



114
29

UNIVERSIDAD NACIONAL
AUTONOMA DE MEXICO
FACULTAD DE ECONOMIA

“LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA Y SU INFLU-
ENCIA EN EL PROCESO DE DESARROLLO ECONOMI-
CO DE MEXICO, PERIODO 1975-1985”

T E S I S
Que para obtener el Titulo de
LICENCIADO EN ECONOMIA
p r e s e n t a
HILARIO TAPIA FIGUEROA

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

México, D. F.

1990



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

I N D I C E

Introducción	7
I EL CAPITAL INTERNACIONAL EN LA DECADA DE LOS 80'S	15
1.1 Situación de la economía mundial en el periodo 1980-1982	15
1.2 El déficit comercial y presupuestal de Estados Uni- dos y su incidencia en la economía mundial	18
1.3 Flujos comerciales y las empresas más grandes del mundo	22
1.4 Flujos de capital, surgimiento de nuevos acreedores a nivel mundial	28
1.4.1 Antecedentes de los movimientos de capital	29
1.4.2 Impacto en los países industriales de los flujos de capital a los Estados Unidos	31
1.4.3 Impacto en los países en desarrollo	33
1.4.4 Sobrelíquidez en Europa en 1985	34
1.4.5 Sobrelíquidez en Japón en 1985	35
1.5 Problemas teóricos y prácticos del capitalismo mo- derno	37
1.5.1 Las empresas transnacionales y los monopolios	37
1.5.2 Nuevos centros de producción o zonas francas de producción	39
1.5.3 Fábrica para el mercado mundial	41

2	LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA DURANTE EL PERIODO 1975-1985	44
2.1	La inversión extranjera directa y su relación con las empresas transnacionales radicadas en México	44
2.2	Origen de la inversión extranjera directa y sectores de la economía hacia donde se canaliza	51
2.2.1	Origen de la inversión extranjera	51
2.2.2	Política de la inversión extranjera	52
2.2.3	Sectores de la economía hacia donde se canaliza la inversión extranjera directa	54
2.3	La dependencia tecnológica y la inversión extranjera	58
2.4	La participación de la inversión extranjera directa en las exportaciones mexicanas	61
2.4.1	Exportación en la industria automotriz	66
2.4.2	La exportación y la industria maquiladora	69
2.5	Situación jurídica sobre la inversión extranjera di- recta en México	71
3	ESTRUCTURA ACTUAL DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA	77
3.1	Política económica	77
3.2	Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera	81
3.2.1	Antecedentes	81
3.2.2	Objetivos	83
3.2.3	Rasgos sobresalientes del Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera	86

3.3	Ubicación de la inversión extranjera	88
4	EL FUTURO DE LA INVERSION EXTRANJERA	90
4.1	Apertura de la economía mexicana a la inversión extranjera directa a partir de 1990	90
4.1.1	Sectores de destino de la inversión extranjera directa	91
4.1.2	Ubicación territorial de la inversión extranjera directa a partir de 1990	93
4.1.3	Financiamiento de la inversión extranjera directa en el mediano plazo	95
4.2	El futuro de las maquiladoras	96
5	Apéndice	100
6	Conclusiones	140
7	Notas de referencia	146
8	Bibliografía	148

I N T R O D U C C I O N

La tesis titulada "LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA Y SU INFLUENCIA EN EL PROCESO DE DESARROLLO ECONOMICO DE MEXICO, PERIODO 1975-1985", tiene como propósito central conocer los montos de inversión extranjera, que empresas transnacionales han llevado a cabo en México en el periodo 1975-1985, así como conocer la influencia que ésta ha tenido en el desarrollo económico de México.

Fue seleccionado el periodo 1975-1985, porque en estos años se observan dos etapas importantes de la inversión extranjera en México.

En la primera de ellas, y que corresponde a la segunda mitad de los 70'S se caracteriza porque se recibía inversión extranjera con procesos de tecnología obsoletos en su país de origen y correspondió a la etapa de bonanza de la economía mexicana, que fue consecuencia del auge petrolero, en estos años se le dio poca importancia a la inversión foránea.

La segunda etapa se refiere a los primeros años de los 80's el inicio de esta década se caracterizó por la crisis de deuda externa y la caída de los precios de las materias primas en el contexto internacional, lo cual repercutió directamente en la recepción de inversión extranjera en México. En 1981, la inversión extranjera que entró a la economía mexicana fue de 1701.1 millones de dólares; en 1982 626 millones de dólares y en 1983 de 683 millones de dólares.*

* Dirección General de Inversiones Extranjeras y Transferencia de Tecnología

Esta caída registrada en la inversión extranjera fue consecuencia de la desconfianza del extranjero por la crisis económica que se iniciaba en México y que tenía como particularidad la fuga de capitales, insolvencia de pagos al exterior, desempleo abierto y elevados niveles de inflación.

Antes de la entrada de México al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) la inversión extranjera tenía como propósito producir mercancías para el mercado interno, sin importar que sus costos fueran más altos que en el resto del mundo, debido a que gozaba de un mercado interno protegido por barreras arancelarias. Esta situación cambia radicalmente al finalizar la Administración Miguel de Lamadrid y sobre todo al iniciar la de Carlos Salinas, en las cuales la inversión extranjera directa tiene como propósito producir para exportación, aprovechando que México es vecino de la primer potencia mundial y principal destino de productos de exportación mexicanos. A esto se debe que al nuevo inversionista extranjero se le exija se instale en México con tecnología competitiva internacionalmente.*

Al inicio del presente trabajo se aborda el tema de la economía mundial porque precisamente la crisis de las principales economías capitalistas como son: Estados Unidos, Japón y Alemania Federal, incidió directamente en la economía mexicana, esto es que al entrar estos países en un proceso de recesión disminuyeron sus inversiones en el extranjero, afectando de esta forma a países del Tercer Mundo y en particular a México. Esta situación fue pa-

* Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera

ralela a la crisis de la economía mexicana iniciada en 1982, por lo elevado de la deuda externa y por la incapacidad económica del gobierno de pagar su servicio.

También se menciona como trascendente que Estados Unidos deje de ser el principal país acreedor mundial y proveedor de la liquidez internacional, papel que empieza a ceder paulatinamente a Ja pón y la República Federal de Alemania, países que se perfilan como las dos grandes potencias del futuro, así como grandes inversionistas en el extranjero.

En el plano del comercio internacional, la posición de Estados Unidos se agrava al empeorar año con año su déficit comercial, situación que lo convierte como el primer importador mundial de mercancías, de esta forma lejanos países de Asia empiezan a exportar en forma masiva a Estados Unidos mercancías de diversa índole, tales como: ropa, aparatos electrodomésticos, autopartes, entre otros.

Esto se debe en parte a que los países capitalistas han iniciado un proceso de industrialización avanzado dedicándose a la fabricación de computadoras, equipos aeroespaciales, buques, principalmente, así como la de proporcionar servicios financieros de alta tecnología.

Sin embargo, Estados Unidos presenta en forma crónica déficit comercial, el cual es financiado por ingresos procedentes del exterior, que son réditos de deuda externa así como regalías e intereses de inversiones en el extranjero. Otro problema para la eco-

nomía estadounidense es el elevado déficit fiscal, que también se presenta año con año en forma ascendente, el cual es financiado en parte por la emisión de dinero.

Como consecuencia de todo esto, Estados Unidos se ha convertido en importador neto de capitales, procedentes principalmente de América Latina, vía réditos de la deuda externa de estos países.

Por su parte, Japón y Alemania Federal tienden a convertirse en los principales exportadores de mercancías y de capitales a nivel mundial, así como potenciales inversionistas de los 90'S para la República Mexicana.

El presente trabajo consta de cuatro capítulos, que como se mencionó anteriormente tienen como objetivo central conocer el comportamiento de la inversión extranjera directa en el periodo 1975-1985 y su perfil hacia la década de los 90'S.

En el primer capítulo se aborda la situación de la economía mundial en la década de los 80'S, mencionando la recesión en las principales economías capitalistas, que tiene como consecuencia una disminución del comercio internacional, así como efectos negativos en la inversión extranjera por la caída de las exportaciones (a principio de los 80'S).

Determinante en la actividad económica mundial es el déficit comercial y fiscal de los Estados Unidos, sin embargo este país ha sido el principal exportador mundial, situación que ha mantenido difícilmente hasta 1986, debido al surgimiento de las dos grandes potencias: Japón y Alemania Federal, países que se perfilan

como los primeros exportadores mundiales y proveedores de la liquidez internacional.

Japón y Alemania Federal son los países que en un futuro cercano invertirán cuantiosos capitales vía inversión extranjera directa en América Latina y especialmente en México, por la recuperación gradual de la economía y por la posición geográfica estratégica en el plano internacional. Japón tiende a convertirse en el principal exportador de capitales y se ha interesado especialmente en México por la abundancia de recursos naturales, así como por los nuevos campos de inversión que el gobierno mexicano otorga al capital extranjero, por la nueva política económica de la presente Administración, que consiste en abrir la economía al exterior.

En cuanto a las exportaciones mundiales de los países del Tercer Mundo, México empieza a figurar y participar activamente en el comercio internacional, compitiendo con Taiwan, Corea, Hong Kong y Brasil (véase cuadro núm. 4-A). En 1986, México ocupó el 60. lugar como país exportador entre los países del Tercer Mundo. *

En el primer capítulo también se aborda el problema de los flujos de capital a nivel mundial, los cuales tienen cambios significativos a partir de 1980, en perjuicio de los países del Tercer Mundo y en especial para México, como consecuencia de la crisis de la deuda externa y por la incapacidad de pagar su elevado servicio.

* Revista de Comercio Exterior, vol. 37, núm. 11, noviembre de 1987, p.955

Los cambios que se dan en los flujos de capital internacional son trascendentes por el hecho de que Estados Unidos deja de ser a partir de 1982 el primer acreedor mundial de capitales, posición que había tenido por muchos años y que cede a las dos grandes potencias capitalistas: Japón y Alemania Federal.

Estados Unidos, de ser exportador de capital a América Latina se convierte en importador de capital de estos países por concepto del servicio de la deuda externa.

En el capítulo II se aborda directamente el tema de la inversión extranjera directa en México, resaltando que ésta es llevada a cabo por las empresas transnacionales y que tienen como finalidad la obtención de elevados beneficios, aprovechando una serie de circunstancias como son: mano de obra a bajo costo; dotación de infraestructura y servicios; estabilidad política y económica, y sobretodo que México comparte una frontera de 3 000 kilómetros con la primer potencia mundial, que es Estados Unidos y que constituye uno de los principales mercados para los productos de exportación mexicanos.

En este capítulo también se menciona que Estados Unidos ha sido el principal inversionista en México, siguiendole en importancia Alemania Federal y Japón, en cuanto al destino de la inversión, la mayor parte se canaliza a la industria de transformación (75%) y se localiza en el Distrito Federal, Guadalajara y Monterrey.

En el periodo analizado, el problema de la tecnología es prio

ritario en cuanto a política de inversión extranjera directa. Antes de 1975, se aceptaba inversión extranjera con procesos tecnológicos ya obsoletos en su país de origen, pero a fines de los 70's y principio de los 80's, es propósito del gobierno que la nueva inversión extranjera que venga a México deba cumplir el requisito de traer consigo tecnología de punta, para de esta forma ser competitiva internacionalmente

Referente a las exportaciones es propósito de los inversionistas extranjeros canalizar sus capitales en áreas productivas que tengan como finalidad mercados del exterior. Como ejemplo se puede citar la inversión extranjera que tenga como destino el sector automotriz, en la cual en determinadas plantas industriales la producción es 100% para exportación.

En el capítulo III, titulado "Estructura actual de la inversión extranjera directa" se analiza la política económica referida a la inversión extranjera directa que pretende llevar a cabo la presente Administración, en la que se reafirma la apertura de México al exterior, para lo cual es reformado el "Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera".

Con este nuevo reglamento se dan más facilidades al capital extranjero para instalarse en México, como es el caso de la modalidad de invertir libremente hasta 100 millones de dólares, con el único requisito de manifestarlo a la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras.

También se menciona en este capítulo los rasgos sobresalientes del "Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera". Las modificaciones a este reglamento tienen como propósito que nuevas inversiones vengan a México para que contribuyan a consolidar el crecimiento económico sin inflación, que es objetivo prioritario de la presente Administración.

Finalmente en el capítulo IV se analiza el perfil de la inversión extranjera en los 90's, mencionando que es propósito del Gobierno Federal se reciban 5 000 millones de dólares de inversión extranjera como promedio por año a partir de 1990. Se pretende lograr este objetivo, debido a que el gobierno ofrece nuevos campos de inversión al capital extranjero como son: petroquímica secundaria, autopartes y turismo.

EL CAPITAL INTERNACIONAL EN LA

DECADA DE LOS 80'S

1.1 situación de la economía mundial en el periodo 1980-1982

La década de los 80'S inicia con una recesión generalizada entre las principales economías capitalistas, al registrarse disminuciones del producto en Alemania Federal, Estados Unidos, Italia y Reino Unido de aproximadamente -2%, a excepción de Japón, Francia y Canadá, los cuales crecieron levemente en el periodo 1980-1982.¹

El problema a enfrentar en 1982 para los países industriales fue el de contener la inflación, el resultado de esta medida consistió en disminuciones en el Producto Interno Bruto (PIB) o crecimiento muy lento.

En el periodo 1980-1982 el crecimiento de la producción fue inferior al aumento de la población en la mayoría de los países industrializados, y la producción industrial disminuyó considerablemente. Japón fue el único país desarrollado importante que logró tasas de crecimiento superiores al 2% del PIB.²

El costo de la recesión mencionada en los países industrializados fue de elevado desempleo, pues la tasa media alcanzó el 9% en 1982, esto es que 32 millones de personas buscaban trabajo, por lo tanto en el inicio de los 80'S se registró el nivel de desempleo más alto desde la gran depresión.

Debido a la recesión el número de quiebras se multiplicó tanto en Estados Unidos como en Europa y la capacidad instalada disminuyó su utilización en más del 11% en el sector manufacturero. La recuperación en los países industrializados empezó a darse a partir de 1983, año en que la tasa de crecimiento en estos países fue del 2%.

Para Estados Unidos la recesión mencionada le ocasionó problemas más graves en los que se refiere a fluctuaciones en los tipos de cambio, los cuales contribuyeron a que el dólar se sobrevaluara en forma considerable, lo que contribuyó a que las exportaciones norteamericanas se estancaran agudizando de esta forma la recesión.

Para los países en desarrollo la recesión mundial 1980-1982 fue más grave aún, ya que su situación externa empeoró al hacer crisis la situación de la deuda externa.

El lento crecimiento en los países industrializados fue motivo de que las exportaciones de los países pobres disminuyeran drásticamente, esto aunado a las altas tasas de interés que se situaron por arriba de la inflación en Estados Unidos, lo que empeoró aún más la situación financiera de el Tercer Mundo.

Las altas tasas de interés en los bancos de Estados Unidos disminuyeron la demanda de créditos de la mayoría de los países en desarrollo. La disminución de las corrientes de capital hacia los países en vías de desarrollo se debió también a los elevados niveles de endeudamiento de estos países y a sus pocas probabili

dades de crecimiento así como a la desconfianza creciente por parte de los acreedores por la reducida capacidad de pago de los países deudores.

En el periodo analizado el mercado del petróleo estuvo supeditado a incertidumbre, pues en 1982 el precio disminuyó considerablemente. Desde 1973 hasta 1981 el precio del petróleo había aumentado en relación con otros productos primarios. Este aumento del precio del petróleo indujo a los grandes consumidores a buscar fuentes alternas de energía, por lo que a partir de 1982 los países de la OCDE, empezaron a disminuir su consumo de este energético, situación que provocó la sobreoferta mundial de petróleo y por consiguiente la caída drástica de su precio.

Algunos analistas consideran que la caída en el consumo del petróleo en los países industrializados se debe a la recesión, mientras que el consumo de petróleo en los países en vías de desarrollo continuó siendo el mismo.

La recesión 1980-1982 se caracterizó por tasas reales de interés extremadamente altas; estancamiento del comercio mundial, así como una profunda caída de los precios de los productos básicos, lo que complicó gravemente la situación de la deuda externa de los países en vías de desarrollo.

El descenso de las exportaciones en los países en vías de desarrollo y por consiguiente de sus ingresos complicó en forma alarmante sus problemas de deuda externa, esto aunado al incremento del pago de intereses por las altas tasas de interés que caracterizaron la recesión.

1.2 El déficit comercial y presupuestal de Estados Unidos y su incidencia en la economía mundial

En los 80'S las principales economías del mundo han sido afectadas por cambios sustanciales en el comercio mundial, en los flujos de capital y los tipos de cambio. Estos cambios se han atribuido a los elevados déficit comercial y presupuestal registrados en la economía norteamericana y que han tenido como consecuencia inmediata la subida de la tasa de interés en los mercados de capital de los Estados Unidos.

El déficit presupuestal entendido como la proporción en que el gasto público excede los ingresos del Gobierno Federal, ha tenido efectos directos en el desequilibrio comercial estadounidense, ya que se ha cuadruplicado en los últimos cuatro años, en 1982 fue de 36 470 millones de dólares y en 1984 de 140 000 millones de dólares.

En 1984 el déficit de la balanza comercial fue financiado por un nuevo flujo de cerca de 100 000³ millones de dólares en capital procedente del exterior, esta entrada de capital reforzó los recursos disponibles para inversión neta, pues los duplicó y evitó que la tasa real de interés subiera nuevamente.

La entrada masiva de capitales que se está dando a Estados Unidos procedente de países en vías de desarrollo como consecuencia de la crisis de deuda externa de estos países les está dando un falso bienestar a los ciudadanos norteamericanos al financiar parte de su déficit comercial y presupuestal.

El déficit comercial y la entrada de capitales han hecho de Estados Unidos un país deudor, pero esta situación tendrá que cambiar en cuanto dejen de fluir capitales extranjeros hacia este país, la economía norteamericana tendrá que dedicar parte de su producción para pagar sus compromisos con el exterior.

Para tratar de solucionar el problema del déficit comercial el gobierno norteamericano pretende imponer medidas restrictivas a las importaciones, pero con estas medidas de llevarse a cabo traería consecuencias nefastas a sus socios comerciales, los cuales responderían a estas medidas protegiendo su industria respecto del exterior, por lo que la guerra comercial traería consecuencias para todo el mundo y desencadenaría una nueva recesión mundial.

Por lo que respecta al déficit presupuestal y considerando que cada vez se torna más difícil, el Congreso norteamericano ha aplicado correctivos a partir de 1985.

El presidente y los republicanos del Senado convinieron en llevar a cabo una serie de recortes al gasto público que reduciría el déficit presupuestal en 50 mil millones de dólares para 1986, esta reducción continuaría para llegar a 150 mil millones en 1988. Estas medidas de llevarse a cabo conducirían a tener un presupuesto sano para el inicio de los noventas.

Las medidas de reducción del déficit presupuestal norteamericano conducirían a tener resultados ventajosos que serían para el mediano plazo: menor deuda nacional que financiar; tasas de interés menores; dólar más competitivo; expansión más equilibra-

da y mayor acumulación de capital, que conduciría a una mayor productividad y un crecimiento mayor de la economía.

En el corto plazo la reducción del déficit significa contracción de la demanda y de la actividad económica, pero enseguida este efecto es absorbido por la expansión al tener tasas de interés más bajas la inversión aumenta y las exportaciones también, al tener un dólar más competitivo.

SALDO COMERCIAL Y DEFICIT FISCAL DE LA ECONOMÍA NORTEAMERICANA
POR EL PERIODO 1980-1988, EN MILLONES DE DOLARES

A Ñ O	SALDO DE LA BALANZA CO- MERCIAL	DEFICIT FISCAL
1980	- 25 540	- 59 560
1981	- 28 000	- 57 930
1982	- 36 450	- 125 700
1983	- 67 080	- 202 500
1984	- 112 510	- 178 300
1985	- 122 150	- 212 100
1986	- 144 540	- 212 600
1987	- 158 880	- 147 500
1988	- 126 780	- 149 600

FUENTE: International Financial Statistics, vol XLII, october 1989

1.3 Flujos comerciales y las empresas más grandes del mundo

Los flujos de comercio mundiales han tenido cambios significativos a partir de 1982, debido al elevado déficit comercial norteamericano, el cual ha tenido como consecuencia el debilitamiento de su posición comercial con el resto del mundo, ocasionando que inclusive compañías norteamericanas ubicadas fuera de Estados Unidos sean más competitivas.

El mayor intercambio comercial entre los países industrializados ocasionó que el comercio mundial se incrementara en 3% en 1985.⁴ Situación diferente se observa en los países en vías de desarrollo, en los cuales el crecimiento de su comercio viene perdiendo puntos desde 1982.

El crecimiento registrado en el comercio mundial se debe a la fuerte reactivación del intercambio internacional de mercancías iniciado en 1984, sin embargo en términos reales, descontando la inflación, se podría decir que el comercio mundial ha crecido en forma lenta.

La participación en el comercio mundial entre países ricos y pobres ha variado considerablemente, en 1970 los primeros participaron en un 70% de las exportaciones e importaciones mundiales, para 1985 este porcentaje bajó al 66%, así que los países en desarrollo en promedio han venido participando en un 40% en las exportaciones e importaciones mundiales.⁵

Es de importancia mencionar que en los 80's, los países en

desarrollo empiezan a sobresalir en las exportaciones e importaciones mundiales, algunos del sureste de Asia como: Taiwan, Corea del Sur, Hong Kong y Singapur. En la lista de exportaciones figura notablemente Taiwan y Corea del Sur, según la revista Fortune, este último país ha tenido una mejor posición en el mercado de exportación de automóviles y electrónica, sobretodo en 1985, año en el que empresas sudcoreanas figuran en la lista de las 50 corporaciones industriales más grandes del mundo (véase cuadro núm 1).

Las exportaciones de Japón y de los nuevos países industriales del sureste de Asia mencionados anteriormente han tenido como destino el mercado de Estados Unidos, las cuales han abultado aún más el déficit comercial norteamericano. Estos países del sur de Asia han superado inclusive a algunos países que tradicionalmente han sido industriales y exportadores, como es el caso de Suecia y Suiza, según se observa en el cuadro núm. 2, de los principales exportadores del mundo.

Según la Revista Fortune a partir de 1984 el petróleo y sus derivados empiezan a registrar caídas en su precio de exportación por la sobreoferta mundial de hidrocarburos y porque se empiezan a utilizar fuentes alternas de energía en los países industrializados, esto trae como consecuencia una reducción de las importaciones petroleras por parte de las economías industrializadas, sin embargo PEMEX figura en la lista de las 50 corporaciones industriales más grandes del mundo, por sus ventas en productos derivados de la refinación de petróleo, así que en 1985 Petróleos Mexicanos ocupa el lugar No. 22 de las 50 compañías más grandes

del mundo (véase cuadro núm. 1).

De esta forma México participa activamente en el comercio internacional de petróleo y sus derivados, estos productos ocupan los primeros lugares en el comercio mundial de mercancías, y México forma parte del grupo de los mayores países del Tercer Mundo exportadores de petróleo, por el contrario, Taiwan, República de Corea, Hong Kong, Brasil, y Singapur son los países del Tercer Mundo que sus exportaciones básicamente consisten en manufacturas.

Los países en desarrollo del sur de Asia mencionados, se han distinguido como exportadores de productos industriales sobre todo en la rama de la electrónica, situación diferente al resto de los países en desarrollo que tradicionalmente han exportado materias primas e importado bienes industriales, de tal forma que en 1973 la República de Corea ocupó el lugar No. 24 de los principales exportadores de manufacturas en el mundo y en 1984 pasó al lugar No. 11; Taiwan ocupó el lugar No. 17 en 1973 y el lugar No. 10 en 1984 (véase cuadro núm. 4)

En lo que se refiere a los países ricos, desde luego son los principales exportadores e importadores del mundo. En cuanto a exportaciones figuran en primer lugar: Estados Unidos, Alemania Federal y Japón, que participaron con el 11.1%, 9.6%, 9.2%, respectivamente en 1985 (véase cuadro núm. 2).

En la actualidad en estos países la mayor parte de sus exportaciones consiste en manufacturas, del total exportado en 1985 el 93% correspondió a manufacturas en Japón; el 80% en Alemania Federal; y el 67% en Estados Unidos. En este último país no se cumple

la regla, debido a que los Estados Unidos no sólo es transformador de materias primas, sino que también ocupa uno de los primeros lugares como exportador de cereales (trigo, arroz, maíz) algodón y otras materias primas (véase cuadro núm. 4).

Por lo que se refiere a las importaciones, también estos tres países ocuparon los primeros lugares y su participación fue la siguiente: Estados Unidos 18.1%, Alemania Federal 7.9% y Japón 6.5%, en 1985 (véase cuadro núm. 3).

A este respecto puede decirse que Estados Unidos es el importador y exportador más grande del mundo, pero si analizamos su balanza comercial se observa que este hecho lo coloca como el país que registra el déficit comercial más alto del mundo, es de suponerse que la economía norteamericana necesita urgentemente aumentar sus exportaciones para mejorar su posición comercial con el resto del mundo.

Por su parte Japón y Alemania Federal año con año incrementan sus exportaciones, poniendo cada vez más en desventaja a la economía norteamericana, así que las balanzas comerciales japonesa y alemana registran cuantiosos superávit comerciales, por lo que la posición neta de recursos en el mundo, de estos países es muy superior a la norteamericana.

Los mayores volúmenes de comercio en el mundo, se dan básicamente en los Estados Unidos, Alemania Federal, Japón, Francia y Gran Bretaña, y de este grupo de países los que mayor intercambio comercial realizan son los Estados Unidos y Japón.

