



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA
DE MEXICO

FACULTAD DE ECONOMIA

EL CONSUMO ALIMENTARIO DE LA
POBLACION URBANO ASALARIADA
DE SAO PAULO

TESIS PROFESIONAL

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA

P R E S E N T A :

ALFREDO CAMHAJI SAMRA



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

Con el propósito de contribuir
a la discusión sobre el signi-
ficado y alcance de la crisis
que hoy viven nuestros países.

DEDICATORIA:

A MIS PADRES

Como una pequeña retribución a
su cariño y educación.

A MIS HIJOS

Por el invaluable apoyo que --
constituye su presencia.

RECONOCIMIENTOS

A Isabel Mascorro Velarde, por la inestimable cooperación que me prestó las decenas de veces que recurrí a ella para formular y revisar este trabajo.

A Roberto Vermulm, Coordinador del Primer Curso Internacional de Desarrollo Rural y Abastecimiento Alimentario Urbano, por su orientación y ayuda que hicieron posible la recopilación de materiales de reciente elaboración y publicación en el Brasil.

A Lucía García, que batalló durante semanas con el trabajo mecanográfico.

A los amigos y compañeros por sus críticas y acertadas aportaciones.

I N D I C E

	Página
Nota Aclaratoria	1
Introducción	5
El Enfoque Sectorial	5
El Enfoque Sistémico	11
<u>CAPITULO 1</u>	
ANOTACIONES SOBRE EL PATRON CONTEMPORANEO DE INDUSTRIALIZACION Y LA PRODUCCION DE - ALIMENTOS	21
1.1 Las principales características de la industrialización reciente	23
1.2 La Producción de Alimentos	31
1.2.1 La Estructura Agraria	35
1.2.1.1 La Producción Empresarial	39
1.2.1.2 La Pequeña Producción	45
1.2.1.3 La Pequeña Producción Capitali- zada	50
1.2.3 Política Agrícola	53
1.2.4 Modificaciones en el Empleo de la fuerza de trabajo agrícola	57

1.3	Agotamiento del Modelo de Acumulación de Capital y las opciones para un nuevo frente de expansión	62
-----	---	----

CAPITULO 2

	LOS SALARIOS Y EL PATRON DE VIDA DE LA -- FAMILIA OBRERA EN SAO PAULO	69
2.1	La Estructura del Empleo en -- São Paulo y los niveles de salario.	72
2.1.1	La fuerza de trabajo Asalarida	72
2.1.2	Estructura Salarial	76
2.2	Elementos que influyen en la - Determinación de los salarios	80
2.2.1	El grado de Sindicalización y la fuerza de los sindicatos	80
2.2.2	La Mecanica del Modelo de Acu- mulación de Capital	85
2.2.3	La Relación Agricultura-indus- tria	86
2.2.4	El Grado de Calificación y el Mercado de la Fuerza de Traba- jo	88
2.2.5	La Política Estatal	91
2.3	La Evolución de los Salarios en la Fase Reciente	93

	Página	
2.4	La Composición del Gasto Familiar del Obrero	100
2.4.1	Alimentación	101
2.4.2	Habitación	104
2.4.3	Transporte	106
2.4.4	Vestuario, Salud, Higiene Personal y Limpieza Doméstica	107
2.4.5	Equipo Doméstico	107
 <u>CAPITULO 3</u>		
ESTRUCTURA DEL CONSUMO		109
3.1	El Consumo de Alimentos y el Complejo Urbano-Industrial	109
3.1.1	Producción	111
3.1.2	Comercialización	113
3.1.3	Distribución	115
3.1.4	Consumo	117
3.2	La Dieta de la Familia Obrera	120
3.2.1	Composición de la Dieta Alimentaria de la Familia en São Paulo	120

CONCLUSIONES

134

BIBLIOGRAFIA

136

NOTA ACLARATORIA

La canasta de consumo de la población asalariada ha sido objeto de estudio en el Brasil desde los años treinta^{1/} y hoy, con el impulso que ha cobrado la inflación, es materia de interés de los más diversos círculos académicos y políticos. Existe una interrelación entre salarios, patrones de consumo y estructura productiva de las ramas proveedoras de bienes de consumo, por ser su articulación flexible, es necesario determinar cual es la estructura predominante.

La homogenización o diferenciación de los patrones de consumo afecta los niveles básicos del salario urbano los que a su vez son condicionados y condicionan la estructura agropecuaria y la industria alimentaria. Sin embargo las determinantes de cada uno de estos sectores no son necesariamente las mismas.

1/ Al respecto ver los trabajos realizados por la Escola Livre de Sociología y Política: "Padrão de vida dos Operários da Cidade de São Paulo" a cargo del profesor Dr. Orace B. Davis en 1934; también la Subdivisão de Documentação Social e Estadísticas Municipais: "Pesquisa de Padrão de Vida das Familias dos Operários da Limpeza Pública da Municipalidade de São Paulo" a cargo del profesor Samuel Harman Lowrie en 1936/37. Existen otros estudios para las décadas posteriores realizadas por la Fundación Getulio Vargas y el Departamento Inter-sindical de Estudios Socio-económicos (DIEESE) que citaremos más adelante.

Los salarios dependen de: el grado de organización de la fuerza de trabajo; la mecánica del modelo de acumulación; la relación agricultura-industria; el grado de calificación; el mercado de la fuerza de trabajo y la política estatal.

El patrón de consumo, está en función del tipo de organización industrial y de su incidencia en el control del mercado.

La estructura agraria y la industria productora de bienes salarios determinan y a su vez están determinadas por el patrón contemporáneo de industrialización y por las relaciones de producción que conviven en su interior.

Las transformaciones que se operan en estos sectores son relativamente independientes pero es inconcebible la realización de la producción sin una adecuación, y sin un equilibrio dinámico entre estos tres componentes.

El objetivo de este trabajo es analizar el consumo alimentario de la población urbano asalariada a partir de esta óptica; en la introducción se hace un recuento breve de los diversos enfoques que analizan la producción agropecuaria, que nos auxilia como marco teórico de referencia para abordar en el primer capítulo, las principales tendencias -

del patrón de acumulación y la función de la agricultura, describiéndose parte del financiamiento de la estructura agraria y de la industria alimentaria. El segundo capítulo centra el estudio en torno al comportamiento de los salarios poniendo el acento en la composición del consumo -- obrero para dar pie al tercer capítulo que tiene que ver con el gasto alimentario, particularmente la canasta básica de la población urbano asalariada de São Paulo.

En términos teóricos no hay razón para estudiar estos capítulos articulados, pues las modificaciones en las tres estructuras es relativamente independiente. Su estudio es importante como objetivo de la política económica ya que la adecuación de salarios, consumo y estructura productiva de las ramas agrícolas e industriales proveedoras de bienes de consumo, es determinante para la realización de la producción. Cuando este equilibrio dinámico se rompe obliga a un reajuste por crisis.

Cuando se consideran las tres estructuras y las diversas -- instancias mediadoras, se observa que el ajuste se dió mediante la caída de los salarios.

En este trabajo alcanzamos tan solo a plantear ciertos aspectos que ayuden a comprender las determinantes de cada -- uno de los sectores y se esbozan tan sólo algunas ideas --

acerca de su articulación a riesgo de incluir elementos - que puedan parecer descontextuados.

El trabajo que presentamos tiene como propósito recoger -- las formulaciones teórico-analíticas que hoy se daban en algunos círculos académicos e intelectuales del Brasil; -- sin embargo, no constituyen estrictamente un resumen bibliográfico sino que representan un esfuerzo de sistematización dentro de un esquema explicativo.

Seguramente mucho de lo que fue el sentido original de los trabajos analizados quedará excluido.

No es ocioso afirmar que los errores y omisiones, y aún -- interpretaciones descontextuadas son de nuestra entera responsabilidad.

Por último, conviene precisar que este trabajo constituye un primer acercamiento que no puede ser considerado como -- acabado, antes al contrario, es un esfuerzo inicial, aunque bajo una óptica que creemos prometedora.

Quiero dejar constancia de mi agradecimiento a todas las -- personas que hicieron posible este trabajo con su valiosa cooperación e interés, especialmente a mi compañera Isabel, quien en rigor debe compartir los créditos de esta investigación.

I N T R O D U C C I O N

Las distintas interpretaciones ofrecidas sobre las determinantes del consumo alimentario, se remiten al funcionamiento de la estructura agrícola^{1/} cuyo análisis abordado desde diversas ópticas, de las que si bien no se pretende hacer una revisión exhaustiva, constituyen un punto de comparación crítico que nos permitirá definir el enfoque con el cual nos sentimos más identificados.^{2/}

El Enfoque Sectorial

El enfoque sectorial divide a las distintas actividades -- productivas en tres sectores: el industrial, el agropecuario y el de servicios. En esta visión, el sector agropecuario generalmente es un sector poco dinámico y sirve de apoyo a la expansión urbano industrial al corresponderle funciones como:

1/ Consideramos de mayor utilidad remitirnos a las diversas interpretaciones de la producción alimentaria, dejando de lado las teorías Neomalthusianas, del Determinismo Tecnológico y del Altruismo, por considerarlas -- ampliamente rebasadas. Estas teorías, aún cuando en encuentran adeptos en algunos círculos intelectuales, -- académicos y políticos, han sido fuertemente criticadas y su método de análisis cuestionado y refutado, -- por lo que tienen una autoridad más ideológica que cognoscitiva.

2/ Agrupan en grandes corrientes a los diversos enfoques, no significa que los autores de los grupos respectivos coincidan en todas y cada una de las formulaciones.

- el suministro de alimentos baratos para mantener bajos los salarios.
- la transferencia de fuerza de trabajo a los sectores - no agrícolas.
- la transferencia de ahorros para la expansión de la infraestructura urbana y el crecimiento industrial.
- la constitución de mercado para bienes e insumos manufacturados.
- generar divisas para la importación de insumos y de -- bienes de producción.

Este enfoque fue ampliamente difundido y utilizado sobre - todo en los años sesenta por diversas escuelas del pensa-- miento latinoamericano, las cuales a partir de estas premi-- sas, interpretaron la relación campo-ciudad y el papel del sector agropecuario en el desarrollo económico.

En estos estudios fue muy común caer en interpretaciones - lineales, sobre todo cuando el punto de partida del análi-- sis eran las "funciones" de la agricultura en el proceso - de desarrollo.

Conviene ilustrar con un ejemplo: se suele afirmar que la "función" de abaratar el costo de reproducción de la fuer-- za de trabajo asalariada urbana, recae fundamentalmente en la producción campesina, en la medida en que incorpora tra

bajo familiar no remunerado y vende sus productos por abajo de su valor. En este postulado, se pierde la noción de la totalidad económica, al no considerar que la producción campesina sufre la exacción del excedente por diversos mecanismos, entre los que destacan la intermediación comercial, la agricultura por contrato, la usura y otros que -- causan el encarecimiento de los productos agrícolas en el medio urbano. Ahora bien, entre los factores que abaratan la reproducción de la fuerza de trabajo urbana en determinada fase del desarrollo, también están los subsidios al consumo, las formas complementarias del salario (servicios médicos, educación, etcétera) que conjuntamente con el -- abastecimiento de productos agrícolas a precios bajos (en el caso de que ésto se cumpla) coadyuvan a mantener los salarios deprimidos.

Entre las corrientes más importantes que representan el enfoque sectorial, destaca la corriente neoclásica. La visión sectorial neoclásica, que representa a las actividades económicas divididas en mercados dotados de mecanismos autocorrectivos, convierte el problema económico en uno de decisión lógica de los productores a fines múltiples y recursos escasos, cuyo uso ha de ser racionalizado. Con -- ésto, la agricultura deja de tener especificidad alguna, -- pues sólo se trata de una combinación de factores productivos cuya importancia en el conjunto de la economía deriva de su incapacidad para generar empleo, del dinamismo de la

tasa de crecimiento del producto y su participación en el ingreso nacional. Reconocen en la industrialización el -- eje principal del desarrollo, en donde la agricultura es -- relegada e incluso tiende a disminuir su importancia.

Dentro de esta corriente se desarrollan dos modelos: los -- modelos de asignación de recursos estáticos que dividen a la producción agrícola en un sector moderno altamente pro- ductivo y otro tradicional con escasos recursos y baja pro- ducción. No le dan importancia a la calidad del recurso -- suelo, ni al tamaño de la propiedad; lo que importa para -- el desarrollo de la producción agropecuaria es la tecnolo- gía, ya que ésta puede conducir a la modernización. Dicha tecnología, en los países de América Latina, ha de ser ge- nerada por el Estado. La acción de los estímulos económi- cos tiene que ver con precios eficientes a los factores de la producción (trabajo, capital y tierra), productos e in- sumos, determinados por las leyes de la oferta y la deman- da. La fórmula se reduce así: estímulos económicos sobre la base de una tecnología que conduce a la modernización -- de la agricultura para partir de ahí a un proceso de desa- rrollo.

El otro modelo, dentro de la posición neoclásica, es el -- dualista --cuyo principal exponente es Teodoro Shultz--, que plantea la coexistencia del sector moderno y el tradicio--

nal y establece relaciones entre ambos, pero no causales, - es decir, el uno no explica al otro. Apunta que, para que haya desarrollo, la producción agrícola tiene que crecer - más rápidamente que la población; generar un excedente exportable y con las divisas que este proceso aporte debe -- modernizarse a la industria y a la propia agricultura, ya que tienen como función arrastrar al resto de la economía.

Otro planteamiento y no menos importante dentro del pensamiento neoclásico dualista, es el del Banco Mundial, el -- cual resalta la necesidad de enfrentar la pobreza de las - comunidades atrasadas del medio rural con la promoción de proyectos de "desarrollo rural integrado" con políticas de salud, tierra, tecnología, educación y vivienda, a partir de las cuales se crearán polos de desarrollo.

La problemática para el Banco Mundial reside en como hacer llegar la nueva tecnología y otros insumos al sector agrícola atrasado, toda vez de que los campesinos pobres no -- cuentan con los recursos suficientes para la adquisición - de dicha tecnología, por lo que este proyecto se propone - hacer llegar créditos, insumos y asistencia técnica con la esperanza de elevar la producción y el ingreso de los campesinos.

La visión sectorial neoclásica, al considerar la problemática agropecuaria como una de carácter estrictamente técnica

co-productivo y dentro de ésta la existencia de un sector de pequeña producción aislado y autocontenido, reduce la - problemática agropecuaria a una de niveles de recursos disponibles, haciendo abstracción de las formas de organiza--ción social de la producción y del marco institucional en que se desenvuelven las unidades productivas, así como de las relaciones estructurales que establecen los distintos sectores productivos y sus condicionantes, formando así -- parte de un mismo desarrollo.

María Concepción Tavares, en un importante artículo, criticó la sectorialización de la economía al demostrar que "en los tres sectores básicos de la economía llegan a coinci--dir todos los patrones tecnológicos posibles; las diferen--cias intersectoriales por estratos de productividad llegan a ser tanto o más importantes que las diferencias intersec--toriales clásicas".^{3/}

Las distintas interpretaciones sectoriales conciben la pro--ducción agropecuaria e industrial como dotadas de una diná--mica propia, autónoma, cuya relación con el conjunto es -- sóloamente funcional; es decir, como sectores aislados y no

3/ "Da substituição de importações ao capitalismo finan--ciero", ensaios sobre economia brasileira. 6 Ed. Rio - de Janeiro, Zahar, 1977.

como actividades productivas que forman parte de un todo - integrado dentro de una misma división social del trabajo. Como intentaremos demostrar en el primer capítulo, la relación agricultura-industria es una en donde si bien la industria juega la función más dinámica, no puede ser comprendida a menos que se le vea como parte de una totalidad que se basa en la hegemonía de la producción capitalista y su fuerza para captar espacios económicos. La agricultura en la fase reciente, a través de la diversificación de la producción industrial, de las nuevas formas de relaciones de trabajo y de la transferencia de recursos y divisas, ha motivado el dinamismo industrial y éste ha sido la condicionante del desarrollo agrícola. En otras palabras, sin el desarrollo agropecuario el complejo urbano-industrial - no hubiera sido posible y sin éste no se hubiera diversificado e industrializado la agricultura.

Enfoque Sistémico

En un intento por superar las limitaciones del enfoque sectorial, el keynesianismo abrió el camino para desarrollar el análisis económico a partir de una visión sistemática, agrupando a las distintas actividades en sistemas y subsistemas lo cual hizo posible fundar una teoría que, apoyada en modelos o sistemas, representa la entrada de las actividades agropecuarias con los factores de la producción (capital, trabajo y tierra) y como resultante, el producto, - el ingreso y el empleo. Así, el sistema agropecuario se -

integra por cuatro subsistemas: el de actividades productivas, el de actividades de apoyo, el de política gubernamental y el de mejoramiento de las condiciones de vida en el medio rural.

Las inconveniencias de este enfoque son múltiples; dentro de las más importantes podrían citarse que se analiza cada uno de los subsistemas de manera aislada, dentro de una visión estática y descriptiva, como si su evolución fuese -- determinada exclusivamente por factores propios de cada esfera, excluyendo del análisis las relaciones sociales y el proceso histórico que dan lugar a diversas formas de organización de la producción. Dentro de este enfoque, la política económica aparece como un elemento restaurador de equilibrios, que actúa fuera de la dinámica de la lucha de clases.

Dentro del enfoque sistemático se ubica el estudio de complejos agroindustriales donde se plantea la necesidad de analizar la actividad de las empresas transnacionales y la consiguiente expansión del capital.

Las unidades de análisis se centran a partir de la definición misma del complejo. "Por hipótesis el complejo es -- una determinada unidad de análisis del proceso de reproducción económica que posee ciertas características en el --

orden del proceso de transformación y de las estructuras - de propiedad". 4/

El complejo agroindustrial es un conjunto compuesto por la sucesión de actividades principales y accesorias vinculadas a la producción y la transformación de uno o más productos agrícolas. Dentro de las actividades principales se incluyen la generación de estos productos, su beneficio y transformación y la producción de insumos industriales para las actividades agrícolas. Como actividades accesorias se incluyen la cosecha, el almacenamiento, el transporte, la distribución de los productos industriales, agrícolas y los servicios financieros y comerciales correspondientes. 5/

Las actividades con mayor grado de importancia se denominan el núcleo del sistema. Estas se refieren a la capacidad de control que los intereses socioeconómicos -generalmente transnacionales- que caracterizan al núcleo, ejercen

4/ Vigorito, Raúl: "Criterios metodológicos para el estudio de complejos agroindustriales". Instituto Latinoamericano de Estudios Transnacionales (ILET) México -- 1977.

5/ Definición que Geraldo Müller extracta de las formulaciones presentadas por Raúl Vigorito en "Criterios Metodológicos..." op. cit. subrayando que criterios semejantes adoptan los estudios de la ONU. Ver Geraldo Müller: "La agricultura y el complejo agroindustrial en Brasil: cuestiones teóricas y metodológicas" Trimestre económico No. 196 FCE México 1982.

sobre la reproducción del sistema. Por tanto, aunque la agricultura es una actividad principal, puede estar subordinada a los intereses industriales y comerciales, perdiendo así su autonomía como actividad económica.

En resumen, el complejo agroindustrial es una unidad de análisis del proceso técnico-económico y social que abarca desde la producción de insumos agrícolas para la producción; la producción agropecuaria misma, su beneficiamiento y transformación industrial y los servicios financieros y comerciales correspondientes.^{6/}

Esta definición, en rigor, es una especificación de los procesos ocurridos en países desarrollados como E.U.A., y nada afirma acerca de la naturaleza de las relaciones sociales y de las bases materiales que conforman determinado sistema agroindustrial.

Como afirma Müller "...aquella definición no contempla la naturaleza de la acumulación de capital, las relaciones sociales capitalistas de producción (...), ni los mecanismos, las magnitudes en juego y tampoco los grupos sociales en él envueltos".^{7/}

6/ Definición que recoge las formulaciones del trabajo de Vigorito, Raúl: "Criterios..." ob. cit.

7/ Müller, Geraldo "O complexo agroindustrial Brasileiro" Fundação Getulio Vargas. São Paulo 1981.

El empleo de esta definición implica también el examen de las estructuras productivas de la industria proveedora de la agricultura y la industria consumidora de materias primas agrícolas. También implica el estudio de los tipos de mercado, así como de los mecanismos que provocan la expansión y el bloqueo de este conjunto de actividades.

Son varios los autores que, al utilizar la metodología de los complejos agroindustriales, han contribuido con importantes análisis, ya sea en el estudio de un sistema o del conjunto. Dentro de este enfoque encontramos una corriente que privilegia el análisis de las condiciones externas en el proceso de agroindustrialización.

Centran su atención en el funcionamiento del sistema capitalista en el nivel mundial, en el papel de las economías centrales en el proceso de acumulación global y la participación de la agricultura en este proceso. Así, el centro adapta y moldea a la periferia en sus necesidades y cualquier contradicción se resuelve a favor del centro. Este enfoque parte de una serie de postulados, que eleva a nivel de premisas, tales como los siguientes:

- la tasa de plusvalía tiende a caer o se mantiene en -- los países desarrollados, mientras que en los subdesarrollados permanece alta;

- el deterioro de las condiciones de intercambio es permanente en la periferia, tanto en términos de valor -- como de divisas, y
- el imperialismo industrial y financiero es quien determina las pautas del desarrollo económico.

