

00465

2.-

2
24

" EL IMPACTO DEL PROCESO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES
EN LA INDUSTRIA LATINOAMERICANA : EL CASO DE MEXICO."

Lic. Ana Luisa González Arévalo.

Abril de 1998

26/11/98
TESIS CON
FALLA DE ORIGEN



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas

Tesis Digitales

Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©

PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

A mis padres: Mariano y María Luisa.

A mis hermanos: Mariano y Lupita.

A mi tía: Luz María.

A mis sobrinos: Pedro, Mariano y Miguel.

Agradezco al Sr. Embajador Pablo A. Mariñez por sus
valiosos comentarios para la realización de esta tesis.

Agradezco al Instituto de Investigaciones Económicas de la U.N.A.M. por su ayuda proporcionada en el dictamen favorable emitido a esta investigación.

I N D I C E .

INTRODUCCION

..... 10

CAPITULO 1EL PROCESO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONESEN LA INDUSTRIA LATINOAMERICANA : 1940 - 1980.

1.1. La Industrialización en América Latina:

1940 - 1950.16

1.2. El Comportamiento Industrializador en América Latina de 1950 hasta 1960

.....20

1.2.1. El capital extranjero

.....23

1.2.2. Sustitución de importaciones

.....25

1.3. Periodo Comprendido de Mediados de 1960

a 1973 en la Industria Latinoamericana31

1.4. Periodo Comprendido de 1973-1980 en la

Industria Latinoamericana32

1.4.1. El agotamiento del proceso de susti

tución de importaciones en América Latina33

1.4.2.Comercio exterior en América Latina y	
su influencia en la industrialización	37
1.4.3. Empresas transnacionales	40
1.4.4. El carácter trunco de la industriali	
zación de América Latina	46

CAPITULO 2

<u>LA PRIMERA FASE DEL PROCESO DE SUSTITUCION</u>	
<u>DE IMPORTACIONES EN MEXICO.</u>	50

CAPITULO 3

<u>LA SEGUNDA FASE DEL PROCESO DE SUSTITUCION</u>	
<u>DE IMPORTACIONES EN MEXICO</u>	58
3.1. Desequilibrio Externo	64

CAPITULO 4

<u>LA TERCERA FASE DEL PROCESO DE SUSTITUCION</u>	
<u>DE IMPORTACIONES EN MEXICO</u>	80
4.1. Comportamiento de la Producción de Bienes	
de Consumo Duradero, Bienes de Consumo no Dura	
dero y Bienes de Capital	92

4.2. La Incidencia del Comercio Exterior en	
la Industria	100
4.3. Capital Extranjero	114
4.4. Concentración del Capital Extranjero	
en el Sector Industrial	121.

CAPITULO 5

FASES DEL PROCESO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES

<u>Y LA INDUSTRIALIZACION MEXICANA</u>	131
--	----------

<u>CONCLUSIONES</u>	138
---------------------	----------

<u>APENDICE ESTADISTICO</u>	143
-----------------------------	----------

<u>NOTAS BIBLIOGRAFICAS</u>	226
-----------------------------	----------

<u>BIBLIOGRAFIA CONSULTADA</u>	233
--------------------------------	----------

<u>ARTICULOS HEMEROGRAFICOS CONSULTADOS</u>	236
---	----------

I N T R O D U C C I O N

En el presente trabajo se abordará el impacto del proceso de sustitución de importaciones en el sector industrial latinoamericano, en particular, el caso mexicano.

La primera etapa se ha denominado período de sustitución fácil de importaciones, el cual se inicia a principios de la década de 1940. La región y en especial México, no tenía la capacidad de producir bienes de capital, la conformación de la industria era fundamentalmente de fabricación de artículos de consumo, de capital no se producen, la maquinaria y el equipo son adquiridos en el exterior.

Posteriormente en los años de 1950, hasta mediados de los 60's, esta actividad secundaria se encuentra orientada hacia la elaboración de bienes intermedios y tiene, en principio, los intentos de fabricar medios de producción, sin embargo, no se logra consolidar una estructura productiva con fuertes inversiones de capital. Considero que es en esta época cuando se culmina la fase de sustitución fácil de importaciones, es decir, se desarrollaron la elaboración de manufacturas de consumo no duradero,----- teniendo como base la compra creciente de tecnología en el exterior.

La segunda etapa de sustituir las importaciones presenta un desenvolvimiento muy rápido, varias ramas se fortalecen, producto de la penetración del capital extranjero, no obstante, no se tiene como objetivo una conformación simétrica y homogénea de la esfera manufacturera.

La región latinoamericana recibió recursos externos, con ello adquirió tecnología, incrementando así los préstamos con otros países; los saldos deficitarios de la balanza comercial no pudieron ser pagados con las exportaciones, por ello fue necesario recurrir al crédito internacional. Sin embargo, no se logró una expansión de la producción de bienes de capital, aun era débil y no respondía a la demanda interna, de los diversos subsectores dedicados a la fabricación de bienes de consumo duradero.

A finales de los años 60's solamente se había alcanzado el objetivo de realizar la sustitución fácil de importaciones, o sea, se tenía la capacidad exclusivamente de elaborar artículos de consumo no duradero y productos intermedios, ello reflejaba un ligero avance en la industrialización de los países de América Latina con la implicación de una gran carga de la deuda externa.

La política económica de industrializar con este proceso llegó a su fase de agotamiento del modelo. Las oportunidades para producir importaciones llegó a su etapa final. Las posibilidades para fabricar importaciones se terminaron; se había sobreestimado esta política después de sus primeros éxitos.

El desequilibrio externo continuaba con la compra de bienes de capital a otras naciones, la penetración del capital alcanzaba magnitudes considerables, acompañado con la instalación de empresas trasnacionales. Sin embargo, el mercado había perdido dinamismo, los requerimientos eran cubiertos con la estructura manufacturera de los años 60's. Las fuerzas productivas no se habían expandido de tal forma que tuvieron la capacidad de producir equipo tecnológico, ni siquiera hubo un incentivo para incrementar la demanda, la actividad fue mantenida con base a un pequeño monto de exportaciones de artículos.

En esta fase la producción estaba en función de las solicitudes de los sectores de ingreso medio y alto, por ello, no se avanzó en desarrollar la elaboración de maquinaria o en restituir las importaciones, solamente se sustituyeron mercancías de consumo no duradero. En estos años continuó persistiendo el déficit en cuenta corriente en la deuda externa.

La tercera etapa de la sustitución de importaciones, su característica principal fue la de detectar que las metas propuestas no estaban cumpli

das, es decir, el modelo económico que se había venido llevando a ----
cabo, empezaba a agotarse por fallas estructurales. La industria latinoam--
ericana no recibió un impulso que le hubiera permitido un fortalecimien--
to en la fabricación de bienes de consumo, que se tradujera en crecientes--
ventas a otras naciones, ni fue posible lograr el diseño de medios de pro--
ducción, con niveles que tuvieran la potencia de hacer descender el stock--
de compras fuera de este territorio.

El intercambio comercial con los otros países del planeta lo reali--
zaba fundamentalmente grandes consorcios, favoreciendo los trastornos co--
merciales, por presentar una tendencia a realizar un bloque mayor de impor--
taciones en relación a sus transacciones externas, implicando desajustes --
financieros.

Las grandes compañías extranjeras tuvieron la capacidad de influir --
en esta fase de la industrialización sustitutiva de importaciones en la ---
orientación de la ampliación industrial, porque se registró un crecimiento--
mayor en los sectores en que ellos predominaban y el desplazamiento que---
llevaron a cabo las empresas nacionales en diferentes sectores; esto ---
es un proceso de concentración, al que también se le puede llamar transa--
cionalización, el cual, ocurrió por el crecimiento de las filiales y la--
intensificación de compras de las empresas nacionales.

Otra variante del capital foráneo, fue la instalación de plataformas--
de exportación, conformando fábricas construidas con maquinaria y equipo ---
adquirido en el exterior, favoreciendo así la dependencia económica y tecno--
lógica. A estas plantas se les denominó maquiladoras y solamente realizaban
una pequeña parte del proceso productivo de una mercancía, o sea, el producto
en su conjunto se produce en varios países.

El capital extranjero impulsó la concentración de capital con carácter monopolista. Estas grandes asociaciones se encontraban en un reducido número de empresas de gran tamaño, controlando la mayor parte de la producción.

Estas características del sector secundario son planteadas a lo largo de esta investigación para finalmente considerar que el modelo de sustitución de importaciones aplicado en América Latina y en particular en México, el cual tuvo su inicio en 1940 no logró consolidar y fortalecer a la industria latinoamericana con el dominio de ser autosuficiente en la fabricación de bienes de capital y que tuvo que recurrir de manera persistente en un progresivo endeudamiento en la balanza de pagos.

C A P I T U L O 1

EL PROCESO DE SUSTITUCION DE
IMPORTACIONES EN LA INDUSTRIA
LATINOAMERICANA : 1940-1980.

1.1 La industrialización en América Latina: 1940-1950.

La industrialización en los años 40's era la cuestión más importante para sacar América Latina de su atraso económico, social y político. Raul Prebisch, economista latinoamericano, afirmaba " que antes de la depresión económica de 1929 los países de la región recibían un gran estímulo del extranjero mediante el incremento constante de sus exportaciones ... no existen indicios de que este fenómeno se volviera a presentar, con la excepción de circunstancias muy especiales. En estos países no existe alternativa entre un fuerte crecimiento por este cauce y el desenvolvimiento interno mediante el proceso de industrialización de la región " (1).

En la segunda mitad del siglo el sector industrial latinoamericano y la política de sustitución de importaciones se desenvuelven bajo el siguiente marco: esta actividad secundaria creció a un ritmo superior al del conjunto de los demás sectores de la economía contribuyó a satisfacer la creciente demanda de manufacturas de consumo y en cierta medida de bienes intermedios y de capital. En varios años " se desarrolló una base industrial que posibilitó las exportaciones manufactureras en magnitudes especiales apreciables. Algunos centros industriales adquirieron una dimensión que por el tamaño y diversificación de su producción se comparan con las existentes en países desarrollados. Para lograr todo esto fue necesario realizar inversiones considerables, introducir y adaptar tecnologías, desarrollar capacidades administrativas, técnicas empresariales y obreras, así como también modificar la orientación de las políticas económicas a fin de crear condiciones favorables el desarrollo del sector " (2).

Sin embargo en términos generales a pesar de los avances logrados por el proceso de industrialización, en estos últimos decenios existen ciertas insuficiencias y desequilibrios que presenta la actividad manufacturera.

Hirschman considera que tiempo después a las primeras décadas del presente siglo, Prebisch definía a la industrialización en los siguientes términos : Se desarrolló en nuestros países una estructura industrial, casi aislada del mundo exterior El criterio de selección no se basó en consideraciones de oportunidad económica, sino en la factibilidad inmediata, cualquiera que fuese el costo de producción se han aumentado los aranceles a tal punto que son indudablemente - como promedio - los más altos del mundo . No es inusitado encontrar tarifas por arriba del 500%.... como es bien sabido, la proliferación de toda clase de industrias en un mercado cerrado, ha privado a los países latinoamericanos de las ventajas de especialización y de la economía de escala, y debido a las excesivas tarifas y restricciones no se ha desarrollado una saludable competencia interna, con el detrimento de una producción eficiente " (3).

También resulta importante mencionar que el avance económico e industrial no es igual en todos los países de la región, ni en los distintos rubros manufactureros. Es posible detectar que la industria de los países grandes creció más que la de los medianos y pequeños, su participación en la formación del producto industrial regional disminuyó de manera sensible, paralelamente existían diferencias en la evolución del comercio exterior de bienes industriales, en la capacidad financiera, empresarial, tecnológica del proceso de industrialización.

El comportamiento que presentó la industrialización latinoamericana, ligada a la sustitución de importaciones, después del conflicto bélico mundial fue el siguiente: en E.E.U.U. entre 1955 y 1975 la industria crecía a una tasa promedio anual de 2.8% y la de Europa Occidental a 4.8%. El ritmo de

crecimiento era de 6.9% anual . " Así en 1950 el grado de industrialización de América Latina era de 20%. Superaban ese nivel Argentina (26%), Brasil (22%), Chile (23%) y Uruguay (22%). El conjunto de los países grandes presentaban un nivel de industrialización de 22% y los países medianos 17% y los países pequeños 13%. En el periodo comprendido entre 1950 y 1978, la industria en su conjunto crece a un ritmo del 6.5% anual, en Brasil alcanza el 8.5% y en otros países es más bajo, como en Argentina, 4.1%, y Chile 3.7% y Uruguay 2.7%. Si tomamos en cuenta a los 3 países más industrializados en 1950 generaban el 41 % de la producción industrial en América Latina, y en 1978 su participación se ve reducida al 20.5% de la región " (4) .

En estos mismo años Brasil y México son los grandes países de industrialización rápida y su participación en la oferta industrial de todo el subcontinente es de 42.1 % y 61.8% respectivamente; o sea, que en 1950 Brasil y México generaban una producción industrial similar a la de Argentina, Chile y Uruguay.

El rápido proceso de esta actividad latinoamericana se define por el aumento de bienes de consumo duradero, en particular el peso creciente de los productos químicos y de la metalmecánica. También se desarrollan las ramas de consumo no duradero; en los pequeños países, el peso de la fabricación de estas mercancías era similar en 1975 a la de los países grandes en 1950 y en la industria metalmecánica en las naciones pequeñas en 1975 tenía la misma magnitud que en las naciones avanzadas en 1950.

Los sectores de mayor crecimiento es en donde se registra un incremento elevado de la productividad en ramas productoras de bienes de capital de consumo duradero e intermedio es mayor que en los sectores de bienes de consumo no duradero.

En relación al petróleo en 1979, el grado de utilización del potencial hidráulico era de 7% para el conjunto de la región, elevándose el 21% para México, el 11% en Brasil, y menos del 6% para los demás países de América Latina. Esta situación es producto de la falta de capitales de la región.

Otros elementos presentes en la industrialización y la sustitución de importaciones fueron: población y distribución del ingreso. Así la industria en esta zona geográfica se apoya en el sector público, sin embargo, es diferente a la de los países avanzados por lo siguiente: el aumento de la población latinoamericana alcanzó los niveles más altos del mundo y, por tanto, una acentuada concentración del ingreso.

Otra característica que actuó sobre esta actividad secundaria, es la desigual distribución de la riqueza que prevalecía en el conjunto de la región. Así tenemos que la industrialización y urbanización lleva a que perciban salarios a una proporción importante de la población pero mantiene en niveles anteriores de ingreso a una parte importante del sector agrícola y urbano marginal, lo cual produce que la distancia entre los dos extremos se intensifique, ello se explica por las características especiales que presenta el rubro de la economía y la débil articulación que tiene con la agricultura.

La distribución del ingreso es producto de un proceso histórico cuya característica es una fuerte concentración de los medios de producción, en el cual se inserta el proceso industrializador, que incorpora a una parte importante de la población elevando sus ingresos, sin embargo, es claro que este subcontinente presentó su incapacidad de integración para el resto de la población.

1.2. El comportamiento industrializador en América Latina de 1950 hasta 1960.

Esta etapa se caracteriza porque en un principio el aspecto externo fue favorable en relación a las exportaciones y precios de materias primas, como consecuencia de la Guerra de Corea; posteriormente esta situación fue poco favorable hasta mediados de los años 60's. Los términos de intercambio se vieron deteriorados, disminuyó la capacidad de endeudamiento y la disponibilidad de financiamiento. No obstante, las condiciones externas no se tradujeron en una marcada tasa de desaceleración de las tasas de crecimiento del producto manufacturero regional.

El proceso de industrialización mediante la sustitución de importaciones a comienzos de los años 50's, se intensificó a partir de 1954. Hasta 1962 la evolución industrial empieza a dar muestras de debilitamiento, culminado en el 63', cuando se registra una de las tasas de crecimiento del producto manufacturero más bajo de la posguerra. En términos generales fue del 1% anual en los años 60's el ingreso por habitante en el conjunto de América Latina siendo la expresión de la insuficiencia de la dinámica del desarrollo latinoamericano. Este resultado compárese en el mismo periodo con el registrado en Europa Occidental del 3.7%; el 8.3% en Japón y una tasa entre 5.3% y 9.0% detectado en Europa Oriental, se consideraba que con el ritmo que registró América Latina se tardaría 70 años en duplicar el ingreso para el conjunto de la región.

Otra característica es el crecimiento de la población activa, la cual no es absorbida en el proceso productivo, está al margen del desarrollo económico.

La población se desplaza del campo a las ciudades, sin embargo, no es incorporada a la vida de las ciudades, vive en tugurios miserables. Esta fuerza de trabajo generalmente es ocupada en servicios personales con un ingreso muy bajo, considerada más bien en franca desocupación.

Es necesario señalar que la industria desempeña un papel muy importante en la dinámica de la mano de obra, en su absorción para que cumpla esta función debe crecer el sector industrial a un determinado ritmo. De no ocurrir, la población es desplazada de la agricultura, se tiene que incorporar a grupos de inferior remuneración en las ciudades, o sea, en los servicios no calificados.

Otro factor es el incremento de la productividad resultado, del progreso técnico y el aumento del coeficiente de inversión y que también resultan necesarios con una tasa mínima de crecimiento del ingreso para que se cumpla la actividad de absorción. En América Latina está muy lejos de ser el requerimiento mínimo necesario, e incluso la del 2.5% señalada en la Carta de Punta del Este. (1962)

La congestión de mano de obra redundante es una característica del desarrollo latinoamericano. De 1945 a 1962 la población activa creció a razón del 2.6% anual, la ocupación en actividades de producción y transporte de bienes a una tasa de 1.9%, los servicios incrementó la ocupación en una tasa del 5%.

La gran dinámica industrial no existe en la región, efecto del desequilibrio entre productividad e inversiones; porque si bien es cierto un aumento del ingreso proveniente del incremento de la productividad genera mayor capacidad de ahorro, sin embargo, el capital requerido necesario para absorber la mano de obra redundante ocasionada por esa mayor productividad fue inferior en estos países al ahorro.

Los empresarios realizaron inversiones y utilizaron nuevas técnicas e inversiones donde les resultó más conveniente por el costo del trabajo y del capital. Estas inversiones no tomaron en cuenta que la economía de la mano de obra sea satisfactoria para el nivel del empleo o que no tenga la capacidad de absorber la mano de obra que ha sido desocupada en las actividades ;que registraron despido de personas. Esta situación para el empresario no fue considerada en sus cálculos, por tanto, no les importó las repercusiones que pudieran tener para la actividad.

En América Latina se emplean formas de capital que inciden de manera no favorable en la incorporación de mano de obra ello se acentúa aun más por los efectos de los costos de producción, la protección aduanera, las cargas sociales, los impuestos indirectos a la importación de bienes de capital que no pagan aranceles o sus costos son muy bajos en el interés en ciertas operaciones del mercado internacional. La asimetría de la política proteccionista, ha contribuido al desenvolvimiento de industrias de escasa absorción de mano de obra, en desmedro de otras de mayor capacidad absorbente, en efecto, la protección significa subsidiar a las industrias sustitutivas de importación pero no las de exportación.

Los establecimientos que se instalan para producir los bienes que anteriormente se adquirían en el exterior es muy alto porque es bajo el contenido de capital y de mano de obra. Las empresas que absorben escasa fuerza de trabajo y elevados stocks de capital es resultado de los estratos superiores de la sociedad su consumo está dirigido a estos grupos económicos.

1.2.1. El capital extranjero.

El capital extranjero, según los diversos autores tiene como característica la de servir a los intereses de los grandes centros. Generalmente se dedican a la explotación de los recursos mineros, actividades exportadoras conexas y concesiones de servicios públicos. Los consorcios foráneos no introducen técnicas muy novedosas hacia su interior no alteran la estructura social vigente, adquiere mayor solidez el desarrollo hacia afuera que promueve. Las decisiones sobre el tipo de tecnología que será utilizada son tomadas fuera de los países del subcontinente sin tener importancia los intereses nacionales. En algunos casos la orientación de las exportaciones no está de acuerdo con la política comercial de los países.

En la década de los 60's existían dos tipos de capital extranjero 1) se localiza en los enclaves; 2) se incorpora al proceso productivo intensivo de industrialización.

El capital extranjero, según Prebisch, origina problemas; como por ejemplo en el interior de las naciones latinoamericanas algunas firmas obtenían en la década de los 60's extraordinarias ganancias y tenían excesivas medidas proteccionistas y por consiguiente estos recursos foráneos favorecían la inflación. Otro obstáculo es la inferioridad técnica y económica de las empresas latinoamericanas frente a las extranjeras. Además de que ciertas firmas forman parte integrante de consorcios internacionales que distribuyen mercados, oponen trabas al esfuerzo productivo nacional.

Las empresas extranjeras tienen una importante presencia en la región conformando una insuficiencia de las estructuras productivas. El liderazgo industrial que se localiza en empresas filiales, sugiere que

la transformación productiva está relacionada con un proceso que se desarrolla a nivel internacional.

Una característica del patrón de industrialización de esta zona geográfica es la elevada protección que las ha amparado al crecimiento de este sector secundario. Este proteccionismo protegió una reproducción indiscriminada pero a escala pequeña de los consorcios de los países avanzados. La industrialización, trunca en sus componentes de bienes de capital cuyos núcleos económicos líderes sus perspectivas de largo plazo era ajena a las condiciones locales de los países latinoamericanos.

Conforme a esta situación algunos autores plantean: no fue suficiente eliminar la protección para que surgiera la eficiencia porque la existencia de la objetiva debilidad del sector empresarial era evidente y la apertura pura y simple se tradujo en que las empresas nacionales se ocuparan de actividades no expuestas al comercio internacional y los grupos comerciales financieros, la construcción civil y las exportaciones se concentraron en los recursos naturales que con algún grado de fabricación pudieron aparecer como "exportación de manufacturas".

La proporción mayoritaria de medios de producción se llevó a cabo en filiales de empresas productoras de bienes de capital en los países avanzados que jugaron el papel de productores e importadores, con las implicaciones que esta situación presentó, en cuanto al desarrollo tecnológico nacional y a la toma de decisiones de arbitraje entre producción local e importación dieron consecuencias negativas en el aspecto tecnológico para nuestros países.

El retrato de la industria de bienes de capital en estos países estuvo estrechamente relacionado con el patrón de industrialización.

seguido. Así, la política de industrializar consistía en fomentar la inversión privada pero que a la vez reducida lográndose así la importación de bienes de capital. Se intentaba estimular la producción de bienes de consumo no duradero en primer lugar, y, posteriormente, los duraderos e intermedios, sacrificándose el desarrollo local de la maquinaria y equipo.

En varias naciones de esta zona las empresas descentralizadas del sector público tuvieron un déficit en la cuenta de capital, lo que tuvo que ver con la política de precios de estas firmas, que subsidia la adquisición de los bienes y servicios. Este desfinanciamiento se neutralizó con el acceso a los recursos externos y financieros que estaban asociados a la importación de bienes de capital. Como resultado de lo anterior existe un componente estructural y financiero que limitó las posibilidades de jugar un papel dinámico en la promoción de bienes de capital producidos localmente.

1.2.2. Sustitución de Importaciones.

La política de sustitución de importaciones ocasionó que la demanda recayera sobre las mercancías que no se habían importado de forma directa sino componentes de estos productos. Los precios no jugaron ningún papel. Los bienes al ser sustituidos por la producción interna trajo consigo la necesidad de importar esos componentes y también la maquinaria necesaria para producirlos.

Celso Furtado escribía dentro de este marco para Brasil lo siguiente: " la economía brasileña podía contar con su propio elemento dinámico: inversiones industriales respaldadas por el mercado interno. El crecimiento rápidamente se volvió dimensional. Cada nuevo impulso hacia adelante significaría mayor diversificación estructural, más

altos niveles de productividad, una mayor cantidad de recursos para inversión, una expansión más rápida del mercado interno y la posibilidad de que estos impulsos se fueran permanentemente superando" (5) .

Seis años más tarde Brasil había tenido graves problemas políticos y económicos, Furtado escribía : " En América Latina.... existe la conciencia general de estar viviendo un período de declinación.... La fase de fácil desarrollo a través de aumentos de la exportación de productos primarios mediante la sustitución de importaciones ha terminado en todas partes. " (6).

En términos generales los estudiosos de esta política consideran que la fase del " crecimiento latinoamericano " o sea, el " crecimiento hacia adentro " o " crecimiento vía mercado interno ", tuvo mucha fuerza durante la depresión y la Segunda Guerra Mundial, se detecta auge en teoría y en la práctica durante la década de los cincuenta y en los sesenta cayó en el estancamiento .

Ahora bien, esta línea de desarrollo de sustituir las importaciones si bien es cierto se habla de su fracaso; en el conjunto de la región, hubo países que, como Venezuela, Ecuador, Perú, obtuvieron progresos económicos en las dos décadas de posguerra mediante rápidos incrementos en la exportación de petróleo, bananos, harina de pescado y algodón reespectivamente. Esta situación permite pensar que desde el principio ISI tuvo aspectos positivos y negativos.

Este proceso de desenvolver, desarrollar o expandir a la industria no solamente es producto de una contracción de las importaciones también puede ser la respuesta a la expansión de una economía que se desenvuelve a base de exportaciones.

A medida que crecen los ingresos y los mercados en estos países y la producción interna se vuelve lucrativa, surgen las industrias sin nece-

sidad de sacudidas externas o de la intervención gubernamental un proceso que yo he llamado devorador de importaciones y que acaso se denominó en forma más certera industrialización mediante vinculación o eslabonamiento con la demanda final para distinguirlo de la continuación del proceso vía efectos de eslabonamientos anteriores y posteriores.

La sustitución gradual de importaciones como respuesta al crecimiento de los mercados internos explica la difusión con que se establecieron industrias que tenían grandes ventajas de localización a causa de su peso en el producto (cemento, cerveza) y aquellos como los textiles que con un gran mercado aun en zonas de bajos ingresos per cápita como los textiles.

Esta manera de desenvolver a la industria vía sustituir los bienes que anteriormente se compraban en el exterior ha sido una política de desarrollo en muchas naciones como estrategia económica a seguir, ella llevarla a cabo no fue solamente mediante aranceles proteccionistas, sino por medio de una serie de medidas fiscales y crediticias; realizaron presiones para que las compañías importadoras extranjeras instalaran sus plantas manufactureras, también se actuó en dirección del establecimiento de empresas estatales e instituciones de fomento a los bancos; a los cuales se les asignó la promoción de proyectos específicos.

El proceso de la 'S' comenzó de manera predominante en la manufactura de bienes intermedios de consumo, que anteriormente se adquirían en el extranjero, posteriormente pasa a las siguientes etapas denominadas superiores de fabricación de maquinaria y bienes intermedios a través de encadenamientos de las fases. "El proceso empieza a veces con bienes de capital o inclusive con bienes intermedios, siempre y cuando éstos

hayan sido importados antes de la industrialización, porque son necesarios con las actividades de la agricultura o el transporte, algunos ejemplos son los machetes, las beneficiadoras de café, los camiones y los fertilizantes " (7) .

La inauguración de las nuevas industrias se localiza en el sector productor de bienes de consumo, en particular en la fabricación de insumos, maquinaria y equipo importado. En un principio la industrialización consiste en importar o imitar procesos ya experimentados y seguros.

En los países industrializados el establecimiento de nuevas industrias se enfrenta a los siguientes problemas: las nuevas empresas jóvenes no se integran de inmediato al sistema económico establecido porque al necesitar o requerir nuevos tipos o calidades de materiales les resulta más fácil producirlos; también se enfrentan a los obstáculos de novedosas técnicas en el uso de sus mercancías y no pueden esperar a tener soluciones favorables por parte de los usuarios potenciales. Requieren persuadir a los clientes para que demanden otras mercancías y localicen a comerciantes especializados que realicen esa tarea. Las nuevas unidades económicas necesitan casi la mayoría de las veces fabricar y diseñar su equipo especializado.

Ahora bien, la situación en los países latinoamericanos en su industrialización es la de importar sus bienes (por ejemplo) , vestidos en lugar de fabricarlos hasta que dispongan de la propia aptitud para establecer una fábrica de vestidos. Esta situación frena durante un largo tiempo cualquier adaptación tecnológica de las naciones importadoras . En estas circunstancias no importa si esta adecuación es deseable y hasta que punto lo sea, dado el patrón que se ha conformado de la industria; por consecuencia, no existe alternativa alguna.

Así la ISI trae consigo una tecnología compleja aun sin que se haya experimentado de manera sostenida; también presenta un nulo entrenamiento para los nuevos equipos; que en los países precursores de la industrialización es propio de su naturaleza.

En América Latina se puede aplicar lo siguiente: la economía de un país cuanto más atrasada es mayor será el papel desempeñado por los factores institucionales especiales que se encuentran destinados a incrementar la oferta de capital de las industrias nacientes, además, a los empresarios les permite ejercer una dirección menos descentralizada y mayor informada, por tanto, a mayor atraso de un país mayor coerción y vigencia tendrán estos factores.

En esta zona geográfica el fenómeno de industrialización dió origen a plantas muy pequeñas que realizaban el acabado final de los productos en especial en insumos importados, particularmente artículos de consumidores, en muchas ocasiones se tenía como objetivo elevar repentinamente el nivel de consumo de poblaciones privadas, producto de una guerra o crisis de balanza de pagos.

Un caso en América Latina que se acercó bastante al esquema de Gerschenkron fue Brasil en la década de los 50's; el rápido crecimiento de la industria siderúrgica, química y de bienes de capital fusionándose con factores institucionales que incrementaron la oferta de capital el proceso inflacionario y, además, la expansión de la ideología desarrollista se tradujeron en lo que en un principio era el comienzo del "milagro económico brasileño", sin embargo, terminó en la confusión por la crisis política y los otros graves problemas sociales de los años 60's.

En la región latinoamericana, como se ha visto, las industrias han surgido fundamentalmente para sustituir importaciones, el sector del comercio exterior fue fundamental en este proceso. Dentro de este marco:

es necesario diferenciar entre el proceso de industrialización que se lleva a cabo a través de ingresos, vía exportaciones, y el que se inicia por la restricción de las compras en el exterior, por guerras o conflictos en la balanza de pagos. En este segundo caso los establecimientos importadores nacionales y las empresas extranjeras exportadoras fueron las fuerzas motrices de la industria. Los recursos que se obtienen mediante divisas, son aprovechadas por los empresarios locales; por tanto, el desarrollo de este sector secundario evoluciona en contra de los intereses de los importadores, sobre todo cuando se hace necesario un nivel moderado de protección.

Otra característica de la ISI es el patrón de crecimiento de las compañías ya establecidas. Hirschman en su investigación menciona a David Félix: " las curvas de producto de las industrias recién establecidas, con el propósito de sustituir importaciones, muestran una tendencia errática en su pendiente; suben con rapidez cuando se procede a reemplazar exportaciones, pero se aplanan tan pronto el crecimiento de la demanda tiene como base sólo el crecimiento del ingreso interno. Las utilidades también han seguido ese patrón. Así, las industrias evolucionan rápidamente desde condiciones de alta utilidad y expansión de una madurez precoz; en este punto retroceden al estancamiento monopolístico con tasas menores de utilidades, con un reducido nivel de inversión y obsolescencia en instalaciones y equipo " (8) .

Las naciones que tenían industrias nacientes les fue necesario superar problemas que se les presentó al dar inicio a su producción y organización y también encontraron obstáculos en cuanto a ventas, resultado de la preferencia que se tuvo por los productos importados.

La fase fácil de sustitución de importaciones, cuando la producción manufacturera estuvo basada en la compra de materiales, maquinaria importada se vió bloqueada a través de controles firmes y efectivos. En-

esta situación las primeras experiencias de los nuevos fabricantes fueron muy satisfactorias. Esta política sustitutiva es la que produjo la exuberancia y auge en la fabricación de mercancías durante la cual la demanda se sobrestimó fácilmente. De cualquier manera los pedidos aumentaron por el incentivo de bajos aranceles o tipos de cambio preferenciales para la compra de maquinaria.

1.3. Periodo comprendido de mediados de 1960 a 1973 en la industria latinoamericana

Esta fase se caracteriza por una mejoría de las condiciones que culmina en el 73'. La demanda de los productos primarios tuvo aumentos, los precios también mostraron incrementos importantes ello produjo la mejoría de precios de intercambio. A partir del 68' hubo un avance sostenido de la producción, el más rápido en todo el periodo de posguerra.

El resultado anterior tuvo su expresión en tasas relativamente elevadas de crecimiento del sector manufacturero, también fueron favorecidas las condiciones para las exportaciones industriales de las naciones latinoamericanas hubo un gran flujo de las corrientes financieras de los países industrializados hacia el conjunto de la región. La industria en particular recibió aportes sustanciales del exterior " y los créditos de los proveedores aumentaron su cuota en la estructura del financiamiento.

La participación creciente y predominante de las empresas transnacionales en algunos sectores del campo industrial constituyó otra característica de esta etapa y fue un factor dinamizador del proceso en algunos países " (9) .La crisis de la economía mundial de 1973-1974 que coincidió con el alza de los precios del petróleo es el hecho que marco el fin de esta etapa .

1.4. Período comprendido de 1973-1980 en la industria latinoamericana.

La tercera etapa tiene su inicio con el siguiente acontecimiento importante: al lado de los problemas monetarios inflacionarios de los países centrales se produjeron desajustes y alteraciones en la economía mundial y en los estados latinoamericanos. Estos desequilibrios se evidencian en la grave contracción del ritmo de crecimiento económico de las naciones industrializadas lo que trajo aparejado una pausa en el ritmo de crecimiento de las exportaciones de esta región y el deterioro de la relación de precios de intercambio, para los países no exportadores de petróleo, hechos que se reflejaron en el déficit de la cuenta corriente del balance de pagos y en la disminución del ritmo de crecimiento de la mayoría de la mayoría de los países de la zona .

Las naciones exportadoras de petróleo latinoamericanas se beneficiaron de las condiciones para las exportaciones industriales. Con el alza de los precios de este combustible aumentaron considerablemente su ingreso real y, por lo tanto, fortalecieron su capacidad de crecimiento económico.

En relación a las ventas de los productos de este subcontinente, en las potencias industriales encontramos que en éstas se estableció un notable recrudecimiento en la aplicación de medidas proteccionistas al " restringir el ingreso de manufacturas de los países en desarrollo la realización de inversiones destinadas a mejorar la productividad en aquellas ramas industriales sometidas al asedio de la competencia internacional el otorgamiento de subsidios estatales a las industrias de menor capacidad competitiva " (10) .

Otro factor es el de la población de los grandes centros que compran productos primarios latinoamericanos, la misma crece con mayor lentitud que en nuestros países en la débil expansión de la demanda. Además la elasticidad-ingreso en la demanda de alimentos es inferior en aquellos que entre nosotros. como también es menor la demanda de materias primas, resultado de las transformaciones técnicas que hacen descender o eliminan la utilización de materias primas naturales. A lo anterior hay que añadir las medidas restrictivas la entrada de nuestros productos a los grandes centros industriales y el impacto en América Latina de la liquidación de excedentes en los mercados mundiales a bajos precios en relación a los del mercado interno. Ello ha incidido en una tendencia disparar de la demanda internacional que influyen en el escaso crecimiento de las exportaciones de los países de producción primaria y una intensiva demanda de importaciones de productos primarios.

1.4.1 El agotamiento del proceso de sustitución de importaciones en América Latina.

La industrialización de América Latina vía sustitución de importaciones llegó a su etapa de agotamiento del modelo. Las oportunidades para producir importaciones se terminaron; se había sobrestimado esta política después de sus primeros éxitos; dejando a la economía conformada por empresas industriales con costos de cierta manera elevados, la condición de la balanza de pagos muy vulnerable porque el stock de compras adquiridas en el exterior estuvo compuesta de refacciones, materiales semiterminados, equipo y maquinaria fundamentales para la continuación del proceso productivo y el incremento en la producción y el empleo.

En relación a las compañías dedicadas a producir los bienes importados se encontraban afectadas por su aparente incapacidad para penetrar en los mercados de exportación; por tanto, las aportaciones de las nuevas industrias no resultaron ser adecuadas para resolver el problema del desempleo, estas unidades económicas con frecuencia resultaron ser ramas o plantas subsidiarias de empresas extranjeras. De esta forma se fomentó un nuevo tipo de dependencia para América Latina.

Varios estudiosos del tema consideran que el modelo de la ISI llega a su fin después de haber transcurrido un cierto tiempo, en el cual se han aprovechado las oportunidades " fáciles de sustitución de importaciones ".

Las primeras etapas de la ISI permitieron el establecimiento de manufacturas a través de los efectos de ingreso y de eslabonamiento. La producción interna de cientos de bienes amplió el mercado de numerosas mercancías de demanda final, hasta que fue posible la fabricación interna, a base de productos importados, ello condujo a la creación de oportunidades para la instalación de nuevas compañías que tuvieran la capacidad de producir insumos.

Algunos autores como Hirschman, califican el proceso sustitutivo como un modelo ingenuo; el primero fue la elaboración de los bienes necesarios en las industrias que se acababan de instalar y cuyo objetivo era producir lo que se adquiría en el exterior, (acero, papel, vidrio) eran bienes de carácter intermedio, de productos de demanda final. El resultado de esta convergencia con procesos industriales ocasionó que los bienes importados de una determinada empresa no eran siempre diferentes de los insumos de otra empresa que también realizaba compras en el exterior de estos bienes, de tal manera que las adquisiciones de varios bienes intermedios excedía la importación previa de la demanda final.

El segundo modelo se refiere a: el tamaño mínimo de una planta aumento con regularidad, a medida que se alcanzaron las fases más elevadas de producción. Como por ejemplo: " las plantas ensambladoras de automóviles -- tratan con varios proveedores y subcontratistas para obtener muchas partes-- de las necesarias, así como las acerías obtienen el carbón de varias minas. Las plantas de gran capacidad caracterizan la tecnología de unos cuantos e -- importantes productos intermedios y básicos; pero se encuentran empresas -- pequeñas y medianas en cada etapa, particularmente en las de maquinaria --- y equipo, que representan, en cierto sentido, las etapas ' más altas de ---- producción' " (11) . El tamaño de estas unidades económicas productoras de ---- acero, vidrio y papel se amplió, por lo cual esta convergencia o coincidencia-- fue exitosa.

Consideramos importante mencionar que el eslabonamiento retrogresivo es -- producto de los ambientes y políticas económicas, y no están exclusivamente de-- terminados por la magnitud del mercado o el tamaño mínimo de los núcleos indus-- trailes. Si el mercado aumenta es posible la construcción de plantas.

El tamaño del mercado que necesitan estas compañías puede ser más peque--- ño, pero no se puede erigir otra planta sin que primero se haya inaugurado la-- empresa que necesita el mercado más grande a la que se le podría denominar ---- " industria de estrangulación ".

Dentro del marco de la ISI, el proceso de industrialización se llevó a ca-- bo a través del eslabonamiento retrogresivo. Así tenemos que cuando se había -- instalado una compañía basada en insumos importados, presentaba dos consecuen--- cias contradictorias: resultaba atractiva la colocación de unidades que produ--- jeran bienes para la industria inicial; sin embargo, el establecimiento de ---- estos grupos económicos provocó una resistencia a las inversiones por eslabona-- miento retrogresivo. El empresario que había trabajado con materiales importa-- dos estaba en contra de las industrias nacionales que elaboraban dichos bienes-

porque afirmaba: el producto del país no era de la calidad tan buena ni tan uniforme como el importado; 2) consideraba que se encontraba en una total dependencia de un sólo proveedor nacional, en vez de comprar en todo el mundo; 3) afirmaba que la competencia interna era más activa, tan pronto como las materias primas eran producidas en el propio país; 4) decían que al cambiar la dirección de su compañía resultaba inconveniente el cambio del origen de abastecimiento de las mercancías necesarias para su proceso productivo.

Conforme lo anterior, los empresarios estimaban que al cambiar la dirección de sus compañías, resultaba inconveniente optar por otra fuente de suministros de los materiales que utilizaban. Así los intereses de los propietarios de las industrias de transformación, acabado y mezclado estaban en contra del establecimiento de fuentes internas de fábricas que transformen, acaben y mezclen.

Otro obstáculo era el proteccionismo arancelario - decían los inversionistas -, para la industria incipiente, paralelo a la falta de tarifas muy bajas o inexistentes, o de tipos de cambio preferencial para los insumos de estas compañías.

Las utilidades de la industria dependían de la diferencia entre el nivel de protección que haya sido acordado por la compañías dedicada a sustituir importaciones y el que se aplicaba a las mercancías adquiridas en el exterior. Las fábricas productoras de insumos una vez que habían sido instaladas, estaban en una situación que les permitía obtener un nivel de protección similar al que favorecía a las empresas nacionales que se habían iniciado en la elaboración de mercancías antes compradas en el extranjero.

