

318502

5
2ej.



ESTA ES UNA
SALIDA DE LA UNIDAD DE
BIBLIOTECA

UNIVERSIDAD INTERCONTINENTAL

ESCUOLA DE ADMINISTRACION
CON ESTUDIOS INCORPORADOS A LA
UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

DISEÑO E INSTALACION DE UN "PLAN DE INVOLUCRACION DEL PERSONAL" EN UNA COMPAÑIA MEXICANA DE SEGUROS CON EL FIN DE INCREMENTAR LA PRODUCTIVIDAD A TRAVES DE LOS RECURSOS HUMANOS.

T E S I S
QUE PARA OBTENER EL TITULO DE:
LICENCIADO EN ADMINISTRACION
P R E S E N T A N :
GUSTAVO GUTIERREZ BELLATO
ALEJANDRO MARTINEZ DAVILA

México, D. F.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

1988



UNAM – Dirección General de Bibliotecas

Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (Méjico).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

I N D I C E

I.- Introducción.

II.- Antecedentes.

- Semblanza de "GRUPO PROTECCION".
- Filosofía Gerencial de Grupo Protección.
- Análisis de las funciones y estructura del área de Servicios Administrativos.
- Organigramas del Área de Servicios Administrativos.

III.- Controles Administrativos.

- Definición.
- Proceso de Control.
- Diez Puntos Básicos para un Sistema de Control Adecuado.

IV.- Círculos de Calidad.

- Introducción
- Antecedentes
- Definición de Círculos de Calidad
- Requisitos Básicos para Establecer un Círculo de Calidad
- Filosofía básica de los Círculos de Calidad
- Objetivos
- Enfoque Teoría Z

- Funcionamiento de los Círculos de Calidad
- Opiniones de Trabajadores y Administradores del Japón sobre los beneficios de las actividades de los Círculos de Calidad

V.- Criterios del Exito

VI.- Caso Práctico

- Introducción
- Plan General
- Programas de Trabajo
- Plan General de Involucraciones
- Formatos Resueltos (Producto Final)

VII.- Conclusiones

VIII.- Recomendaciones

IX.- Glosario

X.- Bibliografía

I.- INTRODUCCION

El propósito fundamental de este trabajo es recalcar la importancia de los Recursos Humanos dentro de las empresas, para incrementar la productividad en todos sus niveles.

Para comprobar dicha hipótesis se buscó una compañía mexicana que se ajustara a los requerimientos de esta investigación, tales como, una Filosofía Gerencial que considere en sus Misiones y Valores Fundamentales a la persona (empleado, cliente, vendedor, etc.) como parte primordial del funcionamiento de la empresa.

Fue necesario analizar varias compañías hasta encontrar una que tuviera estas características y se eligió una compañía de Servicios del Ramo Asegurador que en los últimos años ha ocupado el primer lugar de ventas con respecto a la competencia. Analizando su Filosofía, Misiones, Valores y Forma de Administrar, se consideró que sería la óptima para diseñar e implantar un plan que involucre al personal para que ellos mismos detecten las desviaciones en el trabajo diario y aporten soluciones para las mismas.

Una vez elegida la Compañía se analizó la estructura organizacional para determinar en qué Área se implantaría dicho plan y se consideró que la Subdirección de Servicios

Administrativos que por su tamaño, funciones y la variedad de profesiones de sus integrantes, sería la más conveniente para implantar el plan que se diseñó para los fines antes mencionados. Además este área presenta desviaciones administrativas, que repercuten en las distintas áreas internas de la Compañía, ya que es la que proporciona servicio de manera directa tales como: mantenimiento y conservación de las instalaciones, adquisición y asignación de mobiliario y equipo, artículos de oficina, papelería, entre otros.

Considerando todo lo anterior se diseñó el plan de involucraciones a implantar apoyándolo con teorías en las cuales dan un trato especial a los recursos humanos.

Se presentaron algunos obstáculos para la implantación del plan, por lo cual fue necesario la involucración de todos los niveles comenzando de la Dirección hacia abajo, pero también se presentaron grandes facilidades y gran aceptación por parte de los involucrados así como una retroalimentación que se verá reflejada en las conclusiones.

ANTECEDENTES

De manera de antecedentes se presenta a continuación una breve historia del Seguro en México así como una explicación de lo que es una Compañía Aseguradora.

Durante el dominio español, en México, los únicos que contrataban seguros eran los comerciantes españoles que operaban en este país, y contrataban dichos seguros con aseguradores españoles.

Fué hasta el Gobierno del General Porfirio Díaz cuando se establecieron leyes y reglamentos en materia de Seguros, dichas disposiciones se encontraban en el Código de Comercio de 1884 y 1889. En esta época operaban en México las Compañías de Seguros "La Mexicana" y "La Fraternal" que desaparecieron años más tarde.

En el año de 1897 se fundó la "Compañía Anglo Mexicana de Seguros" y en 1901 aparece "La Nacional Compañía de Seguros sobre la Vida". Estas dos compañías se consideran como pioneras en este ramo.

Aunado a la creación de Compañías de Seguros, surgen las leyes que buscaban regular la organización de estas empresas. La idea del Estado al promulgar dichas leyes era la de tener una mayor intervención en materia de Seguros (Ley General de Sociedades de Seguros, 20 de mayo de 1926).

Las leyes que actualmente regulan las operaciones de las instituciones aseguradoras son: "Ley General de Instituciones Aseguradoras" y la "Ley sobre Contrato de Seguros" que fueron promulgadas en agosto de 1935. La primera estableció las bases para la verdadera mexicanización y el correcto funcionamiento de la industria aseguradora en México, y la segunda ley define y establece las normas para la interpretación y adecuada aplicación del contrato de Seguros.

Y debido a las necesidades de Seguridad Social, el estado crea otras leyes del orden público, tales como: "Ley del Seguro Social" (31 de diciembre de 1942) "Ley del Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado" (28 de diciembre de 1958) "Ley de Seguridad Social para las Fuerzas Armadas" (28 de diciembre de 1961).

Dentro del contexto económico del país, la empresa aseguradora cumple con una función dual muy importante al brindar protección e inversión al asegurado. Además de ser una importante fuente de ingresos para el estado, ya que canaliza impuestos e inversiones hacia este sector.

Las instituciones aseguradoras, están reguladas por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, a través de la Comisión Nacional Bancaria y de Seguros que es la encargada de establecer los reglamentos y la forma de operar de dichas instituciones.

autoriza tarifas, comisiones, premios, bines, promociones y nuevos productos.

Se entiende por seguro:

(*) "El Seguro es una Institución Económica que reduce el riesgo que daña los bienes, al analizarlos en grupos específicos, para determinar con cierta exactitud las perdidas accidentales que puedan sufrir durante un lapso de tiempo y que puedan ser absorbidas entre todos".

(**) "El concepto de seguro puede ser analizado desde diversos puntos de vista. Algunos autores destacan el principio de solidaridad humana al considerar como tal la institución que garantiza un sustitutivo al afectado por un riesgo, mediante el reparto del daño entre un elevado número de personas amenazadas, por el mismo peligro; otros señalan el principio de contraprestación, al decir que el seguro es una operación en virtud de la cual, una parte (el asegurado) se hace acreedor, mediante el pago de una remuneración (la prima), de una prestación que habrá de satisfacerle la otra parte (el asegurador) en caso de que se produzca un siniestro.

(*) Sistema de unidades múltiples de aprendizaje. SUMA TERMINOLOGIA BASICA. Grupo Seguros La Comercial

(**) GLOSARIO DE TERMINOS TECNICOS DE SEGUROS. Editado por el Departamento de Capacitación. Grupo Nacional Provincial

SEMLANZA DE "GRUPO PROTECCION" (*)

Se trata de la Compañía líder en el Mercado Asegurador Mexicano (Sector Privado).

La constituyen dos empresas, la primera, pionera del Seguro de Vida en México con más de 65 años de operaciones interrumpidas y la segunda fundada en 1936 y que ha logrado acumular gran experiencia y prestigio. Debido a la fusión de ambas Compañías y a la unión de sus recursos y conocimientos en 1969, han logrado un destacado prestigio en el ramo, debido a la calidad en el servicio y al número de sus productos, que se adecúan a los requerimientos de protección y economía que exige la época actual.

La estructura de la compañía está formada por dos áreas principales que son VIDA y DANOS apoyadas por las áreas administrativas y de servicio tales como: Finanzas, Sistemas, Contraloría, Recursos Humanos, Servicios Administrativos, Mercadotecnia, Jurídica, Organización, etc.

El área de vida maneja entre otros, los siguientes ramos: Seguro de Vida Individual, Grupo y Colectivo, Gastos Médicos Mayores, Plan de Últimos Servicios, Prisma (seguro de vida individual capitalizable), etc.

Y el Área de Daños Automóviles, Incendio, Terremotos, Robo, Responsabilidad Civil, Maquinaria y Equipo, Transportes, Antenas Parabólicas, etc.

Mediante la introducción al mercado y venta de dichos productos a través de la Fuerza Productora (que está formada por Agentes y Corredores, los cuales son motivados por medio de programas de incentivos, para incrementar las ventas), se logran los objetivos y metas en cuanto a ventas se refiere.

A continuación se presentan los principios que fundamentan la forma de ser y de operar del Grupo Protección, los cuales incluyen la Misión y los Valores que se interrelacionan con la Filosofía Operativa, de Administración Participativa y el sistema de Planeación.

Basándose en dichos principios y combinandolos con el estilo, fuerza y profundidad que los niveles gerenciales integren en las acciones, proyectos y con los colaboradores en general, se lograrán los objetivos y metas deseados.

(*) Para fines prácticos y éticos en este trabajo se cambió el nombre a la compañía real y se le asignó el nombre de "GRUPO PROTECCION" y en adelante así lo identificaremos.

FILOSOFIA GERENCIAL

MISSION.-

Grupo Protección tiene como misión fundamental otorgar a la sociedad el servicio de protección mediante la administración de los riesgos a que está expuesta, desarrollando coberturas para personas físicas y morales que las protejan en forma real y efectiva contra cualquier eventualidad.

Por otra parte, Grupo Protección constituye en si un medio para el desarrollo personal de todos sus colaboradores e indirectamente contribuye al bienestar de sus familias.

VALORES FUNDAMENTALES.-

En Grupo Protección se creen:

- a) En el trato honesto y ético con clientes, agentes, empleados y accionistas y la comunidad en general.
- b) En la responsabilidad social hacia su gente y por lo tanto procurara crear el ambiente propicio para facilitar su desarrollo individual y contribuir a su bienestar personal y familiar.
- c) Que a través de mantener y mejorar su posición de líder de la industria aseguradora contribuirá a su sano desarrollo.

- d) Que la forma más sana de hacer negocios es a través de vínculos intermedios profesionales (fuente productiva).
- e) Que solo la operación rentable de la libre empresa permite el desarrollo económico y social del país, en un contexto de derecho y formas democráticas de vida.
- f) Que sólamente a través de la activa participación de todos sus colaboradores se puede contribuir al crecimiento de la empresa. (**)

VALORES GERENCIALES.-

La parte más importante de la filosofía gerencial está en mantener el trato ético y profesional entre los colaboradores del Grupo, por lo que se creen:

- a) Que a través de una administración participativa se propicia el logro de productividad dentro de un clima de desarrollo y satisfacción individual. (**)
- b) Que se deben respetar las necesidades y valores de cada persona dentro de un clima de desarrollo y satisfacción individual.
- c) Que el desarrollo de sus colaboradores se obtendrá por la aplicación de sus capacidades en el ejercicio de sus deberes y mediante los programas de capacitación y desarrollo disponibles.

- d) Que el respeto y cumplimiento de los derechos laborales permitiera mantener un sano nivel de relaciones entre sus colaboradores.

FORMA DE ADMINISTRAR.-

En la operación diaria, el ejecutivo debe utilizar un sistema de administración acorde con la filosofía de la empresa, por lo que existen algunos lineamientos generales en cuanto a:

- a) Sistema Participativo de Planeación.- Es una herramienta para canalizar adecuadamente los esfuerzos de todas las unidades administrativas y lograr la consecución sistemática de las metas y objetivos generales de la organización.

Estrategia General.- En Grupo Protección se busca continuar siendo la empresa líder del mercado mexicano de seguros. Se debe mantener en el sistema asegurador la imagen de Compañía de Servicio, por lo cual se desarrolla permanentemente nuevos enfoques, que den soporte a la línea de productos y respondan a las necesidades del mercado.

Esta estrategia implica:

- 1.- Mantener el liderazgo en el mercado.
- 2.- Desarrollar cuantitativa y cualitativamente a la fuerza de ventas.
- 3.- Buscar la excelencia en el servicio, dirigido al cliente y al asegurado.

- 4.- Hacer de la eficiencia operativa el eje de sus productos, servicios y sistemas.
 - 5.- Desarrollar a su gente, a fin de contar con los mejores colaboradores.
 - 6.- Contar con los sistemas administrativos más avanzados.
- b) Filosofía Operativa.- Es filosofía del Grupo Protección buscar y ofrecer el nivel de excelencia en el desempeño del trabajo diario y en la realización de sus planes.
- Por lo anterior es importante dentro de la administración ejercida el considerar los siguientes puntos:
- 1.- Definir con claridad lo que se espera de cada área y de cada ejecutivo.
 - 2.- Definir que esperan los usuarios a todos los niveles, de los servicios que el área proporciona y que se asegure que sean satisfechos.
 - 3.- Dentro de la orientación a resultados, ser firmes en la exigencia de los mismos, reconocer aciertos y dar la retroinformación necesaria para la corrección de desviaciones.
 - 4.- Procurar que en cada puesto se cuente con los mejores elementos posibles detectando las deficiencias y aplicando las estrategias que satisfagan las necesidades de cada área o ejecutivo.

- 5.- Recordar que el servicio es la base del desarrollo por lo que se deben buscar los índices más altos de oportunidad y calidad en la atención de los asuntos de cada área.
- En todas las áreas debe existir la "Garantía de Control de Calidad", que consiste en evitar que los errores sucedan (no en detectar los errores para reprocesarlos).
- 6.- Uno de los propósitos fundamentales del Grupo Protección es el evitar "la burocratización" por lo cual se buscan:
- Delegar autoridad al máximo posible.
 - Exigir se tomen decisiones en los diferentes niveles, aunque se cometan errores.
 - No aceptar que los subalternos transfieran al jefe problemas que ellos deben resolver. En todo caso deben plantear el problema con sus recomendaciones.

c) Sistema de Administración Participativa.-

(**) La forma de administración de todos los ejecutivos del Grupo Protección, debe contribuir al logro de productividad a través de la participación de la gente en la solución de problemas y el logro de resultados, por lo que algunas prácticas administrativas que se utilizan son:

- 1.- Formación a todos los niveles de grupos de trabajo para la solución de problemas y análisis de oportunidades, aprovechando la capacidad técnica de sus integrantes.
- 2.- Compartir información del área y de la empresa, con los niveles inferiores, a fin de darles a conocer los avances y problemáticas, aprovechando las opiniones y actitudes de la gente en cada aspecto.
- 3.- Propiciar la participación de los empleados en la solución de los problemas del área, sobre todo aquellos relacionados con su puesto, ya que ellos mejor que nadie conocen el detalle de la forma en que se realiza el trabajo.
- 4.- Buscar que el trabajo genere nuevos retos en el empleado, asegurando su interés y motivación.

(**) Es la premisa fundamental para el desarrollo de este trabajo, ya que en la práctica no se habían efectuado este tipo de proyectos.

ANALISIS DE LAS FUNCIONES Y DE LA ESTRUCTURA DE LA SUBDIRECCION DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS

La Subdirección de Servicios Administrativos depende de la Dirección Administrativa, es un Área de servicio dentro de la compañía y las funciones principales que desempeña son:

La adquisición y asignación de recursos materiales necesarios para el óptimo funcionamiento operativo de la compañía, por ejemplo papelería, equipo de oficina, de transporte y mobiliario entre otros.

El adecuado y oportuno mantenimiento de los bienes inmuebles propiedad de la compañía.

La seguridad de los activos y de la integridad de los empleados depende de los planes y medidas que se desleen e implanten a través del Departamento de Seguridad.

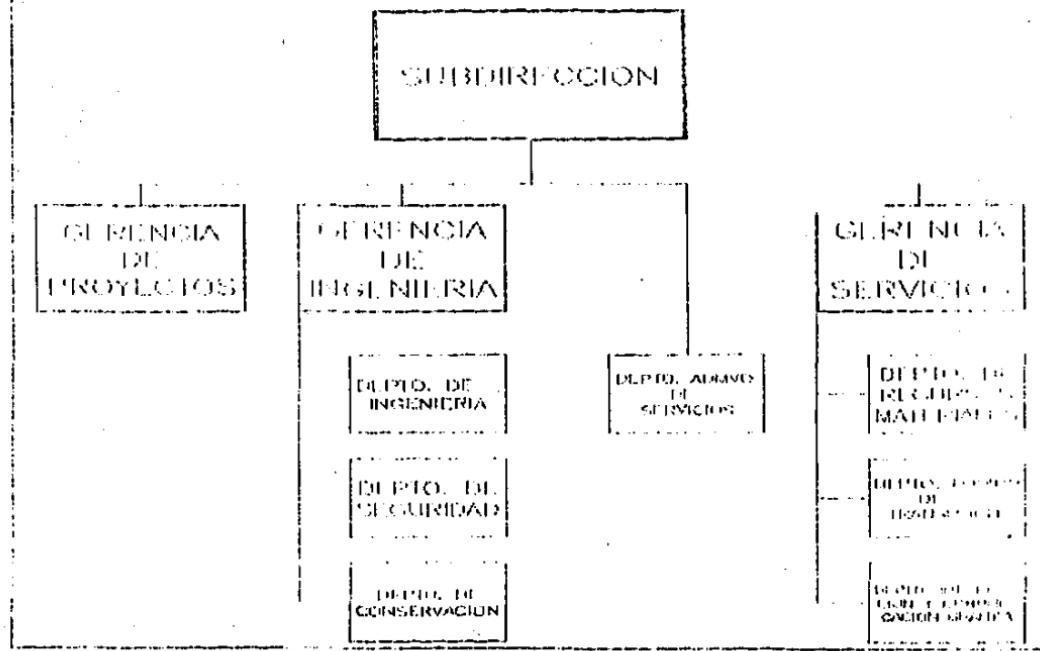
La coordinación del enlace con las Oficinas Foraneas a través de una red de comunicaciones (Telex, Telefax, mensajería y correspondencia general).

Administra los contratos y adeudos por conceptos de pagos a proveedores, anticipos por construcción de obra, pago de servicios (luz, teléfono, rentas, mensajería, etc).

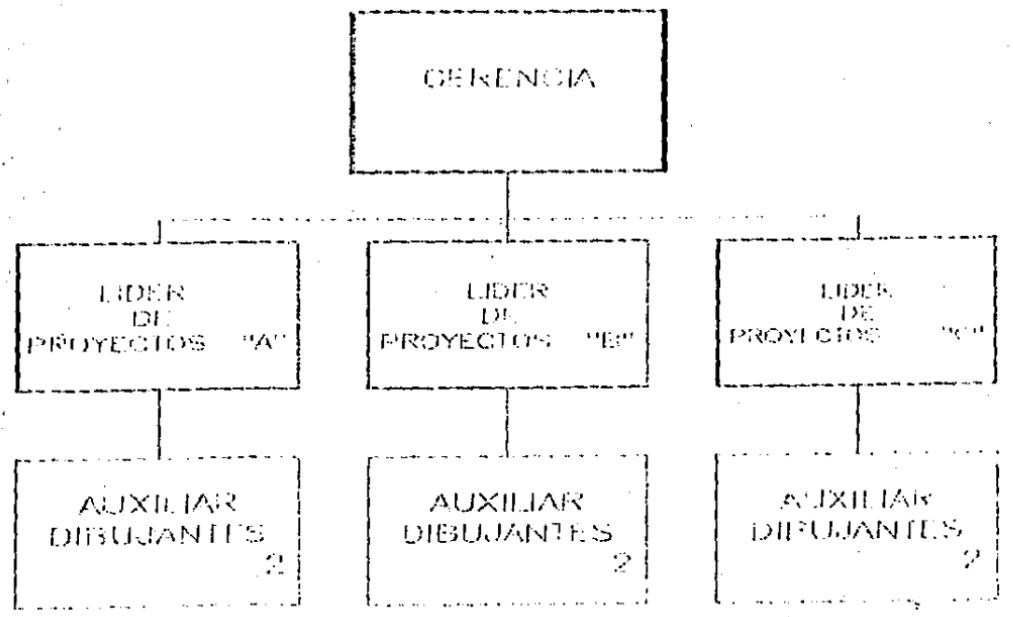
La estructura organizacional es una de las más grandes dentro de la compañía, en cuanto al numero de empleados (gran porcentaje sindicalizados) y la gran variedad de profesiones y oficios que requiere el funcionamiento de esta Subdirección.

