ciento entre 1970 y 1971, creciendo más rápidamente el comercio de bienes manufacturados que alcanzan el 70% del total exportado en 1970.^{63/}

El impacto de la expansión económica norteamericana, permite que estas economías puedan realizar sus proyectos.

En 1970 los NIC's empiezan a diversificar exportaciones, reduciendo su vulnerabilidad a fluctuaciones de precios y demanda externas, haciendo una combinación de crecimiento de la producción, cambio estructural y comercio. Tomando en consideración que estos países no cuentan con grandes recursos naturales, Colin I Bradford da el ejemplo de Hong Kong el que representa un caso de ausencia de recursos naturales, por lo tanto su comercio se complementa con productos manufacturados como medio para financiar importaciones elementales de materias primas.^{64/}

Esto puede ser considerado como un aliciente para incrementar su desarrollo, ya que si bien, su comercio no puede estar orientado hacia la exportación de materias primas, puesto que carecen de ellas, contemplan sus limitantes en sus estrategias, tratando de utilizar destreza y nivel educativo de la población.

La sustitución de importaciones ha tenido lugar en bienes intensivos en fuerza de trabajo y las exportaciones se han movido hacia bienes intensivos de alta tecnología. Si bien, iniciaron el proceso exportador con productos intensivos en mano

de obra, por significar ésta uno de los factores con los que -
contaba a bajo costo; hoy ante la competencia por el mercado -
internacional y la intención de penetrar a nuevos y más diffi
les mercados, como es el caso del mercado japonés, los NIC's -
sehan visto obligados a implementar nuevas estrategias para -
mantenerse competitivos. Estos nuevos exportadores han trata-
do de dirigirse al mercado japonés. Desde el Acuerdo Plaza de
1985, el yen aumentó su valor respecto al dólar haciendo que -
los productos denominados en monedas de los NIC's resultaran -
más competitivos en tal mercado.

La presencia de los NIC's en la economía mundial está lle-
vando a un replanteamiento de los parámetros comerciales a ni-
vel mundial, sobre todo por los problemas que sus superávits co
merciales están causando en la economía norteamericana. Es -
verdad que los NIC's han rehusado apreciar sus monedas en fa-
vor del dólar, abren lentamente su economía al comercio y man-
tienen barreras a importaciones.

La competitividad y permanencia en el mercado internacio-
nal de estos países, se debe al uso de alta tecnología dentro
de sus procesos productivos.

La transición de un sector a otro en estos países parece
sencilla, pero no lo es, tomando en consideración que los avan
ces en microelectrónica y robótica en países industrializados
ha reducido, para las naciones en desarrollo, las ventajas en
el costo de mano de obra que los NIC's explotaron exitosamen-
te. 65/

Asia tuvo problemas para continuar su desarrollo en el período 1982-1983, pero se han recobrado gradualmente dependiendo de la adopción de nuevas tecnologías.

El desarrollo peculiar y exitoso de los NIC's ha tenido gran influencia del gobierno.

La existencia de una clase a favor de la modernización, una fuerza militar progresiva, la ausencia de clases que se enriquezcan a base de actividades no productivas y un Estado fuerte lo suficientemente independiente del interés de clases particulares para implementar reformas, dan como resultado un desarrollo sorprendente.66/

La estrategia de crecimiento hacia afuera implicó un rol del gobierno dentro de la planificación de los proyectos económicos, característica particular de la ideología liberal.

En economías de escala la intervención gubernamental puede constituir una condición necesaria, pero no una condición suficiente para el tipo de participación que se da en los NIC's.67/

En el Este de Asia la existencia de una economía moderna lo suficientemente fuerte, es precondition necesaria para una defensa nacional segura y para la permanencia dentro de la comunidad internacional. De tal forma que hay contacto permanente entre gobierno y grandes empresas sobre las que ejerce control o influencia, esto puede ser visto como una forma de organización interna, que de acuerdo a Williamson (citado por Chung H. Lee en Economic Development and Cultural Change,

abril 1988, p. 5145) es más eficiente por la existencia de una relación jerárquica que permite la especialización en la toma de decisiones y economiza el gasto en comunicación; la jerarquía permite incentivos adicionales y el control de técnicas, la jerarquía permite a unidades interdependientes adaptarse a las contingencias de una manera coordinada para absorber la incertidumbre; la jerarquía extiende el poder constitucional y -es-recha la brecha de información entre agentes autónomos promoviendo una atmósfera de intercambio.

La relación entre gobierno y empresas se mantiene a través de consejo de deliberación y grupos de discusión, permitiendo la información entre ellos, al mismo tiempo, el gobierno tiene la facultad de hacer balances y puede presionar a los empresarios para alcanzar las prioridades del Estado en lugar del beneficio particular. Esta forma de organización tan peculiar responde a factores históricos y culturales que a su vez han sido reforzados por los imperativos del desarrollo tardío, la escasez de recursos y la necesidad de comercio.

El gobierno ha intervenido en la creación de infraestructura moderna, proveer un sistema estable y que asegura el apoyo de la burocracia a los planes de desarrollo.

La dinámica transformación de estos países se debe a altos grados de ahorro, precio competitivo de la mano de obra, capacidad de asimilación tecnológica y un gobierno hábil y pragmático.

Cada uno de los NIC's tiene similitudes y diferencias en

su desarrollo económico, (ver cuadro no. 3) sin embargo, todos ellos han logrado ocupar un lugar importante en la escena internacional.

CUADRO No. 3

DIVERSIDADES EN LOS NIC'S ASIATICOS PARA EL AÑO 1986

	COREA DEL SUR millones	TAIWAN	HONG KONG	SINGAPUR
POBLACION	49.1	19.3	5.6	2.6
	miles de millones de dólares			
PNB	100.4	65.5	37.0	18.4
PNB por persona	dólares			
	2,400	3,393	6,607	7,077
Tasa de cre- cimiento real del PNB 1981-1986	7.9%	7%	6.3%	5.4%
tasa de inflación	6.5%	3.6%	8.2%	2.5%
EXPORTA- CIONES	miles de millones de dólares			
	32.7	39.8	35.2	25.5
DEUDA EX- TERNA	miles de millones de dólares			
	45	1.7	.3	.3

FUENTE: Datos obtenidos de "Time of the Asian Tigers" por Lawrence A. Viet en Challenge julio-agosto 1987 p. 50

Los cambios que está sufriendo la economía mundial ha - -

traído problemas a los NIC's. Las medidas proteccionistas que los países industrializados están tomando para proteger sus economías, dañan profundamente las exportaciones de los NIC's sobre todo por el impacto que tienen sus productos en Estados Unidos.

En 1987 los cuatro NIC's lograron un superávit comercial con Estados Unidos de 40 mil millones de dólares.

Los NIC's han recibido presiones por parte de Estados Unidos la Comunidad Económica Europea para asumir un desempeño más justo dentro de la economía internacional, particularmente dentro de la OCDE y asumir las mismas responsabilidades que los otros miembros.^{68/}

Actualmente 35% del valor de los bienes producidos por Estados Unidos está protegido por una clase de barreras no tarifarias. Sin embargo, hay un límite dentro de los NIC's para dar respuesta pronta y favorable a las presiones, el tamaño de los NIC's es todavía pequeño y por ello inefectivo en juzgar un papel muy preponderante en la economía mundial, los NIC's tienen una economía basada en exportaciones, casi el 60% de ellas depende de las ventas al exterior, por lo que su éxito depende de las condiciones favorables de la economía mundial. "La economía de los NIC's se afecta en lugar de afectar las condiciones de la economía mundial."^{69/}

Si Estados Unidos manifiesta barreras para importar, Japón podría servir como el absorbedor del impacto, reemplazando a Estados Unidos como el principal importador, para no permi-

tir una etapa deflacionaria.^{70/} Es un hecho que Japón ha incrementado sus importaciones de productos de los NIC's asiáticos, (ver cuadro No. 4) pero para que los NIC's puedan continuar con su desarrollo es necesario que toda la demanda mundial se estimule. Actualmente Europa toma sólo 25% y Japón el 10% de los productos de los NIC's.

CUADRO 4

IMPORTACIONES JAPONESAS DE PRODUCTOS MANUFACTURADOS DE LOS NIC'S ASIATICOS

AÑO	Millones de dólares	tanto por ciento
1970	658	
1975	2,764	
1980	7,366	- 7.6
1981	8,524	15.7
1982	8,145	- 4.4
1983	8,125	- 0.2
1984	10,034	23.5
1985	9,838	- 2.0
1986	12,519	23.3
1987	14,938	44.0

FUENTE : Datos citados or Toshi Watanabe en "Helping the NIC's Help the World Economy" en Journal of Japanese Trade and Industry No. 4 1988, p. 12.

Otro de los elementos que han jugado un papel muy importante en el desarrollo de los NIC's asiáticos es la Inversión Extranjera.

El análisis modernista dice que existen efectos positivos del capital extranjero y el comercio exterior, considerando generación de empleo, acceso a la tecnología y capacidad de penetrar a otros mercados.71/

De acuerdo al anterior análisis, el rol que ha jugado el capital foráneo ha sido más positivo en Asia. Corea del Sur y Taiwan iniciaron su estrategia de desarrollo con altos porcentajes de capital externo, 55% de la inversión doméstica fue financiada por capital foráneo entre 1956 y 1960.72/

En Asia el capital extranjero ha tenido mayor énfasis en el sector público. El origen de este capital ha sido dual. Estados Unidos ha tenido una fuerte participación, Japón ha servido de contrapeso.

La inversión japonesa ha sido extensiva en el período imperial contribuyendo al desarrollo de la base industrial e infraestructura en Corea del Sur y Taiwan.73/

La diversidad de prestamistas, que en su mayoría son del sector público facilita las formas de pago cobrando menor interés y otorgando mayores plazos.

Estados Unidos entregó, por razones de seguridad económica a Taiwan y a Corea del Sur, en contra del comunismo. Sin embargo, la inversión extranjera está diversificada. En Taiwan la mayor inversión proviene de China y en Corea de Ja--

pón.

Resumiendo; los países del Pacífico asiático han importado tecnología de occidente y la han asimilado, tienen un sistema económico que no sólo permite la acumulación y eficiencia, sino también la experimentación y evolución. No hay milagro en el suceso, tienen una característica que los unifica, política económica similar dentro del mismo sistema económico. 74/

3.2.4.1 EL CASO DE TAIWAN

Escasez de recursos, sobrepoblación, reducido mercado interno, déficit en balanza de pagos y violenta inflación, caracterizaban a Taiwan antes de iniciado el proceso de exportación.

El desarrollo taiwanés se intensificó con la exportación de manufacturas contribuyendo a una eficiente industrialización, permitiendo la especialización, estimulando tecnología y generando altos niveles de vida, tanto como una distribución equitativa a través del empleo más productivo e incremento salarial. (ver cuadro no. 5)

Durante los shocks petroleros de 1973 y 1979, el gobierno desarrolló el Programa de Especialización de 1974, donde el gobierno hace mayores proyectos de infraestructura y de industria petroquímica pesada. 75/

La fuerza productiva de este país se centra en la pequeña

Taiwan es un caso de desarrollo económico exitoso, usando la ventaja del uso de mano de obra barata y producción intensiva en uso de la misma.76/

Uno de los primeros alicientes que el gobierno dio para apoyar a las exportaciones fue la entrada de capital extranjero en zonas económicas especiales. La primera zona de industrialización especial se estableció en Kaohsiung en 1965, el gobierno, sin embargo, siempre ha mantenido especial control sobre las industrias clave, permitiendo mayor autonomía sobre su economía.77/

Desde 1970 aumenta su infraestructura promoviendo la inversión extranjera de países desarrollados como un medio para expandir sus exportaciones.

Taiwan utiliza el mercado norteamericano. 44% de sus exportaciones se destinan a este mercado desde 1983 a 1987.

Actualmente Taiwan enfrenta el problema de competitividad, por ello su principal preocupación se centra en cómo cambiar de industria intensiva en mano de obra a una más sofisticada y con más alta tecnología.

Para 1983, Taiwan tiene 93.1% de exportaciones basadas en bienes industriales manifestando con ello una fuerte tecnología, sin embargo, este país tiene una estructura industrial dual, es decir, por un lado, tiene elementos desarrollados con alta tecnología, como microcomputadoras, pero, por otra parte, es incapaz de producir automotores.78/

Otra parte de su éxito, (Taiwan tuvo una expansión de su

superávit de 10,026.7 millones de dólares en 1985 a 16,009.0 millones de dólares en 1987) se debe a que el dolar taiwanés no se encuentra lo suficientemente abierto aún.

