



42
2 ej.
UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE
MÉXICO

ESCUELA NACIONAL DE ESTUDIOS PROFESIONALES

CAMPUS ARAGÓN

“LOS RETOS Y PERSPECTIVAS DE LAS
RELACIONES COMERCIALES ENTRE
BELIZE Y MÉXICO ENTRE 1990 A 1994”

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE
LICENCIADO EN RELACIONES
INTERNACIONALES

P R E S E N T A :

MAXIMILIANO RUIZ CHAN

ASESOR DE TESIS :
MTRO. ISMAEL MANZO DE LOS SANTOS

MÉXICO 1998

263/37

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.



UNIVERSIDAD NACIONAL
AUTÓNOMA DE
MÉXICO

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
CAMPUS ARAGÓN

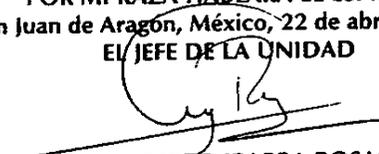
UNIDAD ACADÉMICA

Lic. MA. ISABEL MONTOYA RESENDIZ
Jefe del Área de Relaciones Internacionales,
Presente .

En atención a la solicitud de fecha 21 de abril del año en curso, por la que se comunica que el alumno MAXIMILIANO RUIZ CHAN, de la carrera de Licenciado en Relaciones Internacionales, ha concluido su trabajo de investigación intitulado "LOS RETOS Y PERSPECTIVAS DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE BELIZE Y MÉXICO ENTRE 1990 A 1994", y como el mismo ha sido revisado y aprobado por usted, se autoriza su impresión; así como la iniciación de los trámites correspondientes para la celebración del Examen Profesional.

Sin otro particular, reitero a usted las seguridades de mi atenta consideración.

Atentamente
"POR MI RAZA HABLARA EL ESPÍRITU"
San Juan de Aragón, México, 22 de abril de 1998
EL JEFE DE LA UNIDAD


Lic. ALBERTO IBARRA ROSAS

c c p Asesor de Tesis.
c.c.p Interesado.

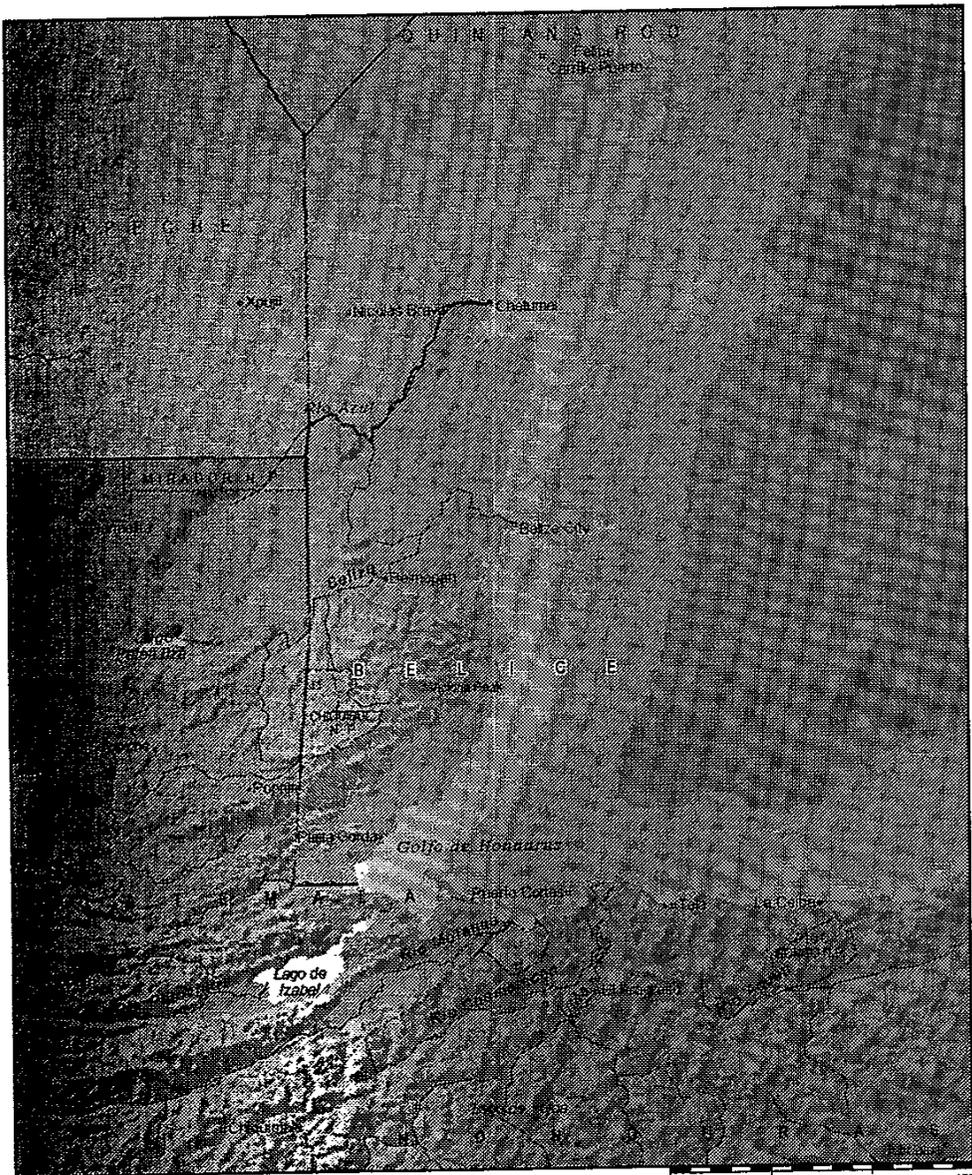

AIR/MCA/Ila.

**“ ESTA TESIS CORRESPONDE A LOS ESTUDIOS REALIZADOS CON UNA
BECA OTORGADA POR EL GOBIERNO DE MÉXICO, A TRAVÉS DE LA
SECRETARÍA DE RELACIONES EXTERIORES “**

Agradezco a mis Padres por su comprensión y estímulo,

A Virginia y a Johan por su cariño y paciencia durante la elaboración de este trabajo,

Y a mis profesores.



ATLAS MUNDIAL
ENCARTA

BELIZE, MÉXICO Y GUATEMALA
América del Norte

INDICE		I
INTRODUCCIÓN		1
CAPITULO 1	LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE BELIZE Y MÉXICO A PARTIR DEL SIGLO XVIII A 1981	
1.1	ANTECEDENTES	3
1.2	ESTABLECIMIENTO DE LOS INGLESES EN HONDURAS BRITÁNICA	3
1.3	EL CMERCIO DE LA MADERA DE CAOBA	4
1.4	CONTEXTO INTERNACIONAL DEL SIGLO XIX	6
1.5	MOVIMIENTO HACIA LAS RELACIONES CENTRO-PERIFERIA	9
1.6	RELACIONES COMERCIALES ENTRE BELIZE Y MÉXICO ENTRE 1900 A 1981	12
1.7	LA PRODUCCIÓN DE CAÑA DE AZUCAR Y DESARROLLO AGROINDUSTRIAL	21
CAPITULO 2	PERFIL ECONÓMICO Y POLÍTICO DE BELIZE COMO NACIÓN INDEPENDIENTE	
2.1	CARACTERÍSTICAS FÍSICAS	25
2.2	POBLACIÓN	26
2.3	RELIGIÓN	27
2.4	IDIOMAS	27
2.5	PRINCIPALES CENTRO DE POBLACIÓN	28
2.6	CONSTITUCIÓN Y GOBIERNO	29
2.7	DEFENSA	30
2.8	RECLAMO TERRITORIAL	31
2.9	LA ECONOMÍA	34
	MAPA ECONÓMICA	35
2.10	MONEDA Y BANCA	36
2.11	FINANZAS	37
2.12	TIERRA	37
2.13	AGRICULTURA	39
2.14	PATRONES DE LA AGRICULTURA	40
2.15	PESCA Y FORESTAL	42
2.16	INDUSTRIA	42
2.17	EXONERACIÓN DE DERECHOS Y OTROS INCENTIVOS FISCALES	43
2.18	COOPERATIVAS	43
2.19	TURISMO	44
2.20	CARRETERAS	44
	MAPA DE COMUNICACIONES	45
2.21	VÍAS ACUÁTICAS	46
2.22	TRANSPORTE AÉREO	46
2.23	TRANSPORTE MARÍTIMO	46
2.24	TELECOMUNICACIONES	47
2.25	SALUD	47
2.26	EDUCACIÓN	48
2.27	RADIODIFUSIÓN Y PRENSA	49
2.28	UN ANÁLISIS DEL COMPORTAMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) DE BELIZE DE 1980 A 1993	50

CAPITULO 3	ACUERDOS Y CONVENIOS DE COOPERACIÓN ECONÓMICA BILATERAL BELIZE-MÉXICO DE 1981 A 1994	
3.1	MARCO INSTITUCIONAL	53
3.2	COMERCIAL	54
3.3	FINANCIERO	54
3.4	ENERGÉTICOS Y OTROS	54
3.5	ACUERDO MARCO DE COOPERACIÓN HACENDARIO- FINANCIERO	55
3.6	CONVENIO DE FACILIDADES CREDITICIAS	55
3.7	ACUERDO MARCO DE COMERCIO E INVERSIÓN	56
3.8	ZONA DE LIBRE COMERCIO	57
3.9	ACUERDO DE FACILITACIÓN ADUANERA	59
3.10	PROMOCIÓN COMERCIAL	59
3.11	PROYECTOS DE DESARROLLO FINANCIADOS CON RECURSOS DEL BANCO DE DESARROLLO DEL CARIBE	60
3.12	PROYECTOS PROPUESTOS POR BELIZE	61
3.13	LÍNEAS DE CRÉDITO	62
3.14	IMPORTACIÓN DE GANADO BOVINO	63
3.15	ACUERDO DE SAN JOSÉ	63
3.16	CONVENIO PARA EL SUMINISTRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	64
3.17	TRANSPORTE AÉREO	65
3.18	COOPERACIÓN EN COMUNICACIONES	66
CAPITULO 4	LAS RELACIONES COMERCIALES DE BELIZE Y MÉXICO ENTRE EL PERIODO DE 1990 A 1994	
4.1	TEORIAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL	67
4.2	FACTORES ECONÓMICOS Y POLÍTICOS QUE INFLUYERON EN LAS RELACIONES COMERCIALES DE BELIZE Y MÉXICO ENTRE 1981 A 1990	68
4.3	POLITICA COMERCIAL DE BELIZE ENTRE 1990 A 1994	72
4.4	PROGRAMA NACIONAL DE MODERNIZACIÓN INDUSTRIAL Y DEL COMERCIO EXTERIOR DE MÉXICO DE 1990 A 1994	75
4.5	EL COMERCIO EXTERIOR DE BELIZE	79
4.6	EL COMERCIO EXTERIOR DE BELIZE CON MÉXICO	86
4.7	EL DÉFICIT COMERCIAL DE BELIZE CON MÉXICO ENTRE 1990 A 1994	88
4.8	POSIBLES SOLUCIONES AL DÉFICIT COMERCIAL DE BELIZE	93
4.9	FORTALECER EL SISTEMA EDUCATIVO PARA FORTALECER LA ECONOMIA	94
4.10	VINCULACIÓN DE LA ACTIVIDAD CIENTÍFICA CON EL SECTOR PRODUCTIVO	98
4.11	ELABORACIÓN DE UN PROGRAMA ESTRATÉGICO DE EXPORTACIÓN DE BELIZE HACIA MÉXICO	101
4.12	ESTABLECER NICHOS DE MERCADO EN LOS ESTADOS DEL SUR DE LA REPÚBLICA DE MÉXICO	104
4.13	TRATADO COMERCIAL DE BELIZE - MÉXICO	106
4.14	RETOS Y PERSPECTIVAS DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE BELIZE Y MÉXICO	108
	CONCLUSIONES	111
	BIBLIOGRAFIA	116
	REVISTAS, PERIÓDICOS Y REPORTES	117
		II

INTRODUCCIÓN

Desde la época de los mayas en la región del sur de México y Centro América, el comercio entre los mayas era muy dinámico. El comercio entre los diversos puntos de este imperio mantuvo a la economía de esta región bien sólida. Con la llegada de los europeos a las Américas, este comercio continuó con los habitantes de la región y con Europa.

En esta tesis se explora los antecedentes históricos de las relaciones comerciales entre México y Belize y se busca explicar el desarrollo de las relaciones comerciales que se desarrolló con la llegada de los españoles a México y con el establecimiento de los ingleses en Honduras Británica. También se busca explicar el desarrollo de las relaciones comerciales entre ambos países antes y después de la independencia de Belize en 1981. En la década de los 80's, Belize y México fortalecieron sus relaciones comerciales, el cual fue forjado por factores internos así como externos, el cual condujo a que Belize tenga un creciente déficit comercial con México.

El periodo analizado comprende de 1990 a 1994 donde Belize demuestra un déficit en su balanza comercial con México. México y Belize incrementan sus relaciones comerciales en este periodo y buscan mecanismos de cooperación para fortalecer sus relaciones comerciales especialmente ante los nuevos retos de la globalización de las economías.

En el capítulo uno vemos los antecedentes históricos de las relaciones comerciales desde la época colonial de Belize y México en el Siglo XVII hasta 1981 cuando Belize obtiene su independencia. En este capítulo se presenta el desarrollo de las relaciones comerciales entre ambos países en el periodo antes mencionado.

En el capítulo dos se describe a Belize como país independiente. Se da una breve presentación de todos los sectores de la economía del país, tipo de gobierno, clima e infraestructura. Esto es para poder tener una visión más clara sobre Belize y comprender su realidad económica.

En el capítulo tres se presenta el marco institucional de cooperación entre Belize y México durante 1981 a 1994. En este capítulo se puede comprender la amplia y compleja relación de cooperación que ya existe entre Belize y México mostrando el interés de ambos países para fomentar las buenas relaciones para el beneficio de sus habitantes.

En el cuarto capítulo se analiza las relaciones comerciales que se llevo a cabo durante 1990 a 1994 entre Belize y México. De este análisis surge que Belize es un país pequeño en vías de desarrollo que tiene un creciente déficit comercial con México y que esto es una de las realidades que tiene que enfrentar en este mundo cada vez más globalizado. También se hacen una serie de reflexiones y recomendaciones para solucionar este déficit comercial de Belize con México.

Para encontrar una posible respuesta a este problema del déficit comercial de Belize con México, se analiza la Teoría de la Balanza Comercial propuesta por los Mercantilistas. Para lograr una balanza comercial favorable, los Mercantilistas decían que el Estado debe intervenir para restringir las importaciones y promover las exportaciones. Además, se toman ciertos elementos de la Teoría Clásica de *Adam Smith* y David Ricardo para comprender la realidad del problema planteado. A base de esta teoría se puede apreciar que México tiene una ventaja incomparable sobre Belize en cuanto a producción de petróleo. Los productos mexicanos son producidos a menor costo con ventaja de diferente proporción, que los de Belize. Por ende, se habla que tienen costos Comparativos o Relativos.

Bajo esta observación, se presenta el fenómeno de la globalización de las economías o mundialización. Se habla de del mundo como la aldea global, la fábrica global, el mercado global. La globalización es un proceso de creciente articulación e interdependencia de las actividades económicas, políticas y culturales que se llevan a cabo en diversas latitudes en las que todos los ámbitos geográficos y regionales están ligados.

Considerando estas teorías antes mencionadas, se observa que Belize tiene que reestructurar su política comercial fomentando la diversificación de su sistema productivo, fortalecer su infraestructura productiva agrícola, industrial y de servicios con tecnología de punta para elaborar productos más competitivos para el mercado mexicano. Esto se puede lograr mediante la elaboración de mecanismos de cooperación comercial que este en acorde a las necesidades de ambos países. El gobierno de Belize debe fomentar la producción interna del país estableciendo la infraestructura necesaria para fortalecer el sector productivo, restringir las importaciones y fomentar las exportaciones.

CAPITULO 1

LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE BELIZE Y MÉXICO A PARTIR DEL SIGLO XVIII A 1981

1.1 ANTECEDENTES

El Siglo XV es la época del auge económico europeo y también del dominio turco sobre el Mar Mediterráneo; dominio que cerró el acceso a las rutas mercantes de Europa con destino a Oriente. Como consecuencia los europeos se dedicaron a la tarea de encontrar una nueva ruta a las Indias, en cuyo intento llegaron a América en 1492. Este descubrimiento dio un giro total a la dinámica económica del mundo. El nuevo continente se convirtió en fuente de materias primas para el viejo continente, principalmente para España, Inglaterra, Portugal y Francia.

Para el Siglo XVII los europeos se habían dividido plenamente el continente americano donde la mayoría del territorio estuvo en manos del imperio español. La Península de Yucatán, fue parte del dominio español, lo que en la actualidad conforma el Estado de Quintana Roo en México y la parte norte de Belize. Dichas zonas no fueron importantes para el imperio español.

1.2 ESTABLECIMIENTO DE LOS INGLESES EN HONDURAS BRITÁNICA

A partir de 1624 se inicia la colonización inglesa en el Caribe con la toma de *St. Kitts*.¹ Entre 1631 a 1633 se establecieron los ingleses en la zona llamada Providencia y en el Cabo Gracias a Dios. Estos constituyeron un desafío mucho más serio a la hegemonía española en Centroamérica.² Ya para el año de 1638 se funda el primer asentamiento inglés en Belize llevado a cabo por un bucanero escocés llamado *Peter Wallace*.³ Dicho asentamiento se estableció en la desembocadura del río Belize

¹ Francesca Gargallo y Adalberto Santana. *Belize: Sus Fronteras y Destino*, UNAM, 1993, p.38

² Héctor Pérez Brignoli. *Breve Historia de Centroamérica*. Madrid, Editorial Alianza, 1985, p. 51

³ Francesca Gargallo y Adalberto Santana, op cit p. 60

el cual proporcionaba a *Wallace* y a sus camaradas un perfecto escondite donde ejecutar sus expediciones contra barcos españoles. Con el auge de la piratería en la zona, esta tierra resultó propicia para albergar a los piratas ingleses. Para 1662 ya existía en la desembocadura del río Belize un establecimiento de madereros británicos.⁴

Ellos, además de utilizarlo como refugio para robar a los barcos españoles, explotaron el palo de tinte, el cual abundaba en la zona. El palo de tinte era materia prima muy apreciada por la industria textil europea debido a la tinta roja que proporcionaba para teñir la tela. Los colonos ingleses extendieron sus actividades más hacia el sur, a lo largo de la costa, con el fin de llevar a cabo contrabando con las tropas indígenas diseminadas en la región y cuya hostilidad hacia las autoridades españolas resultó ser de gran ventaja para las operaciones de los británicos.⁵

1.3 EL COMERCIO DE LA MADERA DE CAOBA

El valor económico de las materias primas encontradas por los ingleses hizo que concentraran su actividad en Belize. En 1670 Inglaterra y España firmaron el Tratado de *Godolphin* o Tratado de Madrid, mediante el cual se reconoce la legalización del asentamiento británico en el Caribe.⁶ Para 1718 llegan los primeros esclavos a Belize. En 1730 se da el establecimiento formalmente en Belize de los madereros Ingleses, los cuales utilizaban la mano de obra de esclavos negros.⁷ El 10 de febrero de 1763 se firma el Tratado de París, dando fin a la Guerra de los Siete años, en la cual España acepta, "la primera mención explícita a Honduras Británica y reconoce el derecho de los ingleses a cortar

⁴ *Ibidem*, p. 39

⁵ Robert A. Naylor, Influencia británica en el Comercio Centroamericano durante las primeras décadas de la independencia (1821-1851), (Antigua, Guatemala) Centro de Investigaciones Regionales de Mesoamérica, 1988, p. 1

⁶ Francesca Gargaño y Adalberto Santana, Belize: Sus Fronteras y Destino, UNAM, 1993, p.39

⁷ Breve resumen de la disputa guatemalteca con la Gran Bretaña sobre el territorio de Belize (1783-1976), Guatemala, Ministerio de Relaciones Exteriores, 1976, p. 8-8

madera y construir viviendas, al mismo tiempo que se ofrecen garantías para (su) seguridad".⁸ Durante el Siglo XVIII estuvo de moda la madera de caoba en Europa que para 1770 se dio una sobre demanda de este producto por parte de la industria Inglesa de muebles de lujo.

En 1765, la caoba constituía solamente una cuarta parte del valor de las exportaciones de Honduras Británica y para 1770 ésta se había convertido en el rubro más importante de sus exportaciones. En 1783, la madera de caoba consumida solamente en la Gran Bretaña superaba diez veces la cantidad de palo de tinte consumido en toda Europa.⁹ La Convención de Londres, firmado en 1780, permitió oficialmente el corte de caoba en Honduras Británica.¹⁰ Este convirtió a Honduras Británica en el centro maderero de la metrópoli.

