

1

00421  
106



# UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE CIENCIAS POLITICAS Y SOCIALES

## TESIS

### LA TENDENCIA DE LA GLOBALIZACION MUNDIAL DE MERCANCIAS EN EL MARCO DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES.

QUE PRESENTA:  
**MANUEL ALBERTO ZARAGOZA DAVILA**  
PARA OBTENER EL TITULO DE  
**LICENCIADO EN RELACIONES INTERNACIONALES**

la Dirección General de Bibliotecas  
a difundir en formato electrónico e impre-

vido de mi trabajo recepción

PRE: MANUEL ALBERTO ZARAGOZA DAVILA

17 MARZO 2003



CD. UNIVERSITARIA, MEXICO, D. F.

FEBRERO 2003



Universidad Nacional  
Autónoma de México



**UNAM – Dirección General de Bibliotecas**  
**Tesis Digitales**  
**Restricciones de uso**

**DERECHOS RESERVADOS ©**  
**PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL**

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

## RECONOCIMIENTOS:

A LA UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO,  
Y A LA FACULTAD DE CIENCIAS POLITICAS Y SOCIALES,  
POR LA APORTACION DE LOS VALORES EDUCATIVOS EN  
LA ENSEÑANZA PROFESIONAL, NECESARIOS PARA MI  
SUPERACION PERSONAL.

## AGRADECIMIENTOS

A MIS PADRES CON PROFUNDO AMOR Y ESPETO, A  
MIS HERMANAS, CUÑADOS Y FAMILIARES, CON  
AFECTO Y SINCERO AGRADECIMIENTO POR SU  
CONSTANTE APOYO, PARA EL ALCANCE DE  
MIS METAS Y LOGROS PROFESIONALES.

# INDICE

<b>Introducción</b>	<b>4</b>
<b>CAPITULO I</b>	
1.1 Antecedentes	27
1.2 Concepto	35
1.3 Significado de la Globalización	38
1.4 La Perspectiva de la Teoría de la Globalización y la Teoría de las Relaciones Internacionales en un Análisis Comparativo	41
1.5 Diferencias Conceptuales entre la Teoría de las r.i y la Teoría de la Globalización.	46
1.6 La Conducta Internacional de los Estados en la Globalización	51
<b>CAPITULO II</b>	
2.1 Situación de los Organismos Internacionales en el Proceso de Globalización Mundial de Mercancías	57
2.2 La Organización Mundial de Comercio en la Globalización	69
2.3 El Tratado de Libre Comercio en la Globalización Mundial de Mercancías.	74
2.3.1 Estrategias del Tratado Comercial de Libre Comercio para México.	79
2.4 La Política de Desarrollo de los Países Dentro de la Globalización	83
2.4.1 Tendencia de la Globalización Mundial de Mercancías a Través de los Tratados Comerciales.	86
<b>CAPITULO III</b>	
3.1 Participación de la Globalización en la Estructura del Comercio Mundial.	92
3.2 El Capital de Inversión Extranjera, Activando la Globalización	118
3.2.1 El Mercado Monetario y su Relación de Transacción Comercial en la Globalización	123
3.3 El Funcionamiento de los Precios en la Recirculación del Capital Global	131
3.4 Las Ventajas Comparativas en el Proceso Económico de la Globalización.	135
3.5 La Actual Sociedad Industrial en la Globalización	139

**CAPITULO IV**

4.1	Las Naciones Modelo en el Surgimiento de la Globalización Mundial de Mercancías.	157
4.1.1	Estados Unidos como Puntal en la Globalización	159
4.1.2	Japón el Segundo País de Iniciativa en el Mundo de la Globalización	167
4.1.3	Alemania la Tercera Economía en la Globalización Mundial de Mercancías.	175
4.2	Apoyo del Perfil Legal-Jurídico en la Globalización Mundial de Mercancías.	184
4.2.1	Inserción de Elementos Organizativos en la Organización.	187
4.3	Políticas Estrategicas Económicas en la Globalización.	190
4.4	Propuestas Generales en la Globalización.	195
4.5	Beneficios Económicos y Sociales Aparejados a la Globalización en Relación con México.	197
	Resumen	198
	Conclusiones	203
	Bibliografía General	206
	Bibliografía Complementaria	208

## INTRODUCCION

*Un conjunto de vinculaciones comerciales y políticas desde el punto de vista del Estado como centro de unidad de análisis y referencias continuaron estrechándose entre las naciones de Europa y Asia. Estas fueron principalmente relaciones de tipo productivo, económico y comercial principalmente.*

*Si bien, durante toda esta etapa previa al descubrimiento de América estos lazos conceptualmente hablando, continuaron fortaleciéndose, expandiéndose e identificándose a través de estos tipos de relaciones y actividades entre las instituciones comerciales y productivas desenvueltas, así como entre los individuos <sup>1</sup> implicados.*

*Ello fue primitivamente el desarrollo de los enlazamientos en las acciones de la organización social, económica, política y cultural, que mayores contribuciones dieron a la formación entre la estructura económica y el Estado, que fue uno de los principales pilares de estas transformaciones comerciales, que experimentaron estas sociedades, hacia su evolución basadas en sociedades en transición controladas en un estado-nación y después establecidas hacia una sociedad internacional, en constante transformación. Es decir, estas aportaciones se sumaron a las relaciones entre individuos y estado, pero no consolidaron en esa época procesos en general de relaciones internacionales formales, como las conocemos en la actualidad. Si no que:*

*"Fue en la Italia del siglo XIV y XV, pero el sistema de relaciones observado por Machiavelly y Giuccardini, no fue fundamentalmente diferente del nuestro, excepto que 1. - Las fuentes del poder transnacionales son seculares, tal vez que religiosas o culturales. 2. - que los instrumentos del poder militar son bastante más destructivos y 3. - que la extensión geográfica del sistema es global mas que regional <sup>2</sup>.*

---

<sup>1</sup> Tilly, Richard, economic globalization, international organizations and crisis management, ed. Springer, germany 2000.

"Es el histórico siglo XX, la dinámica de la internacionalización una única experiencia?.No dudamos que los historiadores medievales podían ser un caso para la presencia de tendencias globalizadoras en la edad media; y ciertamente la edad del descubrimiento del siglo XVI y XVII, atestiguaron la creciente independencia a través del comercio, movilización del capital y difusión tecnológica que esta en el centro de muchas corrientes y definiciones de la globalización" p.2

<sup>2</sup> Clinton, Olson William, The Theory and Practice or International Relations, ed. Prentice Hall, New Jersey, 1991. p. 11

*De esta manera podemos encontrar bases de poder sentados sobre una estructura de relaciones, alimentando consecuentemente los cimientos del estado-nación gobierno-democracia. En el sentido que las relaciones sociales y económicas permiten fusionar las civilizaciones antiguas de Europa y Asia con las de mesoamérica, para su constante evolución en conjunto.*

*Las instituciones surgidas de estas relaciones en el intercambio comercial capitalista, que mantenían en Europa su estructura de estado-gobierno, economía-comercio, son trasladadas a este continente mediante vías transoceánicas, que se establecieron entre Europa y América e incluso no desvanecieron las relaciones de poder y riqueza que Europa buscaba en Asia, a través del contacto comercial. Prueba de ello lo constituye las últimas grandes transformaciones que se establecieron en estas partes del mundo, basadas en la expoliación de las riquezas y sus fundamentos, que propiciaran el poder militar y económico-comercial. Como lo señala un autor. "La internacionalización de la economía y la cultura se inicia con las navegaciones transoceánicas, la apertura comercial de las sociedades europeas hacia el lejano oriente y América latina, y la consiguiente colonización"<sup>3</sup>.*

*Esto constituye un último avance de las vinculaciones abstraídas, conceptualmente en términos reales, entre las naciones a través de una mayor amplitud de las conexiones intermarítimas motivando un fortalecimiento en el que: "El Estado moderno aparece en el siglo XVI y no antes, en España, Francia y los Países Escandinavos. Su objetivo era regular las relaciones de igualdad con sus semejantes, por medio de un sistema normativo"<sup>4</sup>. Permitiendo fincar mayores contribuciones para la constitución de una sociedad internacional.*

*Consecuentemente con este tipo de relaciones y a través de estos cambios experimentados durante siglos, vinieron factores de enriquecimiento comercial conflictos bélicos, pero sobre todo sentaron los principios para el crecimiento de un capitalismo económico-industrial. El cual permitió, que avanzaran las estructuras económicas- políticas en Europa y América en condiciones disímiles, pero que fortalecieron, un aparato de presión económico de un grupo de naciones sobre otra. Lo cual, afianza, el surgimiento de un estructural funcionalismo como un enfoque teórico, para observar las transformaciones industriales propiciadas por una revolución industrial ocurrida en Inglaterra, como la nación más poderosa del siglo XIX.*

<sup>3</sup> Canclini García, Nestor, La Globalización Imaginada, ed. Paidós, México 2000. p.45

<sup>4</sup> Sepúlveda, César, Derecho Internacional, ed. Porrúa, México 1977. p.87

*Esto constituyó un factor económico importante para explicar y fortalecer el desarrollo de las relaciones económicas entre las naciones, significando que, junto con las relaciones sociales se pasa de una burguesía en transición, a convertirse este proceso en un capitalismo industrial, cuyo desenvolvimiento propiciado en Europa, por el desencadenamiento de las riquezas explotadas en América; permitió el paso de relaciones simples de trabajo, a relaciones industriales, no orientadas a una acumulación ociosa de capital, sino como demostraremos, a una expansión industrial, internacional, multinacional y global, hacia una tendencia mundial de los sistemas del capital.*

*Posteriormente y debido al fortalecimiento de una estructura de poder en términos del desarrollo del capital entre las naciones, podemos encontrar un sesgo global que ocurre a fines del siglo XX, con la necesaria producción de manufacturas tecnológicas, debido a la incisión de una oferta demanda global, en términos generales, promovida por los países en procesos productivos del capital emergente, donde la generación de valor agregado en la fabricación de mercancías, toma mayor importancia. Sobre todo por una necesidad cada vez más rápida de abatir costos de producción y comercialización y satisfacer una demanda de tipo global.*

*Este aspecto de conjunción global, para el análisis teórico de las relaciones internacionales, basadas sobre una sociedad internacional inestable y en una realidad internacional movable, categorizadas por los avances de la investigación socioeconómica y científica, dan por resultado la naturaleza de una situación internacional por ordenar estos sucesos, es decir la sistematización, de teorías internacionales para explicar estos fenómenos, aún a pesar del carácter limitado de las disciplinas científicas, utilizadas para darle seguimiento a estos análisis, en estas entidades económicas y campos de acción, en los que actúan como son los mercados globales.*

*Esto lo podemos detectar con los antecedentes, sobre los efectos de las causas de un conjunto de acontecimientos llegaron a su máximo apogeo, con la Primera Guerra Mundial coincidiendo con un grupo de cambios que al final de ésta, comenzaron a reflexionar a los científicos sociales, así como los motivos, que promovían tales transformaciones, con respecto a las vinculaciones al interior conjunto de situaciones de un sistema internacional, actual. Que permitieron conectar aún más coherentemente, la explicación de la existencia de las r.i en el campo de lo social.*

*En primer lugar, Ranney, se refiere a estos cambios de la siguiente manera: "Los cambios estructurales experimentados por la sociedad internacional, como consecuencia del desarrollo tecnológico e industrial la influencia creciente que en las relaciones internacionales tienen los movimientos sociales y políticos, la heterogeneidad de la sociedad internacional a partir de la revolución Bolchevique los horrores de la Primera Guerra Mundial y el deseo de instaurar un orden de paz y seguridad, la responsabilidad que en ese momento cambiante y complejo recae sobre las grandes potencias, la toma de conciencia del papel que juegan los factores ideológicos, económicos y sociales del protagonismo internacional de otros actores distintos de los estados, el hecho del desarrollo cada vez más intenso de la cooperación entre los estados consecuencia de la creciente interdependencia entre los mismos, la acentuación de la interrelación entre la política interna de los estados y su política exterior, los problemas vitales a que se enfrenta la humanidad y la preocupación científica que origina la elaboración de una teoría de la sociedad son algunos de los factores contribuyentes, a generar la necesidad de individualizar el estudio de las relaciones internacionales y de desarrollar una disciplina que se ocupe de la sociedad internacional en cuanto tal"<sup>5</sup>.*

*Estas modificaciones de la sociedad internacional, y dentro de ella la realidad de las r.i. en constante transición a una madurez de todo tipo, están inicialmente explicadas en función de disciplinas específicamente delimitantes, por estos acontecimientos, como son la política y el derecho internacional, la economía internacional, la historia diplomática, permitiendo la observación de procesos coyunturales, propios por ejemplo, dentro de los cuales las naciones se vieron envueltas en una guerra mundial de proporciones mayúsculas. Los desequilibrios socio-económicos y políticos que promovieron estos conflictos son consecuencias de una estabilidad internacional cuyas necesidades tenían cada vez más impacto en la necesidad, de escudriñar las causas de los cambios geopolíticos que impactaban fuertemente, en la mayor parte de las economías de los nacientes países desarrollados.*

*Los efectos de estas factores como elementos capaces de producir cambios, durante las primeras décadas de este siglo no disminuyeron, siendo palpable el constante armamentismo entre las naciones, además se tenía el descontrol de elementos de estudio multidisciplinarios para examinar estas situaciones. Debido a todas estas condicionantes, aún no se determinaba un marco de estudio propiamente científico propio con el término de r.i, ya bien sea de manera general*

<sup>5</sup> Del Arenal, Celestino, Introducción a las Relaciones Internacionales ed. Tecnos, Madrid 1990 P. 61

*o específico debido a la falta de precisión en conceptualizar las interacciones entre los estados para perfilar un concepto de relaciones internacionales. Si no que continuaron gestándose en el medio la discusión de acciones de la sociedad internacional y su interrelación con otras disciplinas, propias de sus respectivos campos autónomos de análisis, que en sí constituían una constante actividad teórica de análisis, la interacción entre las naciones.*

*Otra situación que impedía el nacimiento de una teoría general autónoma que explicara estos fenómenos de interacción entre las naciones, lo constituye el hecho; de que no se contaban con planteamientos conexos, necesitándose una interrelación teórica, que abarcara un conjunto de fenómenos implicando el empirismo que la realidad internacional proyectaba.*

*Por otra parte, se sumaba a ello el crecimiento del capital industrial y su influencia económica, hacia la mayor parte de las naciones del mundo, e inclinaban en ese sentido los análisis internacionales. Las relaciones denominadas internacionales antes de 1945, examinaron las situaciones de sucesos recurrentes con los escenarios bélicos. Es decir, se percibía al analizar estos fenómenos, un desorden en las fisuras de las relaciones entre los países, no muy claras en su exacto concepto, y el carácter de la conducta también de estas motivaciones, sobre todo por el tipo de relaciones en tensión de los periodos de pre-guerra. Incluso aún después, en tiempos de paz se buscaron también elementos demostrativos de las relaciones entre las naciones buscando las causas precisas de los momentos en tensión internacional, como un hecho más de análisis de estas situaciones.*

*No obstante estas limitaciones, para conceptualizar la ciencia de las relaciones internacionales, incluyendo la cuestión de la democracia en el estado-nación las pláticas entre los líderes por mantener una paz continua, se aducía a los buenos oficios, se defendía la paz a través del Derecho Internacional y el derecho de los Tratados Internacionales, se tomaba en cuenta para la cuestión de los temas comerciales, así como también se defendía la soberanía de las naciones de agresiones extranjeras, por medio de la política exterior y la economía internacional, seguían proporcionando así los instrumentos políticos para el desenvolvimiento socio-económico de los países. Y se mantenía una constante observación para abstraer a la realidad concreta, una sintomatología que ayudase a la configuración de las r.i.*

*Ninguno de estos planteamientos teórico sistemáticos, en estos periodos convenía a los científicos sociales de la escuela anglosajona, para seguir una*

*metodología que diese con una definición propia de las r.i. así como su desarrollo. Por lo que una práctica multidisciplinaria para abordar este tema continuo al desencadenarse la Segunda Guerra Mundial, suceso de particular importancia para la reconstrucción teórico-científica disciplinaria de las relaciones internacionales; y que comenzaba a tomar fuerzas por la aceptación de un conjunto de teorías en su análisis.*

*Esto último apresuró los elementos teórico formativo decisivos, observados sobre bases justificadas de hegemonía o poder económico-político, que aclaraban estas relaciones. La Segunda Guerra Mundial, se asentó sobre un principio de potencias beligerantes con desarrollo de capital industrial, y producción científica un escape necesario para dar reacomodo a las fuerzas económicas aún desestabilizadas, por todo el mundo y circunstancialmente desencadenadas entre naciones como Alemania, Japón, Italia, Francia, Inglaterra, y Estados Unidos. Países que buscaban un cierto control del capital industrial, en el escenario internacional, en constante transformación. En el sentido, de que como lo mencionan algunos autores, está demostrado de la siguiente manera :*

*"La transnacionalización es un proceso que se va formando a través de la internacionalización de la economía y la cultura, pero da algunos pasos más desde la primera mitad del siglo XX. La globalización se fue preparando en estos dos procesos, previos a través de la intensificación de dependencias recíprocas (Beck 1998), el crecimiento y la aceleración de redes económicas y culturales que operan en una escala mundial y sobre una base mundial"<sup>6</sup>.*

*De esta manera se continuaban explicando, estas situaciones, como fenómenos sustentados y establecidos sobre conflictos internacionales, esto es al final de la II Guerra Mundial, que continuaron desarrollándose. Rebasando incluso fronteras ideológicas y enfrentamientos bélicos internacionales. Proceso mediante el cual se marca inicialmente una diferencia entre las r.i y los iniciales puntos para el surgimiento de la Globalización.*

*Otro elemento que comenzó a manifestarse formalmente continuo y destaca esta diferencia, en las discusiones de la aceptación a una nueva teoría científica y disciplinaria de las relaciones, estuvo constituida por la adopción de la figura del Estado, durante estos análisis, como lo señala Del Arenal: "El desarrollo de las relaciones internacionales hasta el presente como teoría y ciencia, tiene una característica general que está unida al dominio del paradigma tradicional, es*

<sup>6</sup> Canclini García, Nestor, Op. Cit. p. 46

*decir, al paradigma del Estado y del poder, explica en gran medida sus limitaciones, sus problemas y su escasa virtualidad, en su versión hegemónica, para analizar adecuadamente la realidad internacional y ofrecer vías de solución a sus problemas" <sup>7</sup>.*

*Junto a estos dos elementos importantes de poder hegemónico y Estado y en, una situación de relativa paz internacional no obstante, los teóricos de las r.i., que abundaron estos problemas, debido al interés demostrado frente a estos conflictos, mediante una explicación razonada y sistemática de estos sucesos; tomaron como punto de partida un factor de coexistencia común de las relaciones estatizadas no individualizadas. Esto significó un giro en las investigaciones al respecto, tratando de buscar puntos de unión comunes, en términos organizadores del Estado y los organismos internacionales, así como de los demás actores de la sociedad internacional, que significaron apoyos coherentes, para continuar, sustentando aspectos básicos de las r.i. y los nuevos elementos para el enriquecimiento de sus teorías y su desarrollo. Ajeno ya ahora, a teorías multidisciplinarias.*

*La visión de las guerras mundiales, como un esquema problemático de conjunto preocupaba también, a estos teóricos, sobre todo, por el costo económico-social que implicaba, es decir, por las destrucciones en vidas humanas que estos cataclismos provocaban. Con respecto a una estructura económica industrial destruida, era necesario que se tomara en cuenta, el carácter de todos estos nuevos acontecimientos, que auxiliaban a los apoyos en la construcción en las r.i., es decir, por ejemplo, el establecimiento de la teoría de las decisiones aspecto muy importante, dentro de su campo de acción teórico a tomar en la conducción de las r.i. Debido en parte, a las implicaciones que tuvieron para reconsolidar las estructuras económico-sociales en los países involucrados en los problemas de guerra y como fundamento básico, para explicar los cambios ocurridos en las mismas sobre el control del poder hegemónico, principalmente por parte de las potencias.*

*Esto quiere decir, las causas y efectos de estas tendencias reales en estos cuestionamientos, son determinadas, por los seguimientos de los objetivos y de los alcances que en la sociedad internacional, han tenido este tipo de teorías, para la delimitación y la creación de su entorno conceptualizado, a partir de otras teorías complementarias, utilizadas en su delimitación.*

---

<sup>7</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p. 66-67

*De esta forma, se han trazado parámetros sociales en la investigación a través de comenzar el análisis de las teorías auxiliares, respetando, aún así, el ámbito propio del resto de las demás teorías de las r.i.; y comenzar a comprender el cuerpo teórico de las r.i.: Por ejemplo "la concepción realista será la que proporcione a las relaciones internacionales los rasgos definitorios de su carácter autónomo, frente al derecho internacional y la historia diplomática. El realismo político que empieza a caracterizar algunas de las más notables aportaciones en esa época, reacción frente a lo que se considera el fracaso del idealismo que la sociedad de naciones representa, certificará definitivamente la existencia de las r.i. como disciplina científica"<sup>8</sup>.*

*En términos generales la abstracción y lo cognoscitivo, procedente de una realidad internacional, son términos que juegan un papel teórico determinante, en el sentido de que junto con la conducta internacional dentro de las r.i son esquemas, también tomados en consideración, que comprenden motivaciones y actitudes, implicando, abordar, de manera integral estos procesos y sus factores afectivos como parte complementaria, de un enfoque actualmente común de las r.i. por explicar estos fenómenos<sup>9</sup>, pero interrelacionados.*

*Esto representa, un enriquecimiento y un reto mayor solventado por las referencias, de estos constantes estudios y su continua búsqueda y ordenación en los orígenes y desarrollo, en consecuencia con los fenómenos internacionales, por ejemplo, medibles a través de parámetros sociales, como observaremos en el punto 1.5. sobre la conducta internacional.*

*Los actuales experimentos sociales de esta naturaleza, son actitudes de los países llevados a cabo en medio académico e institucional, están complementados por el concepto de la realidad internacional, comprobado mediante la recavación de datos teóricos de todos estos fenómenos y que tienen una característica en común, su reproducción y observación científica después de 1945. ha demostrado una orientación a un nivel de modificaciones, en una rápida sucesión de hechos en todos los procesos internacionales, es en donde, como por ejemplo, entran en acción complementariamente, para estos análisis; la teoría de las decisiones, en la reconstrucción del aparato industrial en Europa, y en el transcurso de las décadas la teoría de los juegos, aplicada al aspecto de la productividad industrial internacional. Por citar unos ejemplos más adelante, abundaremos con más detalles al respecto.*

<sup>8</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p. 64-65

<sup>9</sup> Ver, Kelman, C. Herbert, International Behavior, ed. Holt Rinehart and Wiston, New York 1996

*Todas estas situaciones, junto con el poder monopólico en ascenso y la realidad internacional teorías que, recaen en los países o en las entidades que los representan, en el desenvolvimiento internacional, detectado esto, al tener una dirección de toda lógica propia en las r.i, es decir, una orientación en sus métodos de estudio para el examen, en que se forman estas conjunciones, de manera coyuntural y de forma ordenada y metodológicamente tratado.*

*A partir de esto el análisis de las r.i, avanza y no se da en una anarquía social sino que, se apoya en un rigor más disciplinario, más constante, significado por una mayor actividad científica que proporciona determinados esquemas definitorio con características específicas apuntadas: "Las r.i., se transforman en científicas citando a Piaget debido a cinco elementos fundamentales. 1.- Una sistematización del conocimiento; 2.- La tendencia del conocimiento producido; 3.- La determinante de las ciencias en general; 4.- Los problemas son delimitados a través de una metodología y un objetivo específico; 5.- Los métodos de investigación utilizados"<sup>10</sup>.*

*Es importante notar aquí, una vinculación entre el surgimiento metodológico entre la Globalización y las r.i. Dentro de estos aspectos introductorios generales, la teoría de la globalización, en tanto puede considerarse, un fenómeno resultante, como parte de la dinámica de las ciencias sociales; ya que al interferir mediante esta diferenciación teórica de método, y como parte de la dinámica de las ciencias sociales, trasciende paralelamente y en grupo, con un análisis científico de las r.i. ya que ambas teorías propician análisis justificados, por medio de interacciones teóricas<sup>11</sup>, que entran en la Globalización y de conjunto con la teoría de las r.i, mediante esta coherencia de actividades científicas interrelacionadas.*

*"Encontramos el término de interacción, definiendo un conjunto de procesos, en cuya base se encuentra la interacción social e individual que representan agregaciones, como por ejemplo la evolución del ánimo entre la población, además de un patrón de acción mutuas, comprometidas en valorar la imagen de uno a otro, así como sus expectativas<sup>12</sup>.*

<sup>10</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit p. 60

<sup>11</sup> Kelman, C. Herbert, Op. Cit. En este trabajo, se muestran conceptos aplicados a la actividad empresarial sobre todo a partir de 1960, como son los estudios de laboratorio experimentales con Deutch & Krauss, 1962, Repaport, 1963; Schelling 1961. Con conceptos, como intervenciones experimentales y simulaciones que mezclan cooperatividad y competitividad de la vida teórica a la práctica.

<sup>12</sup> Idem. Op. Cit p. 8

*Consecuentemente, en este ámbito de acción, este mismo autor observa: "En recientes formulaciones, existe una mayor tendencia, para iniciar cuestiones derivadas de un análisis del conjunto internacional y la interacción entre naciones, para introducir conceptos psicológicos que puedan contribuir a la respuesta de estas cuestiones. Esto ha significado una inclinación sobre los métodos globales de la psicología de la guerra y la paz" <sup>13</sup>.*

*De ahí que, teóricamente en ambas interacciones, se propician espacios teóricos científicos, con el objeto de circunscribir la naturaleza de las transformaciones socioeconómicas ocurridas en las dos últimas décadas del siglo XX, al respecto Austin Ranney, proporciona elementos relacionados al surgimiento de la Globalización, en este esquema: "Primero, el cambio social a una escala global ha producido claramente un incremento en las clases y frecuencia de comunicación internacional y un incremento en el número de unidades de interacción...la nación estado ha estado cambiando y por mucho tiempo, ya no es la única unidad significativa de acción e interacción...nosotros encontramos otras clases de unidades se aceptan las organizaciones internacionales formales como sujetos propios para la investigación" <sup>14</sup>.*

*La naturaleza, características y el grado evolutivo de estos fenómenos observados, desde este punto de vista, han tenido un esquema general de medición. Para los cuales se han incluido variables de análisis, de aspectos concretos y reales, como el del Producto Interno Bruto, así como los volúmenes de valores del comercio exterior, incluyendo el comercio global de mercancías, también otro conjunto de variables, como son los ingresos las ganancias y la capitalización del mercado global, producido por las empresas de este tipo y que constituyen una incisión que entra de manera integral como un sesgo de análisis paralelo a las teorías de las r.i.*

*De tal manera, que la teoría de la globalización, constituye cada vez más, un esquema integrado del análisis específico, producto de transformaciones económicas, como son el grado de movilidad de otros valores globales importantes para su comprensión total como es por ejemplo la inversión extranjera directa <sup>15</sup> y los volúmenes de productividad alcanzados hasta la fecha por las empresas con inversión directa.*

---

<sup>13</sup> Idem. P. 8

<sup>14</sup> Ranney, Austin , Op. Cit. P. 109

<sup>15</sup> Certo, Samuel, Administración Moderna ed. Prentice Hall, Bogotá 2000. "inversión directa es la utilización del capital de una compañía para comprar activos operacionales de otra compañía" p.87

*En este contexto, coyunturalmente la globalización del comercio de mercancías y su tendencia mundial hacen su aparición, como un concepto teórico moderno de economía global. Que por su extensión cada vez mayor, representa también una compleja problemática aparejada, entre las naciones en su conjunto. En esta teoría a la par que existe un ánimo, para la utilización eficiente y optima de los factores de la producción, como son por ejemplo los recursos del capital directo, los de trabajo y de recursos naturales; es importante que, en esta reestructuración económica, por medio de la Teoría de la Globalización, esté en consonancia, para una apertura general de los países con el resto de las diferencias y confrontaciones productivas y comerciales llevadas a cabo en un ámbito global, más formalmente aceptado.*

*El objeto de la Globalización en este sentido, en sus relaciones productivas y comerciales, entre los países, es tratar de controlar los segmentos del mercado dentro de los ciclos económicos y su evolución, en la obtención de bienes manufacturados y de sus servicios complementarios, generados globalmente en función de este tipo de oferta demanda tanto, por los países emergentes y los emisores del capital global:*

*De esta manera, son manifiestos los avances que se han detectado en estos procesos, los cuales, no están exentos de complicaciones; si bien las naciones están propensas a generar una mayor cantidad de ingresos y ganancias obtenidos ventajosamente y fomentar el ahorro nacional, a través de la oferta-demanda de mercancías. Consecuentemente el establecimiento constante de empresas globales produce una mayor dependencia del capital global, lo cual en cierto grado, dicta las medidas de esta segmentación, pero por otro lado el desarrollo económico de las naciones, queda supeditado al avance o retroceso de los procesos globales.*

*De tal forma, podemos parcializar introductoriamente, en términos globales y con los datos bibliográficos, nos han permitido establecer un esquema general con parámetros de análisis paralelos, en relación a un producto global del desarrollo del capital mismo, por medio de estos ciclos económicos. Lo cual es necesario enriquecer y apoyar cada vez más esta unión sistémica, sobre todo, por los apoyos, a un comercio global de mercancías, junto con la producción, buscando cada vez más equilibrios globales tanto en el continente Americano, Asiático y Europeo o de lo contrario, se corre el riesgo de propiciar rupturas socio-económicas, antes de que un esquema global quede perfectamente establecido.*

*La teoría de la Globalización -es por esta razón-, con sólidos fundamentos económico-comerciales, que nace en los Estados Unidos y Japón. Por una serie de experiencias coyunturales, que corren paralelos, entre estas dos naciones en décadas posteriores al fin de II Guerra Mundial. En primer lugar EU y Japón en las tres últimas décadas del siglo XX, ya habían logrado producir el suficiente conocimiento tecnológico e industrial, para fincar raíces de capitalización global en la producción y el comercio de bienes y servicios. Inicialmente a través de la inversión norteamericana. Sesgada hacia la producción y comercialización de bienes y servicios tecnológicos, ya que, en esta nación, se habían dado, con un conjunto de antecedentes globales, cuyo florecimiento y repercusiones surgen como concepto teórico en la década de los 80's:*

*Esta incisión global, como señalabamos anteriormente se ha debido a ciertos aspectos coyunturales, que ocurrieron en los procesos internacionales básicamente en la producción de mercancías en los EU y el resto de los países.*

*"Desde 1971 hasta 1973 se produjo una fuerte expansión con el estímulo de las políticas expansivas monetaria y fiscal. Durante 1973 los precios de los alimentos y de las materias primas se elevaron bruscamente y entonces, a finales del año, la economía sufrió el primer shock del petróleo. Las rápidas elevaciones de los precios de los alimentos y de las materias primas, concretamente el petróleo, constituyeron el primer shock de oferta serio que atacó la economía mundial. En los EU, en 1974 se consideraron políticas de aumento a los impuestos para contener la inflación. En 1979 el precio del petróleo provocó que la tasa de inflación subiera bruscamente la Reserva Federal se concentró en otra medida política, controlar la emisión de dinero. Durante la era Reagan la política se concentró en decisiones de naturaleza fiscal como disminución de impuestos. La recesión de 1990-1991 con la crisis del Golfo Pérsico, aumentó el precio del petróleo con un aumento en la tasa de inflación"<sup>16</sup>.*

*Paralelamente a estas crisis económicas, no obstante algunos críticos de esta época mencionaban "La Administración Reagan (que asumió el poder en 1981, fue acusado de entrar en un unilateralismo global burlando la Legislación Internacional y resistiéndose a tomar seriamente a las Naciones Unidas y a las Instituciones Multilaterales"<sup>17</sup>.*

<sup>16</sup> Dornbuch, Rudiger, Et. Al. Macroeconomía, ed. Mc Graw Hil, México 1995, p. 598

<sup>17</sup> Pearson, S. Frederic, Relaciones Internacionales, ed. Mc Graw Hill, Mexico 2000, p. 131.

*Con estos puntos de antecedentes ahora en un esquema teórico global, se combinan las problemáticas, que propiciaron el surgimiento de la globalización, junto con estrategias activadas por los países, para que en base a necesidades de modificar la producción de bienes y servicios, se generase, una mayor cantidad de empleos. A la par, Se localizan situaciones necesarias de contacto productivo entre las naciones y los países, que cuentan con mayores volúmenes de inversión global. Para lo cual cuentan con una combinación de instrumentos financieros y recursos productivos, que administran la estructura de los mecanismos accionados por ejemplo, un aumento de la actividad en la oferta- demanda, de los productos industriales en los mercados globales.*

*Otros elementos importantes ha tomar en consideración en este proceso están dados de la siguiente manera: "Como factores internos de expulsión encontramos los bajos rendimientos de las tasas de interés en los países desarrollados, la institucionalización del ahorro financiero, que dota de grandes recursos a los fondos de inversión globales y regionales y la creciente participación de otros inversionistas institucionales tales como sociedades, aseguradoras y los fondos de pensión"<sup>18</sup>.*

*Se sopesa, así mismo, una mayor cantidad de inversión global extranjera, contando con el apoyo de políticas de instrumentación global, como un medio para rentabilizar aceleradamente esta inversión y dinamizar la elaboración de bienes y servicios elevando su productividad global y abasteciendo los mercados globales a un menor tiempo y costo posible.*

*En Europa, durante la década de los 80's, se produjeron cambios geopolíticos, que afectaron la estructura económica de las naciones de Europa del Este, efectos que se extendieron hacia todas las regiones mundo. Básicamente a una renovada presión del capital industrial, tratando de abarcar cada vez más la transformación de sectores industriales propios de este ámbito global. Lo cual implica una diferencia acentuada, entre la mundialización y la globalización.*

*Estas transformaciones, significadas ahora por esta clase de diferencias, aunados a un trabajo de tipo capitalista así como a otros factores, lo podemos ver como por ejemplo, en lo siguiente: "El fin de la Guerra Fria, y el mayor dinamismo de los procesos de globalización y de los mercados a modificado la*

<sup>18</sup> La Inserción de México al Mercado Internacional de Capital. Teresa E. Stephany Hayne de Lozanne, en Rev. de Relaciones Internacionales UNAM, México, Abril-Junio 96, No. 70 p.47



*actitud política de EU y su enfoque hacia diversas áreas geográficas del mundo sobre todo de Latinoamérica"*<sup>19</sup>.

*No solamente esta tendencia de estas diferencias, se dio en estas regiones sino también tuvo confluencia en China Continental, con las reformas económicas de 1978, quedando aceptada de esta manera, una mayor inversión de capital hacia una economía de mercado.*

*Con la apertura de este sesgo global en la economía, paralelamente se abrió también una amplia corriente de oferta-demanda global, para satisfacer las cada vez más apremiantes necesidades de este tipo de mercados, como un proceso global general, constituido y en marcha. De esta forma se explica también la formación de este segmento global y con especial énfasis, en esta creación, hubieron implicaciones tecnológicas y económicas, con la creación de industrias globales, en los países para facilitar este proceso. Es decir, se trata de la recirculación funcional con la combinación de factores productivos, implantando esquemas de producción, con tecnologías sofisticadas, para la producción de mercancías con alto valor agregado, para cubrir las necesidades de un mercado global en constante transición.*

*Podemos señalar entonces que la globalización se desarrolla en ámbitos de acción industrial-económico tecnológico, y que es precisamente donde se reproduce más intensamente la actividad global. Como lo podemos apreciar en lo siguiente: "Se viene anunciando como la venta de activos del siglo y usted está invitado desde Italia hasta Taiwán, muchos gobiernos atrapados en un furor de mercados con necesidades de efectivo, venden al público acciones de compañías estatales. Este movimiento frenético de privatización global, que comprende más de 50 naciones y que se espera que obtengan más de \$300,000.00 millones de dólares en cinco años proporcionará oportunidades para los inversionistas individuales"*<sup>20</sup>.

*Se trata entonces de un ámbito de economía libre, donde se permite actuar con mayor amplitud y precisión entre las presiones de las fuerzas de la oferta y la demanda, por parte de los grupos inversionistas, sobre los demás sectores de la economía, a través de actividades, como las de comercio exterior por ejemplo para ir formándose propiamente, en un entorno estructural-funcionalista, mediante un sesgo del capital global, a través por ejemplo de mercados accionarios.*

<sup>19</sup> Mielniska, Opalín, León, Globalización y Cambio Estructural, Instituto Mexicano de Contadores Públicos A.C. México 1968 p. 353.

<sup>20</sup> Eitman, David K, et.al. Las Finanzas en las Empresas Multinacionales, ed. Prentice Hall, México 200, p.373

*Señalamos este enfoque funcionalista de los ciclos económicos desde un punto de vista global ya que, implica el inicio de la recapitalización de las empresas globales alcanzadas anualmente, mediante la reincorporación de las variables de ventas y ganancias, (ver Cuadros Nos. 16,17,18,20 y 23) así como la capitalización de mercado y la fuerza de trabajo, utilizados en estos ciclos. Un ejemplo de esta perspectiva lo concreta el caso de la empresa mexicana CEMEX<sup>21</sup>, que revistas especializadas como Forbes la consideran una organización promisoría con útiles ganancias para sus asociados, como resultado de estos ciclos productivo.*

*Con relación al concepto de metodología, para desarrollar y demostrar de hecho, este amplio esquema, está implícito en el planteamiento de una hipótesis general de la investigación, constituida a partir de la revisión de una extensa cantidad de datos teóricos sociopolíticos y económicos, tanto como para sus antecedentes como para exponer y demostrar, esta situación actual quedando establecida de la siguiente manera:*

**LA GLOBALIZACION ESTA INMERSA, EN LOS PAISES CONFORMANTES, CADA UNO PARTICIPA CON DIFERENTES VOLUMENES Y CANTIDADES DE FUERZAS PRODUCTIVAS, INVERSIONES DE CAPITAL Y RECURSOS NATURALES. PARA LA PRODUCCION Y DISTRIBUCION DEL COMERCIO DE MERCANCIAS ASI COMO SU TENDENCIA MUNDIAL. EL GRADO DE DESARROLLO Y BIENESTAR ECONOMICO LOGRADO CON ESTA DISPOSICION Y DISPERSION DE RECURSOS, DEPENDE DE LA FORMA EN QUE LAS NACIONES COMBINEN LA PROPORCION DE ESTOS ELEMENTOS, CON LA RAPIDEZ PARA ALCANZAR SUS OBJETIVOS EN UN MEDIO CADA VEZ MAS COMPETITIVO, RACIONAL Y PRODUCTIVAMENTE COMERCIAL.**

*Para la comprobación de esta hipótesis, se cuenta con el apoyo de un instrumental metodológico, a través de un conjunto esquemático de parámetros y variables, utilizados para una mejor disección analítica de los datos en los esquemas de trabajo. Para tal efecto la investigación esta dividida en cuatro capítulos. Dentro de todo este capitulado existe un conjunto importante de variables, pero en lo general constituyendo, el sistema de inversiones extranjeras el corte vertebral, recorriendo la conformación del estudio y apoyándose por todo un perfil teórico que constituye la delimitación conceptual de las cuatro divisiones y de la indagación en conjunto, de esta tesis.*

<sup>21</sup> Forbes, Rev. July 23 2001, p. 42



*En el Capítulo I, comenzamos con algunos antecedentes sobre el tema, se ha diseñado y desarrollado un cuerpo conceptual teórico de referencia a partir del cual organizamos su desglose conceptual, a lo largo de los cuatro capítulos. Relacionado a su vez, con los elementos propios de la teoría de las r.i. con que iniciamos esta perspectiva sobre la base de la unidad elemental como lo es el Estado-Nación; Gobierno-Democracia necesario para cualquier análisis, con una perspectiva social y económica de este proceso. Fundamentamos este último, a través de un conjunto de relaciones sociales basadas en diferentes disciplinas, y que en tiempos recientes como los inicios del siglo XX, establecemos inicialmente con un análisis de su práctica y teoría multidisciplinaria. Y posteriormente examinamos particularmente el arribo de las r.i. como disciplina científica después de 1945, a partir de un momento clave, como lo constituyó la II Segunda Guerra Mundial, así mismo es necesario referirse a este periodo, para entender las interacciones de las conductas, de los países dentro de su objeto de estudio la sociedad internacional y que desarrolladas y configuradas, mediante la vinculación de fenómenos internacionales, resulta la elaboración de metodologías propias y autónomas de análisis, de esta teoría científica. Así mismo, se da una exposición del porque de las diferencias del significado de las teorías entre la Globalización y las r.i., exponiendo el significado de estas corrientes y su desenvolvimiento en la situación actual, así como su complementariedad reflexionada en este trabajo de investigación.*

*Con respecto al Capítulo II, los organismos internacionales son analizados como producto resultante de esta red de relaciones fenomenológicas y de coyunturas globales. Son organizaciones con experiencias asentadas a través de años en el terreno de las asociaciones internacionales. Y que como proceso coyuntural de las fuerzas contradictorias del capital, fueron madurando desde inicios del siglo XX y que hacia mediados de ese siglo, la preocupación de las naciones por crear organizaciones, comerciales y económicas; se fue haciendo más patente al tomar, fuerza cohesiva mediante la creación de la más importante organización de la época, Las Naciones Unidas. Debido básicamente al avance del capital industrial y al conjunto aún inestable de decisiones políticas y económicas, llevadas a cabo durante este periodo de efervescencia organizacional. En esta época un 10% de las asociaciones totales de hoy se formaron bajo aquellas experiencias coyunturales. De forma constante con el temor de los horrores provocados por la guerra y la esperanza de convivir en paz entre los países, durante el presente siglo y hacia mediados de 1945 se conjugaron este tipo de factores internacionales enraizados en la decisión de las naciones, la conducta de los mismos y la esperanza de un mejor bienestar*

*económico para los mismos, con este afán organizativo, que tomó fuerza motriz canalizándose y reestructurándose en asociaciones, cada vez más formales y objetivas, que fueron llevadas a su concreción después de la formación de la ONU. De esta conjunción de decisiones económico-políticas, e influencias organizativas, dio origen por medio de la voluntad de las naciones a la formación de organismos especializados que como el GATT Y que posteriormente se transformó en la OMC encargado de estudiar el comercio de mercancías y servicios entre los países, así como problemas de desregulación comercial*

*Es en el lapso alrededor de los 80's, con el surgimiento precisamente del sesgo global en la producción de mercancías, en que los países reúnen criterios globales, comunes alrededor de esta problemática, para tratar de buscar soluciones y estrategias globales. Es por esta razón, que se han establecido reuniones con temática global donde se estudian, este tipo de medidas y los mecanismos a través de estos mecanismos, para auxiliar a los países a salir de sus crisis productivas, comerciales, monetarias, y financieras. Adoptando los criterios más adecuados en torno a este nuevo concepto global que se suma a los anteriores, establecidos en el conjunto del desarrollo y crecimiento de las naciones. Para una fluidez comercial, constante que tenga como base un comercio libre de fronteras, obstáculos comerciales y problemas arancelarios.*

*Por esta razón en relación al Capítulo III, en esta parte se exponen las resultantes del funcionamiento de la economía global de todos los países, por medio de sus sectores de exportación y cuyas cifras se reflejan de manera principal en el total del Producto Interno Bruto. Combinando sus recursos productivos, sobre bases globales económicas que los sustentan. Analizando la situación en la producción de bienes y servicios, por medio de un mejor posicionamiento y segmentación en el mercado global. Se examina en este esquema, el impacto que los precios internacionales, los aspectos monetarios, las ventajas comparativas y las estrategias económico-comerciales. Sopesando como la adecuada combinación de estos recursos tienen en los países emergentes, a través también de una política industrial empresarial, a partir de lo cual pueden empezar a evolucionar como sociedades industriales, alrededor de las naciones más industrializadas. Dentro de esta etapa que conocemos como sociedad industrial global, esta caracterizada consecuentemente por un esquema avanzado consistente con la fusión de capital de inversión directa extranjera entre organizaciones de empresas globales. Para participar en los sesgos de mercado y consecuentemente aportar mayores niveles de empleo, así como de optimizar y rentabilizar, el capital entre los sectores manufactureros asiento de esta dinámica global palpable.*

*Capítulo IV, el entorno económico-comercial de los aspectos anteriores, vinculados al concepto moderno de empresa global, no se concibe sin una idea fundamental, de un conjunto de criterios jurídico-legales, que apoye su autoridad global, que en sí proporcionan el marco social de los países, para regular sus relaciones entre sujetos empresariales y los Estados. Como participantes en todas estas actividades de naturaleza global comercial, las industrias empresariales en la globalización no pueden estar exentas de un entorno jurídico-normativo, sin llegar precisamente, a elaborar un análisis multidisciplinario, contrariamente al marco teórico, ya establecido. Por el contrario entre las actividades sectoriales, se encuentran actitudes reflexivas sobre todo de aspectos integrantes como relaciones globales empresariales, que celebran acuerdos comerciales involucrando a los Estados y en sus interacciones. Ya que están asentados sobre una base social y económica, cuyas vinculaciones están sujetas con apoyo de este análisis a diseccionar, las posibilidades de surgimiento de conflictos comerciales. En este punto, planteamos el esbozamiento de manera auxiliar, como por ejemplo, el recurso de la solución pacífica de controversias a esta problemática, lo cual pertenece al terreno que la actuación de los acuerdos entre las naciones y que en este estudio se señalan únicamente como una forma de apoyo. De esta forma como un juicio emitido, implica una complejidad legal, que puede en última instancia desarrollarse en un terreno global y pacíficamente hasta la solución pacífica de las controversias, encaminada por parte de los órganos competentes entre las partes en conflicto. En esencia en este escenario se desarrollan actividades productivas y comerciales donde las unidades globales, generan problemáticas de conflictos. Que, sin embargo, debido a una política integral de conjunto es conveniente tener en cuenta, para conocer y buscar soluciones. Esto es importante porque nos permite contar con un acervo de experiencia de este tipo así, como las diferencias que van resultando del trabajo de los países al intercambiar sus recursos productivos. Por tal motivo es necesario darle el seguimiento, con algunos ejemplos a la asignación de convenios ahora de tipo global, propiciando los lineamientos que regulan estos actos entre las entidades globales y los órganos de gobierno involucrados en esta problemática, es decir a buscar un mejor funcionamiento de sus aparatos productivos y de un mayor beneficio y desempeño, asegurando su desarrollo, para las entidades que representan estos países.*

**PLANTEAMIENTO METODOLOGICO.-** Este trabajo, entonces tiene como finalidad un acercamiento para explicar y comprender, la teoría de la globalización, referente al comercio mundial de mercancías. Como una teoría expositiva a los nuevos fenómenos comerciales reorganizativos que actualmente nacen y se relacionan con la teoría de las relaciones internacionales. Como resultado del contacto comercial más amplio y sin restricciones que están ocurriendo en todos los países que generan y reactivan la actual riqueza comercial de las naciones.

**HIPOTESIS DESGLOSADA.-** A través de elementos hipotéticos demostraremos como algunos factores internacionales, políticos y económicos como son, los referentes al capital de inversión, la productividad, el consumo y la demanda, así, como los valores unitarios, monetarios, fijación de los precios internacionales y los volúmenes de mercancías intercambiadas por los países. Esto dio, origen a cambios capaces de producir nuevos esquemas de comercio, que como los mercados globales, son capaces de satisfacer las necesidades mundiales de consumo a un menor tiempo y costo posible.

A través de ello, se han detectado cambios en la estructura internacional de comercio, en el sentido de abatir los mercados con una economía, regulada por parte del Estado, transformando a estos mercados, en mercados globales a un costo capitalista, y un costo global, que representa una mayor diversidad de mercancías a precios accesibles, que en suma fomenta la recuperación de capital líquido y consecuentemente fortalecen los eslabones de la cadena de mercados globales, no solamente en estas áreas, antes cerradas al capital privado, si no que ahora, se extienden, recorriendo todos los mercados del mundo.

Explicamos hipotéticamente que el principio mecánico de esta teoría global es simple en apariencia, se vale de la expulsión de factores económicos como son: activos líquidos, pago de mano de obra, profesionalización de la fuerza laborable, para consumo de mercados globales, así como la elaboración de esquemas, para producir mercancías a precios reducidos con relación al costo-benéfico esperado y para consumirse en todos los centros de absorción comercial del mundo. Con relación a la reproducción de las empresas globales una proporción de ganancias de las empresas ya establecidas, se traslada a otra zona geográfica, donde se genera otra nueva empresa con esta denominación o bien se juntan los activos de las empresas entre las globales y las no globales, para así,

*tener un patrón de rendimiento global, que permite elaborar a su vez programas de inversión industrial más óptimamente global.*

*En cuanto al papel que los factores políticos juegan en el proceso mundial de globalización, tenemos la voluntad decisoria de las naciones en firmar tratados multilaterales de comercio, así como convenios globales, para alcanzar los objetivos anteriormente señalados, resultado de esta condición política global, está la formación de importantes organismos como son: ASEAN, APEC, CARICOM, MERCOSUR, TLC. COMUNIDAD ANDINA, UNION EUROPEA, SADC, CEI, y la LIGA DE LOS ESTADOS ARABES, que para tener idea de su influencia comercial representan, por ejemplo un conjunto de 126,503,535 KM2.*

*Estos factores políticos, asociados a su vez, provocan determinantes en la estructura económica básica, como son la fluidez constante de inversiones para evitar estancamientos en la economía, promoviendo importaciones mundiales cada vez más elevadas, citamos datos de la ONU, acerca del comercio mundial, en 1950, estas transacciones fueron de 61 mil millones de dólares y para 1995 llegaron a 5 billones de dólares (millones de millones de dólares) determinantes que en resumidas cuentas, son también la voluntad de las naciones y de su acción política exterior, con el interés de que mejoren su economía interna, y efectúen actividades comerciales respetando su soberanía, así como utilizar facultades que competen a las naciones y a su libre determinación de asociarse en grupos comerciales como mejor les convenga.*

*Consecuentemente, dentro de este orden internacional observado en las últimas décadas ha significado un momento de equilibrio comercial entre todos los países, sobre todo, después de la década de los 80's en que los procesos globalizadores tomaron fuerza por todo el mundo, así una nueva balanza de equilibrio global quedó configurada por cuatro esferas de poder: EU en América, JAPON en Asia, y FRANCIA Y ALEMANIA en Europa. De este balance comercial penden los hilos del capital global hacia el resto de las naciones tomando decisiones de distribución monetaria y financiera a través del grupo de los siete (8), y RUSIA como observadora de estas reuniones.*

*De tal manera estas naciones han acumulado poder para establecer cambios de monopolios públicos, que cada vez pasan hacer monopolios privados por todo el mundo, incluso y particularmente en un área vedada a este tipo de inversión como es Europa del Este y China y haciendo cada vez más fuerte su presencia en el sureste Asiático.*

*No obstante lo anterior, los problemas globales están latentes, en este aparente orden y simplicidad como principales causas de los desórdenes económicos mundiales, tenemos el factor económico del desempleo según la Organización Internacional del Trabajo, en su informe anual dice "LA VIDA LABORAL EN EL ECONOMIA DE LA INFORMACION" OIT-ONU 2001, es necesario crear quinientos millones de empleos alrededor del globo y un tercio de los trabajadores por todo el mundo, carece de un empleo que les garantice un sustento diario decoroso. Si a ello le agregamos lo errático de los precios internacionales de las mercancías el problema se agrava. Por otra parte, los países dedicados a producir grandes cantidades de bienes con valor agregado, desplazan fuerza de trabajo no especializada en gran número, entonces, el sistema mundial de producción se ve en dificultades de estabilizarse en su economía. Hasta el momento se han encontrado en los informes sobre la teoría de la globalización, un planteamiento coherente con elementos organizativos; anteriormente expuestos, atacando las raíces precisas del problema, como son la optimización al máximo del valor invertido y del producto obtenido con una relación porcentual de dinero-capital-financiamiento; sujeto al rendimiento por hora laborada en las industrias, valorando así mismo las variables, precios-insumos, utilizando las diferencias por ventajas comparativas para generar mejores productos, disminuyendo su costo y generando empleos de acuerdo a conceptos globales de mejorar los rendimientos, abatir costos de producción y comercialización de bienes y servicios por todo el mundo.*

**ENFOQUE TEORICO DE ANALISIS.-** *La teoría de la GLOBALIZACION al concebirse de acuerdo a esta compleja naturaleza teórica global, sin restricciones, abraza consecuentemente la idea de conceptuar los mercados globales, con el financiamiento global y la inversión global, con procesos productivos globales y consecuentemente promoviendo una globalización de la economía, como una tendencia de características mundiales, que aparecen abarcando a todos los países, en este escenario.*

*Fundamentalmente la idea de la GLOBALIZACION, recae también en los capitales de inversión directa, implican el raciocinio de multiplicarlos y hacerlos fluidos para evitar "cuellos de botellas" en la economía global. Liberar restricciones arancelarias y comerciales, convirtiéndolos en globales, en este sentido, el TLC ya lleva un avance, por lo que prevé que a fines de la presente década del siglo XXI, se cumplirán los objetivos de las metas establecidas de GLOBALIZACION en el proceso de industrialización y del comercio global de mercancías.*

*La teoría general de las relaciones internacionales, nos proporciona una herramienta de apoyo de método, en cuyo ámbito de acción ya conocido, como son las interconexiones entre los países entidades y actores que los representan recogen la concepción sin restricciones de la GLOBALIZACION, adoptando y dándole significado al complejo mundo fenomenológico, que se desarrollan entre las naciones. Así mismo teorías complementarias implícitas en las relaciones internacionales, como la teoría del determinismo político, la teoría del dominó, las matemáticas aplicadas al estudio de la r.i, a través de la teoría de conjuntos; nos permiten diseccionar y explicar de conjunto global las causas y las consecuencias, como el desempleo por ejemplo, aunados a las nuevas teorías que como la GLOBALIZACION son partes básicas que ayudan a comprender mejor el funcionamiento de las formas y asociaciones económicas y comerciales interrelacionadas en nuestra sociedad integrada. Que ha venido experimentando procesos de transformaciones en forma coyuntural, es decir propiciados, por la acción de la voluntad de los Estados, en el terreno de los acuerdos comerciales, para cubrir las necesidades específicas en el ámbito económico y comercial.*

# CAPITULO I

## 1.1 ANTECEDENTES

*Hacia finales del siglo XX, la estructura económica de las naciones en proceso de alta industrialización, estaba sometida a las presiones de las crecientes producciones industriales así mismo el equilibrio económico y geopolítico internacional también estaba en juego, lo cual impedía un escape fluido de estas fuerzas, hacia una constante conformación del balance político económico internacional. Desde este punto de vista las r.i. en su constante búsqueda de análisis y estudio sobre tales cuestiones, adolecía de una concepción internacional amplia y autónoma, que explicase la concurrencia de factores identificables con sus efectos y causas que motivaban este tipo de relaciones internacionales entre las naciones.*

*Dentro de este esquema general, sin embargo, y principalmente en los Estados Unidos y Europa, este proceso de r.i. se encontraba, así mismo, implícito en un proceso político social contradictorio, por la combinación de presiones capitalistas, por la posición de control en los peldaños del desarrollo del capital industrial. Los E.U., nación que ya había suplantado a Inglaterra como potencia económica y militar al nacer el siglo XX. Dentro de este contexto hizo su aparición la sobreproducción de mercancías, y como su preámbulo una conjunción de factores militares y geopolíticos, para el estallamiento de la I Guerra Mundial, con sus consecuencias económicamente desastrosas, debido a la inestabilidad de estos factores, en un proceso de constante consolidación del capital industrial, promovido así mismo, por otra esfera de poder contradictoria a este sistema aparecido por las fuerzas dominantes y totalitarias del Estado sobre los medios de producción, como lo fué el sistema socialista.*

*Un elemento importante que unimos al desglose de este esquema, consiste en que durante esas primeras décadas, con las dificultades del sistema capitalista, por consolidarse a nivel mundial, demostrado por las crisis de sobre producción industrial y la disminución de fuerza de los principales mercados mundiales financieros del sector empresarial norteamericano. Con la eclosión económico-financiera 1929, testigo de esta crisis, fue la quiebra de un número considerable*

*de sus empresas y el sobrecalentamiento de su economía, que hicieron explosión la tarde del 24 de octubre del mismo año, impactando las Bolsas Financieras de Wall Street, mostrando fisuras de un monolito industrial financiero que a más de un siglo de existencia no había dado muestras de cansancio en su estructura económico-financiera internacional.*

*Esta configuración de una situación real internacional, de las relaciones entre países, mediante procesos económicos-industriales, y de comercio, sustentaba la pauta del mundo en constantes interrelaciones para su desarrollo y crecimiento, como un medio identificado, dentro de la sociedad internacional que requerían de constante ordenación conceptual teórica para su análisis.*

*Tal conformación, cuestionaban los científicos sociales, su implicación en un medio aun heterogéneo, en el aspecto ideológico y con sistemas de producción de mercancías contrarios, pero, sin embargo, se demandaba cada vez más una explicación a las r.i. que se desarrollaban entre las naciones, en una constante producción de mecanismos multidisciplinarios y metodológicos para examinar constantemente estos asuntos.*

*El aspecto previo, representado por las posibles confrontaciones bélicas antes de 1914, así como sus posteriores repercusiones, demandaba una serie de explicaciones de relaciones entre las naciones, por encontrar una sistematización a las situaciones de conflicto internacionales, que se desarrollaban entre las naciones. Al no existir un instrumental necesario para diseccionar con conceptos propios del ámbito de las r.i. se recurría, a un conjunto de ciencias interdisciplinarias, las cuales no encajaban formalmente con una terminología de una teoría particular, que hasta el momento abordase el estudio científico de estas relaciones. Es decir, no existía una teoría general que comprobara los elementos experimentales convergiendo dentro del modelo de una teoría única que abarcara de conjunto el análisis de estas relaciones.*

*Con el surgimiento de la I Guerra Mundial <sup>22</sup>, el proceso de elaboración científica sobre relaciones internacionales se intensificó; Es decir, la demostración de las acciones reales entre las acciones experimentales debía tener*

<sup>22</sup> Rev. Fortune, octubre 15 2001.