"Las economías de Japón y los Estados Unidos representan casi el 50% de la producción de las economías de mercado del mundo y cerca del 35% del producto mundial"⁶.

Evidentemente en la actualidad, Japón es el principal socio comercial de Estados Unidos, pues en 1985, el 65% de las exportaciones japonesas tuvieron como destino Norteamérica.

El comercio internacional tiene relevancia el que se dá entre los países de la Cuenca del Pacífico, debido a que en él participan los dos principales países exportadores e importadores del mundo: Japón y Estados Unidos, inclusive Australia y Nueva Zelanda, que tradicionalmente se habían identificado como países con marcada influencia europea, en los últimos años han fortalecido sus relaciones comerciales con los países de la Cuenca del Pacífico.

Esta región del comercio mundial empieza a rivalizar con el comercio que tradicionalmente se había dado entre la CEE y los Estados Unidos. En 1985 el comercio exterior de Estados Unidos fue de 19% con la CEE y del 47% con los países de la Cuenca del Pacífico, y en 1970 fue de 22% con la CEE y del 43% con los países de la Cuenca del Pacífico (véase cuadro núm. 5).

Japón por su parte, realiza el mayor volúmen de su comercio exterior con los países de la Cuenca del Pacífico y en menor medida con la CEE. En 1985 el comercio internacional de Japón fue de 53.8% y 9.6% respectivamente (véase cuadro núm. 5)

En 1986 empieza a manifestarse la ruptura tradicional del co-

mercio internacional, es decir que los países del Tercer Mundo si guieron exportando materias primas y que los países industrializados productos elaborados, esta dinámica del comercio internacional empieza a sufrir cambios significativos. Como se había mencionado empiezan a surgir países del Tercer Mundo exportadores de manufacturas y productos derivados de la exportación de petróleo.

Este equilibrio comercial entre ambos grupos de países, se manifiesta en 1986 en la exportación de aparatos de uso doméstico, la cual fue mayor de los países en vías de desarrollo hacia los industrializados; el intercambio de textiles y equipo de oficina tiende a equilibrarse entre ambos grupos de países, aunque siguen predominando las exportaciones de los países industrializados hacia los en vías de desarrollo; y el comercio de prendas de vestir cada vez aumenta más hacia los países industrializados procedente del Tercer Mundo, esto se debe al cambio de estructura industrial entre ambos grupos de países, así que a los industrializados les convenga producir bienes de capital, computadoras etcétera.

En el contexto internacional los productos que mayor movilidad registraron fueron los siguientes: combustible, maquinaria y material de transporte, productos alimenticios, vehículos automotores, productos químicos, maquinaria para industrias especializadas y equipo de oficina y telecomunicaciones.

Este grupo de productos constituyó el 68% del comercio mundial en 1985 (véase cuadro núm. 7).

1.4 Flujos de capital, surgimiento de nuevos acreedores a nivel mundial

Al iniciar la década de los ochentas y con ésta la crisis mundial de deuda externa, la tendencia de los flujos internacionales de capital ha cambiado considerablemente. Durante muchos años Estados Unidos y los países industrializados fueron lo proveedores de capital al resto del mundo, pero a partir de 1982 Estados Unidos empieza a ser importador neto de capital ocasionando una fuerte caída de las corrientes de capital hacia los países en vías de desarrollo, por lo que los países de América Latina se han convertido en exportadores de capital, como consecuencia de su pesada deuda externa⁷.

En 1984, año en que se acentúa la tendencia de los capitales hacia los países industrializados, la distribución del crédito bancario internacional fue de 70% para los países industrializados y 30% para los países en vías de desarrollo (véase cuadro núm. 10).

Se argumenta que esta situación es insostenible en el mediano plazo por la tendencia natural de los capitales que es la de fluir de los países que más tienen, es decir los industrializados, hacia los que menos tienen o sea los que se encuentran en vías de desarrollo, debido a que los segundos son más rentables por las características especiales de estos países, entre las cuales se mencionan las siguientes: mano de obra barata, incentivos fiscales e insumos industriales a bajo costo, teniendo com objetivo final la exportación de insumos industriales y productos terminados hacia los

países de donde provino el capital.

Esto ha provocado que los mercados de capitales se vuelvan más sensibles a los tipos de cambio que los mercados de bienes, lo que ha traído como consecuencia la fortaleza del dólar norteamericano, esto desde luego por la fuerte entrada de capitales hacia los Estados Unidos.

Puede decirse que la nueva tendencia de los capitales es consecuencia de los males que padece la economía norteamericana que son: su déficit fiscal y comercial sin precedente, lo elevado de sus tasas de interés reales y la fuerte sobrevaluación de la divisa norteamericana.

1.4.1. Antecedentes de los movimientos de capital. El surgimiento de Estados Unidos como un país altamente deficitario en cuenta corriente pone en entredicho la capacidad de los países industrializados para seguir desempeñando el papel que tradicionalmente les había correspondido como proveedores de crédito a nivel internacional. Durante los años cincuentas, sesentas y principio de los setentas, esto fue posible gracias a que los países industrializados pudieron generar ahorros como consecuencia de su rápido crecimiento, por lo que estos excedentes pudieron canalizarse hacia el exterior.⁸

La siguiente etapa marcada por el periodo 1974-81 corresponde a los grandes superávit petroleros originados por el elevado precio del petróleo, lo que ocasionó una expansión masiva de los préstamos de la banca comercial hacia los países en desarrollo, oca-

sionando que estos financiaran sus desequilibrios en vez de ajustarlos. La abundancia de recursos como consecuencia del auge petrolero tuvo su fin en 1982, dejando atrás un sin número de problemas.

Sin embargo se dice que el flujo de capitales observado durante el auge petrolero contribuyó a la formación bruta de capital en algunos países de América Latina.

A través del reciclaje de petrodólares los países exportadores de petróleo sustituyeron a los países industrializados como proveedores de crédito hacia los países del Tercer Mundo. En este periodo la salida de capitales de los países industriales representó el 0.75% de su total de ahorro interno, mientras que en los siete años anteriores a 1974, dicho flujo alcanzó cerca del 2.5%. Durante el reciclaje petrolero la banca de los países industriales representó el importante papel de intermediario financiero.⁹

A partir de 1982, debido a la caída de los precios del petróleo terminan los grandes superávits de los países exportadores de hidrocarburos, lo que ocasionó que la oferta internacional de capitales se contrajera drásticamente, principalmente el financiamiento otorgado por bancos privados, prevaleciendo en forma escasa el financiamiento otorgado por acreedores oficiales como el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial, así como el constituido por inversión directa. Bajo este panorama surge Estados Unidos como principal deudor internacional, ya que en 1984, la absorción por los Estados Unidos de los excedentes de ahorro del resto del mundo duplicó la cantidad absorbida por todos los países en desarrollo.

1.4.2 Impacto en los países industriales de los flujos de capital a los Estados Unidos. En 1983 se inicia una nueva etapa en las finanzas de los Estados Unidos, pues por primera vez en este año se convierte en importador neto de capitales privados (Bancos privados internacionales). Esto ya había sucedido en otras ocasiones en que se había registrado déficit en su cuenta corriente, el cual había sido financiado por flujos oficiales (Banco Mundial, Fondo Monetario Internacional, Reserva Federal de los Estados Unidos, Bancos Centrales de otros países), pero en 1983 y 1984 éste se financió en su totalidad por entradas de capital privado, por lo que a partir de 1983, Estados Unidos se aleja como oferente de capitales a nivel mundial, hecho que coincide con el fin del reciclaje de petrodólares.

La entrada masiva de capitales hacia Estados Unidos se debe a que la banca privada internacional dejó de conceder préstamos a los países en vías de desarrollo por el alto endeudamiento de éstos, así como el mayor riesgo que esto significaba. Otras causas que encaminaron la entrada de capitales hacia Estados Unidos fueron: la caída de precios del petróleo y el aumento acelerado de las necesidades de crédito en los Estados Unidos para sostener la expansión económica.

También se dice que las entradas de capital hacia los Estados Unidos se debe al endeudamiento externo por parte de los bancos norteamericanos, lo cual ha revertido la tendencia de estas instituciones en las operaciones internacionales de los últimos años, pues los bancos norteamericanos tradicionalmente han sido prestamistas netos a extranjeros.

Otra fuente de ingresos que se ha canalizado a los Estados Unidos es la inversión directa por parte de residentes extranjeros. Durante muchos años este rubro había marcado en la balanza de pagos norteamericana salidas netas de capital hacia el extranjero, pero esta tendencia tiende a modificarse a partir de 1982, año en el cual ingresaron a Estados Unidos por concepto de inversión extranjera 2000 millones de dólares.

También es de considerarse el cambio que ha tenido el mercado de bonos, el cual ha contribuido a que las corrientes de capitales fluyan hacia Norteamérica, se calcula que en 1983 ingresaron a este país 17000 millones de dólares, de los cuales la mitad correspondió a bonos del Tesoro y el otro 50% a bonos corporativos privados (véase cuadro núm. 11).

Las elevadas entradas de capital en los Estados Unidos registradas en su balanza de pagos en 1983 y 1984 tienen implicaciones importantes; en el corto plazo contribuyeron a la recuperación norteamericana, en el sentido de que el déficit presupuestal hubiera desplazado una mayor proporción de la inversión privada, la consecuencia directa hubiera sido que las tasas de interés norteamericanas hubieran sido más elevadas y el ritmo de la actividad económica menor por el mayor costo del dinero.

Las consecuencias a nivel internacional consisten en que al dedicarse parte del ahorro mundial a financiar la expansión norteamericana, así como su déficit fiscal, las tasas de interés en el resto del mundo tuvieron presiones al alza, lo que retrasó la inversión y el crecimiento económico.

El impacto que ha tenido la nueva tendencia de los capitales a nivel internacional es que ha modificado paulatinamente la posición neta de recursos de Estados Unidos en el exterior. Esta situación colocó a los Estados Unidos en 1985 en el principal deudor del mundo, superando inclusive a Brasil y México.

La contrapartida de que Estados Unidos se haya convertido en deudor neto internacional es que Japón surja como principal acreedor mundial. Esto se ha reflejado en forma inmediata en las inversiones extranjeras canalizadas al sector industrial en Norteamérica, las cuales en su mayoría han sido japonesas.

La sobrelíquidez en Japón se observa a partir de 1974, año en el cual la salida neta de capitales de este país alcanzó la cifra de 49 000 millones de dólares, de los cuales 29 000 millones se canalizaron a la compra de bonos extranjeros y 14 000 millones a endeudamiento externo en yens.

Para los Estados Unidos este cambio en el flujo internacional de capitales le ocasiona problemas, ya que en el pasado recibió elevados ingresos por sus inversiones en el extranjero, lo que le permitía financiar su déficit comercial con el superávit en cuenta de capitales, al revertirse esta situación en el futuro tendrá que aumentar sus exportaciones y disminuir sus importaciones.

1.4.3 Impacto en los países en desarrollo. El flujo tradicional de capitales hacia los países en desarrollo sobretodo el que proviene de organismos oficiales (Fondo Monetario Internacional, Banco Mundial) o por concepto de inversión extranjera ha sido de-

terminante en el proceso de desarrollo de los países del Tercer Mundo, pero a partir de 1980, estos países al convertirse en exportadores de capital por concepto de su elevada deuda externa están financiando el déficit fiscal de los Estados Unidos, en vez de canalizar estos recursos hacia su propio desarrollo, esto sería en caso de que no tuvieran que pagar elevadas sumas por concepto del servicio de sus respectivas deudas. Para terminar con este proceso sería necesario que terminaran los flujos de capital hacia Norteamérica para que el mercado internacional de capitales recobrara los causes tradicionales, es decir que el financiamiento internacional tuviera como origen capitales procedentes de países superavitarios en cuenta corriente.

1.4.4 Sobrelíquidez en Europa en 1985. Para los europeos la oleada de capitales que fluyen hacia los Estados Unidos, es consecuencia de los enormes déficit presupuestarios norteamericanos y desde luego de las altas tasas de interés de los centros financieros norteamericanos. No obstante de que Europa presiona constantemente al gobierno norteamericano para bajar su déficit presupuestal, también admite que el problema económico de Estados Unidos es un factor importante para que se incrementen las exportaciones europeas hacia Norteamérica.

No obstante de que el fortalecimiento del dólar ha propiciado que se incrementen las exportaciones europeas, los dirigentes del viejo continente abogan porque se reduzca el déficit norteamericano.

Para los europeos la entrada neta de capitales a Estados Uni-

dos, (como consecuencia de las altas tasas de interés) ocasiona que en Europa sea más difícil combatir el desempleo, este se dá en gran escala en los principales países europeos, porque el salario real ha aumentado en proporción mayor a la productividad, así que los dirigentes europeos se quejan de que los capitales que salen hacia Estados Unidos podrían aprovecharse en Europa para aumentar la productividad y desde luego abatir el desempleo.

1.4.5 Sobrelíquidez en Japón en 1985. A partir de 1985, año en que se agudiza el déficit comercial y presupuestal norteamericano y que por consiguiente Estados Unidos se convierte en el principal deudor internacional, por su parte Japón surge como primer acreedor mundial tomando el lugar que por muchos años había pertenecido a los Estados Unidos.

Japón también es la segunda potencia industrial mundial y pivote industrial en el Lejano Oriente y primer socio comercial norteamericano en ultramar, lugar que había pertenecido por muchos años al Reino Unido. Japón tiene un superávit comercial con Estados Unidos de 40 000 millones de dólares y de 30 000 millones con el resto del mundo, por lo que muchos observadores culpan a Japón de los problemas económicos que acontecen en Estados Unidos, sin embargo el comercio de Norteamérica ha declinado más con Japón que con Europa o América Latina.

El motivo del excedente comercial de Japón con el resto del mundo es la elevadísima tasa de ahorro en la economía japonesa. La inversión en el interior del Japón y su déficit presupuestal no es suficiente para absorber la liquidez japonesa, motivo por el cual

los ahorradores japoneses tienen que invertir sus excedentes en el extranjero.

También se argumenta que Japón podría reducir su superávit comercial siempre y cuando aumentara en forma considerable sus gastos en defensa, ya que actualmente son muy bajos los gastos en este renglón.

Sin embargo si consideramos la situación demográfica de Japón, los hábitos nacionales de ahorro y la inducción institucional a ahorrar, lo más probable es que Japón continúe por muchos años ahorrando más de lo que se invierte en el interior de su economía, y como consecuencia seguirán saliendo cuantiosos capitales hacia el resto del mundo. Dada la situación actual que prevalece en el mercado internacional de capitales, esto debería considerarse como una ventaja y no como un problema.

Algunos sectores del Japón atribuyen el superávit comercial japonés a la sobrevaluación del dólar, sin embargo desde 1979, este superávit empezaba a incrementarse en forma considerable. El problema consiste en que Japón presenta superávit comercial estructural, esto se debe como ya se mencionó a elevadas tasas de ahorro; a su estructura industrial, la cual utiliza la tecnología más sofisticada a nivel internacional; y finalmente a las bajas tasas de interés de la banca japonesa,¹⁰ que son inclusive menores a las de Alemania Federal y Gran Bretaña.

Por esta razón la sobreliquidez japonesa sale al extranjero, fenómeno que se empieza a manifestar a partir de 1985, la mayor

parte de los capitales japoneses se ha colocado en el mercado financiero de Estados Unidos.

El superávit comercial japonés visto por el Congreso Norteamericano consiste en que Japón sobreprotege a su industria y fomenta sus exportaciones, para el Congreso Norteamericano el superávit japonés es un problema que debe resolverse en el corto plazo, los empresarios norteamericanos se quejan que en cuanto una industria norteamericana intenta instalarse en Japón se encuentra con una serie de obstáculos que impiden su instalación, situación similar ocurre con productos norteamericanos o europeos que intentan conquistar mercados japoneses.

La solución a este problema desde el punto de vista norteamericano y considerando que el comercio internacional deba seguir prosperando, Japón tendrá que abrir aún más sus mercados a los productos extranjeros, esto debe considerarse como una prioridad nacional.

1.5 Problemas teóricos y prácticos del capitalismo moderno

1.5.1 Las empresas transnacionales y los monopolios. Las empresas transnacionales enfrentan una serie de problemas surgidos a raíz de la crisis del capitalismo iniciado en los 70'S y agudizado en 1982 con la recesión mundial que afectó a las principales economías del mundo desarrollado (Estados Unidos, Japón, Alemania Federal), aunado a fuerte desempleo en estos países.

La empresa transnacional enfrenta problemas de expansión en el interior de su economía, es por esto que busca colocar sus exceden

tes de capital en otros países, (vía inversión extranjera directa) que reúnan ciertas características para garantizar los beneficios esperados por el capital transnacional. Para este propósito la empresa internacional adquiere nuevas modalidades de organización que es a través de monopolios.

Los monopolios en un principio son de carácter nacional y surgen al fusionarse el capital público con el privado (fusión de capitales del gobierno y de la iniciativa privada) con el propósito de controlar la producción a nivel nacional, posteriormente se da un proceso de internacionalización que conduce a la fusión entre el capital público y el capital privado a escala internacional y de ahí surgen empresas gigantescas que se denominan monopolios internacionales y que pueden ser de carácter público, privado o mixto.

La aparición del capital monopolista, por tanto, ha alterado profundamente el funcionamiento de la ley del mercado y ha hecho necesario que se establezca otro mecanismo regulador a través de la empresa transnacional, la cual alcanza su expansión máxima por medio del monopolio internacional, que es aquella empresa que actúa sólo, o en asociación con otros capitales de diferente origen nacional, en dos o más países.

Los monopolios internacionales tienden a dominar la economía mundial desde mediados de la década de los setentas¹¹ su marcha ascendente no ha sido detenida por las crisis económicas, pues éstas son resueltas en parte por la intervención del Estado sede de las diferentes corporaciones transnacionales.

Las primeras manifestaciones de "monopolio internacional" surgieron en Estados Unidos, a través de este tipo de organizaciones internacionales es como este país ha dominado amplios sectores de la producción en todo el mundo.

Las corporaciones transnacionales norteamericanas enfrentan una serie de problemas en el interior de su economía, tales como costos de producción, lo que las sitúa en desventaja en cuanto a calidad internacional, razón por la cual buscan colocar sus capitales en el extranjero en donde se obtengan máximas utilidades.

Las empresas transnacionales de Alemania Federal y Japón salen al extranjero para invertir excedentes de liquidez, consecuencia de superávit en cuenta corriente y motivados por tasas de interés más elevadas en el extranjero (Estados Unidos).

1.5.2 Nuevos centros de producción o zonas francas de producción. Las bajas tasas de interés en Alemania Federal y Japón, son motivo para que los capitales salgan al extranjero, pero sobre todo los de carácter especulativo, los cuales se colocan principalmente en el mercado de Estados Unidos y la inversión extranjera directa tiende a instalarse en países de mediano desarrollo (Taiwan, Hong Kong, Malasia, Indonesia, Panamá, Korea del Sur, México, Colombia, Egipto) con características muy especiales que favorecen totalmente al inversionista extranjero, estas áreas donde se ha instalado la inversión extranjera se les denomina "nuevos centros de producción", o "zonas francas de producción".

Considerando que los países en vías de desarrollo presentan de

ficit crónico en su balanza comercial, no obstante que cuentan con abundante mano de obra, razón por la cual han sido seleccionados por los países industrializados como nueva sede para sus inversiones y que se les denomina "nuevos centros de producción industrial para exportación". Esta nueva política es con el propósito de aprovechar sobretodo la abundante mano de obra barata (en México un obrero trabaja por 0.50 dólares por hora y en Estados Unidos un obrero que desarrolle un trabajo similar lo hará por 7 dólares por hora).¹²

La instalación de inversión extranjera en zonas francas supone una serie de ventajas tales como:

- a) Disminución de los costos de transporte de las materias primas.
- b) Reducción de los costos de productos terminados.
- c) Reducción de los costos salariales.
- d) Disponibilidad de una abundante mano de obra.

Una zona franca en un país determinado, es una área del país de que se trate cercada con bardas o telas de alambre donde se encuentran ubicadas exclusivamente empresas extranjeras, que son propiedad principalmente de: Japón, Estados Unidos, Gran Bretaña, Francia y Alemania Federal. La zona franca es un enclave industrial, a la cual sólo tienen acceso controlado los obreros que laboran en ella.

En la zona franca básicamente se llevan a cabo actividades de maquila para exportación con la particularidad de no generar nin-

gún valor agregado. Las empresas de la zona franca por lo general se dedican a armar productos, esto con el propósito de aprovechar la abundante mano de obra que está a su disposición, éstas áreas de trabajo están comunicadas por medio de supercarreteras hacia los aeropuertos o puertos marítimos, para recibir los insumos industriales y exportar los productos terminados.

La misión en las zonas francas es poner a disposición del inversionista extranjero la infraestructura industrial que requiere para sus propósitos tales como: edificios, fábricas y otras instalaciones a costos favorables, sin burocracia y con un mínimo de controles, esto es una especie de incentivos por parte de los gobiernos receptores de inversión extranjera hacia los países industrializados, para que éstos últimos inviertan en las zonas francas.

La producción para exportación en zonas francas resulta de especial interés para las industrias de producción que utilizan abundante mano de obra, por lo barata que esta resulta. Otra modalidad es que las empresas instaladas en estas zonas pueden importar libremente materias primas o partes semielaboradas, tampoco están sujetas a controles de divisas.

Principales países donde se ubican las zonas francas: Hong Kong, Singapur, Malasia, Taiwan, Korea del Sur, Indonesia , India y Egipto.

1.5.3 Fábrica para el mercado mundial. Otra modalidad de inversión en países de mediano desarrollo es por medio de "fábricas para el mercado mundial" ubicadas fuera de las zonas francas, pero

con propósitos similares. Las fábricas para el mercado mundial en lugar determinado, por lo general están integradas en una organización transnacional.

La fábrica para el mercado mundial produce bajo normas de calidad internacional, utilizando tecnología de punta, con lo cual se logran elevados niveles de productividad.

Las zonas francas se caracterizan por ser prácticamente "centros maquiladores", mientras que la fábrica para el mercado mundial elabora desde artículos electrodomésticos hasta bienes de capital, con la finalidad de exportar casi la totalidad de su producción a los países industrializados.

La zona norte de la República Mexicana es considerada en parte una "zona franca" con características especiales debido a que las empresas instaladas a lo largo de la frontera son casi en su totalidad empresas maquiladoras, que también tienen como propósito aprovechar la abundante mano de obra barata, los estímulos fiscales y la infraestructura industrial, que el gobierno mexicano les otorga. La producción de estas empresas maquiladoras tiene como finalidad la exportación a los Estados Unidos.

Casi la totalidad de la producción de las zonas francas tiene como destino el mercado de los Estados Unidos. lo que contribuye a que cada vez más se eleve el déficit comercial norteamericano, que junto con el déficit fiscal agrava la situación de la economía norteamericana, por lo que Estados Unidos es incapaz de exportar lo suficiente para lograr el equilibrio de su economía en cuanto a ba

lanza comercial se refiere, y por el contrario año con año se inundan de productos extranjeros, paralelo a esta situación el problema de la demanda interna en Japón y Alemania Federal, dificulta más la entrada de productos norteamericanos a los mercados japoneses y alemán.

En conferencias celebradas por el "grupo de los siete" se trata de resolver este problema estructural, a Estados Unidos se le recomienda controlar su problema fiscal y comercial y a Japón se le sugiere abrir más su mercado al comercio internacional.

II

LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA DURANTE EL PERIODO 1975-1985

2.1 La inversión extranjera directa y su relación con las empresas transnacionales radicadas en México

La internacionalización del capital en la década de los ochenta cada vez adquiere matices más relevantes en la escena de la economía mundial invadiendo áreas económicas estratégicas en todos los rincones del mundo, de esta forma internacionaliza los procesos productivos por medio de las inversiones extranjeras.

La liquidez internacional se coloca en el mundo mediante la exportación de capital que se manifiesta en dos modalidades: la inversión extranjera directa y la inversión extranjera indirecta. La primera es a través de inversiones productivas y es llevada a cabo por las empresas transnacionales, se manifiesta precisamente en inversiones productivas; la segunda es la inversión en cartera y constituye propiamente lo que es la deuda externa contratada directamente por los gobiernos y la iniciativa privada con la banca extranjera, y/o préstamos procedentes de matrices de empresas extranjeras.

El presente capítulo abordará el estudio de la inversión extranjera directa en México, que se manifiesta por conducto de las principales corporaciones transnacionales, las cuales tienen como finalidad obtener elevadas ganancias.

La expansión del capitalismo a países de mediano desarrollo

como México se debe a que en los países donde se origina, los márgenes de ganancia son más reducidos que en los países de mediano desarrollo, esto por los diferenciales de sueldos, política fiscal etc. que se dá en ambos países.

Cuando el capital sale al extranjero en busca de mercados potenciales, por lo general exige que el país receptor le cumpla una serie de requisitos sobretodo de confianza y seguridad similares a los de su país de origen.

En entrevista que llevó a cabo Pequeña y Mediana Industria a funcionarios de los principales países que tienen inversiones en México, estos requisitos y condiciones se mencionan a continuación por país de origen.¹³

Estados Unidos. En la medida de lo posible este país busca las mismas condiciones que prevalecen en su país, a falta de éstas cuando menos requiere de: un mercado atractivo, local o internacional; la posibilidad de ganar lo adecuado, considerando el riesgo del capital; mano de obra dispuesta a trabajar arduamente por un sueldo justo; los mismos tratos legales que son aplicados a empresas nacionales; los mismos impuestos que se aplican a empresas nacionales; protección adecuada para los derechos de autor, patentes, marcas, fórmulas, procesos y sectores comerciales; acceso equitativo al crédito de los bancos domésticos; acceso a terrenos para construir sus instalaciones, bajo condiciones y costos razonables.