A continuación se presentan los organigramas de la Subdirección de Servicios Administrativos y una breve descripción de puestos hasta el nivel de Jefe de Departamento. Para dichas descripciones se diseñó y aplicó un cuestionario tipo que contestarán los propios involucrados, (anexo 1) se consideró hasta el nivel de Jefes de Departamento.

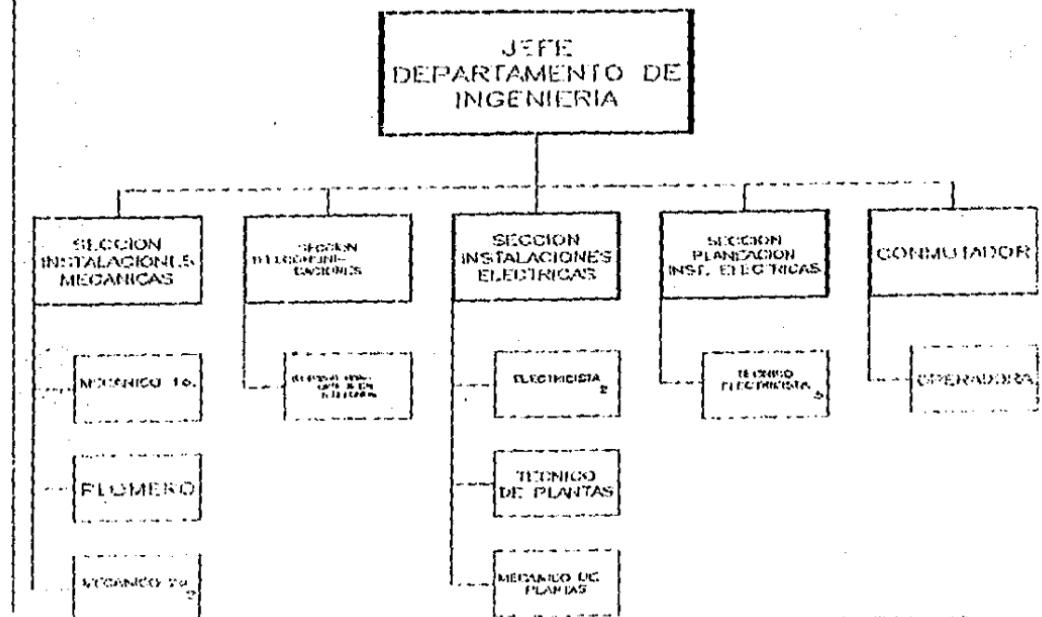
SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS



SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS
GERENCIA DE PROYECTOS



SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS
GERENCIA DE INGENIERIA



SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS
GERENCIA DE INGENIERIA

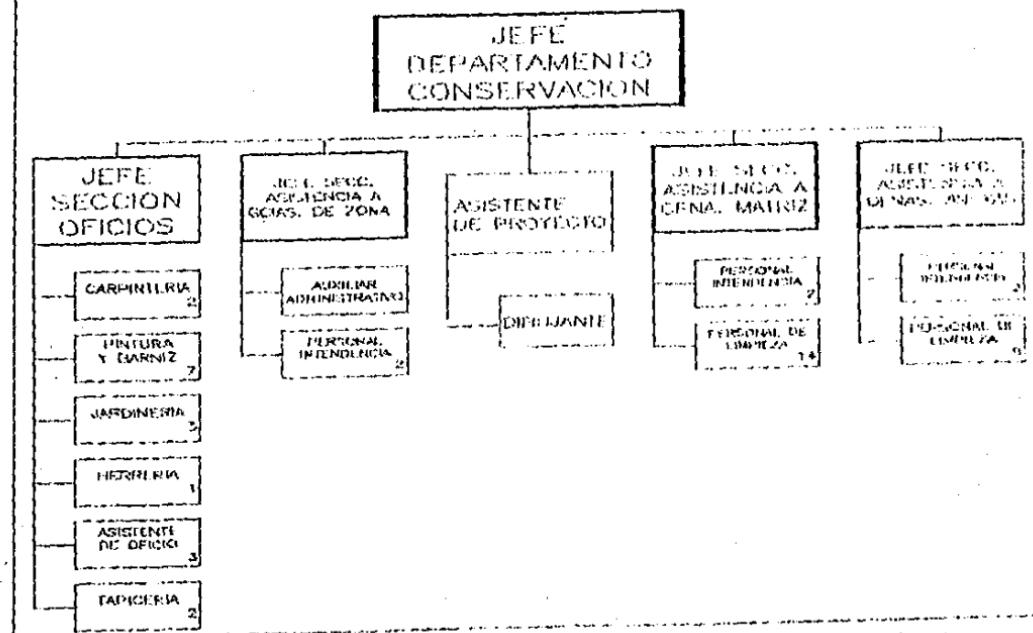
Jefe
DEPARTAMENTO
SEGURIDAD

J. SECCION
SEGURIDAD
INDUSTRIAL

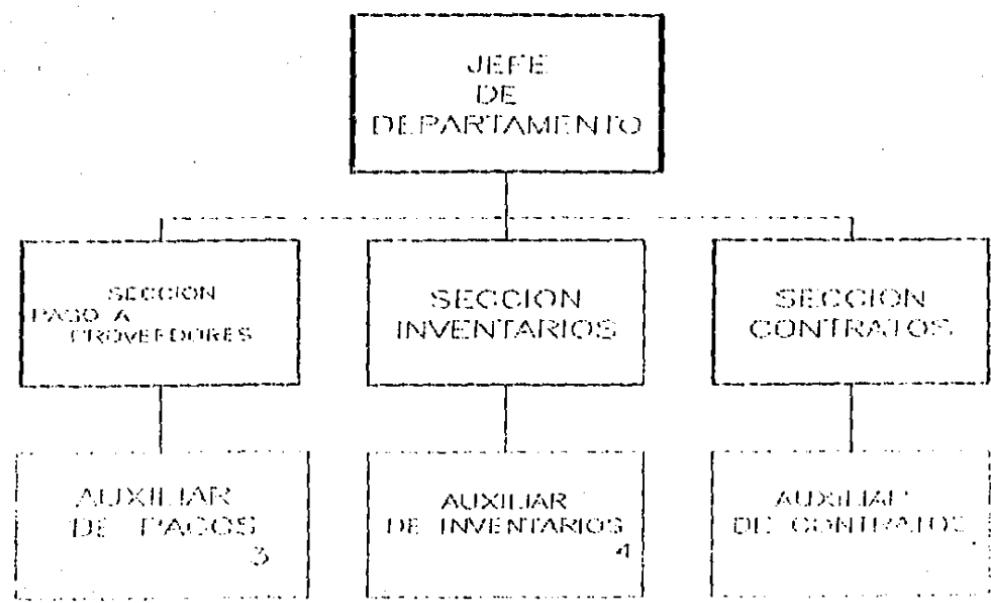
RECEPCIONISTA

POLICIA
BANCARIA
59 *

SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS GERENCIA DE INGENIERIA

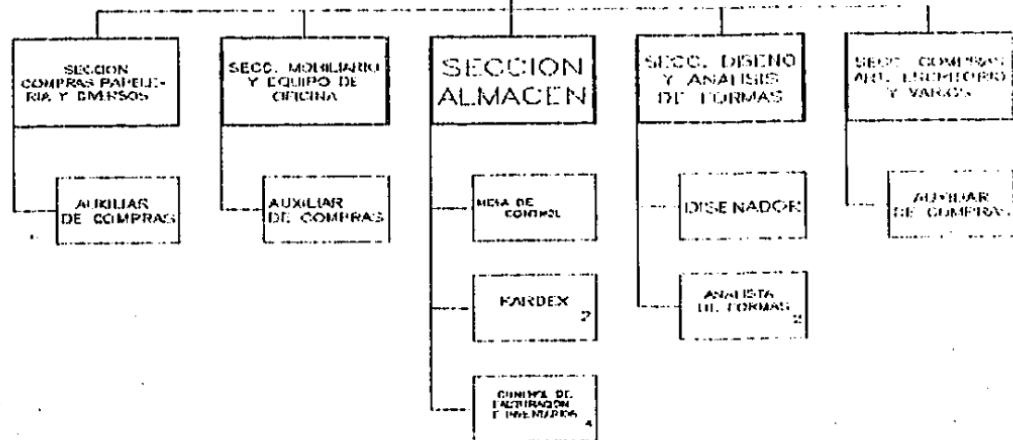


SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS
DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE SERVICIOS



SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS GERENCIA DE SERVICIOS

DEPARTAMENTO DE RECURSOS MATERIALES



SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS
GERENCIA DE SERVICIOS

DEPTO. EQUIPO
TRANSPORTE Y
COMUNICACION

SECCION
COMUNICACION
LOCAL

- MESA DE CONTROL 2
- MENSAJERO EXTERNO
- MENSAJERO DE SERVICIO 3
- MENSAJERO EXPRES 1
- MENSAJERO INTERNO 2
- DISTRIBUIDOR FOTOCOPIADORA 2
- MENSAJERO ESPECIAL

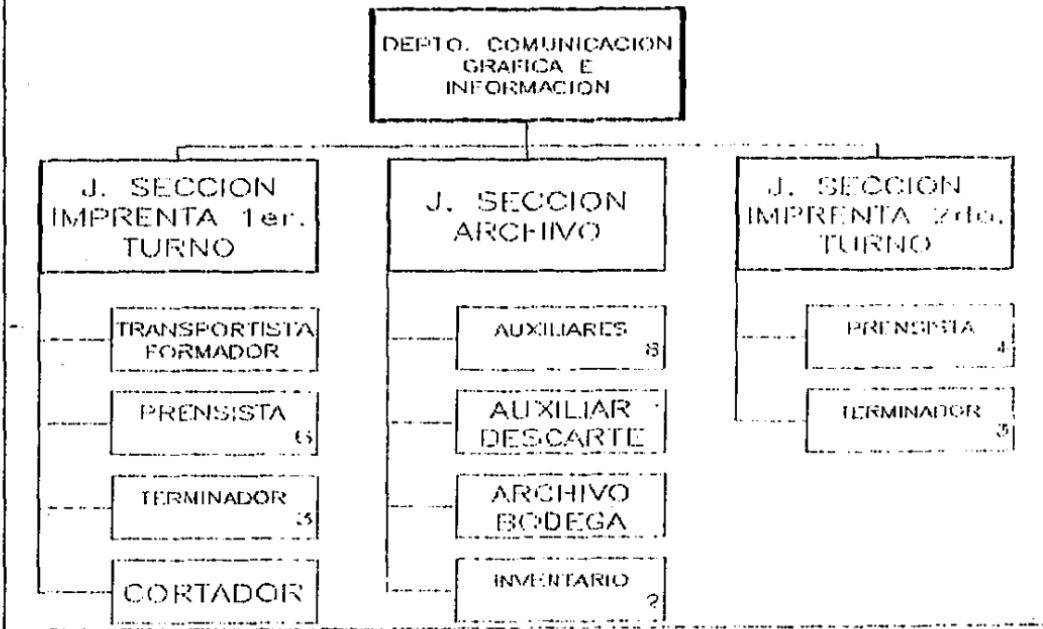
SECCION
COMUNICACION
FORANEA

- MESA DE UNIDOS FORANEOS 3
- MENSAJERO FORANEO
- REGISTRO DE VALORES
- MESA DE RECEPCION FORANEOS
- OPERADORA DE TELEX Y TELEFAX
- AUXILIAR TRAMITACION DE PAGOS
- AUX CORRESPONDENCIA 2
- MESA CONTROL DE AGENTES

SECCION
EQUIPO DE
TRANSPORTE

- AUXILIAR
- AUX. AUTOS DE FUNCIONARIOS
- AUX. AUTOS DE SERVICIO

SUBDIRECCION SERVICIOS ADMINISTRATIVOS
GERENCIA DE SERVICIOS



DESCRIPCIONES DE PUESTO

SUBDIRECTOR DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS

Objetivos:

- Brindar a la compañía los servicios de mantenimiento y conservación de bienes muebles e inmuebles.
- Brindar seguridad.
- Suministro de recursos materiales de optima calidad.
- Realizar pagos a proveedores.
- Llevar a cabo la supervisión de obras.
- Manejar la comunicación y la información correspondiente a nivel general entre todas las oficinas.
- Administrar y controlar los cobros por pago a proveedores, anticipos por construcción y pago de servicios, etc.

Reporta directamente al Director Administrativo.

Le reportan:

- Gerente de Ingeniería.
- Gerente de Proyectos.
- Gerente de Servicios.
- Jefe de Departamento Administrativo de Servicios.

GERENCIA DE INGENIERIA

Objetivos:

- Proporcionar el servicio de mantenimiento y conservación de las instalaciones físicas de la compañía.
- Asesorará el óptimo funcionamiento de la red telefónica a nivel de toda la República y hará una evaluación del equipo que se requiere instalar para soportar y apoyar el crecimiento de la compañía.

Le reporta directamente al Subdirector de Servicios Administrativos.

Le reportan:

- El Jefe de Departamento de Ingeniería.
- El Jefe de Departamento de Conservación.
- El Jefe de Departamento de Seguridad.

JEFE DE DEPARTAMENTO DE INGENIERIA.

Objetivos:

- Se encargara de dar el mantenimiento adecuado al sistema de telecomunicaciones y redes de teleproceso, de las instalaciones eléctricas.

Le reporta directamente al Gerente de Ingenieria.

Le reportan:

- El Jefe de Sección de Instalaciones mecánicas.
- El Jefe de Sección de Telecomunicación.

- El Jefe de Sección de Instalaciones eléctricas.
- El Jefe de Sección de Comunicaciones.

JEFE DE DEPARTAMENTO DE CONSERVACION.

Objetivos:

- Asegurar la conservación de los bienes muebles e inmuebles de la compañía.
- Efectuar los cambios necesarios de mobiliario y equipo de oficina.
- Garantizar la limpieza de las instalaciones.

Reporta directamente al Gerente de Ingeniería.

Le reportan:

- El Jefe de Sección de Oficios.
- El Jefe de Asistencia a Gerencias de Zona.
- Asistencia a Matriz y a Oficinas anexas.
- Asistencia de proyecto.

JEFE DE DEPARTAMENTO DE SEGURIDAD.

Objetivos:

- Salvaguardar la integridad física del personal así como los bienes muebles e inmuebles.
- Supervisar y coordinar al personal de vigilancia en todas las instalaciones.
- Mantener las medidas de control de entradas y salidas tanto del personal como de visitantes.

Le reporta directamente al Gerente de Ingeniería.

Le reportan:

- El Jefe de Sección de Seguridad Industrial.
- La Policía Bucanaria.

GERENTE DE PROYECTOS

Objetivos:

- Realizar análisis respecto a las necesidades de la compañía como son:
- Nuevas instalaciones físicas.
- Adaptación y/o acondicionamiento de edificios y oficinas.

Reporta directamente al Subdirector de Servicios Administrativos.

Le reportan:

- Tres líderes de proyecto.

JEFE DE DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE SERVICIOS

Objetivos:

- Tramitar y efectuar pagos a proveedores.
- Proporcionar anticipos por concepto de construcción de obra.
- Realizar el pago de servicios (Luz, teléfono, mensajería, suscripciones a periódicos y revistas, etc.).

- Administrar los recursos del fondo fijo de cara chica.
- Controlar el inventario de cuadros, colecciones de arte y equipos de transporte.
- Custodia y asignación de vales de gasolina al personal autorizado.

Le reporta directamente al Subdirector de Servicios Administrativos.

Le reportan:

- El Jefe de Sección pago a proveedores.
- El Jefe de Sección de inventarios.
- El Jefe de Sección de contratos.

GERENCIA DE SERVICIOS.

Objetivos:

- Asegurar el suministro oportuno de los recursos materiales que se destinan para la operación diaria de la compañía.
- Mantener actualizado y depurado el archivo general con el fin de asegurar el resguardo de la información de la compañía.
- Proporcionar el servicio interno de comunicación y correspondencia.

Le reporta directamente al Subdirector de Servicios Administrativos.

Le reportan:

- El Jefe de Departamento de Recursos materiales.
- El Jefe de Departamento de Comunicación y Equipo de transporte.
- El Jefe de Departamento de Comunicación e Información Gráfica.

JEFE DE DEPARTAMENTO DE RECURSOS MATERIALES.

Objetivos:

- Asegurar el suministro de recursos materiales.
- Estandarizar artículos de escritorio dependiendo del nivel jerárquico del usuario que lo solicite.

Le reporta directamente al Gerente de Servicios.

Le reportan:

- El Jefe de Sección de Compras (papelaria y diversos).
- El Jefe de Sección de Mobiliario, Ambientación y Equipo de Oficina.
- El Jefe de Sección de Almacén.
- El Jefe de Sección de Análisis y Diseño de Formas.
- El Jefe de Sección de compras de artículos de escritorio y varios.

JEFE DE DEPARTAMENTO DE COMUNICACIONES Y EQUIPO DE TRANSPORTE.

Objetivos:

- Mantener la comunicación veraz y oportuna a nivel compañía. Enlazar a Oficina Matriz con oficinas de servicio locales y foráneas, así como con otras compañías y/o instituciones a través de correspondencia y mensajería internas y/o utilizando el teletax o telex.
- Coordinar el centro de fotocopiado y deberá optimizar el costo por este concepto.
- Así mismo tendrá el control en la asignación y mantenimiento del equipo de transporte y de los autos asignados a funcionarios.

Le reporta directamente al Gerente de Servicios.

Le reportan:

- Los Jefes de Sección de Comunicaciones locales y foráneas.
- Jefe de equipo de transporte.

JEFE DE DEPARTAMENTO DE INFORMACION Y COMUNICACION GRAFICA

Objetivos:

- Proporcionar a toda la compañía servicios y apoyo en las comunicaciones que se requieren tales como: impresiones de formas, manuales e instructivos, posters y/o carteles de apoyo a las divisiones.

compañías que sean lanzados, circulares boletines, revistas y folletos internos.

- Además tiene a su cargo el servicio de control, requerido, depuración y distribución de la información que sea emitida v/o requerida por las diversas Areas de la compañía.

Le reporta directamente al Gerente de Servicios.

Le reportan:

- Jefes de Sección de Imprenta.
- Jefe de Sección de archivo.

A N E X O 1

CUESTIONARIO " DESCRIPCION DE PUESTOS "

DIRECCION _____ SUBDIRECCION _____
GERENCIA _____ DEPARTAMENTO _____

a) Nombre del Puesto

b) Propósito General

c) Puesto inmediato al que reporta

d) Puesto (es) que le reporta (n)

DECLARACION

NOMBRE _____

FIRMA _____

CONTROLES ADMINISTRATIVOS

DEFINICION DE CONTROL

El control implica la medición de lo logrado en relación con el estandar y la corrección de las desviaciones, para asegurar la obtención de los objetivos de acuerdo con el plan.