En la nación Americana hubo presagios que advertían de estos sucesos. "Existe un libro de 1914, The Great Illution, de Norman Angells, afirmaba que la interdependencia económica, estaba haciendo la guerra obsoleta, pero en el mismo año 1914, dos grandes golpes, la gran Guerra y la profunda depresión disminuyeron el espasmo de la globalización, tarifas más altas, importaciones restringidas, economías amuralladas. De tal forma que para 1940 dos observadores han notado, que matar parecía ser el único negocio global, sin embargo, no fue hasta 1970 que el comercio mundial como una acción de la producción mundial, volvería a su nivel de 1913". P. 15

*concordancia en el campo hipotético teórico para su demostración. Esto significaba darle credibilidad a los objetivos de estudio perseguidos por la sociedad internacional, o sea, el examen de las constantes transmutaciones, entre las naciones. Un conglomerado de naciones en constante desarrollo técnico y económico, era el objeto de estudio posterior a este primer conflicto bélico, no era posible su comprensión científica, si no se delineaban los límites de estos fenómenos sociales y sus relaciones. Resulta conducente entonces, que los científicos sociales, en una orientación de tipo ideológico permitieran perpetuar la estructura del desarrollo industrial a través de un método científico general que guiara el análisis de las r.i.*

*Se necesitaba entonces, depurar las acciones entre los países y comprobar sus actividades económico-políticas, a través de un orden científico para analizarlas y encontrar, las causas de las rupturas y las consecuencias no solamente de los conflictos bélicos sino las relaciones de todo tipo.*

*De esta forma, surgen los primeros criterios de análisis de la sociedad internacional durante las primeras décadas de este siglo. Un autor lo refiere de la siguiente manera: "Las r.i. inician su andadura a partir de la I Guerra Mundial; pero tiene sus fundamentos históricos, en otras disciplinas más antiguas que, en mayor o menor medida, han contribuido a su desarrollo. Quincy Wrigth, establece al menos ocho disciplinas (Derecho Internacional, Historia Diplomática, Ciencia Militar, Política Internacional, Organización Internacional, Comercio Internacional, Gobierno Colonial y Diplomacia)"<sup>23</sup>.*

*El análisis de las r.i. comenzó entonces a fundamentarse en un conjunto convergente de teorías sociales y económicas que como un conjunto de disciplinas que constituían, las únicas referencias para tratar de comprender y llegar a una teoría específica de las r.i.*

*A partir de estos momentos, se toman en cuenta variable para estos estudios de actitudes, sobre la conducta internacional que en años posteriores a la II Guerra Mundial, serían importantes también para conformar los criterios de una teoría autónoma de las r.i.*

*En un libro citado, se presenta un análisis sobre las tendencias de la misma, buscando elementos para conformar teorías internacionales. A partir del año de 1950 se investigan los niveles y unidades de análisis entre, los vínculos de acción e*

<sup>23</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. P.59



*interacción. Esto inducirá a un conjunto de tipologías "Incluyendo sociedades como unidades".<sup>24</sup>, para solucionar problemas de fronteras, pero como lo señala este autor, esta investigación vuelve a caer en un sistema de interacción constantes.*

*Después de la II Guerra Mundial y hacia la década de los 50's, estos sucesos hicieron madurar al sistema internacional, pues se aumentó el conocimiento cognocitivo, o una esencia más profunda para conocer el origen de los problemas de las r.i. abarcando también esta reflexión la problemática de los países en tiempos pacíficos y relativamente estables. Después de este periodo y con el surgimiento de una disciplina propia de las r.i. experimentan un cambio vital ya que las demás disciplinas no proporcionaban los parámetros particulares de análisis*

*En el área de la moderna teoría de las r.i., se inicia un avance metodológico intenso, por explicar y especificar el peso de la interrelación de estos fenómenos, incluso los cambios geopolíticos, habidos en la estructura internacional.*

*Esto da cabida, a una motivación, por señalar una red de transformaciones estructurales, promovidas por efectos de la II Guerra Mundial. Por un lado están los países y sus relaciones de libre economía, en un avance constante, orientados a controlar una economía de mercado cada vez más amplia. Por otro lado están los países de Europa Oriental y ciertos países de Asia abrazando una teoría marxista, sujetos en sus acciones a una planificación centralizada totalmente hacia el Estado, sin cabida al capital privado, en sus procesos económicos.*

*En las décadas posteriores, este esquema de r.i., quedó reducido a un balance bélico del poder económico-militar de tipo bipolar, EU- Unión Soviética.*

*Durante más de treinta años, las r.i. en su análisis y en el desarrollo de su metodología, sin embargo, tuvieron como paradigma la referencia del Estado definiendo la situación de la tensión internacional. Esta progresión de agresividad entre las naciones se dio en regiones de Europa y América como en el caso anterior sino también, manifestándose en pequeños enfrentamientos como por ejemplo entre Corea del Norte y Corea del Sur, Argelia y Francia, Palestina e Israel, los problemas de los misiles en Cuba la invasión de Chequeslovaquia, la invasión de Afganistán, la Guerra del Golfo Pérsico, así como un escenario de*

<sup>24</sup> Papp, Daniel S. Contemporary International Relations ed. Mc. Millan, College Publishing Company, New York 1991, p. 170-171

*crisis político-económicas y financieras que sacudieron gravemente a la sociedad internacional.*

*Dentro de este panorama y hacia fines del siglo XX entra un sesgo de análisis muy importante dentro del examen de las r.i. Inicialmente esta concepción unida por un dinamismo entre los países como actores internacionales así como de las empresas, acelerando el capital de inversión, en la mayor parte de las naciones es conocido como el fenómeno de la Globalización. Esto consiste en una incisión del segmento de la producción del capital sobre las mercancías y servicios, con alta tecnología, irrumpiendo en los mercados globales fuertemente, debido a los colapsos que las guerras y los problemas económicos en el mundo de los fenómenos extrafronterados, ya habían acontecido en una sociedad industrial, que demandaba actualmente mayores necesidades de dichos productos.*

*Al interior de la teoría de la globalización en las actividades comerciales, es necesario, tomar en cuenta lo anterior, debido a que aumenta las formas de vincular capital de inversión y de factores productivos en las relaciones entre los países. Es decir, la entrada de este insumo global en las conexiones productivo-comerciales permiten una nueva forma de contacto global de decisiones entre los países; aspecto que puede considerarse muy importante, sobre todo desde una perspectiva de poder con el derrumbamiento de las relaciones bipolares EU-Unión Soviética, como eje de control mundial y dar nueva cuenta a otras vinculaciones que entran en el terreno de la globalización, llevada a cabo por el conjunto de los países.*

*A partir de 1980 varias consecuencias y particularidades, de estos procesos, así como de fases productivas, marcan el surgimiento de estas fases de segmentación del mercado de capitales conocido, como la Globalización que abren una clara brecha mundial en el comercio de bienes y servicios.*

*Durante esta década se rompe la estructura socialista en Europa del Este<sup>25</sup>. La Unión soviética retoma su antiguo nombre oficial de Rusia, permitiendo la entrada de un esquema global de capitales y comienzan a tomar un nuevo sesgo las relaciones internacionales con una complementariedad global.*

<sup>25</sup> Mielniska, Opalín, León. Op. Cit. "Las Tendencias de la Globalización de la Econ. Mundial y el elevado endeudamiento externo de varios países de la región centro de Europa, junto con el movimiento reformador iniciado en la Unión Soviética un lustro atrás, tuvieron un impacto significativo en la rápida modificación de los sistemas económicos de la República Democrática Alemana, Bulgaria, Chequeslovaquia, Hungría, Polonia Rumania y Yugoslavia" p. 281.

*Conjuntamente, en 1985 se unifican las dos Alemanias la del Este con la del Oeste significando la caída del muro del Berlín que las dividía.*

*En 1978, China Continental, entra en una fase de apertura comercial con las naciones de occidente con sus reformas económicas y políticas. A partir de este periodo en adelante, "China creció al 10%, es el país que mayor ha crecido en el ámbito de la globalización en la década de los 90's " <sup>26</sup>. Lo cual nos da idea de este nuevo ciclo de relaciones comerciales, incluso este país tiene expectativas de convertirse, en una potencia junto con Japón, según la OMC, China bajó su arancel a las importaciones de manera general en un 23% y se espera que con una disminución del 10%, entre a esta organización en el 2005" <sup>27</sup>.*

*Durante estos dos periodos a finales del siglo XX, las naciones se encuentran exentas relativamente de una serie de tensiones internacionales bélicas, excepto que entran de conjunto, en una serie de crisis económicas y financieras, promovidas por una situación internacional, con el alza de los precios de los hidrocarburos. Al mismo tiempo el concepto de la Globalización, surge aparejado al concepto de las r.i. como punto de apoyo al estudio de los mecanismos de estos fenómenos interaccionados.*

*Es identificable la producción bibliográfica, vinculando las dinámicas globales al terreno de la investigación de las r.i. La cuestión "de sí existe una ciencia autónoma de las r.i., ya la tratamos y resolvimos en sentido positivo al estudiar el desarrollo de las r.i. como disciplina científica por lo que nos remitimos a lo dicho. Nuestra argumentación se basaba entre otros argumentos, en el hecho de que el estudio de las r.i., exigía una perspectiva global, la de la sociedad internacional o mundial, que las demás disciplinas eran incapaces de proporcionar, si bien la necesidad de contar con las aportaciones parciales realizadas por las mismas determinaba el carácter multidisciplinario de nuestra ciencia" <sup>28</sup>.*

*De esta manera la teoría de la Globalización la encontramos asociada con estas nuevas aportaciones constantes, irrumpiendo sesgadamente en los temas teóricos de relaciones internacionales, con tendencia mundial.*

*Es entonces en estos años, que el interés por los temas globales se debe precisamente, a que en el desarrollo teórico económico, era patente la carencia*

<sup>26</sup> Mielniska, Opalín, León op. Cit p. 227.

<sup>27</sup> Idem. P. 227

<sup>28</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit p. 425

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

*de elementos constitutivos que contribuyesen, con su enriquecimiento, a los aspectos ya alcanzados por las teorías de la r.i., en periodos anteriores, al conjunto de las ciencias sociales.*

*De esta forma, la apertura de mayores segmentos a la producción y comercialización, de grandes volúmenes de productos industrializados, por penetrar los mercados globales; resulta importante para evitar mayores presiones inflacionarias, así como crisis económicas financieras. Dieron entonces cabida a una mayor apertura económica del conjunto de las naciones a través de la firma de tratados comerciales, abarcando no solo los temas anteriores, sino también el de la desregulación de las barreras fiscales y comerciales.*

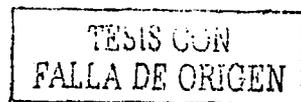
*Desde este punto de vista global, la naturaleza y el desarrollo de esta corriente, es tratada en reuniones internacionales y mundiales, sobre la especificación de las vinculaciones del capital a resolver las problemáticas abiertas con la aceleración de los procesos de producción y comercialización, industrial-empresarial de mercancías. Como tema complementario en relaciones internacionales, es cada vez mayor por la voluntad participativa de todos los países, a la comprensión de las vinculaciones actuales entre las r.i. y la Globalización.*

*Sin embargo, las miras no están muy claras pero los lineamientos metodológicos sobre estas complementaciones están dadas, por las recientes aportaciones metodológicas al desarrollo de estas teorías:*

*"En definitiva, la incapacidad de las disciplinas tradicionales por dar cuenta adecuadamente de tales transformaciones y de la propia sociedad internacional en unos casos y la perspectiva parcial o sectorial de las mismas respecto de la sociedad internacional, en otros, unido al desarrollo de la ciencia política y de la sociología, que tratan de dar respuesta a los nuevos problemas, en el seno de las sociedades estatales irán haciendo patente la necesidad de una nueva disciplina que aborde globalmente la problemática internacional!"<sup>29</sup>.*

*Las necesidades de estos análisis, resultan de particular importancia, ya que por ejemplo en el campo del análisis sobre la especificidad de la globalización es cada vez más dinámica el examen de la oferta, y la demanda, ya que el incremento en la disminución de los precios de los productos manufacturados, están expuestos a una perspectiva más precisa y respondiendo a criterios cada vez más globales.*

<sup>29</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p. 65



*Sobre todo en los últimos años del siglo pasado, en que los países se dan cita a esta nueva configuración, y que en el sentido práctico está orientada al desarrollo de los amplios sectores de la producción tecnológica-industrial, entre países emergentes y desarrollados, lo que constantemente surge como presión sobre los problemas arancelarios y comerciales, propugnando por su disminución. Por lo que cada vez más, resulta importante para las naciones construir este tipo de conocimiento, que impida repercusiones contraproducentes, y por el contrario marque directrices, que deban resolver el avance de un mundo global en constante transición.*

*Consecuentemente, así, con este nuevo sesgo global, se subraya también el crecimiento de la inversión extranjera directa, sobre todo en los últimos 20 años. Marcando el principal objetivo de la globalización, como es el proceso de equilibrar el status de las naciones, mediante procesos de inversión distributiva más equitativamente. Hay incertidumbres, sin embargo, que las distribuciones del capital global, nos salvan de conjunto y permanentemente, las contradicciones que arrastra la aportación de este capital, debido a las diferentes disparidades entre el ingreso de las naciones y la evolución del capital en el comercio global de mercancías, analizado desde esta perspectiva.*

*En muchos países de Asia, estos problemas han salvado paso a paso, las desigualdades económicas con otros países, ya no son tan agudas como el caso de Japón y China, donde han alcanzado tasas superiores de desarrollo a la de los países más industrializados. En América Latina las políticas de crecimiento y desarrollo, están signadas por el aval de la globalización, donde podemos encontrar volúmenes cada vez más altos de inversión empresarial para la producción, de bienes tecnológicos y sus servicios. Lo mismo acontece con Europa y con el resto del mundo. Las políticas aplicadas de tipo empresarial global, están basadas sobre estas recientes experiencias, rescatadas de una teoría global y su comparación con otras teorías, como hemos visto anteriormente.*

*Esto significa incluso que es necesario solventar de conjunto, las intolerancias, el capital industrial global, que se reflejan en prácticas comerciales desleales, falta de disponibilidad para la redistribución de recursos financieros, así como las problemáticas de conjunto, que en esta secuencia de actividades económico-financiera y comercial, encontraremos y expondremos a lo largo de esta perspectiva analítico-teórica.*

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## 1.2 CONCEPTO

*El término de Globalización, referido de acuerdo a W. Mondale, exfuncionario de Gobierno Norteamericano para asuntos exteriores, consiste en la movilización de financiamiento, procedente de diferentes países, para alcanzar logros reales de bienestar económico entre los mismos, como lo definen en una publicación especializada sobre la materia. "La Globalización es la combinación de recursos de diferentes economías con nuevas e innovadoras formas para lograr un crecimiento económico más rápido y para la creación de más fuentes de empleo"<sup>30</sup>.*

*Esta idea de participación intergral, también está unida a versiones oficiales inmersas sobre esta temática de conjunción de esfuerzos en la economía de las naciones, por ejemplo se afirma en una publicación. "De hecho la Globalización se considera un avance, un modelo en constante evolución de dinámicas extra fronteras de las industrias que necesariamente, entrañan inversión extranjera directa y ayuda mutua para efectos de creación de productos novedosos su producción y marketing internacional"<sup>31</sup>.*

*"El mundo globalizado- como lo expresa un representante del área empresarial mexicana-, que estamos viviendo, en el que los países se han agrupado en bloques regionales a fin de permitir el flujo prácticamente libre de bienes y servicios y capitales, marcan las condiciones de intercambio con alto grado de competitividad"<sup>32</sup>.*

*Con respecto a la cooperación global el presidente de una importante firma industrial japonesa señala: "Mientras las disputas, del comercio global sean resueltas incesantemente, en el marco del trabajo multilateral, en los años venideros; fuertes relaciones tales como la sociedad EU-Japón, continuaran teniendo importancia para el mantenimiento de la paz internacional. El sistema de comercio mundial que ahora favorece el multilateralismo promoverá, sin*

<sup>30</sup> Rev. Fortune, enero 13 de 1997, p. S-6

<sup>31</sup> Rev. Negocios, año 10, número 114, septiembre 2001, México, Banco de Comercio Exterior, p. 30

<sup>32</sup> Rev. Ejecutivo de Finanzas, año 1997, número XXVI

*embargo, como un hecho que la integración regional está aún en camino y las negociaciones bilaterales todavía continuarán"*<sup>33</sup>.

*"Otro compromiso global mundial de tipo empresarial lo indica el representante de la compañía japonesa Matsushita Electric. Las grandes compañías optan hablar acerca de la Globalización ofreciendo una alentadora visión del futuro subrayados por un amplio compromiso con el principio Kokusai o internacionalización"*<sup>34</sup>.

*Incluso esta empresa, sumando esfuerzos a futuro, concibe la globalización, como la tendencia hacia la expansión del próximo milenio a través de un denominado programa empresarial, "Plan del Año 2000".*

*Nasao Nishimura, administrador del Banco Industrial de Japón, sentencia: "Japón va conjuntamente con la tendencia corriente en el mercado global; el cual está orientado más hacia la liberación y de regulación. La desregulación mundial -Dice el funcionario- es minimizar las diferencias entre los bancos, compañías de seguros y fideicomisos, forzándolos a implementar amplias y estructurales reformas"*<sup>35</sup>.

*Por otro lado un autor, afirma que, el concepto de mercado global es importante debido a su especificidad del papel que juega en el total de la economía global de conjunto, de esta manera esta teoría queda así establecida: "La Globalización, significa que la segmentación del mercado en productos y factores del mercado son reducidos y que los mercados nacionales llegan a ser más independientes. La colocación de mecanismos está trabajando globalmente. Así las diferencias en precios conducirán al arbitraje. La Globalización significa que las diferencias en condiciones de oferta-demanda de diferentes países pueden ser niveladas más fácilmente por intercambio internacional. Los participantes del mercado tienen que ajustarse a este"*<sup>36</sup>.

*Más adelante se precisa, con una definición que puntualiza aún más el anterior proceso, de combinación de recursos, observando la correlación de elementos que permiten referirnos como su estructura formal, para sostener este análisis, a través de sus fases económico comerciales y cuya orientación están*

<sup>33</sup> Rev. Fortune, Op. Cit. p. s 16

<sup>34</sup> Rev. Fortune, Op. Cit s 7

<sup>35</sup> Idem. s 16

<sup>36</sup> Horst, Siebert, The Wold Economy, ed. Routledge, London 1999 p. 8



*determinada por la siguiente observación: "La Globalización descansa sobre tres vectores determinantes: la movilidad de las mercancías, la movilidad de las unidades de producción y la movilidad de capitales financieros estas tres dimensiones, son independientes. Así a título de ilustración, una corriente inicial de exportaciones puede incitar a una firma a producir localmente y para financiar su inversión directa a transferir los capitales, del país de origen hacia el país anfitrión"*<sup>37</sup>.

---

<sup>37</sup> Rev. Economies Et. Societes, enero-febrero 2001, París , p. 91

### 1.3 SIGNIFICADO DE LA GLOBALIZACION

*En este punto, se encuentra un significado del término ampliamente aceptado, relacionado a una tendencia mundial de la globalización, el cual está enfocado a multiplicar la disponibilidad de la inversión extranjera directa, así como sus recursos necesarios en términos de oferta-demanda, como elementos cohesionadores , que define su significado en un proceso de producción de mercancías y de comercialización global.*

*Existen otros elementos en el aspecto de critica que condicionan esta significativa correlación como aspectos de interrogante, a una escala de funcionalidad, dentro de un medio global mundial: " Robertson sugiere, la Globalización debería de ser vista como indicando el problema de forma en términos de lo cual el mundo llega a ser unido, pero por ningún medio integrado en un antiguo modo funcionalista. Esto significa que la Globalización constituye una moderna condición y que ha sido integrada a la modernidad, la cual ha sido global en su especificidad, espacial y temporal. Es por esta razón que Tzvetan Todorov, por ejemplo marca la conquista de América como el comienzo de la Globalización de la modernización occidental, lo cual entiende en términos de identidad / diferencia, que es proceso de privilegiar lo propio a través de construir su otra identidad" <sup>38</sup>.*

*En términos específicos, podemos ver entonces, otra forma global, de esta acepción " el capital de las grandes empresas, desde una perspectiva de la creación global del crédito, que lleva el dominio de las finanzas sobre la producción. El constante aumento en la tecnología así como su incidencia en el dominio financiero y en el control y regulación de los mercados de productos de bienes y servicios, así como los financieros" <sup>39</sup>.*

*Se trata, como vemos de una situación no ambigua global, que entra al terreno específico donde se encuentran delimitados sus componentes formativos, y a través de estos puntos eslabonados, podemos encontrar la profundidad del significado de la idea global. Indicando en que momento los factores económicos*

<sup>38</sup> Keyman, Ivate, Globalización, State, Identity/Diference, ed. Humanities Press, New Jersey, U.S.A. 1997, p.16

<sup>39</sup> Ver, Bonefeld, Werner, Las Políticas de la Globalización: Ideología y Critica,  
[http://www.rci.net/globalization/fg\\_0421.ntm](http://www.rci.net/globalization/fg_0421.ntm)

y políticos, de manera diferenciada, quedan incardinados dentro de una dinámica global total. Indudablemente que el capital de inversión extranjera, queda bajo una tutela de las acciones organizativas de las empresas globales. Globalizando estas actividades y dirigiendo sus actitudes para atacar problemas específicos globales de desempleo, efectos inflacionarios, conflictos arancelarios y comerciales, y que son producto de desequilibrios en la oferta-demanda <sup>40</sup>, en un medio global.

*Teniendo presente, como lo señala un investigador: cuando se habla de la Globalización de la economía, se alude principalmente a que el sistema de producción de bienes y servicios que opera a escala mundial" <sup>41</sup>.*

*Un esquema estratégico sesgado, en esta amplitud, puede indicar y subrayar la prevención de alertas en desastres económicos y financieros graves, que se desatan en la estructura global e incontrolablemente, y afectan las unidades empresariales globales, y que puede tener consecuencias mundiales, como el caso reciente del gigante de los energéticos ENRON, con sede en los Estados Unidos; que aún de contar con una unidad especial de inversión global, no pudo controlar los excesos de su administración financiera, en las vicisitudes del mercado global y cayó en problemas de corrupción y financieros. Por lo tanto el concepto de funcionalidad, dentro del cual recaen las unidades económicas globales representan actualmente, eficiencia y competitividad en su economía, que aún en una etapa de avanzadas conformaciones globales, todavía es necesario desregular y encontrar su propia identidad.*

*El establecimiento de la Globalización en las distintas áreas geográficas, donde se establece este proceso y la combinación de sus recursos, los resultados pueden medirse por la operatividad sobre los ingresos y las ganancias totales obtenidos por estos consorcios, como podemos ver en los ( cuadros números 16, 17, 18, 20 y 23 ). De aquí podemos deducir, como resultado de este proceso, que es importante subrayar la ubicación, de las empresas globales, en áreas geográficas determinadas y por medio, de la consolidación de bloques regionales que constituyen también un medio fortalecido para prevenir colapsos y aumentar su operatividad.*

*"Esta tendencia hacia la globalización en lo político, se realiza en parte mediante la integración de bloques regionales. Estos bloques se han convertido en una*

<sup>40</sup> Ver. Enciclopedia Brytanica, 15 Th. EU. 1990 Tomo III p. 125

<sup>41</sup> Ander-Egg, Ezequiel, Reflexiones en Torno al Proceso de Mundialización-Globalización, ed. Lumen Humanitas 1998, p. 35

*especie de requisito para acceder y competir en un mundo globalizado: MERCOSUR, ASEAN (Asociación de Naciones del Sureste Asiático) La Organización para la Unidad Africana, y de manera especial la Unión Europea son prueba de ello" <sup>42</sup>.*

*Esto significa en términos generales, al mismo tiempo que la sociedad global, tiene una tendencia conocida en el siglo XXI, de perspectivas mundiales, que rebasa los conceptos nacionales o transnacionales, ya que al operar busca establecer mecanismos económicos, altamente eficaces y de control. Medibles con parámetros globales como por ejemplo, un incremento o disminución de la inversión extranjera directa, los rendimientos de la capitalización del mercado, así como el nivel de ingresos, ganancias y el número de empleos obtenidos índices, altamente factibles para medir el equilibrio de la economía global y determinar sus alcances en este siglo que se inicia.*

---

<sup>42</sup> Idem... p. 18

## 1.4 LA PERSPECTIVA DE LA TEORIA DE LA GLOBALIZACION Y LA TEORIA DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES UN ANALISIS COMPARATIVO

*Dos son los esquemas, dentro de los cuales justificamos un estudio abordando un análisis complementario, de las dos teorías de conjunto comprendiendo un campo teórico que permite el examen comparativo del otro.*

*En primer lugar para abordar una comparatividad analítica entre las r.i. y la Globalización, tenemos que apuntar que son abstracciones teóricas, manejadas en el terreno de la experimentación, que posteriormente pasan a su concreción y aún su operatividad a través por ejemplo de parámetros y variables dinámicas, que en términos generales están constituidas, por el número total de naciones los actores internacionales involucrados. El Estado en primer término, las empresas globales, como centro motor que inciden en la estructura económica de la sociedad global.*

*Podemos conjuntar en un campo social general los perfiles básicos, de estas dos teorías, comprendiendo cada una de ellas las de las r.i. como el marco de referencia de tipo amplio, puesto que existe un factor en común que determina este ámbito de desenvolvimiento, que es una sociedad-estatzada. Dentro de la cual la Globalización observa su desencadenamiento de su conformación de sus unidades empresariales como área de acción propia.*

*En el caso de las r.i. la sociedad internacional, es su ámbito fenomenológico; así mismo, existen dentro de esta teoría otros elementos, aún teóricos que le dan un perfil propio, a este aspecto científico, compuesto por un conjunto de esquemas, como es la teoría de la conducta internacional, la teoría de los juegos, la teoría de las decisiones<sup>43</sup>.*

<sup>43</sup> Ver, Ranney, Austin, Op. Cit.

En este trabajo se cita por ej. El caso donde los EU, para resistir la agresión de Corea, se aplica un tipo de esquema analítico, donde la toma de decisiones, define esta situación, por quienes toman tales decisiones, determinándose así mismo por que una decisión fue tomada y no otra. Estas se ubican en un escenario internacional, comprendido por interrelaciones de tres tipos de variables, roles organizacionales, relaciones de comunicación e información y motivación, p. 125.



*análisis. Efectuando sus vinculaciones entre los países con alta capacidad de inversión extranjera directa y los países emergentes de Asia y Latinoamérica. No obstante dentro de esta corriente global, con esta visión objetiva, han surgido opiniones contrarias en el sentido de ver al capital como resolución a todos los problemas globales señala el autor. "Las aproximaciones analíticas a la Globalización fracasan al conceptualizar la relación fundamental entre el trabajo y el capital. Esta relación permanece no teorizada es reemplazada por una comprensión tautológica del capital como autorealización" <sup>44</sup>.*

*El apoyo que recibe esta teoría está fundado, en una comparación, con el de las r.i. por el de la producción constante y formal de estas teorías que complementan en algunos casos estos fenómenos globales. Tal interés radica en que existe, como un desarrollo constante de la metodología, en que, los teóricos sociales de las r.i. comenzaron, a hacerse cuestionamientos acerca de las causas y consecuencias, en que ocurrían estas alteraciones sociales. Desarrollándose estas teorías con interrogantes, acerca de la orientación que seguían estas transformaciones, y que requerían una explicación coherente para evitar mayores confusiones de tipo metodológico.*

*Así desde este punto de vista "el desarrollo metodológico de la disciplina ha constituido un esfuerzo, sobre todo en la década de los 60's, hacia delante para establecer categorías de estudio como son la conducta internacional, que se ha llevado a cabo mediante observaciones prácticas sobre pequeños grupos sociales. Los cuales fueron observados a partir de conceptos como, motivación, percepción, confianza, sospecha, definición de la situación, tensión, comunicación, liderazgo, influencia, formación de normas, prescripción de su rol, cohesividad de grupo, así como su lealtad. Otro de los avances que se llevaron a cabo es pasar de la experimentación de laboratorio a observaciones de la vida real como útiles herramientas, para el desarrollo metodológico de las r.i." <sup>45</sup>.*

*Estas explicaciones, ayudaron a construir un amplio marco teórico con abundantes elementos. Otro aspecto a considerar es el de carácter anglosajón en la conformación de las teorías de las r.i., que toma también como punto de apoyo analítico al abordarse el surgimiento de un bloque socialista y su influencia por todo el mundo. Frente a todos estos fenómenos, cuya característica de conjunción aparecía constantemente la necesidad de reforzar las relaciones internacionales tratando de sistematizar el amplio desarrollo de su definición, con estos nuevos*

<sup>44</sup> Bonefeld, Werner, Op. Cit. p.4

<sup>45</sup> Kelman, Herbert C. Op. Cit. p. 18

*elementos de las r.i. "Las connotaciones políticas e ideológicas internas, que en ellas se produce acentuaron este proceso, así como la aparición de nuevos actores sobre todo económicos" <sup>46</sup>.*

*Al llegar a este momento actual en el caso de las r.i., el análisis de la realidad internacional, incluía una mayor absorción de variables económicas y políticas, esta teorización es importante porque permite ver paulatinamente la inserción de aspectos globales en las teorías internacionales, sin perder de vista la vinculación y sus comparatividades, como punto de contacto entre los puntos de vista de la metodología propia global de las r.i. Y el método actual de la globalización, con un esquema más definido.*

*No obstante, podemos observar, que en la década de los 60's, en un estudio de la Universidad de Illinois <sup>47</sup>, sobre los niveles de análisis teóricos, de las r.i., se relaciona un sistema construido a base de Estado-nación, en tanto que el aspecto teórico es visto como un todo, es decir, teoría y sistema de nación-estado, parecen conjuntarse en una perspectiva global, trascendiendo los periodos de una etapa. Para ello se pone de manifiesto que es la antigua Sociedad de Naciones como una pre- etapa a la utilización de sociedad internacional. Que es con lo que se presenta, como un conjunto que le da esa indagación a los aspectos sobre la Globalización, en su área específica.*

*La teoría de la Globalización <sup>48</sup>, por lo tanto es un concepto teórico de más reciente creación en el campo de las ciencias sociales, particularmente asociada a la teoría de las r.i., pero respetando su dimensionalidad propia.*

*"La ambición de las relaciones internacionales, es superar los aspectos particulares, para operar una misión global el conjunto de los problemas internacionales, reunir lo que actualmente, está disperso recomponer el todo, hacer inteligible lo que podía denominarse 'El complejo relacional internacional', del que emergen por fuerza los acontecimientos actuales" <sup>49</sup>.*

*Esto es debido, a una sucesión de acontecimientos fenomenológicos que en atención de los estudiosos, consiste en demostrar, con estas corrientes la tendencia de los fenómenos de la realidad internacional, a través de otros conceptos vinculados por ejemplo en la cumbre de los conceptos globales en los*

<sup>46</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p. 64-66

<sup>47</sup> Ranney, Austin, Op. Cit. p. 109

<sup>48</sup> Bonefeld, Werner, Op. Cit

<sup>49</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p. 426

*que subyacen, las unidades empresariales, irrumpiendo dentro de esta dinámica. Es decir, en tiempos de paz internacional hay una reestructuración de estos sistemas, donde tiene cabida una orientación, de la conjunción de la teoría global y sus conceptos claves del capital industrial global, y su valor sistémico, que puede explicarse en función de cambios que se producen en esta estructura industrial global. Es importante tener en cuenta, los nuevos acercamientos de intercambios comerciales a través de bloques regionales; ya que es necesario analizarlos, por el poder económico, que representan y hacen hincapié entre los países emergentes y desarrollados. Haciéndolos volubles a este poder y sus cambios. Una variable importante para darnos cuenta de esta situación está reflejado en el PIB, así como en el valor de las exportaciones totales; Lo que en cierta manera aumenta o disminuye el flujo de fuerza económica así como la posición de estos países en el conjunto total de las fuerzas globales de presión en el mercado global, donde actúan estos cambios.*

*De ahí entonces, que en una sociedad industrial global, sea el punto de confluencia de las presiones globales debido a la diversidad de productos manufacturados y su competitividad en el mercado global. No obstante estas fuerzas globales están aún carentes de anarquías comerciales. La Globalización encuentra sus uniones más organizadas, dando cuanta de esta explicación la existencia en su inicio de una sólida base conceptual que hemos venido diseccionando, así como también el alcance que esta tendencia mundial ya tiene en la actualidad, en la sociedad industrial.*

*Ello permite entonces observar, mediante la aplicación de un método global, la fluidez que las presiones económicas y políticas y financieras en constante expansión diseminándose por todas las naciones, por ejemplo:*

*Paralelamente, el capital global, como centro de esta actividad, encuentra, en este ámbito su salida, de tal manera que el mayor porcentaje del PIB queda constituido por actividades propias dentro de la globalización, como lo es el porcentaje destinado a la industria y a los servicios . Otro punto de comparatividad consiste, por ejemplo en que son identificables como de corte global las 500 unidades empresariales más importantes del mundo según fuentes especializadas<sup>50</sup>. Y que constituyen, una corriente de libre empresa, cada vez más común en el escenario industrial, con el objeto de conocer mejor la Globalización, frente a otras teorías sociales.*

---

<sup>50</sup> Rev. Fortune, July 24 2000

*Podemos puntualizar que, existe una tendencia global mundial entre las naciones por estos medios a rentabilizar y optimizar cada vez más el capital. Se trata entonces de aumentar los rendimientos de producción de las naciones, basándose, en la optimización de los recursos debido, a que es más rápido satisfacer una demanda global, caracterizada por el acercamiento de conexiones comerciales cada vez más rápidas, mediante redes de computo y transportación, como algunos de los elementos, que explican, en parte los aumentos en este rendimiento.*

*Resumiendo de esta forma, la Globalización se abre como un sesgo básico, en las transformaciones estructurales de los países renovando anteriores bosquejos económicos y vinculándose a procesos más viales y modernos de desarrollo. Donde hacen hincapié la productividad, mediante relaciones por bloques comerciales y sobre todo, que representan beneficios globales , para cada uno de los actores involucrados en la participación de estos procesos.*

## 1.5 DIFERENCIAS CONCEPTUALES ENTRE LA TEORIA DE LAS R.I. Y LA TEORIA DE LA GLOBALIZACION.

*Las diferencias apuntadas a continuación muestran un grado de desenvolvimiento, en que la r.i., con respecto a la Globalización, están comprendidas, por una constante necesidad de atención metodológica por parte de la comunidad académica de todo el mundo. "En la actualidad el desarrollo de las r.i. está unido al concepto del Estado y del poder el cual está enfocado a través de una limitada visión todavía como la visión americana o anglosajona o bien más extensamente como una observación anglosajona. Esto se debe al avance en naciones como EU e Inglaterra han tenido en este terreno y en temas asociados a las r.i. como los aspectos económicos y políticos. Particularmente el realismo político y su paradigma, es decir, el control del poder de una nación como la americana que es en la actualidad la que ha dominado estos ámbitos de análisis de las r.i."<sup>51</sup>.*

*Otro tipo de diferencias, de mayor amplitud, con respecto a las r.i. son las consecuencias, que tienen, como un conjunto de fenómenos de tipo bélico que sigue impactando en la sociedad internacional y cuyo enfoque coyuntural de análisis, lo constituye la perspectiva económico, político y social desde tiempos anteriores a la I Guerra Mundial hasta nuestros días. Y cuyo seguimiento constituye todavía el objetivo de análisis de esta disciplina. Sobre todo como un recurso científico, para establecer un aspecto teórico sistemático, que se aboque al estudio de estos fenómenos, en tiempos de relativa paz.*

*Otra diferencia en el conjunto de las relaciones internacionales, lo constituye la disección de sus conceptos, que conforman el constante campo de análisis de la disciplina, donde confluyen tanto el nivel académico como la fase de la realidad internacional en que se mueven, lo cual nos permite ver, de manera concreta, al especificar una cierta cantidad de conceptos teóricos, que determinan aún la disciplina particular, en cada caso, por ejemplo:*

*"Wright define las r.i. como 'relaciones entre grupos de poder'. Virally, si bien admite que las r.i. podrían definirse como las que se establecen entre grupos políticos distintos o entre sus miembros, individualmente o reunidos en grupos secundarios".*

---

<sup>51</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p.41

*"Aarón, define las r.i. como relaciones entre unidades políticas... el centro de las r.i. viene constituido por las relaciones que hemos llamado interestatales, aquellas que ponen en relación las unidades como tales".*

*"Hassner, señala que son relaciones internacionales 'Las relaciones de coexistencia de conflicto y de cooperación entre varias unidades políticas que constituyen el centro de decisión autónomos y no sometidos a una autoridad superior común'".*

*"Bruncan, así pues, a manera de conclusión diré que las r.i. constituyen el sistema que abarcan al conjunto de las conexiones y relaciones-económicas, políticas, ideológicas, culturales, jurídicas, diplomáticas y militares entre Estados y Sistemas de Estados, sin exceptuar a las fuerzas sociales que tienen el poder de actuar en la escena mundial" <sup>52</sup>.*

*Existen otras amplias definiciones que complementan otros tipos de criterios, dentro de una dualidad conflicto y paz, como son los siguientes, la definición de Max Huber, la establece como, "El conjunto de los fenómenos sociales que expresan relaciones inmediatas de los Estados entre sí o influyen directa o indirecta en estas relaciones o están por ellas incluidos, constituye el problema de la internacionalidad. Es internacional una relación cuando se refiere a las relaciones entre grupos sociales que están determinados por poderes Estatales distintos y son internacionales en el sentido más estricto jurídico, las relaciones entre los Estados mismos" <sup>53</sup>.*

*"Spykman, define las r.i. como elaciones entre individuos pertenecientes a Estados diferentes o, en otros términos la conducta internacional es la conducta social de individuos o grupos dirigida o influida por la existencia o conducta de individuos o grupos pertenecientes a un Estado diferente".*

*"H. Sprout, señala que por r.i. se entiende 'toda manifestación del comportamiento humano que naciendo de un lado de la frontera política nacional, ejerce una acción sobre el comportamiento humano del otro lado de esta frontera' ".*

---

<sup>52</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p.418

<sup>53</sup> Idem. p. 419

*"Merle, lo a denominado 'criterio extraído de la localización', definiendo las r.i. como 'el conjunto de transacciones o de flujo de transacciones que atraviesan las fronteras o que incluso tienden a atravesarlas' "*

*"Fried Lander, sugiere redefinir las r.i., en base al decreciente papel, de las relaciones interestatales como 'el conjunto de todas interacciones entre individuos y grupos que sobre pasan el marco interestatal' " <sup>54</sup>.*

*Hemos visto cual ha sido la posición definitoria, en esta secuencia conceptual, del punto de vista anglosajón, ahora desde otra perspectiva, confluye en que la sociedad internacional es punto central de esta terminología como se pueden ver en Truyol, Medina y Mesa. Truyol establece una definición de r.i. en que son "aquellas relaciones entre individuos y colectividades humanas que su génesis y eficacia no se agotan en el seno de una comunidad diferenciada y considerada como un todo que fundamentalmente, pero no exclusivamente es la comunidad política o Estado sino que trasciende sus límites" <sup>55</sup>.*

*Estos esquemas definitorios, comprenden la base para establecer otras aportaciones teóricas, sobre todo a partir de la II Guerra Mundial. Debido a un enriquecimiento de criterios, acerca de una comprensión comprobada, de cómo ocurre una conjunción de fenómenos, en el campo de la sociedad internacional, como es la vertiente del poder internacional determinado por acciones mediante la teoría de las decisiones.*

*"No en balde, como es conocido la génesis y el desarrollo de las r.i. como disciplina científica van íntimamente unidos a la idea y la realidad de una gran potencia y la afirmación de su carácter científico, se produce especialmente de la mano del realismo político que se impone definitivamente en los EU y el Reino Unido, en el periodo de la II Post- Guerra Mundial" <sup>56</sup>.*

*Dentro del surgimiento y desarrollo de este conjunto de fenómenos aparecen condicionantes que representan actividades dentro de las cuales la disciplina de las r.i. se relaciona con impactos con entidades económicas globales. "La segunda razón por que las r.i. es un tema de estudio para economistas políticos, es también obvio y frecuentemente observado. Además, los Estados llegan a estar más involucrados de una forma u otra en sus respectivas economías y como estas llegan a estar más involucradas, 'integradas', a través del comercio internacional,*

<sup>54</sup> Del Arenal, Celestino p. 420

<sup>55</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p. 423

<sup>56</sup> Idem. p. 68

*la producción del comercio internacional y el desarrollo de lo que es realmente global"*<sup>57</sup>.

*Estos son planteamientos actuales, por sus aspectos propios en el tema, como el de la realidad internacional, donde se han provocado transformaciones globales, es decir, tenemos la diferenciación de un todo global de entidades internacionales, como son por ejemplo, organismos internacionales, entidades que interactúan, activando las fronteras interestatales y que confluyen dentro de los aspectos globales, procesos encontrados mediante la interacción de un conglomerado económico, compuesto diferentemente por una producción global, una demanda oferta, un mercado global y una economía global, sectores que marcan estos niveles teóricos de análisis en que se desenvuelven ahora estos desenvolvimientos comerciales de tipo global.*

*Sobre este punto, se incluye una diferenciación específica, conformada por una demanda-oferta global, sustentada sobre el conocimiento, que esta conjuntamente con la producción de las empresas más importantes del mundo, son las que determinan el precio global de mercado. De esta manera es como los subsectores de las economías de los países emergentes, se benefician al verse involucrados en esta dinámica global.*

*Otro conjunto de diferencias generales, están constituidas por las estrategias económicas vinculadas a la Globalización, las cuales veremos en detalle, en el capítulo IV, estan adoptadas por los gobiernos no solo para afrontar sus riesgos en un desplome de mercado, si no también por las crisis económicas y transitorias que de manera cíclica global, ocurren en la producción y comercialización provocando severas crisis en los precios de mercado.*

*Debido a lo anterior, y con una base de diferenciación global, los ciclos económicos tienen una fluidez constante en los procesos productivos de cada nación caracterizados, por la inyección de proporciones cada vez mayores de capital global, sobre todo en los procesos de producción de las naciones emergentes, motivando una actividad específica como son la producción de manufacturas. Con ello se fomenta la velocidad de recirculación del capital global en los ciclos económicos ; esto es mediante la optimización y rentabilidad de los recursos productivos renovados, así por ejemplo se adiestra la fuerza de trabajo en tecnologías de punta, propias para la obtención de mercancías manufacturadas que entran a ser competitivas, en los mercados de tipo global.*

---

<sup>57</sup> Clinton, Olson William, op. cit p. 6.

*Estos parámetros generales, constituyen la columna vertebral de las variables de los modelos teóricos económicos utilizados en los países. Teniendo en cuenta que la sociedad observada por la Globalización es una sociedad industrial, más ordenada, que demanda mayor eficiencia a través de ello y que por lo tanto integra los países a esta corriente buscando el beneficio económico no solo de ellos, si no de todos los demás, unidos por conceptos globales que les incumben en sus relaciones.*

## 1.6 LA CONDUCTA INTERNACIONAL DE LOS ESTADOS EN LA GLOBALIZACION.

*Las r.i. y la conducta internacional, son partes importantes en la construcción de un marco teórico<sup>58</sup> general consistente con el desarrollo del papel preponderante, que estas desempeñan, dentro del objeto de estudio de las r.i. que es la sociedad internacional<sup>59</sup>*

*Al respecto "Spykman define las r.i. como relaciones entre individuos pertenecientes a estados diferentes o en otros términos la conducta internacional es la conducta social de individuos o grupos dirigida a, o influida por la existencia de conductas de individuos o grupos pertenecientes a un Estado diferente"<sup>60</sup>.*

*Esta función de influencia, se desenvuelve en un ámbito social, donde se conforman e interactúan naciones para estructurar el perfil denominado complejo relacional internacional. Podemos afirmar que el aspecto de la interacción dentro de la sociedad internacional, es dinámica propiciada a su vez por el desencadenamiento de variables y actitudes que alteran el conjunto de esta fenomenología.*

*En el Cuadro No. 1 se presenta, por ejemplo, un conjunto de variables, marcando un esquema de comportamiento entre las naciones. Los pasos están dados por el inicio de una interacción dada hasta los alcances con otros niveles de interacción involucrando variables estructurales.*

<sup>58</sup> Vázquez, J. A, Relaciones Internacionales, ed. Limusa, México, 1994.

"El proceso de construcción teórica requiere de tres etapas. En primer lugar al emplear la nación como unidad primaria; se elaborarían proposiciones tendientes a explicar la forma en que se originan dentro del Estado los distintos tipos de comportamiento nacional en el ámbito internacional.

Probablemente, hasta la teoría más simple tendrá que integrar proposiciones acerca de cuatro tipos de factores operativos en la determinación de la política exterior y del comportamiento del Estado: 1) Fuerzas internas que son la fuente de conductas entre naciones. 2) La naturaleza del aparato de toma de decisiones de la nación, misma que traduce las fuerzas básicas en políticas externas. 3) La dinámica personal de los gobernantes de la nación que da forma al funcionamiento del aparato de toma de decisiones. 4) El Estado tecnológico de la nación." p. 105.

<sup>59</sup> Wright, Quincy, The Study of International Relations, New York, US, 1955. Esta investigación es una de las primeras donde se observan las r.i., como una disciplina de manera integral, partes completas de un todo en el escenario internacional y explicadas involucrando la conducta de la multipluralidad de países.

Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p.419-420.

<sup>60</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p.419-420



**CUADRO No. 1**  
**EJEMPLOS DE VARIABLES SOCIALES, DE ACTITUD Y ESTRUCTURABLES**  
**QUE PUEDEN AFECTAR EL RESULTADO DE UNA INTERACCION**  
**ENTRE 2 NACIONES**

PASOS EN LA SECUENCIA DE EVENTOS INICIADOS POR UNA SITUACION DADA DE INTERACCION	VARIABLES SOCIALES	VARIABLES ACTITUDINALES	VARIABLES EXTRUCTURALES
COMUNICACIÓN ACERCA DE LA SITUACION OTRAS NACIONES	ESTABILIDAD DEL REGIMEN COMUNICACIÓN.	EXPECTATIVAS EN RELACION A	GRADO DE CENTRALIZACION DE LOS MEDIO DE
DEFINICION DE LA SITUACION NACION.	VULNERABILIDAD DEL APARATO IND.	NIVEL DE CONFIAN- ZA FRENTE A OTRA	PODER DE COMPLEJO IND.-MILITAR
DESARROLLO DE UN CLIMA PARA LA ACCION.	NIVEL DE DESEMPLEO	NIVEL GENERAL DE OPTIMIS-PESIMISMO	DIVERSIDAD DE ELITES EN LA ELAB. DE OPINION
COMISION DE ACTOS ESPECIFICOS TOMA DE DECISIONES	CAPACIDAD MILITAR	TENDENCIA A LA TOMA DE RIESGOS	ESTRUCTURA DE LA AUT. EN LAS ORGANIZACIONES EN LA
ALCANCE DE UN NUEVO NIVEL O EL REGRESO A UN NIVEL DE INTERACCION	COHESION DEL SIS- TEMA DE ALIANZAS	RESPONSABILIDAD ENTRE 2 NACIONES	EFFECTIVIDAD DE LA MAQUI- NARIA DE ARBITRAJE INTER- NACIONAL.

FUENTE: KELMAN, HERBERT C. INTERNATIONAL BEHAVIOR, Ed. HOLT KINEHART & WISTON, New York, 1996.

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

52

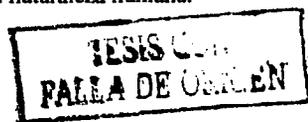
*Conocemos la forma en que las r.i. a partir de una situación conflictiva como la I Guerra Mundial, en su incidencia sobre los Estados estos buscan definir los parámetros de su comportamiento alrededor del objeto de estudio de las r.i., como es la sociedad internacional. Al continuar constantemente esta búsqueda de ellos, se encontraban intrínsecos dentro del ámbito de las r.i., excepto, que al concebirse disciplinariamente con lo acontecido, en los períodos de guerra, pertenecen al campo del comportamiento de los países, al vincularse unos con otros, como fue comprobado posteriormente en los años posteriores a 1945.*

*Así desde principios del siglo XX, en que comienzan formalmente los análisis sobre teoría de relaciones internacionales hasta la actualidad, el tema de la conducta entre las naciones ha sido una actividad integrante de las metodologías para su análisis, medición social y enriquecimiento fundamentada, a partir de los esquemas básicos sobre la realidad internacional sobre todo, específicamente, en las últimas décadas del siglo anterior.*

- 1. La observación general de los Estados-nación, puntales de modelo de comportamiento, basado en actitudes y características <sup>61</sup>, como denominadores comunes que van marcando el desarrollo de la conducta a través de todo este tiempo.*
- 2. Así mismo aparecen indicadores globales marcando su inclusión en estas corrientes teóricas de análisis : "Para Burton, las fronteras estatales son importantes, pero son solo uno de los tipos de fronteras que afectan el comportamiento internacional. Es por eso añade, por lo que si empleamos 'el término sociedad mundial' en vez de relaciones internacionales; si enfocamos nuestro estudio en esta perspectiva global en vez de la perspectiva nacional más tradicional, tenderemos a tener una óptica más amplia a plantear cuestiones que son más*

<sup>61</sup> Kelman, Herbert C. Op. Cit.

En esta obra encontramos referencias sobre estudios cronológicos acerca de la conducta en r.i., relativos a la guerra y la paz basados en conceptos socio-psicológicos. Por ejemplo desde 1930, donde Thurstone de la Universidad de Chicago expone un trabajo sobre actitudes desplegadas hacia la guerra. En 1940, Ross Stagner incluye el concepto de agresión hacia otras áreas de la vida social. En 1950, Klineberg y Eisentck notan el interés de la opinión pública sobre temas internacionales. Tolman, enfocó estos aspectos en 1942 sobre teorías del aprendizaje. Otros trabajos también se han orientado a estudiar los obstáculos hacia la paz, examinando la reducción de la tensión como Cantril 1950; Kisher, 1951. Todos estos análisis han abordado el punto de vista de las fuentes de agresión. La investigación de L. F. Richarson, vincula imágenes y actitudes en las relaciones entre las naciones. También se incluyen características de personalidad y variables demográficas. Allport 1945, Murphy 1950, Cantril 1950, desde un ángulo psicológico y antropológico efectúan una investigación donde asumen que la guerra está en raizada en la naturaleza humana.