Canadá. Entre las principales condiciones que este país bus-

ca, es en primera instancia que sea atractiva la dimensión del mercado interno en el cual se piensa invertir; que haya estabilidad y seguridad en el país receptor; que no existan barreras a la exportación o importación para los productos elaborados por la empresa extranjera.

Alemania. Los empresarios alemanes buscan una situación política y estable, tamaño y dinámica del mercado y oportunidades favorables de exportación.

Japón. Este país pretende que en sus inversiones en México, los japoneses sean propietarios de más del 50% del capital invertido, además de un buen ambiente de estabilidad económica.

Suiza. Este país exige principalmente, ambiente de confianza y seguridad para obtener éxito en sus inversiones.

Como se observa los principales países que tienen inversiones en México, buscan sobretodo ambiente de confianza y seguridad para que el riesgo de su capital invertido sea mínimo y esto les asegure elevados beneficios. Estados Unidos, que es el principal inversionista en México, es el país que más garantías exige, porque por lo elevado de su capital, es el que más riesgos lleva.

Las transnacionales norteamericanas han llegado a dominar sectores completos de producción en la economía mexicana, tal es el caso de la industria automotriz, rama en la cual tienen inversiones las compañías automotrices más grandes del mundo que son:

Chrysler, Ford Motor Company y General Motors. Las filiales de estas corporaciones industriales instaladas en México son propietarias del 100% del capital invertido en México, y controlan gran parte del mercado de automóviles mexicano y contribuyen en gran escala a la exportación.

También participan en el mercado automotriz mexicano: Nissan, y Volkswagen, en menor medida que las corporaciones norteamericanas, pero en su conjunto estas cinco corporaciones transnacionales y que a su vez son dueñas del 100% del capital invertido en el sector automotriz en México, dominan el mercado nacional y participan activamente en la exportación (véase cuadro núm. 12).

La electrónica es otra rama industrial, en donde las empresas norteamericanas son dueñas del 100% del capital invertido, y dominan gran parte del mercado nacional, tales empresas todas norteamericanas son las siguientes: Hewlett Packard de México, S. A. de C. V.; I B M de México, S. A.; Industrias Mexicanas Burroughs, S. A. de C. V.; Nem-Mex, S. A. de C. V.; N C R de México, S. A. de C. V.; N C R Industrial de México, S. A. de C. V.

Otros sectores de importancia para el inversionista extranjero son: la química, farmacéutica, el comercio, maquinaria y equipo electrónico, textil y servicios financieros. En estas ramas industriales y de servicios las compañías norteamericanas comparten el mercado mexicano con otros países del mundo (véase cuadro núm. 12)

Como se observa las grandes empresas transnacionales cada vez más expanden sus procesos productivos siempre con la finalidad de colocar excedentes de capital en países de mediano desarrollo como México, en espera de obtener el máximo de beneficios.

La expansión del capital internacional ha sido determinante en los últimos años debido a la sobreliquidéz internacional y al hecho de que para los grandes consorcios internacionales es redituable instalar inversión productiva en países de mediano desarrollo exclusivamente para exportación. En México recientemente Ford Motor Company amplió su planta industrial con el propósito de producir para el mercado externo. Otro ejemplo que se puede mencionar es el de I B M, corporación industrial extranjera que produce equipo de oficina y computación para el mercado nacional y extranjero.

El capital transnacional cada vez adquiere más importancia en la economía mexicana, de las corporaciones más grandes de Estados Unidos, 25 tienen filiales en México, las cuales poseen inversiones en sectores clave de la economía como son: automotriz, electrónica, química, metalmecánica etcétera (véase cuadro núm. 13).

Si consideramos las empresas más grandes del mundo, 18 tienen filial en México, con inversiones en distintos sectores de la economía (véase cuadro núm. 14).

El número de empresas con participación de capital extranjero establecidas en el país, según el Registro Nacional de Inversiones Extranjeras, señala que existen 6625 sociedades; de ellas,

2756 registraron una participación mayoritaria del capital foráneo; 3322 tienen inversión extranjera de 25 a 49 por ciento en su capital; sólo 547 empresas mantienen un porcentaje menor al 24.9%.¹⁴

Según se observa la ley que regula la inversión extranjera es muy flexible, esto es porque está sujeta al criterio de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, en cuanto a autorizar nuevos proyectos o ampliar los ya existentes, si las nuevas inversiones van a contribuir al desarrollo económico de México son autorizadas por dicha Comisión. El Registro Nacional de Inversiones Extranjeras informa que la mitad de las empresas instaladas en México tienen participación mayoritaria en cuanto a capital invertido, de tal forma que ciertos sectores industriales como el automotriz, el de la electrónica y el de artículos electrodomésticos son cubiertos en su totalidad por la inversión extranjera. Esto se debe en parte a que dichas inversiones se instalaron antes de 1973, es decir cuando aún no se había promulgado la ley que regula las inversiones extranjeras.

DISTRIBUCION SECTORIAL Y POR MONTO DE PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS MEXICANAS CON PARTICIPACION DE INVERSION EXTRANJERA EN 1984

S E C T O R E S	NUMERO DE EMPRESAS	HASTA 24.9%	DE 25% A 49%	DE 49.01% A 100.00%
Agropecuario	20	1	10	9
Industria extractiva	272	22	232	18
Industria de transformación	3467	252	1682	1533
Comercio	1370	103	590	670
Servicios	1496	169	808	519
T o t a l	6625	547	3322	2756

FUENTE: Dirección General de Inversiones Extranjeras

En el periodo analizado la inversión extranjera directa en su mayor parte ha tenido como destino el sector manufacturero, pues en 1984 del total de empresas registradas, 3467 invirtieron en la industria de transformación, le siguieron en orden de importancia el comercio y los servicios, en los cuales, el número de empresas que se dedicó a estas actividades fue de 1370 y 1496 respectivamente.

En cuanto a la distribución geográfica de estas empresas, la mayoría está ubicada en el Distrito Federal y el Estado de México según se observa en el siguiente cuadro:

DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN TERRITORIO NACIONAL, DE ACUERDO AL MONTO DE INVERSION

ENTIDADES	%
Distrito Federal	66.72
Estado de México	12.44
Puebla	5.08
Nuevo León	4.79
Coahuila	2.52
Jalisco	1.21
Otros	7.24
T o t a l	100.00

FUENTE: Dirección General de Inversiones Extranjeras

La concentración de la industria en el Valle de México se debe a que desde los inicios de la industrialización, ésta empezó a instalarse en este valle, porque en esta área precisamente es donde se ubica el mercado potencial para esa producción, la mano de obra requerida, y en general la infraestructura que se requería para tal propósito, así como los incentivos fiscales del gobierno en materia de industrialización.

En la medida en que se aceleraba el desarrollo industrial, el gobierno diseñó corredores industriales en la periferia de la ciudad, que hoy en día corresponden a la zona metropolitana del Distrito Federal con el Estado de México, y que son causa de una serie de problemas como la alta contaminación debida a emisiones tóxicas que afectan en gran medida a la Ciudad de México.

Las nuevas inversiones tienden a instalarse en la zona norte de la República Mexicana, debido a que la nueva política de las corporaciones transnacionales es instalarse cerca del mercado más grande del mundo, porque los objetivos de estas corporaciones es producir a bajos costos con elevada tecnología y exportar principalmente a Estados Unidos.

2.2 Origen de la inversión extranjera directa y sectores de la economía hacia donde se canaliza

2.2.1 Origen de la inversión extranjera. Antes de la Segunda Guerra mundial el origen de la inversión extranjera directa se situaba en la Gran Bretaña, este país era el gran inversionista mundial, dejando un lejano segundo lugar a los Estados Unidos. Esta

situación cambió radicalmente al terminar la conflagración, de tal forma que Estados Unidos se convirtió en el primer exportador mundial de capitales.

En 1981, la inversión directa exportada por los Estados Unidos fue de 226.4 mil millones de dólares, cantidad cuatro veces mayor a la del Reino Unido, que durante este año fue el segundo gran exportador de capitales (el Reino Unido exportó en 1981 65.5 mil millones de dólares en inversión directa), le siguieron en orden de importancia Alemania Federal, Japón, Suiza y Países Bajos (véase cuadro núm. 15)

Sin embargo la participación de los Estados Unidos en los flujos internacionales de capital tiende a disminuir, según información del Fondo Monetario Internacional, en el periodo 1965-69, Estados Unidos participó con el 65.2% de la inversión directa internacional y para 1980-81 solamente con el 28%, mientras que otros países industrializados tienden a aumentar su participación en la inversión directa mundial como es el caso del Reino Unido, que en el periodo 1965-69 participó con el 11.8% y en 1980-81 con el 19%.

A partir de 1984, las dos grandes potencias que surgen como exportadoras de capital son: Alemania Federal y Japón, países que inclusive empiezan a sustituir a los Estados Unidos en el plano internacional como proveedor de capital.

2.2.2 Política de la inversión extranjera. En lo que se refiere a México, la inversión extranjera ha sido determinante en el proceso de su desarrollo industrial, esto es porque en la política

del gobierno uno de los objetivos para lograr el desarrollo industrial es a través de la inversión extranjera directa.

La política de la pasada Administración consistió en abrir la economía a la inversión extranjera directa, actualmente ya no solamente se espera a que llegue inversión extranjera, sino que constantemente salen delegaciones mexicanas al extranjero a tratar de convencer a los inversionistas potenciales de que México es una buena alternativa para invertir.

La política de recepción de inversión extranjera directa es selectiva, solamente se invita a los inversionistas los cuales vayan a invertir en áreas estratégicas para la economía mexicana, así como de alta tecnología, situación diferente la observada en los 50'S y 60'S, periodos en los cuales se aceptaba inversión con procesos tecnológicos ya obsoletos en su país de origen.

La nueva política en cuanto a inversión extranjera en México y considerando que son relevantes las inversiones con procesos productivos de alta tecnología, tiene como finalidad producir para exportar a Estados Unidos y el resto de América Latina.

El monto acumulado de inversión extranjera directa al iniciar la Administración Miguel de Lamadrid fue de 10 786.4 millones de dólares y para 1987 de 17 725 millones de dólares registrando un crecimiento acelerado a lo largo de la mencionada Administración.

Desde los inicios de la industrialización (principio de los 50'S) el principal país que ha invertido en México es Estados Unidos, el total exportado por este país en 1981 fue de 226.4 mil mi-

llones de dólares. De la inversión extranjera que México recibió en ese año, el 68% provino de Estados Unidos, la nueva inversión en 1981 fue de 1 701.1 millones de dólares y la acumulada de 10 159.9 millones de dólares. Para 1985 esta cantidad pasó a ser de 14 620.9 millones de dólares. Estados Unidos es el principal exportador de inversión directa a México debido a la cercanía, esto es que México es vecino de la nación más poderosa del mundo, para los empresarios norteamericanos es importante invertir en México, porque representa para ello un mercado interno muy amplio, mano de obra e insumos a bajo costo, política tributaria favorable al sector empresarial, y sobretodo que muchos de los productos elaborados por las transnacionales tienen como fin el mercado norteamericano, como exportaciones mexicanas.

La participación de la inversión norteamericana en México en 1984 fue de 66% del total, el segundo lugar lo ocupó Alemania Federal con 8.7% y en tercer lugar Japón con 6.3%, posteriormente le siguieron Suiza, Gran Bretaña, España y Francia con 5%, 3.1%, 2.9% y 1.8% respectivamente. Con porcentajes bajos de participación se siguen: Suecia, Canadá, Países Bajos, Italia y otros.

2.2.3 Sectores de la economía hacia donde se canaliza la inversión extranjera directa. En el periodo 1975-1985, el sector donde se concentró la mayor parte de la inversión extranjera fue en el de la industria de la transformación, a lo largo del periodo se situó en promedio en un 75%, alcanzando la mayor participación en 1984 (en este año fue de 79.2%). En 1985 las industrias de la transformación recibieron el 77% del total de la inversión registrada (véase cuadro núm. 17).

En 1975 el sector comercio ocupó el segundo lugar en cuanto a recepción de inversión extranjera, pero muy por abajo respecto a la industria de la transformación, pues sólo ocupó el 11.4% y para 1985 disminuyó su participación, en este año participó con el 7.7% de la inversión total.

El sector servicios tiende a aumentar su participación en la captación de inversión extranjera, en 1975 participó con el 7% y en 1985 con el 12.6%.

Por su parte las industrias extractivas han disminuido considerablemente su participación a lo largo del periodo analizado, en 1975 participaron con el 6% y en 1985 solamente con el 1.9%, esto es porque las nuevas inversiones tienden a canalizar sus recursos a sectores industriales con tecnología avanzada, campo en el que México es muy atractivo para el inversionista extranjero.

Los grandes consorcios internacionales en la constante expansión de sus procesos productivos han descubierto que el territorio mexicano es un lugar estratégico para invertir debido a que se encuentra cerca del mercado más grande del mundo, Estados Unidos; los costos de producción son competitivos internacionalmente en ciertos sectores industriales; la mano de obra mexicana es tan eficiente como la de Corea, Hong Kong o Taiwan; y la situación económica y política con cierta estabilidad, sobretodo en la zona norte y región fronteriza con Estados Unidos.

Estas condiciones propias para desarrollar la industria de la transformación son un imán para nuevas inversiones o para ampliar

las ya existentes, como ejemplo de nuevas inversiones se pueden citar los siguientes dos casos: el de Ford Motor Company y el de Combustion Engineering.

Ford Motor Company, S. A. de C. V. es una empresa líder en la industria automotriz tanto nacional como internacional, tiene su oficina matriz en Dearbon Michigan en Estados Unidos. En la República Mexicana cuenta con cuatro establecimientos ubicados en: México, D. F., Cuautitlán, Saltillo y Tlalnepantla con oficinas administrativas, planta industrial y bodegas en la última ciudad mencionada.

Ford Motor Company ocupa el primer lugar en producción de automóviles a nivel mundial, el segundo lugar en su país de origen y el tercero en México.

El 3 de septiembre de 1984 la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras autorizó a Ford Motor Company la construcción de una planta de estampado y ensamblado de automóviles compactos con una inversión de 500 millones de dólares. Esta planta tendrá una capacidad de producción de 130 mil vehículos al año y generará de 2 000 a 2 500 empleos directos.

La modalidad de esta nueva inversión es que utiliza lo más avanzado de la tecnología automotriz con lo que logrará niveles mundiales de eficiencia, calidad y precio, debido también a que utilizará procesos de producción en gran escala.

Es evidente que debido a la alta tecnología esta nueva planta generará niveles mínimos de empleo, pues con una inversión de 500

millones de dólares solamente generará 2 500 empleos directos, mientras que Combustion Engineering con una inversión de 8.5 millones de dólares genera 800 empleos directos.

En algunos casos de inversión extranjera no se cumplen los objetivos en cuanto a política de inversión extranjera se refiere, pues según la Subsecretaría de Inversiones Extranjeras uno de los objetivos de la inversión extranjera directa en México es generar empleos.

Combustion Engineering es una empresa nueva en México, se instaló en 1984 con la autorización de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras. Su oficina matriz se localiza en Stanford Connecticut en Estados Unidos.

Esta empresa es una de las mayores proveedoras de equipo industrial para instalación de industrias químicas, petroquímicas, explotación de petróleo y gas, producción de papel y pulpa entre otras. En el mercado mundial algunos de sus productos ocupan el primer lugar, como son: conectores, tecnología de perforación submarina y calderas para generación de electricidad.

La Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras autorizó a Combustion Engineering el 6 de diciembre de 1984, iniciar operaciones en México, en un principio elaborará 11 productos que cubrirán necesidades de la industria petrolera, minera, de electricidad y construcción.

Las plantas industriales se ubican en: Ciudad Juárez, Tampico, Nuevo Laredo y el Estado de Veracruz. Los planes de esta corpora-

ción consisten en que el 90% de la producción se canalice a la exportación.

En la primera etapa, la inversión ascenderá a 8.5 millones de dólares, generará 800 empleos directos y en todos sus procesos industriales utilizará tecnología de punta.

2.3 La dependencia tecnológica y la inversión extranjera

"La inversión extranjera no viene aislada, la necesidad de tecnologías de punta y de vincularse con empresas que poseen una proporción importante del mercado internacional en líneas donde existe interés por desarrollarlas, relaciona naturalmente, a la transferencia de tecnología con la inversión extranjera".*

Desde el punto de vista de la Subsecretaría de Regulación de Inversiones Extranjeras y Transferencia de Tecnología, la inversión extranjera directa siempre viene acompañada de tecnología de punta, favoreciendo de esta forma el desarrollo industrial de México con procesos de tecnología avanzada, lo que trae consigo productividad y eficiencia, en beneficio también de los industriales mexicanos, porque se supone que los inversionistas extranjeros vienen con la idea de asociarse con los capitales nacionales para que conjuntamente se logren los objetivos de industrialización y generación de empleo en beneficio de la economía mexicana.

Sin embargo la inversión extranjera viene a instalarse a Méxi-

* Informe del Lic. Manuel Armendariz Etcheagaray, Subsecretario de Regulación de Inversiones Extranjeras y Transferencia de Tecnología.

co con el propósito de obtener elevadas ganancias aprovechando los incentivos del gobierno para atraer inversión extranjera.

En la presente década la empresa transnacional que se instala o amplía su planta industrial en México, por lo general obtiene la autorización de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras para que la composición de su capital sea 100% propiedad de extranjeros, para de esta forma actuar libremente en el diseño de producción y política de ventas, según le convenga que sea en el mercado nacional o extranjero.

Las nuevas inversiones, como menciona el subsecretario de Regulación de Inversiones Extranjeras, efectivamente vienen acompañadas de tecnología de punta, porque el propósito de estas inversiones es producir para exportar, pero de ninguna manera pretenden asociarse con capital nacional y contribuir al desarrollo de México.

La Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras informa que es propósito del gobierno inducir a la inversión extranjera para que invierta con elevada tecnología en sectores básicos de la economía que son: Producción de básicos en el ámbito de los alimentos, el vestido, calzado y vivienda. Se pretende que en estos renglones de la producción también se asocie el capital nacional con el extranjero para producir en forma eficiente y elevada calidad, para de esta forma terminar con el problema del abasto nacional.

Sin embargo la inversión extranjera (según se observa en el

cuadro núm. 17) el sector donde canaliza la mayor parte de su capital es el de la industria manufacturera, por lo tanto la intención del gobierno sólo queda en "buenos propósitos", aunque el subsecretario de Regulación de Inversiones Extranjeras lo considere de manera diferente en la siguiente cita.

"La más amplia competitividad en este campo ha inducido a una inversión complementaria, no sólo nacional, sino también extranjera; ha incentivado la incorporación de tecnologías adaptativas y ha fomentado la investigación y el desarrollo en algunas de estas líneas. A mediano plazo este ingrediente puede constituir el elemento aislado más importante para colocar a la vanguardia de la producción eficiente y productiva, a nuestra planta productora de básicos".¹⁵

Existe inversión extranjera en alimentos y las principales compañías que han invertido en este sector son: Anderson Clayton & Company, S, A. de C. V.; Nestlé, S. A. de C. V.; Fábrica de Chocolates la Azteca, S. A. de C. V. Estas dos últimas (véase cuadro núm. 12) con capital mayoritariamente extranjero. Estas empresas por lo general elaboran alimentos enlatados y concentrados y no se podrían considerar como "productos básicos" en los términos de la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (SECOFI).

Por lo tanto se puede decir que la inversión extranjera sí viene acompañada de alta tecnología, pero para su propio beneficio.

2.4 La participación de la inversión extranjera directa en las exportaciones mexicanas

Uno de los objetivos de la inversión extranjera directa en la pasada Administración, fue que las empresas extranjeras instaladas en la República Mexicana participaran en forma activa y cada vez en mayores proporciones en las exportaciones mexicanas, para que de esta forma mejorara el saldo comercial en la Balanza de Pagos.

La participación de las empresas extranjeras en las exportaciones en el periodo 1977-1987 es el siguiente: no obstante de que fue objetivo del gobierno mejorar el saldo comercial en Balanza de Pagos, las empresas extranjeras registraron déficit comercial durante los 70's y principios de los 80's, esto se debió a que flujos financieros diferentes a los comerciales deterioraron el saldo de la Balanza de Pagos tales como: utilidades y regalías remitidas, intereses pagados y otras remesas. En 1980, 1981 y 1982 tal déficit fue de las siguientes proporciones: 3 676, 4 407, 2 203 millones de dólares respectivamente (véase cuadro núm. 19).

En 1980 las exportaciones de las empresas extranjeras fueron de 1498 millones de dólares y las importaciones de 5175 millones de dólares, registrándose el mayor déficit en el sector industrial y dentro de éste tuvieron que importarse alimentos, textiles, papel, productos químicos, productos metálicos, maquinaria y equipo, principalmente, aunque también se registraron importaciones en el sector de ganadería, apicultura y pesca. Para saldar el dé-

ficit las empresas extranjeras tuvieron que recurrir al mercado de divisas, con lo cual afectaron el saldo comercial de la balanza de pagos.

En 1981, el déficit comercial de las empresas extranjeras se agravó pasando de 3 676 millones de dólares en 1980 a 4 407 millones de dólares en 1981 año en el cual tuvieron que importarse, además de lo mencionado anteriormente, alimentos, bebidas y tabaco (véase cuadro núm. 21)

El déficit comercial de las empresas extranjeras perduró hasta 1982, año en el cual fue de 2 203 millones de dólares.

Este déficit en los años 1980, 1981, 1982 incidió negativamente en la cuenta corriente de la balanza de pagos, el cual fue negativo para los años mencionados de 6 760.8; 11 704 y 4 878.5 millones de dólares respectivamente. Para estos años las empresas extranjeras presionaron en forma negativa el saldo comercial de la balanza de pagos.

1982 fue el año en que la crisis de la economía mexicana se agudizó profundamente, las exportaciones se redujeron considerablemente y las importaciones se incrementaron en forma desproporcionada respecto a los años anteriores. En este año en las economías de los principales países industrializados, la recesión que se había iniciado en 1980, caracterizada por una baja en el precio del petróleo y alza en las tasas de interés, situación que incidió en forma negativa en las economías del Tercer Mundo y en particular en la mexicana, ya que a partir de esa fecha la econo-

mia inicia un proceso recurrente de inflación-devaluación-especulación. En 1983 y 1984 las empresas extranjeras registran saldo comercial positivo de 948 y 793 millones de dólares respectivamente, debido a que hubo repunte en las exportaciones de las industrias extractivas y manufactureras, registrándose mayor dinamismo en las segundas y dentro de éstas el sector automotriz empezó a figurar notablemente en cuanto a exportación de automóviles y sus partes. Este saldo comercial favorable también se debió a que las importaciones de las empresas extranjeras disminuyeron notablemente en 1983 y 1984; de 5 175 millones de dólares que representaron en 1980, para 1983 cayeron a 1974 millones de dólares y en 1984 éstas fueron de 2 854 millones de dólares.

Por su parte el saldo en cuenta corriente para 1983 y 1984 fue de 5 545 y 4 238 millones de dólares debido al dinamismo en la exportación de mercancías y en los servicios por transformación.

Con el fin de incrementar las exportaciones de empresas, tanto nacionales como extranjeras, a partir de 1984 la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (SECOFI) ha impulsado proyectos de investigación tecnológica, que tienen como objetivo colocar a México en el mediano plazo en un alto nivel de competitividad a escala internacional. Estas medidas pretenden llevarse a cabo a través del "Programa México", el cual cuenta con la participación de 114 empresas, 50 instituciones académicas y de investigación. Las empresas involucradas en este programa se han comprometido a par-

participar en él por un periodo de 10 años.

El "Programa México" surgió como un mecanismo de concertación entre el sector privado y el sector académico, en septiembre de 1985, a instancias del Gobierno Federal, a través de la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (Dirección General de Transferencia de Tecnología).

Objetivos: a) acrecentar el fortalecimiento de la infraestructura de ciencia y tecnología existente en el país, creando un puente de vinculación entre el sector productivo y el sector académico, según lo establece la Ley sobre el control y Registro de la Transferencia de Tecnología y uso y Explotación de Patentes y Marcas; b) concertar con la planta productiva, para que ésta de manera interna lleve a cabo labores de investigación y desarrollo; c) concertar de manera directa con el sector académico acuerdos para la realización de tareas específicas de investigación y desarrollo. ¹⁶

No obstante las estrategias llevadas a cabo , nuevamente en 1985, el saldo comercial de las empresas extranjeras es negativo en 333 millones de dólares, debido a una ligera disminución de las exportaciones de textiles y productos químicos, así como a un incremento en las importaciones de la industria manufacturera en su conjunto.

En 1985 la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras

(CNIE) sistematiza y formaliza programas ya elaborados con anterioridad, en los cuales las empresas exportadoras se habían comprometido a aumentar la productividad y la calidad, uno de los más importantes fue el Programa de Fomento Integral a las Exportaciones (PROFIEIX).

A partir de 1986 la política económica en cuanto a inversión extranjera está encaminada a producir para exportar, instalándose la nueva inversión con tecnología de punta y calidad internacional, de esta forma el capital extranjero responde a facilidades ofrecidas por el gobierno, ya que el objetivo es atraer inversión extranjera seleccionada, la cual pueda responder a la calidad y productividad requeridas en el contexto internacional.

