



UNIVERSIDAD NACIONAL
AUTÓNOMA DE MEXICO

FACULTAD DE ECONOMIA

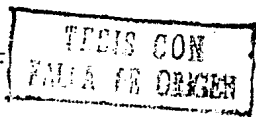
EL EMPLEO EN LA INDUSTRIA
MAQUILADORA DE EXPORTACION
1984-1985

T E S I S

Que para obtener el Título de
LICENCIADO EN ECONOMIA
p r e s e n t a

HECTOR ENRIQUE CUADROS DOMINGUEZ

MEXICO, D. F.



1990



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

INDICE.

	páginas
Introducción General.	4
Introducción (Categorías Principales).	9
1. Internacionalización del Capital.	14
1.1 Análisis Marxista.	16
1.2 El Ciclo del Capital Dinero.	18
1.3 El Ciclo del Capital Mercancías.	21
1.4 El Ciclo del Capital Productivo	24
2. División Internacional del Trabajo.	27
2.1 Hasta la Primera Guerra Mundial.	29
2.2 Redefinición del la Estructura Capitalista.	32
2.3 Posguerra.	36
2.4 Nueva División del Trabajo.	41
3. Industria Maquiladora de Exportación.	47
3.1 Factores de Atracción.	49
3.2 Orígenes en México.	54
3.3 Planes y Programas.	56
3.4 Fomento en la Administración de Miguel de la Madrid	61

4. Maquiladoras. 1976 - 1982.	69
4.1 Antecedentes.	71
4.2 Impacto Regional.	73
4.3 Maquiladoras y Manufacturas.	77
4.4 Actividad 1976 - 1982.	79
5. Nivel de Ocupación en las Maquiladoras 1984 - 1985.	86
5.1 La Economía Mexicana 1984 - 1985.	88
5.2 Maquiladoras 1984 - 1985.	91
5.3 Empleo en las Maquiladoras.	93
5.4 Consideraciones Finales.	99
Conclusiones y Discusión.	103
Anexo Estadístico.	110
Notas.	120
Bibliografía.	124

INTRODUCCION GENERAL

INTRODUCCION GENERAL.

El objetivo central del estudio es analizar el papel que desempeña la Industria Maquiladora de Exportacion en la economia nacional, en especial observar el comportamiento de los niveles de ocupacion en las empresas dedicadas a esta actividad en el periodo 1984 - 1985, y además, proporcionar argumentos que permitan ubicar a las maquiladoras de exportacion como un elemento importante del sistema capitalista en cuanto a su nueva modalidad de acumulacion y reproduccion: la internacionalizacion del capital.

El presente trabajo se centra en la busqueda de una interpretacion respecto a la conducta de las maquiladoras, analizando los efectos e implicaciones de su presencia en México, definida su aparicion sobre la base de estrategias globales a nivel mundial.

De este modo se ubica la siguiente hipotesis central: La Industria Maquiladora de Exportacion constituye una modalidad especifica de la internacionalizacion de capital, que se ha expandido y tomado impulso en el mundo capitalista hacia los paises subdesarrollados principalmente, debido a que estos ultimos paises tienen una gran dotacion de fuerza de trabajo barata. En México, durante el tiempo que lleva funcionando ha tenido un importante crecimiento en su actividad industrial, en

captación de divisas, así como en la generación de empleos, sin embargo estas empresas donde lo único nacional es el trabajo y el terreno en donde se ubican, no ayudan al mejoramiento del nivel de vida de la población donde se instalan, como tampoco se vinculan con la industria y el mercado nacional, sería cuestionable si el fomento de la actividad maquiladora es un modo adecuado de ayudar al desarrollo industrial nacional o una forma más de perpetuar la sobreexplotación de la fuerza de trabajo mexicana y latinoamericana en el contexto más amplio.

Estas consideraciones sugieren un prerequisite del que surge el marco teórico de referencia que señala las características de la tendencia mundial del capitalismo actual, de esto se entienda por que la primera parte del trabajo se dedique a proporcionar este soporte.

En el apartado de Introducción General, se exponen las principales categorías que necesariamente dan origen al desarrollo de la investigación: en el primer capítulo se analiza particularmente el proceso de internacionalización del capital productivo, mediante el desarrollo marxista de los ciclos del capital, ya que es preciso estudiar la reproducción del capital en general para comprender la reproducción del capital a escala internacional.

Durante el segundo capítulo, se describe la tendencia (particularmente a partir de la posguerra) a la

internacionalización del proceso productivo, que bajo la modalidad de las empresas maquiladoras de exportación, es una forma de internacionalización de la explotación capitalista del proceso de trabajo al fragmentarse el proceso productivo, el cual es trasladado a países subdesarrollados, a los que se inserta en una Nueva División Internacional del Trabajo, permitiendo a sus territorios el desarrollo de procesos parciales de producción para la exportación, teniendo los capitales externos enormes tasas de rentabilidad en especial debido a una mano de obra abundante y barata, siendo reflejo esto de la crisis estructural que sufren los países capitalistas con tasas decrecientes de ganancia que les hace buscar nuevos esquemas de reproducción y valorización.

Después se habla particularmente de la Industria Maquiladora de Exportación en México, y en el tercer capítulo del texto, se hace una breve exposición de los planes y programas que la política económica oficial ha emitido para permitir su instalación y regular su modo de operación, tratando de descubrir los objetivos principales que se plantearon y las herramientas que se utilizarían, teniendo especial atención al fomento de esta actividad que se hace a partir de 1982.

En el cuarto capítulo, partiendo de una exposición estadística, se mostrará la evolución que ha tenido la industria maquiladora desde sus inicios hasta las observaciones en periodos recientes, poniendo especial interés en el nivel de ocupación en las plantas maquiladoras a través del periodo 1976 - 1982.

Por último en el quinto capítulo se hace un seguimiento de la ocupación de las maquiladoras en el corto plazo (periodo 1984-1985), pretendiendo desentrañar los orígenes de su comportamiento, así como los principales factores que le afectan.

En las conclusiones de este trabajo se hará una evaluación de la actividad de las empresas maquiladoras de exportación enmarcadas en el contexto reciente, y de alguna manera su perspectiva para el futuro inmediato.

INTRODUCCION
(CATEGORIAS PRINCIPALES)

INTRODUCCION (CATEGORIAS PRINCIPALES)

La Industria Maquiladora de Exportacion constituye una expresion de la tendencia a la internacionalizacion del capital, que presenta características específicas y diferenciadas, manifestada cuando la unidad de producción se desplaza por encima de las fronteras nacionales despues de haber solucionado las barreras para su desplazamiento mundial, como desarrollo de las fuerzas productivas.

Es específico a la actividad maquiladora no comprometer procesos de mercado, es decir hay una ausencia de operaciones de compra de insumos y realización del producto, siendo por lo tanto dependiente en cuanto a producción se refiere, del envío de insumos por parte de la empresa que realiza operaciones productivas y no pueda disponer del producto compitiendo libremente en el mercado.

La empresa maquiladora de tipo internacional se definiria de la siguiente manera: "Una Unidad económica que realiza operaciones de producción a partir de insumos (materia primas o partes) propiedad de otra empresa contratante o matriz localizada en el exterior y que envia el producto resultante al mercado extranjero que ésta disponga. A su vez, esta empresa presenta dos variantes: La Filial y La Contratada, la distinción entre ámbos tipos de empresas es importante por dos razones, en primer lugar, por las

diferencias que surgen en cuanto a formas de control, y en segundo lugar, por las posibilidades de apropiación del valor producido para un proceso de acumulación nacional.

En el caso de la contratada estamos en presencia de la prestación de un servicio, en donde la empresa de maquila recupera sus costos de operación más una ganancia convenida de antemano con el principal, y proporciona a la inversión realizada. En el caso de la filial no se hace explícita la ganancia, sino que se refleja arbitrariamente en el costo. Las ganancias sólo se declaran para cumplir el requisito legal del reparto de utilidades a los trabajadores. Consecuentemente, no existe en strictu sensu una remisión oculta de ganancias al exterior como en el caso de la filial no maquiladora que produce para el mercado interno, sino que las ganancias imputables a la actividad local salen del país bajo la forma de producto." 1/

La operación de las maquiladoras es un mecanismo que incrementa los niveles de ganancia del empresario y acelera su proceso de acumulación de capital y también opera como un mecanismo de reproducción de capital a nivel mundial.

Su origen por tanto, es de tipo económico y se resume en la búsqueda de los factores productivos de más bajo costo, de tal manera que la composición orgánica del capital de la empresa decrezca lo suficiente como para que las mercancías producidas en grandes volúmenes contengan en sí mismas una cantidad menor de

trabajo por unidad producida, y así puedan venderse más fácilmente y redituen mayores ganancias, objetivo último de la sociedad capitalista.

Las consecuencias de la operación de las industrias maquiladoras de exportación en los países subdesarrollados giran en torno al empleo - desempleo que generan con sus movimientos, ya que mientras en el nuevo lugar de operación proletarian a la población incorporándola activa y disciplinadamente al trabajo asalariado y contribuyen a resolver problemas nacionales de desempleo, aun sigue siendo esto parcialmente cierto ya que, si se crean empleos es porque la mano de obra es muy barata, si los salarios reales aumentaran las maquiladoras buscarían un lugar donde fueran más baratos, además que el tipo de trabajo es inestable y mal remunerado, con un nulo mejoramiento del nivel de vida del obrero, en su seguridad social y en su capacitación.

Por otro lado, en los lugares de donde parte la industria ensambladora dejando de operar un segmento de la producción, generan desempleo y por ende descontento social, al ver minadas sus posibilidades de emplearse, y aún más, siendo despedidos grandes contingentes de trabajadores.

Las actividades de maquila pueden realizarse entre empresas independientes, formalizadas por la vía contractual o dentro de una misma fracción de capital, sin embargo el control de estas industrias no se encuentra en el país donde se realizan sus actividades, sino en la casa matriz, la cual después de que ha

fragmentado en varios países el proceso productivo para la elaboración de un producto, determina la función, operatividad, expansión, etc., de las mismas, de acuerdo con sus intereses.

La localización de las empresas maquiladoras está en relación a sus costos de producción, pues los lugares donde sea más factible obtener los menores costos, serán los más viables para desarrollar sus actividades. Para que sean tomadas en cuenta estas consideraciones, el país en cuestión debe observar requisitos como estabilidad política, económica y social. Dados como un hecho los requerimientos anteriores, los menores costos de producción esatarán en función del precio y disponibilidad de fuerza de trabajo, sumado a tarifas arancelarias atractivas, así como a la infraestructura más necesaria para el funcionamiento de una planta maquiladora.

El costo de la mano de obra es uno de los factores más importantes para el traslado del proceso productivo, pues la diferencia salarial entre países subdesarrollados y desarrollados es enorme, como se mostrara más adelante.

Esta diferencia, se acentúa para el capital al trasladar fases aisladas o el proceso productivo en su conjunto, caracterizados por su intensidad en el uso de mano de obra. de esta manera los países desarrollados han trasladado

CAPITULO I
INTERNACIONALIZACION.
DEL CAPITAL.

1. INTERNACIONALIZACION DEL CAPITAL.

Es importante abordar el problema marxista de los ciclos del capital al interior de sus supuestos. Para poder acceder con mayor claridad al recorrido que hace el capital a través de sus diferentes formas que reviste (Dinerario, Mercancía y Productivo) y la manera en que hizo posible el fenómeno de su internacionalización de cada una de estas, hasta cristalizarse en la etapa contemporánea cuando la internacionalización del capital productivo viene a ser la puerta que da oportunidad nuevamente al capitalismo de desarrollarse todavía más. Pues de esta manera otra vez eleva sus niveles de ganancia, aunque de nueva cuenta a costa de los países menos desarrollados, sumiéndolos en una dependencia mayor y una explotación de su mano de obra en grado creciente.

En este marco y bajo tales perspectivas se intenta llevar a cabo una descripción de las fases del desarrollo de los ciclos del capital, vinculando cada una de ellas con su aparición en la economía mundial, hasta llegar al periodo contemporáneo.

1.1 ANALISIS MARXISTA.

El capital no tiene otra función social que la de reproducirse. Puesto que de otro modo no sería capital, según esto su presencia en el marco internacional sólo pueda manifestarse en el ejercicio de esta función. Así que cualquier tipo de internacionalización del capital debía ser comprendida como una reproducción de capital en escala internacional.

Entonces sería indispensable acudir al estudio de los componentes característicos del proceso de internacionalización mediante el análisis de los ciclos del capital.

Marx realiza el examen de la reproducción simple después de haber establecido los fundamentos de la reproducción del plusvalor y concluye con la cuestión de la circulación del capital y de los cambios de forma que presenta en sus diferentes ciclos.

El análisis marxista descansa en argumentos básicos que explicarían el sentido esencial de la reproducción y serían que: las mercancías se venden por su valor, lo cual es invariable, por lo que se hace abstracción de las variaciones de valor durante el proceso cíclico pudieran presentarse: al suponer que las mercancías se cambian por su valor, mientras que este no presenta variaciones en su ciclo se entiende que la composición orgánica del capital es similar para todos los capitalistas individuales

y que la velocidad de circulación es igual para cualquiera de las manifestaciones que el mismo adquiera: mercantil, dinerario o productivo. De no suceder lo anterior, las mercancías no se venderían por su valor, sino por su precio de producción.

Por lo tanto para comprender la reproducción de capital es necesario primero estudiar los ciclos del capital: el ciclo es el proceso mediante el cual, el capital partiendo de una magnitud original en dinero equivalente a un monto primitivo, muda de forma en una metamorfosis que tiene lugar a través del intercambio mercantil que lo lleva a transformarse en mercancías (fuerza de trabajo y medios de producción) que, una vez consumidas productivamente se traducen en una nueva mercancía (el producto final), y el capital que surge en ese momento bajo la forma de producto final es el mismo capital inicial al que se ha agregado un valor adicional, que para su manifestación definitiva requiere nuevamente de la esfera de la circulación en la que vuelve a convertirse en dinero, cualitativamente igual al dinero que comenzó el ciclo, aunque cuantitativamente diferente puesto que a la cantidad original se ha agregado un plusvalor, el nuevo monto expresa y contiene el fenómeno básico del capitalismo: la valorización del capital como condición de su funcionamiento y la reproducción del mismo como razón de su existencia.

El ciclo del capital puede ser observado en su desarrollo desde tres perspectivas distintas que dan lugar a diferentes expresiones del fenómeno de la reproducción. 3/

1.2 EL CICLO DEL CAPITAL DINERO.

Considerando el desarrollo del ciclo desde la perspectiva del financista e iniciando el ciclo en el momento en que el capital se presenta bajo la forma de dinero y dándolo por concluido cuando el dinero reaparece aumentado en plusvalor, sería este el ciclo del capital dinero.

D -- M -- F.T. / M.P. -- P -- M' -- D'

Cada nuevo capital comenzará este ciclo ya que sólo así sucederá que el capital dinero se transforma en mercancías necesarias para iniciar el proceso de producción: medios de producción y fuerza de trabajo. Su particularidad reside en que su rotación representa el proceso de circulación como un movimiento de dinero por lo que las formas productivas y mercantiles sólo aparecen como elementos intermedios.

"Este ciclo aparece como un ciclo del capital-dinero, porque el capital industrial bajo su forma dinero, como capital en dinero constituye su punto de partida y punto de retorno de su proceso en conjunto. De por sí, la fórmula expresa que aquí el dinero no se invierte como dinero, sino que simplemente se desembolsa, es decir, que no es más que la forma-dinero del capital, capital en dinero. Expresa, además, que el fin en sí y el factor determinante del movimiento es el valor de cambio, y no el valor de uso. Precisamente porque la forma dinero del valor es la forma

independiente y tangible en que se manifiesta, la forma de circulación D...D', cuyo punto de partida y cuyo punto final es el dinero efectivo, el hacer dinero, expresa del modo más tangible el motivo propulsor de la producción capitalista. El proceso de producción no es más que el eslabón inevitable, el mal necesario para poder hacer dinero." 4/

Bajo la forma dinero, el capital se modifica intermediando un momento de la circulación mercantil simple en capital productivo, para que mediando el proceso productivo, surgir como mercancía que contendrá la parte no retribuida al trabajador, para finalmente adoptar su forma original, pero cuantitativamente mayor. La necesidad de que el capital adopte la forma de capital dinero se comprende señalando que es bajo la forma dineraria de él solamente, que se puede adquirir fuerza de trabajo y medios de producción.

"Lo que por tanto, caracteriza la fórmula D...D' es, de una parte el que el valor del capital constituye aquí el punto de partida y el valor del capital valorizado el punto de retorno, con lo que el desembolso del valor del capital aparece, en este caso como medio y el valor del capital valorizado como fin de toda la operación; de otra parte, el que esta relación se expresa bajo la forma de dinero, sustantiva del valor, y por lo tanto el capital-dinero como dinero que pare dinero. La producción de plusvalía por el valor que no se expresa solamente como el eje de este proceso, sino que aparece además, expresamente, bajo la forma

reluciente de dinero." 5/

Con los extremos de este ciclo los que se internacionalizan, pasando a este ámbito sólo una fracción de él, que proporciona fondos de capital bajo la forma de préstamos, a la que se contrapone una suma de dinero sobrante con respecto a la que originalmente se desembolsó. Así la internacionalización del crédito manifiesta una situación en la que la reproducción del capital se efectúa fuera del ámbito nacional de origen.

De esta manera esta fase del ciclo se ha internacionalizado mediante la transferencia de fondos de capital, sin traspaso de capital y sin traspaso de propiedad, desde los propietarios del capital dinero residentes en un país a usuarios localizados en el extranjero. Esta forma de crédito internacional surgió históricamente ligada al capital mercancías y en América Latina fue importante como mecanismo de financiamiento del comercio exterior durante el siglo pasado y todavía a principios del presente.

1.3 EL CICLO DEL CAPITAL MERCANCIA.

Si se sigue la evolución del proceso tal como lo hace el comerciante desde el momento en que el capital ya valorizado, bajo la forma de mercancías que necesitan transformarse en dinero, se presenta en el mercado y busca esa transformación hasta el instante en que se lleva a cabo, recurre nuevamente a la circulación para transformarse en capital productivo, que terminará cerrando el círculo de un nuevo capital mercancía.

M -- D -- M -- F.T. / M.P. -- P -- M'

"En la forma III (capital mercancía), el punto de partida M debe designarse como M', aun cuando el ciclo se renueve en la misma escala, por la razón siguiente. En la forma I (capital dinero), tan pronto como D' abre en cuanto tal un nuevo ciclo, opere como capital-dinero D, como desembolso de valor del capital valorizable en forma de dinero. La cuantía del capital dinero desembolsado, acrecentada por la acumulación operada en el primer ciclo, ha aumentado. Pero el hecho de que la cuantía del capital-dinero desembolsado sea de 422 libras esterlinas o de 500 no hace cambiar para nada el hecho de que se trata de un simple valor-capital. Aquí D' ya no existe como capital valorizado o premado de plusvalía, como relación de capital. Es en el transcurso del proceso donde ha de valorizarse. Y lo mismo ocurre con P...P'; P' tiene que seguir operando como P, como valor-capital destinado a producir plusvalía, y renovar el ciclo. En cambio, el ciclo de

capital-mercancías no se abre como un valor-capital puro y simple, sino con un valor-capital incrementado en forma de mercancías, incluyendo desde el primer momento no sólo el ciclo del valor del capital existente en forma de mercancías, sino también el de plusvalía." 6/

Aunque en este ciclo el capital no funcione como creador de valor, de no llevarse a cabo el mismo, se vería interrumpido el proceso cíclico al igual que el proceso de valorización en conjunto con la totalidad del proceso de producción.

