

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES
“ARAGON”



ECONOMÍA

**“LA TRANSICION DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO DE
AMERICA DEL NORTE (TLCAN) AL AREA DE LIBRE COMERCIO
DE LAS AMERICAS (ALCA) EN EL CASO MÉXICO”.**

T E S I S

**QUE PARA OBTENER EL TITULO DE:
LICENCIADO EN ECONOMIA**

**P R E S E N T A:
NANCI ELIZETH MARTÍNEZ RÍOS**

DIRECTOR DE TESIS: LIC. MIGUEL ANGEL LARA SANCHEZ

MÉXICO 2007.



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

AGRADECIMIENTOS.

A Dios Nuestro Señor:

Por darme cada instante de vida, proporcionarme las herramientas necesarias para poder salir adelante y gozar cada una de estas experiencias...

A mí Mamá:

Ana Rosa Ríos, por darme su apoyo, su comprensión y sabiduría, para alcanzar mis objetivos y hacer de mí una profesionalista, sin lugar a duda es un Ángel que Dios me puso en mi camino al darme su amor incondicional...

A mi Papá José Luis Martínez, por darme las bases de mi vida, ¡Te Quiero!

A mis hermanos:

Luis, por su gran apoyo que me ha brindado, por hacerme reír, aun en los peores momentos, y ser parte esencial de este esfuerzo...

Teresa, por su amor, amistad y sabios consejos que han guiado cada paso de mi vida...

A mis Sobrinos:

Brayan, Viridiana y Valeria, por ser la chispa de mi vida....

A mis amigos:

Que han estado conmigo en cada momento, en las buenas y las malas, por haberme escuchado y por las mil experiencias que hemos compartido juntos, con especial estima a:

Mauricio Carmona,
Georgina Salazar,
Yolanda Martínez,
Maribel Luna,
Guadalupe Damián,
Miriam Vargas,
Alberto Tiscareño,

Un reconocimiento especial a mi Asesor el **Lic. Miguel Ángel Lara Sánchez**, distinguido académico quien con sus invaluable aportaciones y su apoyo incondicional hizo posible la concusión de esta tesis. Gracias por creer en mí y el brindarme su amistad.

A mis compañeros de Generación y a mis Profesores, por todos los bellos momentos que compartimos...

A la Universidad Nacional Autónoma de México, por brindarme la oportunidad de desarrollarme personal y profesionalmente.



ÍNDICE DEL CONTENIDO

INTRODUCCION

	Pág.
CAPITULO 1:	
TEORIAS Y PRINCIPIOS DE LA GLOBALIZACIÓN.	1
1.1 Teorías sobre la Integración Económica Actual.	1
a) Cronología, Breve Panorama de los Ciclos y las Crisis en la Historia económica.	1
1.2 Teorías Clásicas del Comercio Internacional.	4
1.3 Teoría Leninista del Imperialismo.	8
1.4 Teoría Keynesiana.	11
1.5 Teoría de la CEPAL. (Comisión Económica Para América Latina) y Teoría del Intercambio Desigual.	14
1.6 La Economía Mundo Capitalista.	17
1.7 La Corriente Evolucionista.	19
1.8 Globalización de la Economía mundial.	21
2. La apertura Comercial y la integración Regional.	22
2.1 El Neoliberalismo.	22
CAPITULO 2:	
LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO ORDEN MUNDIAL. LOS BLOQUES REGIONALES.	25
2.1 Definición.	25
a) Integración	25
b) Integración Regional.	26
2.2 Antecedentes Bloques Económicos.	26
2.3 La Unión Europea.	32
a) Antecedentes.	32
b) Objetivos.	33
c) Países que lo conforman.	35
d) Moneda Euro.	36
2.4 Asia Pacifico.	37
2.5 La Región de América del Norte.	39
2.6 La Inserción de América Latina en la Economía Mundial.	40
2.6.1 Mercado Común del Sur (MERCOSUR)	42
a) Antecedentes.	42



2.7	Estadísticas mundiales.	44
2.7.1	Flujos de Capital y Financiamiento Externo.	45
2.7.2	Ahorro e Inversión.	47
2.7.3	El Desempleo Mundial.	50

CAPITULO 3.

MÉXICO, SU APERTURA COMERCIAL Y EL TRATADO DE LIBRE COMERCIO DE AMÉRICA DEL NORTE.	53	
3.1	Antecedentes.	53
3.2	El Tratado de libre Comercio de América del Norte.	57
3.2.1	Secuencia y Desarrollo.	59
a)	Exportación de Mercancías.	60
b)	Inversión Extranjera.	61
c)	Agricultura.	64

CAPITULO 4.

EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA MEXICANA.	66	
4.1	El Ciclo Económico de México.	66
4.2	Producto Interno Bruto.	67
4.3	Intercambio Comercial.	68
4.4	Estructura de las Exportaciones, Petroleras y no Petroleras.	70
4.5	Formación Bruta de Capital Fijo.	72
4.6	Inversión Extranjera.	73
4.7	Deuda externa.	74
4.8	Efecto en los mercados de trabajo y en el desempleo.	74

CAPITULO 5.

ALTERNATIVAS DE INTEGRACION ECONOMICA	76	
5.1	El Área de Libre Comercio de las Américas.	77
5.2	El Tratado de Comercio de los Pueblos.	80
5.3	Estrategias de Integración Regional.	81

CONCLUSIONES	85
BIBLIOGRAFÍA	89



ÍNDICE DE CUADROS.

	Pág.
Cuadro 1	Relación de los Ciclos Económicos y las Relaciones Centro Periferia. 3
Cuadro 2	PIB por Habitante en el mundo, por áreas de desarrollo (en dólares corrientes). 17
Cuadro 3	Siete Países de América Latina: Producto per Cápita en Comparación con el promedio de seis países industrializados 20
Cuadro 4	Estadísticas 2004. Unión Europea 36
Cuadro 5	Comercio de Mercancías de Asia. 38
Cuadro 6	Total de flujos de capital y financiamiento externo 45
Cuadro 7	Sobre el financiamiento externo de América Latina 46
Cuadro 8	Resumen de fuentes y usos del ahorro del mundo 47
Cuadro 9	Resumen de fuentes y usos del ahorro de Estados Unidos 48
Cuadro 10	Resumen de fuentes y usos del ahorro de la Unión Europea 49
Cuadro 11	Resumen de fuentes y usos del ahorro de Japón. 50
Cuadro 12	Trabajadores pobres en mundo 1994 a 2004. 52
Cuadro 13	Acuerdos comerciales en los que participa México, 1992-2002 56
Cuadro 14	Apertura de los Mercados de México, Estado unidos y Canadá con la entrada en vigor del TLCAN. Agricultura y Comercio de Bienes 58
Cuadro 15	Comercio exterior México-EUA-Canadá, 1993-2003 60
Cuadro 16	Exportaciones de mercancías de los países signatarios del TLCAN, por destino, 1990-2004 61
Cuadro 17	Origen de la Inversión Extranjera Directa 63
Cuadro 18	Destino de la Inversión Extranjera Directa a la actividad económica México. 63
Cuadro 19	México. PIB agropecuario y producción de productos seleccionados per capita, 1982 -2002 65
Cuadro 20	México. Producto Interno Bruto. 67
Cuadro 21	Balanza Comercial de México con Estados Unidos 69
Cuadro 22	Balanza Comercial Total México 69
Cuadro 23	Sector externo - Exportaciones petroleras y no petroleras México 71
Cuadro 24	Formación Bruta de Capital Fijo. 72
Cuadro 25	Inversión en México. 73
Cuadro 26	Saldo de la deuda externo bruta México1990-2005 74
Cuadro 27	Trabajadores asegurados permanentes y eventuales registrados en el IMSS 75

ÍNDICE DE GRÁFICOS.

Gráfico (1)	Inversión Extranjera Directa en México por Sector Económico. 64
Gráfico (2)	El Ciclo Económico de México. 67
Gráfico (3)	Incremento del Producto Interno Bruto. 68



INTRODUCCIÓN.

La Globalización de la economía mundial se caracteriza por las estrechas interrelaciones que se han establecido entre los países que han dado un funcionamiento global y regional de los diversos capitales.

El mundo se encuentra dividido en forma tripolar, liderado por los Estados Unidos, la Unión Europea y Japón, como centro, emisores y consumidores al mismo tiempo de tecnología, materias primas e inversiones que crean un nuevo orden mundial, distinto al que apenas se vivía hace unas tres décadas.

En este contexto, la desigualdad en cuestión de desarrollo económico con lo que se refiere al resto del mundo, ha hecho que algunos países tomen como estrategia económica la integración comercial con otros países, favoreciendo a los integrantes con una apertura de fronteras, eliminando los impuestos y atrayendo a la inversión extranjera para reactivar su economía.

El mismo ritmo mundial de la globalización acelera las políticas de integración; así mismo también agudiza de manera global el comercio global y estabilidad social.

En México, la crisis de deuda de 1982 dio como resultado la propuesta de corte neoliberal, en la cual el presidente Miguel de la Madrid, impulsó la apertura comercial a través de la entrada en el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio o The General Agreement on Tariffs and Trade (GATT) proponiendo las “reformas estructurales” para originar un crecimiento económico el cual implicaría una reestructuración de las exportaciones, reduciéndose las exportaciones petroleras a fines de los 80's; sin embargo se observa que dicha tendencia se incrementó principalmente hacia la economía norteamericana, es decir se consolida la dependencia, ahora exportadora, con dicho país. Además se



empezaron a aplicar políticas de liberalización, desregulación, internacionalización y privatización.

Durante la gestión del Presidente Salinas de Gortari, en 1994, se fortaleció el proceso de globalización con la entrada en vigor el Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) teniendo como integrantes a Estados Unidos, Canadá y México, uno de los principales objetivos era la estabilización y crecimiento de la economía mexicana, desafortunadamente el primer obstáculo que empañó este resultado fueron la “crisis financiera y de devaluación” para 1995.

De esta forma, el objetivo principal de esta investigación es el mostrar las ventajas y desventajas que tiene la continuación de una apertura comercial a mayor escala promovida por los Estados Unidos. En consecuencia, nos proponemos analizar las implicaciones que tendrá el Área de Libre Comercio a escala continental en el desarrollo económico de nuestro país en el futuro inmediato.

Considerando lo anterior, la hipótesis central que determinó la realización de este trabajo, es que la apertura comercial que marcó el Tratado de Libre Comercio con América del Norte no ha favorecido a México ya que no posee las características necesarias (es decir no tiene un crecimiento económico necesario, no posee la tecnología adecuada) para poder competir equitativamente con Estados Unidos y Canadá; por consiguiente, no tendrá un desarrollo esperado y por el contrario mantendrá en estancamiento el mercado interior.

Por ello, se puede plantear que la economía mexicana, de ser parte de un acuerdo de libre comercio con EU y Canadá a constituir un eslabón del acuerdo continental de libre flujo de mercancías y capitales, no necesariamente la llevará a ser una nación desarrollada, sino que la mantendrá en la misma condición de nación



periférica, mientras permanezca bajo los mismos términos de integración que guarda en la actualidad con el TLCAN

De esta manera, México tendrá que garantizar, con ayuda del ALCA o sin él, mayores alianzas comerciales, ampliar su apertura comercial que beneficie a todos los sectores y no nada más a una esfera polarizada, buscar integraciones económicas regionales que vayan favoreciendo la acumulación tanto para el mercado interno como para aquellas ramas económicas en las que ya se ha incursionado en el mercado mundial y que garanticen un desarrollo sustentable.

Así, en el primer capítulo se proporciona un panorama de las aportaciones que han tenido las diversas corrientes del pensamiento económico y de los supuestos del panorama de globalización iniciando con la teoría leninista, la economía – mundo capitalista y la corriente evolucionista.

Por otra parte, se da una pequeña reseña del neoliberalismo, a través de sus instituciones como el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Banco Mundial (BM) y la Organización Mundial de Comercio (OMC); y por último se concluye con la Teoría de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) la cual muestra la teoría de la dependencia económica de los países desarrollados y subdesarrollados.

En el segundo capítulo se aborda la integración económica mundial y el nuevo orden mundial; los Bloques Regionales, en el cual se señalan sus antecedentes históricos; así mismo se muestra el proceso de integración de la Unión Europea, a través de políticas, normas y la eliminación de obstáculos a través de organismos internos para su aplicación (como ejemplo el Acta Única Europea y el Tratado de Maastricht). En el caso de Asia Pacífico se muestra como su integración carece de una formalización jurídica y esta integración se da a través su comercio y la producción. Para la región de América del Norte, se muestra la estrategia de los Estados Unidos para reactivar su economía a través del TLCAN y en el caso de la inserción de América Latina en la economía mundial, se muestra cómo se ha



llevado a través de tratados bilaterales y de regionalización, como el caso del MERCOSUR que cuenta con una formación jurídica y políticas para favorecer su mercado interno. Así mismo se abre un apartado a las estadísticas mundiales, las cuales indican su comportamiento y el papel que desempeña cada una de las regiones, en cuestiones económicas y sociales.

En el tercer capítulo, se establece los antecedentes de la apertura comercial de México, aspectos generales de política económica para la apertura económica, su integración a la Organización Mundial de Comercio, para poder llegar así al Tratado de libre Comercio con América del Norte, el cual se plantea su origen, secuencia y desarrollo respecto al comportamiento del mercado interno referente al comercio exterior de mercancías, (exportación e importación) inversión extranjera y Agricultura.

En el cuarto capítulo se menciona la evolución de la economía mexicana, en la que, ya con la intervención del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, en un periodo de nueve años se hace un análisis de las variables macroeconómicas, el ciclo económico y estadísticas sociales sobre inmigración y empleo.

En el quinto capítulo se hace una proyección referente a las alternativas de la integración económica, como son el caso del Área de Libre Comercio de las Américas y el Tratado de Libre Comercio de los pueblos, donde se estudian sus negociaciones, sus objetivos particulares y posibles estrategias para cada uno de ellos.

Finalmente, el último apartado del presente trabajo contiene las consideraciones, desprendidas de la problemática tratada, así como una posible solución a la misma.



CAPITULO 1: TEORIAS Y PRINCIPIOS DE LA GLOBALIZACIÓN.

1.1 Teorías sobre el Panorama de la Integración Económica actual. Cronología, Breve Panorama de los Ciclos y las Crisis de la Historia económica mundial.

El estudio base de cualquier investigación económica son “Los Ciclos Económicos”¹ ya que son fluctuaciones de la economía mundial; así tomando las palabras de Samir Amin² “Ningún fenómeno social se desarrolla de una manera regular, continua e indefinida.

La evolución de cualquier sociedad se compone pues necesariamente de fases de expansión y de fases de estancamiento, e incluso de regresión.”

Por lo cual los momentos de cambio del movimiento serán entonces calificados de crisis. Este concepto general se aplica a todas las sociedades a través de la historia, y es válido para todos los aspectos de la vida social - económica, política o cultural. Tomado en este sentido amplio, la discusión del concepto de crisis, como el concerniente a la evolución en general, compete a la filosofía de la historia.

Se restringirá considerablemente el campo de la reflexión limitándose al concepto de crisis económica propio del sistema capitalista moderno.”³

¹ La teoría de los ciclo Económicos es plateada principalmente por Nicolai Dimitriev Kondratieff (1892-1938), en Las Ondas largas de la Economía

² Samir, Amin. ha dedicado gran parte de sus obras al estudio de las relaciones entre los países desarrollados y los subdesarrollados, las funciones de los estados en estos países y principalmente a los orígenes de esas diferencias, las cuales se encontrarían en las bases mismas del capitalismo y la mundialización. Algunos de sus textos son El capitalismo en la era de la globalización, 1998 y El desarrollo desigual, en 1986.

³ Samir, Amin. Thierd World Forum, Dakar crisis económica
<http://www.ucm.es/info/eurotheo/diccionarioc.htm> crisis / ciclos economicos / modernidad capitalista.



La crisis se desarrolla dentro del régimen capitalista de producción; las crisis son simplemente soluciones violentas puramente momentáneas de las contradicciones existentes, erupciones violentas que restablecen el equilibrio roto.

Es la interrupción del ciclo de producción, la separación de este con el tiempo de circulación.

En la historia económica mundial esta teoría es representada por Kondratieff haciendo su análisis de estudio a la teoría de ciclos económicos largos (ya que son de 50 años en adelante) el cual lo conforma en un periodo de cuatro etapas:

1790-1814 Auge 1814-1848 Crisis
1848-1872 Auge 1872-1893 Crisis
1893-1914 Auge 1914-1945 Crisis
1945-1968 Auge 1968- Crisis.

Estas etapas son caracterizadas en el cuadro (1) el cual señala la evolución de un país dominante (esta dominación se expresa a través de la concentración de los medios de producción y capital) y la evolución de la periferia (el termino periferia significa por donde pasan los medios de producción y capital pero no se quedan, los cuales simplemente son transitorios), según Sunkel.



Cuadro 1 Relación de los Ciclos económicos y las Relaciones Centro Periferia.

PERIODO	EVOLUCIÓN CENTRO	POTENCIA DOMINANTE	SIS. DE REL. CENTRO PERIFERIA	EVOLUCIÓN DE LA PERIFERA
<u>Liberal</u> (1750-1950)	1750-1850 Bases de la Revolución Industrial	Inglaterra.	Liberalismo	Antecedentes Independencia (1750-1820) Institucionalización Estados Nacionales (1820-1870).
	1850-1913 Apogeo Revolución Industrial	Inglaterra, Estados Unidos, Europa (Alemania, Francia, Bélgica, Holanda).	Apogeo liberalismo (Imperialismo)	Apogeo (Desarrollo Asia afuera) (1870-1913).
	1913-1950 Crisis Capitalismo Maduro	Estados Unidos.	Crisis Liberalismo	Industrialización por Sustitución de Importaciones (1913-1950)
<u>Actual</u> (1950....)	Auge Neo-Capitalismo.	Estados Unidos	Neo - Capitalismo	Crisis modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones.

Fuente: Osvaldo Sunkel, **El Subdesarrollo Latinoamericano y la Teoría del Desarrollo** Edit. Siglo Veintiuno, Pág. 273.



1.2 Teorías Clásicas del Comercio Internacional.

La mundialización, internalización o globalización, tiene sus orígenes desde el inicio del comercio internacional, el cual surgió con el mercantilismo dado por las grandes monarquías europeas del siglo XVI.

“La corriente se reveló como una práctica de los grandes Estados nacionales que tendían a aumentar la riqueza nacional a través de la acumulación de metales preciosos, ósea su preocupación esencial era encontrar los medios por los cuales un Estado podría procurarse por oro y plata considerados como las principales riquezas; coincidiendo que el comercio internacional es el principal medio para tal objetivo, afirmaban que el comercio no aumentaba la riqueza.

Su política comercial es de actitud proteccionista por parte del Estado, ya que para conseguir un incremento nacional en el ingreso, había que exportar la mayor cantidad posible y reducir al mínimo las importaciones, de esta manera saldría poco.”⁴

Supuestos:

- Plena importancia a los metales preciosos, basándose en la acumulación;
- Introdujeron la balanza comercial, exportando mas de lo que se importa;
- Fue una doctrina nacionalista, ya que ponían trabas, prohibiciones y aranceles a las mercancías del exterior;
- El Estado es un factor decisivo en las políticas económicas y;
- “Abogaban por una población numerosa laboriosa y con bajos salarios, porque así el país en cuestión obtenía una producción manufacturera

⁴Ávila y Lugo, José. Introducción a la Economía. Ed. UNAM Aragón, México, 1998. Pág. 48.



abundante, lograda a bajos costos que facilitara la exportación de artículos”.⁵

Los errores de la política económica de los mercantilistas comenzaron a ponerse en evidencia, a través de "Los principales acontecimientos políticos que fueron señalando la profunda modificación que ocurrían en el mundo, como la independencia de Norteamérica (1776) y la Revolución Francesa (1789)."⁶ En 1776, Adam Smith presentó su libro "La Riqueza de las Naciones" donde presenta la primera teoría de las ventajas del comercio internacional como capítulo integrante de la economía política, contribuye con la teoría Internacional de Trabajo al demostrar las ventajas de la especialización y la conveniencia del intercambio entre países. El libre cambio amplió la demanda para los productos, a la vez que la magnitud del mercado amplía los límites de la producción para expandir ésta había, que abrir mercados que la impulsaran.