En la agricultura -afirman-, las empresas transnacionales han inducido una modernización, mediante la cual se tiende a imponer, en los países subdesarrollados, un modelo específico de desarrollo agrícola y agroindustrial, en el marco de un sistema agroalimentario mundial. Este proceso -- provoca una transformación en la estructura agraria, que -- lleva a la polarización en el sistema de tenencia de la -- tierra, en el capital, los recursos tecnológicos, la asistencia técnica y el crédito. "La modernización se centra en las empresas agrícolas orientadas a producir materias -- primas para la agroindustria y/o para la exportación".^{8/}

Finalmente, concluyen que dentro del sistema agroalimentario mundial imperante no se resuelven los problemas de subalimentación y subdesarrollo que aquejan a gran parte de -- la humanidad, apelando a organismos del Tercer Mundo para buscar soluciones a los problemas actuales en un nuevo or-

^{8/} Arroyo, G. "Firmas transnacionales, agroindustrias, re forma agraria y desarrollo rural", en Investigación -- Económica, Vol. XXXVIII, enero-marzo de 1979, UNAM, -- pp. 44-45.

den económico internacional.

Este planteamiento ofrece ciertas ventajas, pues estudia la producción agrícola en su interacción con la industria, diferenciando cuatro fases en el proceso productivo y subraya el importante papel que juegan las empresas transnacionales en el modelo de acumulación, a partir de lo cual intenta una cierta periodización. No obstante, adolece de una serie de fallas que conviene precisar. Se toma como punto de referencia el modelo norteamericano, el cual fue adoptado por los países de Europa Occidental y constituye el modelo a seguir por nuestros países, particularmente -- aquéllos que, como Brasil y México, han arribado a cierto nivel de industrialización, sin tomar en consideración las peculiaridades de nuestra evolución histórica; el carácter que adoptan las relaciones capitalistas de producción, ni las clases sociales y su relación con el Estado. Es decir, se observa una carencia en la ubicación de conjunto, que -- por ejemplo, no permite comprender el carácter profundamente desigual de la "modernización" que se produce en nuestros países. Por ello, consideramos que la metodología de complejos es útil como complemento del análisis, pero no -- puede constituir un eje explicativo de la participación de la agricultura en el proceso económico del grado de industrialización de la misma, ni de las transformaciones estructurales que surgen en el mismo proceso.

Por lo anterior, es frecuente encontrar dentro de estas interpretaciones una sobrevaloración de las empresas transnacionales, al atribuirles la capacidad de transplantar e imponer "modelos de acumulación", que dan paso a nuevas divisiones del trabajo, distorsionando así la economía de un país ante la mirada complaciente y pasiva del Estado y el capital monopolista nacional.

En el Brasil ha empezado a cobrar fuerza una corriente que estudia a la agricultura como parte integrante de los departamentos de bienes de producción y de subsistencia, subrayando que el excedente no se genera de manera autónoma, para después reincorporarse al engranaje del sistema. El eje rector de la distribución de los capitales y de las diversas formas de riqueza se concentra en la hegemonía del capital industrial y financiero, en la subordinación del trabajo en general y el agrícola en particular^{9/} y hace énfasis en la posibilidad de utilización de los capitales.

Lo conveniente en este enfoque es que analiza la producción agropecuaria como parte de un proceso de desarrollo de la economía en su conjunto, a la que hay que estudiar -

^{9/} Al respecto ver Geraldo Müller "Estado, estructura agraria y población: El caso de Brasil" Editorial Terra Nova, México, 1980.

en diferentes fases y conforme a las condiciones específicas de cada país o región. Considera que en nuestros países el campo es un ente heterogéneo en donde las relaciones capitalistas se amalgaman con otras formas no capitalistas, actuando en espacios perfectamente delimitados que son creados, destruidos y recreados por la expansión capitalista y que no obedecen sólo a factores económicos sino a políticos y sociales. Así, estamos en presencia de un desarrollo desigual que se expresa en la heterogeneidad estructural y que produce una estratificación económica y social con diversos grados de integración, que actúa en la sociedad nacional toda, en la que sobresale el Estado.

La agricultura, en la fase actual de desarrollo, conforma una actividad integrada a la dinámica del capital industrial y financiero. La expansión de la producción industrial a la agricultura ha sido acompañada por las condiciones de reproducción de los intereses de los grupos sociales.

Tras de esta somera reflexión sobre algunos de los enfoques con que se ha estudiado la producción agroalimentaria, intentaremos analizar "El consumo alimentario de la población urbana asalariada" a partir del último de los enfoques, pues consideramos que la canasta básica no se determina fundamentalmente por el comportamiento producto por producto; ni por las preferencias, ligas culturales o la -

propaganda; ni porque el sector agrícola haya tenido un -- comportamiento volcado más a la exportación que a la pro-- ducción de alimentos básicos; sin querer negar que todos - estos elementos están presentes, consideramos que el pro-- blema alimentario no puede ser estudiado sino hacer refe-- rencia a la mecánica del modelo de desarrollo iniciado en los años cincuenta, pues los problemas económicos, socia-- les y políticos^{10/} que hoy se viven en el Brasil, son re-- flejo del agotamiento de ese modelo y las dificultades - - para el arribo a una nueva fase que redefina la articula-- ción de los distintos sectores.

10/ Una situación económica de recesión con inflación, es-- trangulamiento financiero, cierre de los mercados mone-- tarios y comerciales internacionales, desempleo con re-- ducción real del salario, bajas tasas de crecimiento, - caída de las inversiones y del gasto público. En el - plano social, la disminución del poder adquisitivo, la creciente iniquidad en la distribución del ingreso, las dificultades del gasto social para extender su propia cobertura. En lo político, las elecciones en el Bra-- sil -que algunos periodistas califican de plebiscita-- rias- dieron el triunfo a la oposición en los principa-- les Estados y en casi todas las capitales.

1. ANOTACIONES SOBRE EL PATRON CONTEMPORANEO DE INDUSTRIALIZACION Y LA PRODUCCION DE ALIMENTOS.

La evolución de la economía brasileña a partir de los años treinta se caracteriza por la expansión urbano industrial y por la redefinición del papel de la agricultura en el -- contexto económico. La industria nacional va reemplazando a la agricultura como eje del desarrollo^{1/} y a su vez, la articulación de las actividades agropecuarias con el resto del sistema sufren distintos ajustes.

Los intereses ligados a la industrialización paulatinamente imponen su hegemonía y a mediados de los años cincuenta su nivel de concentración en términos de ingreso y de influencia política aumentan sin lugar a dudas producto de -- condiciones como las siguientes:^{2/}

- Las ganancias de la industria se mantienen sobre la base del estancamiento del salario y los aumentos en la productividad del trabajo, particularmente de las grandes empresas del sector productivo estatal transfiriendo al sector privado grandes volúmenes de excedentes.

^{1/} Entre 1933-38 las tasas de crecimiento real de la industria fueron del orden del 11 por ciento anual.

^{2/} Ver "Padrões de Acumulação, Oligopólios e Estado No -- Brasil: 1950-1976" Francisco de Oliveira e Frederico -- Mazzucchelli.

- la acumulación de capital se mueve bajo la dinámica de la expansión industrial que se desarrolló a partir del sector productor de bienes de producción a cargo del Estado que jugó un papel clave en la orientación y financiamiento de las inversiones.
- la industrialización donde logró reaccionar a la recesión impuesta del exterior se centra en los bienes de consumo no durables pues la industria pesada implicaba la existencia de una economía de escala, de masivas inversiones y una tecnología sofisticada prácticamente inexistente en el mercado nacional;
- la redefinición de la división internacional del trabajo. Ahora la industrialización de los países dependientes entró en la división internacional del mundo capitalista como una nueva forma de expansión de ese sistema.
- la práctica populista había llevado a la clase trabajadora a una fatichización del Estado, de tal forma que la base popular de alianza daba fuerza a la política que se podría llamar "nacionalismo de Estado" mediante la cual las empresas estatales cumplieron su papel de potenciador de la acumulación privada sin cuestionamientos clasistas.

La articulación de las actividades agropecuarias con el resto del sistema económico sufre diferentes ajustes: su actividad fue centrándose cada vez más en producir alimentos para el abasto de las grandes ciudades en expansión y algunas materias primas para el mercado interno, permaneciendo algunos cultivos, principalmente el café, el cacao

y la caña de azúcar como fuente de divisas.

1.1 Las Principales Características de la Industrialización Reciente

El proceso de expansión industrial cobra impulso a mediados de la década de los 50 y 60's, bajo el estímulo determinante de la inversión pública complementada con la inversión privada. La inversión estatal en carreteras, energía, combustibles líquidos y siderurgia pasa a servir de apoyo a la expansión de la industria automovilística y de material eléctrico pesado, y en conjunto se transforman en elementos de expansión de la metalúrgica, la mecánica y material de construcción.

La industrialización fue liberada por las industrias productoras de bienes de consumo duradero, por la industria metalúrgica y algunas industrias productoras de bienes de capital. Estos sectores son líderes a pesar de tener un reducido peso relativo porque comandan el proceso de acumulación de capital.^{3/}

Podemos dividir en tres los principales sectores de la industrialización reciente:

^{3/} "El concepto de liderazgo es mucho más profundo del que se expresa a través de la tasa de crecimiento de inversión y de la producción corriente de unos cuantos sectores" Tavares Marfa Concepción, ponencia presentada en el Seminario sobre Políticas para el Desarrollo - - Latinoamericano CECADE 1980-81.

- a) el sector productor de bienes de consumo tradicional - como por ejemplo la industria alimentaria, el calzado, textil, farmacéutica, bebidas, muebles, etcétera, cuya conformación está dada por empresas transnacionales y pequeña y mediana empresa nacional; las primeras no -- eliminan las nacionales pues éstas les sirven para man-- tener sus precios altos aumentando así sus ganancias.- Este sector se expande lentamente y requiere de una ca-- pacidad instalada ociosa para hacer frente a la deman-- da en las etapas de expansión;
- b) el sector productor de bienes de consumo duradero (au-- tomovilística, equipos y material eléctrico, sobre to-- do electrodoméstico) es el sector que presta mayor di-- namismo y su crecimiento depende de la estructura in-- dustrial del resto de la economía, del consumo urbano y de la demanda promovida por una distribución del in-- greso auspiciada por el Estado y las grandes empresas. En este sector el patrón de acumulación es capitaneado por empresas transnacionales y el mercado presenta - - aquí la característica de lo que Labini llama oligopo-- lio diferenciado, por tanto, la diversidad de produc-- tos será una de las formas de lograr un mayor volumen de ventas con el consiguiente desperdicio del exceden-- te en términos sociales;
- c) el sector de bienes de capital e insumos industriales (acero, petroquímica, electricidad, petróleo, química básica, etc.), es pequeño y está mal articulado, fal-- tando ramas carece de un ciclo endógeno de expansión - que le permita retroalimentarse, por lo que el incre-- mento de la capacidad instalada se ve bloqueado por -- problemas de realización y por el estrangulamiento de la capacidad de importar. Los altos volúmenes de capi

tal que reclaman estas ramas lo hace inasequible a la empresa nacional lo que hace que sea el Estado el que en no pocas veces tenga que asociarse al capital extranjero, para participar en la producción de la rama. El desequilibrio entre los tres sectores, se pone de manifiesto cuando se compara la reducida base productiva de los sectores líderes, por la escasa dimensión del departamento uno.

El control oligopólico impone un patrón de relaciones en el cuál los aumentos de productividad generados en casi cualquier sector de la economía tienden a ser apropiados en forma creciente en el circuito productivo del sector moderno en donde el capital multinacional controla via tecnología, comercialización y/o financiamiento los sectores más dinámicos, y en no pocas veces asociado con el Estado en los llamados sectores estratégicos (petroquímica, electricidad, minería, transportes y comunicaciones).

Hoy, como señala Tavares, el sentido del conglomerado es controlar el excedente y el mercado, y sólo conlleva a la integración productiva y al control absoluto de todo el proceso de acumulación cuando ello es fundamental para alcanzar el lucro.

El crecimiento económico discurre con una marca de heterogeneidad estructural toda vez que el proceso de incorporación y difusión de la tecnología, lejos de ser homogénea -

se produce de manera restringida en algunas áreas y subsectores, lo que no significa que el estrato moderno y el tradicional se disocien uno del otro, sino que al mismo tiempo que se amplían los estratos modernos se profundiza la heterogeneidad. Lo que da lugar a que en todos los sectores se presente una diversidad de tecnologías. 4/

La ampliación de la capacidad productiva a través de la incorporación de técnicas avanzadas, permitió un aumento sostenido de la productividad física del trabajo frente a un congelamiento primero y disminución después del salario -- real. 5/ Esta situación, permitirá a las empresas líderes elevadas tasas de ganancias manteniendo para las empresas menores de la industria una razonable tasa de rentabilidad.

4/ Existe dentro del sistema un continuo cambio de posiciones que acompaña el proceso de desarrollo. Como afirma Tavares "... en cada etapa de expansión los efectos de la complementareidad intersectorial en el interior del polo moderno, el excedente ahí generado tiende a invadir algunas actividades tradicionales o correspondientes a estratos intermedios de productividad, pero lo hace en forma restringida...". Ver Tavares, María Concepción la dinámica cíclica de la industrialización reciente del Brasil. Trimestre Económico, 47 (185) enero marzo 1980.

5/ Según datos del Departamento Intersindical de Estadística y Estudios Socioeconómicos (DIEESE) abril 1979. - El salario real experimentó una caída sostenida a partir de 1962 llegando en 1979 a representar poco menos de la mitad del salario real de 1935.

La dinámica concentradora y excluyente que dimana de este proceso da lugar a patrones de producción y consumo sustentados en una fuerte concentración del ingreso^{6/} que permite enfrentar la estrechez relativa del mercado nacional.

El capital monopolista en su empeño por maximizar la rentabilidad de sus inversiones hizo hasta lo imposible para -- que los mercados en que se instalaban se adaptasen al máximo a los patrones de consumo de los países centrales, homo

6/ Un perfil aproximado de la distribución del ingreso en el Brasil a nuestro juicio debería formularse diferenciando los siguientes grupos: oligarquía; burguesía; -- capas medias urbanas; asalariados urbanos; trabajado-- res rurales e independientes; sector informal.

No localizamos datos que nos permitieran agrupar la in formación así. Lo más aproximado a este esquema es el cuadro que presenta Tavares en su libro "Más Allá del Estancamiento" y cuya información confiable data de -- 1960.

TABLA 1 - INGRESO ANUAL		(en %)
GRUPOS	POBLACION TOTAL	PARTICIPACION EN EL TOTAL
Burguesía (propietarios, ge- rentes)	1	28
Clases medias altas (algunas profesiones liberales, altos funcionarios, empresarios me dios)	4	16
Clases medias urbanas (buro- cracia pública y privada, pe queños comerciantes)	15	21
Clases asalariadas de base	30	20
Trabajadores rurales, traba- jadores independientes urba- nos, marginales	50	15

FUENTE: Estudio de la Distribución del ingreso en Bra-
sil CEPAL, Rio de Janeiro, 1967.

genizando los mercados nacionales lo que condujo a una marca de divergencia entre los resultados de la acumulación y la mejora en las condiciones de vida de la mayoría de la población.

El crecimiento económico reclama de una cada vez mayor cantidad de bienes de consumo intermedio y de bienes de capital lo que aunado al declinio del comercio internacional - conduce a una crisis recurrente de balanza de pagos, que - se expresa en la contradicción entre una industrialización volcada para el mercado interno pero financiada y controlada por el capital monopolista y la insuficiencia de generación de medios de pago por la disminución del coeficiente de exportación, que no permite regresar a la circulación - internacional de capitales la parte del excedente que pertenece al mercado internacional.^{7/}

El endeudamiento externo es el mecanismo de ajuste de la - balanza de pagos bajo condiciones en que el desajuste es-- estructural persiste y se profundiza a la par de la insufi-- ciencia de recursos financieros originada en la propia me-- cánica de acumulación, aparece la insuficiencia de medios

^{7/} Así se combina disminución del conjunto de exportación, caída del ahorro interno, condiciones para una presión en balanza de pagos lo que conduce a un incremento de la deuda externa.

de pago del exterior. Estos factores se lograron contrarrestar mediante el endeudamiento, que en una primera fase fue un instrumento para viabilizar el estilo de desarrollo al compensar los desequilibrios en la estructura productiva, expresados en déficits permanentes de cuenta corriente a lo que en una segunda fase se agregó las grandes masas de recursos destinadas a inversiones en el campo energético, como minerales no ferrosos, cuya madurez se plantea en el mediano plazo.

El gran dinamismo que adquiere el endeudamiento externo se da en el contexto de sobrelíquidez internacional creada -- por los Eurobancos como contrapartida a los depósitos provenientes de la elevación de los precios del petróleo; a la persistencia de la misma mecánica de desarrollo; a la insuficiencia del ahorro y la presión de la balanza de pagos, a lo que hay que adicionar el servicio cada vez más oneroso de la deuda.

La política de ingresos, empleo, gastos y precios fue un factor estimulante del crecimiento económico y reclamó un gasto público creciente que hubo de recurrir al endeudamiento externo tanto para la expansión de las empresas públicas como para financiar los déficits permanentes de balanza de pagos, tendencia que se acentúa a partir de 1973 por la sobrelíquidez internacional causada por los petro--

dólares lo que originó una relativa facilidad para encontrar préstamos externos creciendo éstos de manera exagerada y desnecesaria. Según Luciano Galva Coutinho, fue dos veces superior al necesario y condujo al llamado endeudamiento en "bola de nieve" y al estrangulamiento externo.

El rápido endeudamiento de los años setenta permitió elevar la tasa de inversiones en una primera fase. Pero a partir de cierto punto hubo que reorientar las inversiones -- para aumentar las exportaciones a pesar de los costos crecientes y tener que reducir las importaciones y las actividades vinculadas al mercado interno.

Esta situación ha llevado al Estado a realizar severos -- ajustes en su política de inversión y gastos, estando hoy en el tapete de la discusión si son medidas de emergencia reflejo de nuevas reglas del juego de la acumulación del capital. Las modalidades más importantes serían: la reducción del gasto público; la eliminación de los subsidios -- fiscales; fuertes aumentos en los precios de tarifas de -- los insumos de las empresas públicas; la eliminación de los subsidios al consumo. En resumen, políticas recesivas que se encuentran lejos de resolver los estrangulamientos que se propone corregir, y por su parte, van configurando una situación en la que el capital financiero internacional el que está en condiciones de imponer las reglas del juego y

de apropiarse de recursos productivos de la mayor importancia. El caso del petróleo mexicano es un ejemplo revelador, en donde el capital internacional tiene mayor incidencia sobre los recursos naturales internos principalmente - el petróleo, y logra apropiarse de volúmenes importantes - de excedentes a través de mecanismos de la deuda.

Podemos concluir respecto a la mecánica de acumulación que se sustenta en el predominio del sector de bienes de consumo durable; hacer descansar la acumulación sobre la base - de la extrema concentración del ingreso y del capital - - creando un mercado selectivo y excluyente; y que se apoya en una estructura oligopólica en las ramas líderes principales beneficiadas de los aumentos de productividad en - - presencia de salarios reales constantes y de la transferencia de excedentes de las empresas estatales.

1.2 La Producción de Alimentos

La industrialización y modernización de los patrones de -- producción y consumo de los centros urbanos, se vió acompañada sobre todo a partir de los años cincuenta, de un proceso de modernización en la agricultura que expandió el -- uso de maquinaria e insumos agrícolas en el proceso de pro

ducción agropecuaria. 9/

Las ramas líderes del dinamismo industrial no se apoyaron en la utilización de materias primas agrícolas; en cambio, el papel que desempeñó el sector agropecuario en el proceso de desarrollo industrial fue determinante en el suministro de alimentos, la oferta de mano de obra, la generación de divisas y la transferencia de excedentes que a su vez - permitieron el impulso a las importaciones de bienes de capital e insumos intermedios para la industria.

El impulso a la incorporación del progreso técnico no proviene de mecanismos internos de las empresas agropecuarias,

9/ El volumen y la eficiencia de los medios de producción se incrementó notablemente en el período de 1950-1975 - en lo que se refiere principalmente a la mecanización y la expansión en el uso de fertilizantes y agroquímicos se ve claramente en la tabla a seguir:

Indicador/año	1950	1960	1970	1975
Número de tractores	8 372	61 345	165 870	323 113
No. arados de - tracción animal	659 683	846 704	1 718 041	1 758 051
Arados de trac- ción mecánica	54 576	130 397	160 884	335 909
Establecimien-- tos adobados	-	440 459	915 800	1 111 849
% de estableci- mientos	-	13.2	18.0	22.0

FUENTE: Censos Agropecuarios información procesada por Angela A. Kageyama y José T. Graziano da Silva en productividade e Progresso tecnico na agricultura texto para discusión cuadro resumido.

sino del complejo agroindustrial que promovió la difusión de maquinaria y agroquímicos, imponiendo parámetros tecnológicos determinando su forma y grado de modernización. - Ello se expresa en la expansión de las ramas productoras - de maquinarias e insumos agrícolas, en el dinamismo que cobra la industria alimentaria, lo cual contrasta con la aparente disminución del aporte de la agricultura al PIB, disminución que esconde el que las empresas monopolistas se - quedan con buena parte del producto.

El producto agrícola presenta un fenómeno en apariencia paradójico: de un lado, se produce un marcado dinamismo de - la producción integrada a la agroindustria, a la par que - se observa la caída de la producción de alimentos básicos tradicionales, lo cual en parte se explica por:

1. El desplazamiento de alimentos de consumo popular a -- través de la producción de cultivos agroindustriales - dirigidos por el capital monopolista, que empieza a ganar influencia en el consumo alimentario urbano.
2. El cambio del patrón de consumo que subyace en el proceso determina y está determinado por la necesidad de atender a una población mayor, lo que implica el uso - de cultivos con más corto ciclo productivo, capacidad de producción masiva, de menor riesgo natural y más amplio margen de manejo en su distribución (productos -- semielaborados y elaborados); y la imposición de patrones culturales que privilegian el consumo de la pro- - teína animal.

