opied Vedenment Linguistis en Albrachille

Pagulia de Contdusta y Administración



Reorganización de una Empresa fabricante de Vitunas Refrigeradoras

Seminario de Investigación Administrativa

Francisco Javier Dorigue Castellanos Pigner Lilia Illvira Reynoso Ruiz Aurea Raquel Riebeling Navarro

AMODXQ(O(O), ID. ID.

1978





UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO FACULTAD DE CONTADURIA Y ADMINISTRACION

REORGANIZACION DE UNA EMPRESA FABRICANTE DE VITRINAS REFRIGERADORAS

Seminario de Investigación Administrativa que para obtener el título de Licenciado en Administración presentan

Francisco Javier Enrique Castellanos Pigner Lilia Elvira Reynoso Ruiz Aurea Raquel Riebeling Navarro

Director del Seminario
L.A.E. y C.P. Manuel Suárez Santoyo

México, D.F. 1 9 7 8 CON PROFUNDO AGRADECIMIENTO A NUESTRO MAESTRO, SR. LIC. Y C.P. MANUEL SUAREZ Y SANTOYO OUE HIZO POSIBLE LA TERMINA -CION DE ESTE SEMINARIO. AGRADECEMOS AL GERENTE GENERAL DE LA EMPRESA EN ESTUDIO, POR SU VALIOSA COLABORACION.

REORGANIZACION DE UNA EMPRESA FABRICANTE DE VI TRINAS REFRIGERADORAS

PROLOGO

CAPITULO I - ANTECEDENTES

CAPITULO II - MARCO TEORICO PARA LA REORGANIZA-CION

- 2.1 Proceso Administrativo en la Empresa.
- 2.2 Auditoría Administrativa -- (Principios y Bases)
- 2.3 Políticas
- 2.4 Administración de Sueldos y Salarios
- 2.5 Personal
- 2.6 Seguridad Industrial

CAPITULO III - AUDITORIA ADMINISTRATIVA A LA EM-

- 3.1 Entrevista Preliminar
- 3.2 Visita Preliminar
- 3.3 Venta de la idea de una Auditoría Administrativa
- 3.4 Preparación de Cuestionarios
- 3.5 Tabulación de las respuestas
- 3.6 Preparación de la entrevista
- 3.7 Principales Deficiencias encontradas.

CAPITULO IV - REORGANIZACION PROPUESTA

- Organigrama Actual y Organi-grama Propuesto Gerencia 4.1
- 4.3 Personal
- 4.4 Ventas
- 4.5 Producción
- Contabilidad

CAPITULO V - CONCLUSIONES

ANEXO : FOTOGRAFIAS

BIBLIOGRAFIA

PROLOGO

México es un país en vías de desarrollo, donde predomina la pequeña y mediana empresa, que es y ha sido el sector más importante en la estructura industrial del país.

Su importancia radica, básicamente, en su contribución efectiva al desarrollo económico y
social del país, que se traduce en altos niveles
de ocupación y que ha venido generando su participación considerable en la formación de capital
del sector industrial más importante, como lo es
el sector de la industria de transformación.

Por esta razón, quisimos elaborar este Seminario de Investigación, con el fin de darnos --cuenta cómo se encuentran estructuradas y el funcionamiento de las pequeñas y medianas empresas del ramo de la refrigeración, para detectar sus principales deficiencias y poder aportar ideas que ayuden a la solución de los problemas en que se encuentran dichas empresas, para que alcancen un desenvolvimiento armónico, logrando una coordinación entre todos sus integrantes.

CAPITULO I

ANTECEDENTES

ANTECEDENTES

La refrigeración es el proceso, mediante el cual se logra mantener dentro de una cámara cerrada una temperatura inferior a la del ambiente. La refrigeración puede producirse por licuefacción o gasificación de un sólido, como el hielo o la nieve carbónica; por evaporación de un líquido y por expansión de un gas. Durante muchos años el primer procedimiento fue el único usado. En invierno se cortaba el hielo de los lagos oríos congelados y se conservaba en pozos o lugares convenientemente aislados. Al llegar el verano, se distribuía en las localidades vecinas y se enviaba en buques o vagones a las regiones cálidas.

El alto costo del transporte lo hacía artícu lo de lujo, pero habiéndose evidenciado que la refrigeración era insustituible para conservar los alimentos frescos, se comenzó a buscar la manera de producir hielo artificialmente. En Inglaterra, el doctor Cullen inventó, en 1775, una máqui na para este objeto, pero hasta 1870 se desarrolló la refrigeración mecánica.

Los primeros buques y vagones frigoríficos destinados a transportar carne utilizaban hielo, pero éste ocupaba mucho lugar y tenía además el inconveniente de su gran peso, por lo cual hoy día se usan casi exclusivamente instalaciones para refrigeración.

Merced a la refrigeración artificial, los - productos alimenticios pueden ser conservados de una estación del año a otra y distribuidos por - todas partes del mundo. A ella deben en gran -- parte su prosperidad los países ganaderos y las regiones productoras de frutas y verduras. Al - principio hubo resistencia en el público a consumir alimentos conservados por medio del frío. Se

aducía, con razón, que perdían mucho de su sabor y poder alimenticio. Los estudios demostraron que, cuando la temperatura bajaba de cierto punto, se formaban cristales de hielo dentro de las células, rompiendo la cutícula y provocando la dilución y pérdida de los jugos. Encontróse lugos que si el congelamiento se producía en forma rápida, los cristales nocivos no tenían tiempo de formarse y por lo tanto, las condiciones originales del alimento se conservarían prácticamen te intactos. Como es natural, para lograr la congelación rápida son necesarios equipos especializados.

En numerosos depósitos frigoríficos, verduras, carne y frutas, se mantienen en buen estado de conservación en espera de demanda a precios favorables. Debido a la diferente naturaleza de los productos almacenados diversas temperaturas son necesarias.

Así, la carne congelada se conserva a unos dieciocho grados bajo cero, mientras la que va a ser consumida de inmediato se pone más tierna y sabrosa a unos dos grados sobre cero. Las fru-tas no requieren temperaturas tan bajas; algunas como las bananas, no deben pasar de los trece-grados pues, de lo contrario, su sabor se altera.

Aunque la mayor aplicación de los depósitos frigoríficos se encuentra dentro del ramo alimenticio, también se utilizan para guardar pieles -valiosas, alfombras, trajes de lana, etc.

La refrigeración es indispensable en ciertas fábricas, donde las condiciones de trabajo no serían sin ella, soportables. La industria farmacéutica utiliza la refrigeración para la -preparación de numerosos productos y se usa también en la elaboración de derivados del petróleo y en numerosos procesos químicos.

ESTADO DE AVANCE TECNOLOGICO

El renglón de tecnología en este sector, se considera que en términos generales es avanzada, en virtud de que los tipos de empresas que lo integran normalmente usan tecnología extranjera con un alto grado de avance tecnológico.

MATERIAS PRIMAS FUNDAMENTALES

Las principales materias primas usadas en - este sector son enumeradas a continuación:

Lámina rolada en frío Aluminio Cobre Plomo Zinc y sus aleaciones Lámina negra Lamina galvanizada Madera desflemada Asbestos - cementos Bandas Tubos de aluminio, cobre, etc. Soldadura Solventes Lata Fusión de hierro gris Plásticos Zomac Cerámica Vidrio Acero de bajo y alto carbón Aislantes Gases industriales

El abastecimiento de estas materias primas en la actualidad se encuentran con dificultades, sobre todo por las variaciones constantes en los precios que obligan un incremento en los costos finales de sus productos con ligeras contracciones en la demanda de los dominios.

NATURALEZA Y VOLUMEN DEL MERCADO NACIONAL

Empresas que lo integran:

- -- Las empresas agrupadas en este sector, se cuentran en el Valle de México, Guadalajara y Monerrey.
- El número de empresas dedicadas a esta actividad asciende a 142.
- Generan 6,162 trabajos entre obreros y em-pleados.
- a) Situación actual. La producción alcanzada para 1976 de los productos fabricados por este sector, cubrió las necesidades del mer cado en forma satisfactoria, se realizaron algunas importaciones poco significativas de partes integrantes de los productos fa-bricados.
- b) Perspectivas a corto plazo. Se está buscan do la elaboración de productos más sofisticados en donde se contempla un incremento importante en la demanda interna con posibilidades para exportar el excedente de la fabricación de línea, de la cual se utiliza el 62% de la capacidad instalada.

Proyección de la producción bruta, demanda, importaciones y exportaciones para el período - (1978-1990) a precios de 1974 y en millones de - pesos:

ANO	PRODUC.BRUTA	DEMANDA	IMPORTACION	EXPORTACION
1978	1.782.	2.275.	433.16	60.
1980	2.222.	2.062.	540.	75.4
1985	3.858.	2.595.	937.3	131.2
1990	6.779.	7.087.	1.307.	230.

Una parte significativa de las importaciones estará en las zonas libres fronterizas, que son en las que por existir climas extremosos se consumen estos equipos en altos volúmenes.

POSIBILIDADES DE CONCURRIR AL MERCADO INTERNACIONAL

Como se indica, solamente logrando un precio estable en los insumos, se logrará concurrir en el mercado internacional a precios más competitivos.

ANTECEDENTES DE LA EMPRESA EN ESTUDIO

La idea de formar esta empresa, surgió de - la motivación que tuvo uno de los accionistas - (que en aquella época era auditor) al analizar - los estados financieros de algunas empresas de - este ramo, observando que las utilidades eran -- atractivas y existía poca competencia.

Por estas razones, en 1966 se decidió a for mar la empresa (para efectos de este Seminario - se utilizó un nombre ficticio) "Industrial de Refrigeración, S.A.", asociándose con personas especialistas en el ramo, la cual no dio resultado porque hubo desacuerdo entre los socios y se disolvió.

Las razones que lo motivaron inicialmente - seguían latentes, intentó por segunda ocasión --

iniciar su negocio con otros socios que no dominaban el ramo, su intervención fue solamente -- aportar capital. Creyó tener la suficiente experiencia para administrar la empresa; pero no fue así y una vez más fracasó.

A pesar de haber pasado por estas dos crisis y tratando de superar los errores cometidos, se formó en 1975 la empresa que hasta la fecha se ha sostenido, de la cual más adelante mencionare mos en detalle el número de empleados y todos - los datos adicionales.

CAPITULO II

MARCO TEORICO PARA LA REORGANIZACION

2.1 PROCESO ADMINISTRATIVO

Para elaborar eficientemente los objetivos de un programa de reorganización de la empresa, se recomienda seguir las funciones del procesoadministrativo que son:

> PLANEACION ORGANIZACION INTEGRACION DIRECCION CONTROL

PLANEACION

La planeación es la función que implica una selección entre diversas alternativas de los objetivos, políticas, procedimientos y programas. La previsión y decisión como contenido que implica las actividades siguientes:

Fijar objetivos Programar Presupuestar Fijar procedimientos Formular políticas

FIJAR OBJETIVOS

OBJETIVO. - Constituye el estado ideal a don de se propone llegar y hacia el cual se encamina rán todos los esfuerzos de la organización.

Una organización con objetivos, pero que no los conocen sus integrantes, jamás podrá realizarlos. Los objetivos deberán estar integrados a los objetivos generales de la empresa y sólo así la dirección será informada lo mismo que todos los trabajadores y empleados a través de los sistemas de comunicación establecidos.

Los objetivos se formulan por escrito de -- acuerdo a las necesidades que se pretendan satisfacer.

PROGRAMAR

Es la utilización de técnicas especiales -- que establecen una secuencia lógica, consideran- do las prioridades y la simultaneidad de las diferentes actividades en relación al tiempo para cumplir con los objetivos propuestos.

Un programa de reorganización es la mejor - indicación de que se preocupa por mantener la estructura de la empresa lo más acorde posible en cuanto a las funciones, niveles y actividades de los elementos materiales y humanos.

El contenido básico que debe estructurar el programa de reorganización es:

Estudiar cada uno de los niveles jerárqui--cos.

Estudiar cada una de las funciones. Estudiar cada una de las actividades, e Investigar causas y razones de porqué se en cuentran en dificultades algunos de los --tres pasos a estudiar (antes mencionados).

PRESUPUESTAR

Es la asignación de los recursos para realizar el contenido del programa apropiado; es im-portante considerar que el presupuesto es dependiente de los recursos de que se dispone.

FIJAR PROCEDIMIENTOS

Los procedimientos son aquellos planes que

señalan la secuencia cronológica más eficiente - para obtener los mejores resultados en cada función concreta, y responde a las preguntas: ¿DON-DE? ¿COMO? ¿CUANDO? ¿CON QUE? ¿QUIEN?

La empresa que cuenta con procedimientos, -garantiza que se cumplan los objetivos del programa. En nuestro estudio los procedimientos -son una necesidad para satisfacer los objetivos de nuestra planeación.

FORMULAR POLITICAS

Se establecen para orientar la conducta del personal y alcanzar los fines propuestos.

Es común escuchar entre los trabajadores y empleados, que las políticas no son las adecuadas en cuanto a la seguridad e higiene o a los horarios de entrada y salida. Las políticas se manejan por medio de los ejecutivos, jefes de de partamento y secciones.

ORGANIZACION

La Organización consiste en distribuir el trabajo utilizando preceptos y técnicas; otorgar
responsabilidades señalando facultades y delegar
autoridades; asimismo, significa el trabajo para
lograr los objetivos, la organización implica las siguientes actividades:

Establecer Estructura Delinear las relaciones Realizar el análisis de cada puesto

ESTABLECER LA ESTRUCTURA

Se refiere a la preparación del organigrama,

con el objeto de que cada puesto tenga definida según la jerarquización, la autoridad y responsabilidad que adquiera con ella.