Según la teoría de Smith, un país que comercia a escala internacional debe especializarse en producir los bienes en los que tiene ventaja absoluta, es decir, los que produce con menores costes que el resto de los países. El país exportaría parte de estos bienes para financiar las importaciones de otros que los demás producen con menores costes. La obra de Smith representa el punto de partida de la escuela clásica de pensamiento económico.

David Ricardo señala "El comercio Exterior no aumenta la cantidad de valor de la economía" ⁷ y para ello deduce que un país puede lograr ganancias si comercia

⁵ Torres Gaytan, Ricardo. Teorías del Comercio Internacional. Edit. Siglo XXI, México 1981, Pág. 35-38.

⁶ Sunkel Osvaldo. El Subdesarrollo Latinoamericano y la Teoría del Desarrollo Editorial. Siglo XXI, México 1970

⁷ "La extensión del comercio no aumenta la cantidad de valor de un país, ya que el valor se mide por la cantidad de productos de su tierra y de su mano de obra, en todos los casos el conjunto de demanda de productos nacionales e importados en lo que se refiere al valor esta limitada por el ingreso y el capital del país. Cuando uno crece el otro debe de forzosamente de disminuir. El capital puede ser acumulado de dos modos; ya que puede ahorrarse a consecuencia del ingreso



con el resto de los países aunque todos los demás produzcan con menores costes. Hay ventaja comparativa cuando los costes de producción y los precios percibidos son tales que cada país produce un producto que se venderá más caro en el exterior de lo que se vende en el mercado interior. Si cada país se especializa en la producción de los bienes y servicios en los que tiene ventaja comparativa, el resultado es un mayor nivel de producción mundial y mayor riqueza para todos los Estados que comercian entre sí.

Para John Stuard Mill, “El comercio se da por que resulta mas barato importarlas que producirlas. Si de dos cosas que resultan mas baratas que otra, la razón con la que puede producirse con menos trabajo y capital o en otros términos con menos costos. El capital que pertenece a un país permanecerá en el mismo en su mayor parte a un cuando no halla posibilidad de emplearlo en alguna parte. Si dos países que comercializaran entre si intentaran tanto como fuera materialmente posible producir por si mismo lo que ahorra importan cada uno del otro no serian tan productivos en el trabajo y el capital de ambos países, los dos conjuntos no obtendrían con su actividad una cantidad de mercancías tan grandes como cuando cada uno se emplea en producir, tanto para así como para el otro, las cosas en las que su trabajo es relativamente mas eficiente. Así la única ventaja directa del comercio exterior consiste en las importaciones.”⁸

“El marxismo es la doctrina económica que se empezó a desarrollar en siglo XIX; esta corriente es considerada como sucesora legitima de la económica clásica.”⁹

acrecentado o por la reducción del consumo. No es la extensión de las mercancías que sube la tasa de utilidades, aun cuando dicha extensión puede ser igualmente eficaz para incrementar la masa de los bienes lo cual puede permitirnos aumentar los fondos destinados al mantenimiento del trabajo y de los materiales en los que puede emplearse el trabajo”. David Ricardo Principios de Economía política y Tributación Editorial FCE México 1973

⁸ Stuart Mill, John. Principios de la Economía Política Editorial FCE Libro III México. 1978

⁹ Ávila y Lugo, José. Introducción a la Economía. Ed. UNAM Aragón, México, 1998. Pág. 55.



Marx descubre a través del estudio de la propia realidad, leyes que afectan el reparto de la riqueza, el modelo del proceso productivo, la plusvalía, la tasa de ganancia, la acumulación y la composición del capital etc.

El proceso de acumulación originaria lo presenta Marx en el capítulo 23 de su obra "El Capital" donde señala:

- 1) El ritmo de la acumulación de capital ya no está necesariamente limitado por factores demográficos externos a la propia dinámica del capitalismo, aunque, en circunstancias especiales arbitrariamente postuladas sea posible la presencia de escasez de fuerza de trabajo.
- 2) En términos generales, el proceso de acumulación afecta tanto la demanda como la oferta de trabajo, pues las transformaciones técnicas que acompañan aquél proceso liberan mano de obra que queda disponible para la expansión del capital.
- 3) Surge entonces, la disponibilidad técnica de desempleo permanente en la medida en que el ritmo del proceso de acumulación se libera del parámetro demográfico y este proceso influye tanto sobre la demanda como sobre la oferta de trabajo. Sin embargo la propia existencia de desempleo permanente es una condición para que el proceso de acumulación se desarrolle sin mayores restricciones que aquellas derivadas de las características generales de la producción capitalista y ella se concretiza a partir de las propias características generales de este modo de producción que impone la necesidad de acumulación del capital, del progreso técnico y la resultante elevación de la composición del capital.

El crecimiento de la riqueza en el capitalismo (a través de la acumulación del capital) envuelve la exclusión del proletariado de esta riqueza: sea porque algunos son marginados de la propia producción encontrándose desempleados, sea porque una vez integrados a la producción capitalista, sus mayores salarios suponen en general una tasa mayor de explotación.



1.3 Teoría leninista del Imperialismo.

El mundo capitalista se caracteriza por ser una economía de monopolio, el cual no existe un libre mercado, de ahí que Lenin lo explica “Lo típico del antiguo capitalismo cuando la libre competencia dominaba plenamente, era la exportación de mercancías. Lo típico de la última etapa del capitalismo, cuando impera el monopolio, es la exportación de capitales.

El planteamiento del término de “Imperialismo” fue dado a principios del siglo XX ya que de él dependen las características que guarda en la actualidad. De acuerdo al resumen que hace Lenin¹⁰ de sus fundamentos, sus rasgos básicos son:

- El primer rasgo esencial es el proceso de concentración de la producción y del capital, que dan lugar al monopolio como la entidad básica, formado por las grandes potencias que contaban con la tecnología, los recursos necesarios, tales como inversión, y el control de los mercados. El proceso interno de formación del monopolio consiste en la concentración y la centralización del capital. La primera consiste en la acumulación progresiva de capital al seno de una empresa y la segunda se distingue por la unión de diversos capitales para formar una empresa más poderosa, ya sea en alianzas, fusiones o integraciones.
- El segundo rasgo más importante consiste en la fusión de los capitales bancario y el industrial para dar forma al capital financiero y a la oligarquía financiera como el sector dominante de la sociedad;
- El tercer rasgo es la supremacía de la exportación de capitales por sobre la exportación de mercancías;
- El cuarto es la culminación del reparto del mundo por las grandes potencias, las asociaciones capitalistas monopolistas —cárteles, sindicatos,

¹⁰ Lenin. El Imperialismo Fase Superior del Capitalismo (Ensayo Popular) en Obras Completas, Tomo XXIII, Akal, España



trusts— primero se reparten entre sí el mercado interno y se apoderan de un modo más o menos completo de la industria del propio país. Pero bajo el capitalismo el mercado interno está inevitablemente entrelazado con el mercado exterior. El capitalismo creó hace tiempo un mercado mundial. Y a medida que aumentaba la exportación de capitales y se ampliaban en todo sentido las vinculaciones extranjeras y coloniales y las "esferas de influencia" de las más grandes asociaciones monopolistas, las cosas gravitaron "naturalmente" hacia un acuerdo universal entre esas asociaciones, y hacia la formación de cárteles internacionales.

- El quinto es el carácter cada vez más parasitario del capital y el último rasgo es el gran peso del militarismo.

Lenin menciona “Lo fundamental de este proceso desde el punto de vista económico es el desplazamiento de la libre competencia capitalista por los monopolios capitalistas. Si fuera necesario dar la más breve definición posible al imperialismo, deberíamos decir que el imperialismo es la etapa monopolista del capitalismo.”¹¹

Hilferding por su parte señala “La característica del capitalismo moderno la constituyen aquellos procesos de concentración que se manifiesta por su parte en la abolición de la libre competencia mediante la formación de cartels y trusts y, por otra en una relación cada vez mas estrechas entre el capital bancario y el industrial.”¹²

¹¹ Ramos Pérez Arturo. Globalización y Neoliberalismo: Ejes de la Reestructuración del Capitalismo Mundial y del Estado en el fin del siglo XX Edit. Plaza y Valdez México 2002.Pág.34

¹² Ibid.



“Por ultimo, tanto Lenin como Hilferding destacan en sus análisis el sometimiento que ejercen en los países avanzados los grandes monopolios sobre el proletariado e inclusive sobre los pequeños y medianos empresarios, fenómeno que no cesa si no que acentúa en el transcurso de la fase imperialista y que en parte explica las crisis del consenso de los Estados Capitalista que añaden al estancamiento económico en el periodo de entreguerras.”¹³

Rosa Luxemburg describió en su libro “La Acumulación del Capital 1913” al Imperialismo como “La expresión política del proceso de acumulación de capital en su competencia por apropiarse de los restos del mundo no capitalista, siendo que esta lucha se apoyaba en los recursos militares de los estados nacionales. Es por eso inevitable que los estados nacionales se vean trenzados en conflictos políticos y finalmente militares.”

El estancamiento económico mundial fue dado por una fase de contracción y desintegración económica en la época entre dos guerras; durante su culminación, en los años treinta, tras la gran depresión mundial, provoco una ola de devaluaciones y dio gran ímpetu a los conceptos de una política autárquica orientada netamente hacia los estados nacionales.

La apertura de las economías nacionales alcanzadas antes de la primera guerra mundial fue anulada progresivamente a partir de 1929 en los países industrializados y por lo tanto, la larga fase de integración económica mundial fue sustituida por una fase de desintegración.

¹³ Ibid. Pág.37



Se plantea entonces en la actualidad estos rasgos siguen siendo válidos para explicar el funcionamiento del capital a nivel mundial, que el Imperialismo¹⁴ es la base de lo que es la globalización.

1.4 Teoría de Keynesiana.

Keynes (1883-1946) en su obra “La Teoría General del Empleo, Interés y Dinero” el cual publicó en 1936, pero alcanzó su mayor reconocimiento en 1945, se dio cuenta que las crisis eran inherentes al sistema capitalista y en consecuencia trató de analizarlas y buscar políticas adecuadas que resolvieran los problemas derivados de ellas¹⁵, sistematiza sus ideas expuestas con anterioridad, como la relativa a la necesidad de evitar las crisis mediante el estímulo de la demanda social, la expansión del gasto público y el desarrollo en gran escala de las obras promovidas por el gobierno.

Critica al dogma tradicional de la Economía que se encontraba en el pleno empleo, declarando que la economía no puede considerar el desempleo como algo incidental y reconociendo que la ocupación plena de trabajo de ninguna manera es un hecho normal y universal, por lo que la economía se vuelve vulnerable, ante un crecimiento de desempleo involuntario. Así mismo se opone a una reducción en los salarios. Muestra mediante el capitalismo los precios y salarios responden con lentitud al precio de Oferta.

¹⁴ De la definición económica dada por Lenin del imperialismo sigue actual la parte general referida al proceso creciente de concentración, mientras que ya en el periodo 1930- 1940 los otros cuatro rasgos fundamentales se habían modificado sustancialmente” Banbi, Rodolfo. 1975 A Propósito de El imperialismo de Lenin en Teoría Marxista del imperialismo, Pasado y Presente, Argentina.

¹⁵ Ávila y Lugo, José. Introducción a la Economía. Edit. UNAM Aragón, México, 1998.



Es decir el nivel de ocupación y por tanto de ingreso esta determinado por el nivel de la demanda efectiva.¹⁶

Keynes demostró que existe dos tipos de inversión, la productiva y la especulativa, la primera genera aumentos en el empleo, el ingreso y la producción por lo que se vuelve el eje central y dinámico del sistema y las especulativa que opera en las bolsas de valores y pese a su poco monto en relación al total es capaz de sacudir hasta los cimientos al sistema capitalista.¹⁷

En palabras de Keynes “la especulación podría atribuirse tanto a los individuos ignorantes, como a los profesionales, porque puede que se encuentre el mercado oleado de sentimientos optimistas y pesimistas que no se pueden razonar.”¹⁸

“Por lo que se refiere a la inversión para Keynes, tiene dos determinantes básicos la tasa de interés y la eficiencia marginal del capital, la primera debe ser menor a la segunda, pues así se evita la especulación, la que solo deja ganancia a un pequeño grupo, sin repercutir en materia de empleo, ingreso y producción.

El gobierno a su vez tiene la obligación de vigilar este proceso a través de la política monetaria y fiscal cuidando que la economía productiva no sea rebasada por la especulativa.

Los poskeynesianos al hablar del multiplicador del comercio internacional , expusieron que las exportaciones ejercen un papel generador de ingresos, que al

¹⁶ Rodríguez Tapia, Lilia Diferencias y Similitudes entre los Modelos de Determinación del Ingreso de John Maynard Keynes y Michael Kalecki.

¹⁷ Padilla Zazueta, Helios. La Globalización Actual., Artículo publicado en Gaceta del Economista, Publicación Mensual de Análisis Económico y Financiero. Año I, No.2, julio del 2000. Edit. UNAM campus Aragón, México 2000 Pág. 9.

¹⁸ Gordon, Robert J. Macroeconomía. Edit. Compañía Editorial Continental, S. A DE C. V, México 1996



dedicarse a inversiones productivas tienen un efecto multiplicador en el ingreso nacional, en la producción y en el empleo; de la misma manera cuando hay un déficit comercial, exceso de importación sobre exportaciones, se genera el efecto contrario descendiendo el ingreso, el empleo y la demanda efectiva que equivale a disminuir el nivel de satisfacción de la población.”¹⁹

¹⁹ Padilla Zazueta, Helios. La Globalización Actual., Artículo publicado en Gaceta del Economista, Publicación Mensual de Análisis Económico y Financiero. Año I, No.2, julio del 2000. Edit. UNAM campus Aragón, México 2000, Pág. 9.



1.5 Teoría de la CEPAL. (Comisión Económica Para América Latina) y Teoría del Intercambio Desigual.

Con la intención de ayudar, se crea la Comisión Económica Para América Latina (CEPAL) en 1948, que empieza su labor con un enfoque renovador, pues analiza las relaciones económicas de los países centro-periféricos, desde la realidad histórica latinoamericana, llegando a la conclusión que los lazos así establecidos generan fuertes desigualdades y perjuicios a esta región. El modelo centro-periferia, ambicionaba explicar la naturaleza de las relaciones entre las economías en distintos estadios de desarrollo, y los retos que se verificaban en su competencia con las economías más avanzadas, tomando en cuenta la relación asimétrica en el ámbito internacional. Se recomienda impulsar la industrialización, para que genere un crecimiento económico “hacia adentro” y un “desarrollo auto-sustentado”. Es decir, una economía capaz de producir, a través de su propio funcionamiento, los capitales necesarios para asegurar el crecimiento económico, disminuyendo progresivamente la necesidad de inversiones de capital extranjero. Se advierte que el modelo de sustitución de importaciones, como se había dado hasta ese momento, no era aconsejable, pues a mediano plazo desequilibraba la balanza comercial.

Las bases de la Teoría de la Dependencia surgieron en 1950 como resultado, entre otros, de las investigaciones de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

Uno de los autores más representativos fue Raúl Prebisch. El punto principal del modelo Prebisch es que para crear condiciones de desarrollo dentro de un país es necesario:



-
- Controlar la tasa de cambio monetario, poniendo mayor énfasis en políticas fiscales que en políticas monetarias;
 - Promover un papel gubernamental más eficiente en términos de desarrollo nacional;
 - Crear una plataforma de inversiones, dando prioridad al capital nacional;
 - Permitir la entrada de capitales externos siguiendo prioridades ya establecidas en planes de desarrollo nacionales;
 - Promover una demanda interna más efectiva en término de mercados internos como base para consolidar el esfuerzo de industrialización en Latinoamérica en particular y en naciones en desarrollo en general;
 - Generar una mayor demanda interna incrementando los sueldos y salarios de los trabajadores;
 - Desarrollar un sistema de Seguridad Social más eficiente por parte del gobierno, especialmente para sectores pobres a fin de generar condiciones para que estos sectores puedan llegar a ser más competitivos; y
 - Desarrollar estrategias nacionales que sean coherentes con el modelo de sustitución de importaciones, protegiendo la producción nacional al imponer cuotas y tarifas a los mercados externos.

Entre los principales autores de la teoría de la dependencia tenemos a: Andre Gunder Frank, Raúl Prebisch, Theotonio Dos Santos, Enrique Cardoso, Edelberto Torres-Rivas, y Samir Amin.



Theotonio Dos Santos señala: “La fuerte e indiscriminada apertura de América Latina para el capital internacional en la década de los 70, 80 y 90’s tuvo como resultados el agravamiento de todos los problemas ligados al subdesarrollo de la región”.

O bien, como maneja Samir Amin: “Las Relaciones Comerciales entre países del Centro (desarrollados) y de la Periferia (subdesarrollados) siguen siendo desequilibradas”. La gran mayoría de los países subdesarrollados en los últimos veinte años han seguido y siguen programas de ajuste neoliberal que empujan a dichos países a fomentar las exportaciones a reducir la deuda pendiente, liberalización monetaria y financiera, apertura de fronteras, privatizaciones, etc.

Todo ello ha llevado a una mayor dependencia y debilidad de los países subdesarrollados respecto a los de Centro.



1.6 La Economía - Mundo Capitalista

Algunas de sus características son:

Sistema mundial centro – periferia (o de la economía -Mundo)²⁰

Se basa principalmente en la polarización de la economía, acumulación de capital y cadenas extensivas de producción de mercancías. Favoreciendo en gran medida a los dueños de los medios productivos.

La polarización de la economía se da en tres regiones principales: la Unión Europea, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte y Asia Pacífico, que son los emisores y receptores principales de los medios productivos, tecnológicos y financieros que mueven toda la economía mundial. Al igual que en la fase temprana del imperialismo, la situación actual imprime a su funcionamiento un desarrollo desigual.

Cuadro 2

PIB por habitante en el mundo, por áreas de desarrollo (en dólares corrientes).

Áreas de Desarrollo	1980	1994	Diferencia en %
Bajo	312	380	+22%
Medio	1998	2592	+30%
Bajo + medio	882	1110	+26%
Alto	10178	23674	+132%
Mundo	2441	4503	+84%

Fuente: Saxe- Fernández John *Globalización: Crítica a un Paradigma*
Edit. Plaza- James, Edic. 1999 Pág. 80

²⁰ Aguirre Rojas, Carlos. y Wallerstein, Immanuel. *La Crisis Estructural del Capitalismo* Edit. Centro de Estudios, Información y Documentación "Wallerstein Immanuel", Edit. Contrahistorias México 2005.



El cuadro (2) apoya esta misma conclusión, al enfocar la dinámica de las desigualdades en el caso del PIB entre diferentes áreas de desarrollo en el año 1980-1994. Se observa que el PIB por habitante ha aumentado en las diversas áreas de desarrollo de 1980 a 1994, haciendo énfasis en el Area de Desarrollo Alto (Centro) creció un 132% mientras que el Area de desarrollo bajo creció solo un 22%. La diferencia en 1980 de una Area de Desarrollo Alta sobre Area de Desarrollo Baja fue de 326%, mientras que en 1994 este resultado se elevó en un 623%.