Desde 1986, Estados Unidos ha aumentado presiones. En 1988, Taiwan aceptó la demanda norteamericana para la participación de bancos extranjeros en territorio taiwanés, la administración de empresas de Taiwan por compañías de seguros extranjeras y la emisión de tarjetas de crédito basadas en el nuevo dólar taiwanés, (de agosto de 1985 a abril de 1988 existe una apreciación del 41.3% del dólar de Taiwan), sin embargo, Taiwan se resiste a hacer concesiones respecto a su mercado agrícola.79/

El superávit con Estados Unidos hizo que Taiwan proyectara el programa "Comprar América", desde 1978 han enviado misiones de Taiwan para comprar productos de Estados Unidos, pero las adquisiciones se han centrado en productos agrícolas que no afectan tanto la balanza de pagos.80/

Uno de los pasos más importantes que Taiwan ha dado bajo presiones norteamericanas y a favor de incrementar su tecnología es la rápida emergencia de la industria militar. En 1985 se forma el Comité Técnico para la Defensa Nacional Ministerial, con este Comité se pretende desarrollar e innovar sistemas de armas y equipo militares.81/

Taiwan para aminorar las presiones estadounidenses está viendo a Japón como nuevo mercado. En el Acuerdo de 5 años (1988-1992) anunciado por el Ministerio de Asuntos Económicos

y de Comercio Exterior en febrero de 1988, se proyectó que las exportaciones a Japón aumentaron 27% cada año, mientras que -- las importaciones serán de 17%. 82/ En este mismo acuerdo y - principalmente con la República Popular China.

Taiwan incrementa sus políticas de liberalización de mercado con el fin de dar respuesta a presiones externas y mantener un equilibrio en su economía.

Este país está dando incentivos a otros países para que - aprovechen su mercado. La apreciación del dólar taiwanés, reducciones tarifarias, un mercado en rápida expansión, el incremento de leyes para la protección de los controles de intercambio extranjero y mayor esfuerzo de las empresas estatales para comprar más en Estados Unidos; son razones para invertir y exportar a Taiwan. "Taiwan representa un mercado en rápida expansión y con ventajas para exportar".83/

El gran desarrollo que Taiwan ha manifestado y su exitosa estrategia de exportación ha tenido influencia de la planificación e intervención gubernamental.

La continuidad política en el período de la posguerra, - con el Kuomitang al frente hizo un cambio gradual en la orientación ideológica económica por el tutelaje norteamericano, -- culminando la reorientación con las reformas de 1959 y 1962.

Hasta la década de los cincuenta el gobierno hizo esfuerzos para promover el sector agrícola, así como la industrialización por sustitución de importaciones.

Entre 1949 y 1953 se realizó la Reforma Agraria, jugando

un papel positivo en la economía; de 1948 a 1951 el país estuvo recibiendo ayuda de Estados Unidos, con la reforma y la ayuda recibida se pone especial énfasis en el mercado interno, tomando el gobierno el control de las importaciones.84/

La estrategia de sustitución de importaciones se basó en el sector privado bajo la guía del Estado. A finales de la década de los cincuenta hubo reducción gradual de la intervención de empresas estatales en la economía, cuando los límites del mercado marcaron el fin de esta estrategia, Estados Unidos presionó para la creación de una nueva reforma.

La reforma se dio bajo el Programa de 19 puntos en febrero de 1960.85/ Se simplificó la estructura de tipo de cambio, se promovió el crecimiento en base a exportaciones manufactureras, que se constituyeron principalmente con bienes de bajo capital e intensivos en mano de obra. La apertura del país no fue drástica, fue paulatina y se ha dado constante protección a sectores claves como la refinación petrolera, producción de aluminio y fertilizantes.

En el aspecto político Taiwan enfrenta el proceso de reunificación de la República Popular de China y Hong Kong en 1997. China está persuadiendo a Taiwan para la reunificación bajo la fórmula "un país dos sistemas".

Taiwan ha rechazado las proposiciones de China creando programas para fomentar el comercio indirecto por medio de Hong Kong. El comercio entre Taiwan y Hong Kong alcanzó en 1984 los 550 millones de dólares.86/

3.2.4.2 EVOLUCION DE COREA DEL SUR

Corea inicia su desarrollo con el problema adicional de un déficit en la balanza de pagos. La estrategia que se siguió consistió en expandir el mercado interno para bienes industriales. El desarrollo en base a la sustitución de importaciones previno cuellos de botella.

Corea encamina su crecimiento en base a la industria pesada, consideraciones de defensa hicieron la industria pesada -- atractiva y ya que algunas industrias de este tipo fueron -- abandonadas por países industrializados, se abrieron nuevas -- oportunidades comerciales para este país en este renglón.87/

Durante la etapa sustitutiva se protegieron las industrias, destinándose los recursos del Estado a la inversión productiva. El plan dependía en gran medida de capital extranjero.

La presión que ejercía lo limitado de su mercado y el crecimiento de la deuda (la deuda fue de 200 millones de dólares en 1970 a 9.7 mil millones de dólares en 1982), obligan a que el gobierno de Chun Doo Hwan, en 1980 hiciera un cambio hacia la liberación y privatización, incluyendo la liberación de las reglas de inversión privada, se incrementaron los incentivos para los extranjeros, jugando el Estado un papel muy importante en la creación de infraestructura y creación de planes para la inversión extranjera.

Al inicio de la promoción para exportar, el ahorro corea-

no era débil debido, tal vez, a los bajos salarios. Los incentivos para la inversión extranjera se fortalecieron gracias a la incertidumbre para invertir por la volatilidad política, ante la necesidad de inversión las ventajas para atraer dinero -- del exterior se tenían que incrementar.89/

A pesar de los problemas que ha enfrentado, Corea ha logrado un desarrollo sorprendente, situándolo como uno de los NIC's con más fortaleza económica. (ver cuadro no. 6)

El crecimiento de Corea se ve hoy opacado por una serie de problemas. Tres de los más importantes son:

- Acelerada revaluación de su moneda frente al dólar. (El won se revaluó de noviembre de 1985 a 1987 un 9.7%).

La revaluación no fue suficiente para disminuir el superávit de cuenta corriente, pero ello atenta contra la competitividad de las exportaciones coreanas.

- La inflación que se empieza a elevar en 1987 teniendo como razón el alza de salarios, resultado de la expansión de huelgas que siguieron al programa democrático de 8 puntos hecho por Roh Tae Woo.90/

Otro factor que contribuyó a las expectativas inflacionarias fue el superávit en cuenta corriente que ha causado la expansión de liquidez del dinero.

- Deslizamiento de la inversión de plantas y equipos que fue de 28.6% en 1986 a 14.7% en 1987.91/

Al igual que Taiwan, el gobierno coreano ha tenido gran influencia en el desenvolvimiento de los planes económicos.

CUADRO 6.

PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS DE COREA DEL SUR

	1980	1982	1985	1987	1988
PNB					
Total	60.3	69.3	83.7	118.6	140.0
		miles de millones de dólares			
PNB per cápita	1,605	1,800	2,047	2,826	3,300
Balance en cuenta corriente.	-5,321	-2,650	- 887	9,783	6,000
		millones			
Deuda Externa	27.2	37.1	46.8	35.5	31.5
Incremento precios al consumidor	28.7	7.1	2.5	3.0	5.0
		tanto por ciento			
Tasa anual de desempleo	5.2	4.4	4.0	3.1	3.7

FUENTE: Mayores indicadores Económicos del Banco de Corea, - - abril, 15 de 1988, Mael Kyungje Shinmun, marzo 25 de - 1988. Citados por Shinichi Nozoe en "South Korea: - -- Mission Accomplished" en Journal of Japanese Trade and Industry, julio-agosto de 1988 p. 20.

Después de la segunda Guerra Mundial, la pérdida de merca-
dos tradicionales y alta dependencia de la ayuda americana, ca-
racterizó la economía de Corea. Una gran fuerza de izquierda
se fue disolviendo por las fuerzas de ocupación de Estados Uni-
dos. En el poder quedó el ala derecha, Syngman Rhee inició -
una serie de reformas, manteniendo autonomía ejecutiva y poder
de la burocracia sobre los recursos.92/

En 1964 y 1965 se hicieron reformas creándose un Plan Económico inspirado en los lazos transnacionales del Fondo de Ayuda y el FMI.93/

El Plan Económico incluía una racionalización de los controles de importaciones, flexibilidad política monetaria, mayores esfuerzos para exportar y significativa devaluación.

El gobierno coreano tiene una política orientada a la exportación basada en grandes grupos corporativos que dominan la economía, generando problemas sociales.

La concentración de poder económico en manos de gigantes grupos los enfrenta con pequeños empresarios que tienen un rol extremadamente débil en la política.94/

Corea ha entrado en una etapa de liberalización, en parte, por presiones de Estados Unidos y, en parte, porque aún mantiene una dependencia de la inversión japonesa. La política de apertura tiene que continuar con el programa iniciado el 25 de febrero de 1988 en donde se estipulan reducciones tarifarias de 319 bienes manufacturados y restricciones a licencias de -- 145 productos.95/

3.2.5 LA INVERSION DE JAPON Y LOS NIC'S ASIATICOS DENTRO DE LA CUENCA DEL PACIFICO

La inversión extranjera de Japón dentro de otros países empezó a expandirse a mediados de los años sesenta, manteniéndose

dose en línea ascendente constante, aumentando en los ochenta. En el año fiscal 1986 alcanzó 23,320 millones de dólares, excediéndose los 20 mil millones que se tenían planeados.96/ (ver-cuadro no. 7)

La inversión extranjera directa de Japón se dirigió a la manufactura en una cantidad de 3,806 millones, 737 mil en recursos para el desarrollo y 17,212 en comercio y servicios durante el año de 1986.97/

A medida que la inversión extranjera directa de Japón se incrementó, se dio un cambio cualitativo. En el sector manufacturero, hasta 1970, fue animada por mantener el mercado exterior, respondiendo a cambios en los países importadores, o evadiendo dificultades y altos costos de mano de obra en casa. En el sector no manufacturero el objetivo fue asegurar el aprovisionamiento de recursos naturales, por lo tanto, la inversión se dirigió al mundo en desarrollo, principalmente el Este y Sureste de Asia. Sin embargo, desde inicios de los ochenta la inversión se dirige al mercado norteamericano, impulsada por la necesidad de hacer frente a la fricción comercial. En el sector comercial y de servicios, se incrementaron las finanzas y seguros; la razón principal es la rápida expansión de los mercados financieros y de capital en el extranjero acompañando la liberación de regulaciones tardías de Japón.98/

La evolución de la inversión japonesa en el exterior también se ha incrementado por el impacto que ha causado un yen fuerte. El yen se ha apreciado frente al dólar en un 40% des-

CUADRO No. 7

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA DE JAPON

Año Fiscal	No. de Inversiones	Valor (Millones)	Incremento sobre el año previo (%).
1951-53	9,504	10,267	-
1974	1,912	2,396	- 31.4
1975	1,591	3,280	37.0
1976	1,652	3,462	5.5
1977	1,761	2,806	- 18.9
1978	2,393	4,598	63.9
1979	2,694	4,995	8.6
1980	2,442	4,693	- 6.0
1981	2,563	8,932	90.3
1982	2,549	7,703	- 13.7
1983	2,754	8,145	5.7
1984	2,449	10,155	24.7
1985	2,613	12,217	20.3
1986	3,196	22,320	82.7

NOTA: El No. de inversión indica sólo las inversiones nuevas.

FUENTE: Statistics on Overseas direct investment issued by the Ministry of Finance. Tomado de Japanese Direct Investment Abroad By Seiichi Tsukazaki en Journal of Japanese Trade and Investment N-. 4 julio-agosto 1987.

de el Acuerdo Plaza de 1985. El nivel del yen frente al dólar fue de 221 yens por dólar en 1985, en el año fiscal de 1986 se elevó a 160, mientras que en 1987 alcanzó 149.99/

El resultado de la apreciación del yen fue el incremento de los costos en manufacturas; las ganancias por exportaciones se deterioraron, cayendo un 3.2% en términos reales en el año fiscal de 1986.

Como consecuencia del incremento en los costos de manufacturas, se buscaron estrategias para mantener la competitividad de los productos en el mercado internacional. Una estrategia es la relocalización de los procesos productivos. La reubicación de plantas en el exterior, de acuerdo a un reporte publicado por el MITI en febrero de 1987, "...55% de los manufactureros entrevistados dijeron que la inversión directa ha sido - apresurada por el yen fuerte."100/

La inversión extranjera directa de Japón se dirige principalmente a Estados Unidos, la cual se ha expandido 46.8%, a -- partir de 1978. En América Latina la inversión cayó en 1986 - de 273 millones a 51 en 1987, ello, a pesar de las inversiones en gran escala en la producción, como es la que se realiza en carros para pasajeros en México. Por otra parte, la inversión manufacturera se incrementó substancialmente, sobre todo en la industria financiera y de seguros.