*importantes y fundamentales para la civilización y seremos capaces de afirmar, mejor la relevancia de nuestro comportamiento nacional respecto del entorno más amplio del mundo"*<sup>62</sup>.

3. *Un tercer esquema, está representado por un grupo de motivaciones que determinan la conducta de los actores que toman las decisiones, los cuales están vinculados a las acciones seguidas por el Estado-nación del cual dependen.*

*Este énfasis fue especialmente observado, después de la última conflagración mundial, a los estudiosos les preocupaba si la conducta de las naciones podía cambiar el curso de los acontecimientos, al vincular un tipo de razonamiento que se desprendía de la relación, conducta-individuo-estado. Especialmente por el tipo de carácter o actitud reflejado en esta simbiosis; así, este autor (Kelman) más adelante agrega "Mientras las unidades básicas de análisis son típicamente la conducta de individuos y sus interacciones también se analizan sus efectos individuales sobre la conducta de los Estados-nación y la manera en la cual ellos median ciertos resultados sociales para sistemas nacionales e internacionales, resultados que son últimamente vinculados a la probabilidad de paz o guerra"*<sup>63</sup>.

*No obstante las consecuencias de estos motivos, de la conducta entre las naciones pertenecen y son representadas en el campo de lo social por ciertas repercusiones, que conforman los conflictos bélicos actuales y los fenómenos socio-económicos desatados. En este sentido: "Dado un particular nivel de interacción entre dos naciones cual es la probabilidad que la secuencia de eventos iniciada por una situación dada de interacción producirá guerra o paz o algún otro tipo de resultado final?. Esta probabilidad se puede seguir a través de cinco pasos en los cuales existen factores sociales de actitudes y estructurales determinando el resultado final. Los factores sociales que establecen límites a las relaciones internacionales, los de actitudes determinan las predisposiciones hacia ciertas decisiones y acciones y, además, modifican los efectos de los factores sociales. Y los estructurales determinan quien influencia las decisiones y como esta influencia es ejercida y, además, prescribe la manera en la cual los factores sociales y de actitud son llevados hacia la acción"*<sup>64</sup>.

*Para ayudar a salvar este problema, la conducta de estos actores a través de la opinión pública*<sup>65</sup>, *se considera una categoría mediadora entre los medios*

<sup>62</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p.423

<sup>63</sup> Kelman, Herbert C. Op. Cit. p.30

<sup>64</sup> Idem. Op. Cit. p.32

<sup>65</sup> Idem. Op. Cit



*masivos de comunicación y los actores de los acontecimientos, es decir quién pesa más en la balanza de las decisiones y los acontecimientos . No adopta sino una aptitud representativa de las acciones, que impulsan la voluntariedad de esta relación entre ambos aspectos de la sociedad.*

*La conducta entre las naciones, entonces, es un concepto inmerso en la dinámica de las r.i. que caracteriza su papel entre el Estado y sus tipos de comportamiento frente a los demás actores de la sociedad. Es decir, conceptos como la tensión, la actitud, la confianza y la coherencia entre los actores de una comunidad son partes integrantes de un acto de voluntariedad que refleja aún más, el comportamiento de tales unidades sociales en los tiempos actuales.*

*Actualmente esta actividad de la conducta entre los Estados no se desencadena de una manera anárquica, para este tipo de actos de su voluntad, como en los periodos precedentes a las dos guerras mundiales. Con los avances de las investigaciones recientes sobre la conducta, vemos incluso que existen factores societales, como la estabilidad de un régimen o como variables estructurales como la estructura de autoridad en la toma de decisiones en las organizaciones.*

*Si no que también van asociados al comportamiento determinado de los actores, modificadores de la conducta internacional asumiendo actitudes y decisiones, que se reflejan en el comportamiento al momento de una negociación <sup>66</sup> y determina que la sociedad está regida por comportamientos reflejados del mundo exterior, significando, que esta actuación legalice sus parámetros de conducta por la aceptación de las acciones, llevadas a cabo en momentos de paz o conflicto entre los integrantes de esta sociedad.*

*Es así como en el constante desarrollo del comportamiento entre los países se encuentran elementos sesgados de tipo global, capaces de transformar la conducta de los Estados dentro de una perspectiva global. Como apunta Papp: "Nos encontramos entre antiguas concepciones de conducta política y una concepción completamente nueva situada en medio de la inadecuación del Estado-nación y la emergente imperativa comunidad global" <sup>67</sup>.*

---

<sup>66</sup> Kelman, Herbert C. Op. Cit.

Aquí también podemos analizar situaciones de conflicto para suplir con observaciones detalladas, aspectos relativos a la negociación, Douglas 1957. Black & Mouton 1962. Jensen 1963. Que representan un completo conocimiento de las características del conflicto internacional y los límites de generalización a otros niveles.

<sup>67</sup> Papp, Daniel S. Op. Cit. pp 170-71

*En este mismo sentido los actores al interactuar, por medio de estos cambios entre la conducta de los Estados, dirigen y pueden cambiar el curso de ciertos acontecimientos ahora, dentro de un medio social global.*

*Estos nuevos acontecimientos globales, continúan una trayectoria donde se puede ver que pertenecen al mundo de las actividades globales como por ejemplo las fusiones de las empresas globales.*

*En este nuevo encuadramiento de fenómenos globales , surgidos en las decisiones de la conducta social entre los países dentro de la sociedad industrial, queda implicada dentro de un conglomerado de alrededor de 200 naciones, regidas por status del comportamiento socio económico, permitiéndoles funcionar interna y externamente sin perder su individualidad, aún dentro de esta segmentación global.*

*Cada una de estas naciones, sin embargo, no se estudia de una manera particular, ya que el espacio geopolítico en el que se desenvuelven están delimitados por un conjunto de actitudes y conductas que afectan unos a otros desde un punto de vista de la economía global. De tal forma este comportamiento integrado, busca actualmente un proceso de desarrollo equilibrado en lo global, con la inclusión de nuevos patrones de investigación y análisis a escala global. Lo cual va a marcar un nuevo sesgo en la conducta dinámica de las unidades sectoriales y empresariales.*

## CAPITULO II

### **2.1 SITUACION DE LOS ORGANISMOS INTERNACIONALES EN EL PROCESO DE GLOBALIZACION MUNDIAL DE MERCANCIAS.**

*A través de este amplio esquema se explican las vinculaciones entre la estructura económica- política de la Globalización, y la posición estratégica de los organismos internacionales, para conjugar criterios tendientes a comprender en su cabal perspectiva, el papel que la Globalización juega a través de estos y en el conjunto de los organismos dentro del desarrollo del Estado-nación<sup>68</sup>.*

*Inicialmente, ello radica en que estos criterios de unificación, surgen y tienen una justificación hacia su existencia, para continuar fomentando el mantenimiento de la paz entre todas las naciones, promoviendo el crecimiento y desarrollo así como el fortalecimiento de sus entidades en los económico y lo social.*

*Aunque como lo señala Bonefeld de una manera cuestionable con respecto a la función del Estado y los organismos internacionales. "La Globalización de la producción del conocimiento y de las finanzas este desarrollo habría conducido a que, por un lado, se produjeran la retirada del Estado nacional como poder de regulación; y por otro lado, se da lugar a la Globalización del poder político en la forma de una estructura de autoridad plural asociada con las Naciones Unidas, el G-7 (ahora G-8)"<sup>69</sup>*

*Debido al carácter amplio y controvertido de estas ideas y de la actuación dentro del Estado, en estos procesos, ambas posiciones demandan un punto de sesgo que es importante resaltar, como lo señalamos en el marco teórico de*

<sup>68</sup> Encyclopedía Británica, Op. Cit.

En esta obra, estas instituciones son consideradas organizaciones para multipropósitos globales, "...si esa voluntad existe, los Estados no están limitados al desarrollo de la Ley internacional en su nivel confederado. Ellos son libres de transformar áreas regionales, continentales, o globales, en federaciones de tipo territorial tal como la Commonwealth de Australia o la C. E.E." pp 824.

<sup>69</sup> Bonefeld, Werner. Op. Cit. p.8

*referencia, lo cual determina la tendencia de la Globalización mundial de mercancías hacia un sesgo coyuntural de desarrollo no natural.*

*Para dichos propósitos existen elementos conceptuales de apoyo, como son por ejemplo el de la cohesión internacional en términos de referencia, hacen hincapié en el Estado y los organismos internacionales, vinculados a la evolución de los procesos industriales de capital que en un sesgo global surgen precisamente, por la necesidad coyuntural que se tenía de acelerar los fenómenos corporativos industriales y en forma global <sup>70</sup>, debido a la forma en que se desarrollaron a partir de un punto de referencia como lo fue el Plan Marshall aprobado por el Congreso de los Estados Unidos al finalizar la II Guerra Mundial.*

*Con respecto a unos breves antecedentes relativos a los organismos internacionales, para entender su situación actual dentro de su ubicación en un esquema global; los encontramos en su proceso formativo a la necesidad de las naciones por conformar organismos que representaran conjuntos de acciones políticas y económicas dentro de las actividades, de la sociedad internacional.*

*A partir de año 1900, iniciando con una serie de connotaciones internacionales cuyos cimientos no muy remotos se encontraron, en los cambios económicos-industriales llevados a cabo en Inglaterra, conocidos como las Revoluciones Industriales y cuyos efectos transformadores en la producción industrial (agrícola-industrial ) se extendieron rápidamente en forma evolutiva a través de todas las naciones. En ese país ya se había producido y conjuntado el necesario conocimiento intelectual y científico, no solo en Inglaterra, si no en varios países de Europa. Convergiendo con un grupo de necesidades que deberían ser satisfechas, permitiendo la aceleración de la producción de mercancías en masa, y promoviendo la transición industrial, al Continente Americano. Este proceso al mismo tiempo involucraba instancias organizadoras que el mundo en esa etapa de movimientos políticos y sociales avizoraba de una manera muy primitiva, pero sin embargo cada vez más rápida.*

---

<sup>70</sup> Encyclopedia of Political Economy, ed. Phillip Anthony O' Hara, Vol 1 London 1999.

Por ejemplo, actualmente esta expectativa está compuesta de la siguiente manera:

"La Unctad 1994, existen 37,000 de tales corporaciones pero el 1% posee la mitad de los activos corporativos y más del 40% establecidas en el bloque angloamericano. Estas corporaciones gigantes están concentradas en 6 industrias: petróleo, automóviles, químicos, farmacéutica, electrónica, equipo industrial, comida, bebida y tabaco. Estas industrias mayores, conjuntas con la industria financiera, son las controladoras clave controlando el capitalismo global" p.403

*Consecuentemente en décadas posteriores al inicio del siglo XX, la búsqueda constante de un status organizativo, llevó a toda esta actividad a la propuesta de propósitos de ayuda económica entre los países, cuyas facultades promoverían sortear las consecuencias de tempranas crisis económicas en sus relaciones entre los Estados. De tal forma, previendo estos peligros, se buscaba el establecimiento de una organización internacional que se abocara a abordar esta situación.*

*De esta manera, al interior de este dinamismo productivo y comercial entre Europa y América aumentaba de forma general y en constante magnitud, es decir, la contribución a seguir expandiendo las estructuras económicas de los países y enriqueciendo sus aparatos reproductivos, esto implicaba un poder, que comenzaba a rebasar los límites de la potencialidad de los países al relacionarse unos con otros.*

*Debido a lo anterior, las naciones tenían en perspectiva en ambos continentes, la necesidad de establecer mecanismos para comprender las regulaciones de las producciones y el mercado, a través del comercio en virtud de una demanda-oferta y un consumo cada vez mayor, aduciendo a todo ello que no disminuyera drásticamente el desarrollo económico entre los países.*

*Con esta idea se pensaba en la creación de instituciones internacionales con una orientación determinada en lo económico, político y social, por medio del establecimiento de elementos administrativos de control, vigilancia y supervisión de las iniciativas en la formación de los procesos organizativos internacionales. Esto no significaba una nueva disminución de fuentes de capital internacionales, por el contrario significaba la formación de una entidad organizativa con el aval de los países más estatizada que individual o con orientaciones a ser gobernado por un grupo económico-político.*

*Mas bien se trataba, en este sentido de situar en primer lugar, el concepto de estado, como base, en función de sus elementos conformativos más integrales, de nación con un Gobierno una población y una búsqueda de sistemas democrático, que al conjugar un conjunto de vínculos internacionales dieran muestras de madurez en este campo. Como sucede con naciones como Inglaterra, Francia, o Alemania, en el caso de Estados Unidos, como expresa un teórico actualmente: "Los Estados Unidos tal vez han sido pragmáticos al crear y usar organizaciones internacionales en un contexto global regional como un medio para promover estabilidad e incentivos para la productividad"<sup>71</sup>.*

<sup>71</sup> Tilly Richard, Op. Cit. p.85

*Esta idea de experimentar nuevas formas asociativas para propósitos objetivos a su vez delimitaba el concepto de internacionalidad, estos fueron escalones de conformación asociativa y coyuntural. Creados a base de unidad internacional, conducta internacional y capacidad de decisión de las naciones, previos incluso a la I Guerra Mundial y no de otra manera, como elementos asociativos que sustentan, la base sobre la cual se asentó ese paralelismo asociativo entre los países con los aspectos político-económico y social y la estructuración del desarrollo del Estado-nación asociado con factores de constantes búsquedas de formas democráticas de gobierno.*

*Una forma de ejemplificar esta incidencia con el inicio de la formación de los organismos internacionales en el Continente Americano la constituyó, la Organización de Estados Americanos (OEA). Significó una experiencia de los países por reacomodar sus fuerzas económicas y políticas y su influencia inicial por toda la región Latinoamericana.*

*Esta es una Organización precursora de la internacionalización de un grupo de países reunidos por primera vez en la ciudad de Panamá, en el año de 1826, posterior a una serie de transformaciones de carácter político-independentistas habidas en la región.*

*Una muestra de la madurez de voluntad por buscar asociaciones entre los países, es la convocatoria en el año de 1889-90, de una reunión denominada Conferencia Internacional de los Estados Americanos mediante lo cual se creó el Buró de Comercio. Con ello este proceso dio inicio al funcionamiento organizativo-comercial en la región. Fortaleciéndose y así, tomando vida, este proceso; con el establecimiento de la IX Conferencia Interamericana; es firmado el documento que crea la OEA, en abril de 1948 con 21 miembros iniciales que para 1992 sumaban un total de 32.*

*En el mismo sentido, en otro proceso similar de cambios asociativos, que tuvo lugar en Europa en las primeras décadas del siglo XX. A la par se abre un escenario para dar cabida a una de las agrupaciones internacionales que en las decisiones de las naciones, significó una alianza más en la suma de criterios, estrategias de desarrollo y crecimiento, en consonancia con los términos de la carta de San Francisco, Cal. De promover el bienestar de las naciones a través de la producción y el comercio de mercancías como lo fue la intensión de la creación de la ONU.*

*Si con la OEA, se da formalmente un acuerdo de cooperación en esta materia, entre países industrializados y en vías de desarrollo; con la ONU y debido a los peligros de desaceleración económica, producida por los conflictos bélicos, este proceso de fortalecimiento asociativo internacional se intensificó.*

*Partimos entonces de un encuadre teórico, formalmente más experimentado en que a partir de una posición en las teorías internacionales, que se establece con un mayor rigor disciplinario después de la Segunda Guerra Mundial, y sus precedentes localizados en un conjunto de experiencias que se iniciaron con la I Guerra Mundial, sin embargo, para establecer un paralelismo entre la formación de la ONU y sus causas es necesario remitirnos a unos antecedentes, de naturaleza coyuntural, es decir un conjunto de circunstancias, ex profeso, que delimitaron la creación de este organismo.*

*En 1920, a instancias del entonces presidente norteamericano Woodrow Wilson, se forma la Sociedad de Naciones. Después de un largo conflicto, iniciado en 1882, con la formación de la Triple Alianza entre Alemania, Austria-Hungría e Italia que posteriormente después de un enfrentamiento bélico con los países aliados y con la capitulación de esta en 1918 a favor de las naciones aliadas incluyendo Estados Unidos finaliza este suceso. En realidad la I Guerra Mundial, constituyó un escape a las tensiones económicas y políticas que se gestaron entre Europa y Estados Unidos, en busca de un predominio y del poder hegemónico de fuerzas económico-industriales, que removieron el espacio geopolítico de Europa. Y que mantenía latente el ascenso del nuevo capitalismo industrial que un grupo de naciones avanzadas económicamente, lograba reorientar a través de estas, fuerzas organizativas internacionales con perfiles pacíficos, buscando un equilibrio internacional.*

*Desde este punto de vista el establecimiento de la Sociedad de Naciones y su carácter transitorio de la misma, aún de mantener un avance en materia de organización internacional, se debe a la inmadurez de las naciones por buscar estrategias económico-políticas a la solución de sus controversias por la vía pacífica. Indudablemente, que ello contribuyó, por ejemplo a que Alemania a pesar de su derrota en la I Guerra Mundial, no obstaculizó su posterior fortalecimiento; y previo a una relativa calma en Europa, con Alemania al frente se predisponía a entrar en una nueva confrontación de intereses mundiales.*

*Al término de la II Guerra Mundial, había un conjunto de situaciones internacionales que todavía promovieron el armamentismo entre las naciones, conjuntándose con un perfil de tensión en la conformación de las estructuras*

*económicas de los mismos. Conjuntamente se rescataron elementos normativos de la Sociedad de Naciones, para estructurar una nueva organización internacional, que implicara su participación para evitar los desastres que los colapsos bélicos provocaban.*

*De esta forma, podemos ver una tendencia coyuntural ya en funcionamiento de naturaleza pacifista, caracterizado por una normativización internacional prohibiendo la producción de armamentos a las naciones derrotadas, y promoviendo la necesidad de formar una organización internacional. Misma que desarrollara funciones propias y encontrara, solución a los desequilibrios económico-sociales emergiendo, estos últimos, aún descontrolados por todo el mundo. Esta necesidad se preveía sobre todo, por el crecimiento económico de países como Estados Unidos, China y la ex Unión Soviética bajo el control que el industrialismo producía. Lo cual constituyó un marco productivo de comercio internacional para tratar de controlar los desequilibrios problemáticos que las naciones tenían al producir e intercambiar sus mercancías.*

*Con la creación de la ONU, vino en parte a solucionar la conceptualización de estos fenómenos organizativos internacionales. A mediados de 1945 mediante un documento firmado por lo países involucrados en la ciudad de San Francisco, Cal. Los países convenían, en establecer mecanismos de estrategia, a fin de reubicar las fuerzas económicas, en constante desarrollo, entendiendo esto como los periodos de industrialización encaminados en un medio internacional concertado más de mutuo acuerdo.*

*Así motivado por el surgimiento del capital internacional en ciertos países más libres de tensiones y de conflictos opresores y teniendo como eje de control, la inicial formación de la ONU; la colectividad internacional, se expandió a través de este tipo de capital y diferentes actividades económicas y políticas, con el apoyo de organismos dependientes de la organización principal. Podemos afirmar en base a lo anterior que esta mayor unificación promovió la cohesividad internacional, teniendo aceptación en la mayoría de los países. Las economías de los países comienzan a tener otra configuración asociativa internacional con todas sus implicaciones positivas y negativas que, sin embargo fomentaba estructuralmente, la formación del capital industrial en el desarrollo de los países.*

*Con el avance de esta organización, un adelanto significativo en la cooperación económica significativa, lo constituyén las relaciones internacionales de tipo comercial, así como la organización sobre aspectos*

*industriales a través de organismos especializados de la ONU. Así se llegan a acuerdos necesarios para canalizar, los recursos de las naciones más poderosas hacia los sectores productivos de las naciones en desarrollo. Por medio, de estos puntos de contacto, podemos encontrar actualmente sesgos básicos fundamentales, establecidos sobre una base de criterios de industrialización, así como también de aspectos relativos a la problemática de los precios y de políticas financieras y monetarias que aparecen a partir de los 70's y 80's. De ahí podemos observar tendencias, hacia otros aspectos mundiales, concatenados a otros esquemas de análisis globales, que surgen como consecuencia de la extensión de estos fenómenos.*

*Estas vinculaciones dentro de una estructura ya global, demandan básicamente financiamiento y capital de inversión extranjera a través de medidas más amplias denominadas globales.*

*Esto quiere decir, que son más bien, extensiones sesgadas de tipo económico hacia donde se dirigen los conceptos de organización internacional y hacia los países en procesos de desarrollo globales y su tendencia mundial <sup>72</sup>, así como en el aspecto de productividad-demanda-oferta-consumo de las mercancías. "Las Tendencias Globalizadoras en la economía mundial han conformado tres grandes bloques económicos, como centros receptores de los flujos comerciales y financieros de sus respectivas áreas de influencia el de la Cuenca Asiática del Pacífico; el de América del Norte; y el de la Unión Europea" <sup>73</sup>.*

*Lo cual influye en una convergencia de los organismos internacionales, en su fase de desarrollo a través de la aceleración de la inversión directa extranjera y la globalización que se expande por medio de un conjunto de circunstancias como veremos en el Capítulo III.*

*Por lo tanto, era necesario buscar delimitaciones a través de nuevos elementos teóricos, como los sesgos globales para entender la particularidad de la aceleración del capital de inversión, sobre todo, en las naciones menos*

<sup>72</sup> Amin Samir, Los Desafíos de la Mundialización, ed. Siglo XXI, México, 1999.

Al respecto existe un trabajo de crítica que marca las particularidades de estas corrientes teóricas actuales. "Por Mundialización Capitalistas, afirma el autor, entiendo que las evoluciones que rigen el sistema en su conjunto determinan estas particularidades, dentro de los procesos organizativos internacionales los podemos ubicar, debido a la magnitud del proyecto de los organismos internacionales. Con especial dificultad aquella relativa a la ayuda en las naciones menos desarrolladas sobre todo que se trata cada vez más de abarcar a todas las naciones del mundo. Pero al mismo tiempo los parámetros internacionales de ayuda eran abismales y no podían ajustarse a los lineamientos de los organismos internacionales en sus objetivos originales de apoyo"

<sup>73</sup> Mielniska, Opalín, León op. Cit. p. 216

*protegidas económicamente, de ahí entonces estos beneficios enmarcados teóricamente y que representan puntos eslabonados con los demás conceptos económicos y sociales y entre los organismos internacionales y la globalización como lo señala datos de un estudio. "Las Naciones Unidas reportan, que 1/3 de la población mundial está bajo control común de corporaciones transnacionales, de ahí, la parte de un sistema integrado, el centro productivo de la Globalización de la economía"*<sup>74</sup>.

*A partir de los organismos internacionales se puede explicar su vinculación teórica con la Globalización por medio de estos parámetros de poder económico-político. Al respecto un autor cita: "Una teoría empírica de la organización internacional puede parecer como si ello asumiera un mundo después de 1945, consistiendo de tres bloques en tensión y una estructura institucional global (la necesidad de interacción), de tal forma que ello intentaría describir el marco en que operan los ajustes locales. Dicho de otro modo, este punto de vista sistémico relativiza la diferencia entre factores externos e internos puesto que todos los factores son internos a escala del sistema mundial"*<sup>75</sup>.

*De esta manera, podemos ver, "La evolución del sistema internacional en términos de objetivos globales"*<sup>76</sup>. Así como las vinculaciones entre los organismos internacionales y la Globalización, se efectúan mediante la estructura más dinámica del capital de inversión, en estos procesos a la vez complementarios.

*Como un conjunto de situaciones, esto significa que las instituciones internacionales, surgen y mantienen justificado su desenvolvimiento dentro del papel que juegan al interferir, con nuevas teorizaciones, básicamente con el mantenimiento del sistema de desarrollo económico entre las naciones, con sus puntos de equilibrio, existentes entre los mismos, representado por los bloques económico-comerciales.*

*Esto cabe dentro de lo anterior, debido al carácter amplio de sus concepciones. Como hemos visto con las referencias sobre la Globalización, que para efecto y análisis mutuo, significan estos nuevos sesgos globales. Y son importantes ya que constituyen un punto de apoyo, para el desarrollo teórico de los procesos de cambio del aumento del capital de inversión. Los cuales comenzaron a tomar fuerza a partir de la toma de decisiones con el Plan*

<sup>74</sup> Encyclopedia of Political Economy op. cit. p. 403

<sup>75</sup> Amín Samir, op. cit. p. 5

<sup>76</sup> Ranney, Austin, op. cit. p. 168

*Marshall, posterior al término de la II Guerra Mundial como se menciona en un estudio. "La oferta de la ayuda Marshall a Europa en 1948, debatida en el Capitolio, aclara que a pesar de los argumentos en contra del Plan, el gobierno ganó, apuntando a los tratados de la seguridad Americana. Así como de escasas consecuencias para el funcionamiento económico de Francia e Italia y por lo tanto, la necesidad de actuar como un asunto de seguridad nacional, más que promover los intereses de la industria americana" <sup>77</sup>.*

*Como podemos observar en los años consecuentes a este Plan de financiamiento que sentó las bases del financiamiento industrial, en gran escala por toda Europa y Japón, a través de la asignación de recursos financieros. Coyuntura que reviste particular importancia, ya que en décadas posteriores y hacia 1980, nos permite entender el surgimiento de estos fenómenos, como sesgos de apoyos globales, sobre los que se van formando los corporativos industriales globales, como lo menciona un análisis sobre un organismo internacional. "La UNCTAD (Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y Desarrollo), señala que hoy en día la integración globalizada de los sistemas financieros del Este de Asia es más profunda y su participación en la producción y el comercio mundial es mayor; por primera vez una crisis financiera en el Sur, está teniendo serias repercusiones en los mercados de capitales del Norte, igualmente pronostica que se modera de manera significativa el adelanto del crecimiento económico mundial" <sup>78</sup>.*

*Estos esbozos teóricos están ubicados, actualmente, dentro de los procesos organizativos, en forma, y en marcha y no se establecieron sobre criterios simplistas. En efecto, se proyectaron con dificultad debido a la magnitud de proyectos organizativos de mantenerlos vigentes, asociado a los estudios sobre el desarrollo y crecimiento de las naciones. Debido a que esta tendencia de las expectativas se bifurcaron hacia parámetros de medición cada vez más amplios y necesarios, para analizar la forma en que los países se han desarrollado, como podemos ver a través de los volúmenes de valor de las exportaciones comerciales efectuadas por organismos internacionales (ver cuadro no. 2).*

---

<sup>77</sup> Clinton, Olson William, op. cit. p. 5

<sup>78</sup> Mielniska, Opalín, León op. Cit. p. 353

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## CUADRO No. 2

### VALOR DE LAS EXPORTACIONES POR ASOCIACIONES COMERCIALES EN MILLONES DE DOLARES.

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
ANCOM	21.191	27.945	31.411	29.485	28.453	28.789	34.730	39.838	45.571	45.830
CEAP	1033.274	1130.195	1219.977	1329.076	1490.109	1593.136	1834.393	2145.436	2219.552	236556
CARICOM	4.138	4.673	4.463	4.008	4.085	4.294	4.703	5.676	5.906	6.111
CEI	-	-	-	-	54.078	52.736	91.054	112.309	124.764	126.678
COMESA	13.054	14.241	17.439	15,254	13,828	12,653	15,177	16,623	17,400	17,639
PMA	12.786	14.025	15.036	13.990	15.389	14.893	16.172	19.114	20.271	20.557
MERCO SUR	44.543	46.571	46.418	45.940	50.387	54.043	61.935	70.499	74.99	83.174
TLC	443.041	491.206	523.798	548.905	580.917	607.202	672.356	775.983	833.013	911.501
OCDE	2073.377	2209.981	2534.137	2591.574	2741.990	2692.097	3035.750	3620.457	3738.280	3850803
OPEP	119.243	143.757	182.457	175.952	188.339	189.985	189.985	209.723	244.260	255.559

FUENTE: DATABASE ESTADISTICAS DE COMERCIO, DIVISION DE ESTADISTICAS, ONU 1999.

*No obstante, los avances y un mayor conocimiento de esta funcionalidad, y optimización en las exportaciones, de tal manera, que los países operan y utilizan sus recursos productivos. Los avances de organismos como la ONU o la OMC han propiciado todos estos desenvolvimientos, económicos, políticos y sociales, para ayudar a ampliar estas coberturas, a través de organismos subsidiarios, que proporcionen un mayor acervo de datos a través del conocimiento de los mecanismos administrativos de las naciones. Y para detectar más a fondo las reutilización de los recursos económicos a tono con los logros de la*

*Globalización que en términos similares, han cubierto los avances en todos los campos de la ciencia. "La Globalización, adquirió una velocidad insospechada en el avance tecnológico, particularmente en el campo de las telecomunicaciones, la informática y los transportes. Los avances tecnológicos, no solo permiten una reducción significativa de los costos de producción y de las comunicaciones y transportes, sino que facilitaron la disgregación de los procesos productivos haciendo que múltiples bienes y servicios que no eran viables tecnológicamente ni comercializables en el ámbito mundial"<sup>79</sup>.*

*Para tal efecto, los organismos de la ONU, involucrados en estos aspectos de comercio, financiamiento y desarrollo los mencionamos solo de manera indicativa.*

1. *Comisión Económica para América Latina (CEPAL).*
2. *Comisión Económica para Asia Occidental.*
3. *Comisión Económica para Europa.*
4. *Comisión Económica y Social para Asia y el Pacífico.*
5. *Conferencia de Comercio y Desarrollo de las Naciones Unidas (UNTACD).*
6. *Consejo Económico y Social.*
7. *Consejo Mundial de la Alimentación*
8. *Tribunal o Corte Internacional de Justicia.*
9. *Banco Mundial; formado por el Banco Internacional de Reconstrucción y Comercio (BIF), y la Asociación Internacional de Fomento (AIF).*
10. *Corporación Financiera Internacional (CFI).*
11. *Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación (FAO).*
12. *Organización Mundial de Comercio (OMC).*
13. *Fondo Monetario Internacional (FMI)*
14. *Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI).*
15. *Asociaciones de Naciones del Sureste Asiático (ANSEA), reúne 7 países: Brunei, Indonesia, Malasia, Filipinas, Singapur, Taiwan y Viet Nam.*
16. *Comunidad Británica de Naciones (THE COMMONWEALTH), compuesta por 50 países, Reino Unido y sus dependencias, así como las de Australia y Nueva Zelandia.*

<sup>79</sup> Mielniska, Opalín León, op. Cit. p. 224

17. *Comisión de las Comunidades Europeas, conocida como Unión Europea, desde la firma del Tratado de Maastrich, en 1991. Miembros Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, España, Finlandia, Francia, Grecia, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Países Bajos, Portugal, Reino Unido y Suecia.*
18. *Liga de las Naciones Arabes; reúne 22 países.*
19. *Organización de la Unidad Africana, 51 Estados miembros.*
20. *Organización de los Países Exportadores de Petróleo. (OPEP), 13 países asociados.*

*De una manera significativa por su importancia para sostener las funciones y operaciones de la ONU. El presupuesto mundial designado para su administración, en el bienio 1996-97, fue de 2,687,067,800. US dólares.*

*Los principales países contribuyentes a ese total fueron: Estados Unidos con el 25%; Japón con el 13.95%; Alemania 8.94%; Francia 6.32%; Rusia 5.62%; Italia 4.79%, y Canadá con el 3.07%; México participa con el 0.78%*

*Este enorme presupuesto financiero, justifica la permanente existencia y reestructuración de algunos de sus organismos claves, como la OMC, mediadora en conflictos, jurídicos comerciales. Al respecto una de las principales características, vinculadas a la Globalización consiste en el análisis de instituciones especializadas en inversión extranjera directa, como el Banco Mundial, el Banco de Pagos Internacionales, o en problemas comerciales como los abordados por la OMC. En conjunto ayudan a manejar las crisis financieras y a conocer como se manejan los recursos productivos y las reservas de capital, en sus estructuras financieras.*

*Finalmente, un 10% de estos organismos, como antecedentes surgieron antes del año de 1850 y un 90% se formaron entre 1950 y 1956. aproximadamente existen en la actualidad 2500 organizaciones internacionales. 750 de las mismas se originaron después de la II Guerra Mundial.*

## 2.2 LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO EN LA GLOBALIZACIÓN.

*En el tema anterior, observamos los procesos económicos y políticos de las instituciones organizativas y el papel que han desempeñado entre las relaciones con los países. Es decir, los momentos de transición económica, ocurridos dentro de la formación del capital de inversión, así como los resultados que los países han tenido, en la comercialización de las mercancías, bajo una perspectiva global. Y con la activa participación de los organismos internacionales.*

*Es necesario especificar dentro de este esquema de análisis, la especialidad organizativa del establecimiento, de un organismo, asociado a la ONU que por su funcionalidad y propósitos para los que fue creado, tiene un impacto directo entre los países, a través de vínculos derivados de las relaciones económicas comerciales para fomentar su capital y financiamiento, mediante el intercambio comercial, así como abordar su problemática<sup>80</sup> que guardan las naciones entre sí. Y específicamente de aquellas donde se dinamizan los conflictos, entre las empresas productoras de bienes y servicios en su contexto global.*

*Estas relaciones aún conflictivas en lo comercial son actualmente un punto de controversia entre las autoridades de los Estados Unidos y la OMC<sup>81</sup>. "Un ejemplo de conflicto comercial se refiere a la demanda de los Estados Unidos que la OMC escuchara, sobre el asunto de telefonía, como tarifas de interconexión, y falta de acceso a operadores extranjeros de líneas rentadas. Así como el poder dominante en el mercado de telecomunicaciones con la empresa Telmex. Esta queja presentada ante el Comité de Solución de Diferencias contra México; señala que la demanda de Estados Unidos, se basa en un compromiso invalidado que México jamás asumió en la OMC. Debido a que en tiempos del GATT nunca de adhirió al protocolo de servicios de telecomunicaciones. La negociación durará por lo menos un año"<sup>82</sup>.*

<sup>80</sup> Periódico Wall Street Journal, 14 de enero del 2002.

Es una guerra comercial mediante la cual los E:U y la UE están protegiendo sus sectores industriales y de exportación aplicando aranceles a la importación por parte de los aceros norteamericanos a la UE. De la misma manera este organismo aplicará el cobro de aranceles a los productos norteamericanos.

<sup>81</sup> Periódico el Financiero, 15 de enero del 2002. "El fallo emitido por la Oficina de Apelaciones de la OMC, en contra de los EU. A favor de la UE, debido a la Ley de Extensiones Fiscales del gobierno a exportadores norteamericanos" p- 17

<sup>82</sup> Periódico El Economista, 16 de abril del 2002

*Debido a esta función institutiva y de organización, para la resolución de demandas de tipo comercial, que vienen a abordar el conjunto de problemáticas de este tipo, dentro de las cuales, se desenvuelven el intercambio de mercancías, es necesario que hagamos unos breves pormenores acerca de su creación, a fin de comprender su participación en esta perspectiva global.*

*El Acuerdo General sobre Tarifas y Comercio, (GATT) por su denominación en el idioma inglés, fue fundado el 24 de marzo de 1948, posterior a una serie de pláticas negociadoras sostenidas en la Habana, Cuba. Sus objetivos se centraban básicamente, en la aplicación de políticas arancelarias, conflictos referentes al dumping y contrabando. Estableciendo un vínculo de acción, vía la solución pacífica de controversias, como un mecanismo eficiente para el tratamiento de los problemas conflictivos comerciales.*

*"Las pláticas sobre tarifas en el contexto del GATT, no tendrían sentido, si se analizaran desde una base puramente racional, la apertura de las negociaciones. está predeterminada, sobre una creencia común que los intereses compartidos en la remoción de barreras para asegurar, una más eficiente redistribución de recursos productivos, reduce costos a los consumidores. Pero el conducto de la negociación está basado en el intercambio de concesiones por las que se tienen que pagar" <sup>83</sup>.*

*Tratándose, este de un recurso normativo, la solución pacífica de controversia, solicitado por los países en virtud de sentirse impotentes para llevar a cabo conciliaciones orientadas a llegar a una resolución sobre un conflicto. Cuyos antecedentes recaen en la violación de las disposiciones comerciales acordadas, entrando formalmente a un proceso judicial internacional, en que aquellas entran en acción, y en las partes contratantes que demandan un fallo.*

*Al inicio de la formación del GATT, no obstante, que carecía del voto aprobatorio de los Estados Unidos. Su presencia política y económica se dejaba sentir en el terreno de las pláticas negociadoras para la creación y ejecución de este organismo. La limitada participación de este país se plasmaba en el análisis sobre la imposición arancelaria. En términos generales incluía temas sobre políticas de ingresos que los países percibirían por el cobro de impuestos arancelarios.*

---

<sup>83</sup> Clinton, Olson William, op. cit. p.7

*Dentro del desarrollo de este proceso político organizativo, otro aspecto normativo de mayor profundidad, consistió en lograr plasmar a través de leyes, el establecimiento de criterios de diferenciación comercial en la aplicación de las tasas arancelarias <sup>84</sup>. Observándolos por medio del valor y su composición en cada uno de los conjuntos seriados de mercancías, que en conjunto se analizan por cada sector de actividad económica industrial.*

*Para tal efecto cada país negociante, disponía de indicadores sobre la producción de bienes y su intercambio, así como los volúmenes de exportación e importación, mediante esta política de conjunto, se determinaban los porcentajes del arancel correspondiente de acuerdo a los tipos de valores implícitos en las declaraciones de tipo administrativo-comercial, específicas que cada país diseñaba, para tasar sus impuestos. En términos generales la cuestión parecía simple. Elaborar un método arancelario como recaudación fiscal general de ingresos económicos para las naciones, de forma porcentualmente diferenciada. Hasta llegar en algunos casos por grupos de mercancías, a una tasa de nivel de impuestos de cero.*

*Sin embargo la magnitud del comercio entre los países, y la formulación de aplicar los criterios arancelarios diferentes aparte de proteger sobre manera el sector exportador, sobre todo de las naciones más capitalizadas, en detrimento de las naciones con necesidad de exportar cada vez mayor cantidad de mercancías; pero limitada por lo otros países, particularmente las naciones más industrializadas, en sus cuotas de entrada de mercancías. Lo cual acentúa los niveles de ingreso; sobre todo tratándose de productos industrializados, esto implicaba un sesgo en la economía, dentro del cual se plantea este enmarcamiento teórico, que aborda ahora, de conjunto las soluciones a toda esta problemática en el intercambio cada vez más creciente, de bienes manufacturados y sus servicios complementarios.*

*Otro aspecto, en estos procesos económicos y políticos localizados antes de la restructuración del GATT. Estaba representado por las cambiantes necesidades de consumo interpretadas a través de la oferta de bienes y servicios que se inclinaba hacia el sector de las manufacturas, como lo podemos constatar actualmente (ver cuadro del 5 al 11). Por lo tanto era necesario, que se puntualizara análisis sobre los tipos de valor añadidos a las mercancías, tanto en la producción como en la comercialización.*

---

<sup>84</sup> Ver. De la Madrid, Luis, Que es el GATT, ed. Grijalvo, México 1979.

*Ello impedía se fueran dando políticas en contra de una mayor desgravación arancelaria y mas bien estas se orientaran ahora, a mejorar el sistema impositivo o en todo caso anular ciertas tasas impositivas mediante esta unificación de consenso. Al mismo tiempo, por otro lado estaban los propósitos de beneficiar a las naciones con la entrada de mayores ingresos económicos, producto de una actividad comercial común, necesaria para integrar mejor estos procesos arancelarios.*

*Al perfilarse, los problemas para su solución, incluyendo el problema de las cantidades de mercancías producidas y negociadas, entre los países; esta tendencia coyuntural, reviste mayor importancia debido a los crecientes niveles creados en la demanda, ya bien sea real o artificial. En un mercado que se estructuraba en lo global. De esta manera, la orientación más viable para satisfacer las necesidades, de precio y costo, consistía en reducir paulatinamente los porcentajes de las tasas arancelarias a los productos importados, con objeto de dinamizar la producción y el consumo de estos bienes específicos, entre los intereses comerciales de cada nación participante.*

*Actualmente gran parte de estos conflictos en la organización se plasman en los análisis sobre la imposición arancelaria. Dentro del desarrollo de este conjunto de relaciones económico-comerciales, básicamente se respeta la autonomía de la estructura productiva de las naciones e incluso fortaleciendola directamente a través de estos procesos.*

*A través de la interpretación de estas consideraciones, el GATT sufre una modificación y en el año de 1995 es sustituido por la Organización Mundial de Comercio. A partir de este momento este cambio es fundamental por que se ubica dentro de una estructura administrativa moderna, que inserta soportes globales económico-financieros, cada vez más comunes y aceptados entre sus países asociados como son la inversión extranjera directa y servicios financieros globales. Sobre el particular un extenso estudio del Banco Mundial señala lo siguiente "Una importante tendencia en la economía mundial de hoy es la Globalización de la producción en países desarrollados. La producción global está definida aquí como una producción cruzando las fronteras por empresas multinacionales y sus cadenas o afiliados subcontratistas y socios. Las barreras de inversión y comercio mundial caen rápidamente en los 80's y recientemente en los 90's. Las tarifas de los países industrializados, sobre productos industrializados, ya fueron reducidos sucesivamente en rondas del GATT a 6-7% en 1990 y bajo la ronda de Uruguay caeran al 4%"<sup>85</sup>.*

<sup>85</sup> Global Economic prospect and The Development Countries, The World Bank, Washington, D.C. 1997.

*Es por ello que esta institución cuenta con un total de 125 países socios, con diferentes grados de desarrollo y PIB y balanzas de pagos. Entre sus tareas se abocan a corregir los desequilibrios comerciales, así como a dirimir y solucionar la problemática resultado de la actividad comercial y productiva, al combinar sus recursos entre las naciones.*

*Alrededor de la década de los 80's es como se configuran los sesgos globales en el sector productivo y comercial entre los países. La Globalización es una teoría que tiene inclusión dentro de los sistemas de comercio delimitados por una producción y un comercio de bienes particularmente manufacturados. Es tomado en consideración este factor para debatir las políticas económicas, entrando de lleno en la conformación de las empresas denominadas globales con necesidades específicas por un mercado global y satisfacer sus necesidades de consumo, así la conformación y fortalecimiento de un mercado global, que sin embargo, se enfrentan a problemas sobre el proteccionismo y otros obstáculos como la remoción de barreras arancelarias y comerciales, y una demasiada regulación arancelaria, en el intercambio de bienes industriales. Criterios que se toman en cuenta al debatir esta clase de política, en las reuniones de este tipo.*

*Los recursos productivos con que cuentan los países, deben racionalizarse en este contexto para su optimización, a futuro sobre todo cuando fluyen a los países emergentes que tienen mayor necesidad de ello, sobre todo de inversión extranjera directa. Ello, es comprensible si se tiene en cuenta que entran a reproducirse en un campo global, más controlado por los países, donde implica una competencia cada vez más tenaz por posesionarse de los mercados globales a través de productos con rangos competitivos similares.*

*Por lo tanto, como aspecto concluyente de esta parte, los países involucrados en el comercio de mercancías, apoyan la influencia de una corriente global en un ambiente a la vez conflictivo y benéfico para sus economías, mediando las políticas, económicas de la OMC. Básicamente liberando obstáculos comerciales de toda clase, para entrar a una competencia de mercado más libre. Dejando en claro que intervienen intereses económicos y políticos de las naciones más industrializadas, y que sopesan las tensiones de un mercado cada vez más globalizado, pero todavía difícil de precisar, e incluso los factores productivos y los países tiene cada vez más peso, en esta complementariedad debido a esta particular dinámica del comercio global.*

## **2.3 EL TRATADO DE LIBRE COMERCIO EN LA GLOBALIZACION MUNDIAL DE LAS MERCANCIAS.**

*En el punto anterior hemos visto el impacto que estas asociaciones tienen en la actividad global de las naciones y en que momento entran a jugar significativamente este papel.*

*En esta iniciativa referente al caso de México, con este Tratado constituye un avance para sus propósitos de crecimiento económico y optimización industrial normatizado ello en sus planes de desarrollo y con referencia a los proyectos económicos de los años posteriores del siglo XXI. Esto quiere decir que se suma de lleno en su despegue hacia la industrialización con tendencias globales, y de acuerdo al PIB México se encuentra dentro de los primeros países que generan ingresos altos, debido a esta actividad y a la saga de los países industrializados (ver cuadro no. 15).*

*Conjuntamente con los Estados Unidos y Canadá, este último país es un socio comercial significativo para el comercio con México, debido a lo cual su aparato industrial, diversificado y dependiente del norteamericano, ampliamente marcan pautas de políticas económicas, referentes al sector manufacturero y de servicios en este Tratado, especialmente, debido al valor de su producción reflejado en su comercio exterior. (Ver cuadro no. 3).*

## CUADRO No.3

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

CANADA
**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS  
PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES**
**AÑO 2000**
**(BILLONES DE DOLARES)**

	<u>N.AMERICA</u>		<u>I.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>
<b>PRODUCTOS</b>														
AGRI.	21.8	59.94	1.30	1.57	3.29	1.74	0.07	0.15	0.64	0.21	0.61	0.04	7.02	1.58
ALIMENTOS	11.06	7.33	1.21	1.42	1.02	1.55	0.06	0.14	0.59	0.19	0.56	0.04	3.13	1.34
<b>MATERIAS</b>														
PRIMAS	10.79	2.61	0.09	0.14	2.27	0.18	0.02	0.01	0.05	0.02	0.05	0.00	3.90	0.24
<b>PRODUCTOS</b>														
MINEROS	43.57	6.64	0.25	2.02	2.30	6.44	0.02	0.28	0.05	1.31	0.02	1.08	2.11	0.81
<b>ORO Y OTROS</b>														
MINERALES	1.54	1.57	0.10	0.73	1.44	0.17	0.01	0.04	0.03	0.05	0.01	0.00	0.68	0.46
<b>COMBUS-</b>														
TIBLES	35.23	2.65	0.09	1.24	0.26	5.97	0.01	0.13	0.02	1.22	0.00	1.07	0.73	0.20
<b>METALES NO</b>														
FERROSOS	6.79	2.41	0.06	0.04	0.60	0.30	0.00	0.11	0.00	0.04	0.01	0.01	0.71	0.16
<b>MANUFAC-</b>														
TURAS	158.80	134.83	2.58	8.65	7.73	20.51	0.31	0.78	0.33	0.33	0.53	0.58	5.36	32.28
ACERO	3.07	2.82	0.04	0.35	0.05	8.85	0.00	0.21	0.00	0.09	0.00	0.01	0.05	0.88
QUIMICOS	12.12	15.42	0.43	0.16	0.66	3.39	0.03	0.10	0.03	0.08	0.04	0.11	1.49	0.78
<b>OTROS SEMIMANUFAC-</b>														
TURADOS	23.12	14.64	0.49	0.42	1.10	1.90	0.03	0.06	0.06	0.02	0.09	0.11	0.73	2.01
<b>MAQ. Y EQPO DE</b>														
TRANSP.	101.70	83.74	1.44	6.62	4.94	11.38	0.18	0.27	0.21	0.08	0.34	0.26	2.62	19.99
<b>MAQUINARIA PARA</b>														
ELECT.	2.81	2.75	0.03	0.12	0.47	0.90	0.02	0.04	0.02	0.00	0.07	0.01	0.17	0.16
<b>MAQUINARIA NO</b>														
ELECT.	9.96	15.12	0.30	0.36	0.77	4.01	0.07	0.08	0.06	0.03	0.07	0.08	0.40	2.32

<b>EQUIPO DE OFICINA</b>	17.63	13.94	0.35	2.01	1.56	2.12	0.03	0.06	0.03	0.02	0.07	0.08	0.94	10.96
<b>MAQ. Y APARATOS ELECT.</b>	4.51	7.66	0.07	1.16	0.22	8.89	0.02	0.04	0.01	0.01	0.03	0.07	0.15	1.92
<b>PRODUCTOS AUTOMOTIVOS</b>	59.19	37.57	0.53	2.70	0.27	1.69	0.02	0.01	0.02	0.01	0.04	0.00	0.59	4.18
<b>OTROS EQ. DE TRANSPORTE</b>	7.62	6.70	0.15	0.27	1.64	1.78	1.02	1.05	1.08	0.00	0.05	0.03	0.37	1.16
<b>TEXTILES</b>	2.01	2.66	0.04	0.14	0.08	0.40	0.01	0.02	0.01	0.01	0.01	0.03	0.04	0.87
<b>ROPA</b>	2.00	0.55	0.01	0.24	0.04	0.27	0.00	0.05	0.00	0.03	0.01	0.02	0.02	2.53
<b>OTROS BIENES DEL CONSUMIDOR</b>	14.77	15.00	0.13	0.73	0.86	0.33	0.05	0.08	0.03	0.01	0.05	0.04	0.40	5.23
<b>TOTAL MERCANCIAS</b>	241.63	154.52	4.22	12.43	13.85	29.07	0.43	1.22	1.05	1.86	1.20	1.71	14.73	34.74

**FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-**

*Consideramos que este acuerdo, se ajusta a las actuales condiciones de estabilidad y crecimiento económico del que México disfruta actualmente. Sobre todo si tenemos en cuenta que esta nación, en la última década han tenido un crecimiento económico alrededor del 4% anual. Una garantía controlable en lo financiero para sus sectores productivos, necesarios para el buen funcionamiento de sus programas de inversión y en particular de aquellos derivados a los sectores globales, receptores de inversión extranjera directa. Como por ejemplo el sector automotriz, el de hidrocarburos, computación, electrónica, industria pesada así como los servicios financieros y bancarios de apoyo.*

*Para globalizar esta movilidad de recursos, es importante tomar en cuenta en este Tratado, la posición estratégica de México frente a los Estados Unidos y Canadá por ejemplo ya que una de las mayores ventajas de la Globalización es minimizar costos en la producción el comercio y el transporte. Es entonces necesario aprovechar esta infraestructura útil entre las naciones; lo cual a su vez repercute para abatir costos en la triangulación de mercancías entre América, Europa y el Continente Asiático en una conformación más hacia la Globalización.*

*Una justificación mayor en la celebración de este convenio comercial efectuado por México consiste en que más del 80% de su comercio exterior se*

*realiza con los Estados Unidos* <sup>86</sup>. Nación que a su vez controla gran parte de las tendencias mundiales del comercio global. Debido a que esta actividad comercial produce una amplia movilidad de divisas, y mediante el TLC. México, puede tener acceso a los volúmenes de financiamiento y puede afrontar perfectamente, problemas de desequilibrio financiero en su balanza de pago y comercial así como cualquier otro desbalance que pueda ocurrir en el mercado de capitales. Es conveniente tener en cuenta también la influencia que estos fenómenos tienen en la inflación de los precios debido a la producción y comercialización descontrolada de los productos. Por lo tanto una política monetaria fiscal y financiera conducente con el TLC; puede conducirse dentro de las directrices y procedimientos como lo señalan los estatutos de este convenio para promover un desarrollo más equilibrado, entre los países involucrados <sup>87</sup>.