Las primeras compañías quizás no actuaron como propulsoras de un vigoroso esfuerzo de industrialización. Los pagos que tenían que hacer-

por sus productos, los aranceles bajos o negativos, que realizaban los inversionistas, eran considerados por algunos autores como un complot-- por parte de quien está en el gobierno para corromper o sobornar a los nuevos inversionistas. También existía la posibilidad de que los industriales ubicados en los países subdesarrollados no estuvieran a favor de ---- un desarrollo industrial dinámico.

El efecto de eslabonamiento retrospectivo se fortaleció en Brasil----- con Kubitschek, en la industria automotriz, a finales de la década de los 50's. En México, en los 60's se tomaron medidas parecidas a las de ---- Brasil en la fabricación interna de partes y motores.

Los empresarios latinoamericanos realizaron una gran resistencia al efecto de eslabonamiento retrospectivo, que al combinarse con otras características de la industrialización ocasionaron un aumento de la contribución potencial en la política del sector público a este proceso.

El fenómeno de la industrialización tardía y postrera, su continuación se llevó a cabo de eslabonamiento retrogresivo, el cual estuvo fuertemente influido por la balanza de pagos. Sin embargo, el proceso sustitutivo de importaciones no desembocó en un fuerte y consolidado proceso que hubie--- ra podido industrializar la región.

1.4.2 Comercio exterior en América Latina y su influencia en la industrialización.-

Los diversos estudiosos de la importancia del comercio exterior en América Latina, en esta época de industrialización sustitutiva consideraban - lo siguiente: las exportaciones terminarían con cualquier obstáculo relacionado con el tamaño del mercado que limitara su crecimiento o no permitiera

su establecimiento; las ventas de bienes en el extranjero se acabarían-- con las restricciones de la balanza de pagos, de lo contrario se obsta-- culizaría la plena capacidad de las industrias existentes o la instala-- ción de nuevas; la competencia en los mercados mundiales presionaría pa-- ra que las empresas necesariamente tuvieran que obtener elevados -- niveles de eficiencia y calidad. La actividad comercial era la forma de-- adquirir defensa contra el oligopolio y el descenso de su actitud eco-- nómica que suele suceder en los pequeños mercados locales, con alto pro-- teccionismo.

Dentro del marco de la política de sustitución de importaciones los razonamientos anteriormente planteados se enfrentaban a las siguientes - argumentaciones: las nuevas industrias se establecieron para fabricar---- lo que anteriormente se adquiría en el extranjero; no se había tomado en-- cuenta la posibilidad de exportar, por parte de los empresarios, inver-- sionistas o el gobierno mismo; las sucursales o subsidiarias extranjeras que jugaron un papel importante en el proceso en repetidas ocasiones reci-- bieron ordenes particulares de no competir en el extranjero con las -- mercancías de la matriz. Un hecho de gran trascendencia fue la instalación de nuevas industrias, a la sombra de barreras arancelarias éstas incurrie-- ron por lo general en altos costos de producción en países que se encontra-- ban enmarcados por presiones arancelarias muy elevadas, y por consiguiente no existía ninguna posibilidad de que esos países pudieran competir con - éxito en los mercados mundiales. No obstante, existen industrias que comen-- zaron produciendo para el mercado interno y que posteriormente coloca---- ron sus productos en el exterior. En esta época también detectamos firmas-- extranjeras que resultaron ser muy flexibles en su política manufac-- turera y exportadora; orientadas a la producción y obtención de una ma--- yor proporción de insumos, y que dentro de estos países se les hubiera---

podido inducir a convertirse en las compañías exportadoras. Algunos ----- autores afirmaban que la incapacidad de vender en el extranjero era producto de la desventaja de costos de las nuevas firmas establecidas bajo protección impositiva que pierde fuerza, puesto que es necesario considerar que varios países alcanzaron su industrialización a fines del siglo XIX, -- la sombra de barreras arancelarias protectoras. También se consideraba -- que una industria no puede ser exportadora sin antes tener un afianzamiento en el país a través de inversiones relacionadas con los efectos de eslabonamiento retrogresivo, ello es fundamental para pasar a la fase de exportación. Otro elemento de la incapacidad de exportar era la canalización de los recursos hacia el sector secundario en muchos países latinoamericanos. Estos capitales resultaron ser atractivos por la protección de los impuestos, las tasas inflacionarias internas, la sobrevaluación monetaria y los controles de cambio. El mantener un tipo de cambio sobrevaluado significa que los exportadores de materias primas reciben un ingreso real menor que en condiciones de equilibrio o de tipo de cambio sobrevaluado.

En términos generales, la región latinoamericana mantuvo un tipo de cambio por arriba del valor de las monedas, lo que permitió la adquisición a precios favorables de las importaciones permitidas por las autoridades. La maquinaria y las materias primas se les presentaron condiciones preferenciales con dicho tipo de cambio fungiendo como un mecanismo de transferencia de ingresos del sector exportador tradicional a las --- industrias nuevas. La sobrevaluación de la moneda representó un obstáculo a las ventas en el mercado mundial originadas en estas empresas. Ello no era una desventaja en las primeras etapas de la industrialización que tenía como objetivo sustituir importaciones, porque no había --

posibilidad de exportación de las industrias nacientes.

Esta forma de fijar el valor del control de cambio, posteriormente, no sólo frenó las exportaciones sino que obstaculizó una consolidación --- fuerte y dinámica del eslabonamiento regresivo. Esta paridad permitió--- que las industrias pudieran obtener insumos importados a precios bajos- sin embargo, se contrarrestó por la pérdida de las utilidades potenciales que se podían haber realizado a través de exportaciones mediante una moneda no sobrevaluada. Así, este fenómeno se transformaba de un estímulo al proceso industrial en un obstáculo que lo frenaba.

Ahora bien, la exportación de manufacturas en un principio del modelo sustitutivo de importaciones a un ritmo mas elevado se expande que en cualquier otra región, incluso del Sudeste asiático, alcanzando entre--- 1965-1974 un ritmo de crecimiento del 21.1%. El panorama era diferente,-- para esta zona geográfica:" las exportaciones de manufacturas en 1973 re-- presentaban el 4% de la producción manufacturera en los países del Sudeste asiático la producción alcanzaba un 30%. Las manufacturas exportadas - por la región representan en ese mismo año un 15% de las exportaciones totales mientras que en los países del sudeste esa proporción alcanzaba el 4%. El valor absoluto de esas exportaciones manufactureras de esos países en 1975 prácticamente triplicaba al correspondiente en América Latina"(12).

1.4.3. Empresas Transnacionales.-

Las E.T. en la estructura industrial de los países de América Latina se localizan en los sectores de estructuras oligopólicas y dentro de -- ellos desempeñan el papel de empresas líderes. Las filiales de éstas , -- su política es la de adquisición de aparatos tecnológicos y ésta es la -- forma en que llega la inversión directa al país y no en la canalización --

de recursos financieros líquidos. En este tipo de empresas, existe una división de funciones, " para determinados productos que están en la fase final del ' ciclo del producto ' se transfieren algunas actividades productivas, y por consiguiente la maquinaria y equipo requerido: desde-- instalaciones ubicadas en países subdesarrollados. Por este conjunto de factores, la demanda de filiales de ET, no obstante de representar una proporción elevada de los requerimientos totales de bienes de capital, a diferencia de lo que ocurre en sus países de origen, no constituyen un factor de estímulo a la producción local " (13) .

El tamaño reducido del mercado interno y la utilización de tecnolo--- gías diseñadas para los países desarrollados conduce a las naciones latinoamericanas a estructuras industriales más concentradas que en los países -- donde tienen su origen las innovaciones técnicas. En las regiones indus--- trializadas la concentración es producto de un largo proceso competitivo--- con novedades constantes en los equipos y elevados niveles de productivi--- dad, en esta parte del continente, la estructura concentrada aparece al --- iniciarse la actividad productiva.

Estas grandes unidades económicas que desean establecerse en la re--- gión se presentan en los sectores con una gran diferenciación de pro--- ductos, donde la competencia no se manifiesta por la vía de los precios. No se trataba de penetrar en el mercado de los sectores productores de insu--- mos como el acero, cemento, química básica, por los siguientes factores: la homogeneidad de los bienes, las empresas estatales, la fijación o regulación de precios , la no división de técnicas con fuertes economías de escala, debilitaban los incentivos y aumentaban los obstáculos para introducirse en el mercado. En caso de que las E.T. tuvieran una posición dominante, la estructura hubiera sido muy concentrada y de muy difícil acceso incluso para las E.T.

En los sectores de consumo durable y no durable la única barrera para la entrada fue el estado. Para las nuevas filiales de las E.T. en los rubros de consumo durable existían obstáculos a la entrada, pero resultaba infranqueable cuando grupos nacionales privados pretendían entrar donde se encontraban las E.T. Las industrias estatales podían superar esos muros cuando planteaban la asociación con alguna ET establecida o que deseaba incorporarse al mercado.

En las empresas privadas nacionales, que en general eran industrias -- pequeñas y medianas, el financiamiento que obtenían constituyó un factor -- decisivo; las condiciones que les ofrecieron los proveedores nacionales -- les resultaba menos atractivos que el mercado internacional.

En los sectores donde se encontraban estos núcleos privados de carácter nacional , los problemas para introducirse mantenían su vigencia ---- cuando la empresa que pretendía entrar era nacional, pero perdía todo su -- significado al tratarse de la incorporación de las E.T. y menos aún cuando eran los proveedores de tecnología de las compañías nacionales establecidas . Algunos afirman - al respecto -, que en determinados sectores, en los que predominó las ET el grado de concentración fue inferior que en los -- países de origen de las ET.

Este factor de concentración no se tradujo en una transferencia de -- ingresos al consumidor, sino en una expansión de la instalación de plantas ineficientes a los requerimientos del mercado internacional y que por -- la protección obtuvieron tasas de rentabilidad muy altas.

Dentro de este marco, el sector automotriz fue la expresión más clara de la reproducción trunca y distorsionada del sector industrial de los ---- países latinoamericanos . La existencia de un número de empresas productoras sistemáticamente mayor que el que se observa en los países avanzados, -

la proliferación de modelos, el sistemático sobreprecio de los vehículos - fabricados localmente y su fuerte contribución, al déficit externo, constituyen rasgos que han sido sistemáticamente dejados en evidencia en numerosos estudios efectuados tanto a nivel nacional como regional.

Las mercancías producidas por las ET en América Latina estuvieron en función de los requerimientos del mercado de los países de origen que tenían niveles de ingresos elevados y por ello, la mayor parte de las necesidades de los consumidores de esos países estaban satisfechas. Por ejemplo: en el caso del automóvil eran mercancías de consumo, en los países latinoamericanos esta mercancía solamente estaba destinada a un sector reducido de la población, y las ET mantenían el liderazgo que ejercieron los países de origen.

En las naciones como México y Brasil los bienes de consumo imitativo tuvieron un alto grado de penetración en el conjunto de la población urbana. Ello se explica por lo siguiente: la estructura de consumo se ve modificada a favor de éstos rubros, se desarrollan las mercancías de financiamiento - del consumo y la disminución de los precios de estas mercancías con respecto a las de consumo tradicional. Estos bienes se originan en las ET, en este -- sentido se puede afirmar que estas empresas produjeran para los sectores de elevados ingresos.

Es frecuente la afirmación de que las empresas líderes de los países de origen jugaron un papel fundamental en el proceso tecnológico en las innovaciones, y ello es precisamente lo que se argumentó, en favor del establecimiento de estas empresas. Lo que ocurre " es que las estructuras oligopólicas se transfieren a los países receptores.... a un nivel inferior de eficiencia, las tasas de rentabilidad también se reproducen localmente, pero lo que no aparece es el proceso de innovación tecnológica generado localmente ---- Esta omisión no impide que parte de las utilidades generadas localmente se --

destine a la amortización de los gastos que se efectuaron en el país de -- origen en las actividades de innovación tecnológica " (14) .

Las filiales tuvieron la capacidad de influir en esta fase de la indus-- trialización sustitutiva de importaciones, en la orientación de la expansión industrial , porque hubo un crecimiento mayor en los sectores en que ellas pre dominaban y el desplazamiento que realizaron a las empresas nacionales en di- ferentes sectores; éste es un proceso de concentración , al que también se --- les puede denominar transnacionalización; el cual ocurrió por el crecimiento de las filiales y la intensificación de compra de las empresas nacionales.

Este fenómeno en América Latina es el de "desnacionalización" y tuvo -- dos características : las empresas de carácter privado nacional crecieron me nos que las ET con producción similar y la expansión de los bienes de producción de parte de las unidades económicas nacionales es mas alta a las que provienen de las ET.

El marco de industrialización en esta zona geográfica planteó para las ET-- un liderazgo que contenía factores estructurales que atentaron contra el creci-- miento del empleo. Algunos afirmaban que el desempleo provenía de la utilización de técnicas intensivas en capital, al considerar estática la relación capi--- tal-trabajo y no analizaban - según se decía-, de manera simultánea su evolu-- ción en el tiempo, el ritmo de crecimiento de los sectores, la estructura --- de los bienes.

Los rubros en los que predominaban las transnacionales el trabajo con respec to al capital es más elevada porque su expansión era más rápida, ello contribu-- yó al crecimiento del empleo en las ramas en que predominaban las empresas nacio-- nales. La explicación a este fenómeno es que el nivel inicial de la relación -- capital-trabajo es más bajo en los sectores nacionales, resultado del tamaño de los mercados. Las firmas nacionales tenían una estructura competitiva que buscaba la "modernización" para poder enfrentar la competencia con las ET. El dinamismo---

de estos gigantescos núcleos económicos conduce a la desnacionalización de la industria, por ello se modernizan las empresas nacionales para restringir este veloz fenómeno.

Las ET la tecnología que utilizaron es para obtener altas tasas de rentabilidad, que les permitió expandirse y aumentar su participación en el mercado. Las cuestiones técnicas respondían a los intereses de las ET y no a un interés macroeconómico que garantizara la expansión del empleo a largo plazo. Cuando existía un gran dinamismo por parte de estos consorcios generaron por determinados períodos mayores incrementos de ocupación, utilización de sistemas productivos cada vez más intensivos de capital.

Estos grupos cuando alcanzaron el dominio de una rama y sus tasas de rentabilidad eran muy altas tuvieron un mayor respaldo externo y por ello también presentaron perspectivas atractivas para el sistema bancario y de finanzas privado, ello favoreció que se destinaran a estas compañías y rubros. Sin embargo esta situación no condujo a crear un núcleo nacional-articulado productivo, financiero, comercial que fuera capaz de asignar recursos a las necesidades de expansión a nivel nacional y latinoamericano.

El sector público consideró que estas empresas y rubros fijaron el ritmo de expansión de la economía; por tanto, las actividades gubernamentales estaban encaminadas a otorgar recursos en infraestructura y servicios requeridos para la ampliación de estos consorcios líderes. En cierta forma estos elementos determinaron la estructura de la inversión pública por tanto, se vió relegada la agricultura, la producción de alimentos, básicos de consumo interno, la oferta agrícola descendió lo cual ejerció presiones de tipo inflacionario disminuyendo la exportación y estimulando la importación de productos agrícolas.

Las industrias poderosas tuvieron los coeficientes de importación más elevados, generando un déficit comercial creciente que además se amplió en

la cuenta corriente por las remesas de dividendos, intereses y regalías. En el caso de los países mineros y exportadores de petróleo los ingresos de exportación ayudaron por un período de tiempo a compensar el déficit industrial y la erosión del superávit agrícola.

La mayor parte de los estudiosos de la temática coinciden en afirmar que cuando la presencia de las ET se acentúa también se agudiza el déficit externo y la deuda al alcanzar una magnitud considerable y se transforma en motivo de preocupación macroeconómica para las ET porque los gobiernos en repetidas ocasiones adaptaron medidas que afectaron la flexibilidad en el flujo de recursos hacia el exterior. En esta situación, los conglomerados optaron por incrementar y diversificar sus exportaciones industriales agrícolas o mineras. Con ello lograron mejorar su poder de negociación con el gobierno y garantizaron el envío de remesas al exterior contribuyendo a mejorar la solvencia financiera.

1.4.4. El carácter trunco de la industrialización en América Latina.

Conforme a los elementos mencionados a lo largo de las páginas anteriores podemos considerar que el carácter distorsionado y trunco del patrón industrial de América Latina es el factor explicativo del carácter estructural del déficit comercial externo y del creciente endeudamiento con el exterior.

El desequilibrio externo que la industria ha creado para la región va de los 5 000 millones de dólares en 1955 a 28 000 millones en 1975. La explicación a este fenómeno es la siguiente: Este sector contribuyó a elevar el coeficiente de importación; la fuerte liquidez internacional favoreció la expansión del endeudamiento e incrementó las importaciones al agotarse el modelo de industrialización fácil de importaciones.

El desajuste creció a un ritmo comparable al del producto provo-- - cando un endeudamiento acumulativo, el cual aumentó más por la elevación de - las tasas de interés. Al inicio del modelo de la ISI el déficit se incremen-- - tó a un ritmo elevado, y las exportaciones manufactureras crecieron más rápida-- - mente que las importaciones industriales. En 1955 las exportaciones del - rubro industrial representaban el 6% de las importaciones hacia los años 70's - esa proporción se elevó al 20%. Este desequilibrio con el exterior creado por - el sector secundario fue generado en las ramas que liderean el crecimiento de - esta actividad económica, por ejemplo, la producción de bienes de capital, e - quipo de transporte automotor y productos químicos. Este fenómeno es la ex-- - presión del carácter estructural del déficit externo asociado a la modalidad - de la industrialización. (Ver cuadros del No. 1 al No. 24).

En muchas naciones de la región la inestabilidad del sector externo ha - obstaculizado un volumen constante de la formación de capital, ha impedido la - conformación de un proceso normal de planificación ha ocasionado el fracaso - de muchos intentos de racionalización del comercio exterior y ha creado gran-- - des problemas para poder llevar acabo ajustes domésticos. Estos desajustes -- - tienen su expresión en la balanza de pagos y en todas las actividades vincu-- - ladas al sector externo, por que los precios de las materias primas tuvieron - mayores fluctuaciones en comparación con los productos manufactureros. La di-- - versificación de las exportaciones constituye un mecanismo para reducir las - variaciones de los ingresos de divisas.

En relación con el proteccionismo en otras zonas geográficas encontramos - que "Las naciones industrializadas mantienen restricciones arancelarias y no - arancelarias que provocan dificultades de acceso a las exportaciones de manu-- - facturas del resto del mundo, con restricciones mayores a medida que aumenta - el grado de procesamiento. Por otra parte, si bien las negociaciones multila-- - terales celebradas en el seno del GATT han logrado reducciones tarifarias no -

discriminatorias, éstas han sido de mayor significación en los bienes - cuyo comercio se concreta entre los mismos países desarrollados. Efectivamente, los aranceles nominales aplicados por los países industrializados al tipo de bienes importados desde áreas menos desarrolladas, alcanzan una tasa media que casi duplican el promedio resultante para el total de sus importaciones.... Por otra parte, ciertos mercados internacionales están dominados por pocas empresas trasnacionales que perciben cuasi-rentas en el proceso de distribución y mercadeo y que ejercen su poder oligopsónico en perjuicio de los exportadores de los países en desarrollo" (15) .

Conforme a este panorama se puede considerar : 1) "La irracionalidad de las estructuras productivas particularmente en los sectores--oligopólicos generados al amparo del 'proteccionismo frívolo ' y del --- precario liderazgo del empresario industrial nacional " (16). Además - estos industriales estuvieron en contra de elevar el coeficiente de -- exportación e inhibieron la integración industrial entre los sectores automotriz, farmacia, cosmética, alimentos, etc.; 2) la protección elevada ocasionó tasas altas de rentabilidad, en el mercado externo, lo - cual no favoreció a la iniciativa de exportación ; 3) el atraso de la industria de bienes de capital; 4) el liderazgo de empresas que en -- sus países de origen generaron un superávit comercial del sector manufacturero , pero en América Latina su actuación fue de manera contra--ria.

México como parte integrante de esta zona geográfica del planeta, se encuentra inmerso dentro de este proceso económico denominado ---- proceso de sustitución de importaciones. Esta política llevada a cabo en la industria mexicana tiene su inicio en el cuarto decenio del presente siglo. En las siguientes páginas describiremos las tres etapas-

que tuvo que recorrer dicha estrategia de carácter económico en el ---
sector secundario mexicano, cuya duración fue de varias décadas para -
conformar la estructura de este rubro de la economía.

C A P I T U L O 2

LA PRIMERA FASE DEL PROCESO DE
SUSTITUCION DE IMPORTACIONES EN
MEXICO.

La situación económica que prevalecía en el país durante la crisis del 29', por un lado era la de presentar un sector exportador tradicional, conformado por artículos producidos en el sector agropecuario y en la industria extractiva y, por otro, existía cierto desarrollo del aparato productivo industrial. En los años 30's, la economía mexicana tenía una gran dependencia de los monopolios, fundamentalmente de los norteamericanos. El papel de la burguesía era el de contribuir al incremento del capital extranjero; dentro de este contexto se conforma el atraso de la estructura socio-económica de la P.E.A. (Población Económicamente Activa). En esta última, las dos terceras partes se dedicaban a la agricultura y el resto se distribuía en la industria, comercio y servicios. El proceso de industrialización se inicia en forma incipiente bajo el marco de la expansión del sistema capitalista a nivel mundial. En estos años el sector industrial avanza con la creación de una infraestructura; la financiación del mercado y el control sobre la clase trabajadora.

Se producen varios cambios en la estructura del proletariado, en la industria de transformación aparecen numerosos grupos de obreros fabriles. La producción es significativa, concentraba a casi la mitad de los obreros, no obstante, la mayor parte de los establecimientos censados en 1930 eran pequeños talleres artesanales.

Las bases del desarrollo industrial, llevaron a cabo una serie de medidas económicas importantes, además de la creación de una infraestructura básica y la apertura del mercado interno. Así, "La reforma cardenista: (1934-1940): reforma agraria; proceso de creación de un sector de la economía mediante la nacionalización del petróleo; el transporte e industrias varias; la creación de los bancos de financiamiento (NAFINSA); la organización de las centrales obreras y campesinas; la --

participación creciente del estado en la economía mediante un Plan sexenal, y una serie de medidas de fomento industrial " (17) .

En la década de 1940, a principios, el país inicia un periodo fácil de sustitución de importaciones. En la industria se conforma un aparato propio productivo, típico de las economías dependientes y subordinadas, porque el país no tenía la capacidad de producir bienes de capital mediante el proteccionismo industrial, la nación obtiene una gran cantidad de divisas durante los dos primeros años del régimen de Alemán; esta situación, obedece a dos factores fundamentales: 1) Estados Unidos quería dominar los mercados latinoamericanos, cuando finalizó el conflicto bélico, por ello la burguesía mexicana exigió mayores medidas proteccionistas con el fin de evitar la importación de mercancías; 2) las exportaciones de bienes que había venido realizando el país durante la segunda guerra mundial.

Años más tarde continuaba la política proteccionista, sin embargo se realizaba la importación de todo tipo de mercancías. El descenso de las exportaciones mexicanas en un 28% (ver cuadro 28 y cuadro 29) fue producto de que al terminar la Segunda Guerra Mundial hubo una disminución del uso de materias primas utilizadas para la construcción de armamento en la conflagración bélica por parte de Estados Unidos. Al finalizar la reconstrucción en Europa, la economía mexicana se fue al caos, cuya expresión fueron las devaluaciones del 47' y el 48'. Posteriormente, de nuevo, la guerra de Corea, significó para México un estímulo en el crecimiento en la industria al expandirse el mercado interno a través de la compra por parte del exterior de los sectores que fabricaban material bélico y demandaban grandes cantidades de plomo, cinc, algodón, azufre, etc.

En términos generales, durante los años 40's se detecta un desarrollo

acelerado en la industria de transformación, producto del aumento del precio de materias primas en el mercado internacional durante la segunda guerra mundial; la disminución de la inversión extranjera y de mercancías manufacturadas importadas fueron los factores que favorecieron la expansión de este sector en el país, ocasionando la aparición de nuevas ramas y la consolidación de las ya existentes. Como es planteado por Vizgu--nova (18). México se convirtió, de país agrario atrasado en agrario indus---trial. La nación necesitaba una expansión de industrias básicas para avan---zar hacia la producción de bienes intermedios y de capital, para lo cual era necesario la modernización de este sector. Sin embargo, la industria se en---frentaba a formas atrasadas de financiamiento y a un decaimiento grave del --mercado.

A partir de la década de los 50's la industria va adquiriendo cada vez mayor importancia en la generación del PIB.

Por tanto " La industria comparte con el comercio y los servicios, --la posición predominante en la generación del PIB, este sector se ha ---transformado en el más importante dentro del funcionamiento de la econo---mía "(19) . (ver cuadro 30).

En esta década las ramas industriales en orden de importancia por su aportación al PIB fueron las siguientes: 1) textil algodonera, lanas, fibras sintéticas y confección de ropa, 2) molienda de harina, 3) cerveza, 4) envases y preservación de alimentos, 5) aceite vegetal, 6) azúcar, 7) hierro y acero, 8) cemento, 9) vidrio, 10) fabricación de calzado, 11) jabones, 12) cigarrillos, 13) cerillos, 14) caucho, 15) papel, 16) producción de alcohol, --- (ver cuadro 31).

Como podemos detectar, la estructura del sector industrial estaba conformada de manera fundamental por el sector II, producción de bienes de ----

consumo, es decir, el proceso de sustitución de importaciones fue de carácter fácil y no complejo, no se fabricaban bienes de capital, la maquinaria se importaba del exterior.

Al finalizar la guerra de Corea, el país se enfrentó de pronto a una serie de obstáculos que impedían el crecimiento en la economía. Las exportaciones cayeron drásticamente, culminando con la devaluación del peso de 1954. Las crisis norteamericanas de los años 1951 y 1957-58, tuvieron profundas repercusiones en nuestro país, cuyas manifestaciones más importantes fueron el descenso en las exportaciones, desempleo de mano de obra y estrechez en el mercado interno. Por tanto, se hacía más evidente que el desarrollo independiente no se había alcanzado. En este sentido, "la industria posee un carácter subordinado en tanto que el sistema capitalista mundial sólo le permitió desarrollarse con respecto a su mercado interno a través de una fuerte política proteccionista; la situación de competencia del mercado internacional ha sido otra de las causas de que, dado el bajo nivel de eficacia de la industria nacional protegida no haya podido desarrollarse hacia afuera" (20).

En nuestro país el proceso de industrialización comprendido en los años 50's hasta mediados de la década de los 60's, como es planteado por Solís, (21) estuvo orientado hacia la producción de bienes intermedios y de capital, aumentando la dependencia económica de la nación hacia el exterior. En esta década al interior del sector industrial la manufactura incrementa su tasa de crecimiento al 8.6%, producto de la elevada elasticidad en el ingreso de la demanda de estos bienes y el estímulo recibido por el proceso de sustitución de importaciones. Como afirma Solís, las ramas industriales se desarrollaron conforme a su situación específica; el sector minero estuvo en función de las oscilaciones de los precios internacionales, y los impuestos para la exportación de sus productos; el petróleo se vió impulsado

por el aparato estatal para fortalecer la infraestructura productiva.

El crecimiento veloz de la industria manufacturera estuvo influido por el desarrollo de la actividad siderúrgica, la fabricación de productos metálicos y químicos. No obstante, la producción de textiles, ropa y calzado sus tasas de crecimiento fueron semejantes a la del sector agropecuario. Este panorama, conformó la posición de la industria.

Sin embargo, los intentos de modernización del aparato productivo, sistema financiero, mercantil y administrativo se encontraban con grandes obstáculos, porque continuaba un gran peso de las importaciones, la debilidad en el mercado interno y la falta de capital para una intensificación de la explotación capitalista. Esta década se caracterizó por un desarrollo económico precario e irregular, como resultado de la falta de suficiencia productiva y la situación del exterior.

El desenvolvimiento del sector se realiza en forma muy acelerada al producir mercancías de consumo final. Así tenemos que hacia los años 50's los grupos de ramas industriales por ramas más importantes en la aportación al PIB fueron del sector II (bienes de consumo):

- 1) conservación y envases de alimentos, 2) elaboración de bebidas 3) industria textil, 4) fabricación de zapatos.

En el segundo sector (bienes de capital) en la contribución al PIB, destacaron:

- 1) fabricación y reparación de productos metálicos, 2) construcción y reparación de maquinaria, 3) fabricación de aparatos, accesorios y artículos eléctricos, 4) construcción y reparación de equipo y material de transporte, 5) construcción de vehículos y automóviles.

Dentro de este marco considero que en estos años en el interior de la industria de transformación se afianzan las ramas productoras de

bienes de subsistencia y tienen su inicio en su desarrollo las industrias metal-básicas y las de construcción de maquinaria, o sea, se culminó de este modo el proceso de industrialización mediante la sustitución fácil de importaciones. En este sentido, como lo determina -- Raul González (22), el crecimiento del Sector I a lo largo de los años 50's no fue capaz de consolidar una estructura de la producción en la que su acumulación interna de este rubro pudiera ser el elemento-determinante debido a la creciente penetración, prácticamente sin ningún tipo de control por parte del estado con respecto al capital extranjero, que desarrolló las manufacturas ligeras en base a una importación creciente de partes, componentes, maquinaria y equipo. En consecuencia, el crecimiento de los medios de producción se llevó a cabo en ramas dirigidas a la obtención de materias primas o energéticas, productos que pueden ser utilizados por los Sectores I y II y casi no sucedió en aquellas ramas que en lo fundamental orientaron su producción a la elaboración de medios de producción: por ejemplo, la construcción de maquinaria y equipo. Así los acervos de capital en la estructura industrial presentaban el siguiente panorama:

1950 Sector I Acervos de capital	10 188 000 000.
1950 Sector II Acervos de capital	44 353 000 000. (23).

Ante esta situación el sector industrial ha tenido las tasas de crecimiento más elevadas desde 1950, así como también hemos detectado su importancia relativa dentro del producto total, destacando que lo fundamental no fue la fabricación de bienes de capital, sino de bienes de consumo.

Otro factor que ha estado presente en el desarrollo de esta actividad económica es la importancia del aparato estatal durante estos años,

al ser la columna vertebral en la economía del país, proporcionó la infraestructura necesaria para la reproducción del capital. En aquel tiempo utilizó diversos métodos de apoyo a la industria. Los más importantes fueron : 1) asignación de recursos, 2) política impositiva y 3) reformas comerciales.

1) Asignación de recursos se ha llevado a cabo a través de la canalización de recursos crediticios a empresas industriales y la creación de las bases indispensables para el desenvolvimiento de los grupos empresariales. Se otorgaron créditos internos y externos a través de - Nacional Financiera. En particular, se apoyó a la producción básica, con la extracción de petróleo, hierro, acero y algunas manufacturas, como -- productos químicos, fertilizantes, equipos de transporte y algunos bienes de consumo.

2) La política impositiva consistió principalmente en exenciones - de impuestos sobre la renta, la importación, los ingresos mercantiles y de exportación.

3) Las reformas comerciales consistieron fundamentalmente en la modificación de aranceles, precios oficiales de las mercancías para la --- exportación y licencias para la importación.

C A P I T U L O 3

LA SEGUNDA FASE DEL PROCESO DE
SUSTITUCION DE IMPORTACIONES EN
MEXICO.

Al inicio de los años 60's, penetraba con marcado ritmo acelerado los recursos provenientes de Estados Unidos mediante créditos e inversiones. La guerra de los estadounidenses con Vietnam, proporcionó a México aumento en las exportaciones de carácter primario y la elevación de sus precios. Los inversionistas mexicanos se vincularon con los extranjeros no solamente por cuestiones financieras, sino por transferencias tecnológicas y comerciales, siendo muy importante para el desarrollo del capitalismo mexicano, cuyas consecuencias fueron un desarrollo con mayor dependencia y desequilibrio.

A partir de 1963 se observa un crecimiento muy elevado en la industria manufacturera debido al impulso que recibió por parte de la inversión extranjera, teniendo como resultado la transformación industrial del país. Una de sus expresiones es el incremento en la exportación de manufacturas, así como también el aumento en la producción y la diversificación de bienes intermedios y de capital. Durante estos años el sector industrial estuvo dominado por el peso de las ramas productoras de bienes con mayor nivel de elaboración, lo cual produjo un crecimiento de este rubro más elevado, así como de inversión. Es decir, en esta década se fortalecen algunas ramas de la industria, por ejemplo, la química, petroquímica, metalurgia, fabricación de maquinaria y producción de materiales para la construcción. Otra característica de este período es el hecho de que los monopolios mexicanos se relacionaron estrechamente con capital extranjero, primordialmente norteamericano, que actuaría en el desarrollo de nuevas ramas de la industria, formando empresas mixtas. Ello condujo a supeditar la industrialización en el país e imposibilitar su independencia. El capital proveniente del país vecino penetró en las ramas más dinámicas del sector industrial, determinando así las políticas industriales que el país debería seguir, sin tomar en

cuenta una conformación homogénea y simétrica del sector, lo fundamental era que la colocación de los capitales tuvieran altos niveles de rentabilidad. La orientación de la inversión extranjera había sido la siguiente: en los años 40's se dirigió a las comunicaciones, energía eléctrica, minería; en los años 50's y 60's a la industria manufacturera, en segundo lugar al comercio. En particular la inversión directa por parte de Estados Unidos en 1960 había sido dirigida a:

Minería	16.3%
Manufacturas	49.2%
Servicios	19.9%

Conforme lo planteaba Aguilera (24) en el Sector I, de las 500 grandes empresas, 22 representan el 48% del capital extranjero, siendo el 90% correspondiente a la nación norteamericana. La participación de este capital fue encauzado fundamentalmente a la fabricación de maquinaria y equipo, construcción y reparación de automóviles.

Las inversiones de este tipo fueron una fuente importante de financiamiento para las importaciones llevadas a cabo por el sector industrial. Ello incrementó el endeudamiento del país con el exterior. Los saldos negativos arrojados por la balanza comercial no pudieron ser pagados con las exportaciones, fue necesario el crédito internacional. La circulación de capital en la estructura de la industria mexicana, fue dependiente del capital externo; por ejemplo, el Sector II requirió en esta década de los 60's, de 57.1% de las exportaciones y el Sector I, únicamente el 2%.

La conformación estructural de las exportaciones de la actividad manufacturera eran básicamente bienes de consumo, alimentos, productos químicos, textiles. En muy pequeña escala medios de producción como el

hierro o acero manufacturado, piezas sueltas para automóvil, refacciones-- de diversos materiales para maquinaria.

En este decenio de los sesentas, la industrialización mexicana estaba compuesta por un sector productor de bienes de consumo que había logrado diversificarse, cubriendo así las fase del proceso fácil de sustitución de importaciones donde se crearon las condiciones de reproducción-- del capital y de la fuerza de trabajo, por lo que se inicia un proceso de sustitución compleja de importaciones.

Las industrias metálicas básicas se encuentran en expansión, sin embargo, la producción de maquinaria es incipiente, por lo que no son satisfechas las necesidades de la demanda interna de medios de producción. El-desenvolvimiento de este subsector obedece a los requerimientos para la - fabricación de bienes de consumo duradero (licuadoras, estufas, televisores, lavadoras, radios, etc) no obstante aún es muy débil su desarrollo.

En esta década se incrementó de manera significativa la participación de los bienes de subsistencia en la generación del producto interno bruto; siendo muy elevada la compra en el exterior de bienes de producción, (aproximadamente el 80%). Ello condujo a fines de este decenio al agotamiento del modelo de acumulación capitalista dependiente, cuya base de - sustitución había sido el proceso de sustitución fácil de importaciones con una producción solamente de bienes de consumo y productos intermedios.

La industria en los años 60's tiene como característica la concentración y centralización del capital con un elevado nivel. Este fenómeno es producto de la presencia del capital monopolista extranjero y de la fusión de los capitales nacionales y extranjeros en empresas mixtas.

La monopolización en el aparato comercial , financiero y productivo-- sometió al conjunto de la actividad económica mexicana. El capital-----

monopólico extranjero subordinó la estructura industrial, produciendo un desarrollo desigual y concentrado, un mercado con formas oligopólicas de realización, así como una elevada concentración en la estructura financiera altamente centralizada.

A finales de los 60's, las grandes empresas controlan casi el 60% de producción, presentaron las más prominentes tasas de crecimiento del valor de la producción (16.0%); sin embargo, contaban con el menor número de los establecimientos (770), disponiendo de la mayor cantidad de capital invertido, 86.5 mil millones de pesos, (más del 50% del capital total) y el más alto promedio en la tasa anual de inversión, aproximadamente el 15 %.

El crecimiento acelerado del capital invertido en el sector industrial, con el ahorro en el empleo de mano de obra, crearon una ascendente composición orgánica de capital, así como un subempleo en la industria, despido creciente de trabajadores, lo cual aunado a la población flotante de fuerza de trabajo migratoria de las áreas rurales, conforman un gigantesco ejército de desempleados en las tres ciudades más importantes del país: México, Guadalajara y Monterrey.

El papel del Estado, en el desarrollo de esta actividad secundaria ha sido esencial. Otro elemento importante a destacar es el del proteccionismo industrial que a través del aparato estatal ha creado un mercado protegido contra cualquier competidor que se presente, creando condiciones monopolísticas en todas las ramas industriales, fortaleciendo algunos grupos dentro de éste. El estado " controla directamente algunos sectores estratégicos: la producción de petróleo, la generación de energía eléctrica y la operación del transporte adecuado para las necesidades industriales, los ferrocarriles; pero siempre que la expansión de los negocios privados han estado en peligro, la situación del estado ha sido firme y decidida; --

así, hoy en día el Estado controla y participa en empresas siderúrgicas, de papel, de fertilizantes, de alimentos, de textiles, de automóviles, etc., con lo cual, aunque su volumen de la producción industrial es pequeño, es de importancia estratégica innegable " (25).

La burguesía se había consolidado en el dominio económico y político; actuaba en la exportación y en el mercado interno, no obstante no llevaba muy bien a cabo el proceso de acumulación de capital, por lo que fue necesario la intervención del Estado, otorgando grandes concesiones. La actuación de éste, era la de velar por el desarrollo del capitalismo industrial; aun a costa de chocar con algunos sectores de la burguesía.

Como es abordado por De la Peña (26), en el sentido de la necesidad de estimular el proceso de acumulación de capital, en estos años, sin embargo, ésta era muy poco dinámica y presentaba serias dificultades limitando la ocupación, creando condiciones de desequilibrio interno muy graves; la acumulación capitalista solamente podía elevarse mediante el aumento en las exportaciones, lo cual no resultaba ser sólido para este tiempo. Los recursos provenientes del exterior no fueron suficientes para generar un crecimiento acorde con la explotación de la fuerza de trabajo.

La crisis económica es propia de la naturaleza del sistema capitalista-subdesarrollado en el que se encuentra nuestro país. En esta década este fenómeno fue resentido por los sectores populares mediante el alza incesante del costo de la vida. En el grupo empresarial se manifestó en la variación de los precios de las materias primas, disminución de la oferta de insumos industriales, como el acero, cementos, energéticos, plásticos, etc.,

3.1. Desequilibrio Externo.-

El capitalismo mexicano se ha venido caracterizando en la industria por su incapacidad para producir internamente bienes de capital para la ampliación de la producción. Así en México su crecimiento económico ha estado impregnado de dependencia del exterior para proveerse de la maquinaria y demás bienes de producción necesarios para el mantenimiento y expansión productiva.

Esta situación de dependencia externa se refleja en : creciente deterioro del comercio exterior y estancamiento de ramas básicas de la producción, del sector agropecuario y la industria de energéticos. El déficit en la Balanza Comercial, se ha incrementado como resultado de la creciente importación de maquinaria y materias primas industriales (ver cuadro 32).

La importación de bienes fue fundamentalmente destinada a la industria, servicios y transporte. En lo que corresponde a la maquinaria, las herramientas y vehículos importados fue orientada una significativa parte, --- por el contrario en lo que toca a los bienes de consumo su importación es mínima, lo cual marca la dependencia hacia el exterior del desarrollo del -- país (ver cuadro 33).

El impacto del proceso de sustitución de importaciones en su fase compleja en la industria mexicana, condujo a un desequilibrio en la balanza -- comercial, el cual lejos de corregirse, tiende a aumentar con la in-- dustrialización del país. Este desajuste no constituye un límite absoluto a la expansión industrial pero si implica un aumento en el endeudamiento -- nacional, convirtiéndose en un crecimiento del saldo de la deuda externa (ver cuadro 34).

Durante el transcurso de la década de los 70's hubo cambios sustanciales en la economía mexicana, siendo el más importante, desde nuestro punto de vista, el peso de la deuda externa (ver cuadro 35).

A principios de este decenio el país transitaba de una economía fundamentalmente agrícola y rural, se transformaba en urbana e industrial. La imagen que se tenía al inicio de este período era que la nación mantenía una solidez monetaria y una actividad económica con gran dinamismo.

