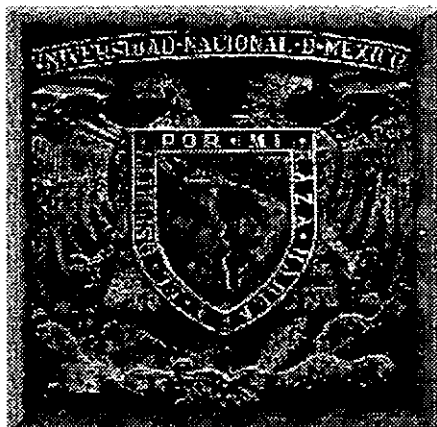


60  
24



**UNIVERSIDAD  
NACIONAL  
AUTÓNOMA DE  
MEXICO**

**FACULTAD DE ECONOMIA**

**INFORME DE EXPERIENCIA PROFESIONAL**

**SOBRE:**

**LA DEMANDA FINAL**

**ELABORACION, PRESENTACION, TEORIA Y APLICACION  
DE LA INFORMACION BAJO EL  
SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES DE MEXICO**

**PRESENTA: VICTOR MANUEL SOTO JARAMILLO  
PARA OBTENER EL TITULO DE  
LICENCIADO EN ECONOMIA**

**DIRECTOR DEL INFORME:  
Dr. SERGIO WALTER SOSA BARAJAS**

**MEXICO D.F.**

**TESIS CON  
FALLA DE ORIGEN**

272779

1999.



Universidad Nacional  
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

**Biblioteca Central**



**UNAM – Dirección General de Bibliotecas**  
**Tesis Digitales**  
**Restricciones de uso**

**DERECHOS RESERVADOS ©**  
**PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL**

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

## **RECONOCIMIENTOS**

**AL Dr. SERGIO WALTER SOSA BARAJAS**

ASESOR DEL PRESENTE INFORME DE EXPERIENCIA LABORAL, QUIEN LE DEDICO MUCHAS HORAS DE LECTURA Y TRABAJO, DE SU VALIOSO TIEMPO, GRACIAS A ESO SE PUDO CULMINAR EL PRESENTE INFORME.

**A MIS SINODALES:**

LIC. JORGE ORLANDO TELLITUD SALGADO

LIC. PABLO HERNANDEZ ESQUIVEL

LIC. NATIVIDAD VARGAS CRUZ

LIC. FILIBERTO ESQUIVEL MILLAN

ASI TAMBIEN, MI MAS PROFUNDO AGRADECIMIENTO A TODAS AQUELLAS PERSONAS QUE ME BRINDARON SU APOYO Y EXPERIENCIAS, EN TODOS ESTOS AÑOS.

## **DEDICATORIAS**

**A MI MADRE:**

**SRA. MARIA JARAMILLO F.**

**A MI PADRE:**

**SR. MANUEL SOTO T.**

**POR TODO EL APOYO MORAL Y ECONOMICO, ASI COMO EL CARIÑO QUE SIEMPRE  
ME HAN DADO.**

**A MIS HERMANOS:**

**LORENA MARISOL**

**ROSAURA**

**Y ARTURO**

**SIEMPRE FUERON UN ESTIMULO  
PARA MI. GRACIAS POR TODO EL RESPALDO  
QUE SIEMPRE ME HAN BRINDADO.**

A MI ESPOSA

**MANUELA PINEDA PINEDA**

QUE CON ENTREGA, COMPRENSION Y AMOR INFINITO, SIEMPRE  
ME ALENTA A SEGUIR ADELANTE, LO QUE ME PERMITIO HACER POSIBLE ESTE  
TRABAJO.

A MI HIJO

**VICTOR ALEJANDRO SOTO PINEDA**

PORQUE ES MI ESPERANZA, EL FUTURO, LA  
RAZON Y ORGULLO DE MI VIDA. QUE ESTO  
SEA UN EJEMPLO DE LO QUE SE PUEDE  
ALCANZAR, CON TRABAJO Y PERSEVERANCIA.

A USTEDE DOS, QUE SON EL ESTIMULO  
DE MI SUPERACION Y LA MOTIVACION DE  
MIS ESFUERZOS EN ESTA VIDA.

## INDICE

	PAGINA
INTRODUCCION	
<b>CAPITULO 1</b>	
CONCEPTUALIZACION DE LA DEMANDA FINAL EN EL SCNM	1
1.1 ¿QUE ES LA DEMANDA FINAL?	5
1.2 DESCRIPCION DE LA DEMANDA FINAL POR COMPONENTE	10
1.2.1 CONSUMO PRIVADO	11
1.2.2 CONSUMO DEL GOBIERNO	13
1.2.3 FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	15
1.2.4 EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	17
1.3 PRESENTACION DE LA INFORMACION	19
1.3.1 OFERTA Y UTILIZACION	22
1.3.2 CONSUMO TOTAL	23
1.3.3 FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	26
1.3.4 EXPORTACIONES	28
1.3.5 OFERTA Y DEMANDA GLOBAL TRIMESTRAL A	
PRECIOS CORRIENTES	29
<b>CAPITULO 2</b>	
SUSTENTO TEORICO SOBRE LA DEMANDA EFECTIVA	32
2.1 ANALISIS DE CORTO PLAZO	32
2.1.1 EL NIVEL DE ACTIVIDAD ECONOMICA	36

2.2 ANALISIS PARA UNA ECONOMIA ABIERTA Y CON GOBIERNO	37
2.3 EL GASTO CAPITALISTA	39
2.4 UN CAMBIO AUTONOMO EN LOS SALARIOS Y EL CONSUMO ASALARIADO	40
2.5 LA INFLUENCIA DEL GASTO DE GOBIERNO	40
2.6 TEORIAS DEL CRECIMIENTO EN DIFERENTES SISTEMAS SOCIALES	42
2.6.1 SOCIALISMO	42
2.6.2 CAPITALISMO	43
2.6.3 ECONOMIAS SEMIINDUSTRIALIZADAS	43
2.7 EL PROCESO DE CRECIMIENTO EN ECONOMIAS LIMITADAS POR LA OFERTA	44
2.8 PROCESO DE CRECIMIENTO EN ECONOMIAS LIMITADAS POR LA DEMANDA	46
2.9 CENTRALIDAD DE LA INVERSION	47
2.10 LOS PROBLEMAS DE CRECIMIENTO DE LAS ECONOMIAS SUBDESARROLLADAS	48
<b>CAPITULO 3</b>	
ANALISIS DE LA ECONOMIA MEXICANA EN EL PERIODO 1980-1997	50
3.1 ANALISIS DEL PIB Y LA DEMANDA FINAL	51
3.2 EL IMPACTO DE LA DEMANDA EN LOS AÑOS 1982 Y 1983	56
3.3 EL IMPACTO DE LA DEMANDA EN LA CRISIS DE 1986	60
3.4 EL IMPACTO DE LA DEMANDA EN LA CRISIS DE 1995	65

3.5 BALANCE GENERAL DEL PERIODO	68
CUADROS ANEXOS DEL CAPITULO 3	70
<b>CAPITULO 4</b>	
LA POLITICA ECONOMICA EN LA ECONOMIA MEXICANA	83
4.1 LA DEVALUACION	84
4.2 LA PROTECCION COMERCIAL A LA INDUSTRIA NACIONAL	85
4.3 LA POLITICA DE SUBSIDIOS A LOS COSTOS DE PRODUCCION	90
<b>CAPITULO 5</b>	
CONCLUSIONES	93
BIBLIOGRAFIA	



## INTRODUCCION

El objetivo principal de este Informe de Experiencia Profesional, es dar al lector un panorama más amplio sobre las estadísticas macroeconomicas de coyuntura que conforman la Demanda Final. El desarrollo de éste indicador en particular se debe a dos motivos principalmente: el primero, que actualmente laboro en el área encargada de calcular la Demanda Final Trimestral dentro del INEGI y el segundo, está relacionado con la importancia de éste indicador, pues está conformado con variables macroeconomicas clave, como son el Consumo y la Inversión.

Por lo tanto, podemos establecer que la elaboración de los indicadores que conforman la Demanda Final Trimestral constituyen en su mayoría los signos vitales de la economía; debido a que proporcionan una visión global del comportamiento de la economía en su conjunto, con dichos indicadores tenemos una perspectiva del comercio con el exterior y el ambiente interno del país, así como las expectativas de los inversionistas, lo cual es esencial para el desarrollo del país.

Es por esto que la elaboración de éstos indicadores es indispensable y dada la inserción de México en la economía mundial trae como consecuencia, que estén puestas las miradas de agentes inversores nacionales y extranjeros en nuestro país. Razón por la cual, ahora más que nunca se requiere de una información efectiva y oportuna sobre el comportamiento de las principales variables macroeconomicas de nuestro país, que estén relacionadas o afecten al

Consumo y la Inversión, dichas variables son la base para la toma de decisiones a nivel macro y microeconómico.

Por tal motivo en este informe analizaremos la conformación, integración y el comportamiento de los principales indicadores que tienen que ver con las variables ya mencionadas. Este trabajo consta de cinco capítulos. En el primero de ellos, abordaremos lo relacionado con la descripción de la Demanda Final, es decir, desde lo que debemos entender por Demanda Final bajo el Sistema de Cuentas Nacionales de México, también veremos como se conforma éste indicador, a grosso modo explicamos como se obtiene cada uno de los componentes que lo conforman y por último realizamos la presentación de la información al nivel de mayor desglose que existe de cada componente, en las publicaciones realizadas por la Dirección de Contabilidad Nacional.

Inicialmente éste Informe de Experiencia Profesional, tenía contemplado desarrollar únicamente la temática de economía descriptiva contenida en el capítulo uno, debido a que en eso consiste precisamente la labor que desempeño en el INEGI; no obstante, en virtud de la importancia propia de los indicadores que conforman la Demanda Final, se consideró pertinente ampliar el trabajo a los ámbitos teórico, práctico y de política económica, tal como se precisa a continuación.

En el capítulo dos, damos un sustento teórico sobre la Demanda, el marco teórico en el que se basa el presente trabajo corresponde a la teoría de la Demanda Efectiva Kaleckiana, para lo cual nos apoyamos en los trabajos realizados por el Dr. Julio López, titulados: "La Economía del Capitalismo

Contemporáneo, Teoría de la Demanda Efectiva" y "Teoría del Crecimiento y Economías Semiindustrializadas", dichos trabajos nos servirán como base, para analizar el funcionamiento y crecimiento de la economía, así como el impacto y la importancia que tiene la Demanda en la misma, con el desarrollo de estos dos capítulos, se está en posibilidad de poder realizar un análisis económico con base en la información que nos proporciona la Demanda Final.

En el capítulo tres, realizaremos un análisis de la economía mexicana en el periodo comprendido de 1980 a 1997, con la finalidad de que el lector vislumbre la importancia de la Demanda Final dentro de la economía. En éste capítulo primero hacemos un análisis global del periodo, para poder detectar los periodos de crisis que se suscitaron en este lapso de tiempo y posteriormente realizaremos un análisis más detallado de cada uno.

Para complementar éste trabajo, en el cuarto capítulo se examinan diversas alternativas de política económica para México, con la finalidad de determinar como afectan éstas, a los principales componentes de la Demanda y así tener bases para definir, cual es la política económica más adecuada para mejorar la Demanda interna a la vez de no crear desequilibrio externo.

Por último en el capítulo número cinco, presentamos al lector las conclusiones a las que llegamos con este trabajo y principalmente tratamos de resaltar la importancia que debería de tener este indicador para todos los lectores de la economía y principalmente para el sector empresarial y para los hacedores de la política económica.

## CAPITULO 1

### 1. CONCEPTUALIZACION DE LA DEMANDA FINAL EN EL SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES DE MEXICO (SCNM)

Para iniciar éste Informe de Experiencia Profesional, es necesario tener una idea de por qué el Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), es el encargado de elaborar el Sistema de Cuentas Nacionales para México, también es importante saber como está dividido y particularmente el área encargada de calcular los indicadores macroeconómicos de coyuntura.

Ahora bien, las acciones para construir un Sistema de Cuentas Nacionales para México se iniciaron en la década de los cuarentas, las labores y los productos generados estaban a cargo del Banco de México S.A..

En diciembre de 1976, se hizo recaer la responsabilidad normativa y globalizadora en materia de información estadística, en la Secretaria de Programación y Presupuesto (SPP); por lo tanto, en el año de 1977 dentro de la SPP se creó la Coordinación General del Sistema Nacional de Información (CGSNI), la cual quedó integrada por la direcciones generales de Estadística, Estudios del Territorio Nacional, Sistemas y Procesos Electrónicos, así como el Sistema Nacional de Información y la Unidad de Integración de la Información; el objetivo de esta Coordinación era construir un nuevo Sistema de Cuentas Nacionales, para lo cual se pidió apoyo a la Organización de las Naciones Unidas (ONU) y a la Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

En febrero de 1980, dicha Coordinación cambio de denominación y paso a ser la Coordinación General de los Servicios Nacionales de Estadística, Geografía e Informática (CGSNEGI); en abril de 1981, se estableció por decreto presidencial que la SPP a través de dicha Coordinación era la responsable de elaborar los cálculos macroeconómicos del país. Finalmente el 25 de enero de 1983, durante una ceremonia encabezada por el Presidente de la República y con el pleno del Gabinete, ante representantes de los sectores privado, social y académico del país, se decretó la creación del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), heredando las responsabilidades del CGSNEGI.

Actualmente, con la desaparición de la SPP en marzo de 1992, el INEGI es un organismo descentralizado de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

El INEGI esta dividido en varias direcciones, cada una de éstas, tiene un área específica de desarrollo, las áreas que cubre el Instituto a través de sus direcciones generales son:

- ⇒ **Dirección General de Estadística:** su función principal es la elaboración de las encuestas y los censos.
- ⇒ **Dirección General de Contabilidad Nacional, Estudios Socioeconómicos y Precios:** la cual tiene como función principal, la elaboración del Sistema de Cuentas Nacionales de México
- ⇒ **Dirección General de Geografía:** tiene como función elaborar los mapas de todo el país y hacer el recuento de los recursos naturales

- ⇒ **Dirección General de Cartografía Catastral:** se encarga de medir los terrenos ejidales y elaborar los planos correspondientes
- ⇒ **Dirección General de Política Informática:** tiene como función promover el desarrollo informático en todo el país
- ⇒ **Dirección General de Difusión:** es el área encargada de dar a conocer la información que produce el INEGI mediante periódicos, revistas, publicaciones, anuncios por televisión, radio y medios magnéticos.

Como ya se mencionó en el párrafo anterior, el área encargada de la elaboración de los indicadores macroeconómicos, es la Dirección General de Contabilidad Nacional, Estudios Socioeconómicos y Precios (DGCNESyP), la cual está subdividida en tres direcciones de área, la Dirección de Contabilidad Nacional, la Dirección de Estudios Socioeconómicos y la Dirección de Precios. El área que nos interesa dar a conocer en éste trabajo, es la encargada de la Contabilidad Nacional, la cual es integrada por cuatro Coordinaciones:

Coordinación de Cuentas Económicas Trimestrales (CCET),

Coordinación de Cuentas Económicas Nacionales (CCEN)

Coordinación de Cuentas Ambientales, Estudios Regionales e Insumo-Producto (CCAER)

Coordinación de Cuentas Institucionales (CCI).

Con excepción de la Coordinación de Cuentas Ambientales, Estudios Regionales e Insumo-Producto, las otras tres coordinaciones calculan la Demanda

Final, pero con diferentes metodologías y para diferentes periodos de tiempo (trimestral y anual).

Ahora bien, para describir la composición de la Coordinación de Cuentas Económicas Trimestrales, que es el área encargada de calcular la Demanda Final Trimestral y es el área donde personalmente me desempeño, nos apoyaremos en el organigrama siguiente.



Como podemos observar la Coordinación se divide en dos Subdirecciones, una encargada de obtener el PIB trimestral y la otra de calcular la Oferta y la Utilización trimestral; ésta última se divide en tres Departamentos. El Dpto. de Oferta y Demanda Global, tiene como función principal calcular la Oferta; en el Departamento de Demanda Final, donde presto mis servicios, nos encargamos de calcular la Formación Bruta de Capital Fijo, la Inversión Fija Bruta, el Consumo Privado, el Consumo de Gobierno y las Exportaciones de Bienes y Servicios. Una vez calculados éstos indicadores el Dpto. de Oferta y Utilización se encarga de realizar la consolidación de la Oferta, la Demanda y la Utilización.

En ésta área de Contabilidad Nacional es indispensable tener conocimientos de economía, razón por la cual el 90 por ciento de los empleados son economistas (de los

cuales el 50 por ciento están titulados), el restante 10 por ciento es personal que se encarga de labores de apoyo como son las secretarias y el personal encargado del área de cómputo.

La forma en la que obtenemos cada uno de los componentes de la Demanda Final, la detallaremos hasta donde sea posible, en los siguientes puntos, pero primero delimitaremos nuestro tema, para homogeneizar los criterios utilizados, según el Sistema de Cuentas Nacionales de México.

## 1.1 ¿QUE ES LA DEMANDA FINAL?

Para adentrarnos en el tema de la Demanda Final, es necesario delimitar este concepto; para lograr tal objetivo primero definiremos lo que es la Demanda:

"Conjunto de mercancías y servicios que los consumidores están dispuestos a adquirir en el mercado, en un tiempo determinado y a un precio dado. El análisis de la demanda parte del supuesto de que todos los factores se mantienen constantes, excepto el precio, y a medida que cambia el precio, la cantidad demandada por el consumidor también varía."<sup>1</sup>

Ahora debemos determinar la diferencia entre la Utilización Total y la Demanda Global o Agregada; la Utilización Total incluye tanto las compras de **insumos de bienes y servicios**, como las compras del **producto final**, es decir, abarcan la Demanda Intermedia y la Demanda Final. En cambio el concepto de Demanda

---

<sup>1</sup> Zorrilla Arena, Santiago. Diccionario de Economía, 7ª Edición . Ediciones Océano. México 1989. p.45



Agregada hace referencia únicamente al destino final (de los hogares, gobierno y resto del mundo) que tiene la producción sin duplicaciones.

Antes de describir el modelo de Contabilidad Nacional que sirvió de base para elaborar los cálculos que se presentan en este documento, es oportuno hacer una precisión en cuanto a la diferencia entre los términos Demanda Agregada Planeada y Demanda Agregada Efectiva; la primera se refiere a la cantidad de bienes que *desean comprar los consumidores*; mientras que en la segunda la inversión y el consumo son la *cantidad de bienes efectivamente comprados* por lo que se incluyen las variaciones *involuntarias o inintencionadas de las existencias*.

En el Sistema de Cuentas Nacionales de México, la Demanda Final implica todos los bienes y servicios nacionales e importados, que se destinan al consumo de las familias, gobierno y a la formación bruta de capital fijo y se incluyen en los rubros de Consumo Privado, Consumo de Gobierno, Formación Bruta de Capital Fijo, Variación de Existencias y Exportación de Bienes y Servicios.

Con las aclaraciones de los párrafos anteriores; ahora sí ya podemos abordar el modelo de Contabilidad Nacional para la obtención de la Demanda Final.

Considerando la disponibilidad de la información en el corto plazo se procedió a diseñar un método de cálculo que permitiera disponer trimestralmente, del máximo de la información relativa a cada uno de los componentes macroeconómicos de la Oferta y la Utilización de Bienes y Servicios.

El esquema señala que existe una Oferta Bruta Total de Bienes y Servicios, la cual se integra con la corriente que se origina en la Producción Nacional y en las

importaciones; éstas corrientes están valuadas a precios comprador de un año base (1993), y tienen dos utilizaciones fundamentales: la Demanda Intermedia y la Demanda Final; ésta última puede ser interna o sea Consumo Privado y del Gobierno e Inversión Bruta Interna, y externa o sea, Exportaciones.

