

2ej
58



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE ECONOMIA

LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES PROCESO DE INTERNACIONALIZACION DEL CAPITAL E IMPERIALISMO (NOEI)

T E S I S
QUE PARA OBTENER EL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA
P R E S E N T A :
JORGE DE LABASTIDA NOVOA

MEXICO, D. F.

1986



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

Indice

Prólogo	5
I. Internacionalización de la economía capitalista y las empresas transnacionales.	9
1. Antecedentes históricos del proceso de internacionalización del capital.	9
2. Factores que favorecieron el proceso de acumulación sin afectar la tasa de ganancia.	15
2.1. Posterior a la segunda guerra mundial.	15
2.2. El impacto ejercido por la revolución científico técnica.	15
2.3. La intervención del Estado monopolista.	18
2.4. El surgimiento y desarrollo del sistema socialista.	23
2.5. La crisis del colonialismo y las empresas transnacionales.	25
2.6. Otros factores que facilitaron el desarrollo de las empresas transnacionales.	28
2.6.1. La dirección centralizada.	28
2.6.2. El papel jugado por la superestructura político y militar Norteamericana.	28
II. La magnitud de las empresas transnacionales, la monopolización y el control a escala mundial (IED).	32
1. La hegemonía Norteamericana y su debilitamiento.	45
1.1. El crecimiento de la inversión directa Norteamericana.	48
1.2. Las tasas de rentabilidad de las inversiones Norteamericanas y sus consecuencias para los países subdesarrollados (IED).	73
III. Las empresas transnacionales y la economía internacional.	88

1. La evolución de la estructura regional y sectoria y el régimen de propiedad de las filiales.	89
IV. Las empresas transnacionales y el comercio mundial.	110
1. La estructura y las tendencias globales del comercio mundial.	111
2. El grado de participación en el comercio mundial de las empresas transnacionales.	121
V. Las estrategias de las empresas transnacionales.	132
1. Los objetivos perseguidos por las empresas transnacionales de acuerdo al área de influencia.	132
2. Las políticas y las estrategias de las empresas transnacionales.	135
2.1. El control de los mercados.	135
2.2. La competencia tecnológica.	136
2.3. El financiamiento internacional.	140
3. Las políticas y las estrategias de las empresas transnacionales de acuerdo al área de influencia.	142
3.1. La explotación de los recursos naturales.	142
3.2. La explotación de la mano de obra.	145
3.3. La explotación del mercado interno.	145
3.4. La evasión de impuestos.	146
3.5. Las industrias de polución.	147
VI. Tendencias estructurales del imperialismo y el NOEI.	150
1. La crisis estructural del imperialismo.	150
2. Antecedentes el movimiento de países no alineados.	157
2.1. Desde la conferencia de Belgrado hasta la conferencia de la India.	158
3. UNCTAD. Antecedentes y perspectivas.	161

	Págs.
4. Las cumbres económicas capitalistas.	167
5. El NOEI y el movimiento de liberación nacional (MLN).	168
Introducción.	168
5.1. El caso de la OPEP.	170
5.2. Aspectos, contradicciones y perspectivas.	174
5.3. Antecedentes históricos del NOEI.	175
5.4. Aspectos económicos.	176
5.4.1. La cuestión de los productos básicos.	176
5.4.2. La soberanía sobre los recursos naturales.	180
5.4.3. El problema de industrialización.	181
5.4.4. El sistema general de preferencias.	184
5.5. El código de conducta para las ET y el código para la transferencia de tecnología.	186
5.6. El sistema monetario y la cuestión de la deuda.	190
Resumen y conclusiones.	199
Bibliografía.	218

PRÓLOGO

El propósito del trabajo es presentar en una primera aproximación teórico-empírica, la dinámica del desenvolvimiento de una forma particular de los monopolios, que en su forma actual son las -- llamadas empresas transnacionales (ET), célula vital del capitalismo mo.

Se parte de un somero análisis en la etapa actual del proceso -- de monopolización. Se intenta conceptualizar a las ET, ubicar su -- surgimiento y desarrollo, así como de sus formas actuales de expresión a la luz de la teoría leninista del imperialismo, para poder -- de esta manera -- sentar las bases de los efectos e implicaciones -- que pudiera tener su presencia en la formulación de las políticas -- y las estrategias en México.

Si nos estamos refiriendo al problema del imperialismo habría -- que abordarlo desde la perspectiva de la ley del valor, que es la -- ley fundamental del modo de producción capitalista (MPC). La ley -- del valor aparece en el siglo pasado en el marco de cada uno de -- los espacios capitalistas nacionales, Inglaterra y Francia primero y posteriormente Alemania, Estados Unidos, Japón, etc., pero la -- teoría del imperialismo y su crisis implica necesariamente una teoría del Estado en la época imperialista.

El razonamiento en el que nos ubicaremos será el siguiente: el -- desarrollo de las relaciones de intercambio en las formaciones socioeconómicas son distintas. En las economías capitalistas desarrolladas, el MPC no sólo es dominante (considerada como la progresiva desintegración de los modos de producción precapitalistas), si -- no que conduce a su "exclusividad". En cambio, en las formaciones socioeconómicas subdesarrolladas este MPC también es dominante, pero no conduce a su "exclusividad", porque no se destruye, sino que subordina, a las relaciones precapitalistas.

Las relaciones del mundo desarrollado y las del mundo subdesarrollado se saldan mediante flujos de transferencia de valor de -- los últimos hacia los primeros de acuerdo a los mecanismos de acumulación, y que actualmente la deuda externa y las inversiones de -- las transnacionales son sus principales mecanismos.

En el capítulo I se estudiará la internacionalización de la economía capitalista, la cual estará determinada en sus inicios por la forma competitiva del mercado y después por la formación de los monopolios, que trae consigo la concentración y centralización del capital y de la producción como resultado de la competencia que -- acelera la acumulación. Y se analizará la serie de factores que favorecieron la expansión de las transnacionales.

En el capítulo II, se analizará la expansión y el grado de monopolización alcanzado por las transnacionales, el monto que alcanzan las inversiones extranjeras directas a nivel mundial, el auge y la declinación relativa de la economía Norteamericana y el impacto que ejercen en las estructuras económicas de los países del tercer mundo.

En el capítulo III, se estudiará la acción de las ET, se destacará que la actividad productiva a este nivel se expande más rápidamente que la producción mundial, pero a su vez choca con el curso que tome la lucha de clases. Para ello, se expondrá la conformación de la estructura interna y la evolución de estas empresas en los principales países capitalistas desarrollados, para posteriormente tratar el tema del comercio internacional y así poder sentar las bases para señalar los principales aspectos de la estrategia de las transnacionales, que se tratará en el capítulo V.

El capítulo VI es el más importante ya que se parte del análisis de la lucha de clases para ubicar al nuevo orden económico internacional (NOEI), el movimiento de países no alineados y, en general, los movimientos de liberación nacional que se pueden considerar como un momento de la transición socialista. Todo ello enmarcado dentro de la crisis general del capitalismo en su etapa actual del imperialismo, considerándolo como una crisis de carácter estructural, permanente y múltiple. Con respecto al programa del NOEI se han propuesto las siguientes hipótesis desde la perspectiva del materialismo histórico, el origen, las implicaciones del programa, o carácter de sus demandas, en fin como se desenvuelven en el contexto internacional.

Hipótesis:

1. El programa del NOEI debe analizarse dentro del contexto histórico y con particular referencia a la crisis general del capitalismo.
2. El programa del NOEI debe examinarse a la luz de la aceleración del proceso de auge del capitalismo monopolista de Estado.
3. Los procesos contemporáneos de la internacionalización del capital establecen una nueva división internacional del trabajo (DIT), en la que se insertan los países subdesarrollados en tal forma que impulsan el propio programa del NOEI. Bajo esta perspectiva, principalmente, nos ubicaremos por lo que esta hipótesis tiene una especial trascendencia, aunque habría que ligarla con nuestro objeto de estudio las transnacionales.

Trataremos de ubicar la tesis a la luz de los acontecimientos actuales a nuestra manera de ver las cosas y, particularizando sobre la cuestión ya planteada de la relación Estado-Monopolio con sus implicaciones; esto es, los programas de reestructuración y centralización chocan constantemente con los Estados nacionales -- tanto en los países desarrollados como de los subdesarrollados y -- más aún del área socialista o países que han emprendido dicho camino.

Espero que la investigación con sus limitaciones y deficiencias debido a la falta de información y a la inexperiencia propia en el campo, sirva mínimamente para la comprensión de la realidad tan compleja en la cual vivimos. Tal parece que en el mundo de hoy un puñado de empresas de los principales países imperialistas, controlan a través de los espacios económicos, políticos, ideológicos y militares los designios de la humanidad.

Sin embargo, no somos partidarios de que estas empresas sean el centro vital del planeta, corresponde a la lucha de clases decidir el curso actual y futuro de los acontecimientos. Ojalá nuestro esfuerzo sirva para alentar al lector en este tipo de tareas que se requirieren en forma apremiante y, en general, que contribuyan a la toma de conciencia tanto en los intelectuales como en la clase ---

obrero-campesina y pueblo para esclarecer de la mejor forma el panorama actual y definan una estrategia en la lucha por la toma -- del poder y la abolición de las clases como tareas primordiales -- del hoy y del mañana.

Quiero agradecer de manera muy especial al compañero Arturo -- Márquez Morales ya que gracias a su valiosa orientación, comentarios y en general de toda la revisión de la tesis fue posible su terminación, así como a la compañera María de los Angeles González Hdez. que se encargó de la mecanografía.

I. INTERNACIONALIZACION DE LA ECONOMIA CAPITALISTA Y LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES

1. Antecedentes históricos del proceso de internacionalización del capital

Tanto Marx en el manifiesto del partido comunista y en el *capital* al estudiar la maquinaria y la gran industria, como Lenin en el imperialismo fase superior del capitalismo, le concieren un carácter internacional a las relaciones de producción de la economía capitalista, las cuales estuvieron determinadas en un principio -- por la forma competitiva del mercado, "período clásico", y después por la formación de los monopolios; esto es, la base para el surgimiento y dominación de la economía capitalista vienen dados por la concentración y/o centralización del capital y de la producción -- como resultado de la competencia que acelera la acumulación.

El desarrollo internacional del capitalismo se caracteriza por la contradicción entre la creación de los Estados nacionales^{1/} y la internacionalización del capital, el cual lo podemos definir -- como el "proceso de reproducción incesante del capital industrial en el ámbito mundial"^{2/}; esto es, el resultado de la unidad del ciclo del capital-mercancías, capital-dinero y capital productivo en el que la producción culmina en el ámbito mundial, alcanzándose la

1/ Los Estados nacionales son una necesidad básica e inseparable a la internacionalización del capital, los gobiernos han diseñado una serie de políticas por medio de las cuales compiten para -- atraer la inversiones extranjeras para intensificar la producción y/o las exportaciones, el Estado les otorga subsidios, -- exenciones de impuestos, franquicias, el bajo nivel salarial, la prolongación de la jornada de trabajo. Los Estados son los, que garantizan diversos sistemas de regulación aduanera, paraísos -- fiscales, garantizan en general las inversiones extranjeras y -- la salida de ganancias que mediante el poder de negociación internacional de que dispone el Estado, ayuda a colocar en el exterior la producción nacional de las ET. Educa y califica la -- fuerza de trabajo y en general sienta las bases para la reproducción social capitalista en su conjunto y al interior de cada formación social específica.

2/ Cf. Varela García Andrés y otros autores. Capital transnacional Estado y clases sociales en América Latina, Ediciones de cultura popular DEFE/UNAM, 1a. Edición, México, 1987, pp. 91 y 92.

internacionalización del capital, pero también la internacionalización crea las bases objetivas para la transformación del capitalismo en socialismo. La contradicción fundamental del sistema se manifiesta ahora al chocar la internacionalización creciente de la producción (su socialización) con la apropiación privada. En este sentido, la contradicción socialismo-capitalismo a nivel mundial le va asociado la internacionalización de la lucha de clases, un proletariado internacional y el desarrollo de una superestructura jurídico-político y económica a nivel mundial; esto es, la formación económico-social mundial, en el que la reproducción internacional se apoya en la existencia de formaciones económico-sociales nacionales, en estos dos ámbitos se plantean las contradicciones en donde la crisis periódica del capital pasan al plano internacional.

" Este concepto de internacionalización del capital se define de manera histórica, en un rasgo más del imperialismo que nace junto con el proceso de monopolización y se convierte en dominante cuando la empresa transnacional se convierte en la unidad de la producción mundial "3/.

Las empresas transnacionales (ET) constituyen un aspecto del -- proceso de internacionalización, siendo el instrumento fundamental de la economía capitalista la cual se extrapola en el marco internacional.

El surgimiento y dominación de los monopolios (en su forma actual la transnacional) está determinado por el control de la producción de una o varias ramas, lo que le confiere un carácter estable y hegemónico. Hasta hace poco la apropiación directa de los medios de producción (a todos los niveles del proceso productivo) -- era el medio necesario para el control de capital (control formal), ahora basta con controlar los puntos estratégicos de este para incorporar la masa principal de plusvalía generada en el conjunto -- del proceso, este problema lo trataremos en lo referente a la --- transferencia de tecnología y control financiero. Es pues, el desarrollo del capitalismo monopolista que se refleja en el grado de -- internacionalización de las relaciones capitalistas de producción,

3/ Ibid., Saldívar, Américo y otros autores. Capital transnacional. ... , pp. 20.

constituyéndose en los actuales conglomerados transnacionales. La forma que adopte depende del desarrollo del imperialismo, por esta razón y en consecuencia de lo dicho anteriormente depende de dos - de los rasgos (al cual nos abocaremos) señalados por Lenin: la - concentración de la producción y la exportación del capital^{4/}. Así el conglomerado transnacional, representa un cambio cualitativo -- como resultado del proceso de concentración-centralización, expresando su supremacía en la producción, distribución y comercialización, el cual se articula a través del capital financiero fracción hegemónica del capital mundial y nacional en la fase del capitalismo monopolista de Estado. Por ello es imprescindible tomar a los monopolios como punto de partida, para situar las actuales relaciones capitalistas internacionales y la crisis general del capitalismo.

" Con ello no queremos decir que el imperialismo pueda ser -- reducido en términos del materialismo histórico al reconocimiento de las grandes tendencias económicas de la acumulación del capital, por el contrario, el análisis debe inscribirse -- en las grandes tendencias de la lucha de clases, de naciones -- y Estados a escala mundial, y por ello, el análisis concreto -- de todas las contradicciones del sistema en una etapa determinada de su desarrollo, y la articulación concreta de estas -- contradicciones, impide que se le sitúe en el marco de la conjuntura política internacional real del período "5/.

El nuevo rasgo que aportaría el imperialismo, ya que al "sustituir" la exportación de mercancías (en la cual la explotación internacionalizada se ubicaba en la esfera de la circulación) por la exportación de capitales, se extiende ahora a la esfera de la producción, para ello es necesario hacer referencia a los momentos de su surgimiento.

La primera forma histórica que adoptaron los monopolios transnacionales fue la del cartel clásico, que generalmente se establecían acuerdos entre monopolios de diversos países, los que se re-

4/ La exportación de capital es un rasgo inherente de toda la fase imperialista, independientemente de que asuma modalidades distintas conforme el capital monopolista se desarrolla.

5/ Cf. Amén Samir. "Imperialismo y transición socialista" (2), no. 20, Transición, Edita 2001 S.A., Barcelona España, mayo de 1980, -- pp. 15 y 16.

fieren principalmente a: 1) la fijación de cuotas de producción; 2) división del mercado por territorios; 3) fijación de precios y 4) por el uso común de patentes.

Mediante los carteles se logra el control en la monopolización de los mercados mundiales y locales. Un caso resonado fue el del primer cartel internacional en 1896, cuando se establecieron el convenio para dividirse el mercado entre la Aluminium Company of American del grupo MELLON de los EUA, y la ATAG monopolio Suizo-Alemán del aluminio. Según el convenio, las asignaturas respetarían sus respectivos mercados, incluyendo el uso común de patentes y tecnología^{6/}.

Este es el inicio de la internacionalización del capital en sus diversas manifestaciones, capital financiero, industrial, comercial y de crédito. A principios del siglo el flujo de estos capitales estuvo condicionado por el propio sistema colonial y la división del trabajo centro-periferia que se articula con la primera fase imperialista. Esto es, la internacionalización del capital se ve condicionado, en buena medida, por la orientación geográfica y la estructura de exportación de capital hacia las colonias o semi-colonias, por el predominio de la inversión en cartera en forma de préstamos, financiamiento a gastos gubernamentales, inversión en títulos públicos y de servicios en infraestructura; en otras palabras, de empréstitos gubernamentales hacia la inversión en infraestructura, extracción de materias primas y de empresas localizadas en estos países controlando el comercio exterior para abastecer a los mercados de Inglaterra, Francia, Alemania y, posteriormente -- Los EUA.

La inversión directa en la industria es un factor secundario. Si bien, la exportación de capital constituye un rasgo determinante, la internacionalización del capital productivo no es el factor aún dominante de la economía. Las semi-colonias quedan confinadas al papel de proveedores de materias primas para los conjuntos in-

^{6/} Cf. Ceceña, José Luis. El imperio de dólar, Ediciones el Caballito, México, 3a. Edición 1977, p. 207.

dustriales de las metrópolis y a los mercados no competitivos que sostienen las alianzas retrógradas en las metrópolis. El destino de las inversiones Británicas en el exterior lo comprueba^{7/}.

El cártel clásico fue la forma dominante del monopolio internacional hasta la segunda guerra mundial. Esta pausa de entreguerras de 30 años, con declive del poderío Británico y el ascenso de los EE.UU. como potencia hegemónica principal. El sistema de filiales sienta las bases para la internacionalización del capital productivo, aparecen ya desde 1860, por ejemplo, con el surgimiento de la Singer, considerada como la primera transnacional. Es durante el último tercio del siglo pasado y primero del siglo XX que se constituyen gran parte de las corporaciones, como la Standard Oil, en 1870, la Ford Motor, en 1919, la EXXON, en 1882, la General Motor, en 1916, la Texaco, en 1926, y, otras que en su mayor parte producían para su país de origen o en otros países desarrollados. Los países subdesarrollados limitan sus acciones a las relaciones comerciales, mientras que las únicas inversiones extranjeras directas de mayor peso se encuentran en las actividades extractivas (minería y petróleo) o agrícolas (bananos, azúcar y otros productos tropicales). Algunas estimaciones revelan que para 1897 los cárteles internacionales alcanzaban el número de 40, a inicios de la primera guerra mundial habían aumentado a 114 y en 1930 a 320^{8/}.

Es a partir de la segunda guerra mundial, como consecuencia de la exportación de capital hacia la industria, la internacionalización del capital productivo adquiere la forma dominante, ¿cuáles fueron los factores que influyeron en tal expansión?

7/ Cf. Espinoza, Eugenio Martínez. "Transnacionales e imperialismo" en Economía y desarrollo, No. 43, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana Cuba, Sep./Oct. de 1977, p. 108. - Las inversiones Británicas en el exterior en 1913 (en millones de libras) correspondía: al gobierno 1,125 con el 29.9%, ferrocarriles 1,531 con el 40.6%, otros títulos públicos 185, 3 con el 5.3%, comercio e industria 208,5 con el 5.5%, materias primas - 388,5 con el 10.3% banco y finanzas 317,1 con 8.4%, haciendo un total de 3 763,3. Datos tomados de John Dunning. The historical of international capital movements, 1913, Ed. Penguin, 1972

8/ Ibid., Espinoza Eugenio..., p. 109.

Antes de contestar a esta pregunta, destaquemos que desde un -- punto de vista teórico toda expansión o contracción del capitalismo es el resultado directo de la expansión o contracción del proceso de acumulación capitalista. Proceso cuyos límites cíclicos es -- tán determinados por la ley de la tendencia descendente de la cuota de ganancia. Por ejemplo, durante la fase del auge aumenta el volumen y el ritmo de acumulación del capital siguiendo un ritmo -- ascendente de la cuota de ganancia, pero llegando a un límite, la masa total de capital acumulado comienza a tener dificultades para valorizarse como tal; es decir, para obtener la tasa de ganancia -- media esperada. La plétora del capital es el indicador más claro -- de que se ha llegado al límite, no encontramos en una situación en la que una parte del capital acumulado sólo puede valorizarse a -- una cuota de ganancia más baja. El equilibrio sólo podrá restablecerse mediante la inmovilización e incluso la destrucción de una -- parte o fracción del capital, no sólo en términos de desvalorización del mismo, sino también en términos físicos; es decir, una -- parte del capital fijo y circulante dejará de funcionar como capital, una parte de las empresas puestas en marcha se paralizarán. -- La expansión cíclica de la producción capitalista es una consecuencia del siguiente encadenamiento cíclico: sobreacumulación-contracción de nuevas inversiones-acumulación acelerada^{9/}.

En este sentido, la crisis de 1929 representa los primeros signos del agotamiento cíclico, que viene a culminar con la conflagración mundial alterando las relaciones de poder internacional.

En forma más general, hoy en día dentro de la crisis estructural bajo la que vive el capitalismo, debe ser abordada en el sistema imperialista en su conjunto (el espacio nacional bajo del cual opera la ley del valor debe de ser abordada al conjunto del sistema) y, se expresa en la imposibilidad de asegurar la circulación mundial del capital y la realización mundial del valor. Esta imposibilidad resulta de la lucha de clases a escala mundial, es la --

^{9/} Cf. Heras, León Héctor: "El proceso de internacionalización del capital y las empresas transnacionales Norteamericanas", en Economía y desarrollo, No. 50, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, la Habana Cuba, Nov./Dic. de 1978, pp. 57 y -- 58.

razón por la cual la dimensión principal a través de la que se expresa la crisis actual se sitúa en el campo de la división internacional del trabajo (DIT), esto no excluye los otros aspectos de la crisis, crisis ideológica, crisis política, crisis del SMI^{10/}.

2. Factores que favorecieron el proceso de acumulación, sin afectar la tasa de ganancia

2.1. Posterior a la segunda guerra mundial

La enorme destrucción de las riquezas materiales ocasionadas -- por la segunda guerra mundial sentó las bases para la renovación -- del capital fijo a través de la reconstrucción, en un paralelo histórico sin precedentes en el capitalismo. Los Estados Unidos y en particular su clase dominante emergiera de la guerra como la potencia imperialista hegemónica. Los imperialismos "secundarios" se alinearían a aquel en la recuperación de la Europa desvastada mediante el llamado "Plan Marshall", favoreciendo esencialmente al capital financiero Norteamericano, el cual se asoció a la burguesía -- local, ante la emergencia de la URSS, China y el sistema socialista.

2.2. El impacto ejercido por la revolución científico técnica

El proceso de internacionalización del capital y la consolidación del Capitalismo Monopolista de Estado, estuvo acompañado por un hecho trascendental de nuestra época: la revolución científico -- técnica (RCT). Esta tuvo lugar bajo el apoyo estatal-financiero y de los grandes conglomerados a las actividades de investigación y desarrollo (I-D). La RCT tiene como una de sus características -- principales lo siguiente: la ciencia se vincula directamente al -- proceso productivo con la aplicación y difusión en la industria, -- lo que significó una transformación profunda de los medios y métodos de trabajo, la investigación y los sistemas de información, organización, conducción, supervisión y control de la producción.

Ello afecta a los países subdesarrollados por la innovaciones --

^{10/} Cf. Amén, Samir. "Imperialismo y transición socialista" (1), -- No. 19, Transición, Edita 2001 S.A., Barcelona España, abril de 1980, pp. 6 y 7.

tecnológicas ahorradoras y sustitutos de materias primas naturales por productos sintéticos, industriales, debido en buena parte al desarrollo en otros campos como la cibernética, la automatización, la electrónica, la biología molecular, nuevas fuentes de energía (atómica, solar, de mares, etc.).

La RCT significa un cambio determinante en el desarrollo histórico de las fuerzas productivas y en general transforma las diferentes condiciones humanas, traduciendo en procesos de inversión o formación neta de capital a escala mundial y dando lugar a nuevos artículos, líneas y ramas de producción.

Aunque por otro lado, el carácter mismo del capital y los vínculos con las economías de los países capitalistas desarrollados dejan ver sus límites bajo esa apariencia, traduciendo en la capacidad destructiva con que hoy cuenta el mundo de la moderna maquinaria del armamentismo militar-belicista, que mantiene al mundo -- constantemente al borde de su destrucción.

Entre los principales cambios que la RCT impulsó en la estructura capitalista-aunque no es la determinante única-se encuentran:

- La ciencia se transforma en la fuerza productiva directa.
- Un brusco aumento en las escalas de producción en grandes series y una paulatina extensión de los procesos automatizados. Lo que significó el descenso en el costo de producción por unidad instalada, cambios en la relación planta-equipos; es decir, del activo fijo-maquinaria y equipo de un lado y edificios e instalaciones del otro-cambios en la estructura de la producción con un mayor peso de las actividades secundarias sobre las primarias:

Una reducción de los períodos de reconstrucción y puesta en marcha de las nuevas industrias. El centro de gravedad se ve desplazado de la técnica de la mecánica a la electrónica -- (con base de la automatización que sustituye a la mecanización, modificando el carácter del trabajo y el lugar del hombre en el proceso de producción) y la biología, así como de nuevas fuentes de energía y materias primas, e industriales. El carbón se ve desplazado por el petróleo y el gas, en los

FCD se desarrolla en la energía nuclear.

- La actividad que más se desarrolla es la industria, y dentro de ella la industria pesada, la química y la electrónica en particular. Los transportes y las comunicaciones se expanden y en menor medida el comercio y los servicios, pierde así mismo importancia la rama de la construcción. La agricultura crece en menor medida que la producción global, la modernización se da en la extensión de tierras de riego, nuevas variedades de semillas y de altos rendimientos, mecanización y electrificación, nuevos y más intensivos sistemas de cultivo y la cría de engorda de ganado;
- Un aumento de la participación de la industria transformativa y la reducción relativa de las ramas extractivas que se moderniza con la mecanización, como consecuencia de un mayor aprovechamiento de las materias primas y el aumento de sucedáneos artificiales más económicos. Esto ayuda al desarrollo de la química y la petroquímica en la introducción de materiales sintéticos, cobra mayor importancia la industria de la maquinaria y equipos electrónicos, así como la automotriz y la maquinaria e implementos agrícolas;
- Un aumento en la velocidad de rotación del capital, que se expresa en una considerable intensificación del recambio de equipo productivo, el incremento de la tasa de acumulación e inversiones productivas, el aumento del empleo e impulso a la composición técnica y orgánica del capital. En la fase posterior cuando decae la tasa de crecimiento y la tasa de inversión estos factores se ven desalentados. Por ejemplo, el desempleo se agudiza.

La RCT es un fenómeno inserto en las relaciones de producción capitalistas y no meramente tecnológico, señala Alonso Aguilar.

"La mayor intensidad y productividad del trabajo se traducen en un aumento de la explotación y tasas más elevadas de plusvalía, el aumento de la tasa de plusvalía contrarresta la tendencia decreciente de la tasa de ganancias, el uso de la electrónica y la automatización hacen posible el abaratamiento del capital constante y la disminución de los costos de producción; el excedente no se convierte en una renovación del capital fijo, el grueso de la inversión se destina a reponer y sustituir por

medios de producción más eficientes, se modifica la estructura de la inversión, creación de nuevas líneas y diversas formas de inversión improductivas como los gastos militares; el Estado se encarga de más de la mitad de los gastos en investigación y desarrollo en los PCO, es el que hace posible la acumulación; bajo el impacto de la RCT se intensifica la centralización y concentración del capital, se refuerza el monopolio, se acelera la transformación del capital monopolista en CME y se internacionaliza aún más el capital con los consiguientes cambios en los procesos de producción y de división internacional del trabajo; se acelera el papel de la clase trabajadora, la fuerza de trabajo se traslada en actividades a la esfera de la circulación, en el comercio y múltiples servicios improductivos, cambia la composición, calificación y preparación de la clase obrera, cobra importancia el trabajo intelectual y nuevas funciones técnicas"11/.

La reorientación sectorial es el desplazamiento del capital extranjero hacia la industria transformativa, imponiendo al mundo subdesarrollado una nueva división internacional del trabajo en la que se le asignarían industrias antes reservadas a los PCO como son viejas industrias textiles, la siderurgia y ciertas manufacturas. Con una gran proporción de componente importado expresado en los grandes volúmenes de inversión directa e indirecta que crecieron en esas industrias; por lo demás, el centro se reservará ahora los nuevos procesos como son la energía nuclear, la fabricación de computadoras y ordenadores, la bioquímica, etcétera. La RCT representó un salto sin precedentes en el crecimiento de la productividad, no solo en la industria, sino también en la agricultura:

"Así tenemos que en los EUA, entre 1900-1940, la productividad crecía en la agricultura en un 41%, la industria lo hacía en un 137%; mientras que para el período de 1941-1969, los crecimientos fueron del 334% y 209% respectivamente"12/.

En suma la RCT ha agudizado las contradicciones del sistema capitalista y con ello la crisis general del sistema, limitando el campo de acción del proceso de acumulación.

2.3 La intervención del Estado monopolista

Para el estudio del capitalismo en su fase actual (el imperia-

11/ Cf. Aguilar Monteverde, Alonso. La revolución científica técnica y algunos aspectos de la acumulación de capital y el desarrollo, IIE-UNAM, México, 1984. versión preliminar.

12/ Cf. Ritscha Radovan. La civilización en la encrucijada, Siglo XXI, México, 1a. Edición, 1976, p. 311.

lismo) y su crisis es necesario una teoría del Estado que tome en cuenta la relación que existe entre éste y la economía, entre el Estado y la superestructura, entre el desarrollo de las fuerzas productivas y las relaciones sociales en sus diversas fases de desarrollo. Analizando el papel que juega la estructura económica y el mismo proceso de acumulación el cual ha modificado progresivamente la relación Estado-capital, con las particularidades específicas en cada caso. Aquí nos limitaremos a hacer algunos señalamientos en la etapa actual.

Es a partir de la segunda guerra mundial y del inicio de la crisis general del capitalismo que se convierte en un rasgo permanente, el crecimiento y robustecimiento del aparato Estatal y su incidencia en la vida económica en forma gradual y sistemática.

El Estado monopólico capitalista, en forma generalizada, tiene la función de crear las condiciones que permitan la continuidad del proceso de reproducción del capital, entre las que se encuentran: i) el Estado cumple la función de "regular en el conjunto del campo social los conflictos entre el capital y el trabajo, cuyas contradicciones se agudizan en un nuevo nivel"; ii) detenta el aparato represivo militar y burocrático que aumenta; iii) desarrolla obras de infraestructura y participa entre las diferentes fracciones del capital, ampliando su radio de acción a otros sectores económicos que van desde actividades en las cuales el capital monopólico privado no está interesado en participar hasta aquellas que son más dinámicas e irracionales (como son la investigación científico técnica para fines militares, la química, la energía atómica, educacional) políticas e ideológicas. Asimismo, participa en actividades a nivel superestructural como la política e ideología y en la economía agiliza la reproducción de los capitales y distribuye el excedente; y, iv) el Estado protege el capital nacional y su expansión en el mercado y la economía mundial. En un sentido amplio, el Estado tiene una mayor vinculación y transformación con la superestructura política y la base económica en la vida social.

En la nueva fase del desarrollo del imperialismo en donde la influencia decisiva de la reproducción de las relaciones sociales de

producción es conjuntamente ejercida por los monopolios y el Estado, intensificando la explotación de la fuerza de trabajo; se elevan las contradicciones entre el capital y el trabajo, entre las distintas fracciones del capital monopolístico (detentado por la oligarquía financiera) y no monopolístico, entre éstas y el Estado, entre los países imperialistas en pugna y de éstos con los países -- subdesarrollados y principalmente entre el capitalismo y socialismo.

Va Lenin señalaba que el CME viene a ser la fase última del desarrollo del imperialismo y que el surgimiento del mecanismo único da cuenta del incesante cambio en las relaciones de producción.

Es la nueva fase, la del CME, donde existe una reordenación de las clases dominantes al interior del Estado. El desarrollo del -- capital financiero crea las condiciones que hace posible que la -- oligarquía financiera devenga en la fracción hegemónica de la burguesía y estreche su vinculación con el Estado. Pero ello no significa la desaparición de la autonomía del Estado, lo que sucede es que, las decisiones tomadas en y desde el Estado afectan la formación de la ganancia. Es la oligarquía la que detenta el mayor grado de concentración y centralización del capital, quien más directamente está vinculado con las decisiones económicas y políticas -- del Estado. Es el capital monopolístico Estatal (eje de la acumula-- ción) base económica y objetiva sobre la que se reproduce la oli-- garquía, el que tiene la más alta composición orgánica y técnica -- del capital, la que emplea los métodos de producción, extracción y distribución de la plusvalía más eficaces, el que ejerce la mayor influencia en la estructura del empleo, en la formación de los pre-- cios para contrarrestar la tendencia decreciente de la tasa de -- ganancia y las ganancias diferenciales en la producción y circula-- ción de mercancías, el que ejerce la regulación económica^{13/} y con--

13/ Cf. Márquez Morales Arturo y Vizcalno Mejía Manuel. La crisis general del capitalismo y las contradicciones imperialistas -- hoy, Tesis profesional, UNAM, México, 1980, pp. 25-52. La regulación del sistema económico, abarca la formación de la ganancia supermonopolística, la mayor influencia de los monopolios en la determinación del valor comercial, en general en el sistema de precios, de la forma que asume la competencia en la -- movilidad de los capitales y de la fuerza de trabajo.

densa en un alto grado la socialización de la producción, pero con una apropiación cada vez más concentrada en pocas manos.

La base del capital monopolista Estatal está integrado por consorcios, conglomerados y grupos financieros, considerando a los -- que son Estatales, privados y "mixtos" y considerando a los que -- son nacionales y extranjeros. En los países subdesarrollados más grandes se observa la vinculación de las ET, el capital nativo y -- la mediación del Estado, que "incluye" en la reproducción del capital, dependiendo de la valorización de las diferentes partes.

El peso que tiene el Estado en la reproducción, distribución y -- consumo es inigualable con cualquier otro tipo de monopolio; sin -- embargo, su influencia en la extracción de plusvalía y la movili -- dad de capital es mucho mayor del que se deriva de su extensa base material. Para ello el Estado cuenta con diversos mecanismos como -- es el manejo del presupuesto, del tipo de cambio, de la emisión de circulante, del encaje legal, de las cargas impositivas, de la pro -- gramación económica, de la política económica, financiera, moneta -- ria y salarial, etc. El déficit presupuestal ^{14/}, principalmente de empresas Estatales y el crecimiento de la deuda externa e interna -- forman parte del mecanismo económico en el CME como condición in -- dispensable para la reproducción del sistema y la formación de la -- ganancia monopolística.

La intervención del Estado en la economía significó:

- La aceleración del proceso de concentración y centralización -- del capital, elevando notablemente el grado de monopolización de la economía, eliminando de esta manera, a muchos pequeños -- productores rurales y urbanos;
- El estímulo artificial a la demanda, mediante una política -- económica de gastos improductivos entre los cuales acaparan -- la mayor proporción los militares;
- La participación activa y en forma permanente en el proceso -- de acumulación, con el objetivo de compensar la insuficiencia

14/ El déficit presupuestal se debe sobre todo a las compras y ven -- tas a precios altamente favorables del capital monopolista, el -- pago de tecnología y patentes, el crecimiento de la deuda con -- altos montos de interés y el servicio que engendra.

- y corregir las fluctuaciones cíclicas de la inversión privada mediante una política de corte monetarista-neoliberal, que -- más bien se traduce en medidas proteccionistas por parte de -- las economías centrales;
- Contribuye a retardar la crisis, al divorciar la formación -- del capital real del crecimiento del capital ficticio;
 - Coadyuva a aminorar la desproporcionalidad que tiende a ensancharse entre los sectores I y II de la economía;
 - Desarrolla un sector de empresas Estatales que se localizan -- en ramas productivas indispensables para la reproducción del capital en su conjunto, cuyos productos tienen precios que -- permiten el traslado de la plusvalía a otros sectores, principalmente monopolizados;
 - Es el que lleva a cabo la mayor parte de la inversión tecnoló -- gica y estimula la que realizan los monopolios. Además lleva -- a cabo gastos de educación y una gran parte de los gastos pa -- ra la reproducción de la fuerza de trabajo;
 - Permite la elevación de las tasas de depreciación, acelerando la rotación del capital fijo;
 - La contradicción socialismo-capitalismo;
 - Los movimientos de liberación nacional;
 - La competencia interimperialista, y; la intensificación de la lucha de clases^{15/}.

La ley de la tendencia decreciente de la tasa de ganancia siendo una expresión esencial de la contradicción fundamental del sistema, su forma, es la expresión del excedente potencial que debe -- de ser absorbido por medio de la inversión interna, ya sea por me -- dio del gasto público y el despilfarro que se dieron en el desarro -- llo de las formaciones periféricas o por las nuevas formas de rela -- ciones exteriores, gastos militares, campaña de ventas y gobiern -- o civil, principalmente^{16/}.

15/ Ibd., pp. 59-61.

16/ Cf. Barán, Paul y Paul M. Sweezy. El capital monopolista, Si -- glo XXI, México, 12a. Edición, 1978, pp. 311.

2.4. El surgimiento y desarrollo del sistema socialista

El surgimiento y desarrollo del sistema socialista embrionario en la economía mundial y su creciente y multifacético prestigio, - no solo significa una pérdida de influencia tradicional y del terreno en lo económico y en lo político para el imperialismo. Naturalmente ha tenido una influencia decisiva en la modalidades - que asume hoy el proceso de internacionalización del capital. El - socialismo se está fraguando vía, principalmente, la ruptura de -- los eslabones débiles en la periferia, asentando golpes al sistema de centralización mundial del excedente, propios del capitalismo - contemporáneo, de su crisis y de su desintegración, sobre todo al - no alineamiento a cualquiera de las "superpotencias" de que se tra - te (se debe de buscar el apoyo de la comunidad socialista), esta - es una de las cuestiones claves para el desarrollo de los movimien - tos de liberación nacional y el socialismo en una estrategia que - reduzca los peligros de la guerra.

El tránsito "gradual" del capitalismo al socialismo, es en consecuencia, un largo período de transformaciones y del debilitamiento del imperialismo. Aunque esto no significa que el sistema esté - desprovisto de su capacidad de renovación de sus formas, enmarcadas en la crisis general del capitalismo, la hegemonía del capital financiero transnacional, el recrudecimiento de la política de los EUA, las luchas de liberación, la contradicción capitalismo, la -- contradicción imperio-nación y en general de la lucha de clases. - En estas condiciones el sistema socialista es parte integrante de - un nuevo sistema que hacen posible la más genuina democracia.

De la larga cadena de transformación al socialismo se ve consagrada por la primera revolución proletaria en el orbe la revolu- -- ción Rusa en 1917 y en 1921 triunfa la revolución democrática de - Mongolia. Entre 1944 y 1949, la situación de una docena de países - cambia radicalmente. En 1944 estalla la revolución de Rumania, --- Bulgaria, Hungría, Yugoslavia y Albania, meses más tarde se esta- -- blecieron los gobiernos populares de Polonia, Checoslovaquia y -- Alemania oriental. Tras de quince años de lucha en 1945 surgió la - república democrática de Vietnam, la cual se ve interrumpida por la

invasión Francesa en 1946 y el imperialismo Norteamericano en 1965 para ser expulsado diez años más tarde, en 1949 se funda la república popular China y en 1953 triunfa la revolución en Corea del norte venciendo al agresor Norteamericano, en 1959 se sucede otra revolución la del pueblo Cubano y en el lejano oriente en 1976 la del pueblo de Laos.

En 1982, el sistema socialista se compone ya de 16 países que en conjunto tienen una extensión territorial de más de 35.6 millones de kilómetros cuadrados, más de 150 nacionalidades y una población aproximada de 1,500 millones de habitantes, de los cuales -- China participa con cerca de mil millones y la URSS con más de --- 270. Aparte de éstos unos veinte más se orientan también hacia el socialismo como son: Angola, Yemen, Etiopía, Zimbawe, Madagascar, - Argelia, Libia, Tanzania, el Congo, Nicaragua y otros.

En el curso de los años cincuenta se vive una etapa de transición al socialismo, lográndose altas tasas de crecimiento económico, que acortan la distancia entre tales países y con los PCO. En 1949 se crea el CAME (consejo de ayuda mutua económica) y hasta -- 1960 estos países, por ejemplo, incrementaron su ingreso nacional en 150% y su producción industrial en 260%, mientras, que los PCO -- lo hicieron al 50% y 60% respectivamente. En 1955 con respuesta a la fundación de la OTAN se suscribe el tratado de Varsovia y a fines de los sesentas se logra cierto equilibrio militar de la URSS con los EUA, lo que pone fin a la posibilidad de eliminar el socialismo por la fuerza.

La cooperación es la base en la que descansa la integración económica, con un mejoramiento de la calidad, esta supone una nueva y nacional división internacional del trabajo. En 1971, el CAME formula un plan para llevar adelante la integración económica, a partir de la decisión de cada país de participar en la DIT, estimulando el desarrollo de las fuerzas productivas en todos los países -- miembros de la organización y en las que se persigue elevar su nivel científico-técnico, su eficiencia, productividad y condiciones de vida.

Para 1982, por ejemplo, los diez países del CAME participaron -

con el 33% de la producción industrial del mundo, contra 30% de -- los EUA y 22% de los países Europeos occidentales, además satisfacen alrededor del 80% de sus necesidades en maquinaria y equipo, -- hierro y acero, carbón y coque y otros productos básicos en el -- CAME.

Ante la intensificación de la carrera armamentista del imperia-- lismo y el creciente peligro de la guerra, ha sido necesario arma-- se, en este sentido, la conferencia de Helsinki, promovida por los países socialistas, fortaleció la distensión, la seguridad y la -- paz.

Dentro de la estrategia de los países socialistas se busca ele-- var el nivel de vida en todos los órdenes, garantizando el creci-- miento económico continuo, haciéndolo depender casi totalmente en-- un 80% ó 90% de la productividad del trabajo con base en la automa-- tización, el aprovechamiento de los recursos disponibles y, en ge-- neral, impulsar el desarrollo científico-técnico en todos los orde-- nes. Además de mejorar los sistemas y métodos de dirección y plani-- ficación.

La estrategia se expresa en condiciones diferentes en cada país según la disponibilidad de recursos, grado de desarrollo y su pa-- pel en la DIT socialista. Como en el caso de la RDA que impulsa la producción industrial de alto nivel técnico y en particular la mi-- croelectrónica y la fabricación de robots industriales y domésti-- cos^{17/}.

2.5 La crisis del colonialismo y las empresas transnacionales

Después de la segunda guerra mundial, presenciamos el hundimien-- to del sistema colonial, de 1945 a 1970 se liberaron 59 países, en la década de los setentas se liberaron las colonias Portuguesas en el África y otros más en todo el orbe. El hundimiento del colonia-- lismo, que representó un reacomodamiento de las clases en el poder -- en el sentido Gramsciano del bloque en el poder -- y, el ascenso de las luchas de liberación nacional condicionó en cierta medida el -- surgimiento de nuevas formas neocolonialistas de penetración y do--

^{17/} Cf. "Situación Internacional", Estrategia, No. 55, Publicaciónes Sociales Mexicanas, México, ene./feb. de 1984. pp. 23-36.

minación económica, sobre la base de una intensificación de la exportación de capitales, con el predominio del capital financiero.

Las nuevas formas de penetración se relacionan con el desarrollo tecnológico alcanzado el cual exige grandes mercados, inversiones de capital y bajos costos de producción industrial que ejercen una influencia decisiva en el volumen del comercio mundial; además el desarrollo alcanzado por estas empresas monopolísticas^{18/} conlleva a la concentración de la producción y del capital a un nivel sin precedentes en la historia del capitalismo, proceso que lo convierte primero en un conglomerado y después en una ET, que es su forma actual de expresión. La característica del proceso de centralización es la tendencia a la diversificación. El número de plantas e instalaciones productivas de cada empresa abarca un proceso de diversificación a través de diferentes líneas de producción de bienes y servicios. Esta tendencia es aplicada extensivamente en las empresas gigantes que dominan la economía Norteamericana, de Europa occidental y del Japón, obligando a ciertos cambios estructurales, lo que implica:

- La diversificación de riesgo, porque su suerte no depende de los vaivenes de un solo tipo de producción;
- La maximización del poder financiero, al permitir el control centralizado y la acción coordinada de todos los excedentes producidos por las diversas plantas que integran las ET (competitivamente las empresas Japonesas están mejor colocadas y adaptadas a situaciones de crisis que las Norteamericanas y Europeas);
- La maximización de beneficios en el conjunto de las ET, derivados de su participación en los mercados más dinámicos.

Sobre esta base se desarrollan las ET, las que se les puede considerar, sin lugar a dudas, el agente económico más poderoso de las potencias imperialistas, en especial de los EUA. Dichas empresas bajo una dirección altamente centralizada, producen y distribuyen una parte cada vez más importante del volumen total de mercan-

^{18/} Tres tipos de transacciones internas caracterizan a las ET: las actividades financieras, las tecnológicas y las de comercio exterior de mercancías.

clases en el mundo capitalista contemporáneo, generan y controlan, a través de una red financiera, la mayor parte del movimiento internacional de capitales y constituyen los agentes más dinámicos del proceso de acumulación a escala mundial. Su objetivo principal es el de maximizar ganancias a largo plazo, pero este objetivo se traduce en otros de carácter más mediato como son el control y ampliación de las fuentes de materias primas y de los mercados, así como de un alto nivel tecnológico en el desarrollo de nuevos productos y procesos, específicamente en la comercialización y distribución o producción de nuevos productos.

Finalmente con respecto a la llamada reorientación sectorial, - objeto de estudio de los próximos capítulos, la inversión directa Norteamericana se dirige fundamentalmente hacia Europa, con el despliegue de una red de filiales en todo el mundo, dan lugar a que la internacionalización del capital alcanza la esfera de la producción. Tanto al proceso productivo como al flujo tecnológico dentro de un mismo proceso productivo se internacionaliza alcanzando el carácter dominante en la década de los sesenta.

Las diferentes fases del proceso productivo se eslabonan en distintos países, centralizando en la matriz los procesos tecnológicos más avanzados. Por otro lado, las transacciones matriz-filial constituye el puente por medio del cual se articula este proceso, y a la vez es una de las formas más desarrolladas de las transacciones en las ET, las que adoptan la forma de exportaciones-importaciones en el comercio internacional entre distintos países.

Anteriormente se señaló que el objetivo fundamental de las ET, era la maximización de las ganancias en el conjunto de la corporación como un todo, lo que se consigue desarrollando una estrategia internacional. Como por ejemplo, puede ocurrir que reduzca sus ganancias e inclusive tenga pérdidas en una filial (como es el caso de algunas ET de los EUA, que decidieron proteger a toda costa sus mercados frente a los competidores occidentales y Japoneses) o pueden reducir sus costos, transferir sus ganancias vía intereses, entre otros.

En estas condiciones el cartel clásico dejará de ser la palanca fundamental del reparto económico del mundo y, se convertirá en un

instrumento auxiliar subordinado a las transnacionales en dicho -- proceso de la expansión del capital por la oligarquía financiera.

2.6. Otros factores que facilitaron el desarrollo de las empresas transnacionales

2.6.1. La dirección centralizada

La dirección centralizada, como una característica de estas empresas, solo fue posible a partir del desarrollo revolucionario de la telecomunicación. Algunos los encontramos en la aeronáutica con los viajes intercontinentales, e inclusive, algo que empieza a sonar hoy en día la militarización espacial, sistemas de Telex, los bancos de información (que funcionan como ordenadores capaces de manejar una gran cantidad de información), las miniprocesadoras y las minicomputadoras.

La incorporación de la nueva tecnología (en el cual el principal usuario y beneficiario es la ET) y la gigantesca capacidad desarrollada durante la guerra requería de la búsqueda de grandes -- mercados (entre tanto la política de corte neoliberal Norteamericana, en la cual se establecía un sistema de libre empresa, con la finalidad de liberar no su propio comercio, sino el comercio inter europeo frente a las amenazas de nacionalización). Por su parte, -- en la mayoría de los países subdesarrollados (principalmente Latinoamérica para el capital Norteamericano) se puso en funcionamiento, como práctica generalizada, la importación de tecnología. Estos fueron los principales factores que estimularon la inversión -- directa Norteamericana en el exterior. Para ello un alto grado de concentración en las decisiones se ejercía a través de la matriz^{19/}.

2.6.2. El papel jugado por la superestructura político y militar Norteamericana

El papel jugado por la superestructura político y militar Norteamericana es el de gendarme internacional del imperialismo y soporte de la expansión de su capital privado en el mundo. Para ello ha utilizado una serie de instrumentos para garantizar sus inversio--

^{19/} En el caso de las ET japonesas se concede un mayor grado de -- flexibilidad (autonomía) en las decisiones a sus filiales.

nes en el exterior, en el caso de Latinoamérica culminó con el proceso llamado "alianza para el progreso", que más bien se debería interpretar como alianza para el retroceso^{20/}.

En 1980 el presupuesto militar para gastos militares fue del -- orden de los 500 mil millones de dolares; mientras, que el monto de la ayuda económica a los países subdesarrollados, solo alcanzó el 5 % de esta suma. El gasto militar para ese año es equivalente-aproximadamente al 6% de la producción mundial y comparable con el PNB en conjunto de todos los países de África y Latinoamérica.

La desenfundada carrera armamentista en sí misma se ha transformado en una fuente de inseguridad. Tanto los Estados Unidos como la Unión Soviética, les corresponde más de la mitad de todos los recursos dedicados a propósitos militares, más aún, estos dos países invierten alrededor del 85% de todos los gastos militares para investigación y desarrollo (I-D) en el mundo, que totalizan en -- 1980 los 35 mil millones de dólares o aproximadamente la cuarta -- parte del total de gastos en I-D, por lo demás ocupan cerca de los 67.5 y 90 millones de empleos derivados directamente de preparativos militares y cerca de medio millón (20% con respecto al total) de científicos e ingenieros. Otra característica es el enorme consumo que hacen en energía y minerales. Finalmente se calcula que en la década de los setentas los poderes destructivos del arsenal atómico superan actualmente en un millón de veces al utilizado en Hiroshima^{21/}.

El armamentismo es un poderoso instrumento político e ideológico y fuente de grandes negocios, en la etapa del CME, para los monopolios transnacionales esta es una de las causas principales de la actual crisis. Las Naciones Unidas estima que el gasto militar mundial ascenderá a los 800 mil millones de dólares en 1983, superando a la misma deuda, dos tercios alimenta directamente al complejo militar-industrial de los EUA y sus quince aliados de la -- OTAN, más Japón, Australia, Israel y Sudáfrica y todos los regime-

20/ Ibid., Heras, León Héctor. "El proceso de internacionaliza--- ción...", pp. 64-67.

21/ Thorsson, Inga. y otros autores. Desarme y desarrollo, en Crisis NOEI y tercer mundo, Investigación Económica, México, jul-sept. de 1981, no. 157, pp. 325-379.

nes proimperialistas del "tercer mundo"; con su ideología anticomunista se pretende justificar el armamentismo y toda la irracionalidad capitalista, encuadrándolos en la estrategia global del sistema imperialista, bajo la hegemonía de los EUA, contando con el respaldo de sus aliados.

La estrategia imperialista, en especial del grupo de Ronald Reagan, han adquirido los rasgos de una ofensiva contra el sistema socialista, contra los movimientos de liberación nacional y contra los trabajadores y otras capas mayoritarias del sistema imperialista. En este sentido, se despliega la acción militar Estadounidense a la isla de Granada, al Caribe y centroamérica, con el hostigamiento desde Honduras al gobierno Sandinista de Nicaragua y el incremento de ayuda militar, en especial, al Salvador y Guatemala. Asimismo se forma la "alianza estratégica" de los Estados Unidos e Israel con la prolongada ocupación de tropas de gran parte del territorio Libanés y de otros países árabes, al igual que contra gobiernos revolucionarios de Laos, Libia, Angola. Contando además al arribo en suelo Europeo de los primeros misiles Norteamericanos -- Pershing-2 y "cruceiro" a Inglaterra, la RFA e Italia, si se añaden los coetes nucleares Ingleses, Franceses y los dispositivos atómicos avanzados de los EUA, en bombarderos listos para actuar, apuntados contra objetivos ya seleccionados en la URSS y otros países socialistas de Europa, África y el cercano Oriente. Se rompe así la paridad nuclear aproximada que hasta hoy existió entre la OTAN y el pacto de Varsovia. Si consideramos además, que hasta hoy se asignan 857 vectores nucleares a la OTAN en Europa, incluida Francia, contra 938 de la Unión Soviética, aunque las cargas atómicas de tales vectores de los primeros superan con 42%, con 3,056, a las Soviéticas que asciende a 2,153. Esto lleva al sistema socialista y algunos gobiernos revolucionarios a armarse, en 1983 un tercio de los gastos totales en armamentos se invierten en estos países.

Se puede concluir que el gasto militar es el principal causante de los enormes déficits presupuestales, al tiempo que se recortan los gastos sociales, y de una parte sustancial del desempleo, ocupando muy poca mano de obra. El presupuesto militar aumentó a un -

ritmo del 12 % al 14 % anual en 1983 para Estados Unidos, en Europa crece al 4 %. A esto se oponen numerosos Estados en la ONU, los MPNA. y el campo socialista, algunos movimientos pacifista y ecologistas en Europa y al mismo interior de los EUA, la misma política exterior del gobierno de México, en fin, de toda la lucha antiimperialista de los pueblos^{22/}.

^{22/} Ibid., "Situación internacional". Estrategia, no. 55..., pp. 9-22.

II. La magnitud de las empresas transnacionales, La monopolización y el control a escala mundial (IED)

En el capítulo anterior se delinearon los momentos en los que surgen los monopolios. Ahora, enfatizaremos en la expansión y el grado de monopolización alcanzado por las empresas transnacionales, las cuales han venido produciendo cambios sustanciales en la economía internacional, teniendo fuertes implicaciones en este ámbito y en la formulación de cualquier tipo de aplicación de política económica de los diferentes estados nacionales, atentando contra su soberanía.

Según datos proporcionados por las Naciones Unidas^{1/}, la magnitud del monto de inversiones directas-casi en su totalidad procedentes de los países capitalistas desarrollados (PCD) ascendió a precios corrientes, a 4,100 millones de dólares en 1960, a 12,100 millones en 1970 y a 47,000 millones en 1979. A pesar de la disminución sufrida en el período de 1973 a 1977, las inversiones directas reanudaron su marcha ascendente de 1977 a 1979. Las tasas de crecimiento para la primera mitad del decenio de 1960, creció más (11%) que durante la segunda mitad del decenio (8%). En el decenio de 1970 la tasa de crecimiento en términos reales fue menor a la del período anterior. En cifras medias anuales, las inversiones directas durante la primera mitad de 1960 fue de 5,200 millones de dólares y durante la segunda mitad de 8,000 millones, en el decenio de 1970 fueron de 18,000 (1970-1975) y 32,000 millones (1975-1979).