En este año (1986) el comportamiento de la balanza comercial de las empresas extranjeras es favorable a éstas en 751 millones de dólares, esto se debe al repunte en las exportaciones de la industria manufacturera, las cuales aumentaron 1 042 millones de dólares respecto del año anterior.¹⁷

Las exportaciones de empresas extranjeras que mayor dinamismo registraron, fueron las del sector automotriz, autopartes y química.

En 1986, el saldo comercial fue negativo por 1 672.7 millones de dólares, debido a que el precio de algunas mercancías continuó a la baja (precio del petróleo), no obstante de que en este año

se redujo el pago de intereses y se incrementaron las inversiones extranjeras. 18

En 1987 el saldo comercial de las empresas extranjeras fue de 1 642.5 millones de dólares, 45% mayor que el año anterior, esto debido a que la nueva política de las empresas extranjeras es producir para exportar, el dinamismo observado en las exportaciones, fue en las industrias manufactureras y dentro de éstas en las de productos metálicos, maquinaria y equipo (motores para automóvil, autopartes, camiones de carga y automóviles).

La balanza comercial por su parte registró en 1987 un superávit de 3 881.2 millones de dólares como resultado de un mayor dinamismo en la exportación de mercancías de empresas nacionales y extranjeras.

2.4.1 Exportación en la industria automotriz. Las exportaciones de las empresas extranjeras que mayor dinamismo registraron a lo largo del periodo analizado en el presente trabajo son las de la industria automotriz, sobretodo a partir de 1985, año en el cual la industria automotriz exportó el 42% del total exportado por las empresas extranjeras; en 1986 el 47% y en 1987 el 48% (véase cuadro núm. 29)

La proporción tiende a incrementarse debido a que la nueva política del capital extranjero radicado en México es la de producir para exportar, debido a lo siguiente: México ha entrado al

GATT, situación que obliga a los empresarios instalados en México a producir con calidad internacional o retirarse del mercado; la caída del poder adquisitivo de los mexicanos por la crisis económica iniciada en 1982 y agudizada en 1986 y 1987; la necesidad de expansión del capitalismo internacional y la saturación de sus mercados.

Sin embargo, los criterios de la empresa transnacional difieren considerablemente según sea el destino de su producción, es decir si es para el mercado nacional o extranjero.

La empresa extranjera que se instala para abastecer el mercado interno no produce con normas de calidad internacional, pagan impuestos por una serie de conceptos como son los siguientes: importación de insumos para la producción, en las ventas, por los procesos productivos, situación que eleva los precios considerablemente.

En el caso de la industria automotriz, Ford de Cuatitlán es una empresa diseñada para producir únicamente para el mercado interno, su capacidad instalada es de menor escala, muchos de los insumos automotrices son fabricados en México, los vehículos que se fabrican en esta planta no llevan los mismos equipos que los fabricados en Estados Unidos, como es el caso de los catalizadores anti contaminantes. Toda esta serie de cuestiones junto con los impuestos que el consumidor paga al comprar un automóvil contribuyen a que la diferencia en precios al consumidor en México y en Estados Unidos sea muy alta.

Por el contrario la planta industrial de Ford en Hermosillo Son. sigue criterios muy diferentes a los tradicionales de Cuautitlán. Ford de Hermosillo fabrica exclusivamente para exportación, utilizando tecnología de punta y calidad internacional, esta empresa puede ser clasificada en el concepto de "fábrica para el mercado mundial", debido a que sus criterios de producción son diferentes a los tradicionales de la inversión extranjera directa.

Estos nuevos criterios de producción se caracterizan por lo siguiente: su fabricación es a gran escala, utilizan en sus procesos productivos la tecnología mundial más avanzada, incluida la robótica; utilizan insumos que fueron fabricados en otros lugares del mundo, por ejemplo: los motores en Brasil, las llantas en Corea, los sistemas eléctricos en Taiwan; los vehículos que fabrican cumplen con normas de calidad requeridas en las metrópolis norteamericanas y europeas.

La nueva modalidad de la inversión extranjera en el sector automotriz instalada en México y que su destino es la exportación, se caracteriza porque en territorio mexicano, estas empresas prácticamente son armadoras, porque ni siquiera los tornillos son insumos nacionales. La finalidad de esta nueva forma de inversión es aprovechar la abundante y barata mano de obra mexicana y la cercanía del mercado norteamericano, razón por la cual las empresas automotrices para exportación se han instalado en el norte de la República Mexicana, las cuales son: Ford en Hermosillo Son. y Chrysler en Ramos Arizpe Coah.

2.4.2 La exportación y la industria maquiladora. Las empresas maquiladoras son filiales de empresas extranjeras ubicadas en la línea de la competencia internacional, recientemente empiezan a constituir una parte importante de la inversión extranjera, que produce exclusivamente para exportación, como su nombre lo dice, se dedican exclusivamente a maquilar productos.

Se han instalado en la frontera norte para aprovechar todo tipo de oportunidades como son: mano de obra barata, insumos industriales subsidiados por el Gobierno (luz, agua) exención de impuestos durante los primeros años, etcétera.

Los antecedentes de la industria maquiladora son recientes, datan de 1965, en este año se implantaron las primeras 12 industrias maquiladoras, esta nueva forma de inversión extranjera surgió debido a la cancelación del Acuerdo Internacional sobre Trabajadores Migratorios, el cual finalizó en 1964 por desición del gobierno norteamericano.

La actividad maquiladora se ha incrementado en forma considerable al inicio de la década de los 80'S, en estos años en los que empieza a figurar su participación en las exportaciones mexicanas, en 1987 las 48 empresas maquiladoras más importantes vendieron al extranjero 708.2 millones de dólares y dieron empleo a 45 460 trabajadores, estas empresas que son las más importantes en el ramo se enlistan en el apéndice (véase cuadros núms. 30 y 31) mencionando el monto de sus importaciones y exportaciones, así como los principales productos que intercambian en sus transacciones

La política de empleo de la industria maquiladora es contratar personal joven (18 a 25 años), para de esta forma aprovechar el potencial de su personal al máximo y a partir de los 30 años despiden a este personal y vuelven a contratar nuevos trabajadores, razón por la cual estas industrias presentan elevada rotación de personal. Sin embargo en los últimos años y debido a la fuerte expansión que se ha presentado en las inversiones de la industria maquiladora la oferta de empleo se ha elevado considerablemente, presentándose escasez de personal, ya que estas industrias emplean abundante mano de obra con poco capital.

Política de producción. El lema de la industria maquiladora es "hacerlo bien desde la primera vez", por lo tanto estas empresas no admiten defectos de fabricación, requieren calidad al 100%, esto demuestra que la mano de obra mexicana es capaz de competir en calidad a nivel internacional. La producción de esta industria es en 100% para exportación, la cual se dá en forma inmediata, es decir terminando el proceso productivo, las mercancías son trasladadas al vecino país para su comercialización, por lo que no hay que pagar costos de almacenamiento, ni de transporte por el territorio mexicano, debido a que estas industrias están instaladas principalmente en la zona fronteriza.

Los principales productos de exportación de la industria maquiladora consisten en: circuitos integrados, tableros usados en instalaciones de aire acondicionado, subensambles eléctricos, radios electrónicos, ropa de mezclilla, transistores, válvulas de

gas, lentes oftálmicos, empaques etc., y las importaciones están constituidas básicamente de materias primas (véase cuadros núms. 30 y 31).

En 1980 el número de empresas maquiladoras instaladas en la franja fronteriza fue de 620, las cuales dieron empleo a 119 546 personas, en este año participaron con el 5.2% de la población económicamente activa (PEA) dedicada al sector industrial, debido al rápido crecimiento de la industria maquiladora, para 1987 ya existían 1259 industrias dando empleo a 322 743 personas (véase cuadro núm. 32).

La contribución de la industria maquiladora en la captación de ingresos por servicios de transformación en el periodo 1980-1987, también ha ido en ascenso, estos fueron en 1980 de 771.7 y en 1987 de 1 572.5 millones de dólares, en ambos casos (véase cuadro núm. 32)

2.5 Situación jurídica sobre la inversión extranjera directa en México

El 9 de marzo de 1973 fue promulgada la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera, en términos generales establece que los capitales extranjeros que desean instalarse en México su participación será del 49%, dejando el 51% de la inversión para capitales mexicanos, sin embargo esto se modifica

según lo estime conveniente la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, máxima autoridad en la materia, esta Comisión está integrada por los titulares de las secretarías de Gobernación, Relaciones Exteriores, Hacienda y Crédito Público, Programación y Presupuesto, Energía, Minas e Industria Paraestatal, Comercio y Fomento Industrial y Trabajo y Previsión Social.

La Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras es quien se encarga de seleccionar y autorizar las nuevas inversiones extranjeras, que según su criterio convenga al país, aunque existen áreas económicas exclusivas para el Estado mexicano y para inversionistas privados nacionales, tales áreas son las siguientes:

El Estado tiene exclusividad de inversión en la explotación y refinación de petróleo, petroquímica básica, explotación de minerales radioactivos y generación de energía nuclear, electricidad, ferrocarriles y comunicaciones telegráficas (artículo 4o. de la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera).

Por su parte los inversionistas privados nacionales tienen exclusividad en las áreas de: radio y televisión, transporte urbano, transportes aéreos y marítimos nacionales, explotación forestal y otros que se establezcan (artículo 4o. de la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera).

En la explotación de la minería, la inversión extranjera podrá

participar hasta en un 49%, cuando se trate de minerales sujetos a concesión ordinaria y de 34% cuando se trate de concesiones especiales para la explotación de reservas minerales nacionales. En lo que se refiere a la producción de autopartes y petroquímica secundaria, la inversión extranjera sólo podrá participar en un 40% . (Artículo 5o. de la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera)

En otros sectores de la economía, la inversión extranjera puede participar hasta con el 100% del capital, según lo estime conveniente la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, esto es que aún cuando las empresas instaladas en México son totalmente de extranjeros se supone conviene al desarrollo económico de México.

La Ley de Inversiones Extranjeras menciona que el Estado no considera conveniente que la inversión extranjera desplace a la inversión nacional, porque ello echaría por tierra décadas de esfuerzo de los mexicanos para lograr el desarrollo industrial con que hoy cuenta, también se dice que la ley mencionada cuida de que el capital foráneo no incurra en prácticas monopolísticas que en vez de favorecer a la economía irían en perjuicio de ella y que tendría como consecuencia una carga excesiva por concepto de pago de regalías, asistencia técnica y remisión de utilidades que acentuarían la descapitalización de la economía.

"Serán en cambio bien recibidas aquellas inversiones extranjeras que estén dispuestas a asociarse con capital mexicano y com-

partir con nosotros las tareas que demanda el desarrollo nacional. que incorporen nuevas técnicas a la producción, absorban abundante mano de obra y coadyuven efectivamente a su mejoramiento; que contribuyan a la expansión regional de nuestra economía, y nos hagan partícipes inclusive de sus propios mercados; que favorezcan nuestra balanza de pagos e incorporen el mayor número de materias primas y de componentes nacionales; que no reduzcan las posibilidades internas de crédito de las empresas nacionales y no impongan patrones de consumo innecesario, capaces de distorcionar nuestro crecimiento y de intensificar sentimientos de frustración entre amplios sectores del país".¹⁹

Obviamente que lo descrito anteriormente por el autor es algo que en la realidad no se cumple, tal parece que la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras está a favor del capital extranjero, pues en algunos sectores industriales el capital extranjero es dueño del 100% del capital invertido, estos sectores son: automotriz, electrónica, imprenta y editorial, maquinaria y equipo, prendas de vestir, química y servicios financieros.

En el sector automotriz, los capitales invertidos son propiedad de: Estados Unidos Y Japón; en la electrónica el capital proviene de Estados Unidos Y Japón; en el sector farmacéutico, Gran Bretaña y Estados Unidos; imprenta y editorial, Francia y Estados Unidos; maquinaria y equipo, Estados Unidos, Alemania y Suecia; prendas de vestir, Luxemburgo y Estados Unidos; química, Alemania, Canadá y Estados Unidos; servicios financieros, Estados Unidos.

Según Pequeña y Mediana Industria, en el sector automotriz las empresas extranjeras son propietarias del 100% del capital invertido en México. Estas corporaciones transnacionales abastecen el mercado nacional y contribuyen en gran escala a la exportación, con la particularidad de que por ejemplo un automóvil Ford salido de la planta industrial de Cuautitlán, en México cuesta tres veces más caro que el que se exporta a Estados Unidos o Medio Oriente. Esto se debe a que la planta Cuautitlán fabrica exclusivamente para el mercado interno y la planta de Hermosillo para exportación. Es evidente que el gobierno mexicano protege en forma excesiva a la empresa transnacional en perjuicio del consumidor mexicano.

En el área de la electrónica, las empresas extranjeras instaladas en México también son dueñas del 100% del capital invertido. Estas empresas al igual que las automotrices operan con elevados niveles de productividad, lo que les permite que un gran volumen de su producción lo destinen a la exportación, y los productos que son colocados en el mercado nacional como ya se mencionó son vendidos a precios mucho más elevados que en el extranjero, aunque ambos productos hayan salido de la misma planta industrial.

Otros sectores económicos donde predomina en su totalidad el capital extranjero como son: farmacéutica, prendas de vestir, aparatos electrodomésticos y servicios financieros, la mayor parte de la producción es para abastecer el mercado interno, ya que en un principio el objetivo de la inversión extranjera en México era producir para el mercado local, aprovechando el mercado cautivo que

fue objeto de política económica durante muchos años.

Con la entrada de México al GATT, la nueva política de la empresa transnacional es producir para la exportación. La ley de inversiones extranjeras en opinión de los inversionistas foráneos es desfavorable a ellos, los Estados Unidos y Japón quisieran que el gobierno mexicano diera entrada al capital extranjero en áreas don de el Estado y los inversionistas privados nacionales tienen prioridad y que la Ley mencionara en forma clara y precisa que dichos capitales pudieran instalarse con el 100% como propiedad de extranjeros. Suiza por su parte sugiere al gobierno que la Ley sea más discrecional, para que de esta forma los empresarios suizos se interesen más por invertir en México. Canadá considera que la actual Ley de inversiones extranjeras es la adecuada para los inversionistas canadienses.

III

ESTRUCTURA ACTUAL DE LA INVERSION

EXTRANJERA DIRECTA

3.1 Política económica

La política económica del gobierno en cuanto a inversión extranjera directa, según el nuevo reglamento publicado en el diario oficial de la federación el 16 de mayo de 1989, establece que el capital extranjero podrá invertir de "manera automática" * en cualquier porcentaje en aquellas ramas industriales no reservadas al Estado ni a los inversionistas nacionales, con la condición de que el inversionista extranjero no rebase los 100 millones de dólares, esta cantidad puede ser cambiada según lo estime conveniente la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras.

Con esta nueva modalidad se le dá amplia libertad al inversionista extranjero para instalarse en la República Mexicana, a condición de que reuna las siguientes características:

- a) Que el inversionista mantenga un saldo de equilibrio en su balanza de divisas durante los primeros tres años de operación. Esta medida es para las nuevas inversiones, debido a que la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera, no tiene carácter retroactivo en perjuicio de las empresas instaladas antes de esa fecha.

* Diario Oficial de la Federación, 16 de mayo de 1989

- b) Que las nuevas inversiones se hagan fuera de las zonas metropolitanas del Distrito Federal, Guadalajara y Monterrey. Esta política de descentralización se implementó desde la Administración López Portillo, pero ha sido difícil llevarla a cabo porque las nuevas inversiones precisamente quieren instalarse en los lugares mencionados. La excepción a esta regla la constituye la inversión extranjera que tiene como finalidad la exportación a Estados Unidos y Canadá. Este tipo de nuevos inversionistas se han instalado a lo largo de la frontera mexicana con Estados Unidos y en las principales ciudades del Norte de la República Mexicana.
- c) Que se cumplan las disposiciones en cuanto a materia ecológica reglamentadas por la SEDUE. Recientemente el líder de los empresarios mexicanos declaró a la prensa que esta disposición es difícil de acatar, porque va en perjuicio económico del inversionista, en el sentido de que si instala equipos anticontaminantes sus costos se elevarían.
- d) Por último, el inversionista extranjero, deberá traer tecnología de punta a nivel internacional en la instalación de nuevas industrias. Se pretende que sea así por la política de apertura al exterior.

Una vez que el inversionista extranjero haya cumplido estos requisitos, sólo deberá inscribir en el Registro Nacional de Inversiones Extranjeras el proyecto de que se trate, en caso contrario dicho proyecto deberá ser turnado a la Comisión Nacional de

Inversiones Extranjeras. La Comisión a su vez hará un análisis de la empresa de que se trate e inclusive podría no autorizar el nuevo proyecto, esto en caso de que no conviniera al país. Con este reglamento se pretende mejorar la competitividad del país en la atracción de capitales externos, además se pretende que la nueva inversión extranjera se canalice al sector exportador, ya que la nueva etapa de la inversión extranjera es la de apertura al exterior, es por esto que uno de los objetivos de recepción de inversión extranjera es que sea con tecnología de punta.

Esta modalidad de libre porcentaje de inversión con tope de 100 millones de dólares favorece a los extranjeros en cuanto a que se evitan trámites engorrosos, que en el pasado duraban "has-...ta 365 días hábiles" * y como se mencionó anteriormente, con la nueva disposición gubernamental sólo deberán inscribirse en el Reglamento de Inversiones Extranjeras.

Dentro de la estrategia de modernización de la economía, la inversión extranjera debe cumplir los siguientes objetivos:

- a) Apoyar el desarrollo del país y generar empleos permanentes y bien remunerados. Sin embargo es difícil que esto se cumpla, ya que al venir la inversión extranjera con tecnología sofisticada genera pocos empleos.

* Declaración del Secretario de Comercio, Jaime Serra Puche

- b) Complementar el ahorro requerido para establecer la inversión productiva. Se refiere a que el ahorro de las empresas nuevamente sea invertido.
- c) Consolidar la posición exportadora del país con la apertura de nuevos mercados a los productos nacionales, sobre todo estar a la altura de Corea o Hong Kong en cuanto a exportaciones competitivas internacionalmente.
- d) Introducir nuevas tecnologías que mejoren la productividad de la economía, alcanzándose niveles internacionales de competitividad. Este es uno de los principales requisitos para la recepción de nueva inversión extranjera directa.

Estos objetivos de política económica son los contemplados en el Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994, para alcanzarse en el mediano plazo.

El Plan Nacional de Desarrollo establece lo siguiente: "con la apertura comercial, los beneficios potenciales de la inversión extranjera aumentan considerablemente y se convierten en un complemento natural a la inversión nacional". • Esto es que la entrada de México al GATT era necesaria para la economía nacional, debido a que esta medida evita que las empresas extranjeras operen con elevadas ganancias en perjuicio del consumidor. Al liberarse el mercado debe producirse con eficiencia y costos internacionales, para poder competir en los mercados del exterior.

• Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994

En materia de inversión extranjera directa el gobierno contempla en el Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994 la apertura total de la economía a la inversión extranjera directa argumentando que ésta contribuirá al crecimiento económico sin inflación, que es objetivo de política económica prioritario de la presente Administración.

3.2 Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera

3.2.1 Antecedentes. La Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera data de 1973, antes de este año el inversionista extranjero solamente se registraba en la Secretaría de Patrimonio Nacional, a partir de 1973 los inversionistas extranjeros han tenido que sujetarse a dicha Ley, sin que ésta tenga carácter retroactivo en perjuicio del inversionista, según lo establece la Constitución Política Mexicana. La ley para promover las inversiones extranjeras se ha caracterizado por tres etapas:

- a) La primera de ellas que fue a partir de 1973 estuvo determinada por la bonanza de la economía caracterizada por el auge petrolero. Esta etapa correspondió a la administración de Luis Echeverría y José López Portillo. Durante esta etapa de "bonanza económica" se dio poca importancia a la inversión extranjera, por la cantidad de dinero existente en

México, inclusive se ponían una serie de trabas al inversionista extranjero.

b) La segunda etapa correspondió a la Administración Miguel De Lamadrid caracterizada por estancamiento económico, debido en parte a que la deuda externa hizo crisis por lo elevado de su servicio. Durante estos años hubo escasa inversión por los riesgos de inestabilidad política que representaba para los potenciales inversionistas extranjeros.

c) Finalmente la tercer etapa se refiere a la iniciada con el gobierno de Carlos Salinas, que se caracteriza por la apertura total al capital extranjero y que tiene como finalidad que las exportaciones mexicanas sean competitivas internacionalmente.

Muchas empresas que actualmente son dueñas del 100% de su capital, como las automotrices, las de electrónica, se instalaron en México antes de 1973, como la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera no tiene caracter retroactivo, han seguido operando con el 100% de su capital como propiedad de extranjeros.

No obstante de que la ley de inversiones extranjeras de 1973 ha sido muy flexible al capital extranjero, el Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera dá aún más facilidades al capital extranjero, por lo que

los considerandos enunciados anteriormente son falacias del Poder Ejecutivo, con lo cual se dice que la economía mexicana al dar más facilidades al capital extranjero, las ventajas serán las siguientes: que la economía mexicana restablecerá cuanto antes el crecimiento sin inflación, y como consecuencia la creación de empleos mejor remunerados; que el sector productivo mexicano "ha probado su eficiencia", por lo tanto es capaz de competir con los capitales extranjeros; con la nueva inversión extranjera, México será más competitivo en los mercados internacionales, y por consiguiente se evitará el excesivo endeudamiento externo; y finalmente, como la inversión extranjera viene asociada con tecnología de punta, el sector industrial mexicano operará con niveles de productividad y competitividad internacional.

3.2.2 Objetivos. Uno de los objetivos de política económica de la actual administración, es traer a México volúmenes crecientes de inversión extranjera directa, motivo por el cual el 16 de mayo de 1989 fue publicado en el diario oficial de la federación el Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera.

A continuación me permito enunciar los considerandos de dicho decreto, que son de significativa relevancia:

"Que la economía mexicana tiene la necesidad de restablecer, cuanto antes, un crecimiento sin inflación y con equidad que promueva un sistema productivo, eficiente, competitivo y ca-

páz de crear bienestar para todos sus habitantes, en consecuencia favorezca la soberanía nacional"•

"Que para reiniciar el proceso de crecimiento en forma estable y sostenida debe propiciarse la inversión productiva que conlleve a la generación de más y mejores empleos"•

"Que México posee un sector productivo nacional que ha probado su eficiencia y que tiene la capacidad para competir con la inversión extranjera"•

"Que los flujos de inversión extranjera sumados al capital nacional, asegurarán la expansión de nuestra capacidad exportadora al abrir los mercados del exterior para los productos mexicanos"•

"Que es conveniente propiciar aquella inversión extranjera directa que evite incrementar el nivel de endeudamiento externo de México y que contribuya de manera positiva al balance con el exterior"•

"Que con la apertura comercial se garantiza que la inversión extranjera esté asociada con la tecnología idónea, mejorando de esta forma la productividad y competitividad en el aparato productivo frente al exterior"•

- Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera

Para la Presidencia de la República dar amplias concesiones a los extranjeros en la franja fronteriza, como permitirles tener propiedades dentro de la zona prohibida (100 kilómetros de la frontera y 50 kilómetros de la costa) no es afectar la soberanía nacional.

El hecho de traer inversión extranjera en las condiciones del nuevo reglamento, no quiere decir que con esto se vaya a mejorar el nivel de vida de los mexicanos, por el contrario precisamente los bajos salarios de este país son un imán para la inversión extranjera (véase gráfica núm. 1).

Los flujos de inversión extranjera no se suman al capital nacional para "asegurar la capacidad exportadora de México", por el contrario las empresas extranjeras que tienen como finalidad la exportación, por lo general son dueñas del 100% de su capital y las que se asocian con capital mexicano no es común que produzcan para exportación, sino por el contrario para el mercado local.

En consecuencia la inversión extranjera no cubriría las necesidades de ahorro interno del país para cumplir sus compromisos, por consiguiente el endeudamiento seguirá aún con la reciente renegociación de la deuda externa llevada a cabo en febrero de 1990, en la que se establece que ésta se reduce en 30 000 millones de dólares y que traerá como consecuencia la recuperación paulatina del poder adquisitivo de los mexicanos.

3.2.3. Rasgos sobresalientes del Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera. Lo realmente novedoso en el reglamento de ley sobre inversiones extranjeras es lo que a continuación se menciona:

- Se establecen los sectores potenciales de inversión que serán apoyados por el gobierno, esto es que antes de venir, el inversionista extranjero ya conoce claramente en donde invertir, con el apoyo del gobierno mexicano.
- De especial importancia es la claridad de "las reglas del juego para invertir", por lo tanto el capital extranjero se ubicaría en las distintas alternativas que el propio gobierno de México le ofreciera.
- La simplificación administrativa para el registro de la nueva inversión o la expansión de la ya existente. Los trámites son más ágiles que en el pasado.
- Cuando una empresa desea invertir nuevo capital para expandirse, solamente avisa a la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, antes tenía que sujetarse a la autorización de dicha Comisión.
- La tecnología de punta es un requisito para la nueva inversión, pero no determinante, por ejemplo en el caso de la industria textil se acepta tecnología atrasada, por utilizar abundante mano de obra.