Durante el proceso de industrialización fue cobrando impulso la producción ligada al complejo agroindustrial -y dentro de éste la presencia del capital extranjero-, que abarca desde la producción de insumos y maquinaria, actividades agropecuarias, transformación industrial del producto y actividades de almacenamiento, transporte y comercialización, hasta el consumo final del producto. Ello influyó en el consumo alimentario urbano, toda vez que fue el tipo de producción que se acopló a las necesidades de abastecimiento alimentario en términos de una mayor cantidad de productos, en plazos relativamente cortos. Fue también el más dinámico en el suministro de materias primas a la industria y en las actividades agropecuarias ligadas a la exportación.

Las actividades agrícolas y pecuarias que entraron en la dinámica de industrialización constituyen el eje directriz de la agricultura nacional. Representan los mayores volúmenes de producción y de valor generado en el sector. El aumento en la producción y productividad, y la diversificación agrícola determinada por el mayor dinamismo de la demanda interna, por la caída de los precios y de la demanda de los productos para la exportación y por la lenta pero continua expansión y diversificación del consumo urbano, factores de crecimiento de la producción que se dieron no sólo por medio de la ampliación y/o de la mejora de los cultivos y actividades ya existentes, sino también a tra--

vés de la introducción de nuevos cultivos. Es el caso de la soya, productos hortícolas, frutales y grano (ver cuadro 0).

1.2.1 La Estructura Agraria

La estructura agraria y agrícola presenta a lo largo de este proceso un comportamiento profundamente heterogéneo y polarizado, que ahonda el desarrollo desigual, cuyas principales manifestaciones no sólo se relacionan con la concentración de la tierra, sino que tienen que ver entre otros con los siguientes factores:

- la aplicación diferenciada de un paquete tecnológico - que incluye semillas mejoradas, fertilizantes, insecticidas, riego, crédito, maquinaria y equipo, que favoreció la rápida expansión de la agricultura vinculada a la agroindustria y al mercado internacional.
- la expansión desigual del producto y rublos de producción cuya más importante manifestación consiste en el impulso que cobran cultivos como la soya, el trigo, la caña de azúcar y la producción de aves y cerdos, en detrimento de la producción de básicos.
- la capacidad de incorporación de la tecnología moderna se encuentra asociada a los subsidios que el Estado canaliza a través de obras de infraestructura, asistencia técnica y crédito, quedando una gran masa de productores al margen de estos beneficios.
- la infraestructura productiva se ha orientado hacia la

CUADRO 0 - BRASIL - AGRICULTURA PRINCIPALES PRODUCTOS Y -
VALOR GENERADO EN 1970-1975 (en porcentajes)

Productos	Año	Establecimientos que usaron insu- mos y maquinaria	Area	Producción	Valor
Cacao	1970	10.2	33.7	36.3	37.3
	1975	21.5	53.6	59.1	59.6
Café	1970	27.4	57.3	62.7	64.9
	1975	39.3	71.5	80.8	82.0
Naranja	1970	12.2	63.8	64.1	59.0
	1975	9.3	84.0	79.0	64.0
Uva	1970	24.2	58.6	64.0	69.2
	1975	12.2	46.7	48.7	63.2
Plátano	1970	6.8	13.5	14.8	19.2
	1975	9.7	16.3	19.0	37.1
Algodón (semilla)	1970	7.2	24.3	35.5	37.7
	1975	11.2	36.6	54.9	58.6
Cacahua- te	1970	12.9	19.6	21.2	21.6
	1975	8.1	40.7	50.2	48.9
Arroz	1970	7.8	20.9	30.6	31.4
	1975	9.7	40.6	46.9	51.1
Papa in- glesa	1970	50.7	77.7	89.7	89.1
	1975	52.2	91.9	95.5	95.4
Caña de azúcar	1970	14.4	69.4	78.8	78.3
	1975	16.4	85.2	90.3	88.8
Frijol	1970	9.2	8.5	9.0	9.4
	1975	10.0	12.0	13.5	16.2
Mandioca	1970	7.8	8.7	9.8	10.3
	1975	7.8	8.9	10.1	11.1
Maíz	1970	13.0	21.0	25.5	27.2
	1975	13.7	26.7	36.6	36.7
Soya	1970	18.5	34.8	40.5	42.8
	1975	34.0	73.1	78.2	79.8
Trigo	1970	37.4	74.7	80.7	81.8
	1975	61.5	93.7	94.5	94.8

FUENTE: Censo Agropecuario. FIBGE, 1970 y 1975 citado por
Geraldo Müller en "Agricultura e Alimentação no --
Brasil" São Paulo 1982.

conformación de un sector agrario empresarial y se centra en seis estados que concentran los niveles más elevados de mecanización, superficie fertilizada, el crédito y fuerza de trabajo.^{10/}

El proceso de modernización del agro brasileño no se dió en forma homogénea. Ocurrió antes y fue inicialmente más intenso en las áreas directamente vinculadas a los principales polos de expansión urbano e industrial. Actualmente seis estados representan la concentración regional del proceso: Minas Gerais, Río de Janeiro, São Paulo, Paraná, Santa Catarina y Río Grande do Sul. Ahí se concentran el - - 93.3% de los establecimientos que utilizaron abonos químicos; el 87.3% y 88.1% de tractores y arados respectivamente; el 51.9% y 45.5% del personal ocupado y empretadas; y el 85.2% del financiamiento para 1970.^{10/}

Para fines de estudio, consideramos que dentro de la estructura agraria coexisten dos formas específicas de producción: la primera, conformada por agricultores capitalistas que emplean una tecnología con mayor densidad de capital por activo; con una mayor proporción de insumos comparados con el valor del producto final, que emplea fuerza de trabajo asalariada con el propósito de intensificar el

^{10/} Müller, Geraldo "O Complexo Agroindustrial Brasileiro" Escola de Administração de Empresas de São Paulo. Fundação Getulio Vargas. 1981 Cuadro XI p. 79.

^{10/} Ibid.

trabajo y la productividad y cuyos principales componentes del ingreso son salarios y ganancias.^{11/}

Una segunda, que agrupa las diversas formas de la pequeña producción en el país y que Müller sintetiza así:

- a) la pequeña producción existente en las grandes propiedades a través de lazos sociales de aparcería, mediación;
- b) las pequeñas propiedades minifundiarias del Nordeste;
- c) la pequeña producción proveniente de la expansión de la frontera agrícola.^{12/}

Conviene diferenciar otro grupo ubicado principalmente en la producción de hortifrutigranjeros compuesta por tres tipos de productores: la pequeña producción de las regiones de colonización europea y asiática,^{13/} los productores que trabajan con el sistema de agricultura de contrato y por último los hortigranjeros que se instalan en los cinturones verdes de las metrópolis. Este grupo, en un sentido más estricto, podrían sus componentes incluirse en los dos anteriores, pero las especificidades de los productos con

^{11/} Ver Alejandro Shetjman: "Economía campesina y producción capitalista" Ed. siglo XXI, México 1982.

^{12/} Ver "Agricultura e Alimentação no Brasil" subsidios para o estudo de Evolução alimentar - nutricional nas metrópolis brasileiras no período - 1960-75. Geraldo Müller São Paulo febrero de 1982.

^{13/} Müller ubica a este grupo en la primera clasificación de pequeños propietarios. Ver. op. cit.

los que trabajan hacen necesario, a nuestro juicio, separar los.

En adelante intentaremos ver la participación en la producción y comercialización de estos tres grupos resumiendo la información y algunas interpretaciones expresadas en los trabajos de Geraldo Müller^{14/} y Renato Sergio Maluf,^{15/} incluyendo algunas de nuestras reflexiones. Por último conviene resaltar que los elementos serán reagrupados corriendo el riesgo de sacarlos de contexto o de distorsionarlos, o bien, de utilizarlos para demostrar no siempre las mismas conclusiones que los autores; lo anterior es de nuestra responsabilidad.

1.2.1.1 La Producción Empresarial

En los años 70 prácticamente la mitad de la producción agrícola provenía de este sector gracias al aumento en la productividad del trabajo logrado a partir de la intensificación en el uso de maquinaria e insumos agrícolas, favoreciendo el uso intensivo del suelo. Se puede decir que la modernización ocurre en áreas de diferente tamaño aunque fue más favorable a la mediana y gran producción.

^{14/} Müller. op. cit.

^{15/} "Algumas Questões Teórico - Metodológicas no estudo da Comercialização agrícola". Campinas junho 1982.

Del número de predios que cambiaron su base técnica en relación al número total de establecimientos de cada grupo de área total con menos de 20 hectáreas, menos del 1% de los predios poseían tractores y arados con tracción mecánica - en 1970. En el grupo con área superior a los 1000 hectáreas cerca del 24% poseían tractores y cerca del 20% arados; en 1975 las cifras fueron 51.2 y 36.3% respectivamente. Distribución semejante ocurrió con los demás indicadores - de la industrialización.^{16/}

Ahora bien, se observa una generalización del proceso de industrialización, atacando fuertemente en superficies - entre 100 y 500 has. que fueron las que más intensificaron el uso de los elementos productivos y que permite pensar - que los grandes productores no son sólo los grandes propietarios territoriales.^{17/}

La expansión en el consumo de fertilizantes y agroquímicos en general, se acelera a partir de 1967 principalmente en los granos (maíz, trigo, sorgo), oleaginosas (soya), y los principales productos de exportación (café, cacao y caña - de azúcar). En el caso de los granos y oleaginosas este - impulso se originó entre otras por las siguientes razones:

^{16/} Müller "O complejo... op. cit. p. 81.

^{17/} Idem p. 88

- a) la mecanización y el uso del paquete tecnológico de la "revolución verde" se desenvuelve con mayor facilidad en los granos y oleaginosas;
- b) estos productos presentan mayores posibilidades de ser almacenados y estocados por períodos relativamente largos;
- c) son un componente básico de los alimentos balanceados destinados al consumo animal, principalmente avicultura, porcicultura y ganadería bovina intensiva cuyos productos tienen en peso creciente en la dieta de la población urbana.

El azúcar experimentó un gran dinamismo de 1955 a 1974, -- período en el que su producción crece en un 208%.^{18/} El factor dinámico de este crecimiento fueron las exportaciones fuertemente acicateadas después de la Revolución Cubana, pasando a tener un importante papel como producto de exportación por lo que junto con el café y el cacao reciben una atención especial por parte del Estado en la medida en que son productos con competitividad en el mercado externo y por tanto fuente básica de divisas.

El carácter de plantaciones del café y el cacao no permiten que se ajusten a las fluctuaciones del mercado externo ya que un aumento o disminución significativa en la produc

^{18/} Ver Tomas Szmreczány "O Planejamento de Agroindustria Canavieira do Brasil 1930-1975". HUCITC UNICAMP p. 503.

ción sólo se alcanza después de 4 ó 5 años, y en el caso - del azúcar ésta reclama una capacidad instalada de molien- da que impone límites al menos de que se abran períodos de fuerte expansión como sucedió con PROALCOL. (Programa de Transformación de la Caña en Alcohol para Combustible de - Automóviles).

La soya en cambio, al ser un cultivo de ciclo anual permi- te ajustar la oferta y demanda internacional con mayor fa- cilidad (quizá ello explique el porqué este cultivo no ten- ga su Instituto y/o Fundação).

La agricultura empresarial dispone, de recursos propios y tiene acceso al crédito subsidiado^{19/} en sus tres niveles (crédito de inversión tanto para la compra de equipo como para obras de infraestructura y cultivos permanentes; cré- dito de avío o de costeo y crédito de comercialización).

La comercialización de los productos de la agricultura em- presarial^{20/} particularmente de granos y oleaginosas está estrechamente relacionados con el proceso de transforma- -

^{19/} Crédito otorgado a tasas de interés más bajas que las del mercado financiero.

^{20/} Cuando nos referimos a agricultura empresarial no que- remos caer en el simplismo de relacionarla exclusiva- mente con estos productos. sólo se quiere ilustrar las áreas en las que se desarrollan.

ción de los productos y su consumo final. En general se observa una tendencia a la integración vertical que va desde la producción de granos, hasta derivados lácteos transformación de carnes, producción avícola y en el caso de las oleaginosas la fabricación de aceite y torta para alimentación animal. Los canales de intermediación se reducen, si mucho existen agentes comisionistas representantes de los grandes acaparadores o empresas transformadoras.

Este integración se desenvuelve por tres tipos de agentes:

- a) las cooperativas de productores originadas en la necesidad de aumentar su poder de negociación con el capital comercial e industrial particularmente en la venta de sus productos y la compra de los principales insumos requeridos para la producción agrícola, a lo que hay que sumar la obtención de recursos crediticios en condiciones más ventajosas a través del crédito cooperado. En casi todos los casos el desarrollo de cooperativas de productores resulta una diversificación de las actividades de las mismas. Esta diversificación asume características distintas en varias regiones, en función de las particularidades de los procesos de constitución de las cooperativas; en algunos casos, las cooperativas también realizan la comercialización externa de sus productos compitiendo con las transnacionales que actúan en el mercado externo.^{21/}

^{21/} Al respecto, ver Ranato Sérgio Maluf. op. cit.

- b) la gran empresa multinacional que actúa a lo largo de toda la cadena agroindustrial y va desde la producción de insumos hasta el control internacional pasando por el control de buena parte del mercado interno^{22/} teniendo un peso significativo. Según un estudio realizado,^{23/} cuarenta de las sesenta empresas agroindustriales consideradas de capital extranjero surgieron después de 1960, teniendo supremacía las de origen norteamericano (17), seguidas por las japonesas (10), las suizas (5), argentinas (5), alemanas (4), inglesas (4) y sudafricanas (4).
- c) el capital monopolista nacional que como se señala en el ítem 1 de este trabajo, actúa en diversos niveles de la economía y cuyas áreas de actuación incluyen tanto actividades agrícolas como industriales y de servicios.

La mayor parte de la comercialización (a nivel minorista) es hecha por los supermercados que compran directamente en

22/ La producción de tractores y equipos, así como de herbicidas y fungicidas están controladas casi en su totalidad por el capital extranjero. En la industria de alimentos se expanden a través del procesamiento y diversificación de los productos, estableciéndose principalmente en aceites, grasas y margarinas vegetales; leche en polvo, evaporada y condensada y derivados lácteos como cremas, quesos, yogurt, etc.; café; chocolate y té; trigo y una amplia gama de derivados como panes, pastas, harinas, etc.; alimentos infantiles y enlatados; bebidas y licores.

23/ Sampaio, P.A. "Capital Extranjero na Agricultura Brasileira". mimeógrafo. 1977.

las agroindustrias, y los almacenes que se abastecen de mayoristas.^{24/}

1.2.1.2 La Pequeña Producción

Las condiciones en que se desenvuelven estos productores se caracterizan por la escasez de recursos propios, la ausencia de créditos subsidiados, no cuenta con asistencia técnica, posee una reducida dimensión de tierra, con difícil acceso a los centros de consumo y está sujeta a una larga cadena de intermediación comercial y financiera.

La mayor parte de los pequeños productores son minifundistas o arrendatarios; por este motivo como señala Maluf, están obligados a recurrir a los adelantos de entresafra en forma de dinero o de bienes que hacen los bodegueros, pequeños comerciantes, los propios latifundistas y en ocasiones, agentes del capital industrial y comercial.^{25/}

^{24/} No localizamos una información que agrupe los productos de la misma forma por lo que esta conclusión que derivada de las ventas de la soya (58,5% en supermercados y 32% en atecadistas) del azúcar (55% en supermercados y 36% en almacenes). Para otros productos consultar "Experiencias sobre a organização do abastecimento na cidade de São Paulo". Varios autores en el material distribuido en el Encuentro sobre el mismo tema.

^{25/} Ver Maluf, op. cit. p. 28

La tierra, para estos productores constituye su principal medio de sobrevivencia lo que les impide utilizarla intensivamente y correr el riesgo de una mala cosecha; es también fundamental para definir su autonomía respecto a los grandes propietarios.

Se trata de una producción que obedece a una lógica propia en la que el objetivo fundamental es la sobrevivencia de la familia y en donde los agentes comerciales mantienen a los productores bajo un estrecho control; que centra su actividad en el cultivo de alimentos tradicionales como mandioca, frijol, arroz, leche, carne bovina, productos que requieren de un beneficiamiento previo para ser consumidos y que presentan dificultades para su almacenaje por períodos prolongados.

La pequeña producción de alimentos destaca por tener un peso relevante en el abastecimiento de productos básicos; sin embargo, su importancia ha venido disminuyendo en los últimos años. Al respecto, conviene resumir algunas de las interpretaciones que se ofrecen.

Algunos autores^{26/} lo atribuyen al peso de los productos exportables en detrimento de los bienes alimentarios, de--

^{26/} Al respecto, consultar Homem de Melo "Disponibilidade de Alimentos e Efeitos Distributivos": Brasil 1967/79.

jando de lado la importancia del mercado interno y los cambios en la organización de la producción, el impulso que ha cobrado la intermediación mercantil y los cambios en -- los hábitos de consumo. Otras interpretaciones ponen el -- acento en la sustitución de productos de la canasta básica por el peso creciente de la producción agroindustrial y -- agregan otros problemas del consumo de las familias metropolitanas como explicación, es decir, sobrevaloran los cam bios en los hábitos de consumo atribuyéndoles la caída de la producción tradicional.

Por último, encontramos una corriente que explica la cri-- sis de la pequeña producción, en función de los cambios en las formas de producción y en las estrategias oligopólicas de las empresas que participan en la agroindustria. Como afirma Müller^{27/} la queda de la oferta de los productos -- alimentarios se debió a un conjunto de factores inhibito-- rios, como control de los precios descompasados de los cos tos, la inexistencia de tecnología apropiada, una rentabi-- lidad menor que los exportables y con oscilaciones mucho -- mayores que éstos; políticas de estoques reguladores de bajísima eficacia e inexistencia de estímulos a la produc-- ción de alimentos; y por último las modificaciones en el --

27/ Ver Müller, "Agricultura..." op. cit. p. 45.

perfil de la demanda urbana; a los elementos anteriores -- hay que sumar los cambios en el transporte, el comercio ma yorita y en la estructura de los mercados. Veámos aunque sea rápidamente la cadena de comercialización de los cultivos tradicionales.^{28/}

En términos generales, la cadena de comercialización se -- inicia con los acaparadores, los transportistas y/o los -- agentes de los comerciantes y mayoritas. El mecanismo de subordinación que utiliza este capital comercial básicamente consiste en financiar al productor en los períodos de - entresafra y/o proporcionando insumos para la producción - bajo el compromiso de venta exclusiva de la cosecha a la - cual se descuentan altos intereses por el dinero prestado, se sobrevaloran las mercancías que fueran vendidas al productor y se fija el precio a niveles más bajos que los - - existentes en el mercado.

La segunda fase de la cadena depende del tipo de agente -- con la que se inició y con el tipo de producto; cuando este es un pequeño acaparador que reúne la producción atomizada de las pequeñas unidades y las financia, la cadena -- continúa con los grandes acaparadores y beneficiadores del producto quienes a su vez aseguran el abasto financiando -

^{28/} Para un mayor desglose de esta cadena ver Maluf, Renato, op. cit.

al pequeño acaparador que no aprovecha así las grandes - - oscilaciones de los precios agrícolas.

Otro caso, es cuando el transportista inicia la cadena comprando mercancías y revendiéndolas a un precio superior al costo normal que el de los fletes, a los grandes acapara--dores y beneficiadores urbanos. Este tipo de intermedia--ción cobró impulso con el predominio de transportes de car--ga.

En una tercera instancia se encuentra el gran capital co--mercial con mayor disponibilidad de recursos y con acceso al crédito oficial en no pocas veces subsidiado, y sus ga--nancias están en función del volumen de capital que movili--zan en la especulación de los precios agrícolas. Esta si--tuación coloca al capital comercial en una posición hegemó--nica en el bloque de poder de la sociedad en su conjunto, - lo que significa que es impropio identificar a las formas de dominación del capital comercial como cacicazgo ya que tanto en el plano económico como político está subordinado al capital monopolista.

Los grandes acaparadores venden el producto a los supermer--cados, almacenes y demás locales de comercialización de -- productos agrícolas que a su vez son los principales cen--

tros de distribución^{29/} de los aumentos en las grandes - -
ciudades.^{30/}

1.2.3.1 La Pequeña Producción Capitalizada

La producción realizada en unidades familiares que se encuentra directamente vinculada a la industria a través de mecanismos financieros y de control técnico de la producción, así como la pequeña producción orientada para el mercado interno en torno de las grandes ciudades con una inversión alta de capital es lo que entendemos por pequeña - producción capitalizada.

En el primer caso, el capital industrial a través de contratos establece relaciones directas con los productores - en donde se determina el tipo de producto, la cantidad a - ser producida, los métodos de cultivo inspeccionados periódicamente, las cualidades del producto (vía abastecimiento de semillas seleccionadas), comprometiendo la venta de la cosecha a un precio fijado de antemano. Este mecanismo es

29/ Frecuentemente se confunde sistemas de comercialización con centros de distribución. Por ello se pasa de la producción al consumo; ejemplo de ello es el trabajo de Campino Antonio Carlos Coelho citado en la bibliografía.

30/ En São Paulo los supermercados abastecen el 36.1% de los alimentos; los establecimientos especializados el 33.3%; las feiras y almacenes el 14 y 9% respectivamente para los grupos de 2 a más salarios mínimos (ver Da Silveira, Prates y otros Pdroes de consumo de alimentos São Paulo o Nordeste FINEP, Río de Janeiro 1981 en trabajo citado).

el patrón característico de una parte importante de la industria avícola y porcícola; de la producción vinícola; -- del tabaco, etc.