Gran parte de la salida de las inversiones directas corresponde a los Estados Unidos, aunque disminuyó su participación durante la década de los setenta, aumentó como receptora de capitales. Sin embargo, la relación entre la entrada de inversión directa en

1/ Cf. Naciones Unidas. Características y tendencias destacadas de las inversiones extranjeras, Centro de las Naciones Unidas sobre las empresas transnacionales, Nueva York, 1983, p. 36, datos tomados del cuadro 1. Las cifras utilizadas sobre corrientes o masas de ID, se dan a precios corrientes y en cifras netas una vez deducidas las repatriaciones de capital, se utilizan para analizar primordialmente la distribución por país de destino y por grandes sectores económicos y IED en los PS (Países Subdesarrollados).

CUADRO 1

Corriente de Inversiones Directas en Los PDEM, PSEM, procedente de ellos y en Formación Bruta de Capital (Porcentajes)
(En Millones de Dólares)

Región o País de Origen	ID Proce- dente de PDEM.	ID (Dist. - Porcentual)	ID a Los PSEM procedentes - de PSEM.	ID (Dist. - Porcentual)	ID en los PDEM.	ID (Dist. - Porcentual)	ID Procedente de PDEM como Porcentaje de la Formac. Bru ta de capital 64/6.	ID en Los - PDEM como - Porcentaje de la Formac. Bru ta de capital 64/6.	ID en Los PDEM como porcenta je de los cor rientes proce dentes de de chos países.
	(1) 1960	(2) 1960	(3) 1960	(4) 1960	(5) 1960	(6) 1960	(7) 1960	(8) 1960	(9) 1960
América del Norte:	2 992	73,0	692	58,3	1 006	46,8	3,1	1,0	33,6
Canadá	52	1,3	25	1,4	691	32,1	0,6	7,9	1 328,9
Estados Unidos	2 940	77,7	667	56,9	315	14,7	3,3	0,4	10,7
Europa Occidental:	1 008	24,6	1 049	58,1	749	34,8	1,4	1,1	74,3
Alemania, República Federal de	139	3,4	103	5,7	214	9,9	0,8	1,2	15,4
Bélgica y Luxemburgo	-	-	381/	2,1	-	-	-	-	-
Francia	-	-	279	15,4	-	-	-	-	-
Italia	1-1 10	1-1 0,3	76	4,2	-	-	-	-	-
Países Bajos	138	3,4	128	7,1	43	2,0	5,2	1,6	31,2
Reino Unido	700	17,1	266	14,7	378	17,6	5,9	3,2	54,0
Suecia	29	0,7	22	1,2	20	0,9	0,9	0,7	69,0
Suiza	-	-	63	3,5	-	-	-	-	-
Japón	79	1,9	65	3,6	6	0,3	0,6	0,1	7,6
Australia	19	0,5	-	-	384	18,1	0,5	9,1	2 047,4
Porcentaje total	4 098	100,0	1 806	100,0	2 150	100,0	2,2	1,2	52,5
Total	4 098	4 098	1 806	1 806	2 150	2 150	2,2	1,2	52,5

Fuentes: Naciones Unidas. Características y Tendencias Desagregadas de Las Inversiones Extranjeras. Centro de las Naciones Unidas sobre Las Empe-
sas Transnacionales, Nueva York, 1983, PP. 36, 43, 45-50 y 58, que corresponden a los Cuadros 1, 6, 8, 9-13, 19.

/ No se incluye a Luxemburgo

/ Datos Preliminares

Ecuivalencias: PDEM= Países Desarrollados de Economía de Mercado, ID= Inversión Directa, PSEM= Países Subdesarrollados de Economía de Mercado.

С о н т е н н а с и ђ

Región o País de Origen	C O N T I N U A C I O N								
	(1) 1970	(2) 1970	(3) 1970	(4) 1970	(5) 1970	(6) 1970			
América del Norte:	7 891	65,4	1 952	52,9	2 331	31,0	4,2	1,2	29,5
Canadá	302	2,5	64	1,7	367	11,5	1,8	5,0	287,1
Estados Unidos	7 589	62,9	1 888	51,2	1 964	19,5	4,5	0,9	19,3
Europa Occidental:	5 702	30,7	1 371	37,1	4 199	55,8	2,1	2,3	113,4
Alemania, República Federal de	875	7,2	318	8,6	595	7,9	1,8	1,3	68,2
Bélgica y Luxemburgo	156	1,3	46	1,2	318	4,2	2,6	5,3	103,9
Francia	374	3,1	235	6,4	622	8,3	1,1	1,9	166,3
Italia	110	0,9	123	3,3	606	8,1	0,5	2,8	550,9
Países Bajos	519	4,3	183	5,0	537	7,1	6,4	6,6	103,5
Reino Unido	1 310	10,9	341	9,2	850	11,3	5,8	3,8	64,9
Suecia	213	1,8	87	1,0	108	1,4	7,9	1,5	50,7
Suiza	-	-	55	1,5	-	-	-	-	-
Japón	355	3,0	262	7,1	94	1,3	0,5	0,1	26,5
Australia	111	0,9	106	2,9	898	11,9	1,2	9,7	809,0
Porcentaje total		100,0		100,0		100,0			
Todal	12 059	12 059	3 689	3 689	7 522	7 522	2,7	1,7	62,4

Fuente: - Ibid., Características y Tendencias (...),

Continuación

Región o País de Origen	C O N T I N U A C I O N									
	[1] 1979 ^{a/}	[2] 1979 ^{a/}	[3] 1979 ^{a/}	[4] 1979	[5] 1979	[6] 1979	[7] 1979	[8] 1979	[9] 1979	[10] 1979
América del Norte:	26 216	55,6	8 161	60,5	11 204	50,7	5,5	2,3	42,7	
Canadá	1 849	3,9	175	1,3	1 475	6,7	5,6	2,9	78,7	
Estados Unidos	24 367	51,7	7 986	59,2	9 729	44,0	5,7	1,9	39,9	
Europa Occidental:	17 756	37,6	4 526	33,6	9 403	42,6	2,7	1,7	41,3	
Alemania, República Federal de	4 638	9,8	818	6,1	1 131	5,0	2,7	0,6	23,9	
Bélgica y Luxemburgo	1 336	2,8	254	1,9	1 058	4,8	5,6	4,4	79,2	
Francia	2 030	4,3	681	5,0	2 537	11,5	1,7	2,1	125,7	
Italia	543	1,2	455	3,4	360	1,6	0,9	0,6	66,3	
Países Bajos	2 306	4,9	167	1,2	809	3,7	7,1	2,5	34,9	
Reino Unido	5 800	12,3	1 506	11,2	2 709	12,3	8,1	3,8	46,7	
Suecia	630	1,3	127	0,9	32	0,7	3,0	0,2	5,1	
Suiza	-	-	416	3,1	-	-	-	-	-	
Japón	2 894	6,1	691	5,1	23	0,1	0,9	4,8	0,8	
Australia	337	0,7	113	0,8	1 429	6,5	1,3	5,4	424,0	
Porcentaje total		100,0		100,0		100,0				
Total	47 183	47 183	13 491	13 491	22 098	22 098	3,2	1,6	46,1	

Fuente: *Ibid.*, Características y Tendencias (...).

^{a/} Datos Preliminares.

comparación con las inversiones internas sigue aún mucho más baja que para Europa Occidental. Los porcentajes para el Reino Unido y los países bajos aumentó, particularmente para la RFA y el Japón - durante los decenios de 1960 y 1970, algunos países disminuyeron - en cierta medida durante ese periodo. Una característica ha sido el incremento en la corriente de inversiones directas durante el decenio de 1970 por parte de la OPEP y algunos otros países subdesarrollados, que aumentaron de 16,5 millones de dólares por año en 1967-1969 a 372 millones en 1978^{2/}. Si bien están aumentando, son reducidas en relación con las inversiones directas procedentes de los PCD.

La masa de inversiones extranjeras directas (IED, en adelante) de los PCD ascienden, a precios corrientes, a 112,000 millones de dólares para 1967, a 207,000 millones para 1973 y 372,000 millones para 1978. La masa de inversiones directas internas ascendía para esos mismos años a 72,000 millones, 141,000 millones y 244,000 millones respectivamente para 1978. La masa de inversiones directas de esos países en los países subdesarrollados ascendía a 45,000 millones en 1971 y a 88,300 millones en 1978^{3/}. La comparación de la tasa de crecimiento de las inversiones internas en los PCD con las IED, medidas ambas a precios corrientes, indica que la segunda fue más alta.

La corriente de IED de los PCD hacia los países subdesarrollados aumentó de 1,800 millones de dólares en 1960, a 13,500 millones en 1979^{4/}. Las inversiones procedentes de los Estados Unidos representaron más de la mitad de la corriente total de inversiones hacia los países subdesarrollados durante los dos decenios, la RFA y el Japón fortalecieron su posición mientras que el Reino Unido, Fran-

2/ Véase el cuadro 2.

3/ Véase el cuadro 3 y 4. La definición dada sobre Inversiones directas por el FMI; se usa para aquellas inversiones que tienen por objeto instituir una participación permanente en una empresa que opera en una economía distinta de la del inversionista, y con la finalidad de tener voz efectiva en el Gobierno de la empresa, el porcentaje a menudo va desde un 10 hasta un 25% o más. Los datos sobre la masa de ID se recopilan del valor contable del activo y pasivo de la empresa bajo este concepto o de las estadísticas de la Balanza de Pagos.

4/ Véase el cuadro 1.

Corrientes de Inversiones Directas Procedente de Algunos
Países en Desarrollo, 1967-1978^{a/}
(Millones de dólares)

Grupo de Países y País de Origen	Corriente Media Anual:	Corriente Anual:
	1967 - 1969	1978
Total de los Países enumerados	16,5	372,1
<u>Países Exportadores de Petróleo</u>	3,7	135,3
Antillas Neerlandesas	-	-
Arabia Saudita	1,0	-
Irán	-	3,8
Yemen	2,7	-
Jamahiriyá Árabe Libia	-	-
Kuwait	-	131,5
<u>Países no Exportadores de Petróleo</u>	12,8	236,8
<u>Hemisferio Occidental</u>	7,5	116,4
Argentina	-	23,8
Barbados	0,3	-
Brasil	4,0	125,2
Colombia	2,7	15,0
Jamaica	1,2	-
Paraguay	-	-
Uruguay	3,3	56,3
<u>África</u>	-	-
Argelia	-	20,0
Egipto	-	-
Kenya	-	-
Mali	-	8,8
Mauricio	0,2	-
Mauritania	-	-
Nigeria	1,2	-
República Centro Africana	0,2	1,3
República Unida del Camerón	-	7,5
Senegal	1,4	-
Swazilandia	-	18,8
Togo	0,1	-
Túnez	0,3	-
<u>Asia Occidental</u>	2,0	1,3
Israel	2,0	1,3
<u>Asia Meridional u Asia Oriental</u>	-	62,8
<u>Asia</u>	-	-
Filipinas	1,7	30,0
Papua Nueva Guinea	-	1,5
República de Corea	1,0	27,5

Fuente: IBID., Naciones Unidas. Características y Tendencias..., pp. 55.
Datos tomados del cuadro 16.

a/ La corriente de salida de ID de PSEM, deducida la corriente de entrada de capital relacionada con la salida. Se han incluido las ganancias reinvertidas, cuando se disponía del dato correspondiente.

CUADRO 3

Masa de Inversiones Directas en los PDEM y Procedentes de Ellos, 1967
y 1978^a/

(En Millones de Dólares)

Región o País	Masa de ID (Masa de ID 1967	8	En Los PDEM (En el Extranj) 1978	8	Procedentes (Masa de ID 1967	8	de Ellos (Internas) 1978	8
América del Norte	60,3	53,7	181,7	48,9	29,1	40,4	84,0	34,4
Canadá	3,7	3,3	13,6	3,7	19,2	26,6	43,2	17,7
Estados Unidos	56,6	50,4	168,1	45,2	9,9	13,7	40,8	16,7
Europa Occidental	48,2	42,9	158,1	42,5	28,7	39,8	133,8	54,9
Alemania, República Federal de	3,0	2,6	31,8	8,5	3,6	5,0	29,2	12,0
Bélgica y Luxemburgo	1,3	1,1	4,7	1,3	1,4	1,9	9,6	3,9
Francia	6,0	5,3	14,9	4,0	3,0	4,2	14,9	6,1
Italia	2,1	1,9	3,3	0,9	2,6	3,6	10,1	4,2
Países Bajos	11,0	9,8	23,7	6,4	4,9	6,8	12,8	5,3
Reino Unido	17,5	15,6	41,1	11,0	8,2	11,4	32,5	13,3
Suecia	1,7	1,5	6,0	1,6	0,5	0,7	1,3	0,5
Suiza	3,7	3,3	27,8	7,5	0,4	0,5	7,7	3,2
Japón	1,5	1,3	26,8	7,2	0,6	0,8	2,2	0,9
Hemisferio Austral:	2,4	2,1	5,2	1,4	13,7	19,0	23,9	9,8
Australia	0,4	0,4	1,1	0,3	5,4	7,5	10,9	4,4
Sudáfrica	1,9	1,7	3,8	1,0	7,2	10,0	10,8	4,4
T o t a l	112,4	100,0	371,8	100,0	72,1	100,0	243,9	100,0

Fuente: IBID., Naciones Unidas. Características y Tendencias..., Datos tomados del cuadro 2.

a/ De las cifras calculadas de Masas para la RFA, Italia (hasta 1975) y el Reino Unido se excluyen los ingresos reinvertidos.

CUADRO 4

Masa de Inversiones Directas en Países en Desarrollo, por Principales Países de Destino, 1971 y 1978

Países de Destino	1971		1978	
	Miles de Millones de Dólares	Porcentaje	Miles de Millones de Dólares	Porcentaje
Total de los países en desarrollo	44,9	100,0	88,3	100,0
Desglose:				
Países de la OPEP ^{a/}	11,6	25,8	14,9	16,9
Indonesia	0,9	2,0	5,7	6,5
Venezuela	3,7	8,2	3,4	3,9
Nigeria	1,7	3,8	1,1	1,2
Irán	0,9	2,0	1,0	1,1
Paraisos Fiscales ^{b/}	3,6	8,0	12,6	14,3
Otros Países en Desarrollo	29,7	66,2	60,8	68,9
Brasil	5,1	11,4	13,5	15,3
México	2,5	5,6	6,0	6,8
India	1,7	3,8	5,8	6,6
Argentina	2,2	4,9	3,3	3,7
Malasia	0,9	2,0	2,9	3,3
Perú	0,8	1,8	2,1	2,4
Hong Kong	0,6	1,3	2,1	2,4
Filipinas	0,8	1,8	1,8	2,0
Singapur	0,4	0,9	1,7	1,9
Trinidad y Tobago	1,0	2,2	1,3	1,5
Total de los Países Precedentes	16,0	35,6	40,5	45,9

Fuente: IBID., Naciones Unidas. Características y Tendencias..., Datos tomados del Cuadro 20.

a/ Los miembros de la Organización de la OPEP son los siguientes: Arabia Saudita, Argelia, Ecuador, Emiratos Arabes Unidos, Gabón, Indonesia, Irán, Iraq, Jamahiriya Arabe Libia, Kuwait, Nigeria, Qatar y Venezuela.

b/ Antillas Neerlandesas, Bahamas, Barbados, Islas Caimán y Panamá.

cia y los Países Bajos se mantuvieron en una posición estable o -- decreciente.

Va que la IED forman parte de las actividades y operaciones de las transnacionales en el extranjero, por ello habrá que relacionarlas con las exportaciones, suministra de tecnología, comercialización y distribución a lo largo de la tesis. Además, de los cambios sufridos en las formas de participación de las ET durante el decenio de los setenta, han hecho que el papel de las IED decline, paralelamente, a la expansión de la corriente total neta de recursos financieros, dicha corriente hacia los países subdesarrollados aumentó de 8,100 millones de dólares en 1960 a 73,900 millones en 1979^{5/}.

Siguiendo con el documento de las Naciones Unidas. La distribución regional de la salida de IED de los PCD ha cambiado en los -- decenios de 1960 y 1970^{6/}. En el decenio de 1960, sobre una base -- anual media, correspondió a América del Norte dos terceras partes -- (66.6%) aproximadamente de la salida total, a Europa occidental -- menos de la tercera parte (33.3%) y al Japón algo menos del 2%. U -- rante el decenio de 1970, América del norte descendió a un poco -- más de la mitad, mientras, que Europa occidental aumentó a más de -- la tercera parte y Japón aproximadamente el 6%. Sin embargo en los -- años de 1977 a 1979, la parte de América del norte aumentó nueva -- mente y la de Europa occidental y Japón disminuyó en cierta medi -- da. Los Estados Unidos son el principal país de origen de las IED, -- ya que les corresponde más de la mitad de la salida total de inver -- siones, aunque declinó en relación con el decenio de 1960, Canad -- a aumentó durante los decenios, la participación del Reino Unido y -- Francia fue estable, aumentó en la RFA y los países bajos, Bélgica -- Italia y Suiza correspondió entre el 1% y 2%.

La proporción entre la salida de la IED y las inversiones nacio -- nales^{7/}, es alta en el Reino Unido, los países bajos, los Estados -- Unidos y Suecia -- asimismo destacan en la salida media de IED perca -- pita, los Países Bajos (910 dólares), EE.UU. (550), Suecia (540) y

5/ Ibid., p. 5.

6/ Véase el cuadro 1.

7/ Datos tomados del cuadro 1.

el Reino Unido (510). La proporción entre estos dos tipos de inversión es baja para la RFA (450 dólares), Bélgica (390), el Canadá (340), Francia (220), el Japón (170) e Italia (50 dólares), para el período 1976-78.

Los PCD siguieron atrayendo una parte importante de las IED durante los decenios de 1960 y 1970, dado el nivel de industrialización alcanzado de sus economías. El valor a precios corrientes de la corriente total de inversiones directas en los PCD aumentó de 2,200 millones de dólares en 1960 a 7,500 millones en 1970 y a 22,100 millones en 1979^{8/}, con una correspondiente tasa media de crecimiento anual del 11% durante el decenio de 1960 y 12% en 1970.

El cambio más notable en el decenio de 1960 y 1970 en la corriente de inversiones directas a los PCD fue el aumento en la participación de América del norte, de aproximadamente el 25% durante la primera mitad del decenio de 1970 a casi el 40% durante la segunda mitad del decenio^{9/}. Aunque Europa occidental disminuyó siendo relativamente elevada y ascendió a cerca del 60%, Australia 7.2% durante la segunda mitad del decenio de 1970. Japón -- representó más del 1% durante los decenios.

El aumento de la participación de América del Norte como receptora de la corriente de inversiones directas a los PCD se puede -- atribuir al aumento de la participación de los Estados Unidos, el cual fue más del doble durante los dos decenios. En 1979 las inversiones más importantes en los EE.UU. procedieron de los países bajos, el Reino Unido y el Canadá, seguidos por la RFA y Suiza. Japón aumentó rápidamente, pero partieron de una base relativamente baja. Paralelamente al incremento de los EE.UU. se acompañó por la disminución del Reino Unido, RFA y el Canadá durante 1970. Francia los países bajos y Bélgica aumentaron durante los decenios, en contraposición de la disminución de Italia y Suecia.

La proporción entre la entrada de inversiones directas y las -- inversiones nacionales, osciló entre el 4% y 6% para Bélgica, los países bajos y el Reino Unido durante el decenio de 1970^{10/}, para-

<u>8/</u> Datos	tomados	del	cuadro	1.
<u>9/</u> Datos	tomados	del	cuadro	1.
<u>10/</u> Datos	tomados	del	cuadro	1.

otros países osciló entre el 1% y 2%, Japón y Suecia inferior al 1%.

La comparación entre las entradas y las salidas de ID y las inversiones nacionales respecto de los PCD indica que en el decenio de 1970 el Japón era el más destacado exportador neto de esas inversiones seguidos de Suecia, los EE.UU., el Reino Unido, los Países Bajos y la RFA^{11/}. Durante el mismo decenio, entre los países que eran importadores netos de inversiones directas se encontraban Australia, Bélgica, Italia, el Canadá y Francia.

Tradicionalmente, el sector extractivo (incluidas la industria minera y petrolera) representó casi una tercera parte de la masa total de inversiones directas para los principales PCD. El sector manufacturero representó menos de la mitad y el sector servicios (incluidos finanzas, seguros, turismo y comercio) el resto.

En el sector extractivo, los Estados Unidos, el Reino Unido y el Japón^{12/} indican una disminución, paralelamente al aumento relativo de la RFA, los Países Bajos, Canadá e Italia. La participación del sector servicios (particularmente en la banca y los seguros) aumentó durante el decenio de 1970, reflejando los cambios sufridos en la estructura de las actividades económicas y de apoyo al sector manufacturero sobre el cual descansa.

En el sector manufacturero (principalmente las industrias de la alimentación, productos químicos y técnicos) aumentó.

Se conocen en el decenio pasado más de 10,000 ET con 82,000 -- filiales, la IED se señaló anteriormente que había alcanzado 372 mil millones de dólares; para 1981 se calculaba en 500 mil millones con un crecimiento anual acumulativo del 11% y un monto de ventas totales de 2,6 billones, de los cuales se estima que venderían 900 mil millones de dólares^{13/}.

Según fortune las ventas de las 500 mayores empresas en el mundo no norteamericanas para 1982, ascendieron a 1,806.8 billones de

11/ Datos tomados del cuadro 1.

12/ Datos tomados del cuadro 5.

13/ Cf. Trajtemberg Rull, Vigorito. "economía política en la fase transnacional, Comercio Exterior, no. 7, BNCE, México, julio de 1982, p. 713. Aquí se entiende un billón como un millón de millones (10¹²). En adelante se entenderá un billón como mil millones (10⁹).

Cuadro 5

Masa de IEU y ID en algunos PDEM, por sector Económico, 1971 y 1972/
I En millones de Dólares I

País de Origen y Sector Económico	Masa total IEU en PDEM			Masa de IEU en PSEM			Masa de ID en PDEM			
	1971	%	1972	1971	%	1972	1971	%	1972	
Alemania, República Federal de										
Industrias, total	7 277	100,0	31 834	100,0	2 044	100,0	9 290	100,0	9 155	100,0
Industrias extractivas ^{a/}	6 350	4,8	2 272	7,1	92	4,5	274	9,4	1 576	18,0
Industrias manufactureras	5 796	79,6	22 132	69,5	1 695	78,5	5 877	63,3	5 792	63,0
Industrias de servicios	1 131	15,6	7 430	23,4	347	17,0	2 539	27,3	1 687	18,0
Banca y seguros	494	6,8	3 491	11,0	161	7,9	535	9,0	506	6,0
Canadá										
Industrias, total	6 524	100,0	11 365	100,0	1 575	100,0	2 679	100,0	27 857	100,0
Industrias extractivas ^{b/}	438	14,0	2 528	-	-	-	-	-	10 601	38,0
Industrias manufactureras	3 457	52,7	5 319	-	-	-	-	-	11 044	40,0
Industrias de servicios	2 149	32,9	3 248	28,6	-	-	-	-	6 212	22,0
Banca y seguros	405	6,2	965	8,5	-	-	-	-	3 220	11,0
Estados Unidos										
Industrias, total	101 313	100,0	168 081	100,0	22 968	100,0	40 466	100,0	13 914	100,0
Industrias extractivas ^{b y d/}	30 989	30,6	40 322	24,0	8 439	36,4	6 874	17,0	3 139	22,0
Industrias manufactureras	44 370	43,8	74 207	44,1	7 820	34,1	14 071	34,8	6 722	48,0
Industrias de servicios	25 954	25,6	53 553	31,9	6 745	29,5	19 521	48,2	4 053	29,0
Banca y seguros	9 726	9,6	24 065	14,3	2 509	10,1	11 085	27,4	2 553	20,0
Francia										
Industrias, total	3 343	100,0	2 864	100,0	1 708	100,0	1 078	100,0	6 155	100,0
Industrias extractivas ^{b y d/}	849	25,4	861	30,1	642	35,9	616	57,1	955	16,0
Industrias manufactureras	881	26,4	907	31,7	672	39,2	345	36,0	3 357	54,0
Industrias de servicios	1 613	48,2	1 096	38,2	274	22,7	117	10,9	1 863	30,0
Banca y seguros	-	-	-	-	-	-	-	-	62	1,0
Japón^{e/}										
Industrias, total	10 270	100,0	26 809	100,0	4 859	100,0	15 150	100,0	851	100,0
Industrias extractivas ^{d/}	3 290	32,1	6 330	23,6	1 498	30,8	4 291	28,3	25,3	-
Industrias manufactureras	3 620	37,7	9 172	34,2	2 361	48,7	6 619	43,7	756	89,0
Industrias de servicios	3 760	36,2	11 302	42,2	905	20,5	4 240	28,0	45	11,0
Banca y seguros	2 149	20,9	5 626	21,0	545	11,2	1 109	7,3	-	-

С о с т а в л е н и е

País de Origen y Sector Económico	Masa total TED en PDEM				Masa de TED en PSEH				Masa de ID en PDEM			
	1971	%	1975	%	1971	%	1975	%	1971	%	1975	%
Países Bajos												
Industrias, total	15 436	100,0	20 307	100,0	2 308	100,0	5 689	100,0	7 506	100,0	11 884	100,0
Industrias extractivas	39	0,2	58	0,3	-	-	32	1,1	-	-	-	-
Industrias manufactureras	13 348	86,5	16 872	82,8	-	-	2 632	71,4	5 488	73,0	8 503	70,0
Industrias de servicios	2 053	13,3	3 437	16,9	-	-	1 015	27,5	2 018	27,0	3 581	30,0
Banca y seguros	319	2,1	590	2,9	-	-	86	2,3	425	6,0	773	7,0
Reino Unido^{a/}												
Industrias, total	23 717	100,0	31 277	100,0	4 511	100,0	5 059	100,0	13 827	100,0	22 277	100,0
Industrias extractivas ^{b/}	8 051	33,9	8 747	28,0	1 159 ^{c/}	25,7	985 ^{d/}	19,6	4 084	29,0	6 810	31,0
Industrias manufactureras	10 045	42,3	14 131	45,2	1 828 ^{e/}	40,5	2 409 ^{f/}	47,6	8 118	59,0	11 040	49,0
Industrias de servicios	5 615	23,8	8 390	26,8	1 524 ^{g/}	33,8	1 661 ^{h/}	32,8	1 625	12,0	4 426	20,0
Banca y seguros	1 212	5,1	1 410	4,5	-	-	-	-	-	-	-	-

Fuente: - *Ibid.*, NACIONES UNIDAS, Características y Tendencias..., PP. 51-54. Datos tomados de los Cuadros 14 y 15

Para la masa de TED de algunos PDEM, las equivalencias son:

a/ Para el Canadá, los años considerados son, 1971 y 1976; para los EE. UU., 1973 y 1978; para Italia, 1972 y 1976; para el Japón, 1973 y 1978; para los Países Bajos, 1973 y 1976; para el Reino Unido, 1971 y 1974.

b/ Minería y fundición, y Petróleo.

c/ El total para los PDEM se calcula sumando las cifras correspondientes a África, Asia y el Oriente Medio y Oceanía (excepto Australia).

d/ Minería, Agricultura y Pesca.

e/ Los datos de la masa de ID corresponden al total y a los distintos sectores incluyendo las ID de los sectores de Petróleo y los Seguros. En cambio, estos sectores no están incluidos en las cifras correspondientes a los PSEH.

f/ Agricultura y Petróleo. La minería de carbón se incluye en el sector de manufacturas.

g/ Para la masa de ID de algunos PDEM, las equivalencias son:

a/ Para la RFA, los años considerados son 1972 y 1978; para el Canadá, 1971 y 1976; para los EUA, 1971 y 1978; para Italia, 1972 y 1976; para el Japón 1971 y 1977; para los Países Bajos, 1973 y 1976; para el R. U., 1971 y 1974.

b/ Petróleo y Minería.

c/ Agricultura y Petróleo.

d/ Agricultura, Minería y Petróleo.

e/ Petróleo.

dólares, cuyos ingresos netos alcanzaron los 19,348 millones. De las 50 mayores empresas del grupo tuvieron ventas por 771.1 billones (42.7%) de las ventas totales, con ingresos netos de 20,096 -- millones, esto es, el 104% de sus ingresos.

Las 500 mayores empresas Norteamericanas en el que se observa -- (Cuadro 6) un mayor grado de concentración. Las ventas totalizaron 1,672.2 billones de dólares e ingresos netos por 61,426 millones. -- Las 50 mayores empresas del grupo absorbieron el 54.6% de las ven-- tas y 66.4% de los ingresos-totales. En 1981 las ventas habían al-- canzado los 1,773.4 billones de dólares^{14/}.

Finalmente se ha calculado que estas compañías controlen entre -- el 40% y 50% del comercio mundial, conocido como comercio "cauti-- vo" o "intrafirma", comercialicen entre el 80% y 90% de los princ-- pales productos básicos exportados por los países subdesarrolla-- dos, en decenio anterior controlaban cerca del 40% de la produc-- ción industrial y la mitad del comercio exterior de los países sub-- desarrollados^{15/}. Una concentración aún mayor se da en el área -- financiera, destacando su papel en el manejo de la deuda, el servi-- cio que engendra y en la recepción bruta de capitales, configurán-- dose de esta manera, una serie de mecanismos de extracción de la -- riqueza, por parte de las ET con la mediación estatal creciente, -- de los países del tercer mundo.

1. La hegemonía Norteamericana y su debilitamiento

Posterior a la segunda guerra mundial, los Estados Unidos ocupa -- ron el lugar hegemónico indiscutible. A simple vista en el campo -- militar y político, aunque sus raíces estaban en lo económico en -- el cual se estableció un "sistema de libre empresa" (SLE), el Esta -- do jugó un papel determinante y el dólar desempeñó la función de -- dinero universal, las instituciones que se crearon para hacerlo -- funcionar como el FMI, el GATT y la OTAN entre otras cosas, se tra -- taba más bien de instrumentos destinados a apoyar las relaciones -- de producción capitalista en su etapa del capitalismo monopolista -- de estado.

^{14/} Cf. Fortune, Editorial Time inc., Revista mensual, Estados Uni -- dos, Mayo 2 y Agosto 22 de 1983.

^{15/} Cf. Castro, Fidel, La crisis económica y social del mundo, 1a. -- Edición, Editorial siglo XXI, México, 1983, p. 238.

"Mientras la gran Bretaña se endeudaba en más de 70,000 millones. Sufría pérdidas de capital privado por más de 8,000 millones y utilizó 750 millones de sus reservas de oro. Para proseguir la guerra vendió 6,000 millones de sus inversiones en el exterior, perdía un tercio de sus viviendas y 3,500 millones de su flota mercante"-continúa el autor-mientras la economía de los EUA crecía a lo largo de la guerra; el PNB creció 100% de 1939 a 1944. Al terminar la guerra el poderoso Estadounidense era abrumador en cuanto a la producción industrial, exportación de manufacturas y reservas internacionales. En 1950, la participación de ese país en la producción del mundo capitalista alcanzaba el 70%, con avances significativos en la tecnología nuclear, aeronáutica y electrónica, al mismo tiempo que se desarrolla el complejo industrial-militar, protegido por el desarrollo de un estado fuertemente intervencionista (con concepciones Keynesianas, promoviendo la expansión del consumo e inversión privada principalmente y pública), a la par que se desarrollan las industrias de consumo duradero; automotores, la petroquímica, la metal-mecánica. Se construye en este período con base en una nueva estructura organizativa empresarial la transnacional, que centraliza fuertemente el capital y se expande al conjunto de la economía mundial. La centralización del capital se caracteriza por la conglomeración; es decir, la fusión o adquisición que realiza la empresa compradora no está ligada tecnológicamente al rublo de su producción principal, por ejemplo. La EXXON, además de producir petróleo, compraba activos para dedicarse a producir cobre y computadoras actuando a distintos niveles tecnológicos. Las TED Norteamericanas, favorecen la consolidación de una DIT que permita a las periferias (especialmente a Latinoamérica) impulsar procesos de industrialización volcados hacia el mercado interno con la hegemonía tecnológica y financiera del capital Norteamericano. Este mismo proceso de internacionalización que se inserta en el circuito de la producción generó, posteriormente, enormes contradicciones entre los PCO y aún en las relaciones norte-sur^{16/}.

La etapa hegemónica de la economía Norteamericana estuvo acompañada por: i) la reconstrucción del mercado mundial, con la participación entre los Estados capitalistas, se inició el proceso de descolonización y se liberó el comercio mediante negociaciones bilaterales y multilaterales, principalmente para Europa^{17/}; ii) la expansión transnacional del capital por medio del crecimiento de las inversiones directas de Estados Unidos en el exterior, (esto lo trataremos en el próximo apartado); y, iii) la difusión del Taylorismo y el Fordismo con salarios relativamente altos, creando nue-

^{16/} Cf. Pizarro, Roberto. "América Latina la nueva etapa del capitalismo y la crisis económico mundial", Comercio Exterior, no. 4, -BNCE, México, abril de 1981, pp. 393-395. Lo que está entre paréntesis se tomó de la nota 4.

^{17/} En este sentido la política comercial de los EUA, no fue libre cambista como lo hizo la Gran Bretaña en 1840, cuando derogó la ley de granos y actas de navegación por medio de medidas unilaterales.

vas líneas para un mercado masivo en consumo, además con la compra atada de bienes de capital, las tecnologías favorecían el desarrollo del Taylorismo.

En síntesis la hegemonía económica y política de Norteamérica -- supuso que se mantendría una serie de condiciones las cuales se -- han visto superadas en parte. La participación entre los Estados -- principalmente en las periferias no ha sido estabilizado, en 1965 -- comienza con la crisis del dólar^{18/}, la intervención de Estados -- Unidos en Vietnam y su derrota en 1975, la crisis político-ideológica en 1968 y se afirma en 1973 con la crisis petrolera, el ascenso de la URSS como potencia mundial y en general con el surgimiento del campo socialista han originado y profundizado la crisis general y periódicas del capitalismo.

La reconstrucción de Europa mediante el plan Marshall y el Japón llevan en sí los gérmenes de ese cambio, Japón y en menor grado Alemania y Europa son competitivos y en algunos sectores mejor colocados que los Estados Unidos, pero hablar de la declinación -- Norteamericana en el plano tecnológico sería reducir el análisis a términos parciales, en este campo la declinación es más bien relativa, ni tampoco se puede hablar de la declinación de los EUA en -- el comercio mundial.

La hegemonía Norteamericana se diferencia porque se instala al interior de los procesos productivos, reproduciéndose al interior de las economías nacionales, teniendo en las ET el agente más activo resultado del proceso de acumulación en el que la centralización y concentración alcanza un nivel sin precedentes, integrando los procesos de trabajo, representado por la fracción de la burguesía mundial principalmente Norteamericana. De esta manera, los EUA pueden competir al interior de las economías, mediante el crecimiento de la IED en las manufacturas (hasta los años setentas en las que se observa una disminución) y a través del comercio "cautivo" sustraen una parte importante del producto mundial. Es la ra--

^{18/} Nos referimos a la crisis del sistema monetario internacional con el hundimiento del Bretton Woods, al igual que la creación de los derechos especiales de giro, marca el fin de la hegemonía Norteamericana.

zón por la cual se analiza la exportación de capital, para observar como, en estos términos se expresa la hegemonía Norteamericana.

Una de las modalidades, a partir de los años setentas, es que la inversión extranjera que se dirige a los Estados Unidos es mayor que la corriente de capitales que sale de su territorio, debido al reciclaje de capitales procedentes de los países subdesarrollados (caso de la OPEP), ganancias repatriadas, dividiendo de las utilidades en el exterior, préstamos, etc. Además, el grueso de los capitales Europeos y Japoneses se canalizan a sectores propiamente improductivos como servicios, comercio, seguros, lo que revela el carácter mismo y el predominio del capital Norteamericano de sus capitales en el exterior^{19/}.

1.1. El crecimiento de la inversión directa Norteamericana

El desarrollo del capitalismo orientado hacia una mayor concentración de la producción, del capital y la propiedad tiene su expresión más desarrollada de las ET en la economía mundial.

Durante la década de los sesenta y setentas la producción internacionalizada (la realizada por filiales en el exterior) ocupa una participación importante del PIB en el conjunto de los PCD. Según la ONU en 1971 el valor añadido de todas las ET representaba el 20% del PNB mundial^{20/}, y supera el volumen de las exportaciones. Así, por ejemplo, en los Estados Unidos mientras las exportaciones crecen al 7% anual, la producción de sus filiales lo hacen al 16%. Con ello la acumulación de este capital ya con una base multisectorial en la cual la acción de los Estados capitalistas en los que se origina es aún más importante para garantizar y conservar en condiciones favorables de rentabilidad y estabilidad del conjunto del sistema capitalista, porque la formación de la ganancia para el capital monopolista se vincula cada vez más a la economía mundial capitalista en su conjunto.

19/ Cf. Márquez Morales Arturo y Vizcaino Mejía Manuel. La crisis general del capitalismo y las contradicciones imperialistas hoy, tesis profesional, UNAM, México, 1980, pp. 238.

20/ Cf. ONU. Efectos de las empresas multinacionales en el desarrollo y en las relaciones internacionales, Nueva York, 1974. Los cálculos de la OCDE se estiman entre el 15% y 20% del PNB mundial.

La expansión que ha tenido el capital monopólico en la década de los setentas no ha provocado un desplazamiento del lugar hegemónico del capital monopolista del Estado Norteamericano, ni en lo que concierne al mercado de capitales, ni en el ordenamiento de la economía mundial, sobre todo para los países subdesarrollados. Cier to es que en los últimos años el capital Alemán, Europeo en general y Japonés han crecido, pero ello no ha provocado su desplazamiento.

En la actualidad el volumen de ventas de las 10 mayores empresas en el mundo es comparable con el PNB de los principales PCD, - en 1982 éstos eran: la Exxon (USA) con 97,172 millones de dólares; Royal Dutch Shell Group (GB/HOL) 83,759; General Motors (USA) - - 60,026; Mobil (USA) 59,946; British Petroleum (GB) 51,322; Texaco (USA) 46,986; Ford Motor (USA) 37,067; International Business Machines (USA) 34,364; Standard Oil of California (USA) 34,362 y - - E.I. Du Pont de Nemours (USA) 33,331^{21/}. Sus ventas totalizaron - - 538,336 millones de dólares y sus ganancias netas ascendieron a - - 198,797 millones. Las 10 empresas Norteamericanas realizaron ventas por 460 millones, superando al PIB de un numeroso grupo de países, a la vez, refleja el predominio de ese país^{22/}. A pesar de la declinación Norteamericana frente a sus competidores Europeos y Japonés mantiene una posición mayoritaria, de las 10 mayores transnacionales en el mundo 8 son Norteamericanas, las cuales realizaron el 74.9 % de las ventas totales y el 84.7 % de todas las ganancias del grupo, superando ampliamente al conjunto de las exportaciones

21/ Cf. Fortune. Ed. Time Inc, Mensual, EUA, Agosto 22 de 1983, P - 170. En 1981 las ventas de las 10 mayores empresas en el mundo totalizaron 569,273 millones de dólares, siendo 7 Norteamericanas las cuales realizaron el 73% de las ventas y el 72% de las ganancias. Estas eran: la Exxon con 108,107 millones; Royal Dutch 82,291; Mobil 64,488; General Motors 62,968; Texaco 57,628; British petroleum 52,199; Standard Oil of California 44,244; Ford - Motor 38,247; ENI 29,444. En 1975 las ventas alcanzaron 241,171 millones, mientras que las exportaciones de los países subdesarrollados ascendieron a 216,700 millones de dólares. Véase, - - Fortune 1982.

22/ Cf. Fortune. Ed. Time Inc, Mensual, EUA, Mayo 2 de 1983. En 1981 - - las 10 mayores ET Norteamericanas en el mundo realizaron ventas por 500 mil millones de dólares. De las 500 mayores ET casi la mitad de ellas operan en nuestro país, y de las 500 mayores empresas en México alrededor de 160 son de participación Norteamericana, controlando el 34% de las ventas. Véase Fortune 1982 - y Guillén Arturo. "La Presencia del Imperialismo Norteamericano, Estrategia, no. 45, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, Junio de 1982, P 14.

del tercer mundo.

Estas magnitudes son el resultado de un altísimo grado de desarrollo de la concentración de la producción y del capital que caracteriza a la fase imperialista y constituye la esencia del monopolio. Según Fortune, en 1975 las 500 mayores corporaciones de EUA concentraban más del 80% de la producción industrial del país, en 1982 esta tendencia permanece, observándose una concentración mayor en los activos y las ganancias netas, una concentración menor se observa en las 500 mayores empresas en el mundo no Norteamericanas (consúltese el cuadro 6).

El grado de concentración es característico de todos los PCD. - Así por ejemplo, en el decenio de los setentas en el Reino Unido - dos empresas controlan el 66% de la producción de artículos electrodomésticos y el 90% de los automóviles, dos el 80% de los tractores, una el 40% de las computadoras, etc., en la RFA siete consorcios controlaban el 80% de la fundición de acero, tres el 51.4% de la producción química. Sin embargo, las ET no sólo controlan -- las economías de su país de origen sino también la de los países - donde se instalan. Así por ejemplo, las filiales de los EUA en el Reino Unido aportaron el 13% de la producción industrial y el 20% de las exportaciones industriales. No obstante que en Japón ha sido menor la penetración del capital extranjero en la industria, -- principalmente a partir de 1971 con las restricciones a las inversiones extranjeras, este controlaba el 60% de la industria petrolera y el 19% del caucho, Canadá constituye el otro extremo. Las ET controlan el 60% de la producción manufacturera latinoamericana en 1973 correspondía a filiales de EUA^{23/}.

Este proceso ha sido acompañado por la transnacionalización bancaria la cual presenta en la actualidad un mayor grado de concentración. Para ejemplificar, utilizaremos los datos que nos proporciona Espinoza Martínez, en los Estados Unidos los bancos comercia les controlan el 60% de toda la inversión institucional, más del -

23/ Cf. Espinoza Martínez Eugenio. "Transnacionales e imperialismo" Economía y desarrollo, No. 43, facultad de economía de la Universidad de La Habana, La Habana Cuba, sep./oct. de 1977, pp.- 121 y 122.

CUADRO 6

CONCENTRACION DE LAS 50 MAYORES EN RELACION A LAS 500 MAYORES CORPORACIONES INDUSTRIALES NORTEAMERICANAS Y NO NORTEAMERICANAS

1 9 7 3 Y 1 9 8 2 [%]

	V E N T A S			A C T I V O S			INGRESOS NETOS			PERSONAL OCUPADO			EMPLEOS	
	1973	1982	1982*	1973	1982	1982*	1973	1982	1982*	1973	1982	1982*	1982	1982*
5 Mayores	25.4	18.0	17.7	13.1	14.4	9.6	17.0	13.8	34.1	13.4	13.6	17.2	10.1	7.0
10 Mayores	33.2	27.5	16.7	23.2	24.0	14.0	30.1	29.1	44.0	19.3	24.5	16.3	14.9	10.3
25 Mayores	44.9	42.2	29.3	37.2	40.0	26.6	43.2	51.0	78.2	30.5	39.8	32.6	26.4	24.0
50 Mayores	56.7	54.6	42.7	48.6	52.8	39.5	53.7	66.4	103.9	40.9	52.2	41.8	40.1	37.3

FUENTE: FORTUNE Mayo de 1974, mayo 2 y agosto 22 de 1983.

* Incluye las 500 mayores corporaciones no Norteamericanas para 1982.

CUADRO 6a

CONCENTRACION DE LAS 50 MAYORES EMPRESAS EN EL MUNDO PARA
1 9 8 2 (%) MILES DE DOLARES

	V E N T A S		INGRESOS NETOS	
5 Mayores	352,226	28.4	11,261	28.9
10 Mayores	538,336	43.4	19,880	51.0
25 Mayores	870,136	70.2	32,007	82.0
50 Mayores	1'240,294	100.0	39,009	100.0

FUENTE: FORTUNE, Agosto 22 de 1983.

5 % de las acciones de 147 bancos de las 500 mayores corporaciones era controlado por 49 bancos. La internacionalización del monopolio entrelazado en propiedad al monopolio, no es otra cosa, que la internacionalización del capital financiero que le ha permitido a un reducido grupo financiero controlar las grandes áreas del planeta donde aún permanece el capitalismo. Así, por ejemplo, en 1975 el 25% de la IED de los Estados Unidos en Latinoamérica, Asia y África estaba controlado por el grupo Rockefeller. El Concil Of América que agrupa a más de 200 corporaciones Norteamericanas controlaba alrededor del 90% de la IED yanqui en Latinoamérica. Otros grupos financieros como el Bank Of América, la Adela Investment Corporation, el grupo Orión^{24/}.

En 1977, el 72% de los activos de todas las filiales en el extranjero pertenecen a los que tienen capital Norteamericano mayoritario, y que el 87% de ellos está legalmente incorporados a las matrices en los Estados Unidos^{25/}. En años recientes se expanden los bancos de Japón, Francia y la RFA, y se observa una disminución de los bancos de EUA y la Gran Bretaña. Los primeros países captan a través de sus establecimientos en el exterior el 59% del mercado medido en depósitos en 1978.

"Los bancos transnacionales tienen un nivel de monopolización de acuerdo con la ONU de las 84 transnacionales, tan solo 5 tienen activos por más de 40 billones de dólares, los 57 bancos tienen activos entre 5 y 30 billones, de estos 5 (a excepción de los 12 Norteamericanos) son los bancos que manejan la mayoría de las cuentas y transacciones en el exterior. En los años setentas el surgimiento de los sindicatos bancarios con formulaciones para conceder créditos a los grandes demandantes de capital, para fines de acción en los mercados interna-

24/ Ibid. Espinoza Martínez. "Transnacionales e Imperialismo"... pp 119-121. El Bank Of America posee 46 sucursales en 21 países, lo cual representa el 21% de las sucursales yanquis en Latinoamérica y el Caribe, La Adela T. Co. integrada por 239 de los bancos y empresas más importantes de EUA, Canadá, Europa y Japón; el grupo Orión, formado en 1970 por grupos financieros de 4 países: el Chase Manhattan, National Westminster, Royal Bank Of Canada y el Westdeutsche. En el caso de los EUA el mercado de Eurodólares. Le ha permitido a sus corporaciones contar con una gran masa de capital manipulable internacionalmente, sin necesidad de depender de la banca Europea ni estar limitados a las restricciones bancarias de los EUA. Véase la misma fuente.

25/ Cf. Carmona Fernando. "La avalancha del capital transnacional sobre nuestra América", estrategia No. 7. Publicaciones sociales -- Mexicanas.

cionales de capital y de crédito se han constituido consorcios bancarios como el Inter Mexican Bank, Libra-bank, Euro-latinoamericana. Todos integrados con el concurso de los bancos transnacionales para ampliar sus mecanismos de ganancias. El incremento de la actividad internacional bancaria se ha expresado en el incremento del mercado de Eurodólares y el crecimiento de los centros financieros en los Países subdesarrollados con regímenes fiscales de excepción. Los centros financieros en los PCS tienen en 1975 13% de los activos y 9% de los pasivos de los 84 bancos transnacionales, en años posteriores se incrementan al 50% de los pasivos y activos que ahí operan. La presencia de un grupo reducido de países subdesarrollados obtienen el 50% de los créditos concedidos en el Euromercado (Brasil y México obtienen en 1978 y 1979 más del 50%). Además la participación de éstos en mercado de Eurodólares es como contratista de crédito y como contratista de bonos^{26/}.

Todo ello ha originado fuertes protestas por la penetración del capital extranjero; aunque no significa que la situación sea la misma entre los PCD, PCS y los países socialistas.

La inversión privada Norteamericana en el exterior experimentó un crecimiento notable después de la segunda guerra mundial. De 11,8 millones de dólares en 1950 pasó a 31,9 millones en 1960 y 133,1 millones en 1975, con una tasa de crecimiento del 10% anual. En 1982 (año que se produce una desinversión, en 1981 representó 227,3 millones) alcanzó los 221,3 millones, mientras que para el período de 1975 a 1982 crece a una tasa del 7.5% (cuadros 7, 8 y 14). Ahora la inversión se dirigirá fundamentalmente hacia los países desarrollados capitalistas que acaparan en 1975 el 68.4% y en 1982 el 73.7% de las inversiones directas totales de los EUA. La inversión Norteamericana en Europa representaba sólo un 14% en 1950, para 1975 el 37.2% y en 1982 el 45.1%. Para el mismo período en América Latina bajó de un 39% al 17% y 14.9% en 1982; sin embargo, Latinoamérica continúa la región del mundo subdesarrollado que mayores inversiones atrae, en 1975 representaba el 64% del total invertido por los EUA, aunque declinó al 62.1% en 1982. México absorbe, en 1975, el 2.4% y en 1982 el 3.2% del total mundial. De la inversión Estadounidense en Latinoamérica, México representó, para

26/ C^o. Vidal Gregorio. Empresas transnacionales, capital monopolista y Estado en los países subdesarrollados, Universidad Autónoma Metropolitana de Iztapalapa, México, 1981, pp. 13-15.

CUADRO 7

Crecimiento de Las Inversiones Directas de EE.UU. en el Exterior 1950-1982
[Miles de Millones de Dólares]

T O T A L:	1950	%	1960	%	1966	%	1970	%	1975	%	1980	%	1982	%
Todas Las Regiones	11,8	100	31,9	100	54,8	100	78,2	100	133,1	100	215,6	100	221,3	100
Canadá	3,6	31	11,2	35	17,0	32	22,8	29	31,1	23	45,0	20,8	44,5	20,1
América Latina	4,6	39	8,4	26	9,8	18	14,7	18	22,2	17	38,9	18,0	33,0	14,9
Europa	1,7	14	6,7	21	16,2	30	24,5	31	49,6	37	96,5	44,7	99,9	45,1
Japón	-	-	0,3	1	0,8	1	1,5	2	3,5	2	6,2	2,9	6,9	3,1
Total Otros	1,9	15	5,3	17	11,0	18	14,7	20	27,0	21	28,9	13,4	36,9	16,7
Australia, Nueva Zelanda y Sudáfrica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	10,6	4,9	11,8	5,3
África, Excepto Sudáfrica	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3,8	1,8	5,0	2,3
Medio Oriente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,1	1,0	2,7	1,2
Asia y Pacífico	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	8,5	3,9	12,3	5,6
Internacional no Localizada	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3,9	1,8	5,1	2,3

Fuente: Survey of Current Business. Diversos números. Hasta 1975 se tomó de Héctor Héctor León, de la tabla 1, p. 67.

CUADRO 8

Inversiones Directas Norteamericanas. Tasas de Crecimiento por Regiones y Países

	1960:1950	1970:1960	1975:1966	1975:1970	1975:1960	1975:1950
Todas las Regiones	10,5	9,4	10,4	11,3	10,0	10,2
Canadá	12,0	7,4	7,0	6,4	7,0	9,0
América Latina	6,2	6,4	9,5	8,6	6,7	6,5
Europa	14,7	13,8	13,2	15,1	14,3	13,8
Japón	-	17,5	17,0	17,1	17,4	10,1
Otros	11,4	10,1	14,4	20,0	13,8	12,6

Fuente: Survey of Current Business. Diversos números. Datos tomados de Héctor Heros León, op.cit. tabla 2, P. 68

esos mismos años, el 14.3% y el 21.2%^{27/}. Asimismo, de la inversión estadounidense radicada en México obtuvo una tasa neta de utilidades del 19.7%, tasa superior a la obtenida en los PCD de -- 12.7%^{28/}. Finalmente del total invertido por los EUA en los PCD -- en 1982 de 163,076 millones de dólares (76.6%) obtuvieron tan solo ganancias de 13,510 millones (59%) del total; mientras que en los países subdesarrollados EUA tan solo invirtió 53,157 millones -- (24%) pero obtuvieron 8,634; esto es, el 37.7% de las ganancias -- totales invertidas por este país en el mundo. Lo cual comprueba -- que de los países subdesarrollados-donde la obtención de plusvalía es mayor con un mínimo de inversión; salen divisas para fortalecer la economía capitalista Norteamericana.

En el sector manufacturero representaba, en 1960, el 35%; en -- 1975 el 42%, y, en 1982 el 41% del total. La tasa promedio de crecimiento para el periodo de 1960 a 1975 fue del 11.4%, superior a la tasa de la IED total de los Estados Unidos, y para el periodo -- de 1975 a 1982 decreció al 7.1%. Lo refleja, en cierta medida, el estancamiento del sector productivo y la orientación hacia la inversión extranjera indirecta (vease los cuadros 8, 9 y 14).

América Latina, en 1975, concentraba el 15.3% de la inversión -- Estadounidense en el sector manufacturero y para 1982 alcanza el 17.2%. Para esos mismos años, el 73% y el 75.9% se concentraba en 3 grandes Países del continente: Brasil, México y Argentina. Para 1982, Canadá absorbe el 21.8%, Europa el 48.7%, de los cuales: el Reino Unido 14.3%, Alemania 11.1% y Francia 5.3%, es decir, el 63% de Europa lo absorbían estos 3 países^{29/}.

En cuando al valor absoluto de las inversiones en la industria -- manufacturera los países que hablan acogido mayores volúmenes a finales de 1982 fueron: Canadá con 44,509 millones de dólares, Ingla

27/ Cf. Survey of current Business. Department of commerce/Bureau of economic analysis USA, Mensual, Washington D.C. Agosto de 1976 y 1983. Las cifras para 1982 de México se han ajustado al tipo de cambio para ese año, nos dio 7 000 millones de dólares en el Survey aparece 5 584 millones.

28/ Ibid., Guillen Arturo. "La Presencia del Imperialismo Norteamericano"... , P. 15.

29/ Ibid., Survey... , Agosto de 1983.

CUADRO 9

Distribución Sectorial de Las Inversiones Directas Norteamericanas
1950 - 1982 (Miles de millones de dólares).

	1950	%	1960	%	1966	%	1970	%	1975	%	1982	%
Sectores												
Manufactura	3,8	32	11,1	35	22,0	40	32,3	41	56,0	42	90,7	41.0
Petróleo	3,4	29	10,8	34	16,2	30	27,7	28	34,8	26	55,7	25.2
Minería	11,1	9	3,0	9	4,4	8	6,2	8	6,5	5	6,5	3.0
Otros (1)	3,5	3	7,0	22	12,2	22	18,0	23	35,8	27	68,4	30.9

- (1) Incluye:
- a). Transporte, comunicaciones y servicios públicos.
 - b). Comercio
 - c). Finanzas y seguros.
 - d). Otros no identificados

Fuente: Survey of Current Business. Varios números.

terra 28 605 millones, la RFA 15 418 millones. Se incluyen en el grupo a Brasil, México, Panamá y Bermudas (cuadro 10). Países -- caracterizados por un nivel de ingresos relativamente alto y un -- mercado interno más desarrollado, lo cual significa una mayor concentración del sector, mejor calidad de la fuerza de trabajo y mano de obra barata en el continente.