La inversión en Asia declinó en año fiscal 1984-1985 para todas las industrias, sin embargo, se incrementó hacia 1986. - La relativamente alta tasa de crecimiento fue resultado de los

cambios de producción de los NIC's asiáticos.101/

Equipo de audio, artículos domésticos, eléctricos y compañías de autopartes, asientan fábricas en los NIC's donde los salarios se mantienen más bajos que en Japón, pero donde la infraestructura y la industria de componentes está bien desarrollada. Con el mejoramiento de la producción y estructuras comerciales, los NIC's asiáticos han servido como fuente de bienes y suministros semiterminados y partes componentes que completan los procesos de producción japoneses y que abaratan las manufacturas de este país.102/

En el año fiscal de 1987, la inversión de Japón alcanzó 502 millones en Hong Kong, 436 en Corea del Sur, 302 en Singapur, 291 en Taiwan, 250 en Indonesia, 226 en China y 124 en Tailandia.103/

En Oceanía la mayor parte del incremento de la inversión japonesa fue explicada por el traslado de compañías automotrices de autopartes en Australia y autos en Nueva Zelanda. También hubo un aumento en servicios, el incremento refleja el desarrollo activo de zonas de descanso en Australia, Nueva Zelanda, norte de las Marianas y otros países de esta región. La mayor parte de la inversión fue hecha en participación de capital en hoteles existentes, en la construcción de nuevos.

Dentro de la estrategia japonesa está preservar su precio competitivo, por medio de la reubicación de su producción en el sureste asiático en donde los costos son menores. En el corto plazo es una forma de enfrentar la rápida apreciación

del yen, pero al mismo tiempo, está probado su efectividad para retar las elevadas importaciones de los NIC's manufacturers. 104/

La inversión de Japón en el exterior se elevó más marcadamente en el sector comercial y de servicios, alcanzando 93.8% en 1986. Detrás de los movimientos de las corporaciones japonesas se encuentran las bajas tasas de interés pagadas en Japón, acompañadas de la internacionalización y liberalización de los servicios financieros, otro factor fue la precipitada vinculación entre los principales bancos comerciales japoneses, trusts bancarios y compañías de seguros e instituciones financieras extranjeras, como se ha visto en el enlace entre Sumimoto Bank y Goldman Sachs. 105/

Japón requiere corregir su desequilibrio externo, fuente de continua fricción con otros países. La nación está empezando a reestructurar su economía reduciendo su dependencia de exportaciones y desarrollando un patrón de estímulo a la demanda interna. La rápida apreciación del yen está forzando a las corporaciones japonesas a trasladar parte de su producción al exterior, para enfrentar la declinación del costo competitivo de ciertos productos. El Informe Maekawa, publicado en abril de 1987 se plantea el desarrollo armonioso de Japón con la economía mundial. 106/

Como se puede ver la inversión extranjera es resultado, principalmente de la apreciación del yen, pero ello ha ocasionado también que sus inversiones se dirijan hacia sus vecinos

del Pacífico Asiático, así como a Estados Unidos, con ello - ayuda también a consolidar el potencial de crecimiento de esta región.

Los países con actividad económica más dinámica se encuentran en el Pacífico, pero con la apreciación del yen, las reformas en China, el crecimiento de los NIC's; los patrones de producción y empleo tiene que ser modificados y estos patrones dependen a gran medida de la inversión extranjera que realicen y hacia donde la orienten.

Los cambios en la competitividad internacional han hecho que la producción en los NIC's se transforme. Los NIC's están orientando su producción hacia sectores de alta tecnología y - tienen la responsabilidad, como economía de reciente industrialización, de abrir sus mercados a exportaciones de otros países en desarrollo, así como hacer sus productos más competitivos - trasladando sus plantas productivas.107/

Corea del Sur enfrenta problemas. La acelerada apreciación de su moneda frente al dólar, el won se empezó a revaluar desde noviembre de 1985. Se revalúa 3.3% en 1986 y 8.7% en -- 1987.108/

La revaloración del won está cortando la época ofensiva - de exportaciones de Corea del Sur. El país debe buscar mejor calidad en sus productos y bajos costos en sus manufacturas, - por ello, traslada sus procesos productivos intensivos en mano de obra hacia zonas de países donde pueda aprovechar recursos naturales y mano de obra barata, los países que han brindado -

una situación provechosa para la implantación de industrias de los NIC's son los países del grupo ASEAN.

Taiwan, por su parte, se ha dedicado desde los años seten ta a mejorar su infraestructura y a promover la inversión di-- recta de países altamente desarrollados como una forma de ex-- pandir sus exportaciones y obtener Know-How que requieren sus industrias de exportación.

Taiwan se ha rehusado a revaluar su moneda. Una alta ta-- sa de intercambio de nuevo dólar taiwanés haría sus productos, la mayoría intensivos en fuerza de trabajo y con bajo valor -- agregado, más caros en el mercado norteamericano.109/

Con la reestructuración de la economía taiwanesa, el go-- bierno ha tratado de incrementar sus relaciones con China, in-- crementando sus inversiones en ese país, a finales de 1988 ha-- bía 46 joint ventures entre Taiwan y empresas Chinas en la pro-- vincia de Fujian, teniendo los taiwaneses una inversión de - - 4.45 millones de dólares norteamericanos, las empresas de Tai-- wan también han invertido en Guangdong, Zhejiang y otras pro-- vincias.110/

Dentro de los planes de Taiwan se tiene previsto incremen-- tar sus inversiones, la razón se encuentra en que sus indus-- trias intensivas en mano de obra están dejando de ser competi-- tivas por el alza del dólar taiwanés y la competencia en estos productos de países como Tailandia y Malasia.

En Hong Kong se preparan los planes para enfrentar la si-- tuación de retorno a la tierra china, cuando deje de ser colo--

nia británica en 1997, será región bajo la Administración Especial de China, Hong Kong mantendrá un sistema económico capitalista por cincuenta años después de 1997 bajo la política de "un país de dos sistemas.

En este sentido, Hong Kong está buscando usar bajo el sistema aprovechar el bajo costo de la mano de obra china, mientras conserva en casa sus industrias de alta tecnología.^{111/}

Singapur, particularmente pobre en recursos naturales, - con 2.6 millones de habitantes viviendo en 622 kilómetros cuadrados de tierra dependiendo de importaciones, no sólo en alimentos, sino también en agua potable. Este país es el que menor crecimiento económico maifiesta, alcanzando tasas de crecimiento de 1.8% por primera vez desde su independencia en 1965. Se han implantado varias políticas para pasar de industrias intensivas en mano de obra a otras de alta tecnología, pero ello ha incrementado sus costos de producción, pero todavía no se sabe de fuertes inversiones de este país en otros.

La inversión de estos países en el exterior, está orientada hacia sus vecinos de la región dentro del Pacífico, ésta se encuentra impulsada por el grado de crecimiento de la región, - la cual se encuentra influenciada por las relaciones entre Japón, NIC's y el grupo ASEAN.

- 1/ Véase BURESTAM, L. Staffan; "The Pacific Challenge for - the World Ecomic Leadership" en AEA Paper and Proceedings, mayo 1985 p. 280; "Facific Basin Economic Relations: Ja- pan's New Role" por Toru Yanahihara, relatoria del en -- cuentros The Future of the Global Economy, Estados Unidos, Nueva York mayo, 30 de 1986. En este mismo sentido ver ROMERO, ALFREDO y USCANGA, CARLOS, Cuenca del Pacífico - "Concepto y Realidad" en Revista de Relaciones Interna-- cionales números 42-43 C.R.I.- U.N.A.M., México, 1988. p. 13.
- 2/ MONETA, J. Carlos; "Las interacciones Estados Unidos-Ja- pón en el contexto de la Transformación del Sistema Eco- nómico Mundial" p. 291.
- 3/ Véase SATO, Takashi; "Here Come the NIC's" en Journal of Japanese Trade and Industry. Japón set-oct. 1987. pp. 20-22.
- 4/ Véase BURESTAM, L. Staffan; "The Pacific Century; "univer- sidad de Stanford, Cal. Estados Unidos. 1988 p. 5.
- 5/ BURESTAM, L. Staffan; "The Pacific Challenge..." op cit. p. 280.
- 6/ LOPEZ, Villafañe Víctor; "Los Términos del Debate Actual sobre la llamada Cuenca del Pacífico" en Revista de Rela- ciones Internacionales U.N.A.M. -México mayo-dic. 1988 -- p. 15.
- 7/ Ver "Here Come the NIC's" op cit.

- 8/ Suplemento del "Financial Times" junio 30, 1988 "Asian - Pacific Rim" p. 1.
- 9/ MONETA, J. Carlos; op cit. pp. 318-319.
- 10/ BURESTAM, L. Staffan; "The Pacific Century" p. 10.
- 11/ Véase BURESTAM, L. Staffan; "The Pacific Challenge..." op cit. p. 279.
- 12/ Véase KRAAR, Louis; "The New Powers of Asia" en Revista Fortune marzo 28, 1988. p. 41.
- 13/ Las declaraciones de Mikhael Gorbachev en las que se puede apreciar más claramente su posición respecto al Pacífico son: El discurso del dirigente en un banquete ofrecido al primer ministro Rajiv Gandhi 21 de mayo de 1985; su informe ante el 27 Congreso del PCUS del 25 de febrero de 1986; declaración del gobierno soviético sobre -- Asia y el Pacífico, publicada el 24 de abril de 1986; y su discurso en Vladivostok del 28 de julio de 1986.
- 14/ Véase KIMURA, Hiroshi; "Enfoque Soviético sobre el Pacífico" en Revista: "Problemas Internacionales" Vol. 24 mayo-junio, 1987 p. 3.
- 15/ Ibid. p. 4
- 16/ Ibid. p. 16
- 17/ Sobre las Especificidades del enfoque francés sobre el Pacífico véase DUCHARNE y Pagué; "Le Postions Economiques de la France dans le Basin du Pacifique" en Revista: -- "Economie Prospective Internationales "No. 25, Francia, I Trimestre 1986.

- 18/ Véase CASTILLO, Carlos; "La Apertura China", reporte especial de la revista "Tercer Mundo" No. 59, marzo de - - 1983; y JONHSON, Gale Economic Reforms in the People's - Republic of China" en Revista: "Economic Development and Cultural Change, Universidad de Chicago, 1988. pp.s225--s245.
- 19/ WIONCZEK, Miguel; "La Situación y el Futuro Político de los Países Asiáticos de la Cuenca del Pacífico" en "El Financiero", 29 de febrero de 1988 p. 84.
- 20/ Para ampliación de la información sobre las conferencias, véase CUADRA, M. Héctor; "La Comisión Mexicana sobre la Cuenca del Pacífico", Revista de Relaciones Internacionales No. 42-43. U.N.A.M. -México, mayo-diciembre, 1988. pp. 7-9 y ROMERO, Alfredo; "Cuenca del Pacífico Concepto y Realidad" en misma obra, pp. 15-16.
- 21/ Véase "The Military Choices will not be Easy" en Revista: "News week, febrero 22 de 1988. p. 54.
- 22/ Véase CUADRA, Héctor; op cit. pp. 7-9.
- 23/ Véase GUTIERREZ, Antonio; "La Economía Japonesa en los -- 80's en Revista de Comercio Exterior No. 3, México marzo 1988. p. 233.
- 24/ Véase VILLAFANE, Víctor; op cit. p. 17.
- 25/ Véase GUTIERREZ, Antonio; op cit. p. 233.
- 26/ Ibidem.
- 27/ Véase BURESTAM, Staffan; "The Pacific Challenge..." op cit. pp. 281-2.

- 28/ Ibid. p. 282.
- 29/ KRAAR, Louis; op cit. p. 41.
- 30/ Ibidem.
- 31/ LUISSELLI, Cassio; "De cara al Pacífico" en Revista "Nexos" No. 137, México, mayo de 1989. p. 38.
- 32/ Ver GUTIERREZ, Antonio op cit. p. 234.
- 33/ Véase GILPIN, Robert; "The Political Economy of International Relations" Universidad de Princeton, Estados Unidos 1987 p. 329.
- 34/ Para abundar sobre el informe MAEKAWA, ver CALDER, Kenet; "Japanese Foreign Economic Policy Formation" en World - Politics, Universidad de Princeton 1987. pp. 525-526.
- 35/ Ver HORISAKA, Kotaro; "La Nueva Situación Económica Japonesa y América Latina y el Caribe" en Revista de Integración Latinoamericana, marzo-abril 1990. p. 39.
- 36/ Véase CALDER, Kenet; op cit. 517-541.
- 37/ Ibid. p. 519.
- 38/ Ibid. p. 523.
- 39/ Ibid. p. 539.
- 40/ Ver KOTKIN, Joel y KISHINITO, Yoriko; "The Third Century", Nueva York, 1988. pp. 228-229.
- 41/ Ver GILPIN, Robert; op cit. p. 330.
- 42/ Ibidem.
- 43/ Ibid.
- 44/ Véase New York Times, julio 28 de 1986. p. D-6, citado -- por GILPIN op cit. p. 331.