Así con base en dicho esquema es posible definir las siguientes ecuaciones:

$$(1) \text{ OFERTA TOTAL} = \text{VBP} + \text{M}$$

donde

VBP=Valor Bruto de la Producción

M=Importaciones

$$(2) \text{ UT} = \text{DI} + \text{DF}$$

donde

UT=Utilización Total

DI=Demanda Intermedia

DF=Demanda Final

La condición de equilibrio entre la Oferta Total y la Utilización Total de bienes y servicios es:

$$(3) \text{ VBP} + \text{M} = \text{DI} + \text{DF}$$

Despejando de la ecuación 3 la Demanda Final , obtenemos:

$$(4) \text{ DF} = \text{VBP} - \text{DI} + \text{M}$$

A la diferencia entre la Producción Bruta y la Demanda Intermedia se le denomina también Producto Interno Bruto<sup>2</sup>, de tal modo que la ecuación anterior se puede reescribir de la siguiente manera:

$$(5) \quad DF = PIB + M$$

Además la Demanda Final se desagrega en los siguientes componentes:

$$(6) \quad DF = C_p + C_g + FBKF + \Delta E + X$$

donde

$C_p$  = Consumo Privado

$C_g$  = Consumo del Gobierno

$FBKF$  = Formación Bruta de Capital Fijo

$\Delta E$  = Variación de existencias

$X$  = Exportaciones de Bienes y Servicios

Por lo tanto, sustituyendo la ecuación 6 en la ecuación 5, se llega a la ecuación que define la Oferta y Demanda Agregada:

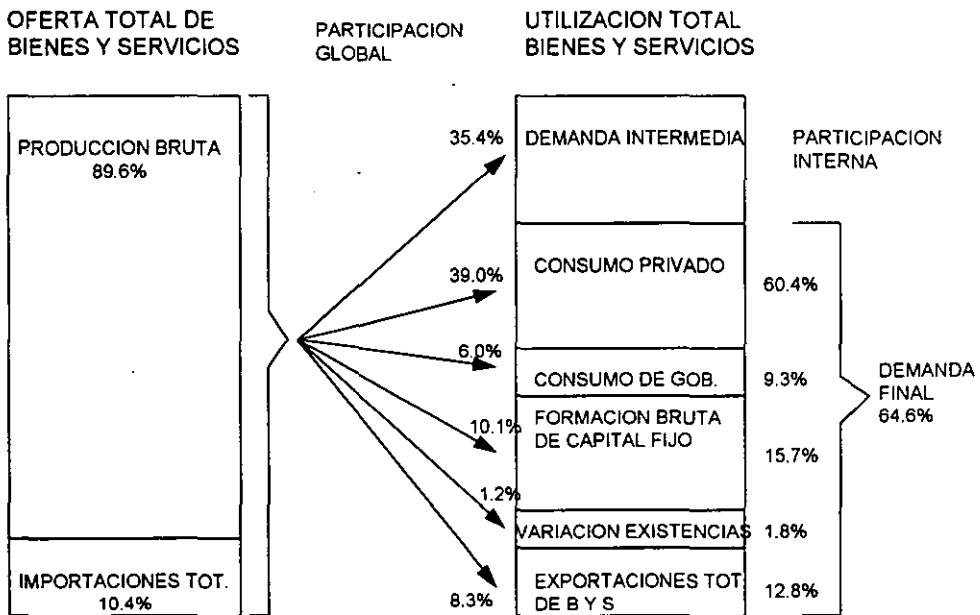
$$(7) \quad PIB + M = C_p + C_g + FBKF + \Delta E + X$$

Los conceptos sobre Demanda Agregada y Oferta Agregada son claves para analizar la producción, la inflación, el crecimiento y el papel de la política económica de un país. Ahora bien, es importante conocer el peso que en México tiene la Demanda Final dentro de la Utilización Total, para lo que nos basaremos en el

---

<sup>2</sup> EL PIB ES IGUAL A LA SUMA DE LOS VALORES MONETARIOS DE LOS BIENES Y SERVICIOS. - LIBRE DE DUPLICACIONES- PRODUCIDOS POR UN PAIS EN UN AÑO Y DADO QUE EL VBP INCLUYE EL VALOR DE TODOS LOS PRODUCTOS SIN CONSIDERAR SI SON DE DEMANDA INTERMEDIA O DE DEMANDA FINAL; POR LO TANTO, PARA ESTIMAR EL PIB DE UN SECTOR, SE LE RESTAN AL VBP LAS COMPRAS QUE ESE SECTOR HIZO A OTROS PRODUCTORES (O SEA LA DEMANDA INTERMEDIA).

siguiente cuadro, el cual se realizó en base a la información (valor) del año base de nuestro cálculo, 1993:



Como podemos observar en éste cuadro, la Demanda Final tiene un gran peso al participar con el 64.6 por ciento de todos los bienes y servicios demandados por la economía, por lo cual es un componente muy importante para la misma.

Dentro de los componentes que conforman la Demanda Final, los más importantes por el porcentaje que tienen son el Consumo Privado, la Formación Bruta de Capital Fijo y las Exportaciones de Bienes y Servicios, los cuales ponderan 60.4, 15.7 y 12.8 por ciento respectivamente; éstos tres componentes abarcan el 88.9 por ciento del total de la Demanda Final.

En la medida en que la información lo permite, los elementos de la Demanda Final son desagregados por origen nacional o importado de los bienes. En el caso de

la Formación Bruta de Capital Fijo se distingue también por el tipo de comprador (Público y Privado) y en el caso de las Exportaciones de Bienes y Servicios por sector de origen.

Ahora analizaremos la metodología para la obtención de cada componente que conforma a la Demanda Final, así como el grado de desagregación que presentan en el SCNM; lo cual es el objetivo de nuestro siguiente apartado.

## **1.2 DESCRIPCION DE LA DEMANDA FINAL POR COMPONENTE**

Antes de iniciar ésta descripción, debemos de considerar que la elaboración y desagregación de cada uno de los componentes, depende en gran medida de la disponibilidad de la información a nivel nacional y primordialmente de la oportunidad de ésta para poder accederla, en base a esto se procedió a diseñar un método de cálculo que permitiera disponer trimestralmente del máximo de información relativa a cada uno de los conceptos macroeconómicos que componen la Oferta y la Utilización de bienes y servicios.

El primer componente que estudiaremos será el Consumo Privado, debido a que es el componente que mayor participación tiene dentro de la Demanda Final y por ende de la Utilización Total.

### 1.2.1 CONSUMO PRIVADO

Este componente es el más importante dentro de la Demanda Final al representar el 60.4<sup>3</sup> por ciento, y en el cálculo trimestral las cifras del Consumo Privado se presentan con un elevado nivel de desglose. En el mercado interior los gastos en Consumo Privado ( $C_p$ ) se desagregan según su origen, Nacional ( $C_N$ ) e Importado ( $C_M$ ), lo cual se representa de la siguiente forma:

$$C_p = C_N + C_M$$

Y estos a su vez por tipo de bien; duraderos ( $C_{BD}$ ), bienes no durables y servicios ( $C_{BNDys}$ ), lo que implica:

$$C_N = C_{BD} + C_{BNDys}$$

$$C_M = C_{BD} + C_{BNDys}$$

Los gastos de Consumo Privado comprenden el valor de las compras de bienes, cualquiera que sea su duración y de servicios, hechas por las unidades familiares y las instituciones privadas sin fines de lucro que sirven para los hogares; tales compras pueden ser hechas tanto en el mercado interno como en el exterior; se excluyen de estos gastos las compras de tierra y de edificios para vivienda.

El método de cálculo empleado para obtener el Consumo Privado de origen nacional, consiste en elaborar *índices de ventas reales* para aquellos subgrupos de actividad económica cuya producción de bienes o servicios, se destina al consumo de

---

<sup>3</sup> COMO SE INDICO ANTERJORMENTE. CABE RESALTAR QUE LA PONDERACION QUE SE TOMA PARA DETERMINAR LA IMPORTANCIA DE CADA COMPONENTE ESTA BASADA EN EL VALOR DEL AÑO BASE. DEL CALCULO (1993).

las familias, es decir, se utiliza el método denominado "Fluir de Bienes" y cuando no se dispone del primer concepto se elaboran índices de producción. Ambos índices se elaboran en base al VBP por Gran División, pero con diferentes tratamientos. Con este procedimiento obtenemos el cálculo a precios constantes, una vez elaborado cada uno de los rubros en los que se divide el Consumo nacional, se deben elaborar una serie de Índices de Precios para inflactar dichos rubros y obtener el cálculo en valores corrientes.

Para calcular el desglose en Bienes Durables, no Durables y Servicios se requiere información sobre el Valor Bruto de la Producción por Gran División, que se publica en el Sistema de Cuentas Nacionales de México; dicha información se agrega para obtener los Bienes y los Servicios; posteriormente los Bienes se desagregan en Durables y no Durables a través de la información que proporciona la Encuesta Mensual de Establecimientos Comerciales.

Para obtener el Consumo Importado los datos son extraídos de la Balanza Comercial y de la Balanza de Pagos, publicadas por el Banco de México (BANXICO), en donde ya se encuentran medidos los principales rubros que utilizamos a precios corrientes, dichos valores se encuentran en dólares, por lo tanto se transforman en pesos mediante la multiplicación de los dólares por el Tipo de Cambio. Posteriormente se realiza la desagregación y agregación correspondiente para obtener el cálculo en valores corrientes, dichos valores los reexpresamos a valores de comprador o constantes de 1993, utilizando un índice deflactor generado por BANXICO

Con la obtención del cálculo en ambos valores se procede a la obtención del Índice de Precios Implícito<sup>4</sup> correspondiente a cada rubro y al total del cálculo.

### **1.2.2 CONSUMO DEL GOBIERNO GENERAL**

Este componente pondera el 9.3 por ciento dentro de la Demanda Final, y en el cálculo trimestral las cifras del Consumo del Gobierno, comprenden el gasto corriente total del gobierno en todos sus niveles institucionales, el Gobierno Federal, el Gobierno de los Estados y de los Municipios, incluido el Gobierno del Distrito Federal, así como las Instituciones de Seguridad Social.

El gasto corriente total incluye la compra de bienes y servicios de uso intermedio ( $G_{BS}$ ) más las remuneraciones de los asalariados ( $VA$ ), lo que se representa de la siguiente manera:

$$C_G = G_{BS} + VA$$

El gasto corrientes total se clasifica en gastos de consumo y gastos de inversión; en los primeros se incluyen la mayor parte de los gastos para usos militares, excepto algunas construcciones y ciertos equipos de transporte que se registran como bienes de capital, los gastos de inversión comprenden los realizados en materiales y suministros.

Se excluyen de los gastos corrientes del gobierno general los que efectúan organismos tales como el correo y los distritos de riego, que se presentan en la rama

---

<sup>4</sup> EL INDICE DE PRECIOS IMPLICITO SE OBTIENE DE LA SIGUIENTE FORMA:  
 $IPI = (VALOR CORRIENTE / VALOR CONSTANTE) \cdot 100$



65, Comunicaciones y 01 Agricultura respectivamente, debido a que dichos gastos, no son considerados como un servicio que se preste a la comunidad.

El cálculo trimestral en valores corrientes se realizó mediante la agregación de la información proveniente de las estadísticas de Finanzas Públicas de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, relacionadas al Gobierno Federal, con información del Gobierno del Distrito Federal, del Sistema de Transporte Colectivo (metro) y las Instituciones de Seguridad Social.

Se utilizan los datos del gasto corriente del Gobierno Federal que son elaborados por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, debido a que representan el 65 por ciento del gasto total realizado por la administración pública y defensa.

Debido a que no se dispone de la información oportuna ni de las herramientas apropiadas para realizar las mediciones correspondientes, **en el cálculo a valores constantes**, solamente se presentan datos totales, sin desglosar el tipo de gasto en compras de bienes y servicios, ni el Valor Agregado Bruto. Para la estimación a precios constantes, se deflactan las compras de bienes y servicios de uso intermedio a éste resultado se le suma el pago de sueldos y salarios en términos reales.

### 1.2.3 FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO

La Formación Bruta de Capital Fijo es el segundo componente más importante dentro de la Demanda Final, al ponderar el 15.7 por ciento; por ello al igual que los gastos en Consumo Privado, la Formación Bruta de Capital Fijo se presenta a un gran nivel de desglose. Así la información se presenta por *origen*, es decir, Nacional ( $FBKF_N$ ) e Importada ( $FBKF_M$ ) lo cual se representa de la siguiente manera:

$$FBKF = FBKF_N + FBKF_M$$

También se presenta por *tipo de bien*: Construcción, Equipo de Transporte y Maquinaria y Otros Bienes, lo que implica:

$$FBKF_N = \text{Construcción} + \text{Equipo de Transporte} + \text{Maquinaria y Otros Bienes}$$

$$FBKF_M = \text{Equipo de Transporte} + \text{Maquinaria y Otros Bienes}$$

y por sector comprador: Público y Privado

$$FBKF = FBKF_{PUBLICO} + FBKF_{PRIVADO}$$

En ésta partida se incluye la compra de bienes que los productores realizan para incrementar sus activos fijos. Se incluyen los gastos en mejoras y/o reformas que prolonguen la vida útil o la productividad del bien, valuadas a precio de comprador<sup>5</sup>.

Los bienes pueden ser comprados o producirse por cuenta propia, o puede tratarse de artículos producidos en el país, en cuyo caso debe tratarse de bienes nuevos, o de origen importado, aún cuando sean de segunda mano.

---

<sup>5</sup> EL PRECIO DE COMPRADOR ES EL TERMINO CON EL QUE SE INDICA EL VALOR DE LOS BIENES Y SERVICIOS, EXPRESADO EN MONEDA Y ES EN EL MERCADO DONDE SE FIJA DICHO PRECIO; A DIFERENCIA DEL PRECIO PRODUCTOR EL CUAL ESTA BASADO EN LOS COSTOS DE PRODUCCION DE LOS BIENES Y SERVICIOS.

En los bienes nacionales se excluyen los terrenos, yacimientos mineros, bosques maderables y ciertos gastos militares.

Para elaborar éste componente en valores constantes se consideran por lo que respecta a la parte nacional, los resultados provenientes del Indicador Mensual de la Actividad Industrial y del PIB trimestral de la Industria de la Construcción; en cuanto al rubro de Maquinaria y Equipo se utiliza el índice de las ventas, dicho índice, es generado en la Coordinación de Cuentas Económicas Trimestrales, éste indicador se nos proporciona desglosado en Equipo de Transporte y Bienes de Capital. Con la agregación de éstos rubros se consolida la FBKF en valores constantes.

El cálculo en valores corrientes se obtiene inflactando los valores constantes, para lo cual, se elaboran una serie de índices, la mayoría de ellos compuestos y/o ponderados, con información de BANXICO, SHCP e INEGI.

Para obtener la parte importada de la Formación Bruta de Capital Fijo se toma la información correspondiente a Equipo de Transporte y Maquinara y Equipo, de la Balanza Comercial que realiza BANXICO, ésta información es proporcionada en dólares, razón por la cual lo primero que se hace es transformarla en pesos, una vez realizada la conversión de dólares a pesos, se realiza la agregación de dichos rubros y así obtenemos el cálculo en valores corrientes, posteriormente se procede a la obtención de los valores constantes, para lo cual, utilizamos el valor corriente (que ya habíamos generado) y mediante la deflatación de las importaciones de Maquinaria y Equipo y Otros Bienes, con los Indices de Precios correspondientes, generados por BANXICO, obtenemos el cálculo en valores constantes.

Por lo que respecta al gasto de capital del sector Público, se calculó a partir de las estadísticas de Finanzas Públicas de la SHCP sobre el flujo de efectivo, por gastos de capital, que comprenden al Gobierno Federal, el Gobierno del Distrito Federal y al Sector Paraestatal controlado y no controlado presupuestariamente<sup>6</sup>.

#### 1.2.4 EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS

La Exportación de Bienes y Servicios ( $X_T$ ) representa el 12.8 por ciento en la Demanda Final por lo que es el tercer componente más importante; por lo que sus resultados se desagregan en cuatro grandes rubros. El primero de ellos corresponde a las Mercancías Exportadas ( $X_B$ ), el segundo son los Servicios de Transformación ( $X_{ST}$ ), el tercero comprende las Exportaciones de Plata y Oro no Monetario ( $X_{PO}$ ) y por último las Exportaciones de Otros Servicios ( $X_{OS}$ ) de tal forma que podemos representar las exportaciones en la siguiente ecuación:

$$X_T = X_B + X_{ST} + X_{PO} + X_{OS}$$

Por la importancia de este componente, las exportaciones de bienes se reclasifican según el origen sectorial de los productos, es decir, de la agricultura, ganadería, silvicultura y la pesca (GD1), de la minería (GD2), de la industria

---

<sup>6</sup> EL SECTOR PARAESTATAL COMPRENDE A LAS EMPRESAS PUBLICAS, EN LAS CUALES SE INCLUYEN LAS ENTIDADES PUBLICAS, ORGANISMOS DESCENTRALIZADOS, EMPRESAS DE PARTICIPACION ESTATAL MAYORITARIA, FONDOS Y FIDEICOMISOS. ENTRE LAS EMPRESAS CONTROLADAS SE ENCUENTRAN: PEMEX, CFE Y STCMETRO; ENTRE LAS NO CONTROLADAS ESTAN: BANOBRAS, NAFIN Y LICONSA.

manufacturera (GD3) y del petróleo (R06), lo cual se representa de la siguiente manera:

$$X_B = X_{GD1} + X_{GD2} + X_{GD3} + X_{R06}$$

En general las exportaciones comprenden el valor FOB<sup>7</sup> de los bienes y de los bienes maquilados; la exportación de plata y oro no monetario y otros servicios de exportación que se venden en el exterior del país. Para estimar el volumen de exportación se procede a elaborar índices de precios ajustados por el tipo de cambio, realizándose las agrupaciones pertinentes a efecto de obtener los resultados por sector de origen y para el petróleo crudo y gas natural se realizan índices de volumen físico, que se ponderarán por el valor de 1993 por tipo de crudo.

Para la maquila de exportación se toman los valores corrientes y se deflactan con un índice adecuado para volverlos constantes, con año base 1993.

Para llegar a estos resultados, se realizan los cálculos sobre:

⇒ **Exportación de Oro y Plata no Monetarios**

⇒ **Petróleo por Tipo de crudo**

⇒ **Exportación de Bienes Petroleros**

⇒ **Servicios de Exportación**

---

<sup>7</sup> LAS TRANSACCIONES DE COMERCIO EXTERIOR SE REALIZAN EN DOS VALORACIONES, FOB Y CIF.

**FOB:** ABREVIATURA USADA EN ALGUNOS CONTRATOS DE VENTAS INTERNACIONALES. SE UTILIZA CUANDO LAS IMPORTACIONES SON VALUADAS EN UN PUNTO DESIGNADO "LIBRE A BORDO" (**FREE ON BOARD**). EL COMPRADOR ACEPTA CUBRIR TODOS LOS GASTOS DE TRANSPORTE Y ASUMIR LOS RIESGOS EN EL PAIS EXPORTADOR, ASI COMO LOS COSTOS DE TRANSPORTE SUBSECUENTE.

**CIF:** ABREVIATURA USADA EN ALGUNOS CONTRATOS DE VENTAS INTERNACIONALES Y SE UTILIZA CUANDO EL PRECIO DE LA MERCANCIA INCLUYE EXHAUSTIVAMENTE "COSTOS, SEGUROS Y FLETES" (**COST, INSURANCE AND FREIGHT**), LO CUAL SIGNIFICA QUE EL VENDEDOR TRAMITA Y PAGA TODOS LOS GASTOS PERTINENTES.

⇒ **Compras Netas en el Mercado Exterior**

⇒ **Maquila de Exportación**

Para poder realizar estos cálculos es necesario obtener información de las exportaciones e importaciones de la Balanza Comercial, Indicadores de BANXICO, Indices de Precios, Indicadores Petroleros de PEMEX, resumen de exportaciones de CFE, la Balanza de Pagos y la información sobre la importación de servicios.

Con el resultado de éstos cálculos conformamos las exportaciones en el Sistema de Contabilidad Nacional.

Una vez que ya analizamos los componentes de la Demanda Final es importante conocer tanto la forma en la que viene presentada la información así como las publicaciones en donde podemos encontrarla, para su utilización. Esto lo abordaremos en el apartado siguiente

### **1.3 PRESENTACION DE LA INFORMACION**

En el Sistema de Cuentas Nacionales de México la información o los datos sobre la Demanda Final Trimestral, se presentan en tres publicaciones una es la **Oferta y Utilización Trimestral a Precios Constantes de 1993**, otra es la **Oferta y Demanda Global Trimestral a Precios Corrientes** y por último **Oferta y Demanda Global Trimestral a Precios Corrientes y Constantes**. La publicación de los primeros dos trabajos está a cargo de la Dirección General de Contabilidad Nacional y

la última publicación esta a cargo de la Dirección General de Estadística, ambas pertenecientes al Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática.

Dado que la elaboración de las primeras dos publicaciones está a cargo de la Dirección General donde laboro, en éste trabajo, nos enfocaremos a presentar dichas publicaciones y omitiremos la publicación realizada por la Dirección General de Estadística.

Las series de datos se presentan armonizadas hasta 1996 con los totales que registra anualmente el Sistema de Cuentas Nacionales de México que poseen la ventaja de incluir una información más completa, por lo cual pueden existir cambios respecto a la información publicada con oportunidad.

Las cifras trimestrales de los componentes de ambas publicaciones se presentan anualizadas; ya sea en valor corriente o constante en miles de pesos de 1993 según sea el caso. La anualización implica multiplicar por cuatro el dato trimestral, esto se hace con la finalidad de que la comparación entre los datos anuales y los trimestrales sea más fácil; también se presenta la información acumulada a seis y nueve meses lo que implica un promedio aritmético simple de los trimestres y además en todos y cada uno de los cuadros se incluye la estructura porcentual correspondiente. Las series no se presentan desestacionalizadas, razón por la cual sólo se consideran las variaciones porcentuales ocurridas en cada periodo con relación a igual lapso del año anterior.

Dentro de lo posible, en las estimaciones de corto plazo se utilizan tanto indicadores como metodologías similares a las de los cálculos anuales del Sistema de

Cuentas Nacionales de México, con el objeto de que estos cálculos de corto plazo tengan un alto grado de congruencia con los cálculos anuales.

A continuación veremos como se presenta la publicación de Oferta y Utilización Trimestral a Precios Constantes de 1993 y cada uno de los componentes que conforman la Demanda Final Trimestral, para lo cual iniciaremos con el cuadro de consolidación de la Oferta y Utilización de Bienes y Servicios, éste cuadro contiene tanto las variaciones como la estructura porcentual, pero para simplificar, en los cuadros posteriores solo se presentaran las variables correspondientes, no se incluirán las variaciones ni la estructura porcentual.