*Entrando en el terreno de los aspectos problemáticos del TLC, con respecto a una política monetaria, consiste en que el peso mexicano con respecto al dólar, este último descansa sobre una base de convertibilidad más amplia con relación a otras monedas del mundo. Por lo tanto México debe manejar esta relación de convertibilidad abriendo una plataforma económico-industrial más amplia, teniendo su base en los conceptos globales. Una de las ventajas de asociarse al Tratado del Libre Comercio en este sentido, consiste en canalizar una cada vez mayor fuente de riquezas monetarias, transfiriendo su valor en divisas norteamericanas para acelerar a través del comercio sus actividades industriales con otras naciones. De esta manera la fluidez en la circulación del dólar se hace más confiable al invertirse en sectores productivos donde la recuperación de manera global sea más rentable. Así mismo la inversión extranjera es más acelerada y la corriente de la divisa monetaria no se maneje con efectos adversos a la de los mercados de oferta-demanda monetaria. Así como también los gastos gubernamentales y privados no resultan improductivos evitando no solo la fuga de divisas si no la desconfianza de la recuperación en la inversión mediante instrumentos financieros, por parte de los inversionistas extranjeros a través de los tratados comerciales.*

*No obstante, este grupo de problemas afrontados podemos sumarle, que los procesos comerciales en el TLC, están condicionados a los posibles efectos de los desequilibrios financieros de la economía norteamericana, con los efectos globales que esto puede desencadenar y así como ampliar y recapitalizar los*

<sup>86</sup> Mielniska, Opalín León, op. Cit. " De esta manera, La Comisión Internacional de Comercio de Eu, pronostica que las ganancias en el largo plazo en el PIB de EU y Canadá, se estima en alrededor de 0.5%, en términos reales y para México entre 0.1 y 11.0% p. 361

<sup>87</sup> CFR Tratado de América del Norte, CECOFI, México 1993

*beneficios económicos de este Tratado; a través de los ingresos que son destinados hacia otras áreas comerciales. Además se cuenta con la experiencia para la firma de otros acuerdos comerciales sobre los cuales México ya se encuentra en pláticas negociadoras. México, hasta el momento, ha firmado 11 tratados comerciales con 32 naciones.*

*Otra interrogante a resolver dentro de la problemática del TLC, es el referente a las tarifas arancelarias. El TLC entró en vigor el 1o. de enero de 1994 a través de un amplio acuerdo, cuyo fin es la disminución de 20,000 tarifas, a un plazo de 15 años, esto es disminuyendo las tarifas a un 50% de los productos intercambiados, entre las 3 naciones.*

*Para tal efecto, dos grupos de temas colaterales abordados lo circunscriben así: 1o. Las normatividades comerciales (tipos de protección, patrones, leyes, así como actividades relativas al dumping). 2o. En este grupo se estudian las normas sobre la negociación, financiamiento, seguros, transporte y telecomunicaciones.*

*Resulta destacar la idea de que actualmente, existe una amplia perspectiva de discusión, donde la disminución progresiva de tasas arancelarias ha promovido políticas comerciales de mayor acercamiento a los países debido a la voluntad de estos por mejorar sus ingresos y sus políticas de intercambio comercial, sobre todo de tener mayor confiabilidad en lo realizado así como sus perspectivas a futuro.*

*De tal forma que el análisis del programa impositivo, estudiando una serie de gravámenes, se refiere específicamente a reorientar precisamente los programas de comercio y producción entre las 3 naciones<sup>88</sup>. Lo cual refleja a través de una dinámica general la disminución progresiva o en todo caso el establecimiento de cero tasas arancelarias, a la valoración de los conjuntos de mercancías determinadas, por el común acuerdo de los países socios. De ahí la principal preocupación que los países tienen en los Tratados para alcanzar nuevos sistemas de inversión, adoptando formas más funcionales, que puedan compaginar el bienestar de los países con la productividad y con medidas de políticas recaudatorias a tono con estas nuevas formas de intercambiar mercancías.*

---

<sup>88</sup> Ver el TLC, Día a día Crónica de una Negociación, ed. Perrúa México 1994

### 2.3.1 ESTRATEGIAS DEL TRATADO COMERCIAL DE LIBRE COMERCIO PARA MEXICO.

*Las estrategias para México dentro del TLC a la par que implican actualmente sesgos globales de acuerdo a las características de la producción de manufacturas involucradas, consiste también en la forma de utilización de la fuerza de trabajo, utilizada ventajosamente en los procesos productivos. Activándola mediante la influencia de los servicios de capacitación y adiestramiento que las empresas inmiscuidas dentro del Tratado proporcionan a sus trabajadores.*

*"La creación de trabajo e inversión fueron temas que los países representantes del TLC, presentaron en su 5a. Reunión de Revisión en Ottawa. Los tres países combinados invirtieron 189 billones de dólares en la región norteamericana en los últimos 5 años. Mientras la inversión directa extranjera totalizó en 864 billones de dólares. De acuerdo a los participantes en la junta, 12.8 millones de trabajos en los EU; 2.2 millones en México y 1.3 millones en Canadá han sido generados por el TLC.*

*El comercio trilateral aumentó a 507 billones de dólares el último año, el cual representa un 75% de incremento sobre el año de 1993"<sup>89</sup>.*

*Este renglón resulta de mayor relevancia, si tenemos en consideración que el problema de desempleo es agudo no solo en el área de influencia del Tratado sino en el ámbito global. Por lo tanto es un elemento fundamental para la formación de cuadros operativos que entran en consonancia en los niveles de productividad, requeridos entre estos países y promueven así mismo, las adecuaciones entre trabajo y tecnología a las cambiantes necesidades del mercado global que en términos de complementariedad y estrategia son necesarios para su funcionamiento.*

*Dentro del mismo Tratado, esta estrategia, no implica, dentro de sus políticas laborales convenidas, preparar y adiestrar, fuerza laboral para enviarla después al exterior como corriente migratoria; Agravando el problema del desempleo en otras naciones y fomentando a la escasez de fuerza laborable, en los sectores productivos especializados del Tratado, que promuevan fracturas económicas en la recomposición general del Tratado.*

<sup>89</sup> Periódico El Financiero Internacional, Mayo 3 1999 p. 8

*La capacitación en conjunto de los trabajadores, como se prevé en el acuerdo de los 3 sectores, agrícola, industrial y de servicios como estrategia representa un proceso articulado, dentro de la economía global, ya que las empresas receptoras de inversión extranjera significarían contar con fuerza de trabajo especializada en sectores globales. Y por lo tanto constituye una experiencia laboral, que está formando los cuadros técnico administrativo e industriales que operan con mayor rentabilidad los renglones productivos destinados a la exportación. Otra consideración de estas estrategias ya en operación tiende a disminuir los índices de desempleo que agobian y obstaculizan el funcionamiento del Tratado comercial.*

*Por el contrario al aumentar los índices de los niveles de empleo, así como los de la calidad, se dispone de una base laboral en condiciones propicias para la Globalización similar a la que tiene Estados Unidos y Canadá esto representaría para México disponer de mayor competitividad en la obtención de mejores productos destinados a la exportación.*

*Entonces, como hasta ahora se puede hablar de mercados competitivos, utilizando el concepto de precios competitivos, produciendo a costos bajos, debido a la utilización de insumos y mano de obra competitivos. De esta manera estamos hablando de transformaciones estratégicas en una estructura global para México. Que de hecho lo vemos reflejado actualmente dentro de los programas de empresas globales en el país.*

*En cuanto al producto del Tratado, con respecto al crecimiento industrial y comercial, en virtud de estas estrategias, se relaciona a una política de industrialización, con mayor confianza y como nación emergente, hacia la inversión extranjera. Esta política productiva impacta de hecho en los renglones manufactureros, de servicios y agropecuarios, haciéndolos más productivos, debido a su participación en la economía global, como señala un autor: "México busca culminar su proceso de inserción en la economía global y a la vez tener un impulso definitivo para el avance de su economía en el largo plazo, vía el Tratado de Libre Comercio, con Estados Unidos y Canadá"<sup>90</sup>.*

*El producto de esta política estratégica empresarial dentro del TLC repercute, en un replanteamiento de sus políticas financieras, bancarias, industriales y de exportación. Para determinar sus efectos con otros Tratados comerciales por negociar con países de América, Europa y Asia. Esto conecta*

<sup>90</sup> Mielniska, Opalín León, op. Cit. p. 353

*principalmente a México con determinantes globales ya aceptadas y establecidas por la mayoría de las naciones, como son la firma de instrumentos globales, entre instituciones globales y fusiones del mismo tipo. De esta manera se crean las condiciones para aumentar los flujos participativos de inversión extranjera haciendo más extenso este proceso complementario entre un sistema global y los Tratados comerciales como el TLC.*

*Resultado de estas estrategias, es importante que México ha tomado conciencia del papel, que le ha tocado desempeñar en este Tratado. Ubicado en un lugar geográfico privilegiado, al lado de la nación más poderosa del orbe, en comparación con otras naciones. El conjunto de relaciones comerciales en sus actuales lineamientos tanto globales como asociativos, se debe al desarrollo de una dinámica de intercambio ancestral entre México y EU. Madurando progresivamente a través de formas más libres y cambiantes del comercio global, esperadas por acuerdos mutuos como son remoción de barreras arancelarias y obstáculos a movimiento de mercancías entre estas naciones.*

*En base a lo anterior, la estrategia de colocarse a la vanguardia de Tratados comerciales, teniendo en consideración también, factores poblacionales, como los relacionados al consumo, consiste en un número de habitantes alrededor de 893,601,000, que representan de conjunto, uno de los parámetros de consumo de más alta absorción en la economía global.*

*Otro factor importante que se tiene en cuenta, dentro del Tratado es referente al volumen de inversión directa extranjera de los EU, fluyendo en la última década hacia México y Canadá. Tomamos en cuenta que este movimiento de cifras se da en un periodo de Globalización funcionando entre estos países. Según datos del Departamento de Comercio de EU, Oficina de Análisis Económico, 1998. la inversión de EU a Canadá durante 1990, 96 y 97, fue de 67,033; 91,587; y 99,859 millones de dólares respectivamente. Mientras que la de México durante los mismos años fue de 9,398; 18,747; y 25,395 millones de dólares en ese orden.*

*No obstante, que a principios del año 2001 esta última cantidad mostró un ligero descenso, hubo optimismo como lo afirmó un funcionario mexicano. "La inversión extranjera directa (IED) captada por México durante 2001, ascendió a 24,730.4 millones de dólares, informó la Secretaría de Economía. La dependencia señaló que la IED es una muestra de confianza de los inversionistas foráneos, además, reafirma la importancia del capital extranjero, como complemento de la inversión nacional, la generación de empleos y el financiamiento de la cuenta*

*corriente. Dicha cantidad se integra con 74.4% de nuevas inversiones; 14.5% de reinversión de utilidades; 2.3% de cuentas de compañías y 8.8% con importaciones de activo fijo por parte de maquiladoras"*<sup>91</sup>.

*Otro aspecto de conjunto en esta política estratégica consiste, en los resultados de la capitalización de sus activos combinados con los factores de la producción, como la mano de obra, y activos industriales que promueven la producción de mercancías. Por lo tanto en el nivel de exportación se mostraron movimientos optimistas, de acuerdo al exportar sus productos durante el año de 1997. EU, Canadá y México, exportaron un total de 688,986; 214,428; y 65,583, millones de dólares respectivamente, de acuerdo a cifra de la ONU, División de Estadísticas 1999 (ver cuadro no. 4).*

*Un concepto de opinión pública para detectar las orientaciones sobre el tema del TLC es el siguiente. Industriales canadienses y norteamericanos afirman respecto al TLC, que el 88.8 %, del conjunto de los trabajadores, entre los 3 países se ha mantenido igual. Al mismo tiempo el salario relativo a los trabajadores, no ha tenido demasiada incidencia en el Tratado, esto lo afirmaron el 75% de los empresarios de México*<sup>92</sup>.

*No obstante, a pesar de este balance de la encuesta Business Strategic Consultant, en un análisis efectuado para la Revista Mundo Ejecutivo, cuatro de las respuestas obtenidas, respecto a la pregunta de si es positivo el TLC resultaron controversiales. De un 100% de los cuestionados, el 66% respondió que el Tratado, no ha traído beneficios económicos para el país. Sobre este último porcentaje el 17% aseveró que las exportaciones no han aumentado considerablemente en el corto plazo dijo la mayoría. El asunto de la crisis económica ha obstaculizado la inversión. En la tercera cuestión un 17% responde que México no ha tenido problemas con el TLC. Finalmente al último requerimiento de que si el documento necesita alguna modificación y el 52% respondió que no.*

---

<sup>91</sup> Periódico El Universal 22 de febrero del 2002

<sup>92</sup> Revista, Mundo Ejecutivo, mayo 1997

## **2.4 LA POLITICA DE DESARROLLO DE LOS PAISES DENTRO DE LA GLOBALIZACION**

*Al considerar la política de desarrollo económico dentro de la Globalización esbozada por las naciones, es conveniente analizar, sus elementos y acciones concatenadas que han tenido como resultado, por ejemplo explicar el porque EU tuvo una tasa de desarrollo del 4%, mientras que la de México fue del 4.5% en el año de 1997, según datos de la ONU.*

*Otro punto de referencia, como parte integrante del proceso global en términos de política económica lo constituyen los alcances obtenidos por los países, reflejados en sus tasas anuales de desarrollo, para el año de 1997 según datos del Fondo Monetario Internacional.*

*Para América Latina, estos índices fueron los siguientes Argentina con el 5%; Brasil con el 4.5%; Venezuela con el 3.9% y Chile con el 5.8%. En Africa, los porcentajes apuntan una expansión económica del 4%. Mientras que en Asia a pesar de los colapsos financieros y monetarios en la década, se tuvo una tasa de desarrollo sostenida promedio del 8.3% anual. En el caso de China con un desarrollo espectacular, llegó en ese año hasta un 9.5%.*

*En términos de naturaleza estructural, sobre este desarrollo económico en el caso de México, frente a los EU en materia de Globalización, estas políticas de desarrollo dependen de largos procesos económicos que han combinado el carácter de quienes toman las decisiones, así como de su visión política de unirse en este caso a aspectos globales. Son decisiones, en un momento coyuntural de presión económica, generalmente conectados a sectores externos en la economía industrial global. Por lo tanto, sus decisiones y consecuencias a través de este grupo de decisiones están relacionadas, con los resultados a los niveles de desarrollo, a través de la combinación de estas actitudes en la ejecución de una política económica de desarrollo.*

*Desde este punto de vista, los sectores industriales de los países a través de los programas de desarrollo industrial se encaminan a fortalecer estos renglones, incluso los aspectos globales de producción y comercialización de bienes manufacturados. Sin embargo, es importante señalar que a pesar de esta comparación de desarrollo económico, obtenido en los últimos años, el crecimiento no ha sido sostenido, aún en los periodos de Globalización. Lo cual significa que las crisis en los precios de los productos, y los desequilibrios financieros y monetarios de las últimas tres décadas han tenido un peso decisivo,*

*en el ingreso económico de los países. Indudablemente, que un factor importante, en la base de las decisiones de tipo económico, está representado, por un factor muy importante por el mantenimiento de un patrón de cambio del dólar, con alteraciones sostenidas para la mayoría de los países. Así mismo este fenómeno va unido a la inflación de los precios la cual ha podido mantenerse relativamente controlada a nivel mundial. De esta forma y, aún así, las operaciones comerciales a futuro, así como las actividades globales van unidas a una política de desarrollo donde cada país tiene que sacar ventajas comparativas. Debido a esta política de crisis económica algunos países como "Estados Unidos enfrenta un creciente retroceso en la entrada de recursos por inversión extranjera, en activos financieros, con la participación del 19.0% del total mundial, lo que contrastó con el porcentaje del 25% durante el año 2000. Por su parte, la orientación de medidas de política monetaria de EU, se verá influida por las presiones externas en vez de las condiciones de recuperación de la actividad económica interna, dentro de un escenario de bajo crecimiento inflacionario"<sup>93</sup>.*

*Desde esta perspectiva, México ha sorteado con dificultad sus problemas y se ha recuperado de sus colapsos económico-financiero. Además que incursiona principalmente en políticas globales, como son su participación, en proyectos industriales de este tipo. Así mismo sus programas económicos, están orientados hacia una política global como lo demuestra el Plan de Desarrollo 2001 (ver Capítulo 4). Donde las políticas empresariales participan en fusiones globales, lo cual permite ubicarlo entre los cambios más fehacientes ocurridos en su política económica. Son síntomas de políticas más liberales y globalizadoras en consonancia con todos los países amén de que reúnen mayor experiencia a fin de seguir expandiéndose a través de estos métodos en beneficio de su desarrollo.*

*En definitiva, estas comparaciones y diferencias, en las decisiones de las políticas de desarrollo económico, son indicativas de un empuje en la economía global más fortalecida y libre de presiones, lo cual a su vez consolida la estructura de las relaciones comerciales entre los países de manera constante como lo podemos constatar en un estudio:*

*"La creciente interdependencia de países ha significado un constante descanso sobre el sistema global del comercio internacional así como la localización y decisión de hacerlo. Sobre un largo periodo de tiempo las teorías involucradas al dar respuesta a la necesidad de una clara comprensión de este complejo de interacción internacional.*

<sup>93</sup> Periódico, El Financiero, 26 de junio del 2002

*La moderna teoría del comercio sostiene que los tipos de cantidades y precios de los bienes comercializados entre los países dependen de la relativa cantidad de factores de producción tierra, trabajo-uni3n, capital y empresa, con lo cual, los pa3ses est3n comprometidos. Estos elementos determinan el resultado de la interacci3n entre la oferta y la demanda"*<sup>94</sup>.

*En los actuales momentos de Globalizaci3n, ello es acertado porque permite la renovada combinaci3n de elementos productivos, multiplic3ndose a efectos de darle mayor rapidez a las econom3as nacionales. En los vol3menes tales, cuyos niveles han permitido continuar manteniendo la relativa estabilidad econ3mica de los pa3ses, creando as3 mismo la visi3n de un capitalismo global que ha sido marco para su adecuaci3n, dentro de la coyuntura de las relaciones productivas y comerciales de una manera m3s real que ficticia o ideol3gica para el desarrollo de las naciones. "En la Globalizaci3n -se3ala un investigador- la apertura externa ha sido uno de los elementos claves de la estrategia de la liberaci3n econ3mica de los pa3ses, porque la liberaci3n del comercio internacional, de la inversi3n y de los flujos de capital han favorecido una distribuci3n eficiente de los recursos, lo que a su vez ha propiciado un mayor dinamismo de diferentes actividades econ3micas"*<sup>95</sup>.

---

<sup>94</sup> Derry, Bryan, J.L. The Global Economy ed. Prentice Hall, New Jersey 1993 p. 145

<sup>95</sup> Mielniska, Opal3n Le3n, op. Cit. p. 225

## **2.4.1 TENDENCIA DE LA GLOBALIZACION MUNDIAL DE MERCANCIAS A TRAVES DE LOS TRATADOS COMERCIALES**

*Con el surgimiento de la teoría de la Globalización, a fines del siglo XX la cual ha estado instituida de manera sesgada en los procesos de cambio organizativos y comerciales, significados por los tratados comerciales que surgen en todo el mundo. La política de abatimientos arancelarios, la fluidez de la inversión global, el control de los ingresos en la mayoría de las actividades industriales relativas a este sesgo. Implica que esta conformación adquiere cada vez más una tendencia de la Globalización, debido a que se discuten ahora de conjunto y con mayor precisión los elementos asociativos que condicionan y perfilan esta inclinación de diferenciaciones entre los conceptos de Globalización y Mundialización. Una explicación de la delimitación de esta tendencia, radica en que los tratados comerciales juegan en este entorno conceptual, está planteado de la siguiente manera.*

*En un artículo sobre el tema <sup>96</sup>, aquí se encuentra una división de opiniones entre la Globalización, como una teoría tendiente a la mundialización de la economía y su bloqueo, si los países se fortalecen en uniones u organizaciones más cerradas como el TLC en la recién configurada UE con su poderoso apoyo estructural como el Euro. Es necesario pensar, continúa el análisis, en factores parciales determinantes, como el caso de la Globalización, su tendencia mundial en el libre fluir de capitales extranjeros entre las naciones, por lo que a largo plazo, no solamente los fuertes vínculos como el dólar o el euro mantienen abierto el mundo de las divisas, sino que también se tienen que abordar problemas como los obstáculos arancelarios y políticas comerciales, que a través de los precios antidumping, aún gravitan en gran parte del recién creado proceso de la Globalización.*

*La tendencia en la orientación de los factores organizadores como en la UE saltan a la vista, ya que la reestructuración de sus cimientos administrativos y financieros ha permitido afianzar objetivos aplicados a un vasto complejo de empresas, donde interviene la Globalización (ver cuadro No.4)*

---

<sup>96</sup> Competencia Global Integración Parcial, Revista de Comercio Exterior, Vol. 55 No. 5 Mex. Mayo 2001

**CUADRO No. 4**

**LAS 50 EMPRESAS MAS IMPORTANTES**  
**DE EUROPA**

*Millones de dólares*

<b>TIPO/COMPANIA</b>	<b>PAIS</b>	<b>VENTAS</b>	<b>GANANCIAS</b>
1.- ENERGETICOS ROYAL DUTCH/SHELL GROUP	HOLANDA	164,061	26,439
2.- ENERGETICOS BP	REINO UNIDO	162,868	18,627
3.- AUTOMOTIVA DAIMLERCHRYSLER	ALEMANIA	162,384	4,476
4.- ENERGETICOS TOTAL FINA ELF	FRANCIA	114,557	13,834
5.- SERVICIOS FINANCIEROS EXA	FRANCIA	100,395	3,904
6.- CONGLOMERADOS E. ON	ALEMANIA	93,240	6,802
7.- AUTOMOTIVA VOLKSWAGEN	ALEMANIA	83,665	3,469
8.- ELECTRONICA SIEMENS	ALEMANIA	78,369	5,289
9.- SERVICIOS FINANCIEROS DEUTSCHE BANK	ALEMANIA	77,203	6,729
10.- SERVICIOS FINANCIEROS ALLIANZ	ALEMANIA	76,850	4,913
11.- SERVICIOS FINANCIEROS CGNU	REINO UNIDO	70,724	1,683
12.- SERVICIOS FINANCIEROS CREDIT SUISSE GROUP	SUIZA	68,213	6,164
13.- CONGLOMERADOS IFI	ITALIA	67,044	1,741
14.- COMERCIO CARREFOUR GROUP	FRANCIA	64,802	2,018
15.- SERVICIOS FINANCIEROS ASSICURAZIONI GENERALI	ITALIA	63,957	2,717

16.- AUTOMOTIVA FIAT	ITALIA	61,243	1,050
17.- SERVICIOS FINANCIEROS HSBC HOLDINGS	REINO UNIDO	55,928	10,862
18.- ALIMENTOS MANUFACTURADOS NESTLÉ	SUIZA	55,106	5,645
19.- SERVICIOS FINANCIEROS UBS	SUIZA	54,413	6,939
20.- SERVICIOS FINANCIEROS BNP PARIBAS	FRANCIA	54,085	5,634
21.- COMERCIO ROYAL AHOLD	HOLANDA	52,471	1,605
22.-SERVICIOS FINANCIEROS ING GROUP	HOLANDA	49,987	13,969
23.- SERVICIOS FINANCIEROS ABN AMOR	HOLANDA	49,898	4,725
24.- ENERGETICOS ENI	ITALIA	48,843	10,357
25.- ENERGETICOS RWE	ALEMANIA	47,918	2,151
26.- CONGLOMERADOS UNILEVER	HOLANDA	47,582	2,723
27.- SERVICIOS FINANCIEROS FORTIS	BELGICA	47,428	4,135
28.-COMERCIO METRO	ALEMANIA	46,930	754
29.- ENERGETICOS REPSOL	ESPAÑA	45,742	4,325
30.- SERVICIOS FINANCIEROS PRUDENTIAL	REINO UNIDO	45,477	1,501
31.- AUTOMOTIVA PSA PEUGEOT CITROEN	FRANCIA	44,181	2,216
32.- SERVICIOS FINANCIEROS MUNICH RE	ALEMANIA	43,780	2,470
33.- SERVICIOS FINANCIEROS ZURICH FINANCIAL SERVICES	SUIZA	43,046	3,510
34.- COMUNICACIONES DEUTSCHE TELEKOM	ALEMANIA	41,803	6,492

TESIS CON  
 FALLA DE ORIGEN

35. - CONGLOMERADOS VIVENDI	FRANCIA	41,798	4,885
36. - SERVICIOS FINANCIEROS CREDIT AGRICOLE	FRANCIA	39,887	5,010
37. - AUTOMOTIVA RENAULT	FRANCIA	38,583	1,723
38. - CONGLOMERADOS PHILIPS ELECTRONICS	HOLANDA	37,862	6,269
39. - TABACOS BRITISH AMERICAN TABACCO	REINO UNIDO	37,751	2,437
40. - COMERCIO REWE GROUP	ALEMANIA	37,680	191
41. - INDUSTRIA DEL ACERO THYSSEN KRUPP	ALEMANIA	37,209	1,090
42. - QUIMICOS BASF	ALEMANIA	35,956	2,827
43. - ENERGETICOS ÉLECTRICITÉ DE FRANCE	FRANCIA	35,651	2,438
44. - AUTOMOTIVA BMW	ALEMANIA	35,356	1,663
45. - TELECOMUNICACIONES BRITISH TELECOMMUNICATIONS	REINO UNIDO	35,069	4,710
46. - ENERGETICOS SUEZ	FRANCIA	34,617	2,806
47. - COMERCIO TENGMANN GROUP	ALEMANIA	34,366	---
48. - SERVICIOS FINANCIEROS ROYAL BANK OF SCOTLAND	REINO UNIDO	34,235	5,370
49. - SERVICIOS FINANCIEROS HYPOVEREINSBANK	ALEMANIA	33,918	1,852
50. - LOGISTICAS DEUTSCHE POST	ALEMANIA	33,917	2,038

TESIS CON  
 FALTA DE ORIGEN

*Dentro de esta tendencia y en este sentido podemos ver que México y la Unión Europea, tienen entre sus proyectos certificar un acuerdo para eliminar un arancel de 3.5%, a las mercancías procedentes del sector industrial mexicano, a partir del 20 de mayo y no hasta enero del año 2003. México en tanto, eliminará el arancel del 8% a los artículos europeos como autopartes, químicos, farmacéuticos, algunos medicamentos, y pilas eléctricas incluidas en el Tratado hasta el año 2007. Otra de las concesiones que México concedió fue bajar del 1.1% a 0.0%, el impuesto a autos livianos europeos. Esta desgravación se efectuará sobre el 14% del mercado de automóviles, alrededor de 130,000 unidades. También están considerados transportes pesados menos de 8.6 toneladas, que incluyen minivans y camionetas pick-up. Esta desaceleración en los aranceles, representará un contrato comercial, cuyo valor estimado es de 1,700 millones de dólares entre los países <sup>97</sup>.*

*Es entonces cada vez más evidente de esta forma como el Tratado de Maastrich que forma la UE, en Europa el TLC en América y El Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico, son mecanismos que han acelerado la tendencia global-mundial, para la solución de problemas específicos, que se suscitan dentro de esta tendencia, como son la desregulación del comercio y el abatimiento de fronteras fiscales. Como por ejemplo el presentado recientemente entre la UE y los productores de acero norteamericanos, ante la OCDE.*

*La Unión Económica en su política de aplicar medidas regulatorias a la importación procedente de EU, presentó su queja ante la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico. Donde los países de la UE y Estados Unidos, discutirán la disminución de la capacidad industrial y el tema de los subsidios. Alegando que Washington debe imponer medidas compensatorias por la disminución en el comercio del acero.*

*Como una respuesta Estados Unidos, decide cobrar un arancel de 30%, a las compras del producto procedente de Europa en marzo del 2002. El documento propone, que los países que detengan la importación de acero deberán reducir sus propuestas de disminución a la capacidad industrial, ya que la protección comercial impulsa la producción nacional artificialmente.*

*Otro aspecto fundamental de esta tendencia globalizadora, en la solución de problemas, lo constituye la unificación del sistema monetario a través del euro,*

---

<sup>97</sup> Ver, Periódico El Financiero 13 de mayo del 2002

*cuya medida entra en vigor a partir del 1o. de enero del 2002, en las 12 naciones que constituyen la unión europea.*

*Al mismo tiempo la proyección de estos mecanismos integradores, se promueve más extensamente, por medio de una actividad cambiaria global. En el caso de las finanzas europeas, se pretende facilitar las actividades industriales y comerciales, sobre todo para seguir abatiendo costos de operación, en las relaciones comerciales, con otros Tratados del mismo tipo por todo el mundo.*

*Con ello estos ejemplos de delimitación en esa tendencia global, se expanden con procesos como los del TLC y la UE. Con pasos concretos a relacionarse, con la existencia de los mercados globales de capitales<sup>98</sup>; lo cual al ser parte de una economía global constituye un puente entre esta tendencia que traslada transferencia de activos globales, hacia otros grupos del mismo género, representando eficiencia de recursos en su manejo y distribución.*

---

<sup>98</sup> Revista euro Business, enero 2002 "De acuerdo con la OCDE, el mercado global crecerá alrededor del 2.0% en 2001, comparado con un 4.1% en 2000. p.87

## CAPITULO III

### **3.1 PARTICIPACION DE LA GLOBALIZACION EN LA ESTRUCTURA DEL COMERCIO MUNDIAL.**

*Anteriormente señalamos como antecedentes, un conjunto de coyunturas estructurales, relacionadas con la producción capitalista, dentro de la sociedad productiva y comercial global, desarrollada con la influencia de los factores, básicamente del capital industrial base de la transformación, que sufre del comercio de mercancías en una situación global. Permitiendo a su vez vía este intercambio, una serie de transformaciones y una tendencia mundial más rápido de inversiones extranjeras y de desregulaciones, en todos los ordenes de la vida económica global de las naciones.*

*Colateralmente otros aspectos relativos a la formación de este esquema global mundial están constituidos, por un sustento de teorías de socio-económicas de apoyo a corrientes de comercio, capaces de sostener y acelerar estas transformaciones y movimientos en el intercambio de mercancías. Es decir, hay una influencia por medio de estas teorías, cada vez más amplia de países con capital industrial participando en estas actividades; y sobre todo de naciones emergentes en demanda de intervenir en estos ciclos económicos.*

*De la misma manera, dentro de este proceso global y de forma hipotética, no se recomienda la idea de importar bienes de un mercado, donde los precios están constantemente desproporcionados, sin contar con los controles y las regulaciones, necesarias para acelerar la productividad de las mercancías; peligrando una estructura de precios en el mercado global. La relación en términos de costo-beneficio, tiene que equilibrarse, entre los países, pero en términos comparativamente ventajosos, es decir, concentrar determinadas producciones de tipo global, donde la mano de obra, la extensión territorial, o capital de inversión fuese más abundante, y por lo tanto en alguno de estos factores se obtiene ventajas comparativas, para producir mercancías a costos más bajos y por lo tanto, competir ventajosamente en el mercado global.*

*Estos planteamientos fundamentales de la economía neoliberal, aunque hoy son fuertemente atacados, aduciendo que disminuyen los índices de crecimiento, y promueven la pobreza entre las naciones; Sin embrago, hoy sostienen los modernos sesgos globales, donde se sienta la moderna tendencia de la estructura económica global de las naciones, donde podemos ver países, como Japón o:*

*China, que cuentan con excedentes de mano de obra y escasez de capital foráneo, que tienen que importar de países como EU o Alemania, y producir cambios en sus estructuras productivas, para obtener bienes a precios competitivos, con mercancías de alta calidad tecnológica, permitiendo de esta manera, que los sectores globales ayuden a mantener más equilibrado y sostenido, el porcentaje de desarrollo en que les toca participar.*

*Esta dinámica coyuntural, de circunstancias comerciales, ha fomentado, un incremento del ingreso no solo entre estos países, sino entre todas las naciones de una manera sistemática, ya que esto reviste particular importancia, donde radica la creciente industrialización. Debido a la conjunción de volúmenes comercializados y de recursos productivos involucrados, así como su racionalidad de utilizarlos óptimamente, subyace la parte estructural de cambios, donde se sustenta el éxito de la producción global de bienes y servicios, y la manera en que una nación se diferencia de otra en términos de economía global.*

*A través de estas generalidades se van reforzando constantemente con nuevas aportaciones realizadas sobre estos aspectos. El capital comercial, progresivamente le da fluidez a estas tendencias, sobre la base de los crecientes recursos reproducidos así mismo, existen otros criterios que vinculan, aportaciones para la comprensión de las políticas involucradas en estos sesgos. "Un factor fundamental, es que debe haber un vínculo estrecho entre la política tecnológica, fiscal, monetaria, de comercio exterior, entre otras con la política industrial y todas en su conjunto formen una política económica global"<sup>99</sup>.*

*Se suman a estos criterios de formación estructural del capital, una creciente oferta-demanda, global mundial de mercancías, propia de una constante ebullición demográfica, asociada a las predicciones maltusianas de que los recursos productivos no se multiplicaban a la par como la población para satisfacer las necesidades de estas.*

*No obstante, las cifras estadísticas, han demostrado un crecimiento constante en lo que se refiere a las exportaciones mundiales de mercancías. "Durante este siglo, los incrementos comerciales monetarios fueron considerables, de 1938 a 1966, las importaciones pasaron de 25.4 mil millones de dólares a 216.0 mil millones de dólares. Las exportaciones subieron de 24.0 mil millones de dólares en 1938 a 204.0 mil millones de dólares en 1966"<sup>100</sup>. La*

<sup>99</sup> La política Industrial y la Competitividad del sector Exportador, José Ignacio Martínez Cortéz, Rev. de Relaciones Internacionales UNAM, Méx., Abril-jun- 1996 No. 70 p.54

<sup>100</sup> Torres, Gaytán Ricardo, Teoría del Comercio Internacional, ed. XXI, México 1972 p. 19

evolución de estos cambios dentro de la economía global, y según datos de la OMC, las exportaciones para el año de 1997 son como sigue: (ver el cuadro no. 5). Así como en los cuadros 6, 7, 8, 9, 10 y 11, podemos ver la diversificación y el comportamiento de mercancías de algunos países en la tendencia del comercio global-mundial, orientados a la satisfacción de estas necesidades.

**CUADRO No. 5**  
**DISTRIBUCION DE LAS EXPORTACIONES**  
**DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO MUNDIALES**  
**EN MILLONES DE DOLARES AÑO 1997.**

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

<u>PAISES</u>	<u>EXPORTACIONES</u>	<u>P.I.B.</u>
---------------	----------------------	---------------

<u>PAISES DESARROLLADOS</u>	3 610 209	
-----------------------------	-----------	--

PAISES EN DESARROLLO	1 582 146	
----------------------	-----------	--

OTROS PAISES	199 777	
--------------	---------	--

**AMERICA**

<u>PAISES DESARROLLADOS</u>	<u>845 918</u>	
-----------------------------	----------------	--

CANADA	214 428	607 702
--------	---------	---------

ESTADOS UNIDOS	688 696	7 824 008
----------------	---------	-----------

<u>PAISES EN DESARROLLO</u>	<u>233 579</u>	
-----------------------------	----------------	--

ALAI	211 511	
------	---------	--

ARGENTINA	26 370	325 548
-----------	--------	---------

BOLIVIA	1 167	7 740
---------	-------	-------

BRASIL	52 990	806 972
--------	--------	---------

CHILE	16 923	77 084
-------	--------	--------

COLOMBIA	11 522	95 455
----------	--------	--------

ECUADOR	5 264	19 673
---------	-------	--------

MEXICO	65 583	402 109
--------	--------	---------

PARAGUAY	1 089	9 979
PERU	6 814	65 169
URUGUAY	2 726	19 677
VENEZUELA	21 067	83 774
MCAC	10 121	
COSTA RICA	4 268	9 519
EL SALVADOR	1 359	11 435
GUATEMALA	2 344	17 792
HONDURAS	2 149	4 698
NICARAGUA	1 532	2 018
<b><u>OTROS PAISES DE AMERICA</u></b>	<b>27 640</b>	
ANTIGUA Y BARBUDA-	-	584
ARUBA	-	-
BAHAMAS	1 662	3 795
BARBADOS	996	2 183
BELICE	286	625
BERMUDA	619	2 311
ISLAS CAIMANES	-	928-
CUBA	-	23 248
DOMINICA	125	243
REPUBLICA DOMINICANA	4 821	14 907
GUYANA FRANCESA	-	1 500
GREENLAND	-	-
GRANADA	171	311
GUADALUPE	-	3 501
GUYANA	629	743
HAITI	648	3 110
JAMAICA	3 113	6 629
MARTINICA	-	4 377
MONTSERRAT	-	109
ANTILLAS HOLANDESAS	2 083	2 914
PANAMA	3 002	8 600
S. KITTS AND NEVIS	148	252
SANTA LUCIA	61	597

TESIS CON  
 FALLA DE ORIGEN

<i>SAN PIERRE Y MIQUELON</i>	-	-
<i>SAN VICENTE-GRANADINAS</i>	46	284
<i>SURINAME</i>	-	1 538
<i>TRINIDAD Y TOBAGO</i>	2 542	5 614

## **EUROPA**

<b><u>PAISES DESARROLLADOS</u></b>	<b>2 228 185</b>	
<i>UE</i>	2 103 321	
<i>AUSTRIA</i>	58 497	206 236
<i>BELGICA-LUXEMBURGO</i>	178 810	242 508
<i>DINAMARCA</i>	47 720	161 455
<i>FINLANDIA</i>	39 318	119 834
<i>FRANCIA</i>	290 201	1 394 124
<i>ALEMANIA</i>	512 503	2 089 845
<i>GRECIA</i>	8 656	118 172
<i>IRLANDA</i>	53 449	75 358
<i>ITALIA</i>	2 38 137	1 145 370
<i>HOLANDA</i>	194 909	363 342
<i>PORTUGAL</i>	23 399	101 288
<i>ESPAÑA</i>	104 368	531 289
<i>SUECIA</i>	82 812	227 757
<i>REINO UNIDO</i>	281 082	1 283 335
<i>AELE</i>	122 905	-
<i>ISLANDIA</i>	1 852	7 435
<i>NORUEGA</i>	48 547	153 362
<i>SUIZA</i>	72 506	254 994
<b><u>OTROS PAISES DE EUROPA</u></b>	<b>2 953</b>	
<i>ISLAS DE FEROE</i>	-	-
<i>MALTA</i>	2 555	3 323
<b><u>PAISES EN DESARROLLO</u></b>	<b>25 018</b>	
<i>CROACIA</i>	9 104	19 514
<i>ESLOVENIA</i>	9 357	18 202

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

MACEDONIA	-	-
YUGOSLAVIA	4 799	17 000
EUROPA DEL ESTE	106 573	
ALBANIA	630	2 264
BULGARIA	4 515	10 169
ANTES CHECOSLOVAQUIA	-	
REPUBLICA CHECA	27 188	52 038
ANTES ALEMANIA D.R.	-	-
HUNGRIA	20 652	45 725
POLONIA	42 308	135 623
RUMANIA	11 280	34 843
ESLOVAQUIA	10 269	19 452
ANTES URSS	-	-
BELORUSIA	8 689	
ESTONIA	4 429	4 688
LETONIA	2 721	5 527
LITUANIA	5 644	9 550
REPUBLICA DE MOLDOVA	1 172	1 872
FEDERACION DE RUSIA	73 613	447 103
UCRANIA	-	49 677

TESIS CON  
 FALLA DE ORIGEN

## AFRICA

AFRICA DEL SUR	31 939	129 094
<u>PAISES EN DESARROLLO</u>	<u>90 577</u>	
AFRICA DEL NORTE	45 771	
ARGELIA	-	32 255
EGIPTO	13 211	75 635
MARRUECOS	9 526	33 514
SUDAN	1 580	1 648
TUNEZ	7 914	19 004
OTROS PAISES DE AFRICA	44 805	
UDEAC	3 666	
CAMERUN	1 358	8 596

<i>REP. CENTRAL DE AFRICA</i>	-	1 245
<i>CHAD</i>	242	1 059
<i>CONGO</i>	-	1 903
<i>GUINEA ECUATORIAL</i>	-	147
<i>GABON</i>	-	5 242
<i>CEDEAO</i>	22 784	
<i>BENIN</i>	614	2 048
<i>CABO VERDE</i>	2 741	352
<i>GAMBIA</i>	174	385
<i>GHANA</i>	2 307	7 434
<i>GUINEA-BISSAU</i>	-	109
<i>LIBERIA</i>	-	2 938
<i>MALI</i>	689	2 551
<i>MAURITANIA</i>	-	955
<i>NIGER</i>	363	1 860
<i>NIGERIA</i>	12 020	142 920
<i>SENEGAL</i>	1 199	4 555
<i>SIERRA LEONA</i>	92	1 151
<i>TOGO</i>	503	1 400
<i>RESTO DE AFRICA</i>	18 356	
<i>ANGOLA</i>	-	7 768
<i>BURUNDI</i>	121	803
<i>COMOROS</i>	-	214
<i>REP. DEM. DEL CONGO</i>	-	2 474
<i>DJIBOUTI</i>	-	604
<i>ETIOPIA</i>	-	6 075
<i>KENYA</i>	3 296	10 134
<i>MADAGASCAR</i>	465	1 776
<i>MALAWI</i>	-	2 354
<i>MAURICIO</i>	2 231	4 177
<i>MOZAMBIQUE</i>	-	1 734
<i>REUNION</i>	-	7 251
<i>RUANDA</i>	297	1 016
<i>SEYCHELLES</i>	340	548

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

SOMALIA	-	1 495
UGANDA	1 315	2 258
REP. UNIDA DE TANZANIA	1 335	7 684
ZAMBIA	818	3 865
ZIMBAWE	-	8 990

## ASIA

<u>PAISES DESARROLLADOS</u>	<u>358 437</u>	
ISRAEL	30 782	92 587
JAPON	338 829	4 192 669
<u>PAISES EN DESARROLLO</u>	<u>1 235 104</u>	
MEDIO OREINTE	165 503	
BAHREIN	4 026	5 547
CHIPRE	3 695	8 478
IRAN	-	159 391
IRAQ	-	149 036
JORDANIA	4 102	7 999
KUWAIT	8 246	30 368
LIBANO	7 469	14 289
OMAN	5 026	15 563
QATAR	-	9 193
ARABIA SAUDITA	28 742	134 825
SYRIA	4 028	64 926
TURQUIA	48 585	191 865
EMIRATOS ARABES UNIDOS	29 952	46 614
YEMEN	2 014	5 185
<u>OTROS PAISES DE ASIA</u>	<u>1 056 521</u>	
ANASE	370 200	
BRUNEI	-	5 517
INDONESIA	41 694	214 593
REP. DEM. DE LAOS	706	1 553
MALASIA	79 030	97 884

TESIS CON  
 FALLA DE ORIGEN

MYANMAR	2 037	12 041
FILIPINAS	38 277	82 238
SINGAPUR	132 442	96 319
THAILANDIA	62 879	153 909
VIET NAM	-	25 225
<b><u>RESTO DE ASIA</u></b>	<b>686 070</b>	
AFGANISTAN	-	5 976
BANGLADESH	6 896	35 107
CHINA	142 189	901 981
CHINA-HONG KONG	208 614	172 963
INDIA	41 158	388 649
KOREA	144 616	442 543
MACAO	2 079	-
MOLDAVIA	349	-
MONGOLIA	443	951
NEPAL	1 720	4 837
PAKISTAN	11 615	67 122
SRI LANKA	5 851	15 095
<b><u>ANTES URSS-ASIA</u></b>	<b>13 080</b>	
ARMENIA	892	1 627
AZERBAIDJAN	794	3 790
GEORGIA	-	4 947
KASAKSTAN	4 301	20 553
KYRGYZSTAN	677	1 753
TAJIKISTAN	750	1 056
TURKMENISTAN	-	796
UZBEKISTAN	4 523	9 892

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## **OCEANIA**

<b><u>PAISES DESARROLLADOS</u></b>	<b>77 098</b>	
AUSTRALIA	65 89	402 787
NUEVA ZELANDIA	14 519	65 291

<u>PAISES EN DESARROLLO</u>	<u>6 248</u>	
SAMOA AMERICANA	-	188
ISLAS COOK	-	100
FIDJI	965	2 149
POLINESIA FRANCESA	945	3 714
KIRIBATI	-	54
NUEVA CELEDONIA	924	3 563
PAPUA NUEVA GUINEA	1 696	4 639
SAMOA	97	-
ISLAS SALOMON	-	341
TONGA	-	175
VANUATU	94	252

### GRUPOS ADICIONALES

ANCOM	47 015
CEAP	2 487 152
CARICOM	6 111
CEI	126 678
COMESA	17 639
PMA	20 557
MERCOSUR	83 174
NAFTA	911 501
OCDE	3 850 803
OPEP	255 559

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

FUENTE: NATIONAL ACCOUNTS DATABASE OF THE STATISTICS DIVISION OF THE UNITED NATIONS, 1999.

## CUADRO NO. 6

 TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

**BRASIL**  
**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS**  
**PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES**  
**AÑO 2000**  
**(BILLONES DE DOLARES)**

	<u>N.AMERICA</u>		<u>L.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>
<b>PRODUCTOS</b>														
<b>AGRICOLAS</b>	2.04	0.59	1.39	3.22	7.21	0.80	0.65	0.07	0.55	0.17	0.87	0.02	2.67	0.30
<b>ALIMENTOS</b>	1.32	0.23	1.20	2.92	6.07	0.63	0.65	0.03	0.52	0.06	0.87	0.01	2.10	0.13
<b>MATERIAS PRIMAS</b>	0.72	0.36	0.19	0.30	1.14	0.17	0.00	0.04	0.02	0.11	0.01	0.01	0.57	0.17
<b>PRODUCTOS MINEROS</b>	1.20	0.79	0.08	4.32	2.36	0.74	0.07	0.30	0.19	2.67	0.20	1.19	1.66	0.67
<b>ORO Y OTROS MINERALES</b>	0.31	0.11	0.35	0.38	1.57	0.05	0.07	0.01	0.15	0.05	0.18	0.04	1.19	0.03
<b>COMBUSTIBLES</b>	0.53	0.49	0.24	3.48	0.07	0.42	0.00	0.19	0.02	2.56	0.00	1.16	0.05	0.57
<b>METALES NO FERROSOS</b>	0.36	0.19	0.21	0.46	0.73	0.27	0.01	0.10	0.01	0.06	0.02	0.00	0.43	0.07
<b>MANUFACTURAS</b>	10.46	13.46	11.65	4.96	6.25	14.38	0.25	0.78	0.60	0.23	0.21	0.35	2.36	8.64
<b>ACERO</b>	1.41	0.09	0.67	0.15	0.77	0.24	0.00	0.07	0.06	0.03	0.03	0.00	0.70	0.09
<b>QUIMICOS</b>	0.66	3.40	1.70	1.33	0.65	3.86	0.02	0.56	0.10	0.15	0.03	0.23	0.41	0.96
<b>OTROS SEMIMANUFACTURADOS</b>	1.17	0.87	1.77	0.48	1.20	1.12	0.01	0.01	0.13	0.02	0.06	0.01	0.44	0.48
<b>MAQ. Y EQPO DE TRANSP.</b>	5.37	7.83	6.01	2.43	2.93	7.94	0.20	0.12	0.29	0.02	0.07	0.10	0.65	5.73

<b>MAQUINARIA PARA ELECT.</b>	0.22	0.86	0.08	0.02	0.05	0.29	0.00	0.00	0.01	0.00	0.00	0.00	0.02	0.07
<b>MAQUINARIA NO ELECT.</b>	0.84	1.44	1.01	0.24	0.49	3.10	0.10	0.03	0.10	0.00	0.05	0.02	0.15	0.85
<b>EQUIPO DE OFICINA</b>	0.91	3.49	1.16	0.16	0.14	1.24	0.03	0.04	0.01	0.00	0.00	0.07	0.13	2.90
<b>MAQ. Y APARATOS ELECT.</b>	0.23	1.05	0.51	0.18	0.09	0.87	0.00	0.03	0.01	0.00	0.01	0.01	0.04	1.09
<b>PRODUCTOS AUTOMOTIVOS</b>	0.80	0.40	2.91	1.73	0.74	1.45	0.01	0.02	0.15	0.00	0.01	0.00	0.06	0.61
<b>OTROS EQ. DE TRANSPORTE</b>	2.38	0.60	0.34	0.09	1.41	1.00	0.16	0.00	0.01	0.00	0.01	0.00	0.23	0.22
<b>TEXTILES</b>	0.21	0.18	0.50	0.26	0.12	0.20	0.00	0.00	0.01	0.02	0.00	0.01	0.06	0.44
<b>ROPA</b>	0.10	0.01	0.14	0.03	0.03	0.04	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.11
<b>OTROS BIENES DEL CONSUMIDOR</b>	1.54	1.08	0.87	0.28	0.55	0.98	0.01	0.02	0.02	0.00	0.01	0.01	0.11	0.82
<b>TOTAL MERCANCIAS</b>	14.11	14.84	13.88	12.50	15.93	15.99	0.97	1.15	1.35	3.07	1.30	1.56	6.70	9.61

FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## CUADRO NO. 7

**FRANCIA**  
**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS**  
**PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES**  
**AÑO 2000**  
**(BILLONES DE DOLARES)**

	<u>N.AMERICA</u>		<u>L.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>	<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>		
	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.
<b>PRODUCTOS</b>														
AGRICOLAS	2.35	1.58	0.49	2.44	27.21	21.16	0.77	0.66	2.04	2.36	1.08	0.26	2.55	1.74
ALIMENTOS	2.24	0.76	0.45	1.99	24.56	17.91	0.66	0.35	1.94	1.88	1.05	0.24	2.23	1.18
<b>MATERIAS</b>														
PRIMAS	0.11	0.82	0.04	0.45	2.65	3.25	0.10	0.30	0.10	0.48	0.03	0.03	0.32	0.56
<b>PRODUCTOS</b>														
MINEROS	0.85	0.92	0.17	1.50	11.77	19.13	0.17	4.82	0.61	5.73	0.19	6.84	0.33	0.85
<b>ORO Y OTROS</b>														
MINERALES	0.06	0.16	0.01	0.36	1.66	1.30	0.02	0.04	0.03	0.32	0.01	0.02	0.05	0.28
<b>COMBUS-</b>														
TIBLES	0.58	0.39	0.13	0.47	6.79	13.47	0.10	4.13	0.48	5.14	0.14	6.90	0.09	0.34
<b>METALES NO</b>														
FERROSOS	0.20	0.37	0.03	0.67	3.33	4.36	0.05	0.65	0.11	0.27	0.05	0.02	0.19	0.23
<b>MANUFAC-</b>														
TURAS	23.37	26.77	6.54	1.77	162.28	158.82	9.28	6.95	12.94	4.66	6.23	0.92	20.10	36.86
ACERO	0.95	0.09	0.18	0.18	7.09	7.92	0.25	0.20	0.31	0.15	0.22	0.01	0.36	0.13
QUIMICOS	3.70	4.47	1.24	0.25	28.08	29.51	1.86	0.83	2.16	0.43	0.98	0.22	3.44	1.94
<b>OTROS SEMIMANUFAC-</b>														
TURADOS	1.82	1.06	0.39	0.15	16.68	19.09	0.79	0.68	0.99	0.18	0.45	0.09	1.28	1.73
<b>MAQ. Y EQPO DE</b>														
TRANSP.	15.50	17.04	4.24	0.88	87.05	76.06	9.94	3.48	7.11	0.85	3.67	0.34	11.35	20.97
<b>MAQUINARIA PARA</b>														
ELECT.	3.45	4.41	0.12	0.01	2.07	1.94	0.11	0.09	0.31	0.020.22	0.020.61	0.18		

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

<b>MAQUINARIA NO</b>														
<b>ELECT.</b>	2.34	2.73	0.73	0.08	13.01	17.16	0.96	0.34	1.67	0.09	0.68	0.07	1.96	2.08
<b>EQUIPO DE</b>														
<b>OFICINA</b>	2.04	5.76	0.64	0.13	20.79	14.42	1.64	1.65	1.84	0.29	0.60	0.12	4.48	12.98
<b>MAQ. Y APARATOS</b>														
<b>ELECT.</b>	1.25	1.44	0.40	0.13	7.83	8.17	0.73	0.55	1.00	0.36	0.57	0.09	1.42	3.10
<b>PRODUCTOS AUTO-</b>														
<b>MOTIVOS</b>	0.94	0.44	1.08	0.14	34.02	27.12	1.18	0.77	1.47	0.07	0.53	0.01	0.67	1.53
<b>OTROS EQ. DE TRANS-</b>														
<b>PORTE</b>	5.48	2.27	1.27	0.39	9.33	7.25	0.32	0.08	0.83	0.02	1.08	0.02	2.21	1.11
<b>TEXTILES</b>														
	0.32	0.20	0.07	0.03	4.36	4.98	0.50	0.19	1.06	0.16	0.12	0.05	0.33	1.06
<b>ROPA</b>														
	0.33	0.05	0.05	0.04	3.73	3.83	0.25	0.86	0.24	2.41	0.20	0.10	0.63	4.04
<b>OTROS BIENES DEL CONSU-</b>														
<b>MIDOR</b>	2.75	3.86	0.38	0.24	15.29	17.43	0.68	0.71	1.07	0.48	0.60	0.11	2.71	6.99
<b>TOTAL MER-</b>														
<b>CANCIAS</b>	29.06	29.28	7.40	5.70	205.83	199.50	10.43	12.43	15.83	12.79	7.62	8.03	23.62	39.46

**FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-**

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

## CUADRO No. 8

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

**ITALIA**  
**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS**  
**PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES**  
**AÑO 2000**  
**(BILLONES DE DOLARES)**

	<u>N.AMERICA</u>		<u>I.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>
<b>PRODUCTOS</b>														
AGRICOLAS	1.86	2.05	0.24	2.16	11.58	19.89	0.65	1.24	0.57	1.52	0.29	0.26	0.88	2.24
ALIMENTOS	1.75	0.71	0.20	1.68	10.49	15.25	0.52	0.45	0.51	0.89	0.26	0.08	0.68	0.84
<b>MATERIAS</b>														
PRIMAS	0.11	1.34	0.04	0.48	1.09	4.64	0.12	0.79	0.06	0.63	0.03	0.18	0.20	1.40
<b>PRODUCTOS</b>														
MINEROS	0.70	1.06	0.13	1.67	5.38	8.52	0.29	5.65	0.84	9.20	0.48	6.51	0.29	0.78
<b>ORO Y OTROS</b>														
MINERALES	0.06	0.23	0.01	0.56	0.51	1.76	0.06	0.29	0.04	0.26	0.04	0.03	0.09	0.33
<b>COMBUS-</b>														
<b>TIBLES</b>	0.52	0.46	0.08	0.38	2.90	2.56	0.11	4.18	0.75	8.77	0.36	6.37	0.10	0.29
<b>METALES NO</b>														
FERROSOS	0.11	0.37	0.04	0.73	1.96	4.20	0.12	1.18	0.06	0.17	0.09	0.10	0.10	0.16
<b>MANUFAC-</b>														
<b>TURAS</b>	24.32	10.96	8.28	2.11	130.53	113.76	14.03	8.98	6.87	2.57	7.38	1.27	17.94	20.67
ACERO	0.50	0.06	0.18	0.23	4.98	5.87	0.34	1.17	0.27	0.37	0.28	0.07	0.25	0.55
QUIMICOS	2.45	2.22	0.68	0.18	14.88	23.21	1.09	0.80	0.70	0.35	0.77	0.47	1.92	1.51
<b>OTROS SEMIMANUFAC-</b>														
<b>TUREROS</b>	3.11	0.64	0.66	0.65	17.59	10.46	1.97	0.99	0.84	0.39	1.13	0.23	2.33	1.77
<b>MAQ. Y EQPO DE</b>														
TRANSP.	8.95	6.40	5.13	0.92	56.62	57.81	5.63	2.81	3.55	0.36	3.16	0.25	7.78	9.92
<b>MAQUINARIA PARA</b>														
ELECT.	0.57	0.71	0.19	0.01	1.73	0.96	0.14	0.12	0.18	0.01	0.27	0.01	0.23	0.15

<b>MAQUINARIA NO ELECT.</b>	4.18	1.33	2.64	0.09	21.27	11.57	2.61	0.51	1.96	0.13	1.94	0.06	4.17	2.23
<b>EQUIPO DE OFICINA</b>	0.89	1.72	0.42	0.09	6.26	15.02	0.68	0.40	0.24	0.01	0.10	0.12	1.83	2.91
<b>MAQ. Y APARATOS ELECT.</b>	0.51	0.57	0.31	0.03	7.44	5.58	1.02	0.28	0.40	0.16	0.50	0.03	0.64	1.02
<b>PRODUCTOS AUTOMOTIVOS</b>	0.86	0.17	0.60	0.42	14.53	20.87	1.08	1.44	0.39	0.02	0.30	0.01	0.61	2.39
<b>OTROS EQ. DE TRANSPORTE</b>	1.94	1.89	0.98	0.29	5.38	3.82	0.11	0.07	0.37	0.03	0.05	0.01	0.30	1.21
<b>TEXTILES</b>	0.91	0.11	0.25	0.03	7.33	3.77	1.36	0.51	0.58	0.17	0.21	0.14	1.32	1.39
<b>ROPA</b>	1.80	0.04	0.17	0.03	8.24	1.98	1.08	1.35	0.22	0.71	0.27	0.02	1.43	1.94
<b>OTROS BIENES DEL CONSUMIDOR</b>	6.61	1.48	1.21	0.06	20.89	10.66	2.55	1.34	0.71	0.23	1.56	0.09	2.91	3.59
<b>TOTAL MERCANCIAS</b>	27.00	14.21	8.67	5.98	147.12	144.12	14.97	16.13	8.30	14.60	8.17	8.05	19.13	23.80

FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC. 2001.-

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## CUADRO No. 9

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

**REINO UNIDO**  
**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS  
 PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES  
 AÑO 2000  
 (BILLONES DE DOLARES)**

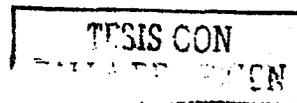
	<u>N.AMERICA</u>		<u>L.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>
<b>PRODUCTOS</b>														
AGRICOLAS	1.63	2.61	0.69	2.40	10.37	21.12	0.35	0.77	0.72	1.80	0.81	0.31	2.11	3.37
ALIMENTOS	1.56	1.79	0.67	2.04	9.48	18.10	0.31	0.24	0.62	1.61	0.79	0.29	1.85	2.74
<b>MATERIAS</b>														
PRIMAS	0.07	0.83	0.01	0.36	0.88	3.02	0.05	0.53	0.11	0.19	0.02	0.02	0.26	0.62
<b>PRODUCTOS</b>														
MINEROS	7.99	2.45	0.16	1.40	19.62	13.47	0.35	2.11	0.37	2.11	0.23	1.43	1.65	1.14
<b>ORO Y OTROS</b>														
MINERALES	0.22	1.11	0.01	0.22	1.16	1.17	0.03	0.27	0.03	0.25	0.02	0.06	0.37	0.36
<b>COMBUS-</b>														
TIBLES	6.78	0.37	0.09	0.64	15.93	9.42	0.16	1.26	0.27	1.44	0.15	1.32	0.49	0.32
<b>METALES NO</b>														
FERROSOS	0.99	0.97	0.06	0.54	2.54	2.88	0.16	0.57	0.07	0.42	0.06	0.05	0.79	0.46
<b>MANUFAC-</b>														
TURAS	36.86	39.48	3.39	2.42	139.48	151.39	3.33	5.70	5.42	4.66	7.87	3.41	23.94	60.39
ACERO	0.55	0.19	0.07	0.05	3.01	3.32	0.09	2.29	0.11	0.16	0.13	0.02	0.36	0.30
QUIMICOS	6.01	4.23	0.88	0.15	20.90	23.25	1.06	0.47	0.81	0.17	1.10	0.26	3.84	2.17
<b>OTROS SEMIMANUFAC-</b>														
TURADOS	2.41	2.89	0.20	0.363	13.12	18.10	0.46	1.32	0.49	2.21	1.24	0.31	2.66	3.59
<b>MAQ. Y EQPO DE</b>														
TRANSP.	20.33	23.45	1.74	1.52	82.17	81.12	3.40	2.31	2.84	0.68	3.91	1.66	12.99	35.5
<b>MAQUINARIA PARA</b>														
ELECT.	4.01	2.85	0.17	0.08	4.26	2.24	0.12	0.09	0.28	0.13	0.78	0.54	1.94	1.46

<b>MAQUINARIA NO</b>														
<b>ELECT.</b>	3.67	3.70	0.43	0.11	10.73	11.39	0.73	0.19	0.86	0.17	0.94	0.20	2.58	2.91
<b>EQUIPO DE</b>														
<b>OFICINA</b>	6.01	11.87	0.31	1.08	34.64	25.65	1.37	0.64	0.92	0.12	1.24	0.58	4.96	21.07
<b>MAQ. Y APARATOS</b>														
<b>ELECT.</b>	2.00	2.88	0.15	0.10	7.49	7.13	0.64	0.63	0.27	0.08	0.56	0.13	1.80	5.09
<b>PRODUCTOS AUTO-</b>														
<b>MOTIVOS</b>	3.94	1.25	0.45	0.08	18.66	29.90	0.47	0.68	0.37	0.16	0.29	0.18	1.37	3.83
<b>OTROS EQ. DE TRANS-</b>														
<b>PORTE</b>	0.69	0.89	0.24	0.08	6.37	4.83	0.08	0.08	0.13	0.02	0.11	0.03	0.33	1.16
<b>TEXTILES</b>														
	0.39	0.41	0.05	0.03	2.50	4.37	0.35	0.15	0.26	0.13	0.13	0.13	0.51	1.71
<b>ROPA</b>														
	0.23	0.21	0.02	0.04	2.86	4.24	0.20	0.72	0.27	1.02	0.22	0.32	0.32	6.44
<b>OTROS BIENES DEL CONSU-</b>														
<b>MIDOR</b>	6.94	8.12	0.42	0.30	14.90	16.99	0.78	0.45	0.65	0.28	1.14	0.72	3.26	10.67
<b>TOTAL MER-</b>														
<b>CANCIAS</b>	46.78	45.10	4.26	6.25	170.20	186.68	7.05	8.61	6.61	8.60	8.94	5.18	27.78	65.16

FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## CUADRO NO. 10

**SINGAPUR**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS  
PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES

AÑO 2000

(BILLONES DE DOLARES)

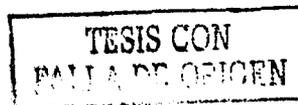
	<u>N.AMERICA</u>		<u>I.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>
<b>PRODUCTOS</b>														
AGRICOLAS	0.24	0.56	0.05	0.15	0.35	1.00	0.04	0.00	0.12	0.17	0.18	0.03	2.76	2.99
ALIMENTOS	0.20	0.51	0.02	0.14	0.22	0.96	0.04	0.00	0.10	0.16	0.14	0.03	2.38	2.56
<b>MATERIAS PRIMAS</b>														
PRIMAS	0.04	0.05	0.02	0.01	0.13	0.03	0.00	0.00	0.02	0.01	0.04	0.00	0.38	0.43
<b>PRODUCTOS MINEROS</b>														
MINEROS	0.39	0.50	1.07	0.20	0.91	0.71	0.02	0.29	0.33	0.29	0.42	10.49	11.85	5.91
<b>ORO Y OTROS MINERALES</b>														
MINERALES	0.00	0.03	0.00	0.00	0.01	0.02	0.00	0.01	0.00	0.03	0.00	0.00	0.31	0.37
<b>COMBUSTIBLES</b>														
COMBUSTIBLES	0.35	0.34	1.07	0.15	0.87	0.46	0.02	0.22	0.32	0.24	0.40	10.45	10.41	4.41
<b>METALES NO FERROSOS</b>														
FERROSOS	0.04	0.14	0.00	0.05	0.02	0.23	0.00	0.06	0.01	0.02	0.02	0.04	1.12	1.13
<b>MANUFACTURAS</b>														
MANUFACTURAS	23.68	19.38	1.38	0.61	18.41	16.27	0.37	0.50	1.17	0.31	1.64	0.72	71.12	72.34
ACERO	0.01	0.09	0.00	0.04	0.01	0.34	0.00	0.14	0.01	0.01	0.04	0.00	0.48	1.11
QUIMICOS	0.60	2.19	0.11	0.05	1.54	2.19	0.01	0.01	0.11	0.05	0.17	0.27	7.09	2.96
<b>OTROS SEMIMANUFACTURADOS</b>														
OTROS SEMIMANUFACTURADOS	0.21	0.56	0.03	0.06	0.25	1.06	0.01	0.02	0.05	0.03	0.07	0.07	1.94	3.03
<b>MAQ. Y EQPO DE TRANSP.</b>														
MAQ. Y EQPO DE TRANSP.	20.52	13.51	1.11	0.41	15.18	10.59	0.32	0.31	0.85	0.19	1.03	0.29	53.86	56.66
<b>MAQUINARIA PARA ELECT.</b>														
MAQUINARIA PARA ELECT.	0.07	0.38	0.02	0.00	0.10	0.34	0.01	0.00	0.01	0.00	0.01	0.00	0.88	1.12
<b>MAQUINARIA NO ELECT.</b>														
MAQUINARIA NO ELECT.	0.47	3.10	0.05	0.02	0.36	2.31	0.04	0.03	0.14	0.01	0.27	0.08	5.25	5.14

<i>EQUIPO DE</i>															
<i>OFICINA</i>	18.73	7.49	0.84	0.30	13.63	5.32	0.23	0.21	0.42	0.16	0.59	0.09	39.60	40.72	
<i>MAQ. Y APARATOS</i>															
<i>ELECT</i>	0.89	1.34	0.18	0.07	0.85	1.31	0.04	0.07	0.04	0.00	0.09	0.10	6.63	7.03	
<i>PRODUCTOS AUTO-</i>															
<i>MOTIVOS</i>	0.06	0.12	0.01	0.01	0.02	0.75	0.00	0.00	0.02	0.03	0.02	0.01	0.55	1.50	
<i>OTROS EQ. DE TRANS-</i>															
<i>PORTE</i>	0.30	1.07	0.02	0.00	0.21	0.55	0.00	0.00	0.22	0.00	0.04	0.00	0.96	1.16	
<i>TEXTILES</i>	0.01	0.08	0.01	0.00	0.03	0.14	0.00	0.00	0.05	0.00	0.03	0.01	0.77	1.05	
<i>ROPA</i>	1.10	0.03	0.02	0.00	0.50	0.11	0.00	0.00	0.00	0.02	0.01	0.00	0.20	7.73	
<i>OTROS BIENES DEL CONSU-</i>															
<i>MIDOR</i>	1.24	2.92	0.10	0.04	0.89	1.84	0.03	0.01	0.10	0.01	0.25	0.07	6.78	5.81	
<i>TOTAL MER-</i>															
<i>CANCIAS</i>	24.51	20.82	2.50	0.97	19.82	18.40	0.42	0.79	1.63	0.77	2.24	11.31	86.80	81.92	

*FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-*

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

## CUADRO No.11



**UNION EUROPEA**  
**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS**  
**PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES**  
**AÑO 2000**  
**(MLLONES DE DOLARES)**

	<u>N.AMERICA</u>		<u>L.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>	<i>Exp.</i>	<i>Imp.</i>
<b>PRODUCTOS</b>														
<b>AGRICOLAS</b>	11.84	16.33	3.28	21.28	163.66	164.02	8.94	9.03	7.09	12.15	5.60	1.88	13.47	16.75
<b>ALIMENTOS</b>	10.65	9.84	2.98	18.52	139.81	140.42	7.38	4.46	6.15	9.50	5.14	1.26	10.24	11.83
<b>MATERIAS</b>														
<b>PRIMAS</b>	1.19	6.48	0.30	2.76	23.86	23.61	1.57	4.56	0.94	2.65	0.47	0.62	3.24	4.92
<b>PRODUCTOS</b>														
<b>MINEROS</b>	14.89	8.67	1.29	10.92	97.70	122.65	3.90	36.81	2.91	37.27	1.73	28.80	5.12	6.62
<b>ORO Y OTROS</b>														
<b>MINERALES</b>	0.69	3.38	0.14	3.61	11.17	11.83	0.45	2.86	0.23	2.18	0.18	0.26	1.63	2.75
<b>COMBUS-</b>														
<b>TIBLES</b>	10.88	2.49	0.63	4.36	60.48	81.51	1.84	26.72	2.18	33.25	1.03	28.21	0.95	2.20
<b>METALES NO</b>														
<b>FERROSOS</b>	3.31	2.80	0.53	2.95	26.05	29.30	1.61	7.22	0.50	1.85	0.52	0.34	2.53	1.67
<b>MANUFAC</b>														
<b>TURAS</b>	208.86	184.80	45.94	13.74	1208.63	1174.80	105.28	80.08	44.61	21.56	45.43	13.32	159.72	287.08
<b>ACERO</b>	5.31	0.80	1.10	1.35	47.02	46.35	2.90	4.71	1.26	1.21	1.23	0.17	2.70	2.46
<b>QUIMICOS</b>	35.55	27.79	8.05	1.80	193.13	189.55	14.81	6.15	6.75	1.59	6.27	2.62	25.34	12.81
<b>OTROS SEMIMANUFAC-</b>														
<b>TURADOS</b>	18.74	10.70	4.15	2.02	138.12	137.43	13.04	11.20	4.49	5.86	8.19	2.93	18.13	18.85
<b>MAQ. Y EQPO DE</b>														
<b>TRANSP.</b>	113.79	115.43	26.98	6.83	621.24	592.82	53.14	36.82	24.08	3.94	22.59	4.43	88.87	168.14
<b>MAQUINARIA PARA</b>														
<b>ELECT</b>	13.85	16.22	1.09	0.20	17.19	16.57	1.15	1.18	1.30	0.25	1.83	0.68	5.26	2.98

<b>MAQUINARIA NO</b>														
<b>ELECT</b>	27.31	17.63	9.24	0.77	118.22	114.46	15.36	5.38	7.61	0.92	6.81	0.70	24.31	16.49.
<b>EQUIPO DE</b>														
<b>OFICINA</b>	19.26	45.05	3.77	2.07	172.06	162.60	12.9	8.22	5.44	0.53	4.78	1.95	30.84	94.57
<b>EQUIPOS Y APARATOS</b>														
<b>ELECT</b>	10.27	11.83	2.63	0.64	63.25	62.26	9.06	6.85	2.91	1.06	3.05	0.59	10.41	23.76
<b>PRODUCTOS AUTO-</b>														
<b>MOTIVOS</b>	27.86	6.57	5.53	1.75	200.08	189.49	12.09	13.24	4.91	0.94	4.23	0.26	12.08	21.29
<b>OTROS EQ. DE TRANS-</b>														
<b>PORTE</b>	15.23	18.13	4.72	1.40	50.45	47.44	2.51	1.95	1.90	0.23	1.89	0.26	5.98	9.06
<b>TEXTILES</b>														
	3.24	1.72	0.74	0.22	34.97	34.88	6.93	2.68	3.23	0.75	0.86	0.75	3.50	8.72
<b>ROPA</b>														
	3.09	0.61	0.43	0.35	37.19	40.76	2.88	8.85	0.97	6.64	1.06	0.77	2.80	27.81
<b>OTROS BIENES DEL CONSU-</b>														
<b>MIDOR</b>	29.15	27.75	4.49	1.17	136.96	133.00	11.59	9.68	3.84	1.57	5.24	1.64	18.39	48.29
<b>TOTAL MER-</b>														
<b>CANCIA</b>	239.00	212.00	51.57	46.12	1525.78	1520.93	121.60	126.60	55.79	72.46	53.80	44.12	182.79	311.19

**FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-**

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

*Bajo un sistema de comercio estructural global-mundial entre los países, la Globalización se transforma, en un sistema más específico de, movimiento de mercancías más controlado y rentable. Con la suma de las rentas, que perciben los factores de la producción en pago a su recirculación dentro de esta actividad productiva, durante ciclos económicos en constante reproducción.*

*De esta manera, los controles, como son las regulaciones económicas y las estrategias financieras, permiten que esta rentabilidad fluya más específicamente dentro de los subsectores productivos de las naciones, permitiendo que no interfieran ni obstaculicen, las corrientes de inversión que entran a cubrir las necesidades rentablemente productivas, así como la satisfacción de la demanda de las mercancías industriales bajo un esquema de optimización empresarial global.*

*Dentro de este proceso, un aspecto político es tomado en cuenta como un análisis proveniente del poder estatizado y que sirve como una decisión, dentro de un sistema de relaciones dependientes, unos de otros así como también de la forma en que actúan dentro de un sistema estructurado de naturaleza global. Así por ejemplo, Pearson tiene esto en consideración al afirmar de manera consistente que "Existe mucho debate, acerca de la forma como la estructura del sistema global, afecta la conducta de los actores tradicionalmente, este se ha centrado en como la unipolaridad y la bipolaridad, o la multipolaridad, afectan situaciones de conflictos de guerras. Algunos autores consideran, que con el poder dominante mundial o centro de alianzas, los otros Estados, se mantienen en línea y orden y ocurren pocas guerras" <sup>101</sup>.*

*Consecuentemente coexisten también otro grupo de factores, en este proceso de transformación dentro de una estructura global que busca su equilibrio ordenado.*

*En parte, está representada, por los niveles de ingresos y ganancias de los países, así como el nivel de capitalización entre todas las naciones. Consecuentemente los márgenes de los países emergentes, buscan aumentar constantemente sus ganancias, sin llegar al supuesto de superar a las naciones más productivas. Por esta razón dentro de un esquema de aceleración de la producción y del comercio, la Globalización está desarrollando, un papel, que tiende a equilibrar, ingresos de manera proporcional, en aquellos países que optimicen en mayor medida la utilización de los recursos, provenientes de*

<sup>101</sup> Pearson, S. Frederick, Relaciones Internacionales, ed. Mc. Graw Hill, México 2000 p. 160

*procesos globalizadores. Y mantengan alerta un conjunto de situaciones, en busca de un mejor balance político-económico y comercial.*

*Otros elementos que se toman en consideración para redondear este esquema. Consisten en que los países se esfuerzan, por reducir costos de producción, comercialización, globalizándolos de manera racional, delimitado por los precios provenientes de un mercado global con una oferta y una demanda conocida, a través de la influencia de los segmentos de este mercado y su ámbito de absorción potencialmente ya conocido.*

*Si bien estos sesgos globales están determinados por una teoría global, de tales características, por ejemplo, es en ciertos países como los asiáticos <sup>102</sup>, donde este proceso toma más vigencia particularmente, en los precios de los productos y la cotización de la mano de obra abundante y de calidad que son bajos y bien optimizada, como sucede por lo general en todo el sureste Asiático. De esta manera la producción procedente de sus subsectores industriales tienen fácil acceso a los mercados, y a su vez es promovida por la inversión global, para su constante productividad. Se satisface entonces, en estas condiciones de producciones rentables, el tipo de necesidad global creada, por los efectos de una Globalización que influye sobre la competitividad, alrededor de una zona de influencia de características similares, y por lo tanto al ser global, influye y se extiende de la misma manera por todo el mundo.*

*Esta conformación y funcionamiento, en la esfera comercial global no significa, que no se haya sopesado las debilidades económico , que ocurren entre los países, como son las crisis económicas. Cuyos problemas, como sucedió precisamente en Japón, en las últimas décadas, estuvieron signados incluso por pésimos manejos en sus finanzas, que unidos a la devaluación de yen, y a buscar políticas para sortear los efectos de esta crisis, se tuvieron que buscar elementos resolutivos en una política global, que venía consecuentemente unida a estos fenómenos.*

*Al respecto una ventaja observada, entre este tipo de países, para salir de esta crisis y que se refleja en el comercio global, es que entre las producciones del extremo oriente; radica en que son emanadas de un conjunto de coyunturas decisorias de tipo económico-industrial, procedentes de países como EU. Donde se dan modelos de producciones competitivas, combinadas con la tecnología accesible a todos los niveles de la producción de este tipo de mercados. Este*

<sup>102</sup> Ver, Asian Development Bank and World Bank, Managing Global financial Integration in asia: Emerging Lesson and Prospective Challenges Overview, Wold Bank, 1998

*modelo económico ayuda a influenciar y comparar, un mercado global que puede medirse, con otros modelos de actividades productivas y comerciales, por ejemplo como ciertos subsectores agrícolas. En similares consecuencias, a través de la inversión extranjera, asentada por ejemplo en países de Latinoamérica, y que se consideran dentro de este esquema, mercados emergentes en el ámbito global, con los consecuentes efectos ya mencionados de ser participativos en un ámbito de libre competencia.*

*Esta problemática es extensiva, y aceptada, como lo asevera Pearson. "El reconocimiento de que el mundo global contemporáneo, está abrumado con infinidad de problemas, que son de carácter global y que como tales requiere de una respuesta también global" <sup>103</sup>*

*En tal virtud, es conveniente identificar en su interior, así mismo algunos sesgos paralelos entre las naciones emergentes por ejemplo: en primer lugar las naciones Asiáticas se han inclinado a producciones, cada vez en grandes volúmenes y estructuras productivas, con alta especialización y con alta agregación de valor, donde su mayor concentración, en la producción y el comercio, no disminuye su competitividad por costos, constituyendo un soporte a un mayor a su integración en la economía global, comprobado con relación a otros modelos económicos. E incluso tipo de economía constituye una influencia a los ciclos productivos de naciones que se especializan, en este tipo de sectores con alto rendimiento por unidades de valor producidas.*

*En la región Latinoamericana se encuentra otro parámetro global de gran importancia unido a las cadenas productivas globales. Entrelazándose este segundo elemento, representado por los abundantes recursos productivos de la región como son bienes agroalimentarios, productos petrolíferos y petroquímicos <sup>104</sup>.*

*En estos países latinoamericanos, la fuerza de trabajo también es abundante, lográndose en conjunto, un importante activo global, a través de la destreza técnica, que junto con los recursos naturales y la tecnología constituye una cadena productiva, decisiva para el desarrollo de sus patrones globales.*

*De esta manera, en una estructura global más claramente sesgada y definida, se van delimitando la solución de estos problemas, podemos observar;*

<sup>103</sup> Pearson, S. Frederick, op. cit. p. 372

<sup>104</sup> Ver, para mayor profundidad Pachauri, R.K. The Political Economy of global energy, ed. The John Hopking University Press, USA 1985

*como estos dos grupos de países anteriormente mencionados utilizan los recursos productivos, para desarrollar procesos industriales inter-especializados con rendimientos globales aceptables. Para cerrar esta cadena los países industrializados globalmente, son quienes proporcionan los recursos de capital con fines más precisos, en aquellos sectores empresariales, donde la traslación de capital de inversión, puede garantizar la recuperación de esta inversión produciendo ingresos diferencialmente rentables, y cuyas partes proporcionales, determinan el desarrollo de la estructura de comercio global, con tendencias mundiales de cadenas cíclicas, entre todos los países participantes, cada vez más encontradas vigentes y precisas, permitiendo su reconformación global.*

### 3.2 EL CAPITAL DE INVERSIÓN EXTRANJERA ACTIVANDO LA GLOBALIZACIÓN.

*A través de este esquema, analizamos uno de los elementos centrales de apoyo de la teoría de la Globalización, como un concepto sesgado representado por la inversión extranjera; así como, las categorías teóricas indispensables, para analizar esta inversión dentro de las unidades económicas empresariales que delimitan y corresponde a la parte más estructural de este proceso. Ya que como lo afirma un investigador. Estableciéndose entre las cadenas productivas de las naciones, con el objeto de comprender como fluye a través del funcionamiento del concepto de la Globalización. Ya que se trata de un capital establecido de manera general reproductiva, al interior de las diferencias económicas de un sistema estructural en los países. Buscando soluciones a sus problemas de crecimiento y desarrollo. "Ya no existe un mercado de capital alemán, francés o estadounidense afirma el Sr. Hartmann de Veba. Es un mercado de capital global, y todos debemos jugar con las mismas reglas"<sup>105</sup>*

*Dentro de esta premisa , la inversión extranjera, significa que los activos operacionales de las empresas, llegan a un momento, dentro del cual la formación del capital industrial en el ámbito global, rebasa los cuestionamientos ideológicos, e incluso las barreras geográficas; Para reactivarse, en países, anteriormente cerrados a este tipo de inversión, como son los de Europa del Este y China. A partir de una extensión global, vertiente neoliberal, que comenzó a extenderse sobre una base de transformaciones económico, políticas después de la década de los 80's. Debido a la falta de refuncionamiento del capital industrial, en estos países, para reactivar sus aparatos industriales, con abundante inversión extranjera para la producción de bienes y servicios, situación que fue subsanada, por la entrada del capital de inversión foránea, lo cual ha servido de fase preliminar a este proceso global, que actualmente sigue esta marcha, por todos esos países.*

*Actualmente, la función del capital de inversión extranjera directa, ha rebasado, estas fronteras, y cobra vigencia al reproducirse comercial y productivamente, en un escenario, donde no cabe una constante crítica ideológica, sino más bien su actuación, en función de modernas relaciones económico-comerciales, cuyos complementos están representados por nuevas aportaciones teóricas, que dentro de la Globalización establecen parámetros*

<sup>105</sup> Eitman, David K; et. Al. Las Finanzas en las Empresas Multinacionales, ed. Prentice Hall, México 2000 p. 79

*complementarios, establecidos entre las empresas globales, a efectos de mantener un equilibrio en una guerra comercial, de actividades rentablemente competitivas que domina actualmente, el concierto de naciones, con un nuevo escenario denominado Globalización.*

*En virtud de lo cual como se apunta en una obra con estos elementos: "Una nueva corriente de capitalismo global el cual dicta, las prácticas económicas, transnacionales formadas por una triple alianza de Estados receptores, corporaciones transnacionales y funcionarios estatales seniors combinados, con las denominadas actualmente las mejores prácticas del mundo" <sup>106</sup>.*

*Este proceso, está comprendido básicamente, por aumento de la productividad y el comercio, necesario para abatir, los altos costos de producción e índices de desempleo que se generan por todo el mundo, para lo cual se necesitan instrumentar medidas, para propiciar mayor rentabilidad e ingresos <sup>107</sup>. Asociado a los niveles de ganancia, ahorro entre los países, necesario junto con la inversión extranjera para expandir el capital productivo. La Globalización es vista, como un recurso para la comprensión de esta fenomenología, no es la solución total a todos los problemas económicos de las naciones. Implica un concepto, únicamente de distribución de capitales de inversión y su aceleración, en todas las actividades referentes, como son los sectores de bienes industriales, que constituyen en parte sus aspectos delimitantes. En el trabajo de Ebenfeld, podemos notar lo siguiente: "La noción de la Globalización, no solo asume que el capital que en sí mismo se ha globalizado y está ahora basado en la destreza científica, ha descubierto la acumulación monetaria desasociada y más allá de la acumulación productiva se ha expandido, hacia un mundo sin fronteras" <sup>108</sup>.*

*El capital de inversión global, realiza un desplazamiento geográfico, en su distribución hacia otras regiones, donde es ya más común este procedimiento, lo cual también podemos observar esta tendencia, en sectores empresariales, globales asentados en Latinoamérica, Europa Oriental y el Continente Asiático.*

*Un ejemplo de esta actividad, se refiere de la siguiente manera: "Empresas Latinoamericanas globales, como la venezolana Cisneros Televisión Group, que compró en 1997, Imagen Satelital la más grande empresa de televisión por cable en Argentina, Enersis, Grupo Industrial Chileno, Edesa en Argentina, Edelnor en*

<sup>106</sup> Encyclopedía of political economy op. cit. p. 35

<sup>107</sup> Enciclopedia Temática nadromar, Barcelona, España 1994 "Keynes, consideraba, que el nivel de empleo y la renta global, deben conocerse al mismo tiempo, a partir de un núm. En la demanda global existente p- 757

<sup>108</sup> Ebenfeld, Werner, op. cit. p. 16

*Perú y CERJ en Brasil, participan en actividades globales. Televisa, Telmex, y grupo Elektra, son consorcios que también entran en la dinámica global.*

*Así como el grupo ICA y Pulsar Internacional, dirigido por Alfonso Romo Garza, participa en la Globalización del mercado con ventas en 110 países con una planta de 25,000 personas e indirectamente otras 110,000, además, cuentan con 35 centros de investigación en diferentes naciones"<sup>109</sup>*

*Por lo que respecta al Continente Asiático, añade la investigación: "Entre las compañías globales que operan en China, pueden mencionarse Volkswagen de Shangai y Jeep de Pekin, productoras de automóviles. BASF que es la de mayor inversión en China en la industria química. Matsushita, Unilever, SC Johnson, Henkel, Gillette, Nike en productos de consumo. Así como Catbury, Kentucky Friend Chicken, Pizza Hut"<sup>110</sup>*

*En el cuadro sobre inversión extranjera de EU (ver cuadro no. 18), podemos observar los movimientos ascendentes que esta inversión tuvo en la década de los 90's. La filosofía de los EU, sobre la inversión en empresas globales, representado por el siguiente ejemplo, son posiciones que el capital, ha mantenido para efectuar su reproductividad: "Se ha impuesto ya la tendencia hacia compañías globales las cuales conciben el mundo entero como un solo mercado... La Ford Motors Company, decidió en la segunda mitad de la década de los 80's, convertirse en una compañía global. Aunque se ha propuesto convertirse en una compañía global no tiene plantas en Japón. Por lo demás, Ford comparte otro proyecto con la compañía Nissan la cual diseñó la vagoneta fabricada por aquella y que comercializada bajo las denominaciones de "Villager" y "Uquest". Fue puesta a la venta mediante la red de distribuidores Nissan. Aunque muchas empresas tienen la intención de convertirse en compañías globales, solo unas cuantas lo han conseguido hasta ahora. Hacerlo requiere el desarrollo de productos, con la mente puesta en el mundo entero y especialmente en los mercados de América del Norte, Asia y Europa Occidental"<sup>111</sup>*

*Esto llega a dos razonamientos básicos 1. La formación de un mercado global, cada vez más extenso, en condiciones de aceptabilidad, rentabilidad y apoyo financiero mutuo en los países emisores de capital global. 2. La ampliación del capital de inversión hacia otras regiones emergentes, donde hasta*

<sup>109</sup> Kootz, Harold, et. Al, Administración Una Perspectiva global, ed. Mc. Graw Hill, Méx. 1998 p. 101

<sup>110</sup> Idem

<sup>111</sup> Koontz, Harold, op. cit. p. 104

*ahora el capital global, no había incursionado anteriormente y fortaleciéndose a través de la necesaria inversión global.*

*En el primer, punto crucial se crean las condiciones de un mercado de consumo global, en base a la estructura de demanda-oferta-consumo, se preestablece entre la combinación de los recursos productivos de las naciones y una política de control global. Creada mediante un conjunto de decisiones, cuyas acciones se reflejan en la ramificación de las empresas globales por todo el mundo.*

*Por otra parte, la trascendencia del capital global a través de la evolución de todos estos satisfactores, ya es perceptible en las teorías sociales, debido a que entre las mismas existe una complementariedad, en función del análisis del comportamiento de estos fenómenos. Pudiendo predecirse la obtención de resultados de manera específica. Como son las entradas por ventas, las ganancias, la capitalización del mercado, así como la generación de empleos. Se puede también rescatar empresas menos rentables, para fusionarlas a capitales globales y abaratar costos de operación, para cubrir más satisfactoriamente las necesidades del mercado. Así como también se dan actividades de recomposición del capital global, es decir, retirar de un país una empresa global cuando ya no sea rentable y establecerla en otra nación, o bien solucionar conflictos laborales, con las industrias establecidas en diferentes países. Por ejemplo:*

*"Otro caso, es de Gillette y Caterpillar, en el primero cuando existen problemas laborales en su planta de Boston, EU, es suficiente que con su planta en Berlín, Alemania, puedan seguir suministrando producción tanto en Europa como en Norte América. Independientemente de las demandas laborales, Caterpillar, es una compañía, con suficientes recursos económicos para producir a más bajo costo maquinaria industrial, en sus instalaciones de Brasil, Japón y Europa lo cual evidentemente aumenta las ganancias de estos consorcios"<sup>112</sup>.*

*Esto tiene como objetivo primordial mantener una política económica de circulación constante de la capitalización global de bienes y servicios sobre todo cuando se buscan alcanzar metas de rentabilización, para evitar caídas financieras en la economía global, con consecuencias imprevisibles, como apunta Soros: "Vivimos en una economía global pero la organización política de nuestra sociedad global es deplorablemente insuficiente. Nos vemos privados de la*

---

<sup>112</sup> Chomsky, Noam. La Sociedad Global, ed. Joaquín Moritz, Méx. 1999 p. 112

*capacidad de mantener la paz y de contrarrestar los excesos de los mercados financieros. Sin controles es probable que la economía global se desplome" <sup>113</sup>.*

*En otros términos esta convergencia para llegar a la Globalización a través de las imperfecciones de los mercados, lo podemos observar en función de buscar las garantías de operatividad para su funcionamiento en estas naciones. A partir de parámetros económicos, establecidos en la corriente de la economía neo liberal. Un conjunto de condiciones flexibles de política económica, las constituyen, la preparación de una oferta de trabajo especializada, la creciente diversificación de mercados globales, y la comercialización de los productos que actualmente está pasando de un aspecto de transnacionalización a operar bajo un esquema global.*

*En ambos casos la confianza en una estructura global, se fomenta con la creación de las realidades de un comercio de manufacturas, donde la agregación de valor, se ha demostrado tiende a equilibrar las necesidades de gasto de la población, por la acción más participativa de las capas sociales de la población en los países. Y donde participan ventajosamente dentro de los sectores productivos, debido a su capacitación, que les permite obtener ingresos proporcionalmente más altos. Debido a la optimización y rentabilidad de estos procesos.*

*A partir de estos esfuerzos y de orientaciones del capital de inversión extranjera en la economía global se mantiene un fomento que fortalece la concentración del mercado. En resumen, en este punto se trata de hacer menos problemáticas las formas y procedimientos de economías tradicionalistas de países productores de materias primas y sus consumidores transformándolas, en relaciones de intercambio de capital global.*

---

<sup>113</sup> Soros, George. La Crisis del Capitalismo global, ed. Plaza Janes México 1999 p. 45

### 3.2.1 EL MERCADO MONETARIO Y SU RELACION DE TRANSACCION COMERCIAL EN LA GLOBALIZACION.

*La Globalización, entra como un sesgo, de transformación, en estos problemas específicos, internándose hacia segmentos monetarios del mercado que cobran vigencia, dentro de las actuales crisis monetarias que sufren los países, con medidas político-económicas, adoptadas por estos y que quedan involucradas entre ellos, debido a las actuales circunstancias de las relaciones comerciales entre las naciones. "En Europa, alrededor del 75% de los pagos por transacciones comerciales, se realizan en euros posterior a la entrada en vigor a partir del 1o. de enero del 2002, en 12 países de la UE"<sup>114</sup>.*

*Este tema se encuentra inmerso dentro de la teoría global, debido a que constituye instrumentos reguladores de pagos, entre las estructuras económico-comerciales, como la UE cuya finalidad es facilitar las operaciones comerciales, y disminuir costos en las mismas, como medidas de políticas para prevenir colapsos inflacionarios en las políticas monetarias. De esta manera, se determina la aplicación de una decisión en materia monetaria reunificando, las diferencias de valor unitario, entre los distintos tipos de cambio de las monedas en los países asociados.*

*Esta política se debe a que los tipos de cambio, como sabemos no obedecen a períodos económicos estables prolongados, si no que sufren desequilibrios por la acción del principio de la oferta y la demanda, que en circunstancias impredecibles, afectan el valor cambiario de las monedas<sup>115</sup>.*

*A su vez estos fenómenos repercuten consecuentemente en las actividades productivas y financieras del sistema global, de tal manera que cuando las presiones de la oferta-demanda del mercado monetario, proceden del exterior, como en el caso de la UE, se determinan la aplicación de medidas monetarias internas. Así mismo tiene como objetivo de mantener activos líquidos globales para atender las actividades productivas y comerciales de las compañías globales. Esta entidad queda sujeta a una red de equilibrios y desequilibrios monetarios de tipo global, debido a que las medidas que tomen los países de la UE, como son aquellas en materia de restricciones presupuestarias, adecuación*

<sup>114</sup> Periódico El Financiero, 8 de enero del 2002

<sup>115</sup> Manchón, Federico, La Ley del Valor y Mercado Mundial, UNAM, Méx. 1994

*del gasto público o bien acudir a instituciones financieras internacionales para prestamos involucrados en un esquema global. Ya que las políticas monetarias como el euro o el dólar con una paridad similar, responden a un patrón controlado de equilibrio cambiario del cual penden el resto de las monedas del mundo en una actividad más global.*

*Si bien, para buscar el fondo de esta situación, podemos citar lo siguiente: "El patrón oro predominó para la determinación del tipo de cambio hasta 1914, después de la Conferencia de Bretton Woods, en 1944, se estableció un tipo de cambio fijo (relativamente) según lo acordaron autoridades de EU y Europa, de acuerdo a la cotización de una onza oro, con respecto al dólar y las demás monedas alrededor de este.*

*Para solventar los desequilibrios se creó el FMI, como instrumentador de políticas financieras, para ayudar a los países a superar sus problemas en la balanza de pagos, hacia el año de 1971, fueron la oferta y la demanda que determinaba el tipo de cambio"<sup>116</sup>.*

*Actualmente este mercado monetario cambiario, depende básicamente del tipo cambiario del dólar, dentro de los periodos de tiempo en que la actividad cambiaria mantenga su equilibrio a partir de la paridad determinada de esta moneda, así como también de otra paridad relativa en sus debidas zonas de influencia, del dólar con respecto al euro o el yen, en el cuadro no. 12 y 13, podemos ver de conjunto el mercado monetario global con sus tasas de cambio, y sus variaciones a partir de puntos bases, del día, desde donde se pueden efectuar cálculos monetarios para obtener diferencias de valor en las transacciones cambiarias y comerciales.*

---

<sup>116</sup> Case E. Karl, et. al. Principios de Macro Economía, ed. Prentice Hall, México 1997. p. 185

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

## CUADRO No. 12

### MERCADO DE LAS MONEDAS POSICION DE CAMBIO CON RESPECTO AL PESO

MONEDA	COMPRA	VENTA
1.- DÓLAR, EU	9.150	9.154
2.- MARCO ALEMAN	3.969	4.299
3.- LIBRA REINO UNIDO	12.531	13.550
4.- YEN JAPONES	0.065	0.072
5.- FRANCO SUIZO	5.275	5.701
6.- FRANCO FRANCES	1.184	1.280
7.- DÓLAR CANADIENSE	5.441	5.879
8.- PESETA ESPAÑOLA	0.046	0.056
9.- LIRA ITALIANA	0.003	0.004
10.- FRANCO BELGA	0.190	0.218
11.- EURO	7.769	8.409
12.- CENTENARIO ORO	3,200.00	3,700.00
13.- ONZA PLATA LIBERTAD	55.50	65.00
14.- ONZA ORO	2,386.00	2,968.00

FUENTE: EL FINANCIERO, martes 8 de enero del 2002.

## CUADRO No. 13

### CAMBIO INTERNACIONAL EUROPA

	DÓLAR	LIBRA	MARCO	YEN	FRANCO SUIZO	FRANCO FRANCES	DERECHO ESP.GIRO	EURO
DÓLAR		1.4638	0.4510	0.007833	0.6284	0.1345	1.2697	0.9118
LIBRA	0.6832		0.3170	0.005355	0.4296	0.0945	0.8712	9.3055
EURO	1.0967	0.1075		0.008576	0.0120	0.1524		
YEN	127.67	186.87	58.30		80.25	0.1738	163.323	116.60
FRANCO SUIZO	1.5913	2.3295	0.7480	0.012470		0.2230	2.0365	8.31
FRANCO FRANCES	7.4372	10.5820	3.3539	5.7537	4.4843			6.5596

FUENTE: El Financiero, Lunes 13 de mayo del 2002.

# CAMBIO INTERNACIONAL ASIA

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

	EURO	YEN	LIBRA	FRANCO SUIZO	DÓLAR HONG KONG	DÓLAR SING.	RINGGIT MALASIA
EURO		0.008574	1.6013	1.4547	0.1403	0.6071	0.2880
YEN	116.70		186.87	80.25	16.371	70.82	33.597
LIBRA	0.6245	0.005351		0.4296	0.0876	0.3787	0.1798
DÓLAR HK.	7.1298	0.061122	11.418	4.9034		4.3267	2.0526
DÓLAR SING	1.6487	0.014134	2.6403	1.1338	0.2313		0.4746
RINGGIT	3.4737	0.029779	5.5630	2.3889	0.4873	2.1080	

FUENTE: EL FINANCIERO, lunes 13 de mayo del 2002

*En última instancia, en un control pronunciado de las monedas en general, un descenso en los puntos de valor con respecto al dólar, provoca crisis devaluatorias, menos capacidad de pago y consecuentemente se provocan desastres económicos y financieros; que en determinadas circunstancias como son una disminución en los precios de los productos básicos por ejemplo se pueden sobrecalentar las economías, y así mismo se deben de tomar las medidas macroeconómicas necesarias para evitar devaluaciones mayores en las monedas de los países afectados por la crisis, así como en el resto de las naciones. Sin embargo, ahora la experiencia ha demostrado que estas situaciones al desencadenarse dentro de un rango de una economía global, los países se sienten más apoyados al establecer políticas estratégicas económico-financieras que provienen de países como EU o la UE que mantienen un control ahora más rígido sobre sus monedas debido a su amplitud y su influencia cambiaria, a través del volumen y de la capacidad en el ámbito de cambio de sus monedas con respecto a otras, así como a su velocidad de intercambio comercial.*

*Otro aspecto importante, dentro de esta política monetaria está representada, en que para subsanar las diferencias de valor con el tipo de cambio de las monedas en un fenómeno devaluatorio, se adoptan medidas complementarias de tipo financiero, con el objeto de proteger las actividades globales, sobre todo dándole un nuevo apoyo a este concepto en las transacciones, tanto en periodos críticos como en los relativamente estables. Estas son medidas para efectuar los intereses por pagos, y que permiten precisamente abarcar los servicios monetarios y financieros de una manera más*

*amplia como es la global. En el caso de México, una institución bancaria como BANAMEX, ha emitido en los últimos meses nuevos instrumentos de pago, para afrontar, esta nueva corriente en los mercados bancarios. En política económica monetaria, las autoridades de México han anunciado, la apertura de un bono global por 10 años, debido a la estabilidad monetaria de largos años, con respecto al dólar, con un valor de 1'500 millones de dólares. Esto se debe a la creciente aceptación de compra del papel mexicano, en mercados internacionales"*<sup>117</sup>.

*Dentro de estos aspectos globales, ubicados en el mismo proceso, es también conocida la adopción de medidas políticas instrumentadas por los gobiernos como se señala en una investigación: "Cuando el mercado [financiero y monetario] funciona de manera más eficiente, puede convertirse en un instrumento de financiamiento importante para distintos tipos de proyectos y empresas, ofreciendo una mayor variedad de instrumentos y condiciones"*<sup>118</sup>.

*Correlativamente, existen los planteamientos y las medidas técnicas para lograrlo, así mismo para activar los flujos de estos mercados, como se profundizan en la misma publicación. "La denominada turn over ratio, se calcula dividiendo el valor total de las acciones comercializadas entre la capitalización del mercado, otro indicador se denomina total value traded ration y se calcula dividiendo, el volumen total de las acciones comercializadas entre el PNB, junto con el turn over ratio indican la liquidez del mercado"*<sup>119</sup>.

*Sin afectar el desarrollo permanente de este sector de un país, esto va en relación directa, al mercado accionario, sustentador de un mercado global de capitales, donde la liquidez es existente, debido al volumen de valores accionarios nuevos, que en una empresa puede emitir, sin deprimir el costo de las acciones existentes en el mercado*<sup>120</sup>.

*En este último trabajo, podemos observar específicamente un análisis, sobre costos globales de capitales, como por ejemplo el de la compañía Nestlé, donde se calculan los rendimientos esperados por un inversionista, a partir de la relación de las acciones y los movimientos de valor habidos en el mercado.*

<sup>117</sup> Periódico El Financiero, 8 de enero 2002

<sup>118</sup> "La Inserción de México al Mercado Internacional de Capitales", Teresa, Stefhany Hayna de Lozanne, en rev. de Relaciones Internacionales, abril-junio 1996 No. 70, UNAM, México, p. 48.

<sup>119</sup> Idem. Op. Cit. p. 49

<sup>120</sup> Ver, Eitman, David K. Op. Cit.

*Por otro lado también es conveniente tener en cuenta las apreciaciones problemáticas que surgen en estos mercados. Como lo apunta un crítico financiero: "Sólo el pensar que los reportes financieros de las empresas no son fiables hará, que los ahorradores individuales y las instituciones busquen puertos más seguros para sus inversiones y ello inmediatamente frenaría, buena parte de los de inversión existentes a nivel global" <sup>121</sup>.*

*Otros aspectos que contribuyen a comprender el análisis de la problemática monetaria consisten en que en la actualidad dos son las regiones que están influenciadas por una etapa de volatilidad en sus mercados financieros, la mayor parte de las naciones emergentes de Asia y los países Latinoamericanos. Como se reporta en una edición periodística. "El contexto Latinoamericano golpea en estos momentos al peso azteca, por su condición de divisa emergente; la cada vez más cercana moratoria de pagos de Argentina y un posible giro a la orientación política de Brasil; imponen cautela entre las capitales del mundo, el riesgo de México, es el más bajo de las plazas emergentes, pero el riesgo regional sigue por arriba de Asia y en línea con Europa Oriental, las zonas que pelean codo a codo con América Latina la de los flujos de corto plazo" <sup>122</sup>.*

*En el caso de México por ejemplo para mantener sus operaciones con liquidez monetaria, dependen fundamentalmente de sus actividades productivas y las destinadas a la exportación de los mercados del norte, por lo tanto sus relaciones se mantienen con fuentes monetarias de características globales, como son las de E.U. En el caso de las naciones Asiáticas sus productividades, resultan muy abundantes y de calidad excelente, propios para concursar en mercados competitivos y sumar ingresos monetarios nacionales. De tal forma que en estas últimas naciones sus políticas de ahorro, son vitales también, para que en este proceso sean especialmente controladas y se fortalezcan mutuamente. Sin embargo, debido a la constante volatilidad de sus monedas, especialmente del yen que dependen de los tipos de convertibilidad con respecto al euro y al dólar, se apoyan por lo tanto en funciones globales, para mantener constantes sus fuentes de liquidez global. En tanto las naciones industrializadas eje de control de un sistema monetario global, se apoyan en el control comercial de manufacturas con alto valor agregado, lo que da confianza a sus empresas en los mercados accionarios y monetarios, y que combinando medidas rígidas de control financiero es más fácil que sorteen sus crisis monetarias en menor tiempo que por ejemplo los mercados latinoamericanos y asiáticos. Quienes en última instancia se benefician de la influencia global de los mercados. En tanto estas naciones*

<sup>121</sup> Periódico, El Universal, 21 de julio 2002.

<sup>122</sup> Periódico, El Financiero, 13 de mayo del 2002

*sobre todo las latinoamericanas, especialmente México, obtienen mayor experiencia de sus ciclos productivos económicos, y funcionarán de una manera más similar, con una tendencia mundial de una economía global más fortalecida.*

*De esta manera, los mercados monetarios, al entrar en los ciclos económicos y funcionales, de manera global, el movimiento periódico de los sectores productivos y comerciales, en los que se encuentra involucrado se medirá por las fluctuaciones del renglón global en el PIB real, junto con otras variables económicas, ello ayudará o influirá negativamente en sus sectores de producción y sobre todo de exportación, para que estos mercados monetarios se mantengan por más tiempo equilibrados.*

*No obstante una secuela de esta crisis de naturaleza global, puede afectar la política monetaria, como en el caso de Japón donde existen predicciones de que tal fenómeno pueda ocurrir: "La crisis de Asia, ha debilitado por supuesto al yen, como estándar de calidad global y pudiera empujar a una profunda depresión a escala global"<sup>123</sup>. En todo caso, depende de la política multisectorial del Japón, de dedicarle cada vez más recursos, a la investigación y desarrollo de su sector manufacturero, del cual dependen fundamentalmente, para mantenerse activo, dentro de su sesgo global tanto en lo monetario como en lo financiero.*

*Por otro lado al observar, los datos del conjunto de valores cambiarios de las monedas, nos mantienen al día, para tener los análisis y calcular los niveles de variaciones, para efectos de transacciones monetarias, por valores de puntos, en situación spot, por ejemplo a 48 horas respecto del tipo de cambio de la moneda de una nación con respecto a otra. Lo cual, indica la tendencia global de equilibrio en los momentos de crisis monetaria, o bien del movimiento cambiario que se tiene cuando se está saliendo de ella.*

*Para complementar esta situación, en los cuadros anteriores, podemos observar a partir de un equilibrio actual del mercado monetario en los últimos meses, lo cual vinculado a los mercados de productos y servicios, nos permite asociar una política monetaria para todas las naciones, la cual, podemos afirmar se ha mostrado saludable, en los últimos años, con respecto a su situación de las instituciones financieras, para efectos de transacciones y actividades productivas comerciales.*

---

<sup>123</sup> Bonefeld, Werner, Op. Cit. p. 14

*De manera concluyente, en esta parte, la Globalización tiene inferencia en las estructuras monetarias de los países, como un vector de dirección de conjunto, para indicar el manejo de los índices cambiarios, que impactan en la economía de las naciones. Apoyando la formación de activos líquidos industriales e incidiendo en la formación de la inversión extranjera. Mediante estas actividades, y en la vida productiva de las empresas globales, vinculadas directamente a las corrientes monetarias. Tratando de ajustarse también a un tipo de cambio más estable, para facilitar operaciones comerciales y mejorar los activos con que cuenta las industrias para el pago de liquidez y administración de sus aspectos productivos. Por lo tanto hemos visto la importancia de una política monetaria global, congruente entre los sistemas de flotación cambiaria, entre los países y el poder adquisitivo de los habitantes. En circunstancias tales que los efectos devaluatorios de las monedas, tengan los necesarios controles y ajustes, para evitar riesgos de su salud monetaria y económica que los países, necesitan para su conformación de tipo global, por medio de estas configuraciones.*

### 3.3. EL FUNCIONAMIENTO DE LOS PRECIOS EN LA RECIRCULACION DEL CAPITAL GLOBAL.

*Otro de los aspectos problemáticos en la tendencia del comercio global de mercancías, es el referente al análisis de la teoría de los precios. En lo concerniente a la producción de bienes y servicios así, como en la oferta-demanda existente. En las condiciones actuales, en que en los mercados globales, actúan fuerzas de presión en los ciclos de la oferta-demanda; para determinar los precios y acelerar la recirculación del capital global durante los periodos productivos. Dado que en un conjunto de países existe un mercado global el cual es analizado partiendo desde una perspectiva de las corrientes neoliberales de la economía, lo cual es cada vez mas frecuente para el análisis del libre flujo de mercancías. Esto es, debido a las constantes necesidades que se crean, en la libre demanda-oferta. Estas condiciones se producen, bajo diferentes indicadores, como los precios, consecuentemente examinados en condiciones de diferenciación de costos comparativos para efectos de producción y de competitividad, incluyendo así mismo, los precios distintos de los insumos utilizados en esta producción de mercancías. Por lo tanto obtendremos en cada ciclo productivo, precios relativamente diferentes, en un mercado global compitiendo ventajosamente; toda vez que los precios y servicios se vuelven más abundantes lo cual hace del proceso comercial, un proceso cada vez más competitivo. Regido únicamente por de las leyes de la economía, de la oferta y la demanda sustento básico de un mercado libre y de una economía neoliberal, más enfocada hacia un sistema global.*

*Un punto fundamental de esta fenomenología donde se incluye lo global, radica en que los países obtienen cada vez más mayores diferencias de valor en las mercancías comercializadas obtenidas en la fijación de precios de mercado libre, teniendo en cuenta, que una de las características artificiales, que a veces se presentan en este proceso de la comercialización, consiste en su dirección hacia la volatilidad de los mercados <sup>124</sup>.*

*En este sentido, ¿ que pasa entonces con los aumentos en los costos de producción y comercialización, o de que manera son aparentemente absorbidos estos aumentos por las empresas productoras, para mantener precios competitivos?. En este caso existe una rentabilidad de mercado real, que han*

<sup>124</sup> Global Economic Prospects and Developmens Countries, Beyond Financial Crisis. The World Bank Group, 1998-99.

Ver en esta publicación, para ahondar en los costos y causas de los problemas financieros y sus crisis, el flujo del capital privado en la alta volatilidad de los flujos de capital privado.

*surgido para esas empresas después de un largo estudio de costo beneficio superando las problemáticas del mercado global o de lo contrario se estaría en una situación de quiebra a futuro. Por otra parte, una alternativa consistiría en fusionar sus activos operacionales industriales, cambiar de giro o instalarse en otros países. Cuando existe una situación mercado competitivo, cada vez más agresivo entre los países, como pasa actualmente, en que la competitividad, en que también aumenta, por las variaciones de la oferta y la demanda. En tanto, los precios indiscutiblemente se tienen que adecuar a estas variaciones y es en consecuencia, debido a como las características de esta adecuación van disminuyendo la volatilidad del mercado y consecuentemente los precios tenderán a un nivel relativamente estable, en el mercado competitivo.*

*Otro aspecto importante, para generar mayores ingresos entre los países, a través de los mercados globales y que repercuten en la ley de la oferta y la demanda de los productos, es que los ciclos económicos de producción y comercialización son cada vez más rápidos. Determinados por los gustos y preferencias de los consumidores a fin de mantener cada vez más cubiertas las necesidades de consumo de los demandantes. Se trata entonces, de que se mantenga un equilibrio en las oscilaciones pronunciadas de los precios en los mercados globales. Previendo también una sobre oferta, que ponga en peligro, no solo los precios relativamente estables de mercado sino un sistema global de precios, haciendo que, reflejen improductivos, los aparatos económicos de las naciones, es decir, en términos generales, ayudando a crear crisis económicas entre las mismas.*

*Es precisamente, en este punto donde toma significado la segmentación de la producción y de la comercialización en el mercado global. En una economía dominada cada vez más donde la tendencia global-mundial, influenciada por la cada vez más cantidad de inversión extranjera directa, fluyendo más rápidamente a través de estas economías, haciendo que los precios en la intersección de la oferta y la demanda, se mantengan más fluctuantes y en equilibrio, por las características de recuperación de la inversión y de ser capital privado global de alto rendimiento. Además, por el comportamiento de los sectores productivos especializados que consisten en dar salida a los mercados globales, de las producciones de artículos, debido a la variación de existencias de este tipo de productos, y a una comparación de cotizaciones, que son aceptables, en condiciones de competitividad de los centros de consumo <sup>125</sup>.*

---

<sup>125</sup> Ver Obstfeld, Maurice, *The Global Capital Market, Benefactor or Menace?*, Working Paper 6559, Cambridge, Mass, National Bureau of Economic Reserch 1998.