El organigrama incluye o puede incluir, de acuerdo a sus recursos y necesidades a otras personas, como en nuestro caso sería contratar una para el departamento de personal.

Los puestos que deben incluirse en el organigrama son exactamente los necesarios para realizar el programa de necesidades que requiere la empresa.

DELINEAR LAS RELACIONES

Consiste en definir los conductos o líneas de enlace de un puesto con los demás para facilitar la coordinación y que los objetivos sean satisfechos, esto previene las situaciones de diferencia de que un obstáculo para el desarrollo del programa establecido pudiera existir.

REALIZAR EL ANALISIS DE CADA PUESTO

Para determinar las funciones de cada puesto, es necesario que se realice el análisis correspondiente.

Una persona puede tener las funciones de -otros puestos y comúnmente a este tipo de gente
se le llama "Hombre-Orquesta", pero para que ya
no exista esta situación, debe hacerse un análisis.

Puesto.- Es el conjunto de operaciones, cua lidades, responsabilidades y condiciones de trabajo que forman una unidad específica e impersonal, el puesto tiene dos partes: La Descripción y la Especificación.

Descripción del puesto. - Es un conjunto de operaciones que segdeben realizar.

Especificación del puesto. - Es el conjunto de - habilidades, conocimientos y responsabilida des mínimas para realizar eficientemente un trabajo.

El análisis de los puestos de nuestra organización debe ser conocida por la persona que -- ocupa o pretende ocupar el puesto, establece las bases de comparación para la calificación de las personas en el puesto, con el objeto principal - de conocer las deficiencias y para corregirlas - en un plazo razonable.

Muchas veces es más conveniente cambiar o - contratar a otra persona que intentar corregir, desarrollar o proporcionar actitudes y conoci--- mientos.

INTEGRACION

Integrar es reunir los recursos para realizar los planes aprovechando la organización con que se cuenta y desarrollar, conservar y acrecentar lo adquirido. Se refiere a integrar al recurso humano con los recursos materiales. Las actividades principales que la integración implica son:

Adecuar hombres y funciones Proveer de elementos administrativos Llevar a cabo una introducción adecuada a través de:

- Reclutamiento
- Selección
- Introducción
- Desarrollo

ADECUAR HOMBRES Y FUNCIONES

Toda persona que deba desempeñar cualquier función en la empresa, se debe buscar bajo un -- criterio de que reúna todos los requisitos mínimos necesarios para desempeñar su cargo.

Podemos decir que buscamos al "hombre ade-cuado para el puesto adecuado". En nuestro estudio la integración forma una de las partes importantes porque nos da la pauta de adecuar al hombre y sus funciones y como resultado podemos obtener que desaparezcan los hombres-orquesta.

PROVEER DE ELEMENTOS ADMINISTRATIVOS

Debe proveerse a todos los miembros de la empresa de los elementos administrativos necesarios para desempeñar eficientemente su trabajo.

Esta provisión puede ser de:

Materia prima
Herramientas de trabajo
Papelería
Escritorios
Máquinas de escribir, sumadoras, etc.
Manuales e Instructivos
Etc.

LLEVAR A CABO UNA INTRODUCCION ADECUADA

Al integrar a una persona a la empresa, debe tenerse cuidado, porque de ellas depende que con su esfuerzo y dedicación al trabajo, ésta -funcione bien desde el Gerente hasta el intende<u>n</u> te.

La integración de materiales lo vemos en -- cuanto a tener equipo necesario para una función

específica, se puede decir que es la coordina--ción de los elementos técnicos con las personas.

Para la integración del recurso humano, nos basamos en:

RECLUTAMIENTO SELECCION INTRODUCCION DESARROLLO

Reclutamiento. Buscar y atraer solicitantes para cubrir las vacantes que se pretenden.

Selección.- Analizar las habilidades y capa cidades de los solicitantes para desempeñar el puesto.

Introducción. - Asignar al trabajador en el pues to que mejor utilice su capacidad e implementarlo dentro de la empresa.

Desarrollo.- Dar oportunidad de progreso al trabajador para que logre satis facer sus necesidades y pueda en lo que se refiere a su trabajo, ocupar puestos superiores.

DIRECCION

La dirección tiene un solo propósito, lo--grar que los objetivos que señala la planeación
se cumplan, las actividades de esta función del
proceso administrativo son de tipo ejecutivo entre las cuales las principales son:

Delegar Motivar Coordinar Superar los problemas

DELEGAR

Para la asignación de responsabilidades y - definición exacta de los resultados que se esperan, no basta la descripción del puesto, es necesaria la acción ejecutiva.

El director debe delegar forzosamente y se debe ayudar de la organización de la empresa, la delegación de autoridad es indispensable para la asignación de responsabilidades a cada una de -- las funciones específicas.

MOTIVAR

Es persuadir al personal a tomar la acción deseada. Para persuadir, son necesarias las cualidades humanas definidas y sobre todo, estar uno mismo convencido de lo que trata de inducir a otros.

Gran parte de las causas de los fracasos, - se deben a que no hay incentivos o éstos son insuficientes o inadecuados.

La sensibilización que se pretende debe ser de acuerdo a los intereses individuales o de gru po, la labor de motivación, para los que participan en la organización del programa, es fácil si desde un principio se hace una selección adecuada.

COORDINAR

El responsable de la función de dirección, logra la coordinación general por medio de la acción de los colaboradores directos, esta actividad es crítica para evitar interferencia o repeticiones de tareas.

SUPERAR LOS PROBLEMAS

Con los datos obtenidos de los sistemas de información, un buen director o responsable, debe resolver los conflictos no tan solo de tipo humano, sino también los de orden técnico o administrativo.

El responsable de la función dirección, debe reunir toda la información, debe negociar o decidir sin precipitaciones y sin eludir su responsabilidad.

De lo anterior, podemos deducir que un director debe ser un líder con conocimientos técnicos suficientes y con habilidad para tratar todo tipo de problemas.

CONTROL

Es comprobar que lo que se planeó, organizó y dirigió, se realice adecuadamente. Es una medida correctiva dentro de los estándares de actividad pre-establecidos, las diferencias encontradas, pueden ser o no razonables, correspondiendo a los ejecutivos la tarea de reducir estas diferencias a su mínima expresión, valiándose de esta herramienta que le brinda la empresa.

En todas las actividades empresariales, no debe considerarse como una medida represiva sino correctiva, hay que tomar en cuenta que las desviaciones encontradas tendrán su origen en facto res externos e internos, controlables hasta cier to límite, pero que permitan ver con aceptable precisión el área donde están sucediendo.

Para lograr una mayor eficacia, se debe dis poner de un buen sistema de control, empezando desde el área de los ejecutivos principales abar cando todo el campo sefialado en los objetivos, - como lo son: producción, ventas, finanzas, etc.

Existen formas muy diversas de ejercer el control, debiendo los propios ejecutivos controlar sus actividades sistematizándolas para hacer
las operables y poder ejercer control sobre los
elementos a su mando.

NORMAS DE CONTROL

- 1.- Deben establecerse sistemas de control adecuados a cada una de las actividades que se realicen.
- Que proporcionen resultados eficaces y opor tunos en cuanto a cantidad, calidad; costos y tiempo.
- 3.- El sistema de control, al igual que toda la planificación de la empresa, debe ser flexible y adaptarse a nuevos planes que resulten más productivos que los anteriores.
- 4.- El costo de los sistemas de control que se establezcan, deben estar de acuerdo con la capacidad económica de la empresa.
- 5.- Un sistema complicado de difícil compren--sión para quienes lo ejecuten, trae como -consecuencia la pérdida del control que se
 pretende.

2.2 AUDITORIA ADMINISTRATIVA

Es el medio de control más adecuado y seguro para evaluar la eficiencia de la administración en cualquier tipo de organismo social, a --través de la mejor utilización de recursos técnicos y materiales, a fin de corregir las deficiencias y desviaciones detectadas y mejorar aquello que esté funcionando adecuadamente.

FINALIDADES DE LA AUDITORIA ADMINISTRATIVA

Su finalidad primordial es la evaluación de la eficiencia, por medio de la revisión y evaluación metódica de los componentes de la empresa.

Por medio de la revisión y evaluación metódica de las actividades de una empresa, se puede responder a las siguientes preguntas:

- 1.- ¿Cuales son sus debilidades?
- 2.- ¿En qué podemos mejorar?
- 3. ¿Cuales son las deficiencias?
- 4.- ¿Sus causas?
- 5.- ¿Cuales son sus aciertos?
- 6.- ¿Estamos obteniendo los fines propuestos?
- 7.- ¿En qué medida?
- 8.- ¿Cual es la situación de la empresa frente a otras similares?
- 9.- ¿En qué áreas podemos introducir mejoras?
- 10. ¿Cuales?

La auditoría administrativa se refiere a toda la empresa, y por tanto pretende el conocimien to integral de su actuación. Es necesario conocer hasta que punto realizan el proceso administrativo todos los componentes humanos de la institución.

La auditoría administrativa no se limita a las empresas con fines de lucro o con caracterís

ticas mercantiles, debe realizarse en todas las instituciones porque todas requieren administración. Este tipo de trabajo ofrece una aprecia-ción de todo el conjunto y permite que los lectores del informe de la auditoría tengan una idea clara y completa de la situación administrativa de la empresa.

PLANEACION DE LA AUDITORIA ADMINISTRATIVA

ACTIVIDADES

Investigación preliminar. - Es necesario iniciar el trabajo de obtención de datos con un contacto preliminar, que permita una primera idea - global.

Entrevista previa. - Es conveniente entrevistar algunas personas directamente relacionadas - con la empresa, esto nos puede dar la posibilidad de plantear problemas, descubrir deficiencias en las operaciones, para que posteriormente en la - preparación de cuestionarios se ponga especial - cuidado de ellos.

Definición del área a investigar. - Tenemos que definir cuál será la materia objeto de nues tro estudio, puede ser toda la empresa o la revasión de una sola función específica o un solo de partamento, sistema, procedimiento, etc.

Determinación de los detalles a estudiar. -- El tiempo requerido para efectuar la auditoría -- administrativa variará de acuerdo con la extensión y profundidad de la investigación, esta se puede aprontar cuando se tengan bien delineados los detalles a estudiar, que consistirá en determinar lo más importante que queremos saber del -- area en estudio.

B1 informe de la auditoria administrativa - debe contener:

- 1.- Lenguaje enfocado a los lectores.
- 2.- Contenido del trabajo:
 - a) Explicación de la metodología empleada.
 - b) Definición del alcance de la suditoría administrativa.
 - c) Tratamiento breve, conciso, con la información sobre la crítica y las recomendaciones.

3. Forma:

- a) Secuencia lógica.
- b) Disertación escrita apropiada, acatando los lineamientos gramaticales y semánti
 - c) Convencimiento del lector.
- d) Objetividad en la presentación.
- e) Presentación física atractiva, usando -- las técnicas necesarias para facilitar y motivar la lectura.
- f) Uso pertinente de representaciones graficas.

2.3 POLITICAS

Son criterios generales que tienen por obje to orientar la acción dejando a los jefes, campo para tomar las decisiones, sirven para suplir las reglas o aclaraciones.

En nuestra investigación encontramos que -únicamente existen políticas en el departamento
de Ventas y éstas son verbales.

Se propone establecer un sistema de políticas, mismas que deberán ser elaboradas por el director y un comité para que las decisiones no las tome únicamente el director, deben colaborar los jefes de los distintos departamentos, porque ellos conocen las necesidades no tanto de la empresa sino de los mismos trabajadores, para funcionar en forma coordinada y realizar las funciones departamentales tomando en cuenta la planeación a corto y largo plazo.

Ya establecidas éstas, se requiere de un --control que asegure su debido cumplimiento, di--cho control consiste en:

- Realizar reuniones departamentales para detectar:

Comparación de resultados contra estimaciones. - Evaluar los resultados considerando - las predicciones y concretar en forma precisa las cantidades de desviación.

Causas de las desviaciones. - Informar sobre los motivos que han originado una situación determinada.

Medidas de corrección. - Acciones ordenadas por los responsables para corregir las desviaciones.

Actualización de políticas. - Como resultado de las juntas interdepartamentales que evalúan los informes del cumplimiento de políticas modificadas o de nuevo establecimiento, éstas surgirán por determinación de la coordinación.

Al no encontrar políticas en el área de personal, se considera que es necesario crearlas \overline{y} regirse por ellas para el buen funcionamiento de la Empresa.

Algunos ejemplos de estas políticas son:

POLITICAS DE RECLUTAMIENTO

Establecer los medios adecuados para el reclutamiento del personal.

POLITICA DE SELECCION

Establecer requisitos de escolaridad, edad, experiencia, etc.

POLITICA DE CONTRATACION

Haber cubierto los requisitos de recluta--- miento y selección.

2.4 ADMINISTRACION DE SUELDOS Y SALARIOS

Es lograr que los trabajadores sean remunerados equitativamente por su trabajo, de acuerdo a su esfuerzo, eficiencia, responsabilidad y condiciones de su puesto.

Deberá basarse en los tabuladores estructurales sobre valuación de puestos y tener en cuenta los salarios mínimos de cada región de la República por si tiene sucursales la empresa.

Las funciones que contendrá la Administra-ción de sueldos y salarios será:

ANALISIS DE PUESTOS

Determinar las actividades que se realizan, los requisitos que deba satisfacer la persona que se encargará del puesto y condiciones ambientales.

VALUACION DE PUESTOS

El objetivo es estar capacitado para relacionar los diversos puestos de acuerdo a la importancia, habilidad y contribución real del negocio.

CALIFICACION DE MERITOS

Se refiere a una serie de factores o características en el desempeño de un puesto y son -los siguientes:

-Criterio -Cantidad y Calidad -Entusiasmo -Iniciativa del trabajo -Conocimiento -Previsión -Responsabilidad -Colaboración

La calificación de méritos se refiere única mente a una persona concreta y determinada.