El pequeño productor pone la tierra y la mano de obra familiar y supervisa el trabajo contratado ocasionalmente, y ha de cumplir con las normas de producción celosamente vigiladas; de esta forma el capital monopolista controla la producción sin poseer la tierra. El precio pagado por el producto en no pocas ocasiones es objeto de "castigo" o rebajas; sin embargo, fluctúa en una media superior a lo que el productor obtendrá financiando la producción con recursos propios. Esta forma de subordinación ha sido objeto de mucha polémica pues para algunos analistas trae consigo la destrucción de la producción familiar aumentando los -- vínculos de dependencia del productor a la industria, y -- por tanto concluyen, éstos productores hacen las veces de -- supervisores-asalariados del capital monopolista. Para -- otros, si bien esta subordinación profundiza la descomposición del campesinado no la extingue del todo y el hecho de que aún tenga capacidad de decidir el destino que ha de darle a la tierra los mantiene como pequeños productores.

En lo que se refiere a los agricultores ubicados en los -- cordones verdes de la periferia de las grandes ciudades, -- orientan su producción básicamente en cultivos horti-fru--

ti-granjeros cuyas características de producción obligan al empleo de volúmenes proporcionalmente elevados de capital. Conviene destacar algunas características de esta actividad que van a influir de manera fundamental en su comercialización. En primer término destaca la posibilidad de obtener un gran volumen y valor de la producción en establecimientos relativamente pequeños; son productos altamente perecederos lo que impone una rápida comercialización; el ciclo de producción es muy corto, lo que permite una mayor rotatividad de capital; son productos altamente sensibles a las oscilaciones de los precios en la medida en que presentan una gran vulnerabilidad desde las etapas de producción hasta el consumo: así por ejemplo, algunos productos deben ser cosechados antes de la maduración para evitar grandes pérdidas y madurarlos en cámaras; requieren de un buen equipo de conservación (refrigeración, almacenes, etc.) para comercializarse. A pesar de los problemas de intermediación, que han acompañado el proceso de expansión urbana, no se tiene referencia de una carencia de abasto por períodos prolongados. Con ésto queremos resaltar que los problemas de abasto de hortalizas se refieren más a las características actuales de su funcionamiento como son altos costos de comercialización y una grave intermediación; y por otro lado, esta área presenta un crecimiento dinámico y fuertemente condicionado por los precios, pues el hecho de ser cultivos de ciclo corto posi

bilita sembrar aquéllos productos con mayor precio en el mercado.

Para finalizar veámos algunos razgos de la relación entre la pequeña producción capitalizada y los mayoristas: la mayor parte de los riesgos de la comercialización recaen en los productores; también pueden obtener mayores ganancias por este mecanismo en la medida en que los atacadistas - - tienden a fijar un porcentaje entre el 15 y el 17% del precio de venta con su comisión. Algunas cooperativas importantes como la Cooperativa Agrícola de Cotia (CAC) de São Paulo, juegan un papel importante en la comercialización de horto-fruti-granjeros (del 20 al 30% del total de la producción metropolitana) adoptando también el sistema de aceptar los productos "en consignación".

1.2.3 Política Agrícola

El proceso de industrialización en el sector agropecuario se halla estrechamente relacionado con las políticas agrarias y agrícolas implementadas por el Estado, las cuales - viabilizan los procesos de desarrollo en el sector vía estímulos a una mayor participación en los nuevos patrones de producción y en la esfera de la comercialización nacional e internacional.

La política agraria permitió la ampliación de la superficie cosechada a la vez que favoreció la concentración de -

la tierra entre los productores empresariales. Después -- del golpe de estado en 1964, la respuesta del Estado ante la demanda de tierras fue de una severa represión al movimiento campesino y posteriormente el control político e -- ideológico de las organizaciones sindicales por el Gobierno, al tiempo que sus acciones se orientaban hacia el impulso de la modernización agropecuaria con la integración de esas actividades al nuevo circuito productivo liderado por la agroindustria.

Con las políticas de impulso a la producción mantiene su papel de estabilizador entre las necesidades del mercado interno y la presión del mercado externo, y genera las condiciones de infraestructura necesarias a la expansión del sector empresarial en ascenso. El crédito subsidiado fue el principal mecanismo. Se dividió en crédito de avío, comercialización y de inversión y su concesión fue sobre tasas de interés negativo, representando en 1969 el 28% del valor bruto de la producción agrícola y alcanzando en 1980 la proporción del 66%.^{31/} El crédito rural fue utilizado principalmente por los medianos y grandes propietarios quedando los pequeños productores dedicados al cultivo de alimentos básicos, al margen de sus beneficios. El crédito -

^{31/} Pérez, Luis Henrique y otros. op. cit.

no sólo privilegió a cierto tipo de productor y productos, sino que parte importante de él fue desviado para actividades urbanas y compra de tierras.

La extensión rural y la investigación también desempeñaron un papel central en la difusión del uso de insumos modernos y el crédito rural principalmente entre los pequeños productores con posibilidades para entrar al proceso (con tierras fértiles, asociado al cultivo de productos agroindustriales, etc.).^{32/}

Los programas gubernamentales en el sector agropecuario se relacionan a:

- 1) Asumir los gastos de maduración de nuevas plantaciones en el período en que no producen ganancias (café, - - cacao).
- 2) Subsidiar las actividades que por razones diversas no presentan tasa media de ganancia (ya sea en regiones especiales o productos específicos).

^{32/} A través de la Empresa Brasileira de Asistencia Técnica e Expansão Rural del Gobierno Federal (EMBRATER) y la Empresa Brasileira de Pesquisa Agrícola (EMBRAPA) - que se transformó en el principal órgano de investigación agrícola en el país, aumentando diez veces su presupuesto de 1971 a 1976. Sorj, Bernardo. "Estado e Classes sociais na Agricultura Brasileira". Colección Agricultura y Sociedad. Ed. Zahar, Río de Janeiro - - 1980.

- 3) Compensar a los grandes productores por la tasa menor de ganancia a causa de mecanismos de control de precios.
- 4) El estímulo a las exportaciones con subsidios directos y políticas de minidevaluaciones.
- 5) Políticas de control de precios a través de la fijación de precios máximos, sobre todo de productos básicos orientados al consumo interno.^{33/}

Las políticas de incentivo a la agroindustria, además de favorecer la implantación de sus actividades en territorio nacional, abarcan una serie de estímulos a través de diversos tipos de subsidios (en el abastecimiento de insumos -- como fertilizantes, herbicidas; al consumo de sus productos; a las exportaciones); recíprocamente, las instituciones ligadas a la promoción y apoyo de productos específicos (café, cacao, azúcar, algodón, arroz, soya y trigo) -- promueven la utilización de insumos y maquinaria modernas; con la implementación de programas de fomento a la agroindustria en la transformación de productos agropecuarios, -- dirigidos principalmente a zonas de expansión de frontera agrícola (en el sur y en la región Amazónica) y en el Nordeste donde las presiones por la tierra y el trabajo son representativas; y con la participación del capital esta--

tal en empresas ("joint ventures") en las más diversas ramas productivas de las cuales, muchas son actividades - orientadas a la exportación, especialmente para el mercado Europeo y el Medio Oriente.

Modificaciones en el Empleo de la Fuerza de Trabajo Agrícola

El proceso de "modernización" en la estructura agraria ha sido acompañado de profundas transformaciones en el proceso del trabajo agrícola, la estructura ocupacional, en la organización del trabajo y en el mercado laboral. En términos generales, podemos caracterizarlos así:

Prevalece una mayor intensificación del trabajo en la agricultura. El tiempo de trabajo necesario para ejecutar una determinada actividad se acorta, no sólo por la mayor eficiencia de la tecnología empleada, sino que también contribuye el hecho de que la intensificación del trabajo de los individuos -sobre todo, los que permanecen en las fincas, aumenta extraordinariamente al imponerles, las máquinas, - los ritmos de producción.

En la estructura ocupacional. Se da un aumento en la estacionalidad del empleo, motivado por el uso creciente de maquinaria e insumos, al acortar los períodos de absorción -

de fuerza de trabajo necesaria en las actividades de plantación y labores culturales, y al reducir, en términos generales, la demanda de mano de obra por la mecanización de algunas etapas productivas. El uso de fertilizantes (abonos y correctivos), en la medida en que aumentaron la producción por unidad de área, aumentaron también las exigencias de mano de obra en la época de la cosecha, al tiempo que ésta se reducía en otros momentos del proceso de trabajo en función del uso de enmadurecedores químicos, variedades precoces y de la mecanización parcial de actividades de cargamento, transporte y beneficiamiento del producto.

En la organización del trabajo. La contratación de los -- trabajadores generalmente se hace en grupos, al mando de un enganchador que negocia directamente con el patrón el salario que recibirán por realizar tareas en conjunto. El crecimiento de este tipo de relación representan no sólo la expansión del trabajo asalariado en relación al trabajo familiar, sino también un aumento de la participación del trabajo colectivo sobre las formas de cooperación simple, en relación al trabajo individual y aislado de la familia.

La organización del trabajo en las pequeñas propiedades; -- éste se configura en función del tipo de cultivo. Generalmente, al vincularse a la producción de cultivos agroindustriales, la pequeña explotación debe acatar las especifica

ciones determinadas desde la esfera industrial; la práctica del monocultivo para facilitar el uso de insumos y maquinaria, y/o para evitar enfermedades de otras culturas - que impacte a la calidad de los productos. Esta situación determina la dependencia de las pequeñas unidades productivas en el uso de fertilizantes, insecticidas, herbicidas y algunas veces tractores; de la compra de los alimentos necesarios para su consumo interno; de la reestructuración de las actividades dentro del establecimiento entre los miembros de la familia, que en su mayoría tienen que adoptar conocimientos de "afuera", desplazando a los conocimientos empíricos y a la tradición productiva.

Cambios en la composición del mercado del trabajo. Los trabajadores sin tierra (eventuales y permanentes) tienen un aumento relativo en la composición de la fuerza de trabajo asalariada, frente a la disminución de la importancia de la mano de obra familiar. Los factores que contribuyeron a estos resultados son: el proceso de concentración de tierras; la valorización de los recursos productivos; la mecanización de las labores agrícolas y de la cosecha, - entre otros. Los trabajadores eventuales se conforman de acuerdo a los ciclos de producción, encontrándose tres tipos:

- a) El trabajador volante (golondrinos) durante el año entero, cuyo ingreso depende fundamentalmente del traba-

jo asalariado en la agricultura. Este se traslada de región en región y de cultivo en cultivo, ejecutando - generalmente actividades de cosecha. El proceso de me canización permite este fenómeno, al generalizar la de manda de mano de obra en actividades específicas como la cosecha, simplificando los procesos de trabajo y so cializando el conocimiento agrícola entre los trabaja dores rurales. Los trabajadores volantes son contra tados en las ciudades, agravando el empleo de los peque ños productores que se asalarían temporalmente en las grandes propiedades vecinas.

- b) El trabajador esporádico, que se emplea en los picos - de producción o de salario prestando servicios a diver sos propietarios. La mayoría no forma parte regular - de la fuerza de trabajo agrícola, y es una fracción -- significativa de menores de edad, viejos y mujeres, -- que se emplean por cantidades inferiores a las que per ciben los hombres adultos. Aquí se clasifican los pe queños productores que se asalarían eventualmente para complementar su ingreso.
- c) El grupo de trabajadores que alternan estacionalmente empleos rurales y urbanos, personificando la unifica ción del mercado de trabajo de la mano de obra no cali ficada.

Los trabajadores permanentes, grupo compuesto por choferes, mecánicos, tractoristas, etcétera, pasa a tener un grado - de calificación en las tareas que realizan al especializar se en el manejo de la nueva tecnología. Estos constituyen un nuevo tipo de trabajador: los obreros agrícolas, quie re --

la conformación de un estrato muy identificado en el tipo de demandas laborales.

El establecimiento de los salarios se da en función de la oferta de mano de obra y, en términos generales, es de un monto mucho menor que el mínimo legal. Otro factor que influye determinadamente en la fijación del salario es la existencia o no de maquinaria. Muchas veces, la simple -- presencia de ésta determina un salario menor al costo de -- su uso en el proceso de trabajo.

Las transformaciones en las relaciones de trabajo han con--ducido también cambios en las relaciones sociales y en los conflictos políticos que se presentan. Este quizás ha -- sido uno de los capítulos menos estudiados por los investi--gadores; sin embargo, conviene, aún de manera esquemática, sugerir algunos temas de reflexión, más que plantear con--clusiones:

- La conformación de obreros agrícolas con mayores gra--dos de cohesión política y laboral.
- Las alteraciones que se producen en el campesino que -- trabaja bajo el régimen de contrato, lo que en térmi--nos generales significa la pérdida del control del pro--ceso productivo.
- El acortamiento de los tiempos de trabajo.

Todos ellos son elementos constitutivos el problema agrario en la época actual.

El Agotamiento del Modelo de Acumulación de Capital

En el Brasil, el patrón de acumulación está llegando a límites que expresan las dificultades de: la articulación interindustrial y su dinámica cíclica, el control oligopólico del mercado y la marginación de importantes sectores de la población.

Lo anterior se pone de manifiesto en: el declinio acentuado de la tasa de inversión que cada vez recae más en el capital de la gran empresa y el gasto gubernamental; el atraso de la producción de insumos y bienes de capital que el crecimiento de las áreas más dinámicas en todos los sectores reclama; los desequilibrios externos estructurales - - como producto de una industrialización volcada por el mercado interno liderada por el capital transnacional; las dificultades para ampliar el empleo productivo; el impulso a la concentración y centralización del capital a través de la especulación financiera.

Los razgos anteriores han sido acompañados de transformaciones notables en la economía brasileña tanto en su estructura interna, como en su inserción al mercado mundial.

que expresan el tránsito hacia una nueva fase de desarrollo y la configuración de nuevas áreas de expansión en donde la composición de la gran empresa estatal, la nacional privada y la corporación multinacional, tendrán que reconstituirse y en el que los sectores estatal y monopolista nacional no parecen tener la autonomía suficiente para liderar la expansión futura. El capital transnacional, en cambio, ha sufrido grandes alteraciones con la enorme masa de recursos que ha concentrado, lo que le coloca en condiciones inmejorables para que con un mínimo de inversión de capital-dinero pueda tener una posición privilegiada.

Cuando nos referimos al agotamiento de la mecánica de acumulación actual, lo hacemos considerando que no se trata de una nueva formación social y sí de la fase histórica que vive el capitalismo en nuestros países. Que se asienta en un nuevo bloque de poder con transformaciones importantes sobre todo en su fracción hegemónica; con un reordenamiento de los mecanismos de poder y de los instrumentos de control estatal; nuevas formas de alianza con el capital multinacional y la burguesía monopolista, que se expresan en la articulación del capital monopolista y el Estado. Todos ellos cambios que no son ajenos al resto de las clases sociales y particularmente a la clase obrera.

La apertura de nuevas áreas de expansión tiene a su favor la circunstancia particularmente relevante de que en un --

futuro próximo madurarán algunos de los proyectos de bienes de producción iniciados hace varios años^{35/}. Sin embargo otras inversiones también necesarias sólo podrán ser -- ejecutadas a través de una fuerte participación del Estado, que modificará, -en la medida en que la coordinación de esu fuerzos lo permita- su función de reactivador del viejo -- ciclo industrial, -vía aumento a la demanda y el gasto en construcción- para que a través de la ampliación de la deuda - neta o capital de riesgo, y por tanto con menor autonomía - financiera emprender los proyectos que el nuevo frente de expansión reclame.

La rearticulación intersectorial tendrá como líder al sector productor de insumos industriales y bienes de capital, particularmente los minerales no ferrosos sobre todo, aluminio, cobre, zinc, cromo y estaño^{36/} y el sector energético principalmente en lo que se refiere a la sustitución de petróleo importado y el ahorro de energéticos, -lo que supone fuertes inversiones en tecnologías alternativas y en --

35/ 1983-84 entren en operación la mayoría de las inversiones en obras hidroeléctricas lo que permitirá una amplia disponibilidad energética que acompañada con los importantes volúmenes de recursos de carbón mineral -- permitirá compensar en buena medida la importación de petróleo.

36/ En lo que se refiere al aluminio Brasil en 1983 pasará de importador a exportador.

la estructura del transporte- situación que presenta dos -
opciones:

- 1) la sustitución de la importación de bienes de capital en sentido estricto y amplio incluyendo bienes intermedios como acero, aluminio, minerales no ferrosos, química y petroquímica, economizando divisas para emplearlas en la cobertura de remesas y pago de la deuda, lo que en un primer momento reclamará importar bienes de capital chocando con la débil disponibilidad actual de divisas.
- 2) Exportar algunos productos del sector productor de - - bienes de capital e insumos intermedios, sustituir importaciones y al mismo tiempo exportaciones, productos como fierro, aluminio, cobre, petroquímica.

La segunda alternativa es la que se viene implementando en la práctica con el apoyo estatal en asociación con el capital extranjero, y encuentra como problemas básicos el funcionamiento interno y externo así como la disputa por el control de las nuevas empresas.

Para viabilizar la movilización y transformación de recursos para el nuevo ciclo de expansión, es impostergable la realización de reformas profundas tanto al sistema fiscal como financiero.

La política tributaria a juicio de José Serra^{37/} deberá poner el acento en: el aumento de la carga tributaria líquida; aumento de los impuestos directos que permitan contener las ganancias especulativas financiera y tributarias; el fortalecimiento de la capacidad y autonomía tributaria a los estados y municipios, lo que permitirá una mayor flexibilidad y eficiencia.

Respecto a las modificaciones financieras, el mismo autor^{38/} sigue las siguientes transformaciones: la reformulación y el control de las operaciones de mercado abierto, hoy un poderoso factor de especulación y encarecimiento -- del costo del dinero y de control de la política monetaria; el restablecimiento del papel de la deuda pública como instrumento de financiamiento de las inversiones gubernamentales; el reconocimiento de las limitaciones estructurales al desarrollo de la intermediación financiera privada para las inversiones y la renuncia a los estímulos empleados -- para dar vida a ese sistema; la eliminación de la transferencia de fondos provenientes del ahorro y centralizado -- por el Estado.

^{37/} Serra José. Economía Brasileira Crítica a la Política Recesionista, Seminario de Políticas para el Desarrollo Latinoamericano CECADE (Centro de Capacitación para el Desarrollo), Documento A.38 Versión mimeografiada para discusión 1981.

^{38/} Ibid.

En relación con los otros sectores, el Brasil parece tener condiciones de dinamizar las áreas vinculadas a la modernización de los centros urbanos, tanto en lo que se refiere a transportes como la demanda de servicios básicos, como salud, medio ambiente, y educación. No es difícil prever una desaceleración en el crecimiento del sector de bienes de consumo durable.

La fuerte reducción en el salario real conduce sin duda a una caída en el dinamismo de la producción de bienes de consumo. Sin embargo, es en este sector en donde la función de la pequeña y mediana empresa tendrá que redefinirse, así como los patrones tecnológicos.

En el caso específico de la agricultura la triple exigencia que en ella recae (alimentación, energía y exportación) y el distanciamiento físico de la frontera agrícola, obligará a canalizar fuertes volúmenes de inversión que permitan crecer a los ritmos que el nuevo frente reclama.

Por ello, problemas como el crédito subsidiado; los desequilibrios en la balanza de pagos por la constante sangría de recursos al exterior, a través de la compra obligada de insumos agrícolas, principalmente agroquímicos; la importación de equipos y maquinaria; el pago creciente de royal-

ties, patentes y servicios;^{39/} el freno a la Reforma Agraria que selló la alianza del bloque en el poder con la burguesía agraria. Hoy nuevamente son colocados en la mesa de discusión.

La mayor o menor participación en la vida política y el peso en ella de la población trabajadora será un factor decisivo para la conformación del nuevo ciclo industrial, pues tendrán que redefinirse el bloque en el poder y la relación que se establezca entre el Estado y el resto de las clases sociales.

39/ Según datos de la Associação Nacional de Difusão de -- Adubos (ANDA) y de la Associação Nacional de Defensivos Agrícolas, cerca del 80% del consumo aparente de insumos es importado, lo que representó de 550 millones de dólares en 1974, con importación de fertilizantes de casi 120 millones de dólares en 1978 y con importación de fertilizantes de casi 120 millones de dólares en 1978 y con importación de defensivos agrícolas. En este último año, la importación de máquinas, cosechadoras, combinadas, arados de disco, fertilizadores, etc. giró en torno a US \$ 6.5 millones. Por consiguiente, una parte de la industria para la agricultura depende del mercado internacional. Ver Müller G. -- op. cit. p. 62

2. LOS SALARIOS Y EL PATRON DE VIDA DE LA FAMILIA - -
OBRERA EN SAO PAULO.

"Para o capital a cidade e fonte de lucro, para os trabalhadores e uma forma de existencia"^{1/}

El estudio de las determinantes del salario, las condiciones de vida y trabajo, y la historia de las luchas obreras es imprescindible en la tarea por avanzar hacia una mejor comprensión de la fase de transición que hoy vive la economía y sociedad Brasileña. En este capítulo no pretendemos sino señalar algunas reflexiones al respecto a fin de ordenar el pensamiento y poder emprender con posterioridad un estudio más detenido.

Una de las consecuencias sociales del modelo de acumulación que sigue Brasil en las últimas dos décadas ha sido la paulatina disminución del salario real, lo que obliga a incorporarse al mercado de trabajo a varios miembros de una sola familia, a fin de poder sostener el nivel de vida de la misma.

1/ "Crecimiento e Pobreza" São Paulo 1975. Varios autores ediciones Loyola.

Por su naturaleza la relación salarial se manifiesta de diversas formas y no puede reducirse tan sólo al precio de la fuerza de trabajo expresada en los bienes indispensables para su reproducción. Como bien subraya Suzanne de Brunhoff^{2/} en el contexto de los asalariados como relación social, el salario posee cuatro dimensiones.^{3/}

a) Lo que Marx conceptúa como capital variable, es decir, como valor que se incrementa en el proceso de producción - al reponer el valor de la fuerza de trabajo y generar la plusvalía que es apropiada por el capital.

b) La reproducción de la fuerza de trabajo y de las relaciones sociales que conllevan a perpetuar y acrecentar la población obrera.

c) El ingreso monetario del asalariado, remuneración por

^{2/} Revista Comercio Exterior Vol. 32 número 5 México, mayo de 1982, pp. 548-553.

