



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA
DE MÉXICO**

FACULTAD DE ECONOMÍA

**LA EVOLUCIÓN DEL SECTOR EXTERNO EN
MÉXICO DE 1950 – 1984**

E N S A Y O

**QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE:
LICENCIADO EN ECONOMÍA
P R E S E N T A:
PEDRO VICARIO MÉNDEZ**

ASESOR:

LIC. ALFREDO CÓRDOBA KUTHY



CIUDAD UNIVERSITARIA, JUNIO 2005.

m. 345730



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

Autorizo a la Dirección General de Bibliotecas de la UNAM a difundir en formato electrónico e impreso el contenido de mi trabajo recepcional.

NOMBRE: PEDRO VICARIO MENDEZ

FECHA: 22/06/2005

FIRMA: 

A la memoria de mis padres,
Espiridión Vicario Torres
y Lidia Méndez Guzmán a
quienes dedico este trabajo,
pues sin ellos no hubiera
sido posible la realización
de mis ideales.
Mi más eterna gratitud.

Con gran cariño
y agradecimiento a mi esposa
Flor de María y a mis hijos
Alan Raziél y Pedro Damián
por su amor y comprensión.

A mis hermanos Sofía,
Ricardo y Alejandro.

Una mención especial a mis
sobrinos Aldo Jair y Lidia Aidee
por la ayuda técnica que me brindaron.

*Un reconocimiento especial,
a mi asesor Lic. Alfredo Córdoba Kuthy,
por su apoyo y motivación.*

A la Universidad Nacional Autónoma de México.

A la Facultad de Economía

A mis compañeros y amigos

LA EVOLUCIÓN DEL SECTOR EXTERNO EN MÉXICO DE 1950-1984

C o n t e n i d o

- I. Aprovechamiento de Ventajas Comparativas y Economías Externas.
- II. Estructura del Sector Externo en México de 1950 a 1984.
- III. Anexo Econométrico.
- IV. Conclusiones y Recomendaciones.
- V. Bibliografía

Í N D I C E

	Pág.
Resumen Ejecutivo	
Justificación de la Investigación	
Introducción	
Objetivos	
I. Aprovechamiento de Ventajas Comparativas y Economías Externas.	1
1.1. Economías externas	6
1.2. Comportamiento del Comercio Exterior en México de 1950 a 1984.	8
II. Estructura del Sector Externo en México de 1950 a 1984.	14
III. Anexo Económico	40
3.1. Objetivo	40
3.2. Variables de Estudio	41
3.3. Periodo de Estudio	44
3.4. Industria Petrolera	45
3.5. Tipo de Cambio	46
3.6. Análisis de Regresiones	48
3.7. Nota Metodológica	79
3.8. Cuadros y Gráficas	83
IV. Conclusiones y Recomendaciones	114
V. Bibliografía	119

Resumen Ejecutivo

Ventajas Comparativas

Para la economía clásica, expresada por Adam Smith y David Ricardo, el libre comercio internacional es benéfico para los países en dos sentidos: conduce a la especialización y amplía las posibilidades de consumo. Además, y como dice Adam Smith, **"es máxima de todo jefe de familia prudente no tratar de producir en casa lo que cuesta más producir que comprar"**. Para Adam Smith, al igual que para toda la economía convencional, los mecanismos del mercado (la ley de la oferta y la demanda) restablecen de manera automática los equilibrios comerciales internos e internacionales.

Por tal motivo, México para aprovechar las ventajas comparativas debe detectar perfectamente las áreas con mayores posibilidades de especialización para poder competir en el mercado mundial. De igual manera, la posibilidad de crear economías externas por medio del proceso de reestructuración y desarrollo de la industria nacional.

Adam Smith, con su teoría de la ventaja absoluta dice: **"si dos países producen un artículo, en el cual tienen una ventaja absoluta en lo que se refiere a los costos, la producción conjunta será mayor que antes de darse la división del trabajo"**.

Este incremento de la producción se debe a un incremento de la productividad del trabajo, derivado únicamente de la especialización. Es decir, especializarse en el bien de menor costo.

Posteriormente, David Ricardo amplia esta teoría al explicar que las diferencias comparativas se dan cuando un país presenta costos de producción más bajos que otros en diversos artículos pero en diferente proporción cada uno. En otras palabras, el país superior se especializa donde tiene la mayor ventaja absoluta y él país inferior donde tiene la menor ventaja absoluta.

Aquel principio por el cual en unas condiciones técnicas dadas, el producto incrementado obtenible de la especialización y el cambio, en lugar de la autarquía y aislamiento económico, se maximizará si cada país o región se especializa en la producción de aquellos bienes y servicios en que tenga una ventaja comparativa máxima, es decir, su costo comparativo de producción sea mínimo. Aunque el primero en exponerlo claramente fue David Ricardo para la teoría del comercio internacional, la doctrina puede aplicarse a todas las formas de especialización o "división territorial del trabajo" e intercambio, ya sea entre personas, empresas o naciones.

Economías Externas

Son aquellas economías de escala que resultan de una industria en particular, o de la industria en general. Son resultado del aumento en el tamaño y de una mayor división del trabajo o especialización y del mejor uso de grandes factores de producción que poseen un carácter indivisible.

Por lo cual, es evidente de que las economías externas son de mayor importancia en la industria que en el sector primario, debido a la producción en gran escala, a los efectos de la capacitación y a la alta elasticidad de la demanda.

Una industria puede lograr economías dinámicas externas mediante reducciones en los costos o incrementos en la demanda de otros sectores económicos. A su vez, dichas reducciones pueden deberse a economías de producción en gran escala, a incrementos de productividad o a cambios en la tecnología.

Sector Externo

El crecimiento de la economía mexicana en el periodo de 1950 a 1984 se caracterizó por un continuo y permanente desequilibrio externo. El déficit en la balanza de cuenta corriente (bcc) no sólo creció a una tasa acelerada, sino también representó ya un valor en términos absolutos de importancia considerable.

El déficit continuo y creciente en la balanza de mercancías (bm) fue un factor determinante en el desequilibrio en cuenta corriente.

El sector externo de la economía mexicana fue el reflejo consecuente del desequilibrio fundamental entre el ahorro y la inversión internas, que las condiciones del desarrollo mexicano desigual y distorsionado no permitieron corregir, sino agravar en este periodo.

La evolución de este sector se interpreta no solamente como una restricción para el desarrollo de la economía, sino como el resultado del mismo.

Anexo Económico

Por medio de este modelo econométrico fue posible determinar los factores sustanciales que influyeron en el desequilibrio del sector externo y que llevaron a la pérdida de dinamismo del patrón de industrialización basado en la sustitución de importaciones. En función de lo anterior, tanto las exportaciones como las importaciones se desagregaron en sus componentes fundamentales, para facilitar que el análisis estadístico mostrara la participación de los diferentes sectores económicos y la estructura por tipo de bien de las operaciones comerciales con el exterior, aspectos que configuran elementos demostrativos del perfil presentado por el aparato productivo nacional en cada periodo.

Por último, este ejercicio consiste en contribuir a delinear, a partir de los elementos extraídos del análisis, los rasgos básicos de una estrategia económica orientada a superar el estancamiento en que ha caído el sector externo, como paso indispensable para acceder a una nueva etapa de desarrollo equilibrado y consistente.

Justificación de la Investigación

El interés por estudiar la evolución del sector externo en México de 1950 a 1984 radica en la importancia que tuvo este periodo en el proceso de crecimiento económico e industrialización. Además, esta etapa fue estratégica para el futuro de la economía mexicana, ya que se establecieron las condiciones o características que prevalecen hasta nuestros días.

El sector externo, jugó un papel decisivo en la determinación del déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos. De ahí, la necesidad de detectar los factores que causaron dicho desequilibrio.

El objetivo de este ensayo fue contribuir al análisis de la evolución del sector externo en México de 1950 a 1984, identificando los elementos más importantes que explicaron de manera fundamental dicho desarrollo.

Este trabajo pretende aportar un análisis claro y objetivo sobre el comportamiento del Sector Externo en México de 1950 a 1984, que muestre las circunstancias que caracterizaron la trayectoria observada por la economía mexicana en esta etapa y revelen la necesidad de examinar a detalle los determinantes del sector externo.

Asimismo, que por este medio sea posible identificar los elementos sustanciales que incidieron en la generación del desequilibrio externo y que llevaron a la pérdida del dinamismo del patrón de industrialización basado en la sustitución de importaciones.

INTRODUCCIÓN

El proceso de crecimiento económico e industrialización vía sustitución de importaciones se inició en México prácticamente en la década de los años 40 a diferencia de otros países latinoamericanos que lo empiezan desde la gran depresión. El resultado del proceso fue un éxito indiscutible en términos de crecimiento de producto (el PNB creció al 6 % promedio anual en 1940-70) mas no en términos de desarrollo económico, pues aunque hubo crecimiento, el costo se manifestó en el aumento del desempleo, de la concentración de ingresos y de la dependencia externa tanto en términos directos como indirectos (inversión extranjera y deuda externa) . Por otro lado existieron dos periodos con características sustancialmente diferentes; el primer periodo (1940-55), en el cual el equilibrio interno fue parcial, pues el crecimiento fue acompañado por una inflación del 10 % promedio anual. En este periodo se agotó la sustitución de importaciones de bienes de consumo no duraderos. En el segundo periodo (1956-70) el equilibrio interno fue completo (crecimiento con estabilidad de precios) y la economía avanzó en las etapas de sustitución de bienes intermedios y con menos intensidad en la de bienes de capital. Sin embargo, la característica común en ambos periodos fue el continuo y permanente desequilibrio externo.

La evolución del comercio exterior fue uno de los factores más importantes que influyeron en la política económica de México. Durante los veinte años que siguieron a la devaluación de 1954, el déficit continuo y creciente de la cuenta corriente de la balanza de pagos limitó las posibilidades de acelerar el crecimiento de la economía. Después, la devaluación de 1976 y casi simultáneamente, las perspectivas de obtener excedentes en la exportación de petróleo, agudizaron la preocupación por

interpretar los acontecimientos en el sector externo, con el fin de que ante estos cambios rápidos y difíciles, el país pudiera adoptar oportunamente la política adecuada.

Para ello, parece imprescindible contar con un análisis claro y preciso de los determinantes del comercio exterior, fundamentado en la evidencia empírica.

El crecimiento de la economía mexicana en el periodo de 1950 a 1984, se caracterizó por un continuo y permanente desequilibrio externo.

El ensayo se divide en cuatro partes; se inicia con el análisis del aprovechamiento de las ventajas comparativas y economías externas para en una segunda parte estudiar la estructura del sector externo y explicar su evolución de 1950 a 1984.

En la tercera parte a través de un modelo econométrico determinar cuales fueron los factores que explicaron de manera fundamental el desequilibrio externo.

En la parte final, se pretende resaltar en las conclusiones la importancia que tuvo la evolución del sector externo en el crecimiento de la economía mexicana.

Asimismo, explicar porque el país debe especializarse en las áreas con mayores posibilidades de competencia en el mercado mundial con la creación de economías externas conociendo los factores que determinaron dicho desequilibrio.

OBJETIVO GENERAL

Comprender la naturaleza y evolución del Sector Externo en México de 1950 a 1984.

OBJETIVOS PARTICULARES

1. Analizar las ventajas comparativas y las economías externas derivadas del sector externo en el periodo de 1950 a 1984.
2. Estudiar la estructura del sector externo de 1950 a 1984.
3. Explicar la evolución del sector externo mexicano durante el periodo de 1950 a 1984.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

1. Definir las ventajas comparativas y resaltar su importancia.
2. Definir las economías externas y su importancia en el sector industrial.
3. Conocer la naturaleza y comportamiento del sector externo de 1950 a 1984.
4. Identificar cuales fueron los factores fundamentales que incidieron en el desequilibrio externo de 1950 a 1984.
5. Poder explicar la evolución del sector externo mexicano de 1950 a 1984.
6. Comprender la importancia del sector externo de 1950 a 1984.

INSTRUMENTOS

1. El aprovechamiento de las ventajas comparativas.
2. La importancia de las economías externas en el sector industrial.
3. La estructura del sector externo.
4. La evolución del sector externo.
5. El papel que jugó el Estado en el crecimiento y desarrollo económico del sector externo de 1950 a 1984.

IMPORTANCIA DEL TEMA

La evolución del sector externo fue un factor que incidió en el crecimiento económico de México de 1950 a 1984.

VARIABLES DEPENDIENTES

1. Desequilibrio externo
2. Balanza comercial
3. Crecimiento económico
4. Desarrollo económico
5. Evolución del sector externo
6. Exportaciones
7. Importaciones

VARIABLES INDEPENDIENTES

1. ventajas comparativas
2. economías externas
3. evolución del sector externo
4. producto interno bruto
5. sobre o subvaluación del peso
6. índice de precios
7. tipo de cambio

NATURALEZA DEL TEMA

Entender la importancia de la evolución del sector externo y las economías externas en el crecimiento económico de México de 1950 a 1984.

IDEA CENTRAL

Identificar los factores determinantes que influyeron en el desequilibrio externo de México de 1950 a 1984.

JUSTIFICACIÓN

La importancia que tuvo la evolución del sector externo en el proceso de crecimiento de la economía mexicana de 1950 a 1984. Es decir, el crecimiento económico que tuvo México en ese periodo fue reflejo del desequilibrio externo.

QUÉ SE PUEDE ESPERAR DEL TRABAJO

Que se conozca y se comprenda la importancia que tuvo la evolución del sector externo en México como un factor de crecimiento de 1950 a 1984.

QUÉ NO SE PUEDE ESPERAR DEL TRABAJO

Al ser un tema tan complejo y extenso, no se pretende profundizar demasiado, pero si identificar los elementos más importantes que explicaron la evolución del sector externo en México de 1950 a 1984.

I. Aprovechamiento de Ventajas Comparativas y Economías Externas

Antes de poner en práctica un sistema de fomento a las exportaciones, el país debió identificar claramente las áreas con mayores posibilidades de incursión en el mercado mundial, así como las que resultaron estratégicas para el proyecto nacional. En este sentido, la valorización realista de las ventajas comparativas existentes o susceptibles de generarse en un plazo razonable, al igual que la posibilidad de crear economías externas a través del proceso de reestructuración y desarrollo de la industria nacional, constituyeron aspectos que siempre deben tenerse presentes.

Ciertamente, no hay que caer en un planteamiento técnico de ventajas comparativas que correría el riesgo de aceptar en forma permanente una ubicación que demostró ser desfavorable para los países en desarrollo dentro de la estructura del mercado mundial. La versión más sencilla de la tradicional división internacional del trabajo exigió que los países no industriales exportasen a los industrializados materias primas, y que éstos serían los proveedores internacionales de los productos fabricados con ellas.

La teoría de la ventaja absoluta parte de Adam Smith, quien consideró que si dos países producen un artículo, en el cual disfrutaran de una ventaja absoluta en cuanto a costos, la producción conjunta será mayor que antes de adoptar la división del trabajo. **Este aumento de producción equivale a un aumento de la productividad del trabajo, derivado únicamente de la especialización.**

Más tarde, David Ricardo amplió este enfoque al exponer que las diferencias comparativas se dan cuando un país presenta costos de producción más bajos que otro u otros en diversas mercancías pero en diferente proporción cada uno.

La tesis de los costos comparativos no es más que una forma simplificada de la teoría estática del equilibrio general, donde la estructura óptima de la producción y el comercio de un país se determina mediante la comparación del costo de oportunidad de producir cierta mercancía, en relación con el precio en que pueda importarse o exportarse.

Como en los países subdesarrollados con frecuencia el factor escaso es el capital, se presupone que para producir un producto determinado es deseable escoger una técnica que emplee el menor volumen de capital. La misma lógica se aplica a la selección de los factores de la producción: se aconseja que los países subdesarrollados produzcan y exporten mercancías que empleen relativamente menos capital por unidad de producción e importen artículos que requieran de más capital.

Desde otra perspectiva, los teóricos del desarrollo suelen sugerir criterios de inversión que contradicen el criterio de quienes consideran las ventajas comparativas. Generalmente conceden poca importancia a tales ventajas y a las posibilidades de comercio, para considerar principalmente aspectos dinámicos como el estímulo que proporciona el aumento de exportaciones al desarrollo de sectores relacionados, o la función de las importaciones en la introducción al país de nuevos productos y técnicas modernas.

La incompatibilidad de los procedimientos utilizados por los gobiernos, para formular las políticas de desarrollo, probablemente constituyó el mayor punto de conflicto entre los postulados de la ventaja comparativa y la teoría del crecimiento. Ambos criterios fueron utilizados para desarrollar programas definidos, pero sólo en contadas ocasiones se detalla el procedimiento seguido en la reconciliación del conflicto entre ambos puntos de vista. Como en la mayoría de los programas de desarrollo la base analítica fue muy limitada, es importante examinar el procedimiento empleado, a fin de descubrir las fuentes que originaron las desviaciones.

Los programas de desarrollo afrontaron dos problemas simultáneos. A corto plazo, el progreso se frenó por el desequilibrio estructural de los mercados de factores y en la demanda y oferta de mercancías específicas. Este desequilibrio se reflejó en las dificultades que se presentaron en la balanza de pagos de la mayoría de los países de bajo ingreso, conforme trataron de acelerar su proceso de desarrollo. A largo plazo, la selección entre factores se volvió cada vez más importante, porque la estructura del crecimiento en cada periodo dependió de las selecciones realizadas en un principio. Por lo tanto, los programas de desarrollo, influidos por desequilibrio estructural existente, tendieron a poner de relieve la necesidad de un mayor equilibrio entre la demanda y la oferta internas, en tanto que los orientados a más largo plazo presentaron mayor atención a la ventaja comparativa.

El planteamiento del crecimiento equilibrado, que suele asociarse a la fijación de metas en sectores clave, sostiene la necesidad de evitar estrangulamientos e intenta igualar la oferta y demanda de trabajo, capital y de las mercancías más importantes. La creciente escasez de divisas obligó aún más a economizarlas y buscar medios eficientes para incrementar la reserva.

Dada la posibilidad del análisis de las ventajas comparativas, son diversos los puntos que deben tomarse en cuenta para complementar este enfoque y depurar la estrategia por desarrollar. Entre los principales aspectos por cuidar pueden enunciarse: la posibilidad de que se generen desequilibrios estructurales, en los mercados de los factores de la producción, o también los efectos indirectos que acarrea la expansión de un tipo de producción determinado. Por otro lado, la repercusión a futuro, en los niveles de consumo en la importación y la exportación, constituyeron consideraciones adicionales que cambian la simplicidad del sistema clásico de las ventajas comparativas, en virtud de que los ajustes en el resto de la economía repercutieron en los costos y precios del mercado.

De ahí la necesidad de descartar el supuesto equilibrio de los mercados de factores, para tomar en cuenta los cambios en la cantidad y calidad de los factores de producción a través del tiempo, al considerarse las economías de escala internas y externas. Aunque en tales supuestos las fuerzas del mercado no condujeron necesariamente a una asignación eficiente de los recursos, se pudo determinar una pauta de producción y comercio que arrojara el máximo ingreso a futuro. Las mercancías por producirse e intercambiarse no se pudieron determinar mediante un simple sistema de jerarquización, siguiendo los lineamientos de la ventaja comparativa clásica, dada la interdependencia entre los sectores.

Conforme a la teoría de ciclo productivo¹ los cambios en los requerimientos de insumos de un nuevo producto, mientras se establece en el mercado y se generaliza en la producción, pueden trasladar la ventaja en costos de un país hacia otro. Al principio, el éxito de mercado de un producto es incierto. Se fabrica en escala reducida y las técnicas de producción requieren gran intensidad de mano de obra calificada. No existe producción en masa, dado su pequeño mercado inicial y las incertidumbres técnicas. El primer mercado del producto es regional y luego nacional.

Más tarde, el productor intentará triunfar en el mercado internacional, y la localización de la producción puede comenzar a trasladarse. Puede iniciarse la fabricación en masa, lo cual requiere de menos mano de obra calificada.

Conforme el producto se generaliza y su mercado se vuelve más competido, los costos de localización de la producción crecen y surgen más competidores. Los costos de producción empiezan a impactar fuertemente y, a menos que el país donde surge la innovación presente una ventaja comparativa definitiva, la producción también se efectuará en otros países o se trasladará totalmente hacia ellos, dependiendo de la estructura de costos.

Así, en una primera fase, la producción probablemente pasará a otros países desarrollados desde el país industrializado donde se inició la innovación. Los primeros logran un mejoramiento en la técnica y estructura de costos y exportan el producto. Cuando la mano de obra se transforma en elemento fundamental del costo de producción, ésta se transfiere a una o varias naciones en desarrollo, tanto para un mercado interno como para su exportación.

¹ Raymond Vernon, "International Investment and International Trade in the Product Cycle" en The Quarterly Journal of Economics, mayo de 1966, pp. 165-168.

Es así como la ventaja comparativa en muchas producciones se ha trasladado hacia estos países.

Si, por otra parte, la ventaja comparativa se toma más como un principio de planeación que como un resultado de las fuerzas del mercado, se puede incluir cualquier cambio exógeno previsible en la tecnología, los gustos y otros datos, sin ir más allá de la estructura de la estática comparada.

En cuanto a la asignación de recursos, la controversia gira alrededor de las implicaciones del principio clásico de las ventajas comparativas, según el cual el desarrollo se promueve a través de la especialización. Este problema fue de gran importancia práctica para los gobiernos de los países subdesarrollados, que en su mayoría participaron activamente en la asignación de las inversiones y otros recursos escasos. Por ello, el propósito principal del análisis fue descubrir los principales instrumentos que permitieron formular una política de desarrollo.

1.1. Economías Externas

Existen evidencias de que las economías externas fueron más importantes en el sector industrial que en la producción primaria, debido a la producción en gran escala, a los efectos de la capacitación y a la alta elasticidad de la demanda.

Una industria puede lograr economías dinámicas externas mediante reducciones en los costos o incrementos en la demanda de otros sectores económicos. A su vez, dichas reducciones se debieron a economías de producción en gran escala, a incrementos de productividad o a cambios en la tecnología.

Cuando el proceso de producción de una empresa crea un activo de capital, cuyos beneficios se transmitirán más tarde a otras que no pagarán por ellos, habrá economías dinámicas externas o economías externas de tiempo. El aprendizaje generará un aumento en la demanda de mano de obra y producción.

El conocimiento puede difundirse de una empresa a otra. Hasta cierto punto, pueden mantener en secreto los nuevos conocimientos e ideas, pueden patentarlos o venderlos en el mercado. Si lo hacen, no se producirá ningún efecto externo, pero existe cierto proceso de difusión inevitablemente.

Otra forma de la economía externa dinámica es la creación de una atmósfera general favorable, por ejemplo, para el trabajo fabril o la actividad económica organizada, o bien, para el desarrollo de los intereses mecánicos o científicos. El aprovechamiento de las ventajas comparativas y de las economías externas se vincula estrechamente con el cambio estructural de las economías en vías de desarrollo.

El concepto de cambio estructural se entiende en el contexto de una reforma del sistema económico internacional destinada a acelerar el proceso de desarrollo económico. Dicho desarrollo se refiere a la industrialización de los países en desarrollo, que entrañará grandes cambios complementarios en las áreas de especialización industrial y de comercio entre sí mismos y con los países desarrollados, al igual que en su estructura socioeconómica interna.

Para lograr estos fines, el cambio estructural abarcó en primer término una variación de las pautas de producción, consumo y comercio de la economía mundial. En los países con economía de mercado, la fuerza que generaron estos cambios generalmente consiste en la modificación de la estructura de precios

relativos o la participación directa en las decisiones de producción e inversión.

Sin embargo, los países en desarrollo difieren tanto en sus condiciones sociales y dotación de recursos, como en el modelo de sociedad a la que aspiran, por lo que los objetivos parciales del cambio estructural pueden ser distintos. Así, la finalidad de las políticas de ajuste estructural fue permitir que se introduzcan los cambios básicos necesarios con un costo social mínimo.

1.2. Comportamiento del Comercio Exterior en México de 1950 a 1984

En términos generales, la concepción de una estrategia de comercio exterior partió de los aspectos sustanciales del desequilibrio ocurrido en el sector externo a lo largo del proceso de industrialización, así como de los efectos de las políticas industriales y de comercio exterior adoptadas en México en el periodo de 1950 a 1984. No obstante, la forma en que se agravó este desequilibrio, en términos de su magnitud y rapidez dificultó la estructuración de un nuevo proyecto económico que aportara un nivel aceptable de independencia del capital extranjero. A la vez, mostró los límites del crecimiento mismo, en caso de prevalecer esta problemática.

Por principio debe plantearse la conveniencia de establecer diversos mecanismos de impulso a las exportaciones para que se desarrollaran cualitativamente, lo mismo que en sus montos, de modo que las exportaciones tradicionales de bienes primarios, parte medular de las ventas nacionales, se sustituyeran progresivamente por remesas de productos con mayor grado de elaboración y tecnológicamente más complejos.

