



**UNIVERSIDAD NACIONAL
AUTONOMA DE MEXICO**

Escuela Nacional de Estudios Profesionales
A C A T L A N

**RELACIONES COMERCIALES
MEXICO - CANADA**
(A partir de 1948 hasta nuestros días)

T E S I S

Para obtener el Título de:

Licenciado en Relaciones Internacionales

P R E S E N T A :

ADELA ESCRIBANO BIELSA

Asesor Lic. Gilberto Vázquez Ahedo



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

Dedicada especialmente a mi mamá, quien realizó un doble esfuerzo por darme lo mejor. Ahora, finalmente se culmina la etapa de estudios por la que ella me encauzó y su ayuda fue un gran impulso para que yo llegara a este momento. Te quiero mucho mamá.

A Pedro mi esposo, quien recorre la vida junto a mi y compartió cada momento a lo largo de la elaboración de esta tesis.

A mis tios: Rosalía, Pepe, Alvaro, Pepita, Mari, --
Florentina, Alfonso, Miguel y Tita.

Agradezco especialmente el apoyo recibido por va- -
rias amistades y familiares cuando lo necesité.

A Sandra, mi amiga y compañera durante la licenciatura.

Un saludo afectuoso a mis amigos.

Aprecio la cooperación de parte del personal de la -
E.N.E.P. Acatlán para que se solucionaran los problemas
que se interpusieron.

Deseo mencionar especialmente a:

Arq. y amigo Gerardo Labastida A.
H. Director Ing. Agustín Valera N.
Lic. Mercedes Pereña
Mi asesor, Lic. Gilberto Vázquez A.
Lic. Halyve Hernández A.
Arq. Eduardo Espéjo S.
Lic. Felipe Cuéllar.

INTRODUCCION

Las relaciones bilaterales entre México y Canadá, tanto comerciales como políticas, se han incrementado sustancialmente en los últimos cinco años. Si bien son vecinos relativamente cercanos, hasta la presente década siempre se había observado una mutua indiferencia en el plano político y económico dentro de la sociedad internacional.

Los dos países en estudio comparten una circunstancia única en el mundo, ser vecinos de la mayor potencia económica del mundo capitalista, Estados Unidos. Si recordamos por un momento la trayectoria de las relaciones bilaterales de México con Estados Unidos, nos damos cuenta de la complejidad y dificultad con que estas se han desenvuelto desde que se pueda hacer memoria. Sin embargo, este aspecto no es exclusivo de México, Canadá también ha sentido la presión de un vecino tan poderoso y sus relaciones con dicho país ha constituido uno de los principales problemas a tratar por el gobierno canadiense.

La necesidad de México y Canadá de mantener unas supuestas "relaciones especiales" con Estados Unidos (EU), se ha reflejado en un desarrollado aparato diplomático especializado en las relaciones con dicho país.

Al analizar la política exterior de México y Canadá, encontramos que existen sorprendentes similitudes en la ideología que manejan, lo cual puede atribuirse en alguna medida a la mencionada influencia de EU en los dos países en cuestión. Uso el término

no sorprendentes queriendo resaltar que se trata de dos países muy distintos en muchos aspectos, tales como: su origen colonial su idiosincrasia, su nivel de desarrollo, ya que Canadá es un país joven que se ha desarrollado a gran velocidad y que ahora forma parte de los siete principales países desarrollados del mundo capitalista. México, en cambio, es todavía un país en vías de desarrollo. Esta última diferencia es quizá la más importante, ya que por esa razón, estos dos países se encuentran a quejados por problemas diferentes de acuerdo al círculo en el que se desenvuelven dentro de la sociedad internacional. Por lo tanto, se espera que las políticas exteriores de ambos países tengan muy pocos intereses en común.

Con el preámbulo anterior sólo me falta agregar un hecho para llegar a una primera premisa. Curiosamente las relaciones bilaterales entre México y Canadá se han incrementado durante la presente década considerablemente, tanto a nivel comercial como político, lo cual es una circunstancia que encontramos a través del estudio de las relaciones entre los dos países, y acerca de esto surge una de mis primeras hipótesis: yo pienso que gracias a la afinidad de políticas exteriores de ambos países, se ha facilitado el incremento de relaciones comerciales entre México y Canadá.

Me parece muy importante tocar este tema ya que existen hasta la fecha muy pocos estudios realizados al respecto para el acerbo bibliográfico de los internacionalistas, y partiendo del

conocimiento de que Canadá es un país con un gran producto interno bruto y con una riqueza en recursos privilegiada, nos debemos preguntar porqué habíamos sido tan indiferentes con un país importante dentro de nuestro continente americano, así como los canadienses parecían tenernos relegados.

Actualmente las relaciones entre México y Canadá se han estrechado de forma significativa y ahora nuestra preocupación no es si estos dos países no se procuraban o si esta es una apariencia engañosa. Actualmente México y Canadá realizan un comercio bilateral que hace aparecer a cada uno de los dos países dentro de los diez primeros socios comerciales del otro, como clientes y como proveedor. Mi interés es evaluar la posibilidad de que nuestro comercio con dicho país pueda ser cada vez más significativo, en diversidad de mercancías, intercambios de servicios y tecnología, y sobre todo, conservar una balanza comercial favorable para México.

De modo que mi principal hipótesis a desarrollar en esta tesis es: comprobar que México puede convertir a Canadá en un socio comercial que debilite en alguna medida la dependencia del comercio exterior mexicano con los Estados Unidos.

Por último, quisiera incluir dentro de mis suposiciones -- principales que: aún cuando México dejase de exportar grandes cantidades de petróleo a Canadá, las relaciones bilaterales que se han establecido hasta ahora entre los dos países, no se verían deterioradas al punto que se encontraban antes de que se

iniciase este importante intercambio comercial, el cual fue iniciado por la negociación diplomática que concluyó en la elaboración de un tratado para este fin.

Como en cualquier análisis sobre las relaciones internacionales, tenemos que considerar un gran número de variables para tratar de llegar a las mejores conclusiones posibles, lo cual hace muy interesante el trabajo. En esta tesis en particular, existen muchos aspectos a descubrir, y me atrevo a decir que algunos por primera vez. Por ejemplo, tendremos que tomar en cuenta el tipo de producción de cada país para encontrar en qué sectores un país es deficiente y el otro puede ser suministrador; contemplar su actuación en la esfera internacional para entender el marco general en el que se desenvuelven las relaciones multilaterales y deducir la actitud bilateral de México para con Canadá o viceversa, por supuesto también considerando la política interna de cada gobierno; evaluar las relaciones mantenidas con el gobierno de Washington; el grado de influencia que pueda tener cualquier país dentro de México o Canadá, a que países tienden a inclinarse como sus principales aliados; en fin, y otras variables que nos pueden afectar incidentalmente o en determinadas coyunturas. El primer capítulo de este trabajo es el referente a Canadá, esto se hizo con la idea de presentar un panorama resumido y general de las condiciones políticas y económicas en que se encuentra actualmente dicho país. Primero haciendo mención al origen histórico debido a que éste,

por si mismo, provocó durante muchos años la indiferencia de la cual tanto he hablado en esta tesis, pues de una forma clara nos damos cuenta de que la identificación cultural es en muchos casos, un aspecto tácito para el acercamiento entre las naciones, situación que no ayudó en un principio a nuestras relaciones con los canadienses. Sin embargo, existe otra circunstancia que es muy favorable para dichas relaciones, la cercanía geográfica, lo cual facilita sustancialmente, sin hacer esfuerzos desmedidos, la posibilidad de aumentar el intercambio comercial entre México y Canadá.

El tema relativo a la política canadiense es para familiarizarnos con aquel país, lo mismo que el conocer un poco de su economía nos aclarará ideas acerca de la compatibilidad o incompatibilidad del aparato productivo de ambos países, de los sistemas de política económica que tendrían que interrelacionarse, en algún momento con nuestros sistemas y formas de organización con relación a esto, en otros capítulos se hablará sobre la conveniencia de que nuestras transacciones comerciales se realicen dentro del GATT, al igual que en el cuarto capítulo me referiré a las áreas productivas y a las mercancías que en específico son importantes para el comercio bilateral entre ambos países. En cuanto a la importancia de la política interna del gobierno, en relación con la posibilidad de incrementar aún más las relaciones entre México y Canadá, vamos a hablar acerca de la Comunidad Británica y sus efectos sobre el comportamiento del ac-

tual gobierno canadiense. Sobre lo cual voy a adelantar que se trata de una tradición política y económica, pero sus alcances no son un obstáculo para nuestras intenciones de incrementar el comercio con aquel país, ya que su capacidad potencial es grande lo mismo que su capacidad de compra.

El segundo capítulo de este trabajo intenta proporcionarnos el marco general de las relaciones bilaterales México-Canadá. Su contenido nos sirve para observar las delimitaciones de la política exterior e interior de ambos países y contraponerlas en algunos momentos importantes dentro de las relaciones internacionales para comprobar si estas situaciones han sido trascendentes para el acercamiento de las relaciones bilaterales de los dos países que estamos considerando. Aquí encontramos otro fenómeno importante, la coincidencia en el momento en que se "destaparon" -por así llamarlo- los dos gobiernos hacia una política exterior mucho más activa. Resulta muy curiosa la concatenación de respuestas mucho más abiertas respecto a diversos problemas que conciernen a la paz mundial o a cualquier aspecto de las relaciones internacionales, donde ambos gobiernos quisieron dejar muy clara su postura y donde en ocasiones importantes un gobierno dió apoyo al otro, cosa inusitada hasta entonces.

Otro punto muy importante incluido en el segundo capítulo de esta tesis, se refiere al Mercado Común Norteamericano (MCNA) El MCNA fue una idea nacida en Estados Unidos y fue propuesto por dicho país sólo a México y a Canadá. Si en este trabajo es-

toy proponiendo el hacer de Canadá un socio comercial importante para México con el propósito de debilitar en alguna forma la vulnerabilidad de nuestra economía hacia las medidas efectuadas por EU, obviamente no deseamos obligarnos por medio de un acuerdo comercial como este a restringirnos a sus cláusulas ni compromisos lo mismo que ocurre por parte del gobierno de Canadá.

Volviendo a las similitudes en política exterior entre México y Canadá, encontramos que su principal problema común es la influencia del gobierno norteamericano dentro de sus países y la concentración de comercio con el mismo. México y Canadá rechazaron inmediatamente la idea de fundar un MCNA porque era fácil darse cuenta de las intenciones de EU, quien intentaba asegurar el abastecimiento de energéticos de dos de sus principales suministradores, a cambio de productos de origen norteamericano y manufacturas que tienen precios no competitivos en el mercado internacional.

El tercer capítulo de este trabajo tiene por objetivo analizar la trascendencia de los acuerdos multilaterales y bilaterales firmados por el gobierno de cualquiera de los dos países que estamos estudiando. Los compromisos que uno u otro gobierno adquiere al firmar un tratado, nos sirve para deducir la dirección de un gobierno, sus intereses, su criterio, sus obligaciones y sus limitaciones. De modo que no podemos saber si existe mayor posibilidad de acercamiento con un país, en el ámbito comercial o en el político, hasta que hayamos revisado los principales a-

cuerdos en que uno y otro país participan. Por ejemplo, México no ha pertenecido al Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio (GATT) hasta ahora que se va a anexas a principios de 1987, y eso era un limitante para que su comercio se efectuara comodamente y entre los países prioritarios con los que Canadá desearía hacer un esfuerzo por estrechar los lazos comerciales. Por otra parte, México sólo pertenecía a un acuerdo de comercio multilateral, el Acuerdo Latinoamericano de Integración (ALADI), y sus esfuerzos por diversificar el comercio exterior se habían dirigido hacia los países integrantes del ALADI. Igualmente, Canadá se ha distinguido por tener a los países miembros de la Comunidad Británica, entre sus principales socios comerciales o receptores de ayuda en forma de créditos e inversiones.

En este tercer capítulo se encuentra un apartado especial que se refiere exclusivamente a los acuerdos bilaterales entre México y Canadá. El tratado más importante es el más reciente, firmado en 1980, llamado "Convenio entre el gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y el gobierno de Canadá sobre Cooperación Industrial y Energética de 1980". Este acuerdo es una muestra del resultado del acercamiento diplomático ocurrido desde esta década en que se han comenzado diversos proyectos entre los dos gobiernos. Se crearon unas comisiones mixtas para estudiar las propuestas de cada gobierno, se hicieron Reuniones Parlamentarias frecuentes y visitas a nivel gobernantes. Todo lo anterior a partir de la misma época reciente, mientras se inició la expor

tación de grandes cantidades de petróleo mexicano a Canadá.

Las reuniones entre gobernantes, las reuniones parlamentarias y, en fín, todas las reuniones a nivel diplomático y de consulta, tocan una gran cantidad de puntos en los que se constata la voluntad y la posibilidad de lograr interesantes intercambios comerciales, coinversiones y otros asuntos que expongo en el desarrollo del capítulo. También representan la continuidad de las buenas relaciones existentes entre los dos gobiernos y sectores privados de ambos países.

El cuarto y último capítulo de la tesis se refiere al comercio exterior practicado por los dos países. México es, como ya sabemos, un país que exporta principalmente materias primas, conducta que se cumple con nuestras exportaciones a Canadá, ya que el principal sector de exportación es el de la industria extractiva. Sin embargo, los productos agrícolas, alimenticios y bebidas se localizan en cuarto lugar; componiéndose el resto de nuestras exportaciones de productos elaborados y semielaborados.

La balanza comercial con Canadá nos es favorable gracias a la exportación del crudo, pues sin éste, las importaciones provenientes de ese país son suficientes para superar a las exportaciones de los productos que no incluyen el petróleo. Nuestras importaciones mayoritarias de Canadá se componen de maquinaria y equipo, del sector minero metalúrgico, productos del caucho, siderúrgicos e incluso gran cantidad de alimentos. Canadá es una nación agrícola que podría complementar las necesidades alimenti

cias de nuestro país, pues la gama de productos que se cosechan en uno y otro son distintos, principalmente por las condiciones climáticas.

Canadá, por su parte, ha desarrollado su industria, la cual nos ofrece tecnología avanzada y servicios principalmente. Canadá ha estado íntimamente involucrado en la construcción del metro de la ciudad de México y de los proyectos por realizar, así como en la fabricación de vagones o carros de ferrocarril y del metro. Canadá, también ha colaborado ampliamente en la modernización de nuestro servicio de telecomunicaciones en todas las ramas: con la Cía. de Luz y Fuerza, con Teléfonos de México, y con Televisa para la puesta en órbita del primer satélite de propiedad mexicana, entre los casos más nombrados.

Para entablar un comercio más cómodo y fluído con Canadá, nos encontramos con algunos problemas que ya son materia de trabajo de las autoridades correspondientes. Entre los obstáculos más importantes destacan: la triangulación por medio de EU, la inexistencia de un servicio de carga aérea directo a Canadá, la necesidad de un servicio multimodal, es decir, la problemática del transporte en general; las licencias o permisos de inspección sanitaria y algo que ya se está solucionando, el creciente proteccionismo del lado mexicano, debido en parte a la inminente entrada de nuestro país al GATT. En general, esta tesis tratará sobre las relaciones bilaterales México - Canadá, manejando un enfoque económico al analizar la información política. Esto es

posible gracias a la trascendencia que han logrado las negociaciones políticas en el acercamiento recíproco de los dos gobiernos observado en los años de la presente década. Esta es una circunstancia especial que ocurre con Canadá, pues la plataforma política de las relaciones comerciales con ese país ha sido imprescindible.

En otro orden de ideas, la postura de Canadá frente a América Latina es ambivalente, ya que debe permanecer a una distancia que no lo comprometa demasiado ni que lo incline a enfrentarse abiertamente a la política exterior norteamericana hacia el resto del subcontinente. Canadá ha manifestado sus opiniones y críticas en diversas ocasiones, pero él decide cuándo y cómo. Por ejemplo, aún cuando Canadá condenó la invasión estadounidense a Granada y condenó el boicot a Cuba y hace poco a Nicaragua, no ha pasado de una expresión verbal, lo cual es muy comprensible. Igualmente ocurre respecto al Grupo Contadora, al cual le ha dado mucho apoyo, pero incluso antes de que EU declarara el boicot Canadá dió a conocer un programa sobre su presupuesto dirigido a América del Sur, el cual discriminaba aquellos estados con inestabilidad social y penetración de otras naciones, refiriéndose en realidad a la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas y no a la penetración norteamericana.

De cualquier forma, la participación canadiense en los países latinoamericanos es cada vez mayor, en parte porque EU ha visto con buenos ojos la descarga de financiamientos y otros ti-

pos de ayuda económica que ha dado su vecino del norte y no recae todo en hombros de Norteamérica. A cambio, Canadá se desentiende de la seguridad hegemónica del continente, por ser responsabilidad de EU. México también se ha visto beneficiado por esa incursión canadiense en el financiamiento, habiendo recibido importantes sumas solicitadas por el gobierno y por empresarios particulares.

México ha escogido a Canadá, España, Japón y Argentina, entre muchos Estados del mundo para intentar diversificar su comercio exterior, casi monopolizado durante muchos años por EU. Los resultados obtenidos hasta la fecha con Canadá son satisfactorios, tomando en cuenta que las relaciones comerciales no evolucionan más rápido porque la crisis económica mexicana no lo permite.

Espero que el contenido de este trabajo les sea útil y les aclare la mayoría de las dudas que les puedan surgir al adentrarse en este tema que, curiosamente, ha sido muy poco explorado por los internacionalistas de nuestro país. Pretendo que las conclusiones inferidas al final del trabajo resulten confirmadas al paso de algunos años, y que esta tesis sea una semilla para posteriores trabajos de mis compañeros colegas.

CAPITULO I

"CANADA"

I. 1. SINOPSIS HISTORICA

I.1.1. SITUACION GEOGRAFICA

Canadá se localiza al extremo norte del continente americano, siendo bañado por los océanos Pacífico, Atlántico y Glacial Artico. Por su extensión territorial de 9,976,139 Km², se encuentra en el segundo lugar del mundo, sus costas miden 67,254 - Kms. y abarca seis de las 24 zonas horarias del mundo.

La ubicación de Canadá se ha convertido en estratégica a medida que ha evolucionado la historia. Por ejemplo: las islas del norte de Canadá se acercan a la gran masa euroasiática de la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS), dicha zona polar significa una avanzada del sistema militar de los Estados Unidos de América (EUA).

Por el noreste a través de la Bahía de Baffin y el Estrecho de Davis la separa de Groenlandia. Al oriente Canadá puede controlar con la isla de Terranova el camino más corto desde el continente hacia Gran Bretaña, así que la separación de Canadá con Europa es el Océano Atlántico.

Por el oeste, Canadá queda mirando a otras dos grandes potencias, una económica, Japón y otra política, China y únicamente separado de ellas por el Océano Pacífico. Al noroeste tiene una línea divisoria con Alaska de 2413 kms., que sumándolos a los 6440 kms., de la frontera sur, coloca a Canadá en circunstan

cias determinantes para su desarrollo nacional, ya que se ha convertido en el vecino comercial por excelencia, teniendo que cuidarse de no ser la periferia nórdica de los Estados Unidos.

Canadá penetra hacia el sur por la cuña de los Grandes Lagos hasta las inmediaciones de la mayor concentración industrial norteamericana, que va desde Chicago hasta Pittsburg y además comparte con EU los lagos de mayor importancia comercial, incluyendo el curso del río San Lorenzo.

I.1.2. ANTECEDENTES HISTORICOS

Entre los primeros grupos aborígenes que habitaron Canadá, se encuentran los esquimales y los iroquenses con sus respectivas subdivisiones en tribus. Esquimales e iroquenses vivieron en un aislamiento completo del resto del mundo durante muchos siglos, de ahí que se denominan a sí mismos "inuit", que quiere decir hombres. Si bien su origen es incierto, se cree que llegaron a Canadá procedentes del norte de Asia, a través del Estrecho de Bering.

A la llegada de los exploradores europeos a Norte América, la población inuit de lo que actualmente es Canadá, ascendía aproximadamente a 200,000 personas. Vivían en comunidades rurales y subsistían mediante la caza, la pesca y la agricultura.

El primer contacto de la población nativa con los europeos, ocurrió probablemente hace unos mil años, cuando los nórdicos de Islandia desembarcaron en la costa este de Canadá, aunque se cree que el primer europeo que pisó Canadá fué el vikingo Leif

Bricson en el año mil cuando llegó a la costa norte de Terranova y la llamó Vinland. Sin embargo se necesitaron otros 600 años antes de que comenzaran verdaderamente las exploraciones europeas.

El navegante italiano Juan Caboto, al servicio del rey de Inglaterra, descubrió la Bahía de Hudson y marcó la ruta a otros exploradores y colonos que le siguieron después. Buscando un camino mejor hacia los ricos mercados comerciales del lejano este, numerosas expediciones francesas e inglesas surcaron las aguas del este de Canadá y más tarde construyeron una serie de puestos comerciales, los franceses a lo largo del río San Lorenzo y los ingleses al rededor de la Bahía de Hudson. (1)

Por parte de los franceses, el navegante Juan Verazzano reconoció desde la Carolina hasta Terranova, la Bahía de Nueva York y las bocas del Hudson. Jacques Cartier exploró Terranova y el golfo del San Lorenzo. Enrique IV de Borbón, rey de Francia, trató de fomentar las empresas marítimas y permitió el tráfico de pieles desde la Nueva Francia y Acadia. Esta colonización, iniciada en 1541, fracasó por completo en 1549.

Samuel Champlain junto con el primer virrey de Acadia, Sieur de Monts, vinieron a América en 1604; fundaron en 1605 la villa de Port Royal que fue más tarde Nueva Escocia. Champlain, obtuvo permiso de su soberano para levantar una fortaleza que sería la Villa de Quebec, descubrió después el lago que lleva su nombre, el río Ottawa, el lago Hurón y fundó la ciudad de Mon-

treal. A fines del siglo XVIII los franceses habían anexado a sus dominios los lagos Ontario, Superior, Erie y Michigan. (2)

Así pues, la historia situó en norteamérica a los dos grandes pueblos europeos que contaban con una larga trayectoria de conflictos y luchas antes de cruzar el Atlántico, lo cual han tenido que ir superando para poder conformar un estado.

El comercio francés, de pieles principalmente, fue extendiendo su dominio. Francia gobernó a su colonia a través de un Consejo, cuyos representantes en el Canadá eran un gobernador, - un obispo y un intendente. Dicho Consejo funcionó de 1610 a 1627, introdujo el derecho francés y convirtió Montreal en puerto comercial. Mientras tanto los ingleses H. Hudson y J. Guy reclamaban las riquezas del Canadá en nombre de su rey.

En 1627, Richelieu cedió la propiedad del país junto con el monopolio de comercio a la compañía de Nueva Francia y se incrementó la colonización a la vez que las discrepancias entre ingleses y franceses; sin embargo los esquimales eran su enemigo común.

En 1628 los ingleses se apoderaron de Quebec y no fue hasta 1662 cuando el gobierno de Francia asumió el control directo de las posesiones nuevamente. "Comenzaron a aumentar los asentamientos, la emigración hacia Nueva Francia y la actividad económica, dependiendo ésta del mercado de pieles, mientras que lo político y lo militar seguía supeditado a Francia". (3)

Norteamérica se convirtió en el foco de conflictos entre

Francia e Inglaterra y el siglo XVIII se caracteriza fundamentalmente por los ataques británicos a las posesiones francesas, teniendo Francia que ceder en 1713 las colonias de Acadia y Terranova a Inglaterra, así como sus derechos sobre la Bahía de Hudson, conservando solamente las islas de Bretón y Príncipe Eduardo y los dominios sobre el valle San Lorenzo, todo ello en el Tratado de Paz de Utrecht.

De 1756 a 1763 se enfrentan en la guerra de los Siete Años norteamericana - Canadá, o Nueva Francia, de una parte y Virginia por la otra. Ambos codiciaban desde hacía años el valle del Ohio, los franceses lo necesitaban para pasar fácilmente de Canadá a Louisiana y no perder la comunicación directa entre sus dos colonias, pero el avance francés fué visto con recelo por los colonos de Virginia y Pensylvania, pués de admitirlo no podrían extenderse hacia occidente. Mientras los colonos de una y otra parte se organizaban para enfrentarse, Francia e Inglaterra ordenaron que se defendieran y enviaron refuerzo de tropas.

"En 1759 el general inglés Jacobo Wolfe realizó una expedición contra Quebec, un año más tarde cayó Montreal en poder de los ingleses y por el Tratado de París, (la Paz de París) de 1763, se confió a Inglaterra la posesión de Canadá, iniciándose el período británico". (4)

Hasta ahora hemos visto que Canadá fué colonia francesa desde 1605 hasta 1763 y será inglesa de 1763 a 1867.

Bajo la dominación inglesa, los 700,000 habitantes de habla

francesa retuvieron su sistema legal de derecho civil, su sistema de tenencia de la tierra, su idioma y religión.

En 1774 se creó el Acta de Quebec, primera ley constitucional concedida a los súbditos británicos que impone el derecho penal inglés y conserva las antiguas normas francesas. El poder legislativo quedó integrado en su mayoría por canadienses franceses y católicos.

Por medio del Acta Constitucional se dividió la vieja colonia francesa en el Alto Canadá (ahora Ontario) y Bajo Canadá (ahora Quebec), ambos contaban con parlamentos propios. El gobierno británico no intentó atraer en gran escala a más colonos, sin embargo a raíz de la independencia de Estados Unidos, hubo un gran número de colonos del sur, leales al imperio unido, que buscaron nuevos hogares en Canadá, siendo entonces constituidas como provincias Nuevo Brunswick y la isla de Cabo Bretón.

Hubo una época de paz en las relaciones con EU hasta 1812 en que la guerra entre Gran Bretaña y los Estados Unidos dio origen a varias invasiones norteamericanas a Canadá. Para entonces el único tramo de frontera que estaba delimitado era el que iba desde el Atlántico a los Grandes Lagos, los cuales fueron tomados como frontera natural.

"La paz con EUA se dio en 1814 a través del Tratado de Gante entre Gran Bretaña y estados Unidos y a partir de entonces la colonia continuó un rápido desarrollo, gracias en parte a la introducción de maquinaria realizada por Inglaterra". (5)

En 1817 los gobiernos de Londres y Washington se pusieron de acuerdo para eliminar gran parte de los buques de guerra de los Grandes Lagos, aunque el litigio del resto de la frontera no se solucionó hasta 1846.

El gobierno representativo canadiense no era de hecho un gobierno responsable ante el pueblo, lo cual ocasionó una lucha entre la democracia -progresista- y la oligarquía -retrógrada-. Empezaron revoluciones cortas en 1837 en Alto y Bajo Canadá; en el Alto, la lucha de los reformistas al mando de Mackenzie contra el 'pacto de familia' -unión de altos funcionarios y principales comerciantes-, y en el Bajo, los franceses agricultores de la región católica se enfrentaron a los británicos protestantes que controlaban las finanzas y el comercio, así como los Consejos Ejecutivo y Legislativo. Ante las arbitrariedades de Londres, el francés Papineau y sus compatriotas iniciaron la revolución; al ser vencidos se suspendió la constitución provincial.

En 1840, el gobierno inglés aprobó el Acta de la Unión, en donde se estipuló que cada provincia estaría igualmente representada en el Parlamento, pretendiéndose así la britanización del elemento francés, de tal manera que el Alto y Bajo Canadá se unificasen en un Canadá Unido. Las colonias experimentaron dificultades para proporcionar servicios tales como ferrocarriles, vitales para un desarrollo continuado. Los escasos mercados para sus productos constituían una limitación comercial. Aunque existían razones políticas, económicas y culturales para la unión de

las colonias, un gran argumento para la federación de provincias canadienses fue el momento difícil por el que atravesaron las relaciones con EU. "En Washington se reprochaba a los canadienses la simpatía y el apoyo prestado a los estados del sur durante la guerra de Secesión estadounidense y por su parte los canadienses se lamentaban de que el gobierno americano hubiese tolerado la agitación antibritánica promovida por los nacionalistas irlandeses emigrados al otro lado del Atlántico, agitación que desembocó en un acto de abierta hostilidad en junio de 1866, cuando un cuerpo armado de irlandeses, partiendo de los EU. llevó a cabo una correría contra Fort Erie en territorio canadiense". (6)

De 1860 a 1865, repercutió la crisis económica y con ella reapareció el descontento político. Para hacer frente a dicha crisis se formuló un proyecto de unión de provincias.

El primero de julio de 1867, las colonias británicas de Canadá se unieron bajo los términos del Estatuto de la América Británica del Norte. El gobierno de esta federación se basó en el sistema parlamentario británico, con un gobernador general que es el representante de la corona y un parlamento consistente en una Cámara de los Comunes y un Senado. El Gobierno Federal consiguió el papel principal, manteniendo también muchas facultades a las provincias. Canadá fue dominio del Reino Unido desde 1867 hasta 1953.

Para entonces, la Doctrina Monroe (1823) había señalado su

política: la tendencia de ampliar el territorio norteamericano y asegurarse mercados de venta y de consumo, pues el auge agrícola e industrial del país lo requería. Así pasaron a formar parte de EU Texas, Nuevo México, California, además de Louisiana y Florida recientemente compradas y en 1867 los Estados Unidos compraron a Rusia el territorio de Alaska, lo cual significaba un peligro para Canadá en caso de que reiniciasen sus intentos expansionistas sobre su territorio.

"La visión de un Canadá extendido desde el Atlántico al Pacífico fué alcanzada finalmente en 1885 con la terminación del ferrocarril Canadian Pacific. Nuevas provincias se incorporaron al Dominio de Canadá: Manitoba en 1870, la Columbia Británica en 1871 y la isla Príncipe Eduardo en 1873". (7)

En 1881-1882, cuando el ferrocarril transcontinental en construcción llegó a Winnipeg, se abrió para el país la carrera hacia el lejano oeste, regiones antes deshabitadas se vieron ocupadas de la noche a la mañana por miles de agricultores. Muchos colonos de Ontario fueron al oeste en busca de fortuna y en efecto las praderas se prestaron a la cerealicultura, aunque las tarifas proteccionistas aduaneras encarecían los productos industriales necesarios, con lo cual el auge económico siguió una depresión. "La crisis llevó también en 1885 a una sublevación a las tierras armadas del noroeste. Esto es lógico en un país sujeto a tan rápidos cambios de población y fortuna. En 1896 el descubrimiento del oro en la cuenca del Yucón es otro ejemplo de

la movilización de miles y miles de personas, en este caso busca dores de oro".(8)

En las provincias de Manitoba, Columbia y Nueva Escocia permanecía un estado difuso contrario a la federación, que en 1870 ocasionó varios disturbios. Finalmente el Primer Ministro del partido conservador John MacDonald, en 1891 logró acabar con esa situación.

Al caer dicho ministro conservador en 1896, el canadiense - francés Wilfrid Laurier integró el ministerio liberal de base autonomista y tomó posesión como Primer Ministro. Se le reconoció a Canadá el derecho a no estar ligado por los tratados y a regular las inmigraciones. Dos años más tarde se integró el territorio del Yukón.

Hasta 1905 no se consolidaron dos nuevas provincias dentro del estado canadiense: Saskatchewan y Alberta, ambas pobladas --por inmigrantes ingleses.

En 1911 los liberales volvieron a ser reemplazados por los conservadores con Robert Borden como Primer Ministro, que dirigió el destino del país durante la Primera Guerra Mundial. Durante los años anteriores a dicha guerra, Canadá recibió miles de europeos y - norteamericanos de forma que la propiedad económica se vió fortalecida y obtuvo el capital necesario para crear - nuevas industrias.

"La participación de Canadá en la conflagración fue importante en los campos de la batalla de Francia y Bélgica, así como

en el Consejo de los Aliados. Este papel demostró su categoría ante las potencias internacionales, aumentó el prestigio de la Mancomunidad Británica, firmó el Tratado de Versalles en 1919 y dió como resultado más tarde la autonomía completa al país". (9)

A consecuencia de los problemas económicos de la postguerra se creó un nuevo partido agrario que sirvió para apoyar el partido liberal en las elecciones y lograr así la mayoría. Se dispusieron a abrir nuevos mercados de exportación y continuaron recibiendo inmigrantes, europeos principalmente.

El hecho de que EU se viera impulsado económicamente a causa del comercio exterior incrementado durante la guerra, cambió radicalmente las relaciones financieras de Estados Unidos con el resto de América y de Europa principalmente. Los EU, se convirtieron en los banqueros del mundo y sus inversiones fueron fuertes y numerosas, siendo Canadá uno de los países inyectados con mayor capital norteamericano.

"La demarcación de la frontera entre Canadá y Estados Unidos que había sido motivo de enfrentamiento entre ambos países durante el siglo XIX, finalizó en 1925 con el Tratado de Washington, gracias a las nuevas relaciones económicas establecidas recientemente". (10)

En 1926, se vuelve a definir la autonomía de Canadá dentro del Commonwealth que se mantenía tal como originalmente se especificó perteneciendo a los dominios de la corona, pero este tema será estudiado más adelante en este primer capítulo.

Eran tiempos de crisis y en 1929, en Canadá también se paraliza el desarrollo económico; esta situación fue aprovechada por el partido conservador que ganó las elecciones de 1930 y en 1931 se reafirma la independencia del país a través del Estatuto de Westminster. En 1935 retoman el poder los liberales y firman tratados comerciales con Estados Unidos y Gran Bretaña. El nacionalismo de Quebec era "... una especie de revolución silenciosa en que se pedía al gobierno, cada vez con mayor frecuencia e intensidad, más autonomía para provincia y reconocimiento de los francocanadienses en el resto del país". (11)

Al iniciarse la Segunda Guerra Mundial, la declaración de guerra de Canadá a Alemania fue hecha independiente de Gran Bretaña, aunque formó parte de la coalición antifascista. En 1940, Canadá y Estados Unidos firmaron un Pacto Militar de Defensa Mutua, así que en 1941 Canadá entró en guerra contra Japón.

En 1941, se celebró la Conferencia Atlántica a bordo del crucero norteamericano "Augusta" cerca de Terranova, entre el presidente de EUA, Franklin Delano Roosevelt y el Primer Ministro del Reino Unido Winston S. Churchill, de aquí saldría la Carta del Atlántico.

Participó en todas las Conferencias del Reino Unido y de 1943 a 1944 se celebraron las Conferencias de Quebec, las cuales eran reuniones del Consejo de Guerra anglo-americano sobre la guerra de Europa y el Pacífico, presidido por el Presidente de EU y el Primer Ministro del Reino Unido (R.U.).

A base de éstas y otras conferencias se llegó a constituir la nueva organización mundial con el nombre de Organización de las Naciones Unidas, la cual incorporó a la mayoría de los miembros del Commonwealth y entre ellos Canadá. La Segunda Guerra Mundial, como ya sabemos, acarrió grandes cambios políticos y sociales en la sociedad internacional, iniciándose la era de coexistencia y enfrentamiento entre los sistemas capitalistas y socialistas y tanto México como Canadá son desde entonces los vecinos del país más rico del mundo.

Durante la Segunda Guerra Mundial, Gran Bretaña le exigió a Canadá una gran producción de granos para importarlos, esto fué un empuje más para que Canadá se convirtiera en gran productor para la exportación.

Mientras tanto, la política interna seguía su lucha, " los liberales dirigidos por Mackenzie King dominaron de 1935 a 1956, consiguieron cierta estabilidad política y con ella el verdadero auge económico. Las ventas al exterior de productos agrícolas aumentaron y hubo una fuerte inversión extranjera, principalmente de los Estados Unidos que ayudó a la rápida industrialización del país". (12) Todo ésto conduce a la población canadiense a querer mejorar sus condiciones de vida, modificando el sistema aducativo, surge un mayor nacionalismo y preocupación por obtener más autonomía dentro del Commonwealth.

En 1948, Canadá fué invitada a participar en la Organización de Estados Americanos y en 1949 firmó el Pacto del Atlántico

co del Norte, OTAN.

Ese mismo año pasaron a formar parte de Canadá la colonia británica de Terranova y la del Labrador y obtienen una enmienda en el Estatuto de la América Británica del Norte con la cual el Parlamento podría enmendar la constitución en asuntos federales sin tener que acudir al Parlamento Británico.

El estado de Canadá ha continuado una trayectoria constructiva y lineal hasta estas fechas, a pesar de los cambios de partidos en el poder y la creación de partidos y las presiones independentistas de la provincia de Quebec.

En 1957 el poder fué ganado por el partido conservador dirigido por el Sr. Diefenbaker y durante su período, en 1961 se constituye el Nuevo Partido Demócrata con alineación a la social democracia. Las siguientes elecciones de 1963 derrotaron a Diefenbaker y asume el cargo de líder liberal Lester B. Pearson que tuvo que enfrentarse a una agitación de francocanadienses en 1965, por tal motivo el gobierno establece una Comisión para estudiar la problemática creada por el choque de dos lenguas y culturas. Dos años después en 1967, el mismo partido liberal presenta al Sr. Daniel R. Michener, el cual es aceptado por el parlamento como gobernador general de Canadá.

Al año siguiente, 1968, el Sr. Pierre Elliot Trudeau igualmente de tendencia liberal, se convierte en Primer Ministro. Los dos problemas fundamentales que tuvo que enfrentar Trudeau durante su primer período fueron: por un lado la presencia econó

mica avasalladora de los Estados Unidos y por el otro en Quebec seguía la inquietud independentista plas^{mas}mándose en la aparición - del Partido Quebequense. (13)

Refiriéndonos al primero, el temor a Norteamérica había impulsado a Canadá a la Confederación hace un siglo y según palabras textuales "... está hoy más latente que nunca en torno a la definición de quiénes son los propietarios de ese país y en la - continúa crítica y análisis de las políticas de los Estados Unidos". (14) Esta preocupación por el dominio estadounidense de grandes sectores de la economía canadiense durante la década de los setenta, impulsa al gobierno del Sr. Trudeau a revisar la política de inversión extranjera.

I.1.3. POLITICA ACTUAL

En el período inicial de dicho Primer Ministro, dispuso de una amplia mayoría lo que le permitió introducir reformas y plantear nuevas leyes en el campo político y económico, principalmente en torno a la reforma constitucional, la política fiscal y la intervención del sector público en la economía. Sin embargo, en el segundo período, de 1972 a 1976, el partido se debilitó debido al carácter conflictivo de las reformas y por problemas económicos relativamente sin resolver, como el creciente costo de la vida, la incapacidad para solucionar el desempleo, etc. Por lo tanto el gobierno ha tenido que gobernar desde entonces en situación más débil, al grado de que tuvo que recurrir al Nuevo Partido Demócrata para poder contar, en materia legislativa, con una

mayoría de votos en la Cámara de los Comunes.

En enero de 1976 cambia Canadá de Gobernador General con el Sr. Jules Leger. En julio del mismo año Trudeau volvió a triunfar en las elecciones y se restableció la mayoría liberal en la Cámara de los Comunes. Por su parte en las elecciones provinciales de 1975 - 1976 triunfa el partido Quebequense.

Para 1978 se consiguió disminuir la tasa de desempleo y el saldo de la Balanza Comercial se mantuvo favorable para Canadá. De mayo a febrero del año siguiente estuvo en el poder el partido conservador con Joseph Charles Clark en el puesto de Primer Ministro, pero a los nueve meses es elegido nuevamente P. Elliot Trudeau. (15)

El año de 1980 fue significativo para el futuro de Canadá. En primer término porque se iniciaron las negociaciones constitucionales entre el gobierno federal y los gobiernos provinciales, a fin de repatriar el Estatuto de la América Británica del Norte y en segundo término, porque la unidad nacional se vió amenazada por el Referéndum convocado por el Sr. Levesque para negociar un nuevo acuerdo de soberanía asociación con el gobierno de Ottawa, el cual implicaba entre otras cosas, la potestad exclusiva de dictar sus leyes, recaudar sus impuestos y establecer relaciones con el exterior, a la vez que mantendría con el resto de Canadá una asociación económica con moneda común y libre intercambio de mercancías y personas. Sin embargo, ese Referéndum dió el triunfo a los federalistas con un 59.5% frente al 40.5% que apo-

yó la fórmula propuesta. Esta revisión fue muy importante porque sirvió para descubrir que realmente existe la nacionalidad canadiense y el sentimiento de pertenecer a dicho país, aunque por otro lado puso de manifiesto una profunda división en esa provincia, confirmada en las elecciones de 1981, al resultar electo nuevamente el Sr. René Levesque, quien hubo de prometer en su campaña política no hacer nuevos intentos similares al Referéndum. (16)

Respecto al primer término, la repatriación de la constitución, se pretendió dotar a Canadá de una Constitución propia que ayudase a fortalecer la confederación. En sí significó otorgar al Parlamento la facultad de modificar su propia constitución -- sin necesidad de aprobación del Parlamento Británico. La Reina Isabel II firmó la proclamación del traspaso de autoridad legal y estatutoria de Londres a Ottawa, completándose la transferencia en junio de 1982, esto fue muy revelante, ya que significó la ruptura del último lazo colonial de la Gran Bretaña.

En otro orden de asuntos, el Gobierno Federal estaba en conflicto con la provincia de Alberta, productora del 85% del petróleo del país, a causa de la política nacional de precios de los hidrocarburos para el mercado interno. Después de intensas negociaciones entre ambos niveles de gobierno, iniciadas en 1979, en septiembre de 1981 se logró concertar un acuerdo válido por un período de cinco años, acordándose que los precios de la gasolina y combustible para calefacción se incrementaran gradualmente-

y en forma predecible y por otra parte, permite que el gobierno y la industria cuenten con los ingresos suficientes para asegurar la autosuficiencia energética en el 1990, según el Programa Nacional Energético del Primer Ministro Trudeau publicado en octubre de 1980. Ante la situación actual de los precios mundiales del petróleo, este acuerdo ha tenido que ser revisado ya que estaba previsto un tope máximo según la evolución del mercado mundial.

En junio de 1983 el Sr. Levesque visitó Francia para proponer una reunión de países francófonos, pero no logró el reconocimiento del gobierno francés a la provincia de Quebec.

Otro evento importante fue la visita de Margaret Thatcher a Ottawa para asistir a una sesión conjunta del Parlamento.

A pesar de todo, para 1983 las encuestas de opinión pública realizadas en Canadá, mostraron que la figura del Sr. Trudeau había perdido popularidad, ante lo cual a nivel de partidos los liberales y conservadores se plantearon la elección de nuevos líderes, en el liberal por la razón mencionada y en el partido conservador en virtud de que el Sr. Joe Clark renunció al liderazgo del partido. (17)

Mientras, desde mediados de ese año hasta el fin de su gobierno, el Primer Ministro Trudeau realizó una campaña intensiva-pacifista a nivel internacional, sobre la cual hablaré más adelante.

El 29 de febrero de 1984 el Sr. Pierre E. Trudeau comunicó-

su intención de renunciar después de dieciseis años de su gobierno y declaró que permanecería en sus funciones hasta que fuera elegido un sucesor en su partido.

En un país democrático como Canadá, el anuncio de Trudeau desencadenó una ofensiva de la prensa en su contra, criticándosele el enfrentamiento de las relaciones con Estados Unidos. Ejerció su mandato durante los gobiernos de cinco presidentes estadounidenses: Johnson, Nixon, Ford, Carter y Reagan y la relación del Primer Ministro con cada uno de ellos fue variable, aunque la pauta general fue el nacionalismo económico canadiense -- que chocó con los intereses de Estados Unidos.

El principal candidato y sucesor en el partido liberal fue John Turner, Ministro de Finanzas en 1975 y enemigo político del señor Trudeau. En el partido conservador compitió en las elecciones del cuatro de septiembre de 1984 el Sr. Brian Mulroney, quien basó su campaña en la mejoría de las relaciones a través del paralelo 49° y también prometió potenciar la economía canadiense.

Los conservadores obtienen la mayoría en las elecciones y consiguen más asientos en el Parlamento que los liberales, venciendo a lo que ellos llaman "la tradicional fortaleza liberal". (18) En Quebec obtienen 51 de los 75 distritos provinciales; en Ontario, al menos 65 de los 95 distritos fueron para los conservadores y en las provincias del este obtuvieron 25 de los 32 asientos, comparado a sólo 13 en las elecciones de 1980.

Para los conservadores, comúnmente abreviado "Tories", fue la primer victoria desde el retiro de John Diefenbaker en 1958. El conteo resultó 49% para los Tories, 32% para los Liberales y 16% para el Nuevo Partido Demócrata.

La opinión pública de Canadá piensa que ahora empezará una nueva era de negocios con los Estados Unidos y que el eslogan de "Economic Nationalism" de los setenta es anacrónico. "Hoy esa era ha pasado. En lugar de tratar de mantener el capital fuera, la opinión pública en Canadá es de pragmatismo económico y de claras reglas escritas para el juego de inversionistas extranjeros. El negocio de la nueva etapa son negocios". (19)

Brian Mulroney a los ocho días de ser Primer Ministro, viajó a Washington para reunirse con el Presidente Reagan. El Sr. Mulroney tiene que vencer una inercia muy pesada en su país, no sólo en términos políticos sino en aspectos de dependencia económica y eso requiere de tiempo. Ahora nos queda observar si la nueva estrategia del Partido Conservador Canadiense, consigue avanzar en ese camino. Por el momento no lo aparenta.

I. 2. SINOPSIS ECONOMICA

I.2.1. ANTECEDENTES

Como ya hemos comentado, la historia de la Confederación Canadiense consiste en la paulatina afiliación de provincias que se juntaron más que por un sentimiento de nacionalismo, por los beneficios que el desarrollo económico les podría representar. Por ejemplo, la Columbia Británica aceptó unirse a la Confedera-

ción cuando le prometieron un ferrocarril transcontinental, el cual fue terminado 14 años después y de igual forma cada una de las provincias establecieron sus condiciones. Esto se debe a que individualmente no eran capaces de hacer frente a los gastos dado que Canadá es un país muy extenso y aunque con una gran riqueza en recursos naturales, en más de la mitad de su territorio el clima y el medio físico es demasiado adverso al hombre para ser habitado. De tal modo que todo el norte ofrece grandes riquezas, principalmente minerales, pero de momento es demasiado costosa su extracción. Por tanto, vamos a hablar de un país que vive disfrutando poco menos de la mitad de su territorio a lo largo de una franja fronteriza al sur del país, la cual es aprovechada en mayor medida cuanto más cerca esté del paralelo 49°.

El desarrollo económico de Canadá puede contemplar dos fases. La fase inicial comprendida entre el nacimiento como una entidad del país en 1867 y la Primera Guerra Mundial, en la que Canadá tenía una actividad económica primaria basada en la agricultura, la pesca y la explotación de minas y bosques. La segunda fase se extiende desde la Segunda Guerra Mundial a la fecha actual y fué precedida por el período entre los conflictos bélicos en el que se observó la transición del país agrícola con un enorme potencial a una incipiente tendencia a la industrialización y manufacturación de parte de su propia materia prima; el desarrollo de esa industria y su amplia diversificación es la pauta que ha definido esta segunda fase y que ha llevado a Cana-

dá a colocarse dentro del concierto mundial de naciones más poderosas del globo.

Los inmensos recursos canadienses han representado un arma de doble filo ya que es ahí donde inciden los intereses económicos de los Estados Unidos sobre todo a partir de la Segunda Guerra Mundial. Para ejemplificar con números la infiltración norteamericana en la economía canadiense es interesante observar las siguientes cifras.

CRECIMIENTO DE INVERSIONES DIRECTAS DE EMPRESAS NORTEAMERICANAS
DE 1929 A 1968

Regiones y Sectores	Valor				(millones dólares) Tasa de Crecimiento		Participación %		
	1929	1950	1960	1968	'50-'60	'60-'68	50	60	68
Total de Regiones	9.5	11.8	31.9	64.8	10.4	9.3	100	100	100
Canadá	2.0	3.6	11.2	19.5	12.0	7.2	31	36	30
América Latina	3.1	4.6	8.4	13.0	6.2	5.6	39	26	20
Europa	1.4	1.7	6.7	19.4	14.7	14.2	14	21	30
Otras regiones	0.6	1.9	5.6	12.9	11.4	11.0	16	17	20
Sectores							100	100	100
Manufacturas	1.8	3.8	11.1	26.4	11.3	11.5	32	35	41
Petróleo	1.1	3.4	10.8	18.8	12.3	7.2	29	34	29
Minerales	1.2	1.1	3.0	5.4	10.6	7.6	9	9	8
Otros	3.4	3.5	7.0	14.2	7.2	9.3	30	22	22

Fuente: Fajnzylber W. Fernando. "Estrategia Industrial y Empresas Internacionales". Survey Of Current Bussines, varios números. Elaborado por la CEPAL.

Estados Unidos destina el ochenta por ciento del total de sus inversiones al exterior de Canadá, mientras que a Canadá sólo le pertenece la mitad del uno por ciento de sus inversiones en Estados Unidos. (20)

Después de la crisis de los años treinta, la fase de mayor

desarrollo industrial ha sido la de los años posteriores a la Segunda Guerra Mundial. Los acontecimientos bélicos, al imponer drásticamente un freno al comercio exterior de Gran Bretaña y con los demás países de ultramar, obraron como poderoso estímulo para la instalación de algunas industrias y para la expansión de otras ya existentes. El resultado fue que en 1947, el volumen de la producción casi se había duplicado respecto a diez años antes. El nivel productivo ha continuado subiendo, si bien de una manera menos acentuada y con cierta tendencia a estabilizarse en algunos ramos determinados de la industria, por ejemplo el textil

Dado que un análisis exhaustivo del desarrollo económico canadiense abarcaría demasiado en este estudio, únicamente voy a resaltar los principales aspectos. Empezaré con una descripción de la economía actual, ya que las actividades que ahora se realizan son las que nos interesan.

I. 2. 2. ECONOMIA ACTUAL

A) ACTIVIDAD AGRICOLA

La agricultura sigue siendo parte muy importante de la economía canadiense a pesar de que sólo se labore el 7% de la tierra. La zona cultivada en la que aproximadamente un 5% de la fuerza laboral trabaja, se halla comprendida en una franja de 320 kilómetros de ancho medida desde su frontera sur.

"La actividad agrícola canadiense es baja si se compara con la de otras regiones del mundo. Las condiciones climáticas, no son tan favorables para la producción agrícola como las de o-

tros países. La estacionalidad agrícola limita ... y afecta los rendimientos que se pueden obtener. Sin embargo, el bajo crecimiento de la población de ese país, entre otros factores, contribuye de modo apreciable a que la disponibilidad per cápita de productos del sector agropecuario sea la más alta del mundo" (21)

Canadá tiene dos tipos de agricultura: una, la intensiva por la pequeña o mediana hacienda en la parte oriente del país, donde se hacen variados cultivos que se dirigen a mercados próximos. Dos, la extensiva, en que domina el cultivo mecanizado de las grandes praderas donde se produce principalmente cereales para la exportación.

El cultivo de cereales ocupa casi la mitad de la superficie que se cultiva actualmente mientras que el resto es absorbido en su mayor parte por las plantas forrajeras. A pesar de que cada una de las regiones agrícolas tiene una especialidad-distintiva, ninguna se limita a un solo tipo de explotación.