El capitalista en su afán de realizar en dinero el plusvalor, no limitará su actividad al plano nacional, así se da el auge del comercio internacional, siendo el objetivo mantener la continuidad del ciclo, asegurando que el valor capital revista constantemente su forma mercantil y realizandola dinerariamente, se permite la exportación del capital mercancías para que pueda realizarse su transformación en capital dinero.

El capital mercancías históricamente fue el primer ciclo que se internacionalizó, resultando esto fundamental para el desarrollo industrial y del mercado nacional e internacional, ya establecidas ciertas formas sociales capitalistas nacionales dentro de las cuales se realiza el ciclo completo del capital, en muchos casos la fase de capital mercancías de estos países se materializó por la venta en el mercado exterior de productos elaborados internamente.

La internacionalización de las fases del ciclo de producción del capital estudiadas hasta ahora (del capital-dinero y capital-mercancías), no significaría que el ciclo en su conjunto se internacionalizaría. La venta de mercancías en el mercado exterior y el préstamo internacional de dinero fueron sólo suficientes para provocar una división del ciclo en dos partes claramente diferenciadas, que se desarrollaron en distintos ámbitos nacionales, sin más unidad entre ellos que el mercado internacional.

Así, la internacionalización de estas fases únicamente se limitó a plantear la posibilidad de desarrollo de una transferencia de productos y de capitales en el mercado internacional, sin integrar plenamente la producción con la distribución, de manera que se produjera un proceso de internacionalización del conjunto de sus partes.

1.4 EL CICLO DEL CAPITAL PRODUCTIVO.

Si se inicia y concluye el ciclo con el capital elevado a su potencial productivo material, bajo la forma de fuerza de trabajo y medios de producción que den lugar a una mercancía valorizada que se cambie por dinero en el mercado y vuelva a reiniciar el ciclo productivo, se habla entonces del ciclo del capital productivo.

P -- M -- D -- M -- M.P. / F.T. -- P'

"Este ciclo representa la función periódicamente renovada del capital productivo, es decir, la reproducción, o sea, su proceso de producción como proceso de reproducción, en lo que a la valorización se refiere: no sólo la reproducción, sino la producción periódica de plusvalía: la función del capital industrial en su forma productiva, no como una función ejecutada una sola vez, sino una función repetida periódicamente, recomenzando por el mismo punto de partida." 7/

La internacionalización del ciclo del capital en su conjunto se manifiesta plenamente en la internacionalización del ciclo del capital productivo en particular, ya que sólo en esa forma es capaz de expresar de manera más directa el capital industrial, o sea, el capital en su forma más desarrollada en el sentido de que alcanza todas las manifestaciones de la actividad capitalista, ya que otras formas de capital no pueden elevar al rango de

capitalistas en su conjunto de actividades en relación con las que se desarrollan.

Se entiende que el momento histórico de integración de las distintas formas de capital en el ámbito internacional, fue el de la internacionalización de la fase del capital productivo, esto es en el momento en que el capital productivo buscó también el ámbito internacional para lograr su valorización, provocando la unificación de las tres fases del ciclo del capital y su integración en el capital industrial.

Una de las propiedades más evidentes del proceso de producción capitalista reside en que los elementos de formación del capital productivo provienen del mercado de mercancías y deben de ser constantemente renovadas en el mismo mercado: ser comprados como mercancías y que también, el producto del proceso de trabajo se convierte en mercancía y constantemente debe venderse como tal.

La particularidad del ciclo del capital productivo reside en que el momento mercantil simple $I--F.T.$, se realiza en términos extrafronteras, debido a que los capitalistas acuden a ese espacio en que la realización de éste es, con referencia a la estructura de costos menor, por lo tanto en ese ciclo se ofrece la oportunidad de racionalizar la tendencia a la internacionalización.

Concretamente lo novedoso de este fenómeno es que a diferencia de

las situaciones anteriores en que el ciclo de capital era invariablemente sometido a mas de una dirección tendiendo generalmente a escapar del control del propietario nacional cuando salia al extranjero, aqui todo el ciclo de reproducción y valorización queda sometido a la vigilancia de una unidad de dirección.

De esta manera se perfilan características regionales de la internacionalización del capital, al conformarse como consecuencia del traslado de la acción de compra de fuerza de trabajo, hacia espacios ajenos a un marco nacional, mercados en el que este componente del proceso de producción es ofrecido como cualquier otra mercancía sujeta inclusive a competencia, de esto, la desvalorización constante y progresiva que se realiza de la fuerza de trabajo en los países subdesarrollados.

Entonces como principal estímulo a la internacionalización del ciclo del capital productivo y concretamente en el caso de las maquiladoras la expresión espacial de la diferenciación del valor de la fuerza de trabajo, punto medular que caracteriza la tendencia anteriormente señalada.

CAPITULO 2

DIVISION INTERNACIONAL

DEL TRABAJO

2. DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO.

En este capítulo se muestra brevemente el comportamiento que ha tenido el comercio internacional dentro del desarrollo capitalista mundial, marcado éste por una diferenciación en la división internacional del trabajo, que se refleja en el desenvolvimiento de las economías latinoamericanas.

A través del seguimiento que se realiza se puede observar la gran interdependencia de los países avanzados con respecto a los países de América Latina, que ha concluido en una nueva División Internacional del Trabajo, la cual se beneficia de la internacionalización del capital productivo, para poder efectuar el traslado desde los países adelantados, de segmentos de la producción necesitados de un uso intensivo de mano de obra, hasta los países con abundancia y bajo costo de esta última, al interior de esta dinámica, aparece y se desarrolla la Industria Maquiladora de Exportación.

2.1 HASTA LA PRIMERA GUERRA MUNDIAL.

El periodo que va de la primera mitad del siglo XIX hasta la Primera Guerra Mundial, se caracteriza por un crecimiento importante de la población y de la economía de los países centrales, así como un rápido proceso de urbanización, aparejado con una elevación de los niveles de vida de la población y el incremento de la producción industrial. Paralelamente a esto hubo grandes cambios tecnológicos en el transporte terrestre y marítimo.

Todo esto permitió el desarrollo y aprovechamiento de nuevos recursos productivos en otras regiones del mundo, que significó un aumento notable en la demanda de productos agrícolas y materias primas. Los recursos de la economía europea presentaban limitaciones porque, entre otras cosas, el desarrollo industrial y la urbanización restaban recursos humanos al sector primario y la agricultura se orientaba en parte importante a la producción de materias primas para la expansión industrial. 8/

Las inversiones se dirigían predominantemente hacia el desarrollo industrial y urbano, de manera tal que el abastecimiento de alimentos y materias primas agrícolas fue quedando rezagado frente a la gran expansión de la demanda de esos productos.

Los importantes cambios en los medios de transporte hicieron

posible superar las limitaciones a la producción de alimentos y materias primas en los países centrales incorporando nuevos recursos naturales en otras regiones del mundo, el desarrollo de nuevas áreas en el resto del mundo ocasiona un traslado de recursos productivos, de manera masiva, tanto de capital como humanos de la economía europea hacia la zona donde existen recursos materiales favorables que son de interés explotar.

Debido a lo anterior se observa a fines del Siglo XIX un periodo de auge del comercio internacional sin precedentes en la historia de la humanidad por su volumen, diversidad y amplitud geografica.

La expansión del comercio mundial responde a un patrón bien definido de relaciones entre países, se trata en esencia de un flujo de exportaciones de alimentos y materias primas desde los países periféricos hasta los países centrales originarios de la revolución industrial y de un flujo de exportaciones de productos manufacturados y de capital de estos últimos hacia regiones que se incorporan a la moderna economía internacional.

El auge de las exportaciones de los países de la periferia no se debe solo al aumento de la línea de exportación o en el producto en que se especializan tradicionalmente, sino que es también consecuencia del surgimiento gradual de nuevos productos en el comercio internacional, esto se debe básicamente a la diversificación de la demanda en los países centrales, así como también a innovaciones técnicas e institucionales, todo ello a su

vez se traduce en ampliaciones de las manufacturas producidas en los países centrales y en el transporte de bienes que ofrecían serias dificultades de conservación para su traslado a largas distancias.

Se podría decir en otras palabras que, a principios del siglo imperaba aún el esquema de especialización de productos primarios y manufacturas, también de intercambio de un producto por otro, esquema que de alguna manera correspondía con los supuestos de los costos comparativos, esta estructura favoreció en gran medida el crecimiento del comercio mundial beneficiando a los países desarrollados como a los periféricos, que tenían una producción perfectamente diferenciada, aunque el resultado del beneficio, no fue similar para las dos partes, Latinoamérica se vio en alguna medida ayudada por un rápido crecimiento y modernización, aunque no tan grande como el desarrollo observado en los países centrales. 3/

2.2 REDEFINICION DE LA ESTRUCTURA CAPITALISTA.

Tal esquema no podia prolongarse por más tiempo debido al desequilibrio causado por la diferente dinámica desarrollada por los productos industriales y los productos primarios, también por la simplificación de la estructura productiva que se lleva a cabo en los países adelantados, por otro lado se tendría que tomar en consideración el progreso tecnológico de los países industrializados.

El periodo de auge y expansión de las economías centrales a partir de la mitad del siglo pasado y la progresiva formación de una economía internacional integrada a través de la cual los países de la periferia se fueron incorporando al desarrollo del capitalismo moderno quedaron interrumpidos por los fenómenos que comienzan a manifestarse en la época de la Primera Guerra Mundial. Estos factores se relacionan con un proceso que comienza a observarse ya desde finales del siglo pasado y que es consecuencia, principalmente de la reducción de la importancia relativa que tenía Gran Bretaña como centro hegemónico mundial. (Véase Cuadro 1).

CUADRO I
DISTRIBUCION PORCENTUAL DE LA POBLACION MUNDIAL
DE MANUFACTURAS POR PAISES. 1870 - 1938.

PERIODO	MUNDIAL	E.U. UNIDO	REINO ALEMANIA	FRANCIA	RUSIA	OTROS
1870	100.0	23.3	31.8	13.2	10.3	17.7
1881-1885	100.0	28.6	28.6	13.9	8.6	18.9
1896-1900	100.0	30.1	19.5	16.6	7.1	21.7
1906-1910	100.0	35.3	14.7	15.9	6.4	22.7
1913	100.0	35.8	14.0	15.7	6.4	22.6
1926-1929	100.0	42.2	9.4	11.6	6.6	25.9
1936-1938	100.0	32.2	9.2	10.7	4.5	24.9

Fuente: Sociedad de Naciones, Industrialization and Foreign Trade, Ginebra, 1945, pág. 13.

Esta declinación de Inglaterra en el comercio mundial se debería en parte a la diversificación del comercio de manufacturas, derivado del surgimiento de nuevas actividades y productos industriales. Inglaterra había concentrado gran parte de su producción industrial y de su comercio de manufacturas en una serie de líneas tradicionales, éstas tendían a perder peso relativo dentro del cuadro de producción y del comercio internacional de manufacturas, en virtud de la nueva y creciente trascendencia de las industrias metalúrgicas, química y eléctrica que se expandían sobre todo en Estados Unidos y Alemania.

Por otro lado una creciente proporción del tráfico internacional de Gran Bretaña comenzó a abandonar el patrón tradicional de intercambio de productos manufacturados por productos básicos y

materias primas de la periferia para transformarse en un intercambio de productos manufacturados entre los países industrializados.

Estas tendencias que ya se venían perfilando desde décadas anteriores a la Primera Guerra Mundial se acrecentaron durante las tres posteriores. Los desajustes provocados por las reparaciones de la guerra en los años iniciales de la década de los veinte, el estancamiento de la economía europea, la gran crisis mundial de 1930 y posteriormente la Segunda Guerra Mundial, provocaron cambios estructurales profundos en la organización económica internacional que se venía forjando desde mediados del Siglo XIX.

La gran crisis mundial de 1930 modificó la base del sistema monetario mundial, el patrón oro, que permitía el libre funcionamiento de un mercado mundial de capitales y favorecía el flujo del comercio mundial. La necesidad de proteger a las economías nacionales frente a las amenazas de desempleo y la crisis llevó a muchos gobiernos a adoptar medidas proteccionistas: control del tipo de cambio, de los movimientos internacionales y de los recursos humanos y la iniciación de un período de políticas de empleo y anticíclicas que perseguían objetivos nacionales. Son dos factores que operaron dificultando seriamente el funcionamiento del tipo de economía internacional que había prevalecido hasta antes de la Primera Guerra Mundial.

"El sistema económico mundial había funcionado en forma relativamente eficiente, y con un notable dinamismo durante la segunda mitad del Siglo XIX, pero a partir de 1913 sufre un vuelco radical. La Primera Guerra Mundial acelera la sustitución de Inglaterra como centro del sistema económico internacional, estableciendo definitivamente el predominio de la economía norteamericana. Durante este periodo cambia la tendencia expansionsista del comercio mundial y comienza un periodo de estancamiento y de violentas fluctuaciones, que se refleja en los flujos financieros externos y en el sistema monetario internacional. Las modificaciones que experimenta el centro y sus relaciones con la periferia producen la ruptura del patrón oro y el abandono de muchas prácticas financieras establecidas durante el periodo anterior; de este modo, las características fundamentales de los flujos de financiamiento internacional predominantes durante el auge del liberalismo desaparecieron casi por completo durante las décadas de 1930 y 1940." 12/

La preponderancia que adquiría Estados Unidos en el comercio mundial refleja la orientación del comercio exterior de América Latina, por un lado una proporción creciente del intercambio de estos países se hace con Estados Unidos, mientras decae la importancia del comercio con Europa, por otro lado, también en las inversiones externas predominaron las estadounidenses.

2.3 LA POSGUERRA.

Las economías europeas, antes tan integradas y abiertas al mercado internacional, sufren modificaciones de importancia como consecuencia de la guerra y de las dificultades que atraviesan en la balanza de pagos, sobre todo después de la Segunda Guerra Mundial, en dichas economías se efectúa una sustitución de importaciones agrícolas basada en una rápida modernización de la agricultura europea; durante los últimos años se obtienen incrementos extraordinarios en la productividad, que les permite abastecerse en creciente medida con sus propios recursos, por otra parte esta política apunta también a intensificar las importaciones de productos básicos, materias primas y alimentos desde las áreas coloniales o las antiguas colonias, adoptando diversas modalidades de acuerdos preferenciales. 13/

El crecimiento relativamente reducido de la demanda externa de productos básicos de la periferia, se debía a causas variadas; para el caso de los productos alimenticios, tiene gran influencia no sólo el hecho de que Latinoamérica enfrentara la competencia de nuevas áreas coloniales, sino también de las economías europeas, así como las exportaciones de productos alimenticios norteamericanos, por otra parte en la medida que el ingreso por habitante de los países adelantados llega a niveles bastante elevados, la elasticidad ingreso de la demanda de esos bienes se reduce considerablemente y su crecimiento obedece casi

exclusivamente al de la población que, como es bien sabido, también es muy lento en los citados países.

Por lo que respecta a la demanda de productos minerales, al desarrollo de las economías industriales parece haberse concentrado en forma creciente durante los últimos dos decenios en la aplicación masiva de la tecnología moderna; en efecto, el carácter competitivo de la economía capitalista actual ha desplazado la competencia en función de los precios hasta la conquista del mercado por la innovación tecnológica. Ello ha provocado cambios fundamentales en el dinamismo de la demanda de materias primas, dado su aprovechamiento cada vez más eficiente, de modo tal que por unidad de producto final se reduce el requerimiento de insumos, y también en algunos casos los materiales sintéticos pueden sustituir parcial o totalmente los materiales de origen natural.

Esta actividad en la economía mundial se reflejó en el proceso industrializador de América Latina, que aunque en algunos casos significó diversificación de sus actividades productivas, no tuvo una atenuación significativa de la desigualdad económica y social, ni una elevación sustancial de los niveles de vida de la mayoría, ni una reducción considerable de la dependencia externa, como tampoco permitió superar otras características típicas del subdesarrollo.

Los avances tecnológicos de los países adelantados tendrían como

consecuencia el remplazo de los productos naturales por sintéticos y tenderían a modificar el esquema de especialización, constante y progresivamente para que con el tiempo quedara tal esquema superado, por lo que las economías latinoamericanas se vieron afectadas en sus cuentas al exterior; aunado a esto, la caída de las actividades que constitulan el sector más dinámico, la rápida obsolescencia económica de los sectores desarrollados en base a la explotación primaria y el desempleo aún mayor de factores productivos.

Se margina va claramente a los países subdesarrollados en el comercio mundial, los países avanzados aumentan en gran medida la producción de bienes primarios, la participación ascendente de los productos industriales en la composición del comercio mundial hace que se concentre la mayor parte de las transacciones internacionales entre los países industrializados.

"Es a partir de los años cincuenta que se manifiestan las nuevas tendencias que irían a modificar fundamentalmente la composición del comercio mundial en el transcurso de un decenio. Entre 1953 y 1967, la tasa de crecimiento anual de las exportaciones mundiales de artículos alimenticios fue de 3.5 por ciento, la de otras materias primas (excepto combustible) igualmente de 3.5 por ciento, la de combustibles de 7.0 por ciento, la de productos químicos de 15.0 por ciento, y la correspondiente a las demás manufacturas de 8.5 por ciento. Debido a esas nuevas tendencias, el intercambio entre los países industrializados viene adquiriendo una creciente importancia en el comercio

internacional. Así, en 1966 las exportaciones totales de los países desarrollados de economía de mercado alcanzaron a 139 mil millones de dólares, de los cuales 106 mil millones fueron exportaciones realizadas dentro de ese mismo grupo de países."

14/

Estas serían las condiciones en que América Latina tendría que redefinir su papel en la economía mundial, y adecuar a las relaciones económicas externas los patrones de su evolución económica, la incipiente industrialización no da lugar a un desarrollo autónomo, pues la exportación de bienes primarios seguiría siendo el factor más importante de sus transacciones; sus importaciones de manufacturas de uso común cedieron lugar a bienes de consumo correspondientes a niveles tecnológicos mayores (bienes de consumo intermedio y bienes de capital), y con los préstamos externos e inversiones directas en actividades de demanda interna en correspondencia con los propósitos inmediatos de la industrialización sustitutiva y las necesidades de desarrollo del capitalismo internacional. 15/

Ya en la época más reciente serían rebasados los esquemas de desarrollo económico en las economías latinoamericanas, siendo postergadas las repercusiones negativas de los cambios en el comercio mundial, por una reactivación que tiene lugar en el comercio internacional hasta mediados de la década de los setenta.