Durante el periodo de 1950 a 1984, las exportaciones mexicanas presentaron cambios importantes en su composición al observar, los bienes del sector primario, una alta participación en el total exportado y situarse como ventas "tradicionales" en las transacciones comerciales del país.

Las exportaciones de productos manufacturados cobraron una importancia creciente a partir del segundo lustro de la década de los sesenta y sobre todo en los setenta. No obstante, las ventas de este sector se caracterizaron por su poca consistencia y, en un buen número de casos, su alta dependencia del exterior en materia de insumos y equipos. Los bienes no petroleros del sector extractivo mostraron una tendencia descendente en su comercialización externa, al afrontar un progresivo deterioro en sus términos de intercambio, con fuertes fluctuaciones de precios y la aparición de sustitutos en diversos usos industriales. En cambio, las exportaciones petroleras exhibieron un desarrollo verdaderamente dinámico desde 1975, para llegar a constituir, durante la primera mitad de los ochenta, la principal fuente de divisas, aportar más del 70 por ciento de los ingresos totales y, en promedio, la mitad de los ingresos globales de cuenta corriente.

La brecha de divisas, derivada de una economía en crecimiento, se expandió y, conforme generó un sesgo antiexportador, presentó altas propensiones marginales a la importación. Esto se fue complicando porque la política de industrialización no siempre redujo al mínimo las necesidades de importación ni aumentó al máximo la eficiencia de la asignación de recursos. La escasez de divisas generada de esta forma constituyó una restricción para alcanzar un crecimiento sostenido, limitante que exhibió diferentes matices según la etapa de industrialización, y que en 1984 represento un serio problema no sólo para crecer, sino para mantener incluso el funcionamiento de la planta productiva.

De esta manera, consecutivamente se manifestó un déficit comercial que caracterizó las transacciones del país con el resto del mundo, lo cual acentuó su tendencia al incremento según muestran los déficits acumulados en las diferentes décadas, y llegar a ser, en promedio, diez veces mayor en los setenta que en los cincuenta. El crecimiento en los pagos por servicio de la deuda externa reflejó, por una parte, la expansión de los volúmenes brutos de endeudamiento -derivada de un insuficiente ahorro interno- y, por la otra, el deterioro de las condiciones -cada vez menos favorables por contracción de los préstamos-, así como una disminución, en términos relativos, de las disposiciones en divisas para otros usos.

El desequilibrio externo denotó características tanto de índole coyuntural como de estructura económica. Por un lado, el incremento de precios y costos, en márgenes superiores a los vigentes en el mercado internacional, provocó un aumento de las importaciones además de propiciar un efecto contrario en las exportaciones. Al persistir, esta situación generó una ampliación del déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos. Más aún, la intensidad de las importaciones que demandó el proceso de industrialización sustitutiva conjugó una alta elasticidad-ingreso con una baja elasticidad-precios relativos para las importaciones, debido a la poca potencialidad para contar con sustitutos internos para estos productos.

A lo anterior debe agregarse el efecto mediato de una propensión marginal a importar, lo cual resta la efectividad del multiplicador de la inversión al reducir la derrama de recursos en la economía nacional que se derivó de la ampliación de nuevas inversiones.

Se reconoce que el desequilibrio externo, derivado de la función de importaciones, proviene básicamente de sus características estructurales. Hay que agregar la tendencia inflacionaria que se genera cuando el egreso crece a un ritmo superior al que permiten las exportaciones. Esto, junto con su continua fluctuación, agudizó la problemática estructural y dificultó el control de los agregados monetarios. Por otra parte, el surgimiento del desequilibrio, en sus diferentes fases, originó problemas paralelos, a saber: la ausencia de innovación tecnológica; un clima poco favorable para desarrollar inversiones que generaran una mayor integración horizontal o vertical; así como la adopción de programas de adiestramiento.

A pesar de hallarse bajo control, las importaciones siguieron creciendo. Dicho control fue un sistema de permisos previos que un sistema que establece cuotas fijas al importador, lo cual en parte se explicó por el deseo de desestimular el contrabando. En lo referente a las políticas de comercio exterior y de apoyo a la industrialización que se aplicaron, destacaron algunos ajustes propiciados por el sistema proteccionista. La política comercial utilizó diferentes instrumentos, entre los cuales se mencionan: los derechos de importación y los controles directos, complementados con otros mecanismos de protección. Además de la política comercial, los precios relativos se vieron afectados por numerosas variables.

Básicamente, las exportaciones se encarecieron, porque los precios de los insumos nacionales fueron más altos que los internacionales, como resultado de mantener un mercado interno altamente protegido. La política comercial reflejó la existencia de una demanda inelástica de bienes intermedios y de la tendencia del público a pagar sobrepagos por algunos bienes extranjeros, lo cual redujo la efectividad de las tarifas como restricción para las importaciones.

El desequilibrio externo se incrementó por el creciente déficit en la balanza de servicio, impulsado por los mayores pagos de la deuda y la remisión de utilidades por inversión extranjera. Si en una primera instancia estas partidas compensaron la insuficiencia de divisas que la economía nacional afrontó en su balanza comercial, constituyeron la parte modular de dicha insuficiencia.

En lo que se refiere al tipo de cambio, en repetidas ocasiones se observó la presencia de sobrevaluación en la paridad, con el consecuente encarecimiento en los precios nacionales de los servicios, sobre todo del turismo, transacciones fronterizas y exportaciones de bienes, que se convirtieron en una importante fuente de divisas. En 1970, aproximadamente la mitad de las exportaciones fueron de servicios. Asimismo, la sobrevaluación implicó subsidios para el inversionista extranjero ubicado en el sector exportador, sobre todo cuando convierte sus dólares a pesos.

Los ingresos obtenidos por la actividad turística presentaron su mayor auge en la segunda mitad de los sesenta, al experimentar tasa de crecimiento muy superiores al promedio de las diferentes actividades económicas. En ello influyó de manera importante el crecimiento sostenido de la economía norteamericana, al ampliarse los canales comerciales y las vías de comunicación y transportes con ese país, del cual procede además la mayoría de los visitantes extranjeros; también se ampliaron, aunque en menor grado, la red de comunicaciones con Europa, Asia y América Latina. En los años subsecuentes, los saldos en esta partida presentaron incrementos de menor proporción que los observados en el segundo lustro de los sesenta. A su vez, el mayor empuje de las transacciones fronterizas se observó en la década de 1970, al arrojar un saldo ampliamente favorable para el país. (Su participación en el saldo de la

Balanza de Servicios no Factoriales pasó de un 22 por ciento, entre 1970 y 1974, al 41 % en el periodo 1980-1984.)

A pesar de reconocer que el desequilibrio externo emergió en buena medida como consecuencia de distorsiones estructurales en la economía, no debe perderse de vista el potencial de ajuste de la política económica, ya que en un mejor manejo de la tasa de cambio, con ajustes adecuados según el grado y el tiempo pudieron evitar, aunque sólo parcialmente, el abuso del endeudamiento. Al abaratar el precio del dólar se propició el acentuamiento del desequilibrio externo, lo cual se relaciona con las disposiciones que en materia cambiaria suelen priorizar los ajustes de corto plazo sobre el esquema integral del desarrollo nacional. Asimismo, la creciente sobrevaluación del peso generó presiones a favor de una mayor protección. El incremento de las restricciones cuantitativas elevó la participación, de las importaciones sujetas a control, de 57 por ciento del total en 1971, al 64 y al 74 por ciento en 1973 y 1974, respectivamente.

Así, en una primera fase, la producción probablemente pasará a otros países desarrollados desde el país industrializado donde se inició la innovación. Los primeros logran un mejoramiento en la técnica y estructura de costos y exportan el producto. Cuando la mano de obra se transforma en elemento fundamental del costo de producción, ésta se transfiere a una o varias naciones en desarrollo, tanto para un mercado interno como para su exportación.

II. Estructura del Sector Externo en México de 1950 a 1984

Exportaciones (1950 a 1984)

Las exportaciones mexicanas, a lo largo de 1950 a 1984, se distinguieron por presentar cambios importantes en su composición. Hasta la década de 1960, los bienes del sector primario observaron una alta participación en el total exportado, y a dicho sector correspondió la venta externa de productos considerados como "tradicionales" en las transacciones comerciales del país. En cuanto a la exportación de productos manufacturados, su importancia como generador de divisas también se manifestó paulatinamente a partir del segundo lustro de la década de 1960 y básicamente en el transcurso de la de 1970. Si bien la evolución seguida por este sector fue sobresaliente, sus ventas al exterior se caracterizaron por su poca constancia, en el sentido de que los artículos exportados en determinado año desaparecieron en los siguientes para reaparecer más tarde.^[9]

Los bienes del sector extractivo con excepción del petróleo y el gas mostraron una tendencia descendente en su comercialización externa, al conformar escasamente un 3 por ciento de los ingresos totales por exportación en la década de 1980, luego de estructurar más del 20 por ciento en la de 1950. Las exportaciones petroleras, por su parte, exhibieron un desarrollo verdaderamente dinámico desde 1975, para constituirse en la principal fuente generadora de divisas y aportar más del 70 por ciento de los ingresos totales por exportación, así como el 50 por ciento en promedio de los ingresos globales de cuenta corriente durante la primera mitad de la década de 1980.

[9] Jorge Eduardo Navarrete, "Desequilibrio y Dependencia: las relaciones económicas internacionales de México en los años sesenta" en *El Trimestre Económico*, No. 8, Ed. Fondo de Cultura Económica, México, 1979, p. 109.

TABLA

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE MÉXICO POR SECTOR DE ACTIVIDAD (1950-1984)*
 - participación porcentual -

	Sector Primario	Sector Manufacturero	Sector ¹ Extractivo	Industria ² Petrolera	Otras
1950-54	52.9	7.3	22.1	8.6	9.1
1955-59	55.4	9.8	22.5	5.0	7.3
1960-64	49.6	19.2	15.8	3.7	11.7
1965-69	51.3	26.4	13.8	3.3	5.2
1970-74	42.5	42.6	11.4	2.4	1.1
1975-79	28.4	37.3	6.2	26.4	1.7
1980-84 ^P	7.0	17.7	2.7	72.5	0.1

• Promedio para el periodo.

1 Excluye crudo y gas.

2 Incluye actividades extractivas y de transformación industrial.

P Preliminar.

Fuentes: Banco de México, S.A. Informe Anual, México (1950-1984).

Petróleos Mexicanos. Anuario Estadístico 1984, México, 1985, p. 92.

Década de 1950

Durante esta década, los productos de exportación se enmarcaron dentro de un panorama de fuertes fluctuaciones en las cotizaciones internacionales, de los bienes agrícolas principalmente. Asimismo, el gobierno estadounidense manifestó acciones encaminadas a gravar con altas tasas las importaciones de productos minero-metalúrgicos de origen mexicano (plomo, zinc y cobre), lo cual menguó considerablemente sus perspectivas de expansión. En forma paralela, el gobierno mexicano puso especial empeño en el fomento a las ventas externas, y concedió exenciones o rebajas en las tasas impositivas de exportación a los productos nacionales que enfrentaran dificultades en los mercados extranjeros.

En los años de 1951 y 1955 se denotaron incrementos importantes en los ingresos por exportación de más del 20 por ciento, debido a que el mercado ofreció precios favorables en las materias primas. Por el contrario, las exportaciones declinaron en 1953 y 1957, a raíz del crecimiento experimentado en el consumo interno, aunado a un ascenso en la actividad productiva nacional.

Los ingresos totales por exportación, en toda la década, conformaron el 8.6 por ciento en promedio del producto interno bruto. Entre los bienes con mayor colocación destacaron: el algodón, café, jitomate, camarón, plomo, cobre y zinc, así como el azúcar, hilados de henequén, telas tejidas de algodón, y preparación y conserva de frutas y legumbres, entre las manufacturas. Por tipo de mercado el 66.4 por ciento de las exportaciones totales se canalizó hacia el estadounidense seguido, en proporción descendente, de los demás países americanos y europeos.

TABLA
 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DURANTE 1953-1959*
 - millones de dólares -

	Monto	Participación Porcentual ¹
EXPORTACIÓN TOTAL	6 570	100.0
I <u>Agricultura</u>		
Algodón	1 344	20.5
Café	604	9.2
Jitomate	67	1.0
II <u>Pesca</u>		
Camarón ²	136	2.1
III <u>Minería</u>		
Azufre	91	1.4
Zinc	200	3.0
Cobre	229	3.5
Plomo	334	5.1
IV <u>Manufacturas</u>		
Alimenticia	86	1.3
Química	46	0.7
Otras Industrias	38	0.6
V <u>Industria Petrolera</u>		
Petróleo y sus derivados	244	3.7

• Cifras acumuladas.

1 Las participaciones no pueden sumarse, en virtud de que se trata de una muestra de productos que se exportan.

2 Corresponde al periodo de 1955 a 1959.

Fuente: Banco de México, S.A., Informe Anual, México (1953-1959).

Década de 1960

En estos diez años se observó una desaceleración en las exportaciones agrícolas y pesqueras que se acentuó en la segunda mitad. Este desarrollo estuvo determinado por la combinación de varios factores, entre los cuales se distinguieron los problemas de tipo climatológico que afectaron los cultivos, así como la desfavorable evolución en los precios de los bienes agrícolas de mayor interés para México dentro del mercado internacional. Por lo que se refiere a las ventas de camarón (producto que representó casi la totalidad de las exportaciones de bienes pesqueros), también se vieron restringidas por factores biológicos.

En toda la década las exportaciones de la industria extractiva crecieron a una tasa relativamente moderada, lo cual obedeció en gran parte al aumento en la demanda interna, a las constantes fluctuaciones de sus precios, así como a la política adoptada para limitar la explotación de algunos minerales. De este modo, las exportaciones del sector primario y extractivo representaron el 68.8 por ciento de los recursos por exportación

Respecto a la comercialización de productos manufacturados, éstos crecieron a una tasa muy superior a la que registraron las exportaciones tradicionales (32.9 % contra 2.9 %) y se ubicaron como el elemento dinamizador de las exportaciones del país. Los productos químicos, alimenticios, siderúrgicos, de vidrio, madera y editorial también registraron una mayor aceptación. No obstante, se observó poca estabilidad en su comercialización, dado que la mayoría de las empresas exportadoras colocaban sus mercancías al exterior únicamente cuando cuentan con excedentes, mas no como una medida sistemática.

TABLA
 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DURANTE 1960-1969*
 - millones de dólares -

	Monto	Participación Porcentual ¹
EXPORTACIÓN TOTAL	10 347	100.0
I <u>Agricultura</u>		
Algodón	1 846	17.8
Café	725	7.0
Jitomate	408	3.9
II <u>Pesca</u>		
Camarón	494	4.8
III <u>Minería</u>		
Azufre	1 099	10.6
Zinc	388	3.7
Cobre	142	1.4
Plomo	272	2.6
IV <u>Manufacturas</u>		
Alimenticia	998	9.6
Química	357	3.5
Otras Industrias	365	3.5
V <u>Industria Petrolera</u>		
Petróleo y sus derivados	358	3.5

• Cifras acumuladas.

1 Las participaciones no pueden sumarse, en virtud de que se trata de una muestra de productos que se exportan.

Fuente: Banco de México, S.A., Informe Anual, México (1960-1969).

A esta situación, debe agregarse que un buen número de las exportaciones reflejó el aprovechamiento de una ventaja o concesión transitoria, más que el logro de una posición competitiva internacional.

Puede concluirse que, en la década de 1960, las exportaciones manufactureras permitieron compensar en buena medida la desaceleración denotada por las exportaciones tradicionales. La participación de las exportaciones totales, en el producto interno bruto de esta década cayó 3.4 puntos porcentuales con respecto a la anterior, al aportar únicamente el 5.2 por ciento.

Consideradas por tipo de mercado, las exportaciones mostraron en todo este periodo una mayor (aunque relativa) diversificación, al ganar terreno las transacciones comerciales que se realizaron con los países americanos (excluyendo Estados Unidos), europeos y asiáticos. Por el contrario, las ventas hacia Estados Unidos disminuyeron y alcanzaron una participación de 60 por ciento dentro del total.

Década de 1970

Por su parte, esta década se caracterizó por fuertes contrastes en el desarrollo de las exportaciones nacionales, y prácticamente la diferencia se observa entre las ventas realizadas durante su primer lustro y el segundo. Así, en los primeros años se registró un aumento importante en las exportaciones manufactureras, debido en parte a la política comercial de impulsar las exportaciones mediante la concesión de estímulos fiscales (como los Cedis⁰ y otros estímulos tributarios) y al incremento en la capacidad productiva de algunas ramas industriales.

⁰ Certificados de Devolución de Impuestos, vigentes a partir de 1971 para sustituir el triple subsidio que operaba desde 1961.

En la primera mitad de la década, las exportaciones manufactureras representaron el 37.3 por ciento de los ingresos totales por exportación, por lo cual se colocó como el sector más importante en la generación de divisas vía exportaciones. Entre las ramas que experimentaron los mayores ascensos se hallaban: la de alimentos, bebidas y tabaco, textiles, productos de henequén, productos químicos, y partes y piezas automotrices.

En cuanto a la exportación de productos agrícolas y minero-metalúrgicos, se observaron tasas de crecimiento descendentes, a causa de la inestabilidad de sus cotizaciones y a las medidas proteccionistas de los países compradores. Su participación en el total exportado bajó considerablemente de un 53.9 por ciento, en los últimos años del decenio anterior, a 34.6 por ciento en los primeros años de los setentas.

En el segundo lustro se produjo un cambio importante en la conformación de las exportaciones. Por un lado, las de manufacturas, que venían manifestando incrementos considerables, registraron algunos años de estancamiento; por el otro, las de petróleo empezaron a ganar fuerza dado que el mercado mundial de hidrocarburos exhibió un impulso importante y a que se desarrollaron programas internos encaminados a expandir y consolidar la industria petrolera a través de la explotación de los ingresos por exportación. Esto implicó tasas de crecimiento promedio anual del 115 por ciento.

TABLA
 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DURANTE 1970-1979*
 - millones de dólares -

	Monto	Participación Porcentual ¹
EXPORTACIÓN TOTAL	34 718	100.0
I <u>Agricultura</u>		
Algodón	1 969	5.7
Café	2 525	7.3
Tomate	1 399	4.0
Legumbres y hortalizas	343	1.0
II <u>Pesca</u>		
Camarón	1 049	3.0
III <u>Minería</u>		
Azufre	379	1.1
Zinc	479	1.4
Cobre	213	0.6
Plomo	275	0.8
IV <u>Manufacturas</u>		
Alimentos, bebidas y tabaco	2 940	8.5
Química	1 909	5.5
Siderurgia	573	1.7
Maquinaria y Equipo	2 919	8.4
V <u>Industria Petrolera</u>		
Petróleo y sus derivados	8 125	23.4

• Cifras acumuladas.

1 Las participaciones no pueden sumarse, en virtud de que se trata de una muestra de productos que se exportan.

Fuente: Banco de México, S.A., Informe Anual, México (1970-1979).

Las exportaciones manufactureras y petroleras representaron conjuntamente más del 60 por ciento de los ingresos por exportación. En esta década, las exportaciones nacionales tuvieron como destino principal el mercado estadounidense, contrarrestándose la tendencia de diversificación manifestada en el decenio anterior, además de que los ingresos por ventas externas constituyeron el 4.7 por ciento del producto interno bruto (proporción más baja desde 1950).

Década de 1980.

Finalmente, en el lapso de 1980-1984 las exportaciones totales crecieron a una tasa promedio anual del 11.3 por ciento, para alcanzar un monto acumulado de 102 100 millones de dólares, cantidad que representó 76 611 millones más que lo obtenido en el lustro inmediato anterior. Esta evolución se debió a la consolidación de la industria petrolera como principal fuente generadora de divisas del país, así como a los importantes avances que experimentó el sector manufacturero en sus ventas externas.

Durante este periodo, las exportaciones petroleras observaron incrementos anuales de 43.2 por ciento. En los primeros años de la década se registraron los mayores avances, pero los ingresos por exportación disminuyeron durante 1983, en función de la tendencia a la baja de los precios del crudo que prevaleció en los mercados internacionales. Sin embargo los ingresos por exportación de crudo conformaron, en promedio, el 92 por ciento de los ingresos de la industria petrolera obtenidos por el comercio exterior durante este intervalo, y el 66.8 por ciento de las exportaciones totales del país.

TABLA
EXPORTACIONES DE CRUDO 1980-1984

- millones de dólares -

	Volumen		Precios
	M B D ¹	Ingresos	por barril ²
1980	827.8	9 449.3	31.3
1981	1 098.0	13 305.2	33.2
1982	1 492.1	15 622.7	28.7
1983	1 537.0	14 821.3	26.4
1984	1 524.6	14 967.6	26.8

1 Miles de Barriles Diarios.

2 Precio promedio, dólares por barril.

Fuente: Petróleos Mexicanos. Memoria de Labores, diversos años.

Entre los demás productos de la industria petrolera que presentaron mayor auge se encuentran: el combustóleo, gas licuado, amoniaco, gasolinas, diesel y metanol. Con todo esto, los ingresos totales de la industria petrolera por exportación contribuyeron, en estos años, con el 11.9 por ciento del producto interno nacional, tasa superior a la de las exportaciones totales de las tres décadas anteriores.

Por su parte, las exportaciones manufactureras presentaron avances anuales del orden del 17.1 por ciento. Su expansión más significativa se produjo en 1983 (a diferencia de la industria petrolera), en respuesta al periodo de contracción del aparato productivo nacional y a su consecuente impacto en el consumo interno, que permitió contar con excedentes susceptibles de exportación

TABLA
 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DURANTE 1980-1984*
 - millones de dólares -

	Monto	Participación Porcentual ⁽¹⁾
EXPORTACIÓN TOTAL	102 100	100.0
I <u>Agricultura</u>		
Algodón	1 138	1.1
Café	1 904	1.9
Jitomate	922	0.9
Legumbres y hortalizas	877	0.9
II <u>Minería</u>		
Cobre	1 088	1.1
Zinc	233	0.2
Azufre	518	0.5
Sal	235	0.2
III <u>Manufactureras</u>		
Alimentos, bebidas Y tabaco	3 790	3.7
Química	2 673	2.6
Siderurgia	934	0.9
Minero-metalúrgico	1 336	1.3
Productos metálicos, maquinaria y equipo	6 468	6.3
IV <u>Industria Petrolera</u>		
Petróleo y derivados	74 091	72.6

• Cifras acumuladas.

(1) Las participaciones no pueden sumarse, en virtud de que se trata de una muestra de productos que se exportan.

Fuente: Banco de México, S.A., Informe Anual, México (1980-1984).

Tales exportaciones representaron el 65.5 por ciento de los ingresos petroleros. Además, exhibieron una mayor diversificación en las exportaciones globales por tipo de destino, al corresponder el 57.6 por ciento al mercado estadounidense y el 19.5 por ciento a los países europeos en su conjunto, con el resto repartido entre los países americanos y asiáticos principalmente.

Importaciones (1950 a 1984)

En lo concerniente a las importaciones, su evolución de 1950 a 1984 también muestra cambios significativos en su conformación, los cuales son altamente distinguibles a partir del segundo lustro de la década de 1970. Antes de esta fecha, las importaciones se estructuraban en un promedio de 44 por ciento en adquisición de bienes de capital o de inversión; 35 por ciento de materiales intermedios o insumos y, el 21 por ciento restante correspondía a los bienes de consumo. Después de 1975 cambió esta conformación al adquirir un mayor peso las importaciones de bienes de uso intermedio (63.456 en promedio), seguida de los bienes de capital y de consumo (28.1% y 8.5%, respectivamente).

Esta modificación puede interpretarse como un avance en el proceso de sustitución de importaciones de bienes de consumo, con la consiguiente demanda de insumos. Las importaciones en el periodo de 1980 a 1984 presentaron tasas de crecimiento superiores a las de exportaciones, excepto por los años de 1982 y 1983, cuando fue evidente la recesión económica imperante en el país.

Asimismo, las transacciones comerciales de la nación, con el resto del mundo, se caracterizaron por un saldo desfavorable para el país. Entre 1950 y 1979, por cada dólar que ingresó por concepto de exportaciones, salieron un promedio de 1.5 dólares en el renglón de compras al exterior. A pesar de ello, el lapso de 1980 a 1984 merece especial atención, pues registró un saldo comercial superavitario y con una relación de 1 a 0.8 dólares.

TABLA
ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES 1950-1984
(porcentaje de participación)

	Bienes de Consumo	Bienes de Uso Intermedio	Bienes de Capital
1950-54	26.2	35.4	38.4
1955-59	17.9	36.2	45.9
1960-64	20.4	33.4	46.6
1965-69	18.0	33.9	48.1
1970-74	21.5	36.0	42.5
1975-79	7.0	64.6	28.4
1980-84 ^P	10.0	62.2	27.8

P Preliminar.

FUENTE: Banco de México, S.A., Informe Anual. México (1950-1984).

En general, las compras mexicanas del exterior, al igual que las exportaciones, se concentraron en el mercado estadounidense y en algunos años llegaron a ser superiores a las tres cuartas partes del total importado. Le siguieron en importancia los mercados europeos y los demás países americanos.