Después de tres años, la depresión se iniciaba en 1973 y llegaba a su mayor grado de profundidad en 1976 con la devaluación del peso mexicano frente al dólar. La recuperación comienza hasta 1979, transformándose en mayor endeudamiento. El fenómeno de la inflación presentó una mayor agudeza y estuvo acompañada de desempleo, subempleo y descenso del poder adquisitivo de la población (ver cuadro 35). Además de la insuficiencia en servicios médicos, educación, vivienda, transporte (por carretera y ferrocarril).

En relación al comercio exterior, continuaba la importación de bienes de capital, las exportaciones habían alcanzado grandes magnitudes, entre ellas en materia petrolera. También subsistía el atraso en la generación de energía eléctrica, siderúrgica y minería. La producción de alimentos que se había sostenido hasta los años 60's, no era posible seguirla manteniendo por la falta de capital, la casi nula expansión de áreas de riego, el ostracismo del agricultor capitalista y el estancamiento del mercado interior.

La tasa de crecimiento del PIB, bajó del 8.1% al 1.7% de 1968 a 1976- y subió a 3.2% en 1977, posteriormente hay una franca recuperación a partir de 1978 y 1979 con 6.6% y 8.0%. El incremento anual de la población ha mantenido su tasa alta de 3.4%, en promedio, con una ligera tendencia a disminuir a partir de 1976. Sin embargo, el desempleo hacia mediados de la ----

década afectaba a 4 millones de trabajadores (Clausura del Congreso de la CTM, 26 de febrero de 1975), aproximadamente el 26% de la población económicamente activa. (ver cuadros 37 y 38).

La actividad industrial descendió, conforme a los datos del Banco de México en el Informe Anual de 1974 se habla de un descenso en este sector de forma alarmante. El volumen de la producción en la industria de la construcción disminuyó de 22.8% a 0.1% del cuarto trimestre de 1973-- al mismo período de 1974, y el de las manufacturas de 12.4% a 3.4% en -- las mismas fechas . Esta situación condujo a un impresionante masa de --- desempleados. La desocupación se convirtió en un fenómeno acumulativo.-- De cada 1 000 personas solamente obtenían 254 empleo.

Ante esta situación, el gobierno puso en práctica una nueva políti-- ca económica , a través de " la creación de un aparato industrial di-- versificado y de amplias proporciones que pronto arrojó un producto in-- dustrial cuya magnitud llegó a representar una parte considerable del -- producto global del país. Eso empero pudo conseguirse a costa del bie---- nestar de las grandes mayorías y de posponer.... o simplemente disminuir - el ritmo de expansión de actividades básicas que hubieran dado una ma-- yor solidez al aparato productivo nacional ".(27).

No obstante, el excedente que se extrajo no se utilizó para el ritmo - de acumulación, y éste no fue canalizado para disminuir la tasa de desem-- pleo, lo que sucedió fue el de mantener un alto nivel de consumo suntuo-- rio. La distribución del ingreso se hizo cada vez más inequitativa, la concentración de éste y la riqueza era apropiada en cada vez menor núme---- ro de familias.

El panorama presentado en este decenio y que además era reconocido -- por el presidente de la República es el siguiente:

"No es cierto que exista un dilema inevitable entre la expansión económica y la redistribución del ingreso.... si consideramos sólo cifras globales podríamos pensar que hemos vencido el subdesarrollo. Pero si contemplamos la realidad circundante tendremos motivos para muy hondas preocupaciones. Un elevado porcentaje de la población carece de vivienda agua potable, alimentación, vestido y servicios médicos suficientes" --

(28) .

Al año siguiente, México tuvo que hacer frente a los efectos que sobre la economía del país tuvieron los problemas que eran generados en el extranjero: crisis financiera, tasas inflacionarias, ritmo de crecimiento de los países altamente industrializados. Las consecuencias en el país fueron sacrificar -- el ritmo de crecimiento, formación de capital, descenso en el nivel de empleo y del bienestar social de las mayorías.

Al inicio de la década, en particular en el año de 1972, la actividad económica se reanimó, cuyos factores más dinámicos fueron los siguientes: gasto -- público, aceleración de los programas de construcción, de viviendas, exportaciones, turismo y consumo privado; en este año con la recuperación económica se --- reafirmó el papel rector del Estado. " Este aparato responde a los intereses -- de la clase hegemónica del sistema capitalista, que es la burguesía industrial oligopólica . Esta clase incurre en la política económica del gobierno a fin de favorecer su proceso de acumulación de capital, el gobierno, además de promover y estimular tal proceso, realiza la función de legitimar al sistema capitalista " { 29)

El estado, a través del sector público realizó, obras de infraestructura, proyectos industriales complementarios, y otros que requieren grandes montos de capital que sólo el sector público puede realizar y estar dispuesto a financiar bajas tasas de rentabilidad .

La actividad del aparato gubernamental principalmente se encuentra ---- "en la producción de servicios públicos y en la producción de algunos bienes -- intermedios , para satisfacer así de insumos y servicios baratos al sector privado, dejando para éste el control de la producción de bienes de consumo duradero y no duradero, así como una porción significativa de la producción de ----

bienes de capital e intermedios " (30) . El gobierno realiza gastos en el sector público que permite la disminución de costos de producción favoreciendo a los capitalistas privados, porque éstos son los que deberían de realizar dichos gastos. También este grupo estatal se encarga de abaratar el costo de la fuerza de trabajo mediante el financiamiento de la educación, salud, etc., canalización de recursos que de otra forma deberían ser realizados --- por los capitalistas vía mayores salarios. La política del estado ha sido para beneficio de las grandes empresas nacionales y extranjeras, contribuyendo a ace lerar el proceso de concentración industrial.

Otra de las funciones fue la de impulsar a los sectores de mayor potencial de acumulación, ello acentuó las desigualdades de productividad y crecimiento entre los sectores, generó graves problemas de empleo, tensiones sociales, re gresividad en el nivel de distribución del ingrso, mayor dependencia externa y otros problemas.

En esta década, (1970) el estado aminoró los costos de manera artificial -- y también aseguró las tasas de ganancia. Entre las medidas que llevó a cabo --- fue la estabilización de precios en los sectores claves, que a la larga resultó insostenible, así como su capacidad de subsidiar, sofocando la expansión de varios sectores, principalmente: energético, producción de azúcar, transporte-- ferroviario y productos agrícolas para el consumo doméstico.

Desde los años 60's había un debilitamiento e incapacidad para llevar a cabo inversiones requeridas en los sectores dinámicos que hubieran sido capaces de romper con el estancamiento . Continuando en esta misma dirección se aplicó en los 70's la política estatal en la que solamente se invertía en las áreas que tradicionalmente lo hacían. Además, realizó un alto contenido de importaciones, con gran endeudamiento con el exterior, entrando el capital estatal en -- en un acelerado proceso de dependencia tecnológica y financiera; el proceso de sustitución de importaciones había llevado a la nación a esta situación.

En relación a la política hacia la población el papel rector del estado fue en los siguientes términos: en la VII Convención Nacional del Partido Revolucionario Institucional se hicieron diversos planteamientos en los cuales se puede destacar: Reforma al Artículo IV Constitucional con el propósito de reglamentar en el sector industrial y en el comercio con el fin de que el estado regulara la inversión privada. Además, " el Programa de Acción se incluyen entre otros los siguientes puntos; jornada máxima de 40 horas semanales, escala móvil de salarios, seguridad social para todos los mexicanos, desaparición de los latifundios y lucha contra la nueva gran propiedad, rechazo a toda forma de imperialismo y solidaridad de México con el Tercer Mundo " (31) .

Sin embargo, solo fue implantada la semana de 40 horas en algunas industrias, la escala móvil de salarios no fue llevada a cabo, la gran propiedad, adquirió mayor reforzamiento. En este sentido la acumulación de capital favoreció el proceso de un alto grado de concentración de la propiedad de los medios de producción en las actividades agrícolas e industriales del país, provocando mayor miseria de las masas.

Deducimos que la recesión económica que se presentó en el primer lustro de la década de los 70's impulsó el proceso de concentración de capitales, quiebra de la pequeña y mediana industria, falta de inversión en gran escala que proporcionara una infraestructura básica.

A pesar de la política económica llevada a cabo por Echeverría, no fue posible salir de la situación económica y política del país -- porque sus causas no podían ser solucionadas con reformas al sistema--

económico sino mediante cambios estructurales. El programa planteado - por el presidente Echeverría se puede resumir básicamente en lo siguiente:

- En las zonas rurales el crecimiento a través de créditos agropecuarios e inversión en infraestructura.
- Elevación de salarios ajustados a los incrementos de los precios, así como la defensa de la economía de las clases populares.
- Desarrollo de la capacidad instalada en las industrias básicas, siderurgia, petróleo, etc.,.
- Aumentos de los precios en los bienes que son proporcionados por el sector público.
- Solidez en la política exterior.
- En los sectores populares tendrían una mayor participación en las decisiones políticas del país.
- Cambios en la actitud del sector público hacia el sector privado.
- Aumento del gasto de educación y vivienda.

No obstante todos los esfuerzos que se realizaron no fue posible llevar a la práctica dicho programa, hubo elementos que pusieron de manifiesto la crisis, cuyas expresiones fueron: incremento en el endeudamiento con el exterior, desempleo, inflación, devaluación del peso, pérdida del poder adquisitivo por parte de la población. También se detecta una reducción de la inversión privada y por ello fue necesario buscar mecanismos para elevar las tasas de ganancia por vía de la inflación y de la especulación, todo lo cual recayó sobre la clase trabajadora.

La política económica llevada a cabo en el sexenio de Echeverría, "explícitamente a mantener la paridad cambiaria y supuestamente a combatir la inflación, tuvo como resultado el estancamiento económico, la quiebras masiva de pequeñas y medianas empresas y la reproducción ampliada del desempleo. La devaluación no puede aceptarse de ningún modo, como una medida salvadora. Es la manifestación clara de la crisis profun

da del capitalismo dependiente mexicano, y... la constatación rotunda ---- del fracaso de una política financiera pro-oligárquica y pro-financiera "(32)."

La devaluación del 76 tuvo como causa el orden estructural por el patrón de acumulación. El Desarrollo Estabilizador se había venido caracterizando por alcanzar altas tasas de crecimiento de la economía a través del impulso otorgado al proceso de industrialización en el territorio. Las instituciones gubernamentales habían venido desarrollando una política de gasto, en inversiones en infraestructura, otorgar subsidios de impuestos a las grandes empresas, endeudamiento crediticio, contracción salarial y de protección al mercado; dando estímulos suficientes para el desarrollo del sector industrial. Ello condujo a que en el estado hubiera déficit presupuestales cada vez más elevados. Por ello recurrió a elevar la deuda interna y externa para su financiamiento, producto de que el régimen impositivo estaba orientado para llevar a cabo y estimular la acumulación de capital de la gran industria. El crecimiento de este rubro de la economía, provocó mayor dependencia tecnológica, y llevó a que la tasa de crecimiento de las importaciones creciera en mayor proporción que las exportaciones, originando graves déficits o desequilibrios en la balanza comercial, siendo éstos financiados por recursos externos.

La reforma fiscal también jugó un papel muy importante en la devaluación correspondiente a 1976. La recaudación de los impuestos no recayó sobre las ramas altamente monopolizadas que obtenían utilidades excedentes, por arriba de la medida de las demás. El alto costo de los artículos importados fue otro factor que estimuló la elevación interna de los precios adquiridos fuera de México.

El proceso de sustitución de importaciones estuvo muy limitado; no se logró que el país tuviera la capacidad de fabricar bienes de capital que cubriera los requerimientos necesarios demandados por la industria, pero en cambio se obtuvieron, por un lado, altos niveles de crecimiento de deuda externa e interna -

y un déficit comercial en expansión.

Hacia 1973 se registra un crecimiento de las importaciones, en específico en el sector de alimentos, energéticos, y a su vez descendió el nivel -- de las exportaciones, agravando así el déficit en cuenta corriente, junto con fugas de capital provocadas por una evasión de las diferenciales tasas--- de interés respecto a las que prevalecían en el extranjero. La especulación, y la "desconfianza" por parte de los ahorradores ocasionaron que el sector público y privado se endeudase . crecientemente con el exterior.

La creciente deuda pública favoreció la especulación con el peso, las inversiones no crecían porque los capitalistas privados recurrían al mercado exterior para financiar mayor capital. Si bien es cierto hay una reanimación-- en la actividad económica a partir de mediados del 72', existe una falta de oferta de alimentos, a pesar de las importaciones de bienes básicos, paralelamente el acaparamiento y la especulación que aunados a una política restrictiva, inflación a escala mundial, desembocaron en elevadas tasas de interés e inflacionistas.

Es importante destacar que las importaciones de bienes de capital , materias primas y bienes de inversión, representaban aproximadamente las tres cuartas partes del total de las compras que realizó el país en el extranjero (ver cuadro 39) . Dentro de este marco de dependencia hacia el exterior, algunos autores plantean, como Padilla Aragón, que en estos años las presiones económicas -- de Estados Unidos a México fueron más profundas y se sintieron con mayor severidad , cuando la magnitud de la deuda externa fue aumentada de manera vertiginosa.

El llamado "déficit comercial desde los años 60's se ha venido incrementando como consecuencia de un patrón de industrialización basado en -----

producir sólo para sectores de alto ingreso. Este tipo requiere de un alto contenido de insumos de importación sigue siendo una de las razones principales del desequilibrio comercial." (33) .

Las compras en el exterior provocaron una gran exigencia de divisas, - ello se obtuvo mediante corrientes de inversión extranjera directa a través de un creciente endeudamiento con el exterior. Traduciéndose finalmente esta situación en la devaluación del 76', que significó una disminución del poder adquisitivo de la población. El estado mantiene el control de la dinámica de precios salarios, debido a la sujeción que tiene sobre el movimiento obrero, el aparato estatal tiene más poder sobre los salarios que los precios. El reajuste que se otorgó al salario resultó menor que el alza de los precios; es decir, éstos se siguieron incrementando, como -- consecuencia del alto grado de monopolio de la industria mexicana.

El sostener el tipo de cambio con el dólar ayuda a agudizar el conjunto de desequilibrios, al alentar las importaciones y evitar la expansión industrial. Sin embargo, todos los desajustes acumulados no se superan por -- una devaluación, si ella no va acompañada de medidas de política económica adecuadas y de transformaciones en la estructura económica.

La devaluación al encontrarse unida al déficit presupuestal, lento crecimiento de la oferta de productos agropecuarios, desató una espiral -- inflacionaria, cuyo resultado es el empobrecimiento de las grandes masas - populares, la contracción del mercado interno, y el aceleramiento de la destrucción de empresas medianas y pequeñas, incremento del desempleo, - subempleo y, por tanto, un desequilibrio comercial y mayor devaluación.

En la década de los 70's, las inversiones extranjeras , créditos del - exterior, remesas enviadas fuera de la nación e intereses sobre las deu--- das oficiales crecieron de manera significativa, los financiamientos recibidos por los países altamente industrializados rebasaron los cuatro mil-

millones de dólares en el 78'. Los intereses sobre la deuda aumentaron cinco veces de 1974 a 1979.

En particular, las importaciones del sector público alcanzaron magnitudes considerables. Una de las características centrales de la economía mexicana en este período, era el aumento de inversión extranjera, paralela a un elevado nivel de concentración de la propiedad de los medios de producción (ver cuadro 40) .

El papel que jugaría el capital extranjero había sido claramente establecido en el discurso de toma de posesión de Echeverría, en él se argumenta que su penetración " no debía de desplazar al mexicano, sino complementarlo, asociándose con él cuando sea útil; y el capital mexicano, en todo caso, dirigir el encuentro con sagacidad, señorío y patriotismo,-- encauzándolo para modernizar las empresas . Recibiremos por ello preferentemente a inversionistas de diversos países que se establezcan, orientados por mexicanos, establezcan nuevas industrias y contribuyan a la incesante evolución de la tecnología y fabriquen artículos para la exportación que enviemos también a sus propios mercados. " (34).

En este contexto, se destacaron los 10 puntos que debía adoptar el gobierno mexicano con relación a la inversión extranjera:

- 1.- Ajustes a las leyes del país.
- 2.- Ser complementarias del capital nacional, y en consecuencia no desplazarlo o dirigirse a campos que estén siendo adecuadamente cubiertos por las empresas nacionales.
- 3.- Orientarse, por lo tanto, hacia nuevos campos de actividad o al establecimiento de nuevas industrias.
- 4.- Asociarse con capital mexicano en proporción minoritaria como regla general.

5.- Dar ocupación preferente a técnicos y personal administrativo de nacionalidad mexicana y cumplir con las disposiciones legales relativas a la capacitación de personal mexicano.

6.- Aportar una tecnología avanzada y contribuir a la evolución y creación de aquellas técnicas que mejor se adapten a nuestras necesidades .

7.- Producir artículos destinados a la exportación que podemos enviar a sus propios mercados.

8.- Integrarse a la economía del país incorporando hasta el máximo posible insumos y componentes nacionales.

9.- Financiar sus operaciones con recursos del exterior y no acudir al crédito interno que es limitado y que está formado por el ahorro de los mexicanos.

10.- En general, apegarse y coadyuvar al logro de los objetivos y políticas de nuestro desarrollo.

El papel de la inversión extranjera era el de canalizarse hacia la actividad manufacturera más dinámica principalmente la participación de las transnacionales.

Al lado de los recursos foráneos se colocaron las empresas transnacionales, que en general se ubican en la última fase de elaboración de un producto, dando origen a un incremento en las importaciones, agudizando el desequilibrio comercial y obligando a la existencia de mayores corrientes de inversión y crédito.

Esta forma de actuar frena el crecimiento del mercado interno, pero las fuertes corrientes de crédito permitieron que la economía se sostuviera. Esta forma artificial de funcionamiento ha llegado a su límite debido a las magnitudes alcanzadas por la amortización de la deuda, por el lento crecimiento de las exportaciones, y en general porque la mayoría de las empresas públicas han dejado ser sujetos de crédito.

La penetración del capital extranjero a mediados de los años 70's, agudizó

la descapitalización en la industria nacional mediante la compra por parte de -- los grupos transnacionales de unidades económicas que operaban con utilidades. El comportamiento del financiamiento externo en los años 70's ha sido el --- siguiente:

1.- De 1962 a 1975, las inversiones extranjeras directas han crecido 4 veces, mientras que las remesas lo han hecho cerca de 6 veces.

2.- En cambio de 1976 a 1978 disminuyeron de 299.1 a 293.6 millones de dólares. Lo mismo sucedió con las remesas.

Tal disminución se sumó a la baja de la inversión privada nacional acen tuando la depresión de 1976. Además se registró una fuerte huida de capital . (35) . Sin embargo, el comportamiento en el ritmo de crecimiento de la in---- versión extranjera en el país le ha permitido duplicar cada cinco años -- -- sus reservas en el exterior. Otro aspecto de ésta, es que aproximadamente el 50% de las industrias mexicanas dependen de las transnacionales. Ellas juegan un pa pel decisivo en el desequilibrio externo, por ejemplo, la magnitud gigantesca de envíos por concepto de dividendos, intereses y otros pagos, acentúa la crisis--- económica del país. (ver cuadro 41).

En términos generales el país en la década de los 70's continuaba con --- la política de sustitución de importaciones, originando una estructura de creci-- miento anárquico, orientándose fundamentalmente hacia aquellas ramas en donde la recuperación de la inversión y la rentabilidad fueran más segura. Ello dió lu-- gar a la concentración industrial en las ciudades más importantes (ver cuadro 42), monopolizando la infraestructura en su propio beneficio, concentrando el - empleo, el ingreso y favoreciendo al oligopolio.

Este tipo de crecimiento ha tenido como consecuencia al interior de las - ramas industriales; en la manufactura su evolución ha sido extremadamente li- mitada en ciertos subsectores productivos. Así "El carácter desigual y combi- nado de la estructura socioeconómica de México se refleja particularmente-----

en la estructura industrial: entre las ramas y al interior de cada una de ellas, por cuanto a la naturaleza de su producción, proceso de trabajo, tecnología, tasa de productividad, etc. Así al interior de cada rama encontramos fuertes diferencias tecnológicas que impiden generalizar la situación de atraso o modernización que prevalece de la rama." (36) .

En este decenio el sector manifestó altas tasas de crecimiento y su dinamismo se debió principalmente a la fabricación de bienes de consumo duradero, por ejemplo, automóviles, refrigeradores, y en menor medida a la producción de bienes de capital, como maquinaria. En relación a las ramas de bienes de consumo no duradero fueron las que menos crecieron y disminuyeron su participación en la industria (ver cuadros 43,44 ,45,46,47,48, 49, 50, 51) .

Este crecimiento en la industria es producto de la política de industrialización del Estado, la modernización del sector financiero y la disponibilidad de créditos externos, la penetración de las transnacionales a la actividad económica secundaria, el patrón de distribución del ingreso muy concentrado, da lugar a la existencia de un mercado para el consumo de la gente de elevados ingresos.

El dinamismo del sector industrial tuvo su expresión en esta década en el elevado incremento de la productividad, es el resultado de enormes inversiones requeridas por la renovación tecnológica y de equipos.

El acceso al mercado de dinero y de capitales resulta más fácil para los grupos de mayor capacidad productiva y eficiencia, hay una tendencia a la absorción o eliminación paulatina de la pequeña empresa, a pesar de que el gobierno creó un fondo auxiliar. La gran compañía tiene una posición de mayor ventaja por la disposición de recursos que le permitieron no ampliar sus plantas y modernizarlas, sino recibir crédito comercial a sus productos publicitarios y distribución más eficaz.

Este sistema de finanzas operó en vinculación muy estrecha con las -

grandes empresas de carácter monopolístico, ello garantizaba el pago de préstamos, formaban parte de grupos poderosos financieros, que actuaron con la posibilidad de eliminar a los competidores, fortalecieron su posición de carácter monopolista en perjuicio de los consumidores. La asociación de las finanzas con la gran industria; ocasionó que las empresas no controladas, se presentara la tendencia a la creación de los monopolios, liquidando la escasa competencia de las décadas anteriores.

El desenvolvimiento del sector industrial se vió favorecido por: a) las actividades agrícolas, que lejos de beneficiarse han apoyado a este rubro, al ser objeto de succión de recursos financieros y humanos; la migración del campo a la ciudad le fue útil, porque contó con una mano de obra abundante. Los ingresos de las exportaciones de los productos agropecuarios fueron utilizados para pagar las importaciones; b) el gobierno ha estimulado a la iniciativa privada para llevar a cabo inversiones, además fue protegido del exterior, apoyado en lo interno con una política fiscal moderada, subsidios, exenciones de impuestos y soporte financiero.

En el crecimiento del grupo industrial ha jugado un papel fundamental el sector público, al rebasar su función de protección de la competencia exterior y promotor de grandes empresas. Así, esta progresión recibió también un fuerte apoyo por el "rápido aumento de las obligaciones del sistema bancario y su eficiente asignación. En 1970, los créditos totales a la industria aumentaron 16.3%, frente al 19.6% en 1969.... En 1970, el 50% del financiamiento total se destinó a la producción (principalmente a la industria manufacturera), mientras que la agricultura sólo recibió el 8.8%, a pesar de su enorme importancia" (37) .

Como se ha visto la industria se benefició por medidas y prácticas proteccionistas, así como el refuerzo de las instituciones financieras públicas y privadas. Este sistema permitió y promovió el desarrollo de

grandes corporaciones monopolistas con una estructura de costos muy elevada e ineficiente, produciendo aumentos en precios y ganancias. Ello ha acentuado la concentración en este campo. También favoreció a este fenómeno, el control de la oferta monetaria, el cual no pudo disminuir por --- las presiones inflacionarias, que son propias de la naturaleza del capitalismo; si bien es cierto hay un crecimiento del 7% del sector, en algunos años se encuentra acompañado^a su evolución, de una creciente deuda --- externa, y desequilibrios en la distribución del ingreso.

La acumulación de capital en este sector ha sido impulsada en las dos últimas décadas anteriores a los años 70's, a favor de las grandes compañías. El incremento industrial ha tenido como puntal políticas financieras, privadas y públicas, cubriendo las necesidades monetarias. En este proceso se ha acrecentado el aglutinamiento del capital en un menor número de grupos. Ello ha dado como resultado un mercado de capitales típico de un país subdesarrollado, porque el sistema financiero ha propiciado una excesiva dependencia hacia las corporaciones.

C A P I T U L O . 4

LA TERCERA FASE DEL PROCESO DE
SUSTITUCION DE IMPORTACIONES EN
MEXICO.

En la tercera etapa de la sustitución de importaciones, aparecieron problemas monetarios e inflacionarios de los países centrales, se producen desajustes y perturbaciones de la economía mundial, en los estados latinoamericanos y en particular en México.

Las naciones exportadoras de petróleo, como nuestro país se beneficiaron de las condiciones para las ventas de bienes industriales en el extranjero, aumentó considerablemente su ingreso real y, por tanto fortalecieron su capacidad de crecimiento. Sin embargo, las mercancías mexicanas colocadas en las potencias industriales, encontramos que fue establecido una notable recrudescencia en la aplicación de medidas proteccionistas por parte de estas naciones altamente desarrolladas, por lo que influyen en el escaso crecimiento de las exportaciones de las naciones de producción primaria.

En esta etapa se puede considerar que la industrialización en América Latina, en este caso en México, vía sustitución de importaciones llegó a su etapa de agotamiento el modelo. Las oportunidades para fabricar las importaciones ha llegado a su fin; en un principio fue sobrestimada esta política industrial; dejando a la economía mexicana estructurada por empresas industriales con capacidad de producir bienes a costos muy elevados, la condición de la balanza de pagos muy vulnerable, porque el stock de compras realizadas en el exterior estuvo conformado por refacciones, equipo y maquinaria fundamentalmente para continuar el proceso productivo.

Las compañías dedicadas a producir bienes importados no tuvieron la aptitud, para penetrar en los mercados de exportación, estas unidades económicas, en términos generales resultaron ser ramas o plantas subsidiarias de empresas extranjeras. De esta manera fue favorecido un nuevo tipo de dependencia.

Varios autores afirman que el modelo de la ISI llegó a su término después de un determinado tiempo; en las primeras etapas de esta política industrial permitieron el establecimiento de manufacturas. La elaboración interna de cientos de bienes empleó el mercado de numerosas mercancías de demanda final; hasta que fue posible la producción interna a base de productos intermedios, ello condujo a la creación de oportunidades para la instalación de nuevas empresas que pudieran elaborar insumos.

Este proceso de industrialización tardío y postrero tuvo como marco graves desajustes en la balanza de pagos y un progresivo endeudamiento; no obstante, la ISI no desemboca en una vigorosa y sólida industria mexicana.

Conforme a lo que se ha venido describiendo en las líneas anteriores, el desarrollo industrial mexicano ha cubierto la fase de demanda de bienes de consumo y de manufacturas ligeras, que fundamentalmente son las mercancías que demandan las clases medias y de menores ingresos. En esta década el país se encontraba con la posibilidad de producir bienes de consumo duradero e intermedio se inicia la tercera fase del proceso de sustitución de importaciones, cuya expresión es la producción de instrumentos de producción principalmente aparatos eléctricos, automóviles y equipos de transporte, productos petroquímicos y partes de maquinaria.

En años anteriores, la capacidad productiva de las empresas creció con mayores perspectivas que el mercado. Cuando éste perdió dinamismo, por la ampliación de varias ramas, se dio lugar a altos grados de capacidad ociosa, desalentando la inversión de los capitales.

Sin embargo, la política que había sido llevada a cabo al inicio de los años 70's era de carácter recesivo y estaba orientada básicamente a disminuir el déficit comercial y el endeudamiento externo,---

"afectó seriamente el crecimiento de las distintas ramas industriales - Si bien la política reactivadora de 1972 y 1973 incentivó de nuevo --- el crecimiento industrial, el incremento de la producción se logró disminuyendo la capacidad ociosa y no incrementando la inversión, lo que junto con la inflación y las políticas contraccionistas posteriores repercutieron en la disminución de la demanda, que vendría a afectar el crecimiento de la productividad industrial manufacturera " (38).

La industria de transformación creció de 1970-75 por el dinamismo de la rama de bienes de consumo duradero (12% promedio anual a precios constantes), aumentando su participación en la industria manufacturera de 10% a 15.3%, la rama de bienes de capital también creció pero menos que la anterior 4.8% promedio anual elevando su participación de 10.4% a 11.3% en el período.

No obstante, la situación que se presentaba en términos generales a mediados de los años 70 s en el país, era la correspondiente a una fase de depresión de ajuste en importantes ramas de la actividad económica. En el año de 74' hubo recesión en subsectores económicos básicos, la fuerte caída del rubro exportador manufacturero como resultado de la depresión global del capitalismo y los desequilibrios de la estructura socioeconómica interna. Se amplió el desempleo, además el recrudecimiento del subempleo, factores acompañados de un deterioro de las condiciones de vida de los asalariados.

La propensión de ascenso que se había venido presentando en el ritmo de la actividad industrial fue agudizado en 1974 por un descenso relativo en el nivel de aumento de la inversión pública federal --- cuando ésta solamente se incrementó en 28.0% con el 35.4% en ----- 1973 (ver cuadro 52.)

Las ramas que tienen mayor participación en el sector manufacturero las de consumo no duradero y las de bienes intermedios crecieron

1.6% y 1.2% promedio anual. Desglosando este rubro encontramos lo siguiente: " la rama de bienes de consumo no duradero de generar en 1970 el 39.2% de la producción manufacturera pasó a 36.5% en 1975, las de bienes intermedios pasó de 40.3% a 36.9% del total. Es decir,-- el escaso dinamismo alcanzado por la industria de transformación en este período (3.5% promedio anual) se debió principalmente al crecimiento de las grandes empresas que operan en la rama de bienes de consumo duradero y en menor medida de las que operan en las de bienes de capital" (39) , en estos rubros predominan principalmente las --- empresas transnacionales.

La inversión industrial 1970-75 no fue similar a la de los cinco años anteriores de la década de los 60's. El dinamismo que perdió el mercado en algunas ramas industriales tuvo repercusión en los bajos ritmos de inversión, no se registró incorporación de tecnología ni extensión de la capacidad de producción. La demanda presentada en el -- mercado es cubierta (existiendo grandes instalaciones ociosas) por el desenvolvimiento de la capacidad productiva de los años 60's. La-- evolución del desarrollo de las fuerzas productivas, no dió lugar a -- un incremento paralelo en la demanda que cubriera los requerimientos -- de las necesidades de realización de la industria.

A finales de los 60's el sector industrial integró a ciertas ra-- mas y grupos de población, al proceso de acumulación de capital.El --- resultado de la política recesiva de 1971 y los problemas particulares de la industria, da lugar al despido de trabajadores que se habían incorporado. Lo cual agrava el problema de la saturación del mercado --- interno, al no poder satisfacer las necesidades de crecimiento del -- sector industrial, no había la capacidad de producir bienes de capi--- tal a gran escala, se intentó mantener su dinamismo con base a exportaciones manufactureras, dandoles a éstas un gran impulso.

En relación con la inversión privada en la industria de trans-----
 formación se dirigió hacia donde se registró mayor ampliación y renta--
 bilidad. Su estructura productiva estuvo en función de la fabricación -
 de mercancías que demandan los grupos de altos ingresos. Así, el pano-
 rama fue que en " vez de avanzar en mayor medida en el proceso de
 sus- titución de importaciones de bienes de capital la industria ha crecido
 introduciendo nuevos productos, sofisticando el consumo de los estra--
 tos de altos ingresos, ya que ofrecían un mercado rentable y en expansión.
 La política industrial ha subsidiado importaciones de bienes de capital-
 tanto por tasas de cambio favorables (sobrevaloración del peso) como --
 la exención tributaria con el propósito de no afectar el desarrollo --
 industrial"(40) .

Lo anterior ha servido de incentivo para proseguir con la dependen---
 cia tecnológica. El proteccionismo del mercado ha evitado la competen--
 cia externa, a las empresas establecidas internamente; permitiendo a ---
 éstas la utilización de tecnología secundaria, ello ha implicado un volu
 men muy reducido de las exportaciones de manufacturas.

Otro factor de importancia para la industria fue lo ocurrido entre
 el 74' y el 75'; el agravamiento del desequilibrio externo - como ---
 ya lo hemos mencionado anteriormente - recurriéndose a una escala masi-
 va de contratación de la deuda externa. Las relaciones de dependencia ad
 quieren mayor profundidad estableciéndose el mecanismo de un encade--
 namiento de las tendencias básicas de la acumulación capitalista al in
 terior del país, en relación al propio movimiento del mercado capitalis
 ta mundial, transfiriendo así a gran velocidad el atraso económico y --
 favoreciendo al estado mexicano su carácter monopolista, vía financia--
 miento deficitario.

El atraso o retroceso económico, una de sus expresiones es la-----

caída en la tasa de crecimiento del conjunto del sector manufacturero y la crisis de ramas específicas de ese sector y la constante y siempre presente en la desaceleración de la industria de la construcción. La baja en la inversión privada, la concentración del gasto público en un número reducido de ramas, tuvieron fuerte influencia para que el aumento en la producción de medios de capital fuera de 3.3% en el 75' contra el de 9.3% en el 74'. (ver cuadro 53).

En este tiempo apareció una nueva tendencia que "comprueba la depresión del sector manufacturero. Por primera vez en los últimos años se registró un descenso casi general en la manufactura de bienes de consumo durable, renglón que aumentó en 4.4% con relación al período anterior, después de haber logrado incrementar en 15% y 17% en los dos años anteriores. Este resultado influyó de manera decisiva en la baja de la producción automotriz " (41) .

En la rama de la construcción hubo una baja en su actividad, resultado de la especulación que se presentó en ella, provocando un alza del 32% en los costos.

El sector manufacturero tuvo una expansión en el crédito de ----- 32 348.6 millones en el año 73' a 42 207 millones en el 74', sin embargo, como se ha visto-, hubo una caída en el ritmo de crecimiento. Al interior de este rubro durante 1974, " contrasta el comportamiento de las ramas de consumo básico, como la alimentaria, la de bebidas gaseosas, la textil y la del vestido, frente a las ramas productivas de bienes de consumo duradero, tales como la automotriz, aparatos eléctricos y electrónicos. (ver cuadros 54 y 55).

El crecimiento desigual es muy importante, si se considera a " ramas rezagadas como la alimentación, bebidas gaseosas, tabaco, textil, confección y calzado y a la de madera que agrupa conforme al censo industrial de 1970 al 64% del total de empresas, al 44% del personal---

ocupado, y en este sector pagaban el 31% del total de los sueldos y salarios " (42) .

En el sector monopolizado de la industria, en la séptima década del siglo registró problemas de realización como lo ocurrido en la automotriz en la que además persistió el estancamiento. La tendencia en las utilidades en el 75' de las 65 corporaciones más importantes fue la de incrementarse apenas un 5.2%, considerada la tasa inflacionaria del 120.15% lo que significa una disminución de ganancias"(43) .

De lo anterior se puede considerar que no hubo una superproducción generalizada de mercancías, sino bruscas alteraciones en los niveles de inventarios. La recesión se confirma, en el hecho de que la acumulación privada monopolista continuó paralizada y no existieron proyectos de recuperación de nuevas inversiones que permitieran pensar en una reactivación a corto plazo. La capacidad del excedente aumentó de manera significativa y ello se convierte en el obstáculo principal que impide una amplia recuperación económica.

En relación al gasto público deficitario, agudizó las propensiones hacia el endeudamiento y el desequilibrio presupuestal. El financiamiento del gasto federal descansó en la ampliación del endeudamiento interno y externo, en una proporción del 70% para 1974. Esta tendencia se mantuvo en 1975, puesto que los requerimientos adicionales de recursos netos vía deuda aumentaron casi el 32%, similar a los años anteriores.

Ahora bien, esta expansión masiva del gasto público deficitario, redujo la ampliación del aparato estatal (petróleo, electricidad, siderurgia, petroquímica), cuyo único objetivo era elevar la rentabilidad oligopólica y el financiamiento deficitario; este último además incidió en el nivel de vida popular. Ello no favoreció un fortalecimiento de

la estructura productiva existente y sólo impulsó su ensanchamiento, el aumento desmedido de la inversión pública dio lugar a fuertes desajustes en la estructura económica. En este sentido, el avance de la acumulación de dinero por parte del aparato estatal favoreció a los grupos monopolistas. Así, en el 74' hubo cambios, al registrarse una desaceleración en el ritmo de los fondos del sector público federal, al reportarse aumentos de sólo 28% contra el 35.4% de 1973 y 40.6% en 1972.

En la industria del petróleo y derivados, petroquímica, eléctrica y minería, hacia 1974 presentaban un fuerte crecimiento que se explica por el volumen elevado de capital invertido, así como también por ser industrias productoras de energéticos y materias primas que presentaron amplia demanda industrial.

La devaluación del peso, - fenómeno que ya ha sido tratado-, sin embargo, ahora lo abordaremos sobre los efectos que tuvo en el sector industrial. Este problema tuvo como causa fundamental el orden estructural, o sea, el patrón de acumulación llevado a cabo en México. Como es planteado por Arturo Huerta G., el desarrollo estabilizador se caracterizó por alcanzar elevadas tasas de crecimiento de la economía, teniendo como base el impulso al proceso de industrialización en el país. El aparato estatal había desarrollado una política de gastos, inversiones de infraestructura, política tributaria, de subsidio, recepción de créditos de manera significativa, estímulos al financiamiento mediante préstamos, contención salarial, protección del mercado, ello fue para favorecer el desarrollo industrial. Esta situación condujo a que el gobierno tuviera déficits presupuestales cada vez mayores, obligándolo a recurrir a contraer deudas para su financiamiento, porque el aspecto impositivo se encontraba diseñado para incentivar la acumulación de capital de la gran industria. Su crecimiento, dada la dependencia tecnológica, llevó a que la tasa de crecimiento de importación de -----

mercancías creciera en mayor proporción que las exportaciones, provocando elevados déficits en la balanza comercial, que fue financiada vía créditos extranjeros.

En la década de los años 70's hubo, de un lado, un significativo nivel de endeudamiento externo e interno del sector público y un déficit comercial creciente y, por otro, la política retraccionista del Estado caracterizada por la disminución del gasto público y el descenso del crédito afectó el problema de realización de las grandes compañías, así como el proceso de inversiones de la pequeña y mediana empresa. Estas últimas no tuvieron acceso a las facilidades crediticias para llevar a cabo la colocación de los capitales, ello ocasionó un menor crecimiento de la actividad económica del país y un mayor número de personas desocupadas.

Las grandes sociedades enfrentaron obstáculos de ventas de sus mercancías, producto del funcionamiento de dicho sector, problemas del mercado, resultado de la disminución del ritmo del gasto público y el proceso inflacionario que alteró el patrón de consumo de la población, al no consumir los productos de bienes de consumo duradero. Ello se debió a la carencia de rubros productivos rentables, así, los recursos financieros privados disminuyeron su ritmo de crecimiento, favoreciendo una salida de capitales al exterior, agudizando la descapitalización de la economía mexicana y el mantenimiento de la paridad del peso.

La devaluación del 76' provocó los siguientes problemas que afectaron a la industria mexicana:

1) descenso del poder adquisitivo de la población. El estado controló la relación de precios-salarios, la subordinación que tenía sobre el movimiento obrero, así el aparato tuvo más poder sobre los ingresos que los precios, el reajuste que se otorgó a las remuneraciones

fue menor que el alza de los precios; es decir, éstos se siguieron -- incrementando, como consecuencia del alto grado de monopolio en la estructura industrial mexicana. Ello se expresa en un abatimiento del poder adquisitivo de la demanda efectiva, siendo más afectado el sector productivo de los bienes de consumo, duradero, sin embargo, esta actividad se caracterizó por ser la más dinámica en las últimas décadas, enfrentando alto grado de capacidad ociosa.

El patrón de la demanda se vió alterado por el proceso inflacionario y ello recayó básicamente en la disminución de la venta de artículos de consumo duradero, conduciendo este sector de la industria a -- agravar el problema de la realización y, por tanto, a disminuir el ritmo de inversión y crecimiento, cuya manifestación es la salida de pequeñas y medianas firmas del mercado; al desaparecer este tipo de unidades -- la gran industria nacional y extranjera aumentó su participación, sin--- embargo, fue favorecido el incremento del desempleo.

2) el proceso devaluatorio implicó que un número importante de empresas públicas y privadas estuviera muy endeudadas con el exterior, -- ello les trajo dificultades financieras que afectaron su proceso de acumulación monetaria y su política de precios, repercutiendo en un menor ritmo de crecimiento, estimulando el acrecentamiento de la tasa inflacionaria. El crédito interno se canalizó a estos grupos económicos disminuyendo el financiamiento a los otros y también el consumo de bienes duraderos, y por ende agudizando el problema de comercialización que -- enfrenta la industria productora de este tipo de bienes.

La política del estado estuvo encaminada a desarrollar el sector productor de medios de producción, para llevarla a cabo el gobierno necesitó de mayores ingresos, y recurrió a contraer deudas con el exterior, por tanto, el aparato estatal tuvo que ceder a la devaluación de

la moneda mexicana.