- 45/ Véase YOSHITOMY, Masaru; 1985 "Japan as Capital Exporter and the World Economy" *Ocasional Papers*, No. 18, Nueva York, p. 18 citado por GILPIN; op cit. p. 333.
- 46/ Ver "Japón dispuesto a forjar una Fortaleza en Asia", -- *Excelsior* 30 de mayo de 1989 pp. 1-f y 8f.
- 47/ Véase DRUCKER, Peter; "La Cambiada Economía" en *Revista de Investigación Económica U.N.A.M. -México*, No. 180 -- abril-junio de 1987 p. 37.
- 48/ MONETA, J. Carlos; op cit. p. 291.
- 49/ Véase THURLOW, Lester y TYSON, Laura; "El Hoyo Negro" en *Revista "Contextos"* año 5 No. 84, México, noviembre de 1987. pp. No. 19-9.
- 50/ Véase BERGSTEN, Fred; "The US-Japan Trade Imbroglío" en *Challenge* julio-agosto de 1985, Londres. p. 13.
- 51/ Cfr. TSUKUDA, Chikao; "Japan's Problem Trade Suplus" en *Journal of Japanese Trade and Industry* No. 5, 1987. p. 40.
- 52/ Cfr. MONETA, Carlos op cit. p. 299.
- 53/ Véase LUNA, C. Manuel; "La Cuenca del Pacífico Interdependencia y Conflicto" en "México y la Cuenca del Pacífico", Víctor M. Castorena, Compilador, México 1989. p. 31.
- 54/ Véase BARRET, Richard y CHIN, Soomi; "Export Oriented industrializing States in the Capitalist World System: similarities and Differences" en "The Political Economy of -- the New Asian Industrialism" Editado por Frederic C. Deyo, Universidad de Cornell 1987. p. 24.
- 55/ *Ibid.* p. 26.

- 56/ Véase CLIVE, Hamilton; "Can the Rest of Asia Emulate - - the NIC's" en *The World Quarterly*, octubre de 1987. p. 1226.
- 57/ Véase LEE, H. Chung y NAYA, Seiji; en "Trade in East - - Asian Development with Comparative Reference to Southeast Asian Experiences" en *Economic Development and Cultural Change*, abril 1988 p. s-123.
- 58/ Ibid. p. 124.
- 59/ Cfr. BALASSA, Bela; "The Lessons of East Asian Develop-- ment: An Overview" en *Economic Development and Cultural Change*, Universidad de Chicago, 1988. pp. s273-s290.
- 60/ Ver HAGGARD, Stephan y CHENG, Tunjen; "State and Foreign Capital in the East Asian NIC's" en Frederic C. Deyo op cit. p. 85.
- 61/ BALASSA, Bela; op cit. p. s280.
- 62/ LEE, H. Chung y NAYA, Seiji; op cit. p. s138.
- 63/ Ibid. p. s125.
- 64/ Véase BRADFORD, Colin; "Trade and Structural Change: NIC's and Next Tier NIC's as Transitional Economies" en *World -- Development* No. 3 Gran Bretaña 1987. p. 302.
- 65/ PURCELL, Randall; "Help the NIC's" en *Challenge* mayo-junio de 1988. p. 56.
- 66/ Véase CLIVE, Hamilton; op cit. p. 1243.
- 67/ Véase LEE, H. Chung y NAYA, Seiji; op cit. p. s143.
- 68/ Véase SEUNG-SOO, Han; "A Dream of Growth" en *Journal of Japanese Trade and Industry* No. 4 1988. p. 17.

- 69/ Ibidem.
- 70/ Véase WATANABE, Toshio; "Helping the NIC's Help the - - World Economy" en Journal of Japanese Trade and Industry No. 4 julio-agosto de 1988 p. 11.
- 71/ Véase STALLINGS, Barbara; "The Role of Foreign Capital in Economic Development; a comparison of Latin America and East Asia, artículo por publicarse.
- 72/ Ibidem.
- 73/ Ver HAGGARD, Stephan y CHENG, Tun-jen op cit. p. 87.
- 74/ Ver BURESTAM, L. Staffan; "The Pacific Century" op cit. p. 36.
- 75/ Ver LIANG, Kuo-shu y LIANG, Ching-ing; "Development Policy Formation and Future Policy Priorities in the Republic of China" en Economic development and Cultural Change Universidad de Chicago, 1988. p. 73.
- 76/ Ver WEN-FU, Liu; "Taiwan: Rich with Potential" en Journal of Japanese Trade and Industry No. 4, 1988. p. 21.
- 77/ Véase STALLINGS, Barbara; op cit.
- 78/ Ver FURUYA, Keiji; "Taiwan a Locomotiv in Transition" en Journal of Japanese Trade and Industry No. 6, 1984. p. 50.
- 79/ Ver WEN-FU, Liu; op cit. p. 22.
- 80/ Véase SIMON, F. Denis; "Taiwan's Political Economy and the Evolving Links Between the PRC, Hong Kong and Taiwan" en AEA Foreign Policy and Defense Review No. 3 agosto - - 1986. p. 45.

- 81/ Ibidem.
- 82/ Ver WEN-FU, Liu; op cit. p. 22.
- 83/ DUVALL, Dan; "Taiwán Export Now to this Rapidly Gwowing Market".
- 84/ LIANG, Kuo-Shou y LIANG, Ching-ing; op cit. y Haggard, Stephan y CHENG, Tun-jen. p. 114.
- 85/ Ver HAGGARD, Stephan y CHENG, Tun-Jen op cit. p. 114.
- 86/ Véase BURNS, John; "The Process of Assimilation of Hong Kong (1977) and Implications for Taiwan", AEI Foreign - Policy and Defense Review No. 3 agosto 1986. p. 23.
- 87/ Ver STALLINGS, Barbara; op cit.
- 88/ Ibidem.
- 89/ Véase BARRET, Richard y CHIN, Soomi; op cit. p. 25.
- 90/ Ver NOZOE, Shinichi; "South Korea: Mission Accomplished" en Journal of Japanese Trade and Industry No. 4 1988. p. 20.
- 91/ Ibidem.
- 92/ Ver HAGGARD, Stephan y CHENG, tun-jen. op cit. p. 110.
- 93/ Ibidem.
- 94/ NOZOE, Shiniche; op cit. p. 20.
- 95/ Véase HAGGARD, Stephan; op cit. p. 115.
- 96/ TZUKAZAKT, Sciichi; "Japanese Direct Investment Abroad" en Journal of Japanese Trade and Industry julio-agosto 1987. p. 10.
- 97/ Ibidem.
- 98/ Ibid. p. 11.

- 99/ Véase NAMIKI, Nobuyoshi; "Outlook for the Japanese Economy" en Journal of Japanese Trade and Industry enero-febrero 1988. p. 11. "Sharp Rise in Japanese Real State -- Investment" en Mitsubishi Review Vol. 19 octubre 1988 p. 1125.
- 100/ Véase TZUKAZAKI, Sciichi; op cit. p. 11
- 101/ Ibid. p. 13.
- 102/ Véase WATANABE, Toshio; op cit. p. 12.
- 103/ Véase TZUKAZAKI, Sciichi; op cit. p. 13.
- 104/ Véase TAKESUE, Takahiro; "Cheap Imports that Signal a Quiet Revolution" en Journal of Japanese Trade and Industry julio-agosto 1988. p. 26.
- 105/ Véase TZUKAZAKI, Sciichi; op cit. p. 14.
- 106/ Véase el contenido del reporte Maekawa en "New Maekawa Report" en Journal of Japanese Trade and Industry julio-agosto de 1988 p. 7.
- 107/ Véase AHO, Michael; "Looking at the Options" en Journal of Japanese Trade and Industry julio-agosto 1988. p. 16.
- 108/ Véase NOZOE, Shinichi; op cit. p. 19.
- 109/ Ver WEN-FU, LIU; op cit. p. 21.
- 110/ Ibid. p. 22.
- 111/ Para ampliar la información véase: "Hong Kong under a Giant Shadow" por Iwasuke Sanada en Journal of Japanese Trade and Industry, julio-agosto 1988. p. 23.

C A P I T U L O I V
NEXICO EN LA CUENCA DEL PACIFICO

El desarrollo industrial mexicano difiere en forma substancial del que se realizó en los NIC's asiáticos.

México, con 7 mil kilómetros de litoral al pacífico y -- abundancia de recursos naturales, tiene una inserción diferente dentro de comercio internacional.

México, al igual de los demás países latinoamericanos, - se enmarca en la economía mundial por el grado de control externo sobre su aparato productivo interno.

México especializa su desarrollo en base a la industria extractiva, agrícola y mineral.1/ La abundancia de recursos naturales orienta su estrategia a la exportación de materias primas.2/

En este país la estrategia de desarrollo está fuertemente ligada con el capital extranjero, articulándose éste al proceso de desarrollo mientras la industrialización continúa su consolidación.

Estados Unidos se presenta como el gran inversionista en nuestro país, pero el apoyo lo hizo en términos hegemónicos.3/ Norteamérica se ocupó de nuestro país por la extracción de beneficios que de él hacía, además de consolidar su campo de influencia.

Por otra parte, y ante la nueva división internacional del trabajo que se perfila en la década de los ochenta, algunos países entre ellos México, orienta su industrialización hacia una mejor reinserción en el mercado mundial, sin embargo, la capacidad competitiva del país es, por lo general, sencilla, en el sentido tecnológico.4/

De acuerdo a Fernando Fanjzylber, América Latina, incluyendo México, quedaría como exportadora de manufacturas en -- las que los países del centro fueran perdiendo interés, como consecuencia en cambios en la demanda e innovaciones tecnológicas; productos que se complementarían con otros más elaborados en los países centrales, por último, recursos naturales -- con cierto grado de elaboración.5/

México inicia su industrialización avanzando en el proceso sustitutivo de importaciones, con un patrón proteccionista que limitó importaciones. El objetivo era la protección de la planta industrial mexicana de las contingencias externas, "tal política aisló al mercado interno de dicha competencia, calvardánolo para los productores establecidos internamente.6/

El resultado de este modelo de desarrollo es una insuficiente e ineficiente estructura industrial que no se puede enfrentar a la competencia externa.

El cambio hacia un modelo exportador en la década de los sesenta, se centra en el petróleo, la petrolización de nuestra economía, convirtiéndola en monoexportadora, hacen del país un buen sujeto de crédito. El boom petrolero permite --

avanzar en forma relativamente suave hacia un nuevo esquema de crecimiento.

La economía pasó a depender de las divisas generadas por la exportación de este producto y los créditos recibidos del exterior.

El problema en esta época no se centró en el éxito del petróleo, sino en la carencia de una eficiente utilización de los recursos obtenidos.

La situación de desequilibrio se manifestó con la crisis de la deuda externa en 1982. La primera respuesta, fue la -- necesidad de desplazamiento de un sólo producto hacia la diversificación de exportaciones manufactureras.7/

El problema de endeudamiento parece abrir la oportunidad al país de un cambio en el patrón de desarrollo. Se marca el desafío que significa instrumentar un cambio estructural ante el ensanchamiento de la brecha tecnológica, principalmente y, por el agotamiento del modelo de desarrollo que se ha mantenido.

El propósito mantenido hasta nuestros días, se encamina a la apertura económica y un crecimiento dirigido al mercado externo, pero la estrategia se frustra ante la escasez de recursos económicos para financiarla, así como por la fuga que hay de los mismos hacia la cobertura de pagos de intereses de la deuda externa. Por otra parte, la carencia de recursos -- tecnológicos muy avanzados, requiere, para mantenerlo competitivos, la reducción de salarios o mantenerlos deprimidos, para que los productos exportados intensivos en mano de obra --

puedan ser competitivos, pero esta estrategia pone de manifiesto los pocos beneficios que trae para los sectores bajos.

En la década de los ochenta nos encontramos con un aparato productivo que ya no puede seguir siendo el motor de crecimiento económico.

Caracterizan a esta época, poca productividad, insuficiente factor tecnología para la elaboración de nuestros propios bienes de capital y una brecha cada vez más abierta en la distribución del ingreso; son "...la lógica de la moderna acumulación que crea los mecanismos para la expansión del capitalismo industrial."8/

El modelo reestructurador tiene diversos aspectos; manifiesta una inclinación de apertura al exterior.

La apertura al exterior se da en base a: la industria maquiladora, que en nuestro país no ha sido agente de industrialización en el sentido económico, ya que emplean sólo un 2% del contenido nacional.9/ Introducción de productos de informática, pero al costo de permitir no la libre competencia sino el monopolio.10/

La industria automotriz, puntal de exportaciones manufactureras, pero que se ha desprendido del aspecto nacional.

