



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

**FACULTAD DE ESTUDIOS SUPERIORES
ARAGÓN**

**"IMPACTO DE LA CRISIS HIPOTECARIA DE LOS ESTADOS
UNIDOS DE AMÉRICA EN EL FLUJO DE REMESAS EN EL
ESTADO DE MÉXICO, 2008 - 2011"**

T E S I S

PARA OBTENER EL TÍTULO DE:

LICENCIADO EN ECONOMÍA

P R E S E N T A N:

CELIA FLORES TÉLLEZ

CLAUDIA SUSANA SÁNCHEZ SANTIAGO



ASESOR:

DR. JAIME LINARES ZARCO

MÉXICO 2013



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

INDICE

	PÁGINA
INDICE	I
AGRADECIMIENTOS	II
INTRODUCCIÓN	VI
CAPITULO I MARCO TEÓRICO	
1.1 Teorías económicas sobre crisis financieras	1
1.1.1 Los Keynesianos y Pos Keynesianos	1
1.1.2 Marxistas	7
1.1.3 Monetaristas	12
1.2 Concepto de crecimiento y desarrollo	18
1.2.1 Teoría del desarrollo y subdesarrollo	18
1.2.2 Concepto de crecimiento económico	22
1.2.3 Concepto de desarrollo económico	27
1.3 Economía con excedente de trabajo (Modelo de Lewis)	29
1.3.1 Flujo de migrantes	34
1.3.2 Remesas	36
1.3.2.1 Clasificación de las remesas	39
CAPITULO II LA CRISIS HIPOTECARIA EN LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA EN 2008	
2.1 Antecedentes: 11 de septiembre de 2001	41
2.2 Orígenes de la crisis hipotecaria en Estados Unidos	53
2.3 Impacto de la crisis de los Estados Unidos de América en el mundo.	62
2.4 Programa de rescate económico impulsado por el gobierno de Estados Unidos de América	65
CAPÍTULO III CARACTERÍSTICAS ESTRUCTURALES DE LA ECONOMIA MEXICANA Y DEL ESTADO DE MÉXICO	
3.1 Estructura Económica de México 1990-2010	70
3.1.1 Sector primario	72
3.1.1.1 Agricultura	78
3.1.1.2 Ganadería	81
3.1.1.3 Silvicultura	86
3.1.1.4 Pesca	90
3.1.2 Sector secundario	97
3.1.2.1 Industria extractiva	99
3.1.2.2 Industria de la transformación	101

3.1.2.2.1	Industria de la construcción	103
3.1.3	Sector terciario	104
3.1.3.1	Comercio	109
3.1.3.2	Turismo	110
3.1.3.3	Comunicaciones y transportes	110
3.1.4	Participación en el PIB y la PEA por sector económico	111
3.1.4.1	Participación en el PIB	111
3.1.4.2	Población Económicamente Activa (PEA)	114
3.2	Estructura Económica del Estado de México 1990-2010	
	Características generales	119
3.2.1	Sector primario	122
3.2.1.1	Agricultura	123
3.2.1.2	Ganadería	124
3.2.1.3	Pesca	125
3.2.1.4	Silvicultura	126
3.2.2	Sector secundario	126
3.2.2.1	Industria	127
3.2.3	Sector terciario	128
3.2.4	Participación en el PIB y la PEA por sector económico en la entidad	130
3.2.4.1	Participación de la PIB	130
3.2.4.2	Participación de la PEA	130

**CAPÍTULO IV IMPACTO DE LA CRISIS HIPOTECARIA DE LOS E.U.A.
EN EL ENVÍO DE REMESAS HACIA EL ESTADO DE MÉXICO, 2008-2011**

4.1	El empleo y el Programa de Rescate Económico impulsado por el gobierno de Estados Unidos de América	136
4.2	Programa de rescate económico del gobierno de México	141
4.2.1	Principales puntos del Programa de Impulso al Crecimiento y al Empleo	146
4.2.2	Acuerdo Nacional en Favor de la Economía Familiar y el Empleo	146
4.2.2.1	Apoyo al Empleo y los Trabajadores	147
4.2.2.2	Apoyo a la Economía Familiar	148
4.2.2.3	Apoyo de la competitividad a las pequeñas y medianas empresas.	148
4.2.2.4	Inversión para la infraestructura y la competitividad y para el empleo	149
4.2.2.5	Acciones para promover un gasto público transparente	150
4.3	Importancia de las remesas en la economía del Estado de México	151
4.4	Efecto de la disminución de las remesas en la economía de la entidad	160

CONCLUSIONES	165
RECOMENDACIONES	170
ÍNDICE DE GRÁFICAS Y CUADROS	173
BIBLIOGRAFÍA	176

AGRADECIMIENTOS

AGRADECIMIENTOS

INTRODUCCIÓN

El principal objetivo de la presente investigación es analizar cuáles fueron las repercusiones que tuvo la crisis hipotecaria del 2008, en la captación de las remesas en el Estado de México provenientes de trabajadores mexicanos que laboran en los Estados Unidos, durante el periodo del 2008 al 2011.

También pretende explicar el concepto de la crisis financiera a partir de algunas teorías económicas; conocer qué es, cómo surgió y cómo afectó la crisis hipotecaria del 2008 a Estados Unidos y como se expandieron sus consecuencias a nivel mundial.

Evaluar los diversos mecanismos a través de los cuales se esparció la crisis económica hacia las diferentes empresas y sectores económicos; así como en la inversión y el empleo.

Estudiar las diversas alternativas de solución que propuso el gobierno de los EUA; así como evaluar si éstas fueron las adecuadas de acuerdo al punto de vista de economistas contemporáneos, como Paul Krugman, Joseph Stiglitz, entre otros.

Y finalmente conocer cuáles fueron las medidas implementadas por el Gobierno del Estado de México para aminorar los impactos negativos en las finanzas estatales provocadas por la crisis y por la menos captación de remesas provenientes de los Estados Unidos.

En México, la situación laboral es un problema social, ya que si bien los empleos bien remunerados son escasos, el desempleo para la clase social de nivel medio y bajo va en aumento, afectando a miles de familias.

Buscando alternativas para subsistir, los jefes de familia deciden emigrar hacia el extranjero, en este caso a Estados Unidos; y por la falta de recursos económicos, la migración en su mayoría es de la persona que funge como sostén familiar, mientras que el resto de los integrantes se queda en el lugar de residencia esperando recibir las remesas que les ayude a tener los recursos primordiales para vivir.

Cada día un creciente porcentaje de la población decide migrar hacia Estados Unidos de América, por lo que el número de remesas va en aumento y se ha convertido en una de las principales entradas de capital que representan para miles de familias el único medio de sustento.

En el año 2008 Estados Unidos sufrió una de las peores crisis que le han golpeado a lo largo de la historia, una crisis hipotecaria, donde los estragos golpearon a la economía mundial, afectando principalmente a familias de nivel medio-bajo, dejándolas sin hogar y/o sin trabajo, y dificultando su recuperación económica.

México, fue uno de los principales afectados por la crisis hipotecaria de los Estados Unidos de finales de 2008, la primera variable afectada fue el empleo puesto que, la tasa de desocupación (TD) fue de 4.25% de la población económicamente activa (PEA). Sin embargo en el Estado de México el desempleo representó el 25.6% del total nacional, a pesar de que es uno de los estados del país que cuenta con mayor nivel de infraestructura y servicios, no es suficiente la cantidad ofrecida de empleo, máximo si tomamos en cuenta que es la entidad más poblada de la república mexicana, ya que cuenta con 15, 175,862 habitantes, es decir el 13.5% del total nacional.

Para analizar toda esta problemática, surgen algunas interrogantes que posibilitan desarrollar esta investigación, tales como: ¿Qué es la crisis financiera? ¿Cuáles fueron las principales causas de la crisis financiera en Estados Unidos?, ¿Las soluciones implementadas para combatir los efectos de la crisis fueron los adecuados?, ¿Qué repercusiones tuvo en México?, ¿Qué ha hecho el gobierno mexicano para evitar en parte los estragos de las crisis de Estados Unidos?; y la interrogante principal es ¿Cómo afectó la crisis financiera de Estados Unidos en el envío de remesas hacia el Estado de México?

Conforme a lo anterior se plantea efectuar un análisis que tenga como punto de partida los hechos reales, teniendo como base la teoría económica, explicando desde los orígenes, las repercusiones y las soluciones implementadas durante la

crisis, por parte de los gobiernos de Estados Unidos y de México. Esto para poder dar una visión más amplia sobre la relación que existe entre estos países y proporcionar tentativas de solución para mejorar la posición que ocupa México en esta historia.

La hipótesis principal del estudio señala que la interrupción abrupta del proceso de acumulación de capital o simplemente crisis económica, se produjo en los Estados Unidos desde el 2008, con la crisis hipotecaria que pronto se extendió por toda la economía en general de la unión americana y el resto del mundo

La principal alternativa adoptada para contrarrestar los efectos de la crisis económica en los Estados Unidos fue específicamente monetaria, sin considerar la planta productiva.

La crisis financiera de Estados Unidos pronto se resintió en México, tanto por la vía comercial, industrial y sobre todo en lo laboral; esto debido a que fueron despedidos de sus empleos miles de paisanos que prestaban sus servicios en alguna empresa de los Estados Unidos.

Los decrecientes niveles de desempleo y de la profundización de la crisis en Estados Unidos de América, pronto se tradujo en una sensible reducción del monto de remesas enviadas por los trabajadores hacia nuestro país y por ende en el gasto disponible de las familias mexicanas.

El Estado de México al igual que la mayoría de las entidades del país, ha visto incrementar su nivel de dependencia económica respecto de las remesas enviadas de los Estados Unidos, como resultado de los problemas estructurales que registra la economía de la entidad para generar más empleos estables y bien remunerados que retengan a la población en su lugar de origen.

Para ello, se han desarrollado cuatro capítulos: en el primer capítulo se analizan las principales teorías económicas sobre las crisis financieras, además de un análisis comparativo entre los conceptos de desarrollo y subdesarrollo económico,

al igual que los indicadores de la migración; y por último se exponen las definiciones de remesas y su clasificación.

El capítulo dos hace un recuento y una evolución de lo que fue la crisis hipotecaria de Estados Unidos, cuáles fueron sus causas y consecuencias, así como las soluciones implementadas por el gobierno norteamericano para atender los problemas que ocasionó.

El Tercer capítulo presenta las características estructurales de la economía mexicana y en particular del Estado de México, describiendo el comportamiento de sus tres sectores económicos y su población económicamente activa, así como la participación que tienen en el PIB.

Por último en el capítulo cuatro se describe el impacto que tuvo la crisis hipotecaria de los EUA en el flujo de remesas enviado hacia el Estado de México, 2008-2011, los programas de rescate implementados en México y Estados Unidos, y la evolución de las remesas en el Estado de México.

En las conclusiones se sintetiza la gravedad que representó esta crisis para los mexiquenses que se encuentran en el país vecino, y como el dinero que envían a sus familias es cada vez más escaso, disminuyendo la capacidad de compra para bienes de consumo indispensable, produciendo incluso el fenómeno inverso del envío de remesas de México a Estados Unidos para mantener los gastos de los mexicanos en los Estados Unidos o bien, para pagar el costo de transporte de regreso hacia nuestro país.

Con esta investigación se pretende remarcar la dependencia que tiene México con Estados Unidos de América, ya que cualquier crisis que surja en el país del norte, tiene repercusiones en diferentes sectores económicos y sociales de nuestro país, casi siempre de larga duración y con un alto costo.

CAPITULO I

MARCO TEÓRICO

1.1 Teorías económicas sobre crisis financieras

La Economía es "El estudio de la manera en que las sociedades utilizan los recursos escasos para producir mercancías valiosas y distribuirlas entre los diferentes individuos"¹, una buena distribución sería si a todos les tocan las mismas proporciones, pero ¿qué pasa si a unos les toca más que a otros?, surgen periodos de escasez en la producción, comercialización y consumo de productos y servicios, en estos momentos es cuando surgen las llamadas crisis económicas.

Se define como crisis a un "momento de ruptura en el funcionamiento de un sistema, un cambio cualitativo en sentido positivo o negativo"². Ruptura que incrementa la incertidumbre y las condiciones económicas se desestabilizan, haciendo que los agentes económicos caigan en un periodo de peligros.

Algunas ideas de las teorías económicas que estudian a las crisis financieras son la de los monetaristas, la de los keynesianos, Postkeynesianos, y de los marxistas, de las cuales la última será en la que se basará la investigación, ya que, nos ayuda a comprender mejor el entorno actual de la economía con su crítica al modelo capitalista.

1.1.1 Los Keynesianos Y Pos Keynesianos

John Maynard Keynes (1883-1946) fue el propulsor de una corriente a la que en su honor llamaron keynesianismo, Keynes escribió la que sería su obra más importante, llamada "Teoría general del empleo, el interés y el dinero" en 1936, publicada en como respuesta a la Gran Depresión de los años 1930, la cual estaba basada en el estímulo de la economía en épocas de crisis y con la cual desmentía los postulados de la teoría clásica.

¹ Samuelson Paul y Nordhaus William, "Economía", Decimoséptima Edición, Mc Graw Hill, Pág. 4.

² Cfr. Pasquino, G. En Bobbio, N., Matteucci, N. y Pasquino, G. "Diccionario de Política". 11va. edición en español. Siglo XXI Editores. México, 1998. p. 391.

Los pensadores clásicos suponían pleno empleo para todos los factores de la producción, afirmaban que si la economía demora en llegar a su equilibrio, esto sucede sólo por la existencia de intervenciones por parte del gobierno o de poderes monopólicos que impiden el correcto funcionamiento de la competencia.

Sólo consentían la existencia de desempleo voluntario, es decir, los individuos que deciden por propia voluntad no ofrecer sus servicios en el mercado laboral al salario vigente; y desempleo friccional³, que incluye los individuos que cambian de trabajo y al hacerlo transcurre un tiempo desde el cese de la última ocupación hasta el comienzo de la nueva.

Keynes desacreditó esta teoría por explicar que las ideas clásicas sólo eran aplicables a un caso particular y ésta dejaba de lado todo un conjunto de situaciones que necesitaban ser explicadas. Ataca principalmente el supuesto de pleno empleo, intentando demostrar que el capitalismo se desarrolla en condiciones fluctuantes de la actividad económica y que dicho pleno empleo es sólo un caso utópico, que únicamente servía como referencia teórica.

Además explica que existe un tercer tipo de desempleo, al que llamó desocupación involuntaria, en el cual, los hombres se encuentran involuntariamente sin empleo cuando, en el caso de que se produzca una pequeña alza en el precio de los artículos para asalariados, en relación con el salario nominal, tanto la oferta total de mano de obra dispuesta a trabajar por el salario nominal corriente, como la demanda total de la misma, dichos salarios son mayores que el volumen de ocupación existente.⁴

Esto se refiere a que los factores de producción no alcanzan para satisfacer la demanda de mano de obra, aunque las personas estén dispuestas a trabajar por el salario establecido, no hay lugar para todos en el proceso laboral, dejando así a una parte de la población desempleada.

³ John Maynard Keynes. "Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero". Ed. Fondo de Cultura Económica. México, 1943. Pág. 17.

⁴ *Ibidem*. Pág. 25.

Los pensadores clásicos no veían al desempleo como un problema a resolver y, porque según su opinión, como los mercados son autorregulables, los niveles de desempleo pronto serían regulados por las mismas fuerzas que operan en el mercado, evitando así un gran desempleo.

El mercado por sí solo no es autorregulable, no al menos con la rapidez necesaria, el hecho de que por un tiempo considerable, no siempre los mercados están correctamente equilibrados se da por la existencia de rigideces en los precios, especialmente si hablamos de salarios nominales en el mercado laboral.

La teoría clásica falla al esperar que el mismo exceso de oferta en el mercado laboral, es decir; desempleo, sea el propulsor de una baja en el salario que logre eliminar tal desequilibrio; pues Keynes considera que los clásicos no están considerando la existencia y actuación de las asociaciones obreras y la legislación de protección social que son parte integrante de la escena económico-política.

Para la teoría keynesiana, el empleo total depende de la demanda total, y el paro se da como resultado de una falta de demanda total. La demanda efectiva se manifiesta en el gasto de la renta, si aumenta la renta de una comunidad también aumentará su consumo, pero éste menos que aquella; es decir, que la demanda efectiva tiene que ver con el poder de compra de los ingresos.

Por lo tanto, para que haya una demanda suficiente para mantener el nivel de empleo, se debe verificar un nivel de inversión equivalente a la diferencia entre la renta y el consumo. Por ello podemos decir que la inflexibilidad de salarios no es el único factor que desencadena el desempleo, aún cuando exista competencia perfecta en los mercados y todos los precios milagrosamente se ajustaran instantáneamente, las decisiones de los inversores influirán sobre la demanda efectiva y por último en el nivel de empleo.

Por otro lado, no sólo el desempleo, sino también la inflación dependen del volumen de demanda efectiva; cuando la demanda es deficiente se produce el desempleo y cuando la demanda es excesiva se produce la inflación.

Keynes acepta la conclusión tradicional de que los aumentos de la cantidad de dinero llevarán a aumentos en el nivel de precios, pero también difiere, ya que opina que, un impacto inicial del aumento en la cantidad de dinero disminuye los tipos de interés, lo que aumenta la demanda efectiva por inversión, lo que conlleva a un aumento de la renta, del empleo y de la producción. Es a causa del incremento en el costo de la mano de obra que los precios también comienzan a subir.

En la teoría keynesiana, el dinero desempeña las funciones de ser unidad de cambio, medida de cuenta y reserva de valor. Considerando esta última función, los que poseen más renta de la que consumen tienen como alternativas atesorar dinero, prestarlo a una determinada tasa de interés o invertir en una actividad que brinde cierto beneficio.

La tasa de interés es la recompensa por privarse de liquidez durante un periodo determinado; porque dicha tasa no es, en sí misma, más que la inversa de la proporción que hay entre una suma de dinero y lo que se puede obtener por desprenderse del control del dinero a cambio de una deuda durante un periodo determinado de tiempo.⁵

Si las personas deciden acumular riqueza en forma estéril, debe haber un por qué al tomar esta decisión. Para Keynes cada individuo posee una preferencia por la liquidez que, combinada con la cantidad de dinero, determina la tasa real de interés en un momento dado. Es decir, la gente atesora dinero porque existe incertidumbre acerca de la evolución de las variables económicas y con ello los poseedores de dinero tienen un tipo de seguridad del que no gozan los poseedores de otras especies de riqueza. Es decir, la tasa de interés rige las condiciones en que se proveen los fondos disponibles para nuevas inversiones.⁶

⁵ Ibidem. Pág. 151.

⁶ Ibidem. Pág. 150.

Es importante para los agentes económicos saber cuál va a ser la tasa de interés futura, ya que la incertidumbre es un factor que generalmente impulsa a la preferencia por la liquidez, afectando así a la inversión.

La demanda agregada privada se compone de consumo privado e inversión privada, esta última es la fuente principal de impulsos que desencadenan fluctuaciones económicas; las decisiones de inversión dependen a su vez de las expectativas sobre la rentabilidad futura, las cuales tienden a ser inestables.

A los cambios en el optimismo o pesimismo de los inversores Keynes los denominó “animal spirits” y los señaló como los causantes de desplazamientos en la demanda agregada y, a través de ella, en el producto agregado y en los niveles de desempleo.

Como los mercados no son autorregulables, se hace necesaria la aplicación por parte de las autoridades económicas de políticas fiscales y/o monetarias para contrarrestar el ciclo, esto es medidas expansivas en el presupuesto público y en la oferta monetaria durante los períodos de estancamiento del producto. Pues si existe desempleo, esto es por una demanda efectiva deficiente, ésta a su vez se da por un nivel bajo de inversión; ante ello caben dos acciones por parte del gobierno: una es la política fiscal, a través de la expansión en inversión pública que suplante a la privada, y otra es la política monetaria, a través de la variación en la cantidad de dinero que modifique la tasa de interés y que haga atractivas nuevas inversiones por parte de los privados.

Otra corriente de pensamiento que trata de explicar las crisis económicas son los llamados postkeynesianos, dentro de los principales representantes se encuentran Joan Robinson (1903-1983) y Michal Kalecki (1899-1970).

La teoría postkeynesiana surgió en los años setenta como una alternativa a las teorías keynesiana y monetarista. Este modelo rechaza el enfoque monetario tradicional, supone que la moneda y la economía real están unidas de manera sólida por lo que su objeto de estudio es la economía monetaria de producción.

Desde la postura de los postkeynesianos financieros, “los problemas de sobreendeudamiento en las economías, la caída de los precios de los activos inmobiliarios y financieros, las crisis bancarias y los estancamientos productivos, se relacionan con el tránsito de sistemas financieros administrados con fuerte supervisión estatal a sistemas financieros liberalizados, más abiertos a los movimientos internacionales de capital”⁷.

Consideran, al igual que los keynesianos, que para que una economía se mantenga estable y con un correcto funcionamiento debe estar presente en la operación del mercado la regulación del Estado, el cual debe tomar las decisiones y los agentes económicos sólo acatarse a ellas.

Contemplan las crisis financieras como un elemento natural de los mercados internacionales, que tienen en común siete etapas, las cuales fueron sintetizadas en siete pasos por Charles P. Kindleberger (1910-2003) del modelo teórico presentado por Hyman Minsky (1919-1996):

1. Desplazamiento
2. Expansión
3. Euforia
4. Peligro
5. Repudio
6. Crisis
7. Contagio

De acuerdo a este modelo, si hay un cambio en las expectativas de los inversionistas, se altera la visión sobre el mercado y provoca un desplazamiento de capitales, aun si el mercado había alcanzado algo parecido al equilibrio, en donde los flujos financieros actuaban de manera estable entre ellos.

A partir de ese movimiento de capitales, comienza la expansión que se vuelve euforia entre los inversionistas, alimentada por un incremento en la liquidez y la especulación, que intenta apostar sobre la futura dirección y psicología del mercado, esperando con esto mayores rendimientos.

⁷ <http://www.eumed.net/ce/2005/emg-banc.htm>. 19 de junio de 2011.

Cuando la actitud de los inversionistas sobre el riesgo y la propia estructura de pasivos cambian, se vuelven negativos los pronósticos, el sistema financiero comienza a volverse especialmente frágil.

La deuda de corto plazo aumenta y el peligro ocurre cuando la liquidez llega a su límite y se hace evidente con la contracción de los créditos bancarios, en ese momento los inversionistas inician una venta generalizada de activos financieros que desemboca en crisis financiera, colapsando los precios de los activos y provocando la salida masiva de capitales hacia el exterior.

Desde la perspectiva de Minsky, “la crisis financiera provoca una disminución en las expectativas de inversión, lo cual afecta negativamente a las utilidades y empeora las dificultades ya existentes para dar cumplimiento al compromiso del pago de la deuda. En este punto surge la posibilidad de que se inicie un proceso de deuda con deflación, que origina una disminución en la demanda agregada, lo cual reduce los precios e incrementa el valor real de la deuda”⁸.

Una crisis se contagia entre las economías a partir de nexos internacionales como son los flujos de capital, la interdependencia comercial y la afectación al comportamiento del mercado.

Finalmente, los pos keynesianos opinan que la intervención de un prestamista de última instancia y la prevención del proceso deuda con deflación no es suficiente.

Para reducir la probabilidad de una crisis financiera, es necesario que los hacedores de política económica restrinjan las prácticas de los mercados financieros a través de regulaciones y reformas.

1.1.2 Marxistas

Para los marxistas la crisis económica es “la interrupción del proceso normal de reproducción del capital. La base humana y material de la reproducción, el

⁸<http://www.eumed.net/ce/2005/emg-banc.htm>. 19 de junio del 2011

volumen de mano de obra productiva y el volumen de instrumentos de trabajo efectivamente empleados, se restringe. De ahí resulta una baja del consumo humano y una baja del consumo productivo, es decir, una disminución del trabajo vivo y del trabajo muerto que estará a disposición de la producción durante el ciclo siguiente”⁹.

Las crisis económicas según lo explica Ernest Mandel(1923-1995), se dan en forma de espiral; cuando se presenta una interrupción del proceso normal de reproducción, el trabajo vivo y el trabajo muerto se guardan para el siguiente proceso productivo, y así se estimula el ciclo reproductivo.

Los marxistas identifican dos tipos de crisis económicas; las que se dan en las sociedades pre capitalista y las crisis en las sociedades capitalistas. Aunque en ambas los elementos que participan son semejantes, el lugar que ocupan y su desempeño durante las crisis son opuestos.

En las sociedades pre capitalistas, “las crisis se presentan en forma de destrucción material de los elementos de la reproducción ampliada o simple a consecuencia de catástrofes naturales o sociales”¹⁰. Se refiere a desastres como epidemias, inundaciones, sequias, terremotos, entre otros; los cuales pueden llegar a destruir la mano de obra, a los productores y a los medios de producción.

Al presentarse este tipo de sucesos, el proceso de reproducción se ve afectado al punto de mermar la actividad en general, lo cual desemboca en una irrevocable crisis.

La crisis pre capitalista es “una crisis de sub-producción de valores de uso. Se explica por un grado insuficiente de desarrollo de la producción, por la insuficiencia del cambio y del sistema de transporte”¹¹. Al no haber producción, no hay

⁹ Mandel, Ernest. “Tratados de Economía Marxista”. Tomo 1, Ediciones Era. Primera Edición, 1962. México. Pág. 319.

¹⁰ Ídem.

¹¹ Ibidem. p. 320.

suficientes bienes para la satisfacción de las necesidades básicas de la población, provocando con esto un notable desequilibrio en el consumo.

Y por el contrario, en la sociedad capitalista la destrucción material de los elementos de producción no se presenta como causa, sino como consecuencia de la crisis. "No hay crisis porque haya menos trabajadores en el proceso de producción; hay menos hombres que trabajan porque hay crisis. No es que el rendimiento de trabajo disminuya y la crisis estalle porque el hambre se instale en los hogares; el hambre se instala en los hogares porque la crisis estalla"¹².

Al estallar la crisis se ve afectado el proceso normal de reproducción, las empresas se ven obligadas a recortar personal, y al haber más mano de obra desocupada, el ingreso se ve disminuido y por consiguiente hay menos consumo.

"La crisis capitalista se presenta como una crisis de sobreproducción de valores de cambio. Se explica por la insuficiencia, no de la producción o de la capacidad física de consumo, sino de la capacidad de pago del consumidor. Una abundancia relativa de mercancías no encuentra su equivalente en el mercado, no puede realizar su valor de cambio, resulta invendible y arrastra a sus propietarios a la ruina"¹³.

Durante la crisis los consumidores no cuentan con los medios de pago que les permitan adquirir los bienes necesarios para su sustento, ya que no tienen trabajo y los productores ya no contratan a más personal ya que no logran deshacerse de sus mercancías, y no pueden pagar salarios.

Marx retomó las consideraciones de los economistas clásicos que lo precedieron (como Adam Smith, David Ricardo, entre otros) y usando conceptos clásicos y conceptos inventados por él mismo como: "composición orgánica del capital" y "tasa de plusvalía"; formuló una teoría de las crisis que aunque dispersa en varias

¹² Mandel, Ernest. Tratados de Economía Marxista. Tomo 1, Ediciones Era. Primera Edición, 1962. México. p. 319.

¹³ Ídem.

de sus obras, es una teoría relativamente completa de los ciclos de expansión-contracción.

En su teoría Marx explica que la masa de ganancia (s) aumenta durante la expansión económica, pero la tasa de ganancia ($r = s/[c+v]$, donde c es capital constante, es decir maquinaria, materias primas y otros insumos, y v es capital variable; es decir, salarios) tiende a disminuir debido a que aumenta la composición orgánica del capital (es decir, c/v , que es el valor de la maquinaria y los materiales primas por unidad de gasto en salarios). Siendo la tasa de ganancia $r = s/(c + v)$, puede expresarse también como: $\varepsilon/(\omega + 1)$, siendo $\varepsilon = s/v$ la tasa de plusvalía y $\omega = c/v$ la composición orgánica del capital, de forma que el aumento de ω tenderá a hacer caer la tasa de ganancia r.

Marx explica que “el rendimiento de la inversión en forma de ganancias es el resorte propulsor de la producción capitalista y el crecimiento acelerado al reducir la rentabilidad general del capital, conduce al descenso de la inversión. El conflicto de estos factores se abre paso periódicamente en forma de crisis”.¹⁴ Es decir que las crisis se presentan en forma de ciclos, los cuales se repiten una y otra vez.

Opina también que “las condiciones del crecimiento capitalista se restablecen mediante la destrucción de capital que tiene lugar en las crisis”.¹⁵ En las quiebras empresariales tienen lugar la destrucción de capital, que deja de funcionar como tal. Los capitalistas que no quiebran se hacen con el mercado de sus anteriores competidores y pueden adquirir a precios muy bajos sus empresas, sus plantas, su maquinaria o sus inventarios, sólo esperando a que la economía se restablezca y esas producciones crezcan y les dejen grandes rendimientos adicionales.

Debido al aumento masivo del desempleo, la crisis presiona a la baja los salarios, lo que contribuye a que el capital que supera la crisis pueda dar otra vez altos rendimientos. La crisis termina cuando la misma destrucción de capital provocado por ella conduce al alza general de la tasa de ganancia y con esto la economía se

¹⁴ Ibídem. Pág. 247

¹⁵ Ibídem. Pág. 251

reactiva. “La paralización de la producción prepara su ampliación posterior, de la misma forma que el crecimiento prepara la crisis. Así se reanuda el ciclo.”¹⁶

Un factor importante que influye en la circulación del dinero y las mercancías en el sistema capitalista es el crédito, ya que las personas comienzan a pagar después de ya haber recibido sus mercancías, lo cual en los últimos años ha provocado la aparición de crisis económicas. Marx lo explica de la siguiente manera.

Los reflujos expresan la reconversión del capital-mercancías a dinero. El crédito hace que el reflujo en forma de dinero sea independiente del momento del reflujo real, tanto para el capitalista industrial como para el comerciante. Ambos venden a crédito; su mercancía se transfiere, antes de que vuelva a convertirse en dinero para el vendedor, antes, de que revierta a sus manos en forma de dinero.

Por otra parte, tanto el capitalista industrial como el comerciante compran a crédito, con lo cual el valor de su mercancía vuelve a convertirse para ellos ya en capital productivo, ya en capital-mercancías antes de que este valor se haya convertido realmente en dinero, antes de que el precio de las mercancías haya vencido y se haya pagado.

En estos períodos de prosperidad, el reflujo se desarrolla de un modo fácil y sin entorpecimiento. El pequeño comerciante paga con seguridad al comerciante al por mayor, éste al fabricante, el fabricante al importador de las materias primas, etc.; generándose así una cadena ascendente.

La apariencia de reflujos rápidos y seguros sigue manteniéndose durante mucho tiempo, aun cuando ya no responda a la realidad, gracias al crédito, una vez que éste se pone en marcha, puesto que los reflujos basados en el crédito sustituyen a los reflujos reales. Los bancos empiezan a recelar tan pronto como sus clientes tienden a pagarles más en letras que en dinero.

Marx determina que “en épocas en que predomina el crédito la velocidad de la circulación de dinero crece más rápidamente que los precios de las mercancías,

¹⁶ Ibidem. Pág. 252

mientras que cuando el crédito amengua, los precios de las mercancías disminuyen más lentamente que la velocidad de la circulación”¹⁷.

En Estados Unidos con el crédito otorgado en las hipotecas, muchas personas lo solicitaron, mientras hubo una estabilidad en la economía los créditos se fueron costeadando, pero al disminuir la liquidez apareció una inconsistencia en el pago y una disminución en el precio de las hipotecas, esto trajo consigo una desconfianza creando una crisis hipotecaria.

1.1.3 Monetaristas

El monetarismo tiene una larga tradición en la historia del pensamiento económico; pueden encontrarse explicaciones detalladas y muy sofisticadas sobre el modo en que un aumento de la cantidad de dinero afecta a los precios, y a la producción a corto plazo, en los escritos de mediados del siglo XVIII del economista irlandés Richard Cantillon y del filósofo y economista escocés David Hume. La “teoría cuantitativa del dinero” prevaleció en el monetarismo, sobre todo bajo la influencia de Irving Fisher durante el siglo XX. Esta teoría se formalizó en una ecuación que mostraba que el nivel general de precios era igual a la cantidad de dinero multiplicada por su ‘velocidad de circulación’ y dividida por el volumen de transacciones. Existe una visión alternativa de esta teoría, conocida como la versión de Cambridge, que define la demanda de dinero en función del nivel de precios, de la renta y del volumen de transacciones.

Luego de que la economía clásica entrara en crisis durante la Gran Depresión al no poder dar respuestas satisfactorias al fenómeno que se estaba desarrollando y con el advenimiento de una nueva corriente encabezada por John M. Keynes, pocos de sus principios quedaron en vigencia.

Parte de esto se dio por el exitoso ataque que propulsó esta nueva escuela como por la incapacidad de los exponentes de la agonizante en encontrar una reformulación capaz de dar suficientes luces a la realidad que se estaba viviendo.

¹⁷ Marx, Karl. “El Capital III”. 1863-1894. Pág. 316 – 317.

Después de ocurrida la Gran Depresión hasta principios de los años setenta, el mundo académico estuvo fuertemente influenciado por el pensamiento de la escuela keynesiana (inicios de la década de los cincuenta).

Sin embargo, existieron grupos de intelectuales que no estuvieron de acuerdo con muchos de los principios que empleaban la escuela predominante, destacando entre ellos el pensamiento monetarista.

La aparición de los monetaristas sirvió para mejorar la armazón teórica keynesiana, evitando la generalización de varios planteamientos propios de una coyuntura particular. El pensamiento monetarista tiene como principal exponente a Milton Friedman, profesor de la universidad de Chicago, quien sustenta la necesaria reconversión del Estado, debido a que su actitud “paternalista” era una importante fuente de las fluctuaciones económicas. Además destaca la importancia de la oferta de dinero en la economía, de aquí es que nace el nombre de esta escuela: el monetarismo.

La Escuela monetarista o monetarismo es una teoría macroeconómica que se ocupa de analizar la oferta monetaria. Aunque el monetarismo se identifica con una determinada interpretación de la forma en que la oferta de dinero afecta a otras variables como los precios, la producción y el empleo, existen, de hecho, varias escuelas de pensamiento que podrían definirse como “monetaristas”. También están de acuerdo en la creencia de que la oferta monetaria es un elemento esencial para explicar la determinación del nivel general de precios. Lo que aceptan es la idea de que la política monetaria puede tener efectos a corto plazo sobre la producción, así como otros temas de menor relevancia, como puede ser la definición de oferta monetaria. Por otra parte, si los monetaristas se limitaran a afirmar que existe una relación proporcional entre la oferta monetaria y el nivel general de precios a largo plazo, la mayoría de los economistas aceptarían esta idea, siempre que el periodo a largo plazo sea lo bastante prolongado y otras variables —como el tipo de instituciones financieras existentes— se mantuvieran constantes.

Todos los monetaristas comparten su desacuerdo con los postulados keynesianos. Están de acuerdo en la creencia de que la oferta monetaria es un elemento esencial para explicar la determinación del nivel general de precios. Lo que aceptan es la idea de que la política monetaria puede tener efectos a corto plazo sobre la producción, así como la definición de oferta monetaria. Por otra parte, si los monetaristas se limitaran a afirmar que existe una relación proporcional entre la oferta monetaria y el nivel general de precios a largo plazo, la mayoría de los economistas aceptarían esta idea, siempre que el periodo a largo plazo sea lo bastante prolongado¹⁸.

Durante la década de 1970, sobre todo durante el periodo en que el pensamiento económico estuvo dominado por las ideas de Friedman y la Escuela de Chicago, se analizaba la demanda de dinero de los individuos de igual forma que la de cualquier otro bien —la demanda depende de la riqueza de cada individuo y del precio relativo del bien en cuestión—. En concreto, se consideraba que la solicitud de dinero dependía de una serie de variables, incluyendo la riqueza (que se puede estimar considerando el nivel de ingresos), la diferenciación de la fortuna personal entre capital humano y no humano (el primero tiene mucha menos liquidez que el segundo), el nivel de precios, la tasa de rendimiento esperado de otros activos (que depende a su vez del tipo de interés y de la evolución de los precios) y de otras variables determinantes de la utilidad que reporta la mera posesión del dinero.

Al considerar que el dinero es una parte de la riqueza de las personas, se está suponiendo que éstas intentarán eliminar la diferencia entre la cantidad de dinero real (es decir, el dinero nominal dividido por el nivel general de precios) que tienen y la cantidad que quieren tener disponible, comprando o vendiendo activos y pasivos —por ejemplo, la adquisición de bonos— o cambiando el flujo de ingresos y gastos. Los keynesianos tienden a subrayar el primer método de ajuste, mientras que los primeros monetaristas destacan la importancia del segundo; los monetaristas actuales tienden a aceptar la validez de ambos métodos.

¹⁸ <http://economios.blogspot.mx/2007/12/escuela-monetarista.html>

Por tanto, la idea básica de la economía monetarista consiste en analizar en conjunto la demanda total de dinero y la oferta monetaria. Las autoridades económicas tienen capacidad y poder para fijar la oferta de dinero nominal (sin tener en cuenta los efectos de los precios) ya que controlan la cantidad que se imprime o acuña así como la creación de dinero bancario. Pero la gente toma decisiones sobre la cantidad de efectivo real que desea obtener. Veamos cómo se produce el ajuste entre oferta y demanda. Si, por ejemplo, se crea demasiado dinero, la gente intentará eliminar el exceso comprando bienes o activos (ya sean reales o financieros).

Si la economía está en una situación de pleno empleo, el aumento del gasto o bien incrementará los precios de los productos nacionales o bien provocará un déficit de balanza de pagos que hará que el tipo de cambio se deprecie, aumentando así el precio de los bienes importados. En ambos casos, esta subida provocará una reducción de la cantidad de dinero real disponible. A medida que se compran activos financieros como los bonos, el aumento del precio de éstos reduce el tipo de interés que, a su vez, estimula la inversión, y por tanto el nivel de actividad económica. El aumento de ésta, y por tanto de los ingresos, incrementa la petición de dinero. Así, la demanda total de dinero real se igualará con el exceso de oferta gracias al aumento de los precios (que reduce el dinero real en circulación) y de los ingresos (que potencia la demanda de saldos monetarios).

El monetarismo sostiene que se debe eliminar el déficit público y evitar los monopolios, los oligopolios y a los sindicatos porque interfieren en el funcionamiento del mercado de trabajo, que debe ser libre y sin intervención estatal. Otro principio del monetarismo es que los niveles deseados de saldos monetarios reales tienden a variar con lentitud, mientras que los cambios de los saldos nominales son instantáneos y dependen de la actuación de las autoridades monetarias. Esta afirmación implica que las variaciones de los precios o los ingresos nominales responden, por obligación, a alteraciones en la oferta de dinero, lo que constituye el punto de partida de la tesis de Friedman según la cual la inflación es sólo un fenómeno monetario

La inflación se produce, según el monetarismo, porque hay más dinero en circulación del que debería haber de acuerdo a las reservas del Banco Central y a la actividad económica en general.

El 29 de diciembre de 1967 durante la Reunión Anual de la Asociación Americana de Economistas, Milton Friedman pronunció un célebre discurso que después sería publicado en la *American Economic Review* (Friedman, 1968) bajo el título de "The Role of Monetary Policy". En este discurso Friedman sostuvo que las variables monetarias no podían tener efectos reales permanentes o de largo plazo; aunque en realidad existen, estos efectos sólo tienen importancia en el corto plazo.

La piedra angular de esta proposición Friedmaniana es la tasa natural de desempleo. Cuando el mercado de trabajo se encuentra en equilibrio, es erróneo creer que no existe desempleo, pues, como ya fue señalado, existe el llamado "desempleo natural o friccional" cuya explicación se encuentra en la movilidad existente en el propio mercado de trabajo: en todo momento se están cerrando empresas y creándose otras nuevas provocando constantes movimientos de trabajadores y que constituyen desempleados temporales. La magnitud de la tasa natural de desempleo depende de las características estructurales de la economía, como son la eficiencia de los sistemas de información, de transporte, el poder sindical, la normatividad legal, etc.

De acuerdo con Friedman la política monetaria no puede desviar sistemáticamente de su nivel natural, a la tasa de desempleo. Esta proposición es conocida como la "súper neutralidad del dinero". El razonamiento es el siguiente: supongamos que el gobierno decide reducir la tasa de desempleo con una política monetaria consistente en elevar la cantidad de dinero a una tasa constante. Como consecuencia del shock de demanda agregada provocado por esta política, se produce una elevación de los precios que reduce los salarios reales y, consecuentemente, produce un exceso de demanda en el mercado de trabajo.

Si los trabajadores sufren de ilusión monetaria, aumenta el empleo. Pero en el contexto teórico monetarista esto no tiene sentido. Los trabajadores basan sus decisiones de oferta de trabajo en el nivel de sus salarios reales. Ellos toman en cuenta el salario real esperado al momento de efectuar sus decisiones de oferta de trabajo. Al principio no se percatan de la elevación de los precios, ni, por tanto, de la reducción de sus salarios reales, porque sus expectativas inflacionarias se forman sobre la base de la inflación registrada en el período anterior a la intervención del gobierno. Esta desinformación, dice Friedman, no puede ser, sin embargo, permanente, pues en algún momento los trabajadores tomarán conciencia de la elevación de los precios y exigirán una elevación de los salarios nominales a fin de recuperar la capacidad adquisitiva perdida. El proceso terminará cuando los salarios reales retornen a su nivel de equilibrio correspondiente a la tasa natural. Así, el aumento de la cantidad de dinero sólo tendrá efectos monetarios: en los precios y en los salarios monetarios, más no en las variables reales: empleo, nivel de producto y salario real.¹⁹

Las proposiciones que caracterizan a esta escuela son las siguientes:

1. La oferta de dinero es la influencia dominante sobre la renta nominal.
 2. El sector privado de la economía es, por naturaleza, estable. La inestabilidad de la economía es principalmente el resultado de políticas del gobierno.
 3. En el corto plazo, la oferta de dinero influye sobre las variables reales. El dinero es el factor dominante que ocasiona movimientos cíclicos en la producción y el empleo.
 4. En el largo plazo, la influencia del dinero se ejerce principalmente sobre el nivel de precios y otras magnitudes nominales. Las variables reales, como producción y empleo, son determinadas por factores reales, no monetarios
- Bajo estas cuatro premisas descansa la filosofía monetarista²⁰.

¹⁹ Jiménez, Félix, "Keynesianismo, Monetarismo y Nueva Macroeconomía clásica", Mayo, 1999, págs. 20-22
<http://departamento.pucp.edu.pe/economia/images/documentos/DDD165.pdf>

²⁰ Análisis macroeconómico, "Friedman y los Monetaristas", Cap. IV, Pág. 135
<http://economia.unmsm.edu.pe/Docentes/RRocaG/publi/Roca-Macro1-07-Casas-MonetarismoFriedman.pdf>

1.2 Concepto de crecimiento y desarrollo

Ambos conceptos, tanto el crecimiento como el desarrollo, han sido utilizados erróneamente como sinónimos, como indicadores que sirven para medir el grado de desarrollo de las fuerzas productivas, la generación de riqueza, la distribución del ingreso y el bienestar general de la comunidad; sin embargo, existe una gran diferencia entre ambos parámetros que es necesario analizar detalladamente.

1.2.1 Teoría del desarrollo y subdesarrollo

Desde hace siglos el problema del desarrollo y subdesarrollo económico constituye uno de los más frecuentes e importantes tópicos de discusión en los principales foros internacionales, los autores que han prestado atención al tema convienen en que los conceptos empleados son insatisfactorios porque no corresponden a la realidad.

En este trabajo se acepta la hipótesis de que la problemática del subdesarrollo económico consiste precisamente en un conjunto complejo e interrelacionado de fenómenos que se traducen y expresan en desigualdades flagrantes de riqueza y de pobreza, en estancamiento, en retraso respecto de otros países, en potencialidades productivas desaprovechadas en dependencia económica, cultural, política y tecnológica.

Los conceptos utilizados para identificar un país tienen necesariamente alguna de estas facetas como principal elemento de referencia, hay quienes prefieren hablar de “países pobres”, y consideran por lo tanto las otras expresiones como meros eufemismos, porque tienen del subdesarrollo un concepto donde prevalecen los aspectos relativos a la distribución del ingreso²¹.

Quienes hablan del subdesarrollo, tienden a concebir el fenómeno como una situación estructural e institucional característica de una etapa en el proceso histórico de desarrollo. Los que prefieren la expresión “países en vías de desarrollo” acentúan más bien las posibilidades de aprovechamiento del potencial

²¹ Sunkel Q. y Pedro Paz. “La teoría del desarrollo y el subdesarrollo latinoamericano”. Ed. Siglo XXI. México, 1981. Pág. 15.

productivo de una sociedad. Poner el acento en la dependencia es preocuparse esencialmente por las características que adquieren las relaciones económicas, tecnológicas y políticas entre los países desarrollados y subdesarrollados; por último, con la expresión “países no-industrializados” se acentúa implícitamente la importancia específicamente atribuida a la industrialización en el proceso de desarrollo.

Cada concepto destaca así un aspecto particular de la problemática del desarrollo y de esa manera constituye de hecho un diagnóstico de las causas básicas y de la política de desarrollo, puesto que el concepto prejuzga en qué sentido se debe actuar para alcanzar el desarrollo.

Diversos han sido los fenómenos históricos ocurridos en el siglo XX, que han influido en la profundización y diferenciación entre los países desarrollados y subdesarrollados, entre los cuales se pueden señalar:

La pobreza, que conduce a una política de desarrollo que pondrá un acento particular sobre la redistribución interna del ingreso. El subdesarrollo concebido como estado o situación estructural e institucional, lleva a sostener que el énfasis de la política de desarrollo debe ponerse en el cambio de las estructuras e instituciones que se presume determinan ese estado o situación. Cuando se destacan como características básicas las potencialidades desaprovechadas de los recursos humanos y naturales, el acento de la política de desarrollo se vuelca hacia la educación y la formación de mano de obra calificada, así como a la aplicación de la tecnología moderna. Cuando en cambio se insiste sobre los problemas de la dependencia, la política tenderá a modificar las formas tradicionales de vinculación entre países y al fortalecimiento del sistema nacional.