Tomando palabras de Wallerstein “Porque ser el centro del sistema-mundo significa no sólo concentrar los más altos salarios del sistema, la innovación tecnológica de punta, las formas más sofisticadas de explotación del trabajo, los mayores niveles de riqueza, de ingreso relativo y absoluto, o las mercancías más conspicuas del mundo entre varias ventajas económicas, si no también ser la base de la existencia del Estado más fuerte y hegemónico a nivel mundial, junto a los grandes desarrollos de la sociedad y optimas condiciones para la difusión de la propia cultura nacional. De manera similar y prácticamente simétrica ser parte de la vasta y múltiples “Periferias” del sistema implicara por necesidad tener los mas bajos niveles salariales y escasos o nulos desarrollos tecnológicos propios desplegando las formas mas brutales descarnadas y extenuantes de explotación del trabajo junto a los niveles de pobreza y hasta miseria relativa y absoluta y a la escasez general de bienes disponibles. Además y como relato de esto, la existencia de estados débiles subordinados, puramente “intermediarios” de las decisiones del centro o hasta casi inexistentes, acompañados de muy bajos desarrollos sociales y de una dificultad enorme para cualquier tipo de desarrollo o afirmación cultural autónomo”.²¹

²¹ Wallerstein, Immanuel. Crítica al Sistema mundo Capitalista, Editorial Era 2005. Pág. 45.



Así mismo, I. Wallerstein²², señala: “Es absolutamente imposible que América Latina se desarrolle no importa cuales sean las políticas gubernamentales porque lo que se desarrolla no son los países. Lo que se desarrolla es únicamente la economía –mundo capitalista y esta economía-mundo es de naturaleza polarizadora”

“La economía-mundo capitalista se desarrolla con tanto éxito que se esta destruyendo y por lo cual nos hallamos frente una bifurcación histórica que señala la desintegración de este sistema-mundo sin que se nos ofrezca ninguna garantía de mejoramiento de nuestra existencial social.”

1.7 La Corriente Evolucionista de los Medios de Producción.

La Corriente Evolucionista ha tomado este término como elemento central de la nueva etapa del capitalismo. La tercera revolución tecnológica es el periodo de innovación los medios de producción. Estas innovaciones se clasifican en ramas de la electrónica, de información y redes de telecomunicaciones. Las transformaciones dan como resultado una mayor productividad, disminuyen los costos e incrementan el ahorro, la inversión y el empleo.

“Desafortunadamente para la humanidad, la concentración y centralización de estos avances científicos-técnicos principalmente en los países como Estados Unidos, Japón y Alemana, esta sirviendo como un instrumento mas para completar y agravar la desigualdad económica del Subdesarrollo.”²³

²² Wallerstein, Immanuel. 1995 La reestructuración Capitalista y el sistema mundo (Conferencia magistral en el XX Congreso de la Asociación Latinoamericana de Sociología), México.

²³ Texto tomado de Crisis Global y Reestructuración Económica Mundial Campos Aragón, Leticia.



Cuadro 3

Siete Países de América latina: Producto per capita en Comparación con el promedio de seis países industrializados (promedio aritmético de seis países industrializados = 100)

Siete Países Industrializados*	1950	1973	1992	1997
	100			
América Latina promedio (Siete Países)	57	43	33	33
Argentina	82	61	42	44
Brasil	28	30	26	27
Chile	63	38	40	46
Colombia	34	27	28	29
México	34	32	28	29
Perú	37	30	16	19
Venezuela	122	82	50	43

Fuente: Basave Jorge Dabat Alejandro y otros, globalización y Alternativas incluyentes para el siglo XXI Edit. Porrúa, Edición 2002 Pág. 51

*Los países considerados son Estados Unidos, Francia, Inglaterra, Canadá, Italia y Alemania.

Como se observa en el cuadro (3), de acuerdo con el PIB per cápita de la región sigue un distanciamiento entre las economías desarrolladas de acuerdo a sus ingresos, al haber mayor industrialización se incrementan la producción y se incrementan los salarios. En cambio cuando la tecnología es nula no hay un crecimiento económico.

Algunas implicaciones que menciona Antonelli²⁴ con relación al cambio tecnológico son:

- La primacía Tecnológica de Estados Unidos esta en declive; Japón y Europa, por el contrario, están aumentando su capacidad;
- El ciclo de Vida de la innovación se va acortando;
- Las innovaciones pueden rejuvenecer algunos sectores tradicionales.

²⁴ Antonelli, Cristiano. (1990) La difusión internacional de innovaciones. Pautas, determinantes y efectos en Pensamiento Iberoamericano.



1.6 Globalización de la Economía mundial.

La Globalización²⁵ es un término recurrente, de origen anglosajón y que comienza a utilizarse con mayor difusión a partir de la década del 90; hace referencia al carácter mundial de un fenómeno, en este caso la economía mundial.

De acuerdo con esta definición, “Held señala que la Globalización se presenta como un nuevo orden internacional que envuelve la emergencia de un sistema económico global que se estira mas allá del control de un estado singular (incluso de los Estados dominantes), la expansión de las redes de nexos y comunicaciones transnacionales sobre las cuales los estados particulares tienen poca influencia; el crecimiento enorme de la organización internacional que puede limitar el alcance de la acción de los mas poderosos estados: el desarrollo de un orden militar global...”²⁶

Así mismo el Fondo Monetario Internacional define a la “Globalización como al interdependencia económica creciente en el conjunto de los países del mundo, provocada por el aumento del volumen y de la variedad de las transacciones transfronterizadas de bienes y servicios así como de los flujos internacionales de capitales al mismo tiempo que por la difusión acelerada y generalizada de la tecnología.”²⁷

²⁵ La palabra “Global/ Globalización univoca y se refieren mas bien en su totalidad de cosas. El adjetivo global tiene dos acepciones principales. 1) Esférico y 2) Global perteneciente que abarca la totalidad de un numero determinado de aspectos, categorías, etc. Genera todo incluyente unificado en especial perteneciente ha comprendiendo el mundo entero de amplitud mundial, universal texto tomado de Globalización y Alternativas incluyentes para el Siglo XXI, Basave Jorge, Dabat, Alejandro y otros. Editorial Porrúa, México 2002, Pág. 41.

²⁶ Texto tomado de Ramos Pérez, Arturo. Globalización y Neoliberalismo: Ejes de la Reestructuración del Capitalismo Mundial y del Estado en el fin del siglo XX” Ed. Plaza Y Valdez, México 2002.

²⁷ Texto tomado de Globalización Totalidad e Historia. Ensayos de interpretación critica, Gandarilla Salgado, José. Editorial Herramienta, Argentina 2003, Pág. 97.



2 La Apertura Comercial y la Integración Regional.

La apertura Comercial y la integración regional son el resultado de las dos características señaladas anteriormente, ya que ambas representan un incremento en la producción, en la formación de capital, y a través de la circulación en base en el mercado mundial se busca incrementar la ganancia. Así mismo los participantes del mercado mundial buscan colocar sus productos y capitales²⁸ en condiciones óptimas para su desarrollo.

La apertura Comercial consiste en quitar las barreras proteccionistas y poder competir en el ámbito mundial; “esto provoca la alianza de países y la formación de bloques regionales, la conformación de un estado nación, como lo señala las reuniones Maastrich, los encuentros del GATT, las cumbres del G-7 etc. Los Estado nación forjan las reglas del juego para la expansión y la competencia global”²⁹

A los países no desarrollados como el ejemplo de los países de América Latina, el proceso de regionalización ha significado el proceso de inserción a la economía mundial, ya que primero buscan desarrollarse internamente, y después volverse más competitivos mundialmente. Es el caso del MERCOSUR.

2.1 El Neoliberalismo.

El Neoliberalismo es una herramienta de la globalización ya que sirve para controlar al libre mercado y la menor intervención del Estado en la economía como anteriormente lo lleva el pensamiento liberal de Adam Smith, pero con la diferencia de que busca beneficiar al país hegemónico a través de sus ámbitos teóricos mas

²⁸ Se considera la capital como financiero, tecnológico y social.

²⁹ Petras, James. y Veltmeyer, Henry., 2003:61



importantes como lo es lo político y lo económico tomando como instrumentos a poderosas instituciones como el Fondo Monetario Internacional (FMI)³⁰, el Banco Mundial (BM), y La Organización Mundial de Comercio (OMC).

El Neoliberalismo es una reacción "...teórica y política vehemente contra el Estado intervencionista y del bienestar". Su origen se encuentra en El camino de la servidumbre de Friedrich Hayek escrito en 1944 y sus prácticas se generalizan en la década de los ochenta con las "revoluciones conservadoras", de corte protocapitalista, de Ronald Reagan y Margaret Thatcher en los Estados Unidos e Inglaterra, respectivamente.

Propuestas condicionadas del FMI³¹ a los países para otorgar préstamos a los países subdesarrollados:

- Austeridad para el gobierno (reducción del gasto publico), para la población (contención del salario) y para las empresas (freno a al inversión mediante el alza del tipo de interés).
- Liberalización de las relaciones comerciales y financieras eliminando la intervención de los poderes públicos fomentando la privatización de las empresas estatales y rompiendo los vínculos entablados con las grandes empresas, los bancos y el aparato estatal.
- Saneamiento del Sistema financiero para mejorar la calidad de sus activos y para acentuar la competencia permitiendo la quiebra de los bancos que se encuentran en situaciones insuperables y aceptando la aportación de

³⁰ El sistema político internacional posterior a la Segunda Guerra Mundial también creó el Fondo Monetario Internacional (FMI) para apoyar rápidamente a la reconstrucción de la economía mundial. Situado en Washington, D.C., el FMI pretendía ser el banquero de los bancos centrales. Se creó en 1945 como parte de lo que hoy se conoce con el nombre de sistema financiero de Bretton Woods. Los objetivos del sistema Bretton Woods eran mantener estables los tipos de cambio e impedir las restricciones y la discriminación en el comercio.

³¹ Fondo Monetario Internacional (FMI)- Organización internacional con 184 países miembros. Promueve la cooperación monetaria internacional, el crecimiento económico, la empleabilidad y la estabilidad. Ofrece asistencia financiera temporal a países que necesitan pagar sus deudas.
www.fmi.org



recursos estatales para la ayuda al saneamiento de las instituciones financieras privadas.³²

Así mismo “El FMI en su contribución a la reestructuración de las economías del Tercer Mundo, ha tenido una participación singular: Propone su apertura a las exportaciones y a los flujos de capital en momentos de expansión mundial; propicia la extracción y transferencia de plusvalor del Tercer Mundo hacia el Centro en épocas de crisis de deudas; e impone obligaciones económicas en períodos de ingresos en disminución o de recesión económica mundial”³³

La Política que inspira principalmente al capital estadounidense al desarrollo del mundo globalizado es el Neoliberalismo³⁴, preparando a los países subdesarrollados para una pronta inmersión en un mundo global y promueve su dependencia, ocasionando un desequilibrio, tal como lo manifiesta Friedman: “la desigualdad es completamente natural”.

“El propio Banco Mundial³⁵ una de las instrumentaciones mas involucradas en la promoción de estos procesos los reconoce: la desigualdad, tanto entre las distintas regiones como dentro de los países sigue siendo una característica significativa de las economías mundial. Es muy probables que en los próximos decenios la disparidad entre ricos y pobres aumente y se agudice la pobreza”³⁶.

³² Palazuelos, Enrique La Globalización Financiera, La internacionalización del Capital financiero a finales del Siglo XX, Editorial Síntesis, Pág. 180

³³ Gandarilla Salgado, José Guadalupe. Sobre la discusión del neoliberalismo y la globalización en América Latina, (1999).

³⁴ El Neoliberalismo es una variante del liberalismo clásico del siglo décimo cuando el imperialismo ingles entre otros, uso la ideología de la competencia y el “libre comercio” para justificar sus propios colonialismos.

³⁵ Banco Mundial (BM)-Su misión es combatir la pobreza y mejorar las condiciones de vida de las personas en países del tercer mundo. Provee préstamos, consejería y ayuda técnica. Promueve la creación de empleos. www.worldbank.org.

³⁶ Saxe- Fernández, John. Globalización: Crítica a un paradigma, Edit. Plaza- James, edic. 1999, Pág. 86



Capítulo 2: LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO ORDEN MUNDIAL. LOS BLOQUES REGIONALES.

2.1 Definición.

La Globalización tiene como características ya mencionadas antes, la apertura comercial y la mayor integración de mercados comerciales. La línea principal de esos mercados es competir para ganar la hegemonía mundial que significa la dominación del sistema como resultado del extraordinario poder económico de una nación o de la capacidad de imponer ciertas reglas de comportamiento económico sobre el resto del mundo el cual genera para la nación hegemónica un poder internacional excepcional o ventajas excepcionales, o ambas.

Se forma un bloque económico a medida que hay mayor competencia y se requiere buscar nuevos espacios para la colocación de estos capitales.

a) Integración

En tanto la definición de León Lindbergh³⁷ que define la integración como "Los procesos por los cuáles las naciones anteponen el deseo y la capacidad para conducir políticas exteriores e internas clave de forma independiente entre sí, buscando por el contrario tomar decisiones conjuntas o delegar su proceso de toma de decisiones a nuevos órganos centrales".

³⁷ Cita tomada de Zamora Batiz, Julio El porque y para que del Tratado de Libre Comercio, Coedición Centro de Información Científica y Humanista (CICH) UNAM y Consorcio Latinoamericano, México, 1991.



b) Integración Regional.

Por su parte Jorge Mariño³⁸ dice "se entiende por proceso de integración regional el proceso convergente, deliberado (voluntario) –fundado en la solidaridad-, gradual y progresivo, entre dos o más Estados, sobre un plan de acción común en aspectos económicos, sociales, culturales, políticos, etc".

2.2 Antecedentes Bloques Económicos.

Desde mediados del siglo XIX, hasta la Primera Guerra Mundial, Gran Bretaña en su carácter de gran potencia mundial, había sido el eje dominante del comercio internacional, que sin estar institucionalizado se hallaba basado en el librecambio, debido a su economía fuertemente dependiente del comercio exterior, es decir, un sistema sin trabas comerciales y barreras arancelarias importantes, que no tenían obstáculos serios, para el movimiento de los factores de la producción -trabajadores y capitales-, y convertibilidad de las monedas al patrón oro, siendo la principal la libra esterlina.

Al terminar la Primera Gran Guerra, Gran Bretaña, a pesar de haber sido uno de los países triunfadores de la contienda bélica, a raíz de la pérdida de poder ocasionado por los esfuerzos de la guerra, empezó a dejar de ser el centro de la política internacional. Esto impactó en las relaciones económicas internacionales, diluyéndose gradualmente en líneas generales el sistema liberal del comercio internacional.

³⁸ Mariño, Jorge. La Supranacionalidad en los procesos de integración regional, Mave Editor, 1999, España.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



La Gran Depresión de 1929 y la crisis económica mundial que se desató con tal motivo, acentuó la decadencia del sistema comercial, por lo que los gobiernos ya sea por estrategias o para proteger sus economías internas de la recesión, se volcaron hacia el proteccionismo económico, utilizando como instrumentos la elevación de los aranceles aduaneros y la fijación de limitaciones a la importación.

En 1930, Estados Unidos promulga la Ley Smooth Hawley por la que se aumentan los aranceles de 900 artículos. Gran Bretaña a su vez, abandona el patrón oro en 1931 y en 1932 aprueba la Ley de Derechos de Importación, con lo que acaba con un siglo de libre comercio.

El comercio Internacional descendió de tal manera que a fines de 1932 el volumen del intercambio de manufacturas había bajado un 40 %.

Ante estas circunstancias, a partir de 1934, al ratificar la Ley de Acuerdos Comerciales Recíprocos, Estados Unidos -potencia ascendente- comienza a aplicar una política comercial basada en la negociación de acuerdos bilaterales de comercio con determinados países, que básicamente consistía en la apertura de los mercados mediante la reducción de aranceles por productos, a cambio de un trato equivalente o recíproco, es decir, utilizando el principio de la reciprocidad.

Otro principio que restauran los Estados Unidos en ese período, es el principio de la "Nación más favorecida", que provenía del siglo XVII y que significa que cualquier preferencia que otorgara un Estado contratante a un tercer país, es automáticamente extendido a las otras partes que firmaron el tratado con dicha cláusula.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



El "bilateralismo"³⁹ sustituye así al "libre cambio" como forma predominante de las relaciones económicas internacionales y se caracteriza por el aumento significativo de los aranceles aduaneros y el establecimiento de restricciones cuantitativas a los intercambios internacionales, fijándose topes a la importación de cada mercadería. Se instaura el monopolio estatal sobre el comercio exterior, el control de cambios y la no convertibilidad de las monedas nacionales, de suerte que si un Estado tenía un saldo acreedor al final del ejercicio respecto de otro, no podía emplearlo en la adquisición de productos o en saldar cuentas con terceros países. En una palabra, el comercio se realizaba en compartimentos estancos entre los Estados.

El "bilateralismo" subsistió hasta el término de la Segunda Guerra Mundial. Al concluir ésta, emergen en la escena internacional como potencias excluyentes los Estados Unidos y la Unión Soviética, lo que trae aparejado que por primera vez en la historia, el centro de decisión político mundial deja de ser Europa y se traslada a un país americano, y a otro euroasiático. Se conforman dos bloques ideológicos con sus respectivas "esferas de influencias".

Los Estados Unidos, siguiendo la visión liberal de sus gobernantes, pregonan la reconstrucción del mundo de posguerra, lo que para ser posible, desde el punto de vista económico, debía estar estructurado en un trípode institucionalizado.

De esa manera, en 1944, en Bretton Woods (EE.UU.) se crean el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, y el Fondo Monetario Internacional, que van a estar dentro de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) como organismos especializados.

³⁹ Se entiende por Bilateralismo al comercio entre dos países.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



La función del Fondo era la regulación de la balanza de pagos de los países que solicitaran auxilio financiero a dicha institución, cuando se encontraran con déficit; los préstamos se concedían por plazos breves -un año a un año y medio-. A su vez, la tarea encomendada al Banco consistía en sostener la tasa de inversión principalmente de los países destruidos por la guerra para reconstruirlos, y posteriormente fue la de ayudar a los países en desarrollo; los créditos que otorgaba eran, lógicamente, a largo plazo (diez años en adelante).

La tercera pata del trípode era la institucionalización y regulación del comercio internacional. Para estos efectos, entre 1946 y 1948, a instancias del Consejo Económico y Social de la ONU, se realizaron sucesivas Conferencias en Londres, Nueva York, Ginebra y La Habana, con la intención de crear una Organización Mundial del Comercio (OMC) con la finalidad de quitar las barreras que los Estados habían puesto al comercio internacional, principalmente desde la crisis de los años 30.

La versión final de la OMC se elaboró en La Habana en 1948, pero dicho tratado no fue ratificado por los Estados -solo Australia y Liberia lo ratificaron- y por ende no entró en vigor. En Estados Unidos, el principal escollo se dio por las diferencias que existían entre los proteccionistas, que se agrupaban en torno al Departamento de Agricultura, el Congreso y los defensores del libre comercio del Departamento de Estado, influenciados por Cordell Hull. Así, no viendo posibilidad de ratificación del tratado en el Congreso, el presidente Truman ni siquiera lo presentó para su tratamiento.

Como era sumamente difícil conformar una organización internacional del comercio, el Poder Ejecutivo y el Departamento de Estado de los Estados Unidos, con un conjunto de países occidentales deciden en 1947 en Ginebra -antes de la Conferencia de La Habana- crear el Acuerdo General sobre Tarifas Aduaneras y



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



Comercio (GATT), como un acuerdo de regulación de las relaciones comerciales entre las partes firmantes, con el objetivo de liberalizar el comercio de bienes manufacturados, con la reducción progresiva de los aranceles aduaneros, usando como herramientas los principios de la "Nación más favorecida" y la "reciprocidad". Recién en la Ronda Uruguay del GATT en 1994, se establecieron los cimientos que dieran origen a la Organización Mundial del Comercio, dependiente de las Naciones Unidas, que comenzó a regir a partir de enero de 1995.