Si desglosamos al sector manufacturero por ramas de actividad, -- para 1982 (cuadro 11), prácticamente Canadá participa en todas -- las ramas, destacándose en equipos de transporte (29.6%), otras -- manufacturas [25.5%] y en la fabricación de metales con el 24.7%. Europa participa en mayor medida con menos de la mitad en toda la -- distribución sectorial manufacturera de las inversiones directas -- Estadounidenses en el mundo, con un elevado grado de concentración regional principalmente entre el Reino Unido, la RFA, Francia, Holanda y eventualmente España. El Japón se destaca en maquinaria -- con el 8 % de todas las áreas.

Por su parte, en América Latina se observa un alto grado de concentración sectorial en dos países: Brasil y México. En alimentos, según el cuadro 11, Latinoamérica produce el 86.6 % de los PCS y regionalmente se concentra en 4 países el 72.7 %, en la química -- produce el 79.6 %, en metales primarios tan solo en México y Brasil se invierte el 18.4 % de todas las áreas y 70.9 % en la región. En maquinaria, Latinoamérica absorbió el 81.9 % de los PCS, en -- electrónica a México y Brasil se destinó el 11.8 % del total general y 83.5 % del regional, en transportación se invirtió en esos -- dos países el 12 % a nivel mundial y 80.3 % del regional, finalmente seis países subdesarrollados producen el 80.6 % del total en el tercer mundo en otras manufacturas.

El sector petrolero bajó su participación en el total mundial -- de las inversiones directas Norteamericanas, pues pasó del 34 % en 1960 al 26 % en 1975 y al 25.2 % en 1982. Aunque en el período de -- 1970 a 1975 aumentó a una tasa de crecimiento anual del 11.3 %, -- superior al 7.2 % del período de 1960 a 1970. América Latina aumentó su participación del 9.2 % en 1975 al 11.6 % en 1982, --

CUADRO 10

Inversión Directa Estadounidense en el Sector (Manufatu-
rero) en los Principales Países (1975 y 1982)
(Millones de Dólares)

P A I S	1975	P A I S	1982
Canadá	14 700	Canadá	44 509
Inglaterra	7 600	Inglaterra	28 605
RFA	5 300	RFA	15 418
Francia	3 800	Suiza	13 272
Brasil	3 100	Bermudaz	11 199
México	2 400	Brasil	9 031
Australia	2 300	Holanda	8 795
Bélgica y Luxemburgo	2 000	Australia	8 731
Italia	1 700	Francia	7 799
Japón	1 500	Bélgica y Luxemburgo	5 827
España	1 000	México	5 584
Suiza	900	Italia	4 699
Argentina	700	Panamá	4 404

Fuente: Survey of Current Business. Agosto de 1976 y 1983.

El caso de Bermudaz se incrusta por el fuerte financiamiento de 10,439 millones de dólares destinados a su industrialización, para lanzarse como plataforma de explotación.

CUADRO 11

DISTRIBUCION SECTORIAL MANUFACTURERA DE LAS INVERSIONES DIRECTAS NORTEAMERICANAS EN 1982
(MILLONES DE DOLARES)

	TOTAL	ALIMENTOS Y SEMEJANTES	PRODUCTOS QUIMICOS	PRIMARIOS V DE FABRICA- CION METALICA	MAQUINARIA EXCEPTO ELECTRICA	ELECTRICA V EQUIPO ELEC- TRONICO	EQUIPO DE TRANSPOR- TACION	OTRAS MANI- FACTURAS
Toda la Area	90,685	9,273	20,092	6,123	15,857	7,464	11,330	20,546
Todos los PCP	71,488	6,818	15,722	4,195	15,994	5,469	9,476	15,753
Canada	19,750	2,069	22.3	3,911	19.5	1,515	24.7	1,184
Europa	44,126	3,928	42.9	10,187	46.9	2,393	39.0	9,716
EEUU	3,004		1,263	6.3		509	6.8	
Francia	4,768	292	3.1	912	4.5	246	4.0	1,719
Alemania	10,099	737	7.9	1,636	8.1	671	11.0	2,306
Japón	2,619		1,446	15.3				
Italia	3,057							
Holanda	3,248	512	5.5	1,336	6.6	267	4.4	
Reino Unido	12,924	1,522	16.4	1,974	9.8	779	12.7	3,239
España	1,717	231	2.5					
T O T A L		3,294	35.5	8,567	42.6	1,963	32.0	7,264
Japón	3,456	225	2.4	776	3.9	101	1.2	1,264
Todos los PCS	19,257	2,456	26.5	4,370	21.7	1,928	31.5	1,863
América Latina	19,625	2,132	22.9	3,479	16.3	1,595	26.0	1,572
Argentina	1,718	273	2.9	366	1.8	275	1.7	
Brazil	5,958	561	6.0	1,108	5.5	621	10.1	937
Colombia	651							
Perú	1,106			434	2.2			
Venezuela	278	337	3.6	759	3.7	511	8.3	315
México	4,166	379	4.1	180	6.9			
Panamá	776			2,849	14.1	1,132	18.4	1,527
T O T A L		7,550	16.7	7,849	14.1	158	2.6	1,527
Sub-Saharian	400							
Hong Kong	497			104	0.5			
India	337			176	0.9			
Malasia	246							
EEUU	634			163	0.8			
Singapur	565							
Corea del Sur	362			104	2.0			
Taiwan	38							
T O T A L				847	4.2			
						550	7.4	

Fuente: Survey of Current Business, Agosto de 1983.

México^{30/} recibe el 3% de la inversión en Latinoamérica, Vease el cuadro 12.

Notable ha sido la baja participación del sector minero, pues disminuyó en casi un 50% en relación a 1960, en 1975 representaban el 5% del total invertido, y para 1982 representó apenas el 3%. Los países subdesarrollados aumentan su participación, en este sector, al pasar de 32.7% en 1975 al 43% en 1982. Dos países, Canadá y Australia, absorben el 53.9% del total en el sector, según las cifras que nos presenta el Survey.

Finalmente, la tasa media de crecimiento para América Latina en el sector manufacturero ha mostrado una desaceleración pues del -- 12,2 en 1975 bajó al 9,0 en 1982; en el sector petrolero para esos mismos años ascendió del 9,5 al 9,8; en el sector minero del 0,7 - al 6,6 (cuadros 13 y 14). Anteriormente se señaló que Latinoamérica es la región del mundo subdesarrollado que mayores inversiones atrae, en 1982 Esta había alcanzado el 62,1%, sectorialmente sus inversiones representaban en la manufactura en 1975 el 93.4% conservando su posición mayoritaria para 1982 con el 81.1%; en la minería para esos mismos años participa con el 68% y 81.3%; por último en el sector petrolero absorbe el 30% y 40.3% para 1982. La participación de Latinoamérica 11.6% y el tercer mundo 28.8% en la -- inversión extranjera de los EUA para 1982 en materia de petróleo, se ha incrementado en los últimos años y es alta en la minería, sobre todo en la industria de la transformación, finanzas y otros -- servicios, sin embargo, esto no quiere decir que los monopolios -- transnacionales yanquis no guarden importantes intereses mineros y petroleros. Con respecto a los activos financieros según Survey la mayor concentración está en las Bermudas con el 57.7% del total --

30/ Ibid., Guillen Arturo. "La presencia del imperialismo Norteamericano", p. 6. La venta de hidrocarburos a los EUA, se redujeron del 84.2% del total en 1979 al 50% en 1981 dada la diversificación a otros mercados, a pesar de ello, entre los principales clientes de PEMEX estaban la Exxon, Shell Oil, Standard Oil de Indiana y otros. Para el imperialismo Norteamericano el petróleo Mexicano reviste gran importancia política-militar y económico, ya que es una fuente cercana de aprovisionamiento y bajos costos de transporte, juega un papel importante en el debilitamiento de la OPEP y una intensificación de las expectativas de las inversiones para las ET Norteamericanas.

CUADRO 12

Inversión Directa en América Latina por Sectores
1975 (millones de dólares)

	TOTAL	MINERIA	PETROLEO	MANUFACTURAS	SERV. PUBLICOS	COMERCIO	OTROS
Total América Latina	22 223	1 472	3 370	8 553	478	2 511	6 040
Argentina	1 122	(a)	142	733	8	89	58
Brasil	4 553	131	212	3 105	22	398	515
Chile	292	13	(a)	49	129	27	3
Colombia	648	17	62	380	13	64	113
México	3 177	80	21	2 433	35	465	143
Panamá	1 825	-	105	122	30	525	1 036
Perú	1 212	700	242	166	-	61	44
Venezuela	2 065	(a)	861	678	32	281	146
Otros Países Centro-americanos	694	27	117	194	66	50	241
Otros Países Sudame-ricanos	921	19	(a)	126	58	47	133
Otros Países del Caribe	5 696	460	1 175	567	76	304	3 114

(a) Incluido en otras Industrias. Fuente: Survey of Current Business. Agosto de 1976.

(Continuación)

Inversión Directa en América Latina por Sectores 1980
(Millones de Dólares)

	TOTAL	MINERIA	PETROLEO	MANUFACTURAS	COMERCIO	BANCOS	FINANZAS (NO - INCLUIDO BANCO) SEGUROS	OTRAS INDUSTRIAS
Total América Latina	38 832	1 625	4 331	14 550	3 872	2 505	9 973	2 029
Bermudas	11 040	0	- 169	15	(D)	(D)	10 439	(D)
Brasil	7 703	141	365	5 145	571	339	937	206
México	5 989	95	150	4 489	727	(D)	195	(D)
Panamá	3 171	*	503	262	607	(D)	1 376	(D)
Bahamas	2 712	(D)	287	40	259	1 338	640	(D)
Argentina	2 494	(D)	393	1 584	216	129	16	(D)
Venezuela	1 908	*	40	1 032	366	(D)	160	(D)
Perú	1 665	(D)	(D)	(D)	64	5	4	19
Colombia	1 012	(D)	265	548	97	12	23	(D)
Tuvalu y Tobago	951	0	(D)	(D)	9	(D)	3	37
Chile	536	209	91	(D)	64	29	4	(D)
Ecuador	322	0	160	113	32	(D)	- 1	(D)
Otros Países del Caribe	1 853	297	138	(D)	(D)	(D)	713	(D)
Otros Países de Centroamérica	1 037	44	154	417	85	(D)	16	(D)
Otros Países Sudamericanos	655	1	(D)	307	23	59	31	(D)

* Less Than \$ 500,000.00 (-).

(D) Incluido en otras Industrias.

Fuente: Survey of Current Business, Agosto de 1980.

(Continuación)

Inversión Directa en América Latina por Sectores 1982
(Millones de Dólares)

	TOTAL	MINERIA	PETROLEO	MANUFACTURAS	COMERCIO	BANCOS	FINANZAS (NO INCLUIDO BANCO SEGUROS)	OTRAS INDUSTRIAS
Total América Latina	33 039	2 295	6 465	15 625	3 799	3 600	- 858	2 213
Barbudas	11 199	0	60	5	(D)	(D)	10 497	(D)
Brasil	9 031	138	418	5 958	625	536	1 102	223
México	5 584	(D)	193	4 166	626	(D)	164	(D)
Panamá	4 404	*	776	327	655	(D)	1 927	(D)
Bahamas	5 393	(D)	(D)	58	299	1 615	879	(D)
Argentina	2 979	71	629	1 718	168	268	56	93
Venezuela	2 371	*	(D)	1 278	446	(D)	178	(D)
Perú	2 262	(D)	(D)	106	76	(D)	4	23
Colombia	1 655	(D)	569	651	105	18	(D)	(D)
Terceridad y Tobago	957	0	827	108	(D)	(D)	(D)	(D)
Chile	854	(D)	79	60	71	85	(D)	(D)
Otros Países del Caribe	1 908	466	(D)	296	171	333	(D)	(D)
Otros Países de Centroamérica	813	(D)	129	411	91	(D)	21	(D)
Otros Países Sudamericanos	816	1	(D)	295	26	(D)	39	58

* Less Than \$ 500,000.00 (±).

(D) Incluido en otras Industrias.

Fuente: Survey of Current Business, Agosto de 1982

CUADRO 12a

P A I S E S	MILLONES 1975	DÓLARES 1982	Ta DE CRECIMIEN- TO ANUAL
Canadá	14 700	44 509	17.7
Inglaterra	7 600	30 785	22.1
R. F. A.	5 300	15 912	17.0
Suiza	900	13 272	46.9
Brasil	3 100	9 031	16.5
Australia	2 300	8 731	21.0
Francia	3 800	7 799	10.8
Bélgica y Luxemburgo	2 000	5 827	16.5
México	2 400	5 584	12.8
Italia	1 700	4 699	15.6
Japón	1 500	6 872	24.3
España	1 000	2 588	14.5
Argentina	700	2 979	23.0

CUADRO 13

Inversiones Directas Norteamericanas Tasas de Crecimiento por Sectores y Regiones Seleccionadas (1960 - 1975 y 1975 - 1982)

	MANUFACTURA		PETROLEO		MINERIA		OTROS
Canadá	7,7	4,3	5,8	17,6	5,7	-4,8	7,7
América Latina	12,2	9,0	9,5	9,8	0,7	6,6	9,0
Europa	13,7	7,8	13,2	14,3	-0,3	-5,3	11,4
Otras Regiones	14,2	-	10,1	-	13,3	-	13,4
T O T A L	47,8	21,1	38,6	31,7	19,3	- 3,5	41,5

Fuente: Survey of Current Business. Diversos números.

Datos tomados de Héctor Heras L. op. cit. Tabla 5, P. 70.
Las cifras para 1975-82 se tomó del Cuadro 14.

Cuadro 13a

Inversiones Directas Norteamericanas Tasas de Crecimiento

	1960:1950	1970:1960	1975:1966	1975:1970	1975:1960	1975:1950
Sectores						
Manufactura	11,3	11,3	11,0	11,7	11,4	11,4
Petróleo	12,2	7,2	8,9	11,3	8,1	9,7
Minería	10,5	7,5	4,0	1,0	5,3	7,4
Otros ¹	7,2	9,9	12,7	13,9	11,4	12,3

Fuente: Héctor Heras L. op. cit., Tabla 4, P. 69. Datos tomados del Survey of Current Business. Varios números.

- 1) Incluye: a) Transporte, Comunicaciones y Servicios Públicos
b) Comercio; c) Finanzas y; d) Otros no identificados.

CUADRO 14
Distribución Sectorial por Regiones (Millones de Dólares)

T O D O S	TOTAL	Ta. CREC.	MINERIA	% Ta. CREC.	PETROLEO	% Ta. CREC.	MANUFACTURA	% Ta. CREC.	COMERCI	% Ta. CREC.
<i>Todos los Países</i>										
1975	133 168	7.5	6 551	5.0	34 806	26.0	56 039	42.0	12 822	9.0
1982	221 345		6 574	3.0	55 697	25.2	90 685	41.0	27 261	12.3
<i>Todos los PCD</i>										
1975	91 139	8.7	4 407	4.8	20 336	23.0	45 600	50.0	8 875	9.7
1982	163 076		3 750	2.3	35 845	22.0	71 428	43.8	21 734	13.6
<i>Canadá</i>										
1975	31 155		3 058	9.8	6 209	19.9	14 718	43.3	2 023	6.1
1982	44 509	5.2	2 168	4.9	8 652	19.4	19 750	44.3	4 063	9.1
<i>Europa</i>										
1975	49 421	10.5	41	0.1	11 381	22.9	26 136	52.7	5 999	12.1
1982	99 877		28	0.02	22 908	23.0	44 126	44.2	14 828	14.8
<i>Japón</i>										
1975	3 388		-	-	1 314	39.5	1 584	47.0	201	8.7
1982	11 818	19.9	-	-	1 712	24.9	3 456	50.3	1 087	0.2
<i>Australia, Nueva Zelanda y África del Sur</i>										
1975	7 035	7.7	1 308	18.6	1 432	20.3	3 183	45.3	562	8.0
1982	11 818		1 554	13.1	2 513	21.3	4 116	34.8	1 756	14.9
<i>Países Subdesarrollados</i>										
1975	34 874	6.2	2 145	6.1	11 147	31.9	10 438	30.0	3 030	8.7
1982	53 157		2 824	5.3	16 040	30.2	19 257	36.2	5 527	10.4
<i>América Latina</i>										
1975	22 223	5.8	1 472	6.6	3 370	15.2	8 553	38.5	2 311	10.4
1982	33 039		2 295	6.9	6 465	19.6	15 625	47.3	3 749	11.5
<i>África</i>										
1975	2 997		486	20.3	1 337	55.7	231	9.6	85	3.5
1982	5 669	11.3	461	7.9	3 525	69.5	468	9.2	106	2.1
<i>Medio Oriente</i>										
1975	4 508		5	0.1	3 673	81.5	164	3.6	60	1.3
1982	2 103	- 7.0	0	-	1 104	40.8	231	8.5	518	11.8
<i>Oeste de Asia y Pacífico</i>										
1975	5 746		181	3.1	2 716	46.1	1 489	25.9	575	10.8
1982	12 347	11.5	0	-	4 946	40.0	2 734	23.8	1 310	10.6
<i>Internacional No Localizada</i>										
1975	7 155	- 4.7	-	-	3 324	46.5	-	-	517	7.2
1982	5 110		-	-	3 812	74.6	-	-	-	-

TODOS	BANCA	\$	Ta. CREC.	FINANZAS (EXCEP. BANCA) SEGUROS Y BIENES	\$	Ta. CREC.	OTRAS INDUSTRIAS	\$	Ta. CREC.
Todos Los Países									
1975	3 333	2.5	16.3	14 731	11.1	4.1	5 286	4.0	12.4
1982	9 568	4.3		19 553	8.8		12 026	5.4	
Todos Los PCP									
1975	950	1.0	24.9	8 155	3.9	12.9	2 816	3.1	13.4
1982	4 512	2.8		19 018	11.7		6 789	4.2	
Canadá									
1975	761	2.4	9.1	3 542	11.4	10.5	841	2.7	16.0
1982	391	-		7 121	16.0		2 383	5.4	
Europa									
1975	156	0.3	57.0	4 244	8.6	13.9	1 666	3.4	12.0
1982	3 677	3.7		10 550	10.6		3 700	3.7	
Japón									
1975	35	0.5	-	76	1.1	18.6	48	0.7	-
1982	D	-		251	2.1		D	-	
Australia, Nva. Zelandia y África del Sur									
1975	- 2	-	-	293	0.8	-	257	0.7	-
1982	D	-		1 096	2.1	20.7	-	-	
Países Subdesarrollados									
1975	738	2.1		4 977	14.3		2 400	6.9	
1982	5 056	9.5	31.7	515	1.0	- 27.7	3 933	7.4	7.3
América Latina									
1975	478	2.1	33.4	4 605	20.7	- 21.3	1 435	6.4	6.4
1982	3 600	10.9		858	- 2.6		2 212	6.7	
África									
1975	66	2.7	14.0	59	2.5		133	5.5	10.6
1982	166	3.3		134	2.6	12.4	269	5.3	
Medio Oriente									
1975	12	0.3	53.9	99	2.2	6.8	495	11.0	-
1982	245	9.1		157	5.8		-	-	
Oceano de Asia y Pacífico									
1975	182	3.2	28.4	215	3.7	26.0	337	5.9	-
1982	1 045	8.5		1 082	8.8		-	-	
Internacional No Localizada									
1975	645	23.0	-	1 599	22.3	-	70	1.0	51.1
1982	-	-		-	-		1 257	24.6	

Fuentes: Survey of Current Business, Agosto 1976 y 1983.

mundial en 1982, si añadimos a Brasil y Panamá el porcentaje se -- eleva al 69.3 %.

Las causas de la orientación geográfica y sectorial abarcan aspectos económicos y políticos entre los cuales destacan: la alta - monopolización alcanzada en los recursos naturales y fuentes de -- materias primas en América Latina por el capital Norteamericano, - en esos momentos ofrecían otros mercados de mayores proporciones - sobre la base de un nivel de ingresos altos sobre todo en la Comu- nidad Económica Europea, aunque éste también representó restriccio- nes a las exportaciones Norteamericanas. El bajo nivel de la cali- ficación de la fuerza de trabajo y las limitaciones del mercado -- fueron factores que se relacionaron con el impulso de la revolu- -- ción científica técnica, que exigía ramas de mayor rotación de ca- pital y complejidad tecnológica, actividades que como sabemos se - localizan en los PCD^{31/}.

En síntesis las inversiones directas de capital constituyen uno de los mecanismos fundamentales mediante el cual las ET se expan- den a nivel mundial. La participación de los países subdesarrolla- dos en el monto total de inversión directa acumulada en el mundo - es decreciente, pero significativa como se demostró. Una forma de - verificarlo es calcular los flujos netos de inversión directa y -- compararlos con los reflujos que representan las utilidades repa- triadas a los PCD, se calcula para el período de 1970-1980 que por cada dólar invertido en el conjunto de los PCS se remitieron 2,2 - dólares. En el caso específico de las ET Norteamericanas para el - período de 1970-1979 se invirtieron 11 446 millones de dólares, -- mientras que se extrajeron en forma de ganancias repatriada 48 663 millones, lo cual significa que extrajeron 4,25 dólares. Si inclu- mos a 1980, año en que hubo una desinversión de -3,454 millones, - localizándose fundamentalmente en el sector petrolero del Medio - Oriente, las ganancias repatriadas ascendieron a 7,325 millones, -- casi un total de 56,000 millones extraídos a los PCS, lo que signi-

31/ Cf. Heras, León Héctor. "El proceso de internacionalización -- del capital y Las Empresas Transnacionales Norteamericanas", - Economía y Desarrollo, No. 50, Facultad de Economía de la Uni- versidad de la Habana, La Habana Cuba, Nov./Dic. de 1978, pp- 66-77.

fica que la inversión directa incluyendo la desinversión fue de casi 8 000 millones; esto es, más de 7 dólares extraídos por cada -- dólar neto de inversión directa para el período de 1970-1980^{32/}.

Siendo los PCD los principales destinatarios de inversión extranjera en 1982 absorbían el 73.6%, Latinoamérica alcanzó el 14.9 % del total mundial y 62.1 % que llega al tercer mundo, los países subdesarrollados alcanzaron en conjunto el 24 % (véase el cuadro 14). Según Fidel Castro para el período de 1970-1980 los PCS solo recibieron el 18% del flujo total de inversión directa -- frente a un 80% dirigido hacia los PCD, pero en los PCS se logró -- el 36% de las ganancias por las ET Norteamericanas, las cuales -- aportaron el 46% de todas las ganancias repatriadas a ese país, -- significando que el 71% de las utilidades obtenidas del mundo subdesarrollado se repatrió, y solo se invirtió el resto. En cambio, -- las tasas de ganancias, en 1981, para las ET de los EUA en los PCS ascendió a 24.1%, superando a la lograda en los PCD de 16.6% y a -- la alcanzada a nivel mundial 18.4%^{33/}. La tasa de ganancia calcula -- da anteriormente ascendió en 1982 al 37.7%. Esto se ahondará, in -- cluyendo otros conceptos para un período más largo en el próximo -- capítulo.

Sin embargo, las IED de las ET, no constituyen ya, desde hace -- más de una década el componente fundamental de la masa de capita -- les que se exporta a los PCS, estas han sido desplazadas por la -- exportación de capital en préstamos, el cual representó según da -- tos de la OCDE casi el 90% de los flujos financieros hacia el mun -- do subdesarrollado en 1980. La IED no solo se apoya en las inver -- siones indirectas (ya se trate de préstamos a corto, mediano o lar -- go plazo) realizadas por las ET, el Estado o empresas nacionales y -- otras operaciones financieras, sino que se apoya, igualmente, en -- el dominio tecnológico, comercial y su influencia política e ideo -- lógica, con el apoyo concreto a todos los niveles de los Estados -- de las economías centrales, estamos refiriéndonos al Capital Mono -- polista de Estado.

32/ Ibíd., Castro Fidel. La crisis económica..., pp. 145 y 146.

33/ Ibíd., pp. 146 y 147.

1.2. Las Tasas de rentabilidad de las Inversiones Norteamericanas y sus consecuencias para los países subdesarrollados [IED].

En base al documento de las Naciones Unidas^{34/}, la corriente de IED de los PCD hacia el tercer mundo representó casi el 30% de la salida de inversiones durante el período de 1960-1979, de 1,800 millones de dólares en 1960 aumentó a 13,500 millones en 1979. A pesar de la reducción sufrida en 1974 de 1,100 millones debido a la ola de nacionalizaciones de la OPEP, en 1975 los Estados Unidos -- invirtieron en el sector petrolero de Indonesia, Nigeria e Irán y, en otros sectores en Bermudas, Brasil y México 10,500 millones^{35/}.

Alrededor del 90% de la IED a lo largo del período procedió -- del Canadá, los EU, Francia, Italia, el Japón, los Países Bajos, - la RFA y el Reino Unido.

Las inversiones procedentes de los EUA representaron más de la mitad de la corriente total hacia los países subdesarrollados, la que aumentó especialmente a fines de los setentas, el Reino Unido ocupó la segunda posición, pero al igual que Francia y los Países Bajos se mantuvieron en una posición estable o decreciente, mientras que la RFA y el Japón se fortalecieron, Bélgica y Suiza representó alrededor del 1% al 3%.

El papel de las inversiones directas en la corriente total neta de recursos financieros a los países subdesarrollados declinó de - 8,100 millones en 1960 a 73,900 millones en 1979; Esto es, disminuyó de un 20.2% en 1960 a un 18.5% en decenio de 1970. Paralelamente se registró una expansión considerable en los préstamos bancarios internacionales y los créditos de exportación [especialmente, sindicados en la unidad monetaria europea]. Los préstamos a los PCS aumentó de 3,000 millones en 1970, representando el 15.4% de la corriente neta total de recursos financieros [19,500 millones] a 22,000 millones, en 1978 representando el 27.7% de la corriente total [80,000 millones]. Sin embargo, en 1979, descendió a 16,700 millones representando el 20.6% [81,000 millones]^{36/}. Si bien es cierto que la participación de la inversión directa en la

34/ Ibid., Naciones Unidas. Características y tendencias..., pp. - 18-27.

35/ Véase el cuadro 1.

36/ Véase el cuadro 4.

corriente total de recursos en los PCS haya descendido, a la vez que aumentaron los préstamos de los bancos internacionales, la masa de inversiones directas en los PCS en 1979 [110,000 millones] era casi tan grande con la masa de préstamos de bancos privados -- (124,000 millones). Claro está que la corriente de inversiones directas a estos países ha generado una salidad de recursos financieros en forma de pagos, lo que abordaremos posteriormente.

Generalmente, la IED de los PCD se ha localizado en pocos países subdesarrollados, los cuales tienen un PNE per cápita alto y un mercado interno más desarrollado. En 1980, a 20 PCS les correspondió el 75% de la masa total de IED^{37/}. La distribución de las IED a nivel mundial en los PCS es la siguiente: América Latina recibió más del 50% de la masa total durante 1960-1979, concentrándose en México, el Brasil, la Argentina, Venezuela y el Perú con más de la mitad; dichas inversiones procedieron principalmente de los EUA, aunque ha aumentado la participación de los países de Europa Occidental. África aumentó su participación, concentrándose en Nigeria, la Jamahiriya Árabe, Libia, la Costa de Marfil, el Zaire, Kenya, el Gabón y Liberia, con el 50% regional, para estos países la fuente principal de inversión fue el Reino Unido. En Asia Occidental, Arabia Saudita, Irán, Kuwait e Israel recibieron casi el 75% de las inversiones directas en la región. En Asia Meridional y Oriental, la India, Corea, Indonesia, Filipinas, Hong Kong, Malasia, Singapur y Papua Nueva Guinea recibieron el 75% en esa región en el período de 1971-1978, un porcentaje considerable de las inversiones procedió del Japón y de los países en desarrollo^{38/}.

En el decenio de los setentas se produjeron importantes cambios en la distribución sectorial de la IED en los países en desarrollo, dirigiéndose ahora al sector manufacturero y de servicios, concentrándose en pocos países y en unas cuantas ramas, como son la industria química, la industria mecánica y la industria de productos alimenticios (consúltese el cuadro 17). -

Las Inversiones de los Estados Unidos en los PCS se han dirigido a las industrias químicas, mecánica, equipo de transporte y ali

37/ Véase el cuadro No. 15.

38/ Véase el cuadro 16 y 18. Del documento de la ONU el cuadro 26.

Masa de Inversiones Directas en algunos Países en Desarrollo por Sector Económico

País/Año	Masa total (Millones de Dls.)	Distribución Sectorial				
		Agricultura	Minería	Manufacturas	Servicios	otros
<u>Porcentaje</u>						
<u>América Latina</u>						
<u>Brasil</u>						
1972	3 404	0,7	1,4	82,3	9,4	5,3
1978	13 740	0,5	1,8	77,1	16,6	4,0
<u>México</u>						
1972	3 174	1,2	4,9	74,9	16,2	2,8
1976	5 050	0,1	4,4	76,6	18,7	0,2
<u>Chile</u>						
1978	2 494	0,2	89,7	7,0	2,6	0,5
<u>Venezuela</u>						
1975	1 237	2,1	-	54,1	40,3	3,5
1977	1 479	2,0	0,1	56,8	37,3	3,8
<u>Asia</u>						
<u>India</u>						
1971	2 185	7,5	1,0	57,7	23,2	10,1
1974	2 405	5,8	0,9	55,2	29,0	9,1
<u>Indonesia</u>						
1972	3 225	20,5	23,2	50,3	1,5	4,5
1977	6 555	13,7	10,7	64,1	6,4	5,1
<u>República de Corea</u>						
1973	115	1,2	0,1	76,9	21,8	-
1978	1 004	1,4	0,3	73,4	24,9	-
<u>Singapur</u>						
1972	665	-	-	100,0	-	-
1977	1 773	-	-	100,0	-	-
<u>África</u>						
<u>Nigeria</u>						
1971	2 070	1,2	52,5	28,6	16,3	1,4
1976	3 700	0,9	39,4	23,6	32,5	5,6

Fuente: Naciones Unidas. Características y Tendencias..., P. 60. Datos tomados del cuadro 21.

Cuadro 16

Masa de Inversiones Directas en algunos PCS del Hemisferio Occidental, Asia Meridional y el

Asia Oriental por País

Grupo de Países o región o país de origen	Brasil		Países de Desclino		India		Indonesia		
	1972	1978	Chile 1978	México 1978	1970	1974	1972	1978	
Valor total de la masa (Mill. de Dólares)	3'404,0	13'740,0	2'494,0	3'174,0	6'026,0	2'185,0	2'405,0	3'285,0	6'855,0
PCD (Distribución Porcentual)	92,6	92,0	96,2	98,5	96,5	89,2	87,0	80,8	53,6
América del Norte	46,4	36,9	91,3	82,0	71,6	27,5	29,0	20,3	6,8
Canadá	9,0	5,1	24,4	2,1	1,8	1,7	0,8	6,7	0,8
Estados Unidos	37,4	27,8	66,9	79,9	68,9	26,3	27,3	15,6	6,0
Europa Occidental	40,5	48,5	4,8	15,3	20,1	57,3	55,9	13,7	8,9
Alemania, República Federal de	10,9	15,3	1,9	3,0	7,3	7,1	9,3	4,2	2,6
Bélgica	1,7	1,3	0,1	-	-	-	-	0,4	1,0
Dinamarca	0,1	0,2	-	-	-	-	-	0,2	0,1
España	-	0,2	0,5	0,4	-	-	-	-	-
Francia	4,8	4,2	0,5	1,5	1,3	3,2	2,6	1,5	0,4
Italia	1,4	1,5	-	1,6	0,6	5,5	4,3	-	-
Luxemburgo	1,4	2,4	-	-	-	-	-	-	-
Países Bajos	2,1	2,2	0,2	1,2	1,8	-	-	4,2	2,6
Reino Unido	8,2	5,4	0,7	3,8	3,6	37,7	35,5	7,5	0,9
Suecia	2,0	2,5	0,1	1,4	-	1,1	1,9	-	-
Suiza	7,5	11,8	0,7	2,4	5,5	2,7	2,3	1,4	1,2
Otros Países Europeos	0,8	2,0	0,1	-	-	-	-	0,1	-
Japón	5,7	10,2	-	4,8	-	4,4	2,1	22,9	35,8
PCS	7,3	7,9	3,6	0,2	-	-	-	-	-
Hemisferio Occidental	7,0	6,6	3,6	0,2	-	-	-	-	-
Países	2,9	2,7	2,3	-	-	-	-	-	-
Otros Países del Hemisferio Occidental	3,4	3,2	0,4	-	-	-	-	0,5	0,6
América Neolatina	4,3	1,8	-	-	-	-	-	-	-
Otros Países en Desarrollo	0,3	1,3	-	-	-	-	-	-	-
India	-	0,6	-	-	-	-	-	-	-
Hong Kong	-	0,4	-	-	-	-	-	9,0	11,4
Filipinas	-	-	-	-	-	-	-	8,4	4,1
Asia Meridional y Oriental	-	-	-	-	-	-	-	24,8	20,4
República de Corea	-	-	-	-	-	-	-	2,3	1,0
Singapur	-	-	-	-	-	-	-	2,8	1,4
América Neolatina	6,3	0,8	-	-	-	-	-	-	-
Otros Neerlandeses	0,1	0,1	0,2	1,3	3,5	10,8	13,0	13,6	25,4

Fuente: IBID., Naciones Unidas, Características y Tendencias..., PP. 63-66. Datos tomados del Cuadro 23 y 24.

Masa de Inversiones Directas (1) y su Distribución Regional (2) de algunos PDEM en el Sector Manufacturero de los PSEM

País de Origen y Región de Destino	Todos Los Productos		Productos Alimenticios		Productos Químicos y Aéreas		Maquinaria	
	(1)	(2)	(1)	(2)	(1)	(2)	(1)	(2)
	(Porcentajes)							
Estado Unidos (1976)								
Todos Los PCS	100,0	100,0	8,6	100,0	25,3	100,0	24,2	100,0
Hemisferio Occidental	100,0	81,3	8,5	80,7	25,4	81,5	22,2	74,4
África	100,0	2,3	-	-	11,6	-	1,6	-
Oriente Medio	100,0	1,7	-	-	37,6	2,4	34,9	2,4
Asia y el Pacífico	100,0	14,7	9,4	15,7	25,9	15,2	37,1	23,0
Sin Distribuir	100,0	-	-	3,6	-	0,9	-	0,6
Reino Unido (1974)								
Todos Los PCS	100,0	100,0	35,2	100,0	16,8	100,0	13,2	100,0
Hemisferio Occidental	100,0	35,5	44,1	44,5	13,9	29,4	11,0	22,5
África	100,0	28,2	32,5	26,0	12,8	21,5	7,1	15,9
Oriente Medio	100,0	0,3	-	-	-	-	-	54,6
Asia y el Pacífico	100,0	35,5	29,1	29,3	23,0	49,1	17,0	-
Sin Distribuir	100,0	0,5	-	0,2	-	-	-	7,0
Japón (1976)								
Todos Los PCS	100,0	100,0	4,1	100,0	18,9	100,0	16,6	100,0
Hemisferio Occidental	100,0	40,7	4,2	40,9	22,7	48,8	17,9	44,1
África	100,0	1,5	-	-	-	-	-	-
Oriente Medio	100,0	6,9	-	-	72,5	26,4	-	-
Asia y el Pacífico	100,0	50,8	4,4	54,7	9,2	24,6	17,6	53,9
Sin Distribuir	100,0	0,1	-	4,4	-	0,2	-	2,0

Fuente: Naciones Unidas. Características y Tendencias..., PP. 70 y 71. Datos Tomados del Cuadro 27 y 28.

Continuación

País de Origen y Región de Destino	Equipos de Transporte		Textiles		Metales Primarios y Elaborados		Otros Productos
	(1)	(2)	(1)	(2)	(1)	(2)	(1)
	(Porcentajes)						
Estados Unidos (1976)							
Todos Los PCS	20,6	100,0	-	-	-	100,0	22,9
Hemisferio Occidental	12,6	94,3	-	-	8,1	81,7	23,2
África	-	-	-	-	33,2	9,4	53,6
Oriente Medio	-	-	-	-	5,0	-	22,5
Asia y el Pacífico	2,9	3,9	-	-	4,4	-	20,3
Sin Distribuir	-	1,8	-	-	-	1,0	-
Reino Unido (1974)							
Todos Los PCS	-	100,0	7,2	-	-	-	27,6
Hemisferio Occidental	-	-	-	-	-	-	31,0
África	-	-	5,4	21,2	3,4	-	38,8
Oriente Medio	-	-	-	-	-	-	-
Asia y el Pacífico	-	-	4,4	21,7	3,4	-	23,1
Sin Distribuir	-	-	-	-	-	-	-
Japón (1976)							
Todos Los PCS	8,2	100,0	23,2	100,0	14,4	100,0	14,5
Hemisferio Occidental	12,3	61,3	14,3	25,8	17,9	50,5	10,7
África	-	-	50,7	-	23,0	-	26,3
Oriente Medio	-	-	-	-	8,9	-	18,6
Asia y el Pacífico	6,1	37,9	12,2	70,5	12,2	42,8	16,2
Sin Distribuir	-	0,8	-	3,7	-	2,4	-

Masa de Inversiones Directas en Los Países en Desarrollo, por Región
y País de Destino, 1967 y 1978
(Millones de Dólares)

Región y País de Destino	1 9 6 7	%	1 9 7 8	%
Total de Los Países en Desarrollo^{a/}	32 239	100,0	88 260	100,0
<u>África^{b/}</u>	5 589		8 397	
Argelia	703		385	
Costa de Marfil	202		530	
Gabón	265		780	
Jamahiriyá Árabe Libia	578		660	
Kenya	171		520	
Liberia	300		1 230	
Nigeria	111		1 130	
Zaire	481		1 250	
Zimbabue ^{c/}	237		400	
<u>América Central y del Caribe</u>	6 269	19,5	23 040	26,1
Antillas Neerlandesas	372		2 500	
Bahamas	510		2 060	
Bermudas	150		4 300	
México	1 783		6 000	
Panamá	820		3 140	
Trinidad y Tobago	687		1 300	
<u>América del Sur</u>	12 221	37,9	27 510	31,1
Argentina	1 881		3 340	
Brasil	3 735		13 520	
Colombia	728		1 510	
Chile	961		1 440	
Perú	787		2 150	
Venezuela	3 513		3 620	
<u>Oriente Medio</u>	3 173		3 420	
Irán	714		1 000	
Israel	109		1 000	
<u>Asia y el Pacífico</u>	4 969		23 200	
Filipinas	723		1 820	
Hong Kong	285		2 100	
India	1 310		2 500	
Indonesia	254		5 760	
Malasia	679		2 880	
República de Corea	78		1 500	
Singapur	183		1 700	

Fuente: Naciones Unidas. *Características y Tendencias...*, PP. 61 y 62. Datos tomados del Cuadro 22.

a/ Corresponde a los Países que las Naciones Unidas definen como Países en Desarrollo.

b/ Los Países situados al Norte del Sahara son los siguientes: Argelia, Egipto, Jamahiriyá Árabe Libia, Marruecos y Túnez.

c/ Anteriormente Rhodesia del Sur.

menticia principalmente en América Latina. El Reino Unido, se ha especializado en particular en la producción de alimentos, concentrándose tanto en Latinoamérica, Asia Meridional y Oriental. Japón se ha dirigido preferentemente a las industrias como la textil, la de hierro y el acero, los metales no ferrosos y los productos químicos. En Latinoamérica se ha dirigido el Japón a las industrias del equipo para el transporte, la madera y la pasta de papel^{39/}.

En base a la información proporcionada por el Departamento de Comercio de los EUA, Heras León señala que la información no refleja la rentabilidad real de las inversiones, ya que no incluye los beneficios asociados a las importaciones de la matriz a la filial, las ventas de tecnología a las filiales, las importaciones de la filial a la matriz a precios menores y la transferencia de los resultados de la investigación científico y tecnológica a la matriz a un costo menor.

Teniendo en cuenta lo anterior, las tasas de rentabilidad son del 12% en la minería, 16% en el petróleo y 11% en las manufacturas (como promedios anuales del período de 1960-1975), si incluíamos el pago de tecnología en el sector manufacturero se elevaría del 11% al 15.4%. Pero con unas tasas de crecimiento para estos sectores del 5,3; del 8,1 y del 11,4^{40/}.

Lo que decide la inclusión de este elemento en el análisis no es el aumento que pueda producirse en la tasa de rentabilidad, sino que la remesa de utilidades ha venido creciendo en forma continua en proporción al total de la remesa de utilidades hacia los EUA, que pasa del 27% en 1964 con 1,013 millones de dólares al 37%, en 1975, con 3,526 millones y al 19% con 4,819 millones en 1978, del conjunto de los sectores y regiones por pago de tecnología a los Estados Unidos (véase el cuadro 19).

En el caso del sector manufacturero durante el período de 1968-1975 en el mundo capitalista, las remesas de utilidades a los EUA sumaron 15,171 millones de dólares y los ingresos por pago de tecnología ascendieron a 10,550 millones; esto es, el 70% con respec-

^{39/} Véase el cuadro 5. Del documento de la ONU, el cuadro 25.

^{40/} *Ibid.*, Heras, León Héctor. "El proceso de internacionalización..."; tablas 8 y 9.

C u a d r o 19

Ingresos por pago de Tecnología como proporción de las filiales remitidas a EE. UU. en todos los sectores y regiones (Millones de dólares).

	1964	%	1968	%	1975	%	1977	%	1978	%
Utilidades remitidas a EE. UU.	3 674	100	4 152	100	9 456	100	19 673	100	25 458	100
Ingresos de EE.UU. por pago de Tecnología	1 013	27	1 246	30	3 526	37	4 040	20.5	4 819	19

Fuente: Survey of current business, varios números y Naciones Unidas. Características y Tendencias destacadas de las I+D Extranjeras. Para 1977 y 1978 sobre Ingresos de EE por pago de Tecnología se tomaron de esta fuente.

Cuadro 19a

MILLONES de DÓLARES				
Años	Aporte neto de Capital desde EE.UU.	Utilidades remitidas hacia EE.UU.	Utilidades reinvertidas	Utilidades remitidas menos utilidades reinvertidas
1966	3 675	3 467	1 791	1 676
1967	3 072	3 847	1 757	2 090
1968	2 880	4 152	2 440	1 712
1969	3 190	4 619	2 830	1 989
1970	4 281	4 992	3 176	1 816
1971	4 738	5 983	3 176	2 807
1972	3 530	6 416	4 532	1 884
1973	4 968	8 841	8 158	683
1974	7 653	17 849	7 777	10 072
1975	6 507	9 456	6 184	1 272
Sub'total	44 245	69 821	43 821	26 001
1976	-	-	-	-
1977	11 893	19 673	6 396	13 277
1978	16 056	25 458	11 343	14 115
1979	25 222	38 183	18 964	19 219
1980	19 222	37 146	17 097	20 129
1981	9 680	32 486	13 483	18 963
1982	3 008	22 888	5 323	17 565
Sub'total	79 065	175 794	72 526	103 268
Total Gral.	125 310	245 616	116 347	129 269

Fuente: Survey of Current Business, Agosto de 1976 y 1983.

to a la remesa de utilidades ^{41/}.

Se concluye que la gran capacidad tecnológica, la cual se traduce en nuevos productos y procesos, tiene su base en la supremacía relativa tecnológica de los Estados Unidos con el resto del mundo.

En 1975 los ingresos por la venta de tecnología de EUA, era --- aproximadamente 10 veces mayor que los gastos efectuados por las - empresas de ese país en la adquisición de tecnología del exterior. Entre 1960 y 1975 los ingresos se incrementaron a una tasa anual - del 13.5 %, mientras que los gastos lo hicieron al 12.4 %.

Si las tasas de rentabilidad son superiores a las tasas de crecimiento de los propios sectores, esto no significa que exista una salida neta de capital (remesa mayor que el aporte de capital) - hacia los EUA. Es decir, entre 1966 y 1982 se produjo un flujo neto de capital desde Estados Unidos hacia el resto del mundo, ascendente a 123,370 millones de dólares y fueron remitidos a ese país - un total de 245,616 millones por concepto de utilidades repatriadas, lo cual representó un ingreso neto de 122,306 millones a la balanza de pagos de ese país (ver el cuadro 19a). Si agregamos por -- concepto de ingreso neto por la venta de tecnología hasta 1978 --- [último año en que se consiguió la información], 36,844 millones, el aporte de las ET a la Economía Norteamericana se elevó a - - - 158,150 millones ^{42/}.

Del cuadro 20 se desprende lo siguiente: del total de capital - exportado por los EUA, entre 1966 y 1982 de 123,370 millones de -- dólares, solamente el 27 % se dirigió a los países subdesarrollados (aproximadamente el 50 % para América Latina). Las ET obtuvieron en dichos países el 43 % [104,739 millones] del total de las ganancias remitidas hacia los EUA de 245,616 millones de dólares. - Esto significó que por cada dólar invertido extrañeron casi 4 dólares, en el capítulo anterior se señaló que se habla extralido 4,25 -

41/ Ibid., véase las tablas 96 y 9c.

42/ Véase, el cuadro 19 y Naciones Unidas. Características y tendencias... los datos por concepto de venta de tecnología para los años de 1976 a 1978 se tomaron de esta fuente, ambas informaciones coinciden aproximadamente.

Cuadro 20

Salida neta de capitales, ganancias totales, remitidas y reinvertidas por regiones y países seleccionados 1966 - 1982 (Millones de Dólares).

	Salida neta de capitales (1)	Ganancias remitidas a EE.UU. (2)	Ganancias reinvertidas. (3)	Total de ganancias (4)	% de las ganancias remitidas de las ganancias totales $\frac{2}{2+4}$	% de participación en su inversión total en el período.
Todas Las Areas	123 310	245 616	116 347	361 963	67.9	100.0
P. C. D.	89 019	138 003	81 721	219 724	62.8	70.0
Canadá	14 028	33 877	25 327	59 204	57.2	33.4
Europa	64 712	86 888	44 674	131 562	66.0	55.4
Otros	10 272	17 278	9 353	26 631	64.9	11.2
P. C. S.	33 373	104 739	33 230	137 969	75.9	28.5
América Latina	15 764	43 619	21 229	64 848	67.3	70.6
Otros	17 408	71 120	12 003	83 123	85.6	29.4

Fuente.- Survey of Current Business, Agosto de 1976 y 1982. Se omitió el año de 1976 porque no se registraron los datos. Aproximadamente el 2.5 % corresponde a la inversión internacional no localizada.

Cuadro 20a

Salida neta de capitales, ganancias totales, remitidas y reinvertida por regiones y países seleccionados 1966 - 1975 y 1976 - 1982 (Millones de Dólares)

	Salida neta de capitales (1)	Ganancias remitidas a EE. UU. (2)	Ganancias reinvertidas (3)	Total de Ganancias (4)	% de las ganancias remitidas de las ganancias totales 2 : 4	% de la participación en su inversión total en el período.
Todas las Areas	44 245	69 821	43 821	113 643	61.4	100.0
PDEH	28 851	27 999	31 734	59 737	46.8	67.0
Canadá	4 932	8 567	12 552	21 089	40.6	38.0
Europa	19 921	15 351	12 127	20 458	50.3	51.0
Otros	4 098	4 101	4 089	8 190	50.0	11.0
PSEM	15 394	41 822	12 087	53 909	77.5	33.0
América Latina	7 463	12 662	6 236	18 898	67.0	67.0
Otros	7 931	39 160	5 851	35 011	83.3	35.0
Todas las Areas	79 065	175 794	72 526	248 320	70.8	100.0
PDEH	60 168	110 004	49 983	159 987	68.8	73.9
Canadá	9 076	25 310	12 775	38 085	66.6	28.8
Europa	44 891	71 557	32 547	104 104	68.7	59.9
Otros	6 174	13 177	5 264	18 441	71.4	11.3
PSEM	17 979	62 917	21 143	84 060	74.8	23.9
América Latina	8 301	30 957	14 993	45 950	67.4	74.2
Otros	9 477	31 960	6 152	38 112	83.9	25.8

Fuente: Survey of Current Business, Agosto de 1976 y 1982. El 3 % de las inversiones corresponde a la Internacional no localizada.

Equivalencias:- PDEH = Países desarrollados de Economía de Mercado.

PSEM = Países subdesarrollados de Economía de Mercado.

dólares e incluyendo la desinversión alcanzaba los 7 dólares^{43/}.

Del total de ganancias en los PCS las transnacionales enviaron a los EUA el 75.9 % y reinvertieron el resto 24.1 %, en los PCD la proporción fue del 62.8 % y enviaron el 37.2 %. Si agregamos la -- participación de los países subdesarrollados en el total de las -- inversiones de los EUA en el mundo ascendió a 28.5 % y se obtuvo -- de ellos el 38 % de las ganancias totales^{44/}.

Con respecto a América Latina, constituye el área más importante para el capital inversionista Norteamericano dentro del mundo subdesarrollado, ya que acapara el 70 % del capital invertido. En ese período, la región recibió el 56.5 % del capital nuevo invertido. Del total de ganancias obtenidas en los PCS el 47 % fue logrado en Latinoamérica (18 % con relación al mundial), del total de ganancias remitidas a los Estados Unidos, la región aportó el 42 % del total (18 % con relación al mundial)^{45/}.

Concluimos que son los países subdesarrollados, como consecuencia de una estrategia de las ET principalmente Norteamericanas, financian el desarrollo de los PCD, además permiten el afianzamiento y expansión de las ET Norteamericanas en las Economías desarrolladas. Los dos indicadores entrelazados, tasas de rentabilidad y repatriación de utilidades, dan como resultado que la inversión directa en esos países constituya una transferencia neta de recursos hacia Norteamérica y el de una descapitalización constante de los PCS. Claro está, éste no es el único factor de la profunda crisis que se vive hoy, tenemos el descenso de los precios de los produc-

43/ En el período de 1966-75, del total de ganancias obtenidas en los PCS las ET enviaron a los EE.UU., el 78% y reinvertieron el resto, en los PCD la proporción fue del 47% y enviaron el 53%. Para el período de 1977-82, se enviaron el 74.8% y se reinvertió el resto, para los PCD las cifras ascendieron al 68.8% y se reinvertió el resto. Ver el cuadro 20a, anteriormente se analizó.

44/ En el período de 1966-75 de 44 245 millones de dólares, solamente el 35% se dirigió a los PCS y se obtuvo el 60% de las ganancias remitidas a los EUA. En el período de 1977-82 de 79 065 millones, el 23% se dirigió a los PCS y se obtuvo el 36%. Véase el cuadro 20a.

45/ *Ibid.*, Heras, León Héctor. "El proceso de...", pp. 73-83. Véase el cuadro 20a. Consúltase el período de 1970-1980 analizado -- por Fidel Castro en el capítulo anterior.

tos de exportación, las altísimas tasas de interés que elevaron el servicio de la deuda, la disminución de las inversiones productivas, las barreras arancelarias y no arancelarias, en fin estos y otros mecanismos del intercambio desigual, los cuales se irán exponiendo a lo largo de la presentación.

III. Las empresas transnacionales y la economía internacional

El objetivo del presente capítulo es el de verificar que parte de la producción controlan las empresas transnacionales (ET), ya que ocupan el primer plano en la economía internacional.

Esto se manifiesta como una de las características de las relaciones económicas internacionales. En los últimos decenios las actividades productivas de las transnacionales se expanden más rápidamente que la producción mundial y el comercio mundial. Además, se manifiesta como una tendencia el que una parte proporcional, -- cada vez mayor, de la producción y el intercambio se generen y se canalicen al interior de estas corporaciones.

La magnitud y el ritmo de crecimiento de la producción y el intercambio corresponde a las estrategias globales de dichas empresas, transformándose en los más importantes centros de decisión -- para asignar recursos a nivel internacional. Por ejemplo, en el -- caso de los Estados Unidos, en el período de 1957-1965, las ventas de sus filiales de sus empresas transnacionales en todo el mundo -- crecieron a una tasa del 11.4 % anual, mientras que las exportaciones, desde EUA hacia todo el mundo lo hicieron a una tasa del -- 4.1 %^{1/}.

Para seguir desarrollando nuestro análisis debemos dejar claros aspectos: 1) Los Estados nacionales son los agentes principales que definen sus relaciones externas sobre la base de objetivos y condiciones nacionales; y, 2) las empresas nacionales o extranjeras son los agentes económicos cuya actividad está subordinada relativamente a las regulaciones establecidas por los Estados. En este sentido, el Estado sigue siendo el espacio geográfico, político-ideológico sobre el que se reproduce el capital en la actualidad, no hay como se argumenta, un Estado supranacional.

Sin embargo, las transnacionales disputan y debilitan la función y el papel que históricamente han detentado los propios Esta-

1/ Cf. Heras, León Héctor. "El proceso de internacionalización del capital y las empresas transnacionales Norteamericanas", Economía y desarrollo, no. 50, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana Cuba, Nov./Dic. de 1978, P. 87.

dos. A este nivel, están ocurriendo cambios sustanciales en sus estructuras, modificando en cierta medida, las tendencias que hasta hoy venían generándose.

En el ámbito de la economía internacional son tres las actividades en que se manifiesta la importancia creciente de las transnacionales como agentes fundamentales de los principales centros de decisión: la asignación de recursos en el comercio a nivel internacional, el flujo de recursos financieros y el de la transferencia de tecnología.

En primer lugar se describirán la evolución internacional de -- las filiales para posteriormente centrarnos en el análisis del comercio mundial, el cual se abordarán en el capítulo IV.

1.- La evolución de la estructura regional y sectorial y el régimen de propiedad de las filiales

Se tiene como finalidad, en este capítulo, analizar algunos aspectos específicos del comportamiento de las ET que están determinadas no por la naturaleza esencial de estas corporaciones, sino por las particularidades del país de origen y su capacidad de adaptación a las políticas y a las condiciones económicas de los países en que actúan; así como por el tipo de bienes producidos por las empresas en la estructura sectorial. Por ejemplo, las transnacionales que se localizan en los PCP se orientan principalmente en la llamada tecnología de vanguardia, como el sector de bienes de capital, productos intermedios y de consumo (agroindustrias), investigación nuclear, de mares, espacial; esto es, ramas caracterizadas por un alto contenido tecnológico.

Si hacemos un análisis, en términos históricos de la expansión internacional de las mayores ET en los PCP, vemos que se inicia a fines del siglo pasado, dándose con mayor intensidad en países con mercados relativamente reducidos como Bélgica y Suiza, los cuales tienen el porcentaje más alto de filiales establecidas con anterioridad a la primera guerra mundial.

La expansión original de las ET manufactureras de estos países con mercado interno reducido tuvieron cierta preferencia de colocar sus filiales (aproximadamente el 70%) en los países industria-

lizados, fundamentalmente en Europa, en los cuales los riesgos económicos y políticos pueden minimizarse. Lo que significó que al -- tener que adaptarse a las particularidades de cada mercado, hábitos de consumo, influyó en cierta medida en la configuración de -- sus estructuras organizativas que han tenido que otorgar una mayor autonomía a las filiales, en contraste con el caso de aquellas ET -- que dispusieron de mercados más amplios y con estructuras organizativas más centralizadas como Inglaterra, Estados Unidos, Francia e Italia pues concentran sus filiales a principios de siglo en los -- países subdesarrollados con mercados de mayor magnitud, como el caso de las ET Norteamericanas en México, Brasil y Argentina^{2/}.