### 1.3.1 OFERTA Y UTILIZACION TOTAL

#### OFERTA Y UTILIZACION DE BIENES Y SERVICIOS A PRECIOS COMPRADOR 1998

CUADRO 1.1

MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
PRODUCCION BRUTA	2,455,129,347	2,519,418,625			2,487,273,986		
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	394,310,282	416,043,769			405,177,025		
OFERTA Y UTILIZACION TOTALES	2,849,439,629	2,935,462,394			2,892,451,011		
DEMANDA INTERMEDIA	1,031,578,446	1,061,589,511			1,046,583,979		
DEMANDA FINAL	1,817,861,183	1,873,872,883			1,845,867,033		
CONSUMO TOTAL	1,085,902,811	1,140,082,327			1,112,992,569		
CONSUMO PRIVADO	948,946,231	997,310,534			973,128,382		
CONSUMO DEL GOBIERNO	136,956,580	142,771,794			139,864,187		
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	270,071,882	274,098,475			272,085,169		
VARIACION DE EXISTENCIAS	48,175,193	26,495,486			37,335,339		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	413,711,317	433,196,594			423,453,956		
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>							
PRODUCCION BRUTA	8.6	5.4			7.0		
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	25.7	14.9			19.9		
OFERTA Y UTILIZACION TOTALES	10.7	6.7			8.6		
DEMANDA INTERMEDIA	11.5	7.0			9.2		
DEMANDA FINAL	10.2	6.5			8.3		
CONSUMO TOTAL	8.5	5.8			7.1		
CONSUMO PRIVADO	10.1	7.1			8.5		
CONSUMO DEL GOBIERNO	(1.6)	(2.1)			(1.8)		
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	22.9	11.4			16.8		
VARIACION DE EXISTENCIAS	><	><			><		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	15.6	10.5			12.9		
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>							
PRODUCCION BRUTA	86.2	85.8			86.0		
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	13.8	14.2			14.0		
OFERTA Y UTILIZACION TOTALES	100.0	100.0			100.0		
DEMANDA INTERMEDIA	36.2	36.2			36.2		
DEMANDA FINAL	63.8	63.8			63.8		
CONSUMO TOTAL	38.1	38.8			38.5		
CONSUMO PRIVADO	33.3	34.0			33.6		
CONSUMO DEL GOBIERNO	4.8	4.9			4.8		
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	9.5	9.3			9.4		
VARIACION DE EXISTENCIAS	1.7	0.9			1.3		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	14.5	14.8			14.6		

Como podemos observar, éste cuadro representa la consolidación de los componentes de la Oferta y la Utilización Total de Bienes y Servicios; aquí podemos observar claramente como se desagregan la Oferta Total y la Utilización Total, dicha Utilización es el resultado de sumar la Demanda Final más la Demanda Intermedia; también podemos determinar la importancia de la Demanda Final dentro de la Utilización (si consideramos su participación), pues pondera el 63.8 por ciento; al analizar la estructura porcentual nos podemos dar cuenta, que la participación de cada componente dentro de la Demanda Final no varía mucho con el paso del tiempo (el agregado Demanda Final en el año base ponderaba 64.6 y tomando la información de 1998 su participación es de 63.8), es importante resaltar que por el peso que tiene el Consumo Total es el único componente que viene un poco desglosado en este cuadro, es decir, está desagregado en Consumo Privado y Consumo del Gobierno y por último vemos que el componente menos importante por su ponderación es la Variación de Existencias.

### **1.3.2 CONSUMO TOTAL**

Ahora veremos el nivel de desglose que presenta el Sistema de Cuentas Nacionales de México sobre el Consumo Total, el cual como se mencionó con anterioridad está determinado por tipo de bien y por origen:

**GASTOS DE CONSUMO PRIVADO POR TIPO DE BIEN 1998**

CUADRO

3.1

MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
TOTAL	948,946,231	997,310,534			973,128,382		
BIENES DURADEROS	72,472,256	74,619,947			73,546,102		
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	896,756,851	938,224,023			917,490,437		
BIENES	388,384,976	420,593,586			404,489,281		
SERVICIOS	508,371,875	517,630,436			513,001,156		
SUBTOTAL DE GASTOS							
MERCADO INTERIOR	969,229,107	1,012,843,970			991,036,538		
COMPRAS NETAS							
MERCADO EXTERIOR	(20,282,876)	(15,533,436)			(17,908,156)		

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple.

**GASTOS DE CONSUMO PRIVADO EN EL MERCADO INTERIOR POR ORIGEN Y TIPO DE BIEN 1998**

CUADRO

4.1

MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
TOTAL	969,229,107	1,012,843,970			991,036,538		
PRODUCCION NACIONAL	820,665,570	967,163,321			943,914,446		
BIENES DURADEROS	59,329,870	62,257,782			60,793,826		
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	861,335,700	904,905,539			883,120,619		
IMPORTACION	48,563,537	45,580,648			47,122,093		
BIENES DURADEROS	13,142,386	12,362,165			12,752,275		
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	35,421,151	33,318,484			34,369,817		

**CONSUMO DEL GOBIERNO GENERAL POR TIPO  
DE GASTO 1998**  
MILES DE PESOS A PRECIOS  
DE 1993

CUADRO 5.1

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
TOTAL	136,956,580	142,771,794			139,864,187		
COMPRA DE BIENES Y SERVICIOS	17,084,192	20,101,478			18,592,835		
VALOR AGREGADO BRUTO	119,872,388	122,670,315			121,271,352		

De éstos cuadros podemos resaltar que las compras en el mercado interior están presentadas a un gran nivel de desglose, en primer lugar por tipo de bien, es decir, bienes duraderos y bienes no duraderos y servicios, posteriormente se desagregan en compra de bienes y compras de servicios; y además por origen ya sea nacional e importado y tipo de bien.

La consolidación del Consumo Total esta basada en la suma de los gastos de Consumo de Gobierno más los Gastos de Consumo Privado, cabe señalar que a éste último componente se le restan las compras realizadas en el mercado exterior, ello da como consecuencia, la diferencia que existe en el valor total, entre el cuadro de Consumo Privado por Tipo de Bien (en este cuadro se restan las compras realizadas en el mercado exterior) y el Consumo Privado en el Mercado Interior por Tipo de Bien y Origen (en dicho cuadro si se contabilizan las compras realizadas en el mercado exterior).

También se presenta por separado el gasto del Gobierno General, ésto con la finalidad de que al analizar y/o utilizar la variable Consumo, sea un poco más fácil y práctico.

### 1.3.3 FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO

Ahora analizaremos el componente relacionado con la inversión, denominado

Formación Bruta de Capital Fijo:

**FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y TIPO  
DE BIEN 1998**  
MILES DE PESOS A PRECIOS  
DE 1993

6.1 CUADRO

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
TOTAL	270,071,862	274,068,475			272,085,169		
BIENES NACIONALES	188,914,485	191,008,470			189,961,477		
CONSTRUCCION	126,769,668	128,760,173			127,764,921		
MAQUINARIA Y EQUIPO	62,144,817	62,248,297			62,196,557		
EQUIPO DE TRANSPORTE	27,200,773	28,883,449			28,042,111		
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	34,944,044	33,364,847			34,154,446		
BIENES IMPORTADOS	81,157,377	83,090,006			82,123,691		
EQUIPO DE TRANSPORTE	24,312,547	23,140,841			23,726,694		
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	56,844,830	59,949,164			58,396,997		

**FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y DE  
COMPRADOR 1998**  
MILES DE PESOS A PRECIOS  
DE 1993

7.1

CUADRO

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
TOTAL	270,071,862	274,098,475			272,085,169		
PRIVADA	238,267,047	245,785,174			242,026,111		
PUBLICA	31,804,815	28,313,301			30,059,058		
CONSTRUCCION	125,769,668	128,760,173			127,764,921		
PRIVADA	100,330,800	105,198,237			102,764,518		
PUBLICA	25,438,868	23,561,936			25,000,402		
MAQUINARIA Y EQUIPO	143,302,194	145,338,302			144,320,248		
PRIVADA	137,936,247	140,586,937			139,261,592		
PUBLICA	5,365,947	4,751,365			5,058,656		

Como podemos observar la Formación Bruta de Capital (FBKF) se presenta a un gran nivel de desglose, el rubro más desagregado es la Maquinaria y Equipo la cual esta subdivida por tipo de bien, en Equipo de Transporte y Maquinaria, Equipo y Otros Bienes; y a su vez por su origen nacional e importada; en cuanto a la presentación de la FBKF por sector comprador, solo se presenta por grandes agregados, es decir, Construcción y Maquinaria y Equipo; la cual incluye la nacional y la importada.

### 1.3.4 EXPORTACIONES

#### EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS 1998 MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CUADRO 8.1

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
TOTAL	413,711,317	433,196,594			423,453,956		
BIENES FOB	204,020,536	211,851,306			207,935,921		
BIENES MAQUILADOS	166,247,732	179,566,492			172,907,112		
PLATA Y ORO NO MONETARIO	1,135,254	1,103,167			1,119,211		
OTROS SERVICIOS	42,307,796	40,675,629			41,491,712		

#### EXPORTACION DE BIENES POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN 1998 MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CUADRO  
9.1

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
TOTAL	204,020,536	211,851,306			207,935,921		
AGROPECUARIO SILVICULTURA Y PESCA	15,251,497	13,044,471			14,147,984		
MINERIA	923,299	995,982			959,640		
INDUSTRIA MANUFACTURERA	160,345,119	171,327,244			165,836,181		
SUBTOTAL DE NO PETROLERAS	176,519,915	185,367,697			180,943,806		
PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	27,500,621	26,483,609			26,992,115		

Aquí podemos apreciar que el primer cuadro es la consolidación de las Exportaciones Totales de Bienes y Servicios y el segundo cuadro implica la desagregación del primer rubro contenido en el cuadro consolidado, es decir, se desagrega el rubro denominado Bienes FOB, dichos bienes se desagregan por actividad económica, en éste cuadro las exportaciones se subdividen por Gran División, es decir, GD1 (Agropecuario, Silvicultura y Pesca), GD2 (Minería) y GD3 (Industria Manufacturera), al agregar estas variables obtenemos como resultado una reclasificación en Exportaciones de Bienes no Petroleros y de Petróleo Crudo y Gas Natural.

Este es el último componente que se presenta desagregado en la publicación "Oferta y Utilización Total a precios constantes"; por tal motivo concluimos la presentación de ésta publicación.

### **1.3.5 Oferta y Demanda Global Trimestral a precios corrientes**

En cuanto a la publicación de la Oferta y Demanda Global Trimestral a precios corrientes, debemos señalar que la presentación es muy similar a la de Oferta y Utilización Total. La presentación de los componentes como el Consumo Privado, la Formación Bruta de Capital Fijo y las Exportaciones de Bienes y Servicios, son idénticos.



Solamente existen dos diferencias significativas, la primera tiene que ver con el tipo de precio al que se presentan, una publicación está en valores constantes (Oferta y Utilización Trimestral a Precios Constantes de 1993) y la otra está en valores corrientes (Oferta y Demanda Global a Precios Corrientes); y la segunda diferencia, es que la publicación de la Oferta y Demanda Global a Precios Corrientes, solamente presenta el dato total del Consumo de Gobierno, no se desglosa el tipo de gasto en compras de bienes y servicios y Valor Agregado Bruto, tal y como se presentan en los cálculos a precios constantes, -la explicación de esto, se encuentra en el objetivo particular 1.2.2-. Por lo expuesto en los párrafos anteriores, no tiene sentido mostrar las carátulas del Consumo Privado, la Formación Bruta de Capital Fijo y las Exportaciones de Bienes y Servicios, por lo tanto, solo mostraremos el cuadro consolidación de la publicación Oferta y Demanda Global a Precios Corrientes en la siguiente página.

**OFERTA Y DEMANDA GLOBAL A PRECIOS COMPRADOR  
1998**

CUADRO

1.1

MILES DE PESOS CORRIENTES

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ACUMULADOS		
	I	II	III	IV	6 MESES	9 MESES	ANUAL
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>							
OFERTA	4,663,598,647	4,872,999,452			4,768,299,050		
PRODUCTO INTERNO BRUTO	3,588,379,502	3,719,415,508			3,653,897,505		
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	1,075,219,145	1,153,583,944			1,114,401,545		
<b>DEMANDA</b>							
CONSUMO PRIVADO	2,462,816,065	2,615,778,786			2,539,297,426		
CONSUMO DEL GOBIERNO	220,849,059	257,845,064			239,347,062		
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	736,409,156	765,490,709			750,949,933		
VARIACION DE EXISTENCIAS	184,360,613	101,705,435			143,033,024		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	1,059,163,754	1,132,179,458			1,095,671,606		
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>							
OFERTA	23.5	19.2			21.3		
PRODUCTO INTERNO BRUTO	21.5	18.1			19.8		
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	30.6	22.8			26.4		
<b>DEMANDA</b>							
CONSUMO PRIVADO	23.5	19.2			21.3		
CONSUMO DEL GOBIERNO	34.1	27.1			30.4		
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	11.8	9.8			10.6		
VARIACION DE EXISTENCIAS	40.7	27.6			33.7		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	><	><			><		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	19.0	19.0			19.0		
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>							
OFERTA	100.0	100.0			100.0		
PRODUCTO INTERNO BRUTO	76.9	76.3			76.6		
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	23.1	23.7			23.4		
<b>DEMANDA</b>							
CONSUMO PRIVADO	100.0	100.0			100.0		
CONSUMO DEL GOBIERNO	52.8	53.7			53.3		
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	4.7	5.3			5.0		
VARIACION DE EXISTENCIAS	15.8	15.7			15.7		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	4.0	2.1			3.0		
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	22.7	23.2			23.0		

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple.

Cabe señalar que debido al concepto utilizado -Demanda Global-, ésta publicación no considera tampoco a la Demanda Intermedia y como podemos observar las diferencias en la presentación de las dos publicaciones son mínimas.

## CAPITULO 2

### SUSTENTO TEORICO SOBRE LA DEMANDA EFECTIVA

El propósito de este capítulo es tener una base teórica sobre el funcionamiento y crecimiento de una economía, así como el impacto y la importancia que tiene la Demanda en la misma. Para tal fin nos basaremos en la teoría de M. Kalecki y nos apoyaremos o tomaremos como base los trabajos del Dr. Julio López, los cuales nos presentan la teoría de Kalecki más digerible y sintetizada, en los libros titulados "La Economía del Capitalismo Contemporáneo, Teoría de la Demanda Efectiva"<sup>8</sup> y "Teoría del crecimiento y economías semiindustrializadas"<sup>9</sup>

Para iniciar nuestro análisis, comenzaremos por dar una visión simplificada, para lo cual estudiaremos el caso de una economía cerrada y sin intervención del Gobierno.

#### 2.1 ANALISIS DE CORTO PLAZO

Es importante determinar de qué dependen el nivel de producción y empleo; el nivel de empleo depende de la producción y la producción a su vez esta determinada por las posibilidades de venta, esto es por la Demanda Efectiva.

---

<sup>8</sup> EDITORIAL UNAM, MEXICO. 1987.

<sup>9</sup> EDITORIAL UNAM, MEXICO. 1991.

Cabe mencionar que las capacidades productivas (dotación de medios de producción y la cantidad y calidad de fuerza de trabajo) juegan un papel muy importante, debido, a que pueden poner un límite superior a la producción y al empleo, pero nada asegura que dicho límite se alcance en la práctica, y esto es porque normalmente las capacidades productivas no están utilizadas plenamente o en su totalidad, lo cual es resultado de una Demanda insuficiente.

Como podemos observar la Demanda juega un rol importante, por tal motivo nos ocuparemos del análisis sobre la Demanda Efectiva y comenzaremos por describir nuestra primera identidad, válida para el caso de una economía cerrada y sin gobierno:

$$Y = C + I_p \pm \Delta S \quad (1)$$

donde

Y = PIB o Ingreso Nacional o Valor Agregado

C = Consumo Privado

I<sub>p</sub> = Inversión Bruta Privada

ΔS = Variación de Inventarios

ΔS se compone de dos elementos: variación deseada, la cual corresponde a la que efectúan voluntariamente las empresas con el propósito de expandir su producción en el futuro y la variación no deseada, la cual resulta de la diferencia entre los niveles de producción y los niveles de venta.

Para facilitar nuestro análisis debemos de considerar dos supuestos:

◊ que la variación de inventarios no deseada es de corto plazo

- ◇ que los incrementos en las compras de materias primas están incluidos dentro de la Inversión Bruta

Por lo tanto podemos reescribir la ecuación anterior de la siguiente forma:

$$Y = C + I_p \quad (1a)$$

Para continuar debemos de considerar otras simplificaciones:

- ◇ solamente existen dos clases sociales: - asalariados  
- capitalistas

Con estos supuestos, nuestra igualdad queda de la siguiente manera:

$$Y = C_k + C_w + I_p \quad (1b)$$

donde

$C_k$  = Consumo Capitalista

$C_w$  = Consumo Asalariado

Ahora bien por el lado de los ingresos que genera el PIB, tenemos la siguiente igualdad:

$$Y = P + W \quad (2)$$

donde

$P$  = Ganancias Brutas (incluyendo la depreciación y gastos generales)

$W$  = Salarios Totales

Dado el supuesto de que los asalariados no ahorran, de las ecuaciones 1b y 2 obtenemos:

$$P = I_p + C_k \quad (3)$$

Ahora bien el término  $I_p + C_k$  es igual al gasto capitalista ( $G_k$ ), por lo cual podemos deducir la siguiente igualdad:

$$P = G_k \quad (3a)$$

De esta demostración podemos deducir lo siguiente:

En un periodo cualquiera, **es el gasto capitalista el que determina las ganancias que se obtienen**; podría pensarse que es a la inversa, que *las ganancias deberían determinar el gasto*; y para demostrar lo contrario veremos la relación que hay entre las ventas, la producción y los costos.

Por el lado de las ventas, podemos obtener la siguiente ecuación:

$$V = I_p + C_k + SI + C_w \quad (4)$$

donde

$V$  = Ventas Totales

$I_p$  = Ventas de bienes de Inversión

$C_k$  = Ventas de bienes de Consumo para los Capitalistas

$SI$  = Ventas de los Insumos Intermedios

$C_w$  = Ventas de bienes de Consumo para los asalariados

Por el lado de los costos tenemos:

$$R = RI + W \quad (5)$$

donde

$R$  = Costos Totales Directos

$RI$  = Costos de los Insumos

$W$  = Costos Salariales

Dado que las ganancias brutas son iguales a las ventas totales menos los costos totales, obtenemos la siguiente igualdad:

$$P = V - R \quad (6)$$

o bien:

$$P = I_p + C_k + SI + C_w - RI - W$$

Considerando que las compras y las ventas de insumos son idénticas así como el supuesto, que el Consumo asalariado es igual a los salarios pagados, tenemos la siguiente ecuación:

$$P = I_p + C_k$$

Con esto podemos corroborar que el gasto de los capitalista o la Demanda, son los que determinan un nivel de ventas, de producción así como un nivel de costos, con lo cual se establece un nivel de ganancias brutas equivalentes al gasto realizado.

Ahora pasaremos a analizar como se determina el nivel de actividad económica, el cual está expresado a través del PIB, el empleo y los salarios.

### 2.1.1 EL NIVEL DE ACTIVIDAD ECONOMICA

Podemos decir, que el nivel de actividad económica esta determinado por el gasto capitalista y por la distribución del Ingreso entre los salarios y las ganancias; en base a esto podemos plantear la siguiente ecuación:

$$e = P/Y \quad (7)$$

donde

e = la proporción de las ganancias respecto del Valor Agregado

Dicha proporción está determinada por la relación entre los precios de venta de las mercancías y por los costos en que se incurre para producir esas mercancías; para demostrarlo haremos las siguientes simplificaciones:

- ◇ las empresa están integradas verticalmente (no existe compra de insumos,  $RI=SI=0$ )
- ◇ los únicos costos son los salarios

Ahora bien, el precio de las mercancías esta dado por :

$$p = g + w \quad (8)$$

donde

$p$  = precio por unidad producida y vendida

$g$  = ganancia por unidad producida y vendida

$w$  = costo por unidad producida y vendida

De esta identidad, podemos deducir el margen de ganancia unitaria, el cual se representa por  $h$ :

$$h = g/w$$

Siendo  $Q$  el numero de unidades producidas y vendidas si sustituimos en la ecuación 7 obtenemos :

$$e = g \cdot Q / p \cdot Q = g/p = g/(g+w) \quad (9)$$

Dividiendo todo entre  $w$  obtenemos:

$$e = (g/w) / (g/w) + 1 = h/(h+1)$$

La ecuación anterior muestra que la proporción de las ganancias respecto del PIB será mayor cuanto más alto sea el margen de ganancia unitario sobre los costos y por tanto más reducida será la proporción de los salarios sobre el Valor Agregado.

Dado un volumen de gasto de los capitalistas, mientras mayor sea el margen de ganancias ( $h$ ), menores serán la masa de los salarios reales y por tanto el Consumo de los asalariados y por ende el nivel del PIB disminuirá.

Como se indicó anteriormente, lo descrito se aplica para el caso de una economía cerrada y sin intervención del gobierno, ahora analizaremos el caso de una economía abierta y con gobierno.

## 2.2 ANALISIS PARA UNA ECONOMIA ABIERTA Y CON GOBIERNO

Partiendo del análisis anterior, ahora podemos abordar el tema desde un punto de vista más realista, comenzaremos con el estudio de las ventas; dado que ahora



hablamos de una economía abierta, a la ecuación anterior (4) se le adicionarán otras variables, quedando de la siguiente manera:

$$V = I_{pn} + I_{pm} + Ck_n + Ck_m + SI_n + SI_m + Cw_n + Cw_m + X \quad (4a)$$

donde

El subíndice n indica el origen nacional y m el origen importado, como podemos observar la variable que es completamente nueva, respecto a la ecuación anterior (4) son las exportaciones (X).