A partir del GATT, la diferencia con relación al período de entre guerra, estuvo basada en el hecho de que el trato de la nación más favorecida no se daba en forma bilateral, sino multilateral. Es decir, que todos los firmantes del GATT se comprometían a otorgarse mutuamente dicha cláusula de manera automática y por medio de negociaciones comerciales entre los Estados -generalmente los de mayor poder económico-, reduciendo recíproca y progresivamente los aranceles aduaneros, siendo el método empleado, producto por producto. Así, cuando un país concedía una reducción arancelaria de un "X" porcentaje sobre determinado producto a otro, automáticamente esta rebaja se extendía y beneficiaba a todos los demás Estados partes. A la vez, los Estados ya no podían elevar dichos aranceles, en virtud de lo que se llamó la "consolidación de los compromisos."

Sin embargo, por el Art. XXIV del GATT, se admitió la excepción de la aplicación de la cláusula de la nación más favorecida, cuando dos o más países decidieran profundizar su integración económica a través de una Zona de Libre Comercio o una Unión Aduanera, sin que las reducciones arancelarias entre ellos se trasladasen a los otros Estados componentes del GATT.

Ahora bien, estas excepciones están autorizadas en la medida en que no se altere, en lo sustancial, el nivel de protección con terceros Estados; en tal situación, si un tercer Estado considera que la zona de libre comercio o la unión



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES**



aduanera afecta el nivel de protección consolidado en el GATT, le es permitido solicitar "compensaciones."

En conclusión, en este marco regulatorio económico internacional, haciendo uso del Art. XXIV del GATT, se cobijan los procesos de integración económica regional, siendo el primero de ellos el proceso iniciado en Europa en el año 1950, que ha dado origen también al derecho de integración regional.



2.3 La Unión Europea.

a) Antecedentes.

La Integración Económica Europea está fundamentada en varios objetivos políticos más o menos explícitos que han ido sustituyéndose conforme pasaba el tiempo: impedir la reanudación del enfrentamiento bélico sobre el suelo europeo, favorecer la reconstrucción de lo destruido en la Segunda Guerra Mundial, establecer una barrera al expansionismo soviético, defenderse de la agresividad económica americana, o constituirse como tercera potencia económica mundial.

Es el resultado de un proceso de integración, el cual tiene las siguientes características.

1. El papel que desempeña el Estado nacional en las políticas sociales, desarrollo regional así también se asemeja que es un proceso de equipo de unión entre países para poder competir equitativamente entre ellos.
2. El papel que tiene su política de desarrollo regional, el cual agrupa a los países con diferentes dimensiones económicas y desigual ingreso per cápita. Su objetivo primordial es “eliminar las diferencias entre las regiones y de paliar el atraso de las regiones menos favorecidas.”
3. La política social es dada donde los estados más ricos y poderosos aportan una contribución creciente par que los participantes con mayores desventajas las puedan compensar gradualmente en vez de quedar abandonados a su suerte.



b) Objetivos.

- La apertura de los contratos públicos, mediante la mejora de las directivas sobre los contratos de obras y suministros, acentuando su transparencia y su control y ampliándolos a importantes sectores hasta entonces excluidos, tales como los transportes, la energía y las telecomunicaciones.
- La supresión de las disparidades fiscales, mediante la aproximación de las disposiciones nacionales en materia de fiscalidad indirecta, impuesto sobre el valor añadido (IVA) e impuestos sobre consumos específicos.
- La liberalización de los mercados de capitales y de los servicios financieros.
- La normalización, mediante el mutuo reconocimiento de textos y certificados nacionales y, en general, mediante el reconocimiento del principio de equivalencia de las normas nacionales, junto a determinadas medidas de armonización en materia de seguridad y de ruidos.
- La supresión de los obstáculos técnicos (libre ejercicio de las actividades profesionales y equivalencia de las formaciones) y físicos (controles en las fronteras) a la libre circulación de las personas. Así, por ejemplo, la Directiva adoptada en noviembre de 1997 sobre la profesión de abogado facilita el ejercicio de esta profesión en el conjunto de la Unión Europea.
- La creación de un marco favorable a la cooperación industrial mediante la armonización del Derecho de sociedades y la aproximación de las



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



legislaciones en materia de propiedad intelectual e industrial (marcas y patentes).

- La liberalización de los servicios (telecomunicaciones, energía, etc.), que representan más del 70% del PIB de la Unión Europea.

Para hacer una competencia por el liderazgo mundial la Comunidad Europea tiene estas decisiones.

1. En 1987 tiene la aprobación del Acta Única Europea la cual es el documento donde se da la formalización jurídica de la cooperación política europea en materia de comercio exterior, así como a la reforma de gobiernos constitutivos. Gracias a eso se tiene una libre circulación de personas, de mercancías de capitales y de servicios en una región que tiene 345 millones de habitantes con un ingreso per cápita promedio cercano a los 20,000 dólares⁴⁰
2. Suscribir el acuerdo a que se llegó con países de la Asociación Europea de Libre Comercio (Austria, Finlandia, Noruega y Suecia) para crear el área Económica Europea en el cual a partir de 1994 habrá libre circulación de personas, mercancías y de capitales formando el mercado mas grande del mundo con una población de 370 millones de personas con un elevado ingreso.
3. Suscripción al Tratado de la Unión Europea (Tratado de Maastricht), donde este acuerdo permite reforzar la política de cohesión económica y social a

⁴⁰ Frase tomada de el Texto Regionalización y Bloques Económicos. Tendencias mundiales, desde una expectativa latinoamericana, Guerra-Borges, Alfredo.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



manera de contrapeso de la libre operación de las fuerzas del mercado al fin de conseguir un desarrollo equitativo de todas las regiones.

La Unión Europea ha superado ya los tres grados iniciales de integración: Área de Libre Comercio, Unión Aduanera y Mercado Común. Actualmente tiene muy avanzado el proceso de Unión Económica. Los quince países de la Unión Europea forman un Área de Libre Comercio. Han desaparecido totalmente las barreras cuantitativas y arancelarias para todos los productos, están completamente homogeneizadas las normativas sanitarias, técnicas y los trámites administrativos del transporte por lo que no existe ninguna barrera al movimiento interno de bienes y servicios. Los derechos de aduana e industriales quedaron totalmente eliminados el 1 de julio de 1968 entre los seis países entonces miembros de las Comunidades Europeas. Los quince países de la Unión Europea forman una Unión Aduanera. En su comercio externo la CEE aplica, desde 1968, un Arancel o Tarifa Exterior Común (TEC) para todos los bienes industriales, productos agrícolas y servicios producidos en el exterior.

c) Países que lo conforman.

Así mismo para el 2004 la Unión Europea esta constituida por 25 países los cuales son: Alemania, Austria, Bélgica, Chipre, Dinamarca, Eslovaquia, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Irlanda, Italia, Letonia, Lituania; Luxemburgo, Malta, Países Bajos, Polonia, Portugal, Reino Unido, Republica Checa, Suecia.

Como se muestra el cuadro (4) representa las estadísticas de la unión europea para el año 2004, el cual comprende 25 países.



CUADRO 4

ESTADÍSTICAS 2004. UNIÓN EUROPEA						
<u>Miembros:</u>						
Alemania, Austria, Bélgica, Chipre, Dinamarca, Eslovaquia, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Irlanda, Italia, Letonia, Lituania; Luxemburgo, Malta, Países Bajos, Polonia, Portugal, Reino Unido, República Checa, Suecia.						
Año	Población en millones	Superficie (Km ²)	PIB (millardos en Euro) 2003	PIB Per cápita en Euro	PIB comparativo (EU15=100)	Escaños en el Parlamento
2004	456,0	3,973.597	9738,0	22911	91,8	730

Fuente: Enlaces Externos de la Unión Europea http://europa.EU.int/index_es.html

e) Moneda Euro.

Es la moneda de la Euro Zona o Zona del Euro, compuesta por doce de los 25 Estados miembros de la UE que comparten esta moneda única. Los billetes y monedas de euro se pusieron en circulación el 1 de Enero del 2002.



2.4 Asia Pacífico.

El bloque económico de Asia Pacífico, a diferencia de la Unión Europea, El Tratado de libre Comercio de Norte América, “No lleva una formalización jurídica; explícitamente sus relaciones están basadas principalmente en las relaciones de producción (Economías a Escala) y Comercio, asociadas a la corrientes de inversión extranjera⁴¹”.

Esta integrado por los “Nics (Corea, Hong Kong, Singapur y Taiwán) y en segundo lugar por los países miembros de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN), en particular Filipinas, Indonesia, Malasia y Tailandia, dirigidos por Japón.

Tiene como característica económica para el año que “Son Innovadores de tecnología de punta, (como la microelectrónica), y a medida que un que el país líder crea nuevas ventajas competitivas con productos de mayor contenido tecnológico pierde competitividad en los productos convencionales, no se aferra a su conservación si no que transfiere el liderazgo de su producción a un segundo grupo de países, los cuales pasan de un periodo de sustitución de importaciones y posteriormente entran a la fase de la exportación neta”.

Por tal motivo la estructura de sus exportaciones se basan en Inversión Extranjera Directa, que va directamente a la innovación de Tecnología, Educación y Capacitación de mano de obra para poder adquirir ventajas competitivas.

⁴¹Frase tomada de el Texto Regionalización y Bloques Económicos. Tendencias mundiales, desde una expectativa latinoamericana, Guerra-Borges, Alfredo.1995, Pág. 132.



El Cuadro (5) correspondiente al Comercio de Mercancías de Asia presentó en el 2004, lo siguiente:

El Comercio intra regional ocupa un 50% del Comercio de Mercancías de Asia. Su Comercio se basa en las manufacturas, como desplazo de tecnología, a su vez también es un fuerte exportador para países desarrollados (Unión Europea y América del Norte).

CUADRO 5 COMERCIO DE MERCANCIAS DE ASIA

Comercio de Mercancías de Asia, por Regiones y por grandes grupos de productos, 2004 (miles de millones y porcentajes)			
TOTAL	Valor Exportaciones	Parte en las Exportaciones	Importaciones
	2388	100.0	100.0
Región			
América del Norte	533	22.3	11.2
América del Sur y Central	39	1.6	1.8
Europa	417	17.5	13.8
Asia	1201	50.3	54.0
Grupo de productos			
Productos agrícolas	143	6.0	8.4
Combustibles y productos de las industrias extractivas	184	7.7	19.4
Manufacturas	1998	83.6	69.9

Nota: Las partes porcentuales correspondientes a las importaciones se han obtenido de la matriz de la Secretaría para el comercio mundial de mercancías por productos y regiones.

Fuente: informe sobre el Comercio mundial 2004, organización sobre el comercio mundial 2004. www.wto.org



2.5 La Región de América del Norte.

Al terminar la Segunda Guerra Mundial, la supremacía económica y política de Estados Unidos, resulta aplastante. Al finalizar los setentas ya se observan cambios significativos y se puede hablar, si bien no de pérdida de su papel hegemónico, si de un deterioro más o menos significativo. En este sentido el proyecto de reestructuración global de Reagan (frente al campo socialista y frente a las otras potencias capitalistas) persigue un objetivo muy evidente y explícito: recuperar la ofensiva y la vieja hegemónica.”⁴²

Aunque en palabras de Wallerstein “Hoy Estados Unidos sigue siendo el Estado mas poderoso del mundo, si bien la brecha que lo separa del resto de las naciones se esta reduciendo. Pero ya no es un estado hegemónico, como lo fue entre 1945 y 1970. El ser Hegemónico significa contar con un verdadero liderazgo económico sobre los otros. Implica, por lo tanto salirse con la suya en lo político todo el tiempo, haciendo relativamente pocos compromisos significativos de cambio”⁴³

A principio de los años ochenta, la presidencia estadounidense dirigida por Ronald Reagan lanza la idea de una América del Norte librecambista. Tras la llegada al poder del gobierno dirigido por Brian Mulroney en 1984, Canadá decide entablar negociaciones bilaterales de libre intercambio con Estados Unidos. Estas negociaciones concluyeron con un Tratado de Libre Comercio en 1987. Y sus objetivos eran eliminar los aranceles en un periodo de 10 años iniciando en enero de 1989, “ya que previo al acuerdo comercial era de aproximadamente 1 por ciento y de menos de 5 por ciento para las exportaciones estadounidense a

⁴² Valenzuela Ferjoo, José. Crítica al Modelo Neoliberal. Editorial ED FE/ UNAM, 1991, Pág. 21.

⁴³ Frase tomada de Wallerstein, Immanuel. La Crisis Estructural del Capitalismo. Editorial Contrahistorias, Ciudad de México, junio 2005 pag. 218.



Canadá. Respecto a la inversión se estableció eliminar todas las restricciones al establecimiento de nuevas empresas (en dicha época los Estados Unidos tenían una inversión estimada directa de 50, 000 millones en Canadá y Canadá tenía 18, 000 millones de inversión directa en los Estados Unidos).⁴⁴

Tres años más tarde, México pide a su vez entablar sus propias negociaciones de libre intercambio con Estados Unidos. A petición de Canadá, las negociaciones se vuelven trilaterales a principios de 1991. Los tres gobiernos concluyen negociaciones y firman el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en diciembre de 1992. Dado el objetivo de Ampliar su dominio y su monopolio en el ámbito mundial y eliminar la competencia.

2.6 La Inserción de América Latina en la economía mundial.

La inserción de América Latina en la economía mundial se constituye en la forma de regionalización. Ya que de acuerdo a Lerma Alperstein “El concepto de Regionalización, se basa en las interacciones económicas entre diversos grupos de Países que se asemejan en cercanía geográfica, lengua, historia, desarrollo económico, político, entre otros factores”.

Sus objetivos

Son el promover el desarrollo interno de los países miembros, haciéndolos más competitivos con acuerdos o convenios gubernamentales, eliminando los obstáculos que la Globalización impone.

⁴⁴ Lerma Alperstein, Aida. Multilateralismo y Regionalismo en América Latina, Editorial Porrúa, Edición 2002, Pág. 2.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



“Algunas características que tienen en común:

- En el continuo proceso de internacionalización del capital, con la apertura comercial y financiera los países latinoamericanos pasan a ser parte de ese espacio ampliado del proceso productivo y de la dinámica financiera nivel mundial, al significar un espacio de inversión y por lo tanto de obtención de rentabilidad favorable;
- Los costos comparativamente bajos de la mano de obra;
- Constituir un importante espacio de inversión principalmente en el sector servicios destacando los financieros, la distribución de energía y las telecomunicaciones;
- Convertirse en mercados emergentes en donde el capital financiero especulativo encuentra una rápida rentabilidad.”⁴⁵

Para América Latina el regionalismo ha significado en la historia dos cosas muy diferentes. En primer lugar ha significado la cooperación regional entre los países para la formación del MERCOSUR y las negociaciones de lo que es la conformación del Area de Libre Comercio de las Américas, dirigido por Estados Unidos.

⁴⁵ Estay, Jaime. Giron, Alicia. Martínez, Osvaldo, La Globalización de la Economía Mundial Principales dimensiones en el umbral del siglo XXI, Pág. 375,376.



2.6.1 Mercado Común del Sur (MERCOSUR).

Entre la diversidad de acuerdos comerciales que se tiene en América Latina, el que se va analizar es el MERCOSUR⁴⁶, debido a su importancia y desarrollo.

En la actualidad los países que conforman esta integración regional son: Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay.

a) Antecedentes.

Argentina y Brasil se propusieron concluir acuerdos concretos para acelerar su integración como grandes países contiguos y en principio complementarios.

La declaración de Iguazú, de 10 noviembre de 1985 fue el inicio de ese proceso.

Se dio la suscripción de un acuerdo integral el 23 de agosto de 1989, por los presidentes Sarney y Menem, el Tratado de Integración Cooperativa y Desarrollo entre la República Argentina y la República Federativa de Brasil.

Con ese acuerdo lo que se perseguía era que los territorios de los países se integraran en un espacio económico común; sobre la base de los principios de gradualidad, flexibilidad, equilibrio y simetría, a fin de permitir la adaptación progresiva a las nuevas condiciones de competencia. Se previa la remoción de todos los obstáculos tarifarios y no tarifarios al comercio de bienes y servicios, en un plazo máximo de diez años.

⁴⁶ En palabras de Wallerstein "El MERCOSUR es hoy en día el embrión de una unión económica con solo cuatro miembros de pleno derecho, que ha reducido las tarifas aduaneras entre ellos. Sus características son poco más o menos las de formas tempranas de la Unión Europea hace 30 o 40 años" Contráhistorias. La otra mirada de Clío, Revista Semestral No. 4, marzo-agosto de 2005, Pág. 5 Cinco Comentarios sobre la situación de América Latina.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



Apenas había arrancado todavía la vigencia del Tratado de Argentina/Brasil, cuando Uruguay casi desde un principio, y Paraguay poco después, expresaron su aspiración de participar en el proyecto, lo cual se aprovechó para reorientar la integración inicialmente prevista por Brasil y Argentina hacia un sistema más automático, siguiendo, en principio, el esquema ya clásico de la Comunidad Europea.

El referido Tratado estableció cuatro instrumentos para alcanzar el futuro mercado común de 190 millones de consumidores el desarme arancelario y la liberalización comercial progresiva, para llegar al 31 de diciembre de 1994 al arancel cero entre las partes y a la total libre circulación de bienes y servicios, un arancel externo común frente a terceros países; la adopción de acuerdos sectoriales para obtener un mejor rendimiento de los factores de producción y una mayor competitividad en el exterior; y las coordinación de las políticas económicas.

Se estableció que podrán incorporarse otras naciones, siempre que cumplan los requisitos y plazos previstos. De hecho así sucedido virtualmente con Chile y Bolivia.

En el Comunicado Conjunto de Ouro Preto de diciembre de 1994, los Presidentes de MERCOSUR constataron la expansión de los intercambios y formalizaron la aprobación del arancel externo común. Así se definió la estructura institucional del área de integración, con los siguientes órganos:

- Consejo del Mercado Común
- Grupo del Mercado Común
- Comisión de Comercio
- Comisión Parlamentaria Conjunta
- Foro Consultivo Económico-social
- Secretaría Administrativa



Los Estados Partes deciden constituir un Mercado Común, que deberá estar conformado al 31 de diciembre de 1994, el que se denominará "Mercado Común del Sur" (MERCOSUR).

Este Mercado Común tiene como objetivos:

- El compromiso de los Estados Partes de armonizar sus legislaciones en las áreas pertinentes, para lograr el fortalecimiento del proceso de integración;
- En las relaciones con terceros países, los Estados Partes asegurarán condiciones equitativas de comercio. A tal efecto, aplicarán sus legislaciones nacionales para inhibir importaciones cuyos precios estén influenciados por subsidios, dumping o cualquier otra práctica desleal; y
- Paralelamente, los Estados Partes coordinarán sus respectivas políticas nacionales, con el objeto de elaborar normas comunes sobre competencia comercial.