Década de 1950

En los años cincuentas, las importaciones de mercancías alcanzaron un monto acumulado de 8 748 millones de dólares, cantidad que representó incrementos anuales promedio del 9 por ciento. Igualmente, se observó que las compras de artículos extranjeros superaron, en mucho, los demás renglones de egresos de la balanza de pagos y fueron, por lo tanto, los que originaron una mayor demanda de divisas. La elevación de las importaciones estuvo enmarcada* en la expansión productiva que registró el país, así como por los aumentos de la inversión privada nacional y extranjera.

Entre los artículos con mayor participación en el total importado destacaron: los alimentos, bebidas, combustibles, lubricantes y energía eléctrica, en el renglón de bienes de consumo; las materias primas para la producción agropecuaria y los materiales no duraderos para la industria y el comercio, así como la maquinaria y equipo agrícola, de transportes y telecomunicaciones, en lo referente a bienes de producción. De esta manera, el 88.7 de los egresos por compras al exterior se ubicaron en la adquisición de bienes de producción.

* El producto interno bruto en esta década creció a una tasa anual del 9 por ciento en dólares corrientes.

TABLA
 IMPORTACIÓN DE MERCANCÍAS 1950-1959
 - millones de dólares -

	Bienes de Consumo	Bienes de Uso Intermedio	Bienes de Capital	Total ¹
1950	127	187	195	509
1951	160	295	305	761
1952	176	276	288	741
1953	184	263	291	738
1954	285	227	277	789
1955	126	327	394	848
1956	179	392	501	1 072
1957	218	405	531	1 154
1958	225	384	519	1 129
1959	193	368	445	1 007

1 Por cuestiones de redondeo, los parciales no coinciden con el total.

FUENTE: Banco de México, S.A., Informe Anual, México (1950-1959).

Década de 1960

En este decenio, las importaciones totales mostraron una menor expansión, comparadas con la década anterior, al registrar tasas anuales de 7.8 por ciento en promedio, a pesar de los requerimientos crecientes en el aparato productivo, en función de los mayores volúmenes producidos por los sectores primario e industrial, además de una inversión (pública y privada) en ascenso. Por ende, los insumos intermedios y de bienes de capital reflejaron los avances más importantes. La adquisición de bienes de consumo, cuyos incrementos fueron menos significativos, expresa en cierta medida la respuesta de la planta productiva nacional para cubrir la demanda interna de esa clase de productos,⁹ que bien puede interpretarse como "progreso en el proceso de sustitución de importaciones".

En este sentido, a través de ciertos cálculos⁹ fue posible determinar

⁹ Banco de México. Informe Anual.

⁹ El nivel de sustitución de importaciones en un periodo determinado se define por la ecuación:

$$m^1 = \frac{M^1}{M^1 + Q^1} = \frac{M^1}{S^1}$$

Donde:

M^1 = importaciones totales

Q^1 = PIB

S^1 = importaciones totales + PIB = oferta total

Así, m^1 es el nivel de sustitución de importaciones en el año y mide la Participación de las importaciones en la oferta total de ese año base. Luego:

$$\Delta mi = m^1 - m^2$$

donde Δmi indica la proporción de las importaciones en la oferta total que ha variado entre los dos periodos.

Si se requiere determinar qué incremento se dio en el PIB atribuible a la sustitución de importaciones, se expresa como sigue:

$$(\Delta Q_i)_{si} = (m^1 - m^2) S^1$$

En el caso que nos ocupa la relación sería:

<u>1950 - 1959</u>	<u>1960 - 1969</u>		
Importación total acumulada y en millones de dólares	8 748	15 152	
PIB acumulado y en millones de dólares	76 829	197 571	
<u>8 748</u>	= .102 - m ¹	<u>15 152</u>	= .071 = m ²
8 748	76 829	15 152 + 197 571	

O sea:

$$\Delta m_i = m^1 - m^2$$

Donde $\Delta m_i = .102 - .071 = .031$ i.e. que la proporción de las importaciones a la oferta total decreció en .031 puntos.

Luego:

$\Delta Q^1 = (.102 - .071 (15 152 + 197 571)) = 6 594.4$. Entonces, un incremento en el PIB de 1960-1969 de 6 594.4 millones de dólares es atribuible al proceso de sustitución de importaciones.

si el proceso de sustitución de importaciones mostró avances en el conjunto total de la economía en este periodo. Siguiendo estos cálculos llegó a observarse una tendencia decreciente en las importaciones totales, como proporción de la oferta total, es decir, que el proceso de sustitución manifestó mayores progresos en la década de 1960 que en la de 1950.

En este lapso, las compras al exterior representaron una salida de divisas correspondientes al 65.3 por ciento de los egresos totales de cuenta corriente, proporción menor, en 6.8 puntos, a la exhibida en la década anterior en relación con una menor magnitud de importación por unidad de producto.* El mayor peso entre

* En la década de los sesentas el PIB nacional creció a una tasa promedio anual del 15.7 por ciento en dólares corrientes, contra un 7.8 por ciento de las importaciones.

los diferentes bienes importados se reflejó en la adquisición de máquinas de impulsión mecánica (para diversas industrias), refacciones, camiones, aparatos telefónicos y telegráficos, hule, acero y abonos.

Década de 1970

En la primera mitad de los setentas, las importaciones totales crecieron a una tasa del 26 por ciento anual, movimiento respaldado por la interrelación de varios factores: mayor actividad interna; expansión de los programas de inversión del sector público; incremento en los precios de casi todos los productos importados; y mayores incentivos arancelarios concedidos a partir de las reformas a las reglas de la Tarifa del Impuesto General de Importación (1972).

TABLA
 IMPORTACIÓN DE MERCANCÍAS 1960-1969
 - millones de dólares -

	Bienes de Consumo	Bienes de Uso Intermedio	Bienes de Capital	Total ¹
1960	212	404	570	1 186
1961	222	381	536	1 139
1962	229	378	636	1 143
1963	283	416	541	1 240
1964	300	487	706	1 493
1965	299	551	710	1 560
1966	287	576	742	1 605
1967	286	586	872	1 748
1968	344	622	994	1 960
1969	390	692	996	2 078

1 Por cuestiones de redondeo las parciales pueden no coincidir con el total.
 Fuente: Banco de México, S.A. Informe Anual, México (1960-1969).

Por tipo de bien, la adquisición de bienes de consumo y de uso intermedio reflejó un mayor dinamismo con incrementos anuales del 26.6 por ciento y 22.5 por ciento, respectivamente. Entre los sectores productivos que elevaron sus importaciones considerablemente se encuentran los de electricidad, construcción y manufacturero.

En 1974 se presentó el incremento más alto del periodo 1950-1984 (58.9%) en el valor de las importaciones, a raíz de los aumentos de precios, principalmente de bienes de uso intermedio y de capital. "Del aumento señalado se estimó que aproximadamente el 58 por ciento (del alza en el valor total de las importaciones) se puede atribuir a ese factor".[⊕] Por otro lado, esto puso de manifiesto la vulnerabilidad del aparato productivo a los cambios del comercio exterior y su consecuente nivel de dependencia.

Los bienes que más repercutieron en las importaciones fueron los productos de hierro y acero, automotriz, refacciones, aparatos telefónicos y telegráficos, máquinas para la industria textil y gas natural, entre otros. Durante este lustro, las erogaciones por concepto de importaciones alcanzaron una alta proporción (más del 90%) de los gastos totales de cuenta corriente y si se analizan los avances de 1970 a 1974, con respecto al lustro inmediato anterior en materia de sustitución de importaciones, respetando la misma metodología del ejercicio anterior,* se llega a la conclusión de que en este periodo la proporción de las importaciones a la oferta total decreció en .002 puntos, magnitud poco significativa comparada con los avances de otros periodos.[⊕]

En la segunda mitad de la década, el crecimiento promedio de las importaciones fue menor que en años anteriores, registrándose un dinamismo considerable en las compras de materias primas y auxiliares y, en menor medida, los bienes de capital. Por su parte, las importaciones de bienes de consumo denotaron una contracción.

⊕ Banco de México, S.A., Informe Anual, México, 1975, p. 5.

* Cfr. Nota.

⊕ En los años de 1965 a 1969, el avance fue de 0.11 y en 1960 a 1964, de 0.26.

En los años de 1976 y 1977 se observaron descensos en el valor de las importaciones totales, debido sobre todo a la contracción de la actividad industrial, las fluctuaciones cambiarias y una menor inversión.

En los demás años, los esfuerzos del gobierno por desarrollar la capacidad productiva en los sectores con insuficiencias (siderurgia, electricidad, ferrocarriles, y petróleo) y la recuperación económica, indujeron a incrementar las importaciones. Así los productos de acero,¹ material de ensamble de la industria automotriz ^o y productos químicos, representaron las partidas más considerables en las erogaciones totales por ventas externas.

A partir de 1975 cambió la estructura que las importaciones totales habían exhibido por más de tres décadas. Los bienes de uso intermedio adquirieron un mayor peso, seguido de los de capital; los de consumo, participaron en menos de un 10 por ciento. Asimismo, la tendencia de un avance cada vez menor en el proceso de sustitución se acentuó durante estos años, lo cual originó una situación de "desustitución de importaciones", es decir, que en vez de que la proporción de las importaciones en la oferta total decrecieran, aumentó en .030 puntos.

¹ "Los altos volúmenes importados por la industria automotriz ... no dejan de mostrar una de las líneas del modelo de industrialización del país, constituido por el alto contenido importado en las industrias que sustituyen importaciones".

^o Banco de México, S.A., Informe Anual 1978, México, 1979, p. 72.

Década de 1980

En el lapso de 1980 a 1984, las importaciones totales crecieron a un ritmo considerablemente menor comparado con otros periodos. Los años de contracción económica (1982-1983), las fluctuaciones en el tipo de cambio, los problemas de captación de divisas y el control cambiario, se mencionan entre las principales causas de esta evolución. Por primera vez, en más de treinta años las importaciones denotaron tasas de crecimiento menores que las registradas por las exportaciones, situación que originó un saldo favorable en las transacciones comerciales.

TABLA
IMPORTACIÓN DE MERCANCÍAS 1970-1979
- millones de dólares -

	Bienes de Consumo	Bienes de Uso Intermedio	Bienes de Capital	Total ¹
1970	528	798	1 135	2 461
1971	443	796	1 015	2 254
1972	608	918	1 192	2 718
1973	851	1 414	1 542	3 813
1974	1 314	2 508	2 230	6 058
1975	444	4 241	1 897	6 582
1976	454	3 806	1 930	6 190
1977	369	3 719	1 482	5 570
1978	447	5 286	981	7 714
1979	1 002	7 406	3 577	11 986

1 Por cuestiones de redondeo las parciales pueden no coincidir con el total.
Fuente: Banco de México, S.A., Informe Anual, México, 1970-19

- Contrariamente al lustro anterior, los bienes de consumo registraron la: variaciones más notorias, y, en menor magnitud, las compras de bienes de capital y de uso intermedio. No obstante, la conformación de las importaciones no mostró cambios.

Las importaciones se integraron principalmente de productos alimenticios (maíz, azúcar, oleaginosas, leche); derivados del petróleo; bienes de uso intermedio para la agricultura y la silvicultura; productos químicos y productos metálicos; maquinaria y equipo. Este conjunto de bienes estructuró más del 50 por ciento del valor total de las adquisiciones.

Por lo que respecta a los progresos en el proceso de sustitución de importaciones (aplicando la metodología antes expuesta), en este lapso se observó un avance en dicho proceso, en comparación con el periodo de 1975 a 1979 al decrecer 0.16 puntos la proporción de las importaciones en la oferta total.

TABLA
IMPORTACIÓN DE MERCANCÍAS 1980-1984
- millones de dólares -

	Bienes de Consumo	Bienes de Uso Intermedio	Bienes de Capital	Total ¹
1980	2 426	11 028	5 119	18 572
1981	2 809	13 545	7 575	23 930
1982	1 519	8 400	4 502	14 422
1983	614	5 740	2 192	8 551
1984	848	7 833	2 573	11 254

1 Por cuestiones de redondeo, las parciales pueden no coincidir con el total.
Fuente: Banco de México, S.A., Informe Anual, México (1980-1984).

Las características que predominaron en las transacciones comerciales del país con el resto del mundo, durante el periodo de 1950 a 1984, pueden enunciarse a manera de síntesis en los siguientes puntos:

- A) Varias de las exportaciones correspondieron al tipo de "residuales", en el sentido de que sólo se colocaban en el extranjero cuando los productores contaban con excedentes, al no ser suficientemente absorbidos los bienes en el mercado interno; es decir, son poco estables y sólo responden a cuestiones coyunturales o transitorias.

- B) Las exportaciones se estructuraban básicamente con productos primarios agrícolas y minero-metalúrgicos, en una primera etapa y de exportaciones de crudo en la siguiente, por lo cual resulta vulnerable al exterior (cambios en las cotizaciones internacionales); adicionalmente, contaban con poca capacidad de respuesta a un incremento en la demanda.

- C) Más del 50 por ciento de nuestro intercambio comercial se efectuaba en el mercado estadounidense, con la consecuente dependencia a los cambios o acciones que se observaren en dicho mercado.

- D) El comportamiento seguido por las importaciones se halla directamente relacionado con la actividad económica interna (periodos de recesión-contracción, de las importaciones; repunte económico-expansión, de las compras externas).

- E) Se observó una tendencia a una mayor dependencia (por el lado de las importaciones) hacia los bienes de uso intermedio, lo cual denotó poca integración del aparato productivo nacional.
- F) Si se considera que el desequilibrio comercial respondió a cuestiones de tipo estructural (una planta productiva protegida y dependiente del exterior, con poco nivel de competitividad externa en términos de precio y calidad), el dinamismo experimentado o esperado en las exportaciones, resultó momentáneo, así como el de las importaciones, derivado de un proceso devaluatorio-recesivo (1976-1977 y 1982-1983), según muestran los datos estadísticos.

III. Anexo Económico

3.1. Objetivo

El planteamiento de este modelo econométrico tiene como principal finalidad, aportar una herramienta técnica adicional al análisis desarrollado en los diferentes capítulos de esta obra en relación con el sector externo mexicano.

Por éste medio fue posible identificar los elementos sustanciales que incidieron en la generación del desequilibrio externo y que llevaron a la pérdida de dinamismo del patrón de industrialización basado en la sustitución de importaciones. En función de lo anterior, tanto las exportaciones como las importaciones se desagregaron en sus componentes fundamentales, para facilitar que el análisis estadístico muestre la participación de los diferentes sectores económicos y la estructura por tipo de bien de las operaciones comerciales con el exterior, aspectos que configuran elementos demostrativos del perfil presentado por el aparato productivo nacional en cada periodo.

El propósito último de este ejercicio consiste en contribuir a delinear, a partir de los elementos extraídos del análisis, los rasgos básicos de una estrategia económica orientada a superar el estancamiento en que cayó el sector externo, como paso indispensable para acceder a una nueva etapa de desarrollo equilibrado y consistente.

3.2. Variables de Estudio

Se recabó para efectos de este estudio, la información correspondiente a la balanza comercial para el periodo 1950-1984. Por el lado de las exportaciones, se consignaron las cifras anuales totales, así como el desglose de sus principales áreas: primaria, extractiva, manufacturera y petrolera.

Esta clasificación tiene la conveniencia de permitir observar los sectores de actividad económica que han participado sustancialmente en las exportaciones nacionales, evitando caer en apartados más detallados, como lo sería por rama económica, que ponderaría la incidencia macroeconómica en gran número de actividades. Se pretende a partir del tratamiento otorgado a éstas estadísticas el corroborar, en una primera instancia, la sucesiva pérdida de importancia relativa del sector primario-exportador a lo largo del periodo de estudio, a costa de un notorio crecimiento de las exportaciones manufactureras; y la rápida expansión que exhibieron las ventas petroleras desde la segunda mitad de los setentas.

Las importaciones, por su parte, se tomaron según la clasificación por tipo de bien, y el total se integró por los bienes de consumo, de uso intermedio y de capital. En este sentido, fue importante observar la estructura de las importaciones como reflejo del perfil productivo del país, a la luz del avance del proceso de industrialización basado en la sustitución de importaciones. Así, las importaciones de bienes de consumo, que para 1950 representaron el 25 por ciento de las compras totales, en 1970 significaron el 21.5 por ciento y para 1980 sólo el 13.1 por ciento. Contrariamente, las importaciones de bienes intermedios elevaron su participación de manera permanente, en tanto que los de capital la incrementaron en las décadas de los sesentas y setentas, para reducir su participación en los ochentas.

A las variables de la balanza comercial, se adicionó, asimismo, la serie de datos referente al Producto Interno Bruto de México, así como su clasificación por actividad económica, de manera compatible con el desglose de las exportaciones. Como derivación de lo anterior, se obtuvieron las series que relacionan tanto las exportaciones como las importaciones con el producto nacional y para las diferentes actividades económicas. Las exportaciones denotan una tendencia secular decreciente en su relación con el PIB, debido a que este tuvo un crecimiento más acentuado que las primeras, lo cual se asocia con la pérdida sucesiva de dinamismo de las exportaciones.

Únicamente a raíz de la expansión petrolera de la última década pudo revertirse la tendencia de la relación exportaciones/PIB; no obstante, las exportaciones no petroleras continuaron mostrando, en promedio, una tendencia descendente en dicha relación.

La relación importaciones/PIB observó una declinación persistente durante el periodo de análisis, que obedeció, entre otros factores, a los efectos de la sustitución de importaciones y al crecimiento del PIB. La reducción de dicho coeficiente es mayor en el apartado de los bienes de consumo, donde se dieron los mayores progresos en este renglón. De ahí que pasara de 2.7 por ciento del PIB en promedio para el periodo 1950-1955, a 0.7 por ciento en 1975-1980, en tanto que las importaciones de bienes intermedios, después de reducir su participación en el PIB durante la década de los sesentas, volvió a elevarla entre 1975 y 1984 a niveles ligeramente superiores a los que tenía en los cincuentas. Los bienes de capital, por su parte, redujeron este indicador de 4.5 por ciento en 1950-1955, a 2.3 por ciento en 1976-1980. Como punto de apoyo a esta sección, se agregó a las series ya mencionadas el índice de sustitución de importaciones.

Se incluyó también, datos correspondientes al valor agregado de Estados Unidos, con la finalidad de visualizar esta variable como un indicador indirecto de la demanda externa por nuestros productos, en razón que con dicho país se efectuaba más del 60 por ciento de las transacciones comerciales nacionales. Como otro punto de análisis, se consideraron los precios de las exportaciones por principales actividades económicas, al igual que los índices de precios al mayoreo de México y Estados Unidos.

3.3. Periodo de Estudio

El periodo que abarca este ejercicio econométrico corresponde al lapso de 1950-1984. El criterio que se siguió para definir dicho periodo, estuvo determinado básicamente por considerar que agrupa las etapas más importantes del proceso de industrialización y de la generación de los desequilibrios externos.

Por un lado, compila los ascensos que registró la economía en las décadas de los cincuenta y sesenta, principalmente las concernientes al periodo conocido como "desarrollo estabilizador": incrementos constantes en el producto interno bruto, paridad estable y avances en el proceso de sustitución de importaciones. Gestándose paralelamente, los aspectos que se convertirían en puntos recurrentes de desequilibrio externo, como el creciente financiamiento del déficit en cuenta corriente con créditos externos e inversión extranjera.

Por otra parte, se visualiza la agudización de los desequilibrios de la balanza de pagos, los crecientes márgenes de protección brindados al sector industrial, y en particular a la industria manufacturera, y una mayor sobrevaluación del peso, derivado de un tipo de cambio fijo vigente desde 1955 hasta 1976.

Finalmente, comprende la etapa de fuertes contrastes que siguió al impulso y desarrollo de la industria petrolera, al ubicarse como el elemento dinamizador de la economía, pero a la vez, como acelerador de fuertes desequilibrios.

3.4. Industria Petrolera

En función del papel relevante que observó la industria petrolera en el desarrollo económico del país, se le dio un tratamiento especial, separándola de las demás actividades exportadoras, con el fin de determinar y cuantificar el impacto específico que le fue atribuible en la evolución del sector externo, sin desligar los objetivos a que respondió en cada periodo del desarrollo de la industria nacional, en función de la satisfacción a la demanda interna y el apoyo a la industrialización, así como la captación de divisas para financiar el desarrollo.

En este sentido, se excluyeron de los sectores minero y manufacturero nacionales las actividades petroleras (la extracción de crudo y gas en el primer caso, y la refinación y petroquímica básica en el segundo), con una doble finalidad. Primero, para poder analizar el resto de los renglones libres de sesgo al excluir de sus estadísticas oficiales consideraban a la industria petrolera independientemente de las cifras de la minería y manufactura, y a partir de ese año las integraron como parte de estos sectores, se decidió seguir un criterio uniforme en la integración de la serie.

3.5. Tipo de Cambio

Para efectos de análisis de las diferentes variables económicas relacionadas con el comportamiento del sector externo, se integró la serie anual del tipo de cambio nominal peso-dólar para el periodo de estudio. Esta permitió, en principio, homogeneizar por tipo de moneda las variables macroeconómicas con que se relacionaron las exportaciones y las importaciones, sobre todo en lo concerniente al producto interno bruto.

Asimismo, se procedió a calcular los márgenes de sobre o subvaluación que prevalecieron en los años comprendidos en el intervalo de referencia, con el propósito de determinar el efecto de estos fenómenos en la problemática de la balanza comercial mexicana. Para tal fin, se determinó el tipo de cambio de equilibrio, con respecto a Estados Unidos, tomando en cuenta que con dicho país se efectúa la parte mayoritaria de las transacciones exteriores.

La tasa de cambio de equilibrio fue definida conforme a la teoría del poder de compra, en los siguientes términos.

$$TCE = e^{\circ} \frac{IPM^{Méx.}}{IPM^{E.U.}}$$

Donde:

e° corresponde al tipo de cambio nominal de año base,
 $IPM^{Méx.}$ Es el índice de precios al mayoreo de México, y
 $IPM^{E.U.}$ es el índice de precios al mayoreo de Estados Unidos.

Por un lado, compila los ascensos que registró la economía en las décadas de los cincuenta y sesenta, principalmente las

concernientes al periodo conocido como "desarrollo estabilizador": incrementos constantes en el producto interno bruto, paridad estable y avances en el proceso de sustitución de importaciones. Gestándose paralelamente, los aspectos que se convertirían en puntos recurrentes de desequilibrio externo, como el creciente financiamiento del déficit en cuenta corriente con créditos externos e inversión extranjera.

Por otra parte, se visualiza la agudización de los desequilibrios de la balanza de pagos, los crecientes márgenes de protección brindados al sector industrial, y en particular a la industria manufacturera, y una mayor sobrevaluación del peso, derivado de un tipo de cambio fijo vigente desde 1955 hasta 1976.

Finalmente, comprende la etapa de fuertes contrastes que siguió al impulso y desarrollo de la industria petrolera, al ubicarse como el elemento dinamizador de la economía, pero a la vez, como acelerador de fuertes desequilibrios.

3.6. Análisis de Regresiones

Exportaciones del Sector Primario.

Ejercicio 1.

Después de determinar el grado de sobre o subvaluación del peso con respecto al dólar estadounidense a partir de la paridad de equilibrio, se analizó a través de un modelo de regresión múltiple la incidencia de este fenómeno sobre las exportaciones e importaciones, tanto a nivel agregado como por tipo de actividad.

El primer ejercicio se realizó tomando en cuenta las siguientes variables:

Y = valor de las exportaciones del sector primario.

X₁ = PIB del sector primario.1/

X₂ = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada crítico	T valor
Contante	271.841	42.620		
x ₁	0.088	0.007	13.248	1.696
x ₂	- 2.012	2.662	0.756	1.696
Muestra =	35			
R ² =	0.866			
Durbin - Watson =	2.359 */			
Estadística F	110.819			

I/ Las exportaciones del sector primario engloban bienes agrícolas, silvícolas y pesqueros, en donde tienen una mayor relevancia de los bienes agrícolas.

*/ Ver nota metodológica.

Estos resultados nos indican que la evolución de las exportaciones primarias estuvieron estrechamente ligadas al producto del sector, en tanto que la sobre o subvaluación del peso no tuvo incidencia lineal importante sobre las exportaciones. Sin embargo, de manera conjunta las variables independientes explican satisfactoriamente el comportamiento de las exportaciones primarias.

Puede interpretarse conforme a la relación antes establecida, que las exportaciones del sector primario estuvieron determinadas en buena medida por la oferta poco elástica que caracteriza a los bienes sujetos a cuestiones climatológicas o a un buen año agrícola, así como por su demanda externa más que la evolución del tipo de cambio o de sus precios. De ahí que, como se comentó en diferentes capítulos de esta obra las ventas externas del sector primario, ocupaban un lugar importante en las exportaciones nacionales al iniciarse el proceso de industrialización basado en la sustitución de importaciones, no pudieron mantener su tendencia ascendente, lo cual al conjugarse con fuertes requerimientos de productos importados que se derivaron del crecimiento industrial, significó nuevas presiones deficitarias para la balanza comercial del país.

