



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE  
MÉXICO**

**FACULTAD DE ECONOMÍA**

**El papel del Estado en el modelo neoliberal mexicano  
1974-2004**

**Ensayo que para obtener el título de**

**LICENCIADO EN ECONOMÍA**

**Presenta el alumno**

**ALEJANDRO DÍAZ FLORES**

**ASESOR: LIC. JOSÉ LUÍS PÉREZ BERMUDEZ.**

**MÉXICO, D. F. OCTUBRE DE 2006**



Universidad Nacional  
Autónoma de México



**UNAM – Dirección General de Bibliotecas**  
**Tesis Digitales**  
**Restricciones de uso**

**DERECHOS RESERVADOS ©**  
**PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL**

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

**Dedicado  
a Paola y Emiliano  
mi inspiración  
por vivir  
y aprender**

## **AGRADECIMIENTOS.**

Mi agradecimiento a mis padres Teresa y Eligio, y a mis hermanos Luís Manuel y Norma Angélica Díaz Flores por creer en mí, y por que nunca perdieron la esperanza de que yo saliera adelante. Gracias a todos los que creyeron en mí.

Agradezco la atención del maestro Miguel Cervantes Jiménez, al maestro Emigdio Jorge Méndez Hernández y del maestro Hugo Víctor Ramírez García, también al maestro Leonardo Lomelí Vanegas y a mi asesor José Luís Pérez Bermúdez por el tiempo y dedicación que me brindaron para realizar este ensayo.

Agradezco el apoyo tan grande del maestro Jacobo Barojas, que también me inspiro confianza para mis dudas. "Gracias Jac por tu apoyo".

Agradezco a todos mis amigos de la facultad, en especial a Salvador Medina, Juan Pablo Góngora Pérez, Oscar Oswaldo López Defacio y Ernesto Enríquez Ladinos, que fueron mis compañeros y amigos de clase.

Agradezco a los cuates de la calle que siempre se formularon pláticas y debates interesantes que motivaron mi intención por estudiar y comprender las cosas. Agradezco a Ricardo David Hernández Milpa y Luís Alejandro Flores Chavez.

"Las grandes naciones han actuado siempre como gánsteres, y las pequeñas, como prostitutas"  
(Stanley Kubrik).

"La sociedad de la abundancia ha producido un irreversible declive de las ideologías: El dialogo político se resume a dos temas: consume y cállate. El ciudadano no consumidor acepta: consumo, luego soy".  
(Jacques Neiryck).

"El capitalismo es la asombrosa convicción de que el peor de los hombres hará la peor de las cosas por el mayor bien de todo el mundo".  
(John Maynard Keynes)

"El capital es dinero y productos basicos. Y al ser valor, ha adquirido la capacidad oculta de incrementar su propio valor. Así se multiplica sucesivamente, o, al menos, pone huevos de oro".  
(Kart Marx)

# **EL PAPEL DEL ESTADO EN EL MODELO NEOLIBERAL EN MÉXICO 1974-2004**

## **INDICE**

### **INTRODUCCIÓN**

#### **CAPITULO I**

#### **1. MARCO TEORICO EN EL FUNCIONAMIENTO ECONOMICO DEL ESTADO EN LA ECONOMÍA**

- 1.1 Las externalidades y los bienes públicos.-
- 1.2 El estado Interventor para el desarrollo económico.
- 1.3 La economía del desarrollo desde las perspectivas de Chicago.-
- 1.4 Las vías del neoliberalismo
- 1.5 Teoría del crecimiento endógeno
- 1.6 Medidas a favor del crecimiento vía políticas públicas-

#### **CAPITULO II**

#### **2. EL PAPEL DEL ESTADO EN LA ECONOMÍA NEOLIBERAL MEXICANA**

- 2.1 La reestructuración en América Latina
- 2.2 La política económica en 1974
- 2.3 La crisis de 1976.
- 2.4 Petróleo y especulación
- 2.5 El inicio del cambio estructural
- 2.6 Privatizaciones y reformas
- 2.7 El Tratado de Libre Comercio y las reformas estructurales
- 2.8 Cambio estructural, inversión y crecimiento.
- 2.9 Perspectivas actuales
- 2.10 Asia un ejemplo positivo de intervención del Estado en la economía actual.

#### **CAPITULO III**

#### **PROPUESTA DE EL ESTADO COMO PRINCIPAL PRECURSOR DE UN CRECIMIENTO ENDOGENO EN MÉXICO.**

- 3.1 Estrategias de crecimiento para México y sus alternativas
- 3.2 La estrategia de orientación social
- 3.3 El Estado eficiente para un crecimiento sostenido.

#### **CONCLUSIONES**

#### **BIBLIOGRAFÍA**

## **INTRODUCCION**

### **Objetivo general.**

Comenzaremos presentando como el Estado ha tenido poca participación en la actividad económica con la corriente neoliberal, que propone que el Estado no debe intervenir en la economía, por generar gastos que afectan al sistema económico. Y por otra parte, como se observa al Estado con una participación de, gran activo dentro del sistema económico mexicano, y esto ha afectado al gasto social debido a que el Estado ha dado más prioridades a reforzar el mercado que es controlado por la iniciativa privada, y ha descuidado la parte social que ha tenido repercusiones en cuanto a una mejor equidad tanto económica como de mejora de vida.

### **Objetivos particulares.**

Es necesario exponer como el Estado tiene un papel de intervención en la economía en un marco teórico, en el cual nos permita comprender su funcionamiento para después, entender la parte práctica en la economía neoliberal mexicana y sus efectos más importantes.

Así estudiaremos un periodo del papel del Estado en la economía neoliberal mexicana comprendida desde 1974 a 2004, de los cuales entenderemos como a sido su actuación, como promotor del crecimiento económico

Mostraremos una propuesta de un Estado como principal precursor de un crecimiento endógeno, así como de estrategias de crecimiento para México y sus alternativas.

### **Justificación.**

Este ensayo nos sirve para criticar las contradicciones en las que el Estado mexicano ha generado con su intervención en la economía, su participación en la economía neoliberal mexicana, que sólo ha servido para unos pocos y ha dejado un descontento social por el poco desarrollo que tiene dicho papel.

El ensayo tiene una proyección social para que se comprenda como es que hasta ahora el Estado, ha tenido cambios en su papel interventor en una

economía instaurada hace poco mas de veinte años en la cual solo ha generado descontentos sociales.

Este trabajo ayudara a poner en tela de juicio, la actuación del Estado mexicano en la economía neoliberal mexicana, en la que no concuerda con la participación del Estado en países avanzados, y esto tiene implicaciones para generar una escala de problemas que genera dicha intervención.

El valor teórico del ensayo permitirá sugerir ideas para desarrollar futuras investigaciones sobre el tema, y así ampliara el conocimiento sobre el papel del Estado.

Este ensayo puede servir para defender esta crítica sobre el comportamiento del Estado mexicano, analizar, comprender el funcionamiento de este y cómo puede ser la participación del Estado en el futuro.

## CAPITULO I

### 1. MARCO TEORICO EN EL FUNCIONAMIENTO ECONÓMICO DEL ESTADO EN LA ECONOMÍA.

Definiremos de manera concreta lo que significa el Estado, que a lo largo de nuestras vidas el Estado esta presente de diversas maneras, pero por ahora nos interesa definir al Estado como, el conjunto de instituciones que regulan las relaciones de los individuos en la sociedad.

Las instituciones se componen de:

- Familia.
- Propiedad privada. Que es la parte económica.
- Seguridad.

El termino Estado Son todas las instituciones que lo integran, como: parlamento, gobierno, tribunal, suprema corte de justicia, y una serie de organismos e instituciones autónomas que regulan una federación.

Una federación contiene un conjunto de estados soberanos que se agrupan para crear una nación, que se compone de tres esferas como la federal, estatal y municipal.

Ahora los debates sobre el papel del Estado suelen basarse en discusiones opuestas, como por ejemplo: crear un nuevo impuesto o equilibrar el presupuesto entre otros, ejemplos sencillos pertenecen a las políticas económicas que aplica el Estado.

En una economía mixta en la que interviene el sector público y el sector privado, el Estado tiene la facultad de intervenir cuando hay fallas del mercado,

en donde existe desempleo, baja producción, crisis económica, monopolio y externalidades negativas.

Las principales fallas del mercado son tres:

La competencia imperfecta que no es cuando una empresa con prácticas monopólicas esta en el mercado que puede elevar el precio de su producto con respecto a su costo marginal.

El segundo fallo son las externalidades son cuando las empresas incrementan su beneficio afectan con su actividad a otros sujetos por ejemplo contaminando más, recortando personal a fin de reducir costos, etc.

El tercero se refiere a la información imperfecta que las empresas y consumidores no tienen información tanto de cómo se produce y cuales son los precios, y una de las importantes tareas del Estado es identificar las deficiencias informativas y solucionarlas.

Las funciones del Estado de las cuales los objetivos económicos que debe desempeñar el Estado en una economía mixta moderna son:

1. Mejorar la eficiencia económica.

Es un objetivo económico fundamental del Estado es contribuir a la asignación social de los recursos y tiene un aspecto macroeconómico de la política económica, y centra la atención en el qué y el cómo de la vida.

2. Mejorar la distribución del ingreso

En las sociedades pobres, es reducido el exceso del ingreso que pueda transferirse de los ricos a los desfavorecidos. Pero el Estado puede redistribuir el ingreso mediante políticas de impuestos y de gastos más equitativos entre la sociedad.

### 3. Gestionar la política económica internacional.<sup>1</sup>

Definir las barreras comerciales a fin de que no afectan los mercados, y debe haber una coordinación de la política macroeconómica en donde los países deben de coordinar sus políticas económicas, por ejemplo el tipo de cambio debe de tener un funcionamiento fluido que es una condición previa para que el comercio internacional sea eficiente.

Por otro lado también existen las fallas del Estado, de las cuales se han detectado cuatro causas:

1.- Información limitada en donde las medidas que desarrolla el Estado tienen consecuencias complejas y difíciles de prever, por ejemplo el incremento de impuestos, el ajuste en la oferta monetaria, etc.

2.- Control limitado de las empresas privadas, por que el Estado no controla esas consecuencias, en este caso las competencias imperfectas y las concentraciones de las empresas.

3.-Control limitado de la burocracia que aunque las leyes las elabora el poder legislativo, su ejecución las ejerce un delegado a un organismo público. De ahí surge un problema cuando no se ejecuta la ley en forma justa y eficiente, y

4.- Limitaciones impuestas por los procesos políticos. Aunque no hubiera problemas de información, surge el problema sobre la toma de decisiones.

Los debates sobre el papel del Estado suelen basarse en discusiones opuestas, como por ejemplo: crear un nuevo impuesto o equilibrar el presupuesto entre otros ejemplos sencillos que pertenecen a las políticas económicas que aplica el Estado.

Por ejemplo las políticas económicas en países altamente industrializados, tienen características como:

---

<sup>1</sup> SAMULESON Paúl NORDHAUS William  
Economía. Décimo sexta edición edit. McGraw Hill. Pp.291-308

- 1.- Los impuestos sobre la renta y sobre los bienes y servicios.
- 2.- Los gastos en ciertos bienes o servicios (como seguridad social, carreteras, educación, vivienda etc.) que proporcionan recursos a los individuos.
- 3.- La regulación o control que lleva a los individuos a realizar determinadas actividades económicas o abstenerse a realizarlas. Ejemplos son la reducción de contaminantes por las empresas, o que es necesario dar información por radio y televisión sobre algún fármaco, o un acontecimiento muy importante.<sup>2</sup>

### **1.1 Las externalidades y los bienes públicos.**

Las externalidades son efectos o ineficacias, que implican la imposición involuntaria de costos o beneficios<sup>3</sup>. Existen externalidades cuando las empresas o los individuos imponen costos o beneficios a otros fuera del mercado, ya que los gobiernos suelen mostrar actualmente más preocupación por la externalidades negativas que por las positivas.

A medida que la sociedad ha ido poblándose más densamente y que ha ido aumentando el volumen de la producción de energía, productos químicos y otras materias las externalidades negativas han dejado de ser pequeñas molestias para convertirse en serios problemas. Es ahí donde interviene el gobierno y la regulación del Estado tiene por objetivo controlar algunas externalidades como los daños causados por la contaminación, los daños que causa la minería, la apertura desmedida para un mercado interno, etc.

Por otro lado están los bienes públicos que son el extremo de externalidad positiva, y son mercancías en la que el costo de extender el servicio a una persona adicional es cero y cuyo disfrute es imposible excluir a nadie.

Dado que generalmente son insuficientes los bienes públicos que se suministran las empresas privadas, el Estado debe intervenir para abastecerlos. El Estado debe conseguir los recursos necesarios para pagar los bienes públicos y financiar sus programas de redistribución del ingreso, y

---

<sup>2</sup>Ibid.

<sup>3</sup> Ibid.

estos son los impuestos que tiene apariencia de precio que paga la sociedad por los bienes públicos.

Por otro lado es muy importante que el Estado encuentre equidad, por que una de las tareas importantes del Estado dentro de las fallas del mercado ya sea que se presente un monopolio o las externalidades debe existir un buen papel asignador para corregir los mercados, con una buena intervención juiciosa, aplicando una buena política.

## **1.2 El estado Interventor para el desarrollo económico.**

Se ha entendido la necesidad de cómo el Estado puede intervenir en la economía, así como su influencia viable para los mercados. Aterrizando en la discusión teórica, en la que los países para insertarse en la dinámica de los nuevos modos económicos, y realizar de ello un objetivo decisivo de su desarrollo económico parece estar muy entrelazado en lo que refiere al papel del Estado como impulsor del desarrollo.

En un primer argumento para hablar de una eficiente intervención del Estado, se plantea que este debe ser un generador de la tecnología adecuada, para que los países en desarrollo se realicen con un aparato productivo propio de completar las necesidades internas y al mismo tiempo insertarse en la dinámica de los nuevos procesos internacionales.

En algunos casos, la planeación de los agentes privados es menor del que se podría considerar una planificación estratégica por parte del Estado, ya sea por la capacidad financiera y administrativa o por el aprovechamiento de economías de escala.<sup>4</sup>

---

<sup>4</sup>Las economías de escala, ventajas del proceso productivo que permiten reducir el coste medio de la producción a medida que aumenta el producto total. Las economías de escala son las que permiten la producción en serie.

Las economías de escala pueden ser constantes, crecientes o decrecientes. Son constantes cuando la reducción de costes por unidad adicional producida es proporcional y constante, independientemente de la cantidad producida. Son decrecientes cuando las reducciones de costes son cada vez menores según crece la producción. Son crecientes aquellas que permiten siempre mayores ahorros conforme mayor sea el volumen de producción. Estas últimas son infrecuentes, pero pueden darse.

La discusión sobre la capacidad del Estado para elaborar políticas públicas eficientes no se puede dejar de lado la concepción neoclásica confiada a la capacidad autorreguladora del mercado, que se enfrentó a la ineptitud de los mecanismos de los precios para solucionar la profunda depresión económica por la que se atravesaba durante la crisis de 1929 como ejemplo, y que de ahí el surgimiento de la escuela keynesiana que presenta la política macroeconómica pública como un instrumento adecuado para corregir los desequilibrios económicos.<sup>5</sup>

Entonces la capacidad reguladora del Estado manifiesta entre los keynesianos una influencia a otras corrientes de pensamiento que planteaban la necesidad de una activa intervención pública. Las acciones del Estado en esta autonomía relativa se distinguen las acciones que pueden llevar a cabo por un lado en cuanto a las regulaciones o una política de disciplina y por otra las actividades públicas de la producción de bienes y servicios. Existen ciertas acciones en las que el Estado participa y son las siguientes:

1) Acciones de regulación del comportamiento de los agentes económicos

2) Acciones de regulación de bienes y servicios:

Esenciales a la naturaleza del Estado.

Que se realizan de forma alternativa o paralela al sector privado.

3) Acciones de acumulación:

De instalación de capital, para realizar sus acciones de producción.

De instalación de capital, que constituyen por sí mismas economías externas

4) Acciones en el campo del financiamiento:

Que proporcionan al Estado recursos para cumplir sus funciones de producción y acumulación.

### **1.3 La economía del desarrollo desde la perspectiva de Chicago**

Los economistas de Chicago estudiaban el desarrollo económico con el objeto de salir al paso de los economistas latinoamericanos, que resultaban

---

<sup>5</sup> SAUCEDO SANCHEZ José Alberto. "El estado y el desarrollo económico" en la revista de comercio exterior, Vol.54, Num. 1, enero de 2004 pp. 30-33

provocadores con sus fantasías proteccionistas y con sus sueños basados en una fuerte dosis de planificación. Los economistas de Chicago se interesaron de una manera o de otra en el problema del desarrollo en América Latina, como Milton Friedman, Arnold Harberger, Harry G. Johnson, Théodore Shultz, Larry Sjaastad y George Stigler.

Arnold Harberger<sup>6</sup>, conocido por sus numerosos viajes a Chile antes del golpe de Estado de Pinochet, consideraba que las economías atrasadas existen muchas barreras que se oponen al crecimiento: élites sociales y políticas poco inclinadas al cambio, graves lagunas en la capacidad y habilidad técnica que exige la modernización, mercados mal organizados y cuyo funcionamiento era obstaculizado por las políticas del Estado sobre todo en materia de política fiscal y de comercio exterior.