Ahora veamos como se modifica la ecuación de los costos totales (5):

$$R = RI_n + RI_m + W + T \quad (5a)$$

donde

T = impuestos pagados por las empresas

Y el subíndice n indica el origen nacional y m el origen importado; ahora bien, si designamos a B como la diferencia entre los gastos y los ingresos gubernamentales o en otras palabras al déficit corriente del Estado (que es igual al Gasto del Gobierno menos los impuestos, o sea, GG-T) y por E al excedente del saldo de la Balanza Comercial, podemos modificar las ecuaciones, tanto de las ganancias, como de los Ingresos:

Por el lado de las ganancias, éstas quedan de la siguiente forma

$$P = I_p + Ck + B + E \quad (\text{deducido de las ecuaciones de ventas y costos})$$

Y por el lado de los ingresos

$$PIB = I_p + Ck + Cw + B + E$$

Ahora bien, para que cambien los niveles de actividad económica debe de cambiar la Demanda; si la Demanda no crece, un incremento de la producción implicaría una expansión en los inventarios no deseados lo cual en un breve plazo se transformaría en la reducción de esa producción. Por lo tanto, el crecimiento de la Demanda es una condición necesaria, para que pueda crecer el PIB; pero hay que considerar que no es suficiente; para que crezca realmente en el corto plazo, se necesita que las capacidades productivas no estén totalmente utilizadas, porque si lo están el crecimiento de la Demanda implicaría un incremento de los precios.

En el caso de que sea una economía, donde no existe capacidad ociosa en la producción de bienes que consumen los asalariados, si se incrementa la Inversión privada implicará que se incremente la producción de bienes de inversión, por lo tanto se incrementará el empleo de ese sector y como una consecuencia aumentará el total de salarios pagados, pero -abstracción hecha de las importaciones-, el consumo asalariado no se incrementará, porque no se pueden producir más bienes de Consumo asalariado, por lo cual se incrementarán los precios de dichos bienes y además los salarios reales totales no aumentarán. Ahora en el caso de que existiera capacidad ociosa, si se incrementa la Demanda, se incrementara el PIB, pero no en la misma proporción, porque parte de la *nueva* Demanda se abastecerá con importaciones de bienes finales e insumos. En el caso de que no exista un crecimiento proporcional en las exportaciones, esto impactará negativamente en el saldo de la Balanza Comercial y se tendría que compensar con préstamos del exterior.

Ahora estudiaremos, cómo impactan algunos de los componentes de la Demanda y su influencia en el PIB.

### 2.3 EL GASTO CAPITALISTA

Uno de los efectos que tienen que ver con el Gasto capitalista, es el relacionado con el multiplicador de la Inversión; para lo cual se requiere incrementar el gasto capitalista, con lo cual se genera un aumento en las ventas de bienes de Inversión y por tanto en la producción de dichos bienes, a su vez se incrementa el empleo del sector y el total de salarios pagados del sector, con lo cual se generaría un incremento en la producción de bienes para Consumo asalariado, lo que implicaría un incremento en el empleo de este sector y por tanto en el Consumo asalariado y así sucesivamente a este efecto se le conoce como el **multiplicador de la Inversión**. Por su parte, el crecimiento en los sectores de bienes de inversión y de Consumo asalariado, provocan un crecimiento de las ganancias, la cual estimula al alza el Consumo capitalista, lo que también impacta positivamente al producto y el empleo.

Dado que el gasto capitalista genera un incremento de las importaciones, el crecimiento en las ganancias y en el PIB será menor que en el caso de una economía cerrada. Cabe señalar que un aumento en el excedente de exportaciones o en el déficit presupuestal tendrá un efecto similar al que resulta de un aumento en el gasto capitalista. Ahora analizaremos, el caso particular del efecto que tienen los salarios en la Demanda

## **2.4 UN CAMBIO AUTONOMO EN LOS SALARIOS Y EL CONSUMO ASALARIADO**

Un incremento autónomo en el salario real implica un aumento en los salarios nominales que no es traspasado a los precios y se refleja como una caída en el margen unitario de ganancia ( $h$ ); con este incremento en los salarios que impulsan al alza el PIB, el resultado final de éste, dependerá de como reacciona el gasto capitalista. Es importante resaltar que el gasto capitalista no cambia bruscamente cuando cambian coyunturalmente sus ganancias reales o esperadas, debido a que las nuevas Inversiones han sido decididas o planeadas en periodos anteriores y por otro lado el Consumo capitalista tampoco fluctúa bruscamente, por lo tanto el crecimiento de los salarios no provocara por sí mismo en el corto plazo una caída en el gasto capitalista.

Así, el incremento de los salarios implica un incremento neto de la Demanda equivalente al incremento del Consumo asalariado y las ventas. El siguiente punto que estudiaremos, se relaciona con el Gasto del Gobierno

## **2.5 LA INFLUENCIA DEL GASTO DE GOBIERNO**

Al Gasto del Gobierno se le atribuyen tres efectos negativos principalmente:

- ⇒ el Gasto siempre es inflacionario
- ⇒ tiende a empeorar la situación del Balance Comercial Externo

⇒ afecta negativamente la Inversión, el producto y el empleo

Ahora resulta importante determinar, si en realidad el Gasto del Gobierno impacta negativamente a la Demanda y por ende a la economía o si estos efectos no son así en su totalidad.

En cuanto a que el Gasto es inflacionario, podemos decir que la evolución de los precios no depende exclusivamente de la evolución de la Demanda, sino también de la evolución de los costos de las empresas. Cualquier incremento en la Demanda ya sea determinada por el Gasto público o privado, puede resultar inflacionario en determinadas circunstancias; como por ejemplo, cuando no existe capacidad ociosa; si éste es el caso, se incrementarían los precios y los empresarios tenderán a elevar su margen de ganancias.

Respecto a que el Gasto de Gobierno empeora la Balanza Comercial, un incremento de la Demanda Interna tiende a elevar las importaciones de bienes finales e insumos, pero esto es una consecuencia general para cualquier dilatación de la Demanda y no exclusivamente del Gasto del Gobierno.

Y por último, en cuanto al efecto negativo en las ganancias privadas y el producto podemos decir, que éste efecto está determinado no solo por el nivel del gasto, sino por su forma de financiamiento; para lo cual existen tres formas o casos:

a) financiamiento mediante impuestos directos a los trabajadores; en este caso se rebajará el poder de compra y el consumo asalariado; pero la Demanda Agregada no se ve modificada, pues se compensa por el Gasto del Gobierno,

b) financiamiento deficitario; para este caso existen a su vez dos situaciones; la primera corresponde al financiamiento con préstamos del Banco Central al Gobierno o por emisión primaria, lo cual implica que el Gobierno pagará sus mayores compras con dinero nuevo, por tal motivo ningún sector verá afectado su poder de compra y como consecuencia se expandirá la Demanda; y en el segundo caso, si el déficit es financiado con empréstitos obligatorios, que debe de hacer la Banca privada al Gobierno; aun en este caso, en el cual se prevé que las posibilidades de financiamiento para el sector privado se ven limitadas, es refutable, ya que para que

esto sucediera el sistema bancario tendría que carecer en absoluto de reservas voluntarias o excedentes, lo cual no se da en la realidad.

c) financiamiento mediante impuestos directos a las empresas; para este modo de financiamiento existen dos casos: el primero implica que los impuestos sean transferidos a los precios; con lo cual se reducirá el poder de compra de los asalariados y el incremento del Gasto del Gobierno será compensado con una caída en el Consumo asalariado, permaneciendo la Demanda Agregada constante; y en el segundo caso, si los impuestos no se transfieren a los precios, lo que ocurrirá con la Demanda Global dependerá del Gasto Capitalista y como sabemos que éste no cambia abruptamente, entonces el aumento neto de la Demanda Agregada, impulsará al alza la producción, el empleo y las ganancias.

Con estas explicaciones, podemos pasar a estudiar, las teorías del crecimiento económico.

## **2.6 TEORIAS DEL CRECIMIENTO EN DIFERENTES SISTEMAS SOCIALES**

En éste apartado daremos una breve descripción de las principales características de los diferentes sistemas de producción.

### **2.6.1 SOCIALISMO**

Una característica central de éste modo de producción, es que los productores son los que deciden conscientemente lo que van a producir y a qué van a destinar lo producido. Los productores asociados deciden el uso de los medios de producción y de los recursos en general y el uso del excedente, por lo cual no hay una distancia entre el proceso de producción y el consumo. La producción es exclusivamente para consumo y no hay producción que encierre ganancias, lo que se produce encuentra siempre destinatario por lo cual resulta natural que la capacidad de producir es lo que

determina la producción efectiva. O sea que no existen capacidades de producción ociosas.

Como consecuencia de lo anterior el incremento del Ingreso, depende o es una función del incremento de los medios de producción de que dispone la sociedad. Este tipo de economías son de economías limitadas por la Oferta.

### **2.6.2 CAPITALISMO**

En éste modo de producción, la producción adquiere la forma de producción de valores-mercancías, otra característica fundamental es que la fuerza de trabajo se convierte en una mercancía. Ello implica que el ingreso proveniente de la venta de mercancías, pertenece al capitalista, el resultado final, es la creación de las condiciones que constituyen la esencia del sistema, es decir, las relaciones sociales de producción.

El mercado juega un papel esencial en este modo de producción y es el resultado del conjunto de decisiones individuales que toma cada productor, es aquí donde se expresa el carácter social de la producción, es decir, la realización o venta de la mercancía; debido a que en el mercado es donde se verifica el carácter social, podemos determinar, que es la Demanda quien fija el límite de la producción, por tal motivo la condición para que se produzca, es que se venda el producto en el mercado por lo tanto la producción esta determinada por la Demanda y no por la Oferta he aquí la explicación del porque la Inversión tiene gran importancia en la Demanda efectiva.

### **2.6.3 ECONOMÍAS SEMIINDUSTRIALIZADAS**

Una característica básica, de éste tipo de economías, estriba en que los medios de producción son insuficientes, como para asegurar niveles de Ingreso y Empleo satisfactorios para su población.

Los niveles de actividad económica y los ritmos de crecimiento están limitados simultáneamente por la Demanda y la Oferta. En cuanto a la Demanda, su expansión es un requisito para su crecimiento, pero no es suficiente.

El grado de elasticidad de la Oferta en el corto plazo, es reducido ya sea porque las capacidades productivas se utilizan muy intensamente, porque la respuesta ante la mayor Demanda es demorada o insuficiente o porque su capacidad para importar lo que no producen es limitada (debido a la incapacidad de generar divisas). En estas economías no puede hacerse abstracción del efecto de creación de Oferta de la Inversión, ni tampoco del destino de la misma. Por lo tanto el problema central en éste tipo de economías es la expansión de las capacidades productivas.

Analícemos ahora el proceso de crecimiento en economías limitadas por la Oferta y por la Demanda y así poder tener bases para analizar los factores que impiden el crecimiento en las economías semiindustrializadas.

## **2.7 EL PROCESO DE CRECIMIENTO EN ECONOMIAS LIMITADAS POR LA OFERTA**

El crecimiento de éste tipo de economías, se distingue por dos factores; uno directo, el cual comprende la fuerza de trabajo y su productividad y uno indirecto, que corresponde a los medios de producción y su efectividad.

En el factor directo, el nivel de producto es igual al total de empleo y la productividad promedio de los trabajadores; es decir,

$$Y=L \cdot \Pi$$

donde

L= empleo total

$\Pi$ = productividad promedio del trabajo

Dada la siguiente igualdad, el crecimiento del Ingreso se puede expresar de la siguiente forma:

$$\Delta Y/Y = \Delta L/L + \Delta \Pi/\Pi + \Delta L/L \cdot \Delta \Pi/\Pi$$

El último término del lado derecho de la ecuación, es una magnitud de segundo orden por lo tanto se puede eliminar y deducimos que la tasa de crecimiento del producto es igual a la tasa de crecimiento de la productividad del trabajo más la tasa de crecimiento del empleo, si lo expresamos mediante una ecuación implica:

$$\Gamma = \alpha + \beta$$

donde

$\Gamma$  = tasa de crecimiento del producto ( $\Delta Y/Y$ )

$\alpha$  = tasa de crecimiento productividad ( $\Delta \Pi/\Pi$ )

$\beta$  = tasa de crecimiento del empleo ( $\Delta L/L$ )

Dada  $\Gamma$ , si  $\beta$  se incrementa implicara una caída de  $\alpha$ , y a la inversa.

Ahora examinaremos la determinación del nivel y crecimiento del producto a través de los factores indirectos; en una economía que utiliza plenamente los medios de producción que posee, el producto estará determinado por la magnitud de dichos medios y por la eficacia de dicho de capital.

El Ingreso esta determinado por:

$$Y = K \cdot 1/m$$

donde

$m$  = indica cuantas unidades de capital ( $K$ ) se requieren para generar una unidad de producto.

El crecimiento del producto, en una economía que utiliza plenamente los medios de producción disponibles, depende de manera positiva del crecimiento de los medios de producción, en otras palabras, el crecimiento del Ingreso depende de la Inversión; debemos de considerar en segundo lugar el desgaste del equipo productivo, éste desgaste ejerce un efecto negativo sobre el crecimiento del producto, también se deben considerar las mejoras en el aprovechamiento del equipo, que ocurre en virtud de los adelantos organizacionales a nivel de cada fabrica o empresa, lo cual implica mejorar la eficacia o el redimiendo ya sea por conocer mejor la maquinaria y/o por organizar mejor los tiempos de funcionamiento de la misma, lo anterior puede formularse de la siguiente manera:

$$\Delta Y = I \cdot 1/m + U \cdot Y - a \cdot Y$$



donde

$\Delta Y$  = crecimiento del producto

I = Inversión Bruta

m = relación capital -producto

a = coeficiente de desgaste

U = coeficiente de mejoras

Para expresarlo en términos de la tasa de crecimiento del producto ( $\Gamma = \Delta Y/Y$ ), dividimos la ecuación anterior sobre Y

$$\Gamma = i/m + U - a$$

donde

$i = I/Y$  éste término es la participación de la Inversión sobre el producto, también llamado coeficiente o tasa de Inversión, dados m, a y U mientras mayor sea la tasa de inversión, mayor será el crecimiento del producto  $\Gamma$ . En otras palabras mientras mayor sea la proporción del producto que la sociedad destina a la inversión mayor será el crecimiento de su producto.

En nuestro siguiente apartado, estudiaremos el caso del crecimiento en una economía limitada por la Demanda.

## 2.8 PROCESO DE CRECIMIENTO EN ECONOMIAS LIMITADAS POR LA DEMANDA

La reproducción en escala ampliada implica un crecimiento continuo de las capacidades de producción, así como de la masa de bienes producidos, tales bienes aparecen como mercancías que deben venderse o realizarse.

Es válido ahora, realizar la siguiente pregunta ¿de dónde nace la Demanda Agregada para realizar la producción incrementada?.

El producto adicional generado puede venderse completamente si existe un gasto adicional suficiente. El proceso de reproducción encierra en si mismo, las posibilidades de realización en forma ampliada; ahora bien, una parte de la producción ampliada se venderá mediante el empleo incrementado, a través del mayor consumo

que implica mayor pago de salarios, por otro lado la reposición a su nivel original de los medios de producción, asegura la venta de otra parte del producto-mercancía y finalmente la Inversión y el Consumo Capitalista permitirán la realización de la ganancia y en la medida que crezca la Inversión y el Consumo capitalista también lo hará la Demanda efectiva.

El ritmo de la reproducción está condicionado por el crecimiento de la Demanda efectiva, dentro de la Demanda efectiva existen elementos autónomos e inducidos. En una economía cerrada y privada, el elemento autónomo es el Gasto Capitalista y el inducido el Consumo asalariado, debido, a que éste depende del Gasto capitalista y la distribución del Ingreso. Numerosos autores señalan como elemento autónomo fundamental la Inversión, ello porque el Consumo Capitalista tiende a acomodarse a las ganancias en forma pasiva. Como vemos, la Inversión juega un rol importante, por lo que en nuestro siguiente apartado veremos en que se centra su importancia.

## **2.9 CENTRALIDAD DE LA INVERSION**

En el capitalismo podemos mencionar, que un primer elemento de la centralidad de la Inversión, está asociado a la expansión de la Demanda efectiva, si aceptamos la idea que tanto el crecimiento del Ingreso como las fluctuaciones cíclicas están ligadas a ésta, entonces resulta evidente conocer el comportamiento de la Inversión. Por lo tanto la toma de decisiones de los inversores, asume un papel clave para explicar la tendencia y el ciclo en torno de la misma

Un segundo elemento reside en el hecho, de que la Inversión expande las capacidades productivas.

En este modelo sencillo, es la expansión a largo plazo de la Inversión, lo que permite realizar la producción que va ampliándose; dicho de otra forma, es el propio movimiento de la Inversión en el largo plazo, lo que posibilita la venta de un producto-mercancía que se incrementa en el tiempo.

Por último veremos los problemas, a los que se enfrentan las economías semiindustrializadas para poder lograr su crecimiento y desarrollo

## **2.10 LOS PROBLEMAS DE CRECIMIENTO DE LAS ECONOMIAS SUBDESARROLLADAS**

Uno de los principales problemas que tiene que ver con éste tipo de economías, es el desarrollo de las capacidades productivas, debido a que éstas, son reducidas y/o plenamente ocupadas, por lo que la aceleración del crecimiento implica la ampliación de dichas capacidades y ésta solo puede lograrse aumentando la tasa de Inversión o manteniéndola a niveles muy altos.

En largo plazo se posibilitara el aumento del Consumo, pero en el corto plazo la aceleración del crecimiento, hace necesario sacrificar el Consumo presente en aras del Consumo futuro, lo cual es la primera limitante en las economías semiindustrializadas.

Además en éste tipo de economías, existen limitantes de naturaleza tecnico-económicas; las principales son tres y las analizaremos una por una.

### **\* PRODUCCION DE BIENES DE CAPITAL**

Para que exista una elevación en la tasa de Inversión, se exigirá, que la producción de bienes de Capital crezca más rápidamente que la producción de bienes de Consumo, por lo tanto, puede ocurrir entonces, que un lento ritmo de expansión en la producción de bienes de Capital ponga una barrera al crecimiento, debido, a que el excedente económico no puede materializarse en medios de producción adicionales, ya que éstos no se encuentran disponibles en la economía.

## \* CRECIMIENTO DE LA DEMANDA POR SECTORES E INELASTICIDAD DE LA OFERTA

La presencia de sectores rezagados en la economía -principalmente los dedicados a la elaboración de productos básicos-, obstaculizan la aceleración del crecimiento, puesto que la Demanda por productos indispensables no es susceptible de reducción.

La restricción de la expansión del Consumo puede limitar a bienes secundarios, y en tal caso, aun así, una elevación en la tasa de crecimiento del producto global conllevará una elevación del ritmo de crecimiento de la Demanda de bienes básicos y debido a una inelasticidad en la Oferta o a un crecimiento muy lento, por parte de los sectores responsables de dichos bienes -principalmente el sector agrícola- la aceleración del crecimiento se traduciría en un proceso inflacionario desfavorable a los grupos de ingresos bajos.

## \* COMERCIO EXTERIOR

El crecimiento de una economía puede verse limitada, por su capacidad para importar. Cuanto mayor sea su ritmo de crecimiento, mayores serán las exigencias de distintos tipos de recursos y algunos de estos recursos no pueden satisfacerse por condiciones naturales o de otro tipo (insuficiencia de recursos).

En una economía limitada por la Oferta, habrá un techo al crecimiento, que estará determinado por la expansión de las exportaciones, que permitan financiar las importaciones que requiere el aumento del PIB.

## CAPITULO 3

### 3. ANALISIS DE LA ECONOMIA MEXICANA EN EL PERIODO 1981-1997

En los dos capítulos anteriores, determinamos tanto la forma en que se calcula la Demanda Final en el Sistema de Cuentas Nacionales de México, así como la importancia que tiene, dentro de la economía y su influencia para poder alcanzar el desarrollo de la misma.

En este capítulo realizaremos un análisis, sobre el comportamiento de la Demanda Final en México, en el periodo que comprende los años de 1981 a 1997; tomamos este periodo, debido, a que por el cambio de año base que realizó el Sistema de Cuentas Nacionales de México, en donde se estableció como base el año de 1993, la información empalmada o actualizada con que se dispone en dicho sistema abarca de 1980 a la fecha mencionada, razón por la cual, para contar con una información homogénea se tomo como referencia éste periodo. Cabe señalar que no se analiza hasta 1998, por no contar con la información completa del año - solamente se tienen dos trimestres-.

Ahora bien, nuestro análisis tendrá dos partes, la primera incluye un análisis anual de nuestra serie, lo cual implica un análisis global del periodo y la segunda parte corresponde a un análisis trimestral, en aquellos cambios de tendencia que lo ameriten, es decir, será un análisis un poco más específico. Con éste tipo de análisis, ejemplificamos una de las muchas formas en las que se puede utilizar la información coyuntural, que es el área donde laboro.

Para iniciar nuestro análisis realizaremos una comparación entre el PIB y la Demanda Final; como se indicó en el capítulo 1, la Demanda Final es igual a la suma del PIB más las importaciones, tomamos al PIB como el indicador que representa el crecimiento de nuestra economía; con esta comparación trataremos de indicar si existe alguna relación entre estos dos grandes agregados.

### **3.1 ANALISIS DEL PIB Y LA DEMANDA FINAL**

Como ya se mencionó, lo primero que haremos será determinar si existe alguna relación entre el PIB y la Demanda Final, y si existe, establecer de qué tipo es. Para lograr este objetivo, nos basaremos en la gráfica número 1, la cual se realizó en base a la información del cuadro 1b, en dicho cuadro se encuentran las variaciones de: el PIB, la Demanda Final y los principales componentes de ésta, como son el Consumo Privado, el Consumo de Gobierno, la Formación Bruta de Capital Fijo y las Exportaciones, en éste cuadro no consideramos la Variación de Existencias, debido a que, por lo general, su ponderación no es mayor del 2 por ciento. En el cuadro 1 se encuentran los valores constantes que dieron origen a los cuadros 1a y 1b; el cuadro 1a contiene la estructura porcentual de la Demanda Final dicho cuadro nos servirá para tener una visión de cuales son los componentes que tienen una mayor participación dentro de la Demanda Final; tanto el cuadro como la gráfica se encuentran en las siguientes paginas.