11/

En el aspecto institucional se pretende la flexibilización de la fuerza de trabajo, tratando de hacerlo más rentable. "La competitividad por costos salariales sí es importante en un mercado activo como el internacional, pero lo es mucho menos en un mercado exagüe como el mexicano."12/

Sacando provecho de la situación, se resalta, que México tiene un singular atractivo para los productores de la Cuenca del Pacífico, en función de nuestra mano de obra barata. De acuerdo con estadísticas oficiales del Departamento de Trabajo de Estados Unidos, México ofrece la mano de obra más barata del mundo según las cifras disponibles para 1987; gracias a la devaluación del peso, los salarios de México cayeron hasta \$1.37 por hora, frente a \$1.49 en 1986."13/

Pero para México se convierte en una necesidad el análisis de la situación de la Cuenca del Pacífico para saber si no estamos siendo llevados por una corriente pasiva o realmente se está respondiendo a una necesidad endógena de desarrollo.

Hay que tomar en consideración que estamos frente a una internacionalización de los procesos productivos. Esta estrategia de internacionalización muestra la agresividad de las potencias por mantenerse en el mercado mundial. No existe -- realmente un deseo de cooperación norte-sur; se está dando -- una estructura económica multipolar con signos de deterioro -- en las relaciones entre los países en desarrollo y los industrializados; acentuamiento del deterioro en los términos de -- intercambio, endurecimiento de los sentimientos proteccionistas en los ápices altamente desarrollados y; las políticas de integración basadas en la fórmula 6 más 5 (ASEAN más países -- industrializados), que excluye a los países latinoamericanos.

Sin embargo, el crecimiento de la Cuenca del Pacífico ha impactado ya la organización económica de nuestro país y en el Plan actual de desarrollo, que busca diversificar mercados, se tiene como objetivo central de comercio a la Cuenca. (Ver las conclusiones sobre el Foro de Consulta sobre las Relaciones Comerciales de México con el Mundo, publicado en el Día La Jornada el 27 de mayo de 1990).

Para incrementar nuestras relaciones con los países de la zona se han desarrollado varios proyectos.

El proyecto Petrolero del Pacífico. La finalidad de este proyecto es la exportación de petróleo al Pacífico. Con este fin se amplió la refinería de Salina Cruz, puerto que -- tiende a ser convertido en eje de comunicaciones entre los -- Océanos Pacífico y Atlántico.15/

El desarrollo de zonas turísticas también es uno de los proyectos, Bahía de Huatulco en el Estado de Oaxaca es una de las zonas que se desarrollan, en Nayarit el turismo representa uno de los renglones más importantes. "El desarrollo turístico de Nuevo Vallarte puede equipararse con los mejores del país. En la zona del fideicomiso Bahía de Banderas han sido superados los problemas de tenencia de la tierra. La carretera San Blas Vallarta... será un factor de integración... constituyéndose en un importante corredor turístico que comunicará hasta Puerto Vallarta..."16/

Baja California Sur es otro de los Estados Mexicanos con gran atractivo turístico, sin embargo, el interés en este lu-

gar se centra en los elementos poco usuales que ofrece. Este Estado es una "zona libre", "...elemento que constituye una - ventaja considerable en términos fiscales y como incentivo a la inversión internacional."17/

El proyecto marítimo, en el caso de comercio de México - con los países de la Cuenca, el transporte marítimo cobra importancia. "...salvo en el caso de Estados Unidos, con los de más países de la zona, el comercio se realiza del 95% a través de la vía marítima."18/

El gobierno, al considerar esta zona de vital importancia, promueve la participación gubernamental, empresarial y académica en los foros de negociación multilateral de la Cuenca del Pacífico. Para tal efecto se creó la Comisión Mexicana para la Cuenca del Pacífico, creada con el carácter de la Comisión Intersecretarial por acuerdo presidencial publicado en el Diario Oficial el 15 de abril de 1988. "La comisión deberá generar, en las relaciones de México con los países de la zona, una adecuada participación de los sectores público, social y privado, siendo conveniente que los Estados con litoral en el Océano Pacífico puedan ser invitados para cooperar con la Comisión."19/

Respecto al comercio de nuestro país dentro de la zona, México en 1985 realizó un comercio, incluyendo a Estados Unidos, de 29.9 miles de millones de dólares, representando el - 74% del total de nuestro comercio. "Es importante señalar -- que el 99% del comercio de México se ha realizado con los - -

países desarrollados de la Cuenca del Pacífico, fundamentalmente, Estados Unidos, Canadá y Japón. En otro contexto estas naciones representaron un 71.3% del comercio total con México."20/

En lo referente a la inversión extranjera, Estados Unidos es también el principal inversionista. La inversión norteamericana representa 64% del total, mientras que la japonesa es de 6.5%.

"Atrás de Japón, encontramos a China y Corea del Sur, como los socios de la región más importantes de México."21/

La participación mexicana dentro de la Cuenca del Pacífico es un hecho controversial. Las perspectivas para la participación ventajosa de nuestro país en la zona, casi no existen. Las versiones optimistas se refieren al hecho de que los 7 mil kilómetros de litoral que tenemos en el Pacífico y la ampliación de relaciones comerciales con países de la región con gran desarrollo industrial, como es el caso de Japón: nos traería flujos mayores de transferencia de tecnología, formar de Know-How y experiencias de modernización, así como la posibilidad de coinversión privada y la formación de empresas mixtas.22/

Otra de las ventajas que se vislumbran es la relación -- que nuestro país tiene con Estados Unidos, quien seguirá siendo el mercado más importante para nuestro país, ante el recrudescimiento de medidas proteccionistas, México debe ampliar -- sus lazos comerciales.

de sus utilidades las exportan a sus países de origen en lugar de reinvertirlos en el país."25/

Respecto a la industria maquiladora, el peso más significativo es el factor mano de obra barata, pero como se mencionó, el beneficio para el país del uso de esta ventaja comparativa, es muy relativo.

En nuestro país la industria maquiladora tiene una gran diferencia con las que se establecieron en los NIC's asiáticos, en esos países estas industrias con carácter de enclave han evolucionado a una mayor integración nacional.26/ Por otra parte, en nuestro país no existe una estrategia orientada al establecimiento de maquiladoras, sino que el tipo de esta industria se deja al arbitrio de las empresas transnacionales.27/

Japón manifiesta un especial interés en que México participe en la Cuenca del Pacífico. Estados Unidos manifestó una gran pérdida de competitividad de sus productos por los desequilibrios de la economía interna, ello despertó el interés de empresas japonesas y europeas, de invadir el mercado con sus manufacturas.

Por ser Estados Unidos el mercado más grande, se concluyó que "...era indispensable la creación de una zona de libre comercio en un país americano, estratégico y libre de conflictos civiles."28/

México representó inmejorable candidato, la cercanía de nuestro país con Estados Unidos puede convertir a la frontera

mexicana en punta de lanza de empresas japonesas para invadir el mercado estadounidense. Con la participación de México en la Cuenca, este país ofrecería una gran fuente de provisiones a la producción japonesa.

En la medida en que la economía norte americana se reestructura, la estrategia de bloques regionales se acentúa.

En el proyecto económico estadounidense se especifica que las decisiones de política económica en el futuro se efectuarán vía bloques de comercio.29/

México es una pieza clave en esta política, por ser un mercado para sus productos y fuente inmemorable de materias primas y recursos energéticos.

4.1. MERCADO MEXICO, ESTADOS UNIDOS Y CANADA

La relación México, Estados Unidos, Canadá es una manifestación de la dimensión que día tiene el comercio en la relación bilateral. Dentro de esta relación se encuentran componentes permanentes en términos estructurales: la disparidad en los niveles de desarrollo y la diferencia de intereses de cada una de las partes.

Sidney Wintrub, en Libre Comercio entre México Estados Unidos? (Edamex, México, 1987 p. 40), manifiesta que el debate sobre el libre comercio sería una combinación de preocupación conceptual sobre la dependencia y sus ramificaciones po-

líticas y económicas, compuestas por un sentimiento histórico y preocupación de quién gana y quién pierde.

El reconocimiento de los beneficios del comercio es par -- te fundamental de la política económica norteamericana.

Negociaciones recientes tratan de incrementar el acceso de Estados Unidos hacia nuevos mercados y asegurar sus fuentes de materias primas y energéticos.

Durante la presidencia de James Carter, en Estados Unidos se manifiesta una crisis de energéticos, convirtiéndose en objetivo trascendental la diversificación de las fuentes de abastecimiento.

Una de las estrategias utilizadas por Carter para mantener a sus proveedores de petróleo fue el planteamiento de un mercado del norte que incluiría a Canadá y México, este último visto con interés por sus recursos energéticos.

Con Ronald Reagan en la presidencia, la idea de Mercado Común se propuso formalmente, en 1981 durante la entrevista -- que sostuvieron Ronald Reagan y José López Portillo, se manifestó que el proyecto consistía en la eliminación total de -- las barreras al comercio de bienes y servicios y a flujos de capital, modificación del esquema de flujos migratorios, apertura y flexibilización del mercado y legislación para la inversión extranjera de origen estadounidense; como respuesta Estados Unidos abriría su mercado a México y Canadá.^{30/}

A pesar de las relativas ventajas que el proyecto manifestaba, el gobierno de López Portillo la rechazó aduciendo --

el alto nivel conflictivo que había en la relación bilateral, por su parte, el Primer Ministro Canadiense, Pierre Trudeau, también dió una respuesta negativa.

Las relaciones de 1981 a la fecha se han vuelto más conflictivas, manifestándose una interdependencia asimétrica.

México y Canadá sienten vulnerabilidad ante el grado de dependencia hacia Estados Unidos como mercado y como fuente de capital.

La necesidad de Estados Unidos de reestructurar su economía lo lleva a una relocalización de los procesos productivos o producción compartida. Este tipo de producción tiene tres condiciones básicas: disponibilidad de mano de obra en países en desarrollo; factibilidad de subdividir los procesos de producción en operaciones susceptibles de realizarse en distintas localizaciones y; desarrollo de los sistemas de transporte y comunicación.31/

Las condiciones anteriores se manifiestan en México, por lo tanto es un buen candidato para que Estados Unidos desplace su industria, mantenga sus canales de energéticos y conserve una posición competitiva en los mercados internacionales.

Canadá por su parte, representa un mercado en crecimiento para las exportaciones de Estados Unidos y la relación con este país se hace más compatible en términos de desarrollo.

La conformación de un bloque, como el que se pretende en América del Norte, daría como resultado uno de los mercados más prósperos del mundo, ya que los tres países tienen acceso

a dos océanos de importante tráfico comercial, uno es una potencia que necesita apoyo para continuar con su papel; Canadá es el apoyo tecnológico y un mercado en constante expansión y; México quedaría como un apéndice de la economía norteamericana, funcionando como centro procesador de la industria estadounidense.

4.1.1. RELACION MEXICO-ESTADOS UNIDOS

México tiene un sentimiento histórico respecto a la dominación norteamericana, ésta no se manifiesta de una forma hostil, traducida en intervención armada, si no es una preocupación conceptual sobre la dependencia hacia Estados Unidos, ya que el representar éste su principal mercado, una desaceleración de su economía reduciría el número de importaciones y representaría una presión para los precios de las materias -- primas industriales.

Dentro de la preocupación de dependencia de México existen dos temas fundamentales: alcance y composición industrial de la inversión norteamericana directa, así como su dominio en el comercio exterior mexicano.^{32/} Ambos temas mantienen a México en una posición cautelosa en las negociaciones con el país vecino.

El hecho que hizo que funcionarios norteamericanos tomaran en consideración a México para incluirlo dentro del merca

do común, fue que éste se estaba convirtiendo en un exportador importante de petróleo para el mundo, el motivo del mercado común se hizo evidente, Estados Unidos quería un acceso preferencial sobre todos los demás países. Cuando la idea no prosperó, se hizo perceptible que los ingresos derivados de la exportación petrolera convirtieran a México en próspero mercado para muchos tipos de bienes y servicios estadounidenses.

En México, la idea fue rechazada por el Presidente López Portillo, quien manifestó que no más del 50% de las exportaciones petroleras tenían que ir a un sólo país y que para México el dominio de un sólo mercado lo hace más vulnerable a las fluctuaciones económicas de dicho mercado.

Las relaciones entre ambos países se mantuvieron tensas durante 1983 y 1984, años en los que 63 productos de origen mexicano fueron excluidos del Sistema Generalizado de Preferencias, lo que representó el 65% de todos los productos excluidos. Durante este período la estrategia de desarrollo en México se centraba en la aplicación de mecanismos de apoyo a las exportaciones. Estados Unidos negó a México la prueba del daño, consistente en proporcionar y comprobar la demanda sobre el producto que afecte a los productores estadounidenses; si la prueba resultaba positiva había que aplicarse el derecho compensatorio. La prueba del daño y el derecho compensatorio afectaron dos terceras partes de las exportaciones mexicanas, ante tal situación se realizaron las negociaciones.