Para Milton Friedman<sup>7</sup>, los países subdesarrollados requerían de la liberalización de las energías de millones de hombres capaces, activos y vigorosos de una atmósfera de libertad que diera a los individuos las mayores oportunidades y que los estimularan a tomar iniciativas, en un ambiente donde existiesen medidas objetivas para el éxito y el fracaso. Para el líder de la escuela de Chicago, los países subdesarrollados tenían necesidad de un mercado capitalista vigoroso y libre.

En efecto Friedman criticó los esquemas de estabilización para los países productores de materias primas y propuso que Estados Unidos aboliera unilateralmente todos los derechos de aduana y las restricciones al comercio, lo cual constituiría la manera más rápida de auxiliar tanto a Estados Unidos como a los países pobres. Para el Maestro de Chicago la ayuda externa a los países pobres era desastrosa, en tanto fomentaba el Estado todo poderoso y arrojaba a otros países en brazos de otra idea o política como el comunismo.

---

<sup>6</sup> ESTAY REYNO Jaime. "Pasado y presente de la deuda externa de América Latina" edita IIEc. México 1996

<sup>7</sup>Ibit

Y propuso que la única salida para los países en desarrollo era el estímulo a la creación de los mercados competitivos con empresarios atrevidos y sin miedo al riesgo.

Los economistas de Chicago rechazaban los modelos que consideraban residuos del pensamiento keynesiano que nació como alternativa a la gran depresión de 1929. Para hacer frente al modelo teórico de crecimiento por la industrialización y el proteccionismo, se debían implementar acciones concretas, en donde, a mediados de los años cincuentas, en el departamento de economía de la Universidad de Chicago se dieron los primeros pasos para construir la filial chilena de los “Chicago Boys”. Se buscaba una solución contra la orientación que los pensadores latinoamericanos que habían impuesto a la CEPAL. Chile aparecía como el país más adaptado, por que se trataba de una de las “democracias más sólidas” de América Latina en cuanto a seguir con las políticas de Chicago, y en Santiago se encontraba la sede de la CEPAL.

Se realizaron varios acuerdos uno de ellos el de la Universidad Católica de Chile y la Universidad de Chicago, en la cual estuvo centrada en un programa de becas; economistas chilenos fueron enviados a Chicago para completar su formación. Aprendieron la teoría monetaria de Friedman, el enfoque sobre la pobreza mediante el concepto del capital humano de Shultz, los análisis sobre los grupos de presión de Stigler, y la teoría de la evaluación de proyectos.

Los graduados regresaban a Santiago donde enseñaban y vulgarizaban las teorías de la escuela de Chicago. El libro Capitalismo y libertad sobrevino una verdadera Biblia para estos economistas que estaban muy ansiosos de liberar el mercado chileno de todas las trabas que había conocido la gran depresión en los años treinta. Entre las mas importantes bases de operación de estos economistas estaban, la Universidad Católica, el Banco Central, los medios de comunicación en especial los periódicos, que poco a poco, comenzaron abrirse camino en la sociedad chilena mostrando que podían constituir una alternativa al nacional-industrialismo de la *CEPAL*.<sup>8</sup>

---

<sup>8</sup> ESTAY REYNO Jaime. “Pasado y presente de la deuda externa de América Latina” edita IIEc. México 1996 pp. 65-78

En esas condiciones, cuando los problemas económicos y sociales empezaron a manifestarse en ciertos países de América Latina, el neoliberalismo de Chicago, en la versión de Hayek apareció como la alternativa a las políticas de inspiración cepalina.<sup>9</sup>

#### **1.4 Las vías del neoliberalismo**

Los programas económicos de corte monetarista comenzaron a aplicarse en América Latina hacia fines de los años cincuenta: Chile 1956-1958, Argentina 1959-1962, Perú 1959, y Uruguay 1959-1962. Estas experiencias siguieron de manera muy estricta el esquema ortodoxo en Chile: contracción monetaria y del crédito, reducción del gasto público, devaluación del tipo de cambio, aumento de la tasa de ganancia, eliminación de los subsidios y de los controles de precios. El resultado en el corto plazo fueron muy negativo. La tasa de inflación disminuyó durante un corto periodo, pero al mismo tiempo, la producción se redujo, el desempleo aumentó rápidamente y se redujo la participación de los salarios en el ingreso nacional.

Durante la década de los sesenta y a inicios de los setenta, las políticas estructuralistas de inspiración cepalina retornaron. El objetivo era estabilizar gradualmente la economía, al tiempo que se emprendían las reformas de largo plazo que se necesitaban para superar las crisis de los sectores agrícolas, externo y el estrangulamiento fiscal: además, la redistribución del ingreso era un objetivo explícito de esta política, y se necesitaba atacar este problema mediante la reforma agraria, la reorientación de los programas públicos de desarrollo a favor de los pequeños productores, la política salarial y el aumento del gasto en vivienda, educación y salud.

Durante la época de los estructuralistas, la tasa de inflación se estabilizó alrededor de 30% anual, el producto aumentaba a un ritmo muy lento, y la participación de los salarios en el ingreso mostraba un importante incremento. Relativamente el alto nivel de inflación era un síntoma inherente a ese tipo de esquema de estabilización; para que tuviera éxito, era necesario avanzar de

---

<sup>9</sup> GUILLÉN ROMO Héctor "El neoliberalismo en América Latina" en Investigación económica no. 209 julio – septiembre de 1994 pp117-119

forma simultánea y coherente en tres direcciones: la estabilidad de los precios, las reformas estructurales, y la distribución del ingreso.<sup>10</sup>

En esas condiciones Allende es electo en 1970 por 36.6%<sup>11</sup> de los votantes encabezando, una alianza de izquierda llamada Unidad Popular. Su programa económico de tradición estructuralista tenía los objetivos de corto plazo:

- Iniciar muy rápidamente una gran variedad de transformaciones económicas estructurales, entre ellas, un programa de nacionalización.
- Aumentar los salarios reales, sobre todo los de las capas mas desfavorecidas.
- Reducir la inflación
- Aumentar la tasa de crecimiento del PNB
- Incrementar los niveles de consumo, principalmente entre los grupos más pobres.
- Reducir la dependencia de la economía respecto del exterior.

Allende no pudo complementar sus políticas, debido al bloqueo del Congreso, electo en 1969 y dominado por la oposición. En efecto, Allende podía instituir las regulaciones pero no podía castigar a quienes las infringían: rápidamente, la violencia de la oposición se manifestó, incluso fuera del parlamento, y el apego de Allende a la democracia y no pudo responder a la violencia.<sup>12</sup>

En otros países de América Latina, el fracaso de los cambios estructurales, favoreció el retorno de las políticas ortodoxas de estabilización. Las políticas de estabilización aplicadas en los años setenta tuvieron dos rasgos característicos que las distinguieron de las aplicadas en los años cincuenta.

En primer lugar, hay una diferencia en el nivel político ya que las nuevas políticas ortodoxas fueron aplicadas por gobiernos militares autoritarios; y estos se encargaron de imponer la disciplina a los trabajadores y controlara el contexto político y económico a fin de permitir una estrategia de estabilización.

---

<sup>10</sup> Ibit

<sup>11</sup> Ibit

<sup>12</sup> MISTRAL Carlos. Chile: del triunfo popular al golpe fascista. Editorial era pp. 41-48

De esta forma, nació el autoritarismo ya que fue, una forma de que las políticas ortodoxas tuvieran éxito.

La segunda novedad consiste tomando en cuenta el largo plazo, el monetarismo era asociado a políticas de ajuste de corto plazo cuya efectividad era evaluada en esa perspectiva; en lo sucesivo, se planteaba modificar de manera fundamental el funcionamiento de la economía. Así, la solución de la inflación pasaba por importantes cambios estructurales como la reducción de las dimensiones del sector público, la reorientación del excedente hacia el sector capitalista privado, la creación de mercados de capital privados, la apertura de la economía al libre comercio, la modificación de la situación de los trabajadores , etc.

El conjunto de medidas tecnocráticas ortodoxas aplicadas inicialmente para reducir la inflación, se transformo en un modelo global que permitía no sólo examinar los problemas técnicos si no poner en claro los aspectos mas generales relacionados con la organización de la sociedad en los niveles social, político e incluso cultural. De esta forma la inflación fue considerada como el síntoma de una crisis económica que era necesario afrontar a través de una gestión económica sana.

Los Chicago boys en Chile preconizaron la vía parasitaria dogmática o neoliberal para imponer entre 1973 y 1983 un nuevo modelo secundario exportador. En el lenguaje de Hayek podría decirse que estos economistas llevaron acabo, de manera exitosa, una revolución constructivista, gracias a un despotismo ilustrado o tecnócratico, y esta vía neoliberal tiene en esencia cuatro características:

- ✓ El estímulo al consumo superfluo y el desaliento a la inversión productiva.
- ✓ Destrucción industrial.
- ✓ Apertura externa indiscriminada y especialización internacional agrícola o semimanufacturera.
- ✓ Los estímulos a la inversión especulativa.

Los resultados de la experiencia monetarista en Chile fueron negativos en todos los campos. La política macroeconómica aplicada entre 1973 y 1982 terminó en una catástrofe por que las caídas en la producción, la inversión y el empleo estuvieron acompañadas por un fuerte déficit de la balanza de pagos y por un sobreendeudamiento exterior en 1982; el desempleo aumento en forma preocupante y los indicadores de distribución mostraron un fuerte deterioro en la situación de los asalariados. Los indicadores macroeconómicos son sólo la parte más visible de una profunda transformación que sufrió la economía chilena durante este periodo, y en efecto, la economía fue fuertemente privatizada, porque hubo un proceso radical de liberalización del comercio y de los flujos financieros externos: se asiste a una reorientación de los recursos y de las capacidades de gestión, desde las actividades productivas hacia la especulación financiera y el desarrollo de las actividades comerciales ligadas a las importaciones.

Frente a esta vía neoliberal centrada en la exportación semimanufacturera, que condujo a una pobreza masiva de una buena parte de la población.

Debido a estos problemas aunados con la crisis de la deuda, se crea en el consenso de Washington un conjunto de aspectos en los cuales la política de Estados Unidos y los tecnócratas de las instituciones financieras están completamente de acuerdo, con las políticas que deben seguir los países endeudados<sup>13</sup>. Apoyados en los institutos económicos de las universidades comprenden los siguientes aspectos:

*Disciplina fiscal:* se considera que el gran sostenido déficit fiscal, constituye una fuente primaria que genera distorsiones macroeconómicas que alimenta la inflación, el déficit de pagos y las fugas de capital.

*Prioridades para los gastos públicos:* se recomienda la reducción del gasto público que el aumento de los impuestos como medio para reducir el déficit fiscal presupuestal. Se contempla la reducción de los subsidios, sobre todo de

---

<sup>13</sup> ESTAY REYNO Jaime. "Pasado y presente de la deuda externa de América Latina" edita IIEc. México 1996 pp. 85-97

aquellos que abarcan a los consumidores, y en ciertos casos a los productores. Propone también restar los gastos de la administración pública.

*Reforma fiscal:* Se considera que un sistema fiscal preciso, en el que posea una amplia base, con reglas suficientemente claras y en porcentajes moderados de impuestos marginales.

*Liberalización financiera:* uno de los objetivos de los préstamos destinados por el Banco Mundial al cambio estructural, fue la liberalización del sistema financiero, de la mano de una supervisión prudente. Esta liberalización insiste en la eliminación de las tasas de interés preferenciales, con el fin de que los intereses tiendan hacia el nivel determinado por el mercado.

*Tipo de cambio:* El crecimiento orientado a las exportaciones es el único medio para sacar a América Latina de la crisis. Se asume también que para invertir en la producción destinada al mercado de exportación, los inversionistas deben estar seguros acerca del hecho de que la tasa de cambio será competitiva en el futuro.

*Liberalización del comercio:* el problema de resolver, de un tipo de cambio competitivo en una política orientada al exterior, es decir, la liberalización del comercio. El sistema de permisos de importación es una restricción particularmente nefasta, que debe ser reemplazada sin tardanza por derechos de aduana, mas es preciso no detenerse ahí, los derechos de aduana deben ser reducidos gradualmente en el tiempo.

*Inversión extranjera directa:* la orientación hacia el exterior implica la voluntad de recibir la IED, en vez de rehusarla a partir de argumentos nacionalistas. Los economistas norteamericanos consideran que la última década, la hostilidad nacionalista contra la IED ha desaparecido en América Latina; y para ellos este cambio de actitud tiene como resultado, que los economistas latinoamericanos se han percatado de que el reemplazo de las IED por préstamos bancarios, en un esfuerzo por mantener la independencia, habría provocado mayores estragos en la soberanía a través de la crisis deudora.

Privatización: cuando se creó el plan Baker en 1985, tanto el gobierno estadounidense como el Banco Mundial jugaron un papel muy activo presionando a los países en desarrollo a fin de que vendieran sus empresas estatales, por que estos creen que la conducción en manos privadas es más eficaz y por tanto aumenta el rendimiento de las empresas, además de que la venta es saludable, por que alivia las finanzas públicas, tanto por los ingresos derivados de las nuevas inversiones.

Los países participantes en el consenso de Washington fueron: Chile, Bolivia, México, Costa Rica, Uruguay, Jamaica y Trinidad y Tobago, y los países que se anexaron después fueron Paraguay, Venezuela, El Salvador, Ecuador, Argentina y Perú. Los países que están comprometidos muy levemente, en sentido deseado por Washington, son Brasil, República Dominicana, Honduras y Nicaragua.

### **1.5. Teoría del crecimiento endógeno**

La teoría neoclásica del crecimiento predominó en el pensamiento económico durante tres décadas. Durante los años ochenta había comenzado a suscitar insatisfacción tanto por motivos teóricos como por motivos empíricos. La teoría neoclásica del crecimiento atribuye el crecimiento a largo plazo al progreso tecnológico, pero no explica los determinantes de ese progreso tecnológico.

El crecimiento económico a largo plazo es el objetivo principal más importante del bienestar económico de los ciudadanos de un país.

El modelo de crecimiento de Solow y los modelos más recientes de crecimiento endógeno muestra que el ahorro, el crecimiento de la población y el progreso tecnológico determinan conjuntamente el nivel y el crecimiento del nivel de vida de un país.<sup>14</sup>

Los puntos en los que se basa el modelo neoclásico, desarrollado por el profesor R. Solow y T.W. Swan, se simplifican en tres puntos.<sup>15</sup>

---

<sup>14</sup> MANKIWI N. GREGORY. "Macroeconomía" Cuarta edición" Editorial Antoni Bosch España 2000 pag. 156

<sup>15</sup> DORNBUSCH, FISHER Y STARTZ. "Macroeconomía" Octava edición. Editorial Mc graw hill

- Se produce un bien único mediante el capital y el trabajo como factores.
- El crecimiento de trabajo no viene determinado por la economía y no le afectan las variables económicas.
- Se supone que la economía es competitiva y que siempre el nivel de empleo es del 100%.

Si decimos en forma de función que  $K$  es un único tipo de capital y que  $L$  es el número de trabajadores, diremos:

$$Y = F(L, K)$$

Y recordar que el cociente  $\left(\frac{K}{L}\right)$  es la cantidad de capital por trabajador.

Todo esto para poder explicar que cuando aumenta la cantidad de capital por trabajador, también aumenta la capacidad de producción ocasionando un crecimiento económico a la empresa y por consiguiente al país.

- La Acumulación de Capital a Largo Plazo: En ausencias de cambios tecnológicos y de innovaciones, el aumento de capital para uso del trabajador no va acompañado de un aumento de la producción debido al decrecimiento del capital.

Los modelos de crecimiento endógeno<sup>16</sup> parten de la tradición neoclásica, e introducen distintas variaciones sobre el mismo: algunos toman en consideración los rendimientos de escala crecientes y los efectos de

---

España 2002 pp 53-60

<sup>16</sup> Griliches, Z., "Issues in Assessing the Contribution of Research and Development to Productivity Growth". *Bell Journal of Economics* 10, 1979, pp. 92-116.

Uzawa, H., "Optimal technical change in an aggregative model of economic growth", *International Economic Review* 6, 1965, pp. 18-31.

Romer, P., "Increasing Returns and Long-Run Growth", *Journal of Political Economy*, October, 1986.

Lucas, R. E. Jr., "On the Mechanics of Development Planning". *Journal of Monetary Economics* 22, 1988, pp. 3-42.

Rebelo, S., "Long-Run Policy Analysis and the Long-Run Growth". *Journal of Political Economy* 99, 3, 1991, pp. 500-521.

Caballé, J. y Santos, M.S., "On endogenous growth with physical and human capital", *Journal of Political Economy* 101, 1993, pp. 1042-1067.

propagación o difusión (modelos de derrame<sup>17</sup>), o introducen el cambio tecnológico endógeno<sup>18</sup> (modelos *neoschumpeterianos*<sup>19</sup>), y, en su conjunto, predicen la divergencia en el crecimiento económico.