ASIGNACION DE FUNCIONES

Asignar al trabajador un puesto definido en cuanto a sus obligaciones, operaciones y condiciones de trabajo.

DETERMINACION DE SALARIOS

Asignar valores a los puestos, estos deberrán ser justos y equitativos en relación al cargo que desempeñe.

INCENTIVOS Y PREMIOS

El proveer de incentivos monetarios adicionales a los sueldos es una forma de motivar la iniciativa y el mejor logro de los objetivos de la empresa.

CONTROL DE ASISTENCIAS

Establecer horarios de entrada y salida al trabajo, así como de permisos de ausencia con o sin goce de sueldo que no perjudique ni al em---pleado ni a la empresa.

2.5 PERSONAL

Es necesario estructurar el departamento de personal delimitando sus funciones y actividades específicas del área.

Los Recursos Humanos representan el factor más importante para el desarrollo de la administración, de nada sirve una estructura muy bien delineada cuando no es posible lograr la integración de los individuos que van a ocupar las distintas posiciones.

El hombre juega un papel muy importante en esta área, pero en muchos de nuestros medios no están en primer plano, sino en uno de los últi--mos.

LAS FUNCIONES DEL AREA DE PERSONAL SON:

- -- Conseguir personal idóneo para ocupar el -- puesto adecuado, en el momento adecuado y al costo adecuado.
- -- Estimular y controlar al elemento humano para que trabaje con interés y entusiasmo.
- -- Controlar administrativamente al personal para estar en posibilidad de conocer sus an
 tecedentes para que en un momento dado se pueda promover y obtener candidatos a puestos vacantes.

LAS ACTIVIDADES DEL AREA DE PERSONAL SON:

I. Reclutamiento: Vacante Requisición

Fuentes de reclutamiento internas:

Inventario de Recursos Humanos. Cartera de Candidatos

Propia Organización

Fuentes Agencia de colocaciones

externas: Bolsa de trabajo

Medios publicitarios (periódico,

radio, t.v., etc.)

II. Selección: Solicitud de empleo

Entrevista (apariencia, manera = de expresarse y relacionarse)

PASOS DE LA ENTREVISTA:

1. - Rapport. - Romper la barrera del entre -vistador y el entrevistado, es crear una atmósfera de conflanza.

2.- Cima.- a) Historia laboral. b) Histo-ria educativa. c) Historia personal. Tiempo libre y Proyectos a corto y largo plazo.

3.- Cierre de la entrevista.

4.- Informe sobre la entrevista.

5.- Pruebas psicológicas.

6. - Pruebas de aptitud.

7. - Examen médico.

8. - Entrevista socioeconômica: Verificar las referencias y trabajos.

9. - Entrevista con el jefe inmediato.

10. - Decisión final: Se escoge a las personas adecuadas al puesto adecuado y al costo adecuado.

III. Contratación: Contrato

a) Tiempo indeterminado.b) Tiempo determinado.

c) Obra determinada.

I.M.S.S. (inscripción con la cuota según el sueldo)

Registro Federal de Causantes,

Examen médico

I.N.F.O.N.A.V.I.T. (se paga -

5% bimestral)

IV. Introducción:

- 1.- Historia de la Empresa
- 2.- Objetivos
- 3.- Horarios y días de pago
- 4.- Servicios y prestaciones
- 5.- Estructura
- 6.- Políticas de personal
- 7.- Ubicación al servicio
- 8.- Reglamento Interior de -- Trabajo
- 9.- Información general
- 10. Visita a los departamen --
- 11.- Presentación con la asamblea sindical y asamblea directiva
- 12.- Presentación del jefe inmediato al empleado

V. Desarrollo:

Lo podemos definir como la obtención de conocimientos adi-cionales que ayudan a la forma ción de la personalidad.

Entrenamiento: Es la preparación para una tarea y podemos dividirla en:

- * Adiestramiento. Se da a nivel obrero para la adquisi-ción de habilidad manual.
- * Capacitación.- Es la adquisición de conocimientos que -- vienen a complementar el trabajo.

REQUISITOS DE LA LEY DEL S.S. PARA REGISTRO Y AFILIACION

En el artículo 19 de la Ley del Seguro So-cial, nos dice que el patrón está obligado a:

Registrarse e inscribir a sus trabajadores en el I.M.S.S., comunicar sus altas y bajas, las modificaciones de salario en un plazo no mayor de cinco días a la fecha de registro.

Llevar registro de los trabajadores, tales como nóminas y listas de raya y deberán ser conservados por cinco años.

Entregar al I.M.S.S. el importe de las cuotas obreropatronales y facilitar las inspecciones y revistas domiciliarias que practique el -- Instituto.

Art. 42.- Corresponde al patrón pagar integramente las cuotas señaladas para los trabajadores, en caso de que éstos perciban salario minimo.

Art. 5° del Reglamento de la Ley del Seguro Social en lo relativo a inscripciones de patrones y obreros:

El patrón deberá inscribir a sus trabajadores sujetos a la obligación del seguro, dentrode los quince días siguientes al comienzo de la prestación del servicio.

Art. 16.- Se sancionará a los patrones con multas de \$ 50,000.00 cuando:

- 1.- OMITAN inscribirse o inscribir a sus -- trabajadores en el término legal o proporcionen datos falsos en las declaraciones.
 - 2. OMITAN aclarar el inicio de la presta--

ción de servicios de un trabajador sujeto a la - obligación del seguro.

- 3.- OMITAN comunicar las bajas del personal que ocurriesen, las modificaciones al salario o respecto a alguno de los datos contenidos en la declaración de afiliación.
- 6.- OMITAN llevar listas de raya o no las -conserven durante tres años posteriores a su fecha, salvo que ocupen menos de cinco trabajado-res.
- Art. 18.- El I.M.S.S. al conocer de un acto u omisión perjudicial a los asegurados o al servicio, levantará el acta conducente y anexando las probanzas que existieren, la remitirá al secretario del trabajo y previsión social, para el efecto de que, oyendo en defensa al interesado, impongan la sanción correspondiente, si procede.

PREVISION DE RIESGOS DE TRABAJO (S.S.)

Los patrones deben cooperar con el Instituto en la prevención de los riesgos de trabajo en los términos siguientes:

- I. Facilitarle la realización de estudios e in vestigaciones.
- II. Proporcionarle datos e informes para la ela boración de estadísticas sobre riesgos de trabajo, y
- III. Colaborar en el ámbito de su empresa a la difusión de las normas sobre prevención de riesgos de trabajo.

PREVISION DE RIESGOS DE TRABAJO (LEY FEDE--RAL DEL TRABAJO)

Art. 132. - Son obligaciones de los patrones:

XVI.- Instalar de acuerdo con los princi-pios de seguridad e higiene, las fábricas, talle
res, oficinas y demás lugares en que deben ejecu
tarse los trabajos. En la instalación y manejo
de las maquinarias de las mismas, drenaje, plantaciones en regiones insalubres y otros centros
de trabajo, adoptarán los procedimientos adecuados para evitar perjuicios al trabajador, procurando que no se desarrollen enfermedades epidérmicas o infecciosas, y organizando el trabajo de
modo que resulte para la salud y la vida del tra
bajador la mayor garantía compatible con la natu
raleza de la empresa o establecimiento.

XVII.- Observar las medidas adecuadas y las leyes, para prevenir accidentes en el uso de la maquinaria, instrumentos o material de trabajo, y disponer en todo tiempo de los medicamentos y materiales de curación indispensables a juicio - de las autoridades que correspondan, para que -- oportunamente y de manera eficaz, se presenten - los primeros auxilios; debiendo dar, desde luego, aviso a la autoridad competente de cada accidente que ocurre.

Art. 134.- Son obligaciones de los trabajadores:

VIII.- Prestar auxilio en cualquier tiempo que se necesite, cuando por siniestro o riesgo inminente peligren las personas o los intereses del patrón o de sus compañeros de trabajo.

XI.- Poner en conocimiento del patrón, las enfermedades contagiosas que padezcan, tan pronto como tengan conocimiento de las mismas.

XII.- Comunicar al patrón o a sus representantes, las deficiencias que adviertan, a fin de evitar daños o perjuicios a los intereses y vida de los compañeros de trabajo o de los patrones.

Art. 135. - Queda prohibido a los trabajadores:

Ejecutar cualquier acto que pueda poner en peligro su propia seguridad, la de sus compañeros o la de terceras personas, así como la de los establecimientos o lugares en que se desempene el trabajo.

Nos parece conveniente hacer notar que bajo cualquier circunstancia, resultan inexcusables - las fallas en la protección de los trabajadores, incluídas, obviamente, las fallas en la protección de la salud, ya que el deterioro de ésta es causa frecuente de accidentes de trabajo.

CONTRATO INDIVIDUAL DE TRABAJO

Cualquiera que sea su forma o denominación, es aquel por virtud del cual una persona se obliga a prestar a otra un trabajo personal subordinado, mediante el pago de un salario.

Las condiciones de trabajo deben hacerse -constar por escrito cuando no existan contratos
colectivos aplicables. Se harán dos ejemplares,
de los cuales quedará uno en poder de cada parte.

El escrito en que consten las condiciones - de trabajo deberá contener:

- 1. Nombre, nacionalidad, edad, sexo, estado ci vil y domicilio del trabajador y del patrón.
- 2.- Si las relación de trabajo es por obra o -- tiempo determinado o indeterminado.

3.- El servicio o servicios que deban prestarse, los que se determinarán con la mayor precisión posible.

4.- El lugar o lugares donde deba prestarse el

trabajo.

5. - La duración de la jornada.

6.- La forma y monto del salario.

7.- El día y lugar de pago del salario, y

8.- Otras condiciones, tales como días de des-canso, vacaciones y demás que convengan al
trabajador o al patrón.

El contrato de trabajo por tiempo indeterminado es el típico en las relaciones laborales.

CONTRATO COLECTIVO DE TRABAJO

Es el convenio celebrado entre uno o varios sindicatos de trabajadores y uno o varios patrones, o uno o varios sindicatos de patrones, con objeto de establecer las condiciones según las cuales debe prestarse el trabajo en una o más em presas o establecimientos.

Este contrato deberá celebrarse por escrito bajo pena de nulidad, se hará por triplicado, en tregándose un ejemplar a cada una de las partes y se depositará el otro tanto en la junta de con ciliación y arbitraje, surtirá efecto desde la fecha y hora de presentación del documento, salvo que las partes hubiesen convenido en una fecha distinta.

El Contrato Colectivo contendrá:

- 1.- Los nombres y domicilio de los contratantes
- 2.- Las empresas o establecimientos que abarque
- 3. Duración por tiempo determinado u obra deter minada.

- 4.- Las jornadas de trabajo**
- 5.- Los días de descanso y vacaciones
- 6.- Monto del salario
- 7.- Las demás estipulaciones que convengan las partes.

La duración del contrato colectivo será por:

- -TIEMPO DETERMINADO
- -TIEMPO INDETERMINADO
- -OBRA DETERMINADA

La revisión del contrato colectivo se hará por lo menos 60 días antes:

- a) Del vencimiento del contrato por tiempo determinado, si este no es mayor de dos años.
- b) Del transcurso de dos años, si el contrato por tiempo determinado tiene una duración mayor.
- c) Del transcurso de dos años en el caso de -contrato por obra determinada.

Esta revisión se observará bajo las normas siguientes:

1.- Cualquiera de las partes podrá solicitar su revisión. Si se celebró por un solo sindica to de trabajadores o un solo patrón.

2.- Si se celebro por varios sindicatos de trabajadores, la revisión se hará siempre que los solicitantes representen el 51% de latotalidad de los miembros del sindicato.

3.- Si se celebró por varios patrones, la revisión se hará siempre que los solicitantes - tengan el 51% de la totalidad de los traba-

Se entenderá la jornada de trabajo: el tiempo duran te el cual el trabajador estará a disposición del patrón para prestar su servicio de trabajo.

jadores afectados por el contrato.

Las modificaciones se harán cada año, 30 -- días antes del cumplimiento del año.

2.6 SEGURIDAD INDUSTRIAL

Es el conjunto de conocimientos técnicos para la reducción, control y eliminación de accidentes de trabajo y se encarga de las reglas para evitar este tipo de accidentes.

PREVENCION DE ACCODENTES

El adiestramiento en la prevención de accidentes, debe señalar como criterio básico que la disminución de accidentes tiene que ser consecuencia del esfuerzo de todas y cada una de las personas que laboran en la empresa.

LA LEY FEDERAL DEL TRABAJO NOS SENALA:

- RIESGO DE TRABAJO. Son los accidentes y enferme dades a que están expuestos los trabajado res en ejercicio o con motivo del trabajo. (ART. 473)
- ACCIDENTE DE TRABAJO. Es toda lesión orgánica o perturbación funcional, inmediata o posterior o la muerte, producida repentinamente con motivo del trabajo, cualquiera que sea el lugar y el tiempo en que se presente. -- (ART. 474)
- ENFERMEDAD DE TRABAJO.- Es todo estado patológico derivado de la acción continuada de una causa que tenga su origen o motivo en el -trabajo o en el medio en que el trabajador se vea obligado a prestar sus servicios. --(ART. 475)

Los trabajadores que sufran un riesgo de -- trabajo tendrán derecho a:

I. Asistencia médica.

II. Rehabilitación.

III. Hospitalización, cuando el caso lo requiera.

IV. Medicamentos y material de curación.

- V. Los aparatos de prótesis y ortopedia necesa rios, y
- VI. La indemnización fijada en base al salario del trabajador. (ART. 487)

El patrón queda exceptuado de las obligacio nes que determina el artículo anterior en los ca sos y con las modalidades siguientes:

I. Si el accidente ocurre encontrándose el tra

bajador en estado de embriaguez.