En esta reactivación latinoamericana participó intesamente, en algunos países los valores de exportación alcanzaron tasas de crecimiento muy importantes y niveles absolutos sin precedentes, así como cambios significativos en su composición en la cual los productos manufacturados alcanzaron una representación mayor. El estrangulamiento externo parecía encontrar buenas oportunidades de superación y volverían a aumentar las relaciones porcentuales entre el valor exportado y el Producto Interno, revirtiendo tendencias decrecientes que caracterizaron una larga evolución histórica, sin embargo no todo fué benéfico para las economías latinoamericanas, las importaciones crecieron a un ritmo mayor, llegando a determinar el déficit en cuenta de mercancías y elevó en gran medida los niveles de endeudamiento externo.

2.4 NUEVA DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO.

No obstante se debe puntualizar que las economías latinoamericanas no tienen una influencia decisiva en el desarrollo de las tendencias antes señaladas, y es por el contrario, debido a los problemas acumulados que obligan a la economía capitalista mundial a redefinir sus esquemas de acumulación en una dirección que supone nuevos cambios en la división internacional del trabajo, esta vez con el propósito de que se amplie el ámbito de aprovechamiento de mano de obra barata en áreas dependientes y subdesarrolladas a una gama mayor de producciones para el mercado mundial. 16/

Esto implicaría redescubrir una fuerza de trabajo susceptible de ser explotada en condiciones que la moderna evolución del capitalismo ya imposibilita en el centro y aceptar en consecuencia una nueva dimensión del papel que cumple la periferia en la evolución del capitalismo central.

Este proceso que también se hace posible en la medida en que se profundiza la internacionalización del capital y la producción, define la relocalización de actividades industriales para abastecer al mercado mundial y se impone progresivamente el control de las grandes corporaciones transnacionales.

Es definitivo que, no solo es necesario que haya disponibilidad

de mano de obra y disposición a utilizarla, existen condicionamientos técnicos, que son aparentemente las propiedades nuevas que se han dado para que haya un acceso práctico a la fuerza de trabajo barata en base a condiciones tecnológicas de fragmentación de procesos productivos incluyendo hasta a las actividades más complejas, separando los segmentos de mayor uso de mano de obra o aquellos que aunque caracterizados por una alta densidad de capital pueden ser operados por trabajadores no calificados o poco calificados; debe existir una eficiencia en los transportes que permita la dispersión geográfica de los segmentos productivos, sin que ello represente una incidencia excesiva sobre los costos, y por último la utilización de técnicas de comunicación, de información y de control que permitan la dirección y administración descentralizadas de complejos industriales, independientemente de cuan dispersos estén en su localización.

Las condiciones anteriores permiten redefinir los términos de la Nueva División Internacional del Trabajo y la manera en que los países atrasados se integran en ella, lo mismo significa para estos últimos países estar lejos de diversificar sus exportaciones; condición de independencia económica y desarrollo autónomo, por el contrario provoca un efecto de mayor subordinación externa y condiciones de gran vulnerabilidad.

La dependencia se agudiza al pasar de una de suministros y abastecimiento, o de capital de mercado y de tecnología por la

via del intercambio y su desigual distribución del beneficio, a una inserción en el proceso productivo capitalista mundial y su funcionamiento. así los países pobres pasan a ser ahora una fuente de excedentes, serían parte integrante del sistema global, en un segmento del mismo, se manifiesta una interdependencia que evidentemente no supone un equiparamiento de fuerzas o de capacidad de decisión, ni diálogo, se trata por el contrario de una interdependencia que reclama la subordinación más completa, y su grado de dominación garantizaría la desnacionalización de una economía atrasada y condiciones de sobreexplotación de la fuerza de trabajo local.

Si bien no es nuevo el fenómeno de la internacionalización del capital, sí lo es el de la internacionalización del proceso productivo, o sea, el tránsito de la internacionalización de los ciclos del capital-mercancías y el capital-dinero a la del ciclo del capital-productivo, y es precisamente esta capacidad de internacionalizar los procesos productivos, la que permite redefinir los esquemas de la división internacional del trabajo, desplazar sectores y segmentos de la producción industrial hasta áreas de menor desarrollo relativo, constituir éstas en fabricantes de determinados tipos de productos manufacturados, y en definitiva ocupar mano de obra de los países subdesarrollados en producciones industriales destinadas exclusivamente al mercado mundial, la modalidad particular en que la exportación a los países centrales proviene de unidades productivas que operan en condiciones de excepción, como actividad propia de sus transnacionales correspondientes.

En el caso concreto de las maquiladoras, de alguna manera articuladas a una gran corporación de operación mundial, la motivación central radica en el propósito de utilización industrial de la mano de obra en los países subdesarrollados en productos destinados al mercado mundial.

Se constituye así, en forma de tránsito hacia nuevos esquemas de División Internacional del Trabajo y del tamaño adquirido en el proceso.

Los elementos más decisivos se encuentran en los problemas a los que se enfrenta la economía capitalista actual, cuestiones tales como el descenso de la tasa de ganancia, influido además por factores estructurales a largo plazo, en atención a las condiciones de competencia agudizada en el mercado mundial entre los grandes países industriales y por la defensa tenaz de los trabajadores de los mismos países, de sus condiciones de trabajo y sus demandas salariales.

Declinación de la tasa de ganancia, además el requerimiento de grandes inversiones como respuesta a los desafíos que suponen la necesidad de nuevos desarrollos energéticos y el aprovechamiento de los recursos del mar, enmarcan las condiciones actuales en una contradicción interna en el mundo capitalista que viene a cuestionar los patrones esenciales de acumulación que lo caracterizaron en las últimas décadas.

En este contexto es donde adquiere importancia creciente como base de un nuevo esquema de acumulación: el aprovechamiento más intenso y directo de los enormes contingentes de fuerza de trabajo excedente y barata que se concentra en los países subdesarrollados: la relocalización de actividades productivas orientadas al mercado mundial; la extensión de las zonas libres de producción y los cambios que se han dado en la División Internacional del Trabajo.

En el estudio "La Nueva División Internacional del Trabajo", los autores señalan tres condiciones que se presentan para la creación de este mercado mundial de fuerza de trabajo y a su vez de centros de producción.

"En primer lugar, al correr el tiempo se ha formado en los países en desarrollo un potencial casi inagotable de fuerza de trabajo. Esta fuerza de trabajo es muy barata; puede movilizarse casi a cualquier hora del año para la producción (trabajo en turnos, trabajo nocturno, trabajo en festivos); tras un período corto de formación puede alcanzar una productividad similar a la de los grandes países industrializados en producciones comparables; puede desgastarse más rápidamente ya que se le puede encontrar sustituto fácilmente en cualquier momento, y, finalmente, y en razón del extraordinario excedente de personas obligadas a buscar trabajo, puede elegirse en forma muy específica (según la edad, sexo, cualificación, disciplina, etc.).

En segundo lugar una fragmentación del proceso productivo llevada a sus últimas consecuencias permite que la mayor parte de estas fases de la producción pueda ser realizada por una fuerza de trabajo muy poco cualificada (en el sentido de precisar un periodo de adaptación más corto).

Y en tercero, el desarrollo de la tecnología de los transportes y comunicaciones hace posible, en muchos casos, realizar producciones completas o parciales en cualquier parte del mundo, sin que por ello aparezcan problemas de transporte o control, que técnicamente, organizativamente o por razones de costo pudieran hacer inviable la producción." 17 /

CAPITULO 3

LA INDUSTRIA MAQUILADORA

DE EXPORTACION

INSTALACION Y FOMENTO.

3. LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION, INSTALACION Y FOMENTO.

La intencion del capitulo es presentar los factores que dieron origen al establecimiento de la Industria Maquiladora de exportacion en Mexico, a partir de la tendencia del capital a internacionalizarse, comentada en el capitulo anterior.

De esta manera, la economia nacional se vincula muy estrechamente con el desarrollo economico estadounidense, por su cercania, dispares niveles de desarrollo, y las necesidades propias del capital.

Asi, a mediados de los sesenta inicia formalmente su actividad la industria maquiladora, impulsada por: la modificación habida en las tasas arancelarias de Estados Unidos, la deportación masiva de Braceros al término del convenio, y como resultado se extienden facilidades al capital internacional, por medio de una política económica gubernamental favorable, para la instalación y posteriormente para el desarrollo de actividades de ensamble.

3.1 FACTORES DE ATRACCION.

La creación y posterior evolución de las empresas maquiladoras en México, responde al problema internacional de competencia y declinación de la tasa de ganancia en los países subdesarrollados, dando lugar que a mediados de los sesenta muchas industrias hayan reubicado segmentos o fases de los procesos productivos que requerirán uso intensivo de mano de obra, en países con bajos costos salariales y con una productividad física del trabajo similar a la de los países industrializados, o en donde la menor productividad del trabajo fuera más que compensada con la diferencia de salarios.

De esta manera la nueva modalidad de segmentar procesos productivos, encuentra ventajas comparativas adecuadas para que se ubique la Industria Maquiladora de Exportación en México.

México, y en especial la frontera norte se convierten en el más importante actor en la actividad de subcontratación de procesos productivos con los Estados Unidos, debido a que las ventajas de establecer filiales encargadas de la maquila en México y no en otros países serían más atractivas. Como resultado de compartir una frontera de más de tres mil kilómetros, los costos de transporte entre las zonas maquiladoras y los mercados de consumo en Estados Unidos, son más bajos en comparación con otros países

maquiladoras.

Otro factor importante, debido a la cercanía geográfica, es la facilidad para poder coordinar de manera efectiva las operaciones de las empresas filiales desde la empresa matriz y muy a menudo se establecen como plantas gemelas, esto es que están situadas muy cerca, sólo separadas por la línea limitrofe, así los ejecutivos y su cuerpo técnico podrían seguir viviendo en su propio país y al mismo tiempo gracias a esta contigüidad, atender a ambas empresas.

La proximidad es un elemento muy importante que permite el abastecimiento rápido y barato de suministros, además de contar con un sistema de supervisión expedito.

Otro agente explicativo que hace atractiva la instalación de maquiladoras en México, es el de las políticas económicas implementadas por los gobiernos involucrados desde su establecimiento y en especial la actitud del régimen del Presidente Miguel de la Madrid H., respecto a esta actividad, pretendiendo ampliar la gama de incentivos, como se observará más adelante.

Son primordiales estos factores como elementos de ventaja entre otras zonas, pero es de especial importancia el costo de la mano de obra mexicana para la instalación de estas empresas.

Los salarios cobraron particular importancia como incentivo para

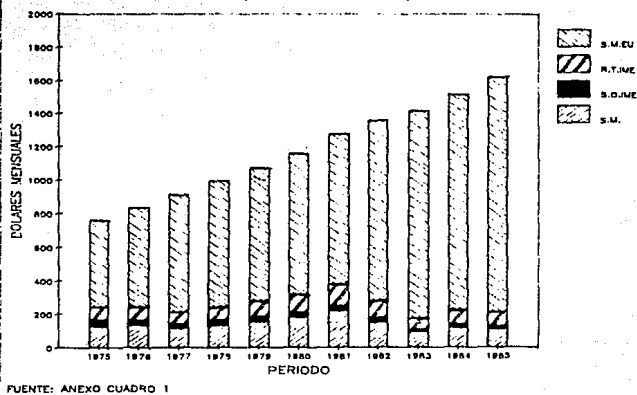
la creación posterior evolución de la industria maquiladora, en virtud de la modificación habida en los precios relativos de los mismos, generada por la continua devaluación del peso frente al dólar, y así, a medida que se acentúa este proceso, la mano de obra se abarata en comparación con la de Estados Unidos.

Este crecimiento relativo del precio de la mano de obra nacional, ha sido fundamental, ya que siendo este factor de gran uso por la naturaleza propia de las actividades de ensamble, la incidencia sobre la expansión de las maquiladoras es definitiva.

A pesar de que las remuneraciones totales pagadas en promedio y el salario obrero promedio en la industria maquiladora, son mayores al salario mínimo, nunca llega a ser tan notoria la diferencia, para pensar que los trabajadores de las maquiladoras obtengan mucho mejores remuneraciones que el resto de los trabajadores mexicanos.

La diferencia salarial ha sido importante, sobre todo en 1976, y 1982, años marcados por un significativo proceso devaluatorio, el periodo 1977-1981 estuvo caracterizado por una gran expansión de la actividad maquiladora y una mejora creciente de los salarios pagados en ella; en términos de dólares, para 1982 se manifiestan con gran fuerza los desequilibrios de la economía nacional, actitud reflejada en el ensanchamiento de la brecha entre salarios nacionales y los de Estados Unidos. (Véase gráfica 1).

GRAFICA 1
INDICADORES SALARIALES
(DOLARES MENSUALES)



En 1975, mientras en México se pagaban 132,6 dólares mensuales por concepto de salario mínimo y a los obreros de las maquiladoras recibían en promedio 161,9 dólares por el mismo concepto, la remuneración pagada en la industria manufacturera estadounidense era 763,2 dólares al mes, 5,8 y 4,7 veces más, que los dos salarios nacionales antes señalados.

Las remuneraciones en México medidas en dólares fueron, aunque con fluctuaciones, creciendo a partir de 1977, interrumpiéndose de manera brusca esta tendencia en 1982.

En 1977 las remuneraciones totales pagadas en promedio en las maquiladoras caen hasta 210,0 dólares mensuales y en 1981 su

monto se sitúa en 380,1. En este mismo período, el salario mensual pagado en promedio a los obreros, en estas empresas, pasó de 144,3 a 250,8 dólares, y el salario mínimo expresado en la misma moneda pasa de 121,2 hasta 224,0.

Sin embargo es a partir de 1982, que los salarios inician su caída, el salario de las manufacturas (en dólares) estadounidenses representa ya más de 7 veces el salario obrero en la maquila, manteniéndose esos niveles de diferencia y creciendo aún más en 1985, cuando la relación anterior se sitúa en 12,8 veces. En relación al salario mínimo el salario industrial en los Estados Unidos es 14 veces mayor. (Véase anexo, cuadro 1)

3.2 ORIGENES EN MEXICO.

A mediados de la década de los sesenta, en México se sientan las bases para la instalación de las plantas ensambladoras, en la frontera norte especialmente, partiendo de dos puntos esenciales; en primer lugar la disposición del Congreso de los Estados Unidos que modificó en 1962, las tarifas arancelarias con el fin de permitir a las empresas norteamericanas realizar operaciones de ensamble y acabado fuera de su territorio a condición de que sus componentes a ensamblar fueran de fabricación norteamericana y se pagaran los impuestos correspondientes al valor agregado en el extranjero.

Apoyandose en las partidas de los artículos 807., 806.3 y 806.2 del Código Aduanero de los Estados Unidos de Norteamérica. 18/. La 807., permite que los artículos ensamblados en el extranjero, utilizando exclusiva o parcialmente partes integrantes fabricadas en Estados Unidos puedan importarse pagando derechos exclusivamente sobre la porción de valor total del artículo que se le agregó fuera del territorio norteamericano. Para beneficiarse de esa partida, los componentes, sobre cuyo valor no se pagan aranceles, deben ser estadounidenses, haber sido exportados anteriormente quedando listos para ensamblarse, sin haber perdido su identidad en el producto final debido a un cambio de forma o la composición que modifique su condición o su valor.

La partida 806.0 se aplica a cualquier artículo de metal (si no es precioso), fabricado en Estados Unidos que, después de haber sido exportado para ser procesado en el exterior, reingrese a ese país para sujetarse a una transformación ulterior. Los derechos gravan el valor del procesamiento efectuado fuera del territorio norteamericano.

Por último, en la partida 806.2 se asigna a los artículos que retornen a Estados Unidos después de haber sido enviados al exterior para mejorar su condición o aumentar su valor mediante reparaciones o alteraciones; el arancel se cobra sobre el monto de estas últimas.

Por otro lado está la cancelación del Programa Bracero en 1964, que deporta a México aproximadamente a 200 mil trabajadores preferentemente ocupados en labores agrícolas, que no encontraban perspectivas de emplearse en esa región, aunado a esto se encontraba la presión ejercida en ese mismo periodo, por la importante corriente migratoria que venía del interior del país, influenciada por la perspectiva de empleo al sur de los Estados Unidos.

Paralelamente a estos acontecimientos, se presenta la política estatal de fomento a esta actividad, que además de dar grandes facilidades para su instalación en territorio nacional, posteriormente sentaría las bases para su expansión, como se verá más adelante.

3.3 PLANES Y PROGRAMAS.

Un primer antecedente que indica la preocupación del gobierno respecto a la zona fronteriza del norte, su industrialización y creación de empleos se encuentra en el Programa Nacional Fronterizo (PRONAF 1962), que aunque tuvo pobres resultados, fue imponente ya que daba un enfoque adecuado al problema del empleo, pues dentro de sus objetivos principales destacan: el que se dirigía a estimular la creación de empresas industriales en la región y por otro lado el orientado a elevar el nivel de vida de la población fronteriza a través de la creación de fuentes de empleo estables y bien remuneradas. 19/

Sin embargo, no es hasta 1965, durante el sexenio de Gustavo Díaz Ordaz, cuando se origina formalmente la industria maquiladora de exportación, en ese año se promueve el Programa de Industrialización Fronteriza, llamado primero "Programa de aprovechamiento de la mano de obra sobrante a lo largo de la frontera con Estados Unidos", y que autorizaba a las corporaciones extranjeras a establecer plantas ensambladoras, intensivas en el uso de mano de obra, a lo largo de la línea fronteriza.

Intentaba aprovechar la mano de obra desocupada que se había multiplicado al término del convenio de braceros, fijándose en ese programa los siguientes objetivos:

a) Creación de empleos, proponiendo que éstos por sus remuneraciones, generarían mayores niveles de vida en la población fronteriza.

b) Posibilidad de captación de la mano de obra en función al alto nivel de modernización, bajo el cual operarían las empresas que se instalasen en antelación al Programa.

c) Posibilidad de integración posterior de esas empresas a la economía nacional, al integrar insumos de manufacturas de procedencia nacional.

d) Presiona a la baja, el déficit de la balanza comercial en función del monto de divisas que se generarían mediante la operación de empresas maquiladoras.

e) Se excentaría de gravámenes, en lo referente a la importación de maquinaria e insumos necesarios para realizar el proceso de producción. 20/

A partir del programa anterior, se delinearán de manera más precisa las condiciones de operación de la industria maquiladora.

Duante la administración del presidente Luis Echeverría, se expone con más claridad el significado y la operación de las plantas maquiladoras, así como los objetivos que se persiguen al fomentarlos y que serían:

"1) Promover la ocupación en zonas de fuerte presión demográfica, generando empleos de carácter industrial que

capaciten a la mano de obra.

2) Ampliar el mercado de productos nacionales, aumentandose el movimiento comercial, bancario y de servicio, como resultado de la fuerte derrama de ingresos en la zona a causa del mayor empleo.

3) Incrementar la utilización de materias primas mexicanas y promover inversiones en ramas auxiliares.

4) Fortalecer la Balanza de Pagos, al incrementarse el ingreso de divisas.