Romer, por ejemplo, generaliza el modelo de Arrow<sup>20</sup> de aprendizaje por la práctica, en el que la eficiencia en la producción es una función creciente de la experiencia acumulada: así, la producción  $Y_i$  de la empresa  $i$  depende no sólo de la cantidad de factores productivos  $L_i$  y  $K_i$  utilizada, sino también del stock global de capital de toda la economía, como indicador de la práctica productiva acumulada en el pasado por el conjunto de las empresas. La idea es que el empresario genera conocimientos adicionales a través del desarrollo de su actividad, que le permiten producir de una forma más eficiente. Además, estos conocimientos generados o adquiridos se difunden rápidamente a lo largo de todo el tejido empresarial.

De otro lado, el modelo de Lucas<sup>21</sup> plantea la acumulación de capital humano en lugar de la de capital físico, como detonante del aprendizaje y difusión de mejoras productivas, fuente originaria de los rendimientos crecientes de escala. Subyace la idea de que cuanto más formada esté la población en general (mayor nivel de estudios en los trabajadores de una economía determinada), mayor será la interacción entre trabajadores cualificados y mayor será la generación y transmisión de innovaciones que permitan la mejora de las técnicas y procedimientos de producción de cada empresa.

La formulación matemática de este enfoque arranca de la contabilidad neoclásica del crecimiento, presentada anteriormente, y puede concretarse de

---

<sup>17</sup> Denominados *spillover models*.

<sup>18</sup> Romer, P., "Endogenous technological change", *Journal of Political Economy* 98, 1990, pp. 71-102. Grossman, G.M. y E. Helpman, *Innovation and Growth in the Global Economy*, (Cambridge, MA: MIT Press) 1991.

Aghion, P. y P. Howitt, "A model of growth through creative destruction", *Econometrica* 60, 1992, pp. 323-702.

<sup>19</sup> Así denominados porque consideran al avance tecnológico como la única variable capaz de promover el crecimiento económico. Cfr. Schumpeter, J.A., *The Theory of Economic Development* (Oxford: Oxford University Press), 1934.

<sup>20</sup> Así denominados porque consideran al avance tecnológico como la única variable capaz de promover el crecimiento económico. Cfr. Schumpeter, J.A., *The Theory of Economic Development* (Oxford: Oxford University Press), 1934.

<sup>21</sup> Lucas, R.E.Jr. (1988), op.cit.

forma simplificada, partiendo de la función de producción Cobb-Douglas del modelo neoclásico, a través de las siguientes ecuaciones:

$$a) Y_i = AK_i^\beta K^\alpha L_i^{1-\beta} \quad (\text{Romer})^{22} \quad 1$$

$$b) Y_i = AK_i^\beta L^\alpha L_i^{1-\beta} \quad (\text{Lucas})^{23} \quad 2$$

Donde  $0 < (b) < 1$  (Lucas) esta ecuación tiene un mínimo cuando esta entre cero y uno y la ecuación (a)  $\geq 0$  (Romer) tiene un mínimo o maximo por que es mayor o igual a cero. Esta función de producción presenta rendimientos constantes de escala en los factores de producción privados  $L_i$  y  $K_i$ , igual que en el modelo neoclásico, pero, si  $a > 0$ , entran en juego el aprendizaje por la práctica y los efectos de difusión ya mencionados, que dan lugar a la obtención de rendimientos de escala crecientes.

Si consideramos de nuevo las variables en términos per-cápita,  $k = \frac{K}{L}$ , podemos reescribir la ecuación 1 como

$$Y_i = Ak_i^\beta k^\alpha L_i L^\alpha$$

La condición de equilibrio  $k_i = k$  implica:

$$Y_i = Ak_i^{\alpha+\beta} L_i L^\alpha$$

Lo que, una vez hecha la agregación de todas las empresas, implica:

$$Y_i = Ak_i^{\alpha+\beta} L^{1+\alpha}$$

<sup>22</sup> Como en Keller, W., "Absorptive capacity: On the creation and acquisition of technology in development", *Journal of Development Economics* 49, 1996, pp. 199-227.

Arnold, L., "Growth, welfare, and trade in an integrated model of human-capital accumulation and research", *Journal of Macroeconomics* 20, 1998, pp. 81-105.

<sup>23</sup> Este modelo no es capaz de explicar los "milagros económicos" que se han producido en algunas regiones

Como tenemos que  $k = \frac{K}{L}$ , la función de producción global, del conjunto de la economía, queda como sigue:

$$Y_i = AK^{\alpha+\beta}L^{1-\beta}$$

Expresión clara de que si  $\alpha > 0$  la función de producción agregada presenta rendimientos crecientes de escala.

De este modo, la ausencia de rendimientos decrecientes significa que la acumulación de capital o capital humano puede sostener indefinidamente el crecimiento. Así, el progreso técnico derivado de esa acumulación produce externalidades de las que se benefician los restantes factores de producción generando la productividad marginal más elevada.

Los modelos de derrame (*spillover*) de crecimiento endógeno también contemplan la posibilidad de que el factor acumulado, generador de externalidades, sea la inversión en I+D. Así, tanto en el caso de la producción de nuevos bienes como en el de la mejora de los procesos de producción y de la diferenciación de los productos, tiene lugar un aumento de la tecnología disponible que produce un aumento de las tasas de productividad de las empresas que la utilizan y de la economía en su conjunto<sup>24</sup>.

La inversión en I+D permite mejorar los resultados de la empresa que la realiza (disminución de costes unitarios de producción, o mejora de la calidad de sus productos, o introducción de nuevas variedades, productos diferenciados...), pero, dadas las dificultades para mantener los derechos de propiedad intelectual, esas mejoras acaban beneficiando a otras empresas y a la economía en su conjunto, a través del incremento del stock público de conocimiento técnico. La siguiente generación de modelos de crecimiento endógeno, denominados neoschumpeterianos porque consideran al avance tecnológico como única variable capaz de promover el crecimiento económico,

---

<sup>24</sup> Romer, P., "Endogenous Technological Change", *Journal of Political Economy* 98, 1990, pp. 71-102.

endogeneizan, de hecho, la generación del progreso técnico<sup>25</sup>, introduciéndola en el modelo a través del incremento en la variedad de inputs en el sistema de producción de bienes finales.

Estos inputs son los bienes intermedios que produce el sector de I+D, sector privado que invierte estimulado por la expectativa de obtención de beneficios extraordinarios derivados de la explotación monopolística de la patente que obtendrá sobre los resultados de su inversión. Por tanto, la rentabilidad esperada de las inversiones condiciona la dirección del cambio tecnológico. Las empresas que realizan investigación y desarrollo funcionan en un mercado de competencia oligopolista, que dinamiza el crecimiento a partir de las innovaciones generadoras a su vez de externalidades, que se introducen, progresivamente, en el sector de la producción de bienes de consumo.

Según mantienen Grossman y Helpman, este tipo de modelos predice el crecimiento sostenido del producto per-cápita. La economía crece, dado que los bienes intermedios mejoran continuamente, y esto hace aumentar la productividad en el sector de bienes finales. Con el fin de discriminar entre todos estos enfoques denominados de crecimiento endógeno, y de confrontarlos al modelo neoclásico de Solow, Funke y Strulik<sup>26</sup> elaboran el estudio cuyos principales elementos se describen a continuación. Se presenta un modelo donde el crecimiento está inducido a la vez por la acumulación de capital físico, la acumulación de conocimiento y el progreso técnico basado en la I+D. De este modo, combina las aportaciones de Uzawa y Lucas<sup>27</sup> (UL) con el modelo básico de Grossman y Helpman<sup>28</sup> (GH), que introduce el cambio tecnológico a través del incremento en la variedad de inputs.

---

<sup>25</sup> Grossman, G.M. y E. Helpman, *Innovation and Growth in the Global Economy* (Cambridge, MA: MIT Press), 1991.

<sup>26</sup> Funke, M y H. Strulik, "On endogenous growth with physical capital, human capital and product variety", *European Economic Review*, 44, 2000, pp. 491-515.

<sup>26</sup> Acumulación de capital humano. Uzawa, H., op. cit., 1965. Lucas, R.E. Jr., op. cit., 1988.

<sup>26</sup> Modelo de crecimiento basado en la I+D. Grossman G.M. y E. Helpman, op. cit., 1991.

Se incluye la posibilidad de que los individuos no inviertan en capital humano y/o I+D por falta de incentivos, de tal suerte que el modelo global presentado (modelo GH aumentado) contiene como casos particulares el modelo neoclásico y el modelo UL.

Funke y Strulik relacionan cada uno de los tres casos con cada etapa de transición por la que atraviesa una economía en su proceso de desarrollo. Así, según estos autores, todos los modelos de crecimiento descritos resultan válidos, y la pertinencia del uso de uno u otro corresponde tan sólo a la etapa de desarrollo en la que se sitúen las economías que pretendan estudiarse. Las principales características del modelo que, según estos autores, mejor describe cada etapa de desarrollo son el mecanismo impulsor del crecimiento, el tipo de región a que debe aplicarse y el futuro esperable a largo plazo por cada economía estudiada quedan recogidos en el siguiente cuadro:

#### **Las tres etapas de desarrollo (síntesis de Funke y Strulik)**

<b>Etapa de desarrollo</b>	1: el modelo neoclásico
<b>Equivalencia en la literatura</b>	Solow (1956), con las extensiones de Cass (1965) y Koopmans (1965).
<b>Motor del crecimiento</b>	Progreso técnico exógeno.
<b>Tipo de país/región</b>	Países pobres.

<b>Futuro a largo plazo</b>	Crecimiento sólo a través del progreso técnico exógeno, o estancamiento.
<b>Etapas de desarrollo</b> <b>Equivalencia en la literatura</b> <b>Motor del crecimiento</b> <b>Tipo de país/región</b> <b>Futuro a largo plazo</b>	2: la acumulación de capital físico y humano Uzawa (1965), Lucas (1988) y Romer (1986). Acumulación de factores y mejora en la calidad del trabajo. Economías en desarrollo, no innovadoras, con tasas elevadas de acumulación de capital físico y no físico. Convergencia hacia crecimiento común, proporción K/H común y ratio K/Y común. Para dos países con misma proporción K/H (y mismo crecimiento, por lo tanto), el que tenga una dotación inicial inferior en K y H nunca logrará alcanzar al otro. Además, para dos países idénticos, aquel que tenga una dotación inicial absoluta en capital humano mayor llegará antes al punto de transición hacia una economía innovadora.
<b>Etapas de desarrollo</b> <b>Equivalencia en la literatura</b> <b>Motor del crecimiento</b> <b>Tipo de país/región</b> <b>Futuro a largo plazo</b>	3: la innovación Grossman y Helpman (1991), aumentado con Lucas (1988). Innovación, conseguida a través de la acumulación del conocimiento. Economías totalmente industrializadas que van hacia un estado estacionario con incrementos perpetuos en la generación de ideas. Convergencia hacia el crecimiento de la renta común, y un ratio conocimiento/ideas común. Aunque entre dos economías innovadoras, aquella que haya entrado antes en fase de economía innovadora, poseerá siempre un mayor stock de capital humano y tendrá, por tanto, una renta superior en términos absolutos a la otra economía, idéntica en el resto de términos.

Fuente: adaptado de Funke y Strulik (2000), pág. 496.

## 1.6 Medidas a favor del crecimiento vía políticas públicas.

Se han formulado medidas a favor del crecimiento vía políticas públicas, en donde el mercado como mecanismo único para dirigir la economía viene a ser replanteada por la misma estructura neoclásica, reconociendo imperfecciones en el Estado, que requiere correcciones por parte del mismo Estado que provienen de externalidades:

- ✓ Positivas; La innovación tecnológica.

- ✓ Negativas, La contaminación que genere al fomentar innovación tecnológica.

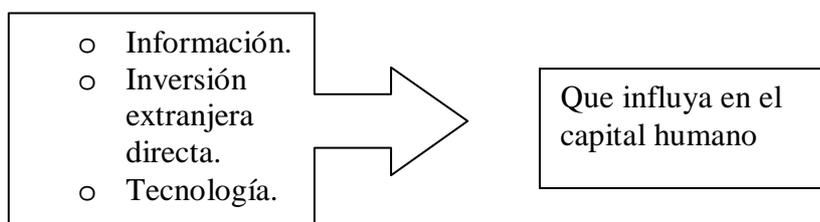
Considerando la existencia de estos problemas marcados por la teoría del bienestar y sistematizada por la elección pública.

Se plantea el problema del crecimiento y la probabilidad de que el Estado genere externalidades Positivas.<sup>29</sup> Paul Romer, de la Universidad de Chicago, presenta una crítica a la propuesta de crecimiento de Solow, en “Endogenous technological change”, *Journal of Political Economy* 98, 1990, pp. 71-102, que es limitada en tanto:

- A) el crecimiento depende sólo de K y L y el progreso técnico, explicando como un residuo es espontáneo, en tanto surge con inversión.
- B) Se considera que siempre que el K tiene rendimientos decrecientes, de no ser así, no puede haber tasas de crecimientos constantes. Pero al mismo tiempo no puede haber equilibrio con rendimientos de conjunto crecientes.

En este sentido Romer tiene que exponer para ajustar la teoría, que puede existir externalidades positivas en ciertas formas de acumulación:

Así estas externalidades puedan ser:



Pero no tenemos entonces un óptimo máximo, sino un subóptimo, que requiere para alcanzar el óptimo de la atracción del Estado en ciertas formas:

---

<sup>29</sup> GUILLEN ROMO Hector. “La contra revolución neoliberal” edita Era México 1997 pp 15-20

- ✓ Apoyo a externalidades positivas.
- ✓ Control del mercado que facilite la recuperación privada de la investigación (través de patentes).
- ✓ Apoyo al capital con eliminación de impuestos y asistencia al capital humano calificado.

Esto significa que las políticas públicas pueden inducir al crecimiento económico, no sustituyendo al mercado, sino haciéndolo funcionar mejor, al dirigir mejor los subsidios, deshaciéndose de actividades y liberando el comercio, y en general cubriendo las fallas del mercado.

Partiendo de la función Cobb-Douglas sin considerar los rendimientos decrecientes, pero si los rendimientos marginales crecientes<sup>30</sup>:

$$Y = Af(K, L)$$

A = Tecnología <sup>31</sup>

Si incrementa al doble los factores de la producción.<sup>32</sup>

$$\Delta Y = Af(K, L)\Delta A + \frac{\Delta Y}{\Delta K}(\Delta K) + \frac{\Delta Y}{\Delta L}(\Delta L)$$

$$\Delta Y = f(K, L)\Delta A + PMgK(\Delta K) + PMgL(\Delta L)$$

Si dividimos entre Y, pero como  $Y = Af(K, L)$  podemos proceder así:

$$\frac{\Delta Y}{Y} = \frac{f(K, L)}{f(K, L)}\left(\frac{\Delta A}{A}\right) + \frac{PMgK}{Y}(\Delta K) + \frac{PMgL}{Y}(\Delta L)$$

$$\Rightarrow \frac{\Delta Y}{Y} = \frac{\Delta A}{A} + \frac{PMgK}{Y}(\Delta K) + \frac{PMgL}{Y}(\Delta L)$$

Si agregamos K, dividiendo y multiplicando, después lo mismo con L, de manera que no se modifique la ecuación.

---

<sup>30</sup> DORBUSCH R. FISHER S. STARTZ R. "Macroeconomía" octava edición.

Edita. Mc Graw Hill Madrid España 2001 pp 61-78

<sup>31</sup> En el modelo de Solow parte del supuesto simplificador de que sólo hay un tipo de capital. En el mundo hay por supuesto muchos tipos. Uno de los principales es el Estado que invierte en distintos tipos de capital público llamado infraestructura, como carreteras, puentes y sistemas de alcantarillado. Otro factor importante es el capital humano, que son los conocimientos y las cualificaciones y esto se logra cuando el Estado invierte en profesores, bibliotecas y tiempo de estudio. A esto se le puede llamar externalidad tecnológica(o efecto de difusión de los conocimientos). En presencia de ese tipo de externalidades, los rendimientos sociales de capital son superiores a los rendimientos privados. A pesar de muchas medidas los gobiernos tiene como objetivo fomentar el progreso tecnológico.

<sup>32</sup> Ibit

$$\frac{\Delta Y}{Y} = \frac{\Delta A}{A} + \left( K \frac{PMgK}{Y} \right) \frac{\Delta K}{K} + \left( L \frac{PMgL}{Y} \right) \frac{\Delta L}{L}$$

Donde  $K = \frac{PMgK}{Y}$  Participación del capital en el ingreso.

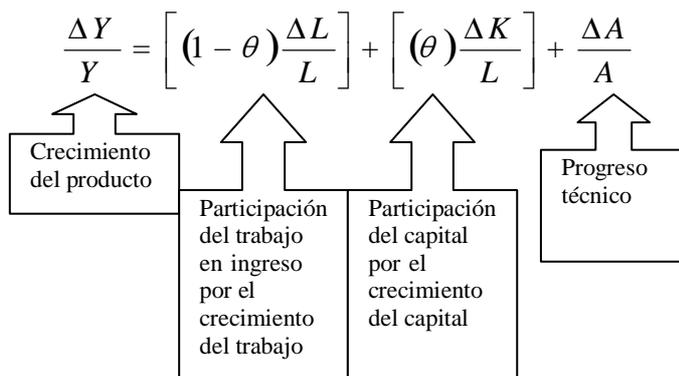
$L = \frac{PMgL}{Y}$  Participación del trabajo en el ingreso.