Otra modalidad del nuevo reglamento de inversión extranjera es el que se menciona en el artículo 5 de dicha ley, el cual dice "los inversionistas extranjeros podrán participar en cualquier proporción en el capital social de empresas en el acto de su constitución, para realizar aquellas actividades no incluidas en la clasificación, sin que para tal efecto requieran autorización de la SECOFI "

Esta disposición se refiere a que los inversionistas extranjeros podrán invertir de "manera automática" hasta 100 millones de dólares, con el único requisito de inscribirse en el Registro Nacional de Inversiones Extranjeras. Esta disposición tendrá vigencia (invertir en forma libre hasta 100 millones de dólares) mientras la Secretaría de Comercio lo estime conveniente, es decir que en el futuro podrá modificarse la cifra mencionada.

En el artículo 7 de la Ley de Inversiones Extranjeras se dice lo siguiente: "se requiere autorización de la Secretaría para que los inversionistas extranjeros adquieran acciones o activos fijos de las sociedades cuando, como resultado de la adquisición de que se trate, se rebasa la proporción del 49% del capital social o de los activos fijos, salvo los casos previstos en los artículos 5 y 6 de dicha ley".

Este artículo se refiere a que si una inversión extranjera es superior a los 100 millones de dólares necesita autorización espe

cial de la Secretaría de Comercio, en cuanto a la proporción del 49% para extranjeros y el 51% para mexicanos, y en caso de que sea estratégica para el desarrollo nacional, la inversión extranjera que rebase los 100 millones de dólares, también puede ser autorizada a que opere con el 100% como propiedad de extranjeros.

3.3 Ubicación de la inversión extranjera

En el nuevo reglamento de inversión extranjera se reiteran las áreas de inversión reservadas al Estado, las cuales son: petróleo e hidrocarburos; petroquímica básica; explotación de minerales radioactivos (uranio), y generación de energía nuclear; minería (reservas nacionales: azufre, fósforo y potasio); ferrocarriles, comunicaciones telegráficas; electricidad y banca.

En cuanto al ámbito de la inversión reservada para nacionales esta seguirá siendo exclusiva en los siguientes rubros: radio y televisión; transporte automotor urbano, interurbano y en carreteras federales; transportes aéreos y marítimos nacionales; explotación forestal; distribución de gas; organizaciones auxiliares de crédito; almacenes generales de depósito; uniones de crédito, casas de cambio, casas de bolsa y sociedades de inversión y renta fija, sociedades de solidaridad social y cooperativas pesqueras de especies reservadas.

El nuevo reglamento de inversión extranjera no considera en ninguno de los dos casos (inversión exclusiva del Estado e inver-

sión exclusiva de nacionales) la telefonía y la banca, ramas en las cuales posiblemente se dé entrada al capital extranjero. Según declaraciones del Secretario de Comercio, la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras estudia la posibilidad de que el capital extranjero en un futuro cercano pueda participar en la telefonía y la banca en forma mayoritaria, porque de hecho participa en forma pulverizada.

El titular de la SECOFI, menciona que en la actualidad la participación de la inversión extranjera en México es del 10% como proporción de la inversión total, mientras que en España de el 40% y en Brasil y Singapur del 35%.

En 1988, la inversión extranjera directa fue de 3 157.1 mil millones de dólares, 20% menos que en 1987, pero cumple uno de los objetivos de política económica de la actual Administración la cual se propone traer capitales extranjeros en 3 000 millones de dólares promedio por año. Este ambicioso objetivo se pretende alcanzar debido a la nueva fase que ha iniciado la economía mexicana, el esperado crecimiento sin inflación, como consecuencia de la renegociación de la deuda externa, así como la corrección de otros indicadores económicos.

En 1988, la mayor parte de la inversión extranjera provino de Estados Unidos, esta proporción fue del 39%, siguiéndole Francia y Japón con un 5%, y Alemania Federal con un 4% (véase cuadro núm. 33). En este año la inversión extranjera directa fue canalizada principalmente al sector industrial, servicios y comercio.

IV

EL FUTURO DE LA INVERSION EXTRANJERA

4.1 Apertura de la economía mexicana a la inversión extranjera directa a partir de 1990

La política económica en materia de inversión extranjera directa a partir de los noventas consiste en dar amplias facilidades al capital extranjero para nuevos proyectos de inversión, motivo por el cual el 16 de mayo de 1989 fue publicado en el diario oficial de la federación el "Nuevo Reglamento de la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera".

Es propósito del gobierno mexicano recibir inversión extranjera directa en 5 000 millones de dólares promedio por año a partir de 1990, es posible que se logre esta meta si consideramos que actualmente el promedio de inversión por año hasta 1988 ha sido de 3 000 millones de dólares, la nueva meta se pretende alcanzar a raíz de la publicación del nuevo reglamento de la inversión extranjera directa.

En el ámbito externo las opiniones son favorables a México, esto es por la estabilidad económica que el gobierno actual se ha propuesto teniendo como objetivo de corto plazo iniciar el crecimiento económico sin inflación a partir de 1989, por lo que el Secretario del Tesoro de Estados Unidos considera que en el futuro México es un buen lugar para invertir, aunado a la estabilidad po

lítica y económica, la negociación de la deuda externa mexicana permitirá liberar recursos que contribuirán a la recuperación de la economía, así como a la construcción de la infraestructura para los proyectos de inversión que en el futuro se lleven a cabo.

4.1.1 Sectores de destino de la inversión extranjera directa

a) Petroquímica secundaria. Una de la áreas que se abre al capital extranjero con 40% de participación en nuevos proyectos industriales es la petroquímica secundaria, la cual tiene como finalidad introducir nuevas tecnologías, para que la producción tenga como destino la exportación.

Dentro de la industria en general, la petroquímica es la que más potencial de desarrollo presenta, debido a la posición geográfica de la República Mexicana, ya que sus clientes potenciales en el extranjero son principalmente Estados Unidos y los países de la Cuenca del Pacífico.

El Gobierno Federal anunció que se invertirán 6 000 millones de dólares en la petroquímica secundaria en los próximos siete años (1988-1995), con esta disposición el capital extranjero participará en forma de coinversiones con PEMEX y otras empresas privadas mexicanas, mientras que la petroquímica básica seguirá siendo exclusiva del Estado.

b) Autopartes. Los inversionistas extranjeros están muy inte-

resados en realizar proyectos de inversión en autopartes, teniendo como finalidad destinar la mayor parte de su producción a la exportación. De llevarse a cabo estos proyectos operarán en gran escala, con tecnología de punta, lo que le permitirá producir a bajos costos aprovechando también la mano de obra barata mexicana, que es uno de los motivos de atracción para la inversión extranjera directa.

De esta forma la producción de autopartes en México entraría en el engranaje de la producción internacional de partes de automóvil, aprovechando la coyuntura especial de cada país para producir un insumo industrial, lo cual es característico de los monopolios internacionales representados en la empresa transnacional.

c) Turismo. En los noventa una área nueva de inversión lo constituye el sector turismo, para lo cual el gobierno mexicano a través de Nacional Financiera ha elaborado los "megaproyectos" que consisten en centros turísticos de playa de gran lujo anexos a puertos turísticos ya existentes, como son Cancún Qroo., Huatulco Oax., y Loreto B. C.

FONATUR, dependencia de Nacional Financiera diseña "megaproyectos" y los entrega a los inversionistas nacionales y extranjeros, los cuales operarán bajo la forma de coninversiones. Debido a que en las negociaciones del GATT, la apertura de México al exterior no

está contemplado el sector turismo, México es objeto de presiones del extranjero, principalmente de Estados Unidos, para que esta área de inversión (turismo) tenga entrada libre el capital extranjero.

Existe gran interés por parte de inversionistas extranjeros de Estados Unidos, Canadá, España y Reino Unido de participar en un 100% en la construcción de los megaproyectos, ya que de esta forma invertirían cuantiosos capitales en centros turísticos propios para la burguesía internacional, como es el caso de Cancún, que reúne una serie de características como son: clima paradisíaco la mayor parte del año, playas de arena fina y mares color turquesa, y finalmente su posición geográfica en el mar caribe, lo que lo convierte en un lugar privilegiado relativamente cerca del turismo potencial de Estados Unidos, Canadá y Europa.

4.1.2 Ubicación territorial de la inversión extranjera directa a partir de 1990

Considerando que la Ciudad de México, Guadalajara y Monterrey son metrópolis saturadas que enfrentan serios problemas de contaminación, escasez de agua, incremento desmedido de la población e incapacidad del gobierno para dotar de servicios urbanos a la población creciente, el "Nuevo Reglamento de la Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera" establece que la nueva inversión extranjera deberá ubicarse fuera de las áreas metropolitanas de las ciudades mencionadas.

Sin embargo, la Ciudad de México, Guadalajara y Monterrey son las tres ciudades que más interesan a los inversionistas extranjeros para nuevos proyectos de inversión en la industria o ampliación de los ya existentes, esto se debe a que estas ciudades cuentan con la infraestructura que ellos necesitan, así como la abundante mano de obra tanto obrera como calificada, que emplearían en los nuevos proyectos, también en estas ciudades existe el mercado potencial para la producción que tenga como destino el mercado local.

Fuera de estas ciudades al capitalista extranjero le interesa invertir en el futuro en los Estados que cuenten con yacimientos minerales, para obtener metales que se destinarían a la exportación. Para llevar a cabo inversiones en centros mineros, los extranjeros le exigen al gobierno mexicano, que antes de instalarse doten de la infraestructura requerida que ellos necesitan para el desarrollo de sus actividades. Los inversionistas extranjeros cuando menos exigen que los centros mineros tengan agua suficiente, energía eléctrica y líneas telefónicas, esto sería para iniciar grandes proyectos de inversión, en lo sucesivo requerirían de carreteras y aeropuertos.

A excepción del turismo y la minería al capital extranjero solamente le interesa invertir en las zonas metropolitanas de México, D. F., Guadalajara y Monterrey, se invertiría en otras ciudades con la condición de que el gobierno dotara de la infraestructura requerida.

4.1.3 Financiamiento de la inversión extranjera directa en el mediano plazo

El financiamiento de la inversión extranjera directa por medio de SWAPS (cambio de deuda por inversión) está suspendido al capital extranjero por considerarse inflacionario, según dictamen de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, sin embargo la SHCP y el Banco de México estudian la posibilidad de abrir nuevamente este campo de inversión al extranjero, sobretodo por presiones de Estados Unidos y Japón. Las autoridades mexicanas consideran que lo más conveniente para el desarrollo económico de México es recibir inversión extranjera en forma de dinero fresco y no de SWAPS como pretenden los países capitalistas.

Por tal razón es que el gobierno mexicano pretende que a partir de 1990 se reciban en promedio por año 5 000 millones de dólares de nuevas inversiones procedentes de la iniciativa privada extranjera para el desarrollo de ambiciosos programas de inversión en los sectores de la industria y turismo, principalmente.

Es posible lograr este objetivo si consideramos las modificaciones recientes que se le hicieron al Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera, el cual no satisface totalmente las exigencias del capital extranjero, pero en el futuro se seguirá presionando al gobierno mexicano para obtener nuevos cambios en el reglamento de ley de inversiones extranjeras y de esta forma instalarse donde ellos quieran con la propiedad del 100% de dicha inversión, como es el caso de la industria maquiladora instalada en el norte de la República Mexicana.

4.2 El futuro de las maquiladoras

Al iniciar los noventas se instalarán en la franja fronteriza de México 250 nuevas plantas maquiladoras, así como la ampliación de muchas más se llevará a cabo próximamente, con lo cual también al iniciar la década de los noventas este sector (maquilador) generará empleos en 510 000, lo que traerá como consecuencia un aumento en la reexportación de valor agregado.

Esta ampliación de la industria maquiladora se debe a que los inversionistas extranjeros tienen todo el apoyo del gobierno mexicano.* En efecto el plan maquilador mexicano conocido como "Programa industrial de Plantas Gemelas" dá amplio margen a los extranjeros para establecerse, así como llevar el control administrativo en forma absoluta. Otra ventaja de la industria maquiladora es que se le permite importar sin pagar derechos aduanales (maquinaria, equipo, herramientas, refacciones), y una vez ensamblado el producto puede exportarlo a cualquier parte del mundo.

En 1988 existen aproximadamente 1 550 plantas maquiladoras en la franja fronteriza mexicana con Estados Unidos, de las cuales 1 200 son propiedad de inversionistas norteamericanos, el resto pertenece a capitalistas de: Japón, Gran Bretaña, Suecia, Francia, Canadá, Formosa, Finlandia, Países Bajos, España y Corea.

* Declaración del vicepresidente de la Cámara Americana de Comercio

Las maquiladoras encuentran en México una especie de paraíso, porque no solamente se les permite el control absoluto de su capital, sino que además, para instalarse solamente necesitan un periodo de tres semanas para obtener todos los permisos requeridos por el gobierno mexicano, los cuales son tramitados en la Secretaría de Comercio. Por lo que se refiere a la producción, tampoco tienen limitación alguna y en lo que se refiere al porcentaje de fuerza de trabajo en una empresa extranjera, aunque la ley establece que cuando mucho será del 10%, en el caso de la industria maquiladora, ésta puede traer a todos los extranjeros que crea conveniente para el buen desempeño de la empresa.

Otra concesión que el nuevo reglamento de la inversión extranjera dá a la industria maquiladora, consiste en que estas pueden adquirir bienes inmuebles dentro de la zona prohibida (100 Kilómetros de la frontera y 50 kilómetros de la costa) sin permiso alguno de la Secretaría de Relaciones Exteriores, también se informa que en breve se construirá un aeropuerto internacional en la ciudad de Tijuana, el cual dará servicio exclusivo al sector maquilador entre Tijuana y San Diego.

Otro factor que en los noventa seguirá siendo favorable a las maquiladoras, es sin lugar a dudas la mano de obra mexicana, la cual ha perdido poder adquisitivo drásticamente desde 1982, año en el que se inicia la crisis de la economía mexicana más aguda de todos los tiempos caracterizada por un elevado endeudamiento externo, fuga de capitales, elevado desempleo, déficit presu-

puestal en las finanzas públicas etc., esto trajo como consecuencia que la mano de obra mexicana sea de las más baratas del mundo. (véase gráfica núm. 1)

Sin embargo esto no es característica determinante para que la inversión extranjera llegue en gran escala a países con estas cualidades, así por ejemplo el inversionista norteamericano no llega con sus capitales a Honduras, Burquinia Fasso, Sudán o Paquistán, sino que tienen que cumplirse otros factores como la ubicación geográfica, la estabilidad política, principalmente.

Los salarios pagados en México por el sector maquilador son en promedio de entre 0.72 centavos y 1.50 dólares por hora, mientras que en Estados Unidos el salario mínimo por hora es entre 3.50 y 4.00 dólares por hora. Por esta razón los trabajadores mexicanos empleados en las maquiladoras duran poco tiempo en sus puestos, ya que lo toman como un trabajo temporal mientras cruzan de ilegales a territorio norteamericano, teniendo como propósito ganar mucho dinero en poco tiempo. Esta situación sin embargo se convierte en una ventaja más para la empresa maquiladora, en virtud de que dichos trabajadores no le ocasionan gastos en liquidación por antigüedad, debido a que el trabajador simplemente deja el empleo sin solicitar ningún finiquito ni mucho menos liquidación.

No obstante las posibles ventajas que pudiera tener la industria maquiladora, esta tiende a crecer en los noventas, ya que es tá ligada a la economía mundial y esta tiende a crecer en 1989 y

1990, entre 2.5 y 3 por ciento, con lo cual se mantendrían niveles elevados de empleo en los países industriales, y por otro lado un importante ahorro en los costos de producción en el sector maquilador, esta correlación se dá precisamente porque alrededor del 60% de los insumos de las maquiladoras son fabricados en Estados Unidos.

El gobierno mexicano por su parte pretende dar nuevas concesiones a la industria maquiladora, en un nuevo decreto que se llamará "Fomento y Operación de la Industria Maquiladora de Exportación", el cual se dará a conocer en breve y sustituirá al del 15 de agosto de 1983.

En este nuevo decreto se pretende: dar mayor agilización en reglamentos y trámites oficiales aplicables a la industria; adopción de un nuevo sistema de incentivos para plantas que se establezcan en ciudades no fronterizas y que se comprometan a elaborar un programa de utilización de insumos nacionales; y finalmente el compromiso de que no habrá cambios significativos en el costo directo de mano de obra en relación con los costos totales de producción.

A P E N D I C E

LAS 50 CORPORACIONES MAS GRANDES DEL MUNDO, SEGUN SUS VENTAS EN 1985
VENTAS E INGRESOS EN MILES DE DOLARES

RANGO 1985	RANGO 1984	COMPANIA	SEDE	INDUSTRIA	VENTAS EN MILES DE DOLARES	INGRESOS NETOS EN UN AÑO
1	3	General Motors	Detroit	Automotriz	96 371 700	1 999 000
2	1	Exxon	Nueva York	Petróleo	96 673 000	4 870 000
3	2	Royal Dutch	Londres	Petróleo	91 743 513	3 928 208
4	4	Mobil	Nueva York	Petróleo	55 960 000	1 010 000
5	6	British Petroleum	Londres	Petróleo	53 100 715	866 715
6	5	Ford Motor	Dearborn Mich.	Automotriz	52 774 400	2 515 400
7	8	I B M	Armonk N. Y.	Equipos de oficina	50 056 000	6 555 000
8	7	Texaco	Harrison N. Y.	Petróleo	46 297 000	1 233 000
9	13	Chevron	San Francisco	Petróleo	41 741 905	1 547 360
10	10	American Tel. & Tel.	Nueva York	Electrónica	31 309 500	1 556 000
11	9	E.I. du Pont de Nemours	Wilmington Del.	Química	29 493 000	1 118 000
12	11	General Electric	Fairfield Conn.	Electrónica	29 285 000	2 336 000
13	12	Standard Oil	Chicago	Petróleo	27 215 000	1 953 000
14	17	I R I	Roma	Metalmeccánica	26 758 000	(664 000)
15	16	Toyota Motor	Toyota City	Automotriz	26 040 288	1 624 184
16	14	E N I	Roma	Petróleo	24 450 958	427 180
17	15	Atlantic Richfield	Los Angeles	Petróleo	22 357 000	(202 000)
18	18	Unilever	Rutterdam-Londres	Alimentos	21 627 167	668 521
19	22	Chrysler	Highland Park Mich.	Automotriz	21 255 500	1 635 200
20	21	Matsushita Electric Industrial	Osaka Japón	Electrónica	20 749 191	1 032 044
21	24	Hitachi	Tokio Japón	Electrónica	20 525 413	860 448
22	23	Pemex	Ciudad de México	Petróleo	20 380 539	6 178
23	19	Shell Oil	Houston	Petróleo	20 303 000	1 650 000
24	20	Elf-Aquitaine	París	Petróleo	20 105 042	708 009
25	26	Francois des Pétroles	París	Petróleo	19 267 658	363 940
26	25	U. S. Steel	Pittsburgh	Petróleo	18 429 000	409 000
27	28	Nissan Motor	Yokohama Japón	Automotriz	18 226 032	332 240
28	27	Philips Gloeilampenfabrieken	Eindhoven Holanda	Electrónica	18 079 488	276 710
29	30	Siemens	Munich	Electrónica	17 833 563	490 555
30	32	Volkswagen	Wolfsburg R.F.A.	Automotriz	17 811 490	225 930
31	35	Daimler-Benz	Stuttgart R.F.A.	Automotriz	17 799 229	589 130
32	49	Nestlé	Vevey Suiza	Alimentos	17 158 824	711 141
33	29	Petrobras	Río de Janeiro	Petróleo	16 046 448	1 790 566
34	31	United Technologies	Hartford Conn.	Aeroespacial	15 748 674	312 724
35	33	Phillips Petroleum	Bartlesville Okla.	Petróleo	15 676 000	418 000
36	36	Bayer	Leverkusen R.F.A.	Química	15 598 199	427 662
37	39	Texneco	Houston	Petróleo	15 400 020	172 000
38	42	B A S F	Ludwigshafen-am-Rhein R.F.A.	Química	15 071 964	338 793
39	34	Occidental Petroleum	Los Angeles	Petróleo	14 534 400	696 000
40	40	Hoechst	Frankfurt R.F.A.	Química	14 509 874	407 529
41	46	Fiat	Turin Italia	Automotriz	14 193 244	694 423
42	**	Samsung	Seúl Corea	Electrónica	14 193 095	111 258
43	43	Mitsubishi Heavy Industries	Tokio Japón	Automotriz	14 111 863	164 628
44	*	Hyundai	Seúl Corea	Equipo de Trans- portación	14 024 594	78 601
45	*	General Motors of Canada	Octava Canadá	Automotriz	13 905 168	521 375
46	48	Imperial Chemical Industries	Londres	Química	13 895 128	663 338
47	41	Sun	Redwood Pa.	Petróleo	13 769 000	527 000
48	37	Kuwait Petroleum	Safat Kuwait	Petróleo	13 140 512	493 200
49	**	Boeing	Seattle	Aeroespacial	13 036 000	516 000
50	*	VOKW-ALPINE	Linz Austria	Metalas	13 012 901	(189 247)

FUENTE: Fortune, Agosto de 1986

NOTA: Estas corporaciones no figuraron en la lista de 1984

Cuadro No. 1-A

LAS CORPORACIONES INDUSTRIALES MAS GRANDES DE LOS ESTADOS UNIDOS Y SU RANGO EN RELACION CON LAS 50 MAYORES DEL MUNDO
EN 1984 Y 1985

1985	1984	COMPAÑIA	SEDE	INDUSTRIA	VENTAS EN MILES DE DOLARES	INGRESOS NETOS EN UN AÑO
1	3	GENERAL MOTORS	DETROIT	AUTOMOTRIZ	96 371 700	3 999 000
2	1	EXXON	HUEVA YORK	REFINACION DE PETROLEO	86 673 000	4 670 000
4	4	MOBIL	HUEVA YORK	REFINACION DE PETROLEO	55 960 000	1 040 000
6	5	FORD MOTOR	DEARBORN, MICH.	AUTOMOTRIZ	52 774 400	2 515 400
7	8	I B M	ARMONK, N. Y.	COMPUTACION	50 056 000	6 555 000
8	7	TEXACO	HARRISON, N. Y.	REFINACION DE PETROLEO	46 297 000	1 233 000
9	13	CHEVRON	SAN FRANCISCO CA.	REFINACION DE PETROLEO	41 741 905	1 547 360
10	10	AMERICAN TEL. & TEL	NUEVA YORK	ELECTRONICA	34 969 500	1 556 800
11	9	E.I. DU POND DE NEMOURS	WILMINGTON, DEL.	QUIMICA	29 483 000	1 118 000
12	11	GENERAL ELECTRIC	FAIRFIELD, CONN.	ELECTRONICA	28 285 000	2 336 000
13	12	STANDARD OIL (IND)	CHICAGO	REFINACION DE PETROLEO	27 215 000	1 953 000
17	15	ATLANTIC RICHFIELD	LOS ANGELES	REFINACION DE PETROLEO	22 357 000	(202 000)
19	22	CHRYSLER	HIGHLAND PARK, MICH.	AUTOMOTRIZ	21 255 500	1 635 200
23	19	SHELL OIL	HOUSTON	REFINACION DE PETROLEO	20 309 000	1 650 000
26	25	U.S. STEEL	PITTSBURGH	REFINACION DE PETROLEO	19 429 000	409 000
34	31	UNITED TECHNOLOGIES	HARTFORD	AEROSPAZIAL	15 748 674	312 724
35	33	PHILLIPS PETROLEUM	BARTLESVILLE, OKLA.	REFINACION DE PETROLEO	15 676 000	418 000
37	39	TECHNICO	HOUSTON	REFINACION DE PETROLEO	15 400 000	172 000
39	34	OCCIDENTAL PETROLEUM	LOS ANGELES	REFINACION DE PETROLEO	14 534 400	696 000
47	41	SUN	RADNOR, PA.	REFINACION DE PETROLEO	13 769 000	527 000
49		BOEING	SEATTLE	AEROSPAZIAL	13 636 000	566 000

FUENTE: FORTUNE, AGOSTO DE 1986

Cuadro No. 1-B

LAS CORPORACIONES INDUSTRIALES MAS GRANDES DE ALEMANIA FEDERAL Y SU RANGO EN RELACION CON LAS 50 MAYORES DEL MUNDO
EN 1984 Y 1985

1985	1984	COMPAÑIA	S E D E	INDUSTRIA	V E N T A S EN MILES DE DOLARES	INGRESOS NETOS EN UN AÑO
29	30	SIEMENS	MUNICH	ELECTRONICA	17 833 563	490 555
30	32	VOLKSWAGEN	WOLSBURG	AUTOMOTRIZ	17 831 490	225 930
31	35	DAIMLER-BENZ	STUTTGART	AUTOMOTRIZ	17 799 929	589 130
36	36	BAYER	LEVERKUSEN	QUIMICA	15 598 199	427 662
38	42	BASF	LUDWIGSHAFEN-AM-RHEIN	QUIMICA	15 071 964	338 793
40	40	HOECHST	FRANKFURT	QUIMICA	14 509 874	407 529

FUENTE: FORTUNE, AGOSTO DE 1986

Cuadro No. 1-C

LAS CORPORACIONES INDUSTRIALES MAS GRANDES DE JAPON Y SU RANGO EN RELACION CON LAS 50 MAYORES DEL MUNDO EN 1 9 8 5

R A N G O		COMPAÑIA	S E D E	INDUSTRIA	V E N T A S EN MILES DE DOLARES	INGRESOS NETOS EN UN AÑO
1985	1984					
15	16	TOYOTA MOTOR	TOYOTA CITY	AUTOMOTRIZ	26 040 288	1 624 184
20	21	MATSUSHITA ELECTRIC INDUSTRIAL	OSAKA	ELECTRONICA	20 749 191	1 012 044
21	24	HITACHI	TOKIO	ELECTRONICA	20 525 413	860 448
27	28	NISAN MOTOR	YOKOHAMA	AUTOMOTRIZ	18 226 032	332 240
43	43	MITSUBISHI HEAVY INDUSTRIES	TOKIO	AUTOMOTRIZ	14 111 863	164 628

FUENTE: Fortune, Agosto de 1986

Cuadro No. 1-D

LAS CORPORACIONES INDUSTRIALES MAS GRANDES DEL REINO UNIDO Y SU RANGO EN RELACION CON LAS 50 MAYORES DEL MUNDO
EN 1984 Y 1985

1985	1984	COMPANIA	S E D E	INDUSTRIA	V E N T A S EN MILES DE DOLARES	INGRESOS NETOS EN UN AÑO
3	2	ROYAL DUCH	LONDRES	REFINACION DE PETROLEO	81 743 514	3 928 208
5	6	BRITISH PETROLEUM	LONDRES	REFINACION DE PETROLEO	53 100 765	866 745
18	18	UNILEVER	ROTTERDAM-LONDRES	ALIMENTOS	21 627 167	669 521
46	48	IMPERIAL CHEMICAL INDUSTRIES	LONDRES	QUIMICA	13 895 128	663 338

FUENTE: Fortune, Agosto de 1986

PRINCIPALES EXPORTADORES DEL MUNDO
 VALOR EN MIL MILLONES DE DOLARES
 PERIODO 1985-1987

R A N G O		P A I S	1985	1986	1987
1985	1973				
1	1	Estados Unidos	213.1	217.3	250.4
2	2	Alemania Federal	183.9	243.3	294.1
3	3	Japón	177.2	210.7	228.6
4	4	Francia	101.7	124.9	148.5
5	5	Gran Bretaña	101.2	106.9	131.2
6	6	Canadá	90.6	90.1	
7	10	U. R. S. S.	87.2		
8	9	Italia	79.0	97.8	
9	7	Países Bajos	68.3	79.4	
10	8	Bélgica	53.7	68.8	
11	14	Arabia Saudita	33.9	20.0	
12	27	Taiwan	30.5		
13	11	Suecia	30.4	37.2	44.5
14	24	Hong Kong	30.2	35.4	
15	35	Corea del Sur	29.6	34.7	
16	12	Suiza	27.5	37.4	
17	19	Brasil	25.6	22.3	
18	20	España	24.2	27.1	34.1
19	23	Singapur	22.8	22.4	28.6
20	41	México	22.1	16.2	

FUENTE: International Financial Statistics, Marzo de 1988

Nota: El rango fue establecido para los años 1973 y 1985, debido a que en estos años existe información completa para los primeros 20 países.