5) Contribuir a la modernización del aparato industrial nacional y ganar con la transferencia de tecnología." 21/

Duante el sexenio de José López Portillo, la estrategia hacia la creación de empleos se dirigía hacia la generación de fuentes de trabajo productivas y permanentes, por encima de las que el mero crecimiento económico produciría, y está apoyada en el estímulo al incremento en los niveles de productividad.

Se propone como meta según el Plan Global de Desarrollo (1980-1982), un crecimiento anual promedio de 4,2 por ciento en el nivel de empleo, tasa muy superior al crecimiento de la población y para generar en conjunto 2.2 millones de empleos, permitiendo reducir la tasa de desocupación a un 6 por ciento en 1982 y absorber los nuevos trabajadores que ingresan al mercado de trabajo. 22/

Apoyados mediante un crecimiento sostenido de la actividad económica y fortaleciendo sectores estratégicos con amplia

capacidad de absorción de mano de obra. Para esto se fortalecerá aún más, a las ramas y tipos de establecimientos con mayor potencialidad para generar empleo.

Por otro lado el decreto del 20 de Octubre de 1978 encaminado a "Promover la creación de una estructura industrial más amplia en esas regiones (las fronteras), se favorece el mejor aprovechamiento de los recursos naturales del área, así como una creciente generación de empleos remunerativos, asegurando una más importante actividad económica y un mejor nivel de bienestar social para sus habitantes." 23/ Se intentará impulsar la creación de 175 mil nuevos empleos, de los cuales, 66 mil se limitarán a la frontera norte y el resto al interior del país.

En el Plan Nacional de Desarrollo Industrial (1979-1982) se otorga principal atención al problema del ordenamiento y regulación de la actividad industrial como camino para hacer posible el crecimiento nacional, condición indispensable para poder combatir los grandes trastornos que serían el desempleo y subempleo, problemas presentados ya con fuerza en este periodo.

En este plan, dentro de las prioridades regionales se considera a las maquiladoras, porque su establecimiento en las zonas señaladas como prioritarias (las fronteras y las costas con el fin de facilitar la exportación de manufacturas) y su integración al mercado nacional, incorporando insumos locales, podría incrementar su contribución a los objetivos del plan.

Se fomentaría en especial, su establecimiento en ciudades del interior de la república, buscando que el producto neto generado en esa actividad, en particular los salarios, se revirtiera en mayor medida a la economía nacional y además moderar la excesiva atracción que ejerce la frontera norte sobre los flujos migratorios. 24/

3.4 FOMENTO EN LA ADMINISTRACION DE MIGUEL DE LA MADRID HURTADO.

Los objetivos en materia de empleo en la administración del presidente Miguel de la Madrid, se plasman en el Plan Nacional de Desarrollo (1983-1988), están basados en especial en la integración de la industria al resto de la economía, guiando la producción a satisfacer el consumo de productos básicos para la creciente población y a su vez, generar empleos, especialmente en el medio rural y en las zonas urbanas deprimidas.

Esto se integraría en la estrategia de reordenación económica a corto plazo señalada básicamente en el Programa para la Defensa de la Planta Productiva y el Empleo. 25/

Los obstáculos que se presentan para ofrecer satisfactoriamente empleo, además de la inestabilidad económica, está presente el problema demográfico, manifestado por un crecimiento de 3.8 por ciento anual de la población económicamente activa que representaría una incorporación a la fuerza de trabajo de 800 mil personas anualmente. 26/

En el Plan Nacional de Desarrollo, se toma en consideración la reestructuración industrial internacional, el fenómeno de la subcontratación y de inversión extranjera directa, además se tratan aspectos de importancia para la industria maquiladora de exportación, en los objetivos señalados en la política de Franjas

fronterizas y Zonas Libres. » en la Política Regional.

Entre las orientaciones estratégicas del Plan Nacional de Desarrollo sobre las maquiladoras, se señala la necesidad de vincular la oferta industrial con el mercado externo impulsando las ramas o actividades con capacidad de generación de divisas. Como parte de la política de Franjas Fronterizas y Zonas Libres, el Plan contempla el fomento de la creación y el fortalecimiento de empresas nacionales de partes y componentes como proveedoras de la industria maquiladora de exportación. Se pretende que esta última logre una mayor integración nacional, con el objeto de constituir en los estados de la frontera norte una industria verdaderamente exportadora, vinculada estrechamente con el aparato productivo nacional. 27/

Enmarcado en el Plan Nacional de Desarrollo, el Decreto para el fomento y operación de la Industria Maquiladora, de Agosto de 1983. 28/ reúne las disposiciones normativas y de estímulo relativas a esa actividad.

Se establecen los objetivos de promoción y regulación de empresas que se dediquen total o parcialmente a actividades de exportación, que contribuyan a una mayor captación de divisas, que generen fuentes de empleo y avuden al fomento del desarrollo equilibrado y además se definen los siguientes conceptos básicos.

Operación de Maquila: El proceso industrial o de servicio destinado a la transformación, elaboración o reparación de

mercancías de procedencia extranjera, importadas temporalmente para su posterior exportación.

Maquiladora: empresa, persona física o moral a la que en los términos del presente ordenamiento le sea probado un programa de operación de maquila y exporte la totalidad de su producción. 29/

Se mencionan los requisitos fundamentales para que se apruebe a las empresas su programa de maquila de exportación, entre los más importantes se encuentran:

a) Exportar la totalidad de su producción, b) Utilizar la capacidad ociosa para exportar, y c) Ubicarse preferentemente en zonas determinadas como prioritarias para el desarrollo industrial, no autorizándose su establecimiento en zonas de elevada concentración industrial.

Las empresas a las que se les autorice un programa tendrán derecho a importar temporalmente: a) Materias primas y auxiliares, así como envase, material de empaque, etiquetas y folletos para complementar la producción del programa; b) Herramientas, equipos y accesorios de seguridad y producción, así como manuales de trabajo y planos industriales; c) Maquinaria, aparatos e instrumentos y refacciones para el proceso productivo, así como equipo de laboratorio, de medición y de prueba de productos y los requerimientos para el control de calidad y para capacitación de personal.

Se autoriza en ese decreto a la Secretaría de Comercio y Fomento

Industrial, a determinar los casos en que las empresas sujetas a un programa podrán ser autorizadas a vender en el mercado nacional parte de la producción que debería exportarse. esta autorización será calendarizada e indicará las cuotas de volumen y valor de la producción que podrán vender localmente, mismas que no deberán exceder de un 20 por ciento de la producción anual de la empresa, no se autoriza cuando exista un programa para fomentar la producción interna de mercancías idénticas o similares para las producidas por las maquiladoras.

También se establece para la misma Dependencia, promover los programas de maquila y sus ampliaciones conforme los siguientes lineamientos de política industrial; a) Promover las inversiones en sectores de tecnología avanzada, así como incorporar nuevas tecnologías que modernicen los procesos productivos; b) Propiciar una mayor incorporación de componentes nacionales dentro de los procesos de maquila y; c) Favorecer la capacitación de la mano de obra, a fin de elevar la productividad. 30/

En el Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior, (1984-1989), -PRONAFICE- dentro de las Políticas de Franjas Fronterizas Y Zonas Libres, se pretende alcanzar los siguientes objetivos:

a) Fomentar la integración económica de la zona norte con el resto del país y lograr su desarrollo integral.

b) Garantizar que la población de la región tenga el abasto oportuno, suficiente y adecuado de productos de consumo generalizado y bienes de producción.

c) Promover el desarrollo de una planta industrial eficiente que utilice un mayor porcentaje de insumos nacionales, sustituya importaciones y utilice la frontera como plataforma de exportación.

d) Lograr la integración de mercados y procesos productivos en la zona a tres niveles: 1) Entre ciudades fronterizas y el resto de los respectivos estados; 2) Entre los diversos estados fronterizos y; 3) Entre éstos y el resto del país. 31/

En abril de 1985, se da a conocer el Programa de Fomento Integral a las Exportaciones -PROFIEEX-, como subprograma del PRONAFICE (enmarcados a su vez en el Plan Nacional de Desarrollo), orientado a hacer más rentable la actividad exportadora a través del fortalecimiento de la estructura económica, posibilitando la generación de patrones más estables de desarrollo.

En el PROFIEEX, se dice que el desarrollo de la industria maquiladora en México ha obedecido a las ventajas comparativas que ofrece nuestro país en operaciones de ensamble para los mercados internacionales. Para aprovechar esta ventaja es necesario reorientar y promover las empresas maquiladoras, que generen divisas y empleo en el país, utilizando montos creciente de insumos nacionales.

La política de fomento a las maquiladoras cumple un papel muy importante en el PROFIEEX y se encamina a apoyar la consolidación

de un sector exportador tradicional, así como a promover su integración con el resto de la estructura industrial mexicana, por lo tanto se llevarían a cabo acciones en materia de apoyos institucionales, promoviendo su diversificación productiva, como su relación de dependencia con Estados Unidos, apoyandola financieramente y por ultimo simplificando los mecanismos administrativos. 32/

En apoyo al PROFIEX se pone en marcha en Julio del mismo año oficialmente el Programa de Desarrollo de la Frontera Norte y en el que se presenta un apartado específico para el fomento de la industria maquiladora de exportación, reafirmando como su objetivo la integración progresiva al mercado nacional.

En este programa se pretende dar especial atención a aquellas ramas de la maquila que produzcan manufacturas cuya elaboración es intensiva en mano de obra y que posibiliten la incorporación de fuerza de trabajo masculina, ya que tradicionalmente predomina el personal femenino. Se definen los productos a los que se deberán destinar preferentemente las inversiones en maquiladoras pretendiendo no solamente incrementar el uso de mano de obra, sino también alentar la producción de bienes con mayor valor agregado.

Por ultimo es importante señalar que en apoyo a los trabajadores de las maquiladoras, se promoverá la creación de guarderías, servicios médicos, educativos, y programas de capacitación y seguridad en el trabajo. 33/

Como es apreciable, a lo largo del tiempo comprendido desde su ubicación hasta épocas actuales, la industria maquiladora de exportación, la posición gubernamental en México ha sido favorable para su establecimiento y desarrollo, ampliando su capacidad de operación y manteniendo fijas a través del tiempo sus principales objetivos, que en resumen serían:

a) El abatimiento del desempleo dotando de empleos adecuadamente remunerados, además de promover la capacitación de la mano de obra.

b) Incrementar la generación de divisas, mediante la actividad de esta industria, permitiendo aliviar el déficit de la balanza comercial.

c) Se abre a la totalidad del territorio nacional a las maquiladoras, fomentando su establecimiento, excepto en las zonas de alta concentración industrial, por medio de la dotación de infraestructura industrial de comunicaciones y transportes.

d) Apoyar el establecimiento de plantas que utilicen tecnología avanzada.

e) Incentivar la inversión extranjera, suprimiendo límites a su participación, admitiendo un 100 por ciento de capital social foráneo.

f) Fomentar a empresas nacionales que puedan abastecer a plantas maquiladoras de insumos básicos, y materias primas y auxiliares nacionales.

g) Admitiendo que hasta el 20 por ciento de la producción de

la empresa maquiadora se venda en territorio nacional sin
afectar a la industria nacional.

CAPITULO 4

MAQUILADORAS

1976 - 1982.

4. MAQUILADORAS 1976-1982.

La Industria Maquiladora de Exportación adquiere a partir de la mitad de los sesenta, ya una importancia que provoca que se intensifiquen las medidas de fomento a esta, por parte del gobierno y se especifique de manera clara su capacidad de operación y sus objetivos a seguir.

Estamos en esta etapa ante el surgimiento explosivo de una actividad, que centra su impacto en la zona fronteriza del norte del país, ayudando a ofrecer oportunidades de ocupación de recursos productivos de manera creciente.

Y aunque su vinculación con el sector industrial del país, sigue siendo reducida, mantiene sobre éste, una actividad económica más dinámica, incluyendo la generación de empleo, la actividad maquiladora manifiesta una actividad notable, influida en menor medida por las fluctuaciones negativas de la economía.

4.1 ANTECEDENTES.

Como se apuntaba anteriormente La Industria Maquiladora de Exportación, se establece en México formalmente en 1965, y en su primer década de funcionamiento experimenta un crecimiento muy dinámico, en el año inicial de operaciones apenas existían 12 plantas que daban empleo a 3.027 trabajadores, y para 1974, el número de empresas había llegado a 455 y la ocupación generada era de 75,977 trabajadores, es decir un incremento medio anual de 49,8 por ciento en el número de empresas y de 42,7 por ciento en el número de trabajadores.

En 1975 la industria maquiladora sufre un importante descenso en su nivel de ocupación, afectada directamente por la recesión económica a nivel mundial, en este periodo 1974-1975, los países industrializados del sistema entraron en una etapa recesiva del ciclo productivo, tuvieron decrementos importantes en su nivel de producto.

CUADRO III
 PRODUCTO INTERNO POR PAISES, 1973 - 1977
 (Variación Anual)

PERIODO	E.U.	FRANCIA	REINO ALEMANIA UNIDO	JAPON	CANADA	
1973	5.5	5.4	8.0	4.9	10.0	7.5
1974	-1.4	2.6	-1.7	9.4	-0.6	3.6
1975	-1.3	-0.1	-1.8	-1.9	1.4	1.4
1976	5.7	5.8	3.6	5.4	6.5	5.5
1977	4.9	2.4	1.3	2.3	5.4	2.7

FUENTE: Fondo Monetario Internacional, "Estadísticas Financieras", Mayo de 1979.

También se menciona el papel jugado por los trabajadores de las maquiladoras, que aumentan en importancia cuantitativa y cualitativamente, organizándose en sindicatos, implicando para el inversionista extranjero cierta reticencia para establecerse en México, deteriorándose la posición de ventaja, referente a la estabilidad laboral, alejando a la inversión.

Sin embargo, a partir de 1976 se vuelve a fortalecer la posición competitiva de México, debido entre otras causas a la recuperación económica de los Estados Unidos y a la notoria devaluación del peso mexicano ante el dólar, que hizo todavía más atractivos los costos de operación en las maquiladoras.

En ese año se incrementan de manera sustancial el número de personas ocupadas, llegando a 74.496 (10,3 por ciento más que en el año anterior), aunque el número de establecimientos es menor en 6 unidades, esto se debería a que dejaron de operar plantas pequeñas y se instalaron plantas con una generación de empleo mayor.

4.2. IMPACTO REGIONAL.

Para evaluar la influencia que sobre el empleo generado en la economía nacional, tiene la actividad de las empresas maquiladoras, se tendría que examinar el efecto que ha tenido en la región fronteriza del norte del país, en la cual se ha concentrado tradicionalmente la proporción más importante de establecimientos maquiladores, en promedio un 89,4 por ciento de 1974 a 1985, empleando al 89,8 por ciento de los trabajadores en promedio y generando a través del mismo período el 37,4 por ciento del valor agregado total durante este período, todas estas relaciones respecto a la actividad total de las maquiladoras. (Véase anexo cuadro 2).

La importancia de la zona fronteriza del norte en el total del país, se puede observar en el cuadro 3 del anexo. En 1970 la población económicamente activa (en adelante PEA) fronteriza, representaba el 4,5 por ciento de la PEA nacional y la PEA industrial fronteriza el 4,8 por ciento de la PEA industrial nacional. Para 1980, las mismas relaciones se mantienen relativamente estables: 4,7 y 5,6 por ciento respectivamente.

En 1970 la Industria Maquiladora de Exportación, daba ocupación a 20,327 personas, lo cual representa apenas el 14,2 por ciento de la PEA en la industria fronteriza y únicamente el 0,7 por ciento con respecto a la PEA ocupada en el sector industrial del país.

Sin embargo, en los años posteriores a 1970, la expansión de las industrias maquiladoras es notable y para 1980 los 119,546 trabajadores ocupados en estas, representaba ya el 50.1 por ciento de la PEA del sector industrial fronterizo y un considerable 2,8 por ciento de la PEA industrial nacional, según datos de la Secretaría de Programación y Presupuesto.

(Véase anexo cuadro 3).

También a nivel regional se puede observar la importante generación de empleo en las maquiladoras, al comparar el personal ocupado de ésta con el número de la población asegurada permanente que reporta el Instituto Mexicano del Seguro Social, lo cual es sólo un indicador del grado de cobertura de la seguridad social, pero ayudaría a medir la tendencia que sigue el nivel de ocupación.

En las entidades fronterizas excluyendo a Nuevo León, por no tener una participación significativa en la instalación de plantas ensambladoras), en el periodo 1976-1982, se presenta un importante crecimiento en el número de asegurados permanentes, se integran 450.000 personas y el personal ocupado en las plantas maquiladoras mantiene una participación cercana al 14 por ciento en promedio, al total de los asegurados permanentes de la zona fronteriza. De los 108.000 asegurados permanentes nuevos en esa zona durante 1976, la ocupación en las maquiladoras participa con el 6,7 por ciento (7.287 personas), pero para 1979 participaría ya con el 42,4 por ciento.

El flujo del personal ocupado en las plantas maquiladoras participó en promedio de 1980 a 1982 con un 48,9 por ciento, o sea, se integraron 31.321 trabajadores a las maquiladoras mientras que en el mismo periodo el número de asegurados permanentes creció en 64,001 personas en la industria de la transformación a nivel regional.

En la información a partir de 1982, se puede apreciar una creciente importancia del número de trabajadores de las maquiladoras, ante la cantidad de la población asegurada permanente en esa región. (Véase anexo cuadro 4).

Se puede concluir, en base al análisis de la participación de personal ocupado en la Industria Maquiladora de exportación, con respecto a los datos aportados por los Censos de Población y Vivienda elaborados por S.P.F. en 1970 y 1980, y a los reportes sobre asegurados permanentes del I.M.S.S., que la contribución del empleo durante el periodo ha sido notablemente creciente a nivel regional, determinando en buena medida los niveles de actividad económica de la zona fronteriza del norte de México, dándole especial dinamismo a la ocupación en el sector industrial.

Es indudable que las maquiladoras han captado gran cantidad de trabajadores en la zona fronteriza, aunque se sostenga por otro lado que de alguna manera, más que abatir el desempleo, ha incorporado al mercado de trabajo a nuevos trabajadores y en

especial personal femenino debido a sus requerimientos de fuerza de trabajo barata, hábil y dócil a la vez.

4.3 MAQUILADORAS Y MANUFACTURAS.

Por otro lado, para evaluar la participación que ha tenido la industria maquiladora de exportación en su ocupación al interior de la industria manufacturera nacional, se tomaron en consideración los datos correspondientes a la Encuesta Industrial Mensual que publica la S.F.P., con datos que se refieran a una muestra de los establecimientos más significativos de la industria manufacturera, y los datos anuales que se integran en el Sistema de Cuentas Nacionales, también publicados por la S.F.P., que corresponden a la población remunerada total en la actividad manufacturera nacional.

Se tomaron estas dos series de datos, pues tienen un comportamiento muy similar a lo largo del tiempo y su consistencia se adecúa al ritmo de la actividad económica en las manufacturas e inclusive a la actividad económica en general, teniendo un crecimiento marcado entre 1978 y 1981.