La preferencia por uno u otro concepto implica la existencia de una concepción predeterminada del fenómeno que se traduce en un diagnóstico de las causas del problema y establece preferencias en cuanto a las prioridades de la política de desarrollo. Esa concepción apriorística es, en cierta medida, el producto de la

posición ideológica y del método analítico del observador así como también del conocimiento concreto que se pueda tener del problema.

La primera guerra mundial (1914-1918), la década de 1920, caracterizada por el desempleo, la inflación y los desajustes económicos muy graves en la economía internacional, principalmente en Europa, por el auge excepcional de la economía norteamericana; la década de 1930, sellada por la gran depresión; y la de 1940 caracterizada por la segunda guerra mundial, son algunos de los principales acontecimientos ocurridos en la primera mitad del siglo XX.

Esta última guerra fue el resultado de factores económicos, políticos e históricos muy profundos, fue encarada por parte de las potencias aliadas, en nombre, de ciertos principios con los cuales se buscaba desterrar de la faz del mundo los grandes problemas que éste había vivido durante las décadas anteriores, así, tanto en la primera Declaración Interaliada de 1941, como en la Carta del Atlántico se expresa que “las potencias signatarias consideran que el único fundamento cierto de la paz reside en que todos los hombres libres del mundo puedan disfrutar de seguridad económica y social, y por lo tanto, se comprometen a buscar un orden mundial que permita alcanzar esos objetivos una vez finalizada la guerra.

Dichos propósitos de desarrollo económico y social fueron reafirmados en la Declaración de las Naciones Unidas que quedaron explícitamente reconocidos cuando se expresa a los pueblos de las Naciones Unidas que estaban decididos a promover el progreso y mejorar sus niveles de vida dentro de una libertad mayor, a emplear las instituciones internacionales para la promoción del avance económico y social de todos los pueblos, a lograr la cooperación internacional necesaria para resolver los problemas internacionales de orden económico, social, cultural o de carácter humanitario, y para promover y estimular el respeto a los derechos humanos y las libertades fundamentales de todos, sin distinción de raza, sexo, lengua o religión.

Se comenzará por comparar el concepto de desarrollo con el de riqueza, fundamental en el pensamiento de los pensadores clásicos. La famosa obra de Adam Smith una investigación de las causas y naturaleza de la riqueza de las naciones (1776), sienta las bases de la escuela clásica.

Según J.S. Mill, principal sistematizador del pensamiento clásico y quien publica su obra fundamental en 1848, la riqueza es el indicador de la prosperidad o decadencia de las naciones. Para esta corriente de pensamiento, el concepto de riqueza se refiere en forma directa al potencial productivo de una comunidad, que se traduciría en aquel conjunto máximo de bienes que un país puede obtener, dada la naturaleza de su suelo, su situación respecto a otros países.

La riqueza es para ellos, producto de una sociedad organizada jurídica e institucionalmente de acuerdo con la filosofía del derecho natural. La idea de riqueza se refiere en efecto, a una situación potencial óptima que podría llegar a alcanzarse, o a la que se tendría como límite, si la sociedad se organizara de acuerdo con un orden individualista “natural”, de manera tal que nada obstaculizara un aprovechamiento total de los recursos de que dispone.

La idea de desarrollo se centra, en cambio, en el proceso permanente y acumulativo de cambio y transformación de la estructura económica y social, en lugar de referirse a las condiciones que requiere el funcionamiento adecuado de un determinado sistema o mecanismo económico.

Otro concepto muy estrechamente asociado al anterior en esta misma escuela de pensamiento es la noción de progreso que esta corriente presupone implícitamente en su visión optimista del desarrollo capitalista, es sin duda parte de la idea de desarrollo puesto que esta se refiere igualmente a la preocupación por el adelanto técnico y la aplicación de nuevos métodos para el mejor aprovechamiento del potencial productivo; pero no comparte con ella la misma visión optimista y automática que le permitía suponer que en el adelanto técnico residía la causa fundamental del avance económico.

Un enfoque analítico adecuado para el estudio del desarrollo y subdesarrollo debe reposar, sobre las nociones de proceso, estructura y de sistema. No se admite que el subdesarrollo sea un momento en la evolución continua (enfoque del desarrollo como crecimiento) o discontinua (enfoque del desarrollo como sucesión de etapas) de una sociedad económica, política y culturalmente aislada y autónoma; por el contrario, se postula basándose sobre la observación histórica sistemática, que el subdesarrollo es parte del proceso histórico global de desarrollo, que tanto el subdesarrollo como el desarrollo son dos caras opuestas de un mismo proceso histórico universal ; que ambos procesos son históricamente simultáneos; que están vinculados funcionalmente , es decir que interactúan y se condicionan mutuamente y que su expresión geográfica concreta se observa en dos grandes dualismos : por una parte, la división del mundo entre los estados nacionales industriales , avanzados, desarrollados, “centros”, y en los estados nacionales subdesarrollados, atrasados, pobres, periféricos, dependientes²²; y por otra, la división dentro de los estados nacionales en áreas, grupos sociales y actividades avanzadas y modernas y en áreas , grupos y actividades atrasadas, primitivas y dependientes²³ .

1.2.2 Concepto de crecimiento económico

Un concepto asociado estrechamente a la teoría macroeconómica es el de crecimiento, en cierto modo, es similar al concepto de evolución que estudió Darwin para las ciencias biológicas, por lo menos en lo que se refiere al aspecto de mutación gradual y continua, aunque también incorpora el concepto de progreso, en el sentido de acentuar la importancia fundamental de las innovaciones técnicas en el proceso de crecimiento.

La teoría del crecimiento surgió, de la preocupación por las crisis y el desempleo, y la aparente tendencia al estancamiento del sistema capitalista y que conlleva a

²² Sunkel Q. y Pedro Paz, op. cit.,p.18

²³ J.R. Hicks, “National Economic Development in the International Setting” en *Essays in World Economics*, Oxford University Press, Londres, 1959, p. 161.

destacar la importancia de la acción deliberada de la política económica para mantener un ritmo expansivo que asegure la ocupación plena.

La preocupación por el crecimiento del ingreso, de la capacidad productiva y de la ocupación, constituyen evidentemente el núcleo esencial de la temática del desarrollo, por consiguiente en las teorías del crecimiento no aparecen las ideas de diferenciación del sistema productivo, ni cambios institucionales, de dependencia externa y otras propias del desarrollo.

Desde el punto de vista de la teoría y del análisis del crecimiento, un país subdesarrollado se concibe como una situación de atraso, de desfase con respecto a situaciones más avanzadas, como si se tratara de una carrera en la cual unos están más adelantados y otros van quedando rezagados, pero donde todos compiten en una misma pista, persiguiendo una misma meta con idénticas reglas de juego para todos y sin relaciones de ninguna especie entre los competidores.

Las nociones de subdesarrollo y desarrollo conducen a una apreciación muy diferente, pues según ellas las economías desarrolladas tienen una conformación estructural distinta que la que caracteriza a las subdesarrolladas, ya que la estructura de estas últimas es en medida significativa una resultante de las relaciones que existieron históricamente y perduran actualmente entre ambos grupos de países.

Manteniendo el ejemplo deportivo se trataría más bien de competidores de género diferente que corren por pistas de diversa naturaleza, con objetivos diferentes y con distintas reglas de juego, pero impuestas en gran medida por uno de los grupos competidores; en otras palabras, los mecanismos de acumulación, de avance tecnológico, de asignación de recursos, de repartición del ingreso, etc., son de diferente naturaleza en uno y otro caso, y existen vinculaciones entre los dos grupos que tienden a favorecer a uno de ellos en beneficio del otro.

El concepto de industrialización va muy ligado al de crecimiento económico. El desarrollo de la industria fue el aspecto más llamativo y dinámico tanto en los

países avanzados como en los subdesarrollados, de manera tal que durante algún tiempo el desarrollo industrial se consideró incluso sinónimo de desarrollo económico.

La noción de industrialización nace como resultado del atraso, relativo de determinados países frente a otros que han avanzado sustancialmente en el proceso de industrialización, y postula una política proteccionista frente a las potencias industriales.

Es un hecho histórico irrefutable que las sociedades donde se alcanzaron niveles de vida y de confort más elevado y un mejoramiento de las oportunidades sociales, son las que atravesaron por una gran expansión de su actividad manufacturera, y por consiguiente la transformación integral de su vida social.

La Revolución Industrial constituye una de las cuestiones centrales de la temática del subdesarrollo, puesto que profundizó y marcó las grandes diferencias que desde entonces se establecieron entre los países desarrollados y subdesarrollados.

El criterio de identificar la industrialización con el desarrollo y los elevados niveles de vida, llevo a los países subdesarrollados, luego de la segunda guerra mundial, a insistir sobre políticas deliberadas de avance industrial. Por entonces se tendió a asimilar con demasiada facilidad la industrialización al desarrollo²⁴.

La industrialización ha significado sin lugar a dudas una diversificación muy importante de la estructura productiva; sin embargo, no se obtuvo el efecto esperado de esta diversificación en cuanto a reducir la dependencia externa de las economías latinoamericanas, y tampoco se logró obtener a través de este cambio estructural una capacidad de crecimiento auto sostenido. En realidad, el proceso de industrialización no consiguió, directamente ni a través de sus efectos indirectos, proporcionar niveles de vida razonables para amplios sectores de la población.

²⁴ Ibídem

La preocupación fundamental de la teoría del crecimiento se centra en la influencia que tiene la inversión sobre el crecimiento del ingreso, el equilibrio dinámico y la ocupación.

Las teorías del crecimiento asignaron un papel fundamental al Estado, en la política económica, ya que para que se estimulen las inversiones privadas o realicen nuevas inversiones públicas, o para que mantenga, en general, un nivel de gastos públicos elevados, según la situación de la demanda efectiva, es necesaria la intervención activa del Estado en la economía²⁵.

Quienes consideran el desarrollo como un proceso de crecimiento, lo encaran a partir de una teoría desarrollada y perfeccionada acorde a los requisitos ideológicos y metodológicos de economías capitalistas avanzadas. Pero como existe evidentemente una relación entre inversión y crecimiento (macroeconómico) y entre “eficiencia” y crecimiento (microeconomía), en todo sistema económico, parecería que dicha teoría es también adecuada para interpretar la problemática del subdesarrollo. Se parte en consecuencia, de un modelo o teoría abstraída de cierta realidad, con determinadas preocupaciones e ideales, y luego se trata de percibir la realidad del subdesarrollo a la luz de aquella teoría.

El concepto de crecimiento hace referencia a cambios cuantitativos en el bienestar de los individuos de una nación²⁶. Dentro del estudio del crecimiento económico se toma mucho en cuenta el factor del cambio, lo cual permite separar por ciclos la historia del comportamiento del crecimiento.

Desde el punto de vista estadístico el proceso del crecimiento se puede analizar mediante una sucesión de etapas de desarrollo y madurez, cada una de las cuales posee características definidas. Es por esto que el crecimiento es una condición necesaria para alcanzar el desarrollo.

²⁵ *Ibíd*em

²⁶ Definición propia en base a propuestas hechas por Ronald A. Shearer en “Lecturas sobre teoría del Desarrollo Económico”. Facultad de Economía. México, 1976. Pág. 75.

El crecimiento en la economía requiere la posibilidad de identificar unidades económicas que permitan analizarlo de manera general y tomando en cuenta los cambios que se dan de manera individual dentro de los aspectos que lo componen. La investigación debe organizarse en torno a una representación gráfica de la unidad económica, como unidad integrada, compuesta de diversas subunidades funcionalmente distintas, quienes tienen en común las mismas metas y objetivos.

Esto quiere decir, que se pretende analizar de manera general a una nación como unidad económica, pero a base de la medición de la satisfacción de las necesidades experimentadas individualmente por los miembros de esa sociedad, formando así el bienestar colectivo.

El estudio del crecimiento debe implicar la evaluación de la actividad económica en términos de su aportación cuantitativa a la acumulación de bienestar que produce la satisfacción de las necesidades de todos los individuos de una nación.

Un índice muy utilizado para medir el crecimiento en términos cuantitativos es el ingreso nacional por persona, el cual proporciona una medida relativamente inequívoca del bienestar económico, aunque también es un indicador subjetivo y engañoso, porque a partir de un registro se generalizan los resultados.

Pero en este sentido puede aparecer un problema en una situación en la cual el tamaño de la población varía, ya que surge la incógnita de en cuál situación se presenta un nivel más elevado de bienestar: primero una, en la cual una población recibe un ingreso mayor por persona, o en otra, en la cual una población más grande recibe un ingreso constante.

Es aquí cuando se establece la relación entre el crecimiento poblacional y la producción por persona, además del ingreso per cápita. Kuznets sugiere que para los fines de medición, el crecimiento económico de una nación puede definirse como un incremento sostenido de su población y de su producto por persona.²⁷

²⁷ *Ibíd.*

Si el incremento de la población está relacionado positivamente con un incremento en la producción, el ingreso por persona también se incrementará, logrando así un bienestar colectivo en la sociedad. Y los precios relativos del mercado proporcionan una serie de ponderaciones adecuadas para la medición del crecimiento.

En la medida en que el crecimiento comprende cambios en las relaciones sociales y en las situaciones complejas de las personas en la sociedad, será objeto de evaluaciones en las estadísticas disponibles, ya que éstas son sólo estimaciones con cobertura incompleta y por tanto resultados imperfectos.

1.2.3 Concepto de desarrollo económico

El problema fundamental del desarrollo de una estructura subdesarrollada aparece como la necesidad de superar su estado de dependencia, transformar su estructura para poder obtener una mayor capacidad autónoma de crecimiento y una reorientación de su sistema económico que permita satisfacer los objetivos de la respectiva sociedad. En otros términos, el desarrollo de una unidad política y geográfica nacional significa lograr una creciente eficacia en la manipulación creadora de su medio ambiente natural, tecnológico, cultural y social, así como de sus relaciones con otras unidades políticas y geográficas²⁸.

El desarrollo debe medirse en términos de indicadores económicos, sociales y políticos que expresen la magnitud y dirección del cambio, y que las políticas de desarrollo no deben formularse en función de los requisitos técnico económicos de una determinada tasa de crecimiento postulada a priori sino de acuerdo a la viabilidad de determinadas políticas y de los requisitos técnico económicos de las mismas, de donde resultará cierta tasa de crecimiento.

El concepto de desarrollo, concebido como proceso de cambio social, se refiere a un proceso deliberado que persigue como finalidad última la igualación de las oportunidades sociales, políticas y económicas, tanto en el plano nacional como

²⁸ Girvan N. y Jefferson O., "Los ordenamientos institucionales y la integración económica del Caribe y de Latinoamérica", en Desarrollo económico, octubre –diciembre de 1967, Buenos Aires, pp. 329-331

en relación con sociedades que poseen patrones más elevados de bienestar material.

Se entiende como desarrollo económico de un país el crecimiento sostenido en su magnitud como unidad económica.²⁹ Mientras se mantenga una estabilidad en la economía nacional, se dice que se trata de un país desarrollado.

El desarrollo económico es un proceso mediante el cual se introduce la materia económica en la economía de una nación y se transfiere de una parte de ésta a otra³⁰. Es decir que los recursos necesarios para la subsistencia de la población estén distribuidos equivalentemente por todo el país por medio de los sectores económicos, esto para que la economía se encuentre en las mejores condiciones para lograr la estabilidad y el crecimiento.

El desarrollo de una nación se puede estimar gracias al incremento de su riqueza y de su población, mientras más riqueza posea la población será capaz de satisfacer necesidades más allá de las básicas fomentando una prosperidad que le permitirá vivir en plenitud.

La medición del desarrollo no es nada fácil ya que intervienen factores que son muy difíciles o imposibles de calcular, y a lo largo de la historia se han ido adaptando escalas y patrones de medición que resulten más apropiados para lograr una mejor estimación. Esto tomando en cuenta que el desarrollo deberá ser medido con escalas puramente cualitativas, lo cual hace más complicada su estimación, sobre todo porque entramos al terreno de lo subjetivo.

Algunas de las dificultades que se pueden presentar al medir el desarrollo son:

- ▶ La dificultad en la medición en relación con los recursos naturales.
- ▶ Algunos recursos productivos, es decir, algunos factores que pueden considerarse como contribuyentes a la producción económica, no son muy

²⁹ Kuznets, Simon. "Lecturas sobre teoría del Desarrollo Económico". Facultad de Economía. México, 1976. Pág. 59.

³⁰ Idem.

mensurables por su misma naturaleza; un ejemplo de esto son los conocimientos técnicos, o el nivel cultural.

- ▶ Otra dificultad que se presenta es encontrar una base común para combinar en un todo las medidas de categorías diferentes, amplias o estrechas, de los stocks de recursos.

Simon Kuznets, propone varias alternativas para que se logre una mejor medición del desarrollo, como por ejemplo, opina que se deben establecer estándares en relación de las partes de la economía con el todo. Esto significa que a pesar de que la economía está dividida en diferentes sectores se debe buscar la unificación de todos ellos con la ayuda de totales representativos que ayuden a una mejor medición.

Aunque también es importante estudiar cada uno de estos patrones de manera individual para establecer mejor las relaciones que existen entre ellos de corto y largo plazo, además de sus variaciones en el tiempo, esto para una mejor integración y representación de una unidad económica.

Kuznets también opina que el desarrollo económico se mide, explícitamente, por la magnitud de los servicios que la economía de una nación debe brindar en términos de las necesidades que se supone debe satisfacer³¹.

Es decir que el fin básico que tiene una nación, como unidad económica, es proveer de los bienes escasos a todos los individuos de esa nación. Mientras se cumpla con esta acción de manera persistente e incrementándose, el desarrollo económico estará presente, mientras que si ocurre lo contrario, no solo estaremos ante un país subdesarrollado, sino incluso con problemas para sostener su crecimiento económico.

1.3 Economía con excedente de trabajo (Modelo de Lewis)

Las economías duales son aquellas economías que tienen dos sectores y están vinculadas entre sí. Los países que se encuentran en vías de desarrollo tienen

³¹ Idem

como característica que están compuestos por dos sectores que conviven mutuamente, uno es el sector tradicional y el otro es el sector moderno”³².

El sector tradicional está integrado por un sector rural de subsistencia, caracterizado por tener una productividad marginal nula del trabajo, con lo cual aparece un excedente de trabajo, ya que existe mucha mano de obra disponible para trabajar, es por esto que este sobrante de trabajadores se retira del sector agrícola pasando a otro sector productivo, y esto no afecta en nada la producción del sector agrícola.

Por otra parte el sector moderno está caracterizado por tener una productividad urbana e industrial desarrollada, la cual recibe constantemente la mano de obra excedente del sector industrial.

El sustento principal de estas economías con excedentes de trabajo es un proceso de traslado de trabajo, como crecimiento de la oferta de empleo en el sector moderno. Es decir, una expansión de la producción en el sector moderno trae consigo una transferencia de mano de obra y crecimiento del empleo, ya que puede ocupar a más personas.

La inversión que realiza el sector moderno es posible gracias al exceso de utilidades que tiene sobre los salarios, esto bajo un supuesto en el que los capitalistas reinvierten sus ganancias, y donde el nivel de salarios en el sector moderno se asume como constante y está determinado como un precio fijo sobre el nivel de los salarios constantes del sector tradicional.

Lewis opina que el salario del sector moderno debe ser al menos 30% superior al salario del sector tradicional, para que los trabajadores decidan emigrar.³³ Tomando en cuenta que el salario del sector moderno es constante y la oferta de mano de obra del sector tradicional es perfectamente elástica, los mercados de trabajo se vuelven competitivos en el sentido de que el salario en el sector

³² Lewis Arthur, “Economic Development with Unlimited Supplies of Labor”, The Manchester School of Economic and Social Sciences, mayo, 1954, en Herrera Carassou Roberto, “La perspectiva teórica en el estudio de las migraciones”, Ed. Siglo XXI, México, 2006, p.120.

³³ Idem

moderno se determina por el salario en el sector tradicional o de subsistencia, aumentándole una prima salarial que el sector moderno ofrece para atraer a los trabajadores del sector tradicional.

El modelo de Lewis se basa en que el crecimiento del sector moderno y la expansión del empleo continúan hasta que el excedente de fuerza de trabajo rural o tradicional es absorbido en su totalidad. De esta manera con el balance de la actividad económica al cambiar de la agricultura a la industria los recursos necesarios se habrá realizado la transformación estructural de la economía.

Supuestos del modelo

- ✓ Sea un país subdesarrollado con economía dual.
- ✓ Esta economía tiene dos sectores:
 - Sector capitalista.
 - Sector de subsistencia.
- ✓ Existe una oferta ilimitada de mano de obra.
- ✓ En el sector capitalista existe un salario de subsistencia.
- ✓ En el sector de subsistencia existe un promedio menor que el salario de subsistencia.
- ✓ Esta economía no tiene relación con el exterior.
- ✓ La economía produce un solo bien el mismo que se consume e invierte.

Sector capitalista

- ✓ Este sector utiliza capital.
- ✓ Utiliza tecnología moderna.
- ✓ Contrata mano de obra asalariada.
- ✓ Tiene una relación producto capital.
- ✓ Demanda de trabajo del sector capitalista esta representado por:

$$M = AK^\alpha (LM)^{1-\alpha} \dots (I)$$

Sector de subsistencia

- ✓ Este sector no utiliza capital.
- ✓ Utiliza tecnología tradicional.

- ✓ No utiliza mano de obra capitalista.
- ✓ Usa mano de obra familiar (trabajo familiar).
- ✓ Existe una relación producto no capitalista.
- ✓ Demanda de trabajo del sector de subsistencia está representado por:

$$S = w_s L_s \dots (II)$$

Donde

M : Representa al sector capitalista.

S : Representa al sector de subsistencia (no capitalista).

L_M : Empleo del sector capitalista.

L_S : Empleo del sector de subsistencia.

w_s : Producto por trabajador en el sector de subsistencia

Por este motivo las condiciones necesarias para que puedan existir los dos sectores en la economía son; por una parte, que el producto medio por trabajador en el sector de subsistencia sea menor que en el sector moderno, ya que de otro modo el sector moderno no podría generar el excedente, no se emplearía la tecnología y el total de la fuerza de trabajo encontraría empleo en el sector tradicional³⁴.

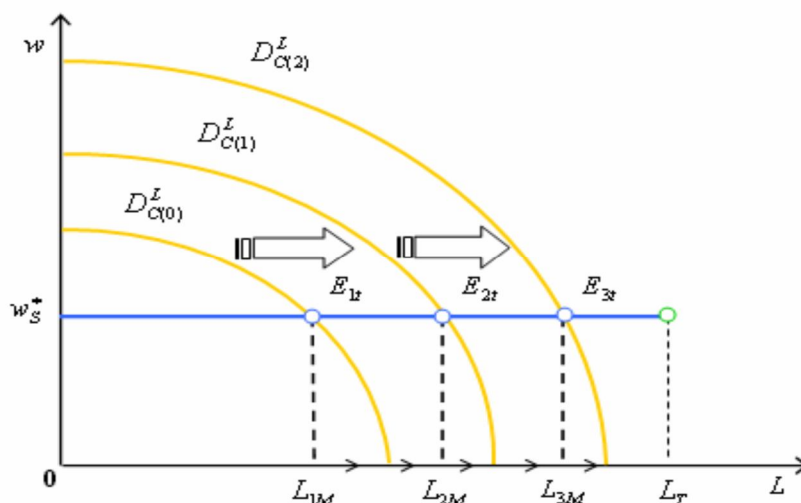
Y por otra parte, es necesario que una fracción de los trabajadores se encuentre empleada en el sector de subsistencia con un salario menor que su producto marginal. Esto es, existirá un excedente de trabajo mientras el producto medio del trabajo utilizando la tecnología no capitalista sea mayor que el producto marginal del trabajo, el cual se representa así: $PMgL$. Con esto no hay desempleo abierto; es decir, que los trabajadores no empleados en el sector moderno trabajan en el sector tradicional.

La convivencia de estos dos sectores es una característica de países que tienen escasez de capital y una abundancia de trabajo, tal es el caso de un país subdesarrollado. Por tanto si el sector de subsistencia cuenta con trabajo ilimitado

³⁴ Antúñez, César I. "Notas de crecimiento económico", Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Perú, p. 2

y tiene un capital escaso, la mano de obra que no es ocupada en este sector se empleará en el sector moderno hasta que la productividad marginal del trabajo sea igual al salario.

Gráfica 1. Representación de la movilidad de la mano de obra en los sectores



Fuente: Arthur Lewis, "Economic Development with Unlimited Supplies of Labor", The Manchester School of Economic and Social Sciences, mayo, 1954, p. 49.

En este gráfico se aprecia donde la demanda de trabajo se expande de $D_C^L(0)$, $D_C^L(1)$ hasta $D_C^L(2)$.

Donde
 D_C^L : Demanda de trabajo del sector capitalista.
 L_M : Empleo del sector capitalista.
 L_T : Empleo total.

El salario estará determinado por lo que se pueda ganar en el sector de subsistencia. Es por esto que los ingresos en el sector tradicional imponen un mínimo para los salarios del sector capitalista, los cuales deben ser mayores hasta convertirse en un incentivo para los trabajadores que estén dispuestos a abandonar su empleo y decidan trasladarse al sector moderno, y posiblemente también trasladarse a otro lugar de residencia.

Aquí, el proceso de traslado de mano de obra hace que, a priori, las empresas se respalden en la existencia de mano de obra barata para aumentar su producción y la acumulación de capital.

1.3.1 Flujo de migrantes

Las transferencias de mano de obra no afectan en lo absoluto a las condiciones de vida en el sector tradicional, ya que está empleada la mano de obra necesaria para la producción. Como resultado en una economía dual la mano de obra sobrante siempre va a estar en busca de empleo en otro sector, y esto promueve el crecimiento demográfico en las zonas del sector moderno.

De esta manera el crecimiento demográfico de un país con escasez de capital y abundancia de mano de obra, se puede explicar, primero debido a factores sociales, es decir, por la diferencia cuantitativa entre la inmigración y la emigración, resultado de factores de expulsión y la permanencia de una crisis económica; en segundo lugar, producto de factores naturales, es decir, por la diferencia entre las tasas de natalidad y las tasas de fecundidad, como resultado del mejoramiento en la cobertura nacional de vacunación y mejoramiento en el nivel promedio de vida de la población, que han reducido las incidencias de muerte y elevado el número de nacimientos.

$$\text{Incremento poblacional} \left\{ \begin{array}{l} \text{Crecimiento social} = f(\text{Inmigración} - \text{Emigración}) \\ \text{Crecimiento natural} = f(\text{Natalidad} - \text{Mortalidad}) \end{array} \right.$$

En algunas ocasiones el desplazamiento de la mano de obra puede crear desajustes en el mercado salarial; es decir, por una parte, en las regiones o países expulsores pobres en capital puede presentarse un incremento en los salarios junto con una disminución en la oferta de mano de obra nativa, es decir emigración. Y por otra parte en los países ricos en capital receptores los salarios pueden llegar a disminuir como consecuencia de la sobreoferta de mano de obra extranjera.

Entonces una condición necesaria y suficiente para que emerja la emigración, es que exista una correlación positiva entre las altas tasas salariales y la disponibilidad de empleo en los países o regiones de destino en el mercado laboral.

El modelo de Lewis ha estado sujeto a críticas desde diversas perspectivas. Entre ellas hallamos el bien conocido modelo de Harris-Todaro (1970) que supone una economía dual similar a la de Lewis, pero donde la decisión del trabajador de localizarse en el sector urbano o el rural está explícitamente fundada en la maximización de las ganancias esperadas. El modelo de Harris y Todaro podría ensimismarse con una transformación de corto plazo del proceso de Lewis; que hecha luces en el funcionamiento de los mercados de trabajo, migración, y las consecuencias de las políticas de empleo urbanas³⁵.

El espíritu del modelo de Lewis es clásico por naturaleza, aunque es bastante evidente que su ensayo estaba muy comprometido con las motivaciones de los agentes individuales.

Con referencia a los capitalistas, supone que aumentan al máximo sus ganancias. Pero mientras que el objetivo de maximización de ganancias está felizmente definido en un contexto estático, puede ser bastante ambiguo en un modelo dinámico como este. Queda claro entonces que, según el supuesto que Lewis hace, en cada periodo de tiempo el capitalista elige su consumo de trabajo de modo tal, que el producto marginal del trabajo iguale al salario. Francamente, este supuesto no nos dice cuanto invierte el capitalista porque esta es una decisión intertemporal. Esto es, en lugar de suponer solo una función objetivo para el capitalista y derivar diversas reglas de comportamiento de ella, Lewis comienza suponiendo dos reglas del comportamiento³⁶.

Como conclusión se puede decir que, desde este modelo macroeconómico, la migración se da como resultado de un ajuste interregional de salarios, del empleo, de la productividad marginal del trabajo, por mencionar algunos. Además permite visualizar las diferencias que existen entre los sectores rurales e industrializados, así como las relaciones que tienen en el proceso de transferencia de mano de obra.

³⁵ Partida B. Virgilio, "Migración", INEGI, México, 1994, pág. 24.

³⁶ *Ibidem*

1.3.2 Remesas

En el lenguaje coloquial se entiende que las remesas son los recursos monetarios que los emigrantes envían a su país de origen, como producto del trabajo remunerado que efectúan en un país ajeno al suyo.

Por otro lado se concibe a las remesas como las transferencias de remuneraciones o del monto acumulado de riqueza que hacen los migrantes individuales a su país de origen, las cuales son utilizadas para apoyar a familiares a cargo, amortizar préstamos, hacer inversiones y otros fines.

En términos de contabilidad nacional, las remesas constituyen un ejemplo de transacción unilateral, puesto que a cambio de recibir recursos del extranjero, no existe ninguna contraprestación por parte de la familia receptora.³⁷

Las remesas de trabajadores han sido entendidas como los ingresos laborales enviados por emigrantes desde un país que no es el suyo a un familiar en su país de origen, con el objeto de atender ciertas obligaciones económicas y financieras. El punto de partida de las remesas es la migración de gente respondiendo a la compleja realidad del mercado laboral interno, circunstancias políticas y/o emergencias que influyen en la decisión de mudarse con el motivo de afrontar sus responsabilidades en el hogar.

Esta compleja realidad en cuanto al movimiento de personas ha sido acompañada por un esfuerzo en documentar sus ingresos laborales como ahorro externo, registrándolos como tal en la balanza de pagos y en el sistema de cuentas nacionales de cada país. El aspecto esencial de mantener dicho registro ha sido la adopción de una definición que utilice parámetros apropiados para registrar estas transferencias como ingresos laborales de emigrantes.

El Fondo Monetario Internacional (FMI), la Organización de las Naciones Unidas (ONU) y el Banco Mundial, entre otras instituciones internacionales, han utilizado

³⁷ Alejo López Jaime. "Apuntes de contabilidad social". Facultad de Economía, UNAM. México, pág. 34.

definiciones concretas que buscan englobar los fondos transferidos como ingresos laborales de emigrantes, dependiendo de consideraciones básicas.

La definición de remesas citada con mayor frecuencia es aquella proporcionada por el FMI en la 5ª edición de su Manual de Balanza de Pagos (MBP5) y en el correspondiente Libro de Texto para la Balanza de Pagos y Guía de Compilación para la Balanza de Pagos³⁸. Los tres componentes de la balanza de pagos con frecuencia analizados en relación a las remesas son:

Remesas de trabajadores (transferencias corrientes), remuneración a empleados (ingresos) y transferencias de emigrantes (transferencias de capital). Los dos primeros son parte de la cuenta corriente, mientras el último es parte de la cuenta de capital.

Según el MBP5, las remesas de trabajadores comprenden transferencias corrientes de emigrantes que tienen empleo en la economía nueva y son considerados residentes allí y define al emigrante como una persona que llega a una economía y permanece o espera permanecer allí por un año o más. Esta definición también estipula que las remesas de trabajadores suelen involucrar a familiares. El Libro de Texto Manual de la Balanza de Pagos, (MBP), agrega que las remesas de trabajadores son transferencias hechas por emigrantes que están empleados por entidades de economías en que los trabajadores son considerados residentes, pero también que las transferencias hechas por emigrantes que trabajan por cuenta propia no se consideran como remesas de trabajadores sino como transferencias corrientes.

La definición MBP5 de remesas de trabajadores divide entre diferencias de mano de obra emigrante y situación de residencia. De hecho el FMI hace otra distinción con relación a lo que constituye un emigrante basado en su situación de residencia, en su definición de remuneración de empleados.

³⁸ Reinke, J. and N. Patterson, 2005, "Remittances in the Balance of Payments Framework", IMF, Washington.

Como ya fue señalado, la remuneración de empleados, junto a las remesas de trabajadores, son las dos principales categorías de la cuenta corriente citadas con relación a las remesas, por concepto del ejercicio de un empleo remunerado.

Pero mientras que las remesas de trabajadores se refieren a transferencias, la remuneración de empleados se refiere a la compensación de la mano de obra y se define como sueldos, salarios y otros beneficios generados por individuos en economías distintas a las que residen por trabajos realizados para y pagados por los residentes de dichas economías. Los trabajadores estacionales, por ejemplo, están sujetos a ser incluidos en la categoría de remuneración, así como empleados tales como funcionarios de embajada.

Esta distinción plantea la siguiente interrogante: ¿ qué constituye un residente a diferencia de un no residente?. El MBP5 no define al trabajador o al emigrante, aunque la regla informal ha sido que cualquier individuo quien ha residido en el país por un año se clasifica como residente. Sin embargo, aún en la aplicación de dicha regla, es cada vez más difícil distinguir entre residentes y no residentes tomando en cuenta el panorama actual de la migración internacional.

El MBP5 utiliza un tercer aspecto, frecuentemente citado con relación a las remesas, denominado transferencias de emigrantes. Las transferencias de emigrantes, un componente de la cuenta de capital, son asientos de contrapartida al flujo de bienes y a los cambios en rubros financieros que surgen por la migración de individuos de una economía a otra, y tal como las remesas de trabajadores, se clasifican como transferencias.³⁹

Sin embargo, la inclusión de transferencias de emigrantes en los cálculos de remesas es engañosa, ya que se trata de activos que permanecen bajo la misma propiedad, la del emigrante que ha trasladado sus activos de un país a otro. El

³⁹ Orozco Manuel, "Consideraciones conceptuales, retos empíricos y soluciones para la medición de remesas", Marzo 2006, Impreso y hecho en México

concepto de remesas utilizado aquí es uno que implica la intención de transferir riqueza, y las transferencias de emigrantes no caen bajo esta interpretación⁴⁰.

El Banco Interamericano de Desarrollo define que una remesa proviene de migrantes laborales internacionales y es un flujo financiero que envían a sus familias en sus países de origen, fenómeno al que esta agencia internacional ha llamado “la cara humana de la globalización”.⁴¹

En el contexto migratorio el concepto “remesa” se entiende como el dinero que los migrantes envían a su país de origen. Por lo general, este término se utiliza para referirse a los recursos enviados desde un país desarrollado hacia un país menos desarrollado; sobre todo porque en el primero existen el mayor número de fuentes de trabajo mejor remunerados que en el segundo.

1.3.2.1 Clasificación de las remesas

a) Remesas potenciales

Constituyen el ahorro disponible para el migrante una vez sufragados todos los gastos en el país receptor. Estas significan el máximo que el migrante puede transferir en cualquier momento.

Remesas Fijas, las cuales constituyen en el mínimo que el migrante necesita transferir para satisfacer las necesidades básicas de su familia y otras obligaciones efectivas.

b) Remesas discrecionales

Son las transferencias que exceden las remesas fijas, es decir, son un envío extra a las remesas fijas, a veces motivada por un tipo de cambio o tasas de interés más atractivos. Junto con ellas, constituyen el nivel de remesas efectivas.

⁴⁰ Reinke, J. and N. Patterson, 2005, “Remittances in the Balance of Payments Framework”, IMF, Washington.

⁴¹ Esta definición puede consultarse en (<http://www.iadb.org/mif/v2/spanish/remittances.html>) página del proyecto “Las remesas como instrumento de desarrollo”, patrocinado por el Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN).

c) Remesas Ahorradas o ahorro retenido

Estos recursos se acumulan mediante el ahorro, mismo que puede utilizarse para complementar las remesas efectivas en una fecha determinada. Este monto ahorrado es resultado de una decisión de cartera del migrante y son los recursos que podrían destinar para el desarrollo de sus comunidades de origen.⁴²

d) Remesas colectivas

Las remesas colectivas, a diferencia de las remesas familiares, se definen como la constitución de un fondo de ahorro y uso que da cuenta de las prácticas extraterritoriales que lleva a cabo la organización migrante y que sirven como medio para mantener permanentemente orientado el interés y el vínculo de los migrantes hacia su comunidad de origen, favorecen la recuperación de las identidades, el diseño de las políticas públicas y fortalecen la organización: se trata de un recurso de calidad que no tienen las remesas familiares, útil en el diseño de las políticas públicas⁴³ Entre los migrantes mexicanos, este tipo de remesas surgen desde las primeras expresiones de la organización migrante⁴⁴

⁴² Wendell, Samuel " Migración y Remesas: un estudio de caso del Caribe", 2001, p. 378,

⁴³ Torres, Federico (1999), "Uso productivo de las remesas en El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua", CEPAL,lc/mex/r.662

⁴⁴ Moctezuma, Miguel (1999), "Redes sociales de migrantes, comunidades filiales, familias y clubes de migrantes. El circuito migrante Sain Alto, Zac. Oakland, Ca.", Tesis de Doctorado, El Colegio de la Frontera Norte.

CAPITULO II

LA CRISIS HIPOTECARIA EN LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA EN 2008

2.1 Antecedentes: 11 de septiembre de 2001

Las torres gemelas del World Trade Center eran quizá el más esplendoroso símbolo del poder económico y político de Estados Unidos de América, y dentro de ellas el 11 de septiembre de 2001 se hallaban aproximadamente unas 40 000 personas, fue entonces cuando, a las 08:45, inesperadamente un avión se estrelló contra la Torre 2 del complejo arquitectónico. Ese fue el inicio de una jornada de terror, llena de tragedias y muerte. Cuando comenzaba la evacuación de la torre, unos 20 minutos después, las cadenas de televisión habían tenido tiempo suficiente para colocar sus cámaras y registrar cómo otra aeronave atravesaba el otro rascacielos.

El primer avión era un Boeing 767 de American Airlines que viajaba de Boston a Los Ángeles y había sido secuestrado con 92 personas a bordo; la otra nave pertenecía a la flota de United Airlines y había sido plagiada después de despegar del aeropuerto Dulles, cerca de Washington, con destino a Los Ángeles. Llevaba 64 pasajeros. Horas después, el balance de víctimas hablaba de 250 bomberos y 78 policías muertos en el derrumbe de los rascacielos, además de los miles de personas que fallecieron dentro de los edificios. En el Pentágono, contra el cual se estrelló un 757 de American Airlines que cubría la ruta Washington-Los Ángeles con 65 pasajeros a bordo, murieron unas 800 personas más⁴⁵.

El presidente George W. Bush, que se hallaba en Florida, prometió que los responsables del ataque serían perseguidos y castigados, y aseguró que había tomado medidas para que el Gobierno siguiera funcionando normalmente.

Las autoridades no dudaron demasiado en responsabilizar al extremismo islámico por los atentados perpetrados contra los edificios más simbólicos del poderío económico y militar estadounidense, los más sangrientos desde el bombardeo de Pearl Harbor.

⁴⁵ <http://fherguzonfletcher.blogspot.mx/2011/09/cronos-cruel-ataque-terrorista.html>

Entre los 2 722 muertos que causó el ataque terrorista del 11 de septiembre había ciudadanos de alrededor de 80 naciones. De acuerdo con una declaración del Departamento de Estado de EUA, 30 de los 34 países del hemisferio perdieron algunos ciudadanos en la mortal incursión terrorista, atribuida a Osama Bin Laden⁴⁶.

El miedo y el caos se apoderaron de los mercados financieros de todo el mundo después del derrumbe de las Torres. Las bolsas de valores estadounidenses cerraron sus operaciones. En Europa, los mercados permanecieron abiertos con descensos superiores al 6%. La Reserva Federal de EUA y el Banco Central Europeo (BCE) informaron que inyectarían todo el dinero que se necesitara para evitar en la economía mundial un colapso que parecía inminente.

Después del 11 de septiembre, Estados Unidos se convirtió de la noche a la mañana en un país vulnerable y despavorido que no sabía cómo defenderse frente a un enemigo virtualmente invisible, oculto en sus propias entrañas. El ataque al Pentágono, el epicentro defensivo estadounidense, se constituyó en la irónica imagen de una nación que, a pesar de su fuerza militar y poderío político, podía volverse indefensa frente al odio del extremismo islámico, que era capaz de actuar desde las mismas cimientos del país.

Osama Bin Laden, el millonario saudí que mantenía una guerra abierta contra EUA desde Afganistán, fue responsabilizado de inmediato por las autoridades estadounidenses. Se conocía sobre su obsesión por destruir las Torres Gemelas, que ya había intentado derribar en 1993. Además, se sabía que su organización terrorista, Al-Qaeda, contaba con la suficiente capacidad operativa hasta para atacar un buque de guerra estadounidense. Estaba protegido por el régimen fundamentalista de los talibanes, en Afganistán.

Todos los vuelos sobre territorio estadounidense quedaron suspendidos. Los vuelos internacionales fueron desviados hacia Canadá y el espacio aéreo se

⁴⁶ <http://pijamasurf.com/2011/09/diez-anos-del-11-s-las-claves-de-la-mas-grande-conspiracion-de-nuestra-epoca/>

reservó solo a los cazabombarderos de la Fuerza Aérea. Las fronteras de EUA con Canadá y México también se cerraron.

Un semestre antes de los ataques terroristas del 11 de septiembre del 2001, Estados Unidos entraba en su primera crisis después de una década de crecimiento sostenido.

Los atentados del 11 de septiembre de 2001 supusieron un clima de inestabilidad internacional que obligó a los principales Bancos Centrales a bajar los tipos de interés a niveles inusualmente bajos, con objeto de reactivar el consumo y la producción a través del crédito. La combinación de ambos factores dio lugar a la aparición de una gran burbuja inmobiliaria fundamentada en una enorme liquidez que provocaría graves problemas a la economía de Estados Unidos en 2008.

Evidentemente, la crisis iniciada en marzo del año 2001, no tuvo su causa en el significativo impacto de tales actos terroristas. La tremenda conmoción ocasionada pudo tener un efecto económico directo en empresas e industrias, como las aerolíneas y el turismo⁴⁷, pero dadas las magnitudes de riqueza de la economía norteamericana, la consecuencia principal fue la agudización de las tensiones en un área clave del funcionamiento del sistema: la confianza de los inversionistas en el mercado.

La dificultad para retomar una senda de crecimiento apreciada a finales del 2002, sin duda parece estar relacionada a la creciente interrelación existente entre el mercado de capital y el funcionamiento de la economía. Una fuerte caída de los precios de las acciones después del 11 de septiembre no parecía sorprender a nadie, pero el hecho de que un año después de estos acontecimientos aún la bolsa no mostrara su reanimación y la economía estuviera manifestando un comportamiento anémico, levantaba la preocupación de economistas y políticos.

La crisis económica actual, a diferencia de otros procesos recesivos que le antecedieron, se caracteriza por la combinación de una recesión con una profunda

⁴⁷ Según estimaciones iniciales, se consideró que los ataques terroristas sustrajeron quizás cerca de un 1% del PIB en el tercer trimestre del 2001. Reserva Federal del Banco de Dallas, Noviembre 2001.

crisis de las bolsas de capital. En las actuales circunstancias, tanto la recesión, el relativo estancamiento económico y la dificultad para retomar la senda del crecimiento son fenómenos inextricablemente ligados. La restitución del equilibrio en el mercado de valores es tan importante o más que el resto de los componentes de la demanda dentro de la economía. La bolsa de valores repercute no sólo en la debilidad de las inversiones en equipos, nueva tecnología y construcciones, sino también afecta el consumo corriente de bienes y servicios de los agentes económicos.

Es decir, la actual crisis tiene dos componentes entrelazados, de una parte la recesión, o crisis económica cíclica en sí, apreciable en los principales macro indicadores económicos y no menos importante, una crisis del mercado de capital, que de acuerdo a su profundidad está reportando gran afectación para el funcionamiento del sistema económico en su conjunto. Las crisis son un fenómeno necesario en el capitalismo para corregir desequilibrios en el mercado. Pero en determinadas circunstancias las llamadas exuberancias, los excesos en la evaluación de los activos, los fallos en la contabilidad, los fraudes y otros engaños, se pueden sumar para crear una situación de desengaño, desconfianza, incertidumbre y no sólo destruir una gran cantidad de riqueza necesaria, sino excederse y producir una “sobre destrucción” de valores con el consiguiente retroceso en la producción material y los servicios.

Ese proceso natural de restitución del equilibrio entre el lado de la oferta y el lado de la demanda en los mercados conlleva a la pérdida de riquezas, de la que se deriva su impacto social y político. Naturalmente las pérdidas tocan a todas las capas y sectores sociales, si bien las consecuencias para cada una de ellas reflejan una profunda asimetría. Entre los grupos de personas más afectadas se encuentran las mujeres jóvenes de las minorías, que de manera persistente muestran, por ejemplo, niveles muy superiores de desempleo. Del lado de los ricos, adinerados, ejecutivos y corporativos, también se producen pérdidas significativas, en general concentradas en las “nuevas capas” emergentes,

descalabrándose muchos aspirantes a ricos que ahora deben retornar sobre sus pasos, trabajar más y más intensamente para cubrir sus objetivos y estrategias de desarrollo individuales y familiares.