2.7 Estadísticas Mundiales

Para reflejar en valores cuantitativos el comportamiento de los bloques económicos, países desarrollados y subdesarrollados se presentan las formas de financiamiento e inversión, aunque cabe destacar que también se presentan las desigualdades en el ámbito social, desempleo y migración principalmente.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



2.7.1 Flujos de Capital y Financiamiento Externo.

“En Asia, América del Norte y Europa, el impulso hacia la dependencia de los flujos externos de capital y comercio de mercancías ha sido desigual: mientras ha crecido en todos los casos, también ha sido selectivo (esto es combinado con proteccionismo), integracionista (predominan los intercambios entre los países capitalistas avanzados) y todavía esta basado en el Estado- Nación para su sustancia, apoyo y promoción”.⁴⁷

Cuadro 6
Total de Flujos de capital y financiamiento Externo

TOTAL DE FLUJOS DE CAPITAL Y FINANCIAMIENTO EXTERNO PAÍSES EN DESARROLLO (mddd)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
TOTAL DE FLUJOS DE CAPITAL NETO	185	196.3	159.8	105.7	71.5	23.9	72.5	63	108.8
FLUJOS NETOS OFICIALES	35	-6.9	25.1	40.3	26	1	43.4	24.3	26
FLUJOS NETOS PRIVADOS	149.9	203.1	134.7	65.3	45.5	22.9	29.1	36.7	82.8
INVERSIÓN DIRECTA, NETA	82.7	104.8	128.2	130.2	142.7	131.9	151.2	116.6	116
INVERSIÓN PRIVADA DE PORTAFOLIO, NETA	19.1	72.5	39.5	5.3	3.4	-14.2	-49.9	-32.8	-9.2
OTROS FLUJOS PRIVADOS NETOS.	48.2	25.8	-33	-70.2	-100.6	-94.8	-72.3	-45.2	-24.1
FINANCIAMIENTO EXTERNO									
FINANCIAMIENTO EXTERNO. NETO	218.8	243.1	246.6	208.5	172.9	158.1	141.2	133.2	147.5
FLUJOS UE NO CREAN DEUDA	107	141.8	169	138.5	156.1	154.1	151.8	113.1	12
TRANSFERENCIAS DE CAPITAL	5.5	6.7	14.4	6.2	8.5	8	8.7	5.8	7.2
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	101.5	135.1	154.6	132.3	147.6	146.1	143.1	107.3	114.8
PRESTAMOS EXTERNOS NETOS	111.8	101.3	77.5	70.1	16.7	4	-10.5	20.1	25.5
PRESTAMOS A ACREEDORES OFICIALES	32.8	-1.5	21.6	35.4	26.6	12.8	43.5	15.1	23.1
DE LOS CUALES LOS CRÉDITOS Y LOS PRESTAMOS QUE SON DEL FMI	12.6	-2.9	0.8	8.5	1.3	-6.7	23.3	15	
PRESTAMOS NETOS	33.2	32.2	18.3	5.8	0.2	-8.4	-8.9	-11	5.5
PRESTAMOS DE OTROS ACREEDORES	45.8	70.6	37.6	28.9	-10	-0.4	-45.2	16	-3.4

Fuente: Informe del Desarrollo Mundial 2003, Apéndice Estadístico por Región.

⁴⁷ Petras James y Veltmeyer Henry, La Globalización Desenmascarada. El imperialismo en el siglo XXI, Editorial Porrúa, Edición 2003.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



El total de flujos de capital neto en países desarrollados refleja en base de 1995 para el 2003 que disminuyó un 41.19 %, mientras que los siguientes datos representan en los flujos netos oficiales una disminución de 25%, en los flujos netos privados una disminución de un 44.73% y la inversión directa neta aumentó un 40.26%, la inversión privada de portafolio neta 48.26%.

El financiamiento externo neto disminuyó un 32.58%; los flujos que no crean deuda disminuyeron un 88.78%, las transferencias de capital aumentaron un 30.9%, la inversión extranjera directa aumentó un 31.034%, los préstamos externos netos 7.7%, los préstamos a acreedores oficiales 29.57%, los préstamos netos disminuyeron un 83.43% préstamos de otros acreedores disminuyeron en un 107.42%.

Cuadro 7
Financiamiento Externo de América Latina

FINANCIAMIENTO EXTERNO DE AMERICA LATINA 2000-2003 MMDD				
	2000	2001	2002	2003
FINANCIAMIENTO EXTERNO. NETO	66	77.2	41.1	51.3
FLUJOS QUE NO CREAN DEUDA	68.6	67	35.8	31.1
PRESTAMOS EXTERNOS NETOS	-2.6	10.2	5.3	20.3
PRESTAMOS A ACREEDORES OFICIALES	-7.3	22.3	9	9.4
PRESTAMOS DE BANCOS	9.2	5.8	-1.7	4
PRESTAMOS DE OTROS ACREEDORES PRIVADOS	-4.5	-17.9	-2	6.9

Fuente: Informe del Desarrollo Mundial 2003, Apéndice Estadístico por Región.

El Cuadro (7) presenta que El Financiamiento Externo de América Latina disminuyó un 22.27%. Los flujos que no crean deuda disminuyeron un 59.6%; los préstamos externos netos aumentaron 880%, los préstamos a acreedores oficiales aumentaron un 228.7%, mientras que los préstamos netos disminuyeron un 56.52% y los préstamos de otros acreedores aumentaron en un 253.33%.



2.7.2 Ahorro e Inversión.

Cuadro 8
Resumen de Fuentes y Usos del ahorro del mundo.

Resumen de Fuentes y Usos del Ahorro del Mundo (Miles de Millones de Dólares y Porcentajes) Base 1981-88=100				
AÑO	AHORRO	INVERSIÓN	Crec. % Ahorro	Crec. %Inv.
1981 / 88	22.8	24	0	
1989 / 96	23.1	24.2	0.3	0.2
1997	23.8	24.3	0.7	0.1
1998	23.2	23.5	-0.6	-0.8
1999	23	23.2	-0.2	-0.3
2000	23.6	23.5	0.6	0.3
2001	23.1	23.1	-0.5	-0.4
2002	23.4	22.9	0.3	-0.2
2003	23.3	23.2	-0.1	0.3
2004	23	23.3	-0.3	0.1
2005-08	23.6	23.8	0.6	0.5
1981-2005			3.51	-0.83

Fuente: Informe del Desarrollo Mundial 2003, Apéndice Estadístico por Región.

El cuadro (8) menciona el comportamiento referente al uso del ahorro. Como se muestra en el periodo de 1981 – 2005 con proyecciones, se incremento a la acumulación de riqueza en un 3.51% mientras que se disminuyo su inversión en – 0.83%.

El cuadro (9) menciona el comportamiento referente al uso del ahorro por parte de Estados Unidos y muestra que no tiene un saldo positivo en al comparación de ambos rubros, lo cual indica que la mayor parte de sus recursos para invertir son prestados y muestra como los atentados del 11 de septiembre del 2001 incrementaron su endeudamiento.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



Cuadro 9
Resumen de Fuentes y Usos del ahorro de Estados Unidos

Resumen de Fuentes y Usos del ahorro de Estados Unidos, en miles de millones de dólares y porcentajes base 1981/1988=100				
Estados Unidos.	AHORRO	INVERSION	Crec. % Ahorro	Crec. %Inv
1981 / 88	18.4	20.6		
1989 / 96	16.7	18.3	-1.7	-2.3
1997	18.1	19.9	1.4	1.6
1998	18.8	20.7	0.7	0.8
1999	18.4	20.9	-0.4	0.2
2000	18.4	21.1	0	0.2
2001	16.5	19.1	-1.9	-2
2002	15	18.6	-1.5	-0.5
2003	13.6	18.3	-1.4	-0.3
2004	13.2	18.2	-0.4	-0.1
2005-08	15.4	18.5	2.2	0.3
1981-2005			-16.3	-10.19

Fuente: Informe del Desarrollo Mundial 2003, Apéndice Estadístico por Región.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



Respecto la Unión Europea incrementó su ahorro en un 5.24% basado en sus reservas, mientras que su inversión disminuyó en un 2.3%. Cuadro (10)

Cuadro 10
Resumen de Fuentes y Usos del ahorro de la Unión Europea

Resumen de Fuentes y Usos del ahorro de la Unión Europea, en miles de millones de dólares y porcentajes base 1981/1988=100				
	AHORRO	INVERSION	crec.% Ahorro	Crec. %Inv
1989 / 96	21	21.3		
1997	21.3	20.3	0.3	-1
1998	21.2	21	-0.1	0.7
1999	21.2	21.3	0	0.3
2000	21.1	22	-0.1	0.7
2001	20.6	21	-0.5	-1
2002	20.7	20	0.1	-1
2003	20.9	19.8	0.2	-0.2
2004	21.2	20.1	0.3	0.3
2005-08	22.1	20.8	0.9	0.7
1981-2005			5.24	-2.35

Fuente: Informe del Desarrollo Mundial 2003, Apéndice Estadístico por Región.



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 2:
LA INTEGRACION ECONÓMICA MUNDIAL Y EL NUEVO
ORDEN MUNDIAL. BLOQUES REGIONALES



Al igual que Estados Unidos, Japón recurre al endeudamiento.

Cuadro 11
Resumen de Fuentes y Usos del ahorro de Japón.

Resumen de Fuentes y Usos del ahorro de Japón, en miles de millones de dólares y porcentajes base 1981/1988=100				
	AHORRO	INVERSION	crec.% Ahorro	Crec. %Inv
1981 / 88	31.8	29.4		
1989 / 96	32.4	30.3	0.6	0.9
1997	30.8	28.6	-1.6	-1.7
1998	29.7	26.8	-1.1	-1.8
1999	28.4	25.9	-1.3	-0.9
2000	28.7	26.2	0.3	0.3
2001	27.7	25.6	-1	-0.6
2002	26.5	23.7	-1.2	-1.9
2003	26.3	23.5	-0.2	-0.2
2004	26.3	23.5	0	0
2005-08	27	24	0.7	0.5
1981-2005			-15.09	-18.37

Fuente: Informe del Desarrollo Mundial 2003, Apéndice Estadístico por Región.

En el ámbito social, la globalización se ve reflejada a nivel mundial, debido a la falta de políticas de desarrollo; es una problemática mundial. Así “la globalización no representa el tránsito hacia una economía mundial preexistente lo cual implica ubicar en una dimensión diferente a los componentes nuevos que la tendencia a la Globalización esta trayendo consigo.”⁴⁸ En esta medida también es un hecho que no todo depende de mercancías; también el factor humano es de gran utilidad.

⁴⁸ Calva, José Luis. y otros, Globalización y Bloques Regionales, Realidades y Mitos, Ed.UP; México, 1995



2.7.3 El Desempleo Mundial.

En el ámbito social, la marginación, la desigualdad, son problemas persistentes en la Globalización, ya que la concentración de capitales, la inestabilidad financiera por un lado y las políticas de corte neoliberal (en contra del Estado de Bienestar), originan que a nivel mundial el desempleo y la pobreza crezcan considerablemente.

“De acuerdo con la Organización Internacional del Trabajo (OIT) en el 2004 reportaba que el desempleo mundial bajo de 6.3% a 6.1% o de 185.2 millones de personas en 2003 a 184 millones de personas.

Y los factores que originan la agravación del desempleo son:

- En lo que se refiere al crecimiento de renta per cápita se ha distribuido de forma desigual entre los países;
- La diferencia de ingresos entre países ricos y países pobres esta aumentando considerablemente;
- El origen de la economía informal compuestas por personas sin un empleo fijo ni prestaciones siguió aumentado en los países con un índice de crecimiento bajo del PIB;
- Aumentar la concentración de la Inversión Extranjera por parte de los países desarrollados.”⁴⁹

⁴⁹ Texto tomado de Organización Internacional del Trabajo. Informe sobre el empleo en el mundo. 2005, OIT: El crecimiento del empleo en el mundo fue débil en 2004. En Europa el número de desempleados se mantuvo sin cambios



Cuadro 12
Trabajadores pobres en mundo 1994 a 2004

TRABAJADORES POBRES EN MUNDO 1994 A 2004				
Año	\$ 1tp estimados en millones	Porción \$ 1tp estimados en millones	\$ 2tp estimados en millones	Porción \$ 2 tp estimados en millones
1994	611	25.30%	1325	54.90%
1995	621	25.40%	1300	53.20%
1996	551	22.20%	1289	51.90%
1997	569	22.50%	1299	51.30%
1998	581	22.60%	1338	52.10%
1999	569	21.80%	1368	52.40%
2000	561	21.10%	1364	51.30%
2001	563	20.80%	1372	50.80%
2002	561	20.40%	1382	50.40%
2003	550	19.70%	1387	49.70%
2004	535	18.80%	1382	48.70%

Fuente: Tomado del reporte de la Organización Internacional del Trabajo.

El Cuadro (12) muestra que los trabajadores pobres que gana 1TP estimado ha disminuido un .85% del periodo 1994 al 2004 mientras que los que gana 2TP aumento en un 10.43%, sin embargo a las críticas hechas por M. Chossudovsky "Los niveles crecientes de pobreza global que resultan de la reforma-macroeconómica son negados, las realidades sociales son ocultadas, las estadísticas oficiales son manipuladas, los conceptos económicos son invertidos... El marco teórico del Banco mundial se ha alejado deliberadamente de todos los conceptos para medir la pobreza"⁵⁰

En cuanto el producto per capita, la desigualdad, marcada principalmente por el desarrollo y subdesarrollo, se puede ver en América Latina.

⁵⁰ CHOSSUDOVSKY, Michael. Falsedades globales. Como el Banco Mundial y el PNUD deforman las cifras sobre la pobreza global.



CAPITULO 3: MÉXICO Y SU APERTURA COMERCIAL

3.1 Antecedentes.

La apertura comercial de México, fue consecuencia de la crisis de la deuda en 1982⁵¹, originada principalmente por la caída mundial del precio del petróleo y del incremento de las tasas de interés internacionales. Lo cual provocó “una aceleración en el aumento de la inflación y agravó los déficit fiscales y de la balanza de pagos, desalentó a los sectores competitivos exportadores a alentar la formación de monopolios internos, a perjudicar el avance tecnológico y productivo y a lesionar el bienestar y la soberanía de lo agentes económicos”.⁵²

Como respuesta a lo anterior la política económica del Presidente Miguel de la Madrid se propuso a “Sustituir las Importaciones” para elevar la eficiencia competitiva de la industria nacional e impulsar las exportaciones manufactureras a fin de generar ingresos de divisas suficientes para cubrir el valor de las importaciones manufactureras, superando de este modo la necesidad permanente de financiamiento externo. Las empresas mexicanas tendrían que obligarse a competir en el comercio exterior, y esta competencia estaría dada por las innovaciones tecnológicas que elevarían la productividad.

Pero a su vez el Gobierno de Miguel de la Madrid fue el primero en emplear las políticas de corte neoliberal, al hacer los siguientes cambios:

⁵¹ Wallerstein señala “Durante la década de 1980, el estancamiento de la economía – mundo comenzó a dejarse sentir con particular fuerza en América latina y México fue el primero de los países latinoamericanos en sufrir la llamada crisis de deuda”.

⁵² Lichtensztejn, Samuel De las políticas de Estabilización a las Políticas de Ajuste, Economía de América No.11 (CIDE), México Primer Semestre de 1984. Pág. 21.



“Fuertes restricciones de la demanda agregada vía disminución de los gastos públicos e incrementos de los ingresos del gobierno mediante incrementos de la recaudación tributaria pero sobre todo de precios de tarifas de bienes y servicios públicos “⁵³ hacer incrementos al tipo de cambio (devaluaciones del peso) para combatir al déficit de la balanza de pagos.

La reforma estructural estaría dada por la menor intervención del Estado en la economía mexicana, la reforma del sector público (que incluye la política fiscal, la privatización de empresas públicas, la reprivatización de la banca, y el proceso de desregulación a fin de crear nuevas oportunidades de negocios a la inversión privada) y la reforma al sector externo (con la liberalización comercial de los programas industriales, cambios en las restricciones a la inversión extranjera, la reforma de la ley a la protección de la propiedad intelectual, la incorporación de México al Sistema multilateral de comercio a través del Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT)⁵⁴ posteriormente sería la Organización Mundial de Comercio (OMC) y la firma de acuerdos de libre comercio con diversos países y regiones del mundo)”.⁵⁵

El Sexenio Salinista y las Negociaciones del Tratado de Libre Comercio.

El nuevo sexenio presidencial representado por el Lic. Carlos Salinas de Gortari, vino a poner en marcha los cambios establecidos en el sexenio pasado a la Política Económica, a las reformas estructurales (sector público y sector externo) y la negociación de acuerdos de libre comercio.

⁵³ Luisting, Nora. México hacia la reconstrucción de una Economía, Colmex- Fondo de Cultura Económica, Primera edición, México 1994. Pág. 127.

⁵⁴ El Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) se estableció en 1947 y la Organización Mundial de Comercio (OMC) que incorpora y amplía el GATT entro en vigor en 1995, donde se a ocupado como instrumento fundamental como liberalización del comercio mundial en los últimos cincuenta años.

⁵⁵ Luisting, Nora. México hacia la reconstrucción de una Economía Colmex- Fondo de Cultura Económica, Primera edición, México 1994. Pág.125-177



Con lo que se refiere al sector público, se vio reflejado en el proceso privatizador de las empresas públicas, ya que en los primeros dos años de su mandato se privatizó Telmex, Compañía Minera Cananea, Aeromexico, Mexicana de Aviación, Fomento Azucarero, Planta Tultitlán de Conasupo y Grupo DINA, entre otros.

Con lo que se refiere al sector externo desde su primer año “Su intención de negociar acuerdos bilaterales de libre comercio que proporcionaran a México una adecuada reciprocidad a la apertura unilateral que México había venido haciendo de su Comercio Exterior”.

Así “El Primer tratado que se firmó fue con Chile en Septiembre de 1991, posteriormente se negoció otro con Colombia y Venezuela que entró en Vigor en 1994. Las negociaciones del tratado con Estados Unidos y Canadá fueron muy largas debido a su importancia y entró en vigor en 1994”.⁵⁶

El Cuadro (13) muestra los Acuerdos Comerciales en los que participa México a raíz de su apertura Comercial y sus fecha de iniciación entre 1992 – 2002.

⁵⁶ Calderón, Francisco R. "El Sexenio del Presidente Salinas, 25 años de la Economía Nacional, 1973-1988 en [www. avantel.net/-calderon/salinas.html](http://www.avantel.net/-calderon/salinas.html)



Cuadro 13

ACUERDOS COMERCIALES EN LOS QUE PARTICIPA MEXICO, 1992-2002

ACUERDOS COMERCIALES EN LOS QUE PARTICIPA MÉXICO 1992-2002		
	MIEMBROS	FECHA DE INICIO
Acuerdo de Complementación Económica	México y Chile	1 de enero de 1992
Tratado de Libre Comercio de América del Norte	Canadá, Estado Unidos Y México	1 de enero de 1994
Acuerdo de Cooperación Económica	México y Uruguay	1 de enero de 1995
Tratado de Libre Comercio del Triangulo del Norte	México, Guatemala, Honduras y El Salvador	1 de enero de 1995
Tratado de Libre Comercio	México Y Costa Rica	1 de enero de 1995
Tratado de Libre Comercio	México, Colombia, Venezuela	1 de enero de 1995
Acuerdos de Libre Comercio México – Unión Europea	México, Francia Alemania, Holanda, Bélgica, Luxemburgo, Italia, Suecia, España, Portugal, Austria	1 de enero de 2000
Tratado de Libre Comercio México – Israel	México e Israel	1 de enero de 2000

Fuente: Secretaria de Economía e INEGI

Las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) con sus miembros Canadá, Estados Unidos y México estuvieron basadas principalmente en la exposición de intereses particulares antes de su firma. Así en 1991, dieciocho grupos de trabajo integrados por representantes del gobierno y empresarios se forman para presentar un frente común para determinar la conveniencia del TLCAN.