El control está estrechamente ligado con la planificación, una vez que un plan se pone en funcionamiento, el control es necesario para medir el progreso. El control nos ayuda para descubrir las desviaciones en relación con los planes y nos indica la acción correctiva.

Un control adecuado puede significar el establecer nuevas metas, formulación de nuevos planes, cambios en la estructura organizativa, mejoramiento de la función de desarrollo de personal y realización de cambios importantes en las técnicas de dirección.

Existen muchos tipos de controles, los cuales en su mayoría son parciales ya que van encaminados hacia áreas determinadas como son:

- La calidad de producto.
- El flujo de caja.
- Manejo de los costos.
- Etc.

que nos demuestran el resultado de un área, pero no un control global de la compañía.

PROCESO DE CONTROL

El control consiste en verificar si todo ocurre en conformidad con el plan adaptado, con las instrucciones emitidas y con los principios establecidos.

El control administrativo trata de obliuar a que los acontecimientos sucedan de acuerdo con los planes.

El mejor control corrige las desviaciones de los planes a medida que ocurren.

El proceso básico de control está formado por tres etapas:

- a) Establecimiento de estándares.
- b) Medición de lo ejecutado de acuerdo con los estándares.
- c) Corrección de las desviaciones de los estándares con los planes.

a) ESTABLECIMIENTO DE ESTÁNDARES

Son criterios establecidos de acuerdo con los cuales se pueden medir los resultados reales; generalmente los estándares están establecidos en unidades específicas.

10. MEDICION DE LO EJECUTADO

Verifica en relación con el establecimiento de estándares, ya que si estos son adecuadamente establecidos y se existen medios disponibles para determinar exactamente lo que los subordinados están haciendo, la valoración del desempeño presente o futuro es más fácil.

11. CORRECCION DE LA EJECUCION

Si los estándares están diseñados para reflejar la estructura administrativa y el desempeño es medido en estos términos, la corrección de las desviaciones es sencilla, puesto que entonces el ejecutivo conoce exactamente donde se deben aplicar las medidas correctivas en la asignación de funciones.

La corrección de las desviaciones en el desempeño es el punto en donde se unen el control con las otras funciones de la administración por ejemplos:

El ejecutivo puede corregir mediante una mejor delegación y adiestramiento de los subordinados o puede corregir por medio de una mejor dirección, etc. con esto nos muestra que el proceso administrativo es un sistema integral.

10 PUNTOS BASICOS PARA UN SISTEMA DE CONTROL ADECUADO

- 1) Toda sistema de control debe de reflejar la naturaleza y la función que van a desarrollar.
- 2) Los controles deben reflejar rápidamente las desviaciones, dicha información debe de llegar al ejecutivo tan pronto como sea posible, de tal manera que evite el aumentar la desviación.
- 3) Los controles deben de mirar hacia adelante.
- 4) Los controles deben señalar las excepciones en los puntos estratégicos. Los controles no solo deben indicar las desviaciones, sino indicar con minuciosidad donde las desviaciones son importantes o estratégicas para su operación.
- 5) Los controles deben ser objetivos. El control objetivo debe ser definido y determinado en forma clara y precisa.
- 6) Los controles deben ser flexibles, debemos mantenerlos factibles en caso de cambio de planes, circunstancias imprevistas o de fracasos claros.
La flexibilidad en el control se logra mediante la flexibilidad en los planes.

- 7) Los controles deben reflejar el modelo de organización . Siendo la organización el principal medio para coordinar el trabajo de las personas con la asignación de funciones y la delegación de autoridad, también es el medio para mantener el control.
- 8) Los controles deben ser económicos. El control debe justificar lo que cuesta, la economía es relativa, puesto que los beneficios varían de acuerdo con la importancia de la actividad, el tamaño de la empresa, los gastos que puedan sobrevenir por falta de control y la contribución que el sistema puede hacer.
- 9) Los controles deben ser comprensibles. El ejecutivo que los va a realizar debe conocer y entender todo el sistema de control impuesto.
- 10) Los controles deben indicar una acción correctiva. Un sistema adecuado de control debe descubrir donde han ocurrido las fallas, quien es el responsable de ellas y que debe hacerse acerca del asunto.

CIRCULOS DE CALIDAD

INTRODUCCION:

El círculo de calidad es una nueva clave motivadora para los trabajadores. Las organizaciones como el hombre en si mismo, cada vez se concientizan más de sus valores y es por esto que se necesita una estructura social más humana, que le permita avanzar hacia su completa realización integral. Además de que la organización ayuda a satisfacer las necesidades primarias del trabajador, debe apoyar al crecimiento personal, puesto que el hombre necesita satisfacer otras necesidades tales como la seguridad y el reconocimiento (*). Los círculos de calidad contribuyen a lograr motivación entre sus participantes.

El bienestar del trabajador se ve reflejado en su trabajo, por lo cual, si el trabajador satisface sus necesidades aumenta la productividad y la calidad del trabajo.

En México por la situación socio-económica actual se tiene que lograr una alta productividad con una óptima calidad para ser competitivos, es por eso que en nuestro país se deberán hacer esfuerzos para implantar círculos de calidad que apoyen a la productividad.

(*) Teoría motivacional. Abraham Maslow (1908 - 1970)

ANTECEDENTES:

El surgimiento de los círculos de calidad se remonta al año de 1949 en Japón, al término de la segunda guerra mundial y como consecuencia de ésta, ya que Japón quedó destruido tuvo que enfrentarse a la imperiosa necesidad de reestructurar la economía nacional.

Año y medio después ante la creencia de que la industria se volvía ineficaz al no avanzar en forma similar el estudio, análisis y las rutinas laborales, el Sindicato de Científicos e Ingenieros Japoneses decidió invitar al Dr. W. E. Deming, (catedrático norteamericano de estadísticas) a participar dirigiendo el primer "Seminario sobre Control de Calidad". Durante este seminario, el Dr. Deming les mostró como aplicar técnicas estadísticas para identificar problemas de calidad y productividad dentro de la planta. Estas mismas técnicas habían sido desarrolladas por ingenieros industriales en Estados Unidos y que aún actualmente son usadas en los Círculos de Calidad.

Lo que marcó la diferencia entre las técnicas usadas en los Estados Unidos y las usadas en Japón, a pesar de ser las mismas en ambos países; fue la determinación de los japoneses para impartírselas a sus empleados de producción para después delegar en ellos la autoridad y el poder que proporcionaran cambios en la organización del trabajo, dando como resultado el aumento de la productividad y mejora de la calidad del bien o servicio.

En el año de 1951, se instituye el "Premio Deming" como reconocimiento a los círculos de calidad japoneses más sobresalientes.

Tres años después, en 1954, el Dr. J. M. Duran, también catedrático norteamericano, impartió una conferencia en el "Seminario Administrativo de Control de Calidad" también organizado por el Sindicato Científico de Ingenieros Japoneses.

A través de Deming y Duran se dejó ver claramente en el Japón, la influencia de los Estados Unidos.

En 1962, auspiciado por el Sindicato, el Doctor Kauro Ishikawa publicó un libro sobre el Control de Calidad para supervisores llamado "Gemba to QC".

Así podemos llegar a la conclusión que los Círculos de Calidad tuvieron su origen no solo en las técnicas estadísticas de los Doctores Deming y Duran, sino en la atención que los japoneses dieron al lado humano de la organización.

DEFINICION DE CIRCULOS DE CALIDAD

Son aquellos formados por un grupo de empleados de la misma área de trabajo, que se reúnen voluntariamente con el objetivo de resolver problemas vinculados a sus propias tareas, para lo cual, han sido adiestrados en técnicas de análisis, y presentación formal a la gerencia. (*)

Un circuito de calidad constituye un grupo de empleados, quienes realizan labores semejantes en una área de trabajo común y se reúnen periódicamente para identificar, estudiar y eliminar problemas relacionados con el trabajo diario. (**)

REQUISITOS BASICOS PARA ESTABLECER UN CIRCULO DE CALIDAD:

El primero y el mas especial, es la existencia de un enfoque administrativo humanístico.

La administración humanística se caracteriza por la preocupación que se tiene por los empleados y sus sentimientos. El comentariso "La gente constituye nuestro bien más preciado" debe ser sincero y demostrarse con la debida actitud por parte de los administradores y supervisores en todos los niveles de la empresa.

Los Círculos de Calidad y la Administración Dictatorial son totalmente incompatibles.

1

(*) Universidad de las Américas A. C.
Extensión de Educación Continua
Puebla, México.

(**) Círculos de Calidad. Nuevo enfoque para aumentar la productividad del personal.
Modern Business Reports, New York, N.Y., U.S.A.
Coovrsith 1981 por Alexander Hamilton Institute, Inc.

FILOSOFIA BASICA DE LOS CIRCULOS DE CALIDAD:

Los círculos de calidad tienen como filosofía básica, el que tanto las personas se interesaran más por su trabajo si fueran involucradas en la toma de decisiones sobre su propio trabajo, ya que esto lleva a crear en el individuo un sentido de responsabilidad, de formar parte de la empresa, tomando una actitud creativa de la solución del problema.

Los círculos de calidad no son un sistema, son una forma de vida en la organización, es una forma de entender al hombre. Es un compromiso de la organización por intentar crear circunstancias que produzcan una mayor autorrealización y felicidad del individuo a través del trabajo mismo.

OBJETIVOS DE LOS CÍRCULOS DE CALIDAD

Dentro de las principales metas de los círculos de calidad podemos citar como las fundamentales:

1. El logro del mejoramiento de los niveles de efectividad conjuntando la productividad de la empresa con la satisfacción de los empleados involucrando a la mayoría del personal posible contribuyendo al desarrollo y mejoramiento de la empresa.
2. De básica importancia es el fortalecimiento del respeto humano mediante la creación de una atmósfera de trabajo digna y adecuada, en la que el empleado se sienta motivado y comodo, lo que dara como consecuencias:
3. El desarrollo de la capacidad y el potencial humano de tal manera que produzca en el empleado mayor autorealización y felicidad a través de su mismo trabajo, estimulando así su creatividad.

Todo esto se reflejará en un incremento de la productividad de la empresa.

ENFOQUE TEORIA " Z "

El Círculo de Control de Calidad es lo que más se apega a la esencia de la teoría " Z ".

Lo principal de estos círculos es compartir con la administración la responsabilidad de definir y resolver problemas de coordinación y productividad, diciéndolo de otra manera, los Círculos de Calidad nos presentan los errores que se puedan dar en la organización y dan la señal de alarma.

Los Círculos de Calidad creados en Japón son una forma de obtener a costo relativamente bajo, una productividad más alta, de mejor calidad, provocando en los empleados un mejor estado de ánimo.

En Japón existe una dirección general de Círculos de Control de Calidad del Sindicato de Científicos e Ingenieros Japoneses donde se registran oficialmente los Círculos de Calidad. Existe un promedio anual entre cincuenta y sesenta sugerencias puestas en práctica por trabajador. Estas sugerencias son resultado de la participación en masa en todos los niveles, son ideas para mejorar el trabajo que van a contribuir a incrementar la productividad de la empresa.

FUNCIONAMIENTO DE LOS CIRCULOS DE CALIDAD:

En Japón están constituidos por grupos de uno a diez empleados asionados en forma permanente, formando un grupo natural de trabajo donde las actividades de todos están relacionadas entre sí.

Los Círculos individuales se vinculan entre sí a través del "Círculo C - C". La tarea de cada uno de ellos es encabezada por un supervisor y va a consistir en el estudio de problemas o desviaciones de producción o servicios que intervienen en el ámbito de su trabajo.

Generalmente un Círculo realiza un proyecto de estudio que puede resolverse a corto plazo. El mes de noviembre, ha sido designado en Japón como "mes nacional del C - C", ya que se realizan convenciones donde se hace un análisis de los adelantos logrados y se les otorga un reconocimiento a los individuos más destacados en cada C - C.

Por lo regular el Círculo se reúne una o dos horas a la semana para discutir el proyecto. A continuación empieza un estudio sistemático del problema. Aproximadamente a las seis semanas se finaliza el periodo de estudio y se vuelven a reunir para analizar los datos y así determinar cuál fue el origen del problema.

Habiendo identificado el origen suelen tomá medidas necesarias para remediarlos. Si el mismo equipo puede poner en práctica su sugerencia lo hace. En caso de ser una incógnita más general, se puede pedir que se forme un equipo de C - C para que busque cuál es el origen del problema. Y finalmente se plantea y se desarrolla la decisión.

Los resultados del estudio así como el problema resuelto serán publicados en un boletín interno de la compañía, el Círculo recibirá un reconocimiento cuando su solución sea brillante, en seguida los demás empleados serán informados del resultado obtenido por el C - C, con el propósito de que todos se enteren de la relación existente entre el trabajo realizado exitosamente y las utilidades de la compañía y el monto de sus prestaciones.

(*) Los japoneses ponen mucho énfasis en que el éxito de sus Círculos C - C no depende exclusivamente de la técnica, sino de este aspecto humano fundamental de sus objetivos productivos. Tal como ha sido manifestado: los propósitos fundamentales del Círculo C - C son:

- Contribuir a mejorar y desarrollar la empresa.
- Respetar el lado humano del individuo.
- Poner de lleno todo el talento humano para extraer, finalmente, posibilidades infinitas. (*)

Las actividades del círculo deben diseñarse en tal forma que paulatinamente se eleve el escudo de armas o más bien la parte

espiritual del individuo, como consecuencia natural de participar en la actividad.

Una de las actividades de los Círculos de C - C deben ser el llevar a cabo el que el ser humano encuentre en la empresa un lugar donde pueda usar su raciocinio, sabiduría, donde las relaciones armónicas broten espontáneamente y donde operadores y supervisores no sean considerados como máquinas pidiéndoles la realización de una labor determinada con un grupo de estándares.

En lugar de inculcarles a los operadores una disciplina para que realicen su trabajo se deberá permitir al trabajador mejorar e dárles oportunidades de expresar sus opiniones o de presentar información que les sea útil para progresar.

(+) Las recompensas deben compartirse con los empleados si se desea que el concepto fundamental de participación y distribución igualitaria adquiera su verdadero significado. Uno de los mejores deseos de la gente que trabaja es obtener un mejor ingreso. Los objetivos del Círculo C - C incluyen un salario que se incremente. La teoría dice que a medida que el pastel aumenta de tamaño, la tarta también se hace mayor. Las actividades del Círculo C - C incrementa las utilidades de la compañía y, finalmente el ingreso de los individuos que contribuyeron, a través de las actividades del Círculo de C - C, a multiplicar los dividendos de la empresa. (+)

El Círculo de C + C no puede entenderse en forma aislada, sino solo como una de las partes de un sistema organizacional más grande y más complejo. Y dicho sistema está sustentado en la Teoría " Z ".

(*) TEORÍA " Z "
WILLIAM OUCHI
FONDO EDUCATIVO INTERAMERICANO
MÉXICO, 1982
F.P. 281 - 282 - 284

OPINIONES DE LOS TRABAJADORES Y EMPLEADOS DEL JAPON SOBRE LOS BENEFICIOS DE LAS ACTIVIDADES DE LOS CIRCULOS DE CALIDAD.

MIEMBROS DE LOS CIRCULOS

(Trabajadores)

1. Adquieren conocimientos y experiencia para su trabajo.
2. Obtienen una solución de los problemas subsiguientes.
3. Se adquiere habilidad para hablar en público.
4. Facilita la ejecución del trabajo.
5. Aumento de la conciencia por el mejoramiento.
6. Se fortalecen los equipos de trabajo.
7. Disminuyen los accidentes laborales.
8. Se reducen los costos.
9. Mejoramiento de la información.
10. Se fortalecen las relaciones humanas.

OPINIONES DE LOS ADMINISTRADORES DEL JAPON

1. Desarrollo en la conciencia en la solución de problemas.
2. Se fortalecen los equipos de trabajo.
3. Se incrementa la productividad.
4. Se fortalecen y se mejoran las relaciones humanas.
5. Aumenta el nivel técnico de la supervisión.
6. Se desarrolla la habilidad de expresión.
7. Aumenta la conciencia por el mejoramiento.
8. Disminución de cargas de trabajo.
9. Se desarrolla un mejor ambiente laboral

CRITERIOS DEL EXITO

En nuestro estudio acerca de la excelencia para aumentar la productividad dentro de la empresa, es necesaria la cooperación de todos los empleados, viendo como resultado que para el buen funcionamiento de la empresa, se requiere de "productividad contando con las personas". Todas las personas lo reconocen de palabra pero pocas con hechos.

Thomas Peters y Robert Waterman realizaron un estudio (*) sobre técnicas administrativas para llegar a la excelencia de la organización, resumiendo sus experiencias en ocho puntos claves que distinguen a las empresas más sobresalientes, empresas que insisten y tratan a sus colaboradores como adultos.

Los atributos que caracterizan a estas empresas como las mejores son:

1. Enfasis en la acción.

Buscan experimentar, intentar y aprender constantemente, implementar sistemas que mantienen ligera a la empresa.

2. Permanecen cerca del cliente.

Estas empresas buscan aprender de la gente a quienes sirven y de sus clientes. Froveen de servicio, calidad y garantía a los consumidores de sus productos y servicios.

3. Autonomía Iniciativa.

Las comunidades exitosas apoyan a la gente en el desarrollo de iniciativas en toda la organización. Tanto los hombres como las mujeres apoyando los intentos realizados.

4. Productividad contando con las personas.

Es decir que no toman actitudes divisionistas o separatistas en el trabajo ni creen que la inversión de capital sea la fuente principal de productividad; sino que buscan respetar al individuo porque lo consideran fuente de ideas valiosas.

5. Poseen valores en movimiento.

Ya que la filosofía de la organización tiene más que ver con los logros alcanzados que con recursos tecnológicos, económicos, su estructura organizacional, programas de trabajo y agendas, etc. Insistiendo en que los directores permanezcan en contacto con el negocio esencial de la compañía.

6. Apegarse a lo conocido. "Zapatero a tus zapatos".

Nunca adquieren negocios que no saben manejar, ya que normalmente buscan un crecimiento en el ramo conocido aunque existen excepciones.

(*) "En Busca de la Excelencia", Peters, Thomas J. y Waterman, Robert H. Editorial Láser Press, México 1984.

7. Personal reducido a lo esencial. Conservar una forma simple.

Estructuras jerárquicas: alto reducido. Pocos niveles administrativos. Poca gente en los niveles superiores.

8. Actitud simultáneamente estricta y relajada.

Fomentar un clima en el que haya dedicación a los valores principales de la compañía, combinada con cierta tolerancia para todos los empleados que acaten esos valores.

Se hace énfasis en el punto cuatro ya que habla sobre lo que hemos venido desarrollando en esta tesis, la importancia del individuo en relación con el incremento de la productividad en la empresa, basándose en el respeto a la persona.

Las empresas deben basar su actuación en la simple creencia de que las personas responden bien si son tratadas como adultos. Hay que tratar a las personas como socios, con dignidad y respeto no como la inversión de capital sino como la principal fuente de productividad.

El entorno es otro factor a considerar sobre el tema, si se le proporciona al individuo un lugar de trabajo donde se sienta cómodo y donde pueda desarrollar plenamente su trabajo creando así excelentes resultados.

La clave para el buen funcionamiento de estos enunciados es la **comunicación**. Debe llevarse a cabo cara a cara, para que pueda ser el instrumento que consiga que la gente se interese por el trabajo, para mantener credibilidad y generar entusiasmo.

Queremos hacer notar que la filosofía del "Grupo Protección", así como sus principios se basan en el punto cuatro que describimos anteriormente.

C A S O P R A C T I C O

INTRODUCCION

Considerando las necesidades que presentan las distintas áreas de la compañía " Grupo Profeción ", en cuanto a controles y apoyos administrativos y en base a la filosofía gerencial que se practica, se ha definido un plan que influenciado con los conceptos mencionados en los capítulos anteriores nos permitirá lograr la implementación de controles administrativos que ayuden a incrementar la productividad por medio de la involucración del personal.