Pero no es, sino posterior a la segunda guerra mundial y hasta mediados de la década de los sesenta en que se establecen más de -- la mitad de las filiales actuales de las ET Norteamericanas (62%), de Alemania (53%), Francia (67%), Bélgica (53%), Holanda (55%) y -- Japón (62%). Es el período de ascenso de la Economía Europea y Japonesa en el que sus empresas empiezan a competir exitosamente con los EUA en los mercados internacionales^{3/}.

Se observa que las transnacionales de Estados Unidos, Inglaterra, Francia, Holanda, Alemania, Suiza y Japón están presentes en todas las ramas, principalmente en la química, maquinaria no eléctrica y eléctrica y electrónica, en menor medida en equipos de -- transporte, de precisión, petróleo, textiles, etc. Estas ramas se caracterizan por un alto grado de concentración, barreras a la entrada y un ritmo acelerado de innovación tecnológica [cuadros 22 y 23]. Además, estas filiales se concentran en países de ingresos -- per-capita superiores a los 2 500 dólares para 1970.

En los productos químicos de consumo final y principalmente de productos farmacéuticos y cosméticos, así como en algunas líneas --

2/ Latinoamérica se habla convertido a partir de la primera guerra mundial territorio casi exclusivo para el imperialismo Norteamericano. Las ET de Inglaterra, Francia, Bélgica e Italia en África y, los primeros dos, también en el Medio Oriente, Japón e Inglaterra la mayor parte de sus filiales se localizan en Asia.

3/ Cf. Fajnzylber, W.F. y Trinidad Martínez Tarragó. Las empresas transnacionales expansión a nivel mundial y proyección en la industria Mexicana, FCE, México, 1a. Edición, consúltese el cuadro de la página 31.

Cuadro 21

Distribución geográfica de las filiales de empresas transnacionales manufactureras 1914 - 1970

Origen de las matrices	Norte-América	América Latina	México	Brasil	Argentina	Europa	África y Medio Oriente	Resto de Asia y Oceanía	Porcentaje total	Número total
Estado Unidos ¹	13.0	26.4	6.8	4.2	3.2	38.8	6.2	5.6	100	4 246
Gran Bretaña	13.0	6.1	0.8	1.2	1.3	29.0	25.0	27.0	100	2 265
Alemania	9.8	18.0	3.3	5.9	5.9	53.0	9.8	9.8	100	788
Francia	7.1	17.0	1.6	6.6	5.5	51.0	19.0	6.1	100	425
Italia	6.2	33.0	3.9	8.6	7.0	45.0	10.0	5.4	100	129
Bélgica y Luxemburgo	21.0	4.8	0	4.1	0.4	62.0	11.0	1.5	100	272
Holanda	23.0	8.5	2.4	1.0	1.5	54.0	5.4	8.7	100	425
Suecia	4.2	14.0	3.0	3.6	1.8	68.0	4.2	9.0	100	167
Suecia	10.0	14.0	2.0	3.4	2.8	64.0	4.1	7.9	100	393
Japón	4.8	18.0	2.1	7.1	0.7	3.3	8.6	65.0	100	479
Canadá	13.0	21.0	4.1	3.1	3.1	44.0	5.6	16.0	100	197
Otros	17.0	3.0	0	1.1	1.1	71.0	4.0	5.1	100	99

Fuente: Fajnzylber, W.F. y Trinidad Martínez Tarragó. Las empresas Transnacionales expansión a nivel mundial y Proyección en la Industria Mexicana, FCE, México, 1a. Edición, PP. 33. Tomado de The world's multinational enterprises, 1973.

En 1967.

Distribución porcentual de las filiales de acuerdo a la rama en que actúan, 1970.

Origen de las matrices	Alimentos y tabaco	Textiles	Madera, papel y muebles	Químicos	Petróleo	Hule y llantas	Metales primarios	Metales más metales químicos no eléctricos	Electrónica y electrónica	Equipo de transporte	Bienes de precisión	Otros	% total	Número total
Estados Unidos ¹	14.0	2.7	5.3	29.9	5.5	3.0	3.0	14.0	9.6	6.0	2.0	6.5	100	3 756
Gran Bretaña	25.0	4.1	5.6	21.0	3.4	2.4	8.4	8.1	11.0	4.7	0.6	5.2	100	2 160
Alemania	0.3	1.1	1.8	46.0	1.2	2.1	6.6	12.0	18.0	5.7	3.3	2.4	100	666
Francia	0.5	2.1	1.3	24.0	9.6	3.5	11.0	7.4	9.6	8.5	1.1	21.0	100	376
Italia	0	5.0	0	20.0	12.0	9.9	3.0	11.0	21.0	17.0	0	2.0	100	101
Bélgica y Luxemburgo	2.0	6.7	7.1	25.0	6.3	0	15.0	9.5	9.1	0.8	1.6	17.0	100	255
Holanda	0.5	3.2	0.7	32.0	10.0	0.2	1.7	5.6	34.0	0.2	2.9	8.0	100	410
Suecia	0	0	13.0	14.0	0	0	6.4	27.0	25.0	7.6	0.6	6.4	100	157
Suecia	21.0	5.1	0.8	35.0	0.3	0.8	3.5	18.0	12.0	0.5	1.6	1.1	100	371
Japón	5.3	28.0	2.5	8.0	0.2	2.7	9.4	14.0	17.0	8.4	0.2	4.1	100	458
Canadá	18.0	0	7.4	0	0	0	18.0	41.0	7.4	1.6	0	5.9	100	188

Fuente: Ibid., Fajnyzhen, Las Empresas Transnacionales..., P. 37

1 - En 1967

Cuadro 23

Especialización Sectorial de las Empresas Multinacionales

	Sectores en que se concentra el mayor número de filiales			Participación en el total de las filiales
	S e c t o r e s			
	Primero	Segundo	Tercero	
Estados Unidos	Química	Alimentos-tabaco	Maquinaria no eléctrica	57 %
Gran Bretaña	Alimentos-tabaco	Química	Maq. eléctrica electrónica	57 %
Alemania	Química	Maquinaria eléctrica	Maquinaria no eléctrica	76 %
Francia	Química	Misceláneos	Metálicos básicos	56 %
Italia	Equipo eléctrico	Química	Equipo transporte	58 %
Bélgica - Luxemburgo	Química	Metálicos básicos	Maquinaria no eléctrica	52 %
Holanda	Química	Maquinaria eléctrica	Petróleo	76 %
Suecia	Maquinaria no eléctrica	Maquinaria eléctrica	Química	66 %
Suiza	Química	Alimentos - tabaco	Maquinaria no eléctrica	74 %
Japón	Textiles	Maquinaria eléctrica	Maquinaria no eléctrica	59 %
Canadá	Maquinaria no eléctrica	Alimentos - tabaco	Metálicos básicos	77 %

[CONTINUACIÓN]

	Sector en que la presencia de las filiales es mínima			Participación en el total de las filiales
	S e c t o r e s			
	Primero	Segundo	Tercero	
Estados Unidos	Equipo precisión	Textiles	Hule y neumáticos	7.7 %
Gran Bretaña	Equipo precisión	Hule y neumáticos	Textiles	7.7 %
Alemania	Alimento - tabaco	Textiles	Petróleo (refineries)	2.6 %
Francia	Alimento - tabaco	Equipo precisión	Madera - papel	2.9 %
Italia	Alimento - tabaco	Madera - papel	Equipo precisión	9.0 %
Bélgica - Luxemburgo	Caucho - neumáticos	Equipo transporte	Equipo precisión	2.4 %
Holanda	Equipo transporte	Hule - neumáticos	Alimentos tabaco	0.9 %
Suecia	Alimentos	Textiles	Petróleo - hule	0.0 %
Suiza	Petróleo	Equipo transporte	Hule - neumáticos	1.6 %
Japón	Petróleo	Equipo precisión	Madera - papel	2.9 %
Canadá	Textiles	Química	Petróleo-hule - Equipo precisión	0.0 %

Fuente: *Ibíd.*, Fajnzylber. Las Empresas Transnacionales..., P. 39 y 40.

de productos alimenticios elaborados (importantes en el caso de -- los EUA, Inglaterra y Suiza), el gran número de filiales existentes se explican por factores tecnológicos y por el alto grado de diferenciación de los productos que caracterizan esos mercados, lo cual permite la coexistencia momentánea de las filiales.

En ramas de menor importancia, en cuanto a la proporción relativa de filiales, se encuentran transportes y fabricación de neumáticos, caracterizados por un alto grado de concentración y diversificación. Así como de otros sectores vinculados a la dotación o control de los recursos naturales como madera, papel y petróleo, los de alimentos (no procesados) y textiles (excluyendo las fibras sintéticas) y otras líneas tradicionales de producción con un ritmo lento de innovación tecnológica (cuadro 23).

En el caso del Japón la importancia relativa de la rama textil, está asociada en su mayor parte al establecimiento de filiales --- orientadas a la exportación en Taiwan, Hon Kong, Filipinas, Singapur, Indonesia y Tailandia. Es decir, se trata de inversiones que se apartan del objetivo que tradicionalmente ha determinado la actuación de la mayor parte de las transnacionales en ese sector industrial que generalmente se orientan en otras líneas de producción de mayor rentabilidad.

El alto grado de diversificación de las ET, es un factor que -- contribuye a elevar las barreras a la entrada y consolidar la estructura oligopólica. El grado de diversificación de las ET en los PCD es muy alto, aunque contempla sus particularidades específicas.

La penetración por la adquisición de empresas locales es un fenómeno que se acelera a partir de los años sesenta, más del 50% se da bajo este concepto, principalmente en Latinoamérica donde existe un gran número de empresas medianas y pequeñas que en conjunto representan una fracción significativa del mercado y que por su misma dispersión disponen de menor capacidad para ejercer presión sobre su gobierno. Sectores caracterizados por las tasas de rentabilidad baja y la utilización de tecnología poco sofisticada, en que inclusive las empresas líderes no están en condiciones de enfrentar la competencia de las firmas extranjeras. En estas condiciones para evitar los problemas políticos resultado de la compe-

tencia prefieren adquirirlas a un bajo costo. La adquisición de -- firmas locales se da en las ramas alimenticias, bebidas e imprenta, muebles, minerales no metálicos y ciertos productos metálicos, algunos tipos de maquinaria (fabricados por industrias medianas) e -- instrumentos de precisión.

Como se observa las transnacionales han penetrado de manera desigual en las distintas ramas y sectores de las economías de los -- países subdesarrollados, expresando con ello rearticulaciones e -- importantes modificaciones con los capitales nativos en los que -- aparece más la mediación estatal. Por ejemplo, el Estado puede --- aplicar una política económica que pueda determinar la solvencia y estabilidad económica de estas empresas, accesoriamente adquiere -- relevancia para los casos de las transnacionales de Francia 20%, -- Italia 27%, Suiza 20% y Canadá con 15%, la menor proporción se da para EE.UU. 1.4% para 1967. Estos porcentajes se han incrementado por las llamadas coinversiones. En el caso de la industria automotriz se relaciona en los países subdesarrollados con el traslado -- de partes de la producción de la rama, asociándose a otras industrias complementarias a esta producción, desarrollándose múltiples -- vínculos que implican relativamente la participación v/a patentes, acciones y financiamiento de diversas transnacionales en las industrias nativas de autopartes, como son los casos de Brasil y México. Los cuales tienen capital nativo propiamente monopolístico. Otras formas de asociación se relacionan con los servicios turísticos^{4/}.

La creación de filiales "nuevas" se da en los sectores con estructuras oligopólicas, un alto grado de concentración de la oferta tecnológica, grandes volúmenes de inversión, etc. Estos son los casos de la industria química, plásticos, productos farmacéuticos, etc., para los países industrializados. Inclusive en estos sectores el 30% de las filiales se da por la adquisición de las firmas locales.

4/ Por ejemplo, en la cadena Hotelera el 75% de las transnacionales se expanden v/a diversas formas de contratación, asimismo -- se relacionan con el mayor peso que tienen las transnacionales -- en la construcción al igual que se le vinculan otros servicios -- como la aviación comercial y giras turísticas. Aquí se dan también formas de asociación que en su mayor parte está monopolizada por el capital transnacional.

La desnacionalización y la competencia creciente entre las empresas sugiere que deberá ser un aumento de la participación de capitales del país receptor en la propiedad de las filiales.

En el cuadro 24, se observa que aproximadamente el 75% de las filiales pertenecientes a EUA, la matriz participa con más del 50% de la propiedad del capital y que más de la mitad de ellas es superior al 95%. En el caso de las ET de otros países las proporciones son inferiores. En dos tercios es superior a 50% y menos de la mitad superior a 95%. En ambos casos se observa una tendencia a la disminución de la proporción de las filiales con participación mayoritaria de la matriz.

Hasta 1970, sólo en el caso de las ET de Japón la mayor parte de las filiales (76%) tienen participación minoritaria de la matriz, donde el 86% de las filiales abastecen principalmente el mercado interno del país donde se localizan, además de que lo proveen de los recursos naturales de los cuales carece y constituye un mercado importante para sus exportaciones. En Francia el 36% de las filiales tienen participación minoritaria de la matriz. En las de Italia, Bélgica y Canadá con el 27, 25 y 27% respectivamente, Suiza es inferior al 10%. En el capítulo IV, se ahonda más al respecto.

En términos generales pueden identificarse las siguientes funciones que las ET asignan a las filiales: *i)* abastecer el mercado interno del país en que están establecidas; *ii)* abastecer el mercado interno y además exportar en determinadas líneas de productos al mercado regional del cual forma parte el país sede de la filial (ALII, CEE); *iii)* abastecer el mercado interno, el regional y determinadas áreas del mercado mundial en líneas específicas de producción; *IV)* concentrarse básicamente en el mercado del país de origen de la ET y en el mercado mundial. En conjunto la proporción de filiales orientadas a la exportación es mínima y más baja en aquellos sectores con mayor contenido tecnológico^{5/}. Ahondaremos más el problema en el capítulo siguiente, sobre el comercio "cautivo".

Cuadro 24

Evolución de la estructura de propiedad de las filiales de ET de Estados Unidos y otros Países

	ET de Estados Unidos		ET de Otros Países	
	Proporción del Particip. $\geq 95\%$	Núm. de Filiales Part. $\geq 50\%$	Proporción del Particip. $\geq 95\%$	Núm. de Filiales Part. $\geq 50\%$
1946 - 1952	65	14	54	21
1953 - 1955	65	14	42	24
1956 - 1958	64	15	49	22
1959 - 1961	56	15	51	20
1962 - 1964	54	17	41	16
1965 - 1967	51	21	47	20
1968 - 1970	-	-	45	21

Fuente: - Ibd., Fajnzylber. Las empresas transnacionales..., P. 51.

Diremos por último, con datos presentados por Trajtemberg, el - cual señala que la evolución del número de filiales demuestra que - para el período de 1946 a 1958, se instalan tantas filiales como - las que se habían creado durante los primeros sesenta años. La ta - sa anual de crecimiento es de 5.6% en los que se aprecia una tasa - más baja y estable para las ET no Estadounidenses (4.2%) y una más - alta para las de ese origen (6.2%). En el período de 1959 a 1970, - la tasa de crecimiento se duplicó, llegando a 10.4% anual, con una - tasa algo mayor para las ET no Estadounidenses. El 70% de las fi - liales existentes en 1970 se estableció durante este segundo perío - do.

En los dos períodos, las cifras de la IED para los Estados Uni - dos en la inversión manufacturera, la tasa de crecimiento fue de - 7.4% y de 10.2%, el caso de Japón y Alemania confirman el gran di - namismo de sus economías el cual ascendió a 21.5% y 16.2% respecti - vamente. En cambio, Francia y el Reino Unido con 2.9% y 1.4%.

Como resultado de estas tendencias, de 1960 a 1978 desciende la - importancia de los EUA en la IED, de 59.1% en 1960 a 49.6% en 1967 - y 45.5% en 1978. En cambio Alemania y el Japón la IED asciende pa - ra esos mismos años en 1.5%, 3.9% y 15.9%. El Reino Unido baja su - participación al 11.1% en 1978 y Francia se mantiene entre el 4% y - 5% durante todo el período.

En Europa resalta la expansión de las filiales dentro de la pro - pia región y del Reino Unido [60% del total en 1970]. El hecho se - explica en parte por la proximidad geográfica al igual que lo es - Canadá para los Estados Unidos.

Uno de los cambios más notables en el destino de la inversión, - en el último decenio, es el ascenso de la parte que ha ingresado a - los EUA, originada de Europa y Japón. De acuerdo con la OCDE, Esta - dos Unidos atrajo una cuarta parte de los capitales, pasando de - - 14 000 a 52 000 millones de dólares de 1971 a 1979.

En la estructura sectorial de la expansión diremos que los sec - tores cuyas filiales crecen más rápidamente en el primer período - mencionado de 1945 a 1958 son la química y farmacéutica, maquina - ría industrial y agropecuaria, automotriz, productos metalúrgicos - y materiales de construcción, sus tasas oscilan entre 5.8% y 9.6%.

En el segundo periodo de 1959 a 1970, los sectores mencionados --- (con excepción de los materiales para construcción) crecen, con tasas de 10.5% a 11.4% anual. En Estados Unidos creció a altas tasas la electrónica [13.1%].

Los sectores de punta han sido en general, industrias volcadas hacia el mercado interno^{6/}.

Con datos proporcionados por las Naciones Unidas, del cuadro 25, se desprende que la mayor parte del valor de las exportaciones a nivel mundial la siguen acaparando los PCD a lo largo de los tres decenios. En 1981 ocuparon el 62.7%, siguiéndoles en orden de importancia los PCS con el 28.1% y los países socialistas con el 9.2%, este último se ha mantenido casi constante a lo largo del periodo, ya que la mayor parte de sus exportaciones son intraregionales. Una posición similar se observa del cuadro 26, en el valor de las importaciones.

En cuanto a la estructura sectorial de las exportaciones por países individuales, del cuadro 27, se observa que:

Los Estados Unidos participan prácticamente en todos los sectores, principalmente en productos manufacturados, maquinaria no eléctrica, equipos de transporte y productos alimenticios, este último lo ha utilizado como una poderosísima arma política de presión en contra de los países subdesarrollados.

Los demás PCD el peso de las manufacturas es abrumador, aunque con sus propias especificaciones. Por ejemplo, para el caso del Reino Unido se destaca en petróleo y combustible, Holanda en productos alimenticios, Suecia en productos médicos y farmacéuticos, Italia en fibras textiles y vestuario, Japón en equipos de transporte. El caso de Australia y Sudáfrica aunque la participación es menor, su porcentaje en los minerales y metales es considerable, el primero también es fuerte productor de cereales.

Por su parte, los países subdesarrollados con un mayor grado de desarrollo, es mayor su participación en la exportación de combustibles y petróleo crudo, las cifras registradas como exportación ---

^{6/} Cf. Trajtenberg Raul y Vigorito "Economía y política en la fase transnacional", Comercio exterior, No. 76, BNCE, Julio de 1982, pp. 714 y 715.

Valor de las Exportaciones a precios corrientes, 1950, 1955, 1960, 1965, 1970, 1975 y 1981 [Millones de Dólares F.o.b.].

Regiones, Países y Territorios	1950	1955	1960	1965	1970	1975	1981
Total Mundial ^{1,2,3}	60 700	94 000	128 300	187 200	315 300	876 700	1 977 700
Países capitalista desarr. ^{3,4}	37 100	60 600	85 700	128 800	224 900	578 400	1 239 100
Países capitalistas Subdesar. ^{2,4}	18 700	24 000	27 600	36 700	56 500	213 000	556 700
Países Socialistas del Este							
Europa ⁵	4 140	8 000	13 000	19 700	31 000	78 500	158 600
Países Socialistas de Asia ¹	790	1 420	2 040	2 020	2 380	7 190	23 250
PCD							
América: ⁶	13 180	20 020	26 220	35 660	59 450	139 320	300 020
Canadá ⁷	2 897	4 386	5 554	8 109	16 119	32 682	69 907
Estados Unidos ^{6,8,9}	10 149	15 428	20 412	27 189	43 224	108 050	233 739
PCD							
Europa: ³	20 270	34 960	51 220	79 010	137 830	363 800	746 380
Bélgica y Luxemburgo	1 653	2 776	3 791	6 394	11 600	28 804	55 705
Francia	3 037	5 080	6 862	10 051	17 935	52 107	100 497
R.F.A.	1 976	6 520	11 415	17 892	34 228	90 176	176 043
Italia	1 209	1 857	3 648	7 200	13 206	34 995	75 215
Holanda	1 413	2 687	4 028	6 893	11 774	35 099	68 732
Reino Unido	6 087	8 280	10 213	13 722	19 382	44 114	102 807
Suiza	1 103	1 726	2 564	3 967	6 794	17 382	28 631
Suecia ¹⁰	903	1 307	1 879	2 959	5 152	12 957	27 043
Japón	820	2 011	4 055	8 452	19 319	55 840	152 016
Australia ^{7,11}	1 668	1 747	1 962	2 916	4 770	11 945	21 767
Sudáfrica ^{7,11}	628	1 033	1 233	1 483	2 151	4 656	10 300
PCS:							
América Latina ¹²	7 550	9 270	9 980	12 740	17 620	47 460	121 380
Argentina	1 167	929	1 079	1 443	1 773	2 961	9 151
Brasil ¹³	1 347	1 423	1 269	1 594	2 739	8 670	23 172
México	521	805	763	1 120	1 311	2 992	20 033
Venezuela ⁷	1 161	1 873	2 432	2 744	3 197	8 799	20 959
África:	3 110	4 370	5 240	7 760	12 740	35 890	77 250
Maghreb	640	900	1 030	1 190	1 680	7 170	16 330
Libia Jamahirlyá Árabe	11	13	11	796	2 366	6 840	15 659
Nigeria	253	370	475	751	1 239	7 994	20 210
PCS							
Asia: ¹²	7 980	10 250	12 220	15 960	25 670	128 330	355 670
Indn	60	396	815	1 303	2 623	20 212	10 548
Iraq	140	519	654	882	1 100	8 297	10 530
Kuwait	195	651	1 000	1 244	1 901	9 184	17 597
Arabia Saudita	340	700	900	1 389	2 424	29 676	120 240
Emiratos Árabes Unidos	3	2	2	190	550	6 970	20 240
Malasia	1 001	963	1 186	1 236	1 686	3 831	11 447
Indonesia	800	946	841	4 360	1 108	7 103	22 260
Peninsular	852	774	956	7 014	1 369	3 197	9 100
Singapur ¹⁵	1 006	1 101	1 136	981	1 554	5 376	20 967
India	1 178	1 288	1 331	1 686	2 026	4 355	8 074
Hong Kong	657	444	689	1 148	2 514	6 019	21 757
República de Corea ⁹	23	18	33	175	835	5 081	21 254
Países Socialistas del Este							
Europa ⁷	4 140	8 000	13 000	19 700	31 000	78 300	158 600
Bulgaria ⁷	-	-	572	1 176	2 004	4 691	10 300
Checoslovaquia ⁷	779	1 176	1 930	2 689	3 792	8 356	14 876
RDA ⁷	406	1 278	2 207	3 070	4 581	10 088	19 858
Hungría ⁷	329	601	874	1 510	2 317	6 091	8 712
Polonia ⁷	630	913	1 326	2 228	3 548	10 282	15 182
Rumanía ⁷	-	-	717	1 102	1 851	5 347	12 610
URSS ¹¹	1 794	3 427	5 564	8 175	12 800	33 316	79 003
Países Socialistas de Asia ¹¹	790	1 420	2 040	2 020	2 380	7 190	23 250
ACP ¹⁶	1 990	3 190	4 040	5 380	8 370	24 770	49 460

Valor de las Importaciones a precios corrientes, 1950, 1955, 1960,
1965, 1970, 1975 y 1981 (En Millones de Dólares C.I.F.)

Regiones, Países y Territorios	1950	1955	1960	1965	1970	1975	1981
Total Mundial ^{1, 2, 3}	63 700	98 200	135 200	197 400	328 600	908 900	2 045 700
Países capitalistas desarr. ^{3, 4}	41 600	65 100	89 100	137 000	237 600	614 000	1 352 900
Países capitalista subdesarrollados ^{2, 4}	17 000	23 900	30 000	37 500	56 300	190 400	508 200
Países socialistas del Este Europeo ⁵	4 000	7 600	13 900	20 700	31 700	92 100	162 900
Países socialistas de Asia ¹	1 000	1 600	2 200	2 230	3 000	9 300	21 700
PCD							
América ^{6, 7}	12 630	17 460	22 520	31 820	56 660	140 170	338 330
Canadá ⁷	2 882	4 623	5 655	7 966	13 360	34 105	66 010
Estado Unidos ^{6, 8, 9}	8 853	11 516	15 071	21 348	39 952	103 843	373 352
PCD							
Europa ³	24 750	40 430	56 640	89 130	150 990	390 950	812 080
Bélgica y Luxemburgo	1 942	2 830	3 969	6 502	11 413	30 789	62 464
Francia	3 030	5 000	6 276	10 339	19 114	53 992	120 924
RFA	2 697	6 100	10 104	17 472	29 947	74 936	163 934
Italia	1 488	2 711	4 725	7 378	14 970	38 536	91 022
Holanda	2 056	3 208	4 531	7 461	13 426	34 836	65 921
Reino Unido	7 067	10 696	12 640	16 103	27 695	53 489	101 991
Suiza	1 182	2 897	2 897	4 377	7 007	17 861	28 824
Suecia	1 047	1 489	2 243	3 697	6 486	13 303	30 696
Japón ¹⁰	974	2 471	4 491	8 170	18 583	57 660	143 287
Australia ⁷	1 410	1 932	2 365	3 315	4 543	9 095	23 768
Sudáfrica ^{7, 11}	853	1 347	1 556	2 459	3 937	7 557	21 006
PCS							
América Latina: ¹²	6 430	8 770	9 900	11 810	18 500	58 100	129 030
Argentina	1 187	1 173	1 249	1 199	1 694	3 947	9 485
Brasil ¹³	1 098	1 306	1 462	1 096	2 894	13 703	24 007
México	556	884	1 187	1 560	2 320	6 570	24 167
Venezuela ⁷	594	942	1 060	1 297	1 641	5 329	10 655
PCS							
África	3 360	5 170	6 630	7 990	11 060	38 460	86 240
Maghreb	910	1 370	1 850	1 360	2 250	9 950	19 460
Jamahiriyá Árabe Libia	20	40	169	320	554	3 542	15 466
Nigeria	173	381	604	770	1 059	6 041	16 500
PCS							
Asia ²	7 030	9 780	13 140	17 180	25 630	91 620	288 550
Irán	216	312	650	860	1 662	10 340	12 473
Iraq	105	272	389	455	509	4 215	18 704
Kuwait	80	94	242	377	625	2 388	8 554
Arabia Saudita	115	245	235	506	692	4 214	35 244
Emiratos Árabes Unidos	72	120	160	225	262	2 669	9 648
Indonesia	440	650	578	695	1 002	4 770	13 271
Malasia	537	676	911	1 096	1 413	3 554	11 581
Península ¹⁴	428	504	703	852	1 111	3 129	10 360
Singapur ¹⁵	1 069	1 262	1 332	1 244	2 461	8 134	27 608
India	1 173	1 440	2 327	2 900	2 124	6 385	15 083
República de Corea ⁹	54	341	344	463	1 984	7 274	26 131
Hong Kong	665	651	1 026	1 569	2 095	6 752	24 680
Países socialista del este							
Europa ⁷	4 000	7 600	13 900	20 700	31 700	92 100	162 900
Bulgaria	-	1 250	633	1 178	1 831	5 408	10 300
Checoslovaquia ⁷	639	1 053	1 816	2 673	3 895	9 077	14 658
R.D.A. ⁷	470	1 173	2 195	2 810	4 847	11 290	20 181
Hungría	313	554	976	1 521	2 506	7 176	9 128
Polonia	663	932	1 495	2 340	3 608	12 536	15 224
Rumanía ⁷	-	-	648	1 077	1 960	5 342	12 458
URSS ⁷	1 456	3 061	5 630	8 056	11 732	36 971	72 966
Países socialistas de Asia ¹¹	1 000	1 600	2 200	2 230	3 000	9 300	21 700
ACP ¹⁶	1 850	3 310	4 270	5 950	8 550	25 970	51 820

- 1.- Se excluye el comercio entre China, Mongolia, República Democrática de Corea y Vietnam.
- 2.- Se incluye la Provincia de Taiwan, antes de 1976, antiguamente República de Vietnam del Sur están incluidos en los Países-desarrollados y territorios, Asia (Sur y Este de Asia).
- 3.- Incluyendo el comercio conducido en acuerdo con el protocolo-suplementario hacia el tratado de las relaciones básicas entre la RFA y la RDA.
- 4.- Total de regiones de otra manera los PCD y los Países Socialistas desarrollados.
- 5.- Incluye a la URSS y los Países Socialistas de Europa: Albania, Checoslovaquia, RDA, Hungría, Polonia y Rumanía.
- 6.- Se excluye el comercio entre EE.UU. y sus posiciones (Guam, American Samoa, U.S. Virgin Islands, etc.).
- 7.- Importaciones F.o.b.
- 8.- Antes de 1974, Importaciones F.o.b.
- 9.- Excluyendo Exportaciones de Ayuda Extranjera.
- 10.- Principiando el 15 de Mayo de 1972 incluye Okinawa (antes -- Ryukyu Islands).
- 11.- Se excluyen las Exportaciones de oro.
- 12.- 1950 - 1965: Importaciones C.I.F.
- 13.- Incluye la revaluación de las Exportaciones, pero excluye buena parte del depósito comercial aduanero y principiando 1975-también excluye plata.
- 14.- Incluye el comercio entre los Estados de Malasia.
- 15.- Incluyendo el transbordo y parte de Malasia Peninsular.
- 16.- En América: Antigua y barbuda, Bahamas, Barbados, Belice, Dominicana, Granada, Guyana, Jamaica, Santa Lucía, San Vicente, Suriname y Trinidad-tobago; En África: Benin Botswana, Burundi, República central de África, Cabo verde, Chad, Comoros, Congo, Djibouti, Ecuatorial guinea, Etiopía, Gabón, Gambia, Ghana, Guinea bissau, Ivory coast, Kenya, Le sotho, Liberia, Madagascar, Malawi, Mali, Mauritania, Mauritius, Niger, Nige-

ria, Rwanda, Sao Tomé-et-Príncipe, Senegal, Seychelles, Sierra leone, Somalia, Soudan, Sovaziland, Togo, Uganda, Unión de Repúblicas del Camerán, Unión de Repúblicas de Tanzania, Haute-volta, Zaire y Zambia; En Oceanía: Fudji, Kiribati, Papovasia-Nueva-Guinea, Samoa, Iles Salomón, Tonga, Tuvalu y Vanuatu.

Cuadro 27

Estructura de las Exportaciones por Países Individuales en porcentajes que componen por categoría principal de Productos de Exportación 1981.

Países	Valor total (en millones de Dólares)	Por Categoría Principal de Exportación					No Lo- caliza- da.	%		
		Productos alimen- ticios	Mét. P de origen agrí- cola.	Comercio- bles.	Máquinas y Metales	Productos manufac- turados.			Productos químicos.	Máquinas y equipo- de transp.
Estados Unidos [1982]	206,044.7	17.11	4.25	6.17	3.78	65.89	10.78	12.28	42.83	2.80
Canadá [1982]	66,977.0	13.42	8.68	14.34	12.17	51.00	5.84	12.93	32.23	0.39
Bélgica y Luxemburgo [1982]	51,694.6	11.02	1.68	4.59	12.82	60.52	12.17	25.57	22.78	5.33
Francia	101,246.2	17.00	3.35	4.67	9.56	66.06	12.21	20.17	53.68	0.36
R. F. A.	175,284.3	5.83	1.28	3.98	8.64	78.21	12.73	20.21	45.26	2.07
Italia [1982]	78,457.6	7.43	0.97	4.80	6.58	77.69	7.29	38.94	31.45	0.53
Reino Unido [1982]	68,757.9	20.96	3.25	23.61	6.04	45.14	15.68	13.63	15.84	1.00
Reino Unido [1981]	96,542.4	7.24	1.35	20.22	5.64	62.83	11.22	18.56	33.05	2.68
Suecia [1982]	56,739.6	2.92	8.63	5.19	10.35	75.19	6.09	23.54	42.35	0.72
Suecia [1981]	35,617.7	3.54	0.95	0.14	4.02	91.27	21.24	35.34	34.69	0.08
Japón [1982]	136,584.4	1.08	0.76	0.30	12.32	84.62	4.57	23.74	56.31	0.93
Australia [1982]	21,443.0	31.12	11.32	15.31	20.60	19.01	7.97	5.51	5.53	2.62
Suecia [1981]	9,637.5	16.15	2.98	7.17	29.30	30.30	5.04	20.67	4.58	10.10
Suecia [1980]	8,021.4	64.94	6.23	3.66	3.97	21.35	4.93	9.84	6.54	0.05
Bélgica [1982]	23,292.3	41.37	3.58	5.06	13.71	34.75	4.21	12.45	18.09	1.53
México [1982]	75,307.5	11.92	2.33	67.32	4.04	100.97	3.35	3.39	4.24	3.41
Venezuela [1980]	19,292.8	0.38	0.01	94.01	4.47	1.12	0.52	0.23	0.38	0.00
Venezuela [1981]	15,371.1	0.00	0.00	99.63	0.00	0.37	0.37	0.00	0.00	0.00
Venezuela [1979]	16,360.8	3.58	0.46	95.10	0.19	0.30	0.01	0.26	0.02	0.37
India [1977]	25,943.0	0.67	0.65	97.60	0.27	0.22	0.13	0.53	0.16	0.00
India [1978]	11,063.9	0.65	0.21	98.65	0.02	0.48	0.34	0.06	0.08	0.00
Kuwait [1980]	20,434.6	0.50	0.10	88.85	0.56	10.18	4.60	2.90	2.68	0.01
Australia [1981]	176,913.1	0.09	0.01	99.27	0.03	0.59	0.07	0.10	0.42	0.00
Emiratos Árabes Unidos [1978]	9,138.2	1.21	0.11	94.96	3.28	0.13	1.84	1.38	1.38	0.05
Indonesia [1982]	22,260.3	5.08	8.22	79.40	3.69	9.95	0.29	1.97	0.69	0.27
Indonesia [1981]	17,733.9	16.87	27.50	26.62	6.13	19.48	0.71	45.53	12.24	0.51
Singapur [1982]	20,787.9	7.75	5.58	92.54	1.82	46.90	0.21	12.18	25.22	0.43
India [1979]	6,995.7	30.80	3.68	0.78	8.47	56.12	3.04	46.20	6.88	0.24
República de Corea [1982]	21,139.8	6.87	0.99	0.75	9.64	81.50	3.21	26.00	27.9	0.21
Hong Kong [1982]	13,664.8	1.62	0.42	0.13	0.89	96.25	0.95	76.03	17.27	0.69
Polonia [1982]	15,549.0	5.48	2.49	9.40	11.28	71.33	5.25	18.87	49.02	0.15
Checoslovaquia [1982]	14,782.4	3.92	4.32	4.02	80.12	6.00	21.77	32.25	32.25	0.00
E.U.S.S. [1979]	64,761.8	2.60	6.25	42.18	10.92	24.47	6.39	4.31	17.77	13.59
Unión Soviética [1982]	8,712.2	2.02	4.14	7.06	30.39	16.77	16.77	12.42	30.6	16.4
Yugoslavia [1982]	10,928.9	10.74	4.39	2.00	7.03	75.37	12.46	34.40	22.57	0.47

Fuente: - Ibíd., "Year Book..." PP. 148 - 171.

Cuadro 27a

Estructura de las Exportaciones por Países Individuales: en Porcentajes que componen en grupos de Comodidad Selecta 1981

Países	Valor total (En millones de Dólares)	Grupos de Comodidad					Selecta		Maquinaria		Equipo de Transporte
		Textiles sintéticos nucleares	Textiles naturales	Productos de caucho	Productos de plásticos y derivados	Fibras artificiales y sintéticas	Metalurgia y maquinaria	Maquinaria eléctrica	Maquinaria no eléctrica		
Estados Unidos (1982)	206,044.7	7.15	0.86	0.23	2.65	1.15	3.20	3.96	20.64	8.91	13.28
Canadá (1982)	66,977.0	6.91	1.28	3.30	1.08	0.23	0.85	7.77	7.91	2.26	22.67
Bélgica y Luxemburgo (1982)	51,694.6	2.10	1.14	0.10	7.88	1.19	7.77	14.06	6.55	3.78	12.45
Francia	101,246.2	4.71	0.26	0.00	3.96	1.38	5.55	11.46	15.34	6.69	14.35
R.F.A.	175,244.8	0.49	0.33	0.00	1.64	1.21	5.12	11.07	18.29	8.41	17.62
Italia (1982)	73,437.6	1.28	0.15	0.01	6.62	0.94	11.94	10.42	16.63	6.93	8.77
Países Bajos	88,757.9	1.08	1.07	0.02	14.50	0.22	4.03	6.37	5.94	5.78	4.11
Reino Unido (1982)	96,542.4	1.40	0.08	15.37	3.85	1.77	4.24	2.08	16.59	7.87	9.19
Suecia (1982)	26,739.6	0.70	0.14	0.05	4.75	1.17	2.25	12.04	17.20	9.39	15.96
Suecia (1982)	25,617.7	0.12	0.03	0.00	0.12	6.09	6.85	7.20	21.95	11.10	1.44
Japón (1982)	138,544.4	0.14	0.13	0.00	0.17	0.22	4.51	15.31	14.67	14.20	27.44
Australia (1979)	21,443.0	11.55	0.03	0.00	2.99	0.46	10.56	9.10	2.52	0.95	2.66
Sudáfrica (1980)	9,637.5	3.31	0.18	0.00	0.76	0.19	4.22	19.69	1.98	0.70	1.90
Argentina (1980)	8,021.4	20.65	0.01	0.00	3.46	0.46	7.33	4.22	3.65	0.91	1.98
Spacia (1980)	23,092.3	0.21	0.02	0.81	4.17	0.24	4.99	6.05	7.51	2.53	8.66
México (1980)	15,307.5	0.08	0.04	61.60	2.79	0.36	3.20	1.24	0.78	1.02	1.44
Venezuela (1980)	19,292.8	0.04	0.14	63.44	29.58	0.00	0.02	2.74	0.14	0.04	0.20
República Árabe Unida	15,571.1	0.00	0.00	95.63	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Nigeria (1979)	16,360.8	0.01	0.00	94.64	0.26	0.00	0.22	0.14	0.01	0.00	0.01
India (1977)	25,948.0	0.08	0.00	91.10	5.47	0.00	0.79	0.05	0.10	0.01	0.05
Irak (1978)	11,063.9	0.01	0.31	98.07	0.57	0.00	0.07	0.01	0.01	0.01	0.01
Kuwait (1980)	20,434.6	0.06	0.45	69.10	16.45	0.00	0.72	0.65	0.45	0.82	1.41
Arabia Saudita	119,913.1	0.01	0.05	94.62	2.10	0.00	0.03	0.03	0.11	0.05	0.25
Emiratos Árabes Unidos (1978)	9,138.2	-	0.02	55.22	5.44	0.04	0.59	2.10	0.07	0.36	0.28
Indonesia	22,350.3	0.04	0.02	25.54	1.03	0.11	2.80	8.52	1.02	0.31	4.01
Malasia	11,733.9	0.14	0.02	25.54	1.03	0.11	2.80	8.52	1.02	0.31	4.01
Singapur (1982)	20,787.9	1.37	0.54	0.34	26.80	0.77	3.98	4.38	7.59	14.62	3.30
India (1979)	6,995.7	2.80	0.00	0.00	0.24	0.04	1.08	23.04	8.56	2.92	1.54
República de Corea	21,199.8	0.03	0.89	0.00	0.74	0.12	30.04	14.27	2.09	10.34	9.67
Hong Kong (1982)	13,664.8	0.08	0.00	0.00	0.00	0.18	40.77	2.75	3.59	15.50	0.18
Polanda	13,499.0	0.07	0.02	0.00	1.77	0.06	10.27	21.09	6.50	10.88	6.50
Checoslovaquia	14,782.4	0.54	0.04	0.00	1.50	0.66	6.05	8.07	23.67	6.91	11.54
U.R.S.S. (1979)	64,761.8	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.28	6.87	0.00	0.00	0.00
Hungría	3,712.2	3.47	1.66	0.00	0.00	3.67	7.26	7.25	12.48	8.44	9.94
Yugoslavia	10,928.9	1.39	0.98	0.00	1.43	2.47	11.54	10.38	9.29	9.14	9.14

Fuente: - Ibid., "Year Book...", PP. 148 - 171.

Cuadro 28

Estructura de las Importaciones por Países Individuales, en porcentajes que comparten por categoría principal de productos de Importación

Países	Valor total (En millones de dólares)	Por Categoría Principal de Importación (%)					Productos Químicos y equipo de transp.		Productos de transporte		No clasificada.
		Productos alimenticios	Mat. P de Origen agr. colá.	Combustibles.	Minerales y Metales	Productos Manufacturados.	Productos Químicos.	Equipo de transp.	Productos de transporte	Artículos manufacturados diversos.	
Estado Unidos (1982)	253,033.1	7.27	2.18	26.65	7.44	53.64	4.26	20.12	29.25	2.23	
Canadá (1982)	54,559.1	7.71	1.88	10.09	5.53	72.99	6.41	18.43	47.95	1.80	
Bélgica y Luxemburgo (1982)	57,213.4	12.47	2.59	20.78	8.93	53.13	9.09	22.33	21.75	2.05	
Francia	120,278.6	10.31	3.51	28.83	7.52	49.72	8.82	18.98	21.92	0.10	
F.P.A.	162,691.2	12.50	3.75	24.46	8.28	48.95	7.63	21.79	19.53	2.05	
Italia (1982)	83,824.0	13.92	6.15	32.39	7.30	39.57	8.40	11.66	19.51	0.68	
Holanda	86,104.9	15.41	2.36	26.11	6.36	48.42	9.32	20.45	18.65	1.34	
Reino Unido (1982)	99,031.7	13.83	3.76	18.99	7.21	60.57	7.65	24.57	22.35	1.63	
Suecia (1982)	27,533.0	6.95	1.93	24.46	7.90	58.06	9.12	21.27	27.67	0.70	
Suecia (1982)	28,577.1	9.03	2.57	11.66	6.10	70.53	11.27	32.77	26.49	0.11	
Japón (1982)	130,318.5	12.72	7.05	50.35	0.84	19.30	5.23	7.40	6.27	0.74	
Australia (1982)	23,485.9	4.56	2.42	13.59	4.31	75.97	8.50	26.14	39.32	1.15	
Sudáfrica (1979)	6,336.0	4.33	3.67	0.58	4.87	85.21	13.66	19.37	52.19	0.53	
Argentina (1980)	10,539.2	5.67	3.71	10.30	8.58	71.69	12.32	19.13	40.23	0.64	
Brazile (1980)	24,072.5	8.78	1.12	50.51	6.04	33.54	9.43	5.69	18.43	0.07	
México (1980)	19,516.9	13.61	5.03	1.49	9.41	49.37	8.65	7.72	35.00	24.48	
Venezuela (1980)	11,811.0	16.86	2.37	0.79	7.82	72.12	10.42	18.26	43.44	0.03	
República Árabe Libia (1979)	8,381.7	18.14	1.21	1.00	5.90	73.76	4.49	31.71	38.15	0.00	
Nigeria (1979)	10,274.3	17.15	0.49	2.29	6.05	71.67	10.47	22.35	38.85	0.35	
India (1977)	14,477.6	12.70	2.65	0.30	12.03	72.32	7.18	20.89	44.25	0.01	
Irán (1978)	4,312.6	12.58	1.24	0.26	7.34	73.54	4.72	20.17	53.65	0.04	
Kuwait (1980)	6,554.2	14.40	0.97	0.76	6.20	76.68	4.21	36.40	36.15	0.59	
Arabia Saudita (1980)	35,041.5	14.43	1.08	0.73	7.60	75.97	3.93	31.66	40.38	0.19	
Estados Unidos (1980)	6,799.6	10.65	0.93	11.28	8.06	68.02	5.10	27.24	35.68	1.06	
Indonesia (1980)	13,008.3	11.05	3.20	13.27	11.59	60.35	13.50	11.49	35.36	0.65	
Malasia (1980)	11,508.1	12.87	1.67	17.19	9.04	58.58	8.06	13.47	37.05	0.65	
Singapur (1980)	28,167.5	7.80	3.83	33.62	5.53	48.87	5.03	15.66	27.97	0.76	
India (1980)	9,114.0	8.92	3.49	33.17	15.25	38.81	11.65	17.11	16.05	0.36	
República de Corea (1980)	26,028.3	12.04	9.32	19.83	9.31	51.37	8.10	8.21	25.15	0.13	
Hong Kong (1982)	23,461.7	13.51	3.44	8.03	4.56	70.00	6.47	41.82	21.5	0.47	
Polonia (1980)	16,475.5	17.94	4.67	20.03	10.89	46.36	7.17	8.48	30.72	0.10	
Checoslovaquia (1980)	14,338.8	9.94	5.39	16.97	50.75	7.56	7.08	15.18	35.78	0.00	
U.R.S.S. (1980)	57,743.3	21.03	4.08	3.80	8.18	55.45	5.52	13.94	35.99	7.46	
Hong Kong (1980)	9,183.3	8.00	5.89	16.04	9.59	58.54	13.82	10.65	28.09	0.44	
Yugoslavia (1980)	15,757.0	6.31	6.97	24.03	11.77	50.89	12.86	10.36	27.67	0.02	

Fuente: - Ibid., "Year Book..." PP. 172 - 195.

Estructura de las Importaciones por Países Individuales: en Porcentajes que comparten en los grupos de Comodidad Sección 1981

Países	Valor total (En millones de Dólares)	Grupos de Comodidad							Selección (%)		Equipo de Trans- porte.
		Cereales	Textiles-- zanté me- magacina- do.	Productos Papelero- crudo.	Productos Papelero- aos.	Productos Médicos y Textiles-- Farmacéu- t.	Fibras-- y Textiles-- y vestia- do.	Metalos y alacidos- manifacu- dos.	Maquina- ria.	Equipo de Elegón- c.	
Estado Unidos (1982)	253,033.7	0.13	0.41	18.75	5.55	0.37	4.73	6.06	7.72	7.58	13.95
Canadá (1982)	54,259.7	0.48	0.57	7.45	0.82	0.74	3.99	5.49	19.24	6.90	21.31
Bélgica y Luxemburgo (1982)	57,213.4	2.31	0.63	10.06	5.99	0.92	6.40	7.55	7.30	3.67	10.79
Francia	120,278.6	0.65	0.79	20.20	3.80	0.59	5.78	7.58	10.07	5.07	6.78
R.F.A.	165,491.2	0.00	0.38	13.40	6.16	0.73	8.31	7.46	7.03	5.31	7.19
Italia (1982)	83,834.0	1.66	0.36	22.58	5.52	0.78	5.15	6.02	7.04	4.77	7.70
Holanda	66,104.9	1.91	0.35	16.06	7.47	0.72	6.40	6.53	7.43	5.61	5.60
Reino Unido (1982)	99,031.7	0.97	0.59	6.98	4.02	0.66	6.77	6.68	11.90	6.41	9.64
Suecia (1982)	27,535.0	0.36	0.57	11.42	11.67	1.04	6.66	8.66	12.77	7.65	7.25
Suecia (1982)	24,577.1	0.98	0.72	3.37	7.59	1.39	8.69	7.93	10.37	6.39	9.73
Japan (1982)	130,318.5	3.04	0.31	34.88	4.57	0.96	4.42	4.28	2.90	2.19	1.08
Australia (1982)	23,485.9	0.11	0.75	7.58	5.98	0.69	7.13	5.54	17.87	8.25	13.20
Sudáfrica (1982)	8,338.0	0.88	0.14	0.00	0.52	1.05	5.95	6.14	22.33	9.65	20.27
Argentina (1980)	10,539.2	0.17	0.37	5.06	1.45	1.23	4.18	9.25	18.61	11.88	9.54
Brazel (1980)	24,072.5	5.65	1.97	46.90	1.71	0.63	0.51	6.05	10.37	5.66	2.40
México (1980)	19,316.9	5.92	0.49	0.00	0.55	0.94	1.42	9.55	16.05	3.71	13.24
Venezuela (1979)	11,811.0	4.96	0.75	0.00	0.75	0.66	3.68	10.04	19.92	9.53	13.99
Yemenia Araba Libia (1979)	8,381.7	2.49	0.17	0.00	0.98	1.19	6.27	15.23	33.05	10.21	14.49
Nigeria (1979)	10,074.3	5.66	0.65	0.25	1.97	2.15	4.07	11.84	13.42	10.35	15.08
India (1977)	14,447.6	3.91	0.34	0.00	0.23	1.92	5.92	16.84	24.57	9.92	9.77
India (1978)	4,218.6	6.02	0.08	0.00	0.24	0.57	7.69	11.51	29.59	12.91	11.16
Kuwait (1980)	6,554.2	1.90	0.00	0.00	0.76	0.71	11.70	8.46	8.91	12.49	14.75
Arabia Saudita (1980)	35,041.5	4.37	0.11	0.00	0.72	0.92	6.29	14.27	14.78	11.65	13.95
Estados Unidos (1980)	8,795.6	1.94	0.08	0.00	11.22	0.56	3.52	11.39	16.66	9.48	9.54
Indonesia (1980)	13,004.3	2.04	2.19	5.16	4.07	0.68	4.36	14.10	17.41	6.72	11.24
Malasia (1982)	71,508.1	3.61	1.43	7.77	9.12	0.65	3.69	9.57	13.38	14.78	8.89
Malasia (1982)	28,167.5	1.37	1.88	3.72	6.73	0.25	4.25	7.28	11.10	11.58	5.59
India (1979)	9,114.0	1.20	5.19	23.39	9.23	1.06	2.92	12.53	9.45	3.17	3.43
República de Corea (1982)	26,028.3	7.49	0.51	24.88	2.10	0.29	5.99	6.39	9.72	7.41	5.92
Hong Kong (1982)	23,461.1	1.31	0.03	0.00	2.42	0.76	18.36	6.58	7.16	10.32	4.02
Polonia (1982)	15,475.5	7.93	2.31	11.00	5.00	1.43	4.82	7.36	12.90	3.39	8.17
Corea (1982)	14,633.8	1.19	1.29	21.79	0.42	0.78	4.27	6.55	16.55	5.73	4.03
U.R.S.S. (1979)	57,744.3	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1.29	7.18	8.69	0.00	0.00
Hungría (1979)	4,123.3	0.47	2.04	-	-	1.58	6.97	9.39	15.07	5.71	7.31
Vietnam (1979)	15,757.0	0.62	1.55	16.92	1.88	0.81	5.43	10.44	16.55	5.14	5.99

Fuente: Ibid., "Year Book..." PP. 172 - 195.

de manufacturas dejan mucho que desear, pues se trata de la producción de las ET radicadas en estos países, al igual que en otros -- rublos.

La estructura de las importaciones para los PCD es básicamente en relación al petróleo crudo y en menor medida de los combusti---bles.

Los PCS siguen importando manufacturas y su dependencia con --- respecto a los productos alimenticios y cereales ha aumentado^{7/}.

7/ Cf. "Year book of international trade statistics", ONU, New --- York, 1983.

IV. Las empresas transnacionales y el comercio mundial

El comercio mundial ha crecido a tasas superiores a las de la producción mundial, con un consecuente crecimiento del mercado mundial, entrelazado al desarrollo de las fuerzas productivas del capitalismo, la actual división internacional del trabajo y el creciente papel del Estado. Sin embargo, este espectacular desarrollo ha sido acompañado por la actual crisis que es la más profunda desde la segunda guerra mundial. Entre otros aspectos se manifiesta en la contracción del comercio internacional, que estuvo por debajo, por primera vez en varias décadas, de la dinámica de la producción mundial, fuertes tasas de inflación y la caída del PIB y PNB^{1/}.

En 1979 el monto del comercio mundial fue de 1'625,000 millones de dólares, 25% superior con respecto a 1978, la razón fundamental de estos incrementos radica en el alza de los precios de dólar donde el elemento inflacionario desempeña un importante papel. El crecimiento en el volumen del comercio mundial fue del 6%; mientras que la producción creció al 4% en 1979. Pero en 1981, 1982 y 1983 el volumen del comercio mundial sufre una disminución de 2.0%, - 2.5% y 2.5%, respectivamente.

El peso de los países desarrollados en la economía mundial es preponderante en contraste con la declinación de los países subdesarrollados, de los cuales la OPEP aportó en 1979 más del 50% de las exportaciones. En Latinoamérica se observa una inflación crónica, reflejándose en el promedio anual de los precios al consumidor, que pasó de 86% en 1982 a 130% en 1983.

Los países socialistas se mantuvieron en una posición estaciona

1/ La caída del PIB mundial promedio en la década de los setentas fue de 4%, para 1979 de 3.8% y en 1981 de 1.2%. Actualmente ha llegado a cero y en algunos casos pasa a ser negativo. La caída del PNB de los principales PCD, según la OCDE (EUA, Japón, RFA, Francia, R.Unido, Italia y Canadá) fue de 3.7% en 1979, bajo a poco más del 1% en 1980 y en 1981, en 1982 descendió a -0.5%. La tasa de inflación se acercaba en los EUA al 71% en 1982 con 12 millones de desempleados, para toda el área se calcula, en 1982, el 8% de desempleo con un total de 28 millones de desocupados y en 1984 se estima que llegará al 10.7%, con 34 millones de desocupados.

ría a lo largo de los años setenta, de 9% a 10% del comercio mundial^{2/}.

Los países desarrollados han tratado de descargar los efectos de la crisis colocando barreras comerciales a los países subdesarrollados, como son las barreras no arancelarias^{3/} que en 1980 habían alcanzado bajo este concepto, el 60%. Esto se gestó debido al incremento del proteccionismo a partir de la guerra comercial que se desató entre los EUA, la CEE y el Japón, reduciéndose la efectividad de los acuerdos alcanzados en la ronda Tokio sobre negociaciones comerciales multilaterales en 1979, el fracaso del GATT en noviembre de 1982 y las recientes conferencias de los no alineados, el grupo de los 77 y la VI UNCTAD en 1983.

Como resultado del desequilibrio en el comercio mundial se produjo, en 1982, una caída del 15% en los precios de los productos primarios no petroleros, con un descenso del 18% en el caso de los alimentos, del 13% en materias primas agrícolas y del 12% en los minerales y metales^{4/}. Esta estructura de las relaciones económicas internacionales complica gravemente los problemas financieros de los países subdesarrollados.

1. La estructura y las tendencias globales del comercio mundial.

Partiremos de la siguiente interrogante: ¿cuáles son las tendencias principales del comercio internacional entre las distintas regiones y a su interior?