^{3/} Otros autores se refieren a las peculiaridades de la fuerza de trabajo distinguiendo las siguientes: valorización del capital; fuente directa de valor; inseparabilidad; consumo diferido; determinación histórica. - Reproducción no capitalista; capitalización; carácter consciente; transformación; relatividad; estatus jurídico; determinación recíproca; especificación histórica y tipificación. Ver Bagú Claudio, Tesis Profesional para obtener el grado de Licenciatura. Facultad de Economía 1982.

el uso de esta fuerza, limitada al valor de reproducción - de la fuerza de trabajo.

d) La compra de las mercancías necesarias para vivir, es decir, como gasto del ingreso del trabajador en la compra de los bienes que le son indispensables para su sobrevivencia.

Por tanto las diversas dimensiones del salario distinguen por lo menos tres aspectos; el proceso de producción de valor; la circulación de las mercancías y el de las relaciones sociales. Así al centrar nuestro trabajo en el estudio de la composición del gasto, es indispensable tener -- presente que el salario en dinero, es una relación social que se manifiesta tanto en el proceso productivo como en -- el de la circulación.

El hecho de que en el Brasil no exista información confiable acerca del gasto obrero y su estructura ocupacional, -- nos obliga a centrar nuestra atención en São Paulo que -- concentra el grueso de la clase obrera al ser la ciudad -- del Brasil que mayor impulso económico ha experimentado en

las últimas dos décadas con un notable crecimiento urbano industrial.^{4/}

2.1 LA ESTRUCTURA DEL EMPLEO EN SAO PAULO Y LOS NIVELES DE SALARIO.

La magnitud de la fuerza de trabajo, su nivel de calificación y su inserción dentro del sistema productivo, constituyen una información indispensable para el análisis de la estructura del empleo. La información que aquí ofrecemos proviene de distintas fuentes censales y constituyen datos muy agregados, que dificultan la posibilidad de integrar el análisis y de confrontar la información; pero a pesar de ello, dan una idea de la estructura del empleo en el São Paulo de hoy.

2.1.1 Fuerza de Trabajo Asalariada

El contingente de asalariados en la región metropolitana de São Paulo es de 3'751,000 personas de una población eco

^{4/} El producto industrial por habitante en São Paulo es - 5.4 veces mayor que el de las demás regiones del Brasil, colocándose al frente del proceso de industrialización. Concentró el 35.6 por ciento de la renta interna y el 19 por ciento de la población brasileña - para 1969. De 1948 a 1972 reúne más del 44 por ciento de las inversiones. (Ver Crecimiento e Pobreza, ob. cit.)

nómicamente activa de 5 millones y medio (ver cuadro 1). - Del total de asalariados el 39.3 por ciento (1'476,000) -- son jefes de familia, en quiénes recae fundamentalmente el peso en la manutención familiar; el ingreso del resto de - los asalariados constituye un complemento en el gasto.^{5/}

CUADRO 1. POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA POR RAMAS DE ACTIVIDAD EN EL ESTADO DE SAO PAULO 1981 (EN NUMEROS ABSOLUTOS Y PARTICIPACION PORCENTUAL).

E s t r a t o	(en miles de personas)	
	Absoluto	Relativo
Asalariados	3 751	69.1
Autónomos y Patrones	935	17.2
Trabajadores Familiares	141	2.9
Desempleados	587	10.8
T O T A L	5 427	100.0

Fuente DIEESE: "Pesquisa de Padrão de vida e emprego" - - abril de 1981. Datos referentes al período de 3 de abril - al 3 de junio de 1981 parciales y provisionarios.

La población asalariada se distribuye de la siguiente mane_ ra: 43.1 por ciento en la industria de transformación; - - 46.8 por ciento en el sector de comercio y de servicios; - 4.9 por ciento en la construcción civil y los restantes -- 5.2 por ciento se distribuyen en las llamadas ramas de actividad (ver cuadro 2).

^{5/} DIEESE "Pesquisa de Padrão de vida e emprego" abril de 1981. p. 12.

CUADRO 2. POBLACION ASALARIADA POR RAMAS DE ACTIVIDAD 1981

RAMA DE ACTIVIDAD	(Absolutos y Relativos)	
	Miles de personas	%
Extracción de Minerales	12	0.4
Industria de Transformación	1 616	43.1
Construcción Civil	184	4.9
Comercio y Servicios	1 757	46.8
Otros	182	4.8
T O T A L	3 751	100.0

FUENTE: DIEESE, ob. cit.

En el estudio citado, DIEESE ofrece una metodología para el cálculo del desempleo y el subempleo en São Paulo, fenómeno que no siempre aparece con suficiente claridad en la información oficial, entre otras por las siguientes razones: la ausencia de un seguro de desempleo; las dificultades del trabajador para permanecer durante un tiempo considerable en busca de empleo, sin antes verse obligado a recurrir a formas de subempleo; la existencia de relaciones no típicamente capitalistas que determinan situaciones de empleo, cuyas principales características son la inestabilidad del vínculo laboral y lo precario de los rendimientos obtenidos, lo que hace con frecuencia que el trabajador se vea obligado a complementar su ingreso empleándose temporalmente con remuneraciones a menudo inferiores.

En este contexto, el desempleo y el subempleo son con frecuencia más graves de lo que aparecen en la información oficial, manifestándose a través de una gama muy compleja

de situaciones, por lo que el cálculo del nivel de empleo rebasa los conceptos de la existencia o no de un vínculo ocupacional. En este sentido, el análisis debe contemplar una variedad de conceptos posibles que permitan la identificación y caracterización del subempleo, del desempleo oculto y del desempleo invisible.

Al respecto, DIEESE ofrece a la discusión un conjunto de criterios que introduce en la encuesta citada, a partir de los cuales calcula el subempleo y el desempleo, arrojando los siguientes resultados:

CUADRO 3. POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA POR RAMAS DE ACTIVIDAD CON ESTIMACION DEL SUBEMPLEO* EN EL ESTADO DE SAO PAULO 1981 (EN NUMEROS ABSOLUTOS Y PARTICIPACION PORCENTUAL).

E S T R A T O	Absoluto	Relativo %
Asalariados	3 410	56.4
Autónomos y Patrones	686	11.3
Trabajadores Familiares	65	1.1
Subempleo	1 115	18.4
Desempleo	774	12.8
T O T A L	6 050	100.0

FUENTE DIEESE: ob. cit.

* Los criterios adaptados para el cálculo del subempleo y el desempleo fueron:

- a) asalariados hasta con un salario mínimo;
- b) inactivos que hacen normalmente trabajos ocasionales;
- c) inactivos que buscan trabajo en los últimos tres meses y que no hacen trabajos ocasionales;

- d) autónomos hasta un salario mínimo o hasta dos salarios mínimos buscando ser asalariados con contrato, o hasta con dos salarios mínimos no contribuyentes para la Providencia Social;
- e) procura de empleo con un año o más y que no vive del - trabajo eventual;
- f) procura de empleo con más de un año que no buscó en la semana pasada y vive de trabajos eventuales; o procuró empleo en la semana pasada y vive de trabajos ocasionales y realizó algún trabajo en la semana pasada; o no procuró empleo la semana pasada y realizó algún trabajo la semana pasada;
- g) trabajadores familiares con hasta un salario mínimo.

En el actual período de transición, el mercado de trabajo se ve seriamente afectado por la baja en el ritmo de generación de empleos, sobre todo productivos; el aumento del desempleo absoluto, que incluye a la fuerza de trabajo calificada, ocasionado por el cierre de fuentes de trabajo y el aumento de la capacidad ociosa. Lo anterior se agrava con la incorporación de las nuevas generaciones en edad de trabajar al mercado de trabajo, lo que parece configurar - una crisis social expresada en la lucha por mitigar la política recesiva adoptada por el Estado brasileño.

2.1.2 Estructura Salarial

El monto de la remuneración que recibe la población asalariada varía por ramas y dentro de una misma rama de actividad se presentan distintos niveles salariales dependiendo de los grados de calificación.

Así, observamos que en la industria de transformación y de construcción civil el salario promedio fluctúa entre uno - y dos salarios mínimos; en cambio, en transportes y comunicaciones va de dos a tres y en las actividades técnicas -- científicas y artísticas oscila entre tres y cinco salarios mínimos (ver cuadro 4)

CUADRO 4. GRUPOS DE OCUPACION Y SALARIO (EN PROPORCION AL SALARIO MINIMO) EN LA GRAN SAO PAULO EN 1972.

O C U P A C I O N	TOTAL DE PERSONAS (En %)	SALARIO (en salarios mínimos)
Administrativas	21.2	de 2 a 3
Técnicas, científicas y artísticas	8.0	de 3 a 5
Agropecuaria, extractiva vegetal y animal	0.9	de 0.5 a 1
Extractiva mineral	0.1	de 1 a 2
Industria de la transformación y de la construcción civil	32.3	de 1 a 2
Comercio y actividades auxiliares	7.3	de 1 a 2
Transporte y comunicaciones	4.9	de 2 a 3
Prestación de servicios	7.2	de 0.5 a 1
Otras	18.1	de 1 a 2
T O T A L	100.0	

FUENTE: PNDA, citado por "Crecimiento y Pobreza", varios autores, p. 91.

En la información consultada, sólo localizamos estimaciones del nivel de calificación de fuerza de trabajo en la industria paulista que por la precariedad de la informa-

ción son muy poco precisas. Así algunas fuentes^{6/} consideran que entre el 50 y el 70 por ciento de los trabajadores ocupados en la gran industria son obreros no calificados o con un nivel de calificación muy bajo, cuyo ingreso promedio oscila entre 1.5 y 2.5 salarios mínimos, dependiendo de la rama de actividad y de la empresa de que se trate.

Otros trabajos pretenden deducir el porcentaje de trabajadores calificados a partir de los niveles de percepción, - pues parten de la hipótesis de que reciben un ingreso mayor de dos salarios mínimos, llegando a estimar en cerca - del 29 por ciento el porcentaje de trabajadores calificados en la gran industria de São Paulo para 1967. Sin embargo, de este porcentaje debemos excluir a los trabajadores administrativos.

En resumen, la precariedad de la información nos impide un análisis a fondo de la estructura salarial, lo que sin - - duda es de enorme importancia para el estudio de la población obrera.

La población asalariada que se ocupa en la gran industria representa cerca del 30 por ciento de la PEA en São Paulo.

6/ Ver Mello y Souza "Efectos económicos del salario mínimo" datos originales del Anuario Estadístico do Brasil.

Por su importancia tanto económica como social, pretendemos centrar nuestro estudio en este sector de la clase obrera que conforma el núcleo de trabajadores con un mayor grado de organización y división del trabajo, y con mayores niveles de combatividad y tradición de lucha.

2.2 ELEMENTOS QUE INFLUYEN EN LA DETERMINACION DE LOS SALARIOS INDUSTRIALES.

Uno de los puntos más controvertidos en los estudios sobre el salario, es el definir las determinantes que influyen en la fijación de los salarios y sobre todo el peso -- que cada una de ellas tiene en los diferentes momentos económicos y políticos que vive la sociedad. No tendríamos oportunidad de profundizar en este tema tan importante; de hecho sólo pretendemos señalar algunas de las condicionantes e ilustrarlas hasta donde es posible con los grandes trazos de su comportamiento.

2.2.1 El Grado de Sindicalización y la Fuerza de los Sindicatos.

La participación en sindicatos de la población asalariada en São Paulo es proporcionalmente muy baja, el 15.7% en -- 1973 y el 18% en 1981 (ver cuadro 5); en la periferia, donde se concentra el mayor número de trabajadores, el índice de participación en sindicatos se reduce al 5% (en 1973), -- lo que se traduce para los asalariados, en el círculo vicioso de bajos salarios baja sindicalización, poniendo de manifiesto la fragilidad en que se apoya la organización social de los trabajadores.

Se puede afirmar que existe una cierta correlación entre -

el grado de sindicalización y la forma en que se realiza - la negociación contractual, ya sea colectiva o individual. La sindicalización también influye en la determinación del salario base de las distintas empresas y/o ramas productivas.

CUADRO 5. GRADO DE SINDICALIZACION DE LA POBLACION ASALARIADA POR NIVELES DE INGRESO (EN Cr\$ 1981) Y POR CENTAJE RESPECTO A LA PEA ASALARIADA 1981 SAO -- PAULO.

ESTRATO SALARIAL (Cr\$)	SALARIOS MINIMOS*	SINDICALIZADO	NO SINDICALIZADO
Hasta 5 788,80	Hasta 1	8,4	86,8
5 788,80 - 15 594,00	De 1 a 3	18,0	78,6
15 594,00 - 27 193,00	De 3 a 5	31,0	66,0
27 193,00 - más	5 ó más	52,5	46,0

FUENTE: DIEESE, op. cit. p. 15.

* Aproximado

La fuerza sindical depende también de la tradición de lucha, del grado de independencia de los sindicatos, de los niveles de participación política; por lo que no se debe confundir el número de asociados a un sindicato con la movilización de los trabajadores en la consecución de reivindicación de los trabajadores en la consecución de reivindicaciones, pues en éstas no participan todos los sindicalizados, ni sólo los sindicalizados participan.

A estos problemas de sindicalización, que se explican por las condiciones locales, digamos endógenas, hay que agrupar

las condicionantes políticas (exógenas) del cuadro institucional que influye tanto en la libertad de asociación, -- como en la posibilidad de expresar opiniones y conquistar espacios.

Dentro de las restricciones institucionales destacan:^{7/}

- a) las legales, que en diversos momentos limitan las funciones sindicales y el derecho de huelga, así como rigen las reglas del juego de la contratación laboral;
- b) la obligatoriedad de reconocimiento a los sindicatos -- por el Ministerio del Trabajo;
- c) la intervención del Ministerio del Trabajo en las elecciones sindicales y posibilidad de destituir a los comités ejecutivos de los sindicatos;
- d) la nominación de juntas interventoras.

Estas limitantes influyeron fuertemente en la movilización obrera después de 1964, la que se vió encerrada en un conjunto de medidas restrictivas que impidió a los organismos sindicales influir de manera fundamental en los niveles salariales. De hecho, la actividad sindical y política se -- vió drásticamente disminuída; no sólo intimidada con acciones represivas, como el encarcelamiento de los líderes, -- listas negras, etcétera, sino también por mecanismos institucionales, a través de decretos que impidieron que los -- sindicatos influyeran en la remuneración de los trabajado-

^{7/} Para un análisis más detallado consultar "Crecimiento e Pobreza" ob. cit. capítulos V y VI.

res, estableciendo entre otras las siguientes restricciones:

- a) se prohibieron aumentos antes de las revisiones contractuales;
- b) los porcentajes de ajuste salarial dejaron de ser determinados por la negociación obrero-patronal y pasaron a ser fijados por el gobierno;
- c) se decretó nulo cualquier acuerdo que fuese contra la política del gobierno, y
- d) se prohibió el derecho de huelga para trabajadores de ramas como las siguientes: servicio público, comunicaciones, transportes, industria alimenticia, farmacéutica, entre otras.

Dentro de otro orden de condicionantes externas a la vida sindical, se encuentran las de carácter ideológico: la corrupción y la cooptación de los dirigentes sindicales tanto por la patronal como por el gobierno; la demagogia que lleva a la utilización de los sindicatos con objetivos electorales y otras. Sin embargo, ni las limitantes internas ni las externas impidieron que los sindicatos pudieran funcionar con alguna autonomía frente al gobierno, y en ciertos períodos en que la correlación de fuerzas lo permitió, lograron romper las limitaciones institucionales.

En resumen, se puede afirmar que el modelo de acumulación reciente se sustenta en una política que buscó despojar a los sindicatos de su atribución específica, es decir, de representar y expresar las reivindicaciones gremiales, políticas y sociales de los trabajadores. Ese intento fue

dirigido principalmente a los sindicatos de la gran industria, tanto la estatal como la privada.

Paradójicamente, la gran industria también influyó en la madurez económica y política de la clase obrera, pues reforzó la organización del trabajo y con ella los vínculos de solidaridad de los trabajadores. Las propias condiciones de trabajo plantean nuevas reivindicaciones relacionadas con las nuevas formas de organización de la producción, demandas que difícilmente pueden ser resueltas al margen de la negociación, lo que volvió imprescindible reactivar la vida sindical, para rediscutir la situación obrera, así como las funciones de los sindicatos y de sus líderes. -- Además, el proceso productivo dejó atrás a una generación obrera de origen campesino, para dar lugar a una netamente obrera, lo cual contribuyó a su madurez como clase y la fortaleció en la lucha por la conquista de sus reivindicaciones.

Resumiendo el tema de la importancia de la sindicalización en la determinación del salario, podemos concluir que el bajo nivel de organización sindical y de participación política; el control legal, económico, político e ideológico; la represión y las limitaciones a la acción sindical; mantuvieron controlado y contenido durante un largo período al movimiento obrero. Sin embargo, las propias exigencias de la actividad productiva en la gran industria, aunado al

rápido deterioro del salario han conducido a una reactivación de la vida sindical y de las movilizaciones obreras, - sobre todo a partir de 1974, particularmente en años recientes.^{8/}

2.2.2 La Mecánica del Modelo de Acumulación de Capital

Este aspecto ha sido de alguna forma abordado en nuestro capítulo I; sin embargo, lo que nos interesa resaltar aquí es el papel del sector de bienes salario y, más específicamente, la relación que existe entre éste y la dinámica económica, específicamente en la determinación de los salarios.

Si la masa de salarios crece -ya sea por un aumento del empleo o del salario real- la demanda de bienes salario también lo hará, lo que significa que las inversiones en este sector se incrementarán al ampliar la capacidad instalada y/o ampliar la capacidad ociosa.

En el Brasil, la disminución del salario real se acentuó desde 1963, lo que repercutió en una crisis en los ramos industriales como textiles, calzado, vestuario e industria

^{8/} Entre las movilizaciones que mayor difusión alcanzaron se encuentran los metalúrgicos particularmente la de San Bernardo, la Industria Química y la Electricidad.

alimentaria, que afectó principalmente a la pequeña y mediana empresa, pues este sector tiene un comportamiento inducido por la evolución económica en su conjunto. Son las empresas monopolistas las que con mayor ventaja enfrentaron la situación a partir de la elevación de los precios, encareciendo los bienes salarios.

2.2.3 La Relación Agricultura - Industria

En los primeros años del proceso de industrialización, la agricultura contribuyó de manera significativa en el abastecimiento de los productos alimentarios que demandaba el crecimiento urbano; así como la reproducción, en contextos urbanos, de ciertas formas de vida propias de un proletariado con un pasado campesino inmediato, todo lo cual contribuyó a abaratar el costo de reproducción de la fuerza de trabajo.

Hoy, con altos niveles de urbanización, esto ya no es posible. La reproducción de la fuerza de trabajo pasa a ser cada vez más urbana, ésto es, el costo de reproducción se mercantiliza, se moderniza, se industrializa y como consecuencia de todo ello, se encarece.

El consumo obrero, en la actualidad, se inscribe en los nuevos hábitos de vida que la sociedad moderna ofrece en materia de alimentos, transporte, usos domésticos cultura-

les, salud, etcétera. Más esta forma de solventar las necesidades de una manera "moderna" está matizada por los -- distintos niveles de ingreso.

En síntesis, como afirma Oliveira: "En la medida en que el costo de reproducción de la fuerza de trabajo se desruraliza y por oposición se industrializa, el desequilibrio se agrava... ahora el costo de reproducción de la fuerza de trabajo urbana tiene, en el costo de los productos agrícolas, un fuerte componente. Al elevarse más rápidamente -- los precios de los productos industriales, que los productos agrícolas, les transmiten inflación, lo que provoca la erosión del salario real y la elevación de los precios de los productos industriales; eleva asimismo el costo de los componentes industrializados, que ya formaban parte de la canasta de consumo de las clases trabajadoras urbanas. -- Este doble movimiento aumenta el costo de reproducción de la fuerza de trabajo urbana, y al mismo tiempo erosiona -- los salarios reales. Se tiene así un aumento de la tasa de explotación del trabajo, sin necesidad de que ese aumento fuese visiblemente dirigido en el sentido de rebajar -- los salarios nominales.^{9/}

9/ De Oliveira Francisco: "A Economia Brasileira Crítica à Razão Dualista" CEBRAP São Paulo 1972 p. 57 (traducción nuestra).

2.2.4 El Grado de Calificación y el Mercado de la Fuerza de Trabajo

Los niveles de calificación de la fuerza de trabajo se encuentran muy polarizados en un grupo de trabajo no especializado, que no requieren de conocimientos específicos, y -- otro con altos niveles de calificación, pues la evolución del capitalismo tiende a simplificar el trabajo mediante la automatización y la mecanización. Es importante resaltar -- que el grueso del empleo está constituido por personas no -- calificadas, inclusive en la gran empresa.