En particular el interés de México para la firma del TLC, fue inyectarle dinamismo a su economía, ya que “significaba la apertura del mercado mas grande del mundo a sus exportaciones, principalmente de manufacturas, así como un factor fundamental para la atracción de inversión y la creación de empleos...”⁵⁷

⁵⁷ Calderón, Francisco R. "El Sexenio del Presidente Salinas, 25 años de la Economía Nacional, 1973-1988 en www.avantel.net/-calderon/salinas.html



Los intereses de Estados Unidos en términos generales fueron “Seguir manteniendo la hegemonía mundial, fortaleciéndose como un Estado-Nación más fuerte, ya que su objetivo final de el TLC era la integración de toda América del Norte, Centro y Sur, el cual dirigiría.”

El caso de Canadá, es diferente, ya que desde 1989 cuenta con un tratado bilateral con Estados Unidos; debido a la gran dependencia de su balanza comercial, tuvo que aceptar a México, como nuevo miembro del Tratado de Libre Comercio.

3.2 El Tratado de Libre Comercio.

El tratado de Libre comercio entró en vigor el 1 de Enero de 1994, los objetivos establecidos en el artículo 102⁵⁸ del TLCAN, señala:

- Eliminar los obstáculos al comercio y facilitar la circulación transfronteriza de bienes y de servicios entre los territorios partes;
- Promover condiciones de competencia leal en la zona de libre comercio;
- Aumentar sustancialmente las oportunidades de inversión en los territorios de las partes;
- Proteger y hacer valer, de manera adecuada y efectiva, los derechos de propiedad intelectual en territorios de cada uno de las partes;

⁵⁸ Sistema de Información Sobre el Comercio Exterior. Tratado de Libre Comercio de América del Norte, Primera parte: Aspectos Generales, Capítulo 1: objetivos, en www.sice.oas.org/trade/nafta_s/CAP01.asp.



- Crear procedimientos eficaces para la aplicación y cumplimiento de este tratado, para su administración conjunta y para la solución de controversias;
- Establecer lineamientos para la ulterior cooperación trilateral, regional y multilateral encaminada a ampliar y mejorar lo beneficios de este Tratado.

De acuerdo con la Apertura Comercial el TLC establece las condiciones y el calendario para la entrada de productos a los otros países sin pagar impuestos. El Plazo máximo de desgravación arancelaria de 15 años es para que los industriales y productores mexicanos se hagan eficientes, desarrollen, modernicen y puedan competir con los productores de Estados Unidos y Canadá.

Cuadro 14
Periodo de Desgravación de Impuesto.

Apertura de los Mercados de México, Estados Unidos y Canadá con al entrada en Vigor del TLCAN. Agricultura Y Comercio de Bienes	
Periodo de desgravación o Eliminación de Impuestos	
INMEDIATO	A PARTIR DEL PRIMERO DE ENERO DE 1994
5 AÑOS	A PARTIR DEL PRIMERO DE ENERO DE 1999
10 AÑOS	A PARTIR DEL PRIMERO DE ENERO DE 2004
15 AÑOS	A PARTIR DEL PRIMERO DE ENERO DE 2009.

Fuente: Revista Época 22 de Noviembre de 1993, Como, Cuando Donde y En que Opero el TLC por Noe Cruz Serrano.

En el Comercio de Bienes las negociaciones establecieron las reglas de origen que son un conjunto de procedimientos para determinar si un producto puede beneficiarse de las ventajas que concede el tratado.



El objetivo principal de las reglas de origen es evitar la triangulación de mercancías, lo que significa que un producto elaborado en el resto del mundo sea vendido en la región con las ventajas que concede el Tratado.

3.2.1 Secuencias y Desarrollo del Tratado de Libre Comercio.

El Tratado de Libre comercio de América del Norte en su primera década de operación representa los errores de las políticas inspiradas en el neoliberalismo. Si bien es cierto que los sectores de comercio se han incrementado, la mayor parte de los objetivos que se negociaron para su firma han ido en retroceso.

- El Comercio Exterior (exportaciones e importaciones) entre Canadá, Estados Unidos y México se ha comportado de la siguiente manera:

El comercio trilateral se incrementó de 1993 a 2003 en un 217%. Con lo que refiere al Comercio exterior de México – Estados Unidos, se incrementó en un 285% en ese mismo período, manteniéndose en un período de crecimiento constante; sin embargo este crecimiento ha sido vulnerable a las diversas fluctuaciones económicas (como el caso de la Crisis de 1994). Por lo que se refiere al Comercio de México – Canadá (es un 48.9% menor con lo que se refiere al comercio con los Estados Unidos), se incrementó en un 320% teniendo su mayor auge en 1999 y en 2000.



Cuadro 15

Comercio exterior México-EUA-Canadá, 1993-2003 (miles de millones de dólares)											
	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Comercio Trilateral	288.6	339	376	418.7	475.8	507.6	567.7	659.4	615	604	626
México-EUA	85.2	104	116	140.5	167.9	1880	215	263.5	245	241	243
México-Canadá	4	4.9	5.3	6.2	7	7.5	9.4	12.1	12	12.6	12.8

FUENTE: "Relación de México con sus Socios Comerciales", Secretaría de Economía.

a) Exportación de Mercancías.

Por lo que se refiere al movimiento de las exportaciones de mercancías, individualmente y en grupo se ha manejado de la siguiente manera:

- Estados Unidos, incremento sus exportaciones mundiales de mercancías en un 208.02% de 1990 a 2004.
Ya en la década de los 90's tenía una participación mundial del 28.27%, de los cuales el 21.087% son directamente a Canadá y un 7.190% correspondían con destino a México. Para el 2004 las exportaciones de Estados Unidos a Canadá, correspondían a 23.095% y con destino a México es de 13.52. En conclusión las exportaciones de mercancías de 1990 a 2004 correspondientes de Estados Unidos a Canadá aumentaron un 9.52%, mientras que a México un 88.164%;
- México aumentó sus exportaciones de mercancías en un 464% de 1990 a 2004. El destino de las exportaciones de mercancías corresponde a Estados Unidos; ya en 1990 era de 79.33% y en 2004, representa el 88.64% de su totalidad.



Antes de la firma del Tratado de Libre Comercio los países de Canadá, Estados Unidos y México en 1990, exportaban un 42.62% del total de las exportaciones mundiales de mercancías, del cual el 22.68% es de Estados Unidos, el 14.80% corresponde a Canadá y el 5.12% a México.

Para el 2004, se exporta un 55.9% del total de las exportaciones de mercancías mundiales, de los cuales corresponden un 32.88% de Estados Unidos, el 14.48 a Canadá y el 8.53% a México.

Hay un incremento del 31.17% de las exportaciones totales de los tres países, en el período de 1990 a 2004.

Cuadro 16

Exportaciones de Mercancías de los Países Signatarios del TLCAN, por destino, 1990-2004 (Miles de millones de dólares y porcentajes)							
Destino Origen	Estados Unidos	Canadá	México	TLCAN (3)	Los demás países	Mundo	
Valor							
Estados Unidos	1990	-	83	28.3	111.3	282.3	393.6
	2004	-	189.1	110.8	299.9	518.9	818.8
Canadá	1990	95.2	-	0.5	95.7	31.9	127.6
	2004	267.9	-	2.3	270.1	46.4	316.5
México	1990	32.3	0.2	-	32.5	8.2	40.7
	2004	167.6	2.8	-	170.4	18.7	189.1
TLCAN (3)	1990	127.5	83.2	28.8	239.5	322.4	561.9
	2004	435.5	191.9	113.1	740.4	584	1324.4

Fuente: Estadísticas de la Organización Mundial de Comercio.

b) Inversión Extranjera Directa (IED)

Debido a la apertura comercial que se dio con el TLC la inversión extranjera directa en caso México muestra la gran dependencia que se tiene con Estados Unidos, ya que un poco mas del 50% del total de IED corresponde a este país. Ya que la Globalización esta caracterizada por la dependencia de los mercados



financieros y originan crisis económicas cualquier fluctuación que se origine es un golpe para las inversiones. Como ya se había mencionado también el auge de capitales golondrinos es predominante en esta etapa. El crecimiento de la IED inició con un porcentaje de 10% para el primer año de la firma del TLC, sin embargo, la crisis mexicana de 1995 originó que se suspendiera la inversión en un 5.45%.

La crisis Asiática originó que no se atrajera mayor capital estadounidense disminuyendo para 1998 un 28%.

El panorama que golpeó fuertemente a la economía estadounidense, fueron los atentados del 11 de septiembre del 2001, ya que se participó en Inversión disminuyó un 59%.

Con lo que respecta al destino de la IED a la actividad económica principalmente se destina a la Industria manufacturera en más del 50% de 1994-2001. Para el 2001 solo ocupó un 22%; la otra parte fue incorporada para los servicios financieros en 56%.



Cuadro 17

ORIGEN DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Base 1994=100				
AÑO	TOTAL	ESTADOS UNIDOS	CRECIMIENTO RESPECTO AL 1994	% DE PARTICIPACIÓN RESPECTO AL 100% DEL TOTAL IED
1994	10,657.30	4,979.00		
1995	8,332.90	5,485.80	-2,324.40	506.80
1996	7,721.10	5,186.70	-611.80	-299.10
1997	12,161.20	7,455.40	4,440.10	2,268.70
1998 p/	8,242.10	5,340.40	-3,919.10	-2,115.00
1999	13,165.60	7,066.70	4,923.50	1,726.30
2000	16,448.70	11,841.10	3,283.10	4,774.40
2001	26,569.20	20,361.80	10,120.50	8,520.70
2002	13,258.90	8,226.70	-13,310.30	-12,135.10

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

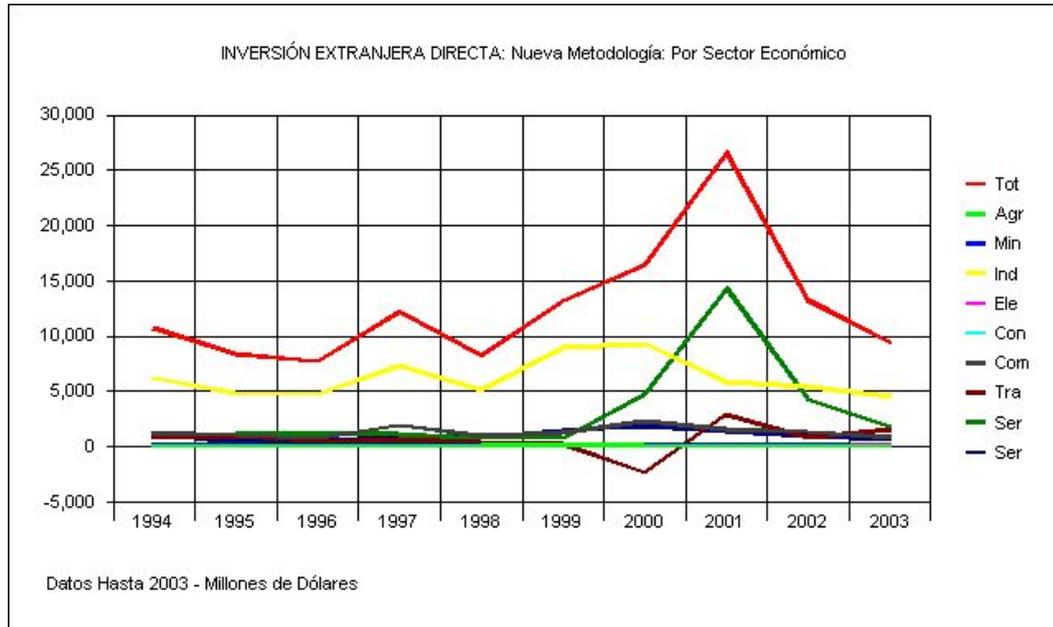
CUADRO 18

Destino de la Inversión Extranjera Directa a la actividad económica México Base 1994=100				
AÑO	TOTAL	Industria Manufacturera	Incremento de IE respecto al total de 1994	% del total de la IE a la industria manufacturera.
1994	10,657.3	6,204.0		
1995	8,332.9	4,853.7	-21.81	58.25
1996	7,721.1	4,718.8	-7.34	61.12
1997	12,161.2	7,305.9	57.51	60.08
1998 p/	8,242.1	5,122.8	-32.23	62.15
1999	13,165.6	8,984.6	59.74	68.24
2000	16,448.7	9,308.7	24.94	56.59
2001	26,569.2	5,854.4	61.53	22.03
2002	13,258.9	5,434.9	-50.10	40.99
2003	9,431.4	4,531.7	-28.87	48.05

FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS DEL INEGI.



Grafico (1) Inversión Extranjera Directa en México por Sector económico.



c) Agricultura

La participación de la agricultura en el producto ha disminuido desde hace decenios. Todavía en 2001 había cerca de 6.7 millones de personas que laboraban en el sector agrícola, la mayoría en la producción de maíz para autoconsumo.⁵⁹ Alrededor de 28% de la población mexicana aún habita en zonas rurales del país, cuya aportación al PIB equivale al 5%. La productividad de fuerza de trabajo agrícola permanece en extremo baja en relación con la no agrícola. En 1997 la productividad de aquellas fue de apenas 13.5% con respecto al promedio del resto de la economía, mientras que en 1970 fue de 17.3%. La agricultura está rezagada, la ubicación de la fuerza de trabajo cada vez es más ineficiente y la desarticulación de economía se incrementa cada vez más.

⁵⁹ México: Nafta and Migration, Migration News, Vol. 10, num.1 enero de 2003.



Cuadro 19

México. PIB agropecuario y producción de productos seleccionados per cápita, 1982-2002							
AÑO	1982	1985	1990	1995	1998	2000	2002
PIB agropecuario/hab (\$ de 1993)	923	937	824	813	829	830	805
Maíz (kg/hab)	206	187	173	201	192	178	186
Arroz (kg/hab)	12.0	10.5	4.6	4.9	4.6	3.5	2.2
Frijol (kg/hab)	16.9	13.2	15.2	13.9	13.2	10.3	14.5
Leche (l/hab)	102.6	98.9	74.2	82.9	88.1	94.7	94.2

Fuente: ARTICULO "La Economía mexicana después de 10 años del TLCAN y reflexiones sobre la agricultura" Lecciones de la Experiencia del Consenso de Washington y del TLCAN José Luis Calva Téllez, Rita Schwentesius Rindermann, Manuel Ángel Gómez Cruz

El comportamiento que ha tenido el PIB agropecuario por habitante constituye una disminución de 1982-2002 del 12.78%, así mismo ha tenido una disminución en los productos agrícolas, Esto se debe a las malas políticas estructurales y ha beneficiando a los grandes monopolios, se sigue con las políticas neoliberales, quitando subsidios para esta rama. Por lo que respecta al crédito bancario la banca es un 80% extranjera lo cual no permite que se tomen las garantías que ya se habían planteado (extranjerización de la banca 1998).

El TLCAN no tiene que ver con el libre comercio si no con el comercio restrictivo (como los obstáculos de las normas fitosanitarias) y parece que los beneficios de este distribuyen de manera asimétrica. Las grandes corporaciones agrícolas que producen para los mercados de exportación se encuentran en buena situación mientras que los pequeños productores van quedando a la zaga y con pocas opciones. Aún hay barreras arancelarias y no arancelarias que se negocian sector por sector y que se eliminaran de manera paulatina a lo largo de cierto periodo.



CAPITULO 4: EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA MEXICANA.

La política de apertura comercial inspirada en las reformas estructurales del sector externo, y ya planteadas por el Presidente Salinas, con la firma del TLC ha ocasionado grandes desequilibrios en la economía mexicana, lo cual se ha visto en todos los sectores, regiones y en el país mismo; ha disminuido el nivel de empleo y ha aumentado la pobreza. El modelo económico orientado al exterior no sólo es desequilibrante, sino que ha introducido el riesgo permanente de caer en crisis financiera.

4.1 El Ciclo Económico de México.

De acuerdo al análisis del ciclo económico de México, su comportamiento ha tenido movimientos bruscos debido a sus cambios estructurales para competir en el mundo globalizado y la deficiencias de las políticas económicas llevaron consigo a la crisis económica de 1994 y 1995 (justamente al inicio de actividades del TLCAN) lo cual generó cambios drásticos en el tipo de cambio e incrementó la tasa de interés, así mismo el insuficiente ahorro interno provocó que la inversión productiva no tuviera dinamismo para realzar la economía mexicana. Teniendo una economía fragmentada, cualquier acontecimiento nacional e internacional (mismo resultado de la globalización) tendrá un cambio desfavorable en el ciclo, como el caso de la crisis asiática en 1997 y los atentados terroristas a Estados Unidos en 2001.



Grafico (2)



4.2 Producto Interno Bruto.

El Producto Interno Bruto creció tan solo un 4,353,529 miles de pesos referente a 1995 con respecto al 2004, nuevamente las políticas de orden neoliberal, disminuyen la actividad económica, este crecimiento no fue una constante tal como lo muestra la grafica ya que el crecimiento mas notable fue el primer año del TLCA. No implica un crecimiento en esta variable macroeconómica.

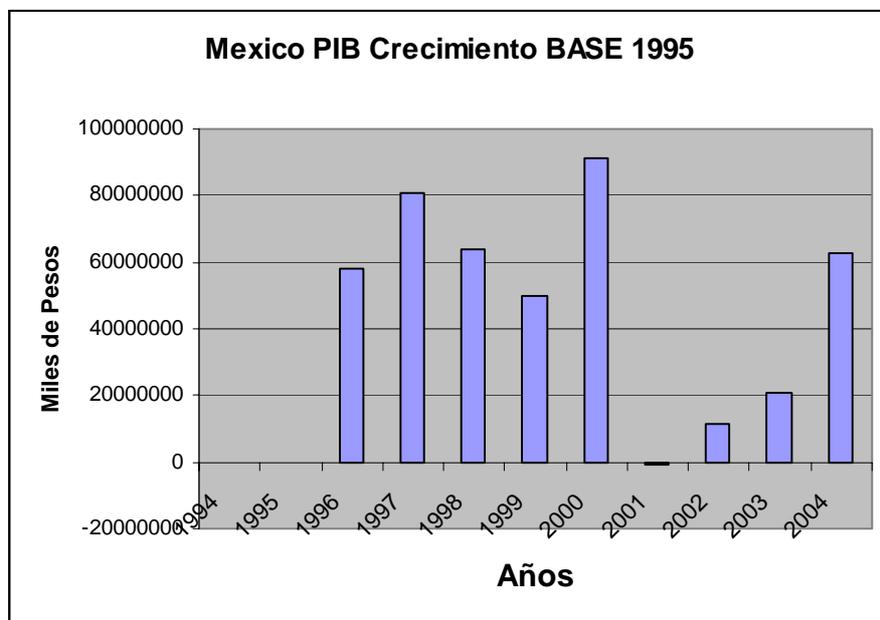
Cuadro 20

México. Producto Interno Bruto. Unidad de Medida: Miles de Pesos				
Periodo	Producto interno bruto, a precios de mercado (miles de pesos corrientes)	PIB. Variaciones porcentuales	PIB miles de pesos a precios constantes de 1993	PIB Crecimiento base 1994
1994				
1995	1 678 834 829	-6.2	1 131 752 762	
1996	2 296 674 526	5.2	1 190 075 547	58 322 785
1997	2 873 272 991	6.8	1 270 744 065	80 668 518
1998	3 517 781 860	5	1 334 586 475	63 842 410
1999	4 206 742 894	3.8	1 384 674 491	50 088 016
2000	4 983 517 681	6.6	1 475 927 095	91 252 604
2001	5 269 653 640	0	1 475 438 954	-488 141
2002	5 734 645 816	0.8	1 486 792 334	11 353 380
2003	6 245 546 945	1.4	1 507 449 991	20 657 657
2004	6 964 058 586	4.2	1 570 126 305	62 676 314

Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI



Grafica (3)



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

4.3 Intercambio Comercial.

Aún cuando, dentro del TLCAN México ha obtenido un superávit a partir de 1995 con sus dos socios, tiene un déficit con el resto del mundo⁶⁰, en vista de que las importaciones de bienes intermedios y de capital traídas de países fuera del TLCAN por las transnacionales que operan en México, han llevado a un déficit comercial. En números absolutos el superávit comercial de México con Estados Unidos fue de 36,490 millones de dólares en el año 2002 y presentando un saldo negativo de 62.98 millones de dólares en la balanza comercial total.