Ese plan abarca desde la definición de los objetivos del proyecto hasta la evaluación y presentación de resultados.

A continuación se presentan en forma detallada los pasos que se siguieron durante el proyecto, desde su inicio en la intervención hasta la elaboración de cédulas de problemas y soluciones y programas de trabajo contenido fechas de compromiso, inicio y fin de los proyectos que de estos surgen, restando únicamente dar marcha al seguimiento de implementación de las medidas requeridas.

Todo esto se desarrollara bajo la supervisión y asesoría de los realizadores de este plan, sosteniendo el enfoque de la aplicación de los controles administrativos a través de la involucración del mismo personal.

PLAN GENERAL

a) OBJETIVOS GENERALES

Por medio de la implantación de controles administrativos se deberá: Incrementar la productividad del área cuidando los aspectos de calidad, oportunidad y efectividad de las operaciones, así como la imagen del área a través de la participación de la gente.

b) OBJETIVOS DEL ESFUERZO

- 1.- Crear conciencia en los Subdirectores sobre su debilidad para poder resolver eficientemente todos los proyectos o problemas que se les presentan.
- 2.- Crear conciencia de que no podemos solos y que por lo tanto debemos apoyarnos en nuestros colaboradores, que son muy brillantes y que sobre todo conocen el detalle de las cosas.

c) BASES EN LAS QUE SE SUSTENTA

- 1.- Se requiere la involucración del director y de los subdirectores tanto en la supervisión y seguimiento como en la motivación del proyecto.
- 2.- Los gerentes y jefes de departamento se involucrarán a través de la detección y definición de los problemas y

- se preocupan por ayudar a sus subordinados a encontrar soluciones a los medios.
- 3.- Es un esfuerzo que se apoya en la participación de los involucrados directos en los problemas y situaciones a analizar.
- 4.- Se preocupa por atacar los problemas en las operaciones sustantivas del área.
- 5.- Busca medidas de soluciones prácticas que generen resultados concretos y tangibles.
- 6.- Es un proyecto de carácter general que se adecua a las necesidades de cada Área involucrada.
- 7.- Se apoya a la filosofía que sigue la compañía.

Como resultado de los planteamientos anteriores y para la realización y seguimiento de las soluciones planteadas se elaboraron Cédulas de Problemas y Soluciones, y Programas de Trabajo que están estructurados de la siguiente forma:

Función de Negocios

Subdirección de Servicios Administrativos. Gerencia de que se trate.

Problema:

- 1.- Enunciado del Problema.

En forma breve se describe de manera que a simple vista podamos observar de qué se trata.

2.- Explicación del Problema:

Debe escribirse brevemente el problema detectado posteriormente.

3.- Efectos:

Que ocasiona esta desviación.

4.- Dimensionamiento y/o Ejemplos:

Se pondrá el ejemplo a la explicación de la validación que se realizó, con el objetivo de soportar y hacer más representativa nuestra desviación.

Responsables:

Se asignará como responsable a la persona que dará solución a la desviación, procurando dejar como responsable al Gerente.

Potibles Causas:

De manera extractada se enunciarán las posibles causas por las que pueden estar surgiendo las desviaciones u observaciones.

Alternativas de Solución:

Anotarán todas las alternativas que se puedan mencionar.

Columnas de Prioridad: (inmediata, tres meses, más de tres meses)

Inmediata: Cuanto afecta

- Custodia de valores.
- Fuga de Responsabilidades.
- Posibilidad de acto fraudulento.

(Esta puede ser de importancia alta o menor).

Tres meses: Cuanto afecte resultados sin salida de dinero.

(Esta puede ser de importancia media o baja).

Mas de tres meses: Cuando afecto a modificación de:

- Procedimiento.
- Registros.
- Mejorar eficiencia.

Elementos y tareas de los controles administrativos:

Se debe marcar con una cruz (X) el elemento y tarea de los controles administrativos que se afecte en el control clave.

Programas de Trabajo:

El programa de trabajo se debe elaborar en el momento que se esta negociando la Cédula (valuación) y se llena de la siguiente forma:

- 1.- Áreas: El ámbito de acción del programa de trabajo.
- 2.- Responsable: Director o Subdirector del área responsable.
- 3.- Involucrados: Áreas de apoyo para llevar a cabo la solución o sugerencia, por ejemplo Sistemas.
Proyectos: Medida a implantar.
- 4.- Se anota el número consecutivo de la solución y el concepto.
- 5.- Objetivos a alcanzar / Problemas a resolver / Beneficios esperados.
Debe anotarse el objetivo de la solución expresado en unidades, dinero o tiempo.
- 6.- Forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo.
Como se va a medir la eficacia de la producción.

7.- Programas:

Se anota la fecha de inicio y terminación estimada (o que cuando se termine la implantación se anotará la fecha real de inicio y terminación).

8.- Resultado final alcanzado.

Este punto se va a anotar hasta el final cuando se haya establecido la solución. En este proyecto en particular, el responsable del seguimiento será la Subdirección de Auditoría.

Revisó:

Grupo Asesor.

Aprobó:

La Subdirección o Dirección responsable.

PLAN GENERAL DE INVOLUCRACIONES

ETAPA PRELIMINAR

1. Expliar detalladamente los objetivos del proyecto (venta de idea).

REUNION DEL GRUPO ASESOR Y DIRECTOR

2. Analizar la situación actual del área.
3. Crear conciencia de que se requiere una nueva forma de trabajo.
4. Obtener compromiso para la presentación con los Subdirectores.

1a. ETAPA INVOLUCRACION DE LA GERENCIA MEDIA

1. Presentación del grupo asesor.
2. Comentar la situación actual de la Dirección.
3. Comentar los proyectos y problemas prioritarios de cada Subdirección.
4. Crear conciencia de que se requiere una nueva forma de trabajo.

REUNION DE DIRECTOR

SUBDIRECTORES Y

GRUPO ASESOR

5. Mostrar el plan general de esta nueva forma de trabajo. (Venta de ideas).
6. Conocer las expectativas de los Subdirectores y obtener compromiso hacia esta alternativa.
7. Retroalimentación entre los miembros del grupo.
 - 7.1 Elaborar listas de proyectos por Subdirector.

NOTA: Antes de iniciar la siguiente reunión, cada Subdirector deberá clasificar sus proyectos y problemas por Gerencia.

- 1 a 8 Idem paso anterior.
9. Identificar problemas en estilo de liderazgo.

10. Ajustar el Plan según las necesidades de cada área (derivar el esfuerzo solo con Jefes de Sección o invitar a todo el personal).
11. Identificar gente clave que podría desarrollar cada uno de los proyectos e invitarlos a participar.
12. Obtener compromiso para participar.

NOTA: Antes de iniciar la siguiente reunión, cada Gerente deberá clasificar sus proyectos y problemas por departamento.

- | | |
|--|---|
| REUNION DE SUBDIRECCIONES | 1 a 12 ítem base anterior. |
| RECTOR, GERENTES, | |
| JEFES DE DEPARTAMENTO Y DE SECCION. | 13. Asignación de proyectos y problemas que correspondan a la Gerencia Media (incluso de los que estén en ejecución). |

NOTA: El grupo asesor participará como apoyo y coordinador cuando sea necesario.

2a. ETAPA INVOLUCRACION DEL PERSONAL EN GENERAL.

NOTA: El grupo asesor participará como apoyo y coordinando capacitación solo cuando las circunstancias y/o situación lo requieran y si el grupo lo cree conveniente.

1. Presentar objetivo y desarrollo del Plan General de esta.
2. Comentar situación actual de la Gerencia.
3. Obtener retroalimentación del grupo respecto a este esfuerzo.
4. Compartir listas de proyectos y problemas prioritarios que ellos podrían resolver.
5. Compartir información respecto al funcionamiento de los grupos (horarios, tamaño de los grupos, elección de coordinadores y días de reunión).
6. Obtener participantes voluntarios.

REUNION DE GERENTE

JEFES DE DEPARTAMENTO,

DE SECCION Y TODO

EL PERSONAL

**SESION DE TRABAJO
CON GERENTE, JEFES
DE DEPARTAMENTO, DE
SECCION Y AUXILIA-
RES PARTICIPANTES.**

1. Realizar "listas de proyectos y problemas" y enriquecerlas.
2. Juntarlas. (20/80% Ley de Pareto).
3. Asignación de responsables, individuales o formación de grupos. (Elección por votación).
4. Eleger los coordinadores de cada grupo (Elección por votación).

**CAPACITACION A
PARTICIPANTES.**

Temas relacionados con el análisis de los problemas y su solución (*) (apoyo de las diferentes áreas de la Compañía), tales como capacitación, métodos y procedimientos coordinados por el grupo asesor.

(*) TEMAS:

- 1) Tormenta de ideas.
- 2) Técnicas de presentación.
- 3) Ley de Pareto.
- 4) Trabajo de Grupo.

3a. ETAPA ACCION Y EVALUACION.

NOTA: El grupo asesor ayudará muy de cerca en esta etapa, cuidando que no se desvien los objetivos.

1. Horarios. Los participantes podrán disponer de hora y media, dos veces por semana para reunir y trabajar en la resolución del problema o proyecto asignado.

Ellos mismos decidirán si se hace por la mañana o al final del día y de igual forma serán elegidos los días.

DEFINICION DEL FUNCIONAMIENTO DE CADA GRUPO DE TRABAJO.

2. Los coordinadores de cada grupo cuidaran que las reuniones de los diferentes grupos del área no se hagan simultáneamente, a fin de cuidar el servicio y la operación.
3. Cada grupo deberá fijar compromisos para mantener los volúmenes de operación y la calidad de las funciones prioritarias del área.
4. El tamaño de los grupos podrá ser de cuatro a ocho participantes.

FORMULACION DE PROGRAMAS DE TRABAJO Y EJECUCION.

1. Los participantes elaborarán sus programas de trabajo y los darán a conocer a sus jefes.

CONTROL

1. Los jefes implementarán los controles que facilitan conocer los resultados de los proyectos.

1. Presentación de resultados a la Gerencia Media y cuando se requiera a la Dirección.

PRESENTACION DE RESULTADOS, MOTIVACION E IMPLEMENTACION.

2. Si los grupos requieren apoyos adicionales para implantar sus resultados, la Gerencia Media hará lo necesario para proporcionarselos.

3. Apoyo de otras Areas.

4. Recursos Materiales.

PROBLEMAS Y OBSTACULOS A PRESENTARSE DURANTE EL PROYECTO

D E B I L I D A D E S

ACCIONES QUE LAS MINIMIZAN

- | | |
|--|--|
| - Repercusiones negativas ante el sindicato | La invitación es en general y la decisión para participar es voluntaria. |
| - El estilo de liderazgo de algunos supervisores | El modelo, desde su inicio, pide a los supervisores que se comprometan y lo acepten, en caso contrario, lo ajusten bajo los mismos valores, o no participen. |
| - El tiempo destinado al análisis y resolución de problemas puede afectar los grupos de trabajo. | Se contrae compromiso para mantener los estándares actuales (emisión de políticas, servicio, etc.). |
| - Las prestaciones diarias de trabajo pueden bajar la intensidad de este esfuerzo. | Se prevén reuniones periódicas entre director y subdirectores para comentar avances, prioridades y restricciones. |
| - Podrían despertarse expectativas más alta de lo que requieren las necesidades. | El proyecto está orientado a problemas concretos y se ha planteado como una alternativa para ser creativas dentro de un futuro inminente de cambios. |

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIOS Básicos Administrativos Comercio

Subdirección Servicios Administrativos	Dirección Ingeniería	Jefes Deptos. Mantenimiento y Conservación	
4. productor / medida / impacto	Etapas responsables para asignación de mobiliario (levantar inventario)		
5. objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Evitar riesgo de pérdidas de mobiliario		
6. forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Contando con inventario actualizado y con responsivas de asignación de mobiliario.		
7. programa			
etapa/inicio	etapa/terminación	el etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim	real	estim	real
14 Dic		Diseñar plantillas de formularios para la procedimiento actual	Jefes Ingeniería, Jefes Depts., Conservación
		16 Dic. Iniciar	

• ५ • राष्ट्रीया निधि विभाग

卷之三

461-56

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Servicios Administrativos Conservación

DGP.	No.	PROBLEMA	DISPONIBLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN	A	B	C	D	E	F	G	H	I
	8	<p>Control de Mobiliario Cada pieza del mobiliario no es tiene identificado con un número de inventario (oficina matriz, localizaciones y [ordenadas] por ejemplo cada archivero, despacho o escritorio).</p> <p>Lo que ocurre: Desconocer su ubicación exacta y anticipar el uso de la repartición para deterioro normal, depreciación y venta.</p> <p>Dimensionamiento: 8 000 millones por censos de mobiliario realizados el año pasado.</p>	Gerente de Ingeniería	<ul style="list-style-type: none"> - El personal de conservación no se ha dedicado a la asignación del mobiliario sin tener plazos de inventario. 	<ul style="list-style-type: none"> - Coordinarse con Admón. de Servicios, para inventariar mobiliario (poner etiquetas de inventario) que constata en: - Mandar a elaborar etiquetas autoadheribles para inventario. - Realizar el inventario por personal de conservación y limpieza para oficinas locales y oficina matriz. - Programar viajes para hacer inventario en oficinas federales. 	A	B	C	D	E	F	G	H	I

1.- área	2.- responsable		3.- involucrado
Subdirección de Servicios Administrativos	Gte. Ingeniería		Jefe Depto. Conservación Jefe Depto. Admvo. Servicios.
4.- proyecto / medida a implantar			
Inventariar mobiliario a nivel compañía.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Contar con un inventario actualizado del mobiliario con que cuenta la compañía.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contando con inventario actual			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
3 Nov.		Coordinarse con Admvo. de Servicios para efectuar inventario	Gte. Ingeniería Jefe Depto. Conservación
		31 Dic. Efectuar inventario	Jefe Depto. Admvo. Servicios.
8.- resultado final alcanzado			
		revisó	aprobó
nombre			
cuestión	INVENTARIO MOBILIARIO	ESTADO DE AVANCE	ESTADO DE AVANCE
.....			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIOS/SERVICIOS ADMINISTRATIVOS/MANTENIMIENTO Y CONSERVACION

REF.	Nº.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION											
3		<u>Pago en exceso de horas extra</u> <p>El Área de mantenimiento y conservación, ha pagado en lo que va del año (a este mes) 4272 horas extra lo que equivale a 10 plazas más al mes.</p> <table> <tr> <td>- Limpieza</td> <td>1820</td> </tr> <tr> <td>- Carbón de Moh.</td> <td>542</td> </tr> <tr> <td>- Trabajo de Conservación (pintura, herrería, carpintería)</td> <td>636</td> </tr> <tr> <td>- Otros (no especificados)</td> <td>1290</td> </tr> <tr> <td></td> <td>4272</td> </tr> </table> <p><u>Lo que ocasiona</u> Que se esté realizando un gasto que se pudiera ahorrar o reducir.</p> <p><u>Dimensionamiento</u> 4272 horas extra por meses \$ 1,640,00 Icosto en proceso de horas extra \$ 2,048,000 por pago de horas extra de enero a julio de 1986.</p>	- Limpieza	1820	- Carbón de Moh.	542	- Trabajo de Conservación (pintura, herrería, carpintería)	636	- Otros (no especificados)	1290		4272	Subdirector de Servicios Administrativos		<ul style="list-style-type: none"> - Falta de supervisión en las tardes. - Falta de metiendo adecuados de trabajo. - Falta de reloj checador en algunas áreas para marcar las horas extra trabajadas. - Políticas inadecuadas de pago de horas extra. 	<ul style="list-style-type: none"> - Crear dos turnos de trabajo (mañana y tarde) - Elaborar un programa para instalar relojes checadores en las áreas que no tienen para checar la falta de horas extra. - Revisar las políticas de pago de tiempo extra por ejemplo: solamente se autorizarán horas extras en sábado y domingo cuando se planeen más de 5 horas extra. - Mejorar la supervisión
- Limpieza	1820															
- Carbón de Moh.	542															
- Trabajo de Conservación (pintura, herrería, carpintería)	636															
- Otros (no especificados)	1290															
	4272															

área	2 - responsable	3 - involucrado			
Servicios Administrativos	Subdirector de Servicios Administrativos				
4 - proyecto / medida a implantar					
Disminuir el monto de pago de horas extra					
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado					
Disminuir los egresos del área					
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo					
Verificación del pago de horas extra					
7 - programa					
a) fecha inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim.	real	estim.	real	<ul style="list-style-type: none"> - Crear dos turnos de trabajo (mañana y tarde) para mejorar la supervisión. - Elaborar un programa para instalar relojes checadores en las áreas que se necesiten para checar tarjetas de horas extra. - Revisar las políticas de pago de tiempo extra en sábado y domingo cuando se planeen más de 5 horas. - Mejorar la supervisión 	Subdirector de Servicios Administrativos. Subdirector de Servicios Administrativos. Personal Organización. Jefes de Depto.
8 - resultado final alcanzado					
				revisor	aprobó
nombre					
puesto	Grupo Asesor			Subdirector Serv. Admvo.	
firma					

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

EMISIÓN DE NEGOCIO - ACTUALIZACIÓN DE LA INFORMACIÓN

RIF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN
7		<p><u>Presupuesto de adquirencias:</u> No se lleva un control adecuado del presupuesto; por lo general se exceden en las diferentes rubricas.</p> <p><u>Lo que sucede:</u> Que se este gastando más de lo necesario sin ningún control y esto no cumple con el Programa de Plazos.</p> <p><u>Observaciones:</u> Ambos no estaban considerados en el presupuesto costo total \$ 119 millones.</p>	Gerente de Proyectos Gerente de Ingeniería Subdirección de Servicios Administrativos.	<ul style="list-style-type: none"> - El presupuesto únicamente se refiere a grandes riesgos. (No se contemplan gastos de contingencia). 	<ul style="list-style-type: none"> - Realizar un presupuesto más detallado, tratando de prever los posibles riesgos que surgen (estimaciones con las áreas de ventas y mercadotecnia para tomar en cuenta sus necesidades de crecimiento en gerencia de obra, campañas de promoción o cualquier tipo de evento). - Establecer parámetros de control del presupuesto.

• Área	2.- responsable	3.- involucrado	
Servicios Administrativos	Subdirector de Servicios Administrativos.	Gerente de Servicios Administrativos.	
4.- proyecto / medida a implantar	Realizar un presupuesto más apegado a la realidad tratando de prever la totalidad de los gastos.		
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Controlar mejor el presupuesto		
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Verificación del presupuesto		
7.- programa			
a) fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
1-nov	2-ene	<ul style="list-style-type: none"> - Coordinarse con las áreas de ventas y mercadotecnia para tomar en cuenta sus necesidades de crecimiento en gerencias de zona, campañas de promoción o cualquier tipo de evento. - Establecer parámetros de control del presupuesto. 	Subdirector de Servicios Administrativos. Subdirector de Servicios Administrativos.
8.- resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Grupo Asesor	Subdirector de Servicios Administrativos	
firma			

CEMIAL DE ESTUDIOS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIOS: Subdirección de Servicios Administrativos; Gerencia de Ingeniería.