De forma que si los factores reciben su  $PMg$

$$\begin{aligned} (L) \frac{PMgL}{Y} &= \frac{wL}{Y} \\ (K) \frac{PMgK}{Y} &= \frac{bK}{Y} \end{aligned} \text{ lo que significa que } \frac{wL}{Y} + \frac{bK}{Y} = 1$$

Si  $(K) \frac{PMgL}{Y} = \theta$  luego  $\frac{wL}{Y} = 1 - \theta$

Así:



Estos son los factores que determinan al crecimiento y, por lo tanto expresa la productividad de los factores significativos del crecimiento de la producción manteniendo los mismos factores.<sup>33</sup>

Pero suponiendo al estado estacionario es decir que la tasa de crecimiento es exógena. Además, la economía tiene la misma tasa de crecimiento poblacional luego  $\frac{\Delta L}{L} = n$  donde "n" es constante y dada de la misma manera forma el

progreso técnico es nulo  $\frac{\Delta A}{A} = 0$

<sup>33</sup> Ibit

De forma que el único componente variable es la tasa de crecimiento del K, siendo que el K depende del ahorro el cual, a su vez depende del ingreso, así tenemos que si:

$$\Delta Y = f(Y) \text{ y } \Delta K = f(S), \Delta S = \Delta Y \text{ entonces hay una interdependencia.}$$

Por ello la propuesta de Romer es hacer que:

1.- la tasa de crecimiento técnico  $\frac{\Delta A}{A}$  se endogenice por medio de la intervención de las políticas públicas, induciendo al crecimiento de la investigación y al desarrollo del capital humano.

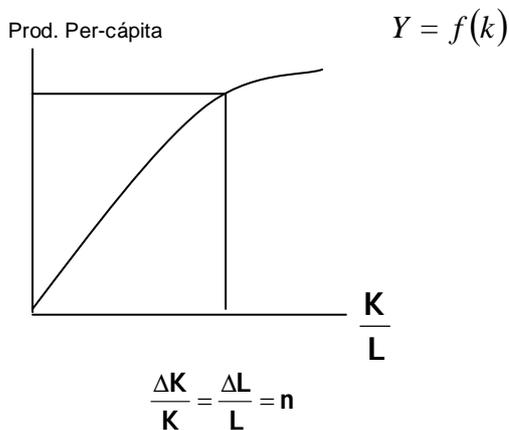
2.- Si hay rendimientos constantes que puede usarse para acumularse pero tenemos que si hay un estado estacionario donde:

$$\frac{\Delta Y}{Y} = \frac{\Delta L}{L} = \frac{\Delta K}{K} = n$$

Y  $\frac{\Delta A}{A}$ , entonces el stock de K crece a la misma tasa, entonces el producto per-cápita se mantiene, entonces  $\frac{\Delta K}{L}$  incrementa el producto per-cápita, pero

tiende a reducirse por los rendimientos decrecientes.

tiende a reducirse por los rendimientos decrecientes.



Si mantenemos fija la relación  $\frac{K}{L}$  el producto per-cápita se mantiene, luego si

suponemos sólo K y los rendimientos constantes  $Y = K$  dado que  $K = f(S)$ ,

supongamos al crecimiento del ahorro constante a tasa ( $\lambda$ ) de forma que:

$$\Delta K = \lambda Y = \lambda K \text{ lo que significa que } \Delta K = \lambda K \text{ despejando } (\lambda) \text{ tenemos:}$$

$\lambda = \frac{\Delta K}{K}$  es la tasa de ahorro que determina la tasa de crecimiento del capital.

Pero como  $Y = K$  tendrá que cumplirse que  $\frac{\Delta Y}{Y} = \frac{\Delta K}{K}$  y si  $\lambda = \frac{\Delta K}{K}$ , entonces también  $\lambda = \frac{\Delta Y}{Y}$

Lo que significa que el crecimiento si depende de la tasa de ahorro, deberá evitarse el desvío del ahorro privado al financiamiento del déficit. Por lo tanto se recomienda reducir el déficit presupuestal combinado con la reducción de impuestos al capital, reduciendo las reglamentaciones, y incrementando la infraestructura.

## **CAPITULO II**

### **2. EL PAPEL DEL ESTADO EN LA ECONOMÍA NEOLIBERAL MEXICANA**

Durante la década de los sesenta se presentaron diversos acontecimientos que generaron dificultades progresivas para los modelos intervencionistas de administración económica establecidos en la edad de oro, una vez que el consenso político que apoyaba a los regímenes intervencionistas comenzó a fallar, los encargados de la política vieron que cada vez era más difícil reconciliar los conflictos, mientras que los teóricos- ya no podían asumir la neutralidad política.

#### **2.1 La reestructuración neoliberal en América Latina**

Los procesos de reestructuración neoliberal en América Latina a nivel regional, se llevaban acabo en una manera compatible, en cuanto a la anulación a tarifas aduanales y liberalización financiera para poder abrir los mercados.<sup>1</sup> Y desde hace más de quince años las integraciones regionales se asientan en un contexto internacional que favorece la forma financiera en cuanto a la liberalización en la zona. La de ciertos países al que componen la (OMC) Organización Mundial del Comercio<sup>2</sup> y la adopción de políticas de ajuste, sobre todo a partir de los años ochenta, han reforzado el carácter neoliberal de las integraciones y debilito sus especificidades más intervencionistas.

Si es posible considerar, que la integración global, y la transmisión internacional de la crisis del tipo de cambio de un país en dirección de otros, tanto si estos forman parte de la misma zona del primero, es totalmente rápida, y el claro ejemplo se refleja en las repercusiones de la crisis financiera mexicana en fuga de capitales, sobre los movimientos de capitales en Brasil como en Argentina son la prueba de la globalización financiera, misma que

---

<sup>1</sup> ESTAY RAYNO Jaime. "En pasado y presente de la deuda externa de América Latina" Instituto de Investigaciones Económicas México 1996 pp 103-109.

<sup>2</sup> Organización Mundial del Comercio (OMC), institución internacional creada para promover y aplicar un librecombio global. La OMC fue fundada en 1993 por el Acta Final que cerraba la Ronda Uruguay de negociaciones multilaterales contempladas en el Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio (GATT), al que sustituye. La OMC tiene como fin administrar y controlar los 28 acuerdos de librecombio recogidos en el Acta Final, supervisar las prácticas comerciales mundiales y juzgar los litigios comerciales que los estados miembros le presentan. La Organización empezó a funcionar el 1 de enero de 1995 con un Consejo General integrado por 76 países miembros, aunque se espera que crezca conforme vayan siendo admitidas nuevas naciones. Web [www.OMC.org](http://www.OMC.org)

rebasa, así, las zonas que supuestamente la integración establecida habría pretendido concretar.

El apogeo tan importante del comercio entre los países que hoy forman el MERCOSUR como la aparición de saldos negativos en las balanzas comerciales de Argentina frente a Brasil habían ya revelado la dificultad de generar intereses de unos y otros cuando el tipo de cambio nominal estabilizado de Argentina debía hacer frente a un tipo de cambio nominal sometido a fuertes variaciones como es el de Brasil. La apertura repentina de México en sus intercambios con el exterior, la fuerte y ascendente brecha de un gran déficit comercial, así como la fragilidad en el sistema financiero y bancario, llegaron a provocar una crisis del tipo de cambio desde fines de 1994, fenómeno que rápidamente tuvo repercusiones en otros países en la región. En el contexto internacional actual como una restricción original y poderosa y el remedio al tal problemática pudiese provenir o bien de una estrategia de globalización internacional, solo entonces el interés en la constitución del mercado común perdería su sentido en tal internacionalización total, o bien a través de medida de proteccionismo financiero lo que significaba un control de los movimientos de capitales mediante la homogenización de las reglamentaciones. Estas medidas eran tomadas en común por las economías de esa zona, lo cual implicaría una integración más fuerte.

La reestructuración gira en torno a una integración, haciendo a la vez abstracción de las políticas económicas como de los regímenes de acumulación dominantes. La zona de libre cambio sería, así la opción preferida. Pero se puede concebir la inversa: la reflexión puede ser considerada como el resultado de una política industrial tendiente a impulsar a los factores de la producción a alinearse conforme a los criterios de competitividad que prevalecen en esos momentos en el mercado mundial.

La integración en América Latina, hasta la fecha, ha sido excluyente. Refuerza las desigualdades y no aporta creación suficiente en materia de empleo. La apertura de las fronteras, sin prácticamente ningún tipo de medidas de acompañamiento por parte del Estado para ayudar a las empresas

insuficientemente competitivas a reestructurarse. Como el crecimiento de la acumulación aumenta de manera insuficiente, las inversiones de sustitución sobresalen por encima de aquellas de expansión y la productividad pública como consecuencia del relativo retiro del Estado y la modernización. La liberalización financiera, no favorece en forma alguna la transformación de los mercados financieros emergentes, de dimensiones aún relativamente pequeñas en proveedores de capitales para inversión y acentúan, en cambio, aspecto especulativo, por que carecen de simetría con los mercados internacionales.

Esta reestructuración económica de América Latina, ciertamente real y en progreso, es aun muy elemental. Con una profunda influencia por el conjunto de medidas neoliberales tomadas, conjuntamente con la implantación de las políticas de ajuste a finales de los años ochenta.

## **2.2 La política económica en 1974.**

En cuanto a la economía mexicana, desde 1974 tuvo una recesión del cual era muy difícil salir el contradictorio desarrollo del capitalismo dependiente, mostraba una lenta recuperación que se inicio después del segundo semestre de 1972.<sup>3</sup>

El Estado en este año aumentó su participación dentro de este ajuste al producto nacional desde un 20% que tuvo desde el inicio de los años setenta, hasta alcanzar un 26% en 1974<sup>4</sup> pero ello sólo indicó que la magnitud de la crisis estructural que se vivía en ese momento.

El estado ha utilizado este creciente potencial en reordenar las bases de la acumulación de capital de México en beneficio de los grandes empresarios asociándose con el capitalismo monopolista internacional.

---

<sup>3</sup> GONZALEZ SORIANO Raúl. Análisis de coyuntura económica en Capitalismo y crisis en México. Ediciones de cultura popular. México, D.F. 1985 pp. 48-49.

<sup>4</sup> Ibid.

El funcionamiento de la economía mexicana durante el año de 1974 nos muestra que los mecanismos de estabilización del capitalismo dependiente, habían dejado de funcionar y que los ritmos de desarrollo que había alcanzado el país se obtienen a un costo social muy alto que contenía externalidades en el descenso del nivel de vida de grandes sectores y el mantenimiento de la economía mexicana con relación a la dinámica del capitalismo del exterior.

También a partir de este año la economía estadounidense tiene una crisis por la baja de una actividad industrial, que tuvo su origen el sector energético, y esto era lo que ponía en problemas a la economía mexicana.

Por lo que el ritmo alcanzado en las exportaciones comenzaba a frenarse por la crisis en Estados Unidos, mientras que por otro lado el crecimiento de las importaciones era considerable que comenzó a afectar la situación de la balanza de pagos.

Por otro lado los explosivos intereses sobre la deuda continuaron en un ritmo ascendente, y se mantuvieron los elevados ritmos de crecimiento de los pagos por el servicio de la inversión de la deuda. Con esto las relaciones de dependencia eran mas grandes, y su efecto sobre la acumulación de capital, en el contexto de una depresión generalizadas, que, detenía el crecimiento y desarrollaba en consecuencia una contradicción entre las tendencias de acumulación interna, cuya reproducción ampliada<sup>5</sup> se asienta en el mercado interno específicamente en los bienes de consumo y bienes intermedios de producción.

La política económica mexicana durante el año de 1974 y los posteriores, en el marco del proceso sexenal en el cual era reiterado de transmisión de poder al presidente en turno, tuvo un brusco cambio de perspectiva, en el cual el Estado tenía una visión que apoyaba en los aspectos cuantitativos del crecimiento y la estabilidad económica, se pretendió transitar a una apreciación que privilegiaba

---

<sup>5</sup> Es un proceso de renovación constante de toda la producción social capitalista en creciente volumen. Cuando la reproducción es ampliada, parte de la plusvalía se capitaliza, es decir, se une al capital activo y se emplea para aumentar el volumen de la producción. Así tiene lugar una acumulación de capital. Parte de la plusvalía acumulada se destina a la adquisición de medios adicionales de producción y otra parte para comprar fuerza de trabajo adicional.

los aspectos cualitativos que circundaban el crecimiento de la economía e incorporar una óptica estructural como orientadora de la política económica.

Esta década, las políticas de fomento al capital propias del llamado periodo estabilizador que estaban desde 1965-1966 en una fase de evidente deterioro marcado por el incremento tanto del déficit fiscal como de los intercambios con el exterior.

Históricamente la corrupción dentro de las esferas gubernamentales había sido un instrumento fortalecedor de la acumulación de capital y había marchado a la par con esta. La corrupción brindaba la posibilidad de amasar enormes cantidades de dinero en un sexenio menos, cuyo monto era difícil de igualar mediante otras formas de enriquecimiento privado. Estas fortunas, dada la rápida expansión económica del país eran vertidas exitosamente hacia las variadas actividades productivas, especialmente al turismo y al transporte, los bienes raíces etc.<sup>6</sup> Pero no todas las fugas de fondos públicos lograban ser retenidas por las redes productivas de la acumulación de capital y en cambio empezaban a ser inocultables los efectos contraproducentes de la corrupción sobre las finanzas públicas.

### **2.3 La crisis de 1976.**

El deterioro de la capacidad de gestión económica del Estado, y esto significaba una mala disfuncionalidad de la política de intervención económica. Esto llevo al rápido desenvolvimiento de la crisis. Esta política expansionista enfrentaba trabas crecientes, en un momento en el que desvanecían las posibilidades de mayor endeudamiento, debido a la recesión del comercio mundial en 1975 que visto por los banqueros internacionales estaba generando una caída de la capacidad de pago de los países endeudados.

Esto planteaba dos problemas:

---

<sup>6</sup> RIVERA RÍOS Miguel Ángel. "Crisis y reorganización del capitalismo mexicano 1960-1985 Ediciones era. México 1986 pp.77-79.

1.- La inminencia de un fuerte impacto recesivo con una baja de inversión y un desempleo récord, debido al grado de amplitud que existía de la participación del Estado en la actividad económica general y por lo tanto el impacto de reflujo, una vez que merma la influencia de nuevos empréstitos.

2.- La relativa dificultad para lograr una reactivación rápida de manera que en 1972 el sobreendeudamiento y el desgaste de los instrumentos típicamente inflacionarios parecía bloquear el uso expansionista.

Hacia mediados de 1976, la fuga de capitales, la especulación y la amenaza de quiebra bancaria tomaron una proporción insospechada. Se podía afirmar que se habían irrumpido parcialmente los elementos de la crisis financiera que harían estragos en 1982, con su escuela de bancarrota de las finanzas públicas y nacionalización de la banca.

La crisis económica en 1976 y la ola de pánico financiero forzaron la aplicación de un estricto programa de reordenamiento económico recomendado por el FMI y el departamento del tesoro de los Estados Unidos, que intentaba combatir la crisis fiscal que provenía del periodo de expansionismo inflacionario de 1972-1976. Con el ajuste de precios y tarifas de los servicios públicos y la aplicación de nuevos impuestos se logró elevar apreciablemente el ahorro del sector público del 2.5% del PIB en 1976 al 3.1% en 1977.<sup>7</sup> Se adoptaron medidas monetarias diversas para alentar el ahorro privado y la actividad bancaria

Estas medidas provocaron aun más la recesión en 1977 porque la inversión privada cayó en 17%<sup>8</sup>. Las restricciones fiscales lograron bajar los efectos sobre el endeudamiento y la presión del desequilibrio de las cuentas con el exterior.

Las acciones de reorganización económica y de racionalización de la intervención estatal en donde se pretendía dar una respuesta precisamente a

---

<sup>7</sup> Idem.

<sup>8</sup> Ibit.

combatir el deterioro de la capacidad de la gestión económica del Estado en lo que refería a la programación y presupuesto.

El Estado contaba con una amplia base de apoyo para aplicar el plan de reorganización capitalista y llevarlo hasta niveles concluyentes, se hallaba objetivamente en medio de una contradicción que tenía que ver con la repentina conversión de México de importador neto de petróleo en uno de los primeros productores mundiales. El margen de maniobra y el apoyo de que disponía el Estado se encontraba su raíz explicativa principal en la recuperación de la confianza tanto de la banca internacional y del gobierno de Estados Unidos como de la propia burguesía nacional.

#### **2.4 Petróleo y especulación**

La prematura desaceleración del auge, que se esfumaba de las manos del Estado pese a la gran cantidad de recursos que el boom petrolero le transfería era inevitable de la petrolización de la economía mexicana, esto generaba a anticipar la sobre-acumulación de capital y a desviar el auge fuertemente especulativo. El auge petrolero descansaba en el explosivo incremento en el caudal de la circulación capitalista debido a la influencia de los petrodólares, incremento que sobrepasaba las posibilidades materiales de la valorización productiva del capital.