La gran demanda del mercado europeo significó una reorganización especial de la región. El corte de palo de tinte se localizaba en las zonas bajas y pantanosas cercanas a la desembocadura de los ríos. Los extensos bosques de caoba que existían aunado al gran número de ríos que facilitaban su transporte propicio la explotación a gran escala del producto. Los ríos de Belize, río Nuevo y el Río Hondo marcaron aproximadamente el límite de la gran reserva maderera de la región. Esta situación continuó hasta principios del siglo XX.¹¹

Con el establecimiento de la esclavitud en Belize en 1718 por los colonos ingleses, se da inicio a la primera etapa de las relaciones económicas conocida como " El Modo Esclavista de Producción Colonial", el cual duro hasta 1838 con la abolición del mismo. Los colonos británicos eran dueños de todos los medios de producción de los esclavos y además controlaban totalmente los precios y el mercado de la madera. En esta época existía un control total del comercio de ultramar entre la colonia de Honduras Británica e Inglaterra. Toda la mano de obra disponible en la colonia fue ocupada para la

⁸ Roberto Bardini. Belize, Historia de una Nación en Movimiento, Tegucigalpa, Editorial Universitaria, 1978, p.37

⁹ Estudio Integral de la Frontera México-Belize: Analisis Socioeconómico, CIQRO, 1983,p.133

¹⁰ Nigel Bolland. Colonialism and Resistance in Belize. Surveys in Historical Sociology, Belize, Cubola Productions, 1988, p.17

¹¹ Nigel Bolland op. cit., p.93

industria maderera, esto origino que las actividades agrícolas no tuvieran un desarrollo adecuado para abastecer a la creciente población. Este a su vez condujo a que Honduras Británica, teniendo mucha tierra cultivable, dependiera casi totalmente de la industria maderera. Los comerciantes británicos utilizaron a Honduras Británica como puerto de entrada y centro de distribución comercial con los mercados de América Central española y con México.

El periodo que comprende entre el Siglo XIX a la primera mitad del Siglo XX es cuando se consolida y desarrolla el gran auge forestal. El río Hondo se transforma en frontera definitiva entre la colonia inglesa de Belize y la República Mexicana debido a la explotación forestal de dicha región.

1.4 CONTEXTO INTERNACIONAL DEL SIGLO XIX

Esta fase de 1800 a 1890 coincide con la coyuntura internacional que se desarrollaba en Europa. El auge del Imperio Británico que requería madera para la construcción de sus extensas redes ferroviarias y los grandes barcos mercantes fomentan el comercio con Belize el cual fue importante en la producción de madera para Inglaterra. A pesar de la importancia de Belize en este rubro, fue hasta 1862 cuando Belize fue reconocida como colonia oficialmente por la Gran Bretaña.¹² En el norte, Estados Unidos aplicaba una política expansionista el cual mantuvo a México ocupado defendiéndose ante estas agresiones. Aunado a esto, el estallido de la Guerra de Castas en Yucatán el 30 de julio de 1847 coincide con la invasión estadounidense al territorio mexicano. Este panorama era óptimo para que la Gran Bretaña lo utilizara para fortalecer su comercio clandestino con los rebeldes mayas de Yucatán a través de los madereros británicos en Belize.

Durante la última parte del Siglo XVIII el tráfico de ultramar recobró gran importancia. Los comerciantes británicos utilizaron a Belize como punto estratégico y estable para realizar sus negocios. " En 1797 en el reino de Guatemala la postración comercial obligó a permitir el comercio con las naciones

¹² Francisca Gargallo y Adalberto Santana, Belize: sus Fronteras y Destino, UNAM, 1993, p. 89, 184

neutrales y a cerrar los ojos frente al incremento del contrabando. Belize pasó a desempeñar, desde entonces, un papel de primera importancia".¹³ El comercio entre Gran Bretaña y México vía Belize también se desarrolló ilegalmente hasta 1820. Este comercio entre ambos países. Para 1806 el valor de las exportaciones inglesas vía Belize totalizó en 27, 010 libras esterlinas; y para 1825 alcanzó la suma de 342,940 y en 1829 llegó a un total de 735,710 libras esterlinas.¹⁴

El comercio directo entre Londres y Belize proporcionó a los centroamericanos mercancías europeas con las ventajas de los grandes volúmenes y la exención de muchos impuestos.

Durante la década de 1820, 4/5 partes del comercio total entre América Central y Gran Bretaña pasó por Belize donde los mercados importantes del Imperio eran Guatemala y después Yucatán.¹⁵ La independencia de las colonias españolas generó de una u otra forma "el incremento del comercio, convirtiéndose Belize en depósito de mercancías inglesas las cuales fueron introducidas desde Belize a México y a Centroamérica. En este periodo las cuatro quintas partes del comercio con Centroamérica pasaban por Belize.¹⁶ Además de estos contactos económicos entre Belize y México, en varias ocasiones se exigió a las autoridades Yucatecas su colaboración para la devolución de esclavos fugados a dicho territorio. Para 1830, los taladores británicos habían iniciado la contratación de trabajadores mayas en sus campos de trabajo en la zona del río Hondo. En cuestión comercial para 1831, Belize ocupaba después de Jamaica, el segundo lugar en todo el Caribe como importador de manufactura británica. allí se reexportaba parte de lo que llegaba a Jamaica.¹⁷ Al iniciarse el agotamiento de la madera dentro de la zona británica se llevaron a cabo negociaciones entre terratenientes yucatecos y leñadores ingleses para talar árboles en Yucatán y luego exportarlos a

¹³ Gustavo A. Pérez Trepo. *op.cit.*, p.88

¹⁴ N. O. Bolland, The Formation of a Colonial Society: Belize From Conquest to Crown Colony, Baltimore, John Hopkins University Press, 1977

¹⁵ Francesca Gargallo y Adalberto Santana, Belize: sus Fronteras y Destino, UNAM, 1993, p.142

¹⁶ María Emilia Paz Salinas . *op. cit.*, p.31

¹⁷ Robert A. Naylor. *op. cit.*, p.106

Belize. El 6 de abril de 1825 se firma un Tratado de Amistad, Comercio y Navegación entre Inglaterra y México. Las relaciones comerciales entre Belize y México anteriores a la abolición estaban condicionadas por la economía esclavista colonial en la cual se desarrollaron. La abolición de la esclavitud en Belize en 1838 dio paso al inicio a otro nivel de relaciones económicas.¹⁸

El problema de la delimitación de los límites fronterizos de Belize con México y Guatemala fue un obstáculo para la conclusión de tratados comerciales entre Inglaterra y Centroamérica. En 1834 " en el mes de diciembre, el gobierno Centroamericano le informó a *Chatfield*, cónsul británico para la República Federal de Centroamérica, que en vista de que no estaba autorizada para discutir el problema de límites de Belize, las negociaciones para la conclusión de un tratado de comercio no podían ser continuadas en Centroamérica.¹⁹

Después que México se independizó de España en 1821, los límites fronterizos entre México y el territorio inglés de Honduras Británica no estaban definidos. El 30 de julio de 1847 se inició en el poblado de Tepich del municipio de Peto (Yucatán), la insurrección de los mayas contra los *dzules* (blancos extranjeros) mejor conocida con el nombre de Guerra de Castas; Con lo cual se le presenta a Inglaterra la oportunidad de presionar a México para delimitar la frontera por medios indirectos y no estrictamente de acuerdo a las normas de Derecho Internacional, mediante la venta de armamento a los sublevados.²⁰

A partir de este acontecimiento de Guerra de Castas la frontera sur de México empezó a desarrollarse en la sivicultura zona donde los rebeldes se refugiaban. Desde que se estableció la

¹⁸ Gustavo A. Pérez Trejo. op. cit., p.55

¹⁹ *Ibid.*, p.28

²⁰ María Emilia Paz Sainas. op. cit., p.95

relación inglés - maya, esta correspondió a la explotación forestal a cambio de armas, víveres y dinero para el costo de su guerra.²¹

1.5 MOVIMIENTO HACIA LAS RELACIONES CENTRO- PERIFERIA

Durante este periodo de 1838 a 1850, Honduras Británica importaba gran parte de sus productos agrícolas, tales como el azúcar, maíz, aves de corral de la zona de Bacalar, México; para alimentar a los establecimientos madereros y a la ciudad de Belize. Gran parte de la actividad económica entre Honduras Británica y México durante este periodo debe ser analizado dentro del contexto de la Guerra de Castas que inició en 1847 y era de gran importancia como lo manifiesta una carta dirigida al gobernador de Jamaica diciendo:

"la interrupción de nuestro intercambio habitual con Bacalar es un serio inconveniente para la Colonia. Nuestro abastecimiento de maíz, azúcar y aves de corral provienen casi enteramente de allí, y la brusca suspensión de estos abastecimientos ya se siente como una grave Privación."²²

La compra de armas y municiones formaba el principal objeto de intercambio entre los yucatecos mayas y los británicos por un periodo de 50 años (1848-1900). El gobierno de Yucatán pidió a las autoridades inglesas a poner fin a dicho tráfico pero el sector comercial de Honduras Británica era lo suficientemente fuerte como para impedirlo. Además, los colonos británicos temían un ataque mayor, si los primeros no les vendían las armas. Pero el factor económico era la mayor motivación de los británicos para entrometerse en los asuntos del vecino Estado de Yucatán.

²¹ Alfredo Cesar D. y Estella Arnais B.; EL CARIBE MEXICANO. UNAM, México, 1991

²² J.D., Jones, op. cit., p. 7

El tráfico de armas ayudaba a llenar el vacío dejado por la depresión de la industria de la caoba a mediados del siglo XIX. Esta caída de precio de la caoba en el mercado mundial condujo a un incremento del monopolio en Honduras Británica, donde los terratenientes vendieron sus cargas de caoba a compañías inglesas tales como la *Belize Estate and Produce Company* el cual llegó a poseer el 20%. Con el país aunado a esta crisis, la construcción del ferrocarril panameño y el establecimiento de nuevos contactos comerciales en las costas del pacífico cambió la dirección del comercio Centroamericano con la intención de establecer cierto control sobre el movimiento de productos y materias primas que se comercializaban en esa zona sudoriente yucateca, se establecieron aduanas como la del Puerto de Bacalar, que era la única población existente por esa zona y estaba situada en la laguna de Bacalar y el de Estero Chac situado a un cuarto de milla de la desembocadura del Río Hondo.²³ Con este último, México legitimó la presencia inglesa en el norte de Honduras Británica, al señalar como límite fronterizo el Río Hondo.

El flujo de miles de refugiados mestizo-maya a la parte norte de Honduras Británica con la Guerra de Castas causó un impacto económico en la industria maderera, chiclera y agrícola. En el ramo agrícola estos cultivaron azúcar, algodón, maíz, legumbres, café y tabaco. En 1857, Belize hizo su primera exportación de azúcar. Este desarrollo agrícola dio inicio a la formación de latifundios y con la producción de alimentos causó la disminución de la dependencia alimenticia con Yucatán.

Entre 1865 a 1867, las relaciones diplomáticas entre México y la Gran Bretaña se interrumpieron por la ejecución de Maximiliano de Habsburgo.

Con el reconocimiento oficial de Belize de forma unilateral como colonia de Honduras Británica en 1862 por la Gran Bretaña.²⁴ Esta nombró a un gobernador inglés con poderes casi absolutos, donde el Estado colonial se encargó de organizar y desarrollar la economía de la colonia y de

²³ Francisco Bautista Perez, Chetumal. Tomo 1 Fondo de Fomento Editorial del Estado de Quintana Roo, México, 1980, pa. 89-90

²⁴ Francesca Gargallo y Adalberto Santana. Belize Sus fronteras y destino, editorial UNAM, 1993, p.176

proporcionar servicios sociales, reglamentación bancaria y financiera, emitir leyes sobre el comercio y el trabajo; y desarrollar la infraestructura. El Estado se convirtió en el gran empleador; y controlaba muchas de las tierras de la colonia y otros medios de producción. El Estado comercial asumió sus funciones de acuerdo como la elite comercial y en particular con los representantes de los intereses metropolitanos, organizando la economía a favor de ellos.

Hacia 1886, el tráfico de armamento desde Belize para los indígenas de Santa Cruz era evidente y las autoridades beliceñas querían restaurar el orden en la zona del río Hondo y así proteger la zona maderera y evitar una inmigración masiva de indígenas de Santa Cruz hacia Belize.

En 1887, el Secretario de Relaciones Exteriores de México, Lic. D. Ignacio Mariscal le propuso un tratado sobre límites fronterizos entre México y Belize, al ministro británico *Sir Spencer St John*. Dicho tratado se firmó el 8 de julio de 1893 donde se estipula que el Río Hondo y río Blue Creek constituirían la frontera entre México y Honduras Británica y que ambos gobiernos prohibirían el abastecimiento de armamento a los indígenas e impedirían sus futuras incursiones. Mariscal obtuvo una garantía adicional para los buques mercantes que viajaran entre el cayo *Ambergris* y Belize. Esta convención complementaria fue firmada el 7 de abril de 1897 entre el Licenciado D. Ignacio Mariscal y *Sir Henry Nevill Dering*. Dicho tratado fue aprobado por el Senado mexicano el 9 y 10 de abril de 1897, por Inglaterra el 6 de mayo de 1897; y las ratificaciones fueron canjeadas en México el 21 de julio de 1897.²⁵

Desde la firma de este tratado en 1893, entre México e Inglaterra que puso fin al problema de fronteras entre ambos países - aunque sin definir la soberanía sobre Honduras Británica;- sus relaciones fueron pacíficas registrándose un aumento de inversiones británicas en México.

²⁵ Edición Oficial, Tratado De Límites Entre Los Estados Unidos Mexicanos Y Honduras Británica, 1897, p. 7-13

1.6 RELACIONES COMERCIALES ENTRE BELIZE Y MÉXICO ENTRE 1900 A 1981.

La firma del Tratado de Límites de Mariscal- *Spencer* en 1893, generó la consolidación de esta frontera a la vez que las relaciones comerciales entre México y Belize tomaron el pleno camino de lo mercantil, especialmente después de la declaración del Estado de Quintana Roo.²⁶

El abandono, la incomunicación, la falta de infraestructura y la inestabilidad política a los que estuvo sometido esta parte de la frontera sur de México, tanto por factores internos como externos por un lado; la situación de colonia inglesa en la que vivió Belize hasta 1981, y por el otro, la presión inglesa y norteamericana en ambas realidades, el contrabando, fuerte y base de las grandes acumulaciones de capital en la región, generó hasta la fecha un comercio fronterizo de peculiares cualidades, teniendo como características fundamentales la interdependencia de acuerdo al comportamiento económico de una u otra parte. La interdependencia económica, directa o indirecta, ha sido uno de los factores primordiales que más ha establecido y mantenido las relaciones entre ambos países. Dentro de este contexto se gestan las relaciones comerciales, tanto en el ámbito de comercio exterior a gran escala, como en el ámbito de comercio en pequeñas proporciones.

La frontera entre Belize y México siempre ha experimentado una relación comercial dinámica de carácter regional. En México la zona de influencia del comercio abarca el sur de Quintana Roo, siendo, desde 1910 Payo Obispo (hoy Chetumal), el epicentro, expandiéndose a *Xcalac* y el *Ubero* con la explotación coprera y en el norte quintanaroense y parte de Yucatán.²⁷

En Belize, la zona de influencia comercial se localizaba en la parte norte del país en los Distritos de *Corozal*, *Orange Walk* y la ciudad de Belize, así como las zonas de *Punta Consejo* y la isla de *San Pedro*. Esto se debió a la naciente industria azucarera que existió en el distrito de *Corozal* y

²⁶ Francisco Bautista Perez op. cit

²⁷ Leydi C. Hernández Trueba: Comercio fronterizo Estudio Integral de la Frontera México-Belize, CIGRO, 1993, p. 217-218

Orange Walk. La ciudad de Belize era el centro comercial del país donde llegaban los barcos ingleses. La proximidad de la isla de *Ambergris* con México fomentaba el intercambio comercial entre ambos países.

El comercio entre ambos países se ha dado en tres aspectos los cuales han cambiado conforme al desarrollo de las comunicaciones. Estos son: el fluvial, a lo largo del Río Hondo, parte l límite entre ambos países; el marítimo (el más importante) establecido mediante la flota de cabotaje, por medio de la cual se exportaban las mercancías y materias primas; y el terrestre, con la construcción de la carretera Belize - Chetumal y el puente internacional en Subteniente López. El transporte aéreo también ha participado en menor medida.

En el cuadro " Aduana de Bacalar. Efectos despachados por ella en el año de 1845 para los puertos nacionales..." se señala que es importante el volumen de materias primas exportadas, donde los productos silvícolas ocupaban el primer lugar, como el palo de tinte; el interés por las maderas preciosas aparentemente era de poca importancia, sin embargo, lo que sucedía era que en su mayoría esta riqueza forestal entraba por contrabando vía el río Hondo. El tabaco salía al exterior en igual proporción tanto en bruto como manufacturado. En cuanto a animales, las aves ocupaban el primer lugar en el interés del exterior, el ganado ocupaba el segundo lugar. En productos agrícolas, el maíz ocupaba el primer lugar en la demanda.

En cuanto a la producción cañera se exportaba el azúcar y la melaza proveniente de la parte norte de Yucatán. La sandía era la fruta de mayor demanda, junto con los cigamos, sombreros y hamacas que conformaban la lista de productos manufacturados. La cal es un producto que desde ese tiempo fue de gran interés para la industria de la construcción de México.

El volumen de lo exportado al puerto de *Cayo Coulker* sirvió para el uso interno de Belize debido a su insuficiente desarrollo agropecuario.

La causa fundamental de la insuficiencia en la producción agrícola se debió a la prioridad que siempre se tuvo en la explotación maderera el cual causa el descuido del sector agrícola.

A mediados del siglo XIX la costa Oriental de Quintana Roo, las islas de Cozumel e Islas Mujeres eran sitios importantes en el comercio. Donde se daba la explotación de la pesca, de la esponja marina y la caza de tortuga.

Con la firma del Tratado Mariscal - *Spencer* en 1893 y su ratificación en 1897, quedaron fijados los límites territoriales entre la colonia inglesa de Honduras Británica y México. Con esto se inició una consolidación de la frontera de ambos países. En 1900 se estableció el Puerto de *Xcalac* que albergó a la flotilla del Sur y el primer astillero de la Costa Sur. Se estableció una aduana marítima fronteriza flotante en la Bahía de Chetumal comandado por Othon P. Blanco.²⁸ Todas las contribuciones recaudadas en este sector fueron al fisco mexicano. Esto estimuló el poblamiento de Payo Obispo el 5 de mayo de 1898, cerca de la desembocadura del Río Hondo.²⁹ Con esto se empezó a estimular el movimiento comercial para abastecer a los lugareños que habían regresado de lugares beliceños como Consejo y Corozal; gente que huyó a Belize con la Guerra de las Castas.

Para los habitantes de la zona fronteriza mexicana, les era más fácil abastecerse vía Belize que mediante productos nacionales porque eran más caros debido a los problemas de comunicación que existían.

REPORTE DE LA ADUANA FLOTANTE DEL PONTON CHETUMAL

MES	IMPORTACIÓN	EXPORTACIÓN
Jul.-Dic. 1898	\$ 6,000.00	\$ 108,797.00
Enero 1899	\$ 349.00	\$ 2,008.00
Febrero	\$ 4,938.00	\$ 4,360.00
Marzo	\$ 3,665.00	\$ 12,838.00
Abril	\$ 1,842.00	\$ 10,107.00
Mayo	\$ 2,239.00	\$ 24,240.00

FUENTE: Francisco Bautista Pérez. *Chetumal* Tomo 1 Ed. Fondo de Fomento Editorial del Estado de Quintana Roo, México, 1980

²⁸ Leydi C. Hernández Traeba; *Comercio Fronterizo Estudio Integral de la Frontera México-Belize, CIGRO, México, 1993*

²⁹ *Idem*

La fundación de Payo Obispo y el establecimiento de la Aduana brindaron mayor control de flujo de mercancía que importaba Belize por la desembocadura del río Hondo. Esta región es una zona importante económicamente y geopolíticamente.

La importancia de esta zona se fundamenta en que actualmente, la zona del Caribe Mexicano por su ubicación frente a Florida y Cuba, es un área fundamental como zona comercial - turístico y como área de control geopolítico, ya que por el canal de Yucatán pasa un 60 por ciento de las mercancías que exporta Estados Unidos, vía el canal de Panama, hacia el oriente.³⁰

De 1900 - 1925 se experimentó una estabilidad comercial en la región. Y se inicia la explotación del chicle como materia prima, la cual se coloca en el mercado norteamericano. Dicho producto es una resina que proviene de la corteza del árbol llamado chico zapote, que existía en los bosques de Belize y Quintana Roo. Para 1915, el 75% de la importación norteamericana de chicle provenía de México. El país producía y exportaba más del 80% del chicle mundial. Entre 1919-1924 se exportaron cuatro millones de kilos de chicle, de los cuales Belize recibía por cada uno \$ 0.86 centavos del costo de cada kilogramo.³¹ Honduras Británica sirvió como base para la reexportación de todos los productos hacia otros países, especialmente Estados Unidos.

Conforme los datos proporcionados, se continuaba exportando el tabaco y nuevos productos como el cuero fresco y los mariscos. Mostrando una diversificación en los productos exportados. Otro dato importante es que no se exportaban productos agrícolas a Belize con excepción de frutas: demostrando que la parte norte de Belize había implementado las técnicas agrícolas que los rebeldes mayas se habían llevado con su huida, para producir los productos que con anterioridad importaban.

En este periodo la madera se exportaba en trozos, el chicle en maquetas y el coco completo. Dichos productos se reexportaban como materia prima vía Honduras Británica pagando los derechos necesarios de reexportación y posteriormente se pagaban los derechos de reimportación de esta misma materia pero ahora ya procesada; la madera en muebles, el chicle en pequeñas pastillas con

³⁰ "Quinta Roo: Un Estado de Frontera ", EL UNIVERSAL, 20 de febrero de 1998 , p.2

³¹ Armando Aguirre Op. cit. pag. 26-27

saborizantes y conservadores, el coco procesado con sus derivados. Se pagaban a Honduras Británica dos veces por derechos de tráfico por el mismo producto, además del sobre precio por manufacturado.