3) en relación a la reforma fue la causa principal que desató el proceso inflacionario, recayó sobre las ramas altamente monopolizadas, que obtienen utilidades excedentes, o sea, por arriba de la media de las demás.

4) la elevación de costos de los artículos adquiridos en el extranjero es otro factor que estimuló el alza de precios, por el volumen de magnitud considerable de importación de las mercancías que realizó el país.

5) el " déficit comercial desde los años 60's se ha venido aumentando como resultado de un patrón de industrialización, con producción de manufacturas ajustadas a las características norteamericanas y por la concentración de la renta en México significa producir sólo para sectores de altos ingresos. Este tipo de producción requiere de un alto contenido de insumos de importación siendo una de las razones principales del desequilibrio comercial " (44.).

El sostenimiento de una paridad del peso mexicano artificial con respecto al dólar (política económica que se llevó a cabo al inicio de los años 70's), ayudó a agudizar el conjunto de desequilibrios, al alentar las importaciones y evitar la expansión industrial. Sin embargo, todos los desajustes acumulados no se superan por un proceso devaluatorio, si ello no va acompañado de medidas de política económica adecuada. Si este desorden se encuentra unido al déficit presupuestal, lento crecimiento de la oferta de productos agropecuarios, se desata una espiral inflacionaria, cuyo resultado es el empobrecimiento de las grandes masas populares, la contracción del mercado interno y el aceleramiento de la destrucción de empresas pequeñas y medianas, aumento del número de desocupados, subempleo y finalmente un mayor desequilibrio.

brio comercial y mayor devaluación.

Este trastorno de la moneda mexicana favoreció al sector industrial en algunas ramas que tuvieron la capacidad productiva excedente y ampliaron sus mercados, permitiéndoles resolver parte de su problema de realización.

Este era el panorama que se había presentado en el primer lustro de la década de 1970, una economía con una situación de estancamiento con inflación producto de graves fenómenos devaluatorios, elevada concentración del ingreso y de la producción. Consideramos que dentro de este marco, la política puesta en marcha del proceso de sustitución de importaciones en el desenvolvimiento del sector industrial había conducido a una mayor dependencia financiera y tecnológica, porque la nación -- no había tenido la capacidad de producir los bienes de capital requeridos para el desarrollo de la industria mexicana.

4.1. Comportamiento de la Producción de Bienes de Consumo Duradero, Bienes de Consumo no Duradero y Bienes de Capital.

De 1976-1977 la economía mexicana --como se ha visto-- sufrió la -- primera recesión verdaderamente importante desde que se inició el proceso de industrialización. El modelo de sustitución de importaciones de mercancías de consumo no duradero no logró consolidarse en bienes intermedios y de capital, así como también algunas ramas centrales de la actividad industrial mostraron tendencias regresivas, o sea, disminuyeron su índice de sustituir la importación, en particular, se estancó o retrocedió en la rama de metálicas básicas. El resultado fue el déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos y el aumento en la deuda ex-

terna. Al llevarse a la práctica dicho patrón de política económica se subestimó los efectos desfavorables, en la concentración del ingreso, la heterogeneidad estructural y los desequilibrios intersectoriales, regionales y de la balanza comercial.

Dentro del marco del proceso de producir las mercancías compradas en el exterior, el país abrió la entrada al capital trasnacional, permitiendo la penetración incondicional de empresas extranjeras que fabricarían lo que se importaba, así, posteriormente el saldo de la inversión extranjera se volvió deficitario. "En 1970, la relación de pagos de dicha inversión (compra de bienes y servicios y contratación de empréstitos) fue 2.24, debido a que los pagos fueron de 882.1 millones de dólares y los ingresos de 364.1 millones. En 1977 el coeficiente llegó a 3.69 (1772.6 millones de dólares de pagos contra 318.2 millones de ingresos)".(45)

La constante presente en los desequilibrios de la producción y la necesidad de importar bienes y servicios para impulsar el crecimiento económico en el país, ocasionaron saldos negativos permanentes en la cuenta corriente de la balanza de pagos. Su financiamiento dió lugar al endeudamiento externo agravando la dependencia.

El subsector industrial que desempeñó el papel de columna vertebral del desenvolvimiento de esta actividad económica fueron las ramas productoras de bienes de consumo duradero (automóviles, línea blanca, aparatos electrodomésticos, etc.). Sus principales características que presentaban en este período eran:

1) Este tipo de productos tienen una mayor realización, en los estratos poblacionales con elevada concentración del ingreso. 2) Estas mercancías --- sus precios de venta están elevados, producto del papel desempeñado por -- las compañías que tienen la posibilidad de realizar campañas publicitarias y de comercialización intensivas y amplias, originando un margen de -

ganancias particularmente alto, estas agencias de publicidad se encuentran concentradas en un número muy reducido de empresas, de capital generalmente transnacionales .3) Las firmas fabricantes de estos bienes otorgan facilidades en el crédito a los compradores, para impulsar las ventas. 4) Modificación frecuente de los bienes producidos, con el objeto de competir, más -- que a través de una guerra de precios, se realiza por diferenciación de --- productos. 5) En algunos casos los consumidores de este tipo de artículos conforman un núcleo reducido, ocasionado por un lado un alto costo de este -- tipo de bienes y, por otro, un número muy grande de modelos en relación al tamaño del mercado. 6) El establecimiento de barreras para la entrada al -- mercado de nuevas empresas, estaba fijado por el monto de capital de arranque, la innovación tecnológica, el acceso a las materias primas, a la compra de maquinaria y la disponibilidad de financiamiento, tanto nacional como -- extranjero.

El movimiento que representó el sector productor de bienes de consumo duradero en el decenio de los años 70's, en relación con otros sectores , -- permite detectar cual es el grado en el que había llegado la industria. A -- excepción de 1980, la producción de objetos de consumo duradero y el sector manufacturero en su conjunto crecen a un ritmo mayor que el PIB. No sucede lo mismo en la fabricación de mercancías de consumo no duradero, que --- presentan ascensos y descensos en su periodicidad productiva. El crecimiento medio en la industria productora de artículos de consumo duradero en el período 1972-1980 alcanzó el 10.2%, mientras que el PIB llegó al 5.8% del sector industrial 7.1% y la de las manufacturas 6.4% (ver cuadros 56 y 57).

Un ejemplo de la dinámica de la industria productora de bienes de consumo duradero , es la rama automotriz, después de que anotó tasas negativas -- entre 1975-1977, que fueron del orden del 8.9%, alcanzó en 1978, 1979, ----- y 1980 incrementos de 29.3%, 16.8% y 6.4% respectivamente; en cambio el PIB -- crecía a 7.0%, 8.0% y 7.4%. Esta dinámica del sector productor de mercan----

cías de consumo duradero no ha implicado un bienestar de la población a la misma velocidad. Los beneficios se han concentrado en un estrato muy reducido del total de los habitantes del país.

Continuando con el año 77', la producción por subsidios de actividad reporta a las empresas productoras de artículos de consumo presentaron progresiones superiores a la media, en tanto las de bienes de capital registraron tasas negativas, ello es producto del retraso de la inversión pública y privada. En particular los rubros con crecida elevada fueron las empresas exportadoras.

En especial, en este año tuvieron un abatimiento los recursos monetarios la industria de bienes de capital. Conforme a la información proporcionada, (.46) refleja que en 1976 la inversión en activos fijos y la producción de maquinaria apuntan sus variaciones de 10.9 y 2%.-- Al año siguiente fueron de 34.4 y 11.7 por ciento para los mismos rubros. Así, las compañías que fabrican bienes de capital tuvieron un serio estancamiento.

En términos generales, en 1977 las grandes y gigantes empresas solamente utilizaron el 57.0%.

Hacia 1978, hay una recuperación del ritmo de crecimiento económico, tras el estancamiento que caracterizó al bienio anterior y el surgimiento de México como país productor de petróleo. En este año se le da gran relevancia a la diversificación industrial, en particular la producción de bienes de consumo popular, con miras a la elaboración interna de bienes de capital y exportación de manufacturas, integración vertical del sector petrolero y la modernización agrícola.

La reactivación económica del 78' se sustentó fundamentalmente en extracción de petróleo crudo (22.5%), producción de derivados de petróleo (10.4%), construcción (12.5%), generación de electricidad (10%) y producción de manufacturas (8.6%), excluida la refinación de petróleo. La

minería estuvo estancada.

En este sentido, en el año 78', " las ramas tradicionales (alimentos, textiles, prendas de vestir, etc.,) que absorben la mayor parte - de la mano de obra industrial, sólo se amplian 5.4% en promedio, en --- tanto la siderurgia, las ramas de maquinaria y equipo de transporte se incrementaron 13.6%, 12.5%, y 27.0% respectivamente (47). La industria de la construcción tuvo 2 años de rezago, en el empleo de mano de -- obra, su dinamismo en este año de 1978 fue del 12.5% parece haber tenido un gran peso las obras de infraestructura en la edificación de viviendas. La minería mantuvo su estancamiento habitual.

Como se ha visto en páginas anteriores las características del proceso de desarrollo industrial, a partir de la posguerra se basó en la - sustitución de importaciones cuya orientación fue la de satisfacer un - mercado ya conformado, pero no tuvo la capacidad de crear, como en los - países altamente industrializados, a los asalariados y a los consumidores, por tanto, se limitó a satisfacer la demanda general de los estratos ---- de elevados ingresos. Los trabajadores nunca han sido el elemento básico del mercado, al contraerse su participación en éste como clientes, su peso en el proceso industrializador disminuyó aun más. Al conformarse esta deformación originada en el mercado, la estructura productiva se orientó necesariamente a la producción de bienes de consumo duradero, convirtiéndose en la columna vertebral de la acumulación de capital en detrimento de la producción de bienes de salario y de los de producción, teniendo como resultado una tendencia creciente a una escasez en el abastecimiento interno de los productos y cada vez mayor integración vertical y horizontal del conjunto de los sectores industriales.

Los objetivos de la política sustitutiva en sus diversas fases no habían sido cumplidos, por tanto, el estado mexicano trató de implantar un

nuevo plan para el desarrollo de la industria mexicana. En relación a----- proyectos y planes industriales en 1979, el 12 de marzo de ese año, José Andrés de Oteyza, titular de la Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial (SEPAFIN), dio a conocer el Plan Nacional de Desarrollo Industrial 1979-1982, (PNDI). A este proyecto - el gobierno mexicano- lo consideraba fundamental para la reordenación de la estructura productiva del país, y la reorientación de las relaciones económicas con el exterior.

Sus principales fines del plan fueron: solucionar la desocupación y el subempleo, elevación en el nivel de vida de los mexicanos, a través de altas tasas de crecimiento. Ello solamente se lograría, argumentaban,--- fortaleciendo el consumo básico de mercancías, impulsando a las ramas de niveles superiores de productividad, orientadas al mercado externo, realizar una política eficaz de sustitución de importaciones, aprovechamiento-- de los recursos naturales del país, fomento a la industria de bienes- de capital, desconcentración geográfica de la actividad económica y la articulación de la pequeña y mediana empresa, atenuando las tendencias oligopólicas.

El PNDI planteaba un gran dinamismo que se mantendría hasta 1990,--- ello se obtendría con el sector petrolero, al que se le caracterizó, como el pivote para el desarrollo económico nacional y así superaría la crisis al avanzar en su propia determinación financiera y la consolidación--- económica. La utilización del excedente generado por el petróleo se canalizaría hacia lo industrial que generarían - se decía- empleo permanente, de tal manera que tuviera efectos multiplicadores y una expansión para el conjunto del país.

Los analistas planteaban las siguientes opiniones con respecto al Plan Nacional de Desarrollo Industrial:

- 1) Los recursos financieros excedentes obtenidos no se pueden aplicar

a la economía mexicana de manera inmediata, porque ello - según plantea - ocasionaría una ampliación de la demanda, que al encontrarse con una oferta de muy poca elasticidad habría elevados procesos inflacionarios, o un acrecentamiento en el consumo de importaciones de bienes suntuarios. Por tanto, el superávit financiero debe utilizarse para amortizar la deuda externa, exportar capital y aumentar los activos internacionales.

2) Argumentaban que los remanentes de la industria petrolera correspondían a la ampliación de la capacidad productiva, por tanto, afirmaban, es conveniente seguir utilizando el financiamiento del exterior y la inversión extranjera como fuentes de recursos. La inflación sería evitada por la expansión de la oferta, no obstante. Continuaría el déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos, al persistir la importación de mercancías, para cubrir las necesidades de la planta productiva, así ésta se haría menos dependiente.

3) De las ganancias del petróleo, una parte sería destinada para el sector público y la otra para elevar la capacidad del estado en beneficio de la estructura productora y hacer llegar realmente los beneficios a los sectores marginados de la población. Ello consolidaría el mercado interior mediante los bienes consumidos por la mayor parte de los habitantes; lo cual a su vez, implicaba - según este análisis - incrementar los salarios reales, elevar la carga fiscal, gravar las utilidades a los grupos de altos ingresos; evitar los incentivos fiscales, consolidar las entidades cuya función es la de producir bienes y servicios, eliminación de los subsidios, que reciben los empresarios privados a través de los precios, impulsar la producción de bienes de capital destinadas a elaborar las mercancías consumidas por la mayor parte de los mexicanos y llegar hasta la nacionalización de industrias como la alimentaria o farmacéutica.

Las metas del PNDI, sus tasas medias de crecimiento real del PIB serían

de 7.1% en 1979, 8.2% en 1980, 9.5% en 1981 y 10.6% en 1982. Afirmaban que el producto industrial sería dos punto más alto que el del PIB. El crecimiento del empleo sería de 5% a mediano y largo plazo. Eliminación del desempleo hacia 1990. La manufactura crecerá en 1982 un 12.4% y en el período de 1985-1990 a un ritmo de 10.8%.

En este plan se pretendía desalentar el establecimiento de empresas en el Valle de México y promover su instalación en ciudades de tamaño medio. Así, el valor bruto de la producción que se generó en el Valle de México en 1979 del 50% se reduciría al 40% en 1982. Se pensaba en las siguientes zonas prioritarias: fronteras, costas y algunas ciudades ubicadas a lo largo de la red nacional de distribución de gas. Las primeras están relacionadas al fomento de las exportaciones.

El diagnóstico realizado por los autores del PNDI era el siguiente:

La industria se había venido apoyando de manera preponderante en el mercado interno. Concéntrándose en el Valle de México, Guadalajara y Monterrey. La producción se había orientado a la sustitución de importaciones de bienes de consumo, ocasionando fallas de integración, desigualdad, desaprochamiento de recursos humanos y naturales, estímulo a la producción de artículos de lujo. La política de sustituir la importación, afirmaban, no fue equilibrada en cuanto a los volúmenes de intercambio comercial (exportación e importación) de mercancías, agravando el déficit comercial. La acentuación en el endeudamiento creciente con el exterior aumentó la dependencia. El recurrir continuamente al crédito externo favoreció la restricción a la empresa pequeña y mediana. Períodos de relativo estancamiento seguidos por fases de auge de corta duración. Asimismo, argumentaban que de no aminorarse la sujeción financiera la crisis que esta ocasiona se tornaría crítica. El desarrollo estabilizador deformó la estructura productiva, limitó el mercado interno, redujo la capacidad competitiva,-

lo cual condujo a un círculo vicioso que agudizó la subordinación del país hacia el extranjero.

Coincidiendo con Aguilar, la explicación que dan los autores del ----- Plan sobre la situación económica, el modelo de desarrollo empezó a ---- agotarse por fallas estructurales resultado de la incapacidad de im---- pulsar la política de sustitución de importaciones de bienes de consumo - que se tradujera en crecientes exportaciones, ni logró alentar la pro---- ducción de bienes de capital. El problema de la balanza de pagos se agravó y el país tuvo que recurrir progresivamente al endeudamiento externo de- terminando la conformación de la economía de nuestro país y en este caso - de la industria.

4.2 La Incidencia del Comercio Exterior en la Industria.-

Los estudiosos de la importancia del ... comercio exterior en América Latina durante la fase sustitutiva afirmaban que las exportaciones acabarían con cualquier escollo vinculado con el tamaño del mercado, que frenara su crecimiento. También consideraban que las ventas de mercancías en el extranjero quitarían restricciones de la balanza de pagos, de lo --- contrario entorpecerían la plena capacidad de las industrias existentes, - además -señalaba- que la competencia en los mercados mundiales presiona- ría para que las empresas trabajaran con altos niveles de eficiencia y - calidad.

Estos razonamientos se enfrentaban a varios problemas: 1) las nuevas empresas se instalaron para elaborar lo que anteriormente se importaba, sin tomar en cuenta la posibilidad de exportar; 2) las compañías extranje- ras- recibieron órdenes de no competir con las sucursales o subsidiarias instala- das en otras naciones; 3) el establecimiento de empresas en la penumbra de

barreras arancelarias, que implicó altos costos de producción, y por --
tanto, no podían competir en el mercado mundial; 4) la sobrevaluación de
la moneda fue un tropiezo a las ventas en el mercado mundial originadas
en estas empresas.

Esta última traba en un principio no constituyó una desventaja ---
en las primeras etapas de la industrialización que tenía como meta sus--
tituir las importaciones, porque no se tenía la capacidad de exportar -
en las industrias nacientes.

Posteriormente esta manera de fijar claramente el control de cambio
no sólo contuvo las ventas en el extranjero sino que también interrump--
pió una consolidación fuerte y dinámica del sector secundario.

Ahora bien, el comercio exterior en México plantearemos algunas ideas
sobre el papel que desempeñó en la conformación del sector industrial --
en los años 70's, dentro del marco de la política de sustitución de im--
portaciones.

La devaluación del peso mexicano se le consideraba hacia mediados -
de la década de 1970, por parte de algunos economistas, como la solución
a los problemas que enfrentaba este sector. Al devaluar nuestra moneda-
afirmaban se harían más baratas nuestras mercancías en el exterior, los -
artículos importados serían más caros. Ello incentivaría las ventas fuera
del país y restringiría los productos importados; la argumentación conti--
nuaba en el sentido de que, no obstante la inflación, los objetos mexica
nos perdieran competitividad en el mercado internacional; pero con el ---
proceso devaluatorio, el peso se recuperaría, (todo dependiendo del ---
porcentaje de la devaluación) y lograrían un grado de competencia adecuado,
pudiendo entonces verse incrementada la demanda externa de estas ----
mercancías).

La mayor parte de nuestras adquisiciones en el exterior eran bienes de capital y materias primas para la industria, éstas no descendieron a pesar del mayor precio relativo, debido a la gran importancia que representaban para el desenvolvimiento industrial del país. Sin embargo no todos los empresarios que hasta ahora han venido importando maquinaria lo pudieron seguir realizando a un precio mayor; sólo las grandes empresas que contaban con gran capital y tenían la capacidad de trasladar sus precios fueron los únicos que continuaron adquiriendo dichos bienes, incrementando además el proceso inflacionario en el país. La medida devaluatoria, vista posteriormente, podemos afirmar que la del año 76' acentuó la concentración en el sector industrial. Las compañías que tuvieron condiciones para seguir comprando fuera de la nación presentaron mejores ventajas competitivas con relación a aquellas que no estaban en condiciones de llevar a cabo compras de equipos --- más sofisticados y tecnología para su proceso productivo.

La rigidez de las importaciones mexicanas y la precaria capacidad de respuesta a una mayor demanda del exterior, no permitió un descenso en el déficit comercial. Con la devaluación los grandes capitalistas resultaron favorecidos, ellos fueron los que estuvieron en condiciones de exportar e importar.

Consideramos que el trastorno monetario del peso mexicano se hubiera evitado si las ventas de los productos nacionales se hubieran incrementado y las compras decaído, logrando una disminución en el déficit comercial y en el endeudamiento externo, que en este tiempo ya significaba un grave problema de descapitalización y dependencia financiera del extranjero, no obstante se realizaron devaluaciones constantemente para incrementar las transacciones, pero los productos manufactureros mexicanos perdieron competitividad por la inflación en --

nuestro país. Este proceso fue tan agudo que resultó ser de mayor proporción que el de los países competidores en el mercado mundial.

Estos obstáculos no significaron trabas para que las exportaciones fueran alentadas por parte de las autoridades gubernamentales, entre los argumentos más importantes se encontraban:

1) impulsar las ventas hacia el exterior de artículos manufacturados, porque la matriz de relaciones industriales se le consideraban articulada, con lo cual, -afirmaban-, permitiría aumentar la producción. Sin embargo, dejaban de lado que si bien México tenía grandes excedentes en las actividades petrolera y minera, la fabricación de acero, cemento y bienes de capital habían sido insuficientes.

2) Otro tipo de plantamiento es el que se refería a que era necesario imitar a Hong Kong, Corea del Sur, Singapur, Taiwan, e incluso Brasil, admiraban su capacidad exportadora, olvidando que dicha potencia se sustentaba en un sector industrial desnacionalizado y que se basaba fundamentalmente en la maquila.

3) También encontramos la posición de que nuestra nación como país petrolero tenía una posibilidad muy amplia para consolidar las exportaciones de mercancías con un alto valor agregado y una crecida tasa de ganancia. A largo plazo -pensaban- serían los artículos de la industria petroquímica primaria y secundaria. Es decir, era el modelo de sustituir la exportación petrolera primaria por productos refinados y petroquímicos. Así, México reforzaría la elaboración de derivados de esta materia prima.

Roberto Gutiérrez afirmaba -posición desde nuestro punto de vista muy adecuada-, que era necesario prolongar la vida de los energéticos mediante la congelación de las exportaciones del oro negro en sus niveles que presentaba y tratar de sustituirlas por ventas al exterior

de mercancías derivadas de este recurso no renovable. Dismunuir la elevada tasa de crecimiento interna de este líquido oleoso- lo cual traería consigo la modificación radical de los precios (48). Los bienes de la industria petroquímica se utilizarían para reforzar la estructura productiva interna.

También coincidimos con Gutiérrez en el sentido de que el estado debió de haber tenido como objetivo la siguiente política a seguir: reducir la prominente participación de los hidrocarburos primarios en las exportaciones totales de mercancías, sustituirlas paulatinamente por envíos de productos provenientes del petróleo con mayor valor agregado.

Ahora bien, hacia 1980 la fabricación de bienes de consumo duradero no era la actividad más dinámica; encontramos al sector -- del petróleo dedicado a exportar hidrocarburos. Si bien es ---- cierto que el rubro manufacturero se mantuvo en 1978-1979, con tasas de crecimiento del 10.6%, posteriormente, en 1980, disminuyó a 7.2% (49) en relación a 1979, ello es una muestra clara de la disminución en términos reales.

Es importante aclarar que Petróleos Mexicanos realizó remesas de capitales al exterior a finales de 1970, ingresando como -- accionista mayoritario de la empresa refinadora de petróleo en Bilbao, España, y participó en programas de ayuda financiera a países con escasos recursos como es el área de Centro América y el Caribe. Esta empresa estatal aumentó sus recursos monetarios internacionales, e incrementó su participación social en -- diversos organismos financieros como el FMI y el BID.

Regresando al tema del comercio exterior tenemos que adquirió mayor significado donde la empresa transnacional predomina, por ejemplo, la industria automotriz. Así, la exportación de mercancías se centró en los años 70's en ciertas filiales de la ET, ubicándose en los sectores tecnológicos más modernos e intensivos. Dentro de este marco se tendió a dar una gran importancia a las fuerzas del mercado para mejorar los niveles de eficiencia y competitividad de las sociedades públicas y privadas, mediante una modernización arancelaria.

Ahora bien, ante esta serie de planteamientos el modelo de industrialización de México ha estado basado en la sustitución de importaciones, -- usando maquinaria y tecnología importada, ello ha producido un deterioro en la balanza comercial, (ver cuadros 58 y 59) . Este proceso se centra fundamentalmente en la producción de los artículos de consumo, dependiendo en gran medida de las importaciones de bienes de capital e intermedios.

En las páginas anteriores se ha venido argumentando que el crecimiento de la industria mexicana después de la posguerra tuvo como pivote el proceso de sustitución de importaciones. Es importante también mencionar que este modelo se orientó a satisfacer un mercado ya conformado, pero que además no tuvo la capacidad de crear, como en los países altamente desarrollados, a una gran masa de compradores; por lo tanto, solamente -- fue satisfecha la demanda generada por los estratos de altos ingresos; -- la clase trabajadora, al venir deteriorándose su salario real nunca fue el elemento fundamental en el mercado, al restringirse su participación como consumidores, en efecto, su peso descendió en la evolución del proceso industrializador.

A lo anterior agregamos la otra variante de significativa importancia en la política sustitutiva importaciones, que fue la exportación de mercan

cías, lo cual no resultó ser una alternativa, porque la medida industrializadora llevada a cabo estuvo basada en el desequilibrio del sector externo. Esta política de industrialización, que permitió al país obtener una tasa promedio anual del PIB de 6.1% de 1961 a 1981, también causó un gran déficit en la balanza comercial; en 1950 tenía un saldo negativo de 63 millones de dólares y pasó a 42 948 millones de dólares a precios corrientes de 1981, (conforma a los datos de Nafinsa, La Economía Mexicana en Cifras 1988). Los saldos negativos son resultado de que los sectores productivos de bienes de consumo duradero, los más dinámicos durante el período 1955-1981, tenían altos coeficientes de importación y una escasa penetración en los mercados externos, así endeudaron al país y su crecimiento económico se intensificó.

El Gobierno Federal creó en 1971 el Cedi, Certificado de Devolución Indirecta y el General de Importación, consistió en la devolución de impuestos a posteriori, los indirectos que gravan el producto, los insumos utilizados en la producción de un artículo, y en general de las mercancías de importación. El objetivo del Cedi era el fortalecimiento de la competitividad de los productos nacionales, sin embargo, se debilitaba por el incremento de los precios internos frente a los precios internacionales.

La protección dada a la exportación de manufacturas a través de este organismo en la década de los 70's tuvo como resultado un crecimiento promedio anual del 29% y la tasa de exportaciones fue solamente del 17%. Las principales actividades de esta institución fueron el subsidio a la exportación de vehículos, automóviles, carrocerías y partes automovilísticas, química básica y otras industrias de transformación; se puede concluir que cerca del 50% del subsidio favoreció a activi-

dades transnacionalizadas , y llegó a representar cerca o más del 50% -- de lo exportado , ello significó que de cada dólar traído al país por -- concepto de ventas en el extranjero , el estado aportó 50 . centavos de dólar ello resultó ser una magra eficiencia.

Estos mecanismos, como el Cedi - que ya sido mencionado-, y el subsidio financiero concedido por el Fomex (50) surtieron un efecto de contrapeso, según algunos autores; se otorgaba una protección a la industria por la sobrevaluación del peso mexicano, como resultado de una paridad cambiaria que existía en la mitad de este decenio que se hace referencia y que no era favorable para apoyar las ventas de los productos mexicanos al exterior.

Considero que el devaluar el peso constantemente no favoreció a la estructura económica mexicana, ello la hizo más vulnerable. Solamente benefició a un pequeño grupo de grandes empresas comerciales, en detrimento de una tasa inflacionaria , caída del poder adquisitivo de la población y desempleo.

Posteriormente, hacia 1982, desapareció esta institución, (Cedi) producto de las devaluaciones de ese año y la nueva política de subsidios de comercio hacia el extranjero por parte del país.

A partir de los años 70's el sector industrial mexicano entró en el mercado mundial . Se tenía la creencia de que con la política de sustitución de importaciones habría una expansión en la producción de bienes -- intermedios y algunos de capital, lo cual reduciría las compras en el --- exterior y expandería las ventas mexicanas fuera de nuestro territorio.

La institución Fomex : impulsó el comercio con otros países,-- mediante el financiamiento. Entre sus actividades, de 1970 a 1982, des--

tacan la posibilidad de obtener recursos financieros no sólo en moneda nacional y en dólares, sino en cualquier otra divisa; elaboración de planes; entre los más importantesa destacar encontramos: 1) el realizado para otorgar créditos relacionados con el el mantenimiento de existencias en esta región y en el extranjero, en 1973; 2) el programa de apoyo a los consorcios y compañías que realizaban transacciones externas en 1977; 3) los financiamientos para campañas publicitarias en otras naciones; 4) la ampliación de la cobertura de las garantías financieras para las relaciones comerciales en 1979.

A partir de 1983 el Fomex en su programa abrió líneas crediticias -- para las firmas exportadoras con bancos radicados en el exterior. El monto del subsidio acumulado de 1970 a 1985 ascendió a cerca de 640 millones de dólares, que representaba el 2 % del total de las exportaciones manufacturadas. Es interesante destacar que mientras los subsidios tuvieron un crecimiento anual de 34%, de 1970 a 1985 las exportaciones de la industria de transformación fue apenas del 18%.

Las ramas manufactureras beneficiadas por el financiamiento de las -- ventas externãs fueron: química y conexas, metales comunes y sus productos, textiles, máquinas aparatos eléctricos y no electrónicos, alimentación, bebidas y tabaco.

Ahora bien, con estos mecanismos creados en México se promovió la creación de una planta productiva que participara de manera eficiente y activamente en el mercado externo, ello sustituyó la orientación de la industria básica hacia el mercado interno mexicano pequeño y cerrado.

A lo largo de los 70's el panorama que presentó el comercio exportador fue el siguiente: en las actividades primarias decayó su participación sucedió lo contrario con la industriaextractiva y de transformación. Con respecto al sector importador la situación era la siguiente: las actividades

agropecuarias incrementaron su dimensión del 2.4% en 1970 al 10.3% en 1980 y en industrias manufactureras era de 70.3% en el año de 1970 y del 84.2% en 1980 (ver cuadros 60 y 61).

En 1980, en particular que presentaba , la situación que presentaba el sector exportador era la siguiente: la agricultura y ganadería descendió su importancia, las actividades manufactureras mantienen su mismo nivel, y la minería incrementó su participación en 1980, con respecto a 1970, en el conjunto de las ventas al exterior. (ver cuadros 62 y 63).

En relación a las importaciones se presentó una agudización de las compras en el extranjero, pasando de 2 460 811 dólares a 18 572 205. (ver cuadros 64 y 65).

Las exportaciones mexicanas al inicio de la década de 1980 el mayor peso correspondía a las industrias extractivas en particular, el rubro de petróleo crudo y gas natural con el 67% del total, le seguían en orden de importancia la rama manufacturera, 22% al interior de ésta la principal aportación, estuvo en especial en la fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipo , 6.1% (la industria automotriz) y la elaboración de alimentos, bebidas y tabaco, 5.0% (camarón congelado). Como se puede advertir, la venta de mercancías al exterior contenía muy poco contenido tecnológico (a excepción del sector del automóvil). También es importante tener presente que si bien el aumento en el grupo exportador, que fue de 1 372 957 (miles de dólares) en 1970, en 1980 alcanzó la cifra de 15 307 480; (ver cuadro 66), la paridad del peso mexicano en el 70' era de 12.50 pesos por dólar y en el 80' de 23.26 pesos por cada divisa estadounidense . Además el índice nacional de precios consumidor (promedio) en esos mismo años fue de 32.3 y del 149.3 (Conforme a los datos de la Economía Mexicana en Cifras, 1986), es decir, el país en esta década enfrentó graves problemas devaluatorios, pero ello no favoreció o impulsó a que la-

industrialización se convirtiera en un núcleo potente, fuerte y consolidado de exportación, capaz de conducir a un proceso industrializador basado en la sustitución de importaciones independiente; ni siquiera se cumplió el objetivo de fabricar bienes de capital internamente para cubrir las necesidades del país.

Este fenómeno de tratar de producir maquinaria que se adquiría en el extranjero había llevado a la nación al crecimiento de una industria en función del exterior. (ver cuadro 67). A ello hay que agregar la debilidad de las exportaciones mexicanas como causas eminentes del comportamiento de la balanza de pagos que tuvo en estos años (de 1970 a 1980); el cual tiene - su expresión en lo siguiente:

- Creciente saldo negativo en la cuenta corriente, al inicio de la --- década era de 1188 millones de dólares y al finalizar de 7223.3 millones de dólares.

- La participación de la deuda pública en el gasto bruto, incrementándose en 28 265.83 millones de dólares en este período.

- El comportamiento muy elevado de los coeficientes de importaciones y el índice de las relaciones de intercambio . (ver cuadros 68 ,69,70 y71).

El endeudamiento por parte del sector público se había llevado a cabo - sobre la base de la afiliación de México a las políticas económicas del -- Fondo Monetario Internacional, el Banco Internacional de Reconstrucción y -- Fomento, el Banco Interamericano de Desarrollo, la Agencia Internacional de Desarrollo y el Banco de Exportación e Importación de Washington.

La deuda externa por parte del sector privado en México se realizó - con los más importantes bancos norteamericanos, First National City Bank, - Chase Manhattan Bank y Manufactures Hannover Trust, ellos fueron los prin-- cipales acreedores del país.

Dentro de este contexto el modelo de industrialización en México desde-

principios de los años setenta, su base fué el proceso de sustitución ----- de importaciones, que dependió del efecto de contraer deudas de manera im-- portante por parte de los grupos públicos y privados industriales con los - bancos extranjeros y también estuvo en función de la tecnología extranjera causando deterioro en la balanza comercial.

A lo anterior hay que añadir, que las instalaciones, maquinaria y equipo, la orientación de la producción, la comercialización de los productos, los servicios, etc., han sido y son cada vez más, áreas de control directo e indirecto de los grandes grupos comerciales transnacionales.

Este modelo de la industria no condujo a un cambio en el tipo de-- bienes adquiridos en el exterior. "En efecto, la importación de productos-- manufacturados sólo cambió contenido: como la sustitución se enfocó a los bienes de consumo, aumentaron la participación de las importaciones de -- bienes de capital e intermedios que son más difíciles de sustituir e indis pensables, asimismo, para sostener el crecimiento de la actividad indus---- trial" (51). Si bien es cierto que se promovió la fabricación de bienes -- de capital no se logró producir dichas mercancías .

Durante esta década que hemos venido estudiando, las exportaciones de productos manufacturados crecieron rápidamente, en particular la de las fi liales de empresas transnacionales, que se encontraban en los sectores --- más modernos e intensivos en tecnología.

Durante casi todo el decenio del 70' - según Kurt/ (52) la par-- ticipación de los bienes de consumo e intermedio representó el 70%- de las exportaciones manufactureras; hacia 1975, en el caso de los bienes de consumo no duradero era de aproximadamente 40% y al inicio de 1980 ha-- bía declinado al 33%. Es importante destacar que, a pesar del crecimiento de las ventas de productos manufacturados al exterior, en relación a la produ cción industrial se conservó en un modesto 4.1% en 1975, muy similar a la - de 1970 de 4.4%. La parte correspondiente a la de . . . bienes de capital y

de consumo no duradero fue de 5% y las de bienes de consumo duradero e intermedio del 4%.

En relación al contenido de estas ventas al extranjero existía en estos años una diferencia entre las empresas nacionales y extranjeras de exportación. Las compañías mexicanas que realizaban esta actividad eran sectores tradicionales, típicamente intensivos en recursos naturales y en el uso de mano de obra presentaban ventajas comparativas convencionales al exportador, estos bienes vendidos fuera del país, eran: materias primas, alimentos del mar procesados, azúcar, frutas vegetales, productos químicos, artículos de vidrio, hielo o hilados.

Los grupos extranjeros que llevaban a cabo estas ventas estaban conformados por autopartes de automóviles, productos químicos básicos, artículos farmacéuticos, fibras sintéticas, equipos eléctricos y maquinaria no eléctrica de cobre y aluminio. En este núcleo operaban las empresas transnacionales.

Estos grandes consorcios realizaban, a mediados de la década que estamos estudiando, "cerca del 70% del total de las exportaciones de los sectores modernos (manufacturas prioritarias, sin incluir los bienes de consumo no duradero), es decir, cerca de 40% de los bienes de capital, más de 60% de los intermedios y más de 90% de las de consumo duradero"(53). Este tipo de actividades - como ya se mencionó anteriormente-, jugaban un papel importante en el déficit continuo de la balanza comercial, por la importación elevada de los factores requeridos por estos sectores productivos.

Las empresas transnacionales exportadoras se caracterizaban por lo siguiente:

a) eran industrias conformadas para sustituir importaciones, a través de la elaboración de bienes terminados en las filiales de la misma transnacional.

nal, localizadas en diferentes países en vías de desarrollo, en este caso, --- en México- así las plantas, de las diferentes naciones intercambian estas -- mercancías o partes de . . . ellas para vender el producto final en una -- determinada región . Como ejemplo de ello podemos . citar a las ramas: auto-- motriz, equipo eléctrico y electrónico, algunos tipos de tractores, máquinas-- de oficina, etc,. En algunas de estas fábricas, las exportaciones son meno-- res que las importaciones, porque también la producción para el mercado in-- terno requiere de compras en el extranjero.

b) : ventas fuera de nuestro territorio realizadas por estas unidades económicas, corresponden a grupos económicos intensivos en el uso de recur-- sos naturales, a bajos costos, cuya producción es la de artículos de consumo no duradero e insumos industriales intermedios que en su mayoría se expor-- tan a países industrializados, ejemplo: frutas y legumbres procesados, alañ bre de cobre , hormonas, otros componentes farmacéuticos y productos quími-- cos básicos.

La industria automotriz tiene el liderazgo del comercio exterior, la ra ma estaba compuesta para 1975, según el Censo Industrial de 714 plantas sin embargo, cinco de las compañías ensambladoras son filiales de propiedad --- exclusiva de grandes Empresas Transnacionales. (Ford, General Motors, --- Nissan, Volkswagen y Chrysler). Conforme con estos datos, las firmas extran jeras ensamblaban 90% de los autos y realizaban el 95% de las exportaciones de . . . ellas, y 90% del valor total de éstas correspondió a las 5 filiales de propiedad exclusiva de E.T. (54). En particular, las mercancías enviadas - al extranjero de . este subsector consistieron en motores, carrocerías, trans misiones y refacciones.

En relación al mercado interno, estas sociedades absorben en promedio - el 90% de los vendidos. Los convenios con el extranjero de la Chrysler, Ford

y General Motors en 1975 apenas representaron menos del 10% de sus transacciones totales. En Volkswagen fue superior al 20% sobre sus remesas de 1974, pero descendió por los envíos del "safari" a Estados Unidos; cuando este modelo no cubrió los requisitos de seguridad de este país hubo una caída drástica en las ventas. En Nissan significó el 10% de las ventas totales, en el extranjero; VAM y Dina-Renault tuvieron los más bajos coeficientes en este rubro del mercado internacional.

Las relaciones comerciales intraempresa, atendieron a una estrategia global del E.T., dejándose políticas económicas para promover la colocación de este tipo de bienes de la rama automotriz en el exterior; entre ellas encontramos incentivos fiscales, arancelarios, crediticios, y los esquemas de importación temporal que se traduce en una fuente de utilidades extraordinarias para las transnacionales.

4.3. Capital Extranjero.

Las empresas transnacionales poseen en general grandes capitales extranjeros, controlan parte importante de los recursos financieros. Estas compañías son grupos oligopólicos, conformaron poderosos consorcios con capacidad de decisión sobre política económica a seguir en las ramas industriales en las que operan. Estos conglomerados primero se desarrollan en un determinado sector, posteriormente se desplazan rápidamente hacia otros diversificando su producción, disminuyendo sus riesgos y ampliando su radio de influencia.

Este tipo de recursos se localizan en mayor proporción en la industria manufacturera, en las ramas más dinámicas; química, material de transporte, confección de artículos eléctricos y electrónicos. Algunas empresas nacionales venden sus instalaciones, o se fusionan con estas unidades económicas

por lo difícil que resulta competir con las ETN.

El proceso de sustitución de importaciones es aceptada por estas asociaciones al alentar la fabricación de bienes de consumo duradero, estimularon en algunos casos la producción de bienes de capital. Otra característica de estas asociaciones, es la de no dejar a un lado la política sustitutiva de importaciones de manufacturas como es el caso de la automotriz, y cuya capacidad de producción es mucho mayor que la demanda interna del país. Este proceso se afirmaba " tendía a verse como expresión de un interés fundamentalmente nacional, aceleraría el desarrollo industrial y afirmaría la independencia económica ...En el fondo, no se advirtió que si bien . ciertos sectores nacionales en los países subdesarrollados apoyaban explicablemente tal política- que por lo demás muy pronto exhibió serias limitaciones-, ella expresaba sobre todo un cambio en la división internacional del trabajo" (55), .

El intento por parte de las ETN de producir bienes de consumo duradero y de capital, que se adquirirían en el extranjero y el fomento a las exportaciones, contribuyeron al incremento en la importación y a favorecer los desequilibrios en la balanza de pagos.

Las ETN se instalaron en México porque encontraron un crecimiento económico, también en esta década de los 70's tenían la posibilidad de contar con un mercado en expansión, además, algunas materias primas y energéticos se encontraban a precios menores que en el mercado internacional; asimismo --- aprovechaban la infraestructura, el pago de impuestos muy bajo, los subsidios por parte del estado y las buenas asociaciones que pueden establecerse con el capital nacional.