*Estos fenómenos económicos, tienden a convergir en una tendencia mundial cada vez más visible y viable, observado, en que los precios manejados por la conjunción de fuerza de la oferta y la demanda se orientan, hacia un mercado cada vez más libre de restricciones arancelarias y comerciales, a fin de evitar que se produzcan descompensaciones agudas en los sistemas de los precios de los principales mercados productores, como son Estados Unidos, Europa y Japón. Por lo tanto se trata de controlar los niveles de inflación o los efectos del dumping, así como también, se tienen que cuidar, que los márgenes de utilidades y de operatividad, guarden relación con el costo beneficio, sin menoscabo de la dualidad calidad-precio; cantidad-precio. Proceso que ahora fluye incesantemente, en cada ciclo económico, de esta estructura global.*

*Un último punto sobre lo anterior consiste, que en la fijación de los precios de las mercancías se toma en consideración también la función de las variaciones de los precios en los insumos de los volúmenes productivos. Es decir, la cantidad, la calidad, y el precio observados en los sitios productivos, queda implicado de la misma manera por la utilización de bienes de capital intermedio y servicios utilizados en su operación, de acuerdo a la participación de los países en los sectores, en que más le conviene participar. Los mismos insumos, están reclasificados en relación directa, a la obtención de una tasa más real de precio optimizable, en la utilización de maquinaria y equipo para la transformación de los subproductos y su destino final la satisfacción del consumo de mercancías <sup>126</sup>.*

*Dentro de este tema general, el comercio global se encuentra dominado por parámetros de precios en las producciones cada vez más segmentados por las naciones, además por la interacción de tecnología de mercado, con volúmenes predecibles de ventas, con sectores comerciales entre los países cruzando las fronteras más fluidamente, y satisfaciéndose las necesidades de los demandantes a un precio y costo aceptable.*

---

<sup>126</sup> Enciclopedia Británica Tomo VI, Chicago Illinois USA, 1960 "El capital fijo es el utilizado en las máquinas sin comercializarse, produce ganancias. El circulante, las materias primas intervienen para producir otros artículos. El monetario se refiere al gasto doméstico" p. 120

*Se satisface esta necesidad teniendo en cuenta un conjunto de necesidades de consumo por cubrir, a través de los servicios necesarios complementarios, paradarle funcionalidad a este proceso. Por lo tanto se encuentra perfectamente integrada y justificado una política global dentro de esta gama de procesos económicos, ya que aún de una mayor complejidad; una política de acción deprecios globales, tomada por la globalización, consiste en consonancia precisamente en abordar con mayor decisión y rapidez los momentos de solución a esta problemática y darle su conveniente determinación.*

### 3.4 LAS VENTAJAS COMPARATIVAS EN EL PROCESO ECONOMICO DE LA GLOBALIZACION

*En el comercio global actual, las ventajas comparativas, se encuentran involucradas en todos los procesos económicos-productivos-industriales, tanto en los procesos de producción de mercancías para el consumo interno, así como para los sectores de exportación. En este sentido, una definición del concepto permite situar teóricamente esta situación, para orientar el esquema más adelante tratado en este punto. "La Ley de Costos Comparativos o Ventajas Comparativas dice que un país tiende a concentrarse en la producción de bienes para la exportación, cuando su superioridad en la producción de estos bienes es evidente o su inferioridad en la producción es menos marcada. Por lo tanto, un país tiende a exportar a aquellos productos que puede producir con la ventaja relativa (especialización), es decir, al costo comparativo más bajo" <sup>127</sup>*

*Como podemos observar, "La teoría de Ricardo de que la especialización y el libre comercio, beneficiarán a todas las partes involucradas, aún aquellas, que pueden ser productores, más eficientes en términos absolutos" <sup>128</sup>.*

*Entonces las ventajas comparativas consisten en que un país produce mercancías, en los cuales tiene mayor habilidad para que sus costos se mantengan bajos <sup>129</sup>. Ello comienza a darse en un momento de la producción sectorial, con un análisis de los costos de producción, consecuentemente se obtendrán proporciones de ventajas comparativas, en la combinación de sus elementos productivos, como son inversión directa global, fuerza de trabajo e insumos.*

---

<sup>127</sup> Enciclopedia Británica Tomo VI, Chicago Illinois USA, 1960 "El capital fijo es el utilizado en las máquinas sin comercializarse, produce ganancias. El circulante, las materias primas intervienen para producir otros artículos. El monetario se refiere al gasto doméstico" p. 120

<sup>128</sup> Case, E. Carl et.al Op. Cit. p. 30

<sup>129</sup> Ricardo, David, La Riqueza de las Naciones, ed. FCE, México 1973.

Un aspecto importante de la obra de David Ricardo, es el estudio del valor comparativo del oro, de los cereales y del trabajo en los países pobres y ricos, de donde se establece este principio económico inmutable hasta nuestros días. "El oro y la plata, se habrán de cambiar naturalmente por una cantidad mayor de alimentos en un país rico que en una nación pobre" p. 278.

Actualmente sucede lo mismo, con el capital global se cambia una cantidad mayor de mano de obra y productos tecnológicos más baratos que en los países, con mayores concentraciones de recursos de capital y escaso factor de mano de obra.

*Innegablemente, de cualquier forma, en esta interrelación de actividades, se promueve ahora un nuevo acelerador económico de desarrollo y crecimiento, entre los países, fomentado por una estructura global debido ya bien sea, que los países tengan mayor o menor extensión territorial, pero por otro lado estamos hablando de una combinación de recursos especializados, comparativamente localizada, lo cual implica, evitar sobremanera, que no se disminuya la actividad en el sentido global comercial.*

*David Ricardo y Adam Smith creadores de la Ley de Costos Comparativos <sup>130</sup>, demostraron su utilidad en el sentido de observar únicamente los aspectos específicos ventajosos de sus economías, es decir, la multiplicación de los valores productivos de sus mercancías, sin importar sus dimensiones geopolíticas. En otras palabras, se trata también de fortalecer la estructura productiva de las naciones y exportar aquellos bienes y servicios, obtenidos por la diferenciación de esta relación. Beneficiándose los países de esta forma proporcionalmente comparativa, en función de los recursos utilizables en su reproducción cíclica, principio que, todavía hoy vigente recoge la economía global.*

*En la conformación estructural del comercio entre países, de acuerdo a los teóricos ingleses, se planteaba la superación de los problemas económicos, en función de una idea liberal, defendiendo la posición de que la importación y exportación de mercancías agrícolas e industriales no provoca colapsos en la economía de los países, toda vez que el comercio actualmente global produzca ventajas comparativas, que impactando en los precios de intercambio refleje un equilibrio y beneficio en la economía de las naciones. Es decir, una proporción de ganancias que beneficie a los sectores en general de las economías.*

*En conjunto, este proceso marca a lo largo de las fases productivas, la optimización y la rentabilidad de sus factores productivos. En esta actividad económica, y a través de un análisis comparativo, se obtienen los valores relativos tanto en la producción como en la comercialización de mercancías en los mercados globales. Dentro de estas entidades las empresas globales producen niveles de ganancias comparativamente mayores a las de aquellas actividades de*

---

<sup>130</sup> French, Davis, R. Economía Internacional, ed. FCE, México 1979. Podemos observar en esta obra un planteamiento más específico, las ventajas comparativas denotan los rendimientos constantes a escala; o rendimientos decrecientes que son como se produce y reproduce el costo de producción a un valor de producción en dinero y en el ámbito mundial, p.p. 92-142

*exportación, ya que reflejan un comportamiento ventajoso en el mercado global, y cuyas diferencias se reflejan al desarrollarse las relaciones comerciales entre los países. De esta manera, podemos ver las diferencias de ganancias en general a través del valor de las mercancías intercambiadas. Así por ejemplo en el cuadro No. 14, vemos como los Estados Unidos tienen mayores ventajas comparativas sobre Japón o Alemania en la exportación de manufacturas que es el principal sector a nivel global-mundial. En tanto Japón supera a EU en exportaciones durante los años 1999-2000, pero es superior a Alemania en 1998, 1999 y 2000.*

### CUADRO No. 14

#### VALOR DE LAS EXPORTACIONES (BILLONES DE DOLARES)

	ESTADOS UNIDOS		JAPON		ALEMANIA	
	EXP.	IMP.	EXP.	IMP.	EXP.	IMP.
1998	141.1	343.46	132.01	71.71	39.45	61.70
1999	146.7	380.02	152.11	87.41	39.79	63.52
2000	173.2	437.12	190.62	112.97	44.19	71.03

**FUENTE: ESTADISTICAS DE COMERCIO INTERNACIONAL. OMC. 2001**

*El resultado de todo ello tomando en consideración el principio de intercambio desigual, es, que en un proceso de distribución global de recursos, las manufacturas producidas, son las principales mercancías, donde se acopian los mayores ingresos, por ventajas comparativas entre las naciones, entonces este mercado se vuelve competitivo transicionalmente. Si Japón tienen relativa supremacía sobre EU y Alemania en el año 2000, es posible que esta nación asiática, pueda tener una tendencia a superar a estas naciones en el comercio global referente a este tipo de exportaciones.*

*De manera general se resumen este tema, que como resultado de la actividad productiva y comercial dentro del segmento globalizador de mercado, las ventajas comparativas es significado, de que participan de esta manera en las transformaciones de las apropiaciones de mercado en los segmentos globales. Y*

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

*por lo tanto están vinculadas al conjunto de la competencia global, entre todos los países, siguiendo esta tendencia; como lo afirma un investigador. "La Globalización de las economías en última instancia, puede considerarse, como un proceso que representa la máxima expresión de la teoría de las ventajas comparativas de las naciones planteadas por Adam Smith, en el siglo XVIII. Quien señaló que cada país debería especializarse en la producción de los bienes que posee en abundancia, concepto que lleva implícito generar bienes al menor costo posible de producción y comercialización" <sup>131</sup>.*

*Otro autor afirma sobre lo anterior. "La creciente importancia de la tecnología, como fuente de ventaja comparativa, combinada con cada vez mayor movilidad de la tecnología y del capital, han llevado a muchos gobiernos a modificar sus políticas domésticas de ciencia y tecnología, para fomentar la más rápida comercialización y obtención de beneficios domésticos" <sup>132</sup>.*

---

<sup>131</sup> Mielniska, Opalín León, Op. Cit. p. 224

<sup>132</sup> Rosenberg Nathan, La Tecnología y la Búsqueda del Crecimiento Económico, CONACYT, México 1992, p. 317

### 3.5 LA ACTUAL SOCIEDAD INDUSTRIAL EN LA GLOBALIZACION.

*Actualmente, el conjunto de relaciones en la producción y el comercio, están adquiriendo trazos, cada vez más de una sociedad industrial global. Esto no se debe a un proceso natural de cambio, como hemos visto a través de todos estos puntos, sino a un conjunto de transformaciones coyunturales, propiciadas por la voluntad de las naciones, que confluyendo en tiempos recientes e influidos por los conflictos bélicos, así como por los desastres económicos y financieros, han repercutido, en estos cambios positivos en que actualmente se desenvuelven la sociedad industrial.*

*Uno de los aspectos sobresalientes de esta sociedad global de hoy, lo constituye una progresiva transformación industrial y comercial de bienes y servicios, durante las últimas 5 décadas. Durante lo cual se ha tenido un alto desarrollo de industrias más bien de carácter estratégico económico sobre todo para el conjunto de las naciones industrializadas, y para fomentar su desarrollo científico y económico y un proceso similar dado para los países emergentes. Estos ramos, están particularmente asociados a cada tipo de estrategia adoptada por los países para su desarrollo y constituyen, básicamente, la industria pesada, la aeronáutica, la construcción automotriz, la química, la construcción de navíos, la industrialización de sistemas computarizados, servicios financieros, así como la producción y distribución de bienes domésticos para el consumo humano.*

*Todas estas estrategias de naturaleza global, han contribuido a la expansión del dinamismo industrial de esta sociedad, que ha tenido como característica una expansión controlada sobre todo en lo que a inversión extranjera se refiere; especialmente en Europa y Asia, y como complemento, los países emergentes de Latinoamérica. Al respecto y como lo afirma un autor sobre el desarrollo de estos esquemas industriales comparando la supremacía del Estado con relación a las organizaciones empresariales (ver. cuadro no. 15) y considerando que el ingreso económico que ostentan es superior en muchos casos al de varias naciones, en momentos de concepción global industrial."En tiempos recientes como 1978, General Motors y Exxon individualmente, tenían más ingresos anuales que 22 Estados-nación en conjunto" <sup>133</sup>. De ahí que cada nación fomente globalmente su estrategia específica.*

---

<sup>133</sup> Papp, Daniel S. Op. Cit. p. 25

## CUADRO NO. 15

**LAS 50 EMPRESAS GLOBALES MAS**  
**IMPORTANTES DEL**  
**MUNDO 2001**  
*Millones de dólares*

<b>RANGO COMPAÑÍA</b>	<b>PAIS</b>	<b>ENTRADAS</b>	<b>INGRESO NETO</b>
<b>1.- FINANCIERAS CITIGROUP</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>111,826</b>	<b>13,519</b>
<b>2.- GENERAL ELECTRIC</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>129,853</b>	<b>12,853</b>
<b>3.- PETROLEO/GAS EXXON/MOBIL</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>206,083</b>	<b>15,990</b>
<b>4.- PETROLEO/GAS BP</b>	<b>REINO UNIDO</b>	<b>148,062</b>	<b>11,870</b>
<b>5.- BANCA HSBC GROUP</b>	<b>REINO UNIDO</b>	<b>49,861</b>	<b>6,628</b>
<b>6.- FINANCIERAS ING GROUP</b>	<b>HOLANDA</b>	<b>71,018</b>	<b>11,041</b>
<b>7.- FINANCIERAS JP MORGAN CHASE</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>60,065</b>	<b>5,727</b>
<b>8.- BANCA BANK OF AMERICA</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>57,772</b>	<b>7,517</b>
<b>9.- PETROLEO/GAS ROYAL DUTCH/SHELL GROUP</b>	<b>HOLANDA/R.UNIDO</b>	<b>149,146</b>	<b>12,719</b>
<b>10.- TELECOMUNICACIONES AT&amp;T</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>65,431</b>	<b>7,738</b>
<b>11.- SEGUROS AMERICAN INTI GROUP</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>45,972</b>	<b>5,636</b>
<b>12.- TELECOMUNICACIONES VERIZON COMMUN</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>64,707</b>	<b>10,810</b>
<b>13.- COMPUTACION IBM</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>88,396</b>	<b>8,093</b>
<b>14.- VENTAS WAL-MART</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>191,329</b>	<b>6,295</b>
<b>15.- AUTOMOVILES GENERAL MOTORS</b>	<b>ESTADOS UNIDOS</b>	<b>184,632</b>	<b>4,452</b>

16.- AUTOMOVILES TOYOTA MOTOR	JAPON	121,464	4,264
17.- FINANCIEROS FANNIE MAO	ESTADOS UNIDOS	44,089	4,416
18.- TELECOMUNICACIONES NIPPON TEL & TEL	JAPON	103,276	4,199
19.- FINANCIEROS MORGAN STANLEY DW	ESTADOS UNIDOS	45,413	5,456
20.- BANCA DEUTSCHE BANK GROUP	ALEMANIA	62,769	4,489
21.- BANCA UBS	SUIZA	48,287	4,614
22.- AUTOMOVILES FORD MOTOR	ESTADOS UNIDOS	170,064	5,410
23.- TELECOMUNICACIONES SBC COMMUNICATIONS	ESTADOS UNIDOS	51,476	7,967
24.- SEGUROS ALLIANZ WORLDWIDE	ALEMANIA	70,804	3,188
25.- PETROLEO/GAS TOTL FINA ELF	FRANCIA	105,544	6,361
26.- AUTOMOVILES DAIMIER CHRYSLER	ALEMANIA	149,608	7,353
27.- TABACO PHILIP MORRIS COS	ESTADOS UNIDOS	63,276	8,510
28.- BANCA CREDIT SUISSE GROUP	SUIZA	60,853	3,425
29.- SEGUROS AXA GROUP	FRANCIA	92,496	3,597
30.- INDUSTRIAL SIEMES GROUP	ALEMANIA	75,489	7,269
31.- FINANZAS MERRILL LYNCH	ESTADOS UNIDOS	44,872	3,784
32.- BANCA BNP PARIBAS	FRANCIA	57,427	3,800
33.- TELECOMUNICACIONES DEUTCHE TELEKOM	ALEMANIA	37,718	5,460
34.- BANCA MIZUHO HOLDING	JAPON	52,171	1,911

35.- <i>COMPUTACION INTEL</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	33,726	10,535
36.- <i>SEGUROS BERKSHIRE HATHAWAY</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	33,976	3,328
37.- <i>BANCA WELLS FARGO</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	27,568	4,026
38.- <i>FARMACEUTICA MERCK</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	40,363	6,822
39.- <i>TELECOMUNICACIONES WOLDCOM</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	39,090	4,174
40.- <i>FINANCIETRA GOLMAN SACKS</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	33,000	3,067
41.- <i>ELECTRICIDAD E.ON</i>	<i>ALEMANIA</i>	68,222	3,289
42.- <i>PETROLEO/GAS ENI</i>	<i>ITALIA</i>	45,000	5,317
43.- <i>FINANZAS FORTIS</i>	<i>HOLANDA</i>	43,972	2,550
44.- <i>INFORMACION VIVENDI</i>	<i>FRANCIA</i>	38,509	2,118
45.- <i>COMPUTACION MICROSOFT</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	23,845	9,999
46.- <i>BANCA ROYAL BANK OF SCOTLAND</i>	<i>REINO UNIDO</i>	26,151E	2,631E
47.- <i>FINANZAS FREDDIE MAC</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	29,969	2,539
48.- <i>PETROLEO/GAS CHEVRON</i>	<i>ESTADOS UNIDOS</i>	46,532	5,185
49.- <i>BANCA BARCLAYS</i>	<i>REINO UNIDO</i>	24,067	3,749
50.- <i>TELECOMUNICACIONES FR TELECOM</i>	<i>FRANCIA</i>	31,025	3,372

FUENTE: FORBES, JULIO 23 DEL 2001.

*En Europa y el Oriente Medio, sesgadamente, este proceso, se fue abriendo al mercado de libre comercio, vinculándolos a través de la producción industrial, transformando materias primas estratégicas procedentes del sector energético al resto de los sectores industriales internacionales . A partir de 1950, los países de Levante, decidieron crear la organización de países exportadores de petróleo, para proteger, sus economías de las consecuencias en la disminución o aumento agudo de los precios del petróleo. Lo cual representó un avance de unificación y de industrialización especializada de hidrocarburos, en el área, necesario para fortalecer estos cambios en la economía que se operaban a nivel global. Paralelamente a este desarrollo en Europa se gestó la comunidad económica europea, que promovió mayormente una política de industrialización comercial en gran escala, en las últimas décadas. Conocida actualmente como Unión Europea (UE), la cual para su funcionamiento actual se centra en 5 objetivos fundamentales como son los siguientes:*

- 1. Remoción de barreras comerciales entre países asociados.*
- 2. Establecimiento de una política comercial hacia países no miembros.*
- 3. Eventual coordinación de sistemas de transporte, políticas agrícolas y políticas económicas generales.*
- 4. Liberación de medidas públicas y privadas restringiendo la libre competencia.*
- 5. Aseguramiento de la movilidad de trabajo y actividad empresarial.*

*Así mismo la UE, reestructuró su administración financiera y bancaria, para proteger sus actividades económicas, de los cambios problemáticos en los precios, así como de las políticas de los países con los cuales mantiene relaciones comerciales. De esta manera diseñó el euro compitiendo con el dólar para darle confianza y movilidad a sus transacciones financieras y bancarias. A una tasa de cambio de 1.097 dólar por cada euro (13 de mayo del 2002. Esta moneda, junto con el yen japonés 127.67 con respecto al dólar ( 13 de mayo del 2002) y el dólar americano, mantienen en constante efervescencia la convertibilidad de las corrientes cambiarias comerciales, para darle aceleramiento al comercio global, entre las zonas de influencia de estas naciones y constituyendo así mismo los cimientos de un mercado competitivo, en la región, en esta sociedad industrial global.*

*La UE imbuida en esta actividad industrial y comercial, ha experimentado un constante desarrollo que posteriormente y a través de tratados comerciales, ha*

*tenido un enlazamiento con las tendencias mundiales de otras asociaciones comerciales, lo cual en el fondo significa el establecimiento de empresas globales, que hoy dentro de este tipo de economías, se encuentran a producciones ligadas de formas más avanzadas con métodos de producción más sofisticados y dinámicos, en cuanto a optimización y rentabilidad se refiere.*

*Esta situación, es visible en este contexto amplio, a partir de un concepto un tanto aislado acerca de la, "La internacionalización de las empresas, concebida esta como el logro de cierta participación de mercado fuera de las fronteras nacionales sin dejar de competir, dentro del propio mercado interno, entonces la Globalización de los mercados es simultáneamente causa y consecuencia del fenómeno mundial de la internacionalización de las empresas" <sup>134</sup>.*

*De esta forma diferenciada, ahora enmarcada por segmentos de está acelerada competencia de la empresa global, por acaparar cada vez más su mercado, esta diferenciada de la empresa internacional por su ubicación, en un concepto de mayor amplitud, mediante el cual la Globalización, se ha extendido a través de los servicios de crédito, de rendimiento y la utilización de los factores productivos, particularmente de la inversión directa extranjera. Este tipo de industria se concibe también a partir de otros elementos particulares, como son los siguientes: "Empresa global tiene gran peso en las operaciones internacionales y alta concentración de actividades en el país de origen o en pocos países; se diferencia de la exportadora por el peso de sus operaciones internacionales y de la multinacional, por la alta concentración de actividades críticas en el país de origen" <sup>135</sup>.*

*Con la formación de esta nueva etapa de actividades sesgadas y de diferenciación por sus actividades, la Globalización, ha promovido análisis coyunturales que actualmente están también inmersos dentro del mercado, con la aportación del factor de tecnología avanzada y de digitalización, que avanza cada día más en este espacio. Al respecto la revista Fortune puntualiza: "Hoy los países utilizan modelos de Globalización como el uso de teléfonos por satélite, medios de comunicación computarizados, jets ultra rápidos" <sup>136</sup>.*

*Esta vinculación de tecnología, manufacturas y globalización, está unida al hecho de que los países dentro de sus cambios estructurales económicos, actualmente dedican un porcentaje mayor de su PIB, sobre todo los envueltos*

<sup>134</sup> Revista de Negocios, año 10, no. 114, sep. 2001, Banco Nacional de Comercio Exterior, p.38

<sup>135</sup> Idem.

<sup>136</sup> Revista Fortune, octubre 15 2001, p. 15

*dentro de un esquema global, al desarrollo de su sector industrial y de servicios, como veremos en el capítulo IV. Producto de esta intensa actividad tecnológica e industrial, partimos de la base de que 4 naciones importantes involucradas en estos cambios que experimentan la sociedad global, detentan las mayores cantidades del PIB, en términos absolutos, durante el año de 1997. según cifras del Anuario Estadístico de la ONU 2000.*

*Estados Unidos ocupa el 1er. Lugar con 6.4 billones de dólares que representan el valor de conjunto de su actividad económica. Japón le sigue en 2do. sitio con 4.2 billones de dólares. Alemania en 3ra. Posición con 1.9 billones de dólares y Francia ubicada en 4to. lugar con 1.6 billones de dólares. México participó en ese año con 343 millones de dólares, después de Brasil que fue el de mayor desarrollo en el área Latinoamericana con 444.2 millones de dólares. Argentina con 22.5 millones de dólares y Chile con 46.6 millones de dólares. (Ver cuadro no. 16)*

<p style="text-align: center;">TESIS CON FALLA DE ORIGEN</p>
--

## CUADRO No. 16

**DISTRIBUCION DE LAS  
EXPORTACIONES Y  
PRODUCTO INTERNO BRUTO MUNDIALES  
EN MILLONES DE DOLARES  
AÑO 1997.**

<b><u>PAISES</u></b>	<b><u>EXPORTACIONES</u></b>	<b><u>P.I.B.</u></b>
<i>PAISES DESARROLLADOS</i>	3 610 209	
<i>PAISES EN DESARROLLO</i>	1 582 146	
<i>OTROS PAISES</i>	199 777	
<b><u>AMERICA</u></b>		
<b><u>PAISES DESARROLLADOS</u></b>	<b><u>845 918</u></b>	
CANADA	214 428	607 702
ESTADOS UNIDOS	688 696	7 824 008
<b><u>PAISES EN DESARROLLO</u></b>	<b><u>233 579</u></b>	
<i>ALAI</i>	211 511	
ARGENTINA	26 370	325 548
BOLIVIA	1 167	7 740
BRASIL	52 990	806 972
CHILE	16 923	77 084
COLOMBIA	11 522	95 455
ECUADOR	5 264	19 673
MEXICO	65 583	402 109
PARAGUAY	1 089	9 979
PERU	6 814	65 169
URUGUAY	2 726	19 677
VENEZUELA	21 067	83 774
MCAC	10 121	
COSTA RICA	4 268	9 519
EL SALVADOR	1 359	11 435
GUATEMALA	2 344	17 792
HONDURAS	2 149	4 698
NICARAGUA	1 532	2 018
<b><u>OTROS PAISES DE AMERICA</u></b>	<b><u>27 640</u></b>	
ANTIGUA Y BARBUDA-	-	584
ARUBA	-	-
BAHAMAS	1 662	3 795
BARBADOS	996	2 183
BELICE	286	625
BERMUDA	619	2 311
ISLAS CAIMANES	-	928-

CUBA	-	23 248
DOMINICA	125	243
REPUBLICA DOMINICANA	4 821	14 907
GUYANA FRANCESA	-	1 500
GREENLAND	-	-
GRANADA	171	311
GUADALUPE	-	3 501
GUYANA	629	743
HAITI	648	3 110
JAMAICA	3 113	6 629
MARTINICA	-	4 377
MONTSERRAT	-	109
ANTILLAS HOLANDESAS	2 083	2 914
PANAMA	3 002	8 600
S. KITTS AND NEVIS	148	252
SANTA LUCIA	61	597
SAN PIERRE Y MIQUELON	-	-
SAN VICENTE-GRANADINAS	46	284
SURINAME	-	1 538
TRINIDAD Y TOBAGO	2 542	5 614

## EUROPA

<b>PAISES DESARROLLADOS</b>	<b>2 228 185</b>	
UE	2 103 321	
AUSTRIA	58 497	206 236
BELGICA-LUXEMBURGO	178 810	242 508
DINAMARCA	47 720	161 455
FINLANDIA	39 318	119 834
FRANCIA	290 201	1 394 124
ALEMANIA	512 503	2 089 845
GRECIA	8 656	118 172
IRLANDA	53 449	75 358
ITALIA	2 38 137	1 145 370
HOLANDA	194 909	363 342
PORTUGAL	23 399	101 288
ESPAÑA	104 368	531 289
SUECIA	82 812	227 757
REINO UNIDO	281 082	1 283 335
AELE	122 905	-
ISLANDIA	1 852	7 435
NORUEGA	48 547	153 362
SUIZA	72 506	254 994
<b>OTROS PAISES DE EUROPA</b>	<b>2 953</b>	
ISLAS DE FEROE	-	-
MALTA	2 555	3 323
<b>PAISES EN DESARROLLO</b>	<b>25 018</b>	
CROACIA	9 104	19 514
ESLOVENIA	9 357	18 202
MACEDONIA	-	-
YUGOSLAVIA	4 799	17 000

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

<b>EUROPA DEL ESTE</b>	<b>106 573</b>	
ALBANIA	630	2 264
BULGARIA	4 515	10 169
ANTES CHECOSLOVAQUIA	-	
REPUBLICA CHECA	27 188	52 038
ANTES ALEMANIA D.R.	-	-
HUNGRIA	20 652	45 725
POLONIA	42 308	135 623
RUMANIA	11 280	34 843
ESLOVAQUIA	10 269	19 452
ANTES URSS	-	-
BELORUSIA	8 689	
ESTONIA	4 429	4 688
LETONIA	2 721	5 527
LITUANIA	5 644	9 550
REPUBLICA DE MOLDOVA	1 172	1 872
FEDERACION DE RUSIA	73 613	447 103
UCRANIA	-	49 677

### AFRICA

AFRICA DEL SUR	31 939	129 094
<b>PAISES EN DESARROLLO</b>	<b>90 577</b>	
AFRICA DEL NORTE	45 771	
ARGELIA	-	32 255
EGIPTO	13 211	75 635
MARRUECOS	9 526	33 514
SUDAN	1 580	1 648
TUNEZ	7 914	19 004
OTROS PAISES DE AFRICA	44 805	
UDEAC	3 666	
CAMERUN	1 358	8 596
REP. CENTRAL DE AFRICA	-	1 245
CHAD	242	1 059
CONGO	-	1 903
GUINEA ECUATORIAL	-	147
GABON	-	5 242
CEDEAO	22 784	
BENIN	614	2 048
CABO VERDE	2 741	352
GAMBIA	174	385
GHANA	2 307	7 434
GUINEA-BISSAU	-	109
LIBERIA	-	2 938
MALI	689	2 551
MAURITANIA	-	955
NIGER	363	1 860
NIGERIA	12 020	142 920
SENEGAL	1 199	4 555
SIERRA LEONA	92	1 151
TOGO	503	1 400

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

RESTO DE AFRICA	18 356	
ANGOLA	-	7 768
BURUNDI	121	803
COMOROS	-	214
REP. DEM. DEL CONGO	-	2 474
DJIBOUTI	-	604
ETIOPIA	-	6 075
KENYA	3 296	10 134
MADAGASCAR	465	1 776
MALAWI	-	2 354
MAURICIO	2 231	4 177
MOZAMBIQUE	-	1 734
REUNION	-	7 251
RUANDA	297	1 016
SEYCHELLES	340	548
SOMALIA	-	1 495
UGANDA	1 315	2 258
REP. UNIDA DE TANZANIA	1 335	7 684
ZAMBIA	818	3 865
ZIMBAWE	-	8 990

## ASIA

<u>PAISES DESARROLLADOS</u>	<u>358 437</u>	
ISRAEL	30 782	92 587
JAPON	338 829	4 192 669
<u>PAISES EN DESARROLLO</u>	<u>1 235 104</u>	
<u>MEDIO OREINTE</u>	<u>165 503</u>	
BAHREIN	4 026	5 547
CHIPRE	3 695	8 478
IRAN	-	159 391
IRAQ	-	149 036
JORDANIA	4 102	7 999
KUWAIT	8 246	30 368
LIBANO	7 469	14 289
OMAN	5 026	15 563
QATAR	-	9 193
ARABIA SAUDITA	28 742	134 825
SYRIA	4 028	64 926
TURQUIA	48 585	191 865
EMIRATOS ARABES UNIDOS	29 952	46 614
YEMEN	2 014	5 185
<u>OTROS PAISES DE ASIA</u>	<u>1 056 521</u>	
<u>ANASE</u>	<u>370 200</u>	
BRUNEI	-	5 517
INDONESIA	41 694	214 593
REP. DEM. DE LAOS	706	1 553
MALASIA	79 030	97 884
MYANMAR	2 037	12 041
FILIPINAS	38 277	82 238
SINGAPUR	132 442	96 319

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

THAILANDIA	62 879	153 909
VIET NAM	-	25 225
<u>RESTO DE ASIA</u>	<u>686 070</u>	
AFGANISTAN	-	5 976
BANGLADESH	6 896	35 107
CHINA	142 189	901 981
CHINA-HONG KONG	208 614	172 963
INDIA	41 158	388 649
KOREA	144 616	442 543
MACAO	2 079	-
MOLDAVIA	349	-
MONGOLIA	443	951
NEPAL	1 720	4 837
PAKISTAN	11 615	67 122
SRI LANKA	5 851	15 095
<u>ANTES URSS-ASIA</u>	<u>13 080</u>	
ARMENIA	892	1 627
AZERBAIDJAN	794	3 790
GEORGIA	-	4 947
KASAKSTAN	4 301	20 553
KYRGYZSTAN	677	1 753
TAJIKISTAN	750	1 056
TURKMENISTAN	-	796
UZBEKISTAN	4 523	9 892

### OCEANIA

<u>PAISES DESARROLLADOS</u>	<u>77 098</u>	
AUSTRALIA	65 89	402 787
NUEVA ZELANDIA	14 519	65 291
<u>PAISES EN DESARROLLO</u>	<u>6 248</u>	
SAMOA AMERICANA	-	188
ISLAS COOK	-	100
FIDJI	965	2 149
POLINESIA FRANCESA	945	3 714
KIRIBATI	-	54
NUEVA CELEDONIA	924	3 563
PAPUA NUEVA GUINEA	1 696	4 639
SAMOA	97	-
ISLAS SALOMON	-	341
TONGA	-	175
VANUATU	94	252

### GRUPOS ADICIONALES

ANCOM	47 015	
CEAP	2 487 152	
CARICOM	6 111	
CEI	126 678	
COMESA	17 639	
PMA	20 557	
MERCOSUR	83 174	

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

NAFTA  
OCDE  
OPEP

911 501  
3 850 803  
255 559

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

FUENTE: NATIONAL ACCOUNTS DATABASE OF THE STATISTICS DIVISION OF THE UNITED NATIONS, 1999.

*En términos generales, significa que en este conglomerado industrial económico y comercial, cuatro países detentan, más de la mitad de PIB mundial con 131.1 billones de dólares de esta forma: "Los países en desarrollo, partiendo de economías tradicionales son los que en conjunto y en términos relativos, han resentido con mayor fuerza los efectos de la Globalización; así por ejemplo, la contribución de su intercambio externo a su producto interno bruto, pasó del 33.0% a mediados de los 80's, alrededor del 45.0% en el presente 1997" <sup>137</sup>.*

*De esta manera, no solamente se ha transformado la esfera global de las naciones industrializadas sino que esto confluente a realizar más transformaciones, a través de las inversiones globales en los países emergentes:*

*Por ejemplo, "Dado que el costo de construir una fábrica era 30% inferior en los EU que en Japón, Ricoh Company, decidió invertir sus 30 millones para fabricar papel térmico cerca de Atlanta Georgia. Una de las más grandes inversiones directas más importantes de los EU fue la empresa japonesa Toyota Motor Company, con la expansión a un costo de sus 900 millones de su planta en Georgetown, Kentucky los bajos costos asociados con la expansión y operación de la planta de Georgetown, fueron la razón principal para que Toyota decidiera hacer la inversión" <sup>138</sup>.*

*La amplia participación en la sociedad industrial global, a través de empresas, con inversión directa de capital, ha permitido colocar a estas industrias como la Daimler-Chrysler y la Royal Dutch-Shell Group, entre los 100 empresas globales más importantes del mundo por sus ventas e ingresos netos, como podemos ver en el (cuadro no. 17)*

<sup>137</sup> Mielniska, Opalín León, Op. Cit. p.70

<sup>138</sup> Certo, Samuel C. Administración Moderna, ed. Prentice Hall, Bogotá 2000, p. 87

## CUADRO NO. 17

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

**LAS 50 EMPRESAS GLOBALES MAS**  
**IMPORTANTES DEL**  
**MUNDO 2001**

*Millones de dólares*

<b>RANGO</b>	<b>COMPañA</b>	<b>PAIS</b>	<b>ENTRADAS</b>	<b>INGRESO NETO</b>
1.-	FINANCIERAS CITIGROUP	ESTADOS UNIDOS	111,826	13,519
2.-	BIENES Y SERVICIOS GENERAL ELECTRIC	ESTADOS UNIDOS	129,853	12,853
3.-	PETROLEO/GAS EXXON/MOBIL	ESTADOS UNIDOS	206,083	15,990
4.-	PETROLEO/GAS BP	REINO UNIDO	148,062	11,870
5.-	BANCA HSBC GROUP	REINO UNIDO	49,861	6,628
6.-	FINANCIERAS ING GROUP	HOLANDA	71,018	11,041
7.-	FINANCIERAS JP MORGAN CHASE	ESTADOS UNIDOS	60,065	5,727
8.-	BANCA BANK OF AMERICA	ESTADOS UNIDOS	57,772	7,517
9.-	PETROLEO/GAS ROYAL DUTCH/SHELL GROUP	HOLANDA/R. UNIDO	149,146	12,719
10.-	TELECOMUNICACIONES AT&T	ESTADOS UNIDOS	65,431	7,738
11.-	SEGUROS AMERICAN INTI GROUP	ESTADOS UNIDOS	45,972	5,636
12.-	TELECOMUNICACIONES VERIZON COMMUN	ESTADOS UNIDOS	64,707	10,810
13.-	COMPUTACION IBM	ESTADOS UNIDOS	88,396	8,093
14.-	VENTAS WAL-MART	ESTADOS UNIDOS	191,329	6,295
15.-	AUTOMOVILES GENERAL MOTORS	ESTADOS UNIDOS	184,632	4,452
16.-	AUTOMOVILES TOYOTA MOTOR	JAPON	121,464	4,264
17.-	FINANCIEROS FANNIE MAO	ESTADOS UNIDOS	44,089	4,416
18.-	TELECOMUNICACIONES NIPPON TEL & TEL	JAPON	103,276	4,199
19.-	FINANCIEROS MORGAN STANLEY DW	ESTADOS UNIDOS	45,413	5,456
20.-	BANCA DEUTSCHE BANK GROUP	ALEMANIA	62,769	4,489
21.-	BANCA UBS	SUIZA	48,287	4,614
22.-	AUTOMOVILES FORD MOTOR	ESTADOS UNIDOS	170,064	5,410
23.-	TELECOMUNICACIONES SBC COMMUNICATIONS	ESTADOS UNIDOS	51,476	7,967

24.- SEGUROS ALLIANZ WORLDWIDE	ALEMANIA	70,804	3,188
25.- PETROLEO/GAS TOTL FINA ELF	FRANCIA	105,544	6,361
26.- AUTOMOVILES DAIMIER CHRYSLER	ALEMANIA	149,608	7,353
27.- TABACO PHILIP MORRIS COS	ESTADOS UNIDOS	63,276	8,510
28.- BANCA CREDIT SUISSE GROUP	SUIZA	60,853	3,425
29.- SEGUROS AXA GROUP	FRANCIA	92,496	3,597
30.- INDUSTRIAL SIEMES GROUP	ALEMANIA	75,489	7,269
31.- FINANZAS MERRILL LYNCH	ESTADOS UNIDOS	44,872	3,784
32.- BANCA BNP PARIBAS	FRANCIA	57,427	3,800
33.- TELECOMUNICACIONES DEUTCHE TELEKOM	ALEMANIA	37,718	5,460
34.- BANCA MIZUHO HOLDING	JAPON	52,171	1,911
35.- COMPUTACION INTEL	ESTADOS UNIDOS	33,726	10,535
36.- SEGUROS BERKSHIRE HATHAWAY	ESTADOS UNIDOS	33,976	3,328
37.- BANCA WELLS FARGO	ESTADOS UNIDOS	27,568	4,026
38.- FARMACEUTICA MERCK	ESTADOS UNIDOS	40,363	6,822
39.- TELECOMUNICACIONES WOLDCOM	ESTADOS UNIDOS	39,090	4,174
40.- FINANCIETRA GOLMAN SACKS	ESTADOS UNIDOS	33,000	3,067
41.- ELECTRICIDAD E.ON	ALEMANIA	68,222	3,289
42.- PETROLEO/GAS ENI	ITALIA	45,000	5,317
43.- FINANZAS FORTIS	HOLANDA	43,972	2,550
44.- INFORMACION VIVENDI	FRANCIA	38,509	2,118
45.- COMPUTACION MICROSOFT	ESTADOS UNIDOS	23,845	9,999
46.- BANCA ROYAL BANK OF SCOTLAND	REINO UNIDO	26,151E	2,631E
47.- FINANZAS FREDDIE MAC	ESTADOS UNIDOS	29,969	2,539
48.- PETROLEO/GAS CHEVRON	ESTADOS UNIDOS	46,532	5,185
49.- BANCA BARCLAYS	REINO UNIDO	24,067	3,749
50.- TELECOMUNICACIONES FR TELECOM	FRANCIA	31,025	3,372

FUENTE: FORBES, JULIO 23 DEL 2001.

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

*Es importante notar que en estas sociedades empresariales que los productos industriales y de servicios al interior de sus sectores, corresponden al renglón de los energéticos, electrónica, computación automóbiles, banca, comercio, telecomunicaciones, química, finanzas, arrendamientos, alimentos, tabaco, seguros, cuidado personal, suministros médicos, artículos electrónicos. Estos rubros están bajo el control del capital global holandés, inglés, norteamericano, japonés, italiano, suizo, francés, alemán.*

*Las naciones maduras industrialmente, por lo tanto, se integran indiscutiblemente, con alta capitalización de mercado a fin de disminuir costos de producción y obtener los mayores ingresos, buscando invertir en aquellos lugares, donde obtengan los mejores rendimientos a su inversión; recuperarla en tiempos cada vez más rápidos para darle volumen, a la escasez del capital global. Y al mismo tiempo generar las necesarias tasas de ahorro para las naciones de manera que ayuden a multiplicar su capital, creando las expectativas de diversificación y amplitud en los mercados, en que se demanden los satisfactores, económico-comerciales, entre los países involucrados.*

*La Globalización al entrar en una etapa formal, dentro de la sociedad industrial, tiene que relacionarse con estas empresas, a través de lazos administrativos, operativos, funcionales y de control. Que en términos generales, implica para la globalización la capacitación de trabajadores en unidades empresariales con la necesaria especialización para producir los rendimientos ya esperados. Consecuentemente en este entorno de capacitación se busca mejorarla a través de modelos aceptables de productividad, donde la mayor parte de las industrias apliquen sus niveles de destreza y optimización laboral. Se busca que los trabajadores cumplan con los rendimientos solicitados, en beneficio de mayores ingresos sobre todo teniendo en cuenta que, actualmente los sectores laborales se encuentran en crisis de desempleos, particularmente aquellos de mayor edad. Como cita una revista de la Universidad de Harvard:*

*"En los siguientes años, las compañías pueden tener dificultades, en encontrar suficientes trabajadores, particularmente adiestrados, si las empresas no aceptan la necesidad par emplear y retener trabajadores en edad adulta y establecer programas para entrenar a la mano de obra a pesar de su edad. De acuerdo con la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo; a partir de año 2005 la participación de los individuos en la fuerza laboral, con más de 55 años, se incrementarán alrededor del 25%, si los países industrializados mantienen las tasas actuales de empleo para la población"*<sup>139</sup>.

<sup>139</sup> Revista, Harvard Business Review, July-August, 2001, vol. 79, no. 7, p.120

*Indudablemente que, al interior de la Globalización, existen asperezas en el comercio de bienes y servicios, pero que son subsanadas, entre las naciones por efectos de posesionarse, de las partes, geográfico-comerciales del mercado global, de más alta competitividad, como es el de los EU. A través de estrategias comerciales, por citar este ejemplo, inclinándose hacia la producción de mercancías, con alto valor agregado de mercado.*

*Debido a esta política agresiva de inversión global de las naciones, en el Cuadro no. 18, se muestran los ingresos económicos obtenidos por las compañías más rentables, que han llegado a establecerse en ese país. Si tenemos en cuenta la cantidad total de ingresos, que obtienen esas industrias, en pago por las ventas ejercidas, en cada sector de producción durante el año 1997. Observamos que son las empresas del sector industrial japonés, las que predominan. Sobre todo si se tiene en cuenta la alta competitividad del mercado norteamericano, para las empresas de otras nacionalidades con niveles similares de mercancías competitivas.*

---

## CUADRO NO. 18

TESIS CON  
 FALLA DE ORIGEN

**COMPAÑIAS EXTRANJERAS MAS RENTABLES EN LOS ESTADOS UNIDOS**

<i>PAIS</i>	<i>COMPAÑIA</i>	<i>RAMO</i>	<i>INGRESOS MILL/DLS.</i>	<i>EMPLEA MILES.</i>
JAPON	MITSUI & CO.	COMERCIO	144,943	11.5
JAPON	MITSUBISHI	COMERCIO	140,204	8.8
JAPON	ITOCU	COMERCIO	135,542	7.0
HOLANDA	SHELL	ENERGET	128,186	101.0
JAPON	MARUBENI	COMERCIO	124,027	9.5
JAPON	SUMITOMO	COMERCIO	119,281	26.2
JAPON	TOYOTA	AUTOMOV.	108,702	146.9
JAPON	NISSHO	COMERCIO	78,921	17.5
JAPON	NIPPON	TELECOM.	78,321	222.1
JAPON	HITACHI	ELECTRO	75,669	330.2
ALEMANI	DAIMLER-BENZ	AUTOMOV.	70,707	291.3
REINO UNIDO	BRITISH PETRO	ENERGET	69,858	53.7
JAPON	MATSUSHIT	A. ELEC.	68,148	265.5
ALEMANIA	VOLKSWAGEN	AUTOMOV.	66,536	242.8
FRANCIA	AXA-UPA	SEGUROS	66,484	88.0
ALEMANIA	SIEMEN	ELECTRO.	63,716	378.8
JAPON	NISSAN	AUTOMOV.	59,118	139.9
ALEMANIA	ALLIAZ W.	SEGUROS	55,397	65.8
HOLANDA	UNILEVER	ALIMENT.	52,076	306.0
ITALIA	FIAT	AUTOMOV.	50,496	237.9
JAPON	SONY	ARTICULOS	50,278	163.0
SUIZA	NESTLE	ALIMENT.	48,939	221.1
JAPON	TOSHIBA	ELECTRO	48,416	186.0
JAPON	HONDA	AUTOMOV.	46,994	101.0
JAPON	TOMEN	COMERCIO	46,506	11.5

**FUENTE:** Revista, Forbes, julio 28 de 1997

## CAPITULO IV

TESIS CON  
 FALTA DE ORIGEN

### **4.1 LAS NACIONES MODELO EN EL SURGIMIENTO DE LA GLOBALIZACION MUNDIAL DE MERCANCIAS.**

*Como en todos los países, el modelo de desarrollo económico más confiable es aquel que, calculando sus variables económico sociales, aplicadas a la combinación de los factores productivos, permita una generación de ingreso constante para producir ahorro e inversión de una manera sostenida. Propiciando a su vez, condiciones para traer, junto con la inversión nacional, mayores cantidades de inversión directa, para propiciar oportunidades de empleo construcción de obras de infraestructura, crear o aumentar la capacidad instalada industrial, adecuando el modelo económico deseable, al alcance de los índices de crecimiento y desarrollo programados para todos los sectores productivos de las naciones.*

*Con la comparación por medio del análisis, entre las variables de los países, se adaptan estos modelos paulatinamente, y año tras año para fortalecer los procesos productivos en su entorno global, observando los cambios habidos entre los sectores industriales. De esta manera vemos como se han captado los recursos necesarios para el logro de estos propósitos <sup>140</sup>. Con el fin de alcanzar metas de crecimiento, es necesario entonces que los indicadores y las variables, como son el comercio exterior y el valor de su volumen, así como las entradas y las ganancias de las empresas globales integrantes de la Globalización. Estas tienen la capacidad de multiplicarse en este medio por, los resultados específicos, de estos procesos económicos y estén vinculados a una red más global de movilidad entre estos elementos econométricos y la combinación de los factores económicos productivos para obtener estos resultados.*

*En las últimas décadas del siglo XX, esta situación ha sido relativamente posible, debido a las condiciones alternas de estabilidad y crecimiento asociadas con crisis inflacionarias controladas, aumentos de precios de los productos así como las problemáticas financieras y bancarias que han experimentado los países en la maduración de estos esquemas globales. Por lo tanto dentro de este esquema, los países, se han abocado al diseño de eficientes sistemas de*

<sup>140</sup> Ver, Perspectivas de la Economía Mundial, FMI, mayo-oct 1996, Washington, EU.

*administración financiera y bancaria, acorde con la producción y comercialización adecuada, de volúmenes de satisfactores, necesarios para satisfacer convenientemente la demanda-oferta global. De esta manera la utilidad en la interrelación de estas variables, es vista de manera global, que eslabonadas permiten un análisis más preciso integral y funcional de las actividades sectoriales y subsectores por todo el mundo. Dando a la globalización los instrumentos analíticos necesarios para la corrección del rumbo económico que todos los países deben de seguir a través del modelo de desarrollo más competente seleccionado.*

*Evidentemente, que las naciones más poderosas de la tierra, tienen en sus manos las decisiones políticas de iniciar la distribución de recursos productivos, buscando combinar y optimizar, así como compartir estos recursos ahora en un entorno global, para evitar que al interior de sus economías, se congestionen por el excedente de ingresos y les provoquen mayores problemas que beneficios. Es necesario entonces analizar los números macroeconómicos de estas configuraciones en función de lo que esperan las naciones puntales de la Globalización, en la configuración de una conformación global, con el resto de las naciones.*

## 4.1.1 ESTADOS UNIDOS COMO PUNTAL EN LA GLOBALIZACION

*En lo futuro el modelo de desarrollo, económico a seguir por esta nación es aquel, cuyas variables, le permiten un esquema bajo el cual, se dé un equilibrio entre un sistema adecuado de ingresos federales y estatales de sus contribuyentes, y una política de inversión empresarial industrial en el ámbito global, dentro del cual, se suma el hecho de que los EU, es líder en fusionar empresas globales, con capital de alto rendimiento entre todas las naciones del sistema global <sup>141</sup>. Canalizándose gran parte de esta inversión, para formar empresas en ultramar, especialmente en Europa, Japón y Latinoamérica, con el objeto de incorporar procesos productivos locales, con agregación de valor, para aumentar la capacidad de inversión, dentro de los países, donde se multiplique esta inversión. Obviamente la finalidad es tener reinversión de capital norteamericano sobre interés de capital empresarial global; para mantener la necesaria fluidez de activos líquidos, motor que mantiene en buena parte el equilibrio de un sistema global por todo el mundo.*

*De conjunto los EU, dentro de un sistema de economía global ha aumentado considerablemente la inversión extranjera directa como una variable económica en constante ascenso, en las 3 regiones más importantes en el ámbito global (ver cuadro no. 19)*

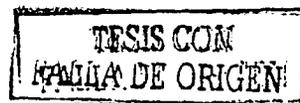
**CUADRO NO. 19**

**INVERSION EXTRANJERA DE LOS ESTADOS UNIDOS  
MILLONES DE DOLARES**

	<b>1990</b>	<b>1996</b>	<b>1997</b>
<b>TOTAL PAISES</b>	<b>424,086</b>	<b>796,494</b>	<b>860,723</b>
<u>CANADA</u>	<u>67,033</u>	<u>91,587</u>	<u>99,859</u>
<u>EUROPA</u>	<u>211,194</u>	<u>399,632</u>	<u>420,934</u>
<u>REINO UNIDO</u>	<u>68,224</u>	<u>142,560</u>	<u>138,765</u>

<sup>141</sup> Periódico, The News, may 28 1999.

"Los accionistas de EXXON Corp. Y Mobil Corp, aprobaron, combinar las dos compañías para crear la empresa más grande de petróleo del mundo. Ello representa la adquisición de Mobil por la EXXON, en un trato de 87 billones de dólares, el más grande del mundo."



ALEMANIA	27,259	44,259	43,931
SUIZA	25,199	35,751	35,203
HOLANDA	22,658	44,667	64,648
FRANCIA	18,874	34,000	34,615
ITALIA	13,117	18,687	17,749
BELGIUM	9,050	18,604	17,403
ESPAÑA	7,704	11,393	11,642
IRLANDA	6,880	11,749	14,476
NORUEGA	3,815	6,103	---
SUECIA	1,600	7,629	7,299
DINAMARCA	1,597	2,171	2,576
LUXEMBURGO	1,390	6,377	9,796
AUSTRIA	889	2,902	2,621
PORTUGAL	598	1,854	1,498
FINLANDIA	551	1,033	1,338
TURQUÍA	494	1,025	1,076
GRECIA	288	506	638
<u>ASIA</u>	<u>61,869</u>	<u>140,402</u>	<u>142,704</u>
JAPON	20,869	39,593	35,569
AUSTRALIA	14,846	28,769	26,125
HONG KONG	6,187	16,022	19,065
SINGAPUR	3,385	14,150	17,514
INDONESIA	3,226	7,571	7,395
NUEVA ZELANDA	3,131	5,519	5,191
COREA DEL SUR	2,178	5,510	6,528
TAIWAN	2,014	4,509	4,944
FILIPINAS	1,629	3,349	3,403
TAILANDIA	1,585	5,254	3,537
MALASIA	1,384	5,277	5,623
INDIA	513	1,139	1,684
CHINA	---	2,883	5,013
<u>CENTRO Y SUDAMERICA</u>	<u>41,479</u>	<u>91,058</u>	<u>105,993</u>
BRASIL	14,918	26,166	35,727
MEXICO	9,398	18,747	25,395
PANAMA	7,409	18,256	20,958
ARGENTINA	2,956	8,060	9,766
COLOMBIA	1,728	3,468	3,727
CHILE	1,368	6,745	7,767
VENEZUELA	1,490	3,592	5,176
PERU	410	2,075	2,595
COSTA RICA	---	1,205	1,580
ECUADOR	387	855	1,175
GUATEMALA	---	217	357
HONDURAS	---	145	183
<u>CARIBE</u>	<u>30,113</u>	<u>53,151</u>	<u>56,489</u>
BERMUDA	21,737	33,783	33,092
ISLAS DEL CARIBE	4,800	9,008	12,143

TESIS CON  
 FALLA DE ORIGEN

BAHAMAS	3,309	2,021	1,515
ANTILLAS HOLANDESAS	2,229	3,594	5,393
JAMAICA	604	1,675	1,687
TRINIDAD Y TOBAGO	508	1,057	602
REPUBLICA DOMINICANA	---	465	476
<u>AFRICA</u>	<u>4,861</u>	<u>7,568</u>	<u>10,253</u>
EGIPTO	1,465	1,647	1,570
AFRICA DEL SUR	956	1,437	2,347
<u>MEDIO ORIENTE</u>	<u>3,973</u>	<u>8,743</u>	<u>8,959</u>
ARABIA SAUDITA	1,981	3,098	3,079
ISRAEL	756	1,886	2,286
EMIRATOS ARABES UNIDOS	519	789	682

**INVERSION DIRECTA HACIA LOS ESTADOS UNIDOS  
MILLONES DE DOLARES**

	<u>1996</u>	<u>1997</u>
<b>TOTAL PAISES</b>	<b>630,045</b>	<b>681,651</b>
<u>CANADA</u>	<u>53,845</u>	<u>64,022</u>
<u>EUROPA</u>	<u>410,425</u>	<u>425,220</u>
REINO UNIDO	142,607	129,551
HOLANDA	73,803	84,862
ALEMANIA	62,242	69,701
FRANCIA	49,307	47,088
SUIZA	35,501	38,574
LUXEMBURGO	10,284	6,248
SUECIA	9,470	13,147
IRLANDA	9,776	10,514
BELGICA	3,979	6,771
FINLANDIA	2,818	3,089
DINAMARCA	2,118	3,025
NORUEGA	2,421	3,971
AUSTRIA	1,791	1,831
ESPAÑA	1,128	2,643
<u>CENTRO Y SUD AMERICA</u>	<u>7,810</u>	<u>10,049</u>
PANAMA	5,561	6,645
MEXICO	1,078	1,723
BRASIL	591	698
<u>CARIBE</u>	<u>16,817</u>	<u>25,652</u>
ISLAS CARIBEÑAS	8,368	11,964
ANTILLAS HOLANDESAS	9,124	7,701
BAHAMAS	1,859	1,986
BERMUDAS	921	3,423

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

	TESIS CON FALLA DE ORIGEN	
<u>ASIA</u>		
JAPON	134,255	148,218
AUSTRALIA	118,116	123,514
TAIWAN	9,747	16,229
SINGAPUR	2,298	2,778
HONG KONG	1,468	2,776
MALASIA	947	1,757
COREA DEL SUR	445	465
	394	327
<u>MEDIO ORIENTE</u>	6,177	6,882
KUWAIT	2,572	2,881
ISRAEL	1,960	2,292
ARABIA SAUDITA	1,484	1,573
<u>AFRICA</u>	717	1,608

FUENTE: DEPARTAMENTO DE COMERCIO DE E.U., OFICINA DE ANÁLISIS ECONOMICOS, 1998.