Ejercicio 2.

Con la finalidad de identificar específicamente la repercusión de los precios de exportación en el sector primario, así como de los movimientos de la paridad cambiaria, se desarrolló la siguiente regresión, donde:

Y = valor de las exportaciones del sector primario.

X₁ = PIB del sector primario.

X₂ = índice de precios de exportación del sector primario.

X₃ = tipo de cambio vigente.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	211.813	84.163		
x_1	0.093	0.010	9.500	1.696
x_2	0.274	0.295	0.927	1.696
x_3	6.032	6.962	0.866	1.696
Muestra =	35			
R^2 =	0.863			
Durbin - Watson =	1.849*/			
Estadística F =	72.666			

*/ Ver nota metodológica.

Con esta regresión se confirma que tanto X_2 como X_3 no tienen influencia lineal. Por otra parte, si observamos el comportamiento que han seguido las exportaciones de este sector, podemos relacionar algunos fenómenos que han estado presentes cuando se registran variaciones importantes en su comercialización.

La baja en este tipo de exportaciones se vio asociada a problemas de origen natural que afectaron tanto a cultivos como actividades de pesca (1953 y 1957 por citar algunos años); al crecimiento del consumo interno derivado de un ascenso en la actividad industrial (básicamente en la década de los sesentas, en donde las exportaciones primarias registraron tasas de crecimiento descendentes y se manifestó paralelamente un periodo de ascensos constantes en la producción nacional y, a la aplicación de medidas proteccionistas por parte de los países compradores hacia nuestros bienes (movimiento que empezó a consolidarse en la década de los setentas).

En lo que respecta al alza en las exportaciones de éste sector, la misma se relaciona fundamentalmente con la expansión de la demanda originada en países industrializados, lo cual propició efectos estimulantes vía precios (1951-1955, 1973, 1976).

Ejercicio 3.

Esta alternativa tiene por objeto confirmar los argumentos relacionados con la repercusión de la demanda interna y externa de productos del sector primario sobre sus exportaciones, en conjunción al efecto de los precios.

Y = valor de las exportaciones del sector primario.

X₁ = PIB del sector manufacturero.

X₂ = PIB de Estados Unidos.

X₃ = índice de precios de exportación del sector primario.

Variablen	Coeficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	148.430	62.595		
X ₁	- 0.118E-02	0.742E-02	0.160	1.696
X ₂	0.594E-03	0.128E-03,	4.635	1.696
X ₃	- 0.229	0.062	3.687	1.696

Muestra = 35

R² = 0.888

Durbin - Watson = 2.285 */

Estadística F = 90.559

*/ Ver nota metodológica.

La interrelación de estas variables demuestra que si bien el producto manufacturero no presenta influencia lineal sobre la variable dependiente, el conjunto de las variables independientes explican en un 88.8 por ciento el comportamiento de las exportaciones del sector primario.

Sin embargo, se observa que un ascenso en el PIB manufacturero reduce la disponibilidad de bienes susceptibles de exportar, debido a que incide directamente en los requerimientos por materias primas. Se anexa a esta situación el efecto de las políticas encaminadas a otorgar prioridad al abastecimiento del mercado interno.

Por otro lado, un aumento en el PIB de Estados Unidos (país con el cual realizamos la mayor parte de nuestro comercio y que tomamos como un indicador del comportamiento de la demanda externa), influye positivamente en la expansión de nuestras exportaciones. En lo que concierne a la evolución de los precios de exportación, como era de esperarse, éstos presentan una relación inversamente proporcional a la evolución de la variable dependiente.

Exportaciones del Sector Extractivo.

El sector extractivo integra fundamentalmente las actividades de la minería nacional, excluyendo la extracción petrolera, que será estudiada por separado. Siguiendo la secuencia de los ejercicios anteriores, éste análisis inicia con una regresión que pretende explicar el comportamiento de las exportaciones extractivas en función del nivel de producto del mismo sector y del grado de sobre o subvaluación del tipo de cambio. Las variables en cuestión se plantean de la siguiente manera:

Ejercicio 1.

Y = valor de las exportaciones del sector extractivo.

X₁ = PIB del sector extractivo.

X₂ = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	104.286	12.228		
X ₁	0.181	0.013	14.302	1.696
X ₂	- 1.193	0.816	1.461	1.696

Muestra = 35

R² = 0.869

Durbin - Watson = 1.603 */

Estadística F = 113.912

*/ Ver nota metodológica.

De estos datos se desprende que al igual que las exportaciones primarias, las extractivas no son influidas linealmente por la sobre o subvaluación de la moneda, sino que su desarrollo depende en gran medida del PIB y en este caso en particular, de las cotizaciones internacionales de sus bienes, como puede confirmarse al obtenerse una regresión con las siguientes variables explicatorias.

Ejercicio 2

Y = valor de las exportaciones del sector extractivo
 X₁ = PIB del sector extractivo.
 X₂ = tasa de cambio efectiva del sector extractivo.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	104.149	11.246		
X ₁	0.150	0.013	11.301	1.692
X ₂ ^{1/}	0.488	0.169	2.874	1.692
Muestra =	35			
R ² =	0.889			
Durbin-Watson =	2.654 ^{2/}			
Estadística F =	137.232			

^{1/} Se definió la tasa de cambio efectiva como:

$$X_2 = \frac{\text{Tasa de cambio vigente} \times \text{índice de precios de exportación del sector extractivo.}}{\text{índice de precios al mayoreo de México.}}$$

^{2/} Ver nota metodológica.

Para ambas variables se refleja un movimiento directamente proporcional con la evolución de las exportaciones del sector, donde la tasa de cambio efectiva evidencia la relación entre los precios de exportación de dichos bienes y el costo doméstico de producirlos. Consecuentemente, un incremento en los precios de exportación significa mayores incentivos por exportar, con el correspondiente incremento en los ingresos, y viceversa. Esta postura es reforzada al llevar un seguimiento de las exportaciones extractivas y comprobar que la inestabilidad de las cotizaciones de estas materias primas (tanto a la alza como a la baja) han propiciado variaciones significativas en los ingresos por exportación, situación que se dio con claridad durante la década de los setentas. Por otra parte, también se observó que los impuestos aplicados a las exportaciones mexicanas por los países de destino, así como la práctica de otras medidas proteccionistas, originaron descensos en la comercialización externa, hechos que se visualizan fundamentalmente en los años cincuentas y a principios de los setentas.

Igualmente, la tendencia ascendente de la economía que estuvo vigente en la década de los sesentas y la política adoptada en estas fechas de limitar la explotación de algunos minerales para garantizar la oferta interna, derivó en una moderación de las exportaciones. A partir de estas consideraciones se realizó el siguiente ensayo.

Ejercicio 3.

Y = valor de las exportaciones del sector extractivo.

X_1 = tasa de cambio efectiva del sector extractivo.

X_2 = PIB manufacturero.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	109.082	9.871		
X ₁	0.497	0.151	3.296	1.696
X ₂	0.009	0.001	12.843	1.696

Muestra = 35

$R^2 = 0.910$

Durbin - Watson = 3.086 */

Estadística F = 172.941

*/ Ver nota metodológica.

Para ambas variables explicatorias, la estadística T calculada manifiesta influencia lineal en las exportaciones extractivas, hecho que es ratificado al advertir un coeficiente de determinación de 0.91. Asimismo, se corrobora que una variación positiva del producto manufacturero, mengua este tipo de exportaciones por efecto de un mayor requerimiento de minerales en los procesos productivos domésticos.

Esta situación ilustra adecuadamente el comportamiento que ha caracterizado a las exportaciones mineras. Por una parte, se distingue que los descensos de las exportaciones han estado ligados a ascensos importantes del producto manufacturero (1953, 1957, 1959, 1961, 1962, 1970, 1971, 1975, y 1978), cuyos incrementos exhibieron tasas superiores al 10 por ciento^v. Contrariamente, un movimiento al alza en las exportaciones ha estado condicionado por movimientos favorables en las cotizaciones internacionales de los minerales y, a elevaciones menores a las arriba mencionadas en el producto manufacturero (1951, 1954-55, 1963-64, 1966, 1982, 1983, y 1984).

^v medido en dólares corrientes.

Exportaciones del Sector Manufacturero.

Para el análisis del sector manufacturero, se plantearon los siguientes supuestos :

Primero, que la sobre o subvaluación del peso presentó influencia lineal en el comportamiento de las exportaciones manufactureras, a la vez que el desarrollo de la demanda externa por dichos bienes, constituyó un elemento altamente condicionante en su comercialización.

Segunda, que ante una elevación del producto nacional, con implicaciones en un mayor requerimiento por los bienes que generó dicho sector, se registró un efecto negativo sobre las ventas externas de manufacturas .

Tercero, que al igual que la demanda externa, los precios de exportación conformaron puntos de apoyo para el dinamismo de las exportaciones manufactureras.

Ejercicio 1.

La primera prueba realizada para confirmar o rechazar tales aseveraciones , incluyó las siguientes variables.

Y = valor de las exportaciones del sector
manufacturero.

X_1 = PIB de E.U.

X_2 = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 657.0	87.099		
X ₁	0.142E-02	0.598E-04	23.788	1.696
X ₂	- 11.685	4.734	2.468	1.696

Muestra = 35

$$R^2 = 0.945$$

$$\text{Durbin - Watson} = 1.953 \text{ */}$$

$$\text{Estadística F} = 292.157$$

*/ Ver nota metodológica.

Esta regresión confirma nuestro primer supuesto, ya que por un lado, las variables explicatorias pasaron satisfactoriamente las diferentes pruebas, además de presentar signos adecuados para los coeficientes estimados. Así, se interpreta que a un aumento en el PIB de Estados Unidos (como ya se mencionó en anteriores ejercicios, se toma esta variable como un indicador del comportamiento de la demanda externa) se observó un efecto positivo sobre las exportaciones manufactureras. Se denota que en los años donde el producto de Estados Unidos exhibió tasas de crecimiento superiores al 5 por ciento, las exportaciones mexicanas de manufacturas ascendieron en más de un 20 por ciento (ver series estadísticas, específicamente los años de 1951, 1955, 1957, 1966-67, 1969, 1971-74, 1977-78, 1983-84).

Por lo que toca a la sobre o subvaluación, el signo negativo que presenta el coeficiente estimado, confirma que a una sobrevaluación del peso, corresponde un impacto recesivo sobre las exportaciones (por un efecto de encarecimiento de los bienes). En contraste, cuando se manifiesta subvaluación el resultado es positivo. De igual forma, después de una devaluación se experimenta un repunte en las exportaciones (1954, 1955, 1977).

Puede concluirse a este respecto, que se bien en los subsectores primario y extractivo se manifiesta poca vulnerabilidad por los ajustes en el tipo de cambio y por ende en los precios internos, en el sector manufacturero la situación es opuesta.

Ejercicio 2.

Para el segundo supuesto se estableció la siguiente relación:

Y = valor de las exportaciones del sector manufacturero
 X_1 = PIB de México
 X_2 = PIB de E.U.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor Crítico
Constante	- 819.717	97.263		
X_1	- 0.009	0.003	3.252	1.696
X_2	0.002	0.178E-03	10.824	1.696
Muestra = 35				
$R^2 = 0.951$				
Durbin - Watson = 1.885 */				
Estadística F = 328.418				

*/ Ver nota metodológica.

El comportamiento que siguen las variables exógenas es acorde con el segundo supuesto. Los resultados que se obtuvieron indican que ante un cambio ascendente del PIB nacional, se refleja una contracción en las exportaciones del sector, en tanto que un aumento en la demanda externa consolida una variación positiva en la comercialización de las manufacturas.

Siguiendo la trayectoria de las exportaciones, destaca que a un aumento de mayor proporción en el PIB mexicano que en el de Estados Unidos, se perciben descensos en la variable dependiente (1952, 1962, 1970, 1975 y 1983). Igualmente, a una baja del valor agregado doméstico se exhibe un repunte en las exportaciones manufactureras (1954, 1977, 1982 y 1983).

Ejercicio 3.

Para el tercer supuesto de que los movimientos de los precios de exportación influyen en igual dirección a las exportaciones manufactureras se utilizó esta regresión:

Y = valor de las exportaciones del sector manufacturero.

X₁ = PIB de E.U.

X₂ = índice de precios de exportación de las manufacturas.

Variables	Coefficientes Estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 441.572	64.239		
X ₁	0.103E-02	0.612E-04	16.774	1.696
X ₂	0.506	0.068	7.408	1.696

Muestra = 35

R² = 0.976

Durbin - Watson = 1.631 */

Estadística F = 686.841

*/ Ver nota metodológica.

Lo visto anteriormente sobre el efecto que tuvo la demanda externa por los bienes del sector queda confirmada con este ejercicio. En cuanto a los precios, su coeficiente señala que se establece una relación directamente proporcional al comportamiento de las exportaciones manufactureras.

Se observó en los datos estadísticos, que un avance significativo (mayor al 20 por ciento) en las exportaciones se relaciona con aumentos (de más del 10 por ciento) en los precios de exportación (1951, 1955, 1957, 1973-74, 1977-78, 1983-84).

De las regresiones establecidas se pueden concluir algunos puntos:

Si bien la sobre o subvaluación del peso presentó influencia lineal sobre el comportamiento de las exportaciones y se visualiza, asimismo, que después de una devaluación fue manifiesto un dinamismo en las ventas externas de manufacturas, no se puede esperar que a partir de los movimientos devaluatorios sea posible expandirlas de manera permanente, en virtud de el desequilibrio que experimentaron fue de carácter estructural más que coyuntural.

La tesis manejada en secciones anteriores de que los altos márgenes de proteccionismo brindados a la industria y en particular el sector manufacturero, hacen que sea más rentable abastecer el mercado interno y en esta medida, sólo se recurre a la exportación cuando existen excedentes o una desaceleración en la actividad productiva interna, parece sustentarse en estos ejercicios (ver texto p.p. 144-145).

Finalmente, hay que hacer notar que cuando se registraron los mayores logros en la exportaciones manufactureras (década de los setentas) los bienes que conformaron en mayor medida esas exportaciones eran los alimentos, bebidas y tabaco, y productos químicos; bienes cuya demanda mundial exhibió un menor crecimiento. A pesar de ello, se obtuvo paralelamente, una diversificación en las exportaciones manufactureras al aumentar la participación de la rama de maquinaria y equipo (ver texto tabla 17 y 18).

Exportaciones Petroleras

Ejercicio 1.

Para el análisis de las exportaciones petroleras en función de la sobre o subvaluación del peso, se interrelacionaron las siguientes variables.

Y = valor de las exportaciones petroleras.

X₁ = PIB de E.U.

X₂ = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 3450.567	612.857		
X ₁	0.524E-02	0.421E-03	12.457	1.696
X ₂	- 109.570	33.312	3.289	1.696

Muestra = 35
R² = 0.818
Durbin - Watson = 1.841 */
Estadística F = 77.605

*/ Ver nota metodológica.

Conforme a estos resultados se detectó que tanto el PIB de E.U. como la sobre o subvaluación de la moneda tienen influencia lineal y explican satisfactoriamente la evolución del valor de las exportaciones petroleras.

No obstante, por las características propias de la industria petrolera o más bien de sus exportaciones, se hubiera esperado que la sobre o subvaluación del peso presentara un efecto marginal en su evolución. Es decir, que en un momento dado la comercialización de crudo, refinados y petroquímicos no fuera afectada por el establecimiento de un tipo de cambio específico, sino que estuviera en razón directa de la magnitud de la oferta mundial de esos bienes, su demanda, y en última instancia, de sus cotizaciones.

Ejercicio 2.

Tomando en cuenta las reflexiones anteriores, se efectuó un ensayo adicional:

Y = valor de las exportaciones petroleras.

X₁ = PIB de E.U.

X₂ = Índice de precios de las exportaciones petroleras.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 2379.153	664.884		
X ₁	0.334E-02	0.583E-03	5.725	1.696
X ₂	1.681	0.473	3.556	1.696

Muestra = 35

R² = 0.826

Durbin - Watson = 1.952 */

Estadística F = 81.604

*/ Ver nota metodológica.

En este ejercicio observamos que la demanda por los productos petrolíferos (vista a través del PIB de Estados Unidos) al igual que los precios de exportación, están directamente relacionadas a los ingresos por exportaciones petroleras.

Cabe hacer la aclaración que una variación en los precios no necesariamente está directamente relacionado a un mayor o menor volumen exportado, sino a los ingresos por exportación. Esto es, que no siempre una baja en los precios de estos productos representa incrementos en los volúmenes exportados toda vez que sus bienes se vuelven más competitivos en términos de precio. De igual forma, un aumento en precios, no implica menores volúmenes exportados. Un ejemplo de ello, es que a partir de 1973 y 1984 cuando se registró a nivel mundial una expansión en los precios de crudo (principal componente de los ingresos por exportaciones petroleras) sus volúmenes comercializados no bajaron. Contrariamente, a partir de 1982 a 1984 cuando los precios del crudo y derivados evidenciaron una tendencia a la baja, el volumen exportado se mantuvo y en algunos casos, se incrementó.

La siguiente regresión confirma la postura tomada.

Ejercicio 3.

Y = valor de las exportaciones petroleras.

X₁ = PIB de E.U.

X₂ = Índice de precios de las exportaciones petroleras.

X₃ = producción mundial de crudo en millones de barriles.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	523.985	539.286		
X ₁	0.854E-02	0.748E-02	11.417	1.696
X ₂	- 0.233	0.370	0.628	1.696
X ₃	- 0.616	0.079	7.828	1.696
Muestra =	35			
R ² =	0.940			
Durbin - Watson =	2.569	*/		
Estadística F =	177.312			

*/ Ver nota metodológica.

Los resultados obtenidos indican que tanto la demanda externa por los bienes petrolíferos (representada por el PIB de E.U.) y la oferta de ellos (en este caso, de crudo específicamente, vista en función de su producción mundial) tuvieron gran repercusión en el comportamiento de las exportaciones petroleras (prueba t satisfactoria). Asimismo, el signo que presentan sus coeficientes están conforme a lo que se ha venido planteando. Es decir, que un incremento en la demanda externa recae en un movimiento positivo sobre las exportaciones. Si aumenta la producción de crudo (bien que conforma la parte medular de las exportaciones), aumenta la oferta de petrolíferos ya sea porque los países productores eleven sus márgenes de extracción o por la incorporación de nuevos productores, hace que bajen las ventas externas tanto en volumen como en valor, desde el momento que el mercado internacional está más competido (en términos de calidad, capacidad de respuesta y concertación).

Por lo que se refiere al índice de precios de exportación, en este ensayo se manifiesta sin influencia lineal sobre la variable dependiente. Sin embargo, el conjunto de variables explicatorias presentan un ajuste altamente satisfactorio, con un coeficiente de determinación de 0.940.

Exportaciones Totales

Ejercicio 1.

La tesis manejada a lo largo de esta investigación de que la vigencia de un tipo de cambio sobrevaluado por periodos prolongados, ha afectado de manera poco favorable al desarrollo de las exportaciones en su conjunto, parece ratificarse en la siguiente regresión.

Y = valor de las exportaciones totales.

X₁ = PIB de E.U.

X₂ = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 3 713.746	604.087		
X ₁	0.718E-02	0.415E-03	17.301	1.696
X ₂	- 113.148	32.835	3.446	1.696

Muestra = 35

R² = 0.898

Durbin - Watson = 2.323 */

Estadística F = 150.661

*/ Ver nota metodológica.

Ambas variables explicatorias pasan satisfactoriamente las diferentes pruebas (T, F) y presentan un ajuste del 89.8 por ciento.

La relación que se establece con la variable X₂, indica que en los años en que se registra subvaluación de la moneda se manifiesta un efecto positivo sobre las exportaciones. De forma inversa, la sobrevaluación actúa. Hay que destacar que aún cuando el tipo de cambio influye de manera global sobre las exportaciones, en las ventas externas de productos primarios y extractivos son otras las condicionantes de mayor peso.

Por lo que confiere al PIB de Estados Unidos, refleja cambios en igual sentido sobre los ingresos por exportación.

En lo relativo a las importaciones, la determinación de si la sobrevaluación estimula las adquisiciones de bienes de manufactura externa, se llevo a cabo a través de un enfoque similar al expuesto con las exportaciones. Se inició primeramente, el análisis por tipo de bien y después se realizó con el total importado.

Importaciones de Bienes de Consumo.

Ejercicio 1.

En una primera aproximación para tratar de identificar el grado de influencia que tiene la aplicación de un tipo de cambio sobrevaluado en el desarrollo de las importaciones de bienes de consumo, se efectuó la siguiente relación.

Y = valor de las importaciones de los bienes de consumo.

X₁ = PIB de México.

X₂ = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coeficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor critico
Constante	102.771	63.644		
X ₁	0.730E-02	0.853E-03	8.554	1.696
X ₂	13.951	4.397	3.173	1.696

Muestra = 35

R² = 0.789

Durbin - Watson = 1.692 */

Estadística F = 64.762

*/ Ver nota metodológica.

Nuestro argumento inicial se reafirma en este ejercicio, ya que la variable en cuestión presenta influencia lineal sobre la variable dependiente. Además, de exhibir un coeficiente con signo adecuado (positivo), que nos señala que la sobrevaluación tiene un efecto multiplicador en las importaciones de bienes de consumo. De manera inversa, se cuantifica el impacto de la subvaluación.

Se manifiesta por otra parte, (analizando las series históricas de las variables involucradas) que en los años cincuenta las importaciones de bienes de consumo crecieron a una tasa promedio superior a las del PIB nacional. Después de estos años, el comportamiento de la variable dependiente fue menos dinámico, no obstante que el valor agregado experimentó incrementos mayores al 10 por ciento anual. Situación que puede interpretarse como la existencia de un aparato productivo cada vez con más capacidad de respuesta a los requerimientos internos del país y por lo siguiente, avances en el proceso de sustitución de importaciones.

Hay que resaltar, que las constantes fluctuaciones en los precios internacionales de estos productos que se denotaron en la década de los setentas recayeron en incrementos considerables en las erogaciones efectuadas por este concepto. Sin embargo, la participación del valor de las importaciones de los bienes de consumo, en el total, fue reduciéndose paulatinamente, en la medida en que el aparato productivo nacional ha sido capaz de ir cubriendo las necesidades internas.

Este hecho se ratifica en la siguiente regresión:

Ejercicio 2.

Y = valor de las importaciones de los bienes de consumo.

X₁ = PIB manufacturero.

X₂ = valor de las importaciones nacionales.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	157.282	44.495		
X ₁	- 0.048	0.012	3.877	1.696
X ₂	0.211	0.029	7.327	1.696

Muestra = 35

R² = 0.901

Durbin - Watson = 2.410 */

Estadística F = 155.764

*/ Ver nota metodológica.

El signo negativo del coeficiente del producto manufacturero deja entrever que un incremento de ese sector repercute negativamente sobre la variable dependiente. Si se toma en cuenta que la producción manufacturera está integrada en una parte por la fabricación de bienes de consumo, este resultado es bastante significativo.

Por lo que toca a las importaciones totales, se establece una relación directamente proporcional con la variable dependiente.

Importaciones de Bienes de Uso Intermedio.

Ejercicio 1.

En el caso de las importaciones de bienes de uso intermedio se contextualizaron las variables que a continuación se mencionan:

Y = valor de las importaciones de bienes de uso intermedio.

X₁ = PIB de México.

X₂ = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coeficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 543.100	144.067		
X ₁	0.055	0.002	28.280	1.696
X ₂	- 1.150	9.954	0.116	1.696

Muestra = 35
R² = 0.966

Durbin - Watson = 2.261 */

Estadística F = 485.784

*/ Ver nota metodológica.

Los resultados reflejan que en el caso de las importaciones de bienes de uso intermedio, la sobre o subvaluación de la moneda no tiene gran incidencia en su comportamiento. Igualmente, denota un coeficiente con signo no esperado. Por otro lado, el dinamismo que manifiesta la economía en un periodo dado, va acompañado de un incremento en las importaciones de dichos bienes; bajo el entendido de que el aparato productivo requiere de mayores insumos.

Puede decirse que las dos variables independientes explican de manera conjunta en un alto grado el comportamiento de este tipo de importaciones.

En función de los datos obtenidos, suponemos que la evolución que muestran las importaciones va a estar determinada por el grado de desarrollo de las ramas que producen bienes intermedios.

Para la comprobación de este supuesto, se incluyó en el segundo ensayo, el PIB de la industria petrolera tomando en cuenta dicha industria genera una gran cantidad de bienes intermedios que son requeridos por la gran mayoría de las ramas industriales y otras actividades como el agro; y en ese sentido, considerarla como un indicador que globaliza las características de las industrias elaboradas de insumos.

Ejercicio 2.

Y = valor de las importaciones de bienes de uso intermedio.

X₁ = PIB de la industria petrolera.

X₂ = PIB de México.

Variablen	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 605.521	147.543		
X ₁	- 0.056	0.041	1.353	1.696
X ₂	0.059	0.368E-02	16.014	1.696

Muestra = 35

R² = 0.968

Durbin - Watson = 1.949 */

Estadística F = 514.278

*/ Ver nota metodológica.