Como resultado de las negociaciones, se realizó un entendimiento entre México y Estados Unidos sobre subsidios e impuestos compensatorios en 1985, el cual establecía la eliminación de subsidios a las exportaciones y los créditos blandos, a cambio México recuperó su derecho a apelar a la prueba del daño.

La firma del entendimiento entre ambos países forma parte de una política más integracionista, con la cual México -- asumió el compromiso de no subsidiar sus exportaciones a cambio de que se le otorgara la prueba del daño.

La política de Miguel de la Madrid rompe con los esquemas anteriores, la apertura comercial es el sello de la época. Prueba de la liberalización comercial es la entrada de México al GATT en agosto de 1986.

Las relaciones con Estados Unidos no se modifican, manteniéndose alto grado de dependencia.

El entendimiento entre el gobierno de Estados Unidos Mexicanos y el Gobierno de Estados Unidos relativo a un Marco de Principios y Procedimientos de Consulta sobre Relaciones de Comercio e Inversión, "Entendimiento Marco", favorece el proceso de complementación entre ambas economías. El entendimiento -- fue firmado el 6 de noviembre de 1987. En él se reconoce a México como un país en desarrollo, existe la aceptación de derechos y obligaciones bajo los lineamientos del GATT, se reconoce que los ingresos por exportaciones son vitales por el cumplimiento de servicio de la deuda, se reconoce el principio de

la no discriminación y se destaca la utilidad de la inversión extranjera. El entendimiento Marco sirve de base para futuras negociaciones.

Para Estados Unidos la firma de tal entendimiento representa el alto grado de importancia de la relación bilateral y un paso más en la formación de una área de libre comercio.

México, por su parte, ha buscado nuevas formas de relación con su vecino del norte. A pesar de los obstáculos que representan la estructura arancelaria norteamericana, las barreras no arancelarias y el ascenso en ese país de medidas --proteccionistas como la Omnibus Trade and Competitiveness Act y la Enmienda Gephard; México ha favorecido a lo largo de su frontera norte una zona de libre comercio; ejemplo de que la integración económica no necesariamente tiene que formalizarse en un acuerdo, sino que puede darse en curso normal de los hechos.

4.1.2. RELACION CANADA-ESTADOS UNIDOS

En muchos aspectos la integración entre Estados Unidos y Canadá es una consecuencia natural de intereses económicos comunes y de la proximidad geográfica, además de que manifiestan niveles de desarrollo más acordes.

La historia para alcanzar un acuerdo sólido de libre comercio datan de 1840. A pesar de los intentos se puede mencionar al Acuerdo de Productos Automovilísticos de 1965 entre

Estados Unidos y Canadá como el responsable de un libre comercio más substancial en ambas direcciones.36/

Los esfuerzos norteamericanos para promover un mercado común no habían prosperado en el gobierno de Pierre Trudeau, pero a la llegada del partido Conservador al poder en Canadá, hizo que los esfuerzos se enfocaran hacia una área de libre comercio.37/

Canadá tiene la convicción de que para promover y proteger sus intereses económicos es esencial contar con un mayor acceso al mercado de Estados Unidos y que las negociaciones comerciales multilaterales tendrían escasos resultados.38/

Un beneficio para el establecimiento del área, de acuerdo al Informe de Reagan al Congreso de febrero de 1988, era el aprovechamiento de las economías de escala en la producción, comercialización y distribución. Muchos productos podrían ser vendidos a menor costo por unidad si era manufacturado un gran volumen.

Un gran volumen generalmente significa bajos precios para el consumidor y un mayor espacio para la venta de una mayor variedad de productos.

Canadá, al mismo tiempo, representa para Estados Unidos un mercado en expansión y un centro de inversión, ya que Canadá facilitara gradualmente la adquisición de negocios a firmas norteamericanas dando, de esta manera, un acceso más profundo a su mercado interno.39/

- 1/ Véase EVANS, Peter; "Classes, State and Dependence in East Asia: Lessons for Latin Americanistas.." en The Political Economy of the New Asian Industrialism por Frederic C. -- Deyo Cornell Universidad de; 1987. p. 206.
- 2/ Véase LIN, Ching-Yuan; "East Asia and Latin America as -- Contrasting Models" en Economic Development and Cultural Change, Universidad de Chicago, 1988. p. s183.
- 3/ Ver EVANS, peter; op cit. p. 206.
- 4/ Ver el marco teórico en este mismo trabajo cita No. 1.
- 5/ Ver la cita No. 38 del punto 1.4 en este mismo trabajo.
- 6/ HUERTA, Arturo de la; "Economía Mexicana más allá del mi lagro, ediciones Cultura Popular, México, 1986. p. 20.
- 7/ Ver GILLY, Adolfo; citado en el Capítulo 2.
- 8/ MICHELI, Jordy; "Reestructuración Industrial y Relaciones Internacionales" en México y la Cuenca del Pacífico por Víctor M. Castorena, Compilador; México 1989. p. 69.
- 9/ Ibid. p. 70.
- 10/ Ibidem.
- 11/ Véase MICHELI, Jordy; "The Recent Development of the Car Industry in Mexico: Two Strategic Issues" Artículo preparado para "The University of Michigan Tenth International Automotiv Industry Conference" Michigan, abril 4 de 1990.
- 12/ MICHELI, Jordy; "Reestructuración Industrial..." op cit. p. 72.

- 13/ PEDRAJA, Daniel de la; "La Estrategia de la Política Exterior de México en la Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales Nos. 42-43 CRI-U.N.A.M., México, mayo-diciembre 1988. p. 76.
- 14/ Véase PERALTA, María de los Angeles; "Reflexiones sobre la Incorporación Económica de México en la Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales. op. cit. pp. 85-86.
- 15/ Véase, BENEJAM, Ma. Antonieta; "México y la Cuenca del Pacífico", Cuadernos de Trabajo del CIDE, México p. 7 y ELIZARRARAZ, Juan Carlos; "Geopolítica y Estrategia Petrolera Mexicana entre la Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales. op. cit. pp. 128-139.
- 16/ GOMEZ, Roberto y AGUIRRE, Juan; "El Estado de Nayarit en el Marco de la Cuenca del Pacífico" en México y la Cuenca del Pacífico por Víctor M. Castorena. op. cit. p. 138.
- 17/ GARCIA, Ricardo; "Baja California Sur Reserva Estratégica y Potencial; Oportunidades y Carencias" en México y la Cuenca del Pacífico. op. cit. p. 148.
- 18/ RUIZ, O. Sergio y AMADO, C. Luis; "El Papel del Transporte Marítimo en el Contexto de la Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales op. cit. p. 143.
- 19/ CUADRA, Héctor; "La Comisión Mexicana para la Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales. op. cit. p. 9.

- 20/ CAMACHO, Carlos y RAMOS, Jerónimo; "La Inversión Extranjera en México y la Cuenca del Pacífico" en México y la Cuenca del Pacífico. op cit. p. 61.
- 21/ MENDOZA, Juan Carlos; "La Cuenca del Pacífico; Oportunidad para diversificar la Dependencia Mexicana" en Revista de Relaciones Internacionales. op cit. p. 91.
- 22/ Véase CUADRA M. Héctor; "México en la Conferencia de -- Cooperación Económica de la Cuenca del Pacífico" en México y la Cuenca del Pacífico. op cit. p. 50.
- 23/ MEZA, José Salvador y HERNANDEZ, Bladimiro; "La Conveniencia de la Participación de México en un Acuerdo de Libre Comercio con Estados Unidos" en México y la Cuenca del -- Pacífico. op cit. p.121.
- 24/ BENEJAM, Ma. Antonieta. op cit. p. 16.
- 25/ "MEXICO EN LA ERA DEL PACIFICO" en El Día, 5 de enero de 1989. p. 124.
- 26/ Véase MICHELI, Jordy; "Reestructuración Industrial..." op cit. p. 79.
- 27/ Ibid. p. 85.
- 28/ Véase "México en la Era del Pacífico" . op cit. p. 24.
- 29/ MEZA, José Salvador y ... op cit. p. 114.
- 30/ Véase "El Tema de Mercomún Norteamericano no es importante". Declaraciones de Bravo Aguilera, Subsecretario de Comercio Exterior en "El Financiero" 29 de febrero de.-- 1988. p. 52.

- 31/ Véase "La Industria Maquiladora de Exportación en México" en Mercado de Valores año XLVI No. 43, 27 de octubre de 1986. p. 1008.
- 32/ Cfr. Sidney Wintrub. op cit. p. 51.
- 33/ Véase CASTRO, Pedro; "México hacia la Integración Económica con Estados Unidos" en Perfil de la Jornada, 2 de enero de 1989.
- 34/ Véase "Expandign Trade and Avoiding Protectionism". Informe de Reagan el Congreso, febrero de 1988. p. 127.
- 35/ WEINTRUB, Sidney; op cit. p. 164.
- 36/ Véase "México hacia la Integración" op cit.
- 37/ Véase VEGA, Gustavo; "El Acuerdo de Libre Comercio entre Canadá y Estados Unidos Implicaciones para México y los Países en Desarrollo" en Revista de Comercio Exterior, - Vol. 38, No. 3. México, marzo de 1988. p. 213.
- 38/ Véase ALSTAN, Caratina; "Canada is still a Growing Market for U.S. products and Services" en Business America, -- abril 25 de 1988.

CUADROS ESTADISTICOS

ESTADISTICAS BASICAS

CANADA	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
EXPORTACIONES	73867.79	72058.19	71668.93	88609.84	89387.76	97138.75	100844.18	10413.00
	Miles de millones de dólares Norteamericanos							
IMPORTACIONES FOB		57288.52	62786.29	74499.24	77321.58	83552.8	92810.85	
DEUDA EXTERNA	8.72	9.46	10.25	15.76	18.79			
P. I. B.		306.91	327.19	336.92	344.43	367.01	426.01	486.77
GASTO NAL. BRUTO P.N.B.		296.53	321.05	326.70	334.13	355.02	413.24	
	números indice 1985-100							
PRECIOS AL CONSUMIDOR		87.1	92.2	96.2	100.0	104.2	108.7	113.1
REP. POP. DE CHINA		miles de millones de dólares						
EXPORTACIONES	21.12	21.57	22.13	20.77	25.28	29.18	39.56	
IMPORTACIONES FOB		17.09	19.59	20.20	36.11	36.96	39.83	50.71
PRECIOS AL CONSUMIDOR		85.4	87.0	89.4	100.0	107.0	116.4	140.5
COREA DEL SUR								
TIPO DE CAM- BIO (VN POR DOLAR NORTE AMERICANO)	700.50	748.80	795.50	827.40	890.20	861.40	792.30	723.80

CONTINUACION ESTADISTICAS BASICAS

PAIS	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
JAPON								
	Miles de Millones de Dóares							
EXPOR- TACIONES	146.52	150.34	160.59	209.24	221.81	268.76	269.59	
IMPORTA- CIONES FOB PIB CON PRECIOS 1985 PRECIOS AL CONSUMIDOR								
	Números índice 1985=100							
	94.1	95.8	98.0	100.0	100.0	100.7	101.4	
MEXICO								
TIPO DE CAMBIO (PESOS POR DL.)								
	96.5	143.9	192.6	371.7	923.5	2209.7	2281.0	
EXPORTA- CIONES								
	Miles de Millones de dólares							
	12.77	18.29	21.19	15.34	10.91	13.09	20.69	
IMPORTACIONES F.O.B.								
	7.69	6.41	9.96	9.29	7.47	7.75	18.66	
DEUDA EX- TERNA TOTAL								
	Millones de Dólares preliminar estim.							
	87668.0	92392.0	93317.0	96647.0	102316.0	103976.0	104524.0	
PRECIOS AL CONSUMIDOR								
	19.0	30.3	63.4	100.0	186.2	431.7	924.6	
SINGAPUR								
TIPO DE CAMBIO (Dl. taiwa- nés por dólar nor- teamericano.)								
	2.10	2.12	2.17	2.10	2.17	1.99	1.94	
(Millones de dólares Norteamericanos)								
EXPORTACIONES	21177.6	21771.2	23658.9	23894.7	22574.1	30290.4	40767.0	

CONTINUACION ESTADISTICAS BASICAS

	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
IMPORTACIONES FOB		26970.9	26470.2	26571.4	25964.2	24147.0	32433.6	42910.8
DEUDA EXTERNA		413.8	317.4	292.6	281.4	154.8		
PIB		15557.1	17326.8	18445.29	18535.2	17582.9	21054.7	
COREA DEL SUR		miles de millones de dólares Norteamericanos						
EXPORTA- CIONES	20.66	21.13	23.83	28.48	29.59	35.52	49.08	
IMPORTA- CIONES FOB		22.12	24.02	28.05	28.80	30.60	40.32	49.58
DEUDA EX- TERNA	6.41	7.10	7.50	7.70	8.23	8.55		
PIB	67.12	70.66	76.68	83.23	84.82	100.59	125.95	
BRUTO PNB	64.41	67.74	74.14	80.26	81.83	97.48	123.09	
E.U.A.		miles de millones de dólares						Jun.
EXPORTA- CIONES	233.74	212.28	200.54	317.89	213.14	217.31	250.41	27.39
IMPORTA- CIONES FOB	3000.5	3114.8	3355.9	3724.8	3970.5	4194.5	4461.2	
GASTO NAL. BRUTO PNB	3052.6	3166.0	3405.7	3765.0	4010.3	4235.0	4488.6	
PRECIOS AL CONSUMIDOR		números índice 1985-100						
		89.7	92.6	96.6	100.0	102.0	105.7	109.9

CONTINUACION ESTADISTICAS BASICAS

PAIS	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
JAPON								
TIPO DE CAMBIO (YEN POR DOLAR)		235.0	232.0	251.10	100.50	159.10	123.50	125.05
SINGAPUR								
GASTO NACIONAL BRUTO PNB	15131.4	17234.4		18236.4	18535.2	18251.1	21655.7	
TAIWAN								
		Millones de Dólares Norteamericanos						
EXPORTACIONES		25122.7	30456.4	30722.0	39789.2	53538.2		
IMPORTACIONES		20287.1	21959.1	20102.0	24164.6	34506.5		

FUENTE: Estadísticas Financieras del Fondo Monetario Internacional, 1988.
 Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico 1988.
 Statistical Guide Book, U.S.A., Department of Commerce; 1988.