En tales circunstancias el sistema requiere exorcizar o expulsar del mercado sus “demonios” y buscar culpables individuales, las “frutas podridas” de las que habló el presidente Bush.⁴⁸ La búsqueda y presentación de esos culpables en Estados Unidos se debe a enfoques conservadores para explicar las fallas del mercado como institución, sin aplicar un profundo proceso de reformas, en realidad en contra de la filosofía política de la administración.

La confianza de los inversionistas se vio afectada en la difícil coyuntura de la recesión económica desde finales del año 2001, cuando comenzaron a emerger los problemas internos del sistema y sus principales instituciones. Una serie de escándalos contables, falta de honestidad de directivos, e investigaciones sobre posibles delitos cometidos por ejecutivos de importantes corporaciones lastraron la credibilidad del mercado de capital para la inversión del dinero ahorrado.

El caso de la corporación Enron resultaría paradigmático, debido a que fue considerada una de las empresas más exitosas dentro de la llamada nueva economía y el 2 de diciembre del 2001 se declaraba en bancarrota, provocando al día siguiente un fuerte retroceso en la bolsa y una estela de dudas y preocupaciones sobre el verdadero estado de salud de la corporación americana. La “enronitis” se convertía en pandemia y otros nombres le seguirían como Global Crossing, WorldCom y Tyco.

En realidad el caso no se trataba, como pretendió presentar Bush, de algunos individuos corruptos que le han faltado al sistema, sino de las fallas endógenas agudizadas por la desregulación en el mecanismo de gobierno y control de las corporaciones. Es evidente que el llamado mercado libre no ha sido por si solo capaz de garantizar mediante el instrumento de precios la disciplina de los

⁴⁸ Fernández Tabío Luis René, “Estados Unidos, crisis económica, mercado y desconfianza”, Cuba, p.2

directivos de las empresas que manipulaban la contabilidad de las corporaciones para hacer crecer las ganancias en beneficios de ello mismos y con graves consecuencias para los inversionistas externos, sobre todo aquellos alegres y confiados nuevos inversionistas.

Quedaría explicar por qué las fallas endógenas del sistema sumadas a la desregulación, las deficiencias del sistema de gobierno de las corporaciones y sus instrumentos de auditoría y control repercuten de forma amplificada en la actualidad.

Ello se debe en parte a que uno de los rasgos nuevos de la economía norteamericana consiste en la mayor participación de los hogares en el mercado de valores. El fenómeno se relacionaba con la incorporación a ese mercado de un grupo de nuevos inversionistas a partir de la paulatina introducción de una serie de nuevos instrumentos de inversión, e instituciones proveedoras de servicios financieros a los trabajadores en general, como es el caso de los fondos de pensión.

Un informe⁴⁹ permite comprender mejor la composición del mercado y algunas de sus tendencias recientes. El número estimado de hogares poseedores de acciones en el mercado se incrementó 7.1% entre principios del año 1999 y principios del 2002. Aproximadamente la mitad de los hogares norteamericanos tienen acciones en el mercado y su tendencia iba en aumento, de 49.2 millones de hogares en 1999, a 52.7 millones en enero del 2002.

El número de individuos poseedoras de acciones también se incrementó a 84.3 millones en enero del 2002, de 78.7 millones registrado en enero de 1999. La mayoría, el 66% participaba en el mercado a través de planes de retiro en fondos mutuales y 17 por ciento participaba individualmente. Es evidente que la presencia de los norteamericanos en el mercado se ha incrementado y ya no se reduce a

⁴⁹ <http://www.ici.org>. Investment Company Institute. 07 octubre 2012.

bancos, instituciones financieras, corporaciones y un relativamente pequeño grupo de familias ricas, sino se ha extendido a personas individuales, profesionales en su mayoría, pequeños empresarios y diversos miembros de la clase media con ingresos de moderados a altos, que invierten directamente, o a través de fondos mutuales y planes de pensión, sin olvidar a las personas y familias que realizan estas operaciones mediante el empleo de Internet.

Estos inversionistas tienen generalmente una carpeta de inversión de valor moderado. Cerca del 50 por ciento poseen menos de 50 mil dólares y sólo el 7 por ciento posee 500 mil dólares o más. Esta estructura en cuanto a la distribución de la riqueza no ha presentado cambios significativos desde 1999.

En cuanto a su distribución generacional, la representación más abultada corresponde con los llamados “baby boomers”, nacidos entre 1946 y 1964, que acaparan el 48 por ciento; seguida por la llamada generación “X”, nacidos después de 1965, con 25 por ciento de participación y luego la generación “silenciosa”, nacidos entre 1926 y 1945, con 13 por ciento. Esto hace a la generación de “baby boomers” los más importantes por su significación político social.

Este grupo de nuevos inversionistas sería fuertemente afectado por la crisis de la bolsa desatada desde el 2001 y su perfil medio los caracterizaba como profesionales, graduados de enseñanza superior, de clase media, suburbanos y blancos. No se presentaba el fenómeno de la llamada brecha de género.

Los nuevos inversionistas aceptaron la idea de que el mercado sólo podría hacerlos más ricos, mejorar su nivel de vida, la calidad de su atención de salud y la mejor educación para sus hijos.

No obstante, se ha estimado que desde la primavera del 2000, cuando estallaron las empresas “punto-com” como elemento precursor de la crisis bursátil que vendría, se calculaba que los nuevos inversionistas habían perdido un 30 por ciento de su riqueza en la bolsa, lo que se consideraba el inicio del segundo “mercado del oso” desde la segunda guerra mundial. Lo particular en este caso es que los ahorros invertidos en el mercado no provenían del dinero de los

monopolios industriales, y sobre todo que el propósito de esa inversión tenía un horizonte determinado en un plazo relativamente corto.

El principal denominador común de estos nuevos inversionistas era garantizar un temprano retiro con alta calidad de vida.

Los enormes desequilibrios entre el nuevo valor creado en la economía real y la aparente creación de riqueza en su esfera financiera especulativa, que parecía hacer ricos a los que se embarcaran en esa experiencia, tienen un límite objetivo, una forma traumática de solucionar esa contradicción: la crisis económica y del mercado especulativo, como forma de destruir el “exceso” de riqueza y devolverle al sistema el equilibrio.

Sin embargo, el fenómeno se repite en nuevas circunstancias y condiciones. El sistema capitalista en su fase actual del capitalismo monopolista manifiesta un proceso de evolución de su marco institucional, impulsado por la interacción de procesos interrelacionados: los avances de la revolución de la tecnología de la información, la llamada globalización de los mercados monetarios y de capital y la ampliación y modernización de los instrumentos e instituciones participantes en el proceso inversionista. La profundización de los mercados de capitales en los años 80 y 90 del pasado siglo no fue acompañada por desarrollos análogos de los mecanismos de control y regulación del funcionamiento del mercado y de las propias entidades corporativas. Ello obviamente implicaba una pérdida de valores morales impulsados por la creencia ciega en la subordinación al mercado y a la obtención de ganancias.

Wall Street desempeña un papel fundamental en la captación y asignación financiera de recursos económicos para las empresas que venden distintos instrumentos financieros en el mercado de capital. El hecho de que una parte considerable de las principales empresas norteamericanas, sin duda todas sus mayores empresas participen en la misma, le garantiza al mismo tiempo ser un reflejo del estado de la economía real. Es decir, aunque en el mercado de capital se compran y venden acciones por un motivo de especulación, estos valores

suponen estar respaldados por un capital físico, tecnología, fuerza de trabajo, que le permiten a las corporaciones desarrollar una actividad en las esferas propiamente productivas, comercial, bancaria o de servicios, y lo más importante para el caso, su actividad presupone la obtención de cuantiosos ingresos.

Existen diversos tipos de acciones, cada una de las cuales tienen sus propias características. Las más importantes son las “acciones comunes” (*common stock*). Estas acciones son activos de ingresos variables de una corporación determinada.

Cada acción común constituye un derecho del poseedor de la misma sobre el ingreso residual neto de la corporación específica. Estas acciones tienen derecho a voto en la junta directiva de las corporaciones. Las “acciones preferenciales” son un tipo de activo por el cual la institución se compromete a pagar cierta cantidad fija de dinero, llamado dividendos, durante toda su vida. Constituyen una acción preferencial en el sentido que deben pagarse antes de lo que corresponde a las acciones comunes.

Por último, y la acción más importante para entender el problema actual es la “opción de acción”, que aunque podría comercializar muchos activos diferentes, aquí sólo nos referiremos a las acciones. Esta “opción” en la práctica financiera otorga el derecho de comprar o vender acciones a un precio específico durante un determinado tiempo y son precisamente estas las que han sido utilizadas por los ejecutivos de las corporaciones durante la presente crisis. Este tipo de acción constituye en la actualidad la parte principal de los beneficios de los ejecutivos de las empresas y al ejercer esos derechos, obtienen enormes sumas de capital y acrecientan su poder.

Para medir el comportamiento general de la bolsa se emplean distintos índices. El desbalance entre la compra y venta de acciones en la bolsa debe reflejarse en estos.

Los índices de la bolsa expresan de forma resumida la actitud de los inversionistas hacia el mercado. Si el índice sube implica que las compras de acciones han sido

mayores que las ventas y ello indica que las expectativas de los inversionistas son positivas con relación al rendimiento de las acciones futuras.

La desconfianza por parte de los inversionistas en el mercado reduce el financiamiento y hace que los directivos de las corporaciones no realicen nuevas inversiones, razón por la cual una importante fuente de la reactivación del crecimiento del producto se cercena. Debido a que el mecanismo que vincula la economía real con el mercado de capital se encuentra intermediado por las evaluaciones de los agentes económicos, su confianza en las instituciones, así como sus expectativas sobre el futuro, alteran tanto al mercado bursátil como a la economía real.

Por lo tanto, una recesión y crisis de la bolsa como la actual no se recupera totalmente hasta que no se restituya la confianza en el mercado. Incluso las percepciones sobre el futuro en una situación ambigua pueden alterar los resultados y conseguirse la llamada profecía auto cumplida.

El crecimiento económico durante la década de los años 90 fue financiado en gran parte por el mecanismo del mercado de capitales y una expectativa muy positiva sobre el futuro. Los principales índices del comportamiento de la bolsa de Nueva York mostraron durante esos años un crecimiento asombroso. Ajustado por la inflación, el aumento promedio anual del índice S&P 500 entre marzo de 1991 a finales del 2001, fue de 11.1%, mientras que el crecimiento promedio real del producto fue mucho menos de la mitad. Se suponía que estos aumentos en el valor de las acciones se encontraban respaldados, básicamente por la introducción de nueva tecnología capaz de elevar la productividad de esas corporaciones en el marco de una llamada nueva economía.⁵⁰ Es decir, los notables crecimientos presentados en los informes financieros de las

⁵⁰ Michael J. Mandell. "Restating the '90s". Business Week, 1 de Abril, 2002, p. 51. Se estima que el aumento de la productividad anual durante esa década fue de 2.2 %.

corporaciones, a pesar de no reflejar la realidad, alentaban al mercado en una carrera descontrolada y el mercado de capital reconocía un valor no creado.

Con todo esto no faltaron críticos e incluso algunos funcionarios del sistema que se refirieron a los peligros de las exuberancias del mercado de capital, debido a que el aumento del valor de las acciones corporativas cotizadas en el mercado superaban con mucho los crecimientos registrados en sus ingresos. Es decir, la llamada burbuja especulativa⁵¹ era expresión del reconocimiento de un valor supuestamente creado por el mercado, sobre la base de las falsas expectativas sobre el futuro, y no del resultado real de la actividad de estas empresas, la introducción de nuevas tecnologías y capitales que las hacían altamente productivas. En la actualidad debido al estallido de los escándalos contables, se conocen con bastante detalle muchos de los diversos manejos realizados por los principales directivos, asesores contables y otros especialistas de estas empresas a su servicio para inflar sus ingresos. Por lo tanto, todavía se sospecha con preocupación que la verdadera magnitud de la burbuja especulativa, pudiera ser mucho mayor que lo estimado inicialmente y sobre todo de más larga duración.

La revista norteamericana Business Week a finales del año 2001 explicaba como algo casi normal y lógico la estrategia a seguir por las corporaciones con el propósito de cargar una mayor parte de sus pérdidas en el 2001, año de recesión, para lograr un mayor incremento de los beneficios en el período siguiente.⁵²

Inicialmente se hablaba sólo de una crisis de confianza en la contabilidad de las corporaciones norteamericanas, estimulada por los desmanes en una de las mayores empresas del país: el caso de Enron. Debido a los conflictos internos generados al declararse en quiebra dicha corporación, se conoció de las ventas millonarias de opciones realizadas para beneficio de sus directivos, mientras el fondo de pensión y otros inversionistas de la firma resultaban duramente afectados al perder prácticamente todos sus ahorros.

⁵¹ Martínez Osvaldo, "Marchando hacia la crisis global", Edit. 3ra. Época, número 15, Cuba 1999, p. 2- 6.

⁵² Henry, David. "Putting on a Grim New Face", Business Week, 15 de octubre 2001, pp. 46 -47.

A este escándalo le sucedieron otros, llegando a la renuncia e incluso el encauzamiento legal de algunos de los funcionarios. Las corporaciones que no han sido implicadas de manera pública han sido afectadas al menos por la sombra de la duda sobre sus prácticas administrativas y contables, viéndose complicadas reconocidas instituciones dedicadas a la asesoría legal, contable y auditora—como el caso de la firma Arthur Andersen, acusada de obstruir la justicia en el caso Enron, cuyo proceder aumentó la desconfianza en esos negocios.

Al parecer una de las prácticas viciosas más perjudiciales estaba en mezclar en una misma firma auditora un tipo de servicio muy beneficioso surgido en los años 80, con el clásico trabajo de auditoría. Se trata de los “servicios de consultaría”. De hecho, por ejemplo, la misma firma Arthur Andersen recibía de Enron un pago semejante de decenas de millones de dólares tanto por la asesoría como por la auditoría. De alguna manera esta dualidad comprometía la calidad de la auditoría y se convirtió en una práctica normal de la industria.⁵³

Tal asunto puso en tela de juicio las bases del sistema económico centro del capitalismo global y no sólo del norteamericano, ya que las entidades encargadas de estas funciones eran firmas privadas —supuestamente imparciales y no corruptas, encargadas de ofrecer a los inversionistas institucionales o individuales la información correcta sobre el estado financiero de las corporaciones públicas que cotizaban sus acciones en la bolsa.

La respuesta del gobierno de George W. Bush ante tal problema fue en general consistente con la orientación favorable que los republicanos más conservadores tienen por el sector privado de la economía y su enfoque predominante de tendencia neoclásica. Las limitaciones y marcadas deficiencias de la política económica de la administración republicana tuvieron graves consecuencias

⁵³ Byrne, John A.. “Fall from Grace”, Business Week, 12 de agosto, 2002. p 52- 53.

económicas al no presentar una visión suficientemente articulada y coherente para calmar la confianza de los inversionistas en un contexto sumamente inestable.

2.2 Orígenes de la crisis hipotecaria en Estados Unidos

Estados Unidos de América a lo largo de la historia ha representado un poderío y una superioridad ante los demás países a nivel mundial. Es sin duda una potencia económica y con gran influencia en las decisiones a nivel global.

Su superficie terrestre es de 9,83 millones de km² y cuenta con más de 308 millones de habitantes, es el tercer país más grande tanto por la superficie terrestre como por población. Es una de las naciones del mundo étnicamente más diversas y multicultural, esto se debe a la inmigración a gran escala que ha tenido.

Su dominio económico ha hecho vulnerables a los demás países a todo lo que suceda en su desarrollo, un ejemplo de esto fue la crisis hipotecaria que se presentó en el año 2008, la cual no sólo repercutió en Estados Unidos, sino que el impacto fue global.

Esta crisis se presentó en el mercado hipotecario, aunque era considerado uno de los más “estables” ó “seguros”, y al final terminó por explotar una burbuja que poco a poco se fue formando dentro de éste.

Es importante mencionar que una hipoteca es un contrato mediante el cual se toma como garantía de un crédito a un bien que generalmente lo constituye un inmueble.

El bien permanece en manos del propietario mientras este cumpla con sus obligaciones; en caso contrario, el acreedor puede realizar la venta del bien para cobrar el dinero que prestó.

El contrato que constituye una hipoteca debe ser asentado en el Registro de la Propiedad a fin de que posea valor para terceros. En el caso de que el acreditado incumpla con sus pagos se procede a una demanda, a una sentencia

condenatoria y al remate del inmueble. Así, una hipoteca sólo impone obligación al deudor y se encuentra reglamentada conforme a la ley.

Las hipotecas de alto riesgo, conocidas en Estados Unidos como crédito subprime, son créditos al consumo, son un tipo especial de hipoteca, preferentemente utilizado para la adquisición de vivienda, y orientada a clientes con escasa solvencia, individuos con un historial crediticio incompleto o con antecedentes que les impide calificar para un crédito convencional, y por tanto con un nivel de riesgo de impago superior a la media del resto de créditos.

Su tipo de interés es más elevado que en los préstamos personales, son mayores a las que se aplican a los deudores normales, además los primeros años tienen un tipo de interés promocional.

Los bancos norteamericanos tienen un límite a la concesión de este tipo de préstamos, impuesto por la Reserva Federal. Por ello, quienes financian estos créditos obtienen rendimientos superiores a las operaciones de riesgo bajo. Por esas razones, los riesgos de la operación son más altos.

La Reserva Federal (FED, Federal Reserve System), es el sistema bancario central de Estados Unidos, cuyos objetivos son tomar las decisiones de política monetaria del país, supervisar y regular instituciones bancarias, mantener la estabilidad del sistema financiero y proveer de servicios financieros a instituciones de depósito, al gobierno de los Estados Unidos y a instituciones extranjeras oficiales.

Fue creada en 1913 a través del Federal Reserve Act (Ley de la Reserva Federal), principalmente para hacer frente a una serie de pánicos financieros. Los órganos estructurales de la FED que la componen actualmente son: Junta de Gobernadores (Board of Governors, también conocido como Federal Reserve

Board). Federal Open Market Committee (FOMC, Comité Federal de Mercado Abierto). Y 12 Bancos de la Reserva Federal (Federal Reserve Banks)⁵⁴.

La creación de la Reserva Federal tiene otros objetivos entre los que se encuentran el proporcionar una moneda flexible, capaz de suplir de recursos monetarios cuándo sea necesario y establecer una supervisión efectiva de la actividad bancaria en los Estados Unidos.

Asimismo sirve como el Banco Central de Estados Unidos; supervisa y regula las instituciones bancarias a la vez que protege los derechos de crédito de los consumidores; está encargado de la gestión de la oferta monetaria de la nación a través de la política monetaria con el fin de alcanzar los objetivos de máximo de empleo, de la estabilidad de los precios, incluyendo la prevención de la inflación y la deflación, además de moderar a largo plazo los tipos de interés; entre otras acciones.

La Reserva Federal se ha estado encargando de mantener la seguridad del sistema financiero y reducir el riesgo en los mercados financieros; aunque en el 2008 no pudo; ya que, fue tan grande y sensible la burbuja que cuando ésta estalló se provocó un gran desajuste y no se pudo frenar a tiempo el impacto negativo, formando así una crisis financiera que tuvo impacto negativo en todo el mundo.⁵⁵

La crisis de las hipotecas subprime es una crisis financiera que se extiende por los mercados financieros afectando así no sólo al mercado hipotecario o a la economía local, sino que sus estragos repercuten a nivel mundial por tratarse de un país tan influyente como Estados Unidos de América.

Como su nombre lo indica, la crisis hipotecaria surge del manejo que tanto bancos como consumidores comunes le dieron a las hipotecas, que principalmente fueron utilizadas para adquirir bienes raíces como apartamentos.

⁵⁴ <http://www.efxto.com/diccionario>. "Términos financieros de la categoría Bancos Centrales". 15 octubre 2012.

⁵⁵ Ibidem

Algunas entidades financieras optaron por otorgar hipotecas con un alto riesgo, un riesgo más alto del normalmente acostumbrado, del aconsejable, lo que al final resultó contraproducente, ya que, el riesgo se hizo realidad; las adquirentes de las hipotecas no las pudieron pagar.

Fue precisamente la utilización de hipotecas de alto riesgo ó también llamadas subprime, las causantes de la burbuja inmobiliaria presentada en los Estados Unidos, puesto que casi todo el mundo tuvo acceso a créditos para adquirir vivienda, se fue presentando un crecimiento acelerado en la construcción de viviendas, gracias a que era muy atractivo por la gran demanda generada por el otorgamiento desenfrenado de hipotecas.

La expansión crediticia tuvo como eje la disposición de muchos inversionistas a participar en el financiamiento de la vivienda, especialmente a través de la compra de títulos garantizados con hipotecas, lo que significa que aceptaban los riesgos correspondientes.

Gracias al ascenso de los precios de los inmuebles y la facilidad con la que se podían vender los títulos garantizados con hipotecas, se generó la idea de que se trataba de títulos de alta rentabilidad y liquidez, con riesgos razonables.

Los deudores aceptan esas condiciones ya que de otro modo sería muy difícil hacerse de una vivienda propia. Esto con la esperanza de que a lo largo de la vigencia del contrato, mantengan su empleo y sus ingresos, igualmente que la tasa de interés y demás gastos aplicables sean accesibles y que el precio del inmueble adquirido se incremente a un ritmo anual superior a la inflación. La plusvalía obtenida les permitirá compensar al menos una parte de las sobretasas adquiridas.

Paul Krugman, quien es profesor de la Universidad de Princeton en Estados Unidos y escritor del periódico New York Times, sostiene que entre las causas de la crisis hipotecaria se encuentra principalmente el aumento de la liquidez provocada por la estrategia del Banco Central Estadounidense (The Federal

Reserve Board), entre 2002 y 2003 y los excesos en que incurren todos los agentes económicos durante la expansión del crédito.

La verdad es que las personas del común que adquirieron hipotecas de alto riesgo, mientras tuvieron ingresos suficientes pagaron sus hipotecas, pero luego la situación económica de los Estados Unidos empezó a ser difícil y mucha gente simplemente no pudo pagar más sus adeudos, así que las entidades financieras que habían financiado esas hipotecas no pagadas se vieron en dificultades para recuperar su inversión a tal punto que muchas quebraron. Esto es lo que sucede cuando el crédito es demasiado riesgoso y se otorga al por mayor sin pensar en las consecuencias.

Marx explicó que el crédito acelera el desarrollo material de las fuerzas productivas y la instauración de mercado mundial, bases de la nueva forma de producción, que es misión histórica del régimen de producción capitalista implantar hasta un cierto nivel⁵⁶. Nivel que no se respetó en el mercado hipotecario.

Pero también considera que el crédito acelera al mismo tiempo las explosiones violentas de esta forma de producción, es a lo que llamamos crisis, y con ellas los elementos para la disolución del régimen de producción vigente, es decir el sistema capitalista.

Esto se pudo observar en el 2008, cuando el crédito resultó contraproducente para el mercado hipotecario de Estados Unidos y para todo el sistema financiero mundial.

La doble característica inmanente al sistema de crédito: de una parte, el desarrollar los resortes de la producción capitalista, el enriquecimiento mediante la explotación del trabajo ajeno, hasta convertirlos en el más puro y gigantesco sistema de juego y especulación, reduciendo cada vez más el número de los contados individuos que explotan la riqueza social y, de otra parte, el establecer la forma de transición hacia un régimen de producción nuevo. Esta dualidad es la

⁵⁶ Marx, Karl. "El Capital III". 1863-1894. Pág. 312

que da a los principales portavoces del crédito, esa agradable fisonomía mixta de estafadores y de profetas.⁵⁷

Marx opina que el crédito ayuda al crecimiento de la producción pero que si se sobrepasa el límite de riesgo establecido surgen las crisis, y no sólo afecta a los agentes involucrados en las decisiones tomadas, sino como en el caso de la crisis hipotecaria, que afectó a todo el mundo, demostrándonos que el sistema capitalista tiende a cometer estas equivocaciones una y otra vez.

Los primeros afectados por la crisis hipotecaria fueron las instituciones financieras. Para el primer trimestre de 2008 las pérdidas seguían acumulándose y sumaban 230 mil millones de dólares, equivalentes a 1.8% del PIB. A principios de abril el FMI, consideró que el problema estaba lejos de haber sido resuelto y que se empeoraría la situación, dando un panorama angustiante.

Por lo que se refiere a los hogares, el daño ha sido devastador, se estima que en Estados Unidos 2.2 millones de deudores hipotecarios perdieron sus viviendas a causa de los embargos presentados durante 2007. Para Alan Greenspan, ex presidente de la Junta Directiva de la Reserva Federal, el banco central de Estados Unidos, esta crisis es la más dolorosa que se ha registrado desde el final de la segunda guerra mundial.

La crisis hipotecaria se hizo más grande y arrastró a más empresas cuando las entidades financieras que inicialmente otorgaron las hipotecas de alto riesgo y que al final no fueron pagadas, vendieron o cedieron a los bancos esas deudas, de modo que los bancos compraron ese riesgo, y cuando surgió la crisis, fueron arrastrados también.

Un ejemplo fue la empresa llamada Lehman Brothers Holdings Inc, la cual fue fundada en 1850, se trataba de una compañía global de servicios financieros de Estados Unidos. Destacaba en banca de inversión, gestión de activos financieros e inversiones en renta fija, banca comercial, gestión de inversiones y servicios

⁵⁷ Ibídem. Pp. 313.

bancarios en general. El 15 de septiembre de 2008, la compañía anunció la presentación de quiebra. De hecho una de las razones de la quiebra Lehman Brothers, fue el tener gran parte de sus activos respaldados por hipotecas de alto riesgo.

La raíz de la crisis hipotecaria fue la decisión tal vez irresponsable de las entidades financieras de otorgar hipotecas a personas que no podían garantizar el pago de las mismas, en el mediano y largo plazos.

Los deudores que se atrasaron en el pago de sus mensualidades por un periodo mayor al establecido en el contrato como tolerancia, vieron finalmente cómo eran rematadas sus casas, y cuando el ingreso por la venta de los bienes recibidos como garantía no alcanzó a cubrir el saldo pactado los bancos registraron pérdidas también.

Un banco al prestarle dinero a una persona que no puede garantizar su capacidad de pago, asume un alto riesgo, riesgo que no está respaldado puesto que esas hipotecas de alto riesgo no cuentan con ningún aval, así que en el caso de que se pierdan no hay quien responda por ellas, y lo único que puede hacer el acreedor es embargar los bienes hipotecados, bienes que por la misma crisis tienen muy poco valor.

“Existió una dinámica interesante en esta crisis, un exceso de liquidez genera un boom que termina en una euforia con los excesos habituales. Así, se genera una caída que afecta negativamente el crédito, y compromete severamente a los bancos”⁵⁸. Y desde el sistema bancario, esta crisis viene a traer complicaciones a otros mercados.

En marzo de 2008 el sector financiero experimentó el primer revés importante cuando el banco de inversión Bear Stearns (BS) padeció serias dificultades de liquidez. Y con el correr de los meses, otras instituciones financieras se vieron

⁵⁸ Jáuregui, Juan Manuel. “La crisis financiera en los Estados Unidos: causas, contexto y dinámica”. IAE, Buenos Aires. Pág. 68.

perjudicadas por problemas similares y por las dificultades de hacerse de fondos mediante préstamos interbancarios. Los fondos de inversión huyeron del riesgo, se tornaron cada vez más conservadores, negándose en muchos casos a financiar a plazo a los bancos. Como consecuencia, muchos se vieron obligados a vender activos, contribuyendo con ello a la caída de sus precios.

Para Vicenç Navarro, otra una causa importante que provocó la crisis hipotecaria en Estados Unidos fue la desregulación de la banca mediante la anulación, a mediados de los años 1980, de la ley Glass-Steagall Act que se había establecido precisamente después de la gran crisis de 1929 y durante la Gran Depresión para disminuir el excesivo poder de la Banca y proteger los ahorros de la población⁵⁹.

La Ley Glass-Steagall Act fue anulada por el ex presidente Bill Clinton, esta se encargaba de separar la función que tenían los bancos comerciales o de depósito de guardar dinero, de la función de inversión, y de la función de aseguramiento de las cuales se encargaban sólo las compañías de seguros.

Esta separación era fundamental para evitar que una misma entidad financiera hiciera todas estas funciones, ya que, el máximo perdedor sería el ciudadano que confía y deposita sus ahorros en la banca, ahorros que serían utilizados por los bancos para especular, con un nulo o muy bajo aseguramiento.

Esto fue exactamente lo que sucedió, se puso en riesgo en gran medida al capital de los ciudadanos, al quedarse sin fondos los bancos, dejan sin fondos a los ahorradores. Al entrar a especular siempre existe la posibilidad de perderlo todo, los agentes económicos apostaron y terminaron perdiendo.

Los efectos en la economía estadounidense fueron inmediatos. Para el último trimestre del 2007 se habían reflejado en una desaceleración. A principios de 2008 se convirtió en una crisis internacional cuando los problemas financieros se extendieron a toda la economía y se confirmó que se corría el riesgo de una recesión.

⁵⁹ Navarro Vicenç. "Para entender la crisis. Así empezó todo en Estados Unidos". www.vnavarro.org. Junio de 2009.

A pesar de que Estados Unidos sólo genera 21% de la economía mundial, sigue siendo la economía número uno. Las bajas expectativas con las que comenzó el año provocaron un ajuste a la baja en las perspectivas de crecimiento de 2008 en el resto del mundo.

El anuncio de las primeras pérdidas bancarias provocó el endurecimiento de la política de crédito de los bancos, lo cual contribuyó al descenso de los precios de los bienes raíces en el mercado.

Todos los partícipes en el financiamiento del sector inmobiliario se pusieron nerviosos, y con esto amplificando los efectos negativos. El sistema crediticio bancario se colapsó ya que había más vendedores y menos compradores que los que se presentaron en 2006 y en el primer semestre de 2007. Nadie estaba dispuesto a apostar por ese mercado en particular.

En los mercados de los títulos hipotecarios los tenedores de valores garantizados intentaron deshacerse de ellos cuando tomaron consciencia de los verdaderos riesgos, y con esto provocaron nuevas caídas en sus precios.

Algunos incluyendo bancos, se resistieron a reconocer las pérdidas y mantuvieron sus movimientos financieros, ya que confiaban en que los problemas serían pasajeros y no veían la realidad por la que estaba pasando la economía, aunque para entonces las pérdidas ya eran significativas.

A principios del 2008, según la Reserva Federal de Estados Unidos, las pérdidas institucionales generadas por las hipotecas subprime ascendían ya entre los 50 mil y los 100 mil millones de dólares⁶⁰. En agosto de ese mismo año, la crisis hipotecaria se había trasladado a los mercados financieros de todo el mundo.

Uno de los primeros efectos de la crisis fue la escasez de liquidez. El flujo normal de dinero entre los bancos fue interrumpido. La desconfianza que invadió a los bancos con excedentes de dinero respecto a la capacidad de pago de los demás

⁶⁰ <http://www.gerencie.com>. "Origen de la crisis hipotecaria y financiera en los Estados Unidos". 02 de abril del 2012.

disminuyó la disponibilidad normal de recursos en los mercados interbancarios. La creciente demanda de liquidez de los bancos tuvo entonces que ser atendida por los bancos centrales, que cumplieron su función habitual de prestamistas de última instancia.

Las cosas se complicaron más cuando las agencias calificadoras decidieron cambiar el nivel de riesgo de los títulos garantizados con hipotecas, provocando que los bancos redujeran cada vez más sus créditos y los inversionistas dejaran de comprar títulos vinculados al sector inmobiliario aunque fueran de riesgo medio o bajo. La confianza y el optimismo que estaban presentes a lo largo del auge se fueron convirtiendo poco a poco en incertidumbre y desaliento, así que los agentes económicos optaron por no invertir en este mercado.

Los problemas se agravaron a principios de 2008. El nerviosismo en los mercados bursátiles se extendió a prácticamente todas las bolsas de valores importantes del mundo. Al mismo tiempo, la percepción de la desaceleración de la economía de Estados Unidos afectó las expectativas de crecimiento de los principales países del mundo.

Esta crisis es una muestra de lo que puede pasar cuando el sistema financiero toma decisiones equivocadas como prestarle dinero a quien no puede pagar, decisión que causa dos situaciones; la primera, la aparición de una burbuja por la masiva y abrupta capacidad de compra que tiene la gente beneficiada por los créditos de alto riesgo y segunda, la aparición de crisis en las entidades financieras cuando el deudor no puede pagar.

2.3 Impacto de la crisis de los Estados Unidos de América en el mundo.

Vista desde una perspectiva espacial, la crisis internacional es sobre todo una gran crisis de la economía de Estados Unidos, difundida ampliamente en el ámbito mundial en un nivel incierto, cuya magnitud dependió, tanto del grado de exposición de los diferentes países y regiones a los fenómenos que la generaron, como de las políticas defensivas que los mismos adoptaron además del aprovechamiento de las ventanas de oportunidad abiertas por la propia crisis.

Aunque también representó un colapso del orden internacional que engloba y cuestiona aspectos económicos, sociales, políticos e institucionales propios del rumbo actual de la globalización, de la supremacía internacional de neoliberalismo, del propio curso de la economía del conocimiento y, muy en particular, de la hegemonía mundial de Estados Unidos y en los Acuerdos de Bretton Woods, en los cuales se establecieron las normas a cumplir en las relaciones comerciales y financieras entre los países más industrializados; discutidos en una conferencia monetaria y financiera de las Naciones Unidas, que tuvo lugar entre el 1 y 22 de Julio de 1944 en el complejo hotelero Bretton Woods, por eso se le dio ese nombre⁶¹.

La alteración especulativa de los mercados inmobiliarios comenzó a gestarse en el ámbito internacional a partir de la última década del siglo pasado, como resultado del sostenido elevamiento especulativo de precios de la propiedad inmobiliaria en la gran mayoría de los países del mundo.

Pero la burbuja inmobiliaria se convirtió en un fenómeno mucho más amplio a partir de las condiciones creadas por la crisis de 2000-2002. Como resultado de las grandes pérdidas bursátiles de entonces y de la baja rentabilidad prevaleciente de los mercados especulativos tradicionales, tuvo lugar una masiva reorientación internacional del capital especulativo hacia esos mercados. Pero este proceso, a su vez, contaminó profundamente a los nuevos paquetes financieros y, con ello, al conjunto del sistema de crédito así como al propio capital de las empresas, estableciendo un nexo directo entre la crisis de las hipotecas subprime y el fenómeno muchísimo más amplio de estallido general de los mercados financieros y de paralización internacional del crédito.

Dada la gran magnitud del mercado inmobiliario y del enorme tamaño del sistema bancario estadounidense y los instrumentos financieros tóxicos que difundió, la crisis inmobiliaria y financiera tuvo un enorme impacto en el conjunto de la economía estadounidense y, por ende; internacional, que inundó los balances

⁶¹ <http://www.efxto.com/terminologia>. "Breton Woods". 15 de octubre 2012.

empresariales del mundo con activos incobrables o de calidad completamente incierta.

A partir del estallido de la burbuja hipotecaria a comienzos de 2007, cayó el conjunto del mercado hipotecario, casi inmediatamente el bancario y la bolsa de valores, lo siguió el crédito interbancario y comercial que alimenta a corto plazo el funcionamiento cotidiano de la economía.

Siguió la extensión internacional de la crisis al sistema bancario y las bolsas de valores, las primeras manifestaciones de caída del consumo, la producción y el empleo y los primeros planes de rescate que siguieron al estadounidense, seguido por la banca rota las grandes empresas productivas y las decenas de millones de deudores hipotecarios y de trabajadores despedidos.

Estados Unidos se encontró frente una costosísima crisis terminal del sistema titularizado especulativo de crédito, como parte de una reorientación de la economía mundial hacia una economía mucho más regulada.

La magnitud y duración del proceso recesivo en Estados Unidos y de su extensión internacional, no depende tanto de lo que sucede dentro de la propia economía nacional, sino de lo que pasa en el ámbito de la economía mundial en su conjunto, en los avances tecnológicos, económicos, sociales e institucionales, y en la continuidad del crecimiento de los nuevos países y regiones emergentes y de su incidencia sobre el curso general de la economía internacional, cuestión que conduce al problema mucho más amplio del papel que está cumpliendo y tiende a cumplir Estados Unidos como potencia mundial.

En el caso de América Latina la crisis hipotecaria causó estragos importantes, la recesión que afectó a los países desarrollados repercutió en el mundo en desarrollo a través de diversos canales de contagio. Por un lado, el mencionado descenso en las cotizaciones de las materias primas propició una caída en el valor de las exportaciones.

Asimismo, ante situaciones de creciente riesgo, de restricción crediticia y de liquidez en los centros financieros se originó un cambio en la tendencia en los flujos de capital, que se transformó en negativa para los países en desarrollo. Este hecho impactó tanto en la evolución de las inversiones en los países emergentes como en su acceso al financiamiento.

Otra variable afectada del balance de pagos fue la correspondiente a las remesas de emigrantes, que son una parte sustancial del ingreso de divisas de algunas economías latinoamericanas. La disminución del nivel de actividad en los países desarrollados al incidir sobre los ingresos impactó negativamente sobre el monto de tales remesas.

2.4 Programa de rescate económico impulsado por el gobierno de Estados Unidos de América

Cuando comenzaron a caer los bancos de inversión en los EE.UU. y algunos de los principales bancos comerciales del Viejo Continente, las autoridades monetarias decidieron intervenir en el mercado. Con tal fin se anunciaron una serie de paquetes financieros de diversa magnitud para rescatar aquellas instituciones en problemas y, de ese modo, evitar que la desconfianza se esparciese por el sistema financiero mundial. Según la CEPAL a mediados de octubre era urgente que el mega plan de rescate financiero operase a la brevedad y se dieran a conocer con prontitud sus detalles operativos, a fin de aislar los activos contaminados, apoyar con liquidez a las instituciones financieras en dificultades y restablecer la confianza entre los bancos y la normalidad de los flujos financieros.

El impacto de la crisis hipotecaria obligó a los bancos centrales de los principales países, entre otros, de Estados Unidos, Japón, Reino Unido y la Unión Europea, a cubrir la demanda extraordinaria de liquidez generada en los mercados interbancarios y a ampliar las fórmulas de apoyo a los bancos. Por ejemplo, la Reserva Federal de Estados Unidos anunció el 11 de marzo del 2008 que otorgaría préstamos a 28 días a bancos que ofrezcan colateralmente títulos con

garantías hipotecarias, siempre que sean de alta calidad (AAA/Aaa)(La más alta calificación de una compañía, fiable y estable). Estos apoyos constituyen un respiro invaluable para las instituciones financieras con problemas de liquidez.

El gobierno estadounidense al ver los problemas provocados por la crisis financiera optó por rescatar empresas y dar liquidez a su sistema financiero. Con la inyección masiva de dólares por parte del gobierno estadounidense durante 2007 al 2010 mediante el Programa de Alivio a los Activos en Problemas (TARP, por sus siglas en inglés).

De enero de 2007 a diciembre de 2010 las autoridades financieras inyectaron un monto de 5.04 billones de dólares equivalentes al 35.2% de su PIB.

El TARP no fue creado como un programa para cuidar a los contribuyentes estadounidenses como lo menciona el documento *A Closer Look* sino para rescatar de la quiebra a las grandes instituciones financieras. Como vemos en el cuadro , son nueve las empresas que concentran el 52.5% de la ayuda, y tan solo tres de ellas, Citigroup, AIG, y General Motors, concentran un tercio del TARP.⁶² Estas empresas que enarbolaban la bandera de la “no” intervención del Estado en el mercado tuvieron que ser rescatados o estatizados por parte del gobierno de Estados Unidos

El método que usa el TARP (Trubled Asset Relief Program) para otorgar liquidez o rescatar a las instituciones financieras es por medio de la compra de acciones comunes, deuda y acciones preferentes.

⁶² Para ver con más detalle todas las transacciones hechas por el Departamento del Tesoro por medio del TARP consultar: TARP Transaction Report , for period ending february 23, 2011. Disponible en: <http://www.treasury.gov/initiatives/financial-stability/briefing-room/reports/tarp-transactions/DocumentsTARPTransactions/2-25-11%20Transactions%20Report%20as%20of%202-23-11.pdf>

Costo gubernamental del Programa de Rescate por la crisis de 2008

**Cuadro 1 Inyección de dinero a través del TARP
(Octubre 2008 al 23 de febrero de 2011)**

Nombre de la empresa	Monto mdd	% del TARP
Citigroup	90.0	12.9
American International Group (AIG)	72.0	10.3
General Motors	71.2	10.2
Bank of America	45.8	6.5
Wells Fargo	28.0	4.0
JP Morgan Chase	25.0	3.6
Chrysler	15.8	2.3
Morgan Stanley	10.0	1.4
Goldman Sachs	10.0	1.4
Suma	367.8	52.5
Otras empresas	332.2	47.5
TARP	700.00	100

Fuente: Elaboración de Leonel Carranco con base a datos del Departamento del Tesoro de EUA
http://alainet.org/active/45027&lang=es#_ftn1

El rescate comunicado por las autoridades estadounidenses no tuvo la repercusión esperada, ya que no logró detener la volatilidad ni restablecer la confianza entre los operadores financieros. En cambio, el paquete anunciado por el Reino Unido fue apoyado por el resto de los países europeos, a la vez que propició una baja generalizada de las tasas de interés y el compromiso de las autoridades del Viejo Continente de actuar coordinadamente ante el desastre. Las medidas tomadas por las autoridades británicas, que provocaron una respuesta inicial positiva, incluyeron:

- ▶ Inyección de liquidez
- ▶ Recapitalización de entidades financieras en problemas
- ▶ Garantía de deudas interbancarias
- ▶ Seguro para los depósitos
- ▶ Compra pública de activos de baja calidad

En cambio, las medidas tomadas en los Estados Unidos de América no contemplaban la posibilidad de que el Estado adquiriera participación en empresas en problemas, aunque luego de la satisfactoria respuesta lograda en la Unión

Europea, la Reserva Federal decidió garantizar los depósitos bancarios y utilizar parte de los fondos para adquirir acciones de los bancos en problemas.

Los quebrantos registrados por los bancos y las pérdidas de capital llevaron la búsqueda de recursos en los fondos soberanos. Así se conocen las instituciones de inversión creadas por los gobiernos que han acumulado excedentes de sus operaciones en los mercados petroleros, o de otras materias primas o del conjunto de sus operaciones internacionales. Esos fondos se localizan en países tan diferentes como Dinamarca, Noruega, Nigeria, Rusia, India, Singapur o China. En su conjunto, estos fondos han aportado cerca de 180 mil millones de dólares al capital de los bancos en dificultades⁶³.

Uno de los primeros casos en requerir el apoyo de esos fondos fue el banco estadounidense Morgan Stanley. En el cuarto trimestre de 2007 perdió, por los créditos subprime aproximadamente 9,400 millones de dólares. Como parte de su saneamiento, anunció que recibiría una inyección de 5 mil millones de dólares a su capital provenientes de un fondo soberano controlado por el gobierno chino (China Investment Corporation). Con esa aportación, Pekín se hizo del 9.9% del capital del banco, lo que lo convierte en su segundo mayor accionista⁶⁴.

Por su parte, Citigroup, el banco más grande de Estados Unidos, anunció en noviembre de 2007 que había recibido 7,500 millones de dólares del fondo soberano de Abu Dhabi, uno de los Emiratos Árabes Unidos. Las pérdidas del último trimestre de 2007 fueron de 9,830 millones de dólares, las mayores en su historia. A principios de 2008, el banco anunció una inyección de capital de 12,500 millones de dólares financiada, entre otros, por el fondo soberano de Singapur y por el príncipe de Arabia Saudita Alwaleed bin Talal. Este último posee con la nueva aportación 4% del capital del banco que lo sitúa como el accionista individual más importante.

⁶³ Solís Rosales, Ricardo. "La crisis hipotecaria en Estados Unidos". Revista: Este País. Julio 2008.

⁶⁴ Ídem.

Merrill Lynch anunció el cierre de 2007 con un resultado negativo de 7,800 millones de dólares. Para la institución se trata de las primeras pérdidas anuales desde 1989. También hizo pública la emisión de 6,600 millones de dólares en acciones preferentes, que serán suscritas principalmente por el fondo soberano de Singapur, Temasek Holdings y por Davis Selected Advisors. Al cierre del primer trimestre de 2008, el tercero con números rojos para la institución, las pérdidas fueron de 1,950 millones de dólares y las acumuladas suman 15 mil millones. Nunca antes, en sus 94 años de vida, Merrill Lynch había registrado una situación tan mala⁶⁵.

El banco UBS de Suiza encabeza la lista europea con pérdidas acumuladas por 37,400 millones de dólares, derivadas principalmente de sus tenencias de valores vinculados a los créditos subprime. También se ha visto obligado a solicitar, contra la opinión de un sector importante de accionistas, la intervención de los fondos soberanos⁶⁶.

Es así como bancos estadounidenses y otros en el mundo, tuvieron que ser rescatados por los gobiernos y por bancos extranjeros más grandes; en época de crisis se demuestra que el mercado no es autorregulable, ya que por sí solos los bancos no pudieron hacer frente a la tempestad.

Aunque el capital invertido en el rescate financiero es muy elevado, los estragos que ocasionó la crisis hipotecaria siguen afectando a las personas, que fueron las que resultaron más afectadas, al perder sus casas y sin tener respaldos, se quedaron con las manos vacías, esto es algo que no han solucionado las autoridades y no se ve que se esté planeando solucionar.

⁶⁵ *Ibidem.*

⁶⁶ *Ibidem.*

CAPÍTULO III

CARACTERÍSTICAS ESTRUCTURALES DE LA ECONOMÍA MEXICANA Y DEL ESTADO DE MÉXICO

3.1 Estructura Económica de México 1990-2010

México es un país en vías de desarrollo, cuya economía se sustenta en la extracción y venta de petróleo, las remesas de los emigrantes mexicanos que laboran en el exterior, el turismo y en una intensa actividad industrial, minera y agrícola.