El ajuste que presentó esta función fue altamente satisfactorio ($R^2 = 0.968$), si bien, la variable X_1 (PIB petrolero) no presentó influencia lineal de manera individual sobre las importaciones, su coeficiente se comportó de acuerdo al supuesto establecido. Bajo esta perspectiva, todo avance que hubo en la industria petrolera representó un freno para las importaciones de uso intermedio. Un hecho que viene a reforzar esta suposición, es que hasta antes de 1976 el producto de la industria petrolera creció a tasas promedio menores que las manifestadas por las compras externas de bienes intermedios. En contrapartida, a raíz de la expansión petrolera, las importaciones se incrementaron a tasa menores a su trayectoria, como en relación al PIB de la industria petrolera.

Importaciones de Bienes de Capital.

Ejercicio 1.

En cuanto a las importaciones de bienes de capital la relación establecida para conocer el grado de incidencia de la sobrevaluación, presentó un comportamiento de acuerdo a lo esperado.

Y = valor de las importaciones de bienes de capital.

X₁ = PIB de México.

X₂ = sobre o subvaluación del peso.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	148.967	110.489		
X ₁	0.022	0.001	15.164	1.696
X ₂	20.116	7.634	2.635	1.696
Muestra =	35			
R ² =	0.906			
Durbin - Watson =	2.529	*/		
Estadística F =	165.024			

*/ Ver nota metodológica.

La influencia lineal así como el signo del coeficiente que exhibe la variable X₂, indica que conforme sea más significativa la sobrevaluación del peso, mayor es su efecto expansivo sobre las importaciones.

El PIB de México también manifestó un efecto en igual sentido sobre la variable dependiente.

Conjuntamente, las variables exógenas explican en más del 90 por ciento el comportamiento de las importaciones de bienes de capital.

Ejercicio 2.

Una variable que fue incluida en esta sección (al igual que en el ejercicio de las importaciones de bienes intermedios) es el producto de la industria petrolera por considerar que es un buen indicador de la evolución que ha mostrado la producción de bienes de capital, si se toma en cuenta que la actividad petrolera es catalogada como un área estratégica para impulsar el desarrollo de la industria doméstica de bienes de capital a través de su poder de compra, y en ese mismo sentido, estimular la sustitución de importaciones.

Y = valor de las importaciones de bienes de capital.

X₁ = PIB de la industria petrolera.

X₂ = PIB de México.

Variabla	Coefficiente estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	33.321	115.871		
X ₁	- 0.087	0.032	2.692	1.696
X ₂	0.031	0.003	10.730	1.696

Muestra = 35
R² = 0.907
Durbin - Watson = 2.197 */
Estadística F = 166.438

*/ Ver nota metodológica.

Los resultados que se derivan están acordes con lo expuesto anteriormente. El signo del coeficiente del PIB de la industria petrolera nos señala que conforme crece esta industria, recae en un efecto recesivo sobre las importaciones de bienes de capital. Si observamos su comportamiento histórico, se deduce que la industria petrolera siempre ha crecido a tasas superiores en promedio a lo hecho por las importaciones de bienes de capital (aún cuando experimentó los máximos avances) para acentuarse más esta diferencia en la primera mitad de los ochenta.1/

1/ En este periodo la industria petrolera creció en promedio anual en 34.5% contra un 3.3% de las importaciones de bienes de capital.

Puede interpretarse entonces, que la industria petrolera ha favorecido la sustitución de importaciones de bienes de capital, en forma contraria a lo que pudiera pensarse de ser un elemento distorcionador al requerir grandes cantidades de bienes de capital de origen importado para su desarrollo.

En cuanto a la segunda variable independiente, manifestó una relación directamente proporcional con las importaciones de bienes de capital; comprensible si se toma en cuenta que la adquisición o requerimientos por bienes de capital va ha estar estrechamente ligado a los niveles de inversión y producción que presente la economía en un momento dado. Es decir, si se registran movimientos recesivos en la economía se va ha reflejar en bajas en la inversión y producción y por lo consiguiente en las necesidades por bienes de capital y viceversa.

Por otro lado, se distingue que cuando la economía denotó ascenso, hasta del diez por ciento (en tasa nominal) la importación de los bienes en cuestión decreció.

Importaciones Totales.

En los ensayos que se efectuaron para el global de las importaciones, se partió de algunos supuestos:

- Que la sobrevaluación de la moneda estimula las importaciones desde el momento que presenta un efecto encarecedor sobre los bienes domésticos.
- Que un crecimiento en la economía deriva en un aumento en la demanda por bienes importados en la medida en que se de una mayor o menor dependencia del aparato productivo con respecto a las importaciones.
- Que el grado de dependencia del aparato productivo con respecto a las importaciones va ha estar dado en última instancia, del nivel en que se encuentra el proceso de sustitución. Se prevé que un avance en esta variable repercute en una baja en las necesidades de importación.

Ejercicio 1. Y = valor de las importaciones totales.
X₁ = PIB de México.
X₂ = sobre o subvaluación.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 291.049	274.860		
X ₁	0.084	0.004	22.899	1.696
X ₂	32.939	18.991	1.734	1.696

Muestra = 35
R² = 0.953
Durbin - Watson = 1.729 */
Estadística F = 341.957

*/ Ver nota metodológica.

Los resultados muestran que efectivamente la vigencia de un tipo de cambio sobrevaluado favorece el flujo de bienes importados, y que existe una alta correlación del desenvolvimiento del producto nacional con las importaciones.

Visualizando los datos históricos se denota que salvo en la década de los sesentas y el periodo de los ochentas, las importaciones han manifestado tasas de crecimiento inferiores a las registradas por el PIB nacional. Igualmente, se manifiesta que en la generalidad de los años en que estuvo vigente un tipo de cambio subvaluado o se dieron devaluaciones abruptas, las importaciones decrecieron aún cuando la economía hubo evidenciado una expansión (1952, 1958, 1959, 1961, 1976-77, 1982-83).

El comportamiento que exhibieron las importaciones en la década de los sesenta y primera mitad de los ochenta puede ser interpretado como avances en el proceso de sustitución y a la fuerte recesión de 1982-83.

Para el tercer supuesto la relación que se utilizó fue la siguiente:

Ejercicio 2. Y = valor de las importaciones totales.
 X_1 = PIB de México.
 X_2 = índice de sustitución de importaciones.

Variables	Coefficientes estimados	Error estándar	Estadística calculada	T valor crítico
Constante	- 260.616	272.972		
X_1	0.086	0.003	25.803	1.696
X_2	- 4 012.578	2 058.715	1.949	1.696
Muestra =	35			
R^2 =	0.954			
Durbin - Watson =	2.016 */			
Estadística F =	350.041			

*/ Ver nota metodológica.

Bajo el entendido que el nivel de sustitución de importaciones está en función del grado de participación que tengan las importaciones en la oferta total, se cálculo un índice integrando estos elementos.

Los resultados señalaron que el signo del coeficiente de la variable X_2 se comportó conforme a lo esperado; es decir, que un incremento en el nivel de sustitución de importaciones repercute en una baja sobre las mismas. De igual forma, se manifestó cierta coincidencia con la regresión anterior en el sentido que en los años sesenta y ochenta la variable dependiente fue menos dinámica por haberse experimentado importantes progresos en el proceso de sustitución.

3.7. Nota Metodológica

La idea de utilizar modelos matemáticos para describir el comportamiento de un fenómeno físico, económico o de carácter similar, es una práctica común que se haya ampliamente extendida. En tal caso de algunas disciplinas estas representaciones, permiten determinar a un tiempo dado, el valor de una determinada variable, en función de otras variables a las que se denominan independientes. Dichos modelos en los que es posible determinar con exactitud estas cifras se conocen como determinísticos.

Sin embargo, es sumamente difícil el poder llegar a tener tan estudiado un fenómeno, de forma que pueda trabajarse como modelo determinístico; ya que normalmente existen una serie de factores que no se consideran por no incidir en forma significativa y representar en muchos de los casos un mayor problema su obtención o inclusión desde un punto de vista práctico, que el beneficio que puede representar.

A pesar de ello, en un gran número de investigaciones es factible desarrollar modelos que pueden ser usados para calcular probabilísticamente, estas cifras, incurriéndose en errores de ajuste, que siempre y cuando cumplan ciertas condiciones, permiten obtener aproximaciones bastante aceptables para los fines de la mayor parte de los estudios. Tal es el caso del modelo ordinario de regresión lineal múltiple.

La aplicación de la citada técnica en el desarrollo del presente trabajo, permitió observar que ésta era de gran utilidad para apoyar matemáticamente las hipótesis expuestas, si bien, en la mayoría de los casos se detectó que estadísticamente no se podía asegurar que se estaba dando cumplimiento a todos los supuestos que fundamentan el desarrollo original de las teorías más comunes sobre optimización de modelos lineales a través de la aplicación del principio de mínimos cuadrados.

Por lo anterior, se procedió a revisar diversos artículos en publicaciones altamente especializadas en los que se han estudiado los efectos de la omisión de algunos de los supuestos, que en estos casos pueden calificarse como restricciones a un problema práctico.

Específicamente, se analizaron investigaciones en las que se plantean soluciones a interrelaciones de carácter lineal entre una serie de variables, en las que la omisión obligada de algún rubro o la dependencia entre un grupo de las citadas variables, da lugar a la presencia de errores de ajuste que están correlacionadas entre sí; lo que evita que pueda usarse directamente la técnica de regresión lineal múltiple. Dos medidas se utilizan fundamentalmente para detectar la presencia de esta clase de perturbaciones y son: el coeficiente de Durbin-Watson y la razón de Von Neumann.¹

Para afrontar estos casos, existen diversas opiniones respecto al tratamiento que debe darse a las variables involucradas;

desgraciadamente la mayor parte de estos algoritmos suelen ser complejos y el beneficio que se llega a obtener, no justifica la aplicación de demasiados recursos. En muchos casos se trata de procesos no lineales o de métodos iterativos que permiten aproximaciones sucesivas, no siempre inmediatas,² mismos que podían extender los límites para desarrollar apoyos para una investigación como la de este tipo, a tiempos y costos no recomendables.

Ante la circunstancia anterior y analizados los diversos métodos propuestos,³ se adoptó para fines del presente trabajo la propuesta de J. Durbin, a través de la cual se solucionaron los problemas que por motivo de la autocorrelación fue necesario afrontar para la utilización de algunos de los modelos econométricos que soportan técnicamente el desarrollo de esta investigación. La metodología referida demuestra ser la más idónea en este caso, en atención a la eficiencia relativa que proporciona para la obtención de los estimadores.

Específicamente el modelo utilizado es el propuesto por J. Durbin,⁴ en el cual se establece que la variable Y al tiempo t , puede expresarse como función de las variables x bajo la siguiente relación:

$$Y_t = \beta_1 + \beta_2 x_{2t} + \dots + \beta_k x_{kt} + \mu_t \quad t = 1 \times n$$

¹ J. Johnston, Econometric Methods, 2a. ed. McGraw-Hill, E.U.A. 1972, Cap.8, Secc. 8.3, pp. 249-254.

² J. Johnston, Econometric Methods, 2*. Ed. McGraw-Hill, E.U.A. 1972, Cap.8, Secc. 8.5, pp. 261-265.

³ Z. Griliches and P. Rao, "Small-sample Properties of Several Two-stage Regression Methods in the Context of Autocorrelated Errors", J. Am. Statist. Assoc., vol. 64, pp.253-272, 1969.

⁴ J. Durbin, "Estimation of Parameters in Time-series Regression Models", J. Royal Statist. Soc., Series B, vol. 22, pp. 139-153, 1960.

donde n (número de observaciones) debe ser mayor que k (número de variables explicativas). Asimismo μ_t que es la perturbación para la observación t, se define en el proceso mediante la relación:

$$\mu_t = \alpha_1 \mu_{t-1} + \alpha_2 \mu_{t-2} + \dots + \alpha_p \mu_{t-p} + \epsilon_t$$

en la cual t muestra una variación de p + 1 hasta n, donde p es el orden del proceso autorregresivo con el que se elimina la autocorrelación entre los valores de μ_t ; mientras que ϵ_t forma parte de una serie de variables aleatorias independientes entre sí, idénticamente distribuidas con media cero y varianza constante.

3.8. Cuadros

- 1.- Producto Interno Bruto de México por Actividad Económica.
- 2.- Paridad Monetaria.
- 3.- Exportaciones de México.
- 4.- Exportaciones de México por Principales Actividades Económicas.
- 5.- Relación entre Exportaciones y PIB por Principales Actividades Económicas.
- 6.- Relación entre Exportaciones y PIB.
- 7.- Importaciones de México por tipo de Bienes.
- 8.- Relación entre Importaciones y PIB por tipo de Bienes.
- 9.- Pago de Intereses de la Deuda Mexicana.
- 10.- Precios de Exportaciones por Principales Actividades Económicas.
- 11.- Índice de Precios al Mayoreo de México y Estados Unidos.

CUADRO 1
PRODUCTO INTERNO BRUTO DE MÉXICO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA
1950-1984
(millones de dólares)

AÑO	TOTAL	PRIMARIA	EXTRACTIVA ¹	MANUFACTURERA ²	INDUSTRIA PETROLERA ³
1950	5 060	1 026	162	1 087	138
1951	6 268	1 180	210	1 337	165
1952	6 925	1 233	227	1 457	182
1953	7 178	1 348	191	1 554	175
1954	6 520	1 243	169	1 391	158
1955	7 062	1 294	202	1 512	184
1956	9 947	1 410	213	1 646	205
1957	9 177	1 605	210	1 914	228
1958	9 925	1 750	175	1 935	275
1959	10 738	1 751	181	2 155	363
1960	12 041	1 918	184	2 311	410
1961	13 061	2 080	174	2 539	486
1962	14 082	2 260	191	2 736	530
1963	15 679	2 450	211	3 010	594
1964	18 510	2 773	239	2 688	668
1965	20 162	2 911	266	4 356	725
1966	22 407	2 973	297	4 693	758
1967	24 505	3 167	323	5 246	857
1968	27 132	3 262	389	5 968	933
1969	29 992	3 453	405	6 704	988
1970	35 542	4 330	450	7 574	1 062
1971	39 201	4 753	418	8 337	1 065
1972	45 178	5 000	447	9 487	1 190
1973	55 271	6 425	561	11 281	1 254
1974	71 977	8 321	852	15 073	2 028
1975	88 044	9 852	1 148	18 172	2 358
1976	88 793	9 531	1 191	18 894	2 025
1977	81 898	8 624	1 170	17 967	2 657
1978	102 653	10 521	1 347	22 531	3 343
1979	132 482	12 331	1 912	28 967	5 411
1980	186 096	15 541	2 846	40 391	12 306
1981	238 467	18 164	2 745	50 281	15 255
1982	165 331	12 172	1 893	32 271	16 544
1983	140 547	11 142	1 824	27 986	18 466
1984 ^P	169 514	14 616	2 080	34 055	18 660

¹ Excluye extracción de crudo y gas natural.

² Excluye refinación de crudo y petroquímica básica.

³ Comprende extracción de crudo y gas natural.

^P Preliminar.

CUADRO 2
PARIDAD MONETARIA
1950-1984
(pesos por dólar)

AÑO	TIPO DE CAMBIO		VARIACIÓN
	NOMINAL ¹	REAL ²	PORCENTUAL
1950	8.65	8.41	- 2.7
1951	8.65	8.66	0.1
1952	8.65	8.41	- 2.7
1953	8.65	8.54	- 1.3
1954	11.34	10.38	- 8.5
1955	12.50	11.56	- 7.5
1956	12.50	11.62	- 7.1
1957	12.50	11.78	- 5.8
1958	12.50	11.91	- 4.7
1959	12.50	12.00	- 4.0
1960	12.50	12.23	- 2.2
1961	12.50	12.37	- 1.1
1962	12.50	12.56	0.5
1963	12.50	12.61	0.9
1964	12.50	12.83	2.6
1965	12.50	12.95	3.6
1966	12.50	13.12	5.0
1967	12.50	13.24	5.9
1968	12.50	13.49	7.9
1969	12.50	13.58	8.6
1970	12.50	13.75	10.0
1971	12.50	13.73	9.8
1972	12.50	13.71	9.6
1973	12.50	14.19	13.5
1974	12.50	14.60	16.8
1975	12.50	14.25	14.0
1976	15.44	16.63	7.7
1977	22.58	23.18	2.7
1978	22.77	24.29	6.7
1979	22.81	25.24	10.7
1980	22.98	26.99	17.5
1981	24.63	30.71	24.7
1982	56.96	60.53	6.3
1983	121.96	129.28	6.0
1984	169.60	197.35	16.4

¹ A partir de 1980, el tipo de cambio consignado se refiere al promedio anual utilizado en la conversión de los saldos en moneda extranjera.

² Calculado en base al tipo de cambio nominal, Índice de Precios, Banco de México; y Estadísticas Financieras Internacionales, Fondo Monetario Internacional.

CUADRO 3
EXPORTACIONES DE MÉXICO
1950-1984
(millones de dólares)

AÑO	TOTALES	INDUSTRIA PETROLERA ¹	EXPORTACIONES NO PETROLERAS ²
1950	493	61	372
1951	592	62	469
1952	626	45	527
1953	559	35	483
1954	616	41	533
1955	739	44	647
1956	807	45	709
1957	706	39	614
1958	709	26	626
1959	723	29	632
1960	739	20	662
1961	804	33	693
1962	899	38	757
1963	936	37	762
1964	1 022	38	835
1965	1 114	40	1 916
1966	1 163	39	1 008
1967	1 104	39	1 055
1968	1 181	34	1 138
1969	1 385	40	1 335
1970	1 281	40	1 240
1971	1 363	31	1 330
1972	1 665	21	1 641
1973	2 070	25	2 045
1974	2 850	123	2 579
1975	2 861	460	2 280
1976	3 316	557	2 655
1977	4 451	1 033	3 342
1978	6 063	1 863	4 198
1979	8 798	3 974	4 831
1980	15 308	10 422	4 882
1981	19 420	14 573	4 842
1982	21 006	16 478	4 525
1983	22 312	16 017	6 287
1984 ^P	24 054	16 601	7 438

¹ Comprende exportaciones de crudo y gas, refinación y petroquímica básica.

² Excluye los productos no clasificados.

^P Preliminar.

FUENTE: Elaborado con base en datos del Informe Anual del Banco de México y del Anuario Estadístico de Petróleos Mexicanos.

CUADRO 4
EXPORTACIONES DE MÉXICO POR PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS
1950-1984
(millones de dólares)

AÑO	PRIMARIA	EXTRACTIVA ¹	MANUFACTURERA
1950	253	86	33
1951	296	124	49
1952	325	161	41
1953	315	127	41
1954	339	148	46
1955	415	175	57
1956	437	212	60
1957	361	180	73
1958	411	133	82
1959	414	132	86
1960	389	138	135
1961	390	134	169
1962	475	133	149
1963	434	137	191
1964	490	144	201
1965	580	145	191
1966	613	157	238
1967	582	160	313
1968	596	177	365
1969	669	182	484
1970	615	176	449
1971	625	157	548
1972	781	181	679
1973	903	182	960
1974	803	342	1 434
1975	815	278	1 187
1976	1 186	278	1 191
1977	1 443	254	1 645
1978	1 501	212	2 485
1979	1 787	317	2 727
1980	1 544	503	2 835
1981	1 481	677	2 684
1982	1 233	501	2 791
1983	1 189	524	4 574
1984 ^P	1 461	539	5 438

¹ Excluye Petróleo.

^P Preliminar.

FUENTE: Elaborado con base en datos del Informe Anual del Banco de México.

CUADRO 5
RELACIÓN ENTRE EXPORTACIONES Y PIB POR PRINCIPALES ACTIVIDADES
ECONÓMICAS
1950-1984
(Porcentajes)

AÑO	PRIMARIA	EXTRACTIVA	MANUFACTURERA
1950	24.7	53.1	3.0
1951	25.1	59.1	3.7
1952	26.4	70.9	2.8
1953	23.4	66.5	2.6
1954	27.3	87.6	3.3
1955	32.1	86.6	3.8
1956	31.0	99.5	3.7
1957	22.5	85.7	3.8
1958	23.5	76.0	4.2
1959	23.6	72.9	4.0
1960	20.3	75.0	5.8
1961	18.8	77.0	6.7
1962	21.0	69.6	5.5
1963	17.7	64.9	6.4
1964	17.7	60.3	7.5
1965	19.9	54.5	4.4
1966	20.6	52.9	5.1
1967	18.4	49.5	6.0
1968	18.3	45.5	6.1
1969	19.4	44.9	7.2
1970	14.2	39.1	5.9
1971	13.2	37.6	6.6
1972	15.6	40.5	7.2
1973	14.1	32.4	8.5
1974	9.7	40.1	9.5
1975	8.3	24.2	6.5
1976	12.4	23.3	6.3
1977	16.7	21.7	9.2
1978	14.3	15.7	11.0
1979	14.5	16.6	9.4
1980	9.9	17.7	7.0
1981	8.2	24.7	5.3
1982	10.1	26.5	8.5
1983	10.7	28.7	16.3
1984 ^P	10.0	25.9	16.0

^P Preliminar.

FUENTE: Calculado con base en datos del Informe Anual del Banco de México.

CUADRO 6
RELACION ENTRE EXPORTACIONES Y PIB
1950-1984
(Porcentajes)

AÑO	TOTALES	PETROLERAS	NO PETROLERAS
1950	9.7	44.2	16.4
1951	9.4	37.6	17.2
1952	9.0	24.7	18.1
1953	7.8	20.0	15.6
1954	9.5	26.0	19.0
1955	10.5	23.9	21.5
1956	10.2	22.0	21.7
1957	7.7	17.1	16.5
1958	7.1	9.5	16.2
1959	6.7	8.0	15.5
1960	6.1	4.9	15.0
1961	6.2	6.8	14.5
1962	6.4	7.2	14.6
1963	6.0	6.2	13.4
1964	5.5	5.7	14.7
1965	5.5	5.5	12.2
1966	5.2	5.2	12.7
1967	4.5	4.6	12.1
1968	4.4	3.6	11.8
1969	4.6	4.1	12.6
1970	3.6	3.8	10.0
1971	3.5	2.9	9.9
1972	3.7	1.8	11.0
1973	3.8	2.0	11.2
1974	4.0	6.1	10.6
1975	3.3	19.5	7.8
1976	3.7	27.5	9.0
1977	5.4	38.9	12.0
1978	5.9	55.7	12.2
1979	6.5	73.4	11.2
1980	8.2	84.7	8.3
1981	8.1	95.5	6.8
1982	12.7	99.6	9.7
1983	15.9	86.7	15.4
1984 ^P	14.2	89.0	14.7

^P Preliminar.

FUENTE: Calculado con base en datos del Informe Anual del Banco de México y del Anuario Estadístico de Petróleos Mexicanos.

CUADRO 7
IMPORTACIONES DE MÉXICO POR TIPO DE BIENES
1950-1984
(millones de dólares)

AÑO	TOTALES	CONSUMO	INTERMEDIO	CAPITAL
1950	509	127	187	195
1951	761	160	295	305
1952	741	176	276	288
1953	737	184	263	291
1954	789	285	227	277
1955	848	126	327	394
1956	1 072	179	392	501
1957	1 155	218	405	531
1958	1 129	225	384	519
1959	1 007	193	368	445
1960	1 186	212	404	570
1961	1 139	222	381	536
1962	1 143	229	378	536
1963	1 240	283	416	541
1964	1 493	300	487	706
1965	1 560	299	551	710
1966	1 605	287	576	742
1967	1 748	286	586	876
1968	1 960	344	622	994
1969	2 078	390	692	996
1970	2 461	528	798	1 135
1971	2 254	443	796	1 015
1972	2 718	608	918	1 192
1973	3 813	851	1 414	1 549
1974	6 058	1 314	2 508	2 230
1975	6 582	444	4 241	1 897
1976	6 190	454	3 806	1 930
1977	5 570	369	3 719	1 482
1978	7 714	447	5 286	1 981
1979	11 986	1 002	7 406	3 577
1980	18 572	2 426	11 028	5 119
1981	23 930	2 809	13 545	7 575
1982	14 422	1 519	8 400	4 502
1983	8 551	614	5 740	2 197
1984 ^P	11 254	848	7 833	2 573

^P Preliminar.

FUENTE: Elaborado con base en datos del Informe Anual del Banco de México.