REF.	NO.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
5		Servicio de Consultador Se observó que el servicio que otorga el área del consultor de oficina Matriz, no es el adecuado en cuanto: a) No se tiene información general sobre las áreas. b) No existe capacitación sobre el servicio que se debe de otorgar. c) El servicio después de las 6:00 P.M. es más deficiente ya que no atendido por los policías. <u>Lo que ocurre</u> Que el servicio no sea 100% el adecuado. Que no sean surtidas las líneas de al área correspondiente. Que no se conteste, como se debe, dejando una nota lejanas en el teléfono. <u>Dificultades</u> 1 Jefe de consultor 6 personas que actualmente constituyen el consultor. Se reciben 200 llamadas diarias aproximadamente.	Gerente de Ingeniería	<p>El personal tiene el escalafón más bajo a nivel corporativo.</p> <p>Se han perdido al área de capacitación ciertas pautas para un mejor servicio, sin que a la fecha se hayan dado.</p> <p>Existe personal "tipo problema" que atiende el consultor (2) personas.</p> <p>No se han realizado reevaluaciones de los puestos para obtener mejores beneficios de tiempo y de rendimiento, ya que el nivel que se tiene es de comercio y/o preparatoria.</p>	<p>Que sea revaluado el puesto del consultor por el área de organización y se haga en conjunto con el área de administración, así como para brindar información más especializada entre las áreas y servicios de la C.P.</p> <p>Que se les de la capacitación necesaria a las operadoras y el personal de vigilancia sobre la atención posible, relaciones humanas, etc. para lograr la mejoría total.</p> <p>Que no se asigne personal "tipo problema" en esta posición, ya que el perfil del puesto requiere de otras características.</p> <p>Que se supervise adecuadamente al personal del consultor a fin de que se garantice un buen servicio.</p>
6		Atención a Clientes Se observó que el servicio que se brinda a los clientes no es el adecuado en cuanto: a) No se tienen datos de los clientes. b) No se tienen datos de las empresas que realizan compras. c) Los datos que se tienen no son precisos. <u>Lo que ocurre</u> Que no se tengan datos de los clientes. Que no se tengan datos de las empresas que realizan compras. Que no se tengan datos precisos.	Gerente de Ingeniería	<p>El personal tiene el escalafón más bajo a nivel corporativo.</p> <p>Se han perdido al área de capacitación ciertas pautas para un mejor servicio, sin que a la fecha se hayan dado.</p> <p>Existe personal "tipo problema" que atiende el consultor (2) personas.</p> <p>No se han realizado reevaluaciones de los puestos para obtener mejores beneficios de tiempo y de rendimiento, ya que el nivel que se tiene es de comercio y/o preparatoria.</p>	<p>Que sea revaluado el puesto del consultor por el área de organización y se haga en conjunto con el área de administración, así como para brindar información más especializada entre las áreas y servicios de la C.P.</p> <p>Que se les de la capacitación necesaria a las operadoras y el personal de vigilancia sobre la atención posible, relaciones humanas, etc. para lograr la mejoría total.</p> <p>Que no se asigne personal "tipo problema" en esta posición, ya que el perfil del puesto requiere de otras características.</p> <p>Que se supervise adecuadamente al personal del consultor a fin de que se garantice un buen servicio.</p>
7		Atención a Clientes Se observó que el servicio que se brinda a los clientes no es el adecuado en cuanto: a) No se tienen datos de los clientes. b) No se tienen datos de las empresas que realizan compras. c) Los datos que se tienen no son precisos. <u>Lo que ocurre</u> Que no se tengan datos de los clientes. Que no se tengan datos de las empresas que realizan compras. Que no se tengan datos precisos.	Gerente de Ingeniería	<p>El personal tiene el escalafón más bajo a nivel corporativo.</p> <p>Se han perdido al área de capacitación ciertas pautas para un mejor servicio, sin que a la fecha se hayan dado.</p> <p>Existe personal "tipo problema" que atiende el consultor (2) personas.</p> <p>No se han realizado reevaluaciones de los puestos para obtener mejores beneficios de tiempo y de rendimiento, ya que el nivel que se tiene es de comercio y/o preparatoria.</p>	<p>Que sea revaluado el puesto del consultor por el área de organización y se haga en conjunto con el área de administración, así como para brindar información más especializada entre las áreas y servicios de la C.P.</p> <p>Que se les de la capacitación necesaria a las operadoras y el personal de vigilancia sobre la atención posible, relaciones humanas, etc. para lograr la mejoría total.</p> <p>Que no se asigne personal "tipo problema" en esta posición, ya que el perfil del puesto requiere de otras características.</p> <p>Que se supervise adecuadamente al personal del consultor a fin de que se garantice un buen servicio.</p>

- area	2 - responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerencia de Ingeniería		
4 - proyecto/ medida a implantar			
Tomar una confiabilidad de llamadas telefónicas y servicio de conmutador en horas hábiles e inhábiles del 100% al personal de G--P Fuerza Productora y demás personal que necesiten comunicarse interna y externa a las divisiones aparte de la Cfa.			
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Aumentar la supervisión al personal del conmutador a fin de garantizar el servicio.			
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Optimo Servicio			
7.- programa			
al fecha inicio estim: real	bf. terminación estim. real	el etapa / resultado parcial esperado	responsable
15-oct.	15-nov.	Implantar medidas de supervisión para el personal del conmutador.	
8 - resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Grupo Asesor		
firma	Subdirector Serv. Admistr.		

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Implementación de Servicios Auditivos Internos, Gerencia de Ingeniería, Departamento de Ingeniería

1.- área	2.- responsable	3.- inventario
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerente de Ingeniería	

4.- proyecto/ medida a implementar

Implementar medidas para establecer un inventario en el sistema donde controlan el material eléctrico y equipo de telefonía.

5.- objetivos a alcanzar / propósitos a resolver / beneficio esperado

Que exista un inventario sobre todo el material que maneja la corporación, para estar en condiciones de responder a los servicios del usuario, así como salvaguardar los costos de la Cia. definiendo mejor su gasto.

6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo

Contando con inventarios

7.- programa				responsable
a) estimado	b) inicio real	c) estimado	d) terminación real	
3-oct		31-oct		Inventario inventarios (control de equipo y material eléctrico). Gte. Ingeniería

8.- resultado final alcanzado

revisor	aprobó
nomina	
rubrica	
firmante	
firmante	

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

ELIMINACIÓN DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos: Gerencia de Ingeniería

NIF	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
7	I	<u>Pago de Tiempo Extra</u>	Gerente de Ingeniería y Conservación.	<p>Que no existe supervisión directa para verificar los trabajos de tiempo extra.</p> <p>Que no se cuenta con reloj electrónico, para control de entradas y salidas del personal en algunas áreas.</p>	<p>Que existe supervisión directa para verificar la productividad del pago de horas extras.</p> <p>Que todos los empleados cumplen sus tarjetas en su reloj estando ubicados en vigilancia de Matrix y anexos a las que no existan que se temporizan.</p>

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerencia de Ingeniería		
4 - proyecto/ medida a implantar			
Reforzar la supervisión directa para verificar la productividad del pago de horas extras.			
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Que el pago de horas extras sea reducido en un 20%, así como verificar y supervisar más de cerca que el pago de estas cumpla con el objetivo por lo que se está efectuando el pago.			
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Disminución en el pago de horas extra			
7 - programa			
al fecha inicio estim. real	al f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
1-oct.	7-oct.	Implantar nuevo sistema de supervisión para los trabajos que requieran horas extras.	Gte. Ingeniería
8 - resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Grupo Asesor	Subdirección Serv. Administrativos	
fecha			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Subdirección de Seguridad. Admisiones y Atenciones. Depto. Seguridad.

REF	Nº	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
#		Vigilancia Existe oficina de servicio que no cumple con seguridades tales como: 11 Oficina Policia 12 Oficina Bimboín Franke 13 Oficina Centro 41 Oficina Sistemas 51 Oficina Documentos 323 61 Oficina Turismo Se han registrado accidentes a 100% por negligencia en oficina Perú, Enciso y 13 Oficina. Se paga por exceso de vigilancia a Policia Industrial, durante la cantidad de \$ 1.150,00 pesos mensuales, aparte \$ 100.000 pesos de costos a cada elemento Oficina y Oficina que tienen para garantizar las tareas de supervisión a oficinas. En la actualidad se cuentan 300 elementos (D.B.I.) un personal proporcional a cada oficina mencionada tales como: -capitalista -exclusivas -club deportivo (Sectores Indirectos)	Jefe Depto. Seguridad Gerente de Ingeniería	No se justifica la intervención de elementos de seguridad por la magnitud e importancia de la oficina.	Realizar análisis de cada una de las oficinas donde no se tiene vigilancia, para determinar si es necesario la designación de elementos de seguridad. P.D.I. ofrece servicio de regular calidad en control y vigilancia, lo que hace que el personal de vigilancia pueda crear un equipo interno de vigilancia formado por personal de la empresa. Esto implicaría mayor inversiones pero se ganaría en resultados (costo-beneficio). P.D.I. no es supervisoria直属的 de Grupo (P), sino que los empleados de seguridad de G.P. serían los supervisores de los vigilantes (D.B.I.)

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado		
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerente de Ingeniería	Jefe Depto. Seguridad		
4.- proyecto/ medida a implantar				
Realizar análisis de cada una de las oficinas donde no se tiene vigilancia, e implementar procesos que apoyen a la vigilancia actual.				
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado				
Determinar la necesidad de designar vigilancia a oficinas de Servicio que no cuentan con ésta aún.				
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo				
Contar con elementos de vigilancia en c/una de las oficinas que así lo requieran				
7.- programa				
al fecha inicio	b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim.	real	estim.	real	
16-oct.			Elaborar análisis de necesidades de elementos de vigilancia.	Gte. Ingeniería
		31-dic.	Implantar medidas correctivas.	
8.- resultado final alcanzado				
nombre	revisó		aprobó	
puesto	Grupo Asesor		Subdirector Serv. Interno	
firma				

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos, Punto: Seguridad

REF.	NO.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
4		<u>Vigilancia</u> Falta definir planes y/o procedimientos de seguridad para vigilancia en caso de saqueo y robo. En días de quincena se manejan cerca de 5 saqueos, USD 100 en cada uno.	Gerente de Ingeniería Jefe Depto. Seguridad		<ul style="list-style-type: none"> - Replantear procedimientos y planes de seguridad dando prioridad a los areas que manejan dinero en efectivo, tales como: <ul style="list-style-type: none"> - Depart. de Caja (días de prisión de rehenes) - Oficina de Servicio <p>(Ya no está vigente actual)</p>
		<u>Círculo cerrado de T.V.</u> El centro operativo del circuito cerrado de T.V. no cuenta con sistema de retroalimentación y es redujo su efectividad para la correcta operación de pantallas y mecanismos de seguridad. Se cuenta con 27 pantallas que manejan 50 imágenes en promedio de una manera simultánea.	Gerente de Ingeniería Jefe Depto. Seguridad		<ul style="list-style-type: none"> - Poblamiento del centro operativo de circuito cerrado a un local más amplio, que se pueda aprovechar también para guardar armas y equipo necesario para las medidas de seguridad a implementar. <p>(Ya está en proyecto)</p>

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerente de Ingeniería	Jefe Depto. Seguridad	
4.- proyecto / medida a implantar			
Reubicación del centro operativo de circuito cerrado de T.V.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Contar con un centro operativo de circuito cerrado el cual sea amplio para poder operar las pantallas de una manera eficaz.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con un nuevo centro operativo de circuito cerrado de T.V.			
7.- programa			
a) fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
30 nov.	1-feb.	Analizar los lugares posibles de la nueva instalación. Instalación	Gte. Ingeniería Jefe Depto. Seguridad.
8.- resultado final alcanzado			
revisó		aprobó	
nombre	Bravo Asesor	Subdirector Serv. Admistr.	
puesto			
firma			

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Ingeniería	Jefe Depto. Seguridad	
4 - proyecto / medida a implantar			
Definir procedimientos y planes de seguridad para aplicarlos en caso de asalto y/o robo			
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Procurar la seguridad dentro de G P			
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con planes óptimos de seguridad			
7 - programa			
al fecha inicio estim	bf/ terminación real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
1-oct.	27-oct.	Elaborar procedimientos y planes de seguridad Implantación	Gte. Ingeniería Jefe Depto. de Seguridad.
8 - resultado final alcanzado			
nombre función firmas	revisó	aprobó	Subdirección Servicios Adm. G P
	G. P. A. - Asunto		

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

EMISIÓN DE NEGOCIO: Subdirección de Servicios Administrativos, Depto. de Seguridad.

519-B.

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado		
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Ingeniería	Jefe Depto. de Seguridad		
4 - proyecto / medida a implementar.				
Realizar estudios y planes sobre las necesidades de la creación de salidas de emergencia por escrito para su autorización e implantación.				
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado				
Agilizar el proceso de autorización de mecanismos de emergencia.				
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo				
Contar con el No. de salidas de emergencia y mecanismos de seguridad requeridos.				
7 - programa				
8 fecha inicio estim. / real		9 f. terminación estim. / real	10 etapa / resultado parcial esperado	responsable
1-nov.		2-ene.	Anализar necesidades de mecanismos de emergencia Implantación	Gte. Ingeniería Jefe Depto. de Ingeniería
8 - resultado final alcanzado				
nombre	revisa	aprobó		
puesto	Grupo Aseccr	Jefe Depto. Segur. Admistr.		
firma				

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos. Depto. de Seguridad

REF.	NO.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
II		<ul style="list-style-type: none"> - No se tiene sibndarios e implementados niveles de seguridad y/o garantía apropiados a la magnitud e importancia de Dip (también en cuenta el número de empleados y la cantidad de dependencias en efectivo). - Se ha observado que la seguridad no es adecuada y no se pueden autorizar las medidas necesarias a implementar. <p>Dato Depto. cuenta con la sig. estructura:</p> <ul style="list-style-type: none"> 1 Jefe de Depto. de Seguridad 1 Secretaria (compartida) 1 Jefe de Sección de seguridad Industrial 1 Asistente 25 Elementos de vigilancia. 	<p>Gerente de Ingeniería Jefe Depto. de Seguridad Gerente de Organización</p>	<ul style="list-style-type: none"> - No se ha elaborado estudio de cargas de trabajo para determinar si la estructura actual es inadecuada. 	<p>Realizar un estudio de carga de trabajo, para determinar si es necesario reforzar la estructura actual para dar apoyo y de esta manera se puedan efectuar dichas planes.</p>

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado			
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Ingeniería	Jefe Depto. Seguridad Gerente Organización			
4 - proyecto / medida a implantar					
Realizar estudio de cargas de trabajo para determinar si es necesario realizar la estructura actual.					
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado					
Reforzar estructura actual para dar apoyo para la realización de planes de seguridad.					
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo					
Contar con una nueva estructura					
7 - programa					
a) fecha inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim.	real	estim.	real		
24-nov.				Solicitar estudio de cargas de trabajo a organización.	
		15-nov.		Implantar medidas correctivas.	
8 - resultado final alcanzado					
nombre	revisó			aprobó	
puesto	Grupo Acceso			Supervisor Serv. Admvo.	
firma					

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCTION DE NEGOCIO Subdirección de Operaciones Administrativas-Gerente de Proyectos

REF.	Nº	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
/2		<p>Supervisión a obras: En obras fúnebres no se lleva la adecuada Supervisión de las obras.</p> <p>La obra de Nuevo Izamal tiene un monto de \$ 11'000,000,00 pesos.</p> <p>Control de pagos e contrataciones: No existen formalmente políticas y procedimientos.</p>	<p>Gerente de Proyectos.</p> <p>Gerente de Proyectos.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - La distancia representa dificultades y costos en la supervisión. - No hay residencia por parte de la Cia. (GP) en las obras. <ul style="list-style-type: none"> - Falta politicas 	<ul style="list-style-type: none"> - Efectuar un análisis de costo-beneficio para determinar si procede que se cuente con residentes en las obras (sería con el mismo personal con que cuenta esta gerencia). <p>Formular y difundir políticas y procedimientos.</p>

1.- área	2.- responsable	3 - involucrado			
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerente de Proyectos.				
4.- proyecto / medida a implantar					
Efectuar análisis (costo-beneficio) para determinar la necesidad de contar con residentes en obras foráneas.					
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado Aumentar la supervisión en obra.					
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo Tener residentes en obra.					
7.- programa					
a) fecha (inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim.	real	estim.	real	Elaborar análisis de las obras donde se requieran contar con residentes.	Gte. Proyectos
31-oct		31-dic.			
8.- resultado final alcanzado					
nombre	REVISÓ		APROBÓ		
puesto	Grupo Asesor		Subdirector Gest. Inv.		
firma					

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerente de Proyectos.		
4.- proyecto / medida a implantar			
Formalizar y difundir políticas y procedimientos para el control de pagos a contratistas.			
5.- objetivos a alcanzar / problemática a resolver / beneficio esperado			
Regular los procedimientos para el control de pagos a contratistas.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con políticas por escrito y difundirlas			
7.- programa			
a) fecha inicio estim., real	b) f. terminación estim., real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
3-nov.	15-ene	Elaborar políticas y procedimientos, control de pagos a contratistas. Difundirlas.	Gte. Proyecto
8.- resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Grupo Técnico		
firmó	Subdirector Serv. Admvs.		

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Sustitución de Mercado. Algunas veces se considera que es una

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Admivos.	Gerente de Proyecto.		
4.- proyecto / medida a implantar			
Analizar e implementar más herramientas de control que ayuden a la supervisión en el avance y estimaciones (tiempo y costo) de obra.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Aumentar supervisión de obras, para disminuir el porcentaje de trabajos aditivos y extras.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Disminución de trabajos aditivos y extras.			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) terminación real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
1-oct		Analizar necesidades en control de obra. Elaborar procedimientos de apoyo (herramientas de control)	Gte. Proyectos
	28-oct	Implantación	
8.- resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Grupo Ineser	Subdirector Serv. Líneos.	
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

ANEXO 1A DE NEGOCIO - Indicaciones de los criterios Ajustados en la evaluación de las estrategias.

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

ESTACIÓN DE NEGOCIOS. Estación de Escritorios Administrativos. Oficina Administrativa de Servicios

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.		
4.- proyecto / medida a implantar	Establecer medidas de control de vales de gasolina asignados al S.T.A.		
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	1) - Establecer comunicación entre Admto. de Servicios y Autos 2) - Control de los "vales" correspondientes contra los entregados.		
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Optimización en este servicio		
7.- programa			
a) fecha estim.	b) f. terminación estim.	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
15-nov.	1-dic.	Implantar medidas de control de vales de gasolina	Jefe Depto. Administrativo de Servicios
8.- resultado final alcanzado			
revisor	aprobó		
nombre			
puesto	Tenrugo, Agosto		
firmó	Subdirector Serv. Admstros.		

1 - área	2 - Responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.		
4 - proyecto / medida a implantar			
Establecer medidas para aumentar el control de vales de gasolina			
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
1) - Verificar el resguardo de los valores, (vales de gasolina) 2) - Evitar posibles malos manejos de los valores de la Cia.			
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con puntos de control			
7 - programa			
etapa / fecha inicio estimada	etapa / fecha terminación estimada	cl etapa / resultado parcial esperado	responsable
15-nov	l-dic.	Implantar medidas de control para vales de gasolina.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.
8 - resultado final alcanzado			
revisor	aprobó		
nombre			
función	GRADPO AGREGAT		
firmas	Subdirector TERR. AYACUCHO		

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
SuAdministración de Servicios Administrativos.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.	
4.- problema/medida a implantar	Establecer puntos de control que regulen el reembolso de vales de gasolina.		
5.- objetivos a alcanzar / programas a resolver / beneficio esperado	Al evitar malos manejos con los vales de gasolina que ya fueron reembolsados.		
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Contar con puntos de control para el manejo de vales de gasolina		
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación estim.	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
17-nov real	20-nov real	Elaborar procedimientos de reembolso de vales de gasolina Implantar puntos de control de dicho procedimiento.	Jefe Administrativo de Servicios
8.- resultado final alcanzado			
nombrado	revisó	aprobó	
previo	STJDO. ASIST.	Subdirector Serv. AdmVOS.	
final			

1.- area	2.- responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios	
4.- proyecto / medida a implantar			
Establecer medidas de control para el adecuado resguardo de valores (valores de gasolina)			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
a) Salvaguardar los valores de la compañía en caja fuerte (valores de gasolina)			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con puntos de control con valores de gasolina			
7.- programa			
a) fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
15-nov	1-dic.	Implantar puntos de control para el correcto resguardo de valores.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.
8.- resultado final alcanzado			
revisor	aprobó		
nombre			
puesto	Gerente		
firma			

CECUA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Subdirección de Servicios Administrativos - Depto. Administración de Servicios

P.0.