II. Si el accidente ocurre encontrándose el tra bajador bajo la acción de algún narcótico o droga enervante, salvo que exista prescripción médica y que el trabajador lo hubiese hecho del conocimiento del patrón y presentado la prescripción suscrita por el médico.

III. Si el trabajador se ocasiona intencionalmen te una lesión por sí solo o de acuerdo con

otra persona.

IV. Si la incapacidad es el resultado de alguna riña o intento de suicidio.

El patrón queda en todo caso obligado a pres tar los primeros auxilios y a cuidar el traslado del trabajador a su domicilio o a un centro médico.

La realización de los riesgos de trabajo, dañan a los factores de la producción como conse cuencia de un proceso o un procedimiento mal pla neado o mal ejecutado.

Un ambiente con seguridad es el mejor para la producción y la salud física y mental de las personas.

CAPITULO III AUDITORIA ADMINISTRATIVA A LA EMPRESA

3.1 ENTREVISTA PRELIMINAR

La entrevista preliminar fue realizada con el gerente de la empresa, en la cual se nos otor garon todas las facilidades, desde visitar su -- planta, sala de exhibición y oficinas hasta en-trevistar a todo su personal.

Esta fue llevada a cabo en su despacho, la primera impresión que tuvimos de esta empresa -- fue que se encontraba bastante bien, pues el gerente nos dijo que su mercado estaba de lo mejor, que los aparatos que fabrican son de linea, por lo cual no existía ningún problema con sus pro-- ductos.

Los productos que fabrican son:

Vitrinas
Refrigeradores Rishing
Paleteras
Cámaras
Modelo carnicería
Cámaras de refrigeración
Enfriadores de agua
Congeladores
Modelos exclusivos para autoservicio (no patentados).

Nos dijo que no existe un organigrama de la empresa; pero cuenta con el siguiente personal:

En las oficinas:

Un Gerente General
Un Administrador General
Un Jefe de crédito y cobranza
Dos cobradores
Dos investigadores
Un asesor externo
Seis agentes
Dos técnicos

En la planta:

21 trabajadores.

En cuanto a las ventas, mencionó que tienen muchas ventajas sobre la competencia, puesto que por ser fabricante tiene facilidades tanto de pagos como de descuento.

Para las ventas al público llevan a cabo -- las siguientes políticas:

De contado, el vendedor tiene un 25% de mar gen para manipular su venta, esto es, hace un -descuento de 10% en la venta gana un 15% o si -llega a hacer un 20% de descuento, sólo gana un 5%.

Para realizar ventas a crédito, se hace una investigación, por la cual se cobra \$ 250.00, para ver si el cliente es solvente o no, para esto es necesario que cubra tres condiciones básicas que son:

Tener solvencia moral Tener solvencia econômica Tener liquidez

Nos explicó que de éstas tres, la que más - importa es la solvencia moral, ya que la mayor - parte de los clientes son restaurantes, farma--cias, carnicerías, abarrotes, hospitales, paleterías, rastros, etc., porque existen muchos clientes que pueden dar el dinero en efectivo, y sin embargo no les interesa pagar las deudas que contraen.

En las ventas a crédito se cobra el 1.8% de interés sobre saldos insolutos y si el cliente paga oportunamente se le bonifica un 10%. Se ha ce un cargo adicional para efectos de cobranza, el cual no procede en caso de que el cliente acu da a hacer sus pagos en las oficinas.

Con referencia a la planta, nos mencionô que todo marcha muy bien, tanto en la producción como en el personal, que no tiene ningún problema; su encargado se ocupa de tener todo en orden y diariamente el gerente asiste a recibir a los trabajadores, en caso de que lleguen tarde o alguno falte, se encarga de sancionarlo. De ahíse traslada a las oficinas para atender las ventas y pagos a proveedores.

Diariamente da órdenes de producción y las registra en un libro para llevar una secuencia - de aparatos fabricados y está al pendiente de -- que a las órdenes urgentes se les dé prioridad.

Nos comentó que diariamente tiene reuniones con sus vendedores para comentar lo que se va a hacer y para que le entreguen un reporte de sus ventas o visitas realizadas. Estas reuniones -- son por las tardes o antes de comenzar a traba--jar.

El se encarga de hacer las tabulaciones de las comisiones, de girar todo tipo de órdenes e inclusive, de diseñar los productos.

Por todo lo anterior, podemos ver que él hace de todo, desde ser gerente, dibujante, ingeniero, contador, vendedor, administrador, etc. - Nuestro clásico "Hombre-Orquesta Mexicano".

Para realizar esta entrevista, nos guiamos de las siguientes preguntas:

- 1.- ¿Cuál es el giro de la empresa?
- 2.- ¿Fecha de iniciación?
- 3.- ¿Qué productos fabrican?
- 4.- ¿Cuántas empresas existen en su ramo?
- 5.- ¿Qué porcentaje del mercado abarcan en rela ción a la competencia?

- 6. ¿Quiénes son sus clientes?
- 7.- ¿Cuántas sucursales tienen?
- 8.- ¿Existe un organigrama de la empresa?
- 9. ¿Cómo se encuentra estructurada ésta?
- 10. ¿Existe plano de la planta?
- 11. ¿Cómo realizan sus ventas?
- 12.- ¿Cómo llevan a cabo su cobranza?
- 13. ¿Cómo llevan a cabo su política de crédito?
- 14.- ¿Cuales son sus funciones como gerente en las oficinas?
- 15.- ¿Qué papel desempeña en la planta siendo -- Ud. el gerente?

3.2 VISITA PRELIMINAR

La entrada de la planta y de las oficinas - dentro de ella, se muestran en las fotos 1, 2 y 3.

En la visita preliminar nos dimos cuenta - que el personal no lleva a cabo las funciones - que supuestamente debe realizar, sino que todos fungen como "comodines".

También observamos que el gerente no asiste a la planta como nos había dicho, para controlar al personal, por lo tanto los trabajadores hacen lo que quieren, pues no existe una persona encar gada de controlar y supervisar.

Puede verse en las fotos 4 y 5, que no tiene control en los materiales y herramientas.

En cuanto al almacén que nos mencionaron, - al llegar a la planta nuestra sorpresa fue que existe un lugar donde guardan tornillos, pinzas, rollos, clavos, sierras, remaches, etc. (ver fotos 6 y 7), que según ellos es el almacén de piezas, a este "almacén" entran y salen todos los trabajadores y ellos mismos toman el material -- que necesitan.

En el taller tienen una mesa larga con herramientas, llaves de distintos tamaños, tala---dros y junto a la mesa tienen una báscula donde pesan la materia prima. En las fotos 8 y 9, se puede apreciar que este taller no está en las --condiciones adecuadas.

Al salir de la oficina para ir a la planta tienen el departamento de soldadura, lo que ocasiona que cada vez que una persona pasa, el soldador suspende su trabajo momentaneamente y como consecuencia, existe pérdida de tiempo y sobre todo, es factible que por esta incomodidad pueda haber accidentes.

En las fotos 10, 11 y 12, se muestra un panorama general en donde se observa la planta sucia y desordenada.

Esto comprobó que el gerente quiso convencernos que todo en su planta es de lo mejor en cuanto a organización; pero esta persona es uno
más de los clásicos empresarios dueños de empresas pequeñas o medianas que tienen la mentalidad
empírica; sólo le interesa ganar y tener más dinero y descuida los recursos materiales, humanos
y técnicos.

Quizá por algún tiempo se puedan lograr los objetivos personales de los empresarios; pero -- existe un gran riesgo de que si siguen trabajan-do en esta forma, las empresas pequeñas y medianas lleguen a la quiebra.

Esta visita arroja una información distorsionada en relación a la entrevista preliminar y estas fallas encontradas, el aspecto de la planta y las funciones desempeñadas, fueron acrecentando nuestro interés por lograr que saliera adelante como debiera ser, pues consideramos que no tienen control, tanto en la planta como en las oficinas.

3.3 VENTA DE LA IDEA DE UNA AUDITORIA ADMINIS-TRATIVA

Después de haber realizado la entrevista y la visita preliminar, vimos que la empresa en es tudio, se encontraba con deficiencias en algunas áreas.

Por lo cual le aconsejamos al gerente, que una forma para saber cuál era y dónde se encontraba el problema, era aplicar una auditoría administrativa a su empresa.

Esta idea de elaborar una auditoría administrativa fue con el fin de que precisáramos las deficiencias en las diferentes áreas y poder -- aplicar nuestros conocimientos para entregar un informe que pueda servir a la empresa en su reoganización.

Por lo tanto, nos comprometimos a entregar un informe detallado y completo (ya mencionado - antes). Al final de la propuesta de aplicar la auditoría administrativa, el gerente aceptó y -- nos pidió lo hiciéramos de una manera formal.

Para este caso, elaboramos una carta convenio con un programa de la auditoría y un informe.

A continuación, presentamos dichas cartas:

MEXICO, D.F., MARZO 3, de 1978. SR. GERENTE GENERAL DE LA EMPRESA INDUSTRIAL DE REFRIGERACION, S.A.** P R E S E N T E

Muy Sr. nuestro:

En relación a su atenta del 24 de Febrero de 1978, en la que nos solicita efectuemos una Auditoría Administrativa a la empresa "Industrial de Refrigeración, S.A.", que tan dignamente usted preside, nos permitimos informar le una vez realizado el estudio previo lo siguiente:

Que aceptamos la responsabilidad de efectuar dicho - trabajo, bajo las siguientes condiciones:

- 1.- El alcance de la Auditoría comprenderá a cada una de las diferentes áreas existentes en la fábrica, sus anexos y las oficinas administrativas. El estudio se referirá a aspectos administrativos, así como de instalaciones, principalmente en lo referente a Previsión, Planeación, Organización, Integración, Dirección y Control de la actividad productiva y administrativa, incluidos Objetivos, Planes, Políticas, Mêtodos, Procedimientos, División del Trabajo, Delegación de Autoridad, Sistemas de Control, etc.
- 2.- El personal que intervendrá en el desarrollo del estudio será de tres pasantes de la Licenciatura en Administración de Empresas.

Esperando reciba de conformidad lo anterior y poniên donos a sus ordenes para cualquier aclaración, solo nos - resta protestarle las seguridades de nuestra consideración y respeto.

^{**} Se utilizó un nombre ficticio.

SR. GERENTE GENERAL DE LA EMPRESA INDUSTRIAL DE REFRIGERACION, S.A. P R E S E N T E

Muy Sr. nuestro:

Nos permitimos informar a Ud. el resultado final de la Auditoría Administrativa practicada a los distintos de partamentos que integran la empresa Industrial de Refrige ración, S.A., para efectos de nuestra revisión fue necesa rio visitar la fábrica, sus anexos y las oficinas administrativas, aplicar cuestionarios, hacer entrevistas, tabular datos, cruzar información, comparar ésta con otras em presas para llegar al informe que sometemos a su consideración.

Durante el desarrollo del presente informe, señalamos el alcance que se le otorgó a la revisión, así como las principales deficiencias que consideramos deberán ser corregidas.

Con objeto de hacer más accesibles nuestros comentarios los presentamos divididos en cuatro secciones:

Deficiencias Administrativas

Sugerencias

Conclusiones

Anexos y Fotografías

En espera que el presente sea de verdadera utilidad, quedamos a su disposición para atender cualquier aclaración adicional que considere necesaria al respecto.

A T E N T A M E N T E

CASTELLANOS PIGNER FCO. JAVIER
REYNOSO RUIZ LILIA ELVIRA
RIEBELING NAVARRO AUREA RAQUEL

3.4 PREPARACION DE LOS CUESTIONARIOS

La preparación de los cuestionarios fue rea lizada en base a las áreas a investigar, estos - cuestionarios tienen un contenido que con facilidad se detectan las deficiencias de la empresa.

Al realizar los cuestionarios, nos encontra mos que era uno el que se podía aprovechar, ya que los demás únicamente nos dieron pauta para elaborar la entrevista, pues la empresa cuenta con poco personal y no podía tabularse la res---puesta de una sola persona.

El cuestionario base para nuestra investigación fue el de colaboradores, pues en él encontramos, que cada una de las preguntas y respuestas nos iban dando la actitud del personal en --función a las áreas en estudio.

Las preguntas de que constó el cuestionario son:

CUESTIONARIO SOBRE ACTITUDES DE LOS COLABORADORES

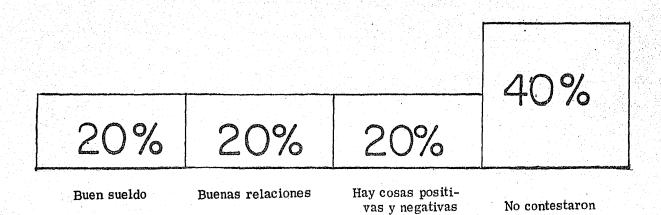
¿TIENE BUENA OPINION DE SU EMPRESA? ¿POR QUE?	SI	NO
¿SE SIENTE SATISFECHO DE SU PUESTO? ¿POR QUE?	SI	NO
EN FUNCION DE SU TRABAJO ¿LE PAGAN LO JUSTO? ¿POR QUE?	SI	NO
¿PARTICIPA EN LAS DECISIONES DE SU DEPAR TAMENTO? ¿POR QUE?	SI	NO
¿SE SIENTE PARTE DE UN GRUPO DE TRABAJO? ¿POR QUE?	SI	NO
¿EXISTE BUEN AMBIENTE DE TRABAJO? ¿POR QUE?	SI	NO
¿SIENTE SUFICIENTE SEGURIDAD EN SU FUTU- RO EN LA EMPRESA? ¿POR QUE?	SI	NO
¿CONSIDERA QUE PUEDE LOGRAR PROMOCIONES EN SU TRABAJO? ¿POR QUE?	SI	NO
¿CREE CONVENIENTE FORMAR PARTE DE GRUPOS INTEGRADOS POR COMPAÑEROS DE LA EMPRESA QUE REALICEN ACTIVIDADES DEPORTIVAS, CULTURALES O SOCIALES? ¿POR QUE?	SI	NO
¿TIENE SUGERENCIAS PARA MEJORAR SU TRABA JO O A LA EMPRESA? ¿CUAL(ES?	SI	NO

1.- TIENE BUENA IMPRESION DE SU EMPRESA?