La primera característica de la evolución del comercio mundial, de importancia creciente, es el flujo de bienes al interior del grupo de los PCDS: sus exportaciones intraregionales representaban 73.8% en 1963 y 76.6% en 1971, con una tasa de crecimiento para ese período del 12.2, superiores al 11.5% del mundo, al de los pa-

^{2/} Cf. Martínez, Osvaldo. "Comercio mundial y NOEI", Comercio exterior, No. 6, BNCE, junio de 1981, pp. 649 y 650.

^{3/} Las barreras no arancelarias constituyen en la actualidad el más eficaz instrumento discriminador y bloqueador de mercados. La UNCTAD ha identificado unas 700 prácticas proteccionistas que van desde subvenciones gubernamentales, restricciones cuantitativas, normas sanitarias y técnicas hasta procedimientos administrativos.

^{4/} Cf. Castro, Fidel. La crisis económico-social del mundo, Siglo XXI, México, 1a. Edición, 1983, pp. 31, 51 y 78.

ses socialistas y subdesarrollados, con un superávit de 260 millones de dólares. Para 1979, la UNCTAD calcula el intercambio intrarregional en 72.8%, manteniendo baja su participación con los países de economía planificada (PEP) del 3.6% en 1971 y 3.8% en 1979. Con los países capitalistas subdesarrollados (PCS) intercambiaron el 19.1% en 1971 con un superávit de 2 000 millones y en 1979 subió al 21.9% del cual el 75% fue realizado con la OPEP.

Las exportaciones intrarregionales de los PCS alcanzan en 1963 el 21.3%, en 1971 el 19.9% y en 1980 el 25%. Con los PCD - países en los que centran la mayor parte de su comercio - intercambiaron en 1963 el 72.3%, pasaron en 1971 al 74.2%. Estos países tuvieron un déficit de 2 000 millones de dólares, además, concentraban en 1950 el 23.6% de las exportaciones mundiales, ya para 1980 habían caído las exportaciones al 11.2%. El intercambio con los PEP es -- bajo, del orden del 5.3%.

Por último, las exportaciones intrarregionales de los Países Socialistas alcanzaron 52.4% en 1979, inferior al 60.9% de 1971, e inferior al 76.6% de los PCD. Dada la apertura comercial con éstos se incrementó de 24.4% (lo que arrojó un déficit de 260 millones) a 29.9% entre 1971 y 1979, y también, con respecto a los subdesarrollados, de 12.1% a 14.4%, entre 1969 y 1979.

Por su parte, las exportaciones mundiales se expandieron 10.8% anual para el periodo de 1963 a 1971, las provenientes de los PCD crecieron 11.6%, las de los PCS y PEP 8.8% y 8.5%, respectivamente. Si consideramos las tasas de crecimiento de los PEP para el periodo de 1971-1980 oscilan entre el 8.5% y 9%^{5/}. Si bien es cierto -- que el crecimiento ha disminuido en los últimos años, debido a los efectos nocivos de la crisis económica que estalló en 1974 y 1975, supera el crecimiento obtenido por el mundo capitalista desarrollado. En efecto, mientras la producción industrial en los PCD creció un 4.2% promedio anual entre 1976 y 1980, en los países socialis--

5/ Cf. Fajnzylber, W. F. y Trinidad Martínez Tarragó. Las empresas transnacionales expansión a nivel mundial y proyección en la -- Industria Mexicana, FCE, México, 1a. Edición, 1976, pp. 62 y -- 65.

Cuadro 29

Flujos del Comercio Inter e Intra regional¹ 1963 - 1971 (Tasas de Crecimiento, Déficit y Superávit)

Exportaciones de	Exportaciones	PDEM	PS	PEP	MUNDO								
PDEM	1963	73.8	12.2	-	22.2	9.6	270	3.6	11.6	2100	100.0	11.6	480
	1971	76.6	-	19.7	19.7	-	2000	3.6	-	260	100.0	-	2260
PS	1963	72.3	9.2	-270	21.3	8.0	-	5.3	8.4	-1000	100.0	8.8	-1270
	1971	74.2	-	-200	19.9	-	-	5.1	-	-2060	100.0	-	-4060
PEP	1963	18.9	-	-210	14.3	8.9	-1000	66.2	-	-	100.0	-	790
	1971	24.4	12.1	-260	14.6	-	-2060	60.9	7.4	-	100.0	8.5	1800
MUNDO	1963	66.8	11.5	-	21.1	9.2	-	11.6	8.4	-	100.0	10.8	-
	1971	70.9	-	-	18.8	-	-	9.8	-	-	100.0	-	-

Fuente: - Fajnzylber, W. F. y Trinidad Martínez Tarragó. Las Empresas Transnacionales Expansión a nivel mundial y Proyección en la Industria Mexicana, FCE, México, 1a. Edición, 1976, -- PP. 62 - 64. Se tomaron de los Cuadros 1, 2 y 3. Los datos se tomaron de Year Book International Trade Statistics, 1970 - 1971, ONU, 1973.

¹ Definición dada por la ONU.

tas este crecimiento fue del 4.7%^{6/}.

La balanza comercial de las principales áreas geográficas y la estructura del comercio mundial por tipo de productos refleja el predominio de las manufacturas, el descenso sostenido de los productos agropecuarios y el alza de los precios de los energéticos, pero esto hasta los ochentas; esto es el déficit de los PCD se localiza básicamente en el petróleo, déficit que se compensa con el superávit de las manufacturas, de 53 000 millones de dólares en 1973, pasó a 170 000 millones en 1979. En cambio en los PCS no productores de petróleo el principal déficit que se registró en 1979 fue en las manufacturas con 71 000 millones, siguiéndoles las mercancías 62 000 millones y los combustibles con 21 000 millones^{7/}, Véase el cuadro 30.

El comercio de manufacturas se expande más rápidamente que el comercio de productos básicos, sobre todo por el desplazamiento de las transnacionales a ese sector, disminuyendo la importancia de las extractivas. Los PCD aumentaron su participación en el comercio de las manufacturas al pasar del 82.5% en 1962 al 85% en 1970. Los países socialistas al 10% en 1970 y los PCS al 5%. Marcando una nueva división internacional del trabajo al interior del sector manufacturero, basándose en la producción para el mercado mundial de bienes de tecnología más simples, los que requieren de un uso intensivo de mano de obra barata. Este desplazamiento de la producción mundial de las manufacturas se caracteriza por su concentración en unos cuantos países del tercer mundo. Tan solo de Hong Kong y Corea del Sur provienen el 20% de las exportaciones para ese año^{8/}.

6/ Cf. Rodríguez, José Luis y otros autores. "La evolución de la economía de los países socialistas durante 1982", Temas de economía mundial, No. 6, CIEM, La Habana Cuba, 1983, pp. 71 y 72. El ingreso nacional tuvo una tasa de crecimiento anual del 6.3% en 1971-1975, superior al 4.3% del período de 1976-1980, para los países del este europeo. Para esos mismos períodos la producción industrial bajó del 7.8% al 4.4% y la producción agrícola descendió del 2.7% al 1.6%.

7/ Ibid., Martínez, Osvaldo. "Comercio mundial...", pp. 650 y 651.

8/ Ibid., Fajnzylber, W. F. y Trinidad, Martínez. Las empresas..., p. 65.

C u a d r o 30

Balanzas Comerciales por Principales Áreas y Tipos de Productos (Miles de Millones de Dólares Fob)

	1973	1976	1979
Países Capitalistas Desarrollados			
Todas Las Mercancías	- 9	- 38	- 53
Combustibles	- 36	- 123	- 184
Otros Productos Primarios	- 27	- 35	- 41
Manufacturas	- 53	115	170
Países Subdesarrollados no Petroleros			
Todas Las Mercancías	- 15	- 29	- 62
Combustibles	- 4	- 12	- 21
Otros Productos Primarios	- 18	28	39
Manufacturas	- 23	- 40	- 71
Países Petroleros			
Todas Las Mercancías	21	71	108
Combustibles	37	128	190
Otros Productos Primarios	0	- 4	- 7
Manufacturas	- 15	- 52	- 73

Fuente:- Martínez, Osvaldo. " Comercio Mundial y NOET " Comercio Exterior, No. 6 BNCE, Junio de 1981, P. 651. La Fuente Original de los Datos son -- del GATT, International Trade 1979/80, P. 8.

En el cuadro 31 se observan seis grandes tipos de manufacturas. Los PCD solamente registraron un déficit comercial en textiles y -vestuarios y otros artículos de consumo terminado (artículos deportivos, juguetes, etc.) e incluso en esos rubros siguen siendo los más grandes suministradores donde aportaron alrededor del 60% del incremento en el comercio mundial de textiles y vestuarios y el -- 75% del incremento en artículos de consumo terminado en el período de 1973-1979. En cambio, el superávit en equipo avanzado y maquinaria de 19 500 millones de dólares en 1973, pasó a 56 400 millones en 1979. En ese año los PCD exportaron 1 035 millones, de los cuales el 74% fue de manufacturas industriales y, de éstas, el 41% -- era de "engineering products" (equipo avanzado y maquinaria).

Los PCS no petroleros exportaron 199 000 millones de dólares en 1979, de los cuales el 42% fue de productos primarios y el 40% se registraron como manufacturas, pero de los que sólo el 13% fue de "engineering products", la rama textil y de vestuario el 11%^{9/}. Según Fidel Castro, para 1980 las exportaciones de estos países ascendió a 135,9 millones de dólares CIF, de esta cifra el 55% fueron productos primarios y el 43% se registró como manufacturas con un porcentaje mínimo de equipo avanzado y maquinaria. En ese año -- las exportaciones de manufacturas, sólo representaron el 9% del -- total de las exportaciones mundiales, que en su mayoría fueron --- prendas de vestir (37%) del total mundial, textiles 20% y diversos bienes de consumo acabado 17%. La característica común de estos -- productos es la utilización de la mano de obra barata, lo que es -- la base para la obtención de jugosas ganancias. En cambio en los -- productos químicos, industria mecánica, eléctrica, hierro y acero, los porcentajes no van más allá del 5%. El 70% de estas manufacturas importadas, en 1980, por los PCD provienen de un grupo de 4 ó 5 países del Sudeste Asiático, donde en los últimos años han ganado importancia la industria textil de confecciones y los artículos de consumo terminado.

Todo ello encuentra su expresión en la balanza comercial, pues en 1980 se observa un déficit de 48200 millones de dólares para los PCD en productos primarios, pero lo compensaron con creces al obt

9/ Ibid., Martínez, Osvaldo. "El Comercio...". P. 651.

C u a d r o 31

Comercio de Manufacturas entre Países Capitalistas Desarrollados y Países Subdesarrollados no Petroleros
(Miles de Millones de Dólares Fob)

	Exportaciones			Importaciones			S a l d o		
	1973	1978	1979	1973	1978	1979	1973	1978	1979
Todas Las Manufacturas	40.2	96.0	120.3	15.1	40.7	51.0	25.1	55.3	69.3
Desglose:									
Hierro y Acero	3.6	7.1	9.2	6.5	1.1	1.6	3.1	6.0	7.6
Productos Químicos	6.6	15.1	20.3	0.8	2.5	2.9	5.8	13.0	17.4
Otras Semi-manufacturas	2.7	6.8	8.0	2.5	5.5	6.5	0.2	1.3	1.5
Engineering Products	23.1	58.3	72.6	3.6	11.9	16.2	19.5	46.4	56.4
Textiles y Vestuario	2.9	4.7	5.6	5.3	12.7	15.2	2.4	8.0	9.6
Otros Artículos de Consumo Terminado	1.4	3.7	4.7	2.4	8.6	8.6	1.0	3.5	3.9

Fuente: - Martínez, Osvaldo. Comercio Mundial y NOEI, Comercio Exterior No. 6, BNCE, Junio de 1981, P. 652. La Fuente Original de los Datos se tomaron del GATT, International Trade 1979/80, P. 10.

ner un superávit de 60 400 millones en las manufacturas, lo que -- arroja un saldo de 12 200 millones.

Si se analiza el intercambio de manufacturas según sus diferentes tipos, en los estratégicas producciones de la industria mecánica, eléctrica, de hierro y acero y productos químicos el excedente fue de 27 400 millones de dólares en 1973 y 77 700 millones en --- 1980 que supera al déficit obtenido en productos primarios y en -- textiles y vestidos de 12 200 millones. Consúltese el cuadro 32.

"La relación entre una parte de este proceso industrializador y las transnacionales, ocasiona serias preocupaciones ante la comprobación de que a nuestros países se les impone una nueva forma de dependencia para convertirlos en exportadores de manufacturas simples, atrapados en las redes de sistemas transnacionales de producción y comercialización, en tanto continúan importando los bienes de equipo y de capital que deciden el curso -- del desarrollo"^{10/}.

Más adelante señala Fidel Castro que es precisamente en la industria textil y de prendas de vestir constituye el agente cuantitativamente más importante en este proceso. Las transnacionales se van incrustando en las diferentes fases del proceso productivo, en forma general, a nivel latinoamericano el fenómeno de la "sucursalización" transnacional y el grado de dominio de las empresas. Lo que se demuestra en las siguientes cifras. El 33.1% de las importaciones que hacen los EUA de Latinoamérica provienen de sus sucursales, en el caso de las manufacturas, la proporción se eleva al 51% en 1977. En tanto, que las exportaciones de las casas matrices aumentaron del 69% al 85% entre 1971 y 1975, las cuales se registraron como crecimiento del desarrollo industrial de los países subdesarrollados. Este comercio "cautivo" constituye no menos del 40% del comercio mundial, los precios que se fijan sirven de vehículo para transferir ganancias de una sucursal a otra, cumpliendo el propósito de maximizar ganancias a nivel del conglomerado, evitando así el pago de impuestos o trasladando sus ganancias a otros países. Otro procedimiento para incrementar las ganancias consiste en inflar los costos de las mercancías importadas desde sus sucursales^{11/}:

10/ Ibid., Castro, Fidel. La Crisis Económico..., P. 57 - 59 y 70.

11/ Ibid., Castro, Fidel. La Crisis Económico..., PP. 69 - 73.

Cuadro 32

Balanza Comercial de los Países Desarrollados con Economía de Mercado
con los Países Subdesarrollados Importadores de Petróleo
(En Millones de Dólares)

	1973	1980
Manufacturas	23,7	60,4
Productos Primarios	- 20,7	- 48,2
Saldo (Todos los Productos)	3,0	12,2
Intercambio de Manufacturas		
Productos de la Industria Mecánica y Eléctrica	19,7	54,6
Hierro y Acero	2,8	6,6
Productos Químicos	4,9	16,5
Sub'total	27,4	77,7
Diversos bienes de Consumo Acabado	- 0,9	- 5,7
Vestido	- 3,0	- 12,4
Diversas Semimanufacturas	- 0,2	1,0
Textiles	0,4	- 0,2
Saldo Total de Manufacturas	23,7	60,4

Fuente:- Castro, Fidel. *La Crisis Económico Social del Mundo, Siglo XXI*, México, 1a. Edición, 1983, PP. 58 y 59. Los Datos Originales son tomados del GATT. *El Comercio Internacional*, --- 1980 - 1981, P. 24.

Otro aspecto es el impresionante grado de control que las transnacionales ejercen en el consumo de los productos básicos. Ellas comercializan entre el 70% y 75% del banano, arroz, caucho y el petróleo crudo; del 75% al 80% del estaño; del 85% al 90% del cacao, tabaco, trigo, yute, productos forestales y el cobre y del 90% al 95% del mineral del hierro y la bauxita. El control de la comercialización (concentran del 80% al 90% del precio al por menor en la mayoría de los productos básicos) les otorga el poder decisivo sobre la fijación de precios; además, la posibilidad de crear inestabilidad en los precios y reducir la participación de los países exportadores en los precios finales al consumidor. También se hayan bajo su control los medios de transporte, propaganda, crédito, etc. En otras palabras, el capital transnacional se apropia de una parte desproporcionada de los valores creados en las esferas productivas nacionales^{12/}.

Mientras en 1950 la participación de los Estados Unidos en las exportaciones mundiales era superior al de la CEE y 16 veces al Japón, para 1970 ésta es igual a la mitad de la CEE y algo superior a dos veces a la del Japón. En 1963 era el único país que mantenía un superávit comercial de 6.52 millones de dólares, pero en 1971 mostraba un déficit de 1.59 millones (principalmente con Canadá y Japón), sólo con Latinoamérica mantenía un superávit de 1 120 millones ese año. En el caso del Canadá y en mayor medida el Japón son los países en que se ha producido el mayor deterioro de las relaciones comerciales con EUA, en esos años.

En los principales PCD el coeficiente de las exportaciones es ascendente, pero para los EUA es declinante. Este crecimiento se acompaña por flujos financieros y de servicios complementarios (banca, seguros, comercio, etc.). El Senado Norteamericano establece que los activos a corto plazo de las principales empresas que actúan en los mercados monetarios internacionales alcanzaban 268 000 millones de dólares en 1971, triplicando las reservas del conjunto de los PCD y duplicando las reservas mundiales, de

^{12/} Ibid., Martínez, Osvaldo. "El Comercio...", P. 652.

estos activos las matrices y las filiales de empresas y bancos de EUA en el exterior operaban 189 280 millones (713).

Finalmente diremos que las relaciones económicas del mundo capitalista en los países socialistas son crecientes por una serie de factores como son los acuerdos de la URSS y Rumania con los EUA, - en 1972. La entrada de la China a la ONU en 1971 y la apertura de las relaciones comerciales con Norteamérica, la ampliación de la CEE y con la posible inclusión de España y Grecia, la crisis del sistema monetario internacional. Estos factores han cambiado algunos esquemas tradicionales en que se apoyaban dichas relaciones ^{13/}.

2. El Grado de participación en el comercio mundial de las empresas transnacionales

Se incorporan ahora aquellos elementos que derivan de la acción de las transnacionales en el comercio "intrafirma". Estas son las que disponen de la mayor capacidad para explotar las ventajas que les da entre otras cosas las transacciones en tecnología mediante el mecanismo de precios. Ello por que se trata de transacciones -- internas que en buena medida no pasan por los mercados, en el cual la transnacional asume el doble carácter de comprador y vendedor -- simultáneamente; esto es, se vende y se compra asimismo y no están sometidos en la mayor parte de los casos a un régimen de competencia con terceros. Este mecanismo le abre un sinnúmero de expectativas a la vez que le protege contra la difusión de su tecnología y la pérdida gradual de su ventaja relativa.

Las corporaciones buscan incesantemente la maximización de las ganancias a nivel global de la producción, distribución, comercio, tecnología y flujos financieros entre los distintos países en que se instalan, en sectores claves o puntos estratégicos, imponiendo o actuando bajo una estructura oligopólica.

Por lo demás el comercio "intrafirma" constituye una vía por la cual se distribuyen los costos y los beneficios de las ET, maximizando el margen de rentabilidad de sus inversiones "escapando" de medidas de políticas económicas que les afectan o disminuyen su --

^{13/} Ibid., Fajnzylber, W. F. Las empresas..., PP. 65, 66, 68, 69, 70 y 72.

rentabilidad y de las modificaciones en los tipos de cambio. Este último lo desarrollaremos a continuación, pero antes diremos que - en Latinoamérica han sido inexistentes prácticamente las medidas - que contengan un verdadero carácter nacionalista, en todo caso se - reducen, en ocasiones, a reconocer los efectos negativos de la in - versión de capital o postular una serie de medidas en la participa - ción del capital privado nacional o estatal.

Ante la inestabilidad de las tasas de cambio y la relativa for - taleza del dólar han tenido un impacto negativo en la efectividad - de las ET Norteamericanas. Estos dos factores han significado un - descenso en el flujo de utilidades repatriadas hacia la matriz y - un incremento en los costos de operación de las ET, como consecuen - cia del alza de los precios en ciertas materias y productos semi - elaborados importados por las necesarias operaciones de cobertura - que hacen en los mercados monetarios. Para ello han respondido con una amplia gama de medidas como son: i) La renegociación de contra - tos, como es el caso de las exportaciones industriales de bienes - manufactureros de los EUA (cuya moneda está "sobreevaluada"), pero - que son vendidos a precios fijados por la moneda "subvaluada" a -- Europa. De este mecanismo forma parte el incremento de precios, -- donde las empresas de EUA compiten con otras que se ven favoreci - dos por la fortaleza del dólar, en donde la empresa tiene que op - tar por incrementar el precio de sus productos con la consecuente - pérdida del mercado o aceptar las reducciones e inclusive aceptan - do pérdidas de sus ganancias; ii) Aceptación exclusiva del dólar a - cambio de productos vendidos en el extranjero, con esta medida se - traslada a sus clientes las dificultades derivadas de los desajus - tes monetarios, este es el caso de productos insustituibles como - piezas de repuesto en determinados equipos; iii) Incremento de las - inversiones en el exterior, para contrarrestar la apreciación del - dólar y ante la desventaja que representa para sus exportaciones - decidieron ampliar su capacidad de producción en Europa, como es - el caso de los productores de equipo de transportación; iv) El ace - leramiento de la repartición de utilidades, se recurre a este as - pecto donde se prevé un incremento en la cotización del dólar; -- v) El establecimiento de una tasa central de cambio ajustable, se - utiliza para la planificación de los costos y los recursos de las -

ET que produce en el exterior, para evitar la erosión de las ganancias como consecuencias de las alteraciones cambiarias; VI) Las -- operaciones de cobertura, que son operaciones destinadas a los mercados de cambio futuros para contrarrestar las alteraciones de las tasas de cambio; y VII) Las operaciones del llamado "Leanding and Lagging", que no son otra cosa que operaciones para transformar -- las pérdidas de las monedas devaluadas en ganancias, lo cual ejerce una presión sobre el tipo de cambio. El mecanismo es relativamente sencillo, las empresas retienen una fuerte reserva de monedas extranjeras y con esto presionan a las monedas "débiles" durante los fines de semana^{14/}.

Tres tipos de transacciones internas han cobrado relevancia en las transnacionales: Las financieras, las tecnológicas y las del comercio exterior de mercancías.

Rogelio Ramírez nos señala que la transferencia financiera comprende toda una serie de gamas de flujos monetarios y de activos financieros que van desde el capital de riesgo hasta los créditos, las cuentas intra-compañías y las inversiones en bonos.

De los datos que nos presenta el autor del censo de inversiones extranjeras en los EUA, se puede observar que en las filiales mayoritariamente controladas por las transnacionales de ese país tenían en 1977, activos totales de 490 mil millones de dólares, de éstos 172 mil millones (35%) constitulan capital contable de las empresas repartidos entre: capital social (39%) y ganancias no repatriadas (48%) e inversiones en otras filiales (2%). La deuda total de estas empresas fue de 318 mil millones, equivalente al 65% de sus activos totales. La deuda a largo plazo, contraída en gran parte con la casa matriz y con otras filiales y bancos transnacionales, fue de 79 mil millones. La capacidad de estas empresas para efectuar transferencias financieras de sus activos totales se aprecia de bulto cuando reparamos en que el 56% eran líquidos, 274 mil millones, el 31% fijos y el 5% representaba otras inversiones.

14/ Cf. Monreal, Pedro. "El fortalecimiento del dólar y sus efectos sobre la actividad económica de las ET Norteamericanas", - Temas de Economía Mundial, No. 6, Centro de Investigaciones de La Economía Mundial (CIEM), La Habana Cuba, 1983, PP. 36-46.

Gracias a la transferencia financiera, la transnacional asegura la presencia en el país receptor y dota a las filiales de la fuerza y la ventaja para penetrar en nuevos mercados, la transferencia tecnológica interna conduce a determinar los precios discriminatorios para la tecnología. Según el censo citado, de 23 641 filiales extranjeras controladas por las transnacionales, 9 070 reportaron el uso de patentes y marcas comerciales que provienen de su casa matriz. Estas pagaron regalías y honorarios por asistencia técnica al extranjero por 2 581 millones de dólares en 1977, de los cuales 2 196 (85%) fueron internos. De ese total, el 89% fueron pagos efectuados a las matrices Estadounidenses y el 11% restante a otras filiales de la misma región localizadas fuera de Norteamérica. En el caso de las filiales que otorgan licencias para utilizar patentes a otras empresas extranjeras, la casa matriz y otras filiales de la misma fueron en el 78% de los casos dueños de esas patentes.^{15/}

Lo anterior se puede explicar también a partir de la valorización del comercio "cautivo", el cual se diferencia de los precios del mercado competitivo, porque se realiza por medio de los precios de transferencia, práctica muy frecuente en el petróleo y la minería, son las categorías donde las transacciones internas se incrementaron más rápidamente. Esto permite a las filiales sobrefacturar las importaciones (por ejemplo sobrevalorando el pago de tecnología)^{15/} y subfacturar sus exportaciones. Claro está que existen otros mecanismos a los cuales se puede recurrir como son el uso de capital de préstamo matriz-filial con altas tasas de interés y a corto plazo, intermediación financiera a largo plazo, utilización de los organismos financieros internacionales y de préstamo a la filial con una salida de divisas para el país recep-

15/ Cf. Ramírez, de la O. De la improvisación al fracaso. La Política de la inversión extranjera en México, Oceano-Ediciones, Nueva Imagen, México, 1983, pp. 85, 86, 88 y 89.

16/ En el caso de que la transnacional opere en la industria de tecnología intensiva, en las que el proceso productivo se puede subdividir, asignado cuotas de producción a distintas plantas del mundo, así esta realiza una asignación de recursos corporativos en el intercambio de bienes intermedios en distintas etapas del procesamiento. El comercio intraempresa permite a cada planta obtener mayores economías de escala, reduce el tiempo de producción y disminuye sus costos globales.

tor, por concepto del pago de la deuda y sobre todo por el servicio que engendra, como se ve en el capítulo VI es la causa de -- fuertes desequilibrios y uno de los mecanismos más injustos de intercambio que imponen los PCD a los países del tercer mundo.

El comercio intrafirma resulta beneficioso para la empresa ya -- que al sustraer una parte importante de las exportaciones de los -- canales habituales del comercio internacional, permite elevar la -- capacidad competitiva de determinados productos, la utilización de la capacidad instalada de los mismos y el tiempo en que se obtienen beneficios monopólicos. Ello limita las posibilidades de una -- política comercial (adecuada de productos básicos) que tome en consideración a los países subdesarrollados^{17/}.

Vado que este comercio está asociado al volumen de inversiones -- directas y a los sectores en que actúan, como por ejemplo en los -- sectores extractivos, básicamente se realiza en el flujo de mate -- rias primas desde las filiales a las matrices u otras filiales don -- de se procesan y distribuyen.

El comercio intrafirma está constituido en esencia por el flujo -- de equipo y refacciones desde la matriz hacia las filiales. El ca -- so contrario lo encontramos cuando el flujo de manufacturas de la -- filial hacia la matriz adquiere importancia cuando abastece al -- país de origen.

Tomando los datos del censo, tenemos que del total de importa -- ciones que realizaron en 1977 los EUA (de 152 000 millones de dóla -- res) aproximadamente la mitad las efectuaron las ET de ese país. De -- éstas, 42 000 millones (58%) se originaron en las filiales y 38000 -- millones provienen de aquellas filiales que están controladas por -- las empresas Norteamericanas. El 47% de estas mercancías fueron -- bienes manufacturados.

De los productos importados internamente por las transnaciona -- les, ese año, el 80% consistió en productos automotrices y maquina -- ría, proporción mayor a la que representaron en 1970 (72%) y en -- 1966 (62%).

17/ Cf. Heras, León Héctor. "El proceso de internacionalización -- del capital y las empresas transnacionales Norteamericanas", en -- economía y desarrollo, No. 50, Facultad de Economía de la Uni -- versidad de la Habana, la Habana Cuba, Nov./Dic. de 1978, PP. 87 y -- 88.

Las exportaciones totales de los EUA en 1977 (121 000 millones) aproximadamente el 35% (102 000 millones), corresponde a transnacionales de ese país. Las casas matrices Norteamericanas vendieron 29 000 millones a sus filiales. De esta suma, el 90% fueron productos manufactureros. De nuevo, los productos automotrices (8 000 millones) y maquinaria (9 000 millones) representaron la parte más importante con el 59% de las exportaciones de las matrices a las filiales y el 65% de las exportaciones de productos manufacturados.

Según el censo de los EUA en la serie conocida como "importaciones provenientes de entidades relativas", retomadas por Rogelio Ramírez, el aumento del comercio intrafirma de las exportaciones de los EUA pasó del 44% en 1975 al 49% en 1980. Las categorías con mayor nivel de flujos internos en 1980 son las de minerales y petróleo (54% de las importaciones Norteamericanas), las de manufacturas clasificadas por el tipo de material (62%), las de maquinaria y de equipo de transporte (35%) y otras manufacturas (40%) que incluyen aparatos científicos, instrumentos de precisión y equipo y material fotográfico.

Las operaciones intrafirma han disminuido en productos vegetales y en otras manufacturas, permaneciendo estables en productos químicos y manufacturas clasificadas por el tipo de material, en el mismo período.

En 1977, de las exportaciones de México a los EUA el 48% pueden clasificarse como comercio intrafirma. Los porcentajes son relativamente bajos para los productos primarios (24% en alimentos, 13% en bebidas y tabaco y 37% en minerales), pero aumenta conforme se eleva el grado de elaboración de los productos: 46% en productos químicos, de los que el 96% son productos farmacéuticos, 31% en las manufacturas clasificadas por el tipo de material y el 86% en maquinaria y equipo de transporte. El promedio de los flujos intrafirma de México a los EUA es 64%, similar al comercio que tiene este país con los países industrializados.

El mismo autor observa que en 1977, ese país exportó a sus filiales en México 814 millones de dólares e importó 464 millones. De las exportaciones, las casas matrices surtieron el 90% y adquirieron el 89% de las importaciones (754 y 412 millones, respectivamen

te). Es decir, la casa matriz es el canal por excelencia del comercio exterior de las filiales Norteamericanas que operan en México-con los EUA, Vease el cuadro 33.

Observando el mismo cuadro, el 89% -725 millones- de las exportaciones Norteamericanas a las filiales se concentran en productos manufactureros. De éstos, el 96% se concentran en 4 industrias: -- productos químicos (10%), maquinaria (31%), automotriz y equipos -de transporte (45%) y otras manufacturas (10%). Las exportaciones de la casa matriz tiene similar composición.

Las exportaciones intrafirma de los EUA a México significaron - el 14% -814 millones- de las ventas totales de las filiales en México, duplicando la media reportada para todas las filiales en el mundo. En las filiales manufactureras, las exportaciones a la casa matriz fue del 16% -725 millones- de las ventas locales de las filiales; esto es, dependen en un alto grado de las importaciones -- Norteamericanas de sus casas matrices, aproximadamente en un 90%.

De esta manera, se concluye que el comercio intrafirma se puede estimar en un 82% de las exportaciones y en un 85% de las importaciones de las filiales en México mayoritariamente controladas por las empresas Norteamericanas^{18/}.

El comercio "cautivo" de las transnacionales constituye no menos del 40% del comercio de manufacturas, el cual se da básicamente entre los países industrializados, lo que en la práctica es un mecanismo de transferencia de utilidades encubiertas de los países que las acogen, simplemente con una alteración de los precios de -transferencia les da una capacidad de trasladar utilidades y dividendos.

El dinamismo del comercio "cautivo" de manufacturas fue tal --- (con una tasa anual de crecimiento del 17.1% en el período de 1966-1970) que se expandió más rápidamente que el comercio mundial de -manufacturas (13.3), que las utilidades (12.9%) y los dividendos -generados por las filiales (13.6%).

Para dar un ejemplo de ello, retomando a Heras León, en la so--

18/ Ibid., Ramírez de la O. De La Improvisación al fracaso..., PP. 90-96.

Cuadro 33

Comercio México - Estados Unidos realizados por Casas Matrices Norteamericanas y sus Filiales en México (1977) Millones de Dólares.

	Total	Manufacturas	Químicas	Maquinaria	Vehículo
<u>Exportaciones de E.U.A. hacia las Filiales</u>	<u>814</u>	<u>725</u>	<u>70</u>	<u>228</u>	<u>325</u>
De la Casa Matriz	734	658	52	205	315
De otros	80	67	18	23	9
<u>Importaciones de E.U.A. Provenientes de las Filiales</u>	<u>464</u>	<u>454</u>	<u>ND</u>	<u>243</u>	<u>ND</u>
Adquiridas por la Casa Matriz	412	ND	ND	ND	ND
Adquiridas por otros	52	ND	1	ND	ND
<u>Ventas de las Filiales</u>	<u>5860</u>	<u>4680</u>	<u>1090</u>	<u>672</u>	<u>1002</u>
<u>Otras Importaciones de la Filiales</u>	<u>173</u>	<u>177</u>	<u>25</u>	<u>36</u>	<u>21</u>
Provenientes de otras Filiales Hermanas	177	69	14	ND	10

Fuente: - Ramírez, de la O. De la Improvisación al fracaso. La Política de la inversión extranjera en México, Océano - Ecodesarrollo, Nueva Imagen, México, 1983, PP. 94. Los datos se tomaron del Departamento de Comercio de los Estados Unidos (1981).

brefacturación de las importaciones y subfacturación de las exportaciones de las transnacionales se expresan estos resultados. Para el caso de Colombia, C. Vaitsoos calcula que la industria farmacéutica el promedio ponderado de la sobrefacturación de las importaciones fue de 155%, en la industria electrónica fluctuaba entre el 6% y el 69%, en la industria química entre el 20% y el 25%, y la tasa media de ganancia para 13 empresas sería del 15.8% sin la sobrefacturación, incluyéndola pasaría a ser del 52%. Así cualquier intento de "normar la conducta" de las transnacionales debería incluir este aspecto^{19/}.

De las 3 corrientes del comercio "cautivo", la que más se ha -- expandido corresponde a la exportación de la matriz a la filial -- (42%), le sigue la exportación entre filiales (32%) y finalmente -- la exportación de las filiales a la matriz (26%) para 1970.

Las transnacionales no solo participan en el comercio "cautivo" sino también en el "competitivo", mediante exportaciones a empresas independientes e importaciones provenientes de tales empresas, dejando un saldo favorable para estas empresas, demostrando que -- son las que "neutralizan" el deterioro relativo de la banca comercial de los EUA, resulta obvio de los países donde predominan las filiales Norteamericanas hayan experimentado un déficit con este país.

Canadá es el único país donde el comercio "cautivo" ha dejado -- un saldo favorable, debido al alto grado de integración que se traduce en una casi ausencia de riesgo para las transnacionales y permite la localización regional de las plantas de acuerdo a una es-tricta "racionalidad económica".

El costo político derivado de esta integración ejerce un efecto desfavorable para el desarrollo tecnológico, independientemente de la expansión económica sostenida y una política comercial autónoma.

El alto grado de integración económica del Canadá a la economía Norteamericana, se observa siguiendo a Ramírez de la O, en que 226

^{19/} Ibid., Heras León, Héctor. "El Proceso...", PP. 91 y 92.

transnacionales extranjeras tuvieron un comercio intra-firma, en - 1965, por el equivalente al 72% de importaciones provenientes de - los Estados Unidos y el 73.8% de las importaciones de otros países con las casas matrices.

De los datos proporcionados por el mismo autor en el cuadro --- 11.4, en Latinoamérica a principios de los años 70⁴, 240 ET reali- zan el 93% de sus importaciones con la casa matriz Japonesa y el - 80% con la matriz Alemana. En México en 1972 el 82% de las exporta- ciones de manufacturas que realizaron 197 transnacionales Norteamer- icanas fueron transacciones con su casa matriz y en el Brasil, el - 71%. De los insumos importados, las empresas de México compraron - el 58% de sus casas matrices y las del Brasil el 50%. Las transna- cionales Alemanas que operan en Argentina, Brasil, México y la In- dia tuvieron un comercio intra-firma a principios de los años se- tentas equivalente a cerca del 60% de sus exportaciones. A princi- pios de esa década, 30 transnacionales Británicas que operan en -- América Latina tuvieron un comercio intra-firma por el 25% de sus - exportaciones. Finalmente los países en desarrollo en 1970, tan so - lo 68 ET importaron el 43% de su casa matriz^{20/}.

La CEE presenta el menor saldo negativo, ya que destaca la im- portancia que tienen los flujos intrarregionales, aproximadamente - el 54% de las exportaciones de las filiales se queda al interior - de la CEE, considerando al conjunto de los países de Europa se ele - va al 80% en 1970^{21/}. Sin embargo, en el caso de Holanda, donde a - mediados de los sesentas las transnacionales automotrices Norteamer- icanas tuvieron transacciones intra-firma equivalentes al 66% de - sus importaciones. En Escocia, a fines de los sesentas, 124 trans- nacionales Norteamericanas adquirieron el 57% de sus importaciones de las casas matrices.

En caso de Japón refleja la incapacidad de las firmas Norteamer- icanas para competir en el mercado "abierto", con la producción - local por razones de costo, altas barreras arancelarias y no aran- celarias. En 1973, 339 transnacionales Japonesas con 663 filiales -

^{20/} Ibid., Ramírez de la O. De la Improvisación al fracaso..., P. - 97.

^{21/} Ibid., Fajnylber, W. F. Las empresas..., P. 85.

adquirieron de sus matrices el 79% de sus importaciones de insumos para instrumentos de precisión, el 82% de los productos automotrices, el 60% de los insumos para maquinaria eléctrica, el 57% en -- productos químicos y aparatos electrónicos de consumo y 39% en textiles^{22/}.

22/ Ibid., Ramírez de la O. De la improvisación al fracaso..., P. 47.

V. Las estrategias de las empresas transnacionales

1. Los objetivos perseguidos por las empresas transnacionales de acuerdo al área de influencia

Entre los objetivos de las transnacionales podemos enumerar -- los siguientes:

1. El establecimiento de las filiales destinadas a abastecer el mercado local. Como es el caso del Canadá y el Reino Unido -- con relación a la comunidad Británica de naciones, Brasil y México con respecto a la asociación Latinoamericana de libre comercio -ALILC-, así como numerosas empresas establecidas -- en el mercado común Europeo -MCE-, la asociación del libre -- comercio del Caribe -CARIFTA-, el mercado común del Caribe -- -CARICOM-, el mercado común Centroamericano -MECA-, la comunidad económica de África oriental y occidental -CEAOR y --- CEAO-. En fin, que tratan de aprovechar las ventajas de los -- procesos de integración económica. Claro está que las áreas -- desarrolladas e inclusive en el área socialista las condicio -- nes en que estas empresas se desenvuelven serán diferentes a -- las del mundo subdesarrollado, en forma generalmente depende -- rá de la formación económica-social de que se trate^{1/}.

1/ Cf. Massiah, Gustave y otros autores. La crisis del imperialismo, Barcelona España, 1ª Edición, 1975, pp. 145 y 146. "Las formaciones sociales pueden caracterizarse por la relación entre -- la naturaleza de la alianza de clases dominante en la formación de ésta en la DIT: a) formaciones sociales imperialista en las -- que domina una alianza de clases social democrata hegemónica -- (países Escandinavos, Gran Bretaña, EUA, RFA, países bajos, --- África Austral Canadá y Australia) y, donde la alianza de cla -- ses socialdemócrata encuentra dificultades para imponerse (Fran -- cia, Italia y Bélgica); b) formaciones sociales dominadas que -- pueden encontrar en el imperialismo las posibilidades de desa -- rrollo de las fuerzas productivas, llamados "relevo imperialis -- tas" (Brasil, México, Nígeria, etc.); c) formaciones sociales -- dominadas que carecen, debido a su situación en la DIT, de las -- posibilidades reales de desarrollo (la mayor parte de los paí -- ses de Latinoamérica, Asia y África); d) formaciones sociales -- que intentan una experiencia de acumulación basada en la inde -- pendencia, sin romper, no obstante, con el mercado mundial, y -- que debido a ello se encuentran en una posición dominada con -- el sistema imperialista (Argelia, Tanzania, Somalia etc.); e) -- formaciones sociales que a través de la coexistencia pacífica,

2. La instalación de filiales en los países que se caracterizan por una mano de obra barata y abundante, estas filiales abastecen el mercado local y otros mercados considerados como tradicionales. Tanto el mercado local como su grado de industrialización seran aspectos secundarios, como son los ejemplos típicos puestos por el FMI: Corea del sur, Hong Kong, India, Taiwan y Turquía.
3. El establecimiento de filiales en los países vecinos al país de origen, cuya producción se destina parcialmente al mercado de éste, provocando una especie de proceso de integración industrial en la que están presentes factores como el costo de la mano de obra, sistemas tributarios y costos de transporte, etc. El caso de Canadá y México con respecto a las empresas Norteamericanas, Grecia y Turquía (muy relativamente) lo son para las empresas Europeas.
4. El establecimiento de filiales en los países que poseen abundantes recursos naturales de importancia estratégica y escasos en el mercado mundial. Como es el caso de Australia y Brasil.
5. La instalación de filiales con el objetivo de abastecer el mercado local, países que no presentan condiciones favorables para actuar como centros de distribución regional, ni disponen de mano de obra y recursos naturales importantes.
6. El establecimiento de filiales en los países subdesarrollados con un gran mercado interno y cierto grado de desarrollo industrial destinados a abastecer ese mercado y en menor medida al mercado mundial. Productos cuya fabricación va perdiendo importancia para los centros hegemónicos del sistema,

se unen a la DIT que se convierte en un elemento importante en su estrategia de desarrollo interno (URSS, países del este); f) formaciones sociales sometidas a una agresión directa del imperialismo debido a su intento de construcción del socialismo (Vietnam, Corea del norte, Nicaragua, etc.); g) formaciones sociales que ligan la ruptura con el mercado mundial a la transformación de las relaciones sociales de producción en la construcción del socialismo (China, Albania)".

se trata de productos más simples elaborados por las transnacionales relacionadas con el "redespliegue industrial".

Heras León observa que las filiales petroleras vendían, en América Latina un 38% de su producción en 1974 y exportaban el resto; las de la minería en la región el 18%.

En Canadá, Europa y Japón, las actividades de refinación de petróleo predominan sobre las de extracción. Esto implica un alto porcentaje vendido localmente.

En todas las regiones, las filiales manufactureras Estadounidenses se concentran en el mercado interno; En Europa que es donde más exportan, un 71% de la producción se vendía en los países donde estaban establecidas las firmas en 1974; Le sigue Canadá con un 75%. La mayor concentración del mercado interno se dio ese año en Latinoamérica, cuyas ventas locales representaron un 93% del total. En Canadá la exportación se dirige preferentemente a los EUA, pero no así en las demás regiones.

La composición de los productos exportados por las filiales varía según las regiones. En 1974, en América Latina predominan los productos químicos, principalmente de origen vegetal, sometidos a procesos tan simples de elaboración que casi no cabe clasificarlos como manufacturas. La exportación representaba, un 18% de las ventas de papel, 5% de los productos químicos, 11% en maquinaria no eléctrica, 12% en maquinaria eléctrica y 10% de alimentos.

Canadá exporta un 44% de los automóviles que produce, fundamentalmente a los EUA, un 43% de los productos papeleros, aproximadamente la mitad a los EUA y mitad a terceros países, un 20% en maquinaria eléctrica, y un 21% de productos metálicos, entre los cuales se destaca el aluminio.

En Europa el principal producto de exportación de las ET es la maquinaria no eléctrica, con un 42%. Le siguen en importancia los productos químicos, con un 36% y los automóviles, con un 31% de las ventas.

En Japón predominan la exportación de maquinaria, tanto eléctrica como no eléctrica. En otras regiones, aunque presenta alguna similitud con América Latina, tiene una mayor importancia la maquina

ría eléctrica y no eléctrica.

Del análisis de la actividad exportadora de las ET en las distintas regiones podemos sacar la conclusión de que las mismas siguen dos líneas bien definidas. Las que se concentran en los sectores extractivos orientan su actividad productiva, bien hacia el mercado de origen, mientras que las que se ubican en la manufactura se orientan con preferencia hacia el mercado interno.

Esto ejemplifica el doble proceso de control -tanto de las fuentes de materias primas como de los mercados de venta- que ejercen las ET en todo el mundo^{2/}.

2. Las políticas y las estrategias de las empresas transnacionales

Las políticas y estrategias de una corporación en su conjunto -están dirigidas fundamentalmente a lograr la máxima ganancia y elevar la cuota de ganancia. Claro está, que depende secundariamente de otros factores como son el carácter y las formas concretas de la competencia, de la rama (s) que desarrolle sus actividades, del país de origen o del país receptor, expresando su supremacía en tres esferas: la tecnológica, la financiera y la comercial. Las estrategias se caracterizan por el desarrollismo y el consumismo para condicionar y subordinar los planes nacionales a sus intereses, este proceso está plagado de profundas contradicciones. A continuación señalaremos sus principales aspectos.

2.1. El control de los mercados

La primera y más tradicional forma es la del control del mercado mediante el aumento de su volumen de ventas con el control de la producción, comercialización y financiamiento, imponiendo sus condiciones al resto de sus competidores en la medida en que la monopolización se desarrollaba, tendiendo a eliminar la competencia de precios que dejó de fungir como una de las formas de los monop

^{2/} Cf. Heras, León Héctor. "El proceso de internacionalización del capital y las empresas transnacionales Norteamericanas", Economía y Desarrollo, no. 50, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana Cuba, nov./dic., 1978, pp. 92-97.

lios.

2.2. La competencia tecnológica

La competencia tecnológica entre los principales PCD es otra de las formas fundamentales. La cual encontró su impulso en la revolución científico técnica [RCT] mediante el desarrollo del control de patentes, el que garantiza el control del mercado y limitó la entrada a los nuevos competidores hasta antes de la recuperación económica Europea y Japonesa.

Los gastos en investigación y desarrollo tecnológico de las --- transnacionales, ayudados por el Estado y el impulso de la RCT en los PCD, es enorme, el "techo tecnológico" se expande constituyendo en forma sistematizada un conjunto coherente de nuevos procesos de producción.

Los gastos en investigación y desarrollo se concentran en la matriz, trasladándose a la filial los procesos tecnológicos después de haber sido puestos en explotación por ésta. A la operación matriz-filial que adopta la forma de comercialización de tecnología, le acompaña el flujo financiero a la matriz por concepto de regalías, Know How, licencias, etc., que funciona como un medio de --- transferencia de ganancias encubiertas hacia la matriz ya que se contabiliza en la filial como un costo.

Este flujo y el carácter de la tecnología que se comercializa --- dependerá del nivel tecnológico alcanzado en un determinado país. --- Así por ejemplo, hablando de la tecnología de vanguardia en los --- PCD en el caso de las microcomputadoras y la robotización, Japón se halla a la punta; en otros terrenos como son el espacio, la --- energía nuclear, la explotación de los fondos marinos, etc., fundamentalmente de los que se vinculan con el complejo militar, los --- EUA están mejor situados que Europa y Japón

En el caso de los países subdesarrollados bajo el licenciamiento, y difusión de patentes les ha bastado usar tecnología estandarizada [relativamente obsoleta] a nivel mundial, cuando se trata de tecnología de vanguardia, se traslada a la filial partes del mismo proceso con los efectos para estos países de la desarticulación de

su aparato productivo.

Los flujos de tecnología se comercializan a través de las transacciones entre las corporaciones, con un mercado altamente concentrado y centralizado y que se refleja en los "precios" de transferencia tecnológica, lo cual dependerá de las transacciones bilaterales con cláusulas restrictivas de los contratos tecnológicos. Un ejemplo de ello, de todos los pagos de los PCS a los EUA en relación con regalías y honorarios de concesión de licencias en el sector manufacturero (225 millones de dólares), el 49% correspondió a empresas afiliadas y el 51% a empresas no afiliadas. Del total de pagos de los PCD a los EUA, el 72% correspondió a empresas afiliadas y el 28% a empresas no afiliadas^{3/}.

La importancia de la transmisión de la tecnología y el suministro de servicios ha aumentado en los últimos años, en el cuadro se muestra esa evidencia. Entre los 14 PCD, sólo registraron un excedente en el sector de comercio de tecnología los EUA, el Reino Unido, Francia, y en algunos años Nueva Zelanda. Los demás países siguieron siendo importadores netos de tecnología, fundamentalmente de los EUA, sin embargo registraron un excedente con respecto a los países subdesarrollados, que en el caso del Japón ascendió a cerca del 50%, Francia y el Reino Unido 30%, la RFA, Italia y los EUA de 18% a 23%.

Las ET desempeñan un papel fundamental en el suministro de tecnología y sus servicios. En el caso de los EUA, por ejemplo, de un total de ingresos de 5 429 millones de dólares por concepto de regalías y honorarios recibidos por otros países en 1978, el 80% --- (4 364 millones) correspondió a empresas afiliadas con base en los EUA y 20% (1 065 millones) a empresas no afiliadas. La distribución de todos los pagos de los EUA 610 millones de dólares, el 65% con 396 millones correspondió a empresas afiliadas y el 35% con 214 millones a empresas no afiliadas.

3/ C/ Naciones Unidas. Características y tendencias destacadas de las inversiones extranjeras, Centro de estudios de las Naciones Unidas sobre las empresas transnacionales, Nueva York, 1983, -- pp. 10 y 11.

C u a d r o 34

Cobros y Pagos de Regalías y Honorarios en algunos Países Desarrollados con Economía de Mercado, 1971, 1975 y 1978 (Millones de Dólares).

Países	1 9 7 1			1 9 7 5			1 9 7 8		
	Cobros	Pagos	Saldo	Cobros	Pagos	Saldo	Cobros	Pagos	Saldo
Estados Unidos	2 545	241	2 304	4 500	473	3 827	5 871	610	5 261
Francia	397	465	- 68	1 351	1 032	299	-	-	-
Reino Unido	358	300	58	610	530	80	166	-	-
Alemania República Federal de	150	421	- 271	316	826	- 510	463	1 177	- 715
Bélgica y Luxemburgo	129	169	- 40	97	180	- 83	-	-	-
Países Bajos	105	116	- 11	186	280	- 94	277	446	- 167
Suecia	75 ^{a/}	218 ^{b/}	- 143	204	517	- 313	-	-	-
Japón	61	468	- 407	115	697	- 582	-	-	-
Italia	85	329	- 244	72	586	- 314	105	498	- 395
España	-	-	-	50	301	- 251	73	398	- 325
Nueva Zelanda ^{b/}	13	9	4	24	16	8	27	22	5
Austria	8	33	- 25	13	94	- 71	29	119	- 90
Australia	4	63	- 59	15	106	- 91	-	-	-

Fuente: - Ibid., Naciones Unidas. Características y Tendencias..., P. 40. Datos tomados del cuadro 3.

a/ Incluye partidas distintas de los cobros y pagos de regalías y honorarios.

b/ Los años que figuran para Nueva Zelanda son años fiscales (1º de Julio al 30 de Junio).

Cuadro 35

Regalías y Honorarios: Cobros y Pagos respecto de Empresas Afiliadas y no Afiliadas, Estados Unidos, 1967, 1975 y 1978.

	1967	1975	1978
<u>Empresas Afiliadas</u>			
Cobros	1 123	3 251	4 364
Pagos	62	287	396
Saldos	1 061	2 964	3 968
<u>Empresas no Afiliadas</u>			
Cobros	393	757	1 065
Pagos	104	186	214
Saldos	289	571	851
<u>Total</u>			
Cobros	1 516	4 008	5 429
Pagos	166	473	610
Saldos	1 350	3 535	4 819

Fuente: - Ibid., Naciones Unidas. Características y Tendencias..., P. 41.
 Datos tomados del Cuadro 4.

La transmisión de la tecnología y servicios conexos por las ET comprende también conocimientos de gestión. Por ejemplo, en los -- EUA, de todos los ingresos por concepto de regalías y honorarios -- que recibieron las empresas afiliadas en 1978 ascendieron a 4 364 millones, de los que el 62% -396 millones- correspondió a regalías y honorarios de concesión de licencias y el riesgo, el 38% -214 millones- a honorarios de gestión. A las empresas no afiliadas de -- 1 065 millones (20%), les correspondió en su gran totalidad en regalías y honorarios de concesión de licencias. Véase el cuadro^{4/}.

Siendo las transnacionales la principal fuente de control tecnológico, dándole en consecuencia el poder de no funcionar como fuente de transferencia tecnológica, sino de dominación y freno de desarrollo de las fuerzas productivas. Otro aspecto del problema sería el robo de cerebros de los países subdesarrollados.

2.3. El financiamiento internacional

En el apartado 2.1.2. se demostró que el aporte financiero era mínimo por parte de los PCD. Las transnacionales con sede en los-- EUA extraían como promedio el 79% de sus beneficios netos de Latinoamérica entre 1960 y 1968 y financiaron el 83% de sus operaciones entre 1957-1965 con capitales procedentes de préstamo captados en los mercados locales de capital (por la mayor solvencia que poseen) o la reinversión de sus ganancias, que no es otra cosa que la plusvalía acumulada creada con recursos locales^{5/}.

La estrategia del financiamiento internacional de las ET se re-

4/ Ibid., Naciones Unidas. Características y tendencias..., pp. 10 y 11.

5/ Cf. Martínez, Osvaldo. "Cambios en la división internacional -- del trabajo, Centro de estudios sobre América Latina, VI cumbre del MPNA, la Habana Cuba, agosto 13 y 14 de 1979, pp. 10-17. En el apartado 2.1.2. se demostró en el caso de los EUA para el período de 1966-1982, se produjo un flujo neto de capital mundial ascendente a 123,310 millones de dólares y fueron remitidos a -- ese país los 245 616 millones en utilidades repatriadas, si le agregamos los ingresos por venta de tecnología, el aporte suma 158 150 millones.

sume en que el flujo internacional del capital a través de su exportación lo reciclan en un reflujo de ganancias a escala mundial. El capital lo captan tanto del mercado local como en el mercado internacional. Este último lo obtienen a través de préstamos de organismos y bancos internacionales o sobrevaluando la depreciación. El hecho de utilizar los mercados locales de capital para su financiamiento no significa que éstos aumenten su participación en las acciones de la filial o ni siquiera que la tengan.

Se desprende de lo anterior que dichas corporaciones (dado el sistema "cerrado" de acciones de la filial) no constituyen una fuente de capital sino por el contrario, son las que captan los recursos y los movilizan para sus beneficios, lo que a su vez, revela que son una de las fuentes principales de la crisis del sistema monetario internacional. Además, también, son la fuente de proliferación de la expansión de las transnacionales bancarias y de los centros financieros internacionales.

Esto permite aplicar cierto tipo de política económica de corte monetarista, lo que incide en la balanza de pagos y el estado de las reservas financieras de los países "anfitriones". Aunque a decir verdad, este sistema ha entrado en crisis y se han intentado crear otros mecanismos como es el caso de los derechos especiales de giro^{6/}.

Siendo la principal función del capital exportado por las transnacionales la de asegurar financieramente el control del paquete de acciones de la filial, ya sea por la adquisición de empresas ya existentes y de servir de cobertura financiera a una parte de sus operaciones sobre todo en el período de iniciación de la filial, aportan capital "fresco", aunque posteriormente lo captaran del mercado local remitiendo una suma superior del capi-

^{6/} Desde el hundimiento del Bretton Woods en 1971 y la reconstrucción de Europa y Japón, marca el fin del predominio Norteamericano (1945-1971) del patrón dólar y de la economía de "libre-empresa". En este contexto las continuas fluctuaciones del dólar, producto de políticas inciertas y el aumento de las reservas en los PCV, no son garantías de su recuperación, inclusive en estos países están retornando al déficit en algunos de sus indicadores económicos.

tal inicial al país de origen. Por otra parte, las ET, además de tener, la mayor solvencia financiera, absorben buena parte de las exportaciones e importaciones de los PCO y subdesarrollados.