**CUADRO No. 1**

**DEMANDA GLOBAL Y PRODUCTO INTERNO BRUTO  
MILLONES DE PESOS A PRECIOS DE 1993**

	PIB	DEMANDA FINAL*	CONSUMO PRIVADO	CONSUMO GOBIERNO	FORMAC. B DE K	EXPORT
1980	947,779.1	1,092,194.2	667,006.7	98,544.1	215,465.8	75,749.0
1981	1,028,743.0	1,198,747.4	712,916.4	108,989.4	249,750.4	84,360.6
1982	1,023,017.0	1,128,670.4	705,754.3	109,969.9	207,806.5	103,386.8
1983	987,597.3	1,057,545.2	676,268.5	111,947.3	150,070.4	118,096.8
1984	1,021,316.4	1,103,724.5	695,406.0	119,617.1	159,938.5	124,887.1
1985	1,043,817.9	1,135,278.2	716,459.9	121,059.9	173,081.3	119,317.6
1986	1,011,278.4	1,095,802.2	701,209.0	122,440.2	153,008.6	124,676.8
1987	1,028,846.3	1,117,720.0	702,400.2	120,494.0	153,608.3	136,509.4
1988	1,042,066.1	1,163,569.0	711,453.1	119,318.3	162,547.9	144,375.9
1989	1,085,815.1	1,229,148.8	763,269.9	121,939.4	171,896.3	152,549.9
1990	1,140,847.5	1,312,481.4	812,336.0	126,005.3	194,455.9	160,642.9
1991	1,189,017.0	1,386,700.7	850,343.2	132,841.9	215,833.1	168,787.9
1992	1,232,162.3	1,468,624.3	890,129.6	135,312.1	239,227.1	177,200.9
1993	1,256,196.0	1,497,055.0	903,173.5	138,564.7	233,179.4	191,539.9
1994	1,312,200.4	1,604,248.8	944,552.5	142,516.7	252,745.3	225,631.0
1995	1,230,608.0	1,478,728.3	854,688.4	140,647.6	179,442.0	293,757.7
1996	1,294,151.7	1,598,852.0	873,652.7	139,609.8	208,860.5	347,266.7
1997 P/	1,384,824.5	1,756,661.0	929,048.2	142,166.1	252,577.4	392,343.8

FUENTE: BANCO DE DATOS DEL INEGI

p/ cifras preelminares a partir de la fecha que se indica

\* LA SUMA DE LOS COMPONENTES DE LA DEMANDA FINAL, ES MENOR AL INDICADOR, DEBIDO A QUE NO SE CONSIDERA LA VARIACION DE EXISTENCIAS.

**CUADRO No. 1a**

**ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LA DEMANDA FINAL**

	DEMANDA FINAL	CONSUMO PRIVADO	CONSUMO GOBIERNO	FORMAC. B DE K	EXPORT
1980	96.8	61.1	9.0	19.7	6.9
1981	96.4	59.5	9.1	20.8	7.0
1982	99.8	62.5	9.7	18.4	9.2
1983	99.9	63.9	10.6	14.2	11.2
1984	99.6	63.0	10.8	14.5	11.3
1985	99.5	63.1	10.7	15.2	10.5
1986	100.5	64.0	11.2	14.0	11.4
1987	99.6	62.8	10.8	13.7	12.2
1988	97.8	61.1	10.3	14.0	12.4
1989	98.4	62.1	9.9	14.0	12.4
1990	98.5	61.9	9.6	14.8	12.2
1991	98.6	61.3	9.6	15.6	12.2
1992	98.2	60.6	9.2	16.3	12.1
1993	98.0	60.3	9.3	15.6	12.8
1994	97.6	58.9	8.9	15.8	14.1
1995	99.3	57.8	9.5	12.1	19.9
1996	98.2	54.6	8.7	13.1	21.7
1997 P/	97.7	52.9	8.1	14.4	22.3

FUENTE: ELABORACION PROPIA, CON INFORMACION DEL CUADRO NUMERO 1

**CUADRO No. 1b**

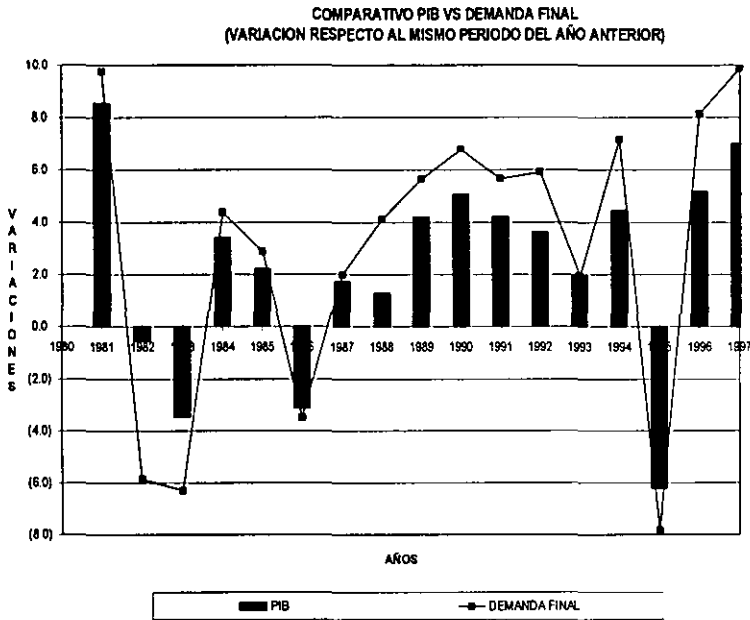
**VARIACIONES PORCENTUALES RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR**

	PIB	DEMANDA FINAL	CONSUMO PRIVADO	CONSUMO GOBIERNO	FORMAC. B DE K	EXPORT
1980						
1981	8.5	9.8	6.9	10.6	15.9	11.4
1982	(0.6)	(5.8)	(1.0)	0.9	(16.8)	22.6
1983	(3.5)	(6.3)	(4.2)	1.8	(27.8)	14.2
1984	3.4	4.4	2.8	6.9	6.6	5.7
1985	2.2	2.9	3.0	1.2	8.2	(4.5)
1986	(3.1)	(3.5)	(2.1)	1.1	(11.6)	4.5
1987	1.7	2.0	0.2	(1.6)	0.4	9.5
1988	1.3	4.1	1.3	(1.0)	5.8	5.8
1989	4.2	5.6	7.3	2.2	5.8	5.7
1990	5.1	6.8	6.4	3.3	13.1	5.3
1991	4.2	5.7	4.7	5.4	11.0	5.1
1992	3.6	5.9	4.7	1.9	10.8	5.0
1993	2.0	1.9	1.5	2.4	(2.5)	8.1
1994	4.5	7.2	4.6	2.9	8.4	17.8
1995	(6.2)	(7.8)	(9.5)	(1.3)	(29.0)	30.2
1996	5.2	8.1	2.2	(0.7)	16.4	18.2
1997 p	7.0	9.9	6.3	1.8	20.9	13.0
tasa prom. periodo	2.32	2.99	2.06	2.22	2.09	10.45

FUENTE: CUADRO REALIZADO CON LA INFORMACION DEL CUADRO NUMERO 1



GRAFICA No. 1



Al analizar la gráfica número 1, podemos observar en una primera instancia que las dos variables, presentan la misma tendencia o comportamiento, si revisamos la parte del cuadro 1b, en donde se encuentra la tasa promedio anual del periodo y las variaciones anuales, podemos corroborar que el comportamiento de estas dos variables en el periodo de estudio es muy similar.

También podemos observar que en el periodo de estudio la economía mexicana tiene un comportamiento muy inestable, por lo que la podemos catalogar como una economía frágil tanto al interior como al exterior, razón por la cual muestra crecimientos que ninguna economía fuerte presenta (en 1981 crece 8.5, en 1990,

5.1 y en el estimado de 1997, 7.0%). Considerando la tasa promedio del periodo, que es del 2.3 por ciento, podemos decir que la economía muestra una tendencia creciente pero moderada, y si analizamos los componentes de la Demanda, podemos ver que tanto el Consumo Privado como la Formación Bruta de Capital Fijo han contribuido y reflejado ésta trayectoria, también podemos observar, que en los periodos en que la economía entra en una fase de crisis el componente exportaciones trata de contribuir a que la caída sea menor, pero hasta el momento no ha sido suficiente para contrarrestar las crisis o generar un crecimiento sostenido.

Por otra parte, conviene advertir que, si del periodo considerado se elimina el año de 1981 con el propósito de calcular la tasa media de crecimiento anual registrada a partir del año de 1982, a partir del cual se cambia la estrategia de crecimiento, dicha tasa se reduce del 2.3 por ciento al 1.8 por ciento.

Al analizar el comportamiento de las variables PIB y Demanda Final, podemos observar crecimientos y caídas en los mismos años, por ejemplo durante la crisis que abarca el periodo de 1982 y 1983, tanto el PIB como La Demanda tienen signo negativo (-0.6 y -5.8 en 1982 respectivamente y de -3.5 y -6.3 en 1983), en 1986 año en que se suscita otra crisis, ambas variables caen nuevamente (-3.1 el PIB y -3.5 la Demanda) y la última crisis de nuestro periodo de estudio es en 1995 año en el que el PIB cae -6.2 por ciento y la Demanda cae -7.8 por ciento; por lo tanto podemos decir, que si existe una relación directa entre ambas variables. En segundo lugar, podemos ver que la Demanda Final siempre presenta variaciones más altas que las del PIB, tanto en los crecimientos como en los decrementos; esto lo podemos

verificar con nuestro cuadro 1b, en donde si sacásemos un promedio de las diferencias (en valores absolutos) entre el PIB y la Demanda obtendríamos un resultado de 1.85, que es el valor promedio en el que la Demanda supera al PIB; lo cual se podría explicar, si consideramos que la Demanda Final incluye el componente importado o Demanda externa, mientras que por su propia naturaleza el PIB solamente comprende el valor de lo producido en el país.

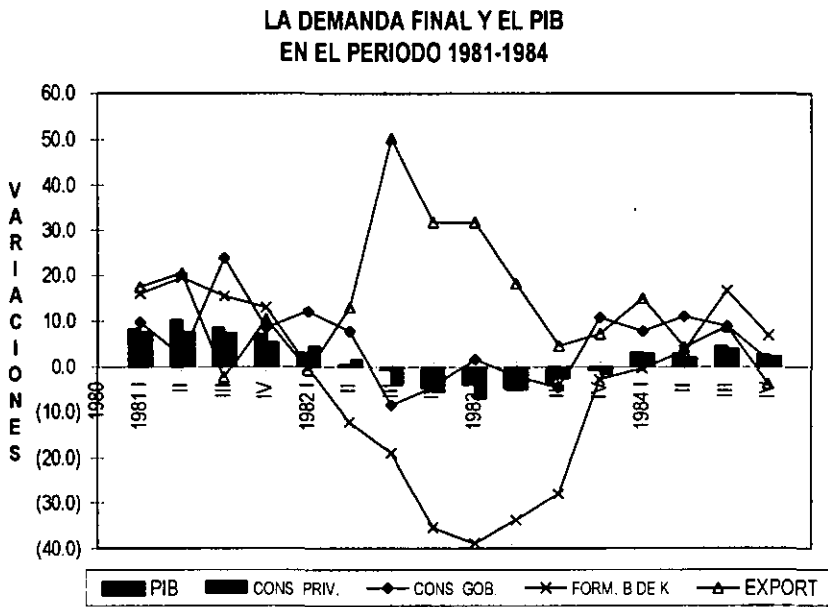
A lo largo de nuestra serie podemos observar, que existen tres quiebres o rompimientos de tendencia importantes; el primero abarca los años de 1982 y 1983, el segundo el año de 1986 y el tercero es en 1995, por tal motivo realizaremos un análisis detallado de cada uno de estos quiebres, tratando de demostrar como han impactado los componentes de la Demanda en el comportamiento de la economía en su conjunto.

### **3.2 EL IMPACTO DE LA DEMANDA EN LA CRISIS DE 1982 Y 1983**

Este análisis lo realizaremos con información trimestral o coyuntural, de cada uno de los componentes de la Demanda Final, para así poder determinar como influyen éstos dentro del comportamiento económico. Para facilitar nuestro análisis nos apoyaremos en la gráfica número 2, la cual esta realizada con las variaciones trimestrales del PIB y los componentes de la Demanda durante el periodo de 1980 a 1984. Tomamos como referencia las gráficas, porque es una forma más sencilla de

visualizar el comportamiento de nuestras variables, la información con que se obtuvieron las variaciones se encuentra en los cuadros anexos 1 y 1a que aparecen al final de éste capítulo.

GRAFICA No. 2



En ésta gráfica, podemos observar que en el periodo referido, el Consumo Privado tiene un comportamiento casi idéntico al del PIB, ambos mostraron caídas en el tercer trimestre de 1982 y dejaron de mostrar signos negativos, hasta el primer trimestre de 1984; en base a éste comportamiento, podemos decir, que éste componente es uno de los principales causantes de la caída del producto, aunque como podemos ver, en época de auge, el crecimiento del Consumo Privado es menor que el del PIB, aproximadamente el PIB se encuentra 2 puntos porcentuales

por encima y cuando la economía entra en una fase de crisis, su caída es mayor que la del PIB, al observar las variaciones en el cuadro anexo, nos percatamos que mientras el PIB mantuvo en promedio una caída del 4 por ciento (desde el cuarto trimestre de 1982, hasta el tercer trimestre de 1983), el Consumo Privado mostró el comportamiento típico de un ciclo de crisis, es decir, se observa una fase de recesión (entre el tercero y cuarto trimestre de 1982), posteriormente toca fondo (primer trimestre de 1983) e inicia una fase de recuperación (del segundo al cuarto trimestre de 1983); éste comportamiento puede explicarse, porque en el momento que se presenta una crisis económica, el sector más golpeado siempre es el asalariado, razón por la cual, el consumo de bienes disminuye, por lo tanto se convierte en una variable muy sensible ante las crisis, pues refleja bastante bien los periodos de la misma. Dado el comportamiento que presenta éste indicador y la participación que tiene dentro de la Demanda Final (la cual, ya se determinó en la primera parte de éste trabajo), podemos decir, que en la medida en que se influya en los factores que afectan o merman el poder adquisitivo, tales como la inflación y la distribución del Ingreso, en esa misma medida se influenciara al Consumo Privado y por ende al PIB.

El factor que determinó fundamentalmente la crisis fue la Formación Bruta de Capital Fijo, la cual desempeñó el papel de arrastre sobre el conjunto de la economía; como observamos en la gráfica 2, fue el primer componente que dió señales de la crisis, pues mostró decrementos a partir del primer trimestre de 1982 y desde ahí comenzó su fase de recesión, hasta llegar a caer 38.8 por ciento en el

primer trimestre de 1983, posteriormente comenzó su fase de recuperación, la cual tardo más tiempo en comparación con el Consumo Privado, pues muestra crecimiento -signo positivo- hasta después del segundo trimestre de 1984; aunque podemos apreciar en la gráfica que la FBKF, comienza a recuperarse (a disminuir su tasa de decremento) en el primer trimestre de 1983, la FBKF no solo indujo a la caída del PIB en 1982, sino que fue el motor de la recuperación, la cual se apoyó también en las Exportaciones y en menor medida en el Consumo del Gobierno. En la gráfica, también podemos observar que los niveles de crecimiento de la FBKF, son mayores a los del PIB, sus niveles de crecimiento durante este periodo oscilan entre el 15 y el 20 por ciento aproximadamente.

Al analizar nuestra gráfica, resalta el comportamiento del componente Exportación de Bienes y Servicios, dado que es el único que no presenta el mismo comportamiento que los demás componentes de la Demanda ni el PIB, durante el periodo de crisis que estamos analizando; las Exportaciones en lugar de caer a partir del segundo trimestre de 1982, éstas crecen y a niveles muy superiores a los observados en los demás trimestres; mientras el PIB y los demás componentes de la Demanda Final comenzaban a resentir los efectos de la crisis a partir del segundo trimestre de 1982, las exportaciones alcanzaron su máximo nivel en este periodo, se incrementaron 50.3 por ciento y su monto paso de los niveles de 80 mil a 100 mil millones de pesos. Pero también observamos, que cuando las demás variables comenzaban su etapa de recuperación (en el segundo trimestre de 1983), las exportaciones mostraron una desaceleración a partir de este mismo trimestre. Este

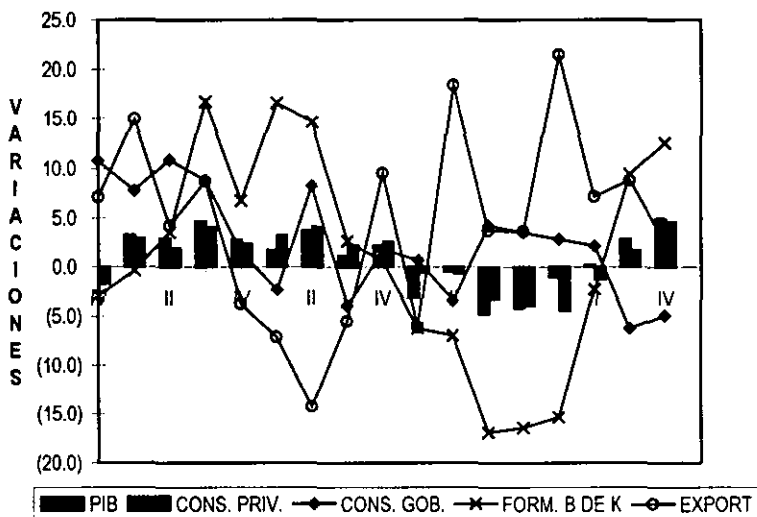
comportamiento de las exportaciones, respecto del PIB, lo podemos definir como una relación inversa entre ambas variables, es decir, ésta variable trata de contrarrestar la caída del producto y en el periodo referido lo podríamos explicar en sí, por la política de reconversión industrial que promovió el gobierno en este lapso, con lo cual se beneficio a la industria petroquímica y manufacturera; otro factor que influye en el crecimiento de las exportaciones, son los efectos que traen consigo las devaluaciones.

### **3.3 EL IMPACTO DE LA DEMANDA EN LA CRISIS DE 1986**

Para este análisis también nos apoyaremos en una gráfica, la número 3, la cual esta realizada con las variaciones de los montos del PIB y de los principales componentes de la Demanda Final, durante el periodo de 1984-1987, la información que se utilizó para obtener las variaciones, así como las mismas, se encuentra en los cuadros anexos 2 y 2a. Nuestro objetivo es determinar como influyeron, los componentes de la Demanda Final en la crisis de 1986 , la cual duro hasta mediados de 1987.

GRAFICA No. 3

COMPORTAMIENTO DE LA DEMANDA FINAL Y EL PIB EN EL PERIODO  
1984-1987



A primera vista resalta, que el comportamiento de las variables en este periodo, es un poco más estable (sus variaciones en general oscilan entre 20 y -20 por ciento); en comparación con la crisis de 1982- 1983, durante la cual las variaciones fluctuaban entre 50 y -40 por ciento.

En éste periodo el Consumo Privado tiene el mismo comportamiento que el PIB, ambos caen en el primer trimestre de 1986, pero cabe señalar que la caída del PIB fue un tanto más drástica, después de traer crecimientos en promedio del 2.8 por ciento, cae 3.2 por ciento en el primer trimestre de 1986 y a partir del segundo semestre de éste mismo año mantiene una caída en promedio del 4 por ciento y se



recupera hasta el primer trimestre de 1987; mientras que el Consumo Privado comienza a caer, también a partir del primer trimestre de 1986, pero en una menor proporción (cae en 0.5 por ciento hasta llegar a una caída del 4.4 por ciento en el primer trimestre de 1987), si observamos el cuadro que sirvió de fuente para nuestra gráfica, podemos observar que la caída de este componente fue gradual, también podemos observar que su recuperación y salida de la crisis la logra hasta el segundo trimestre de 1987. Como podemos observar este componente sigue siendo un factor fundamental para explicar la tendencia del PIB; un factor que fue decisivo para que cayera el Consumo Privado, en este periodo es la Inflación, la cual ascendió en este año a 86.23 por ciento; este dato lo podemos verificar en el cuadro anexo No. 3 y 3a. Como una causa directa de este fenómeno inflacionario disminuyó el poder adquisitivo de la población, lo que a su vez afectó directamente al Consumo Privado.

En cuanto al Consumo de Gobierno, podemos observar que a pesar de presentar quiebres, éste componente no contribuye a la caída del PIB en ésta fase de crisis, pues sus caídas son en trimestres diferentes a los de la crisis (a excepción del segundo trimestre de 1986). Cabe mencionar que este comportamiento se explica porque dicho Consumo es planeado con anticipación, por lo tanto las crisis no le afectan de manera muy fuerte o en su caso de manera inmediata. Este componente muestra una tendencia descendente en el periodo que estamos

analizando y es causada por la caída en los precios del petróleo y la inflación de tres dígitos que se presenta<sup>10</sup>.

A pesar de tener un comportamiento muy inestable en el corto plazo, la Formación Bruta de Capital Fijo muestra la misma tendencia que el PIB, por lo tanto desde el primer trimestre de 1986 cayó 6.2 por ciento, pero desde el trimestre anterior ya presentaba signos de desaceleración, pues solo creció 0.6 por ciento, en éste periodo seguimos corroborando que las caídas o incrementos de éste componente son muy superiores a los del PIB, en promedio durante los seis trimestres que duro la crisis su caída fue de 10.7 por ciento aproximadamente, cabe resaltar que al revisar el cuadro de variaciones observamos que durante el segundo semestre de 1986 y el primer trimestre de 1987 cayó en promedio 16.2 por ciento. Y al igual que el Consumo Privado se recupera después del segundo trimestre de 1987. Por lo tanto podemos concluir que este componente es el principal causante de contribuir a la tendencia negativa del PIB, así como a la recuperación del mismo.