Por muchos años, el petróleo ha sido la principal fuente de ingresos de las finanzas públicas, sin embargo, los precios internacionales y la falta de inversión en la explotación de nuevos pozos petroleros hacen de este recurso natural un indicador que afectará la economía y las finanzas nacionales, sino se contrarresta dicha dependencia petrolera en el futuro.

En cuanto a la migración de fuerza laboral hacia nuestro vecino del norte, EUA, las remesas de dólares que son recibidas por los familiares para sobrevivir en el país se han convertido en uno de los principales soportes de la economía nacional.

Otro gran contribuyente del Producto Interno Bruto mexicano es el sector servicios, dentro del cual el turismo ocupa el primer lugar. México es un país que cuenta con 31 sitios declarados patrimonios naturales o culturales de la humanidad⁶⁷ además se ha dedicado a desarrollar la industria del turismo especializado, desde la observación de la naturaleza hasta los deportes de aventura extrema, los recorridos culinarios, destinos de playa, zonas arqueológicas y sitios coloniales

La actividad industrial es otra de las más importantes del país al emplear la cuarta parte de la población económicamente activa nacional; entre las principales industrias mexicanas que sobresalen por el valor de la producción, generación de empleo, ventas y exportaciones, destacan la automotriz, cementera, siderúrgica, textil, química, papelera, alimentos y de bebidas, entre otras.

⁶⁷ <http://portal.unesco.org> Consultada 23-Febrero-2013

En el subsector extractivo destaca la industria de la minería, principalmente por la producción de plata ya que México es el principal productor de este metal en el mundo, lo cual permite generar alto valor y miles de empleos en el país. Adicionalmente, nuestro país es productor en menor medida de otros minerales metálicos como: cobre, oro, hierro, zinc, plomo y cadmio; además de minerales no metálicos como: azufre, fluorita, carbón, piedra caliza, grafito y roca fosfórica, entre otros.

En el sector agropecuario, nuestro país se ha destacado por la producción y exportación de cultivos básicos como: maíz, frijol, café, aguacate, jitomate, plátano, trigo, caña de azúcar, okra y chicle, entre otras; mientras que la ganadería también produce y exporta ganado en pie y de canal, ya sea de res, porcino, bovino, caprino y aves a diferentes partes del mundo, tales como Norteamérica, Asia, Europa y Oceanía.

México destaca por ser el país con más tratados internacionales de libre comercio en el mundo, con un total de 12 tratados firmados con 34 países; sin embargo, Estados Unidos continúa siendo su principal mercado de exportación e importación. Los productos de mayor exportación mexicana son el petróleo, automóviles, maquinaria, textiles, productos químicos y diversos productos agropecuarios.

El crecimiento económico del país se ha mantenido a un ritmo moderado en los últimos años, sin embargo, esto no ha sido suficiente para mejorar la competitividad y combatir la pobreza (tanto urbana como rural) de su población, mediante la generación de empleos que demanda la sociedad.

En el cuadro No. 2 se puede observar la clasificación de los sectores económicos señalada por el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte, que para el caso de México registró las cifras siguientes para el periodo 1990-2010.

Cuadro 2. Sector por Rama de actividad económica

Primario	<ul style="list-style-type: none">✓ Agricultura✓ Ganadería✓ Silvicultura✓ Pesca
Secundario	<ul style="list-style-type: none">✓ Industria extractiva✓ Industria de la transformación✓ Industria de la construcción✓ Electricidad, gas y agua
Terciario	<ul style="list-style-type: none">✓ Comercio✓ Turismo✓ Comunicaciones y transportes✓ Servicios

Fuente: Elaborado con base en el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN).

El crecimiento del PIB per cápita anual promedio de México fue de sólo 1.2% entre 1990 a 2010 y de sólo 2% entre 1950 y 2010. Éste fue un crecimiento muy bajo para las necesidades económicas y sociales de un país en desarrollo, como lo es México.⁶⁸

3.1.1 Sector primario

El sector primario es “el conjunto de actividades económicas relacionadas con la obtención de productos procedentes del mar, la tierra o el aire, es decir, obtenidos directamente de la naturaleza sin ningún proceso de transformación (agricultura, ganadería y pesca).”⁶⁹

La producción agropecuaria y forestal permitió en el pasado no sólo satisfacer las necesidades de alimentos de la población y los requerimientos de materias primas para la industria, sino que también representó un contribuyente neto de divisas para la economía nacional y apoyó la expansión de otros sectores. Por lo anterior, los indicadores económicos que aquí se presentan corresponden principalmente al

⁶⁸ <http://web.coneval.gob.mx> Consultada el 11-Febrero-2013

⁶⁹ <http://www.economia48.com> Consultada el 11-Febrero-2013

sector primario, por estar constituido por actividades sustancialmente relacionadas con la naturaleza.

Entre 2003 a 2010 el Producto Interno Bruto (PIB) Nacional creció en promedio a una tasa anual de 1.8% mientras que el PIB del sector agroalimentario (primario y alimentos, bebidas y tabaco) lo hizo muy por encima de ese registro al alcanzar un 2.2% en el mismo lapso.

Durante el mismo periodo, la población en zonas rurales creció a una tasa promedio anual de 0.1%. Esto es indicativo de que, en los últimos años, el dinamismo de las actividades primarias ha sido mayor al del crecimiento poblacional en las áreas rurales mexicanas.⁷⁰

Cuadro 3. Crecimiento del sector primario y su participación en el PIB 1990-2010 (Precios constantes) Promedio Anual

Año	Crecimiento Del sector (%)	Participación En el PIB (%)
1990	3.4	7.7
1991	0.5	7.5
1992	-1.6	7.3
1993 ^{1/}	2.6	7.3
1994	2.0	7.4
1995	1.8	6.0
1996	3.8	5.8
1997	0.2	5.6
1998	0.5	5.2
1999	3.5	4.8
2000	3.5	4.4
2001	3.5	4.1
2002	0.1	3.9
2003	3.1	3.8
2004	3.5	4.1
2005	-1.5	4.0
2006	4.8	3.9
2007	2.3	3.5
2008	1.2	3.5
2009	-2.2	3.7
2010	1.8	3.8

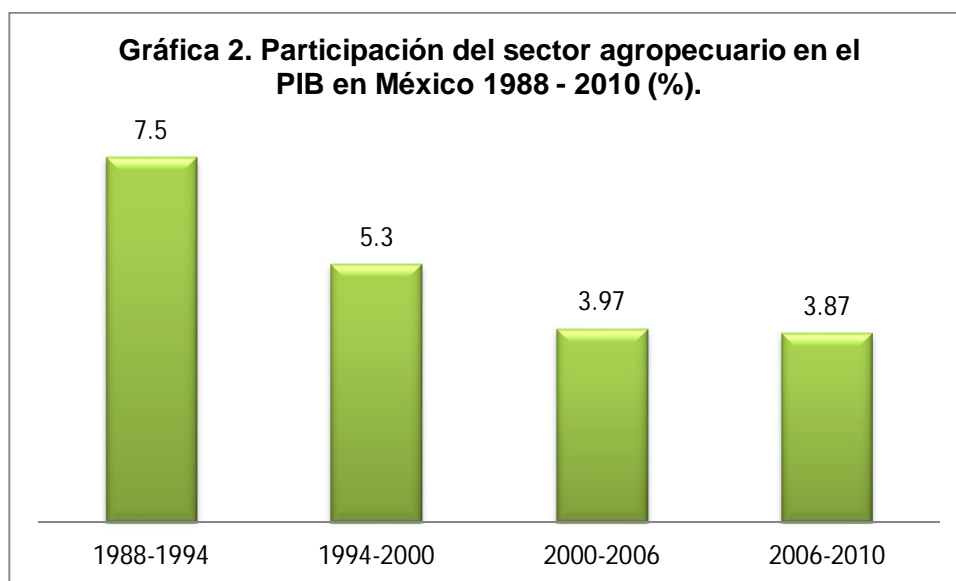
^{1/}De 1990 a 1993, a precios de 1980, y a partir de 1994, de 1993

Fuente: tomado de Ana Rosa Ramírez Rosas, "El impacto de las remesas en el ingreso y el empleo en Michoacán, 1990-2009", Tesis, FES Aragón UNAM 2011, pág. 36

⁷⁰ Sistema de Cuentas Nacionales de México, Series Anuales, INEGI.2010

La participación del sector agropecuario en el PIB total nacional ha ido disminuyendo con los años ya que muestra un claro descenso, al pasar en 1990 de 7.7% a tan solo 3.8% en 2010.

Dentro del sector primario las actividades más importantes son las relacionadas con la agricultura, pues representan alrededor de 55%, mientras que la ganadería 36%, y la silvicultura y pesca tan solo 9%. Posteriormente a la entrada en vigor del TLCAN, la actividad económica de México se ha estancado, al pasar de tasas de crecimiento promedio anual de 5%, a tasas que no alcanzan un punto porcentual. En el sector primario se observa un estancamiento, menor al de la economía total, pero por un periodo de tiempo más largo.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

Durante los últimos 4 sexenios en el sector agropecuario el crecimiento más bajo se produjo durante el sexenio de Felipe Calderón, pues solo creció en promedio 3.87%; mientras que el crecimiento más alto se dio en el sexenio de Carlos Salinas; 7.5% en promedio y el promedio de crecimiento anual del sector de los demás sexenios fue de Ernesto Zedillo con 5.3% y de Vicente Fox con 3.87% de promedio durante su sexenio.

En todos los casos hay una caída del sector, lo cual representa un grave problema dado que la población sigue aumentando y la demanda de alimentos también. La participación del sector agropecuario en el PIB ha ido disminuyendo en forma drástica en los últimos años, hasta representar en la actualidad cerca del 4%, a pesar de que todavía casi la cuarta parte de la población económicamente activa labora en ese sector.

Los factores que se conjugan para explicar la situación crítica por la que ha pasado el campo mexicano en las últimas décadas son: el uso de tecnología inadecuada; el cambio de uso del suelo; disminución de la productividad; la disminución del valor de la agricultura y la ganadería, que fue más intensa durante el periodo 1940-1970. La superficie anual cosechada pasó de 5.9 millones de hectáreas en 1940, a 10.1 millones en 1960, y para 1970 alcanzó 16 millones de hectáreas. Después, la apertura de tierras se vuelve más lenta; la superficie cosechada pasa en 1990 a 18 millones y en 1995 a 18.4 millones; para 2003, la extensión sembrada fue de 21.7 millones y en 2010 se tenían 31.2 millones de hectáreas de las cuales 29.9 son agrícolas y 1.3 de pastos naturales⁷¹

En las últimas décadas se han observado cambios en la composición de la demanda de productos agropecuarios. Estos cambios han incidido sobre la estructura productiva y en el uso de los suelos. Ha aumentado la demanda interna y de frutas, legumbres y hortalizas, lo que ha impactado sobre todo la región agrícola del noroeste del país. Ha aumentado el consumo de trigo, oleaginosas y carne, y ha disminuido la demanda de productos, tradicionalmente parte de la dieta básica del mexicano, como el arroz y el frijol.

De 2003 a 2009, el PIB del sector primario contribuyó con el 3.9% del PIB nacional, la industria de alimentos, bebidas y tabaco 5.2%; y el sector agroalimentario (conformado por los rubros antes mencionados) el 9.1% del PIB total de la economía.

⁷¹ Revista del VIII Censo Agropecuario 2007. ENEGI, México. P.17

Es evidente que, por un lado, la disminución de la participación del sector primario en el ingreso nacional refleja el proceso de industrialización que ha vivido México y el crecimiento del sector terciario. Sin embargo, su baja productividad refleja los problemas a los que se enfrenta actualmente este sector.

El sector agrícola se caracteriza por tener un sector moderno y un sector tradicional, el primero, con altos niveles de inversión en tecnología y mecanización, que se traducen en una productividad elevada; mientras que el segundo, con métodos de cultivo atrasados, descapitalizados, con bajo rendimiento y generalmente de autoconsumo.

Según el punto de vista del Banco Mundial intervienen tres factores muy importantes en la generación de la pobreza de México:

a) El rápido crecimiento de la población, que da como resultado una tasa de dependencia muy alta.

b) La baja productividad del sector primario

c) Las instrumentaciones de algunas políticas, como la de sustitución de importaciones que reducen el crecimiento económico y al mismo tiempo reducen la demanda por trabajos.

Para que el desarrollo económico se pueda dar, es necesario primero que la economía crezca más que la población, es decir que el incremento del PIB sea mayor al incremento demográfico.

Según el Sistema de Cuentas Nacionales, las actividades relacionadas con la agricultura, la ganadería, la silvicultura y la pesca, representaban 4.11%, del total del PIB en 1993. En los periodos posteriores a la crisis dicha participación osciló

entre 3.75% y 3.90%, respectivamente, lo que indicaría de primera instancia que los efectos no fueron tan profundos⁷².

Al tomar cifras trimestrales del Sistema de Cuentas Nacionales que publica INEGI, respecto al PIB total y del sector agropecuario, y al calcular su tasa de crecimiento anualizada, se observa que las actividades agropecuarias muestran un grado de volatilidad superior al de la economía en su conjunto.

Si bien es cierto que las actividades relacionadas con la agricultura, ganadería, silvicultura y pesca, se encuentran ligadas al ciclo económico nacional, el efecto de la crisis global de 2009 no tuvo el mismo impacto sobre estas actividades, como sucedió en la contracción de 1995. Según datos de INEGI, en el segundo trimestre de 1995 la caída en la producción agropecuaria fue de 8.73%, en términos anuales, mientras que la de la economía en su conjunto fue de 8.79%, en el mismo periodo.⁷³ En 2009, los puntos más bajos en la producción se presentaron en el segundo trimestre para el caso de la producción total (-9.63%), y en el cuarto trimestre en el caso del sector primario (-3.66%), los efectos no fueron los mismos (INEGI, 2009).⁷⁴ En el sector primario se observa un estancamiento, menor al de la economía total, pero por un periodo de tiempo más largo.

El impacto de la crisis de 1995, sobre la actividad agropecuaria fue más agudo por el efecto cíclico de la demanda y también por los factores climáticos y naturales, donde los principales productos afectados fueron: el sorgo, el maíz y el trigo⁷⁵

Durante la crisis de 2009, el impacto en el sector agropecuario no fue tan drástico, pues el principal efecto de transmisión de la crisis se dio en la producción manufacturas.

⁷²Escalante S. Roberto, Basurto H. Saúl, " Impacto de la crisis en el sector agropecuario en México", UNAM, vol. 9 núm. 25, México, pág. 17

⁷³ www.inegi.gob.mx Consultada 12-Febrero-2013

⁷⁴Escalante S. Roberto, Basurto H. Saúl, op. cit., pág. 19

⁷⁵ Ramos, A. et al. (1996), Impacto regional del TLC en México bajo el contexto de la globalización. El caso de la agricultura en el soconusco, Chiapas. Miembros del Programa de Estudios Interdisciplinarios sobre la Cuenca del Pacífico (PEICP) de la UACH.

Es decir, a pesar que el sector primario se orienta principalmente hacia el mercado externo, sigue existiendo un componente sustancial que atiende al mercado interno, y al contar con una participación menor en el PIB total, el efecto se manifestó en otros sectores íntimamente ligados al mercado externo.

Posteriormente a la entrada en vigor del TLCAN, la actividad económica de México se ha estancado, al pasar de tasas de crecimiento promedio anual de 5%, a tasas que no alcanzan un punto porcentual. En consecuencia se observa un estancamiento, menor al de la economía total, pero por un periodo de tiempo más largo, situación preocupante si tomamos en cuenta que es el productor de los alimentos básicos de la población.

3.1.1.1 Agricultura

En el campo mexicano se practican dos tipos de agricultura: la de temporal y la de riego. La agricultura de temporal depende de las lluvias y ocupa la mayor parte de los terrenos cultivados del país. La de riego aprovecha instalaciones hidráulicas como presas, pozos y canales artificiales para llevar agua a los cultivos.

En México existen cultivos importantes: unos para la alimentación de sus habitantes, como el maíz, frijol, trigo y chile; otros destinados al sustento del ganado como el sorgo, avena y alfalfa; y algunos más para la exportación como el algodón, café, jitomate y aguacate.

Históricamente la contribución de la agricultura en el PIB agropecuario era mayor; así por ejemplo en 1993, la agricultura tenía una participación de 68.3% y la ganadería el 24.5%; mientras que la silvicultura representaba 4.3% y la pesca y caza el 2.8% ya para 1996, la agricultura redujo su tuvo una participación en el PIB primario del 66.07%, la ganadería subió al 27.5%, la silvicultura se redujo al 3.65% y la pesca y caza se mantuvieron en 2.8% en ese año.⁷⁶

⁷⁶ www.inegi.gob.mx Consultada el 18-Marzo-2013

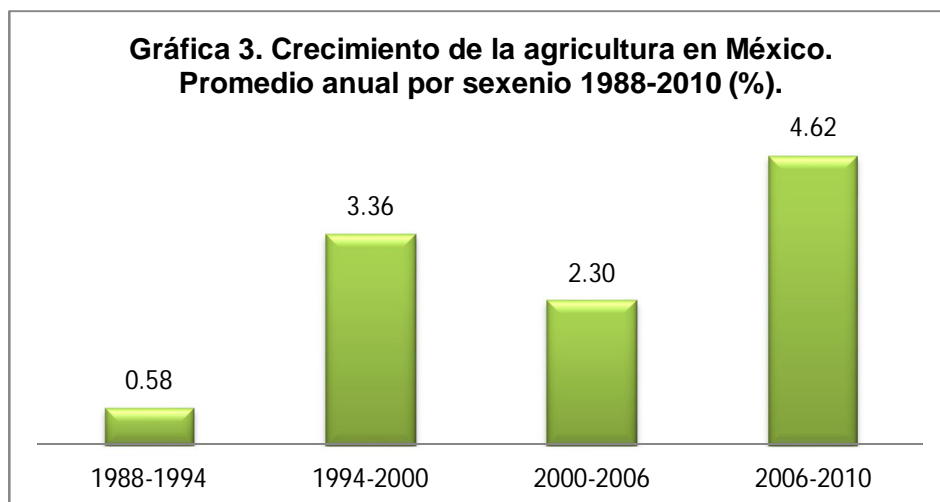
Cuadro 4. Crecimiento anual de la agricultura y su contribución al PIB a precios constantes de 1990 a 2010

Año	Crecimiento %	Participación en el PIB (%)
1990	5.1	4.7
1991	1.4	4.5
1992	-4.2	3.9
1993 ^{1/}	3.1	3.9
1994	1.2	3.8
1995	3.5	4.2
1996	2.2	4.2
1997	0.4	3.9
1998	5.2	3.4
1999	4.8	3.2
2000	4.4	2.9
2001	7.5	2.6
2002	-1.7	2.5
2003	4.4	2.4
2004	1.5	2.6
2005	-4.1	2.5
2006	6.2	2.5
2007	1.5	2.1
2008	1.2	2.1
2009	-5.6	2.1
2010	4.0	2.0

^{1/}De 1990 a 1993, a precios de 1980, y a partir de 1994, de 1993

Fuente: tomado de Ana Rosa Ramírez Rosas, "El impacto de las remesas en el ingreso y el empleo en Michoacán, 1990-2009", Tesis, FES Aragón UNAM 2011, pág.38

En 2010 los sectores productivos tuvieron una recuperación generalizada, después de la contracción que sufriera la mayoría de ellos en 2009. Las actividades primarias subieron 3,3% (- 2,2% en 2009), impulsadas por la agricultura (4%) ante una buena cosecha de cultivos como maíz en grano, caña de azúcar, sorgo en grano, maíz forrajero, cebolla, mango, aguacate, naranja y papaya, entre otros, por efecto de condiciones climáticas favorables.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

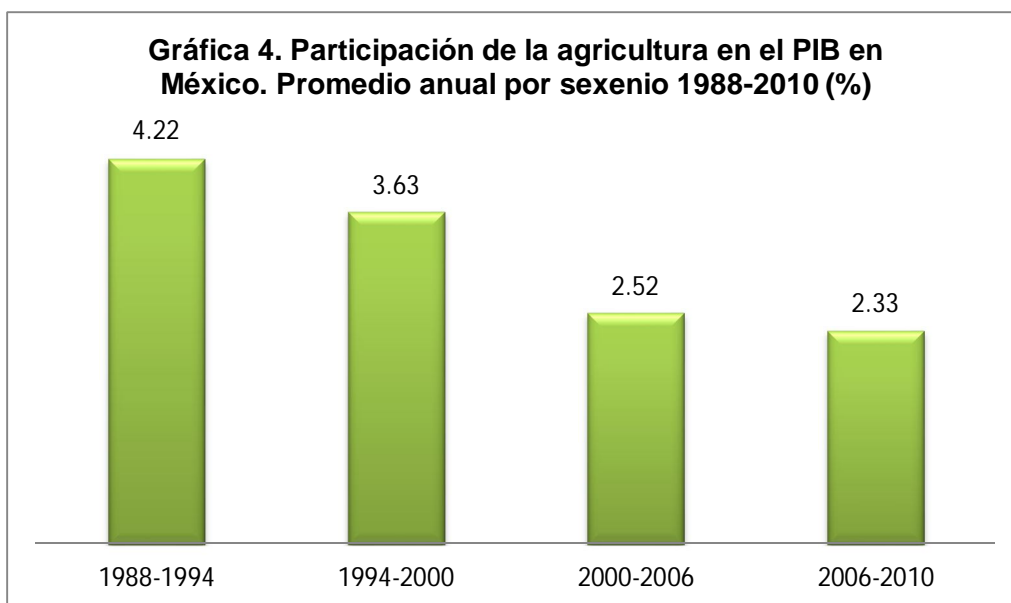
Durante los periodos 1994, 2000, 2006 y 2010 la agricultura mostró ser un sector poco dinámico, al registrar tasas de crecimiento promedio de 0.58, 3.36, 2.30 y 4.62%, respectivamente.

Previo a la crisis económica de 1994-1995, el subsector agrícola mostró un dinamismo acorde con las actividades primarias y con la actividad económica total, sin embargo, con la coyuntura económica de 2009, el sector se desploma a una tasa de crecimiento promedio anual que no alcanza ni un punto porcentual, lo que conlleva, en otros efectos, a la disminución de oportunidades de trabajo en el sector rural⁷⁷ y por ende, el crecimiento migratorio hacia los Estados Unidos.

Una de las razones de la pobreza en las zonas rurales de México es el régimen de propiedad de la tierra, que se encuentra sumamente fragmentada, ya que la actividad agrícola se lleva a cabo en parcelas que en promedio son de 26 hectáreas. Más de la mitad de los productores poseen menos de 5 hectáreas y aún peor, el 29% tiene menos de 2 hectáreas. Mientras tanto, muy pocos productores –el 0.3% del total– tienen superficies del orden de las 100 hectáreas,

⁷⁷ Escalante S. Roberto, Basurto H. Saúl, " Impacto de la crisis en el sector agropecuario en México", UNAM, vol. 9 núm. 25, México, pág. 15

que es lo que se estableció en la Reforma Agraria como límite de propiedad privada en terrenos irrigados.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

La agricultura es el sector menos eficiente del sector agropecuario, pues para los periodos 1988-1993, 1994 a 2000, 2000 a 2005 y 2006 a 2010 presentan tasas de crecimiento promedio anual de 4.22, 3.63, 2.52 y 2.33 %, respectivamente.

Adicionalmente, casi la mitad de los productores mexicanos son de subsistencia, sin participación en la economía formal, viéndose obligados a vender sus tierras principalmente para la construcción de desarrollos urbanos, sin procurar una mayor productividad.⁷⁸

3.1.1.2 Ganadería

Las actividades ganaderas requieren diferentes labores, entre ellas: la alimentación, preservación, reproducción, selección y mejora, tanto de los animales como de los productos que de ellos se obtienen.

La ganadería puede ser: extensiva, intensiva y de autoconsumo.

⁷⁸SAGARPA- SIAP. Sistema de Información Agropecuaria de Consulta (SIACON-2004) <http://www.energiaadebate.com> Consultada el 28-Marzo-2013

La ganadería extensiva, se realiza en terrenos grandes, donde los animales puedan pastar. En algunos terrenos es importante considerar el cultivo de pastizales, predomina en Veracruz, Tabasco, Campeche y Quintana Roo.

Con la ganadería intensiva los animales reciben alimento procesado en establos, donde se aplica tecnología para tener mayor producción, predomina en Sonora, Sinaloa y Chihuahua.

La ganadería de autoconsumo, se refiere a la cría de animales por parte de una familia para obtener productos como leche, carne o huevos.

Los principales tipos de ganado que hay en México son: el ganado mayor integrado por el bovino (toros y vacas), el porcino (cerdos), el caprino (cabras) y el ovino o lanar (ovejas).

La ganadería no solo proporciona alimento, sino además vestido, calzado y materias primas para el consumo de la población.

Adicionalmente, la ganadería incluye también la avicultura o cría de aves domésticas y la apicultura o cultivo de abejas.

Existen otros tipos de ganado que son utilizados como medio de transporte y para el trabajo de campo, entre ellos se encuentran los caballos, los asnos y las mulas.

El ganado que se produce en México se divide en mayor y menor.

Mayor:

- Bovino.
- Caballar.
- Asnal.
- Toros de lidia.
- Bueyes.
- Mulas.

Menor:

- Ovinos
- Caprinos
- Porcinos
- Aves de corral.
- Apicultura.
- Cunicultura

Cuadro 5. Crecimiento anual de la ganadería y su contribución al PIB a precios constantes de 1990-2010

Año	Crecimiento (%)	Participación en el PIB (%)
1990	1.7	2.4
1991	8.1	2.3
1992	1.6	1.4
1993 ^{1/}	2.8	1.4
1994	-3.2	1.3
1995	-2.3	1.4
1996	-2.9	1.3
1997	3.9	1.2
1998	-2.9	1.4
1999	2.5	1.2
2000	0.3	1.1
2001	3.8	1.2
2002	2.4	1.1
2003	2.3	1.1
2004	2.2	1.2
2005	2.2	1.2
2006	1.6	1.2
2007	3.4	1.2
2008	2.5	1.2
2009	3.3	1.3
2010	2.1	1.2

^{1/}De 1990 a 1993, a precios de 1980, y a partir de 1994, de 1993

Fuente: tomado de Ana Rosa Ramírez Rosas, "El impacto de las remesas en el ingreso y el empleo en Michoacán, 1990-2009", Tesis, FES Aragón UNAM 2011, pág. 42

En las actividades del sector, la ganadería presenta un mayor dinamismo, pues han mantenido tasas de crecimiento promedio anual de 4.6, 3.58, y 3.42%, en los periodos 1995 a 2000, 2001 a 2006 y 2007 a 2010, respectivamente. Estos datos nos indican que a pesar de la crisis, la ganadería sigue siendo el subsector más dinámico de las actividades primarias⁷⁹

En 2010, el ganado que más se cría en México son las aves. En segundo lugar está la cría de vacas (ganado bovino) y en tercer lugar la cría de cerdos (ganado porcino).

⁷⁹ INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales, 1995-2010

Cuadro. 6 Principales productores de ganado, por entidad federativa (2010)

Producto	Entidad Federativa	Toneladas	% en el total nacional	Lugar nacional
Aves (b)	Jalisco	304 105	11	1 de 32
	Veracruz de Ignacio de la Llave	287 607	10.6	2 de 32
	Durango	252 087	9.3	3 de 32
Bovino (b)	Veracruz de Ignacio de la Llave	261 581	15.1	1 de 32
	Jalisco	180 292	10.8	2 de 32
	Chiapas	108 032	6.2	3 de 32
Caprino (b)	Coahuila de Zaragoza	5 169	11.8	1 de 28
	Oaxaca	4 485	10.2	2 de 28
	Puebla	3 887	8.9	3 de 28
Ovino (b)	Estado de México	8 297	15.1	1 de 32
	Hidalgo	6 708	12.2	2 de 32
	Veracruz de Ignacio de la Llave	4 821	9.4	3 de 32
Porcino (b)	Jalisco	221 652	18.9	1 de 32
	Sonora	213 365	18.2	2 de 32
	Guanajuato	110 471	9.4	3 de 32

(b) Carne de canal

Fuente: INEGI. Perspectiva estadística. Para las 32 entidades federativas.

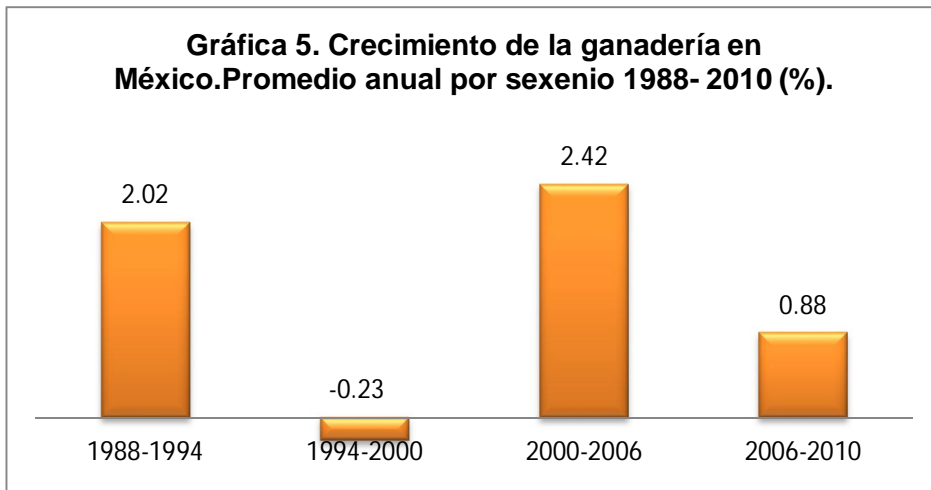
En este cuadro se puede observar a los principales estados productores de ganado, donde Jalisco es el principal en cría de aves y en ganado porcino, Veracruz en la cría de bovino, Coahuila en ganado caprino, el Estado de México en ganado ovino. En el mundo, México es el 6º lugar en producción de miel, el 5º en producción de huevo y el 13º en producción de leche.⁸⁰

El 70% del valor de la producción pecuaria se concentra en 12 estados de la república, aunque solo 5 entidades producen el 44.7% del total nacional.

Las entidades que destacan por poseer más cabezas de ganado en México son: Jalisco (18.21%), Veracruz (8.77%), Puebla (7.07%), Durango (5.67%), Guanajuato (4.98%)⁸¹ y las principales razas de México son la Holstein (es el de mayor producción lechera y su carne es de alta calidad), la Suiza, la Jersey, la Aberden, la Angusy y la Herford (ofrecen carne de alta calidad, sus cortes son muy solicitados por la industria restaurantera); y también la raza Sebú.

⁸⁰ <http://cuentame.inegi.org.mx> Consultada el 23-Marzo-2013

⁸¹ CGG-SAGARPA, con información del SIAP, 2010



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

El crecimiento en la ganadería en promedio sexenal se ha visto que es muy inestable a través de los gobiernos anteriores, así, el promedio sexenal va de 2.02% en el gobierno de Salinas, después de la crisis del 94 donde no solo no crece sino que cae la producción hasta -0.23% en el gobierno de Zedillo; mientras que durante el gobierno de Fox vuelve a crecer y a recuperarse con 2.42% mostrando un crecimiento más alto que en los posteriores 18 años; sin embargo en el gobierno de Calderón vuelve a caer hasta 2010 a 0.88%



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

Con respecto a la participación de la ganadería en el PIB total de la producción en el país, se nota que a lo largo de estos más de 20 años, la participación de la ganadería es cada vez menor, al igual que todo el sector agropecuario en general.

3.1.1.3 Silvicultura

Es una actividad del sector primario que consiste en aprovechar los recursos naturales maderables y no maderables de la superficie forestal del país que incluye bosques, selvas y matorrales

En México existen diversos tipos de vegetación que pueden ser aprovechados para obtener productos forestales de especies maderables y no maderables.

De los recursos maderables se obtiene madera en forma de rollo y de tablas o tablones, así como leña, carbón, resina y aguarrás. Entre las principales especies que se explotan para generar estos productos están: pino, encino, cedro rojo y ceiba.

Las especies no maderables son las que pertenecen a la vegetación de zonas secas; por ejemplo, la candelilla, de la que se extrae cera; la jojoba, de la que se obtienen aceites para usos múltiples, como la elaboración de cosméticos; la sábila, que se usa para el cuidado de la salud, y muchas otras especies, como el chicle, la cera de Campeche, el heno y el musgo, entre otros.

Nuestro país cuenta con 41 millones de hectáreas de selva y bosques aprovechables para la silvicultura, lo cual representa el 21% de la superficie total del país. Los bosques más grandes se encuentran en Durango, Chihuahua, Michoacán, Oaxaca y Jalisco. Están constituidos principalmente por pinos, aunque también hay encinos, cedros blancos y oyameles. Aportan más de 80% de la producción del país para la fabricación de papel, madera y muebles.

En 2010, México contó con una extensión boscosa de 64.8 millones de hectáreas, lo que representó un 0.5% de la superficie total mundial.⁸² En 2009 se reforestaron 176 mil 906 hectáreas, sobresaliendo los estados de Coahuila con 20 mil 991 y Zacatecas con 18 mil 776.

En 2008 se lograron plantar 144 millones 830 mil 150 árboles, correspondientes a plantas de vivero.

⁸² FAO, Situación de los bosques del Mundo, 2011

En el 2010 se registraron en el territorio mexicano un total de 6 mil 125 incendios forestales, afectando una superficie de 114 mil 723.38 hectáreas, lo que representa una tasa de 18.73 hectáreas/incendio.

La producción forestal maderable en 2008 obtuvo un volumen nacional de 6 mil 168 m³ en rollo (70% es madera de pino) con un valor total monetario de 7 mil 360 millones de pesos.

En 2006, el sector empleo contribuyó con el 1% al PIB mundial, lo que equivale a 467 mil 908 millones de dólares, dentro de las actividades forestales.

Las selvas constituyen un poco más de 16 % del territorio nacional, las principales selvas se encuentran en Campeche, Quintana Roo, Tabasco y Chiapas. Ahí hay árboles como el cedro rojo y la caoba, también llamados de maderas preciosas, que se utilizan en la fabricación de muebles finos.

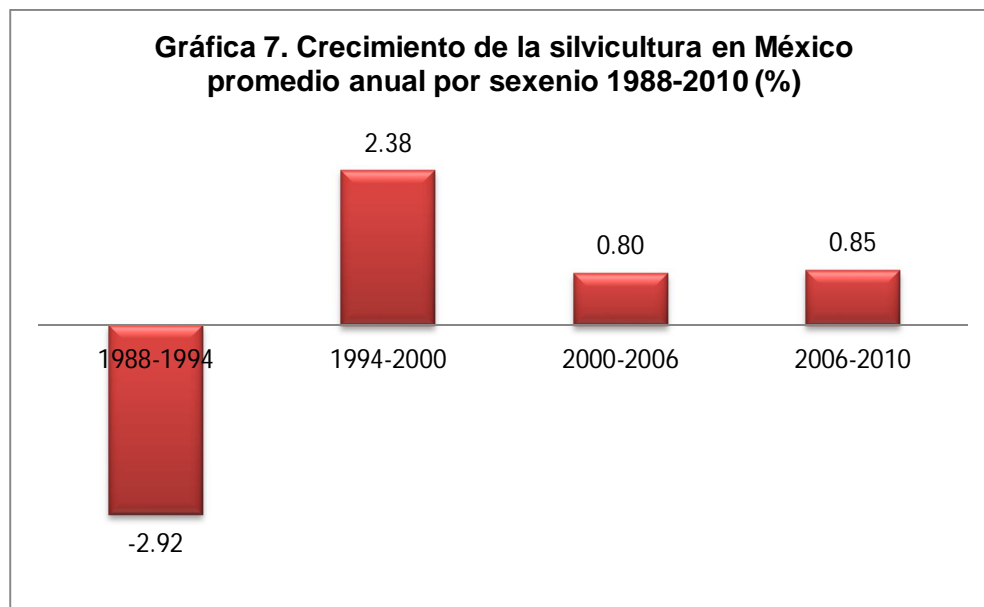
Cuadro 7. Crecimiento anual de la silvicultura y su contribución al PIB a precios constantes de 1990-2006

Año	Crecimiento (%)	Participación En el PIB (%)
1990	-5.1	0.4
1991	-3	0.3
1992	-2.4	0.3
1993 ^{1/}	-5	0.2
1994	1.8	0.2
1995	-6.9	0.2
1996	5.9	0.2
1997	14.7	0.2
1998	0.2	0.2
1999	0.2	0.2
2000	0.2	0.2
2001	-5.8	0.2
2002	-6.2	0.2
2003	1.6	0.2
2004	5.6	0.2
2005	-4.6	0.2
2006	4.6	0.2

^{1/}De 1990 a 1993, a precios de 1980, y a partir de 1994, de 1993
Fuente: tomado de Ana Rosa Ramírez Rosas, op.cit., pág. 54

El sector silvicultura ha crecido con poco dinamismo y, de hecho, durante muchos años de manera negativa. Estos decrementos se deben principalmente a la falta de integración de la cadena productiva forestal, y a los altos costos y las ineficiencias de las operaciones. Se ha buscado impulsar esta actividad y, entre

otras acciones, se ha promovido una nueva Ley Forestal para estimular la industria silvícola en el marco de un uso racional de recursos.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

La explotación forestal que se realiza en México es muy intensa, pero se desperdician partes importantes de la producción y no se reforesta en forma sistemática las zonas taladas; por lo anterior, la explotación forestal se ha convertido en una de las causas más importantes del deterioro ambiental. Es una rama que tradicionalmente no se ha explotado en forma conveniente, pues se desaprovechan grandes recursos forestales o bien se realiza la explotación en forma irracional.

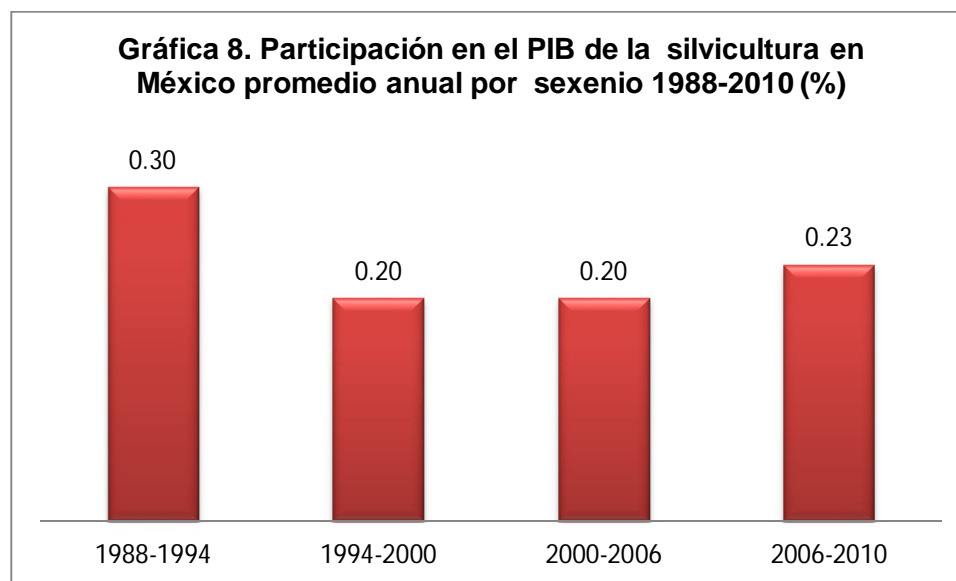
Uno de los principales problemas ambientales es el deterioro del suelo debido a prácticas no sostenibles de su uso. El impacto se presenta por la pérdida de recursos causada por severos procesos de erosión y por su contaminación a causa de la aplicación excesiva de plaguicidas

Los matorrales son un poco más de 30 % del territorio nacional y proporcionan recursos no maderables como fibras, extractos y frutos, entre ellos: lechuguilla (con la que se fabrican estropajos y lazos) que se encuentran en San Luis Potosí; candelilla (de donde se obtiene cera) que crece en el desierto de Chihuahua, y la

jojoba (utilizada en productos de belleza), que se extrae principalmente en Sonora y Baja California; adicionalmente se encuentra el chicle y la cera natural que se explotan en Campeche.

La producción silvícola se basa en la explotación de maderas finas como la caoba, el cedro y el ébano, maderas como el encino, el mezquite, el ocote, el oyamel el pino y el roble.

La forma de producción de la madera puede ser en rollo, aserrada, labrada, en trozos para chapa, en trozos para celulosa, en trozos para combustible y como carbón vegetal y desperdicios.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

La participación de la silvicultura en la aportación al PIB es constante, mostrándose así en la gráfica No. 7, donde para el periodo de 1988-1994 tuvo su mayor participación con el 0.30% de participación en comparación con los siguientes 2 sexenios que se mantuvo con 0.20% en 2000 y 2006, y ya para el último periodo 2010 alcanzó 0.23% logrando así una ligera recuperación, aunque sigue siendo el subsector que menos aporta al PIB nacional.

3.1.1.4 Pesca

Es una actividad económica que consiste en la captura de peces y otros organismos en aguas salada (mar), salobre (esteros) o dulce (lagos, lagunas, estanque o ríos), la mayoría de los cuales son comestibles en un 95% y el resto 5% tiene diversos usos.

México tiene 11 122 kilómetros de litorales, que significan un gran potencial de recursos pesqueros; sin embargo, la actividad pesquera no está lo suficientemente desarrollada

Por su situación geográfica, México es un país muy rico en recursos marinos ya que tiene acceso al Océano Pacífico, al Golfo de México y al Mar Caribe.

Algunas de las principales especies marinas comestibles capturadas por barcos mexicanos son: sardina, mojarra, camarón, atún, ostión, carpa, jaiba, sierra, pulpo y huachinango, langosta y calamar.

La actividad pesquera también se lleva a cabo en lugares que la naturaleza ofrece, como ríos, lagos y lagunas. Asimismo se han construido depósitos artificiales donde se desarrolla la piscicultura con el cultivo de varias especies como bagre, carpa, mojarra y truchas, entre otras.

La mayor producción proviene del mar, donde cada país tiene una zona económica exclusiva para navegar y pescar, de 370.4 km (200 millas náuticas) de extensión de la costa hacia mar adentro. Fuera de ese límite, la captura de especies marinas es libre, pues se consideran aguas internacionales.

Por su ubicación privilegiada, México se encuentra, entre las regiones biogeográficas neártica y neotropical, por lo cual determina la riqueza de su diversidad biológica.

Además de que cuatro mares rodean sus litorales:

1. El Océano Pacífico, con importantes pesquerías de carácter artesanal, comercial y deportivo, así como de explotación industrial, desarrollo turístico y ecoturístico

2. El Golfo de California o mar de Cortés, con gran diversidad de seres vivos, especies endémicas y un extenso territorio insular (cerca de 200 islas e islotes);
3. El Golfo de México con algunas de las principales pesquerías comerciales del país, con actividad petrolera y rutas de navegación comercial.
4. El Caribe mexicano, región de arrecifes coralinos y diversidad de especies tropicales, con actividades en torno al turismo y el ecoturismo.

Criterios para la asignación del estado de las pesquerías⁸³

- ▶ Subdesarrollado

Para años previos a la máxima captura, y la captura menor del 10% del valor máximo

- ▶ En desarrollo

Para años previos a la máxima captura, y la captura entre 10% y 50% del valor máximo

- ▶ Aprovechamiento máximo

Capturas mayores a 50% del valor máximo

- ▶ Sobreexplotadas

Para años posteriores a la máxima captura, y capturas de 50% a 10% del valor máximo

- ▶ Colapsadas o cerradas

Para años posteriores a la máxima captura, y capturas menores del 10% del valor máximo

A nivel mundial en 2004, según datos de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO), México se colocó en el lugar 16 como pescador marítimo y en el lugar 28 como productor acuícola, en tanto que en el plano regional México se sitúa en el segundo lugar como pescador marítimo sólo después de Perú. Este año la producción nacional alcanzó un volumen de 1.45

⁸³ Froese r. & k. kesner-Reyes. " Impact of fishing on the abundance of marine species. International Council for the Exploration of the Sea. ICES-CM/L 12" Copenhagen, Denmark. 2002, pp. 1-12.

millones de toneladas en pesca marítima y 89 mil toneladas en producción acuícola.⁸⁴

Cuadro 8. Crecimiento anual de la pesca y su contribución al PIB a precios constantes de 1990-2006

Año	Crecimiento (%)	Participación En el PIB (%)
1990	-0.9	0.4
1991	0.1	0.3
1992	1.4	0.3
1993 ^{1/}	5.3	0.2
1994	0.3	0.2
1995	10.2	0.2
1996	-1.3	0.2
1997	0.3	0.2
1998	13.1	0.2
1999	1.8	0.2
2000	-24.8	0.2
2001	5.6	0.1
2002	-1.1	0.1
2003	14.3	0.1
2004	-4.1	0.1
2005	-26.3	0.1
2006 ^{2/}	1.6	0.8

^{1/}De 1990 a 1993, a precios de 1980, y a partir de 1994, de 1993

^{2/}Datos aún no disponibles para el periodo 2007-2010

Fuente: tomado de Ana Rosa Ramírez Rosas, op.cit., pág. 47

En 2006, según datos de la SAGARPA, el sector pesquero produjo 0.87% del PIB nacional y empleó el 0.65% de la población ocupada nacional (equivalente a 276,185 personas), véase gráfico

1. Es decir 273,187 personas se emplearon en actividades de pesca 250,159 de ellas en captura marítima y 23,028 personas en sistemas controlados ó acuicultura. Debido a la naturaleza de la actividad y a la estructura sociodemográfica de nuestro país -que cuenta con numerosas comunidades rurales- este sector registra una fuerte actividad informal tanto en litorales como en aguas continentales

Hasta el 2008 en México, había 177 180 personas dedicadas a la pesca y acuicultura, de las cuales 92% fueron hombres y 8% mujeres.