Si a lo anterior se añade que la transnacional tiende a movilizar sus reservas a los mercados financieros de los países desarrollados de moneda dura, por la fuerte actividad especulativa que se ha desatado por estas empresas en los últimos años aprovechando las fluctuaciones constantes del dólar, podemos concluir que sacan más capital del que invierten en los subdesarrollados, cuya desinversión fue de 35 489 millones de dólares entre 1971-1974^{7/}.

Por últimos diremos que la manipulación de precios en el comercio intra-firma es uno de los más voraces mecanismos para burlar las legislaciones nacionales y en buena medida decide el monto de ingresos de exportación y los egresos por importaciones. Va que la ET es al mismo tiempo un comprador y vendedor, el concepto de precio se hace absurdo^{8/}.

3. Las políticas y las estrategias de las empresas transnacionales de acuerdo al área de influencia

Las políticas de estas empresas se determina en función del objetivo particular que persigan en un determinado país entre otras cosas se encuentran: la explotación tanto de los recursos naturales como de la mano de obra y el mercado interno, la evasión de impuestos en los llamados paraísos fiscales y, las llamadas industrias de polución.

3.1. La explotación de los recursos naturales

Las que explotan los recursos naturales del país receptor o --

7/ Cf. Espinoza, Eugenio y Héctor Ayala. "Monopolios transnacionales y códigos de conducta", Centro de estudios sobre América Latina, VI Cumbre del MPNA, La Habana Cuba, agosto 13 y 14 de 1979, pp. 29-35. Para el período de 1966-1982, analizado en la sección 2.1.2., el capital exportado por los EUA, de 123 310 millones de dólares, solamente el 27% se dirige a los PCS, pero en cambio se obtuvo el 43% con 104 739 millones del total de ganancias hacia los EUA de 245 616 millones de dólares.

8/ Ibid., Martínez, Osvaldo. "Cambios en la división...", pp.10-17.

simplemente garantizan su control. Este es el caso de las transnacionales mineras, petroleras y agrícolas. Cuando su objetivo es el control y/o la explotación de las materias primas, localizan sus filiales productivas en los PCS, exportando la mayor parte de su producción, la elaboración industrial como la refinación y distribución comercial se localiza en los PCD. Este es uno de los elementos fundamentales que provoca que los productos básicos o primarios sean típicos del mercado mundial y condicionados por éste.

Las transacciones intramonopolio, que para los países adopta la forma de exportaciones e importaciones, les permite la utilización de los precios de transferencia, subvaluando la venta de la filial que exporta la materia prima y sobrevaluando la venta de la filial que la procesa industrialmente o que la comercializa. Por ejemplo, según datos de la revista FAO-CERES, en 1975, el 70% de las exportaciones mundiales de bananos eran controladas por tres corporaciones: la United Brands el 35%, la Standard Fruit el 25% y la del Monte 10%. Mientras que los ingresos brutos de los cultivadores eran del 11%, los de las ET el 88.5%. Además los ingresos sobre los precios de venta al consumidor de 5.92 dólares por caja, el ingreso bruto de los productores es de \$ 0.70 dólar mientras que los márgenes de los maduradores y revendedores es de 3.00 dólares. Esto significa que sobre un valor total de ventas al detalle de 2 114 millones de dólares, sólo 245 millones corresponden a los países exportadores^{9/}.

En el caso de las transnacionales petroleras y mineras la capacidad del control de la refinación, comercialización, distribución y transporte (los denominados Tankers) del crudo y sus derivados, se localiza en los PCD.

¿ Bajo estas condiciones cuales son las opciones de las materias primas? Sobre la base de esta estrategia, los precios de las materias primas tienden a ser relativamente bajos. Además de-

^{9/} Ibid., Espinoza, Eugenio y Héctor Ayala. "Monopolios transnacionales...", p. 41.

Los 10 productos agropecuarios^{10/} más importantes, sólo en dos de ellos los PCS son los principales exportadores (café y azúcar). - Más del 60% de las exportaciones mundiales agropecuarias provienen de los PCD.

En los minerales la situación cambia, ya que los países subdesarrollados son los principales exportadores, sin embargo, la producción, comercialización y transporte sigue siendo controlada -- por las transnacionales. Los PCD se han dirigido hacia otras ramas, como es el caso de las fibras sintéticas de mayor rentabilidad, así como a las actividades de procesamiento industrial y comercialización. Además de que el proceso ha sido acompañado por -- el agronegocio transnacional que domina en ocasiones todo el proceso productivo o sólo parte de él, dependiendo de las condiciones económicas y políticas del país.

Su base financiera depende de la internacionalización del capital, provocando cambios en la estructura del empleo, la organización social, las relaciones sociales, la imposición de la tecnología, alteraciones del consumo, etc.

El proceso de acumulación en las economías centrales ha conducido a la (por los enormes costos antipolución causados por el deterioro del medio ambiente) necesidad de trasladar las industrias "sucias" a los PCS y a la instauración de una nueva DIT capitalista para que estas economías se especialicen en la producción y explotación de las materias primas elaboradas industrialmente hasta la fase de refinación (caso de la minería y el petróleo) y de productos agrícolas de alto rendimiento.

Los PCD se especializan en las líneas estratégicas de "largo--plazo" como son la minería en poliméticos, en el desarrollo de nuevas fuentes energéticas y de producción, así como las agroindustrias.

10/ Estos son: pasta y papel, carnes y trigo, cereales secundarios, azúcar, café, leche y derivados, pesqueros, grasas y aceites vegetales y semillas oleaginosas.

3.2. La explotación de la mano de obra

Aquellas transnacionales cuyo objetivo central es la utilización de la mano de obra barata y abundante, favorecidas además -- por los aranceles y tarifas preferenciales, se localizan fundamentalmente en la electrónica, química, textil y autopartes. Se desarrollan a partir de los años sesentas y se caracterizan por la explotación de la mano de obra barata en los países subdesarrollados, con una gran proporción de componentes importados, la mayor parte de su producción se destina a la exportación, los resultados en general perpetúan el subdesarrollo a través de los mecanismos de precios, financieros, tecnológicos, etc.

La expansión de las filiales manufactureras en las zonas de -- Asia como son Corea del Sur, Taiwan, Hong Kong, Singapur, en el -- borde fronterizo con México denominadas maquiladoras, Puerto Rico, etc.

Al otorgarles a las filiales aranceles preferenciales y exención de impuestos, lo que en realidad ocurre es que el país receptor subsidia indirectamente a la matriz. Esta política se explica porque la filial constituye una fuente "importante" de empleo que en todo caso es coyuntural, ya que esta condicionado por el desarrollo del mercado mundial y por la estrategia de la transnacional. En ocasiones la ET decide cerrar sus filiales y trasladarlas a otro país, provocando un desempleo masivo, lo cual genera serios problemas políticos y sociales. Este es el caso de México en los últimos años.

3.3. La explotación del mercado interno

Otro tipo de filiales son las que se dirigen a la explotación del mercado interno del país que las acoge, estas se ubican en la manufactura, el comercio, los servicios improductivos y bancarios y se localizan tanto en los PCD como en los subdesarrollados. Entre otros aspectos se caracterizan por: 1) utilizar un gran volumen de componentes importados, cuando el nivel tecnológico se ha estandarizado sus fuentes de financiamiento son los recursos locales captados en los mercados de capital, las ganancias reinverti-

das y la depreciación sobrevaluada; 2) una gran proporción de las ganancias lo remiten a su casa matriz; 3) presentan un alto grado de concentración-centralización del capital y de la producción, - logrando de esta manera el control de la producción de las ramas del país receptor en que se instalan; 4) constituyen la forma dominante de expansión de las filiales extendiéndose hacia los mercados regionales controlando y orientando los procesos de integración a su favor. Sus tasas de crecimiento, volumen de ventas y ganancias (así como de su control) superan a la economía receptora; y, 5) finalmente se expanden v/a la adquisición de empresas locales. El 90% de su producción se dirige a abastecer el mercado local.

Las formas de control de la producción en una rama (s) pueden ser a través de una mayor participación en el mercado del control tecnológico, de patentes y el Know How. Tal es el caso, de las empresas que controlaban la producción del petróleo, que se desplazan a la industria química, la cual se relaciona con la industria textil, alimenticia, siderurgia y, después a la producción de productos intermedios (fenol, estireno, etc.) que requieren plantas más pequeñas y flexibles con menos inversión de capital, pero que les permite controlar la industria química que depende de esta - producción intermedia.

Este tipo de empresas caracterizan a las transnacionales Norteamericanas, Japonesas y Europeas. El ejemplo anterior demuestra que el control de una parte del proceso productivo con una pequeña inversión en relación al capital de la rama nos da el control de la producción de la rama (s). Así el carácter dominante de la filial no está necesariamente asociado a una mayor participación en todas las etapas de la producción de la rama, en la inversión del capital ni en aquellas actividades consideradas como tradicionales más importantes.

3.4. La evasión de impuestos

Son aquellas filiales que se dirigen a los países denominados "paraísos fiscales"^{11/}. Pueden ser de carácter financiero, comer-

cial e industrial, pero su función principal es la de servir de - intermediarios en las transacciones intra-corporación para evadir impuestos y lograr aranceles preferenciales, favoreciéndose con - la legislación arancelaria del país receptor.

Por sus características y funciones las filiales localizan una gran parte de las ganancias encubiertas de la corporación en las operaciones internacionales de flujos y reflujos de capital. Suelen instalarse en los países pequeños como Trinidad Tobago, Puerto Rico, Hong Kong, Líbano, los Emiratos Arabes, Suiza y Luxemburgo, además de los mencionados paraísos fiscales. Se caracterizan por su escasa población y una mínima actividad productiva, son filiales vinculadas por lo general a la actividad turística altamente monopolizada, ésta pasa a ser un punto intermedio de tránsito en las transacciones entre dos filiales o entre una filial y la matriz.

3.5. Las industrias de polución

Estas filiales se desarrollan fuertemente en los últimos años, y están vinculadas directamente a los problemas ecológicos de los PCD, generalmente se refieren a ciertas fases de las industrias químicas, petroquímicas y de la siderurgia. Al significarle un -- costo adicional a la transnacional ya que reduce su cuota de ganancia en la aplicación de medidas antipolución, se hace necesario el traslado de esas actividades hacia los países subdesarrollados por las siguientes causas:

1. Son industrias con un alto grado de contaminación ambiental, el control de la polución en los países industrializados exige una fuerte inversión de capital improductivo.
2. Por sus características técnico-materiales, estas actividades requieren de una gran inversión a largo plazo, su nivel tecnológico actual exige un gran volumen de capital fijo.

II/ Pertenecen a este grupo, las Antillas Neerlandesas, las Bahamas, Barbados, Bermudas, las Islas Caimán y Panamá.

3. La tecnología se caracteriza por la universalización y la estandarización, la cual impide su monopolización, lo que generaliza los conocimientos científicos necesarios para controlar los procesos tecnológicos.
4. Finalmente en los PCS el control sobre la contaminación es mínimo.

Estos factores conforman una situación que va con las tendencias actuales de las transnacionales y el traslado industrial que provoca hacia los países subdesarrollados, junto a las filiales manufactureras son las que configuran una nueva DIT.

Quedan fuera del análisis -las que se les ha hecho algunos comentarios a lo largo de la tesis- los casos del transporte aéreo y marítimo, turismo, medios de comunicación masivo, que son ramas igualmente monopolizadas^{12/}.

La estrategia de las transnacionales no puede reducirse a los términos descritos aquí, sino que contempla una amplia gama de posibilidades en la etapa actual de la crisis general del capitalismo. Donde se registra una acelerada expansión de las transnacionales, con nuevas o renovadas formas de explotación, penetrando en nuevos campos de la actividad económica en los países subdesarrollados, con la acción del capital monopolista en asociación con el Estado y los capitales nativos más poderosos, siendo esto válido para los PCS de mayor magnitud, como son los casos de Brasil, México, la India, entre otros, con la "triple alianza" se constituye el eje central de la acumulación. Los efectos son bien conocidos, siendo el capital monopolista transnacional el principal beneficiario.

Los países subdesarrollados, por su parte, pagan la peor parte de la crisis mediante mecanismos que se expresan en el déficit de sus balanzas comerciales, escasez de las reservas de divisas y medios de pagos, incrementos del endeudamiento sobre todo de su privatización, aumentos de los bienes de producción y disminución de los precios de las materias primas, restricciones de sus exportaciones.

^{12/} Ibid., Espinoza, Eugenio Héctor Ayala. "Monopolios...", pp. 35-56.

taciones, altas tasas de interés, recortamiento en los plazos de crédito, aumento en la inflación y el desempleo en magnitudes intolerables^{13/}.

La táctica en las relaciones internacionales se expresa en la pretendida nueva estrategia económico-social de los EUA, encamina da a favorecer a los monopolios y al gran capital, para ello se acelera la carrera armamentista y la intervención directa en los asuntos internos de otros países, utiliza las reservas gigantes- cas de alimentos como arma de presión política, simultáneamente- utiliza las señaladas industrias de polución como instrumento con pensador de la calda tendencial de la tasa de ganancia y la rela- tiva pérdida de la competitividad, utiliza -así mismo- los medios de comunicación para lograr sus fines así como la no renegocia- ción de la deuda.

Ante tal situación el requisito indispensable para cualquier - transformación, las estrategias y tácticas de acción deben ser --- orientadas hacia la aceleración del tránsito hacia el socialismo, como única alternativa real de cambio, aunque esta alternativa no significa el abandono de objetivos inmediatos como el obtener me- joras en el nivel de vida de los trabajadores, la soberanía nacio- nal sobre los recursos naturales y sobre ramas y sectores económi- cos claves que están en poder del capital transnacional.

La capacidad de acción de cada país dependerá de las condicio- nes objetivas y subjetivas de las fuerzas progresistas, en espe- cial, de la clase obrera, puede ir arrancando a las clases domi- nantes. Ante una estrategia imperialista una estrategia y amplia- movilización obrera^{14/}.

13/ Cf. Vidal, Gregorio. "Empresas transnacionales capital monopo- lista y Estado en los países subdesarrollados", Economía polí- tica, UAM de Iztapalapa, México, 1981, 24 páginas.

14/ Cf. Bernal, Sahagún. "Las empresas transnacionales y el ter- cer mundo", UNAM, Instituto de investigaciones económicas, Mé- xico, 1982, pp. 25-32.

VI. Tendencias estructurales del imperialismo y NOEI

1. La crisis estructural del imperialismo

Introducción

Nuestro planteamiento fundamental es que la crisis actual del imperialismo es de carácter estructural.

"Esto significa que la contradicción fundamental por la que se manifiesta prácticamente el conflicto entre las fuerzas del capitalismo y las fuerzas del socialismo que actúan a escala del conjunto del sistema capitalista mundial, es la que se opone -- el capital de los centros imperialistas desarrollados a los pueblos explotados de la periferia dominada. Esto no es nuevo: desde que el capitalismo se ha convertido en imperialismo, la extensión de la dominación de los monopolios a escala mundial ha situado este aspecto de la contradicción en el primer plano de las luchas revolucionarias. Esto no significa, desde luego, que esta contradicción oponga a las naciones de periferia, consideradas unas y otras como entidades homogéneas, en términos "nacionales", ya que la contradicción fundamental del sistema continúa siendo la que define el modo de producción capitalista, es decir, la contradicción de clases entre la burguesía y el proletariado.

Pero no basta la afirmación de ese sustrato fundamental. El imperialismo organiza bajo la dominación del capital de los monopolios una pirámide completa de formas de explotación del -- trabajo, en cuyos distintos niveles participan todas las burguesías y clases explotadoras del sistema mundial, encontrándose -- todas ellas, pues, estratégicamente en el campo del capitalismo. Explota a los proletariados del centro y de la periferia -- como explota, bajo diversas formas, a todos los productores organizados en unos modos de producción no capitalistas integrados en el sistema imperialista, que constituyen juntos el campo de las fuerzas del socialismo. [...] la afirmación de que -- la contradicción principal es la que hemos señalado, es válida para todo el período imperialista. La razón de ello es que el imperialismo se funda en un tipo particular de alianzas de clases en el seno de las metrópolis, la alianza social democrática -- asentada sobre la división de la clase obrera, división que reduce la capacidad revolucionaria, desplazando el acento hacia -- las luchas en la periferia" (1).

El objeto de haber sacado esta cita tan extensa, es porque creemos que esta tesis constituye el telón de fondo de todo el análisis de la crisis.

1/ Cf. Amin Samir, Faïre Alexandre y otros autores. La crisis del imperialismo, Fontanella, Barcelona España, 1975, pp. 1 y 8.

Las relaciones de intercambio que imponen los centros desarrollados imperialistas a la periferia explotada y subordinada, primero bajo la forma del colonialismo y posteriormente bajo el neocolonialismo, aunado a la contradicción fundamental del sistema - entre burguesía y proletariado.

Dicha contradicción se manifiesta hoy entre la existencia de - una producción que en el capitalismo monopolista de Estado contribuye enormemente a socializar y una apropiación cada vez más concentrada en poder de una nueva y más compleja oligarquía financiera; fracción hegemónica del capital mundial, en una forma extensiva Gramsci le daba el sentido del bloque en el poder.

La contradicción principal del imperialismo se ve redoblada en la periferia donde se encuentra el eslabón débil del sistema. --- Ello significa que la lucha contra el imperialismo dependerá, en cada caso, de la naturaleza del poder, de la correlación de fuerzas y de la lucha de clases.

partiendo de la que la crisis actual es una sola y de carácter estructural, múltiple global, permanente y de carácter social, si bien resulta de la contradicción principal y otras secundarias -- sus formas de expresión y los planos bajos los cuales se expresan son diferentes. Alonso Aguilar nos señala que se pueden distinguir tres formas:

- a) La crisis cíclica, que es pasajera, y el funcionamiento del ciclo en su conjunto, que presenta la forma de la contradicción fundamental del sistema, concretamente en el proceso de reproducción y acumulación del capital. Los cambios en el régimen del ciclo le han hecho perder en gran medida su carácter regulador y su eficacia correctiva y sobre todo se desenvuelve en un marco histórico más complejo y en medio de una crisis más vasta y profunda como es la crisis general del capitalismo. Presenta los siguientes rasgos: 1) mayor inestabilidad, y a partir de 1977 un descenso sustancial en las tasas de crecimiento económico, sobre todo en los PCO; 2) mayor sincronización internacional en el desenvolvimiento del ciclo especialmente con el descenso de --- 1974-1975; 3) tendencia de los PCS a contrarrestar la dinámica del ciclo y tratar de impedir que los países desarrollados descargen sobre ellos el peso de la crisis; 4) persistencia a aumentar la inflación en los PCO, en los subdesarrollados supera actualmente el 100% y más; 5) aumento -- del desempleo en todos los PCO. Se estima para 1974 en 34 millones de desempleados en la OCDE y más de 13 millones en

Los EUA, en los PCS es aún mayor mayor el desempleo y subempleo; 6) tendencia cada vez mayor a la internacionalización del capital productivo, a nuevas formas de DIT especialmente en los principales PCO, y concretamente el llamado "re-despliegue industrial"; 7) carácter contradictorio y débil de la recuperación, que descansa en el aumento del consumo, del gasto improductivo y la expansión del crédito más que en el aumento de la inversión real; y, 8) crecientes dificultades para superar la crisis e inclusive en aquellos lugares donde se ha logrado restablecer la tasa de ganancia, se recurre a aumentar la inflación y la sobreexplotación de la fuerza de trabajo. En los PCS se produce un estancamiento en la producción y escasez de productos básicos, profundos desajustes financieros (expresándose en severas devaluaciones, envío de dinero al exterior, se especula elevando las tasas de interés, pérdida de poder adquisitivo de las reservas de divisas), deterioro en el comercio exterior como son las recientes medidas discriminatorias, mayor inestabilidad en los precios, grandes déficits comerciales y la dificultad para aumentar sus exportaciones, un endeudamiento externo cada vez mayor, sobre todo el servicio que engendra finalmente una insuficiencia en la cooperación internacional, y el traslado de recursos financieros, que en vez del 0.7% del ingreso de los países desarrollados previsto, en la última década sólo alcanzó el 0.3%.

- b) Los mecanismos de regulación y coordinación del sistema, cuyo funcionamiento se vuelve cada vez más ineficaz para asignar los recursos disponibles en forma racional y resolver los gravísimos problemas que aquejan a los países subdesarrollados. En otras palabras, afecta al funcionamiento de ciertos mecanismos espontáneos que no pueden funcionar como antes debido a la alteración que sufre la ley del valor bajo el CME y la mayor incapacidad de éste para suplir y complementar a aquel. Ni el mercado de mercancías, capitales y trabajo cumplen hoy la función de asignar adecuadamente recursos, lo comprueba los continuos desajustes de la oferta y la demanda, el creciente desempleo, la sobreacumulación crónica del capital y la especulación en los mercados financieros.

La crisis deriva en parte de las crecientes dificultades para regular el propio ciclo económico y la ineficacia del CME para acelerar, encauzar, estabilizar y coordinar el proceso de acumulación a través de los mecanismos tales como la política monetaria y fiscal, la regulación de los precios y salarios, el armamentismo, la inflación, la crisis ecológica.

- c) La más importante expresión de la actual crisis general vista como un proceso histórico que en su actual fase exhibe la intensificación de la lucha social es la lucha de clases y en particular como la contradicción capital-trabajo, tanto del sistema como el de la nueva forma histórica que a escala mundial adopta en nuestros días como la contradicción-

entre el capitalismo y el socialismo^{2/}.

El proyecto revolucionario de los países llamados del tercer mundo debe, en consecuencia, contemplar y cuestionar la división-internacional del trabajo con todas sus consecuencias, los efectos que provocan la industrialización del aparato productivo distorsionado de los países subdesarrollados, el deterioro ecológico, el consumismo, la educación, etc.

La crítica en este sentido, debe conformarse principalmente -- contra la interpretación positivista y mecanicista, críticas que permiten encontrar la unidad del marxismo como ciencia social, -- por otro lado. Permite plantear numerosas cuestiones esenciales -- referentes al materialismo histórico que habían estado estancadas, especialmente las referentes a los modos de producción, a la naturaleza de las relaciones dialécticas superestructura-infraestructura.

Por ahí se abre la brecha, permitiendo plantear correctamente toda una serie de problemas de los cuales Samir Amín señala: 1) -- el análisis del capitalismo central, de su modo particular de producción y reproducción en un estadio en que la contradicción entre el carácter social del nivel del desarrollo de las fuerzas -- productivas y el carácter estrecho de las relaciones de producción o apropiación privada y Estatal, obligaría ir más allá de -- los esquemas del libro II del capital para estudiar la intervención activa del Estado en la reproducción; 2) el análisis de las alianzas de clases en la historia del capitalismo y de sus transformaciones en relación con la historia, la política e ideología; 3) la apreciación crítica de las estrategias del movimiento obrero, resultantes de 1 y 2; 4) la crítica del capitalismo contemporáneo en sus diferentes aspectos, especialmente de la DIT y de -- sus efectos devastadores de la industrialización, urbanismo, --- etc.; 5) los problemas de la función de la educación en la repro-

^{2/} Cf. Aguilar M. Alonso y otros autores. "La crisis económico actual y el tercer mundo, en crisis, NOEI y tercer mundo". Investigaciones económicas, UNAM, Volumen XL, abril-junio 1981, no. 156, Ed. Solidaridad, México, pp. 11-33.

ducción social, el feminismo, las corrientes freudomarxistas, así por el estilo; y, 6) finalmente, el análisis del desarrollo desigual del capitalismo y la discusión sobre la periodización del sistema mundial, al cual nos abocaremos.

Para una periodización del sistema capitalista

Lo que nos interesa ahora es formular la periodización del sistema capitalista y su decadencia dentro de la crisis actual. La historia del desarrollo del capitalismo es la acumulación a escala mundial. Esta historia está constituida por la expansión, sometiéndose los diferentes aspectos de la vida económica y social, es inherente al modo de producción capitalista como consecuencia de la lucha de clases a escala mundial cuyas formas concretas que asume el expansionismo son determinadas por ésta y finalmente por las fases de la crisis estructural. Aquí retomamos los puntos principales que hace sobre ella.

Se distingue en la historia de esta expansión, cuatro fases de expansión: 1815-1840, 1850-1870, 1890-1914, 1948-1967 y cuatro fases de crisis: 1840-1850, 1870-1890, 1914-1948 y a partir de 1967 y su reestructuración. En términos generales se encuentra la fase mercantilista (siglos VI-XVIII); la industrial concurrencial (siglo XIX); y la imperialista (1880).

Cada fase de expansión está caracterizada por un modelo de particular de acumulación, alianzas y luchas de clases, que presentan características comunes, que son las mismas de una fase a la otra, la ruptura de 1880 se traduce en un cambio cualitativo, en una diferencia para la periferia insuperable después del siglo pasado, el dinamismo del centro es autónomo y la periferia se le ajusta, las funciones desempeñadas por la periferia son diferentes de una fase a la otra, como por ejemplo diremos en forma breve lo siguiente: la exportación de capital se dirige al control y explotación de las actividades primarias hasta aproximadamente los años 30⁴. En un segundo momento, en América Latina tiene su escenario preferido con base a la llamada industrialización mediante la "sustitución de importaciones" se orientan a los mercados internos produciendo desde adentro hasta mediados de los años

sesentas y un tercer momento de lo que hoy conocemos como la ---- transnacionalización de la economía, en el que el detonante principal está dado por los bajos salarios existentes en la perife-
ria.

En todas las fases se dan tiempos A de crecimiento caracteriza- dos por su hegemonía y tiempos B de crisis o de un paso de un sis- tema a otro, de conflicto que son los que precisan estos cambios- por ejemplo: en la fase de 1815-1873 del capitalismo concurren-
cial caracterizado por la construcción de las diferentes formacio- nes centrales, sustitución del artesanado, en la que la hegemonía Británica no es compartida, basado en el patrón esterlina-oro, ob- tiene de la periferia principalmente materias primas a bajos pre- cios, lo que le permite aumentar la tasa de ganancia, aquí la ex- pansion no es el resultado de una "necesidad de salidas" sin las- cuales la acumulación sería técnicamente imposible. Por el contra- rio de lo que sucede en la fase imperialista en la que se distin- gue tiempos A₁ (1880-1914) caracterizados por el equilibrio entre varios centros, tiempos B (1914-1945) caracterizados por el con- flicto entre estos centros, fin de la hegemonía Británica, en el- que el patrón esterlina-oro desaparece, donde le quitan el monopo- lio tecnológico y monetario-financiero y tiempos A₂ (1945-1970) - caracterizados por la hegemonía Norteamericana, las dos guerras - mundiales consagraria esta victoria de EUA sobre Alemania y el Ja- pón, que son los que precisamente hoy le disputan el poder dentro de la agudización de las luchas interimperialistas.

La hegemonía de EUA restablece el predominio de la economía so- bre el Estado, la mundialización toma la forma de la "libre empre- sa" con el patrón dólar (1945-1971), la hegemonía se funda en la alianza internacional de las burguesías de Europa y la del Japón, supeditadas al plan político (bajo la protección nuclear de los - EUA) basados en el plan Marshall de reconstrucción Europea, y las burguesías de la periferia que sostienen contra los viejos impe- rialismos, permitiendo de esta forma, apropiarse de la renta mine- ra, agrícola, petrolera y de los monopolios.

Finalmente, la crisis comienza en 1967 con la crisis del dó---

lar, la intervención de los EUA en Vietnam y su fracaso, la crisis político ideológico de 1968, se afirma en 1973 con la crisis petrolera y en general como una crisis de las relaciones norte-sur; es decir, una crisis del imperialismo^{3/}.

3/ Cf. Amin, Samir y otros autores. La crisis del imperialismo, - primera Edición, Editorial Fontanella, Barcelona España, 1975, pp. 11-13. Amin, Samir. Imperialismo y desarrollo desigual, 1a Edición, Editorial Fontanella, Barcelona España, 1976, pp. 11 y 15. Y Amin, Samir y otros. La dinámica de la crisis global, - 1a Edición en español 1983, Editorial siglo XXI, pp. 178-187.

2. Antecedentes el movimiento de países no alineados

La primera referencia al movimiento de países no alineados --- (MPNA) en 1955 en la isla de Java cuando se efectuaba la conferencia afroasiática de Bandung, con representación de 29 países de África y Asia.

Se trataron de establecer en la conferencia los mecanismos políticos que servirían de base para la defensa colectiva de la soberanía, integración territorial, igualdad de los derechos de los Estados, rechazo a la política de la intervención y que se respetaran los acuerdos contenidos en la carta de las Naciones Unidas.

Por un lado, en 1952, se inicia el proceso nacionalista en --- Egipto, especialmente en 1956 cuando se nacionaliza el canal de Suez, vinculado a la política de la reforma agraria y al frente de la Liga Árabe como defensor del movimiento de liberación nacional sitúan a Nasser como representante del MPNA, junto con otros representantes como Nehru, Sukarno y Tito, los cuales se reunirían en la 15ª asamblea de la ONU, de donde saldría la proposición de celebrar la primera conferencia cumbre de los no alineados en --- 1961.

Por otra parte, en contraposición con esto los EUA lanzaba en el mensaje Truman bajo la apariencia del programa de "ayuda" a --- países recién liberados del colonialismo en una tentativa de incorporarlos al eje Norteamericano bajo el tratado Interamericano de asistencia recíproca (TIAR) firmado en Río de Janeiro en --- 1948, tratado en el cual se exigía garantía a las inversiones Norteamericanas en la zona.

En 1950, a su vez, la Gran Bretaña lanzaba el "plan Colombo" --- para los países del sudeste Asiático, mismo año en que EUA invade la república popular Coreana.

Es la década de los 50^s cuando el imperialismo ensaya el abanico de recursos que utilizaría en adelante como la "ayuda económica bilateral y multilateral (como la reorientación del BIRF hacia los países subdesarrollados, con la creación del CFI y AID), pactos militares, promoción de la OEA en 1948, control del BID en

1948 y se lanza la "alianza para el progreso" en 1961^{4/},

2.1. Desde la conferencia de Belgrado hasta la conferencia de la India

La primera conferencia cumbre de los no alineados celebrada -- del 1^{er} al 6 de septiembre de 1961, es el antecedente de las políticas para la defensa de las materias primas del mundo subdesarrollado, asisten como observadores de Latinoamérica Brasil, Bolivia y Ecuador. En su declaración final se proclama el cese inmediato de toda ocupación de carácter colonial y restitución de la integridad territorial, así como el cese inmediato a toda clase de medidas represivas a los países no independentes del colonialismo y sus movimientos de liberación nacional.

Conferencia del Cairo

La segunda conferencia del MPNA, se celebró en el Cairo del 5- al 10 de octubre de 1964, en ella se planteó el apoyo a los países aún dependientes para liberarse del colonialismo, respecto al derecho de libre autodeterminación, se condenó a la discriminación racial y la política del "apartheid", se hicieron pronunciamientos por la coexistencia pacífica el desarme general y la utilización de la energía atómica para fines pacíficos, el desarrollo económico la cooperación y la aplicación de las resoluciones de la ONU, participaron 47 países como integrantes del movimiento y 10 como observadores.

Este ambiente se propició en 1964 la 1^a conferencia de la ONU para el comercio y desarrollo (UNCTAD), que tuvo como resultado -- la creación del grupo de los 77 (actualmente 123), un foro de las naciones Afroasiáticas y Latinoamericanas para elaborar su estrategia conjunta en materia económica.

Conferencia de Lusaka

La tercera cumbre del MPNA, celebrada en Lusaka Zambia del 18-

^{4/} Cf. Danilo Rodríguez, Héctor y Fors Gartzón, Elsy. Los países subdesarrollados frente a los Estados Unidos (1970-1975), Editorial Arte y Literatura, La Habana Cuba, 1978, pp. 65-69. CFI y AID significan: corporación financiera internacional y asistencia internacional de desarrollo.

al 10 de septiembre de 1970, con la asistencia de 56 países en la que se priorizó su línea de acción anticolonialista, continuó denunciando la agresión Norteamericana contra los pueblos de Vietnam y Camboya; asimismo, ganó terreno en sus relaciones con el campo socialista.

La declaración final expresaba en el terreno económico lo siguiente: programas para la planificación y proyectos, una mayor cooperación comercial y de desarrollo, incrementar la producción industrial minera agrícola y de los mares, desarrollar asimismo la infraestructura y la aplicación de la ciencia técnica así como de sus mecanismos.

En la conferencia se robustece la participación de América Latina y del Caribe en el MPNA, con el ingreso de Guyana y Trinidad Tobago.

El encuentro ministerial de Guyana

Celebrada del 11 al 18 de agosto de 1972, con la concurrencia de 59 países miembros y la participación de 9 como observadores, en la que se llegó a las siguientes conclusiones: apoyo al movimiento de liberación nacional de los tres continentes, cese al fin de guerra del Medio Oriente y a las bases establecidas por los EUA, apoyo a la unidad popular en Chile, Perú y Panamá, rescate de la soberanía de los recursos naturales y salvaguardar la soberanía nacional, apoyo a la OLP y un programa de acción y cooperación económica entre el MPNA.

Cumbre de Argel

La cuarta cumbre de los no alineados, celebrada en Argel del 5 al 9 de septiembre de 1973, a la cual asistieron 33 presidentes. En las decisiones y acuerdos más destacados figuran: un programa de acción que plantea fomentar la cooperación científico-técnica con los países socialistas, una declaración política que exige entre otras cosas la restitución de las bases militares mantenidas por EUA en territorio Cubano, Panameño y Puertorriqueño, así como el apoyo de todos los movimientos de liberación nacional, en particular de los de África.

La cuarta cumbre estuvo precedida en apoyo al gobierno de Salvador Allende en Santiago de Chile del 20 al 25 de agosto de -- 1973, cuya declaración final consistía principalmente en el derecho de los Estados a la soberanía de los recursos naturales, así como de su nacionalización y el derecho de disfrutar de los recursos del mar, fondos marinos, oceánicos y del subsuelo, seleccionar y controlar nuevas inversiones a las exigencias del desarrollo nacional, acciones conjuntas y reglas comunes para el tratamiento de los capitales extranjeros, regular y controlar las consecuencias que surjan de la presencia de la acción de las transnacionales, así como de un centro de información sobre éstas y la aplicación de medidas que permitan la comercialización de los productos básicos convocando una conferencia para que den un mayor poder negociador en estos productos^{5/}.

Cumbre de Cuba y la India

El saldo de las reuniones mencionadas forman parte de la crisis actual y la agudización de los problemas socioeconómicos de -- los países subdesarrollados, ya que las potencias capitalistas -- han logrado frustrar proyectos tales como el programa integrado de productos básicos, las negociaciones globales y la aplicación del conjunto de principios en las negociaciones comerciales multilaterales entre otras cosas, planteadas por la VI cumbre del MPNA, celebrada en Cuba en 1979. Donde se acordó que deberían impulsarse en la 17^{ava} sesión especial de la ONU en 1980, en la que debería adoptarse la nueva estrategia general para el desarrollo, que culminarla en el fracaso.

La VII conferencia cumbre de la MPNA, celebrada en Nueva Delhi India, en marzo de 1983, el lugar central lo ocupa el programa de medidas inmediatas en la esfera monetaria-financiera, el comercio y las materias primas, la energía y la alimentación y la agricultura, problemas que exigen la solución a corto plazo; pero se excluyen aquellas medidas de mediano plazo como la industrialización y las transnacionales. Estas medidas no contribuyen a sacar a los países subdesarrollados de su actual situación de atraso, --

5/ Ibid., pp. 69-93.

por lo que no constituye un programa sustituto del NOEI, sino contribuye conjuntamente a fortalecerlo.

La VII cumbre se entreve una etapa en cuanto a las demandas -- que se exigen un tanto exageradas en la misma que presenta a los paises socialistas. Va que se debe de tomar en cuenta el peso específico y la importancia relativa del comercio entre ambas regiones y sobre todo se trata de identificar a los paises socialistas con los paises capitalistas desarrollados en su responsabilidad ante los problemas económicos del tercer mundo^{6/}.

3. UNCTAD. Antecedentes y perspectivas

Al principio sólo fue una pálida sugerencia de los paises subdesarrollados representados en la conferencia de la Habana en --- 1947, de la cual debió surgir la creación de la organización internacional del comercio (OIC), donde EUA se mostró reticente y se abandonó la idea de su creación.

En realidad los acuerdos de la Habana, procedidos por los de - Bretton Woods un año antes, fueron los que le dieron vida a las - organizaciones crediticias y financieras internacionales del FMI, FIRF y el GATT encargados de instrumentar las reglas del juego de la "libre empresa" dictadas por los PCO, de los cuales se patentizó la posición hegemónica del imperialismo Norteamericano.

Las sugerencias de los PCS tomaron forma dentro de las Naciones Unidas sobre el comercio y desarrollo (UNCTAD). Las características del voto individual por paises en dicho foro, contrarias a las estructuras discriminatorias del FMI y el BM dió oportunidad al grupo mayoritario de los PCS de poder aspirar y eventualmente imponer, un nuevo tipo de relaciones sobre bases más equitativas en el marco de la UNCTAD.

^{6/} Cf. Baró, Silvio. "Las demandas por un nuevo orden económico - internacional ante la VI conferencia de las Naciones Unidas sobre comercio y desarrollo", Temas de economía mundial, no. 6, Centro de investigaciones de la economía mundial (CIEM), la Habana Cuba, 1983, pp. 29-47.

Las conferencias de las Naciones Unidas sobre el comercio y desarrollo.

El grupo de las 77 inició la práctica de concertar estrategias conjuntas de los PCS al convocar en su primera reunión ministerial de 1967, con vistas a la segunda conferencia de la UNCTAD -- que se efectuaría en Nueva Delhi en 1968, se constató el empeoramiento de las condiciones de dependencia y dominación esbozadas en la primera conferencia:

- a) La ayuda financiera externa se mantiene estancada y sus condiciones son cada vez más onerosas.
- b) No se ha logrado plasmar nuevos convenios de productos básicos de intereses para los PCS, como lo ejemplifican los fracasos de la conferencia del azúcar, las conferencias sobre el cacao y del café.
- c) Las negociaciones arancelarias llamadas "Kennedy round", mejoraron fundamentalmente las perspectivas de comercio entre los PCD, dejando sólo beneficios marginales para los PCS, -- que en general no lograron rebajas sustanciales arancelarias y no arancelarias.
- d) Prácticas discriminatorias en materia de transporte marítimo y fletes cada vez más elevados.
- e) El compromiso de los PCD de suministrar a los PCS recursos financieros netos por valor del 1% de su ingreso nacional -- tampoco se han cumplido. Al contrario se redujeron de 0.87% en 1961 a 0.62% en 1966.

La pérdida calculada por la UNCTAD para los PCS en sus exportaciones durante los años de 1961 a 1966, fue de 15 millones de dólares.

La UNCTAD 111 celebrada en Santiago de Chile en 1972 -- en reconocimiento de las transformaciones revolucionarias ocurridas en ese país -- se formuló -- y que sería aprobado por la asamblea general de la ONU en 1974 -- la declaración de los principios del NOEI -- que propogan los PCS.

Entre los 13 principios de dicha declaración: el de una DIT - más racional, el derecho soberano de los Estados a disponer libremente de sus recursos naturales, así como la participación de los PCS en la toma de decisiones sobre la reforma del comercio mundial y del sistema monetario, la transferencia de tecnología y la cooperación económica internacional.

Asimismo se acordó convocar un séptimo período de sesiones de la comisión de productos básicos, con el objeto de lograr resultados respecto a la liberalización del comercio y la política de precios. Se "recomendó" cuales deberían ser las funciones del banco mundial; en materia financiera se acordó la transferencia de recursos financieros equivalentes al 1% del PNB de los PCO y un máximo del 0.7% para 1975. Obviamente esto no se ha cumplido e inclusive ha bajado.

En el caso de la comunidad socialista se han incrementado los programas de cooperación y convenios de asistencias comerciales - en los últimos años, los miembros del CAME para 1975 respaldaban a 64 países de Asia, África y América Latina en la construcción - de 300 plantas industriales y eléctricas con 12 000 millones de rublos (más de 14 000 millones de dólares).

En esta UNCTAD se observó la onerosa carga de los servicios de la deuda externa, con estadísticas del BID para 1973. Para los casos de México representaron el 25.2% de sus ingresos por exportaciones, el 18.3% para Argentina, el 13% para el Brasil, el 32.5% para el Perú y el 30.1% para el Uruguay. Actualmente los ingresos por exportaciones ya no alcanzan a cubrir el servicio de la deuda, por lo cual se ha tenido que renegociar.

Por último se observó que se tomaran medidas tendientes a regular el comportamiento de las transnacionales.

Los períodos extraordinarios sexto y séptimo de sesiones de la asamblea general de la ONU tuvieron lugar entre la tercera y cuarta UNCTAD (1972-1976), y sirvieron de base para el sostenimiento teórico de sus exigencias frente a los PCO.

Los programas de acción de los no alineados y del grupo de los 77, la carta de los derechos y deberes económicos de los Estados,

la resolución sobre el establecimiento de un NOEI y el apoyo de la comunidad socialista, Contribuyeron a plasmar las demandas de -- acuerdos en la ONU.

En la reunión del grupo de los 77, efectuada en Manila, Fili -
pinas del 2 al 7 de febrero de 1976, donde 110 países miembros --
concertarían un programa de acción para su representación en la -
IV UNCTAD, se proclamó como necesidad primera y urgente el esta -
blecimiento de nuevas relaciones económicas sobre principios de -
igualdad y justicia, se exigió que no menos del 90% de la "ayuda"
debería ser en donaciones o préstamos sin interés y se reclamó la
anulación de la deuda externa de los países más afectados por la -
crisis, así como la concesión de prórrogas de vencimiento de la -
deuda, se propuso que la transferencia de tecnología se realizara
obligatoriamente, dentro de un código de conducta.

La UNCTAD IV se celebró en Nairobi, Kenya el 5 de mayo de 1976
y como se señaló, la base de las negociaciones fue la llamada car
ta de Manila elaborada por 110 miembros del grupo de los 77.

Las demandas fundamentales presentadas por los PCS fueron: el -
llamado "plan integrado" consistente en crear reservas de 10 pro -
ductos básicos (azúcar, café, cacao, cobre, caucho, estaño, algo -
dón, yute, té y sal) con el financiamiento que aportaría un fondo
entre 3 000 y 6 000 millones de dólares, declarar la moratoria pa
ra el pago de la deuda externa y que la ayuda internacional cons
tituyera para los PCS una transferencia real de recursos y no una
fuente de saqueo, además que se les diera a estos países una par -
ticipación efectiva en las decisiones monetarias internacionales -
más importantes^{7/}.

Tanto la V UNCTAD -celebrada en Filipinas en 1979- como la VI -
UNCTAD celebrada em Belgrado, Yugoslavia en 1983 se caracterizó -
por el estancamiento en las negociaciones económicas globales (en
las que se denota el deterioro de la capacidad negociadora de los
PCS) y el rechazo a cualquier tipo de concesión, debido a la cada

^{7/} Ibíd., Danilo Rodríguez, Héctor y Fors Garzón, Elsy. Los pal-
ses..., pp. 122-145.

vez mayor inflexibilidad de las potencias imperialistas.

La celebración de la VI UNCTAD tiene como antecedentes los años de 1973 a 1975 caracterizados por la formulación inicial del programa para el establecimiento del NOEI, el fortalecimiento en la unidad de los PCS y la introducción en la problemática en la ONU. Este período está caracterizado por las agudas contradicciones interimperialistas, que no permitieron establecer una estrategia común de confrontación y rechazo frente a los países del tercer mundo, de ahí que sea una etapa de confrontación.

La segunda etapa, que abarca los años de 1975 a 1981, se caracterizó por el desarrollo del proceso negociador en torno al establecimiento del NOEI, y se puso de manifiesto el total desinterés de las principales potencias imperialistas, que se expresó en las posiciones y fortalecimiento de la comisión trilateral, en las conferencias de cooperación económica internacional y la cumbre de Cancun en 1981, al final de la cual los PCS no lograron nada sustancial que contribuyera a mejorar su situación. Estos factores determinaron la aparición de una tercera etapa en la lucha por el establecimiento del NOEI.

La actual etapa se puede denominar de repliegue y se caracteriza por el mayor peso asignado a la adopción de medidas de corto --plazo que tiendan a resolver los gravísimos problemas socioeconómicos de los PCS y por la no jerarquización de la negociación en pro del establecimiento del NOEI.

La posición de los Estados Unidos y los restantes PCD se caracterizó por una absoluta intransigencia ante los problemas de los PCS. Esta posición parte de sobrevaluar los síntomas de la recuperación económica en Norteamérica, la cual --se pensó-- se transmitiría al resto de los PCD y que la economía mundial ya salía de la aguda crisis que había padecido, por lo que no era necesario adoptar medidas "intervencionistas" (concepciones neoliberales de la actual política Norteamericana) para acelerar la recuperación económica, ya que las propias fuerzas del mercado se encargarían de ello.

Siguiendo al autor nos señala, "que la posición bastante comple

ta y firme contenía:

- a) En materia de productos básicos, se califican los acuerdos - como ineficaces ya que bloquean el libre juego de las fuerzas del mercado y afectan los procesos de ajuste estructural y al propio desarrollo económico, pretendieron limitar el papel de los acuerdos internacionales a simples centros de intercambios de información, plantearon su oposición a que la UNCTAD se dedicara a la creación de mecanismos de financiamiento compensatorio de ingresos procedentes de las exportaciones de los PCS ante la disminución de los precios de los productos básicos, indicando que los sistemas STABEX y del FMI eran suficientes. Por último, se opusieron al reclamo de los PCS encaminados al aumento de la participación en las actividades de elaboración, distribución y comercialización de productos básicos por la vía de la cooperación internacional e indicaron que ésta debería lograrse en función de las ventajas comparativas.
- b) En materia de comercio de bienes y servicios, se abogó por - el libre comercio, enalzando el papel del GATT; condicionaron la liberalización de su comercio, o sea, la eliminación de las prácticas proteccionistas; la revitalización del comercio internacional estaba en función de los ajustes estructurales por parte de todos los países; en consecuencia con lo anterior se opusieron a cualquier tipo de intervencionismo - en la esfera del comercio internacional que pudiera afectar el proceso de ajuste estructural.
- c) En materia de cuestiones monetarias y financieras, defendieron el actual SMI a la cabeza de instituciones como el FMI y el BIRF, consideraron que las políticas y medidas adoptadas por estos organismos brindan un monto de recursos y ajustes adecuados a las necesidades de los PCS, propugnaron de que - todos los países adopten políticas económicas dirigidas a la solución de sus problemas de balanzas de pagos y ganancias a las inversiones extranjeras y otros, rechazaron todo intento a la creación de un "club de deudores" o cualquier tipo de - renegociación conjunta de la deuda por parte de los PCS.
- d) En materia de los PCS menos adelantados, insistieron en el - bilateralismo, en lugar del multilateralismo como forma fundamental de ayuda a los PCS; se desentendieron compromisos - concretos de ayuda a los mismos.
- e) En materia de cuestiones institucionales y otras esferas de - actuación de la UNCTAD, se realizó un ataque frontal a la totalidad de los aspectos que componían el contenido de la comisión IV de la conferencia en tanto que se oponían a que la UNCTAD extendiera sus actividades a problemas que, en su opinión, eran competencia de otras organizaciones; se opusieron al reclamo de los PCS que implicara erogaciones financieras - o extensión de las actividades de la UNCTAD".

Otra de las causas esenciales del fracaso de la VI UNCTAD (co-

mo de la IV y V) se encuentra la agudización de las contradicciones existentes entre los PCD y los subdesarrollados, concretamente en cuanto a los mecanismos a utilizar para lograr la recuperación y reestructuración de la economía mundial^{8/}.

4. Las cumbres económicas capitalistas

La actual crisis ha obligado a los dirigentes de los principales países capitalistas desarrollados a reunirse periódicamente a partir de 1975, en un intento de coordinar un frente capitalista ante la crisis, esto no ha borrado las constantes pugnas en los diferentes campos que conforman la sociedad. El balance demuestra que en las nueve cumbres han dedicado poca atención al tercer mundo.

La filosofía básica de las reuniones fue la política de corte neoliberal sobre el libre comercio, en la que se abogó la guerra al proteccionismo y su adhesión a la liberalización comercial entre ellos y hacia los demás países.

Las nueve cumbres se efectuaron en: Rambouillet, Francia, en 1975, Puerto Rico 1976, Bonn 1978, Tokio 1979, Venecia 1980, Ottawa 1981, Versalles 1982 y Williamsburg 1983.

Es interesante destacar que en la última cumbre de Williamsburg, Estados Unidos, uno de los resultados más importantes a los que se llegó fue la declaración sobre "seguridad". Por primera vez en este tipo de reunión los líderes de Francia y Japón suscribieron, junto a los demás países participantes, un documento en el que se apoyaron de modo oficial los planes de la OTAN en relación con el despliegue de cohetes de alcance medio en Europa para fines de 1983.

La declaración económica señala que el elemento clave en la solución de la crisis económica internacional radica en la recuperación

8/ Cf. Baró, Silvio. "La VI conferencia de las Naciones Unidas sobre comercio y desarrollo: algunas consideraciones", Temas de economía mundial, no. 8, Centro de investigaciones de la economía mundial (CIEM), la Habana Cuba, 1983, pp. 37-59.

ción de los países capitalistas desarrollados, ya desbordaría los marcos de las economías de estos países y beneficiaría a las naciones subdesarrolladas^{9/}.

5. EL NOEI y el movimiento de liberación nacional (MLN)

Un antecedente Básico del cual no podemos prescindir para el análisis del programa del NOEI es el auge que alcanzaron los movimientos de liberación en la Época de la posguerra, con el desquebrajamiento de los antiguos imperios coloniales. Con un total, para el período de 1945-1970, de 59 países (38 Africanos, 17 Asiáticos y 4 del Caribe). A mediados de los 70^s se liberaron las colonias Portuguesas de África que comenzaron a ejercer una influencia creciente en esta organización, al mismo tiempo el programa del NOEI era una reacción de los países recién liberados contra la política neocolonialista, la que podemos entender como un conjunto de métodos utilizados por el imperialismo para el reforzamiento del capitalismo y la subsecuente neutralización de los MLN hacia el socialismo, asegurando su monopolio planetario, maximizando sus ganancias y garantizando las posiciones políticas, ideológicas y estratégicas^{10/}. Este sistema ha entrado en crisis por las profundas contradicciones existentes con los PCS.

Introducción

EL NOEI es el resultado de las contradicciones de nuestra Época, considerándolo no sólo en el aspecto de su reestructuración sino, de la necesidad de transformar las relaciones económicas internacionales. Dichas transformaciones se están dando principalmente bajo la pauta de los MLN en las periferias como un momento de la transición socialista; esto es, el ensanchamiento de las fuerzas productivas más allá de lo conocido hasta el momento por-

9/ Cf. Osvaldo, Martínez. "Las cumbres económicas capitalistas", -Temas de economía mundial, no. 6, Centro de investigaciones de la economía mundial (CIEM), la Habana Cuba, 1983, pp. 21-28.

10/ Cf. Pino Santos, Oscar. El nuevo orden económico Internacional, Editorial Nuestro Tiempo, 1ª Edición, México, 1979, pp. 57-59.

el mundo capitalista^{11/}.

La declaración sobre el establecimiento de un NOEI aprobado en las Naciones Unidas en 1974 a instancias del grupo de los 77 (en la actualidad conforman 123 países subdesarrollados), con el apoyo de la comunidad socialista y frente a la negativa por parte de los PCO.

"El programa se presenta algo así como un reflejo superestructural típico de ciertos fenómenos propios del proceso histórico real del mundo contemporáneo. Tales fenómenos estarían íntimamente vinculados a desenvolvimientos que tienen lugar en la base misma de las relaciones de producción y, consecuentemente, a la lucha de clases: las que tienen lugar en el seno de las formaciones sociales del mundo subdesarrollado, las que sustentan la opresión imperialista y las que resultan de la explotación de ambas" (12).

Indudablemente sus efectos posteriores repercutirán en el desarrollo mundial, producto de la estructura de dominación actual que caracteriza al imperialismo. Es por ello que el análisis habría que situarlo dentro del marco del auge del socialismo y considerar a los MLN como un momento de la transformación socialista del mundo, dentro de la crisis general del capitalismo y el ascenso de la lucha de los trabajadores contra el capital, así como de los pueblos por su liberación. En este sentido se puede pensar -- que en su conjunto los países de la periferia a pesar de ser un grupo extremadamente heterogéneo presentan rasgos similares en sus estructuras económicas deformadas y todos tienen un antecedente colonial, un nivel de dependencia mayor o menor, son exportadores de materias primas e importadores de bienes intermedios, de capital y en general de tecnología, últimamente se ha desplazado y agudizado el problema de la deuda y en consecuencia todos tienen contradicciones con el imperialismo.

El NOEI, que es impulsado por el conjunto de los PCS, presenta diversos puntos vulnerables y nítidos, pero constituye una fase más de los pueblos por su liberación, a pesar de los pocos resul-

11/ Espinoza, Eugenio y Ayala Héctor. "Monopolios transnacionales y códigos de conducta", Centro de estudios sobre América Latina, VI cumbre del MPNA, La Habana Cuba, Ag. 13 y 14, 1979, P. 4.

12/ Op. cit., Pino Santos, Oscar. El nuevo..., pp. 9 y 10.

tados logrados con los PCD. Nuestro análisis no pretende una interpretación meramente reformista en el siguiente sentido: La forma en que se le negocia como la "buena voluntad política" de las potencias capitalistas, su carácter "redistribucionista" de los ingresos mundiales, su lenguaje demagógico "norte rico" y "sur pobre", las demandas para reformar el sistema monetario internacional dentro de los marcos del FMI, para impulsar el código de conducta que legitimaría en realidad las acciones de las transnacionales y el "redespliegue industrial" mundial de las fuerzas productivas y que daría lugar a una división internacional del trabajo impulsado y dirigido por los monopolios internacionales y, finalmente no se dice nada en los problemas de fondo, como son los cambios estructurales fundamentales. Creemos en lo particular que estas posiciones no abordan el problema en su complejidad internacional^{13/}.

5.1. El caso de la OPEP

Lo que se pretende en este apartado es presentar un breve panorama de lo que significó un acontecimiento histórico de gran envergadura de los pueblos del tercer mundo por su liberación y cuyas consecuencias se dejan sentir en la actualidad. Este es el caso de la OPEP en 1960. Esta surge con el objetivo de coordinar políticas e intereses en contraposición de los monopolios petroleros internacionales.

El aumento de los precios del petróleo tuvo como finalidad entre otras cosas una redistribución del poder económico que favoreció principalmente al cártel petrolero internacional conocido como las "hermanas"^{14/}, en oposición a la recién formada OPEP y funda

^{13/} Ibid., pp. 10-13.