El trigo es el cultivo dominante en Canadá, con una producción cercana a los 18 millones de toneladas recolectadas en diez millones de hectáreas aproximadamente. El consumo nacional de trigo es reducido, su destino principal era la industria molinera donde se producía harina para exportación, pero la demanda internacional de harina ha bajado y sólo continúa una intensiva exportación de trigo, el 75% de la producción. Canadá junto con EUA, Argentina y Australia, comparten el mer-

cado mundial del trigo al que los canadienses aportan una tercera parte del total.

La producción de cebada, avena, maíz y centeno es importante como grupo, alcanza un promedio anual de 18 millones de toneladas que se obtienen en siete u ocho millones de hectáreas.

Exceptuando el trigo, Canadá consume más del 90% de su producción de alimentos, constituyendo los cereales comestibles la mayor parte de la ayuda alimentaria de Canadá a los países en vía de desarrollo.

Las papas son el vegetal más importante de Canadá, ya que el país exporta alrededor de 250,000 toneladas al año, la mitad como semilla y el resto para consumo. La producción de soya satisface el 50% de la demanda interna. En el cultivo de plantas para la industria, cabe destacar el intenso desarrollo productivo de lino y semilla de colza. Ambas semillas son materia prima para el aceite habiéndose convertido Canadá en el primer exportador mundial de linaza y colza.

Otros dos tipos de cultivos industriales son la remolacha azucarera y el tabaco; mientras la producción de la primera es insuficiente para la demanda interna, en el tabaco obtienen vastas cosechas.

La producción de otros alimentos como arroz, cebolla, frijol, girasol, guisante, tomate, zanahoria, lechuga, apio y otros sirve para abastecer sólo pequeñas áreas de consumo; casi todas, las hortalizas se importan en gran escala, puesto que el clima

no es apto para su cultivo. La mayoría de las verduras en conserva son compradas a EU..

Canadá tiene una importante producción de frutas. En primer lugar aparecen las fresas y en orden decreciente están las manzanas, los melocotones, los albaricoques, los albréchigos, las ciruelas, las cerezas, las peras y las uvas.

Una producción original canadiense es el jugo de arce del que se elabora un almíbar dulcísimo muy usado en la confitería. El jugo de arce se extrae en primavera mediante una incisión en los troncos del arce considerado como el árbol nacional de los canadienses.

B) AGROPECUARIOS Y PESCA

Las condiciones naturales del país favorecen la cría de ganado, pero el limitado mercado nacional y la competencia con la producción de Estados Unidos no le ha permitido desarrollar a Canadá todo su potencial.

Las principales actividades ganaderas son las lecheras la engorda de bovinos y la producción porcina. En los últimos años ha habido cambios significativos, sobre todo la disminución de cerca de dos millones de cabezas bovinas y un aumento de aproximadamente cuatro millones de cerdos.

CANADA: RECURSOS GANADEROS

	Promedios 1970 - 1979 y anuales de 1980, 1981 y 1983 Miles de cabezas			
	1970-1979	1980	1981	1983
Ganado Bovino	14.228	13.850	12.468	11.335
Vacas lecheras	1.745	1.743	nd	nd
Vacas de carne	3.978	3.915	nd	nd
Cerdos	6.920	9.565	9.585	10.380
Ovinos	698	717	488	399

Fuente: Ministerio de Agricultura de Canadá. Estadísticas agrícolas canadienses, publicación No. 80/2, 1980. "Revista Comercio Exterior", enero de 1982. (pp.22) "Agriculture Statistics" Division Livestock and Animal Products Section; Ottawa, July -- 1984.

Los productos que se obtienen en general del sector son - los que siguen: bovinos, cerdos, aves, caballos, mulas, gallinas, huevos, leche, mantequilla, quesos, lana, lana sin lavar, - pieles y carne.

La producción avícola está bien distribuida en el país y - se dirige únicamente para el consumo interno.

Al lado de la ganadería tradicional, Canadá tiene una especialidad, la cría de animales con pieles preciosas cuya aportación a los ingresos agropecuarios es importante.

La pesca en Canadá se dirige principalmente a EU, ya sea fresco o enlatado aunque en 1984 firmaron un acuerdo los canadienses con la U.R.S.S. para venderles pescado procesado. Dos tercios del producto pescado procede el Atlántico donde hay gran variedad: bacalao, arenques, sardinas y crustáceos. En la costa del Pacífico se obtienen en primer lugar salmones y arenques.

También existe la pesca de agua dulce, exportándose gran cantidad de trucha, sin ser un producto importante en términos económicos.

C) LAS FUENTES DE ENERGIA

Canadá dispone de recursos energéticos abundantes y excelentes por su variedad. El carbón, petróleo y metano proporcionan toda una gama de combustibles necesarios y muy utilizados. Sus disponibilidades hidroeléctricas son casi incalculables y -- los recientes descubrimientos científicos desarrollando la energía atómica le ofrecen óptimas perspectivas que la producción canadiense de uranio respalda.

Sin esta abundancia de energía, no habría sido posible desarrollar la economía del país, ya que hubiera sido extremadamente difícil construir y mantener sus extensas redes de comunicación y transporte, proporcionar la calefacción indispensable y la energía necesaria para las industrias.

La distribución del carbón es lenta debido a la distancia que hay entre las minas y los centros de consumo y la competencia que le hacen los hidrocarburos. En conjunto, la producción carbonífera no ha experimentado un gran aumento y se sitúa actualmente alrededor del los 22 millones de toneladas anuales. En general, las industrias siderúrgicas están localizadas en torno a los grandes lagos y les resulta más económico importar el carbón de los Estados Unidos por mar.

Su energía eléctrica principalmente está generada hidráulica

camente, -tres cuartas partes de su producción-, siendo la segunda potencia hidroeléctrica del mundo después de EUA. Se encuentra entre los líderes mundiales en el diseño de centrales hidroeléctricas y sistemas de transmisión de electricidad. Canadá y la U.R.S.S., son los dos países industrializados del mundo que podrían autoabastecerse y cubrir sus necesidades de energía, mediante el uso de petróleo, gas, uranio, agua y carbón.

La producción petrolífera es la que ha tenido mayor auge a partir de la última posguerra al descubrir en 1947 nuevos yacimientos. La producción anual de Canadá supera a los 85 millones de toneladas y aumenta paulatinamente. Las refinerías se encuentran en los mismos centros de extracción y transporta el crudo desde los campos de producción hasta los centros de consumo por medio de una red de oleoductos.

La electricidad es la mayor fuente de energía, ya que suministra el 43.8% de la electricidad del país, la cual es generada hidroeléctricamente o por plantas nucleares suministra el 27%. El petróleo y gas natural producidos principalmente en las provincias occidentales de Saskatchewan, Alberta y la Columbia Británica, no solamente suministra al oeste de Canadá sino las ciudades industriales del este del país donde las necesidades requieren complementarse con importaciones del hidrocarburo proveniente de Venezuela, México y el Medio Oriente. (22)

La explotación de petróleo y gas natural y su producción y mercado se llevan a cabo principalmente por la industria privada; --

sin embargo en 1975; el gobierno federal estableció la Compañía Nacional Petro-Canadá para aumentar el suministro de energía disponible y ayudar al gobierno a formular políticas nacionales de energía y acrecentar la participación canadiense en la industria petrolera.

Cuando se creó Petro-Canadá, se reglamentó la inversión extranjera en materia de energéticos como parte del Plan Nacional-Energético. Dicho programa de energía tiene por finalidad ampliar la independencia económica sobre el capital extranjero, comenzando por el propio sector petrolero en el que el capital canadiense en 1980 sólo cubría el 33% de las inversiones; el objetivo es que para 1990 el 50% de la industria de gas e hidrocarburos esté prácticamente en manos canadienses, además de que se espera alcanzar la autosuficiencia del hidrocarburo para ese mismo año.

En cambio, la política mencionada desató una ola de desinversión que hizo caer el índice de la producción minera de 104 en 1980 (base 100 en 1975) - a 98 en 1981. Se detuvo la exploración de una tercera parte de los pozos petroleros bajando de 83 millones de toneladas en 1980 a 75 en 1981. La producción se ha ido normalizando y están dentro de las perspectivas planeadas para alcanzar sus metas. Ahora nos queda observar con el cambio de partido en el poder, las posibles modificaciones en cuanto a las restricciones para la inversión extranjera.

Canadá ha iniciado un programa de investigación y desarro-

llo en conexión con fuentes de energía renovables tales como la solar, la biomasa, la eólica y la maréica. Si bien estas fuentes realizan apenas una pequeña contribución a la actual producción de energía, su importancia está aumentando.

La energía nuclear actualmente asciende al 7.3% de la capacidad generadora, su consumo comprende varios combustibles nucleares que son recursos renovables, aunque Canadá tiene grandes reservas de uranio, lo que permitirá probablemente una fácil transición hacia un sistema energético independientemente del petróleo cuando éste sea necesario.

Se ha desarrollado una energía nuclear que lleva el nombre de CANDU, la cual consiste en un reactor que emplea uranio natural como combustible y agua pesada como moderador. Según los canadienses el sistema es el más económico del mundo, ya que al usar agua pesada de moderador, el uranio natural puede servir al sistema reduciendo los costos a un mínimo, debido a que evita requerir de fuentes foráneas para adquirir uranio enriquecido.

Un paréntesis relacionado con el desarrollo de la energía nuclear, es el que existen estudios realizados por investigadores de EUA. que sospechan la posibilidad de que en Canadá se han construido armas nucleares, o bien que tienen la capacidad para fabricar bombas en corto tiempo. (23) En 1978 Canadá ya tenía 10 reactores nucleares superiores a 20 mega-watts y en 1984 se terminaron otros 19.

D) MINERIA

Canadá es la cuarta potencia minera del mundo después de la U.R.S.S., Estados Unidos y China, siendo el primer productor de níquel y zinc y uno de los productores principales de uranio, platino, plata, cobre y amianto. También extrae gran cantidad de antimonio, azufre, grafito, carbón, cobalto, cuarzo, estaño, hierro, magnesio, manganeso, mercurio, molibdeno, oro, plomo, platino, potasio, radio, sal y tungsteno. Canadá produce más de 70 minerales comercialmente explotables. Las exportaciones de minerales y productos metálicos han contribuido de forma importante a la expansión económica del país. Los principales compradores de minerales canadienses: E.U. el 68%, Japón el 9.1%, la Comunidad Económica Europea el 8% e Inglaterra 6

Mención aparte merece la producción petrolera pues los últimos yacimientos encontrados en la provincia de Alberta en 1982 y 1983, convierten a Canadá en una potencia petrolera. Desde 1980 su producción ya competía con los países tradicionalmente exportadores del hidrocarburo, tal como se puede observar en el cuadro número 1; pero ahora tiene una capacidad potencial que podría superar a la producción de Venezuela o de México, países de los que ha dependido por cuantiosas importaciones del energético

E) COMUNICACIONES Y TRANSPORTES

Como podía esperarse, las carreteras son un elemento importante en la red de transporte. Los vehículos a motor figuran como el medio de transporte más usado tanto para pasajeros como carga. El automóvil se utiliza para aproximadamente el 90% de -

todos los viajes de más de 80 kilómetros convirtiéndolo en el me
dio de transporte más popular.

PRODUCCION DE PETROLEO BRUTO EN ALGUNOS PAISES, 1973 - 1980

(En millones de toneladas y en porcentaje)

	Millones de Toneladas		Variaciones Anuales		
	1973	1980	1973-80	1979	1980
Mundo	2850	3065	1	3	4
OPEP	1545	1340	-2	1.5	-12
Arabia Saudita	379	495	4	12.5	4
Irak	99	138	5	30	-18
Iran	294	74	-18	-42	-50
Kuwait	152	86	-8	17	-33
Venezuela	175	113	-6	6	-8
Nigeria	101	101	0	21	-10
Libia	105	86	-3	3	-13
Otros países en vías de desarrollo	153	288	9.5	11	12.5
México	23	110	25	22	32
Países Industriales	650	691	1	4.5	2
Estados Unidos	514	485	-1	-1.5	1
Canadá	94	82	-2	11	-1.5
Reino Unido	--	80	—	44	3
Países del Este	500	727	5.5	2	2.5
U.R.S.S.	427	603	5	2.5	3
China	53	106	10	2	0

CUADRO 1.

Fuente: "Petroleum Economist", Petroleum Press Bureau.- G.A.T.T.
Le Commerce International 1980-1981, G.A.T.T. Geneve 1981

Los ferrocarriles, el segundo medio principal de transpor
te que ha adquirido una mayor difusión, ha sido un factor unifi

cadore de antaño en los días que siguieron a la Confederación. Actualmente, dos líneas férreas transcontinentales principales, - complementadas por un número de líneas regionales son los principales transportadores de carga, particularmente granos o cereales, una de las exportaciones más importantes.

Como tercer medio aparece la aviación servida por líneas aéreas nacionales que sirven tanto a los mercados nacionales como a los internacionales, una de flete internacional y otras de menor importancia.

Otro medio de transporte muy útil y económico para el comercio interno, el aprovechamiento de las numerosas vías fluviales que recorren grandes extensiones de territorio y de la vía marítima del río San Lorenzo, que es el más importante por el volumen de mercancía que por él se transportan. Los puertos de mar funcionan desde los orígenes del país y se han modernizado a medida que el comercio lo ha exigido, consiguiendo varios de ellos gran capacidad.

El desarrollo de las telecomunicaciones es digno de mencionarse pues el mejoramiento continuo de las comunicaciones ayudan gran medida al crecimiento económico. Se puede decir que Canadá se encuentra laanguardia tecnológica de las telecomunicaciones, inclusive desarrollando tecnología digital. En 1976 fue puesto en órbita el primer satélite experimental Hermes, del Ministerio de Comunicaciones. Es de gran potencia y sólo requiere de pequeñas estaciones portátiles terrestres. Para 1980 ya

tenían 9 satélites en el espacio y en 1985 se conocen 12.

La compañía Bell Canadá, es la segunda empresa de comunicaciones más importante del mundo, sólo superada por la empresa líder Western Electric de EUA. La compañía Bell Canadá maneja junto con sus empresas filiales la primera red de satélites geostacionales comerciales que emiten por ciento quince estaciones. Bell Canadá, proporcionará las piezas y asistencia técnica para ayudar a que México ponga en operaciones, durante 1985, un satélite de comunicaciones en coparticipación del gobierno y de la empresa privada Televisa.

F) INDUSTRIA

Jurídicamente hay que hablar de la convivencia entre el sector público y el privado en la economía. El gobierno federal trata de cumplir con su papel de asegurar una distribución justa de la riqueza por todo el país, para ello pone las bases y proporciona el marco; si bien no administra la actividad económica en todos sus detalles se preocupa porque se adopten cambios estructurales tendientes a alcanzar más eficacia, productividades elevadas y mayor competitividad internacional. De cualquier manera la intervención del gobierno es limitada y actualmente se ha reducido aún más en el mercado libre y su regularización. Los gobiernos provinciales son responsables del 55% de los gastos públicos de Canadá y el 45% restante corresponde a la parte federal.

Después del auge económico de la década de los sesenta y

principio de la de los setenta, a mediados de la última, Canadá sufrió también la crisis mundial y entró en la espiral inflacionista de precios y salarios; esto lo han podido aminorar principalmente por medio de un programa trienal de control de precios y salarios, además de otros ajustes.

El sector industrial se preocupa por abastecer a su mercado en primer término aunque procura ampliar sus productos de exportación y hallar mercados a donde hacerlo. En Canadá, al igual que en México, se han adoptado medidas proteccionistas que han permitido a las empresas nacionales y a las filiales de las extranjeras que produzcan a altos niveles de utilidad, saliéndose muchas veces de los márgenes competitivos en el comercio internacional.

La política nacionalista de Trudeau creó la Agencia Revisora de Inversión Extranjera para reducir la participación de capital extranjero e intentó evitar problemas como el mencionado, pero la crisis mundial necesitará mayor energía para modificar la inercia actual de las economías.

Después del cambio del Primer Ministro del gobierno canadiense, el 5 de noviembre en la Trigésima Tercera reunión del Parlamento se manifestaron los lineamientos del gobierno federal para construir un convenio nacional renovado. La gobernadora general Jeanne Sauvé, comentó que para su programación de renovación económica se tendrán que quitar obstáculos al crecimiento y atraer nuevas inversiones que puedan crear otras actividades eco

nómicas y recursos federales adicionales. Está claro que la tercera opción económica que implantó el Sr. Trudeau ha sido desplazada por lo contrario, al abrir las puertas a la inversión extranjera directa e impulsar el crecimiento, la innovación y recompensación entre empresas, especialmente en el sector de pequeños y medianos negocios.

La industria que surgió en Canadá durante la Segunda Guerra Mundial y el período inmediato de posguerra es en la que se ha basado la economía. Se empezó por abastecer de material de guerra a Estados Unidos y después paulatinamente, se ha procurado reconvertir la industria, pero al no conseguir impedir el alto grado de desempleo ahora se trata de impulsar la pequeña y mediana industria que constituyen el 95% de las empresas en Canadá. Las grandes empresa son aproximadamente 1100 que equivalen a una doceava parte de las que existen en EUA., y ahora están recuperando apenas una tercera parte del desempleo que en ellas repercutió.

Canadá ha transformado su economía, es un país altamente tecnificado incluyendo algunas de las actividades primarias, como la industria forestal, minera, pesquera y también agrícola. La industria de maquinaria agrícola se ha desarrollado progresivamente durante el siglo y los fabricantes de maquinaria han lo grado adaptarla a varios tipos de explotación agrícola, particularmente al cultivo de secano en gran escala. El sector cuenta con cuatro sociedades multinacionales y más del 95% de la maqui-

naria agrícola producida es para la exportación.

El sector manufacturero de materias primas que incluye un gran número de industrias, se encuentra sufriendo un control extranjero dado el crecimiento de las tarifas arancelarias. Lo mismo ocurre con las industrias de productos forestales, las cuales son significativas para el país debido a las exportaciones. En 1983, exportó 11.9 de piés cúbicos de tableros de madera a los Estados Unidos. En este ramo está aumentando la producción canadiense para abastecer el crecimiento del consumo norteamericano, aunque el proteccionismo se está sensibilizando hacia estos materiales.

En la industria de metales se ha presentado la crisis económica mundial con los problemas sintomáticos de las contracciones de producción en donde los metales sirven como indicadores importantes. Se esperaba una recuperación en la producción del cobre y de sus precios que no se han materializado; los prospectos para el plomo apenas se puede decir que mejoraron; el zinc es el que presentaba mejores perspectivas, sin embargo los precios cayeron en picada en 1984 debido a una sobre oferta. El molibdeno desde 1981 sufrió una disminución sustancial de precios y la producción se contrajo al no haber demanda.

En el año de 1984 se esperaba que con la aparente tendencia de recuperación económica canadiense, pudiera mejorar modestamente la situación de los metales si no ocurría alguna eventualidad, pero el dólar estadounidense se ha mantenido en niveles

de fuerza no esperados y al mantenerse tan sobrevaluado frente al resto de las divisas, ha repercutido de forma grave en los metales y es probable que las producciones continúen decreciendo, - por lo menos un año más.

Al igual que México, Canadá se encuentra en desventaja en cuanto al gas natural. Desde 1980 los precios del gas han bajado paulatinamente y la producción no puede desarrollar su capacidad. Esto es porque EU redujo su demanda a consecuencia de la recesión y del desarrollo de mecanismos de ahorro; al mismo tiempo los abastecedores domésticos norteamericanos aumentaron sorprendentemente los precios, mientras el precio promedio del gas canadiense seguía bastante más bajo que el precio de exportación fijado entre Canadá y EUA, sin que debamos olvidar que las compañías norteamericanas representan el 58% de todas las compañías petroleras y de gas natural del Canadá.

Pasando al siguiente punto, la industria manufacturera; -- iniciaré destacando que cerca del 40% de los activos del sector privado pertenecen a empresas transnacionales, principalmente -- norteamericanas que aportan el 45% de toda la producción manufacturera; esta situación no ha mejorado dado, que la inversión directa canadiense en el exterior ha superado la inversión interna. La instalación de sucursales de compañías canadienses se ha dirigido especialmente hacia Estados Unidos y América Latina ésto debido en parte a que empeoró la depreciación del dólar canadiense y a la baja competitividad de la industria nacional. Cabe resal

tar frente a esta situación de inversión de capital extranjero, que las instituciones financieras son las únicas que en su mayoría son propiedad de nacionales.

La industria automotriz es la industria manufacturera más importante de Canadá. En los años sesenta dicha industria afectó negativamente en la balanza de pagos y era deficiente para generar empleos, por lo cual hubo de realizarse Acuerdo Automotriz firmado en 1978 para corregir los problemas existentes y favorecer más a Canadá. A partir del convenio el país pudo exportar gran parte de esa alta manufactura y captar divisas, pero también hubo de dar a cambio la especialización de producir ciertos modelos norteamericanos, en lugar de desarrollar sus propios modelos y cedió a Washington poder para intervenir en las decisiones de esa industria. En 1984, el ex-Primer Ministro Trudeau, comentó que dicho acuerdo debía revisarse porque regula la producción de vehículo canadienses y su comercio con EU y la demanda de ambos países ha bajado considerablemente.

Dentro de la industria automotriz la industria del transporte público canadiense marcha sobre ruedas, se ha convertido a través de 80 años en una potencia mundial en el sector, especialmente en el campo del transporte público urbano. México importó 180 coches de metro, valorados en cien millones durante la década de los setenta y en 1983 se negoció la compra de más vehículos para nuestras nuevas líneas de metro; la Bombadier Inc., suministró 180 vagones sobre ruedas de caucho, que entregó ese --

mismo año y la Automac, división de la B.G. Checo proporcionó - también un nuevo sistema de control de pasajeros.

En general el poder tecnológico canadiense es avanzado y actualmente, la industria que utiliza esa tecnología, abarca aproximadamente 1000 empresas responsables del 80 al 90% de la investigación y el desarrollo industrial. Sus actividades son variadas, desde la aeronáutica, electrónica y productos farmacéuticos hasta la industria papelera, productos químicos, metales básicos y petroquímica pasando por el transporte productos científicos, servicios industriales y alimentos:

Canadá se ha convertido en líder mundial en varios campos de tecnología avanzada, especialmente ha ganado reputación en telecomunicaciones por satélite. En el campo aereoespacial ha ganado un lugar importante gracias a sus aviones de despegue y aterrizaje cortos, aviones reactores privados, motores de turbina y otra variedad de sistemas electrónicos. El avance en minería-geofísica, explosivos y equipo de excavación subterránea no es -- quizá tan conocido, pero es significativo.

PRINCIPALES USUARIOS DE LA INVESTIGACION Y EL DESARROLLO EN CANADA

	Millones \$ ¹	Porcentaje de ventas	Campo principal de actividad.
Bell Canada ²	183,7	3,5	Comunicaciones
Pratt and Whitney	47,0	10,2	Aeroespacial
Canada Development Corp.	35,8	1,7	Varios, (Cías. de financiación)
Alcan Aluminium Ltd.	22,8	0,6	Aluminio
Imperial Oil Ltd.	32,5	0,5	Petróleo
Gulf Canada Ltd.	30,0	1,0	Petróleo
Control Data Canadá	18,5	14,7	Proceso de datos
CIL Inc.	17,0	1,9	Productos químicos
Canadian General Electric.	16,2	1,2	Productos eléctricos y electromecánicos.
Inco. Ltd.	16,0	0,6	Minas
IBM Canada	15,0	1,2	Proceso de datos
CAE Electronics	12,5	37,9	Productos electrónicos.
Canadian National	10-15 ³	0,3-0,5	Transporte y comunicaciones.

1. Cifra de 1979; 2. incluye Northern Telecom; 3. calculado
Fuente: Ministerio de Estado para Ciencia y Tecnología. Noticia
rio de Canadá. Año IX, número 11-junio de 1982.

La industria canadiense es en definitiva muy importante, - la relevancia de los diversos tipos de industria se puede medir conforme a variados puntos de vista: Los millones de dólares invertidos, su aportación en impuestos o al producto nacional bruto (PNB), su volumen de ventas o de producción, etc., yo pondré a continuación una lista de fábricas en orden decreciente de importancia según la creación de empleos, ya que este elemento lo toman muy en cuenta en Canadá, pués el desempleo ha alcanzado niveles del 16% anteriormente, en 1984 el índice oficial de desempleo fue del 11.5% y en la actualidad esperan poder reducirlo a

cuerto al valor de sus embarques. Canadá cuenta con una variada producción que a primera vista no parece merecer que la economía canadiense sea dependiente de las grandes industrias norteamericanas, sin embargo, tal como he señalado, en Canadá el peso de las inversiones estadounidenses forma una red que entrelaza y en vuelve prácticamente todos los puntos de conexión claves para organizar la economía del país de tal forma que cuentan con poderosos mecanismos que controlan efectivamente las posibles estrategias que perjudiquen los intereses del capital norteamericano.

Un ejemplo interesante para comparar la situación de Canadá como potencia internacional, son las siguientes cifras que nos muestran que los índices económicos corresponden a la categoría de potencia y que como tal, se ha hecho miembro del Club de París, con los trece países que se autonombran los grandes del capitalismo y que se reúnen periódicamente en esa capital para definir cuestiones financieras.

CRECIMIENTO DEL P.I.B. E INVERSIONES EN INSTALACIONES INDUSTRIALES Y HERRAMIENTAS EN 1975 Y EN 1980

Variaciones en porcentaje según el año precedente.

	1975		1980	
	PIB	Inversiones	PIB	Inversiones
Canadá	0.6	7.1	0.0	7.4
Estados Unidos	-1.8	-11.5	-0.2	-3.1
Japón	2.4	-13.1	4.2	6.4
Reino Unido	-1.5	-3.1	-1.8	0.0

Fuente: GATT. "Le Commerce International", Geneve 1981.

Por supuesto que estas cifras ya no son reales para la situación económica mundial de lo que vá de la presente década, pe

ro sí son representativas de la situación de Canadá en el mundo, pues como país industrializado, ya está logrando salir adelante con el empuje que se dan los países de esta categoría, activando entre todos sus economías. Los países subdesarrollados en cambio, no tienen perspectivas de contagio de economías y "sanas" - hasta dentro de muchos años, pero en fín, este tema es inagotable y nos desvía del curso del presente estudio.

La distribución del P.I.B. en los años de la presente década se genera y se desglosa en un promedio como sigue: 4% a la agricultura, 32% en la industria y un 64% en servicios, en los cuales se incluyen: Turismo, exportación de asesores especialistas, técnicos y científicos.

Como observamos, el país ha fortalecido su infraestructura para proporcionar todos los servicios conocidos tendientes a satisfacer las necesidades de la civilización moderna. En primer lugar mencionaré los medios de transporte, los cuales facilitan el ágil tránsito de personas y mercancías tanto dentro del país como con el resto del mundo. Los transportes satisfacen todas las necesidades del país, tienen una extensa red de carreteras - compuesta por unos 250,000 kilómetros de carreteras pavimentadas incluyendo la trasatlántica que atraviesa de este a oeste el país y de 630,000 kilómetros de caminos sin pavimentar.

La red ferroviaria se compone de 59,000 millas de líneas férreas, lo que le convierte en el país con mayor proporción per cápita del mundo, si bién el tránsito de pasajeros a disminuído-

respecto a sus días de apogeo en el período anterior a la Segunda Guerra Mundial, el gobierno está tratando de reanimarlo mediante la creación de la Cía. Via Rail Canadá Inc., una empresa estatal que se ha encargado de la planificación, comercialización y manipulación de los servicios de los trenes de pasajeros.

En cuanto al transporte aéreo, tienen dos líneas importantes que son: Air Canada que pertenece al gobierno y Canadian Pacific Airways, privada pero subsidiada por Canadian Pacific -- Railways; además trabajan cinco líneas regionales y muchos aviones de propiedad privada, todo lo cual implica una multitud de aeropuertos de variados calibres.

En el sector marino ha habido que luchar para ganar capacidad en aguas cubiertas por el hielo, especialmente en el Artico. La creciente circulación de gas y petróleo hacia los mercados meridionales crea demandas crecientes de servicios tales como los rompehielos, ayudas a la navegación y limpieza de la contaminación. Se ha necesitado construir un rompehielos muy poderoso, necesario para apoyar el desarrollo del petróleo y gas en el Artico y existen planes para vencer la estación de congelación más severa comprendida de enero a mayo.

El giro canadiense desde una economía que producía predominantemente artículos a una economía que produce primordialmente servicios, se manifiesta claramente en las industrias de bienes raíces, finanzas, seguros, servicios de tratamiento de datos, -- servicios personales y comerciales, firmas de investigación y

consultoras y servicios de administración de empresas, etc., que en su totalidad contribuyen a un 60% promedio de la producción interna del país, suplementando entonces la función desempeñada por la industria petrolífera, de vehículos de motor, industrias siderúrgicas y demás compañías fabriles.

El turismo en Canadá también genera un importante ingreso de divisas a pesar de que el clima extremo reduce los meses óptimos para turismo al verano y parte del otoño, y prácticamente ningún ingreso en el resto del año, aún así, en 1981 se obtuvieron por este concepto 3,760 millones de dólares canadienses, -- mientras que en 1979 los ingresos habían sido de 2,887 millones de dólares canadienses; así pues resalta a nuestra atención que el turismo está siendo muy impulsado por el gobierno y el sector privado, alcanzando el año pasado la cifra estimada de 40 millones de visitantes.

Los servicios de salud pública en Canadá son excelentes, a barcan seguros de vejez, plan de pensiones, pensiones familiares, ingreso suplementario garantizado, salubridad pública, programa de atención médica, seguro de hospitalización, seguros para inca pacitados y otros aspectos del Programa de Salud Nacional. Esto se hace patente por el 34% de asignación que a los servicios de salud pública y bienestar se destina de los gastos gubernamentales; sigue en importancia los gastos de educación, investigación, cultura y recreación, que se elevan al 20% del presupuesto; sigue el 17% a la asistencia para el desarrollo internacional, a

suños exteriores y deudas; el 9% al transporte y comunicacio---nes; el 10% a las fuerzas armadas y a la policía; el 5% a los recursos naturales, industria, comercio y turismo, el 3% a la protección del ambiente y asistencia a las regiones y municipalidades y un 2% a la vivienda, empleo e inmigración.

Como ya hemos comentado, Canadá junto con Estados Unidos, Japón, Francia, República Federal Alemana, Italia y Reino Unido, es uno de los siete principales países industriales del mundo, y a continuación podremos observar y comparar entre ellos, cuáles son sus gastos de administración pública y sus saldos presupuestarios. Hasta el año de 1980 E U. y Francia eran los países con mejores promedios, pero la situación de este último ha decaído enormemente y ahora las tres economías más sanas respecto a los saldos presupuestarios como principal indicador son : Japón, Canadá y Estados Unidos.

1) GASTOS DE ADMINISTRACION PUBLICA **
 2) SALDO PRESUFUESTARIO

(En porcentajes de PIB, 1961=1981)

	1961	1973	1979	1980	1981 (proyección)
Estados Unidos	1) 29.7	32.0	31.2	33.1	...
	2) -1.8	-0.3	0.5	-1.2	-0.8
Canadá	1) 30.0	36.0	38.6	40.1	...
	2) -3.4	-0.4	-1.8	-2.3	-1.4
Japón	1) ...	25.4	31.3	31.6	...
	2) ...	-3.0	-4.7	-4.0	-3.0
Francia	1) 35.7	38.5	45.4	46.3	...
	2) 0.5	0.1	-0.6	0.3	-0.8
Alemania Frel.	1) 33.4	40.5	45.6	46.1	...
	2) 2.5	0.7	-2.9	-3.5	-4.5
Italia	1) 30.5	39.1	45.9	45.6	...
	2) -2.4	-8.7	-9.4	-7.9	-8.4
Reino Unido	1) 33.3	41.1	42.4	44.3	...
	2) -1.9	-4.6	-3.3	-3.7	-2.3

Fuente: Reporte anual de las perspectivas económicas de la OCDE Organización Económica y de Desarrollo Económico. "Le Commerce International 1980/1981" GATT Geneve, 1981. pp. 10.

Nota del cuadro anterior: "Los gastos de administración Pública son definidos como la consumación de sus administraciones, más los pagos a título de transfer; ellos comprenden las inversiones y las transferencias de capital".

Por último voy a comentar la política monetaria canadiense de los últimos veinte años, puesto que desde las medidas autónomas que tomó Canadá en 1970, ha conseguido favorecer, en términos generales, su economía. En mayo de 1970 Canadá rompió unilateralmente con las reglas del F.M.I., dejando flotar el tipo de cambio del dólar canadiense frente a las llamadas monedas fuertes. El

resultado fue una revaluación de su moneda del 10% hasta 1972, - en que se mantuvo a la par con el dolar americano. Al tratarse de un país dependiente de Estados Unidos en materia de capitales invertidos, al igual que México, su política de tipo de cambio - está determinada en gran medida por la dependencia del comercio con Estados Unidos; por la situación de su balanza en cuenta de capital que en el inicio de los setenta era deficitaria y, por la libre convertibilidad de su moneda. Aunque actualmente el comercio con Norteamérica le de superávit, la revaluación del dólar canadiense habría afectado directamente sus precios de exportación y la posibilidad de cubrir la corriente de utilidades de capital hacia los inversionistas estadounidenses, ésto debido a que Canadá "...se encuentra en la difícil situación de compensar con sus saldos comerciales la salida de los capitales hacia Estados Unidos, o pagos a las ganancias invisibles que obtiene la inversión extranjera propiedad de estadounidenses; intereses, dividendos, patentes y marcas por consultoría tecnológica. El superávit comercial ... es imprescindible para financiar la salida de capital; fenómeno que hace a este país más vulnerable que el Japón o la República Federal Alemana". (24)

El dólar canadiense se ha mantenido a flote tras las crisis económicas y los desajustes esporádicos con los Estados Unidos. La recesión de 1981 - 1982 se fue recuperando en 1983 y se espera que continúe en expansión hasta nuestros días. El crecimiento del Producto Nacional Bruto en 1984 logró un promedio del

4.2% y se espera para el 85 un promedio del 2.3%, lo cual significa un decrecimiento importante. En la primera mitad de 1984 se consiguió el mejor desarrollo de la economía a raíz de la subida doméstica de las tasas de interés y de la depreciación del dólar canadiense cara al dólar norteamericano. De mayo a julio la tasa del "Prime Rate" subió del 11% al 13.5%, mientras que el dólar canadiense se devaluó de 78.45 a 74.86, es decir, un 4.6%. Los responsables de las perspectivas económicas calculaban en otoño del año próximo pasado que el valor del dólar canadiense frente al dólar en 1985 se recuperaría entre 77 y 78 dólares. Sin embargo, la carrera ascendente del dólar norteamericano frente a las divisas del mundo a rebasado todos los techos previstos y la totalidad de las monedas del mundo están perdiendo en la paridad aproximadamente el 10% en las monedas fuertes y bastante más en otras. Al parecer el dólar americano en mayo de 1985, volvió a bajar a niveles normales, de cualquier forma estamos expuestos a otro vuelco de este tipo.

Por otra parte, si Canadá quiere mantener su inflación en los niveles planeados, entre el 5 y el 5.5%, tendrá que disminuir las tasas de interés, lo cual está haciendo la nueva administración. La siguiente preocupación es poder mantener altos niveles de crecimiento y reducir el desempleo lentamente. El nuevo giro que ha tomado el partido conservador es un reto difícil, principalmente por dos razones: Una, debe superar enfermedades crónicas de la economía, como por ejemplo, el proteccionismo

y la baja competitividad; dos, la desesperación por atraer inversiones, es una solución inmediata, pero que tendrán que ser extremadamente hábiles y ampliar su legislación sobre inversiones extranjeras directas si no quieren caer aún más profundo en una situación bastante similar a la de los países del Tercer Mundo. Por cierto, respecto al último punto, la prensa canadiense puso de ejemplo a México cuando tomó medidas para regular la importación de tecnologías y se estableció en la legislación como norma general que las inversiones extranjeras no podían superar el 49% del capital total de las empresas.

I. 3. CANADA Y EL COMMONWEALTH

El Commonwealth constituye por sí solo una sociedad internacional compuesta por una serie de estados establecidos en territorios que fueron anteriormente colonias británicas. En la evolución de la historia de la Comunidad Británica, ha desarrollado un papel de gran importancia mostrando su carácter pragmático, el cual ya se comentaba en 1926 en el célebre documento del político inglés Lord Balfour quien dijo lo siguiente: "El Imperio Británico considerado como un conjunto desafía cualquier clasificación y no presenta ninguna semejanza verdadera con ninguna otra organización política".

La primer amenaza en América que sufrió el Imperio Colonial Británico, sucedió cuando los colonos de las 13 colonias de América del norte en 1776, se revelaron contra la metrópoli por obtener la independencia. Canadá, vecino inmediato, permaneció leal al Imperio a pesar de su reciente anexión con el Tratado de París de 1763.

El gobierno de Londres tenía que prestar atención al futuro de sus cuantiosas colonias y pensaron en influirles para que evolucionasen hacia el auto-gobierno, proceso que Canadá adoptó de inmediato, convirtiéndose en el laboratorio constitucional del Imperio. Gran Bretaña, que seguía muy de cerca el desarrollo nacional canadiense, al ver aparecer insurrecciones en el país, principalmente la de 1837 con fines separatistas, ayudó a restablecer la paz sin escatimar esfuerzos y la Reina propuso -

como solución la institución de un gobierno responsable ante un parlamento local dotado de amplias competencias. Dicha movilización culminó con el establecimiento del estatuto de la América Británica del Norte de 1867, adoptado por el parlamento de Westminster, clasificando a Canadá como Dominio con constitución propia.

Este tipo de encauce hacia el auto-gobierno fué repetido con éxito en otros lugares del Imperio, logrando el Reino Unido mantener el control sobre sus aliados. Los dominios, dotados de instituciones políticas establecidas de acuerdo con el modelo británico, permanecía sujeto a la metrópoli en el terreno interno e internacional; sin embargo, en el terreno de los tratados comerciales, Canadá marcó una evolución novedosa dentro del procedimiento de conclusión de dichos tratados. Se puede distinguir en dicha evolución varias etapas: En la primera, las negociaciones eran por medio de expertos consultivos que asistían a los plenipotenciarios británicos; en la segunda, las negociaciones pasaron a ser conducidas por un representante canadiense y el diplomático británico intervenía solamente en la apertura y firma del tratado; por último, en la tercera, etapa anterior a 1914, los diplomáticos del dominio canadiense ya intervenían solos con plenos poderes conferidos por el gobierno británico.

(25)

El Imperio pensó en estructurar una especie de federación entre la Gran Bretaña, sus dominios y sus colonias; pero este --

plan no pudo ser utilizado para todo el Imperio Colonial, y hubo que idear fórmulas de cooperación que con la práctica de las Conferencias Imperiales, se confirmaron instituciones tales como la propia Conferencia Imperial enfocándose y especializándose hacia distintas problemáticas dentro de los organismos llamados Comités Imperiales, siendo el más importante desde el inicio, el Comité de Defensa Imperial.

La institución de la Conferencia Imperial, convocaba a reuniones periódicamente, donde se discutían problemas comunes. En el seno de estas conferencias se fueron logrando avances, como - en la Conferencia de 1917, en la que se asentó el principio de - "pleno reconocimiento de los dominios como naciones autónomas de un Commonwealth Imperial y de la India como parte importante".

(26)

La primera aparición de los dominios en los escenarios de la política internacional tuvo lugar durante la Conferencia de Paz y la firma de los Tratados de 1919. En varias ausencias del Primer Ministro Británico se vió al homólogo canadiense presidir la delegación del Imperio.

La independencia de los dominios en el campo internacional que había sido la negociación más prolongada y difícil se afirmó después de la Primera Guerra Mundial, cuando los países se manifestaron en la sociedad internacional de la posguerra unilateralmente, de tal forma que Canadá respondió a un intento centralista del Ministerio de Asuntos Exteriores de Inglaterra, que pidió

el envío de contingentes canadienses al cercano Oriente, diciendo que eso era un asunto puramente canadiense. Igualmente, Canadá, que no había participado en la Conferencia de Lausana ni en las negociaciones del Tratado de Paz con Turquía, se rehusó a ratificar un tratado en el que no había negociado y declaró no estar ligado por la ratificación británica.

La situación independiente de los dominios fué precisada a un más con el Tratado de Garantía de Locarno de 1925, cuyo artículo noveno estipulaba: El presente Tratado no impondrá ninguna obligación a ninguno de los Dominios Británicos ni a la India, a menos que el gobierno de este Dominio o de la India, manifieste que acepta estas obligaciones.

La competencia internacional adquirida paulatinamente por los dominios condujo a la igualdad del estatuto, la cual fué formulada por la Conferencia Imperial de 1926 en el Documento Balfour y precisada en el plano interno en el Estatuto de Westminster. El documento describe el funcionamiento de una de las sociedades internacionales más pragmáticas y con mejores resultados de convivencia del mundo contemporáneo, al definir a los Dominios dentro del Commonwealth de la siguiente forma: Son comunidades autónomas dentro del marco del Imperio Británico, iguales en estatuto, de ninguna manera subordinadas unas a otras bajo ningún aspecto de sus asuntos internos o externos, unidas sin embargo, por un comun juramento de fidelidad hacia la Corona y libremente asociadas como miembros del Commonwealth Británico de

Naciones. (27)

Desde ese momento cada Dominio tuvo sus propios plenipotenciarios y los plenos poderes fueron otorgados, a nombre del soberano, después de emitida la opinión de cada soberano interesado - mediante la intervención puramente formal del secretario de estado de la Oficina de Asuntos Exteriores Británica.

En la Segunda Guerra Mundial la actividad diplomática se intensificó, los Dominios, con el ejercicio del derecho de legación y de los intercambios entre dominios de representantes diplomáticos llamados Altos Comisarios. Se concluyeron varios tratados, - entre ellos o con potencias extranjeras, firmaron como estados in dependientes en el lugar que les correspondía en tratados de paz - principalmente, pasaron a ser miembros de la O.N.U., etc. En par ticular, Canadá firmó acuerdos bilaterales con Estados Unidos.

En 1941 la Conferencia de Moscú previó la participación de Canadá en la Comisión para el control de la Energía Atómica, ya que se le considera potencia poseedora de los secretos atómicos. En 1949, el British Commonwealth fué sustituido por el Commonwealth of Nations, compuesto por el Reino Unido, Canada, Australia, Nueva Zelanda, Africa del Sur, La India, Pakistan y Ceylan. Desde 1949 el número de miembros creció notablemente pues la mayoría de los territorios descolonizados pasaron a ser estados miembros de la Comunidad Británica. En cuanto a la Unión Sud-Africana, ya no forma parte desde mayo de 1961, fecha en que pasó a ser República y Pakistán se retiró en 1972.

En 1973, durante la décimo novena Conferencia de los jefes-

de gobierno de la Comunidad, celebrada en Ottawa, la asociación ya contaba con otros 27 miembros además de los ya mencionados.

La libre asociación de estados independientes, cuyo símbolo es el Rey, reconocido como jefe del Commonwealth, cuenta actualmente con dos instituciones principales: La Foreign and Commonwealth Office y el Commonwealth Secretariat, ambas con sede en Londres; además las reuniones de la Conferencia Imperial se siguen realizando.

La característica más conocida quizá de la Comunidad ha sido el trato especial en las relaciones comerciales entre los estados miembros. En 1932, en la Conferencia Imperial de Ottawa se constituyó el régimen llamado "Preferencia Imperial", consistente en que determinados productos provenientes de distintos países de la Comunidad estaban total o parcialmente exentos de impuestos aduanales en la Gran Bretaña'

A raíz del ingreso de Gran Bretaña a la Comunidad Económica Europea (CEE) hubo de modificarse sustancialmente ese trato especial pero subsistiendo algunas relaciones comerciales privilegiadas entre el Reino Unido y los otros estados.

Cuando Gran Bretaña solicitó por primera vez ingresar a la C.E.E., el entonces primer ministro de Canadá, Sr. Diefenbaker, objetó seriamente dicha solicitud y propuso desarrollar una mayor cooperación entre ambos países y el resto de la comunidad. Canadá se veía amenazada por la creciente concentración de su comercio

exterior con los Estados Unidos y manifestó su preocupación durante más de diez años. Mientras Gran Bretaña lograba ser admitida en la Comunidad Europea, finalmente ingresando en 1973, Canadá tuvo que conformarse. El triángulo del Atlántico perdió entonces relevancia aunque Canadá siguió haciendo exportaciones al Reino Unido, de las cuales un 50% no estaban gravadas de impuestos. En el período de ajuste con la C.E.E., que duró hasta 1977, se fueron negociando las políticas comerciales entre Gran Bretaña y Canadá, sobre todo, respecto a las exportaciones de trigo que entraron en conflicto con la política agrícola de la Comunidad Europea. Por otra parte, los canadienses procuraron expandir su comercio exterior, dirigiéndose a Japón, China y Países latinoamericanos. De todas formas para Canadá, Gran Bretaña es el tercer País en importancia comercial debido al monto en dólares que se intercambian anualmente, y el trigo continúa siendo el principal producto importado por Reino Unido. Hasta la fecha, el comercio exterior que Canadá realiza con los miembros de la Comunidad, es preferencial, tal como veremos en el cuarto capítulo en donde se señala la clasificación especial arancelaria para productos provenientes de dichos países.

Canadá siempre ha participado activamente en las Conferencias, haciendo una labor política de comprensión y acercamiento entre los países del Norte y del Sur dentro de la propia Comunidad Británica. Los resultados son satisfactorios en general, además de que Canadá ha tomado algunas concesiones de papel de líder

en las reuniones oficiales sin intentar ser vocero de Gran Bretaña.

El éxito canadiense se debe mayormente a las aportaciones de ayuda económica que el país realiza cada año al mundo subdesarrollado, teniendo preferencia aquellos países miembros de la Comunidad. Un caso actual demostrativo puede ser Las Antillas de la Mancomunidad, las cuales reciben la mayor cantidad de ayuda exterior canadiense por cabeza y se espera que dicha ayuda a la región ascienda a 350 millones de dólares durante el período 1982-1987. (28)

En resumen, se puede concluir que Canadá, por su origen e identificación cultural, ha sido miembro fiel del Commonwealth - sin haber presentado desavenencias reales con el Reino Unido y que en cambio, ha servido como un ejemplo de buenas relaciones - para el resto de los miembros, a pesar de que Canadá fué ganando cada vez mayor autonomía hasta la total independencia. Además, en ningún momento ha querido aprovecharse del liderazgo que podría destituir al Reino Unido de la Comunidad, oportunidad que se le ha presentado y que no ha hecho esfuerzo por conquistar.

Aún cuando ha manifestado su desacuerdo respecto a ciertas políticas seguidas dentro de la mancomunidad, por ejemplo en Nigeria (biafrana), en Sud-Africa y en la Declaración Unilateral - Rodesiana de Independencia, Canadá siempre está en pro de buscar soluciones por medio de la negociación y de las organizaciones internacionales. Lo cual es una muestra más del interés con

que ha buscado tener una política internacional activa e indepen
diente, pugnando al mismo tiempo por el buen funcionamiento de
las asociaciones internacionales, con especial interés en el --
Commonwealth entre otras.

CAPITULO II

DIFERENCIAS Y SIMILITUDES DE LA
POLITICA EXTERIOR MEXICANA Y CANADIENSE

II. 1. INTRODUCCION

La principal y más determinante similitud entre México y Canadá es la omnipresencia geopolítica de los Estados Unidos - que les han llevado a un estado de dependencia económica y política y a ser los principales mercados y blancos de inversiones - directas de Norteamérica.

Canadá y México sufren la preponderancia política, militar y económica, además de la influencia cultural de Estados Unidos. Ambos han caído en la esfera de influencia de la Unión Americana y las circunstancias les han conducido a la creación de un experto equipo de diplomáticos, especializado en los Estados Unidos, dadas las relaciones especiales que mantenemos, mismas que han sido de forma bilateral y que no se pueden calificar más que de indispensables.

No es el objetivo de este capítulo el demostrar la dependencia económica de México y Canadá hacia los Estados Unidos, - pero se recuerda porque es el aspecto más determinante del desarrollo de las relaciones exteriores de ambos países.

Tanto México como Canadá han creído tener cada uno con su vecino sus supuestas relaciones especiales enfrentándose, en -- cambio, a problemas comunes por violaciones del trato especial por parte de dicho país. Tales fueron los casos de 1971 cuando...

el Sr. Conally y el presidente Nixon decidieron fijar una sobre tasa temporal del 10% a las importaciones; la amenaza de la ley Burke-Hartke* y en el caso concreto de México, la amenaza de ley Simson-Mazzoli y la Operación Intercepción que el presidente Nixon ordenó de forma unilateral y repentina, exactamente igual que la recién ocurrida en febrero de 1985. Incluso, con el mismo propósito de forzar al gobierno mexicano a catear e impedir la entrada de drogas a los EU aunque por medio de un molesto escrutinio a todos los civiles que atraviesan los pasos fronterizos entre México y Estados Unidos, se llega a interferir también con el comercio.

Como vemos, los problemas de ambos vecinos son muy semejantes y serían, ya de por sí, motivo para un interesante estudio, pero por el momento terminaremos con el punto que tanto Canadá al norte y México al sur de Estados Unidos y ambos con sus programas y necesidades de industrialización, se enfrentan al problema de evaluar el papel de la inversión extranjera y su control a la luz de su disponibilidad.

Las relaciones bilaterales con Estados Unidos son por tanto el pivote de la política exterior canadiense y mexicana,

* La ley Burke-Hartke es una iniciativa de ley que pretende restringir mediante impuestos, la importación de productos maquilados en México. Probablemente ahora, con el ingreso de México al GATT ya será muy difícil que esto ocurra, quizá sean muy rigurosos los controles de calidad.

pudiéndose observar coincidencias muy curiosas como que durante la década de los setentasambos países activaron su participación en la sociedad internacional, cada uno buscando ser reconocido - con un 'x' estatus y abriendo o bién intensificando, sus relaciones bilaterales y multilaterales.

Comenzaré hablando de la trayectoria política exterior mexicana para posteriormente continuar con la canadiense. México, dentro del contexto de la guerra fría, optó por mantener una política exterior cautelosa y poco comprometida con los problemas candentes de aquel momento. Dicha actividad se realizó de forma independiente de poca trascendencia para el mundo; incluso hacia el Tercer Mundo se mantuvo una actitud pasiva y únicamente se veían los problemas externos del país a través del la "relación especial" con Estados Unidos y la búsqueda de soluciones -- por medio de acuerdos bilaterales.

El único ámbito en que los intereses fundamentales entre México y Estados Unidos no estaban en conflicto directo, fué en las cuestiones de desarme, en las que México logró un cambio significativo a raíz de la firma del Tratado de Tlaltelolco.

La política exterior mexicana era desplazada por la inerencia de las relaciones con EU pero a partir de la década de los setentas, en que quebró la "relación especial", México escuchó lo que los principios diplomáticos demandaban, tales como: Apoyo efectivo a los movimientos progresistas de América Latina, participación activa en la solución pacífica de los conflictos,-

un comprometerse con las causas económicas y políticas de los países en desarrollo y la búsqueda de apoyo diplomático a nivel internacional, a las iniciativas sobre desarme, entre otras.