A estos conglomerados les interesó mucho la obtención de elevadas ganancias, presentaron una tendencia a realizar un bloque mayor de importaciones en relación a sus exportaciones, favoreciendo las irregularidades financieras con el extranjero y el crecimiento de la deuda externa.

La nueva tecnología era controlada por grupos centralizadores, ellos montaron las nuevas sociedades de estas compañías;asimismo establecieron --- una competencia muy desoladora para empresas con tecnología muy inferior a la ETN.

Estas asociaciones han adoptado la política del llamado " redespliegue industrial ", es decir, instalaron galерones para la fabricación de ciertas líneas de productos, se les ha denominado a estas regiones zonas libres, "zonas francas" o " plataformas de exportación ". Dichas instalaciones son las llamadas plantas maquiladoras, producen o elaboran partes, componentes o mercancías terminadas para exportar hacia otros países." Lo característico de estas empresas desde el punto de vista de la unidad del proceso productivo y del nivel y formas de integración del capital, consistente en la producción en el proceso de sustitución de importaciones, la tecnología de -- estos conglomerados implicó para la industria nacional los siguientes factores:

a) Elevados montos de importaciones, que en general resultaron ser equipos adquiridos en el extranjero a elevados costos, ello ocasionó aumento en el precio de las mercancías y, por ende, complicó el proceso industrial.

b) Una mayor dependencia en particular de productos intermedios y bienes de capital en la industria mecánica , eléctrica- electrónica.

c) La persistente renuencia al fortalecimiento y desarrollo de una industria nacional, con capacidad de producir bienes de capital.

d) La tecnología de estas unidades económicas resultó ser una transferencia de maquinaria ya obsoleta, que en los países industrializados había sido -- sustituida por otras más eficientes.

Se fragmenta y redistribuye internamente, en busca de mayores utilidades para el conjunto de consorcios que se trate, lo que no sólo altera el proceso productivo y la articulación de sus diversas fases sino el tipo de integración en realidad a partir de una nueva división internacional del trabajo"(56).

La penetración del capital extranjero en esta situación no resulta ser complementaria, no fue capaz de jugar un papel de integración en el desarrollo y fortalecimiento de la industria nacional, menos aún de la economía en su conjunto. El montaje de estas fábricas, representan exclusivamente fases de elaboración de un proceso productivo, o sea, son partes o piezas de una agrupación productiva con carácter mundial.

Los bienes provenientes del exterior controlan casi por completo a estas empresas maquiladoras. Ellas son instalaciones realizadas con poca inversión; las cuales favorecieron el remozamiento de algunas ciudades; sin embargo, como solamente elaboran una parte del proceso productivo, en particular el montaje o ensamble, el resultado fue la de encontrarse estas compañías en una dependencia hacia los países del exterior por la compra de insumos importados.

El resultado de estas políticas es una planta industrial raquítica, distorsionada, incapaz de producir medios de producción. La industria mexicana como consecuencia de lo anterior, no fue la columna vertebral de un desarrollo nacional independiente, se encontraba subordinada a las decisiones que eran tomadas en otros países, ello influyó de manera determinante.

La inversión extranjera supone introducción de recursos, que en el país tienen un carácter complementario. El capital de las ETN no proviene de los países altamente industrializados, sino de las naciones que operan sus filiales, de la reinversión de utilidades de los fondos otorgados por los bancos y del mercado financiero internacional.

Estas unidades económicas tienen como tendencia la obtención de medios para el pago de dividendos y regalías; sin importar los problemas que el país tenga que enfrentar por el elevado pago del servicio de la deuda externa. Ello favoreció un crónico desequilibrio externo, frecuentes devaluaciones del peso mexicano frente al dólar estadounidense, la especulación y la fuga de capitales.

Este dinero procedente del exterior, llega a perder importancia relativa

frente a los créditos otorgados al país; el crecimiento en espiral del endeudamiento; el incremento en el sistema de las tasas de interés y los acuerdos con el FMI, cuya aplicación fue la de políticas de corte monetarista, traduciendo-- se en un drenaje de recursos sin precedente, convirtiéndose México así en exportador neto de capital hacia las naciones altamente desarrolladas.

Las grandes asociaciones no trabajan para la comunidad, ni en bien de la nación en que operan. Como observa un financiero de la filial inglesa de la firma Ronson, "deben hacer a un lado toda actitud nacionalista y entender que, en última instancia, debe ser leal a las acciones de la empresa matriz y proteger sus intereses incluso si éstos no parecen responder al interés nacional del país en que opere." (57).

La inversión directa en México- conforme los datos del Banco de México -, se incrementó de manera sustancial, en 1970 era de 2 822 millones de dólares ---- y en 1980 alcanzó la cifra de 9 954.7 (ver cuadros 72 y 73) la mayor parte ---- procede de Estados Unidos. El comportamiento de estos bienes emanados del extranjero no es homogéneo para toda la década; entre 1970 y 1972 presenta un aumento, pero entre 1974 y 1976 decae, ello coincidió con la ley sobre inversiones extranjeras, sin embargo, hay que tener presente la recesión de la economía norteamericana, posteriormente con el llamado "boom" del petróleo, la IED aumenta de manera significativa.

Los últimos cuatro años de la década de los 70's la economía mexicana presenta tasas de crecimiento muy elevadas, lo mismo sucede con el movimiento internacional de capitales. En relación al comportamiento de la IED, si bien ésta crece de manera importante el incremento en realidad resulta de la inversión directa. Este tipo de recursos de procedencia externa aumente 5.3 veces y los préstamos del exterior 22.1 veces. Estos recursos se dirigen principalmente a la industria del país (ver cuadro 74).

Ahora bien, en relación a la producción del capital extranjero con respecto a la inversión bruta fija, los dos primeros años de este decenio de estudio es solamente una pequeña parte, no obstante, empieza a incrementarse y en 1976 se eleva de manera significativa (ver cuadro 75).

La inversión extranjera directa en México era en 1970 de 200 718 (miles de dólares) y en 1980 ya había alcanzado la cifra de 1 071 100 (miles de dólares). Sin embargo, para este año el total de las utilidades remitidas y el pago de intereses y regalías alcanzaba la cifra de 1 644 400 (miles de dólares) (ver cuadro 76) o sea, una pérdida neta de 573 300 000 de dólares durante la década, que en promedio anual es de 57.3 millones de dólares de excedente económico, que fue enviado al exterior durante este decenio.

Este caudal se coloca principalmente en la industria manufacturera; en particular se concentra en dos ramas fundamentales, la química y la metal-mecánica. Estos subsectores presentaron un crecimiento más elevado. También en la petroquímica secundaria, maquinaria industrial y agrícola, equipo y material de transporte, artículos eléctricos y electrónicos.

En relación a las ramas que son consideradas como tradicionales, como las de bebidas, tabaco, textiles, muebles y accesorios, la gama de productos metálicos básicos también ha recibido recursos provenientes del exterior por la falta de divisas y los obstáculos para la importación de ropa y calzado. Lo mismo sucedió en los subsectores donde se produce el caucho y el hule; en ellas se instalan este tipo de empresas y tienen que enfrentar una casi nula competencia.

El proceso de sustitución de importaciones favoreció la política llamada de " mexicanización " de empresas extranjeras, en particular este fenómeno cobró mayor importancia a mediados de la década de los 70's. Dicha política se llevó a cabo con la asociación del capital foráneo con grandes consorcios como los grupos Alfa, VISA, CYDSA, etc., y también con los bancos como Banamex,

Bancomer, Banco del Atlántico y Banca Cremi; con el estado fue la vinculación con Nacional Financiera y el grupo Somex como Celanese, Renault, ITT, American Motors, etc.,.

Estas conexiones implicaron para los recursos provenientes del exterior atractivos intereses al controlar la tecnología, y realizar las decisiones económicas más importantes, como por ejemplo la designación de la administración y los consejos directivos.

Al unirse estrechamente con el capital nacional es visto por los empresarios extranjeros de manera positiva, puesto que argumentan que tiene ventajas en las importaciones, controles de precios, y los trámites con el aparato gubernamental son más fáciles y rápidos.

La política de sustituir importaciones significó para la inversión de otros países el aprovechamiento de muchas ventajas. No obstante, las fabricación de nuevos productos, favoreció una mayor subordinación externa de capital realizadas fuera de México por las compras de bienes. Si bien ocurrió un rápido crecimiento económico, el dinero procedente del exterior fueron orientados a la producción de mercancías demandadas por las clases altas y medias distorsionándose el conjunto de estas actividades, es decir, fue conformado un sector secundario desarticulado y con muy poco nivel de integración interna.

Lo anterior es producto de la política llevada a cabo, el uso de la tecnología de las ETN, et., son decisiones que son tomadas en las matrices ubicadas en los países altamente desarrollados, los cuales poseen sistemas de producción más avanzados. Ello auspició una dependencia de maquinaria muy elevada. Esta es adquirida por las compañías que en algunos casos eleva la productividad, permite un mayor rendimiento en la planta. Sin embargo, este tipo de equipos resulta ser atrasado (frente a los nuevos inventos a nivel mundial y de costos muy elevados colocando a estas empresas en condiciones de -

desventaja en el nivel intermedio nacional. .

Finalmente considero que el papel desempeñado por el capital extranjero en el proceso de sustitución de importaciones no condujo a un crecimiento y desarrollo industrial independiente, diversificado y con una fuerte integración de la economía nacional. (Ver cuadros 77, 78 ,79,80, y81).

4.4 Concentración del Capital Extranjero en el Sector Industrial.-

En la tercera fase del proceso de sustitución de importaciones se presentaban características - desde nuestro punto de vista -, muy importantes - sobre la magnitud de la concentración de capital adquirido en los años 70's.- En promedio se detectan de las 297 empresas industriales privadas más grandes 156 son de capital predominantemente nacional y 141 extranjeras o mixtas y existen " grupos " bien definidos que entrelazan el financiamiento con la producción y la distribución de la riqueza " (58).

El grupo financiero- industrial Monterrey agrupaba a las industrias de mayor dinamismo : siderúrgica, química , alimenticia y vidrio. Comprendía a 5 grupos: " 1) Industrial Cuauhtémoc, que incluye a la cervecería del mismo nombre, Cartón Titán, fábricas Monterrey, Malta, Fierro Esponja...2) La cervecería Cuauhtémoc ocupa a 7197 obreros...3) Alfa, donde sobresale hojalata y lámina (HYLSA), con 9 000 obreros tienen fuertes inversiones en las industrias electrónicas, química, (...), de celulosa y papel...4) Sociedad de Fomento Industrial y Comercio (SOFIC.) sus principales empresas con las vidrieras de Monterrey, México, Los Reyes (México) y Guadalajara, que surten 81% de la demanda nacional de vidrio... 5) CYPISA, controla las grandes fábricas de Celanese Mexicana, Sosa de México... la asociación con empresas -

extranjerías como Bayer y Goodrich Chemical "(59).

En 1978, el grupo Alfa se extendió y diversificó asociándose con el capital extranjero. Su participación en este sector se encontraba distribuida de la siguiente forma: rama alimenticia 22%, textil 12%, química 12%, metálica 14% papel 14%. Su localización geográfica era la siguiente:

Noroeste	10 Industrias	5.4%
Norte	7 Industrias	4.2%
Noreste	25 Industrias	15.0%
Cto-Occidente	18 Industrias	11.0%
Cto-Este	99 Industrias	59.0%
Este	7 Industrias	4.2%
Sur	3 Industrias	1.8%

Algunos autores como Cordero y Santín (1975) afirmaban en relación al control de la producción de las mercancías manufacturadas, que estaban principalmente aglutinadas en un reducido número de empresas de gran tamaño, siendo generalmente miembros de un grupo. Los más importantes conjuntos económicos son parte integrante de las 50 empresas más grandes, por ejemplo:

- 1) Grupo Cervecería Cuauhtémoc, con 36 empresas en Monterrey
- 2) Grupo Cananea con 25 empresas en México, D.F.
- 3) Grupo ICA con 37 empresas en México, D.F.
- 4) Grupo Cremi con 24 empresas en México, D.F.
- 5) Grupo Fundidora con 48 empresas en Monterrey.
- 6) Grupo Cervecería Modelo con 41 empresas en México, D.F.
- 7) Grupo Pagliai con 34 empresas en México - Veracruz.
- 8) Grupo Cydsa con 20 empresas en México, D.F.
- 9) Grupo Bimbo- Marinela con 9 empresas en México, D.F.
- 10) Grupo Canadá con 8 empresas en Guadalajara.
- 11) Grupo Industrial con 6 empresas en Saltillo.
- 12) Grupo Irsa con 11 empresas en Monterrey.

- 13) Grupo San Rafael con 7 empresas en México, D.F.
- 14) Grupo El Asturiano Cidosa con 6 empresas en Orizaba, Vera cruz.
- 15) Grupo Vallina con 34 empresas en Chihuahua.
- 16) Grupo Santos con 7 empresas en Monterrey.
- 17) Grupo Imsa con 10 empresas en Monterrey.
- 18) Grupo Ramírez con 7 empresas en Monterrey.
- 19) Grupo Vidriera con 27 empresas en Monterrey.
- 20) Grupo Cementos Anáhuac.

En la concentración del capital foráneo, en las actividades de transformación, ubicamos que " en 1975, el 0.7 de los establecimientos producen 59.6% del total del valor de la producción y poseen el 63.1% del total del capital fijo invertido. Aun más. 0.5% de los establecimientos producen 52.1% del valor de la producción y poseen 54.8% del capital fijo -- invertido. Es importante destacar como lo menciona la revista Expan---- sión, 151 empresas representan el 31% de los 500 mayores del país, tienen fuerte predominio del capital extranjero."(60),.

Estas cifras nos permiten afirmar que el proceso de sustitución de importaciones favoreció la penetración del capital extranjero y la concentración monopolica en el sector industrial mexicano. En este sentido, algunos autores como Vidal (1981), afirmaban que los monopolios mexicanos obtenían en los años 70's niveles elevados de ganancia y " transformaciones altamente significativas de las relaciones en el sector productivo entre el capital y la fuerza de trabajo cuyo sello más característico es el alto nivel de productividad que unida a las altas concentraciones de fuerza de trabajo y de capital fijo..., estas empresas io gran también ... niveles superiores a la media . tasa de ganancia"(61).

En el rubro de manufacturas, como promedio en los años 70's, se encuentra - conforme a la revista Expansión - el 0.10% de los establecimientos tenían el 25% del valor de producción y poseían el 25% del capital fijo. Una de las muestras de la concentración y centralización del capital es en las 500 firmas más grandes, de los años del 73' al 76', su tasa anual de crecimiento es del 29.2%, es decir, estas compañías tienen una expansión económica en momentos de crisis. En 1978, el total de las ventas de ellas representaban el 35.11% del PIB y en el 79' el 38.31%.

La organización de estas gigantescas unidades económicas se acentúa - en 1979, el estrato más alto estaba integrado por unos 90 grupos con carácter de monopolio que comprendían en su conjunto entre 1 300 y 1 350 sociedades. Las 500 más grandes de éstas contratan en 1978 a 1 708 848 trabajadores y en 1979 a más de 2 millones de personas.

La profundización de la crisis se asienta en el desarrollo monopolístico entre las empresas estatales o mixtas. Además el grupo SOMEX, se encuentra el denominado NAFINSA que establece lazos entre los conglomerados extranjeros y los consorcios agrupados en esta institución financiera.

Vidal (1981) nos plantea como se facilitaban este estrechamiento, por ejemplo, Nafinsa crea fondos de conversión en el 78', con Inglaterra, Francia, Italia, Alemania, España, Japón. También intervino en esta reunión el Banco de México, que en el Mercado de Valores en esta época jugaba un papel central; además, el Grupo ~~de~~ ^{de} Obras, Sidermex, Pemex, CFE. Ello revela el peso creciente que representaba la actividad estatal en la economía y demuestra el rol que desempeñaba el conjunto de instituciones estatales, que unido a la transformación oligopólica acentuada constituyen el proceso de desarrollo del capital monopolista de Estado dentro del contexto de la tercera fase del proceso de sustitución de importaciones.

El grado de concentración en la industria se puede advertir -con-

forme a la estadística oficial proporcionada por el Censo Industrial -- de 1975 de S.P.P.- en el valor de los activos fijos brutos que tuvo en 1975 el siguiente comportamiento: la pequeña y mediana fábrica conforman el 0.60% del total de establecimientos, correspondiendo a 709 unidades económicas que aportaban el 15.2% de la producción bruta total. Al formar en sólo bloque la mediana y la colosal empresa se detecta de manera más clara, el fenómeno de aglutinamiento de capital en el sector secundario; en promedio en los años 70's tenía su expresión en que solamente el 1.09 del total de compañías 607 de ellas, arrojaban el 61.3% del total de la producción.

Ahora bien, el promedio de la producción bruta por instalación era del orden de \$3 968 964.73 (precios corrientes). La comparación entre gran y diminuta factoría revela lo siguiente: en las artesanales y pequeñas el promedio de su producción por establecimiento es de \$30 806 008.29, para la agroindustria de \$359 907 596.37, en las medianas de \$101 682 352.60 (precios corrientes de 1975).

Estos datos reflejan la existencia, de un lado, de una inmensidad de pequeños capitales dispersos agrupando al 95.9% del total de establecimientos, su producción es del 15.8%. Del otro polo, las fábricas medianas y grandes conformaban el 1% del número total y su contribución en la elaboración industrial era de 61.3%, lo cual demuestra el grado de concentración de capital.

En relación a la productividad se eligió el criterio del Valor Agregado Censal Bruto. En las unidades artesanales (95.9% de establecimientos) su colaboración en el valor agregado de la industria es el 16.5%, en cambio las gigantescas: empresas (0.5%) intervienen con el 46.4%. Por lo tanto, las tendencias a la concentración y centralización industrial son similares a las del incremento en la productividad del trabajo.

Este fenómeno de la monopolización no es igual para todas las ramas, sino que existen diferencias significativas, producto de los diversos-----grados de acumulación de capital según el grado de maximización de ganancias.

El comportamiento del nivel adquirido de agregación de capital en las ramas dinámicas y vegetativas era muy diverso para ello se planteó el -- estudio de ellas, partiendo de la siguiente hipótesis de Jaime Osorio -- (1975): "Una de las características de la acumulación dependiente es la de tender a provocar la ruptura del ciclo de capital, en cuanto a disocia cada vez más las esferas de la producción y la circulación. De esta forma se desarrolló la tendencia a marginar del consumo a la mayoría - de las masas productoras, no considerándolas significativas en los procesos- de realización de la plusvalía. En una frase diremos que los trabajadores- tienden a ser considerados como productores pero no como consumidores. - Es esta situación la que crea en el seno de la economía dependiente dos esferas de consumo: una esfera alta de consumo. a la cual resulta fácil --- acceder fundamentalmente las clases expropiadoras y también elementos --- de las clases intermedias, y una esfera baja de consumo en donde participan las clases productoras y otros sectores del pueblo no incorporados- a la producción." (62).

El desenvolvimiento de la política económica de sustitución de importaciones también estuvo relacionada con el crecimiento de los subsectores de producción de mercancías demandadas por los estratos altos y medios de la - población. En este sentido la acumulación de capital en las diferentes ramas integrantes del aparato industrial presentan diversos ritmos de expansión,- por ello se puede hablar de la existencia de tradicionales y dinámicas. "En

las primeras encontramos productos intermedios no básicos y las ramas de consumo durable; se produce fundamentalmente los bienes que se destinan a la esfera baja del consumo. Por lo tanto el dinamismo de estas ramas es menor, ya que no está en ellas el centro principal de la acumulación dependiente. Ello se expresa en grados de concentración del capital más bajos ".(63). (62). Consideramos ramas dinámicas a las orientadas fundamentalmente a la fabricación secundaria, electrodoméstica sofisticada, automóviles, bienes de capital, químicos, plásticos, etc,. Describiremos el comportamiento de cada uno para el año de 1975: 9Ver (Ver cuadro82).

Ramas Tradicionales:

1) Industria textil: el pequeño y mediano establecimiento producía el 69.4% . La gran factoría contaba solamente con 21 instalaciones de 2 509--- (0.6%), aportaban el 19.7% del valor total de la producción. El grupo artesanal contribuía con el 10.8% de la producción.

2) Fabricación de cerámica: los talleres artesanales constituían el 98.9% del total de manufacturas y elaboraban el 11.6%. No existía en ella la gran empresa, sin embargo, el 1% de unidades (1737) fabricaban el 88.2% del valor total.

3) La industria de la confección y el calzado: no se detecta a la gran empresa; el 1.4% de industrias pequeñas y medianas controla el 67.7% de la fabricación , y el 98.5% de talleres artesanales (10913) solamente elaboraban el 32.2%.

4) Industria peletera: en ella también se registra la ausencia del -- gran conglomerado monopolístico, y la producción se encontraba concentrada en los estratos de pequeñas y medianas unidades, con el aporte del 72.7% en la industria artesanal y el 95.7% de establecimientos solamente fabricaban el 27%.

5) La industria de la madera, papelería y mueblería: en esta rama vemos la existencia de la gran industria de manera conjunta con la mediana; conformaban el 10.8% del número de factorías y producían el 55%. Los locales artesanales constituían el 97% (7709) y elaboraban el 15.1%.

6) Industria editorial, las manufacturas artesanales y pequeña aglutinada sumaban el 99.4% y fabricaban el 73.6%; la mediana con 23 instalaciones (de un total de 4797) agrupaban una producción del 26.3%.

7) Industria del tabaco: el 45.5% de fábricas ubicadas dentro del sector de pequeño y mediano hacen el 99%. La otra parte, 31 grupos artesanales (de un total de 57) producían el 0.7%, no se observa la existencia del grupo monopolístico.

8) Elaboración de alimentos y bebidas: la mediana y gran industria conformaban el 0.4% de empresas (de un total de 58 250) y su elaboración era del 51.6%, del lado de los artesanales sumaban el 97.9% de centros y su capacidad productiva era del 19.2%.

Ramas Dinámicas:

1) La industria química: el 8.7% de factorías situadas en el estrato mediano y grande elaboraban el 67%; las artesanales eran 1 132, o sea, (de un total de 1 640) el 69% producían únicamente el 5.1%

2) Industria de la construcción: exclusivamente 35 establecimientos del grupo mediano y grande realizaban el 52.2% de la fabricación. Los sectores artesanales constituían el 97.1% y el valor de su producción alcanzaba el 15.1%.

3) Construcción de maquinaria: la concentración en el nivel de producción se detecta en las empresas pequeña y mediana; con el 6.8% de los centros dominaban el 77.8% del total de lo elaborado en la rama. El grupo artesano sumaba el 92.9% de unidades (3 869) y fabricaba el 14.9%.

4) Industria electrónica: el 5.4% de manufacturas dentro de los rubros de mediana y gran empresa, producía el 60.1%. La porción artesanal conformaba el 75.1% de instalaciones (905 de un total de 1 205) y dominaba solamente el 6.5% de la producción.

5) Fabricación de partes y reparación de automóviles: el 24.3% de núcleos (137) de los estratos pequeño y mediano producían el 89.3% . El conjunto artesanal integraba el 74.5% (748) y obtenía únicamente el 2.4%.

Ahora bien es importante destacar que exclusivamente las ramas de alimentos y bebidas, confección y calzado, metalurgia y madera concentraban al 75.5% del total del número de establecimientos en la industria del país. La sección alimenticia en particular reunía al 50% del total de empresas. También hay que mencionar que en el interior de ella predominaba fundamentalmente el taller artesanal.

En relación al nivel de la producción las subdivisiones más destacadas era las de alimentos con 21.9%, metalurgia 13.4%, producción de materiales para la construcción 12.3%, química 11.3%. Se puede detectar, por lo tanto, que en estos rubros principales encontramos actividades tradicionales y dinámicas.

En referencia a la participación de la elaboración industrial con respecto al porcentaje de unidades productoras, se observa que prevalecía la existencia de ramas tradicionales, porque el mayor peso lo constituía la de alimentos que poseía casi la mitad en el número de instalaciones, y más de una quinta parte en la transformación productiva. El grupo dinámico sumado en su conjunto (metalurgia, química, producción y reparación de automóviles) aglutinaba el 27% de centros y el 16% de la ^x producción artesanal. (ver cuadros 83 y 84) .

De las líneas anteriores descritas anteriormente, podemos considerar -

que la política de sustitución de importaciones en el sector secundario mexicano, había favorecido durante la década de los 70's el proceso de concentración de capital, permitiendo que solamente algunas gigantescas compañías controlaran parte significativa de la producción, ello había producido una-anarquía y distorsión de la industria.

C A P I T U L O 5

FASES DEL PROCESO DE SUSTITUCION
DE IMPORTACIONES Y LA INDUSTRIALI
ZACION MEXICANA.

La industrialización en México. se inicia en forma incipiente bajo el marco de la expansión del sistema capitalista a nivel mundial; en este proceso interviene de manera determinante la política de sustitución de importaciones. Este fenómeno de carácter económico presenta tres fases. La primera etapa se inicia a principios de la década de 1940. Aún la nación no tiene la capacidad de producir bienes de capital. La estructura del sector industrial estaba conformada de manera fundamental por el sector II, producción de artículos de consumo, es decir, en esta época, fueron fabricadas las mercancías de carácter fácil y no complejo, no se producía maquinaria, ésta se importaba del exterior. La industria mexicana en el período comprendido de los años 50's hasta mediados de los años 60's estuvo orientada hacia la fabricación de productos intermedios.

En estos años en el interior de la industria de transformación empiezan a instalarse algunas empresas pertenecientes a las ramas productoras de tecnología, en especial en los rubros de metal-básicos, construcción de maquinaria, se puede afirmar por tanto que en este período culmina el proceso de industrialización mediante la sustitución fácil de importaciones.

El sector secundario tuvo como los elementos determinantes exportaciones fue necesario recurrir al crédito internacional.

La nación había logrado que los subsectores básicos se expandieran. Sin embargo, como el de maquinaria aún era incipiente, no resultaban satisfechas las necesidades de la demanda interna de medios de producción, o sea, este núcleo requería de los elementos necesarios para el diseño de bienes de consumo duradero como licuadoras, estufas, televisiones, lavadoras, radios, no obstante, su desarrollo continuaba siendo muy difícil y la compra de tecnología y equipo fuera de nuestro territorio era -

muy elevada.

Lo anterior llevó a finales de los años 60's al agotamiento del modelo de acumulación capitalista dependiente, cuya base había sido el proceso de sustitución fácil de importaciones, con una producción solamente de bienes de consumo y productos intermedios

En esta fase detectamos como característica la concentración y centralización del capital en grandes magnitudes, producto de la fusión de la inversión nacional y extranjera, conformando empresas mixtas. Otro fenómeno que se presentó fue el papel adquirido por el aparato estatal, el cual favoreció el proteccionismo al crear un mercado protegido contra cualquier competidor que se presentara, ello a su vez impulsó la presencia de condiciones monopólicas.

El impacto de esta etapa compleja de la política sustitutiva de importaciones condujo a un desequilibrio en la balanza comercial con una tendencia a incrementarse conforme avanzaba la industrialización. Este desajuste si bien no constituyó un límite absoluto a la expansión del sector secundario si implicó un aumento en el endeudamiento nacional con otras naciones.

Hacia la década de los 70's el país transitaba de una economía fundamentalmente agrícola y rural, se transformaba en urbana e industrial; la depresión se iniciaba y llegaba a su mayor grado de profundidad con la devaluación del peso frente al dólar, la recuperación aparecía en el 79' evolucionando hacia una grave deuda externa. En relación al intercambio comercial continuaba la importación de bienes de capital, la tasa de crecimiento del PIB bajaba drásticamente hacia el 76', similar situación ocurría con esta actividad secundaria de la economía mexicana y el desempleo por lo consiguiente aumentaba.

Las compras de la nación realizadas fuera del país ocasionaban una gran exigencia de divisas, ello se obtenía mediante corrientes de inversión directa a través de un creciente endeudamiento con el exterior.

En este período los capitalistas extranjeros alcanzaron magnitudes considerables, a su lado se colocaron las empresas transnacionales --- que en términos generales ubicaron su producción en la última fase -- de elaboración de un producto, dando origen a un incremento en las importaciones, agudizando el desequilibrio comercial y obligando a la existencia de mayores recursos. También se presentó la descapitalización de la industria nacional producto de la compra por parte de estas grandes compañías de empresas mexicanas que arrojaban utilidades. El país continuaba con una estructura de crecimiento anárquico, orientándose fundamentalmente hacia aquellas ramas en donde la recuperación de la inversión y la rentabilidad fueran más seguras. Además el mercado interno -- había perdido dinamismo en algunas subdivisiones, no se registró incorporación de tecnología ni extensión de los niveles productivos, la -- demanda fue cubierta por el crecimiento de la capacidad productiva de -- los años 60's. La expansión de las fuerzas productivas no tuvo la capacidad de fabricar bienes de capital, no dio lugar a un aumento paralelo en la demanda que cubriera las necesidades de la industria, el --- dinamismo de ésta se intentó mantener con base a exportaciones manufactureras, sin tener un resultado positivo.

El modelo de sustituir la importación de artículos de consumo no duradero no logró consolidarse en el diseño interno de bienes intermedios y de capital. También algunas ramas centrales de la actividad industrial manifestaron tendencias regresivas. Como producto de lo anterior estuvo presente el persistente déficit en cuenta corriente en la balanza de pagos y el aumento de la deuda externa.

Este modelo económico produjo que la nación abriera la entrada --- al capital transnacional, favoreciendo la penetración de foráneos y --- que produjeran lo que anteriormente se importaba.

La tercera fase del proceso de sustitución de importaciones se ubica a finales de los años 70's, se caracterizó por el hecho de que los objetivos de las etapas anteriores de esta política no habían sido cumplidos, por tanto el estado mexicano trató de implantar un nuevo plan denominado PNDI (Plan Nacional de Desarrollo Industrial) para el desenvolvimiento de la economía; sus principales objetivos eran: solucionar el desempleo, fortalecimiento de la industria mediante el impulso a la producción de bienes de capital, y también el fomento a las ramas de alta productividad. El gran dinamismo que se mantendría hasta 1990- consideraban los economistas- se lograría con la actividad del sector -- petrolero.

Lo anterior se proponía porque los diversos funcionarios del aparato estatal, autores de esta nueva política afirmaban que el modelo de -- desarrollo (sustitución de importaciones) que se había venido llevando a cabo empezó a agotarse por fallas estructurales, es decir, este proceso económico llevado a cabo en la industria no permitió impulsar la --- elaboración de artículos de consumo que se tradujera en crecientes exportaciones, ni logró producir bienes de capital con niveles que tuvieran la posibilidad de hacer descender el stock de importaciones. El problema de la balanza de pagos se acentuó y el país tuvo que recurrir constantemente al endeudamiento externo.

El comercio exterior en esta fase de fines de los años 70's estaba muy débil, porque las ventas al exterior (más de las 2/3 partes) correspondían a la industria extractiva, en particular petróleo crudo y gas natural, y la industria manufacturera continuaba contribuyendo con

un 22% del total. Del conjunto de la producción de bienes de capital se envió al exterior únicamente el 5%. La industria no se convirtió en un sector exportador fuerte y consolidado, ni siquiera se cumplió el objetivo de fabricar maquinaria y equipo internamente para cubrir las necesidades del país.

Es importante mencionar que las actividades comerciales fuera del territorio mexicano las realizaban fundamentalmente las grandes asociaciones extranjeras, sin embargo jugaban un papel importante en el déficit continuo de las balanzas comerciales, por la compra a otras naciones de insumos requeridos por el sector productivo.

En esta fase la política de sustitución de importaciones es aceptada por estas empresas transnacionales, siendo además poderosos consorcios con gran decisión sobre la política económica a seguir en las ramas industriales en las que operan.

La penetración de recursos foráneos, el intento por parte de las ETN de producir bienes de consumo duraderos y de capital, así como el fenómeno de las adquisiciones realizadas exteriormente contribuyeron a favorecer los desequilibrios en la balanza de pagos. Estos grupos presentaron una tendencia al hecho de tener un bloque mayor de importaciones en relación a sus exportaciones, implicando un crecimiento de la deuda externa. Además adoptaron la política del llamado "redespliegue industrial", o sea, instalaron galерones para la fabricación de ciertos productos; estas regiones fueron denominadas plataformas de exportación.

La producción de estas compañías en el marco del proceso de sustitución de importaciones implicó elevados stocks de maquinaria y equipo pagados a altos costos, mayor dependencia de los productos intermedios y de capital y un fuerte obstáculo al impulso de la industria nacional productora de medios de producción.

Estas fábricas representan exclusivamente fases de la elaboración de un proceso productivo de un producto, es decir, son parte o piezas de una agrupación productiva con carácter mundial. A estas empresas se les denomina maquiladoras, operaban casi por completo con capital del exterior, las cuales realizaban la instalación de plantas industriales incapaces de producir bienes de capital.

Lo anterior no alteró a la industria en su sistema de producción, articulación e integración, asimismo tenía que enfrentarse a las nuevas modalidades de la división internacional del trabajo.

En esta tercera fase de este modelo económico industrial se había favorecido la penetración del capital extranjero y concentración del capital monopolístico en esta actividad secundaria de la economía. La producción de mercancías manufactureras estaban principalmente aglutinadas -- en un reducido número de empresas de gran tamaño. Además, estos grandes conglomerados logran como tendencia niveles superiores a la media de --- tasa de ganancia, y pueden alcanzar niveles de crecimiento y expansión aun en momentos de crisis económica.

Estas unidades económicas contaban con el apoyo del capital nacional y estatal, tenía un peso importante el estado en el fortalecimiento --- de este tipo de grupos económicos.

C O N C L U S I O N E S .

1. Los economistas neoclásicos consideran que durante el periodo sustitutivo de importaciones en los países latinoamericanos, la intervención del aparato estatal en el ----- área de la producción industrial solamente fue capaz de lograr el montaje de plantas---ineficientes y de subsidiar a empresarios rentistas, que carecieron de la capacidad de competir en los mercados internacionales.

Otros autores difieren de la opinión de la literatura ortodoxa. Ellos afirman que "el proceso sustitutivo desencadenó la creación y difusión de un gran número de instituciones de crucial importancia para el desarrollo del capitalismo. La expansión industrial--indujo a la gradual aparición y consolidación de una sofisticada cultura industrial (química, eléctrica, mecánica, etc.) , así como un vasto arsenal de capacidades tecnológicas internas . Junto con ampliarse la producción manufacturera, muchas firmas industriales y ramas completas de actividad fueron generando un acervo importante de tecnologías... lo que les permitió elevar su productividad laboral y su competitividad internacional,--acortando la distancia que separaba de la frontera tecnológica internacional y ganando participación en los distintos mercados mundiales " (64).

2. Los primeros años de la posguerra singularizaron una fase rápida de expansión de la--economía latinoamericana, se recupera la actividad industrial, después del periodo de limitaciones en el acceso a bienes de capital y financiamiento externo que implicó----- el conflicto bélico.

3. El grado de industrialización en América Latina en los años 50's se define por el incremento de la producción de bienes de consumo duradero; también se desarrollan las --ramas de consumo no duradero..

En el proceso de industrialización, dentro del marco de la sustitución de importaciones, los elementos que estuvieron presentes en esta política fueron la población y distribución del ingreso. Por ello observamos que la política industrializadora incorporó a una parte de la población elevando sus ingresos , sin embargo este subcontinente no --tuvo la capacidad de integración de los beneficios creados por el avance del sector ---

secundario a toda la población, porque el crecimiento de la población activa no es-----
absorbido en el proceso productivo.

4. Las dos décadas comprendidas entre los primeros años de los 50's hasta inicios de--
los 70's pueden ser examinados como la edad de oro del modelo de desarrollo basado en -
la sustitución de importaciones. No obstante en el decenio de 1960 la evolución in-----
dustrial empieza a dar muestras de debilitamiento, cuyas manifestaciones fueron la --
elevada protección que amparó el crecimiento de este sector secundario. Este proteccio
nismo permitió una reproducción indiscriminada pero a escala pequeña de los consorcios
de los países avanzados. La industrialización trunca en sus componentes de bienes de-
capital, y sus núcleos económicos líderes ajenos a las condiciones locales.

La política de industrializar consistía en fomentar la inversión privada, pero que a la
vez fuera reducida lográndose así la importación de bienes de capital. Se pretendía---
dar estímulos a la producción de bienes de consumo no duradero en primer lugar y,----
posteriormente, los duraderos e intermedios, sacrificándose el desarrollo local -----
de la maquinaria y equipo.

5. A mediados de los 70's varios países latinoamericanos presentaron una fuerte desace--
leración del ritmo de crecimiento del PIB global y del industrial, planteándose la nece-
sidad de profundizar o reformular sus estrategias. En este marco la industrialización
en esta zona geográfica del planeta llegó a su etapa de agotamiento del modelo. Las
oportunidades para producir en la región las mercancías que se importaban habían termi-
nado. Había sido sobreestimada esta política después de sus primeros éxitos, la indus-
tria estaba conformada por empresas que trabajaban con costos elevados. La condición de
la balanza de pagos era la de estar muy deteriorada, porque el equipo tecnológico y las
refacciones para la continuación del proceso productivo se adquirían en el exterior.
Las compañías dedicadas a producir los bienes importados no tenían capacidad para pene-
trar en los mercados de exportación. Estas unidades económicas con frecuencia resulta--
ron ser ramas o plantas subsidiarias de empresas extranjeras; por lo tanto, se fomentó-
un nuevo tipo de dependencia para América Latina. Así el modelo de la ISI llega a su fin
después de haber transcurrido un cierto tiempo, en el cual solamente fueron aprovecha

das las oportunidades "fáciles" de sustituir la importación de mercancías.

6. Al presentarse un menor dinamismo que condujo al agotamiento del modelo sustitutivo se añadieron importantes shocks externos adversos. Por consiguiente, las dos crisis del petróleo en los años 70's marcaron el comienzo de grandes turbulencias macroeconómicas en la región, que se acentuaron en los 80's con la crisis de la deuda, la caída de las relaciones de precios de intercambio y el alza de las tasas de interés internacionales.

El carácter distorsionado y trunco del patrón industrial en estos países, es el factor explicativo del carácter estructural del déficit comercial externo y del creciente endeudamiento con el exterior, al contribuir a elevar los coeficientes de importación, la fuerte liquidez internacional que favoreció la expansión de la deuda externa e incrementó las importaciones, al llegar a su término el esquema de industrialización. La inestabilidad del sector vinculado al exterior, frenó el volumen de la formación de capital, la conformación de un proceso normal de planificación y ocasionó el fracaso de muchos intentos de racionalización del comercio exterior. Estos desajustes tienen su expresión en los desequilibrios de la balanza de pagos.

7. El desarrollo de la industria en los principales países de la región de finales de los años 70's, presenta un avance en términos relativos en las industrias procesadoras de recursos naturales, de manera paralela se presenta una reducción de las ramas de bienes de capital y bienes de consumo durable. La composición del valor agregado en el 74 ponía en evidencia un esquema de especialización basado en las ramas del complejo metalmeccánico (éste incluye un conjunto de sectores que producen vehículos automotores, bienes de capital y bienes de consumo duradero, equipos para la agricultura, etc). Son empresas que realizaban uso intensivo de ingeniería de diseño, mano de obra calificada para efectuar el proceso productivo.

En los países más avanzados tecnológicamente como Argentina y Brasil para ese mismo año representaban alrededor de un tercio del valor de la producción industrial, en cambio Chile, México y Perú. la industria no había alcanzado este nivel de compleji-

dad las ramas metalmecánicas creaban aproximadamente la quinta parte del valor agregado manufacturero.

En muchos casos se partió de una capacidad tecnológica interna muy débil, muchas empresas de tipo familiar se lograron expandir, por la copia que realizaron de mercancías extranjeras anticuadas, se abastecieron con piezas y partes construidas por ellas mismas. De forma paralela acumularon la experiencia de la ingeniería y la destreza tecnológica de carácter "desincorporado" que fueron complementando con la solución gradual de su maquinaria y equipo.

Este modelo de organización industrial era muy débil, complicaba la capacidad de competencia de largo plazo; por la existencia de plantas inadecuadas, alto grado de integración vertical, montajes artesanales de las instalaciones productivas o talleres familiares, escasa información tecnológica de las empresas locales. Este fenómeno resulta muy claro, cuando a nivel mundial se generan procesos productivos y mercancías vinculadas, al comando numérico, la informática, y los principios de la manufactura flexible, llegaron a Latinoamérica con varios años de retraso. Este retardo de las empresas metalmecánicas de América Latina fue en aumento hacia una posición muy difícil de competencia. Esta situación refleja que a pesar de que muchas empresas y sectores lograron importantes aumentos de la productividad y acumularon conocimientos tecnológicos, en la fase de industrialización sustitutiva de importaciones, no lograron cerrar la distancia o brecha que los separa de la frontera tecnológica internacional.