^{14/} El cártel petrolero está formado por: Standard Oil of New Jersey (actualmente conocido como EXXON), Standard Oil of California (SOCAL), British Petroleum, Royal Dutch-Shell, Standard Oil Co. of New York (SOCONY), Mobil Oil, Gulf Oil y Texaco. Estas son las compañías más grandes del mundo que figuran entre las primeras 10, la EXXON tuvo las ventas más grandes del mundo con 97 172 millones de dólares en 1982.

mentalmente favoreció a los EUA^{15/}, en detrimento de sus competidores Europeos y Japoneses. Ello explica la actividad tan pasiva por parte de Norteamérica y que se constata en las siguientes cifras: mientras los EUA producían en 1960 el 66.7% de su consumo, Europa Occidental producía el 4% de su consumo y el Japón el 1%, lo que provocó un déficit relativo en 1974, de 30 000 millones de dólares en la balanza de pagos para el MCE, el del Japón ascendió a 58 000 millones por sus importaciones de petróleo. Y decimos un déficit relativo porque en este caso también lo ha sufragado los PCS, especialmente los no productores de petróleo.

De esta manera, con el aumento de los precios del petróleo en 1973, a causa del crecimiento en el consumo de energéticos provocó desequilibrios en los pagos internacionales, que en realidad han absorbido la carga los PCS^{16/}, con los incrementos subsecuentes en los costos de tecnología y demás manufacturas, específicamente los países subdesarrollados importadores de petróleo han sufrido las consecuencias^{17/}, tanto en la caída de los precios de las exportaciones de los productos básicos como en el alza de las manufacturas y precios del petróleo. La forma en que han aliviado su situación es aumentando sus exportaciones y siguiendo la vía suicida -- del endeudamiento.

15/ Cf. Castro, Fidel. La crisis económico social del mundo, Editorial siglo XXI, México, 1ª Edición, 1983, p. 155. "[...] el modelo adoptado por el capitalismo en la posguerra caracterizado por el alto consumo en energía que ofrecían los países subdesarrollados. Los países capitalistas desarrollados consumían en 1976 el 57.3% de la energía mundial y, producían sólo el 36.6% de la energía mundial, en petróleo que en 1950 representaba el 27% de la demanda mundial de energía, ya en 1973 alcanzaba el 48%". Claro está que nada autoriza decir que esta tendencia se guíe, lo más probable es que baje su participación en la medida en que se utilicen otras fuentes alternativas de energía en sustitución del consumo de petróleo. Un ejemplo en los países de la OCDE, el consumo de petróleo bajo de 1973 a 1981 en casi un 25%, además de que se han tomado una serie de medidas encaminadas al ahorro de energía.

16/ Cf. Pons Duarte, Hugo M. "La OPEP, los monopolios y la crisis energética", Economía y desarrollo, no. 46, Facultad de economía de la Universidad de la Habana, La Habana Cuba, mar./abr. de 1978, pp. 105 y 106.

17/ Ibid., Castro. La crisis..., pp. 156 y 157. Véase el cuadro sobre el déficit de la cuenta petrolera, en esta fuente citada.

La OPEP inicia de esta manera un proceso de nacionalizaciones - como la de Argelia, Libia e Iraq en 1973, en 1976 le sigue Venezuela, así por el estilo. En dicho proceso las ET petroleras parecían quedarse al margen, lo que en realidad pasaba era que los países - productores de crudo realizarían la parte más riesgosa, como la -- prospección y extracción y las ET se quedarían con la parte más lu crativa del circuito productivo: la comercialización, transporta- ción y refinación. Aunque el control de los precios está relativa- mente sujeto a esta organización. Esto ha sido fuente de disputas de un privilegio que antes pertenecía al cartel transnacional pe- trolero.

A partir de 1973, los países miembros de la OPEP comienzan a -- acumular enormes recursos financieros los que en su mayoría se des- tinan a los PCD y éstos los canalizan a los mercados financieros -- internacionales. En el periodo de 1974-1980, la OPEP invierte en -- los países centrales y en el Euromercado el 85% de los recursos ob- tenidos, 328 000 millones de dólares, además invierten en fondos -- multilaterales y en el banco mundial el 2.1%, esto es, 8 000 millo- nes y, en los PCS el 13.4%, 52 000 millones, haciendo un total de -- 388 millones^{18/}. Estos mismos recursos afluyen, de esta manera, en forma de petrodólares a los Estados Unidos y, en general, a los -- PCD, como una forma de financiamiento a éstas economías ya que, a -- su vez, el grueso de las inversiones que llegan a los países de la OPEP se destinan a proyectos intensivos en capital basados en el -- petróleo y equipos bélicos con un bajo porcentaje de ocupación de la fuerza de trabajo. Por otro lado, en los PCD, el déficit de la -- cuenta por importaciones petroleras entre 1973 y 1979 que alcanzó 818 000 millones de dólares se vio ampliamente compensado por los -- ingresos en exportaciones de manufacturas de 828 000 millones. Ade- más, recibieron y reciclaron, entre 1974 y 1979, 219 000 millones de los países miembros de la OPEP, lo cual contribuyó a compensar el desbalance comercial a causa del aumento del precio del petró- leo^{19/}.

18/ *Ibid.*, pp. 158 y 159. Los datos se tomaron originalmente del FMI, *World Economic Outlook*, 1981.

19/ *Ibid.*, p 160.

Las inversiones aún insuficientes que se destina a la creación de un fondo de financiamiento a los PCS se evalúan -en 1975- en -- 1 600 millones de dólares, la OPEP designó para fines de ayuda a -- estos el 3% de su PNB, los EUA y Alemania el 0.23 y 0.32%, respectivamente, de su PNB, esta aportación no ayuda cubrir las necesidades financieras, ni a resolver sus problemas cuyo fondo se encuentra en el proceso de acumulación dependiente adoptado que engendra el intercambio desigual. Además a partir de 1976 se produce una -- disminución de la asistencia oficial para el desarrollo (AOD) brindada por la OPEP y, se destina en su mayor parte a los países Arabes, más del 80% en ayuda bilateral y casi el 50% en ayuda multilateral para los años de 1979 y 1980^{20/}.

Finalmente, dada la heterogeneidad y las diferencias entre -- las burguesías de la OPEP no se ha llegado a acuerdos sustanciales en materia de fijación de precios (en 1981 se notaron importantes reducciones en el consumo de petróleo por parte de los PCO, lo --- cual originó una caída de los precios) ya que el poder de negociación no ha sido homogéneo. Por lo demás recientemente las reservas que han acumulado los PCO han hecho disminuir el precio del crudo. Es un hecho que los PCO se han adaptado a las circunstancias para debilitar el proceso. Ante esta situación se ha respondido con la reducción en la producción del crudo. Otros factores que han contribuido a la inestabilidad del grupo es la guerra entre Irán-Iraq y las continuas agresiones de Israel -capataz del imperialismo Van qui- a los países Arabes.

En síntesis, el caso de la OPEP representa un ejemplo asombrosamente claro de la actual crisis del imperialismo, una crisis del deterioro de las relaciones norte-sur y una crisis de la alianza -- monopolios/burguesía del tercer mundo. Es pausable pensar que el -- NOEI se produce -en parte- bajo el impulso de las acciones de la -- OPEP.

La reivindicación de los precios del petróleo, la levantaron re gímenes tan reaccionarios como los de algunos países del Golfo y -- tan progresistas como el de Argelia. En unos los ingresos obteni--

dos se destinaron al desarrollo interno y en otros se utilizaron en discutibles programas de desarrollo y adquisición de armas, sobre todo para insertarse como una rueda más de la maquinaria económica-financiera del imperialismo. El alza de los precios del petróleo no obstaculizó el aumento de las ganancias de los monopolios transnacionales, concretamente de los EUA, pero no dejó de tener un impacto negativo en sus congéneres Europeos y Japoneses.

No obstante lo anterior, la enseñanza más importante radica en el hecho de que la lucha de la OPEP es una prueba palpable de las contradicciones que genera la explotación imperialista y es una constatación de las posibilidades de éxito que tienen tales movimientos.

5.2. Aspectos, contradicciones y perspectivas

Algunas de las demandas del NOEI^{21/} reflejan contradicciones -objetivas entre el tercer mundo. La lucha por ellas golpea sin dudar al imperialismo. Pero al mismo tiempo, el desenlace concreto -mientras exista el imperiulismo- dependerá en cada caso de la naturaleza del poder, de la correlación de fuerzas y de la lucha de clases.

En cuanto a las perspectivas, el destino de ese programa depende más bien del carácter que asuman ciertos procesos históricos -reales dentro de la lucha de clases y de las contradicciones "centro-periferia", particularmente, en términos de la lucha entre las fuerzas reaccionarias y las fuerzas revolucionarias.

21/ A pesar del carácter limitado de las demandas insertas en el NOEI (no cuestionan el régimen de propiedad privada y las relaciones sociales de producción) y de su instrumentación que implicaría la introducción de principios nuevos (los fracasos en las negociaciones), contiene una alternativa democrática -que se opone al proyecto imperialista que busca reorganizar el actual orden económico internacional, bajo la dirección política y los intereses económicos de las grandes potencias imperialistas encabezadas por los EUA; además, de que sus demandas son apoyadas por los países socialistas, a los países demócratas revolucionarios y en general, a los países progresistas. Pero también en mayor o en menor medida por los gobiernos o clases dominantes, reaccionarias y proimperialistas de los PCS, significando que los aliados del imperialismo en la periferia están dispuestos a aceptar el actual orden económico internacional vigente en la repartición de las ganancias.

Estas fuerzas antimperialistas podrían apoyar genuinamente los aspectos más positivos del programa del NOEI, como -principalmente- los planteamientos políticos u la reivindicación de los precios de las materias primas y reformular correctamente otras demandas, como las financieras; monetarias, tecnológicas y las relativas a la industrialización e intentar invertir el proceso (la aspiración de las burguesías del tercer mundo de imponer una repartición del excedente mundial en su beneficio) e insistir que sin cambios estructurales internos no es posible el desarrollo de la mayoría de los países del tercer mundo. A decir verdad, un nuevo, genuino y verdaderamente justo orden internacional se impondrá el día en que no exista el imperialismo.

5.3. Antecedentes históricos del NOEI

Como uno de los antecedentes primarios del NOEI podemos considerar a la conferencia Afroasiática de Bandung en 1955. Con la iniciativa del grupo de los no alineados de la IV cumbre de Argel, convocada a petición del grupo de los 77, nace oficialmente el programa del NOEI con las resoluciones VI y VII, aprobadas en la sexta sesión extraordinaria de la asamblea general de la ONU el primer de mayo de 1974. Como vimos, el NOEI surge como una consecuencia lógica de las acciones de la OPEP, de la crisis del colonialismo, los avances de los MLN, y en general de la Lucha antimperialista, enmarcados por una correlación de fuerzas a nivel internacional en favor del socialismo.

El NOEI se presenta en diversas formas, entre los que sobresalen las siguientes: 1) la interpretación ideológica que pretende validar y viabilizar la instauración de una nueva modalidad en la acumulación de capital y una mejor posición para los países subdesarrollados en la DIT; 2) la que reduce el concepto de desarrollo a la regulación de las relaciones económicas internacionales, ignorando las diferencias en el desarrollo que existen entre las formaciones económico-social; 3) la que postula que puede considerarse como un proyecto político de corte social-demócrata. Pero sobre todo entendiendo, al NOEI, como el detonador que permitiría a los PCS, apoyados por el MPNA, retomar el proyecto del NOEI no sólo co

mo un galardón exclusivo del y para el tercer mundo sino un "programa para la supervivencia" -entendiéndose como una respuesta a la crisis de la economía internacional- y por tanto un problema -- que compete reformar a todos. En suma, podemos considerar al NOEI como un proyecto de reformas democráticas a la actual estructura de las relaciones económicas internacionales.

La resolución VI del programa del NOEI incluye principios políticos que constituye en esencia un proyecto de lucha anticolonialista como los que siguen: la igualdad soberana de los Estados, el derecho a la autodeterminación de los pueblos, la reglamentación de la acción de las transnacionales, la cooperación internacional para eliminar el desarrollo desigual existente entre las naciones, el derecho a la liberación del colonialismo y el neocolonialismo, el racismo y la ocupación extranjera y el rescate de la plena soberanía nacional sobre los recursos naturales y las actividades económicas.

En síntesis los propios pueblos deben ser los que arreglen sus problemas. Para fines de la exposición trataremos por separado los aspectos políticos (los cuales son todos progresistas) y los aspectos económicos (los que expresan más confusiones).

5.4. Aspectos económicos

5.4.1. La cuestión de los productos básicos

Las demandas de los PCS en relación a los productos básicos han girado, en un primer momento, alrededor de la obtención de "precios justos y remunerativos", acceso a los mercados y el establecimiento de medidas de protección ante la competencia de productos sintéticos.

Como era de esperarse esta demanda ha sido totalmente rechazada por los PCO. Tal demanda adquirió particular interés con la iniciativa del MPNA -paralela al aumento de los precios del petróleo en 1973-1974-. Uno de los medios utilizados por los países desarrollados para contrarrestar la tendencia decreciente de la cuota de ganancia es la adquisición de los productos básicos a bajo precio, lo que significa una reducción del valor del capital constante y --

del capital variable.

Al incidir sobre un sector clave del sistema, la demanda atenta contra la superganancia de los monopolios y la forma que se vienen desarrollando -vertiginosamente- la agroindustria transnacional en los últimos años ^{22/}.

Estas demandas se concretan en el proyecto de productos básicos de la UNCTAD, la indexación y las asociaciones de productores.

Desechando la idea de que los países subdesarrollados son los principales y casi únicos productores primarios, puesto que apenas producen un tercio de las materias primas mundiales, se concluye -que la "dependencia" de los PCD es más bien relativa. Claro está -que se mantiene un interés estratégico en la conformación de la estructura del comercio mundial.

La "dependencia" de los PCD se ha hecho más visible en torno al petróleo (particularmente cierto hasta fines de las décadas de los sesentas) y, sobre todo por la posición de Europa y Japón, no tanto de Norteamérica. Recordemos que los EUA ha utilizado la crisis-energética como una arma estratégica en detrimento de sus congéneres.

La realidad demuestra que la verdadera dependencia la tienen -- los países subdesarrollados, es una dependencia de carácter estructural que surgió hacia fines del siglo pasado. En la actualidad la exportación de 1 o 2 productos básicos representa entre el 60% y-

22/ Una de las nuevas modalidades en el sector de bienes primarios son las llamadas agroindustrias o agrobusiness que han traído consigo la nueva DIT, donde la base económica y financiera des cansa en la internacionalización del capital, provocando cambios en la estructura del empleo, en la organización social, - en las relaciones sociales de producción, tecnología y consumo de los PCS. Las agroindustrias se han impulsado comúnmente bajo la "producción de contrato" de productores en la adquisición de un determinado producto que procesan y comercializan - tanto en el mercado interno (como la Nestlé, Carnation, etc.) - o la exportación (gandao, flores, soya, verduras, etc.) distorsionando la capacidad alimentaria de los PCS. La UNCTAD calcula que el 10% al 15% queda sólo del valor total del producto. - Por lo cual la opción sería el control de las organizaciones - campesinas en función de los intereses populares.

el 80% de sus ingresos en divisas.

Sin embargo, la situación ha cambiado actualmente, debido a la estrategia de las transnacionales en la agroindustria los países subdesarrollados son importadores netos de materias primas, lo que los torna más vulnerables. Así, no es casual que los Estados Unidos utilicen las materias primas, los alimentos -sobre todo los granos básicos- y el petróleo como arma política^{23/}.

La participación de los PCS en la estructura del comercio mundial no ha sufrido grandes modificaciones a lo largo del siglo, ya que a principios de la década de los sesenta casi el 78% (40 500 millones de dólares) de sus exportaciones fueron productos básicos mientras que las importaciones de manufacturas representaron más del 84% (40 700 millones)^{24/}.

En la actualidad, más del 60% de sus ingresos proceden de la comercialización de productos básicos. En cambio, las exportaciones de manufacturas quedan reducidas a un pequeño grupo de PCS (no más de 10), tal como sucede en las exportaciones de petróleo. De esta forma aparece con nitidez la imagen de un centenar de países subdesarrollados que dependen principalmente de la exportación de productos básicos (alimentos, materias primas agrícolas y minerales). En América Latina, la región más industrializada del tercer mundo, las exportaciones de los productos básicos alcanzan casi el 50% de las exportaciones totales. Si se excluye a los países exportadores

23/ Latinoamérica es un exportador neto de productos agropecuarios, si se consideran sólo a los granos y oleaginosas -si se excluye a Argentina- la región es un importador neto. El trigo es el principal producto de exportación de los EUA a la región Latinoamericana en 1982. Véase a Teubal, Miguel y otros -autores. "Internacionalización del capital y complejos agroindustriales: impactos sobre la agricultura Latinoamericana". Investigación económica, México, octubre-diciembre de 1984, no. 170, pp. 129-159.

24/ Ibid., Pino Santos, Oscar. El nuevo..., pp. 66-71. "En 1950 -- productos básicos representaron el 50% de las exportaciones mundiales, en 1970 el 34% en la actualidad aún menos. Esto explica que la participación de los países subdesarrollados descendiera en el comercio mundial -en igual período- de un 31% a menos del 18%".

de petróleo, la participación de los productos básicos alcanza alrededor del 80% del total de las exportaciones regionales^{25/}.

Por lo que obviamente este proceso no ha sido igual para todos los PCS sino que se han "favorecido" en mayor medida a los países semi-industrializados por el fenómeno del llamado redespliegue industrial, que no es otra cosa que un nuevo proceso de DIT impulsado por los PCD, en el cual las ET son su principal protagonista -- (la cuestión reside en que si el redespliegue, impulsado por los monopolios en su estrategia para los semi-industrializados, logrará imponerse). Claro está que la única salida verdadera a las contradicciones de la "periferia" es la salida nacional popular.

Por lo demás, las características de los productos básicos -demanda inelástica y relativa dispersión de la oferta-, contrastan con una marcada tendencia a la concentración de su compra por los grandes monopolios industriales, comerciales y agroindustriales, - un peso abrumador de las ET Norteamericanas.

Dado los bajos salarios y el bajo valor de los productos básicos, se explican, en buena medida, las abismales diferencias que existen entre los precios de los productos básicos y los precios de los productos finales. Con la revolución científico técnica, la elaboración de las manufacturas es más compleja significando un mayor valor en comparación con el valor de las materias primas en el mercado internacional y por otro lado el surgimiento de los productos sintéticos han reducido la competitividad de los productos naturales.

Finalmente, la forma en que el programa del NOEI plantea la solución a la problemática de los productos básicos resulta contradictoria, ya que las demandas reivindicativas de los precios giran en torno a la esfera secundaria de la circulación y no cuestionan la esfera fundamental de la producción, es ahí donde se expresa la verdadera naturaleza y las contradicciones de las relaciones sociales. El hecho explica que tales demandas hayan sido tradicionalmente defendidas por las oligarquías e incluso por ciertos sectores -

^{25/} Ibid., Castro, Fidel. La crisis..., pp. 60.

del imperialismo, pero también contiene una naturaleza esencialmente justa y así como los organismos sugeridos como por ejemplo, la asociación de productores, convenios, fondos comunes, indexación, van en contra del intercambio desigual^{26/}.

5.4.2. La soberanía sobre los recursos naturales

La soberanía de los recursos naturales y el derecho de la nacionalización están implícitas en el programa del NOEI y otros documentos aprobados por las Naciones Unidas, como es el caso de la carta de los deberes y derechos de los Estados.

En la década de los años sesenta muchos países subdesarrollados, una vez que se han liberado del colonialismo, inician una industrialización por sustitución de importaciones, produciéndose una oleada de nacionalizaciones, la cual se proyecta hasta los años setentas, sobre todo en el sector petrolero. Las explicaciones de que no se hayan producido reacciones tan violentas por parte del imperialismo, como en los casos de Suez en 1956, o de Cuba en 1960, son los siguientes:

- a) El cambio en la correlación de fuerzas a nivel mundial.
- b) El surgimiento de países con gobiernos revolucionarios decididos a seguir una orientación socialista de desarrollo.
- c) La incapacidad de las burguesías de muchos países para impulsar o hacerse cargo de ciertos sectores económicos necesarios para el desarrollo de una vía nacionalista e inconvenientes, en ocasiones, al imperialismo. Por lo que fue necesario encargar esa tarea y los correspondientes costos al Estado.
- d) La nacionalización cuando se le acompaña de la indemnización, que es lo más usual, constituye un verdadero negocio.
- e) La nacionalización supone frecuentemente ciertas ventajas para las ET y el imperialismo, pues ahorra fricciones políticas, sindicales y fiscales.
- f) La nacionalización no representa de ninguna manera una pérdida

da total para los monopolios, que generalmente continúan controlando los sectores más rentables de la economía, la tecnología y la comercialización^{27/}.

5.4.3. El problema de industrialización

La industrialización o el llamado "redespliegue industrial" es una de las demandas principales y más importantes en las negociaciones dentro del NOEI, que culmina en la segunda conferencia general de las Naciones Unidas para el desarrollo industrial (ONUDI), celebrada en Lima en 1975. En esta demanda es donde se revela el carácter más reformista del NOEI. Tal es el caso de los planteamientos del grupo de los 77 en cuanto a intensificar los esfuerzos en el marco de una autosuficiencia colectiva para establecer industrias basadas en el desarrollo de los recursos locales, con una infraestructura adecuada al uso "racional" de la tecnología y el capital foráneo, así como la ampliación de los mercados nacionales-regionales. Esta demanda corre el riesgo de convertirse en un verdadero proyecto de acomodamiento de las burguesías del tercer mundo con los intereses de los monopolios internacionales.

Esta visión silencia la existencia de la crisis de las relaciones "norte-sur", con la pretendida ideología de la "buena voluntad política" y la "cooperación" de los países desarrollados y subdesarrollados. Esto se evidencia en la tendencia de ocultar de que sin los fundamentales cambios estructurales internos de carácter social, económicos y políticos no es posible un desarrollo autónomo y nacionalista. Por el contrario, se presentan bajo su visión, como procesos históricos que ya están teniendo lugar bajo el impulso de los monopolios y que se expresan en el redespliegue industrial, que consiste en la tendencia del traslado de determinadas industrias que hasta ahora se ubicaban en los PCD hacia los países en desarrollo, y que es la condición suficiente para lograr el desarrollo del tercer mundo.

Bajo los auspicios de la ONUDI estas discusiones culminaron en 1975. En la conferencia se señala la necesidad de elevar cuantitativa

vamente la participación de los PCS en la producción industrial -- del 7% y 8% actual (con un alto grado de concentración en Argentina, Brasil y México que⁷ representan más del 50% de la producción de manufacturas en el tercer mundo) al 25% y alcanzar el 30% del comercio mundial de manufacturas para el año 2 000, y conseguir el apoyo de los PCD para lograr la cooperación internacional en materia de tecnología, financiamiento, preferencias arancelarias.

En la división internacional del trabajo, la inversión se ve estimulada por el establecimiento de nuevas industrias y la adquisición de las ya existentes, se establecen las zonas de influencia -- en busca de fuerza de trabajo abundante y mercados internos aún no explotados.

Es el proceso de acumulación de capital a escala mundial el que ha moldeado la actual DIT y por ello tendrá como características -- esenciales la explotación, la dependencia y la imposibilidad de desarrollo para los países rezagados del sistema; esto es, en lo -- que a sus rasgos esenciales se refiere, la DIT capitalista no ha -- cambiado. Lo que sí han cambiado son sus formas, que se expresan -- en el desarrollo extrovertido y la sucursalización transnacionalizada. con el ascenso del imperialismo el camino del desarrollo del -- capitalismo "central" para las "periferias" está cerrado.

La caracterización del período 1873-1914, -- con la declinación -- Inglesa -- es la de la relativa interdependencia entre las esferas -- de influencia que lideraban, compitan con sus productos en el mercado mundial con Francia, Alemania y los Estados Unidos. Su dependencia es, especialmente con respecto a la importación de materias -- primas, el "equilibrio" se rompe con la segunda guerra mundial y -- la competencia interimperialista se agudiza con el ascenso del imperialismo Norteamericano.

Lo que caracteriza a las relaciones entre los países desarrollados y los subdesarrollados es que estuvieron determinados desde -- principios de siglo por la llamada producción primaria. La historia de estas relaciones puede identificarse a grandes rasgos por -- tres grandes momentos.

La primera se manifiesta en la exportación de capital hasta --

aproximadamente los años 30^s y se caracteriza por el control y la explotación de las actividades primarias (e ingresos derivados) -- que representan en la actualidad casi un tercio de la inversión extranjera directa en los PCS. Aunque su motivación fundamental es la ganancia, su principal incentivo es el control de los recursos naturales.

Una segunda forma es la industrialización a través de la llamada "sustitución de importaciones" que se funda en una industrialización parcial que lograron algunos países, adquiriendo el "rango" de semi-industrializados y que producen ya para el mercado interno; esto es, el principal objetivo de la penetración de la inversión esta dado por el control de los mercados protegidos y la captación de ingresos monopólicos al amparo de barreras proteccionistas. En 1950, los monopolios se lanzan en gran escala a captar los beneficios de la sustitución de importaciones y los mercados locales creados, aquí se valen fundamentalmente de la adquisición de industrias locales, fue la principal forma hasta mediados de los sesentas en la que representa el 50% aproximadamente de la inversión extranjera en los PCS.

En ambos casos el bajo costo de la fuerza de trabajo no es el objetivo principal de la actividad inversora.

La tercera forma se inicia en los sesentas en el cual el protagonista principal es la ET, la sucursalización transnacional se da por la ampliación y extensión del sistema matriz-filiales. El determinante que exige como condición primordial es el bajo costo de la fuerza de trabajo. La mayor productividad se generó con el Taylorismo. Es pues la implantación del sistema matriz filiales para explotar las condiciones favorables dadas por la existencia de la fuerza de trabajo de alta productividad y el bajo costo para la producción de bienes industriales destinados a la exportación que se registra estadísticamente en los países receptores como crecimiento de la exportación de las manufacturas. Por ejemplo, en 1960, sólo el 10% de la producción industrial de los PCS se destina a la exportación, pero en 1975 llegaba al 40%. En 1960 las exportaciones de manufacturas de esos países sólo representaban el -

13% del total de sus exportaciones, pero en 1975 eran el 25%. Es - el período que corresponde al despliegue industrial de las ET, en - ésta tónica se inscriben los casos del milagro Brasileño basado en las garantías que se le dan al capitalismo extranjero y la instala - ción de maquiladoras a lo largo de la zona fronteriza de México, - que bien sabemos los resultados económicos y políticos que engen - dra este proceso y el fracaso de Corea del Sur está ahí para demos - trarlo y en general del subdesarrollo encastrado en los PCS^{28/}.

5.4.4. El sistema general de preferencias

La demanda del NOEI relativa a la ampliación del sistema gene - ral de preferencias (SGP), esto es, el de dar mayores facilidades - arancelarias a los países subdesarrollados, el cual constituye un aspecto positivo y justo. Tal demanda tiene la característica de - que conlleva el apoyo al imperialismo en su estrategia de imponer - un nuevo sistema de DIT que distorsionaría aún más la dependencia - de las economías de los PCS.

La teoría desarrollista sostiene la tesis de que la industriali - zación de los PCS v/a la sustitución de importaciones agotó sus po - sibilidades y de que, por tanto, resulta necesario impulsar una es - trategia basada en la promoción del sector de exportación de manu - facturas con destino a los PCD^{29/}.

Las principales potencias capitalistas han aplicado políticas - proteccionistas que bloquean el acceso a los mercados o reducen la competitividad de los productos exportados por los PCS, lesionan - los intereses de estos países. Al mismo tiempo que se declaran par - tidarios fervientes de la liberalización comercial y dicen preocu - parse ante la eventualidad de una escalada proteccionista que alte - re los supuestos de los libres mecanismos del funcionamiento de -- los mercados internacionales.

^{28/} Cf. Martínez, Osvaldo, "Cambios en la división internacional - capitalista del trabajo", Centro de estudios sobre América La - tina, VI cumbre del MPNA, La Habana Cuba, agosto 13 y 14 de -- 1979, pp. 18-29. Se consultó el apartado sobre industrializa - ción y NOEI.

^{29/} Ibid., Pino Santos, Oscar. El nuevo orden..., pp. 81 y 82.

El proteccionismo en sus diversas manifestaciones se expresa - como un instrumento de política en la pugna interimperialista - en el terreno comercial y es la reacción capitalista ante la crisis y la lucha entre sectores transnacionalizados de las clases dominantes por el dominio de los mercados y las fuentes de abastecimiento del tercer mundo. Por lo que el proteccionismo sirve en realidad para desalentar las inversiones competitivas, y las innovaciones a la liberalización sirven para penetrar en los mercados nacionales.

La forma actual del proteccionismo se expresa en términos de - las barreras comerciales no arancelarias, pero las llamadas barreras arancelarias no han desaparecido. Se mantienen actuando y conforman un factor de presión, como quedó evidenciado en la Ronda - Tokio de negociaciones comerciales multilaterales, efectuadas en el marco del GATT en el que se redujo la tasa media ponderada del arancel nominal de los EUA, la CEE y Japón, con la aparente liberalización comercial que incluye el llamado escalonamiento arancelario, que grava con más fuerza a un producto en la medida en que mayor sea su grado de elaboración, con lo cual se evidencia que - las presiones tendientes a retener al tercer mundo en su tradicional papel de exportador primario. La reducción arancelaria de la Ronda Tokio echó por tierra los márgenes de preferencia derivados del SGP de los EUA, la CEE y Japón, sin que existieran compensaciones sobre otros productos no incluidos en el sistema.

Las barreras no arancelarias constituyen en la actualidad el - más eficaz instrumento discriminador y bloqueador de los mercu-- dos, que incluyen un número indeterminado de prácticas proteccionistas; la UNCTAD ha identificado unas 700. En general se han agudizado y se calcula en la actualidad que cerca del 60% del comercio efectuado entre los PCD lo constituyen este tipo de barreras. Finalmente las negociaciones o los escasos convenios que se han - logrado establecer están en franca crisis o en completo estancamiento^{30/}.

Ibid., Castro, Fidel. La crisis económico..., pp. 73-78.

5.5. El código de conducta para las ET y el código para la transferencia de tecnología

Otras de las demandas del NOEI que se encuentran ligadas al problema de la industrialización se refieren a la inversión privada extranjera.

Los países que componen el grupo de los 77 no rechazan la inversión extranjera directa, a lo sumo señalan (sobre todo el MPNA) -- los aspectos negativos del capital foráneo pero plantean que éstos se evitaran mediante la promulgación de un código de conducta para regular sus actividades, en especial de las ET (legitimizándolas -- de esta forma). Se desprende de ello que los gobiernos progresistas del mundo deben idear mecanismos en los cuales limiten el marco de "libertad" en que se desenvuelven actualmente las ET.

Como se señaló anteriormente, las ET constituyen el nuevo rasgo y la expresión más alta del desarrollo del capital monopolista internacional que surge como el agente principal de su expansión, y desarrollan el sistema matriz-filial. Ahora, ninguna reglamentación jurídica discutida internacionalmente puede evitar la tendencia de las leyes que dominan la esencia del capitalismo, a lo sumo se han vuelto en instrumentos de regulación del "mercado" entre -- los grupos que se disputan la hegemonía. Por otra parte, si partimos de las contradicciones existentes entre el norte y el sur, podría ser un instrumento positivo el cual se enfrentaría en desventaja por el poder económico, político e ideológico de los grandes monopolios; claro está que al aumentar el poder de negociación de los países subdesarrollados no se resolvería el problema, porque -- el principal obstáculo son las leyes que dominan el capitalismo y -- someten las relaciones sociales a su propia lógica.

Ni en el caso de la estandarización de la tecnología no monopolizable puede resolver el problema, ya que el dinero obtenido sigue funcionando como capital invirtiéndose en actividades de mayor rentabilidad en la obtención de un máximo de ganancia, y además su carácter mismo del capital no le permitiría una distribución equitativa del ingreso. Cairtamos en el error si aceptáramos este planteamiento (de que la tecnología es neutral con respecto a las rela

ciones sociales de producción) de tener una visión tecnologista -- del problema. Lo que si se debe de plantear es que la transferencia de tecnología intramonopolio no genere pago bajo ningún concepto, ya que estas operaciones intramonopolio se pagan así mismas, -- lo mismo es válido para la transferencia de capital, mercancías, intereses, sobrefacturación, etc.

Se concluye, por consiguiente, que ningún código de conducta -- ayudará a resolver los problemas del subdesarrollo; pero a la vez, se puede interpretar como un mecanismo más que fortalece la unidad de los pueblos del tercer mundo por su liberación y limite la "libertad" de acción en que actualmente se desenvuelven estas corporaciones. A pesar de los esfuerzos que se han hecho en este tipo de demandas no se han cristalizado todavía en la práctica.

Lo dicho anteriormente se podría afirmar sobre el código para la transferencia de tecnología, nos detendremos a analizarlo más -- en detalle. A partir de la revolución científico técnica (RCT) se ha convertido en uno de los factores más dinámicos del desarrollo -- en la época contemporánea, para dar una idea de la magnitud del -- problema en 1970, los EUA invirtieron 26,8 mil millones de dólares en investigación y desarrollo (I-D), lo que representó cerca del -- 50% del total asignado por los PCP (Gran Bretaña, Francia, RFA y -- Japón), es por ello que los EUA han influido y condicionado la tecnología exportada a los PCS. Una parte de esos recursos gigantes -- cos procedieron de las ET, pero, lo sustancial resultó un aporte -- del Estado.

Esta transferencia que adquieren los PCS para lograr conformar su estructura productiva se ve desmembrada e integrada a los centros del sistema. Por lo demás el carácter mismo del capital, la -- tecnología se convierte en una mercancía más, y es donde se da un proceso de concentración y centralización de lo más monopolizable. El caso de los países socialistas ha sido otro porque, en cierta -- medida, han logrado reproducir estas tecnologías, en algunos casos en función de sus objetivos, sin embargo no se ha podido evitar -- los efectos de "neutralizar" en su totalidad las tecnologías Occidentales en función de un desarrollo completamente autónomo.

Con la recuperación económica de Europa y el Japón es que expanden las ET bajo el licenciamiento y difusión de patentes de tecnología estandarizada a nivel mundial en los PCS (relativamente obsoleta), pero no así a un determinado país en que se instalan.

Por lo demás los mencionados gastos en investigación y desarrollo se concentran y se ponen en explotación primero en la matriz, trasladándose sólo parte del proceso tecnológico a la filial. A la comercialización de tecnología le acompañan los flujos financieros a la matriz por concepto de regalías, Know How, licencias, etc. Este flujo tecnológico dependerá del desarrollo alcanzado a nivel de las fuerzas productivas y en general del centro del sistema y su periferia, por ejemplo la tecnología de vanguardia se localiza en los PCV. En el caso de las microcomputadoras y robotización, Japón se halla a la punta. En otros terrenos, como el espacio, el átomo, la explotación de los fondos marinos, etc., y sobre todo en el campo militar, EUA está mejor situado que Europa y Japón. En el caso de los PCS la tecnología resulta obsoleta y cuando se da su estandarización, la de vanguardia no se trasladan más que en partes del proceso productivo con los consecuentes efectos de su desarticulación.

Los flujos de la transferencia de tecnología se comercializan a través de las transacciones entre corporaciones con un mercado altamente concentrado y que da origen a los llamados "precios de la transferencia de tecnología", de los contratos tecnológicos con fuertes cláusulas restrictivas.

Al ser la ET la principal fuente de control tecnológico puede funcionar como fuente de dominación y freno de desarrollo de las fuerzas productivas.

El problema reside en: la capacidad para generar tecnología como resultado de un proceso de desarrollo que, partiendo de que sin los imprescindibles cambios estructurales no es posible sentar las bases de una infraestructura científico y tecnológica propia, que difícilmente puede provenir de acuerdos del grupo de los 77, la ONU o cualquier otra institución internacional. Por ello el problema no se resuelve con la sola posibilidad de transferir tecnología

barata de los países desarrollados a los subdesarrollados, como lo predicán los programas de las Naciones Unidas entre ellas el propio NOEI.

La tesis muy en boga por los trilateralistas de cómo acelerar y reducir el costo de la transferencia de tecnología de los países desarrollados hacia los subdesarrollados?. Este planteamiento supone que tal transferencia es indispensable y deseable y, por consiguiente, necesaria. Nos parece que tal razonamiento sea erróneo y compartimos la opinión de Samir Amin que tal cuestión debe ubicarse en los siguientes aspectos:

1. Para examinar esta transferencia es necesario analizar "en primer lugar la historia de las relaciones entre la ciencia, la técnica, la producción y la sociedad".

Esta historia es, en realidad, la de la degradación reciente de la relación tecnología-producción. Durante milenios de años en todas las sociedades la invención técnica fue creación de los productores directos hasta fines del siglo pasado.

2. "Hasta hace poco la apropiación directa de los medios de producción era el medio necesario para el control del capital, en la actualidad ha dejado de ser necesario, por lo menos a todos los niveles del proceso de producción; basta con controlar los puntos estratégicos de éste para acaparar la masa principal de plusvalía generada en el conjunto del proceso". Más adelante señala (...): "La solución no está en reducir el costo de esa transferencia: aunque el costo fuera nulo, las tecnologías de los centros imperialistas no permitirían resolver los problemas del subdesarrollo de la periferia, pues se trata de tecnología muy costosa, no sólo por su carácter intensivo en capital, sino por los modelos de consumo derrochador que introducen, la sobreexplotación de los recursos naturales que implican, la degradación ecológica, etc. En otras palabras, esta tecnología supone el imperialismo; es decir, la sobreexplotación del trabajo en la periferia. No puede, pues, sino reproducir las relaciones de desarrollo de igual en el seno del sistema capitalista".
3. "No hay pues, elección: hay que inventar una nueva tecnología que permita simultáneamente el establecimiento de las relaciones de producción socialista y el desarrollo de las fuerzas productivas más allá incluso del nivel conseguido por el capitalismo". Finalmente.
4. "La solución correcta de los problemas de la transición del subdesarrollo capitalista al florecimiento de la sociedad sin clases pasa por el desarrollo de la creatividad en el te

rrero de las tecnologías socialistas" [31].

Los países que hayan emprendido la vía socialista en la periferia hace posible y necesario un desarrollo autoconcentrado en que la disminución de las relaciones que reproduzcan la dependencia será favorable por la razón de que la tecnología que se importe no es neutral con respecto a las relaciones sociales de producción, pero puede ocurrir que se de un estancamiento creciente de las --- fuerzas productivas que sea igualmente desfavorable para la transformación social. En este sentido una cierta dosis de importación de tecnología puede ser útil y hasta necesaria. Con ello no negamos los avances tecnológicos sufridos hasta el momento, sino simplemente que la humanidad debe entrar en el terreno de tecnologías propias en el campo de las relaciones socialistas de producción.

5.º. El sistema monetario y la cuestión de la deuda

En el área financiera monetaria es donde la crisis de las relaciones económicas internacionales se ha manifestado con mayor agudeza, golpeando en mayor proporción a los PCS, expresándose en el actual déficit de la balanza de pagos, una inflación galopante, escaz de recursos financieros con altas tasas de interés flotante, y una elevada deuda externa.

Entre las principales demandas que se plantean en el NOEI a nivel financiero figuran: 1) la asistencia oficial para el desarrollo (AOD) debe llegar al 0.7% del PNB de los países desarrollados^{32/} y una inversión privada del 0.3% hacia los PCS y, además, se plantea la vinculación entre la falta de liquidez financiera internacional a través de los derechos especiales de giro (DEG) y las -

31/ Ibid., Amin, Samir. Imperialismo..., pp. 205-214.

32/ En la entrevista que excelsior realizó a Fidel Castro, en marzo de 1985 sobre el mensaje a los pueblos Latinoamericanos, señala, que ahora ya no se trata de pedir que se dedique al desarrollo el modesto 0.7% del PNB. Ahora, se nos exige que sólo los países de América Latina y del Caribe entregemos 400 mil millones de dólares en 10 años; la decisión ha pasado a nuestras manos. Estamos en condiciones de declarar que, sencillamente, no aceptamos ese despojo (...) "esos fondos, bien utilizados podrían financiar el desarrollo de Latinoamérica en los próximos 10 años. Cada país puede prestarse así mismo lo que está pagando de intereses (...)".

necesidades de financiamiento del desarrollo; 2) las negociaciones globales de la deuda externa, el cambio de los mecanismos que caracterizan actualmente al FMI.

Como sabemos lejos de cumplirse tales demandas, en los últimos años han disminuido (según datos del Banco Mundial el aporte del PNB promedió el 0.35% para el período de 1975-1981)^{33/} a excepción de Suiza, como se observa en el cuadro la AOD ocupó el 30.1% con 24,12 miles de millones de dólares del total de la corriente de recursos financieros que llegan al tercer mundo. así mismo, en la actualidad los DEG que hablan emergido en forma desigual para los PCS, dado el actual sistema de distribución que caracteriza al FMI el cual otorga la mayor proporción de estas emisiones a los PC^{34/}, Los países subdesarrollados han gastado la mayor proporción de los DEG otorgados tanto en concepto de importaciones como para el pago de la deuda, como por ejemplo, la pérdida de divisas durante el período de 1981 a 1982 alcanzaron alrededor de 85 000 millones de dólares (40 000 millones en descenso de ingresos por exportación, 37 000 millones en ascenso en el servicio de la deuda y entre 5 y 10 mil millones por contracción de préstamos).

partimos del hecho de que la actual crisis monetario financiera internacional es una de las manifestaciones más claras de la crisis de las relaciones económicas internacionales, que sin lugar a dudas ha golpeado en mayor medida a los PCS y sobre todo a los subdesarrollados no productores de petróleo que han tenido que renego

33/ Cf. Banco mundial. "Informe sobre el desarrollo mundial 1981", Washington, 1981.

34/ Cf. Chapoy Bonifaz, Alma. Ruptura del sistema monetario internacional, UNAM, México, 1979, pp. 83. Por ejemplo de 1970-1972 se otorgaron aproximadamente 9 500 millones de DEG distribuidos como sigue: 6 177 millones de DEG para los PC^D, de los cuales EUA recibió 1 803 millones; por su parte los PCS recibieron 3 137 millones; con el 34 % del total. En febrero de 1983 en la revisión de las cuotas del FMI el grupo de los 24 integrado por los representantes de los PCS, reiteró su apelación en favor de incrementar el 100% de las cuotas. Tan sólo se otorgó menos del 50%; esto es, de 61 000 millones de DEG pasó a 90 000 millones y ese incremento se distribuyó de manera desigual, beneficiando principalmente a Francia, la RFA y Japón entre otros.

**Inversiones Directas y Otras Corrientes de Recursos Financieros a Los Países en
Desarrollo, por Tipo de Recursos, 1970 y 1978.**

Tipo de recurso	1970		1978	
	Miles de Dólares	Porcentaje	Miles de Dólares	Porcentaje
Asistencia Oficial para el Desarrollo ^{a/}	8,75	44,8	24,12	30,1
Asistencia Multilateral en Condiciones no Concesionarias	0,69	3,5	3,41	4,3
Asistencia Bilateral en Condiciones no Concesionarias	10,08	51,7	52,51	65,6
Inversiones Extranjeras Directas	3,69	18,8	11,44	14,3
Préstamos Bancarios ^{b/}	3,00	15,4	22,20	27,7
Emisión de Bonos	0,30	1,6	3,30	4,1
Créditos Privados de Exportación	2,14	11,0	9,69	12,1
Créditos Oficiales de Exportación	0,55	2,8	3,50	4,4
OCDE, Condiciones no Concesionarias	0,20	1,0	1,02	1,3
Otros	0,20	1,0	1,36	1,7
Total	19,52	100,0	20,04	100,0

Fuente: Naciones Unidas. *Características y Tendencias destacadas de las Inversiones Extranjeras*, Centro de Estudios de las Naciones Unidas sobre las Empresas Transnacionales, Nueva York, 1983, p. 57.

- ^{a/} Incluye corrientes procedentes del CAD, la OPEP y países con economía de planificación centralizada, y -- donaciones privadas para el desarrollo económico y social.
- ^{b/} Distintos de bonos bancarios y transacciones de crédito de exportación pero con inclusión de préstamos -- otorgados por filiales en centros del exterior.

ciar continuamente el pago de la deuda externa, por lo demás estas relaciones monetarias financieras se han venido privatizando en los últimos años en los bancos transnacionales cada vez más especulativos en los movimientos de capital, son los que han determinado las variaciones en las tasas de cambio expresándose en el alza de las tasas de interés.

Los orígenes de esta situación se remontan a la crisis del sistema monetario financiero impuesto por los Estados Unidos con posterioridad a la segunda guerra mundial, su expresión se concretó en la conferencia del Bretton Woods en 1944, en el cual los EUA emergieron con el patrón dólar-oro como potencia hegemónica político-económico y militar y apoyados por las instituciones financieras internacionales como el FMI y el BM. Además vería reforzada su influencia cada vez mayor en la economía internacional mediante el Plan Marshall de reconstrucción Europea, la masiva exportación de capital y las enormes inversiones hechas en el sector militar, se financiaron mediante el simple expediente de la expansión monetaria.

Estas condiciones llevaban en sí mismas los gérmenes del cambio en la situación que se empezó a manifestar a fines de los años cincuenta, tanto por el ascenso competitivo del Japón y en menor medida de Alemania y Europa, como lo comprueba el déficit de la balanza de pagos y la reducción de las reservas de oro en los EUA^{35/}. En otras palabras, las obligaciones en dólares tienen cada vez en menor medida, una contrapartida en oro, en otras divisas convertibles o en una demanda real derivada del crecimiento de sus exportaciones en bienes y servicios.

"La acumulación progresiva de cuantiosos saldos en dólares en el exterior, decisivamente, a crear el especulativo mercado de los Eurodólares y socavó la base misma de la moneda central de reserva del sistema, cuyo nivel de liquidez se tornó incontrolable. Asimismo, esta política fue una de las fuentes primarias de la aceleración del proceso inflacionario iniciado a fines de la década de 1960 [...] el dólar se mantuvo sobrevaluado artifi-

cialmente hasta 1971^{36/}.

Con el hundimiento del Bretton Woods en 1971, marcarla el abandono de las paridades fijas y la inconvertibilidad del dólar-oro - con sus consecuentes devaluaciones en 1971 y 1973. Se inició entonces una etapa -aun no concluida- de desorden e incluso de guerra monetaria en la economía internacional, caracterizada por la flotación de las tasas de cambio, la inflación creciente y una falta de liquidez internacional dada la concentración desmesurada y especulativa de la banca transnacionalizada, en este sentido los DEG evidenciaron a este nivel un cambio en la correlación de fuerzas en el campo de las contradicciones interimperialistas.

Sin embargo, lo más importante de esta crisis del sistema monetario internacional es que ha golpeado en mayor medida a los PCS. Dado en primer lugar, a la constante fluctuación en las tasas de cambio en el caso de las monedas que se han depreciado, han traído como consecuencia la reducción real de los ingresos por exportación y del nivel de reservas de divisas. Esto afecta particularmente a aquellos países, que como en los de América Latina apoyado en una de las monedas fuertes como el dólar al sobrevalorizarse éste en los últimos años, aunado a las tasas de interés.

Esto ha repercutido en el empeoramiento de la deuda la cual se inicia en el déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos, que totalizó 83,3 miles de millones de dólares entre 1974 y 1975, pero sobre todo del servicio que engendra esta misma ya que en 1982 reportó 131 000 millones. Imponiendo de esta manera, la conocida política de austeridad para los PCS, fundamentalmente a los subdesarrollados no productores de petróleo los cuales tuvieron un déficit de 77 500 millones, a América Latina le correspondió un poco más de 33 700 millones en 1981, el ingreso neto de capitales --

36/ Cf. Carriazo Moreno, George. "La desmonetización del oro ¿una realidad?", Economía y Desarrollo, no. 46, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, la Habana Cuba, mar./abr., 1978, pp. 88. "En 1950 las reservas de los Estados Unidos superaban sus obligaciones externas en dos veces, pero ya hacia 1958, con motivo del empeoramiento de la posición en la balanza de pagos, la cobertura de oro se redujo hasta en un 60%. En 1974 las obligaciones eran 10 veces mayores que las propias reservas."

que de 31 800 millones por lo que la balanza global de pagos arrojó un déficit de casi 2 000 millones. El déficit para los países - subdesarrollados no productores de petróleo en cuenta corriente ascendió a 15 500 millones para ese mismo año.

Por lo que es en el área monetario-financiera donde se da un mayor drenaje de recursos de estos países, manifestándose con mayor fuerza que la inversión directa del capital extranjero. En segundo lugar, las altas tasas de inflación han provocado efectos desastrosos en las economías del tercer mundo, debido a la estructura monopólitica en la formación de precios y la ampliación de los gastos improductivos; en especial los gastos militares, dicha inflación a través de los años setentas ha desarticulado los mecanismos "estabilizadores" de corte Keynesiano, de igual forma la inflación ha sido transmitida de manera exorbitante a las economías subdesarrolladas y; en tercer lugar, está el problema de la falta de liquidez internacional que influye negativamente en los PCS, la insuficiente y decreciente monto de recursos asignados por el FMI, así como la limitación por parte de éste de todo financiamiento que no sea compensatorio y a corto plazo, la imposición de cláusulas restrictivas.

Es pues, a partir de 1974-1975 cuando se agudizan los problemas referentes a la deuda, el cual tiene sus raíces en el "patrón" de acumulación heredado por el capitalismo dependiente de las periferias en función de las economías centrales y, concretamente del deterioro de las relaciones internacionales entre el centro y las periferias.

Esta crisis se manifiesta de una manera general en la cuenta -- corriente de la balanza de pagos, según el FMI, alcanzó más de 476 mil millones de dólares entre 1973 y 1982 de déficit. En tanto que las inversiones que entraron a los PCS para el período de 1970- -- 1978, fué de 42 200 millones de dólares, mientras que las utilidades repatriadas ascendieron a 100 218 millones; esto es, por cada dólar de inversión salieron 2,37 dólares en forma de utilidades -- que contribuyeron al fortalecimiento de la balanza de pagos de los PCV.

Entre 1978-1982 la economía del mundo crecía globalmente a una tasa del 3.2%, sus exportaciones decrecían a un ritmo promedio --- anual del 1.7% y la deuda se incrementaba a un ritmo del 16.8%.

La propia dinámica del proceso de endeudamiento a la vez que -- permitió amortiguar parcialmente los efectos de la crisis, se convirtió en un factor impulsor del propio déficit, en un mecanismo -- retroalimentador. Según datos del Banco Mundial de 117 mil millones de dólares obtenidos como préstamos por los PCS en 1981, el -- servicio de la deuda reclamó 99 mil millones de dólares (85%), dejando una transferencia real de recursos de sólo 18 mil millones -- (600 millones en el caso de Latinoamérica)^{37/}. El servicio de la -- deuda en consecuencia, ha crecido a un ritmo anual (23.3%) mayor -- que la propia deuda para el período de 1978-1981. Se ha visto agravado este proceso por el aumento de las tasas de intereses flotantes. Según datos de la OCDE de 7,9% en 1972, pasó al 12% en 1979 y 18% en 1981.

La exportación de capitales en préstamos y su privatización se ha convertido en la forma más lucrativa de inversiones de capitales en el tercer mundo. El pago de intereses representó el 90% de los ingresos de capital extranjero en los PCS no petroleros en --- 1981. En consecuencia la proporción del servicio de la deuda en relación con el valor total de las exportaciones de estos países, se elevó del 14% al 21.2% entre 1983 y 1982, para el año de 1 990 absorberá cerca del 40%. Y casi al 37% para los países subdesarrollados importadores de petróleo en 1982 y en 1 990 absorberá el -- 80%.

De lo anterior se concluye que la deuda externa y el servicio -- que genera será imposible pagar, para 1975 se calculó en 179 mil -- millones de dólares, el 40% era tipo AOD bilateral (al 2,5 de interés pagadera a 33 años) la otra parte era AOD multilateral y crédito

37/ Va en 1981 en varios países Latinoamericanos --Brasil, Argentina, Perú, Venezuela, Chile y Colombia-- el servicio fue superior a la deuda desembolsada. En 1982, en México reclamó el -- 129% de las disposiciones de crédito, en 1983 el 196% y en el primer semestre de 1984 el 268%, con lo que desaparece el ingreso neto de recursos. Véase el número 82 de la revista Estrategia, marzo-abril de 1985.

Cuadro 37

Deuda Externa y Servicio de La Deuda de Los PS
 [En Miles de Millones de Dólares]

	1975	1977	1979	1988 ^a	1985 ^a	1990	Déficit Acumulado 1983 - 1990
Deuda total	179,1	264,6	397,3	524,0	626,0	1 475,1	-
Servicio total	26,2	41,0	73,6	111,7	131,3	361,0	-
Intereses	9,5	14,3	26,0	46,5	-	-	-
Amortización	16,7	26,7	47,6	65,2	-	-	-
Exportaciones	-	-	-	561,4	-	922,6	-
Importaciones de petróleo	-	-	-	223,8	-	334,5	-
Exportaciones de petróleo	-	-	-	337,6	-	588,1	-
Rel. entre serv. y export.	-	-	-	21,2	-	39,1	-
Import. de petróleo	-	-	-	36,6	-	78,9	-
Export. de petróleo	-	-	-	10,9	-	16,5	-
Financiamiento requerido Para eq. el déf. corriente	-	-	-	109,2	-	559,7	2 719,7
Import. de petróleo	-	-	-	82,4	-	397,6	1 968,2
Export. de petróleo	-	-	-	26,8	-	162,1	751,5

Fuente: Fidel Castro. La crisis..., datos tomados en base a Los cuadros de Las PP. 89, 91 y 96. Fuentes originales OECD-Development, dic. 1982, Banco Mundial Informe sobre el desarrollo mundial 1982 y -- Unidad. Handbook of International trade and development sta tísticas, 1981.

a Estimado.

tos comerciales bancarios [entre 7 y 8,5% de interés pagadera a 5-años] y préstamos del FMI [al 6.5% de interés y pagos de 7 años] - estas condiciones se han visto agravadas en los últimos años, para 1979 se acercaba a los 400 mil millones y para 1982 se estimó en 626 mil millones, por lo cual se tuvieron que renegociar las deudas. En 1981 se refinanciaron deudas por 10,8 miles de millones de dólares, para 1982 ascendieron a 40 mil millones, que involucró a 21 países subdesarrollados. Se concluye que este es uno de los mecanismos más brutales de explotación de que son objeto nuestras economías por parte del imperialismo^{38/}.