Paulatinamente, con la reformulación de la política exterior llevada a cabo durante el sexenio del presidente Echeverría y la búsqueda de nuevos mercados, fuentes de tecnología y capital para ampliar el margen de maniobra en el mundo, se fué formando una fuerte voluntad de participar y ejercer una influencia mayor en la dinámica de los acontecimientos regionales; hubo un claro acercamiento con los países del Tercer Mundo para la promoción de reformas al orden económico mundial, lo cual culminó con la elaboración del Nuevo Orden Económico Internacional y una conformación del Tercer Mundo, como una nueva fuerza política en los foros internacionales, principalmente está por un lado el Grupo de los Setenta y Siete, en donde el presidente Echeverría, hizo una valiosa contribución para la elaboración de la Carta de Deberes y Derechos Económicos de los Estados, y por el otro, el Movimiento de Países no Alineados; aunque desafortunadamente la Carta no ha trascendido.

México consolidó en el ámbito internacional una imagen progresista derivada de su actuación como líder en el Nuevo Orden Económico Internacional "NOEI". Pero las represalias estadounidenses se hicieron obvias cuando el progresismo internacional de México se contrajo durante la primera mitad del período del presidente José López Portillo, en que se volvió a buscar una armó

nía con Estados Unidos, similar a la tradicional "relación especial", reconociendo la tácita dependencia externa de México respecto a Estados Unidos. Tras la corta etapa de retraimiento de la política exterior, en 1979 se abrió una nueva fase de giro activista e independiente basada en una perspectiva más pragmática enfocada a la obtención de beneficios concretos y al avance en la solución de problemas. A partir de la entrada del embajador Castañeda como Secretario de Relaciones Exteriores, según sus palabras se buscó instrumentar una nueva política basada en los principios tradicionales de la política exterior mexicana, pero ajustada a las realidades presentes. Se tomaron acciones concretas para ampliar el margen de maniobra económica frente a EU, y se intentó un acercamiento con países como Canadá, Francia, España, Alemania y Suecia, los cuales mostraban un interés concreto en el petróleo mexicano, mientras que México deseaba diversificar sus mercados de exportación así como el origen de sus importaciones de capital, maquinaria y tecnología.

Nuestro actual gobierno está continuando con la negociación bilateral de "paquetes de cooperación económica", en los cuales se vinculan acuerdos comerciales de venta de crudo a cambio de la obtención de apoyo financiero y técnico. Los resultados más fructíferos fueron con Canadá, pues este país ha demostrado tanta iniciativa y planes como nosotros.

Como ejemplo de nuestra actividad, sabemos que hubo una reciente participación en junio de 1984, fecha en que se reunieron

en París los países latinoamericanos para negociar la deuda y en donde México proponía convocar a la Conferencia de Cartagena para coordinar una política continental que sirviera de guía a cada nación para negociar bilateralmente sus deudas, en lugar de la otra postura de formar un Club de Deudores.

Si bien mantenemos la identificación política de nuestro país con los intereses del Tercer Mundo, la forma del alineamiento es más discreta y se está dando mayor cuidado a los vínculos con otros países medianos, principalmente Canadá y España, en cuanto a América del Sur, Argentina, Brasil y Venezuela.

México y Canadá coinciden en la mayoría de los casos en mantener una política exterior basada en una ideología abierta y progresista, aunque hubo un caso en últimas fechas donde entraron en conflicto la política exterior canadiense con la nuestra y la de algunos países latinoamericanos. Fué durante la Guerra de las Malvinas, entre Argentina y Gran Bretaña, en la que Canadá y Estados Unidos estaban apoyando la pertenencia de las islas para la Gran Bretaña, al igual que unos pocos países sudamericanos. La Secretaría de Relaciones Exteriores (SRE), manifestó la reiterada condena de México a cualquier forma de colonialismo que aún impere en el mundo y, a pesar de que no formamos parte del Comité Especial sobre Descolonización de Naciones Unidas que estudia la situación de las Malvinas, la posición al respecto de nuestro gobierno ha sido muy clara en todos los foros internacionales.

Con el cambio de partido en el poder de Canadá, aunque no ha manifestado querer cerrar su postura, es muy probable que entren en un ciclo típico para ambos vecinos del país hegemónico, que nos demuestra que a mayor acercamiento a los Estados Unidos menor maniobra en la esfera internacional y viceversa, a pesar de la cuantiosa labor en pro del desarme, tan enfatizada en los últimos años del gobierno del Sr. Trudeau. El actual gobierno está accediendo a cooperar más con su vecino tanto en el Plan de Defensa Especial como dentro del NORAD y de la OTAN, por lo tanto, incrementaron su presupuesto para estos fines.

Las causas principales por las que Canadá cambió su política exterior en la década de los setentas fueron: Por un lado, la debilitación del trato especial de Estados Unidos, y por el otro el ingreso de Gran Bretaña a la CEE. La primera ocasión un cambio en el gobierno canadiense, ya que a nivel interno, el gobierno liberal adoptó una postura nacionalista, de la cual ya hemos hablado, y a nivel externo, se abrieron canales de comunicación más estrechos, notándose en América Latina un incremento cuantitativo y cualitativo muy importante, tal como se verá más adelante.

Uno de los propósitos principales de la política exterior canadiense, es terminar con la violación de los derechos del -- hombre y procurar seguir ese principio moral. El método que siguen es el de persuasión ya que prefirieron no hacerlo por medio de la denuncia pública, sino de forma indirecta o más diplo

mática.

Al terminar las guerras mundiales, Canadá era uno de los países con mayor intercambio y con una economía de las más fuertes, contaba con una de las fuerzas militares, navales y aéreas más poderosas, etc. Ahora, en cambio, Europa ha vuelto a obtener su fuerza y el Tercer Mundo se ha unido y emergido de tal forma que Canadá ha quedado como una potencia media adquiriendo popularidad entre un gran número de estados -aunque no figure como uno de los cuatro líderes poderosos- y, en su posición, ha logrado ser un conductor intermediario que estimula e acercamiento Este-Oeste, que lucha por la coexistencia pacífica de los pueblos, que coopera en las organizaciones internacionales con la esperanza de que los países en desarrollo puedan superarse y que hace una fuerte labor internacional en favor del desarme y la paz mundial.

En cuanto a la política canadiense de desarme, empezó por la labor intensiva del presidente Trudeau, a partir de 1983, en que habló con más de 50 líderes gubernamentales y que en los cuatro meses de misión mundial visitó diecisiete países. El Sr. -- Trudeau dijo que "... la OTAN podría demostrar su deseo de lograr la paz y dar prueba de su madurez política, tomando las siguientes medidas: Adoptando una política que prohíba el empleo de las armas nucleares, mientras no se produzca una agresión nuclear, una vez que los países de la OTAN y del Pacto de Varsovia, dominado por Moscú, hayan reducido sus respectivas fuerzas a ---

900,000 soldados; instando a las partes interesadas en la reducción equilibrada de las fuerzas de occidente y oriente a dar una respuesta más constructiva a las propuestas formuladas por los soviéticos en el año 1983; lograr que las cinco grandes potencias inicien conversaciones de alto nivel sobre el control de armas nucleares, bajo el auspicio de las Naciones Unidas; prohibiendo las pruebas y el despliegue de armas nucleares de alcance intermedio en Europa, dejando bien claro que los soviéticos deben hacer otro tanto y reanudar las negociaciones". (29)

En noviembre del año pasado, el ex-primer ministro Trudeau recibió el premio de la Paz, otorgado por la Fundación del Premio de la Paz Albert Einstein. El primer ministro sucesor temporal, John Turner y el actual Brian Mulroney, declararon que continuarían con la iniciativa de paz, puesto que los puntos más importantes de su agenda internacional son la limitación de armas y el desarme, pero, por otra parte, agregó que Canadá tiene que operar en concierto con sus aliados de la OTAN y que no puede respaldar oficialmente el congelamiento de armas nucleares considerando la difícil y compleja situación internacional. Es decir, que la postura actual de Canadá es diferente a la anterior, casi se trata del reverso de la moneda, en los hechos, no en los discursos.

El primer discurso ante la Organización de Naciones Unidas (ONU), del ministro de Asuntos Exteriores, Sr. Joe Clark, declaró que la paz y el desarme serán prioridades, que procurarán ayu

dar al progreso de un Tratado de Prohibición total de pruebas nucleares, que alentarán el acuerdo sobre reducción mútua y equilibrada de fuerzas convencionales en Europa, continuarán prestando su apoyo financiero a la campaña mundial de desarme y a otros programas.

Por su parte, México tradicionalmente se ha distinguido -- por su labor pacifista en el mundo, así pues, cuando el presidente Echeverría visitó Canadá en 1973, dicho país firmó el Tratado de Tlaltelolco y se comprobó el interés existente por la desnuclearización de América Latina.

Ambos países han participado en los avances de la ONU, el SALT I y SALT II y México, enfatizando la preocupación por favorecer la distensión mundial, asistió en enero de 1985 a la junta de Países no Alineados en India, donde el desarme fué el tema principal que aportó México. El presidente Miguel de la Madrid, recibió el apoyo de funcionarios de la ONU y de la Unión Interparlamentaria Mundial en su actitud pacifista y los esfuerzos en favor del desarme. (30)

Otro ámbito de la política exterior en que han coincidido los gobiernos de Canadá y México, ha sido la defensa de las veinte millas náuticas de aguas territoriales y concuerdan en que los estados costeros gocen de derechos especiales en la misma área con respecto a la prevención de la contaminación y a la reglamentación de la investigación científica marina.

México y Canadá, también han manifestado un mutuo interés

en la elaboración de la conciencia internacional sobre la protección del medio ambiente, aunque la participación efectiva de México no se compara con Canadá, pues este país pertenece a más de diecisiete consejos internacionales para la exploración y cuidado del mar, es miembro de diez comisiones de pesca que trabajan en la conservación de la fauna marina, además de muchas otras organizaciones desprendidas de la ONU, la Organización Consultiva Marítima Intergubernamental y otros programas, principalmente de la UNESCO para la conservación del ambiente urbano, la conservación ecológica y otras.

II. 2. POSICION ANTE LA ORGANIZACION DE LAS NACIONES UNIDAS

Al terminar la Segunda Guerra Mundial, Canadá dió prioridad a la Organización de la paz y la seguridad mundial y a la del Atlántico Norte, viéndolas como acciones más urgentes que engloban al mundo y dejando los problemas del subcontinente latinoamericano fuera de su campo de acción; por lo que los contactos que ha tenido Canadá con América Latina desde 1945 se han dado principalmente en reuniones de las Naciones Unidas ONU o de sus órganos, tales como el Consejo de Seguridad, el Consejo Económico y Social, la Comisión de Derecho Internacional, el Comité de las Naciones Unidas sobre desarme, etc., y la Comisión Económica para América Latina, a la cual Canadá pertenece desde 1961.

La política exterior canadiense sigue una de la más pura tradición liberal. Las acciones de Canadá en la ONU han mostrado el compromiso por mantener la seguridad internacional y la --

paz. Al mismo tiempo Canadá está comprometida en la estabilidad del equilibrio nuclear a través de la OTAN, sus alianzas militares y sus actitudes ante varios comités de desarme que han existido, pero a la vez, favorece las medidas de control de los argumentos y las iniciativas en pro de la conciliación y la cooperación.

Canadá y México, como miembros originarios de las Naciones Unidas, siempre han dado gran importancia a dicha organización - reconociendo que, si bien la ONU no ha logrado asegurar la seguridad mundial, ha servido para que los problemas sean menores y por medio de sus organizaciones especializadas y asociadas, continúa siendo un útil instrumento para la resolución de interminables problemas internacionales. México y Canadá han participado continuamente en diversos asuntos internacionales tratados en -- las Asambleas, donde sirve de foro abierto para manifestar sus o piniones ante los incumplimientos de los propósitos y principios de la organización.

Durante las últimas dos décadas, la ONU ha incrementado su interés por los asuntos económicos, sirviendo como un lugar para debatir los países en desarrollo la introducción de un orden internacional más benéfico para ellos y ante los cuales Canadá ha reconocido la necesidad de reacomodar las relaciones económicas-- para reducir el abismo entre países ricos y pobres.

México y Canadá han participado en operaciones importantes del mantenimiento de la paz de la ONU y son aportadores de ini--

ciativas. La contribución canadiense a la campaña de la ONU sobre desarme alcanzó su clímax en los últimos dos años. El gobierno concedió 100,000 dólares a las Naciones Unidas para alcanzar los objetivos de la Campaña Mundial de Desarme y 70,000 dólares para el proyecto de la Secretaría de las Naciones Unidas de posibilitar una circulación más amplia del Anuario de las Naciones Unidas sobre Desarme. En la última sesión de la Asamblea General de las Naciones Unidas en septiembre de 1984, el ministro de asuntos exteriores canadienses y su homólogo mexicano, embajador Sepúlveda Amor, coincidieron en que defienden y afirman activamente los valores democráticos y de libertad individual y que es esencial la persecución simultánea de los objetivos de paz y libertad. El Sr. Clark reiteró la promesa de su antecesor, Sr. Brian Mulroney, en el sentido de que el nuevo gobierno desempeñará un papel más activo en la ONU y sus organismos y que continuará prestándose apoyo financiero para la Campaña Mundial de Desarme.

El llamado por el desarme no es un asunto nuevo en México, el pasado Secretario de Relaciones Exteriores, embajador Jorge Castañeda, realizó giras y participó en el debate de junio de 1982 de la ONU sobre desarme. Sin interrumpir nuestra constante colaboración, dos años después, en la visita oficial del presidente Miguel de la Madrid al Canadá, advirtió que es imperativo tomar medidas inmediatas que impidan la destrucción de lo que significa el esfuerzo acumulado de la civilización contemporánea, y

en las Naciones Unidas se sostuvo dicha advertencia añadiendo argumentos como el que, si se abandonan las responsabilidades, es más probable el riesgo de una conflagración nuclear. Por lo tanto, México apoya plenamente las acciones que buscan detener la carrera armamentista, reafirma su compromiso con el desarme universal, con el diálogo y la negociación que se realiza por medio de las Naciones Unidas como indispensable plataforma para el entendimiento mundial.

La mayor diferencia entre Canadá y México consiste en que nosotros hablamos de la congelación de las armas nucleares y los canadienses de su reducción y control.

En las conferencias sobre el derecho del mar de la ONU iniciadas en 1973, ambos países han sido compañeros líderes de éstas hasta que finalmente, después de ocho años de árdua labor, lograron que se aprobara la Convención sobre Derecho del Mar, en junio de 1982.

México y Canadá coinciden en la defensa de los derechos humanos; Canadá por ejemplo, hizo un reporte de la ONU, remitido a la Comisión sobre Derechos Humanos en febrero de 1983, para denunciar la dramática violación de los derechos humanos en El Salvador. Esto lo hizo después de que el embajador norteamericano ante la ONU, había visitado dicho país y había reportado que los derechos humanos eran respetados, lo cual era un pre-requisito para la ayuda militar de EUA. Sin embargo, cuando México hizo en febrero de 1982 una iniciativa de paz para Centro América, no

fué apoyada por Canadá porque dicho gobierno había formulado su propia resolución, la cual no contemplaba las causas reales de los problemas en El Salvador ni pedía a los gobiernos el envío de armas a dicho país. Cuando el ministro canadiense Sr. Lapointe fué interrogado de por qué Canadá no había votado por la resolución mexicana, el Sr. Lapointe respondió: "Canadá no votó por que nosotros sentimos que el problema de los derechos humanos es tan importante que la Comisión de Derechos Humanos de las Naciones Unidas no nos pareció el foro apropiado para tomar una posición con impacto político. Nuestro punto de vista prefiere hacer un llamado a los principios humanitarios para condenar la obstrucción de la plena protección de los derechos humanos" (31)

En este caso mencionado concerniente a El Salvador, Canadá olvidó su tradicional compañerismo en México, tal vez porque temió comprometerse muy a fondo por las represalias que pudiera recibir, pero como el Sr. Lapointe comentó, no abandonaron el problema pues estaban urgiendo a los partidos salvadoreños a que iniciasen el cese del fuego.

De cualquier forma, a partir de esta iniciativa mexicana, la postura canadiense recapacitó y han manifestado públicamente en todas las oportunidades, que aprecian y apoyan el esfuerzo de México y el grupo Contadora por buscar la paz en la región de los estados latinoamericanos en las circunstancias actuales, lo cual resulta ventajoso para todas las partes y sería conveniente intentar que estas relaciones sean más próximas en el futuro.

Suponiendo lo contrario, si surgieran desavenencias, Canadá contaría con suficiente influencia dentro de nuestras economías, --por medio de las inversiones, préstamos y comercio de origen canadiense que podrían ser poderosos sistemas de coacción.

Afortunadamente, lo anterior no es congruente con la tradicional conducta canadiense, únicamente se intenta observar los dos lados de la moneda para calcular más objetivamente nuestra posición en relación a dicho país.

En cuanto a la labor mexicana en la XXXI Asamblea General, de septiembre de 1984 fué importante. El Secretario de Relaciones Exteriores de México aprovechó para expresar que el Grupo --Contadora ha sido atacado con información tendenciosa y agregó: "La presencia de fuerzas militares foráneas en Centro América y el apoyo abierto o encubierto de grupos extranjeros que pretenden derrocar a gobiernos establecidos en la zona, se han convertido en los obstáculos fundamentales del propósito pacifista -- del Grupo Contadora". (32)

México, como vemos, también expresa y contribuye a la paz de la región utilizando sus propios medios que la posición de país en vías de desarrollo le ha obligado a perfeccionar, me refiero a la diplomacia. A raíz de la reunión última de las Naciones Unidas, se logró que el 25 de ese mes se reunieran nuevamente los representantes gubernamentales de Estados Unidos y Nicaragua para normalizar sus relaciones después de que los sandinistas anunciaran que firmarían el acta de paz de Contadora para la

paz y la cooperación y de que la administración Reagan respaldaría a las gestiones pacifistas de Contadora. Desafortunadamente no se pudo llegar a un acuerdo, pero México hizo lo posible.

Realmente la participación de México en la ONU y en sus organismos adyacentes es muy profesional y relevante y al igual que Canadá, considera muy importante el empeño por sostener la funcionalidad de los organismos internacionales, de modo que nos quedamos cortos en la vasta información de la que podríamos disponer, con lo cual no descarto la posibilidad de encontrar más y más similitudes en cada caso particular que pudiésemos recordar sobre la política exterior mexicana y canadiense.

II. 3. POLITICA EXTERIOR FRENTE AL TERCER MUNDO

En la introducción del presente capítulo ya se mencionó en forma general, que durante los años setentas México asumió un papel de líder entre los países del Tercer Mundo, con resultados satisfactorios que contribuyeron al mejoramiento del derecho internacional en un intento por hacerlo más justo o a favor de los países subdesarrollados. Los dos documentos más importantes fueron la Carta de los Derechos y Deberes Económicos de los Estados elaborado por el Grupo de los 77 de la III UNCTAD, y el Nuevo Orden Económico Internacional, emanado de los trabajos hechos para establecer un constructivo diálogo Norte-Sur, en el que también tuvo gran influencia la Comisión Brandt en que Canadá participó activamente, manifestando su preocupación por los problemas que amenazan a la humanidad, tales como la contaminación, sobrepoblación,

ción, falta de alimentos, etc. , la necesidad de evitar la miseria de algunas naciones y la obligación de los países más ricos de ayudar al desarrollo de aquellos que lo requieren.

Tanto México como Canadá han aportado importantes ideas en los últimos logros de la sociedad internacional, con respecto al mundo subdesarrollado. El presidente José López Portillo y el entonces primer ministro Trudeau, hablaron en repetidas ocasiones, de las cuales es una muestra de la reunión de Cancun, para el Diálogo Norte-Sur de su preocupación por el desequilibrio económico de unos estados y otros, y cada uno buscó servir de puente para acercar a los estados del mundo desarrollado y en vías de desarrollo, después del estancamiento que se había producido con posterioridad a 1977; igualmente Canadá es un buen mediador de las relaciones Este-Oeste. Considero que la retórica tercermundista ha sido muy útil como instrumento de legitimidad interna del gobierno mexicano y la calidad de la política exterior ha ido cambiando al poner un orden diferente a los mismos principios de nuestra política exterior, por ejemplo, la "autodeterminación de los pueblos"; ahora se practica más que la no intervención y la "solución pacífica de las controversias", va respaldada

por una gran participación diplomática.

México y Canadá, desde el comunicado conjunto de la visita de estado del presidente mexicano al Canadá en 1973, destacó la necesidad de que los países en desarrollo deberían involucrarse más en los asuntos mundiales que afectan el destino de todas las

naciones.

La posición canadiense puede resumirse como un importante apoyo de un estado del área de influencia de los países desarrollados, que ha pugnado por concientizar a la comunidad internacional sobre sus obligaciones y defender los derechos de las na ciones en desarrollo. Cuando el Sr. Trudeau dió un nuevo impulso a la política exterior canadiense, el gobierno se expresó así "— la conciencia de su población sobre estos problemas, ha permitido a las autoridades elevar sistemáticamente los recursos disponibles para la cooperación económica y que mano con mano se dictan medidas para mejorar los términos en que los países en desarrollo tengan acceso a sus mercados". (33)

Al admitir el gobierno canadiense que el marco internacional era inadecuado para ajustar las relaciones comerciales entre países ricos y pobres, se adhirió a la Carta de Deberes y Derechos Económicos de los Estados sugerida por México, aludiendo que era de importancia primordial para el logro de la paz y seguridad internacional, "los dos gobiernos acordaron cooperar plenamente en la preparación de una carta que puede ser considerada y adoptada por la asamblea general de las Naciones Unidas lo más pronto posible, desprendiendo la cooperación económica de su actual ámbito de la buena voluntad, para conseguirla con eficacia en el campo del derecho". (34)

Canadá siempre ha prestado especial atención a los países-subdesarrollados miembros del Commonwealth, como ya fue mencionado

do en el capítulo anterior, en la reunión de Ministros de finanzas de dicha comunidad, el ministro canadiense Michael Wilson se hizo eco de los reportes del Fondo Monetario Internacional, diciendo a los delegados que aún cuando no queda lugar para complacencias, ahora se enfrentan a una época menos crítica. Después dijo, conforme a la opinión del secretario general de la Comunidad Británica, que era necesario que los gobiernos tomaran acción directa para mejorar la posición financiera de los países en desarrollo que lo necesitan urgentemente.

Canadá ayuda de hecho a los países subdesarrollados a base de ayudas económicas, envíos alimenticios, créditos, etc.. Haré un comentario apenas demostrativo de los últimos dos y medio años, para poder apreciar la magnitud de su cooperación. En febrero de 1983, el Ministro de Agricultura avisó que durante el decenio de 1980 aumentaría la ayuda a los países en desarrollo en un 40% anual, aunque ahora se pondrá mayor énfasis en impulsar el desarrollo. En abril del año siguiente, el Ministro de Agricultura anunció la concesión de 310 millones de dólares en forma de ayuda alimenticia internacional para 1985 y 1986, superando su contribución actual en 30 millones al compromiso inicial. Esto es como parte del Programa de Ayuda a las Naciones Unidas a los Ambientes del Mundo, al cual Canadá aporta el 20% del total. En julio se dió la cifra de 24,6 millones de dólares de valor de pescados como parte del Programa de Ayuda Alimentaria de Canadá durante el período 1983-1984.

En el año de 1983, Canadá otorgó una importante colaboración a los Fondos de Emergencia para el Caribe y America Latina. Fué el primer país en apoyar el primer programa de la Organización Panamericana de la Salud; en 1977 dió un subsidio inicial de 457 millones de dólares y ahora entregó 5.5 millones para apoyar dicho programa de 1982 al 87, además se le asignarán otros 666 mil dólares para actividades de la Oficina Coordinadora de Socorro de las Naciones Unidas para Catástrofes dentro del Proyecto de Prevención y Preparación para Catástrofes en todo el Caribe.

Un problema del Tercer Mundo que atañe directamente a México y Canadá, por ser un foco de tensión en nuestro continente, es la crisis y la inestabilidad social Centroamericana. Una vez mas, las dos potencias hegemónicas reflejan y pelean sus enfrentamientos por medio de países ajenos, en este caso Nicaragua, el Salvador, Costa Rica, Honduras y, ahora también Guatemala y Cuba se involucran diariamente.

México, uno de los conductores del Grupo Contadora, ha seguido una política de distensión en la región, tomando el papel de mediador y de enlace entre las principales fuerzas que definen la dinámica regional y logró que en Manzanillo se estableciera el diálogo entre Nicaragua y Estados Unidos, aunque para mayo de 1985 la situación retrocedió trágicamente. El Grupo Contadora busca dar soluciones al problema mediante el antimilitarismo, la distensión, la cooperación económica, etc., y logró an-

teriormente, en alguna medida, inhibir frente a la opinión pública mundial los proyectos económicos, políticos y militares de Estados Unidos sobre dicha región; pero desafortunadamente México y sus compañeros de batalla diplomática, Venezuela, Colombia y Panamá, carecen de capacidad real para poder realizar sus iniciativas, un nuevo balance de poder que evite la aplastante presencia Norteamericana y Soviética.

Todavía, "...en cuanto a la influencia efectiva de la diplomacia efectiva de la diplomacia mexicana en el giro de los acontecimientos regionales y la capacidad de traducir la mayor independencia política en mayor solidez e independencia económica, los resultados han sido alentadores".(35)

Los programas económicos que se han formulado a partir de 1979 para tratar de ayudar a los países en conflicto, tal como lo dice Guadalupe González son: El Acuerdo de San José, por el cual México y Venezuela les exportan hidrocarburos con ciertas facilidades -financieras y diversos programas bilaterales de ayuda establecidos con Nicaragua principalmente y con Costa Rica. Además firmó en 1962 la ampliación del Convenio de Compensación de Créditos recíprocos, entre el Banco de México y la Cámara de Compensación Centroamericana. A raíz de la primera devaluación del petróleo de 1985 y la aguda crisis económica que se agrava en -- nuestro país, hubo rumores en los primeros meses de ese mismo -- año respecto a que no continuaría el suministro de petróleo a -- Centroamérica hasta que fueran cumplidos los pagos, de forma que

se recuperara el atraso, es decir, la cooperación económica con-
tinuaría en menor escala. Esto no ocurrió, el suministro de pe-
tróleo a Nicaragua no se ha interrumpido puesto que existen con-
venios que les conceden un trato especial para que nos paguen --
con productos, por ejemplo azúcar, además de que son los únicos
que cuentan con crédito.

Canadá, en todas las oportunidades, ha felicitado y apoya-
do los esfuerzos del Grupo Contadora y el respaldo más reciente,
antes de la visita en febrero de 1984 del Sr. Clark a México, --
fue en noviembre de 1984 cuando el Ministro de Asuntos Exterio-
res Joe Clark se reunió con los representantes de los países del
Grupo Contadora que mantienen misiones diplomáticas permanentes
en Ottawa. Se discutió la situación de América Latina y de Amé-
rica Central en particular, a lo cual, el Sr. Clark reafirmó el
respaldo diplomático de su país a la iniciativa del Grupo Conta-
dora y alabó los esfuerzos que realizan éstos para lograr una so-
lución pacífica a las dificultades que atraviesa la región. Tam-
bién dijo que, dada la experiencia canadiense adquirida en opera-
ciones de mantenimiento de paz, podría dar recomendaciones sobre
mecanismos de control y verificación. (36)

Canadá ha establecido proyectos con Nicaragua, Honduras y-
Costa Rica para beneficiar a los refugiados y a la población lo-
cal.

Otro caso concreto de la similitud de ideología en políti-
ca internacional de México y Canadá se puede observar en las o--

piniones que emitieron ambos gobiernos, condenando la invasión - de Granada como un intolerable abuso por parte de Estados Unidos de los derechos de un pueblo de elegir su gobierno y su sistema de desarrollo. Incluso Canadá ya había denunciado que el presidente Reagan estaba, deliberadamente, distorsionando los eventos en Granada para crear un clima de pánico e histeria que justificara la invasión de sus fuerzas a dicha isla. México igualmente hizo este tipo de declaraciones, pero de forma menos abierta.

Dado que el tema del Tercer Mundo abarca a tres cuartas - partes del planeta, yo hablaré únicamente de nuestro continente, pues para los fines del presente trabajo, es suficiente para el punto de vista de Las Relaciones México-Canadá, siendo ambos países americanos. Así pues pasaré por último a comentar el papel de estos dos países dentro de la Organización de Estados Americanos.

II. 3. 1. LA ORGANIZACION DE ESTADOS AMERICANOS

El paso que pudo haber incrementado las relaciones de Canadá con America Latina al tiempo de haber combinado esto con una diplomacia más activa en Washington fue el de ingresar como miembro de la Organización de Estados Americanos (O.E.A.). Pero en lugar de ésto Canadá optó por el status de observador permanente. En realidad, el ingreso de Canadá como miembro de la Organización Americana fue rechazado por el gobierno de Pearson como por el de Pierre Trudeau; precisamente porque implicaba una mayor interdependencia diplomática con los EUA., al tratar con América Latina.

Excepto por la participación en el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y en la comunidad de Naciones del Caribe, Canadá ha intentado seguir su propio camino en esta parte del mundo y apenas data de la década de los setentas que Canadá ha descubierto, al parecer, los países Latinoamericanos como posibles socios.

La Organización de Estados Americanos ha sido dominada tradicionalmente por EUA..Y tuvo mecanismos para imponer sanciones a los gobiernos "heterodoxos", pero en 1967 los países latinoamericanos lograron introducir enmiendas a la Carta de la OEA que debilitaron, en cierta forma, la autoridad de la organización regional en los asuntos políticos. Entonces, Washington pierde parte de su influencia y considera atractivo transferirla de la OEA al BID.

En los primeros años de gobierno del primer ministro Trudeau se expresó en un documento sobre política exterior que las autoridades canadienses tomarían los pasos necesarios para desempeñar un papel mayor en el sistema interamericano. Canadá tenía que intentar diversificar sus relaciones con otros países y América Latina era una de las principales áreas a las que se dirigía la nueva política. Así lo demostró en 1972 cuando Canadá se hizo miembro del Banco Interamericano de Desarrollo y adquirió la calidad de observador permanente en la Carta de la OEA.

Por otra parte se crearon algunas organizaciones privadas tal como la Asociación Canadiense para América Latina y dentro de universidades que iniciaron una acción para desarrollar una

opinión mas informada de Latino América. .

Acercas del status de observador permanente que tiene Canadá en la OEA, hubo algunos países Latinoamericanos que temieron que esto debilitaría la influencia de los países hispanoparlantes y, además, en la esfera económica, Canadá compite con algunos países en ciertos productos, tales como el trigo, la carne y varios minerales. No obstante, los países han estrechado sus relaciones por dos razones principales: una, el haber reconocido tener intereses mutuos y posibilidades de cooperación directa para negociar con el poder e influencia de los EU y dos, el haberse dado cuenta de las ventajas que puede traer el estrechar lazos con Canadá en áreas tales como el comercio, inversión, cultura y diplomacia.

La postura del gobierno canadiense, en contraste con el interés con que participó en la creación y en los Trabajos de las Naciones Unidas, en la OTAN y en la Organización del Norte para la Defensa Aérea NORAD, se mantuvo distante en la formación de la OEA, lo cual se piensa que se debe a varias posibles razones:

- a) tal vez porque no veían posible peligro en la seguridad del hemisferio, y de haber un conflicto, podrían evitar inmiscuirse;
- b) al parecer también querían permanecer imparciales ante cualquier disputa que se presentara a la organización;
- c) no adherirse a una organización inicialmente dominada por los EU;
- d) no desear involucrarse en conflictos entre los Estados Uni--

dos y América Latina; etc.

Respecto a la última razón se tiene una experiencia que de muestra un caso de este tipo; se refiere a la ruptura colectiva de las naciones de la OEA con Cuba, aunque respecto a esta decisión tomada por casi imposición, México mostró su desacuerdo.

Sin embargo, existen iniciativas canadienses, ya sean privadas o gubernamentales, que demuestran la decisión de intensificar las relaciones con América Latina, pero mediante canales bilaterales.

Históricamente, las actitudes norteamericanas respecto al ingreso de Canadá en la OEA han sido ambivalentes, pues el gobierno estadounidense pensaba que Canadá seguía bajo la influencia de Gran Bretaña y que el ingreso de Canadá en la Carta sería el medio por el que una potencia europea penetraría en el continente. Esta actitud fué cambiando hasta que, en 1947, el senador Vandenburg de EU declaró que daría la bienvenida a Canadá para que fuera completa la hermandad continental en la Unión Panamericana. En aquellos años el presidente Kennedy presionó continuamente a Ottawa para que modificara su postura, pero esto era para intentar compartir con ellos la carga de la ayuda económica y el desarrollo. Además constataron que, de ingresar Canadá, no tendrían que involucrar cuestiones militares o estratégicas que modificaran las relaciones Canadá-Estados Unidos.

Durante bastante tiempo Canadá se evadió diciendo que al pertenecer a la OEA se uniría también al BID, y ésto le limitaría

y absorbería gran parte de los recursos disponibles para el desarrollo de la OEA.

Finalmente en 1972, Canadá solucionó el viejo problema obteniendo el status de observador permanente y también puso en claro que ésta solamente es una de las varias formas de cooperación multilateral que intenta practicar con América Latina. Parece ser que la maniobra diplomática canadiense ha logrado dar a entender hábilmente que Canadá no es completamente neutral.

Al asistir al Consejo Permanente de la Carta por primera vez con su reciente semi-ingreso, el presidente del Consejo le dió una calurosa bienvenida y manifestó la esperanza de que el siguiente paso fuera convertirse en miembro de pleno derecho, a lo cual el embajador canadiense no respondió en absoluto.

Ahora bien, los países latinoamericanos ven con cautela el incremento de miembros pues podría disminuir su propia influencia; así que participar en calidad de observador, resulta ser una fórmula conveniente, ya que proporciona relación y apoyo a un costo relativamente bajo en términos de influencia. Hay otros países, como el caso de México, que opinan que el ingreso total-canadiense sería más un beneficio que un empeoramiento de la organización, principalmente debido a que EU no tendría la libertad de la que disfruta para manipular la organización en su beneficio y como medio para inmiscuirse en cada una de las políticas internas y externas de los países miembros. Por tal motivo, México ha adoptado tradicionalmente una posición al margen poco par

icipativa y que cumple meramente con un compromiso, sin aportar el esfuerzo magno necesario para que el funcionamiento de la OEA ayude a la realización de la cooperación de los países unidos con fines comunes, o que ayude a definirlos. Lo único claro es la - defensa militar del continente ante cualquier posible intento -- por parte de algún estado de cambiar el sistema económico, es de cir, la aplicación del Tratado Interamericano de Asistencia Recí proca (TIAR) y estamos seguros de que el caso de Cuba no podrá - repetirse, por lo menos, y valga la ironía, antes de una tercera guerra mundial. Tengo esta opinión porque actualmente, con la - revolución de Nicaragua y El Salvador, Estados Unidos no ha sido tolerante y es por esto que la crisis en centroamérica se prolon ga. Creo que estos casos servirán de ejemplo a mi comentario en el supuesto que, en un momento dado, alguno de estos países pare ciera pasarse al control del sistema socialista, y en ese momen- to, tal como ocurrió en Granada, Estados Unidos probablemente in tervendría inmediatamente, valiéndose del TIAR o de cualquiera o tra justificación.

Observando algunos hechos tenemos que desde 1959, cuando - se celebró la V Reunión de Consulta de Ministros de la OEA, se - iba a considerar la grave situación que existía en el Caribe, -- que en realidad trataba de ocultar la tirantez entre EU y Cuba, - entonces hubo una declaración del gobierno de México, hecha por - el embajador Manuel Tello, enviado por el entonces presidente Ló pez Mateos, quién dijo: "... es evidente que la OEA no fue cons

tituida para crear, mantener o derrocar gobiernos. Es a la ciudadanía interesada a la que le corresponde, con exclusión de cualquier elemento externo adoptar, cultivar o preservar aquellas normas de vida que mejor correspondan a sus tradiciones y a los anhelos populares ... estamos convencidos de que los males de una desviación del principio de no intervención acarrearía a este hemisferio, sería superiores a las problemáticas ventajas que posteriormente obtuvieran. A la OEA sí se le ha visto -seamos francos y sinceros y es una autocrítica que hay que hacer - mantener dictadores a través de la organización". (37)

Desgraciadamente se puede intuir que hubo razones escondidas del tipo de "advertencias" de Estados Unidos acerca del alto costo que podríamos pagar de seguir tan críticos e insubordinados hacia la política exterior norteamericana. Finalmente, el único recurso que le quedó a México fué el de abstenerse de votar en contra de Cuba ante la decisión de expulsarlo inmediatamente de la Organización de Estados Americanos. La delegación de México hizo una reserva expresa respecto a dicha resolución No. VI, la cual dice así: "La Delegación de México desea dejar constancia en el acta final de la Octava Reunión de Consulta de Ministros de Relaciones Exteriores de que, en su concepto, la exclusión de un estado miembro no es jurídicamente posible sin la modificación previa de la Carta de la Organización de Estados Americanos conforme al procedimiento previsto en el Artículo 111 de la misma". (38)

Después de la expulsión de Cuba en 1962, los estados miembros fueron instruidos conforme a la regla que hace obligatorias todas las resoluciones del Consejo permanente, adoptada por una mayoría de dos tercios. México mantuvo relaciones diplomáticas con Cuba, Chile y Perú, posteriormente las restablecieron. Canadá, igualmente, mantuvo siempre el respaldo político a la libre-autodeterminación de los pueblos -del gobierno cubano- y tampoco interrumpió las relaciones diplomáticas con dicho país y, si --- bién tuvo que colaborar al boicot económico organizado por EU, - fué por corto tiempo y bajo presión de las propias empresas con capital norteamericanos situadas en Canadá que, en la medida de sus posibilidades bloquearon el comercio exterior canadiense con dicho país caribeño. Canadá, al igual que México, ha insistido en mantener relaciones con Cuba y ambos apoyaron en 1972 el proyecto propuesto por Perú al Consejo Permanente por el que cualquier estado miembro que así lo juzgue conveniente, podrá normalizar sus relaciones con la República de Cuba y estará en libertad de hacerlo al nivel que considere apropiado.

Los canadienses dicen que prefieren realizar su labor nacional en otros foros fuera de la OEA, y que han demostrado con hechos la existencia de una creciente iniciativa por parte de su gobierno para intensificar sus relaciones con el resto del hemisferio y por eso solicitaron la entrada como observadores de la OEA, siendo aceptados formalmente en febrero de 1972. Los observadores permanentes de la OEA son: Alemania, Arabia Saudita, --

Austria, Bélgica, Canadá, República de Corea, Egipto, España, Francia, Grecia, Guyana, Israel, Italia, Japón, Países Bajos, Portugal, Suiza y el Vaticano.

La entrada de Canadá en la OEA está íntimamente ligada con el ingreso formal, en el mismo año, al Banco Interamericano de Desarrollo. Cuando la contribución canadiense al Banco Interamericano de Desarrollo había alcanzado 100 millones de dólares en tres años, lo cual es otra muestra de su determinación en desempeñar un papel más importante en la cooperación para el progreso de la región.

Canadá inició un programa de ayuda a latinoamérica y eligió al BID como canal de distribución. El BID fué establecido en enero de 1960 para promover el desarrollo económico y cultural de los países del hemisferio occidental que se encuentran en vías de desarrollo. Inicialmente lo constituyeron 19 países latinoamericanos, pero más adelante el número de miembros se elevó a 26, entre ellos Canadá. En 1976 fue autorizada la admisión de miembros extrarregionales, ahora 15, que sólo son contribuyentes de recursos para invertirlos en la región.

Canadá prefirió este mecanismo multilateral a otros como la Agencia para el Desarrollo Internacional de los Estados Unidos o el Banco Mundial, ya que el BID es una institución de países deudores y no de acreedores y, por lo tanto, es más receptivo a los puntos de vista latinoamericanos. El ingreso de Canadá ayudó a establecer una distribución más equitativa de la influen-

cia en las decisiones, en detrimento del poder de votación que controlaban de facto los Estados Unidos, ya que Ottawa no se interesa de forma tan abierta en imponer condiciones políticas a los préstamos. Al respecto, México opinó que: "El pleno ingreso de Canadá -dijo Margain- tendrá efecto para neutralizar a los EU que ahora controlan el 42% del capital del BID. Debido a su poder económico relativamente grande, comparado con otros miembros del BID, Canadá distraerá parte de la influencia estadounidense" (39)

Canadá ha ido preparando su propia escena en el hemisferio como un posible futuro socio para los países latinoamericanos en la empresa del desarrollo, especialmente como un medio para diversificar la inversión directa, prefiriendo entonces la canadiense a la norteamericana en los casos que los países latinoamericanos estén en posibilidad de elegir.

Actualmente Canadá ha logrado colocarse en un nivel en que puede decidir el papel a desempeñar en su cooperación con Latinoamérica y, hasta el momento, ha logrado bastantes proyectos y otorgando créditos a varios países, siendo México, Brasil y Venezuela los más importantes.

II. 4. NEGATIVA A LA PROPUESTA DE CREAR UN MERCADO COMUN NORTEAMERICANO.

II. 4. 1. SURGIMIENTO DE LA PROPUESTA

Durante la campaña a la presidencia de EU de James Carter en 1976 cuyo propósito principal era restablecer la confianza --

del pueblo en su gobierno, se implantó en uno de sus postulados, la necesidad de fortalecer los lazos de unión en el mundo capitalista, básicamente a través de vínculos trilaterales. Pero dado que este sistema Este-Oeste no fructificó, por diversos obstáculos, empezando porque Europa Occidental y Japón no coincidían -- ni con el lirerazgo de los EU ni con sus términos económicos y políticos, se produjo dentro de EU una corriente anti-trilateral que se pronunciaba a favor de la búsqueda de un estrechamiento de lazos en las relaciones regionales, es decir, con los vecinos de América del Norte y con los países continentales, pasando finalmente al resto de los países capitalistas. Esta corriente no se manifestó sino hasta el final del gobierno de Carter, durante las campañas presidenciales cuyos principales candidatos fueron Ronald Reagan y John Connally, quienes sostenían que la situación económica mundial empeoró desde que empezó a reunirse la Comisión Trilateral en 1975.

Sin embargo en la Ley de Acuerdos Comerciales de EU de --- 1974, sección 1104 ya se percibía el interés de EU por incrementar sustancialmente las relaciones con México y Canadá y eventualmente con el Caribe y Centro América. De esta manera ellos perseguían promover el crecimiento de su economía, así como lograr mejor competitividad por sus productos, mediante el establecimiento de acuerdos comerciales con esos países, particularmente en los sectores agrícola, pecuario, energético y minero, fundamentales para resolver el abastecimiento de materias primas.

Durante la visita del presidente Carter a México en febrero de 1979, se sugirió la posibilidad de crear un mercado común entre México, Canadá y EU. Un mes más tarde, el Comité de Energía y Recursos Naturales del senado estadounidense, recomendó al presidente Carter transformar la idea de una "alianza estratégica norteamericana" en vista del incierto panorama que se manifestaba en el Medio Oriente, después de la caída del Shá de Irán y la toma de la embajada norteamericana en Teherán. Al llegar el programa político del partido republicano, con Ronald Reagan como líder, se volvió a plantear la idea de formar un Mercado Común Norteamericano (MCNA).

Todas las iniciativas para la formación de un MCNA, han sido elaboradas exclusivamente por EU y al ser iniciativas unilaterales, no se ha llegado a formar ninguna propuesta oficial, además de que tanto México como Canadá han rechazado, en forma informal, conjuntamente e individualmente, el acceder a dichos planteamientos.

Al no existir hasta el momento una propuesta formal para el mercado común, no han planteado políticas concretas que determinen los mecanismos para establecerlo, aunque se sobreentiende, que implicaría la implantación de un modelo particular de desarrollo para México, en el cual el estado intervendría en menor medida, y el libre comercio y libre funcionamiento de los precios conduciría a la óptima asignación de los recursos productivos.

El MCNA implicaría la eliminación de las barreras arancelarias y no arancelarias, así como de los subsidios al movimiento de mercancías, de cortapisas al capital y a la tecnología, ya -- que se pretendía que los países se dedicaran a producir aquello en lo que puedan competir internacionalmente, sin dar prioridad a la industrialización.

La idea de formar un MCNA que siguiera el modelo de la CEE ta mpoco es una solución pues encontramos un gran obstáculo en el desnivel de desarrollo económico entre los tres países, mientras que la similitud y el grado de cohesión que han logrado los países europeos de la comunidad, les han permitido formar leyes-supranacionales y una mejor división internacional del trabajo. Además, Europa Occidental no es norteamérica, en donde Estados Unidos es un país suficientemente grande y fuerte y con poder para determinar la dirección de las políticas a seguir; es decir, no se trataría de una confederación económica entre iguales.

II. 4. 2. OBJETIVOS DE ESTADOS UNIDOS CON EL M.C.N.A.

Tanto la iniciativa privada como el sector público de Estados Unidos han coincidido en delimitar tres áreas de interés para la integración: energéticos, comercio y migración; de aquí -- que deriven como objetivos los siguientes puntos:

1) EU dejaría de depender del petróleo de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) pues piensa que las tres naciones alcanzarían potencial para hacer autosuficientes, ayudadas por medidas de reducción de consumo y dando por hecho que al ha-

cer ésto, los países gozarían de un carácter "...compensatorio - en razón de haber orientado sus excedentes de petróleo y gas natural para una redistribución conjunta, que sereconoce como vital para Estados Unidos". (40)

2) Mediante la integración, EU superaría a la CEE, tanto en población como en el producto nacional bruto.

3) Con la ayuda de la producción agrícola de Canadá, el bloque norteamericano controlaría el 45% de la producción mundial de cereales.

4) En materia de comercio, México y Canadá ocupan el quinto y primer lugar respectivamente, como socios comerciales de EU. Bajo la óptica norteamericana, cuyo fin es lograr en un largo plazo la integración, habría que aumentar el flujo de mercancías y capitales entre los tres países y crear un arancel aduanal común frente a terceros países. En realidad sólo hay hechas ciertas referencias ambíguas sobre los mecanismos que llevarían a cabo la revisión de los problemas comerciales, monetarios, de seguridad e inmigración.

5) La solución de los trabajadores mexicanos en EU sería uno de los puntos más interesantes para México si el costo económico para el país no fuera tan alto. En Estados Unidos existe un 20% de población económicamente activa de origen mexicano, según datos de la revista Times, que ocupa puestos de servicio o de tipo técnico (obreros) ya que los ciudadanos americanos no quieren desempeñar ese tipo de trabajo y le dan solución con la mano de o-

bra de inmigrantes. Tal parece que si EU dejara de contar con los campesinos mexicanos, mal pagados, probablemente el producto agrícola se encarecería y desataría una inflación en los Estados Unidos. México por su parte, tampoco sabría qué hacer con esos millones de mexicanos dentro de su territorio, pues no tiene capacidad para darles empleo ni habitación, razones por las que -- tradicionalmente ha existido la emigración hacia el vecino del norte.

II. 4. 3. IMPLICACIONES DEL M.C.N.A.

Está claro que Estados Unidos intenta obtener condiciones que permitan acelerar sus exportaciones al mercado mexicano, en esta expansión a través de una zona fronteriza de libre comercio o mediante acuerdos sectoriales como los automotores, aparatos e lectro-domésticos o productos textiles. Las compañías manufactureras norteamericanas ganarían cuando menos, mercado hacia el norte y sur pero creando graves problemas a la industria nacional canadiense y mexicana, además de que la influencia directa de EU en los mercados internos ocasionaría problemas a las políticas económicas de ambas naciones.

Los cambios que implicaría adoptar un MCNA contradicen el modelo de desarrollo económico mexicano en el cual la participación del estado, con base en una economía mixta, es necesaria y no está dispuesta a dejar a la iniciativa privada como rectora del desarrollo económico, ya que esto sería aceptar que las transnacionales reforzaran aún más su influencia, tanto en Méxi-

co como en Canadá, y desplazarán a las empresas nacionales.

Es evidente la intención estadounidense de aplicar la "diplomacia del dólar" con renovada fuerza, por lo tanto, México y Canadá tendrían la inevitable condición de subordinados y actuarían conforme a las necesidades de su líder. Esto significaría para México y Canadá que los intentos particulares por diversificar su comercio e inversiones con el resto del mundo capitalista desarrollado se verían nulificados y quedarían absorbidos y administrados económicamente por el vecino común.

En otro aspecto, en términos de bloque, el MCNA obligaría a México a definirse frente a la confrontación Este-Oeste, de hecho México tendría que alinearse y tomar parte activa; tal hecho repercutiría en el presupuesto armamentista mexicano.

Aún cuando nuestro principal socio comercial es EU, lo cual se debe a circunstancias de vecindad, México ha mantenido una constante lucha por reducir la dependencia con Estados Unidos, de forma que si la economía mexicana se ha caracterizado por el proteccionismo en el mercado interno, no pueden ser aceptadas las condiciones de un MCNA que harían incongruente la política mexicana mencionada.

II. 4. 4. REPERCUSIONES DE UN MCNA EN EL CONTEXTO MUNDIAL.

Los efectos de establecer un MCNA se reflejaría rápidamente en la medida que se vieran modificadas las relaciones de México con el resto del bloque capitalista y el socialista. Partiendo del hecho de que nuestro peso específico en dicha integración

sería mínimo contra el de los otros dos socios México tendría -- que abandonar su política exterior tradicional y adoptar la de - EU o del MCNA. Por otro lado, prácticamente se eliminaría el -- margen de negociación que tradicionalmente utilizamos para evi-- tar las presiones de nuestro vecino del norte, ya que tendrían las vías de acceso directas que otorgaría automáticamente un mercado común; por otra parte, México tendría que cambiar los términos en que se ha manifestado en diversos foros internacionales, - particularmente del tercer mundo y que le han dando cierta relevancia en el orden mundial. Particularizando, con América Latina el efecto que se podría esperar sería enorme en términos políticos dada la conocida participación mexicana en los asuntos economicos, el Acuerdo Latinoamericano de Integración ALADI, por ejemplo, y políticos, Grupo Contadora y defendiendo siempre el respeto a la soberanía, la libre autodeterminación de los puebblos, la no ingerencia externa en los asuntos internos de un -- país.

La política de contención del gobierno de Reagan por medio del incremento en el monto de ayuda económica y militar que han recibido ciertos países centroamericanos y del caribe, combinada con el bloqueo a los países contrarios al capitalismo: Nicaragua, Cuba, Granada, el gobierno mexicano tendría que enfrentarse directamente a la URSS al adoptar las políticas del MCNA y eso cambiaría la postura tradicional mexicana'

La integración del mercado norteamericano significaría el

paso de la intervención directa a la ingerencia en los asuntos - de latinoamérica a través de México, es decir, que nos utiliza-- ría como instrumento conciliador para sus intereses. México tie-- ne dentro de sus esquemas de cooperación económica, acuerdos cō-- mo el sistema económico latinoamericano, la ALADI, el CARICOM -- -Comunidad del Caribe- y la participación comercial establecida ha sido un esfuerzo conjunto de muchos años que México no desea abandonar, especialmente ahora que los países de latinoamérica - requieren de ayuda exterior tal como el Acuerdo de San José:

Estas acciones sufrirían cambios sustanciales o bién se-- rían canalizadas en beneficio de Estados Unidos, que emergería - en forma mayor como la principal fuerza con el consenso de Cana-- dá y México. .