⁸⁴<http://www.financierarural.gob.mx> Consultada el 1-Marzo-2013

Cuadro 9. Principales estados de producción pesquera en el México, 2009.

Entidad federativa	Longitud de litorales (Km)	Porcentaje de litorales (%)	Participación en la producción pesquera del país al año 2009 (%)*
Baja California Sur	2 131	19.2	7.4
Baja California	1 493	13.4	5.7
Sonora	1 209	10.9	44.8
Quintana Roo	1 176	10.6	0.3
Veracruz	720	6	4.7
Sinaloa	622	5.6	17.2
Oaxaca	568	5.1	0.6
Guerrero	522	4.7	0.6
Tamaulipas	433	3.9	2.5
Campeche	425	3.8	2.2
Jalisco	351	3.2	1.1
Yucatán	340	3.1	2.1
Nayarit	296	2.7	1.6
Chiapas	266	2.4	2.5
Michoacán	228	2.0	0.7
Tabasco	200	1.8	2.4
Colima	142	1.3	1.4

FUENTE: INEGI. El Sector Alimentario en México 2010.

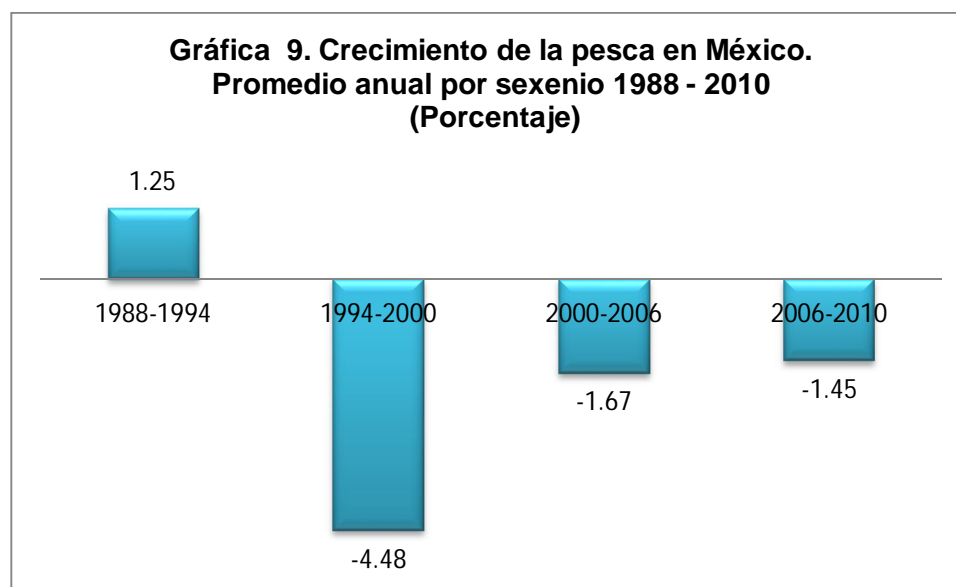
*La suma de los porcentajes no da 100 porque se consideró sólo a las entidades con litorales, en la fuente se toma en cuenta también a los estados con producción pesquera sin litorales.

La pesca ribereña domina la actividad del sector, sin embargo es de la que menos información disponible existe. De 250 especies registradas en las estadísticas oficiales para los últimos 50 años, para cerca de 75 la información es insuficiente para efectuar algún análisis.

En 2006, según cifras estimadas por la Comisión de Acuicultura y Pesca (CONAPESCA) muestran que tres entidades federativas producen cerca del 60% del volumen de pesca (Baja California Sur 10%, Sonora 35% y Sinaloa 14%) equivalente al 47% del valor total de la producción del sector. Ese mismo año en el Golfo de México se capturó alrededor de 19% del volumen que equivale al 30% de valor de la producción total. Dado que la actividad se concentra en gran manera en sólo unos cuantos estados, la evolución de la actividad tiene fuertes impactos regionales, por ejemplo, estimaciones señalan que para Sinaloa y

Sonora esta actividad aportó al PIB estatal cerca del 4.5 y 2.7% respectivamente en 2006⁸⁵

En 2008, Baja California, Baja California Sur, Sinaloa y Sonora concentraron el 63% de la producción pesquera del país



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

Durante el periodo 1988-1994, el sector pesquero registró una tasa de crecimiento del 1.25%; sin embargo a partir del periodo 1994-2000, la tasa de crecimiento del sector decayó hasta el -4.48%, como resultado de la crisis de fines de 1994; posteriormente la actividad se recuperó levemente, hasta alcanzar -1.67% entre 2000 y 2006 y -1.45% durante el lapso 2006-2010, aunque todavía mostraba cifras negativas.

El Servicio de Información Agroalimentaria y Pesquera (SIAP) destaca que del año 2000 al 2009 se registró un aumento de más de tres puntos porcentuales en la participación de la acuicultura. En 2008, este sistema de cultivo reportó una cosecha de 289 mil 593 toneladas y para el año 2010 alcanzó un volumen de 295 mil toneladas.

⁸⁵ Juárez Torres Miriam, et. al., "El sector pesquero en México", Financiera Rural, 2007

Este crecimiento sostenido de la producción pesquera nacional, es producto de la modernización que ha tenido el sector en los últimos años, en donde están ganando importancia las actividades dirigidas a producir en ambientes controlados.

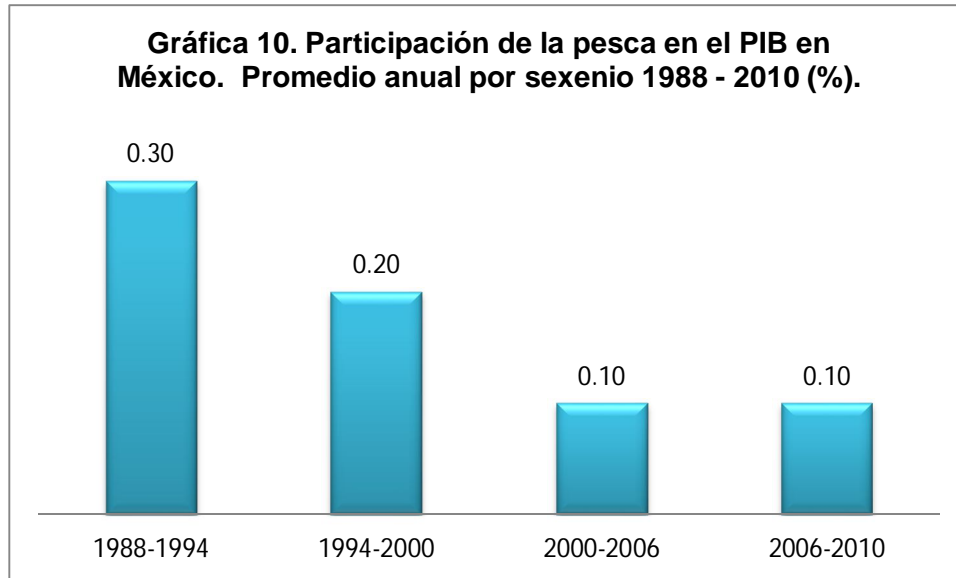
El desempeño favorable de la acuicultura se debe a que se han intensificado las actividades de maricultura en espacios selectos a mar abierto, así como el cultivo de camarón inducido y el comportamiento positivo de los precios en los mercados internacionales.

En el año 2008, México reportó una producción de 187 mil toneladas de camarón, de las cuales 128 mil toneladas que representan el 69 por ciento, se produjeron a través de la acuicultura, correspondiendo el resto a captura tanto en altamar como en la ribera.

En términos de valor, la producción pesquera nacional pasó de 12 mil 589 millones de pesos en el año 2000, a 17 mil 248 millones de pesos el año pasado. El comportamiento registrado ha sido positivo con una marcada tendencia al alza.

Hasta el año 2010, las especies que más se exportaron son en orden de importancia: la sardina (872 640 tons), camarón (196 456 tons), langostino y atún de aleta amarilla (129, 420 tons).⁸⁶

⁸⁶ <http://cuentame.inegi.org.mx> Consultada el 13-Febrero-2013



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

Paradójicamente a pesar de los extensos litorales con que cuenta el país el sector pesquero es el que menos contribuye al PIB en México ya que en los últimos periodos se ha mantenido con una caída constante a través de los años, sin embargo en la última década ha estado constante con solo el 0.1% de aportación, esto muestra un estancamiento del sector sin mostrar cambio alguno.

El estado global de la pesca ha permanecido aproximadamente igual desde la década de los 90's, sin embargo se identificó una proporción mayor de recursos que tienden a la sobrepesca, 46.3% de los recursos están aprovechándose al máximo, se considera sobre-pesca en el 28.6%, en desarrollo 6.9%, y 18.3% colapsados. A excepción de la región norte de la Península de Yucatán, en todo el país predomina el uso de las especies de niveles tróficos bajos (de 2.0 a 3.0). En el norte de la Península de Yucatán, desde la década de los 70's, el NTMC (nivel trófico medio de las capturas) es superior a 3.25, y para la década de los 90's fue superior a 3.5.

En la última década se ha observado un decremento importante que se interpreta como riesgo potencial para el ecosistema, aun cuando el origen parece no ser sólo por efecto de la pesca. La región que muestra mayor proporción de recursos

deteriorados es la costa central del Pacífico, y la que menos deterioro muestra es la región oriental del Golfo de California. Se advierte de la importancia del registro de estadísticas pesqueras y del control de la pesca ribereña, ya que de impactar en el ecosistema los efectos serían negativos más allá de los recursos objetivo, puesto que las zonas de operación son típicamente áreas someras donde abundan juveniles de diversas especies, pero se debe evitar la sobreexplotación mediante la aplicación de la veda.

3.1.2 Sector secundario

Las actividades secundarias se refieren al subsector extractivo integrado por la minería, gas y petróleo; y al subsector de la transformación de los insumos y materias primas, en bienes de consumo final, duradero, intermedios y de capital.

La elaboración de todo tipo de bienes industriales se caracteriza por el uso predominante de maquinaria y de procesos cada vez más automatizados para transformar las materias primas que se obtienen del sector primario. Incluye las fábricas, talleres y laboratorios de todos los tipos de industrias. De acuerdo a lo que producen, sus grandes divisiones son construcción, industria manufacturera y electricidad, gas y agua.⁸⁷

Comprende todas las actividades económicas de un país relacionadas con la transformación industrial de los alimentos y de las materias primas (construcción, industria, etcétera).⁸⁸

El PIB de las actividades secundarias que está integrado por la minería, electricidad, construcción, e industrias manufactureras fue del 31% en 2010 y en el mismo año las industrias manufactureras crecieron 58%; la construcción 21%; electricidad, agua y suministro de gas por ductos al consumidor final 4 % y la minería avanzó 17%.

⁸⁷ <http://cuentame.inegi.org.mx> Consultada el 28-Marzo-2013

⁸⁸ <http://www.economia48.com> Consultada el 6-Marzo-2013

**Cuadro 10 Crecimiento del sector secundario
y su participación en el PIB 1990-2010
(Precios constantes) Promedio Anual**

Año	Crecimiento Del sector (%)	Participación En el PIB (%)
1990	5.4	33.1
1991	3.1	32.8
1992	2.8	32.9
1993 ^{1/}	0.2	32.8
1994	4.1	33.0
1995	-7.8	29.7
1996	10.1	25.5
1997	9.3	26.1
1998	6.6	26.4
1999	3.8	26.5
2000	6.6	26.3
2001	-3.5	27.8
2002	-0.1	27.6
2003	-0.2	27.1
2004	4.2	27.0
2005	1.6	26.6
2006	5.7	31.3
2007	2.0	32.9
2008	-0.1	32.8
2009	-7.7	29.6
2010	6.2	30.2

^{1/}De 1990 a 1993, a precios de 1980, y a partir de 1994, de 1993
Fuente: tomado de Ana Rosa Ramírez Rosas, op.cit., pág. 36

Las actividades secundarias tuvieron un incremento anual de 6.2% (-7.7% en 2009). La industria manufacturera se recuperó de manera notable (9.9% en 2010, en comparación con la caída de 9.8% en 2009), producto del dinamismo tanto de la demanda externa como de la interna. Sobresale la expansión de la fabricación de equipos de transporte (40,5%) y de las industrias metálicas básicas.

El proceso de reconfiguración de las compañías automotrices de América del Norte benefició poderosamente a la industria automotriz de México, ya que se trasladaron operaciones hacia el sur de los Estados Unidos y norte de México a fin de reducir costos. La construcción detuvo su descenso experimentado desde el cuarto trimestre de 2008, y en 2010 al menos mantuvo su nivel de producción del año previo, gracias a la gradual reactivación del crédito y de la demanda de viviendas observada hacia fines de 2010.

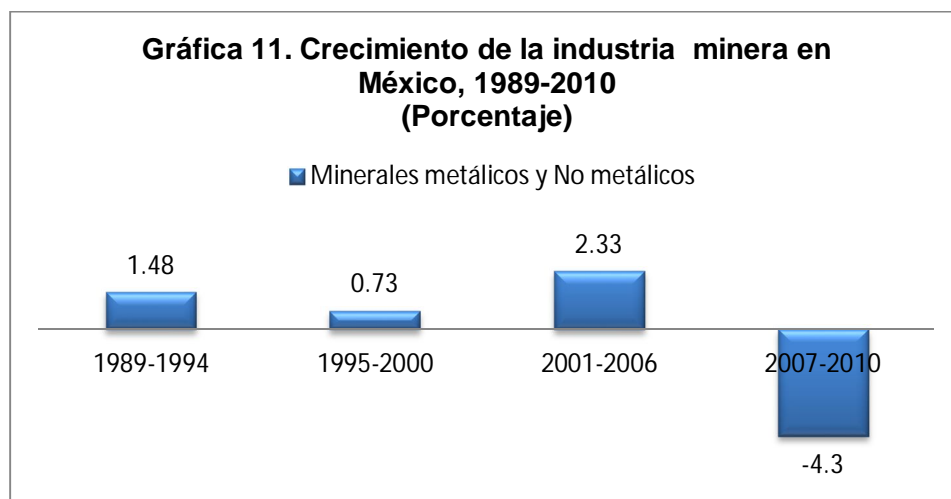
3.1.2.1 Industria extractiva

Se integra por la industria minera, además de la industria del gas y del petróleo. En la actualidad, en nuestro país existe una gran variedad de minerales entre los que destacan: plata, plomo y cobre, localizados sobre todo en zonas montañosas; otros minerales importantes como el petróleo y el gas natural se extraen, en gran proporción, de la zona costera del Golfo de México.

Los minerales se clasifican en metálicos y no metálicos. Entre los metálicos están la plata, plomo, zinc, cobre, hierro y cadmio y entre los no metálicos el petróleo, el gas natural, el azufre, la sal y la fluorita.

Nuestro país es un sobresaliente productor de petróleo y gas natural, que abastece a varios países pero principalmente a los Estados Unidos de América.

Esta gráfica 10 muestra la gran crisis por la que pasa la industria minera en México, ya que solo en el último periodo que fue de 2007 a 2010 no solo no creció sino que sufrió una caída muy considerable pues cayó -4.3% respecto a los periodos anteriores que fue de 1.48% para 1994, de 0.73% en 2000 y de 2.33% en 2006.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

Durante 2008, la minería en México generó 10 mil 400 millones de dólares, es decir el 1.4 por ciento del PIB nacional, y en términos absolutos, después de los ingresos del crudo, turismo y remesas, la minería ocupa entre un cuarto a un quinto lugar de importancia a nivel nacional, alternando con los bienes manufactureros.

México en la actualidad ocupa el segundo lugar a nivel mundial en la producción de plata, bismuto y fluorita; destaca en la producción de arsénico, plomo, cadmio, antimonio, zinc, barita, grafito y yeso, entre otros.

Sin embargo, mientras la crisis económica arrasó con la mayoría de las industrias, la minería se vio beneficiada. Impulsada por los metales preciosos, la producción minero-metalúrgica de México se duplicó en los últimos tres años (2009-2012), un dinamismo no visto en ningún otro sector de la economía mexicana.

Cuadro 11. México en la producción mundial de minerales, 2010.

Minerales metálicos	Producción	Lugar mundial
Plata	3 500 (<i>toneladas</i>)	2°
Oro	60 000 (<i>kilogramos</i>)	8°

Minerales no metálicos	Producción (<i>miles de toneladas</i>)	Lugar mundial
Fluorita	1 000	2°
Barita	140	6°
Grafito	5	6°
Yeso	5 800	6°
Feldespato	440	11°
Azufre	1 700	13°
	(<i>toneladas</i>)	
Diatomita	120	5°

Nota: La producción puede medirse utilizando dos criterios distintos: por el volumen (como en este caso) o su valor.

	(<i>millones de toneladas</i>)	
Fierro	12	13°
	(<i>miles de toneladas</i>)	
Plomo	141	5°
Zinc	479	6°
Manganeso	170	8°
Cobre	247	12°
	(<i>toneladas</i>)	
Bismuto	1 000	2°
Molibdeno	8 000	6°
Cadmio	1 300	6°

FUENTE: INEGI. La minería en México

El valor de la producción minero-metalúrgica llegó a 20,148 millones de dólares en el 2011, un alza de 109.5% frente al 2008, el año previo a la crisis financiera internacional.

De 2009-2012, el auge estuvo marcado por el incremento de la producción de oro (145%) y de plata (229%), aunque también por la de cobre (177%), de acuerdo con datos de la Cámara Minera de México (Camimex).

Las compañías minero-metalúrgicas no sólo son las más boyantes, sino que también se ostentan como la mayor fuente de inversiones privadas entre todos los sectores productivos del país.

La Camimex estimó que las mineras invirtieron más de 7,647 millones de dólares en el 2012, lo que implicaría un alza de 36.2% en comparación al 2011 y el doble (109%) del monto reportado en el 2008.

En el 2009, el sector minero metalúrgico contribuyó con el pago de impuestos de 21,000 millones de pesos, cifra que escaló 48% en el 2010, a 31,000 millones.⁸⁹

Ante la debilidad del dólar, inversionistas y bancos centrales empezaron a refugiarse en el oro, lo que provocó precios históricos (más de 1,242 dólares la onza de este metal) y a reactivó el movimiento en minas centenarias viéndose reflejado en el aspecto productivo.⁹⁰

3.1.2.2 Industria de la transformación

La industria surge con el fin de producir bienes para el consumo humano. Estos bienes se obtienen mediante la transformación directa o indirecta de los recursos naturales, proceso durante el cual se le agrega valor.

Actualmente, en México las actividades industriales se llevan a cabo a diferentes niveles; por ejemplo, se considera industria desde un taller familiar que elabora vestidos, hasta una gran fábrica que produce maquinaria o bienes de capital.

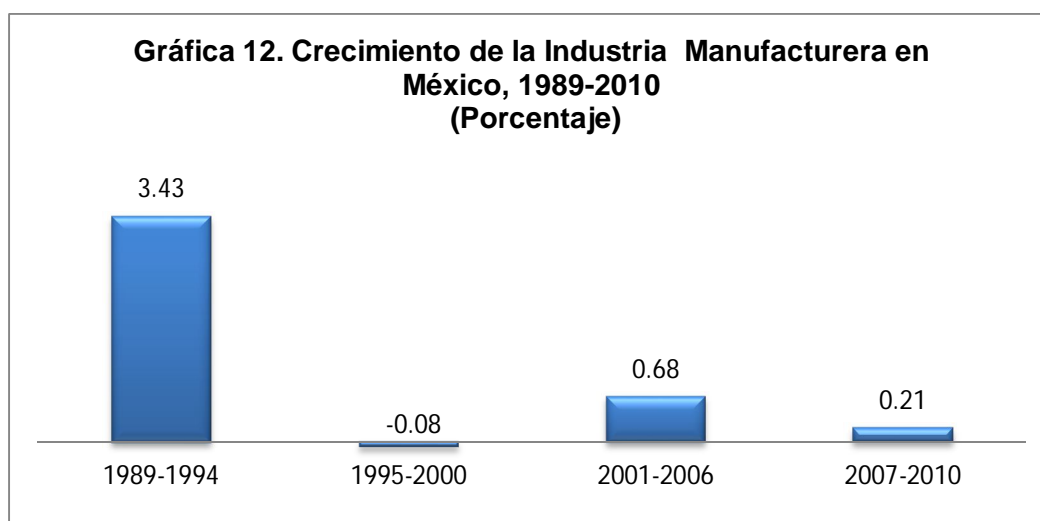
Las principales actividades industriales en México son: fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipo; elaboración de sustancias químicas, obtención de

⁸⁹ <http://eleconomista.com.mx> Consultada el 19-Febrero-2013

⁹⁰ <http://www.cnnexpansion.com> Consultada el 19-Febrero-2013

derivados del petróleo (gasolina, aceite, grasa), productos de caucho y plástico; producción de alimentos, bebidas y tabaco; elaboración de textiles y prendas de vestir, entre otras.

En México hay zonas donde se concentra un gran número de industrias, a las cuales se les conoce con el nombre de corredores o parques industriales. Estas industrias generalmente se localizan a lo largo o próximas a una importante vía de comunicación, lo que facilita la provisión de materias primas y el traslado o comercialización de los productos que se elaboran.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

La manufactura mexicana es altamente dependiente del ciclo económico en Estados Unidos, mercado al que envía gran parte de la producción y de la que recibe diversos insumos semi industrializados.

El grafico anterior refleja la profunda crisis por la que transcurre la manufactura mexicana: desde finales de los ochenta la manufactura perdió 4.83% en su participación en el PIB nacional y perdió el 10.12% en su participación sobre el empleo formal adscrito al IMSS; sin embargo durante el periodo de 1989-1994 el crecimiento de esta industria registro la cifra más elevada durante las últimas décadas con un 3.43%. Mientras que la caída en la participación del PIB es

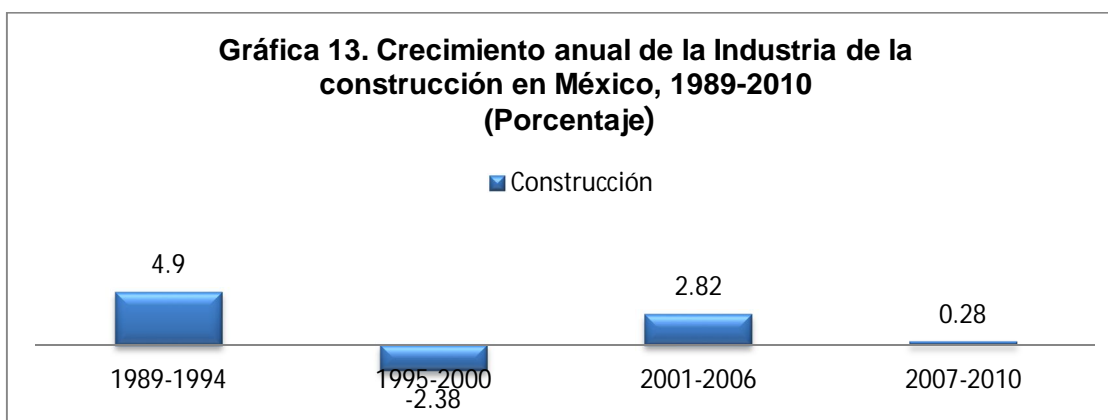
relativamente lenta y constante desde 1988, el desempeño del empleo osciló durante 1990-2000 y presenta un profundo descenso desde al perder más de un millón de empleos que significó más de un 25% de su planta laboral. Para el periodo de 2006-2010 mostró una caída del 0.21% en su tasa de crecimiento.

Las entidades donde la industria manufacturera ocupa el primer lugar de aportación a su PIB son: Coahuila, Querétaro, Estado de México, Aguascalientes, Guanajuato, Puebla y San Luis Potosí.

3.1.2.2.1 Industria de la construcción

Este sector es muy importante en el desarrollo de un país ya que proporciona elementos de bienestar básicos en una sociedad al construir puentes, carreteras, puertos, vías férreas, presas, plantas generadoras de energía eléctrica, industrias, así como viviendas, escuelas, hospitales, y lugares para el esparcimiento y la diversión como los cines, parques, hoteles, teatros, entre otros.

El sector de la construcción utiliza insumos provenientes de otras industrias como el acero, hierro, cemento, arena, cal, madera, aluminio, etc., por este motivo es uno de los principales motores de la economía del país ya que beneficia a 66 ramas de actividad a nivel nacional; por lo que se le reconoce su efecto multiplicador en la economía.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

Debemos reconocer que la crisis financiera internacional tuvo un impacto negativo muy importante en el desempeño del sector de la construcción en México (la

aversión al riesgo frenó las inversiones privadas). Desde agosto de 2008 en que registró su primera caída (-0.2%), el sector no se ha podido recuperar y ha mostrado una tendencia decreciente. El último dato disponible muestra que en diciembre de 2009 la caída fue de -5.6%. La falta de liquidez y la lenta marcha en el desarrollo de las obras de infraestructura fueron las principales causas.

El sector de la construcción generó un total de 4.5 millones de empleos entre hombres y mujeres que trabajan directamente en las obras que se realizan en el país cada año, trabajadores que en buena proporción provienen del campo, la participación del empleo de la construcción en el empleo total es de 8%. Por lo cual, la industria de la construcción se convierte para muchos en la puerta de entrada a un proceso productivo más complejo que lo practicado en sus lugares de origen, brindándoles un oficio y el primer contacto con la vida urbana.

En el año 2008, en México se registraron 704 640 trabajadores en este sector, de los cuales 90% son hombres y 10% mujeres.

El PIB de este sector ha mantenido su crecimiento anual, ya que en 2007 fue de 7.1%, al siguiente año creció 0.2 y en 2009 se ubicó en 7.2 por ciento⁹¹.

En 2009, el porcentaje de PIB de la construcción más alto se generó en Baja California Sur con 18.8%, seguido de Nayarit con 15.4% y en tercer lugar Veracruz con 12.2 por ciento.⁹²

3.1.3 Sector terciario

El sector terciario corresponde a todas aquellas actividades que no se dedican a la producción de bienes materiales propiamente, pero que sin embargo realiza la prestación de diversos servicios que la sociedad demanda, tales como el comercio, el transporte, el turismo, la salud, la educación y otros, es decir, excluye las labores de campo, la extracción de minerales y todas las ramas de la industria, conocido también como el sector de servicios.

⁹¹ INEGI, 2010

⁹² Ibídem

El servicio es la realización del trabajo de los hombres con el fin de satisfacer necesidades ajenas, capaz de lograr la satisfacción directa o indirectamente sin materializar los bienes. Se han definido tradicionalmente como características fundamentales el que sus productos sean efímeros, ya que solo duran el tiempo o la transacción; son intangibles o inmateriales, y en esencia no pueden ser almacenados.

Este sector de la economía está dedicado a la producción de servicios de todas clases: banca, seguros, profesiones liberales, etc., y está integrado por todas aquellas actividades económicas relacionadas con la producción de servicios; es decir, todas aquellas actividades económicas no incluidas en el sector primario ni en el sector secundario (turismo, banca, transporte, etc.).⁹³

Cuadro 12. Crecimiento del sector terciario y su participación en el PIB 1990-2010 (Precios constantes) Promedio Anual

Año	Crecimiento Del sector (%)	Participación En el PIB (%)
1990	3.6	33.1
1991	4.2	61.0
1992	3.7	61.2
1993 ^{1/}	2.9	59.7
1994	4.9	59.6
1995	-6.2	64.3
1996	3.3	63.1
1997	6.3	63.3
1998	4.4	57.4
1999	3.6	60.1
2000	7.3	60.3
2001	1.1	61.4
2002	1.6	66.7
2003	2.1	67.0
2004	4.4	67.2
2005	4.2	67.9
2006	4.9	69.4
2007	4.0	69.5
2008	2.4	61.0
2009	-4.9	62.8
2010	5.2	66.1

^{1/}De 1990 a 1993, a precios de 1980, y a partir de 1994, de 1993

Fuente: tomado de Ana Rosa Ramírez Rosas, op.cit. pág. 69

Las actividades terciarias crecieron 5.2% en 2010 (-4.9% en 2009), con una gran expansión de las actividades, asociadas al sector externo: el comercio aumentó

⁹³ <http://www.economia48.com> Consultada el 13-Febrero-2013

13,3% y el transporte, 6,4%. Los servicios en medios de información masiva subieron 5,6%, debido al desempeño positivo de las telecomunicaciones. Los servicios financieros (2,7%), inmobiliarios (1,7%) y educativos (3%) tuvieron un desempeño más modesto⁹⁴.

Los servicios son de una gran diversidad y se relacionan con la atención a los ciudadanos; destacan los de salud, educación, vivienda, etcétera.

Las principales ramas del sector servicios son:

- Comercio
- Restaurantes y hoteles
- Transporte
- Comunicaciones
- Servicios financieros
- Alquiler de inmuebles
- Servicios profesionales
- Servicios de educación
- Servicios médicos
- Servicios gubernamentales
- Otros servicios⁹⁵

El régimen del sector servicios es muy abierto, en México existen 757 actividades relaciones con el sector servicios. En 582 se permite la participación del capital extranjero, lo que representa casi el 80 por ciento del sector.⁹⁶

El proceso de crecimiento del sector servicios no es reciente. Sin embargo, llama la atención el hecho de que su dinamismo haya alcanzado ritmos incluso superiores a las actividades industriales. Este fenómeno se presenta principalmente en las economías desarrolladas (donde casi tres cuartas partes del empleo es generado por actividades de servicios), aunque cada vez es más notorio en países como México con menos grado de desarrollo. Otra de las novedades de este proceso, es que al interior de los servicios se gesta un

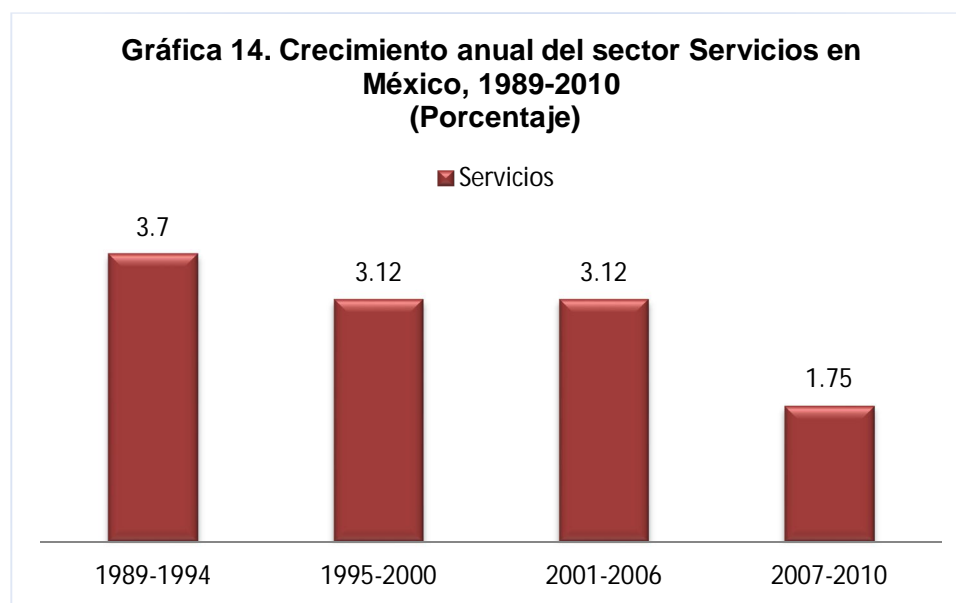
⁹⁴ CEPAL, Sede Subregional en México, "México. Evolución económica durante 2010 y perspectivas para 2011" Editorial México, D.F.: CEPAL, 2011

⁹⁵ <http://www.slideshare.net> Consultada el 9-Febrero-2013

⁹⁶ Secretaría de Economía, "Sector servicios: caso México", 2007

importante número de actividades que surgen de manera aparentemente independientes del resto de la economía⁹⁷.

- ✓ Una de las teorías que justifican el crecimiento del sector servicios es la teoría de las tres etapas: en la cual los países pasan de la agricultura y la producción de materias primas a la industria y de ésta a los servicios.
- ✓ Una demanda de servicios altamente elástica con respecto al ingreso. Si el ingreso per cápita real en las economías desarrolladas se ha incrementado a lo largo del tiempo, esto explica que la demanda por servicios crezca de manera más que proporcional al crecimiento del ingreso.
- ✓ Cambios en los estilos de vida; los avances tecnológicos han llegado a cambiar la estructura de la organización productiva, con lo que muchos servicios anteriormente producidos dentro de las empresas, son ahora contratados con firmas especializadas independientes (consultorías, despachos de contabilidad, servicios legales y financieros, etc.)



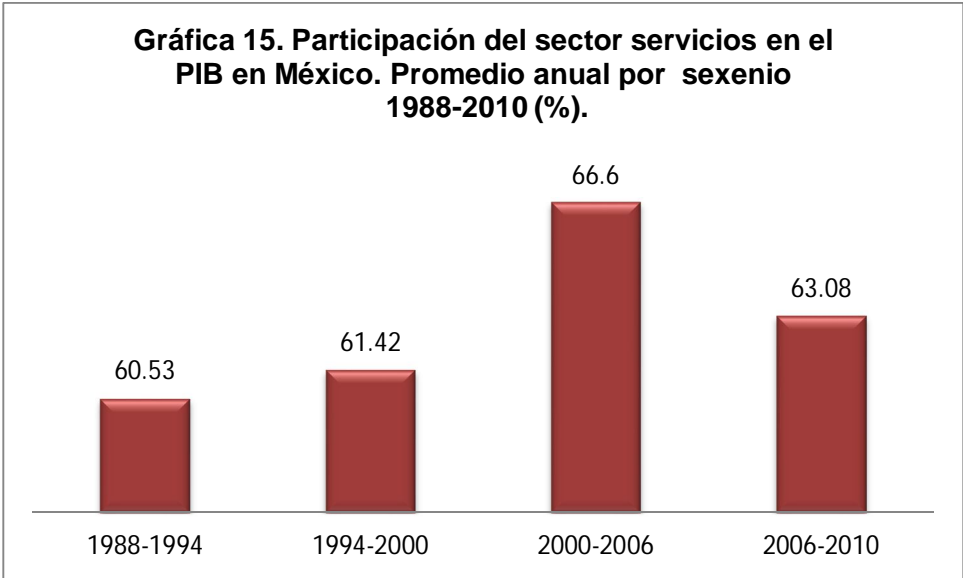
Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

⁹⁷ Velásquez Contreras Lorenia, et. al. "Características del desarrollo del sector servicios", Revista de El Colegio de Sonora XIX, 2007, pag 30

La gráfica muestra que el promedio de crecimiento del sector servicios en los años recientes, ha tenido una recuperación a partir de 2006, sin embargo a la fecha no ha alcanzado los niveles de crecimiento que reportaba en 2008 ya que solo hasta el 2010 solo el sector había crecido 1.75%.

En el sexenio de Ernesto Zedillo el crecimiento promedio anual con participación en el PIB se destacaron: Comunicaciones y transportes 7.9 %, Servicios financieros 2.6 % Administración pública y defensa 1.5; mientras que el de Restaurantes y Hoteles se contrajo al -3.3 %,

En la última década, se ha producido un crecimiento en la cantidad de establecimientos dedicados a la Manufactura, al Comercio y a los Servicios, con un 34% de aumento en el número de unidades económicas; así como en el volumen total de personal ocupado en estas actividades, con un 39%.



Fuente: Elaborado con base en: José Silvestre Méndez Morales, "Proyecto estratégico económico Nacional", UNAM, México, 2011

El sector servicios representa más del 60 por ciento del PIB y utiliza casi el 60 por ciento de la fuerza laboral del país.

Las actividades terciarias representaron en promedio durante los periodos 1988-1993 el 60.53%; de 1994-2000 el 61.42%; de 2001-2006 el 66.1% y de 2007-2010

el 63.08%;, con estos datos México ha tenido una evolución hacia un proceso de tercerización económica que se ha acelerado en las últimas 3 décadas, buscando claramente alejarse de viejos estereotipos como el de “país subdesarrollado” que está caracterizado por el peso en las actividades agrarias y extractivas.

Las unidades económicas que se encuentran operando en el sector servicios asciende a 3, 224,836 a nivel nacional según el censo económico del 2009. Los estados con mayor cantidad de unidades económicas dedicadas a este sector son el Estado de México, el Distrito Federal, Jalisco, Veracruz y Puebla

Los servicios se han convertido en un factor de importancia para el crecimiento económico, la generación de empleo e impulso del cambio tecnológico.

Así como el insumo fundamental de la producción manufacturera al impulsar nuevos métodos y formas de organización de la producción (producción flexible, manufactura justo a tiempo, calidad total).

Las nuevas tecnologías basadas en información, conocimiento y organización se generan y distribuyen a través del sector de los servicios.

Los servicios modernos transforman y mejoran la organización y gestión de la producción en las diferentes actividades, fundamentalmente la manufactura, y facilita la externalización de las tareas productivas.

El avance tecnológico en el campo de la informática y de las telecomunicaciones ha permitido que los servicios se puedan comercializar con mayor facilidad (internet, servicios profesionales, transmisiones de datos, video conferencias y transferencias de fondos).

3.1.3.1 Comercio

En nuestros días, el comercio en México se ha visto favorecido por el aumento de los medios y vías de comunicación. Existe una gran variedad en cuanto a giro de actividad y tamaño, que va desde los pequeños hasta los grandes establecimientos.

Los comercios se concentran en las zonas urbanas, especialmente en las entidades donde existe un gran número de población como el Distrito Federal, Estado de México, Jalisco y Veracruz, entre otros.

El crecimiento del comercio ha ido en aumento en los últimos años, sin embargo en 1995 como resultado de la crisis económica tuvo un descenso del -4.4% , para 2001 otra vez cayó -2.5%, pero en 2007 tuvo un crecimiento del 3.0% el cual se ha mantenido en los últimos años, logrando con esto que cada vez más el país se terciarice ofreciendo solamente servicios en lugar de tecnología o materias primas, todo ello a expensas de una menor participación de los otros dos sectores el industrial y el agropecuario.

3.1.3.2 Turismo

Hoy en día, el turismo en nuestro país se ha incrementado en forma extraordinaria y se ha convertido en una fuente importante de ingresos y empleos. Entre los principales atractivos de la llamada industria sin chimeneas, como también se le conoce a la actividad turística, se encuentran las zonas arqueológicas, las riquezas gastronómicas (arte de preparar buenos y exquisitos alimentos), los centros culturales y de entretenimiento, la arquitectura y los paisajes naturales.

Algunos de los centros turísticos más concurridos del país son las playas de Cancún y Cozumel, en Quintana Roo; Ixtapa-Zihuatanejo y Acapulco, en Guerrero; así como las ciudades de México, Guadalajara, Monterrey, Guanajuato, Mérida, Oaxaca y Zacatecas, por mencionar sólo algunos.

3.1.3.3 Comunicaciones y transportes

En nuestro país, desde hace varios años se ha impulsado el desarrollo de los transportes y de los medios de comunicación. Ambos se encuentran muy relacionados con el crecimiento de la población, así como con sus necesidades.

Entre los diversos medios de transporte y comunicación que existen en México se encuentran: el ferrocarril, las carreteras, la navegación marítima, la navegación aérea, el correo, el telégrafo, el teléfono y los medios masivos de comunicación, entre otros.

Se ha señalado la necesidad de que México se transforme de una economía de exportaciones de manufactura a una de servicios, a fin de sobresalir en el ámbito comercial, en especial en la relación con su principal socio: Estados Unidos. Y es que en la actual tendencia global, el sector de servicios se ha abierto al comercio internacional y por lo tanto la competencia se ha incrementado.

Los servicios comerciados a nivel internacional son viajes, transporte y otros servicios (servicios financieros, servicios personales, culturales y recreativos, otros servicios empresariales, servicios de construcción, servicios de gobierno, servicios de comunicaciones, servicios de seguros, regalías y derechos de licencia y servicios de informática e información).

Las exportaciones de otros servicios privados a Estados Unidos de empresas en México no afiliadas a empresas multinacionales entre 2000 y 2005 fue muy dinámica: Servicios de computación e información 41.4%, servicios de gerencia, consultoría y relaciones públicas 44.6%, servicios de construcción, ingeniería, arquitectura y minería 46%, instalación, mantenimiento y reparación de equipo 32.9%. (CEPAL, 2009)

3.1.4 Participación en el PIB y la PEA por sector económico

3.1.4.1 Participación en el PIB

Uno de los indicadores macroeconómicos más importantes es el Producto Interno Bruto (PIB), el cual se define como “la suma de todos los bienes y servicios finales producidos en un país durante un año, ya sea por nacionales o extranjeros residente”⁹⁸.

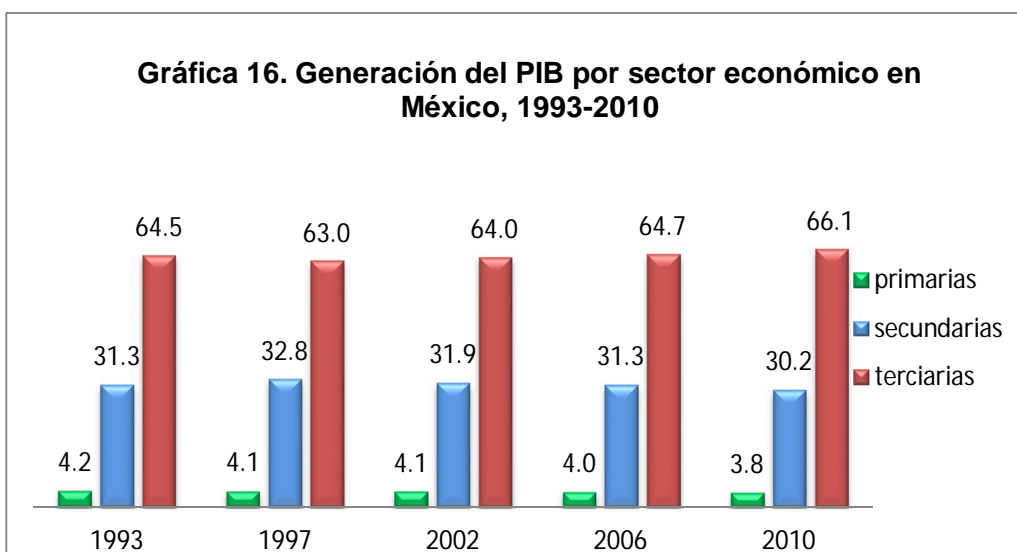
Durante la primera década de este siglo el PIB real de México creció a una tasa promedio anual de solo 1.86 por ciento, que contrasta no sólo con el crecimiento logrado la última década del siglo pasado que fue de 3.53% promedio anual, sino que también ha resultado inferior al crecimiento de América Latina y el Caribe

⁹⁸ Méndez Morales José Silvestre, “Fundamentos de economía”, Ed. Mc. Graw-Hill, 3ª. Ed., México, 1996, p.44

(3.36%) y a los principales países emergentes: Brasil (3.60%), Chile (3.74%), China (10.48%), India (7.78%) y Rusia (4.88%).

De 1990 a la fecha el crecimiento anual del PIB per cápita nacional, en pesos reales, se caracterizó por tres periodos el primero, entre 1991 y 1994, de crecimiento lento (1.7% de crecimiento promedio anual); el segundo de 1996 a 2000 marcado por una profunda caída en 1995 (-7.7%) como resultado de la crisis económica de 1994, y seguido por cinco años de recuperación continua importante (4% de crecimiento promedio anual); finalmente, el tercero de 2001 a 2006, sobresale por la caída o crecimiento prácticamente nulo de la riqueza por individuo en los tres primeros años, de modo que el periodo sólo registró un crecimiento promedio del 1% anual.

De acuerdo a reportes de la OCDE, el lento crecimiento de la economía de nuestro país ha causado un deterioro en la productividad del país; principalmente por el incremento masivo del subempleo en el sector terciario de la economía, reflejado en la caída de la participación del empleo asalariado en el total de la fuerza de trabajo y del incremento en el tamaño del sector informal, compuesto principalmente de las actividades de baja productividad del sector servicios.



Fuente: Elaboración propia con base en: Cifras del Banco de México, fecha de consulta 29/01/2013

Como se puede observar en la gráfica, desde hace ya muchos años el sector primario sigue siendo el más atrasado de la economía en nuestro país, al disminuir su participación en el PIB de 4.2% en 1993, hasta llegar a 3.8% en 2010.

Por su parte el sector secundario ha mantenido una tendencia constante, al oscilar su contribución en 31.3% en 1993, a 30.2% en el 2010, a diferencia con lo que pasa con las actividades terciarias que cada vez aumentan su contribución al PIB, al pasar de 64.5% en 1993, hasta sumar 66.1% en el 2010; consolidándose de esta manera en el principal contribuyente en la generación del valor agregado en el país.

A lo largo del periodo uno se puede dar cuenta de que la industria que más se desarrolló en este sector es la de manufactura, debido a que viene de la mano del sector primario.

Cabe resaltar que como resultado de la crisis económica mundial, en 2009 hubo una caída en el PIB nacional lo cual impactó en el ingreso per cápita, mismo que disminuyó 6.8%. Este hecho no es exclusivo de nuestro país, ya que la mayor parte de las naciones sufrió con la caída y recesión de la economía. En varios países desarrollados el deterioro del PIB se está reflejando en amplios recortes al gasto social, incluida la parte destinada a la educación.

México había sostenido tasas de crecimiento económicas positivas desde 2005, pero que a partir del cuarto trimestre de 2008 y durante todos los trimestres de 2009 el crecimiento económico fue negativo, lo cual sucedió en el contexto de la crisis económica que afectó al sistema financiero mundial en ese periodo. El de 2009 cayó 6.8 por ciento respecto al del año anterior.