REF.	Nº	PROBLEMA	RISPORASIE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
6	6	Control y pago de telefonos directos	Subdirector de Servicios Administrativos	<p>a) No existe linea definida el control y pago de los telefonos directos, y pago de líneas directas entre el area de servicios Admstros. y el area de Ingenieria.</p> <p>b) No exist actualización del inventario de los telefonos directos que se tienen en oficina Rectora y sucursales.</p> <p>c) No se tiene conocimiento en las oficinas de areas de los estudiantes.</p> <p>d) Inventario de líneas directas por oficinas.</p> <p>e) Control y análisis de líneas de larga distancia.</p> <p>f) Respaldo por el pago del inventario en las Gerencias de zona.</p> <p>g) La suspensión y pérdida en oficinas locales por falta de pago y/o el pago estrenos.</p> <p>h) El no pago a politicas por el area de Admstros. de Servicios de enviar mensajeria te un reporte de los llamadas telefonicas por líneas directas.</p>	<p>a) Que se defina el procedimiento a su adecuado, para la contratacion y pago de líneas de redadas entre el area de Admstros. de Servicios e Ingenieria, así como darles a conocer a personal de oficinas funcionales.</p> <p>Que se defina entre las otras oficinas autorizadas una linea única que debere realizar cada una para evitar duplicidad de actividades.</p> <p>Que se actualice el inventario de los telefonos directos de oficinas locales se debe a que hace un año el área de Auditoria centralizo el pago en las oficinas, por lo que la responsabilidad del area de Admstros. de Servicios se vio delegada en ese momento.</p> <p>Que se actualice el inventario de líneas directas de oficinas locales se debe a que hace un año el área de Auditoria centralizo el pago en las oficinas, por lo que la responsabilidad del area de Admstros. de Servicios se vio delegada en ese momento.</p> <p>Que sea actualizado el inventario de líneas directas de oficinas locales así como enviar carta a las oficinas fúrnicales y Gerencias de Zona para obtener informacion y actualizar registros.</p> <p>Que sean analizadas las politicas actuales por el area de organizacion y en su caso que sean modificadas para cubrir las necesidades actuales de este area.</p>

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos. Depto. Administrativo de Servicios

REF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
	17	<p><u>Lo que ocurre:</u></p> <p>Que no existe comunicación entre áreas, ocasionando duplicidad en funciones entre Admivo. de Servicios e Ingeniería.</p> <p>Que se desconocen cuentas líneas directas hay en toda la Cia.</p> <p>El pago y reembolso de los teléfonos.</p> <p><u>Investigación:</u></p> <p>Solo se tiene el inventario de oficina Matriz de 50 líneas de las oficinas Fábricas y Gerencia Fábrica se desconoce el número de líneas con que cuenta Arq. y Político se perdieron 5 líneas.</p> <p>La suspensión ocurrió en Puebla (6) y Centro (9) con la reinstalación de 15 líneas con un costo de \$ 30,000 pesos por línea, por lo que se pagó un total de \$ 450,000.00</p>			<p>c) Que el área de Auditoría en cada revisión a efectuar en oficinas de servicios formular cuestiones al gerente de servicio que signen para la contratación de líneas directas, así como verificar a donde se envían las acciones y que acuerdo con inventario de líneas directas y registro de control de gastos, enviando copia de los registros al área Admivo. de Servicios mensualmente.</p>

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado		
Subdirección de Servicios Administrativos.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.	Jefe Depto. Ingeniería		
4.- proyecto/ medida a implantar				
Definir procedimiento para la contratación y pago de líneas directas.				
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado				
Contar con el procedimiento adecuado que permita establecer las funciones que deberán realizar las áreas de Admto., de Servicios e Ingeniería para unificar criterios en la contratación de líneas telefónicas, evitando la duplicidad de funciones.				
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo				
Unificación de criterios en la contratación de líneas telefónicas.				
7.- programa				
a) fecha (inicio estim. real)		b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
1-oct.		3-nov	Elaborar procedimiento para la contratación y pago de líneas telefónicas directas. Difundirlos	Jefe Depto. Administrativo de Servicios
8.- resultado final alcanzado				
			REVISÓ	APROBÓ
nombre				
puesto	Grupo Asesor		Subdirector Serv. Técnicos	
firma				

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información	Jefe Sección de Archivo	
4 - proyecto / medida a implantar			
Elaborar estudio de costo-beneficio para evaluar la posibilidad de microfilmear la documentación a archivar.			
5 - objetivos alcanzados / problemas a resolver / beneficio esperado			
Reducción de espacio para archivar documentos y facilitar el servicio de búsqueda.			
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con toda la información a archivar microfilmada			
7 - programa			
al) fecha inicio	bl) f. terminación	cl) etapa / resultado parcial esperado	responsable
2-nov	estim 31-oct	real Elaborar estudio costo-beneficio de microfilmación Presentación a subdirección Implantación	
8 - resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Grup. Técnico	Subdirector Serv. Admvs.	
fecha			

- área	2.- responsable		3.- involucrado
Subdirección de Servicios Administrativos.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.		
4.- proyecto / medida a implantar			
Actualizar inventario de líneas directas de oficina matriz y locales			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
a).- Conocer cuantas líneas directas hay en toda la Cfa. b).- Conocer la ubicación de cada linea			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Tener la información actualizada			
7.- programa			
al fecha inicio estim.	bf f terminacion estim. real	cl etapa / resultado parcial esperado	responsable
15-oct	1-dic.	Elaborar inventario de líneas telefónicas directas.	Jefe Administrativo de Servicios
8.- resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Gremio Asesor	Subdirector Serv. Líneas	
firmó			

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.		
4.- proyecto/ medida a implantar			
Analizar las políticas actuales sobre líneas telefónicas por el área de organización y en su caso modificarlas.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
a).- Apegio a políticas establecidas b).- Dar información en su oportunidad al usuario c).- Mantener información actualizada.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con políticas por escrito			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
5-oct.	31-oct.	Elaborar nuevas políticas Difusión Implantación	Jefe Depto. Administrativo de Servicios
8.- resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Subdirector Serv. Infraestr.		
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Subdirección de Servicios Administrativos-Depto. Adm. de Servicios

N.C.B.

REF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION	1	2	3	4	5	6	7
	18	<u>Sección de Pago a Proveedores</u> No se cuenta con sistemas personalizados para dar apoyo a los procedimientos y a la cantidad de dinero que se maneja en dicha sección, tales como: -Control de fondo fijo caja chica -Control de documentación recibida -Control de presupuesto por proyectos -Control de anticipos solicitados por las agencias de la Subdirección. Durante este año se ha manejado aproximadamente \$ 600'000, (600,00) por anticipos.	Jefe Depto. Adm. de Servicios. Jefe Sección Pago a proveedores.		Analizar las necesidades requeridas en esta sección para realizar un estudio profundo para seleccionar los sistemas que se adecuen a las características que se presenten en los pueblos vizcaínas: -Control de anticipos -Pago a proveedores -Tiempo de ejecución y estríctos que rigen en cada procedimiento -Informes a los procedimientos -Estado de cumplimiento de cada uno de los procedimientos -Familiarización de bancos -Centro de información de gestor (archivos general) -Control de presupuesto -Reporte de gastos mensual -Aprovechando equipo de información que se tiene en el modulo de compras. -Sistemas -Evaluar conveniencias							

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Admivos.	Jefe Depto. Admivo. de Servicios.	Jefe Sección pago a proveedores.	
4.- proyecto / medida a implantar			
Mecanizar los procesos de control de cuentas por pagar.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Facilitar el procedimiento de control de pagos a proveedores mediante la mecanización del mismo.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contando con la mecanización de los procedimientos			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación estim.	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
24-nov.	16-dic.	<p>Elaborar estudio de las necesidades de mecanización de los procedimientos.</p> <p>Implantar procedimiento mecanizado.</p>	J.D. Admvo. Servicios
8.- resultado final alcanzado			
revisó		aprobó	
nombre	SILVIA ALICIA R.	SILVIA ALICIA R.	
puesto			
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

SUBDIRECCIÓN DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS - DEPARTAMENTO DE SERVICIOS

Rif	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION	ESTADO DE AVANCE							
						1	2	3	4	5	6	7	8
17		<p>Problema 4: Presupuestación</p> <p>No se han distinguido por separado los procedimientos y políticas financieras que se aplican en cada actividad, lo cual hace que los usuarios de la misma adscripción de servicios adicionales, no se distingan a las políticas y procedimientos que deberían seguirse.</p> <p>Presupuesto fijo:</p> <p>ocurre que tienen una directamente con contabilidad sin correspondencia, impunidad, etc..</p> <p>No se cuentan con presupuestos de las diferentes gerencias y departamentos, solo con gastos a favor de cada oficina ocasionando que no se tenga un adecuado control de los gastos efectuados y que el fondo fijo de la sede central sea ocupado en su totalidad.</p> <p>Actualmente se cuenta con un fondo fijo de caja chica de \$100,000,00.</p> <p>Típus de gasto: compra de materiales de limpieza, tornillos, equipo de mantenimiento, urgencias.</p>	<p>Jefe del Departamento de Administración de Servicios.</p> <p>Subdirector de Servicios Administrativos.</p> <p>Subdirector de Servicios Administrativos.</p> <p>Jefe del Depto. de Admón de Servicios.</p>	<p>No se han elaborado y difundido las políticas y procedimientos internos.</p> <p>No hay presupuestos definidos.</p>	<p>Difundir las procedimientos y políticas internas establecidas para que las conocas los integrantes de la Subdirección de Servicios Admivos.</p> <p>Elaborar presupuestos de cada gerencia y cada departamento e implantar políticas para el control en el manejo y rembolso de la caja chica.</p> <p>-Difundir políticas generales para determinar el manejo de caja chica.</p> <p>Definir cuando estos gastos sean urgentes y los niveles jerárquicos de autorización.</p>	X	X	X	X				

1 - Área	2 - Responsable	3 - Involucrado												
Subdirección de Servicios Administrativos.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.													
4.- Proyecto / medida a implantar	Elaboración de informes mensuales para el control de presupuestos.													
5.- Objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	a).- Evitar excederse en el presupuesto b).- Mantener actualizado el presupuesto													
6.- Forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Contar con informes periódicos													
7.- Programa <table border="1"> <thead> <tr> <th>al Ficha inicio</th> <th>bf F. terminación</th> <th>cl Etapa / resultado parcial esperado</th> <th>responsable</th> </tr> <tr> <th>estim.</th> <th>real</th> <th>estim.</th> <th>real</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>15-nov</td> <td>1-dic.</td> <td>Elaborar informes periódicos para el control presupuestal</td> <td>Jefe Depto. Administrativo de Servicios.</td> </tr> </tbody> </table>			al Ficha inicio	bf F. terminación	cl Etapa / resultado parcial esperado	responsable	estim.	real	estim.	real	15-nov	1-dic.	Elaborar informes periódicos para el control presupuestal	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.
al Ficha inicio	bf F. terminación	cl Etapa / resultado parcial esperado	responsable											
estim.	real	estim.	real											
15-nov	1-dic.	Elaborar informes periódicos para el control presupuestal	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.											
8.- Resultado final alcanzado														
Nombre	revisor	aprobó												
Puesto	Grupo Jefe	Subdirector Serv. Admins.												
Tema														

- area	2.- responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Admivos.	Subdirector de Servicios Admivos.	Jefe Depto. Admivo de Servicios.	
4 - proyecto / medida a implantar			
Elaborar presupuestos por gerencia y/o Depto. y elaborar políticas y difundirlas para determinar el manejo de caja chica.			
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Facilitar el control en el manejo y reembolso de la caja chica.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
7.- programa			
al fecha / inicio estim. real	bj f. terminacion estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
20-oct	24-oct.	Elaborar políticas y difundirlas para determinar el manejo de la caja chica.	Subdirector de Servicios Administrativos.
8 - resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Subdirector Serv Admivos.		
firma			

1.- área		2.- responsable	3.- involucrado
Subdirección de Servicios Admivos.		Subdirector Servicios Admivos.	Jefe Depto. Admivo. de Servicios.
4.- proyecto / medida a implantar			
Difundir procedimientos y políticas entre los integrantes de la Subdirección para el trámite de pagos y/o anticipos.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Dar a conocer la manera de tramitar los pagos a través del Depto. de Admón. de Servicios.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con políticas difundidas			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
17-nov.	1-ene.	Difundir políticas y procedimientos para el trámite de pagos y/o anticipos.	Subdirector de Servicios Administrativos.
8.- resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Grupo Asesor	Subdirector Serv. Admivos	
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Subtracción de facturas. Adelante-abajo. Adm de facturas.

R.F.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
	20	<p>Los usuarios finales de la Subdirección de Servicios no tienen acceso directamente con Contabilidad y no se transita como es debido a través del departamento de Admin. de Servicios.</p> <p>Solo ocasionalmente se coinciden los registros de contabilidad con los de Admin. de Servicios.</p>	<p>Subdirector de Servicios Administrativos.</p> <p>Jefe del Depto. de Administración de Servicios.</p>	<p>No se tienen difundidas las políticas internas y externas para la tramitación de cheques.</p>	<p>-Definir y difundir las políticas y procedimientos internos e internacionales para que se defina cuál es el plazo o límite en la tramitación de cheques.</p>

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Admivos.	Subdirector de Servicios Admivos.	Jefe Depto. Admón. de Servicios.	
4.- proyecto / medida a implantar			
Difundir políticas y procedimientos (internos y externos) para que se definan los pasos a seguir en la tramitación de cheques.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Definir la manera para la tramitación de cheques, para efectuar pagos y/o anticipos.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con las políticas y procedimientos para tramitación de cheques.			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación estim. / real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
29-oct.	15-ene.	Difundir políticas y procedimientos para la tramitación de cheques.	Subdirector de Servicios Admivos. J.D. Admvo. de Servicios.
8.- resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Grupo Asesor		
firma	Subdirector Serv. Admivos.		

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Compras Servicios Administrativa

REF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
27		<p><u>Stocks de Almacén</u> No existe un sistema adecuado para determinar oportunamente los puntos de rendición del Almacén.</p> <p><u>Lo que ocasiona</u> El riesgo de no abastecer el negocio (falta de existencia y fuerza productiva) oportunamente en algunos artículos o paquetes.</p> <p><u>Otros inconvenientes</u> Se manejan IVA/IW en formas diferentes. La forma de finiquito para personas a beneficiarlos se demoró 1 semana, sin tener en stock.</p>	Gerente de Recursos Materiales	<ul style="list-style-type: none"> - No se ha implementado aún el sistema automatizado de control de almacén puntos de rendición y entradas. 	<ul style="list-style-type: none"> - Implementar en el menor plazo posible la mecanización en el control de almacén puntos de rendición. Salidas y entradas de almacén.

1.- área		2.- responsable		3.- involucrado		
Subdirección de Servicios Administrativos.		Gerente de Servicios		Sistemas Almacén		
4.- proyecto / medida a implantar						
Implementar en el menor plazo posible la mecanización del control de almacén: Puntos de reorden salidas y entradas de almacén.						
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado						
Evitar el riesgo de no abastecer al usuario oportunamente (ofertas, de servicio y fuerza productora)						
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo						
Implantación del Sistema						
7.- programa						
a) fecha inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado		responsable
estim.	real	estim.	real	-Implementar en el menor plazo posible la mecanización del control de almacén: puntos de reorden salidas y entradas de almacén.		Gerente de Recursos Materiales
3-nov		15-nov				
8.- resultado final alcanzado						
		revisó		aprobó		
nombre						
puesto	Grupo Asesor				Subdirector Serv. idayos.	
firma						

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCIÓN DE NEGOCIO Almacén Servicios Administrativos

REF.	Nº.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLICIÓN
22		<p><u>Gasto excesivo en almacén de los proveedores.</u></p> <p>En algunos casos no se realizan visitas ni almacén de proveedores para verificar inventarios nuestros de artículos en custodia.</p> <p><u>Lo que ocurre:</u></p> <p>El riesgo de que estos inventarios no estén disponibles cuando sean solicitados, así como que haya pérdidas o roturas.</p> <p><u>Diseñamiento:</u></p> <p>Un gasto excesivo de 300 millones de placas adhesivas dejadas en custodia y deterioradas (por lo que el proveedor los tira a la basura sin previo consentimiento).</p> <p>No se volverá a pagar el costo (aproximadamente 2 millones) tiempo de reposición un mes aprox. afectando a las áreas.</p>	<p>Gerente de Servicios Jefe de Depto. de Recursos Relacionadas.</p>	<p>- Falta de supervisión</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Supervisar que se realicen visitas periódicas a los almacenes de los proveedores de las acciones que tenemos bajo su custodia. - Definir políticas de la cantidad de papelera y artículos en los proveedores para evitar problemas futuros y costos debiles. - Fijar responsabilidades en la cuenta conveniente de custodia de proveedores.

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios	Almacén	
4.- proyecto / medida a implantar			
Definir políticas de la custodia de papelería y artículos que se depositan en los almacenes del proveedor.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Evitar que exista pérdida o merma en los inventarios custodiados por el proveedor			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Verificación de las políticas			
7.- programa			
al fecha inicio estim. real	bif. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
15-ene	16-abr	-Supervisar que se realicen visitas periódicas a los almacenes de los proveedores donde tenemos papelería y artículos en custodia.	
8.- resultado final alcanzado			
revisó			aprobó
nombre			
puesto	Jefe de Almacén		Subdirector Serv. Admves.
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Almacen Sección Administrativa

RIF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN
23		<p><u>Centralización del almacén</u></p> <p>Actualmente existen tres almacenes diferentes; separados físicamente: almacén de mobiliario y equipo, artículos de escritorio y papelería y partes electrónicas para conservación, realizando diferentes responsables.</p> <p><u>Lo que ocasiona</u></p> <p>El riesgo de no controlar adecuadamente los inventarios, con las consecuentes perdidas o errores en los inventarios.</p> <p><u>Dimensionamiento</u></p> <p>200 millones de inversión en mobiliario y equipo en el año '85.</p> <p>370 millones de formas y artículos de escritorio en enero 86 agosto de '86.</p>	Subdirector de Servicios Administrativos	<ul style="list-style-type: none"> - No existe un lugar adecuado para centralizar estos almacenes. 	<ul style="list-style-type: none"> - Centralizar los tres almacenes Mobiliario y equipo, artículos de escritorio y partes electrónicas para conservación; en un mismo lugar y bajo un mismo responsable evaluando la estructura organizacional del almacén. - Definir que artículos se manejan en este almacén.

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Subdirector de Servicios Administrativos		
4.- proyecto/ medida a implantar	Centralizar los 3 almacenes: mobiliario y equipo, artículos de escritorio y partes eléctricas para conservación.		
5.- objetivo / a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Controlar adecuadamente los inventarios evitando pérdidas o mermas.		
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Estableciendo un sólo almacén		
7.- programa			
a) fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
27-oct.	26-dic	-Centralizar los tres almacenes: mobiliario y equipo, artículos de escritorio y partes eléctricas para conservación, en un mismo lugar y bajo un mismo responsable; evaluando la estructura organizacional del almacén.	Subdirector de Servicios Administrativos
8.- resultado final alcanzado			
nombre	raviso	aprobó	
puesto	Grupo Jefe	Subdirector Serv. Admivos.	
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES
FUNCION DE NEGOCIO: Compras Servicios Administrativos

REF.	Nº	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
27		<p>Artículos de Almacén e Inventario:</p> <p>No se tiene actualizada la lista de artículos que se deben mantener en stock. (Almacén) según lineamientos del plan económico.</p> <p>In que ocasiones:</p> <p>El riesgo de mantener en stock artículos que no tienen motivo alguno a tener los artículos no necesarios para surtir en el momento oportuno o artículos con escasas inserciones.</p> <p>Dimensionamiento:</p> <p>40 artículos que se tienen en stock.</p> <p>170 millones de pesos gastados de papelería y artículos de escritorio de Enero a Agosto mta.</p>	<p>Gerente Servicios Jefe de Depto. Recursos Materiales.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Se han dedicado a resolver las problemáticas más urgentes del Área. - Constantes cambios de lugar fijo del almacén. 	<ul style="list-style-type: none"> - Actualizar la lista de artículos que se deben mantener en stock, realizando una investigación en las regulaciones de compra. Los artículos deben ser definidos en cantidad. Tomando en cuenta los lineamientos del plan de economía.