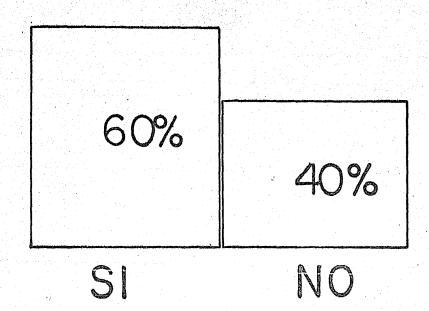
100%

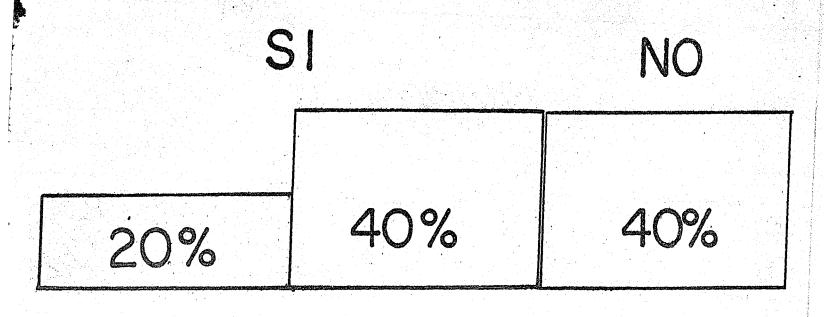
1.- PORQUE?

S



2.- SE SIENTE SATISFECHO DE SU PUESTO ?



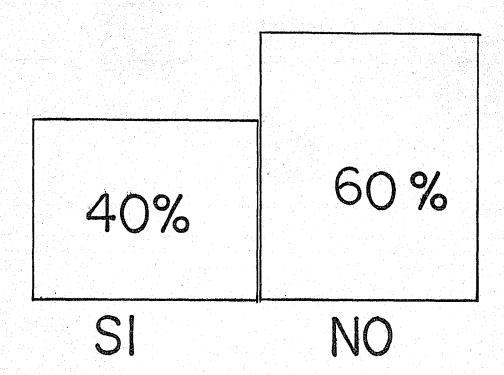


No contestó

Sus funciones son adecuadas.

No hay funciones definidas.

3.- EN FUNCION DE SU TRABAJO, LE PAGAN LO JUSTO ?



3.- PORQUE?

31 NU 3% 20% 20% 20% 20%

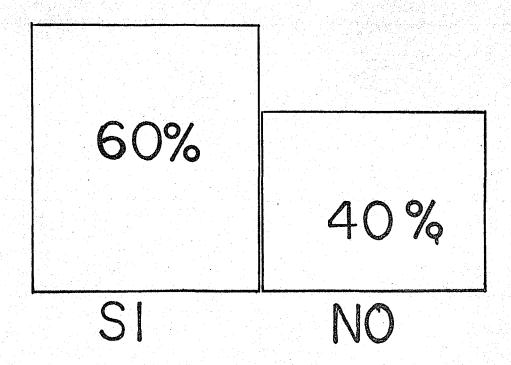
No contestó Satisface sus necesidades

No hay salarios profesionales

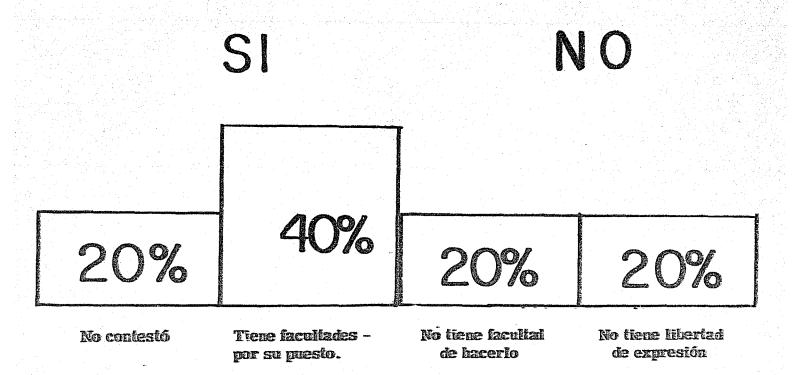
No hay salarios definidos

No pagan lo adecuado a sus funciones.

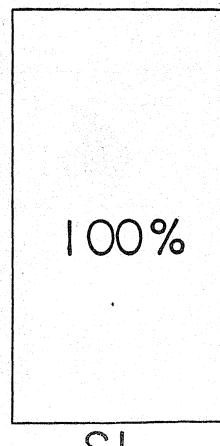
4. - PARTICIPA EN LAS DECISIONES DE SU DEPARTAMENTO ?



4.- PORQUE?

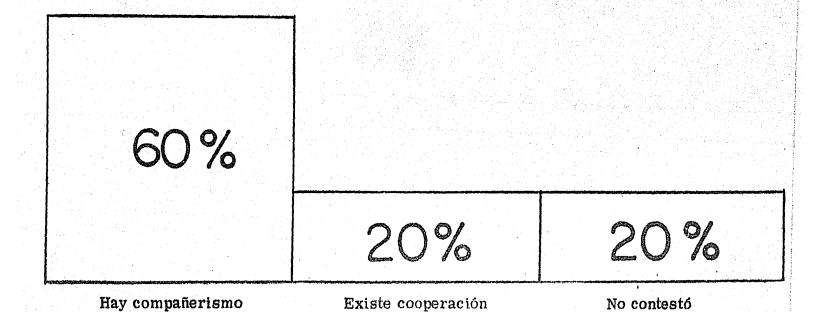


5.- SE SIENTE PARTE DE UN GRUPO DE TRABAJO ?

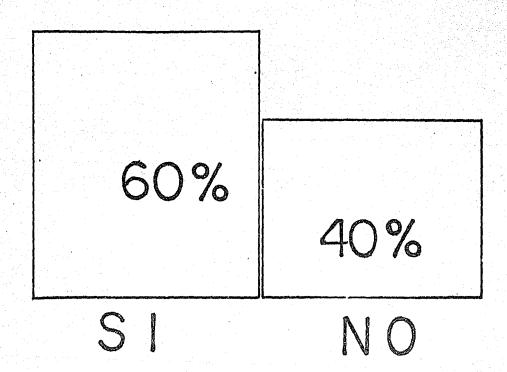


SI

5.- PORQUE?

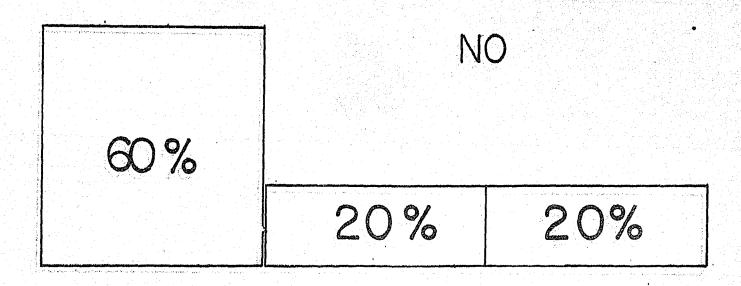


6. - EXISTE BUEN AMBIENTE DE TRABAJO?



6.- PORQUE?

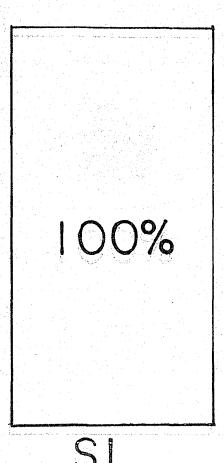
SI



No contestó

Existen problemas personales.

Existe rebeldía por parte de los trabajadores.



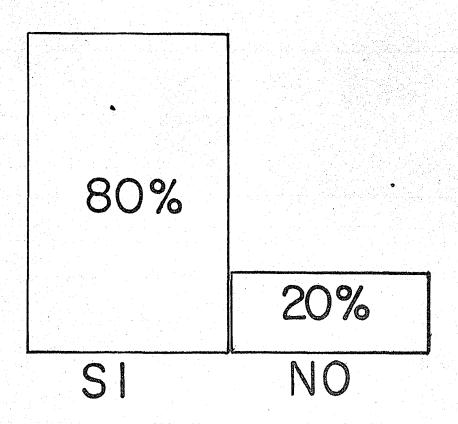
7.- PORQUE?

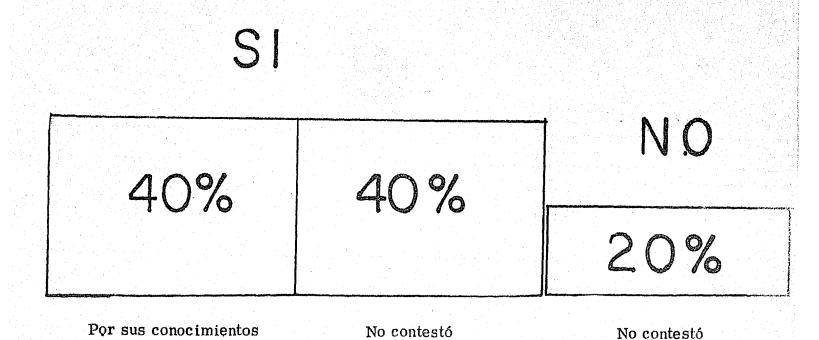
SI

100%

Mientras la empresa corresponda con sus obligaciones.

8.- CONSIDERA QUE PUE DE LOGRAR PROMOCIONES EN SU TRABAJO ?

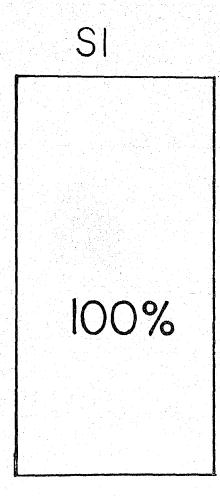




9.- CREE CONVENIENTE FORMAR PARTE DE GRUPOS DE TRABAJO INTEGRADOS POR COM PAÑEROS DE LA EMPRESA QUE REALICEN ACTIVIDADES DE PORTIVAS, SOCIALES O CULTURALES ?

S

9.- PORQUE ?



Para fomentar las relaciones

10. - TIENE SUGERENCIAS PARA MEJORAR SU TRABAJO O MEJORAR LA EMPRESA ?

100%

10.- CUALES?

CCNTRATAR	COMPRAR	ADAPTAR	
1 Barrendero	Uniformes	Tasa de baño))
1 Office boy	Taladros	2 Regaderas	1
1 Pintor	Botas		
1 Armador			
1 Chofer			

3.6 PREPARACION DE LA ENTREVISTA

Para la elaboración de la entrevista, se -preparó una serie de preguntas, las cuales die-ron pauta para adentrarnos más a los problemas de la empresa, tomando en cuenta el cuestionario
de los colaboradores.

Esta entrevista tuvo lugar con cada una de las personas que ejecutan su labor, como lo fueron:

El Gerente

El Contador

La Secretaria

El Encargado de Producción

El Maestro de Ensamble y

El Maestro de Maquila.

A continuación, presentamos las preguntas que sirvieron para llevar a cabo la entrevista.

GERENCIA GENERAL

- 1.- ¿Se encarga el gerente general de los pla-nes a corto y largo plazo?
- 2.- ¿Busca asesoramiento de personal especializado en la etapa de formulación de planes y programas?
- 3.- ¿Existen políticas?
- 4.- ¿Conoce las desviaciones y correcciones al cumplimiento de las políticas?
- 5.- ¿Actúa en el aspecto de relaciones públicas?
- 6.- ¿Se mantiene pendiente al desarrollo de problemas internas y externos a la empresa?
- 7. ¿Qué funciones desempeña?
- 8.- ¿Delega el ejecutivo suficiente autoridad?
- 9.- ¿Tiene información adecuada de los proble--mas internos y externos de la empresa?
- 10.- ¿Es responsable de revisar la formulación de las políticas departamentales.
- 11.- ¿Se realizan reuniones interdepartamentales para analizar las políticas de la empresa?
- 12.- ¿Se realiza por parte del gerente general calificación de méritos?
- 13. ¿Se preocupa el ejecutivo de este puesto -- por desarrollarse y automejorarse?
- 14.- ¿Qué errores considera Ud. que no volverfa a cometer?

COMERCIALIZACION

- 1.- ¿Se han definido las necesidades de los con sumidores en las actividades objeto de la empresa?
- 2.- ¿Existe suficiente mercado de consumo del producto o servicio?
- 3.- ¿Se cubre en forma adecuada el servicio a clientes?
- 4.- ¿Se tiene conciencia de la importancia del satisfactor que se ofrece?
- 5.- ¿Existe una adecuación de los canales de -- distribución utilizados?
- 6.- ¿Es adecuado el cálculo de precio por el -- producto o servicios obtenidos?
- 7.- ¿Se ofrecen rebajas por compra de volumen?
- 8.- ¿Se realizan descuentos por pronto pago?
- 9.- ¿Se conocen los precios de la competencia?
- 10.- ¿Se conocen y respetan los controles gubernamentales realizados por los precios de -los productos ofrecidos?
- 11.- ¿Es adecuado el otorgamiento de créditos a clientes?
- 12.- ¿Se lleva a cabo una cuidadosa vigilancia del crédito en cuanto a su recuperación?
- 13.- De ser necesario ¿se llevan a cabo las co-branzas por los medios legales existentes?
- 14.- ¿Se cumplen las garantías ofrecidas?