PRINCIPALES IMPORTADORES DEL MUNDO
 VALOR EN MIL MILLONES DE DOLARES
 PERIODO 1985-1987

R A N G O		P A I S	1985	1986	1987
1985	1973				
1	1	Estados Unidos	361.6	387.0	424.0
2	2	Alemania Federal	158.5	191.0	228.3
3	4	Japón	130.5	127.5	150.4
4	3	Gran Bretaña	109.0	126.3	154.4
5	5	Francia	107.8	129.4	158.4
6	6	Italia	91.1	99.4	
7	10	U. R. S. S.	82.6		
8	8	Canadá	81.5	85.0	
9	7	Países Bajos	65.2	75.2	
10	9	Bélgica	56.1	68.6	
11	23	R. P. de China	42.5	43.1	
12	29	Corea del Sur	31.1	31.5	
13	11	Suiza	30.7	41.0	
14	13	España	30.0	35.0	49.1
15	22	Hong Kong	29.7	35.3	
16	12	Suecia	28.5	32.6	40.7
17	24	Singapur	26.3	25.5	32.5
18	19	Australia	25.9	26.1	
19	47	Arabia Saudita	21.2	19.1	
20	31	Taiwan	19.2		

FUENTE: International Financial Statistics, Marzo de 1988

Nota: El rango fue establecido para los años 1973 y 1985, debido a que en estos años existe información completa para los primeros 20 países.

PRINCIPALES PAISES EXPORTADORES DE MANUFACTURAS
 EN 1973, 1983, 1984
 (EN MILES DE MILLONES DE DOLARES)

P O S I C I O N P A I S			VALOR DE LAS EXPORT.			
1984	1983	1973	1973	1983	1984	
1	2	3	Japón	34.9	142.2	165.0
2	1	1	Alemania Federal	60.3	146.6	148.6
3	3	2	Estados Unidos	44.7	132.9	143.7
4	4	4	Francia	26.0	68.6	70.4
5	6	6	Italia	18.6	60.7	63.1
6	5	5	Reino Unido	25.6	62.4	62.6
7	7	9	Canadá	13.7	42.9	52.4
8	8	7	Bélgica-Luxemburgo	18.4	37.6	37.2
9	9	8	Países Bajos	13.9	33.5	33.8
10	11	17	Taiwan	3.7	23.4	27.7
11	12	24	República de Corea	2.7	22.4	26.8
12	10	12	Suiza	8.7	23.9	24.3
13	14	10	Suecia	9.4	27.7	23.3
14	13	11	U. R. S. S.	8.8	22.1	22.2
Total de los países anteriores				280.6	818.8	878.9
Total comercio mundial de manufacturas				347.5	1 057.2	1 148.0

FUENTE: INTERNATIONAL FINANCIAL STATISTICS, MARZO DE 1988

PRINCIPALES PAISES DEL TERCER MUNDO EXPORTADORES DE MANUFACTURAS
 EN 1979-1981 Y 1984-1986
 (MILES DE MILLONES DE DOLARES)

P A I S	1979-1981	1984-1986
Taiwan	17.1	30.5
República de Corea	16.0	28.7
Hong Kong	12.5	17.2
Brasil	7.4	14.8
Singapur	8.5	12.4
México	4.3	10.1
Yugoslavia	6.6	8.2
Israel	4.3	5.3
India	4.4	4.7
Turquía	1.1	4.4
Malasia	2.2	4.2
Filipinas	2.0	2.5
Indonesia	0.5	2.3
Tailandia	1.5	2.9
Pakistán	1.3	1.9
Argentina	1.8	1.5
Kuwait	2.1	1.1
Marruecos	0.6	1.0
Túnez	0.7	0.9
Arabia Saudita	0.4	0.7
Bangladesh	0.5	0.6
Colombia	0.7	0.6
Perú	0.5	0.4
Uruguay	0.4	0.3
Jamaica	0.6	0.3

FUENTE: Revista de Comercio Exterior, vol. 37, núm. 11,
 noviembre de 1987

COMERCIO DE JAPON Y ESTADOS UNIDOS
DISTRIBUCION PORCENTUAL

COMERCIO CON:	J A P O N		ESTADOS UNIDOS	
	1970	1985	1970	1985
C E E	9.7	9.6	22.1	19.8
CUENCA DEL PACIFICO	49.5	53.8	43.2	47.7
MUNDO	100.0	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Direction of Trade Statistics, I M F

DISTRIBUCION POR PAISES DE LAS 50 CORPORACIONES INDUSTRIALES MAS
GRANDES DEL MUNDO EN 1985

P A I S	NUMERO DE EMPRESAS
Estados Unidos	21
Alemania Federal	6
Japón	5
Reino Unido	4
Italia	3
Francia	2
Corea del Sur	2
México	1
Holanda	1
Suiza	1
Brasil	1
Canadá	1
Kuwait	1
Austria	1
T o t a l	50

FUENTE: Fortune. Agosto de 1986

EXPORTACIONES MUNDIALES DE MERCANCIAS POR GRUPOS DE PRODUCTOS
EN 1986 (PARTICIPACION PORCENTUAL)

GRUPO DE PRODUCTOS	PARTICIPACION PORCENTUAL
Combustibles	12.7
Maquinaria y material de transporte	11.9
Productos alimenticios	10.7
Vehículos automotores	9.2
Productos químicos	9.0
Maquinaria para industrias especializadas	8.7
Equipo de oficina y de telecomunicaciones	5.7
Bienes de consumo (muebles, artículos de cuero etc.)	5.5
Otras semimanufacturas	4.9
Hierro y acero	3.5
Materias primas (caucho en bruto, madera, etc.)	3.4
Aparatos de uso doméstico	3.2
Textiles	3.1
Prendas de vestir	2.9
Metales no ferrosos	1.9
Otros minerales	1.6
T O T A L	97.9

1. Manufacturas de madera, papel, caucho

FUENTE: Revista de Comercio Exterior, vol. 37, núm. 11,
noviembre de 1987

COMERCIO MUNDIAL DE MERCANCIAS (FOB) POR GRANDES REGIONES,
 (EXPORTACIONES) 1985 Y 1986
 (MILES DE MILLONES DE DOLARES)

GRUPO DE PAISES	1985	1986
Países desarrollados	1275	1475
Regiones en desarrollo	440	415
(Excepto el comercio de combustible)	(240)	(275)
Países del Este	210	230
T O T A L	1925	2120

FUENTE: Revista de Comercio Exterior, vol. 37, núm. 11,
 noviembre de 1987

Cuadro No. 9

VALOR DE LAS EXPORTACIONES MUNDIALES DE MERCANCIAS POR GRANDES
GRUPOS DE PRODUCTOS, 1985 Y 1986
(EN MILES DE MILLONES DE DOLARES)

GRUPO DE PRODUCTOS	1985	1986
Productos agropecuarios	267	298
Combustibles	359	272
Productos de las industrias extracti- vas, excepto combustibles	70	73
Manufacturas	1190	1430
T O T A L	1925	2120

a. Con inclusión de las transacciones de productos y mercancías no especificados

FUENTE: Revista de Comercio Exterior, vol. 37, núm. 11
noviembre de 1987

CUADRO No. 10

VOLUMEN DE RECURSOS PRESTADOS EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES DE CAPITAL POR GRUPO DE PAISES
(MILES DE MILLONES DE DOLARES

GRUPO DE PAISES PRESTATARIOS	1 9 8 2		1 9 8 3		1 9 8 4		1 9 8 5 ¹	
	\$	%	\$	%	\$	%	\$	%
A. CREDITO BANCARIO INTERNACIONAL								
1. Area de la OECD	58.1	56.1	44.6	55.3	81.1	70.1	53.2	74.8
2. Países en desarrollo	42.3	40.8	32.5	40.3	27.7	23.9	11.1	15.6
OPEP	8.5	8.2	7.6	9.4	3.8	3.3	4.8	6.8
Otros países en desarrollo	33.8	32.6	24.9	30.9	23.9	20.7	5.3	8.9
México	7.2	7.0	5.1	6.3	8.1	7.0		
3. Europa Oriental	0.7	0.7	1.1	1.4	3.3	2.9	3.7	5.2
4. Otros	2.5	2.4	2.1	2.6	2.2	1.9	3.1	4.4
TOTAL A	103.6	100.0	80.7	100.0	115.7	100.0	71.1	100.0
B. EMISIONES INTERNACIONALES DE BONOS								
1. Area de la OECD	63.6	84.2	67.1	86.9	98.8	88.6	126.2	85.4
2. Países en desarrollo	4.2	5.6	2.6	3.4	3.7	3.3	6.6	4.5
OPEP	0.6	0.8	0.4	0.5	0.6	0.5	0.1	0.1
Otros países en desarrollo	3.6	4.8	2.2	2.9	3.1	2.8	6.5	4.4
3. Organismos Internacionales	7.3	9.6	6.6	8.5	9.8	9.0	12.1	8.2
4. Otros	0.5	0.6	0.9	1.2	1.2	1.1	2.8	1.9
TOTAL B	75.5	100.0	77.2	100.0	111.5	100.0	147.7	100.0
TOTAL A y B	179.1	100.0	157.9	100.0	227.2	100.0	218.8	100.0

FUENTE: OECD

1. Primer trimestre, a tasa anual.

2. Esta cifra incluye 4.3 miles de millones de dólares en facilidades crediticias internacionales concedidas a PEMEX para la renovación de una línea de crédito vencida.

CUADRO No. 11
 VOLUMEN DE RECURSOS PRESTADOS EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES DE
 CAPITAL POR TIPO DE MERCADO
 (MILES DE MILLONES DE DOLARES)

TIPO DE MERCADO	1981	1982	1983	1984	1985'
I. BONOS INTERNACIONALES	52.8	75.5	77.2	111.4	147.7
1. Eurobonos	31.3	50.3	50.1	81.7	122.8
2. Bonos Externos	20.5	25.2	27.1	27.8	24.9
3. Emisiones Especiales	1.0			2.0	
II. CREDITO BANCARIO INTERNACIONAL	147.7	103.6	80.7	115.7	71.1
1. Crédito externo	3.4	7.4	7.0	8.6	6.0
2. Eurocréditos	91.2	90.8	60.2	51.7	43.5
3. Facilidades crediticias internacionales	53.1	5.4	13.5	55.4	21.6
III. TOTAL DE RECURSOS					
I + II	200.5	179.1	157.9	227.2	218.8

FUENTE: OECD

1. Primer trimestre a tasa anual
2. Líneas de crédito extendidas por bancos para respaldar la emisión de otros instrumentos financieros como el papel comercial, euronotas de corto plazo, certificados de depósito, acceptaciones bancarias y créditos puente para fusiones.

PRINCIPALES EMPRESAS FILIALES O ASOCIADAS DE CORPORACIONES TRANSNACIONALES INSTALADAS EN MEXICO
E N 1 9 8 6

E M P R E S A	GIRO PRINCIPAL	COMPOSICION DEL CAPITAL		ORIGEN DEL CAPITAL
		I F	H	
Wagon-Gits Mexicana, S.A.	Agencias de Viajes	50.0	50.0	Bélgica
Anderson Clayton & Co. S.A.	Alimentos	39.2	60.8	Inq./Holanda
Compañía Nestlé, S.A. de C.V.	Alimentos		100.0	Suiza
Fábrica de Chocolates La Antea S.A. de C.V.	Alimentos		100.0	Estados Unidos
General Foods de México, S.A. de C.V.	Alimentos	0.4	99.6	Estados Unidos
Laboratorios y Agencias Unidas S.A. de C.V.	Alimentos	50.0	50.0	España
Nacional de Dulces S.A. de C.V.	Alimentos	50.0	50.0	Estados Unidos
Black and Decker, S.A. de C.V.	A. Electrodomésticos		99.9	Estados Unidos
Panasonic de México, S.A. de C.V.	A. Electrodomésticos		100.0	Japón
Chrysler de México, S.A.	Automotriz		99.9	Estados Unidos
Ford Motor Company, S.A.	Automotriz		100.0	Estados Unidos
General Motors de México, S.A. de C.V.	Automotriz		100.0	Estados Unidos
Nissan Mexicana, S.A. de C.V.	Automotriz		100.0	Japón
Renault de México, S.A. de C.V.	Automotriz		100.0	Francia
Volkswagen de México, S.A. de C.V.	Automotriz		100.0	Alemania F.
Renault Industrias Mexicanas, S.A. de C.V.	Autopartes	N.D.	N.D.	Francia
Bacardi y Cia., S.A. de C.V.	Bebidas	12.2	87.8	N.D.
Control Data de México, S.A. de C.V.	Comercio		100.0	Estados Unidos
Gettelner, S.A. de C.V.	Comercio		100.0	Inglaterra
Grolier, S.A.	Comercio	1.0	99.0	Estados Unidos
Kodak Mexicana, S.A. de C.V.	Comercio		100.0	Estados Unidos
Louis Nolas Sucs., S.A. de C.V.	Comercio	24.0	66.0	Estados Unidos
Materias Primas, S.A.	Comercio		100.0	Estados Unidos
Náhuua de México, S.A.	Comercio		100.0	K.U.
Nicholson de México, S.A. de C.V.	Comercio	50.0	50.0	Estados Unidos
S K P Mexicana, S.A.	Comercio		100.0	Japón
Unisys de México, S.A. de C.V.	Comercio		100.0	Suecia
Hewlett Packard de México, S.A. de C.V.	Electrónica		100.0	Estados Unidos
I B M de México, S.A.	Electrónica		100.0	Estados Unidos
Industrias Mexicanas Burroughs, S.A. de C.V.	Electrónica		100.0	Estados Unidos
Nem-Mex, S.A. de C.V.	Electrónica		100.0	Estados Unidos
N C R de México, S.A. de C.V.	Electrónica		100.0	Estados Unidos
N C R Industrias de México, S.A. de C.V.	Electrónica	4.0	96.0	Estados Unidos
Burroughs Welcome de México, S.A. de C.V.	Farmacéutica		100.0	Inglaterra
Cynamid de México, S.A. de C.V.	Farmacéutica		100.0	Estados Unidos
Laboratorios Miles de México, S.A. de C.V.	Farmacéutica		100.0	Estados Unidos
Productos Roché, S.A. de C.V.	Farmacéutica		100.0	Suiza
Sandoz de México, S.A. de C.V.	Farmacéutica	1.0	99.0	Canadá
Cla Hulera Euzkadi, S.A.	Hule y Plásticos	47.8	52.2	EUA/España
Unifroyal, S.A. de C.V.	Hule y Plásticos		100.0	Estados Unidos
Ediciones Larousse, S.A. de C.V.	Imprenta y Edit.		100.0	Francia
Editorial Cumbre, S.A.	Imprenta y Edit.	1.0	99.0	Estados Unidos
Imparta, S.A. de C.V.	Imprenta y Edit.	1.0	99.0	Estados Unidos
Ponds, S.A. de C.V.	Jabones, Detergentes Cos.		100.0	Estados Unidos
American Refrigeration Products, S.A.	Maq. y Equipo Electrónico		100.0	Estados Unidos
Cutler-Hammer Mexicana, S.A.	Maq. y Equipo Electrónico	34.0	66.0	Estados Unidos
Federal Pacific Electric de México, S.A. de C.V.	Maq. y Equipo Electrónico	15.0	85.0	Estados Unidos
Siemens, S.A.	Maq. y Equipo Electrónico	1.0	99.0	Alemania F.
Square D, de México, S.A. de C.V.	Maq. y Equipo Electrónico		100.0	Estados Unidos
Telindustria Ericsson, S.A.	Maq. y Equipo Electrónico	17.2	82.8	Suecia
Atlas Copco Mexicana, S.A. de C.V.	Maq. y Equipo Electrónico		100.0	Suecia
Hyem Jackson, Co. S.A.	Maq. y Equipo Electrónico		100.0	Estados Unidos

CUADRO No. 12-A

E M P R E S A	GIRO PRINCIPAL	COMPOSICION DEL CAPITAL		ORIGEN DEL CAPITAL
		I P	M	
Durr de México, S.A. de C.V.	Maq. y Equipo no electrónico		100.0	Alemania F.
Foxboro, S.A.	Maq. y Equipo no electrónico		100.0	Estados Unidos
Industrias Alta Mar, S.A.	Maq. y Equipo no electrónico	24.0	76.0	Inglaterra
Olimpia de México, S.A.	Maq. y Equipo no electrónico	3.0	97.0	Alemania F.
Singer Mexicana, S.A. de C.V.	Maq. y Equipo no electrónico		100.0	Estados Unidos
Alcomex, S.A.	Metal no Ferroso		100.0	Estados Unidos
Carton y Papel de México, S.A.	Papel y celulosa		100.0	Estados Unidos
Mobil Oil de México, S.A.	Petroquímica	1.0	99.0	Estados Unidos
Grupo Industrial Interamericano, S.A.	Prendas de Vestir		100.0	Luxemburgo
Playtex de México, S.A.	Prendas de Vestir		100.0	Estados Unidos
Chematron, S.A. de C.V.	Productos Metálicos		100.0	Estados Unidos
Herramientas Stanley, S.A. de C.V.	Productos Metálicos		100.0	Estados Unidos
Sandwick de México, S.A. de C.V.	Productos Metálicos		100.0	Suecia
Oral B Laboratorios, S.A. de C.V.	Productos Plásticos		100.0	Estados Unidos
Aja de México, S.A. de C.V.	Química		100.0	Suecia
Aromáticos Petroquímicos, S. DE R.L. de C.V.	Química	48.0	52.0	Estados Unidos
Basf Mexicana, S.A.	Química		100.0	Alemania F.
Bayer de México, S.A. de C.V.	Química		100.0	Canadá/Alemania
Degussa México, S.A. de C.V.	Química		100.0	Alemania F.
Emmex, S.A. de C.V.	Química	50.0	50.0	Estados Unidos
Haarmann y Reimer, S.A.	Química		100.0	Canadá/Alemania
ICI de México, S.A. de C.V.	Química	25.3	74.7	Inglaterra
Pinturas Pittsburgh de México, S.A. de	Química		100.0	Estados Unidos
Química Sumex, S.A. de C.V.	Química	50.0	50.0	Estados Unidos
American Express Co. (México), S.A. de C.V.	Servicios Financieros		100.0	Estados Unidos
A.C. Nielsen Company	Servicios Profesionales		100.0	Estados Unidos
EDS de México, S.A. de C.V.	Servicios Profesionales		100.0	Estados Unidos
Berol, S.A.	Otras Ind. manufactureras	18.7	61.3	Estados Unidos
Industria Fotográfica Interam, S.A. de C.V.	Otras Ind. manufactureras		100.0	Estados Unidos

I P Empresa con capital mayoritario privado nacional

M Empresa con capital mayoritario extranjero

FUENTE: Las 500 empresas más importantes de México, Revista Expansión, agosto 19 de 1987, núm. 472

LAS EMPRESAS MAS IMPORTANTES DE MEXICO Y SU RELACION CON LAS EMPRESAS
MAS IMPORTANTES DE ESTADOS UNIDOS

POSICION 500	LAS 500 DE EXPANSION	POSICION 500	LAS 500 DE FORTUNE
2	Chrysler de México	11	Chrysler
3	General Motors de México	1	General Motors
5	Ford Motor Co.	3	Ford Motor Co.
10	Celanese Mexicana	134	Celanese
18	I B M De México	5	I B M
36	Anderson Clayton Co.	292	Anderson Clayton
41	Kodak Mexicana	26	Eastman Kodak
53	Unicarb Industrial	42	Union Carbide
59	Bayer De México	117	Bayer
64	Industrias John Deere	111	Deere
65	Unisys De México	46	Unisys
66	Purina	65	Realston Purina
88	Hewlett Packard De México	51	Hewlett Packard
112	Cyanamid De México	94	Cyanamid
126	Mobil Oil De México	4	Mobil
130	Basf Mexicana	106	Basf
144	Black & Decker	199	Black and Decker
148	N C R De México	75	N C R
161	Singer Mexicana	169	Singer
165	Square D de México	238	Square D
176	Pennwalt	276	Pennwalt
206	Productos Gerber	308	Gerber
227	Eaton Ejes	95	Eaton
255	Nashua de México	381	Nashua
494	Foxboro	449	Foxboro

FUENTE: Revista Expansión, agosto 19 de 1987, vol.XIX, núm. 472

NOTA: Del total de las 500 empresas más importantes de México hay 25 empresas que son filiales o asociadas de las empresas más importantes en Estados Unidos. En el cuadro se comparan las posiciones de esas empresas en México y en Estados Unidos (ambas clasificaciones se realizan de acuerdo al monto de ventas registradas en el año)

LAS EMPRESAS MAS IMPORTANTES DE MEXICO Y SU RELACION CON LAS EMPRESAS
MAS IMPORTANTES DEL MUNDO

POSICION 500	LAS 500 DE EXPANSION	POSICION 500	LAS 500 DE FORTUNE PAIS
1	Petróleos Mexicanos	40	Petróleos Mexicanos México
2	Chrysler de México	485	Chrysler de México México
6	Volkswagen de México	8	Volkswagen RFA
13	Compañía Nestlé	12	Nestlé Suiza
22	Nissan Mexicana	14	Nissan Motor Japón
35	Teleindustrias Ericsson	131	Ericsson Suecia
59	Bayer de México	16	Bayer RFA
62	Química Hoechst de México	19	Hoechst RFA
77	Almexa Aluminio	87	Alcan Aluminio Canadá
106	Siemens	13	Siemens RFA
130	Basf Mexicana	17	Basf RFA
178	Sandoz de México	128	Sandoz Suiza
184	S K F Mexicana	198	S K F Suecia
284	Degussa de México	124	Degussa RFA
288	Atlas Copco Mexicana	359	Atlas Copco Suecia
334	Sanvik de México	316	Sanvik Group Suecia
*	Grupo Industrial Alfa	456	Grupo Industrial México Alfa
*	Ciba Geigy	51	Ciba Geigy Suiza

FUENTE: Revista de Expansión Agosto 19 de 1987, vol. XIX núm. 472

- * Estas empresas son grupos industriales, por lo que figuran en el listado de grupos más importantes de México.

NOTA: Dentro de las 500 empresas más importantes de México hay 18 empresas filiales o asociadas de los consorcios más destacados del mundo. Cabe resaltar que dentro de las empresas más importantes a nivel internacional se encuentran tres empresas mexicanas: Petróleos Mexicanos, Grupo Industrial Alfa y Chrysler de México.

INVERSION EXTRANJERA ACUMULADA MUNDIAL
PAISES DE ORIGEN
(MILES DE MILLONES DE DOLARES)

P A I S	1960	1967	1973	1978	1981
Estados Unidos	31.9	56.6	101.3	162.7	226.4
Reino Unido	10.8	17.5	26.9	41.1	65.5
Alemania Federal	0.8	3.0	11.9	31.8	45.5
Japón	0.5	1.5	10.3	26.8	37.0
Suiza	2.0	3.7	10.2	27.8	36.4
Países Bajos	7.0	11.0	15.4	23.7	32.4
Canadá	2.5	3.7	7.8	13.6	25.6
Francia	4.1	6.0	8.8	14.9	24.5
Suecia	0.4	1.7	3.0	6.0	7.9
Bélgica-Luxemburgo	1.3	1.3	2.2	4.7	6.4
Italia	1.1	2.1	3.2	3.3	5.9
Otros	3.4	7.0	12.1	22.5	32.1
T o t a l	65.8	115.1	213.1	378.9	545.6

FUENTE: U.S. Department of Commerce, International Direct Investment, August 1984.