Sin embargo, difícilmente se podrá hablar de un proceso homogéneo que opera por igual en todas las ramas de la economía y en todas las empresas; antes al contrario, son las ramas líderes, capitaneadas por la empresa monopolista, las -- que emplean un mayor volumen de fuerza de trabajo calificada y en donde la productividad se homogeniza y los salarios son más heterógeneos como afirma María Concepción Tavares:

"... las remuneraciones a la fuerza de trabajo son diferentes. Los salarios no tienden a la igualdad. A trabajos "iguales" (?) no corresponden salarios iguales, ya que la técnica de socializar el trabajo en grandes unidades no tiende a homogeneizar el trabajo, salvo la parte (cada vez menor) de tra

bajo manual no calificado. Tiende, por el contrario, a diferenciarlos por la jerarquía".^{10/}

Elementos como estos son los que están en discusión cuando se debate la segmentación o no del mercado de trabajo. Algunos autores consideran que se debe diferenciar el mercado formal e informal del trabajo, y aún más, que cada uno de ellos está formado por una diversidad de mercados de trabajo tanto cuanto fuese necesario, dependiendo del propósito del análisis. Otros en cambio, suponen que el mercado de trabajo es uno sólo, en donde el costo de reproducción de la fuerza de trabajo se establece de manera homogénea. Para nuestro análisis, podemos considerar la existencia de dos tipos de mercado de trabajo:

- a) El mercado general de todas las empresas capitalistas, independientemente de su tamaño, en el que las pequeñas lo utilizan para todos sus trabajadores y las grandes tan sólo para los trabajadores no calificados; y
- b) el mercado de trabajo para los puestos medios de trabajadores calificados, técnicos y profesionales, cuyo comportamiento está más relacionado con los movimientos escalafonarios de las empresas de una misma rama industrial, o con la formación profesional adquirida en los centros de educación superior; y su desenvolvimiento, en cierta medida, es independiente del mercado general.

^{10/} "Dois conceitos "equivocados" de lucro" en Valor, força de trabalho e acumulação monopolista. CEBRAP No. 25, (traducción nuestra).

Cada rama establece sus propias diferencias en la remuneración para cada tipo de trabajo, dependiendo de 3 factores:

- a) El grado de calificación;
- b) los elementos ligados a la organización del trabajo; y
- c) el tamaño de la empresa.

Como bien ilustra Renato Souza, el jefe de un sector gana más que sus subordinados, pero lo mismo que el jefe de otra sección; no obstante, los salarios de los subordinados - - están en función de lo complejo del trabajo o de la propia forma en que se organiza el trabajo, por grupos, jerarquías o tareas.11/

Queremos insistir en la idea general de este apartado, en el sentido de que el salario no se corresponde linealmente con la diferenciación técnica y productiva del capital, - - sino que depende de una compleja imbricación de variables - en donde el poder político, la legitimación de la estructura interindustrial, la relación agricultura-industria, el - grado de acumulación del capital y la política gubernamental influyen decisivamente, y no como se simplifica al tratar de desprender la determinación del salario del costo de

11/ "Salario e Mão-de-obra Excedente" en Valor Força de Trabalho e Acumulação Monopolista. ob. cit.

reproducción de la fuerza de trabajo, tomando tan sólo como variante el mercado de trabajo.

2.2.5 La Política Estatal

El hecho de que el Estado intervenga de manera decisiva en la vida económica y política de nuestros países dificulta el análisis, ya que no es posible evaluar la acción del Estado fuera del contexto económico y político en el que actúa. Así, mal haríamos en intentar resumir aquí la importancia que tiene en el desarrollo de la acumulación de capital, o evaluar su función en cuanto generador de empleo, o analizar en detalle la política laboral, pues esos puntos - deben ser analizados, repetimos, en el contexto en que este proceso se desenvuelve.

En este apartado sólo pretendemos enfatizar 3 aspectos de la acción estatal:

- a) La importancia de la política de subsidios a los precios del transporte, de la energía, del trigo y otros productos básicos, que no sólo influyen en abaratar el costo de reproducción de la fuerza de trabajo, sino -- que, en la medida en que son otorgados a las empresas, posibilita la reproducción de una buena parte del sector de bienes de consumo no durable. Dichos subsidios hoy se intentan eliminar o al menor reducir, con el -- propósito de que el Estado cuente con los recursos financieros necesarios para las inversiones que el nuevo frente de expansión de capital reclama;
- b) el control del sistema nacional de Previsión y Asistencia Social con 5 entidades constitutivas: el Instituto

Nacional de Previsión Social (INPS); el Instituto Nacional de Asistencia Médica y Previsión Social (INAMPS); el Instituto de Administración Financiera de la Previsión y la Asistencia Social (IAPAS); la Legião Brasileira de Assistência (LBA) y la Fundación Nacional de Bienestar al Menor (FUABEM), sistema que en su conjunto cuenta con un volumen de recursos que representa entre el 5 y el 6% del PIB, lo cual le permite actuar de manera muy significativa en el funcionamiento de la economía en su conjunto. Dicho sistema es controlado por el Estado y no por los contribuyentes.

- c) la reducción de la capacidad del trabajo, las bajas en la productividad y los altos índices de accidentes laborales, llevaron a que el Estado ofreciera incentivos fiscales a las empresas, que implantase servicios de alimentación a bajo precio con niveles nutricionales adecuados, supliendo parte de las necesidades calórico-proteícas que el mayor desgaste de la fuerza de trabajo reclama. La cobertura de este programa es de apenas el 10% de los profesionales del mercado normal de trabajo, centrándose principalmente en la gran empresa, cuyo monto tributario hacía redituable la implantación de estos programas.

2.3 LA EVOLUCION DE LOS SALARIOS EN LA FASE RECIENTE

Dentro de la bibliografía consultada no localizamos ningún análisis del comportamiento de los salarios y el empleo en el ciclo industrial, tanto en sus fases de expansión como de recesión. Menos aún, trabajos que considerando los elementos que influyen en la fijación de los salarios estudien su evolución.

No obstante, intentaremos escapar al análisis de "elevador" (del sube y baja de los datos estadísticos), resumiendo algunas interpretaciones aisladas de Paulo Renato de Souza y Roberto Macedo, más con el objeto de especular en un tema tan importante que el de emprender un estudio más vigoroso de la evolución de los salarios en el Brasil.

Al describir la evolución de la tasa de salarios en la economía brasileña, de Souza^{12/} divide el período reciente en 5 subperíodos, para fines analíticos: de 1952 a 1959; de -- 1960 a 1963; de 1964 a 1967; de 1968 a 1973, y de 1974 a -- 1978.

El primero (1952-59) marca una época de expansión económica y de transformación de la estructura productiva. La tasa -

^{12/} De SOUZA, Renato P. op. cit. p. 78 (traducción nuestra).

de salarios de la economía eleva sustancialmente (ver cuadro 6); los mecanismos de financiamiento, basados en una inflación moderada, no amenazaron la estabilidad del salario durante la expansión económica, ya que los aumentos salariales eran financiados por medio de la inflación y la expansión consecuente de los medios de pago, permitiendo a las empresas utilizar el crédito bancario a tasas de interés negativas. Las fluctuaciones del salario también están en función del ascenso político del movimiento obrero.

1960-1963 En esta etapa, la aceleración de la inflación liquidó las posibilidades de mantener el esquema de financiamiento público basado en la expansión monetaria, la cual entró en una grave crisis, para cuya resolución era necesario crear un nuevo tipo de financiamiento que hiciera posible la rearticulación de los departamentos productivos. En cualquier caso, eso implicaba aumentos en los costos corrientes de las empresas, ya sea por las mayores tasas de interés o por la indexación de la corrección monetaria, lo que en otras palabras significa recortar los salarios o las ganancias. La solución política-militar al conflicto social de 1964 hizo viable la primera opción.

1964-1967 El nuevo esquema de financiamiento permitió un período de expansión de la industria, al disminuir drásticamente la tasa de salarios (ver cuadro 6) y reforzarse los -

CUADRO 6 - LA EVOLUCION DEL SALARIO MINIMO REAL INDICE --
 JULIO DE 1940=100* Y DE LOS INDICES DE PRODUC-
 TIVIDAD EN LA INDUSTRIA 1949=100**

AÑO	INDICE DEL - SALARIO MINIMO	INDICE DE PRODUCTIVIDAD
1940	98	-
1941	89	-
1942	80	-
1943	79	-
1944	83	-
1945	67	-
1946	59	-
1947	45	81,5
1948	42	90,7
1949	42	100,0
1950	40	111,3
1951	37	118,4
1952	99	124,3
1953	81	135,1
1954	99	146,8
1955	111	162,4
1956	113	173,6
1957	123	183,5
1958	107	213,2
1959	119	238,5
1960	100	261,4
1961	112	289,2
1962	102	311,8
1963	90	312,4
1964	92	328,5
1965	89	-
1966	76	-
1967	72	-
1968	70	-
1969	68	-
1970	69	-
1971	66	-
1972	65	-
1973	59	-
1974	54	-
1975	57	-
1976	57	-
1977	59	-
1978	61	-
1979	61	-
1980	62	-
1981	63	-
1981 (Marzo)	55	-

Fuente: * Boletín de DIEESE, Abril 1982, Edição especial "Salario Mínimo". El salario real es analizado a partir del primer salario mínimo establecido en el Brasil en el año de 1940.

** Coyuntura económica volumen 25 No. 9, 1971 Cuadro II citado por Oliveira "Crítica a Razão Dua lista" op. cit.

mecanismos de control político del movimiento obrero.

1967-1974 La aceleración del crecimiento, en gran medida alcanzada gracias al aumento de la productividad, que se incrementa a tasas superiores al 5% anual en promedio, (la industria de la transformación lo hizo al 9,1%, entre 1970-74), contrastó con la situación del salario mínimo, que evolucionó a tasas negativas. El único beneficio que "el milagro brasileño" trajo a la clase obrera fue la expansión del empleo.

1974-1978 Disminuye el ritmo del aumento de la productividad, debido a la desaceleración económica y a que los aumentos nominales fueron más que compensados por la elevación de los precios de los salarios medios. Otros indicadores revelan la crisis del modelo de acumulación al que hemos hecho referencia en el Capítulo I. El índice de empleo calculado por la FIESP* para la zona metropolitana de Grande São Paulo se redujo de 1974-79 al 2,7%, frente a una tasa promedio de 9,9% en los años 1971-73. Para 1981, según estimaciones hechas por Roberto Macedo a partir de información de la misma fuente, el índice del empleo productivo cayó de 107 a 94, lo que significó una reducción efectiva en el empleo de cerca de 300,000 personas en la industria de transformación.

* Federación de las Industrias del Estado de São Paulo.

El desempleo afectó principalmente a la fuerza de trabajo - no calificada, y en menor medida a los obreros calificados y técnicos profesionales, quiénes experimentaron períodos - prolongados de desempleo abierto, fenómeno relativamente -- nuevo.

En cuanto al salario, se opera una caída sostenida en el -- período, acentuada en los años recientes con las llamadas - medidas recesivas y de austeridad.

La caída del salario real obligó a duplicar la fuerza de -- trabajo empleada en la familia trabajadora, pasando de un - miembro en 1958 a dos en 1969 (ver cuadro 7 y 8); pese a -- ello, no se pudo evitar una disminución en el ingreso familiar real, que pasó de Cr\$ 10,5 a Cr\$ 9,20, a precios de -- 1958 (ver cuadro 7)'

CUADRO 7. COMPARACION DE LA FAMILIA TIPO DE LA CLASE TRABAJADORA EN LA CIUDAD DE SAO PAULO - 1958-1969.

	1958	1969
Número de miembros	4,5	4,9
Miembros ocupados	1,0	2,0
Ingreso Mensual (precios corrientes)	Cr\$ 10,5	Cr\$ 612,10
Ingreso Real (precios de 1958)	Cr\$ 10,5	Cr\$ 9,20
Salario Mensual del Jefe (precios corrientes)	Cr\$ 8,54	Cr\$ 361,03
Salario Real (a precios de - - 1958)	Cr\$ 8,54	Cr\$ 5,42

FUENTE: DIEESE "Familia asalariada: Patrón e costo de vida" - São Paulo, 1974, p. 25.

CUADRO 8. NUMERO DE PERSONAS REMUNERADAS 1970-1976 EN BRASIL EN PORCENTAJES

NUMERO DE PERSONAS REMUNERADAS	1970	1976
1	59,9	49,8
2	19,0	23,0
3 ó más	12,7	17,4

FUENTE: Indicadores sociais tabelas seleccionadas 1979 a - partir dos censos demográficos y da Pesquisa Nacional por Amostra de Domicilios (PNAD) citado por Paul Singer en el artículo "A Repartição de Renda de Década en Década" p. 4-5.

Para finalizar veamos la participación de los salarios en el ingreso. La información existente sólo permite evaluar la participación de los salarios en períodos de censo lo que dificulta extraer conclusiones en términos de ciclo económico. Se puede afirmar que la dinámica actual del modelo de acumulación tiende a concentrar en un reducido número de la población el ingreso mientras que la mayor parte empobrece relativa y en no pocos casos absolutamente. Así el 1% de la población con mayores ingresos concentraba el 11,7% de la renta en 1960 pasando al 17,8% para 1970; mientras que el 50% de la población recibía el 17,7% del ingreso en 1960, disminuyendo al 13,1% en 1970 (ver cuadros 9 y 10).

CUADRO 9. DISTRIBUCION DEL INGRESO EN LA POBLACION DE BRA-
SIL 1960-1970.

PORCENTAJE DE LA POBLACION	1960	1970
1% de la población con mayores ingresos	11,7	17,8
4% siguientes	15,6	18,5
15% siguientes	27,2	26,9
30% siguientes	27,8	23,1
50% con renta más baja	17,7	13,1

FUENTE: Indicadores sociales... op. cit.

CUADRO 10. PIRAMIDE DE DISTRIBUCION DEL INGRESO POR FAMI--
LIAS 1970-1976.

PORCENTAJE DE LOS DOMICILIOS	1970	1976
1% con mayores ingresos	12,0	14,4
4% inmediatamente abajo	20,2	17,5
15% siguiente	-*	-
30% siguiente	-	-
50% con menores ingresos	13,8	14,1

FUENTE: IBID

- * El autor no cita la información referente a estos estratos, y por la falta de tiempo no fue posible recurrir a la fuente original.

2.4 LA COMPOSICION DEL GASTO FAMILIAR DEL OBRERO

El presupuesto familiar del obrero medio en la ciudad de - São Paulo, según datos del DIEESE, entre 1958 y 1969/70, - presentaba la siguiente composición:

CUADRO 11. ESTRUCTURA DEL CONSUMO OBRERO EN SAO PAULO

TIPO DE GASTO	PROPORCION DE LOS GASTOS FAMILIARES		
	1958	%	1969/70
Alimentación	45,0		39,0
Habitación	30,0		23,5
Vestuario	10,0		8,1
Salud	4,0		3,6
Higiene Personal	1,5		1,2
Limpieza Doméstica	3,0		0,7
Equipo Doméstico	3,0		6,5
Transporte	2,0		8,8
Educación y Cultura	1,0		3,5
Recreación y Tabaco	0,5		4,1

FUENTE: DIEESE "Padrão e Custo..." op. cit. p. 11

Las transformaciones registradas en las percepciones salariales en São Paulo y las condiciones actuales de reproducción de la fuerza de trabajo, se reflejaron en la composición de la estructura del consumo obrero. Así, mientras - que los gastos en alimentación, habitación y vestuario representaban el 85 por ciento del gasto total en 1958, para 1969/70 representan el 70 por ciento, agregándose importantemente los gastos en transporte, equipo electrodoméstico

recreación y tabaco, rublos cada vez más indispensables -- conforme crecen los niveles de urbanización.

2.4.1 Alimentación

En el cuadro anterior se puede observar que ocurrió una me jor fa en el nivel de vida, toda vez que los gastos en alimentación en promedio cayeron de 45 al 39 por ciento en -- ese período, creciendo importantemente otros rublos. Sin embargo, si comparamos los gastos en alimentación de 1958 con los de 1969/70 dividiendo el consumo por familias en -- tres estratos (como lo hace DIEESE en "Familia Asalariada" Padrão e Custo de vida", hasta 3 salarios mínimos; de 3 a 6 S.M. y de 6 a más) notamos que para el primer estrato se elevaron al 48.1 por ciento; en el segundo al 42.5; y en -- el tercero 30.4 por ciento. Así, la media entre los valores de los estratos I y II arroja una cantidad semejante a la de 1958, lo que indica una ausencia en la alteración -- del patrón de vida de estos niveles de ingreso.

Lo anterior nos lleva a la necesidad de utilizar otros indicadores para evaluar los gastos en alimentación. Así, -- cuando observamos la cantidad de trabajo medio anual que -- un asalariado con sueldo mínimo tiene que emplear para la adquisición de una canasta básica en São Paulo, vemos que tal cantidad se eleva significativamente en los últimos años

(ver cuadro 12), lo que implica un aumento de las horas -- trabajadas por jefe de familia a fin de compensar la decli-- nación del salario real. Esto explica porqué el 46,9% de quienes trabajan horas extras sean personas que ganan en-- tre 1 y 2 salarios mínimos.^{13/}

CUADRO 12. INDICE DE LA CANTIDAD DE HORAS DE TRABAJO QUE -- UN ASALARIADO CON SUELDO MINIMO EMPLEA EN SU -- CONSUMO ALIMENTARIO (ESTIMADO CONFORME A LOS RE-- QUERIMIENTOS NUTRICIONALES DE 1940) 1959=100

AÑO	INDICE
1959	100
1960	125,22
1961	110,47
1962	145,66
1963	151,09
1964	-
1965	135,62
1966	167,86
1967	161,74
1968	156,08
1969	169,60
1970	161,66
1971	171,75
1972	183,05
1973	225,97
1974	251,27
1975	229,96
1976	241,97
1977	217,90
1978	211,45
1979	235,20
1980	242,04
1981	229,07

FUENTE: Boletín do DIEESE, abril 1982, ob. cit.

^{13/} "São Paulo: Crecimiento e Pobreza" ob. cit.

El cuadro anterior muestra dos fenómenos que ocupen paralelamente: la caída del salario real y el encarecimiento de los bienes de consumo alimentario básico para los estratos más bajos.

De lo anterior se desprende la conveniencia de definir el monto del ingreso de una familia obrera, para lo cual tenemos, básicamente, dos indicadores: primero, que el grueso de los trabajadores (cerca del 70%) en São Paulo ganan hasta 2 salarios mínimos y segundo, que el 39% de la población asalariada está compuesta por jefes de familia. Estos datos, sumados a la información recogida por Kirstein, nos permiten afirmar que el grueso de las familias urbanas asalariadas se ubica entre 3 y 6 salarios mínimos, como se observa en el cuadro número 13.

CUADRO 13. GASTOS EN ALIMENTACION EN ESTRATOS MEDIDOS EN SALARIO MINIMO. PROPORCION Y PORCENTAJE DE INGRESOS EN LA CIUDAD DE SAO PAULO - 1971-1972

ESTRATO (En Salarios Mínimos)	PORCENTAJE SOBRE EL TOTAL DE FAMILIAS	PORCENTAJE DE LOS GASTOS EN ALIMENTACION
1	0,95	51,9
2	5,45	51,3
3	45,41	44,0
4	13,40	37,1
5	9,00	35,1
6	5,88	32,9
7	4,66	27,0
8	2,19	27,1
9	2,51	28,1
SUBTOTAL	89,45	

FUENTE: Kirstein J.T. "Orçamentos familiares na cidade de São Paulo 1971-1972" São Paulo IPE-USP 1973 (Serie IPE. Monográfias, 3)

En el capítulo siguiente analizaremos la composición de la canasta básica; aquí, para concluir, conviene dejar claro que el grueso de las familias asalariadas dedican cerca -- del 40% de su presupuesto a la alimentación, y para ello -- trabajan el doble de tiempo que dedicaban en 1958, para adquirir alimentos relativamente más caros.

2.4.2 Habitación

En el cuadro 10 se observa que los gastos en habitación -- disminuyen en el período 1958-1969/70; esta comparación, -- según reconoce el propio DIEESE, tiene una carencia metodológica, pues la familia investigada en 1958 vivía, en la -- mayoría de los casos, en casa rentada, en cuanto que 2/3 -- de las familias investigadas en 1969/70 tenían casa propia. A pesar de estos problemas si se considera que el grueso de las casas "propias" están siendo amortizadas o requieren -- de un mantenimiento, se puede utilizar el dato aunque con ciertas restricciones.

Conviene aclarar que dicha casa propia, en la mayor parte de los casos no cuenta con los servicios básicos, como se observa en el cuadro 13, en donde más del 60% de las viviendas de la familia asalariada tipo no disponían de las condiciones habitacionales adecuadas.

CUADRO 14. LA PROPORCION DE DOMICILIOS EN CADA NIVEL DE INGRESO MEDIDOS EN SALARIOS MINIMOS QUE DISPONIAN EN 1976 DE 5 CONDICIONES HABITACIONALES ADECUADAS: AGUA ENTUBADA, DRENAJE, DENSIDAD RESIDENCIAL DE HASTA UNA PERSONA POR (COMODO), CONSTRUCCION DURABLE Y ELECTRICIDAD

NIVEL DE RENTA EN S.M.	PORCENTAJE DE DOMICILIOS
Hasta 1 SM	13,6
De 1 a 2 SM	20,0
De 2 a 3 SM	21,7
De 3 a 5 SM	38,8
De 5 a 7 SM	49,7

FUENTE: Paulo Singer, ob. cit.

Hasta los años treinta, muchas empresas resolvían el problema de alojamiento de la mano de obra mediante villas obreras, que eran vendidas o rentadas a los trabajadores, especialmente a la fuerza de trabajo más escasa, que era la calificada. En otros casos, la propia población migrante construía, con los medios a su alcance y fuera del horario de trabajo, sus viviendas. Con la intensificación del crecimiento industrial, el número de trabajadores aumentó rápidamente, y con él la oferta de habitaciones populares, al tiempo que se valorizaban los terrenos tanto fabriles como residenciales, tornándose inconveniente la construcción de colonias obreras.

A partir de este momento, la habitación obrera pasa a ser resuelta por el mercado inmobiliario y la especulación que lo acompaña; las inversiones en infraestructura urbana a -

cargo del Estado como redes de agua, alcantarillado, electrificación, etcétera, se colocaron al servicio de la especulación del sistema inmobiliario constructor. La población obrera se estableció en la periferia de la ciudad, en áreas con insuficientes servicios públicos, localizadas en sitios cada vez más alejados de los centros de trabajo.