Para 1970, los 20,327 trabajadores ocupados en las maquiladoras representaban apenas el 7,6 por ciento del total de la muestra mensual publicada en la encuesta de la S.F.P. y el 1,2 por ciento del personal ocupado remunerado cuantificado por el Sistema de Cuentas Nacionales, en la misma actividad.

En el periodo 1975-1982, la industria maquiladora incrementa su participación con respecto al personal ocupado remunerado consignado en la Encuesta Industrial Mensual, de 16 a 21 por ciento, en el mismo periodo y con respecto al personal total remunerado en las manufacturas, su participación pasa de 3,6 por ciento a un considerable 5,1 por ciento para 1982.

En este lapso se puede apreciar, que la generación de empleo en la actividad maquiladora ha crecido de una manera más dinámica que el resto de la ocupación en la actividad manufacturera nacional.

A partir de 1983, se acentúa aún más el coeficiente de participación entre el personal ocupado en las maquiladoras y el de las manufacturas, mientras que ante los datos de Cuentas Nacionales, la participación en 1983 es de 6,5 por ciento, en los dos siguientes años rebasa el 8 por ciento con respecto al total del personal ocupado remunerado. Ahora bien, ante los datos de la Encuesta Industrial, en 1983, la participación del número de trabajadores en las actividades de maquila, representa el 27,2 por ciento, ya para 1984 y 1985, es cercana al 40 por ciento, debido a los crecimientos negativos de esos años en la ocupación en el sector manufacturero. (Véase anexo cuadro 5).

**ESTA TESIS NO DEBE
SALIR DE LA BIBLIOTECA**

4.4 ACTIVIDAD 1976 - 1982.

En 1976 había 448 empresas registradas, de las cuales 401 se localizaban en las ciudades fronterizas y 47 en el interior del país, el personal ocupado sumaba 74,496 personas y la derrama por concepto de sueldos, salarios y prestaciones sociales, fue de 3,321.4 millones de pesos, el valor agregado que se generó en las maquiladoras fue de 5,425 millones de pesos.

En transcurso de seis años, en 1982 se observa una expansión significativa de la Industria Maquiladora de Exportación, el número de empresas se incrementó hasta 585, es decir, un 30,6 por ciento, las plantas maquiladoras continuaron localizándose principalmente en la zona fronteriza, aunque se observa una ligera tendencia a descentralizarse de esta región, este proceso ha significado un crecimiento más dinámico en el interior, así disminuye la participación relativa de las ciudades fronterizas de 89,5 por ciento en 1976, a 87,2 por ciento en 1982.

El personal ocupado alcanzó el número de 127,048 trabajadores, lo cual implicó un crecimiento de 70,5 por ciento con respecto a 1976, las remuneraciones totales fueron de 24,519.1 millones de pesos y el valor agregado generado en estas empresas se incrementó hasta 46,587,7 millones de pesos en 1982. (Véase anexo cuadro 2).

En este mismo año, las ramas denominadas artículos y materiales eléctricos y electrónicos, eran las que representaban la participación más importante al interior de las maquiladoras, pues concentraban el 38,2 por ciento de los establecimientos que operaban y daban ocupación en conjunto a 74.116 trabajadores, es decir el 58,4 por ciento del total y también su participación en el valor agregado era importante, del orden del 54,3 por ciento del total.

En especial las maquiladoras ubicadas en la rama de actividad antes señalada, fueron en 1982 notablemente demandantes de mano de obra, ocupando en promedio durante el año a 518 trabajadores por establecimiento, promedio muy alto en comparación con el general de las maquiladoras que fue de 278 trabajadores por empresa, esta rama fue la que hizo aportar mayor valor agregado por persona ocupada y por establecimiento, y en donde al personal ocupado le corresponde un monto más elevado en promedio por concepto de remuneraciones.

Haciendo una revisión del comportamiento de la ocupación en las diferentes ramas de actividad en la industria maquiladora durante el periodo 1979-1983 (Véase cuadro 6), se puede apreciar que la rama dedicada a la elaboración de materiales y artículos eléctricos y electrónicos fué la que incorporó un mayor número de trabajadores (19.223), con una tasa de crecimiento promedio anual de 6,8 por ciento. También es importante la actividad de la rama dedicada a elaborar equipo de transporte en la cual se

sumaron 14,559 nuevos trabajadores, a una tasa media anual de crecimiento de 40,5 por ciento, lo cual hace que su dinámica sea la más acelerada al interior de las maquiladoras, con un crecimiento casi tan constante o similar. se manifestó la rama dedicada a la fabricación de calzado, cuyo crecimiento promedio anual fue de 13,8 por ciento y que sumó al final del periodo un incremento absoluto de 1,124 trabajadores.

Indiscutiblemente la actividad más importante dentro de las maquiladoras es la dedicada a fabricar materiales y artículos eléctricos y electrónicos, que en cuanto a la ocupación representa el 57 por ciento en 1979 y el 55 por ciento en 1983, sin embargo, la rama que elabora equipo de transporte, como se mencionó, es la más dinámica pasando de una participación porcentual de 4,5 por ciento en 1979, a 13 por ciento en 1983 al interior del total del empleo generado en las maquiladoras.

La rama que fabrica herramientas, es la que representa una caída mayor en el nivel de ocupación en el periodo de estudio, -4,7 por ciento en promedio debido en gran medida al descenso general que tuvieron las maquiladoras en su actividad, durante 1982 y que afectó en general a todas las ramas de actividad y en especial a la dedicada a la elaboración de prendas de vestir que en ese año cayó en un 17 por ciento y que a pesar del crecimiento que manifestó en los años restantes, hizo que su crecimiento fuera negativo, de -2,0 por ciento de 1979 a 1983.

Como se señaló, en el año de 1982 la industria maquiladora sufrió

un descenso en su actividad y sólo en las ramas de equipo de transporte y alimentos, crecieron positivamente. el nivel de ocupación en las maquiladoras cayó un 0 por ciento, descenso similar al que se produjo en la ocupación en el sector manufacturero nacional (-2,3 por ciento), reflejo de la crisis estructural manifestada con gran intensidad en la economía nacional, a partir de ese año.

A pesar de que este periodo de estudio es pequeño, al relacionar la ocupación en la industria maquiladora, con la ocupación que presenta el Sistema de Cuentas Nacionales para ese mismo periodo, se aprecia que hasta 1982 se conserva una tendencia similar y a partir de 1983 las trayectorias se apartan en sentido totalmente opuesto, decreciendo la ocupación en las manufacturas y presentandose un crecimiento extraordinario el nivel de ocupación en las maquiladoras.

Al observar la tendencia de la ocupación, la misma que se advierte en el total, se cumple al interior de las diferentes actividades, al relacionarlas se manifiestan las siguientes particularidades.

En la rama que elabora alimentos, la ocupación mantiene un coeficiente de participación del 1,5 por ciento al interior del total de la ocupación, con respecto a las actividades similares a la primera. Según las actividades que consigna el sistema de cuentas nacionales, estas actividades similares mantienen un

nivel de ocupación estable, en promedio un 1.6 por ciento en el periodo , mientras que la actividad alimentos eleva su nivel de ocupación en 6,4 por ciento, guardando una tendencia general similar entre estas variables.

En la actividad dedicada a elaborar prendas de vestir en las maquiladoras, la ocupación conserva una participación de alrededor del 13 por ciento con respecto a la de las manufacturas, y muestran una actividad muy semejante, con tasas de crecimiento en promedio durante el periodo de -2,1 y -5,0 por ciento respectivamente.

En la rama dedicada a la fabricación de calzado, el crecimiento de la ocupación es muy dinámico, en promedio 13,8 por ciento en las maquiladoras, mientras que en el total de las actividades manufactureras similares, se mantienen casi estables tendiendo a decrecer.

La ocupación de las actividades de maquila de muebles, con respecto a las actividades seleccionadas representan una participación del 4,0 por ciento en 1979 y ya para 1983 incrementa su participación hasta un 6,4 por ciento, y la tendencia que se presenta en esas actividades es opuesta, mientras que en las maquiladoras el ritmo de crecimiento es de 8,6 por ciento, en las manufacturas tiene una caída promedio de -3,8 por ciento durante el periodo.

En la rama dedicada a la fabricación de equipo de transporte en

las maquiladoras se mantiene un alto coeficiente de participación del 4 por ciento en 1979, pasando hasta un 17.3 por ciento en 1983. crecimiento debido especialmente al ascenso que tuvo en el periodo, del orden de 40,5 por ciento, mientras que las ramas similares seleccionadas manifestaron un crecimiento negativo promedio -2,4 por ciento, anual durante el mismo periodo.

La rama dedicada a la fabricación de herramientas y las actividades similares en las manufacturas, tienen crecimientos negativos en promedio, sin embargo la recuperación en el monto de la ocupación en el sector correspondiente a las maquiladoras se manifiesta a final del periodo, mientras que en las actividades similares en las manufacturas desciende continuamente, el coeficiente de participación se mantiene estable en un 1.0 por ciento.

Mientras tanto la ocupación en la rama que elabora artículos y materiales eléctricos y electrónicos en las maquiladoras, que por su magnitud es la más significativa, el crecimiento se mantiene constante, en promedio un 6,8 por ciento. Por el contrario en las ramas similares seleccionadas en las manufacturas se presenta una tendencia decreciente en promedio un -3,4 por ciento, la participación fue de 42,7 por ciento en 1979 y para 1983 pasó a 65,4 por ciento, aunque es significativo el incremento en el coeficiente, el mismo probablemente esté sobrestimado a consecuencia de la información insuficientemente desagregada como para poder identificar completamente las ramas

de la maquila y las que se seleccionaron como similares en las manufacturas.

Se considera que este análisis, a partir del cuadro 6 "PERSONAL OCUPADO POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA 1979-1983", en el que se relacionan las ramas de actividad de la Industria Maquiladora de Exportación, y las del Sistema de Cuentas Nacionales de México, partiendo de la lista del Catálogo Mexicano de Actividades Económicas presenta problemas para su identificación de las mismas ramas. Sin embargo esta desagregación permite de alguna manera conocer el movimiento sectorial de las ramas de actividad, con lo que se pueden observar las deficiencias en una o en otra rama, que necesiten fomento o apoyo por parte del Estado, e inclusive ayudar efectivamente a la integración industrial de encadenamiento de las manufacturas a las maquiladoras.

CAPITULO 5
NIVEL DE OCUPACION
EN LAS MAQUILADORAS
1984 - 1985

5. NIVEL DE OCUPACION EN LAS MAQUILADORAS 1984-1985.

En este capítulo, se describe la actividad de las maquiladoras en el periodo 1984 - 1985, fijando la atención en los cambios que sufre el nivel de ocupación, y enmarcando su actividad en la situación económica del país, señalada como la más difícil de la historia contemporánea.

De una posición, en la cual la dependencia del desarrollo económico, está basada en la eliminación de la barrera de una solución del pago de la deuda externa, cuyos niveles ahogan a la economía, erosionando la capacidad de crecimiento sano, aunado a lo anterior se presenta un enorme proceso inflacionario, y los niveles de vida de la población han descendido a niveles peligrosos, para la misma población y además para la estabilidad política y social del país.

En este plano, se presenta la industria maquiladora, como la segunda generadora neta de divisas, sólo atrás de la exportación petrolera, e importante creadora de empleo a gran escala, con un desarrollo positivo a pesar de las variaciones de la economía nacional y con expectativas a corto plazo, todavía aceptables.

5.1 LA ECONOMIA MEXICANA 1984-1985

La economía mexicana se encuentra en un periodo crítico de su historia, respondiendo a grandes problemas estructurales heredados de su pasado inmediato, la situación es la más penosa incluyendo pronunciadas caídas del nivel de actividad, que se presentan en los periodos de 1960-1961 y 1974-1976.

A partir del periodo 1980-1981, la situación por la que atraviesa la economía nacional, se caracteriza por encontrarse en una etapa depresiva con la persistencia de una inflación creciente, un agotamiento de las reservas internacionales y un fuerte endeudamiento externo.

Desde la institucionalización de la situación de crisis por parte del gobierno, su estrategia económica se caracterizaría en lo inmediato por reducir el gasto público, persiguiendo hacer crecer el ahorro público y desacelerar la inflación contrayendo la demanda, así en 1982, se persigue con la devaluación modificar los precios relativos con el exterior.

Se busca en el corto plazo contrarrestar los efectos nocivos de la recesión sobre el empleo, asignando recursos en las actividades en las que el país tiene ventajas comparativas.

El proceso estabilizador buscaría dos objetivos básicamente: por

Un lado abatir el desequilibrio en cuenta corriente en la balanza de pagos y por otro, desacelerar la inflación, para posteriormente generar un proceso de crecimiento basado en las exportaciones no petroleras.

Argumentando que el nivel de gasto agregado excedía el nivel del producto, generando un exceso de demandas que habría elevado las importaciones y ocasionando una contracción en la oferta de bienes y servicios exportables, requiriendo entonces, se decía, reducir la demanda interna de recursos a través de la disminución del gasto público en términos reales, haciendo menor a su vez las presiones inflacionarias.

Sin embargo, la resultante depresión de la demanda interna y la reducción del crecimiento de la economía impedían el ansiado cambio de la estructura, la falta de crecimiento del producto tiende a disminuir la productividad y a incrementar la presión inflacionaria, elemento en igual medida afectado al intentar corregir los desequilibrios de las finanzas públicas, cancelando subsidios y encareciendo los precios y tarifas del sector público, otro tanto se logró con el incremento de las tasas de interés, desequilibrando las finanzas públicas y debilitando la liquidez de las empresas privadas.

El obsesivo círculo vicioso entre inflación y el déficit público se hace presente como una constante, en la historia contemporánea nacional. Esta presión por realizar ajustes al presupuesto se

refuerza todavía más por la enorme escasez de divisas, disminuidas constantemente por las variaciones del precio del petróleo, y también está presente el otorgamiento de préstamos por parte de la banca internacional sobre la condición de nuevos ajustes a nuestra economía.

Por último es importante señalar, tres elementos esenciales que aceleraron la crisis de la balanza de pagos y la devaluación en este periodo: caída del superávit en cuenta corriente de la balanza de pagos de cuatro mil, hasta quinientos millones de dólares, de 1984 a 1985, decremento basado en la represión de la demanda interna (reduciendo importaciones); incremento notable de la fuga de capitales y; la incapacidad para conseguir financiamiento externo en condiciones favorables.

5.2 MAQUILADORAS 1984 - 1985.

Bajo el marco señalado con anterioridad, se presenta la Industria Maquiladora en el período 1984-1985, adquiriendo por lo mismo una gran importancia como una actividad generadora neta de divisas.

A partir de 1970, se ubican los ingresos de las empresas maquiladoras bajo el rubro de servicios de transformación, en las estadísticas de balanza de pagos, y en ese año estos servicios representaban el 2.6 por ciento del valor total de los ingresos en cuenta corriente, para 1982 representaban el 3.0 por ciento y ya en 1984 y 1985, se sitúan en 3.5 y 4.2 por ciento respectivamente, su monto total crece de un 41.2 por ciento en 1984 con respecto a 1983 y en 1985 su crecimiento anual es de 10.9 por ciento.

No resultaría ocioso apuntar que los ingresos por exportaciones petroleras crecieron extraordinariamente, en la última década, en 1975 representaban sólo el 7 por ciento del ingreso total en cuenta corriente, y se sitúan arriba del 50 por ciento a partir de 1982, a pesar de que las maquiladoras no resienten ningún efecto multiplicador resultado de la actividad petrolera, los ingresos derivados de esta actividad, lejos de perderse bajo las fabulosas cifras de la exportación de petróleo, presentan un crecimiento constante y su participación en el total de los ingresos en cuenta corriente viene a ser cada vez más significativo.

Es admisible que la generación de divisas por parte de la industria maquiladora, es importante dentro del total de los ingresos en cuenta corriente y aún más su actividad es creciente.

INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION
GENERACION DE DIVISAS.

AÑO	MILLONES DE DOLARES	INDICE 1970=100
1970	82.9	100.0
1975	332.4	400.9
1980	771.0	930.0
1983	818.4	987.2
1984	1,155.3	1,393.6
1985	1,218.5	1,545.8

FUENTE: Banco de México, Indicadores Económicos

5.3 EMPLEO EN LAS MAQUILADORAS.

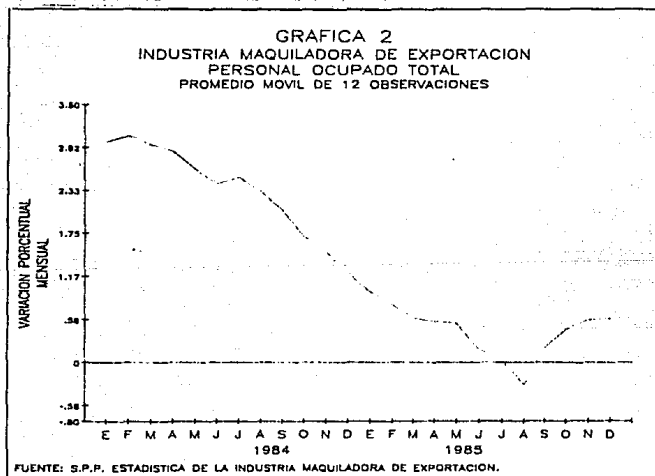
El personal ocupado en la Industria Maquiladora mantiene el ritmo de crecimiento, más dinámico al que registra el empleo en el total de la economía. Durante 1983 su promedio es de 150,867 trabajadores ocupados, para 1984 el promedio se sitúa en 199,687 personas, creciendo un 32.4 por ciento y en 1985 alcanza un promedio anual de 211,968 trabajadores, cifra 6.2 por ciento más alta que la del año anterior.

En el primer semestre de 1984, su nivel se ubica en 190,989, un 40.4 por ciento más arriba respecto al mismo periodo de 1983, aunque para el segundo semestre su incremento es menor, solo un 25.8 por ciento, esta tendencia que muestra una tasa de crecimiento cada vez menor es más notoria en el transcurso de los cuatro trimestres de 1984, si en el primero y segundo su incremento fue de 48.0 y 37.4 por ciento respectivamente con respecto a los mismos trimestres de 1983, la misma relación para el tercero y cuarto trimestres presenta un crecimiento de 31.7 y 20.3 por ciento.

En el primer semestre de 1985, el incremento fue de apenas 6.2 por ciento respecto al promedio observado en el mismo periodo de 1984, y además se acentúa el sentido que sustituye los incrementos, así también en el primer trimestre de 1985, respecto al mismo de 1984 se incrementó la ocupación en 10.5 por ciento, en el segundo

y tercer trimestre de 1985, sus incrementos 5.8 y 1.8 por ciento respectivamente, aunque observándose una recuperación en el cuarto trimestre, ya que su crecimiento respecto al mismo de 1984 fue de 7.1 por ciento. Sin embargo ese repunte no logra evitar la tendencia descendente de su ritmo de crecimiento, en el segundo semestre crece en promedio su nivel de ocupación, con respecto al mismo periodo de 1984, sólo un 4.4 por ciento. (Véase anexo cuadro 7).