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado	
Gabinete de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios		
4 - propósito / medida a implementar	Actualizar la lista de artículos que se deben mantener en stock (flete económico) de acuerdo al plan de economía.		
5 - objetivos a alcanzar y problemas a resolver	Beneficio esperado Evitar tener en stock artículos que no tienen movimiento. Mantener los artículos necesarios para iniciar operaciones.		
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Verificación de la lista		
7 - programa			
fecha inicio estim. real	bf. terminación estim. real	creada / resultado parcial esperado	responsable
24-nov.	15-dic.	<ul style="list-style-type: none"> - Actualizar la lista de artículos que se deben mantener en stock, realizando una investigación en las requisiciones de compra de los artículos más solicitados y surtidos. Tomando en cuenta los lineamientos del plan de economía. 	Gerente de Servicios
8 - resultado final alcanzado			
nombre	revisor	aprobó	
ultimo firmante	Grupo Jocur	Subdirección Serv. Idavas	

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado	
Sundirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios	Jefe Depto. Comunicaciones y Equipo de Transmisiones	
4 - proyectar medida a implantar			
Definir políticas para otorgar el servicio de telefax y telex, y efectuar el pago del mismo.			
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Contar con las políticas recetadas así como darles a conocer al personal interno de la C.I.A., para lograr un mejor control en el pago de este servicio y brindar un mejor servicio.			
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contar con políticas por escrito y difundirlas			
7 - programa			
al fecha inicio estim. real	al fecha terminación estim. real	cl etapa / resultado parcial esperado	responsable
6-novi	25-novi	<ul style="list-style-type: none"> - Elaborar políticas y procedimientos - Difundirlas - Implantarlas 	Gerente Servicios Jefe Depto. Administrativo Personal
8 - resultado final alcanzado			
nombre	revisor	aprobado	
puesto			
firma	Grupo - cesar	Sundirección de Servicios Administrativos	

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

función de negocio Subdirección de Servicios Administrativos Gerencia de Servicios

148

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos: Gerencia de Servicios

G.G.R.

REF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION	OBSERVACIONES									
						1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
27		<u>Servicio de Mensajería Gerencia de Zona Foránea.</u> No está bien definido el servicio que se les debe proporcionar a las gerencias de zona (con oficinas foráneas) en cuanto a: a) Servicio de Paquetería Panamericana. b) Terrastre. b) Inversión por gastos que genera la gerencia de zona al hacer envíos de paquetería (foránea). <u>Toque Operaciones</u> Que se pague los gastos a todos los agentes de la compañía. Se absorben gastos de las gerencias de zona que no corresponden a la Cia. <u>Dimensionamiento</u> Consideramos que todas las gerencias y agentes que conocen este servicio a gerencias de zona. S 3107541 es la pegada de año a julio de 1986.	Gerente de Servicios	Falta de políticas y procedimientos del rubro a Gerentes de zona sobre el servicio que se les debe dar, ya que tienen derecho. El Área de ventas autoriza todo el tipo de servicio sin considerar la producción individual de los agentes. No se han preocupado por controlar el gasto de las gerencias de zona sobre este servicio.	Que se definen las políticas y procedimientos para el área de control de acuerdo conjuntamente con las áreas de ventas respectivas, así como definir que deben, así los que se consideran para otorgar y clasificar a las gerencias de zona, para saber que tipo de servicio se les va a otorgar como: Panamericana, Argen, Ferreyra, etc.	X	X	X	X						

		2 - Funcionamiento	3 - Desarrollo
Subdirección de Servicios Administrativos.		Gerente de Servicios	
4 - planteo de medida a implementar	Optimizar el servicio con el área de comunicación que ofrece a oficina matriz y anexos		
5 - Objetivos a alcanzar / problemática a resolver / procedimiento esperado	Brindar un servicio de correo / Oficina a nivel Z., P. y Fuerza Productora a través de un procedimiento adecuado confiable con el personal necesario en cada área para cumplir con la recepción y entrega oportuna de correspondencia.		
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Contar con un Servicio eficaz.		
7 - cronograma			
Alcance esum	b) f. terminación esum	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
27-nov.	14-nov.	- Elaborar estudio de carga de trabajo para determinar la necesidad de contratar un coordinador de Dirección.	Gerente Servicios
8 - resultado final alcanzado			
revisor	aprobó		
Nombre función firma	Grup. Líderes	Subdirector Serv. Internos	

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

MISIONES DE NEGOCIO - Clases - Especialidad Administrativa

REF.	Nº	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN
2A		<p><u>Catálogo de formas</u> El catálogo de formas existentes en la comisión está desactualizado.</p> <p><u>En qué consiste</u> Duplicación de formas ya elaboradas o existentes con el código anterior y cambio en las formas.</p> <p><u>Impacto/efecto</u> Algunas formas utilizadas en la comisión a septiembre de 1990. El costo del análisis y diseño de una forma es de \$ 25 a \$ 40, sin importaradamente por un criterio.</p> <p><u>Dependencia de la placa o tipo gráfica.</u></p>	<p>Gerente de Servicios Jefe de Deptos. Recursos Humanos.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Existe un gran número de formas en la Cia., lo que dificulta su control. 	<ul style="list-style-type: none"> - Actualizar el catálogo de las formas existentes en la comisión con el objeto de no duplicarlas ni olvidarlas. - Replantear las formas utilizadas en el diseño. - Elaborar instructivo de llenado de requisiciones de papelaria para su difusión con los gerentes.

1.- Áreas	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Jefe de Depto. de Recursos Materiales	Almacén	
4.- proyecto / medida a implantar			
Actualizar el catálogo de las formas existentes en la compañía (Depurar las formas antiguas o en desuso).			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
No duplicar el diseño de otras			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Verificación del catálogo			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación estim.	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
17-novi.	30-ene.	<ul style="list-style-type: none"> -Actualizar el catálogo de las formas existentes en la compañía con el objeto de no duplicar con el diseño de otras. Depurar las formas antiguas o en desuso. -Elaborar instructivo de llenado de requisiciones de papelería para su difusión a usuarios. 	Jefe Depto. Recurso Materiales
8.- resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Grupo Jefe	Full Director Serv. Adm. Aves.	
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCIÓN DE NEGOCIO - Estado de Automa - Sistemas Administrativos

63

REF	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
ZF		<p><u>Definición de criterio de análisis y diseño de formas.</u></p> <p>No existe un criterio definido para el análisis, diseño e impresión de formas.</p> <p><u>Lo que muestra</u></p> <p>Más se tien que repetir el trazo de diseño de formas, con el consecuente gasto.</p> <p><u>Observaciones</u></p> <p>Se repiten los originales para impresión hasta 3 veces. Cambio de colores en los formularios.</p>	<p>Gerente de Servicios Jefe de Depto. de Recursos Materiales.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - No se ha realizado una Junta para definir criterios, entre servicios y almacén. - No se utiliza la guía para diseño de análisis de formas. 	<ul style="list-style-type: none"> - Realizar una Junta entre organismos para establecer los criterios para definir criterios de diseño de formas. - Aplicar la guía para el diseño y análisis de formas a que se refiere el punto anterior. - Crear y difundir manual de identidad corporativa.

1 - área	2 - responsable	3 - involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Jefe de Depto. de Recursos Humanos.	Organización	
4 - proyecto o medida a implementar	Definir criterio entre Organización y análisis de formas para definir criterios de diseño de formas.		
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Evitar que se tengan que repetir el trabajo de diseño de formas con el consecuente gasto.		
6 - forma en que se verificará que se cumple el objetivo	Presentación de la Gerencia para el diseño y análisis de formas.		
7 - programa			
a) fecha inicio	b) f. terminación	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim.	estim.		
3-nov	15-nov	<ul style="list-style-type: none"> -Realizar una junta entre organización y análisis de formas para definir criterios de diseño de formas. -Crear y difundir manual de identidad corporativa. 	Jefe Depto. Recursos Materiales.
8 - resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto			
firma	Grupo Acceso	Subdirector Serv. id-mas	

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO **ESTRUCTURA DE NEGOCIOS** **ADAPTACIONES** **LUGAR** **TIPOS DE COMUNICACIONES** **ESTILO DE LIDERAZGO**

REF.	Nº	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN	ESTADO DE AVANCE					
						1. DISEÑO Y DIFUSIÓN DEL PLAN	2. DISEÑO Y DIFUSIÓN DEL PLAN	3. DISEÑO Y DIFUSIÓN DEL PLAN	4. DISEÑO Y DIFUSIÓN DEL PLAN	5. DISEÑO Y DIFUSIÓN DEL PLAN	6. DISEÑO Y DIFUSIÓN DEL PLAN
J6		<p>Incidente:</p> <p>alta actualización y formalización anual de políticas y procedimientos internos del área.</p> <p>No cuenta con bases/datos en un nivel de información.</p> <p>Problema: Reparación:</p> <p>No se sigue la debida custodia y supervisión en el manejo e impresión de boletos de refrigerio, salvo comedor, tarjetas de tiempo extra, vacaciones, etc. etc. etc.</p> <p>Se presentó en periodo de 02/05 boletos de refrigerio cada día viernes en hospital autorizado, que sumaron un total de \$ 1.791,00 cada boleto lo que hace un total de \$9.570,000,00 en el ultimo viernes con fecha de 20 de junio de 1996.</p>	<p>Gerente de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información.</p> <p>Gerente de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Falta de recursos para revisión y mecanografiado. - Nivel le ha dado la importancia debida. 	<ul style="list-style-type: none"> - Elaborar y difundir el manual de políticas y procedimientos tanto internamente como a los usuarios. - Aumentar la supervisión e implementar sistemas de custodia más estricta, durante el proceso de impresión. Con esto se emitiría el nivel uno de los documentos que representan valor económico. 	X	X	X	X	X	X

1 - Área	2 - Responsable	3 - Involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios	Jefe Depto. Comunicaciones Gráficas e Información	
4 - Proyecto / medida a implantar			
Elaborar y difundir manual de políticas y procedimientos tanto internamente como a los usuarios.			
5 - Objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Formalizar políticas y procedimientos			
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Contando con los manuales por escrito			
7 - Programa			
a) fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
7-nov		Elaborar políticas y procedimientos	Gerente de Servicios
		Difundirlas	
	28-feb	Implantarlas	
8 - Resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Grupo Asesor	Subdirector de Serv. Administrativos	
firma			

2 - responsable	3 - involucrado
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios

4 - proyecto / medida a implantar

Aumentar supervisión e implantar sistemas de custodia más estricto, durante el proceso de impresión de boletos de refrigerio.

5 - objetivos a alcanzar / problemática a resolver / beneficio esperado

Resguardar efectivamente boletos de refrigerio

6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo

Contando con un adecuado control de vales de refrigerio.

7 - programa

el/fecha inicio estim.	bf/terminación real	cl/fecha / resultado parcial esperado	responsable
1-oct.	17-oct.	Aumentar la supervisión al sistema de custodia de elaboración de boletos de refrigerio.	

8 - resultado final alcanzado

revisó	aprobó
nombre	
puesto	dir. director Serv. Adm.
firma	

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

SECCIÓN DE NEGOCIO Subdirección Servicios Administrativos Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información.

REF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN	ESTUDIO DE ALTERNATIVAS							
						1. Reducir el costo de operación	2. Reducir el costo de mantenimiento	3. Reducir el costo de adquisición	4. Reducir el costo de instalación	5. Reducir el costo de personal	6. Reducir el costo de energía	7. Reducir el costo de espacio	8. Reducir el costo de almacenamiento
37		<p>Faltan recursos materiales maquinaria más moderna y con mayor capacidad productiva que impidan la rotación constante (más de hojas continuas), utilización de laboratorio fotográfico y herramientas (personal calificado y sustitución oportuna de vacantes e incapacidades) para apoyar la productividad de impresión.</p> <p>Se tiene maquinaria hasta cielos altos de antigüedad y cuya actividad de productividad es del 50%.</p> <p>En el turno vespertino se debe contar con 12 personas que operan la maquinaria, y actualmente se cuenta con 8 expresidentes, lo que impide la rotación, y sustitución de plazas ya sea por incapacidad o vacantes) y esto ocasiona que se tengan perdidas máquinas.</p>	<p>Gerente de Servicio Jefe Depto. Comunicaciones Gráficas e Impresión;</p>	<ul style="list-style-type: none"> - No se ha planeado de acuerdo al crecimiento de la Cta. - No se ha invertido en la compra de equipo. 	<ul style="list-style-type: none"> - Efectuar estudio y análisis para la adquisición de equipo o maquinaria (costo-beneficio) - Analizar la posibilidad de crear un 3er turno para aumentar la productividad (se estima que suelen un 60% de la demanda de la Cta.) 	X	X						

área	2.- responsabil.	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios		
4.- proyectar / medida a implantar	Renovar la maquinaria actual mediante un análisis de ampliación de equipo		
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Aumentar la productividad		
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Contar con maquinaria moderna		
7.- programa			
a) fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
28-nov		Elaborar un programa de actualización de equipo Presentarlo al Subdirector Implantar	Gerente de Servicios
28-feb			
8.- resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Subdirector Serv. Adm. vs.		
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos Depto. de Comunicaciones Gráficas e Impresión

RIF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
	JZ	<p>No existe sistema por el cual se encuebre la papelería reutilizable por ejemplo: Las hojas de cálculo, listados para imprimir, etc. aparte de que se utilicen como basurillas se elaboran bloques.</p> <p>El costo de estos bloques sería de \$ 17,00 aprox. (en blanco impreso y de 100 hojas).</p> <p>El precio del block selecto es de alrededor de los \$ 145,00 cada uno.</p> <p>Las compras actuales al mes son de 400 bloques lo que hace un costo total de \$ 74,000,00, por lo que se ahorraría \$ 67,200,00 al mes.</p>	<p>Gerente de Servicios Jefe Depto. Comunicaciones Gráficas e Impresión. Jefes de Sección de Imprenta</p>	<p>No se ha hecho ningún análisis en este aspecto.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Elaborar un análisis de la papelería que se pude reutilizar y aprovechar de nuevo. - Eliminar campaña a nivel Cia. para la recuperación de dicho papelaria. - Evaluar como beneficio para contar con personal de trabajo.

**ESTA TESIS NO DEBE
SALIR DE LA BIBLIOTECA**

area	2 - reutilizable	3 - involucrada	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios Jefe Depto. Comunicaciones Oficina de Imprenta	Jefes de Sección Imprenta	
4 - previazas medida a implantar	Elaborar análisis de la papelería que se pueda reutilizar y aprovechar de nuevo (buzonetas, blocks, etc.)		
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Optimizar recursos de papelería		
6 - forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Optimizando papelería		
7.- programa			
al fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
19-nov.		<ul style="list-style-type: none"> - Efectuar estudio de la papelería reutilizable - Presentarlos a Subdirección - Definirlo - Implantarlo 	Gerente Servicio
	31-novi		
8 - resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Subdirector Serv. Admves.		
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

ESTACIÓN DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información

REF.	Nº.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN	ESTUDIOS Y SOLUCIONES									
						ESTUDIOS	SOLUCIONES	ESTUDIOS	SOLUCIONES	ESTUDIOS	SOLUCIONES	ESTUDIOS	SOLUCIONES	ESTUDIOS	SOLUCIONES
JJ	Archivel	<p>Debido al constante incremento de población en la ciudad por todos los áreas no detectaron los siguientes puntos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - El espacio es insuficiente, cuenta con 100 m² en un área irregular de su superficie. - Los anaqueles son inadequados ocupando más espacio que el necesario. - Se llenan anaqueles que miden 40 cm. de ancho y además se requieren 20 cm. más para poder sacar los folios (también carta) lo que significa un desprendimiento de espacio. 	<p>Dirección de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información. Jefe de Acción de Archivo.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Elevado crecimiento de la Cia. y/o asuntos. - Falta de espacio. - Usuarios solicitan archivar cualquier tipo de documento. 	<p>Reubicación física del archivo de un lugar más amplio.</p> <p>Renovación de anaqueles, así como analizar una nueva distribución del mobiliario con el fin de optimizar espacio y facilitar acceso a dichos anaqueles para aumentar la calidad en el servicio.</p> <p>Efectuar y presentar a la dirección un estudio de costo/beneficio, y el plantearlo de los procedimientos necesarios para evaluar la necesidad de contratar a la empresa de acción móvil al servicio para que este servicio vea reducir el espacio (archivado activo) que ocupa dicho inmueble y se simplifique de una vez los procedimientos actuales (aumentar la calidad del servicio) así como para la optimización de recursos.</p> <p>Los documentos que son factibles para microfilmarse son por ejem- plo:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Polizas ya depuradas de vías. - Boletín de Siniestros - Expedientes de empleados - Estudios de diferentes Depósitos. 	X	X	X							

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos Dpto. de Comunicaciones Gráficas e Información

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información	Jefe Sección de Archivo	
4.- proyecto/ medida a implantar	Reubicación física del archivo, así como la renovación y distribución de anaqueles		
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Optimizar espacio para que el servicio sea más eficaz		
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Contando con más espacio (optimizando espacio y servicio)		
7.- programa			
a) fecha estim.	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
31-oct.	15-ene	Diseñar plan para la reubicación de anaqueles Implantar	Jefe Depto. Comunicación Gráfica e Información
8.- resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Subdirector Serv. Administrativo		
firma			

1.-area	2.-Responsable	3.-Involucrado			
Subdirección de Servicios Administrativos.	Jefe Depto. Administrativo de Servicios.				
4.- proyecto / medida a implantar					
Centralizar el control de pago de teléfonos de oficinas locales nuevamente.					
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado					
1) Control del pago total de oficinas 2) Evitar la pérdida de líneas directas 3) Evitar pagos innecesarios.					
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo					
Cuando las oficinas pagan el servicio telefónico					
7.- programa					
al fecha inicio	bf. terminacion		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable	
estim. 3-nov	real	estim. 31-ene	real	Elaborar procedimiento nuevo de pago de teléfonos de oficinas locales Implantación	Jefe Depto. Administrativo de Servicios
8.- resultado final alcanzado					
nombr	revisó		aprobado		
puesto	_____ Gobernador		_____ Subdirector Serv. Idavor		
firma					

1.- área	2.- responsable				3.- involucración
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información				Jefe Sección Archivo
4.- proyecto/ medida a implantar					
Efectuar proyectos de mecanización en los procedimientos del archivo inactivo.					
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado					
Agilizar y mejorar el servicio en los procedimientos del archivo inactivo					
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo					
Contar con los procedimientos mecanizados del archivo inactivo					
7.- programa					
a) fecha inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim.	real	estim.	real	Elaborar procedimientos del archivo inactivo que lo puedan mecanizar. Implantar	Gerente de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información
26-nov		15-feb.			
8.- resultado final alcanzado					
nombre	revisó			aprobó	
puesto	Grup. Asesores			Subdirector Serv. Adm. nov.	
firma					