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN MEXICO
(MILLONES DE DOLARES EUA)

A Ñ O	NUEVA INVERSION	CRECIMIENTO	I E D * ACUMULADA	CRECIMIENTO
1975	295.0		5 016.7	
1976	299.1	1.4	5 315.8	6.0
1977	327.1	9.4	5 642.9	6.2
1978	383.3	17.2	6 026.2	6.8
1979	810.0	111.2	6 836.2	13.4
1980	1 622.6	100.3	8 458.8	23.7
1981	1 701.1	4.8	10 159.9	20.1
1982	626.0	-63.2	10 786.0	6.2
1983	683.0	9.1	11 470.0	6.3
1984	1 442.0	111.1	12 899.0	12.5
1985	1 871.0	29.8	14 628.9	13.4
1986	2 420.9	29.4	17 049.8	16.5
1987	3 877.2	60.1	20 927.0	22.7
1988	3 157.1	-18.1	24 084.1	16.1

FUENTE: Dirección General de Inversiones Extranjeras y
Transferencia de Tecnología

• Inversión Extranjera Directa

CUADRO NO. 17

DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA Y SU PARTICIPACION POR SECTORES ECONOMICOS, POR EL PERIODO 1975-1985
(EN MILLONES DE DOLARES DE ESTADOS UNIDOS)

A Ñ O	INDUSTRIA DE LA TRANSFORMACION		SERVICIOS		COMERCIO		INDUSTRIA EXTRACTIVA		SECTOR AGROPECUARIO		T O T A L
	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%	
1975	3 769.0	75.1	350.2	7.0	571.9	11.4	317.6	6.3	8.0	0.3	5 016.7
1976	4 079.9	76.8	414.1	7.8	580.0	10.9	234.4	4.4	7.4	0.1	5 315.8
1977	4 292.0	76.0	412.5	7.3	667.0	11.8	262.9	4.7	3.5	0.2	5 642.9
1978	4 682.4	77.7	473.7	7.9	598.4	9.9	263.9	4.4	7.8	0.1	5 026.2
1979	5 274.1	77.1	585.2	8.6	636.5	9.3	332.9	4.9	7.5	0.1	6 836.2
1980	6 559.1	77.5	716.5	8.5	754.5	8.9	419.6	5.0	8.4	0.1	8 459.8
1981	7 965.4	78.4	1 036.3	10.2	924.6	9.1	230.6	2.3			10 159.0
1982	8 346.5	77.4	1 271.7	11.8	933.0	8.6	233.0	2.2			10 786.4
1983	8 946.7	78.0	1 284.7	11.2	984.1	8.6	252.3	2.2			11 470.1
1984	10 213.5	79.2	1 409.9	10.9	1 017.4	7.9	255.6	2.0			12 899.9
1985	11 381.0	77.8	1 839.0	12.6	1 126.0	7.7	278.0	1.9			14 629.0
1986	13 294.7	77.9	2 165.3	12.6	1 276.6	7.4	306.8	1.7	6.4		17 049.8
1987	15 695.2	74.9	3 599.2	17.1	1 255.4	5.9	355.6	1.6	21.6		20 927.0

FUENTE: Dirección General de Inversiones Extranjeras y Transferencia de Tecnología

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA SEGUN EL PAIS DE ORIGEN, POR EL PERIODO 1975-1987
(EN MILLONES DE DOLARES)

AÑO	ESTADOS UNIDOS	R F A	JAPON	SUIZA	ESPAÑA	GRAN BRETAÑA	SUECIA	CANADA	FRANCIA	PAISES BAJOS	ITALIA	OTROS	T O T A L
1975	3516.7	311.0	100.3	215.7	45.1	275.9	50.1	145.4	90.3	85.5	45.1	135.6	5016.7
1976	3838.0	345.5	106.3	223.2	58.4	207.3	53.1	106.4	74.5	106.4	79.8	116.9	5315.8
1977	3961.3	411.9	237.0	299.0	56.4	208.7	50.7	118.6	73.4	112.9	33.9	79.1	5642.9
1978	4206.2	439.9	289.2	331.4	84.4	216.9	90.4	108.5	78.4	108.5	36.2	36.2	6026.2
1979	4758.0	505.9	362.4	376.0	123.1	205.1	116.2	109.3	82.0	88.8	54.7	54.7	6830.2
1980	5836.4	676.7	499.0	473.7	203.0	253.7	127.0	127.0	101.6	93.0	25.3	42.2	8458.6
1981	6908.7	822.9	711.1	548.6	304.8	294.7	142.2	132.1	111.8	101.6	30.5	50.8	10159.9
1982	7334.7	862.9	776.6	571.7	345.1	302.0	140.2	140.3	118.7	107.9	32.4	53.9	10786.4
1983	7604.7	975.0	780.0	585.0	355.5	355.5	172.0	160.5	229.4	114.7	34.5	103.3	11470.1
1984	8513.9	1122.0	812.5	644.9	374.0	400.0	232.0	194.0	232.0	142.0	38.6	194.0	12899.9
1985	9839.9	1184.2	891.8	789.9	380.1	453.2	233.9	233.9	248.5	160.8	29.2	175.5	14620.9
1986	11046.3	1402.8	1034.0	824.0	473.8	557.5	258.5	274.5	565.4	171.0	33.2	400.8	17041.8
1987	13715.9	1449.7	1166.8	919.2	599.6	988.4	295.2	293.8	596.6	201.3	36.0	656.5	20919.0

FUENTE: Dirección General de Inversiones Extranjeras y Transferencia de Tecnología

BALANZA COMERCIAL DE EMPRESAS CON INVERSION EXTRANJERA DIRECTA,
PERIODO 1980-1987 (EN MILES DE DOLARES)

A Ñ O	IMPORTACIONES	EXPORTACIONES	S A L D O
1980	5 175 183	1 498 831	- 3 676 352
1981	5 968 674	1 561 462	- 4 407 212
1982	3 986 093	1 782 799	- 2 203294
1983	1 974 011	2 922 890	948 879
1984	2 854 771	3 648 245	793 474
1985	3 637 220	3 303 593	- 333 627
1986	3 598 023	4 349 908	751 885
1987	4 411 646	6 054 208	1 642 562

FUENTE: Banco de México

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1980 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTACIONES	EXPORTACIONES	S A L D O
I Agricultura y silvicultura	59 754	139 333	79 579
II Ganadería, apicultura y pesca	10 360	1 168	- 9 192
III Industrias extractivas	86 005	212 753	126 748
IV Industrias manufactureras	5 015 463	1 144 961	-3 870 502
a) Alimentos, bebidas y tabaco	79 115	69 083	- 10 032
b) Textiles, artículos de vestir	39 872	22 944	- 16 928
c) Industria de la madera	9 399	284	- 9 115
d) Papel, imprenta, e industria editorial	185 881	29 701	- 156 180
e) Derivados del petróleo	35 393	718	- 34 675
f) Petroquímica	78 790	319	- 78 471
g) Química	764 211	261 239	- 502 972
h) Productos plásticos y de caucho	106 372	10 236	- 96 136
i) Fab. de otros productos minerales no metálicos	47 207	20 959	- 26 248
j) Siderurgia	565 240	23 247	- 541 993
k) Minerometalurgia	224 689	114 693	- 109 996
l) Productos metálicos, maquinaria y equipo	2 857 211	584 966	-2 272 245
m) Otras industrias manufactureras	22 082	6 570	- 15 512
V Otros	3 534	616	- 2 918
VI Productos no clasificados	67		67
T o t a l	5 175 183	1 498 831	-3 676 352

FUENTE: Banco de México

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1981 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTA- CIONES	EXPORTA- CIONES	S A L D O
I Agricultura y silvicultura	66 441	131 048	64 607
II Ganadería, apicultura y pesca	6 450	720 -	5 730
III Industrias extractivas	96 902	270 956	174 054
IV Industrias manufactureras	5 795 239	1 157 454	-4 637 785
a) Alimentos, bebidas y tabaco	90 980	66 480 -	24 500
b) Textiles, artículos de vestir	40 244	38 558 -	1 686
c) Industria de la madera	10 037	265 -	9 772
d) Papel, imprenta e industria editorial	195 355	26 124 -	169 231
e) Derivados del petróleo	34 020	2 285 -	31 735
f) Petroquímica	91 012	90 -	90 922
g) Química	860 670	309 405 -	551 265
h) Productos plásticos y de caucho	174 389	13 401 -	160 988
i) Fab. de otros productos no metálicos	53 890	19 255 -	34 635
j) Siderurgia	528 514	27 834 -	500 680
k) Minerometalurgia	360 324	65 260 -	295 064
l) Productos metálicos, maquinaria y equipo	3 329 514	580 218 -	2 749 296
m) Otras industrias manufactureras	26 287	7 919 -	18 368
V Otros	3 330	1 284 -	2 046
VI Productos no clasificados	612		612
T o t a l	5 968 674	1 561 462	-4 407 212

FUENTE: Banco de México

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1982 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTA- CIONES	EXPORTA- CIONES	3 A L D C
I Agricultura y silvicultura	43 886	66 813	22 927
II Ganadería, apicultura y pesca	10 015	889	- 9 126
III Industrias extractivas	65 956	200 308	134 352
IV Industrias manufactureras	3 863 160	1 513 939	-2 349 221
a) Alimentos, bebidas y tabaco	57 605	52 775	- 4 830
b) Textiles, artículos de vestir	30 171	48 587	18 416
c) Industria de la madera	5 513	1 281	- 4 232
d) Papel, imprenta e industria editorial	147 112	31 590	- 115 522
e) Derivados del petróleo	21 842	6 116	- 15 726
f) Petroquímica	68 233	7 643	- 60 590
g) Química	667 161	341 023	- 326 138
h) Productos plásticos y de caucho	92 981	17 806	- 75 175
i) Fab. de otros productos minerales no metálicos	34 049	42 168	8 119
j) Siderurgia	301 705	28 543	- 273 162
k) Minerometalurgia	120 749	296 761	176 012
l) Productos metálicos, maquinaria y equipo	2 296 350	634 721	-1 661 629
m) Otras industrias manufactureras	20 093	5 603	- 14 490
V Otros	2 910	831	- 2 079
VI Productos no clasificados	166		- 166
T o t a l	3 986 093	1 782 799	-2 203 294

FUENTE: Banco de México

CUADRO No. 23

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1983 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTA- CIONES	EXPORTA- CIONES	S A L D O
I Agricultura y silvicultura	42 368	62 970	20 602
II Ganadería, apicultura y pesca	4 882	8 170	3 288
III Industrias extractivas	73 495	216 653	143 158
IV Industrias manufactureras	1 851 506	2 632 574	781 068
a) Alimentos, bebidas y tabaco	34 258	51 313	17 055
b) Textiles y artículos de vestir	8 418	83 005	74 587
c) Industria de la madera	3 575	7 338	3 763
d) Papel, imprenta e industria editorial	100 358	28 685	- 71 673
e) Derivados del petróleo	15 528	13 020	- 2 508
f) Petroquímica	97 705	34 116	- 63 589
g) Química	486 054	494 358	8 304
h) Productos plásticos y de caucho	49 610	31 105	- 18 505
i) Fab. de otros productos minerales no metálicos	19 415	66 213	46 798
j) Siderurgia	138 867	93 044	- 45 823
k) Minerometalurgia	48 842	459 742	410 900
l) Productos metálicos, maquinaria y equipo	842 059	1 262 776	420 717
m) Otras industrias manufactureras	6 821	7 858	1 037
V Otros	1 616	293	- 1 323
VI Productos no clasificados	144	2 230	2 086
T o t a l	1 974 011	2 922 890	948 879

FUENTE: Banco de México

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1984 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTA- CIONES	EXPORTA- CIONES	S A L D O
I Agricultura y silvicultura	47 850	85 180	37 330
II Ganadería, apicultura y pesca	9 200	1 897	- 7 303
III Industrias extractivas	89 097	265 469	176 372
IV Industrias manufactureras	2 705 018	3 290 030	585 012
a) Alimentos, bebidas y tabaco	45 732	74 554	28 822
b) Textiles, artículos de vestir	18 512	117 302	98 790
c) Industria de la madera	5 475	8 247	2 772
d) Papel, imprenta e industria edi- torial	130 979	48 741	- 82 238
e) Derivados del petróleo	19 247	13 575	- 5 672
f) petroquímica	62 676	64 765	2 089
g) Química	649 475	605 415	- 44 060
h) Productos plásticos y de caucho	69 858	49 201	- 20 657
i) Fab. de otros productos minerales no metálicos	30 366	84 367	54 001
j) Siderurgia	283 775	136 323	- 147 452
k) Minerometalurgia	129 618	444 644	315 026
l) Productos metálicos, maquinaria y equipo	1 246 921	1 633 435	386 514
m) Otras industrias manufactureras	12 783	9 459	- 3 324
V Otros	2 425	215	- 2 210
VI Productos no clasificados	583	5 456	4 873
T o t a l	2 854 771	3 648 245	793 474

FUENTE: Banco de México

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1985 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTA- CIONES	EXPORTA- CIONES	S A L D O
I Agricultura y silvicultura	78 586	44 693	- 33 893
II Ganadería, apicultura y pesca	8 755	763	- 7 992
III Industrias extractivas	72 378	206 087	133 709
IV Industrias manufactureras	3 473 561	3 050 519	- 423 042
a) Alimentos, bebidas y tabaco	63 069	70 120	7 051
b) Textiles, artículos de vestir	27 241	75 289	48 048
c) Industria de la madera	5 892	4 647	- 1 245
d) Papel, imprenta e industria edi- torial	158 354	62 765	- 95 589
e) Derivados del petróleo	21 492	5 765	- 15 727
f) Petroquímica	68 892	30 272	- 38 620
g) química	690 544	546 508	- 144 036
h) Productos plásticos y de caucho	85 954	20 902	- 65 052
i) Fab. de otros productos minera- les no metálicos	40 460	105 167	64 707
j) Siderurgia	306 812	109 002	- 197 810
k) Minerometalurgia	212 322	352 646	140 324
l) Productos metálicos, maquinaria y equipo	1 773 606	1 656 649	- 76 957
m) Otras industrias manufactureras	18 923	10 785	- 8 138
V Otros	3 386	283	- 3 103
VI Productos no clasificados	554	1 248	694
T o t a l	3 637 220	3 303 593	- 333 627

FUENTE: Banco de México

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1986 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTACIONES	EXPORTACIONES	S A L D O
I Agricultura y silvicultura	77 437	43 393	- 34 044
II Ganadería, apicultura y pesca	5 367	1 139	- 4 228
III Industrias extractivas	48 832	212 522	163 690
IV Industrias manufactureras	3 459 776	4 092 126	632 350
a) Alimentos, bebidas y tabaco	54 212	64 447	10 235
b) Textiles, artículos de vestir	16 960	119 284	102 318
c) Industria de la madera	4 489	7 116	2 627
d) Papel, imprenta, industria editorial	166 161	82 500	- 83 661
e) Derivados del petróleo	19 964	8 822	- 11 142
f) Petroquímica	114 250	40 414	- 73 836
g) Química	638 076	647 033	8 957
h) Productos plásticos y de caucho	82 160	38 960	- 43 200
i) Fab. de otros productos minerales no metálicos	36 545	143 108	106 563
j) Siderurgia	260 139	147 661	- 112 478
k) Minerometalurgia	82 549	380 682	298 133
l) Productos metálicos maquinaria y equipo	1 969 229	2 401 438	432 209
m) Otras industrias	14 586	10 658	- 3 928
V Otros	5 947	285	- 5 662
VI Productos no clasificados	662	446	- 216
T o t a l	3 598 023	4 349 908	751 885

FUENTE: Banco de México

BALANZA COMERCIAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS RADICADAS EN MEXICO EN
1987 (EN MILES DE DOLARES)

RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA	IMPORTA- CIONES	EXPORTA- CIONES	S A L D O
I Agricultura y silvicultura	81 498	28 991	- 52 507
II Ganadería, apicultura y pesca	5 029	1 027	- 4 002
III Industrias extractivas	65 246	244 489	179 243
IV Industrias manufactureras	4 256 271	5 778 295	1 522 024
a) Alimentos, bebidas y tabaco	65 768	66 989	1 221
b) Textiles, artículos de vestir	20 579	161 047	140 468
c) Industria de la madera	5 174	9 689	4 515
d) Papel, imprenta e industria editorial	261 819	97 750	- 164 069
e) Derivados del petróleo	40 357	16 573	- 23 784
f) Petroquímica	324 677	48 449	- 276 228
g) Química	771 207	823 793	52 586
h) Productos plásticos y de caucho	109 247	68 777	- 40 470
i) Fab. de otros productos minerales no metálicos	23 990	154 587	120 597
j) Siderurgia	247 674	226 691	- 20 983
k) Minerometalurgia	104 747	508 891	404 144
l) Productos metálicos, maquinaria y equipo	2 253 583	3 586 981	1 333 398
m) Otras industrias manufactureras	17 447	8 078	- 9 369
V Otros	3 347	336	- 3 011
VI Productos no clasificados	256	1 071	815
T o t a l	4 411 646	6 054 208	1 642 562

FUENTE: Banco de México

CUENTA CORRIENTE DE LA BALANZA DE PAGOS, PERIODO 1980-1987
(EN MILLONES DE DOLARES)

C O N C E P T O	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987
SALDO DE LA CUENTA CORRIENTE	-6760.8	-11704.1	-4878.5	5545.7	4238.5	541.0	-1672.7	3881.2
Ingresos	25021.2	30556.1	28919.4	28281.6	32902.3	30178.6	24170.2	30454.2
Exportación de Mercancías	16243.7	19899.2	21229.7	21398.8	24196.0	21866.4	16011.0	20656.2
Servicios no Factoriales	7479.2	8961.4	6028.0	5443.5	5937.0	5791.6	5844.0	6863.7
Servicios por Transformación	771.7	982.0	851.3	829.5	1155.3	1281.5	1294.5	1572.5
Transportes Diversos	448.3	497.2	426.0	476.9	570.0	548.4	545.1	662.0
Viajeros al Interior	1671.2	1759.6	1405.9	1624.5	1952.7	1719.7	1791.7	2274.4
Viajeros Fronterizos	1722.1	4709.0	2276.1	1626.9	1129.0	1180.6	1197.9	1221.1
Otros Servicios	865.9	1013.6	1068.7	885.7	929.9	1061.5	1014.8	1131.8
Servicios Factoriales	1298.4	1695.1	1661.8	1439.4	2335.4	2042.0	1814.9	2248.4
Intereses	979.7	1334.9	1325.3	1065.2	2074.0	1728.0	1462.5	1857.3
Otros					261.3	314.0	352.4	391.0
Transferencias	318.7	360.4	336.5	374.2	433.8	478.6	480.3	685.9
Egresos	31782.0	42260.2	33799.9	27735.8	28663.6	25517.0	25842.9	25772.0
Importación de Mercancías	18551.4	23213.6	14437.0	7720.5	11254.3	13460.4	11432.4	12222.9
Servicios no Factoriales	6166.1	8543.6	4933.1	3121.6	4987.3	5346.3	4879.5	4888.3
Fletes y Seguros	944.8	1088.5	619.7	415.2	533.9	554.0	485.8	537.9
Transportes Diversos	986.6	1292.9	1108.9	808.5	854.2	820.2	811.6	796.6
Viajeros al Exterior	1045.2	1546.8	787.7	411.3	640.6	668.0	620.2	784.2
Viajeros Fronterizos	3129.5	4615.4	2436.8	1456.6	1520.0	1594.4	1557.9	1577.3
Otros Servicios					1410.4	1703.8	1404.0	1192.3
Servicios Factoriales	7124.4	10503.0	14427.8	11893.7	12399.2	10803.9	9516.3	9443.7
Financieros					12232.4	10581.7	9296.7	9256.0
Utilidades Remitidas					241.0	305.3	335.0	385.2
Utilidades Reinvertidas					215.3	231.6	587.1	661.7
Intereses					11715.5	9917.1	8342.1	8115.9
Sector Bancario					4273.6	3677.6	1092.4	3169.7
Sector no Bancario					7441.9	6239.5	5245.7	4946.2
Público					5063.2	4334.8	3632.9	3495.6
Privado					2378.7	1904.7	1566.8	1450.6
Comisiones					60.6	46.5	32.5	93.2
No Financieros					1665.8	222.2	219.6	187.7
Transferencias	44.1	56.3	71.7	16.0	23.1	26.9	14.7	18.2

FUENTE: Banco de México

EXPORTACIONES TOTALES DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS AUTOMOTRICES
RADICADAS EN MEXICO, PERIODO 1980-1987 (EN MILES DE DOLARES)

CONCEPTO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987
Automóviles para transporte de personas	85 250	58 239	55 420	108 498	111 828	114 437	494 239	1 300 065
Vehículos para transporte de carga	29 847	38 611	12 201	14 328	26 564	24 216	29 148	22 653
Chasis con motor para toda clase de vehículos	1 012	1 440	373	55	11	125	39	
Motores para automóviles	32 369	60 250	212 908	597 883	836 331	1 005 630	1 059 217	1 166 288
Muelles y sus hojas para automóviles	13 556	18 397	28 408	33 723	47 115	6 073	10 382	44 721
Partes sueltas para automóviles	187 917	144 963	100 475	152 568	237 112	204 865	326 353	317 039
Partes sueltas para aviones	548	493	217	69	369	99	5	165
Partes o piezas para motora	15 671	14 883	14 257	31 854	37 988	32 477	52 418	45 894
Motores para embarcaciones	8	4	287	3	10		19 591	21 688
Otros	434	660	944	26 057	11 040	2 669	7 566	9 321
TOTAL	366 615	337 981	425 490	967 037	1 308 369	1 390 592	2 038 958	2 947 892
Participación porcentual del total exportado por las empresas extranjeras	24%	22%	24%	33%	36%	42%	47%	48%

FUENTE: Banco de México

PRINCIPALES MAQUILADORAS DE EXPORTACION EN 1986 Y 1987

CUADRO No. 10

MAQUILADORA	EXPORTACIONES 1986	1987	PRINCIPAL PRODUCTO DE EXPORTACION
Alambrados y Circuitos Eléctricos, S. A. Delosa, S. A. de C. V.	87 818.8	125 059.8	Arneses
Alambrados y Circuitos Eléctricos, S. A. de C. V.	78 567.1	100 861.3	Tableros inst. aire acond.
Alambrados y Circuitos Eléctricos, S. A. de C. V.	46 128.0	55 086.0	Circuitos
Río Bravo Eléctricos, S. A. de C. V.	64 547.3	50 990.2	Arneses
Cableados de Juárez, S. A. de C. V.	40 273.2	40 640.8	Arneses
Rockwell Collins de Nogales, S. A.	34 066.0	38 603.0	Subensambles eléctricos
Componentes Mecánicas de Matamoros, S. A. Rinir, S. A. de C. V.	38 760.1	36 599.8	Partes/colectón
Vestiduras Fronterizas, S. A. de C. V.	32 779.9	26 485.4	Tapices p/ asiento de aut.
Conductores y Componentes, S. A. de C. V.	21 660.3	20 026.8	Arneses
Ansell de México, S. A. de C. V.	7 214.0	17 893.0	Empaque de guantes
Industrias Mexicanas Unificadas, S. A. de C. V.	17 127.0	17 359.0	Cables, power supply
Productos Eléctricos Diversificados	18 603.0	16 933.0	Arneses
Deltrónicos de Matamoros, S. A.	13 992.2	13 476.7	Radio electrónicos p/aut.
P. P. H. Industrial, S. A. de C. V.	6 415.0	11 825.3	Transmisores, comp.
Delredo, S. A. de C. V.	10 369.9	10 312.0	Maqnetos cerámica
Electrónica Bayazit, S. A. de C. V.	12 308.0	8 695.0	Circuitos integrados
Fabricación de Autop. y Bienes de Export.	3 210.0	7 640.0	Línea, gasolina
Claax de Chihuahua, S. A. de C. V.	6 939.6	7 473.0	Batax /cruzaja
Campbells de México, S. A. de C. V.	7 904.0	6 947.0	Brockif Coliflor
Blackstone de México, S. A.	586.0	5 595.0	Radialores, calefactores
Sistemas Eléctricos y Computadores, S. A.	10 875.3	5 472.2	Solenoides, interruptora
Walbro de México, S. A. de C. V.	5 048.0	5 063.0	Cuerpos p/fotosierras
Alambrados Automotrices, S. A.		4 909.5	Arneses
Dolnex de Juárez, S. A. de C. V.	4 902.3	4 757.3	Tablillas de circuitos
Autoeléctrica de Juárez, S. A.	4 309.0	3 875.0	Medidores p/gasolina
Productos de Control, S. A. de C. V.	640.0	3 562.0	Fuentes/poder, bobinas
Parras Williamson, S. A. de C. V.	758.3	3 505.3	Pantalón vaquero
Cerámica Creativa, S. A. de C. V.	3 000.0	3 400.0	Figuras porcelana
D. R. de Chihuahua, S. A. de C. V.	1 024.0	3 101.0	Interruptores
Honeywell Optoelectrónica, S. A. de C. V.	2 700.0	3 099.0	Transistores, circuitos int.
Switch Luz, S. A.	2 874.0	2 755.0	Interruptores, circuitos
Central de Video, S. A. de C. V.	4 207.0	2 347.0	Videocassetes grab.
Ferna-Mex, S. A. de C. V.		2 279.0	Arndores p/puerta de aut.
Ensambladores Electrónicos de México, S. A. Mexhon, S. A. de C. V.	2 035.0	1 877.0	Mano de obra
Optica Sola de México, S. A. de C. V.	13 300.0	1 700.0	Válvulas de gas
Diseños Buenavista, S.A. de C. V.	1 090.0	1 327.0	Lentes oftálmicos
Eveco de México, S. A. de C. V.	700.0	1 225.0	Pantalón p/caballero
Balgor Matur de México, S. A. de C. V.	789.0	1 111.0	Compresores, aire acond.
Tres Industrias Unidas, S. A. de C. V.	1 233.6	892.0	Medidores de agua y gas
Beitec de Baja California, S. A. de C. V.	197.5	640.7	Pantalón p/dama
Maquillas y Fabricaciones Internacionales	116.0	407.4	Disfraces p/adulto y niño
United Coupons de México, S.A. de C.V.		283.0	Máquinas Sand-Blast
Douglas y Lomason de México, S. A. de C. V.		261.0	Cupones de Descuento
Industrias de Ojinaga, S. A.	66.1	114.0	Cubresientos para aut.
Quimi-Kao, S. A. de C. V.	72.0	82.1	Blusas, Chumarras
Ensamble de Cables y Componentes, S. A.		76.0	Alma terciaria, coco
		30.7	Arneses