En cuanto a las repercusiones del MCNA en el resto del mun-- do capitalista y socialista, EU buscaría reafirmar su liderazgo en el sistema capitalista frente a Europa y trataría de avivar la pugna contra los países socialistas y que "vuelvan a conside-- rar a la Unión Soviética como su enemigo principal...El comunis-- mo es bueno para garantizar un trabajo vitalicio a los dictado-- res, pero es terrible para el desarrollo económico. Este es un hecho del cual debemos convencer a la gente en todo el mundo y - especialmente a la de los países más pobres". (41)

II. 4. 5. POSICION DE LOS GOBIERNOS DE MEXICO Y CANADA

Claude Talbot Charland, embajador de Canada en México, ex-- presó que "posiblemente existan áreas de cooperación entre Cana--

dá, México y Estados Unidos que merezcan ser estudiadas, pero -- nuestra posición es clara: buscamos relaciones con un contexto - bilateral". (42)

Durante la visita oficial del presidente mexicano J.L. Por- tillo en mayo de 1980 a Canadá, sostuvo ante el Parlamento que - si era necesario estrechar las relaciones, debía plantearse como un hecho necesario y no como deseable. "México y Canada conocen el precio de la independencia y se mantienen abiertos a cualquier tipo de intercambios que no impliquen dependencia y subordina- ción. Respetamos los derechos de otras naciones y afirmamos que el reconocimiento de esos derechos es el fundamento del orden In- ternacional. ...Por ello, si bién las tres naciones que forma- mos América del Norte debemos fijar reglas, sistemáticamente re- visables, que permitan nuestra mejor convivencia y cooperación, - no debemos olvidar que las diferencias en el tipo y grado de - - nuestro desarrollo hacen imposible -en las actuales circunstan- cias- integrar una asociación económica regional, sea general, sea en el ramo de los energéticos, que impulsemos nuestras rela- ciones bilaterales más no pretendamos crear entidades 'artificia- les' basadas en un solo factor -el geográfico, por importante -- que sea- pero en las que estén ausentes otros elementos igualmen- te esenciales para la integración económica de varios países". (43)

En el comunicado conjunto resultante de la misma visita, los dos dirigentes estuvieron de acuerdo en considerar las pro--

puestas para el MCNA como incompatibles para el desarrollo económico y social de México. El primer ministro Trudeau, expresó -- que los intereses de Canadá serían mejor servidos por el fortalecimiento sostenido de las relaciones bilaterales con México y EU por ser improbable que éstas fuesen mejoradas por los mecanismos de una cooperación económica trilateral global.

Durante la IV reunión del Comité Ministerial México-Canadá, los ministros de relaciones exteriores descartaron claramente la propuesta del presidente Reagan, afirmando que las relaciones bilaterales permiten un mejor entendimiento para cada uno de los pueblos. "El Ministro Mark Mac Guigan, resaltó que la forma más apropiada para negociar los problemas serios es la bilateral y no la trilateral y, aunque las relaciones con EU son importantes, ni Canadá ni México identifican ningún área donde se pueda tratar en un plano trilateral". (44)

En la reunión de 1981 entre el primer ministro Trudeau y presidente Reagan, este último insistió en la proposición de integrar un MCNA, ante lo cual el Sr. Trudeau opinó que le parecía más práctico la realización de reuniones trilaterales para compartir opiniones sobre problemas internacionales. Sin embargo, el gobierno de EU no ha desistido de su idea y ha continuado las insinuaciones; después de otra proposición hecha a Canadá en 1982 el gobierno estudió durante un año la idea del comercio sin restricciones EU dando su respuesta en septiembre de 1983, volviendo a considerarlo inadecuado y afirmando que Canadá trataría de

limitar el libre comercio con su vecino del sur, especialmente en transporte, equipo, productos textiles y vestido. En diciembre de ese mismo año, el primer ministro Trudeau en un discurso a la nación sobre la política a seguir por el gobierno, manifestó que sólo se podría establecer la integración por sectores, -- donde estos fueran favorables al Canadá, lo cual ya indicaba un alejamiento de la política nacionalista de Trudeau; pero no se concretaron acciones y el líder de la oposición Mulroney no apoyó la idea del libre comercio y dijo que su partido opinaba que Canadá debía continuar su ruta, aún cuando exista incertidumbre en el destino. (45)

Por lo anterior se espera que, de momento, Canadá no adopte la alternativa del libre comercio con EU.

En 1984 fue nuevamente mencionada la propuesta del MCNA -- por el Presidente de la Asociación de Economía y Finanzas de Norteamérica y el Caribe, quién dió una serie de argumento como que el gobierno de México no recibe suficiente capital foráneo por restringir demasiado las inversiones y que si adoptamos una política similar a la canadiense que aprobó el 99% de las solicitudes de inversionistas extranjeros, tendríamos un importante flujo adicional de divisas; también habló del incremento PIB que se obtendría, de la mayor canalización del capital, etc. En fin, es probable que el gobierno Mexicano pueda llegar a establecer un comercio limitado con EU a un mediano plazo y llegar a la transición hacia el libre comercio a un largo plazo, y esto se

puede considerar a partir de la reciente decisión del gobierno nacional de pertenecer al Acuerdo General de Aranceles y Comercio.

De cualquier forma no es lo mismo pertenecer al GATT que a un mercado común norteamericano, en donde las implicaciones que ya han sido mencionadas son más difíciles de superar, pues comprometen en mayor grado la economía de los países participantes.

CAPITULO III

ACUERDOS INTERNACIONALES FIRMADOS POR AMBOS PAISES

III. 1. INTRODUCCION

Cuando Canadá envía a su primer embajador al extranjero, - las naciones latinoamericanas más grandes ya tenían más de sí - un siglo de experiencia diplomática.

Mientras las potencias europeas se encontraban ocupadas en construir sus respectivas esferas de influencia en Africa y Asia o en mantener el equilibrio en Europa, los estados latinoamericanos pudieron negociar entre sí con mayor libertad que el resto - del mundo no europeo. Ese relativo aislamiento tuvo su contra- parte en la imposibilidad de que estas naciones proyectaran su política a ultramar.

Durante las dos guerras mundiales la diplomacia latinoame- ricana se mantuvo en una cautelosa neutralidad y la doctrina Monroe sirvió de escudo al continente. Al terminar la segunda gue- rra mundial, con la creación de la ONU surgieron esperanzas so- bre la mejor comprensión internacional, pero la guerra fría no - dejó campo de acción a las naciones que inevitablemente tenían - un papel secundario y en el que además, había surgido una divi- sión del mundo en dos sistemas económicos incompatibles.

Latinoamérica permaneció y agudizó su status dependiente - en lo económico, político y cultural. En cambio, la política exterior de cada país se desarrolló independientemente siguiendo - su tradición diplomática y adecuándose a los acontecimientos mun

diales.

Canadá se encontraba en otras circunstancias, su negociación era directa con los países imperialistas y su único acercamiento con países del tercer mundo se dió con los países del --- Commonwealth of Nations. El desarrollo de las relaciones entre Canadá y América Latina es, en realidad, un fenómeno reciente. "El primer intercambio de misiones diplomáticas permanentes se llevó a cabo en 1941 pero no fue sino hasta 1969 que Canadá llegó a estar representada por un embajador residente o por un encargado de negocios en los veinte países latinoamericanos". (46)

El 16 de marzo de 1944, México y Canadá establecieron formalmente relaciones diplomáticas a nivel de embajadas, mediante el intercambio de los embajadores, Francisco del Río Cañedo y - W. F. Turgeon.

Desde el establecimiento de relaciones entre ambos países, éstas se han desenvuelto en un clima de amistad, respeto, cooperación y entendimiento mutuos. Sin embargo, no ha sido sino hasta años recientes que estos dos países han realizados esfuerzos especiales para incrementar las relaciones bilaterales.

La primera etapa de las relaciones bilaterales entre ambas naciones está comprendida entre los años 1944 y 1968 aproximadamente. En esta época el acercamiento de los gobiernos fue insignificante comparado con el potencial de asuntos a tratar y que, poco a poco se han descubierto en fechas recientes.

El primer presidente mexicano que se reunió con su homólo-

go canadiense fue el licenciado Adolfo Ruíz Cortinez, encontrándose en Virginia, EU, con el primer ministro Louis St. Laurent y el presidente estadounidense Dwight D. Eisenhower en marzo de 1956.

Tres años después, en octubre de 1959, el presidente Adolfo López Mateos visitó Canadá para entrevistarse con el primer ministro canadiense John G. Diefenbaker, el cual devolvió la visita viniendo a nuestro país en abril de 1960.

No hubo posteriores visitas entre los mandatarios de ambos gobiernos durante largo período.

La década de los años sesentas fue poco fructífera pues únicamente se mantuvieron relaciones cordiales y no fué ya sino hasta 1973 cuando el presidente mexicano Lic. Luis Echeverría Alvarez fué a Canadá para entrevistarse con el entonces primer ministro canadiense Pierre Elliot Trudeau.

El nuevo impulso de las relaciones de estos países se dió a partir de 1968 cuando una misión de ministros canadienses nos visitaron y acordaron la creación de un comité mixto México-Canadá de rango ministerial, con el fin de tener un foro de consultas periódicas relativas a asuntos políticos, económicos y culturales de interés común para los dos países.

La primera ocasión en que se reunió dicho comité ministerial fué en Ottawa en 1971, durante la cual se perfilaron nuevas oportunidades para la colaboración entre ambos países. Después de haberse llevado a cabo esta primer reunión, las relaciones en

tre ambos países fueron más articuladas. Canadá envió representantes a México de su oficina de turismo del Banco de Montreal, del Banco de Nueva Escocia y del Toronto Dominion Bank. Igualmente se establecieron en nuestro país varias empresas canadienses, algunas en asociación con empresas locales. El gobierno de Ontario abrió una oficina para el fomento del desarrollo y el comercio en la ciudad de México en 1973. En los primeros meses de ese año el presidente Luis Echeverría hizo una visita oficial a Ottawa, en la que se discutieron las relaciones con EU, la diversificación económica y comercial, las inversiones extranjeras en México la administración de recursos, la producción minera y de artículos de primera necesidad y los convenios sobre productos internacionales, etc.

La segunda reunión del comité mixto México-Canada tuvo lugar en México, D. F., del 23 al 30 de enero de 1974, en la que participaron ministros, empresarios y altos funcionarios canadienses. Los temas a desarrollar fueron el estrechamiento de las relaciones comerciales México-Canadá, cuestiones de energía en que Canadá propuso la venta de sus centrales nucleares de tipo CANDU a cambio de petróleo. Se efectuaron reuniones a muy altos niveles con la participación del ministro de Industria y Comercio Canadienses y representantes de los más importantes sectores industriales y comerciales. Se habló concretamente de la posible cooperación canadiense en proyectos mexicanos tales como: equipo para fabricación de acero, sistemas de control de

aeródromos y tecnología de minas. Igualmente pensaron realizar obras mancomunadas en sectores como el silvícola, en programas de electrificación y en un mayor incremento de las industrias de ganado lechero. Para ese entonces, México era receptor de un volumen muy grande de financiamiento de importaciones concedido por la Corporación Canadiense para el desarrollo de las exportaciones.

Otro programa importante de la misión consistió, en un crédito de 200 millones de dólares para rehabilitar los Ferrocarriles Nacionales de México. Todos estos planes se quedaron sin terminar y algunos ni siquiera fueron empezados. Únicamente se firmó un tratado de Compra-venta entre CONASUPO y la Comisión de Leche de Canadá para que México importara 37 mil toneladas (425 millones de pesos) de leche en polvo. También se compraron 40 mil toneladas de trigo por un valor de 100 millones de pesos.

Las siguientes reuniones entre ambos gobiernos fueron, la primera y segunda reunión interpalamentaria México-Canadá, efectuándose en 1975 la primera en México y en 1976 la segunda, teniendo como sede Canadá. En estas reuniones, se discutieron amplios programas que contemplaban aspectos comerciales, turísticos, negociaciones tocantes al transporte aéreo, cuestiones de desarrollo industrial y regional, política de inversiones extranjeras en ambos países, negociaciones sobre derecho del mar y perspectiva de aceptación internacional de la zona económica de 200 millas náuticas.

En enero de 1976 el Sr. Trudeau vino de visita oficial a nuestra capital continuando con charlas de interés para los gobiernos sobre diversificación de las operaciones financieras, incremento del turismo y se analizó la balanza comercial entre ambos países, accediendo el gobierno canadiense a prestar ayuda financiera a México.

Así, en septiembre de ese año, por medio del centro de investigación para el desarrollo internacional, Canadá apoyó un proyecto agrícola mediante la subvención de 330 millones de dólares cuyo objeto era reducir el costo de la leche y sus derivados.

En 1977 en la capital canadiense se celebra la Tercera Reunión Ministerial México-Canadá y la Tercera Reunión Interparlamentaria. Presididas por los ministros de relaciones exteriores de ambos países, Santiago Roel y M. Jamieson, se discutieron aspectos comerciales de interés para los dos gobiernos, tales como la triangulación del comercio y la posibilidad de que a cambio del petróleo y gas natural mexicano, recibiéramos financiación para la prolongación del metro y para la construcción de transporte urbano ferroviario, aunque finalmente el financiamiento no se otorgó en esas condiciones.

Tres años después, en mayo de 1980, el presidente J. López Portillo visitó Canadá, volviéndosele a ofrecer a nuestro país la venta de cuatro reactores nucleares, notándose que la venta de este equipo podría conducir a ventas posteriores de una serie de industrias conexas con CANDU. A raíz de la visita de López Porti

llo a Ottawa, las relaciones con Canadá han sido más dinámicas - pués decidióse instituir un grupo de comercio México-Canadá, el cual se reuniría periódicamente para revisar las relaciones bilaterales, además de que entre 1980 y 1982 el presidente de México y el primer ministro canadiense se entrevistaron en cinco ocasiones: Ottawa, mayo de 1980; México, D. F., enero de 1981; Gran Rapids, Michigan, septiembre de 1981; Can Cun, Méx., octubre de 1981, y México, D. F., enero de 1981. Por su parte, los secretarios de relaciones exteriores de los dos países se han entrevistado durante el mismo período en 7 ocasiones, realizándose numerosas visitas y entrevistas entre otros funcionarios a alto nivel.

El 14 de enero 1982 el primer ministro P. Trudeau realizó una visita oficial de 3 días a nuestro país. Vino acompañado de un equipo formado por el ministro de Minas y Recursos, el sub-secretario para Asuntos Exteriores y el Sub-secretario encargado de los Asuntos Latinoamericanos y del Caribe. La delegación canadiense se entrevistó con sus homólogos mexicanos y con empresarios de ambos países. Poco después se abrió una nueva oficina consular canadiense en México que tenía la instrucción de firmar un acuerdo a largo plazo con el fin de vender a México reactores nucleares para generar electricidad. El primer ministro se entrevistó con el candidato a la presidencia de México, Miguel de la Madrid H. y le invitó a visitar Canadá. Finalmente, atendiendo la invitación del gobierno canadiense, el secretario de Rela-

ciones Exteriores, Bernardo Sepúlveda Amor, realizó una visita oficial de dos días en marzo de 1982, a raíz de la cual se envió comunicado conjunto al presidente de EU relativo a la conferencia sobre Derechos del Mar, ya mencionado en el Capítulo II y en el presente. En 1983 se celebró la IV Reunión Interparlamentaria México-Canadá después de un lapso de 6 años sin efectuarse.

El 15 de marzo de ese mismo año, el secretario Sepúlveda Amor visitó nuevamente Canadá, entrevistándose con su homólogo Allan Mac Eachen, con el ministro de estado para el comercio internacional y con el ministro de Energía, Minas y Recursos y siendo recibido posteriormente por el Parlamento. Se dió énfasis a los asuntos de cooperación y económicos y particularmente se discutió, entre otras cosas, el nuevo precio mundial del petróleo y la situación política en América Central. Se hizo un recuento de los principales artículos de intercambio México-Canadá, buscando aquel país vendernos equipo petrolero y de gas, así como material de comunicaciones.

Dos meses después, en mayo de 1983, el gobierno de Canadá comunicó que por medio de la Corporación de Desarrollo para la exportación suministrará garantías de préstamos a un grupo de ocho bancos canadienses para una línea de crédito a México de — 100 millones de dólares canadienses para brindar financiamiento a corto plazo de exportaciones canadienses. Esto es parte de un programa más amplio por el cual varios organismos canadien-

ses otorgaron 150 millones de dólares norteamericanos en créditos de exportación a México durante 1983. Los bancos firmaron un acuerdo de crédito documentario Nacional Financiera y con el Banco Nacional de Comercio Exterior, ratificándose en julio el acuerdo por ambos países.

En junio se celebra la IV Reunión Interparlamentaria, los temas trataron sobre los problemas y ventajas de tener a EU como vecino. Al hablar del proteccionismo norteamericano se reconoció la necesidad de reestructurar el orden internacional y se recordó que los esfuerzos políticos propuestos en la reunión Norte-Sur debían reanudarse. Como ya es costumbre, se revisaron los problemas de energéticos e intercambio comercial y cultural.

El 4 de julio de 1983, casi un año después de nacionalizarse la banca mexicana, el secretario de Hacienda y Crédito Público, J. Silva Herzog, visitó la capital de ese país para entrevistarse con representantes de los 5 bancos más importantes de Canadá: Royal Bank, Canadian Imperial Bank of Commerce, Bank of Nova Scotia, Toronto Dominion Bank y Bank of Montreal, con el propósito de informarles sobre los avances logrados por el programa de reordenación económica así como las perspectivas esperadas. Entre otros funcionarios con los que conversó estuvo el gobernador del Banco Central de Canadá y el presidente de la Corporación Canadiense para el Fomento de las Exportaciones. Uno de los asuntos más importantes a tratar en su agenda fue la firma con los ministros de Industria y Comercio, Relaciones Internacio

nales y Fianzas de Canadá, de un memorándum que sirviera de marco para el entendimiento de facilidades recíprocas de crédito a fin de estimular el comercio entre los dos países. El Lic. Silva Herzog, también se entrevistó con el presidente de la corporación Manufacturera Hanover Trust para negociar las posibles condiciones bilaterales acerca de la deuda garantizada del sector privado mexicano con consorcios y proveedores canadienses. El Lic. Silva Herzog y el Sr. Mac Lalonde, ministro de finanzas de Canadá, firmaron nuevas líneas de crédito por las que Canadá daba a México un monto aproximado de 150 millones de dólares americanos. Me refiero al crédito ya señalado en mayo que se materializó el 6 de julio con la firma del Memorándum de Entendimiento sobre el convenio, donde se incluye una línea de cooperación por 80 millones de dólares, para adquirir exportaciones canadienses a corto plazo, más aproximadamente 56 millones para financiar la compra de granos y 12 millones para apoyar las ventas llevadas a cabo por la Corporación de Exportación y Desarrollo de Canadá. Con este convenio se hizo posible acrecentar el intercambio y asegurar a México el acceso a las importaciones esenciales para la economía nacional.

En noviembre del mismo año, una delegación mexicana encabezada por el embajador Sepúlveda A., asistió a la V Reunión del Comité Ministerial México-Canadá. Se sostuvieron pláticas de alto nivel con los ministros de Agricultura y Comercio de Canadá y se compartieron opiniones en materia internacional, tales como la

distensión, la desaprobación de la invasión de Granada, la necesidad de mejorar las condiciones económicas de los países en desarrollo, etc.. Adicionalmente, como resultado de esta reunión, de diciembre de 1984 se firmó un acuerdo de línea de crédito entre la misma Corporación de Exportación y Desarrollo y NAFINSA y el Banco Nacional de Comercio Exterior, para apoyar las ventas canadienses de bienes y servicios a México. Se hizo, una evaluación de las relaciones comerciales de ambos países y se observó que, a partir del Convenio sobre Cooperación Industrial y Energética de 1980, la participación del capital canadiense ha disminuido a pesar de los proyectos y con respecto a la de otros países. En cambio la cooperación en el sector energético se ha estimulado rápidamente.

La siguiente ocasión en que se reunieron los representantes de ambos gobiernos fué del 6 al 9 de mayo de 1984, fecha en que el presidente M. de la Madrid visitó Ottawa. Nuestro presidente se entrevistó con el primer ministro Trudeau y emitieron un comunicado de diez páginas expresando su preocupación por "...La tensión creciente, la carrera armamentista regional, las actividades desestabilizadoras y la presencia militar extranjera en América Central". (47) Además se firmaron acuerdos para extender un crédito de 100 millones para adquirir productos canadienses, promover el turismo y ampliar el comercio de productos tales como frutas y verduras frescas mexicanas. Convinieron en reanudar las conversaciones sobre cooperación nuclear e incremenu

tar los vuelos directos a lugares de verano mexicanos. También, se firmaron acuerdos para simplificar los reglamentos de derechos aduaneros, para promover el turismo y para que México adquiriera equipos agrícolas, de transporte urbano, telecomunicaciones, instalaciones eléctricas y productos de pasta de madera y papel, así como para que Canadá adquiriera repuestos para automóviles, frutas y verduras frescas y productos petroquímicos. Analizaron varios proyectos de coinversión en México así como la instalación de maquiladoras canadienses.

El primer ministro canadiense propuso la realización de una junta trilateral con el mandatario Ronald Reagan; introdujo el tema de la deuda latinoamericana pues México debía en ese entonces 53,000 millones de dólares; hablaron de la triangulación de los productos que deja la mejor tajada a los intermediarios y Canadá propuso establecer un convenio para evitar la doble imposición fiscal entre los dos países a lo que México respondió que se haría un estudio.

Canadá aprovechó la oportunidad para destacar su disponibilidad de participar en la recuperación de la economía mexicana y se informó que la empresa Bombardier estaba dispuesta a ofrecer un préstamo de 100 millones de dólares estadounidenses para llevar a cabo la construcción del Metro de Monterrey.

México por su parte extendió una línea de crédito de 30 millones de dólares para el financiamiento de exportaciones de productos agrícolas.

El embajador de México en Canadá, licenciado José Andrés - de Oteyza, dijo que "Canadá sería receptiva a un aposable iniciativa mexicana para que el gobierno de Ottawa actúe como mediador entre América Latina y los otros seis países más poderosos del mundo, Alemania Occidental, Francia, Inglaterra, Italia, Estados Unidos y Japón, para el logro de mecanismos que aseguren una solución justa al problema de la deuda externa que afecta a las -- naciones de la región". (48)

El presidente de México volvió a tocar el tema de la deuda con la pretensión de que Canadá presentará en la Cumbre de Naciones Industrializadas de Occidente, en junio, las resoluciones de la reunión del SELA respecto a la problemática de la deuda. El mandatario mexicano agradeció la actitud de la banca canadiense en 1984 ante los programas de reestructuración de plazos de la deuda externa y que continua en 1985.

El Lic. Jesús Silva Herzog, también estuvo en la gira y habló de que México también apoyará por medio de créditos sus exportaciones a Canadá y recordó que Canadá "fué el país primero- que de una manera muy activa... apoyó el empréstito que acabamos de obtener en los mercados internacionales que se eleva a 3,800- millones de dólares estadounidenses distribuidos entre quinien-- tos bancos de cuarenta países". (49)

Igualmente el secretario de Energía y Minas e Industria Pa raestatal, Sr. Labastida Ochoa, habló de las fructíferas opera-- ciones de petróleo pero que el hidrocarburo o el gas que exporta

mos no puede entrar como parte de la política del trueque comercial, sin embargo, estuvieron de acuerdo en que el abastecimiento de crudo a dicho país podría incrementarse según sus necesidades.

La visita oficial a Canadá fué un éxito, tanto por el número de temas abordados y la consistencia de opiniones comunes en asuntos política exterior, como por el acercamiento en términos generales de ambos países, especialmente el acercamiento comercial por medio de los préstamos para impulsarlo. Se convino en que las comisiones de ambos países se reunirán de forma periódica para buscar nuevas áreas de mayor cooperación turística.

El 28 de mayo terminó la VI Reunión Interparlamentaria México-Canadá en la que se sirvieron los temas acostumbrados pero, además, la delegación mexicana propuso el establecimiento de un convenio aéreo, fijación de normas de calidad en la exportación de productos agrícolas mexicanos y que las dos naciones sigan — una misma línea en la comercialización de hidrocarburos.

En octubre de 1984 la Corporación para el Desarrollo de la exportación concedió una garantía por 100 millones de dólares a seis bancos canadienses (B de Montreal, B. de Nueva Escocia, B. Royal, B. of Commerce, B. de Toronto y el Dominion and National-Bank), dicha garantía permitirá a los bancos confirmar las cartas de crédito que los bancos mexicanos participantes extendieron a sus clientes. De la cifra aprobada, 75 millones están destinados a exportaciones adquiridas con créditos a corto plazo -

(180 días) y los 25 millones restantes a exportaciones que requieren crédito a mediano plazo (de hasta tres años).

La última reunión hasta la fecha entre funcionarios mexicanos y canadienses ocurrió del 15 al 17 de enero de 1985 con la visita del ministro de Asuntos Exteriores de Canadá, Sr. Joe Clark quien aceptó la invitación del embajador Sepulveda A. Se prestó atención principal a los problemas de Centroamérica y a los esfuerzos del Grupo Contadora, a las relaciones bilaterales México-Canadá y asuntos de comercio.

Tal como se ha podido observar a lo largo de este recuento sobre los acuerdos bilaterales entre México y Canadá, podemos señalar una forma específica sobre la cual han girado las relaciones bilaterales entre ambos países. En efecto, esta peculiaridad corresponde a la relación directa que ha existido entre, la aproximación de los gobiernos con el fin de suscribir acuerdos y, la consecuente intensificación de relaciones diplomáticas y comerciales.

De tal forma que es importante conocer la trayectoria de acuerdos bilaterales comunes para entender la aparentemente exponencial intensificación de reuniones a nivel diplomático, con grupos especializados y, a la vez, un incremento comercial que se debe principalmente a la venta de petróleo mexicano.

Otro punto que podemos constatar en el transcurso de este estudio hasta el momento, es la participación activa en la política exterior a nivel mundial de los dos países, que coinciden -

en el momento histórico en que saltaron a los foros internacionales y en objetivos muy similares buscados a través de esa renovada actitud hacia el exterior, lo cual fué material del segundo capítulo.

Finalmente me gustaría resaltar el importante apoyo que ha brindado el gobierno canadiense al Grupo Contadora, lo cual ha servido para reafirmar los lazos de amistad entre México y Canadá.

III. 2. ACUERDOS MULTILATERALES.

Como ya se ha hecho un repaso general de las políticas exteriores que practican el gobierno canadiense y el mexicano, ahora se dará simplemente un recuento de las diferentes asociaciones internacionales a las que pertenecen ambos estados.

México y Canadá son miembros de la Organización de las Naciones Unidas y de todos sus organismos descentralizados, así como de otras varias asociaciones, mencionaré las más importantes.

ONU. Organización de las Naciones Unidas.

FAO. Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura.

UNESCO. Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura.

OMS. Organización Mundial de la Salud.

UNCTAD. Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo.

OIT. Organización Internacional del Trabajo.

FMI. Fondo Monetario Internacional.

OPANAL. Organización para la Proscripción de Armas Nucleares en América Latina.

Especialmente quisiera comentar la reciente firma del - Convenio de las N.U. sobre Derecho del Mar, ya que México y Canadá fueron los conductores principales de la consecución y elaboración de dicho Convenio, en el cual se formularon reglas detalladas sobre el conjunto de actividades desarrolladas en el medio marino y prevee las formas de reglamentar las diferencias que pudieran surgir. Negociado los intereses de los estados, tanto desarrollados como en desarrollo, mediterráneos o costeros. Los puntos más importantes para México y Canadá tratan sobre el mar territorial y su zona económica de 200 millas y la plataforma continental. Aunque también se trataron de resolver cuestiones tales como la protección del medio marino, las explotaciones mineras de los grandes fondos y otros.

El convenio fue firmado por un total de 117 países.

BIRF. Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, también llamado Banco Mundial.

IATA. Asociación Internacional de Transporte Aéreo.

OEA. Organización de Estados Americanos, acuerdo de ámbito regional y del cual ya se ha hablado ampliamente.

México y Canadá forman parte de diversos acuerdos sobre materias primas o productos agrícolas entre productores y consumidores, tales como: el Acuerdo Internacional del Café, del Cacao y del

Azúcar entre otros.

Por último, quiero comentar que me parece que esta subsección del capítulo nos sirve para corroborar la semejanza de las políticas exteriores de los países que estamos comparando y ver que sus conductas se basan en unas instituciones internacionales ante las cuales ambos estados se han comprometido a respetar y obedecer, mostrando su interés por el cumplimiento del Derecho Internacional, por el bien de la coexistencia de los estados del Mundo.

III. 3. ACUERDOS BILATERALES.

Los convenios bilaterales vigentes son los siguientes:

III. 3. 1. Aviación Civil: Convenio sobre Transportes Aéreos entre el gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y el gobierno de Canadá el 21 de diciembre de 1961, modificado por canje de notas el 24 de marzo de 1971.

III. 3. 2. Comercio: Convenio Comercial entre México y Canadá - del 8 de febrero de 1946 por el cual se otorgan el trato de nación más favorecida.

III. 3. 3. Cooperación Científica, Económica y Técnica: Convenio entre el Gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y el Gobierno de Canadá sobre Cooperación Industrial y Energética del 27 de mayo de 1980, el cual sentó las bases para las ventas de petróleo mexicano a Canadá y para la puesta en marcha de importantes proyectos de cooperación industrial. Esto se vé en el Tratado en el Anexo.

III. 3. 4. Memorándum de Entendimiento entre el Gobierno de México y el Gobierno de Canadá relativo al Programa de Intercambio de Especialistas y Jóvenes Técnicos, del 27 de mayo de 1980, que sustituye al Memorándum de Entendimiento firmado el 2 de abril de 1973 y modificado el 25 de enero de 1976.

III. 3. 5. Cultur: Convenio Cultural entre el Gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y el Gobierno de Canadá del 25 de enero de 1976.

III. 3. 6. Doble Imposición: Acuerdo entre México y Canadá para evitar la Doble Imposición sobre los Ingresos Obtenidos en las Operaciones de Barcos y Aviones en Tráfico Internacional, del 29 de enero de 1974. Memorándum de Entendimiento entre México y Canadá con objeto de llegar a un Acuerdo que evite la Doble Imposición y prevenga la Evasión Fiscal en materia de Impuestos sobre la Renta, firmado el 8 de octubre de 1976.

III. 3. 7. Funciones Diplomáticas y Consulares; Acuerdo entre los Estados Unidos Mexicanos y Canadá sobre cooperación en el Campo de las Funciones Consulares del 2 de abril de 1973.

III. 3. 8. Migración: Memorándum de entendimiento entre el Gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y el Gobierno de Canadá, relativo al Programa para Trabajadores Agrícolas Estacionales Mexicanos del 2 de junio de 1982 que sustituye al Memorándum de En tendimiento entre el Gobierno de México y Canadá relativo a la admisión en Canadá de trabajadores Agrícolas Migratorios del 17 de junio de 1974.

III. 3. 9. Asuntos Postales: Convención Postal entre la Dirección General de Correos de México y el Departamento de Correos del Dominio de Canadá, de fecha 9 de diciembre de 1904. Convención para el cambio de Giros Postales entre la Dirección General de Correos de México y el Departamento de Correos del Dominio de Canadá de fecha 15 de mayo de 1906. Convención entre la Dirección General de Correos de los Estados Unidos Mexicanos y el Departamento de Correos del Dominio de Canadá para el cambio de bultos postales cerrados de fecha 4 de mayo de 1909.

III. 3. 10. Radioaficionados: Acuerdo entre el Gobierno de México y Canadá para permitir a las Estaciones de Radioaficionados del Canadá y de México intercambiar mensajes u otras comunicaciones provenientes de terceros o dirigidos a ellos, del 30 de julio de 1962.

III. 3. 11. Sentencias Penales: Tratado entre el Gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y el Gobierno de Canadá sobre la Ejecución de Sentencias Penales del 22 de noviembre de 1977.

III. 3. 12. Cooperación Agropecuaria: Memorandum de Entendimiento sobre Cooperación Agropecuaria entre la Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos de los Estados Unidos Mexicanos y el Ministerio de Agricultura de Canadá, del 19 de junio de 1980.

Acuerdo para el Abastecimiento y Compra de Productos Agropecuarios entre el Gobierno de México y el Gobierno de Canadá, del 16 de febrero de 1981, en base al cual México ha adquirido

el Sistema Generalizado de Preferencias Canadiense .

Convenio sobre Cooperación Industrial y Energética . El --
Tratado es la materialización del esfuerzo de ambos países por --
lograr una cooperación estrecha en el desarrollo de sus econo ---
mías , por lo cual en dicho tratado se establece que habrá mayor --
participación entre las empresas estatales privadas de ambos
países , especialmente por medio de coinversiones ,
transferencias de tecnología y otros sistemas . Se estudiarán las
necesidades prio ritarias del desarrollo industrial de cada país
y se establecie ron como principales áreas de cooperación las
siguientes : mine -- ría y beneficios ; industria derivada de la
madera y subproductos equipo de transporte ; agroindustrias y
procesamiento de alimen -- tos ; equipo y servicios relativos al
desarrol lo del petróleo y gas ; petroquímica ; equipo para la
generación y transmisión de energía eléctrica ; servicios de --
consultoría ; y otros sectores que pudieran identificarse --
posteriormente por ambos gobiernos .

Se estableció que México exportaría a Canadá un promedio
diario de 50 millones de barriles con posibilidad de ampliar las
entregas según las necesidades . Estas ventas del hidrocarburo --
han sido de gran ayuda para compensar el déficit de la balanza
comercial de México con Canadá . Por otra parte , a raíz del Tra --
tado , ambos países decidieron estudiar las posibilidades de lle --
var a cabo acciones conjuntas para la conservación de la ener --
gía , el desarrollo de recursos energéticos renovables y para e
impulso de la industria mexicana del uranio .

Programa para Trabajadores Agrícolas Estacionales Mexicanos en Canadá. Bajo los auspicios del Memorándum correspondiente en 1974 fueron admitidos y contratados 208 trabajadores mexicanos, cifra que aumentó en 1975 a 399. El número ha venido creciendo con el tiempo y durante el año de 1982 fueron enviados a Canadá un total de 696 trabajadores; pero el número de campesinos mexicanos enviados a ese país se ha limitado a no más de 500, ya que existe una aparente mayor disponibilidad de mano de obra canadiense, comentó el embajador J. Andrés de Oteyza en mayo de 1984, cuando esperaban un grupo de 23 hombres para permanecer 6 meses en Canadá.

Los trabajadores mexicanos que participan en el programa desarrollan actividades como las que siguen: apicultura, cosecha de frutas, verduras y tabaco, así como la irrigación. Hasta ahora es costumbre que el mayor número de trabajadores laboren en Ontario (el 77% aproximadamente) y el resto se distribuye en las provincias de Quebec, Alberta, Manitoba y Columbia Británica. Por lo que respecta a la duración de los contratos, varían de dos meses a ocho y medio. El 50% de los trabajadores suelen cubrir contratos de una duración mayor de 6 meses en tanto que un aproximado del 20% suele ser contratado por 3 meses o menos, el resto permanece de 2 a 6 meses.

Las diversas reuniones realizadas entre representantes gubernamentales de los dos países, han permitido la evaluación del programa para el mejor funcionamiento del mismo, de tal forma que

el nuevo Memorándum relativo al Programa de Trabajadores Agrícolas Estacionales y Mexicanos tiene una validez inicial de 5 años y su objetivo principal es el de separar la revisión del Memorándum propiamente dicho de los "lineamientos operativos" y el texto de los contratos. Con esta nueva modalidad, el Memorándum se rá revisado cada 5 años, en tanto que los lineamientos y el contrato son revisados cada año.

Cabe destacar, finalmente, que durante las diversas reuniones interestatales que se han realizado con la participación de las dependencias mexicanas involucradas en el programa, se ha dicho que el costo operacional del programa parece ser mayor que los beneficios que el mismo reporta a México. No obstante, la Secretaría de Trabajo y Previsión Social ha manifestado su interés en que el programa continúe en operación, en virtud de que representa una oferta de empleo para el trabajador mexicano. Así mismo, ha sugerido que el programa no sea divulgado ya que por sus pequeñas dimensiones y la situación actual de empleo en México atraería una cantidad de solicitudes mucho mayor a aus ca pacidad.

Convenio sobre Transportes Aéreos. En la actualidad el convenio está operando a nivel ínfimo, puesto que ni las empresas canadienses ni las mexicanas operan servicios regulares de transporte aéreo entre los dos países y sólo operan vuelos de fletamiento realizados sobre todo por empresas canadienses para atraer turismo de ese país a México en el invierno, aunque tam-

bién la empresa Aeroméxico o para algunos vuelos de esta clase. Los servicios directos de transporte aéreo entre Montreal y México son provistos por la línea aérea española Iberia que tiene celebrado un arreglo "pool" con Aeroméxico para operar esa ruta, de conformidad con el artículo XII del convenio, el cual permite esas operaciones.

En los últimos años se han consumado diversas reuniones para actualizar dicho convenio, con el propósito de establecer vuelos directos y regulares entre ambos países con compañías mexicanas y canadienses, aunque por el momento no se ha logrado alcanzar un acuerdo.

Tratado sobre Ejecución de Sentencias Penales. El 22 de noviembre de 1977, durante la III Reunión Ministerial México-Canadá, los gobiernos de ambos países suscribieron este tratado, cuyo objetivo consiste en propiciar la rehabilitación de los reos mediante su traslado a reclusorios en su país de origen, con la finalidad de que terminen de cumplir sus sentencias y al ser liberados se incorporen a su medio social con mayor facilidad; ya que en el pasado, el problema de los reos canadienses que debían purgar sus sentencias en cárceles mexicana habían motivado cierta fricción en las relaciones entre México y Canadá. Desde la firma del tratado, éste ha venido operando normalmente y han sido reos canadienses los que se han beneficiado del mismo, pudiendo así completar sus sentencias en cárceles de su país.

III. 5. OTROS ACUERDOS.

Esta última subdivisión de este capítulo se hizo para destacar que la permanencia a un Organismo Internacinal o Tratado -- que no sea compartido por los gobiernos mexicano y canadiense, -- puese marcar claras diferencias en lo que se puede esperar de esa materia, en particular, de la política exterior de cada uno de los países.

Tal es el caso de Canadá que forma parte del Commonwealth, tema que ya fue tratado en el primer capítulo, pero también es miembro de la Organización del Atlántico Norte y por otro lado con EU mantiene una estrecha cooperación militar y juntos operan el Sistema de Defensa Aeroespacial de Norteamérica (NORAD)

Otra diferencia entre Canadá y México está dada con la pertenencia de Canadá al Club de los Ricos, llamados comúnmente así al Grupo de los 7 que se autodenominan los grandes capitalistas. Estos países se reúnen anualmente para definir políticas, principalmente financieras. En últimas fechas le hemos pedido a Canadá que sea el portavoz de la severa crisis económica de México y de la necesidad de negociar nuestra deuda en condiciones menos estrictas.

A nivel región, Canadá firmó en 1979 El Acuerdo Comercial y Económico Canadá-CARICOM (Comunidad del Caribe) que se prolongará hasta 1988, promovido por los países del Commonwealth del Caribe que necesitan ayuda y que Canadá les proporciona por este me-

dio.

En órganos económicos Canadá pertenece al Acuerdo General-Sobre Tarifas y Comercio GATT y la Organización de Cooperación y Desarrollo Económico OECD, lo cual está íntimamente relacionado con el hecho de que realiza tres cuartas partes de su comercio con países desarrollados. Canadá es un importante portador de ayuda al desarrollo del tercer mundo y por eso pertenece a la Cámara de Comercio Internacional CCI, que se desprendió del BIRD y, a la Asociación Internacional para el Desarrollo AID, aparte de otros organismos ya mencionados en los que México y Canadá forman parte.

México, en cambio muestra su interés por la amistad y alianza del subcontinente latinoamericano a través de su participación como miembro de la Asociación Latinoamericana de Integración ALADI; de la Comisión Económica para América Latina CEPAL; del Sistema Económico Latinoamericano SELA; y como miembro del Grupo de los 77 en la UNCTAD.

La diferencia básica entre Canadá y México consiste en que el primero opera dentro de la esfera del mundo desarrollado, pero con una política abierta hacia el tercer mundo y a las relaciones Este-Oeste, y el segundo participa desde la esfera del mundo en desarrollo en la persecución de los mismos fines, pero con puntos de vista diferentes; pues nuestro país vela por sus intereses al proclamar la ayuda que necesita el tercer mundo y la necesidad de que el Derecho Internacional le sea más favorable.

En principio, México tendría que mirar a sus compañeros -- miembros del ALADI, para intensificar su comercio internacional y así lo hizo cuando dicha asociación se formó con el nombre de Asociación Latinoamericana del Libre Comercio, pero se encontraron que la mayoría de los países tenían las mismas carencias y una oferta de mercancía muy similar, entonces se procuró adecuar el acuerdo en 1981 para basarse en la realidad de las circunstancias económicas. Desde entonces la ALADI se puede decir que ha permanecido dormida, prevalecen algunos intercambios que ya existían de por sí y las reuniones se han paralizado. Con este panorama México se tuvo que abrir puertas para buscar nuevos socios-comerciales y parece ser que Canadá le puede brindar buenas oportunidades.

Por otra parte, hasta antes de noviembre de 1985, Canadá pertenecía al GATT sin que México también lo hiciera, de manera que todo el comercio entre estos dos países se realizaba por fuera de los canales del acuerdo. Uno de los intentos de México al formar parte de un acuerdo internacional de este tipo demuestra un intento por abrir las fronteras al comercio exterior y facilitar, por medio de saltar obstáculos que existen fuera del acuerdo, realizar mayor intercambio con aquellos países desarrollados tal como Canadá.

Un último punto a considerar es la importancia de que Canadá sea un estado integrante de la OTAN, porque significa que este tratado prevalece, de hecho, por encima de cualquier otro-

tratado u organismo que fuera incompatible con el primero. De cualquier forma Canadá ha procurado introducir en el marco de -- ese tratado, negociaciones entre los superpoderes para llegar a a acuerdos, como por ejemplo la prohibición de armas nucleares probadas en el espacio, a lo cual la administración Reagan se ha re sistido. Otra gran labor canadiense es el no desistir en el intento de que la URSS y la OTAN o Estados Unidos lleguen a un a acuerdo que establezca un código de conducta internacional sobre armas nucleares, control de armas y desarme. Sin embargo, la -- presión de EU sobre Canadá es tan poderosa que ha conseguido mayores gastos y participación canadiense para proyectos de la --- OTAN, por iniciativa de EU. Por ejemplo en 1986 serán enviados 5,000 soldados a la base militar en Noruega de la OTAN y prometieron incrementar los gastos de defensa en un 3% sobre la infla ción que resulte en 1985-1986, ya que en repetidas ocasiones se les ha requerido por ser uno de los países más ricos del mundo y que exceptuando Luxemburgo es el país que menos gasta en defensa en términos de porcentaje del PNB y tienen serias deficiencias -- en sus fuerzas armadas localizadas en Europa, razón por la cual incrementarán su participación, enviando dicho contingente a No-- ruega. Otro caso demostrativo es la aceptación, después, de un año de controversia, por el gobierno canadiense de un acuerdo -- con los Estados Unidos que firmó en febrero de 1983 con una dur ción de 5 años, para que éstos puedan probar cohetes desarmados 'Crucero' (CRUISE) sobre la zona norte de la provincia de Alber-

ta.

El tema de la Organización del Tratado del Atlántico Norte es motivo de gran polémica entre los políticos e internacionales canadienses. Ellos se preguntan si deben proteger su soberanía haciendo de la defensa de Canadá un asunto estadounidense o si las ganancias a corto plazo en el presupuesto, según las prioridades actuales de Canadá justifican las pérdidas a largo plazo que representa delegar esta responsabilidad a los EU.

Canadá seguirá perteneciendo a la OTAN pues es consciente de la posibilidad de incursiones militares por parte de los países del Pacto de Varsovia y considera que el éxito de la OTAN no depende solamente de las armas sino de la misma alianza política la cohesión y conjunta disuasión. Además un objetivo principal de la participación de Canadá en la OTAN es el evadir un acuerdo bilateral con los Estados Unidos para la defensa común norteamericana. (50)

CAPITULO IV

INTERCAMBIO COMERCIAL

IV. 1. INTRODUCCION

Desde los inicios de las relaciones bilaterales México-Canadá a partir de la segunda guerra mundial, se empezaron a manifestar de forma más obvia los problemas de excesiva concentración del comercio exterior de ambos países México y Canadá con su vecino común. Fue durante la guerra que EU necesitó abastecerse de alimentos, al haber descuidado su producción nacional, y también demandaba materias primas para la producción de armamentos. Una vez terminada la guerra, la crisis económica mundial afectó por supuesto a estos tres países y se buscaron los caminos para el resurgimiento de las economías nacionales; fué en esa etapa en la que empezaron a madurar los planes del gobierno norteamericano haciendo más interrelacionadas las prácticas económicas de sus vecinos respecto a sus propias metas.

México y Canadá se encontraban en niveles de desarrollo inferiores comparándolos con el avance obtenido por EU, siendo ambos sus proveedores principales de materias primas y sus maquinadores. De este modo se convirtió Canadá en un gran ensamblador de automóviles de marcas norteamericanas, siendo la industria automotriz el pilar de las industrias canadienses. En cambio México tuvo una política más conservadora respecto a la inversión extranjera directa y no hubo una penetración tan palpable en la economía mexicana. Sin embargo, los resultados al ca-

bo de los años han demostrado su eficacia en cuanto a la dependencia de México hacia los EU.

Para ese entonces, al firmarse el primer acuerdo interesta tal de México y Canadá, se comprometieron de modo que México ven dería 13.5 millones de dólares y compraría 8.8 millones de dólares. Este preámbulo lo expongo, pués quería recordarles cual es una de las hipótesis pincipales de este tesis. Se trata de com probar la posibilidad de que Canadá y México lograran disminu ír, en alguna medida, su dependencia con EU a base de un mayor acerc amiento bilateral entre los gobiernos de éstas naciones, princi palmente en su comercio exterior.

Las relaciones comerciales entre estos dos países en cues tion han progr esado paulatinamente y de forma sin precedentes a partir de la presente década, situación que ya he explicado en los capítulos anteriores. Lo más interesante del hecho es que se ha podido observar un mutuo intento por aprovechar las potencialidades de los distintos sectores productivos del país en ob servación.

Las circunstancias que han conducido el ritmo de la coope ración económica entre dichos dos países han sido, por una parte, las tendencias del cre cimiento de las economías y las medidas de política económica que cada cual ha adoptado y, por otra parte, la cercanía geográfica puede aprovecharse como un factor determi nante que podría coadyuvar al fortalecimiento del comercio bila teral.

A través de las diversas reuniones a nivel gobierno que se han celebrado, se han identificado sectores y proyectos específicos en los que es factible concretar hechos. Los representantes de ambos Estados han manifestado su buena voluntad política y -- han presentado las distintas instancias gubernamentales que podrían colaborar en la ejecución de determinadas voluntades.

En la VI Reunión de la Comisión Ministerial México-Canadá celebrada en marzo de 1986, se realizó un seguimiento de los --- avances logrados respecto a los quince proyectos identificados - en los anexos del Acta Final de Comité de Comercio y Cooperación Industrial llevado a cabo en noviembre de 1985, de entre los cuales se destacaron los siguientes cinco: *

- Sistema de Transporte Martín Carrera-Ecatepec. Este proyecto se realiza a base de formar una comisión de trabajo inte--grada por la Embajada de Canadá, el Estado de México, la Secretaría de Transporte, la Corporación de Desarrollo de la Exporta---ción (EDC) y la Compañía Bombardier para tomar las decisiones de finitivas sobre el asunto, del cual no me fué posible obtener información por considerarse confidencial.

- Sistema de Ferrocarriles Ligeros de Guadalajara. La Embajada de Canadá estudiaría el proyecto con el gobernador de la UTDC y proporcionará la asistencia necesaria para su realización a fines del presente año.

- Operación de Manufactura Massey Ferguson. Es un proyecto para implementar en México la producción de cosechadoras com-

binadas. Para élllo, la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial acuerda estudiar y dar una respuesta sobre la posibilidad de otorgar la autorización para importar cosechadoras combinadas Massey Ferguson, previo al inicio de operaciones de ensamblaje en México,

- Manejo de Espectro. Es Departamento de Comunicaciones de Canadá mandará un experto a la Secretaría de Comunicaciones y Transportes de México para proveerla de información sobre el Sistema Canadiense incluyendo Hardware, Software y Asistencia Técnica.

- Irrradiación de Frutas y Verduras. Sobre ésto en particular no he logrado identificar a que proyecto se refiere. En noviembre de 1985 se habló de un proyecto sobre ventas canadienses a México de fertilizantes, sin embargo, no creo que se trate del mismo proyecto.

Además de los proyectos señalados, existen otros que mencionaré a continuación mientras hago una subdivisión de los distintos aspectos que componen todo el intercambio comercial con Canadá.

* Nota: Estos datos fueron obtenidos como una concesión especial de la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial, por lo tanto, no puedo dar bibliografía pues son documento oficiales.

IV. 1. 1. ASPECTOS DEL INTERCAMBIO COMERCIAL

A) TRANSPORTE

Las conversaciones bilaterales tendientes al fortalecimiento de las relaciones comerciales, ahondan en este tema en cada oportunidad. Desde los inicios de las pláticas hasta la última reunión de la comisión ministerial se comenta la necesidad de establecer un transporte directo para las mercancías.

En materia de transporte marítimo, se propuso a la parte canadiense su participación en el Convenio Sobre Transporte Multimodal del que México ya forma parte. Esto sería un logro muy importante para nuestro país, pues sería un medio para eliminar gradualmente la triangulación del comercio.

Las compañías canadienses Saguenay Shipping, Navimin y Petrocanadá, realizan un proyecto de transportación marítima directa entre los dos países para llevar el petróleo de Coatzacoalcos a Portland.

También se ha insistido en el establecimiento de rutas aéreas directas, hacia puntos turísticos mexicanos y para tener un servicio de carga aéreo. Especialmente se desea que las frutas frescas mexicanas puedan pasar a la provincia de Ontario sin obstáculos ni demoras.

El esfuerzo debe incluir la complementación de los tres tipos de transporte, aéreo, marítimo y terrestre. Sobre este último se debe organizar el transporte urbano e inter-urbano y planear el desarrollo de inversiones conjuntas en el sector, por e-

jemplo el proyecto Martín Carrera-Ecatepec.

B) APROVECHAMIENTO DEL SISTEMA GENERALIZADO DE PREFERENCIAS ARANCELARIAS DE CANADA.

El gobierno canadiense auspicia el desarrollo de nuestra economía al otorgar preferencias arancelarias a numerosos productos mexicanos principalmente agrícolas.