La tendencia general que ha presentado el nivel de ocupación en las maquiladoras, se puede apreciar más claramente cuando se atiende al promedio móvil de doce observaciones, que nos sirve como medida de ajuste para eliminar variaciones temporales. Así se reconoce una marcada tendencia a estabilizar su nivel y hacer sus crecimientos cada vez más pequeños.



También, al interior de las diferentes ramas de actividad de la industria maquiladora, se pueda observar el fenómeno, en general todas las ramas presentan la tendencia señalada anteriormente, aunque es notable que las ramas dedicadas a la industria del calzado y al ensamble de equipo de transporte, mantengan su tendencia observada en el mediano plazo, la primera tiene un crecimiento promedio de 0.4 por ciento durante 1984, mientras que para 1985 su tasa de crecimiento medio es de 1.5 por ciento.

Así también, la rama dedicada a fabricar equipo de transporte en el transcurso de 1984 crece a un promedio de 2.1 por ciento, de enero a diciembre de 1985 su crecimiento medio es de 2.2 por ciento, su participación al total de la ocupación de las maquiladoras es ya de un 10.9 por ciento.

En las actividades dedicadas a fabricar materiales, artículos electrónicos y eléctricos, se observa una dirección opuesta a la de las ramas citadas anteriormente, y si para 1984 crecen un promedio un 0.5 por ciento, su crecimiento medio es negativo en 1985 (-0.1 por ciento), aunque su participación en el total del empleo ofrecido por la actividad maquiladora en su conjunto, sigue siendo la más importante (46.7 por ciento en diciembre de 1985), su crecimiento es muy irregular. (Véase anexo cuadro 8).

Esta titubente dirección que ha presentado el nivel de ocupación en las actividades maquiladoras durante este periodo podría deberse a la incipiente recuperación presentada por el sector

industrial y que termina en el transcurso de 1985, pues aunque la industria nacional no se encuentra ligada a la actividad maquiladora, las débiles expectativas de la industria y el bajo nivel de inversión en la economía en general, hacen que la industria maquiladora frene en alguna medida el crecimiento de la oferta de empleo, explicado por otra parte, porque el valor agregado ha crecido constantemente en el interior de esta actividad, implicando un mayor nivel de complejidad en los procesos, que incide en una generación de empleo menor, tendencia que se subraya en 1985, lo que hace pensar en un crecimiento menor en adelante.

A nivel regional, la ocupación generada en las maquiladoras mantiene constante su participación con respecto a la población asegurada permanente de la zona fronteriza del norte del país en la industria de la transformación, en alrededor del 55 por ciento. (Véase anexo cuadro 9).

Este indicador que ofrece el I.M.C.S., nos puede mostrar en alguna medida, la dirección que ha tomado el empleo industrial en la zona fronteriza, de acuerdo a esto, se puede apreciar un comportamiento similar a éste en su tendencia con respecto al nivel de empleo en las maquiladoras, en 1984 crece un 26 por ciento durante el primer semestre respecto al mismo de 1983, y un 20,2 por ciento en la misma relación del segundo semestre, en promedio durante 1984 crece 23,0 por ciento. En 1985 durante el primer semestre crece 10,7 por ciento con respecto al mismo de

1984, en el primer y segundo trimestre crece 12.0 y 9.4 por ciento respectivamente, mientras que en los dos últimos trimestres se incrementa el número de asegurados permanentes en esa región, en 4.5 y 5.1 por ciento en relación a sus respectivos periodos de 1984, la tasa de crecimiento anual fue de 7.6 por ciento, como se puede observar sigue una tendencia paralela a la del empleo en las maquiladoras, y el coeficiente de participación del empleo en las maquiladoras con respecto a la muestra de población asegurada, se mantiene arriba del 50 por ciento, situación que refleja una gran influencia de las actividades de ensamble en esta región.

La ocupación en el sector manufacturero, según los datos presentados por la S.P.F., en la Encuesta Industrial Mensual, que corresponden a una muestra de los principales establecimientos de esa industria, sigue una tendencia semejante a la que se observa en el Sistema de Cuentas Nacionales, al observar el comportamiento del total de la población remunerada, que es opuesto al nivel de empleo en las maquiladoras, en las manufacturas su evolución es decreciente, aunque ya en 1985 inicia una vacilante recuperación.

En el primer semestre de 1984, la ocupación en el sector manufacturero, según la Encuesta Industrial, desciende 6.0 por ciento, con respecto al mismo semestre de 1983, en el segundo semestre baja, ahora solo 0.2 por ciento, alcanzando una tasa de crecimiento de -3.2 por ciento, mientras que en 1985, durante el primer semestre crece un 3.8 por ciento con respecto al mismo de

1984, la misma relación para el segundo semestre de 2,6 por ciento, el promedio anual se incrementa en 3,2 por ciento, durante el tercer trimestre e inclusive en el cuarto, a pesar de observarse tasa de crecimiento positivas, los niveles de ocupación descienden, presentando expectativas no muy favorables respecto a la generación de empleo en este sector. (Véase anexo cuadro 9).

CONSIDERACIONES FINALES.

Se estima que a finales de 1986, la Industria Maquiladora de Exportación estaría dando empleo a más de 250,000 personas, cantidad bastante considerable, aunque es muy marcada la cantidad de mano de obra no calificada, alrededor del 82.0 por ciento de los trabajadores son obreros, y a su vez, este porcentaje incluye una proporción significativamente mayor de personal femenino, tradicionalmente dedicadas, aun en los países desarrollados, a labores que requieran un buen grado de habilidad manual, trabajos que siguen siendo los más comunes en las actividades de ensambles, además de esto, se acentúa la utilización de este tipo de mano de obra, suponiendo docilidad y escasa participación sindical.

Por cada técnico de producción laboran siete obreros, teniendo en consideración que esto sería el único mecanismo de asimilación y transmisión tecnológico, que podría manifestarse en esta actividad, el porcentaje de participación es poco significativo, descontando además la cantidad de técnicos extranjeros señalada como importante, se dejaría al personal mexicano poca capacidad de absorción tecnológica, si es que esta se presentara.

ESTRUCTURA DE LA OCUPACION
(Promedio Mensual)

	1984	E.P.	1985	E.P.	1986	E.P.
Personal Ocupado Promedio	199,684	100.0	211,968	100.0	243,705	100.0
1) Obreros	165,505	82.9	175,874	82.0	196,909	81.6
a) Hombres	48,213	29.1	53,832	31.0	62,927	31.6
b) Mujeres	117,290	70.9	120,042	69.0	106,112	68.4
2) Técnicos de la Producción	22,318	11.2	25,042	11.8	29,661	12.2
3) Empleados	11,798	5.9	13,509	6.2	15,661	6.2
1) / 2)	7.4		6.9		6.7	

E.P.: Estructura Porcentual
1/: Periodo enero-septiembre

Fuente: S.P.P. Estadística de la Industria Maquiladora de Exportación y Avance de Información de la Industria Maquiladora de Exportación.

Por lo que respecta a las remuneraciones pagadas en las maquiladoras, se observó anteriormente que estas descienden paulatinamente en su valor en dólares, aumentando la ventaja comparativa para su actuación en México.

Con respecto al salario mínimo es importante señalar la escasa diferencia existente entre el pagado preferentemente en la zona norte del país y el que se paga a los obreros en la industria maquiladora, sólo un poco más del 10.0 por ciento a través de los últimos años, por lo tanto no podría afirmarse que se paguen en las maquiladoras salarios muy superiores al mínimo.

SALARIO DIARIO EN PESOS.

ANO	Salario Mínimo (1)	Salario Obrero en las Maquiladoras (2)	(1)/(2)
1975	55.24	66.54	1.20
1980	140.64	152.89	1.10
1981	180.05	202.14	1.18
1982	294.04	305.00	1.14
1983	492.40	529.40	1.08
1984	756.01	845.94	1.12
1985	1,169.64	1,298.35	1.11

1/ Tomando en consideración el grupo 3, el más elevado, que corresponde a la zona donde preferentemente se ubican las empresas maquiladoras y se ponderó de acuerdo al periodo de vigencia de cada salario mínimo.

2/ La división del monto total de salarios pagados a los obreros entre su número, dividido por los días del año.

Fuente: S.P.F., Estadística de la Industria Maquiladora de Exportación.

Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, Salarios Mínimos.

Al interior mismo de las maquiladoras hay diferencias muy marcadas, en lo que se refiere a las remuneraciones pagadas, la desproporción señala que los técnicos de la producción gana en promedio más de dos veces de lo que percibe el obrero y aún más, los empleados ganan hasta tres veces lo que el obrero en promedio. sin embargo es definitivo que las remuneraciones nunca llegan a tener un monto tan elevado que se acerque a los salarios pagados en los Estados Unidos.

VALOR AGREGADO Y REMUNERACIONES PAGADAS 1/

	1 9 8 4	1 9 8 5	1 9 8 6 ^{2/}
1) Valor Agregado	194.756.6	325.249.7	518.916.3
2) Remuneraciones Totales	100.705.9	167.665.4	233.854.6
3) Salarios Pagados	66.461.3	109.575.4	151.085.7
a) a Obreros	51.108.6	82.398.7	112.011.3
b) a Técnicos	15.352.6	27.176.7	39.074.4
4) Sueldos	11.206.4	20.283.7	30.374.4
5) Prestaciones Sociales	23,038.2	37,806.2	52,208.1

1/ En millones de pesos.

2/ Enero - Septiembre

Fuente S.P.P. - Estadística de la Industria Maquiladora de Exportación.

Los datos presentados confirman todavía más, que el nivel salarial es uno de los mejores estímulos y pilar del establecimiento y del fomento de la Industria Maquiladora, tratándose de una actividad donde parte muy importante de su valor agregado corresponde a la remuneración a sus trabajadores, oscilando sobre el 50.0 por ciento con respecto al total, su grado de sensibilidad con respecto al costo de la mano de obra debe ser muy significativo.

C O N C L U S I O N E S Y D I S C U S I O N .

CONCLUSIONES Y DISCUSION

Este apartado intenta recapitular un poco, lo que el trabajo muestra en su desarrollo, sumando a este, precisiones que se manifiestan en los periodos más cercanos de la realidad económica, en lo que se refiere a la Industria Maquiladora de Exportación y su creación de empleo en Mexico, enmarcada en las tendencias del desarrollo capitalista y su influencia en Latinoamérica.

En America Latina, la rápida expansión de las exportaciones, que se registra durante los años setenta, se interrumpe bruscamente durante la presente década, con motivo de la recesión experimentada por la economía mundial, mientras tanto, las importaciones siguieron aumentando en forma pronunciada hasta 1981, sustentadas en el incremento del flujo de capitales externos, sin embargo, este fue suspendido motivando una contracción en las mismas importaciones y por lo tanto de la actividad en su conjunto.

La crisis mundial se refleja en las economías latinoamericanas, al reducirse en ellas, la demanda de productos de exportación y deteriorando de una manera más marcada los términos del intercambio, declinan los precios de los productos primarios, en especial del petróleo, se suma a esto el incremento mundial de las tasa de interes, dando como resultado, un deterioro en los

deficit de la balanza de pagos de las economías latinoamericanas.

En México, durante los últimos años en general se ha seguido una tendencia similar a la del resto de las economías de la región, marcadas por una frustración casi absoluta de sus anhelos de desarrollo económico equilibrado. Agregado a lo anterior se encuentra la imposibilidad por parte de los gobiernos para dar una solución adecuada al problema de la deuda, poniendo todavía más en entredicho, las perspectivas de desarrollo a largo plazo.

Ningún programa que pretenda por la vía de mayores recursos financieros externos al país, aunque sean montos importantes o inclusive favorables los términos de las transferencias, podría ayudar a solucionar el problema. Se requiere de mecanismos novedosos y de la concertación de las naciones de América Latina, para poder alimentar esperanzas de devolver al pueblo sus expectativas de poder mejorar sus niveles de bienestar. Es este el marco en el que se encuentra la economía mexicana. En el momento más difícil de la historia económica moderna, con una enorme deuda y la exigencia de medidas de ajuste más severas por parte de los especialistas del Fondo Monetario Internacional.

Esta sería la visión que se tiene cuando se habla de la Industria Maquiladora de Exportación, como fuente esencial de divisas y actividad generadora de empleo en cantidades considerables. A pesar de ser tan notable el crecimiento en los niveles de ocupación, es importante apuntar, en referencia al descenso que

en la tendencia de esos ritmos se ha observado en las actividades de ensamble. Esta disminución en la dinámica que se ha observado en la generación de empleo, sería entendida bajo una condición señalada continuamente, en los años recientes, y es el inicio de una reversión de las tendencias de los esquemas de la División Internacional del Trabajo.

En primer lugar el capital tiende a regresar a los países industrializados, para el uso intensivo de capital y de tecnología avanzada. Debido a que la difusión y uso de nuevas técnicas, materiales y al avance de la biotecnología, han puesto en marcha un creciente proceso de automatización, que hace cada vez menos atractiva la segmentación de procesos productivos e integrarlos en el exterior.

Esta tendencia global del capital a independizarse, de los factores que condicionan su reproducción, como lo son la mano de obra y los materiales, da como resultado un crecimiento más lento de las actividades de maquila y aún de utilización de mano de obra en ella.

A pesar de lo anterior, las expectativas de crecimiento de las empresas maquiladoras en la zona fronteriza del norte del país, debido a sus ventajas en materia laboral, salarial, geográfica y de política económica, sugieren una expansión, aunque gradual de esa actividad en el corto y mediano plazo.

Así entonces, ya no debe de concebirse a la maquila como una

actividad aislada y solución coyuntural a un problema de desocupación o de escasez de divisas. Se debe pensar entonces, que las maquiladoras deben constituirse en un factor de modernización y crecimiento de la industria en general, además de ayudar a descentralizar la actividad económica. En especial la política de fomento, debía de preocuparse por lograr un eficaz encadenamiento con la industria nacional, a través de una sustitución de insumos importados, apoyando a empresas que pudieran abastecer con calidad y oportunidad a las empresas ensambladoras.

Y de esta manera procurar acceder al desarrollo tecnológico, y a niveles de productividad mayores, para que paulatinamente se intente ingresar a las corrientes del comercio exterior, como exportadores directos de mercancías manufacturadas, sin ser necesariamente solo un país maquilador.

Por último, no se debe dejar de señalar la gran importancia que la Industria Maquiladora de Exportación, ha tenido en los años recientes, siendo esta una gran generadora neta de divisas, sólo atrás del sector petrolero.

Aunque de manera persistente se ha venido señalando, que una parte significativa de la derrama de divisas, correspondientes a las remuneraciones pagadas a los trabajadores e utiliza para la compra de artículos de procedencia extranjera, principalmente estadounidenses, debido a la marcada dependencia del mercado del

norte del país con el de los Estados Unidos, a pesar de ser esto un dato empírico, no deja de tener relevancia en el entorno económico del fenómeno de las maquiladoras.

Por otro lado, también se critica la generación de empleo por parte de esta actividad, estos niveles de ocupación además de declinar su ritmo de crecimiento, se apunta, está dirigido a personas de escasa calificación, tradicionalmente mujeres, con una movilidad muy grande, sin dejar a los mismos obreros calificación alguna, ni mejorando sustancialmente su condición de vida.

No podrían enjuiciarse las ventajas de la Industria Maquiladora, de Exportación, como generadora de empleo y divisas, o desaprobarse simplemente la instalación de empresas intensivas en el uso de mano de obra, sería olvidar, el desperdicio de recursos productivos que se daría sin la operación de las mismas.

Debe considerarse si, la necesidad de un mejoramiento del nivel de vida del trabajador ocupado en esta actividad, observar de cerca que no se generalice la sobreexplotación de la mano de obra, asegurar pues, la mejoría en las condiciones de trabajo del obrero, que se afirma continuamente no son las más adecuadas.

La desventaja, como la vulnerabilidad de esta industria al estar ligada exclusivamente al mercado externo, sumado a la dependencia tecnológica y de las decisiones económicas externas, y que además ante el surgimiento de nuevas áreas con mejores condiciones

Para su operación, podrían hacer emigrar a las maquiladoras, con la misma facilidad con la que se instalaron, se deberían evitar con un ordenamiento más ambicioso del gobierno, como se señala anteriormente.

ANEXO ESTADÍSTICO

CUADRO 1
SALARIO MENSUAL EN DOLARES */

AÑO	INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION:	SALARIO MENSUAL EN DOLARES		RELACIONES			
	REMINERACIONES PAGADAS TOTAL	SALARIO PAGADO A OBREROS	SALARIO MINIMO 1/	SALARIO FACTURERO EN ESTADOS UNIDOS.	(4)/(1)	(4)/(2)	(4)/(3)
	(1)	(2)	(3)	(4)			
1975	241.0	161.9	132.6	763.2	3.2	4.7	5.8
1976	242.9	165.0	140.2	837.3	3.4	5.1	6.0
1977	213.0	144.3	121.2	915.6	4.3	6.3	7.6
1978	241.6	164.4	136.4	997.7	4.1	6.1	7.3
1979	277.8	184.5	157.6	1075.8	3.9	5.8	6.8
1980	318.8	210.6	183.9	1163.2	3.6	5.5	6.3
1981	380.1	250.8	224.0	1278.4	3.4	5.1	5.7
1982	281.3	178.6	154.3	1360.0	4.8	7.6	8.8
1983	172.3	107.1	98.3	1416.5	8.2	13.2	14.4
1984	226.9	138.9	122.5	1517.3 e/	6.7	10.9	12.4
1985	212.4	127.3	113.1	1625.4 e/	7.7	12.8	14.4

*/ Se utilizó para la conversión en dólares, el tipo de cambio promedio utilizado para conversiones estadísticas de Balanza de Pagos.

1/ Ponderado de acuerdo al periodo de vigencia de cada salario mínimo, y a partir de 1982, se toma el salario del grupo tres (el más alto), por ser el que preferentemente se paga en las zonas donde se ubican tradicionalmente las maquiladoras.

e/ Estimado.

FUENTE: S.P.P., Estadística de la Industria Maquiladora de Exportación. Banco de México, Indicadores Económicos; Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, Salarios Mínimos; Y Oficina Internacional del Trabajo, Anuario Estadístico del Trabajo.