Esta brecha se redujo en el periodo más exitoso de la industrialización (los años sesenta y primera mitad de los setenta); sin embargo comenzó a ampliarse de nuevo cuando la frontera de la tecnología se desplazó hacia productos y procesos controlados numéricamente. Esta circunstancia se detecta en los sectores metalmecánico con mucha difusión a nivel mundial, con la nueva generación de productos y procesos más sofisticados desde fines de los años setenta.

En naciones como Argentina, Brasil, México o Colombia, avanzaron en el proceso de industrialización mediante subsidios fiscales en la expansión y profundización de los sec-

tores que procesan recursos naturales. Así aparecen nuevas plantas fabriles que tienen como característica el uso intensivo de capital y la utilización de tecnologías avanzadas tanto en la industria petroquímica, como en la producción de aluminio, celulosa y papel, acero, aceites vegetales, etc,. Sin embargo, este proceso en su conjunto no logró consolidar de manera firme la producción de bienes de capital, es decir, fue conformada una estructura industrial muy rezagada con respecto a los estándares internacionales de los países industrializados productores de complejos tecnológicos altamente sofisticados.

8. México como parte de América Latina se encontró inmerso dentro de esta política económica denominada proceso de sustitución de importaciones. En nuestro país, la primera etapa de este programa económico a seguir, se inicia a principios de la década de -- 1940, la nación no tiene la capacidad de producir bienes de capital. El sector industrial mexicano estaba conformado por la producción de artículos de consumo, o sea, fueron fabricadas las mercancías de carácter fácil y no complejo, no se producía maquinaria estaba se importaba del exterior.

Hacia 1950, la industria estuvo orientada hacia la fabricación de productos intermedios y tiene comienzo los intentos de construir y diseñar bienes de capital. México había logrado que los subsectores básicos se expandieran, sin embargo, como el de maquinaria era aún incipiente, no resultaban satisfechas las necesidades de la demanda interna de medios de producción por ello la compra de tecnología y equipo fuera de nuestro territorio era muy elevada.

En la segunda etapa, a finales de los años 60's se agotó el modelo de acumulación cuya base había sido el proceso de sustitución fácil de importaciones. Lo cual trajo consigo un desequilibrio en la balanza comercial implicando una elevación del --- endeudamiento con otras naciones.

El papel del aparato estatal fue el de utilizar una serie de mecanismos para favorecer la industrialización, entre ellos encontramos, política de gastos, inversiones de infraestructura, estrategias tributarias de subsidio, recepción de recursos provenientes del exterior en grandes volúmenes, estímulos al financiamiento mediante préstamos, con

tención salarial y protección del mercado. Esta situación condujo a que el gobierno tuviera déficits presupuestales cada vez mayores, obligándolo a recurrir a endeudarse para su financiamiento. El hecho de contraer deudas llevó a que la tasa de crecimiento de importación fuera mayor que la de exportación provocando elevados déficits en la balanza comercial.

El capital extranjero dentro de este contexto de la política sustitutiva de importaciones fue que a través de las empresas transnacionales controlara parte importante de los recursos financieros, conformando poderosos consorcios con capacidad de decisión sobre la política económica seguir en las ramas industriales. Estos conglomerados, si bien es cierto por un lado favorecieron el desenvolvimiento del sector industrial, estimularon la producción de bienes de capital, de consumo duradero, fomentaron las exportaciones; por otro lado, contribuyeron al incremento de la importación de bienes.

Por lo anteriormente expuesto, el aparato productivo industrial no tuvo la capacidad de fabricar bienes de capital, no dio lugar a un aumento paralelo en la demanda que cubriera las necesidades de la industria, el crecimiento de esta actividad se intentó mantener con base a exportaciones manufactureras, sin tener un resultado positivo. En este mismo sentido, el modelo de sustituir la importación de artículos de consumo no duradero no logró consolidarse en el diseño interno de bienes intermedios y de capital.

10. La tercera fase de esta política de ISI se ubica a finales de los años 70's, se caracterizó porque los objetivos de las etapas anteriores a ella no habían sido cumplidos, este proceso económico llevado a cabo empezó a agotarse por fallas estructurales, la industria no permitió impulsar la elaboración de artículos de consumo que se tradujera en crecientes exportaciones, ni alcanzó a producir bienes de capital con niveles que tuvieran la posibilidad de hacer descender el stock de importaciones, acentuándose el problema de la balanza de pagos y el país tuvo que recurrir constantemente al endeudamiento con el exterior.

De lo anteriormente descrito podemos concluir que el proceso de sustitución de importa

ciones en América Latina y en particular en México no alcanzó sus principales objetivos y por lo tanto no logró conformar una industria independiente y articulada con tendencia hacia su consolidación que tuviese como expresión la fabricación de bienes de capital y artículos intermedios sin tener que recurrir a graves desequilibrios en la balanza -- de pagos.

APENDICE

ESTADISTICO.

Cuadro No. 1

América Latina: Crecimiento del Producto Interno Bruto.
1960,1965,1970,1980. (Tasas anuales medias).

América Latina	1960	1965	1970	1980
Total:	5.4	6.0	6.6	5.9

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago -
de Chile, 1981: p. 121.

Cuadro No. 2

América Latina: Crecimiento del Producto Interno Bruto
a precios de mercado por habitante, 1960,1965,1970,1980.

América Latina	1960	1965	1970	1980
	1965	1970	1975	
Total:	2.4	3.1	3.9	3.3

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago
de Chile. 1981. p. 122.

Cuadro No. 2 -A

América Latina: Evolución sectorial del PIB, 1950-1980. (Porcentajes) .

	1950-1974	1974-1980
Agricultura	3.5	3.7
Minería	4.3	0.9
Industria	6.7	4.3
Energía	9.1	8.8
Construcción	5.1	5.9
Comercio	5.9	6.0
Transporte	6.0	7.6
Instituciones financieras	6.4	5.8
Servicios sociales	6.2	5.8
PIB Total	5.5	5.1

Fuente: Comisión Económica para América Latina, de las Naciones Unidas. Datos obtenidos del Anuario Estadístico de América Latina, Santiago de Chile, 1981.

Cuadro No. 2 - B

América Latina (10 países): Tasas medias anuales de crecimiento del valor agregado industrial, 1950-1980.

	1950-1974	1974-1980
Argentina	4.9	-0.6
Bolivia	3.7	3.4
Brasil	8.7	6.7
Chile	4.4	1.2
Colombia	6.7	4.0
Costa Rica	8.7	5.5
México	7.4	6.2
Perú	7.0	1.8
Uruguay	2.4	4.9
Venezuela	7.8	5.0
Total	6.8	4.6

Fuente: Comisión Económica para América Latina, de las Naciones Unidas./ División de Desarrollo Productivo y Empresarial.

Cuadro No. 3

Indice mondial de la production industrielle.

1948 = 100

Periode	Amerique Latine
1946	83
1947	93
1948	100
1949	98
1950	108
1951	119
1952	124
1953	122

Fuente: Naciones Unidas. *Annuaire Statistique* 1954. Naciones Unidas Nueva York, 1954, p. 92.

Cuadro No. 4

América Latina: Industrialización. 1960, 1965, 1970, 1980

(Elasticidad de las industrias manufactureras con
respecto al producto interno bruto)

América Latina	1960	1965	1970	1980
	1965	1970	1975	
Total:	1.16	1.27	1.11	0.90

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América latina. Santiago de Chile. 1981. p. 143.

Cuadro No. 5.

América Latina: Exportaciones de productos manufactureros, 1960, 1965, 1970, 1975, 1980. (Porcentajes del valor fob de las exportaciones de bienes).

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total:	3.6	6.9	12.3	16.3	

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981. p.

Cuadro No. 6

América Latina: Inversión en maquinaria y equipo, 1960, 1965
1975, 1980. (Porcentajes de la inversión bruta fija a pre-
cios constantes de 1970).

América Latina.	1960	1965	1970	1975	1980
Total	34.7	41.5	42.5	45.8	42.3

Fuente: CEPAL: Anuario Estadístico de América Latina, Santiago de
Chile. 1981. p. 157.

Cuadro No. 7

América Latina: Crecimiento de la industria manufacturera, 1960, 1965, 1970, 1980. (Tasas anuales medias).

	1960	1965	1970	1980
	1965	1970	1975	
América Latina				
Total.	6.3	7.6	7.3	5.3

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de--
Chile. 1981. p. 141.

Cuadro No. 6.

América latina: Participación de la industria manufacturera en la generación del producto, 1960,1965,1970,1975,1980.

(Porcentajes del producto interno bruto a precios constantes - de 1970).

	1960	1965	1970	1975	1980
América Latina					
Total.	20.4	21.7	23.4	24.3	24.4

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de - Chile. 1981. p. 142.

Cuadro No. 9

Valeur des exportations en dollars des E-U. Amérique Latine.

Dollar.¹

Amerique Latine	1937	1938	1947	1948	1950	1953
Total	820	690	2630	3150	3220	3945

¹Compris: Bolivia, Colombia, Costa Rica, Cuba, República Dominicana, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Venezuela, Islas Vírgenes.

Fuente: Nations Unies. Annuaire Statistique. Nueva York, 1954. p. 359

Cuadro No. 10

Valeur des exportations en dollars de E-U. Amerique Latine. Non
Dollar.¹

	1937	1938	1947	1948	1950	1953
Amerique Latine						
Total.	1480	1020	3360	3490	3270	3530

¹Compris: Argentina, Brasil, Chile, Paraguay, Peru, Uruguay.

Fuente: Nations Unies. Annuaire Statistique. Nueva York, 1954. p. 359.

Cuadro No. 11

Valeur des importations en dollars des E-U. Amerique Latine.

Dollar.¹

Amerique Latine	1937	1938	1947	1948	1950	1953.
Total:	680	580	2800	2980	2680	3460

Compris: Bolivia, Colombia, Costa Rica, Cuba, República Dominicana, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Venezuela, Islas Vírgenes.

Fuente: Nations Unies. Annuaire Statistique. Nueva York, 1954. p. 359

Cuadro No. 12.

Valeur des importations en dollars des E.-U. Amerique Latine.

Non Dollar^L

Amerique Latine.	1937	1938	1947	1948	1950	1953
Total.	1040	970	3200	3390	2790	3080

Compris: Argentina, Brasil, Chile, Paraguay, Peru, Uruguay.

Fuente: Nations Unies. Annuaire Statistique. Nueva York. 1954. p. 359.

Cuadro. No. 13.

America Latina: Indice de las importaciones.

1953 = 100

	1938	1948	1952	1955	1960
America Latina	56	95	112	119	127

Incluye: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, El Salvador, Haití, Honduras, Nicaragua, República Dominicana, Panamá, Perú.

Fuente: Naciones Unidas. Annuaire Statistique. Nueva York, 1954. p. 360.

Cuadro No. 14.

America Latina: Índice de las exportaciones.

1953 = 100

America Latina	1938	1948	1952	1955	1960
Total.	86	95	90	106	134

Incluye: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Cuba, El Salvador, Haití, Honduras, Nicaragua, República Dominicana, Panamá, Peru.

Fuente: Nations Unies. Annuaire Statistique. Nueva York, 1954. p. 359.

Cuadro No. 15.

América Latina: Valor de las exportaciones de bienes, 1960, 1965, 1970, 1975, 1980, a precios constantes de 1970

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total.	9499.3	12155.3	14347.6	15952.1	23992.7
Países exporta- dores de petró- leo	4189	5258.4	5634.6	4834.5	7269.6
Países no expor- tadores de petró- leo.	5310.2	6896.9	8713.0	11117.6	16723.1

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981. p. 514.

Cuadro No. 16.

América Latina: Crecimiento de las exportaciones de bienes y servicios, 1960, 1965, 1970, 1980. (Tasas anuales medias).

América Latina	1960	1965	1970	1980
	1965	1970	1975	
Total.	5.1	6.9	19.5	28.9

Fuente: CEPAL: Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981. p. 125.

Cuadro No. 17

América Latina: Coeficientes de exportaciones de bienes y servicios 1960, 1965, 1970, 1975, 1980. (Porcentajes del Producto Interno Bruto en dólares a precios constantes de 1970).

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total.	10.0	9.6	9.0	7.7	9.0

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981. p. 126.

Cuadro No. 18.

América Latina: Exportaciones totales de productos manufacturados, 1960,1965,1970,1975,1980. (Millones de dólares fob).

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total	298.1	737.5	1754.1	5821.7	15817

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de -- Chile. 1981. p. 518.

Cuadro No. 19

América Latina: Exportaciones de productos manufacturados, 1960,1965,1970,1975,1980. (Porcentajes del valor fob de las exportaciones totales de bienes).

América Latina:	1960	1965	1970	1975	1980
Total:	3.6	6.9	12.3	16.3	17.1

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de -- Chile. 1981 y 1984 p. 162 y 530-531.

Cuadro No. 20

América Latina: Exportaciones totales de productos primarios, 1960,1965,1970,1975,1980. (Millones de dólares fob)

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total.	8048.5	9882.5	12500.8	29960.5	74838.8

Fuente: CEPAL, Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981. p. 516

Cuadro No. 21

América Latina: Exportaciones de productos primarios, 1960, 1965,1970,1975,1980. (Porcentaje del valor fob de las exportaciones totales de bienes).

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total	96.4	93.1	87.7	83.7	81.3

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981 p. 161.

Cuadro No. 22

América Latina: Valor de las importaciones de bienes, 1960,1965
1970,1975,1980. (Millones de dólares fob) A precios constantes

Total	1960	1965	1970	1975	1980
Total	9065.8	9334.7	13726.4	21357.7	29959.5
Países exportado res de petróleo.	3819.5	4174.4	5309.0	9810.1	14547.6
Países no expor tadores de pe- tróleo.	5246.3	5160.3	8417.4	11547.6	15411.9

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981. pp. 522-523.

Cuadro No. 23

América Latina: Crecimiento de las importaciones de bienes y --
servicios, 1960,1965,1970, 1980. (Tasas anuales medias)

América Latina	1960 1965	1965 1970	1970 1975	1980
Total	3.1	9.9	23.0	31.8

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de --
Chile. 1981. p. 124.

Cuadro No. 24

América Latina: Coeficientes de las importaciones de bienes y servicios, 1960,1965,1970,1975,1980. (Porcentajes del Producto Interno Bruto en dólares a precios constantes de 1970).

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total	10.6	8.4	9.2	10.4	11.9

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile. 1981 p. 124.

América Latina: Importaciones de bienes según grupo de la CUCDE. 1960, 1965, 1970, 1975, 1980. (Millones de dólares)

América Latina:	1960	1965	1970	1975	1980
Bienes de consumo no duradero	811.3	794.9	1287.3	2656.7	7666.5
Bienes de consumo duradero	536.2	568.4	826.3	1667.2	5429.0
Combustibles	670.7	587.5	828.9	6141.1	16457.8
Materias primas y productos intermedios para la agricultura y la industria.	2656.0	3720.1	5790.1	17232.9	34202.8
Materiales de construcción	321.2	286.3	443.3	1431.1	2671.3
Bienes de capital para la agricultura	250.1	215.1	234.5	874.0	1155.7
Bienes de capital para la industria	1536.2	1915.4	3239.9	9307.0	19065.5
Bienes de capital para el transporte	859.1	694.7	1254.6	3743.9	9032.0

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de Chile, 1981. p.p. 524-530.

Cuadro No. 26.

América Latina: Índices de la relación de precios de inter---
bio, 1960, 1965, 1970, 1980. (Año base 1970 = 100)

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total	107.3	96.1	100	116.6	125.2
Países exportadores					
de petróleo	124.3	96.8	100	193.2	243.8
Países no exporta					
dores de petróleo	96.1	95.7	100	84.8	78.7

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de --
Chile, 1981 p. 504.

Cuadro No. 27

América Latina: Deuda externa total desembolsada.

(Millones de dólares)

América Latina	1960	1965	1970	1975	1980
Total	5896.3	9324.2	16123.2	44910.0	125970.0

Fuente: CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina. Santiago de --
Chile, 1981 p. p. 516-517.

CUADRO 28

EXPORTACION DE MERCANCIAS, 1940-1958
(Miles de dólares.)

ANO	
1940	177,705.37
1941	158,415.67
1942	104,867.81
1943	133,836.98
1944	215,873.19
1945	262,242.38
1946	394,999.17
1947	455,741.85
1948	463,636.86
1949	452,319.72
1958	581,665.31

FUENTE: Nacional Financiera, S.A. (1981)
La Economía Mexicana en Cifras.

CUADRO 29

PARIDAD DEL PESO MEXICANO RESPECTO AL DOLAR DE ESTADOS UNIDOS DE AMERICA, 1940 - 1958

ANO	Pesos por dólar.
1940	5.48
1941	4.85
1942	4.85
1943	4.85
1944	4.85
1945	4.85
1946	4.85
1947	4.85
1948	5.74
1949	8.81
1958	8.65

FUENTE: Nacional Financiera, S.A. (1981),
La Economía Mexicana en Cifras.

CUADRO 30

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR ACTIVIDADES, 1950-1970.

(Millones de pesos de 1960)

Concepto	1950	%	1960	%	1970	%
Producto Interno Bruto.	83,384	100	150,511	100	296,600	100
Sector Primario	15,963	19.1	23,770	15.9	34,535	11.6
Industria	22,897	26.5	43,933	29.1	102,154	34.4
Servicios	45,779	54.9	84,127	55.3	165,473	55.1

FUENTE: Nacional Financiera, S.A. (1981)
La Economía Mexicana en cifras.

CUADRO 31

PRODUCTO INTERNO BRUTO DEL SECTOR INDUSTRIAL, 1950 - 1970.

(Millones de pesos de 1960)

	1950	1960	1970
Producto Interno Bruto	83 384	150 511	296 600
Producto Interno Bruto del Sector Industrial.	22 897	43 933	102 174
Extractivas	1 739	2 386	2 859
Energéticas	3 086	6 591	16 552
Construcción	3 028	6 105	13 583
Transformación	14 244	29 931	69 060
Alimentos y Similares	5 178	10 620	19 644
Textiles e indumentarias	3 718	5 434	11 397
Derivados forestales	1 544	2 347	5 119
Productos químicos	1 104	3 294	10 580
Materiales no metálicos	501	1 182	2 964
Materiales metálicos	966	2 805	7 282
Bienes de capital	924	2 635	10 624
Otros industrias	289	624	1 531

FUENTE: Nacional Financiera, S.A., (1981)
La Economía Mexicana en cifras.

CUADRO 32

DEFICIT EN LA BALANZA COMERCIAL DE MEXICO

Millones de dólares:

	Año	Paridad de pesos respecto al dólar en Estados Unidos
1970	1018.6	22.96
1975	1459.2	
1980	4206.2	

FUENTE: Elaboración propia, con datos obtenidos de 10 años de indicadores: Económicos y Sociales de México, S.P.R., México, 1982

CUADRO 33

DISTRIBUCION DE LA IMPORTACION POR TIPO DE BIENES 1970 -1980.

Millones de dólares)

Año	Bienes de Capital	%	Bienes Intermedios	%	Bienes de Consumo	%
1970	1081.9	46.5	791.3	33.6	467.2	19.9
1975	1092.3	28.8	4231.3	64.4	446.7	6.9
1980	5746.9	27.2	11,031.9	59.7	2,420.7	13.1

FUENTE: Elaboración propia con datos obtenidos de 10 años de Indicadores Económicos y Sociales de México, S.P.R., México, 1982

CLASIF 34

IMPORTACIONES, EXPORTACIONES, 1974 - 1982
Millones de dólares:

	1974	1982
Exportación total	6,809	24,608
Importación total	18,864	32,117
Saldo deuda externa	14,524	50,710

FUENTE: Martínez, Ifigenia. Deuda Externa y Soberanía Nacional. UNAM, en Materiales de Investigación Económica. No 1. México, D.F., 1986. p. 96-97.

CLASIF 35

DEUDA EXTERNA DEL GOBIERNO FEDERAL MEXICANO, 1970-1982.

(Millones de dólares)

ANO	Deuda Externa (Millones de dólares)
1970	4 262 828
1971	4 545 828
1972	5 864 828
1973	7 878 488
1974	9 975 828
1975	14 449 828
1976	17 680 228
1977	22 912 188
1978	26 264 328
1979	29 757 228
1982	33 812 828

FUENTES: Nacional Financiera, S.A. (1981).
La Economía en Cifras.

CUADRO 36

SALARIO MÍNIMO REAL EN MÉXICO, 1972 - 1980

(Base 1962=100)

Periodo	Salario nominal *Salario básico (8)	Salario Real
1972	27.22	25.22
1973	27.22	23.22
1974	32.22	27.22
1975	32.22	24.22
1976	33.22	23.22
1977	43.22	25.22
1978	53.22	22.22
1979	50.22	22.22
1980	55.22	19.22
1981	58.22	16.22
1982	58.22	13.22
1983	58.22	12.22
1984	58.22	12.22
1985	58.22	12.22
1986	58.22	12.22
1987	58.22	12.22
1988	58.22	12.22
1989	58.22	12.22
1990	58.22	12.22

FUENTE: Elaboración propia en base a los datos de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos y el Banco de México. Las cifras han sido redondeadas.

CUADRO 37

POBLACION TOTAL, POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA Y POBLACION ECONOMICAMENTE INACTIVA.

1978 Y 1979

Poblacion y Estructura	1978	%	1979	%
Población total	48 225 238	100	66 947 222	100
Población Económicamente Activa	12 929 540	26%	19 839 222	29%
Población Económicamente Inactiva	16 737 763	34%	23 799 771	35%

FUENTE: 18 Años de Indicadores Económicos y Sociales de México. S.P.P., México, D.D., 1982. p. 123

C-471 38

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA 1970-1982
Millones de pesos de 1970

Total	1970	%	1975	%	1982	%
	444271	100	625575	100	941355	100
Sector agropecuario, Extracción Pesca,	54100	12.2	60728	12.1	75734	8.1
Sector Industrial	145072	32.6	184087	29.4	274846	29.2
Sector Servicios	185074	41.7	280757	45.4	491292	52.1
Servicios Bancarios Intermedios -	575	0.1	7248	0.1	12988	1.4

FUENTE: NAFINSA. La Economía Mexicana en Cifras, 1983, México, D.F., pp. 90-94

CUADRO 39

IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES POR TIPO DE PRODUCTO 1972-1982
Miles de dólares

	Importaciones			Exportaciones			
	Total	Bienes de consumo	Bienes de uso intermedio	Total	Bienes de consumo	Bienes de uso intermedio	Bienes de capital
1972	1,632,811	618,251	787,473	1,174,827	1,072,897	762,734	412,163
1973	1,738,799	440,704	756,174	1,325,126	1,097,167	751,758	345,745
1974	1,707,861	628,016	815,175	1,391,815	1,168,064	828,462	339,579
1975	1,817,440	658,981	1,410,840	1,848,618	1,273,467	1,139,745	704,868
1976	1,887,847	1,014,119	1,328,471	1,978,128	1,683,167	1,309,525	369,643
1977	1,981,039	444,761	4,141,700	1,895,564	1,260,739	799,079	1,187,656
1978	1,198,781	450,691	1,326,431	1,478,039	1,355,467	866,673	1,578,662
1979	1,369,701	766,637	1,019,165	1,491,956	4,649,759	1,210,994	1,147,039
1980	1,707,811	447,761	5,256,559	1,582,891	1,260,739	1,405,816	4,444,577
1981	1,178,141	785,804	1,214,119	1,575,555	1,778,144	1,377,967	1,829,603
1982	1,431,031	1,418,833	1,167,833	1,072,222	1,515,222	1,515,222	147,222

EXCE: Nacional Financiera, S.A., La Economía Mexicana en Cifras, (1981 y 1982)

CLAFI 40

DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA POR SECTORES
ECONOMICOS, 1975-1992.
Millones de dólares

Dólares acumulados a diciembre de cada año.

Sectores	1975	1976	1977	1978	1979	1992
Total	5,816.7	5,715.3	5,242.5	5,806.2	5,875.2	5,459.3
Industrial	2,759.2	4,379.5	4,192.2	4,682.4	5,174.1	5,555.5
Otros servicios	212.1	414.1	411.5	471.7	555.2	715.5
Comercio	571.5	552.2	557.2	575.4	573.5	754.5
Extracción	317.5	374.4	322.5	321.5	372.9	419.5
Agricultura y pecuaria	5.2	7.4	5.1	7.5	7.5	3.4

FUENTE: Nacional Financiera, La Economía Mexicana en Dólares, 1992.

ANEXO 41

INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS, INGRESOS DEL EXTRANJERO
REVENIDAS DE LAS EMPRESAS CON INVERSIONES EXTRANJERAS E
INTERESES SOBRE DEUDA OFICIAL. 1970 - 1979
Millones de colones

AÑO	Inversiones Extranjeras Directas	Ingresos del Extranjero	Revenidas	Intereses
1970	133.7	704.1	387.5	2,400.0
1971	175.1	452.5	330.2	275.5
1972	189.3	545.2	415.5	2,561.5
1973	188.9	1,072.0	523.4	273.5
1974	210.1	1,555.1	603.7	533.5
1975	235.0	3,502.9	600.5	552.5
1976	277.5	1,502.5	742.3	1,055.2
1977	327.7	2,502.4	171.5	1,542.7
1978	357.5	4,267.1	315.5	2,027.1
1979	402.2	5,145.7	332.1	2,554.4

NOTA: Fuente Recilla Aragón, México hacia el Presente con
Distribución del Ingreso. Siglo Veintiuno Editores,
1981, México, D.F., p. 42.

C-770 43

FIG. DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA POR DIVISION INDUSTRIAL, 1972 - 1982
Millones de pesos de 1972

División	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
Total	129,027	139,054	149,967	160,990	170,967	180,859	190,817	200,827	210,816	220,814	230,861
Productos alimenticios bebidas y tabaco	19,073	19,818	20,601	21,384	22,178	22,979	23,740	24,561	25,399	26,249	27,044
Textiles, prendas de vestido e industrias del cuero	18,818	19,840	20,800	21,749	22,685	23,603	24,502	25,381	26,251	27,103	27,947
Productos de la minería y productos de metales	7,627	7,919	8,225	8,533	8,841	9,144	9,459	9,742	10,051	10,359	10,669
Químicos, productos del caucho, plásticos y materiales	8,655	8,878	9,100	9,326	9,547	9,768	9,980	10,198	10,405	10,612	10,819
Productos de metales no ferrosos, excepto aluminio y derivados del petróleo y carbón	8,088	8,254	8,424	8,592	8,764	8,927	9,093	9,253	9,412	9,581	9,747
Industrias metálicas diversas	8,855	9,059	9,261	9,469	9,670	9,865	10,067	10,265	10,464	10,662	10,861
Productos textiles y papel	18,800	19,019	19,238	19,450	19,664	19,878	20,083	20,287	20,485	20,687	20,885
Otras industrias manufactureras	1,811	1,889	1,948	2,048	2,157	2,211	2,293	2,393	2,494	2,599	2,698

FUENTE: Naciones Unidas, La Economía Mexicana en Cifras, (1982)

CUADRO 44

FIG DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO POR RAMA, 1972, 1975, 1980.

(millones de pesos de 1972)

Concepto	1972	1975	1980
Total	29 073	37 769	49 444
Carnes y lácteos	3 475	5 752	6 027
Preparación de frutas y legumbres.	331	1 147	1 441
Molienda de trigo	3 571	3 994	5 035
Molienda de maíz	3 724	3 994	5 350
Beneficio y molienda de café	1 129	1 485	1 767
Azúcar	1 778	2 858	2 155
Aceites y grasas comestibles	1 795	2 083	2 558
Alimentos para animales	1 095	1 531	2 512
Otros productos alimenticios	2 958	4 210	5 529
Bebidas alcohólicas	1 656	2 179	3 486
Cerveza y malta	2 482	3 556	5 573
Refrescos y aguas gasosas	1 990	2 420	3 574
Tabaco	1 915	1 956	2 749

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras (1990).

CUADRO 45

FIG DE TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR E INDUSTRIA DEL CUERO POR RAMA, 1972, 1975, 1980.

(millones de pesos de 1972)

Concepto	1972	1975	1980
Total	15 528	20 193	25 247
Hilados y tejidos de fibras blandas	4 558	6 384	8 156
Hilados y tejidos de fibra duras	877	931	672
Otras industrias textiles 1/	1 228	1 911	3 218
Prendas de vestir	5 595	7 249	9 627
Cuero y calzado	3 168	4 213	5 395

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras (1990).

1/ Comprende: telas impermeabilizadas e impregnadas; alfombras, telas afelpadas, fieltros y guatas; encajes, cintas y tejidos angostos; algodón absorbente, vendas y similares.

CUADRO 46
PIB DE LA INDUSTRIA DE LA MADERA Y PRODUCTOS DE LA MADERA POR RAMA, 1970, 1975, 1980.
(millones de pesos de 1970)

Concepto	1970	1975	1980
Total	3 687	4 644	5 869
Aserraderos, tricolav y tableros.	1 421	1 390	2 557
Otros productos de madera y corcho	2 196	2 751	4 411

FUENTE: NAFINSA, La Economía en Cifras (1990).

CUADRO 47
PIB DE LA INDUSTRIA DEL PAPEL, PRODUCTOS DEL PAPEL, IMPRENTA Y EDITORIALES POR RAMA, 1970, 1975, 1980.
(millones de pesos de 1970)

Concepto	1970	1975	1980
Total	5 685	7 169	10 310
Papel y cartón	3 146	4 187	6 471
Imprentas y editoriales	2 540	3 062	4 347

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras (1990).

CUADRO 48
PIB DE LAS SUSTANCIAS QUIMICAS, DERIVADOS DEL PETROLEO, PRODUCTOS DE CAUCHO Y PLASTICO POR RAMA, 1970,
1975, 1980.
(millones de pesos de 1970).

Concepto	1970	1975	1980
Total	18 432	29 684	45 319
Petróleo y derivados	3 984	5 443	9 581
Petroquímica básica	661	1 366	2 152
Química básica	1 113	1 595	2 673
Abonos y fertilizantes	627	937	1 195
Resinas sintéticas y fibras artificiales.	1 948	3 946	6 283
Productos farmacéuticos.	3 087	5 468	6 994
Jabones, detergentes y cosméticos.	1 888	2 714	4 111
Otros productos químicos	1 805	2 682	4 179
Productos de hule	2 182	3 315	5 384
Artículos de plástico.	1 491	2 126	3 858

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras. (1990).

CUADRO 49

PIB DE PRODUCTOS MINERALES NO METÁLICOS, EXCEPTANDO DERIVADOS DEL PETRÓLEO + CARBÓN POR RAMA, 1970, 1975, 1980.

(millones de pesos de 1970)

Concepto	1970	1975	1980
Total	6 385	8 707	11 546
Vidrio y productos de vidrio	4 114	1 488	2 973
Cemento	960	1 552	2 192
Productos a base de minerales no metálicos.	3 424	3 194	6 381

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras. (1990).

CUADRO 50

PIB DE LAS INDUSTRIAS METÁLICAS BÁSICAS POR RAMA, 1970, 1975, 1980.

(millones de pesos de 1970)

Concepto	1970	1975	1980
Total	5 355	8 165	11 222
Industrias básicas de hierro y acero.	4 753	6 667	9 713
Industrias básicas de metales no ferrosos.	1 102	1 498	2 059

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras. (1990).

CUADRO 51
 PIB DE PRODUCTOS METÁLICOS, MAQUINARIA Y EL PIB POR RAMA, 1972, 1975, 1980.
 millones de pesos de 1972.

Categoría	1972	1975	1980
Total	19 802	29 496	44 456
Metales metálicos	1 152	1 072	1 587
Productos metálicos estructurales	950	1 024	1 407
Otros productos metálicos excepto maquinaria.	2 104	3 985	6 514
Maquinaria y equipo no eléctrico	2 717	4 682	7 086
Maquinaria y aparatos eléctricos	1 152	1 879	2 747
Aparatos electro-domésticos	299	1 843	3 269
Equipos y aparatos electrónicos	2 115	3 015	5 733
Equipos y aparatos eléctricos	1 284	1 464	2 048
Autosaviles	2 623	5 459	7 577
Carrocerías, motores, accesorios para autosaviles.	2 019	2 777	5 681
Equipos y material de transporte	685	958	1 101

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, (1982)

CUADRO 53

TASAS DE CRECIMIENTO DEL SECTOR MANUFACTURERO 1974-1975.

Aumento en la producción materias primas.	2.7%	1975
Aumento en la producción de materias primas	7.5%	1974
Aumento en la producción de bienes de inversión	6.6%	1975
Aumento en la producción de bienes de inversión.	21. %	1974
Aumento en la producción de bienes de consumo.	4.9%	1975
Aumento en la producción de bienes de consumo.	4.6%	1975

FUENTE: Datos contenidos Banco de México, Informe Anual, 1975

C-4010 52

LA EFICIENCIA PÚBLICA FEDERAL RELACIONADA EN EL SECTOR INDUSTRIAL
Millones de pesos

Año	Inversión Pública Realizada	Total	Porcentaje	Petróleo y Petroquímicos	Porcentaje	Energía	Porcentaje	Otras industrias	Porcentaje
1970	18,128	11,247	16.2	3,443	13.5	743	2.5	772	2.5
1971	22,737	9,733	41.5	5,033	27.5	420	1.9	484	2.2
1972	20,333	11,432	14.5	5,123	13.3	775	1.1	543	2.9
1973	49,373	13,030	31.5	7,723	15.5	1,330	2.1	1,579	3.2
1974	64,317	27,046	23.2	13,131	15.5	3,574	5.3	2,732	3.6
1975	55,757	35,755	41.5	14,334	15.5	3,773	3.2	4,627	4.4
1976	123,311	43,333	43.2	21,032	15.5	7,331	7.1	3,977	3.1
1977	143,111	57,237	43.2	23,234	17.5	7,742	2.4	7,257	3.1
1978	213,311	124,334	43.4	37,731	15.1	1,732	2.5	3,433	4.4

F.C.E. Naciones, Financiera, S.A., La Economía Mexicana en Dólares, (1981-1985)

CUADRO 54

INDICADORES DEL VOLUMEN DE LA PRODUCCIÓN MANUFACTURERA
 Variaciones porcentuales respecto al mismo semestre del año anterior

Concepto	1974 I/I	1973 II/II	1972 I/I	1971 II/II
Bienes de consumo	7.3	1.7	1.6	6.7
Duraderos	10.9	15.2	7.1	-4.3
No duraderos	5.1	-1.1	-8.6	7.1
Materias primas	18.1	4.1	3.1	4.3
Bienes de inversión	16.6	22.9	18.9	4.2

FUENTE: Banco de México, Informe Anual 1975.

CUADRO 55

INDICADORES DE VOLUMEN DE LA PRODUCCIÓN DE ALGUNOS BIENES DE CONSUMO

Tipos de Industrias	1974 II	1973 II
Molinos de trigo	5.3	-1.2
Panaderías y pastelerías	4.8	-7.8
Producción de bebidas gaseosas	-7.8	-1.2
Hilados y tejidos de algodón	-5.9	-18.4
Tejido y acabado de fibras artificiales.	8.2	-3.9
Fabricación de prendas de vestir	3.5	-6.6
Empecado, enlatado y refrigeración de carnes.	-9.2	-7.4
Fabricación de aceites y mantecas	-2.3	-7.5

FUENTE: Banco de México, Informe Anual, 1974.

CL-041 56

INDICADORES DE BIENES DE CONSUMO CLASIFICADOS DE
VOLUMEN DE BIENES DE PRODUCCIONVariaciones porcentuales respecto al mismo
período del año anterior

Concepto	1974	1973
Automóviles	10.2	15.4
Lavadoras	11.2	13.4
Radio portátiles	10.7	10.1
Radio para automóvil	27.4	27.2
Gratadores	-10.1	12.5
Tocadiscos portátiles	-10.8	12.2
Refrigeradores	14.1	10.1
Consolas	-1.7	11.6
Televisores (blanco y negro)	2.2	5.1
Televisores (color)	6.0	20.1
Radio de mesa	1.4	-11.8
Estufas	-3.5	-13.6
Pinturas barnices y lacas	2.5	11.7
Plantas y caceras	10.1	4.6
Cemento	3.5	7.9
Producción de hierro, acero y artículos manufacturados de hierro y acero	17.4	6.9

1 cifras de producción de automóviles, lavadoras y refrigeradores.

cifras de series del resto

FONTE: Banco de México. Informe Anual 1974. México, D.F. pp. 28-29

CUADRO 57

Variación Porcentual Anual de la Producción Industrial y del PIB, 1972-1980.

Concepto	1972	1974	1976	1978	1980	TMC*
PIB	7.8	5.9	1.7	7.0	7.4	5.8
Industria	9.3	7.2	2.7	10.0	7.8	7.1
Manufacturas	8.3	6.7	2.8	8.8	5.6	6.4
Bienes de consumo	8.1	4.3	2.4	7.0	4.8	5.8
No Duradero	7.8	2.5	2.3	5.0	3.1	5.0
Duradero	10.7	14.5	0.6	13.4	12.7	10.2

* TMC: Tasa Media de Crecimiento

Fuente: Banco de México.

CUADRO 58

BALANZA COMERCIAL, 1970-1980

(millones de dólares)

Año	Exportación de mercancías (FOB)	Importación de mercancías (FOB)	Saldo	Exportaciones/Importaciones%
1970	1 290	2 328	-1 038	55.4
1971	1 366	2 256	- 890	60.6
1972	1 666	2 762	-1 096	60.3
1973	2 072	3 092	-1 020	53.2
1974	2 853	6 149	-3 296	46.4
1975	3 062	6 699	-3 637	45.7
1976	3 656	6 308	-2 644	58.0
1977	4 650	5 784	-1 054	81.5
1978	6 863	7 918	-1 055	76.6
1979	8 818	11 980	-3 162	73.6
1980	15 512	18 897	-3 385	82.1

FUENTE: NAFINSA; La Economía Mexicana en Cifras, 1988.

Nota: La importación (FOB) se refiere al valor comercial; es el monto declarado en la factura sin considerar el costo por seguro y fletes.

1991 59

BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA EXTRACTIVA Y DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA 1971-1988
(millones de dólares)

Año	Industria Extractiva			Industria manufacturera		
	Exportación ¹	Importación ²	Saldo	Exportación ¹	Importación ²	Saldo
1971	125	164	-59	622	1 622	-1 200
1972	113	205	-92	793	2 180	-1 387
1973	116	285	-269	894	2 680	-1 786
1974	235	624	-390	1 499	3 832	-2 333
1975	615	576	79	1 194	4 773	-3 580
1976	727	478	249	1 326	4 570	-3 244
1977	1 172	710	462	1 555	4 117	-2 562
1978	2 011	447	1 564	2 119	5 985	-3 866
1979	4 129	564	3 565	2 372	8 782	-6 410
1980	10 410	256	10 154	3 571	15 203	-12 432

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1988.

1/ (FOB)

2/ Valor comercial, no incluido fletes y seguros.

CUADRO 60

EXPORTACION DE BIENES POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN
1971 - 1988
(millones de dólares FOB)

Año	Total	Sector	%	Industria	%	Industria	Otros	%
		Agropecuaria		extractiva		manufacturera	sectores	
1971	1 475	736	49.8	105	7.1	622	11	8.7
1972	1 826	985	49.5	113	6.1	793	15	8.8
1973	2 072	1 058	50.6	116	5.5	894	12	8.5
1974	2 852	1 182	38.6	235	8.2	1 439	17	8.5
1975	2 863	1 036	36.1	615	21.4	1 194	18	8.6
1976	3 361	1 382	38.7	727	21.6	1 326	6	8.1
1977	4 163	1 450	34.6	1 172	28.0	1 555	6	8.1
1978	6 173	2 033	32.7	2 011	32.5	2 119	10	8.1
1979	8 818	2 384	26.1	4 129	46.8	2 372	13	8.1
1980	15 512	1 528	9.8	10 410	67.1	3 571	3	8.1

Nota: Debido a las aproximaciones, las sumas no siempre coinciden con el total. Los porcentajes fueron elaborados con base a la FUENTE: Nacional Financiera, La Economía Mexicana en Cifras, 1988.

CLASES 61

IMPORTACION DE BIENES POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN
1971-1988
(Millones de dólares CIF)

AÑO	Total	sector Agropecu- rio 1	%	industrias extracti- vas 2	%	industrias manufactu- reras 3	%	otros	%	fletes, seguros	%
1971	2 489	60	2.4	93	3.8	1 768	73.8	328	13.6	168	6.9
1972	2 937	96	3.2	126	4.2	2 124	72.3	389	13.2	202	6.8
1973	3 816	262	6.8	277	7.2	2 627	69.1	567	14.6	273	7.1
1974	6 061	645	10.6	398	6.5	3 952	65.2	670	11.0	396	6.5
1975	6 575	681	9.1	328	4.8	4 668	70.9	557	8.4	429	6.5
1976	5 386	258	4.3	317	5.3	4 471	75.9	460	7.8	380	6.4
1977	5 596	515	9.2	154	2.7	4 086	73.0	523	9.3	318	5.6
1978	8 054	628	7.6	225	2.7	5 977	74.2	813	10.2	419	5.2
1979	12 069	684	5.5	246	2.0	8 705	72.1	1 824	15.0	610	5.0
1980	19 481	2 025	10.3	257	1.3	15 407	84.2	208	1.0	945	4.8

La información se agrupó en estas clasificaciones generales: 1. El sector agropecuario comprende cereales y semillas; 2. Industrias extractivas comprende: petróleo y sus derivados; 3. Industrias de transformación abarca: industrias manufactureras; bienes de consumo, intermedios y de capital; 4. Incluye productos no clasificados en los sectores señalados.