El movimiento comercial concierne a las importaciones mexicanas entre 1918 y 1925 según el "Reporte de la Aduana de Bacalar "; elaborado por la Comisión Aguirre de 1925, Estados Unidos e Inglaterra sobre salían como los principales proveedores de telas, ropa, maquinaria, herramientas, comestibles, medicina y bebidas alcohólicas. Honduras y Guatemala eran proveedores de comestibles.

En este periodo el comercio exterior (importaciones y exportaciones) dependía plenamente de Belize donde gran parte del ingreso generado fue a la colonia Inglesa. Honduras Británica era intermediaria en la transportación de los productos mexicanos. Para 1923 llegaron a puerto Payo Obispo 123 embarcaciones de carga a Belize (goletas y balandros).³² Para Quintana Roo en este periodo, el comercio (salvo por la copra) es altamente dependiente del exterior y es víctima de la explotación ilegal, y la importación es el medio más viable para el abasto.

La región carecía de rutas terrestres tanto ferroviarias como carreteras, existía un sistema de transporte marítimo de cabotaje que suplía las deficiencias e integraba al territorio al mercado nacional. Por encima de todo estaba el interés de Inglaterra por mantener débil la región con la finalidad de mantener su posición estratégica en el Caribe.

En 1917 surgieron en el territorio de Quintana Roo nuevos grupos sociales con diferentes actividades como: los chicleros, lijadores y estibadores, la burocracia gubernamental, aduaneros y agentes migratorios. Los comerciantes eran formados por personas de distintas profesiones y nacionalidades. Dichas personas se encargaban de organizar el comercio y representar a grandes compañías convirtiéndose en los artífices de la actual Quintana Roo y autores de las primeras acumulaciones de capital.³³

³² Gobierno de Honduras Británica. Report of Belize 1925.

³³ Estudio Integral de la Frontera México-Belize. CIQRO, 1993, p. 234

En este periodo, Honduras Británica seguía siendo base de las distintas compañías explotadoras e importadoras que actuaban en la región.³⁴ Inglaterra era su proveedor principal; Canadá ocupaba el tercer lugar en esta materia; Holanda participa de 1935 a 1947. Estados Unidos fue el segundo proveedor más importante para esta colonia y para el sur de Quintana Roo. En 1932, Japón se inicia como una potencia pero es detenida en la Segunda Guerra Mundial y resurge en la década de los cincuentas. Alemania tuvo muy poca presencia en la región. Guatemala, Jamaica y Cuba contribuyeron con productos agrícolas debido a su poco desarrollo industrial. México producía productos forestales que eran para la reexportación. En Honduras Británica la madera era procesada en tablas para enviar al extranjero.

En el periodo de 1931 se dividió el territorio de Quintana Roo y se dividió entre Yucatán y Campeche con el objetivo de minimizar la crisis de esta región del Sur y fomentar las relaciones comerciales con los países de Centroamérica. Pero el sur de Quintana Roo seguía dependiendo de la colonia Inglesa de Honduras Británica para su abasto y continuaba siendo una carga económica para el país al no generar ganancias suficientes para ser autosuficiente. Carecía de infraestructura de medios de comunicación internos, al grado de estar más comunicados con el exterior y manteniendo una fuerte dependencia económica con Belice el cual repercutía en el aumento del costo de vida el cual generaba emigración y escasa población. En cuestión de comercio, durante el tiempo que perteneció a Campeche, éste había decaído a niveles bajos y la población había disminuido el 80%.³⁵

La Aduana de Chetumal en su reporte de lo recaudado en 1932 a 1933 demuestra la caída de la actividad comercial en el sur del país.

³⁴ Costums Report 1932 a 1962. British Honduras (6 tomos)

³⁵ Ulises Irigoyen, El Problema Económico del Territorio de Quintana Roo, 2 volumen México, SHCP, 1934, p. 83

REPORTE DE LA ADUANA DE CHETUMAL.

1932- 1933

1932 Import. \$24,458.37 Export. \$10,934.29 T. Marit. \$ 54.35

1933 Import. \$18,745.12 Export. \$1,128.66 T. Marit. \$135.00

Fuente: Francisco Bautista Pérez. Chetumal. Tomo I, Fondo de Fomento Editorial del Estado de Quintana Roo.

Los medios de comunicación y transporte seguían en el abandono. Para estimular el desarrollo económico de esta zona se adoptaron una serie de medidas en las que se destacan los siguientes puntos:

* Desarrollo de las rutas y medios de comunicación.

Esto era fundamental para tener acceso rápido a las ciudades de Quintana Roo y conectar dichas zonas con el resto del país.

* Comunicar telefónicamente el servicio aduanal y al territorio de Quintana Roo con Honduras Británica. Debido al flujo comercial y humano entre ambos países es importante tener un control firme y transparente entre ambos países.

De 1936 a 1950 se restituyó el territorio de Quintana Roo y se recuperó los mercados. Para adecuar el modo de comercializar los productos destinados a la exportación se fomentaron las cooperativas chicleras, madereras y copreras entre otros. Además se mejoró el transporte por cabotaje con destino a Payo Obispo.

Surgieron nuevos proveedores del exterior: Checoslovaquia proveía con cristales, Dinamarca con productos lácteos, Hong Kong e India. Estados Unidos e Inglaterra siguieron siendo los socios comerciales más importantes. Holanda y Alemania aparecen en las importaciones a partir de 1947, Japón a principios de los cincuenta.

De 1943 a 1957 se busca diversificar la economía, desarrollando la agricultura, pero el ciclón *Janet* devastó las plantaciones copreras y afectó severamente la producción forestal. Existió un repunte en las exportaciones pero para los años sesenta cayó la exportación forestal. En los años sesenta se fomentó la comunicación con México y Escárcega y se desarrolló el transporte aéreo. Con esto la economía se empieza a nacionalizar. Quintana Roo se une a México y consume mercancías nacionales.

Para 1972, el 1 de julio se creó la zona libre del territorio de Quintana Roo con vigencia de 8 años cuyo objetivo era integrar económicamente a esta región al desarrollo del país. En 1974 se creó el Estado de Quintana Roo integrándose a la federación como nuevo Estado.

En Belize, a partir de 1900 hasta la crisis de los años treinta, Belize conserva la hegemonía comercial en la región donde se generó una dependencia de toda la región mexicana hacia Belize por la existencia de compañías transnacionales y por ser el principal puerto de embarque. Los Estados Unidos controlaban el comercio en esta región reemplazando a Inglaterra. La ciudad de Belize era el puerto de salida donde todas las importaciones y exportaciones de ambos lados fronterizos se controlaban. El transporte de pasajeros y correo se efectuaba vía Belize-Puerto Barrios -Guatemala-Chiapas-México. Las empresas extranjeras controlaban el flujo comercial tanto las exportaciones de riquezas y las importaciones de abastecimientos, fomentando la dependencia.

Con la crisis de los treinta (depresión), se cierra en Belize el auge de una explotación forestal intensiva y se diversifica la economía con la industria azucarera cuya producción era orientada hacia la exportación. Durante el periodo de la posguerra la producción forestal se estanca y el comercio entre Belize- México retrocedió; pero se desarrolló una intensa relación complementaria a la forestal. Belize importó de Chetumal productos marítimos como la tortuga, pescado seco, langosta y caracol los cuales son reexportados a Jamaica y también se importaba la copra la cual se exportaba junto con la copra beliceña. En este periodo se gesta el nacimiento de una clase política en Belize a través de los

sindicatos, similar a la que genera el Cardenismo en Quintana Roo. En poco más de una década esta clase política controla la política de la colonia.

De 1930 a 1960 con tres siglos de ultra dependencia y transferencia de valores Belize experimento una depresión económica y social, causando que la vida en la colonia fuera dura y miserable con una tasa de desempleo superior al 25%.³⁶ Este condujo a protestas laborales y a la formación de grupos políticos. En 1954 se otorga el derecho para votar. Esta crisis económica catalizó dos importantes procesos:

1.- Se conformó un movimiento nacionalista político que conduciría a la autodeterminación y así controlar la economía del país.

El movimiento nacionalista de Belize surge cuando la Gran Bretaña devaluó en Diciembre 31 de 1949 el dólar de Belize a 0.70 de dólar estadounidense.³⁷

2.- Se buscaron otras alternativas para diversificar la economía en desarrollo que estaba totalmente dependiente de la industria azucarera y maderera.

La autodeterminación se otorgó en 1964 con eso se inicia una lucha para la independencia total de Belize de la Gran Bretaña. En este periodo se adoptaron leyes de incentivo al desarrollo para atraer la inversión extranjera hacia la industria y la agricultura y se aplica una política económica de sustitución de importación.

³⁶ Francesca Gargallo y Adalberto Santana. *Belize sus Fronteras y Destino*. UNAM, 1993, p. 149

³⁷ "The Economics and Finance of Belize into the 20th Century." The Reporter. Nicholas Pollard Sr., Sunday, February 16, 1997, p.17-18

En la década de los setenta la política económica hablaba de,

"una transformación de la estructura de producción que favorezca a la agricultura en los mercados domésticos y extranjeros e impulse las exportaciones de las industrias que se basan en la importación de materia prima y componentes y la utilización de recursos locales."³⁸

Durante este periodo se aprobaron leyes y se crearon instituciones para modernizar la economía donde gran parte de los ingresos gubernamentales se utilizaron para mejorar la infraestructura nacional y los servicios sociales. Entre 1971 a 1981 el gobierno adquirió más de medio millón de acres de terreno y adjudicó parte de ello a granjeros. Además, se creó cooperativas para los productos agrícolas y pesqueros. Se invirtió en empresas tales como el arroz y el plátano. Para finales de la década de los años 70's el crecimiento del PIB alcanzó 14.4% el cual se debió a las exportaciones azucareras mayormente.³⁹ La inversión extranjera se lleva a cabo con lentitud debido a la poca y escasa mano de obra. Las industrias sustitutivas de importaciones estaban limitadas a cerveza, cigarrillos, papel de baño y vestidos. La dependencia de la economía del país en la industria azucarera se confirmó en la primera mitad de la década de los años 80's, con la caída del precio mundial del azúcar, el cual condujo al país en la crisis.

1.7 LA PRODUCCIÓN DE CAÑA DE AZÚCAR Y SU DESARROLLO AGROINDUSTRIAL

La producción de caña de azúcar y su transformación industrial es uno de los sectores más dinámicos e importantes que comparten las comunidades beliceñas y mexicanas situadas en la ribera del río Hondo. A mediados del siglo XIX, se desarrolló una estrecha relación, en torno a esta actividad entre Belize y México. Primero, inmigrantes yucatecos contribuyeron a establecer los cultivos de caña en la parte norte de Belize y segundo, la experiencia tecnológica cañera fue compartida por los

³⁸ C. Barnett and Assad Shoman op. cit. pag. 5

³⁹ Francesca Gargallo y Adalberto Santana. Belize. Sus Fronteras y Destino. UNAM. 1993. p. 163

trabajadores de ambos lados de la frontera. Actualmente la agroindustria de la caña existente en Belize y Quintana Roo se encuentra en un reto común, expandir sus mercados y ocupar un lugar más destacado entre las regiones productoras de caña de azúcar en el mundo.⁴⁰

EXPORTACIÓN DE AZÚCAR DE HONDURAS BRITÁNICA 1893-1923

AÑOS	LIBRAS
1892	197,032
1893	202,776
1911	177,275
1912	109,950
1913	122,025
1914	64,430
1915	70,365
1923	16,205

FUENTE: Jones, Grant Drammond, *Los Cañeros: Sociopolitical Aspects of the History of Agriculture in the Corozal Region of British Honduras, 1945*

La Guerra de Castas en la Península de Yucatán de 1847 a 1855 causó inmigración de mestizos mayas al norte de Honduras Británica, duplicando la población de la colonia. Ellos trajeron consigo una cultura e idioma diferente, con una mentalidad agraria que chocaba con la costumbre de la frontera maderera de la colonia. A partir de entonces se establecieron los primeros cultivos de arroz, maíz, verduras, tabaco y los primeros inmigrantes yucatecos con experiencia del cultivo de la caña que llegaron en al Norte de Corozal donde fueron recibidos por un magistrado llamado *James Blake* invitándolos a permanecer y otorgándoles facilidades para facilitar el nuevo cultivo. El cultivo de la caña de azúcar desde entonces sienta las bases para la industria azucarera de Belize. Los cultivos de caña de azúcar se expandió rápidamente que para 1857 se exportó el primer cargamento de caña de azúcar. Pronto la producción de caña de azúcar fue tomada por las grandes compañías. Para 1868, había 10 haciendas con maquinaria de vapor donde la mayoría eran de la propiedad de la *British Honduras Company* y representaban cerca del 45% de sus terrenos sembrados de caña.⁴¹ En 1869, el británico *Henry Tate* fundó la Compañía *Henry Tate and Sons* la cual posteriormente estableció una

⁴⁰ Estudio Integral de la Frontera México-Belize. CIQRO. 1993, p. 98

⁴¹ Francesca Gargallo y Adalberto Santana. Belize: Sus Fronteras y Destino, UNAM, 1993, p. 190

refinería de azúcar en Liverpool, Inglaterra. En 1882, otro británico *Abraham Lyte and Sons* construyó su refinería en Londres. En 1922, estas dos compañías se fusionan y se crea *Tate and Lyte* la cual en 1963 compra la industria azucarera de Belize. Con esto se da inicio a una nueva etapa en la industria azucarera de Belice.

Toda la tierra cultivable en la región de Corozal ya se había distribuido por donaciones de la corona, antes del asentamiento de los inmigrantes mexicanos. Por ende la mayoría de los productores pagaban aproximadamente cuarenta dólares por acre por arrendamiento. En esta época las plantaciones que exportaban azúcar eran de propiedad británica, las cuales tenían maquinaria más sofisticada que los ranchos establecidos por los inmigrantes. Para 1882 las exportaciones llegaron a un nivel excepcional de 2.5 millones de libras de azúcar. Pero para 1890, la industria azucarera se encontraba en depresión en la región del Caribe debido a la competencia sometida por el azúcar de remolacha en Europa. Todos los propietarios británicos clausuraron sus operaciones donde los sobrevivientes de esta crisis en la economía de plantación fueron los comerciantes mestizos.

Durante la Primera Guerra Mundial (1914-1919) se dio una breve recuperación en la producción de azúcar debido a la escasez de importaciones. Los rancheros consiguieron ganancias pero la mayoría se canalizó al pago de deudas y reparación de maquinaria.

La exportación de caoba había decaído de 10 millones de pies en 1830 - 1840 a 5 millones de pies para fines del siglo. El palo de tinte se encontraba en plena decadencia de la cual nunca se recuperó. Los precios de los productos agrícolas estaban bajos y también los salarios. Para fines del siglo XIX se intentó diversificar el sector agrícola con el cultivo del café, cacao, especias, henequen, coco para copra, algodón, aguacate; pero ninguno tuvo éxito para alivianar la depresión económica.

En la primera década del siglo XX había entre 30 a 50 pequeñas trapiches operando en Belize con el cual se satisfacía la demanda interna. Para 1935, Corozal se encontraba en un estado de depresión económica donde solo existían 6 ranchos en operación los cuales empleaban 25 hombres

cada uno. El resto de la población dependía de la agricultura de subsistencia. En 1937 se construyó la fábrica azucarera de Corozal por la Compañía Bacardi de Guantánamo, Cuba, el cual tenía la capacidad de procesar 8 toneladas de caña por hora.

Hasta 1952, la producción se limitó a 2 mil 120 toneladas. Después de la destrucción del sector agrícola en 1955 por el huracán Janet, se paso una ley para ayudar a la Organización de Productores de Caña de Azúcar en cuestiones de crédito. En ese año se produjeron 4 mil 500 toneladas de azúcar y para 1963 la producción era de 28 mil toneladas. En 1964 la industria azucarera de Belize toma la decisión de expandir la producción a 45 mil toneladas de azúcar y de construir en 1967 un segundo ingenio en el distrito de *Orange Walk, Tower Hill*, con una capacidad de 25 mil toneladas iniciales con el objetivo de llegar a 100 mil toneladas. Esto fue motivado por el alza del precio del azúcar en el periodo de 1963 a 1975. Para 1980 se registro otro incremento en el precio que duro hasta 1982 y decayó hasta 1985; en esta crisis deja de operar el ingenio de Corozal. El ingenio de *Tower Hill* absorbió toda la caña producida por ambos distritos de Corozal y *Orange Walk*.

CAPITULO 2

PERFIL ECONÓMICO Y POLÍTICO DE BELIZE COMO NACIÓN INDEPENDIENTE

Después de un largo proceso de negociaciones diplomáticas ante los foros internacionales y ganar el apoyo de la comunidad internacional, Belize logró su independencia política plena el 21 de septiembre de 1981, de la Gran Bretaña. Dicha lucha pacífica de independencia inició desde la década de los años 50's con la conformación de movimientos nacionalistas beliceños. En 1961, después de una declaración por parte de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) sobre el otorgamiento de independencia a las colonias y la Gran Bretaña acordó que Belize debía conseguir su independencia cuando crea necesario. Pero el reclamo de Guatemala sobre el territorio de Belize fue un obstáculo fundamental que alargó el proceso. En 1975, la ONU pasó una resolución, durante una sesión de la Asamblea General afirmando el derecho de Belize para una independencia segura con la integridad de su territorio el cual culminó en 1981. Belize ingresa a la ONU el 24 de septiembre de 1981 como miembro número 156. Belize y México establecieron relaciones diplomáticas el 21 de septiembre de 1981 manifestándose la larga y estrecha relación de amistad que existía entre ambos países. Con un Belize independiente, se inicia una relación comercial más formal con México y con el resto de Centro América.

2.1 CARACTERÍSTICAS FÍSICAS

Belize (anteriormente Honduras Británica, hasta que el nombre del país fue cambiado en 1973) se encuentra en la costa oriental o caribeña de Centroamérica, colindando al norte y parte de occidente con México, y al sur la restante extensión occidental con Guatemala. Las aguas costeras internas son poco profundas y se encuentran abrigadas por una línea de arrecifes de coral, salpicados de islotes, llamados "cayos", que se extienden a lo largo de casi todo el país.

Existe una baja planicie costera, la mayor parte de ella cubierta de manglares, pero la tierra se eleva gradualmente hacia el interior. Las Montañas Mayas y la Cordillera Cresta de Gallo forman la espina dorsal de la mitad al sur del país, siendo el punto más elevado el Pico Victoria (1,127 metros) en

la Cordillera Cresta de Gallo. El Distrito del Cayo, en occidente, incluye a las Montañas, que oscilan entre 305 y 914 metros sobre el nivel del mar. El Distrito del Norte contiene extensiones considerables de mesetas. Hay mucho ríos, algunos de ellos navegables por cortas distancias en barcos de poco calado. Una gran parte de la tierra firme es bosque.

La extensión de tierra firme y de los cayos es de 22,965 kilómetros cuadrados. El largo mayor del país, de norte a sur, es de 200 kilómetros, y el mayor ancho es de 109 kilómetros.

El clima es subtropical, templado por vientos alisios. Las temperaturas de los distritos costeros oscilan entre 10°C y 35.6°C; tierra dentro, el rango es mayor. La precipitación varía desde un promedio de 1,295 mm en el norte hasta 4,445 mm en el extremo sur. La época seca generalmente se extiende de febrero a mayo, y a veces hay una temperatura seca en agosto.⁴²

2.2 POBLACIÓN

La cifra censal preliminar de junio de 1997 indica una población de aproximadamente 230,000.⁴³ La tasa promedio de crecimiento anual es de 2.6%.

Los principales grupos étnicos son los criollos (de descendencia africana), los mestizos (latino-maya) y los garífunas (de descendencia africana). Hay cierto número de personas de descendencia española e hindú. Los grupos étnicos, sin embargo, están fuertemente entremezclados. Hay una pequeña comunidad menonita de origen europeo. La conformación multiracial de la sociedad beliceña incluye a chinos y árabes y otros grupos étnicos. Para enero de 1997 unos 8,672 refugiados registrados se habían asentado en Belize.

⁴² "Fact Sheet, Belize," A Belize Information Service Publication, Belize, 1997, p.2

⁴³ Central Statistical Office, op-cit

2.3 RELIGIÓN

Alrededor del 58% de la población es católica. El restante 34% se compone de protestantes (incluyendo anglicanos, metodistas, adventistas, menonitas, nazarenos, testigos de Jehová, pentecosteses y bautistas). Hay también pequeños grupos de bahais y musulmanes. El restante 8% es de otras denominaciones.

Además de su participación con el gobierno en la administración del sistema educativo, las denominaciones proporcionan muchos servicios sociales y de bienestar familiar. La constitución garantiza la libertad de culto.

2.4 IDIOMAS

EL inglés es el idioma oficial y el idioma de instrucción en las escuelas. El español también se habla ampliamente, y se enseña en las escuelas primarias y secundarias a fin de desarrollar aún más el bilingüismo.

En ciertas partes del país, como en los Distritos de *Orange Walk* y *Corozal* al norte y el Distrito del *Cayo* en el occidente, el español es hablado como lengua materna por la mayoría de la población.

En los Distritos sureños de *Stann Creek* y *Toledo* viven personas cuyo primer idioma es el garífuna ó el maya.

Casi todos hablan un dialecto inglés llamado criollo, que es el idioma vernáculo del país.

Radio Belize transmite alrededor del 60% de su programación en inglés y el restante 40% en español. También transmite programas en garífuna y maya.