Este comportamiento lo podemos explicar debido a que en este periodo la Inversión privada y pública se vió disminuida como consecuencia del crack bursátil que se propicio al querer disminuir la inflación.

Como podemos observar en la gráfica, el comportamiento de las Exportaciones muestra una tendencia inversa al PIB en época de crisis; razón por la cual es el único componente que trata de disminuir la caída del producto; al igual que en el análisis anterior las exportaciones en lugar de caer durante el periodo de

---

<sup>10</sup> Castro Quiroz, Antonio. "Entorno Economico internacional y resumen de la proyección". Editado por CAPEM-Oxford Economic orecasting. 10 de Marzo de 1999

crisis, éstas se incrementan y en algunos trimestres en mayor proporción de como venían haciéndolo en trimestres anteriores; tal es el caso del segundo trimestre de 1986, donde creció 18.4 por ciento y alcanzo su máximo crecimiento del periodo en el primer trimestre de 1987, con un crecimiento de 21.4 por ciento; al observar la gráfica podemos ver que el comportamiento de este componente es independiente con respecto a los demás componentes de la Demanda Final. En general podemos decir que este comportamiento inverso que existe entre el PIB y las Exportaciones es una consecuencia de las devaluaciones y deslizamientos que se aplican a nuestra moneda, en época de crisis. Para corroborar esto, podemos analizar el cuadro anexo No. 4, en dicho cuadro se encuentran las principales devaluaciones de nuestro siglo y en particular para nuestro periodo de estudio, vemos que la depreciación para 1986 fue de 203 por ciento, salvo contados casos, podemos determinar que las exportaciones crecen cuando la economía sufre una devaluación.

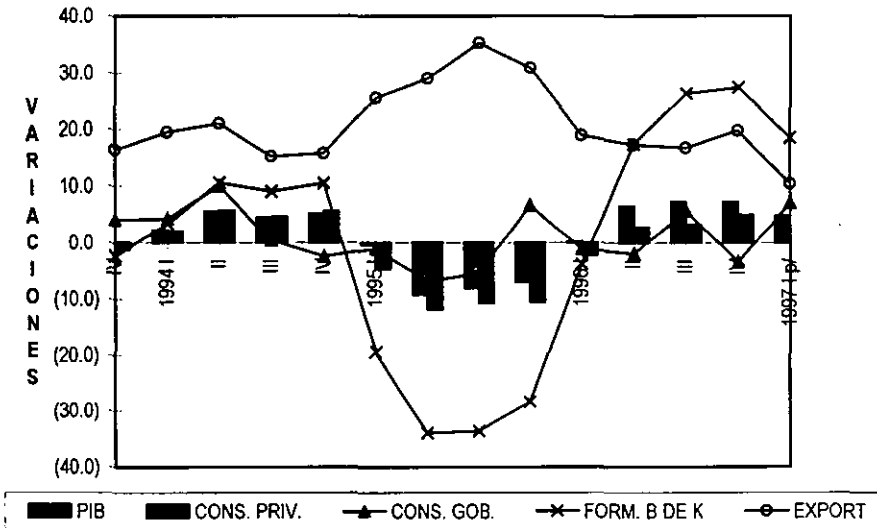
Cabe señalar, que el análisis de los dos periodos que hemos abarcado hasta el momento, no se pudo realizar con el detalle que se hubiese querido, debido, a que cuando se realizó el cambio de año base, la información anterior a 1993, sobre la Demanda Agregada, se empalmo a nivel de componente, es decir, no se desagregó por origen, ni tipo de bien o comprador. Además no existe publicación de ésta serie empalmada; por lo tanto la única forma de accederla, es mediante el BANCO DE DATOS DEL INEGI, ya sea por medio magnético o vía INTERNET y como ya se mencionó, la información no se presenta al nivel de desglose, como se presenta de 1993 a la fecha.

### 3.4 EL IMPACTO DE LA DEMANDA EN LA CRISIS DE 1995

Con el análisis de este periodo concluiremos nuestro capítulo y al igual que en los análisis anteriores tomaremos como instrumento principal la gráfica número cuatro, que fue realizada con información del cuadro No. 5 y 5a que se encuentra en la parte anexa de este trabajo.

GRAFICA No. 4

LA DEMANDA FINAL Y EL PIB EN EL PERIODO 1994-1996



Al observar nuestra gráfica podemos corroborar, en una primera instancia que no importando el principal factor que provoque la crisis, los componentes de la Demanda Final tiene un comportamiento muy similar en los periodos críticos; en el

trimestre en que cae el Consumo Privado cae también el Producto Interno Bruto, que en este periodo en particular, es en el primer trimestre de 1995, en donde el PIB cae 0.4 por ciento, mientras que el Consumo Privado cayó 4.8 por ciento; en promedio durante 1995 el PIB se contrajo 6.2 por ciento y el Consumo Privado 9.5 por ciento (véase cuadro anexo No. 6). Dentro del Consumo Privado el rubro donde se resiente más la crisis es en el de bienes duraderos, este rubro cayó 32.8 por ciento durante 1995 y el trimestre donde tocó fondo fue en el segundo, con una caída de 42.2 por ciento (ver cuadro anexo No. 7) y dentro de este rubro el renglón más afectado fue el de origen importado, si observamos el cuadro anexo No. 8 podemos ver que los bienes duraderos importados cayeron 60.6 por ciento en promedio y los bienes no durables y servicios caen 45.6 por ciento durante 1995.

En cuanto al Consumo de Gobierno seguimos observando un comportamiento menos inestable, que en este periodo en particular podríamos considerar constante, pues durante 1995 participó con una caída de 1.3 por ciento; durante el segundo y tercer trimestre de este año, fue donde se vio más afectado al promediar caídas de 5.5 por ciento.

Dado que esta crisis fue concebida como un error, por haber movido el límite superior de la banda de flotación del peso frente al dólar, la devaluación que se originó dio como consecuencias principales fuga de capitales, quiebras de empresas por el alto costo del crédito y un gran incremento en la cartera vencida de los bancos, todo esto se manifestó en la fuerte caída de la Formación Bruta de Capital Fijo; la cual cayó 29 por ciento durante 1995 (ver cuadro anexo No. 9); el rubro que

contribuyó con una mayor caída fue el de Maquinaria y Equipo nacional, la cual tuvo un decremento de 36.1 por ciento y dentro de la desagregación de este rubro, el Equipo de Transporte nacional contribuyó con una caída de 59 por ciento, mientras que el importado cayó 45.9 por ciento. Por tipo de comprador, el sector privado fue el más afectado al caer 31.2 por ciento y el rubro que más se resintió fué el de Maquinaria y Equipo, al caer 36.4 por ciento (ver cuadro anexo No. 10).

En cuanto al comportamiento de las Exportaciones, éstas se ven favorecidas con las devaluaciones y por lo tanto se incrementan al doble de como normalmente lo hacen, en el año (1995) crecieron 30.2 por ciento y en general todos los rubros que conforman este componente, mostraron crecimientos de 30 por ciento aproximadamente; el trimestre en que llegaron a su máximo nivel fue el tercero con un incremento de 35.3 por ciento (ver cuadro anexo No. 11); cabe resaltar que en este periodo las exportaciones que contribuyeron al fuerte crecimiento, fueron las no petroleras, en promedio éstas tuvieron variaciones de 50 por ciento; principalmente el rubro de Agricultura, Silvicultura y Pesca, el cual durante los 3 primeros trimestres de 1995, creció en promedio 59.9 por ciento; la minería, creció en promedio 32.4 por ciento, pero, en el segundo y tercer trimestre del año mostró un crecimiento en promedio del 53.9 por ciento; en cuanto a la Industria Manufacturera, ésta creció en promedio 48.1 por ciento (ver cuadro anexo No. 12); respecto a las exportaciones petroleras, mostraron caídas en el primero y cuarto trimestre de 1995 (de 3.2 y 2.0 por ciento, respectivamente), este tipo de exportaciones se incremento en el tercer

trimestre del año, razón por la cual, fue en éste trimestre cuando las exportaciones mostraron el mayor crecimiento del periodo (35.3 por ciento).

### **3.5 BALANCE GENERAL DEL PERIODO**

Como pudimos observar a lo largo de éste capítulo, el comportamiento de la economía mexicana, reflejada en el PIB, es inducido o provocado por el Consumo Privado y por la Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF), siendo éste último, el principal responsable de dicho comportamiento, debido a que en época de auge sus incrementos, son los más elevados en comparación con los demás componentes de la Demanda Final y cuando se va a presentar una crisis, la FBKF es el primer componente en manifestarlo mostrando caídas, posteriormente al momento de salir de la recesión, es el componente que más contribuye en la recuperación en varias ocasiones. El comportamiento de éstos dos componentes nos dan como consecuencia una contracción en la Demanda interna.

En relación al Consumo de Gobierno, pudimos observar que en los periodos de crisis no contribuye ni a empeorar ni a mejorar al PIB, debido a que el Gasto del Gobierno es programado con un año de anticipación y como los periodos de crisis son relativamente cortos (en los periodos que analizamos máximo duro año y medio), éste componente no se ve influenciado o modificado abruptamente, es decir,

presenta un comportamiento más estable en comparación con los restantes componentes de la Demanda

En cuanto a las exportaciones, podemos decir que son el componente de la Demanda Final que trata de contrarrestar la caída de los demás componentes, cuando se entra en periodos de crisis, pero hasta el momento no ha sido suficiente el crecimiento de este sector para contrarrestar dichas crisis; las principales causas que han dado origen a las crisis que hemos analizado son:

- \* incremento de la deuda externa
- \* caída en los precios del petróleo
- \* inflación
- \* sobrevaluación cambiaria
- \* fuerte desequilibrio en cuenta corriente
- \* tasas internacionales de interés elevadas

Por otro lado, el crecimiento del sector externo no ha sido suficiente para que permita financiar las importaciones, por lo tanto se ha originado un déficit comercial inmanejable, siendo contraproducente para la economía en su conjunto.

Podemos establecer que un factor que ha contribuido a las crisis analizadas, es la mala planeación e implementación de la política económica aplicada por el gobierno; por lo cual el siguiente capítulo versa sobre política económica.



## **ANEXO ESTADISTICO**

**CUADRO ANEXO No 1**

**DEMANDA GLOBAL Y PIB  
1980-1984**

(MILLONES DE PESOS A PRECIOS DE 1993)

TRIM	PIB	DEMANDA FINAL	CONSUMO PRIVADO	CONSUMO GOBIERNO	FORMACION B DE K	EXPORT
1980 I	926,115.2	1,040,405.8	622,669.7	85,021.3	214,071.2	73,172.5
II	937,838.6	1,080,603.8	656,003.9	101,349.7	209,544.9	73,854.1
III	930,147.4	1,087,545.6	685,265.2	89,010.5	214,066.8	75,286.4
IV	997,015.0	1,160,221.4	704,087.9	118,794.8	224,178.2	80,682.9
1981 I	1,002,957.6	1,161,192.7	669,779.5	93,268.5	248,162.9	86,005.4
II	1,033,798.3	1,201,263.2	705,334.5	103,747.5	250,379.3	88,944.1
III	1,009,351.6	1,172,679.8	735,406.2	110,132.0	247,244.0	73,425.8
IV	1,068,864.5	1,259,853.9	741,145.2	128,809.6	253,215.2	89,067.1
1982 I	1,033,104.2	1,170,657.6	700,813.6	104,531.3	247,779.8	85,294.3
II	1,039,403.1	1,159,086.0	717,005.6	111,705.0	219,711.4	100,464.9
III	1,001,564.4	1,097,729.1	706,672.2	100,716.6	200,588.5	110,386.7
IV	1,017,996.2	1,087,209.0	698,525.9	122,926.8	163,146.3	117,401.3
1983 I	991,777.9	1,043,393.3	650,790.5	106,281.8	151,594.8	112,432.5
II	989,032.2	1,055,980.8	679,915.9	109,341.7	145,545.6	118,729.8
III	960,689.0	1,034,349.6	687,656.4	95,970.4	144,815.8	115,460.9
IV	1,008,890.1	1,096,457.1	686,711.0	136,195.3	158,325.5	125,763.9
1984 I	1,024,508.4	1,091,729.7	670,203.5	114,538.5	151,039.1	129,257.6
II	1,018,082.3	1,094,354.0	692,880.8	121,251.4	150,679.4	123,715.3
III	1,005,540.5	1,096,333.4	715,406.1	104,458.0	169,024.5	125,536.9
IV	1,037,134.3	1,132,480.8	703,133.6	138,220.6	169,011.0	121,038.5

FUENTE: ELABORACION PROPIA, CON INFORMACION DEL BANCO DE DATOS DE INEGI

**CUADRO ANEXO No 1a**

**VARIACIONES RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR**

	PIB	DEMANDA FINAL	CONS. PRIV.	CONS. GOB.	FORM. B DE K	EXPORT
1981 I	8.3	11.6	7.6	9.7	15.9	17.5
II	10.2	11.2	7.5	2.4	19.5	20.4
III	8.5	7.8	7.3	23.7	15.5	(2.5)
IV	7.2	8.6	5.3	8.4	13.0	10.4
1982 I	3.0	0.8	4.6	12.1	(0.2)	(0.8)
II	0.5	(3.5)	1.7	7.7	(12.2)	13.0
III	(0.8)	(6.4)	(3.9)	(8.5)	(18.9)	50.3
IV	(4.8)	(13.7)	(5.8)	(4.6)	(35.6)	31.8
1983 I	(4.0)	(10.9)	(7.1)	1.7	(38.8)	31.8
II	(4.8)	(8.9)	(5.2)	(2.1)	(33.8)	18.2
III	(4.1)	(5.8)	(2.7)	(4.7)	(27.8)	4.6
IV	(0.9)	0.9	(1.7)	10.8	(3.0)	7.1
1984 I	3.3	4.6	3.0	7.8	(0.4)	15.0
II	2.9	3.6	1.9	10.9	3.5	4.2
III	4.7	6.0	4.0	8.8	16.7	8.7
IV	2.8	3.3	2.4	1.5	6.7	(3.8)

**CUADRO ANEXO No 2**

**DEMANDA GLOBAL Y PIB  
1984-1987**

(MILLONES DE PESOS A PRECIOS DE 1993)

TRIM	PIB	DEMANDA	CONSUMO	CONSUMO	FORMACIO	EXPORT
		FINAL	PRIVADO	GOBIERNO	N B DE K	
1984 I	1,024,508.4	1,091,729.7	670,203.5	114,538.5	151,039.1	129,257.6
II	1,018,082.3	1,094,354.0	692,880.8	121,251.4	150,679.4	123,715.3
III	1,005,540.5	1,096,333.4	715,406.1	104,458.0	169,024.5	125,536.9
IV	1,037,134.3	1,132,480.8	703,133.6	138,220.6	169,011.0	121,038.5
1985 I	1,042,344.6	1,131,743.6	691,959.8	111,919.6	176,073.7	120,072.3
II	1,055,528.2	1,148,346.2	721,202.5	131,216.5	172,793.7	106,067.1
III	1,017,280.9	1,109,858.9	731,260.5	100,337.3	173,507.8	118,579.6
IV	1,060,118.1	1,151,164.0	721,416.8	140,766.2	169,950.0	132,551.5
1986 I	1,009,456.6	1,094,770.6	688,204.5	112,693.3	165,086.9	112,765.4
II	1,050,764.6	1,137,853.0	716,683.0	126,659.9	160,765.4	125,552.2
III	969,224.8	1,051,560.4	707,108.3	104,630.7	144,175.9	123,019.5
IV	1,015,667.7	1,099,024.7	692,840.3	145,776.8	142,006.3	137,370.2
1987 I	999,292.4	1,071,633.6	657,738.9	115,903.9	139,746.6	136,907.9
II	1,052,997.1	1,134,713.4	708,041.3	129,435.8	157,156.7	134,550.0
III	997,190.0	1,088,061.8	719,141.0	98,081.3	157,749.2	133,850.1
IV	1,065,905.8	1,176,471.0	724,679.6	138,554.8	159,780.7	140,729.5

FUENTE: ELABORACION PROPIA, CON INFORMACION DEL BANCO DE DATOS DE INEGI

**CUADRO ANEXO No 2a**

VARIACIONES RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR

	PIB	DEMANDA FINAL	CONS. PRIV.	CONS. GOB.	FORM. B DE K	EXPORT
1984 I	3.3	4.6	3.0	7.8	(0.4)	15.0
II	2.9	3.6	1.9	10.9	3.5	4.2
III	4.7	6.0	4.0	8.8	16.7	8.7
IV	2.8	3.3	2.4	1.5	6.7	(3.8)
1985 I	1.7	3.7	3.2	(2.3)	16.6	(7.1)
II	3.7	4.9	4.1	8.2	14.7	(14.3)
III	1.2	1.2	2.2	(3.9)	2.7	(5.5)
IV	2.2	1.6	2.6	1.8	0.6	9.5
1986 I	(3.2)	(3.3)	(0.5)	0.7	(6.2)	(6.1)
II	(0.5)	(0.9)	(0.6)	(3.5)	(7.0)	18.4
III	(4.7)	(5.3)	(3.3)	4.3	(16.9)	3.7
IV	(4.2)	(4.5)	(4.0)	3.6	(16.4)	3.6
1987 I	(1.0)	(2.1)	(4.4)	2.8	(15.3)	21.4
II	0.2	(0.3)	(1.2)	2.2	(2.2)	7.2
III	2.9	3.5	1.7	(6.3)	9.4	8.8
IV	4.9	7.0	4.6	(5.0)	12.5	2.4

**CUADRO ANEXO No.3**

**INDICE NACIONAL DE PRECIOS CONSUMIDOR  
BASE 1994=100**

AÑO	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PROMEDIO
1984	2.179	2.294	2.392	2.496	2.578	2.672	2.759	2.838	2.922	3.024	3.128	3.261	2.712
1985	3.503	3.648	3.79	3.906	3.999	4.099	4.242	4.427	4.604	4.779	4.999	5.34	4.278
1986	5.812	6.07	6.352	6.684	7.055	7.508	7.883	8.511	9.022	9.538	10.182	10.986	7.987
1987	11.876	12.733	13.574	14.762	15.875	17.023	18.402	19.906	21.217	22.986	24.809	28.473	18.470
1988	32.876	35.618	37.442	38.594	39.341	40.143	40.813	41.189	41.424	41.74	42.299	43.181	39.555
1989	44.236	44.839	45.325	46.003	46.636	47.202	47.674	48.129	48.589	49.308	50	51.687	47.469
1990	54.182	55.408	56.385	57.243	58.242	59.525	60.611	61.643	62.522	63.421	65.105	67.157	60.120
1991	68.869	70.071	71.07	71.815	72.517	73.277	73.925	74.44	75.181	76.055	77.944	79.779	73.745
1992	81.229	82.191	83.027	83.768	84.32	84.891	85.427	85.951	86.699	87.323	88.049	89.303	85.182
1993	90.423	91.162	91.693	92.222	92.749	93.629	93.717	94.219	94.917	95.305	95.725	96.455	93.518
1994	97.203	97.703	98.205	98.688	99.163	99.659	100.101	100.568	101.283	101.815	102.359	103.257	100.000
1995	107.143	111.684	118.268	127.692	133.029	137.251	140.049	142.372	145.317	148.307	151.984	156.915	134.999
1996	162.556	166.35	170.012	174.845	178.032	180.931	185.503	185.942	188.915	191.273	194.171	200.388	181.577
1997	205.541	208.995	211.596	213.882	215.834	217.749	219.646	221.599	224.3359	226.152	228.682	231.888	218.825
1998	236.931	241.079	243.903	246.185	248.146	251.079	253.5	255.937	260.088	263.815	264.487	275.038	253.349

FUENTE: INDICADORES ECONOMICOS DEL BANCO DE MEXICO. DIC DE 1998

**CUADRO ANEXO No.3a**

**VARIACION RESPECTO DEL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR**

AÑO	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PROMEDIO
1984													
1985	60.76	59.02	58.44	58.49	55.12	53.41	53.75	55.99	57.56	58.04	59.81	63.75	57.75
1986	65.91	66.39	67.60	71.12	76.42	83.17	85.83	92.25	95.96	99.58	103.68	105.73	88.23
1987	104.34	109.77	113.70	120.86	125.02	126.73	133.44	133.89	135.17	140.99	143.66	159.18	131.83
1988	176.83	179.73	175.84	161.44	147.82	135.82	121.79	106.92	95.24	81.59	70.50	51.66	114.16
1989	34.56	25.89	21.05	19.20	18.54	17.58	16.81	16.85	17.30	18.13	18.21	19.70	20.01
1990	22.48	23.57	24.40	24.43	24.89	26.11	27.14	28.08	28.68	28.62	30.21	29.93	26.65
1991	27.11	26.46	26.04	25.46	24.51	23.10	21.97	20.76	20.25	19.92	19.72	18.79	22.68
1992	17.95	17.30	16.82	16.64	16.28	15.85	15.56	15.46	15.32	14.82	12.96	11.94	15.51
1993	11.32	10.91	10.44	10.09	10.00	10.29	9.70	9.62	9.48	9.14	8.72	8.01	9.79
1994	7.50	7.18	7.10	7.01	6.92	6.44	6.81	6.74	6.71	6.83	6.93	7.05	6.93
1995	10.23	14.31	20.43	29.39	34.15	37.72	39.91	41.57	43.48	45.66	48.46	51.97	35.00
1996	51.72	48.95	43.75	36.93	33.83	31.82	32.46	30.60	30.00	28.97	27.77	27.70	34.50
1997	26.44	25.64	24.46	22.33	21.23	20.35	18.41	19.18	18.75	18.24	17.77	15.72	20.51
1998	15.27	15.35	15.27	15.10	14.97	15.31	15.41	15.50	15.94	16.65	15.66	18.61	15.78