Se producía un doble resultado monetario y cambiario que arrastraba consecuencias como el proceso de valorización del capital: la inflación consumía el valor de los activos monetarios que significa capital dinero. Se aceleraba la actividad mercantil, con el fin de cambiar el dinero por mercancías tanto de tipo productivo como improductivo para proteger los valores de cambio. Y esto inducía la sobre acumulación de capital, y por tanto, intensificaba las contradicciones de la fase alta del ciclo. La intensa actividad mercantil indujo a la generalidad de los empresarios a efectuar adquisiciones extraordinarias de activos fijos de capital, vía importaciones o compras internas, cuyo grado de operatividad posterior quedo considerablemente

mermado por la insuficiencia del capital circulante, entrelazados a los estrangulamientos de la oferta y de la insuficiencia de los medios.

Esa sobre-acumulación de activos fijos que es la contraparte de la escasez del capital circulante que a su vez repercutía sobre los costos de operación de las empresas y minaba la rentabilidad por que los porcentajes de la capacidad industrial pesado se mantenían altos (en promedio de 20% en 1980-1981)<sup>9</sup>

El proceso especulativo que después aceleraría tanto la devaluación como el agotamiento de las reservas internacionales del banco central que estaba ya presente en la intensificación de las actividades mercantiles como:

Sobreadquisición de componentes de capital fijo, bienes inmuebles, oro, divisas etc. Y esto tendía a acelerarse a medida que las formas corrientes de valorización productiva del capital restringían ante los estrangulamientos de la oferta. Cabe destacar claramente la diferencia del auge petrolero en los dos periodos, en el de 1978-1979 y 1980-1981.

## **2.5 El inicio del cambio estructural.**

Los problemas de la inflación y la necesidad de proteger el ajuste permitió apoyar la tesis de que la economía mexicana requería reformas estructurales para que los programas de estabilización funcionaran y se retomara el crecimiento sobre una base más sana.

La crítica al tamaño exagerado del poder paraestatal se transformó al cuestionamiento de la empresa pública en si misma. De la cuestionable política antiexportadora de la política industrial y comercial anterior se paso al rechazo de la política industrial.

En el sexenio de Miguel de La Madrid existió un desplazamiento ideológico ligero en un principio sobre el papel que estaba desempeñando el Estado durante su proceso. Hacia 1984 comenzó a hablarse de que se tenía que

---

<sup>9</sup> Idem.

realizar un cambio estructural, y en ese momento, el proceso de reordenamiento del sector público había avanzado, pero sin que existiera la venta de ninguna empresa grande, y era prioritario revisar el proceso de revisión de los organismos paraestatales que esta orientado a localizar y corregir deficiencias operativas y, ocasionalmente, a separar del gobierno aquellos organismos no importantes.

Entre 1985 y los primeros meses de 1988, la economía mexicana pasó a ser una de las economías mas cerradas a una de las mas abiertas del mundo. Solamente 3% de las importaciones quedaron sujetas a permiso previo y el arancel bajo de más de 50% a menos de 10%,<sup>10</sup> en un momento en que las condiciones para que la empresa pudiera adquirir financiamiento para modernizarse y competir con los productos del exterior.

En diciembre de 1987 la economía mexicana se encontraba nuevamente en una situación de crisis, con la inflación desbocada y el tipo de cambio en caída, en inicio de una campaña electoral muy reñida por la presidencia. El gobierno de Miguel de la Madrid aceptó introducir algunos elementos novedosos en el diseño del nuevo plan de contingencia. Los cuales consistían en políticas ortodoxas como la monetaria y la fiscal restrictivas, y elementos heterodoxos como el control de los principales precios de la economía a través de una plataforma de concentración social conocido como pacto de solidaridad económica, que era un programa de control de precios que durante enero y febrero de 1988 los cambios en la política económica se tomarían dentro de los mecanismos de concentración.

Para impulsar esta estrategia de estabilización dirigida principalmente al control de la inflación se aceleró la apertura comercial, con el objetivo de que los bienes procedentes del exterior ayudaran a disciplinar los precios de los bienes producidos en el país.

---

<sup>10</sup> lbit.Datos obtenidos del texto.

El pacto de solidaridad económica fue realmente exitoso para controlar la inflación tan prolongada. Esta reducción de la inflación se llevo acabó con un costo menor en términos de crecimiento económico en los programas de estabilización como el pacto de solidaridad económica, pero los avances en la estabilización macroeconómica se lograron a costa de un elevado costo social y productivo.

## **2.6 Privatizaciones y reformas**

En el sexenio de Carlos Salinas de Gortari en su primer informe de gobierno en 1989, definió las líneas estratégicas de su administración que en términos generales llevaban el seguimiento del cambio estructural del sexenio pasado. La oposición entre Estado propietario y Estado eficiente y comprometido con la justicia social. Expresamente se adoptó la noción, que después sería abiertamente defendida y promocionada por su gobierno y los dos que lo siguieron, de que la inversión pública se debía ceder a áreas importantes a la inversión 'privada, excepto las empresas públicas que no fueron privatizadas como Petróleos Mexicanos y la Comisión Federal de Electricidad.

Argumentaban que el compromiso fundamental del Estado debía ser además de tener sus funciones clásicas de seguridad nacional y procuración de justicia, impulsar un desarrollo social. A partir del 1989 el proceso de privatización de empresas públicas se intensificó y comenzó a incluir cada vez más empresas más importantes. En números la disminución mas drástica en el número de empresas y organismos paraestatales que tuvo en el sexenio de Miguel de la Madrid, al pasar de 1115<sup>a</sup> al inicio, paso a 449 en junio de 1988<sup>11</sup>.

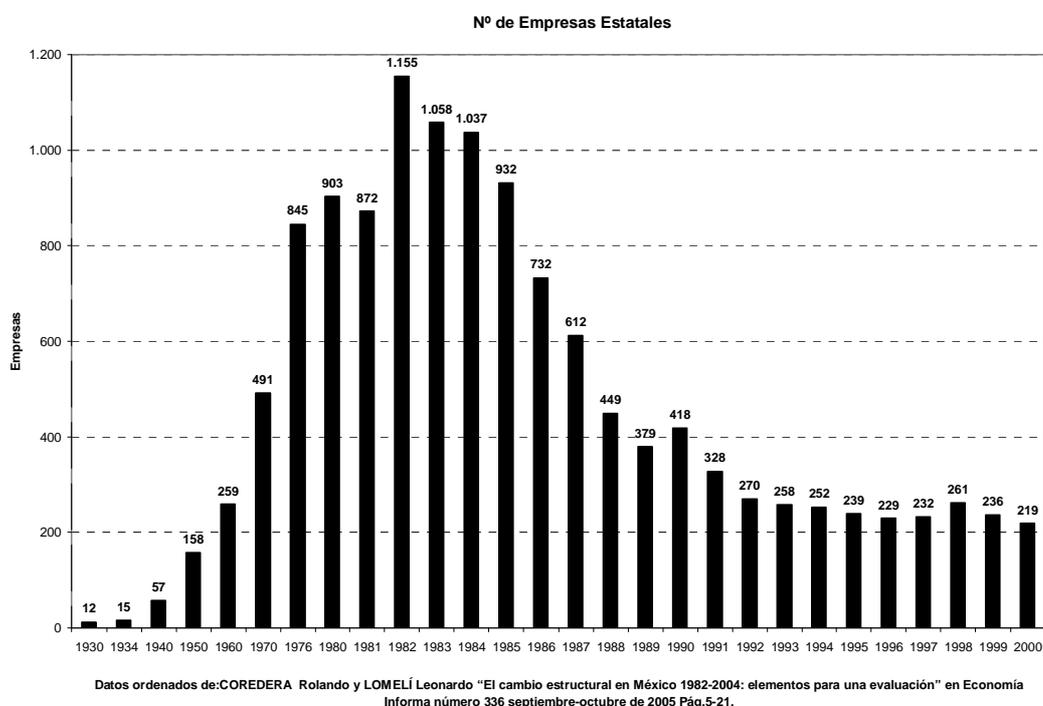
Durante el gobierno de Carlos Salinas se privatizaron empresas importantes como mexicana de aviación, el monopolio público de Teléfonos de México que se convirtió en monopolio privado con el compromiso de llevar acabo las inversiones necesarias para la modernización de la infraestructura en telecomunicaciones que el gobierno mexicano no podía o no le interesaba

---

<sup>11</sup> COREDERA Rolando y AYALA José, "Estado y privatización: una aproximación a la experiencia mexicana, en Carlos Bazdresch et. Al., México: Auge, crisis y ajuste, Vol. 3, p.269.

hacer. A partir de mayo de 1990 fue reformado el artículo 28 constitucional para que los servicios de banca y crédito dejaran de ser una exclusiva del Estado y se anunció que los bancos serian nuevamente privatizados, proceso que tuvo lugar entre 1991 y 1992.<sup>12</sup>

Después contra lo que se esperaba, los antiguos banqueros no recuperaron el control, de sus antiguas instituciones de crédito. En su mayoría fueron otros capitales nacionales, ideados en su mayoría a la sombra del auge especulativo que vivió la Bolsa Mexicana de Valores durante los años ochenta, quienes adquirieron los bancos.



Observando el número de empresas estatales en el año de 1982 el Estado contaba con 1155 empresas, que es el año más significativo en lo referente al control paraestatal. Hasta el año 2000 el Estado ha disminuido el grueso de paraestatales, sólo con 219 órganos contó el Estado en el año 2000 que es el número mas bajo en el periodo de estudio que empieza a partir de 1974. Es claro que el Estado al perder órganos, empresas y instituciones, su capacidad de intervención se ha ido minimizando.

## 2.7 El Tratado de Libre Comercio y las reformas estructurales.

<sup>12</sup> Idem.

El Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá fue aprobado en noviembre de 1993 y entro en vigor el primero de enero de 1994. Entre 1994 y 2003 las exportaciones mexicanas a Estados Unidos se multiplicaron por 3.4 y las importaciones procedentes de ese país por 2.3.<sup>13</sup> El saldo del comercio bilateral, desfavorable para México en 2400 millones de dólares en 1993, paso a ser favorable por 41000 millones en 2003.<sup>14</sup>

Por otro lado la tendencia se pervertía en el corto plazo por que los productos mexicanos estaban perdiendo mercado en Estados Unidos, debido al auge de las importaciones asiáticas. Además, se pone a discusión cuales han sido los efectos al crecimiento de las importaciones sobre la economía en su totalidad. La elevación del contenido de de insumos importados dentro de los bienes que se exportaba a Estados Unidos, ha venido desarticulando las bases de la cadena productiva, Lo que a conllevado al sector exportador una dinámica diferente al resto de la economía.

A más de diez años de diferencia de la entrada en vigor del TLC, se observan las principales tendencias que se han restringido durante este periodo y contrastarlas con las expectativas que despertó al tratado. Se daba un principal argumento a favor del TLC que se refería al impacto positivo que se esperaba sobre la eficiencia económica por la reasignación de los recursos en la zona de libre comercio de Norteamérica, que significaba un aumento en la productividad que se llevaría a incrementar los salarios en México, lo cual nunca ocurrió.

Durante el periodo que se ha mantenido vigente el TLC efectivamente hubo un importante aumento en los sectores que se beneficiaron con el TLC como la industria maquiladora, pero no se veía reflejado en los salarios reales. La caída más grave se registró durante la crisis económica de 1995 que fue una crisis de fuga de capitales derivado de una inflación alta por fragilidad del peso y de la competitividad del mercado mexicano.

---

<sup>13</sup> Idem

<sup>14</sup> GAZOL Antonio. "Diez años de TLC: una visión al futuro" en economía, num.3, septiembre-diciembre de 2004.pp62-70

Es importante recalcar que el TLC no fue el único factor durante un período que pudo haber afectado significativamente las tendencias en el comportamiento de la inversión extranjera en México a partir de los cambios constitucionales que condujeron una gran apertura para los capitales externos desde finales de la década anterior a la entrada del TLC.

Las tendencias actuales apuntan a una declinación de las exportaciones mexicanas hacia Estados Unidos, que con anterioridad eran bastante dinámicas, ahora han sido mermadas por las exportaciones Asiáticas. Al destacar que durante diez años de vigencia que tiene el TLC en México se ha carecido de una política industrial que previniera una sustitución eficiente de exportaciones hacia Estados Unidos, Y en ese sentido el auge exportador hacia Estados Unidos detuvo su dinámica exportadora de la economía mexicana desde la segunda mitad de los años ochenta.

## **2.8 Cambio estructural, inversión y crecimiento.**

El impacto que el conjunto de las reformas comenzadas han mantenido sobre la tasa de crecimiento económico a partir de los cambios que se han producido en la formación bruta de capital, cuya tasa descendió en este periodo de 23.3% en 1981 a 19.3% en 2002. Y los niveles mas bajos se alcanzaron en el periodo 1982-1988, cuando la tasa alcanzó valores inferiores a 15.6% del PIB, llegando a su mínimo histórico en 1987 con una tasa de 14.1%.<sup>15</sup>

Se planteo un dilema entre Estado Interventor y Estado solidario, entre un sector público fuertemente vinculado al apoyo de las actividades productivas y uno volcado a los programas del gasto social. La caída de la inversión pública no se ha visto compensada en términos agregados del crecimiento de la inversión privada, de la misma manera que la orientación de esta no ha llenado esos huecos sectoriales que dejo la inversión publica que cayó de 10.6% del PIB en 1981 a 3.2% en 2002, mientras que en el mismo lapso la inversión

---

<sup>15</sup> MORENO BRID Juan Carlos y Ríos Jaime, México mercados, reformas una perspectiva histórica año 2003  
Pág. 23

privada creció de 12.7 a 16.1%<sup>16</sup>. Además hay, sectores que tradicionalmente habían sido atendidos por la inversión pública, como el sector ejidal del campo mexicano o la infraestructura de las regiones menos desarrolladas, que son los que han resentido el decremento de la inversión pública.

El cambio estructural no solamente ha sido incapaz de lograr que la economía mexicana recupere el crecimiento estable, sino que ha ahondado las desigualdades que siempre han permanecido en el país. El periodo en el cual se profundizaron las reformas en el país encaminadas a lograr un cambio estructural en la economía mexicana se ha caracterizado por un crecimiento errático que arroja un promedio bajo, reducción de acervos de capital y problemas para reactivar la inversión y para superar la obsolescencia de los acervos de capital.

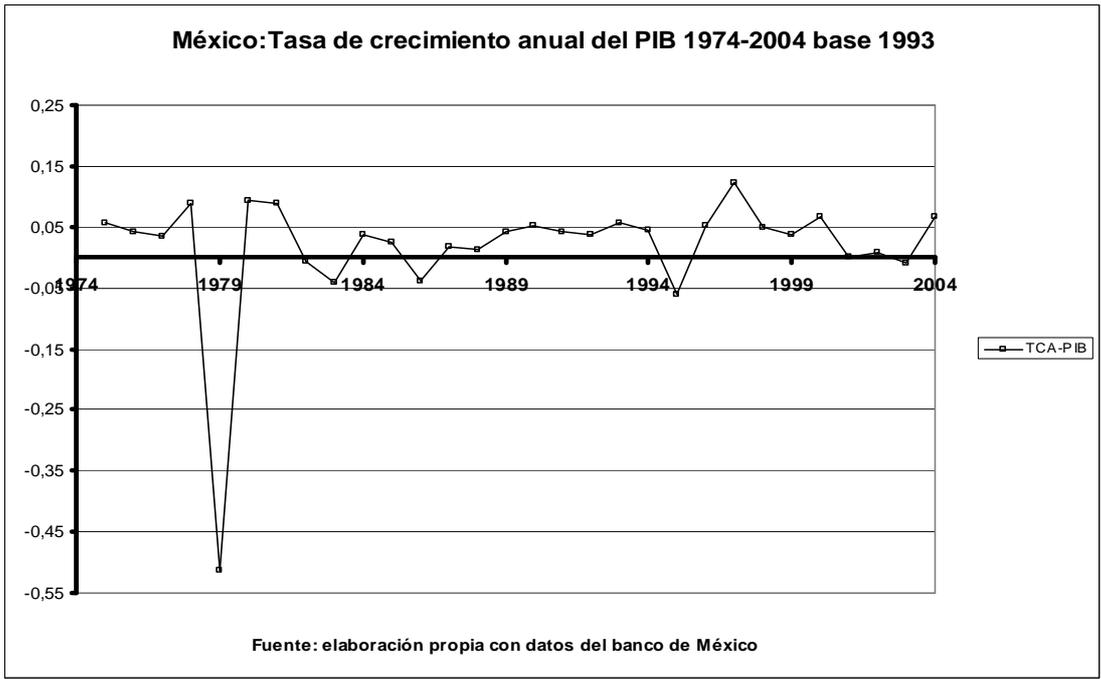
Entonces el nuevo modelo combina la reducción en la cantidad de capital físico y el estancamiento del capital humano por persona ocupada con aumentos en algunos sectores de la demanda de personal calificado, lo que se ha traducido en una mayor dispersión salarial con el consecuente impacto negativo en la distribución del ingreso.