38/ Ibid., Castro, Fidel. La crisis económica..., pp. 31, 47, 79-97. En 1985 la deuda total de los PCS ascendió a más de 800 mil millones de dólares, de los cuales, Latinoamérica debe 360 mil millones y se pagan 40 mil millones por intereses. En 1971 en América Latina se contrataba con fuentes oficiales el 51.3% y con el mercado financiero el 26%, mientras que en 1981 los acreedores oficiales 20.9% y con el mercado financiero el 75%. Los vencimientos también se han acortado y han aumentado las tasas de interés. El vencimiento promedio para el conjunto de América Latina han pasado de 13 a 10 años y las tasas de interés se han incrementado de 6.9% a 9.5% en 1973-1979. Se agudizaron en el caso de los acreedores privados. Los vencimientos concedidos por el Banco Mundial en 1970-77 fue de 20.8 años para los Europréstamos a menos de 7 años y las tasas de interés de 7.9% a 8.9%. Consulte a Eugenia Vazquez Maria. "El endeudamiento de América Latina", Investigaciones Económicas, México, oct-dic de 1984, no. 170, pp. 187-217.

Resumen y conclusiones

Ha llegado el momento de hacer una evaluación final del trabajo, presentando los principales puntos que se exponen a lo largo de la tesis, así como del objetivo central que ha sido el de proporcionar el marco de referencia en relación al proceso de expansión de las ET a nivel internacional.

Del capítulo I concluimos que Marx y Lenin le confieren un carácter internacional a las relaciones de producción capitalista, -- la cual se define como el proceso de reproducción del capital industrial a nivel mundial.

La internacionalización de la economía capitalista se caracteriza a partir de la segunda guerra mundial por la exportación de capitales en la esfera de la producción, el cual constituye el rasgo dominante. A la internacionalización del capital productivo industrial le va asociado la internacionalización de la lucha de clases.

El instrumento fundamental de la economía capitalista que opera en la red imperialista, y que constituye un aspecto del proceso de la internacionalización del capital es la ET, a la que le basta dominar y controlar los puntos estratégicos del proceso productivo -- para incorporar la masa principal de plusvalía generada a nivel mundial.

Al surgimiento de las ET les va asociado el decline de la economía Británica y el ascenso de la hegemonía Norteamericana, con la base de la extensión del sistema de filiales, apoyándose en un conjunto de factores que alimentaron su expansión y otros factores -- que forman parte del proceso de internacionalización del capital -- como son:

- La emergencia de los EUA como potencia político-económico-militar dominante, en la red imperialista, el rol de Europa y Japón como los imperialismos secundarios, la puesta en acción del plan Marshall para impedir que el nacimiento del campo socialista se expanda hacia Europa occidental. Ello explica en buena parte el enorme poderío de las ET Norteamericanas.
- El impacto ejercido por la revolución científico técnica en --

actividades de investigación y desarrollo. La RCT significó, por un lado, una profunda transformación en el desarrollo de las fuerzas productivas (con el desplazamiento del capital - hacia la industria transformativa) e improductivas como una forma de dar salida al excedente, un ejemplo palpable de --- ello son los enormes gastos militares. La RCT por otra parte, transformó en general las diferentes condiciones huma--- nas, aunque su carácter de capital lo limita a las fronteras mismas del capitalismo.

- La intervención del Estado monopólico capitalista, en forma general tiene la función de crear las condiciones que permitan la perpetuidad del proceso de reproducción del capital, - acelerar el proceso de concentración y centralización aumen--- tando de esta manera el grado de participación y monopoliza--- ción de la economía y además, estimulo la demanda (en gastos improductivos, fundamentalmente militares) para contrarres--- tar la tendencia decreciente de la tasa de ganancia.

El CME viene a ser la fase última del desarrollo del imperia--- lismo, en donde la influencia decisiva de la reproducción de las relaciones sociales de producción es ejercida conjunta--- mente por el Estado y los monopolios para intensificar la ex--- plotación de la fuerza de trabajo.

- El surgimiento del sistema socialista, cuya manifestación se está fraguando principalmente en los eslabones débiles del - sistema en la periferia.
- El descenso del colonialismo, el surgimiento del neocolonia--- lismo y el ascenso de los movimientos de liberación nacio--- nal.
- El desarrollo centralizado de las ET a partir de una evolución sin precedentes en todos los tipos de comunicación.

Es sobre esta base que se desarrollan las ET, constituyendo el agente más dinámico del proceso de acumulación de las potencias -- imperialistas a escala mundial: (no en el sentido que se le da de - una economía transnacionalizada de un Estado supranacional), gene--- rando y controlando a través de una red financiera, la mayor parte

del movimiento internacional de capitales. El objetivo principal es la maximización de la tasa de ganancia a escala global a largo plazo, traducéndose en otros objetivos mediatos como son el control de los mercados, de la tecnología, de las materias primas, etc.

Capítulo II

El proceso productivo se caracteriza en la etapa actual del capitalismo monopolista (imperialismo) por la presencia de las ET -- controlando la producción y la distribución de los recursos productivos a nivel mundial, alterando las relaciones económicas internacionales. La prueba de ello se expresa en el monto de las IED, que en su totalidad procede de los PCD y, de estos los EUA ocupan una posición mayoritaria, las tasas de crecimiento en el decenio de 1960 fue superior al de 1970. Sin embargo, la distribución regional de la salida de IED de los PCD ha cambiado a lo largo de los decenios, disminuyendo para los EUA, a los cuales les corresponde la mitad de estas inversiones. En cambio, aumentó principalmente para la RFA y el Japón y América del norte aumentó como receptora de capitales.

El papel de las IED ha declinado en los últimos años en el total de la corriente neta de recursos financieros.

Por rama de actividad la IED de los principales PCD indican un aumento de la participación en el sector manufacturero, en contraposición con la disminución en el sector extractivo (a excepción de la RFA, los países bajos, Canadá e Italia). El sector servicios aumentó durante el decenio de 1970.

Las ET controlan entre el 50-60% del comercio mundial, comercializan entre el 80% y 90% de los principales productos básicos exportados por los países subdesarrollados. Se calcula que en el decenio anterior estas empresas controlaban cerca del 40% de la producción industrial y la mitad del comercio exterior de los PCS.

Posterior a la segunda guerra mundial, EUA implanta el sistema de libre empresa que se ve desmembrado en parte por la crisis del dólar en 1967, la intervención de los EUA en Vietnam y su derrota en 1975, la crisis petrolera en 1973, el ascenso de la URSS como --

potencia mundial y el surgimiento del campo socialista. Factores -- que han originado y profundizado la crisis general del capitalis-- mo. Además marca el período de agudización de las contradicciones-- interimperialistas con el ascenso de Alemania y el Japón. Pero --- ello no ha provocado un desplazamiento del lugar hegemónico del -- CME Norteamericano.

Es en la década de los sesenta donde la producción internaciona-- lizada de las filiales de Estados Unidos reporta un crecimiento no-- table, ocupando una participación importante del PIB de los princi-- pales PCD, entre el 15% y 20% del PNB mundial y supera el volumen-- de las exportaciones mundiales.

En la actualidad las ventas de las 10 mayores empresas en el -- mundo es comparable con el PNB de los principales PCD y supera al-- conjunto de las exportaciones del tercer mundo. De Estas 8 son Nox-- teamericanas, lo que expresa el predominio de ese país. Esto refle-- ja la alta concentración de la producción y el capital constituyen-- do la esencia misma del monopolio. Este proceso se ha visto acompa-- ñado por la transnacionalización financiera, la cual representa un-- mayor grado de concentración.

La IED Norteamericana se dirige en lo fundamental hacia los PCD-- que acaparan cerca de tres cuartas partes de las inversiones en -- 1982, pero es en los PCS donde se obtiene las más jugosas ganan-- cías.

El análisis sectorial demuestra el descenso de la inversión Nox-- teamericana en el sector manufacturero, reflejando en cierta medi-- da el estancamiento del sector productivo y la orientación hacia -- la inversión extranjera indirecta.

La participación del sector manufacturero por rama de actividad-- indica que para 1982, prácticamente todos los PCD tienen una alta-- diversificación sectorial. Canadá se destaca en la producción de -- equipos de transporte. Europa participa con menos de la mitad del-- total de las inversiones directas Estadounidenses en el sector ma-- nufacturero, destacándose el caso del Reino Unido, la RFA, Francia-- y Holanda. El Japón es fuerte productor de maquinaria y automóvi-- les. América Latina es la región del mundo subdesarrollado más in--

dustrializada, observándose un alto grado de concentración sectorial en Brasil y México.

Se concluye que la participación de Latinoamérica en la IED de los EUA se ha incrementado en los últimos años, fundamentalmente en la industria de la transformación (sobre todo en las Bermudas, Bahamas y Panamá) y otros servicios.

Las causas de la reorientación sectorial y geográfica de la IED de los EUA se encuentran en diversos factores como el alto grado de monopolización alcanzado en los recursos naturales y materias primas, el tamaño del mercado con un alto nivel de ingresos (principalmente en la CEE) y, un alto nivel de industrialización sobre todo en las industrias de punta lanza localizadas en los PCO.

Pero las IED no sólo se apoyan en las inversiones indirectas -- realizadas por las ET, el estado o las empresas nacionales, sino -- también en el dominio tecnológico, comercial y su influencia político-ideológico, con el apoyo de sus respectivos Estados.

La corriente de la IED de los PCO hacia el tercer mundo representa casi el 30% de salida de inversiones durante el período de 1960-1979. Alrededor del 90% de esta inversión a lo largo del período procede de los Estados Unidos (con más de la mitad) Canadá, Francia, el Reino Unido, la RFA y el Japón. Los dos últimos fortalecieron su posición.

El papel de la IED en la corriente total de recursos financieros a los PCS declinó en el decenio de 1970, paralelamente a la expansión considerable de los préstamos bancarios internacionales y créditos de exportación. A pesar de lo anterior la masa de IED en los PCS en 1979 era casi tan grande como la masa de préstamos bancarios privados.

Si bien es cierto que se ha producido un aumento en las tasas de rentabilidad, lo importante a considerar es que la remesa de utilidades ha venido creciendo en forma sostenida en proporción al total de la remesa de utilidades hacia los EUA del conjunto de sectores y regiones por pago de tecnología a ese país.

Conclusión: La gran capacidad tecnológica, tiene su base en la supremacía relativa tecnológica de los EUA con el resto del mundo.

De lo anterior se desprende que los ingresos por la venta de -- tecnología han sido mayores que los gastos efectuados por la adqui sición de la misma. Por cada dólar invertido en los EUA en los PCS extrajeron 4 dólares, si se incluye la desinversión se eleva a 7 dólares sobre todo para Latinoamérica.

Se concluye que los PCS, como consecuencia de una estrategia -- bien definida de las ET, principalmente Norteamericanas, constituyen en cuanto a la repatriación de utilidades los más "explotados" contribuyentes a la balanza de pagos de ese país y, en general, fi nancian el desarrollo de los PCD.

Capítulo III

En los últimos años la producción por parte de las ET viene oc upando el primer plano en la economía mundial, significando que una parte importante del producto mundial se genere, ca nalice y distri buya al interior de estas empresas; orientando y sometiendo las re laciones no capitalistas de producción a su estrategia global, cuya evolución dependerá del curso que tome la lucha de clases.

A fines del siglo pasado se inicia la expansión internacional -- de las mayores ET, dándose con mayor intensidad en los países con un mercado relativamente reducido como Bélgica y Suiza.

Posterior a la segunda guerra mundial y hasta mediados de los -- años sesentas se establecen más de la mitad de las filiales actua les de las ET de EUA, Europa y Japón.

La estructura sectorial de las filiales de las ET de acuerdo a -- su rama de actividad se observa que las transnacionales de EUA, In glaterra, Francia, Holanda, Alemania, Suiza y Japón están presentes en todas las ramas, principalmente en los bienes de capital -- (química, maquinaria no eléctrica y eléctrica y electrónica), pro ductos intermedios y de consumo (agroindustrias), investigación nu clear, etc. Ramas que se caracterizan por un alto grado de con centración, un ritmo constante de innovación tecnológica, filiales -- que se concentran en países con altos niveles de ingresos per capi ta.

El grado de diversificación de las ET en los PCD es generalmen -- te alto, dado la integración industrial de sus economías.

La penetración por la adquisición de firmas locales se acelera a partir de los años sesentas, más del 50% por este concepto, principalmente en América Latina y se da de manera desigual en las ramas y sectores de la economía, como son los alimentos, bebidas e imprenta, minerales no metálicos y ciertos productos metálicos, algunos tipos de maquinaria, instrumentos de precisión, etc.

Las ET se ubican con preferencia en las estructuras de propiedad de las filiales que permite el control efectivo sobre su gestión, pero la misma transformación del capital monopólico en CME, ha obligado a que cada vez intervenga más la mediación Estatal, por un fenómeno que se está desarrollando en los últimos años como son llamadas coeversiones.

Lo anterior ha significado una pérdida de la capacidad productiva e identidad nacional del país que las acoge, tanto de los PCO como de los países subdesarrollados donde los efectos negativos -- son aún mayores.

En conjunto la proporción de las filiales orientadas hacia la exportación es mínima y más baja en los sectores de alta tecnología.

El 70% de las filiales existentes en 1970 se establecieron durante el periodo de 1959 a 1970, con una tasa de crecimiento algo mayor para las ET no Estadounidenses, sobre todo del Japón y Alemania..

En Europa la expansión de las filiales se da dentro de la propia región, explicándose en parte por la proximidad geográfica, al igual que lo es Canadá para los Estados Unidos.

Entre los cambios más importantes en el destino de la inversión en el último decenio, es el aumento de la parte que ha ingresado a los EUA por parte de Europa y Japón, el cual atrajo una cuata parte de los capitales.

En la estructura sectorial de la expansión los sectores cuyas filiales crecen más rápidamente en los dos periodos son la química y química-farmacéutica, maquinaria industrial y agropecuaria, automotriz, electrónica, productos metalúrgicos y materiales de construcción (a excepción de este último para el segundo periodo).

El nivel de las exportaciones e importaciones a nivel mundial -- la siguen acaparando los PCD a lo largo de los tres decenios, com -- más del 60% para 1981.

La estructura sectorial de las exportaciones por países individuales, en los PCD el peso de las manufacturas es considerable. -- Los Estados Unidos participan en todos los sectores, destacándose en la producción de productos manufacturados, maquinaria no eléctrica, equipos de transporte y productos alimenticios. El Reino -- Unido en productos manufactureros, petróleo crudo, combustible y -- maquinaria no eléctrica. Suecia en productos manufacturados, médicos y farmacéuticos. Los países subdesarrollados de mayor grado de desarrollo, participan en mayor medida en la explotación de combustibles y petróleo crudo con un peso relativamente "grande" en las -- manufacturas, ya que se trata de la producción de las ET localizadas en esos países.

La estructura de las importaciones para los PCD es básicamente -- en relación al petróleo crudo. Los PCS siguen importando manufacturas, con un alta dependencia con respecto a los productos alimenticios y los cereales.

Capítulo IV

El comercio mundial había venido creciendo en las últimas décadas a tasas superiores a las de la producción mundial, pero la actual crisis freno este espectacular desarrollo, a la vez que se -- acompañó por fuertes tasas de inflación y la caída del PIB.

El peso de los PCD en el comercio mundial es aplastante en contraste con la declinación de los países subdesarrollados, que para aliviar los efectos de la crisis han tratado de descargarlos colocando barreras comerciales a los PCS, sobre todo en lo relativo a las barreras no arancelarias. A su vez, el peso de la crisis lo -- han pagado estos países reflejado en el descenso de los precios de los productos primarios, alimentos y materias agrícolas, minerales y metales. En el ámbito financiero se complican aún más estos problemas.

Se observa como una característica de evolución del comercio -- mundial de primera importancia el flujo de bienes al interior del

grupo de los PCD, que alcanza para 1979 cerca de 3/4 partes y los países socialistas más del 50%. Por su parte los PCS intercambian con los PCD cerca de 3/4 partes de su comercio.

La balanza comercial de las principales áreas geográficas y la estructura del comercio mundial por tipo de productos, refleja el predominio de las manufacturas, el descenso de los productos agropecuarios y el alza relativa hasta 1980 del precio de los energéticos.

El precio de las manufacturas en los PCD refleja el superávit que tuvieron, compensado ampliamente por el déficit que reportaron en petróleo, textiles y vestuarios y otros artículos de consumo -- terminado. En cambio, los PCS principalmente los no productores de petróleo tuvieron un déficit en manufacturas que no tuvo su contrapartida, más que por endeudamiento.

La mayoría de las exportaciones de manufacturas de los PCS fueron textiles y bienes de consumo terminado, caracterizados por la utilización de mano de obra barata y la obtención de altas tasas de ganancias. En cambio, los productos químicos, industria mecánica, eléctrica, hierro y acero, los porcentajes son mínimos y con un alto grado de concentración en pocos países subdesarrollados.

El comercio "cautivo" constituye el 40% del comercio mundial, en el que los precios fijados sirven de vehículos para transferir ganancias, permitiendo a las filiales sobrefacturar las importaciones y subfacturar sus exportaciones, logrando de esta manera maximizar sus utilidades a nivel global de la corporación.

El comercio "cautivo" también se refleja en el grado de control que ejercen las ET en la comercialización de los productos básicos, transportación, financiamiento, pago de la deuda y su servicio, etc.

La estructura del comercio mundial por parte de las ET, constituye una vía en la cual se distribuyen los costos y beneficios de las corporaciones a través de las transacciones financieras, las tecnológicas y las del comercio exterior de mercancías, maximizando la rentabilidad de sus inversiones, "escapando" a las medidas de política económica que les afecten o disminuyan su rentabilidad

y de las modificaciones en los tipos de cambio.

La capacidad para efectuar las transferencias financieras, en el ejemplo puesto sobre las filiales mayoritariamente controladas por la ET de EUA, de sus activos totales se aprecia, cuando se observa que el 56% eran activos líquidos, el 31% fijos y el 5% representaban otras inversiones. De esta manera, asegura la presencia de la filial en el país receptor y la dota de la fuerza y la ventaja de penetrar en nuevos mercados.

El comercio intrafirma esta constituido en esencia por el flujo de equipo y refacciones de la matriz hacia las filiales, el caso contrario lo encontramos cuando el flujo de manufacturas de la filial a la matriz, adquiere importancia cuando se trata de abastecer el país de origen.

Del total de importaciones que realizaron en 1977 los EUA, aproximadamente la mitad la efectuaron las ET de ese país. De los productos importados internamente por estas empresas el 80% consistió en productos automotrices y maquinaria.

Las exportaciones de los EUA en 1977 aproximadamente el 85%, corresponde a las transnacionales de ese país. Las casas matrices -- Norteamericanas vendieron el 24% a sus filiales. De este porcentaje gran parte fueron productos manufacturados consistentes en productos automotrices y maquinaria.

El aumento del comercio intrafirma de las exportaciones de los EUA ascendió a la mitad en 1980. Las categorías de mayor nivel de flujos internos son las de minerales y petróleo (54% de las importaciones Norteamericanas), las de maquinaria y equipo de transporte (35%) y otras manufacturas (40%) que incluyen aparatos científicos, instrumentos de precisión y equipo y material fotográfico. -- Han permanecido estables los productos químicos y manufacturas clasificadas por el tipo de material, han disminuido en productos vegetales y en otras manufacturas.

Pero las ET también participan en el comercio "competitivo", mediante exportaciones a empresas independientes e importaciones provenientes de tales empresas.

Tanto las exportaciones como las importaciones "cautivas" de -- las ET crecen más rápidamente que las competitivas, dejando un saldo favorable a la balanza comercial de los EUA, demostrando que son tales empresas las que "neutralizan" el deterioro relativo de la balanza comercial Estadounidense.

Capítulo V

Entre los objetivos perseguidos por las ET se encuentran el establecimiento de filiales destinadas a: 1) abastecer el mercado local, aprovechando las ventajas que ofrecen los procesos de integración económica; 2) los países que se caracterizan por una mano de obra barata y abundante, abastecen el mercado local y otros mercados tradicionales; 3) países vecinos al país de origen, la producción se destina parcialmente al mercado local; 4) países que poseen abundantes recursos naturales de importancia estratégica y es casos en el mercado mundial; y, 5) países subdesarrollados con un gran mercado interno y cierto grado de desarrollo industrial.

En todas las regiones las filiales manufactureras Estadounidenses se concentran en el mercado interno, la actividad exportadora en las distintas regiones se encuentra en los sectores extractivos, éstos orientan su actividad productiva, bien hacia el mercado de origen o bien hacia terceros, mientras que las que se ubican en las manufacturas se orientan con preferencia hacia el mercado interno.

Siendo el objetivo fundamental de las políticas y estrategias de las ET, el de lograr la maximización de la ganancia, a través de su supremacía en el campo de la tecnología, la financiera y la comercial.

La primera forma en que se expresó dicho proceso de penetración del capital fue el control de los mercados mediante el aumento de su volumen de ventas con el dominio de la producción, comercialización y financiamiento.

La competencia tecnológica entre los principales PCP encontró su impulso en la RCT mediante el control de patentes. Los gastos en investigación y desarrollo, donde se localiza la tecnología de vanguardia, posteriormente se traslada a filial parte de los proce

Los tecnológicos después de haber sido puestos en explotación por la matriz. Los flujos de tecnología se comercializan a través de las transacciones intracorporación, con un mercado altamente concentrado y centralizado el cual se refleja en los "precios" de transferencia tecnológica, acompañado por el flujo financiero por concepto de regalías y Know How, conocimientos de gestión, etc.

Se concluye que las ET funcionan como la principal fuente de control tecnológico y funciona como fuente de dominación y freno del desarrollo de las fuerzas productivas.

Al igual que la tecnología, las ET no constituyen una fuente de capital, sino lo captan principalmente del mercado local. Bien --- reinvierten sus ganancias o lo captan del mercado internacional, si no son una de las fuentes principales de la actual crisis del sistema monetario internacional.

La principal función del capital exportado por las ET es la de asegurar financieramente el paquete de acciones de la filial, mediante la adquisición de empresas ya existentes o por la adquisición de nuevas firmas.

La acción especulativa desatada en los últimos años por parte de las ET han originado que el financiamiento se localice en los PCD de moneda dura.

Entre las políticas y estrategias de las ET de acuerdo al área de influencia podemos distinguir:

- Las ET que van a explotar o a garantizar los recursos naturales del país en que se instalan, localizando sus filiales productivas principalmente en los PCS, las actividades de refinación, distribución y comercialización se localiza en los PCD, pero a raíz de la crisis energética, estos países se han dirigido a otras ramas de mayor rentabilidad, como son ciertas fuentes alternativas de energía, producción de fibras sintéticas y las agroindustrias.
- Las ET cuyo objetivo básico es la explotación de la mano de obra barata, favorecidas por las tarifas preferenciales y arancelarias, se localizan en la electrónica, química y tex---

- *til de Asia, el borde fronterizo Mexicano, Brasil, etc., Con una gran proporción de componente importado, la producción se destina en su mayor parte a la exportación.*
- *Las ET que se dirigen a explotar el mercado interno, se ubican en las manufacturas, el comercio, los servicios improductivos y bancarios, se localizan tanto en los PCV como en los subdesarrollados, constituyen la forma dominante de expansión de las filiales y se expanden vía adquisición de empresas locales.*
- *Las ET cuyo objetivo central es la de evadir impuestos, se -- instalan en los denominados "paraísos fiscales" como Hong --- Kong, Puerto Rico, Trinidad Tobago, etc., Pueden ser de carácter comercial, financiero e industrial, sirven de intermediarios en las transacciones intracorporación.*
- *Las ET que vinculadas directamente en la configuración de una nueva división internacional del trabajo, consistentes en el traslado de ciertas industrias como la química, petroquímica y siderurgia a los PCS.*

Las estrategias de las ET contempla una amplia gama de posibilidades y formas renovadas de explotación, penetrando en nuevos campos de la actividad económica de los PCS en asociación con el Estado y los capitales nativos monopolísticos.

Capítulo IV

La crisis actual del imperialismo es una sbla de carácter estructural, múltiple, global; permanente y de carácter social, resultante de la contradicción principal y otras secundarias, pero sus formas y planos bajos los cuales se expresa son diferentes, -- distinguiendo:

- *la crisis cíclica, que es pasajera, y el funcionamiento del ciclo en su conjunto, que presenta la forma de la contradicción principal del sistema, en el proceso de reproducción y acumulación del capital.*
- *Los mecanismos de regulación y coordinación del sistema, cuyo*

funcionamiento se vuelve cada vez más ineficaz para asignar los recursos disponibles en forma racional y resolver los -- problemas que aquejan a los PCS.

- La más importante expresión de la actual crisis, vista como un proceso histórico que en su fase actual adopta la forma -- en la contradicción capitalismo y socialismo, en general intensifica la lucha de clases.

Nos abocamos al análisis del desarrollo desigual y la periodización del sistema capitalista, que no es otra cosa que la historia de la acumulación a escala mundial. Distinguiendo las fases -- de expansión y de crisis, haciendo incapte en que la ruptura de -- 1880 se traduce en un cambio cualitativo insuperable para la periferia la cual se ajusta al centro del sistema.

La crisis comienza en 1967 con la crisis del dólar, la intervención de los EUA en Vietnam y su fracaso, la crisis político -- ideológico de 1968, se afirma en 1973 con la crisis petrolera y -- en general, como una crisis de las relaciones norte-sur; es decir, una crisis del imperialismo.

El saldo de las reuniones desde la conferencia de Belgrado hasta la conferencia de la India, forman parte de la crisis actual y la agudización de los problemas socioeconómicos de los PCS, ya que las potencias capitalistas han logrado frustrar los proyectos, como el programa integrado de productos básicos, las negociaciones globales, los problemas de industrialización y las ET entre otras cosas. Incluso en la VI conferencia cumbre del MPNA, celebrado en la India, el lugar central lo han ocupado un conjunto de medidas inmediatas en la esfera monetaria, financiera, en el comercio y -- la alimentación que exigen soluciones a corto plazo, pero se han excluido medidas a mediano plazo como son las mencionadas anteriormente.

Al igual que las demandas del MPNA, las conferencias de las -- UNCTADS, actualmente atraviesan por una etapa de repliegue (VI -- conferencia de Belgrado), que se caracterizan por el mayor peso -- asignado a las medidas de corto plazo que tiendan a resolver los -- gravísimos problemas de los PCS.

La posición de los EUA y los restantes PCO se caracterizan por la absoluta intransigencia ante los problemas de los PCS. La filosofía básica de estas reuniones fue la política de corte neoliberal sobre el libre comercio, en la que se abogó por la guerra al proteccionismo y adhesión a la liberalización comercial entre ellos y hacia los demás países.

La declaración económica de la última cumbre de Williamsburg, EUA 1983, donde la solución a la crisis económica internacional radica en la recuperación de los PCO, ya que los beneficios derivados desbordarían en los marcos de estas economías y, posteriormente, a las naciones subdesarrolladas.

El NOEI es el resultado de las contradicciones de nuestra época, por la necesidad de transformar las relaciones económicas internacionales. Dichas transformaciones se están dando primordialmente bajo la pauta de los movimientos de liberación nacional en las periferias, considerado como un momento de la transición socialista, dentro de la crisis general del capitalismo y el ascenso de la lucha de clases.

El aumento de los precios del petróleo favoreció fundamentalmente al cártel petrolero internacional, en su gran mayoría Norteamericano, en oposición a la OPEP, en detrimento de la economía Europea y Japonesa fundamentalmente de los PCS no productores de petróleo que son los que más han pagado las consecuencias, expresándose en la caída de los precios de los productos básicos, el alza de los costos de la tecnología importada y demás manufacturas y precios del petróleo. Estos han aliviado su situación temporalmente aumentando sus exportaciones y su deuda. Aunque actualmente el mercado petrolero de la OPEP ha sufrido fuertes reveses con la caída de los precios del petróleo, para ello han reducido la producción de crudo esperando nuevas expectativas a futuro.

El caso de la OPEP representa un ejemplo de la actual crisis del Imperialismo (las contradicciones a que da lugar la explotación capitalista), una crisis del deterioro de las relaciones norte-sur y una crisis de la alianza monopolios/burguesías del tercer mundo y del NOEI que se produce en parte bajo las acciones de

la OPEP. La lucha de esta organización es la constatación de que las posibilidades de éxito que tienen tales movimientos, dependerá en cada caso del aprovechamiento en la correlación de fuerzas mundiales en favor del socialismo.

Las perspectivas del programa del NOEI dependerá de la lucha de clases y de las fuerzas antimperialistas que apoyen sus aspectos más positivos, como por ejemplo, los planteamientos políticos y las relaciones a los precios de las materias primas y la reformulación de otras demandas como las financieras, las tecnológicas y la industrialización e insistir que sin los cambios internos no es posible el desarrollo de la mayoría de los países del tercer mundo. Un justo y genuino orden internacional se llevara a cabo el día en que no exista el imperialismo.

Uno de los antecedentes primarios del NOEI se puede considerar la conferencia Agroasiática de Bandung en 1955. El programa del NOEI en 1974, surge como consecuencia de las acciones de la OPEP, la crisis del neocolonialismo, los avances de los MLN y, en general de la lucha antimperialista.

El NOEI lo podemos considerar como un proyecto de reformas democráticas a la actual estructura de las relaciones económicas internacionales, que se oponen al proyecto imperialista.

Los aspectos políticos del programa del NOEI, como el de eliminar el desarrollo desigual, la soberanía de los recursos, etc., son todos progresistas y justos. En los que existe confusiones son en los aspectos económicos.

La demanda relativa en el alza de los precios de los productos básicos, incide en el sector clave de la economía donde se produce la acumulación de capital y la plusvalía, ya que atenta contra la ley del intercambio desigual. Tal demanda no ha sido ni siquiera escuchada por los PCD.

En realidad los PCS no son los principales productores primarios, sólo producen un tercio de las materias primas mundiales, además éste se ha visto desplazado por los productos sintéticos.

La dependencia relativa de los PCD, en cuanto a los productos--

primarios es más bien respecto al petróleo y, aún en este caso, la situación deficitaria la tienen más bien Europa y Japón.

La verdadera dependencia la tienen los PCS en relación a los -- productos primarios, es una dependencia de carácter estructural im -- puesta por el esquema de división internacional del trabajo del -- siglo pasado.

La forma en que el programa del NOEI plantea la solución a la -- problemática de los productos básicos resulta contradictoria, ya -- que la demanda de los precios giran en torno a la esfera de circula -- ción de mercancías y no de la producción, ello explica que tales demandas sean defendidas por las oligarquías y ciertos sectores -- del imperialismo. Pero también contienen medidas que van en contra del intercambio desigual como las asociaciones de productores, con -- venios, fondos comunes, indexación.

Con respecto a la soberanía de los recursos naturales en la dé -- cada de los sesenta y los setenta, se produce una oleada de nacio -- nalizaciones, sobre todo en el sector petrolero. Este proceso fue -- aprovechado por el imperialismo con las indemnizaciones, además se -- dejó la parte menos provechosa al Estado como la extracción y pros -- pección, evitando así los problemas político-sindicales y fiscales en los que ahora se encargaran los Estados nacionales, de esta ma -- nera, las transnacionales se dirigen a los sectores más rentables -- de la economía como la tecnología y la comercialización.

Es en los problemas de industrialización donde el programa del -- NOEI presenta el carácter más reformista de las burguesías del ter -- cer mundo con el imperialismo.

El rediseño industrial consiste en el traslado de determina -- das industrias que hasta ahora se ubican en los PCO hacia los PCS.

Se pretende alcanzar el 25% y 30% del comercio mundial de manu -- facturas para el año 2 000 en los PCS, con el apoyo de la coopera -- ción internacional en materia de tecnología, financiamiento, prefe -- rencias arancelarias por parte de los PCO.

La ampliación del sistema general de preferencias constituye un -- aspecto positivo y justo de los PCS. Más sin embargo, los mayores --

beneficiarios han sido las ET en su estrategia de imponer un nuevo sistema de DIT.

Las principales potencias imperialistas han aplicado políticas-proteccionistas que bloquean el acceso a los mercados y reducen la competitividad de los productos exportados por los PCS, al mismo tiempo que se declaran partidarios de la liberalización comercial.

El proteccionismo se expresa como un instrumento de política en la pugna interimperialista, para el dominio de los mercados y las fuentes de abastecimiento del tercer mundo.

La forma actual del proteccionismo se expresa en términos de -- las barreras no arancelarias, que constituyen en la actualidad el más eficaz instrumento discriminador y bloqueador de los mercados. En la actualidad cerca del 60% del comercio efectuado entre los -- PCD tiene que librar este tipo de barreras. Las negociaciones están en franca crisis o en completo estancamiento.

Otro de los aspectos se refieren a la inversión privada extranjera, sobre todo el MPNA reconoce los efectos tan negativos del capital foráneo, planteando que se eviten mediante la promulgación de un código de conducta para regular sus actividades, en especial para las ET. En realidad con ello, se legitima sus acciones por la forma de negociarlo internacionalmente; pero al mismo tiempo, es un mecanismo que fortalece la unidad del tercer mundo por su liberación y límite la "libertad" de acción de estas empresas.

Lo mismo puede decirse sobre el código para la transferencia de tecnología. Dicha transferencia que adquieren en lugar de conformar su estructura productiva, la desintegran en función de los centros. Se traslada a los PCS parte del proceso productivo reservándose para sí la tecnología llamada de vanguardia.

La ET es la principal fuente de control tecnológico, lo que le da el poder de funcionar como fuente de dominación y freno del desarrollo de las fuerzas productivas.

Es en el área financiero monetaria donde la crisis se ha manifestado con más fuerza, golpeando con mayor proporción a los PCS, expresándose en el déficit de la balanza de pagos, una inflación--

crónica, altas tasas de interés y una creciente deuda externa.

Es a partir de 1974-1975 cuando se agudizan los problemas de la deuda, el cual tiene sus raíces en el "patrón de acumulación".

La deuda se ha convertido en un factor impulsor del propio déficit, por decirlo así es un mecanismo retroalimentador. Su servicio ha crecido a un ritmo anual -para el período analizado- mayor que la propia deuda.

La exportación de capitales en préstamo se ha convertido en la forma más lucrativa de las inversiones de capitales en el tercer mundo, ya que el pago de intereses representó el 90% de los ingresos de capital extranjero en los PCS no petroleros en 1981. En consecuencia la proporción del servicio de la deuda en relación al valor total de las exportaciones de estos países se elevó al 21.2% en 1982. Para el año de 1990 se calcula que absorberá cerca del 40% para los PCS y 80% en los PCS importadores de petróleo.

Concluimos que bajo estas condiciones, la deuda externa y su servicio será imposible de pagar. En 1985 alcanzó los 800 mil millones de dólares. Este es uno de los mecanismos más arbitrarios de la explotación imperialista el cual debe desaparecer.

En síntesis el programa del NOEI no se ha manifestado todavía en una victoria sustantiva, debido a la posición intransigente de los principales países imperialistas y secundariamente a que los planteamientos de sus principales demandas contienen posiciones económico-morales de las burguesías del tercer mundo, en su afán de ganar una posición más ventajosa en la repartición del excedente mundial. Además dichas demandas se podrían simplificar con la propuesta hecha por Fidel Castro en el XXXIV período de sesiones de la ONU en 1979, con la creación de un fondo de 300 mil millones de dólares en favor de los PCS, o la actual de reducir los gastos militares en un 10-12% de los países desarrollados. Al mismo tiempo, el NOEI para los PCS revolucionarios y los que emprenden una vía socialista, forman parte de un proceso que tome en cuenta que mientras exista el imperialismo no habrá un genuino y verdadero orden económico internacional.

BIBLIOGRAFIA

LIBROS

- AGUILAR MONTEVERDE, Alonso. *La crisis del capitalismo*, Editorial - Nuestro tiempo, México, 1a. Edición, 1979, 359 P.
- AGUILAR MONTEVERDE, Alonso. *Teoría Leninista del Imperialismo*, Editorial Nuestro Tiempo, México, 1a. Edición, 1978, 461 P.
- AGUILAR MONTEVERDE, Alonso. "La oligarquía" en la burguesía, la oligarquía y el Estado, Editorial Nuestro Tiempo, 4a. Edición, --- 1977, 231 P.
- AMIN, Samir. *Imperialismo y desarrollo desigual*, Editorial Fontane lla, Barcelona, España, 1a. Edición, 1975, 181 P.
- AMIN, Samir. *La dinámica de la crisis global, siglo XXI Editores*, - México, 1a. Edición, 1983, 256 P.
- BARAN, Paul y Paul M. Sweezy. *El capital monopolista, Siglo XXI - Editores*, México, 12a. Edición, 1976, 311 P.
- BERNAL SAHAGUN, Victor Manuel. *Empresas Transnacionales y acumulación de capital, (Versión preliminar)*, s/f, México, 67 P.
- BUJARIN, Nicolás. *La economía mundial y el Imperialismo, cuadernos de Pasado y Presente*, México, No. 21, 1973, 224 P.
- CASTRO, Fidel. *La crisis económico y social del mundo, Siglo XXI - Editores*, México, 1a. Edición, 1983, 238 P.
- CECENA, José Luis. *El imperio del dólar. Ediciones el caballito*, - México, 3a. Edición, 1977, 205 P.
- COLLETTI, Lucio. *El marxismo y el "derrumbe" del capitalismo, Siglo XXI Editores*, México, 1a. Edición, 1984, 469 P.
- CHAPOY BONIFAZ, Alma. *Ruptura del sistema monetario internacional*, UNAM, México, 1a. Edición, 1979, 215 P.

- DANILO RODRIGUEZ, Héctor y Fors Garzón, tésy. Los Países Subdesarrollados frente a los Estados Unidos (1970-1975), Editorial - Arte y Literatura, La Habana, Cuba, 1978, 485 P.
- FAJNZYLBER, W. F. y Trinidad Martínez Tarragó. Las empresas transnacionales expansión a nivel mundial y Proyección en la industria mexicana, FCE, México, 1a Edición, 1976, 423 P.
- HYMER, Stephen. Empresas multinacionales: La internacionalización del capital, Editorial Periferia, Buenos Aires, Argentina. 1972, 174 P.
- LENIN, V. I. "El imperialismo fase superior del capitalismo" en --- obras escogidas, (tomo I), Editorial Progreso, Moscú, s/f, PP. 689-799.
- LENIN, V. I. "El Estado y la revolución" en obras escogidas, (tomo II), Editorial Progreso, Moscú, s/f, PP. 291-389.
- LEUCATE, Christian. Internacionalización del capital e imperialismo, Editorial Fontamara, España, 1978, 174 P.
- LEVINSON, Charles. Vodka - Cola, Editorial Argos Vergara S.A., Barcelona, España, 1a. Edición, Enero de 1979, 413 P.
- MAGDOFF, Harry. Ensayos sobre el imperialismo, Editorial Nuestro -- Tiempo, México, 1977, 178 P.
- MARQUEZ MORALES, Arturo y Vizcaíno Mejía Manuel. La crisis general del capitalismo y las contradicciones imperialistas Hoy, Tesis - Profesional, UNAM, México, 1980, 238 P.
- MARX, Carlos. El Capital, en 3 tomos FCE, México, 1a. Reimpresión, - 1975.
- MARX, Carlos. El Capital. Capítulo VI (inédito), Siglo XXI, Editores, Buenos Aires, Argentina, 1971, 176 P.
- MARX, Carlos. "La Crisis" en teorías sobre la plusvalía (tomo II), - Editorial, Cártago, Buenos Aires, Argentina, 1975, PP. 422-457.
- MARX, Carlos y Federico Engels. "Manifiesto del Partido Comunista" - en obras escogidas de Carlos Marx y Federico Engels, (en un tomo), Ediciones de Cultura Popular, México, s/f, PP. 27-60.

- MIERES, Francisco. *Crisis capitalista y crisis energética*, Editorial Nuestro Tiempo, 1979, 108 P.
- NACIONES UNIDAS. *Efectos de las empresas multinacionales en el desarrollo y las relaciones internacionales*, ONU, Nueva York, Estados Unidos, 1974.
- NACIONES UNIDAS. *Características y Tendencias destacadas de las -- Inversiones extranjeras*, Centro de las Naciones Unidas sobre -- *Las empresas transnacionales*, Nueva York, Estados Unidos, 1983, 71 P.
- NACIONES UNIDAS. "Year Book International trade Statistics", ONU, New York, 1983.
- NAPOLEONI, Claudio. *Lecciones sobre el capítulo Sexto [inédito] de Marx*, Ediciones Era, México, 1976, 216 P.
- PALLOIX, Christian. *Las firmas multinacionales y el proceso de internacionalización*, Siglo XXI Editores, 1977, 290 P.
- PALLOIX, Christian. *La internacionalización del capital*, Editorial H. Blume, Madrid, España, 1978, 233 P.
- PINO SANTOS, Oscar. *El nuevo orden económico internacional*, Editorial Nuestro Tiempo, 1a. Edición, México, 1979, 124 P.
- PINO SANTOS, Oscar. *Problemas económicos del tercer mundo y estrategia de los Países no alineados*, Editorial Nuestro Tiempo, México, 1979, 124 P.
- POULANTZAS, Nicos. "El contexto imperialista mundial" en *las crisis de las dictaduras*, Siglo XXI Editores, México, 1976, 100 P.
- POULANTZAS, Nicos. "Estado, Poder y Socialismo", Siglo XXI Editores, Madrid España, Marzo de 1979, 326 P.
- POULANTZAS, Nicos. "Las transformaciones actuales del estado. La Crisis política y la Crisis del Estado" en *La Crisis del Estado*. Editorial Fontanella, Barcelona, España, 1977, PP. 33-76.
- RAMIREZ DE LA O., Rogelio. *De la improvisación, al fracaso. La Rolética de la inversión extranjera en México, oceano ecodesarrollo*, Nueva Imagen, México, 1983.

- RITCHA, Radovan. *La civilización en la encrucijada, Siglo XXI Editores, México, 1a. Edición, 1976, 350 P.*
- ROJAS SORIANO, Raúl. *Guía para realizar investigaciones sociales, - UNAM, México, 5a. Edición, 1980, 274 P.*
- SEMO, Enrique. *La crisis del capitalismo, Ediciones de Cultura Popular DEFE/UNAM, México, 1a. Edición, 1975, 96 P.*
- SÉPULVEDA, Bernardo y Antonio Chumacero. *La inversión extranjera - en México, 1a. Edición, 1979, 359 P.*
- SÖNNTAG HEINZ, Rudolf y Héctor Valecillos. *El Estado en el capitalismo contemporáneo, Siglo XXI, 3a Edición, 1980, 314 P.*
- TAMANES, Ramón. *Estructura económica internacional, Alianza Editorial, Madrid, España, 5a. Edición, 1978, 534 P.*
- TORRES GAYTAN, Ricardo. *Teoría del comercio internacional, Siglo - XXI Editores, México, 8a. Edición, 1979, 467 P.*
- VARELA GARCIA, Andrés. "Internacional y transnacional del capital: Definición del concepto y una hipótesis para América Latina" en *capital transnacional Estado y clases sociales en América Latina*, Ediciones de Cultura Popular, DEFE/UNAM, 1a. Edición, México, 1981, PP. 87-89.
- VIDAL BONIFAZ, José Gregorio. *Capital monopolista de estado (Ensayo sobre el carácter de la intervención económica del Estado en la fase imperialista), (Tesis Profesional), México, 1977, 142 P.*
- VIDAL BONIFAZ, José Gregorio. "El estado capitalista en la fase imperialista", (Versión Preliminar), UNAM, Mimeo, México, 1979, - 45 P.
- VARIOS AUTORES. *Estados Unidos, Hoy. Editorial Siglo XXI, México, - 1a. Edición, 1984, 428 P.*
- VARIOS AUTORES. *La crisis del imperialismo, Editorial Fontanella, - Barcelona, España, 1a. Edición, 1975, 181 P.*
- VARIOS AUTORES. *Modos de Producción en América Latina, Cuadernos - Pasado y Presente, No. 40, México, 6a. Edición, 1978, 246 P.*

VARIOS AUTORES. *Teoría Marxista del imperialismo, Cuadernos de Pasado y Presente, México, 1979, 170 P.*

REVISTAS

AGUILAR MONTEVERDE, Alonso. "Latinoamérica La Crisis capitalista y el nuevo orden económico internacional", en *Estrategia, Vol. 3, No. 39, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, Mayo-Junio de 1981*, PP. 81-93. Además consúltese Los números 19, 24 y 30.

AGUILAR MONTEVERDE, Alonso. "La crisis económica actual y el tercer mundo" en *investigación económica, UNAM, Vol. XI, Abril-Junio de 1981, No. 156, Editorial Solidaridad, México, PP. 11-32.*

AGUILAR MONTEVERDE, Alonso. "La revolución científico-técnica --- (RCT) y algunos aspectos de la acumulación de capital y el desarrollo", Instituto de Investigaciones Económicas IIE-UNAM, México, 1984, 46 P.

AMIN, Samir. "Imperialismo y Transición Socialista (I)". En *Transición, No. 19, Edita 2001 S.A., Barcelona, España, Abril de 1980* PP. 4-9.

AMIN, Samir. "Imperialismo y Transición Socialista (II)". En *Transición, No. 20, Edita 2001 S.A., Barcelona, España, Mayo de --- 1980, PP. 13-19.*

BANCO MUNDIAL. "Informe sobre el desarrollo mundial 1981", Washington, Estados Unidos, 1981.

"BALANCE POLITICO INTERNACIONAL". En *Estrategia, No. 43, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, Enero-Febrero de 1985, PP. - 305-360.*

BARO, Silvio. "La VI Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo" en temas de economía mundial, No. 6, CTEM, - La Habana, Cuba, 1983, PP. 47-64.

BARO, Silvio. "La VI Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y Desarrollo: algunas consideraciones", en temas de economía mundial, No. 8, Centro de Investigaciones de la Economía Mundial (CTEM), La Habana, Cuba, 1983, PP. 59-81.

- BENDESKY, León. "El financiamiento externo en el desarrollo reciente de América Latina", en Investigación Económica, UNAM, Vol. XLIV, Julio-Septiembre de 1985, No. 173, Editorial Solidaridad, México, PP. 157-190.
- BERNAL SAHAGUN, Víctor Manuel. "Las empresas transnacionales y el tercer mundo", IIE-UNAM, México, 1982.
- BERNAL SAHAGUN, Víctor Manuel. "El impacto de las empresas multinacionales en el empleo y los ingresos el caso de México, IIE-UNAM, México, enero de 1977, 183 P.
- CASTRO, Fidel. "El capitalismo vive hoy una hora de crisis" en Economía y Desarrollo, No. 27, Facultad de Economía de la Universidad de La Habana, La Habana, Cuba, ene./Feb. de 1975, PP. 23-34.
- CARMONA DE LA PENA, Fernando. "Monopolización y estructura de clases" en Economía y Desarrollo, No. 38, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana, Cuba, Nov.-Dic. de 1976 PP. 133-146.
- CARMONA DE LA PENA, Fernando. "La avancha del capital transnacional sobre nuestra América" en Estrategia, No. 7, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, PP. 22-93.
- CARMONA DE LA PENA, Fernando. "La crisis y la política económica internacional" en Estrategia, No. 16, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, Jul./Ago. de 1977, PP. 3-9.
- CARMONA DE LA PENA, Fernando. "La Lucha Antiimperialista y la Correlación Internacional de Fuerzas" en Estrategia, No. 27, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, May./Jun. de 1979, PP. 2-19.
- CARRIAZO MORENO, George. "La desmonetización del oro ¿Una realidad? en Economía y Desarrollo, No. 46, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana, Cuba, Mar/Abr. de 1978, PP. 85-89.
- CARRIAZO MORENO, George. "El capitalismo monopolista de Estado y la regulación de la economía capitalista", en Economía y Desarrollo, No. 48, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana, Cuba, Jul./Ago. de 1978, PP. 80-97.
- COLLETTI, Lucio. "Violencia, Estado y Socialismo" en controversia, No. 5, Depto. de Publicaciones, Puebla, México, 1976, 19 P.

- DANILO RODRIGUEZ, Héctor. "La CTA., Washington y las Transnacionales", Editorial de Ciencias Sociales, La Habana, Cuba, 1977, 45-P.
- DEL LLANO, Eduardo, "La crisis general del capitalismo y su agudización en la etapa actual" en *Economía y Desarrollo*, No. 38, -- Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana, Cuba, Nov./Dic. de 1976, PP. 147-153.
- ESPINOZA MARTINEZ, Eugenio. "Transnacionales e imperialismo, en -- *Economía y Desarrollo*, No. 43, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana, Cuba, sep./oct. de 1977, PP. 102-137.
- ESPINOZA MARTINEZ, Eugenio y Héctor Ayala. "Monopolios transnacionales y Códigos de conducta, Edita Centro de Estudios sobre América Latina, VI Cumbre del MPNA, La Habana, Cuba, Agosto 13 y 14 de 1979, PP. 3-75.
- FORTUNE, Editorial Time inc., Estados Unidos, Mayo 2 y Agosto 22 - de 1983.
- GUILLEN ROMO, Arturo. "La presencia del Imperialismo Norteamericano" en *Estrategia*, volumen 3, No. 45, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, Junio de 1982, PP. 2-18.
- GUILLEN ROMO, Héctor. "Imperialismo y Firmas Multinacionales" en -- *críticas de la economía política*, No. 7, Ediciones el caballito, México, oct./dic. de 1976, PP. 48-71.
- HERAS LEON, Héctor. "El Proceso de Internacionalización del capital y las empresas transnacionales Norteamericanas", en *Economía y Desarrollo*, No. 50, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, La Habana, Cuba, Nov./Dic. de 1978, PP. 54-101.
- "La Crisis también es Política", en *Estrategia*, Vol. 3, No. 63, Publicaciones Sociales Mexicanas, Mayo-Junio de 1985, 94 P.
- "La Economía Mexicana Hoy", en *Estrategia*, Vol. 2, No. 62, Publicaciones Sociales Mexicanas, Marzo-Abril de 1985, 91 P.
- "La Situación económica internacional: el sistema capitalista". *Estrategia*, Volumen 7, No. 61, Publicaciones Sociales Mexicanas, enero-febrero de 1985, 46 P.

- MARTINEZ, Osvaldo. "Cambios en la división internacional capitalista del trabajo", Edita el Centro de Estudios sobre América Latina, VI Cumbre del MPNA, La Habana, Cuba, Agosto 13 y 14 de 1979 43 P.
- MARTINEZ, Osvaldo. "Las posiciones de la comisión Brandt ante algunos problemas fundamentales en las relaciones económicas internacionales contemporáneas, Temas de Economía Mundial, CIEM, La-Habana, Cuba, 1983, PP. 1-30.
- MARTINEZ, Osvaldo. "Las Cumbres económicas capitalistas", en temas de economía mundial, No. 6, CIEM, La Habana, Cuba, 1983, PP. -- 19-28.
- MARTINEZ, Osvaldo. "Comercio mundial y NOEI", en comercio exterior No. 6, BNCE, Junio de 1981, PP. 649-660.
- MAVORGA, René. "Internacionalización de la economía y estado nacional", en Cuadernos Políticos, No. 21, Editorial Era, México, -- Jul./Sep. de 1979, PP. 51-65.
- MICHALET CHARLES, Albert. "La transferencia internacional de tecnología y la empresa transnacional" en comercio exterior, No. 6, BNCE, Junio de 1979, PP. 634-641.
- MONREAL, Pedro. "El fortalecimiento del dólar y sus efectos sobre la actividad económica de las ET Norteamericanas", en temas de economía mundial, No. 6, CIEM, 1983, PP. 9-18.
- PEREZ, Orlando. "Inflación, Petróleo y Nuevo Orden Financiero en el Sistema Capitalista Mundial: el quinquenio 1971-1975" en Economía y Desarrollo, No. 42, Facultad de Economía de La Universidad de La Habana, La Habana, Cuba, Jul./Ago. de 1977, PP.132-- 154.
- PIZARRO, Roberto. "América Latina la nueva etapa del capitalismo y la crisis económico mundial", en comercio exterior, No. 4, BNCE México, Abril de 1981, PP. 391-410.
- PONS DUARTES, Hugo M. "La OPEP, los monopolios y la crisis energética", en Economía y Desarrollo, No. 46, Facultad de Economía de La Universidad de La Habana, La-Habana, Cuba, Mar./Abr. de 1978, PP. 101-121.
- POULANTZAS, Nicos. "La internacionalización de las relaciones capitalistas del Estado-Nación" en el trimestre Político, No.3, Fondo de Cultura Económica, México, ene./mar. de 1976, PP. 3-32.

- RODRIGUEZ, José Luis y Pedro Monreal. "La evolución de la economía de los Países Socialistas durante 1982", en Temas de Economía Mundial, No. 6, CIEM, la Habana, Cuba, 1983, PP. 65-108.
- SANCHEZ, Carlos. "El imperio de las transnacionales", Editorial de Ciencias Sociales, la Habana, Cuba, 1977, 59 P.
- SERGUEV, N. "Los consorcios transnacionales y el comercio internacional", en Economía y Desarrollo, No. 31, Facultad de Economía de la Universidad de la Habana, la Habana, Cuba, sep./oct. de 1975, PP. 129-145.
- SHATAN W., Jacobo. "Deuda externa y desarrollo: un enfoque Heterodoxo", En investigación económica, UNAM, Volumen XLIV, No. 171, Editorial Solidaridad, México, enero-marzo de 1985, PP. 305-360.
- "Situación económica internacional" en Estrategia, Vol. J, No. 55, Publicaciones Sociales Mexicanas, México, ene./feb. de 1984, -- 93 P.
- Survey of Current Business. Department of commerce / bureau of economic analysis, Washington D.C., Estados Unidos, agosto de 1976, - 1980, 1982 y 1983.
- THORSSON, Inga. "Desarme y desarrollo", en Investigación Económica, México, No. 157, Editorial Solidaridad, México, Julio-Sept. de 1981, PP. 325-379.
- TRAJTEMBERG, Raúl y Vigorito. "Economía Política en la fase transnacional" en comercio exterior, No. 7, BNCE, México, Julio de 1982, PP. 712-726.
- VIDAL, Gregorio. "Empresas transnacionales, capital monopolista y Estado en los Países Subdesarrollados", en Economía Política, - Universidad Autónoma Metropolitana de Iztapalapa, México, 1981, 24 P.
- VIDAL, Gregorio. "Notas sobre el desarrollo del capitalismo monopolista de Estado en México", en Investigación Económica, UNAM, Volumen XL, No. 158, Editorial Solidaridad, México, Oct.-Dic. de 1981, PP. 37-56.
- VARIOS AUTORES. "Crisis, NOEI y tercer mundo-II", en investigación económica, UNAM, Volumen XL, No. 157, Editorial Solidaridad, México, Julio-Sept. de 1981, 383 P.

VARIOS AUTORES. "La comisión trilateral y la coordinación de políticas del mundo capitalista" en Cuadernos semestrales del CIDE, No. 2-3, CIDE, México, 2º Semestre de 1977- 1º Semestre de 1978 498 P.

VARIOS AUTORES. "Nuevo orden Internacional" en Nueva Política, No. 4, México, Oct./Mar. de 1977, 282 P.

VARIOS AUTORES. "Segundo Congreso de Economistas del Tercer Mundo" (1) en Problemas del Subdesarrollo, Volumen XII, No. 45, IIE-UNAM México, Febrero-Abril de 1981, 183 P.

VARIOS AUTORES. "Segundo Congreso de Economistas del Tercer Mundo" (2), en Problemas del Subdesarrollo, Volumen XII, No. 46, IIE-UNAM, México, Mayo-Julio de 1981, 197 P.