- 15.- En caso de ser necesario ¿se tienen instala dos los servicios ofrecidos por la empresa?
- 16. ¿Existe una identificación de la marca o -- símbolo distintivo de la empresa?
- 17. ¿Existe un registro legal de la marca?
- 18. ¿Se utiliza una presentación atractiva y -- protectora del producto?
- 19.- ¿Se considera también un empaque atractivo y protector?
- 20.- ¿Se preocupa realizar el mensaje publicitario que de a conocer el producto o servi--cios por la empresa?
- 21. ¿Se lleva a cabo una promoción?
- 22.- ¿Se hacen pruebas o usan modelos matemáti-cos antes de introducir un nuevo producto?
- 23.- ¿Se han realizado investigaciones de merca-do?

RECURSOS HUMANOS

- 1.- ¿Existe un esquema de organización que indique los puestos que requiere la empresa?
- 2.- ¿Se han distribuido y delimitado adecuada-mente las actividades?
- 3.- ¿Quién recluta al personal?
- 4.- ¿Se realiza una presentación departamental de los nuevos empleados?
- 5.- ¿Existe un período de entrenamiento para am bientar al trabajo?
- 6.- ¿Se conoce la actitud del personal en cuanto a los incentivos monetarios?
- 7.- ¿Se conoce la actitud del personal en cuanto al ambiente de trabajo?
- 8.- ¿Se cuenta con un plan y programa de capacitación para nuevos puestos?
- 9.- ¿Se realiza rotación de puestos?
- 10.- ¿Qué prestaciones ofrecen a sus trabajado-res?
- 11.- ¿Existe valuación de puestos?
- 12.- ¿Realiza el análisis de puestos?
- 13.- ¿Qué fuentes de reclutamiento utiliza?
- 14.- ¿Considera Ud. que sean las fuentes correctas?
- 15.- ¿Se han determinado los requisitos de ingreso a la empresa?

- 16.- ¿Utilizan la solicitud de empleo para los candidatos?
- 17.- ¿Existe entrevista previa?
- 18. ¿Se someten a pruebas de trabajo los candidatos?
- 19. ¿Se entrevistan los prospectos con el jefe departamental?
- 20.- ¿Se contrata con un período de prueba?
- 21.- ¿Se prevé al nuevo personal de los útiles necesarios para la realización de su trabajo?
- 22. ¿Se determina una persona específica como instructor del personal de nuevo ingreso?
- 23. ¿Existen períodos de vacaciones?
- 24.- ¿Se han establecido los días de descanso?
- 25.- ¿Se mantienen registros de los accidentes?
- 26. ¿Son adecuadas las condiciones de trabajo?
- 27.- ¿Se mantiene un programa de cuidado y lim-pieza de la empresa?
- 28.- ¿Se difunde mediante carteles, folletos o conferencias la importancia de la salud per sonal y la prevención de accidentes?
- 29.- ¿Se realizan pláticas de orientación cuando se requieren cambios de sistemas, creación de nuevos departamentos, etc.?
- 30.- ¿Se realizan actividades deportivas?
- 31.- ¿La empresa contribuye para este fin?

- 32. ¿Cuentan con un sindicato?
- 33. ¿Existe contrato colectivo de trabajo?
- 34.- ¿Existe reglamento interior de trabajo?

PRODUCCION

30.00

2 N

) = [<u>@</u>.

. 0

- 1.- ¿Se realizó un estudio para determinar la localización de la planta?
- 2.- ¿Existen facilidades para el abastecimiento de materiales?
- 3. ¿Los mercados son accesibles fácilmente?
- 4.- ¿Se cuenta con un lugar apropiado para la transformación de los productos?
- 5.- ¿El espacio disponible está distribuido ade cuadamente?
- 6. ¿Existe funcionalidad para la operación?
- 7. ¿Hay algún plan de crecimiento debidamente integrado?
- 8.- ¿La maquinaria se ha elegido correctamente?
- 9.- ¿Se conocen y utilizan los manuales operativos del equipo?
- 10. ¿Hay mantenimiento preventivo?
- 11.- ¿Existen reglamentos tendientes a la seguridad de los obreros y conservación de los -- equipos?
- 12.- Las condiciones actuales de la maquinaria ¿son satisfactorias?
- 13.- Los procesos de fabricación ¿están defini-dos?
- 14.- ¿Existen manuales operativos?
- 15. ¿Se utilizan los manuales operativos?

- 16. ¿Existen estudios de tiempos y movimientos?
- 17.- ¿Es adecuada la designación del personal a la operación?
- 18.- ¿Se han precisado los estándares?
- 19. ¿Se asignan las tareas en forma equilibrada?
- 20.- ¿Son posibles de lograr los estándares marcados?
- 21. ¿Existe control de producción?
- 22.- ¿Se conoce la capacidad potencial de la -- planta?
- 23. ¿Cuál es la capacidad utilizada?
- 24. ¿Existen normas de calidad?
- 25. ¿Se llevan a cabo?
- 26.- ¿Son cuantificadas las mermas?
- 27. ¿Es razonable el monto de los desperdicios?
- 28.- ¿Se utilizan las técnicas de ruta crítica?
- 29.- ¿Se utilizan los diagramas de flujo?
- 30.- ¿Son necesarias las jornadas extraordina--- rias?
- 31.- ¿Son determinadas las horas-hombre?
- 32.- ¿Existe control de materiales?
- 33.- ¿Con qué frecuencia se elaboran inventarios?
- 34. ¿Las cantidades de materiales a pedir son determinadas convenientemente?

- 35.- ¿Se eligen adecuadamente los proveedores en cuanto a precios, calidad, servicios y condiciones?
- 36. ¿Existen materiales obsoletos?
- 37.- ¿Se efectúan estudios de sustitutos?
- 38.- ¿Hay estudios para mejorar las instalacio-nes y equipo existente?
- 39. ¿Hay estudios para mejorar los procedimientos del proceso productivo?

3.7 PRINCIPALES DEFICIENCIAS

Como resultado de la investigación realizada, en base a cuestionarios que se aplicaron a empresas industriales dedicadas a la fabricación de aparatos de refrigeración, se detectaron los siguientes problemas:

La empresa no cuenta con controles de perso nal, lo cual trae como consecuencia los siguientes problemas:

- No existe coordinación de las funciones que corresponden a esta área.
- Carece de un organigrama.
- No tiene definidos los puestos.
- No existe distribución y delimitación de -- las actividades requeridas.
- La falta de organización trae como conse--cuencia la duplicidad de mando y el desconcierto de los trabajadores al no saber de quién recibir órdenes, esto repercute en la
 productividad de la empresa.
- Como se mencionó anteriormente, la empresa carece de políticas y en lo que se refiere al área de personal, es notable la deficien cia que existe al respecto.
- No existe contrato colectivo de trabajo.
- No se firman contratos individuales de trabajo.
- No cumplen con los requisitos que exige la Ley del Seguro Social y la Ley Federal del Trabajo en cuanto a la prevención de accidentes y salud personal del trabajador (ver

fotos 13, 14, 15)

- Además, no afilian a todos sus trabajadores.
- No tienen reglamento interior de trabajo.

En el departamento de Producción, nos dimos cuenta que se realizan funciones inadecuadas y a su vez no cumplen con los cargos específicos necesarios que debe cumplir dicho departamento.

- No cuentan con un almacén de materiales, por lo tanto no tienen control de las pie-zas (ver foto 16).
- No existe un programa de Seguridad e Higiene, así como de prevención de accidentes -(ver fotos 17, 18)
- No cuentan con personal calificado y con el que cuenta no desarrolla al 100% las funciones requeridas.
- Carece de espacio, por lo tanto las máquinas se encuentran demasiado allegadas y obs truyen el paso y la fluidez del personal y del material.
- La iluminación es deficiente (ver fotos 19, 20).
- En el departamento de armado no hay sufi--ciente espacio, no tienen el material necesario cerca.
- Los trabajadores se tropiezan con los materiales y basura que tienen en el piso (ver fotos 21, 22, 23 y 24).
- Carece de techo el almacén de productos en proceso y una parte del departamento de sub-

ensamble, ésta daña al producto, además de que algunos trabajadores realizan sus funciones a la intemperie (ver fotos 25, 26, -27)

- No toman en cuenta que al no tener la planta en condiciones adecuadas, el trabajador no puede rendir lo esperado.

En la gerencia, encontramos que siendo la -cabeza de la empresa, existe la deficiencia ma--yor que es:

"EL GERENTE ES HOMBRE-ORQUESTA"

y esto trae consigo:

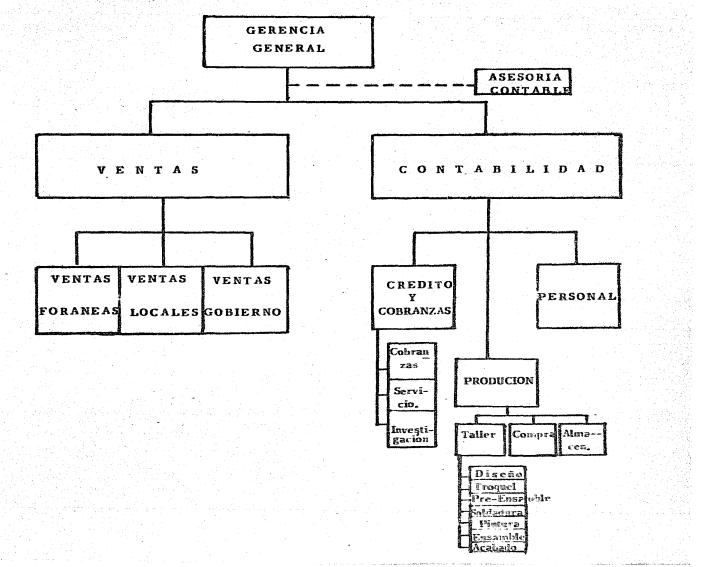
- Que no se delegue autoridad.
- No existen políticas escritas.
- No hay control en la planta.
- No hay asesoramiento técnico.
- Las comisiones son calculadas en la direc-ción.
- No existen reuniones interdepartamentales.

En cuanto a las instalaciones:

- No hay suficiente iluminación.
- No están en condiciones adecuadas los baños y las regaderas (ver foto 28).
- No hay techo en la parte donde se encuentra el almacén de productos en proceso.

CAPITULO IV

REORGANIZACION PROPUESTA

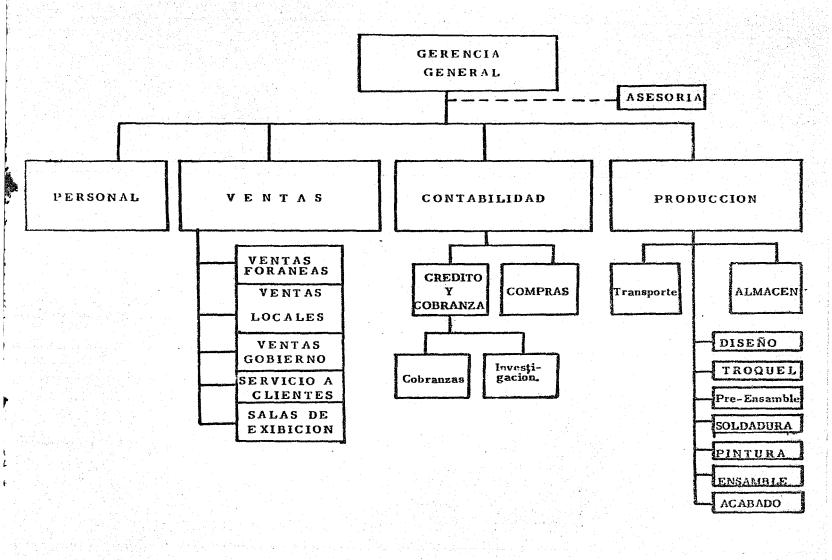


4.1 ORGANIGRAMA DE UNA EMPRESA DE REFRIGERACION

Este organigrama satisface las necesidades de la empresa en estudio, según las características observadas en la investigación.

Este esquema refleja áreas generales de actividad y cada una de estas áreas se subdivide - en secciones más específicas.

El diagrama puede ampliarse o reducirse, de acuerdo con el tamaño y necesidades de la empresa.



Las empresas de refrigeración no cuentan -con el personal adecuado, principalmente técnico
para la producción y administración del negocio.

Personal que se considera necesario para la administración óptima de la empresa:

PUESTO	PERSONAS	
Gerencia	2	Gerente-Secretaria
Personal	2	Jefe-Secretaria
Ventas	5	Gerente-4 vendedores
Contabilidad	5	Contador-Auxiliar-Secretaria-Cobrador-Investigador
Producción	2	Jefe-Secretaria
Almacén	1	Auxilier
Transporte	2	Choferes

PERSONAL EXISTENTE DENTRO DE PRODUCCION (TALLERES)

PUESTO		PERS	PERSONAS		
Corte Doblez Soldadura Porcelana Armado (cuerpo	int -avt)		2 2 2 se maquila		
Ensamble sanwis Ensamble charol Armado general	sh puertas Las		3 1 4		
Instalación med Limpieza retoqu Placa, Marca, S Control de cali	le Serie		3 1 1		

4.2' GERENCIA

En la Gerencia General deben realizarse las siguientes actividades:

Crear políticas en combinación con un comité que estará integrado por los jefes de cada departa--mento.

Deberá jerarquizar cada una de las funciones -- existentes.

Deberá resolver los conflictos que se presenten, así como saber aprovecharlos.

Se creara un tipo de autoridad de acuerdo al tamaño de la empresa.

Se decidiran las formas de mando y comunicación.

Se delegará la autoridad.