CUADRO 2
INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION
DISTRIBUCION REGIONAL

	ESTABLECIMIENTOS		PERSONAL OLFUADO PROMEDIO		VALOR AGREGADO 1/		REMUNERACIONES TOTALES 1/	
	ESTRUCTURA:		ESTRUCTURA:		ESTRUCTURA:		ESTRUCTURA:	
	TOTAL	PORCENTUAL:	TOTAL	PORCENTUAL:	TOTAL	PORCENTUAL:	TOTAL	PORCENTUAL:
1974 TOTAL NACIONAL	455	100.0	75,974	100.0	3,945.5	100.0	NA	NA
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	429	94.3	71,122	93.6	3,614.8	91.6	NA	NA
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	26	5.7	4,852	6.4	330.7	8.4	NA	NA
1975 TOTAL NACIONAL	454	100.0	67,214	100.0	4,014.5	100.0	2,429.7	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	413	91.0	61,912	92.1	3,612.6	90.0	2,244.4	92.4
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	41	9.0	5,302	7.9	401.9	10.0	185.3	7.6
1976 TOTAL NACIONAL	448	100.0	74,496	100.0	4,925.0	100.0	3,321.4	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	401	89.5	67,258	90.3	4,328.4	87.9	3,069.5	92.4
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	47	10.5	7,238	9.7	596.6	12.1	251.9	7.6
1977 TOTAL NACIONAL	443	100.0	78,433	100.0	7,117.6	100.0	4,527.5	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	396	89.4	70,494	89.9	6,290.6	87.5	4,146.1	91.6
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	47	10.6	7,939	10.1	827.0	12.5	381.4	8.4
1978 TOTAL NACIONAL	457	100.0	90,704	100.0	9,959.9	100.0	5,956.7	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	418	91.5	82,130	90.5	8,773.0	87.9	5,439.9	91.9
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	39	8.5	8,574	9.5	1,206.9	12.1	486.8	8.1
1979 TOTAL NACIONAL	540	100.0	111,365	100.0	14,543.0	100.0	8,405.9	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	478	88.5	100,138	89.9	12,269.9	84.4	7,741.6	91.4
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	62	11.5	11,227	10.1	2,274.1	15.6	725.3	8.6
1980 TOTAL NACIONAL	620	100.0	119,546	100.0	17,729.9	100.0	10,497.6	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	543	87.5	106,293	88.8	15,168.5	85.6	9,514.1	90.6
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	77	11.5	13,253	11.2	2,560.3	14.4	983.5	9.4
1981 TOTAL NACIONAL	605	100.0	130,973	100.0	23,957.0	100.0	14,644.1	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	530	87.6	116,142	88.7	20,650.7	86.4	13,161.0	89.9
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	75	12.4	14,831	11.3	3,286.3	13.6	1,483.1	10.1
1982 TOTAL NACIONAL	585	100.0	127,049	100.0	45,587.7	100.0	24,519.7	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	510	87.2	112,875	88.8	40,239.6	88.5	22,130.1	90.3
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	75	12.8	14,173	11.2	6,288.1	13.5	2,389.6	9.7
1983 TOTAL NACIONAL	690	100.0	150,957	100.0	93,521.2	100.0	46,527.9	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	627	87.8	134,066	88.9	86,381.5	86.8	42,515.9	90.6
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	73	12.2	16,781	11.1	13,139.7	13.2	4,412.0	9.4
1984 TOTAL NACIONAL	672	100.0	199,694	100.0	194,755.6	100.0	100,705.9	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	595	88.5	176,319	88.5	163,518.8	86.5	90,657.9	90.2
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	77	11.5	22,775	11.4	26,237.8	13.5	9,848.0	9.8
1985 TOTAL NACIONAL	750	100.0	211,969	100.0	325,243.7	100.0	167,565.4	100.0
MUNICIPIOS FRONTERIZOS	672	89.4	186,000	87.7	282,838.4	87.0	145,520.7	89.1
MUNICIPIOS NO FRONTERIZOS	78	11.6	25,969	12.3	42,411.3	13.0	18,344.7	10.9

NA no disponible.
1/ Millones de pesos

CUADRO 3
POBLACION Y MAQUILADORAS.
(Personas)

	1 9 7 0	1 9 8 0	TASA MEDIA DE CRECIMIENTO ANUAL
(1) POBLACION TOTAL.	48,225,238	66,946,856	3.33
(2) POBLACION TOTAL. ZONA FRONTERIZA */	2,334,553	3,062,321	2.75
(3) P.E.A. TOTAL.	12,994,382	22,066,084	5.44
(4) P.E.A. ZONA FRONTERIZA.	584,911	1,046,907	6
(5) P.E.A. INDUSTRIAL.	2,975,713	4,289,820	3.7
(6) P.E.A. INDUSTRIAL ZONA FRONTERIZA.	143,105	238,695	5.25
(7) PERSONAL OCUPADO INDUSTRIA MAQUILADORA.	20,327	119,546	19.38
(2)/(1)	4.84	4.57	
(4)/(3)	4.50	4.74	
(6)/(5)	4.81	5.58	
(4)/(2)	25.05	34.19	
(6)/(4)	24.47	22.80	
(6)/(2)	6.13	7.79	
(7)/(6)	14.20	50.08	
(7)/(5)	0.68	2.79	

P.E.A. Poblacion Economicamente Activa.

*/ La Zona Fronteriza del norte de Mexico esta integrada por 35 municipios de los estados de Baja California, Sonora, Chihuahua, Coahuila, Nuevo Leon y Tamaulipas.

FUENTE: S.P.P. IX Censo General de Poblacion y Vivienda 1970,
S.P.P. X Censo General de Poblacion y Vivienda 1980,
S.P.P. Estadistica de la Industria Maquiladora de Exportacion.

CUADRO 4
POBLACION ASEGURADA PERMANENTE Y PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA INQUILADORA DE EXPORTACION.

	POBLACION ASEGURADA PERMANENTE		PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA INQUILADORA DE EXPORTACION		F3 / F1	(3) / (1)	F3 / F2	F3 / F1	VARIACION PORCENTUAL ANUAL			
	TOTAL ZONA FRONTERIZA 1/ (1)	FLUJO F1	TOTAL ZONA FRONTERIZA INDUSTRIA DE LA TRANSACCION (2)	FLUJO F2					F3	(1)	(2)	(3)
1975	459,543				67,214		14.63					
1976	567,576	108,033			74,456	7,282	13.13	6.74	23.51		10.83	
1977	601,210	33,634			78,433	3,977	13.06	11.71	5.93		5.28	
1978	698,776	87,566			90,704	12,271	13.17	14.01	14.56		15.65	
1979	737,465	48,709			111,365	20,661	15.10	42.42	7.07		22.78	
1980	815,550	78,065	262,814		119,546	8,181	14.66	45.49	10.49	10.59	7.35	
1981	958,294	142,744	300,608	37,954	130,973	11,427	13.67	43.54	8.01	30.68	17.50	14.46
1982	909,866	(42,428)	272,253	(26,543)	127,048	(3,925)	13.96	46.66	9.10	13.75	-5.05	-9.49
1983	1,005,296	96,432	326,815	84,556	150,867	23,819	15.01	46.16	24.96	43.66	10.49	20.04
1984	1,110,903	105,665	377,097	50,282	159,684	48,817	17.97	52.95	46.23	97.09	10.50	15.39
1985	1,156,668	45,765	402,526	25,439	211,968	12,284	18.33	52.66	26.84	48.29	4.12	6.75

1/ ZONA FRONTERIZA INCLuye LA POBLACION ASEGURADA PERMANENTE EN LAS ENTIDADES DE BAJA CALIFORNIA, CHIHUAHUA, COAHUILA, SAGUA Y TAMPULIAS.
FUENTE: I. N. S. S.; INFORME MENSUAL DE LA POBLACION ORECHAMBIENTE, Y S. P. P. ESTADISTICA DE LA INDUSTRIA INQUILADORA DE EXPORTACION.

CUADRO 5
OCUPACION INDUSTRIAL

PERIODO	I	II	III	III / / I	III / / II
	1/ OCUPACIONES REMUNERADAS EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA	2/ PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA	PERSONAL OCUP. EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DE EXPORTACION		
1970	1,726,000	268,847	20,327	1.18	7.56
1974	1,996,000	403,211	75,977	3.81	18.84
1975	2,002,000	396,490	67,214	3.36	16.95
1976	2,046,000	465,371	74,496	3.64	16.01
1977	2,051,000	487,220	78,433	3.82	16.10
1978	2,133,000	510,136	90,704	4.25	17.78
1979	2,291,000	547,631	111,365	4.86	20.34
1980	2,417,000	587,150	119,546	4.95	20.36
1981	2,542,000	619,957	150,973	5.15	21.13
1982	2,485,000	607,480	127,048	5.11	20.91
1983	2,310,000	554,301	150,867	6.53	27.22
1984	2,361,000	537,906	199,684	8.46	37.12
1985	2,400,000	554,269	211,968	8.83	38.24

1/ SEGUN EL SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES.

2/ SEGUN LA ENCUESTA INDUSTRIAL MENSUAL.

FUENTE: S.P.P. SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES.

S.P.P. ENCUESTA INDUSTRIAL MENSUAL.

S.P.P. ESTADISTICA DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DE EXPORTACION.

CUADRO 6
PERSONAL OCUPADO POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA.
1979 - 1983

	1979	1980	1981	1982	1983	VARIACION PORCENTUAL ANUAL				TASA MEDIA DE		
						ABSOLUTA : 1980/1979 :	1981/1980 :	1982/1981 :	1983/1982 :	CRECIMIENTO :		
TOTAL	1963	1979	1980	1981	1982	1983	1963-1979	1979	1980	1981	1982	1979-1983
(a) Industria Manufacturera	11135	119546	139973	127048	150867	29662	7.35	9.56	-3.00	18.75	7.59	
(b) Industria Manufacturera	226453	2416842	2543537	2465284	2269678	16925	5.50	5.20	-2.25	-7.07	0.20	
a / b	4.96	4.95	5.15	5.11	6.53	269.94						
1)												
(a) Alimentos.	1431	1393	1572	1618	1998	417	-5.54	12.65	2.33	17.31	6.40	
(b) Act. 3111 y 3112	103548	107695	107766	110278	113141	6793	4.31	-0.64	2.33	-0.12	1.60	
a / b	1.43	1.29	1.46	1.47	1.72	6.14						
2)												
(a) Textiles.	17531	17579	19054	15602	16212	-1419	-0.29	2.70	-16.90	8.07	-2.08	
(b) Act. 3227	127355	129609	123578	129886	120948	-6407	1.77	-4.65	-2.24	0.12	-5.03	
a / b	13.84	13.56	14.61	12.42	13.40	22.15						
3)												
(a) Calzado	1555	1787	1821	2043	2779	1124	7.99	1.90	12.19	36.03	13.83	
(b) Act. 3229	142901	156332	160110	152165	138455	-4746	9.40	2.42	-16.83	3.75	-0.84	
a / b	1.16	1.14	1.14	1.53	2.01	-23.68						
4)												
(a) Muebles.	3515	3290	3319	3077	4598	1379	-8.11	2.76	-7.29	58.56	8.59	
(b) Act. 3330 y 3648	88798	97238	97625	94566	76163	-12625	9.52	0.41	-3.14	-19.46	-3.76	
a / b	3.96	3.32	3.40	3.25	6.42	-10.88						
5)												
(a) Químicos.	-	-	83	90	-	N.S.	N.S.	N.S.	-3.61	N.S.	N.S.	
(b) Act. 3535 hasta 3540	151340	160135	174033	176422	171754	20454	5.61	8.68	1.37	-2.62	3.22	
a / b	-	-	0.65	0.65	-	N.S.						
6)												
(a) Equipo de transporte	5335	7500	10999	12298	19534	14559	48.56	46.65	11.72	59.46	40.45	
(b) Act. 3656, 3657 y 3658.	125116	140403	157503	140273	113454	-11662	12.22	12.18	-10.94	-19.12	-2.45	
a / b	4.02	5.34	6.98	8.76	17.27	-124.94						
7)												
(a) Herramienta.	1834	1834	1402	1327	1514	-320	0.00	-23.56	-5.35	14.09	-4.68	
(b) Act. 3650 y 3651	159790	172511	182157	167123	141284	-18346	8.00	5.60	-8.23	-15.43	-3.00	
a / b	1.15	1.06	0.77	0.79	1.07	1.74						
8)												
(a) Electricos y Electronicos	63461	69401	76187	74115	62690	19229	9.36	9.78	-2.72	11.57	6.24	
(b) Act.	148595	156019	162128	147644	156427	-22168	5.00	3.95	-8.94	-14.49	-3.95	
a / b	42.71	44.48	46.37	50.13	65.41	-96.74						
9)												
(a) Juguetes y Otras	10229	10761	10752	10197	11981	1552	4.61	0.48	-5.25	16.63	3.81	
(b) Act.	40893	50314	48316	45739	45560	-913	2.91	-3.97	-5.33	6.21	-0.16	
a / b	29.92	21.27	22.25	22.27	24.46	-527.80						

N.S. No Significativo.

Nota: Los numeros que aparecen en el renglon actividad, corresponden a claves de las actividades similares segun la clasificacion del sistema de cuentas nacionales; para los años de 1964 y 1965 son no datos disponibles.

FUENTE: S.P.P.; Sistema de Cuentas Nacionales, Catalogo Mexicano de Actividades Economicas y Estadística de la Industria Manufacturera de Exportacion.

C U A D R O 7
INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION
- PERSONAL OCUPADO -

PERIODO	PROMEDIO MENSUAL	VARIACION PORCENTUAL	PROMEDIO TRIMESTRAL	VARIACION PORCENTUAL	PROMEDIO SEMESTRAL	VARIACION PORCENTUAL	PROMEDIO ANUAL	VARIACION PORCENTUAL
1984								
ENE	179,116	43.50						
FEB	184,777	44.70						
MAR	169,719	42.80	184,537	48.30				
ABR	193,716	41.50						
MAY	196,340	37.60						
JUN	202,268	33.50	197,441	37.40	109,989	40.40		
JUL	209,748	34.60						
AGO	211,247	32.00						
SEP	209,752	28.70	210,249	31.70				
OCT	208,972	23.90						
NOV	208,477	20.50						
DIC	208,078	16.70	206,509	20.30	208,379	25.80	199,684	32.40
1985								
ENE	202,427	13.00						
FEB	204,498	10.70						
MAR	204,594	7.80	203,804	10.50				
ABR	207,413	7.10						
MAY	209,597	6.80						
JUN	209,469	3.60	208,826	5.80	206,333	8.00		
JUL	211,307	0.70						
AGO	213,237	0.90						
SEP	217,773	3.80	214,165	1.80				
OCT	222,513	6.50						
NOV	223,242	7.10						
DIC	217,544	7.70	221,100	7.10	217,603	4.40	211,968	6.20

NOTA: VARIACION PORCENTUAL CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR.

FUENTE: S.P.P. ESTADISTICA DE LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION.

CISERO 8
INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION
PERSONAL OCUPIADO TOTAL POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA
PERSONAS. - PROYECTO MENSUAL -

ANO	TOTAL	PRENDAS CALZADO DE VESTIR Y TEXTILES		PRODUCTOS MUEBLES QUIMICOS		EQUIPO DE TRANSPORTE	HERRAMIENTAS ARTICULOS ELECT.	MATERIAL ELECT.	JUJUETES	OTRAS	SERVICIOS		
1975	67,214	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
1976	74,496	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
1977	78,433	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
1978	90,704	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
1979	111,365	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
1980	119,546	1,393	17,570	1,787	3,230	83	7,500	1,834	29,774	39,627	2,893	7,898	6,047
1981	130,373	1,572	18,054	1,821	3,319	90	10,999	1,402	33,396	42,791	2,666	8,006	6,787
1982	127,048	1,618	15,002	2,043	3,077	0	12,298	1,327	33,137	40,979	2,565	7,622	7,390
1983	150,867	1,998	16,212	2,779	4,828	0	14,534	1,511	36,770	45,320	3,477	8,404	9,411
1984	199,684	1,752	19,884	3,933	6,201	272	29,295	2,154	47,572	60,540	6,172	10,955	10,603
1985	211,968	1,955	21,473	4,532	6,522	32	40,146	2,396	43,775	57,000	7,255	13,564	12,324
1984.													
ENE	179,116	1,668	18,065	3,854	5,494	90	26,003	1,904	44,964	53,829	4,375	8,531	10,399
FEB	184,777	1,622	18,905	3,967	5,963	91	26,600	1,882	45,451	56,263	4,381	9,287	10,967
MAR	189,719	1,717	19,373	4,131	6,074	92	26,756	2,029	44,823	59,864	4,705	9,552	10,397
ABR	193,716	1,755	19,114	3,744	6,107	783	26,705	2,124	47,098	60,708	4,989	10,782	10,457
MAY	196,340	1,740	19,411	3,824	5,505	905	27,589	2,131	46,519	61,645	5,362	10,595	10,714
JUN	202,268	1,650	20,311	3,872	6,224	884	28,601	2,158	47,907	62,651	6,896	10,829	10,323
JUL	209,748	1,890	20,635	3,754	6,193	97	30,376	2,228	50,818	64,943	7,132	11,296	10,456
AGO	211,247	1,646	20,718	3,773	6,239	92	30,921	2,263	50,896	64,456	7,620	12,037	10,676
SEP	209,752	1,681	20,619	3,957	6,322	95	31,299	2,254	50,466	63,632	7,527	11,429	10,432
OCT	208,972	1,803	20,546	4,034	6,542	96	31,299	2,338	49,333	62,137	7,408	11,610	10,654
NOV	208,477	1,890	20,556	4,209	6,722	99	32,809	2,292	48,074	61,524	7,636	12,243	10,993
DIC	208,078	2,056	20,437	4,029	6,636	118	32,667	2,338	44,669	60,038	6,629	11,756	10,702
1985.													
ENE	202,427	2,051	20,475	3,964	6,590	89	34,179	2,320	42,918	60,277	6,591	12,139	10,840
FEB	204,490	1,661	20,209	4,239	6,654	77	35,939	2,272	43,150	59,097	6,858	12,877	11,465
MAR	204,594	1,734	20,262	4,115	5,972	88	37,043	2,254	43,123	57,528	6,718	13,465	12,272
ABR	207,412	2,079	20,886	4,035	6,122	92	38,096	2,280	42,836	57,040	7,282	14,097	12,568
MAY	209,597	1,730	21,551	4,229	6,029	90	38,581	2,193	43,541	57,087	8,150	13,862	12,551
JUN	209,469	1,541	21,846	4,621	6,085	91	38,436	2,254	43,575	56,238	8,019	13,091	11,158
JUL	211,307	1,574	21,996	5,056	6,199	77	40,568	2,281	42,394	54,880	8,089	13,800	13,385
AGO	213,237	1,511	22,141	5,038	5,901	92	42,250	2,302	42,254	55,447	8,071	13,542	11,909
SEP	217,773	1,659	22,245	4,636	6,837	100	43,854	2,422	43,450	56,441	7,631	13,519	11,770
OCT	222,513	2,149	22,149	4,996	7,158	99	44,431	2,516	45,816	56,907	7,418	13,782	12,089
NOV	223,242	2,398	22,087	4,676	7,371	98	44,953	2,746	46,442	57,178	6,595	14,479	14,111
DIC	217,544	2,174	21,827	4,674	7,334	108	43,417	2,792	45,795	56,878	5,561	14,109	13,773

FUENTE: ESTADISTICA DE LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION

CUADRO 9
PARTICIPACION REGIONAL Y SECTORIAL

PERIODO	I		II		III		III / / I	III / / II
	PROMEDIO DEL PERIODO	VARIACION PORCENTUAL DEL PERIODO	PROMEDIO DEL PERIODO	VARIACION PORCENTUAL DEL PERIODO	PROMEDIO DEL PERIODO	VARIACION PORCENTUAL DEL PERIODO		
1984								
ENE-JUN	345,352	26.0	534,413	-6.0	190,989	40.4	55.30	35.74
JUL-DIC	379,727	20.2	541,400	-0.2	208,379	25.8	54.89	38.49
ENE-DIC	362,539	23.0	537,907	-3.2	199,684	32.4	55.08	37.12
1985								
ENE-MAR	376,372	12.0	550,040	3.1	203,804	10.5	54.15	37.05
ABR-JUN	387,917	9.4	559,327	4.5	208,826	5.8	53.83	37.34
ENE-JUN	382,145	10.7	554,683	3.8	206,333	8.0	53.99	37.20
JUL-SEP	394,277	4.5	559,645	3.4	214,105	1.8	54.30	38.26
OCT-DIC	401,568	5.1	551,726	1.9	221,100	7.1	55.06	40.07
JUL-DIC	397,923	4.8	555,686	2.6	217,603	4.4	54.68	39.16
ENE-DIC	390,034	7.6	555,165	3	211,968	6.2	54.35	38.18

NOTA: VARIACION PORCENTUAL CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR.