Como sabemos, Canadá sigue el sistema de la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas, aunque no en su totalidad. Se caracteriza por tener cuatro columnas en las que se especifican la tasa de los derechos de importación que gravan a las mercancías de acuerdo con el país de origen. Aún cuando México no pertenecía al GATT ni a la Comunidad Británica, hemos gozado de las tarifas correspondientes a los países miembros del GATT, cuyos derechos son mejores aún que los que establece la cláusula de la nación más favorecida. Las mercancías provenientes de México generalmente se gravan entre un 17.5% a un 25% ad valorem, dependiendo del artículo y del material que lo componen. "Canadá ha mostrado gran disposición para que México aumente su participación, -- que ha alcanzado el 82%, frente a un promedio general del 27%, en la relación de productos elegibles sobre exportaciones totales. Para el efecto se ha creado un grupo técnico bilateral que realiza estudios en la materia y se reúne periódicamente con los sectores interesados de México y Canadá." (53)

En marzo del año en curso, durante la mencionada reunión ministerial, ambas partes consideraron la importancia de fomentar el comercio directo, fortalecer las actividades promocio-

les en ambos mercados y evitar las medidas proteccionistas. Ahí, la delegación mexicana confesó que los exportadores mexicanos no estaban aprovechando plenamente las ventajas del sistema de tarifas preferenciales de Canadá y pidió que se promoviera entre los importadores canadienses el uso de este esquema preferencial.

E) INVERSIONES CONJUNTAS CON MIRAS A LA EXPORTACION

Una preocupación reciente para el gobierno mexicano es la promoción de inversiones extranjeras -no sólo canadienses- con miras a dar al intercambio comercial y a las coinversiones un equilibrio. Con este propósito se han instituido diversos fondos de coinversiones extranjeras y nacionales bajo la forma de fideicomisos operados por Nacional Financiera conjuntamente con bancos de distintos países. En el caso de Canadá, el Fondo de Coinversiones FOMECA, se integró entre Nacional Financiera y el Banco de Montreal en 1980 y tiene por objetivo servir de instrumento para la promoción de coinversiones de industrias en los sectores de bienes de capital, petroquímica secundaria y química, fundamentalmente. Hasta 1984, Canadá ocupa el 8º lugar entre las naciones que invierten en México.

Los actuales proyectos de coinversión que se conocen son: Motores diesel-eléctricos para locomotoras; entre la Cía. Bombardier e I.C.A.

- Massey Ferguson.
- FMNMM y LMBDS-SIDAM INC. Es para la producción en coinver---

sión de ayudas filtro diatomáceos.

- Foro Binacional de Inversionistas. Para explorar las posibilidades de coinversiones en México.

Desafortunadamente, la mayor parte de las empresas con capital canadiense en México, han obtenido saldos negativos en sus transacciones comerciales con el exterior, lo que deriva en incremento del déficit de la balanza comercial mexicana; de dichas operaciones se ha detectado que alrededor del 13 % se llevan a cabo con su país de origen.

A nivel sectorial, destaca la participación del capital canadiense en empresas de la industria de la transformación y extractiva y, en menor medida, en los sectores del comercio y servicios. Al respecto existen diversos proyectos de cooperación con posibilidades de realizarse y abarcan desde energía nuclear, petróleo, carbón térmico, cooperación en la Comisión Federal de Electricidad y en cuanto a transportes con el Metro de Monterrey locomotoras, programas de expansión de ferrocarriles y otros — transportes urbanos. En el área de comunicaciones hay proyectos con las siguientes compañías: Northern Telecom Telco, S.A., Mittel Bell Canadá y Glenayre Electronics.

La cooperación minera y de procesamiento opera con las siguientes compañías: Placer, Real de Angeles, Industrial Minera de México y Steel Company of Canadá. También está en proceso expandir la industria siderúrgica y el equipo minero. En cuanto a la agroindustria y pesca tenemos proyectos de coinversión con la

industria azucarera y la Stade Technology; la ABL Engineering para seminarios sobre tratamiento de granos; Frigex Ltee en la fabricación de alimentos congelados y refrigeración de pescados; la Connaugh Laboratories para la fabricación de vacunas animales; Hay Bay Farm Ltd., es un centro científico de cría de ganado en Matamoros; Redma Albamex en el estudio de la industria porcina; -Edmonton Consulting Asociatess Ltd., ofrece tecnología avanzada en la producción de huevos y carne. El Banco Mundial de Silvicultura tiene un proyecto para intentar duplicar la producción forestal durante la década.

En cuanto a la tecnología para maquinaria pesada tenemos: Versatile Tractors en la fabricación de tractores pesados; Champion Road Machinery investiga la construcción de niveladoras de suelos y Genstar Costain Ltd., propone a Teléfonos de México la fabricación de durmientes de concreto.

En la reunión ministerial de marzo pasado, la delegación canadiense manifestó su apoyo al clima favorable que México presenta y que dijo procurarían incrementar su participación en la inversión y en las necesidades de una transferencia de tecnología hacia nuestro país.

D) MECANISMOS FINANCIEROS

En la época actual, a causa de la falta de capacidad de pago de México para financiar las compras de materias primas y bienes de capital, necesarias para mantener el proceso productivo del país, éste requiere de grandes apoyos crediticios por parte-

de los proveedores. En el caso preciso de Canadá, recibimos por diversas instituciones públicas y privadas, varias líneas de crédito. "Durante la visita que realizó a México el Sub-secretario de Estado Adjunto para Asuntos Económicos de Canadá, Sr. James A. Elliot, en febrero de 1983, manifestó la intención de su gobierno a suscribir con Nacional Financiera y con el Banco Nacional de Comercio Exterior, un crédito por 100 millones de dólares otorgado por Canadá a México para la adquisición de repuestos industriales y que formará parte de un paquete de financiamiento por 450 millones de dólares en 1982, con vencimiento en 1984". (54)

En el tercer capítulo se pueden revisar otras líneas de crédito concedidas por bancos y por la Export Development Corporation (EDC). Sólo me faltaría mencionar que durante la última reunión de la Comisión Ministerial México-Canadá, se obtuvieron tres nuevas líneas de crédito por un total de 30 millones de dólares - EU entre la EDC y tres bancos mexicanos. El total del financiamiento disponible a través de líneas de crédito asciende a 100 millones de dólares americanos.

E) ABASTECIMIENTO DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS

Tradicionalmente el comercio entre ambos países se ha compuesto principalmente de productos agrícolas, destacando las frutas y hortalizas de México y los cereales de Canadá. Así mismo, en años recientes se han suscrito acuerdos en materia de abastecimiento de productos agropecuarios de ellos a nosotros. Para

llo se ha formalizado también con un Convenio de Sanidad Animal; con el cual se eliminan una serie de restricciones fitosanitarias que se venían aplicando con anterioridad a los animales mexicanos.

F) COOPERACION AGRICOLA.

En este sector se ha contado con una amplia colaboración, fundamentalmente en el campo científico-técnico y se ha avanzado en la identificación de proyectos de coinversión que abarca las siguientes actividades: diseño de instalaciones para la matanza y procesamiento de carne; proyectos para la instalación de plantas para refrigeración de alimentos y diseño de sistemas para almacenamiento, manejo y distribución de grano. Durante la reunión ministerial de 1986, se propuso elaborar un programa de cooperación industrial en industria forestal, además de revisar los proyectos en materia de colaboración técnica de cereales, papa y oleaginosas, así como el intercambio genético.

G) COOPERACION ENERGETICA

En materia petrolera, aquel país importa un promedio de 44 mil barriles diarios del hidrocarburo a México, en una mezcla de 50% maya y 50% istmo, lo que representa alrededor del 10% del total de consumo de petróleo de aquel país. Sin embargo, Canadá ha ido disminuyendo paulatinamente en los dos últimos años dichas importaciones.

La crisis del petróleo se viene dando año con año, sin embargo la caída de los precios de principios de 1986 fue muy drás

tica y daña profundamente a las economías de los países productores. Ambas naciones son productoras, pero Canadá también es importadora de nuestro petróleo. Mi suposición es que mientras -- los precios por barril se conserven por debajo de los 19 ó 20 dólares aquella nación le será más productivo frenar su producción nacional e incrementar sus importaciones, lo cual es conveniente para México.

México y Canadá comparten el mercado de Estado Unidos, siendo éste su principal comprador del energético, dado lo cual, ambos se han visto implicados en una estrecha colaboración para la definición de las entregas y los precios. Especialmente el gas natural ha sido motivo de elaboradas discusiones para evitar una competencia perjudicial. "En este aspecto, el hecho de que el -- precio del gas natural varíe entre los 2.6 y los 8.0 dólares por millar de pies cúbicos se ha llevado a que sectores internos de ese país demanden reducciones en el precio del gas importado, por é ello, recientemente el gobierno canadiense (1984) indicó que se estudia la reducción del precio de exportación de gas natural a EU de 4.49 dólares por millar de pies cúbicos a 4.40, lo que representaría un descenso el 11% que finalmente repercutió en el -- precio del gas mexicano" (55)

En materia de energía nuclear, se sabe que existe un programa nucleoelectrico que se encuentra en su segunda etapa de la Comisión Federal de Electricidad (CFE) y la empresa canadiense CANDU.

También existen acuerdos para la generación y transmisión -

de electricidad a larga distancia, mientras que en lo relativo a carbón siderúrgico se plantea formular un contrato de abastecimiento de aquel país al nuestro a mediano plazo, además de mantener la existente colaboración para la producción mexicana.

H) COOPERACION EN TURISMO

El sector turístico se ha convertido en una fuente abundante de divisas para el gobierno de México. Tomando en cuenta que ambas naciones tienen suscrito un Memorándum de Entendimiento sobre Cooperación Turística y aprovechando que la paridad del peso respecto al dolar canadiense atrae al turismo hacia nosotros, es conveniente incentivar dicho flujo de personas a través de programas dirigidos y promociones, así como concretando los proyectos mencionados de abrir vuelos directos entre los principales puntos turísticos de ambos.

IV. 2. COMERCIO EXTERIOR MEXICANO

El desarrollo económico nuestro a partir de la segunda guerra mundial, basado en la sustitución de importaciones fue el camino que el gobierno tomó para intentar industrializarnos, logrando su objetivo a costa de un mercado interno muy proteccionista y de cambiar la dirección de las importaciones de bienes de consumo hacia insumos industriales y bienes de capital.

La concentración de la demanda interna del país en tres ciudades identificadas, la lejanía de éstas y de las industrias con respecto a los puertos o accesos al mercado externo, la insuficiencia de transporte y las condiciones de un mercado cautivo

entre otras razones inhibieron la potencialidad industrial de explorar los mercados externos a México, no siendo la industria manufacturera un medio impulsor al comercio exterior.

Dicho en otras palabras, las necesidades internas de consumo de todo el país han crecido más rápido que nuestra infraes-tructura productiva en todos los sectores, circunstancia que ha exigido dar prioridad a la demanda del mercado interno, dejando en segundo término la previsión de un crecimiento a base de producir para la demanda exterior. Por tanto, nos hemos convertido en un país monoexportador, siendo el petróleo el producto mexicano que ha jugado un papel predominante en la expansión económica de México.

En la segunda mitad de los setentas, la situación del país era dramática, el déficit de la balanza comercial era sostenido, agravándose la situación a partir de 1974 fecha en que las importaciones aumentaron en más del 100% y a partir de entonces no se consiguió disminuir las importaciones.

"La incapacidad en nuestras exportaciones para financiar las importaciones ha llevado a una creciente demanda de capita-les, mayormente a largo plazo. La importación de capitales como medio de equilibrar nuestro desbalance con el exterior y para cubrir la insuficiencia de captación de ahorro y generación de inversiones internas ..." (56) no ha demostrado disminuciones y ha seguido creciendo el déficit en cuenta corriente, con el consiguiente endeudamiento externo.

El primer cuadro de este capítulo, sirve para confirmar -- los resultados de nuestra balanza comercial desde 1970, a base -- de comparar las importaciones totales a las exportaciones año -- con año hasta 1985.

Además de que somos monoexportadores, las materias primas han sido la otra alternativa de exportación, teniendo que importar a cambio un variado número de mercancías, desde productos bá sicos hasta alta tecnología. Es así que tradicionalmente nues -- tros saldos en la balanza comercial, fueron siempre deficitarios hasta que llegó el auge petrolero simultáneo al hallazgo de im -- portantes yacimientos de petróleo en varios puntos de la Repúbli ca Mexicana, de modo que a partir del incremento de las exporta ciones petroleras se reflejó un cambio en nuestro panorama de co mercio exterior, obteniendo saldos positivos en la balanza comer cial. En 1982 sucedió el cambio radical pues se pasó a un saldo positivo de 6,792 millones de dólares contra un déficit del año anterior de 4,510 millones.

CUADRO 1

COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO

[Enero-Diciembre, millones de dólares] P/

PERIODO	IMPORTACION FOB /2	EXPORTACION FOB /1	SALDO
1970	2 328.3	289.6	- 1 038.7
1971	2 255.5	365.6	- 889.9
1972	2 762.1	1 666.4	- 1 095.7
1973	3 892.5	2 071.7	- 1 820.8
1974	6 148.6	2 853.2	- 3 295.4
1975	6 699.4	3 062.4	- 3 637.0
1976	6 299.0	3 655.5	- 2 644.4
1977	5 074.5	4 649.8	- 1 054.7
1978	■ 917.5	6 063.1	- 1 854.4
1979	11 979.7	8 817.7	- 3 162.0
1980	18 832.3	15 307.5	- 3 524.8
1981	23 729.6	19 419.6	- 4 310.0
1982	14 437.0	21 229.7	+ 6 792.7
1983	7 720.5	21 398.8	+13 678.3
1984	11 254.3	24 196.0	+12 941.7
1985	13 460.4	21 866.4	+ 8 405.0

P/ Cifras preliminares..

1/ Incluye revaluación.

2/ Excluye fletes y seguros e incluye el complemento de los artículos de gancho y automóviles usados en la zona fronteriza, no registrados a través de documentos aduanales.

Fuente: Comercio Exterior de México. Boletín Mensual Enero-Agosto de 1984. Dirección de Estudios de Comercio Exterior e Informática. Instituto Mexicano de Comercio Exterior [IMCE]. México, 1984, pp. 20. Boletín Mensual Comercio Exterior de México, Enero-Diciembre 1983-1984, IMCE, México, 1985. Revista Comercio Exterior. Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C.. Vol.36, No.4. México, abril de 1986, pp 367.

El hecho de que el desarrollo económico mexicano dependa en buena medida de las exportaciones del petróleo, nos hace muy vulnerables. Las caídas del precio del hidrocarburo repercuten directamente en nuestro avance económico, situación que se ha repetido desde 1983. En enero de dicho año, la OPEP fracasó en su intento por llegar a un acuerdo sobre precios y producciones, resultando inevitable una drástica caída del precio del Oro Negro. En 1984 ocurrió algo similar, pero esta vez los países productores se enfrentaron a una sobreoferta de su mercancía en el mercado mundial mayor a la que habían sufrido, convirtiéndose en una competencia abierta entre países consumidores y proveedores. A partir de entonces, las circunstancias del mercado mundial del petróleo son más delicadas para nuestro país, teniendo una nueva crisis a principios de 1986, originada por los países productores del mar Norte, en la que el precio del crudo llegó a estar -- por debajo de los 8 dólares por barril. Según los datos que aparecen en la revista Comercio Exterior del Banco Nacional de Comercio Exterior, de agosto de 1986, nos informa de la gravísima situación en la que nos encontramos. El precio promedio de exportación que PEMEX informó sobre los crudos Istmo y Maya durante julio fue de 8.26 dólares inferior al precio de mayo de 10.52 dólares y al de junio de 9.26 dólares. Ahora, si comparamos con el total acumulado en dólares por concepto de ventas de petróleo crudo en el período enero-abril de 1986 y 1985, vemos que hasta dicho mes en 1985 se había exportado 4,861 millones de dólares .

y en 1986 tan solo hemos alcanzado 2,031 millones de dólares, según datos de la revista Comercio Internacional.

El tema de las exportaciones de petróleo tiene una importancia relevante pues como ya dije, es nuestra principal fuente de divisas. En cuanto a nuestras ventas a Canadá también abarcan un alto porcentaje de las exportaciones globales a dicho país.

Canadá y los otros países consumidores de nuestro petróleo son los que contribuyen al superávit de nuestra balanza comercial, pero desafortunadamente es previsible que dichos márgenes de utilidad se vean muy reducidos o desaparezcan por completo a partir de este año. De cualquier forma, yo quisiera señalar los principales socios comerciales de México que mantienen un intercambio de superávit o déficit.

El cuadro No. dos que podemos ver en la siguiente página, engloba precisamente a los países con que realizamos más intercambio. Canadá ocupa el octavo lugar en importancia respecto al margen positivo resultante en la balanza de pagos. También podemos ver que Canadá es uno de los países con los que ha habido mayor decrecimiento de dichas utilidades en el año pasado. Esto no es un hecho exclusivo de Canadá, desafortunadamente el decrecimiento en el superávit en la balanza comercial es general, lo cual se debe a la disminución del precio del petróleo y aun aumento de las importaciones globales mayor al incremento de las exportaciones.

Obviamente, el país que absorbe mayor porcentaje de nues-

CUADRO 2

MEXICO: PRINCIPALES PAISES QUE CONTRIBUYERON AL INCREMENTO
DEL DEFICIT O SUPERAVIT EN LA BALANZA COMERCIAL.

[Miles de Dólares]

PAISES	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5	VARIACION 85/84 Absoluta/Rela- tiva.
SUPERAVIT	+14208,235	+13623,332	+14224,110	600,778/ 4.4
E.U.	+7551,274	+6616,026	+4421,364	-2194,662/-33.2
España	+1450,017	+1505,182	+1485,957	-19,225/ -1.3
Japón	+1160,389	+1365,066	+985,801	-379,265/-27.8
R.U.	+745,183	+809,746	+394,396	-415,350/-51.3
Francia	+473,240	+674,159	+541,159	-133,769/-19.8
Israel	+528,301	+479,293	+423,310	-55,983/-11.7
Brasil	+502,857	+331,218	+94,216	-237,002/-71.0
CANADA	+240,896	+266,747	+158,024	-108,723/-40.8
R. Dominicana	+146,196	+162,491	+131,927	-30,564/-18.8
Panamá	+75,356	+141,924	+99,561	-42,363/-29.8
Otros países	+1334,526	+1270,711	+5488,395	+4217.684/331.9
DEFICIT	-447,074	-824,063	-1260,838	436,775/ 53.0
Alemania*	-94,407	-252,942	-242,738	-10,204/ 4.0
Argentina	+1,811	-125,345	-232,129	106,784/ 85.2
Suecia	-45,178	-98,074	-134,375	86,301/ 88.0
Suiza	-33,377	-81,137	-122,924	41,787/ 51.3
Australia	+789	-33,763	-60,087	26,324/ 78.0
Nueva Zelanda	-15,087	-32,442	-32,267	-75/ -0.2
Noruega	-12,088	-25,763	-15,850	-9,913/-38.5
Países Bajos	-20,740	-24,433	+12,078	-36,511-149.4
Irlanda	-5,403	-23,807	-40,360	16,533/ 69.4
Puerto Rico	-17,399	-18,761	-29,522	10,761/ 57.4
Otros países	-200,795	-77,596	-300,486	222,890/287.2
SALDO	+13761,761	+12799,269	+12963,272	164,003/ 1.3

*Alemania es la República Federal de Alemania.

Fuente: Comercio Exterior de México. Boletín Mensual Enero-Diciembre 1983-1984. IMCE. México, 1984. Las cifras de 1985 se elaboraron en base a los datos de la revista Comercio Exterior. Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C.. México, abril de 1986. Sumario estadístico, pp. 375-376.

tro comercio exterior es Estados Unidos, comprando un promedio de 49% del total de nuestras ventas del oro negro y también es, por lo tanto, el país con quién tenemos mayor superávit.

México realiza un comercio bilateral con tres países de la CEE que resulta muy desfavorable a México. Esto se debe a que con ellos cubrimos nuestras necesidades alimenticias y nuestras deficiencias industriales, tanto de partes y maquinaria, como de productos terminados en general, siendo que a cambio no compramos suficientes productos mexicanos.

Alemania, Suecia y Suiza son los tres países mencionados en el párrafo anterior. Pero Argentina se coloca entre Alemania y los otros dos; el producto argentino de mayor venta a México es el trigo, fuerte competencia a Canadá.

Otros dos países de la CEE con los que tenemos un comercio deficitario son los Países Bajos e Irlanda.

Tratando de ver nuestro comercio exterior por bloque económico, encontramos que con América del Norte, incluyendo a Estados Unidos y Canadá, es el primero en importancia; en segundo lugar se encuentra la CEE y después tenemos importantes transacciones comerciales con diferentes países, que superan el comercio realizado con otros bloques económicos. Por ejemplo, nuestro comercio con el ALADI es menor al que se realiza con Japón o España pero en cambio, es un poco mayor al que se realiza con el Mercado Común Centroamericano. Los dos países con los que comercia

mos más dentro de la ALADI son Brasil y Argentina; el primero nos representa superávit y el segundo déficit.

Por ahora seguiré hablando sobre el comercio exterior de México en general, para después particularizar con Canadá. Por lo pronto revisaremos el comercio exterior por sectores y después por mercancías; esto para tener una idea clara de las áreas en las que México tiene potencialidades a desarrollar o la posibilidad de desviar determinados intercambios hacia Canadá.

Observando nuestra balanza comercial sector por sector, encontramos que el único que nos proporciona superávit es el extractivo. Aquí, además del petróleo se exportan grandes cantidades de cobre, zinc y sal. Pero no quisiera ahondar en los productos detalladamente por el momento, aún cuando hice dos cuadros desglosando las exportaciones e importaciones por producto. Sin embargo, el análisis me lo reservo para la sección de comercio bilateral México-Canadá.

México, por su origen histórico, tenía el camino de ser exportador de materias primas, no obstante, las exportaciones de productos manufacturados mexicanos se fueron incrementando de forma sostenida en los penúltimos cuatro años, tal como podemos observar en el cuadro número 3 siendo el único sector — que ha logrado dicho comportamiento. El año de 1985 fue un año difícil, tal como lo reflejan las estadísticas, porque incluso las exportaciones de manufacturas decrecieron en 120 mi-

CUADRO No. 3

MEXICO: ESTRUCTURA DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS
Y EXPORTADOS SEGUN SU SECTOR DE ORIGEN.

(Millones de Dolares)

		1 9 8 2	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
EXPORTACION	X	21 229.7	22 312.0	24 053.6	21 866.4
IMPORTACION	M	14 421.6	8 550.9	11 254.3	13 460.4
AGROPECUARIO	X	1 233.3	1 188.5	1 460.8	1 322.7
	M	1 099.5	1 700.9	1 879.8	1 618.7
EXTRACTIVO	X	16 602.3	15 666.9	15 735.5	13 819.1
	M	221.3	754.0	1 123.2	213.2
MANUFACTURERO	X	3 386.0	5 447.9	6 843.2	6 720.6
	M	12 956.0	6 033.8	8 192.2	11 532.5
OTROS PRODUCTOS Y SERVICIOS.	X	8.1	8.7	14.1	4.0
	M	144.8	62.1	58.9	96.0

FUENTE: Boletín Mensual de Indicadores de Comercio Exterior 1982-1983; Boletín Mensual de Indicadores de Comercio Enero-Diciembre 1983-1984, I.M.C.E., Comercio Exterior; Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C., México, abril de 1986, sumario estadístico.

llones de dólares en números redondos, a la vez que las importaciones de dicho sector aumentaron considerablemente, aproximadamente en 3,400 millones de dólares.

El sector agropecuario es el más estable a pesar del efecto inflacionario. Durante los últimos cuatro años ha exportado un promedio de 1,300 millones de dólares y en cuanto a las importaciones, sus variaciones dependen del éxito de las cosechas del campo mexicano. Anteriormente México podía exportar fuertes cantidades de maíz y azúcar entre los productos más conocidos, pero actualmente ya no es así y tenemos que satisfacer una impresionante demanda interna de alimentos. Por ejemplo, el año de 1982 se tuvieron que importar 1,099 millones de dólares y en 1985 se importaron 1,600 millones en números redondos.

Por último, el sector de otros productos y servicios es lógicamente el de menor actividad pero también nos proporciona saldo favorable. Aquí pienso que podría ayudarnos el explotar más el turismo, pues tenemos el ejemplo de países, como España, que se han valido de esa fuente de ingresos para ayudar eficazmente a sostener su economía. Canadá, debido a la cercanía geográfica y a pláticas de alto nivel que se han realizado las cuales mencionaremos en el siguiente apartado, es un recurso importante de turistas para México que apenas muy recientemente se ha buscado impulsar.

Los próximos cuadros 4 y 5, sobre los cuales ya hice una

CUADRO No. 4

MEXICO: EXPORTACION DE MERCANCIAS POR ACTIVIDAD
ECONOMICA DE ORIGEN. (Miles de Dólares)

CONCEPTO	1 9 8 3	9 8 4	1 9 8 5
TOTAL	21 398 792	24 196 034	21 866 406
AGRICULTURA SILVICULTURA ^{1/}			
Café crudo en grano	484 345	424 434	480 978
Jitomate	111 772	220 680	198 150
Legumbres, hortalizas fcas.	149 435	179 266	145 524
Algodón	115 134	208 166	97 737
Frutas frescas	21 395	30 996	49 410
Melón y sandía	24 182	47 083	36 350
Garbanzo	35 518	24 646	29 094
Tabaco en rama	20 315	27 170	25 815
Almendras de ajonjolí	21 882	23 465	20 610
Especias diversas	nd	7 682	6 621
Semilla de ajonjolí	nd	167	6 104
Otros	87 808	87 682	49 574
GANADERIA Y AFICULTURA	212 987	149 517	172 073
Ganado vacuno	168 432	112 515	143 247
Miel de abeja	44 555	35 780	27 517
Otros	nd	1 222	1 309
CAZA Y PESCA	nd	4 923	7 413
Pescado, mariscos frescos	nd	2 632	3 566
Camarón fresco, refrigerado	nd	130	443
Otros	nd	2 161	3 404
INDUSTRIA EXTRACTIVA	15 590 590	15 735 468	13 189 095
Petróleo crudo	14 793 129	14 967 536	13 308 776
Gas natural	350 049	228 857	—
Cobre bruto o concentrado	151 990	183 832	148 338
Cinc mineral o concentrado	nd	38 130	38 482
Azufre	107 435	93 439	113 037
Sal común	41 833	56 693	52 150
Espatoflúor	30 640	44 267	42 832
Yeso	29 365	31 553	33 993
Otros	85 669	84 581	81 487
INDUSTRIA MANUFACTURERA	4 519 306	6 985 000	6 720 604
ALIMENTOS, BEBIDAS TABACO	707 273	821 872	747 056
Camarón congelado	368 363	401 774	326 121
Legumbres y frutas preparadas o en conserva	61 760	547	72 260
Cerveza	27 435	37 657	65 517

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
Café tostado	38 543	50 985	57 026
Tequila, otros aguardientes	42 579	43 357	40 027
Manteca de cacao	11 430	18 518	22 836
Fresas cong. c/s/ azucar	19 322	22 404	11 871
Mieles incristalizables	9 944	12 190	10 104
Pasta, puré o jugo tomate	6 113	11 149	8 752
Extractos alcohólicos conc.	5 644	9 387	9 609
Abulón en conserva	8 262	6 922	6 778
Jugos de frutras	nd	7 568	6 984
Langosta congelada	9 771	11 839	7 270
Jugo de naranja	20 300	31 784	5 085
Carne de ganado equino	9 502	8 246	3 086
Otros	61 604	70 545	86 730
TEXTILES y PRENDAS DE VESTIR	159 579	275 316	207 113
Fibras text., artif. sint.	70 496	118 690	85 884
Arts. de tela tejidos de seda de lana o fibras artif.	702	26 997	30 612
Arts. tej. algodón	10 934	25 369	19 913
Hilados y cordeles henequén	27 006	26 429	13 201
Mechas y cables de acetato de celulosa	3 183	5 817	5 382
Tejido	9 742	19 333	13 743
Arts. de piel o cuero	5 159	8 641	9 615
Otros	24 357	44 040	28 763
MADERA EN MANUFACTURAS	71 117	98 104	91 394
Madera labrada en hojas	44 081	49 483	38 599
Muebles y art. de madera	19 384	35 963	40 702
Otros	7 652	12 658	12 092
PAPEL IMPRENTA, EDITORIAL	60 014	96 870	99 084
Libros, almanaques, anuncios	23 042	22 446	23 669
Publicaciones periódicas	8 139	6 293	8 511
Otros	28 833	68 131	66 904
DERIVADOS DEL PETROLEO	737 799	1 244 178	1 351 109
Gasolina	216 462	379 267	185 878
Gasóleo	223 346	223 201	214 373
Gas butano y propano	51 030	57 009	134 276
Otros	54 228	485 992	600 450
PETROQUIMICA	120 623	160 741	106 948
Colruro de polinivinilo	21 933	64 957	53 665
Amoniaco	81 654	73 039	32 700
Etileno	5 476	9 958	16 738
Metanol	7 687	4 376	4
Otros	3 873	8 411	3 841
QUIMICA	486 073	755 945	676 262
Acidos policarboxílicos	49 007	127 072	148 987

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
Materias plásticas y resinas sintéticas	39 183	80 275	63 924
Acido fluorhídrico	43 531	57 748	59 454
Colores y barnices	24 235	49 322	55 721
Placas y películas varias	19 658	54 915	32 718
Prods. farmacéuticos	28 305	27 841	21 966
Sulfato de sodio	20 026	15 521	15 507
Óxido de cinc	9 777	14 133	13 530
Óxido de plomo	12 017	14 078	11 094
Hormonas naturales, sint.	11 606	19 846	9 629
Compuestos heterocíclicos	11 787	11 601	8 864
Abonos químicos preparados	20 231	18 589	3 260
Antibióticos	4 709	10 520	4 259
Aceite esencial limón	nd	11 612	4 239
Acido ortofosfórico	■ 923	10 033	257
Otros	190 084	232 859	222 853
PRODUCTOS DE PLASTICO Y CAUCHO			
Manufact. de materias plásticas o resinas sint.	36 873	64 782	50 303
Llantas y cámaras de caucho	18 594	25 433	36 467
Otros	13 146	30 942	7 219
MANUFACTURAS DE MINERALES NO METALICOS			
Vidrio, cristal y manufacts.	5 133	8 407	6 617
Cementos hidráulicos	204 539	288 542	315 270
Ladrillos, tabiques, losas	101 258	131 966	153 116
Otros	44 396	79 328	88 763
	18 685	26 291	23 183
	40 200	50 957	50 208
SIDERURGIA			
Tubos y acero manufact.	283 211	377 730	245 964
Hierro en barras y lingotes	95 144	141 864	100 102
Ferroligas en lingotes	74 993	119 878	84 561
Hierro o acero en perfiles	86 419	86 050	36 177
Otros	5 822	12 998	17 900
	18 257	12 734	4 802
	1 108	4 206	2 422
MINEROMETALURGIA			
Plata en barras	551 173	510 323	403 218
Cinc afinado	394 794	335 706	261 795
Plomo refinado	62 455	82 470	59 368
Tubos y cañerías de cobre o de metales comunes	28 670	37 170	35 144
Otros	18 100	9 715	8 034
	47 154	45 262	38 877
2/			
VEHICULOS PARA TRANSPORTE, SUS PARTES Y REFACCIONES			
Autotransporte	■ 101 032	580 412	1 616 276
Motores para autos (piezas)	nd	1 558 241	1 591 882
Partes sueltas para autos	395 426	782 684	1 039 729
Otros	152 236	270 222	240 743
	72 446	119 140	116 637

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
Partes, piezas para motores	35 396	46 856	49 633
Muelles y hojas p/ autos	nd	47 255	47 663
Autos p/ transporte de carga	11 743	26 747	24 383
Otros	—	65 337	73 094
Aerotransportes	nd	20 929	23 072
Ferrocarriles	14 144	841	1 217
Navegacion	nd	401	105
Productos metálicos, maqui- naria y equipo industrial.	nd	710 851	810 607
Para la agric. y ganaderia	nd	10 477	8 679
Máquinas y aparatos agric.	17 647	10 245	8 576
Equipo profesional, cient.	nd	9 258	25 279
Equips. y Aparatos elec- tricos y electronicos	nd	227 365	284 890
Pzas. p/ instalac. elect.	25 814	54 040	70 042
Cables aislados p/ elect.	31 616	55 897	36 097
Aparatos, insts. elect.	19 675	33 186	36 030
Partes y refacc. radio	nd	16 417	44 008
Transformadores eléctcs.	nd	20 398	27 514
Máquinas, aptos. e insts. p/ comunicacion eléctrica	nd	7 013	17 391
Otros	—	40 644	53 911
Apts. de fotografia, optica y relojería	nd	26 153	23 869
Aptos. fotog. y cinematog.	10 623	22 254	21 392
Otros	—	3 899	4 077
MAQUINARIA, EQUIPO Y PRODUC- TOS DIVERSOS.	nd	433 498	463 813
Partes o piezas p/ maquinaria	35 936	47 348	101 558
Maquinaria p/ proceso inform.	nd	50 633	69 704
Juguetes, juegos y arts. deport.	5 241	25 203	33 623
Motores y maqs. motrices	18 682	11 728	21 504
Maqs. de escribir y pzas.	39 488	30 156	28 340
Prods. manufact. de aluminio	nd	10 795	15 914
LLaves, válvulas y partes	14 095	13 557	12 766
Herramientas de mano	nd	19 616	11 772
Globos p/ recreo	9 278	10 345	9 461
Máqs. p/ explanación	nd	59 041	6 499
Alhajas y obras de metal	1 697	3 600	4 077
Otros	199 849	155 576	152 372
PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	4 603	14 052	4 051

1/Para el año 1983, el inciso cubre caza y pesca

2/Para el año 1983, el total incluye las dos clasificaciones:

Vehículos para el transporte, sus usos, partes y refacciones y;
Productos metálicos, maquinaria y equipo industrial.

Fuente: Comercio Exterior de México con Faises Seleccionados.
1982-1983 y 1984, IMCE Sector comercio y fomento industrial, 1984
Comercio Exterior, B.N.C.E., S.N.C. México, abril de 1986.

CUADRO No. 5

MEXICO: IMPORTACION DE MERCANCIAS POR ACTIVIDAD
ECONOMICA DE ORIGEN (Miles de dólares)

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
TOTAL	7 720 524	11 254 299	13 460 432
1/			
AGRICULTURA, SILVICULTURA	1 695 164	1 695 868	307 806
Sorgo	433 255	363 254	264 390
Semilla de soya	217 779	403 397	275 159
Semillas y oleaginosos	138 679	239 857	212 840
Maíz	633 978	375 007	255 447
Caucho natural	45 827	56 281	52 979
Frijol	nd	33 454	56 037
Triqo	59 651	41 360	31 669
Fonrajes y pasturas	nd	19 030	19 763
Hortalizas frescas	36 704	55 578	19 240
Frutas frescas o secas	nd	2 142	17 023
Otros	--	106 508	103 259
GANADERIA Y APICULTURA	--	182 802	307 347
Pieles, cueros s/ curtir	94 747	104 412	118 044
Ganado vacuno (cabezas)	nd	37 016	128 254
Lana s/cardar ni peinar	11 543	16 795	25 635
Otros	23 001	24 579	35 414
CAZA Y PESCA	--	1 162	3 510
INDUSTRIA EXTRACTIVA	104 903	193 890	213 194
Minerales metálicos	--	56 348	39 169
Mineral no ferroso	6 309	38 466	18 874
Mineral de estaño	9 097	17 177	19 120
Otros	--	705	1 170
Minerales no metálicos	--	135 244	170 615
Combustibles sólidos	191 189	24 176	48 574
Amianto, asbesto en fibras	21 732	36 999	35 637
Fosforita, fosf. de calcio	11 334	32 549	27 482
Arenas silíceas, arcilla	--	18 160	21 587
Piedras mins. diamantes inds.	--	11 541	14 530
Otros	37 242	11 819	22 805
INDUSTRIA MANUFACTURERA	5 831 593	9 121 638	11 532 566
ALIMENTOS, BEBIDAS Y			
TABACO	524 382	500 470	510 779
Leche en polvo	107 642	65 204	102 250
Carnes frescas o refrigs.	16 827	45 207	96 475
Aceites y grasas animales			
y vegetales	53 442	32 458	62 996
Sebos bovinos y caprinos	35 845	58 446	46 599

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
Pieles comestibles (cerdo)	10 536	17 568	23 728
Aceite de soya	41	66 002	26 251
Mantequilla natural	24 770	28 633	20 650
Manteca de cerdo	nd	20 214	20 679
Alimentos p/ animales	28 071	14 036	24 785
Azúcar	187 572	73 163	83
Otros	59 630	59 539	86 227
	2/		
TEXTILES Y PRENDAS DE VESTIR	32 363	86 848	138 345
Hilados y tejidos de fibras sintéticas o artificiales	5 834	21 582	38 202
Prendas de vestir de fibras sint. o artificiales	6 544	13 689	29 676
Pren. vestir fib.vegetales	535	9 526	9 920
Otras prendas de vestir	1 759	6 467	9 088
Otros	--	35 584	51 459
PIELES, CUEROS, S/MANUFACTURAS	--	11 913	15 685
Pieles y cueros preparados	4 607	11 776	15 027
Otros	13 084	137	658
MADERA EN MANUFACTURAS	18 717	36 927	57 882
Madera en cortes especiales	10 723	20 126	38 629
Otros	7 994	11 801	19 253
PAPEL IMPRENTA E INDUSTRIA			
EDITORIAL	261 434	377 277	433 688
Pasta celulosa p/fab.papel	135 844	187 273	181 913
Papel y cartón preparado	59 791	69 724	92 055
Libros impresos	22 705	34 104	58 150
Papel blanco p/periodico	26 981	10 209	17 688
Otros	16 113	75 967	83 884
DERIVADOS DEL PETROLEO	222 430	461 530	649 478
Gas butano y propano	41 299	226 699	318 845
Combustóleo	nd	55 132	161 925
Aceites y grasas lubric.	114 571	96 946	72 962
Coque de petróleo	16 835	17 157	18 298
Parafina	11 964	14 914	17 866
Gasolina	14 236	14 031	2 619
Otros	23 525	36 651	59 963
PETROQUIMICA	372 199	467 850	691 103
Poli-etileno	108 425	91 619	128 150
Xileno	58 435	47 577	84 198
Polipropileno	47 235	66 196	75 489
Cloruro de vinilo	17 910	33 252	58 839
Butadieno	28 613	34 003	60 532
Benceno y estireno	32 835	44 419	54 061
Dodecibenceno	19 969	22 802	31 549
Hidrocarburos aromaticos	13 851	16 788	29 169
Acilonitrilo	13 851	17 298	35 322

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
Oxido de propileno	24 083	26 438	31 636
Otros	20 847	67 458	102 158
QUIMICA	821 814	1 192 646	372 588
Mezclas y preparaciones p/ usos industriales	150 853	202 412	227 795
Abonos p/ la agricultura	60 229	106 227	121 461
Mezclas y prep. p/ fab. productos farmacéuticos	73 264	101 089	130 991
Resinas nats. y sint.	54 506	89 648	110 754
Acidos y anhídridos orgánicos	50 823	71 819	84 004
Alcoholes y sus derivados halogenados	25 660	51 760	58 569
Antibióticos para fab de prods. farmacéuticos.	40 068	55 338	56 852
Sales, óxidos d/aluminio	28 332	34 284	36 055
Colores y barnices	15 793	27 371	37 664
Sales orgs. y organomets.	23 196	28 580	32 600
Celulosa en diversas formas	22 922	28 113	31 433
Otros	279 168	396 005	444 412
PRODUCTOS DE PLASTICO Y DE CAUCHO	88 906	167 523	257 219
Artefactos de pasta de resinas sintéticas	22 650	52 542	94 126
Manufacturas de caucho	23 142	43 740	66 241
Látex de caucho sint.	22 826	33 444	40 209
Otros	20 286	37 797	56 643
MANUFACT. DE MINERALES NO METALICOS	36 362	72 797	106 263
Vidrio pulido plano y prods. p/ laboratorio	5 051	16 032	19 643
Losas y ladrillos refrac.	3 722	11 883	19 568
Baldosas, manfac. d/cerámica	9 224	11 851	17 380
Otros	18 365	33 031	49 672
SIDERURGIA	385 875	755 986	753 013
Cojinetes, flechas, poleas	47 396	108 887	134 936
Láminas de hierro y acero	87 392	154 784	137 676
Tubos, cañerías y co- nexiones de hierro o acero	131 392	202 279	93 033
Pedacera y desecho de hierro o acero	29 059	58 605	80 918
Cintas, tiras hierro/acero	24 847	55 137	55 085
Barras y lingotes hie/ace.	11 492	52 230	70 653
Alambre y cable hie/acero	11 048	23 349	31 202
Desbastes de hierro/acero	4 722	4 993	27 226
Recipientes hierro/acero	nd	20 998	10 085
Otros	38 527	74 724	112 154

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
MINEROMETALURGIA	82 646	248 789	379 787
Matas de cobre en bruto	16 857	68 673	124 351
Aleaciones y chatarra de aluminio	9 514	46 552	72 582
Aluminio sin alear	12 567	30 022	34 858
Láminas de aluminio	7 151	35 318	47 072
Otros	36 557	62 224	100 924
3/			
VEHICULOS P/ TRANSPORTE			
SUS PARTES Y REFACCIONES	2 983 466	1 404 153	1 531 368
Autotransporte	—	772 563	1 062 641
Mat. de ensamble p/autos	194 304	264 974	329 108
Refacc. p/autos y camiones	77 606	210 014	292 098
Motores y partes p/autos	50 514	111 891	146 565
Remolques no automáticos	67 127	55 036	94 514
Camiones de carga(sin volteo)	nd	22 924	55 077
Autos p/trans. de personas	nd	17 890	40 891
Autos p/usos especiales	50 514	55 156	39 354
Otros	—	34 678	65 034
Aerotransportes	64 029	54 547	96 459
Ferrocarril	102 371	168 191	126 105
Refac. p/vias férreas	50 541	48 435	44 652
Material fijo p/ferrocarril	nd	17 778	41 174
Locomotoras	28 843	98 150	25 281
Vehículos p/vias ferr.	nd	5 827	14 997
Navegación	243 172	408 852	246 183
PRODS. METALICOS, MAQUINARIA Y EQUIPO	—	3 336 929	4 635 368
Para la agric. y ganad.	nd	198 751	318 366
Maq. agric. y de tipo rural	nd	108 114	172 179
Partes de tractores agric.	40 205	51 556	68 892
Tractores agrícolas	nd	25 295	52 953
Otros	nd	13 786	24 342
Equipo profesional y cient.	nd	230 949	348 076
Aptos.e insts. de medida	84 452	159 611	236 019
Instrumentos p/ medicina, cirugía y laboratorio	nd	37 517	62 024
Aptos. p/ medir electricidad			
líquidos y gases	36 205	26 847	35 599
Otros	—	6 974	14 434
Equipos y aparatos eléctricos y electrónicos.	nd	841 277	1 200 183
Partes p/ insts. eléctricas	120 904	258 213	369 579
Aptos. y equipo radiofónico y telegráfico	63 555	128 467	203 544
Generadores, transformadores y motores electricos	114 653	195 746	162 606
Lámparas y valvulas eléctricas incandesc. y partes	28 032	64 691	94 031
Recep/transmi. de radio y TV	nd	39 594	125 037
Refac. p/ aptos. de radio/TV	nd	48 724	64 948

CONCEPTO	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
Otros	nd	105 840	180 441
Aptos. fotografía, óptica y relojería	nd	81 315	117 050
Cámaras	nd	53 121	75 788
Refac. p/ relojes	nd	12 017	15 570
Otros	--	16 177	25 692
Alhajas y obras de metal	1 676	4 313	11 826
Maquinaria, equipos y productos diversos	nd	1 980 324	2 639 864
Máq. p/proceso información	106 607	204 166	339 273
Bombas, motobombas y turbo.	188 958	149 418	249 568
Máqs. de impulsión mec. p/ la industria del caucho	24 725	66 786	108 829
Generadores, calderas/vapor	25 579	26 127	77 581
Máqs/aptos.de elevación carga y descarga	67 127	113 636	104 194
Máqs, p/ind. textil, pzas.	33 556	72 701	124 649
Herramientas de mano	47 919	64 306	90 461
Máqs. perforación de suelos y sus partes	31 552	69 388	95 768
	58 336	76 260	117 655
Turbinas de todas clases	51 025	104 778	76 935
Motores estacionarios de combustión interna	nd	72 186	92 831
Estructuras p/la construcción	nd	70 203	62 136
Tornillos, tuercas, pernos de hierro o acero	nd	42 013	51 724
Máqs. p/regular temperat.	47 286	43 806	51 782
Máqs. p/impresión y artes	nd	25 791	43 130
Válvulas diversas y partes	nd	35 657	45 123
Aptos. p/filtrado y partes	33 961	26 564	33 485
Máqs. escribir y partes	nd	18 194	33 559
Máqs. p/ llenar, lavar recipientes y sus partes	nd	25 192	33 433
Partes y refac. de tractores	24 900	24 891	31 270
Máqs. y aptos. p/trabajar materiales minerales	29 955	36 040	39 409
Máqs. p/ molinería y productos alimenticios	nd	17 965	34 128
Engranajes de metal común	nd	23 640	26 796
Otros	540 143	315 859	460 361
PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	88 860	58 939	96 009

1/ Para el año 1983, este inciso incluye en el total los rubros de Agricultura y Silvicultura; Ganadería y Apicultura y Caza y Pesca.

2/ Para el año 1983 la clasificación incluye textiles; artícu-

los de vestir e industria del cuero.

3/ El año 1983 incluye en la primera categoría el total de: Vehículos para el transporte, sus partes y refacciones; y productos metálicos, maquinaria y equipos industriales.

Fuente: "Comercio Exterior de México con Países Seleccionados", 1982 - 1983. Instituto Mexicano de Comercio Exterior. México, 1984.

"Comercio Exterior" Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C.. Sumario Estadístico. México, abril de 1986.

breve mención, contienen desglosadas las exportaciones y las importaciones por producto de 1983 a 1985. Considero que los comentarios relacionados con el cuadro No. 3 comprenden los aspectos más relevantes que debíamos comentar y que abarcan algunas observaciones equivalentes a las que de momento deducimos de los dos cuadros siguientes. De cualquier modo, el propósito de éstos es para contraponerlos con los productos que más se comercializan con Canadá. Por el momento, me gustaría comentar con respecto a los productos de agricultura y silvicultura que, si bien encontramos una disminución en dinero en la mayoría de los productos que se exportan esto se debe al decremento de precios en el mercado mundial de dichos productos y no tanto a un decrecimiento en el volumen.

En cuanto a las importaciones ganaderas, es significativo el aumento de compras de cabezas de ganado vacuno que varió de 1984 a 1985 en un 300%, y en la compra de carnes frescas, refrigeradas o congeladas también hubo un aumento en el mismo período de 100%.

Antes de pasar al siguiente inciso del capítulo, referente al comercio bilateral con Canadá debo recordarles su ubicación respecto a México; Canadá se encuentra entre los diez principales clientes y proveedores de México, resultado de apenas 5 ó 6 años de labor de ambos para lograr un acercamiento político y comercial, que a la fecha ha dado buenos frutos.

Siendo más exactos, en el cuadro No. 6 obtenemos rápida-

CUADRO 6

MEXICO: IMPORTACION Y EXPORTACION
CON PAISES CLASIFICADOS (F.O.B.)

		1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5	Varia- cion % 85/84
TODOS LOS PAISES	M	7'720,524	10'481,196	13'460,432	/ 28.4
	X	21'398,792	23'425,153	21'866,406	/- 8.7
CANADA	M	226,113	227,741	235,419	/ 3.4
	X	467,025	494,488	393,443	/-20.4
ESTADOS UNIDOS	M	4'840,209	7'366,455	8'949,468	/ 21.5
	X	12'434,394	13'952,481	13'341,310	/- 4.4
JAPON	M	351,824	502,952	723,340	/ 43.8
	X	1'512,215	1'868,018	1'709,141	/- 8.5
ESPAÑA	M	167,414	197,372	214,352	/ 8.6
	X	1'617,433	1'702,544	1'700,309	/- 0.1
REINO UNIDO	M	170,254	209,696	283,603	/ 35.2
	X	915,437	1'019,442	677,999	/-33.5
FRANCIA	M	359,113	253,243	274,888	/ 8.5
	X	832,347	928,171	816,047	/-12.1
BRASIL	M	137,364	230,208	203,571	/-11.6
	X	640,221	561,426	297,787	/-47.0
ISRAEL	M	2,614	6,728	8,128	/ 20.8
	X	530,916	486,021	431,438	/-11.2
ITALIA	M	166,842	224,318	209,618	/- 6.6
	X	149,355	304,988	301,031	/- 1.3
ALEMANIA OCC.	M	363,834	484,110	535,658	/ 10.6
	X	269,426	231,138	292,920	/ 26.7
OTROS PAISES	M	934,943	778,373	1'822,387	/134.1
	X	2'030,023	1'876,436	1'904,981	/ 1.5

M - IMPORTACION

X - EXPORTACION

FUENTE: Elaborado en base al Boletín Mensual Enero-Diciembre 1983 - 1984 y "Comercio Exterior con Países Seleccionados". Publicaciones del I.M.C.E.. México, 1984, 1985. "Comercio Exterior" Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C. Abril 1986, Sumario Estadístico pp. 375-376.

-
mente una idea de los principales países con los que realiza ---
transacciones comerciales nuestro país en 1983 Canadá fué el oc
tavo país como nuestro cliente, y desde 1984 conserva el séptimo
puesto, estando precedido por los siguientes 6 países: EU, Ja--
pón, España, Francia, Italia y Reino Unido.

Como proveedor Canadá en 1983 ocupaba el 5° lugar, pero -
desde 1986 perdió un lugar y se encuentra como nuestro sexto pro
veedor del exterior. En 1985 los 5 países que lo precedieron --
fueron EU, Japón, Alemania Federal, Reino Unido y Francia.

IV. 2. 1. COMERCIO EXTERIOR MEXICANO CON CANADA.

Ya sabemos que el comercio que se realiza entre México y Canadá es relevante y que se debe principalmente al inicio de negociaciones entre ambos gobiernos cuyo primer resultado concreto fue la firma del Convenio sobre Cooperación Industrial y Energética en 1980. A partir de 1981 se creó un mayor flujo de intercambio de mercancías en reciprocidad del acumulado generado por las ventas del hidrocarburo mexicano a dicho país.

En principio, ésto me indica que las posibilidades de incrementar el comercio bilateral con Canadá son altas, considerando el corto tiempo que llevamos con ese objetivo y los resultados alcanzados hasta el momento.

Antes de analizar los datos estadísticos del comercio México-Canadá quisiera exponer un problema al que me enfrenté al momento de hacer la investigación. Se trata de la discrepancia de datos que existe entre lo que muestran las fuentes mexicanas y las canadienses:

CUADRO

BALANZA COMERCIAL MEXICO CANADA (Miles de Dólares)

	1982 A)	1982 B)	1983 A)	1983 B)
Exp. mexicanas a Canadá	584,631	998,313	467,125	1,079,233
Imp. mexicanas a Canadá	319,490	446,089	226,133	375,260

A) Fuente mexicana: "Comercio Exterior de México con Países Seleccionados. 1982-1983" I.M.C.E. Mexico 1984.

B) Fuente canadiense: "Canada Statistics" Noticiario de Canada. External Affairs Canada. Ottawa, junio de 1984.