4.3 PERSONAL

Como se había dicho antes, no existe un departamento de personal, por lo tanto sugerimos la creación de dicho departamento, que traerá -consigo la contratación de una persona que se en cargue de la jefatura y una secretaria.

LAS FUNCIONES PARA EL JEFE DE PERSONAL

Se encargará de la selección e introducción del trabajador.

Deberá intervenir en los conflictos que existan entre la empresa y el trabajador.

Elaborará las nóminas de pago, las declaraciones del Seguro Social, del INFONAVIT.

Estará al corriente en cuanto a las campañas de salud e higiene de los trabajadores por medio de anuncios, carteles, folletos, etc.

Tendrá a su cargo el control de las tarje-tas del reloj checador.

Llevará un control de las incapacidades.

FUNCIONES PARA LA SECRETARIA DE PERSONAL

Mecanografiar las altas y bajas del Seguro Social, así como las declaraciones de dicha institución.

Mecanografiar los contratos.

Contestar el teléfono.

Se encargará del reclutamiento y contrata--ción.

CHEMICAL PROPERTY OF THE PROPE

4.4 VENTAS

Las funciones que deberá desempeñar el jefe de ventas son:

Fijar metas en cuanto a ventas realizables.

Hacer pronósticos de ventas.

Hacer una descripción detallada de las obligaciones de los vendedores, y estructurar los territorios de cada uno de ellos.

Seleccionar y entrenar a los vendedores, asignar le a cada uno cuotas en cuanto a comisiones por venta.

Recibirá los reportes de ventas diario.

Hará la clasificación de los vendedores por zo-nas.

Se encargará de la venta de la linea de produc-tos y dar las demostraciones de cada aparato.

Contestará a las preguntas tanto de los vendedores como de los clientes.

Atenderá las quejas de los clientes.

Deberá verificar las existencias de cada aparato para no vender lo que no se tiene, como llega a suceder en algunas ocasiones.

Deberá tomar los pedidos que se hagan por teléfo no o cuando llegue algún cliente a la tienda.

Realizará reuniones con los vendedores periódica mente.

En este departamento el jefe debe llevar las políticas de la empresa en cuanto al precio, a la entrega del artículo y al crédito.

El servicio que debe prestar este departamento - es de instalar los productos y hacer las demos-- traciones del funcionamiento de los mismos, a -- través del jefe de Ventas.

Las funciones de la secretaria en el departamento de Ventas serán:

Llevar un control de las cartas gobierno.

Mecanografiar la investigación aceptada para --- otorgar crédito.

Remisionará, hará las facturas.

Llevară un orden de los pedidos.

Contestará el teléfono.

LAS FUNCIONES DE LOS VENDEDORES SERAN:

Los vendedores conjuntamente con el gerente podrán buscar maneras para mejorar los productos.

deberán atender las solicitudes de crédito que -correspondan a la zona que tenga cada uno de --ellos, esto lo harán según las condiciones que -observen para otorgar dichos créditos.

Tendrán que estar pendientes de atender las órdenes especiales de los clientes.

Los vendedores deberán conocer y usar la publici dad de la empresa.

Deberán entregar la literatura y catálogos de -- los artículos que se están vendiendo.

El vendedor deberá estar al tanto de las técni-cas de ventas, y esto puede lograrlo asistiendo a reuniones que deberán efectuarse con el jefede ventas, estas reuniones servirán para mostrar las innovaciones de los aparatos, las técnicas y manejo de ellos y así los vendedores podrán discutir sobre los diseños, los precios, los descutir sobre los diseños, los precios, los descuentos, los créditos, etc., para promover si se trata de un nuevo aparato o mejorar el sistema actual.

Cada uno de los vendedores deberá formular y entregar un reporte de las ventas realizadas y deberá tener una lista de inventario, una lista de la competencia, una lista de los créditos, etc.

Para que la empresa en estudio supere todas sus etapas, creemos que es necesario, ya que los ven dedores juegan un papel muy importante, preparen diariamente un plan de trabajo para el día si--guiente, con lo que pueden obtener cada vez una lista de prospectos para aumentar sus ventas.

Con este plan de trabajo, podrán visitar a los - clientes con más frecuencia y no descuidarlos, - esto podrá ayudarlos para conocer las cuentas -- vencidas y elaborar un informe para poner más -- atención a estas cuentas.

4.5 PRODUCCION

En el departamento de producción se lleva-ran a cabo las siguientes funciones:

Se fijarán objetivos.

Se elaborará un presupuesto de producción.

Se hará el diseño del producto.

Se elaborará y llevará a cabo un plan de conservación, mantenimiento y reparación del local.

Se llevara un orden en cuanto a las lineas de -- producción.

Se seleccionará y entrenará a operarios.

Se hará la distribución de las máquinas.

Se harán requisiciones de materiales.

Se fijarán controles de calidad.

Se elaborarán órdenes de producción.

Se haran correcciones y ajustes a los aparatos.

Se harán correcciones a los planes de producción, estas correcciones pueden ser por ejemplo, que - no salga una vitrina de diferentes medidas, co-lor y diseño.

LAS MEDIDAS DE HIGIENE Y SEGURIDAD SERAN:

Practicar una revisión mecánica y de mantenimien to a los autotransportes y maquinaria de la em--presa.

Se verá que las personas que desempeñan el manejo de los autotransportes y de las máquinas estén capacitadas para hacerlo.

Se mantendrá en condiciones adecuadas de aseo, - el área de trabajo, despejada de obstáculos que obstruyan el paso, así como la basura y el des--perdicio.

Tener una revisión constante y a la vez de mante nimiento adecuado del equipo de protección personal.

Ver que los trabajadores usen el equipo protec-tor que se les proporciona.

Llevar un libro de registros de accidentes de -trabajo, anotando las causas para poder hacer un estudio y dar medios correctivos.

A continuación, damos una lista de la materia -- prima utilizada y una lista de accesorios para - fabricar una vitrina, así como los pasos para el ensamble de dicha vitrina.

MATERIA PRIMA UTILIZADA

LAMINA

PINTURA

MADERA

PORCELANA

FIBRA DE VIDRIO

CRISTAL

TERMOLITE

FIBRACEL

GASKET MAGNETICO

REFRIGERADOR VERTICAL DE 40 PIES

RELACIONEDE ACCESORIOS:

LAMINA NEGRA Y GALVANIZADA VINIPINTRO DE ALUMINIO ACERO INOXIDABLE TUBO DE ALUMINIO

ACCESORIOS - FIBRA DE VIDRIO

JALADERAS

SELLADOR

SERPENTIN

TUBO DE LUZ

MOTOR

JUEGOS DE BASE

ASPAS

REACTOR

PROTECTOR

TAPAS PARA APAGADO

RES

ACILATIC

CONTACTOS

El Acrilatic es para tapar los orificios que va dejando el ensamble, esto debe ir bien sellado para que no se filtre el agua. CLAVIJA AHULADA (USO RUDO)

CHALUPA GALVANIZADA

CINTA PLASTICA

CABLE DUPLEX

CABLE DE USO RUDO

OJILLO

OJILLOS DE HULE

SILICA ACTIVADA

SOLDADURA DE PLATA

GAS FRIO

VALVULA TERMOSTATICA

TUBO DE COBRE (DIFERENTES MEDIDAS)

DESHIDRATADOR

TUERCAS FLER (DIFERENTES MEDIDAS)

GAS TEK MAGNETICO

UNIDOR

SOLDADURA ELECTRICA

SOLDADURA PARA ALUMINIO

TORNILLERIA

PIJAS (VARIAS MEDIDAS)

TORNILLOS Y TUERCAS (VARIAS MEDIDAS)

REMACHES

PLASTICO CINIL A,B,S

MANGUERA

ENSAMBLE DE VERTICAL

- 1.- Respaldo exterior (ARMAR).
- 2.- Cubierta exterior (ARMAR).
- 3.- Respaldo exterior con costado exterior.
- 4.- Armar cubierta exterior con respaldo y cos-
- 5.- Manguete superior e inferior y poste intermedio y maguete interm. cpo. ext.
- 6.- Respaldo interior.
- 7. Respaldo interior con costados inferiores.
- 8. Armar fondo y cubierta con respaldo y costa do inferior.
- 9.- Mang. inferior y manguete intermedio.
- 10.- Hacer instalación eléctrica.
- 11. Sellar con acrilastic.
- 12.- Aislar y meter cuerpo inferior con maderas.
- 13. Colocar base (O PASTAS).
- 14. Colocar protector horizontal y vertical.
- 15.- Colocar cremalleras'y ménsulas.
- 16. Colocar base y probar instalación.
- 17. Colocar puertas y copete.
- 18.- Instalación de máquina y diffusor.
- 19.- Limpieza y retoques, colocar las parrillas.

PROCESO ENSAMBLE VITRINAS

A A THE	
T'A All'I'	

1 Piso exterior

Riel de arrastre

Pijas para colocar riel
WAR: Pijas para colocar riel
Tolva de frente
Lateral ext. izquierdo
Lateral ext. derecho

Manguete horizontal

Manguete vertical

CUERPO EXTERIOR

Piso interior soldar desague + manguete verti cal

Costado interior izquierdo Costado interior derecho

30 Remaches

6**1**. -Cubierta interior

Charola deshielo (armada)

Instalación eléctrica p/ens. int. y ext.

Var. cargador piso

Soldar cargador de piso int. el soporte uni--

dad

Sellado (acrilastic)

Aislante colocar

Poner cargadores de madera

Colocar cuerpo interior

Cierres de abajo

Colocar cubierta complemento 1 y complemento

2 cub. exterior lamina cold roll

Soporte cristal Cama del cristal

Sellador de alrededor

Presionado superior del cristal Presionado inferior del cristal

VERTICAL
Forro cubierta (cierre fibrasel)
Colocar atrás corredera horizontal inferior
y superior
Colocar atrás corredera vertical
Terminar instalación
Colocar molduras lateral izquierda y derecha
Colocar entrepaños
Colocar puertas (armadas)
Limpiar
Retocar
Colocar calcomanías
Transporte a productos terminados

Se sugiere que se techen los departamentos de productos terminados y sub-ensamble para evitar el daño a los productos en proceso y para que los trabajadores no sufran las inclemencias del clima, ya que se encuentran trabajando a la intemperie.

Puede observarse en las fotos 24, 25, 26 y 27, como se encuentran los materiales y los productos al aire libre.

Se propone un reacomodo de las máquinas y - los departamentos de tal manera que resulte funcional.

4.6 CONTABILIDAD

Las funciones en contabilidad serán:

Hacer presupuesto general detallado de todos los gastos.

Se manejarán los fondos y cuenta de cheques.

Se elaborarán los estados financieros.

Se hará el análisis e interpretación de dichos - estados financieros.

Se elaborarán las declaraciones del Impuesto sobre Ingresos Mercantiles, Impuesto sobre Productos del Trabajo, INFONAVIT, declaración anual -del Impuesto sobre la Renta, llevará las liquida ciones, cuota obrero-patronal.

Las funciones de la secretaria en contabili dad serán:

Mecanografía en general.

Llevará las altas y bajas del Seguro Social, así como de las modificaciones en el salario para di cha institución.

Las funciones del auxiliar en contabilidad serán:

Llevará la caja chica.

Recibirá facturas a revisión por medio de contra recibos.

Pagará a los proveedores.

Llevará auxiliar de proveedores, clientes, documentos por pagar.

CONCLUSIONES

CONCLUSIONES

1.- Detectamos que la mayoría de los empresa--rios tienen una mentalidad empírica y esto
parece absorberles al grado de no compren-der que están en un grave error, pues des-cuidan aspectos de gran importancia como -son los humanos y materiales, creando incon
formidad por parte de los trabajadores y co
laboradores por no tener las condiciones -adecuadas para desempeñar sus actividades -correspondientes.

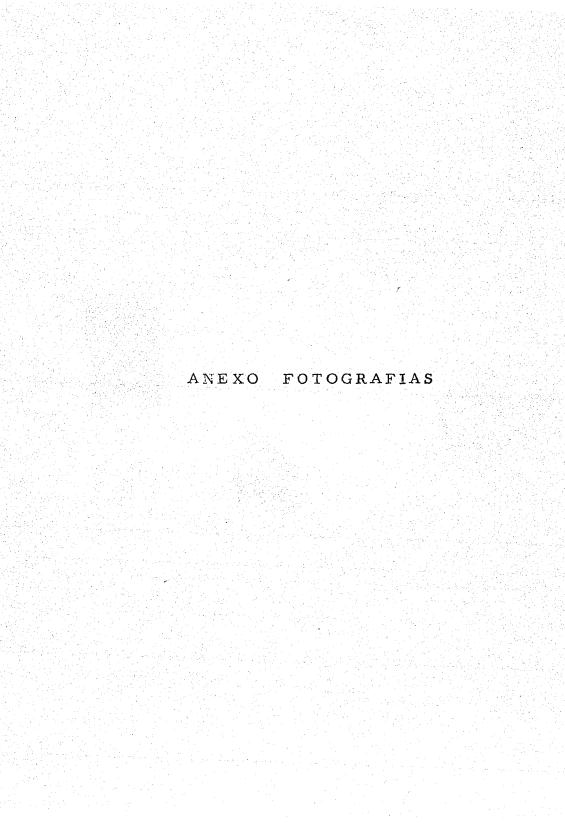
Al no llevar a cabo las funciones del proce so administrativo, se han creado como conse cuencia los siguientes problemas:

- 2.- Unicamente existen políticas en el departamento de ventas y éstas son verbales, el -resto de los departamentos carecen de ellas.
 Consideramos necesario crearlas y regirse por ellas para el buen funcionamiento de la
 empresa.
 - 3.- Al no tener organigrama, la empresa no cumple con el objetivo de jerarquizar la autoridad y responsabilidad, creando duplicidad de mando y de funciones.
 - 4.- La falta de control de personal pensamos -- que se debe a que no tienen un jefe de Re-- cursos Humanos que se encargue de llevar a cabo las funciones necesarias del área.
 - 5.- Los trabajadorea no firman contrato individual de trabajo. Creemos necesario que éstos se firmen para que las relaciones obrero-patronales sean más formales.
 - 6.- No cumplen con las obligaciones que la ley marca para la protección de los trabajado--

res y además, no afilian a todos los trabajadores al IMSS. Por lo tanto, hemos recomendado hacer estos trámites para seguridad, tanto de los trabajadores como de la empresa.