*Europa fue la principal área donde se captó la inversión extranjera norteamericana. Siendo Inglaterra el país que mayor volumen de capital obtuvo con un total de 211, 194 millones de dólares en 1990; y pasaron a 420, 934 millones de dólares en 1997.*

*En Asia, el Japón es considerada la nación emergente más productiva en el escenario global, absorbió un total de 20, 869 millones de dólares en 1990 y 35, 569 millones de dólares en 1997.*

*Latinoamérica va a la saga de los países asiáticos, Brasil que fue el país más importante de esta captación obtuvo un total de 14, 918 millones de dólares en 1990 y pasó a 35, 727 millones de dólares en 1997. México, segundo en importancia en el área representó un total de 9, 398 millones de dólares en 1990 y 25, 395 millones de dólares en 1997.*

*Esta estrategia, se basa en la diversificación del comercio exterior, así como en la agresividad comercial para la conquista de mercados extramuros. Básicamente sus exportaciones están constituidas con mercancías de alto valor agregado. En 1997 (Ver cuadro no. 4) sus ventas totales fueron de 688, 696 millones de dólares; en tanto que una década antes fueron de solo 322, 427 millones de dólares. Esta variable también es determinante, para medir su desarrollo frente a la economía global, en conjunto con las otras naciones.*

*Este panorama económico en los EU, ha tendido un gran desenvolvimiento sectorial propicio para la extensión de las empresas globales como podemos ver en los anexos siguientes: (ver cuadro no. 20)*

## CUADRO NO. 20

**LAS 100 EMPRESAS MAS IMPORTANTES  
DE LOS ESTADOS UNIDOS  
(MILLONES DE DOLARES)  
AÑO 2000**

<b>EMPRESA</b>	<b>ENTRADAS</b>	<b>GANANCIAS</b>
1.- EXXON MOBIL	210,392.0	17,720.0
2.- WAL-MART STORES	193,295.0	6,295.0
3.- GENERAL MOTORS	184,632.0	4,452.0
4.- FORD MOTOR	180,598.0	3,467.0
5.- GENERAL ELECTRIC	129,853.0	12,735.0
6.- CITIGROUP	111,826.0	13,519.0
7.- ENRON	100,785.0	979.0
8.- INTL. BUSINESS MACHINES	88,396.0	8,093.0
9.- AT&T	65,981.0	4,669.0
10.- VERIZON COMMUNICATIONS	64,707.0	11,797.0
11.- PHILIP MORRIS	63,270.0	8,510.0
12.- I.P. MORGAN CHASE	60,065.0	5,727.0
13.- BANK OF AMERICA CORP	57,747.0	7,517.0
14.- SBC COMMUNICATIONS	51,476.0	7,967.0
15.- BOEING	51,321.0	2,128.0
16.- TEXACO	51,130.0	2,542.0
17.- DUKE ENERGY	49,318.0	1,776.0
18.- KROGER	49,000.4	876.9
19.- HEWLETT-PACKARD	48,782.0	3,697.0
20.- CHEVRON	48,069.0	5,185.0
21.- STATE FARM INSURANCE COS.	47,863.1	408.1
22.- AMERICAN INTERNATIONAL GROUP	45,972.0	5,636.1
23.- HOME DEPOT	45,738.0	2,581.0
24.- MORGAN STANLEY DEAN WITTER	45,413.0	5,456.0
25.- MERRILL	44,872.0	3,784.0
26.- FANNIE MAE	44,088.9	4,447.6
27.- COMPAQ COMPUTER	42,383.0	569.0
28.- LUCENT TECHNOLOGIES	41,420.0	1,219.0
29.- SEARS ROEBUCK	40,937.0	1,343.0
30.- MERK	40,363.2	6,821.7
31.- PROCTER & GAMBLE	39,951.0	3,542.0
32.- WOLDCOM	39,090.0	4,153.0
33.- TIAA-CREF	38,063.5	1,222.0
34.- MOTOROLA	37,580.0	1,318.0
35.- MCKESSON	37,100.5	723.7
36.- KMART	37,028.0	244.0
37.- TARGET	36,903.0	1,264.0
38.- ALBERTSON 'S	36,762.0	765.0
39.- USX	35,570.0	411.0

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

40.- BERKSHIRE HATHAWAY	33,976.0	3,328.0
41.- INTEL	33,726.0	10,535.0
42.- GOLDMAN SACHS GROUP	33,000.0	3,067.0
43.- J.C. PENNEY	32,965.0	705.0
44.- CONOCO	32,513.0	1,902.0
45.- COSTCO WHOLESALE	32,164.3	631.4
46.- SAFEWAY	31,976.9	1,091.9
47.- METLIFE	31,947.0	953.0
48.- DELL COMPUTER	31,888.0	2,177.0
49.- INGRAM MICRO	30,715.1	226.2
50.- FREDDIE MAC	30,000.0	2,547.0
51.- CARDINAL HEALTH	29,870.6	679.7
52.- UNITED PARCEL SERVICE	29,771.0	2,934.0
53.- PFIZER	29,574.0	3,726.0
54.- DYNEGY	29,444.9	500.5
55.- RELIANT ENERGY	29,339.0	447.5
56.- E.I. DU PONT DE NEMOURS	29,202.0	2,314.0
57.- DELPHI AUTOMOTIVE	29,139.0	1,062.0
58.- JHNSON & JOHNSON	29,139.0	4,800.0
59.- ALLSTATE	29,134.0	2,211.0
60.- UTILICORP UNITED	28,974.9	206.8
61.- INTERNATIONAL PAPER	28,180.0	142.0
62.- WELLS FARGO	27,568.0	4,026.0
63.- AETNA	26,818.9	127.1
64.- UNITED TECHNOLOGIES	26,583.0	1,808.0
65.- LEHMAN BROTHERS HOLDINGS	26,447.0	1,775.0
66.- BELLSOUTH	26,151.0	4,220.0
67.- WALT DISNEY	25,402.0	920.0
68.- CONAGRA	25,385.8	413.0
69.- LOCKHEED MARTIN	25,329.0	519.0
70.- BANK ONE CORP	25,168.0	511.0
71.- HONEYWELL INTERNATIONAL	25,023.0	1,659.0
72.- TOSCO	24,545.0	529.4
73.- FIRST UNION CORP	24,246.0	92.0
74.- AMERICAN EXPRESS	23,675.0	2,810.0
75.- SPRINT	23,613.0	93.0
76.- SOUTHERN	23,381.0	1,313.0
77.- ALCOA	23,090.0	1,484.0
78.- DOW CHEMICAL	23,008.0	1,513.0
79.- MICROSOFT	22,956.0	9,421.0
80.- PRUDENTIAL INS. CO. OF AMERICA	22,759.9	189.3
81.- FLEETBOSTON FINANCIAL	22,608.0	3,420.0
82.- PG&E CORP	22,483.0	161.0
83.- AUTONATION	22,330.8	329.9
84.- GEORGIA-PACIFIC	22,218.0	505.0
85.- TXU	22,009.0	916.0
86.- EL PASO	21,950.0	652.0
87.- NEW YORK LIFE INSURANCE	21,450.4	1,205.5
88.- BRISTOL-MYERS SQUIBB	21,331.0	4,711.0
89.- PHILLIPS PETROLEUM	21,227.0	1,862.0
90.- WALGREEN	21,206.9	776.9
91.- UNITEDHEALTH GROUP	21,122.0	736.0
92.- LOEWS	20,669.9	1,876.7
93.- COCA-COLA	20,458.0	2,177.0
94.- PEPSICO	20,438.0	2,183.0
95.- TECH DATA	20,427.7	178.0

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

96.- SARA LEE	20,414.0	1,222.0
97.- SUPERVALU	20,339.1	242.9
98.- AMR	20,245.0	813.0
99.- CATERPILLAR	20,175.0	1,053.0
100.- CVS	20,087.5	746.0

**FUENTE: FORTUNE, APRIL 16 2001.**

*Dentro de las 100 compañías globales más importantes por sus variables de activos financieros de los EU en la actualidad, encontramos que la EXXON-Mobil, cuyas oficinas centrales se localizan en Irving, Texas. En el año 2000 sus entradas se calcularon en 210,392 millones de dólares. De este volumen sus ganancias sumaron un total de 17,720 millones de dólares.*

*Mientras que Caterpillar, ubicada en el rango global número 99, obtuvo entradas por un total de 20,175 millones de dólares, en tanto que sus ganancias fueron por un conjunto de 1,053.0 millones de dólares.*

*Podemos decir que las 100 empresas estratégicas para la economía de los EU, dentro de un esquema global, abarcan una diversificación de productos dominados por la producción y comercialización de hidrocarburos, pasando por maquinaria, financieras, banca, alimentos, automóviles y tecnología computacional.*

*Entre otras empresas podemos mencionar dentro de las primeras empresas globales a las tiendas Wall-Mart Stores, establecida en Bentonville, Arkansas, como su oficina principal. Cuyas entradas fueron en el año 2000 de 193, 295 millones de dólares, mientras que sus ganancias fueron de 6, 295 millones de dólares.*

*La productora de automóviles General Motors, de Detroit, Mich. Con entradas que totalizaron 184, 632 millones de dólares y ganancias de 4, 452 millones de dólares.*

*La Ford Motors, también dedicada al ramo de los automóviles localizada en Dearborn, Mich con ventas de 180, 598.0 millones de dólares y ganancias de 3, 647 millones de dólares.*

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

*La General Electric de Fairfield, Conn. dedicada a la producción de equipo industrial y bienes domésticos, con entradas de 129, 853 millones de dólares y ganancias d 12, 738.0 millones de dólares.*

*Citigroup, con sede en Nueva York, con servicios de banca y financieros, cuyas entradas sumaron 111, 826 millones de dólares y ganancias de 13, 519 millones de dólares.*

*Y la Enron, establecida en Houston, Texas dedicada a los energéticos con ventas de 100, 785 millones de dólares y ganancias de 979 millones de dólares.*

*En estos términos de inversión extranjera, la cual tiene características de industrialización tecnológica y gran parte de ello a permitido sustentar un modelo de desarrollo global. Fincando gran parte de sus inversiones en este esquema, lo cual le ha permitido extenderse hacia otras regiones, del mundo a efectos de incrementar sus ingresos globales, producto de esta inversión.*

*El PIB en 1997, para los EU, en términos absolutos fue de 7.824,000 millones de dólares el más alto del mundo, consecuentemente es muy significativo la participación de las entradas y las ganancias de las empresas , dentro de este gran rubro por parte de las variables económicas en las actividades globales, productivas y comerciales efectuadas por esta nación.*

## 4.1.2 JAPON EL SEGUNDO PAIS DE INICIATIVA EN EL MUNDO DE LA GLOBALIZACION.

*Como apuntamos anteriormente en este trabajo, Japón, sube rápidamente a la cumbre del desarrollo y crecimiento, después de la ayuda financiera, de los EU a través del Plan Marshall, que se extendió en Asia al término de la segunda guerra mundial. Y posterior a una serie de éxitos y tropiezos económicos que marcaron una nueva etapa de cambios y estrategias, que se aceleraron durante la década de los 80's. Japón entra predominantemente junto con los EU y Alemania, a una escala de mayor modernización en su producción tecnológica a través de los sesgos globales, que hacen su aparición, para mejorar la productividad y el comercio particularmente de su sector manufacturero. Ubicado a la delantera de las naciones asiáticas emergentes, caracterizado por un rápido desenvolvimiento económico y el manejo de sus variables de producción y comercio, sostenidas en las últimas décadas como una de las más altas del mundo. 15.9% en 1960-61; 6.8% en 1961-62; 8.4 en 1962-63 y 9.5% en, 1963-64 <sup>142</sup>.*

*De acuerdo con European World Year Book, de 1999, reporta que el Banco Mundial señala que el PIB del Japón entre 1980-90, aumentó en términos reales, a una tasa anual del 4%. En 1990-97 esta misma tasa fue de 1.4% en términos reales.*

*Con una población económicamente activa, llegó en 1968 a 50.6 millones de habitantes el 34% se dedicaba a las actividades industriales y el 21% se dedicaba a las tareas agropecuarias.*

*Para 1997, según datos del European World Year Book la fuerza de trabajo empleada en la agricultura fue del 5.3%, mientras que en la industria fue del 33.1% y en el sector servicios del 61.0%. Lo cual indica que el sector industrial y de servicios ha recibido el mayor apoyo, en la distribución del Producto Interno Bruto.*

---

<sup>142</sup> Case, E. Karl, Op. Cit.

"Entre 1951 y 1973, el PNB Real del Japón, creció a una tasa anual promedio del 10%, un incremento de 7.5 veces en solo 2 décadas. ¿A que se debió ello?. 1. Tasas muy elevadas de ahorro e inversión, los japoneses, tienen la tasa de ahorro más alta del mundo. 2. Fuerza de trabajo altamente especializada. 3. Eficaz surgimiento y desarrollo tecnológico. 4. Una política gubernamental pro desarrollo y crecimiento". P. 583

*Debido a una amalgama de sofisticación en la investigación industrial y científica, así como a una mística de religiosidad y empeño, asociada a una fuerte voluntad por el trabajo, Japón pudo fortalecer todos sus sectores productivos<sup>143</sup>. Para tal efecto, su renglón de comercio exterior se fortaleció, e importó productos por un valor de 14 500 millones de dólares en 1969 y exportó productos por un valor de 16 200 millones de dólares. Para 1997, según cifras de la ONU las exportaciones de Japón alcanzaron un total de 338 829 millones de dólares. A la saga de EU, que exportó un total de mercancías con un valor de 688, 696 millones de dólares en tanto que Alemania exportó productos por un total de 512, 553 millones de dólares. Así mismo, es importante observar como las exportaciones de manufacturas se han convertido en una de las estrategias más importantes de la economía global, para el crecimiento de este sector productivo tan importante para tal efecto. (Ver cuadro no. 21)*

## CUADRO No.21

**J A P O N**  
**COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS**  
**PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES**  
**AÑO 2000**  
**(BILLONES DE DOLARES)**

	<u>N.AMERICA</u>		<u>L.AMERICA.</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE.</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.
<b>PRODUCTOS</b>														
<b>AGRICOLAS</b>	0.67	23.09	0.05	4.35	0.46	6.87	0.02	2.09	0.06	1.40	0.05	0.13	3.08	24.26
<b>ALIMENTOS</b>	0.46	17.53	0.02	3.45	0.12	5.65	0.01	1.44	0.02	1.05	0.03	0.10	1.52	19.36
<b>MATERIAS</b>														
<b>PRIMAS</b>	0.21	5.56	0.03	0.90	0.34	1.22	0.01	0.65	0.04	0.35	0.03	0.03	1.57	4.90
<b>PRODUCTOS</b>														
<b>MINEROS</b>	1.06	3.94	0.07	4.10	0.49	1.61	0.03	2.60	0.02	2.93	0.07	47.85	5.70	35.36
<b>ORO Y OTROS</b>														
<b>MINERALES</b>	0.05	1.19	0.00	2.48	0.10	0.29	0.00	0.08	0.00	0.42	0.00	0.12	0.91	5.71

<sup>143</sup> Revista Times, diciembre 22 1997, p. 26 "La Globalización en Japón ha institucionalizado pagos por incentivos al trabajo, reestructurando la administración y dinamizando las decisiones entre las más altas firmas como Toyota, Sony, Honda y Matsushita

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

COMBUS- TIBLES	0.40	1.77	0.04	0.47	0.04	0.11	0.01	0.27	0.00	0.69	0.00	47.48	1.03	26.63
METALES NO FERROSOS	0.61	0.98	0.03	1.15	0.35	0.21	0.02	2.25	0.02	1.81	0.07	0.25	3.75	3.01
MANUFAC- TURAS	144.28	52.54	12.88	2.08	79.09	42.3	2.42	0.95	4.03	0.59	9.61	1.24	190.62	112.97
ACERO	1.64	0.20	0.65	0.16	0.62	0.25	0.07	0.15	0.22	0.30	0.53	0.01	11.10	2.60
QUIMICOS	7.28	7.82	0.54	0.35	5.50	11.15	0.08	0.13	0.15	0.05	0.21	0.48	21.40	6.05
OTROS SEMIMANUFAC- TURADOS	5.43	3.07	0.69	0.10	2.91	2.58	0.17	0.08	0.32	0.04	0.06	0.37	9.86	9.08
MAQ. Y EQPO DE TRANSP.	116.17	30.48	10.19	1.17	61.56	17.43	1.94	0.45	3.14	0.15	7.4	0.22	122.41	56.17
MAQUINARIA PARA ELECT.	1.93	2.60	0.40	0.01	0.89	0.60	0.01	0.00	0.05	0.00	0.22	0.00	2.91	1.24
MAQUINARIA NO ELECT.	15.80	3.96	1.54	0.05	10.12	3.50	0.36	0.01	0.54	0.00	1.14	0.04	31.27	3.60
EQUIPO DE OFICINA	34.33	14.59	1.95	0.73	23.22	4.78	0.43	0.23	0.23	0.01	0.57	0.13	47.45	40.39
MAQ. Y APARATOS ELECT.	9.41	4.05	1.43	0.06	7.17	1.74	0.33	0.06	0.13	0.00	0.55	0.05	20.77	8.82
PRODUCTOS AUTO- MOTIVOS	47.16	2.31	3.90	0.29	14.65	6.02	0.71	0.15	1.87	0.12	4.66	0.00	15.13	1.07
OTROS EQ. DE TRANS- PORTE	7.53	2.98	0.97	0.04	5.51	8.08	0.09	0.00	0.32	0.00	0.35	0.00	4.89	1.05
TEXTILES	0.62	0.35	0.06	0.03	0.67	0.73	0.02	0.02	0.03	0.01	0.27	0.04	5.35	3.75
ROPA	0.10	0.50	0.00	0.07	0.12	1.52	0.00	0.03	0.00	0.02	0.00	0.01	0.31	17.75
OTROS BIENES DEL CONSU- MIDOR	13.04	10.12	0.75	0.20	7.70	8.65	0.14	0.08	0.18	0.02	0.05	0.11	20.19	17.75
TOTAL MER- CANCIAS	151.66	81.31	13.22	10.60	83.42	51.66	2.52	5.78	4.20	4.93	9.98	49.25	207.49	176.13

FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

*Las estrategias medulares, de esta nación, comenzaron a generar altos niveles de inversión-ahorro-empleo, mediante políticas ahora de naturaleza global lo cual contribuyó junto con todos los procesos anteriores a que el PIB de 1997 alcanzara un total de 4.192,699 millones de dólares mientras que el de EU fue de 7.824,008 millones de dólares. En tanto que el de Alemania fue de 2.089,845 millones de dólares (Ver cuadro No. 15)*

*La concentración aservada de recursos humanos, económicos y financieros, para lograr estas metas, se ha fundado en los planes económicos de desarrollo y social, que la nación japonesa ha aplicado estratégicamente. A través de sus modelos económicos*

*Por lo cual a partir de la década de los 80's, entran al Japón un grupo de transformaciones en el terreno de las necesidades globales, debido a que esta nación ya compartía compromisos e intereses financieros e industriales con los EU; y también, a que cumplía las expectativas de productividad requeridas por el capital de inversión directa norteamericana. Es por ello, que la expansión comercial de Japón era cada vez más evidente, extensa y rápida. Otro factor importante lo constituye las necesidades creadas y cubiertas, a través de la oferta-demanda de consumo, surgidas dentro de los sesgos que el concepto de la Globalización se había incrustado, en los procesos productivos de alta reproducción. Dentro del cual, se concentran actualmente gran parte de los proyectos globales con tendencias mundiales, que soportan la aceleración en la productividad y el comercio; eje de influencia, de estas naciones, hacia las naciones emergentes, y hacia todos los países involucrados dentro del proceso de la Globalización.*

*No obstante, este despegue industrial actualmente podemos entender algunas diferencias de política entre las actividades internas económicas del Japón y las globales. Seguido de un rápido crecimiento económico en 1980, Japón pasó por una recesión en la década de los 90's, debido a los escándalos financieros en que 50 ejecutivos, hicieron pagos ilegales a estafadores corporativos, dando muestra de la corrupción que había llegado hasta altos niveles de dirección empresarial. Así como también está el hecho de que el décimo banco más importante del Japón el Hokkaido Takushoku, también había caído en actos de corrupción administrativa. El gobierno decidió emitir una reforma bancaria donde se decretaba la fusión de fallidos bancos. El LTCB y el Nippon Credit Bank, se colocaron bajo control gubernamental. Para enero de 1999, una ligera mejora fue vista en la temporal mejora económica atribuida a la fusión financiera y a la*

*inversión pública gubernamental, como las primeras medidas esgrimidas por el gobierno.*

*A pesar de estas crisis coyunturales, no obstante Japón, ha entrado en recuperación constante de sus sistemas financieros e industriales. Después de la crisis económica a mediados de los 80's, una primera medida adoptada fue la solicitud de préstamo al FMI en 1982 por 800 millones de dólares, para sanear sus activos y proponer liquidez al sistema bancario. No obstante estos avances, todavía existen problemas en el aspecto económico y monetario que es necesario tener presente, como lo menciona Ebenfeld: "La crisis en Asia, ha debilitado por supuesto al yen como estándar de calidad global y pudiera empujar una profunda depresión a escala global, en caso de no determinarse con mayor precisión una estrategia financiera a escala global" <sup>144</sup>.*

*Otra medida para sortear esta crisis, consistió en inyectar capitales a la banca y fusionarla, de tal manera que el principal banco del Japón el Sumitomo Bank, quedó bajo control gubernamental. Actualmente todas estas medidas, están adoptadas, teniendo en cuenta que se consideran interferidas dentro de un esquema global. "Japón ha jugado un papel crucial en cambiar las subyacentes estructuras de la política económica global. Japón ha producido riqueza para su gente a una paz sin precedentes, producido fricción en el sistema de comercio mundial. Japón ha cambiado y permanecido como siempre. Pero su influencia ha trabajado largamente para transformar el contexto global, que coloca los parámetros entre los cuales los líderes japoneses definen los intereses nacionales de su país" <sup>145</sup>*

*Japón actualmente está en una etapa de consolidar su sector productivo global, especialmente en los rubros de producción electrónica, automotriz <sup>146</sup>, y de computación donde descansan más del 50% de su participación en la*

<sup>144</sup> Ebenfeld, Werner. OP. Cit. p. 14.

<sup>145</sup> Idem.

<sup>146</sup> Rev. Look Japan, sep. 2001 vol. 12, no. 138

"Las ventas nacionales de automóviles alcanzaron un punto álgido en 1990, con unos 7.7 millones de vehículos. Después el mercado cayó justo por debajo de los 7 millones para volver a subir otra vez durante un tiempo, desde 1994 a 1996, llegando a los 7 millones de vehículos

La producción nacional, alcanzó en 1990 con 13.4 millones de unidades. En 1999 descendió a 10 millones de automotores, recuperándose en el 2000 con 10.4 millones de unidades

Nissan se alió con Renault de Francia en 1994 y permitió a Renault una participación de 36.8% de su participación en sus actividades productivas y de mercado.

Mazda se unió a Ford reforzando sus alianzas de Ford en un 33.4%. En 1998, General Motors incrementó su inversión en Isuzu hasta un 49% y en 2000, aumentó su participación en Suzuki a un 20%. Mientras que Subaru entraría en una nueva alianza con GM y aceptó una inversión del 21%.

En la actualidad 7 de los 11 fabricantes de automóviles de Japón han concluido alguna forma de relación de capital o un fabricante extranjero" p. 8

*economía nacional. Estos sectores constituyen el 90% del valor total de las exportaciones y participan activamente en el conjunto del PIB con el 80%*

*De esta manera, Japón, que ha sabido generar el suficiente financiamiento para capitalizar su aparato productivo, de ahí la necesaria inversión extranjera para conjuntar esfuerzos y establecer las empresas globales que actualmente dominan gran parte del escenario global de la actividad económica e industrial (ver cuadro no. 22)*

## CUADRO NO. 22

### LAS 86 EMPRESAS MAS IMPORTANTES DEL JAPON (MILLONES DE DOLARES) AÑO 2000

<b>EMPRESA</b>	<b>ENTRADAS</b>	<b>GANANCIAS</b>
1.- MITSUI	118,555.2	320.5
2.- MITSUBISHI	117,765.6	233.7
3.- TOYOTA MOTORS	115,670.9	3,653.4
4.- ITOCHU	109,068.9	792.8
5.- SUMITOMO	95,701.6	314.9
6.- NIPPON TELEGRAPH & TELEPHONE	93,591.7	609.0
7.- MARUBENI	91,807.4	18.5
8.- NIPPON LIFE INSURANCE	78,515.1	3,405.4
9.- HITACHI	71,858.5	152.0
10.- MATSUSHITA ELECTRIC IND.	65,555.6	895.5
11.- NISSHO IWAI	65,393.2	91.8
12.- SONY	60,052.7	1,094.2
13.- DAI-ICHI MUTUAL LIFE INSURANCE	55,104.7	1,672.2
14.- HONDA MOTOR	54,773.5	2,256.7
15.- NISSAN MOTOR	53,679.9	6,146.2
16.- TOSHIBA	51,634.9	251.5
17.- FUNTSU	47,105.3	300.2
18.- SUMITOMO LIFE INSURANCE	46,445.1	1,562.7
19.- TOKYO ELECTRIC POWER	45,727.7	785.3
20.- NEC	44,828.0	93.5
21.- MEIJI LIFE INSURANCE	33,966.6	682.9
22.- MITSUBISHI ELECTRIC	33,896.2	223.0
23.- BANK OF TOKYO-MITSUBISHI	32,323.6	1,148.7
24.- MITSUBISHI MOTORS	29,951.3	260.1
25.- ITO-YOKADO	28,670.9	423.6
26.- FUJI BANK	27,815.8	474.5
27.- SUMITOMO BANK	27,065.2	555.7

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

28.- INDUSTRIAL BANK OF JAPAN	26,939.9	635.4
29.- ASAHI MUTUAL LIFE INSURANCE	26,246.1	420.1
30.- MITSUBISHI HEAVY INDUSTRIES	25,820.6	1,230.4
31.- TOMEN	25,747.6	848.9
32.- NICHIMEN	25,702.7	26.4
33.- DAIEI	25,320.1	195.2
34.- NIPPON MITSUBISHI OIL	24,214.8	43.6
35.- NIPPON STEEL	24,074.5	100.3
36.- KANSAI ELECTRIC POWER	23,246.2	469.7
37.- CANON	23,062.0	617.7
38.- EAST JAPAN RAILWAY	22,478.5	601.4
39.- JUSCO	22,451.3	25.2
40.- MITSUI MUTUAL LIFE INSURANCE	22,223.8	964.8
41.- SANWA BANK	19,999.9	1,073.2
42.- YASUDA MUTUAL LIFE INSURANCE	19,861.7	962.4
43.- JAPAN TOBACCO	19,486.5	456.2
44.- CHUBU ELECTRIC POWER	19,467.5	692.6
45.- MAZDA MOTOR	19,413.0	234.9
46.- SAKURA BANK	19,372.9	562.0
47.- TOKYO MARINE & FIRE INSURANCE	18,363.8	309.1
48.- BRIDGESTONE	18,343.2	780.0
49.- SANYO ELECTRIC	18,089.9	194.8
50.- DAI-ICHI KANGYO BANK	18,065.0	636.3
51.- JAPAN POSTAL SERVICE	17,496.9	489.0
52.- DENSO	16,914.8	556.0
53.- SHARP	16,657.7	252.6
54.- MYCAL	16,504.1	52.6
55.- IDEMITSU KOSAN	15,636.2	216.3
56.- KAJIMA	15,518.0	81.0
57.- NORINCHUKIN BANK	15,395.9	733.9
58.- TOYOTA TSUSHO	15,218.9	66.3
59.- NKK	15,136.4	412.5
60.- TAISEI	15,099.8	474.2
61.- MITSUBISHI CHEMICAL	14,997.5	216.7
62.- TOKAI BANK	14,784.2	373.8
63.- NIPPON EXPRESS	14,708.7	215.9
64.- DENTSU	14,368.2	185.9
65.- JAPAN AIRLINES	14,356.2	177.3
66.- TOHOKU ELECTRIC POWER	14,166.3	197.5
67.- SHIMIZU	14,052.7	88.5
68.- DOI	13,704.5	94.0
69.- SUZUKI MOTOR	13,661.8	241.5
70.- ISUZU MOTORS	13,531.1	935.7
71.- JAPAN ENERGY	13,432.7	379.5
72.- TAIYO MUTUAL LIFE INSURANCE	13,341.3	192.7
73.- CHIYODA MUTUAL LIFE INSURANCE	13,198.6	33.3
74.- RICOH	12,996.9	376.6
75.- DAIDO LIFE INSURANCE	12,873.8	221.6
76.- KYUSHU ELECTRIC POWER	12,829.8	206.0
77.- SUMITOMO METAL INDUSTRIES	12,789.8	1,303.4
78.- KANEMATSU	12,644.5	111.8
79.- FUJI PHOTO FILM	12,589.4	762.4
80.- YASUDA FIRE & MARINE INSURANCE	12,280.9	125.8
81.- FUJI HEAVY INDUSTRIES	11,945.8	281.5
82.- SEKISUI HOUSE	11,768.9	838.8
83.- SUMITOMO ELECTRIC INDUSTRIES	11,752.2	211.8

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

84.- JAPAN TRAVEL BUREAU	11,633.6	22.4
85.- SNOW BRAND MILK PRODUCTS	11,565.4	256.4
86.- DAI NIPPON PRINTING	11,555.8	350.6

FUENTE: REV. FORTUNE, July 24, 2000.

*Así, el volumen de la inversión extranjera, ha ido en constante ascenso, este ha sido uno de los principales aspectos de la política económica más importante del Japón. En el siguiente cuadro podemos ver la evolución de la inversión extranjera, en el balance de cuenta corriente, entre los años de 1995 y 1997*

**INVERSION DIRECTA DEL JAPON  
U.S. MILLONES DE DOLARES**

	1995	1996	1997
INVERSION DIRECTA EXTRANJERA	22.510	23.440	26.060

FUENTE: IMF, ESTADISTICAS FINANCIERAS INTERNACIONALES 2000.

*Dentro de estas políticas económicas, Japón está fincando su capacidad de generar su propio financiamiento interno, así como su solvencia monetaria, útil para mantener los activos líquidos que la fuerza de trabajo necesita para optimizar su productividad industrial y comercial. Japón ha estado emergiendo de sus crisis financieras de mediados de los 80's, en función de haber adoptado estrategias y políticas de convivencia global, acorde con la evolución de su inversión extranjera directa.*

*Esta nación se ha convertido en el país productivo y comercial más importante del orbe después de los EU. " Japón a pesar de sus tropiezos, sigue siendo una gran potencia económica y un socio comercial vital para los EU. A medida que en los próximos años, la economía se globalice aún más, se volverá esencial, comprender más profundamente los éxitos y fracasos de la política industrial japonesa" <sup>147</sup>.*

<sup>147</sup> Case E. Karl, et. Al, Op. Cit. p. 583

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

### **4.1.3 ALEMANIA LA TERCERA ECONOMIA EN LA GLOBALIZACION MUNDIAL DE MERCANCIAS.**

*Alemania como Estados Unidos y Japón, experimentaron un desarrollo y crecimiento acelerado, explicable en términos de las necesidades que generaron la destrucción de los aparatos industriales y consecuentemente la dificultad de recuperara rápidamente sus variables de producción y comercio que en el caso de Alemania se complicó por la falta de complementación de recursos naturales y de capital.*

*Tales condiciones, dificultaron las transformaciones que sufrieron esas dos naciones hasta convertirse en la actualidad en naciones industrializadas puntales de la Globalización, junto con la economía norteamericana, la cual también pasó por un proceso de recuperación económica y de crisis económicas sobre todo en la década de los 70's para después recuperarse a través de intercambios comerciales y políticas de inversión extranjera con estas dos naciones y con el resto de la economía global permitiendo, que se fortalecieran la producción de mercancías, lo cual ha logrado sesgar a los sectores productivos y comerciales de la economía, en un sistema global, particularmente asociado a los cambios actuales tecnológicos en la producción industrial.*

*Como una breve consideración de antecedentes, en el caso de Alemania, que posterior a la II Guerra Mundial, se le prohibió la construcción de armamentos y la reconstrucción de sus instalaciones para producir maquinaria pesada por parte de las fuerzas aliadas, situación que la llevó aún más a la contracción de su economía. Para salir de este estado crítico, entró en funcionamiento el Plan Marshall, un proyecto en que los teóricos de las decisiones de los EU, estructuraron experimentalmente, para levantar y construir las industrias de Europa y Asia. Posteriormente debido a su funcionalidad y operatividad, se convirtió en un organismo de las Naciones Unidas, para vigilar el avance el crecimiento industrial entre las naciones*

*Conjuntamente, con esta estrategia, Alemania comenzó a planear cuidadosamente su economía, siguiendo rigurosos métodos en las jornadas laborales. Explotando sus exigüos recursos naturales, humanos e industriales disponibles. Aumentando la producción de carbón y lignito, comenzó a elevar la producción de material químico, industria pesada, aeronáutica, alimentos, automovilística y agrícola.*

*Esta nación, que pasó por un conflicto bélico mundial, junto con Japón y los EU, son las tres naciones que se encargaron de transformar en gran medida una economía industrial basada en la producción de bienes industrializados y que particularmente convergieron, a través de la aceleración de la inversión directa extranjera para la formación de segmentos globales de mercado. Y que actualmente es un proceso globalizador, y controlador de los recursos entre las naciones, al asignársele bienes de capital, para acelerar el comercio entre las naciones y promover un equilibrio más acertado entre los sectores productivos globales que se ha apegado coyunturalmente, a un sistema global promoviendo el desarrollo de los países, para evitar el peligro de nuevos desastres bélicos.*

*De manera condicional Alemania, también ha tendido que sortear crisis económicas y políticas, para fortalecer su aparato productivo. Producto de ello, esta participación clave de Alemania, en Europa, ha sido importante para la apertura de un mercado libre a las mercancías, en los mercados de los países de Europa del Este. También se ha podido constatar, la transformación geopolítica más fundamental que ha tenido lugar en Europa Oriental. Como fue la unificación de las dos Alemanias, la del Este y la del Oeste, que se habían dividido, por decisión política de las fuerzas norteamericanas y sus aliados al finalizar la II Guerra Mundial.*

*Esta situación refortaleció la unidad nación germana, así como sus procesos democráticos de gobierno, lo cual le permitió, mantener una unificación del Estado alemán para permitir a su vez que se tomaran acciones en el aspecto económico donde se permitiera, la entrada y una mayor fluidez del capital. Es decir, de un capital global que hacia fines del siglo XX, entre sus sectores productivos, ayudó a fortalecerlos, sesgándolos en un proceso global, corriente que influyó para infiltrarse en toda Europa Oriental, incluyendo la actualmente denominada Rusia, ex Unión Soviética. Es decir, esta decisión fue la llave que permitió la entrada de capital global en todos los órdenes comerciales y productivos de toda la región. Tal posición, no está aún exenta de ciertas dificultades, que han permitido un establecimiento completo de una economía de mercado y de libre cambio, debido a que no se tuvieron los sustentos financieros y económicos que permiten sopesar y conducir estas transformaciones en sus sectores productivos, y en sus momentos adecuados.*

*"Entre 1991 y 1992, las empresas estadounidenses se precipitaron sobre Europa Oriental en busca de mercados y oportunidades de inversión, pero de inmediato constataron la presencia de un grave obstáculo. Las instituciones que*

*permiten que el mercado funcione en forma relativamente estable en Estados Unidos, no existen en Europa del Este.*

*Por ejemplo, el mercado de capital, por el que el ahorro privado se canaliza a productivas inversiones de capital en las economías capitalistas desarrolladas, se compone de cientos de instituciones diferentes. El sistema bancario, los fondos de capital de riesgo, el mercado de acciones, el mercado de bonos, las bolsas de mercancías, las empresas de intermediación bursátil, los bancos de inversión y tantas otras instituciones que los EU les ha llevado cientos de años desarrollar, no pueden erigirse de la noche a la mañana en un mundo comunista"<sup>148</sup>.*

*Ha pesar de estos obstáculos, la Globalización, abate el último bastión que junto con China, también con ciertos recelos, permitió la entrada de capitales a su economía y con ello el capital global con una tendencia mundial sin precedentes se extiende por todos los países.*

*Los efectos de estas repercusiones, han reportado el carácter de la nación germana en su vida económica, en el sentido que le han permitido el fortalecimiento de sus industrias. Razón por la cual actualmente ocupa el tercer lugar, por la producción y el comercio de sus sectores de acuerdo al PIB, posición colocada después de EU y Japón.*

*Con la participación en la Globalización en la década de los 80's, se da una confluencia, de tipo circunstancial en la economía global, ya que de este manera, vemos por ejemplo como Japón en Asia, los Estados Unidos en América y Alemania en Europa, constituyen una base con tres puntos de equilibrio político, económico global, constituyendo una influencia, para el avance organizativo global de la sociedad industrial de todos los países.*

*Toda vez, que este es un paso mediante el cual, se establecen las condicionantes, para el fortalecimiento industrial, como son las necesidades de captar cada vez más volumen de inversión global, la cual reproducido resulta cada vez más difícil dinamizarlo sobremanera, en un medio de mercado global competitivo. Sin embargo, constituye un acelerador de las actividades de las naciones, de conjunto, volviéndolas incluso óptimas y rentables de acuerdo a patrones y modelos que surgen del interior de las necesidades productivas y comerciales de las economías, como el de esta nación.*

---

<sup>148</sup> Case, E. Karl. Op. Cit. p. 576

*Paralelamente, Alemania, como la mayoría de las naciones industrializadas, descansan básicamente en una economía con bienes destinados a la exportación procedentes del sector manufacturas, y constituye una de las principales variables de su globalizada economía, (Ver cuadro no. 23). Aquí podemos ver el comportamiento de crecimiento en esta actividad comercial, así como las principales regiones, hacia donde se dirigen la actividad exportadora a través de la diversificación de sus mercancías.*

## CUADRO No.23

### ALEMANIA COMERCIO EXTERIOR POR PRODUCTO DE LOS PRINCIPALES PAISES PRODUCTORES AÑO 2000 (BILLONES DE DOLARES)

	<u>N.AMERICA</u>		<u>L.AMERICA</u>		<u>EUROPA OCC.</u>		<u>EUROPA ETE</u>		<u>AFRICA</u>		<u>MEDIO OTE</u>		<u>ASIA</u>	
	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.
<b>PRODUCTOS</b>														
AGRICOLAS	0.94	2.69	0.30	4.25	20.48	26.89	2.64	2.71	0.64	1.38	1.03	0.30	1.40	3.25
ALIMENTOS	0.78	1.45	0.20	3.79	17.30	22.15	2.03	1.80	0.52	1.11	0.98	0.20	0.84	2.33
<b>MATERIAS PRIMAS</b>														
PRIMAS	0.16	1.24	0.09	0.47	3.18	4.73	0.61	0.92	0.13	0.26	0.06	0.09	0.56	0.92
<b>PRODUCTOS MINEROS</b>														
MINEROS	1.46	1.40	0.44	1.99	13.99	26.56	1.52	11.79	0.20	6.31	0.19	2.74	1.29	1.22
<b>ORO Y OTROS MINERALES</b>														
MINERALES	0.11	0.71	0.02	1.01	2.58	2.45	2.13	1.16	0.03	0.52	0.01	0.03	0.28	0.52
<b>COMBUSTIBLES</b>														
COMBUSTIBLES	0.41	0.19	0.12	0.43	40.16	17.51	0.58	8.27	0.05	5.14	0.03	2.66	0.07	0.31
<b>METALES NO FERROSOS</b>														
FERROSOS	0.96	0.49	0.31	0.57	6.66	6.61	0.82	2.35	0.13	0.66	0.15	0.05	0.93	0.39
<b>MANUFACTURAS</b>														
TURAS	56.03	39.51	12.48	2.85	278.40	180.70	44.09	36.41	7.80	3.01	9.31	2.23	44.19	71.03
ACERO	1.24	0.18	0.32	0.11	9.22	8.53	1.20	1.55	0.21	0.18	0.31	0.01	0.73	0.29
QUIMICOS	6.93	5.17	2.38	0.38	40.46	33.71	5.75	1.84	0.99	0.16	1.40	0.50	7.54	2.55
<b>OTROS SEMIMANUFACTURADOS</b>														
TURADOS	3.28	1.67	1.05	0.26	27.34	21.16	5.43	4.97	0.64	0.12	0.67	0.16	2.72	3.87

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

<b>MAQ. Y EQPO DE TRANSP.</b>	39.20	27.15	7.62	1.70	161.21	84.56	23.86	18.61	4.83	1.20	5.95	0.95	28.50	44.46
<b>MAQUINARIA PARA ELECT.</b>	3.04	5.27	0.28	0.03	4.07	2.80	0.52	0.65	0.27	0.07	0.29	0.03	1.28	0.70
<b>MAQUINARIA NO ELECT.</b>	9.47	3.50	3.05	0.27	36.20	16.20	7.30	3.05	1.52	0.27	1.69	0.10	9.08	3.74
<b>EQUIPO DE OFICINA</b>	2.97	9.61	0.53	0.23	30.03	18.20	3.98	2.35	0.64	0.04	0.68	0.44	6.30	26.66
<b>MAQ. Y APARATOS ELECT.</b>	3.47	2.51	0.80	0.17	17.66	9.35	4.20	3.61	0.61	0.32	0.83	0.21	3.44	7.33
<b>PRODUCTOS AUTOMOTIVOS</b>	16.60	1.78	2.14	0.69	56.60	27.39	6.38	7.80	1.47	0.47	2.15	0.01	6.75	4.10
<b>OTROS EQ. DE TRANSPORTE</b>	3.64	4.48	0.83	0.31	16.65	10.62	1.48	1.15	0.30	0.03	0.31	0.16	1.66	1.94
<b>TEXTILES</b>	0.45	0.31	0.10	0.05	6.20	5.96	2.98	1.09	0.42	0.07	0.10	0.25	0.49	1.57
<b>ROPA</b>	0.20	0.10	0.02	0.08	5.64	7.75	0.65	3.64	0.05	0.88	0.07	0.15	0.20	6.72
<b>OTROS BIENES DEL CONSUMIDOR</b>	4.76	4.94	0.99	0.27	28.33	19.04	4.23	4.70	0.65	0.40	0.81	0.22	4.01	11.55
<b>TOTAL MERCANCIAS</b>	56.16	44.02	13.53	9.16	342.36	288.06	50.59	51.14	9.09	10.73	10.92	5.29	48.43	75.68

**FUENTE: ESTADISTICA DE COMERCIO INTERNACIONAL, OMC.2001.-**

*De acuerdo con datos de la publicación European World Year Book <sup>149</sup>. El PIB de Alemania aumentó 1.5% anualmente durante 1991-97. En ese mismo año la Agricultura empleó 2.9% del total de la fuerza de trabajo y proporcionó el 1.1% del conjunto del PIB. La industria aportó el 34.4% del total de la fuerza laborable y proporcionó el 1.1% del conjunto del PIB. La industria, aportó el 34.4% del total de la fuerza laborable y proporcionó el 33.1% al PIB. Los servicios emplearon el 6.2% del total de la mano de obra en ese año, participando con el 65.8% al PIB. Lo cual indica en este modelo económico global, que la mayor parte del porcentaje del PIB se destinara a los servicios y a la industria.*

*Producto de la estabilidad y el crecimiento económico, la calidad y buena salud de sus conglomerados industriales, así como la estabilidad política que favorece Alemania, fueron factores determinantes para que las potencias*

<sup>149</sup> European World Year Book England 1999, vol. 1.

**TESIS CON FALLA DE ORIGEN**

*occidentales avalaran la unificación de Alemania del Este y del Oeste. Con el derrumbe del muro de Berlín, en noviembre de 1989, se cierra un momento de cambios claves para toda Europa. Se da pauta para abrir por completo, una economía de mercado por toda la región y acelerar el proceso de expansión del capital de inversión directa. (Ver cuadro no. 24). Ello concluyó el cierre de un proceso de cambio dentro de las economías del área, anteriormente bloqueado por circunstancias ideológicas, pero que con las nuevas formas globales de trabajar proporcionalmente el concepto de la distribución de la inversión global en las economías, de los países se han visto sensiblemente mejoradas.*

*La inversión directa de Alemania, ha tenido la siguiente trayectoria, entre 1990, 1996 y 1997.*

CUADRO No. 24

**INVERSION DIRECTA DE ALEMANIA  
MILLONES DE DOLARES.**

	1990	1996	1997
DE LOS E.U.	27,259	44,259	43,931
HACIA LOS E.U.	----	62,242	69,701

FUENTE: DEPARTAMENTO DE COMERCIO DE E.U., OFICINA DE ANALISIS ECONOMICOS. 1998.

*No solamente Alemania ha modificado su situación geopolítica, a través de una serie de medidas económicas, como por ejemplo, en el ámbito intereuropeo, unificó su moneda al euro, controló la inflación por medio del Bundesbank, la banca oficial de la nación. Así como también a evitado la proliferación de grupos neonazis. Enfocado todo a que Alemania, mantenga un liderazgo industrial y empresarial junto con EU y Japón, en el ámbito global. Contribuyendo de esta manera que la Globalización empresarial, avance conjuntamente a través de la firma de la unión de consorcios, automotrices y financieros.*

*Un avance en la Globalización, es la mega fusión de grandes emporios industriales: "Daimler-Chrysler AG, el 5to. fabricante de automóviles dijo que las ventas se están incrementando más rápido de lo esperado, sobre una demanda*

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

*estableciendo records, para los nuevos automotores. Un signo que la fusión germano-americana está funcionando actualmente.*

*La ganancia, en el 4to. mes aumentó un 9% por ventas de automóviles Mercedes Benz y de Jeeps Chrysler, dijo la compañía en una reunión de accionistas.*

*Las ventas aumentaron a 46.72 billones de euros (49.9 billones de dólares) de 42.92 billones de dólares, en el periodo de un año antes, con ajustes a la adquisición de Daimler-Benz AG por 36 billones de dólares, por parte de Chrysler Corp en noviembre" <sup>150</sup>.*

*Otro ejemplo de los procesos globales entre esta nación, son los acuerdos financieros con accionistas norteamericanos, que significaron "La fusión entre Deutsch de Alemania y Bankers Trust con sede en los EU, ha sido completada, creando la institución financiera-comercial más grande del mundo... juntos el banco más grande de Alemania y los 8 más poderosos de EU, poseen activos de casi 1.4 trillones de marcos (735 billones de dólares o 715.8 billones de euros) con una fuerza de trabajo de 95 000 personas hasta diciembre 31.*

*Rolf Braguer, presidente de Deutche Bank, notó que ahora más de la mitad de los empleados de la institución están involucrados en finanzas, significando una nueva era para el banco. El último paso necesario para completar la fusión, fue dado esta semana cuando autoridades financieras en Canadá y Nueva Jersey aprobaron el Tratado" <sup>151</sup>.*

*Actualmente Alemania, es una nación de avance en fusiones globales, ya que en el renglón bancario-financiero, automotriz, de transporte comercial aéreo, es donde la Globalización ha logrado los mayores alcances. Los activos globales de las empresas con las cuales se ha fusionado Alemania y los Estados Unidos, han pasado a su vez por etapas de internacionalización y transnacionalización, llegando ahora a un punto en el cual los sesgos del mercado globales, constituyen una opción, para segmentar estos procesos y transformar la fusión de activos, en nuevas aceleraciones de bienes de capital, como variables económicas de aceleramiento del capital global, hacia otras naciones bajo la misma perspectiva.*

*Si para la Globalización estas asociaciones funcionan, como esta demostrado por las ganancias obtenidas por las empresas globales alemanas la combinación de activos para fusionarse, en empresas globales, esta abarcando*

<sup>150</sup> Periódico The News, may 19 1999.

<sup>151</sup> Periódico The News, jun. 5 1999.

los territorios de las naciones emergentes, beneficiándose de estos puntales para sus modelos de desarrollo, a través del adiestramiento y la captación de inversión, multiplicada a través de la optimización para generar ahorro interno.

Esto no significa que sea la única opción a futuro para sacar a las naciones de bajos niveles de ingresos, pero cuando menos se dan los indicadores, de una opción mayor, a futuro, para rentabilizar más óptimamente el capital industrial. Que mediando los aspectos globales, en esta conjunción de variables, con una economía de mercado global, se dan por ritmos periódicos la repetición de los modelos en la producción y en la comercialización. Por lo tanto la Globalización, resulta metódicamente, un síntoma al cual las naciones acuden actualmente para mejorar su ritmo de productividad y comercialización. En los tiempos de hoy, no obstante existen vertientes críticas que cada vez más aclaran la posición, del porque grupos de niveles decisorios en los sectores sociales de los países, no aceptan este nuevo sistema, mientras que en otras naciones las órdenes decisorias del poder, consideran aceptable y analizan sistemáticamente, la conducción de estos cuerpos globales dentro del desacierto y acierto en sus economías, como lo es por ejemplo el de la nación germana.

De tal forma, los resultados de este proceso a través de las entradas y ganancias se pueden observar dentro del cuadro siguiente, donde se muestran las empresas alemanas, globalmente más estratégicas que participan en el concierto global de naciones de la sociedad industrial actual (Ver cuadro no. 25)

## CUADRO NO. 25

### LAS 37 COMPAÑIAS GLOBALES MAS IMPORTANTES DE ALEMANIA (MILLONES DE DOLARES) AÑO 2000

<u>EMPRESA</u>	<u>ENTRADAS</u>	<u>GANANCIAS</u>
1.- DAIMLERCHYSLER	159,985.7	6,129.1
2.- VOLKSWAGEN	80,072.7	874.7
3.- SIEMENS	75,337.0	1,773.7
4.- ALLIANZ	74,178.2	1,773.7
5.- DEUTSCHE BANK	58,585.1	2,694.4
6.- E.ON	52,227.7	2,845.9

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

7.- METRO	46,663.6	295.1
8.- MUNICH RE GROUP	38,400.4	1,208.5
9.- RWE GROUP	38,357.5	1,300.8
10.- DEUTSCHE TELEKOM	37,835.5	1,336.5
11.- BMW	36,695.9	2,652.8
12.- THYSSEN KRUPP	32,798.0	293.8
13.- HYPOVEREINSBANK	31,868.1	382.9
14.- BASF	31,437.9	1,319.3
15.- ROBERT BOSCH	29,727.2	427.6
16.- BAYER	29,141.6	2,135.5
17.- COMMERZBANK	26,221.1	971.7
18.- DEUTSCHE POST	25,101.1	1,186.1
19.- MANNESMANN	24,816.3	103.5
20.- WETDEUTSCHE LANDESBANK	24,079.1	444.8
21.- DRESDNER BANK	23,208.8	1,123.2
22.- VIAG	20,758.8	506.5
23.- PREUSSAG	19,280.0	313.7
24.- FRANZ HANIEL	17,330.2	296.0
25.- DEUTSCHE BAHN	16,672.2	82.1
26.- LANDESBANK BADEN-WÜRTTEMBERG	16,457.7	447.5
27.- KARSTADTQUELLE	15,832.7	224.3
28.- BAYERISCHE LANDESBANK	15,203.0	550.1
29.- MAN	15,007.0	389.4
30.- BERTELSMANN	14,810.7	371.5
31.- RAG	14,541.4	139.8
32.- OTTO VERSAND	14,290.9	258.3
33.- LUFTHANSA GROUP	13,629.9	671.5
34.- DG BANK GROUP	12,345.7	110.9
35.- BANKGESELLSCHAFT BERLIN	12,251.1	160.1
36.- HENKEL	12,118.5	388.3
37.- KREDITANSTALT FÜR WIEDERAUFBAU	9,737.6	288.9

FUENTE: FORTUNE, JULY 24, 2000.

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## 4.2 APOYO DEL PERFIL LEGAL-JURIDICO EN LA GLOBALIZACION MUNDIAL DE MERCANCIAS.