Tomé datos de dos años nada más, pero ocurre en todos los años y preferí escoger los atrasados para evitar problemas de cifras preliminares o de algún tipo de ajuste. Aprovecho para anunciar que todas las cifras están dadas en dólares estadounidenses a menos que se avise lo contrario.

Es difícil decir que cifras son más, confiables, por lo que traté de tomar el siguiente criterio: durante este apartado de la tesis, el IV. 2. 1., me basaré únicamente en fuentes mexicanas excepto en casos de ausencia de información en que utilizaré datos canadienses. En los apartados de este capítulo que se titulan Comercio Exterior Canadiense y Comercio Exterior Canadiense con México, tomaré exclusivamente los datos de fuentes canadienses. De este modo procuraré que unos cuadros con otros sean confiables y se puedan hacer comparaciones en las secuencias de estadísticas de cada subdivisión del capítulo.

Volviendo al tema del comercio exterior con Canadá, el cuadro No. 7 guarda el trayecto de las importaciones y exportaciones con su respectivos saldos desde 1970. Podemos ver a simple vista que el comercio con Canadá había sido tradicionalmente deficitario para México hasta 1981. El saldo desfavorable de la balanza de pagos se debía, entre otras cosas, a la limitada variedad de productos que se exportaban ya que los principales productos eran hortalizas y frutos, cuyos precios, son bajos y por lo tanto se tendrían que exportar volúmenes mayores a los usuales para compensar las importaciones que comprendían más ar-

CUADRO 7

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON CANADA
(Miles de Dólares)

Años	EXFORTACION		IMFORTACION		SALDO	
	Valor	Variación	Valor	Variación	Valor	Variación
1970	12,026		49,437		- 37,411	
1971	17,495		48,200	- 2.5	- 30,705	-17.9
1972	20,741	18.6	74,591	54.8	- 53,850	75.4
1973	30,376	46.5	85,035	14.0	- 54,659	1.5
1974	64,382	112.0	146,236	72.0	- 81,854	49.8
1975	45,755	-32.0	145,634	- 0.4	- 101,899	24.5
1976	47,940	9.6	133,261	- 8.5	- 85,321	-16.7
1977	45,248	- 5.6	167,624	25.8	- 122,376	43.4
1978	57,307	26.7	134,571	-19.7	- 77,264	-36.9
1979	74,562	30.1	184,810	37.3	- 110,232	42.7
1980	116,874	56.7	352,740	90.9	- 235,866	114.0
1981	626,338	435.9	449,973	27.6	176,365	-174.8
1982	584,631	- 6.7	319,490	-29.0	265,141	50.3
1983	467,025	-20.1	226,113	-29.2	240,892	- 9.2
1984	494,488	5.9	227,741	0.7	266,747	10.3
1985	393,443	-20.4	235,419	3.4	158,124	-40.8

Fuente: "Comercio Exterior de México con Países Seleccionados 1982 - 1983" I.M.C.E.. México, 1984. Boletín "Comercio Exterior" I.M.C.E. México, mayo 1985.
Revista "Comercio Exterior", Banco Nacional de Comercio Exterior. S.N.C.. México, abril de 1986. Sumario Estadístico.

títulos semielaborados y elaborados de los que México les vendía.

Es obvio que el reciente saldo positivo de la balanza comercial coincide con las exportaciones de crudo hacia dicho país, pero de cualquier forma resulta interesante observar la balanza-comercial entre ambos países sin considerar el petróleo crudo ni gas natural. El cuadro No. 8 nos dará una grata noción de la situación de nuestro actual comercio bilateral, ya que desde --- 1984 se ha obtenido también un superávit un saldo de la balanza- a pesar de no incluir el petróleo. El nuevo tipo de producto -- que se ha exportado desde 1984 en mayores cantidades a Canadá es de la rama de automóviles y partes, tal como veremos en otros -- cuadros posteriores donde se refleja este incremento de ventas y su importancia comparable a la del sector extractivo.

Respecto a las exportaciones de petróleo ambos son los abas- tecedores principales de EU. Un artículo de periódico Excelsior daba una noticia interesante en la que comentaba que si México y Canadá interrumpieran simultáneamente sus ventas de hidrocarburo a EU, éste se encontraría con reservas para 75 y 80 días de consumo. Lo anterior fué declarado por el Secretario de Energía de EU en una entrevista. Sin embargo, dicho funcionario norteamer- icano demostró su certeza ante la improbabilidad de que ocurra al- go así. También dijo que México es el principal proveedor de EU y que no existe motivo para que EU interrumpa su exportación.

(57)

México y Canadá desplazaron a Arabia Saudita y Nigeria pa-

CUADRO 8

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON CANADA SIN CONSIDERAR
 PETROLEO CRUDO, GAS NATURAL NI DERIVADOS DEL PETROLEO

(Miles de Dólares)

Años	Exportación Variación	Importación Variación	Saldo Variación
1979	63,789	173,434	-103,645
	-6.8	82.4	147.8
1980	59,467	316,290	-256,823
	7.3	26.9	31.4
1981	63,789	401,215	-337,426
	14.6	-20.6	-27.2
1982	73,074	318,579	-245,505
	13.6	-30.8	-44.0
1983	82,995	220,435	-137,438
	(933.4)	(57.5)	(371.4)
1984*	857,696	347,211	510,485
	-1.1	12.2	-10.1
1985*	848,378	389,582	458,796

*Los datos de 1984 y 1985 se obtuvieron de fuentes canadienses y por lo tanto no son significativas las cifras comparativas entre 1983 y 1984. Sin embargo preferi dejar el cuadro lo más actualizado posible, a pesar de la ausencia de información reciente por parte de las Secretarías de Gobierno encargadas de proporcionar dichos datos.

Fuente: "Comercio Exterior de México con Países Seleccionados 1982 - 1983" I.M.C.E. Sector Comercio y Fomento Industrial. México, 1984.

"Exports by Countries" January - December 1985. Statistics Canada. International Trade Division. Trade of Canada.

"Imports by Countries" January - December 1985. Statistics Canada. International Trade Division. Trade of Canada.

Minister of Supply and Services. Ottawa, march 1986.

ra convertirse en los proveedores más importantes de EU. En --- 1983, las ventas de petróleo a dicho país sólo abarcaron el 37% pues el 63% restante lo abastecieron ambos. Proporciones similares se han guardado a partir de ese año aunque EU ha disminuído paulatinamente el consumo de dicho energético.

El resto de las mercancías que se intercambian entre México y Canadá son las que expondré en los cuadros 9 y 10. Me gustaría hacer una nota aclaratoria del por qué sólo expongo datos hasta 1984. Esto se debe a la escasez de fuentes mexicanas suficientemente actualizadas que nos den datos por sector o por producto de cada país. La Secretaría de Programación y Presupuesto nos da los totales, incluso hasta el período enero-abril 1986, pero cuando queremos obtener esos datos desglosados por producto ya no es posible. Por otra parte el IMCE elaboraba muy buenos sumarios estadísticos pero sus publicaciones respecto al comercio exterior con países seleccionados entre ellos Canadá, sólo llegan hasta 1983. El otro recurso son las microfichas de lo -- que era el IMCE pero éstas sólo cubren hasta diciembre de 1984. Es por esta razón que los dos cuadros siguientes no presentan datos de 1985, pero con el año 1984 hablaremos de los productos de mayor importancia tanto de importación como de exportación.

Más adelante, en los cuadros 16 y 18, tendremos datos comparativos de los tres últimos años de comercio con Canadá.

Volviendo a los productos que acumulan mayores montos en dólares en el intercambio comercial con Canadá, el cuadro 9 refe

rente a las exportaciones mexicanas nos da unas cifras totales que no puedo comparar contra ninguna otra. No obstante, pondre más atención al tipo de producto que se exporta que al capital exacto que represente .

Si agrupamos todas las exportaciones de lo que podríamos llamar materias primas , el número de mercancías involucradas es menor a la mitad de la variedad de productos que componen las exportaciones de la industria manufacturera. Entonces llegamos a un primer aspecto: las exportaciones de materias semielaboradas y elaboradas está repartida en una gran cantidad de productos, -en cambio, las exportaciones de materias primas se encuentran -- concentradas en unos cuantos productos, acaparando el petróleo - casi el 100%. Después del petróleo ; los siguientes productos en orden de importancia en cuanto al monto en dólares son, en números redondos: Espatofluor con más de 9 millones , yeso con 4.5 - millones, sal común (para los largos inviernos canadienses) con más de 2 millones ; todos estos productos del sector de la industria extractiva.

Entonces , el segundo aspecto a comentar es que las exportaciones de materias primas a Canadá son importantes gracias al sector de la industria extractiva, a pesar de que Canadá es un país rico en minerales e incluso petróleo. La agricultura, silvicultura, caza y pesca son poco relevantes en comparación. Sin embargo hemos de recordar que en las pláticas realizadas entre ambos gobiernos , en todas las ocasiones se le ha dado gran énfase-

CUADRO 9

MEXICO: SUS EXPORTACIONES MAS SIGNIFICATIVAS A CANADA
POR MERCANCIAS

SECTOR / PRODUCTO	1984 -----	DOLARES
AGRICULTURA, SILVICULTURA		2,339,216
Algodón		1,611,584
Café crudo		110,413
Almendras de ajonjolí		151,931
Raíces y tallos de brezo, mijo y sorgo		36,645
Otros		488,643
GANADERIA, AFICULTURA, CAZA Y PESCA		37,810
Miel de abeja		31,013
Otros		6,797
INDUSTRIA EXTRACTIVA		431,261,827
Sal común		2,207,704
Petróleo crudo y gas natural		414,811,959
Espato+fluor		9,530,551
Yeso		4,648,597
Otros		63,016
INDUSTRIA MANUFACTURERA		118,588,834
Tequila y otros aguardientes		1,964,286
Jugo de naranja		933,671
Otros alimentos, bebidas y tabaco		2,329,169
Sulfato de zinc		78,414
Acido cítrico		963,450
Citrato de sodio		257,263
Demás compuestos heterocíclico		189,227
Películas sensibilizadas		3,193,072
Reactivos diagnóstico laboratorio		193,939
Placas, hojas polimerización		90,586
Demás productos polimerización		415,203
Demás manufac. materias (placas, hojas, bandas, películas)		73,109
Hilados fibras textiles, sintéticos		1,940,588
Hilados fibra textil sintética sin/acond.		1,128,682
Hilados de henequén		4,263,140
Ropa ext. masculino de algodón		276,219
Demás calzado con suela natural		325,386
Guarniciones fric. amianto		238,253
Tazas retrete o bides		257,200
Demás fregaderos, lavabos		112,082
Lunas vidrios Seg.		2,515,447
Objetos vidrio servicio mesa		253,355
Demás arts. de vidrio para alumbrar		295,424
Manufacturas de onix		93,862
Barras macizas de hierro y acero		181,650

SECTOR / PRODUCTO	1984 -----	DOLARES
Muelles de hierro y acero		4,272,065
Zinc afinado		400,775
Motores autom6viles		34,337,507
Partes, piezas sueltas p/autom6viles		25,350,728
Otros motores m1quinas motrices		163,311
Partes, piezas de bombas de aire y vacio		5,281,990
Partes, pzas. sueltas p/ refrigeradores		494,418
M1quinas autom1ticas informes		3,484,348
Dem1s piezas sueltas m1qs. oficina		1,211,111
Moldes met1licos		182,306
Motores		391,047
Dem1s dispositivos de encendido		412,116
Flanchas el1ctricas		153,589
Haces cables cortados c/terminal		3,323,170
Cajas velocidad		5,142,668
Mangueras freno hidr1ulico c/cone		245,578
Dem1s partes y accesorios p/veh1culos		114,139
Bicicletas		194,498
Dem1s soportes de sonido		222,454
Cartuchos carg. fusiles no reglamentados		188,011
Escobas		1,047,620
Globos		648,798
Art1culos 1rboles de navidad		187,231
Plumillas escribir		164,718
Encendedores gas		2,121,897
Ejemplares disecados		104,441
Otros Prods. de la Ind. Manuf. diversos		2,957,997
Otros productos sin descripcion		1,723,526
 TOTAL		 553,685,893

FUENTE: "Exportaciones comparativas por pa1s - producto Enero -
Diciembre 1984/1983" Microfichas I.M.C.E. M1xico 1985.

sis a las negociaciones sobre las ventas mexicanas de frutas y verduras, hortalizas principalmente. En la década de los seten-tas, las exportaciones a Canadá del sector agropecuario eran más importantes que actualmente, ya que desde 1981 hubo un decremento brusco que no se ha podido recuperar. En cuanto a la ganadería, nuestras exportaciones también perdieron importancia en el mismo año, pero nunca fueron significativas.

Las exportaciones mexicanas a Canadá se componen en general de bienes intermedios con excepción del oro negro, el cual concentra más del 80% de nuestras exportaciones totales a dicho país. El resto de los productos que llamé intermedios son los que a continuación expondré como parte de la industria manufacturera.

Según nuestro cuadro de referencia, nuestro cuadro de la Industria Manufacturera global, generó durante 1984 unos ingresos por más de 120 millones de dólares. En este sector, la maquinaria en general representa la mayor cantidad de divisas.

En primer lugar se colocó la venta de motores para automóviles con un total superior a 34 millones de dólares, a continuación las partes y piezas sueltas para autos con un acumulado mayor a 25 millones de dólares y por último, aunque con un monto mucho menor, están las cajas de velocidad que generaron durante 1984 un ingreso por poco más de 5 millones de dólares. En este mismo año fue en el que por primera vez se incrementaron a esos niveles las exportaciones de esta subsección de maquinaria y e-

quipo, es decir de la rama automotriz.

Entre aquellos dos tipos de productos y el resto de las -- mercancías existe un sesgo muy grande, ya que no hay otro producto que supere los 6 millones de dólares.

El resto de exportaciones de productos que en el año 1984, lograron superar el millón de dólares son, en orden decreciente de importancia según sus montos en números redondos, los siguientes: partes y piezas sueltas para bombas de aire y vacío con -- más de 5 millones; muelles de hierro y acero con 4.2 millones; - hilados de henequén con 4.2 millones, los hilados de henequén sufrieron una gran contracción en sus exportaciones a principios - de esta década, pero desde 1982 se han ido recuperando nuevamente; los haces y cables cortados con terminal 3.3 millones de dólares; las películas sensibilizadas pasaron los 3 millones; los encendedores de gas arriba de los 2 millones; los tequilas y otros aguardientes alcanzaron 2 millones; después pasamos a la rama textil en donde los hilados sintéticos de fibras textiles casi llegaron a los 2 millones, en algodón en rama sin pepita excedió el 1.5 millón y los hilados de fibras textiles sin acordonar contribuyeron con 1.1 millón y por último, en 1984 aparecieron las escobas, las cuales antes no habían figurado, pasando ahora el millón de dólares.

Según pude observar durante la investigación de datos, dentro de la industria manufacturera, los únicos rubros que han conseguido mantener un ritmo creciente de exportaciones desde 1982

son: el de productos metálicos, maquinaria y equipo, y el químico. Este último se está aproximando a los mismos niveles de la siderurgia, aunque tienen por delante la sección de otras industrias.

Los productos químicos que han destacado desde 1982 a 1984 van desde óxidos, sulfatos y ácidos, hasta plásticos y resinas sintéticas, pasando por barnices, insecticidas y fungicidas. En particular el ácido cítrico en 1984 estuvo cerca de llegar a 1 millón de dólares.

La siderurgia ha perdido participación en las más recientes exportaciones a aquella nación y no hay ningún producto importante que identificar.

Otros productos intermedios de la industria manufacturera que tradicionalmente se exportan los mencionaré en pequeños grupos: vidrio, cristal y sus manufacturas, aparatos de uso sanitario, ladrillos y azulejos, artefactos de barro y loza, porcelana, productos plásticos y caucho, derivados del petróleo y productos de la industria de la madera, muebles y artículos de palma. Como dije, estos productos se han exportado tradicionalmente pero su comportamiento en los últimos 4 años es decreciente.

Pasando a las importaciones mexicanas provenientes de Canadá, expuestas en el cuadro No. 10, lo primero que encontramos es que su variedad de productos duplica a las mercancías mexicanas que dicho país importa. No es una conclusión difícil de encontrar pues se puede comparar fácilmente el cuadro 10 contra el 9,

CUADRO 10

**MEXICO: IMPORTACIONES MAS SIGNIFICATIVAS POR PRODUCTO
PROVENIENTES DE CANADA**

SECTOR / PRODUCTO	1984 -----	DOLARES
AGRICULTURA Y SILVICULTURA		
Cebada		9,906,285
Otros		2,551,631
		7,354,654
GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA		
Ganado vacuno		8,073,097
Pieles y cueros sin curtir		5,523,697
Otros		42,779
		2,506,621
INDUSTRIA EXTRACTIVA		
Amianto, asbesto en fibras		32,021,516
Combustibles sólidos		19,161,438
Otros		4,485,322
		8,014,756
INDUSTRIA MANUFACTURERA		
Leche en polvo		144,966,240
Estomagos		17,703,041
Semen animal		137,153
Semillas nabo		289,745
Semillas de girasol p/siembra		21,642,895
Otras semillas		5,831,942
Naftaleno crudo		1,156,047
Negro acetileno		134,491
Fósforo rojo o amorfo		550,826
Oxido níquel		454,531
Cianuro sodio		265,499
Cianamida		210,387
P-Diclorobenceno		188,272
Otros estrógenos equinos		121,780
Lignosulfitos calcio		391,679
Película en rollo maest/cinemat. color		202,910
Copolímeros estireno		717,995
Poliétileno		208,219
Polibutadieno		245,107
Caucho butilo		611,828
Neumáticos / Maq. tract. Agric. Ind.		5,883,329
LLantas neumáticos tren metro		119,701
Cueros, pieles barnizados		500,995
Pasta, papel, mec. madera		259,919
Maderas coníferas/sulfato		1,458,129
Pastas papel al sulfato		6,134,383
Papel blanco		3,356,226
Los demás		254,852
Tejidos algodón lisos		673,097
Rayón blanqueado opaco		437,479
		311,769

SECTOR / PRODUCTO	1984 -----	DOLARES
Muelas circulares		148,633
Fund. bruto lingotes		148,134
Ferrocilicio		137,556
Polvo hierro o acero		269,765
Chapa lámina estafada hojalata	13,043,132	
Lámina cromada sin trabajar		1,163,169
Lámina espesor inferior		814,118
Rieles		2,651,213
Estructuras desarmadas		312,762
Tuercas		535,211
Bobinas urdimbre cable alambre monofase		818,618
Barras Exc.		157,923
Matas Spiss. o productos Interm. Met.	2,391,933	
Polvo niquelado o no		435,760
Anodos niquelar		121,433
Aluminio bruto sin alear	4,316,042	
Barra rollo pureza		102,441
Hoja tira aluminio		261,859
Partes, piezas p/ generadores vapor	1,519,706	
Aparatos auxiliares p/ calderas		541,778
Culata motor explosión Comb. interna		358,519
Carburadores		148,093
Múltiples o tubos admisión/escape		299,713
Turbocargadores		118,870
Breias o portabielas		188,511
Gobernadores revoluciones		110,292
Motor avión turbopulsor		125,178
Ventiladores		161,444
Gatos mecánicos		521,121
Transportadores		584,001
Torno eléctrico capacidad 5000 Kg.		706,331
Perforadoras rotación percusión		417,071
Excavadoras de acción hidráulica		246,057
Máquinas impregnar incluidos Prep.		204,602
Agujas lengüeta tejido punto		216,120
Tornos copiar E/D/ dispositivos		203,576
Tornos automáticos		410,481
Taladoras excavadoras		456,273
Manufacturas portapiezas	1,506,584	
Equipo soporte maquinaria	3,485,620	
Eq. Transm. datos Trat. información		325,374
Piezas p/máquinas de escribir		258,696
Trituradores de bola o barra	4,744,310	
Maq. extrusión - termoplástica		303,379
Moldeo acero p/Maq. inyección Mat. Plas.		251,511
Arbol Trans. +70 mm. de diámetro		150,369
Engrane Clín. dientes helicoides		206,678
Generadores corriente alterna		135,032
Motor corriente alterna		188,787
Eq. Rectif. óxido cobre Ger. Sil.		175,050
Motor corriente continua 5-3500		224,026
Ap. conmutación automático manual		349,676

SECTOR / PRODUCTO	1984	DOLARES
Piezas exclusivamente fracciones		246,520
Piezas aparato conmutación		1,952,554
Receptores cable televisores		127,378
Conmutador secuencial video		200,927
Conmut. rutas p/video, audio y T.V.		272,638
Jacks telefonía aún montados		140,036
Células fotoeléctricas		119,735
Piezas exclusivamente locomotoras		2,727,383
Otros productos diversos		20,171,788
Otros productos sin descripción		697,848
TOTAL		195,664,986

FUENTE: "Importaciones Comparativas por País - Producto, Enero-Diciembre 1983-1984" I.M.C.E. México, 1985. pp.184-208.

pero es un hecho que resultará importante al momento de pensar en las perspectivas del comercio bilateral México-Canadá.

El total de las importaciones mexicanas a Canadá es bastante menor al de las exportaciones, lo cual quiere decir que en los productos canadienses será difícil encontrar algún producto que concentre gran porcentaje del total de sus exportaciones. Quizá, visto de otra forma, México no necesita demandar de Canadá ningún producto en cantidades desproporcionadas.

El sector económico del que más demandamos productos canadienses es de la industria manufacturera. Dentro de éste, los productos metálicos, maquinaria y equipo ocupan la cabeza. En los capítulos anteriores a este, he mencionado unas cuantas veces el interés canadiense por participar en nuestros proyectos del metro y de expansión de ferrocarriles, lo cual queda reflejado en que los vehículos para vías férreas y sus partes relacionadas, componen el grupo más productivo para Canadá.

En segundo término importamos productos de la industria editorial, papel e imprenta. México importa casi todo el papel que necesita del Canadá y pasta de celulosa para fabricar papel.

En tercer lugar se encuentra la minerometalúrgia, dentro de la cual, nuestras importaciones más significativas son las de aluminio sin alear y algunas manufacturas del mismo metal.

Después continúan sucesivamente los siguientes subsectores: petroquímica; productos plásticos y de caucho; siderurgia; alimentos; bebidas y tabaco; química; otros productos minerales no

metálicos; derivados del petróleo; textiles e industria del cuero; otras industrias manufactureras e industria de la madera.

Hablando de productos en particular los productos de la industria manufacturera en particular que en 1984 reflejaron mayores egresos para el país según el cuadro 10, son en orden decreciente según el monto en dólares y en números redondos los que siguen: leche en polvo con 17.7 millones; chapa de lámina es tañada hojalata con 13 millones; sulfato proveniente de maderas coníferas con 6 millones; caucho butilo con 5.8 millones; los trituradores de bola o barra 4.7 millones; el aluminio en bruto sin alear 4.3 millones; la pasta de papel al sulfato pasó los 3.3 millones; el equipo de soporte para maquinaria casi 3 millones; piezas exclusivas de locomotoras 2.7 millones; en rieles para ferrocarril se rebasaron los 2.6 millones; en otros productos intermedios metálicos nos acercamos a importar 2.4 millones; en piezas para aparatos de conmutación casi 2 millones; en mandriles portapiezas pagamos 1.5 millón también en partes y piezas para generadores de vapor; otra pasta de papel 1.4 millón y en lámina cromada sin trabajar más de un millón.

Después de estas mercancías que lograron traspasar en compras el millón de dólares, tendríamos una lista larguísima que enumerar, así que en el cuadro 10 hice una selección de las mercancías que al menos lograban rebasar los 100 dólares. Pero el número de productos que abarca la fuente de donde extraje los datos involucraba más de 500 productos.

Tenemos otras importaciones relevantes de materias primas, las pertenecientes al sector extractivo: en amianto y asbesto en fibras se compraron 19.1 millones y en combustibles sólidos se necesitaron cerca de 9 millones. En el sector agropecuario hicimos compras voluminosas de semillas, tanto de girasol como de nabo y otras, sumando un total aproximado de 28.5 millones; des---pues siguen las importaciones por 5.5 millones en ganado vacuno, las cuales ya comenté, que crecieron sorprendentemente en 1985; en cebada 2.5 millones, y aunque el dato del trigo no venía por separado, suelen ser poco menores que las de colza.

Las importaciones de alimentos canadienses contando las -- del sector agropecuario, ganadero y manufacturero, son importantes por la diversidad que nos provee y el volumen que se maneja. Sabemos que México tiene una gran demanda interna de alimentos y que nuestra producción es insuficiente, por lo cual Canadá ha resultado un proveedor ideal de alimentos, ya que a cambio le estamos exportando también otros alimentos y productos y, por los -- créditos a la exportación que proporciona La Corporación para -- el Desarrollo de las Exportaciones.

Finalmente pasaremos a observar los saldos de la balanza comercial México-Canadá viendo por separado los sectores de actividad económica.

En el cuadro No. 11 sólo se cita hasta 1983. Los datos --nos indican que el único sector que nos resulta positivo en nuestro intercambio comercial es el extractivo, lo cual era la reali

dad hasta ese año. La escasez de datos en fuentes mexicana no me permitió actualizar el cuadro hasta 1985, de cualquier modo el cuadro 8 nos dice que dicha situación ya cambió, y tendremos que esperar a llegar a los cuadros 15 y 16 para seguir con este punto.

La industria de productos metálicos maquinaria y equipos - que siempre ha resultado desequilibrada por saldos negativos con déficit del 75% de la industria manufacturera. Este resultado - había sido así hasta 1983 a pesar de que dentro de dicha subclasificación está la industria automotriz, la cual siempre había - dado por sí misma saldos positivos.

El sector de otros productos y servicios es para México un generador de déficit con casi todos los países. Canadá no es la excepción. No obstante el turismo, como factor que concierne a esta área económica ha sido un tema sobre el cual nuestras autoridades trataron de profundizar en las negociaciones a nivel ministerial; por ejemplo, durante la visita oficial a Ottawa del presidente de México en mayo de 1984, se suscribió un Acuerdo de Cooperación en Turismo.

El flujo de turistas hacia nuestras playas ha ido aumentando desde 1980, alcanzando en 1984 un promedio de casi cuatrocientos mil vacacionistas, y durante 1985 se sabe que se sobrepasó esta cifra aún cuando no existen datos oficiales todavía. De tal forma que Canadá se ha convertido en el segundo país generador de turismo en México, después de EU por supuesto.

CUADRO 11

BALANZA COMERCIAL MEXICO - CANADA
POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN

(Miles de Dólares)

SECTOR / RAMA	1 9 8 2		SALDO
	EXPORTACION	IMPORTACION	
TOTAL	504,631	319,490	-269,141
AGRICULTURA Y SILVICULTURA	870	22,673	- 21,803
Productos alimenticios	405	22,659	- 22,254
Otros productos	464	14	+ 450
GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA		3,340	- 3,305
Productos alimenticios	35	1,739	- 1,704
INDUSTRIA EXTRACTIVA	521,712	30,559	+491,153
Petróleo crudo y gas natural	508,781	--	+508,281
Minerales metálicos y otros minerales	13,431	30,559	- 17,128
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	59,762	206,400	-146,638
Alimentos/bebidas y tabaco	4,753	60,182	- 55,429
Textiles, artículos de vestir e Ind. del cuero	3,537	690	+ 2,847
Ind. de la madera	140	171	- 31
Papel imprenta e Ind. - editorial	58	29,754	- 29,696
Derivados del petróleo	3,276	87	+ 3,189
Petroquímica	--	824	- 824
Química	1,519	6,813	- 5,294
Productos plásticos y de caucho	779	690	- 111
Fab. de otros productos minerales no metálicos	2,238	384	+ 1,854
Siderurgia	2,602	3,942	- 1,340
Minerometalurgia	2	11,215	- 11,213
Productos metálicos, maquinaria y equipo	37,762	91,204	- 53,442
(Industria automotriz)	(11,394)	(1,015)	(+10,379)
Otras industrias	3,096	242	+ 2,854
OTROS SERVICIOS Y PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	2,252	56,518	- 54,266

NOTA: Este cuadro continúa con el año 1983 en la próxima página.

CUADRO 11

BALANZA COMERCIAL MEXICO - CANADA
POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN
(Miles de Dólares)

SECTOR / RAMA	1983		SALDO
	EXPORTACION	IMPORTACION	
TOTAL	467,025	226,133	+240,892
AGRICULTURA Y SILVICULTURA	1,139	69,157	- 68,018
Productos alimenticios	554	67,153	- 68,559
Otros productos	505	4	+ 581
GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	20	963	- 943
Productos alimenticios	20	169	- 149
Otros productos	—	794	- 794
INDUSTRIA EXTRACTIVA	395,460	12,151	+383,309
Petróleo crudo y gas natural	384,030	—	+384,030
Minerales metálicos y otros minerales	11,430	12,151	- 721
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	67,549	112,070	- 44,521
Alimentos/bebidas/tabaco	4,487	3,669	+ 818
Textiles, artículos de vestir e Ind. del cuero	5,004	81	+ 4,923
Industria de la madera	77	58	+ 19
Papel imprenta e indus- tria editorial	35	7,683	+ 7,648
Derivados del petróleo		81	- 81
Petroquímica		5,619	- 5,619
Química	3,108	3,021	+ 87
Productos plásticos y de caucho	205	5,173	- 4,968
Fab. de otros productos minerales no metálicos	1,605	657	+ 948
Siderurgia	3,601	4,165	- 564
Minerometalurgia	269	6,308	- 6,039
Prods. metálicos, maqui- naria y equipo	44,655	75,485	- 30,830
(Industria automotriz)	(36,745)	(273)	(+36,472)
Otras industrias	4,502	72	+ 4,430
OTROS SERVICIOS Y PRODUC- TOS NO CLASIFICADOS	2,857	31,792	- 28,935

NOTA : Los totales pueden coincidir debido al redondeo
Fuente: "Comercio Exterior de México con Países Seleccionados
1982 - 1983" I.M.C.E. Sector Comercio y Fomento Industrial.
México, 1984.

Para concluir quiero puntualizar que, hasta ahora, hemos confirmado que se han hecho esfuerzos reales hacia un acercamiento comercial. Las importaciones provenientes de Canadá comprenden principalmente cereales, productos lácteos, acero, carriles de hierro y amianto, equipo petrolero y de gas y material de transporte; ésto por un contrato firmado en 1983 con la empresa Bombadier por mil millones de dólares, para la construcción de 825 vagones del metro mexicano; también se habló de concretar contratos sobre la compra de tecnología nuclear a la empresa canadiense CANDU.

México es para Canadá el abastecedor del 20% del petróleo que importa, el resto de las exportaciones mexicanas son de productos manufacturados, además de las legumbres frescas, café y minerales no metálicos.

Otra muestra del mayor intercambio comercial entre los dos países son los créditos que Canadá ha otorgado a México para estimular el comercio exterior, específicamente sus exportaciones. Hasta marzo de 1984 la EDC nos había autorizado dos nuevos acuerdos

dos financieros: uno por 1.11 millones de dólares para el prestario Fundidora de Monterrey y, " El otro préstamo de 720,000 dólares para apoyar la venta de ocho tableros de exposición gráfica de la CUSCO Industries Inc. de Montreal a la Comisión Federal de Electricidad." (58)

Las líneas de crédito permiten a los importadores mexicanos mantener compras a Canadá y ayudan a que México sostenga su

desarrollo económico industrial, especialmente durante este período de crisis financiera.

IV.. 3. COMERCIO EXTERIOR CANADIENSE

En este apartado del cuarto capítulo daremos un vistazo -- general al comercio internacional canadiense, de forma similar a la que realizamos en el inciso equivalente sobre comercio exterior mexicano.

Me pareció necesario tener conocimiento del contexto en el que se desenvuelven las relaciones comerciales de los dos países observar las áreas económicas más fuertes en su comercio internacional, considerar quienes son sus principales socios comerciales, para poder hacer suposiciones respecto a una probable desviación de dirección comercial hacia México o Canadá y localizar la importancia que tienen el uno con el otro dentro del entorno de su comercio exterior global.

El comercio exterior canadiense ha sido un área de la economía que se ha desarrollado con el propósito de acelerar el crecimiento económico del país. Los números que se indican en el cuadro doce nos confirman la magnitud que abarcan este tipo de operaciones comerciales. De hecho, el comercio exterior canadiense es muy superior al comercio exterior mexicano. Si comparamos las cifras totales de exportación de Canadá contra las de México, en 1985 el primer país acumuló un total aproximado de 120,095 millones de dólares, mientras que las del segundo país fueron de 21,866 millones de dólares; en el año de 1984 las ex-

CUADRO 12

CANADA: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES POR SECCION
(Millones de Dolares)

SECTOR		1 9 8 2		1 9 8 4	1 9 8 5
TOTAL	X	75 123.8	90 825.0	112 117.5	120 094.8
	M	63 006.9	73 119.9	91 450.1	103 278.1
ANIMALES VIVOS	X	292.0		521.5	467.9
	M	123.2	132.3	94.3	109.3
ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	X	9 111.3	10 161.4	10 257.5	9 263.6
	M	4 415.	4 870.2	5 811.2	5 800.2
MATERIALES SIN ELABORAR INCOMIBLES	X	13 472.3	14 357.2	17 418.4	19 337.2
	M	8 078.6	148.6	7 456.4	7 422.2
PRODUCTOS ELABORADOS INCOMIBLES	X	25 623.0	30 008.8	35 222.6	36 522.5
	M	10 977.6	13 656.2	16 876.6	19 053.9
PRODUCTOS TERMINADOS INCOMIBLES	X	26 380.6	35 145.8	46 800.5	52 223.7
	M	38 498.8	47 915.2	62 290.1	70 117.8
TRANSACCIONES Y COMERCIO	X	244.8	232.6	430.7	394.9
		913.6	980.0	534.6	646.9
AJUSTES DE LA BALANZA DE PAGOS	X	ND	577.0	466.3	1 884.9
	M	ND	-1 582.6	-2 613.1	-872.2
X - EXPORTACION			M - IMPORTACION		

FUENTE: "Summary of Canadian International Trade". Statistics Canada: International Trade Division. Trade of Canada. Catalogue 65-001, Vol. 39, No. 12. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, march 1986. pp.21.

portaciones canadienses alcanzaron 112,117 millones contra 24,196 millones de dólares de México; durante 1983 la diferencia entre las exportaciones mexicanas y canadienses conserva un sesgo similar ya que las exportaciones canadienses fueron de 90,825 millones y las mexicanas lograron 21,399 millones de dólares.

De igual modo, la magnitud de las importaciones canadienses supera en mucho a la cantidad acumulada por el mismo concepto en México. La diferencia del margen de los dos países entre sus exportaciones y sus importaciones generales, guarda en términos absolutos, una proporción promedio de ocho mil millones de dólares. Por ejemplo, en el año de 1985, las exportaciones canadienses superaron a las mexicanas por 98,228 millones de dólares y las importaciones canadienses respecto a las mexicanas fueron mayores 89,818 millones, de lo cual resulta una diferencia de 8,410 millones de dólares, lo que quiere decir que proporcionalmente, de acuerdo a su comercio internacional total, Canadá importa más que México. Este mismo parámetro en el año anterior, 1984, conservó una diferencia absoluta en las exportaciones canadienses contra las mexicanas de 87,921 millones y en cuanto a la diferencia entre las importaciones canadienses y mexicanas, fue de 80,196 millones. Esto quiere decir que el margen entre exportaciones e importaciones fue de 7,725 millones y por lo tanto, proporcionalmente, México necesitó importar menos que Canadá. Dicho de otro modo, para que se pueda entender numéricamente más fácil. Observemos que México, dentro del total generado por su co-

mercio exterior en ambas direcciones, el porcentaje que ocuparon las importaciones es del 30.1% del total durante 1985, mientras que las importaciones canadienses del total de su comercio exterior el cual abarcó el 46.3% en el mismo año, un poco menos que las exportaciones.

Esta situación conveniente para México, por poder importar un porcentaje menor al que exporta, -se puede regresar a ver el cuadro No.1 de capítulo-, data de 1982 a la fecha.

Canadá, por su parte, tradicionalmente ha conservado un comercio exterior sano, entendiendo por sano que sus exportaciones superan a las importaciones y por lo tanto generan superávit en su balanza comercial.

Los sectores de actividad económica canadienses no están divididos exactamente igual que como se clasifican en México. En Canadá se separan del siguiente modo: animales vivos; alimentos bebidas y tabaco; materiales sin elaborar no comestibles; productos elaborados no comestibles; productos terminados no comestibles y transacciones especiales y comercio.

De acuerdo a esta forma de clasificar los productos, los cuadros del capítulo de aquí en adelante serán elaborados conforme dicha manera, para poder conservar uniformidad conforme a los datos mas actualizados de los que pude disponer por medio de las fuentes canadienses.

El cuadro No. 12 tambien nos sirve como punto de referencia para conocer aquellos sectores que le son deficitarios a Ca-

nadá. Los dos sectores de actividad económica que son desfavorables para dicha nación son: en primer lugar, el sector de productos terminados, el cual individualmente ha tenido un déficit anual creciente que, por ejemplo, en 1982 fue de 12,118 millones de dólares y en 1985 rebasó los 17,895 millones. En segundo lugar, las transacciones especiales y comercio, pero aquí el saldo negativo en 1985 sólo fue de 1,252 millones.

Paradójicamente las exportaciones globales más significativas son las pertenecientes al sector de productos terminados, su problema es que aún importa más de lo que exporta. Entonces los cuatro sectores restantes son los que resultan favorables y ellos son: primero, la industria de productos elaborados no comestibles; segundo, los materiales sin elaborar no comestibles; tercero, los alimentos, bebidas y tabaco y cuarto, los animales vivos.

La concentración del comercio canadiense con EU es una circunstancia que ya mencioné varias veces, pero es un problema trascendente. Por ejemplo, en 1984 Canadá vendió todo su gas natural a EU; en el mismo año el trigo y el papel sumaron 13,200 millones, aunque cabe puntualizar que el principal cliente del trigo canadiense es desde 1984 la URSS. Igualmente, el petróleo es otro producto de exportación canadiense acaparado por su país vecino.

Las exportaciones de pescado durante 1983 fueron absorbidas en un 60% por EU, un 15% por la CEE, y un 9% por Japón, mis-

mos países de los que también importa pescado, pero en menos cantidad junto con otros proveedores de Centro y Sudamérica.

Unos de los renglones mas importantes es la exportación de granos, donde se estableció nuevo record en el período 1983-84, ya que salieron mas de 30 millones de toneladas del país, de las que el trigo por sí solo, sumó 21.7 millones de toneladas. (59) En ese tiempo, los principales compradores fueron la URSS, China, India, Egipto, Nigeria, Irán e Irak. En ese año México también compró mas de lo usual.

Hasta ahora he mencionado aquellas transacciones en las que se encuentra alguna concentración mayor de productos y los países con los que realiza ese comercio. Ahora quisiera que pasáramos a ver el cuadro 13 y 14 para conocer los principales proveedores y clientes de Canadá, respectivamente.

Dentro de los primeros 10 socios comerciales que figuran en ambos cuadros y que son por lo tanto principales consumidores y abastecedores de Canadá, aparecen: EU, Japón, Reino Unido, Alemania Occidental, Francia y Corea del Sur.

México, en 1980 figuraba como el onceavo proveedor de Canadá, para 1982 se había colocado en sexto lugar y ya desde 1983 México ocupa el quinto lugar, desplazando a Venezuela.

Como cliente de Canadá, México ocupaba en 1982 el treceavo puesto, remontándose un lugar durante 1983 y 1984, pero en 1985 no se pudo mantener y volvió al treceavo lugar. El único país latinoamericano que aparece dentro de los diez principales

CUADRO 13

PRINCIPALES PROVEEDORES DE CANADA
(Miles de Dólares)

	1 9 8 2	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
ESTADOS UNIDOS	47'865,900	54'103,300	69'311,500	74'484,586
JAPON	3'562,800	4'409,400	5'710,833	6'112,282
REINO UNIDO	1'903,900	1'809,800	2'318,583	3'302,203
ALEMANIA OCC.	1'383,900	1'576,600	2'173,581	2'720,195
MEXICO	998,300	1'709,200	1'437,696	1'330,274
TAIWAN	661,300	925,500	1'223,805	1'284,819
VENEZUELA	1'805,000	1'004,500	1'207,226	1'092,129
FRANCIA	877,000	841,000	1'219,488	1'373,793
COREA DEL SUR	584,400	791,400	1'152,369	1'606,810
ITALIA	724,800	798,400	1'116,125	1'330,550
HONG KONG	668,800	820,300	966,155	886,558
ARABIA SAUDITA	731,300	94,000	1,429	23,842

FUENTE: Elaborado en base al "Summary of External Trade"; Imports by Country. Statistics Canada. International Trade Division. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, december 1982, 1983, 1984 y 1985.

CUADRO 14

PRINCIPALES CLIENTES DE CANADA

(Miles de Dólares)

	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
ESTADOS UNIDOS	64'206,317	82'796,262	90'623,012
JAPON	4'721,745	5'628,644	5'749,473
REINO UNIDO	2'445,376	2'443,424	2'304,219
U.R.S.S.	1'760,824	2'122,285	■ 607,916
ALEMANIA OCC.	1'149,885	1'220,681	1'189,274
HOLANDA	957,148	1'063,338	928,167
COREA DEL SUR	555,403	712,656	775,368
BRASIL	596,246	774,983	663,716
BELGICA Y LUXEM.	700,126	676,592	701,641
FRANCIA	626,032	700,746	713,880
ITALIA	549,304	577,939	524,156
TAIWAN	340,991	400,560	429,627
MEXICO	369,879	350,727	391,241
VENEZUELA	231,044	247,857	307,139

FUENTE: "Summary of Canadian International Trade" Statistics Canada, International Trade Division. Trade of Canada. Catalogue 65-001, Vol.39, No. 12. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, march 1986.

clientes de Canadá es Brasil, después México en 13° lugar y a -- continuación Venezuela en 14°. De cualquier modo, estar colocado en esos niveles, indica que son países con los que sus transacciones son importantes. Brasil en cambio no aparece en el -- cuadro de los principales proveedores de Canadá mientras que Venezuela en 1985 fue el 7° abastecedor y México, ya dijimos el 5°

En el primer capítulo en lo referente a antecedentes de Canadá, comentamos la importancia de la membresía de dicho país a la Comunidad Británica. Aquí refleja que efectivamente el comercio canadiense con el Reino Unido es el 3° en importancia para Canadá, manejando niveles de importación bastante estables y de exportación crecientes. Con todo el resto de los países de la Comunidad Británica no son realmente significativos para el comercio exterior canadiense. Si se mantienen lazos cercanos entre los gobiernos y Canadá, muestra sentir cierto compromiso con aquellos países miembros subdesarrollados y hacia ellos destina la mayoría de los recursos disponibles para la ayuda financiera al tercer mundo. Pero, en términos comerciales, no creo que los nexos con el resto de los países de la Commonwealth sean un obstáculo para algún intento de México por incrementar sus exportaciones a Canadá. .

IV. 3. 1. COMERCIO EXTERIOR CANADIENSE CON MEXICO.

El acercamiento del intercambio comercial entre México y Canadá se fue gestando desde finales de los setentas y no fue hasta entonces que México se acercara a ser parte de los principales socios comerciales de Canadá.

Sin embargo, Canadá ya tenía tratos internos con otros países de centro y sudamérica estando Venezuela como un antiguo proveedor de aquella nación y Brasil como tradicional cliente. Otros países latinoamericanos realizan muy pocas transacciones comerciales en comparación a los niveles que han manejado los dos países antes mencionados, pero ese trato se ha cuidado para mantenerlo constante.

Las exportaciones canadienses a nosotros han sido desde la década pasada algo similares en cuanto a la variedad de productos que importamos, no sucediendo lo mismo con las importaciones canadienses a nuestro país.

El cuadro 15 que a continuación analizaremos, se refiere a las exportaciones de aquella nación por sector hacia nosotros, de los tres últimos años, en los cuales el comportamiento de cada rubro del área productiva canadiense ha seguido una misma trayectoria, excepto las materias primas.

La industria de productos terminados no comestibles es para Canadá, la rama más productiva de sus exportaciones a México. Lo anterior es una sorpresa si recordamos que el sector de mayor déficit para Canadá en su comercio internacional era el de pro-

CUADRO 15

EXPORTACIONES CANADIENSES A MEXICO POR SECCION

(Miles de Dolares)

SECTOR	1 9 8 3	1 9 8 4	1 9 8 5
TOTAL	369,879	349,903	391,355
Animales vivos	748	13,694	22,474
Alimentos, bebidas y tabaco	91,640	40,054	45,088
Materiales sin elaborar incombibles	18,313	70,861	52,722
Productos elaborados incombibles	80,399	100,133	130,960
Productos terminados incombibles	178,721	124,749	133,440
Transacciones especiales	57	413	6,669

FUENTE: "Exports by Countries" January-December 1985. Statistics Canada. International Trade Division. Trade of Canada. Catalogue 65-003. Vol.42, No. 4. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, march 1986. pp.19.

ductos terminados, pero en el que también contabilizó en 1985, - 52,224 millones de dólares de los cuales 133.4 millones fueron - para México.

La rama de productos elaborados no comestibles es la segunda en importancia por sus exportaciones, las cuales durante 1985 cobraron a México la suma de 131 millones. Este sector es el -- más importante en el comercio internacional canadiense, el cual le aportó en ese mismo año ingresos superiores a 36,500 millones. Tal como veremos más adelante en el cuadro 13, observaremos que importamos una variedad de productos que son insumos indispensables para la industria nacional.

El tercer sector de importancia para Canadá por sus exportaciones a México, es el de materiales sin elaborar no comestibles. Este también es el tercero en cuanto al comercio global - al exterior del país al que nos referimos cuyas exportaciones totales en 1985 fueron en millones de dólares 19,337 de los cuales 52.7 los compró México. Este sector ha sido inestable, pues en 1983 exportaron 18.3, en 1984 subieron las exportaciones a 70.8- y en 1985 descendieron a 52.7. Cuando analicemos el cuadro 16 - trataremos de encontrar la razón de estos cambios tan bruscos.

En cuarto y quinto lugar se encuentran los alimentos, bebidas y tabaco y los animales vivos respectivamente.

Estos dos sectores son los que de 1984 a 1985 consiguieron incrementar más sus exportaciones en términos porcentuales.

Aunque Canadá intenta abrir nuevos canales para sus ventas

hacia México, nosotros siempre hemos tenido políticas económicas más o menos proteccionistas y quizá si no hubiera sido así, Canadá podría haberse convertido en uno de nuestros mayores proveedores.

Hemos llegado a las exportaciones de mercancías desde Canadá hacia México, las cuales podemos hojear en el cuadro 16 con cifras de 1983 a 1985.

Como vimos el comportamiento por sectores económicos, ahora me dedicaré a resaltar los productos de mayor índice de exportación en forma de tabla. Las cifras están dadas en miles de dólares y en orden decreciente.

- 1 - 53,761.- Motores y partes para vehículos de motor.
- 2 - 35,056.- Productos perecederos, huevos y miel.
- 3 - 25,327.- Láminas y tiras de acero.
- 4 - 22,474.- Animales vivos, principalmente ganado vacuno.
- 5 - 22,131.- Material para vías de ferrocarril.
- 6 - 17,779.- Asbestos no elaborados.
- 7 - 17,134.- Semilla de colza.
- 8 - 16,940.- Pulpa de madera y pulpa similar.
- 9 - 16,057.- Goma sintética y materiales plásticos.
- 10- 15,130.- Aceites, grasas, ceras, extractos y derivados.
- 11- 13,035.- Carbón y otras sustancias bituminosas en crudo.
- 12- 7,474.- Equipo de telecomunicación.
- 13- 6,719.- Papel para periódico.

- 14- 6,673.- Fertilizants y materias fertilizantes.
- 15- 6,669.- Transacciones especiales, (asistencia técnica).
- 16- 5,538.- Otros vehiculos de motor.
- 17- 5,533.- Maquinaria de perforación, excavación y mineria.
- 18- 5,387.- Partes para aeronaves excepto motores.

De los productos seleccionados que enumeré, agrupándolos a ellos nada más por sus áreas económicas tenemos en miles de dólares que: los alimentos, bebidas y tabacos suman 35,056; - los materiales sin elaborar no comestibles sólo lo integran el papel para periódico y la pulpa de papel, alcanzando 47,948;- los productos elaborados no comestibles son los integrados por mayor número de productos y suman 108,977 y los productos terminados más importantes acumularon durante 1985: 77,693.

El total de estas 18 clasificaciones de productos compo- el 76.35% del total de las exportaciones canadienses a México, sumando estos productos 298,817 miles de dólares.

El cuadro No. 5, que muestra las importaciones globales - de 1985, lo comparece con el cuadro 16 de las exportaciones Ca- nadienses a México para encontrar los productos que necesita- mos del exterior y que Canadá pudiera proveernos.

Empezando por los productos agrícolas, México importa -- grandes cantidades de sorgo, maíz y semilla oleaginosa. pero- lo que Canadá ofrece es trigo y cebada, productos que ya les compramos aunque el trigo en poca cantidad.