⁶⁰ México importó del resto del mundo 18,896 millones de dólares en 1993 y 57,808 millones en 2002, o sea un aumento de 305.9%, reflejando esto una tendencia a la diversificación de sus importaciones. En cambio, las exportaciones de México al resto del mundo fueron 7,412 millones de dólares en 1993 y 14,941 millones en 2002, es decir, un aumento de 201.6%, lo cual indica un déficit comercial con el resto del mundo a diferencia del superávit que obtiene dentro del TLCAN (Secretaría de Economía con datos del Banco de México).



Cuadro 21

Balanza comercial de México con Estados Unidos (Valores Porcentuales en millones de dls.)				
Año	Exportaciones	Importaciones	Comercio	Balanza
			Total	Comercial
1993	30.40	29.25	59.65	1.15
1994	32.82	36.47	69.28	-3.65
1995	37.27	45.60	82.87	-8.33
1996	42.85	45.29	88.15	-2.44
1997	51.65	54.79	106.44	-3.15
1998	66.27	53.83	120.10	12.44
1999	80.57	67.54	148.11	13.04
2000	94.18	82.00	176.19	12.18
2001	102.92	93.26	196.18	9.67
2002	120.39	105.27	225.66	15.13
2003	147.69	127.53	275.22	20.15
2004	140.30	113.77	254.06	26.53
2005	143.05	106.56	249.60	36.49

Fuente: Secretaría de Economía con datos de Banco de México

Cuadro 22

Balanza Comercial Total México	
1993	-1123.4
1994	-1538.6
1995	590.7
1996	544.2
1997	51.9
1998	-652.8
1999	-467.7
2000	-964.8
2001	-801.4
2002	-636.1
2003	-481.6
2004	-734.3
2005	-629.8

Cifra en Miles de Dólares

Fuente: Elaborado con Datos del Banco de México (2-Marzo-2006)



4.4 Estructura de las exportaciones, petroleras y no petrolera.

Respecto a la estrategia de encarecer el dólar en 1986, busco como objetivo a mediano plazo, reducir la dependencia de México. De las exportaciones petroleras, de ahí la estructura de 1993 al año 2005; en cambio las exportaciones petroleras bajaron en proporción con las no petroleras pero llevando una línea de crecimiento hasta el año de 1998.

Las exportaciones no petroleras aumentaron su participación en un 117% de 1993 al 2005 pero como comenta Ramales Osorio “las exportaciones no petroleras obedecen más a los constantes incrementos de tipo de cambio que a la liberación comercial. O si algún efecto positivo ha tenido la liberalización comercial sobre las exportaciones no petroleras esta ha sido mínimo, ya que reconoce que el dinamismo de la exportaciones no petroleras obedece en parte al tipo de cambio competitivo (devaluación), como el proceso de liberalización comercial, aunque sin precisar la contribución específica de cada uno de los dos”.



Cuadro 23

Sector externo - Exportaciones petroleras y no petroleras México			
Unidad de Medida: Millones de dólares.			
Periodo	Total FOB^{al}	Exportaciones petroleras^l	Exportaciones no petroleras^l
1993	4323.84	640.89	3682.94
1994	5073.52	635.84	4437.67
1995	6628.47	723.58	5904.89
1996	7999.98	986.66	7013.34
1997	9202.63	956.48	8246.15
1998	9794.94	608.9	9186.03
1999	11363.48	830.86	10532.64
2000	13843.39	1344.55	12498.82
2001	13231.65	1099.97	12131.7
2002	13420.49	1235.83	12184.68
2003	13730.53	1550.19	12180.35
2004	15666.55	1972.22	13694.33
2005	17852.75	2657.57	15195.19

Fuente: Elaboración Propia con datos de Grupo de trabajo integrado por BANXICOINEGI-Servicio de Administración Tributaria y la Secretaría de Economía.



4.5 Formación Bruta de Capital Fijo.

Como se aprecia en el cuadro, tomando como año base 1993, la Formación Bruta de Capital Fijo aunque en términos monetarios aumentó 33%, sólo creció un 3.2% promedio en los nueve años considerados. Más aún: su porcentaje de participación bajó 1.5%, lo cual indica *un proceso de desacumulación* en la actividad económica mexicana.

Cuadro 24
Formación Bruta de Capital Fijo.

México. Formación Bruta de Capital 1993 y 2002 a Precios de 1993 (millones de pesos y porcentajes)				
		Porcentaje de Participación		%Anual
1993	2002	1993	2002	1993-2002
233,179	310,944	15.6	14.1	3.2

Fuente: INEGI, Dirección General de Contabilidad y Estadística Económica en www.inegi.gob.mx



4.6 Inversión Extranjera.

Según los datos presentados en la grafica anterior, actualmente la inversión extranjera es casi seis veces mayor en 2005, lo que se podría considerar muy positivo, salvo que en la realidad, los montos de inversión han tenido un comportamiento muy errático, signo de que la inversión no es permanente, sino que está constituida de algún modo, por "capitales golondrinos".

Cuadro 25

INVERSIÓN EN MEXICO			
AÑO	INVERSIÓN EXTRANJERA	INVERSIÓN DIRECTA	CARTERA
1988	3879.8	2880	999.8
1989	3626.8	3175.5	451.3
1990	6041.4	2633.2	3408.5
1991	17514.7	4761.5	12753.2
1992	22433.9	4392.8	18041.1
1993	33208.1	4388.8	28819.3
1994	19519.7	10972.5	8547.2
1995	-188.4	9526.3	-9714.7
1996	22753.9	9185.5	13568.5
1997	17866.6	12829.6	5037.1
1998	12250.3	11223.3	1027
1999	25431.8	13426.9	12004.9
2000	15775.3	16909.5	-1134.3
2001	31602.8	27720.8	3882.1
2002	14693.3	15325.2	-632
2003	15527.5	11663.6	3863.9
2004	22728.3	16601.8	6126.4
2005	24503	17805	6699

Fuente: Elaboración Propia con datos del INEGI.



4.7 Deuda Externa.

Cuadro 26

Saldo de la deuda externo bruta México 1990-2005		
AÑO	MILLONES DE DÓLARES	% de Crecimiento. Base = 1990
1990	76374	1090
1991	77464	701
1992	78165	231
1993	78396	5307
1994	83703	9273
1995	92976	6015
1996	98991	-6281
1997	92710	-3648
1998	89062	2760
1999	91822	-2749
2000	89073	-5082
2001	83991	-4671
2002	79320	530
2003	79850	406
2004	80256	-4480
2005	75776	1090

Fuente: Elaboración Propia con datos de la dirección General Adjunta de deuda pública (UCP) S.H.C.P. Sistemas de Finanzas Públicas.

4.8 Efecto en los mercados de trabajo, y en el desempleo.

Como se observa en el cuadro (27) la creación de empleos formales en 1994-2003 paso de 10,007,955 puestos a 12,400,675 puestos, es decir un incremento del 12.302%, esta cifra esta muy alejada de la población económica activa ya que el empleo que se generó en estos nueve años corresponde principalmente a empleos eventuales, debido a la falta de políticas de estabilidad social, a la venta de empresas nacionales y a la falta de inversiones que promuevan la creación de empresas que generen empleo.



Desafortunadamente el desempleo genera escasez de recurso e incrementa la pobreza; a raíz de las necesidades económicas la población empieza a refugiarse en la industria informal, a la emigración a las grandes ciudades y aumenta la actividad delictiva.

Respecto a la migración señala José Luis Calva “el saldo migratorio de México durante el quinquenio 2001-2005 fue negativo en 2 millones 879 mil 747 personas, o sea 575 mil 949 por año, Lo mismo ha ocurrido durante todo el periodo de experimentación neoliberal: las remesas de nuestros paisanos emigrados (que ascendían a mil 43 millones de dólares en 1982) registraron un incremento acumulado de 1,820.9% en dólares corrientes en el período 1983-2005 (y de 849.1% en dólares constantes), mientras que el PIB apenas registró un crecimiento acumulado de 72.1% durante el mismo lapso⁶¹

Cuadro 27

Trabajadores Asegurados Permanentes y Eventuales Registrados en el IMSS			
Asegurados			
Periodo	Total	Permanentes *	Eventuales
1994	10 070 955	8 802 736	1 268 219
1995	9 459 755	8 501 119	958 635
1996	9 699 558	8 814 688	884 870
1997	10 444 405	9 578 358	866 048
1998	11 260 996	10 047 624	1 213 372
1999	11 906 326	10 394 868	1 511 458
2000	12 606 753	10 913 044	1 693 709
2001	12 540 936	10 856 998	1 683 938
2002	12 453 666	10 725 207	1 710 458
2003	12 400 675	10 657 577	1 743 098

Nota: las cifras son promedio anuales.

Fuente: Cuadro tomado de "Desindustrialización y Crisis del Neoliberalismo" Adrián Sotelo Valencia, México 2004, Pág. 124 con datos del informe Mensual de Derechohabiente del IMSS.

⁶¹ Calva José Luis en Exportaciones de Trabajadores"EL UNIVERSAL 08 de Septiembre del 2006



CAPITULO 5: ALTERNATIVAS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA DE AMÉRICA.

Como se ha señalado en el continente americano existen dos tipos de integración: el que dirige Estados Unidos (TLCAN) y los que conforman una integración regional, como el caso de MERCOSUR.

De estas dos alternativas, la primera busca unir todo el Continente y reafirmar la hegemonía de Estados Unidos. El MERCOSUR, por el contrario, tiene como propósito fundamental la evolución hacia un bloque comercial y productivo, así como la construcción de ciertas formas políticas comunes. Los objetivos de ambas iniciativas consisten en la apertura de los mercados y la eliminación de barreras arancelarias, sólo que en radios de acción distintos.

El Tratado de Libre Comercio de los Pueblos (TLCP) impulsado por Bolivia, Venezuela y Cuba, es la alternativa a una integración de América. El Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA) es una propuesta de una asimilación más subordinada de América a la hegemonía de los Estados Unidos.

El ALCA es un tratado que se ha impulsado desde hace mas de diez años y el TLCP es el más reciente y sus integrante son los tres países mencionados; sin embargo, vale la pena ejemplificar cada una de sus características.



5.1 El Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA)

a) Antecedentes.

El ALCA fue lanzado oficialmente por el Presidente Bill Clinton, en diciembre de 1994. Se trata de la integración económica de los países de toda América excepto Cuba y así fomentar la integración de los mercados de capital; la eliminación de barreras comerciales arancelarias y no arancelarias; la eliminación de subsidios para exportaciones agrícolas; la eliminación de barreras para las inversiones extranjeras; marco jurídico para proteger a inversionistas y sus inversiones; medidas para mejorar las compras del sector público, y nuevas negociaciones para la inclusión de servicios.

La promoción y constitución del ALCA, se ha dado bajo un proceso que ha tenido tres Cumbres de Presidentes de las Américas (Miami en 1994, Santiago en 1998 y Québec en 2001), y múltiples reuniones ministeriales y de equipos técnicos y de trabajo.

La Primera Cumbre de las Américas, desarrollada en Miami durante el mes de diciembre de 1994, marca la reaparición de la iniciativa. La declaración de principios de la misma dice: "Por primera vez en la historia, las Américas son una comunidad de sociedades democráticas, unidas con el propósito de lograr mercados abiertos en la integración hemisférica y un desarrollo sustentable. Estamos determinados a consolidar y aumentar los lazos de cooperación y de transformar nuestras aspiraciones en realidades concretas". El presidente Bill Clinton y los distintos funcionarios del gobierno estadounidense, tenían la cuestión de manera permanente en la agenda de negociaciones, porque lo que es bueno para los Estados Unidos es bueno para el resto del mundo, según su visión. Para lograr sus objetivos, los presidentes firmaron el Pacto para el Desarrollo y la



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 5: ALTERNATIVAS DE LA INTEGRACION
ECONÓMICA DE AMERICA



Prosperidad, anunciando la creación de una zona de libre comercio en el continente para el año 2005, que se formalizó en dos textos, la Declaración de Principios y el Plan de Acción.

En la Segunda Cumbre de Chile los 34 países americanos, elaboraron acuerdos sobre distintos aspectos, y se entablaron negociaciones sobre el establecimiento de una zona de libre comercio en el año 2005, se buscó la promoción de mercados financieros más estables para evitar crisis, la protección del medio ambiente, el impulso de la integración a través de transportes y telecomunicaciones, y el desarrollo de Internet y otras nuevas tecnologías.

En la Tercera Cumbre de las Américas, llevada a cabo en Québec en el año 2001, se marca en la declaración: "Nosotros los gobernantes elegidos democráticamente de las Américas, nos reunimos en Québec en nuestra Tercera Cumbre, para renovar nuestro compromiso para la integración hemisférica, la responsabilidad nacional y colectiva y para mejorar la economía y la seguridad de nuestros pueblos. Adoptamos un Plan de Acción para fortalecer la democracia representativa, promoviendo el buen gobierno y protegiendo los derechos humanos y las libertades fundamentales. Buscamos crear una gran prosperidad y expandir las oportunidades económicas, mientras fomentamos la justicia social y la realización de potencial humano"⁶². La intencionalidad de dicho mercado estaría marcada por el tono de los párrafos detallados más arriba, en las dos declaraciones transcritas de las Cumbres de las Américas. Pero el reclamo de abrir más los mercados internos, se hizo más fuerte. El permitir que empresas estadounidenses puedan competir con las nacionales en la prestación de servicios públicos, en las licitaciones del Estado, era una demanda corriente. La presión

⁶² Declaracion de Québec, Cumbres de las Americas Sistemas de información en www.summit-americas.org/Documents%20%20Quebec%20City%Summit/QuebecDeclaration%20%20Quebec%20City%20520span.htm.



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 5: ALTERNATIVAS DE LA INTEGRACION
ECONÓMICA DE AMERICA**



diplomática para beneficiarlas perjudicando a las nacionales, también era una práctica común. El importante papel de las empresas transnacionales defendiendo sus intereses en distintos lugares del mundo las ha llevado a que los propios gobiernos de sus lugares de origen discriminaran las prácticas comerciales "desleales", buscando que esos gobiernos precisamente, aplicaran las sanciones que fueran convenientes a sus intereses.

Algunas consideraciones para la aceptación de esta integración son:

El ALCA es el plus del TLCAN ya que se basa en las mismas condiciones, es decir diferencias en la asimetría, las diferencias culturales, y las diferencias en las legislaciones nacionales. En el caso de la economía mexicana con el TLCAN, a más de diez años de su entrada en vigor, el desarrollo ha sido desfavorable, porque al competir deslealmente con dos economías fuertes, algunos aspectos se deben de renegociar.

Se marca la desigualdad en la distribución de los costos y los beneficios a repartir entre los países desarrollados y los países en desarrollo. El proceso de liberalización del comercio americano sobre bases equivocadas puede provocar la ampliación de la brecha entre los dos grupos. El anunciado mercado libre, que deben aceptar los países en desarrollo, no debería ir acompañado por subsidios, dumping y otras prácticas comerciales.

En conclusión, "El ALCA dentro del proceso de globalización debe tender a promover la integración nacional e internacional teniendo las siguientes ventajas: la consolidación de los gobiernos democráticos, en un clima de paz y desarrollo social equitativo; el refuerzo del margen de autonomía para poder encarar negociaciones internacionales; el aumento de las ganancias por las economías de escala y la especialización productiva; la obtención de una mayor cantidad de



divisas que serviría para resolver conflictos sociales; la llegada de nuevas conductas empresariales y de oportunidades de mercado; la elevación de la eficiencia y la competitividad, aumentando la capacidad de negociación; la posibilidad de atraer corrientes de capitales necesarias para generar nuevas tecnologías en los nuevos sectores dinámicos de la economía; la divulgación de tecnología y la especialización de las empresas, sobre todo de bienes de capital y la intensificación de la complementariedad productiva con otros países a partir del desarrollo de industrias conjuntas en el sector de bienes de capital, creadas por fondos de inversión y la formación de empresas multinacionales”⁶³

5.2 El Tratado de Comercio de los Pueblos.

Una alternativa ante el yugo de la Globalización y las políticas de orden neoliberal, es el Tratado de Comercio de los Pueblos (TCP). Es un tratado comercial, impulsado por Bolivia, Cuba y Venezuela en 2006, ya que nace ante la desigualdad misma que representa un Tratados de Libre Comercio (solo favorece a los grandes monopolios), “los acuerdos comerciales pueden ayudar a los exportadores preparados para competir en mercados extranjeros, pero nada garantiza que beneficien también a pequeños productores, microempresarios, cooperativas locales y empresas comunitarias que abastecen el mercado interno”⁶⁴ Y busca incrementar al liberación económica pero sin dejar a lado al desarrollo económico y social de cada uno de los países miembros.

⁶³ Texto tomado de “El ALCA: una reflexión”, por el Prof. Daniel Argemi en Ponencia presentada el 30 de octubre de 2003 durante el Primer encuentro “20 Años de Política Exterior en Democracia” del Centro de Reflexión Política Internacional del Instituto de Relaciones Internacionales de la Universidad Nacional de La Plata.

⁶⁴ Texto tomado de Tratado de Comercio de los Pueblos (TCP): La propuesta boliviana para un comercio con justicia en <http://www.bolpress.com/art.php?Cod=2006060704>.



El TCP incorpora objetivos ausentes en los actuales programas de integración económica propuestos por los países del Norte, como son reducir efectivamente la pobreza y preservar a las comunidades indígenas de la homogeneización cultural.

5.3 Estrategias de Integración Regional.

En América Latina, hay varias propuestas de integración⁶⁵ en la cuales algunos de los puntos destacados son:

BRASIL/ VENEZUELA.

- 1 Construcción y refinaría binacional con una inversión de 2500 millones de dólares.
- 2 Preacuerdo asociación.
- 3 Estrategia para explotación de gas natural
- 4 Al norte de Venezuela (51% PUASA Y 49% petroleras)
- 5 Campo Casa Bobo
- 6 Con producción de 50000 barriles diarios de petróleo.
- 7 Objetivos; liderar el mercado latinoamericano de petróleo, gas natural con derivados.
- 8 Proyecto Chávez crear Petro América.

Venezuela / Cuba

Venezuela abrirá en Cuba una base de operación para hidrocarburos, con lo cual se va incrementar la producción de 53 mil billones de pesos a 80/90mil billones de pesos. Venezuela escogió Cuba como base operacional para el Proyecto Petrocaribe.

⁶⁵ La Jornada diversas fechas.



Posteriormente; Venezuela da a conocer otros proyectos energéticos para el Caribe cuyas características principales son:

1. La integración energética del caribe (ALBA-CARIBE)
2. Sus integrantes son: Cuba, Venezuela, Republica Dominicana, Granada, Jamaica, Surinam y Antigua Barbados se incluyeron.
3. Venezuela entrego 50 mil billones de pesos a Republica Dominicana en Condiciones Financieras muy ventajosas.
4. Venezuela asume los costos de transporte y desarrollo de la infraestructura energética para los 15 países caribeños.
5. Creación de un fondo social ALBA-Caribe con la aportación de 50 millones de dólares que asistirá financieramente a las naciones más pobres de la región .
6. Crea una Secretaria Ejecutiva de Petrocaribe que tenga que ver con la producción, refinación, transporte y suministro de energía al Caribe.
7. Condiciones de venta preferenciales al Caribe y Centroamérica, estipuladas en los acuerdos de Caracas y de San José que mantiene con México.
8. Petrocaribe dará aun más facilidades que estos acuerdos.
9. Si el crudo rebasa los 50 dólares por barril, Venezuela financiará 40 % de la factura petrolera.
10. Si llega a los 100 dólares, financiará el 50% con un periodo de garantía extendido de 1 a 2 años.
11. Crean TELESUR
12. Se da un Nuevo orden comunitario intranacional, ya que es vital para la integracion.
13. Saca Venezuela 20 mil millones de dólares de las Reservas de los EUA y los transfiere a Suiza por la depreciación del dólar frente al euro.