Las tasas de crecimiento volvieron a ser positivas a partir de 2010, alcanzaron una tasa anual de 7.8 por ciento en el segundo trimestre de ese año y desde entonces siguen positivas, pero a un nivel menor.⁹⁹

⁹⁹Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social "Informe de Evaluación de la Política de Desarrollo Social en México" 2012

La evolución del producto interno bruto real durante el periodo 2001-2010 mostró un crecimiento promedio de 1.7%. Dicho periodo se puede dividir en tres sub-periodos de acuerdo a la fase del ciclo económico de: un crecimiento casi nulo en el primer sub periodo se pasa a una fase de auge en el segundo para volver a un crecimiento cercano a cero en el tercero. Con valores promedio, en el primer trienio el crecimiento fue de 0.2%, para el periodo 2004-2007 se observa una fase expansiva a una tasa de 3.9%, y finalmente en el último sub periodo la economía muestra un crecimiento de 0.2%. Si bien el crecimiento observado en el segundo sub periodo fue mucho mayor al del primero, el shock financiero de fines de 2008 regresó a la economía una etapa de crecimiento casi nulo. Además, el valor del PIB en 2010 fue menor en 1.1% al de dos años antes, es decir que lo ganado hasta 2008 no alcanzó a recuperarse totalmente en 2010.

3.1.4.2 Población Económicamente Activa (PEA)

La Población Económicamente Activa (PEA) está integrada por personas de 14 años y más (de acuerdo a la Ley Federal de Trabajo) que tienen un trabajo remunerado (pagado) o buscan activamente un empleo.

Las diferentes ocupaciones que desempeña la población se agrupan en tres grandes bloques o sectores económicos: primario, secundario y terciario. Las actividades primarias incluyen labores que se caracterizan por el aprovechamiento de los recursos naturales como: suelo, agua, vegetación y fauna. Con la utilización de estos recursos se pueden desarrollar diferentes actividades económicas, entre las que destacan: agricultura, ganadería, explotación forestal y pesca.

En el caso de México, la Población Económicamente Activa registrada en 1995 fue de aproximadamente 36.3 millones de personas, lo cual representó el 39% de la población total. En el 2000, 38 millones de mexicanas y mexicanos se encontraban trabajando y diez años después en 2010, la cifra ascendió a 43.6 millones.

Conforme a los Censos Económicos de 2009, el número de unidades económicas y el personal ocupado, el Comercio se sitúa en primer lugar, con tres de cada diez

personas y una de cada dos unidades económicas dedicadas al mismo, el sector manufacturero, representa el 44.3% de la producción bruta total del total nacional, concentrando el 11.7% de las unidades económicas y el 23.2% del personal ocupado se consolida como el de mayor importancia, seguido de los Servicios, con una producción del 21.7% del total y el 36.7% de las unidades económicas y en referencia al personal ocupado el 36.5 %. Finalmente, se encuentra el Comercio con un 9.8%.¹⁰⁰

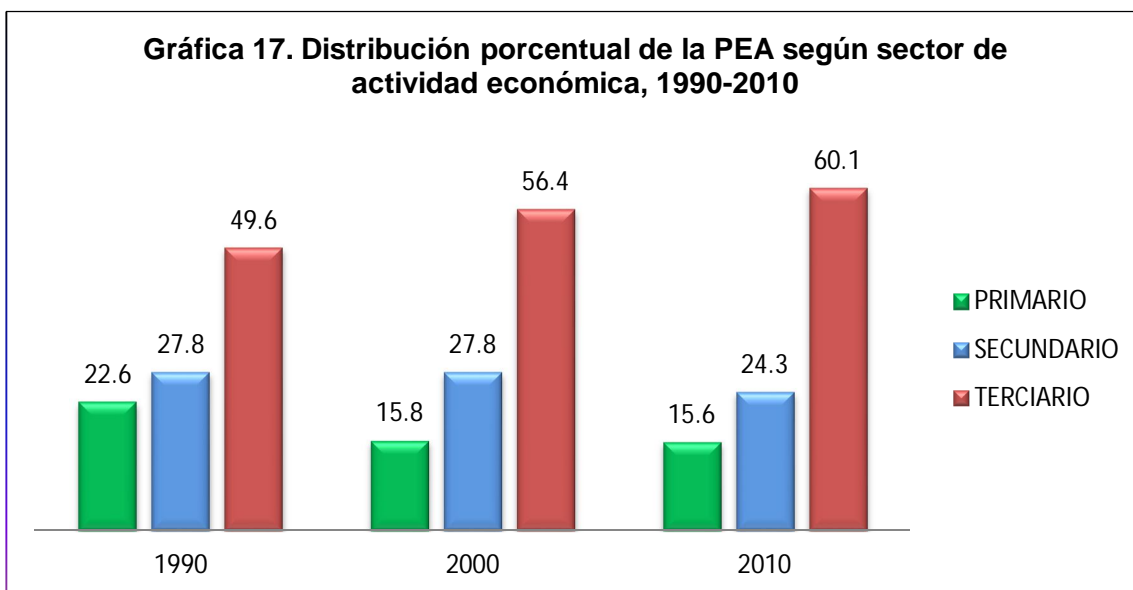
En números absolutos, específicamente en millones de personas, de 2001 a 2010 la PEA pasó de 39.4 a 46.7; la PO (población ocupada) de 38.3 a 44.1; y la PDA (población desocupados abiertos) de 1.1 a 2.5, lo cual equivale en tasas de crecimiento del periodo a 18.4, 15.1 y 131.8%, respectivamente.

En cuanto a la PENA (población económicamente no activa) destaca el crecimiento de la población disponible que se incrementó en 58.4%, al pasar de 3.6 millones de personas en 2001 a 5.7 en 2010¹⁰¹.

La población disponible está formada por aquellas personas que en la semana de referencia no trabajaron, ni tenían trabajo, ni buscaron activamente uno, por considerar que no tenían oportunidad para ello, pero que tienen interés en trabajar. Los datos anteriores indican que las categorías que han mostrado los mayores cambios son la desocupación abierta y la población no económicamente activa disponible.

¹⁰⁰<http://www.inegi.org.mx/> Consultada 11-Marzo-2013

¹⁰¹ INEGI, Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Indicadores Estratégicos. Información anual, 2001-2010.



Fuente: Elaboración propia con base en: Cifras del Banco de México, fecha de consulta 19/01/2013

Durante los últimos veinte años el empleo en el sector agropecuario registró una contracción constante. En el año 1990, las personas ocupadas en las actividades primarias representaron 22.6 % del total de la ocupación nacional. En 2000 y 2010, esta cifra continuó con su tendencia al registrar niveles de 15.8 y 15.6% respectivamente.

Sin embargo, en el periodo de 2008 a 2010 no se registró una disminución significativa en dicha participación. Al cierre de 2010, el empleo agropecuario se ubicó en el mismo nivel que al inicio de la crisis, empero, esto implica dos años de rezago en el mercado laboral primario, pues es cierto que no se han perdido un gran número de empleos, pero no se ha creado prácticamente ninguno.

En materia de ocupación, el impacto de la crisis en el sector agropecuario ha sido la nula creación de empleo, pues de 2007 a 2011, siguen siendo el mismo número de empleados, es decir, en más de tres años el sector no ha creado puestos de trabajo, y los empleos perdidos por la crisis económica y la crisis alimentaria de 2008 apenas se han recuperado. Además, con la crisis el sector agropecuario sigue creando menos empleos que cualquier otro sector de la economía.

La distribución por estados según el número de personal ocupado de los estados coloca al Distrito Federal, Estado de México, Jalisco, Nuevo León, Veracruz y Puebla como los que generan mayor cantidad de empleo en este sector.

Dentro de las actividades relacionadas al ámbito agropecuario, durante el periodo 2000 a 2006 el nivel de empleo se incrementó, en promedio anual, 1.84%, mientras que en los dos años posteriores esta cifra apenas alcanzó 0.48%, y con el efecto de la crisis se presentó un decremento del orden de 1.63%, en los dos últimos años.

Si se compara la evolución del empleo en el ámbito agropecuario con el empleo en el resto de las actividades de la economía, se observa que la ocupación en el sector primario es cada vez menor, respecto al resto de los sectores, pues con la crisis los demás sectores redujeron su nivel de empleo en 1.43%

Los datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo del INEGI, proporcionan el panorama real del mercado laboral mexicano al segundo trimestre de 2011, los cuales confirman los hallazgos de la OCDE: la Población Económicamente Activa (PEA) asciende a 48.9 millones, de los cuales el 94.8% estaban ocupados y el 5.2% estaban desocupados; el 35% de los ocupados percibieron hasta 2 salarios mínimos, mientras que el 39% recibieron más de 2 y hasta 5 salarios mínimos; sólo el 35% de los ocupados estaba afiliado a la seguridad social y en lo que se refiere a la informalidad, la tasa de ocupación en el sector informal fue de 28.9%.

Al analizar la participación de la población ocupada en los sectores económicos del año 2010 del país y su nivel de productividad, se obtiene un escenario más completo de la situación actual en materia de empleo:

- El sector primario contribuye con el 3.8% del PIB y el 15.6% del empleo
- El sector secundario contribuye con el 30.2% del PIB y el 24.3% del empleo, su productividad promedio fue de 441.5 miles de pesos por trabajador.

- El sector terciario contribuye con el 66.1% del PIB y el 60.1% del empleo, la productividad promedio del trabajo fue de 292.1 mil pesos; aunque el subsector de servicios de alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas presenta una productividad muy cercana a la del sector primario con 93.9 mil pesos por trabajador.¹⁰²

El mercado de trabajo en México se encuentra conformado por sectores económicos con marcadas diferencias en sus niveles de productividad, tanto entre los sectores como en su interior, principalmente en el sector terciario; esta situación acentúa el crecimiento económico desigual entre las diferentes actividades económicas, lo que contribuye a perpetuar la falta de equidad en la distribución del ingreso, dada la dependencia de los salarios con el nivel de productividad.

La diferencia en la distribución del ingreso es uno de los mayores problemas de la población mexicana, de acuerdo a datos de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares del INEGI en el 2008, el 50 por ciento de los hogares con menor ingreso recibieron sólo el 19.4% de los ingresos generados ese año, mientras que el 10% de las familias con mayor ingreso recibieron el 36.3%.

En el periodo de 2005 a 2010, la PEA, ha disminuido en 1.5% en promedio anualmente, lo cual significa que la PEA Nacional en 2010 se cuantificó en 43.1 millones de personas mientras que en 2005 fue de 47.1 millones de personas.

La PEA urbana ha ganado terreno frente a la PEA rural. La PEA rural en 2005 y 2010 registró 8.9 millones de personas, mientras que la PEA urbana en 2005 fue de 34.2 millones y en 2010 fue de 38.3 millones de personas.¹⁰³

El resultado tanto de la estructura del empleo como de la distribución del ingreso se reflejan en los niveles de pobreza que enfrenta nuestro país; de acuerdo a la última medición de la CONEVAL, 52 millones de personas se encontraban en

¹⁰² Romero Hicks José Luis "México 2012: Perspectivas de Reestructura Política y Económica para la Equidad Social" 17 enero, 2012

¹⁰³ SAGARPA con datos de INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo.
http://www.nl.gob.mx/pics/pages/sdsocial_gtpobreza_base/PresGAAAtallerSenado.pdf

pobreza en 2010, es decir el 48.8% de la población; de los cuales 11.7 millones estaban en pobreza extrema.

Revertir los patrones de pobreza, requiere principalmente reducir la desigualdad en la distribución del ingreso, a partir de un crecimiento económico más acelerado centrado en una estrategia de convergencia productiva. Esta estrategia consiste en el escalamiento productivo de los segmentos rezagados de la economía, a nivel de sectores económicos, industrias, actividades económicas y zonas geográficas; por medio de una política de Estado que asigne recursos prioritarios al incremento sostenido y sostenible de la productividad.

3.2 ESTRUCTURA ECONÓMICA DEL ESTADO DE MÉXICO 1990-2010

Características generales del Estado de México

El Estado de México se localiza en la porción central de la República Mexicana, entre los paralelos 18°21'29" y 20°17'20" de latitud norte, y los meridianos - 98°35'50" Y 100°36'34" de longitud oeste. Limita al norte con los estados de Querétaro e Hidalgo; al sur con los de Guerrero y Morelos; al este con Tlaxcala y Puebla y al oeste con los estados de Guerrero y Michoacán. También limita con el Distrito Federal rodeándolo al norte, al este y al oeste.

La geología del Estado de México está conformada por el Eje Neovolcánico que lo cubre al norte en su mayor parte. La Sierra Madre del Sur completa la otra parte del territorio estatal.

La vegetación del estado se distingue principalmente por los bosques templados de coníferas, asociados a pastizales inducidos en climas templados y semifríos. Las especies representativas son los pinos y los encinos.

El Estado de México cuenta con una superficie de 21,461 Km², que representa el 1.1% del territorio nacional, extensión que lo sitúa en el vigésimo quinto lugar en el

territorio nacional, Su capital es la ciudad de Toluca y se conforma por 125 municipios con 4,786 localidades.

Las regiones hidrológicas que componen el estado son tres: la del Lerma-Chapala-Santiago, con una superficie aproximada de 6,147 Km² ; la del Balsas con 8,372 km² y la del Alto Pánuco con 7,980 Km²

La región hidrológica Lerma-Chapala-Santiago contiene la cuenca del Lerma y las Regiones de Toluca y Atlacomulco; la del Balsas comprende la cuenca de Balsas y las Regiones de Tejupilco, Coatepec Harinas y Valle de Bravo, ocupa también una pequeña porción al sur de la Región Texcoco; la región hidrológica del Alto Pánuco incluye las cuencas del Valle de México y del Alto Pánuco. En la primera de ellas se encuentran las Regiones Texcoco y Zumpango; a la segunda corresponde la Región Jilotepec en su mayor extensión.

Los climas de la entidad están determinados por lo heterogéneo del relieve, presentándose diversos tipos y subtipos. Predominan los climas templados húmedos y sub-húmedos, en los altiplanos que forman los Valles Toluca-Lerma y Cuautitlan- Texcoco.

En términos de cobertura le sigue el clima semifrío distribuido en las serranías del centro y este. En menor extensión se presentan los climas cálido y semicálido en la porción suroeste. Finalmente, el clima frío es exclusivo de - las partes más prominentes del estado. Cabe mencionar que de las cuatro cimas más altas del país tres se localizan en el Estado de México, entre los cuales figuran los volcanes Zinantécatl, Iztaccíhuatl y el Popocatepetl.

La economía del Estado de México experimentó un crecimiento real promedio de 3.3% durante el periodo 2003-2010. De cada peso de riqueza económica que se generó en el país desde el año 2003, 13.7 centavos se produjeron en la entidad.

El índice de crecimiento económico fue mayor que incluso el de los estados de Nuevo León y Jalisco, los cuales aportaron durante el mismo periodo el 10.6% y 6.1% respectivamente del ingreso nacional, y sólo ligeramente menor al 14.7%

contribuido por el Distrito Federal. Lo anterior lo llevó a ocupar la segunda posición en este rubro.

En materia social, para el año 2000 el estado registró 13 millones 096 mil 686 habitantes en el Estado de México, cifra superior en 3 millones 280 mil 891 a la de 1990, lo que significa un incremento de 33.4% en los últimos 10 años.

Para 2010 representaba la entidad más poblada del país con más de 15 millones de habitantes, lo cual significó el 13.5% de la población total de la república; situación que contrasta con la superficie total del estado con 21,461Km², lo que apenas representa el 1.1% del territorio nacional; lo anterior se refleja en su alta densidad demográfica de 678.9 habitantes por Km² muy por encima del promedio nacional que sólo llega a 57 habitantes por Km².

A partir de 1930 el crecimiento de la población presenta una tendencia creciente, ya que de este año al 2000 la entidad aumentó su población en prácticamente 12 millones de habitantes. En el periodo 1990-2000, la tasa de crecimiento promedio anual fue de 2.95%, lo que significa que la población se incrementó cada año en 30 personas por cada 1 000 habitantes.¹⁰⁴

La tasa de crecimiento poblacional está determinada por los nacimientos, defunciones y movimientos migratorios que ocurren en el año en una entidad o municipio.

Respecto al crecimiento de la población por municipio en el periodo 1990-2000, se tiene que 68 presentan crecimiento superior a la media estatal, entre los que destacan: Ixtapaluca, Chimalhuacán, Chalco, Tultepec y Nextlalpan con una tasa mayor al 6 por ciento.

En cuanto al comparativo nacional, 110 municipios rebasan la tasa de crecimiento del país y 11 crecen a un ritmo más lento; siendo los de menor crecimiento Tlalnepantla de Baz, Tlatlaya, Amatepec, Naucalpan de Juárez e Ixtapan del Oro

¹⁰⁴ INEGI. XI Censo General de Población y Vivienda 1990 y XII Censo General de Población y Vivienda 2000.

con tasas inferiores al uno por ciento; por su parte, Nezahualcóyotl es el único municipio de la entidad que registra una tasa de crecimiento negativa.

Respecto a la distribución poblacional por municipio, en el 2000 el 55.6% de la población se concentra en 10 de ellos, sobresaliendo Ecatepec de Morelos, Nezahualcóyotl, Naucalpan de Juárez, Tlalnepantla de Baz y Toluca, cuyos valores son mayores al 5 por ciento. No obstante que desde 1990 éstos concentran el mayor monto poblacional, la participación de cada uno de ellos respecto al total estatal se ha modificado. Así, mientras la participación de Ecatepec de Morelos y Toluca se mantiene constante, los tres municipios restantes registran una disminución. Mientras que en 1990, Nezahualcóyotl era el más poblado, para el 2000 se ubicó en el segundo lugar con un decremento de 3.4 puntos. Esta disminución obedece a la saturación de espacio que sufre este municipio, lo que ocasiona el desplazamiento de población hacia zonas menos pobladas para establecer su residencia. Es importante mencionar que de los 32 municipios con mayor porcentaje de población, 21 se encuentran conurbados a la ciudad de México y 5 pertenecen a la Zona Metropolitana de la Ciudad de Toluca.

3.2.1 Sector primario

El sector primario engloba una serie de importantes actividades para la economía mexiquense. En la agricultura, el estado destaca en la producción de maíz -misma que representa cerca de 12% del total nacional-, mientras que en su silvicultura son cruciales la explotación del pino, el oyamel y el encino. En términos generales puede afirmarse que el grueso de esta producción tiene como destino los mercados regionales y el de la capital del país.

El sector primario, que comprende las actividades agropecuarias, es el menos productivo en la entidad, pues en éste trabaja sólo el 5.0% de la fuerza laboral y contribuye con el 1.5% de la producción.

Por su parte, la actividad pecuaria del estado -si bien no es representativa en la cría de ganado caballar y bovino- tiene un gran impacto en la producción porcícola nacional, misma que representa más de 40% del valor de este sector en el estado.

Al igual que en el caso de su agricultura, el destino de la ganadería mexiquense son los mercados regionales y el de la capital del país.

3.2.1.1 Agricultura

Las actividades agropecuarias en el municipio han disminuido debido a la demanda que tienen los ejidos, por fraccionadores tanto clandestinos, como de quienes utilizan la infraestructura moderna.

La importancia de la actividad agropecuaria del municipio se refleja en que más del 60% de su superficie, 29,729 has, se destinan a la producción del maíz principalmente; de éstas más del 97% son de temporal y sólo el 2.3% es tierra de riego, de las cuales con la Presa Ignacio Ramírez sólo riega la mitad, es decir el 1.3%, otro de los cultivos importantes de esta entidad son la papa y el haba, así como los forrajes para el ganado.

Cuadro 13. Producción agropecuaria del Estado de México en el ámbito nacional, 2008.

Principales productos agrícolas, 2008	Producción	% en el total nacional	Lugar nacional
Crisantemo	10 308 425 gruesas	94.5	1° de 5
Lilium	355 570 gruesas	100	1° de 1
Rosa de invernadero	5 347 625 gruesas	98.3	1° de 5
Clavel	3 353 395 gruesas	100	1° de 1
Tuna	118 386 toneladas	34.4	1° de 16
Haba verde	38 166 toneladas	60.3	1° de 11
Gladiola	1 118 362 gruesas	26.0	2° de 7
Avena forrajera	1 320 372 toneladas	12.5	3° de 24
Maíz grano	1 316 202 toneladas	6.5	3° de 31
Maíz forrajero	1 063 toneladas	11.5	3° de 25
Papa	133 807 toneladas	8.9	3° de 23

FUENTE: INEGI. Perspectiva Estadística. Serie por Entidad Federativa. México.

La actividad agrícola en el Estado de México destaca a nivel nacional por la producción y el valor de algunos cultivos, como son los casos de maíz grano, el clavel, el crisantemo, la rosa, la tuna, el chícharo y la avena forrajera, en donde la entidad tiene el 1er lugar en el país; el 2do lugar en la producción de nopales, sólo detrás del D.F.; el 3er lugar en la producción de maíz forrajero en verde y el cuarto sitio en la producción de durazno.

Cuadro 14. Características de los sectores económicos en el estado de México, por municipio, Ciclo agrícola 2006

Sector y Municipio	Volumen		Valor	
	Absoluto	%	Absoluto	%
Agricultura	3,712,046	100	6,033,559	100
Coatepec Harinas	372,209	10.03	671,810	11.13
Texcoco	90,236	2.43	408,312	6.77
Tejupilco	276,820	7.46	252,264	4.18
		19.92		22.08
Ganadería	16,721,387	100	9,584,793	100
Zumpango	4,436,353	26.53	1,656,562	17.28
Tejupilco	183,961	1.10	1,031,199	10.76
Atlacomulco	330,401	1.98	929,301	9.70
		29.61		37.74

Fuente: Elaborado con base en INEGI. "Anuario Estadístico México", Tomo II, México 2007 pp. 799 y 819.

3.2.1.2 Ganadería

Se consideran como zonas de mayor actividad ganadera a los municipios de Zumpango, Tejupilco y Atlacomulco; así como las localidades de: San Miguel Almoloyan, Yebuciví, San Agustín Potejé, Mayorazgo de León, Mextepec, Tabernillas, Cieneguillas de Guadalupe y San Cristóbal; manejando principalmente el tipo de ganado bovino, ovino, caprino, porcino y aves.

La actividad y forma de manejo de la ganadería ha mejorado de manera notable, por la introducción de ganado de registro, o bien buena calidad y en parte se debe a la influencia ganadera de la comercialización de la plaza ganadera del puente San Bernabé, ubicada en el ejido de Mayorazgo de León, que opera desde hace unos 50 años, razón por la que se ha consolidado como uno de los tianguis ganaderos más importantes del estado; los días lunes concurren comerciantes de ganado provenientes de los estados de Michoacán, Puebla, Morelos, Hidalgo, Querétaro y México; además de unos 300 comerciantes de productos complementarios, jarriería, equipo, aperos de labranza, ropa, calzado, víveres, alimentos, etcétera, en una superficie de 8 hectáreas de terreno en sociedad ayuntamiento - ejido. Cabe mencionar que semanalmente ingresan al tianguis de

3,000 a 5,000 cabezas de ganado, comercializándose en promedio 3,000 bovinos, 500 ovinos, 500 equinos para vida y 1,000 equinos para desecho.

Cuadro 15. Participación del Estado de México en el sector ganadero

Principales productos pecuarios, 2009	Producción (Toneladas)	% en el total nacional	Lugar nacional
Ovino (Carne en canal)	8 213	15.4	1° de 32

Fuente: INEGI. Perspectiva Estadística. Serie por Entidad Federativa. México.

Ocupa los primeros lugares en la producción de huevo, leche de vaca y pollo, segundo lugar en la cría de puercos y borregos, y finalmente, el 4° lugar en la producción de miel y leche de cabra.

3.2.1.3 Pesca

Debido a la carencia de litorales, la piscicultura se ha desarrollado como una alternativa productiva y generadora de empleos en la entidad.

Cuadro 16. Participación del Estado de México en el sector pesquero, 2008.

Principales productos pesqueros, 2008	Producción (Toneladas)	% en el total nacional	Lugar nacional
Trucha	3 713	46.6	1° de 17
Carpa	6 437	24.3	1° de 24

UENTE: INEGI. Perspectiva Estadística. Serie por Entidad Federativa. México.

Tal y como se desprende de las cifras anteriores, el Estado de México produce el 46.6% de la trucha y el 24.3% de la carpa a nivel nacional para mantenerse en primer lugar

3.2.1.4 Silvicultura

Cuadro 17. Participación del Estado de México en el sector silvícola, 2009

Principales productos forestales, 2009	Producción (m ³ rollo)	% en el total nacional	Lugar nacional
Oyamel	49 634	35.6	1° de 11

Fuente: INEGI. Perspectiva Estadística. Serie por Entidad Federativa. México.

La entidad cuenta con cientos de hectáreas boscosas, susceptibles de ser explotadas para la obtención de madera, celulosa y derivados diversos que generan mayor riqueza y empleos.

3.2.2 Sector secundario

El sector secundario de la economía mexiquense está formado por más de 12,000 empresas de los más distintos giros y dimensiones, pues en su territorio conviven grandes industrias altamente exportadoras y microempresas familiares con una administración y un desarrollo incipiente.

El sector secundario, es uno de los más importantes a nivel estatal, ya que en éste se genera el 26.8% de la fuerza laboral y el 36.9% de la producción.

Las ramas más importantes del sector secundario mexiquense son la fabricación de productos químicos, industria básica, fabricación de textiles, construcción y reparación de maquinaria, manufactura de artículos electrónicos y electrodomésticos, producción de artículos de papel y construcción, ensamblaje y reparación de equipo de transporte.

En términos generales, la industria mexiquense se concentra en dos grandes regiones: la primera la componen los municipios establecidos en la Zona Metropolitana de la Ciudad de México, mientras la segunda está formada por los municipios que se ubican en el Valle de Toluca y que integran la Zona Metropolitana de Toluca.

Aunque la minería no es una de las actividades económicas más relevantes de la entidad, en su territorio se explotan algunos yacimientos de oro, plata, plomo, cobre y zinc. La razón del escaso peso de la minería en el Estado de México puede explicarse por dos causas fundamentales: los yacimientos de Temascaltepec, Sultepec, Amatepec, Tlatlaya y Zacualpan han perdido sus vetas de mayor ley a causa de su constante explotación desde el siglo XVI; asimismo, no se han realizado importantes inversiones en el sector con el fin de recuperar químicamente estos recursos.

Así pues, salvo el caso de la minería, puede afirmarse que el sector secundario de la economía del Estado de México tiene una gran importancia a nivel nacional, misma que puede comprenderse gracias a la vinculación de los factores geográficos e históricos que han determinado su rumbo.

3.2.2.1 Industria

La actividad industrial dentro del municipio de Almoloya de Juárez, está ubicada en la carretera Toluca-Zitácuaro en la Zona del Yukón, donde se ubican dos empresas de un tamaño considerable: la Papelera el Nevado y Gorostidi. Por otro lado, existen un total de 84 establecimientos entre la micro y pequeña industria; de éstos, 65 pertenecen al subsector; 36 son de productos minerales no metálicos de la rama y 3,611 se dedican a la alfarería y cerámica.

La manufactura representa la actividad que mayor porcentaje de valor aporta al PIB estatal con 26.2, en donde destacó la fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipo, entre 2004 y 2009, con un total de 48,343 establecimientos industriales contra 454,629 unidades industriales en el país durante 2009, es decir representó el 10.63% del total nacional.

En el periodo 2003-2010, el sector secundario o industrial tuvo un importante crecimiento en su productividad, que lo ubicó en 4.8%, superior a la media nacional de 2.9%, una de las más elevadas a nivel nacional.

Cuadro 18. Evolución del sector industrial en el Estado de México por municipio 2009

Sector y municipio	Unidades económicas		Personal ocupado	
	Absoluto	%	Absoluto	%
Minería ^{1/}	59		4,478	
Ixtapaluca	28	47.5	249	5.6
Toluca	4	6.8	50	1.1
Chicoloapan	7	11.9	122	2.7
Manufactura	48,343		529,321	
Ecatepec	5,583	11.5	53,358	10.1
Nezahualcóyotl	4,400	9.1	16,575	3.1
Toluca	3,083	6.4	61,127	11.5

^{1/} Corresponde a las unidades de producción de metales preciosos, metales industriales. El personal ocupado es la sumatoria de los rubros dependientes de la razón social, remunerado dependiente de la razón social y no dependiente de la razón social.

^{2/} Corresponde a las actividades de transporte, telégrafos, servicio postal y bancos comerciales

^{3/} Comprende establecimientos de hospedaje, restaurantes, bares, cafeterías y agencias de viajes, del año 2006.

n.d. No disponible.

Fuente: Elaborado con base en INEGI, "Anuario Estadístico México", Tomo II, México, 2007.

Construcción ^{2/}	666	100.0	11,168	100.0
Electricidad ^{3/}	101	100.0	11,431	100.0

^{1/} Corresponde a las unidades de producción de metales preciosos, metales industriales. El personal ocupado es la sumatoria de los rubros dependientes de la razón social, remunerado dependiente de la razón social y no dependiente de la razón social.

^{2/} Comprende el personal de planta y eventual ocupado promedio mensual en el 2006.

^{3/} Incluye subestaciones de transmisión y distribución de la CFE y la CLFC en 2006

Fuente: Elaborado con base en INEGI, "Anuario Estadístico México", Tomo II, México, 2007.

Sin embargo, como en este sector participa sólo el 26.8% de la población laboral, por cada punto porcentual que crece la productividad industrial, la economía se incrementa sólo 0.3%.¹⁰⁵

3.2.3 Sector terciario

Si bien es cierto que el Estado de México no cuenta con destinos turísticos de gran importancia (salvo los casos de Teotihuacán y Valle de Bravo), ello no implica que el sector terciario de su economía tenga poca relevancia: los servicios financieros, el comercio y las restantes actividades del sector poseen un significativo desarrollo. Éste puede valorarse en dos sentidos: el primero de ellos se refiere al número de unidades económicas que lo componen: más de 100,000

¹⁰⁵ http://transparencia.edomex.gob.mx/plandesarrollo/2011-2017/plandedesarrollo11-17_3.pdf

sin tomar en cuenta los servicios financieros y gubernamentales; el segundo a la presencia de las grandes cadenas comerciales en algunos de los municipios de la entidad.

El sector servicios en su conjunto y sumando todas las actividades que la integran, destaca su importante contribución al PIB estatal al registrar 36.59% del total de la entidad; mientras que el número de establecimientos se incrementó en un 4%, al pasar de 115,352 establecimientos hasta 155,090 empresas en el 2009; su participación en el total de establecimientos en todo el estado aumentó de 25.37 a 34.11%, entre 2004 y 2009.

Cuadro 19. Evolución del sector servicios en el Estado de México por municipio, 2009

Sector y municipio	Unidades económicas		Personal ocupado	
	Absoluto	%	Absoluto	%
Comercio	250,320		719,796	
Ecatepec	31,349	12.5	84,445	11.7
Nezahualcóyotl	23,542	9.4	51,126	7.1
Toluca	17,808	7.1	57,798	8
Servicios ^{2/}	1,399		51,662	
Ecatepec	112	8	4,038	7.8
Tlalnepantla	158	11.3	8,628	16.7
Naucalpan	113	8.1	2,063	4
Turismo ^{3/}	41,529		144,104	
Ecatepec	5,161	12.4	15,844	11
Nezahualcóyotl	4,311	10.4	13,331	9.3
Toluca	2,913	7	11,610	8.1
1/ Corresponde a las unidades de producción de metales preciosos, metales industriales. El personal ocupado es la sumatoria de los rubros dependientes de la razón social, remunerado dependiente de la razón social y no dependiente de la razón social.				
2/ Corresponde a las actividades de transporte, telégrafos, servicio postal y bancos comerciales				
3/ Comprende establecimientos de hospedaje, restaurantes, bares, cafeterías y agencias de viajes, del año 2006.				
n.d. No disponible.				
Fuente: Elaborado con base en INEGI, "Anuario Estadístico México", Tomo II, México, 2007.				

La actividad comercial contribuyó con el 19.7% del PIB estatal, hasta convertirse en una de las principales alternativas de empleo para la población, situación que se reflejó en el formidable crecimiento del número de establecimientos que alcanzó 250,320 unidades en 2009 al registrar una tasa de crecimiento de 2.48%, en comparación con 2003 que solo alcanzó 210,897 comercios.

3.2.4 Participación en el PIB y la PEA por sector económico

3.2.4.1 Participación del PIB

La actividad económica en el Estado de México, desde la perspectiva del Producto Interno Bruto (PIB), refleja un comportamiento creciente, ocupando el segundo lugar nacional, sólo después del Distrito Federal. Durante 1970, 1975 Y 1980 participó con el 8.62%, 10.25% y 10.94%, respectivamente del total nacional.



1/ Los totales estatales puede no coincidir con la suma de los parciales debido al redondeo de las cifras. Cifras revisadas y actualizadas por la entidad responsable.

2/ Pesos a precios de 2003. Para el cálculo de las relaciones per cápita se utilizaron las estimaciones preliminares elaboradas por el Consejo Nacional de Población a partir del Censo de Población y Vivienda 2010.

p/ Cifras preliminares a partir del año que se indica.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

http://www.inegi.org.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/derivada/regionales/pib/2006-2010_seg/PIBE2010.pdf

<http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/>

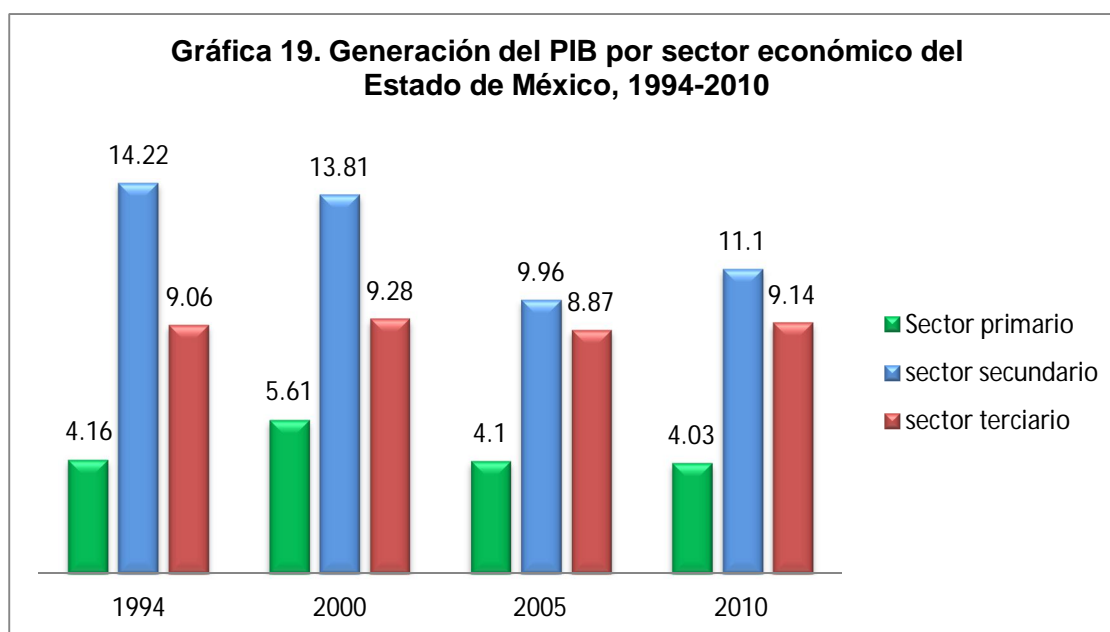
6o. Informe de gobierno 2012

Para el 2008 el PIB estatal reportó 1, 039, 335 millones de pesos con una tasa de crecimiento del 2.4% y un promedio nacional de 2.1%

No obstante, para 2008 presenta una reducción en el nivel de la tasa de crecimiento del PIB estatal, que lo sitúa en un nivel de 2.4% apenas 0.3 puntos porcentuales mayor al promedio nacional.¹⁰⁶

¹⁰⁶ Instituto Mexicano para la Competitividad con datos de INEGI

Al comparar la situación económica del Estado de México, su PIB per cápita es 35.7% menor que el promedio nacional. Es decir, los mexiquenses generan 39,447 pesos menos por persona. Esta brecha aumentó respecto a 2006, a pesar de haber tenido una tasa de crecimiento promedio anual del PIB per cápita de 3.7%, por arriba de la tasa de crecimiento promedio del país (2.8%).



1/ Los totales estatales puede no coincidir con la suma de los parciales debido al redondeo de las cifras. Cifras revisadas y actualizadas por la entidad responsable.

2/ Pesos a precios de 2003. Para el cálculo de las relaciones per cápita se utilizaron las estimaciones preliminares elaboradas por el Consejo Nacional de Población a partir del Censo de Población y Vivienda 2010.

p/ Cifras preliminares a partir del año que se indica.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

http://www.inegi.org.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/derivada/regionales/pib/2006-2010_seg/PIBE2010.pdf

<http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/>

6o. Informe de gobierno 2012

Para el 2009 el estado generó 748,317 millones de pesos, que representaron 9.42% del total producido en el país, entre las actividades que tuvieron una mayor participación en la generación de riqueza destacan: la industria manufacturera con 26.2%; comercio, restaurantes y hoteles con 19.7%; servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler con 15.0%; servicios comunales, sociales y personales con 21.6%; entre otros.

Y a pesar de la crisis el Estado de México ha sido uno de los estados que mayor contribución hacen al PIB nacional con 9.7%, hasta 2010.

En cuanto a la contribución de los sectores productivos en la entidad, a lo largo de las 2 décadas reportadas, puede observarse que el sector secundario es el que más peso tiene con un 11.1% de participación en el PIB para 2010 y dentro de éste, la Industria Manufacturera es la que mayor peso tiene, con un promedio de 41.90%, seguida del sector terciario con un 9.14% en el mismo año con los subsectores del Comercio, Restaurantes y Hoteles con el 20.23% y los Servicios Comunes, Sociales y Personales con 10.60%. Mientras que la agricultura sigue perdiendo terreno con 4.03% de aportación al PIB del Estado de México.

Asimismo el Producto Interno Bruto per cápita ha mostrado incrementos significativos ya que en 1970 era de 9,718 pesos; en 1975 de 20,606 pesos; para 1980 fue de 61,546 pesos; para el 2003 de 44,706 pesos y ya para 2008 de 54,407 pesos¹⁰⁷ Con un promedio del PIB per cápita de 49,565 pesos por habitante en 2009, lo que lo ubicó en el lugar 22 a nivel nacional.

Mientras que con una captación de 21,791 mdp (millones de pesos) por concepto de remesas, que significaron el 12.5% del PIB del Estado de México, lo ubicaron en el lugar 20 a nivel nacional.

El Estado de México ocupa el 2º lugar con 9.2% de aportación en el PIB nacional en el 2009, solo por debajo del Distrito Federal con el 17.7 % en la aportación al PIB del total nacional.

3.2.4.2 Participación de la PEA

La creciente demanda de nuevos empleos, en el marco de una prolongada crisis económica y la incapacidad de generarlos por parte del aparato productivo y del sector público, se han manifestado en crecientes tasas de desempleo para los mexiquenses, con cifras muy por encima del promedio nacional, al pasar de 5.1%

¹⁰⁷A precios corrientes de 2003.

<http://www.inee.edu.mx> Consultada 25-Marzo-2013

en el 2004 hasta 5% en 2010, mientras que la tasa promedio del país pasó de 3.7% a 5.3%, durante el mismo lapso.

Cuadro 20. PEA Nacional y en la entidad por Sector 2000-2005

Concepto	2000			2005		
	Nacional	Estado de México	%	Nacional	Estado de México	%
Total mayores de 14 años	64,896.4	8,919.8	13.7	71,613.3	9,861.7	13.8
PEA Total	39,205.6	5,420.3	13.8	42,818.6	6,159.2	14.4
-Hombres	25,677.5	3,552.5	13.8	27,143.4	3,978.7	14.7
-Mujeres	13,528.0	1,867.8	13.8	15,675.2	2,180.4	13.9
Total Tasa de participación (%)	60.4	61.6		59.8	56.4	
-Hombres	65.5	65.5		63.4	64.6	
-Mujeres	34.5	34.5		36.6	35.4	
Total PEA ocupada	38,202.6	5,242.4	13.7	41,320.8	5,822.4	14.1
-Hombres	25,115.7	3,446.3	13.7	26,213.2	3,757.3	14.3
-Mujeres	13,086.9	1,796.1	13.7	15,107.6	2,064.7	13.7
Total Tasa de desempleo (%)	2.55	3.28		3.50	5.47	
-Hombres	2.19	2.99		3.43	5.56	
-Mujeres	3.26	3.84		3.62	3.62	

Fuente: Elaborado con base en INEGI y STPS. Encuesta Nacional de Empleo de cada entidad federativa, 2000 y 2005.

La tabla comparativas de los porcentajes de la población económicamente activa por sector económico, muestran claramente la variación que ha existido del año de 1980, 1990, y 2010

Cuadro 21. PEA por sector económico en el Estado de México, 1980-2010

Sectorés económicos			Sectorés económicos			Sectorés económicos		
1980			1990			2010		
I	II	III	I	II	III	I	II	III
61.50%	16.08%	22.42%	35.00%	39.39%	25.61%	15.6%	24.3%	60.1%

Fuente: <http://www.estadodemexico.com.mx>
INEGI 2010

Como se observa, sobresale la población que se dedica a las actividades secundarias en la década de los 90's, cuyos ingresos (salarios mínimos) que percibe son mayores a los que obtienen la dedicada a las actividades primarias y terciarias, poniendo en desventaja al sector primario.

Sin embargo, ya para el año 2010, la población económicamente activa que sobresale se encuentra el sector de los servicios poniendo aún más en desventaja al sector primario ya que la población cada vez se urbaniza más y está dejando de lado el campo, saliendo a buscar un mejor futuro a las ciudades.

El comportamiento anterior se debe básicamente a la cercanía de la zona del valle de Toluca, que está adquiriendo gran importancia en el territorio estatal, por lo que su influencia es cada vez mayor en el mismo.

De acuerdo al XI Censo General de Población y Vivienda de 1990 realizado por el INEGI, el 55.8% de la población ocupada en las principales actividades percibía hasta 2.5 salarios mínimos, pero el 14.2% no percibía ingresos, el cual el 95% es población dedicada a las actividades primarias.

Es un hecho de que a pesar de que la mujer ha incrementado su nivel de participación en la economía, paralelamente a su mejor nivel educativo promedio, ello no se ha reflejado del todo en las cifras de la PEA estatal, puesto que durante esos 5 años de estudio, su participación en el total nacional ha crecido levemente a 44.2% por encima del total nacional que es de 43.2%; aunque la tasa de participación de los hombres ha disminuido de 64.6% a 54.6% del total estatal, mientras que la tasa de participación de la mujer se ha incrementado de 35.3% a 45.3% entre 2005 y 2010.

La tendencia de la población a emplearse en las actividades secundaria y terciaria en el municipio ha provocado el abandono de las actividades agrícolas.¹⁰⁸

En general, el Estado de México, mostró las cifras siguientes (2010):

- Cuenta con 456 563 unidades económicas, el 12.3 % del país.
- Emplea 1 945 911 personas, el 9.7 % del personal ocupado de México.
- Del total del personal ocupado en la entidad, el 60% (1 165 052) son hombres y el 40% (780 859) son mujeres.

¹⁰⁸ <http://www.estadodemexico.com.mx> Consultada 25-Marzo-2013

- En promedio, las remuneraciones que recibe cada trabajador al año en el Estado de México son de \$ 98 121, el promedio nacional es de \$99 114.

En el Estado de México la PEA creció 17.3% de 2006 a 2008. A pesar de que el crecimiento fue mayor que el presentado en promedio por las 32 entidades (16.6%)¹⁰⁹

¹⁰⁹ Instituto Mexicano para la Competitividad A.C.
http://imco.org.mx/indice_estatal_2010/PDFS/15.Mexico.pdf Consultada 22-Marzo-2013

CAPÍTULO IV.

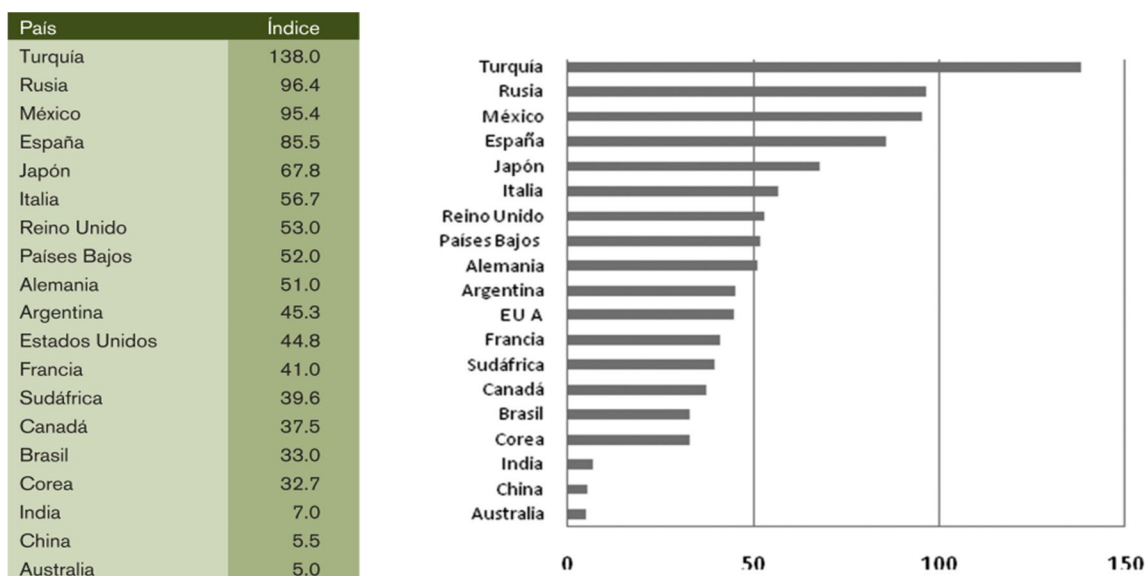
IMPACTO DE LA CRISIS HIPOTECARIA DE LOS E.U.A. EN EL ENVÍO DE REMESAS HACIA EL ESTADO DE MÉXICO, 2008-2011

4.1 El empleo y el Programa de Rescate Económico impulsado por el gobierno de Estados Unidos de América

Aún en la actualidad no se sabe con precisión la magnitud del daño que ocasionó la crisis hipotecaria de Estados Unidos a nivel mundial, puesto que sus estragos aún persisten, pero está claro que una de las principales actividades económicas que fueron afectadas por dicha crisis fue la ocupación.