- 7.- Hemos pensado que al no tener un jefe de -producción en la planta, no puede llevarse
 un control adecuado en cuanto al personal y
 el material utilizado, ya que los trabajado
 res no tienen quien los supervise en cuanto
 a las requisiciones de material, pues todos
 tienen acceso al "almacén" y por esto existen muchas fugas de material.
- 8.- No existe un programa de seguridad e higiene, así como de prevención de accidentes. El jefe de producción debe desarrollar programas que incluyan: cartelones, folletos,
 pláticas, así como obligar a los trabajadores a usar el equipo de seguridad.
- 9.- Carece de espacio, por lo tanto las máquinas se encuentran demasiado allegadas y obs
 truyen el paso y la fluidez del personal y
 del material. Sugerimos hacer un reacomodo
 en cuanto a las máquinas y material utiliza
 do para mayor funcionalidad.
- 10. Existe incomodidad por parte del trabajador para realizar sus actividades por falta de iluminación donde se encuentran las máqui-nas.
- 11. Al existir material y basura regada por toda la planta, ocasiona que el personal se tropiece y a la vez de mal aspecto. Debe recogerse la basura acumulada para evitar accidentes, infecciones, plagas, mal olor, mal aspecto, etc.
- 12. En cuanto a los baños, hacemos notar que no

- están en buenas condiciones para las necesidades de los trabajadores. Por lo tanto, deben acondicionar baños completos que in-cluyan: regaderas, w.c. y lavabos.
- 13.- En el departamento de productos en proceso, existe incomodidad por falta de techo. Pen samos que la solución es techar para evitar retrasos en la producción y que se dañen los productos.
 - 14. Deben tomar en cuenta que al no tener la -planta en condiciones adecuadas, los trabajadores no rinden lo posible.
 - 15.- Hacemos notar que no es posible que siga -existiendo la personalidad del "Hombre-or-questa", ya que el gerente debe tomar con-ciencia que no puede realizar la función de
 todos y esto trae implicito que se le escape el control de la empresa.
 - 16.- La Asesoría que puede proporcionar el Licenciado en Administración aunada a la expereriencia del pequeño y mediano empresario de México pueden coadyuvar al desarrollo que tanta falta hace en nuestro país.



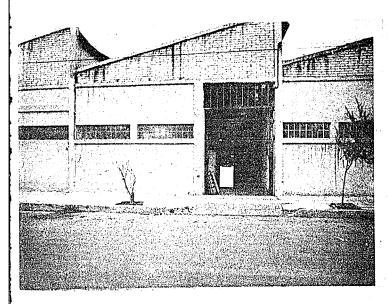


FOTO # 1 FACHADA



FOTO # 3 OFICINA

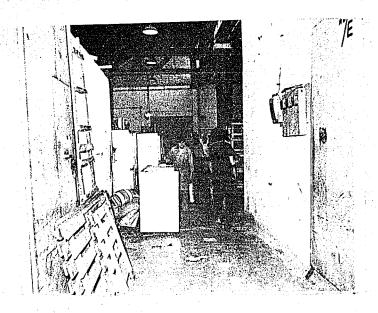


FOTO # 2 ENTRADA

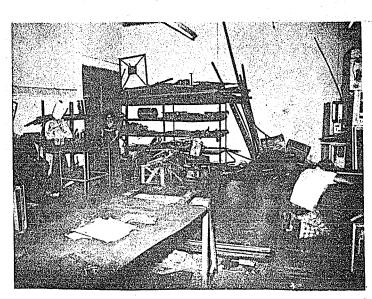


FOTO # 4 "CONTROL" DE MATERIALES

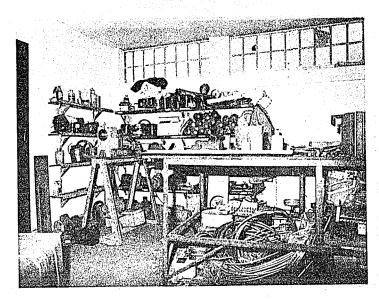


FOTO # 5 "CONTROL" DE MATERIALES



FOTO # 7 "ALMACEN"



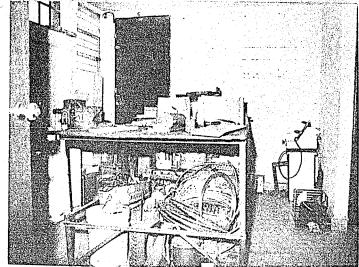
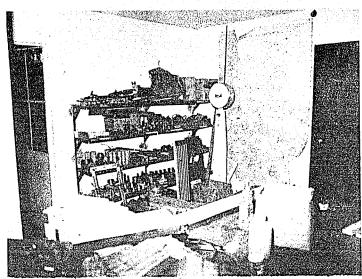


FOTO # 8 TALLER



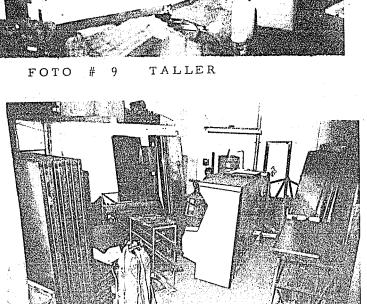


FOTO # 11 PLANTA DESORDENADA Y SUCIA

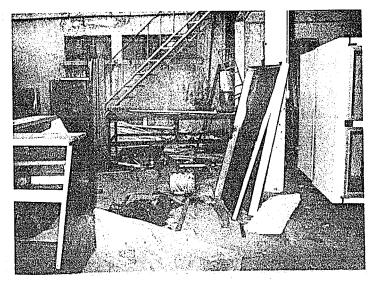


FOTO # 10 PLANTA DESORDENADA Y SUCIA

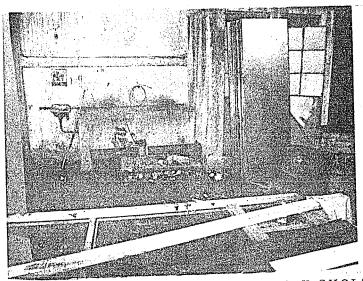


FOTO # 12 PLANTA DESORDENADA Y SUCIA



FOTOS
13 y 14
PREVENCION
DE
ACCIDENTES

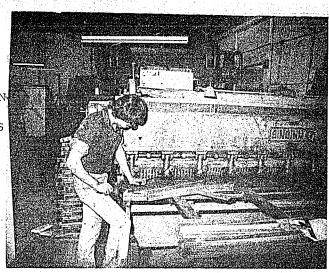




FOTO # 15 HIGIENE PERSONAL

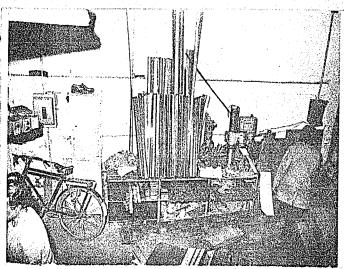
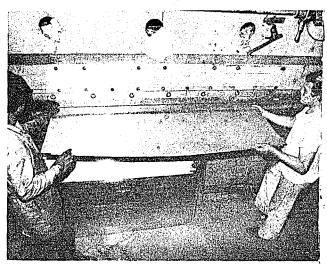
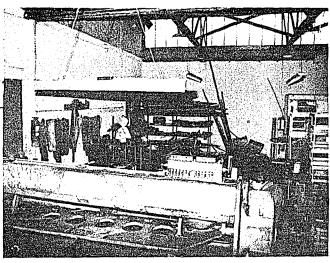
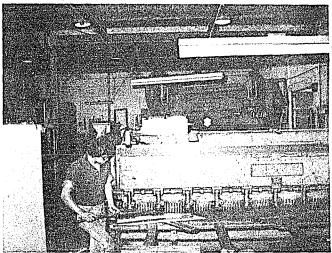


FOTO # 16 "CONTROL" DE PIEZAS

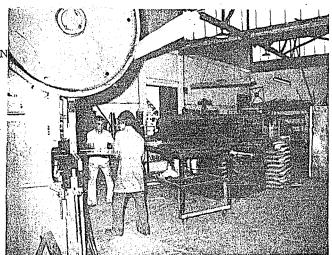


FOTOS NOS. 17 y 18 SEGURIDAD INDUSTRIAL





FOTOS
19 y 20
FALTA DE
ILUMINACION



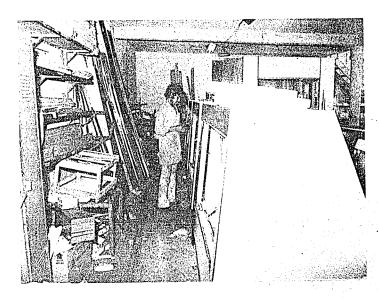
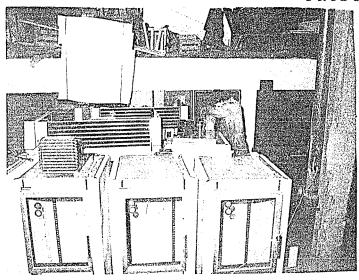




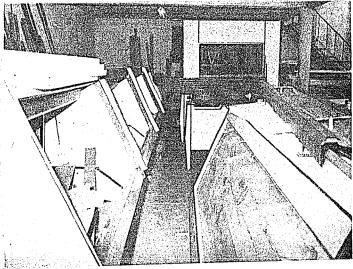
FOTO # 21

NO HAY SUFICIENTE ESPACIO - PARA LA ELABORACION DE LOS PRODUCTOS.

FOTO # 22



FOTOS 23 y 24



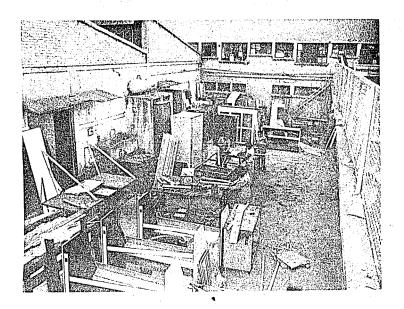


FOTO # 25 TRABAJAN A LA INTEMPERIE

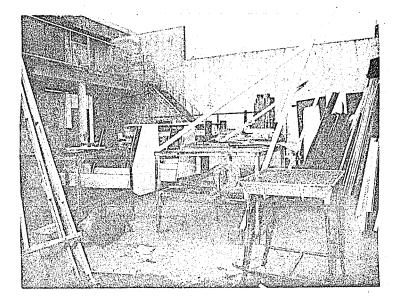


FOTO # 27

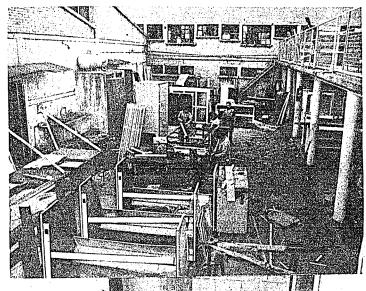
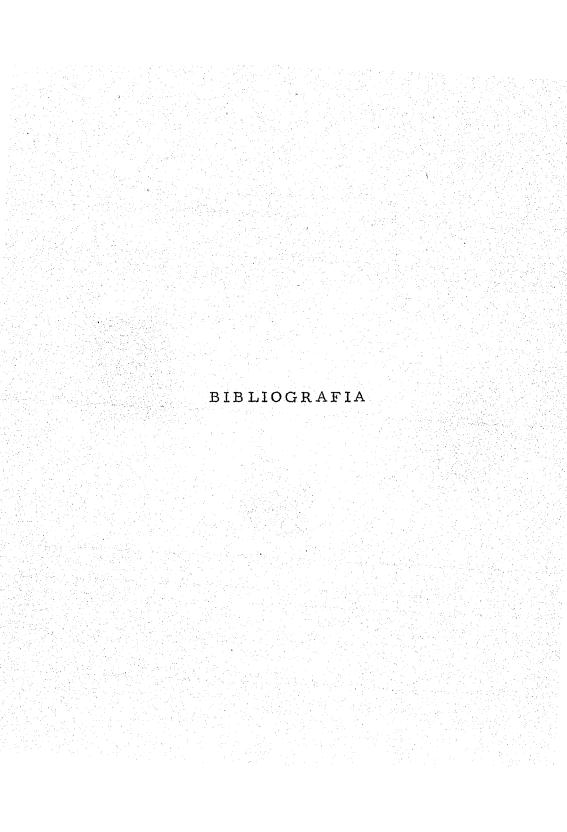


FOTO 28 BAÑOS EN MAL ESTADO

FOTO # 26





BIBLIOGRAFIA

Auditoría Administrativa Edición especial para la Facultad de Contaduría y Administración Profesor: Jorge Alvarez Anguiano

Auditoría Administrativa José Antonio Fernández Arena 5a. Edición, 1976 Editorial: Diana.

El Proceso Administrativo José Antonio Fernández Arena Sexta Edición, 1972 Editorial: Herrero Hermanos

Administración de Empresas Teoría y Práctica Primera y Segunda Parte Agustín Reyes Ponce Décimasegunda reimpresión, 1976 Editorial: Limusa

Administración de Recursos Humanos Fernando Arias Galicia Primer sobretiro, Nov. de 1973 Editorial: Trillas

El Exito en la Administración de las empresas pequeñas y medianas Franklyn J. Dickson 3a. Impresión, Julio 1977 Editorial: Diana