2.5 PRINCIPALES CENTROS DE POBLACIÓN

La capital del país es Belmopán, construida en 1970. Es sede del Gobierno. Belmopán fue creada a raíz de extensos daños sufridos a la anterior capital, Ciudad de Belize, a consecuencia del huracán *Hattie* en 1961. Belmopán está ubicada tierra adentro en terrenos elevados, prácticamente en el centro geográfico del país, unos 80 kilómetros al sudoeste de la Ciudad de Belize. Su población aumenta conforme más personas, principalmente funcionarios de gobierno, se asientan en la nueva capital.

La siguiente es una lista de las ciudades principales y sus poblaciones en 1996:

Belize	52,670
Orange Walk	14,960
Dangriga	6,560
Corozal	8,020
San Ignacio y Santa Elena	11,315
Benque Viejo del Carmen	5,990
Punta Gorda	4,310
San Pedro	3,325

FUENTE: *FACT SHEET OF BELIZE, A BELIZE INFORMATION SERVICE PUBLICATION, BELIZE, 1997*

2.6 CONSTITUCIÓN Y GOBIERNO

Belize logró su independencia plena el 21 de septiembre de 1981 y se introdujo una nueva constitución independentista. En la actualidad, es miembro de la Mancomunidad de Naciones, las Naciones Unidas, el Movimiento No Alineado, y la Organización de Estados Americanos. Relaciones diplomáticas han sido establecidas con muchos países. Belize también es miembro de la Comunidad del Caribe (CARICOM) e instituciones relacionadas.

El Gobierno de Belize funciona de acuerdo con el principio de democracia parlamentaria basada en el sistema de *Westminster*. El país es un Estado soberano y democrático.

Un Primer Ministro y Gabinete conforman el Ejecutivo, mientras que una Cámara de Representantes, con 29 miembros electos, y un Senado de nueve miembros nombrados constituyen una legislatura bicameral.

Su Majestad la Reina Isabel II es Jefe de Estado constitucional. Está representada en Belize por un Gobernador General, que tiene que ser beliceño.

El gabinete consiste de un Primer Ministro, otros Ministros y Ministros de Estado nombrados por el Gobernador General con la asesoría del Primer Ministro, quien es la persona que tiene el apoyo del partido mayoritario en la Cámara de Representantes.

Cinco senadores son nombrados por el Gobernador General por recomendaciones del Primer Ministro, dos por recomendaciones del Líder de la Oposición y uno por recomendaciones del Consejo Asesor Beliceño.

El Presidente de la Cámara de Representantes y el Presidente del Senado son electos de entre los miembros de estas cámaras (siempre que no sean ministros) o de entre otras personas que no sean miembros de ninguna de las dos cámaras.

2.7 DEFENSA

La Fuerza de Defensa de Belize (BDF) se formó el 1º de enero de 1978 y desde entonces de ha expandido rápidamente. Un contingente pequeño de las tropas de la Fuerza Británica permanece en Belize bajo un acuerdo con el Gobierno del Reino Unido para ayudar en el evento de un ataque del exterior.

La Fuerza de Defensa de Belize empezó con la ayuda del entrenamiento de personal por las Fuerzas Británicas y con asignación substancial para equipo y la construcción de un cuartel a diez millas de la Ciudad de Belize en *Ladyville*. A parte de la Fuerza de Infantería de los regulares, voluntarios y reservistas, la Fuerza de Defensa de Belize tiene además escuadrones Aéreos y Marítimos. En junio de 1990 la Fuerza se hizo completamente beliceña. El Teniente Coronel *Allan Usher* fue el primer Comandante beliceño de la Fuerza de Defensa de Belize, mientras que el Teniente Coronel *Earl Arthurs* fue el primer beliceño Jefe del Estado Mayor. El Capitán Roberto A. Díaz y el Mayor *Hugh H. Cain* también recibieron el mando del Escuadrón Aéreo y Escuadrón Marítimo respectivamente. Se recibió ayuda en entrenamiento de los Gobiernos de Estados Unidos, México y Canadá además de la proporcionada por el Gobierno del Reino Unido.

2.8 RECLAMO TERRITORIAL

Guatemala ha mantenido un reclamo territorial sin fundamento sobre Belize. Esto nunca se ha aceptado por el pueblo ni por el Gobierno de Belize ni por la anterior potencia colonial, Gran Bretaña.

Guatemala asegura haber heredado de la Corona Española la soberanía sobre Belize y asegura que el Tratado Aycinena – Wyke de 1859 entre la Gran Bretaña y Guatemala, que reconoce la frontera entre Belize y Guatemala, es nulo e inválido.

Los primeros seis artículos de este tratado habla sobre la delimitación, medición y administración de la frontera entre Belize y Guatemala. El artículo VII establecía:

" Con el objetivo de elevar a efecto prácticamente las miras manifestadas en el preámbulo de la presente convención para mejorar y perpetuar las amistosas relaciones que al presente existen felizmente entre las dos altas partes contratantes, conviene poner conjuntamente todo su empeño, tomando medidas adecuadas para establecer la comunicación más fácil (sea por medio de una carretera o empleando los ríos o ambas cosas a la vez, según la opinión de los ingenieros que deben examinar el terreno) entre el lugar más conveniente de la costa del Atlántico cerca del establecimiento de Belize y la capital de Guatemala, con lo cual no podrán menos que aumentarse considerablemente el comercio de Inglaterra por una parte, y la prosperidad material de la república por otra; al mismo tiempo que quedando ahora claramente definidos los límites de las dos partes, todo ulterior avance de cualquiera, será eficazmente evitado en el futuro ".⁴⁴

Se han hecho vanos intentos para resolver el problema con Guatemala por medio de la negociación, incluyendo la mediación de los Estados Unidos de América en 1965-68. Las propuestas del mediador que se presentaron en un anteproyecto de tratado no fueron aceptables para el pueblo y el Gobierno de Belize y fueron rechazados. Las propuestas consistieron fundamentalmente en que Belize cediera la mitad de su territorio a Guatemala.

⁴⁴ Francesca Gargallo y Adalberto Santana . op cit, p.80

Se reanudaron las negociaciones bilaterales en 1970-72 cuando varias posibilidades de resolver el problema, incluyendo medidas de cooperación económica entre Belize y Guatemala, se discutieron. El nombre del país fue cambiado el 1 de junio de 1973 de Honduras Británica a Belize. Otras conversaciones se llevaron a cabo en 1975, pero se interumpieron por las demandas inaceptables de Guatemala referente a la entrega de tierra.

En estas conversaciones Belize siempre ha mantenido que su independencia no es negociable. El Gobierno de Belize continúa buscando un final amistoso a la disputa y lograr que Guatemala deje su reclamo sin fundamento sobre Belize.

En 1975, la posición de Belize en las negociaciones fue enormemente fortalecida por el apoyo internacional que se logró para su causa. Ese año el problema de Belize se puso en la agenda de la Asamblea General de las Naciones Unidas. La Asamblea General votó a favor del derecho de Belize a la autodeterminación, independencia e integridad territorial. Desde entonces, en cada Asamblea General desde 1976-1980, Belize recibió el apoyo clamoroso a sus aspiraciones justas.

El paso crucial hacia adelante vino con las resoluciones aprobadas en noviembre de 1980 por las Naciones Unidas y la Organización de Estados Americanos. Estas resoluciones declararon que Belize debía lograr la independencia antes del final de 1981. Se aclaró que esto no dependía del progreso de las negociaciones con Guatemala. Al acercarse la fecha señalada, se le hizo bastante presión a Guatemala para que dejara su reclamo sin fundamento sobre Belize.

En febrero de 1981, se hicieron más esfuerzos para solucionar la disputa. Por primera vez el Gobierno de Guatemala estuvo de acuerdo en reconocer la integridad territorial de Belize. Las conversaciones, sin embargo, no siguieron después de que Guatemala exigió el uso de los cayos sureños de Belize para propósitos militares. Los esfuerzos para lograr un arreglo por medio de la negociación continúan.

Hasta el regreso del gobierno civil en 1986, Guatemala continuaba firme en su reclamo sobre Belize. En protesta por la decisión del Reino Unido de concederle la independencia a Belize, de acuerdo con la resolución de las Naciones Unidas en noviembre de 1980, Guatemala cortó las relaciones diplomáticas con el Reino Unido. La nueva constitución de Guatemala, promulgada en mayo de 1985, no incluyó a Belize entre la delimitación del territorio guatemalteco.

En agosto de 1986 se restablecieron vínculos consulares entre Guatemala y el Reino Unido. En diciembre se restablecieron relaciones diplomáticas completas y en 1987 se abrió una Embajada Británica en la Ciudad de Guatemala.

En mayo de 1988 se llevaron a cabo discusiones en Miami, E.U.A. entre los representantes de Guatemala, Belize y el Reino Unido. Los participantes decidieron establecer una Comisión Conjunta permanente para formular un anteproyecto de tratado para resolver el reclamo de Guatemala sobre Belize.

En octubre la comisión anunció la creación de tres subcomisiones que estarían responsables de hacer el anteproyecto de tratado; la delimitación de la frontera; y la creación de una zona conjunta de desarrollo con la cooperación del Reino Unido y la Comunidad Económica Europea. La aprobación del tratado se daría por medio de un referéndum que se llevaría a cabo tanto en Guatemala como en Belize.

Contactos frecuentes continuaban por medio del mecanismo de la comisión conjunta permanente que gozaba de apoyo y representación bipartisanos.

El 15 de agosto de 1991, una declaración emitida por la Oficina del Presidente de Guatemala reconoció el derecho del pueblo beliceño a la autodeterminación. El 16 de agosto, la Cámara de Representantes de Belize presentó legislación para delimitar su mar territorial y su zona económica exclusiva.

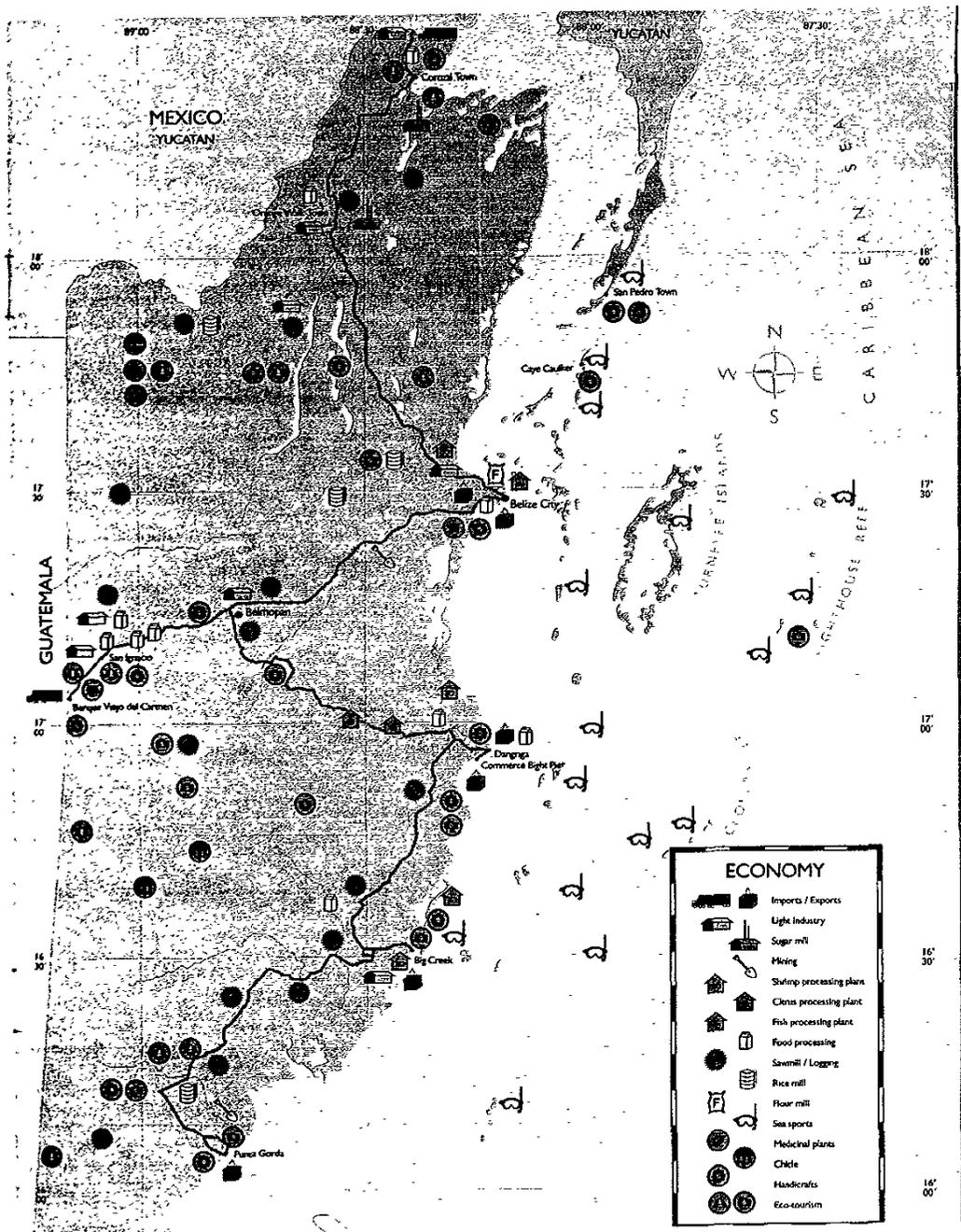
En respuesta, una declaración emitida por el Gobierno de Guatemala el 6 de septiembre, miraba la delimitación de su mar territorial y una zona económica exclusiva como algo que aseguraba el acceso permanente de Guatemala al Mar Caribeño desde su Departamento de El Petén y como el derecho de participar, en beneficio mutuo, en la exploración conjunta de la zona económica exclusiva hereditaria de Belize. Este hecho llevó a Guatemala al reconocimiento final de la realidad de la independencia de Belize.

La actitud actual mostrada por el Gobierno de Guatemala contribuye enormemente a los esfuerzos dirigidos a traer paz y estabilidad a la región, y esta de acuerdo con la política declarada de Guatemala de Mayor Integración Centroamericana. La buena voluntad de Guatemala de continuar las negociaciones con un Belize independiente crea una atmósfera de buena vecindad favorable a la solución definitiva de esta larga disputa.

Sin duda, la creación formal de las relaciones diplomáticas entre Belize y Guatemala el 12 de septiembre de 1991 reforzará los lazos fraternales que existen y permitirá mayor potencial para el incremento de la cooperación.

2.9 LA ECONOMÍA

Los socios de Belize en el desarrollo son un número de organismos gubernamentales y de desarrollo internacionales, incluyendo organismos multilaterales como el Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo (BIRD), Banco de Desarrollo del Caribe (BDC), Comunidad Económica Europea (CEE), Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), y organismos bilaterales como la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID), el Gobierno del Reino Unido, la Agencia Canadiense para el Desarrollo Internacional (CIDA), y los Gobiernos de Taiwán y México. El programa de cooperación económica, que complementa y forma parte integral del Plan de Desarrollo Nacional de Belize, ayuda a orientar los esfuerzos de desarrollo de Belize cada año.



La economía de Belize se basó tradicionalmente en los bosques, principalmente la exportación de palo de tinte, caoba y chicle. En la actualidad, la economía del país se basa en el desarrollo agrícola. Pero en años recientes ha habido un resurgimiento de la Silvicultura.

Los principales productos de exportación son azúcar, cítricos, banana, productos del mar (principalmente langostas), madera y artículos confeccionados.

La industria lechera crece en importancia, y la industria ganadera también continúa creciendo.

Varias compañías petroleras tienen licencias de exploración o de prospección. Se descubrió petróleo en el norte del país en 1981, pero no en cantidades comerciales.

Concesiones tributarias y otros incentivos estimulan el desarrollo y diversificación de la industria manufacturera, que incluye confecciones y textiles para la exportación, madera contrachapada y chapa de madera, fósforos, cerveza, ron, bebidas gaseosas, muebles, lanchas y acumuladores.

2.10 MONEDA Y BANCA

La unidad monetaria es el dólar beliceño (BZED) - La tasa fija de cambio es de BZE \$2.00 a US\$1.00. Hay cuatro bancos comerciales (*Belize Bank, Barclays Bank PLC, Bank of Nova Scotia y Atlantic Bank Ltd.*), y un banco de ahorro del Gobierno.

Se ha establecido un Banco Central en reemplazo de la Autoridad Monetaria de Belize. Reformas recientes a la Ley de Banco permiten la banca *offshore*.

Las reformas a la Ley Bancaria de Belize (*offshore Banking Bill of 1996*) designa al Banco Central de Belize como autoridad para regular y registrar las operaciones *Offshore*. Las operaciones *Offshore* son operaciones extraterritoriales donde el inversionista (banca o individuo) sólo puede inyectar capital o dinero fuera del país en que se estableció y no internamente.

Un banco doméstico en Belize que este debidamente registrado con licencia conforme al Acta Institucional Financiera y Bancaria de 1995, puede llevar a cabo las Operaciones *Offshore* desde Belize sólo a través de una compañía separada que a su vez ha sido otorgada una licencia para llevar a cabo Operaciones *Offshore*.⁴⁵

2.11 FINANZAS

Los derechos de aduana representan más de la mitad del total de ingresos. La siguiente fuente de importancia es el impuesto sobre la renta, que representa más de la tercera parte. Los renglones principales de egresos son la agricultura, obras públicas, educación y defensa. Belize no recibe ayuda externa para sus gastos recurrentes.

El presupuesto de 1993 - 94 es de BZE\$369.1 millones. Los gastos de capital son financiados a través de programas de cooperación económica con el Reino Unido, Canadá y los Estados Unidos y préstamos del Banco del Desarrollo del Caribe.

2.12 TIERRA

El 31 de diciembre de 1973, el Gobierno de Belize publicó una ley (número 31 de 1973) diseñada para desestimular la especulación con tierras y estimular el desarrollo de las tierras por compañías controladas por extranjeros.

Como resultado de esta ley, para comprar tierras en exceso de medio acre dentro de una ciudad o poblado o en exceso de 10 acres fuera de una ciudad o poblado, un extranjero debe obtener una licencia del Ministerio de Recursos Naturales. Dicha licencia es inscrita en el Registro General como escritura de dominio. Los términos y la duración de cada licencia son negociables, pero

⁴⁵ "Offshore Banking Bill, 1996", Part I & II, Belize, 1997

generalmente requerirán que dicha persona efectuó cierta cantidad de desarrollo o invierta cierta cantidad de dinero en el desarrollo de la tierra durante el período de la licencia.

El incumplimiento de cualquier término o condición de la licencia lo podrá anular. El Ministro podrá, mediante aviso escrito, dar a la persona tres meses para cumplir con cualquier término o condición de la licencia que haya sido incumplido, y si la persona deja de cumplir dentro del tiempo especificado, el Ministro podrá, mediante aviso escrito a dicha persona, declarar la licencia nula.

Si la licencia es declarada nula por el Ministro, la persona tiene el derecho de recurrir a la Corte Suprema para la revisión de la decisión del Ministro.

Si no se recurre o si el recurso es declarado sin lugar, el Ministro podrá inscribir una escritura en el Registro cancelando la licencia, con lo cual la tierra respecto de la cual se concedió la licencia y todos los edificios, aditamentos y accesorias en la misma pasará a ser propiedad del Gobierno.

Un arrendatario (o beneficiario) extranjero bajo un testamento tiene el derecho de recibir el producto de la venta de la tierra que haya heredado bajo los términos de un testamento.

Una vez que las condiciones de licencia hayan sido cumplidas a satisfacción del Ministro, el Ministro extenderá un certificado declarando que la licencia ya no es anulable, cancelando de esta manera el gravamen creado por la licencia. El certificado será registrado en el Registro General como escritura de dominio.

El titular actual del ministerio ha dado seguridades de que cualquier persona que desee desarrollar tierras y actuando de buena fe no encontrará ningún problema en la obtención de una licencia, siempre que esté dispuesto a efectuar una cantidad significativa de desarrollo durante el término de su licencia. El Ministro también ha afirmado que, una vez cumplida esta obligación de desarrollo, no habrá demora en la emisión de un certificado declarando que la licencia ya no es

anulable. En el caso de tierras ya desarrolladas, se requerirá una licencia, pero no habrá obligaciones de desarrollo bajo la misma.

Aunque el Ministro no ha emitido un reglamento respecto de la emisión de licencias, en el caso de licencias respecto de tierras agrícolas, el requisito general es que la persona deberá convenir en desarrollar por lo menos 10% de la tierra cultivable anualmente hasta que toda la tierra haya sido desarrollada.

Como regla general, el Gobierno no vende sus tierras en forma absoluta. Pero provee arreglos mediante los cuales el arrendatario deberá primero desarrollar la tierra dentro de un cierto período con opción a compra después.

La tierra para arrendar está disponible a un promedio de alrededor de \$2.00 por acre por año.

El precio de la tierra, dependiendo de su ubicación y acceso, varía entre \$30 y \$200 por acre sin limpiar.

La limpieza de la tierra, empleando tractores, cuesta entre \$600 y \$700 por acre, dependiendo de la extensión y tipo de terreno. La limpieza de la tierra con el método de corte y quema es alrededor de \$100 por acre.

2.13 AGRICULTURA

La agricultura es actualmente responsable de un 69% del ingreso total de divisas del país, y emplea aproximadamente el 30% de la fuerza laboral.