Fuente: Revista Expansión, noviembre 9 de 1988
 Cifras en miles de dólares

LAS PRINCIPALES MAQUILADORAS Y SUS IMPORTACIONES EN 1986 Y 1987

MAQUILADORA	IMPORTACIONES 1986	1987	PRINCIPAL PRODUCTO DE IMPORTACION
Alambros y Circuitos Eléctricos, S. A.	66 768.1	120 214.7	Materia prima
Delmosa, S. A. de C. V.	189.7	650.5	Materia prima
Unisys Equipos Periféricos, S. A. de C. V.	40 262.0	50 724.0	Componentes
Río Bravo Eléctrico, S. A. de C. V.	63 556.1	53 028.8	Materia prima
Cableados de Juárez, S. A. de C. V.	36 313.1	38 845.3	Materia prima
Rockwell Collins de Nogales, S. A.	N. D.	N. D.	Comp. eléctricos
Componentes Mecánicos de Matamoros, S. A.	38 760.1	65 599.8	Comp. eléctricos
Rimir, S. A. de C. V.	39 676.1	31 775.6	Piezas
Vestiduras Fronterizas, S. A. de C. V.	32 771.7	17 693.7	Tela y vinil
Conductores y Componentes, S. A. de C. V.	21 239.9	21 034.1	Materia prima
Ansell de México, S. A. de C. V.	8 224.0	16 055.0	Guanter látex
Industria Mexicana Unisys, S. A. de C. V.	9 733.0	11 862.0	Cables
Productos Eléctricos Diversificados	N. D.	N. D.	Cables
Electrónicos de Matamoros, S. A.	13 982.2	13 426.7	Comp. para radio
P. P. H. Industrial, S. A. de C. V.	7 200.0	10 260.0	Partes eléctricas
Osiredo, S. A. de C. V.	10 368.2	10 232.0	Partes de estroncio
Electrónica Hayarit, S. A. de C. V.	16 360.0	10 019.0	Partes p/circuito int.
Fabricación de Autop. y Bienes de Emper.	2 700.0	6 345.0	Tubería de acero y conex.
Cimrex de Chihuahua, S. A. de C. V.	N. D.	N. D.	N. D.
Campbell's de México, S. A. de C. V.	1 615.0	415.0	Especies para producción
Blakstone de México, S. A.	1 900.5	0 767.0	Cable y látex
Sistemas Eléctricos y Computadores, S. A.	10 875.9	5 472.2	Materias primas
Walbro de México, S. A. de C. V.	4 641.0	4 935.0	Cuerpos de carburador
Alambros Automotrices, S. A.	N. D.	49 425.0	Cables eléctricos
Delmos de Juárez, S. A. de C. V.	13 046.8	13 130.6	Relojadores p/Labillas cir.
Autoeléctrica de Juárez, S. A.	N. D.	N. D.	Diversos electrónicos
Productos de Control, S. A. de C. V.	564.0	6 181.0	Tableros
Parras Williamson, S. A. de C. V.	6.0	59.0	Refacciones
Cerámica Creativa, S. A. de C. V.	780.0	880.0	Arcillas
D. R. de Chihuahua, S. A. de C. V.	1 025.3	3 102.3	N. D.
Honeywell Optoelectrónica, S. A. de C. V.	2 627.0	3 284.0	N. D.
Switch, S. A.	N. D.	N. D.	N. D.
Central de Video, S. A. de C. V.	N. D.	N. D.	Cinta magnética
Perna-Mex, S. A. de C. V.	N. D.	N. D.	N. D.
Ensambladores Electrónicos de México, S. A.	N. D.	N. D.	N. D.
Hexhon, S. A. de C. V.	11 700.0	14 500.0	N. D.
Optica Sola de México, S. A. de C. V.	N. D.	N. D.	Manómero Noury
Diseños Buenavista, S. A. de C. V.	12.0	25.0	Máquinas de costura
Everco de México, S. A. de C. V.	51.0	42.0	Compresores aire acond.
Badger Meter de México, S. A. de C. V.	570.0	650.0	Partes de plástico
Tres Industrias Unidas, S. A. de C. V.	724.6	392.8	Materia prima
Britco de Baja California, S. A. de C. V.	160.2	262.8	Disfraces para niños
Maquiles y Fabricaciones Internacionales	52.0	54.0	Motors, filtros, regulador
United Coupons de México, S. A. de C. V.	3.0	1.0	Cupones de descuento
Douglas y Lamson de México, S. A. de C. V.	0.0	174.0	Vinil-teca, esponja
Industria de Ojiraja, S. A.	103.0	240.0	Tela
Quimi-Kao, S. A. de C. V.	66.0	67.0	Nitrilos de ácidos grasos
Ensamble de Cables y Componentes, S. A.	6.0	2 754.0	Cables eléctricos

Fuente: Revista Expansión, noviembre 9 de 1988

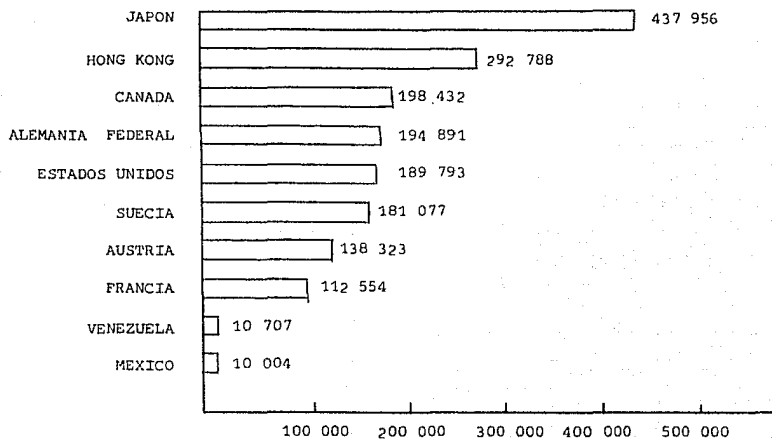
Cifras en miles de dólares

PRINCIPALES CARACTERISTICAS DE LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION EN MEXICO 1980-1987

AÑO	NUMERO DE EMPRESAS	PERSONAL OCUPADO INDUSTRIA MAQUILADORA	EN LOS ESTADOS FRONTERIZOS	PARTICIPACION % EN LA PEA DE LA INDUSTRIA MAQUILADORA	VALOR AGREGADO MILLONES DE DOLARES	INGRESOS POR SERVICIOS DE TRANSFORMACION MILLONES DE DOLARES
1980	620	119 546	94.1	5.2	772.5	771.7
1981	605	130 973	94.1		977.3	851.3
1982	588	122 493	98.3	5.2	811.0	851.3
1983	629	173 128	83.0	8.7	828.2	818.4
1984	722	202 078	97.2	8.9	1 160.9	1 156.3
1985	789	217 544	93.0	9.1	1 265.8	1 267.5
1986	987	268 368	95.3	11.3	1 295.5	1 294.5
1987	1 259	322 743	93.6	12.7	1 635.4	1 572.5

Fuente: Revista Expansión, noviembre 9 de 1988

SALARIO MINIMO DIARIO EN DIFERENTES PAISES
CIFRAS AJUSTADAS EN PESOS MEXICANOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 1989



FUENTE: ORGANIZACION INTERNACIONAL DEL TRABAJO

C O C L U S I O N E S

La década de los 80'S se inicia con recesión en el mundo capitalista, que perdura hasta 1982, año en el cual hace crisis la deuda externa del Tercer Mundo y se inicia una nueva fase en el reciclaje internacional de comercio y de capitales.

La economía de Estados Unidos a partir de 1982 registra cuantiosos déficit comercial y presupuestal que incide directamente en la economía mundial. Ante esta situación suben las tasas de interés en el mercado de capitales de los Estados Unidos y se acelera el déficit comercial, lo que motiva que cuantiosos capitales empiezen a fluir hacia Estados Unidos.

El déficit comercial y presupuestal es financiado por los capitales que llegan a Estados Unidos, de tal forma que los ahorros del resto del mundo otorgan bienestar a los residentes norteamericanos.

Durante muchos años Estados Unidos había sido el primer acreedor mundial, parte de sus excedentes se invertían en países de América Latina vía inversión extranjera directa, con la crisis de la deuda externa de 1982 y con la terminación del reciclaje de petrodólares, la oferta de capitales se contrajo drásticamente, lo que frenó casi en su totalidad la corriente de capitales que tradicionalmente habían fluído hacia América Latina, en consecuencia a partir de 1982 los países latinoamericanos se convierten en exportadores netos de capital hacia Estados Unidos principalmente.

Las exportaciones de capital de América Latina hacia la economía norteamericana se puede decir que es obligatoria, pues estos países tienen que cumplir sus compromisos por concepto de deuda externa, situación que frenó el crecimiento económico de Latinoamérica y ha desencadenado profundas crisis que están asfixiando a los residentes latinoamericanos, pues estos recursos en vez de invertirse en el interior de sus economías tienen que exportarse hacia Norteamérica por compromisos contraídos a través de la deuda externa.

El papel de principal acreedor mundial que durante muchos años había correspondido a los Estados Unidos, es tomado por la economía japonesa, país que a partir de 1982 surge como primer acreedor mundial y como segunda potencia industrial.

La sobreliquidéz de Japón se debe a las elevadas tasas de ahorro imperantes en Japón; las bajas tasas de interés, en esta medida los grandes industriales japoneses buscan colocar sus excedentes en el extranjero, en Estados Unidos principalmente; la protección de la planta industrial japonesa y elevados incentivos a la exportación.

La subvaluación del yen han sido motivo para que las exportaciones japonesas se incrementen año con año, teniendo como mercado principal Norteamérica.

Las elevadas tasas de interés norteamericanas también han sido motivo para atraer capitales europeos, así que en 1984, los recursos financieros concedidos en el mercado internacional de

crédito bancario y en el mercado internacional de bonos tuvieron como destino los Estados Unidos, esto también en perjuicio de las sociedades europeas, porque estos recursos pudieron haberse destinado a inversiones productivas en Europa y de esta forma pudieron haber resuelto los graves problemas de desempleo registrados en países europeos en el periodo 1980-84.

El comercio internacional también ha tenido cambios significativos a partir de 1982, las importaciones norteamericanas se han elevado en forma alarmante por lo que su déficit comercial ha crecido en forma desproporcional.

Países del Tercer Mundo han surgido como exportadores de productos industriales con elevada calidad y bajo costo, que les ha permitido competir con países que tradicionalmente han sido industriales y exportadores de estos productos.

Estos nuevos países exportadores de bienes industriales son: Taiwan, Corea del Sur, Hong Kong y China, principalmente. Las exportaciones de estos países también tienen como destino principal el mercado de los Estados Unidos, lo que ha contribuido a elevar más el déficit comercial norteamericano.

Para que la economía mundial vuelva a tomar sus cauces normales, es necesario que las finanzas de los Estados Unidos sean corregidas, a este respecto el gobierno norteamericano pretende ajustar el gasto público a partir de 1985 en 10 000 millones de dólares, incrementando esta cantidad hasta 1988, para iniciar los noventas con un presupuesto equilibrado.

Otras medidas que deberá tomar el gobierno norteamericano son las siguientes: devaluar su moneda en un 70%, porcentaje aproximado en que se ha sobrevaluado a partir de 1982, para de esta forma hacer más competitivas sus exportaciones; bajar las tasas de interés, para que los capitales tomen su rumbo tradicional, es decir que los países más ricos exporten sus capitales hacia los países pobres, reducir su déficit presupuestal, incrementando los impuestos a los ingresos personales.

Japón por su parte tiene que abrir su mercado a las exportaciones norteamericanas y europeas, para equilibrar los flujos del comercio internacional.

Debido a la recesión mundial que afectó a las principales economías capitalistas al iniciar la década de los 80's, los flujos de inversión extranjera directa se contrajeron senciblemente, esto aunado a la crisis de la deuda externa en el Tercer Mundo, sin embargo el proceso de internacionalización del capital no se frena en ningún momento y es llevado a cabo por las empresas transnacionales.

La inversión extranjera directa en México ha tenido como origen principal los Estados Unidos, país que también ha exigido una serie de requisitos para que sus transnacionales se instalen en México. Los inversionistas extranjeros principalmente buscan un ambiente de confianza y estabilidad política, y en México han encontrado estos requisitos.

Las compañías norteamericanas han dominado sectores completos

de producción en México como son la industria automotriz, la elec
trónica y la farmacéutica, en las cuales son dueñas del 100% del
capital invertido, como se observa el destino principal de la in-
versión es el sector industrial y se ha instalado principalmente
en el Distrito Federal, Guadalajara y Monterrey. Estos lugares
son los que le interesan al inversionista extranjero por la dimen
sión del mercado, por la infraestructura existente y porque en es
tos lugares encuentra la mano de obra obrera y técnica para lle-
var a cabo sus procesos productivos.

Desde la pasada Administración es propósito del gobierno que
la nueva inversión venga con tecnología de punta, para que sea
competitiva internacionalmente, ya que uno de los objetivos es
producir para exportar

En el pasado se aceptaba inversión extranjera con procesos de
producción ya obsoletos en su país de origen, esta política ha
cambiado por decisión económica del gobierno de abrir la economía
al extranjero y de esta forma cada vez conquistar nuevos mercados,
tanto en Europa como en la Cuenca del Pacífico.

Recientemente se publicó en el Diario Oficial de la Federa-
ción el Nuevo Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexica
na y Regular la Inversión Extranjera, con este nuevo reglamento
se dan más facilidades a los inversionistas extranjeros para ins-
talar en México, una de ellas es la de invertir en forma "auto-
mática hasta 100 millones de dólares sin restricción alguna y deg

de luego siendo los extranjeros dueños del 100% de la nueva inversión.

Si el capital que se va invertir excede los 100 millones de dólares entonces el proyecto se sujetará a la aprobación de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras. Para aprobar un nuevo proyecto de inversión o la ampliación de los ya existentes, la Comisión exigirá que se cumplan ciertos requisitos que son los siguientes: que las empresas extranjeras mantengan un saldo de equilibrio en su balanza de divisas durante los primeros tres años de operación; que la nueva inversión venga con tecnología de punta para ser competitiva internacionalmente, que las nuevas inversiones se instalen fuera de las áreas metropolitanas de la Cd. de México, Guadalajara y Monterrey.

Es objetivo de política económica que la nueva inversión extranjera se instale con procesos tecnológicos competitivos internacionalmente y que la producción de las empresas extranjeras se canalice al sector exportador, se pretende con esto reforzar, los niveles de empleo y contribuir al desarrollo económico del país.

NOTAS DE REFERENCIA

1. Informe Anual 1983, del Banco Mundial, P. 24
2. Informe Anual 1983, del Banco Mundial, P. 24
3. Boletín CEMLA, septiembre-octubre de 1985 p. 218
4. Notas Económicas, de la Union de Bancos Suizos, agosto-septiembre de 1986, p. 3
5. Notas Económicas, de la Union de Bancos Suizos, agosto-septiembre de 1986, p. 3
6. Boletín de Economía Internacional, enero-mayo de 1987
7. Boletín de Economía Internacional abril-junio de 1985
8. Boletín de Economía Internacional abril-junio de 1985
9. Boletín de Economía Internacional abril-junio de 1985
10. Boletín CEMLA, septiembre-octubre de 1985, p. 220
11. Fioravanti Eduardo. El Capital Monopolista Internacional, p. 160

12. Organización Internacional del Trabajo
13. Pequeña y Mediana Industria, núm. 71, nov. de 1987
14. Boletín, Panorama de la Inversión Extranjera en México, de la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial
15. Declaración del Subsecretario de Regulación de Inversiones Extranjeras, publicada en: Pequeña y Mediana Industria, núm. 71, nov. de 1987, p. 14
- 16 Banco de México
17. Banco de México
18. Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, Informe 1983-1987
19. Sepúlveda Amor, Bernardo. Inversión Extranjera Directa, Deuda Externa y Comercio Exterior. Notas sobre el Orden Jurídico Mexicano.

B I B L I O G R A F I A

Boletín de Economía Internacional, abril-junio de 1985 de Banco de México, p. 25-34

Boletín de Indicadores Económicos Internacionales, octubre-diciembre de 1984 de Banco de México, p. 19-26

Banco Mundial, Informe Anual 1983, p. 23-36

Banco Mundial, Informe Anual 1985, p. 34-35

Notas Económicas, Unión de Bancos Suizos, enero-febrero de 1986

Boletín Cemla, septiembre-octubre de 1985 p. 217-224, 233-234

Boletín Cemla, noviembre-diciembre de 1987, p. 267-268

Boletín Cemla, julio-agosto de 1987, p. 1-4

Fondo Monetario Internacional, Reporte Anual, Washington D.C.

Swiss Bank Corporation, Informe Anual 1986

The C T C Reporter, núm. 24, otoño de 1987, O N U

Attolini L., José Alejandro. "La Inversión Extranjera Directa en México". Pequeña y Mediana Industria (México, D. F.), noviembre de 1987, núm. 71, pp. 10-33

Panorama de la Inversión Extranjera en México, Boletín de la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (México, D. F.), julio de 1985, núm. 1, 16 pp.

Expansión (México, D. F.), agosto 19 de 1987, vol. XIX núm. 472

Sepúlveda Amor, Bernardo. Inversión Extranjera, Deuda Externa y Comercio Exterior: Notas sobre el Orden Jurídico Mexicano

Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, Informe 1983-1987, (México, D. F.) febrero de 1989

Sepúlveda Amor, Bernardo, "La Función de la Inversión Extranjera en el Proceso de Desarrollo", en la Inversión Extranjera en México, México, F C E, 1973, pp. 91-97

Expansión (México, D. F.), noviembre de 1988, Núm. 503, pp. 51-54

"El Comercio Internacional en 1986-1987". Informe del GATT. Revisión de Comercio Exterior, vol. 37, núm. 11, México, noviembre de 1987, pp. 950-963

Diario Oficial (México, D. F.), 16 de mayo de 1989, "Reglamento de Ley para Promover la Inversión Mexicana y Regular la Inversión Extranjera". pp. 11-32

Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994 (México, D. F.)

Lomas, M. Emilio. "Plena confianza de inversionistas en el gobierno mexicano". La Jornada (México, D. F.), 12 de septiembre de 1989, p. 23

Fuentes Vivar, Roberto. "Serra: 2 mil millones de dólares de inversión foránea en 4 meses". La Jornada (México, D. F.), 8 de septiembre de 1989, p. 28

Petrich, Blanche. "Existen en México las condiciones adecuadas para la inversión japonesa, asegura Salinas". La Jornada (México, D. F.), 5 de septiembre de 1989, p. 8

Martínez Martínez, Francisco. "SHCP dará prioridad a empresas del país en la compra de SWAPS". El Financiero (México, D. F.), 31 de agosto de 1989, p. 33

Rodriguez, Luis Alberto. "Respecto a los 70's, la inversión extranjera en turismo creció 766%". La Jornada (México, D. F.), 22 de agosto de 1989, p. 28

Serra Puche, Jaime. "Libre porcentaje de inversión en tope de 100 millones de dólares". La Jornada (México, D. F.) 16 de mayo de 1989, p. 26

Bermejo, Pedro. "A partir de enero invertirán en México empresarios españoles". La Jornada (México, D. F.), 6 de octubre de 1989, p. 27

Fuentes Vivar, Roberto. "Es menor la inversión extranjera directa autorizada este año: SECOFI". La Jornada (México, D. F.), 7 de noviembre de 1989, p. 27

Montoya, Alejandro. "El reglamento de la inversión extranjera directa, al servicio de una modernidad de escaparate", Excelsior (México, D. F.) 30 de mayo de 1989, p. 1

Vega Robledo, Amado. "Es mas lo que se llevan las transnacionales que lo que aportan". Excelsior (México, D. F.) 30 de mayo de 1989, p. 1

Faesler, Julio. "Queda en manos del empresario mexicano salvaguardar la soberanía nacional" Excelsior (México, D. F.) 30 de mayo de 1989, p. 1

- Tamez, Aurelio. "Prestanombres, riesgos de las normas sobre capital foráneo". Excelsior (México, D. F.) 30 de mayo de 1989, p. 1
- Alvarez Soberanis, Jaime. "Consideraciones sobre la Inversión de la C E E en México", en Comercio Exterior, vol. 35, núm. 6, México, junio de 1985, pp. 571-577
- Unger, Kurt. "El comercio exterior de manufacturas modernas en México. El papel de las empresas extranjeras", en Comercio Exterior, vol. 35, núm. 5, México, mayo de 1985, pp. 431-443
- Castanares Priego, Jorge. "La inversión extranjera y su efecto en el comercio exterior", en Investigación Económica, vol. XLV, núm. 176, México, abril-junio de 1986, pp. 109-150.
- Castellon, Francisco Javier. "Desarrollo Regional, e internacionalización de capital en la frontera norte de México", en Economía Informa, núm. 147, México, diciembre de 1986, pp. 31-34
- Fioravanti, Eduardo. El Capital Monopolista Internacional. Ed. Península
- Frobel, Folker. La Nueva División Internacional del Trabajo. Trad. de José Alonso Cánovas. México, D. F., Siglo XXI Editores, 1981 (c1980) XI + 580

Olmedo Carranza, Bernardo. "El estudio de la empresa transnacional", en varios autores, Empresas Transnacionales en México y América Latina (2a. ed.), UNAM, México, 1986, pp. 71-112

Carrillo, Jorge. "Conflictos laborales en la industria maquiladora de exportación", en Comercio Exterior, vol. 36 núm. 1, México, enero de 1986, pp. 46-57

International Financial Statistics, vol. XLII, núm. 10, oct. 1986

"El Comercio Internacional de México y la Inversión Extranjera Directa", en Revista de Comercio Internacional BANAMEX, vol. 1 núm. 3, septiembre de 1989, pp. 5-15

Blomstrom, Magnus. "El comportamiento de la empresas nacionales y extranjeras en México; una revisión del estudio de Fajnzylber y Martínez Tarragó", en El Trimestre Económico, vol. LII, núm. 1 (205), México, enero-marzo de 1985

Aguilar M., Alonso. "Estrategia del Capital Extranjero en México", en varios autores, El Capital Extranjero en México, Editorial Nuestro Tiempo, México, 1986, pp. 48-103

Hegewisch, Adolfo. "La Inversión Extranjera en México", en Política, Economía y Derecho de la Inversión Extranjera, UNAM, México, 1984, pp. 33-45

The World's Largest Industrial Corporations, Fortune, Agosto 4 de 1986, pp. 164-167

New Forms of Investment in Developing Countries by US Companies, Columbia Journal of World Business, vol. XXIII, núm. 2, summer 1987

La Inversión, Motor del Desarrollo a partir de la estabilización, (México, D. F.) IMEF, núm. 1 1989

Alvarez Soberanis, Jaime. "La Política Mexicana en Materia de Inversiones Extranjeras", en Economía Nacional, núm. 152, México, agosto de 1984, pp. 25-35

Mateo, Fernando de. "México y la Comunidad Económica Europea, Comercio e Inversiones", en Comercio Exterior, vol. 36 núm. 7, México, julio de 1986, pp. 591-602

Urteaga, Arnulfo y Jordy Micheli. "El Nuevo Modelo de las Relaciones Capital-Trabajo en la Industria Automotriz en México", en Brecha, núm. 3 México, primavera de 1987, pp. 73-85

Robles Berlanga, Francisco. "Los Avatares de la Inversión Extranjera o Poderoso Caballero es don Dinero", en El Cotidiano, año 3, núm. 14, México, noviembre-diciembre de 1986, pp. 50-53

Naciones Unidas. Las Empresas Transnacionales en el Desarrollo Mundial; tercer estudio. Nueva York, N. Y., 1983

Naciones Unidas. Las Empresas Transnacionales. Nueva York, N. Y. 1986

"Promoción de Inversiones Extranjeras". El Mercado de Valores. México, D. F., Nacional Financiera, vol. 44:9, febrero 27 de 1984, pp. 211-213

Hegewisch Fernández, Adolfo. "Inversión Extranjera en México". Ejecutivos de Finanzas. México, D. F., vol. 13:3, marzo 1984