CUADRO 8
RELACIÓN ENTRE IMPORTACIONES Y PIB POR TIPO DE BIENES
1950-1984
(Porcentaje)

<hr/> AÑO	TOTALES	CONSUMO	INTERMEDIO	CAPITAL
1950	10.1	2.5	3.7	3.9
1951	12.1	2.6	4.7	4.9
1952	10.7	2.5	4.0	4.2
1953	10.3	2.6	3.7	4.1
1954	12.1	4.4	3.5	4.3
1955	12.0	1.8	4.6	5.6
1956	13.5	2.3	4.9	6.3
1957	12.6	2.4	4.4	5.8
1958	11.4	2.3	3.9	5.2
1959	9.4	1.8	3.4	4.1
1960	9.9	1.8	3.4	4.7
1961	8.7	1.7	2.9	4.1
1962	8.1	1.6	2.7	3.8
1963	7.9	1.8	2.7	3.5
1964	8.1	1.6	2.6	3.8
1965	7.7	1.5	2.7	3.5
1966	7.2	1.3	2.6	3.3
1967	7.1	1.2	2.4	3.6
1968	7.2	1.3	2.3	3.7
1969	6.9	1.3	2.3	3.3
1970	6.9	1.5	2.3	3.2
1971	5.8	1.1	2.0	2.6
1972	6.0	1.4	2.0	2.6
1973	6.9	1.5	2.6	2.8
1974	8.4	1.8	3.5	3.1
1975	7.5	0.5	4.8	2.2
1976	7.0	0.5	4.3	2.2
1977	6.8	0.5	4.5	1.8
1978	7.5	0.4	5.2	1.9
1979	8.9	0.8	5.5	2.7
1980	10.0	1.3	5.9	2.8
1981	10.0	1.2	5.7	3.2
1982	8.7	0.9	5.1	2.7
1983	6.1	0.4	4.1	1.6
1984 ^P	6.6	0.5	4.6	1.5

^P Preliminar.

FUENTE: Calculado con base en datos del Informe Anual del Banco de México.

CUADRO 9
PAGO DE INTERESES DE LA DEUDA MEXICANA
1950-1984
(millones de dólares)

AÑO	MONTO
1950	17.5
1951	19.5
1952	22.5
1953	24.1
1954	23.2
1955	31.5
1956	35.3
1957	40.2
1958	47.9
1959	57.3
1960	67.4
1961	78.1
1962	93.4
1963	101.8
1964	114.8
1965	128.8
1966	171.3
1967	216.4
1968	280.4
1969	329.7
1970	417.0
1971	442.5
1972	481.5
1973	647.7
1974	973.3
1975	1 436.6
1976	1 723.8
1977	1 973.9
1978	2 571.6
1979	3 709.3
1980	5 476.7
1981	8 383.2
1982	12 203.0
1983	10 197.5
1984	11 856.1

FUENTE: Elaborado con base en datos de la Balanza de Pagos del Banco de México.

CUADRO 10
PRECIOS DE EXPORTACIONES POR PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS¹
(Índices 1980 = 100)

AÑO	PRIMARIA	EXTRACTIVA ²	MANUFACTURERA ³	INDUSTRIA PETROLERA ⁴
1950	6.9	4.2	8.7	7.9
1951	7.5	6.1	9.7	7.9
1952	8.1	6.1	10.1	8.0
1953	8.9	6.1	10.1	8.0
1954	8.9	4.7	10.9	8.2
1955	9.2	6.1	11.6	8.6
1956	9.6	7.3	12.7	9.8
1957	10.7	7.8	12.4	10.0
1958	11.3	7.1	13.6	10.5
1959	11.6	6.2	13.0	10.8
1960	11.9	6.1	13.3	12.7
1961	12.4	6.3	13.2	13.5
1962	13.2	6.1	13.7	14.0
1963	13.9	6.2	14.1	14.3
1964	14.3	6.8	14.2	14.8
1965	15.0	7.5	14.2	15.1
1966	15.0	8.6	16.0	15.2
1967	15.0	9.3	15.8	15.0
1968	15.6	9.7	16.5	14.7
1969	16.3	11.4	17.7	14.4
1970	19.5	12.3	18.4	14.1
1971	19.2	11.4	19.7	13.7
1972	21.9	12.2	20.7	14.0
1973	27.6	13.8	22.6	14.4
1974	34.8	17.8	28.8	20.3
1975	40.8	26.3	33.2	21.8
1976	47.9	32.9	40.9	20.8
1977	60.6	47.0	55.3	34.7
1978	71.4	53.6	64.2	38.4
1979	84.3	72.7	76.2	53.9
1980	100.0	100.0	100.0	100.0
1981	118.1	93.9	125.1	114.1
1982	184.1	149.3	194.0	262.9
1983	350.6	324.5	388.7	618.4
1984 ^P	624.6	497.5	624.1	846.2

¹ Cálculo efectuado en pesos.

² Excluye extracción de crudo y gas natural.

³ Excluye refinación de crudo y petroquímica básica.

⁴ Comprende extracción de crudo y gas, refinación y petroquímica básica.

^P Preliminar.

FUENTE: Elaborado con base en datos del Informe Anual del Banco de México y del Anuario Estadístico de Petróleos Mexicanos.

CUADRO 11
ÍNDICE DE PRECIOS AL MAYOREO
MÉXICO Y ESTADOS UNIDOS
1950-1984
(1960 = 100)

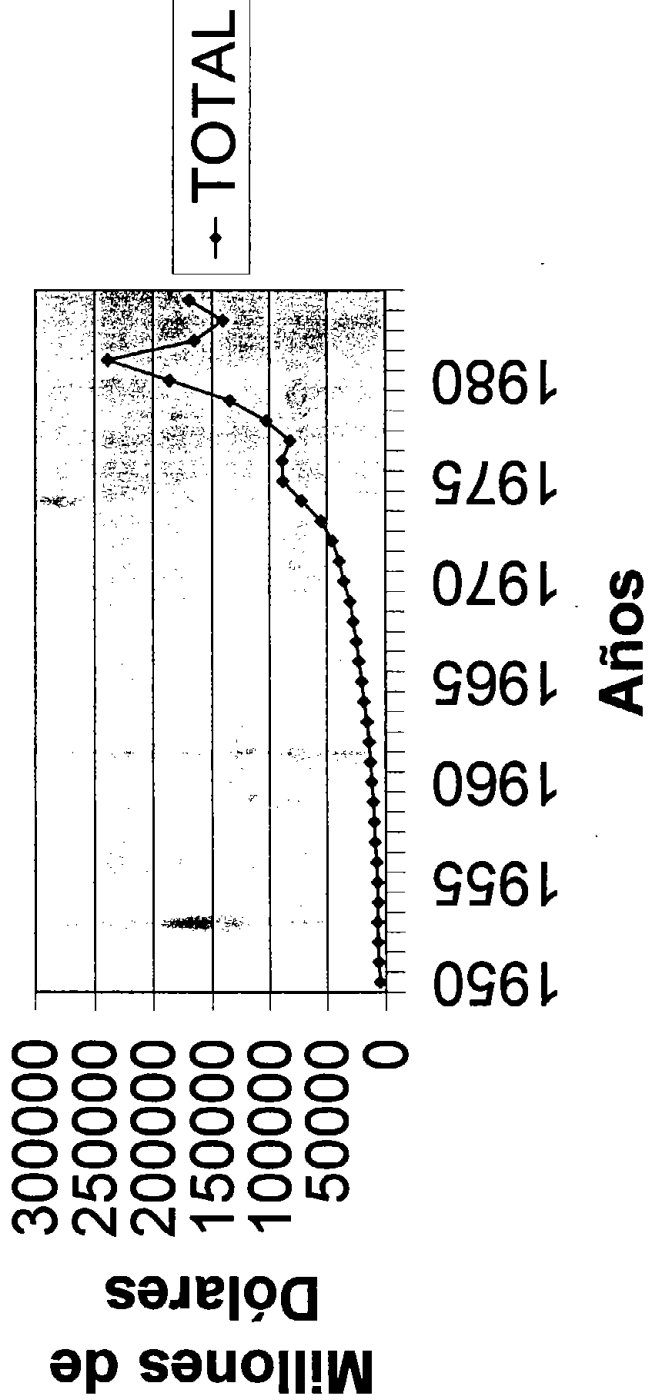
AÑO	MÉXICO	ESTADOS UNIDOS
1950	52.5	82.1
1951	65.6	85.3
1952	67.5	95.2
1953	66.3	92.8
1954	72.5	91.7
1955	82.5	92.0
1956	86.9	95.2
1957	90.0	95.5
1958	94.4	98.1
1959	95.0	99.7
1960	100.0	100.0
1961	101.3	100.3
1962	103.1	100.0
1963	103.1	100.5
1964	108.1	100.3
1965	110.0	100.5
1966	111.3	102.7
1967	114.4	106.2
1968	116.9	106.4
1969	120.0	109.1
1970	126.9	113.4
1971	131.9	117.7
1972	135.0	121.7
1973	156.9	127.3
1974	191.9	144.1
1975	211.9	171.4
1976	259.4	187.4
1977	466.3	196.3
1978	424.4	208.3
1979	501.9	234.2
1980	625.0	267.4
1981	778.1	291.7
1982	1 214.4	297.6
1983	2 518.1	301.3
1984	4 290.0	308.6

FUENTE: Elaborado con base en datos de Indicadores de precios, Banco de México y Estadísticas Financieras Internacionales, Fondo Monetario Internacional.

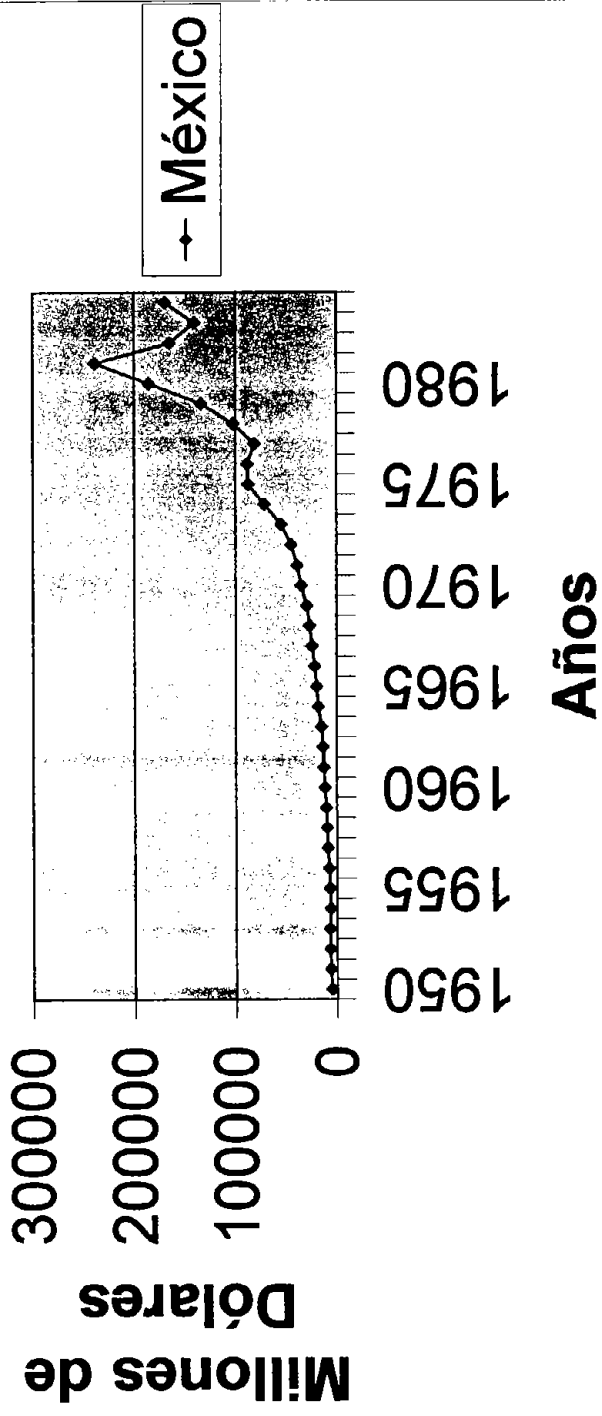
Gráfica 1

PIB de México

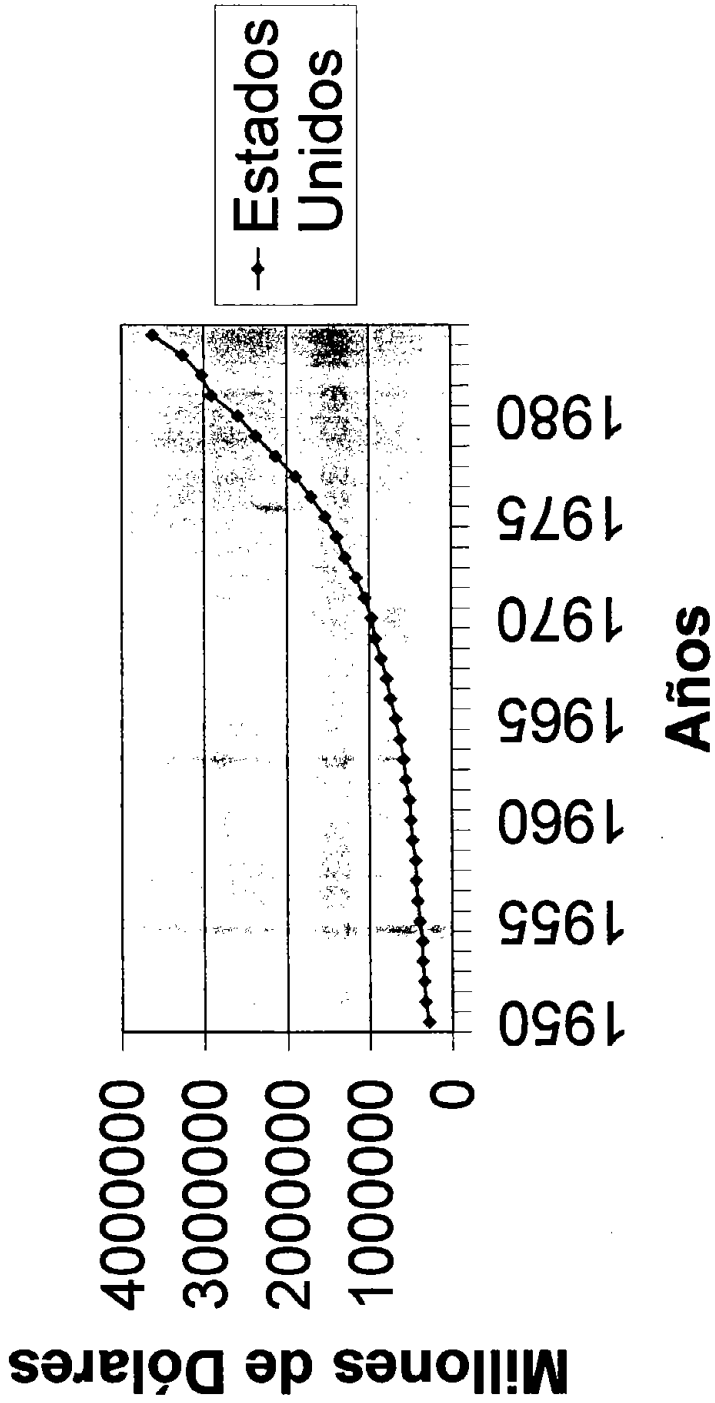
1950-1984



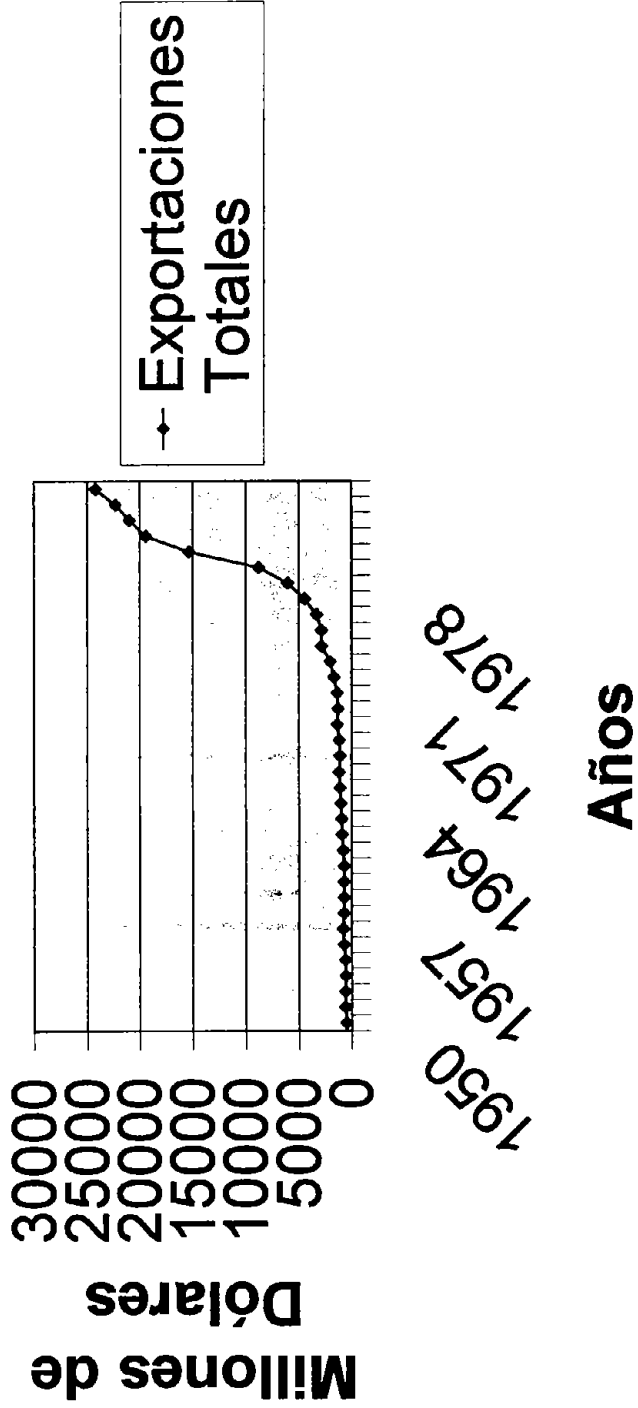
Gráfica 2
Producto Interno Bruto de México
1950-1984
(millones de dólares)



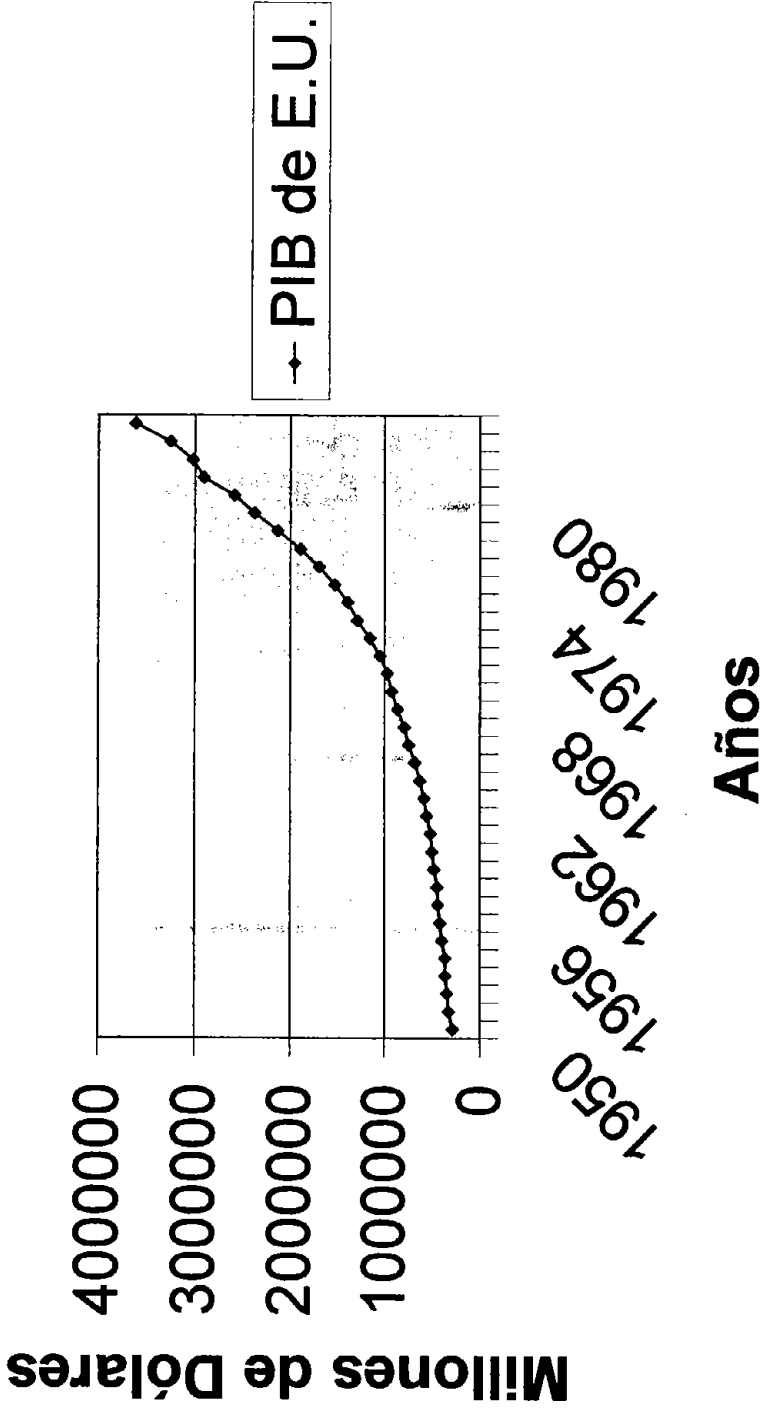
Gráfica 3. PIB de Estados Unidos 1950-1984



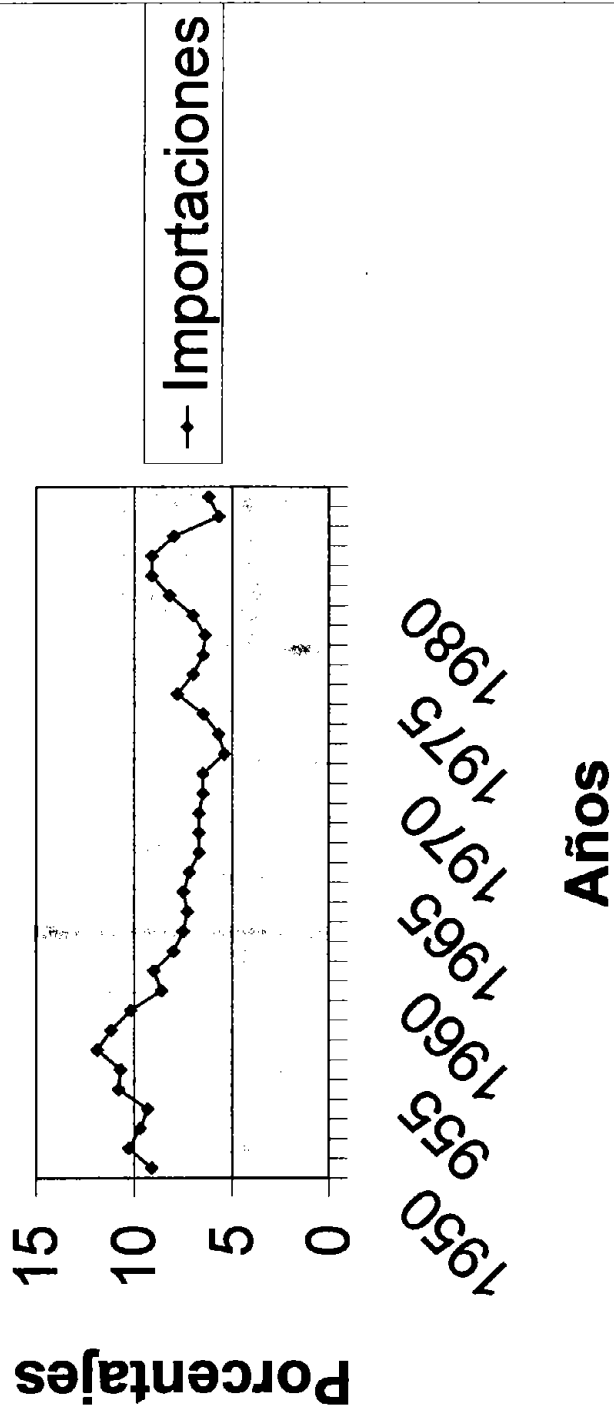
**Gráfica 4. Exportaciones Totales de México
1950-1984**