Nota: Debido a las aproximaciones, las sumas no siempre coinciden con el total. Los porcentajes fueron elaborados con base a la FUENTE: Nacional Financiera, La Economía en Cifras, 1988.

Cuadro 62

PRINCIPALES ARTICULOS EXPORTADORES

1970

(Cifras en miles de dólares)

Valor total de la Exportación de las mercancías	% con respecto al total	
	100.0	1 372 957
I. Agricultura	27.4	374 882
II. Ganadería y Apicultura	9.2	127 189
III. Pesca	4.8	66 103
IV. Industrias Extractivas	14.7	202 529
a) Metales y metaloides	11.9	164 564
b) Petróleo y sus derivados	2.7	37 945
V. Industria manufacturera	22.0	302 432
a) Alimenticia	9.9	136 041
b) Textil	2.2	30 911
c) Química	4.5	61 864
d) Otras industrias	5.3	73 616
VI. Artículos no Clasificados	21.6	297 942

FUENTE: Banco de México, Informe Anual, 1970. México, D.F. Los porcentajes obtenidos son elaboración propia.

CUADRO 63
EXPORTACION DE MERCANCIAS
1980
(Miles de dolares)

VALOR TOTAL DE LAS EXPORTACIONES DE LAS MERCANCIAS	100.0	15 327 480
I. Agricultura y Silvicultura	9.3	1 424 136
II. Ganaderia, Apicultura Caza y Pesca	0.7	120 827
III. Industrias Extractivas	67.8	10 381 340
A. Petróleo crudo y gas natural	64.5	9 878 437
B. Extracción de minerales metálicos	11.66	252 198
C. Extracción de otros minerales	1.6	250 714
D. Otras Industrias extractivas		2
IV. Industrias Manufactureras	22.0	3 378 753
A. Alimentos bebidas y tabaco	5.0	772 955
B. Textiles artículos de vestir e industria del cuero.	1.3	201 224
C. Industria de la madera	0.3	57 927
D. Papel, imprenta e industria editorial.	0.5	86 156
E. Derivados del petróleo	2.7	427 278
F. Petroquímica	0.7	116 746
G. Química	2.5	389 869
H. Productos plásticos y de caucho	0.1	21 311
I. Fabricación de otros productos minerales no metálicos	0.8	128 968
J. Siderurgia	0.3	61 214
K. Minerometalurgia	0.7	117 895
L. Productos metálicos, maquinaria y equipo.	6.1	949 844
M. Otras industrias	0.3	48 154
V. Otros servicios	0	296
VI. Productos no Clasificados	0	2 918

FUENTE: Banco de México. Informe Anual 1980, México, D.F.
Los porcentajes obtenidos son elaboración propia.

CUADRO 64

PRINCIPALES ARTICULOS IMPORTADOS
1970
(Cifras en miles de dólares)

VALOR TOTAL DE LA IMPORTACION DE LAS MERCANCIAS	100.0	2 460 811
I. Agricultura y Silvicultura	0.7	19 146
II. Ganadería, Apicultura, Caza y Pesca	1.2	31 889
III. Industrias Extractivas	1.0	24 860
A. Petróleo crudo y gas natural	1.0	24 860
IV. Industrias Manufactureras	55.2	1 359 682
A. Alimentos, bebidas y tabaco	2.5	14 582
B. Textiles, artículos de vestir e industria del cuero	---	---
C. Industria de la madera	---	---
D. Papel, imprenta e industria editorial.	3.5	96 770
E. Derivados del petróleo	0.7	17 870
F. Petroquímica	---	---
G. Química	6.6	163 948
H. Productos plásticos y de caucho	0.7	19 237
I. Fabricación de otros productos minerales no metálicos	---	---
J. Siderurgia	4.1	101 633
K. Minerometalurgia	0.5	12 577
L. Productos metálicos maquinaria y equipo.	38.3	943 065
V. Otros	41.6	1 025 234

FUENTE: Elaborado con base a los datos proporcionados en el Informe del Banco de México, 1970, México,
D.F. Los porcentajes obtenidos son elaboración propia.

CUADRO 65

PRINCIPALES ARTICULOS IMPORTADOS

1980

(Cifras en miles de dólares)

	Porcentaje con respecto al total	
Valor total de la importación de las mercancías	100.0	13 572 125
I. Agricultura y Silvicultura	10.0	1 871 485
II. Ganadería, Apicultura, Caza y Pesca	0.7	140 294
III. Industrias Extractivas	1.3	255 896
A. Petróleo crudo y gas natural	0.04	7 569
B. Extracción de minerales metálicos	0.2	54 784
C. Extracción de otros minerales	0.7	130 862
D. Otras industrias extractivas	0.7	62 682
IV. Industrias Manufactureras	36.6	16 088 746
A. Alimentos bebidas y tabaco	6.3	1 174 833
B. Textiles, artículos de vestir e industria del cuero	1.4	262 128
C. Industria de la madera	0.3	73 025
D. Papel, imprenta e industria editorial	3.4	631 789
E. Derivados del petróleo	1.5	291 775
F. Petroquímica	2.3	535 144
G. Química	7.9	1 485 836
H. Productos plásticos y de caucho	1.3	248 145
I. Fabricación de otros productos minerales no metálicos		
J. Siderurgia	9.8	1 324 781
K. Minerometalurgia	2.0	384 576
L. Productos metálicos, maquinaria y equipo	47.9	8 911 748
M. Otras industrias manufactureras	0.5	102 642
V. Otros Servicios	2.08	15 874
VI. Productos no Clasificados	1.0	199 910

FUENTE: Banco de México, Informe Anual 1980, México, D.F. Los porcentajes obtenidos son elaboración propia.

CJ4270 66

PRINCIPALES ARTICULOS IMPORTADOS, 1978 Y 1982
(cifras en miles)

Concepto	Valor en dolares 1978	Porcentaje con respect- to al total 1978	Valor en do- lares. 1982	Porcentaje con respecto al total. 1982
Valor de la importación de mercancías	2462611	100.00	13671225	100.00
I. Agricultura y Silvicultura	19146	0.77	1671485	12.00
Cacao natural	0	0.00	75659	0.59
Cacao en grano	0	0.00	32208	0.17
Especies diversas	0	0.00	6392	0.04
Forrajes y pasturas	19143	0.77	0	0.00
Frutas	0	0.00	241288	1.29
Frutas frescas o secas	0	0.00	14719	0.07
Hortalizas frescas	0	0.00	51806	0.27
Materia cruda	0	0.00	12643	0.07
Miel	0	0.00	588965	3.17
Otras forrajes y pasturas	0	0.00	4417	0.02
Otras semillas y frutos oleaginosos	0	0.00	125515	0.67
Semilla de algodón	0	0.00	16162	0.14
Semilla de soja	0	0.00	132355	0.71
Sépie	0	0.00	308136	1.65
Trigo	0	0.00	163194	0.87
Otras	0	0.00	0	0.00
Otras	0	0.00	86956	0.46
II. Ganadería, Acuicultura, Caza y Pesca	31889	1.29	140294	0.75
A. Ganadería y acuicultura	0	0.00	17579	0.09
Ganado vacuno (v)	0	0.00	17579	0.09
Lana peinada o sin peinar y otras	13869	0.56	70600	0.16
Piel y cueros sin curtir	18220	0.73	61966	0.33
Otras	0	0.00	19589	0.10
B. Caza y pesca	0	0.00	18624	0.25
III. Industrias Extractivas	24660	1.01	255946	1.37
A. Petróleo crudo y gas natural	24660	1.01	7569	0.04
Gas natural o artificial	24660	1.01	7569	0.04
Petróleo crudo	0	0.00	59	0.00
Otras	0	0.00	0	0.00
B. Extracción de Minerales Metálicos	0	0.00	54784	0.29
Mineral de estaño	0	0.00	23107	0.12
Mineral de hierro	0	0.00	12670	0.06
Mineral no ferroso	0	0.00	18824	0.10
Otras	0	0.00	183	0.00
C. Extracción de Otros Minerales	0	0.00	130362	0.78
Amianto, asbestos en fibras	0	0.00	48520	0.26
Arcillas, tierras arcillosas y caolín	0	0.00	12153	0.11
Barita	0	0.00	15154	0.08
Pirita y fosfato de calcio	0	0.00	3542	0.01

Piedras minerales y diamantes industriales	2	2.22	19511	2.22
Talco natural	2	2.22	755	0.22
Otros	2	2.22	10117	0.11
D. Otras industrias extractivas	2	2.22	42632	0.33
Combustibles sólidos	2	0.22	61491	2.22
Carbón mineral	2	2.22	17	2.22
Otros	2	0.22	172	0.22

IV. Industrias

Manufacturera	1759630	55.22	16222746	56.62
A. Alimentos, Bebidas y Tabaco	14682	0.59	1174903	4.32
Aceite de soya	2	0.22	25479	0.13
Aceites fijos de coco	2	0.22	18163	0.25
Alimentos preparados para animales	2	0.22	62475	0.33
Azúcar	2	0.22	562244	3.22
Carnes frescas o refrigeradas	2	0.22	27245	0.14
Conservas animales alimenticias	2	0.22	2632	0.01
Conservas vegetales alimenticias	2	0.22	5546	0.02
Frutas conservadas y deshidratadas	2	0.22	9449	0.25
Harinas de animales marinos	2	0.22	12327	0.62
Harinas de soya y otras semillas y frutos oleaginosos	2	0.22	11647	0.22
Leche condensada, evaporada en pastillas o en polvo	14582	0.59	186888	1.22
Licores y aguardientes	2	0.22	48685	0.22
Manteca de cerdo	2	0.22	6257	0.03
Mantequilla natural	2	0.22	40351	0.21
Mayonesa y salsas	2	0.22	4785	0.02
Otros aceites y grasas animales y vegetales	2	0.22	22823	0.15
Pieles comestibles de cerdo	2	0.22	14055	0.07
Pescados y mariscos en conserva	2	0.22	18558	0.05
Preparados alimenticios especiales	2	0.22	12139	0.06
Quesos de especies bovina, ovina y caprina	2	0.22	45483	0.24
Vinos espumosos, tintos y blancos	2	0.22	17536	0.09
Otros	2	0.22	30374	0.16
B. Textiles, Artículos de Vestir e Industria del Cuero	2	0.22	262129	1.41
Alfileras y tapetes	2	0.22	4324	0.02
Calcado con corte o suela de piel o cuero	2	0.22	4788	0.02
Prendas de vestir de fibras sintéticas o artificiales	2	0.22	95154	0.51
Prendas de vestir de fibras vegetales	2	0.22	5168	0.02
Ropa de casa habitación	2	0.22	11773	0.06
Telas de todas clases	2	0.22	6747	0.03
Tejados y tejidos de	2	0.22		
fibras sintéticas o artificiales	2	0.22	53987	0.29
Otras prendas de vestir	2	0.22	16287	0.08
Otros	2	0.22	64876	0.34
C. Industria de la madera	2	0.22	73825	0.39
Artefactos de madera fina u ordinaria	2	0.22	12155	0.06
Madera aserrada en chapas	2	0.22	11696	0.06
Madera en cortes especiales	2	0.22	42575	0.22
Maderas en tablas machihembradas	2	0.22	1116	0.02
Otros	2	0.22	5483	0.02
D. Papel, Imprenta e Industria Editorial	86770	3.52	631789	3.42
Hojas y billones sin legalizar	2	0.22	1846	0.02
Catálogos, anuarios y directorios	2	0.22	1429	0.02
Libros impresos	14165	0.57	96957	0.52
Papel blanco para periódico	19269	0.77	33392	0.49
Papel y cartón preparado o no	36777	1.49	286189	1.11

Pasta de celulosa para fabricar papel	16799	0.59	198165	1.23
Pasta mecánica de madera	0	0.22	5956	0.23
Publicaciones periódicas	0	0.22	17791	0.27
Otros	0	0.22	11771	0.19
E. Derivados del petróleo	172972	2.71	211775	1.57
Aceites y grasas lubricantes	5294	0.21	51775	2.27
Área mineral	0	0.22	10252	0.25
Combustibles (fuel-oil)	3467	0.14	2	0.22
Coque de petróleo	0	0.22	21394	0.11
Gas butano y propano	0	0.22	145762	0.75
Gasóleo (gas-oil)	0	0.22	12700	0.26
Gasolina	3467	0.14	3297	0.24
Parafina	0	0.22	10472	0.27
Pasta de coque de petróleo	0	0.22	4572	0.22
Otros	0	0.22	24227	0.12
F. Petroquímica	0	0.22	535144	2.38
Acetaldehído	0	0.22	24420	0.13
Acetonitrilo	0	0.22	9175	0.04
Benceno y xileno	0	0.22	49692	0.26
Butadieno	0	0.22	26251	0.14
Butenaleno	0	0.22	11155	0.06
Ciclohexano	0	0.22	8489	0.04
Cloruro de vinilo	0	0.22	26958	0.14
Cloruro	0	0.22	14286	0.07
Diclorometano	0	0.22	1751	0.08
Dodecileno	0	0.22	20588	0.11
Metanol	0	0.22	184	0.00
Otros hidrocarburos aromáticos	0	0.22	14742	0.07
Oxido de etileno	0	0.22	36326	0.19
Oxido de propileno	0	0.22	25484	0.13
Polietileno	0	0.22	163311	0.87
Polipropileno	0	0.22	52483	0.28
Polisileno	0	0.22	8565	0.04
Polisileno	0	0.22	39385	0.28
Otros	0	0.22	2241	0.01
G. Química	163948	5.56	1485036	7.99
Acidos para la agricultura	6625	0.26	94789	0.50
Acidos esenciales	0	0.22	18826	0.09
Acidos y anhídridos orgánicos	0	0.22	65955	0.35
Alcoholes y sus derivados	0	0.22	55911	0.30
Halogenados	0	0.22	58444	0.27
Antibióticos para fabricar productos farmacéuticos	19224	0.77	32983	0.17
Celulosa en diferentes formas	0	0.22	18822	0.09
Carbonato de sodio	0	0.22	12394	0.06
Caseína y sus derivados	0	0.22	8812	0.04
Cloro	0	0.22	36159	0.19
Colores y barnices de todas clases	11979	0.48	2712	0.01
Óxido de silicio	0	0.22	49437	0.26
Elementos químicos radioactivos	0	0.22	24259	0.13
Esteres y ésteres	13632	0.55	6340	0.03
E extractos curtiembres	0	0.22	11868	0.06
Fibras plásticas de origen celulósico	0	0.22	21743	0.11
Fosforo de todas clases	7431	0.30	6576	0.03
Fluoruro de sodio	0	0.22	17453	0.07
Formas naturales y sintéticas	0	0.22	19514	
Insecticidas, parasiticidas y fungicidas	5853	0.20		

Medicamentos y materiales de curación	2	2.12	75557	2.12
Mezcla de preparaciones no especificada para uso industrial	77555	1.52	200442	2.11
Mezcla y preparación para fábricas de productos farmacéuticos	15750	2.13	124029	2.56
Papeles y tejidos tratados químicamente	2	2.22	12119	2.15
Pasta de celulosa para fabricar fibras artificiales	5617	2.79	2	2.20
Placas y películas diversas	2	2.22	62214	2.33
Preparados antidetonantes para carburantes	2	2.22	25274	2.17
Productos de perfumería	2	2.22	32365	2.16
Resinas naturales o sintéticas	70391	1.27	89955	2.42
Sales orgánicas y organometálicas	2	2.22	32475	2.16
Sales y óxidos de arsénio y antimonio	4141	2.16	2246	2.01
Sales y óxidos de aluminio	2	2.22	32474	2.17
Sales y óxidos inorgánicos	2	2.22	32222	2.22
Sosa caustica	2	2.22	34252	2.12
Sodio	2	2.22	3458	2.01
Sorbs	2	2.22	192232	1.23
4. Productos plásticos y de caucho	19237	2.72	242145	1.33
Artículos de pasta de resina sintética	2	2.22	51337	2.33
Latex de caucho sintético, facticio o regenerado	2	2.22	32139	2.22
Hule o caucho crudo y el artificial	19237	2.72	2	2.22
Lentes y cámaras	2	2.22	76126	2.42
Manufacturas de caucho excepto prendas de vestir	2	2.22	51232	2.27
Prendas de vestir totalmente de caucho	2	2.22	592	2.22
Otros	2	2.22	22141	2.12
5. Fabricación de otros productos				
Minerales no metálicos	2	2.22	163524	2.22
Isoladores de barro, loza y porcelana	2	2.22	9142	2.24
Cementos aluminosos	2	2.22	24419	1.31
Lozas y ladrillos refractarios	2	2.22	29146	2.15
Ampollas, pantallas y tubos de vidrio	2	2.22	12955	2.26
Otros	2	2.22	89256	2.47
6. siderurgia	121233	4.13	1224321	9.22
Acero líquido para barreras	2	2.22	12243	2.27
Alambre y cable de hierro o acero	2	2.22	62242	2.33
Alaciones ferrosas	2	2.22	14226	2.27
Barras y lingotes de hierro o acero	12422	2.52	127953	2.21
Cintas y tiras planas de hierro y acero	2	2.22	62672	2.34
Corrientes, chumaceras, flechas y poleas	12421	2.72	117922	2.63
Castores de hierro o acero	2	2.22	122254	2.72
Láminas de hierro o acero	17467	2.72	564422	3.23
Recacería y desecho de hierro o acero	32242	1.52	122154	2.65
Recipientes de hierro y acero	2	2.22	32237	2.17
Tubos, cañerías y conexiones de hierro o acero	12222	2.54	474314	2.55
Otros	2	2.22	41233	2.22
7. Metalurgia	12277	2.51	324576	2.27
Alambre y cable desnudo de aluminio	12277	2.51	2522	2.21
Aluminio sin aliar	2	2.22	66322	2.35
Barras de aluminio	2	2.22	29223	2.15
Isolado metálico	2	2.22	4276	2.22
Estado en bruto y sus manufacturas	2	2.22	12227	2.25
Lamina y plancha de aluminio	2	2.22	43239	2.23
Ingrediente en bruto	2	2.22	11269	2.25
Matas de cobre en bruto	2	2.22	91276	2.49
Aluminio en bruto y sus manufacturas	2	2.22	3195	2.21

Níquel en barra tubo o lámina	2	2.22	3712	2.24
Níquel en matas speiss	2	2.22	13947	2.12
Correa	2	0.22	35513	0.51
II. Productos metálicos, maquinaria y equipo	943883	16.32	8911743	47.92
1. Para la agricultura y ganadería	39117	1.58	267135	1.97
Maquinaria agrícola y otras de tipo rural	11253	0.45	153259	0.83
Repuestos y refacciones de tractor agrícola	9239	0.37	195	0.20
Tractores agrícolas (1)	13592	0.75	185739	1.02
Otros	2	0.20	25123	0.14
2. Para las ferrocarriles	17438	2.70	313165	1.63
Locomotoras de todas clases para vías férreas	2	0.20	179913	0.75
Material fijo para ferrocarril	3756	0.00	71921	0.39
Material rodante para vías férreas	9081	0.33	0	0.00
Refacciones para vías férreas	2	0.20	86391	0.46
Vehículos para vías férreas	2	0.20	14981	0.08
Correa	2	0.20	2	0.00
3. Para otros transportes y comunicaciones	314623	12.79	2471817	13.30
Autobuses para transporte de personas	114314	4.64	153363	0.83
Autos para uso y con equipo				
Aviones y sus partes	55779	2.26	183425	0.58
Carros de carga, excepto de volantes	2	0.00	283665	1.52
Carros de volantes	12911	0.52	118892	0.64
Chasis para autos	52174	2.03	8434	0.04
Exportaciones de toda clase y sus partes	2	0.00	225099	1.21
Materiales de ensamblaje para autos	2	0.00	749133	5.11
Motores y sus partes para autos	11773	0.47	144964	0.78
Refacciones para autos y camiones	19450	2.83	39429	2.12
Repuestos no automatizados para vehículos	2	0.00	12400	0.12
Correa	2	0.00	59872	0.32
4. Maquinas y equipos especiales para				
industrias diversas	431573	17.53	4192889	22.52
Aparatos para el filtrado y sus partes	2	0.00	47405	0.25
Alambradores, conformadores y máquinas y				
aparatos para correa de explotación	73999	1.58	0	0.25
Barras, mototornos y turbocargas	7891	0.32	299265	1.61
Contenedores de mercancías y depósitos	2	0.00	2169	0.01
Empresas de meta, conch., Refacciones de metal				
y de varias materias para maquinaria	54463	2.21	31689	0.17
Estructuras y partes para construcción	2	0.00	116533	0.62
Generadores y calderas de vapor -partes-	2	0.00	59527	0.31
Grupos para acondicionamiento de aire -partes-	2	0.00	21776	0.11
Herramientas de mano	11765	0.48	123880	0.66
Hornos y calentadores de uso industrial	11274	0.45	69941	0.37
Máquinas centrifugadoras y secadoras	2	0.00	14402	0.07
Máquinas clasificadoras de tarjetas y tabuladoras	19440	0.00	14402	0.07
Máquinas de coser y sus partes	2	0.00	35533	0.19
Máquinas de escribir y sus partes	2	0.00	45935	0.24
Máquinas de tracción mecánica para la				
industria del caucho	179572	7.30	112680	0.60
Máquinas para llenar, lavar recipientes partes	2	0.00	86440	0.46
Máquinas de oficina (contes)	2	0.00	14629	0.07
Máquinas para industria textil y sus partes	52390	2.45	337176	1.31
Máquinas para la industria de la madera y				
otras materias duras	2	0.00	13762	0.10
Máquinas para polimeria y otros productos				
alimenticios	2	0.00	35397	0.19

Máquinas y aparatos para regular temperatura	3	2.22	24455	2.41
Mecanización para trabajar los metales	3	2.22	425552	2.22
Máquinas para proceso de información cartes	3	2.22	114557	11.23
Máquinas sumadoras y calculadoras	2	2.22	21513	2.17
Máquinas y aparatos elevadores carga / descarga	2	2.22	111355	1.14
Máquinas y aparatos para lacrería y artes graficas	3	2.22	32444	2.47
Máquinas y aparatos para industria papel y carton	2	2.22	34444	2.44
Máquinas y aparatos para perforar suelo y sus partes	2	2.22	327113	1.73
Mecanización y aparatos para trabajar metales minerales	3	2.22	115734	2.57
Motores estacionarios de combustión interna	31716	1.23	54317	2.52
Partes y refacciones de tractores rta.	3	2.22	54413	2.72
Tractores industriales	7453	2.22	113737	2.63
Turbinas de todas clases	2	2.22	173734	1.24
Valvulas de enses y sus partes	7613	2.22	76127	2.73
Corros	3	2.22	553133	7.22
5. Equipo profesional y científico	14592	2.59	295552	1.61
Aparatos para medic. electronicas				
Liquidos y gases .	3	2.22	34513	2.18
Aparatos para observaciones científicas	3323	2.32	15473	2.22
Aparatos e instrumentos de medicion y analisis	6591	2.25	183457	1.21
Instrumentos para medicina, cirugía y laboratorio	3	2.22	42149	2.32
Corros	3	2.22	454	2.22
6. Equipo y Aparatos Electronicos y Electrónicos	125735	5.12	1046225	2.59
Aparatos de rayos X y sus partes	3	2.22	21546	2.12
Aparatos fotoq. combinados con radio y disco	3	2.22	72133	2.38
Aparatos y equipo radiofonico y telegrafico	47183	1.91	124572	2.68
Generadores, transformadores y motores electricos	14212	2.57	192249	1.22
Resist. y partes para instalaciones electricas	15715	1.45	253797	1.79
Receptores y transmisores de radio y T.V.	3	2.22	99729	2.53
Refacciones para aparatos de radio y T.V.	23627	1.15	47322	2.25
Corros	3	2.22	277672	1.49
7. Aparatos fotograficos, cinematografica, intica y relojes	3	2.22	151156	2.97
Cameras de todas clases	3	2.22	122513	2.54
Instrumentos de optica	3	2.22	14168	2.27
Relojes de todas clases	3	2.22	75444	2.19
Refacciones para relojes	3	2.22	21442	2.25
Corros	3	2.22	4555	2.25
8. Corros Industriales Manufactureras	3	2.22	122444	2.55
Articulos decorativos excepto de caucho y plastico	3	2.22	21327	2.11
Cajas de todas clases	3	2.22	11335	2.26
Juguetes, excepto de caucho y plastico	3	2.22	15527	2.22
Organos y paises de todas clases	3	2.22	17517	2.27
Corros	3	2.22	23926	2.22
9. Corros Servicios	1225274	4.16	15274	2.22
10. Productos no Clasificados	3	2.22	199912	1.27

CUADRO NO. 67

PRINCIPALES ARTICULOS EXPORTADOS,
1970 Y 1980. (cifras en miles)

Concepto	Valor en dólares 1970	porcentaje con respecto al total 1970	Valor en dólares 1980	Porcentaje con respec- to al total 1980
EXPORTACION TOTAL (LMB)	1372957	95.17	15307480	99.97
I. Agricultura y Silvicultura	376882	27.45	1424136	9.30
Algodón	123731	9.01	320888	2.09
Almendra de ajonjolí	0	0.00	21189	
Arroz	0	0.00	0	0.00
Borra de algodón	1720	0.12	3287	0.02
Cacao	0	0.00	4478	0.02
Café crudo en grano	86084	6.26	415167	2.71
Cera vegetal	1576	0.11	2794	0.01
Colofonia	5890	0.42	9095	0.05
Chicle	3479	0.25	3175	0.02
Especias diversas	0	0.00	3136	0.02
Forrajes de todas clases	2609	0.19	0	0.00
Fresas frescas	8417	0.61	5524	0.03
Frijol	865	0.06	1270	0.00
Garbanzo	0	0.00	61027	0.39
Henequén	2823	0.20	0	0.00
Ixtle de lechugilla	0	0.00	4328	0.02
Jitomate	107720	7.84	185437	1.21
Legumbres y hortalizas frescas	0	0.00	172373	1.12
Maíz	15	0.00	118	0.00
Melón y sandía	15510	1.12	82087	0.53
Otras frutas frescas	0	0.00	21088	0.13
Otras semillas y frutas oleaginosas	1665	0.12	0	0.00
Otras semillas para horticultura y floricultura	2059	0.14	0	0.00
Raíces y tallos de brezo, mijo o sorgo	0	0.00	13003	0.08
Semilla de ajonjolí	0	0.00	29315	0.19
Semilla de sorgo	176	0.01		
Simiente de trigo certificada	0	0.00	7148	0.04
Tabaco en rama	11053	0.80	48325	0.31
Trigo	1490	0.10	18	0.00
Otros	0	0.00	9866	0.06
II. Ganadería, Apicultura, Caza y Pesca	127189	9.26	120037	0.78
A. Ganadería y Apicultura	127189	9.26	108822	0.71
✓ Ganado vacuno	79162	5.77	76703	0.50
Carnes frescas o refrigeradas	42394	3.08	0	0.00
Miel de abeja	5389	0.39	31840	0.20
Cera de abeja	244	0.01	0	0.00
Otros	0	0.00	279	0.00

B. Caza y Pesca	66103	4.81	11215	0.07
Camarón fresco y refrigerado	62966	4.58	955	0.00
Langostas frescas refrigeradas	0	0.00	301	0.00
Pescados y mariscos frescos	3137	0.22	6340	0.04
Otros	0	0.00	3620	0.02
III. Industrias Extractivas	156462	11.39	10381340	67.81
A. Petróleo Crudo y Gas Natural	0	0.00	9878437	64.53
Petróleo crudo	0	0.00	9429567	61.60
Gas natural combustóleo	0	0.00	448870	0.00
Otros	0	0.00	0	0.00
B. Extracción de minerales metálicos	102783	7.48	252188	1.64
Bismuto en barras	7061	0.51	804	0.00
Cobre en bruto o en concentrados	0	0.00	155722	1.01
Manganeso en minerales concentrados	626	0.04	5257	0.03
Mercurio metálico	11690	0.85	3555	0.02
Plomo en barras	26021	1.89	0	0.00
Plomo sin refinar o en concentrados	0	0.00	7679	0.05
Tungsteno en concentrados	0	0.00	1873	0.01
Zinc en barras	10082	0.73	0	0.00
Zinc en minerales concentrados	47303	3.44	60895	0.39
Otros	0	0.00	16403	0.10
C. Extracción de otros minerales	53679	3.90	250714	1.63
Azufre	16391	1.19	107506	0.70
Espatofluor	23850	1.73	68558	0.44
Sal común	9812	0.71	51023	0.33
Sulfato de bario en minerales naturales	1763	0.12	4729	0.03
Sulfato de calcio mineral	1863	0.13	0	0.00
Yeso	0	0.00	9060	0.05
Otros	0	0.00	9838	0.06
IV. Industrias Manufactureras	346479	25.38	3378753	22.07
A. Alimentos, bebidas y Tabaco	136041	9.90	772957	5.04
Abulón en conserva	0	0.00	10417	0.06
Aves y mermeladas de frutas	0	0.00	2222	0.01
Atún congelado	0	0.00	2913	0.01
Azúcar molido	90414	6.58	0	0.00
Azúcar refinada	0	0.00	0	0.00
Camarón congelado	0	0.00	382450	2.49
Cerveza	0	0.00	24239	0.15
Café tostado	0	0.00	21942	0.14
Carnes de ganado, excepto equino	0	0.00	1889	0.01
Carnes de ganado equino	0	0.00	13026	0.08
Conservas de pescados y mariscos	0	0.00	7791	0.05
Extractos alcohólicos concentrados	0	0.00	12523	0.08
Extractos de café	0	0.00	9714	0.06
Fresas congeladas con o sin azúcar	18996	1.38	31900	0.20
Jugo de naranja	0	0.00	5663	0.03
Jugo de piña	0	0.00	4472	0.02
Langosta congelada	0	0.00	14243	0.09
Legumbres y frutas preparadas y o en conserva	15869	1.15	63180	0.41
Mantequilla de cacao	0	0.00	25316	0.16
Mielles inmiscibilizables de caña de azúcar	7052	0.51	38565	0.25
Otros jugos de frutas	0	0.00	3869	0.02

Pastas, pure o jugo de tomate	0	0.00	4363	0.02
Piñas en almibar o en su jugo	0	0.00	10308	0.06
Preparación y conservas de pescados y mariscos	3710	0.27	0	0.00
Tequila y otros aguardiantes	0	0.00	37313	0.24
Otros	0	0.00	44635	0.29
B. Textiles, Artículos de Vestir e Industria del Cuero	30911	2.25	201224	1.31
Artículos de piel o cuero	0	0.00	8204	0.05
Artículos de telas y tejidos. Algodón y fibras vegetales	0	0.00	38094	0.24
Artículos de telas y tejidos. Seda, fibras artificiales o lana	2460	0.17	15022	0.09
Calzado	0	0.00	34483	0.22
Fibras textiles artificiales o sintéticas	0	0.00	16669	0.10
Hilados de algodón	5710	0.41	18671	0.12
Hilados y cordeles de henequén	10155	0.73	31977	0.20
Yute cortado y preparado	6258	0.45	0	0.00
Mechas y cables de acetatos de celulosa	0	0.00	3485	0.02
Pieles o cueros preparados de bovino	0	0.00	1255	0.00
Telas de algodón	4290	0.31	10844	0.07
Otros tejidos de algodón	32	0.00	0	0.00
Telas y tejidos de henequén	2006	0.14	0	0.04
Otros	0	0.00	22520	0.14
C. Industria de la Madera	5939	0.43	57927	0.37
Artículos diversos de palma	0	0.00	8911	0.05
Maderas labradas en hojas chapa o láminas	0	0.00	13342	0.08
Muebles y artefactos de madera	5939	0.43	31412	0.20
Otros	0	0.00	4262	0.20
D. Papel, Imprenta e Industria Editorial	17358	1.26	86156	0.56
Colecciones y ejemplares para enseñanza	0	0.00	30	0.00
Libros, almanagues y anuncios	17358	1.26	50270	0.32
Publicaciones periódicas	0	0.00	19813	0.12
Otros	0	0.00	16043	0.10
E. Derivados del Petróleo	37945	2.76	427278	2.79
Combustóleo (fuel-oil)	30649	2.23	214138	1.39
Gas butano y propano	0	0	177565	1.15
Gas natural	7296	0.53	0	0.00
Gasóleo (gas-oil)	0	0	14651	0.09
Gasolina	0	0	542	0.00
Otros	0	0	20382	0.13
F. Petroquímica	1551	0.11	116746	0.76
Amoníaco	0	0.00	90210	0.58
Benceno	0	0.00	0	0.00
Cloruro de polivinilo	0	0.00	312	0.00
Dodecilbenzeno	0	0.00	0	0.00
Estireno	0	0.00	0	0.00
Etileno	0	0.00	19971	0.13
Metanol	0	0.00	5884	0.03
Polietileno	0	0.00	1	0.00
Propileno	0	0.00	0	0.00
Tolueno	1551	0.11	68	0.00
Otros	0	0.00	300	0.00
G. Química	60313	4.39	389864	2.54
Alimentos químicos y preparados	0	0.00	5398	0.03

Aceite esencial de limón	0	0.00	17648	0.11
Aceites esenciales de trementina	878	0.06	0	0.00
Acido citrico	0	0.00	2164	0.01
Acido Fluorhidrico	0	0.00	50345	0.32
Acido ortofosfórico	0	0.00	25865	0.16
Acidos policarboxilicos	0	0.00	28492	0.18
Antibióticos	0	0.00	8241	0.05
Colores y barnices preparados	0	0.00	30783	0.20
Compuestos heterocíclicos	0	0.00	5082	0.03
Hormonas naturales o sintéticas	17953	1.30	7344	0.04
Materias plásticas y resinas sintéticas	0	0.00	6865	0.04
Otros aceites esenciales	3112	0.22		
Otros productos farmacéuticos	6803	0.49	40022	0.02
Oxido de plomo, azarcón o litargirio	12981	0.93	25615	0.16
Oxido de zinc	0	0.00	8903	0.05
Productos químicos diversos	18586	1.35	0	0.00
Silicato de plomo	0	0.00	6183	0.04
Sulfato de sodio	0	0.00	17699	0.11
Otros	0	0.00	103220	0.67
H. Productos plásticos y de caucho	0	0.00	21311	0.13
Correas transportadoras y tubos de caucho	0	0.00	632	0.00
Llantas y cámaras de caucho	0	0.00	1310	0.00
Manufacturas de mat. plásticos o resinas sintéticas	0	0.00	13966	0.09
Otras manufacturas de caucho	0	0.00	1758	0.01
prendas de vestir de caucho vulcanizado	0	0.00	1135	0.00
Otros	0	0.00	2510	0.01
I. Fabricación de Productos Minerales no Metálicos	11508	0.83	128968	0.84
Aparatos de uso sanitario	0	0.00	7055	0.04
Artefactos de barro, loza y porcelana	0	0.00	6455	0.04
Azulejos y mosaicos	2935	0.21	10664	0.06
Cal	0	0.00	851	0.00
Cementos hidráulicos	0	0.00	10675	0.06
Ladrillos, tabiques, lozas y tejas	0	0.00	21499	0.14
Manufacturas de cemento y hormigón	0	0.00	3010	0.01
Vidrio o cristal y sus manufacturas	8573	0.62	53459	0.34
Otros	0	0.00	15300	0.09
J. Siderurgia	35250	2.56	61224	0.39
Alambre y cable de cobre y sus aleaciones	405	0.02	0	0.00
Ferroligas en lingotes	0	0.00	2806	0.01
Hierro en barras y lingotes	0	0.00	6023	0.03
Hierro o acero en perfiles	0	0.00	3579	0.02
Hierro o acero manufacturado en diversas formas	26282	1.91	20903	0.13
Tubos y cañerías de hierro o acero	8563	0.62	26598	0.17
Otros	0	0.00	1315	0.00
K. Minerametalurgica	8102	0.59	117895	0.77
Cadmio refinado	0	0.00	2962	0.01
Cobre en barras	8102	0.00	461	0.00
Plomo refinado	0	0.00	55462	0.36
Tubos y cañerías de cobre o metal común	0	0.00	1603	0.01
Zinc afinado	0	0.00	46588	0.30
Otros	0	0.00	10819	0.07

L. Productos Metálicos, maquinaria y Equipo	3561	D.25	949044	6.19
1. Para la agricultura y ganadería	0	D.00	8655	0.05
Arados o rastros	0	D.00	304	0.00
Máquinas y aparatos agrícolas y avícolas	0	D.00	7015	0.04
Otros	0	D.00	1336	0.00
2. Para los Ferrocarriles	0	D.00	7578	0.04
Carros y furgones para vías férreas (1)	0	D.00	81	0.00
Partes sueltas de vehículos para vías férreas	0	D.00	7101	0.04
Otros	0	D.00	396	0.00
3. Para otros transportes y comunicaciones	0	D.00	424996	2.77
Automóviles para transporte de personas (1)	0	D.00	98528	0.64
Automóviles para transporte de carga (1)	0	D.00	30115	0.19
Chasis c/motor para toda clase de vehículos (1)	0	D.00	1012	0.00
Motores para automóviles	0	D.00	30458	0.19
Motores para embarcaciones	0	D.00	14	0.00
Muelles y sus hojas para automóviles	0	D.00	14484	0.09
Partes sueltas para automóviles	0	D.00	209437	1.36
Partes sueltas para aviones	0	D.00	9579	0.06
Partes o piezas para motores	0	D.00	20337	0.13
Otros	0	D.00	11030	0.07
4. Máquinas y equipos especiales para industrias diversas	0	D.00	242083	1.58
Aparatos para calentar, cocer etc.	0	D.00	460	0.00
Baleros, cojinetes y chumaceras	0	D.00	3894	0.02
Baterías y vajillas de cobre o hierro	0	D.00	5252	0.03
Bombas centrifugas para extraer líquido (1)	0	D.00	6746	0.04
Cables para uso no eléctrico	0	D.00	8426	0.05
✓ Envases de hojalata y de hierro o acero	3561	D.25	6876	0.04
Gruyas para el acondicionamiento de aire	0	D.00	10100	0.06
Herramientas de mano	0	D.00	19583	0.12
Hornos, calentadores, estufas, etc. no eléctricos	0	D.00	4033	0.02
Llaves, válvulas y partes de metal común	0	D.00	24127	0.15
Máquinas para escribir (1)	0	D.00	21048	0.13
Máquinas para explotación y construcción	0	D.00	9380	0.06
Máquinas registradoras de ventas (1)	0	D.00	6098	0.03
Motores y máquinas motrices (1)	0	D.00	16646	0.10
Partes o piezas sueltas para maquinaria	0	D.00	27228	0.17
Prensas y trituradoras no especificadas	0	D.00	7427	0.04
Productos manufacturados de aluminio	0	D.00	9574	0.06
Otros	0	D.00	55183	0.36
5. Equipo profesional y científico	0	D.00	15123	0.09
Instrumentos científicos de precisión	0	D.00	8187	0.05
Instrumentos y aparatos médicos	0	D.00	3746	0.02
Otros	0	D.00	3190	0.02
6. Equipos y aparatos eléctricos y electrónicos	0	D.00	244204	1.59
Acumuladores eléctricos y sus partes	0	D.00	5496	0.03
Cables aislados para electricidad	0	D.00	37022	0.24
Cintas magnéticas y discos fonográficos	0	D.00	10720	0.07
Máquinas aparatos e instrumentos para comunicación eléctrica	0	D.00	15578	0.10
Motores eléctricos (1)	0	D.00	7107	0.04
Otros aparatos e instrumentos eléctricos	0	D.00	20289	0.13
Partes y refacciones de radio y televisión	0	D.00	66432	0.43

Pilas eléctricas	0	0.00	5427	0.03
Piezas para instalaciones eléctricas	0	0.00	53028	0.34
Refrigeradores y sus partes	0	0.00	5326	0.03
Tocadiscos, sinfonolas y modulares	0	0.00	2400	0.00
Transformadores eléctricos	0	0.00	11001	0.07
Otros	0	0.00	4378	0.02
7. Aparatos de fotografía, óptica y relojería	0	0.00	6406	0.04
Aparatos fotográficos y cinematográficos	0	0.00	3170	0.02
Anteojos de cualquier clase	0	0.00	790	0.00
Partes y piezas para relojería	0	0.00	287	0.00
Relojes de pulsera	0	0.00	1715	0.01
Otros	0	0.00	442	0.00
M. Otras Industrias	0	0.00	48154	0.31
Alhajas y obras de metal fino y fantasía	0	0.00	7773	0.05
Encendedores diversos	0	0.00	2197	0.00
Globos para recreo	0	0.00	10933	0.07
Instrumentos musicales y sus partes	0	0.00	2157	0.00
Juguetes, juegos y artículos para deporte	0	0.00	7731	0.05
Piedras preciosas o semipreciosas	0	0.00	5339	0.03
Otros	0	0.00	12024	0.07
V. Otros (servicios)	0	0.00	296	0.00
VI. Productos no Clasificados	297842	21.69	2918	0.01

FUENTE: Elaborado con base a los datos del Informe Anual del Banco de México, 1970 y 1980, D.F.