## **2.9 Perspectivas actuales.**

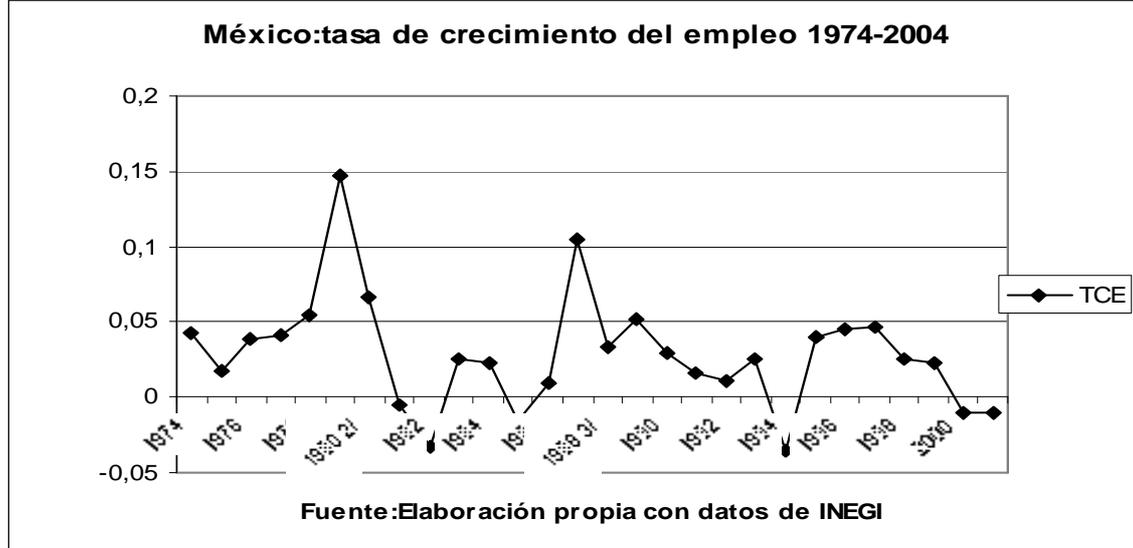
Observando en el grafico el comportamiento del PIB del año 1974 a 2004, el crecimiento ha tenido variaciones cíclicas, en las cuales para el año de 1979 la caída es de -0.5 por el problema de deuda que atravesaba el país, y las crisis en los años 1982,1983 por la devaluación del peso que resto crecimiento para los siguientes años. Siguiendo la tendencia de crecimiento de la economía mexicana que refleja el grafico en 1994 hay un decremento de -0.04 y en 2003 de -0.004, por los siguientes años hasta el periodo de estudio reflejan crecimientos reducidos. El análisis del cuadro nos muestra, un crecimiento bajo que no permite tener el despegue positivo del crecimiento sostenido a largo plazo.

---

<sup>16</sup> *Ibíd.*

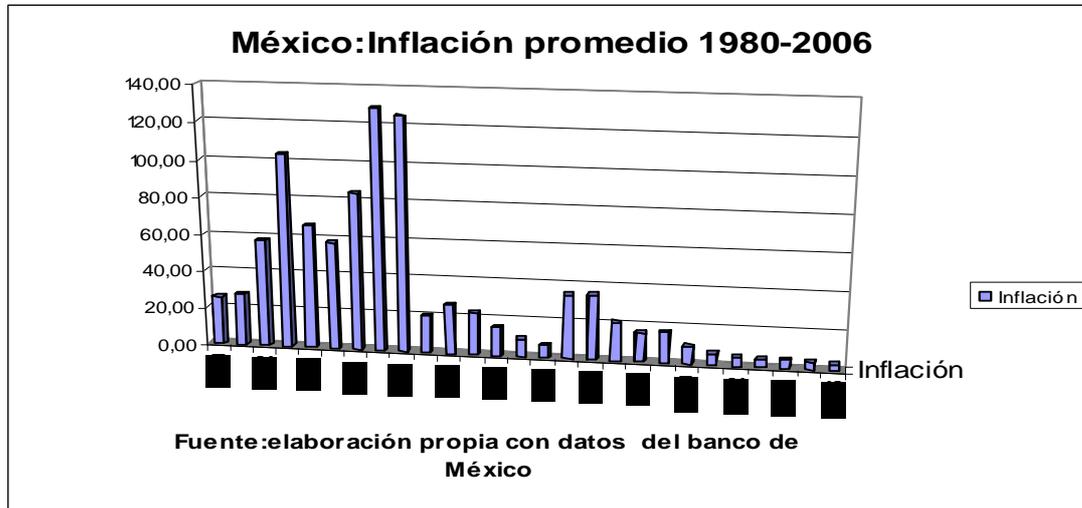


El comportamiento del empleo los sectores tienen variaciones negativas, como es el caso de la agricultura en donde los años críticos son: 1983 con una variación de -2.27%, así como el año de 1995 con -2.91%. Para los años de 2001 y 2002 sigue teniendo variaciones negativas con -0.57 y -0.87, que refleja que el Estado no ha pródigo el empleo en este sector y se ha recorrido las fuentes de empleo sobre todo en el sector servicios, producto de la apertura comercial y la liberalización financiera.



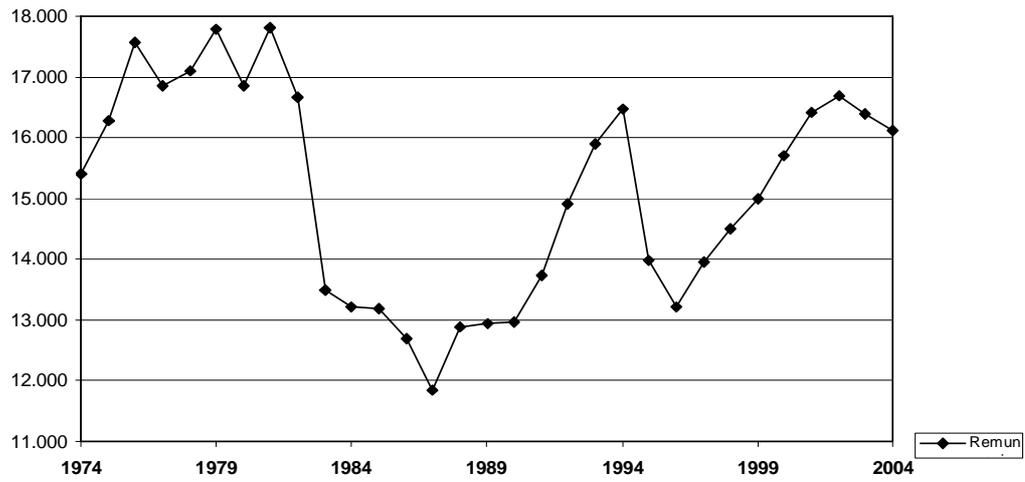
En cuanto a la inflación el comportamiento ha sido en decremento, el Estado ha controlado la inflación en donde sobresaltan 1982, 1983 que son los años en

donde comienza a subir la inflación producto de la crisis que se registro en 1982 hasta 1986 y 1988. Cabe mencionar que las bajas importantes en cuanto a control de la inflación se reflejan en los años posteriores por la aplicación de la política monetaria, que comienza a ser restrictiva desde 1988 hasta el 2006.



El comportamiento de las remuneraciones asalariadas en México ha cambiado en cuanto a su estructura y composición de sectores, ya que los salarios más bajos se observan en los primeros sectores, a diferencia del sector servicios que tienen las remuneraciones más altas que se presentan en el cuadro numero cuatro.

**México: Remuneración media total 1974-2004  
base 1993**



Fuente: elaboración propia con datos históricos de INEGI

En lo que refiere a comercio exterior no se ha tenido buenos resultados, debido a el déficit comercial se repite cíclicamente a la baja desde el año de 1974 hasta el año 2000, y se observa que durante veintiséis años la política comercial no ha sido la adecuada por los factores de competitividad y mejora en la tecnología que el Estado no ha impulsado, aunque en los cuatro años posteriores se tengan pocos superávits.

**MEXICO: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES ANUAL 1974-2004**  
MILLONES DE DÓALRES 1980

<b>AÑO</b>	<b>EXPORTACIONES</b>	<b>IMPORTACIONES</b>
1974	9434,3	11862,0
1975	8645,4	12063,2
1976	10175,6	11826,5
1977	10714,5	10613,9
1978	12716,4	13407,2
1979	16432,5	18285,5
1980	23927,4	28998,0
1981	29165,0	36245,5
1982	25875,5	17410,4
1983	23438,0	11620,1
1984	24379,6	13399,0
1985	22011,5	14756,1
1986	16995,1	13166,5
1987	20095,1	13795,7
1988	25928,7	24120,1
1989	28984,6	29083,5
1990	32179,8	34090,8
1991	32696,4	38505,7
1992	34364,2	45716,3
1993	37239,4	46828,1
1994	42016,6	54066,0
1995	50557,4	46129,9
1996	60936,6	56933,2
1997	68054,9	68172,9
1998	70486,8	75405,5
1999	80417,5	84543,5
2000	95942,90	10152,00
2001	12,175,9	13021,00
2002	13,434,6	13675,00
2003	15,038,7	16205,00
2004	15,554,6	16207,00

Fuente: World Bank, World Development Indicators on CD-ROM 2002

En lo que respecta los precios del petróleo, tiene incremento en los precios al igual que las mezclas internacionales, aunque sea la única fuente de ingreso de divisas no se ha sabido aprovechar positivamente, y por otro lado los precios altos también tienen efectos negativos por la compra de gasolinas, gas natural y LP, y todos los derivados del petróleo que se importan a precios altos.

**Precios Internacionales del Petróleo en el Mercado de América, 1990 - 2005**  
(dólares por barril)

	<b>Mezcla Mexicana de Exportación <sup>1</sup></b>				<b>Marcadores internacionales <sup>2</sup></b>	
	<b>Mezcla</b>	<b>Istmo</b>	<b>Maya</b>	<b>Olmeca</b>	<b>WTI</b>	<b>Brent</b>
<b>1990</b>	21,62	25,18	19,41	26,03	27,19	28,22
<b>1991</b>	12,46	16,16	10,08	18,26	19,61	18,41
<b>1992</b>	13,68	16,95	12,00	18,46	19,37	18,09
<b>1993</b>	10,67	12,52	9,10	13,49	14,58	13,55
<b>1994</b>	14,85	15,96	13,83	16,35	17,11	15,88
<b>1995</b>	16,40	17,28	15,12	18,45	19,00	17,96
<b>1996</b>	21,66	23,35	19,32	24,88	25,21	23,79
<b>1997</b>	13,43	16,25	11,44	17,27	18,35	17,15
<b>1998</b>	7,89	9,54	6,37	10,32	11,31	9,81
<b>1999</b>	22,14	24,35	20,09	25,48	26,07	25,41
<b>2000</b>	18,80	22,99	17,01	24,82	28,50	25,26
<b>2001</b>	14,38	16,33	13,67	18,15	19,35	18,52
<b>2002</b>	24,03	26,25	23,28	28,42	29,39	28,28
<b>2003</b>	25,29	29,02	24,44	30,99	32,10	29,87
<b>2004</b>	28,56	33,50	26,42	41,51	43,23	39,83

\* / Promedio anual.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados con base en datos de:

1) PEMEX; 2) Promedio calculado con información de Energy Information Administration de EU.

## **2.10 Asia un ejemplo positivo de intervención del Estado en la economía actual.**

Un ejemplo claro del crecimiento en Asia se logró gracias a la productividad y competitividad generadas por un sistema de producción flexible, y esta se refiere tanto a la estructura industrial como a su adaptabilidad general a las condiciones cambiantes de la economía mundial, bajo una orientación del Estado fuerte, apoyado y aconsejado en los estadios iniciales del desarrollo.

A lo largo del proceso de desarrollo, el modelo de crecimiento económico cambió, pasando de una concentración en la sustitución de importaciones en los años cincuenta a una industrialización orientada a las exportaciones en los años setenta (que fue el periodo de despegue) a lo que ahora se le llama sustitución de importaciones orientadas a exportar que fue hacia los años setenta y ochenta, que significaba una profundización de la base industrial para alimentar las exportaciones de productos manufacturados.

Se observa que esta estructura industrial diferente que evoluciona y se supera sin crisis importante, pero en todos los casos existen dos riesgos cruciales, para comprender este proceso y el primero constaba que cada municipio de estos países fuera una estructura y la segunda que esta estructura es una red compuesta de relaciones entre las empresas entre las empresas y el Estado, entre las empresas y el mercado mundial a través de las compañías comerciales y los intermediarios comerciales internacionales.

Por ejemplo, Taiwán se convirtió en una potencia económica por derecho propio, por que sus compañías estuvieron en condiciones de enfrentarse al mercado mundial, internacionalizado su producción e inversiones tanto en Asia haciendo énfasis en China como lugar de destino. Por otro lado se desarrollo una estructura industrial diferente que evoluciona y se ha superado.

El Estado asiático ha impulsado reformas agrarias, y ha eliminado a la clase terrateniente y se ha creado una nutrida clase de pequeños campesinos que, con el apoyo del Estado, aumentaron la productividad agrícola de forma

sustancial. De esta forma fue la primera fuente de la acumulación de excedentes. Géneros capital para la inversión y liberó mano de obra para trabajar en el sector industrial urbano. El gobierno obligó a los campesinos a un intercambio desigual con la economía industrial mediante el control de crédito.

En Taiwán El Estado orientó la economía hacia la industrialización sustitutiva de las importaciones, formando una estructura capitalista incipiente en un mercado completamente protegido<sup>17</sup>. También fomento a la creación de la infraestructura industrial y de comunicaciones y generó la educación de mano de obra, ya que para llevar a cabo estas estrategias, se establecieron varios organismos gubernamentales elaborando planes de largo plazo. También se han realizado reformas estructurales que se fundamentaron en la economía y la financiera que liberalizó los controles de mercado, y estimuló las exportaciones y diseñó una estrategia para atraer la inversión extranjera y Taiwán fue el primer país en crear una zona de procesamiento de exportaciones.

Las medianas empresas japonesas se trasladaron en seguida para beneficiarse con apoyo del gobierno que les permitieron abaratar los costos por el bajo salario que recibían los obreros, y también no había controles medioambientales. Pero el núcleo de la industria era nacional, que estaba compuesta por un gran número de pequeñas y medianas empresas establecidas, con ahorro familiar y redes de cooperativas de ahorro impulsadas por el gobierno.

La mayoría de ellas comenzaron en la periferia rural de las áreas metropolitanas, donde las familias compartían el trabajo en la tierra y en los talleres industriales al mismo tiempo. El Estado taiwanés atrajo inversiones extranjeras a fin de obtener capital y acceder a los mercados internacionales. Pero las grandes empresas extranjeras se vincularon mediante convenios de subcontratación con una amplia red de pequeñas firmas que proporcionaron una base sustancial a la producción industrial. El acceso a los mercados

---

<sup>17</sup> CASTELLS Manuel "El fin del milenio"  
Edita. Siglo XXI pp285 a 305

mundial se vio facilitado por las compañías comerciales japonesas y por los compradores de los grandes almacenes estadounidenses, que buscaban el suministro directo de las firmas taiwanesas.

Así la orientación de la economía hacia el exterior y no implicó su control por parte de las multinacionales como en Singapur, ni la formación de grandes conglomerados nacionales como también Corea, aunque sí creció una serie de grupos industriales bajo los auspicios del Estado, y en los años noventa hay varias compañías taiwanesas muy grandes, completamente internacionalizadas. Pero la mayor parte del desarrollo de estos países se ha logrado mediante una combinación flexible de redes centralizadas de empresas familiares que actuaron como subcontratistas para fabricantes extranjeros establecidos por ejemplo en Taiwán y como han sido suministrado las redes comerciales internacionales vinculados a través de intermediarios. Y así es como los productos taiwaneses penetraron en todo el ámbito de la vida cotidiana.

Pese a la importancia de las pequeñas y medianas empresas de Taiwán para ganar competitividad mediante la flexibilidad, gracias al buen papel de Estado, que fue un proceso de desarrollo, al menos hasta mediados de los años ochenta<sup>18</sup>. Fue el eje principal que orientó y coordinó el proceso de industrialización, creó la infraestructura necesaria, atrajo al capital extranjero, decidió las preferencias de la inversión estratégica e impuso sus condiciones cuando fue necesario asignarlas para donde se dirigían.

Como en el caso del resto de los tigres, un objetivo importante fue el aumento de la productividad económica fue el alto rendimiento de la mano de obra mediante una combinación de salarios bajos, buena formación, trabajo duro, y paz social. El control social del trabajo se logró primero, estableciendo, primero una represión inflexible de cualquier desafío a la autoridad estatal. Pero, además de la represión, diversos factores contribuyeron decisivamente a desvanecer el conflicto y acabar con las demandas de los trabajadores. El

---

<sup>18</sup> Ibit

Estado proporcionó una red de seguridad en forma de subsidios a la asistencia social y a la educación, solo a la vivienda se le excluyó de este subsidio.

Con la ayuda de los bancos gubernamentales, las cooperativas de vivienda contribuyeron en buena medida a retrasar la crisis de la vivienda que acabó manifestándose a finales de los años ochenta y motivó la aparición de activos movimientos sociales urbanos. Pero el factor más importante fue el mantenimiento de la paz social fue la propia estructura industrial, compuesta por cientos de pequeñas empresas, muchas de las cuales se basaban en familias y redes sociales primarias, a veces vinculadas con una actividad agrícola.