área	2 - responsable		3 - involucrado
Subdirección de Servicios Administrativas	Gerente de Servicios Jefe Depto. de Comunicaciones Gráficas e Información.		Jefe Sección Archivo
4.- proyecto / medida a implantar	Elaborar y difundir manual de políticas y procedimientos del archivo		
5 - objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado	Definir la manera de solicitar y enviar documentación al archivo		
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo	Contar con manual de políticas y procedimientos		
7.- programa			
a) fecha inicio estim	b) f. terminación estim	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
30-agosto	15-setiembre	<p>Elaborar manual de políticas y procedimientos</p> <p>Difundirlas</p>	Jefe Depto. Comunicación Gráfica e Información
B.- resultado final alcanzado			
nombre	revisó		aprobó
puesto	Grupo A-edor		Subdirector SERV. ADMIS.
firma			

1.- área		2.- responsable		3.- involucrado		
Subdirección de Servicios Administrativos		Jefe Depto. Comunicaciones Gráficas e Impresión		Jefe Sección Archivo		
4.- proyecto o medida a implantar						
Elaborar sistemas de envío a determinada hora "cortes diaria" (en época de cierre)						
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado En época de cierre se eliminarían horas extras.						
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo Optimizar recursos en época de cierre						
7.- programa						
a) fecha inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado		responsable
estim.	real	estim.	real			
17-nov.				Elaborar procedimiento a seguir en época de cierre		Jefe Depto. Co- municaciones Grá- ficas e Informa- ción.
		24-nov		Implantario		
8.- resultado final alcanzado						
revisó		aprobó				
nombre						
puesto	Grupo Asesor		Subdirector Serv. Adm. Aves.			
firma						

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Selección de estrategias Admisiones y Formación

1.- Áreas	2.- Responsable	3.- Involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Gerente de Servicios	Jefe Depto. Comunicaciones y Equipo de Transporte	
4.- Proyectos medios a implantar			
Difundir procedimientos a nivel Cia, de la manera en que se envían los valores. Elaborar políticas.			
5.- Objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Lograr que el personal interno de la Cia, incluyendo (oficinas locales y faráreas y super-visorias), conozcan el proceso para un mejor control, resguardo y distribución de los valores que capta el G.-P.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
7.- Cronograma			
a) fecha inicio estim. real	b) f terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
13-oct	29-nov	<ul style="list-style-type: none"> - Difundir procedimientos - Elaborar y difundir políticas - Implementación 	Gerente Servicio
8.- resultado final alcanzado			
nombre	revisó	aprobó	
puesto	Grupo Límanor	Subdirector Serv. Adm-	
firmó			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO: Compras - Servicio Administrativo

REF.	No.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION	G.R.									
						1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Ja		<p><u>Políticas de asignación de autos en oficinas fármacos.</u></p> <p>Falta difusión de políticas de asignación de autos en oficinas fármacos.</p> <p><u>In que ocurriría</u></p> <p>Que el Gerente no se apregue a un criterio definido en la asignación de autos, con el consiguiente aumento en gastos.</p> <p><u>Inasignación de auto</u></p> <p>Un caso reciente en una oficina fármaca, donde se le compró un certificado a un Ingeniero Inspector sept. '06 (el que debe asignar un Vw Sedan)</p>	<p>Gerencia de Servicios Jefe Depto. de Recursos Materiales. Gerente de Organización</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Están en proceso de elaboración con organización (está pendiente). 	<ul style="list-style-type: none"> - Terminar de elaborar las políticas de asignación de autos conjuntamente con organización. - Difundir estas políticas con los Gerentes de oficina. - Supervisar estas políticas. - Detener el reembolso en contabilidad avisando a compras. 	1	2	3	4	5	6	7	8	9	

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos	Jefe Depto. de Recursos Materiales.	Contabilidad	
4.- proyecto / medida a implantar			
Terminar de elaborar las políticas de asignación de autos conjuntamente con organización.			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Verificar que en las gerencias de oficina foránea se cumplan las políticas respecto a la asignación de autos.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
Verificación de las políticas.			
7.- programa			
a) fecha inicio estim.	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
3-nov	15-nov	<ul style="list-style-type: none"> -Terminar de elaborar las políticas de asignación de autos, conjuntamente con organización -Difundir estas políticas con los gerentes de oficina. -Supervisar estas políticas 	
8.- resultado final alcanzado			
revisó	aprobó		
nombre			
puesto	Subdirector Serv. Id. y As.		
firma			

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO Subdirección de Servicios Administrativos Gerencia de Servicios

REF.	Nº.	PROBLEMA	RESPONSABLE	POSSIBLES CAUSAS	ALTERNATIVAS DE SOLUCION
37		<p><u>Recuperación de deducibles por pérdida total:</u></p> <p>No están bien definidos el procedimiento para la recuperación del cobro de deducible, por concepto de pérdida total de los autos de la flia. Los areas involucradas son compras, automóviles y servicios administrativos, pero lo plantean:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) El área de Comunicaciones se encarga del cobro del deducible (recaudación 5.02) debiendo estar el Área de autos. b) Compras informa los trámites de reajuste/del del nuevo vehículo cuando todavía no existe el comprobante que lo autoriza antes de la pérdida total. c) El Área de autos envía cheques al menos al área de recaudación para efectuar los movimientos necesarios. d) El Área de servicios administrativos indica los trabajos realizados, de las pérdidas totales de los funcionarios. <p><u>En que ocasiona:</u></p> <p>Que no existe responsabilidad de funcionarios.</p> <p>Que no están definidas las actividades de cada Área involucrada.</p>	Gerente de Sectores	<ul style="list-style-type: none"> - No se han preocupado por definir este proceso entre las áreas involucradas. - Se les ha delegado a los funcionarios, todos los servicios y prestaciones en este aspecto, imposibilitando el cobro de deducible a la persona encargada. - Que existe confianza con el personal de los areas para enviar los valores sin memorandos. 	<p>- Que se defina el procedimiento a seguir entre las áreas involucradas se proponen:</p> <p><u>El área de autos deberá:</u></p> <ol style="list-style-type: none"> Cobrar el deducible. Investigar con el área de recaudación general que cumplen los controles para ingresar el recaudamiento y avisar a la cuenta de servicios administrativos, para después poder autorizar el auto. Informar a la gerencia de sectores que el cobro se ha efectuado al área de compras y del auto del costo pierde la P.T. <p><u>El área de compras:</u></p> <ol style="list-style-type: none"> Basta recibir la constancia del pago y cuando ésta conste en la diferencia de los ingresos efectuados por el área de autos, ya este haya enviado los facturados. El personal de esta área no deberá tratarlo como número del personal de flia-1. <p><u>El deberá enviar memorandos al área de comunicaciones noificando lo temporal, la baja de la pérdida total y nuevo reajuste.</u></p>

CEDULA DE PROBLEMAS Y SOLUCIONES

FUNCION DE NEGOCIO - Función de Negocio: Aplicaciones, sistema de datos, etc.

Si, Si₃N₄

1 - Áreas	2 - Funcionarios	3 - Involucrados			
Subdirección de Servicios	Gerente de Servicios				
4 - Proyectos iniciados a implantar					
Definir procedimientos entre las áreas involucradas en el trámite de pago de adeudos por concepto de autos propiedad de la empresa.					
5 - Objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado					
Conseguir con un procedimiento sencillo dentro el pago de pérdidas totales de los activos fijos de la Cia. así como obtener la pronta recuperación de los deducibles para reposición del auto.					
6 - Forma en que se verificará que se logró el objetivo					
Contando con procedimientos bien definidos.					
7 - Programa					
a) fecha inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
estim.	real	estim.	real		
10-nov.				Elaborar procedimientos a seguir por este	Gerente Servicio
				Difundirlos	
		30-dic.		Implantarlos	
8 - Resultado final alcanzado					
revisó				aprobó	
Nombre					
puesto	Coordinador		Subdirector Serv. Admves.		
firma					

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado	
Subdirección de Servicios Administrativos.	Gerente Servicios		
4.- proyector medida a implantar			
Definir las funciones de las áreas de comunicaciones y equipo de transporte y del Depto. de Administrativo Servicios (manejo de equipo de Transporte)			
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado			
Lograr la definición de actividades entre el área de comunicaciones y área de administración de servicios para evitar cuellas de botella y duplicidad de funciones.			
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo			
- viendo bien definidas funciones entre áreas.			
7.- programa			
a) fecha inicio estim. real	b) f. terminación estim. real	c) etapa / resultado parcial esperado	responsable
26-nov. 1-ene.		Definición de cada una de las funciones de cada Área Elaborar políticas Difundirlas Implantarlas	Gerente Servicio Jefe Depto. Administrativo Servicios
8.- resultado final Alcanzado			
		revisor	aprobó
nombre			
planta	GRUPO A56801	subdirector Serv. Administrativos	
firma			

1.- área	2.- responsable	3.- involucrado				
Servicios Administrativas	Jefe Depto. Administrativo de Servicios	Administrativo de Personal				
4.- proyecto / medida a implantar						
<p>Coordinarse con Administrativo de personal para la circularización de finiquitos y certificados de no adeudo.</p>						
5.- objetivos a alcanzar / problemas a resolver / beneficio esperado						
<p>Disminuir el riesgo de pérdida o incobrabilidad de unidades.</p>						
6.- forma en que se verificará que se obtuvo el objetivo						
<p>Disminuir los casos en que se llevan las unidades</p>						
7.- programa						
a) fecha inicio		b) f. terminación		c) etapa / resultado parcial esperado	responsable	
estim.	real	estim.	real	<p>1-oct. 17-oct.</p> <p>- Coordinarse con Administrativo de Personal para la circularización de finiquitos y certificados de no adeudo.</p>		Jefe Depto. Administrativo de Servicios.
8.- resultado final alcanzado						
nombre	revisó			aprobó		
puesto	Grupa Icscar			Subdirector Serv. Admvs.		
firma						

A continuación se presenta una tabla donde se indica el número de problemas detectados, programas de trabajo y la etapa en la que se encuentra, así como los porcentajes de cada uno de los problemas en las diferentes áreas.

GERENCIA	No. PROBLEMAS DETECTADOS	PROGRAMAS DE TRABAJO	ETAPA EN QUE SE ENCUENTRA
Gerencia de Proyectos	3	3	Implantación
Gerencia de Ingeniería			
Dept. de Seguridad	5	5	Implantación
Dept. de Ingeniería	3	3	Implantación
Dept. de Mtro. y Conserv.	4	4	Implantación
Gerencia de Servicios			
Dept. Rec. Materiales	8	10	Implantación
Dept. Comunic. y Eu. de Transporte	6	3	Implantación
Dept. Comunic. Gráfica e Información	8	7	Implantación
Dept. Admvo. de Serv.	14	13	Implantación
T O T A L	51	50	

Obteniendo los porcentajes de los problemas detectados tenemos que:

5 % Se refieren a estudios diversos enfocados a mejorar procedimientos actuales.

5 % Presupuestos.

10 % Mecanización de procedimientos.

10 % Supervisión.

10 % Inventarios.

25 % Procedimientos y políticas (formalizar y difundir).

35 % Problemas concretos tales como: definición de funciones y/o actividades, estructuras, economía, etc.

CONCLUSIONES

Después de la implantación del Plan de Involucración del Personal se puede concluir lo siguiente:

- Se dieron alternativas de solución a desviaciones tales como:
 - * Optimización y resguardo de recursos.
 - * Definición de procedimientos.
 - * Reducción de costos de operación.
 - * Mejorar la calidad y oportunidad en el servicio que se les presta a los usuarios.
 - * Formalización y difusión (internal y/o externamente) de políticas y procedimientos.
 - * Implementación de controles administrativos.
 - * Mecanización de procedimientos.
 - * Definición de funciones (evitar duplicidad).

La comunicación entre el supervisor y los supervisados aumenta a través del intercambio de ideas y aportaciones para la detección y solución de desviaciones.

- Se incrementaría la integración interpersonal (trabajo en equipo) así como la de los empleados con la organización.
- La filosofía gerencial de la organización se apegue al plan diseñado e implantado y logra un mayor entendimiento entre

el empleado y la organización, y esto se ve reflejado en el incremento de la productividad.

- El personal (Recursos Humanos) es la parte más importante de la organización ya que dándole la oportunidad de participar en la búsqueda de mejoras, libertad de aportar ideas, alternativas y soluciones a las desviaciones, tratándolo como adulto y haciéndole comprender que es parte integral de la compañía (por lo cual si existen beneficios y mejoras para la empresa, el como empleado también obtendrá beneficios), dará infinitas aportaciones e iniciativa para alcanzar una mayor productividad.
- Además de aportar posibles soluciones se conocerán más a fondo y detalladamente los procedimientos generales del área involucrada.
- Mediante este plan, aparte de incrementar la productividad, hará notar el ambiente organizacional que existe en la empresa, y de este modo se podrá determinar la necesidad de implementar algunas medidas que aumenten en forma positiva las relaciones humanas.

RECOMENDACIONES

Finalizando el diseño de implantación y el plan de involucración que se ha presentado, es conveniente hacer las siguientes recomendaciones para que en un futuro trabajo similar a este, se tengan mejores resultados, sea más fácil la implantación y que los empleados sean más fácilmente convencidos del plan a ejecutar.

- Antes de la implementación de cualquier tipo de plan de involucración del personal en general se deberá impartir sesiones de sensibilización, comenzando por los niveles directivos, es decir, vendiendo la idea a la cabeza del grupo para que contando con este apoyo sea más fácil intervenir con el resto de los integrantes.
- Se deberá buscar entre los integrantes de los grupos de involucración una persona que haga el papel de líder para que lo conduzca a lograr los objetivos señalados.
- Se les debe dar a conocer a todos los integrantes que participen en estos grupos de involucración, la filosofía y visiones gerenciales de la empresa, para que se conozca de antemano la forma de actuar de la misma y se integre más rápido al plan que se implantará, de la misma manera se les debe dar a conocer que resultan para la empresa y para los empleados debido a su participación en este plan.

- Es conveniente que a los integrantes de estos grupos se les motive y/o recompense por su participación. Esta motivación no deberá ser necesariamente con estímulos económicos sino que se les puede hacer reconocimientos sociales, entrega de premios y hacerles patentes los beneficios alcanzados por esta intervención.
- Una vez terminada la implantación de este plan (códigos de problemas y soluciones y los planes de administración por objetivos) se les deberá dar seguimiento con el objeto de concluir lo propuesto y en caso de que se tieren beneficios se deberán dar a conocer a toda la organización así como quienes aportaron la idea que dio origen a dicho beneficio.
- Las propuestas de alternativas de solución pueden ser algo nuevo en los procedimientos que se llevan en la empresa, por lo cual se deberá dar impulso y apoyo, ya sea por medio de la capacitación a los empleados, adquisición y/o asignación de recursos, etc. Con esto se quiere decir que la organización le debe dar importancia a dichas propuestas para que de este modo se motive a la conclusión de las mismas.

GLOSARIO

AGENTE:

Persona dedicada fundamentalmente a la venta de seguros y a la conservación de la cartera acumulada para la obtención de los contratos de seguro que la integran y mantienen en vigor. Para efectos de la Ley General de Instituciones de Seguros se consideran agentes de Seguros las personas físicas o morales que intervengan en la contratación de seguros mediante el intercambio de propuestas y aceptaciones y en el asesoramiento para celebrar, para conservarlos o modificarlos según la mejor conveniencia de los contratantes.

ASEGURADOR:

Nombre que se le da a la entidad de seguros que asume un riesgo previo acuerdo directo y personal con el asegurado para distinguirlo de aquellos sujetos en que tal relación directa no se produce.

BENEFICIARIO:

Persona destinada en la póliza por el asegurado o contratante, como titular de los derechos de indemnización que en dicho documento se establece.

CONTROL:

Función administrativa que se ocupa de evaluar y corregir el desempeño de las actividades de los subordinados, para asegurar el cumplimiento de los objetivos y planes empresariales.

CONTROL, PROCESO DE:

En administración el proceso básico incluye:

- a) Establecimiento de normas.
- b) Evaluación de la ejecución en término de estas.
- c) Corrección de las desviaciones.

COMISION:

Sistema de retribución económica de las funciones de producción de los agentes, consistente en una parte proporcional de las primas conseguidas por estos en su labor comercial directa o a través de su intervención o colaboración.

COMISION NACIONAL BANCARIA Y DE SEGUROS:

Organismo que opera como representante y controlador del Estado, viéndole la interpretación y aplicación correcta de las prescripciones en la Ley General de Institución de Seguros, Ley del Contrato de Seguros, Reglamento del Seguro de Grupo y Reglamento de Agente de Seguros.

CONTRATO DE SEGURO:

Por este la empresa aseguradora se obliga mediante una prima a cubrir un daño o a pagar una suma de dinero al verificarse la eventualidad prevista en el contrato.

CORREDOR:

Término usado generalmente para describir a aquel que coloca negocios en más de una compañía y que no posee un contrato exclusivo que otorga el que sus negocios sean ofrecidos en primer término a una sola compañía. Generalmente se instituye como persona moral.

DANOS:

Perdida personal o material producida a consecuencia directa de un siniestro.

DEDUCIBLE:

Cantidad por la que el asegurado en su propio asegurador de sus riesgos y en virtud de lo cual, en caso de siniestro, soportará con su patrimonio la parte de los daños que corresponden.

LIDERAZGO:

Acto o proceso de influir sobre las personas de tal modo que se esfuerce en forma voluntaria hacia el logro de las metas

del grupo.

MISIONES O PROPOSITOS:

La función o tarea básica de una empresa, oficina o departamento dentro de ella.

OBJETIVOS O METAS:

Fines hacia los cuales se dirige la actividad. Puntos finales de la planeación.

ORGANIZACIONES:

Concepto usado en muy diversas formas, como:

1. Sistema o patrón de cualquier conjunto de relaciones de cualquier empresa.
2. La empresa en sí misma.
3. Operación de dos o más personas.
4. Todo el comportamiento de todos los participantes de un grupo y;
5. La estructura intencional de papeles administrativos en una empresa formalmente organizada.

POLIZAS:

Documento que instrumenta al contrato de seguro en el que se reflejan las normas que de forma general, particular o especial regulan las relaciones contractuales concertadas entre la aseguradora y el asegurado.

PRIMA

Término utilizado en el seguro para determinar o designar el precio que se paga por una póliza de seguro a una edad determinada o la cantidad pagadera a la Compañía por los beneficios provistos bajo un contrato determinado.

SINIESTRO

Es la manifestación del riesgo asegurado, que produce unos daños, garantizados en la póliza hasta determinada cuantía.

B I B L I O G R A F I A

- 1.- Glosario de Terminos Técnicos de Seguros. Capacitación. Grupo Nacional Provincial.
- 2.- Filosofía Gerencial en el Grupo Nacional Provincial. Grupo Nacional Provincial.
- 3.- Compromiso de Calidad, Participación total. Seguros la Comercial. Impresos en los talleres gráficos de Seguros la Comercial.
- 4.- González Belanzos Jorge Eric. El apoyo administrativo que una compañía de seguros debe proporcionar a su fuerza productora. Tesis Universidad Iberoamericana. México 1983.
- 5.- Sistema de Unidades Múltiples de Aprendizaje (SUDA), Terminología Básica. Grupo Seguros la Comercial.
- 6.- Duchi William. Teoría Z. Editorial Interamericana. México 1982.
- 7.- Círculos de Calidad: Nuevo enfoque para aumentar la productividad del personal. Modern Business Reports. New York, N.Y. 1981. Copyright 1981 por Alexander Hamilton Institute Inc. U.S.A.
- 8.- Extensión de Educación Continua. Universidad de las Américas A.C. Puebla, México.

- 9.- Jasso Huembes. Consideraciones Estratégicas en el Desarrollo Organizacional. IV Congreso Internacional de Desarrollo Organizacional. Cuautitlán, Morelos, 1985.
- 10.-Peters Thomas, J. y Waterman Robert, H. En busca de la Excelencia. Editorial Lasser Press. México 1984.