## **ANEXO ESTADISTICO**

CUADRO ANEXO No. 4

LAS PRINCIPALES DEVALUACIONES DEL SIGLO

No.	AÑO	DE	A	% DEVALUACIÓN	PRESIDENTE
1	1902	2.11	2.39	13.3	PORFIRIO DIAZ
2	1913	2.39	2.81	17.5	FCO. I. MADERO
3	1914	2.81	3.3	17.5	VICTORIANO HUERTA
4	1915	3.3	11.15	338	EULALIO GUTIERREZ
5	1916	11.15	23.83	213	LOPEZ CHAZARO
6	1931	2.4	3.16	31	ORTIZ RUBIO
7	1932	3.16	3.5	10.7	ABELARDO RODRIGUEZ
8	1933	3.5	3.6	2.9	ABELARDO RODRIGUEZ
9	1938	3.6	4.85	34.7	LAZARO CARDENAS
10	1949	4.85	8.65	78.4	MIGUEL ALEMAN
11	1954	8.65	12.5	44.5	A. RUIZ CORTINEZ
12	1972	12.5	24.48	95.8	LUIS ECHEVERRIA
13	1982	24.8	87.62	357	LOPEZ PORTILLO
14	1983	87.62	150.3	175	LOPEZ PORTILLO
15	1984	150.3	185.27	23.2	MIGUEL DE LA MADRID
16	1985	185.27	313.73	169.3	MIGUEL DE LA MADRID
17	1986	313.73	637.63	203	MIGUEL DE LA MADRID
18	1987	637.63	1404	386	MIGUEL DE LA MADRID
19	1988	1404	2191	163	MIGUEL DE LA MADRID
20	1990	2290	2837	123	CARLOS SALINAS
<b>SE ESTABLECE EL NUEVO PESO</b>					
21	1993	2.87	3.46	121	CARLOS SALINAS
22	1994	3.46	5.0	144	ERNESTO ZEDILLO

FUENTE: EL UNIVERSAL. SECC. MENU EMPRESARIAL. 29/05/95. PAG.1

**CUADRO ANEXO No 5**

**DEMANDA GLOBAL Y PIB  
1994-1996**

(MILLONES DE PESOS A PRECIOS DE 1993)

TRIM	PIB	DEMANDA FINAL	CONSUMO PRIVADO	CONSUMO GOBIERNO	FORMACION B DE K	EXPORT
1993 IV	1,304,126.9	1,560,445.5	930,233.6	170,486.0	239,746.2	207,163.4
1994 I	1,277,838.0	1,553,833.7	907,974.3	132,906.5	239,480.7	217,047.2
II	1,331,435.1	1,625,412.8	951,211.6	155,301.6	255,208.2	224,473.0
III	1,267,386.3	1,560,160.0	936,377.2	115,558.2	251,550.1	221,081.9
IV	1,372,142.3	1,677,588.5	982,646.8	166,300.4	264,742.0	239,921.8
1995 I	1,272,241.6	1,509,719.5	864,750.5	131,430.4	192,837.1	272,565.4
II	1,209,052.7	1,444,807.3	838,975.8	144,577.8	168,422.6	289,427.3
III	1,165,580.2	1,417,296.0	835,828.1	109,110.5	166,820.7	299,086.9
IV	1,275,557.5	1,543,090.4	879,199.2	177,471.5	189,687.7	313,951.0
1996 I	1,273,411.2	1,537,991.4	844,445.1	129,962.4	185,432.2	324,263.3
II	1,287,671.8	1,576,832.8	862,582.2	141,632.6	197,745.4	339,513.3
III	1,248,864.3	1,564,535.6	863,920.5	115,501.3	210,697.8	349,366.2
IV	1,366,659.3	1,716,048.0	923,663.1	171,342.9	241,566.7	375,924.0
1997/p I	1,335,407.3	1,649,213.5	861,965.6	139,183.5	219,755.9	357,729.7

FUENTE: ELABORACION PROPIA, CON INFORMACION DEL BANCO DE DATOS DE INEGI

**CUADRO ANEXO No**

**5a**

**VARIACIONES RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR**

TRIM	PIB	DEMANDA FINAL	CONSUMO PRIVADO	CONSUMO GOBIERNO	FORMACION B DE K	EXPORT
1993 IV	2.0	1.8	(1.2)	4.2	(2.5)	16.4
1994 I	2.3	5.2	2.1	4.4	3.5	19.5
II	5.6	8.6	5.8	10.0	10.6	21.0
III	4.6	7.3	4.8	0.3	9.0	15.2
IV	5.2	7.5	5.6	(2.5)	10.4	15.8
1995 I	(0.4)	(2.8)	(4.8)	(1.1)	(19.5)	25.6
II	(9.2)	(11.1)	(11.8)	(6.9)	(34.0)	28.9
III	(8.0)	(9.2)	(10.7)	(5.6)	(33.7)	35.3
IV	(7.0)	(8.0)	(10.5)	6.7	(28.3)	30.9
1996 I	0.1	1.9	(2.3)	(1.1)	(3.8)	19.0
II	6.5	9.1	2.8	(2.0)	17.4	17.3
III	7.1	10.4	3.4	5.9	26.3	16.8
IV	7.1	11.2	5.1	(3.5)	27.3	19.7
1997 I	4.9	7.2	2.1	7.1	18.5	10.3

**CUADRO ANEXO No. 6**  
**OFERTA Y DEMANDA GLOBAL A PRECIOS COMPRADOR 1995**  
MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ANUAL
	I	II	III	IV	
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>					
OFERTA	1,509,719,522	1,444,807,315	1,417,295,909	1,543,090,406	1,478,728,288
PRODUCTO INTERNO BRUTO	1,272,241,550	1,209,052,700	1,165,580,183	1,275,557,485	1,230,607,980
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	237,477,972	235,754,615	251,715,726	267,532,921	248,120,310
DEMANDA	1,509,719,522	1,444,807,315	1,417,295,909	1,543,090,406	1,478,728,288
CONSUMO PRIVADO	864,750,493	838,975,837	835,828,068	879,199,203	854,688,400
CONSUMO DEL GOBIERNO	131,430,406	144,557,768	109,110,463	177,471,547	140,642,546
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	192,837,110	168,422,639	166,820,749	169,687,703	179,442,050
VARIACION DE EXISTENCIAS					
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	272,565,382	289,427,299	299,088,892	313,950,988	293,757,639
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>					
OFERTA	(2.8)	(11.1)	(9.2)	(8.0)	(7.8)
PRODUCTO INTERNO BRUTO	(0.4)	(9.2)	(8.0)	(7.0)	(6.2)
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	(14.0)	(19.8)	(14.0)	(12.4)	(15.0)
DEMANDA	(2.8)	(11.1)	(9.2)	(8.0)	(7.8)
CONSUMO PRIVADO	(4.8)	(11.8)	(10.7)	(10.5)	(9.5)
CONSUMO DEL GOBIERNO	(1.1)	(6.9)	(5.6)	6.7	(1.3)
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	(19.5)	(34.0)	(33.7)	(28.3)	(29.0)
VARIACION DE EXISTENCIAS					
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	25.6	28.9	35.3	30.9	30.2
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>					
OFERTA	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
PRODUCTO INTERNO BRUTO	84.3	83.7	82.2	82.7	83.2
IMPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	15.7	16.3	17.8	17.3	16.8
DEMANDA	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
CONSUMO PRIVADO	57.3	58.1	59.0	57.0	57.8
CONSUMO DEL GOBIERNO	8.7	10.0	7.7	11.5	9.5
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO	12.8	11.7	11.8	12.3	12.1
VARIACION DE EXISTENCIAS					
EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS	18.1	20.0	21.1	20.3	19.9

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple

NOTA: ESTE CUADRO PRESENTA MODIFICACIONES EN CUANTO AL FORMATO Y FALTAN LOS ACUMULADOS A 6 Y 9 MESES; POR TANTO, NO ES IGUAL A LA PUBLICACION DE DONDE SE TOMO LA INFORMACION.



**CUADRO ANEXO No. 7**  
**GASTOS DE CONSUMO PRIVADO POR TIPO DE BIEN 1995**  
MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ANUAL
	I	II	III	IV	
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>					
TOTAL	864,750,493	838,975,837	835,828,068	879,199,203	854,688,400
BIENES DURADEROS	55,463,727	44,132,195	48,462,499	62,370,711	52,607,283
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	832,452,410	810,272,272	800,224,001	835,248,050	819,549,182
BIENES	361,915,753	370,978,357	361,541,891	381,592,044	369,007,011
SERVICIOS	470,536,657	439,293,915	438,682,110	453,656,006	450,542,172
SUBTOTAL DE GASTOS					
MERCADO INTERIOR	887,916,137	854,404,467	848,686,500	897,618,761	872,156,466
COMPRAS NETAS					
MERCADO EXTERIOR	(23,165,644)	(15,428,630)	(12,858,432)	(18,419,558)	(17,468,066)
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>					
TOTAL	(4.8)	(11.8)	(10.7)	(10.5)	(9.5)
BIENES DURADEROS	(26.6)	(42.2)	(36.6)	(26.5)	(32.8)
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	(1.2)	(7.9)	(7.3)	(7.6)	(6.1)
BIENES	(5.7)	(10.0)	(8.2)	(9.2)	(6.3)
SERVICIOS	2.6	(6.1)	(6.5)	(6.2)	(4.1)
SUBTOTAL DE GASTOS					
MERCADO INTERIOR	(3.3)	(10.6)	(9.7)	(9.2)	(8.3)
COMPRAS NETAS					
MERCADO EXTERIOR					
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>					
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
BIENES DURADEROS	6.4	5.3	5.8	7.1	6.2
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	96.3	96.6	95.7	95.0	95.9
BIENES	41.9	44.2	43.3	43.4	43.2
SERVICIOS	54.4	52.4	52.5	51.6	52.7
SUBTOTAL DE GASTOS					
MERCADO INTERIOR	102.7	101.8	101.5	102.1	102.0
COMPRAS NETAS					
MERCADO EXTERIOR	(2.7)	(1.8)	(1.5)	(2.1)	(2.0)

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple

NOTA: ESTE CUADRO PRESENTA MODIFICACIONES EN CUANTO AL FORMATO Y FALTAN LOS ACUMULADOS A 6 Y 9 MESES; POR TANTO, NO ES IGUAL A LA PUBLICACION DE DONDE SE TOMO LA INFORMACION.

**CUADRO ANEXO No. 8**  
**GASTOS DE CONSUMO PRIVADO EN EL MERCADO INTERIOR POR ORIGEN**  
**Y TIPO DE BIEN 1995**  
**MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993**

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ANUAL
	I	II	III	IV	
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>					
TOTAL	887,916,137	854,404,467	848,686,500	897,618,761	872,156,466
PRODUCCION NACIONAL	861,058,908	832,216,868	828,079,986	871,281,423	847,659,296
BIENES DURADEROS	49,238,203	38,989,094	43,222,293	56,265,698	46,928,822
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	811,820,705	793,227,774	782,857,693	815,015,725	800,730,474
IMPORTACION	26,857,229	22,187,599	22,606,514	26,337,338	24,497,170
BIENES DURADEROS	6,225,524	5,143,101	5,240,206	6,105,013	5,678,461
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	20,631,705	17,044,498	17,366,308	20,232,325	18,818,709
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>					
TOTAL	(3.3)	(10.6)	(9.7)	(9.2)	(8.3)
PRODUCCION NACIONAL	(1.6)	(8.3)	(7.4)	(6.4)	(6.0)
BIENES DURADEROS	(21.9)	(37.3)	(30.7)	(17.1)	(26.5)
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	(0.1)	(6.2)	(5.7)	(5.6)	(4.4)
IMPORTACION	(36.9)	(54.1)	(52.5)	(54.3)	(50.0)
BIENES DURADEROS	(50.2)	(63.8)	(62.6)	(64.0)	(60.6)
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	(31.3)	(50.0)	(48.3)	(50.3)	(45.6)
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>					
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
PRODUCCION NACIONAL	97.0	97.4	97.3	97.1	97.2
BIENES DURADEROS	5.5	4.6	5.1	6.3	5.4
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	91.4	92.8	92.2	90.8	91.8
IMPORTACION	3.0	2.6	2.7	2.9	2.8
BIENES DURADEROS	0.7	0.6	0.6	0.7	0.7
BIENES NO DURABLES Y SERVICIOS	2.3	2.0	2.0	2.3	2.2

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple

NOTA: ESTE CUADRO PRESENTA MODIFICACIONES EN CUANTO AL FORMATO Y FALTAN LOS ACUMULADOS A 6 Y 9 MESES; POR TANTO, NO ES IGUAL A LA PUBLICACION DE DONDE SE TOMO LA INFORMACION.

**CUADRO ANEXO No. 9**  
**FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y TIPO DE BIEN 1995**  
MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ANUAL
	I	II	III	IV	
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>					
TOTAL	192,837,110	168,422,639	166,820,749	189,687,703	179,442,050
BIENES NACIONALES	147,641,419	129,196,112	127,647,756	147,334,498	137,954,946
CONSTRUCCION	109,570,321	101,294,349	97,438,206	108,075,664	104,094,635
MAQUINARIA Y EQUIPO	38,071,098	27,901,763	30,209,550	39,258,834	33,860,311
EQUIPO DE TRANSPORTE	13,614,154	7,883,499	8,815,252	13,854,578	11,041,871
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	24,456,944	20,018,264	21,394,298	25,404,256	22,818,440
BIENES IMPORTADOS	45,195,691	39,226,527	39,172,993	42,353,205	41,487,104
EQUIPO DE TRANSPORTE	4,000,305	2,527,623	3,134,430	3,853,826	3,379,046
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	41,195,386	36,698,904	36,038,563	38,499,379	38,108,058
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>					
TOTAL	(19.5)	(34.0)	(33.7)	(28.3)	(29.0)
BIENES NACIONALES	(18.1)	(32.4)	(31.6)	(23.0)	(26.4)
CONSTRUCCION	(15.2)	(26.6)	(27.8)	(20.1)	(22.5)
MAQUINARIA Y EQUIPO	(25.6)	(47.6)	(41.4)	(30.0)	(36.1)
EQUIPO DE TRANSPORTE	(51.5)	(71.1)	(63.7)	(50.6)	(59.0)
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	5.9	(22.7)	(21.5)	(9.2)	(12.4)
BIENES IMPORTADOS	(23.6)	(38.6)	(39.7)	(42.3)	(36.6)
EQUIPO DE TRANSPORTE	(48.3)	(41.2)	(47.2)	(44.9)	(45.9)
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	(19.9)	(38.6)	(39.0)	(42.0)	(35.6)
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>					
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
BIENES NACIONALES	76.6	76.7	76.5	77.7	76.9
CONSTRUCCION	56.8	60.1	58.4	57.0	58.0
MAQUINARIA Y EQUIPO	19.7	16.6	18.1	20.7	18.9
EQUIPO DE TRANSPORTE	7.1	4.7	5.3	7.3	5.2
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	12.7	11.9	12.8	13.4	12.7
BIENES IMPORTADOS	23.4	23.3	23.5	22.3	23.1
EQUIPO DE TRANSPORTE	2.1	1.5	1.9	2.0	1.9
MAQUINARIA, EQUIPO Y OTROS BIENES	21.4	21.8	21.6	20.3	21.2

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple

NOTA: ESTE CUADRO PRESENTA MODIFICACIONES EN CUANTO AL FORMATO Y FALTAN LOS ACUMULADOS A 6 Y 9 MESES; POR TANTO, NO ES IGUAL A LA PUBLICACION DE DONDE SE TOMO LA INFORMACION.

**ESTA TESIS NO SALE  
DE LA BIBLIOTECA**

**CUADRO ANEXO No. 10**  
**FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y**  
**DE COMPRADOR 1995**  
**MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993**

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ANUAL
	I	II	III	IV	
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>					
TOTAL	192,837,110	168,422,639	166,820,749	189,687,703	179,442,050
PRIVADA	171,789,642	139,904,819	127,699,398	122,250,029	140,410,972
PUBLICA	21,047,468	28,517,820	39,121,351	67,437,674	39,031,078
CONSTRUCCION	109,570,321	101,294,349	97,438,206	108,075,664	104,094,635
PRIVADA	92,090,891	77,778,085	65,203,738	52,594,846	71,916,915
PUBLICA	17,479,330	23,516,264	32,234,468	55,480,818	32,177,720
MAQUINARIA Y EQUIPO	83,266,789	67,128,290	69,382,543	81,612,039	75,347,415
PRIVADA	79,698,651	62,126,734	62,495,660	69,655,183	68,494,057
PUBLICA	3,568,138	5,001,556	6,886,883	11,956,856	6,853,358
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>					
TOTAL	(19.5)	(34.0)	(33.7)	(28.3)	(29.0)
PRIVADA	(18.1)	(34.4)	(33.1)	(39.6)	(31.2)
PUBLICA	(28.9)	(32.3)	(35.4)	8.3	(19.7)
CONSTRUCCION	(15.2)	(26.6)	(27.8)	(20.1)	(22.5)
PRIVADA	(12.0)	(24.5)	(23.2)	(37.3)	(23.6)
PUBLICA	(28.7)	(32.5)	(35.7)	7.8	(20.0)
MAQUINARIA Y EQUIPO	(24.5)	(42.8)	(40.5)	(36.9)	(36.4)
PRIVADA	(24.3)	(43.5)	(41.1)	(41.3)	(37.7)
PUBLICA	(30.0)	(30.9)	(34.0)	10.4	(18.4)
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>					
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
PRIVADA	89.1	83.1	76.5	64.4	78.2
PUBLICA	10.9	16.9	23.5	35.6	21.8
CONSTRUCCION	56.8	60.1	58.4	57.0	58.0
PRIVADA	47.8	46.2	39.1	27.7	40.1
PUBLICA	9.1	14.0	19.3	29.2	17.9
MAQUINARIA Y EQUIPO	43.2	39.9	41.6	43.0	42.0
PRIVADA	41.3	36.9	37.5	36.7	38.2
PUBLICA	1.9	3.0	4.1	6.3	3.8

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral

se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple

NOTA: ESTE CUADRO PRESENTA MODIFICACIONES EN CUANTO AL FORMATO Y FALTAN LOS ACUMULADOS A 6 Y 9 MESES; POR TANTO, NO ES IGUAL A LA PUBLICACION DE DONDE SE TOMO LA INFORMACION.

**CUADRO ANEXO No. 11**  
**EXPORTACION DE BIENES Y SERVICIOS 1995**  
**MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993**

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ANUAL
	I	II	III	IV	
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>					
TOTAL	272,565,382	289,427,299	299,086,892	313,950,988	293,757,639
BIENES FOB	141,382,479	144,410,918	148,482,928	155,531,663	147,451,997
BIENES MAQUILADOS	87,968,965	108,106,933	116,201,643	117,101,095	107,344,659
PLATA Y ORO NO MONETARIO	728,697	809,165	788,463	812,344	784,667
OTROS SERVICIOS	42,485,241	36,100,283	33,613,858	40,505,886	38,176,317
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>					
TOTAL	25.6	28.9	35.3	30.9	30.2
BIENES FOB	38.8	37.8	47.7	32.9	39.0
BIENES MAQUILADOS	8.2	21.5	28.8	31.6	22.9
PLATA Y ORO NO MONETARIO	29.7	26.9	45.8	57.6	39.1
OTROS SERVICIOS	27.5	20.2	12.9	21.1	20.6
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>					
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
BIENES FOB	51.9	49.9	49.6	49.5	50.2
BIENES MAQUILADOS	32.3	37.4	38.9	37.3	36.5
PLATA Y ORO NO MONETARIO	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3
OTROS SERVICIOS	15.6	12.5	11.2	14.0	13.0

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple

NOTA: ESTE CUADRO PRESENTA MODIFICACIONES EN CUANTO AL FORMATO Y FALTAN LOS ACUMULADOS A 6 Y 9 MESES; POR TANTO, NO ES IGUAL A LA PUBLICACION DE DONDE SE TOMO LA INFORMACION.

**CUADRO ANEXO No. 12**

**EXPORTACION DE BIENES POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN 1995**

MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993

CONCEPTOS	TRIMESTRES				ANUAL
	I	II	III	IV	
<b>CIFRAS ANUALIZADAS</b>					
TOTAL	141,382,479	144,410,918	148,482,928	155,531,663	147,451,997
AGROPECUARIO SILVICULTURA Y PESCA	16,924,709	9,677,087	4,827,318	6,250,951	9,420,016
MINERIA	1,087,154	1,257,361	1,278,262	1,148,638	1,192,354
INDUSTRIA MANUFACTURERA	104,115,742	113,299,375	119,571,340	128,835,671	116,455,532
SUBTOTAL DE NO PETROLERAS	122,127,605	124,233,823	125,676,920	136,233,260	127,067,902
PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	19,254,874	20,177,095	22,806,008	19,298,403	20,384,095
<b>VARIACION CON RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR</b>					
TOTAL	38.8	37.8	47.7	32.9	39.0
AGROPECUARIO SILVICULTURA Y PESCA	55.1	56.6	67.9	(8.5)	41.4
MINERIA	16.9	54.3	53.5	11.9	32.4
INDUSTRIA MANUFACTURERA	48.6	45.4	55.5	43.8	48.1
SUBTOTAL DE NO PETROLERAS	49.1	46.3	56.0	40.0	47.5
PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	(3.9)	1.4	14.4	(2.0)	2.8
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>					
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
AGROPECUARIO SILVICULTURA Y PESCA	12.0	6.7	3.3	4.0	6.4
MINERIA	0.8	0.9	0.9	0.7	0.8
INDUSTRIA MANUFACTURERA	73.6	78.5	80.5	82.8	79.0
SUBTOTAL DE NO PETROLERAS	86.4	86.0	84.6	87.6	86.2
PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	13.6	14.0	15.4	12.4	13.8

La suma de los parciales pueden no ser igual al total por haberse redondeado las cifras, el total trimestral se obtiene por suma y los acumulados por promedio simple

NOTA: ESTE CUADRO PRESENTA MODIFICACIONES EN CUANTO AL FORMATO Y FALTAN LOS ACUMULADOS A 6 Y 9 MESES; POR TANTO, NO ES IGUAL A LA PUBLICACION DE DONDE SE TOMO LA INFORMACION.