2.4.3 Transporte

Los gastos en transporte presentan un aumento significativo en el período de análisis (ver cuadro 11), pasando del 2 a 8.8% del presupuesto de las familias, situación que debió haberse agravado en la década de los setentas, por el considerable aumento del precio de los combustibles. Al costo creciente del transporte hay que sumar los problemas de sobrecupo, atrasos, horas de espera y de trayecto que acompañan al transporte urbano de masas, y que van en detrimento del tiempo de descanso y para la alimentación. El tiempo medio de transporte, para la población obrera -- que vive en la periferia de la ciudad, los hace permanecer 3 ó 4 horas diarias en los vehículos que les llevan y traen de sus trabajos; la ineficiencia del transporte de masas se expresa en el sobrecupo, pues su capacidad de uso es sobrepasada en 2 ó 3 veces al normal. ^{14/}

^{14/} Ver Crecimiento e Pobreza. op. cit.

CUADRO 14. LA PROPORCION DE DOMICILIOS EN CADA NIVEL DE INGRESO MEDIDOS EN SALARIOS MINIMOS QUE DISPONIAN EN 1976 DE 5 CONDICIONES HABITACIONALES ADECUADAS: AGUA ENTUBADA, DRENAJE, DENSIDAD RESIDENCIAL DE HASTA UNA PERSONA POR (COMODO), CONSTRUCCION DURABLE Y ELECTRICIDAD

NIVEL DE RENTA EN S.M.	PORCENTAJE DE DOMICILIOS
Hasta 1 SM	13,6
De 1 a 2 SM	20,0
De 2 a 3 SM	21,7
De 3 a 5 SM	38,8
De 5 a 7 SM	49,7

FUENTE: Paulo Singer, ob. cit.

Hasta los años treinta, muchas empresas resolvían el problema de alojamiento de la mano de obra mediante villas obreras, que eran vendidas o rentadas a los trabajadores, especialmente a la fuerza de trabajo más escasa, que era la calificada. En otros casos, la propia población migrante construía, con los medios a su alcance y fuera del horario de trabajo, sus viviendas. Con la intensificación del crecimiento industrial, el número de trabajadores aumentó rápidamente, y con él la oferta de habitaciones populares, al tiempo que se valorizaban los terrenos tanto fabriles como residenciales, tornándose inconveniente la construcción de colonias obreras.

A partir de este momento, la habitación obrera pasa a ser resuelta por el mercado inmobiliario y la especulación que lo acompaña; las inversiones en infraestructura urbana a -

cargo del Estado como redes de agua, alcantarillado, electrificación, etcétera, se colocaron al servicio de la especulación del sistema inmobiliario constructor. La población obrera se estableció en la periferia de la ciudad, en áreas con insuficientes servicios públicos, localizadas en sitios cada vez más alejados de los centros de trabajo.

2.4.3 Transporte

Los gastos en transporte presentan un aumento significativo en el período de análisis (ver cuadro 11), pasando del 2 a 8.8% del presupuesto de las familias, situación que debió haberse agravado en la década de los setentas, por el considerable aumento del precio de los combustibles. Al costo creciente del transporte hay que sumar los problemas de sobrecupo, atrasos, horas de espera y de trayecto que acompañan al transporte urbano de masas, y que van en detrimento del tiempo de descanso y para la alimentación. El tiempo medio de transporte, para la población obrera que vive en la periferia de la ciudad, los hace permanecer 3 ó 4 horas diarias en los vehículos que les llevan y traen de sus trabajos; la ineficiencia del transporte de masas se expresa en el sobrecupo, pues su capacidad de uso es sobrepasada en 2 ó 3 veces al normal. ^{14/}

^{14/} Ver Crecimiento e Pobreza. op. cit.

2.4.4 Vestuario, Salud, Higiene Personal y Limpieza Doméstica

Estos rubros presentan una disminución relativa entre 1958 y 1969/70 (ver cuadro 11) que indican modificaciones en -- los hábitos de vestir y de solventar las necesidades personales, a partir de las alteraciones que sufrió el poder adquisitivo real del salario.

Es importante señalar la participación estatal en los gastos en salud que significan una forma muy importante de -- complemento del salario en este rublo.

2.4.5 Equipo Doméstico

El gasto en electrodomésticos presenta un aumento significativo; entre los productos más consumidos se encuentra la televisión, que absorbe el 60% de los gastos en equipos domésticos.

En no pocas ocasiones, el gasto en equipo doméstico ocurre en detrimento de otros componentes; y este fenómeno hay -- que relacionarlo con una modernización de la vida urbana, -- que al revolucionar las condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo crea nuevas necesidades.

El aumento de este rublo, también se relaciona con el auge en la producción de bienes de consumo duradero, que a través del crédito y de formas de pago relativamente fáciles permitió el acceso a estos productos para los estratos de ingresos más bajos.

3. ESTRUCTURA DEL CONSUMO

3.1 El Consumo de Alimentos y el Complejo Urbano-Industrial

La expansión urbano-industrial y la redefinición del papel de la agricultura en el contexto económico brasileño^{1/} provocaron profundas transformaciones en el consumo interno de alimentos.

El crecimiento económico verificado a partir de los años sesenta, trajo una considerable ampliación del mercado interno y de los centros urbanos, y la creación de nuevas necesidades en el abasto alimentario. Los requerimientos a raíz de la expansión del consumo giraron en torno a proveer de una mayor cantidad de alimentos, con un flujo constante a las ciudades, recurriéndose a la aplicación de técnicas de producción, conservación y transformación de alimentos que permitieran asegurar el consumo en las condiciones que se demandaba.

El abastecimiento alimentario estuvo determinado por las transformaciones ocurridas en la estructura productiva del sector agropecuario. Dichas transformaciones que tienen que ver con el proceso de industrialización del agro y que se expresaron en el crecimiento y diversificación de la --

1/ Ver capítulo I.

oferta agrícola, influyeron en la conformación de una estructura de consumo distinta en términos del tipo de productos que la componen y de su disponibilidad en el mercado.

Con el proceso de industrialización de las actividades - agropecuarias, la creciente productividad del trabajo aumentó la disponibilidad de productos por habitante, posibilitando el abastecimiento en niveles relativamente satisfactorios, no apenas de una población cada vez más numerosa, más también de un creciente número de empresas transformadoras de alimentos que se expanden a principios de los sesenta.

Los canales de comercialización y distribución hubieron de acoplarse a estas transformaciones a través de cambios importantes en su composición y en su participación en el abasto, verificándose rápidos procesos de concentración y centralización de esas actividades.

Otros factores como la ampliación del ingreso urbano, el crecimiento de los precios de los productos respecto al salario, las políticas de subsidios al consumo, los hábitos alimentarios y las medidas publicitarias de las empresas en la industria alimentaria, formaron parte importante de transformación en el patrón de consumo.

3.1.1 Producción

Con la intensificación de la urbanización y de la expansión industrial a partir de los últimos años en la década de los cuarenta, la demanda de alimentos y materias primas exigió altos índices de crecimiento de la producción agrícola, que la estructura agraria de corte primitivo atendió, inicialmente con la expansión horizontal (expansión de la frontera agrícola) y después, sólo podría hacerlo mediante alteraciones en su forma de producir. Acoplado a este proceso se observa otro, consubstanciado en la división social del trabajo en el medio rural. Emerge en el campo una esfera productiva de bienes alimentarios como fruto de la extinción de formas de trabajo semi-asalariadas y de presión de la demanda urbana, que convirtió innumerables unidades agrícolas en pequeñas empresas productoras de alimentos.^{2/}

Durante los años cincuenta se desarrolló un proceso de generalización de la producción industrial de alimentos por lo menos en las ciudades de gran porte. La producción de alimentos se tornó nacionalmente predominante por las fluctuaciones en el mercado exterior y por el potencial que representaban los centros urbanos, significando un importan-

^{2/} Al respecto consultar el Cap. I de este trabajo.

te factor de crecimiento y diversificación de la producción agropecuaria y de mayor integración del sector con el resto de la economía nacional.

Lo que cambió a través del tiempo en el sector agropecuario fueron principalmente sus actividades productivas. En lugar de estar volcado solamente para las exportaciones, para el autoconsumo de la población rural y para el abastecimiento de unos pocos y pequeños núcleos urbanos, el sector agropecuario -sin dejar de alimentar su fuerza de trabajo y las de las ciudades, y sin dejar de exportar sus excedentes- pasó a atender una creciente demanda interna por parte de numerosas ciudades en rápida expansión y de un sector industrial cada vez más amplio y diversificado, volcado para la transformación de sus productos. Lo anterior es constatado por la virtual ausencia de importaciones, sistemáticas de productos agropecuarios durante el período.

El tipo de tecnología utilizada durante el proceso de industrialización del agro que básicamente corresponde a sus países de origen (países desarrollados) y que tienen que ver con un alto consumo de proteína animal, configuró una estructura productiva de acuerdo a esas necesidades, lo que se tradujo en la existencia más eficiente de productos ligados a la producción pecuaria y, con la consiguiente

transformación de los hábitos alimentarios. Es el caso de las oleaginosas y de los granos en la agricultura y la producción de aves, cerdos y bovinos que a partir de los años sesenta presentan crecimientos significativos.

La producción de alimentos básicos, por su parte, se mantuvo a la zaga de este proceso, produciendo con dificultades y escasos avances en su base técnica y siendo relegada muchas veces hacia zonas poco productivas, de difícil acceso y a merced de las fuerzas naturales.

3.1.2 Comercialización

Al orientarse la producción agropecuaria principalmente al mercado interno, se ocasionan fuertes transformaciones en la esfera de comercialización y distribución de los productos. El desarrollo del gran capital, en su dinámica de integración de las distintas esferas productivas, redujo los canales de comercialización e intermediación, constituyéndose como un comprador directo de materias primas y alimentos, para posteriormente distribuirlos en las ciudades, ya transformadas, a través de cadenas de supermercados siendo ésta la máxima expresión de integración de las distintas actividades (producción, comercialización, transformación y distribución).

Las formas que asume la comercialización están en estrecha relación con el tipo de productor agropecuario y con la finalidad de la producción. Así, los productores que se integran a la agroindustria se asocian a centros directos de comercialización ya sea a través de empresas precisadoras privadas o en cooperativas. En cambio el pequeño producto se encuentra relacionado con el capital comercial tradicional.

El capital comercial tradicional opera en regiones poco -- accesibles y con bajos niveles de productividad, haciendo la labor de financiar a los pequeños propietarios ubicados en regiones en donde el proceso de capitalización no se -- desarrolló o lo hizo muy lentamente, debido a las condiciones geográficas y sociales propias de cada región. Su mano de influencia se limita al medio rural ya que la introducción de estos productos a las ciudades la realiza el -- gran capital que logra así apropiarse de una parte sustantiva del excedente.

Los productos en los que el capital comercial tradicional mantiene una importante influencia son alimentos de consumo básico como mandioca, parte de la producción de frijol, arroz y maíz. Mientras que el comercio mayorista se concentra en productos como hortalizas, frutas, granos, oleaginosas y pecuarias.

Las formas de operar del capital comercial se dan por distintas vías: estableciendo un contrato de compra-venta con el productor; siendo el mecanismo de intermediación en el traslado de productos del campo a la ciudad; financiando la apertura de la frontera agrícola y la aprovisión de insumos y maquinaria; comercializando los productos en el -- mercado mundial.

En el sector agropecuario, la presencia del capital comercial, tanto de corte tradicional como de origen agroindustrial, está determinada por el crédito ya que por sus peculiaridades el sector agropecuario tiene un período más largo entre la producción y la realización de los productos en el mercado. La presencia del capital comercial en el financiamiento a los procesos productivos y la compra anticipada de la cosecha, le permiten al productor mayor seguridad en la producción y comercialización de sus productos, aunque en la mayoría de los casos esto representa mermas a sus ganancias.

3.1.3 Distribución

La distribución de alimentos en las ciudades se compone de una serie de agentes involucrados en la comercialización de productos agropecuarios, los cuales establecen distintos niveles de vinculación con los consumidores.

El peso fundamental de esta parte del proceso de abasto, - descansa principalmente en los grandes mayoristas comercializadores de productos frescos y en la agroindustria procesadora de alimentos, los cuales determinan las condiciones de comercialización de los productos agropecuarios en los mercados urbanos, al tener el control directo sobre la - - oferta.

De estos agentes dependen una serie de comerciantes al menudeo (almacenes, feiras, acouge, padarias, etc.) que se encargan de presentar los alimentos directamente al consumo. En esta fase, el proceso de concentración repercutió en un sinnúmero de establecimientos, que a partir de los años sesenta, empiezan a ser desplazados por la presencia de formas de comercialización al menudeo directamente ligados al gran capital comercial, como son los supermercados, que a través de una participación más eficiente en la distribución de alimentos han logrado ser los principales proueedores de alimentos en las grandes ciudades.

Así pues, la comercialización y la distribución de productos agropecuarios significan dos esferas más de acumulaución para el capital monopolista involucrado en las activiudades agropecuarias.

La participación del Estado en el abasto ha sido de manera marginal, como "regulador" de las posibles imperfecciones

del proceso, mitigando cuellos de botella, proporcionando créditos con tasas de interés bajo, construyendo infraestructura comercial y de almacenamiento, etc., acciones que en lugar de detener el creciente control, han fomentado la concentración de capital por el sector monopolista nacional y extranjero.

3.1.4 Consumo

Las transformaciones en el consumo, están determinadas por todos los aspectos anteriormente expuestos. La necesidad de atender a una población mayor implicó el uso de variedades de ciclo corto en la producción agropecuaria; de productos con capacidad de reproducción masiva; de menor riesgo natural y más amplio margen de manejo a través de técnicas de enfriamiento y conservación de los productos.

El manejo de la producción de alimentos, no con la finalidad de cubrir necesidades, sino para obtener ganancias, de formó los patrones de consumo al introducir en la dieta un número mayor de proteínas animales y vegetales a través de productos como la carne y sus derivados, leche y productos lácteos, huevos, trigo y su amplia gama de subproductos -- como panes, pastas, masas, cereales, etc. La mayor predominancia de estos productos en la dieta urbana (y con fuertes tendencias de expansión en el consumo rural) y la disminución del consumo de productos tradicionales altamente

energéticos como el arroz, frijol, maíz y mandioca, provocan un desbalance del tipo calórico-proteico, en donde al consumirse un mayor número de proteínas en detrimento de calorías, las primeras tienden a convertirse en calorías ocasionando serios problemas con la carencia de ambos elementos.

Otro caso de productos que ocasionan daños a la salud, son los llamados "alimentos basura" que en aras de obtener ganancias, las empresas productoras distribuyen por ejemplo rincones del país a través de fuertes gastos publicitarios, estando comprobado su escaso valor nutritivo, que en muchos casos es nulo, y que además acarrear trastornos importantes en la nutrición.

Ahora bien, el hecho de que en la actualidad se tengan que abastecer a millones de personas de los centros urbanos, plantea la discusión de la forma en que éstas puedan cubrir sus necesidades alimentarias, no sólo en términos de disponibilidad del producto, sino también del tipo de productos que se ofrezcan; del carácter de las industrias transformadoras de alimentos; del mayor acceso a los productos que en condiciones de una inflación galopante, la mayoría de los asalariados de las ciudades tengan la facilidad para abastecerse de alimentos en las entidades requeridas y con el balance nutricional adecuado; plantea tam--

bién la reorganización de los canales de distribución que permitan la mayor disponibilidad de productos a precios -- accesibles y en los lugares más apartados, . principalmente las áreas obreras y marginadas.

3.2 LA DIETA DE LA FAMILIA OBRERA

Este capítulo lo abordaremos en dos grandes apartados. En el primero, haremos referencia a la composición de la dieta de la familia obrera tipo,^{3/} estudiando su evolución de 1959/60 a 1980, a partir del análisis del peso que en la composición de la canasta tienen los diversos alimentos, a los que hemos agrupado según su grado de transformación en industrializados; semi-elaborados y en natura; en seguida se estudia la evolución del gasto en la alimentación y por último se aborda la situación nutricional de la familia obrera.

En un segundo apartado de manera sumaria se intenta describir las transformaciones ocurridas en la política agraria y la producción de alimentos, así como señalar los canales de comercialización que son empleados en las diversas formas de producción dando cuenta de la manera desigual en que evoluciona la agricultura de alimentos.

3.2.1 Composición de la Dieta Alimentaria de la Familia Obrera en São Paulo

^{3/} Por familia obrera tipo entendemos aquella que se encuentra entre los 3 y 6 salarios mínimos (Ver Capítulo 2).

En este apartado intentaremos mostrar la evolución de la canasta básica de consumo de la familia obrera cuyo ingreso oscila entre 3 y 6 salarios mínimos (estrato de ingreso en el que se encuentra más del 70% de la población asalariada).^{4/} Desafortunadamente no se cuenta con una información homogénea que nos permita analizar las principales transformaciones en el consumo a lo largo del período de estudio.^{5/} A pesar de ello y con las salvedades del caso, intentaremos dar una visión de la dieta desde tres ángulos: por la evolución de los productos que la componen; su aporte nutricional y la participación en el gasto.

El consumo de la población asalariada en São Paulo sufrió cambios profundos durante el proceso. Factores como la caída del ingreso y del salario real; el crecimiento de los precios de los productos; las transformaciones en el sector agropecuario y en las esferas de comercialización y distribución; las condiciones actuales de reproducción de la fuerza de trabajo urbana; así como otros factores que -

4/ Ver Capítulo 2.

5/ Para estudiar este período tomaremos como referencia - los estudios DIEESE: "Análisis de Evolução de estrutura orçamentária familiar na cidade de São Paulo" (1977); "Familia Asalariada: Padrão e custo de vida", (1974) y "Padrões de Consumo de alimentos: São Paulo e Nordeste" de Da Silveira Prates Caio Cesar y otros (1981). - Los dos primeros presentan problemas de ser producto de metodologías distintas; el último centra su atención en la población "marginal".

orientan las preferencias en el consumo (publicidad, influencias culturales, el acceso a servicios públicos, etc) influyeron en la conformación de una estructura alimentaria distinta con repercusiones importantes en su situación - - nutricional.

De los 31 productos consumidos entre el período que va de 1961/62 a 1969/70 en la ciudad de São Paulo, se observa -- que en su mayoría disminuye su consumo. Esta caída se - - acentúa particularmente en el consumo de productos tradi-- cionales como arroz, frijol, café, manteca de puerco, man-- dioca y algunas frutas y verduras frescas sobre todo naran-- ja y papa, frente al aumento del consumo de aves, leche, - aceites vegetales, carnes industrializadas y carne de puer-- co (ver cuadro 15). La caída del poder adquisitivo del in greso real influyó en la disminución de las cantidades de alimentos ingeridos, así como en la reorientación del gas-- to en alimentación hacia los alimentos relativamente más - baratos como son los productos de origen agroindustrial, - principalmente pecuarios, que presentaron un mayor dinamis mo en su disponibilidad en el mercado, en contrapartida a los alimentos básicos tradicionales que por los problemas en su producción, se encarecieron relativamente más en pro porción al salario.

Lo anterior significó un peso creciente en la dieta de ali-- mentos con alto contenido proteico frente a la disminución

de los alimentos tradicionales que constituyen una importante fuente calórica.

CUADRO 15 - CONSUMO ALIMENTARIO MENSUAL PER CAPITA EN KGS. PARA EL NIVEL DE RENTA DE 3 A 6 SALARIOS MINIMOS (EN Cr\$ 1976) EN LA CIUDAD DE SAO PAULO -- 1961/62 - 1969/70.

PRODUCTO	FGV 1961/72	DIEESE 1969/70
	De Cr\$ 2 353,00 a 4 705,00	De Cr\$ 2 444,00 a 4 888,00
Arroz	4,968	3,496
Frijol	1,708	1,401
Azúcar	3,103	2,173
Café	0,720	0,374
Huevos	0,562	0,427
Leche fresca	3,706	5,396
Leche en polvo	0,128	0,088
Queso	0,181	0,143
Pan	4,132	2,553
Masas	0,484	0,336
Carne bovina	1,933	1,407
Carne de puerco	0,150	0,164
Carne de aves	0,141	0,451
Carnes industrializadas	0,095	0,269
Pescado fresco	0,348	0,190
Camarón	0,007	0,010
Bacalao	0,077	0,063
Fubá	0,232	0,114
Harina de trigo	0,458	0,270
Harina de mandioca	0,236	0,098
Galletas	0,209	0,140
Batata inglesa	2,187	1,269
Mandioca	0,284	0,057
Manteca (de puerco)	0,242	0,071
Mantequilla	0,111	0,067
Tocino	0,418	0,036
Margarina	0,051	0,099
Aceites vegetales	0,996	0,920
Gordura de coco	0,026	0,015
Plátano	1,290	1,013
Naranja	6,674	2,327

FUENTE: DIEESE "Análisis da Evolução..." op. cit. p. 32

En este mismo cuadro, se observa el peso creciente que cobran en el consumo a los alimentos de origen agroindus-

trial (semi-elaborados e industrializados) durante el dece
nio, pasando del 65 por ciento en 1961/62 a 75 por ciento
en 1969/70 (ver Cuadro 16).

CUADRO 16 - CONSUMO ALIMENTARIO PER CAPITA MENSUAL KGS. --
POR GRUPO DE ALIMENTOS (DE 3 A 6 SALARIOS MINI
MOS) PORCENTAJE DEL TOTAL SAO PAULO*

G R U P O	1961/62	1969/70
En natura	35	25
Semi-elaborados	37	45
Industrializados	28	30

FUENTE: Datos elaborados conforme al cuadro 14.

* Estimado conforme al cuadro 14 considerando los alimen
tos por el grado de transformación de acuerdo a la clā
sificación que aparece en los anexos de la encuesta --
"Padrões..." op. cit.