COMERCIO EXTERIOR ORIGEN DE IMPORTACIONES Y DESTINO DE EXPORTACIONES: 1986
(Miles de millones de dólares)

PAIS	TOTAL	TOTAL OCDE	EUROPA DEL ESTE	CANADA CHINA, VIET NAM, COREA DEL NORTE.	OPEP	OTROS PAISES EN DESA RROLLO	AFRICA	AMERICA	ORIENTE MEDIO	LEJANO ORIENTE	C.E.E.
IMPORTACIONES											
E.U.A.	370.0	242.9	2.0	4.8	19.8	98.1	10.3	41.9	7.9	59.3	75.7
CANADA	81.3	72.7	.2	.4	1.1	6.6	.7	2.7	.4	4.1	9.2
JAPON	127.7	60.7	12.3	6.0	24.0	32.4	3.9	6.2	18.3	29.9	14.2
DISTRIBUCION EN TANTO POR CIENTO											
E.U.A.	100.0	65.7	.5	1.3	5.3	26.5	2.8	11.3	2.1	16.0	20.5
CANADA	100.0	89.5	.3	.5	1.3	8.1	.9	3.4	.5	5.0	11.3
JAPON	100.0	47.5	1.8	4.7	18.8	25.4	3.0	4.8	14.3	23.4	11.1
EXPORTACIONES											
E.U.A.	217.3	139.7	2.0	3.1	10.8	60.5	6.0	31.1	8.4	26.1	53.2
CANADA	86.7	78.8	1.1	.8	1.1	4.8	2.1	2.3	.5	2.5	5.9
JAPON	210.8	131.7	3.9	10.3	11.7	51.8	4.3	8.8	8.8	42.1	31.1
DISTRIBUCION EN TANTO POR CIENTO											
E.U.A.	100.0	64.3	.9	1.4	5.0	27.8	2.8	14.3	3.9	12.0	24.5
CANADA	100.0	90.9	1.3	.9	1.2	5.5	.9	2.6	.5	2.7	6.8
JAPON	100.0	62.5	1.8	4.9	5.6	24.6	2.0	4.2	4.2	20.0	14.8

NOTA: Todas las exportaciones son FOB y las importaciones son CIF excepto para Estados Unidos y Canadá que son FOD.

FUENTE: Organización para la cooperación y desarrollo económico tomado de: Statistical Guide Book USA-1988, Department of commerce.

C O N C L U S I O N

Las consecuencias de los cambios estructurales en la economía mundial han sido profundos para las relaciones económicas y políticas internacionales.

Se ha levantado el espectro de una guerra comercial e -- incrementando el proteccionismo en la medida en que las estrategias para el desarrollo se centran en la exportación. Los países altamente desarrollados atentan con exportar desempleo para salvaguardar sus propias industrias.

Quizá uno de los cambios de mayor importancia, resultado de estos cambios ha sido la constante fricción entre Estados Unidos y Japón. Si estos países fallan en las estrategias para resolver sus problemas, el dilema en la década de los -- ochenta puede desencadenar en un serio conflicto económico y político.

Los cambios han generado contradicciones en la política mundial. El primer punto a ser resuelto es el liderazgo económico y político. La pregunta es ¿quién remplazará el liderazgo del orden económico liberal, habrá otro país hegemónico o bien se dará una administración pluralista? El segundo problema es el reajuste de la distribución global de las actividades económicas y el desplazamiento hacia nuevos sectores industriales; ¿los países en vías de desarrollo seguirán absorbiendo las industrias obsoletas de los países desarrollados y,

por otra parte, los emergentes poderes económicos asumirán - las responsabilidades que se requieren si el sistema funciona eficientemente?.

Hay un incremento en la regionalización de la economía - mundial al ritmo en que las actividades globales se concen -- tran en los polos de la economía mundial.

El cambio en Europa del Este, el Mercado Común Europeo - de 1992, el interés de Estados Unidos en la Cuenca del Pacífico, el surgimiento de los países de reciente industrialización son elementos importantes en el ideal de la formación de un - sistema liberal internacional.

Nos encontramos en un escenario mixto, con tendencias re gionalistas y proteccionistas con fuerte tendencia al multila teralismo.

En este panorama de transición de un orden económico in ternacional a otro, la única certeza es que un nuevo orden es tá emergiendo, sin embargo, las consecuencias de la prosperi dad global aún no están claras.

El proceso de reestructuración mundial pone de manifies to una gama de oprotunidades y riesgos, en este sentido el -- concepto de la Cuenca del Pacífico es complejo por la varie - dad de actores que comprende y los intereses que cada uno tie ne y la dimensión de los procesos que en ella se realizan.

En este escenario, México manifiesta procesos simultáneos de reajuste interno que son resultado o que forman parte de - una redefinición global que nuestro país tiene en el mundo.

Contrario a lo que se creyó en la década de los cincuenta, el sector externo de la economía mexicana no es marginal sino fundamental debido, en parte, a que se agotó el patrón de desarrollo basado en el mercado interno y, a que el mundo entero está inmerso en un proceso de cambio irreversible.

Las razones que una vez respaldaron una protección industrial y la sustentación en el mercado interno han cambiado.

En el pasado se destinaba a la exportación sólo excedentes hoy existe la necesidad de producir mercancías capaces de competir a los niveles de calidad internacional.

El proyecto aperturista y la reestructuración industrial se encamina a una diversificación de las relaciones exteriores de México. Nuestro país tiene que pasar de una política reactiva a los acontecimientos externos a una más activa sin desperdiciar las opciones reales de vinculación económica con países que ofrecen buenas alternativas a riesgo de quedar aislados.

En el caso de nuestro país, sin embargo, las relaciones que prevalecen son con Estados Unidos. Nuestra dependencia con ese país cuestiona el proyecto de reestructuración nacional ante la endeble posición competitiva de nuestra planta productiva, es decir, a pesar de la ventaja que nos da la cercanía geográfica con ese país no tenemos los medios para absorber cualquier cambio en la política económica norteamericana, como los tienen Japón o Corea del Sur. El reajuste de la economía estadounidense afectará nuestras relaciones comercia-

les y el empeño de mantener nuestra ventaja comparativa afectaría el modelo de desarrollo planteado.

Por lo tanto, la participación de México dentro de la -- Cuenca del Pacífico es concebida como el objetivo de un proyecto económico nacional basado en relaciones eficientes que lleven a nuestro país a un desarrollo tecnológico moderno a través de inversiones productivas procedentes de los nuevos -- polos de desarrollo mundial.

Sin embargo, la participación de México en esta zona corre la posibilidad de quedar atrapada en los afanes de diversificación comercial entre los diversos polos de desarrollo -- internacional, corriendo el riesgo de no ofrecer competencia, sino simplemente un mercado débil.

Debido a lo anterior, el proyecto o modelo aperturista -- se debe plantear teniendo como punto central el desarrollo -- económico nacional realizando la diversificación comercial en base a selectividad para que sea fuente de dinamismo de la -- economía.

La reinserción de México en el comercio internacional, -- por lo tanto, se debe hacer en base a posibilidades sólidas -- teniendo como meta el mejoramiento de las condiciones generales internas del país.

B I B L I O G R A F I A

- AHO, Michael; "Looking at the Options" en Journal of Japanese Trade and Industry. Japón, julio-agosto de -- 1988.
- ALSTON, Caratina; "Canada is Still a Growing Market for U.A. Products and Services" en Magazín of International Trade, Departamento de Comercio de -- EE.UU. Vol. 109, No. 9 abril 25, 1988. pp. 37-38.
- ASCHESTRUPP, Hermann; "El Manejo de la Deuda Externa y la Inserción de México en la Economía Mundial", en Carta de Política Exterior, Ed. CIDE-México, -- marzo-abril 1986, pp. 5-11.
- "ASIA'S PACIFIC RIM" Suplemento Especial de Financial Times, junio 30 de 1988, rotativo norteamericano.
- BALASSA, Bela, "The Lessons of East Asian Development: An -- Overview" en Economic Development and Cultural Change, publicación de la Universidad de Chicago, 1988. pp. s273-s290.
- BARRET, Richard y CHIN, Soomi; "Export Oriented Industrializing States in the Capitalist World System: Similarities and Differences" en "The Political Economy of the New Asian industrialism" -- por Frederic C. Deye, Uni. Cornell, 1987 pp. 23-43.

- BENEJAM, Ma. Antonieta; "México y la Cuenca del Pacífico" en Documentos de Trabajo, CIDE-México 1988.
- BERGSTEN, Fred C; "The U.S. -Japan Trade Imbroglio" en Revista Challenge, julio-agosto 1985. pp. 13-17.
- BILINIÁK, Stanislav; "División Neocolonialista del Trabajo" en Revista de Ciencias Sociales, México, 1987. pp. 196-210.
- BRADFORD, Colin I.; "Trade and Structural Change: NIC's and Next Tier NIC's as Transitional Economies" en World Development, Vol. 15, No. 3, Gran Bretaña, 1987 pp. 299-316.
- BURENSTAM, L. Staffan; "The Pacific Century, Economic and Political Consequences of Asian-Pacific Dynamism" Stanford University Press, Stanford, California, 1988.
- "The Pacific Challenge for World Economic Leadership en AEA Papers and Proceedings, vol. 75 No. 2; Estados Unidos, mayo de 1985. pp. 279--285.
- BURNS, John P. "The Process of Assimilation of Honk Kong - - (1977) and Implications for Taiwán" en AEI Foreign Policy and Defense Review No. 3. Agosto de 1986 pp. 19-25.
- CALDER, Kent E. "Japanese Foreign Economic Policy Formation" en World Politics publicacion de la Universidad de Princenton, 1987 pp. 517-541.

- CALZADA, F. Fernando y GUTIERREZ, Anibal; "Dependencia e In -
digencia del Sector Externo" en "El Sector Ex-
terno en la Crisis" por Fernando, Calzada et -
al., Ed. Un. de Puebla, 1988.
- CAMACHO, Carlos y RAMOS, Jerónimo; "La Inversión Extranjera -
En México y la Cuenca del Pacífico" en México
y la Cuenca del Pacífico" Víctor M. Castorena
Compilador, México, 1989.
- CARRILLO, A. Ricardo; "la Reconversión Industrial en México"
en Reconversión Industrial en América Latina",
Ed. FCE, México, 1987.
- CASTILHO, Carlos; "La Apertura China" en Revista del Tercer
Mundo No. 59, marzo de 1983. pp. 66-78.
- CASTRO, Pedro; "México hacia la Integración Económica con Es-
tados Unidos" en Perfil de la Jornada de 2 de
enero, 1989.
- CLINE, William; "Can the East Asian Model of Development Be
Generalized", en World Development, Vol. IV,
No. 2, Gran Bretaña, 1982.
- CLIVE, Hamilton; "Can the Rest of Asia Emulate the NIC's" en
The Worl Quarterly, octubre de 1987.
- CUADRA, Héctor; "La Comisión Mexicana para la Cuenca del Pa-
cífico" en Revista de Relaciones Internaciona-
les, CRI-UNAM, México, mayo-diciembre de 1988,
números 42-43.