El modelo de Hong Kong frente a su realidad: las pequeñas empresas en una economía mundial y la versión colonial del Estado de bienestar, sigue siendo la referencia histórica de los defensores del capitalismo sin restricciones. Aun que el importante papel del Estado en una economía muy desarrollada como la japonesa, Corea del Sur, Singapur y Taiwán es demasiado evidente para negarlo, Hong Kong, con su rápida evolución en los años cincuenta y su aparente tipo de capitalismo de "laissez-faire", lleva los sueños del capitalismo sin Estado apoyado por la política explícita de su gobierno de no intervención. Su desarrollo económico desde mediados de los años cincuenta revela el papel del Estado en la creación de las condiciones para el crecimiento de la competitividad, si bien mediante una intervención más sutil e indirecta, pero no menos que los otros tres tigres.

La regulación del gobierno como lo fue en el sector bancario, tras una serie de escándalos financieros a comienzos de los años ochenta que amenazaron con hundir los mercados de Hong Kong, pero lo que realmente fue importante fue el papel desempeñado por el gobierno en la creación de condiciones competitivas de su economía en los mercados mundiales. También identificó las exportaciones y el comercio internacional como las principales causas de su crecimiento, y por otra parte no se puede decir que este hallazgo fuere sorprendente, si tuvo importantes repercusiones, sobre todo en los años

noventa cuando el ascenso de Hong Kong como centros de servicios financieros y avanzados.

Por otro lado la flexibilidad de la fabricación y los precios competitivos en virtud de unos costes de producción relativamente bajos, fueron los principales factores que explican el crecimiento de Hong Kong. Pero las variables explicativas son a su vez resultado de una estructura industrial específica y de un entorno instituido determinado, que hicieron posible la flexibilidad y competitividad de la economía. Sin embargo, la aportación fundamental del gobierno de Hong Kong a la flexibilidad y competitividad de las pequeñas empresas fue su amplia intervención en el ámbito del consumo colectivo.

El elemento clave de esta intervención fue un gran programa de vivienda pública, el segundo mayor del mundo capitalista en cuanto a la proporción de la población albergada en él: cerca del 45% en los años ochenta<sup>19</sup>.

La estabilidad social y el consumo colectivo fueron cruciales para moderar la presión de los salarios directos sobre las empresas, para unas relaciones laborales estables y para la creación de una red pujante pequeños y grandes empresarios que fueron la fuerza impulsora de desarrollo de Hong Kong. La existencia de un Estado de bienestar, mediante el consumo colectivo subvencionado, fue un elemento decisivo del desarrollo de las ciudades-Estado Hong Kong y Singapur, pero de ningún modo en Corea del Sur, donde el Estado no se ocupó de las necesidades de los trabajadores. La búsqueda de la estabilidad social y el logro parcial de este objetivo fue un elemento fundamental en la política desarrollista de los cuatro países, no era una condición de la sociedad mas bien al contrario: las cuatro sociedades comenzaron un proceso de desarrollo con situaciones sociales y políticas conflictivas, de tal modo que fue necesario reprimir sectores importantes en la sociedad para mantener en orden mínimo en el que la economía pudiera crecer. Y cuando los movimientos sociales aparecieron, el desarrollo económico se adaptó a las tensiones sociales y los cuatro países fueron

---

<sup>19</sup> Ibit

capaces de alcanzar el crecimiento y la distribución junto con la liberalización democrática.

La ausencia de una clase terrateniente rural inexistente en Hong Kong y Singapur se transformaron en industria y Corea del Sur y Taiwán sus reformas agrarias fueron inspiradas por las de Estados Unidos en los años cincuenta. El desarrollo de los cuatro países fue la disponibilidad de una mano de obra educada, capaz de reciclarse durante el proceso de modernización industrial, con una alta productividad y salarios bajos según las pautas internacionales. En general la mano de obra se mantuvo bajo control en cuanto a disciplina y reivindicaciones laborales con la excepción de las grandes fábricas de Corea del Sur a finales de los años ochenta.

La industrialización del Este asiático fue la capacidad de estas economías para adaptarse al modelo informacional y el modelo cambiante de la economía global, subiendo la escalera de desarrollo mediante la modernización tecnológica la expansión de los mercados y la diversificación económica.

## CAPITULO III

### 3. PROPUESTA DE EL ESTADO COMO PRINCIPAL PRECURSOR DE UN CRECIMIENTO ENDOGENO EN MÉXICO.

#### 3.1 Estrategias de crecimiento para México y sus alternativas

Hablar de crecimiento en México, en contraste no es negativo, pero si con pocos incrementos, debido a que el crecimiento no termina de aumentar considerablemente como se observo en el capitulo pasado.

Si bien las perspectivas son de mayor crecimiento en 2004, estas distan de ser las que México necesita, y un ejemplo son, las malas políticas económicas, el tipo de cambio, y los tipos de interés, la incertidumbre política, la producción industrial de EEUU y las reformas estructurales.

Por otro lado, aunque en el margen ha podido influir, el canal monetario, no es el problema de fondo de este menor crecimiento. Es por esto que la restricción monetaria haya sido excesiva, ni observando el comportamiento del crédito ni analizando la evolución de la demanda interna.<sup>1</sup>

En el panorama industrial se han reflejado menores crecimientos en lo que refiere a las exportaciones y se esta transmitiendo a los servicios, en otro caso para la agricultura su comportamiento ha sido coyuntural.

A pesar de todo México no se ha separado del ciclo de crecimiento de EUA pero tiene una reestructuración no favorable y con síntomas de menor competitividad y poco desarrollo tecnológico. En la producción manufacturera, el ciclo interno sigue al ciclo externo en tendencia pero se separa del dinamismo, y es por esto que México ha perdido participación en EUA desde 2001 por que no se ha aprovechado el crecimiento de EUA.

---

<sup>1</sup> Joseph A Schumpeter en su libro “ Historia del análisis económico” fondo de cultura económica pp287-289, explica que es negativa la unanimidad fundamental de los partidarios de la teoría monetaria de los ciclos por aquellos economistas que atribuyen la responsabilidad del fenómeno a los caprichos del oro, y esta idea logró un asentamiento más amplio cuando se utilizó para explicar aquellos intervalos más largos de prosperidad ,depresión o de crecimiento constante.

El problema de fondo es deterioro de la competitividad y partimos de una cuestión de cómo se puede explicar la pérdida del impulso del sector externo, y la incapacidad de capitalizar el crecimiento del crédito para impulsar la demanda interna como fuente del crecimiento endógeno.

Por otro lado, México pierde posiciones en la competitividad mundial por un rezago en la aplicación de reformas estructurales positivas.

Por otro lado las empresas con actividades productivas presentan las siguientes características:

Las empresas ganadoras o de oportunidad.

- ✓ Competitivas en un mercado externo e interno
- ✓ Solidez financiera de instituciones crediticias privadas y estatales.
- ✓ Una integración económica positiva en cuanto no tenga que estar perjudicando a la economía.
- ✓ Exista una elevada inversión privada e IED (no especulativa)
- ✓ Que halla empresas globalizadas.

Las empresas que se encuentran como perdedoras o de riesgo.

- ✓ Los que están sujetas a precios internacionales
- ✓ Que exista un sobre oferta mundial.
- ✓ Baja rentabilidad.
- ✓ Elevada competencia interna y externa.
- ✓ Que exista una escasa integración de la cadena productiva (bajo valor agregado nacional).

Las empresas ganadoras se apoyaran en el crecimiento de los salarios reales y del empleo, junto con el dinamismo del crédito, y por lo contrario las

empresas perdedoras seguirán afectadas por una elevada penetración de las importaciones.

Los factores determinantes de las empresas ganadoras son, el crecimiento o recuperación de sus exportaciones y los flujos continuos de inversión nacional, como extranjera, y por otro lado las perdedoras, sus factores determinantes son la lenta recuperación de exportaciones por menor competitividad y reducida inversión y pérdida de mercados.

Para tener una ligera mejoría en el crecimiento es necesario también que la demanda interna sirva como impulso gracias a una mejoría en el empleo y los salarios reales, por otro lado debe tener mejoría la estabilidad del crédito, los excedentes petroleros, y la conclusión de la obra pública.

Otro factor determinante a controlar es la inflación, ya que en los últimos años el aumento a la incidencia de la actividad, como lo son la energía y los alimentos. Se debe de tener también una disminución de los efectos por el tipo de cambio e inercia, que esto significa que no halla rezagos en la inflación y los salarios.

En detalle, se necesitan hacer reformas para que México tenga un crecimiento como es la consolidación de una estabilidad macroeconómica, mejorar la recaudación fiscal, ofrecer viabilidad a las pensiones, incrementar la efectividad del gasto público, asegurar abasto de la energía, apoyar la formación de capital humano, No flexibilizar demasiado los mercados laborales, y fortalecer la competencia y facilitar el acceso a los mercados.

México no ha avanzado en estos cambios, por las visiones de corto plazo que vincula a los partidos políticos y a la lucha de poder a poder, y en otro caso las reformas que son elaboradas por los grupos de interés afectan a la población sobre todo a la mas desprotegida.

Es necesario tener un objetivo claro, un proyecto nacional del cual permita tener un crecimiento positivo que sirva de plataforma para obtener un amplio beneficio para el país.

### **3.2 La estrategia de orientación social**

Los problemas ocasionados por este sistema, que son sinónimos de fracasos que se han acumulado, y se han menospreciado muchas variantes que permitirían resolver el problema. Pero el sistema capital mientras perdure, siempre habrán contradicciones.

Diseñar las variantes que nos permitan estudiar las experiencias mal logradas en el pasado, y esta a su vez permita construir una propuesta positiva que simple y llanamente la desconocen. La organización de un poder democrático y popular es un desafío que opera como mínimo a dos niveles Primero, a nivel de la organización estatal, en el cual, se trata de que efectivamente el Estado sea un Estado que responda de verdad a los intereses del mundo del trabajo.

Segundo, al nivel de las relaciones de propiedad, lo cual, a su vez, se plantea en dos rubros:

1) a nivel de las fábricas o empresas, En ellas, el colectivo de trabajadores debe tener más participación en ejercer el poder patrimonial (la propiedad) decidiendo que uso darle a las fuerzas productivas y rompiendo con los patrones de división del trabajo heredados por el capitalismo. 2) a nivel del conjunto de empresas que responden a la voluntad decisoria de los trabajadores. Es decir a nivel del sector social de la economía. Este punto es aún más decisivo que el anterior, ya que, representa el avance hacia un estadio superior de la propiedad de los trabajadores. Se resume en gestión unificada y colectiva del conjunto de la economía sujeta al control y propiedad de los trabajadores. Esto supone una unificación social y política de los trabajadores y debe traducirse en un plan de gestión de la economía, plan que debe sintetizar la autentica y democrática voluntad del trabajo.

Esto significa, que el mundo del trabajo comience a asumirse como dueño de si mismo, y que desarrolle las condiciones para su autodeterminación y plena libertad. Algo que será un proceso muy complejo, muy largo y muy sinuoso. Y parte en un simple punto de partida, la presencia de condiciones materiales y culturales que en términos generales suelen estar muy poco desarrollados y simplemente ausentes en México.

En la actualidad México, con la experiencia acumulada, parece que no hay ninguna preocupación por las condiciones que deberían ser satisfechas para una construcción de la nueva sociedad que encontrara un éxito en lo benéfico. Y no se debe caer en la confusión de las tareas revolucionarias de destrucción de lo existente con aquellas igualmente revolucionaria y usualmente más compleja, que tienen que ver con el desarrollo y consolidación de un nuevo sistema social.

Esto, apunta básicamente a las condiciones políticas e ideológicas del proceso. Y pudiera pensarse que con esto se pudiera evadir la estrategia económica. Los puntos principales que se requieren en este examen estrictamente económico son en primer lugar, se necesita avanzar rápidamente a generar empleo, con un desarrollo de la tecnología para estar a la par con la competitividad global, ya que no se puede cerrar la economía nacional. Esto permitiría un mejor nivel de vida de la clase trabajadora y es muy posible que los salarios tengan una mayor participación en el ingreso nacional y que consecutivamente, los sectores que producen bienes-salarios, eleven su participación en el producto nacional.

En segundo lugar las exigencias de un modelo de crecimiento endógeno más dinámico, obligan a ampliar drásticamente el esfuerzo de la inversión. A primera vista, el aumento de la tasa de acumulación se genera un incremento en la participación salarial pueden ser metas imposibles.

Otro factor a considerar es la dinámica de la productividad del trabajo en las ramas que producen bienes-salarios que es en la rama de la agricultura, textiles y electrodomésticos. Si la productividad sube suficientemente rápido en contra del potencial de reproducción del sistema se debilitaría. Esto significa, que la expansión programada de los salarios no necesariamente se situará por encima del crecimiento de la productividad. Es muy importante mencionar que el crecimiento se llega alcanzando la mejor productividad que vía incremento de salarios.

### **3.3 El Estado eficiente para un crecimiento sostenido.**

Recordando en el cual, la mano invisible del mercado conduce providencialmente el accionar espontáneo de los agentes económicos privados, de modo que el mercado libre sin intromisiones del Estado es la mejor garantía del desarrollo económico sostenido y la equidad sostenida esta siendo otra vez reconocida como una hipótesis unilateral y anticuada.

Un Estado eficaz es imprescindible para poder contar con los bienes y servicios y las normas e instituciones que hacen posible que los mercados prosperen y que las personas tengan una vida mejor. En su ausencia no puede alcanzarse un crecimiento sostenido ni el plano económico ni social.

En general la tesis neoliberal de que el achicamiento del Estado eleva la eficiencia del sistema económico no está corroborado por la experiencia universal. El Estado mexicano debe promover el desarrollo económico y el bienestar social.

Tampoco fue y ni será la tesis exacta de Friedman de que un Estado pequeño es más propicio para el desarrollo de la democracia. Históricamente, las dicotomías Estado-mercado, protección libre cambio, interés público-interés privado ha constituido el eje triádico en torno al cual se ha conformado las grandes corrientes del pensamiento económico ya mencionados en el capítulo primero.

Después de varios lustros de experimentación neoliberal, está emergiendo el reconocimiento de las debilidades y fallas del mercado entre importantes organismos multilaterales que recomiendan la intervención eficiente del Estado como condición de un exitoso desarrollo económico y social.

“La revaloración de las funciones del Estado en el desarrollo viene siendo realizado por el Banco Mundial desde los primeros años noventa. La intervención del sector público en 1991 no es de por sí una medida indeseable. Por el contrario, muchos tipos de intervención son esenciales para que las

economías cristalicen todas sus posibilidades”.<sup>2</sup> En un listado de intervenciones que se califican de gran importancia se incluirían el mantenimiento del orden público, el suministro de bienes públicos, la inversión de capital humano, la construcción y reparación de obras de infraestructura y la protección del medio ambiente. En todos estos rubros (se sostiene que otras) los mercados son *deficientes*, por lo que es preciso que el Estado intervenga.<sup>3</sup>

Un año antes la CEPAL afirmaba: Parece conveniente desideologizar el tema de la intervención pública en el proceso de desarrollo e inducir una interacción eficiente entre los agentes públicos y privados; en donde la transformación productiva con equidad requiere una acción pública que permita combinar la gestión macroeconómica con políticas sectoriales y con las orientaciones estratégicas.<sup>4</sup>

Así después de más de dos décadas ideológicas adamsmithiana y fridmaniana orientada a liberar radicalmente a los mercados de la intromisión del Estado (a fin de permitir que la mano invisible cumpla su mágica función de asignar óptimamente los recursos productivos, consiguiendo el pleno empleo y la equidad distributiva), es notoria la confluencia de influyentes organismos multilaterales a favor de las políticas públicas que guarden una sana complementariedad entre el mercado y el Estado.<sup>5</sup>

La revaloración del papel del Estado, las instituciones y de las políticas públicas en el desarrollo ha emergido también en los nuevos hallazgos del pensamiento económico universal, especialmente de la nueva teoría del comercio internacional, la nueva teoría del crecimiento, el neoestructuralismo latinoamericano, la nueva teoría del desarrollo (que moderniza los argumentos de la vieja teoría del desarrollo), la nueva economía institucional o

---

<sup>2</sup> CALVA José Luís. México más allá del neoliberalismo. Opciones dentro del cambio global. Editorial Plaza Janés. México D.F. 2001 Pág. 118

<sup>3</sup> Banco Mundial, Informe sobre el desarrollo mundial 1991. La tarea acuciante del desarrollo Washintong 1991.

<sup>4</sup> Comisión Para América Latina y el Caribe, Transformación productiva con equidad. Santiago de Chile 1990

<sup>5</sup> CALVA José Luís. México más allá del neoliberalismo. Opciones dentro del cambio global. Editorial Plaza Janés. México D.F. 2001 Pág. 125

neoinstitucionalismo y, contundentemente, por la nueva investigación histórico-económica.<sup>6</sup>

El ideal de un Estado mínimo se ha convertido en un axioma absurdo por que de alguna forma el desmantelamiento del Estado fue demasiado lejos y ahora existe en algunos casos la necesidad de regresarlo a una posición intermedia. En este caso tendrá que ampliarse la capacidad del Estado, es decir, su capacidad de emprender y promover acciones de interés colectivo en forma eficiente. Siguiendo esta línea, está emergiendo un nuevo consenso acerca de las funciones del Estado eficaz requerido para el desarrollo y que en primer lugar se reconoce que el Estado es esencial para forjar las instituciones indispensables que el mercado requiere: un sistema jurídico garante del cumplimiento de contratos, la protección de los derechos de propiedad, la estabilidad política, el orden público y la seguridad nacional, como funciones clásicas del Estado, a las que se ha agregándola protección del ambiente.