Según estimaciones del DIEESE, en 1969/70 en la ciudad de
São Paulo el estrato de nuestro interés destinaba el 70 --
por ciento de su gasto en alimentación en 14 productos, --
sobresaliendo el consumo de alimentos como carne bovina, -
leche, huevos, pollo, carne de cerdo, pan, frijol y maca--
rrón de alto contenido proteico, como se observa en el cu
adro 17.

CUADRO 17 - ALIMENTOS QUE REPRESENTAN EL 70% DEL GASTO EN
ALIMENTACION DEL ESTRATO DE 3 A 6 S.M., EN LA
CIUDAD DE SAO PAULO 1969/70.

Producto	Participación porcentual
1. Carne bovina	11.88
2. Pan	9.16

Producto	Participación porcentual
3. Arroz	8.67
4. Frutas	6.70
5. Leche fresca	6.58
6. Aceite vegetal	5.35
7. Frijol	4.54
8. Azúcar	4.17
9. Pollo	3.55
10. Huevos	2.66
11. Papa	2.24
12. Macarrón	2.09
13. Café	1.69
14. Carne de puerco	<u>1.64</u>
Total	70.92

FUENTE: DIEESE "Familia Assalariada: Padrão e Custo de -- Vida" op. cit. p. 18-19

De estos productos que constituyen el 70 por ciento del -- gasto en alimentación, el 80 por ciento son de origen agro industrial como se observa en el cuadro 18.

CUADRO 18 - GRADO DE TRANSFORMACION INDUSTRIAL DE LOS ALI-
MENTOS QUE REPRESENTAN EL 70% DEL GASTO EN EL
ESTRATO DE 3 A 6 S.M. SAO PAULO 1969/70*

PRODUCTOS	%
En natura	20
Semi-elaborados	41
Industrializados	39

FUENTE: DIEESE

* Cuadro estimado de la información presentada por -- DIEESE en "Familia asalariada..." op. cit. p. 18-19.

Así pues, las tendencias en el consumo de un mayor número de proteínas y de alimentos provenientes de la agroindus-- tria se expresan en el consumo de la población asalariada

Infelizmente no contamos con información reciente que nos permita evaluar la trayectoria de los precios de los productos alimentarios; sin embargo la tendencia observada de aumentar el consumo de alimentos industrializados y el peso creciente que estos productos representan en el gasto, hace pensar que la participación de los productos de origen agroindustrial en el consumo, hubo de intensificarse en la década de los setentas, período de acelerada expansión de la agroindustria.

La disminución en el consumo de productos tradicionales de alto contenido energético y el aumento de alimentos ricos en proteínas ocasionó un déficit calórico-proteico grave. Como se afirma en las conclusiones de un reciente Encuentro, sobre alimentación^{6/} "... las diferencias encontradas del tipo más cualitativo que cuantitativo en el consumo -- desvían la utilización de las proteínas consumidas hacia el aprovisionamiento de energía al organismo, no logrando establecer un equilibrio adecuado entre las proteínas y -- las calorías necesarias, provocando diversos grados de desnutrición".

En una evaluación cualitativa de consumo de la población -

6/ Primer Encuentro Internacional sobre Experiencias Comparadas de Sistemas Alimentarios Urbanos, celebrado en la ciudad de Curitiba Paraná, Brasil. Conclusiones -- del tema Alimentación y Butrición. 1982.

trabajadora en São Paulo entre 1960 y 1970 se observa que un ingreso de hasta tres salarios mínimos presenta un nivel de nutrición deficiente. De nueve nutrientes indispensables a la salud, su consumo sólo cumple las cantidades adecuadas para dos, (fierro y maicena) presentando en el resto deficiencias que van de malas a pésimas según se observa en el cuadro 19.

Este nivel de ingreso generalmente orienta su consumo hacia las calorías por lo que en la relación calorías-proteínas, las primeras observan un acercamiento mayor hacia los niveles adecuados de consumo.

El estrato de renta de nuestro interés presenta un consumo adecuado solamente para cuatro nutrientes (calorías, proteínas, fierro y maicena), uno malo y cuatro pésimos. Sin embargo, conforme baja el poder adquisitivo del salario, la tendencia es a desequilibrar su ingestión a través de la disminución de las cantidades de calorías y proteínas que en el cuadro aparecen con niveles muy débiles, y entre estos dos nutrientes a disminuir el consumo de alimentos tradicionales de alto contenido calórico, como se observa en la canasta de consumo según el ingreso (ver cuadro 19).

trabajadora en São Paulo entre 1960 y 1970 se observa que un ingreso de hasta tres salarios mínimos presenta un nivel de nutrición deficiente. De nueve nutrientes indispensables a la salud, su consumo sólo cumple las cantidades adecuadas para dos, (fierro y maicena) presentando en el resto deficiencias que van de malas a pésimas según se observa en el cuadro 19.

Este nivel de ingreso generalmente orienta su consumo hacia las calorías por lo que en la relación calorías-proteínas, las primeras observan un acercamiento mayor hacia los niveles adecuados de consumo.

El estrato de renta de nuestro interés presenta un consumo adecuado sólomente para cuatro nutrientes (calorías, proteínas, fierro y maicena), uno malo y cuatro pésimos. Sin embargo, conforme baja el poder adquisitivo del salario, la tendencia es a desequilibrar su ingestión a través de la disminución de las cantidades de calorías y proteínas que en el cuadro aparecen con niveles muy débiles, y entre estos dos nutrientes a disminuir el consumo de alimentos tradicionales de alto contenido calórico, como se observa en la canasta de consumo según el ingreso (ver cuadro 19).

CUADRO 19 - INDICES DE ADECUACION DE CALORIAS Y NUTRIENTES PARA LA POBLACION TRABAJADORA SEGUN EL NIVEL - DE RENTA. SAO PAULO 1969/70. .

NUTRIENTES	NIVELES DE RENTA	
	Hasta 3 salarios mínimos	De 3 a 6 salarios mínimos
Calorías	91,1	100,6
Proteínas	86,2	95,7
Calcio	41,9	50,0
Fierro	101,0	107,6
Vitamina A	26,2	35,6
Tiamina	72,0	74,3
Riboflavina	53,9	62,0
Maicena	95,7	110,2
Acido Ascórbico	56,3	79,1
Niveles de adecuación de los 9 nutrientes*	Bueno Malo Pésimo	2 2 5
		4 1 4

FUENTE: DIEESE "familia asalariada..." op. cit.

* Bueno: de 95,0 a 100,0
Malo : de 75,0 a 94,5
Pésimo: abajo de 75,0

Dentro del mayor consumo de proteínas que se observa en la dieta, las proteínas de origen animal presentan porcentajes menores respecto a la ingestión total de este nutriente. La explicación posible es que los productos de origen animal tienen un costo más elevado, tendiéndose a complementar el consumo con alimentos más baratos que sostengan el gasto en alimentación frente a la caída real del salario que se ha verificado en los últimos años del período. Este fenómeno repercute en la nutrición ya que las cantidades consumidas de proteína animal no cumplen las proporciones adecuadas. (ver cuadro 20).

CUADRO 20 - PROPORCION ENTRE PROTEINAS ANIMAL Y PROTEINAS TOTALES PA/PT* (EN PROMEDIO PARA LOS 3 ESTRATOS DE RENTA)** SAO PAULO.

	1961/62	1969/70	1971/72
PA/PT	34,7	45,7	46,8

FUENTE: DIEESE "Análisis de Evolução..." op. cit.

- * Se estima que el promedio ideal es de 50 por ciento de proteína animal sobre el consumo de proteínas totales.
- ** Los estratos van de 0 - 3 salarios mínimos, de 3-6 salarios mínimos y de 6 a más salarios mínimos. Sólo -- fue posible contar con información agregada.

Entre los alimentos que representan las principales fuentes proteicas en 1969/70 podemos observar que el 55% son semielaborados, el 22% industrializados y el 23% en natura. De las principales fuentes calóricas el 55% son semielaborados, el 32% industrializados y el 13% en natura (ver cuadros 21 y 22).

CUADRO 21 - PRINCIPALES FUENTES PROTEICAS (EN GRAMOS) DEL CONSUMO PER CAPITA 1969/70.

PRODUCTOS	CONSUMO PER CAPITA
Frijol	301,2
Carne bovina	268,9
Pan	250,1
Arroz	248,3
Leche en natura	182,1
Carne de aves	75,0
Carnes industrializadas	49,2
Huevos	48,5
Bacalao	46,6
Pescado fresco	38,6
Queso	33,6

FUENTE: DIEESE "Análise da Evolução..." op. cit. p. 31

CUADRO 22 - PRINCIPALES FUENTES CALORICAS (UNIDADES) DEL - CONSUMO PER CAPITA, 1969/70.

P R O D U C T O S	CONSUMO PER CAPITA
Arroz	12 554,0
Azúcar	8 382,7
Aceites vegetales	7 965,0
Pan	7 725,1
Frijol	4 613,5
Leche en natura	3 587,4
Carne bovina	3 431,1
Tocino	1 105,7
Masas	1 088,6
Naranja	1 050,9
Plátano	1 047,4

FUENTE: Idem, cuadro 21.

Lo anterior nos permite concluir, que en la medida en que el salario real se contrae durante el periodo estudiado, - los gastos en alimentación se restringen y mantienen una - tendencia creciente al consumo de alimentos semielaborados e industrializados por ser estos los que presentan un mayor dinamismo y posibilidades de abastecer la demanda interna generada con la expansión urbana.

También hubo un empeoramiento en las condiciones alimentarias de la población trabajadora al reducirse las cantidades consumidas y al presentar tendencias al consumo de alimentos de alto contenido proteico (cárnicos, panes, leche y derivados, masas, huevo, etc.) en detrimento de las principales fuentes energéticas (cereales, harinas, tubérculos, etc.) ocasionando deficiencias nutritivas en la ingestión de alimentos.

Es innegable que en los cambios verificados en la canasta de consumo, están presentes otros factores sociológicos -- que influyeron en gran medida en este proceso. Estas se refieren a las condiciones impuestas por la vida cotidiana, en donde la mayor parte de los miembros familiares trabaja fuera del domicilio, incluyendo a la madre, por lo que se requieren de técnicas más eficaces en la preparación de -- alimentos; en este sentido los productos semielaborados e industrializados reúnen características que permiten su -- consumo fácil y rápido.

Otro factor que influye fuertemente en la demanda, es la - publicidad a través de los medios masivos de comunicación empleada por las grandes empresas para difundir sus productos, creando nuevas necesidades a los consumidores en - - haras de expandir su mercado.

Para finalizar, presentaremos una información reciente - - sobre los principales cambios registrados en el consumo de la población asalariada en São Paulo para 1980. La encuesta a la que nos referiremos tomó tres estratos de renta de la población marginal (de 0 a 5 salarios mínimos, de 0,5 a 1 salario mínimo, de 1 a 2 salarios mínimos y de 2 salarios mínimos y más) por lo que sólo presentaremos la información referente al último estrato por ser el que se acerca a nuestro grupo de estudio.

En primer lugar, observamos en la composición de la canasta básica de consumo, que se profundiza la tendencia hacia el consumo de alimentos industrializados y semielaborados. Su peso entre los principales alimentos que componen el -- gasto es del orden del 58 y 33% respectivamente (ver cuadro 22). Ahora bien, tomando el total del universo estudiado (cerca de 100 productos) esta relación se presenta con las mismas características apuntadas, es decir, que -- del 100% del gasto en alimentos el 41% es para la adquisición de productos semielaborados, el 35% para industrializados y el 23% restante para los alimentos en natura.

CUADRO 22 - CANASTA BASICA 1980. PRODUCTOS RESPONSABLES -- DEL 70% DEL GASTO EN ALIMENTACION EN EL ESTRATO DE 2 A MAS SALARIOS MINIMOS - SAO PAULO - - 1980.

A L I M E N T O S	% GASTO
Carne bovina	16,90
Leche pasteurizada	5,74
Panes y pasteles	5,51
Carne de aves	5,23
Arroz	4,75
Lacticinios	4,52
Aceites vegetales	4,34
Embutidos (carne industrializada)	3,72
Café	3,28
Comidas preparadas	2,65
Masas	2,33
Carne de puerco	2,26
Pescado	2,12
Frijol	2,10
Verduras	1,98
Huevo	1,94
TOTAL	69,37

FUENTE: Da Silveira, Caio César Prates y otros. op. cit.

Una proporción en el mismo orden se presenta entre los alimentos que abastecen al organismo de calorías y proteínas (ver cuadro 23). Entre las 5 principales fuentes calóricas se encuentran el arroz, aceites vegetales, azúcar, panes y leche, y entre las 5 principales proteícas, la carne bovina, la leche pasteurizada, el frijol, panes y el arroz.

CUADRO 23 - DISTRIBUCION PORCENTUAL EN LA DESPENSA FAMILIAR. SAO PAULO 1980.

	% DEL GASTO EN ALIMENTOS	% DEL CONSUMO EN CALORIAS	% DEL CONSUMO EN PROTEINAS
En natural	23,18	15,30	22,94
Semielaborados	41,21	43,86	50,99
Industrializados	35,58	40,80	26,07
TOTAL	100,00	100,00	100,00

FUENTE: Da silveira. op. cit.

Así pues, la tendencia apuntada hacia el mayor consumo de proteínas, es mencionada por los autores, existiendo dificultades en el equilibrio de los nutrientes para la buena asimilación de éstos por el organismo. Un acercamiento en la explicación de este fenómeno podría ser que la expansión en la producción de estos alimentos está basada en una gran densidad de capital y bajo técnicas modernas que intensifican la productividad por lo que estos productos son de un relativo fácil acceso económico, prestando tendencias crecientes al consumo.

C O N C L U S I O N E S

La coyuntura económica y política actual colocan en un primer plano, las transformaciones que habrán de operarse en la estructura productiva que necesariamente repercutirán en una recomposición política y social.

Los sectores progresistas se enfrentan ante la exigencia de ofrecer alternativas viables a las políticas recesionistas que están por detrás de la transnacionalización en general y de los circuitos monetarios y financieros en particular. La lucha contra las fuerzas más reaccionarias exige no sólo una crítica teórica sino práctica.

La política económica es clave en la implementación de una estrategia alternativa de desarrollo y dentro de ella el equilibrio dinámico entre salarios, consumo y producción de alimentos que definirá el papel que ha de jugar la clase, si permanece como expectadoras, en cuanto que el capital monopolista les defina el lugar que han de ocupar o participen con sus propias opciones en base a las cuales se aglutinan y concienticen las fuerzas sociales que las hagan viables.

La ampliación de las libertades democráticas de organización y políticas en general, será condición indispensable

para llevar adelante las transformaciones necesarias. Sin embargo, el ánimo de esas libertades exige la utilización de los espacios posibles en el momento actual, que sólo se lograron ampliar en la medida en que se fortalezca a la organización de masas y su capacidad para validar sus intereses acrecentando su influencia política en la sociedad - - civil y en el Estado.

B I B L I O G R A F I A

1. Arroyo, Gonzalo "Firmas Transnacionales, Agropecuarias, y Desarrollo Rural" en Invesgivación Económica, Vol. - XXXVIII, enero-marzo, 1979, U.N.A.M.
2. Bagú Claudio, Tesis Profesional para obtener el grado de Licenciatura. Facultad de Economfa, U.N.A.M. 1982.
3. Bronhott, Suzanne "Valor de la Fuerza de Trabajo, Salario e Intervención del Estado" Revista Comercio Exte--rior, Vol. 32, número 5, México, mayo de 1982.
4. Campino, Antonio Carlos Coelho "Produção e Comerciali--zación de Alimentos Básicos" Relatorías de Pesquisa IPE Universidad de São Paulo, No. 7, São Paulo 1981.
5. Censos Agropecuarios.
6. CEPAL "Estudio de la Distribución del Ingreso en Bra--sil", Rfo de Janeiro, 1967.
7. Conclusiones del tema "Alimentación y Nutrición" en el Primer Encuentro Internacional sobre Experiencias Comparadas de Sistemas Alimentarios Urbanos. Curitiba Paraná, Brasil 1982.
8. Da Silveira, Caio César Prates y otros "Padrões de - - Consumo de Alimentos São Paulo e Nordeste" FINEP, Rfo de Janeiro, 1981.
9. Davis, B. Orace. "Padrão de vida dos Operáries de Cida de de São Paulo" Escuela Livre de Sociologfa y Polftica, 1934.

10. De Oliveira Francisco y Frederico Mazzucchelli "Padrões de Acumulação, Oligopolios e Estado No Brasil" 1950 1976.
11. De Oliveira, Francisco "A Economia Brasileira: Crítica a Razão Dualista" CEBRAP, 4ª Edição, São Paulo, 1981.
12. Departamento Intersindical de Estadística y Estudios - Socioeconómicos (DIEESE).
 - "Pesquisa de Padrão de Vida e Emprego". Abril 1981.
 - "Salario Mínimo" Boletín, abril 1982. Edição Especial.
 - "Salario Mínimo", abril 1979.
 - "Familia Asalariada: Patrón e Costo de Vida", São Paulo, 1974.
13. De Arruda, Bertoldo Kruse. "Alimentação e Bolsões de Pobreza" Rio de Janeiro.
14. Graziano de Silva José "A Modernização Dolorosa: Estrutura Agraria, Frontera Agrícola e Trabalhadoras Rurais No Brasil" Zahar Editores, Rio de Janeiro, 1982.
15. Homen de Melo, "Disponibilidade de Alimentos e Efeitos Distributivos" Brasil, 1967-79, Rio de Janeiro, 1982.
16. Kageyama, Angela A. y Graziano de Silva José T. "Productividade e Progreso Técnico na Agricultura" UNICAMP 1982.
17. Harman, Lourie Samuel "Pesquisa de Padrão de Vida das Familias dos Operaries da Limpieza Pública da Municipalidade de São Paulo" Sudivisão de Documentação Social e Estadísticas Municipais. 1936/37.

18. Kirstein J.T. "Orcamentos Familiares na Cidade de São Paulo 1971-72", São Paulo, IPE, Universidad Campinas 1973, Serie IPE Monografias No. 3.
19. Malut Renato Sergio "Algumas Questões teórico-metodológicas no estudo da Comercialização Agrícola" Campinas junho 1982.
20. Mello y Souza "Efectos Económicos del Salario Mínimo"
21. Müller, Geraldo "Estado, Estructura Agraria y Población: El Caso de Brasil", Editorial, Terra Nova, México, 1980.
 - "Agricultura Alimentação No Brasil" Subsidios para o Estudo de Evolução alimentar nas Metropolis Brasileiras No Periodos 1960-75" São Paulo, febrero 1982.
 - "La Agricultura y el Complejo Agroindustrial en Brasil: Cuestiones Teóricas y Metodológicas" Trimestre Económico No. 196 FCE. México 1982.
 - "O Complexo Agroindustrial Brasileiro" Fundação - - Getulio Vargas, São Paulo, 1981.
22. Moreira, Roberto José. "Quadro recente de Agricultura Brasileira a Modernização Tecnológica e seus Determinantes", 1981.
23. Pesquisa Nacional por Amostra de Domicilios (PNAD).
24. Sampaio, P.A. "Capital Extranjeiro no Agricultura Brasileira" mimeografiado 1977.
25. Paulo Renato Souza "O Que São Empregos e Salarios" Editorial Brasilense Coleccion primeros pasos, 1981.

26. Serra José "Economic Brasileira Critica a la Politica-Recesionista", Seminario de Políticas para el Desarrollo Latinoamericano (CECADE) Documento A-38. Versión - mimeografiada para discusión, México 1981.
27. Shattan, Jacobo "El Abastecimiento de Alimentos en la Ciudad de México" Mimeografiado.
28. Shetjman, Alejandro "Economía Campesina y Producción - Capitalista" Ed. Siglo XXI, México 1982.
 - Borrador para discusión.
29. Singer Paul "A Repartição de Renta de Década en Década" São Paulo.
30. Sorj, Bernardo "Estado e Classes Sociais na Agricultura Brasileira" Colección Agricultura y Sociedad, Ed. Zahar, Río de Janeiro 1980.
31. Szmrecsanyi T. "O Planejamento de Agroindustria Canavieira do Brasil 1930-75" HUCITC Universidad Campinas 1982.
32. Tavares, María Concepción "La Dinámica Cíclica de la -- Industrialización Reciente del Brasil" Trimestre Económico, 47 (185) enero-marzo 1980.
 - "Problemas de Industrialización Avanzada en Capitalismos Tardíos y Periféricos" Seminario sobre Políticas para el Desarrollo Latinoamericano. Centro de Capacitación para el Desarrollo, SPP, México 1981.
 - "Da Substituição de Importações ao Capitalismo Financeiro" ensaios sobre economia brasileira. Ed. Río de Janeiro, Zahar 1977.

33. Vigorito, Raúl "Criterios Metodológicos para el Estudio de Complejos Agroindustriales", Instituto Latinoamericano de Estudios Transnacionales (ILET), México - 1977.
34. Varios Autores "Experiencias sobre a Organização do Abastecimento na Cidade de São Paulo" en el Primer Encuentro Internacional sobre Experiencias Comparadas de Abastecimiento en América Latina, Curitiba Paraná, Brasil, 1982.
35. Varios Autores "Diagnóstico de Avicultura No Brasil -- 1970-78. Contribuição para um Programa do Desenvolvimento" Gobierno do Estado de São Paulo, Secretaria de Agricultura, Instituto de Economía Agrícola.
36. Varios Autores "São Paulo, 1975: Crescimento e Pobreza", Ed. Loyola, São Paulo, 1975.
37. Varios Autores "Trabalho e Dominação e Bolsões de Pobreza", Rio de Janeiro, 1980.
38. Varios Autores "Valor, Força de Trabalho e Acumulação Monopolista" CEBRAP No. 25 São Paulo, 1982.