*Como se indica en el 1er. Capítulo, el concepto de Estado es importante como unidad básica para el estudio de las relaciones internacionales, ya que es el sustentador fundamental, a través de los análisis teóricos de los fenómenos sociales que se transforman, dentro del actual dinámica social industrial global.*

*Como fuente de disposiciones económico sociales y políticas, existe entonces un entorno, como un regulador de las relaciones estatizadas entre las naciones, lo cual se ha mantenido a través de un conjunto de parámetros socio- económicos y políticos, para perfilar estas relaciones; fundiendo estos tipos de comportamientos repetitivos en el más amplio sentido y en el campo de las relaciones entre los estados. Producto de lo cual resulta entonces un avance que no parece inmutable, sino que sirve para definir estas acciones que se desarrollan en el interior de la sociedad, sin embargo, las cuales no pueden permanecer incesantemente desordenadas.*

*Con el avance de las corrientes modernas en las delimitaciones de las valoraciones económicas, entre los actores de las sociedad internacional, la aparición de un nuevo sesgo como la Globalización, dentro de esta transformación, ha fomentado la critica de los que apoyan esta incisión, dentro del poder del Estado, cuestionando su autoridad y reforzamiento. "En un entorno de Globalización los Estados nacionales, poco pueden hacer para reforzar la competencia, mediante medidas macro económicas que favorezcan el comercio exterior y la movilidad internacional de los factores productivos"<sup>152</sup>.*

*Derivado de lo anterior, este avance en las relaciones entre los estados en tiempos más recientes, es una relación que mantiene un campo de acción propio con dinámica de las disciplinas auxiliares, en constante observación, que apoyan al Estado con análisis permanente para su comprensión y adecuación, además, tienen un peso relativo en las acciones en las que esta involucrada la Globalización, así como los distintos sectores que critican la figura del Estado como controlador de la dinámica en la actual sociedad industrial global.*

---

<sup>152</sup> Rev. de Comercio Exterior, vol. 51 no. 5 p. 373.

*Sin embargo, con el estudio de la Globalización, se examinan de forma teórica complementaria los problemas surgidos entre los países como resultado de la firma de disposiciones que implican acuerdos globales entre los países y aplicadas en su actuación. Los países al intercambiar recursos económicos, no lo hacen de manera aislada teóricamente, sino mediante disposiciones acordadas entre los mismos, lo cual no significa que se estén tomando como referencia medidas disciplinarias para explicar el conjunto de estas disposiciones. Sino por el contrario existen enfoques teóricos, que desembocan en procedimientos, que desde esa perspectiva tratan de analizar el comportamiento, por ejemplo de la firma de acuerdos comerciales donde se involucran aspectos que si requieran de un análisis de apoyo disciplinario. Se trata entonces de establecer los puntos de contacto que se establecen entre los países a través de la influencia legal y jurídica para el desarrollo de sus actividades productivas y comerciales. Sin embargo, efectuado dentro de un medio estatizado incluso los conflictos resultantes, se ven ahora desde esta perspectiva sesgadamente global, aún en el caso de que se observan por ejemplo el tipo de mercancías que se intercambian en este medio, y que de cualquier manera representan soluciones globales a la problemática desatada.*

*Estos puntos de controversia dentro del campo de los convenios comerciales y dentro de las empresas globales, así como la mecánica de naturaleza global componen el dinamismo coyuntural de los conflictos interrelacionados producto de la conducta que los países reflejan al referirse al contexto global. Incluso existen directrices en que los Estados son analizados con el apoyo legal jurídico, para que estas relaciones sean reguladas.*

*La Globalización, no puede estar exenta de este tipo de análisis en la materia, ya que desde este punto de vista sesgado la integración comercial es precisamente un pilar acordado y signado por un conjunto de países dentro de organismos como la OMC, así como otros organismos especializados en el tema, y no como un medio aislado. Así también se toman en cuenta un conjunto de criterios estructurados al interior del Estado que en tiempos actuales comprenden un sistema global esquematizado, pero autónomo también en su concepción particular dentro del conglomerado socio económico, dentro de la cual se desenvuelven y que es la sociedad estatizada o regulada en su conjunto <sup>153</sup>.*

<sup>153</sup> Baez, Martínez Roberto, Derecho Económico, ed. Harla, México 1996.

Dentro de estos aspectos se ha analizado dentro de la perspectiva global el papel que esta teoría ha jugado para apuntalar las directrices que en materia de Globalización. En este caso con respecto a México "En la década del 60's, cuando el gobierno federal en referencia a que aparato industrial, no se ajustaba a las condiciones cambiantes

*En este sentido, el conjunto de criterios analizando la temática global dentro de la producción y el comercio sostenidos en sus diferentes sectores de la economía, actúan conforme a un marco de actividad signado y avalado por las medidas operativas del Estado.*

*Esto significa que las prácticas y procedimientos en grupo, actúan bajo una normativización en una dirección Estado-Globalización, debido a la disposición que el comercio global ahora, tiene hacia la movilidad y disponibilidad, en que los convenios y los tratados, operan dentro de un marco de acción con la participación de todos los países.*

---

de la economía, propiciando que los costos de las importaciones tuvieran un significativo incremento, lo que desestimulaba, a la vez fomentaba las importaciones provocando crecientes déficit en cuenta corriente y mayor dependencia del exterior; se consideró que se requería de una nueva estrategia que diera impulso al comercio exterior de nuestro país y sirviera de instrumento de apoyo a una economía global, esto era que el fomento de las exportaciones, no se podía aislar del estímulo a la producción industrial y sobre todo, que tenían que complementarse con una racionalización de esta protección industrial. A partir de entonces del gobierno, emitió una serie de reformas como la creación de un fondo para el fomento de las exportaciones de productos manufacturados (1962), y conjuntamente dos importantes instituciones financieras y bancarias se dieron a la tarea de lograr ello" p.p. 147-148

## 4.2.1 INSERCIÓN DE ELEMENTOS ORGANIZATIVOS EN LA ORGANIZACIÓN.

*Dentro de este esquema, se señala a la Globalización y su contexto con los elementos normativos de apoyo, para su análisis, con la inserción como sesgos globales en la productividad y la comercialización surgidos, de nuevas formas de distribución de recursos financieros, de fuerza laboral, tecnología e investigación global, en este proceso para la obtención de mercancías. Estos elementos están constituidos en su conjunto por instituciones, y disposiciones oficiales, que relacionan los sesgos globales en el mercado resultante de la actividad de los aspectos productivos y de comercio de bienes y servicios. Por ejemplo en el caso de México, para el tratamiento de este capital, está comprometido en este proceso de la Ley de Inversiones Extranjeras de 1993, y las decisiones de reformarla por parte del aparato legal que le compete. No obstante, en esta situación de manera general constituyen un conjunto de normas que propician la regulación del comercio de manufacturas; con los necesarios soportes que se necesitan consolidar, y vincular a través de instrumentos de deuda y créditos globales.*

*Conjuntamente con ello, constituye, además, un avance en la materia ya que permite incrementar directamente, los niveles del PIB a través de la inversión extranjera la cual para México, ha tenido un notable incremento, ya que, en términos absolutos pasó de 304 millones de dólares en 1960 a 63 999 millones de dólares en 1993 <sup>154</sup>. Constituyendo en momentos de Globalización los mayores incrementos en las últimas décadas.*

*Sobre estos elementos, la Globalización estudiada con relación a los acuerdos comerciales e instituciones en un entorno global, constituye un eje de análisis <sup>155</sup>. Para la comprensión de estos conflictos como en el caso anterior de México. Al respecto un estudioso anota: "Los instrumentos jurídicos regulatorios inclinados a la desregulación y apertura, han actualizado técnicas y mecanismos y hoy día México tiene la legislación más avanzada y moderna, en comparación*

<sup>154</sup> La Inserción de México al Mercado Internacional de Capitales, Op. Cit. p. 50

<sup>155</sup> El Marco Jurídico del Comercio Exterior, Jorge Witker, en revista de Relaciones Internacionales, UNAM México, abril-junio 1996, no. 70, p. 25.

En este trabajo se encuentra una descripción de las fuentes jurídicas de México, que fundamentan su intercambio comercial y lo disciplinan. "Cuerpos Normativos -afirma el autor-, que cada vez responden a principios y disciplinas globales" p. 25

*con el resto de América incluyendo la República de Chile, paradigma de neoglobalización pactada"* <sup>156</sup>.

*Otro elemento configurativo, desde este punto de vista de relacionar a las instituciones dentro de un esquema global lo constituyen elementos de este último concepto, involucrados en las políticas económicas del Banco Mundial, como lo manifiesta Paul A. Samuelson "Si los proyectos se eligen correctamente, la producción de los países, prestatarios acabará aumentando, más de lo necesario, para pagar los intereses de los préstamos; los salarios y los niveles de vida generalmente serán más altos y no más bajos debido a que aumentará su PIB, como consecuencia de la aportación del capital extranjero. Por otra parte a medida que vayan desarrollándose los préstamos, los países avanzados podrán disfrutar de unas importaciones, algo mayores de bienes útiles en los últimos años, el Banco Mundial ha concedido nuevos créditos por un valor medio de 25 000 millones de dólares al año"* <sup>157</sup>

*Otro factor, en esta línea de acción concatenada alrededor de la Globalización como teoría y sus elementos socio-estructurales, así como los efectos, resultantes de esta combinación de criterios; se refieren por ejemplo al orden que el desenvolvimiento de los actuales conflictos presentados, tienen ante la OMC, por parte de autoridades de EU y la UE, en referencia a la problemática del acero, por ejemplo:*

*"En mayo del 2002, la UE, debe notificar a la OMC sobre su lista de US 300 millones de dólares en sanciones unilaterales. En junio, plazo límite de la OMC para concluir sus conversaciones sobre como EU, compensará a los países exportadores de acero. La UE, debe decidir si impone sanciones antes. A mediados del 2003, el panel de la OMC, emite su resolución sobre las tarifas de EU al acero. La UE, podría imponer el resto de las sanciones en su lista de US 2 100 millones. En octubre de ese año el gobierno de EU, revisará su plan de 3 años para imponer sanciones al acero importado"* <sup>158</sup>.

*Otro elemento legal para comprender este proceso normativo de las naciones y la Globalización, esta significado por las acciones comerciales emprendidas por el TLC. Actualmente esta problemática, esta centrada sobre el comercio del acero. "El presidente George Bush, aprobó un incremento de entre el 8% y el 30% a los aranceles para importaciones de productos siderúrgicos y*

<sup>156</sup> Idem. 155 op. Cit. p. 40

<sup>157</sup> Samuelson, Paul A. Economía, ed. Mc. Graw Hill, México, 1998, p. 741

<sup>158</sup> Periódico, The Wall Street Journal, January 20 2002

*solo se espera el anuncio por parte de México, país al igual que Canadá quedó excluido de la implementación de las cuotas arancelarias. México publicará en breve las imposiciones arancelarias de 35% para 39 fracciones del acero.*

*Las siderurgias estadounidenses han cerrado 31 plantas, por lo que han perdido 45, 000 empleos. El 74% del acero producido en los EU ha sufrido daños por los productos importados, por lo que se impuso un arancel del 30% a las importaciones siderúrgicas: excepción fue Canadá y México países que firmaron un Tratado de Libre Comercio con EU" <sup>159</sup>.*

*Actualmente entonces, todas estas actividades, se dan también bajo un concepto jurídico global, cuyas relaciones están derivadas hacia una desregulación global. Estas reglamentaciones no tratan ahora mas que de señalar la sustentación de que elementos jurídicos normativos se encuentran insertos actualmente en la globalización mundial de mercancías, no solo, como una forma auxiliar de análisis, sino que en ciertos aspectos comerciales vistos, determinan completamente el concepto de la Globalización y su desarrollo . Obviamente por esta razón, nos estamos refiriendo específicamente al hecho de la Globalización, analizada de esta manera, y con las referencias respectivas; hemos observado como la representación de los perfiles jurídicos son tomados en cuenta, por autores en la materia. Delimitamos, estos elementos dentro del marco de acción, ya que constituyen las actividades propias, como por ejemplo para la desregulación comercial, como un sustento particular, que es como se desenvuelven la problemática legal objetiva de la Globalización.*

---

<sup>159</sup> Periódico Reforma, 5 de marzo 2002.

### 4.3 POLITICAS ESTRATEGICAS ECONOMICAS EN LA GLOBALIZACION

*Los países asociados en la Globalización, establecen políticas estratégicas económicas, obedeciendo a un principio de la economía, de que los países en su conjunto, desean obtener, mayores beneficios por el capital invertido; ya bien sea por parte de las naciones más industrializadas o de los países emergentes. Para tal efecto, y para ambas, la obtención de una alta tasa de rentabilidad, para generar ahorro interno, es posible mediante un adecuado programa político de gobierno.*

*De una manera amplia existe una relación global entre los intereses creados en los centros financieros y los aumentos propiciados con la rentabilidad de sus capitales a través de la inversión extranjera en el resto de las naciones. Y depende enteramente de una política estratégica que adoptan los países en un entorno global.*

*La OCDE, lo explica de esta manera: "La Globalización es el resultado de las estrategias de las empresas orientadas a explotar sus ventajas comparativas a nivel internacional y aprovechar los factores de la producción, infraestructura, vinculados a factores relacionados con tecnología, económicos, políticos y gubernamentales"<sup>160</sup>.*

*Para México, una estrategia basada en lo anterior en rendimiento y su optimización, significa que el país al adoptar la inversión extranjera de manera global, acepta, las tasas de rentabilidad, consecuentemente a mayor capital invertido, la proporción de ganancias estarán en términos de los factores productivos invertidos en los procesos productivos y de comercio, en periodos ya conocidos.*

*Esto provocaría que la recuperación y ganancia se reinvirtiera en otros países con patrones de mecanismos globales, financiamiento posterior que no surge de un volumen de inversión neta inicial, de manera absoluta, sino de los intereses acumulados, en periodos determinados por las tasas de optimización del capital emitidos, al libre juego de la oferta-demanda-consumo a través de los bienes y servicios producidos y comercializados.*

---

<sup>160</sup> OECD Globalization of Industry, Overview and Sector, Report Paris 1996, p. 50

*De hecho México se beneficia, de este proceso en tanto que las naciones donde México invierte obtiene ganancias como pago a su renta por el capital invertido. Transformándose esta renta, en todos los países en bienes de capital y capital de trabajo, así como la obtención de liquidez, por el conocimiento conceptual, de estas formas de reproducción del capital que cada vez, son más precisas y rápidas. Sobre todo por la influencia de los ciclos económicos en que se da, la producción de manufacturas industriales.*

*Es decir, se trata de una inversión rápida, en este tipo de rubros, que generaría un costo de intereses sobre el capital invertido, lo que a su vez es el producto del costo de otros intereses ya acumulados anteriormente. Esto promueve a su vez un mayor movimiento para efectuar mayores préstamos financieros, a terceros países, por medio de actividades globales, incluso agropecuarios y sus servicios, aspectos estructurales en los que México u otras naciones quisieran invertir a un costo promedio.*

*En tanto los países en conjunto se van adaptando a este molde global recíproco y ventajoso, con decisión para manejar una inversión global. Otro aspecto importante y circunstancial, es el pago por solventar la inversión y sus intereses. La deuda esta condicionada a que los países encontraran en la negociación, los instrumentos financieros y bancarios, así como, los acuerdos provean la funcionalidad necesaria para trabajar la inversión. Parte de lo cual estarían entre lo obtenido a través de la función del crédito y las ganancias de la inversión global, para cerrar los acuerdos globales refinanciamientos que se vayan presentando y acordando.*

*De cualquier forma, una ventaja comparativa se obtiene por servicios de préstamos financieros y de los servicios de intereses por parte de México. Así se generan lo que la mayoría de los países hacen con la inversión extranjera directa, como una regla obtienen la proporción de intereses propiciada por esta inversión en ese rubro, así como las ganancias y consecuente se cuentan con las condiciones para invertir en otros países, con una sólida estructura financiera como la de México, con los respaldos bancarios necesarios para generar esta dinámica económica global.*

*Para poner en marcha estos proyectos, es necesario que los países al interior consoliden sus estrategias de desarrollo a través de políticas económicas de gobierno, por ejemplo: "Para fortalecer la economía de Corea del Sur hacia el próximo siglo el ministro de finanzas, ha diseñado tres parámetros que consideran lo mejor de su programa económico: 1) Asegurar la estabilidad de las*

finanzas. 2) *Reducir el déficit en cuenta corriente.* 3) *Fundamentalmente acreditar el aspecto de la competitividad comercial"* <sup>161</sup>.

*En México, las anteriores estrategias para el desarrollo económico han girado en las siguientes directrices:*

*PRIMERO.- En el Plan de Desarrollo 1983-1988 del gobierno de Miguel de la Madrid Hurtado, se establecieron tres estrategias; 1) Elevación del ahorro público, en términos generales aumentando los ingresos tributarios federales. 2) Vinculación de la banca con el sector productivo, extendiendo el crédito en sectores aprovechables. 3) Establecimiento de una política de deuda externa, por renovación de contratos con instituciones multilaterales.*

*SEGUNDO. El Plan Nacional de Desarrollo 1984-1994, del régimen de Carlos Salinas de Gortari, implicó tres estrategias: 1) Fortalecimiento del ahorro público, equilibrando la recaudación fiscal con las asignaciones del beneficio social. 2) Modernización de la banca, principalmente consolidando el mercado de capitales a través de la normativización de los intermediarios financieros. 3) Reducción de transferencias netas de recursos hacia el exterior, esto es abatiendo los servicios de la deuda externa con relación al PIB.*

*TERCERO.- El sexenio del presidente Ernesto Zedillo, se rigió a través de las siguientes decisiones, a través del Plan de Desarrollo 1995-2000: 1) Hacer del ahorro interno la base del financiamiento del desarrollo nacional, por medio de reformas al fisco y reinvertir las utilidades empresariales. 2) Establecer condiciones que propicien y preserven la estabilidad para la actividad económica. Combinando la sobre evaluación monetaria y manteniendo estables los precios. 3) promover el uso eficiente de los recursos, remunerando a costos reales la fuerza del trabajador, de regulación empresarial y su participación más dinámica en la producción* <sup>162</sup>.

*Como al respecto, como apuntaba un autor: "Sin duda el gobierno de Ernesto Zedillo, tiene una gran oportunidad valiosa, para instrumentar una política global, que fortalezca la competitividad internacional de México, para atraer los retos y oportunidades en el siglo XXI"* <sup>163</sup>.

<sup>161</sup> Rev. Fortune, julio 28 1997, p. 66

<sup>162</sup> Periódico El Norte, agosto 29 1997

<sup>163</sup> La Política Industrial y la Competitividad del Sector Exportador Op. Cit. p. 76

*De los programas de política económica de gobierno, del presidente Vicente Fox Quezada: "El Plan de Desarrollo 2001, señala que ante la Globalización de la economía mundial, surge la interrogante de integrarse a este desarrollo global para obtener los máximos beneficios, incorporando también novedosas tecnologías para tener acceso a los habitantes de un mundo globalizado" <sup>164</sup>.*

*En el caso de las naciones asiáticas, es sintomático su inclinación hacia una economía global a través de la producción industrial, lo cual con lleva a una tendencia mundial, conjunto con las estrategias que involucran a estos sectores.*

*"La crisis financiera que padece actualmente Japón, está siendo solventada por un programa estratégico, fundamentalmente se basa en la liberación de los mercados financieros y desentrañan la bizantina red de regulaciones económicas del país" <sup>165</sup>.*

*En este mismo sentido las recesiones económico-financiera que pasa Japón y el conjunto de las naciones asiáticas desarrolladas, una primera medida tomada es, a través de paquetes económicos como recortes impositivos fiscales, por más de 100 000 millones de dólares. En Indonesia, por ejemplo, el empréstito consiste en la firma de una carta de intención con el FMI, por alrededor de 43 000 millones de dólares. Medida similar, adoptó México por acuerdo del FMI en 1980, para equilibrar sus finanzas por la devaluación de su moneda <sup>166</sup>.*

*De cualquier forma, se está en condiciones, de conformar estas estrategias globales, generándose la confianza en los instrumentos de créditos o derivados de esta política. Debido a ello actualmente los países están generando condiciones propicias para globalizar la estructura financiera y su sistema bancario como en el caso de México.*

<sup>164</sup> Rev. de Negocios, año 10 no. 14, sep. 2001, Banco Nacional de Comercio Exterior

<sup>165</sup> Rev. Times, december 22 1998, p. 25.

<sup>166</sup> Periódico El Financiero, 7 de abril de 1998.

Periódico The News, April 30 1999.

Singapur, está entre los primeros países asiáticos en emerger de la rescisión, gracias a la expansión de su sector manufacturero aumentando la producción de computadoras, disketes y teléfonos celulares. Las economías asiáticas orientadas a la exportación descansan ahora globalmente en la producción de bienes electrónicos, con diferentes cantidades de valor agregado.

*"Más que hablar de capital extranjero -dice un ejecutivo de la banca mexicana- hay que referirnos a capitales globales, porque lo que aquí en México ha pasado, no es nada distinto a la tendencia que se vive en el resto del mundo" <sup>167</sup>.*

*"Menciona que la decisión de BANAMEX, (de fusionarse a CITIGROUP) el año pasado, no fue vender a un banco estadounidense sino unirlos a un banco globalizado... convirtiéndose en accionistas del banco más globalizado del mundo" <sup>168</sup>.*

*En momentos de Globalización y a 10 años de privatización los 18 bancos más importantes del sistema bancario mexicano, se han fusionado a capitales extranjeros, solamente uno BANORTE, permanece con capital 100% mexicano.*

*Estas instituciones son las siguientes: Banamex, Confía, Bancrecer, Bancen, Banpaís, Banoro, Bitel, Atlántico, Mercantil, Probursa, Cremi, Unión, Oriente, Bancomer, Promex, Mexicano, Serfin e Inverlat.*

---

<sup>167</sup> Periódico El Economista, jueves 18 de abril 2002, p. 09

<sup>168</sup> Periódico El Economista, jueves 18 de abril 2002 p. 9.

#### 4.4 PROPUESTAS GENERALES EN LA GLOBALIZACION

*A través de esta disección teórica, efectuada a lo largo de estos cuatro esquemas de trabajo bajo un capitulado, se adopta una posición en el sentido de que esta investigación sobre la tendencia de la Globalización mundial de mercancías entre las naciones, acepta un constante análisis de su cambiante estructura comercial y productiva. Los resultados son examinados permanentemente en razón de una visión actual, a través de un conjunto de teorías, analizando y comparando estos fenómenos. Proporción teórica, que implica no obstante la participación, de grupos políticos cuyas acciones son tomadas como críticas y que se encuentran en la mayoría de los países. Dentro de ello los sectores productivos y comerciales quedan comprometidos en esta problemática. Así como comprometidos están también las decisiones económicas, políticas y sociales considerándolas de manera amplia determinadas por los países en el desarrollo de este proceso y en el cambiante ámbito de la Globalización, donde la sociedad transforma sus relaciones, debido al uso y disponibilidad racional de los recursos productivos utilizables entre las naciones.*

*En el despertar del presente siglo, se presentan estas acciones, ahora no como una dependencia sino como una interdependencia globalizadora, no obstante aspectos que demandan una mayor especificidad y claridez, sobre todo para el funcionamiento de la economía de los países emergentes dentro del mercado global, frente a la posición de los intereses de los países productores industriales los cuales a su vez se les demanda un conjunto de sugerencias y propuestas, para tomar las decisiones que el trabajo de forma global amerita.*

*Retroalimentar constantemente con datos globales las aportaciones a este tema, a través de los centros de acopio estadísticos como la ONU, y la OMC. Dándole una configuración cada vez más de sistematización global, a fin de homogenizar los criterios y las situaciones reales de los procesos globales en la adopción de decisiones.*

*A partir de estas constantes series de datos se pueden contar con investigaciones actualizadas, depurando y analizando las políticas de acción tomadas con el objeto de rectificar las equivocaciones que una acción de magnitud global engendra.*

*Otra propuesta específica tiene como meta, explicar constantemente la naturaleza, causas y efectos de los cambios ocurridos en la estructura de los*

*países, dentro de un aspecto global, entrando incluso en el terreno de la previsión teórica, para conocer lo que debe esperarse como resultado de estas transformaciones, las crisis económicas y financieras que han ocurrido en las últimas décadas en la mayor parte de los países con sintoma indicativo de la necesidad de contar con nuevos elementos de estructura global, para que las medidas adoptadas y tomadas a tiempo salven los problemas críticos y eviten consecuencias de mayores proporciones.*

*En la conjunción de todos estos esquemas analizados, implican que el a ser de investigaciones y estudios deben incrementarse constantemente ya que estos nuevos niveles sectoriales en la economía global de los países así lo demanda.*

#### 4.5 BENEFICOS ECONOMICOS Y SOCIALES APAREJADOS A LA GLOBALIZACION EN RELACION A MEXICO

1. *Atraer oportunamente financiamiento global a precio y costo competitivo para un mercado global, generando el conocimiento de políticas de instrumentación global, a través de un sistema de financiamiento, inversión, ahorro, productividad y comercio obtención de ganancias proporcionales, como un elemento de ingreso y ganancia que determinen el mejoramiento de los tres niveles sectoriales del país promoviendo que se mantengan los esquemas de las tasas bancarias y financieras bajas y ventajosas para México, al relacionarse a estos sectores globales en el conjunto de los países.*
2. *Mantener una corriente de mercancías constantes a través del conocimiento de los gustos y preferencias de los consumidores en el mercado global. Influye para promover la expansión de las empresas globales en México, se mantiene de igual forma con el necesario equilibrio en los stocks de mercancías, para prevenir impactos negativos en los precios y en volúmenes de mercancías, aprovechando los momentos de equilibrio económico y la posición estratégica de México en el mercado global.*
3. *Se beneficia al país con capacitaciones de alto nivel en adiestramiento tecnológico, por parte de consorcios globales y así mismo se aprovisiona, del necesario conocimiento para la optimización de los recursos productivos a través de la especialización en la fuerza de trabajo.*
4. *Posibilita vías más rápidas de desarrollo y crecimiento, a través de la industria global lo cual auxilia a alcanzar las metas de expansión de los subsectores productivos de forma más viable y certera.*
5. *México debe de mantener su apoyo decidido con estricto derecho de voto en todas las reuniones globales, signar convenios globales, mantener en las conferencias de este tipo con sus políticas un ambiente de ayuda recíproca en beneficio de las naciones emergentes, depositarias también de este porcentaje del conjunto globalizado, en la actual sociedad contemporánea.*

## RESUMEN

*Podemos resumir, que las relaciones internacionales y la Globalización como teorías sociales pertenecen al campo de la investigación científica, colateralmente, existen referencias que explican la forma de abordar estos temas. Desde el punto de vista de abordar los cambios que experimenta la sociedad internacional, para dar surgimiento a nuevos fenómenos en el ámbito social y económico, analizado separadamente por las características que las teorías y sus componentes interpretan para cada actividad económico-social y política y por su campo de acción conceptual determinado, por estas teorías de las ciencias sociales.*

*"En cualquier caso pensamos, como se explicara posteriormente, que el hecho de adoptar la perspectiva de la sociedad internacional, como un todo, debe suponer el considerar las relaciones internacionales, como ciencia autónoma. Landheer, ha expresado claramente esta consecuencia cuando después de afirmar, que las relaciones internacionales como ciencia tiene dos grandes objetivos: analizar la estructura y organización global y ocuparse de las formas a través de las cuales esta realidad se refleja en el pensamiento de los grupos ideológicos y de civilización" <sup>169</sup>.*

*En todo caso, esta realidad, de la sociedad internacional, también tiene cabida, en una nueva perspectiva, de ver las transformaciones al interior de la misma, bajo un enfoque de la teoría global, esto es debido como lo señala Ranney, con la aportación de estos elementos de análisis:*

*"Primero, el cambio social ha escala global claramente ha producido un incremento, en las clases y frecuencias de comunicación internacional y un incremento en el número de unidades de interacción... la nación Estado ha estado cambiando y por mucho tiempo, ya no es la única unidad significativa de acción e interacción... nosotros encontramos otras clases de unidades, se acepta las organizaciones internacionales formales como sujetos propios para la investigación" <sup>170</sup>.*

<sup>169</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit p. 426

<sup>170</sup> Ranney, Austin, Op. Cit. p. 109

*Para el desglose de estas partes del esquema general se ha utilizado un análisis estructural, diseñado y construido por teorías científicas, no solo para este tipo de análisis de las actividades específicas, si no también de la relación entre los países, sus antecedentes desarrollo y situación actual, sobre todo dentro del fenómeno de las relaciones internacionales y de la Globalización. Así también para llegar a estos objetivos, aplicamos un campo metodológico específico <sup>171</sup>, que nos permita aplicar el análisis interpretativo para la disección de las variables, en la concurrencia de estos fenómenos. Es decir, dentro de un marco teórico de las relaciones internacionales así como su desarrollo <sup>172</sup>, manteniéndose una constante observación de las determinantes que sirven de punto de referencia, tomando al Estado como unidad básica de análisis ya no como controlador de estos fenómenos, sino como un regulador de estas actividades así como las demás instituciones, donde los actores de la sociedad internacional, ayudan a configurar el marco teórico de análisis, como apunta Del arenal: "Desde Maquiavelo y Hobbes, se ha desarrollado una amplia línea de pensamiento que considera que no existe una sociedad internacional en base al estado de anarquía en que se encuentran las r.i. La base de esta concepción reside en la consideración de que el Estado es la suprema unidad política, el punto de referencia de todo fenómeno social. De esta forma, frente a la sociedad estatal, en la que, a través del pacto social, reina el orden aparecen las r.i. dominadas por la lucha, el conflicto y en consecuencia, alejadas de la noción, de una sociedad que ha tomado el Estado como modelo" <sup>173</sup>.*

*Es en la sociedad, reflejo de las actividades del Estado, donde tiene cabida las transformaciones y sus efectos que impactan dentro de un ámbito social, económico y político.*

*Efectos, que entran sesgados, dentro de la relación con la Globalización y que se explica por la realidad de una conjunción de coyunturas económicas de tipo industrial, que pasan al terreno de una sociedad en constante transformación como tecnológica e industrial por ejemplo y donde están asociados elementos organizativos como la ONU y la OMC . Esto es debido a la movilidad de los*

<sup>171</sup> Ver, Kelman, Herbert.

<sup>172</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit.

Al respecto existe una vinculación, entre el desarrollo de las r.i y la inclusión de la Globalización dentro de estos problemas, como hemos visto, dentro de todos los esquemas de la investigación.

"En definitiva, la incapacidad de las disciplinas tradicionales para dar cuenta adecuadamente de tales transformaciones y de la propia sociedad internacional en unos casos, y la perspectiva parcial o sectorial de las mismas respecto de la sociedad internacional, en otros, unido al desarrollo de la ciencia política y de la sociología, que trata de dar respuesta a los nuevos problemas, en el seno de las sociedades estatales, irán haciendo patente la necesidad de una nueva disciplina que aborde globalmente la problemática internacional" p. 61.

<sup>173</sup> Del Arenal, Celestino, Op. Cit. p. 53

*elementos anteriores en su modernidad, así como de los conceptos económicos, como por ejemplo el surgimiento de una creciente oferta demanda de naturaleza global, que en términos de internecesidades de consumo, se agudiza y problematiza en la década de los 80's. Así también, tenemos otros elementos como es la constante corriente de aumento en la inversión extranjera directa, para fortalecer los sectores productivos y de comercio involucrados en este proceso. De la misma manera, coexisten otras mayores aportaciones, en el dinamismo de estos movimientos económicos, como son la productividad de mercancías, por los aumentos de inversión, así como también las políticas globales necesarias para optimizar y redistribuir el intercambio de los factores productivos, entre los países desarrollados y los emergentes, en este nuevo proceso también operativo-funcional, de distribución de recursos y de desregulación comercial denominado Globalización.*

*Esto se refleja a su vez de una manera cíclica en el trabajo, de todas las naciones, de tal manera que se logran diferentes volúmenes de producción de mercancías transformadas industrialmente, obtenidas por ventajas comparativas, e intercambiadas, de la misma manera, para obtener ingresos y ganancias proporcionalmente diferenciadas. Proceso económico que explicado bajo el concepto teórico de la Globalización, ayudan a entender sus efectos dentro de un esquema formal global, así de los cambios y decisiones, en la producción y en la comercialización dentro de un ámbito dominado por segmentos de mercancías manufacturadas y sus servicios dentro del mercado.*

*De esta forma, podemos observar, cíclicamente la funcionalidad de las decisiones y de las políticas en el terreno global, con sus efectos, como son por ejemplo el derribamiento de las fronteras arancelarias, o la desregulación en el comercio de mercancías y servicios; así como los impactos que se tienen en las reformas de los organismos y de las instituciones involucradas, con sus particularidades en la problemática global.*

*En este caso podemos citar los siguientes aspectos: "Si políticas como la 'dolarización de la economía' o la 'europeización' del comercio se critican desde este punto de vista, no existe otro medio de generar más capital y promover mayor valor agregado monetario, que estos dos medios, están imponiendo a la globalización y entonces, bloqueando la corriente del capital-monetario; la Globalización dejaría no solo de ser una panacea, sino dejar de existir*

*completamente y de dar vistos para la creación de otra corriente teórica para la inminente Globalización de la economía" <sup>174</sup>.*

*Estos aspectos de crítica son parte, sin embargo, del terreno que recorre la Globalización en su conformación. Al respecto existe una tesis central, en el sentido, que no compaginan con esta postura los intereses económicos, con los de los países afectados. Uno de estos ejemplos, son las ventas de la compañía global armadora de aviones Boeing. "Cuando Estados Unidos, se volvió el mayor vendedor de armamentos, cubriendo alrededor del 75% del mercado del tercer mundo, basándose en una amplia intervención del gobierno y subsidios para suavizar el camino" <sup>175</sup>*

*Así consecuentemente, un análisis comparativo, observado durante el desarrollo de estos fenómenos es útil, por que podemos ver una perspectiva total de las partes y diferenciaciones de un sistema, que integra más claramente comprensible las especializaciones que entran en funcionamiento dentro de los sesgos globales de la producción y el comercio.*

*Al mismo tiempo ello nos permite ver que la Globalización, descansa sobre una base conceptual en un mismo plano, de las partes que comprenden este conjunto, así como los parámetros y variables, desde esta óptica más precisa, para medir, los alcances de los conceptos involucrados. Con lo cual se elaboran una análisis de las mediciones del grado de avance detectado en el desenvolvimiento de estos alcances logrados. Colateralmente hablamos, de aspecto derivados, de un mismo sistema de variables, que se reincorporan vinculados al sujeto-objeto de la investigación. Representados por las transformaciones de una sociedad industrial global, donde se relacionan a otros cambios, como las fusiones globales, y sus repercusiones, desde donde examinamos, el desenvolvimiento de estas posiciones que justifican y enriquecen los nuevos sectores de análisis, y que como la globalización, ayudan a entender aún más la complejidad de las ciencias sociales y sus aspectos autónomos.*

*Las transformaciones e interactuaciones que han experimentado, estos fenómenos a través de los análisis teóricos, incluyen que son representativos de una realidad, representada ahora por una sociedad global, que ha estado en constante transición y evolución de cambios estructurales. Primero pasó a través de una serie de etapas de una estructura agrícola productiva a una sociedad industrial internacional con mayor productividad a través del incremento en las*

<sup>174</sup> Competencia Global Integración Parcial, Op. Cit. p. 373

<sup>175</sup> La Sociedad Global, op. Cit. p. 34

*cantidades de los factores productivos actualizables; en la época actual estos cambios están representados por el fortalecimiento de la tecnología y las finanzas, a través de la investigación y de una constante corriente de políticas de inversión y ahorro. Esto repercute en la aparición de una sociedad global, con medidas globales, de producción especializada y sesgada comercialmente, ejercidas por los gobiernos, para reforzar sus órganos de regulación económica comercial. Y que fundamentalmente afectan también este proceso, con la creación y fusión de unidades empresariales con la idea de mantener un funcionamiento mejor de la economía global y su mundialización, como hemos visto a través de la disección metodológica de los elementos necesarios para constatarlo.*

*Un ejemplo de ello lo tenemos en el caso de México, que está dando actualmente pasos decididos para entrar en este terreno: el gigante Mexicana de aviación se prepara para la globalización y Aereoméxico, reunidos en el Holding Cintra. También se preparan alianzas con United Air Lines, Lufthansa, Air Canadá, Aeromar, Delta, Air France, Swiss Air, Aerolitoral \*<sup>26</sup>*

*Estas fuerzas de la economía global han continuado expandiéndose, y encontrándose, en los países desarrollados y emergentes, anteriormente estos carentes de una mayor rapidez y cantidad, en este tipo de inversiones y con mayores sesgos en la apertura de mercados y su diversificación encuentran en ello opciones para su desarrollo y crecimiento. En las últimas décadas, esta situación, ha tomado mayores proporciones y todas estas repercusiones, preparan la inminente entrada del mundo tecnológico industrial al escenario global-mundial, donde naciones emergentes, como Japón ya se refieren a estos magnos proyectos de avanzada, como Planes Económicos para el Siglo XXI.*

---

\*<sup>26</sup> Periódico El Financiero International Edition, april 26, 1999.

## CONCLUSIONES

*PRIMERA.- Como un aspecto concluyente, la Globalización, está articulada dentro de la construcción de metodologías específicas, en particular de un marco definitorio conceptual, con la teoría general de las r.i. Que permite pasar de este concepto hacia la teoría de la globalización, a través, de la terminología dinámica, de los fenómenos, que ocurren en la sociedad global, sobre todo después de la II Guerra Mundial, en lo que respecta a las relaciones internacionales y en las décadas finales del siglo XX, para el desarrollo de la corriente de la Globalización, dentro de las actividades metodológicas y académicas de las ciencias sociales.*

*Estos fenómenos, se afirman están regulados por la acción del estado-nación, y la conducta entre las naciones. Así como las formas de gobierno-democracia, que cada nación adopta al interior de su práctica en el desenvolvimiento económico, político, social y en sus relaciones con otros países. Esto permite, abrir nuevos esquemas de análisis en que los nuevos sectores, de las relaciones internacionales se han involucrado.*

*SEGUNDA.- La Globalización, es un proceso económico, de transformaciones coyunturales, demostrado con una tendencia a nivel mundial. Debido al funcionamiento de los esquemas productivos y comerciales, que explican, la sociedad industrial en un todo global; existiendo elementos, que buscan sus delimitaciones, dentro del terreno en los cambios que se van operando al interior de esta realidad global.*

*Dicha actividad representada por la distribución de recursos, en la producción y el comercio de mercancías, que no concluye, con los resultados, por ejemplo, con el comportamiento de la economía global de países que como China, que con una tasa del PIB, de 7.2% para el 2003, la más alta del mundo, de acuerdo al Fondo Monetario Internacional, citado en la revista "Perspectiva Económica Mundial", septiembre del 2002. Sino que, en este proceso global se mantiene con constantes cambios estructurales, en la mayoría de los países, adoptando la combinación de elementos productivos, los cuales hemos encontrado, se orientan básicamente a la producción y el comercio de bienes manufacturados y servicios, globalmente.*

*Esto ha conducido a una tendencia mundial, de un nuevo modelo de desarrollo global, basado en la industrialización productiva, y en la destreza de sus variables, y parámetros manejados por cada nación, de manera proporcional,*

*a sus recursos económicos y financieros asignados, por las naciones puntales en la Globalización, y de forma participativa a las demás naciones.*

*Paralelamente, y resultado de estas acciones globales, Estados Unidos con un PIB del 2.6%; Japón con el 1.1%; Alemania con el 2.0%; y México con un 4.0%, programado según la fuente anteriormente citada, para el año 2003. En promedio México se encuentra dentro de las 10 economías más importantes, a nivel global. Y son producto de estas transformaciones e interrelaciones que están ocurriendo en un proceso global, en desarrollo.*

*TERCERA.- La economía global, está vinculada a la Globalización, mediante decisiones de captar inversión extranjera directa, la cual ascendió a más de 140,000 millones de dólares en 1999, en los mercados emergentes, y se ubica en el año 2002 con 113,200 millones de dólares de acuerdo a la fuente estadística del Instituto de Finanzas Internacionales. Sin esta influencia de inversión, la captación de recursos, sería cada vez más difícil, para un crecimiento y desarrollo más estable entre los países. Esto ha permitido cambios en la estructura global de las naciones, implicando evitar escasez productiva básicamente, aumentar el número de empresas globales, dentro de un campo, de oferta-demanda equilibrado con relación al consumo. Y la multiplicación del capital operativo, para continuar el funcionamiento cíclicamente de esta actividad en el entorno de interés global, para las naciones.*

*CUARTA.- la Globalización, surge en la década de los 70's y 80's como un sesgo económico, a través, de la acervación del capital industrial y comercial. Tendencia que penetra incluso los países de Europa del Este y China, fincando sus conceptos, más integrales, hacia una economía de segmentación del mercado global de bienes y servicios transformables. Realizado a través de la rentabilidad, la optimización del capital global los tratados comerciales, el multilateralismo, dando por resultado abarcar cada vez más mercados receptores de este tipo de inversión. Detectamos entonces, un parteaguas de cómo se destinan mayores proporciones de recursos del PIB al sector industrial y de servicios y su participación de manera significativa en los niveles de producción y comercio de bienes intermedios de capital, dentro del sector global.*

*No obstante, los incrementos en los precios de los hidrocarburos, las devaluaciones monetarias y las quiebras bancarias y financieras, pueden poner en riesgo los procesos globales. Actualmente, los logros alcanzados, por el renglón industrial, y de servicios, más que el agropecuario, han conducido a cambios estructurales fortalecidos, representadas por fusiones de empresas globales, obteniendo ingresos y ganancias ventajosas para estas unidades productivas.*

*Según proyecciones de Merry Lynch & Co., publicadas el 20 de agosto del 2002, el cálculo de crecimiento porcentual de las ganancias por acción, para el 2003, producto de toda esta actividad es como sigue: Tecnología de la Información 53.8%; Hardware 76.9%; Petróleo y Gas 32.9%; Acero y otros metales 45.5%; Seguros de Vida 32.3%. El compuesto global del total de las acciones, de un paquete mayor, fue de 16.4%.*

*QUINTA.- La Globalización no es importante, solo por su participación, para observar de que manera las naciones deben orientarse hacia que sectores les conviene producir, y comercializar globalmente sino para aumentar de manera significativa su participación dentro del PIB mundial, o incrementar la tasa de inversión-ahorro.*

*Sino, constituye un nuevo sistema de estrategias, políticas, económicas y de decisiones, tomadas por los países para buscar a través de métodos teóricos, la utilidad de sus variables económicas para establecer modelos globales acordes a su desarrollo y crecimiento económico-social.*

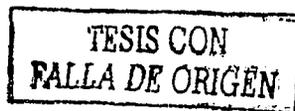
*Sopesando las diferencias y dificultades de tales acciones; así mismo, para observar y corregir las directrices de la forma en que la Globalización debe operar entre los países.*

*La Globalización, se encuentra en una etapa de experimentación constante, y no se puede perfilar con precisión, su ámbito de delimitación mayor, sino aquel que ahora representa los trabajos que sobre la Globalización, han demostrado, en el sentido general que no debilita cualquier porción sesgada de la economía en la obtención de productos y su intercambio Sino que por el contrario la fortalece.*

*En todo caso, son cada vez más las aportaciones que tratan de dilucidar, precisamente este punto. Si la Globalización, influirá negativa o positivamente, para determinar el rumbo, del desarrollo económico de las naciones ricas y pobres, así como las desregulaciones y los cambios que en su estructura económica, lleva este desenvolvimiento global hacia una tendencia mundial.*

## BIBLIOGRAFIA GENERAL

- Amin, Samir, *Los Desafíos de la Mundialización*, ed. SigloXXI, México 1999.
- Ander-Egg, Ezequiel, *Reflexiones en Torno al Proceso de Mundialización-Globalización*, ed. Lumen Humanitas, 1998.
- Baez, Martínez Roberto, *Derecho Económico*, ed. Harla, México 1996.
- Bonefeld, Werner, *Las Políticas de la Globalización: Ideología y Crítica*, <http://www.rcci.net/globalization/fg0421.ntm>.
- Case, E. Karl, et.al. *Principios de Macroeconomía*, ed. Prentice Hall, México 1997.
- Competencia Global Integral Parcial, *Revista de Comercio Exterior*, vol. 55, no. 5, México, mayo 2001.
- Chomsky, Noam, *La Sociedad Global*, ed. Joaquín Moritz, México, 1999.
- Derry, Bryan, J.L. *The Global Economy*, ed. Prentice Hall, New Jersey, 1993.
- Eitman, David K. et. Al. *Las Finanzas en las Empresas Multinacionales*, ed. Prentice Hall, México 2000.
- Encyclopedia of Political Economy*, ed. Phillip Anthony O' Hara, vol. 1, London 1999.
- European World Year Book*, England, 1999, vol. 1.
- Canclini, García Nestor, *La Globalización Imaginada*, ed. Paidós, México, 2000.
- Cert, Samuel. *Administración Moderna*, ed. Prentice Hall, Bogotá 2000.
- Clinton, Olson William, *The Theory and Practice of International Relations*, ed. Printice Hall, New Jersey, 1991.
- Del Arenal, Celestino. *Introducción a las Relaciones Internacionales*, ed. Tecnos, Madrid 1990.
- Dornbuch, Rudiger, et. al. *Macroeconomía*, ed. Mc. Graw Hill, México 2000.
- Horst, Siebert, *The World Economy*, ed. Rutledge, London 1999.
- Kelman, C. Herbert, *International Behavior*, ed. Helt Rinehart and Wiston, New York 1996.
- Keyman, Ivate, *Globalization, State, Identity/Diference*, ed. Humanities Press, New jersey, USA, 1997.
- Koonz, Harold, *Administración una Perspectiva Global*, ed. Mc. Grow Hill, México 1998.



-Teresa E. Stephany Hayne de Lozanne, *La Inserción de México al Mercado Internacional de Capital*, en *Rev. de Relaciones Internacionales*, UNAM, México, abril-junio 96, No. 70.

--Mielniska, Opalín León, *globalización y Cambio Estructural*, Instituto Mexicano de Contadores Públicos, A.C. México 1968.

-OECD, *Globalization of Industry, Overview and Sector*, Report Paris 1996.

-*Perspectivas de la Economía Mundial*, FMI, may-oct 1996, Washington, Estados Unidos.

-Papp, Daniel S. *Contemporary International Relations*, ed. Mc. Millan.

-Pearson, S. Frederic, *Relaciones Internacionales*, ed. Mc Graw Hill, México 2000.

-*La Política industrial y la Competitividad del Sector Exportador*, José Ignacio Martínez Cortéz, en *Rev. de Relaciones Internacionales*, UNAM, México, abril-junio, no. 70.

-Ranney, Austin, *Essays On The Behavioral Study Of Politics*, ed. University of Illinois, Press, 1962.

-Rosenberg, Nathan, *La Tecnología y la búsqueda del Crecimiento Económico*, CONACYT, México 1992.

-Samuelson, Paul A. *Economía*, ed. Mc Graw Hill, México, 1998.

-Soros, George, *La Crisis del Capitalismo Global*, ed. Plaza Janes, México 1999.

-Tilly, Richard, *Economic Globalization, International Organization and Crisis Management*, ed. Springer, Germany 2000.

TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN

## BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTARIA

- Angeles, L. et. al. *Los desafíos de la Globalización: Economía Mundial y Sociedades Nacionales*. P.R.I. México 1990.
- Arteaga G. Arnulfo y Michel T., Jordi. *La Globalización en el sector Automotriz y sus consecuencias en la Industrial Automotriz en México*. C.R.I.M. U.N.A.M. 1991.
- Asian Development Bank and World Bank. *Managing Global Financial Integration in Asia. Emerging Lesson and Prospective Challenges. Overview Volume 1998*.
- B. Yoffie, David. *Beyond Free Trade. Firm, Government and Global competition*. Boston, Mass. U.S.A. 1993.
- Burton, J.W. *Teoría General de las Relaciones Internacionales F.C.P. y S. U.N.A.M. México 1993*.
- Basil, Paul S. *Energy Supply-Demand integration to the Year: 2000 Global and National Studies*. Cambridge, U.S.A. 1977.
- Concheiro, Luciano. *El Tratado de Libre Comercio de América del Norte y su Impacto Ambiental en el Campo de México*. Ed. Diana, México.
- Camargo, Pedro Pablo, *Tratado de Derecho Internacional*. Tomo II, ed. Temis. Bogotá 1983.
- Debat, Alejandro. *México y la Globalización*. C.R.I.M. U.N.A.M. Cuernavaca, Morelos 1994.
- De la Fuente, Emilio. *Globalización y Modernización Económica, Saldos y Perspectivas de la Política Agraria en el Campo*. 1988-1994. Morelos 1994.
- Encyclopedia Británica. 15Th Chicago, Illinois. E.U. 1990.
- Elmer Barnes, Harry. *Historia de la Economía del Mundo Occidental* ed. UTEHA. México, 1976.
- Enciclopedia Temática ANDROMAR, Barcelona, España, 1994.
- El T.L.C. Día a Día, *Crónica de una Negociación* ed. Porrúa, México 1994.
- Exportar. Ed. Larousse, México 1995.
- Ezcurra, Ana María. *El Globalismo de Post-Guerra Fría. La Administración Bush y la Renovación del Intervencionismo Norteamericano*. Buenos Aires, Argentina 1991.
- ¿Es Global la Crisis Asiática? Ifigenia Navarrete, en *Revista de Comercio Exterior*. Vol. 49, núm. 1, México, enero de 1999.
- Ferguson, J.M. *Historia de la Economía*. Ed. F.C.E. México, 1974.
- Frech, Davis. *Economía Internacional*. Ed. F.C.E. México, 1979.

- Fernando Collado, Carlos. *Et. al. Metodología de la Investigación* ed. Mc. Graw Hill. México, 1977.
- Fracciones Arancelarias y Plazos de desgravación, *Tratado de Libre Comercio de América del Norte*. Ed. Porrúa. México 1994.
- Gill S. Y D. Law. *The Global Political Economy*. The John Hopkings University Press. Baltimore, U.S.A. 1988.
- Globalización e Interdependencia, en David Ibarra. *Interdependencia, Ciudadanía y Desarrollo*. F.C.E. México, 1994.
- Global Economic Prospect and the Developing Countries. 1998/99 Beyond Financial Crisis. The Wold Bank Group.
- Globalización Financiera y Riesgo Sistémico. Héctor Guillén Romo en *Revista Comercio Exterior*. Vol. 47 núm. 11 México, noviembre 1997.
- Globalización, Capital Financiero Especulativo y la Crisis Asiática. Jaime Ferreire. Vo. 49, núm. 1 México, enero 1999.
- Hoffmann, Stanley S. *Teorías Contemporáneas sobre las Relaciones Internacionales*. Ed. Tecnos. Madrid, España, 1963.
- Chang, Roberto y Velázco, Andrés, 1998, *The Asian Financial Crisis in Perspective. Background Paper Prepared for Global Economic Prospect and the Developing Countries*. Washington, D.C. Wold.
- Joseph, Gibaldi. *Hand Book for Writer of Reserch Paper*. Ed. The Modern Langage Association of América, New York, 1995.
- Kessel, Georgia. *Lo Negociado del T.L.C.* ed. Mc. Graw Hill, México, 1994.
- La Modernización del Campo y la Globalización Económica. *Et. al Instituto de Investigaciones Económicas, U.N.A.M.* México, 1995.
- Labra, M.A. *Economía y Política del T.L.C. entre México, E.U. y Canadá. Problemas del Desarrollo*. Vol. 23 núm. 90, 1992.
- Manchón, Federico. *La Ley del Valor y el Mercado Mundial*. U.N.A.M., México 1994.
- Malpica de la Madrid, Luis. *Que es el Gatt*. Ed. Grijalba, México.
- Ortiz Ahif, Loretta. *Derecho Internacional Público* ed. Harla, México, 1993.
- Obstfeld, Maurice. *The Global Capital Market: Benefactor or Menace?*. NBER Working Paper 6559, Cambridge, MA. National Burau of Economic Reserch, 1998.
- Risk-Taking, *Global Diversification and Groeth*. American Economic Review. U.S.A. 1995.
- Sepúlveda, César. *Derecho Internacional*. Ed. Porrúa, México, 1997.
- Schwarzehnberg, George. *La Política del Poder, Estudio de la Sociedad Internacional*. Ed. F.C.E. México, 1960.

- Sinmond Kenneth, *La reestructuración de la sociedad Internacional*, U.N.A.M. México, 1969.
- Stanley, D. Metzger. *Derecho Internacional, Comercio y Finanzas*. Ed. Bibl. Argentina, Buenos aires, 1969.
- Texeiro Valladao, Harnoldo. *Derecho Internacional Privado*. Ed. Trillas. México, 1987.
- Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Documentos Básicos*. SECOFI. México, 1994.
- Torrez Gaytán, Ricardo. *La Teoría del Comercio Internacional*. Ed. Siglo XXI. México, 1972.
- Waldheim, Kurt. *El Orden Futuro*. Ed. F.C.E. México, 1981.
- Wolfgang, Friedmann. *La Nueva Estructura del Derecho Internacional*, ed. Trillas. México, 1967.
- Wright, Quincy. *The Study of International Relations*. U.S. 1955.

- Periódico. El Economista, Jueves 18 de Abril, 2002.*
- Periódico. El Financiero International. April 26, 1997.*
- Periódico. El Norte. Agosto 29, 1997.*
- Periódico. El Financiero, 8 de enero del 2002*
- Periódico. El Financiero. Abril 7, 1998.*
- Periódico. El Financiero 13 de mayo del 2002.*
- Periódico. El Financiero 26 de junio del 2002*
- Periódico. El Universal. Marzo 5, 1998.*
- Periódico. The News. April 30, 1999.*
- Periódico. El Financiero International. May 3, 1999.*
- Periódico. The News. May 19, 1999.*
- Periódico. The News. May 28, 1999.*
- Periódico. The News. June 5, 1999.*
- Periódico. Reforma, 5 de marzo del 2002.*
- Periódico. El Universal, 22 de febrero del 2002.*
- Periódico. El Universal, 21 de julio del 2002.*
- Periódico. Wall Street Journal, January 14 2002.*
- Periódico. Wall Street Journal, January 26 2002*
- Revista. Economies et Societes, enero-febrero 2001, París.*
- Revista. Ejecutivo de Finanzas, año 1997, No. XXVI*
- Revista. Eurobusiness, Enero 2002.*
- Revista. Forbes. July 1997.*
- Revista. Fortune. January 13, 1997.*
- Revista. Fortune. July 28, 1997*
- Revista. Fortune October 15, 2001.*
- Revista. Harvard Business, July-August, 2001, Vol. 79 No. 7*
- Revista. Look Japan, Sep. 2001, Vol. 12 No. 138.*
- Revista. Mundo Ejecutivo. Mayo 1997.*
- Revista. Mundo de Finanzas. Año 1997, no. XXVI.*
- Revista. Negocios, año 10 No. 114, Sep. 2001, Banco de Comercio Ext.*
- Revista. Times. December 22, 1998.*
- Anuario Estadístico. Organización de las Naciones Unidas 1992-1993.*

N.Y/USA