CUADRO No. 68

RESUMEN DE LA BALANZA DE PAGOS, 1970-1980
(Millones de dólares)

Año	Cuenta Corriente			Cuenta de Capital			Derechos especiales de giro (g)	Errores y Omisiones (h)	Variaciones reservas del Banco de México 1/
	Ingresos (a)	Egresos (b)	Saldo c=(a)-(b)	a largo plazo (d)	a corto plazo (e)	Saldo f=(d)-(e)			
1970	3254.5	4442.5	-1188.0	561.1	267.5	848.6	45.4	396.1	102.1
1971	3532.0	4460.9	-928.9	728.0	127.7	895.7	39.6	193.6	100.0
1972	4280.2	5285.9	-1005.7	841.6	-489.1	432.5	19.2	795.7	164.7
1973	5405.9	6934.6	-1528.7	1665.8	105.4	1251.1	-	-420.1	101.1
1974	6638.5	10864.4	-3225.9	2753.2	1029.1	1621.5	-	-869.7	75.9
1975	7134.8	11577.4	-4442.6	4772.7	1386.1	3458.9	-	-851.2	145.1
1976	8277.2	11960.5	-3683.3	4721.6	768.4	5270.0	-	-1792.7	-1304.2
1977	9177.1	10773.5	-1596.4	4271.3	-1355.3	2275.0	-	-21.5	657.1
1978	11653.1	14346.1	-2693.0	4699.0	-1434.9	3254.1	-	-127.0	474.1
1979	16263.5	21134.0	-4870.5	4651.0	-67.7	4573.0	70.0	686.1	415.9
1980	24947.3	32170.6	-7223.3	6835.1	5113.1	11948.0	73.5	-1547.6	1150.9

1/ Es el resultado de la suma algebraica del saldo en cuenta corriente, en cuenta de capital los derechos especiales de giro y los errores y omisiones (1) = a + d - b - e - f - g.

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Dólares, 1981, México, D.F.

CUADRO 69

PARTICIPACION DE LA DEUDA PUBLICA EN EL GASTO BRUTO EJERCIDO
DEL SECTOR PUBLICO. 1970-1975 Y 1981

Concepto	(en millones de dólares)					
	1970	Porcentaje con respecto al total	1975	Porcentaje con respecto al total	1981	Porcentaje con respecto al total
Total del gasto del sector público	8739.84		32851.98		105311.7	
Deuda pública	1834.12	20.98	4724.12	14.73	30100	28.58

FUENTE: NAFINSA. La Economía Mexicana en Cifras, 1986, México, D.F., p. 266 y 268.

La paridad del peso con respecto al dólar en EUA fue la siguiente:

1970= \$12.50; 1975= \$12.50; 1981= \$26.23

CUADRO No. 70

INDICE DE VOLUMEN FISICO DE LA IMPORTACION DE BIENES PARA
SECTORES AGROPECUARIO, SILVICULTURA Y PESCA, MINERIA E
INDUSTRIA MANUFACTURERA.1970, 1975, 1981
(Base 1970=100)

Años	Agropecuario Silvicultura y Pesca	Minería	Industria Manufacturer
1970	100.0	100	100
1975	313.1	184.6	144.8
1981	827.6	185.0	309.2

E. NAFINSA. La Economía Mexicana en Cifras, 1986,
México, D.F.

CUADRO 71

GRADO DE INDUSTRIALIZACIÓN, COEFICIENTE DE IMPORTACIÓN, EXPORTACIÓN Y
PODER DE COMPRA DE LAS EXPORTACIONES 1972, 1975, 1981.

Año	Grado de industrialización, como	Coefficiente de importaciones.	Coefficiente de exportaciones.	Índice de la relación de precios de intercambio	Poder de compra de las exportaciones	Manufacturas en las exportaciones	Petróleo en las exportaciones.	Bienes de capital en las exportaciones
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	
1972	17.7	9.6	7.7	122.8	7084.6	41.8	-	41.8
1975	17.7	12.4	7.1	189.6	4121.3	41.7	15.3	36.9
1981	20.5	15.9	9.2	112.4	5306.5	17.6	68.5	48.9

(1) Participación porcentual del PIB manufacturero en el PIB total.

(2) Relación porcentual entre las importaciones totales y el PIB.

(3) Relación porcentual entre las exportaciones totales y el PIB.

(4) Relación entre el índice de precios de las exportaciones y el índice de precios de las importaciones.

(5) Valor de las exportaciones a precios constantes por el índice de la relación del intercambio.

(6) Equivalente al valor de las exportaciones deflacionado por el índice de precios de las importaciones.

(7) Relación porcentual entre las exportaciones de manufacturas y las exportaciones totales.

(8) Relación porcentual de las exportaciones de petróleo en las exportaciones totales.

(9) Relación porcentual de las exportaciones de vehículos para el transporte, productos metálicos, maquinaria y equipo industrial en las exportaciones manufactureras.

FUENTE: MAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1986, México, D.F., p. 177 y 347.

CUADRO 72

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA POR PAISES DE ORIGEN, 1990
(Millones de dólares)

País	1975	1976	1977	1978	1979	1980
Total	5316.7	5315.7	5647.0	6026.1	6576.0	6466.6
Estados Unidos	3516.7	3838.0	3961.3	4226.3	4753.0	5016.6
Alemania Federal	711.0	745.5	411.9	479.9	525.9	676.7
Japón	100.3	138.3	137.0	189.2	376.0	499.1
Gran Bretaña	275.9	227.3	208.0	216.9	185.1	255.7
Suiza	215.7	223.3	299.1	331.4	362.3	470.7
Canadá	145.5	136.3	110.5	108.5	109.4	126.9
Otros	451.5	469.0	426.4	434.0	519.3	552.1

FUENTE: NAFINBA, La Economía Mexicana en Difras, 1990. Nacional Financiera,
México, D.F., p. 700.

CUADRO 73

INVERSION EXTRANJERA TOTAL EN MEXICO, 1971-1982
(Millones de dólares)

Año	(Inicia)	Aumento	Financiamiento	Intereses y otros	Final
	(+)	(+)	(+)	(-)	(=)
1971	1622.7	704.1	261.7	219.2	3129.1
1972	3129.1	221.1	242.2	359.2	3481.6
1973	3481.6	743.2	528.6	231.2	4222.1
1974	4222.1	549.3	173.7	371.7	4572.6
1975	4572.6	505.2	399.3	449.2	5528.4
1976	5528.4	517.0	157.1	454.4	6043.1
1977	6043.1	665.2	-715.4	452.6	6445.4
1978	6445.4	570.7	-95.3	417.2	6933.9
1979	6933.9	1433.4	524.7	606.8	9014.2
1980	9014.2	2721.5	1315.4	990.5	12541.7

p. Preliminares

q. Saldo al terminar 1970

FUENTE: IAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1986,
Nacional Financiera, México, p. 336.

Verificación de datos

CUADRO 74

DISTRIBUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA DRL POR SECTORES ECONOMICOS
1975-1980.

(Millones de d. l. ares)

Año	Total	Industrial	Otros servicios	Comercio	Extractiva	Agricultario y pesquero
1975	5015.7	3759.0	350.2	571.9	317.6	3.0
1976	5715.8	4079.9	414.1	590.8	374.4	7.4
1977	5642.9	4292.0	412.5	567.0	262.9	2.5
1978	5026.2	4550.4	473.7	598.4	263.9	7.8
1979	5535.2	5274.1	565.2	636.5	332.9	7.5
1980	5459.3	5539.8	716.5	754.5	419.6	8.4

FUENTE: NAFOMSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1990, México, D.F., p. 709.

DIADPO 75

FLUJOS ANUALES DE CAPITAL EXTRANJERO EN MÉXICO
(Miles de millones de dólares)

AÑO	Nueva inversión directa (1)	Créditos (2)	Total (3)	Inversión bruta fija (4)	Relación % (3)/(4)	Total	Reinversiones (-)		Intereses, regalías etc.
							Remitidas	Reinvertidas	
1972	184.6	789.5	974.1	7092.8	13.7	-	-	-	-
1975	451.8	5417.9	5869.7	14457.1	40.6	813.0	327.6	-	485.7
1982	1271.1	7771.1	9042.2	44427.6	19.9	1644.4	496.1	-	1148.3

FUENTE: Aguilar, Alonso. "Estrategia del capital extranjero en México", en El capital Extranjero en México
Editorial Nuestro Tiempo, México, D.F., p. 68. NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1990, México,
D.F., p. 786

CUADRO 76

INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS
1972-1982
(Miles de dólares)

INVERSIONES

Año	Total	Nuevas	Remuneraciones, dólares,	cuentas entre dólares (-)	Reinver- siones, (-)
	(a)	(b)	(c)	(d)	(e)
	(a+b+c+d)	(b)	(c)	(d)	(e)
1972	228712	n.d.	n.d.	n.d.	--
1973	195177	n.d.	n.d.	n.d.	--
1974	18959	n.d.	n.d.	n.d.	--
1975	225891	n.d.	n.d.	n.d.	--
1976	262222	n.d.	n.d.	n.d.	--
1977	295000	n.d.	n.d.	n.d.	--
1978	199122		333600	-4500	913300
1979	357322		291400	35900	682200
1980	336122		335622	49500	697322
1981	351322		536900	274900	1061122
1982	1201122		755400	313722	1644400

1. No incluye 116492 miles de dólares correspondientes a la desinversión extranjera representada por la adquisición de empresas eléctricas.

2. A partir de esta fecha no incluye según nueva práctica, las utilidades reinvertidas por no representar movimientos de fondos.

- El signo significa egresos de divisas.

n.d. No disponibles

FUENTE: NAFINSA La Economía Mexicana en Cifras, 1990, México, D.F., p. 706.

CUADRO 77

INVERSION EXTRANJERA EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA.
1970-1979
(miles de dolares)

Concepto	1970	1971	1972	1973
Alimentos bebidas y tabaco	294,667.7	339,173.8	334,036.2	345,170.0
Textiles. Prendas de vestir y cal-				
zado. Industria del cuero.	58,897.1	71,471.6	75,555.3	81,774.0
Maderas y productos de madera	10,224.3	11,087.9	11,843.3	14,862.0
Papel y productos de papel Impren-				
ta y editorial.	90,054.6	101,702.9	112,373.7	132,344.8
Productos derivados del petroleo				
y el carbon	16,855.7	18,342.3	19,881.7	22,272.0
Productos de caucho	85,862.6	89,234.1	98,991.5	109,418.7
Sustancias y productos quimicos	617,653.0	627,599.9	672,177.7	793,436.4
Productos minerales no metalicos	81,079.5	100,364.4	97,104.0	119,570.0
Industrias metalicas basicas	76,777.6	80,168.0	93,022.3	108,286.4
Productos Metalicos exceptuando				
maquinaria	125,251.8	131,054.6	128,012.1	147,502.4
maquinaria exceptuando la elec-				
trica.	112,478.5	106,448.2	117,052.0	142,055.7
maquinaria, aparatos y acceso-				
rios electricos	212,908.0	248,905.8	259,821.3	291,008.9
Material de transporte	211,564.4	217,838.8	246,028.6	331,330.0
Otras industrias manufactureras	102,680.4	105,788.1	119,909.6	13,269.1

NOTA: Elaboracion propia; los datos se obtuvieron de: Banco de Mexico.
Cuaderno 1938-1979. Estadística Histórica. Inversión Extranjera
Directa, Tomo II. Mexico, D.F. p.p. 414-435.

OTROS: Fueron agrupados los rubros de: Alimentos, bebidas y tabaco.
Textiles, prendas de vestir y calzado. Industria del cuero.

Sustancias y productos quimicos no incluye productos derivados
del petroleo y el carbon.

Los datos aparecian en miles de pesos y fueron convertidos a
miles de dolares.

1974	1975	1976	1977	1978	1979
347,902.5	387,376.0	267,312.1	310,860.1	404,564.5	521,667.8
71,789.9	85,440.5	58,875.4	73,005.1	82,528.8	118,525.0
13,364.7	13,834.3	7,239.2	11,291.4	10,213.7	13,873.9
52,676.4	16,212.5	110,170.8	114,059.6	153,341.4	253,733.0
21,721.6	27,127.8	17,510.4	19,645.5	28,160.0	35,367.3
27,207.6	146,499.8	98,005.2	93,397.8	128,035.3	172,402.5
663,678.9	1,215,539.8	827,667.8	911,377.0	1,120,395.5	1,424,138.8
140,009.2	158,775.4	128,600.2	143,373.7	187,277.2	253,565.1
52,780.1	175,797.3	187,976.6	178,216.3	19,817.4	214,748.9
76,909.5	91,514.3	63,166.3	70,133.3	92,879.6	134,310.7
58,071.3	274,114.1	193,018.6	206,002.6	263,904.2	405,064.9
313,047.2	371,650.3	281,040.3	327,613.5	379,947.0	517,251.8
56,775.3	391,593.6	281,805.2	448,141.4	620,601.4	879,237.0
47,405.4	54,206.2	42,471.2	39,110.6	37,316.7	76,995.0

CUAD.78

TOTAL DE LAS UTILIDADES REMITIDAS Y PORCENTAJE DE LAS
UTILIDADES REMITIDAS DE LA INDUSTRIA CON RESPECTO AL
TOTAL (miles de dólares).

AÑO	TOTAL DE LAS UTILIDADES REMITIDAS	%DE LAS UTILIDADES REMITIDAS DE LA INDUSTRIA.
1960	72166.6	85.0%
1965	87410.4	71.4%
1970	122689.3	88.6%
1975	201074.0	81.8%
1979	340405.9	79.8%

FUENTE: Elaborado con base a los datos de Estadísticas
Históricas. Inversión Extranjera Directa. Banco de México. Tomo
I. México, D.F.

CUAD. 79

PORCENTAJE DE LAS UTILIDADES REMITIDAS
DE LA AGRICULTURA, CAZA, PESCA, SILVICULTU
RA PESCA Y SERVICIOS *

AÑO	AGR. SILV. CAZA PESCA %	SERVICIOS. %
1960	0.6	14.3
1965	1.0	27.5
1970	0.1	11.2
1975	0.2	17.9
1979	0.0	20.1

* incluye: electricidad, construcción, comercio, transporte
almacenamiento, comunicaciones, servicios financieros,
seguros, bienes inmuebles y otras actividades.

FUENTE: Elaborado con base a los datos de Estadísticas
Históricas. Inversión Extranjera Directa . Banco de México,
D.F.

CUAD. 80

UTILIDADES REMITIDAS DE LA INDUSTRIA
(miles de dólares).

Año	Utilidades remitidas de la industria
1960	61396.4
1965	62422.0
1970	108761.7
1975	164494.8
1979	271822.5

FUENTE:Elaborado con base a los datos de Estadísticas
Históricas.Inversión Extranjera Directa. Banco de México.
Tomo I. México, D.F.

CUAD. 81

 BALANZA DE PAGOS, 1970 Y 1979.
 (Millones de dólares de EUA).

Concepto	1970	1979
1. CUENTA CORRIENTE	-1187.9	-4864.5
Ingresos	3254.5	16187.9
Exportación de mercs.	1289.7	8798.3
Servicios por trsnf.	82.9	637.6
Oro y plata no monet.	74.2	488.0
Transportes	79.4	329.3
Turismo	415.0	1433.3
Transacciones fronter.	1050.1	2981.8
Ingresos por inv.	67.5	589.2
Otros servicios	125.9	664.5
Transferencias	69.8	255.9
Egresos	4442.4	21052.4
Importación de mercs.	2328.3	12003.0
Fletes y seguros	172.2	610.0
Oro no monetario	25.4	151.8
Transportes	96.8	517.5
Turismo	191.4	713.6
Transacciones front.	828.2	2302.1
Reme. por inv. ext. dir.	129.2	284.0
Int. del sec. pub.	290.2	2888.3
Otros intereses	126.7	730.2
Otros servs.	240.1	819.4
Transferencias	13.9	32.5
2. CUENTA DE CAPITAL		
neto	848.5	4267.9
Capital a largo plazo	561.0	4184.0
Sector público	261.5	3146.7
Dispo. y coloc.	828.2	10415.0
Amortizaciones	-565.6	-7285.9
Créditos al ext.	-1.1	17.6
Sector privado	299.5	1037.3
Inver. ext. dir.	184.6	665.0
Compra de emp. ext.	-----	-39.6
Pasivos con el ext.	119.9	470.9
Operaciones con valo.	-5.0	-59.0
Capital a corto plazo	287.5	83.9
Pasivos del sector pub.	181.5	205.5
Pasivos del sect. priv.	148.7	1655.1
Activos	-42.7	-1776.7

3.DERECHOS ESPECIALES
DE GIRO

45.4

70.0

4.ERRORES Y OMISIONES 396.1

945.5

5.VARIACIONES DE LA RE
SERVA DEL BANCO DE --
MÉXICO,S.A.

102.1

418.9

FUENTE: Nacional Financiera.La Economía Mexicana en Cifras,
1981, México, D.F.

CUADRO 82 PRODUCCION BRUTA TOTAL POR ESTRATO Y CLASE DE ACTIVIDAD EN

LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACION. 1975.

(millares de pesos precios corrientes).

Clase de actividad y estrato de la producción bruta total.	Numero de establecimientos censados	Personal ocupado total (promedio)
--	-------------------------------------	-----------------------------------

(millones de pesos).

TEXTILES.

Hasta 10000	2509	35442
10001 a 75000	410	55883
75001 a 150000	113	51288
150001 y más	21	19284
TOTAL	3053	161947

PRODUCCION DE CERAMICA.

Hasta 10000	1719	5110
10001 a 75000	9	2763
75001 a 150000	9	5378
150001 y más.	---	---
TOTAL	1737	13161

QUIMICA.

Hasta 10000	1132	11562
10001 a 75000	363	30500
75001 a 150000	100	50346
150001 y más.	45	21641
TOTAL	1640	114049

CONFECCIONES Y CALZADO.

Hasta 10000	10913	35681
10001 a 75000	156	28909
75001 a 150000	9	2921
150001 y más.	---	---
TOTAL.	11078	67511

PELETERA.

Hasta 10000	357	32190
10001 a 75000	151	16671
75001 a 150000	21	7620
150001 y más	14	6342
TOTAL	6543	62823

MADERERA, PAPELERA Y MUEBLERA.

Hasta 10000	7709	39145
10001 a 75000	166	35757
75001 a 150000	41	13329
150001 y más.	24	15672
TOTAL.	7940	103903

CONSTRUCCION DE
MAQUINARIA.

Hasta	10000	3869	20445
10001 a	75000	247	31066
75001 a	150000	41	16341
150001 y más		6	5108
TOTAL		4163	72990

ELECTRONICA.

HASTA	10000	905	15465
10001 a	75000	233	45096
75001 a	150000	54	35908
150001 y más		13	8847
TOTAL		1205	105316

PRODUCCION DE AUTOMOVILES,
AUTOBUSES Y SUS PARTES.

Hasta	10000	558	8009
10001 a	75000	137	51166
75001 a	150000	45	96137
150001 y más		8	9511
TOTAL		748	164823

EDITORIAL.

Hasta	10000	4638	27298
10001 a	75000	136	12061
75001 a	150000	23	10751
150001 y más		---	----
TOTAL		4797	50116

TABACO.

Hasta	10000	31	686
10001 a	75000	20	6679
75001 a	150000	6	1280
150001 y más.		---	---
TOTAL		57	8645

METALURGIA.

Hasta	10000	2651	32506
10001 a	75000	355	39365
75001 a	150000	105	68786
150001 y más		25	31984
TOTAL		3136	171641

ALIMENTOS Y BEBIDAS

Hasta	10000	57046	114255
10001 a	75000	911	49568
75001 a	150000	172	40602
150001 y más		121	202838
TOTAL		58250	407263.

FUENTE: Elaboración propia con base en datos obtenidos del X
Censo Industrial. 1976. S.P.P.. México, D.F.

CUADRO 83

CONCENTRACION INDUSTRIAL SEGUN EL VALOR DE LOS ACTIVOS
FIJO BRUTOS*
(Millones de pesos de 1975).

Estrato según valor de los activos fijos brutos (millones de pesos)	Número de estable- cimientos censados	Producción bruta total
		Millones de
Artesanal industrial hasta 2 500 pesos -3 000 pesos	114 362	74 761 110
Pequeña industria de 3 001 pesos -20 000 pesos	3 534	107 830 415
Mediana Industria de 20 001 pesos -150 000 pesos	709	72 092 788
Gran Industria de 50 001 pesos 150 001 y más pesos	607	218 463 911
Total	119 212	473 148 224

* Se utilizó la variable para estratificar la industria, el valor de los activos fijos brutos.
FUENTE: Elaboración propia, con base en los datos obtenidos del X Censo Industrial, 1976. S.P.P.
México, D.F.

CUADRO 84

CONCENTRACION INDUSTRIAL SEGUN VALOR DE LOS ACTIVOS FIJOS
BRUTOS
(Expresados en porcentajes en 1975)

Estratos según valor de los activos fijos brutos	Número de esta blecimientos.	Producción bruta total
		En millones de pesos
Industria Artesanal	95.93%	15.8%
Industria pequeña	2.96%	22.7%
Industria mediana	0.59%	15.2%
Industria grande	0.50%	46.1%
Total	99.8%	99.8%

FUENTE: Elaboración propia. Se utilizaron los datos del
cuadro 52.

N O T A S

B I B L I O G R A F I C A S .

- 1) Fajnzylber, Fernando. " América Latina: imagen fiel o reflejo deformado de la industrialización de los países avanzados ", en La Industrialización Trunca de América Latina. Nueva Imagen. México, 1983.p. 151.
- 2) Naciones Unidas. La industrialización de América Latina y la cooperación internacional. Estudios e Informes de la CEPAL. No. 3. Naciones Unidas. 1981. p.37
- 3) Hirschman, Albert. "La economía política de la industrialización a través de la sustitución de importaciones en América Latina". en Desarrollo y América Latina .F.C.E. México, 1973 . p.90
- 4) Fajnzylber, Fernando. " América Latina: imagen fiel o reflejo deformado de la industrialización de los países avanzados" en La industrialización Trunca de América Latina. Nueva Imagen. México, 1983.p.151.
- 5) Furtado, Celso. " The Brazilian economy industrial in the middle or the twentieth century ". Congreso industrial sobre la ciencia en el progreso de los nuevos estados, Israel, 1960 (mimeografiado), p. 5 Cf. también el cap. 14 p. 303.
- 6) U.S. " Hegemony and the future of Latin America". The World Today, ISI se encuentran en dos artículos: El crecimiento y la declinación de la sustitución de importaciones en el Brasil. María de Conceicao Tavares, y, Santiago Macario. " Proteccionismo e Industrialización en América Latina, ambos en el Boletín Económico para América Latina, IX (marzo de 1964), pp 1-62 y 62-102.
- 7) Hirschman, Albert. La economía política de industrialización a través de la sustitución de importaciones en Desarrollo y América Latina,op --- cit., p. 94.
- 8) Ibid., p.p. 99-100.
- 9) Naciones Unidas."La industrialización de América Latina y la cooperación

Internacional". Estudios e Informes de la CEPAL, op cit., p. 45

10) Ibid., p. 45

11) Hirschman, Albert. La economía política de industrialización a través de la sustitución de importaciones en Desarrollo y América Latina, op cit., p. 104.

12) Fajnzylber, Fernando. " América Latina : imagen fiel o reflejo deformado de la industrialización de los países avanzados ", en La industrialización Trunca de América Latina, op cit., p. 153.

13) Ibid., p. 188.

14) Ibid., p. 200

15) French Davis, Ricardo. " Fomento industrial en América Latina" en Política de exportaciones e industrialización. F.C.E. Bogotá, Colombia. -- 1977. p. 110.

16) Fajnzylber, Fernando. "América Latina: imagen fiel o reflejo deformado de la industrialización de los países avanzados " en La industrialización trunca de América Latina, op., cit., p. 215-216.

17) Perzabal, Carlos. Acumulación capitalista dependiente y subordinada, el caso de México (1940-1978), México, Siglo Veintiuno Editores, 1981, p. 32.

18) Vizgunova, I. La situación de la clase obrera en México, México, Ediciones de Cultura Popular, 1980

19) Perzabal, Carlos. Acumulación capitalista dependiente y subordinada, el caso de México (1940-1978), op., cit., p. 34

20) Martínez, Carlos. " El proceso de industrialización en México", Boletín Economía Informa, México, Facultad de Economía, UNAM, año 1, núm 2, julio de 1974, pp 12-13.

21) Solís, Leopoldo. La realidad económica mexicana. México, Siglo Veintiuno Editores, 1971.

- 22) González Soriano, Raúl. " Los esquemas marxistas de reproducción y de desarrollo del capitalismo en México (1950-1960) ", tesis profesional Escuela Nacional de Economía de la UNAM, 1973.
- 23) Perzabal, Carlos. Acumulación capitalista dependiente y subordinada el caso de México (1940-1978), op., cit., p. 52.
- 24) Aguilera, Gustavo. " Los orígenes del proceso de industrialización y la concentración industrial en México". Tesis profesional, Facultad de Ingeniería de la UNAM, 1975.
- 25) Alvarez, Alejandro. " Desarrollo industrial y clase obrera en México". en Cuadernos Políticos, núm 4, abril-junio de 1975, p. 24.
- 26) De la Peña, Sergio. "Estado desarrollo económico y proletariado", Comercio Exterior, México, Bancomext, Vol. 25, núm. 12, diciembre de 1975.
- 27) Tello, Carlos. La política económica en México, México, Siglo Veintiuno Editores, 1983, pp. 15-16.
- 28) " Mensaje a la Nación, pronunciado por el presidente Luis Echeverría", El Gobierno Mexicano, México, 1º/ 31 de diciembre de 1970, Presidencia de la República, p. 9.
- 29) Huerta, Arturo. "El estado y la economía mexicana ", Boletín Economía-Informa, México, Facultad de Economía, UNAM, año 3, núm. 26, agosto de 1976, p. 8
- 30) Ibid., p. 8
- 31) Tello, Carlos. " La política económica en México, op., cit., p. 57
- 32) Huerta, Arturo. " Causas y efectos de la devaluación del peso ". Boletín Economía Informa, México Facultad de Economía, UNAM, año 3, núm 27/28, septiembre- octubre de 1976, p. V.
- 33) Corichi, F. Sergio. " Una política obrera ante la devaluación", Boletín Economía Informa, México, Facultad de Economía, UNAM, año 3, núm -- 27/28, septiembre-octubre de 1976, p. IX.

- 34) "Mensaje a la Nación pronunciado por el presidente Luis Echeverría", El Gobierno Mexicano, México, op., cit., p. 9
- 35) Padilla Aragón, Enrique. . México hacia el crecimiento con distribución del ingreso . México, Siglo Veintiuno Editores, 1981, p. 63.
- 36) Santa Cruz, Fabiola Iris. " Nueva industria y cambios en la clase obrera en México", Coyoacán, México, año II, núm 6, enero-marzo de 1979, p. 34.
- 37) Gómez Urrutia, Napoleón. " Estructura financiera, rentabilidad y crecimiento económico en México, Comercio Exterior, México, Bancomext, Vol. 25, núm. 6, junio de 1975, p. 646.
- 38) Huerta, Arturo. " La industria de transformación en México: 1970-1975". Boletín Economía Informa, México, Facultad de Economía, UNAM, año 4, núm 32, febrero de 1977, pp. 1-2.
- 39) Ibid., p. 2
- 40) Ibid., p. 4
- 41) Sin autor. " la coyuntura de la economía mexicana en 1975", Boletín Economía Informa, México, Facultad de Economía, UNAM, año 3, núm 20,----- febrero de 1976, p. 3.
- 42) Hernández, Benjamín. " La economía mexicana en 1974", Boletín Economía Informa , México, Facultad de Economía, UNAM, año 2, núm. 10, abril de - 1975, p. 5.
- 43) Sin autor. " La industria automotriz". Análisis económico para la dirección de empresas. México, Publicaciones Ejecutivas, vol X, núm 439, julio 14 de 1975, p. 8.
- 44) Corichi, Sergio. Una política obrera ante la devaluación" en Boletín Economía Informa, México, Facultad de Economía, UNAM, año 3, núms. 27/28. septiembre-octubre de 1976, p. IX.
- 45) Gutiérrez, Roberto. " Cambios de matriz en la estrategia económica de México: los años setenta y ochenta" , Comercio Exterior, México, Bancomext vol. 3", núm 8, agosto de 1981, p. 865 .

- 46) Banco de México, Informe Anual 1976 y 1977, México, D.F.
- 47) Sin autor. México: notas para el estudio económico de América Latina 1978, Santiago de Chile, CEPAL, 1979.
- 48) " El gas natural representa el 65% de los insumos de la industria - petroquímica primaria . El precio del gas natural para consumo interno es 10 veces menor al del precio del gas natural para exportación, porque los precios internacionales crecen mucho más de prisa que los internos, y segundo , Estados Unidos país que define parte importante de la política energética mundial, ha decretado la liberación definitiva de los precios, del petróleo , desde principios de 1981". Véase Gutiérrez, Roberto. " Cambios de matriz en la estrategia económica de México: los años setenta y ochenta", Comercio Exterior, México, Bancomext, vol. 31, núm.8 , agosto - de 1991. p. 873.
- 49) Banco de México, Informe Anual 1980.
- 50) Fomento al Comercio Exterior.
- 51) Juárez, Antonio. Las corporaciones transnacionales y los trabajadores-mexicanos . México, Siglo Veintiuno Editores, 1979.p.101. *¿? ¿ año ?*
- 52) Kurt, Unger. "El comercio exterior de manufacturas modernas en México: el papel del las empresas extranjeras", Comercio Exterior, México, Banco mext, vol. 35, núm. 5, mayo de 1985, p. 432.
- 53) Ibid., p. 432.
- 54) Fajnzylber y Martínez Tarrago. Las empresas transnacionales: expansión a nivel mundial y su proyección en la industria mexicana. México. F.C.E. 1976, p. 153.
- 55) Aguilar, Alonso. " Estrategia del capital extranjero" en El capital - extranjero en México, Editorial Nuestro Tiempo, 1986.p.31.
- 56) Ibid., p. 37
- 57) Ibid., p. 44
- 58) Bassols Batalla, Angel. Formación de regiones económicas, México, UNAM 1983.p.p.297-298.

59) Ibid., p. 303.

60) Vidal, Gregorio. " Notas sobre el desarrollo del capitalismo monopolista de estado en México", Investigación Económica, México, FE/UNAM, vol XL, núm. 158, octubre-diciembre de 1981, p. 142.

61) Ibid., p. 142.

62) Osorio Urbina, Jaime. " Superexplotación y clase obrera: el caso mexicano", Cuadernos Políticos, México, ERA, núm. 6, octubre-diciembre de 1975 p. 9.

63) Ibid., p. 10.

64) Benavente, Jose y otros. "La transformación del desarrollo industrial de América Latina". Revista de la CEPAL . Número 60. Diciembre 1996. Santiago de Chile. p.64.

B I B L I O G R A F I A

C O N S U L T A D A .

- Aguilar, Alonso. Estrategia del capital extranjero. Editorial Nuestro Tiempo, --- México, 1986.
- Bassols Batalla, Angel. Formación de regiones económicas, UNAM, México, 1983.
- CEPAL, Estudio económico para América Latina 1966, Nueva York, 1967.
- Di Filippo, Desarrollo y desigualdad social en la América Latina, Editorial FCE. - México, 1981.
- CEPAL. Imágenes sociales de la modernización y la transformación tecnológica. Santiago de Chile, 1995.
- Fajnzylber, Fernando, Industrialización e internacionalización en la América Latina, Editorial, FCE. 1980.
- Fajnzylber, Fernando y Martínez Tarragó. Las empresas transnacionales: expansión a nivel mundial y su proyección en la industria mexicana. Editorial FCE, México, 1976.
- Juárez, Antonio, Las corporaciones transnacionales y los trabajadores mexicanos, Siglo Veintiuno Editores, México. 1979.
- Padilla Aragón, Enrique. México hacia el crecimiento con distribución del ingreso, Siglo Veintiuno Editores, México, 1981.
- Perzabal Carlos. Acumulación capitalista dependiente y subordinada, el caso de México (1940-1978), Siglo Veintiuno Editores, México. 1981.
- Prebisch, Raul. Hacia una dinámica del desarrollo latinoamericano. Editorial FCE. 1963.
- Sin autor, México: notas para el estudio económico de América Latina, 1978, CEPAL, Santiago de Chile, 1979.
- Solís Leopoldo. La realidad económica mexicana, Siglo Veintiuno Editores, México, 1979.
- Sunkel, Osvaldo (Compilador). El desarrollo desde dentro. Un enfoque neoestructuralista para la América Latina. FCE México, 1991.
- Tello, Carlos. La política económica de México, Siglos Veintiuno Editores, México-1983.

Varios, Fomento industrial en América Latina, Ediciones Internacionales - Bogotá, Colombia, 1977.

Varios, Desarrollo y América Latina, Editorial, F.C.E. 1973, México, D.F.

Varios, Política de exportaciones e industrialización, Editorial F.C.E., Bogotá, Colombia, 1977.

Varios, Prospectiva científica y tecnológica en América Latina, UNAM, México, D.F. 1989.

Vizgunova, I., La situación de la clase obrera en México, Ediciones de Cultura Popular, México, D.F., 1980.

ARTICULOS

HEMEROGRAFICOS

CONSULTADOS

Aguilar, Alonso. " Estrategia del capital extranjero" en El capital extranjero en México, Editorial Nuestro Tiempo, México. 1986.

Aguilera, Gustavo, " Los orígenes del proceso de industrialización y concentración -- industrial en México ", Tesis profesional, Facultad de Ingeniería, UNAM, 1975.

Alvarez, Alejandro, " Desarrollo industrial y clase obrera en México" en Cuadernos --- Políticos, núm. 4, abril-junio de 1975.

Barco de México, Informe Anual 1976, México.

Barco de México, Informe Anual 1977, México.

Barco de México, Informe Anual 1980, México.

Bielschowsky, R y G. Stumpo. " Empresas transnacionales manufactureras en cuatro estilos de reestructuración en América latina. Argentina, Brasil, Chile y México después de la sustitución de importaciones en Estabilización macroeconómica, reforma estructural y comportamiento industrial, CEPAL. Santiago de Chile, 1996.

CEPAL, La industria manufacturera en Estudio económico para América Latina 1966, Nueva-- York, 1967.

CEPAL, "Rasgos sobresalientes en la evolución económica reciente" en Estudio económico para América Latina 1966, Nueva York, 1967.

Corichi, Sergio, " Una política obrera ante la devaluación " en Boletín Economía Informa, Facultad de Economía, UNAM, año 3, núm 27/28, septiembre-octubre de 1976, México.

De la Peña, Sergio, " Estado desarrollo económico y proletariado" en Comercio Exterior Bancomext, Vol.25, núm 12, diciembre de 1975. México.

Di Filippo, " La centralización del desarrollo y la pobreza" en Desarrollo desigualdad social en la América Latina, Editorial, FCE, México, 1981.

Di Filippo, " La heterogeneidad estructural: concepto y dimensiones en Desarrollo y desigualdad social en América Latina, Editorial FCE, México. 1981.

Fajnzylber, Fernando, " América latina: imagen fiel o reflejo deformado de la industrialización de los países avanzados", en La industrialización trunca de América Latina, -- Editorial Nueva Imagen, México, 1983.

Fajnzylber, Fernando. " Industrialización en América Latina: de la ----
"caja negra" al " casillero vacío ", en Cuadernos de la CEPAL. CEPAL.
Núm. 60. Santiago de Chile. 1990.

Fajnzylber, Fernando, " La industrialización de América Latina" en Pros-
pectiva científica y tecnológica en América Latina, UNAM, México
D.F. 1989.

Fajnzylber, Fernando. " Oligopolio. Empresas transnacionales y estilos-
de desarrollo" en Industrialización e internacionalización en la América
Latina , Editorial F.C.E. 1980, México, D.F.

French- Davis, Ricardo., " Política de exportaciones e industrialización"
en Fomento industrial en América Latina, Ediciones internacionales, Bogotá,
Colombia, 1977.

Furtado, Celso, " El capitalismo posnacional, interpretación estructuralista
de la crisis del capitalismo" en Industrialización e internacionalización
en la América Latina , Editorial F.C.E., México, D.F. 1980.

Furtado, Celso, " The Brazilian economy industrial in the middle or ---
the twentieth century". Congreso industrial sobre la ciencia en el---
progreso de los nuevos estados, Israel, 1960 (mimeografiado).

Gómez Urrutia, " Estructura financiera, rentabilidad y crecimiento económico
en México", Comercio Exterior, Bancomext, Vol. 25, núm 6, junio
de 1975.

González Soriano, Raul, " Los esquemas marxistas de reproducción y -
desarrollo del capitalismo en México (1950-1960) " Tesis profesional;
Escuela Nacional de Economía de la UNAM, México, D.F. 1973.

Gutiérrez, Roberto, " Cambios de matriz en la estrategia económica: los
años setenta y ochenta", Comercio Exterior , Bancomext, vol. 31, Núm--
8, agosto de 1981, México, D.F.

Helleiner, G.K., " El papel de las corporaciones multinacionales en el

comercio de tecnología de los países menos desarrollados", en Industrialización e internacionalización en la América Latina, Editorial F.C.E. México, D.F., 1981.

Hirschman, Albert. " La economía política de la industrialización a través de la sustitución de importaciones" en Desarrollo y América Latina Editorial, F.C.E., México. D.F. 1973.

Huerta, Arturo, " Causas y efectos de la devaluación del peso" en Boletín de Economía Informa, Facultad de Economía, UNAM, año 3, núm 27/28, México, 1976.

Huerta, Arturo, " La industria de transformación en México: 1970-1975" en Boletín Economía Informa, Facultad de Economía, UNAM, año 4, núm 32, febrero de 1977, México, D.F.

Kurt, Unger, " El comercio exterior de manufacturas en México: el papel de las empresas extranjeras" , en Comercio Exterior Bancomext, vol. 35, núm 5, mayo de 1985, México, D.F.

Martínez, Carlos, " El proceso de industrialización en México" en Boletín Economía Informa, Facultad de Economía, UNAM, año 1, núm 2 julio de 1974. México, D.F.

Mensaje a la nación, pronunciado por el Presidente Luis Echeverría. El gobierno mexicano. México 1º/31 de diciembre de 1970, Presidencia de la República.

Naciones Unidas, " América Latina y el Caribe en la industria y el comercio de manufacturas del mundo" en La industrialización de América Latina y la cooperación internacional CEPAL. Estudios e Informes No. 3, 1981.

Osorio Urbina, Jaime, " Superexplotación y clase obrera: el caso mexicano" en Cuadernos Políticos, ERA, Núm 6, octubre-diciembre de 1975, México, D.F.

Santa Cruz, Fabiola " Nueva industria y cambios en la clase obrera en México" en Coyoacán, año 11, núm. 6, enero-marzo de 1970, México, D.F.

Sin autor, " La industria automotriz" en Análisis económico para la dirección de empresas Publicaciones periodicas Ejecutivas, vol X, núm - 439,, julio 14 de 1975.

Sunkel, Osvaldo, " Las relaciones centro- periferia y la transnacionalización" en Pensamieto Iberoamericano , No. 11 junio 1987.

Tranjtenberg, Raul, Transnacionales y fuerza de trabajo en la periferia tendencias recientes en la internacionalización de la producción en --- Industrialización e internacionalización en la América Latina, Editorial F.C.E. México, D.F. 1981.

U.S. " Hegemony and the future of Latin America " The World Today, ISI
Vaitsos, Constantino, " Los problemas del empleo y las empresas transnacionales en los países en desarrollo: distorsiones y desigualdades en- Industrialización e internacionalización en la América Latina, Editorial F.C.E. México, D.F., 1981:.

Vidal, Gregorio, " Notas sobre el desarrollo del capitalismo monopo-- lista de estado en México " en Investigación Económica, México, Facul-- tad de Economía UNAM, vol XL, núm 158, octubre-diciembre de 1981.

Vuskovic, Pedro, " Industrialización en América Latina" en Comercio -- Exterior , México, D.F., diciembre de 1975.