La Organización Internacional del Trabajo (OIT), calcula que en 2009 la tasa de desempleo mundial se elevó a 6.6%, porcentaje que se traduce en un número de personas desempleadas que alcanza los 212 millones¹¹⁰. Por ello esta crisis para muchos analistas es considerada como la crisis del empleo.¹¹¹

Cuadro 22. Índice de gravedad de la crisis, países del G20PLUS



Fuente: Navarrete, Jorge Eduardo. "Crisis y reactivación: rumbos y desvíos". ECONOMIA/UNAM. VOL.7, No. 21 (2010). Pág. 74.

¹¹⁰ Navarrete, Jorge Eduardo, "Crisis y reactivación: rumbos y desvíos", ECONOMIA/UNAM. VOL.7, No. 21 (2010). Pág. 59.

¹¹¹ Cordera Campos, Rolando; Heredia Zubieta, Carlos; Navarrete López, Jorge Eduardo, "México frente a la crisis", Hacia un nuevo curso de desarrollo. UNAM, México, 2009. Pág. 29.

En el cuadro anterior se muestra el efecto negativo que tuvo la crisis hipotecaria de Estados Unidos en los países del G20PLUS, grupo conformado por 20 economías, que corresponden a las 19 economías nacionales más importantes del mundo, más la Unión Europea que es considerada como un bloque, aunque en la tabla aparecen individualmente.

Aunque la crisis tiene su origen en Estados Unidos, los estragos más negativos no ocurrieron ahí, aunque sí fueron significativos en EUA con un índice de 44.8%, no es ni la mitad del índice presentado en Turquía de 138%. Así que los gobiernos de todo el mundo tuvieron que efectuar programas de rescate urgentes para frenar estos índices, eso demuestra el liderazgo que aun ejerce EUA en la economía mundial además de la habilidad que tiene de trasladar los efectos de la crisis sobre otros países, debido a la interrelación e interdependencia que existen cada vez más entre todos los países del mundo.

En Estados Unidos, los rescates implantados por las autoridades financieras, fueron de gran ayuda para mermar un poco el desplome que se estaba presentando en la economía, pero aun así el nivel de desempleo fue en aumento, afectando a gran parte de la población, y en su mayoría a personas de nivel económico bajo.

Cuando comenzaron a quebrar los bancos de inversión en EUA, y algunos de los principales bancos comerciales del Viejo Continente, las autoridades monetarias decidieron intervenir en el mercado. Con tal fin se anunciaron una serie de paquetes financieros de diversa magnitud para rescatar aquellas instituciones en problemas y, de ese modo, evitar que la desconfianza se esparciese por el sistema financiero mundial y fuera generalizada.

El impacto de la crisis hipotecaria obligó a los bancos centrales de los principales países, como Estados Unidos, Japón, Reino Unido y la Unión Europea, a cubrir la demanda extraordinaria de liquidez generada en los mercados interbancarios y a ampliar las fórmulas de apoyo a los bancos.

El rescate anunciado por las autoridades estadounidenses no tuvo la repercusión económica esperada, ya que no logró detener la volatilidad ni restablecer la confianza entre los operadores financieros, además de que los empleos perdidos durante la crisis no fueron restablecidos y las personas desempleadas aumentaron considerablemente, haciendo más complejo el problema social.

La inversión que realizó el gobierno estadounidense sirvió para hacer algunas mejoras en la actividad económica y en la operación de los mercados financieros al mermar el desplome del sistema bancario, y lograr una “estabilidad” en las finanzas; aunque existe un riesgo si no se continúa con esta ayuda o el apoyo se retira de manera apresurada, ya que el sistema financiero sigue siendo frágil y por sí solo no puede restablecerse.

A pesar de los esfuerzos gubernamentales por disminuir los impactos negativos, el periodo de contracción fue prolongado, causando así estragos profundos en el sistema económico, como el aumento del desempleo, no sólo en Estados Unidos, sino en todo el mundo.

El Gobierno norteamericano respondió con una combinación de acciones decididas por la administración republicana de Bush, sobre todo en la segunda mitad del 2008 y orientada preferentemente al rescate financiero, y otras instrumentadas por la administración demócrata, desde comienzos del 2009, que privilegiaron la recuperación económica¹¹².

Se buscaron diversas alternativas que consiguieran una estabilidad a largo plazo, y que los daños causados por los periodos de crisis desaparecieran poco a poco. El gobierno de Estados Unidos utilizó una política de choque, ya que sólo eso podría poner fin al declive económico.

El instrumento básico para estimular la economía fue la Ley de Recuperación y Reinversiones de Estados Unidos, caracterizada como: Un esfuerzo sin precedente para reactivar la economía, preservar y crear millones de puestos de

¹¹² Navarrete, Jorge Eduardo. Op. cit. Pag. 72.

trabajo y crear las bases para abordar necesidades largo tiempo ignoradas que aseguren la prosperidad del país en el siglo XXI.¹¹³

Los propósitos explícitos de la Ley fueron crear y preservar puestos de trabajo; reactivar la economía, y establecer las bases para el crecimiento a largo plazo, en donde el gobierno tendría un papel central.

La Ley incluyó modernizar la infraestructura, expandir la autonomía energética, ampliar las oportunidades educativas, aumentar el acceso a los servicios de salud, proporcionar alivio fiscal para la reactivación de las empresas y el consumo de las familias, y además de extender subsidios a la población de menores ingresos.

Todo esto ayudaría a la creación de nuevos y mejores empleos, y tratar de preservar los existentes, además de generar personal mejor capacitado para mejorar su productividad y con un sistema de salud que les brinde atención a las necesidades básicas de la población.

Se asignaron recursos importantes para que este proyecto se llevara a cabo de manera eficiente en el corto plazo, y que la situación fuera mejorando.

La asignación total de recursos para la Ley (estimada en 787 mil millones de dólares equivalente a 5.5% del PIB) se dividió en tres partidas de monto similar para financiar¹¹⁴:

- Reducciones impositivas: 95% de los perceptores de salarios han recibido rebajas en la imposición a sus ingresos.
- Ayudas directas a gobiernos locales y personas físicas para:
 - Mantener empleos y reducir déficit público.
 - Ampliación de los esquemas de seguro de desempleo.
 - Ampliación de los servicios de salud.
 - Subsidios directos a los consumidores.
 - Construcción y rehabilitación de infraestructura.

¹¹³Ibídem, Pág. 72. "The American Recovery and Reinvestment Act", 17 de febrero de 2009. (www.whitehouse.gov)

¹¹⁴Ídem. Pág. 73

Este esfuerzo de política anticíclica aplicado en Estados Unidos ayudó a que la tasa de desempleo provocado por la crisis no siguiera creciendo, y a nivel mundial este proyecto fue el más grande aplicado como rescate y fue tomado como modelo por otros países para resolver sus problemas internos.

La crisis en lo general afectó a aquel sector de la sociedad que contrató préstamos hipotecarios y ha provocado pérdidas millonarias y la quiebra de miles de empresas. Ha afectado también a los inversionistas que tenían acciones en estas instituciones (muchos en fondos de pensión o de retiros); a quienes han perdido sus casas al tener que entregarla a los prestamistas e instituciones bancarias dejando a trabajadores sin empleo. Los consumidores en el mundo han dejado de gastar en bienes de consumo y la producción mundial cae como consecuencia amenazando la estabilidad económica mundial.

Los empleados de las sociedades de crédito también fueron víctimas de la crisis. Según un estudio de la consultora Challenger, Gray & Christmas, más de 153 mil personas perdieron su empleo en 2007 y hasta octubre de 2008, sumaban 129,150. Con toda seguridad el número de desempleados crecerá conforme avance la crisis¹¹⁵. En efecto, el desempleo siguió creciendo sin que hasta la fecha termine el conteo de su monto exacto.

Ese hecho afectó significativamente las oportunidades de empleo no sólo de los connacionales, sino de la propia población originaria. Asimismo, el bajo desempeño de algunos sectores de actividad en la economía estadounidense, como la construcción y la industria manufacturera, expulsó la ocupación laboral. Cada uno de estos sectores desempleó alrededor de un millón de personas en el 2009, mientras que la industria manufacturera generó 1.4 millones de desempleados, lo cual indica que cerca del 60 por ciento de las plazas laborales

¹¹⁵ Challenger, Gray and Christmas Inc., "Financial Jobs Cuts", 2008

perdidas en los Estados Unidos en este año se originaron en dichos sectores¹¹⁶

4.2 Programa de rescate económico del gobierno de México

Como resultado de la crisis hipotecaria, los países más afectados son aquellos que sufrieron una recesión amplia, extendida en el tiempo, de cinco a más trimestres sucesivos; una contracción intensa con diferencia de 10 o más puntos porcentuales entre las tasas trimestrales de actividad observadas en el bienio; y, un aumento superior a 2.5 puntos porcentuales entre las tasas trimestrales de desempleo del mismo lapso. Sólo dos países cumplen con estas características y puede decirse que son los más afectados en cuestión de desempleo: Turquía y México.

México no se ha visto exento de la depresión de la economía mundial, tanto por su estrecho vínculo con la economía estadounidense como por factores internos, por lo que, diversos indicadores económicos y financieros que se dieron a conocer durante el segundo semestre de 2008 daban cuenta de que México entraba a un proceso recesivo.

Los indicadores económicos para México y el mundo generados por los análisis de diversos organismos internacionales confirman una preocupante situación en el corto y mediano plazo para el país. México resintió 5 trimestres recesivos, tuvo una diferencia de 13.1 puntos en las tasas de crecimiento trimestral, y además se presentó un aumento de 2.8 puntos en la tasa de desempleo¹¹⁷.

México al ser vecino directo de Estados Unidos, y como resultado de tener lazos comerciales muy estrechos entre ellos, se vio realmente afectado por la crisis acontecida recientemente, teniendo repercusiones en sus exportaciones e importaciones, afectando con esto al sector industrial, al sector primario, y al de

¹¹⁶ Iglesias Piña, David, "Migración y remesas internacionales, efectos sobre la economía local. Caso del municipio de Tenancingo, Estado de México", en González Becerril Juan Gabino, et al, Migración y desafíos de las políticas públicas del siglo XXI

¹¹⁷ *Ibidem*, pág. 63.

servicios, ya que el turismo bajó drásticamente, ante la falta de turistas provenientes de los Estados Unidos.

Una de las principales consecuencias de la crisis fue el alza de la tasa de desempleo, la Organización Internacional del Trabajo (OIT), cifra en 52 millones de puestos de trabajo que fueron destruidos entre 2008 y 2009, en México la tasa de desempleo subió a 6.12% en julio de 2009, después de haber registrado 4.15% el año anterior. Lo anterior significó que el número de desocupados aumentó en 908 mil en el último año¹¹⁸.

La mayor pérdida de empleos formales correspondió a la manufactura y de ahí se desglosan todos los demás sectores, este impacto se vio rápidamente reflejado en la reducción de salarios, y en la capacidad adquisitiva de los mexicanos, afectando su bienestar.

Una causa del aumento del desempleo fue, la contracción de la producción, así como de los precios de los insumos a nivel mundial, que han afectado a México como país exportador, ya que sus entradas de capital han disminuido considerablemente, y muchos productores sufrieron pérdidas considerables, y miles de trabajadores se quedaron sin trabajo.

Otro factor que influyó en el incremento del desempleo fue, que el ingreso per cápita a nivel mundial se vio mermado, y las entradas de capital a México por turismo bajaron significativamente, afectando así a una partida importante para el ingreso nacional. Esto aunado a que en el mismo sector turístico muchas personas perdieron sus empleos directos e indirectos a causa de esta caída.

Entre las consecuencias para México, país exportador de mano de obra casi en su totalidad hacia Estados Unidos, se encuentra una disminución en el envío de remesas por parte de los mexicanos que residen en el país vecino del norte; muchos de ellos por bajas a sus salarios y otros por la pérdida de sus empleos.

¹¹⁸ Cordera Campos, Rolando; Heredia Zubieta, Carlos; Navarrete López, Jorge Eduardo. "México frente a la crisis: Hacia un nuevo curso de desarrollo". ECONOMIA/UNAM. VOL.6, No. 18 (2010). Pág. 8.

Afectando a las familias mexicanas que viven de los ingresos que les mandan del extranjero; los cuales representan un porcentaje alto del total del ingreso nacional mexicano.

En cuanto a las medidas adoptadas por los países afectados por la crisis hipotecaria, son en su mayoría proteccionistas, ya que el Estado interviene en el mercado, ya sea privilegiando el comercio interno, bajando las tasas de interés, en el tipo de cambio para competir en el mercado internacional, inyección de capital a sectores afectados, etc.

Si se analiza el caso de México en particular, se observa que, a pesar de los vastos recursos naturales que posee, población y el gran territorio, la política económica aplicada no ha podido hacer frente a los principales problemas que tiene, y en caso de crisis económica mundial, se ve indefenso frente a ésta. Para México la recesión ha sido profunda y la recuperación muy lenta, en comparación con las demás economías emergentes.

La economía mexicana al vincularse estrechamente con la de Estados Unidos buscaba darle dinamismo y estimular el crecimiento económico, sin embargo los resultados obtenidos hasta ahora no han sido halagadores, sino más bien vínculos de mayor dependencia.

En materia de crecimiento, la recesión de la economía estadounidense se reflejó en una desaceleración de la economía mexicana, que después de haber registrado un crecimiento real anual de 4.2% en 2006 y de 3.2% en 2007, en el tercer trimestre de 2008 éste fue de solamente 1.6% anual comparado con igual periodo del año previo, lo que llevó a la SHCP a estimar en los Criterios Generales de Política Económica para 2009 una tasa de crecimiento de 1.8% para ese año.

Los principales grupos financieros en el país comenzaron, en los primeros días de enero de 2009, a reducir sus estimaciones de crecimiento de la economía mexicana para ese año, al situarlas en un escenario de contracción que osciló entre -0.2 y -0.7%, mientras que el Centro de Estudios Económicos del Sector Privado (CEESP) pronosticó que la economía mexicana podría registrar en 2009

un decrecimiento de 1.3%, considerando que la agudización de la recesión en Estados Unidos durante el primer semestre de 2009 provocaría una caída de la demanda externa en ese país, por lo que las exportaciones mexicanas hacia Estados Unidos, principalmente las manufacturas, sufrirían una severa contracción, por lo que se esperaba una caída importante de la producción industrial.

En algunos sectores de la economía la recesión fue más que una realidad, la actividad industrial que alcanzó su mayor crecimiento anualizado en febrero de 2008 con una tasa de 5.9%, se redujo a -1.0% en mayo y desde entonces se han mantenido las tasa de decrecimiento, alcanzando su nivel más bajo en noviembre de ese año cuando la producción industrial disminuyó 5.4 por ciento real anual.

En septiembre de 2008 las exportaciones mexicanas a Estados Unidos se redujeron en 3.6% respecto a las del mes previo. Asimismo, la caída en la demanda de empleo en Estados Unidos, provocó una disminución en el envío de remesas a México por parte de los trabajadores mexicanos en aquel país. Al cierre de 2008, las remesas familiares fueron 672.6 millones de dólares; es decir 3.7% inferiores al cierre del año anterior; es decir que la caída en el valor de las exportaciones y de las remesas fue casi del mismo monto.

La menor entrada de divisas al país, el aumento de la inflación y las expectativas de una mayor y más prolongada recesión de la economía estadounidense durante 2009, fue presionando al peso frente al dólar, lo que llevó al Banco de México a tener que intervenir en diversas ocasiones en el mercado de divisas subastando más de 600 millones de dólares para frenar las presiones especulativas en contra del peso.

El peso mexicano registró una devaluación frente al dólar de 44.8% en cinco meses, considerando su nivel más bajo de 9.87 pesos por dólar el 4 de agosto de 2008, respecto al nivel máximo alcanzado en las operaciones del 15 de enero de 2009 de 14.30 pesos por dólar, por lo que el panorama para el tipo de cambio peso-dólar fue complicado para los primeros meses de 2009, debido entre otros

factores a la incertidumbre sobre la economía mundial, porque no se sabía con certeza, de que tan profunda y prolongada podría ser la recesión de la economía estadounidense.

La caída de la actividad económica en México se reflejó en una pérdida de empleos, solamente entre noviembre y diciembre de 2008 se perdieron 400 mil empleos, entre trabajos permanentes y eventuales, lo que se considera el peor desplome de empleo formal en zonas urbanas en los últimos 14 años.

De octubre a diciembre de 2008, el número de trabajadores afiliados al IMSS pasó de 14 millones 564 mil 569 personas empleadas en el sector formal de la economía, a 14 millones 178 mil 117, es decir una diferencia negativa de 386,452 empleos. Por su parte el Centro de Estudios Económicos del Sector Privado estimaba que la plantilla laboral del sector formal continuaría a la baja y se perdieran 170 mil empleos más durante 2009.

Así, las cifras sobre el número de trabajadores asegurados en el IMSS reflejó el impacto que la crisis económica generó sobre el empleo, la cual en México se manifestó con toda claridad a partir de la devaluación del peso a comienzos de octubre de 2008.

El Grupo Citigroup-Banamex informó que los datos sobre el número de asegurados permanentes y eventuales del IMSS eran negativos, la pérdida de empleos fue la primera después de siete años, cuando en diciembre de 2001 se registró una cifra negativa de 272 mil 791 plazas, comparada con el mismo mes de 2000. Asimismo, la generación de empleos promedio en 2008 había sido equivalente a la mitad de los registrados en 2007.

Sin embargo, las cifras decrecientes no sólo derivaban de la desaceleración de la economía estadounidense, que por sí misma trajeron efectos negativos sobre los ingresos de México por menores exportaciones, remesas, turismo e inversión externa; sino que se derivaron también del aletargamiento de nuestro mercado interno: el consumo privado, apenas creció a una tasa anualizada de 3.3%,

mientras que el consumo público decreció en -0.20% en el tercer trimestre de 2008 respecto a igual periodo de 2007.

4.2.1 Principales puntos del Programa de Impulso al Crecimiento y al Empleo

En respuesta a la recesión económica y financiera que se manifestó en México precedida por una importante depreciación del peso frente al dólar, el gobierno presentó el Programa de Impulso al Crecimiento y al Empleo, los principales puntos de dicho Programa fueron:

- Implementar un programa de inversión adicional en apoyo de las pequeñas y medianas empresas (Pymes).
- Modificar las reglas en el ejercicio del gasto público en infraestructura para agilizar su disponibilidad.
- Ampliar el gasto público para programas de infraestructura.
- Implementar un programa de desregulación y desgravación arancelaria para hacer más competitivo al aparato productivo nacional.
- Iniciar la construcción de una nueva refinería.

Las principales medidas que se tomaron en este Programa fueron:

- Ampliar en 165 mil millones de pesos (mmp) el financiamiento para las empresas y para programas de infraestructura, para el sector rural y para la vivienda, de los cuales 130 mmp se canalizarían a través de la banca de desarrollo y 35 mmp por el Fondo Nacional de Infraestructura.
- Otorgar estímulos fiscales adicionales por 90.3 mmp, que equivale a casi el 0.7 por ciento del PIB esperado para 2009. Dichos recursos se destinarían a compensar los menores ingresos por la desaceleración económica esperada (25.1 mmp) y para gasto adicional en infraestructura (65.1 mmp).

4.2.2 Acuerdo Nacional en Favor de la Economía Familiar y el Empleo

Adicionalmente y ante la perspectiva de que la recesión en 2009 fuera mayor a lo que originalmente se había previsto, el Ejecutivo dio a conocer el 7 de enero de

2009 el Acuerdo Nacional a favor de la Economía Familiar y el Empleo, el cual se integraría de cinco pilares que incluirían 25 acciones firmadas por el Ejecutivo Federal, los gobernadores del país, el Poder Legislativo y las organizaciones sociales, empresariales y obreras del país, además de estar testificado por el Banco de México, el IFE y los partidos políticos nacionales.

4.2.2.1 Apoyo al Empleo y los Trabajadores

1. Ampliar el programa de empleo temporal que tenía como objeto atender la situación de las personas que se encuentren en subempleo o desempleo. Se proponía ampliar este programa a nivel federal 40% hasta alcanzar 2 mil 200 millones de pesos en 2009.

2. Impulsar el Programa de preservación del empleo, con el fin de resguardar las fuentes de trabajo en las empresas más vulnerables al entorno internacional y que se declaren en paro técnico. A través de este programa se destinarían 2 mil millones de pesos para apoyar a las empresas que tuvieran que frenar su producción para no recurrir al despido de trabajadores.

3. Ampliar la capacidad de retiro de ahorro en caso de desempleo. Se enviaría una iniciativa al Congreso de la Unión que permitiera que un mayor número de trabajadores pudieran ampliar su capacidad de realizar retiros de sus cuentas individuales dentro del Sistema de Ahorro para el Retiro en caso de desempleo. El requisito de pertenencia al sistema, se reduciría de cinco a tres años para realizar retiros en caso de desempleo y se incrementaría la cantidad que puedan retirar los trabajadores en casi 60 por ciento en promedio. Se proponía incrementar la cuota social que paga periódicamente el Gobierno Federal a las cuentas individuales de los trabajadores.

4. Ampliar la cobertura del Seguro Social para trabajadores desempleados. A partir del primero de enero de 2009, se extendería de dos a seis meses la cobertura de atención médica y de maternidad del Seguro Social para los trabajadores que perdieran su empleo y para sus familias o derechohabientes.

5. Fortalecer el Servicio Nacional de Empleo ampliando su portafolio de opciones para apoyar proyectos productivos, becas de capacitación, servicios de vinculación entre oferta y demanda de empleo, así como otros apoyos para la movilidad laboral. Para ello, se emplearía un presupuesto aproximado de 1,250 millones de pesos.

4.2.2.2 Apoyo a la Economía Familiar

6. Congelar el precio de las gasolinas magna y premium durante todo 2009, así como reducir en 10 por ciento el precio del gas LP que, de acuerdo con la SHCP, tendría un costo fiscal de aproximadamente 47 mil millones de pesos.

7. Reducir el precio de Gas LP en 10% por el resto del año.

8. El Gobierno Federal otorgaría 750 millones de pesos en apoyos directos o de financiamiento para que las familias de escasos recursos puedan sustituir sus aparatos electrodomésticos viejos por artículos nuevos mucho más eficientes en su consumo de energía.

9. Aumento de los apoyos crediticios para la adquisición de vivienda popular. El financiamiento del INFONAVIT y del FOVISSSTE se incrementaría 28%, alcanzando 181 mil millones de pesos, así como el de la Sociedad Hipotecaria Federal que crecería casi 40% equivalente a 60 mil millones de pesos.

4.2.2.3 Apoyo de la competitividad a las pequeñas y medianas empresas.

10. Para mejorar los niveles de competitividad y promover a las Pymes se autorizó una reducción de las tarifas eléctricas industriales y comerciales durante 2009: de 9.0% a las comerciales, 17% a las industriales de media tensión y 20% a las industriales de alta tensión.

11. Modificación en la fórmula de determinación de las tarifas eléctricas industriales, permitiendo a un mayor número de empresas poder optar por una tarifa de cargos fijos por doce meses, con objeto de reducir su incertidumbre.

12. El Gobierno Federal realizaría cuando menos 20% de sus compras a las pequeñas y medianas empresas mexicanas a partir de 2009.

13. Establecimiento de un fideicomiso de 5 mil millones de pesos para iniciar el programa para el desarrollo de las Pymes proveedoras de la industria petrolera nacional.

14. Brindar asesoría técnica a las Pymes y se le otorgarían recursos a través del Fideicomiso México Emprende que contaría con 7 mil millones de pesos para detonar apoyos por 250 mil millones de pesos en crédito durante el periodo 2009-2012.

15. Nacional Financiera y Bancomext incrementarían en 21% su financiamiento directo e inducido para las empresas, alcanzando un saldo de 176 mil millones de pesos en 2009.

16. El crédito para el sector rural, a través de Financiera Rural y el FIRA aumentaría 10% para alcanzar un saldo de 84 mil millones de pesos.

17. El crédito directo e impulsado por la Banca de Desarrollo en su conjunto se incrementaría en más de 125 mil millones de pesos durante 2009, lo que representará un crecimiento de más de 26%.

18. Registro y difusión a una nueva marca que contenga el lema "Hecho en México", a fin de promover la adquisición de bienes y servicios nacionales.

4.2.2.4 Inversión para la infraestructura y la competitividad y para el empleo

19. Impulso al Programa Nacional de Infraestructura. Se contaría en 2009 con un monto histórico para la construcción de infraestructura. La inversión impulsada en este rubro por los sectores público y privado alcanzaría los 570 mil millones de pesos para este año.

20. Además de los recursos aprobados, Pemex contaría con 17 mil millones de pesos adicionales para inversión y las entidades federativas con 14 mil millones de pesos adicionales para inversión en infraestructura. Se planteo una reforma

integral al esquema de inversión de PEMEX, diversas reformas para acelerar el gasto en infraestructura para que éste se ejerciera en los primeros meses de 2009, así como ampliar el programas de compras del gobierno a la pequeñas y medianas empresas.

21. El Banco Nacional de Obras y Servicios (BANOBRAS) y el Fondo Nacional de Infraestructura otorgarían créditos y garantías por más de 65 mil millones de pesos garantizaría la ejecución de los proyectos de infraestructura con participación privada contempladas para 2009.

4.2.2.5 Acciones para promover un gasto público transparente

22. La aplicación de una nueva Ley de Contabilidad Gubernamental, aprobada por el Congreso de la Unión, que fortalecería la transparencia y estableciera reglas claras que tendrían que cumplir los tres órdenes de gobierno.

23. El ejercicio oportuno del gasto público para enfrentar la crisis.

-Para asegurar el ejercicio oportuno del gasto, se implementaron las siguientes acciones:

La autorización otorgada, desde fines de 2008, a las dependencias y empresas paraestatales para iniciar desde el primer día de enero de 2009 la licitación de obras, bienes y servicios.

La publicación en el Diario Oficial de la Federación de todas la Reglas de Operación de los programas previstos en el Presupuesto de Egresos de la Federación 2009.

24. La firma de 21 convenios con gobiernos estatales, lo que permitiría comenzar de inmediato, en esas entidades, el ejercicio de la mayor parte de los programas del presupuesto.

25. Ejercer sin cambios el Presupuesto de Egresos aprobado para el 2009.

Las medidas consideradas en el Acuerdo Nacional en favor de la Economía Familiar y el Empleo, se estimó que tendrían un impacto en la demanda agregada equivalente a 120 mil millones de pesos.

Los recursos para impulsar las medidas anunciadas por el Ejecutivo provendrían en su mayoría de los excedentes de 2008, los cuales, de acuerdo a la SHCP, serían cercanos a los 100 mil millones de pesos y se previó que 20 mil millones provendrían de ahorros por acciones de austeridad del gasto.¹¹⁹

4.3 Importancia de las remesas en la economía del Estado de México

En el 2010, la población mundial era de 6 mil 896.08 millones de habitantes, el flujo migratorio internacional fue de 213.94 millones de personas que se desplazaron de sus lugares de nacimiento hacia otras naciones en busca de mejores oportunidades de empleo, por problemas socio-políticos o por desastres naturales. México es el principal país expulsor de migrantes, en ese año arribaron a los EUA 11.9 millones de connacionales, de los cuales, alrededor de 300 mil en promedio establecieron su residencia permanente en aquel país.

El origen de la migración internacional México-EUA muestra que en el periodo 2005-2010, Guanajuato fue el principal expulsor de emigrantes mexicanos hacia la Unión Americana con 182 mil 960 personas, equivalente al 10.1% del flujo total de connacionales que durante ese lapso cruzaron la frontera norte del país; le siguieron en orden de importancia Michoacán con 153 mil 570 emigrantes (8.46% del flujo total); Jalisco con 151 mil 260 emigrantes (8.33% del flujo total); México con 124 mil 070 emigrantes (6.84% del flujo total); y Veracruz con 108 mil 900 emigrantes (6% del flujo total). En contrapartida, los estados del país que expulsaron menos emigrantes fueron Yucatán con 10 mil 800 (0.60% del flujo total); Tabasco con 8 mil 700 (0.48% del flujo total); Quintana Roo con 6 mil 660 (0.37% del flujo total); Baja California Sur con 5 mil 210 (0.29% del flujo total); y Campeche con 4 mil 390 (0.24% del flujo total). El caso de las entidades del sur se

¹¹⁹Villarreal Páez Héctor Juan, et al. "La Crisis Financiera de los Estados Unidos y su impacto en México" Comité del Centro de Estudios de las Finanzas Públicas, H. Cámara de Diputados, LX Legislatura, México, 2009, p 23

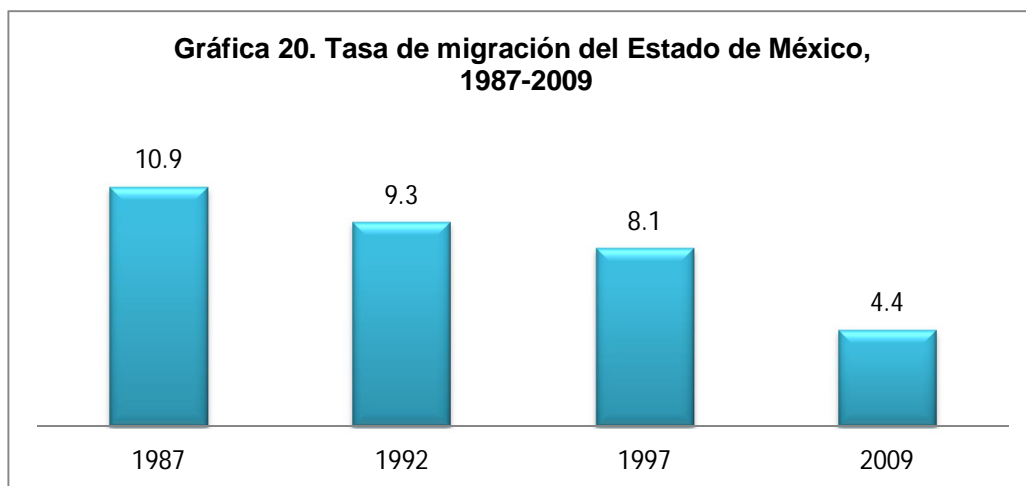
entiende por la lejanía física de los Estados Unidos; pero en el caso de Baja California Sur obedece a la escasa población que tiene el estado.

En contrapartida, el destino de los inmigrantes mexicanos se concentra en dos estados de la Unión Americana que son los principales receptores de connacionales: en el 2010 California captó 4 millones 400.11 mil inmigrantes y Texas 2 millones 539.75 inmigrantes. Otros estados con menor intensidad migratoria, respecto a estos dos polos de atracción tradicional son Illinois con 720.08 inmigrantes, Arizona con 534.21 inmigrantes y Georgia con 295.61 inmigrantes. En resumen, California, Texas, Illinois, Arizona y Georgia concentraron casi el 71% de la inmigración total de mexicanos que se internaron en EUA, distribuidos de la siguiente manera: California recibió el 36.78%; Texas el 21.23%, Illinois el 6.02%, Arizona el 4.47% y Georgia el 2.47%.

El análisis de la intensidad migratoria muestra que en los años 2000 y 2010 todas las entidades federativas del país mantenían alguna relación con la Unión Americana, expresado a través de la migración hacia el vecino del norte y/o del retorno a México, así como mediante las transferencias de remesas realizadas desde aquel país. En el 2000, 5 entidades federativas eran de muy alta intensidad migratoria, 7 de alta intensidad migratoria; 8 de intensidad media; y 6 de muy baja intensidad migratoria. En el 2010, 4 eran de muy alta intensidad migratoria, 10 de alta intensidad, 8 de intensidad media, 2 de baja intensidad y 8 de muy baja intensidad.

Según estimaciones oficiales, las remesas han disminuido de manera importante en años recientes debido a la crisis económica mundial del sistema capitalista. En el primer trimestre de 2010, la caída de las remesas del país fue de 4.9% y la estatal fue de 6%¹²⁰, pero a pesar de ello, las remesas siguen constituyendo una de las principales fuentes de divisas para la economía mexicana y del Estado de México.

¹²⁰ Banco de México, 2009



Fuente: Instituto Nacional de Estadística y Geografía
Fecha de consulta: 21/02/2013

Cabe señalar que gran parte de los flujos migratorios que han llegado hacia el Valle de México en los últimos años, se han orientado hacia los municipios conurbados del Estado de México en mayor cuantía que hacia el Distrito Federal; sin embargo, como reflejo de la crisis económica y las fluctuaciones del ciclo de los negocios, el Estado de México ha reducido sus tasas de migración, las cuales han pasado entre 10.9% en 1987 hasta 4.4% en 2009.

Con respecto a la evolución de la captación nacional de remesas, durante el periodo de 2007 a 2012, el flujo agregado fue de 128 mil 241.50 mdd, de los cuales: en el 2007 ingresaron al país 26 mil 068.7 mdd; en el 2008, se captaron 25 mil 137.4 mdd; en el 2009, fueron 21 mil 181.2 mdd; en el 2010 ascendieron a 21 mil 271.19 mdd; en el 2011 arribaron 22 mil 731.00 mdd y durante el periodo de enero a junio del 2012 se estimó en 11 mil 852.10 mdd; es decir, se registró una leve recuperación en el envío de flujos desde 2009, aunque está muy lejana del monto registrado hasta 2007.

Según el Banco Mundial (2010), México es el principal país expulsor de emigrantes en el mundo. Particularmente, en el 2010, la población que emigró hacia los EUA en busca de mejores oportunidades de empleo fueron 11.9 millones

de mexicanos, de los cuales, alrededor de 300 mil personas por año en promedio se quedan a laborar de manera permanente¹²¹.

Durante el periodo 2007- 2012, los cinco estados del país que captaron el mayor flujo de remesas fueron los siguientes:

- Michoacán con 12 mil 536.50 mdd;
- Guanajuato con 11 mil 880.26 mdd;
- Jalisco con 10 mil 316.14 mdd;
- México con 10 mil 092.72 mdd;
- Puebla con 7 mil 996.30 mdd.

Por el contrario, los cinco estados del país que captaron el menor flujo de remesas fueron los siguientes:

- Baja California Sur con 190.69 mdd;
- Campeche con 354.39 mdd;
- Quintana Roo con 513.63 mdd;
- Yucatán con 659.73 mdd;
- Tabasco con 743.19 mdd

Durante el año 2007, el ingreso de recursos al país por remesas familiares alcanzó su máximo histórico de 26 mil 068 millones de dólares y en 2008 perdió fortaleza, tendencia que fue más acentuada en el segundo semestre que en el primero de ese año. Así, en 2008, el monto de remesas sumó 25 mil 137 millones de dólares, lo que significó una caída anual de 4.9%, y para 2009 se estimó que hubo un descenso del 15%.

En cuanto al envío de remesas, el Estado de México ocupaba en 1975 el lugar 18 a nivel nacional; sin embargo en el 2000 ocupó el cuarto lugar de hogares con remesas provenientes de Estados Unidos¹²², con un valor de 650 millones de dólares, en promedio, por año, equivalente a 6.9% del total nacional¹²³; en 2003,

¹²¹

¹²² Banco de México, 2009

¹²³ Díez-Canedo, 1980: 16; Lozano, 2002

dicho valor creció a 1,040 millones de dólares, con una participación de 7.8% en el total nacional; en 2004 creció a 1 385 millones de dólares, en 2007 a 2,172 millones de dólares, en 2008 llegó a 2 096 millones de dólares y para 2009 sólo tuvo 1714.9 mdd. Esto último ha implicado una caída de 76 millones de dólares entre 2007 y 2008. Y para el año 2009, las familias de la entidad que dependen de este ingreso dejaron de recibir 140 millones de dólares, lo que significó una pérdida de 14.5% en relación al primer semestre del año 2008, mientras que el nacional lo hizo en 12.7%.

El Cuadro 23 muestra los estados de México que reciben más remesas y el total nacional. Para 2006 la entidad federativa con el mayor monto fue Michoacán con 2418.9 millones de dólares; el mismo estado fue el mayor receptor en 2007 con 2263.5, es decir tuvo una reducción de 6.42%. El estado con mayor incremento fue Puebla con 8.72%.

Cuadro 23. Remesas familiares: principales entidades receptoras y total nacional 2006-2009.

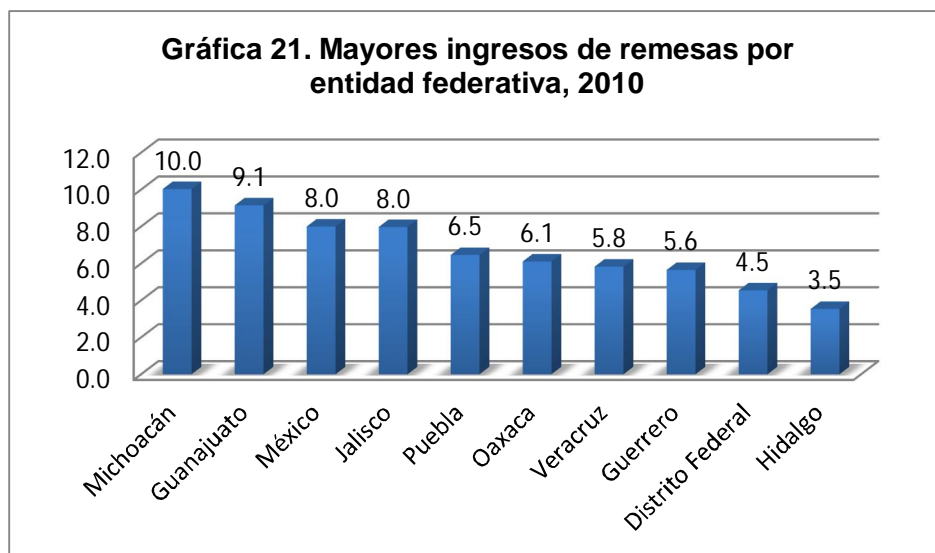
Estados	Millones de dólares				
	2006	2008	2009	Incremento 2006-2009	Incremento 2008-2009
Distrito Federal	1539.0	1105.3	980.6	-36.28	-11.28
Estado de México	1993.4	2095.7	1714.9	-13.97	-18.17
Guanajuato	2100.3	2324.5	1944.8	-7.40	-16.33
Jalisco	1957.5	1942.5	1716.3	-12.32	-11.44
Michoacán	2418.9	2457.2	2133.1	-11.81	-13.18
Puebla	1375.8	1567.6	1203.6	-12.51	-23.22
Veracruz	1435.5	1620.3	1294.0	-9.85	-20.13
Total nacional	25 566.8	25 137.4	21 181.1	-17.15	-15.73

Fuente: Banxico 2010

Comparando los años 2008 y 2009, el estado con mayor monto fue nuevamente Michoacán con 2457.2 millones de dólares. Se observa en este cuadro que ningún estado tuvo crecimiento para este periodo y la mayor reducción la registró Puebla con 23.22%; en segundo lugar Veracruz con 20.13% y el Estado de México en tercer lugar con 18.17%. Para el total de remesas resulta una disminución de 3956.27 millones de dólares. Al comparar 2006 con 2009, el Distrito Federal fue el

de mayor reducción con 36.28% y el Estado de México en segundo lugar con 13.97%¹²⁴

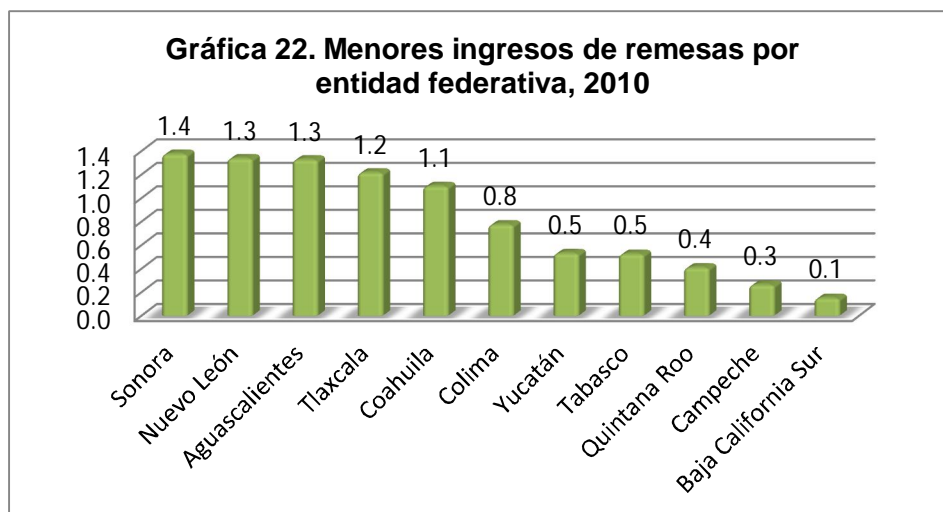
Para 2010 las 10 entidades federativas que recibieron los mayores montos de remesas familiares son, en orden decreciente, Michoacán, Guanajuato, Jalisco, Estado de México, Puebla, Oaxaca, Veracruz, Guerrero, Distrito Federal e Hidalgo y acaparan el 67.6 por ciento del total de los 32 estados.



Fuente: Banxico 2010

La creciente expulsión de mano de obra hacia los E.U. se ha reflejado en un incremento anual de las remesas captadas por cada entidad federativa, como un resultado de la falta de empleos y de bajos ingresos en una economía con crisis prolongada como la de México; lo cual trajo como consecuencia un incremento del 445% en la captación de las remesas totales en todo el país, al crecer de 20,035 mdd a 21,206 mdd, entre 2005 y 2009. Entre las entidades que mayores remesas captaron en el país en 2009 fueron: Michoacán que captó 10% del total nacional, seguido por Guanajuato 9.1%, México 8.1%, Jalisco 8.0%, y Puebla 6.5%.

¹²⁴ Banxico 2010



Fuente: Banxico 2010

En el extremo opuesto, las 10 entidades federativas que recibieron los menores montos, también en orden decreciente, fueron Sonora (1.4%), Nuevo León y Aguascalientes (1.3%), Tlaxcala (1.2%), Coahuila (1.1%), Colima(0.8%), Yucatán y Tabasco(0.5%), Quintana Roo(0.4%), Campeche (0.3%) y Baja California Sur (0.1%), las que a su vez aportaron el 8.9% del total.

En ambas relaciones destacan ciertos hechos como es normal que dentro de los primeros lugares aparezcan entidades como Michoacán, Guanajuato, Oaxaca, Guerrero e Hidalgo porque son economías en las que la pobreza está presente y sus economías no son de las más dinámicas; sin embargo extraña la ausencia de Chiapas, Zacatecas, Tlaxcala o Colima por las mismas razones.

No hay duda que el impacto en esas entidades es aún mayor por regiones o a nivel de los municipios y comunidades con altos índices de migración internacional. O sea, es indudable que las remesas tienen un peso económico diferenciado considerando la diversidad del PIB de las entidades en México; y si se ubican sus efectos regionales, habrá casos donde su impacto es decisivo, más a nivel comunitario. Por supuesto, de esto tampoco no se infiere que su alto peso en el PIB habilite directamente a sus receptores hacia su inversión empresarial; más bien lo que puede afirmarse es que a mayor peso de las remesas en el PIB estatal, mayor dependencia económica respecto de estos recursos externos y mayor vulnerabilidad.

Con el envío de 21,791 mdp que representaron el 8% del total de remesas captadas por el país hasta el 2009, los migrantes mexicanos ubicaron a su entidad en el 3º lugar nacional; recursos que al representar el 12.5% del PIB estatal, fueron poco significativos en la economía estatal, al ubicar al Estado de México en el lugar 20 a nivel nacional, en este rubro.