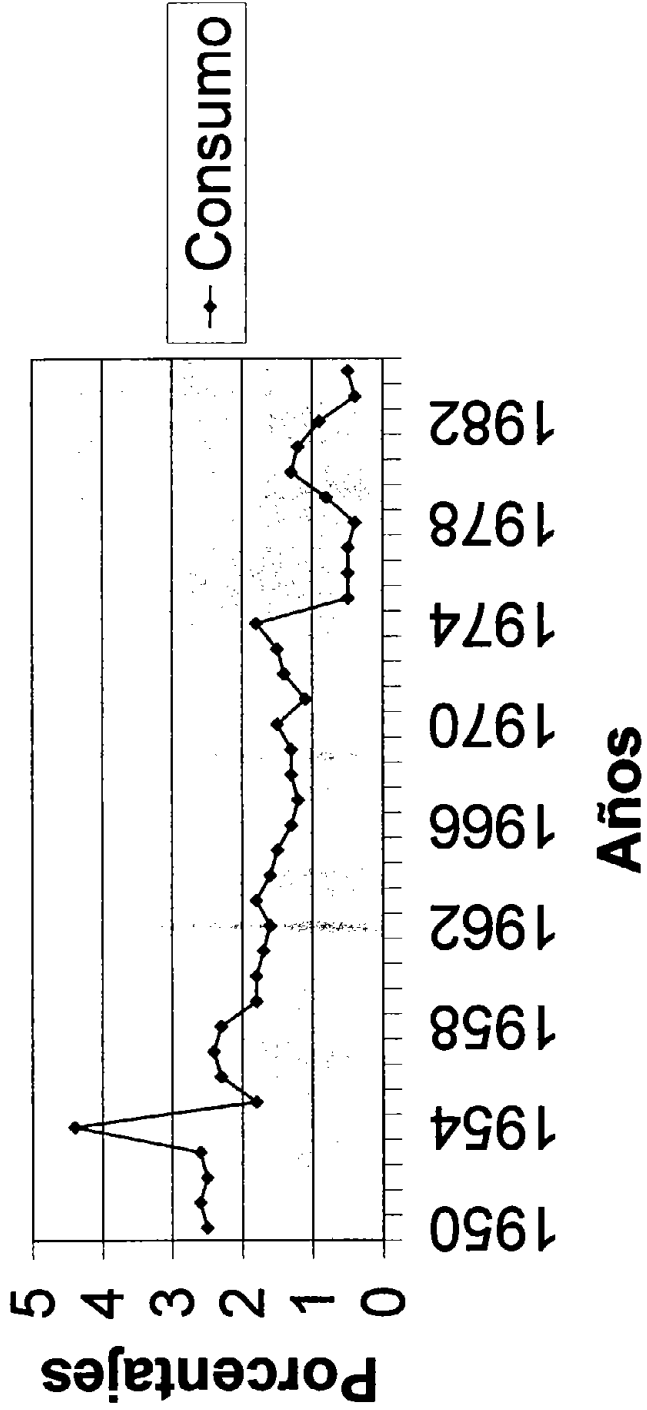
Gráfica 5. PIB de Estados Unidos 1950-1984



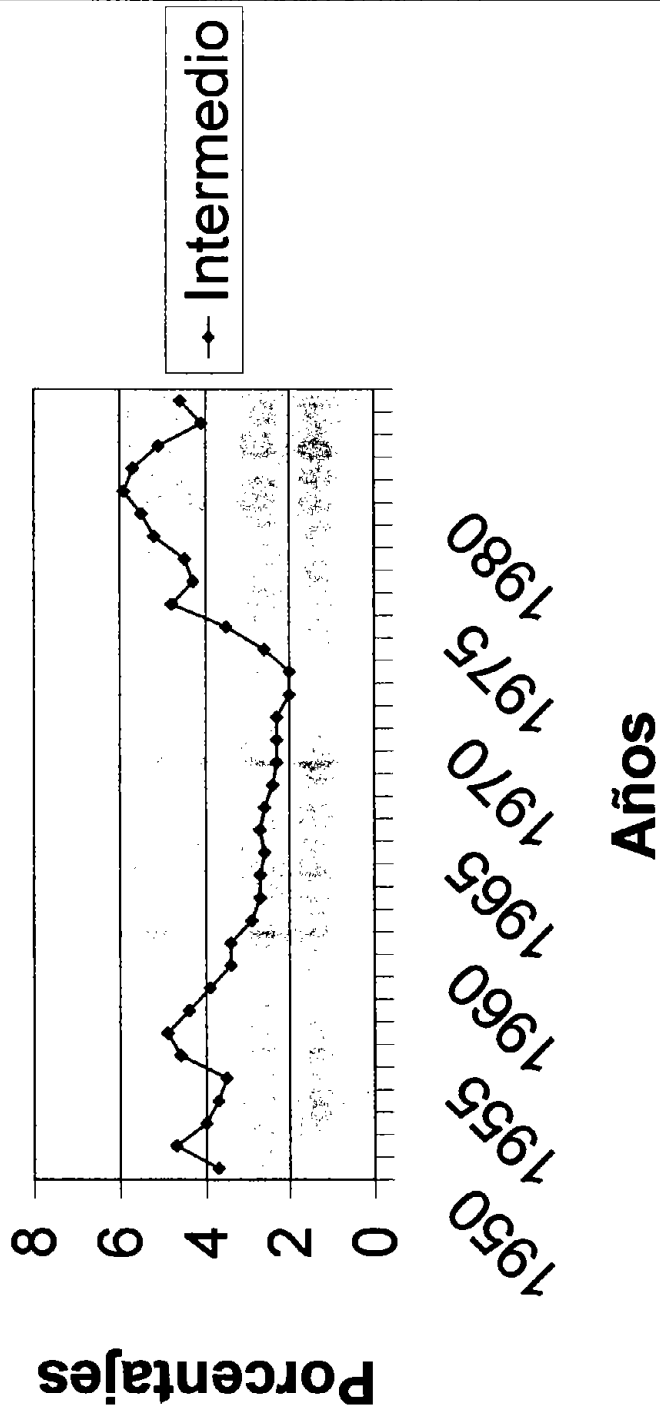
**Gráfica 6. Importaciones en Relación a la Oferta Global
1950-1984**



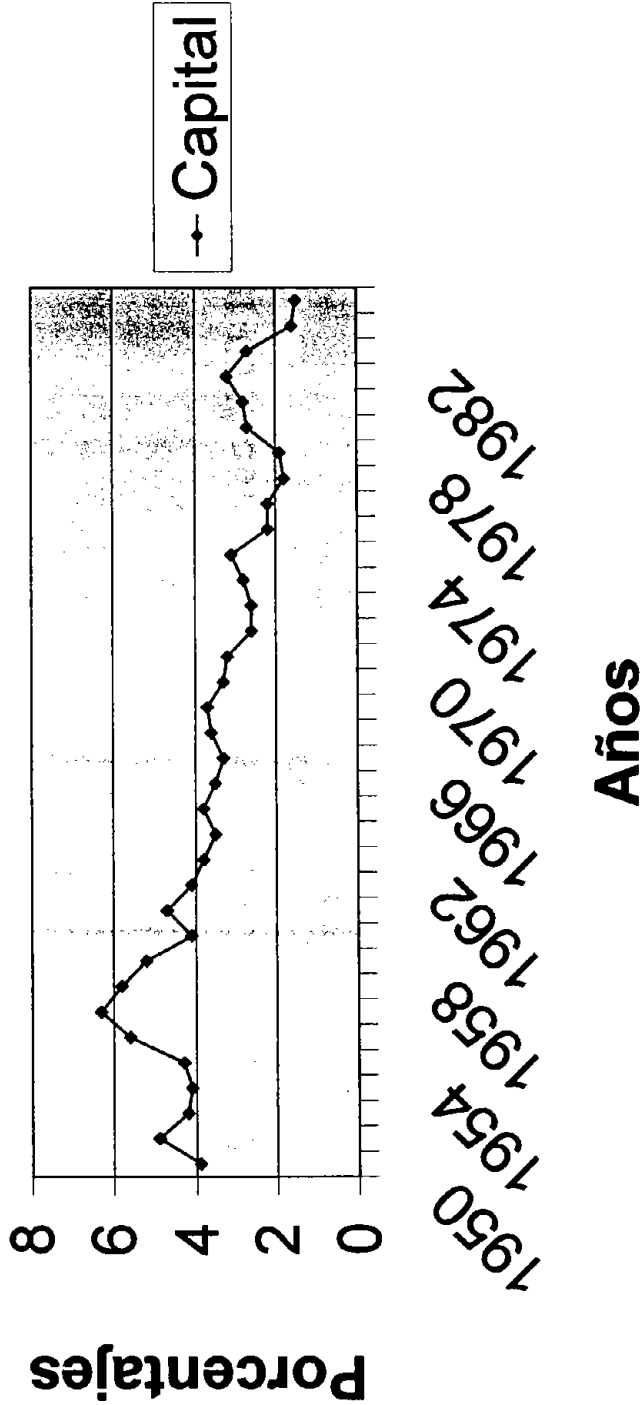
**Gráfica 7. Importación de Bienes de Consumo en
Relación al PIB de México 1950-1984**



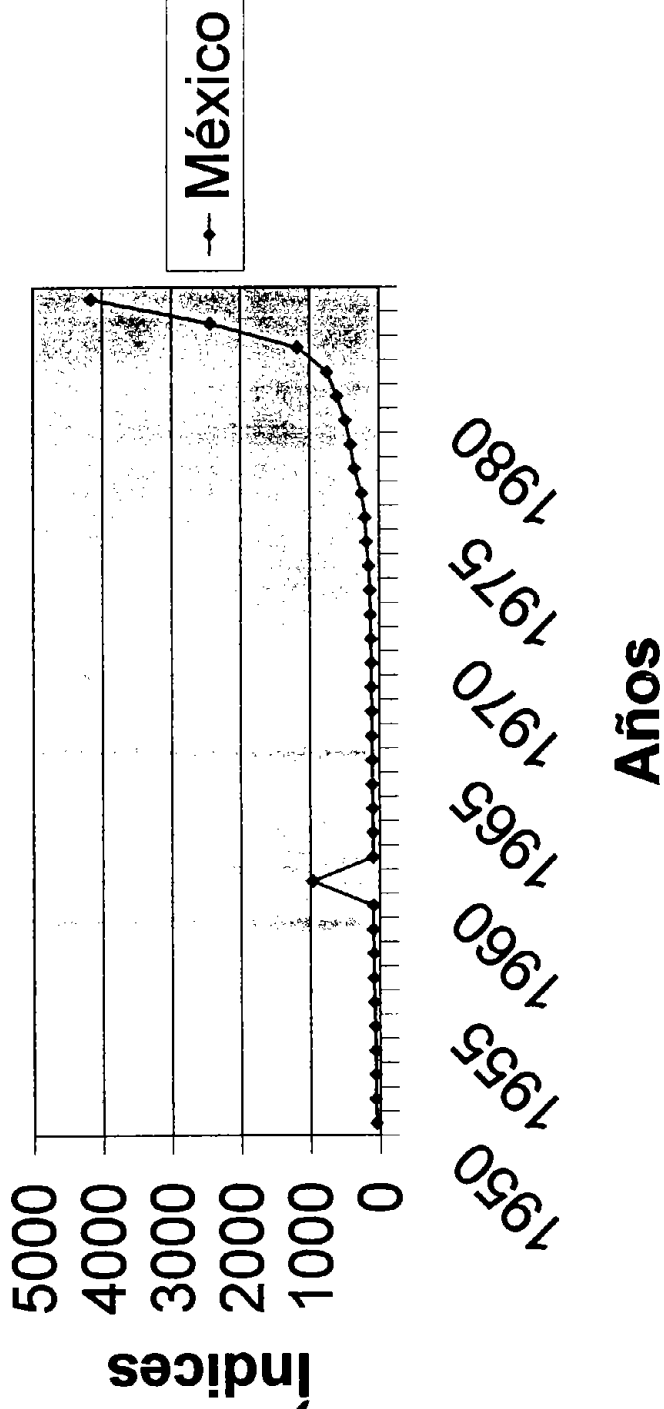
**Gráfica 8. Importación de Bienes de Uso Intermedio en
Relación al PIB de México 1950-1984**



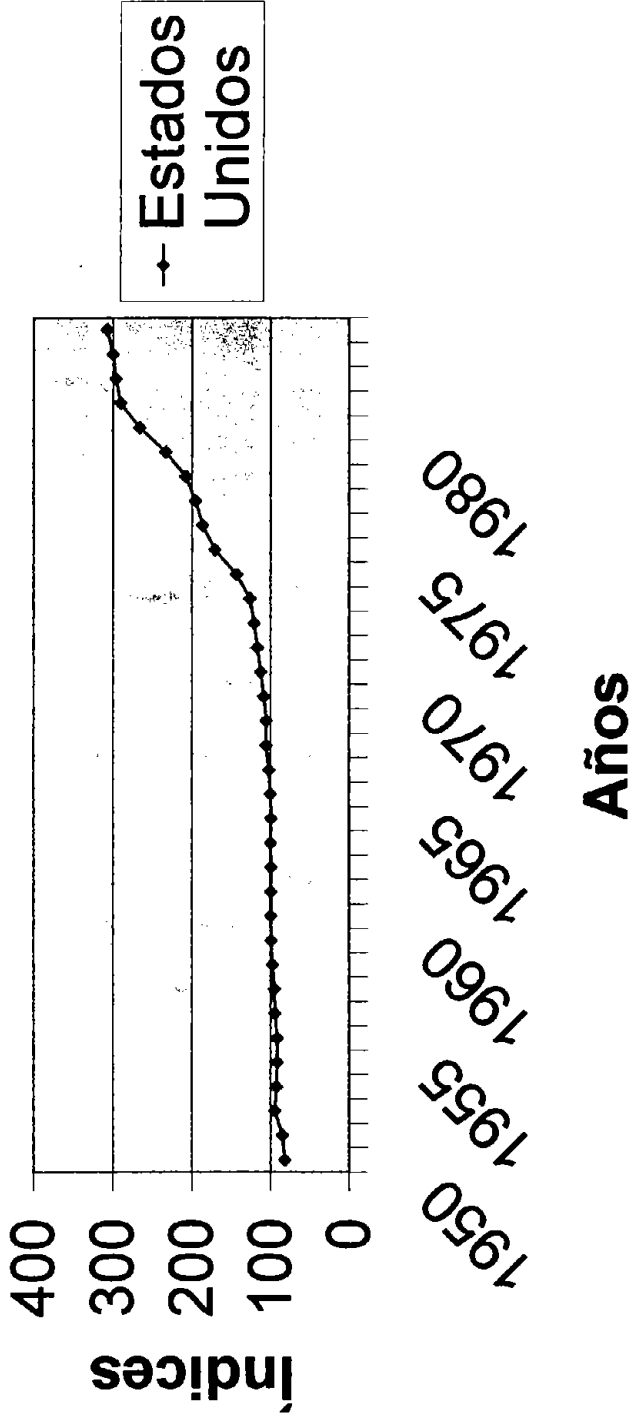
**Gráfica 9. Importación de Bienes de Capital en
Relación al PIB de México 1950-1984**



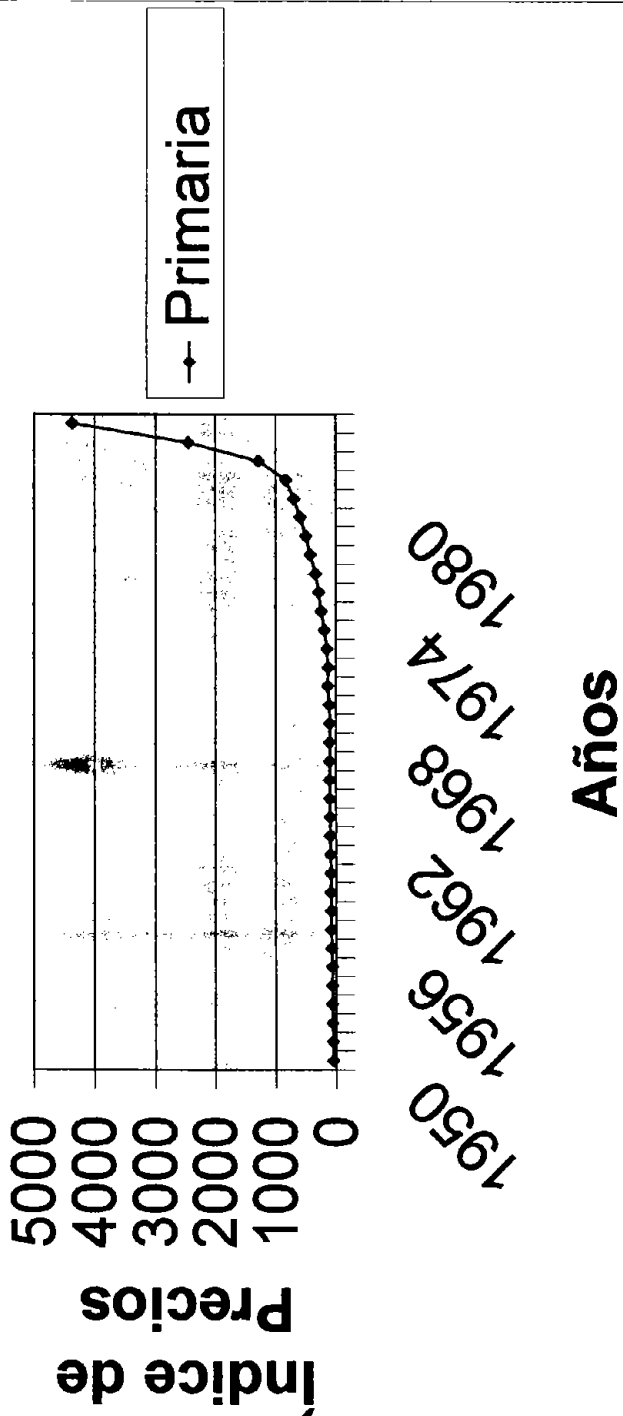
Gráfica 10. Índice de Precios al Mayoreo 1950-1984
(1963=100)



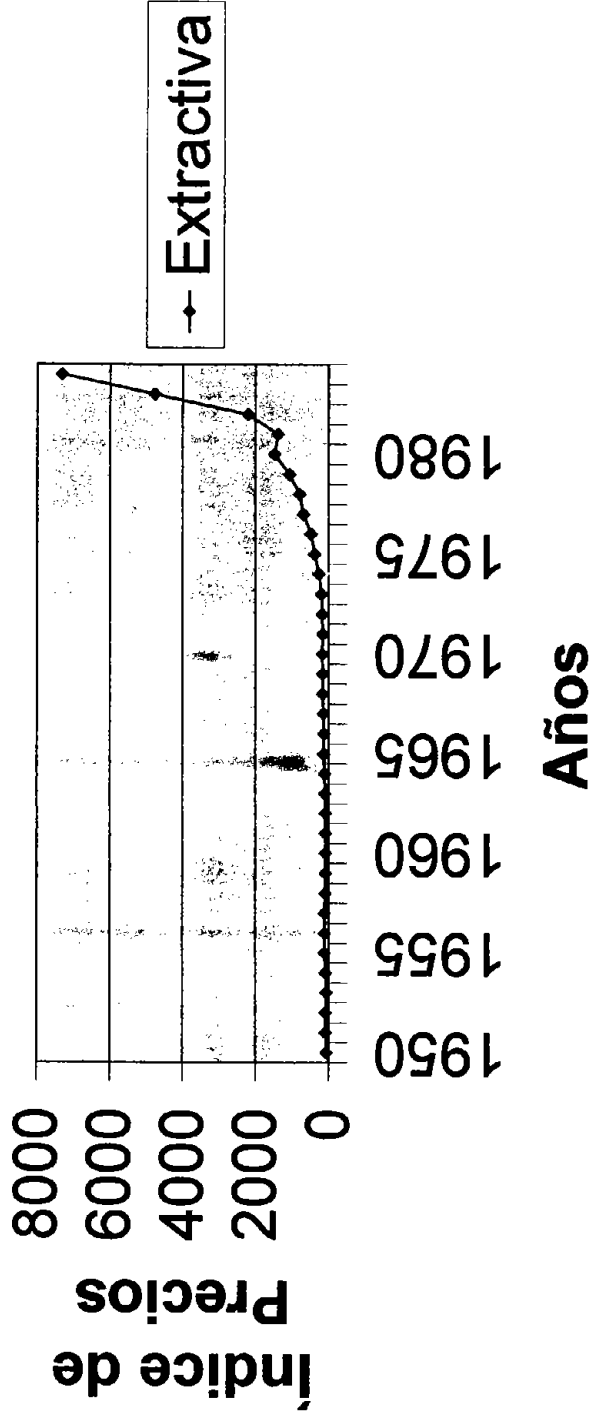
**Gráfica 11. Índice de Precios al Mayoreo
1950-1984 (1963=100)**



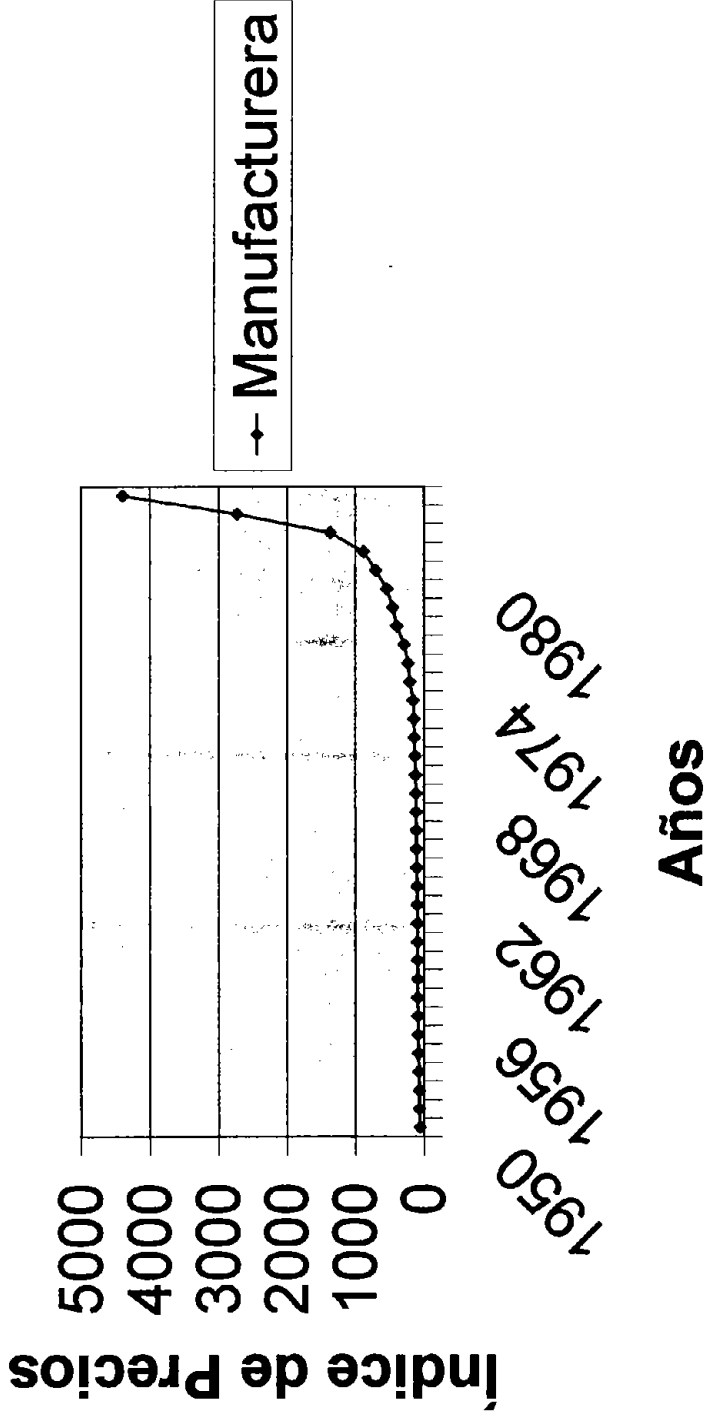
**Gráfica 12. Precios de Exportación por Principales
Actividades Económicas 1950-1984**
(Índices 1963 = 100)



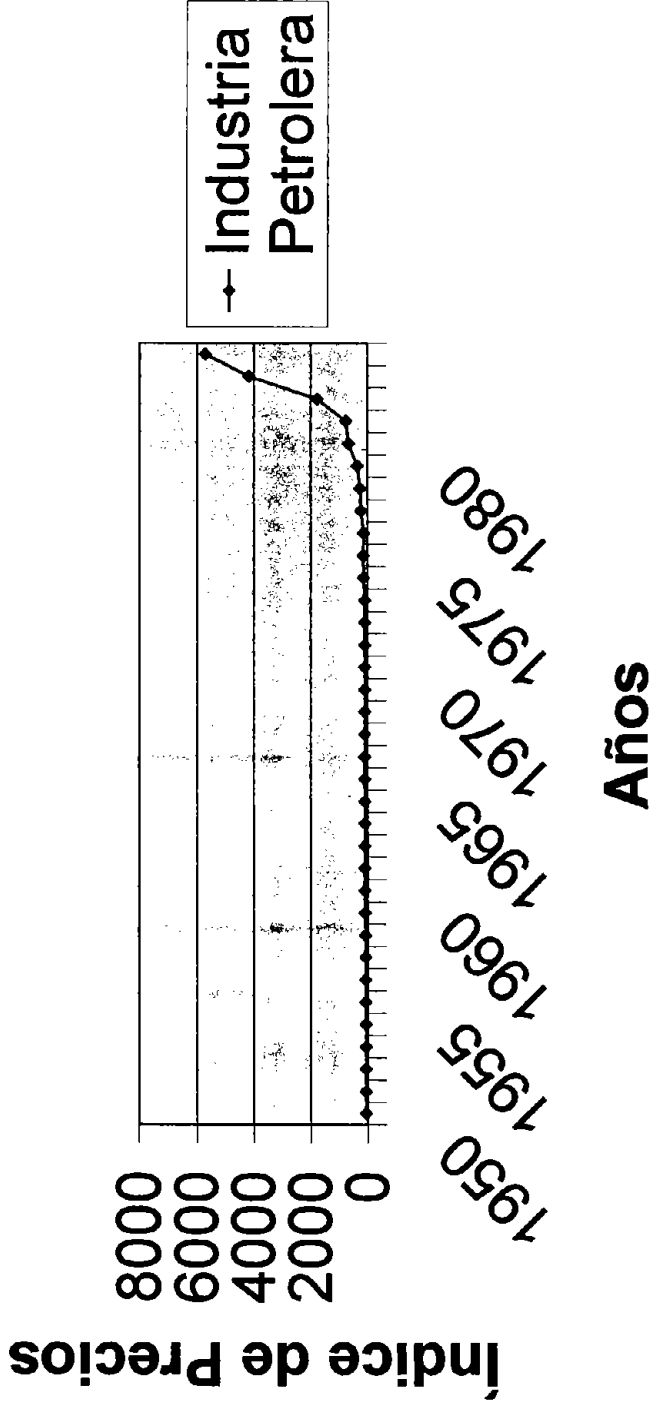
**Gráfica 13. Precios de Exportación por Principales
Actividades Económicas 1950-1984
(Índices 1963 = 100)**