En segundo lugar, las políticas públicas activas para preservar y, en su caso reestablecer los equilibrios macroeconómicos, son considerados como una condición crucial para el dinamismo económico de largo plazo. Para ello el Estado debe promover políticas macroeconómicas activas capaces de crear mecanismos que permitan contener los eventuales desequilibrios internos y externos dentro de una franja de seguridad macroeconómica.

En tercer lugar, se admite como función crucial del Estado la provisión de la infraestructura física esencialmente en obras de comunicación y urbanas. En cuanto lugar se reconoce la responsabilidad ineludible del Estado en la formación de los recursos humanos, a través de la educación, el impulso al desarrollo científico-técnico y el apoyo de la capacitación laboral y empresarial.

En quinto lugar, se admite como función crucial del Estado cuidar la equidad de la distribución del ingreso y la superación de la pobreza, así como el despliegue de las políticas sociales orientadas a promover la salud y la previsión social.

---

<sup>6</sup> *Ibíd.*

En sexto lugar, se considera responsabilidad del Estado después de numerosas crisis bancarias sistemáticas en el mundo, en la creación instituciones reguladoras y supervisoras del sistema financiero, a fin de garantizar la solidez y el cumplimiento eficiente en las funciones de intermediación financiera.

En séptimo lugar, se debe reconocer como función del Estado la corrección de las fallas comprobadas del mercado. Una normatividad debidamente formulada. Esta reglamentación contribuye a proteger a los consumidores, a los trabajadores y al medio ambiente. Puede estimular la competencia y la innovación y al mismo tiempo, poner a los abusos de los poderes monopólicos.

En octavo lugar, las fallas del mercado que se generan en la innovación tecnológica, y la capacitación de la mano de obra o en los sistemas de crédito, frecuentemente es inaccesible para las pequeñas empresas, ya que, se justifican la intervención gubernamental para compensar dichas fallas. La corriente ortodoxa se inclina por medidas que no favorecen a ningún sector o rama de la producción en especial.

La potencia de las políticas sectoriales, cuando se trata de inversiones cuyas externalidades positivas o efectos de arrastre sobre otras industrias se justifican apoyos a industrias avanzadas tecnológicamente o bien cuando existen rendimientos crecientes a escala que justifican apoyos compensatorios o de soporte hasta cierto umbral de producción o en caso de que sea una industria decadente donde se intervendría una administración eficiente para que sirva el ajuste a fin de atemperar sus efectos sobre el empleo directos y colaterales.

## CONCLUSIONES

Al concluir, que el papel del Estado en la economía neoliberal mexicana, ha tenido un comportamiento, reducido, en cuanto, a intervenir en las distorsiones que ha generado el mercado. Por su composición el Estado mexicano se ha modificado paulatinamente, en forma tal que ha tomado lugar como un gran activo para el mercado. Me refiero a un gran activo, por la forma en la que ha intervenido a lo largo del periodo de análisis, desde los años setenta y ochenta como un papel más dinámico, hasta en la década de los noventa como un Estado menos interventor, en el cual ha dejado que las libres fuerzas del mercado actúen por si mismas.

El mercado ha utilizado al Estado como un soporte, que le ha permitido solventar sus crisis (ya sea del sistema financiero global, como crisis estructurales internas en donde, el mercado ha tenido la necesidad de obtener recursos del Estado para salir de aprietos) el Estado ha servido de emisor activo y de receptor de deuda publica inducida por el salvamento del libre mercado.

Por otro lado he propuesto mecanismo en los cuales el Estado puede ser más eficiente en la economía mexicana, en donde los impulsores de la nueva economía del siglo XXI ha sido la globalización, y el cambio continuo y conocimiento, por que el sistema internacional ha sufrido un profundo cambio estructural en las últimas tres décadas, y ahora se ha movido bajo un panorama nuevo para el sistema económico, que ha sido la era del cambio rápido, y continuo, que se ha comportado complejo he incierto. Y tiene implicaciones en las cuales ha sacado al mundo del ceteris paribus (una variable cambia mientras todas las demás permanecen constantes) por la de mutatis mutandis (todas las variables cambian al mismo tiempo) y esto ha generado mayores incertidumbres y una menor posibilidad en las predicciones para los agentes económicos.<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> Villareal Rene." México competitivo 2020. Un modelo de competitividad sistémica para el desarrollo. Editorial: Océano México 2002 primera edición. pp109-115.

Por otro lado la era de la globalización de los mercados tanto en la producción, el comercio, las finanzas y la información, que ha implicado la apertura e interdependencia de las economías y los negocios, con nuevas oportunidades, amenazas y fuentes de turbulencias y vulnerabilidades externas para la competitividad internacional de las empresas y países.

En la era del conocimiento, la información y la manufactura, el capital intelectual se ha convertido en el factor estratégico del nuevo paradigma de la competitividad. Y la era de la globalización de los mercados se ha observado en cuatro dimensiones:

- a) En la producción e inversión, vía la fabrica mundial o la fabrica virtual.
- b) En el comercio, vía los acuerdos regionales de libre comercio como el TLCAN, MERCOSUR, EU, etc.
- c) En la información, a través de Internet y el desarrollo de las telecomunicaciones.
- d) La dimensión financiera, por la elevada movilidad de capitales a partir del colapso del sistema de tipo de cambio fijo Bretton Woods en 1971, pasando por la hiperactividad de los flujos del llamado dinero electrónico por todo el orbe.<sup>2</sup>

México tiene que enfrentar a una alta competencia global, donde la lucha por sobrevivir y prosperar económicamente se caracteriza por su velocidad, globalidad y permanencia, y en esta carrera competitiva se requiere un Estado eficiente, velocidad, precisión, flexibilidad y agilidad para competir y para cambiar de círculos de competencia de mercado y de productos, donde el tiempo se convierte en una variable fundamental. Las empresas mexicanas no deben solamente prepararse para competir en los mercados de exportación, si no también para enfrentar las difíciles condiciones que ha generado la globalización.

La lección es que la globalización de la demanda y la apertura de la economía mexicana implican que la empresa local tiene que ser competitiva con la visión

---

<sup>2</sup> Ibid

global, pues incluso si no contempla exportar, siempre podría enfrentar la competencia internacional en su propio mercado local.

El Estado mexicano debe tener una competitividad sistémica, que le permita tener una competitividad básica en el mundo de la globalización de los mercados y la apertura a la competencia internacional, la ventaja comparativa básica reside en la capacidad de lograr mejoras en costo, calidad y servicio ya que el mercado ha dejado de ser aislado y protegido. Y por otro lado tener una ventaja comparativa revelada que permita afrontar esa alta competencia, desarrollando las técnicas de efectividad operacional de tácticas de dediciones. Y por último una ventaja comparativa sustentable que puede obtener cerrando la brecha de competitividad con respecto al líder y ampliándola con respecto del competidor.

La mejor innovación continua es la única forma de garantizar la competitividad a largo plazo, y la única forma de obtener esta ventaja es por medio del fortalecimiento de las empresas competitivas sustentables que deben ser inteligentes en organización, flexibles en la producción y ágiles en la comercialización.

La efectiva asociación entre la empresa competitiva y un entorno favorable de competitividad adquiere importancia fundamental en donde el capital humano es un factor estratégico de competitividad y de reto de la ventaja comparativa sustentable, y se requiere de una visión de competitividad sistémica a lo largo del eje de la empresa-rama productiva-sector industrial-economía-país. Y se debe revisar de la competitividad en seis niveles:

- ✓ Macroeconómico (empresa)
- ✓ Mesoconómico (organización en la empresa, capacidad de innovar y un desarrollo de la infraestructura.
- ✓ Macroeconómico.
- ✓ Internacional (comercio internacional).
- ✓ Institucional (marco jurídico, regulatorio y gubernamental favorables a la inversión.
- ✓ Político social (estabilidad).

A esta segmentación es preciso señalar la importancia de la articulación productiva en tres campos que son entre empresas que se refiere a las cadenas empresariales en tres sectores y entre comunidades y ciudades (polos regionales), y por lo tanto para que México y América Latina puedan enfrentar el reto de la hipercompetencia global requiera de un modelo de competitividad sistémica para el desarrollo, basado en una nueva estrategia de crecimiento balanceado vía una nueva estrategia de industrialización abierta en tres ejes dinámicos: exportador, sustitución competitiva de importaciones y un motor endógeno.

Y por último una política de competitividad sistémica en seis niveles a lo largo del eje empresa-país que permita formar y desarrollar los capitales de competitividad. El Estado debe impulsar el modelo de competitividad para el desarrollo, por que el cambio ahora es discontinuo y multidimensional, esto significa que tenemos dificultades para prever lo que puede pasar dentro de diez años o mas, lo cual afecta de algún modo al nivel de ingreso de las empresas y todo proyecto de inversión en el presente, así como la toma cotidiana de decisiones en cualquier ámbito.

Bajo el nuevo paradigma, la competitividad adquiere carácter sistémico al involucrar el cambio de incertidumbre en distintos niveles y la toma de decisiones de múltiples actores como en el nivel micro de la empresa hasta el nivel macro del país y mercado global. El modelo de competitividad sistémica se define para el desarrollo de México como un proceso de formación y acumulación de capital sistémico que se constituye de capitales que son los pilares fundamentales que sustentan o soportan el funcionamiento eficiente de las empresas t su entorno industria-gobierno-país e impulsa un crecimiento pleno y sostenido del PIB per cápita, en una economía abierta a la competencia internacional.

La competitividad macroeconómica a nivel empresa es el punto de partida de la competitividad sistémica, por que las empresas son las que empiezan y terminan y enfrentan altas competencias globales los mercados locales y esto

requiere un nuevo modelo de gestión empresarial basado en empresas competitivas sustentables que sena inteligentes en su organización.

La competitividad meso económica a nivel sectorial requiere de un nuevo modelo industrial y productivo soportado por tres capitales fundamentales:

El capital organizacional que permite generar las economías de la aglomeración que a diferencia de las economías de escala estas son base en la articulación productiva entre empresas o entre empresas de diferentes sectores que forman los conglomerados productivos a través de cadena empresariales de diferentes sectores que forman los conglomerados productivos.

El capital logístico permite desarrollar la competitividad a través de la integración de los ejes de la infraestructura integrales en sus tres dimensiones: transporte multimodal, telecomunicaciones y energía. El capital intelectual es un factor importante, porque, en la competitividad la era del conocimiento se requiere ir mas allá del concepto tradicional de desarrollo científico y tecnológico que permite construir innovaciones tecnológicas, para enfocar éste en la capacidad creativa sistémica, y se apoya la innovación tecnológica en la rama que se requiera.

La competitividad macroeconómica va más allá de la estabilización de precios y se manifiesta en dos vertientes fundamentales: la dinámica macroeconómica, esto es, las variables que determinan el crecimiento pleno y sostenido a mediano plazo y la eficiencia macroeconómica esta caracterizada por las variables determinantes en los costos-precios a nivel de empresas.

La dinámica macroeconómica o del crecimiento pleno y sostenido se presenta como el diamante de las palancas de crecimiento, los índices de acumulación de capital y de ahorro interno que determinan la brecha de ahorro-inversión y la necesidad de ahorro externo y por otra parte el índice que determina el

crecimiento de la productividad y el coeficiente o índice tributario que es la capacidad de inversión pública no inflacionaria del gobierno para el desarrollo de los capitales. La eficiencia macroeconómica es la clave para la competitividad de las empresas a nivel micro por las variables fundamentales como el tipo de cambio real competitivo que es sin duda una variable importante para determinar la competitividad macroeconómica y afecta a la economía en los precios relativos de los bienes comerciales y no comerciales.

Un tipo de cambio real apreciado o sobrevaluado y altamente inestable es un obstáculo mayor para el desarrollo de la competitividad de cualquier modelo económico e industrial. Una economía innovadora que genera productividad creciente puede enfrentar cancelación de su competitividad por la apreciación cambiaria y frenar el proceso de crecimiento.

El capital institucional y gubernamental se refiere al modelo de la gestión del Estado que son determinantes del entorno de la competitividad de las empresas. Un gobierno con calidad inteligente que provee los servicios públicos eficaces y eficientes, en un esquema desburocratizado, transparente y que opera con simplificación administrativa.

## BIBLIOGRAFÍA.

1. AGHION, P. y P. HOWITT, "A model of growth through creative destruction", *Econometrica* 60, 1992, pp. 323-702.
2. ARNOLD, L., "Growth, welfare, and trade in an integrated model of human-capital accumulation and research", *Journal of Macroeconomics* 20, 1998, pp. 81-105.
3. BANCO MUNDIAL, Informe sobre el desarrollo mundial 1991. La tarea acuciante del desarrollo Washintong 1991.
4. CABALLE, J. y Santos, M.S., "On endogenous growth with physical and human capital", *Journal of Political Economy* 101, 1993, pp. 1042-1067.
5. CALVA José Luís. México más allá del neoliberalismo. Opciones dentro del cambio global.  
Editorial Plaza Janés. México D.F. 2001 Pág. 118
6. CASTELLS Manuel "El fin del milenio"  
Edita. Siglo XXI pp285 a 305
7. COMISIÓN PARA AMÉRICA LATINA y el CARIBE, Transformación productiva con equidad. Santiago de Chile 1990
8. COREDERA Rolando y LOMELÍ Leonardo "El cambio estructural en México 1982-2004: elementos para una evaluación" en *Economía Informa* número 336 septiembre-octubre de 2005 Pág.5-21.
9. COREDERA Rolando y AYALA José, "Estado y privatización: una aproximación a la experiencia mexicana, en Carlos Bazdresch et. Al., México: Auge, crisis y ajuste, Vol. 3, p.269.
10. DORNBUSCH, FISHER Y STARTZ. "Macroeconomía" Octava edición.  
Editorial Mc graw hill  
España 2002 pp. 53-60.
11. EUROPEAN ECONOMIC REVIEW, 44, 2000, pp. 491-515.
12. ESTAY REYNO Jaime. "Pasado y presente de la deuda externa de América Latina" edita IIEc.  
México 1996 pp. 85-97
13. FUNKE, M y H. STRULIK, "On endogenous growth with physical capital, human capital and product variety",
14. GAZOL Antonio. "Diez años de TLC: una visión al futuro" en *economía*, num.3, septiembre-diciembre de 2004.
15. GONZALEZ SORIANO Raúl. Análisis de coyuntura económica en Capitalismo y crisis en México.  
Ediciones de cultura popular. México, D.F. 1985 pp. 48-49.
16. GUILLÉN ROMO Héctor "El neoliberalismo en América Latina" en *Investigación económica* no. 209 julio – septiembre de 1994 pp117-119
17. GRILICHES, Z., "Issues in Assessing the Contribution of Research and Development to Productivity Growth". *Bell Journal of Economics* 10, 1979, pp. 92-116.
18. GROSSMAN, G.M. y E. HELPMAN, *Innovation and Growth in the Global Economy*, (Cambridge, MA: MIT Press) 1991.
19. KELLER, W., "Absorptive capacity: On the creation and acquisition of technology in development", *Journal of DEVELOPMENT ECONOMICS* 49, 1996, pp. 199-227.
20. SAMULESON Paúl NORDHAUS William  
*Economía*. Décimo sexta edición edit. McGraw Hill. Pp.291-308

21. SAUCEDO SANCHEZ José Alberto. "El estado y el desarrollo económico" en la revista de comercio exterior, Vol.54, Num. 1, enero de 2004 pp. 30-33
22. LUCAS, R. E. Jr., "On the Mechanics of Development Planning". *Journal of Monetary Economics* 22, 1988, pp. 3-42.
- MANKIW N. GREGORY. "Macroeconomía" Cuarta edición" Editorial Antoni Bosch España 2000
23. MISTRAL Carlos. Chile: del triunfo popular al golpe fascista. Editorial era pp. 41-48
24. MORENO BRID Juan Carlos y Ros Jaime, México mercados, reformas una perspectiva histórica año 2003  
Pág. 23
25. REBELO, S., "Long-Run Policy Analysis and the Long-Run Growth". *Journal of Political Economy* 99, 3, 1991, pp. 500-521.
26. RIVERA RÍOS Miguel Ángel. "Crisis y reorganización del capitalismo mexicano 1960-1985
27. ROMER, P., "Increasing Returns and Long-Run Growth", *Journal of Political Economy*, October, 1986.
28. ROEMER, P., "Endogenous technological change", *Journal of Political Economy* 98, 1990, pp. 71-102.
29. ROSSETTI PASCHOAL José "Introducción a la economía " Edit. Oxford 2003 pp. 275-295.  
Ediciones era. México 1986 pp.77-79.
30. SAMANIEGO, HERNANDEZ Y GUTIERREZ. Los principales desafíos que enfrenta el mercado de trabajo, OIT; México, 2000.
31. SHUMPETER, J.A., *The Theory of Economic Development* (Oxford: Oxford University Press), 1934.
32. UZAWA, H., "Optimal technical change in an aggregative model of economic growth", *International Economic Review* 6, 1965, pp. 18-31.
- Villareal Rene." México competitivo 2020. Un modelo de competitividad sistémica para el desarrollo. Editorial: Océano México 2002 pr