CUADRO 16

EXPORTACIONES CANADIENSES A MEXICO: EMBARQUES
(Miles de Dólares)

MEXICO	ENERO	A	DICIEMBRE
	1983	1984	1985
Animales vivos	748	13,694	22,474
Carne fresca, fefrig. o cong.	476	2,771	4,596
Otras carnes y preparaciones			16
Pescado entero, fresco o cong.			275
Filetes pescado, fres. o cong.			72
Pescado en conserva	2	50	396
Pescado enlatado		247	
Productos perecederos, huevos y miel	2,104	23,150	35,056
Cebada	12,542	13,098	3,685
Trigo	76,139		
Otros cereales			343
Harina de trigo		330	
Otros cereales molidos	29		34
Preparados de cereales	1		
Frutas y preparados de frutas	21		
Vegetales y preparados veg.	16	58	18
Azucar y preps. de azúcar		8	7
Otros alimentos y mats. p/alims.	2	43	140
Otros forrajes y alimento p/ animales		299	439
Tabaco			9
Pieles y cuero sin curtir	59		
Otros productos animales crudos	94	247	411
Semilla de lino			11
Semilla de colza		27,283	17,134
Otras semillas, nueces y oleaginosas	132	8,022	222
Otros pdctos. vegs. en curdo	3		8
Textiles y fibras textiles		464	1,583
Chatarra y acero	15		5
Minerales de aluminio, concentrados y desechos	10	29	54
Cobre en minerales, conc.y des.	2,572	584	
Niquel en minerales, conc./des.	215	319	333
Metales preciosos en minerales		2,226	
Zinc en minerales, conc. y des.	2,146	1,517	
Otros metales en minerales, concentrados y desechos	16	232	1,328
Carbón y otras sustancias bituminosas en crudo		9,255	13,035
Asbestos no elaborados	13,050	18,781	17,779
Otros minerales no metálicos			

	ENERO 1983	A 1984	DICIEMBRE 1983
en bruto			
Otros desechos y chatarra			
Cueros y materiales fabri- cados de cuero	501	802	108
Madera y madera blanda	6		13
Madera y madera dura		75	115
Otros materiales fabricados de madera	2		
Fulpa de mad. y pulpa similar	8,845	17,216	16,940
Papel p/ periódico	9,583	5,784	6,719
Otro papel p/ imprimir		8	8
Cartón			318
Otro papel	139	144	503
Fibra, hilo, cordel, y cuerda	1	153	37
Telas de tejido de algodón		519	9
Otras telas de tejido fino		63	10
Otros materiales fabricados de textiles	102	370	702
Aceites, grasas, ceras, extractos y derivados	937	3,026	15,130
Elementos químicos	1,157	1,494	354
Otros químicos inorgánicos	447	270	86
Químicos orgánicos	678	891	833
Fertilizantes y materias fert.		3,597	6,673
Goma sintética y materiales plásticos	14,729	14,666	16,057
Perfiles y matrices p/plásticos	127	1,085	1,986
Otros productos químicos	177	125	913
Pdctos. de petróleo y carbón	2,207		1,770
Aleaciones del hierro	510	5	
Hierro y acero primario	169		
Funciones y forjas de acero	2,176	104	100
Barras y varillas de acero	5,186	5,464	3,455
Láminas y tiras de acero	22,239	27,633	26,327
Material p/ vías ferrocarril		2,654	22,101
Otras aleaciones de hierro y acero	126	333	90
Aluminio, incluidas aleac.	4,240	2,769	2,470
Cobre y aleaciones	173		61
Niquel y aleaciones	1,927	2,933	3,342
Metales preciosos y aleaciones			4
Otros mets. y aleac. no ferrosas	137	18	13
Prods. básicos fabricados de metal	3,061	4,387	3,570
Pdctos. básicos abrasivos	14	144	153
Pdctos. bás. de minerales no metálicos	205	469	529
Otros materiales incombibles	106	221	494
Máquinas y turbinas, usos generales	68	551	4,020
Generadores eléctricos			

	ENERO	A	DICIEMBRE
	1983	1984	1985
y motores	992	488	1,099
Otra maq. ind/ usos generales	10,604	8,334	4,146
Equipo y maquinaria para manejo de materiales	316	2,839	1,060
Maq. de perforación, excavación y minería	13,128	9,943	5,533
Maq. p/trabajar metales	2,318	9,455	2,998
Maq. p/trabajar maderas	35	282	256
Maq. y equipo p/construcción	62	64	12
Maq. y equipo p/plásticos	765	827	971
Maq. y equipo p/industrias de pulpa y papel	87	251	619
Maq. p/otras inds. especiales	851	1,879	2,540
Maq. p/ preparación de suelo, sembrado y fertilización.		39	89
Otra maq. para cosechar y recolectar		122	77
Otra maq. y equipo agrícola	41	117	490
Tractores	1	747	366
Equipo rodante p/vías urbanas y férreas	63,743	4,498	4,715
Automóviles de pasajeros y chasis	13		
Camiones, tractores y chasis	17	82	
Otros vehículos de motor		6,308	
Motores y partes p/ vehículos de motor	19,326	33,978	53,761
Navíos, barcos y partes	14,609	184	205
Motores y partes p/aeronaves	581	177	1,351
Partes para aeronaves excepto motores	1,433	2,777	5,387
Otro equipo de transporte	390	894	799
Radios, TV y fonógrafos	4		
Otro equipo de telecomunicación	4,327		7,474
Equipo de calefacción y refrigeración	22	35	33
Equipo p/cocinar alimentos	21		
Equipo eléctrico de alumbrado y de distribución	456	5,361	2,066
Equipo y partes de navegación	50		
Otro equipo de medición, de contención, de lab. v óptica	14,446	1,720	3,494
Herramientas manuales y cuchillería miscelánea	94	18	113
Maq. y equipo de oficina	11,160	6,483	4,460
Otro equipo y herramientas	156	732	683
Aparatos y accesorios p/aptos. Calzado	54	101	88
Juquetes, juegos y equipo de deporte		2	
Otros artículos domésticos		81	44
Productos médicos y farmacéuticos en dosificación	1,017	334	132
		763	703

	1983	ENERO A 1984	DICIEMBRE 1985
Artículos médicos, oftalmológicos y ortopédicos	178	220	351
Impresos	48	421	268
Artículos de fotografía	11	319	210
Armas de fuego, municiones y portrechos	102	648	124
Contenedores y envases	552	410	304
Estructuras prefabricadas para la construcción -	8	1,866	8
Otros productos terminados	563	123	1,540
Transacciones especiales	57	413	
TOTAL	369,879	349,903	391,355

FUENTE: "Exports by Countries" January - December 1985. Statistics Canada. International Trade Division, Trade of Canada Catalogue 65-003, Vol. 42, No. 4. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, march 1986.

Canadá podría ser un proveedor más importante de semillas oleaginosas, así como de lino y colza. Otros alimentos, bebidas y tabaco que compramos al exterior son: carnes, leche en polvo, huevos y otros productos perecederos, mismos que Canadá ofrece y -- compramos aunque en proporciones muy inferiores a la demanda nacional.

México importa una cantidad apreciable de sebos, bovinos y caprinos, así como alimentos para animales. Se puede decir que México importa a Canadá casi el 50% de la demanda de sebos de ganado y una cuarta parte de las importaciones de forrajes para animales. En estos dos tipos de productos Canadá ofrece un potencial superior al actual para exportar.

Dentro de los productos de la industria extractiva nuestra mayor deficiencia es por los minerales no metálicos, área en la que Canadá es rica en recursos y de hecho, actualmente importamos de ese país muy poco en comparación a nuestras necesidades y las potencialidades. Los minerales no metálicos son de los productos en que fácilmente se podrían incrementar las compras mientras continúe la demanda interna. Con todo es preciso comentar que en el año 1985 las importaciones mexicanas a aquella nación, de varios metales se suspendieron o disminuyeron drásticamente. Tal fue el caso del cobre, aluminio, níquel y zinc en minerales. En cambio las exportaciones canadienses de asbestos, se dispararon, siendo el amianto y cobre y asbesto en fibras una de las demandas fuertes del sector extractivo de México.

En la industria textil no parecen existir buenas oportunidades. En cuanto a los productos de piel y sus manufacturas, aquella nación es un proveedor de cueros y manufacturas de cuero, además que su cultivo de pieles es famoso en el mundo.

Las maderas finas o de corte especial, México las compra del exterior y no lo hace en muebles u otro tipo de manufacturas de la madera. Canadá tiene un potencial casi inagotable en este sector, del cual ya le compramos madera dura y blanca.

México requiere de grandes cantidades de papel y cartón y pasta para fabricar papel; Canadá también es un proveedor nato en este sector y obviamente le compramos bastante en esta área. Para México es uno de los productos que más le importamos a Canadá sin embargo las necesidades de nuestro mercado interno son aun superiores.

La petroquímica es una rama de la industria muy desarrollada por Canadá y aunque en el cuadro 16 no vengán importaciones más que en una clasificación que dice productos derivados del petróleo y carbón, sabemos que México le podría comprar muchos productos de este sector mientras desarrollamos esa rama de la industria nacional que tanta falta nos hace. Este comentario va por los derivados del petróleo y de la petroquímica.

En cuanto a productos químicos México es un gran demandador de la rama importando en especial grandes cantidades de abonos para la agricultura. Un producto equivalente es el que nos ofrece Canadá con fertilizantes y materias fertilizantes, de las cuales

en 1985 importamos más de seis millones de dólares. Aparentemente, Canadá no tiene una oferta diversa e interesante dentro de la química.

El sector de productos de plástico y caucho es una rama en la que Canadá puede ofrecernos toda la gama de este tipo de productos y aumentar nuestras compras a dicho país.

La minerometalurgia para México es un área menos demandada comparada con el resto de las ramas de la industria manufacturera. Aún así, México importa aluminio en todas sus formas y matas de cobre en bruto. Canadá nos provee más acero que aluminio.

En cuanto a maquinaria y equipo, Canadá nos ofrece una gama muy amplia de productos, ver el cuadro 16, los cuales son necesarios para México casi en su totalidad. Por ejemplo Canadá nos ofrece todo tipo de tractores agrícolas y otro tipo de maquinaria agrícola; maquinaria para trabajar metales, maquinaria para trabajar maderas, para trabajar plásticos; todo tipo de material para ferrocarriles; productos farmacéuticos; equipo de medición y equipo médico; estructuras prefabricadas para la construcción; equipo eléctrico y de alumbrado; equipo de fotografía; máquinas para molinería y para procesar alimentos; turbinas; generadores eléctricos; máquinas de oficina, principalmente.

Hacer un estudio exhaustivo de cada producto es un trabajo que tomaría cinco volúmenes iguales a esta tesis y se necesi

taría considerar tantas variables que la información tendría que ser procesada por medio de un programa especializado de -- computación para lograr hacer el estudio de forma más rápida y confiable.

Por lo pronto hemos llegado a conocer las alternativas - que pudiera elegir en un momento dado México, para sustituir - importaciones inconvenientes por compras a Canadá, si es que - los precios y condiciones de dichos productos son competitivos en el mercado mundial. Para pasar a las importaciones cana--- dienses provenientes de México, tenemos el cuadro 17 con las - estadísticas de 1983, 1984 y 1985 clasificadas por sector eco- nómico.

Antes de pasar a las importaciones en particular, quiero aprovechar que ya tenemos los datos completos de importaciones y exportaciones canadienses con México para estudiar el balan- ce que se obtiene al comparar sector por sector.

La primera clasificación por orden de aparición es en miles de dólares, la de animales vivos, área en la que Canadá, en el año 1985 nos exportó 22,474 mientras que sólo nos importó 68 - mil dólares. Por lo tanto el saldo final es positivo para Ca- nadá por 22,406.

El siguiente factor es el de alimentos, bebidas y tabaco. Las exportaciones canadienses en 1985 fueron en miles de dóla- res, de 45,088 a cambio de 94,306 de importaciones en ese mis- mo período. El saldo resulta favorable para México por 49,218.

Las materias primas sin elaborar no comestibles es el rubro más favorable para México, ya que en 1985 México exportó a Canadá 492,387 mil dólares y las importaciones mexicanas fueron por 52,722 mil dólares. Por lo tanto la diferencia es de 439,665 mil dólares, ingresos para México ganados a través del petróleo.

En los productos elaborados no comestibles, las exportaciones canadienses llegaron en 1985 en miles de dólares a 130,960 en tanto que sus importaciones fueron de 47,387. Es decir que el saldo final es favorable para Canadá por 83,573

La quinta clasificación correspondiente a los productos terminados no comestibles es, como ya lo comentamos, favorable para México desde 1984. Las ventas canadienses a México de este grupo de industrias alcanzó en miles de dólares en 1985 los 133,440 no tanto lo que las importaciones canadiense sumaron: 693,938 de modo que resulta un saldo favorable para México de 560,498. Esta es un área reciente de superávit para México que es todavía más importante que el generado por la industria extractiva.

finalmente, las transacciones y comercio, el sector menos activo del comercio como es costumbre. Canadá exporto a México dentro de esta clasificación, hasta diciembre de 1985 la cantidad de 6,669 mil dólares, comprándonos a cambio 2,216 mil dólares quedando una diferencia positiva para Canadá de 4,053 mil dólares en ese mismo período.

-

En resumen, los sectores favorables para México según la clasificación canadiense son: alimentos, bebidas y tabaco; materias sin elaborar no comestibles; y productos terminados no comestibles. Los sectores de superávit para Canadá son: animales vivos, productos elaborados no comestibles, y, transacciones especiales y comercio.

Volviendo al cuadro que continúa, el diecisiete, veremos el orden de importancia que tiene cada área de actividad económica para Canadá. Nuevamente, el sector de mayor actividad, pero ahora respecto a las importaciones, es el de la industria de productos terminados que supera por mucho al resto de los grupos de actividad productiva.

En segundo lugar se encuentra el sector de materiales sin elaborar, dado que ahora los productos terminados lo han desplazado de su anterior lugar de líder. La diferencia absoluta entre este sector y el predecesor es mayor a 201.5 millones de dólares.

El siguiente sector es el de alimentos, bebidas y tabaco aunque en comparación a los dos sectores anteriores, su participación es mínima, pues con sólo 94 millones de dólares se coloca en tercer lugar.

El cuarto lugar lo ocupa la industria de productos elaborados con 47 millones. El quinto las transacciones especiales con 2.6 millones y el sexto los animales vivos con tan sólo 68,000 dólares.

CUADRO 17

**IMPORTACIONES CANADIENSES PROVENIENTES
DE MEXICO POR SECCION.**

(Miles de Dólares)

SECTOR	1983	1984	1985
Animales vivos.	26		68
Alimentos, bebida y tabaco.	80,488	81,119	94,306
Materiales sin elaborar inco- mibles.	672,343	596,703	492,387
Productos elaborados incomibles.	27,994	46,271	47,387
Productos terminados incomibles.	307,112	712,185	693,938
Transacciones especiales.	1,484	1,477	2,616
Total	1,089,448	1,437,789	1,330,702

FUENTE: "Imports by Countries" January - December 1985.
Statistics Canada. International Trade Division. Trade of Canada.
Catalogue 65-006, Vol. 42, No. 4. Minister of Supply and Services
Canada. Ottawa march, 1986.

Las mercancías mexicanas mas importadas por Canadá las extraj e del cuadro 18 que engloba a todas las mercancías importa-das pero agrupadas en pequeñas clasificaciones de industrias.

Los 18 productos que los canadienses importaron en mayor cantidad durante 1985 son los que expongo a continuación . Las cifras están dadas en miles de dólares y los productos están escritos en orden decreciente y no respecto a ninguna otra forma -de clasificación por tipo de producto.

	- 471, 165. -Petróleo crudo.
2-	298, 077. - Motores para venículos.
	192,371.- Partes para vehiculos excepto motores.
4 -	71,025.- Equipo de telecomunicación y similares.
5 -	27,841.- Café.
6 -	27,837.- Televisores, radios y fonógrafos.
7 -	17,340.- Otros vegetales frescos.
8 -	16,057.- Tomates frescos.
9 -	15,394.- Minerales no metalicos en crudo.
10-	12,656.- Equipo y herramientas misceláneas.
11-	11,448.- Computadoras electronicas.
12-	11,159.- Combustóleo.
13-	8,702.- Bebidas alcoholicas destiladas.
14-	8,489.- Otras frutas frescas y bayas.
15-	7,929.- Productos químicos orgánicos.
16-	7,772.- Fibra hecha a mano en madeja de hilo.
17-	6,891.- Juegos, juguetes y vehiculos para niños.
18-	6,658.- Pescado y animales marinos.

Tomando en cuenta los productos escogidos aquí arriba única mente, veremos cual es su concentración por sectores. Todas las cifras serán en miles de dólares

Los alimentos, bebidas y tabaco juntaron \$5,086 los mate-

riales sin elaborar no comestibles suman 486,559, gracias a la participación de oro negro; los productos elaborados no comestibles componen el sector de menor importancia alcanzado únicamente los 26,860, y finalmente los productos terminados vuelven a ser el sector más valioso por la participación de la industria automotriz, superando los 620,307, cantidad que corresponde por sí misma al 46.6% del total de las importaciones canadienses.

Estos 18 productos juntos consiguen un total muy elevado de 1 millón 218 mil 812, monto equivalente al 91.6% del total de las importaciones.

A continuación procederé a hacer una comparación similar a la realizada respecto a las exportaciones canadienses pero a hora observaremos las alternativas de México para intentar introducir más cantidad y variación de productos mexicanos en Canadá. La información la obtendré del cuadro No. 4 referente a las exportaciones globales de México de su comercio internacional y del cuadro 18.

En el sector agrícola, México tiene una oferta amplia de productos, los cuales ya participan en las importaciones canadienses; los productos que tradicionalmente exportamos son: café, legumbres y hortalizas frescas, algodón, frutas frescas melón y sandía, jitomate, del cual exportamos muy poco a Canadá; tabaco, cocoa la hemos dejado de exportar a dicho país desde 1984 y nos importaban una cantidad suficiente para reconside--

CUADRO 18

IMPORTACIONES CANADIENSES PROVENIENTES DE MEXICO

(Miles de Dólares)

SECTOR

	ENERO 1983	A	DICIEMBRE 1984	1985
Animales vivos				
Pescado y animales marinos	26		34	69
Productos percederos, huevos y miel	8,081		2,362	6,658
Otros cereales y preparados				
Plátanos frescos	2		47	
Uvas frescas	7			
Naranjas, mandarinas y tanjer- inas frescas	465		242	
Otras frutas frescas y bayas	1,064		717	642
Frutas secas o deshidratadas	530		187	445
Jugo de naranja y concentrado			7,105	8,489
Otros jugos de fruta y conc.			59	9
Frutas y prods. enlatados	3,711		1,624	565
Otras frutas y preps.	432		244	155
Nueces, excepto oleaginosas	53		4	3
Tomates frescos	4,695		3,503	2,575
Otros vegetales frescos	31		74	3
Otros vegetales v preparados	12,668		11,775	16,056
Azúcar refinada, jarabes	15,244		15,678	17,340
Prep. de azúcar y confitería	2,552		2,883	3,536
Cocoa y chocolate				4
Café	159		103	165
Té	490			
Otros alimentos y materiales para alimentos	14,700		25,606	27,841
Bebidas alcohólicas destiladas	4			4
Otras bebidas	122		145	71
Tabaco	6,466		8,154	8,702
	109		246	250
	130		59	46
Pieles sin curtir				
Otros prod. animales en crudo	22			
Otras semillas, huesos de frutas			58	28
Otros prods. vegetales en crudo	5		13	1
Aigodón	1,266		916	1,221
Fibras hechas a mano	834			414
Otros metales en menas	7,755		6,455	3,611
Carbón	650		157	2
	104		8	452
				11
Petróleo crudo	645,338		572,363	471,160
Abrasivos naturales	6			12
Otros minerales no metálicos en crudo	16,374		16,154	15,094

	ENERO 1983	A 1984	DICIEMBRE 1985
Otros materiales de desecho			47
Cueros y materiales fab. de cuero	97	41	56
Productos elab. de caucho		1	4
Madera		5	7
Chapado de madera	3	2	
Contrachapado y tableros de madera	18	20	
Otros prods. fab. de madera	288	317	195
Papel y cartón		19	467
Algodón en madeja y en hilo	45	45	20
Fibra hecna a mano en madeja y en hilo	7,804	8,906	7,772
Otros hilos y madejas	376	180	203
Cordel, trencilla y cuerda	3,927	4,650	3,329
Lana en tejido fino			45
Telas de tej. fino. algodón	50		
Telas de tej. fino, mezcla de fibras		51	20
Otras telas de tej. fino	6	■	19
Otros mat. textiles fab.	38	388	76
Aceites vegetales, grasas, excepto aceite esencial			10
Otros aceites, grasas, ceras, extractos y derivados	202	104	107
Prods. químicos inorgánicos	310	719	384
Químicos orgánicos	6,088	4,411	7,929
Caucho sintético y recuperado		23	86
Mats. plásticos no perfilados	296	1,571	3,568
Felículas de plástico y láminas	62	144	40
Otros perf. bás. de plástico	5	6	7
Otros prods. químicos	439	667	613
Combustóleo		7,730	11,159
Barras y varillas de acero	1,459	5,243	1,057
Laminas y hojas de acero		197	112
Conductos y tuberías de hierro y acero	81	593	230
Alambre y cuerda de hierro	18	382	139
Aleaciones de hierro/acero	2,413	1,521	1,403
Aluminio, incluyendo aleac.	201	1	103
Cobre y aleaciones	346		179
Metales preciosos/aleaciones	1,016	4,974	4,216
Otros metales no ferrosos y sus aleaciones	400	749	1,474
Tuercas, arandelas/tornillos	17	20	7
Otras herramientas básicas	76	169	265
Válvulas	115	120	252
Conductos ajustables	3		
Otros prods. bás. fab. metal	20	64	84
Ladrillos y azulejos de barro			

	ENERO 1983	A 1984	DICIEMBRE 1985
y yeso	613	627	490
Láminas y platos de vidrio		33	10
Otros prods. bás. de vidrio	50	58	56
Productos abrasivos básicos		12	
Piedras y gemas nat. y sint.	104	34	
Otros prods. básicos de minerales no metálicos	269	399	31
Otros materiales fabricados incomibles	736	1,070	1,104
Máquinas y turbinas, die- sel, usos generales	32		
Otros máq. y turb. usos/gen.	106	248	127
Generadores eléct., motores	706	1,063	788
Rodamientos	28	118	
Compresoras, bombas y succio- nadoras		76	12
Bombas, excepto de petróleo	3	21	
Maquinaria empacadora	4	52	52
Otra maquinaria industrial para usos generales	5	30	18
Bandas transportadoras	1	6	
Elevadores y escaleras rodantes	7	7	285
Tractores, camionetas, trailers industriales y apiladoras	106	230	149
Maquinaria de montacarga	35	46	
Otro equipo y mat. portátil	26		
Perforadoras y barrenas	234	35	242
Máq. p/petróleo y gas	5		49
Maq. p/trabajar metales			4
Aparatos soldadores y equipo	9	5	17
Otra maq. p/ trabajar metales	103	776	209
Maq. p/indus. papel y pulpa		40	42
Prensas, impresoras y equipo	16	32	
Maq. hiladora y tejedora	15	27	5
Otra maq. de la ind. textil	170	153	128
Maq. de alimentos, bebidas y tabaco		16	192
Maq. p/plástico e ind. química			
Otra maq. para industrias	436	196	273
Maq. de labrado y sembrado			105
Otra maq. agrícola	16	16	4
Maq. p/vías férreas	7		
Autos de pasajeros y chasis	16	8	611
Camiones, tractores y chasis	63		151
Otros vehículos de motor	■	7	19
Motores para vehículos	90,381	411,649	298,077
Partes p/motores de vehículos	25,969	47,334	42,798
Partes p/vehículos, excepto motores	75,311	105,211	192,371
Motores p/navíos y partes	972	1,649	1,438
Navíos, barcos y partes,			

	ENERO 1983	A 1984	DICIEMBRE 1985
excepto motores	40	36	37
Motores de aeronaves y partes	11	405	491
Partes de aeronaves.	22	134	182
Otro equipo de transporte	114	364	273
Teléfonos y equipo de telégrafos	366	608	213
Radios, T.V. y fonógrafos	10,324	4,642	27,837
Tubos eléctricos y semiconductos	1,443	3,550	3,085
Otro equipo de telecomunicación y similares	62,871	72,365	71,025
Equipo de aire acondicionado y refrigeración	244	715	997
Equipo eléctrico de alum- brado y lámparas portátiles	1,982	2,486	2,308
Interruptores y equipo de protección	127	143	101
Equipo de control industrial	347	232	
Otro equipo de distribución eléctrica	1,155	1,966	1,499
Eq. eléctrico auxiliar para motores	72	137	964
Inst. de medición eléctrica	38	84	213
Misc. de medición e instrum- mentos de control	62	201	402
Equipo médico y similares	4	7	
Equipo para navegación	23	1	
Otro equipo de medida, de laboratorio, etc.	43	20	69
Equipo sanitario	11	15	1
Equipo de servicio industrial	248		
Mobiliario y muebles d/serv.	261	681	264
Herramientas y cuchillería	48	167	334
Computadoras electrónicas	5,055	13,839	11,448
Otras máq. y equipo/oficina	435	368	280
Eq. y herramientas misc.	7,191	12,931	12,658
Vestido excepto el tejido	193	1,010	153
Vestido tejido	74	58	31
Otros atavíos y accesorios	381	294	289
Calzado	1,737	1,291	1,975
Relojes de pulso, de adorno, joyería y platería	204	199	208
Eq. de deporte y recreación	31	106	177
Juegos, juguetes y vehículos para niños	2,984	4,779	6,891
Artículos domésticos	156	174	855
Utensilios de cocina/cubtería	1,011	651	349
Otros artículos personales y domésticos	4,286	4,034	4,411
Productos médicos y farma- céuticos dosificados	65	34	105
Artículos médicos, oftalmó-			

	ENERO 1983	A 1984	DICIEMBRE 1985
logos y ortopédicos	642		
Libros y folletos	5	1	
Otros materiales impresos	69	48	
Otros arts. de ofic./papelería	788	556	
Negativós y películas fo- tográficas sin revelar	278	6,035	1,463
Otros arts. de fotografía	202	155	629
Recipientes y cierres	1,040	1,057	311
Otros productos terminados incomibles	1,653	1,800	1,079
Otras transacciones espe- ciales y comercio	1,484	1,477	
TOTAL	1,089,448	1,437,789	1,330,702

FUENTE: "Imports by Countries" January-December 1985.
 Statistics Canada. International Trade Division. Trade of Canada.
 Catalogue 65-003, Vol. 42, No.4. Minister of Supply and Services
 Canada. Ottawa, march 1986. pp.246-250.

rar; buena cantidad de bebidas alcohólicas, sobre todo tequila ron y después cerveza. Como vemos, no ofrecemos alimentos preparados, nuestro muestrario, por así llamarlo es de alimentos-frescos mayoritariamente. Los pocos alimentos elaborados como el camarón congelado, legumbres y frutas preparadas o en conserva, frutas congeladas, manteca de cacao, jugo de naranja y toronja, otros mariscos congelados y las bebidas alcohólicas - que ya se mencionaron. Dentro de la caza y pesca, todavía en la clasificación canadiense de alimentos, exportamos gran cantidad de pescado y mariscos frescos y menor cantidad de camarón fresco o refrigerado. Canadá es un comprador importante - de nuestros productos del mar, pero aún podríamos explotar ese mercado mucho más.

En la industria extractiva coinciden mucho los productos - que ambos países pueden ofrecer. Canadá y México son productores de petróleo y Canadá también exporta grandes cantidades de crudo a EU, los dos países tienen gas natural, zinc, cobre, espatofluor y yeso. El otro producto que Canadá requiere es la sal común que actualmente nos compra, y depende de nuestra capacidad para producirla pues las necesidades de sal de Canadá - son inmensas.

Ahora entremos a las manufacturas, en las que se observa - que Canadá nos ha importado productos de la industria textil últimamente debido a que en esa rama hacen muchas compras al

exterior. Pienso que en la rama textil México podría ofrecer muchos tipos de productos, además, por supuesto, de los hilados de henequén que nos demanda, e incrementar mucho más nuestras ventas. Aquí el obstáculo es competir contra Hong Kong y Taiwan.

Otro producto que Canadá importa en grandes cantidades es el calzado y México tiene mucho que ofrecer.

En cuanto a las maderas y sus manufacturas, este es un producto que Canadá tiene de sobra, con todo, nos importan sólo algunos.

Las exportaciones de la industria editorial tienen mucho éxito en los países hispanoparlantes, pero a Canadá le compramos papel y la materia prima para hacerlo y aunque en 1984 y 1985 nos compraron cartón, no creo que sea un área donde debemos empeñarnos en vender a los canadienses.

Lo mismo sucede con los productos derivados del petróleo y de la petroquímica. El combustible lo exportamos desde 1984 y Canadá lo consume en gran cantidad.

Los productos de plástico y caucho se producen en ambos países, sin embargo, Canadá importa perfiles básicos de plástico, materiales plásticos no perfilados y sobre todo, caucho sintético y recuperado; de modo que éste es un rubro en el que podría ser interesante averiguar sus necesidades de consumo pues contamos con la potencialidad para aumentar nuestras exportaciones en este ramo. Las manufacturas de minerales no

metálicos son típicamente exportadoras en México y son un tipo de producto que Canadá requiere. A su vez Canadá nos importa láminas y platos de vidrio, otros productos de vidrio, ladrillos y azulejos de barro, muebles para baño, que figuran en el cuadro 18, pero México podría abrirse mayor mercado en Canadá con otros artículos de vidrio y cristal además de los que ya exporta.

En cuanto a la siderurgia, adquieren diversos productos de hierro y acero; los tubos y cañerías serían un buen producto para introducir a Canadá.

El resto de maquinaria y equipo que Canadá nos ha venido importando se trata a veces del mismo tipo de productos que Canadá nos exporta. Tal es el caso de máquinas y turbinas, pero las mexicanas son de diesel; generadores eléctricos; para trabajar metales, maquinaria de plástico e industria química, para vías férreas y aparatos agrícolas. No obstante, el intercambio de estos productos se realizan en ambas direcciones por lo que es de suponer que no se trata de los mismos productos exactamente. Debe tratarse entonces, dado que existen compradores en Canadá, de promover todo tipo de mercancía. Sobre todo si además son productos que no nos exporta Canadá, y como ejemplo tenemos: compresoras, bombas y succionadores excepto de petróleo, rodamientos, bandas transportadoras, elevadores y escaleras rodantes; maquinaria de montacarga hiladora y tejedora; aparatos soldadores; motores pa

ra vehículos; otras partes partes para vehículos; partes de -
aeronaves; equipo de aire acondicionados y refrigeración; tu-
bos eléctricos y semiconductores; interruptores; instrumentos
de medición y control; joyería y platería; utensilios de cocu-
na, productos médicos y farmacéuticos; material fotográfico -
sin revelar, etc.

Anteriormente yo creía que las relaciones comerciales Mé-
xico-Canadá eran muy endebles pues estaban apoyadas básicamen-
te en el intercambio del hidrocarburo; ahora, despues de cono-
cer lagran variedad de productos que se intercambian y sobre-
todo, a partir del repunte de las exportaciones mexicanas a -
Canadá de automóviles, motores y partes o piezas, el panorama
del comercio bilateral entre estos dos países ya es más fir-
me. Realmente la vulnerabilidad que llegué a suponer era pen-
sando en losvaivenes que está dando el mercado petrolero y el
riesgo de México de una suspensión de compras por parte de Ca-
nadá del mismo. Las cada vez más drástica caída del precio -
del hidrocarburo hace menos probable que Canadá piense en de-
jar de importarlo, pues sus costos de producción son altos.

Pasando a otro punto, el sistema arancelario candiense es
tá regulado por la división de aduanas llamado "Customs and Ex-
cise Division" y la ley que regula las tarifas aduanales es
la "Canadian Customs Act"

En Canadá las importaciones suelen estar liberadas a ex--
cepción de un número limitado de productos, como por ejemplo,

el café cuya importación está sujeta a una licencia previa-- del Departamento de Comercio; los cereales, cuya importación requiere licencia del Canadian Wheat Board; los quesos que - no pueden exceder 45 millones de libras en un año; el calza- do tiene una cuota anual de 34 millones de pares; los bovi-- nos y textiles están sujetos a cuota y, las bebidas alcohó- licas, están reservadas a monopolios de los gobiernos provin- ciales. (60)

En el caso de tratamiento de muestrarios es diferente la regulación, la cual es muy similar a la que se aplica en Mé- xico. El producto puede entrar a Canadá si es con propósi-- tos de promoción y puede permanecer libremente durante doce - meses, al terminar el plazo debe de salir del país. Mien--- tras se hace la importación temporal, es necesario depositar una fianza que asegure que el producto no permanecerá más -- del tiempo permitido; la fianza es reembolsable en el momen- to que el muestrario sale del país.

Es muy común que se realicen este tipo de importaciones- temporales durante las ferias o exposiciones internacionales a las cuales Canadá es muy afecto.

Las ferias internacionales de Canadá en las que México - ha participado son: las ferias llamadas "Gift Show" celebra- das anualmente en la ciudad de Toronto, a las cuales México- ha acudido en cuatro ocasiones, de 1973 a 1976, para exponer artículos de joyería de plata, artículos de ónix, confeccio-

nes de lana, cerámica, muebles de hierro forjado, losetas de marmol y ónix, cuadros de plumas de ave, vidrio soplado, barro, latón, cobre, madera tallada, cinturones de piel, álbumes fotográficos, pinturas de óleo sobre terciopelo y textiles de algodón. Aún cuando estas ferias se siguen celebrando hasta la fecha, hace 10 años que no ha vuelto a participar.

Otra de las ferias canadienses en que México ha participado fué el llamado "Super Salón de la Alimentación" de Montreal, a las cuales se han llevado alimentos diversos y bebidas en dos ocasiones, 1983 y 1985.

De mayo a octubre de 1986 se celebró la EXPO 86 en la ciudad de Vancouver, el tema de la feria fue sobre comunicaciones y transportes y México estuvo presente.

Normalmente no utilizamos el recurso de las ferias o exposiciones para promover productos, lo cual puede ser por varias razones; ya sea porque las ventas no compensan los gastos, porque ha faltado información y propaganda para que se anotén por su cuenta las empresas, o quizá, porque no se le ha dado prioridad a las ferias de Canadá pero si a otras.

IV. 4. POSIBILIDAD DE INCREMENTAR EL COMERCIO MUTUO

Para plantearnos la posibilidad de incrementar el Comercio bilateral entre los dos países en cuestión, es conveniente tener conocimiento de los regímenes de exportación e importación de cada país. Dos hojas antes hemos mencionado las limitaciones de algunos productos que Canadá tiene sujetos a cuo-

ta, pero todavía faltaría conocer otro tipo de restricciones para otra gama de productos. (61)

Los productos alimenticios tienen unas medidas sanitarias muy severas y si se encuentra que algún producto no reunió todas las condiciones de salubridad, es destruido inmediatamente.

Los productos eléctricos deben ser aprobados por la Canadian Standards Association y queda prohibido anunciar comercialmente o vender productos que no fueron aprobados por dicha asociación.

Los productos de peso y medición incluyen todas las balanzas o medidores de cualquier naturaleza, los cuales deben ser aprobadas por el Departamento de Asuntos de Consumo en Ottawa.

Los productos manufacturados en general, deben cumplir con ciertos requerimientos básicos, los cuales son fijados por el Standards Council of Canada.

Para exportar mariscos, pescados y similares, estos deberán ir empacados tal como lo aprueba el Departamento de Pesca y Servicios Marinos de Canadá.

Los productos considerados como peligrosos, siempre que no estén prohibidos, deberán ir empacados especificando muy claramente su riesgo.

Como podemos observar, tanto Canadá como México adoptan medidas de algún modo proteccionistas hacia su industria na-

cional, a base delimitar las importaciones en la medida de lo posible.

En México, "Las restricciones al comercio exterior son de especies diversas, entre ellas podemos citar las siguientes :-los aranceles, las cuotas, subsidios a las exportaciones (los cuales se han sustituido por est ímulos fiscales), obtención - de licencias de importación, racionamiento de div isas extran-geras, complicación en la reglamentación de aranceles, fletes elevados, tarifas de servicios portuarios, contratación de a-gentes aduanales, requisitos sanitarios, etc."(62)

Durante 1981 y 1982, las importaciones en México estuv ie-ron muy reducidas, dado que el gobierno hizo una clasifica - - - ción de los productos que consideró indispensables y todos -- los demás prohibi dos. Ahora, en 1986, estamos en una crisis -económica mucho peor que la de 1982 y ya no se podrá recurrir a cerrar las fronteras puesto que estamos a unos meses de in-gresar al Acuerdo General de Aranceles y Comerci o, el cual se rige bajo la ley de libre comercio. En mi opinión, la perte-nencia de México al GATT va a ser favorable a mediano plazo y podremos intensificar nuestro comercio exterior, y Canadá es una de las opciones más probables y cómodas. Probable, por -la gama de productos que se pueden ofrecer mutuamente y por -realizar sus transacciones dentro de los lineamientos del GATT. Cómodas, por la cercanía geográfica y la facilidad

de transporte que ello representa y por lo mismo, menores costos por concepto de fletes y seguros.

El comercio entre México y Canadá se enfrenta a un problema fundamental: la triangulación. Las razones que explican la existencia de dicho problema son entre otras: el que los medios de transporte directo entre ambos países son insuficientes y el intermediarismo en el transporte encarece la mercancía; el correo mexicano no se distingue por su eficacia y en ocasiones es un obstáculo para la agilización del comercio; la costumbre hace que los peritos canadienses prefieran los certificados de salubridad o normas de calidad emitidos por las autoridades norteamericanas. Al respecto se le ha solicitado a Canadá en alguna de las reuniones interparlamentarias y de comisión de comercio, que modifique esta conducta a cambio de que México adquiere el compromiso de adecuarse a las normas de calidad y de salubridad canadiense; y última, el desconocimiento de los productores de productos mexicanos del tipo de mercado canadiense, siendo más fácil acudir a los brokers norteamericanos para que acomoden nuestra mercancía.

Las mercancías que presentan mayor índice de triangulación son el camarón y varios productos agrícolas como la fresa, melón, tomate, algodón, pepino, chile, café, piña, naranja, toronja y mandarina.

El tráfico típico de mercancías entre México y Canadá se hace por carreteras. Esto ocasiona que al llegar las mercan-

cías a la frontera con Estados Unidos, éstas se tienen que cotizar en dólares y se suele traspasar la mercancía al intermediario. Por otra parte, entre Canadá y Estados Unidos existen licencias recíprocas por las que los camiones pueden pasar libremente las fronteras y llegar al lugar de destino de la mercancía. El transporte mexicano no tiene esas facilidades, lo cual es lógico desde que México y Canadá no están comunicados por tierra en ningún punto y tienen que atravesar los EU forzosamente siempre que se utilice dicho transporte.

Sería muy conveniente poder utilizar más el transporte — ferroviario pero no existen suficientes caminos férreos para comunicarnos siquiera por toda la República.

El transporte marítimo es bastante costoso dependiendo -- además del trayecto que recorre la mercancía hasta llegar al puerto de destino. Además sólo hay una empresa mexicana con servicio a Canadá se llama "Transportación Marítima Mexicana" y se especializa en llevar petróleo crudo y derivados, espas-- tofluor, sal, ácido sulfúrico, melazas, cordelería y otros.

El servicio de carga aérea es el más costoso pero el más-rápido.

En mayo de 1984, cuando se reunieron el Presidente de México y el Primer Ministro de Canadá, el tema de la triangulación fue uno de los puntos de su agenda. Ambos reconocieron la necesidad de tomar medidas de forma que el comercio no se viera afectado pero que fueran atenuando la triangulación.

En esa misma gira del Presidente mexicano, el gobierno ca
nadiense hizo notar que la doble tributación es un freno para
el comercio de ambos países. Ambos gobiernos quedaron en estu
diar la posibilidad de establecer un convenio para evitar di-
cha doble tributación fiscal. México hasta la fecha no ha --
firmado ningún acuerdo de doble imposición con ningún país --
del mundo.

Efectivamente, si se lograra eliminar o igualar los aran-
celes de los dos países, sería un gran paso para la agiliza--
ción del comercio bilateral. En el caso de las exportaciones
de hortalizas mexicanas hacia Canadá, éstas tienen que pagar--
al salir de México un arancel y al entrar a Canadá otro, en es
tos casos se podrían igualar los aranceles. (63)

En realidad, las reuniones de alto nivel de carácter polí
tico han sido de gran ayuda para el acercamiento comercial, -
pues en dichas ocasiones, los representantes de los dos paí--
ses han llevado propuestas expresas en materia de comercio o--
la disposición de atacar los problemas que obstruyen el comer
cio.

En septiembre de 1984 el director general del IMCE, Lic.-
Manuel Armendariz Echegaray, manifestó su opinión personal de
que todo parecía positivo para incrementar el volúmen y los -
tipos de productos comerciados con Canadá. (64)

Posteriormente, en agosto de ese mismo año, el Lic. Armen
dariz comentó que México y Canadá habían identificado' tres --

proyectos en materia agropecuaria sin intermediación de EU.

Es importante que México logre seguir incrementando las exportaciones hacia ese país, ya que la política de energéticos canadienses, comentada en el primer capítulo, preveía disminuir la demanda al exterior de petróleo. Ya comenté que los actuales niveles de precio del hidrocarburo hacen muy improbable que Canadá se dirija todavía en esa dirección, con todo siempre es más sano no depender tanto de uno o dos productos en el comercio exterior y esa debe ser la meta de nuestro comercio, diversificar socios y productos.

Un ejemplo de que Canadá recibe trato prioritario es que cuando salió el sistema de ventanilla única para la exportación, el punto nueve sobre regímenes comerciales dice así: "Informar, orientar y brindar apoyo para el más amplio aprovechamiento de los esquemas de preferencias arancelarias existentes (Austria, Australia, Canadá, Comunidad Económica Europea, Estados Unidos, Finlandia, Japón, Noruega, Nueva Zelanda Suecia y Suiza)." (65)

IV. 4. 1. PRODUCTOS MEXICANOS SUSCEPTIBLES DE EXPORTAR A CANADA.

El IMCE elaboró un estudio en el que se identificaron una serie de productos que reúnen ciertas características tales como: mayor competitividad en el mercado mundial, producción en volumen suficiente para una oferta exportable general, relativo dinamismo de la exportación y tasas de crecimiento sos

tenidas durante un período significativo.

El estudio tenía que clasificar aquellos productos que -- fueran susceptibles de ser exportados a Canadá. Inicialmente se identificaron 49 productos cuya importancia en la exportación se mantenía desde 1976, de acuerdo al porcentaje que abarcaran dentro de la actividad industrial prioritaria a la que cada uno de ellos pertenece. Posteriormente se añadieron otros productos que, conforme a las prioridades del Plan Nacional de Desarrollo Industrial, se consideraron relevantes. Tal es el caso de algunos productos petroquímicos, de bienes de capital y de la industria automotriz.

Además de los criterios anteriores, se consideró que hubieran participado en el mercado canadiense en un porcentaje cercano al diez por ciento y a los productos con penetración menor pero con posibilidades de aumentar sus ventas a aquel mercado.

El estudio fue hecho hace 4 años y probablemente no han-- cambiado demasiado las circunstancias para que las mercancías no puedan ser productos que México ofrezca y que Canadá necesite. Al ser un estudio elaborado por el IMCE, es de utilidad por la confiabilidad que da respecto a que dichos productos, que en su mayoría ya se exportan, pueden ser aún explotados de forma intensiva.

Canadá es un mercado que ofrece grandes potenciales a todo el mercado mundial, ya que el consumo per cápita es alto.

Como ejemplo, tenemos que los canadienses tienen un mayor índice de consumo de vegetales por habitante que los EU; no obstante, el número de compradores mayoristas canadienses que efectúan operaciones con México prácticamente no ha aumentado. Lo que tampoco puedo asegurar es que la oferta de proveedores mexicanos haya crecido.

En resumen, quiero decir, que la potencialidad de Canadá para ser un mayor consumidor de nuestros productos es real. Lo que falta es que México emprenda un camino más agresivo hacia el mercado canadiense. Mientras tanto, pienso que también es conveniente para nuestro país que permita entrar inversiones de capital extranjero, y el canadiense es muy fructuoso porque suele invertir en industrias que no desafían a la industria nacional ni se dedican exclusivamente a la maquila para regresar el producto terminado a su país.

La posibilidad de que México intensifique su comercio bilateral con Canadá, principalmente sus exportaciones, depende en primer término de la propia superación a la crisis económica nacional. Es decir, los obstáculos al comercio exterior empiezan aquí por los propios problemas que sufre nuestra economía. México necesita incentivar la inversión en industrias, simplificar realmente los trámites necesarios para exportar, evitar o disminuir los impuestos que agravan al producto antes de salir del país, continuar con los proyectos y las oficinas que se dedican a informar al productor o distribuidor

acerca de la demanda de productos del país que se trate; y otro tipo de dificultades son: el centralismo, la mala distribución de recursos y productos, el intermediarismo dentro del país, la insuficiencia de transportes combinados, y la deficiente producción interna que no satisface la demanda propia, por lo cual no ha existido la necesidad de arriesgarse a buscar un mercado exterior mucho más exigente para poder vender sus productos ya que el mercado nacional devora todo lo que se produce.

Cuando México pertenezca al GATT tendrá que haber muchos cambios y soy optimista pues creo que en unos cuantos años México tendrá que preocuparse seriamente por crear la infraestructura que requiere un comercio exterior activo. Poco a poco se tendrán que abandonar los malos hábitos por no funcionales e innovar desde los criterios hasta los productos.

Los cambios son necesarios para el avance y cuando suceda México podrá dirigir muchos de sus esfuerzos hacia la intensificación del comercio con Canadá, quién, en principio, va a acoger gran parte de nuestra oferta y apoyará nuestra política económica.

No propongo que México tiene que pensar para todo en Canadá, sino que de cualquier modo, esa evolución sería un escalón al desarrollo del país y una antesala para adentrarnos en el comercio mundial.

CONCLUSIONES

Las relaciones México-Canadá a partir de la segunda guerra mundial han sido distantes aunque cordiales. Ambos países han mantenido misiones diplomáticas e incluso se celebraron algunas visitas de estado que, tal como hemos visto, no tuvieron trascendencia alguna por la falta de continuidad en los asuntos tratados.

Desde la segunda guerra mundial hasta la década de los setentas, la política exterior a nivel mundial de ambos países fue, en general, discreta y dirigida a diferentes áreas del mundo. Canadá relacionándose con EU, Europa y los miembros de Commonwealth, mientras que México se dirigía a Estados Unidos, algunos países de Europa y Latino América. Es decir, que ellos tenían clientes y proveedores comunes pero entre sí no procuraban relacionarse.

Durante la década de los setentas, en las políticas internas de México y Canadá se estaba gestando simultáneamente e independientemente una estrategia nacionalista que en alguna medida era una reacción a las presiones que cada uno de estos dos países recibía por parte de EU. La dependencia hacia dicho vecino común en comercio exterior era y es extremadamente alta, como consecuencia, la ingerencia económica de EU en los asuntos internos de México y Canadá es considerable, por lo cual resulta muy interesante que ambos se hayan revelado en una misma época.

Tanto el Primer Ministro Trudeau, como el Presidente Echeverría, intentaron cada uno por su parte, resaltar a su país ante la sociedad internacional, hacer más notoria su existencia y comunicar su ideología referente a política exterior. Este proceso de propaganda fué exitoso y consiguió que se llamaran la atención el uno al otro. A partir de entonces las pláticas entre funcionarios canadienses y mexicanos empezaron a ser menos escalonadas y fueron encontrando asuntos económicos y políticos mutuos.

Para entonces sucedió algo que hizo culminar el acercamiento de estos dos países, en México se descubrió un nuevo y rico mercado de petróleo que atrajo a diversos países demandantes del hidrocarburo, entre los cuales Canadá seleccionado por aceptar contratos de petróleo a mediano y largo plazo y otras condiciones, de tal suerte que los nexos comerciales se incrementaron sustancialmente a partir de ese hecho.

Como se recordará, Canadá es uno de los países industrializados que con Francia, Suecia, España, la República Federal de Alemania y Japón, fueron seleccionados por México para desarrollar una relación económica especial y hasta la fecha, España, Canadá y Japón han sido los países que han realizado mayor acercamiento en un principio por sus importaciones de hidrocarburo y actualmente por sus proyectos de inversión en México.

El descubrimiento reciente de la riqueza petrolera de

nuestro país, ha servido de catalizador para el acercamiento creciente de Canadá ha demostrado, lo que hace notar que le somos convenientes como un abastecedor estable de energéticos y como un mercado potencias importante para la colocación de mercancías e inversiones.

México y Canadá cuentan con una gama sorprendente de similitudes en su política exterior a pesar de las diferencias entre estos dos países, tales como el nivel de desarrollo; el origen cultural; el status dentro de la sociedad internacional; los estados aliados más afines a cada uno, el tipo de administración y economía nacional, entre las más obvias. No obstante existen numerosas coincidencias en sus respectivas políticas de las cuales sólo recordaré las más importantes a mi juicio, éstas son: el interés en procurar la distensión entre el este y el oeste; el deseo de impulsar la cooperación económica entre el norte y el sur; el diversificar su comercio exterior, la creencia en una política nacionalista-aplicada para intentar fortalecer sus respectivas economías, dicha política se modificó en ambos países al darse cuenta que no lograron sus objetivos. Canadá lo demostró con un nuevo partido en el poder disminuyendo al partido liberal que había perpetuado durante varios períodos sucesivos y México por su parte, ha olvidado poco a poco las medidas drásticas de cerrar las fronteras al comercio exterior, y ahora el gobierno mexicano ha decidido pertenecer al Acuerdo Ge-

neral de Aranceles y Comercio, lo cual habría rechazado hace tan sólo cuatro años.

Las presiones norteamericanas sobre Canadá pueden tener otros canales distintos a los usados en México, pero afectan tanto como las que se aplican en nuestro país. Canadá, -- por ejemplo, ha tenido que ampliar su presupuesto nacional para la defensa e incluso en julio de 1983 durante el gobierno de Trudeau, hubo de acceder a la prueba norteamericana de los misiles crucero desarmados sobre su territorio, a pesar de que su gobierno había intentado llevar una política nacionalista que incluía entre otros puntos, el desligar en lo posible, la cooperación militar con EU.

Como vemos, los problemas que afronta México en relación a la vecindad con EU, no son únicos y es lógico que Canadá desee desprenderse de ellos tanto como nosotros. En conclusión, la razón principal para que la política exterior canadiense y mexicana sea afín, se debe a la compartida vecindad con el país más poderoso del mundo capitalista, quedando ambos dentro del área "natural" de influencia de los Estados Unidos; dado lo cual, tanto México como Canadá responden con una política exterior liberal y democrática que además, debe ser congruente con los principios en que se basa la política interna.

En mi opinión debido a la presión norteamericana que ambos países reciben, es lógico que deseen liberarse, lo cual

hace factible la aproximación paulatina de lazos comerciales más fuertes entre México y Canadá, en la medida de lo posible, por la intención compartida de diversificar el comercio para --disminuir el acaparamiento que existe por parte de EU, desde la segunda guerra mundial, cuando México le abastecía princi --palmente de productos primarios y Canadá de armamentos .

Hasta el momento, los mecanismos utilizados en las relaciones México- Canadá, se han basado en los acuerdos firmados, -el diálogo político y el escaso acercamiento directo entre co-merciantes . Como se ha visto, se creó una base política que - ha conducido a crear nexos económicos, puesto que en realidad no se contaba con una tradición ni base sólida de comercio en-tre ambos . No obstante, no deseo ni debo calificar los medios utilizados para establecer el comercio, pero lo reconozco como oportunos y necesarios .

México se encuentra atravesando una época de crisis, en la que intenta afianzar las exportaciones ya existentes e in- -crementarlas, estableciendo compromisos o contratos que abar- -quen plazos medianos y largos, procurando asegurar los ingre- -sos e ir penetrando en nuevos mercados .

La crisis mundial en los precios del petróleo, es un he-cho muy peligroso para México como país prácticamente monoex--portador, en cambio, para Canadá tiene efectos diferentes dado que importa y produce el hidrocarburo . Dicho país , con la úl-tima caída de precios de 1986 se encontró en la disyuntiva de

decidir entre dejar de producir e importar más debido a que sus precios salen de competencia, o continuar igual quizá buscando aprovechar el mejor precio para la importación y reexportación. Me inclino a pensar que en el año 1986 bajaron la producción nacional, por lo menos temporalmente, y aumentaron las importaciones, sin embargo, para 1987 se espera una reducción en sus importaciones a México.

Volviendo al punto de vista de México, sabemos que la escuela de las caídas del precio del petróleo desde febrero de 1986, es un gran problema y reto para nuestro país, por lo tanto, se deberá tomar decisiones radicales de toda clase que por su complejidad y coyuntura no me aventuro a adivinarlas, pues además es material para otro estudio sujeto a bastante polémica.

En lo que concierne al comercio exterior de México, tendrá que mejorar sus ventas al exterior en todas las áreas de actividad económica y dedicar toda la fuerza posible a esta meta. Considero que el ingreso al GATT es un medio para superar la tradicional conducta restrictiva que hasta la fecha nos ha caracterizado.