## CAPITULO 4

### 4. ALTERNATIVAS DE POLITICA ECONOMICA PARA MEXICO

Como podemos deducir del capítulo 3, en México hace falta la implementación de una política económica que nos permita, por un lado incrementar la Demanda interna y, como consecuencia la producción y el empleo; pero a la vez también nos debe propiciar un incremento en las exportaciones y un decremento en las importaciones o sustitución de importaciones.<sup>11</sup>

Dado que al plantear una política económica, el objetivo fundamental es mejorar la Demanda interna y la Oferta en condiciones de equilibrio externo; al analizar la evolución de la economía mexicana podemos observar que los resultados de las políticas implementadas hasta hoy dejan mucho que desear; en las dos últimas décadas no se ha podido crear un conjunto de medidas de política económica que permitan un crecimiento económico estable y sostenido; acompañado de un equilibrio externo, el cual implica, una expansión de las exportaciones y una sustitución de importaciones, haciendo más competitivos los productos comerciables de nuestro país.

Para conseguir el objetivo de los párrafos anteriores -a juicio personal-, existen principalmente tres caminos; uno que se ha utilizado con frecuencia en nuestra economía y que son las devaluaciones; el segundo tiene que ver con el

---

<sup>11</sup> Pacheco López, Penélope. "Alternativas para la Ocupación de los Recursos con Base en el Mayor Uso de la Capacidad Productiva Instalada en México". UNAM. México. Noviembre de 1998.

proteccionismo a la industria nacional y el último es la aplicación de una política de subsidios a los costos de producción.

En los siguientes apartados analizaremos los principales efectos y consecuencias de cada una de las medidas de política económica que se citaron en el párrafo anterior.

#### **4.1 LA DEVALUACION**

La devaluación del tipo de cambio nominal es una de las propuestas más difundidas, debido a los efectos que tiene sobre la economía, como es corregir el desequilibrio del sector externo, haciendo más competitivos los productos nacionales en el mercado externo vía disminución del precio. Por tal motivo una devaluación puede ejercer un efecto positivo sobre la Balanza Comercial del país que la aplica, pero dicho efecto se lograra si el incremento del volumen de las exportaciones; es mayor al de las importaciones; y al mismo tiempo puede causar un efecto negativo sobre la economía en general ya que presiona los precios a la alza y puede disminuir la Demanda interna.

Veamos esto con más detalle, cuando el tipo de cambio real sube la producción nacional gana competitividad, ya que el precio de los bienes nacionales expresado en **dólares** se reduce comparativamente con el precio de los bienes externos. Nuestras exportaciones se hacen relativamente más baratas en el



mercado externo y la producción nacional se torna más competitiva en el mercado interno, pero no debemos olvidar, que al suceder la devaluación las importaciones que se realicen se ven encarecidas en el mercado interno y por lo tanto solo un incremento de los precios internos menor al incremento en el tipo de cambio nominal contribuye al aumento del tipo de cambio real.

Como una consecuencia de los efectos principales de la devaluación de nuestra moneda, ante una mayor Demanda resulta rentable utilizar las capacidades que antes estaban desocupadas, con el propósito de ofrecer un mayor nivel de producción.

Por otra parte, los principales efectos negativos son: una alteración en la distribución del ingreso en perjuicio de los trabajadores y una disminución en el consumo asalariado. Debido a la presión inflacionaria que provoca la devaluación se origina una contracción de la Demanda interna; en suma la devaluación permite mejorar relativamente la Balanza Comercial y aumentar las ganancias del país, pero el costo se traduce en una reducción en el nivel del producto, de la Inversión privada y sobre todo en el consumo asalariado; ésto lo podemos corroborar en el capítulo anterior donde vemos que en los años en que hay devaluación las exportaciones se incrementan a niveles muy superiores, pero los demás componentes de la Demanda Final se contraen al igual que el Producto Interno Bruto.

En el siguiente apartado describiremos las principales características de la protección comercial a la industria nacional.

## 4.2 LA PROTECCION COMERCIAL A LA INDUSTRIA NACIONAL

La aplicación de esta política económica tiene como propósito fomentar una mayor producción de bienes nacionales y podría lograrse mediante la aplicación de impuestos más elevados a la importación. De hecho, esta política ha sido aplicada por México y resulta interesante ver como ha impactado a los precios, los márgenes de ganancia, los salarios, la Demanda agregada y las exportaciones.

En una primera instancia debemos tomar en cuenta dos supuestos fundamentales: -dominan los mercados imperfectos y no existen limitaciones de capacidad instalada. Para comenzar podemos decir que la fijación de mayores impuestos a la importación de determinados productos, restringe la compra externa de los bienes que se están protegiendo; porque el impuesto representa un costo que se traslada a los precios y dado que las empresas al fijar el precio de su producto consideran sus costos primos, como consecuencia tenemos un incremento en el precio del bien y la Demanda de los bienes en cuestión tiende a descender.

Cabe señalar, que de acuerdo a los supuestos estipulados la determinación de los precios internos queda de la siguiente manera:

$$p = \phi p + Cu$$

donde

$p$  = precio interno

$\phi p$  = ganancia unitaria

$Cu$  = Costo unitario total

También debemos de tomar en cuenta, que las empresas al fijar el precio, consideran los precios determinados por las demás empresas que producen bienes similares o sustitutos ya sean de origen nacional o extranjero; consecuentemente, el precio fijado no podrá rebasar al de la competencia ni ubicarse por debajo de los costos primos.

Ahora bien, al inicio de éste apartado determinamos una ecuación de los precios, a la cual, bajo este esquema se le tendría que añadir al costo unitario, el precio promedio de todas las empresas así como el precio internacional de dichos bienes, quedando la ecuación de la siguiente manera:

$$p = \varphi p + Cu + \mathcal{S}$$

donde

$\mathcal{S}$  = precio promedio ponderado de las demás empresas, incluido el precio internacional

Si al aplicar la protección, se da un incremento en  $\mathcal{S}$  (ya sea en el precio internacional o en el de las demás empresas), la tasa de ganancia unitaria aumentaría; pero para el caso de los productos que utilizan insumos importados, la protección también eleva su costo unitario y por lo tanto el precio de sus productos; razón por la cual, debemos analizar los efectos del proteccionismo por el lado de los productores nacionales de los bienes que se están protegiendo y por el lado de los productores nacionales que utilizan como insumos los bienes protegidos.

En cuanto a los productores nacionales que reciben la protección, éstos resultan beneficiados pues determinan el precio interno y por lo tanto suponemos

que se incrementan sus márgenes de ganancia gracias a la diferencia que existe entre su precio anterior y el precio de la competencia internacional.

Y por el lado de los productores que utilizan los bienes protegidos como insumos, tiene dos alternativas: una es absorber la disminución de su margen de ganancia, hasta donde le sea posible o en un caso extremo retirarse del mercado porque no le es rentable seguir produciendo, debido a que en vez de obtener ganancias recibiría pérdidas relativas y la segunda alternativa implica mantener constante su margen de ganancia a pesar del incremento en los impuestos a la importación, para lo cual debe de elevar su precio en la misma proporción que el impuesto o su costo, pero como una consecuencia lógica la Demanda de su producto tendera a descender.

Para ver como afecta la protección al salario tomaremos el caso en que la elevación de los costos de producción se transfieren en su totalidad al precio de la mercancía; en una primera instancia podemos inferir que los salarios reales disminuirían; y por lo tanto su participación en el PIB disminuirá, esto es, cuando se elevan los precios de las materias primas en relación con los salarios por unidad producida, la participación de los salarios en el producto total disminuye y por ende se empeora la distribución del ingreso en perjuicio de los asalariados. En consecuencia podemos decir que esta disminución de los salarios en la participación del ingreso puede implicar un aumento en el grado de monopolio de una industria individual. De manera que una mayor protección a la industria nacional, que eleva

los precios de las materias primas importadas, y que tiende a elevar el grado de monopolio, tiene influencia negativa para los asalariados.

Examinemos ahora los efectos de la protección al mercado nacional respecto a las exportaciones e importaciones. Por una parte, los exportadores que utilizan insumos importados o bienes nacionales similares protegidos, tendrán mayores costos de producción a partir del incremento en los impuestos a la importación; por lo que se presentan dos situaciones: una que incrementen sus precios en la misma proporción en que se incrementaron sus costos, de ocurrir esto, perderán competitividad en los mercados externos y por tanto su demanda caerá; y la segunda consiste en sustituir sus importaciones por productos similares nacionales, pero debido a que esto generaría un incremento en la demanda de dichos bienes, los precios de éstos se incrementarían, debido a una posible insuficiencia en la disponibilidad de los bienes nacionales requeridos por la industria doméstica; como consecuencia, sus costos serán de todas maneras más elevados. Por tal situación podemos ver que una mayor protección a la industria nacional puede tener un efecto negativo sobre las exportaciones, debido a que eleva los costos y encarece los precios internos de los bienes nacionales.

En cuanto a las importaciones es claro que el proteccionismo tiene un efecto negativo pues al encarecerlas su demanda se contrae. Los consumidores se ven castigados por el aumento en los precios de los bienes de origen importado, lo cual propicia que las empresas nacionales sustituyan esas importaciones por productos nacionales.

Por último analizaremos el efecto del proteccionismo en otro de los componentes de la Demanda Final, como es el Gasto capitalista, como se vió en el capítulo uno de éste trabajo, el Gasto capitalista está conformado por la Inversión privada y el Consumo capitalista. Anteriormente se mencionó que la protección permite un incremento en el margen de las ganancias y en la proporción de la ganancia en el precio, por lo tanto ocurrirá una redistribución del ingreso en contra de los asalariados; así mismo se dará una reducción en el multiplicador del gasto autónomo.

En conclusión podemos decir que una mayor protección a la industria nacional tiene efectos negativos sobre la economía; debido a que incrementa los costos de producción de los productores nacionales, por lo que disminuye la competitividad internacional; lo cual limita las exportaciones, a la vez de propiciar una mayor participación de las ganancias en el Ingreso.

Por último analizaremos la política de subsidios en el siguiente apartado.

#### **4.3 LA POLITICA DE SUBSIDIOS A LOS COSTOS DE PRODUCCION**

Esta política económica tiene como objetivo, mejorar las condiciones de Oferta y Demanda, apoyando la rentabilidad de los productores nacionales y la competitividad internacional. La justificación para considerar la aplicación de los subsidios en la economía, se basa en que, al existir recursos ociosos, el costo de

oportunidad se ubica por debajo del costo de mercado, por lo tanto se puede elevar la competitividad, sin que sea gravoso para la economía.

Ahora bien, los subsidios rebajan los costos de producción, lo que a su vez permite disminuir los precios, esto provocara un aumento en la demanda interna y hará más competitivos nuestros productos en el exterior vía precio. Esta mecánica la podemos explicar mediante los tres efectos que propician los subsidios; el primero implica que los subsidios provocan una disminución en los costos de producción , induciendo a que los precios unitarios disminuyan, sin que caiga el margen de ganancia, incluso que este aumente; en segundo lugar, la aplicación del subsidio hace que la caída de los precios internos tenga un efecto positivo sobre la Oferta y la Demanda Interna. Con relación a la Oferta, los menores costos permitirán que el margen de ganancia se incremente, lo que estimulara a los empresarios a elevar su nivel de producción y por ende demandar más fuerza de trabajo; en cuanto a la Demanda, al disminuir los precios se espera un incremento de la Demanda interna y por último los subsidios reducen los precios de la producción nacional elevando la competitividad internacional, induciendo a un incremento de la Demanda externa con el fin de permitir financiar las importaciones de bienes; a la vez de propiciar que los consumidores y empresarios tiendan a sustituir bienes de importación por bienes nacionales, debido a la caída en el precio de éstos últimos.

Pero existen dos inconvenientes que se deben de considerar; el primero se refiere a que los capitalistas, también resultan beneficiados de los subsidios a los costos de producción, debido a que se reducen los precios de todos los productos,

lo cual implica que también se esté subsidiando el consumo de los sectores más ricos, lo que a su vez implicaría que los subsidios no están orientados hacia los sectores más necesitados y el segundo inconveniente es una consecuencia del primero, debido, a que al resultar beneficiados los capitalistas, éstos contribuirán a la expansión de la demanda de bienes de lujo y las importaciones.

Por lo tanto, si salvásemos este obstáculo, administrando los subsidios y destinándolos a los bienes y servicios incluidos en la canasta básica, nos podemos asegurar que los beneficios los recibiría la población con menores recursos.

A manera personal, éste es el tipo de política económica que favorecería a nuestra economía dadas las condiciones actuales de nuestro país y dada la experiencia que nos ha dejado la implementación de las otras dos políticas económicas.



## CAPITULO 5

### CONCLUSIONES

Con el desarrollo del presente trabajo, se pretende que los posibles lectores tengan una visión más clara de lo que es la **Demanda Final** y el procedimiento que se sigue para su obtención en el Sistema de Cuentas Nacionales de México; así mismo se trato de resaltar la importancia que tiene este indicador dentro de la economía nacional en su conjunto.

Para lograr dicho objetivo se resaltaron las principales características de cada uno de los componentes que conforman la Demanda Final como son el Consumo Privado, el Consumo de Gobierno, la Formación Bruta de Capital Fijo y las Exportaciones de Bienes y Servicios.

Por lo tanto, en el capítulo 1 de éste trabajo, se analizó cada uno de los componentes que conforman la Demanda Final y presentamos el desglose de cada uno para tratar de hacer más entendible dicho agregado, en base a la desagregación de cada componente, los sectores generadores de bienes y servicios, tienen la opción de visualizar en el corto plazo el tipo de bienes y/o servicios que están consumiendo en mayor cuantía los diferentes agentes económicos de la sociedad, de esta manera pueden diversificar el destino de sus inversiones. Por su parte, el Gobierno Federal puede orientar los recursos necesarios hacia los sectores que se ven más rezagados y tratar de fomentar y/o hacer más atractivos dichos sectores a los posibles inversionistas.

Como podemos observar, la finalidad de éste capítulo es describir como está conformada y qué representa cada una de las variables que conforman a la Demanda Final; para complementar éste trabajo, se realizó una sustentación teórica sobre la Demanda.

En el capítulo 2 sustentamos teóricamente la importancia de la Demanda Final en la economía, apoyándonos en los trabajos realizados por el Dr. Julio López, de donde podemos resaltar el impacto de la Demanda en la actividad económica, la cual está definida por el Gasto Capitalista y por la distribución del Ingreso entre los Salarios y las Ganancias; de echo podemos decir, que para cambiar los niveles de actividad económica debe de cambiar la Demanda, esto es, si existe un crecimiento en los sectores de Bienes de Inversión y de Consumo Obrero, se provocara un crecimiento de la ganancia, la cual estimula al alza el Consumo Capitalista, lo que también impactara positivamente al producto y el empleo.

Con la descripción y sustentación teorica de los componentes de la Demanda Final, se procedió a realizar un analisis sobre la economía mexicana durante las dos ultimas decadas, para ejemplificar la utilización de dichas variables.

En el capítulo 3 del presente trabajo, pudimos comprobar la importancia que tienen los componentes de la Demanda Final, y principalmente la Formación Bruta de Capital Fijo y el Consumo Privado, el primero por ser el componente que podríamos considerar como el responsable fundamental de las recesiones, por lo que es el primero en manifestar crecimientos muy bajos, por lo tanto nos da indicios de que se va a entrar en una fase de crisis y el segundo componente por ser el que

mayor participación tiene dentro de la Demanda Final, que también manifiesta tendencias decrecientes, esto se explica, porque durante los periodos de crisis el sector más afectado es el obrero y por ende éste componente presenta dicho comportamiento. Por lo tanto, podemos decir que en el momento en que la economía se encuentra en la fase de recesión tanto el Consumo Privado como la Formación Bruta de Capital Fijo tienden a mostrar caídas al igual que el PIB, razón por la cual, estas dos variables las podemos considerar como indicadores muy sensibles ante los ciclos económicos; cabe resaltar que la Formación Bruta de Capital Fijo, no solo es el responsable fundamental de las crisis, sino que también es el motor que impulsa la recuperación de la economía, debido a que es el primer componente en mostrar tendencia creciente.

En cuanto al componente del sector externo -Exportaciones de Bienes y Servicios- que forma parte de la Demanda Final, pudimos apreciar que es mucho más sensible y se manifiesta con mayor rapidez, pero su efecto es en sentido inverso y con mayor fuerza que los demás componentes, es decir, mientras los demás componentes presentan la misma tendencia que el PIB en época de crisis - caídas-, las exportaciones muestran crecimiento y en algunos trimestres dicho crecimiento es superior a los que venía presentando en periodos anteriores. Aunque ésta variable trata de contrarrestar el efecto negativo de la crisis, su crecimiento no ha sido tal para que pueda lograrlo.

En cuanto al Consumo de Gobierno pudimos observar, que éste componente no se ve muy influenciado por los periodos de crisis, debido a que el Gasto realizado

por el Gobierno Federal es planeado con anticipación, generalmente se trata de un año.

También se espera que el breve análisis que se hizo sobre la economía mexicana en las dos últimas décadas, utilizando los componentes de la Demanda Final, sirva como una orientación, guía y/o base, de como emplear cada uno de los componentes que conforman dicho agregado; a los estudiantes que apenas comienzan a introducirse en el fascinante mundo de la economía en general.

Para reafirmar la importancia de la Demanda Final, en el capítulo 4 de éste trabajo, se examinaron varias alternativas de política económica para México. Dentro de dichas políticas analizamos la Devaluación, la Protección a la Industria Nacional y los Subsidios a los Costos de Producción, siendo ésta última -a manera personal- una de las Políticas más viables para ayudar a conseguir un crecimiento de la Demanda sin crear un Déficit en la Balanza Comercial de nuestro país.

Como se puede observar a lo largo de éste trabajo, cada uno de los componentes de la Demanda Final Trimestral, debe ser vital para la toma de decisiones de cada uno de los agentes económicos de nuestra economía, pero por desgracia son muy pocos los que consideran dichos indicadores, antes de tomar sus decisiones. Y de esto nos podemos dar cuenta si consideramos la poca demanda que tienen las publicaciones de éste indicador, razón por la cual existe una falta de interés por conocer a mayor detalle el comportamiento de éste gran agregado económico. Debido a éste desinterés por parte del público usuario, no se ha presionado al Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática -que es el

encargado de dar a conocer las cifras oficiales de los principales indicadores económicos del país-, a presentar a un nivel de mayor desglose cada uno de los componentes de la Demanda Final, para así tener una mayor fuente de información y poder realizar análisis más complejos, completos y detallados sobre los diferentes fenómenos que ocurren en el país; pues como ya se describió en este trabajo, la Demanda Final, comprende y engloba a todos y cada uno de los agentes económicos que conforman nuestra sociedad, así como los diferentes sectores a los que se destina la producción nacional y la importada.

## BIBLIOGRAFIA

CAPEM

OXFORD ECONOMICS FORECASTING

"ANALISIS Y PROYECCIONES DE LA ECONOMIA MEXICANA"

VOL. VI NUM. 4, DICIEMBRE DE 1998

DORNBUSH, RUDIGER

"MACROECONOMIA"

SEXTA EDICION; MC. GRAW HILL,

ESPAÑA. 1994

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA GEOGRAFIA E INFORMATICA

BANCO DE DATOS

[www.inegi.gob](http://www.inegi.gob).

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA GEOGRAFIA E INFORMATICA

"EL ABC DE LA ESTADISTICA DE COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO"

PRIMERA REIMPRESION. MEXICO. 1996

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA GEOGRAFIA E INFORMATICA

"EL ABC DE LAS CUENTAS NACIONALES"

PRIMERA REIMPRESION. MEXICO. 1996

LOPEZ, JULIO

"LA ECONOMIA DEL CAPITALISMO CONTEMPORANEO, TEORIA DE LA DEMANDA EFECTIVA"

FACULTAD DE ECONOMIA. MEXICO. 1987

LOPEZ, JULIO

"TEORIA DEL CRECIMIENTO Y ECONOMIAS SEMIINDUSTRIALIZADAS"

FACULTAD DE ECONOMIA. UNAM. MEXICO.

ORGANIZACION DE LAS NACIONES UNIDAS et al.  
"SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS 1993"  
ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMERICA. 1993

KEYNES, JOHN M.  
"TEORIA GENERAL DE LA OCUPACION, EL INTERES Y EL DINERO"  
F.C.E. MEXICO

SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES DE MEXICO  
"OFERTA Y UTILIZACION TRIMESTRAL"  
A PRECIOS CONSTANTES DE 1993  
INEGI. 1998. VARIOS TOMOS

SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES DE MEXICO  
"OFERTA Y DEMANDA GLOBAL"  
A VALORES NOMINALES  
INEGI. 1998. VARIOS TOMOS

SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES DE MEXICO  
"CUENTAS DE BIENES Y SERVICIOS"  
INEGI. 1997. TOMO I Y II

IBARRA, ROBERTO  
"LA BALANZA DE PAGOS"  
CEMLA. MEXICO. 1978

NOVELO, FEDERICO  
"TEORIA ECONOMICA KEYNESIANA"  
PRIMERA EDICION. MEXICO. 1987  
ED. PLAZA Y JANES, S.A. DE C.V.