Cuadro 24. Proporción de las remesas con respecto al PIB en México por entidad, 2009

ENTIDAD	2004				ENTIDAD	2009			
	PIB (Millones de pesos)	Ingresos por remesas (millones de pesos)	Participación %	Lugar		PIB (millones de pesos) 2009, Base 2003	Ingresos por remesas (millones de pesos)	Participación %	Lugar
AGUASCALIENTES	79,157	3,528.9	4.5	12	AGUASCALIENTES	91,548.00	3616	3.95	17
BAJA CALIFORNIA	228,527.7	1,849.7	0.8	14	BAJA CALIFORNIA	231,717.00	4,126.1	1.78	24
BAJA CALIFORNIA SUR	41,267.6	199.5	0.5	31	BAJA CALIFORNIA SUR	52,386.40	408.6	0.78	29
CAMPECHE	350,555	597.5	0.2	32	CAMPECHE	281,613.50	715.7	0.25	32
CHIAPAS	140,875.4	6,585.9	4.7	10	CHIAPAS	148,207.40	7,811.5	5.27	12
CHIHUAHUA	250,335.8	3,132.1	1.3	21	CHIHUAHUA	257,085.40	5,226.1	2.03	21
COAHUILA	244,762.9	2,017.8	0.8	25	COAHUILA	240,953.90	3,000.5	1.25	25
COLIMA	40,298.5	1,505.5	3.7	15	COLIMA	43,009.20	2,111.3	4.91	13
DF	1,368,286.9	10,332.3	0.8	27	DF	1,441,242.20	12,374.6	0.86	28
DURANGO	99,636.2	3,695.9	3.7	16	DURANGO	100,019.30	4,802	4.8	14
GUANAJUATO	298,270.9	19,370.9	6.5	7	GUANAJUATO	313,586.60	24,918.7	7.95	7
GUERRERO	121,373.4	11,415.1	9.4	3	GUERRERO	123,514.10	15,378.9	12.45	3
HIDALGO	108,095.5	8,134	7.5	5	HIDALGO	116,868.60	9,636.2	8.25	6
JALISCO	497,892.3	16,391.3	3.3	17	JALISCO	527,320.00	21,719.1	4.12	16
MEXICO	672,160.7	16,207.4	2.4	20	MEXICO	748,317.90	21,791	2.91	20
MICHOACAN	185,487.6	25,574.5	13.8	1	MICHOACAN	197,151.50	27,321.7	13.86	1
MORELOS	91,978	4,856.2	5.3	8	MORELOS	96,463.40	7,118.9	7.38	9
NAYARIT	45,068.8	2,941.5	6.5	6	NAYARIT	51,300.30	4,329.2	8.44	5
NUEVO LEON	551,686.3	3,317	0.6	30	NUEVO LEON	605,245.00	3,644.3	0.6	31
OAXACA	119,158.5	10,637.2	8.9	4	OAXACA	124,252.40	16,635.6	13.39	2
PUEBLA	248,457.4	11,312	4.6	11	PUEBLA	272,786.00	17,592.9	6.45	10
QUERETARO	126,355.3	3,961.6	3.1	18	QUERETARO	147,024.40	4,548.9	3.09	19
QUINTANA ROO	105,452.8	756.7	0.7	28	QUINTANA ROO	119,400.30	1,114.1	0.93	27
SAN LUIS POTOSI	135,668.7	5,259.7	3.9	14	SAN LUIS POTOSI	146,621.20	8,076.2	5.51	11
SINALOA	154,992.9	4,192.5	2.7	19	SINALOA	166,213.70	6,033.1	3.63	18
SONORA	179,330.5	1,910.2	1.1	23	SONORA	199,827.40	3,747.1	1.88	23
TABASCO	177,256.4	1,180.4	0.7	29	TABASCO	223,152.30	1,428.9	0.64	30
TAMAULIPAS	261,049.8	3,184.8	1.2	22	TAMAULIPAS	264,838.20	5,161.8	1.95	22
TLAXCALA	43,940.2	2,075	4.7	9	TLAXCALA	43,508.40	3,316.6	7.62	8
VERACRUZ	327,733.7	13,094.4	4	13	VERACRUZ	380,723.00	15,877.5	4.17	15
YUCATAN	102,886.6	848.6	0.8	24	YUCATAN	117,436.20	1,445.6	1.23	26
ZACATECAS	56,148.9	5,432.4	9.7	2	ZACATECAS	66,537.00	7,463.3	11.22	4
TOTAL NACIONAL	7,454,148.2	205,498.4	2.8		TOTAL NACIONAL	4,587,411.00	272,492	5.94	

Fuente: Banco de México

Sin duda, esto es un indicador de la importancia de la migración internacional del Estado de México, pues cuando aumenta el ingreso nacional por remesas también ocurre lo mismo en el ámbito estatal, pero cuando disminuye aquél, el ingreso estatal presenta el mismo comportamiento y lo hace con mayor intensidad¹²⁵

La creciente expulsión de mano de obra hacia los E.U. se ha reflejado en un incremento anual de las remesas captadas por cada entidad federativa, como un resultado de la falta de empleos y de bajos ingresos en una economía con crisis prolongada como la de México; lo cual trajo como consecuencia un incremento en la captación de las remesas totales en todo el país, al crecer de 20,035 mdd a 21,206 mdd, entre 2005 y 2009.

Cuadro 25. Participación porcentual de las remesas en el PIB por entidad, 2004-2009

ENTIDAD	2004				2009			
	PIB (Miles de pesos)	Remesas	%	Lugar Nacional	PIB (Miles de pesos)	Remesas	%	Lugar Nacional
Nacional	1,570,126.3	205,498.4	13.09		1,910,787.3	272,492.0	14.3	
Michoacán	36,664.7	25,574.5	69.75	1	47,085.5	27,321.7	58.0	1
Guerrero	25,012.9	11,415.1	45.64	3	28,405.8	15,378.9	54.1	2
Oaxaca	22,728.4	10,637.2	46.80	2	30,979.9	16,635.6	53.7	3
Zacatecas	13,296.5	5,432.4	40.86	4	16,686.4	7,463.3	44.7	4
Nayarit	8,503.1	2,941.5	34.59	6	11,777.2	4,329.2	36.8	5

Fuente: Banco de México

Es cierto que el monto de remesas se incrementaron en el periodo en estudio, indistintamente a nivel nacional como en todos los estados de la república; sin embargo, la captación de remesas adquieren una mayor importancia en la economía de cada entidad si la comparamos con la generación de riqueza por estado, es decir con respecto al PIB; así por ejemplo, entre las entidades que más destacaron debido a la gran dependencia de las remesas captadas, sobresalieron: Michoacán, cuya proporción de remesas captadas a pesar de haberse reducido de 69.8% a 58.0% con respecto al PIB del estado, mantuvo el 1er lugar, entre 2005 y

¹²⁵ Banco de México, varios años.

2009; seguido por Guerrero de 45.6% al 54.1%, cuya proporción se incrementó con respecto al PIB; Oaxaca, al registrar un incremento de 46.8% al 53.7% con respecto al PIB, en el mismo periodo, se ubicó en el 3º lugar; Zacatecas al pasar de 41% al 44.7% se colocó en el 4º lugar y Nayarit al ascender de 34.6% a 36.8% de remesas captadas respecto al PIB, se ubicó en el 5º lugar nacional; hasta convertirse el ingreso de remesas en fundamentales en la economía de cada uno de los estados señalados.

Se supone que la expulsión de trabajadores al extranjero se realiza en entidades federativas que tienen las características señaladas anteriormente y básicamente en el medio rural, por lo que es sorprendente que aparezcan en los primeros lugares de la relación; entidades como el Estado de México Jalisco, Veracruz y el Distrito Federal, las que se caracterizan por tener fuertes economías y su aportación es muy importante dentro del PIB nacional. Lo que mueve a pensar que la migración ya no necesariamente se genera en el medio rural y tampoco en personas con bajos niveles de escolaridad, sino que cada día crecen más los migrantes urbanos y con mayor escolaridad, como resultado de los estragos de la crisis económica.

Ante esta situación es imperativo que los distintos niveles de gobierno apliquen políticas públicas de desarrollo regional que reviertan esta situación para aprovechar, no las remesas sino la mano de obra, en beneficio del país.

4.4 Efecto de la disminución de las remesas en la economía de la entidad

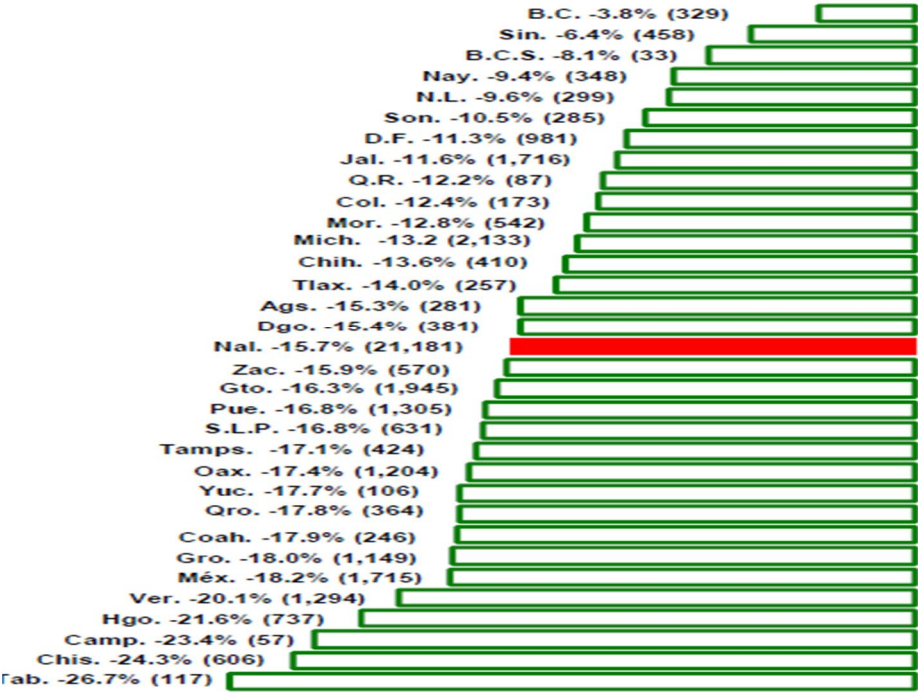
En la actualidad las remesas se limitan a cubrir la simple sobrevivencia de las familias sin permitir el ahorro. En otros casos, los ingresos que finalmente llegan a las familias del estado no son altos, porque hay grandes filtraciones en los envíos y porque los trabajadores realizan fuertes gastos en los viajes de ida y vuelta, así como durante su estancia en Estados Unidos. Estos gastos son generalmente mayores para los indocumentados que para los residentes o para quienes tienen documentos. Es sabido que los salarios de los trabajadores migrantes han descendido recientemente y que hay una competencia entre mexicanos, nativos y personas de otros países por el mercado laboral en Estados Unidos. De la misma

manera, es frecuente que enfrenten periodos de desempleo, principalmente los que laboran en la agricultura y la industria de la construcción, y por consiguiente, sin percepción de ingresos¹²⁶

La migración de mexiquenses hacia los E.U., ha ido incrementándose hasta alcanzar la cifra total de 25,836 personas radicadas en el vecino del norte (7.1% del total nacional), que la ubican en el 5º lugar del país, hasta el 2009; no siendo mayor la cifra de migrantes, en parte por las diversas opciones de trabajo que los mexiquenses encuentran en su estado natal, aunque no siempre bien remunerados, principalmente en la agricultura, el turismo y los servicios.

Gráfica 23. Evolución del ingreso por remesas familiares de México por estado 2009

(Variación porcentual anual y Millones de dólares)



Fuente: Banco de México 2010

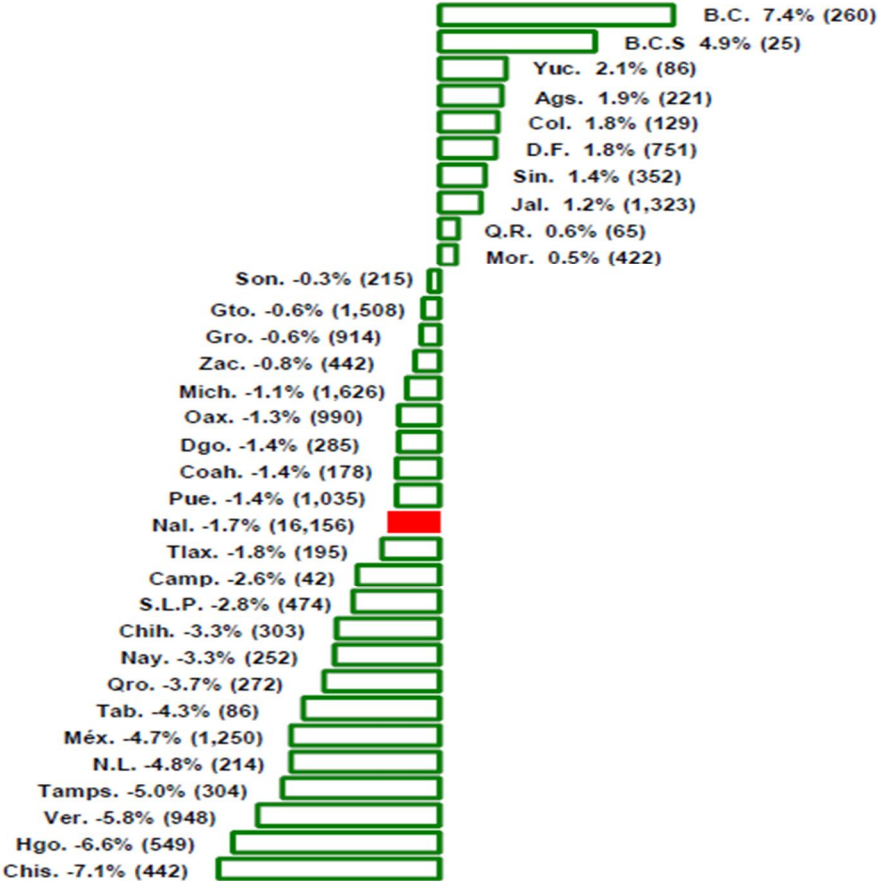
Los migrantes mexicanos en Estados Unidos se han visto afectados por una menor actividad en la industria, principalmente de la construcción (que daba

¹²⁶ Verduzco, Gustavo Y Kurt Hunger, "Los impactos de la migración en México", en Estudio Binacional México-Estados Unidos, cap. 4, México. 1997

empleo a casi el 22% de los migrantes mexicanos); las mayores medidas para evitar la entrada de migrantes por parte de la autoridades estadounidenses y las políticas antiinmigrantes decretadas por algunos estados de la Unión Americana.

Gráfica 24. Evolución del ingreso por remesas familiares de México por estado, 2010

(Variación porcentual anual y Millones de dólares)



Fuente: Banco de México 2010

Las remesas son muy importantes ya que Michoacán, Guanajuato, Jalisco y Estado de México, son los estados que concentran una tercera parte del total de remesas recibidas, sin embargo durante la crisis de 2008 resintieron la menor llegada de divisas (-1.1%; -0.6%, 1.2% y -4.7% respectivamente).

A pesar de que el Estado de México es considerada la segunda economía más importante de México, presenta algunos problemas como la debilidad de su mercado laboral, el encarecimiento y limitada disponibilidad de satisfactores básicos, los cuales se han convertido en determinantes de la expulsión de la fuerza de trabajo. De hecho, el Estado de México se considera una de las principales entidades expulsoras de población en edad laboral, al pasar del lugar 20 en 1970 a la cuarta posición en el año 2000. En términos de recepción de remesas, el panorama es similar, es decir, en 1975 ocupaba el lugar 17 a nivel nacional y para el año 2000 pasó al cuarto lugar, ocho años después se posicionó en la tercera casilla. Esto indica que las remesas percibidas en la entidad mexiquense en el 2003 superan por mucho lo que se obtiene del sector turístico o de la inversión extranjera directa, que representa 300 y 400 millones de dólares respectivamente.¹²⁷

En 2009 México sufrió la caída anual más grande en su historia por recepción de remesas familiares, misma que representó el 18.45% respecto de 2007 y cuyo monto absoluto de esa reducción fue de 4,804.94 millones de dólares.

En 2010 las remesas mantuvieron su caída respecto de 2007, la cual fue igual a 18.34% con una reducción igual a 4,778.45 millones de dólares. Esa cifra fue ligeramente superior a la de 2009, la cual ya había caído a su nivel más bajo, por lo que, simplemente comparando las tendencias año con año como lo hace Banxico, la impresión que se tiene es de una mejoría, cuando la realidad es la de un estancamiento.

Las remesas, más que expresar un potencial para el desarrollo local y regional, son insumos para satisfacer el consumo básico de los hogares de las diversas comunidades del Estado de México, dado el carácter fundamentalmente laboral de la migración, en la que los individuos buscan un empleo y un ingreso que les

¹²⁷ Iglesias Piña, David, "Migración y remesas internacionales, efectos sobre la economía local. Caso del municipio de Tenancingo, Estado de México", en González Becerril Juan Gabino, et al, Migración y desafíos de las políticas públicas del siglo XXI.

permita garantizar la reproducción cotidiana de su familia. Esto se debe a que las remesas son usadas para el consumo cotidiano por la mayoría de las familias de los migrantes, en especial en las comunidades pobres, muchas de ellas alejadas o desconectadas de los centros económicos importantes en el ámbito regional y nacional, y con reducidas opciones de atracción de inversión productiva.

Para las familias mexiquenses la disminución de su ingreso por concepto de remesas, se ha visto reflejado en su capacidad de compra, la mayoría de la población que tiene como base de su sustento el dinero que les mandan de Estados Unidos dirige su gasto principalmente hacia bienes de consumo, como son comida, ropa y calzado. Así que esta baja de dinero les afecta directamente, causando así problemas importantes de pobreza y desnutrición.

CONCLUSIONES

La crisis económica es un fenómeno inherente al desarrollo del sistema capitalista, significa una interrupción abrupta del proceso de la acumulación del capital, no se puede entender el sistema capitalista sin todas las contradicciones implícitas que implica su devenir histórico. Las crisis económicas cumplen indistintamente con un proceso de depresión, crisis, recuperación y auge económico; etapas que implican una duración difícilmente predecible y manejable por autoridades hacendarias mediante la aplicación de la política económica.

Desde la crisis hipotecaria de los Estados Unidos producido en 2008, el sistema financiero mundial se ha convertido en un enorme riesgo para el mundo, porque es un sistema globalizado que opera sin restricciones internacionales: los mercados son mundiales, pero las autoridades monetarias son nacionales y ninguna de ellas tiene el poder suficiente para regular las operaciones financieras mundiales y las internacionales existentes, como el Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial, no tienen capacidad para actuar como tales. Lo que es más grave, cada uno de los Bancos centrales nacionales (El Banco de China, la Reserva Federal norteamericana, el Banco Central Europeo, por ejemplo) no deben tomar decisiones en sentidos diferentes ya que pueden desatar fuerzas contrapuestas que profundizarían las crisis financieras. Sin autoridades, ni regulaciones supranacionales, como correspondería para controlar un sistema que opera a nivel supranacional, las crisis financieras son inevitables.

La desregulación financiera a nivel mundial ha permitido aumentar la eficiencia del sistema económico y hacer más fluido el comercio internacional, a expensas de hacer más vulnerables las economías nacionales y contribuye a hacer más frecuentes e intensas las perturbaciones financieras. Sobre todo porque la libertad y protección de que gozan los capitales es excesiva. Al no estar regulados sus movimientos internacionales, amenazan de manera permanente la estabilidad de las economías locales y las de todo el sistema económico mundial, lo que implica pros y contras de dicha movilidad.

Esto es aún más grave cuando algún país, de manera unilateral, lleva a cabo un proceso de desregulación financiera interna, porque lo que sucede internamente en un país, se transmite a todo el mundo gracias a la red financiera mundial sin que haya autoridad o norma jurídica alguna que lo impida.

Aunado a ello la economía mundial está dominada por la especulación financiera que influye en el rumbo de las economías nacionales, con decisiones individuales orientadas a la reproducción de sus ganancias. El libre comercio y sobre todo, el libre comercio financiero ha convertido a la economía mundial en un enorme casino en donde los ganadores minimizan sus riesgos y los países sin participar directamente (o porque lo han permitido) pueden convertirse en perdedores sin haber apostado.

Los efectos económicos que la inestabilidad financiera tiene en muchos países, sobre todo en las economías emergentes y en los de menor desarrollo, es muy grande. Muchas veces significa años de retraso económico y deterioro de su capacidad para propiciar el desarrollo en el corto plazo.

A pesar de la situación económica de recesión, el ingreso de los migrantes fue constante (tanto de hombres como de mujeres que trabajan en las distintas ciudades de los EE.UU.), lo que permitió el flujo de remesas hacia México. Las necesidades que cubrieron fueron principalmente de tipo básico (alimentación y ropa). Después de cubrirlas, un monto menor de las remesas fue dirigido a la compra de terrenos, construcción de casas y adquisición de autos. También se realizan envíos en especie, como ropa y electrónicos que no son cuantificados, pero que son importantes en la reproducción social de las unidades familiares.

Sin embargo, a pesar de la fortaleza, diversificación y participación sobresaliente que tiene la economía mexiquense en la economía del país, tanto en las actividades agropecuarias, industriales, comerciales y de servicios; no han sido lo suficientemente elevadas ni consistentes, que hayan permitido crear los empleos y la riqueza necesaria para mejorar la situación económica de las familias mexiquenses, quienes al haber visto disminuir sus ingresos reales, su ingreso per

cápita, así como el empleo y falta de oportunidades en la economía local, siguen contribuyendo con la migración hacia los E.U.

El Estado de México, la entidad más poblada del país, es también una de las más desiguales. A lo largo de sus 22,357 kilómetros cuadrados, tiene una mala distribución de la riqueza, pues mientras que se localiza uno de los municipios más acaudalados de México como Huixquilucan, donde viven los habitantes con mayor ingreso del país, también concentra al municipio con mayor número de pobres más pobres que es Ecatepec,

Si bien el Estado de México no figura ni entre las entidades más pobres ni entre las más ricas del país, el reporte sobre el Índice de Desarrollo Humano (IDH) Municipal 2000 – 2005, publicado en el 2008 por el Programa de Naciones Unidas sobre Desarrollo (PNUD) señala a la entidad como una de las 5 entidades que más contribuye a la desigualdad nacional.

La mayoría de los habitantes del Estado de México que viven en situación de pobreza no habitan en casas con pisos de tierra, y aunque concluyen sus estudios de primaria e incluso de secundaria, sus fuentes de ingreso no son suficientes para permitirles adquirir una canasta básica de bienes.

A nivel estatal, de acuerdo con la previsión de pobreza del 2008, el 43.7% de la población del Estado de México es pobre. Esto quiere decir que esa población tiene al menos una carencia social, educativa, de salud, de seguridad social, de vivienda, de alimentación y que además tiene un ingreso insuficiente para poder satisfacer sus necesidades.

Las repercusiones económicas de las remesas en el Estado de México fueron casi imperceptibles, pero se trata de impactos diferenciados entre el PIB y la calidad de vida de la entidad, ya que estos se vinculan con el desarrollo social y comunitario, donde por cierto aún es posible avanzar a esquemas más sofisticados como el llamado Programa “3x1”, para migrantes que se canaliza principalmente hacia la urbanización, provisión de servicios sociales, construcción

de centros comunitarios e infraestructura de comunicaciones y transporte para las comunidades, y en casos aislados la inversión productiva, el objetivo de la inversión de este programa consiste en la solución de necesidades y demandas sociales que han permanecido como rezago histórico en sus comunidades de origen, el cual sin contravenir su naturaleza incorpora la dimensión del desarrollo regional, principalmente en el ramo de la infraestructura productiva; pero esto sólo será posible si a su vez se potencia la política pública estatal destinada al desarrollo regional.

Esta situación de atraso y de pobreza en la economía del país en general y en el Estado de México en particular, ha provocado la migración de más de 10.5 millones de mexicanos en la última década hacia los E.U., de los cuales corresponden 25,836 de mexiquenses , lo cual se ha reflejado en el creciente monto de remesas que se envían anualmente a la entidad, cifra que ha crecido de una proporción de 7.9% en 2004 hasta representar el 8% en 2009, lo cual le ha permitido al estado pasar de ocupar el lugar 4 al 3 como proveedor de remesas en el país, sólo detrás de Michoacán y Guanajuato, que permanecen en los primeros lugares, con un porcentaje de envío de remesas de 10%, y 9.1% respectivamente. Para el Estado de México, la captación de remesas han sido significativas al representar 12.5% con respecto al PIB estatal hasta 2010.

Es por las remesas en dinero y los envíos en especie que las familias receptoras cuentan con un medio muy importante para su subsistencia, pero también contribuyen de forma indirecta para importar algunos aspectos de la cultura americana, que se va entrelazando y desarrollando entre los migrantes en EE.UU. y sus familias en México.

La oportunidad de captar y canalizar parte de esas remesas es todo un reto para las instituciones sociales y para las organizaciones no gubernamentales, en el combate al desempleo económico.

El desempleo es el principal problema que se debe enfrentar, y la única manera de hacerlo es modificando las políticas de gobierno, las cuales deben centrarse en

tratar de conseguir un mayor ahorro que pronto se traduzca en mayor inversión y esto permita reducir los niveles de desempleo que existen en el país desde hace varios años.

En Estados Unidos el número de solicitudes iniciales de ayuda para las personas por desempleo durante la última semana de Julio del 2013 registró un alza de siete mil para cerrar en un nivel de 343 mil. La tasa de desocupados inscritos en este programa se mantiene en 2.3%., según un reporte que hizo el Departamento del Trabajo.

Es decir, a 5 años de lo ocurrido en el ramo hipotecario, las mejoras han sido mínimas y casi imperceptibles, ya que indicadores importantes como el desempleo o nivel de pobreza siguen en números rojos.

En México las estimaciones de crecimiento para finales del 2013 son poco halagadoras, ya que El Fondo Monetario Internacional (FMI) ajustó la proyección de crecimiento económico a 2.9% en 2013 y a 3.2% para 2014, equivalentes respectivamente a cinco y dos décimas de punto menos que su estimación de abril de 2013¹²⁸. Recientemente las autoridades hacendarias de México, disminuyeron las expectativas de crecimiento hasta 1.8%; mientras que para el Instituto Mexicano de Ejecutivos en Finanzas (IMEF), éste solo alcanzará al 1.5% en el presente año.

Esto refleja que el crecimiento, si es que lo hay, es muy poco; las personas en su ingreso bruto ven manifestada la disminución de su capacidad de compra, la canasta básica aumenta de precio y el ingreso permanece fijo; y en el peor de los casos muchos han quedado sin empleo y sin ingreso, por lo que la economía informal ha sido su principal alternativa.

A pesar de la crisis económica, el Estado de México ha sido uno de los estados que mayor contribución hacen al PIB nacional con 9.7%, hasta 2010, esto gracias a su gran diversidad y desarrollo de los sectores económicos.

¹²⁸ www.imf.org/external/spanish/, Fecha de consulta: 16 de Julio de 2013.

Por sector el que corresponde al de los servicios fue el principal contribuyente de la riqueza del estado al generar más del 66.1%, por 30.2% del sector secundario y 3.8% del sector primario del PIB total estatal; quienes emplearon al 60.1% en el terciario, secundario 24.3% y primario 15.6% de la PEA total del estado hasta el 2010.

La actividad agropecuaria ha sido la base económica de la entidad, lo que le ha permitido destacar a nivel nacional con el 1er lugar en el cultivo de clavel (100%), crisantemo (94.5%), rosa (98.3%), tuna (34.4%), haba verde (60.3%) y oyamel (35.6%); además de aves (10.6%), leche de vaca (17.4%), huevo (38.7%), carne de ovino(15.4%), trucha (46.6%), y carpa (24.3%); el 2º lugar en la producción de gladiola (26%), nopal (19.3%), carne de puerco (19.3%); y el 3er lugar en la cosecha de avena forrajera(12.5%), maíz forrajero(11.5%) y papa(8.9%).

A pesar de la gran contribución en la economía nacional la mayor parte de la generación de la riqueza en el estado sigue concentrada en unos cuantos municipios, Ecatepec, Tlalnepantla y Toluca; quienes generaron el 43.5% de la producción bruta total de toda la entidad, mientras que la injusta distribución de la riqueza ha generado 6.5 millones de pobres en toda la entidad, lo cual representó el 42.9% del total de pobres a nivel nacional.

RECOMENDACIONES

Es necesario que los programas para lograr una estabilidad por parte del gobierno mexicano, no sólo se queden en ideas, se requiere urgentemente que se actúe de manera inmediata para lograr objetivos en el corto y largo plazo.

Sobre todo porque los mexicanos que se quedaron sin empleo o vieron disminuido su ingreso en Estados Unidos, están a expensas de las medidas adoptadas por el gobierno estadounidense, y deberían tener una alternativa más por parte de su país de origen.

En México se debe comenzar primeramente a concentrarse de manera local, y eso se refiere a aquel ámbito que posibilita la acción de actores específicos sobre sus condiciones de vida, a partir de una multiplicidad de problemas y temas que les asignan a esta entidad en acción¹²⁹.

El Estado de México tiene una marcada concentración de la producción en tres grandes sectores: industria manufacturera, comercio y servicios, aunque en la primera resalta una paulatina disminución a largo plazo que sigue teniendo gran influencia en la entidad, y por el contrario, las dos restantes van cobrando cada vez más fuerza; ya que gran parte de la población decide dedicarse a este ramo por la gran oportunidad, facilidad y auge que hay para adentrarse en él.

Se deben mejorar y aumentar las condiciones laborales en México, esto para que emigrar ya no sea la única salida que les dejen a los trabajadores, o que las familias que dependen de las remesas encuentren otro medio de ingreso a sus hogares. Ello se puede realizar incentivando a la industria con apoyos para la inversión, ya sea para abrir más negocios o invertir para mejorar los existentes.

¹²⁹ Mejía Reyes, Pablo. "Actividad Económica en el Estado de México". Vol. I. Ed. Colección Mayor Administración Pública 2008. México, 2008. Pág. 168.

El gobierno debiera promover los créditos para la inversión, y facilitando el trámite para la apertura de nuevos negocios. Además de planear estrategias que le permitan llevar un mejor control de comercio informal, brindándoles facilidades para su integración a la economía formal, y dando privilegio a inversionistas mexicanos que puedan generar empleos en el país.

Otro aspecto destacado en el que debe ponerse atención es en el consumo de productos nacionales, que no dañen la calidad de vida ni ambiental, de este modo se puede incentivar la producción y el consumo, produciendo mayores oportunidades de empleo y una explotación de todos los recursos con los que se cuenta, además de impulsar la oportunidad de incrementar las exportaciones, dando como resultado mayores ganancias a los mexiquenses.

También es importante que la administración gubernamental detecte las principales debilidades y fortalezas de la economía estatal, esto para poder diseñar políticas regionales que le permitan explotar sus recursos naturales y humanos para la mejora de las condiciones sociales. Se debe hacer énfasis en la infraestructura equitativa en los diferentes municipios del Estado, ya que puede ser determinante para lograr un crecimiento y bienestar económico.

Es necesario que se empiece con un desarrollo local, alcanzando un nivel de calidad de vida óptimo para una población precisa, los gobiernos estatales deben concentrarse en sus necesidades, y habiendo logrado una estabilidad se notará un gran cambio a nivel nacional, permitiendo que México desarrolle una economía fuerte y estable, y sea menos vulnerable a los cambios abruptos de la economía estadounidense.

Si el gobierno mexiquense con sus reformas logra dar una mejor calidad de vida a las personas, serán menores los migrantes, menores las remesas pero compensadas con una economía fuerte y dinámica, lo cual llevaría a un mayor crecimiento económico de la entidad.

Es momento de crear oportunidades, de desarrollar el campo mexicano, crear industrias tendientes a fortalecer el mercado interno, generar nuevas fuentes de

energía limpia, propiciar un equilibrio entre los sectores productivos e impulsar las regiones geográficas. No hay duda de que hay que instrumentar un programa económico que reduzca los impactos de la actual crisis; sin embargo, cualquier programa que no tenga como propósito crear las oportunidades antes mencionadas, habrá que considerarlo como un paliativo que solo pretende mantener el control en que se rige la actual dinámica económica.

Se requiere crear una autoridad monetaria mundial capaz tanto de promover la innovación, como de restringir las prácticas deshonestas o atentatorias a la estabilidad nacional e internacional. En donde la sociedad mundial influya en el comportamiento de los participantes en el mercado financiero.

Se requiere la creación de nuevas instituciones financieras mundiales que sustituyan al FMI y al Banco Mundial ya obsoletos y rebasados, que permitan construir un nuevo sistema financiero sobre cimientos más sólidos y estables para que el proceso de globalización sea benéfico a toda la sociedad y no sólo a unos cuantos.

ÍNDICE DE GRÁFICAS Y CUADROS.

Gráficas	
Gráfica 1. Representación de la movilidad de la mano de obra en los sectores	33
Gráfica 2. Participación del sector agropecuario en el PIB en México 1988 - 2010	74
Gráfica 3. Crecimiento de la agricultura en México. Promedio anual por sexenio 1988-2010	80
Gráfica 4. Participación de la agricultura en el PIB en México. Promedio anual por sexenio 1988-2010	81
Gráfica 5. Crecimiento de la ganadería en México. Promedio anual por sexenio 1988- 2010	85
Gráfica 6. Participación de la ganadería en el PIB en México. Promedio anual por sexenio 1988-2010	85
Gráfica 7. Crecimiento de la silvicultura en México. Promedio anual por sexenio 1988-2010	88
Gráfica 8. Participación en el PIB de la silvicultura en México. Promedio anual por sexenio 1983-2010	89
Gráfica 9. Crecimiento de la pesca en México. Promedio anual por sexenio 1988 – 2010	94
Gráfica 10. Participación de la pesca en el PIB en México. Promedio anual por sexenio 1983 – 2010	96
Gráfica 11. Crecimiento de la industria minera en México, 1989-2010	99
Gráfica 12. Crecimiento de la Industria Manufacturera en México, 1989-2010	102
Gráfica 13. Crecimiento anual de la Industria de la construcción en México, 1989-2010	103
Gráfica 14. Crecimiento anual del sector Servicios en México, 1989-2010	107
Gráfica 15. Participación del sector servicios en el PIB en México. Promedio anual por sexenio 1988-2010	108
Gráfica 16. Generación del PIB por sector económico en México, 1993-2010	112
Gráfica 17. Distribución porcentual de la PEA según sector de actividad económica, 1990-2010	116
Gráfica 18. Participación del Estado de México en el PIB Nacional, 1993-2010	130
Gráfica 19. Generación del PIB por sector económico del Estado de México, 1994-2010	131
Gráfica 20. Tasa de migración del Estado de México, 1987-2009	151
Gráfica 21. Mayores ingresos de remesas por entidad federativa, 2010	155
Gráfica 22. Menores ingresos de remesas por entidad federativa, 2010	156

Gráfica 23. Evolución del ingreso por remesas familiares de México por estado 2009	160
Gráfica 24. Evolución del ingreso por remesas familiares de México por estado, 2010	161

Cuadros

Cuadro 1. Inyección de dinero a través del TARP	67
Cuadro 2. Sector por Rama de actividad económica	72
Cuadro 3. Crecimiento del sector primario y su participación en el PIB 1990-2010	73
Cuadro 4. Crecimiento anual de la agricultura y su contribución al PIB a precios constantes de 1990 a 2010	79
Cuadro 5. Crecimiento anual de la ganadería y su contribución al PIB a precios constantes de 1990-2010	83
Cuadro 6. Principales productores de ganado, por entidad federativa	84
Cuadro 7. Crecimiento anual de la silvicultura y su contribución al PIB a precios constantes de 1990-2006	87
Cuadro 8. Crecimiento anual de la pesca y su contribución al PIB a precios constantes de 1990-2010	92
Cuadro 9. Principales estados de producción pesquera en el México	93
Cuadro 10. Crecimiento del sector secundario y su participación en el PIB 1990-2010	98
Cuadro 11. México en la producción mundial de minerales, 2010	100
Cuadro 12. Crecimiento del sector terciario y su participación en el PIB 1990-2010	105
Cuadro 13. Producción agropecuaria del Estado de México en el ámbito nacional	123
Cuadro 14. Características de los sectores económicos en el estado de México, por municipio, 2006	124
Cuadro 15. Participación del Estado de México en el sector ganadero	125
Cuadro 16. Participación del Estado de México en el sector pesquero	125
Cuadro 17. Participación del Estado de México en el sector silvícola	125
Cuadro 18. Evolución del sector industrial en el Estado de México por municipio 2009	127
Cuadro 19. Evolución del sector servicios en el Estado de México por municipio 2009	129
Cuadro 20. PEA Nacional y en la entidad por Sector 2000-2005	132
Cuadro 21. PEA por sector económico en el Estado de México, 1980-2010	133
Cuadro 22. Índice de gravedad de la crisis, países del G20PLUS	135
Cuadro 23. Remesas familiares: principales entidades receptoras y total nacional, 2006-2009	154
Cuadro 24. Proporción de las remesas con respecto al PIB en	

México por entidad, 2009	157
Cuadro 25. Participación porcentual de las remesas en el PIB por entidad, 2004-2009	158

BIBLIOGRAFÍA

Libros:

- ▶ Alejo López Jaime. “Apuntes de contabilidad social”. Facultad de Economía, UNAM. México, 1990.
- ▶ Byrne, John A. “Fall from Grace”, Business Week, 12 de agosto, 2002.
- ▶ CEPAL, Sede Subregional en México, “México. Evolución económica durante 2010 y perspectivas para 2011” Editorial México, D.F.: CEPAL, 2011.
- ▶ Challenger, Gray and Christmas Inc., “Financial Jobs Cuts”, 2008.
- ▶ Cordera Campos, Rolando; Heredia Zubieta, Carlos; Navarrete López, Jorge Eduardo” México frente a la crisis”. Hacia un nuevo curso de desarrollo. UNAM, México, 2009.
- ▶ Froese r. & k. kesner-Reyes. “Impact of fishing on the abundance of marine species. International Council for the Exploration of the Sea. ICES-CM/L 12” Copenhagen, Denmark. 2002.
- ▶ Henry, David. “Putting on a Grim New Face”, Business Week, 15 de octubre, 2001.
- ▶ Herrera Carassou Roberto, “La perspectiva teórica en el estudio de las migraciones”, Ed. Siglo XXI, México, 2006.
- ▶ J.R. Hicks, “National Economic Development in the International Setting” en Essays in World Economics, Oxford University Press, Londres, 1959.
- ▶ Jáuregui, Juan Manuel. “La crisis financiera en los Estados Unidos: causas, contexto y dinámica”. IAE, Buenos Aires.
- ▶ Keynes, John Maynard. “Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero”. Ed. Fondo de Cultura Económica. México, 1943.
- ▶ Krugman, Paul, “La crisis económica mundial”, Editorial DEBATE, México 2009.

- ▶ Kuznets, Simon. “Lecturas sobre teoría del Desarrollo Económico”. Facultad de Economía. México, 1976.
- ▶ Mandel, Ernest. Tratados de Economía Marxista. Tomo 1, Ediciones Era. Primera Edición, México, 1962.
- ▶ Martínez Osvaldo, “Marchando hacia la crisis global”, Edit. 3ra. Época, número 15. Cuba, 1999.
- ▶ Marx, Karl. “El Capital III”. 1863-1894.
- ▶ Mejía Reyes, Pablo. “Actividad Económica en el Estado de México”. Vol. I. Ed. Colección Mayor Administración Pública 2008. México, 2008.
- ▶ Méndez Morales José Silvestre, “Fundamentos de economía”, Ed. Mc. Graw-Hill, 3ª. Ed., México, 1996.
- ▶ N. Girvan y O. Jefferson, “Los ordenamientos institucionales y la integración económica del Caribe y de Latinoamérica”, en Desarrollo económico, octubre –diciembre de 1967, Buenos Aires.
- ▶ Navarrete, Jorge Eduardo. “Crisis y reactivación: rumbos y desvíos.” ECONOMÍA/UNAM. VOL. 7, No. 21 (2010).
- ▶ Orozco Manuel, “Consideraciones conceptuales, retos empíricos y soluciones para la medición de remesas”, México, 2006.
- ▶ Partida B. Virgilio, “Migración”, INEGI, México, 1994.
- ▶ Pasquino, G. En Bobbio, N., Matteucci, N. y Pasquino, G. “Diccionario de Política”. 11.ma edición en español. Siglo XXI Editores. México, 1998.
- ▶ Reinke, J. and N. Patterson. “Remittances in the Balance of Payments Framework”, IMF, Washington, 2005.
- ▶ Ronald A. Shearer en “Lecturas sobre teoría del Desarrollo Económico”. Facultad de Economía. México, 1976.
- ▶ Samuel, Wendell, Migración y Remesas: un estudio de caso del Caribe. 2001.
- ▶ Samuelson Paul y Nordhaus William, Economía, Decimoséptima Edición, Mc Graw Hill.
- ▶ Sunkel Osvaldo y Pedro Paz, “El subdesarrollo Latinoamericano y la teoría del desarrollo”, Ed. Siglo XXI, pp. 15-40, Argentina, 1ª ed, 1970.

- ▶ Sunkel Q. y Pedro Paz. “La teoría del desarrollo y el subdesarrollo latinoamericano”. Ed. Siglo XXI. México, 1981.
- ▶ Verduzco, Gustavo y Kurt Hunger, “Los impactos de la migración en México”, en Estudio Binacional México-Estados Unidos, cap. 4, México. 1997.
- ▶ Villarreal Páez, Héctor Juan. “La Crisis Financiera de los Estados Unidos y su impacto en México” Comité del Centro de Estudios de las Finanzas Públicas, H. Cámara de Diputados, LX Legislatura, México, 2009.

Páginas de internet:

- ▶ <http://www.eumed.net/ce/2005/emg-banc.htm>, Fecha de consulta: 18 de junio del 2011
- ▶ www.banxico.gob.mx, Fecha de consulta: 26 de julio del 2011
- ▶ www.shcp.gob.mx, Fecha de consulta: 26 de julio del 2011
- ▶ www.inegi.org.mx INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Fecha de consulta: 26 de julio del 2011
- ▶ <http://www.gerencie.com/origen-de-la-crisis-hipotecaria-y-financiera-en-los-estados-unidos>, fecha de consulta: 02 de abril del 2012
- ▶ <http://economios.blogspot.mx/2007/12/escuela-monetarista.html>, fecha de consulta: 06 da agosto del 2011.
- ▶ “Las remesas como instrumento de desarrollo”, patrocinado por el Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN). <http://www.iadb.org/mif/v2/spanish/remittances.html>, fecha de consulta: 15 de agosto del 2011.
- ▶ <http://fherguzonfletcher.blogspot.mx/2011/09/cronos-cruel-ataque-terrorista.html>, fecha de consulta: 20 de septiembre de 2011.
- ▶ <http://pijamasurf.com/2011/09/diez-anos-del-11-s-las-claves-de-la-mas-grande-conspiracion-de-nuestra-epoca> , fecha de consulta 20 de septiembre de 2011.

- ▶ <http://www.linguee.es/ingles-espanol/traduccion/the+federal+reserve+bank+of+dallas.html>, fecha de consulta 12 de noviembre del 2011.
- ▶ <http://www.ici.org>, Investment Company Institute. Fecha de consulta: 07 octubre 2012.
- ▶ <http://www.efxto.com/diccionario>. “Términos financieros de la categoría Bancos Centrales”. Fecha de consulta: 15 octubre 2012.
- ▶ <http://www.gerencie.com>. “Origen de la crisis hipotecaria y financiera en los Estados Unidos”. Fecha de consulta: 02 de abril del 2012.
- ▶ <http://www.efxto.com/terminologia>. “Breton Woods”. fecha de consulta: 15 de octubre 2012.
- ▶ <http://www.treasury.gov/initiatives/financial-stability/briefing-room/reports/tarp-transactions>. Fecha de consulta: 15 de octubre 2012.
- ▶ <http://portal.unesco.org>. Fecha de consulta 23 de Febrero de 2013.
- ▶ <http://web.coneval.gob.mx>. Fecha de consulta 11 de Febrero de 2013.
- ▶ <http://www.economia48.com>. Fecha de consulta 11 de Febrero de 2013.
- ▶ SAGARPA- SIAP. Sistema de Información Agropecuaria de Consulta (SIACON-2004) <http://www.energiaadebate.com>. Fecha de consulta: 28 de Marzo de 2013.
- ▶ <http://www.financierarural.gob.mx>. Fecha de consulta: 1 de Marzo de 2013.
- ▶ <http://eleconomista.com.mx>. Fecha de consulta. 19 de Febrero de 2013.
- ▶ <http://www.cnnexpansion.com>. Fecha de consulta: 19 de Febrero de 2013.
- ▶ <http://transparencia.edomex.gob.mx/plandesarrollo>. Fecha de consulta: 23 de Febrero de 2013.
- ▶ <http://www.inee.edu.mx>. Fecha de consulta: 25 de Marzo de 2013.
- ▶ <http://www.estadodemexico.com.mx>. Fecha de consulta: 25 de Marzo de 2013.
- ▶ Instituto Mexicano para la Competitividad A.C. http://imco.org.mx/indice_estatal_2010. Fecha de consulta: 22 de Marzo de 2013.
- ▶ www.imf.org/external/spanish/. Fecha de consulta: 16 de Julio de 2013.

Documentos PDF:

- ▶ Análisis macroeconómico, “Friedman y los Monetaristas”, Cap. IV.
<http://economia.unmsm.edu.pe/Docentes/RRocaG/publi/Roca-Macro1-07-Casas-MonetarismoFriedman.pdf>
- ▶ Antúnez, César I. “Notas de crecimiento económico”, Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Perú.
- ▶ FAO, Situación de los bosques del Mundo, 2011.
- ▶ Fernández Tabío Luis René, “Estados Unidos, crisis económica, mercado y desconfianza”, Cuba, 2002.
- ▶ Iglesias Piña, David, “Migración y remesas internacionales, efectos sobre la economía local. Caso del municipio de Tenancingo, Estado de México”, en González Becerril Juan Gabino, et al, Migración y desafíos de las políticas públicas del siglo XXI.
- ▶ Jiménez, Félix, “Keynesianismo, Monetarismo y Nueva Macroeconomía clásica”, Mayo, 1999.
<http://departamento.pucp.edu.pe/economia/images/documentos/DDD165.pdf>
- ▶ Juárez Torres Miriam, et. al., “El sector pesquero en México”, Financiera Rural, 2007.
- ▶ Navarro Vicenç. “Para entender la crisis. Así empezó todo en Estados Unidos”. www.vnavarro.org. Junio de 2009.
- ▶ Ramos, A. et al. (1996), Impacto regional del TLC en México bajo el contexto de la globalización. El caso de la agricultura en el soconusco, Chiapas. Miembros del Programa de Estudios Interdisciplinarios sobre la Cuenca del Pacífico (PEICP) de la UACH.
- ▶ Romero Hicks José Luis “México 2012: Perspectivas de Reestructura Política y Económica para la Equidad Social” 17 enero, 2012.
- ▶ Secretaría de Economía, “Sector servicios: caso México”, 2007.
- ▶ Wendell, Samuel” Migración y Remesas: un estudio de caso del Caribe”, 2001.

Revistas:

- ▶ Escalante S. Roberto, Basurto H. Saúl, " Impacto de la crisis en el sector agropecuario en México", UNAM, vol. 9 núm. 25, México.
- ▶ Solís Rosales, Ricardo. "La crisis hipotecaria en Estados Unidos". Revista: Este País. Julio 2008.
- ▶ Velásquez Contreras Lorenia, et. al. "Características del desarrollo del sector servicios", Revista de El Colegio de Sonora XIX, 2007.