-
14. 40% de las reservas restantes están en el banco europeo, en EUA y un pequeño porcentaje continua en bonos del tesoro de EUA
 15. Parte de lo sacado será para crear un banco de desarrollo sudamericano con un aporte de 5 mil millones de dólares provenientes de los 30.6 mil millones de dólares que tiene Venezuela en los Estados Unidos en reservas internacionales.
 16. Planes de desarrollar la energía nuclear. Para fines pacíficos. Brasil y Argentina ya lo hacen.
 17. Acuerdos bilaterales
 18. Inversiones hasta el 100% del Estado de Venezuela en Cuba para la modernización de una refinería de Cienfuegos.
 19. Construcción de una termo eléctrica (en cooperación con China)
 20. Supresión de aranceles
 21. Exención de impuestos mientras se recupera del capital.
 22. Eliminar barreras no arancelarias en Venezuela al mercado de Cuba.
 23. Apertura mutua de subsidiarias de bancos estatales y de una línea de crédito recíproca.
 24. Financiamiento Venezolano a proyección de infraestructura y productos en Cuba.
 25. Trato nacional a todo buque venezolano y líneas de carga y transporte.
 26. Facilidades preferes a naves y aeronaves cubanas.
 27. Los 15 mil médicos y técnicos sanitarios formarán especialistas de Venezuela.
 28. Transferencias de tecnología venezolana en energía a Cuba
 29. Turismo sin restricciones ni cargos fiscales.
 30. 2000 becas anuales en Cuba para Venezuela en educación superior
 31. Becas en Venezuela para sector energético.
 32. Las exportaciones cubanas pueden ser pagadas con mercancías venezolanas, bolívares u otra moneda.



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ESTUDIOS PROFESIONALES ARAGÓN
ECONOMÍA
CAPITULO 5: ALTERNATIVAS DE LA INTEGRACION
ECONÓMICA DE AMERICA**



-
33. Acceso de deportistas venezolanos a instalaciones de Cuba antidopaje.
 34. Elaboración de un plan Estratégico por la complementación productiva.
 35. Intercambio de paquetes tecnológicos.
 36. Campañas conjuntas de salud y contra analfabetismo.
 37. Planeación en telecomunicaciones y uso de satélites.

La propuesta del ALBA es opuesta a la política depredadora del ALCA.



CONCLUSIONES.

La Globalización, la etapa actual del capitalismo, como hemos visto, más que beneficios a toda la población, lo único que consigue es aumentar la brecha de marginación, ya que mientras los sectores financieros y monetarios se incrementan, las diferencias y desigualdades entre los diversos países aumentan considerablemente. El mundo está viviendo una serie de cambios en los medios productivos a través de la tecnología; la apertura comercial va en aumento, a través de la formación de los nuevos bloques económicos que buscan competir en el mercado mundial. Sin embargo, el Objetivo principal es “Ganar la Hegemonía Mundial” y como se ha visto, los grandes competidores son Estados Unidos, la Unión Europea y Asia Pacífico, El Neoliberalismo es la herramienta con la que tratan de alcanzar sus objetivos, no importando destruir un sector o un país, es la ventaja que tienen a través de las instituciones financieras (como se ha presentado El FMI, la OMC y el Banco Mundial) ya que ello es poner en jaque a los países menos desarrollados.

En el caso particular de Estados Unidos, considerado por algunos autores como el país hegemónico mundial, ha demostrado que su economía ha ido en declive, se vuelve cada día más fuerte la competencia con la Unión Europea; un ejemplo claro es la moneda, el euro, la cual representa un 132% arriba de la paridad respecto al dólar estadounidense. Es decir, ya no es una economía que sea sostenible y que tenga la misma rentabilidad de las décadas pasadas. A raíz de esa situación, busca en América Latina las condiciones que le permitan llegar a cumplir sus objetivos, como la colocación de sus capitales y la contratación de mano de obra barata. A través de sus instituciones fuerza esas relaciones debido a la estrecha dependencia económica que tienen con él, como el Caso de México.



CONCLUSIONES.

En el mundo hay dos tipos de integraciones económicas, las que crecen y se consolidan a través de intereses regionales (Como el caso de la Unión Europea y el MERCOSUR) y las que dirige Estados Unidos (el Caso del TLCAN), la primera integración fomenta el desarrollo de las economías de los países miembros, y la segunda es la concentración masiva del capital por parte del país que la dirige a costa de los restantes.

En caso particular de México, los procesos neoliberales que han llevado a cabo desde el sexenio del Lic. Miguel de la Madrid continúan a la fecha, como: la apertura al comercio internacional, la apertura de la economía a través de la inversión extranjera, han hecho que las variables macroeconómicas vayan en declive y no se muestre un desarrollo sustentable en el país.

Con la entrada del Tratado de Libre Comercio con América del Norte se esperaba que se cumpliera cada uno de los objetivos señalados en su negociación; sin embargo, estas metas no han sido llevadas a cabo, ya que como se mencionó, las condiciones económicas y políticas internas no permiten que México compita equitativamente con sus socios comerciales.

Bajo el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, la economía mexicana se ha estancado en términos generales. Así lo prueban los resultados sobre la formación bruta de capital fijo, el crecimiento del Producto Interno Bruto por debajo de la media de los países de América Latina, el enorme aumento de la economía informal y la disminución del empleo permanente.

Asimismo, todas las variables que tienen que ver con los trabajadores arrojaron resultados negativos: la caída del salario real, el aumento del ejército de reserva, la migración como válvula de escape al empobrecimiento, del campo sobre todo;



CONCLUSIONES.

el abandono gubernamental de este último, la precarización de sus condiciones de vida y de trabajo, entre las que destaca el contratismo y el subcontratismo, por citar algunos aspectos.

Sólo los sectores económicos que están ligados a las exportaciones son los que se han beneficiado con el TLCAN, provocando, por un lado, el rompimiento de numerosas cadenas productivas y la disminución notable del mercado interno y, por otro lado, una gran concentración de la riqueza en unos cuantos hombres de negocios.

La apertura casi indiscriminada de nuestras fronteras acentuó la debilidad del mercado interior y nos hizo depender de las importaciones hasta en los productos agrícolas más esenciales para la sobrevivencia. De igual forma, provocó importantes desmantelamientos de sectores productivos en la llamada petroquímica secundaria que nos condujo a ser importadores netos de numerosos productos derivados del petróleo, indispensables para el desarrollo económico, siendo que somos un país petrolero.

Por otra parte, los ingresos que se captaron por la privatización de numerosas industrias no se reflejaron en inversiones de tipo productivo. Casi todo este capital se fue al exterior mediante los pagos de deuda e intereses. México se encuentra entre los países latinoamericanos más endeudados y que más intereses pagamos.

El ALCA sufrió un gran revés en la última cumbre de las Américas, pues la mayoría de los países sudamericanos no estuvieron de acuerdo en sus condiciones de implantación. Aunque ya es difícil que se aplique, cuando menos en su planteamiento original, para los mexicanos no era garantía de desarrollo, porque sus postulados más importantes estaban orientados a un flujo de los



CONCLUSIONES.

capitales de los Estados Unidos mucho más libre en toda Latinoamérica sin las restricciones legales o políticas que imperan en la región y de manera particular en nuestro país. Significaba por ejemplo, terminar con la privatización de la industria eléctrica y la petrolera para ponerla en manos extranjeras, sin ningún compromiso social con nuestro desarrollo económico.

Esta situación es insostenible para la economía mexicana, por lo cual debe de buscar solución para su desarrollo económico y plantear que el ALCA, así como el TLCAN, están diseñados para consolidar el neoliberalismo. El ALCA, por lo tanto, será otro proceso encabezado por las corporaciones en el que la liberalización comercial está hecha a la medida de las necesidades de las grandes empresas. El ALCA no ayudará a consolidar una estrategia de crecimiento basada en las exportaciones, sino una basada en salarios bajos, malos empleos y sin encadenamientos productivos, tal como se presentó en la investigación.

Así mismo, el Tratado de Libre Comercio de los Pueblos busca primeramente el crecimiento interno de los países miembros, no solamente en condiciones económicas sino también de interés social. Como claro ejemplo, es la provisión de los servicios públicos esenciales tales como la salud, la educación, la seguridad social y el saneamiento básico; así mismo lo que se plantea es el rescate del mercado interno y del productor nacional (ya que, como se mostró con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, en relación de la agricultura se cancelaron gradualmente los subsidios al campo mexicano).

La hipótesis presentada al inicio de la investigación con los resultados señalados, muestran la afirmación de esta conclusión porque México no posee los elementos necesarios para poder competir con los Estados Unidos, por consiguiente no tienen un desarrollo esperado. Más sin embargo, se recomienda que se busquen las nuevas integraciones con otros países ya que de lo contrario se continuará con un declive en sus variables.



BIBLIOGRAFÍA:

- Aguirre Rojas Carlos, Wallestein Immanuel. Critica al Sistema Mundo Capitalista, Edit. Era, México 2003.
- Aguirre Rojas Carlos y Wallestein Immanuel. La Crisis Estructural del Capitalismo Edit. Centro de Estudios, Información y Documentación "Wallestein Immanuel", Edit. Contrahistorias México 2005.
- Ávila y Lugo, José. Introducción a la Economía. Edit. UNAM Aragón, México, 1998. Pág. 48.
- Balassa Bela. Teoría de la Integración Económica Edit. UTHEA, México, 1964.
- Banbi, Rodolfo. A Propósito de El Imperialismo de Lenin en Teoría Marxista del Imperialismo, Pasado y Presente, Argentina, 1975.
- Basave Jorge, Dabat Alejandro y otros. Globalización y Alternativas Incluyentes para el Siglo XXI, Edit. Porrúa, México Edición 2002
- Blanco Mendoza Herminio. Las negociaciones comerciales de México con el mundo Edit. Fondo de Cultura Económica, México 1994.
- Bravo Anguiano, Ricardo. Metodología de la Investigación Económica Edit. Alambra Mexicana, México 1997.
- Buzo de la Peña, Ricardo. La integración de México al Mercado de América del Norte Edit. Universidad Autónoma Metropolitana, México 1997.
- Calva Tellez, Schwentesius Rinderman y Gómez Cruz. La Economía Mexicana después de 10 años del TLCAN, y Reflexiones sobre la Agricultura. Lecciones de la Experiencia del Consenso de Washington y del TLCAN



-
- Campos Aragón, Leticia. Crisis Global Y Reestructuración económica mundial. Estudios de Postgrado de la Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, UNAM.
 - Cruz Soto Luis. Repercusiones del TLC en las Finanzas de las Empresas Mexicanas Edit. CMPC, México 1998.
 - Chossudovsky, M. La Globalización de la Pobreza, el Impacto del FMI, y la Reforma del Banco Mundial, Malasia 1997.
 - Damm Arnal, Arturo. TLC Oportunidades, Retos y Riesgos, Edit.. Edamex, México 1994
 - Dávila Aldas, Francisco. Globalización Integración América Latina, Norteamérica y Europa Edit. Fontamara 2002
 - David Ricardo Principios de Economía política y Tributación Editorial FCE México 1973
 - Ekelund, Robert. Historía de la Teoría Económica y de su Método" Edit. McGraw Hill, México 1992.
 - Estay Jaime, Girón Alicia y Martínez Osvaldo. La Globalización de la Economía Mundial, Principales Dimensiones en el Umbral del Siglo XXI. Edit. BUAP, IIEc-UNAM, CIEM. Edit. Porrúa. México, 1999.
 - Gambrill, Mónica. (Coordinadora) La Globalización y Sus Manifestaciones en América del Norte Edit UNAM, Edición 2002.
 - Gandarilla Salgado, José Guadalupe. Globalización, Totalidad e Historia Ensayos de Interpretación Crítica. Ediciones Herramienta Buenos Aires 2003.Pág. 97
 - Gray John. Falso Amanecer. Los Engaños del Capitalismo Global Barcelona Paidós.2000.
 - Gordon, Robert J. Macroeconomía, Edit. Compañía Editorial Continental, S. A DE C. V, México 1996



-
- Guerra Borges, Alfredo. Regionalización y Bloques Económicos, Tendencias Mundiales desde una Perspectiva Latinoamericana, en Calva José Luis en Globalización y Bloques Económicos, Realidades y Mitos, Juan Pablos, México 1995.
 - Juárez Martínez, Gerardo Daniel. Inversión Extranjera y Balanza Comercial en México a 10 años del TLCAN " Observatorio de la Economía Núm. 58 mayo 2006
 - Kondratieff, Nicolai Dimitriev. (1892-1938) Las Ondas largas de la Economía
 - Lenin, V.I. El Imperialismo, Fase Superior del Capitalismo (Ensayo Popular) en Obras Completas., tomo XXIII, Akal, España.
 - Lerman Alperstein, Aida. Multilateralismo y Regionalismo en América Latina, Editorial Porrúa, México Edición 2002.
 - Lichtensztejn, Samuel. De las Políticas de Estabilización a las Políticas de Ajuste, Economía de América No.11 (CIDE), México Primer Semestre de 1984. Pág. 21.
 - Luisting Nora. México hacia la reconstrucción de una Economía Edit. Colmex- Fondo de Cultura Económica, Primera edición, México 1994.
 - Mariño, Jorge La Supranacionalidad en los Procesos de Integración Regional, Edit. Mave , España, 1999.
 - Padilla Zazueta, Helios. La Globalización Actual., Artículo publicado en Gaceta del Economista, Publicación Mensual de Análisis Económico y Financiero. Año I, No.2, julio del 2000. Edit. UNAM campus Aragón, México 2000, Pág. 9.
 - Palazuelos, Enrique. La Globalización Financiera, La internacionalización del Capital financiero a finales del Siglo XX, Editorial Síntesis, Madrid, 1998.



BIBLIOGRAFÍA.

-
- Petras James y Veltmeyer Henry. La Globalización Desenmascarada. El imperialismo en el siglo XXI Edit. Porrúa. México edición 2003.
 - Pinto Anibal. La internacionalización de la economía mundial. Una visión latinoamericana 1980. Editorial Veintiuno primera edición 1970.
 - Prebish Raul. Capitalismo Periferia Crisis y Transformación Edit. Fondo de Cultura Económica, México 1983.
 - Pugana Alicia. La Integración Económica y la Globalización Edit. Plaza Valdez- Flazgo edición 2003.
 - Ramos Pérez Arturo. Globalización y Neoliberalismo: Ejes de la Reestructuración del Capitalismo Mundial y del Estado en el fin del siglo XX Edit. Plaza y Valdez México 2002.
 - Rodríguez Tapia, Lilia Diferencias y Similitudes entre los Modelos de Determinación del Ingreso de John Maynard Keynes y Michael Kalecki.
 - Saxe- Fernández John. Globalización: Crítica a un paradigma Edit. Plaza-James, Edición. 1999
 - Stuart Mill, John. Principios de la Economía Política Editorial FCE Libro III México. 1978
 - Sotelo Valencia Adrian. Desindustrialización y Crisis del Neoliberalismo, Edit. P Y V México, 2004.
 - Sunkel Osvaldo. El Subdesarrollo Latinoamericano y la Teoría del Desarrollo Editorial. Siglo XXI, México 1970.
 - Torres Gaytan, Ricardo. Teorías del Comercio Internacional Edit. Siglo XXI, México 1981, Pág. 35-38.
 - Valenzuela Ferjoó José. Crítica al Modelo Neoliberal Edit. ED FE/ UNAM México 1991
 - Zamora Bátiz Julio. El por qué y para qué del Tratado de Libre Comercio, Coedición Centro de Información Científica y Humanística (CICH) UNAM y Consorcio Latinoamericano, México, 1991, p. 121..



REVISTAS.

- ADUANAS, Betancourt Roberto. ALCA y NAFTA: Retos y oportunidades para México.
- Antonelli Cristiano. (1990) La Difusión Internacional de Innovaciones. Pautas, determinantes y efectos en la Revista: Pensamiento iberoamericano. Revista de economía política, Núm. Especial: Reestructuración industrial: Experiencias Internacionales, Madrid, 1989.
- Comisión de Educación y Análisis. Promotora por la Unidad Nacional contra el Neoliberalismo, México, DF, 18 de Octubre de 2004
- Contrahistorias. La otra mirada de Clío. Revista Semestral No. 4, marzo-agosto de 2005.
- Ejes del comercio Exterior, ADUANAS Customs, Año 2 No.13 Noviembre 2002.
- Época, 22 de noviembre 1993, ¿Cómo, Cuando, Donde y En que Opero el TLC?, por Noe Cruz Serrano.
- Revista de Comercio Exterior, Diciembre de 2003, Vol. 53, Núm. 12 México
- **Internet**
 - www.banxico.mx.org Indicadores Económicos y Financieros Balanza Comercial.
 - www.cepal.org Estadísticas Información Económica de América Latina.
 - [www.economía.gob.mx/work/sneci/organismos/omc/htrm/mex_y la_omc.htm](http://www.economía.gob.mx/work/sneci/organismos/omc/htrm/mex_y_la_omc.htm)
 - www.eleconomistadecuba.org La Guerra de Bush es contra Europa, Texto de Paulo Harris traducido al Español por José Manuel Hermosos González.



BIBLIOGRAFÍA.

-
- www.eleconomistadecubaweb.cu/cancun/reglas.html
 - www.eumedinet/curse/ ecolat
 - www.europa.EU.int/index_es.htm
 - www.fbc.binghamton.edu/iwlameric.htm La reestructuración Capitalista y el Sistema Mundo Conferencia magistral en el XX Congreso de la Asociación Latinoamericana de Sociología, 1995
 - www.fes-alca.cl/index.php?secc=cem-alca (Informe sobre el Área de Libre Comercio de las Américas)
 - www.geocities.com/gun_dream/evolución_economía Ríos Jaime. Economía Mexicana y Perspectiva
 - www.inegi.gob.mx Banco de Información Económica: PIB trimestral Gran División de Actividad Económica Industria Manufacturera.
 - www.jurisint.org/pub/06/sp/doc/05.htm EI GATT
 - www.sice.oas.org/trade/chmefta/índice.osp Información Sobre los Tratados de libre Comercio Suscritos por México.
 - www.sice.oas.org/trade/nafta_s/CAP01.asp, Sistema de Información Sobre el Comercio Exterior. Tratado de Libre Comercio de América del Norte, Primera parte: Aspectos Generales, Capítulo 1: objetivos
 - www.sice.oas.org/trade/ronda_ur/58.asp Negociaciones y Acuerdos del Gatt y la OMC.
 - www.summit-americas.org7documents%20%20Quebec%20City. Declaración en Québec, Cumbres de las Américas, Sistema de información.
 - www.ucm.es/info/eurotheo/diccionario.htm Crisis/Ciclos económicos/modernidad Capitalista Samir Amin Thierd Wordl Forum, Dakar crisis económica.



BIBLIOGRAFÍA.

-
- www.wto.org Organización Internacional de Trabajo Informe Sobre el Comercio Mundial 2004.
 - www.zmarg.org/spanish/006alle Preguntas y Respuestas Sobre la Omc.

PERIODICOS:

- Calva José Luis en “Exportaciones de Trabajadores” EL UNIVERSAL 08 de Septiembre del 2006