- México en la Conferencia de Cooperación Económica de la Cuenca del Pacífico" en "México y - la Cuenca del Pacífico" Víctor M. Castorena -- Compilador, México, 1989.
- DRUCKER, Peter, "La Cambiada Economía Mundial" en Revista de Investigaciones Económicas. No. 180 abril-ju-- nio 1987. México.
- DUCHARNE, Alain y PAGE Jean-Pierre; "Les Positions Economi -- ques de la France dans le Bassin du Pacifique" en Economie Prospective Internationale, No. 25; Francia, 1er. trimestre 1986. pp. 25-45.
- ELIZARRARAZ, Juan Carlos; "Geopolítica y Estrategia Petrolera Mexicana ante la Cuenca del Pacífico", en Re-- vista de Relaciones Internacionales núm. 42-43, CRI-UNAM, México, 1988.
- "EL TEMA DEL MERCOMUN NORTEAMERICANO NO ES IMPORTANTE", Decla raciones de Bravo Aguiles, Subsecretario de Co^o mercio Exterior en Diario El Financiero, 29 de febrero de 1988. p. 52.
- "EXPANDING TRADE AND AVOIDING PROTECTIONISM" Informe de Ronald Reagan al Congreso, febrero de 1988.
- EVANS, Peter; "Class, State, and Dependence in East Asia: Le-- ssons for Latin Americanists." en "The Politi-- cal Economy of the New Asian Industrialism" por Frederic C. Deyo, Cornell Un. Press, 1987.

FAJNZYLBER, Fernando; "Las Economías Neindustriales en el Sistema Centro-Periferia de los Ochenta" en Re vista de Economía Política, enero-junio de - - 1987, Pensamiento Iberoamericano pp. 121-183.

-----"El Debate Industrial en Estados Unidos: entre el desafío Japonés y el Espectro de Inglaterra" en "Una Nueva era de Hegemonía Norteamericana" Edición preparada por Luis Maira, Tercera Parte, Colección de Anuarios de RIAL 1986 pp. 154 177.

-----"La empresa Internacional en la Industrialización de América Latina" en Revista de Comercio Exterior, vol. 30, núm. 12, México, diciembre de 1980, pp. 1363-1378.

FINGLETON, Eamonn; "Taiwán Look to 1997" en Euromoney, Lon -- dres, mayo de 1987 pp. 103-112.

FURUYA, Keiji; "Taiwán: A Locomotiv in Transition" en Journal of Japanese Trade and Industry, No. 6 Japón, - 1984 pp. 50-52.

GARCIA, Ricardo; "Baja California Sur Reserva Estratégica y Potencial; Oportunidades y Carencias" en "Méxi co y la Cuenca del Pacífico" Víctor M. Castorena, Compilador, México, 1989.

GARZA, Enrique de la; "Desindustrialización y Reconversión en México" en El Cotidiano No. 21 UAM-México, ene ro-febrero, 1988.

- GILPIN, Robert; "The Political Economy of International Relations" Princeton Un. Press, 1987.
- GOMEZ, Roberto y AGUIRRE, Juan; "El Estado de Nayarit en el Marco de la Cuenca del Pacífico" en "México y la Cuenca del Pacífico" Víctor M. Castorena -- Compilador, México, 1989.
- GUTIERREZ, Abelardo; "Cambio Estructural y Estructura Productiva" en "El Sector Externo en la Crisis" Fernando Calzada, et al., ed. Un. de Puebla, México, 1987.
- GUTIERREZ, Antonio; "La Economía Japonesa en los Ochenta" en Revista de Comercio Exterior, No. 3, México, 1988.
- HAGGARD, Stephan y CHENG, Tunjen; "State and Foreign Capital in the East Asian NIC's" en "The Political Economy of the New Asian Industrialism" de Frederick C. Deyo, Cornell Un. Press, 1987 pp. 84-135.
- HORISAKA, Kotaro; "La Nueva Situación Económica Japonesa y -- América Latina y el Caribe" en Revista de Integración Latinoamericana, marzo-abril de 1990.
- HUERTA, G. Arturo; "Economía Mexicana más allá del Milagro", Ediciones de Cultura Popular, México, 1986.
- "La Reconversión Industrial en el Contexto de la política Económica Actual" ponencia presentada en el IV Seminario de la Economía Mexicana del Instituto de Investigaciones Económicas de la UNAM, dic. 1986.

- HYMER, Stephen; "Las Empresas Multinacionales Norteamericanas y la competencia Japonesa en el Pacífico", Ed. Periferia, Buenos Aires, Argentina, 1972.
- IBARRA, David; "Las Transformaciones de la Economía Interna - cional y los Imperativos de la Reconversión de las Economías Latinoamericanas" En Reconver- - sión Industrial en América Latina". Ed. FCE, - México, 1987.
- "JAPON DISPUESTO A FORJAR UNA FORTALEZA EN ASIA" en el Excél- sior, México, 30 de mayo de 1989. pp. 1f y 8f.
- KIMURA, Hiroshi; "Enfoque Soviético sobre el Pacífico" en Re- vista de Problemas Internacionales, vol. XXXVI, mayo-junio de 1987 pp. 1-17.
- KOTKIN, Joel y KISHIMOTO, Yoriko; "The Third Century" Crown - Publishers, Inc. Nueva York, 1988.
- KRAAR, Louis; "The New Powers of Asia" en Revista Fortune mar- zo 28 de 1988.
- "LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION EN MEXICO" en Merca- do de Valores año XLVI No. 43, 27 de octubre - de 1986.
- "LA INDUSTRIALIZACION TRUNCA EN AMERICA LATINA" por Fernando Fajnzylber, Ed. Imagen, México, 1987.
- LEE, Chung H. y NAYA, Siji; "Trade in East Asian Development with Comparative Reference to Southeast Asian Experiences" en Economic Development and Cul - tural Change, editado por la Universidad de -- Chicago, 1988. pp. s123-s150.

- LIANG, Kuo-shu y Hou Liang, Ching-ing; "Development Policy - Formation and Future Policy Prioritis in the - Republic of China" en Economic Development and Cultural Change, Universidad de Chicago, 1988.
- LIN, Ching-yuan; "East Asia and Latin America as Contrasting Models" en Economic Development and Cultural Change. Universidad de Chicago, 1988.
- LOPEZ, V. Víctor; "Los Términos del Debate Actual sobre la - llamada Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales, CRI-UNAM, México, ma yo-dic de 1988 números 42-43, pp. 17-19.
- LUISSELLI, Cassio; "De cara al Pacífico" en Revista Nexos, -- No. 137, México, mayo de 1989 p. 38.
- LUNA, Manuel; "La Cuenca del Pacífico Interdependencia y Con- flicto" en México y la Cuenca del Pacífico, -- Víctor M. Castorena, Compilador, México, 1989.
- MAREZ, William de; "Financiamiento del Comercio Exterior: La experiencia de BLADEX en América Latina" en -- Reconversión Industrial en América Latina, ed. FCE, México, 1987.
- MARIA y CAMPOS, Mauricio de; "La política de Cambio Estructu- ral" en el Cotidiano No. 21, UAM-México, enero febrero 1988.
- MAZO, Alfredo del; Comparecencia ante la H. Cámara de Senado- res en 1986.

- MENDOZA, Juan Carlos; "La Cuenca del Pacífico: Oportunidad - para diversificar la Dependencia Mexicana" en Revista de Relaciones Internacionales Números 42-43, CRI-UNAM, México, mayo-dic. de 1988, pp. 89-93.
- "MEXICO EN LA ERA DEL PACIFICO" Artículo del Diario El Día, México, 5 de enero de 1989 p. 24.
- MEZA, José Salvador y HERNANDEZ, Bladimiro; "La Conveniencia de la Participación de México en el Acuerdo de Libre Comercio con Estados Unidos" en "México en la Cuenca del Pacífico" por Víctor M. Castorena, México, 1989.
- MICHELI, Jordy; "The Recent Development of the Car Industry - in Mexico: two Strategic Issues", Ponencia preparada para The University of Michigan Tenth - International Automotiv Industry Conference, Michigan abril 4 de 1990.
- "Reestructuración Industrial y Relaciones Internacionales" en "México y la Cuenca del Pacífico" por Víctor, M. Castorena, México, 1989.
- MONETA, Carlos J. "Las Interacciones Estados Unidos-Japón en el Contexto de la Transformación del Sistema - Económico Mundial", Artículo, México 1987.
- NAMIKI, Nobuyoshi; "Outlook for the Japanese Economy" en Journal of Japanese Trade and Industry, No. 1; Japón, 1988.

- "NEW MAEKAWA REPORT", en Journal of Japanese Trade and Industry julio-agosto de 1988 p. 16.
- NOZOE, Shinichi; "South Korea: Mision Accomplished" en Journal of Japanese Trade and Industry, No. 4; Japon, 1988.
- ORTIZ, W. Arturo; "Manual de Comercio Exterior de México" Ed. Nuestro tiempo, México, 1988.
- PEDRAJA, Daniel de la: "La Estrategia de la Política Exterior de México en la Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales números 42-43, CRI-UNAM, México, mayo-dic. 1988.
- PERALTA, María de los Angeles; "Reflexiones sobre la Incorporación Económica de México en la Cuenca del Pacífico" en Revista de Relaciones Internacionales números 42-43 CRI-UNAM, México, mayo-dic. 1988.
- PURCELL, Randall; "Help the NIC's" en Revista Challenge-mayo junio de 1988, pp. 5557.
- ROMERO, Alfredo; y USCANGA, Carlos; "Cuenca del Pacífico, Concepto y Realidad" en Revista de Relaciones Internacionales CRI-UNAM, México, mayo-dic. 1988.
- RUIZ, Sergio y AMADO, Luis; "El Papel del Transporte Marítimo en el Contexto de la Cuenca del Pacífico" en Rev. de Rel. Internacionales números 42-43, CRI-UNAM, México, mayo-dic. 1988.

- SANADA, Iwasuke; "Hong Kong Under a Giant Shadow" en Journal of Japanese Trade and Industry, julio-agosto, 1988.
- SATO, Takashi; "Here Come the NIC's" en Journal of Japanese Trade and Industry, Japón set-oct. 1987.
- SIMON, F. Denis; "Taiwán's Political Economy and The Evolving Links Between the PRC, Hong Kong and Taiwán" en AEA Foreign Policy and Defense Review No. 3 agosto 1986.
- SEUNG-SOO, Han; "A dream of Growth" en Journal of Japanese Trade and Industry No. 4, 1988.
- STALLINGS, Barbara "The Role of Foreign Capital in Economic Development: A Comparison of Latin America and East Asia" artículo por publicarse.
- TAKESUE, Takahiro; "Cheap Imports That Signal a Quiet Revolution" en Journal of Japanese Trade and Industry, jul-agosto de 1988.
- "THE MILITARY CHOICES WILL NOT BE EASY" en Revista Newsweek, febrero 22 de 1988.
- THURLOW, Lester y TYSON, Laura; "El Hoyo Negro" en Revista Contextos año 5 No. 84 México, noviembre 1987.
- TSUKUDA, Chikao; "Japan's Problem Trade Surplus" en Journal of Japanese Trade and Industry, Japón set-oct. 1987.
- TZUKAZAKI, Seiichi; "Japanese Direct Investment Abroad" en Journal of Japanese Trade and Industry, No. 4, julio-agosto 1987.

- VALENZUELA, F. José; "El Capitalismo Mexicano en los Ochenta"
Ed. Era, México 1986.
- VEGA, Gustavo; "El Acuerdo de Libre Comercio entre Canadá y
Estados Unidos Implicaciones para México y los
países en Desarrollo" en Revista de Comercio -
Exterior, Vol. 38, No. 3, México, marzo 1988.
- VILLARREAL, René; "La Reconversión Industrial en América Latin
a" en Reconversión Industrial en América Latin
a, Tomo II, ed. FCE, México, 1987.
- VUSCKOVICH, Pedro; "Debates Actuales sobre el Desarrollo In--
dustrial de América Latina" en Economía de Amér
ica Latina No. 12, 2do. semestre CIDE/México,
1984.
- WATANABE, Toshio; "Helping the NIC's Help the World Economy"
en Journal of Japanese Trade and Industry, Ja-
pón julio-agosto, 1988.
- WEN-FU, Liu; "Taiwán, Rich with Potential" en Journal of Japan
ese Trade and Industry No. 4, Japón, 1988.
- WIONCZEK, Miguel; "La Situación y Futuro Político de los Paf-
ses Asiáticos de la Cuenca del Pacífico" en --
Diario el Financiero, México, 29 de febrero de
1988.
- YANAGIHARA, Toru; "Pacific Basin Economic Relations: Japan's
New Role", Ponencia presentada en el encuentro
The Future of the Global Economy, Nueva York,
Estados Unidos 30 de mayo de 1986.

YOSHITOMI, Masaru; "Japan as Capital Exporter and the World -
Economy" en Ocasional Papers No. 18, Nueva - -
York, 1985.