FUENTE: I.M.S.S. CUADERNO MENSUAL DE LA POBLACION DECHOHABIENTE.

S.P.P. ENCUESTA INDUSTRIAL MENSUAL.

S.P.P. ESTADISTICA DE LA INDUSTRIA NAQUILADORA DE EXPORTACION.

NOTAS

NOTAS

- 1/ Jesús Tamayo y José L. Fernández. "Zonas Fronterizas (Mexico - Estados Unidos)", p. 222.
- 2/ Pedro Vuskovic, "La reestructuración del capitalismo mundial y el nuevo orden económico internacional", p. 1324.
- 3/ Véase Carlos Marx, "El Capital", Tomo II, Sección Primera.
- 4/ Carlos Marx, op. cit., p. 52.
- 5/ Carlos Marx, op. cit., p. 53.
- 6/ Carlos Marx, op. cit., pp. 78-79.
- 7/ Carlos Marx, op. cit., p. 58.
- 8/ Véase William Ashworth, "Breve Historia de la economía internacional desde 1850", p. 37 ss.
- 9/ Véase Osvaldo Sunkel y Pedro Paz, "El subdesarrollo latinoamericano y la teoría del desarrollo", p. 309.
- 10/ Citado en Gerald M. Meir y Robert E. Baldwin "Desarrollo económico. Teoría. Historia. Política", p. 251.
- 11/ Citado en Gerald M. Meir y Robert E. Baldwin, op. cit., p. 250.
- 12/ Osvaldo Sunkel y Pedro Paz, op. cit., p. 344.

- 13/ Véase William Ashworth, op. cit., p. 311 ss.
- 14/ Celso Furtado, "La Economía latinoamericana, formación, historia, Problemas". p. 71.
- 15/ Véase Osvaldo Sunkel, "La Naturaleza de la dependencia latinoamericana". p. 282 ss.
- 16/ Véase Theotonio Dos Santos, "Imperialismo y Dependencia", pp. 437 - 441.
- 17/ Folker Frobel, Jürgen Heinrichs y Otto Kreys, "La Nueva División Internacional del Trabajo", pp. 17 - 18.
- 18/ Véase Edgardo Frichtz, "Evolución y alternativas de la inversión extranjera en México. Apéndice y J. Manuel Luna Calderón, México: Crecimiento orientado por exportaciones y segmentación del proceso productivo. La industria maquiladora 1966 - 1982." p. 11 ss.
- 19/ Véase Eliseo Mendoza Berrueto, "Historia de los programas federales para el desarrollo de la frontera norte", p. 52.
- 20/ Secretaría de Hacienda y Crédito Público, "Disposiciones legales para el desarrollo económico fronterizo", p. 3.
- 21/ J. Manuel Luna Calderón, op. cit., pp. 23 - 24.
- 22/ Véase Secretaría de Programación y Presupuesto, "Plan Global de Desarrollo 1980-1982", p. 129.
- 23/ Véase Diario Oficial de la Federación. 20 de Octubre de 1978, "Decreto para el fomento industrial de las franjas fronterizas y libres del país".

24/ Véase Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial, "Plan Nacional de Desarrollo Industrial 1979-1982", p. 27.

25/ Véase Secretaría de Programación y Presupuesto, "Plan Nacional de Desarrollo 1983-1988", p. 123.

26/ Ibidem., p. 128.

27/ Ibidem., pp. 323-324.

28/ Véase Diario Oficial de la Federación, 15 de Agosto de 1983.

29/ Ibidem., p. 8.

30/ Ibidem., p. 10.

31/ Véase Secretaría de Comercio y Fomento Industrial, "Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior 1984-1988 (PRONAFICE)", pp. 100-101.

32/ Véase Secretaría de Comercio y Fomento Industrial, "Programa de Fomento Integral a las Exportaciones. (PROFIEX)", pp. 33-34.

33/ Véase NAFINSA, "Programa de Desarrollo de la Frontera Norte", p. 702.

BIBLIOGRAFIA.

BIBLIOGRAFIA

Ashworth, William. "BREVE HISTORIA DE LA ECONOMIA INTERNACIONAL DESDE 1850". Fondo de Cultura Económica, México. 1978. 372 p.

Banco de México: "INDICADORES ECONOMICOS". Publicación mensual, varios números. México.

Barrio T., Federico. "EL CONTEXTO HISTORICO DE LOS PROGRAMAS FEDERALES PARA EL DESARROLLO ECONOMICO DE LA ZONA FRONTERIZA". En: Administración del Desarrollo de la Frontera Norte: Mario Ojeda (comp). El Colegio de México, México. 1982. pp. 85 - 102.

Briones, Alvaro. "LA INTERNACIONALIZACION DEL CAPITAL EN AMERICA LATINA". En: Problemas del desarrollo, Instituto de Investigaciones Económicas de la U.N.A.M., vol. XIII, núm 49. 1982. pp. 23 - 41.

Bujarin, Nicolaí. "LA ECONOMIA MUNDIAL Y EL IMPERIALISMO". México. Siglo XXI, séptima edición. Cuadernos de Pasado y Presente. núm. 21. 1981. 226 p.

Bustamante Jorge. "EL PROGRAMA FRONTERIZO DE MAQUILADORAS: OBSERVACIONES PARA UNA EVALUACION", Foro Internacional núm 62, vol. XVI, núm. 2. El Colegio de México, México. 1975.

Bustamante, Jorge. "MIGRACION INTERNA Y DISTRIBUCION DEL INGRESO. LA FRONTERA NORTE DE MEXICO:". En: Comercio Exterior, vol. 34, núm. 9, México, 1984, pp. 849 - 863.

Buzo, Ricardo. "LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION Y SU CONTRIBUCION AL SECTOR EXTERNO DE LA ECONOMIA MEXICANA". En: Análisis Económico, México. División de Ciencias Sociales y Humanidades. Universidad Autónoma Metropolitana, Azcapotzalco, vol. V, núm. 9, julio-diciembre 1986. pp. 71 - 88.

Carrillo V., Jorge. "MAQUILADORAS: INDUSTRIALIZACION FRONTERIZA Y RIESGOS DE TRABAJO. EL CASO BAJA CALIFORNIA". En: Economía: Teoría y Práctica, núm. 6, Universidad Autónoma Metropolitana, Otoño de 1984, pp. 97 - 132.

Carrillo V., Jorge. "LA INTERNACIONALIZACION DEL CAPITAL Y LA FRONTERA MEXICO - ESTADOS UNIDOS". En: Investigación Económica, México, Facultad de Economía, U.N.A.M., vol. XLIII, núm. 168, 1984, pp. 205 - 230.

Carrillo V., Jorge. "CONFLICTOS LABORALES EN LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION". En: Enfoques, año 1, núm. 1, 1985, pp. 32 - 47.

Centro de Investigación y Docencia Económicas. "LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION EN LAS ZONAS FRONTERIZAS DEL NORTE DE MEXICO". C.I.D.E., México, 1980. (3 volúmenes).

Claire Gambril, Mónica. "LA NUEVA DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO: INDUSTRIALIZACION, UNA MAQUILADORA". Tercer Mundo y Economía, vol. 1, núm. 2, México, CESTEM, 1982, pp. 331 - 334.

Comisión Nacional de los Salarios Mínimos. "SALARIOS MINIMOS". México, 1 de Enero de 1986, C.N.S.M.

Dos Santos, Theotonio. "IMPERIALISMO Y DEPENDENCIA", México, Ed. ERA, 1980, 490 p.

Fondo Monetario Internacional. "ESTADISTICAS FINANCIERAS". Septiembre de 1979.

Frischtz, Edgardo. "EVOLUCION Y ALTERNATIVAS DE LA INVERSION EXTRANJERA EN MEXICO". En: Análisis Económico, vol. 1, abril - septiembre de 1982, (apéndice) U.N.A.M., México.

Frobel, Folker, Jurgen Heinrichs y Otto Kreye. "LA NUEVA DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO", México. Siglo XXI, 1981, 580 p.

Furtado, Celso. "LA ECONOMIA LATINOAMERICANA, FORMACION HISTORICA Y PROBLEMAS CONTEMPORANEOS", México. Siglo XXI, 1971, 362 p.

Grunwald, Joseph. "RESTRUCTURACION DE LA INDUSTRIA MAQUILADORA". En: El Trimestre Económico, vol. L(4), Núm. 200, México, Fondo de Cultura Económica, 1983.

Hilferding, Rudolf. "EL CAPITAL FINANCIERO". La Habana, Cuba, I.C.L., 1971, 420 p.

Instituto Mexicano de Comercio Exterior. "LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION EN MEXICO", -Estudios-, I.M.C.E., Mexico, 1985, 46 p. y anexos.

Koning, W. "LA ECONOMIA DE LA SUBCONTRATACION INTERNACIONAL". Foro Internacional, núm. 62, México, El Colegio de México, 1975, pp. 175 - 182.

Lenin, V.I. "EL IMPERIALISMO FASE SUPERIOR DEL CAPITALISMO". Grijalbo, México, 1975, 164 p.

Luna Calderon, Manuel. "MEXICO: CRECIMIENTO ORIENTADO POR EXPORTACIONES Y SEGMENTACION DEL PROCESO PRODUCTIVO. LA INDUSTRIA MAQUILADORA 1966 - 1982", México, C.I.D.E., 1983, 94 p.

Marquez, Miguel. "LA CUESTION TECNOLOGICA EN AMERICA LATINA Y EL IMPACTO DE LAS NUEVAS TECNOLOGIAS EN LA REGION". En: Economía de América Latina, México, C.I.B.E., 1986, núm. 15, pp. 91 - 104.

Martin del Campo, Manuel. "VENTAJAS E INCONVENIENTES DE LA ACTIVIDAD MAQUILADORA EN MEXICO. ALGUNOS ASPECTOS DE LA SUBCONTRATACION INTERNACIONAL". En: Comercio Exterior, vol. 33, núm. 2, México, 1983, pp. 146 - 151.

Marx, Carlos. "EL CAPITAL: CRITICA DE LA ECONOMIA POLITICA", México, Fondo de Cultura Económica, tercera reimpresión, 1978, (3 volúmenes).

Meir, Gerald m. y Robert E. Balwin. "DESARROLLO ECONOMICO. TEORIA, HISTORIA, POLITICA", España, Ed. Aguilar, 1964, 592 p.

Méndez Villarreal, Sofía. "REFLEXIONES SOBRE EL DESARROLLO ECONOMICO DE LA FRONTERA NORTE", Momento Económico núm. 14, Instituto de Investigaciones Económicas de la U.N.A.M., México, 1985, pp. 12 - 16.

Mendoza Berrueto, Eliseo. "HISTORIA DE LOS PROGRAMAS FEDERALES PARA EL DESARROLLO DE LA FRONTERA NORTE". En: Administración del Desarrollo de la Frontera Norte, Mario Ojeda (comp.), México, El Colegio de México, 1982.

Minian, Isaac. "RIVALIDAD INTERCAPITALISTA E INDUSTRIALIZACION EN EL SUBDESGARROLLO. NOTAS PARA EL ESTUDIO DE LA DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO". En: Economía de América Latina, México, C.I.D.E., núm. 2, 1979, pp. 81 - 102.

Mungaray L., Alejandro. "DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO Y AUTOMATIZACION DE LA PRODUCCION; EL FUTURO DE LAS MAULLADORAS". En: Investigación Económica, México, Facultad de Economía de la U.N.A.M., 1983, vol. XLII, núm. 164, pp. 231 - 253.

Mungaray L., Alejandro. "AUTOMATIZACION Y REESTRUCTURACION COMPETITIVA DEL CAPITALISMO NORTEAMERICANO; UNA APROXIMACION". En: Investigación Económica, México, Facultad de Economía de la U.N.A.M., 1983, vol. XLIII, núm. 168, pp. 149 - 203.

NAFINSA. "LINEAMIENTOS ESTRATEGICOS DEL PROGRAMA DE DESARROLLO DE LA FRONTERA NORTE". En: El Mercado de Valores, año XLV, núm. 29, julio 22 de 1985, México.

NAFINSA. "PROGRAMA DE DESARROLLO DE LA FRONTERA NORTE". En: El Mercado de Valores, año XLV, núm. 27, julio 8 de 1985, México.

Oficina Internacional del Trabajo. "ANUARIO DE ESTADISTICAS DEL TRABAJO 1985", Suiza, 1987.

Palloix, Christian. "RELACIONES ECONOMICAS INTERNACIONALES O INTERNACIONALIZACION DEL CAPITAL Y DE LA PRODUCCION". En: Investigación Económica, México, Facultad de Economía de la U.N.A.M., 1978, vol. XXXVII, núm. 144, pp. 81 - 165.

Palloix, Christian. "LA INTERNACIONALIZACION DEL CAPITAL. ELEMENTOS CRITICOS", Mexico, ed. Blume, 1978. 242 p.

Pereira Gonzalo. "RELACIONES INTERNACIONALES DE PRODUCCION, LEY DEL VALOR Y DISTRIBUCION SOCIAL DEL TRABAJO EN EL MERCADO MUNDIAL", México, Siglo XXI, 1985, 92 p.

Reynolds, Clark. "EL MERCADO DE MANO DE OBRA DE MEXICO Y DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL FUTURO". En: El Trimestre Económico, vol. L (4), núm. 200, México, Fondo de Cultura Económica, 1983.

Rivas F. Sergio. "LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE MEXICO: REALIDADES Y FALACIAS". En: Comercio Exterior, vol. 35, núm. 11, México, 1985, pp. 1071 - 1084.

Robles Ferrar, José Luis. "EL MERCADO DE TRABAJO EN LA FRONTERA NORTE; REFLEXIONES SOBRE UN MARCO TEORICO DE ANALISIS". En: Enfoques, año 1, número de presentación, México, 1985, pp. 28 - 33.

Secretaría de Comercio y Fomento Industrial. "PROGRAMA DE FOMENTO INTEGRAL A LAS EXPORTACIONES (PROFIEC)", México, 1985.

Secretaría de Comercio y Fomento Industrial. "PROGRAMA NACIONAL DE FOMENTO INDUSTRIAL COMERCIO EXTERIOR 1984 - 1988 (PRONAFICE)", México, 1984.

Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial. "PLAN NACIONAL DE DESARROLLO INDUSTRIAL, 1979 - 1982", México, 1979.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "CATALOGO MEXICANO DE ACTIVIDADES ECONOMICAS", México, 1975.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "IX CENSO GENERAL DE POBLACION Y VIVIENDA, 1970" RESUMEN GENERAL. México, 1971.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "X CENSO GENERAL DE POBLACION Y VIVIENDA, 1980".RESUMEN GENERAL. México, 1981.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "ENCUESTA INDUSTRIAL MENSUAL"Publicación Mensual. varios números. México.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "ENCUESTA DE LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION". Publicación Mensual, varios números, México.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "ESTADISTICA DE LA INDUSTRIA MAQUILADORA DE EXPORTACION 1974-1983", México.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES DE MEXICO ", México, 1979 - 1983.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "PLAN GLOBAL DE DESARROLLO 1980-1982". México, 1980.

Secretaría de Programación y Presupuesto. "PLAN NACIONAL DE DESARROLLO 1983-1988", México, 1983.

Secretaría de Hacienda y Crédito Público. "DISPOSICIONES LEGALES PARA EL DESARROLLO ECONOMICO FRONTERIZO, JUNIO 1976", México, 1976.

Suarez Villa, Luis. "EL CICLO DEL PROCESO DE MANUFACTURA Y LA INDUSTRIALIZACION DE LAS ZONAS FRONTEIZAS DE MEXICO Y ESTADOS UNIDOS". En Comercio Exterior, vol. 33, núm. 10, México, 1983. pp. 950 - 960.

Sunkel, Osvaldo. "LA NATURALEZA DE LA DEPENDENCIA LATINOAMERICANA". En: René Villarreal (comp.) Economía Internacional, tomo II Teorías del Imperialismo, la Dependencia y su Evidencia Histórica, Serie de lecturas núm. 30, México, Fondo de Cultura Económica, 1979.

Sunkel, Osvaldo y Pedro Paz. "EL SUBDESARROLLO LATINOAMERICANO Y LA TEORIA DEL DESARROLLO", México, Siglo XXI, 1981, 385 p.

Tamayo, Jesús y José Luis Fernández. ZONAS FRONTERIZAS (MEXICO - ESTADOS UNIDOS)", México, C.I.D.E., 1983.

Trajtenberg, Raúl y Raúl Vigorito. "ECONOMIA POLITICA EN LA FASE TRANSNACIONAL". En: Comercio Exterior, México, vol. 32, núm. 7, 1982, pp. 712-726.

Urquidí, Víctor y Mario Carrillo. "DESARROLLO ECONOMICO E INTEGRACION EN LA FRONTERA NORTE DE MEXICO". En Comercio Exterior, México, vol. 35, núm 11, 1983, pp. 1060-1070.

Urquidí, Víctor y Sofía Méndez V. "IMPORTANCIA ECONOMICA DDE LA ZONA FRONTERIZA DEL NORTE DE MEXICO". En: Foro Internacional, México, El Colegio de México, vol. XVI, núm. 62, 1975.

Villarrespá, Verónica. "CORPORACIONES TRANSNACIONALES Y FUERZA DE TRABAJO EN EL MUNDO SUBDESARROLLADO: EL CASO DE LAS MAQUILADORAS DE EXPORTACION". En: Problemas del Desarrollo, México, Instituto de Investigaciones Economicas de la U.N.A.M., 1981, pp. 145 - 168.

Vuskovic, Pedro. "LA REESTRUCTURACION DEL CAPITALISMO MUNDIAL Y EL NUEVO ORDEN ECONOMICO INTERNACIONAL". En: Comercio Exterior, México, vol. 30, núm. 12, 1980, pp. 1324 - 1328.

Vuskovic, Pedro. "LA CRISIS ACTUAL Y EL FUTURO DE AMERICA LATINA". En: Economía de América Latina, México, C.I.D.E., núm. 15, 1986, pp. 9 - 34.