Aunque unos 1,998,230 acres, o 38% del total de las tierras consideradas apropiadas potencialmente para la agricultura, quizás, sólo el 10% al 15% se emplea en cualquier año dado. Como

la mitad de estos es de pastizales, mientras que lo restante está bajo una variedad de cosechas permanentes o anuales. El sistema tradicional de milpa implica la limpieza de tierra nueva cada año para la producción de cosechas. Sin embargo, un creciente número de agricultores está haciendo uso permanente de la tierra limpiada por medios mecánicos. Se grava con un impuesto el "valor" no mejorado de la tierra.

La expansión y la mejora de la agricultura constituyen una de las principales metas de la planificación de desarrollo nacional. El Departamento de Agricultura del Ministerio de Agricultura y Pesca mantiene un servicio de coordinación con funcionarios en todos los distritos. Se lleva a cabo investigación agrícola en la Estación de Investigación de la Granja Central sobre una variedad de cosechas tropicales, ganado y pastizales. La investigación agrícola también es efectuada por otras entidades no gubernamentales, como CARDI, dentro del país. El Ministerio proporciona servicios mecánicos, de veterinaria y cuarentena a los agricultores, así como un colegio de ciencias agrícolas en la Granja Central. Otros servicios gubernamentales incluyen a la Comisión de Comercialización de Belize, que compra y vende las cosechas de los productores, y la Corporación Financiera de Desarrollo, que ofrece créditos a los agricultores, entre otros.

2.14 PATRONES DE LA AGRICULTURA

El sector agrícola está dominado por la industria azucarera, la que está concentrada en los distritos de Corozal y *Orange Walk*. La producción anual de azúcar es de unas 100,000 toneladas de 60,000 acres de caña. Una Comisión Azucarera, creada por ley, controla y regula a la industria azucarera y la producción de caña. Una Asociación de Cañeros, formada en 1959, representa a los cañeros en negociaciones con los fabricantes y proporciona asistencia técnica y financiera a los agricultores. La industria ha sufrido de los precios severamente deprimidos en el mercado mundial, por lo que se hacen esfuerzos para estimular la diversificación.

La industria del cítrico, centrada en el Distrito de *Stann Creek*, es la segunda en importancia en cuanto a las divisas provenientes de la exportación. La mayor producción de 59,633 acres de naranjas y toronjas se procesa en concentrado, aceite y pulpa para la exportación. La Comisión de Control de la Industria Cítrica, también creada por ley, es responsable de regular la industria, mientras que la Asociación de Productores de Cítricos representa a los productores y provee asistencia en diversas formas.

El banano, también en el Distrito de *Stann Creek*, es la tercera cosecha de exportación. A pesar de daños provenientes de huracanes y sequías en la década de los 70, mas de 5,200 acres están establecidos en la actualidad. Fondos de la Corporación de Desarrollo del Caribe han permitido la expansión de la industria.

El cacao está cobrando importancia creciente como producto de exportación. La *Hershey Food Corporation* de los Estados Unidos ha establecido una plantación comercial en el Distrito del Cayo, y el producto está siendo adoptado por muchos agricultores, especialmente en los distritos de Cayo y Toledo.

El mango también es cultivado comercialmente, pero la producción fluctúa debido principalmente a condiciones climáticas.

La Lechería Macal sigue operando en San Ignacio, Distrito de Cayo. La planta tiene capacidad para procesar 400 galones de leche por día. Inició sus operaciones en julio de 1986.

2.14 PESCA Y FORESTAL

Belize tiene una industria pesquera viable. Durante 1992, se exportaron Bze\$23.1 millones en productos del mar.

Hay leyes que protegen a la langosta, para evitar la sobre pesca. Hay veda entre marzo y julio.

Los mercados de exportación para el pescado de escama son principalmente los Estados Unidos, México y Jamaica. Hay 13 cooperativas pesqueras registradas, las que contribuyen al éxito de la industria pesquera en Belize.

La Agencia Canadiense para el Desarrollo Internacional y CARE están proporcionando asistencia en la capacitación de los pescadores beliceños en los campos de procesamiento de pescado, ingeniería marina, navegación y técnicas modernas.

Ha habido un resurgimiento en la silvicultura. Se encuentran en marcha la reforestación y regeneración natural en los bosques de pino (principalmente en los Distritos de Cayo, *Stann Creek* y Toledo), así como la regeneración artificial de especies tropicales duras de rápido crecimiento.

2.15 INDUSTRIA

Las principales industrias son el azúcar, cítricos, pesca y banano. El azúcar representa más del 50% de las divisas que ingresan al país. Debido al futuro incierto del azúcar, se hacen grandes esfuerzos hacia la diversificación agrícola.

El desarrollo industrial es estimulado a través de concesiones, que incluyen exoneraciones de impuestos por hasta 15 años.

La pequeña empresa incluye puertas y ventanas de metal, muebles, bloques de concreto, ladrillos, ropa, lanchas, agua gaseosa, cerveza, cigarrillos, reparación de llantas, producción de harina y concentrados para animales, alambre y productos de papel, una planta de fertilizantes, fósforos, madera contrachapada y otros productos de madera, una empacadora de carne, operaciones de procesamiento de alimentos, y la fabricación de varillas de acero para la industria de la construcción.

2.16 EXONERACIÓN DE DERECHOS Y OTROS INCENTIVOS FISCALES

La Unidad de Promoción de las Exportaciones y de las Inversiones (BEIPU) ha sido creada para ayudar y asesorar a los inversionistas potenciales en un esfuerzo por realizar sus proyectos. Como parte de sus actividades de promoción de las exportaciones, BEIPU ayuda a las empresas existentes y nuevas en el desarrollo de productos y mercados.

El desarrollo de una zona franca dará a los inversionistas acceso inmediato a almacenes para fábricas e incentivos fiscales y ventajas comparativas.

2.17 COOPERATIVAS

El movimiento cooperativista ha sido tremendamente útil en estimular el éxito de la pesca y la agricultura. Hay 187 cooperativas, incluyendo artesanías, apicultura, comercialización de productos agrícolas, agricultura, pesca y transporte.

Hay 23 cooperativas de crédito activas en Belize, con unos 43,000 miembros y activos de \$52 millones.

La Liga de Cooperativas de Crédito de Belize está formada por cooperativas de crédito registradas, aseguradas por la empresa de seguros de ahorros de vida mutua y protección de préstamos CUNA, para protección de sus acciones y préstamos a los miembros.

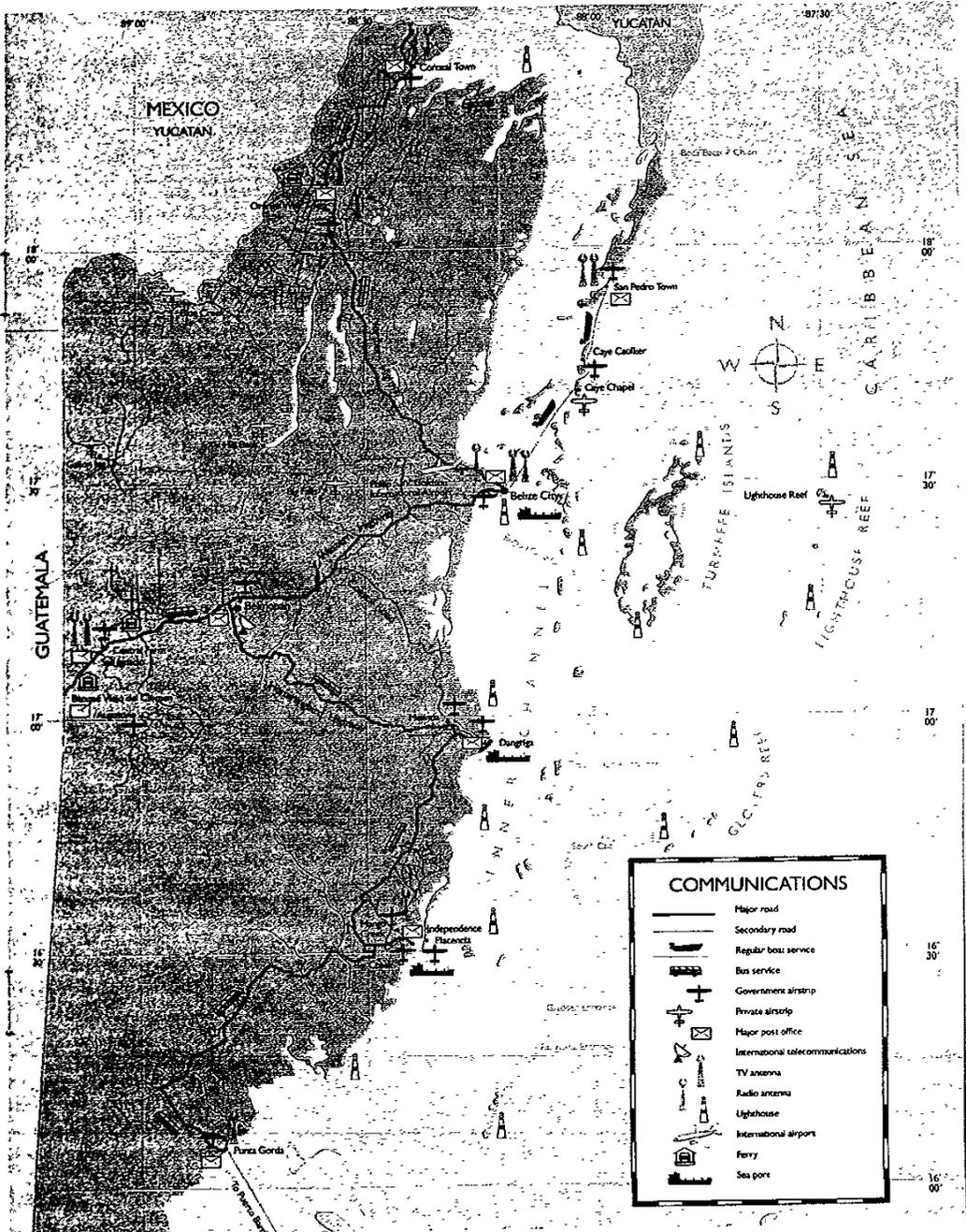
2.18 TURISMO

El Turismo presenta una nueva cara. Ha sido terminada una nueva terminal en el Aeropuerto Internacional *Philip S.W. Goldson*. El nuevo asfalto de la pista fue terminado en 1989, juntamente con la expansión de la plataforma. Se ha lanzado una campaña promocional dirigida al turista amante de la naturaleza. Belize está dotado del segundo arrecife más largo del mundo, tres de los cuatro atolones del Caribe, una gran red de cuevas en tierra y en el mar, una amplia variedad de animales incluyendo al jaguar, especie en peligro de extinción, 500 especies de aves y flora de mucho colorido. Mas de 600 ruinas mayas, muchos ríos, y una pequeña sociedad plácida y armoniosa caracterizan a este país caribeño en Centro América.

2.19 CARRETERAS

Belize tiene cuatro carreteras principales, la Carretera del Norte, que une la Ciudad de Belize con las ciudades de *Orange Walk* y Corozal y luego Chetumal en la frontera mexicana; la Carretera de Occidente, que une la Ciudad de Belize con Belmopán y continúa a Santa Elena/San Ignacio y Benque Viejo del Carmen, y luego a la frontera con Guatemala, la Carretera del Sur, que une los distritos de Stann Creek y Toledo; y la Carretera *Hummingbird* (Colibrí), que une Cayo con el Distrito de *Stann Creek*. Todas las ciudades y aldeas principales están unidas por carretera con Belmopán y la Ciudad de Belize.

Hay servicios establecidos de autobús entre todas las ciudades principales.



COMMUNICATIONS

	Major road
	Secondary road
	Regular bus service
	Bus service
	Government airstrip
	Private airstrip
	Major post office
	International telecommunications
	TV antenna
	Radio antenna
	Lighthouse
	International airport
	Ferry
	Sea port

2.20 VÍAS ACUÁTICAS

Varios ríos y lagunas son navegables en embarcaciones de poco calado. El río Belize se emplea para el transporte de trozas de madera.

2.21 TRANSPORTE AÉREO

El aeropuerto principal, Aeropuerto Internacional *Philip S.W. Goldson*, está situado a 16 kilómetros de la Ciudad de Belize, propiedad del Gobierno y operado por el Gobierno. La pista, actualmente de 2,164 metros de largo, puede acomodar grandes aviones de propulsión de cabina ancha. Se ha construido una nueva terminal. Servicios internacionales regulares son prestados por seis aerolíneas a y desde los Estados Unidos de América, Centro América y México. Hay numerosas pistas propiedad del Gobierno o privadas con licencia apropiada para avionetas y aparatos de dos motores. Servicios aéreos nacionales prestan servicio a todas las ciudades principales y a tres de las islas.

Un moderno sistema de radar meteorológico, parte de la Red Meteorológica Mundial, da aviso de huracanes que se acercan. La Oficina Meteorológica de Belize está equipada con facilidades de comunicación por satélites para ayudar en el pronóstico del tiempo.

2.22 TRANSPORTE MARÍTIMO

El puerto principal es la Ciudad de Belize, equipada en la actualidad con un moderno puerto profundo capaz de manejar embarques contenerizados. Nueve líneas marítimas principales trasladan carga de Belize a Norte América, Europa y Japón. El segundo puerto más grande, el de *Commerce Bight*, justo al sur de Dangnga, ha sido mejorado para acomodar naves medianas que se requieren para el manejo de las exportaciones crecientes de banano y cítricos. Un nuevo puerto ha sido construido en *Big Creek*.

El puerto de la ciudad de Belize es la principal donde la mayoría de las importaciones del país llegan. Las exportaciones del azúcar de caña se llevan a cabo en este puerto.

Servicios costeros son operados entre ciudades y aldeas en tierra firme y algunas de las islas, y a Puerto Barrios en Guatemala. Existe transporte por lancha para transportar turistas de la ciudad de Belize a las diversas islas, especialmente a la de *Ambergris Caye*.

2.23 TELECOMUNICACIONES

Belize Telecommunications Limited (BTL) es propietaria del servicio telefónico automático que cubre el país entero. BTL opera un servicio regional a México, Guatemala y Centro y Sudamérica, así como todos los demás servicios externos. Un programa de expansión reciente ha duplicado la capacidad del sistema telefónico. Una estación terrena satélite en Belmopán provee telecomunicaciones de alta calidad con el mundo exterior.

La Oficina de Telecomunicaciones actúa en representación del Gobierno en el monitoreo y regulación de todos los servicios de telecomunicaciones dentro de Belize, incluyendo la concesión de frecuencias. Una red celular ha sido introducida en etapa preliminar.

2.24 SALUD

Belize se encuentra relativamente libre de enfermedades endémicas. El paludismo, a igual que en otros países de Centro América, continúa siendo un problema que requiere de vigilancia constante.

Hay siete hospitales oficiales, uno en Belmopan, uno en la Ciudad de Belize, y uno en cada una de las otras cinco ciudades distritales principales. El Gobierno construyó un hospital nuevo en la Ciudad de Belize. El Gobierno mantiene una enfermería para el cuidado de pacientes geriátricos y crónicamente enfermos. Hay servicios de bienestar materno infantil en todo el país.

Los servicios médicos en las áreas rurales son provistos por centros de salud rurales, y clínicas móviles operan en las regiones remotas.

Las enfermeras y parteras se forman en la Escuela de Enfermería de Belize. Los médicos generalmente se forman en la Universidad de las Antillas, cuya facultad de medicina se encuentra en Mona, Jamaica.

2.25 EDUCACIÓN

La educación es obligatoria para niños entre 5 y 14 años de edad. La educación primaria y secundaria es gratuita. En 1992, había 48,612 alumnos matriculados en 241 escuelas primarias (escuelas oficiales y escuelas asistidas por el Gobierno), 9,457 en 31 escuelas secundarias, y 1,911 en instituciones media superior. La mayoría de las escuelas son administrada por las iglesias, algunas por el Gobierno. El Gobierno mantiene una escuela especial para niños mentalmente incapacitados y otra para niños físicamente minusválidos.

Un centro de capacitación para el empleo ha sido establecido en la Ciudad de Belize para proveer un mecanismo para llegar a la población estudiantil que no ha tenido la ventaja de completar la educación secundaria. La capacitación se basa en las tendencias de empleo, así como en la naturaleza de los cambios en el mercado laboral.

Se imparte capacitación especializada en otras instituciones. El Colegio Técnico de Belize ofrece cursos en artesanías y cursos técnicos, y el Colegio de Formación de Profesores de Belize administra un curso de diplomado de dos años, que lleva al status de profesor formado. El Centro de Capacitación Vocacional en la Ciudad de Belize imparte cursos para graduados de las escuelas primarias, mientras que el Centro de Desarrollo Juvenil y el Colegio de Agricultura ofrecen capacitación para aquellos interesados en ingresar al campo de la agroindustria.

Formación avanzada es provista a beliceños en los campos profesionales y técnicos en la primera universidad en Belize, el Colegio Universitario de Belize, que abrió en 1986.

La Universidad de las Antillas mantiene una Escuela de Educación Continua (SCE) en la Ciudad de Belize. El trabajo de esta institución incluye la organización de clases de educación adulta. Además, imparte cursos de antropología social, derecho constitucional, y conversación en español y garífuna. La SCE estimula las artes creativas y patrocina un festival anual de danza, música y drama.

Existe un servicio de biblioteca bien equipado. Tiene su sede en el Instituto *Barón Bliss* en la Ciudad de Belize y 74 puntos de servicio en todo el país. Las regiones remotas cuentan con una biblioteca móvil.

El Instituto Bliss es mantenido y operado por el Gobierno para estimular actividades culturales.

2.26 RADIODIFUSIÓN Y LA PRENSA

La Cooperación de Radiodifusión de Belize opera un servicio de radiodifusión nacional. Consta de dos estaciones de radio, es decir, Radio Belize y Amigos FM. KREM, una estación de radio privada, comenzó a transmitir en noviembre de 1989 y *LOVE FM* en 1993.

Hay varios canales de televisión de baja potencia que cubren la mayor parte del país. Estos canales usan parabólicas TVRO para interceptar los programas de TV transmitidos por satélite, en su mayor parte de los Estados Unidos. Entonces retransmiten estas señales a sus televidentes. Algunos canales son estrictamente comerciales, otros solicitan contribuciones para ayudar con sus gastos de operación. Algunos transmiten señales desmoduladas en el aire o por medio del cable a los suscriptores que les pagan. El Servicio de Información de Belize opera una Unidad de T.V.

Hay varios diarios y periódicos publicados en Belize. Entre los periódicos principales (todos semanarios), están: *The Amándala*, *The Belize Times*, *The People's Pulse* y *The Reporter*. El Servicio de Información de Belize publica una revista mensual, *BELIZE TODAY*, que es gratis.

2.27 UN ANÁLISIS SOBRE EL COMPORTAMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) DE BELIZE DE 1980 A 1993.

En 1980, el Producto Interno Bruto (PIB) de Belize era de \$ 340.3 millones. El PIB se conformaba de la siguiente manera: 26.8% en actividades Primarias, 29.7% de actividades Secundarias y 43.6% provenían del sector de Servicios. Conforme ha crecido la economía, ha habido un cambio de una producción agrícola a una de actividad de servicios. Para 1993, el PIB era de \$ 887.2 millones y estaba distribuido de la siguiente manera: 19.5% era del sector Primaria, 25.6% del sector Secundario y el 54.8% del sector de Servicios.

Durante los trece años (1980 a 1993) se ve un incremento importante en todos los tres sectores de la economía. El PIB creció en un promedio de 7.6% cada año. El sector primario creció en un 5.2%, el sector secundario en un 6.5% y el sector servicios en un 9.6% anuales como promedio durante los trece años.

Entre 1980 a 1986, poco cambio ocurrió en el valor nominal agregado con un crecimiento anual durante este período de seis años fue de 2.4%. En 1981 y 1982 el valor agregado al sector Primario y secundario, por el sector agrícola, forestal, manufacturero y la industria de construcción, se redujo en 24.0% y 27.6% respectivamente. Pero dicha caída fue equilibrada por el crecimiento de 17.3% del sector Servicios en dicho período de dos años. El PIB se redujo de \$ 340.3 millones a \$ 314.5 millones significando una caída de 7.6% en dicho período. Entre 1983 a 1984, la economía se recobró con incrementos en los precios de los productos en el sector agrícola, manufacturera, transporte y comunicaciones. En 1985 se experimenta otra caída en el valor pero de estos sectores pero mejora en 1986.

El PIB real, entre 1980 a 1986, creció lentamente con un promedio anual de 1.0%. El aumento en la producción del sector agrícola compensó la caída del sector forestal el cual dio un pequeño cambio en el sector primario.

Durante este periodo, la producción del sector manufacturero decreció en un 3.8% debido principalmente a la caída del precio y producción del azúcar. Sin embargo, un incremento en la producción y distribución de energía eléctrica y agua, amortiguó el impacto negativo en el valor real del sector secundario que fue de 1.0%.

En el sector Servicios, el valor real se incremento en 9.7% durante este periodo, reflejando un incremento en Transporte, Comunicaciones y Administración Pública. Este sector fue afectado por una caída del 20.1% del comercio al mayoreo y menudeo.

El año de 1987, la economía creció a niveles excepcionales en ambos términos reales y nominales. El PIB creció en 22.0% de \$392.8 millones a \$ 479.2 millones. En términos reales la economía alcanzó un crecimiento del 12.2%. La producción agrícola creció en un 14.1%, la producción forestal se duplicó, el sector industrial creció en un 32.2% el sector manufacturero en un 8.0%.