El punto principal de esta tesis, el comercio México-Canadá, nos indica que del incremento de relaciones comerciales entre ambos se derivan varios aspectos favorables, siendo el más inmediato el financiamiento que Canadá nos proporciona en forma de créditos a sus exportadores y mediante la renegociación de la deuda externa adquirida en términos menos honorosos.

que los acordados con norteamérica, además de la ayuda que nos presta en instituciones financieras como el Banco Mundial.

Relacionado con lo anterior, hemos de notar que Canadá nos ha brindado importante cooperación en lo que se refiere a aspectos de política exterior en la Sociedad Internacional, al mismo tiempo que se afianzan diversos lazos de amistad.

En contrapartida México ha abierto la posibilidad de coinversión del capital canadiense ya que, además, éstas no conllevan ataduras políticas como las inherentes a las grandes inversiones norteamericanas.

La cercanía geográfica entre México y Canadá es muy favorable para mejorar el comercio bilateral. Esta circunstancia es privilegiada y permite que se intente en primer término el comerciar con ese país antes que con cualesquier otro del mundo.

Otra ventaja proveniente del intercambio comercial y cultural con Canadá subyace --- en el hecho mismo, pues a la larga se desea desarrollar una amplia estructura de comercio que permita a ambas naciones, tener un comercio exterior menos vulnerable y más independiente del coloso y que permita una mayor autodeterminación política. -

Los principales problemas a los que se enfrenta la relación entre ambos son: uno, la dependencia económica de éstos con Estados Unidos y 2, el intermediarismo o triangulación comercial que afecta la fluidez del tránsito de los productos al tiempo -- que encarece los precios. Estos dos países producen a precios -

relativamente altos a nivel internacional y suelen tener problemas para que sus mercancías no queden fuera del mercado, de modo que evitar el intermediarismo es uno de los principales obstáculos por vencer.

Para superar la poca capacidad importadora de México que tanto se ha mencionado, Canadá ha adoptado un mecanismo de apoyo a sus exportaciones amplio y flexible, mientras que México ha logrado tener un comercio favorable con dicho socio comercial.

Ahora llegamos a un punto muy interesante ¿por qué Canadá, siendo un gran productor de petróleo, es un importador importante de petróleo mexicano? y, ¿por qué Canadá es un gran exportador de petróleo a EU?. Aquí, pueden hacerse muchas elucubraciones, ya que realmente es una paradoja y pienso que es probable que Canadá esté triangulando parte de nuestro petróleo, tal vez haciendo algún tipo de refinación previa o bien, vendiendo el petróleo canadiense y consumiendo el nuestro si le resulta conveniente económicamente.

Canadá tiene un plan de autosuficiencia energética que amenaza la seguridad del comercio bilateral favorable para México, pues de interrumpir la venta de petróleo estaríamos en franca desventaja en nuestra balanza comercial.

Dadas las circunstancias actuales de disminución del precio por barril del hidrocarburo parece improbable que Canadá interrumpa sus compras a pesar de las metas dentro del plan de autoabastecimiento energético.

Con el ingreso al GATT, de México, debemos prevenir y contrarrestar la crisis del petróleo, cambiando el flujo de mercancías tradicionalmente usado, de forma que Canadá reciba mas diversidad de productos mexicanos y a su vez México sustituir importaciones de otros países, de preferencia de EU, por canadienses si sus productos resultan competitivos.

Ahora bien, aún cuando hemos conseguido estimular el comercio bilateral en forma considerable, las circunstancias nacionales nos apremian cada vez en mayor medida para tomar decisiõnes que intenten hacer resurgir la economía de nuestro país y, para ello, es indispensable hacer de nuestro comercio exterior un verdadero juego económico ganador, que rompa con la tradicional conducta de exportador de materias primas y la extrema dependencia de EU.

Este es un reto por vencer que requiere de un esfuerzo continuo a nivel nacional para transformar la mentalidad de la industria nacional y lograr una postura exportadora y, al gobierno, a desprenderse del proteccionismo y centralismo que ha limitado el potencial productor.

Para lograr un comercio exterior más atractivo con Canadá, creo que el primer paso a dar es vencer nuestra inercia; es dẽcir, el cambio se tiene que dar en un principio desde nosotros hacia ellos, por supuesto, ofreciendo mercancías que su mercado requiera y a precios competitivos, tratando de aprovechar su capacidad de compra.

He sugerido a Canadá por ser un país cercano geográficamente; con una infraestructura suficientemente organizada para apoyarnos con sus medios de transporte, tal como sucede con Estados Unidos, mientras, empezamos a crear nuestros propios medios; por su amplitud de mercado y su capacidad para importar; por la similitud política; por la ayuda financiera que nos proporciona; por su alta tecnología y por su cooperación en diversas áreas de nuestra economía.

Las dificultades para desarrollar este alto nivel de comercio con ese país son de varios tipos: por un lado, la insuficiencia e inadecuación de los transportes nacionales para desplazar las mercancías, la inestabilidad de nuestra producción, los altos precios pues, a pesar de las devaluaciones, el resultado ha sido la nivelación automática de precios en dólares, la triangulación y la dependencia con los Estados Unidos entre otras.

Por otro lado, sabemos que Canadá es un miembro de la Comunidad Británica y el segundo país en importancia para Canadá en cuanto al comercio exterior es Gran Bretaña; por otro lado, Canadá ha sido miembro del GATT sin que México lo fuera y tradicionalmente nos ha dado el trato de la nación más favorecida. Aún cuando ya pertenecemos al GATT, nos enfrentamos a la competencia contra muchos países. Pensando en Canadá por ejemplo, se interponen los países tercermundistas de la Comunidad Británica, los cuales ofrecen productos similares a los mexicanos, de modo que tendremos que luchar por abrir mercado e idear estrategias tales

como: hacer que no coincidan las épocas de entrega de nuestras - mercancías, de preferencia adelantarnos a los otros países; ofre cer mejor calidad o mejor precio, en fin, buscar la oportunidad - para participar activamente en el mercado canadiense y en el mun dial.

Por último, si comparamos a Canadá con los países latinoa mericanos a los cuales nos hemos volcado siempre, encontramos - que Canadá ofrece varios puntos favorables. Es un país rico en producción y en dinero; no hay una similitud problemática de pro ductos para ofertar y demandar con los dos estados y, al fin y - al cabo, hace menos de seis años que se han estrechado los lazos y se ha convertido en un cliente importante, dentro de los diez primeros de México y está entre los primeros quince como provee- dor, mientras que las negociaciones con los países de Sudamérica tienen más trayectoria y resultados menos concretos en términos- económicos.

El tener como meta que Canadá sea nuestro futuro socio co mercial es posible si se aclara en qué grado. Por supuesto el - pensar que sustituya a EU, es imposible y absurdo en cambio, si lo vemos como un prospecto para desconcentrar nuestro comercio - exterior, es una alternativa factible. Es decir, yo creo que la posibilidad de diversificar nuestras relaciones bilaterales, tan to comerciales como políticas, culturales, etc., es real y sería en bien de la nación.

A N E X O

**CONVENIO ENTRE EL GOBIERNO DE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS
Y EL GOBIERNO DE CANADA SOBRE COOPERACION INDUSTRIAL
Y ENERGETICA.**

El Gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y el Gobierno de Canadá, deseosos de reforzar los lazos de amistad que existen entre los dos países; conscientes del interés que representa para el desarrollo de sus relaciones mutuas la intensificación de la cooperación en el campo de la industria y la energía, dentro del contexto de la contribución de cada país al esquema global de cooperación bilateral; convencidos de la necesidad de favorecer en la medida de sus posibilidades el fomento de esta cooperación; considerando que los sectores industrial y energético se encuentran estrechamente vinculados entre sí por constituir dos aspectos del intercambio general y que el avance que se efectúe en estos sectores debe ser armónico, paralelo y de mutuo beneficio; expresando el punto de vista de ambos gobiernos con respecto al carácter unilateral del conjunto de los intercambios, así como su deseo común de desarrollar y ampliar su cooperación industrial y energética, y fortalecer los programas mutuos de coinversión entre ambos países, así como contribuir al fortalecimiento y prosperidad de sus respectivas economías, la creación de nuevas fuentes de trabajo y el mejoramiento de las condiciones de vida;

Tomando en consideración que ambos Gobiernos firmaron un Acuerdo Comercial en México el 8 de febrero de 1946 y establecieron en noviembre de 1968 un Comité Ministerial México-Canadá para promover las relaciones benéficas entre ambos países;

Reconociendo que los vínculos más estrechos, amplios y diversificados entre sus respectivas industrias son de mutuo beneficio para los dos países;

Confirmando el interés de ambas Partes en alentar y facilitar el desarrollo de empresas conjuntas con el objeto de estimular y ampliar el intercambio bilateral de productos industriales; y Considerando el trabajo preparatorio, inclusive los textos rubricados inicialmente, conducentes a la conclusión de este Convenio;

Han convenido lo siguiente:

1. Las Partes promoverán la cooperación industrial y económica a su más alto nivel posible, de acuerdo con sus respectivas necesidades y prioridades económicas y de desarrollo social. Para el logro de este propósito se fomentará una mayor participación de sus respectivas empresas estatales y privadas en el desarrollo industrial de ambos países, bajo condiciones de beneficio mutuo, especialmente por medio de coinversiones, así como otras formas de cooperación incluyendo transferencias de tecnología a través de mecanismos tales como el otorgamiento de licencias, cooperación técnica y transacciones correspondientes.

2. Ambas Partes reconocen que la contribución que cada uno de los países preste al propósito común de reforzar la cooperación industrial y económica debe ser mutua, equilibrada y gradual, habida cuenta del grado relativo de desarrollo de sus economías en el entendido de que la contribución de cada uno de los países responderá a la contribución del otro.

3. Las Partes incrementarán la cooperación industrial, - facilitando el uso de recursos tecnológicos, industriales y financieros; identificarán a los socios potenciales tanto del sector público como privado de ambos países y estimularán su participación en actividades de coinversión.

4. Las partes facilitarán las posibilidades de inversión, incluyendo transferencia de tecnología a empresas estatales o - privadas del otro país, estableciendo procedimientos para el intercambio de información sobre las leyes y reglamentos que rigen la inversión extranjera y transferencia de tecnología, para permitir el avajúo de las necesidades y prioridades del desarrollo industrial de cada país. Dicha información contendrá indicaciones sobre proyectos industriales y sectores específicos de interés que puedan favorecer las perspectivas para la cooperación y la identificación de posibles socios para coinversiones. Al respecto, cada gobierno mantendrá el sector empresarial y paraestatal informado sobre oportunidades de inversión y negocios en el otro país.

5. Las Partes establecerán principales áreas de cooperación, incluyendo las coinversiones, donde los requerimientos de desarrollo industrial se puedan relacionar con las capacidades tecnológicas, de manufactura o de ingeniería para el beneficio mutuo de los dos países son los siguientes:

- minería y beneficios;
- industria derivada de la madera y subproductos;
- equipo de transporte;
- agroindustrias y procesamiento de alimentos;
- equipo y servicios relativos al desarrollo de petróleo y gas;
- petroquímica;
- equipo para telecomunicaciones;
- equipo para la generación y transmisión de energía eléctrica;
- servicios de consultoría;
- y otros sectores que pudieran ser identificados por ambos - Gobiernos.

6. Las Partes, conforme a sus respectivas leyes aduanales y de migración, darán todas las facilidades para el intercambio de expertos, técnicos, especialistas, inversionistas y hombres de negocios, así como material y equipo relativos a -- las actividades que caen dentro de la esfera de acción del presente en el.

7. Las partes, conforme a sus respectivas leyes y reglamentos sobre inversión extranjera, acordarán trato justo y equitativo para personas físicas, compañías privadas, empresas paraestatales y demás entidades del otro país.

8. Las Partes patrocinarán y concederán, la una a la otra, las más amplias facilidades para el montaje de ferias industriales, exhibiciones, visitas de delegaciones y otras actividades de promoción en ambos países.

9. Las Partes se comprometen a cooperar en los diferentes campos de la energía. A fin de lograr lo anterior, deberán identificar y ejecutar, en forma conjunta, proyectos y programas específicos.

10. El Gobierno de México está de acuerdo con el suministro por parte de PEMEX y el Gobierno de Canadá con la compra por parte de Petro Canadá, de Petróleo crudo, en los términos y durante el período de vigencia de este instrumento. Las exportaciones de petróleo mexicano a Canadá, son elemento central de la contribución mexicana al esquema global de cooperación entre los dos países. La realización de proyectos y la participación en áreas de colaboración industrial y económica son elemento central de la contribución de Canadá al esquema global de cooperación. Las exportaciones mexicanas de petróleo se sujetarán a la conclusión de arreglos contractuales usuales entre Petróleos Mexicanos y Petro Canada,

11. El Gobierno de México estudiará las posibilidades de aplicación del sistema canadiense de energía nuclear CANDU para satisfacer las necesidades en México de generación de energía nuclear. Con este fin la Atomic Energy of Canada Ltd. participa como asesor de la Comisión Federal de Electricidad en un estudio conjunto de factibilidad con miras a la definición de un programa de energía nuclear para México. La cooperación nuclear entre México y Canadá que resulte de estos estudios, deberá ser ejecutada bajo términos contractuales negociados de acuerdo con las políticas nucleares respectivas y de no proliferación de los dos Gobiernos.

12. Las partes acuerdan facilitar el suministro adicional de carbón metalúrgico (de coque) canadiense de acuerdo con las necesidades de la industria siderúrgica mexicana y para tal fin estudiarán los detalles relativos al precio, calidad y grandes del carbón requerido con vistas a promover la pronta conclusión de contratos comerciales entre corporaciones canadienses y mexicanas.

13. (a) Las Partes darán instrucciones a sus respectivos organismos para que estudien las posibilidades de utilizar tec

nología canadiense en el desarrollo de las industrias mexicanas del uranio, incluyendo entre otros renglones, los de exploración, minería, beneficio, refinación y fabricación de combustibles con miras a establecer las bases para una posible cooperación en este campo.

(b) Las Partes darán instrucciones a sus respectivos organismos para estudiar las posibilidades de una acción conjunta en la conservación de la energía, desarrollo de recursos energéticos renovables y algunas áreas en el sector de la energía, según lo recomiendan las Partes cuando se considere pertinente.

14. Para el cumplimiento de los objetivos del presente Convenio y de conformidad con las legislaciones respectivas, las Partes pueden suscribir acuerdos y convenios complementarios. Los representantes de los organismos oficiales pueden suscribir convenios complementarios que propicien el logro de los propósitos de este Convenio.

15. Las Partes establecerán una Comisión de Cooperación Industrial y una Comisión Cooperación Energética. La Comisión de Cooperación industrial estará presidida, por Canadá por el Ministro o Subsecretario de Industria y Comercio y por México, por el Secretario o el Subsecretario de Patrimonio y Fomento Industrial. La Comisión de Cooperación Energética estará presidida, por Canadá, por el Ministro o el Subsecretario de Energía, Minas y Recursos y por México, por el Secretario o el Subsecretario de Patrimonio y Fomento Industrial. Las dos Comisiones deberán reunirse como una sola, si así se requiere, para revisar el avance de la cooperación y de las actividades desarrolladas bajo este acuerdo, e informarán al Comité Ministerial México-Canadá.

Estas comisiones serán convocadas normalmente en ocasión de la celebración de reuniones del Comité Ministerial México-Canadá e a solicitud de cualquiera de las Partes, los miembros de estas

Comisiones incluirán funcionarios de ambos Gobiernos interesados en la ejecución del Convenio. Con objeto de desempeñar sus funciones, estas Comisiones se reunirán, también, a nivel de Subsecretario de Industria y Comercio o Subsecretario de Energía Minas y Recursos, o ambos, y el Subsecretario de Patrimonio y Fomento Industrial o funcionarios designados por ellos, cuando se estime necesario.

16. Para asegurar el eficaz funcionamiento del presente Convenio, estimular y coordinar las medidas a seguir dentro de sus términos y de aquellos contenidos en acuerdos o convenios complementarios, para mantener bajo revisión las diversas actividades de cooperación contempladas entre los dos Gobiernos y llevar adelante los objetivos de este Convenio, las Comisiones deberán, cuando se juzgue pertinente:

(a) Verificar la ejecución de este Convenio y proponer a través de los Presidentes al Comité Ministerial, la adopción de planes y programas que faciliten la ejecución y los objetivos del Convenio;

(b) Examinar los factores que podrían impedir el incremento y la diversificación de los intercambios industriales, energéticos y económicos entre los dos países y estudiar y recomendar soluciones a los obstáculos que impidan los intercambios industriales, energéticos y económicos, dentro del marco de las obligaciones existentes en acuerdos y organismos internacionales contraídas por ambas partes.

(c) Investigar medios para estimular la cooperación industrial, energética y económica más estrecha y diversificada y recomendar la ejecución de planes y programas adecuados a este fin; estudiar y recomendar medios para facilitar la cooperación industrial, energética y económica entre empresas de México y Canadá con objeto de adaptar las relaciones y estructuras existentes hacia la realización de los objetivos económicos de ambas partes;

(d) Identificar proyectos de infraestructura de mutuo interés para los dos países y buscar medios específicos para lograr una cooperación conjunta;

(e) Establecer subcomisiones o grupos de trabajo, según se requiera, para auxiliar a la Comisión de sus tareas;

(f) Establecer grupos de trabajo, cuando así se requiera, compuestos de representantes del Gobierno y del sector privado de ambos países, para definir y realizar proyectos de interés mutuo con relación al inciso (d) anterior;

(g) Estimular coinversiones en la medida en que lo permitan las leyes de ambos países;

(h) Estudiar y recomendar los medios para alentar transferencias de tecnología y formular recomendaciones sobre los procedimientos y organización que faciliten la cooperación científica y tecnológica;

(i) Intercambiar opiniones sobre otras cuestiones de orden industrial, energético o económico que pudieran ser incluidas por consentimiento mutuo en las agendas de las Comisiones;

(j) Intercambiar información sobre inversiones y proyectos industriales aprobados por las autoridades gubernamentales respectivas;

(k) Identificar proyectos de infraestructura y otros de mutuo interés para los dos países y buscar medios específicos para lograr una adecuada cooperación.

17. El presente convenio se aplicará desde la fecha de su firma y entrará en vigor cuando ambas partes se hayan comunica-

de el cumplimiento de las formalidades exigidas por sus legislaciones respectivas.

18. El presente Convenio tendrá una vigencia indefinida y podrá ser denunciado por cualquiera de las Partes mediante notificación escrita, por la vía diplomática, con 12 meses de anticipación. En este caso, las disposiciones del presente Convenio, seguirán aplicándose hasta la total ejecución de todas aquellas operaciones y contratos que hayan sido formalizados durante su vigencia.

REFERENCIAS Y CITAS TEXTUALES

- (1) Appendini Ida y Silvio Zavala. "Historia Universal Moderna y Contemporánea". Editorial Porrúa S.A. Vigésimo sexta edición, México 1980. (pp. 56)
- (2) Ibid. (pp.57)
- (3) Embajada Canadiense. "Historia". Folletos publicados por la Embajada. México 1979 (pp.1)
- (4) Almanaque Mundial 1984. Editorial América S.A. Panamá 1984 (pp 225)
- (5) Op. Cit."Historia" (pp. 1)
- (6) Op. Cit. "Historia Universal Moderna y Contemporánea". (pp. 57)
- (7) Op. Cit. "Historia" (pp. 2)
- (8) Ibid. (pp. 2)
- (9) Guzmán Ferrer Martín L., "El Canadá, Política y Economía" Archivo del Fondo No. 5 Fondo de Cultura Económica. México 1973. (p.p. 12)
- (10) "Nueva Geographica" El Hombre y la Tierra. Tomo V Plaza I James Editores. Barcelona 1980 (pp. 2104)
- (11) Op. Cit. "El Canadá, Política y Economía". (pp. 15)
- (12) Op. Cit. "Nueva Geographica". (pp. 2106)
- (13) Op. Cit. "El Canadá, Política y Economía". (pp. 14)
- (14) Ibid. (pp. 17)
- (15) "Constitutional and Political Cobfrontation in Canada" The World Today. June 1981, Vol. 37 #6. Toronto 1981. (pp. 107)
- (16) "Constitutional and Political Confrontation in Canada" (pp. 108)
- (17) "Brian Mulroney Leads Tories to Landslide Victory in Canada" The News México City. 5 de septiembre de 1984. (pp. 2)
- (18) "Business is the Business of the New Canadian Age" The News México City. 5 de septiembre de 1984 (pp' 7)

- (19) Ibid. (pp.7)
- (20) Readman D. William. "Our Neighbors Opstairs". Nelson Hall Chicago. Illinois 1979. (pp. 107)
- (21) Cáceres J. y Paredes López Octavio. "Análisis de la Organización y Capacidad Productiva del Sector Pecuuario" Revista Comercio Exterior, Vol. 32 #11. México, enero de 1982. (pp. 20)
- 22 Embajada Canadiense. "Economía". Folletos Publicados por la Emabajada. México, 1979. (pp. 1)
- (23) Kindron Michael y Ronald Segal. "The State of the World Atlas". A Pluto Press Project. Simon & Sehuster. Nueva York, 1981.
- (24) Op. Cit. "El Canadá, Política y Economía". (pp. 67)
- (25) Colliard Claude-Albert. "Instituciones de Relaciones Internacionales". Fondo de Cultura Económica. España 1978 (pp.195)
- (26) Ibid. (pp. 180).
- (27) Ibid. (pp. 197).
- (28) "Canadá Promete Ayuda Alimentaria". Hebdo Canadá. External Affairs Canada. Año 11, No. 7, abril de 1984. Ottawa 1984.
- (29) "Pierre Trudeau recibe el Premio de la Paz" Noticiario de Canadá.External Affairs Canada. Año 11, No. 18. Ottawa, diciembre de 1984.
- (30) Aurelio Ramos "Los Esfuerzos Pacifistas de México tienen el apoyo de la ONU y de la Unión Interparlamentaria: Tres Senadores". Excelsior. México, 25 de enero de 1985. (pp. 10A).
- 31 "International Perspectives." The Canadian journal on World Affairs. February and March 1983. Ottawa, 1983. (pp. 14).
- (32) Op. Cit. "Los esfuerzos pacifistas de México tienen el apoyo de la ONU y de la Unión Interparlamentaria: tres senadores."
- (33) Barry Farrell R. "América Latina y Canadá frente a la política exterior de los Estados Unidos." -Ojeda Mario. "Mutua Indiferencia o Creciente Interés." Fondo de Cultura Económica. México, 1975.
- (34) Ibid. (pp. 234).

- (35) Pellicer Olga (Editora). "La Política Exterior de México: Desafíos en los Ochenta." González Guadalupe, 'Incertidumbre de una Potencia Media.' Ensayos del C.I.D.E. México, 1983. (pp. 79).
- (36) Op. Cit. "Pierre Trudeau recibe el Premio de la Paz."
- (37) Tello Manuel. "México: una posición internacional." Cuadernos de Joaquín Mortiz. México, 1972. (pp. 46-47).
- (38) Ibid. (pp. 139)
- (39) "Estados Unjdos. Perspectiva Latinoamericana." Publicaciones del C.I.D.E. Volúmen 5 No. 10. México, octubre de 1980.
- (40) "Estados Unidos. Perspectiva Latinoamericana." Publicaciones del C.I.D.E. Volúmen 5 No. 10. México, octubre de 1980.
- (41) "Paz y Seguridad en los Ochenta." Discurso de R. Reagan ante el Congreso de Relaciones Exteriores de Chicago. Cuadernos Semestrales C.I.D.E. Perspectiva Latinoamericana. No. 9 México, primer semestre 1981. (pp. 307).
- (42) Trejo Pablo. "Estados Unidos ofrece un Mercado Común a México y Canadá." Excelsior, 15 de mayo de 1980. (pp.3A).
- (43) Texto de Discurso pronunciado por el Presidente Mexicano, publicado en el Nacional. México a 27 de Mayo de 1980.
- (44) Flavio Ordoñez. "México rechaza un Mercado Común Norteamericano." Excelsior. México a 10 de enero de 1981.
- (45) "Trudeau rechazó la idea de liberar el comercio con Estados Unidos." Canada Weekly, External Affairs Canada. Año 10 No.18 México, diciembre de 1983.
- 46) Op. Cit. "Mutua Indiferencia o Creciente Interés." (pp. 224).
- (47) Noticuario de Canadá. (En noticias Breves). External Affairs Canada. Año 11, No. 9. Ottawa, junio de 1984.
- (48) Nava José Manuel. "Canadá podría mediar entre América Latina y sus acreedores." Excelsior. México, domingo 6 de mayo 1984.
- (49) Ramos Aurelio. "Intercambiaremos Créditos con Canadá." Excelsior. México, miércoles 9 de mayo 1984.
- (50) Nils Orvik. "Canada needs Defence against Help." International Perspectives. The Canadian Journal on World Affairs. Ottawa may/june, 1983. (pp.7).

- (51) "El Comercio Exterior y los Comités para la Promoción de las Exportaciones." I.M.C.E. México, 1980. (pp.40).
- (52) "México no es un Mercado Ilimitado de Absorción de Importaciones." Jaime Ortíz O. El Día. México a 15 de abril de 1982.
- (53) "El Sistema Generalizado de Preferencias del Canadá." I.M.C.E. México, 1980. (pp. 19).
- (54) Noticiario de Canadá. External Affairs Canada. Abril 1983, año 10. No. 8 Ottawa 1983.
- 55 "Bilateral Relaciones with U.S.A." International Perspectives. The Canadian Journal on World Affairs. Suplement. Ottawa, may june, 1984. (pp. 3).
- (56) Aguilar Monteverde Alonso. "La Crisis Económica Actual y el Tercer Mundo." Revista de investigación económica, U.N.A.M. No. 156 Vol. XL. México, abril-junio de 1981. (pp.10).
- (57) Fernández Ponte Fausto. "México y Canadá, Abastecedores Principales de Estados Unidos." Excelsior, México a 13 de Septiembre de 1982.
- (58) "Ventas a México y a Israel." Noticiario de Canadá. External Affairs Canada. Ottawa, año 11 No. 5 marzo de 1984.
- (59) "Canadá vuelve a romper récord en exportaciones." Noticiario de Canadá. External Affairs Canada. Ottawa, año 11 No. 25, julio 1984.
- (60) Coves Richard E. "The Canadian Economy." University of Ottawa International Cooperation Institute. Canada, 1981.
- (61) I.M.C.E. "Como Exportar a Canadá." Sector Comercio y Fomento Industrial. Segunda Edición. México, agosto 1985. (pp. 46-48).
- (62) Arellano García Carlos. "La Diplomacia y el Comercio Internacional." Editorial Porrúa, S.A. México, 1980. (pp.23).
- (63) Naval Manuel. "Rompiéron México y Canadá con la Triangulación Comercial de Estados Unidos." Excelsior. México a 9 de Mayo de 1984.
- (64) Kevin Clark. "Mexican Canadian Officials Encouraged by Mutual Potential Trade." The News. México, 7 de septiembre de 1984.
- (65) Plan Nacional de Desarrollo. "Sistema de Ventanilla Unica." El Día. México a 7 de julio de 1983.

BIBLIOGRAFIA

Almanaque Mundial. Editorial América, S.A. Panamá; Editorial Popu-
mex, S.A. México, 1984.

Appendini Ida y Silvio Zavala, "Historia Universal Moderna y Contem-
poránea." Editorial Porrúa, S.A. Vigésima sexta edición, México 1980.

Brecher Irving, Canada and Latin America. Toronto, 1967.

Carletons University, Canadian Foreign Policy 1966-1976. Carletons Uni-
versity. Ontario Canada, 1980.

Center for Integrative Studies, International Conference an Approche
to the Study of the Future. Bufalo, N.Y. State University. Nueva York,
1980.

Centro de Investigación y Docencia Económica, Estados Unidos. Perspec-
tiva Latinoamericana. C.I.D.E. Vol. 5 No. 10. México, 1980.

Colliard Claude-Albert, Instituciones de Relaciones Internacionales.
Fondo de Cultura Económica. España, 1978.

Cordero Rolando Y Carlos Tello, La Disputa por la Nación. Editorial
Siglo XXI. México, 1981.

Department of External Affairs, Canada Foreign Relations. Canada Bila-
teral Relations. Department of External Affairs. Ottawa, 1980.

Economic Council of Canada, For a Common Future, a study of Canada's
Relations with Developing Countries. Economic Council of Canada.
Ottawa, 1978.

Enciclopedia, Nueva Geographica. El Hombre y la Tierra. Plaza & Janes
S.A. Editores. Barcelona, 1980.

Escuela Nacional de Estudios Profesionales Acatlán. Anuario Mexicano
de Relaciones Internacionales. E.N.E.P. Acatlán. México 1980; 1981;
1982.

Farrel Barry L. América Latina y Canadá frente a la Política Exterior
de los Estados Unidos. Fondo de Cultura Económica. Mexico, 1975.

Gotlieb Allan Ezra, Canadian Diplomacy in the Eighties. Ottawa, 1980.

Guzmán Ferrer Martín Luis, El Canadá, Política y Economía. Archivo
del Fondo de Cultura Económica, No. 5, F.C.E. México, 1973.

Hervouet Gerard, Les Politiques Etrangères Regionales du Canada.
Les Presses de l'université laval. Quebec, 1983.

Hill Kenneth E., North American Energy: A proposal for a common market between Canada, Mexico and the United States. Blyth Eastman Dillon, Investment Research. New York, 1979.

Holmes John W., Life With Uncle: The Canadian-American Relationship. University of Toronto Press. Toronto, 1981.

International Development Research Centre, Acuerdo de Integración Subregional. Junta del Acuerdo de Cartagena. Ottawa, 1976.

International Development Research Centre, Policy Instruments for the Regulations of Technology Imports. I.D.R.C. Ottawa, 1980.

Instituto Mexicano de Comercio Exterior, Comercio Exterior de México con Países Seleccionados. I.M.C.E. Sector Comercio y Fomento Industrial México, 1984.

Instituto Mexicano de Comercio Exterior, Comercio Exterior de México I.M.C.E. Dirección de Estudios de Comercio Exterior e Informática. México, 1984.

Instituto Mexicano de Comercio Exterior, Convenios Comerciales Bilaterales Suscritos por México. I.M.C.E. México, 1980.

Instituto Mexicano de Comercio Exterior, El Comercio Exterior y los Comités para la Promoción de las Exportaciones. I.M.C.E. México, 1980.

Instituto Mexicano de Comercio Exterior, El Sistema Generalizado de Preferencias del Canadá. I.M.C.E.. México, 1984.

Instituto Mexicano de Comercio Exterior, Guía para Exportar a Canadá. Editorial Pupex. Lima, Perú, 1981.

Kappagoda Nihal, The Cost of Foreign Aid to Developing Countries. International Development Research Centre. Ottawa, 1978.

Keith Spaicer, A Samaritan State, External Aid in Canada's Foreign Policy. University of Toronto Press. Toronto, 1978.

Kidron Michael y Ronald Segal, The State of The World Atlas. A Pluto Press Project, Simon & Schuster. New York, 1981.

Laszlo Ervin Kurtzman, The United States, Canada and the New International Order. Published for UNITAR and CEESTEM. Pagamon New York, 1979.

López Mateos Adolfo, La Voz de México en Estados Unidos y Canadá. Partido Revolucionario Institucional. Mexico, 1959.

McClelland and Stewart, A Foremost Nation: Canadian Foreign Policy and Changing World. University of Toronto, Toronto, 1977.

North-South Institute, North South Encounter: The Third World and Canadian Performance. Ottawa, 1977.

Pellicer Olga, (editora), La Política Exterior de México: Desafíos en los Ochenta. Ensayos del Centro de Investigación y Docencia Económica. México, 1983.

Secretaría de Educación Pública, Gira del Presidente José López-Portillo. S.E.P. México, 1979.

Secretaría de La Planification des Politiques, Relations Bilaterales Canadiennes. S.P.P.. Montreal, 1979.

Siegfried André, Le Canada. Puissance Internationale. Librairie Armand Colin. Paris, 1956.

Statistics Canada, Canadian Statistical Review. Statistics Canada, CANSIM Division. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, October, 1984.

Statistics Canada, Exports by Commodities. August 1984. Statistics Canada, External Trade Division, Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, 1984.

Statistics Canada, Exports by Countries. Statistics Canada, External Trade Division. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, 1983 y 1984.

Statistics Canada, Imports by Countries. November 1984. Statistics Canada, External Trade Division. Minister of Supply and Services Canada Ottawa, 1984.

Statistics Canada, Imports by Countries. January-september 1984. Statistics Canada, External Trade Division. Minister of Supply and Services Canada. Ottawa, 1984.

Statistics Canada, Summary of External Trade. November 1984. Statistics Canada, External Trade Division, Minister of Supply and Services Canada. Ottawa 1983 y 1984.

Tello Manuel, México: una Posición Internacional. Cuadernos Joaquín Mortiz. México, 1972.

Thompson D.C. y R.F. Swanson, Canadian Foreign Policy: Options and Perspectives. Toronto, 1971.

William Readman Duggan, Our Neighbors Upstairs. The Canadians.
Nelson Hall Chicago. Chicago, 1979.

HEMEROGRAFIA

Boletín Mensual de Indicadores de Comercio Exterior 1950-1980. Instituto Mexicano de Comercio Exterior. México, enero de 1981.

Canada Weekly. "Additional Troops for NATO force in Norway." Volume 13, No. 4. Ottawa, January 23, 1985.

Canada Weekly. "Canada Still the Largest Fish Exporter." Volume 12, No. 33. Ottawa, September 19, 1984.

Canada Weekly. "Canadian Internationalism", "A new era for Canada promised in throne speech." Volume 12, No. 42. Ottawa, November 21, 1984.

Canada Weekly. "Grain Exports Lead Way." Volume 12, No. 32. Ottawa, November 28, 1984.

Canada Weekly. "Line of credit with Mexico", External Affairs Canada Volume 11, No. 45. Ottawa, December 14, 1983.

Consejería Comercial de México en Toronto, Canadá. Carpeta Informativa. Instituto Mexicano de Comercio Exterior, 1982.

El Día. "México no es un mercado ilimitado de absorción de importaciones." Ortíz Jaime. México.

El Nacional. "Texto del Discurso pronunciado por el Presidente Mexicano." México a 27 de mayo de 1980.

El Universal. "Proponen un Mercomún entre México y EU." y "Canadá para reorientar el comercio entre otros países." Velázquez Javier. México, mayo 16, 1984.

Excelsior. "Alianza Contra la Dependencia", Gira Presidencial. Ceceña José Luis. México, mayo 9, 1984.

Excelsior. "Atacan Contadora con Información Tendenciosa, Denuncia Sepúlveda en la ONU." Meraz Fernando y Raymundo Riva Palacio. México, septiembre 25, 1985.

Excelsior. "Brasil contará con dos satélites de Telecomunicaciones en 1985", México, febrero 6, 1984.

Excelsior. "Canadá colabora con perforadora. México al Desarrollo Petrolero." México, agosto 26, 1983.

Excelsior. "Canadá concede un Crédito a México." México, julio 7, 1983.

Excelsior."Canadá podría mediar entre A.L. y sus Acreedores: Oteyza. "México a septiembre 3, 1983.

Excelsior."Concluyó importante foro México- Canadá." "Con trascendentes propuestas cierran parlamentarios su Cuarta Entrevista." México, mayo 29, 1983.

Excelsior."Desarme, Tema Central de la Junta en la India ,dijo MMH. "México , enero 24, 1985.

Excelsior."Dimitió el Primer Ministro Trudeau : su enemigo posible sucesor", "Es tiempo de encomendar el liderazgo a Otro ,dijo." México, marzo 1, 1984.

Excelsior."Estados Unidos ofrece un Mercado Común Norteamericano ." México , mayo 15 , 1980.

Excelsior."Incrementarán México y Canadá su Intercambio Comercial :IMCE." México , agosto 27, 1984.

Excelsior."Inestabilidad Política y Social amenazan el área. " México, mayo 9, 1984.

Excelsior."Intercambiaremos Créditos con Canadá: J.S.H.", "Nunca incluiremos al Crudo en la Política de Trueque : SEMIP ." Ramos Aurelio y Jaime Contreras .México, mayo 9, 1984.

Excelsior."Irracional Culto a la Capacidad de Autodestrucción :MMH." México , mayo 9, 1984.

Excelsior."La Crisis.Canadá -Conflictos entre provincias y federación." Olmedo Raúl .México, octubre 6, 1983.

Excelsior."La Crisis .Canadá-Petróleo." Olmedo Raúl .México , octubre 5, 1983.

Excelsior."La crisis.Canadá-Pros y Contras de la Descentralización ." Olmedo Raúl .México, Octubre 7, 1983.

Excelsior."La Crisis .Canadá-El retorno a la pequeña y mediana empresa." Olmedo Raúl ,México , septiembre 30, 1983.

Excelsior."La Crisis .Canadá-La descentralización al extremo ." Olmedo Raúl .México, septiembre 28 ,1983.

Excelsior."La Crisis. Canadá 'Potencia energética." Olmedo Raúl . México , octubre 4, 1983.

- Excelsior. "Libre Comercio Sectorial con EU desea Canadá." Char Antonio. México, diciembre 22, 1983.
- Excelsior. "México-Canadá, Problemas Comunes." Gómez Cordoa José. México, Mayo 9, 1984.
- Excelsior. "México rechaza el Mercado Común Norteamericano." Ordoñez Flavio. México, enero 10, 1981.
- Excelsior. "México y Canadá, abastecedores Principales de Petróleo a EU." Fernández Fausto. México, diciembre 13, 1982.
- Excelsior. "México y Canadá surten crudo a Estados Unidos." México, agosto 17, 1983.
- Excelsior. "MMH: Nuevo diálogo que asegure una Paz digna de A.L." Nava José Manuel. México, Mayo 7, 1984.
- Excelsior. "Parece no tener fin la Escalada de Violencia: Sepúlveda." "Lo de Granada agravó las tensiones." México, noviembre 2, 1983.
- Excelsior. "Pierre Trudeau, en Pos de la Distensión Mundial." Editorial Le Monde, exclusivo para Excelsior. México, noviembre 4, 1984.
- Excelsior. "Pide frenar el Dispendio Bélico." Nava José Manuel. México, mayo 9, 1984.
- Excelsior. "Trudeau rechazó la idea de liberar el Comercio con EU." Coit Robert. México, diciembre 24, 1983.
- Excelsior. "Relación prioritaria 1a de Canadá con México: J. Clark." Duran Jaime. México, enero 17, 1984.
- Excelsior. "Rechaza Canadá el Libre Comercio con Norteamérica." México, septiembre 3, 1983.
- Excelsior. "Rechaza México el concepto de Zonas de Influencia." y "Los esfuerzos pacifistas de México tienen el apoyo de la ONU u la Unión Interparlamentaria: 3Sebadores." Ramos Aurelio. México, enero 25, 1985
- Excelsior. "Rompieron México y Canadá con la Triangulación Comercial de EU." Nava José Manuel. México, mayo 9, 1984.
- Hebdo Canada. "Le Canada encourage les initiatives de pais en Amérique Centrale." Volume 11, No. 32. Ottawa, le 21 septembre, 1983.
- Hebdo Canada. "Le Canada participe a l'Accord International sur le Jute." Affaires Extericires Canada. Volume 11, No. 32. Ottawa, le 14 septembre, 1983.

Hebdo Canada. "Visite officielle du président du Mexique a Ottawa." Affaires Exterieures Canada. Volumen 12, No. 22. Ottawa, le 30 mai, 1984.

International Perspectives. "Canada needs defence against Help." Orvik Nils; "Canadian aid and environmental protection." Gallon Garry. The Canadian Journal on World Affair. May/June, 1983, Ottawa.

International Perspectives. "Canada's emergence as a foremost power", Earys James; "NATO, nueclear weapons and Canada's interests." Holmes W. John; "Morality, realism and foreign affairs, Ignatieff George. The Canadian Journal on world affairs. November/ December 1981, Ottawa.

International Perspectives. "Economic Integration with the U.S.A.." Westell Anthony. The Canadian Journal on world affairs. November/December, 1984, Ottawa.

International Perspectives. "The development of relations between Canada and Mexico." Galkin G.A.. The Canadian Journal on world affairs. May/June 1973, Ottawa.

International Perspectives. "Assuring mutual destruction." Jacobsen Carl G.. The Canadian Journal on world affairs. March/April 1983, Ottawa.

Noticiero de Canadá. "Aumento de las exportaciones." Año 11, No. 17. Ottawa, noviembre de 1984.

Noticiero de Canadá. "Canadá a la cabeza de la fabricación de maquinaria agrícola", "Canadá Firma el convenio de Derecho del Mar." External Affairs Canadá. Año 10, No. 2 Ottawa, enero de 1983.

Noticiero de Canadá. "Canadá promete ayuda alimentaria". Año 11, No. 7. Ottawa, abril de 1984.

Noticiero de Canadá. "Canadá ratifica el Acuerdo Internacional del Café." External Affairs Canada. Año 10, No. 15. Ottawa, septiembre de 1983,.

Noticiero de Canadá. "Contribución a la campaña de la ONU." Año 10, No. 7. Ottawa, abril de 1983.

Noticiero de Canadá. "Durante el decenio de 1980 Canadá aumentará su ayuda a los países en desarrollo en un 40%." -en noticias breves- External Affairs Canada. Año 10, No. 3. Ottawa, febrero de 1983.

Noticiero de Canadá. " EL Ministro de Asuntos Exteriores visitará México." External Affairs Canada. Año 12, No. 1. Ottawa, enero, 1985.

Noticiero de Canadá. "El Presidente de México visita Canadá." External Affairs Canada. Año 11, No. 9 Ottawa, junio de 1984.

Noticiero de Canadá. "Excedente comercial récord." External Affairs Canada. Año 11, No. 8. Ottawa, mayo de 1984.

Noticiero de Canadá. "Industria Canadiense de Tecnología Avanzada", "Canadá firma un Tratado Mundial de Estaño"; External Affairs Canada. Año 9, No. 11. Ottawa, junio de 1982.

Noticiero de Canadá. "Iniciativa de paz y seguridad: Primer Ministro informa sobre su misión." External Affairs Canada. Año 11, No. 5 Ottawa, marzo de 1984.

Noticiero de Canadá. "Fondos de emergencia para el Caribe y América Latina." Año 10, No. 9. Ottawa, mayo de 1983.

Noticiero de Canadá. "La diversidad ayuda a la exportación de maquinaria y equipo", "El Secretario de Relaciones Exteriores de México visita Ottawa." External Affairs Canada. Año 10, No. 8. Ottawa, abril de 1983.

Noticiero de Canadá. "Línea de crédito con México" External Affairs Canada. Año 10, No. 10. Ottawa, mayo de 1983.

Noticiero de Canadá. "Línea de descrédito para México." Año 11, No.17. Ottawa, noviembre de 1984.

Noticiero de Canadá. "Los automoviles encabezan la lista de ventas de exportación." "Ganado canadiense para Colombia y México", y en Noticias breves: "EL valor de los pescados componentes del programa de ayuda internacional alimentaria." Año 11, No. 11. Ottawa, Julio de 1984.

Noticiero de Canadá. "Los liberales eligen un nuevo líder como sucesor de Pierre Trudeau." Y en noticias breves: "Canadá ha contribuido con \$30 millones en el extranjero en ayuda alimentaria." External Journal Affairs Canada. Año 11, No. 10. Ottawa, junio de 1984.

Noticiero de Canadá. "Los Líderes de Canadá y EU, propician vínculos más estrechos." External Affairs Canada. Año 11, No. 15. Ottawa, octubre de 1984.

Noticiero de Canadá. "México", y "Ministro de Asuntos Exteriores habla al Comité de Desarme." External Journal Affairs Canada. Año 10, No. 5. Ottawa, marzo de 1983.

Noticiero de Canadá. "Paz y desarme: Preocupaciones de política extranjera canadiense." Año 11, No. 15. Ottawa, noviembre de 1984.

Noticuario de Canadá. "Se duplicará la ayuda al Caribe ." External Journal Affairs Canada. Año 10, No .6. Ottawa, marzo de 1983 .

Novedades . "Canadá otorga a México diversas líneas de cooperación financiera ." México, julio 7, 1983 .

Novedades . "Colombia, por la reincorporación de Cuba y la admisión de Canadá, Belice y Guyana en la O, E, A, ." México, febrero 15, 1983 .

Novedades . "Contrata México carros para el Metro de Canadá. " "Negocio de U.S. \$1 mil millones. " México, mayo 26, 1983.

Novedades . "Económicament e, vamos en el camino correcto: MMH. " Consue-los García José. México, mayo 5, 1984.

Novedades . "Perspectivas de cooperación con Canadá: Celso Delgado. " México, julio 9, 1983 .

Novedades . "Por la distensión y el diálogo mundial aboga México en Canadá. " México, noviembre 2, 1983 .

Novedades . "Recibió J. L. P. a Trudeau ; conversación sobre política cen- troamericana y posible venta de reactores nucleares. " Sánchez Aarón . México , enero 14, 1982 .

Novedades . "Silva Herzog a Canadá a negociar nuevos convenios de inver -sión. " México, julio 4, 1983 .

Publicaciones de la Embajada de Canadá. "Historia". y "Economía. " Em- bajada candiense en México , México, 1979 .

Revista de Comercio Exterior. "Canadá: un Análisis de la organizacion y la capacidad productiva del sector agropecuario. " Cáceres Javier y Octavio Paredes López . Banco Nacional de Comercio Exterior . México, enero de 1982 .

Revista de Comercio Exterior. "Importaciones de Tecnología en AL. " Ma- ría Correa Carlos. México, enero de 1983 .

Revista de Comercio Exterior . "Intercambio Comercial México-Canadá. " Alvarez Uriarte y Espinosa Morales J. Banco Nacional de Comercio Exte- rior. México, marzo de 1975 .

Revista de Comercio Exterior . "México: Crisis financiera y deuda ex-terna. " Rosario Green. Banco Nacional de Comercio Exterior . México, feberero de 1985 .

Revista de Come rcio y Desarrollo. "El comercio exterior mexicano, anflisis y perspectivas. " Abraham M. José Antonio y Gabriel del Río L. Méx ico, oc tubre/d iciembre, 1981'

Revista de Investigación Económica. "La crisis económica actual y el Tercer Mundo." Aguilar Monteverde Alonso, U,N,A,M, No. 156, Vol. XL, abril-junio de 1981. México.

Secretaría de Relaciones Exteriores. "Comunicado conjunto de la IV Reunión del Comité Ministerial México-Canadá." S.R.E. México, 1981.

The Canadian Business Review. "Economy continues to recover slowly." Cady John; "Challenges to the forest products industry." Griffin GerardR. published by the Conference Board of Canadá. Volume 11, No.3 autum 1984. Ottawa.

The News. "Brian Mulroney Leads Tories to Landslide Victory in Canada" Nine liberal Gabinet lose seats. México, septiembre 5, 1984.

The News. "Business is the Business of the New Cnadian Age." Geyer Georgie Anne. México, septiembre 5, 1984.

The News. "MMH. Reports to national on trips to Canada and U.S." México mayo 19, 1984.

The News. "Mexican, Canadian officials encouraged by mutual trade potential." Clark Kevin. México, septiembre 7, 1984.

The News. "Observers foresee no real change in canadian -US- ties." Kieckhefer E.W. México, octubre 30, 1984

The News. "Risk Of global financial collaps seen increasing." México, septiembre 20, 1984.

Uno más Uno. "El Balance de la Gira." México, mayo 9, 1984.

Uno más Uno. "Imaginación, para superar la crisis o se incrementará la inestabilidad: DLM" y "Equidad, pide MMH." Juárez Victor Manuel. México, mayo 9, 1984, y mayo 7 de 1984.

Uno más Uno. "Intenta Trudeau una junta con DLM y Reagan." Juárez Victor Manuel. Versión periodística en Canadá: el Presidente de México llega hoy de Ottawa. México, mayo 6, 1984.

Revista de Comercio Exterior. "Importaciones de Tecnología en AL." María Correa Carlos. México, enero de 1983.

Revista de Comercio Exterior. "Intercambio comercial México-Canadá." Alvarez Uriarte M. y Espinoza Morale J. Banco Nacional de Comercio Exterior. México, marzo, 1975.

Revista de Comercio Exterior. "México: Crisis financiera y deuda externa." Rosario Green. B.N.C.E. S.A. México, febrero, 1983.

Revista Comercio y Desarrollo. "EL Comercio Exterior Mexicano, análisis y perspectivas." Abraham M. José Antonio y Gabriel del Río L. México, octubre/diciembre de 1981.

RELACIONES COMERCIALES MEXICO - CANADA
A PARTIR DE 1948 HASTA NUESTROS DIAS.

14-0039009

I N D I C E

	Pag.		
INTRODUCCION	1		
CAPITULO I.		CANADA	
I.1.		Sinopsis Histórica	15
I.1.1.		Situación Geográfica	13
I.1.2.		Antecedentes Históricos	14
I.1.3.		Política Actual	27
I.2.		Sinopsis Económica	32
I.2.1.		Antecedentes	32
I.2.2.		Economía Actual	35
I.3.		Canadá y el Commonwealth	65
CAPITULO II		DIFERENCIAS Y SIMILITUDES DE LA POLITICA EXTERIOR MEXICANA Y CA NADIENSE	
II.1.		Introducción	74
II.2.		Posición ante la Organización de las Naciones Unidas	84
II.3.		Política Exterior frente al - Tercer Mundo.	90
II.3.1.		La organización de estados A- mericanos	97
II.4.		Negativa a la propuesta de crear un mercado común Nortea mericano (MCNA)	106
II.4.1.		Surgimiento de la Propuesta	106
II.4.2.		Objetivos de Estados Unidos con el MCNA	109
II.4.3.		Implicaciones del MCNA	111
II.4.4.		Repercusiones de un MCNA en un Contexto Mundial	112
II.4.5.		Posición de los Gobiernos de México y de Canadá	114
CAPITULO III		ACUERDOS INTERNACIONALES FIRMADOS POR AMBOS PAISES	
III.1		Introducción	119
III.2.		Acuerdos Multilaterales	134
III.3.		Acuerdos Bilaterales	136
III.4.		Evaluación de los Principa- les Acuerdos Bilaterales - Vigentes	159
III.5.		Otros Acuerdos	144

CAPITULO IV

INTERCAMBIO COMERCIAL

IV.1.	Introducción	Pag.	149
IV.1.1.	Aspectos del Intercambio Comercial	"	153
IV.2.	Comercio Exterior Mexicano	"	161
IV.2.1.	Comercio Exterior Mexicano con Canadá	"	185
IV.3.	Comercio Exterior Canadiense	"	207
IV.3.1.	Comercio Exterior Canadiense con México		216
IV.4.	Posibilidad de Incrementar el Comercio Mutuo		244
IV.4.1.	Productos Mexicanos Suscep- tibles de Exportar a Canadá	"	250
CONCLUSIONES		"	254
ANEXO		"	265
REFERENCIAS Y CITAS TEXTUALES		"	272
BIBLIOGRAFIA		"	276
HEMEROGRAFIA		"	280

La previa redacción de esta Tesis concluyó en abril de 1985, se revisó y actualizó durante 1985 y 1986; su impresión se llevó a cabo en la Cd. de México D. F., el 20 de enero de 1987.