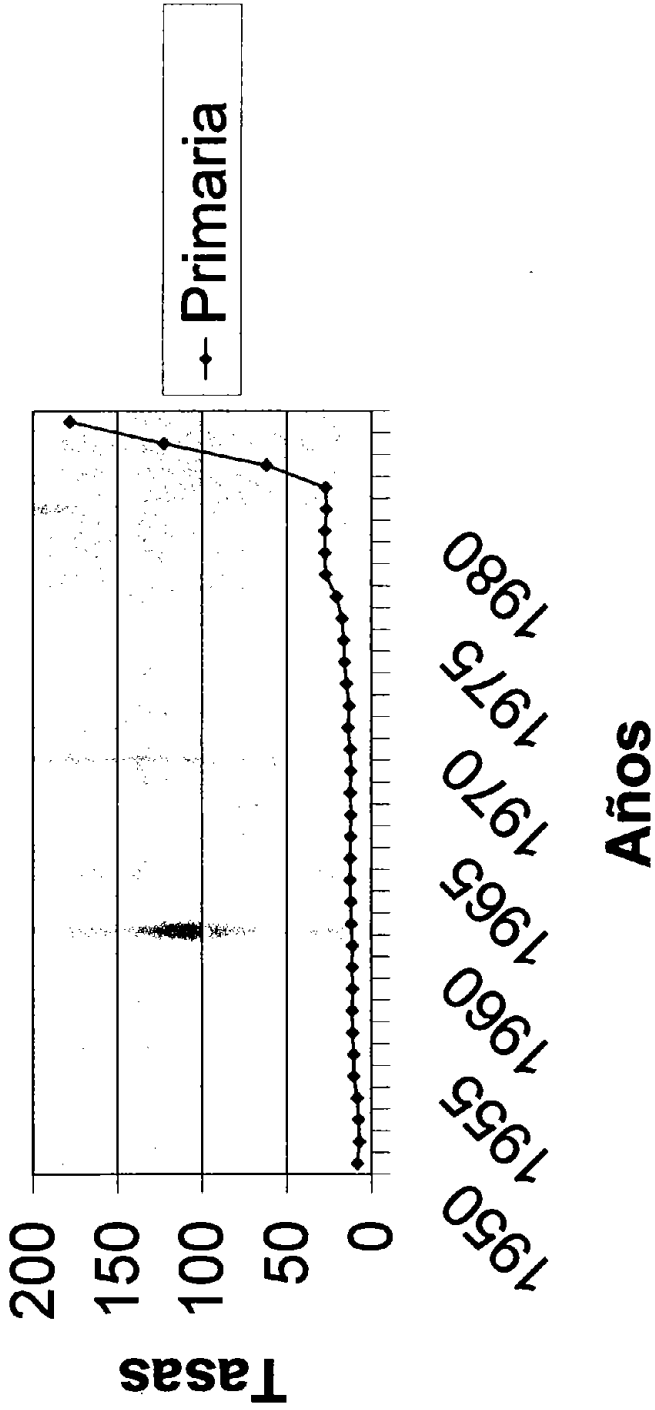
Gráfica 14. Precios de Exportación por Principales Actividades Económicas 1950-1984(Índices 1963=100)



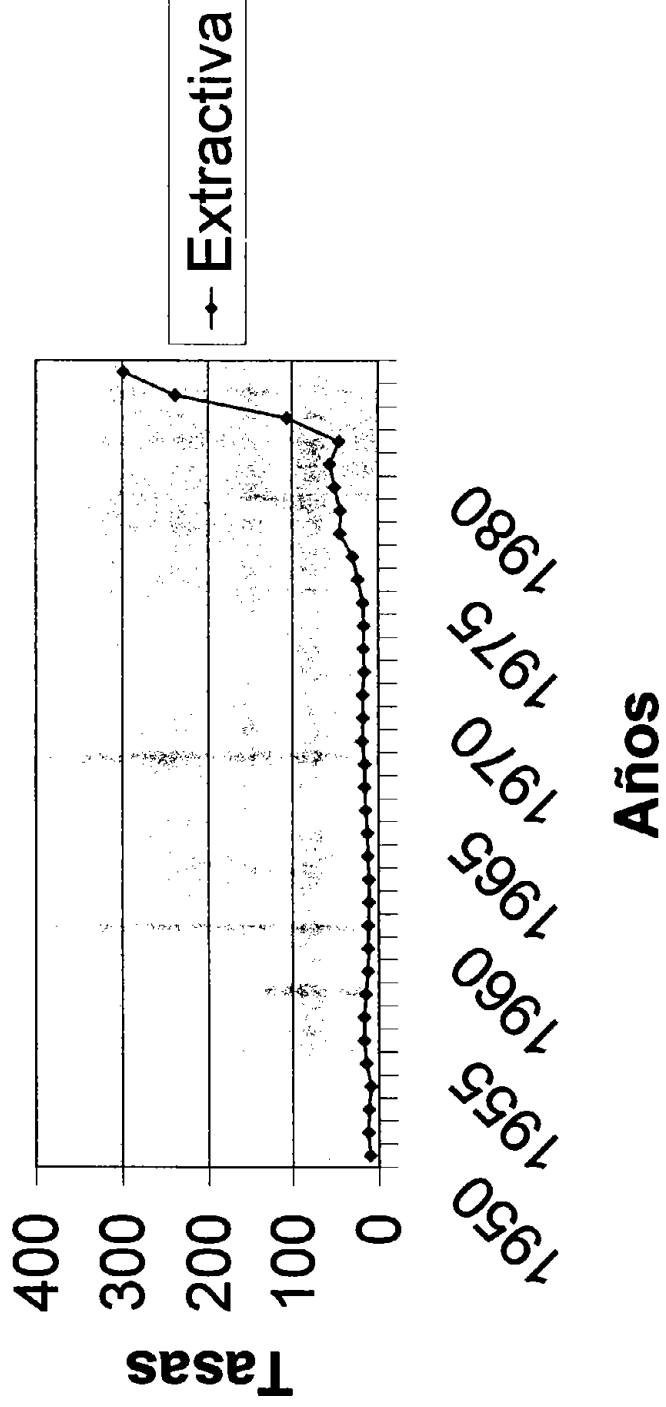
**Gráfica 15. Precios de Exportación por Principales
Actividades Económicas 1950-1984(Índices 1963=100)**



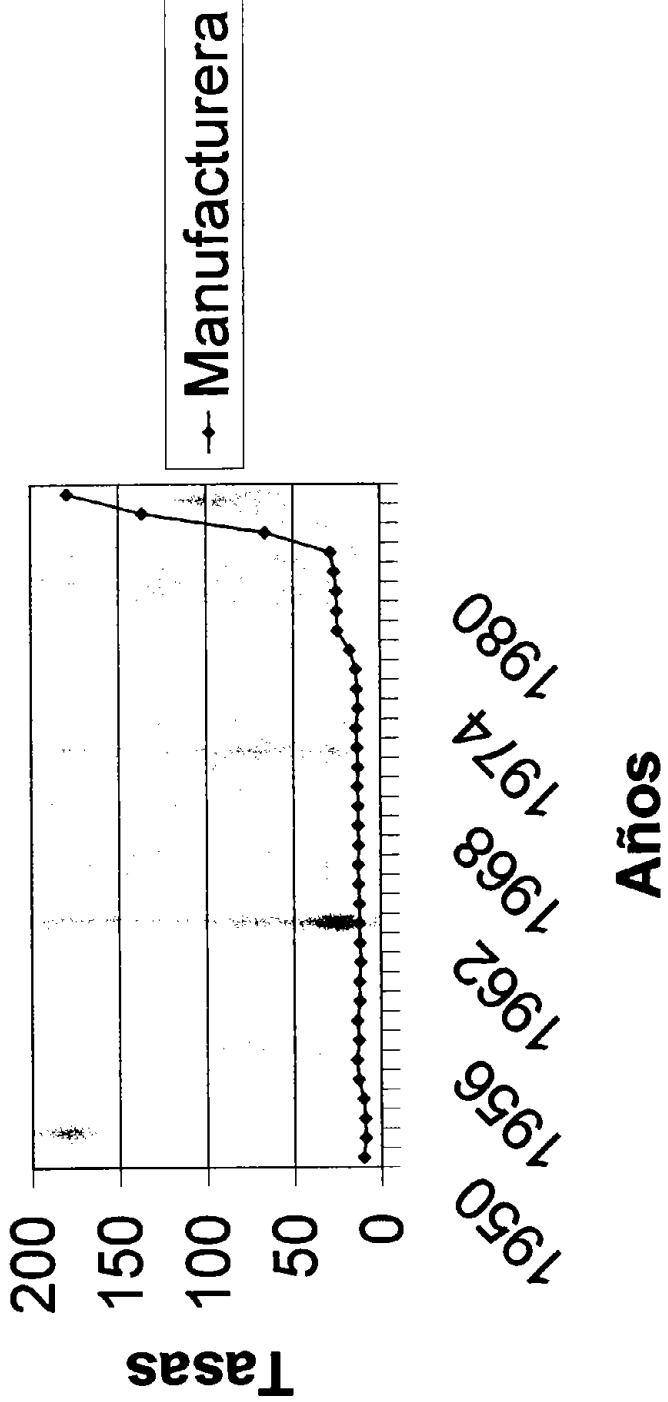
Gráfica 16. Tasa de Cambio Efectiva por Actividad Económicas 1950-1984(1963=100)



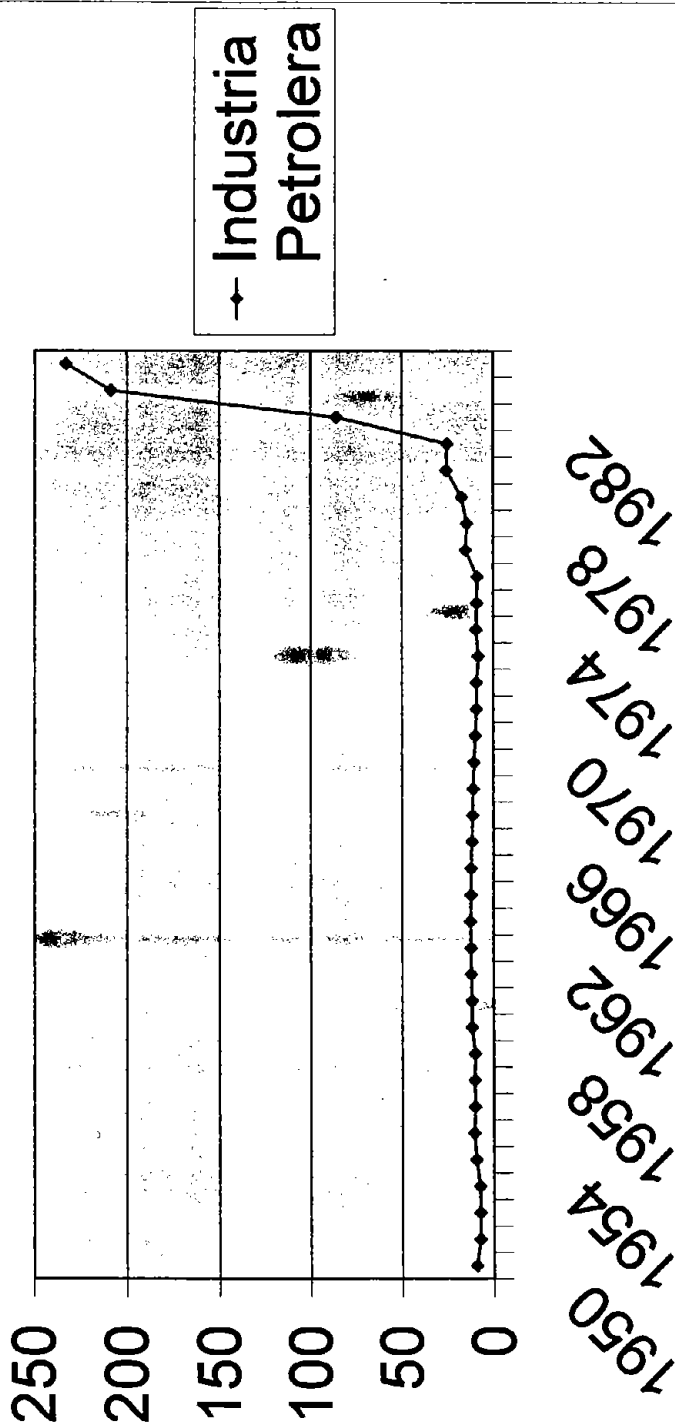
Gráfica 17. Tasa de Cambio Efectiva por Actividad Económica 1950-1984(1963=100)



**Gráfica 18. Tasa de Cambio efectiva por Actividad
Económica 1950-1984(1963=100)**



Gráfica 19. Tasa de Cambio Efectiva por Actividad Económica 1950-1984(1963=100)



IV. Conclusiones y Recomendaciones

Los resultados del modelo de la ventaja absoluta de Adam Smith son interesantes, pues fundamentan hasta nuestros días las teorías liberales modernas que proclaman la libertad de comercio interior e internacional como requisito necesario y suficiente del progreso material de los pueblos. La apertura comercial en México y otros países del resto del mundo, encuentra sustento en las teorías de Adam Smith que muestran los beneficios potenciales del libre comercio internacional: Economías de escala y ampliación de las posibilidades de consumo. Por tanto, la globalización misma encuentra también sus fundamentos en los primeros defensores del libre cambio.

Adam Smith fue muy exigente al establecer como base del comercio internacional la existencia de ventajas absolutas, pero David Ricardo vendría a demostrar más tarde que tan sólo se requieren ventajas comparativas, concepto central de la teoría del comercio internacional que sostiene que un país o una región debería especializarse en la producción y exportación de aquellos bienes y servicios que pueden producir, en forma relativamente más eficiente que otros, e importar los bienes y servicios en los cuales tienen una desventaja comparativa. La teoría de la ventaja comparativa, normalmente favorece la producción especializada de un país con base en el uso intensivo de aquellos factores de la producción de los cuales el país se encuentra bien dotado (como materias primas, tierras fértiles o mano de obra calificada); y quizá la acumulación de capital físico y la velocidad de investigación como base para incrementar el bienestar económico de la población a través del comercio internacional.

La relación del comercio internacional con la teoría económica, es que la teoría económica trata de explicar él porque se lleva a cabo el proceso de producción; y que es, el de pretender satisfacer las necesidades de una comunidad, sobre la base del principio económico fundamental que es el de la maximización. Lo que en el contexto histórico este aumento de la producción también conlleva a su diversificación, lo que trae como consecuencia la modificación de las condiciones materiales de vida de la propia comunidad, hasta obligar a los individuos **a tener que elegir** en el proceso de intercambio. Obligándose a especializarse para intercambiar lo producido por dinero, para con éste recurso monetario intercambiarlos al adquirir, al comprar, los bienes y servicios que requiere. Para que al consumirse, satisfacer las necesidades, originándose de esta manera el mercado, siendo este la causa de por que surge la necesidad del intercambio más amplio para hacerlo más allá de los límites de un entorno geográfico específico, de una nación/estado con el resto del mundo.

La elección, es la causa o motivo del proceso de intercambio moderno, lo que nos obliga a pensar en el costo de oportunidad que nos ofrece por el lado de la oferta, la posibilidad de obtener ingresos y; por el lado de la demanda, el poder adquirir con ventaja más productos a menor costo y así satisfacer mayor número de necesidades teniendo mejores condiciones de bienestar.

La base del intercambio es el dinero, el valor, los precios en donde este determina la naturaleza de los mercados. Es decir, la oferta y la demanda.

El proceso de industrialización ocurrido en el periodo de 1950 a 1984 se tradujo en cambios importantes en la estructura del comercio exterior. Esto último fue valido no sólo con relación al fenómeno bien documentado de

modificación en la composición de las exportaciones entre productos primarios y manufacturas en favor de estas últimas, sino también con relación al comercio exterior de productos manufacturados. La descripción de estos cambios puso de manifiesto la existencia de relaciones relativamente sistemáticas entre producción, mercado interno y comercio exterior para las ramas industriales consideradas. El análisis de estas relaciones llevó a destacar varios fenómenos:.

- 1) La importancia del crecimiento del mercado interno y de la producción en el dinamismo de las exportaciones a través, de cambios endógenos al proceso de desarrollo industrial, en las condiciones de productividad y competitividad de cada rama industrial. Este fenómeno sugirió la presencia de vínculos de complementariedad entre la sustitución de importaciones y el crecimiento de las exportaciones, y contrastó con el tratamiento liberal de este tema y su énfasis en las restricciones a la competencia externa y la orientación " excesiva " hacia el mercado interno en la explicación del lento crecimiento de las exportaciones y el desequilibrio comercial externo.
- 2) En el análisis de este último fenómeno se enfatizó su carácter estructural, en el sentido de que la tendencia a un creciente déficit externo se atribuyó a un desajuste entre la estructura de la producción industrial y la estructura y tendencias tanto de la demanda interna como del comercio internacional. Este desajuste pareció corresponder, por otra parte, al "ciclo de crecimiento" de la rama industrial característico del tipo de industrialización seguido por México.

En el corto plazo la devaluación contribuyó a disminuir la presión sobre la balanza comercial en la medida en que, por parte de las exportaciones, existió una demanda externa dinámica y el aparato productivo distrajo recursos instalados hacia el sector externo.

Las exportaciones pueden considerarse como una variable estratégica; aun frente a una demanda exterior dada fue posible imprimir dinamismo a las ventas al exterior a través de:

- a) Una diversificación selectiva de mercados que equivalió a provocar un desplazamiento de la curva de la demanda.
- b) Una política adecuada para los sectores exportadores o susceptibles de serlo a fin de expandir y mejorar la estructura de la oferta.

Las importaciones de materias primas y auxiliares representaron una limitación seria para la política económica de corto plazo y la importancia que la inversión, contemporánea y con un rezago, tiene como variable explicativa en su demanda, ilustró claramente la naturaleza del desequilibrio externo.

Las características del sector externo indicaron que la devaluación por sí sola no fue una medida suficiente para cambiar las condiciones económicas prevaletentes antes de ella. En este sentido la evolución del sector externo debió contemplarse en el corto plazo más como una restricción en la definición de los objetivos de la

política económica interna que como un objetivo en sí, y tomarse en el mediano y largo plazo las medidas necesarias a fin de que disminuyera la rigidez de esta restricción.

V. Bibliografía

- Bajo, Oscar. **"Teorías del comercio internacional"**, Antonio Bosch Editor, Barcelona España 1977.
- Banco de México, S.A. **"Cuentas Nacionales, México, diversos años"**.
- Banco de México, S.A. **"Informe Anual, México, diversos años"**.
- Bosch García, Carlos. **"La Técnica de la Investigación Documental"**, UNAM. México, 1973.
- Bueno, Gerardo (1974). **"La paridad del poder adquisitivo y las elasticidades de importación y exportación en México"** en El Trimestre Económico, No. 162, Editorial Fondo de Cultura Económica, México, 1974, p. 313-325.
- Clavijo, Fernando y Octavio Gómez (1977). **"El desequilibrio externo y la devaluación en la economía mexicana"** en El Trimestre Económico, No. 173, Editorial Fondo de Cultura Económica, México, 1977, p. 3-31.
- Chacholiades, Miltiades (1990). **"Economía Internacional"**, Editorial McGraw-Hill, México, 1990. 677 pp.
- Dornbusch, Rudiger y Stanley Fischer (1994). **"Macroeconomía"**, Editorial McGraw-Hill, Sexta Edición, México, 1994. 785 pp.
- Durbin, J. **"Estimation of Parameters in Time-Series Regression Models"** en J. Royal Statist. Soc., serie B, vol. 22, E.U.A, 1960.
- Galbraith, John K. (1989). **"Historia de la Economía"**, Editorial Ariel, Primera Reimpresión, México, 1989. 331 pp.
- Gazol Sánchez, Antonio (2004). **"Bloques económicos"**, Editorial Facultad de Economía, UNAM. México, 2004.
- Gazol Sánchez, Antonio. **"Compendio de Lecturas de Estructura Económica Mundial Actual"**, Editorial Facultad de Economía, División de Estudios Profesionales, UNAM. México, 2004.
- Gujarati, Damodar. **"Econometría Básica"**, Editorial McGraw-Hill, México, 1983.

Hernández Cervantes, Héctor. **"La política de comercio exterior en México"** en Comercio Exterior de México, Editorial Siglo XXI, México, 1982.

Johnston, J. **"Econometric Methods"**, 2ª. Edición, McGraw-Hill, Nueva York, 1972.

Krugman Paul y Marice Obstfeld, (1999). **"Economía Internacional. Teoría y Política"**, Ed. McGraw-Hill, México, 1999.

Krugman, Paul y Maurice Obstfeld (1995). **"Economía Internacional. Teoría y Política"**, Editorial McGraw-Hill, Tercera Edición, México, 1995. 962 pp.

Mankiw, Gregory. **"Principios de Economía"**, Editorial McGraw-Hill. 1ª edición, España 1998.

Martínez del Campo, Manuel. **"Factores en el proceso de Industrialización"**, Editorial Fondo de Cultura Económica, México, 1972.

Nacional Financiera, S.A. **"La economía mexicana en cifras"**, México, 1978 y 1981.

Navarrete, Jorge Eduardo (1979). **"Desequilibrio y Dependencia: las relaciones económicas internacionales de México en los años sesenta"** en El Trimestre Económico, No. 8, Editorial Fondo de Cultura Económica, México, 1979, p. 109.

Noyola, Juan. **"Desequilibrio fundamental y fomento económico en México"**, tesis UNAM, México, 1949.

Ortiz Mena, Antonio. **"Desarrollo estabilizador: una década de estrategia económica en México"** en Mercado de Valores, No. 44, Nacional financiera, México, 1969.

Reynolds, Clark W. **"La economía mexicana; su estructura y crecimiento en el siglo XX"**, Editorial Fondo de Cultura Económica, México, 1978.

Salvatore, Dominick. **"Economía Internacional. Teoría y problemas resueltos"**. Serie Shaum No. 260. Cuarta edición, México 1998.

Samuelson, Paul y William Nordhaus (1988). **"Economía"**, Editorial McGraw-Hill, Duodécima Edición, México, 1988. 1156 pp.

Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial. **"Plan nacional de Desarrollo Industrial 1979-1982"**, México, 1979.

Secretaría de Programación y Presupuesto. **"Apéndice del cuarto informe de gobierno"**, Dirección General de Documentación y Análisis, México, 1980.

Secretaría de Programación y Presupuesto. **"Evolución de la economía en el primer trimestre de 1983"** en Comercio Exterior, vol. 32 # 5, México, 1983.

Secretaría de Programación y Presupuesto. **"Sistema de Cuentas Nacionales de México, 1970-1984"**, México, 1983, 1985.

Senado de la República. **"Información Básica sobre el GATT y el desarrollo industrial y comercial de México"** en Cuadernos del Senado, No. 55, México, 1985.

Sepúlveda B. Y Chumacero A. **"La inversión extranjera en México"**, Editorial Fondo de Cultura Económica, México, 1973.

Torres Gaytan, R. **"Un siglo de devaluaciones en México"**, Editorial Siglo XXI, México, 1984.

Torres Gaytán, Ricardo. **"Teoría del comercio internacional"**, Editorial Siglo XXI, Quinta edición, México, 1976.

Vernon, Raymond (1966). **"International Investment and International Trade in the Product Cycle"** en The Quarterly Journal of Economics, mayo de 1966, pp. 165-168.

Villarreal, René Patricio (1974). **"El desequilibrio externo en el crecimiento económico de México: Su naturaleza y mecanismo de ajuste óptimo; devaluación; estabilización y liberación"** en El Trimestre Económico, No. 164, Editorial Fondo de Cultura Económica, México, 1974, p. 775-810.

Wallace, R.B. **"La política proteccionista en el desarrollo económico de México (1929-1975); un enfoque estructuralista"**, Editorial Fondo de Cultura Económica, 1976.

Wionczek, Miguel S. **"La inversión extranjera privada en México: problemas y perspectivas"** en Comercio Exterior, vol. 20 No. 10, México, 1970.