Desde 1987 la economía ha sido fuerte. En 1989, el PIB llegó a los \$ 613.5 millones debido al incremento en el sector servicios y de construcción. La elevada producción del sector agrícola y el incremento en la producción en los precios de madera contribuyeron al 15.4% de incremento en el valor agregado. El crecimiento real de la economía en 1989 alcanzó el 13.2%. El sector comercial, transporte y comunicaciones crecieron en 20.0%. En el sector minero y de construcción, el crecimiento fue de 30.0%. El sector de bienes raíces experimento un buen año y el sector manufacturero creció en 11.0%.

El año de 1990 fue otro año donde la economía creció a 10.2%. Pero en 1991, el crecimiento en el sector agrícola y manufacturero se redujo debido a la caída en la producción de la industria cítrica. El PIB fue de \$ 725.5 millones en 1991, 7.3% mayor que en 1990. Crecimiento en términos reales fue menos de 3.6%. En 1992 la economía incremento debido a al incremento en la producción en cítricos el cual aumenta el valor en ambos sectores agrícola y manufacturera. Con un crecimiento en servicios de energía eléctrica, telecomunicaciones, bienes raíces y administración pública condujo a que el PIB alcanzará \$ 815.8 millones, 9.8% mayor que el anterior.

En 1993, el crecimiento económico fue lento. Sin embargo, el sector de construcción, eléctrico y de agua se incrementó especialmente debido a que los grandes proyectos del sector público dieron inicio tales como la construcción del nuevo hospital, la nueva cárcel y la expansión del alcantarillado en las zonas urbanas y rurales. El PIB en 1993 llegó a \$ 887.2 millones, 8.8% mayor que en 1992. A pesar de que todos los sectores crecieron, este fue menor que el año anterior.

CAPITULO 3

ACUERDOS Y CONVENIOS DE COOPERACIÓN ECONÓMICA

BILATERAL BELIZE -MÉXICO DE 1981 A 1994

Belize y México siempre han demostrado su buena voluntad de mantener buenas relaciones diplomáticas y han creado mecanismos de cooperación para fortalecer esta relación muy importante, especialmente para Belize. Basado en esta relación los dos países han realizado entre 1991-1995, 382 acciones de cooperación de las cuales 35 corresponden al área económica, 187 al ámbito educativo-cultural y 160 al técnico.

3.1 MARCO INSTITUCIONAL

México y Belize establecieron relaciones diplomáticas el 21 de septiembre de 1981.

I Reunión de la Subcomisión Mixta Belize-México de Asuntos Económicos, México D.F., 24-25/04/90.

II Reunión de la Subcomisión Mixta México-Belize de Asuntos Económicos, ciudad de Belice, 16-18/11/93.

III Reunión de la Comisión de Asuntos Económicos, Comerciales y Financieros, México D.F., 22-23/11/95.

Los Acuerdos y Convenios de Cooperación Económica entre ambos países se dividen en las siguientes categorías:

3.2 COMERCIAL

Acuerdo de Cooperación Técnica y Promoción Comercial entre BANCOMEXT y CARICOM el cual se llevó a cabo el 31 de julio de 1990.

3.3 FINANCIERO

Acuerdo Marco de Cooperación Hacendaría -Financiera. 11 de mayo de 1988.

Convenio de Facilidades Crediticias. 31 de julio de 1990.

Memorándum de Entendimiento para la Construcción del Museo de la ciudad de Belice. 2 de agosto de 1992.

Memorándum de Entendimiento con relación al Préstamo para el mejoramiento del Aeropuerto Internacional de Belice. 3 de junio de 1993.

Convenio de Canalización de Recursos del Acuerdo de San José a Belice, Jamaica, Panamá y República Dominicana. 30 de junio de 1992.

3.4 ENERGÉTICOS Y OTROS

Programa de Cooperación Energética (acuerdo de San José). 1988

Convenio para el Suministro de Energía Eléctrica. 18 de enero de 1990.

1a Ampliación el 21 de septiembre de 1991.

2a Ampliación el 13 de julio de 1995.

Convenio de Colaboración Minera. 21 de septiembre de 1991.

Memorándum de Entendimiento en Materia de Transporte Aéreo. 20 de septiembre de 1991.

Acuerdo de Facilitación Aduanera. 21 de septiembre de 1991.

Acuerdo de Cooperación en Materia de Comunicación. 18 de noviembre de 1993.

3.5 ACUERDO MARCO DE COOPERACIÓN HACENDARIO-FINANCIERA

Este Acuerdo se suscribió el 11 de mayo de 1988. En él se establece la formación de un Grupo de Asuntos Financieros y Hacendarios encargado de analizar la instrumentación del Acuerdo. La primera reunión del Grupo se celebró en la ciudad de Belize el 12 de mayo de 1994. En esa ocasión además de evaluar la relación financiera bilateral se abordó la problemática existente en la definición de detalles para el inicio de la construcción del Museo de la Ciudad de Belice.

Belize manifestó su interés para examinar con México la construcción del edificio sede del Banco Central de Belize, la ampliación de la sección de llegada al aeropuerto y la construcción de la vía doble del mismo. Al momento ambos proyectos han concluido.

La II Reunión del Grupo de Asuntos Financieros y Hacendarios se llevó a cabo en el marco de la III Reunión de la Comisión Binacional México-Belize (noviembre de 1995). En esta ocasión la delegación de México solicitó a la delegación de Belize proponer un programa de trabajo y fecha conveniente para ambas partes que se llevó a cabo en 1996. En esta reunión se busco asegurar financiamiento por parte de México para terminar la construcción del banco Central de Belize.

3.6 CONVENIO DE FACILIDADES CREDITICIAS

Este entró en vigor a partir de la incorporación de Belize al Acuerdo de San José en 1988. Bajo este instrumento se estableció una cuenta a favor de Belize en la que se acumulan los recursos derivados de las operaciones realizadas a través del Acuerdo. A junio de 1996 Belize disponía de un financiamiento de EUA\$ 5.6 millones.

3.7 ACUERDO MARCO DE COMERCIO E INVERSIÓN

En agosto de 1994 Belize presentó a autoridades mexicanas un proyecto de acuerdo de alcance parcial (AAP) para su consideración. La parte mexicana manifestó la dificultad de negociar un acuerdo de este tipo debido a que México ya no suscribe acuerdo de alcance parcial. México sugirió la posibilidad de negociar un acuerdo marco de comercio e inversión.

El 22 de noviembre de 1994 una delegación beliceña visitó México para entrevistarse con autoridades comerciales mexicanas y reiterar su interés por negociar un acuerdo que amplíe la relación comercial con México.

Durante la entrevista del Presidente Zedillo y el Primer Ministro Esquivel en Chetumal, Quintana Roo, el 13 de julio de 1995, ambos mandatarios coincidieron en la necesidad de avanzar en las consultas para negociar este acuerdo y en la conveniencia de que se incluyan los temas de servicio, propiedad intelectual, compras de gobierno, inversión, entre otros. En el marco de la III Reunión de la Comisión Binacional México-Belize, celebrada en la ciudad de México los días 22 y 23 de noviembre de 1995, ambas delegaciones acordaron avanzar en la definición de un acuerdo comercial bilateral que incluya un universo arancelario amplio y que comprenda los temas de servicios, propiedad intelectual, *compras de gobierno y inversión*.

Durante la Reunión de Tuxtla II celebrada en Costa Rica, los días 15 y 16 de febrero de 1996, se acordó iniciar conversaciones entre México y Belize para definir la modalidad del instrumento que regulará las relaciones comerciales entre ambos países. El 9 de julio de 1996, el Gobierno de México envió al Gobierno de Belize una propuesta de texto del acuerdo comercial bilateral. Se prevé celebrar una reunión de negociaciones tendientes a la suscripción de este acuerdo en agosto de 1996. Los responsables de llevar acabo las negociaciones de este Acuerdo son el Dr. Eduardo Solís Sánchez, Coordinador General de Negociaciones Comerciales con América y Acceso al Mercado de la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial y la Sra. Ivonne Hayde, Secretaria Permanente del Ministerio de Desarrollo Económico de Belize.

3.8 ZONA DE LIBRE COMERCIO

El Gobierno de Belize ha manifestado en diversas ocasiones su interés por establecer una zona libre en la frontera con México.

El 26 de noviembre de 1994 la Asamblea Nacional de Belize aprobó la Ley de la Zona de Libre Comercio. Con la aprobación de esta Ley se establecen de manera precisa las reglas y normas a que estarán sujetos los agentes económicos que participen en el proyecto.

La Ley de la Zona de Libre Comercio se estableció con el objetivo primordial de atraer a inversionistas extranjeras. La zona provee facilidades para diversas actividades tales como la manufactura, procesamiento industrial, embalajes y distribución de bienes y servicios.⁴⁶

La mercancía almacenada en bodegas en la Zona de Libre Comercio puede ser vendida al mayoreo o menudeo a:

- a) Diplomáticos de otros países;
- b) a barcos que atracan en puertos marítimos de Belize cuyo destino son otros puertos;
- c) Las exportaciones directas vía aérea, marítima, o terrestre, bajo la condición de que dicha mercancía llegue al puerto de salida del país bajo supervisión aduanera;
- d) Territorio nacional, bajo la condición de que la mercancía se venda a mayoreo, se tenga licencia de importación y se pague los impuestos aduaneros correspondientes;
- e) Territorio nacional, bajo la condición de que la mercancía se venda a menudeo a residentes o turistas que demuestren su boleto de avión de salida del país. Dicha mercancía, libre de impuesto, será entregada a la persona en el puerto de salida.
- f) Otra empresa establecida dentro de la Zona de Libre Comercio bajo la condición de que se lleve una clara documentación de la transacción;

⁴⁶ Belize Investment Guide, Ministry of Economic Development, Belmopan, Belize C.A., 1996, p.10-11

- g) No existe restricción en la compraventa de divisa extranjera, ni en la transferencia de divisa extranjera dentro y fuera de la Zona Libre de Comercio por empresas que están establecidas dentro de la misma.
- h) No se cobra impuesto por el uso de divisas extranjeras dentro de la zona;
- i) Las empresas establecidas en la Zona de Libre Comercio pueden abrir una cuenta bancaria con cualquier tipo de divisa en cualquier banco de su conveniencia que opere dentro de dicha zona;
- j) La ley sobre renta restrictiva no se aplicará a las empresas establecidas en la zona ni en la renta de propiedad en la misma.

En materia de exención de impuestos, existen varios beneficios tales como:

- a) Toda mercancía que entra en la Zona de Libre Comercio para fin comercial estará exenta de impuestos;
- b) Todo material de construcción, combustible, mueble y equipo necesario para el completo funcionamiento de dicha zona, estará exenta de impuesto;
- c) No se aplicará ninguna cuota a las importaciones o exportaciones para las empresas que operan dentro de la Zona de Libre Comercio;
- d) Una empresa que opera dentro de la Zona de Libre Comercio no requiere licencia para importar o exportar;
- e) Excepto a lo mencionado en (f), toda importación o exportación de la Zona de Libre Comercio proveniente de cualquier destino, será exento del pago de impuestos aduaneros, impuestos de consumo y impuestos de exportación;
- f) Todas las exportaciones de la Zona de Libre Comercio al interior del país pagarán impuestos bajo el régimen aduanero. Dichos impuestos estarán sujetos al valor original de la mercancía importada antes de ser modificada.

La conveniencia del establecimiento de la Zona de Libre Comercio es que va ser un detonador económico al generar empleos, el flujo de capital y ingresos divisas al país.

3.9 ACUERDO DE FACILITACIÓN ADUANERA

Suscrito durante la visita presidencial a Belize en septiembre de 1991. Este Acuerdo pretende agilizar los trámites aduaneros de la frontera entre ambos países y estrechar los vínculos de cooperación y asistencia mutua. En este acuerdo es para agilizar los trámites aduaneros de beliceños provenientes de Estados Unidos y que pasan por México con sus mercancías. Esto a su vez fortalecería el comercio entre ambos países.

3.10 PROMOCIÓN COMERCIAL

El 7 de junio de 1995 una delegación de hombres de negocios encabezados por el Sr. Chnaid, presidente de CANACINTRA sección Quintana Roo, visitó Belize con el objeto de identificar las oportunidades de inversión y comercialización de mercados entre ambos países. El Sr. Salvador Fernández, Ministro de Comercio e Industria de ese país, explicó el marco general regulatorio del comercio y las inversiones en Belice, así como las nuevas oportunidades de negocios que se abren con la puesta en marcha de la Zona Franca de Santa Elena, Distrito de Corozal. A su vez el Sr. Chnaid sugirió que se explore la posibilidad de maquilar materia prima beliceña en Quintana Roo.

El 22 de junio de 1995 el Sr. *Norman Timmins*, Subgerente de Desarrollo de Mercados de América Latina de PMI Comercio Internacional, sostuvo reuniones de trabajo con el Primer Ministro Manuel Esquivel, con el Sr. Salvador Fernández, Ministro de Comercio e Industria, y con directivos de la empresa *Belize Electricity Limited*, principal importadora de productos de PEMEX en ese país. Los principales objetivos de la visita fueron: explorar las oportunidades de negocios que permitan el crecimiento del comercio entre Belize y PMI y poner a disposición del gobierno de Belize los productos de PEMEX, los cuales, señaló el Sr. *Timmins*, pueden negociarse de manera directa por cualquier entidad pública o privada de ese país. Por su parte, el Primer Ministro Esquivel manifestó que su país

está interesado en continuar las compras a PEMEX especialmente por los beneficios que Belize obtiene en el marco del Acuerdo de San José.

El 20 de mayo de 1996 una delegación mexicana integrada por funcionarios del gobierno de Quintana Roo, de la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial y de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación, visitaron Belice. En esta ocasión se entrevistaron con representantes del sector público y privado de ese país con objeto de analizar la posibilidad de realizar una misión de hombres de negocios. Dicha misión se llevó a cabo en agosto de 1996.

Del 18 al 21 de junio pasado se llevó a cabo el V Seminario de Cancún sobre Oportunidades de Negocios en la Cuenca del Caribe, bajo el nuevo nombre de V Foro de Cancún: Encuentro de Negocios de América Latina y el Caribe. En el Seminario participaron aproximadamente 620 empresario de América Latina y el Caribe.

3.11 PROYECTOS DE DESARROLLO FINANCIADOS CON RECURSOS DEL BANCO DE DESARROLLO DEL CARIBE (BDC)

México, como país prestatario del BDC, canaliza recursos a esa institución lo que permite la participación de empresas mexicanas en las licitaciones que se convocan para los proyectos financiados por el BDC.

La primera obra realizada con estos recursos fue el "Mejoramiento del Aeropuerto Internacional *Phillip S.W. Goldson*" con un costo total de EUA \$ 6.6 millones, en el cual participó la constructora mexicana ICA. Una parte de ese financiamiento fue documentado en pesos mexicanos. México solicitó a Belize el cambio a dólares estadounidenses por lo que se firmó, el 3 de junio de 1993, un Memorándum de Entendimiento que registra esta acción.

Otros proyectos propuestos por Belize para ser financiados con los recursos de México en el BDC con la construcción de los aeropuertos municipales de Belize y San Pedro, el proyecto para agua y alcantarillado de la ciudad de San Pedro y el proyecto para un desarrollo turístico del Cayo de Ambergris. A la fecha, Belize no ha hecho una solicitud formal.

Durante la II Reunión del Grupo de Asuntos Financieros y Hacendarios, la delegación mexicana reiteró su disposición para apoyar el financiamiento de proyectos de desarrollo en Belize a través del Fondo Especial de Desarrollo con los recursos de México en el BDC.

3.12 PROYECTOS PROPUESTOS POR BELIZE

Durante la II Reunión de la Comisión Binacional Belize-México celebrada en noviembre de 1993, Belize sometió a consideración de las autoridades mexicanas dos proyectos: un estudio de factibilidad para un programa de industrialización en la frontera Belize-México y otra para desarrollar las exportaciones hacia México. Belize manifestó su interés en que estos proyectos fueran financiados con recursos de México en el Banco de Desarrollo del Caribe (BDC). La Secretaría de Comercio y Fomento Industrial ha manifestado, después de consultar con la SHCP, que ambos proyectos pueden ser sometidos a consideración del BDC. El gobierno de Belize debe presentar la petición por escrito ante el Banco y una vez aprobada, podrían utilizarse los recursos de México en esa institución.

3.13 LÍNEAS DE CRÉDITO

En agosto de 1993 BANCOMEXT abrió una línea de crédito a favor de Belize por un monto de EUA\$ 5 millones para financiar a importadores beliceños en la adquisición de bienes y servicios mexicanos. Las condiciones fueron:

- a) Empresas sean registradas en Belize;
- b) Tener cuenta en el Belize Bank;
- c) Presentar proyecto de trabajo a financiar;
- d) Plazo de un año para pagar a 12 % de interés y
- e) Pagar en dólares

Durante la I Reunión del Grupo de Asuntos Financieros y Hacendarios celebrada en mayo de 1994, la parte beliceña solicitó que se redujera la tasa de interés aplicada a los préstamos al amparo de esta línea. La parte mexicana expuso que en México se ha incrementado la tasa de interés pero que se trataría el asunto con las autoridades de BANCOMEXT. Ante la falta de utilización de esta línea de crédito BANCOMEXT la canceló. En el marco de la II Reunión del Grupo de Asuntos Financieros y Hacendarios celebrada en noviembre de 1995, la delegación de México expresó que existían dos líneas de crédito con el Banco Central de Belice, debido a que estas no se utilizaron y no se tuvo la respuesta que se esperaba, su vigencia concluyó en 1995. Sin embargo, BANCOMEXT está dispuesto a recibir proyectos comerciales o de inversión, caso por caso, como el actual proyecto de *Belize Electricity Limited* por EUA\$ 1.5 millones, cuya propuesta de financiamiento ya se aprobó a dicha compañía.

La subutilización de dicha línea de crédito se debe básicamente a tres factores fundamentales:

- a) la alta tasa de interés que cobraba BANCOMEXT,
- b) el corto plazo otorgado para pagar dichos créditos y,
- c) El pequeño mercado de Belize para respaldar al empresario.

3.14 IMPORTACIÓN DE GANADO BOVINO

En septiembre de 1992 la Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos (SARH) aplicó un régimen zoosanitario a la importación de ganado proveniente de Centroamérica. Belize informó en marzo de 1993 que ya había cumplido con las disposiciones de la SARH, tales como la construcción de una estación cuarentenaria (Running W). A efectos de certificar la confiabilidad y funcionalidad de esa estación, la SARH designó a un técnico para que efectuara la inspección y certificación, lo que posibilitaría la obtención de licencia de autorización a la exportación de carne bovina y porcina a México. Después de su visita, el especialista de la SARH señaló los requisitos a cumplir para que la estación pudiera ser aprobada.

3.15 ACUERDO DE SAN JOSÉ

Belize forma parte de este Acuerdo desde 1988. Cuenta con una cuota de 1,600 barriles diarios de petróleo pero debido a que no cuenta con capacidad de refinación, Belize importa productos petrolíferos elaborados (diesel y combustóleo). A partir de 1993, se agregaron pequeños volúmenes de gasolina.

Según informes del COCEP, de 1990 a julio de 1995 se habían suministrado a Belize 803 miles de barriles de petróleo (productos derivados). De agosto de 1995 a junio de 1996 Belize efectuó levantamientos de diesel en un promedio de 400 barriles diarios.

En ocasión de la Reunión de Jefes de Estado y de Gobierno de México y del Istmo Centroamericano "Tuxtla II", celebrada en San José, Costa Rica en febrero de 1996, el Gobierno de México anunció las siguientes adecuaciones a los términos de operación del Acuerdo, con miras a optimizar su aprovechamiento por parte de los países beneficiarios:

- I. México pondrá a disposición de los países beneficiarios los tipos de petróleo normalmente vende, procurando ofrecer una alternativa más adecuada que resulte aceptable para los compradores.

II. A partir del 16 de febrero de 1996, las ventas de productos petrolíferos (gasolina, diesel, kerosén, gas licuado de petróleo, GLP, entre otros) que realice México a los países beneficiarios se contabilizarán como parte del monto de suministro petrolero para la generación de financiamiento en los términos del Acuerdo. Sin embargo, sobre estos productos no necesariamente habrá una garantía de suministro, dadas las variaciones en su disponibilidad.

A partir del 16 de febrero de 1996, serán incorporadas a los beneficios financieros del Acuerdo las ventas tanto de petróleo crudo como de productos petrolíferos a empresas del sector privado de los países beneficiarios, cuyo destino sea el mercado interno. Dicho suministro se efectuará de acuerdo con las prácticas de comercialización petrolera internacional de México. Para ello se requerirá, como condición necesaria, de un tratamiento arancelario similar al que gozan los abastecedores locales, a fin de sostener una competencia equitativa.

III. Para la disposición de los recursos financieros generados a partir del Acuerdo, se ofrecerán plazos de financiamiento más amplios, en función de las características de cada proyecto.

3.16 CONVENIO PARA EL SUMINISTRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA

Este Convenio se suscribió el 18 de enero de 1990 con un suministro de energía eléctrica inicial de 2.7 MW. Durante la visita presidencial a Belice, en septiembre de 1991, se suscribió una ampliación a 5 MW.

En junio de 1992 Belize pidió a la Comisión Federal de Electricidad (CFE) la ampliación en el suministro de entre 25 a 40 MW. Después de un estudio, la CFE determinó las necesidades de infraestructura y de tendido de línea. El monto de la inversión se estimó en EUA\$ 29.2 millones, de los cuales EUA\$ 12.9 millones estarían directamente relacionados con las instalaciones para la exportación

de energía eléctrica Belice. Debido a las dificultades para el financiamiento, Belize realizó un segundo planteamiento en donde, a partir de un escenario diferente, la CFE suministraría de entre 12 a 25 MW.

A partir de este escenario, el 13 de julio de 1995 las autoridades de ambos países firmaron en Chetumal, Quintana Roo un contrato de ampliación de suministro que pasaría de los 5 MW actuales a 25 MW para mediados del año 2002. Este aumento de suministro se llevará a cabo en tres fases: en la primera se aumentará la capacidad a 6 MW, en la segunda se aumentará a 18 MW y en la tercera fase se llegará a los 25 MW. Se prevé que la primera fase pudiera iniciarse en el segundo semestre de 1996, la segunda a principios de 1999 y la tercera a mediados del año 2002. Este Contrato puede representar un ingreso para México de EUA\$ 55 millones. Dada la importancia de este contrato para la relación entre Belize y México, los mandatarios de ambos países participaron como testigos de honor.

Durante la III Reunión de la Subcomisión de Asuntos Económicos, Comerciales y Financieros Belize-México (noviembre de 1995), la delegación de México señaló que los estudios necesarios para lograr la interconexión de los sistemas eléctricos de ambos países se están desarrollando conforme a los programas establecidos en el contrato suscrito entre la CFE y el BEL, y a la programación solicitada por esta última empresa en lo que se refiere al diseño de obras.

3.17 TRANSPORTE AÉREO

EL 20 de septiembre de 1991, durante la visita del Presidente Salinas a Belice, se suscribió el Memorándum de Entendimiento en Materia de Transporte Aéreo.

En el marco de este instrumento, en septiembre de 1992 se otorgó un permiso unilateral a TAESA para las rutas Cancún- Belice y Chetumal- Belice. La empresa mexicana Aerolíneas Bonanza solicitó autorización para operar vuelos regulares en la rutas Mérida -Belice y Chetumal-Belize. Se solicitó también un permiso para la operación de un servicio aéreo internacional regular de pasajeros en la ruta Cancún-Belize-Flores-Cancún. Se espera respuesta del gobierno beliceño a ambas peticiones.

Por otra parte, las autoridades mexicanas han manifestado su disposición por iniciar negociaciones con autoridades beliceñas tendientes a la suscripción de un Convenio Bilateral sobre Transporte Aéreo.

Un acuerdo bilateral sobre transporte aéreo entre ambos países fortalecería el transporte turístico en la zona del Caribe, especialmente en la Zona del Mundo Maya. Esto repercutiría positivamente en las economías de ambos países debido a que aumentaría el número de turistas que visitan dicha zona.

3.18 COOPERACIÓN EN COMUNICACIONES

Durante la II Reunión de la Comisión Mixta México- Belize en noviembre de 1993, se suscribió un Acuerdo de Cooperación en Materia de Telecomunicaciones.

Otro proyecto importante en materia de Comunicaciones es la construcción del Puente Internacional La Unión - *Blue Creek*. Se ha formalizado la creación de las comisiones encargadas de la negociación aunque no se ha identificado la fuente de financiamiento.

Fuente: La Cooperación Mexicana con Centroamérica, 1991-1995, Comisión Mexicana para la Cooperación con Centroamérica, SRE, México D F 1996

4.1 TEORÍAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL**LA TEORÍA DE LA BALANZA COMERCIAL**

La Teoría de la Balanza Comercial constituye el centro del pensamiento de los Mercantilistas con el cual buscaban la forma de cómo lograr una balanza comercial favorable. Para lograr este último, ellos decían que el Estado debe intervenir para restringir las importaciones y promover las exportaciones. El estado restringe las importaciones al fomentar un proteccionismo estableciendo barreras a las importaciones y restringiendo las importaciones de artículos de lujo. Para promover las exportaciones el estado otorga concesiones a la producción y estímulos a la industria y al comercio. El excedente de las exportaciones se pagaba en oro. Con esto se estableció una relación estrecha entre la balanza comercial y los movimientos de metales sin llegar a descubrir la causa fundamental que daba origen tanto al estado de la balanza comercial como a la dirección del movimiento de los metales.

TEORÍA CLÁSICA DE ADAM SMITH Y DAVID RICARDO

Esta teoría se basaba en las siguientes postulaciones:

- a) Cuando dos países (A y B) producen dos mercancías cada uno, pero el país A tiene ventaja absoluta de costos sobre B en la producción de una de las mercancías, en tanto que el país B tiene ventaja absoluta de costos sobre A en la producción de la otra mercancía. Esto se llama Diferencia Absoluta de Costos.
- b) Si uno de los países produce a menor costo ambas mercancías pero con ventaja de diferente proporción en cada mercancía, se tienen los Costos Comparativos o Relativos. En ambos casos las funciones de producción son distintas para una mercancía en cada país.

- c) Cuando el país A produce un artículo que no produce el país B y este produce otro artículo que no produce A y se establece intercambio entre ellos, el comercio surge debido a la carencia de la otra mercancía en cada país, esto es Ventaja Incomparable.
- d) Cuando un país produce más baratas ambas mercancías y en la misma proporción respecto al otro país, se dice que hay Diferencias Iguales de Costos.

En el caso de Belize y México, México produce petróleo el cual es un producto indispensable para la economía de Belize. En este caso, México tiene una Ventaja Incomparable sobre Belize porque el último no produce petróleo. Además, México produce una gran variedad de mercancías a menor precio que Belize, especialmente productos alimenticios. Esto es un ejemplo de los Costos Comparativos o Relativos.

4.2 FACTORES ECONÓMICOS Y POLÍTICOS QUE INFLUYERON EN LAS RELACIONES COMERCIALES DE BELIZE Y MÉXICO ENTRE 1981 A 1990

La relación comercial entre Belize y México durante el período de 1981 a 1990 se puede explicar sobre la base de cuatro factores fundamentales:

1. La independencia política de Belize del Reino Unido de la Gran Bretaña el 21 de septiembre de 1981,
2. La sucesiva devaluación del peso mexicano frente al dólar Estadounidense en 1982 y 1986,
3. El ingreso de México al Acuerdo General de Aranceles y Comercio (GATT) en 1986, y
4. El término de la Guerra Fría con la desintegración de la URSS a principios de la década de los años 90's el cual dio lugar a la aceleración de la globalización de las economías.

Al independizarse Belize del Reino Unido, este se encontró con una realidad económica donde más del 30% de su territorio se encontraba en manos de capital extranjero que se establecieron durante la década de los años 50's como transnacionales, sobre todo inglesas y norteamericanas. La economía se sustentaba primordialmente en el sector agrícola para su desarrollo siendo sus principales productos de exportación el azúcar, cítricos, plátano y mariscos. Además, en 1981 el precio del azúcar en el mercado internacional se desplomó causando una grave crisis económica en Belize. El precio del azúcar empezó a recuperarse hasta mediados de la década de los años 80's. Con el precio de su principal producto a la baja y con nuevas responsabilidades adquiridas después de su independencia, Belize tuvo que buscar otras fuentes de financiamiento tales como el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial, para implementar su plan de desarrollo económico y social. Además, tuvo que luchar para integrarse a nuevas organizaciones regionales e internacionales para así poder tener acceso a los recursos financieros disponibles a los países en vías de desarrollo. Sus limitadas exportaciones lo absorbía el mercado de Estados Unidos, la Gran Bretaña y la Comunidad del Caribe (CARICOM).

Al petrolizarse la economía mexicana a mediados de la década de los 70's, la dependencia de México en el petróleo, como principal impulsor de la economía mexicana, condujo a que el país experimentara graves problemas económicos a principios de la década de los 80's con la caída del precio del petróleo en los mercados internacionales. Este condujo a que se devaluara el peso mexicano frente al dólar Estadounidense en 1982 y en 1986. Esta devaluación del peso mexicano repercutió en la economía beliceña debido a la crisis económica que Belize experimentaba en ese mismo periodo con la caída del precio del azúcar en los mercados internacionales. Los consumidores beliceños optaron por consumir más de los productos mexicanos porque eran más baratos aunque de menor calidad que los productos importados de Estados Unidos y la Gran Bretaña. El comercio informal entre Belize y México se incrementó en la década de los años 80's.

Entre 1985 a 1987, la importación de productos mexicanos a Belize se incrementó drásticamente y las exportaciones de Belize a México se redujeron.

En 1985 las importaciones de Belize provenientes de México fueron de un total de 7,283 millones de USD (14,566 millones de BZED). En 1986 este se incrementa a 8,957 millones de USD (17 millones BZED), significando un incremento de 22.9% por ciento con respecto al año anterior. En 1987 el valor de las importaciones de Belize provenientes de México fue de 12,604.5 millones de USD (25,209 millones de BZED) significando un incremento de 40.72 por ciento con respecto a 1986.

En cambio las exportaciones de Belize a México se redujeron durante este período de 1985 a 1987. En 1985 el valor de las exportaciones de Belize a México fue de 0.383 millones de USD (0.766 millones de BZED). En 1986, las exportaciones de Belize a México fueron de 0.154 millones de USD (0.309 millones de BZED), significando una reducción de 59.79 por ciento con respecto al año anterior. En 1987 el valor de las exportaciones de Belize a México fue de 0.150 millones de USD (0.301 BZED), reduciéndose en un 2.59 por ciento con respecto a 1986.⁴⁷

AJ evaluar este período antes mencionado podemos apreciar que la devaluación del peso mexicano frente al dólar afectó la balanza comercial de Belize con México.

Los profundos cambios que vivieron México desde principios de los ochenta han implicado la necesidad de reconsiderar enfoques tradicionales de pensar y actuar ante los acontecimientos internos e internacionales.

Un primer cambio de gran trascendencia en este sentido fue la adhesión de México al Acuerdo General de Aranceles y Comercio (GATT) en agosto de 1986, concretando una iniciativa que ya había comenzado a debatirse en el país en los años 1979 y 1980.

Esta medida se inscribió en un esfuerzo mayor por transformar las estructuras económicas del país, lo que se ha manifestado entre otras cosas en la desreglamentación de las actividades

⁴⁷ "Belize Abstract of Statistics", 1996, Central Statistical Office, Ministry of Finance, Belmopan, Belize C.A., 1997, p. 102, Table 5.3 & 5.4

económicas, el redimensionamiento de la participación estatal en la economía, el saneamiento de las finanzas públicas y la reducción del servicio de la deuda externa.

En lo que se refiere a las relaciones con el exterior la adhesión al GATT plasmó la voluntad de México por tener una nueva participación en el comercio internacional con base en las reglas que fija el mayor foro institucional mundial para dicha actividad. Pero al mismo tiempo, con esta medida se buscó participar en la toma de decisiones conjuntamente con los grandes países industrializados, en un marco normativo que intenta ampliar el acceso a los mercados y superar las políticas comerciales arbitrarias o discriminatorias por parte de los grandes países industriales.

Desde 1983, debido a la deuda, el comercio exterior mexicano había tenido un importante cambio estructural debido a que el petróleo perdió dramáticamente importancia como producto dominante en las exportaciones no tradicionales, privadas en especial las de origen manufacturero que pasaron a representar el 70% del total exportado. La entrada de México al GATT vino a dar un marco institucional para que ese cambio estructural se consolidara en un ámbito del multilateralismo comercial, potenciado al acceso a los mercados para los productos mexicanos.

En 1987, se decidió en el país una apertura unilateral del comercio exterior. Esto significó por una parte, reducir los renglones sujetos a permiso de importación a sólo el 28.8% del valor de las importaciones y al 3.8% del número de fracciones arancelarias. Por otra parte implicó una decisión de reducir el nivel arancelario máximo desde el 50% que se había pactado al ingresar al GATT a sólo el 20%. Todas estas medidas fueron explicadas por las autoridades gubernamentales, por la necesidad de incrementar la competitividad y la eficiencia productiva en el país.

La voluntad mexicana de apertura hacia la economía internacional sobre bases sanas y equitativas se reforzó aun más a partir de 1988, con el desarrollo de la presencia de México en múltiples negociaciones bilaterales y regionales para diversificar los mercados para sus productos. Esto se refleja

en el hecho de que México participa actualmente en más de 1,600 programas de cooperación e intercambio internacional.

Este gran ajuste estructural del comercio exterior ha creado fuertes tensiones en diversas ramas de la economía nacional tales como textiles, calzado, etcétera. Esto ha sido resultado que las empresas de estas ramas, tradicionalmente retrasadas en su tecnología y eficiencia, se vieron expuestas a la competencia internacional en un período extraordinariamente corto. La coincidencia de estas circunstancias con la desaceleración de la actividad económica desde 1992, ha significado que muchas de ellas deban cerrar sus puertas, lo que aumentó la desocupación en diversas regiones del país.

Como cuarto factor, el término de la época de la Guerra Fría con la desintegración de la Unión Soviética Socialista (URSS) en 1990. Esto dio pauta para el inicio de una integración económica por medio de la conformación de bloques económicos regionales y en el ámbito mundial para llenar el vacío de poder dejado por la URSS. Toda esta dinámica económica y política internacional fue un impacto positivo para el comercio de los países industrializados y negativo para el comercio proteccionista de los países dependientes y en vías de desarrollo como Belize.

4.3 POLÍTICA COMERCIAL DE BELIZE ENTRE 1990 A 1994

El Gobierno de Belize bajo la administración del Primer Ministro *George Price* (1989-1993), reconoció que una política comercial acorde con los cambios de la dinámica internacional era un instrumento fundamental para obtener los objetivos de un desarrollo económico nacional sustentante. Belize, como país en vías de desarrollo necesitaba instalar una infraestructura de producción competitiva. Por ende, la política comercial buscaba fomentar la exportación y implementar una eficiente sustitución de importaciones, especialmente en productos alimenticios, para así aumentar los ingresos del país y equilibrar la balanza de pagos.

Los objetivos planteados fueron:⁴⁸

Diversificar los productos de exportación para reducir la dependencia de Belize en una pequeña gama de productos, proporcionar mayor valor agregado a los productos exportados y diversificar los mercados.

Promover la inversión extranjera y crear mayor empleo con el intercambio de tecnología bajo el establecimiento de la Zona de Procesamiento para la Exportación (ZPE) (*Export Processing Zone*).

Promover el intercambio comercial con nuestros vecinos de América Latina y el Caribe (CARICOM).

Mejorar los niveles de calidad de los productos beliceños para el mercado doméstico y externo para así aumentar la competitividad de Belize en los mercados mundiales.

La estrategia a seguir se definió como lo siguiente:

Se establecerá una Zona de Procesamiento para la Exportación (ZPE) y se otorgarán beneficios fiscales bajo la legislación de Zona de Procesamiento para la Exportación de 1990 a inversionistas legales. Además, se establecerá una oficina para la ZPE en el Ministerio de Comercio e Industria para facilitar las actividades de dicha entidad.

El gobierno conjuntamente con la Unidad para la Promoción de la Exportación e Inversión (UPEI) (*Export and Investment Promotion Unit*) se unirán para organizar misiones comerciales para promover a los exportadores beliceños en el exterior.

⁴⁸ "Development Plan 1990 - 1994", Government of Belize, Ministry of Economic Development, Belmopan, Belize C.A., 1989

El gobierno luchará para que las tarifas preferenciales otorgadas a los productos de Belize, tales como los cítricos, azúcar, plátano, en el mercado Estadounidense y de la Unión Europea, se mantengan.

La oficina de estándares será mejorada para asegurar que se proporcionen servicios para certificar la seguridad, calidad y la operación de bienes y servicios para cumplir con las normas internacionales. Se enlazará esta oficina con productores agrícolas para asesorarlos en el mejoramiento de la calidad de sus productos.

El gobierno trabajara conjuntamente con el departamento de cooperativas en la implementación del proyecto de exportación e importación entre cooperativas caribeñas los cuales ayudarán en la diversificación de la exportación en áreas como: la maderera, agrícola y el de los servicios turísticos.

En el ámbito regional, el gobierno de Belize va a aprobar las iniciativas proporcionados por CARICOM y va a implementar las tarifas comunes externos, reglas de origen y otras medidas diseñadas para fomentar el comercio entre los países miembros del CARICOM.

Varios de los proyectos aquí mencionados fueron concretados pero no fueron lo suficientemente efectivos como para preparar una estrategia comercial lo suficientemente flexible como para adaptarse a los cambios de la economía internacional de la década de los años 90's y a la misma vez proteger los intereses comerciales de Belize.

4.4 PROGRAMA NACIONAL DE MODERNIZACIÓN INDUSTRIAL Y DEL COMERCIO EXTERIOR DE MÉXICO DE 1990 A 1994.

El Programa Nacional de Modernización Industrial y del Comercio Exterior de México para el período de 1990 a 1994 se deriva del Plan Nacional de Desarrollo. En este programa se mencionan los problemas fundamentales que enfrenta la industria y el comercio exterior mexicano en dicho período. Los cuatro problemas fundamentales que enfrentaba la aplicación de la Política de Comercio Exterior eran los siguientes:

1. Dificultad en el acceso de los productos mexicanos a los mercados externos,
En primera los productos mexicanos eran de baja calidad y menos competitivos que de los países. México reconociendo esta realidad y obedeciendo a una política comercial más dinámica, decide fortalecer el sistema productivo del país.
2. Desarrollo insuficiente de las compañías exportadoras mexicanas,
Este desarrollo insuficiente del aparato exportador de México se debe a que las empresas no estaban preparadas en infraestructura y tecnología para competir con mercados de Estados Unidos y de Europa. Esto se debió al sobre proteccionismo que se le proporcionó a las empresas mexicanas en la década de los 60's y 70's.
3. Diferencias entre las tasas de protección comercial, y
Existía una gran protección comercial a las empresas mexicanos el cual demostró la necesidad de actualizar el régimen comercial y fomentar la competencia dentro del mercado mexicano.
4. Barreras al comercio exterior.
Existían barreras arancelarias y no arancelarias al comercio exterior mexicana. Se vio la necesidad de eliminar estas barreras para poder fortalecer y fomentar el comercio exterior.

Para subsanar estos problemas se consideraba que la política industrial y de comercio exterior estaba orientada a facilitar la adaptación y ajuste de la industria a los cambios tecnológicos, a los procesos productivos modernos, a las variaciones de los precios relativos derivados de la apertura comercial y a la reestructuración de los mercados nacionales e internacionales.⁴⁹

Con esto se pretendía incidir en los siguientes aspectos:

*Concertación de la estructura industrial y programas sectoriales; perfeccionamiento de la apertura comercial, promoción a la inversión, revisión del marco regulatorio de la industria, desarrollo tecnológico y capacitación de recursos humanos, desconcentración regional de la industria, normalización de calidad; fomento a la micro, pequeña y mediana empresa, desarrollo comercial e industrial de las franjas fronterizas y zonas libres, promoción de la industria maquiladora, de las exportaciones y de la defensa de los intereses comerciales en el exterior, y finalmente la realización de acciones coordinadas entre la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (SECOFI) y el sector industrial para el desarrollo de la industria y del comercio exterior.*⁵⁰

En este sentido se adoptó el Programa de Modernización y Desarrollo de la Industria micro, pequeña y mediana empresa, en 1991, con objetivo de ordenar y sistematizar el fomento a estas empresas creando un ambiente propicio para aprovechar plenamente las ventajas comparativas inherentes a la flexibilidad de sus escalas productivas.⁵¹

Tomando en consideración que los objetivos de la Política Comercial son propiciar el crecimiento equilibrado de la industria nacional mediante el fortalecimiento del sector exportador, la

⁴⁹ "Programa Nacional de Modernización Industrial" p. 29

⁵⁰ "Programa Nacional de Modernización" p. 29 y 55

⁵¹ "Programa para la Modernización y Desarrollo de la Industria, Micro y Pequeña y Mediana, 1991-1994," SECOFI, febrero de 1991

creación de empleos productivos y la promoción y protección de los intereses comerciales de México en el exterior; la estrategia a seguir se basa en los siguientes puntos:

- . Esfuerzos coordinados para intensificar el apoyo a las compañías exportadoras,
 - . Remoción de barreras a las corrientes comerciales,
 - . Creación de una nueva cultura exportadora,
 - . Consolidación de las exportaciones mexicanas en los mercados externos, y
 - . Mayores esfuerzos en materia de negociación internacional.
- Ya diseñada la estrategia se planteó las siguientes acciones a seguir según el citado programa:

- . Mejoramiento de la liberalización comercial,
- . Desarrollo industrial y comercial en las zonas fronterizas,
- . Promoción de una cultura de exportación basada en la calidad, prestigio y competitividad de los productos mexicanos, y
- . Esfuerzos efectivos de promoción y defensa de los intereses comerciales de México durante las negociaciones.

Ahora veremos cómo México pone en marcha los mecanismos de su política comercial en el escenario internacional.

La promoción y defensa de los intereses comerciales de México en el exterior son asumidos como objetivos prioritarios de dicha administración ya que se considera que en la medida en que la misma pueda garantizar y expandir el acceso de los productos mexicanos a los mercados internacionales, los esfuerzos de los industriales mexicanos rendirán mayores frutos.

Aquí es donde la negociación internacional ofrece mecanismos y condiciones de entendimiento comercial multilateral, regional y bilateral para una relación comercial basada en la reciprocidad que asegure un acceso más estable a los mercados, logren cabal reconocimiento de las diferencias

existentes entre México y sus contra partes comerciales y proveen una solución equitativa, eficaz y oportuna a las controversias comerciales.⁵²

Según el programa gubernamental, las negociaciones de México en el aspecto bilateral con el mundo se ríjeron por cinco principios:⁵³

1. Incorporar la mayor disminución arancelaria posible a las exportaciones mexicanas, reconociendo las diferencias económicas entre México y sus contra partes comerciales.
2. Minimizar las barreras no-arancelarias que enfrentan las exportaciones mexicanas, en un ámbito de clara reciprocidad,
3. Asegurar un acceso estable a los mercados externos que deriven certidumbre de largo plazo,
4. Procurar un justo equilibrio en la resolución de controversias evitando la aplicación de medidas unilaterales.
5. Inducir la complementanedad de nuestras economías con la de nuestros socios comerciales.

En materia multilateral la negociación se enfoca a la liberalización de los flujos comerciales en el ámbito regional, global y a la apertura de vías para una mayor participación de los productos mexicanos en los mercados mundiales.

En el ámbito multilateral, México canaliza sus negociaciones comerciales a través del GATT al que ingreso en 1986. El protocolo de adhesión firmado por México es parte de la normatividad vigente del comercio exterior de México junto con la Ley de Comercio Exterior y el Código Anti-dumping.

El GATT es un tratado multilateral firmado por 103 países con el objetivo de garantizar un entorno comercial internacional estable, previsible y un proceso permanente de liberalización comercial.

⁵² Herminio Blanco. "Negociaciones Internacionales y sus beneficios para la exportaciones mexicanas", Ciclo de Conferencias sobre Comercio Internacional, W.T. C., El Mercado de Valores, num. 13, 1 de Julio de 1990

⁵³ "Las Relaciones Comerciales de México con el Mundo, Desafíos y Oportunidades". SECOFI, 1990, p.6

En la Ronda de Uruguay, la estrategia de México se concentra en obtener reducciones arancelarias y la eliminación de barreras no-arancelarias; integrar el sector textil a los principios y normas del GATT, adecuar las políticas agrícolas de los países industrializados a las prácticas del GATT entre otras.

México otorga la mayor importancia al fortalecimiento del GATT y comercio al éxito de la Ronda Uruguay, porque considera que son fundamentales para impulsar el comercio mundial y la transferencia de la tecnología para la cual considera que cada parte contratante deberá hacer esfuerzos para alcanzar compromisos políticos en todas las áreas de negociación.⁵⁴

4.5 EL COMERCIO EXTERIOR DE BELIZE DURANTE EL PERIODO 1990 A 1994

Para comprender mejor la realidad de la relación comercial entre Belize y México, primero hay que analizar el Comercio Exterior de Belize durante este período de cinco años.

Debido a su posición geográfica, clima y tipo de suelo, Belize es apto para el cultivo de frutas tropicales tales como los cítricos, mango, plátano, piña y cacao entre otros; pero el cultivo que siempre se ha explotado en gran escala es la caña de azúcar. También los productos forestales como la madera de caoba han jugado un papel fundamental en el desarrollo de la economía a principios del siglo XIX. La explotación de los productos pesqueros también a llegado a formar un sector muy importante de la economía.

⁵⁴ Roberto Canona Guzman. "El Contexto de la Negociación Comercial Internacional de México, CRU, FCP y S, UNAM, septiembre de 1992

Cuando Belize se independizó en 1981, la economía beliceña se encontraba en caos, debido a que en primera el precio del azúcar en el mercado mundial se había disminuido y segundo con su independencia de la Gran Bretaña, Belize se tuvo que encargar de la administración de sus finanzas públicas internas. Aunado a esto, Belize carecía de una infraestructura industrial lo suficientemente adecuada para obtener un desarrollo económico sustentable. Su población de 150,000 en 1981 significaba un mercado pequeño para los inversionistas. La mano de obra calificada era escasa. El 60% de la población eran niños de 12-16 años que todavía estaban en la escuela. En junio de 1997, la población de Belize era de 230 mil personas.⁵⁵

IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE BELIZE

1990-1994

(MILLONES DE DÓLARES)

	1990	1991	1992	1993	1994
EXPORTACIONES	132,961	123,218	144,173.5	136,483.5	151,043
IMPORTACIONES	194,003	220741	246,450	262,498	232,708

Fuente: Central Statistical Office, 1996

Analizando el cuadro de Importaciones y Exportaciones de Belize de 1990 a 1994, obtenemos un mejor panorama de la balanza comercial de Belize con otros socios comerciales durante el periodo de 1990 a 1994.

⁵⁵ "Central Statistical Office," Ministry of Finance, Belmopan, Belize C.A., 1998

El comercio exterior de Belize, siempre ha sido deficitario, Belize siempre ha importado más de lo que ha exportado. En el siguiente cuadro podemos apreciar con claridad las importaciones, exportaciones y el déficit comercial que Belize ha experimentado durante el periodo de 1990 a 1994. En este periodo los socios comerciales de Belize son: el Reino Unido, los Estados Unidos, Canadá, México, CARICOM, la Comunidad Económica Europea, Centro América y otros países denominados como "el Resto del Mundo".

A partir de 1986 el déficit comercial empieza a incrementar drásticamente llegando a su punto más alto en 1993 y disminuyendo en 1994 y 1995. En promedio las importaciones han crecido casi el doble que las exportaciones durante el periodo de 1986 a 1995. En cambio las exportaciones han crecido lentamente llegando a su punto máximo en 1995. Siguiendo este esquema, vemos que el déficit comercial fue de aproximadamente 35,720 millones de dólares (71,440 millones de dólares BZE) en 1986 y para 1995 el déficit comercial fue de 104,827 millones de dólares (209,654 millones de dólares BZE) un incremento de 293 %.

Analizando el periodo de 1990 a 1994 (5 años), podemos apreciar que las exportaciones fueron de un promedio de 137,575 millones de dólares (275,151 millones de dólares BZE) anuales. Las exportaciones en 1990 fueron de 132,961 millones de dólares (265,922 millones de dólares BZE) y en 1994 fue de 151,043 millones de dólares (302,086 millones de dólares BZE). Las exportaciones incrementaron en un 113.6%. EL valor de las importaciones durante el mismo periodo fue de un promedio de 231,280 millones de dólares (462,560 millones de dólares BZE). Las importaciones en 1990 fueron de 194,003 millones de dólares (388,007 millones de dólares BZE) y para 1994 las importaciones fueron de 232,708 millones de dólares (465,416 millones de dólares BZE) incrementándose en un 120 %.

El déficit comercial de Belize durante el periodo de 1990 a 1994 fue de un promedio de 116,751 millones de dólares (233,502 millones de dólares BZE) anualmente. El déficit comercial en 1990 fue de

85,548 millones de dólares (171,096 millones de dólares BZE) y para 1994 este déficit fue de 105,202 millones de dólares (210,405 millones de dólares BZE) significando un incremento de 123 %.

SOCIOS COMERCIALES DE BELIZE PARA PRODUCTOS DE IMPORTACIÓN

1990-1994

(MILLONES DE DÓLARES)

PAÍS	1990	1991	1992	1993	1994
Reino Unido	17,357	20,189	23,417	19,685	18,895
Estados Unidos	121,630	150,900	155,089	158,867	138,109
Canadá	4,889	5,748	5,429	5,779	6,016
México	14,344	21,145	24,214	26,932	24,950
CARICOM	13,003	6,888	10,865	10,882	11,228
Unión Europea	15,053	22,221	18,744	12,761	10,847
Centro América	6,737	8,880	11,409	12,178	13,909
Resto del Mundo	18,278	20,270	25,079	33,895	35,996

Fuente: *Belize, Abstract of Statistics 1996*, p.102

Analizando los datos del cuadro superior sobre los "Socios Comerciales de Belize para Productos de Importación entre 1990 – 1994 ", podemos apreciar que en 1990 los socios comerciales de productos de importación de Belize fue los Estados Unidos de Norte América (57.5%), seguido por el Resto del Mundo (8.6%), Reino Unido (8.2%), Unión Europea (7.1%), México (6.7%), CARICOM (6.1%), Centro América (3.1%) y Canadá (2.3%) en orden de importancia.

Para 1994, el esquema de los socios comerciales para los productos de importación de Belice había cambiado de orden y se definía de la siguiente manera: Estados Unidos (53.1%), el Resto del Mundo (13.8%), México (9.6%), Reino Unido (7.2%), Centro América (5.3%), CARICOM (4.3%), Unión Europea (4.1%) y Canadá (2.3%).

SOCIOS COMERCIALES DE BELIZE PARA LOS PRODUCTOS DE EXPORTACIÓN

1990-1994

(MILLONES DE DÓLARES)

PAÍS	1990	1991	1992	1993	1994
Reino Unido	34,744	28,104	39,115	47,068	51,413
Estados Unidos	51,497	47,012	55,677	50,768	49,386
Canadá	5,570	3,774	3,545	7,888	10,171
México	1,896	3,121	3,772	3,104	4,828
CARICOM	8,351	6,692	6,291	4,964	4,865
Unión Europea	1,373	2,890	6,052	4,196	6,128
Centro América	0,152	0,031	0,024	0,012	0,094
Resto del Mundo	4,870	6,914	4,731	0,936	0,618

Fuente: *Belize Abstract of Statistics*, 1996, p.102

Considerando el cuadro sobre " Socios Comerciales de Belize para Productos de Exportación entre 1990 – 1994 ", vemos que en 1990 los socios comerciales de Belize para sus productos de exportación fue Estados Unidos (47.4 %), el Reino Unido (32.0 %), CARICOM (7.7 %), Canadá (5.1 %), el Resto del Mundo (4.5 %), México (1.7 %), Unión Europea (1.2 %) y Centro América (0.1 %).

En 1994 los socios comerciales para los productos de exportación de Belize se modifico de la siguiente manera: el Reino Unido (40.3%), Estados Unidos (38.7%), Canadá (7.9%), Unión Europea (4.8%), CARICOM (3.8%), México (3.7%), Resto del Mundo (0.4%) y Centro América (0.07%)

De lo antes mencionado se puede ver cómo la dinámica del comercio internacional modifica el esquema de los socios comerciales de los países. En el caso de Belize, considerando el período de análisis de 1990 a 1994, puede ver que Belize tiene un gran déficit comercial principalmente con Estados Unidos, México y CARICOM. Se puede apreciar que Estados Unidos es el país donde viene la mayor parte de las importaciones de Belize y hasta 1993 fue el principal comprador de sus

exportaciones. A partir de 1994, el Reino Unido se convierte en el principal importador de productos beliceños rebasando a los Estados Unidos.

En 1990, México ocupaba el quinto lugar de importancia como socio comercial en los productos de importación de Belize y el sexto lugar como país receptor de las exportaciones de Belize.

Para 1994, México se convierte en el tercer socio comercial más importante de Belize para sus importaciones y se mantenía en el sexto lugar como país receptor de las exportaciones de Belize. Desde aquí se puede apreciar que Belize estaba importando más productos mexicanos que de lo que estaba exportando a México.

VALOR DE EXPORTACIONES POR ARTÍCULO

1990 - 1994

(MILLONES DE DÓLARES)

ARTÍCULO	1990	1991	1992	1993	1994
Alimentos	89,131	76,079	95,245	93,573	102,945
Bebidas	0.001	0	0.002	0.009	0.007
Materias Primas	3,234	3,512	3,750	2,956	4,214
Minerales/Combustible	0	0	0	0	0
Acete Veg. / Animal	0	0.001	0.003	0.001	0.004
Químicos	0.237	0.258	0.388	0.269	0.314
Manufacturas	0.607	1,043	1,198	1,236	1,535
Maquinaria	0.002	0	0.008	0.350	0.078
Otros Bienes	15,222	17,643	18,614	20,548	18,409

Fuente: Belize Abstract of Statistics, 1996, p. 101

En este cuadro podemos ver que Belize exporta principalmente productos alimenticios el cual ha ido incrementando durante el periodo de 1990 – 1994. También vemos que el ingreso por el sector de materias primas es importante. De esto podemos concluir que Belize depende fuertemente del

sector agrícola para sus exportaciones. El sector industrial no está lo suficientemente desarrollado como para poder sustentar la economía.

VALOR DE IMPORTACIONES POR ARTÍCULO

1990 - 1994

(MILLONES DE DÓLARES)

ARTÍCULO	1990	1991	1992	1993	1994
Alimentos	43,553	46,376	48,976	41,061	38,183
Bebidas	5,503	6,461	6,477	6,923	7,703
Materia Prima	1,203	1,658	4,200	2,752	2,357
Minerales/Combustible	27,205	38,428	32,524	31,191	29,325
Aceite Veg./Animal	0 435	0.562	1,907	1,508	1,607
Químicos	20,287	22,029	25,195	32,089	27,890
Manufacturas	36,655	48,566	47,592	56,460	52,320
Maquinana	49,686	59,186	67,663	74,124	66,667
Otros Bienes	25 459	31,497	39,327	34,750	33,789

Fuente: *Belize Abstract of Statistics* 1996, p 101

Este cuadro sobre "Valor de Importaciones por Artículo, 1990-1994", nos demuestra que en 1994, artículos como maquinana, productos manufacturados, alimentos, minerales / combustible y químicos, fueron los más importantes de importación. Estas estadísticas son normales para un país en vías de desarrollo como Belize quien demuestra una gran dependencia por productos manufacturados provenientes de los países industrializados.

Analizando él porque Mexico pasa del quinto lugar al tercer lugar de importancia como socio comercial de Belize entre 1990 a 1994, podemos ver que este se debe a los siguientes factores:

- 1) La devaluación del peso mexicano en la década de los años 80's incremento la competitividad de los precios de los productos mexicanos, el cual causo que los beliceños incrementaran su adquisición por dichos productos;
- 2) La calidad de los productos mexicanos mejoro;
- 3) Aunado a esto la caída de los precios del azúcar y del banano en el mercado mundial condujo a que más beliceños optaran por productos mexicanos.

4.6 EL COMERCIO EXTERIOR DE BELIZE CON MÉXICO ENTRE 1990 A 1994

A partir de 1986, las exportaciones mexicanas a Belize se incrementaron tales como productos manufacturados e industriales, de construcción y energéticos. Durante este periodo las importaciones beliceñas de materiales de construcción aumentaron en más de 200%. Este comercio se dio principalmente con los distritos del Norte de Belize.

Las exportaciones mexicanas son de alto valor agregado y de elaboración, con escasa diversificación. El cemento hidráulico, maquinaria, aparatos de línea blanca, hidrocarburos (gas butano y propano), papel industrial, productos y abonos químicos, hierro, telas metálicas entre otras.

La exportación de hidrocarburos de México a Belize, formal e informalmente ocupa un lugar importante en el comercio entre ambos países, donde solamente en el mes de febrero de 1990, salieron de México con destino a Belize 118,397 litros de combustible y 693,301 metros cúbicos de gas butano. Los productos de aseo personal y de belleza, así como los productos de limpieza y los derivados del papel, han cobrado importancia dentro de las exportaciones mexicanas.

BALANZA COMERCIAL ENTRE BELIZE Y MÉXICO**(MILLONES DE DÓLARES)**

AÑO	COMERCIO	EXPORT.	EXPORT.	SALDO
	<u>TOTAL</u>	<u>MÉXICO</u>	<u>BELIZE</u>	
1990	21.0	18.8	2.2	16.6
1991	28.4	23.0	5.4	17.6
1992	30.3	25.4	4.9	20.5
1993	30.1	26.7	3.4	23.3
1994	33.0	27.3	5.7	21.6

FUENTE: SECOFI E INEGI, 1995

El intercambio comercial entre Belize y México ha sido tradicionalmente favorable para México. Como podemos apreciar en el cuadro superior (Balanza Comercial entre Belize y México), durante 1991 el comercio entre ambos países aumento en 35.2% con respecto a 1990. Las exportaciones de México hacia Belize aumentaron en 22.3% y las exportaciones de Belize a México también aumentaron en 145.5% en el mismo periodo. Pero el déficit comercial entre ambos países también aumento en 6%.

Para 1992, el comercio total entre ambos países incremento en 6.7% con respecto a 1991. Las exportaciones de México hacia Belize aumentaron en 10.4% con respecto a 1991. Pero las exportaciones de Belize hacia México disminuyeron en 9.2%. Debido a esta disminución, el déficit comercial entre ambos países aumento en 16.4% con respecto a 1991.

En 1993, el comercio total entre ambos países disminuyó ligeramente en un 0.6%. Las exportaciones de México hacia Belize aumento en 5.1% con respecto a 1992. Las exportaciones de

Belize hacia México disminuyó aun más en un 30.6% con respecto al año anterior. Con esta importante disminución, el déficit comercial entre ambos países aumento en 13.6%.

Durante 1994, el comercio total entre ambos países (33.0 millones de dólares), aumento en 9.6% con respecto al año anterior. Las exportaciones mexicanas alcanzaron los 27.3 millones de dólares (2.2% más que en 1993), en tanto que las exportaciones de Belize hacia México registraron un monto de 5.7 millones de dólares (67.6% más que en 1993). El déficit comercial de Belize se redujo en un 7.3% de 23.3 millones de dólares en 1993 a 21.6 millones de dólares en 1994.

Los principales productos de intercambio comercial entre ambos países son lo siguientes: Belize importa de México gasóleo, cemento hidráulico, gas butano y propano, hierro en barras y en lingotes, refrigeradores y sus partes. Belize exporta a México productos de perfumería, maderas de cortes especiales, relojes de todas clases, deshecho de hierro y acero y joyas de todas clases.

4.7 EL DÉFICIT COMERCIAL DE BELIZE CON MÉXICO ENTRE 1990 A 1994

Desde el siglo XIX, Belize (conocida como Honduras Británica antes de su independencia en 1981) y México han experimentado una relación comercial dinámica. Esta relación comercial se fundamento en el intercambio de productos primarios mexicanos por mercancía manufacturada proveniente del Reino Unido de la Gran Bretaña.

A principios de este siglo XX, Belize se convierte en un productor importante de azúcar en la región del caribe. Esto conlleva al establecimiento de infraestructura para la cultivación y producción de la caña de azúcar por empresas transnacionales inglesas tales como la *Tate and Lyle*. Bajo el régimen británico, Belize recibió ayuda económica para el desarrollo del sector educativo y de salud, pero esto no fue lo suficiente como para preparar a un país en vías de desarrollo para competir en el ámbito regional y después en el ámbito mundial.

A principios de la década de los años 80's, la caída del precio del azúcar en los mercados internacionales, causó desastre en la frágil economía beliceña el cual condujo a que Belize aumentará

su solicitud por créditos con instituciones financieras internacionales aumentando su deuda externa. Después de su independencia el 21 del septiembre de 1981, Belize se vio obligado a buscar apoyo internacional tanto en el ámbito político como en el económico. La falta de una infraestructura industrial interna, la devaluación del peso, el ingreso de México al GATT y los cambios internacionales tanto en el nivel político como económico, fueron factores fundamentales que influyeron directa o indirectamente en la relación comercial entre Belize y México.

Analizando el periodo de 1990 a 1994, podemos apreciar que Belize ha tenido y sigue teniendo un déficit comercial con México. Además, la mayoría de los productos beliceños exportados a México son productos provenientes del sector primario con poco valor agregado y los productos mexicanos importados por Belize son productos provenientes del sector terciario con alto valor agregado. Con esto se demuestra que Belize tiene que tener una infraestructura industrial lo suficientemente grande como para elaborar productos industriales y procesar la materia prima agregándole valor para la exportación.

Para encontrar el factor fundamental del déficit comercial de Belize con México hay que hacer un análisis de tres indicadores que cuantifica la magnitud de una economía en términos de sus recursos fundamentales que son: recursos humanos, tierra y capital.

PAÍS	POBLACIÓN (millones 1995)	SUPERFICIE (miles de Km 2)	PIB de 1995 en millones de US\$ en 1990
Belize	0,26	23	491
México	94,78	1,958	432,433

FUENTE: Banco Mundial, FMI, BID, 1995

Al comparar a Belize con México a base de la información proporcionada en el cuadro de arriba (Población, superficie y PIB), podemos ver que existe una asimetría muy importante entre ambos países. La población de Belize es de 0.260 millones de personas comparado con la de México que es de 94.78 millones igual a 364.5 veces más que la población de Belize. México es un mercado grande para los productos de Belize. En cambio, el mercado de Belize es pequeño. En cuanto a extensión territorial vemos que Belize tiene una extensión de 23 mil kilómetros cuadrados mientras que México posee una superficie territorial de 1,958,000 de kilómetros cuadrados equivalente a 85.1 veces más que la de Belize. El PIB de Belize en 1995 fue de 491 millones de dólares y la de México fue de 432,433 millones de dólares. El PIB de México es 880.7 veces más grande que la de Belize. Las cifras del PIB de ambos países se expresan en dólares estadounidenses (USD) a valores de 1990.

Las posibles implicaciones que esta asimetría tendría a Belize son las siguientes. México supera a Belize tanto en población, superficie y en lo económico. Esto implica que México tiene suficiente mano de obra capacitada y barata, grandes cantidades de recursos naturales, especialmente marítimos, y un sistema productivo lo suficientemente diversificado como para sostener una economía que es un actor activo en las finanzas internacionales. Para Belize, esto implica que tiene a un vecino y socio comercial muy importante con quien tiene que buscar los mecanismos necesarios para entablar una relación que este más acorde a las necesidades de ambos. Para esto Belize tiene que fortalecer su sistema económico y político internamente y fomentar la competitividad en su sistema productivo para poder enfrentar a empresas mexicanas en una eventual firma de tratado de libre comercio entre ambos países.

COEFICIENTE DE APERTURA COMERCIAL

PAIS	EXPORT. COMO % DEL PIB 1995	IMPORT. COMO % DEL PIB 1995	COMERCIO COMO % DEL PIB
BELIZE	51%	56%	107%
MÉXICO	17%	26%	43%

FUENTE: FMI

Otro indicador que se analiza en este trabajo es las dimensiones económicas de ambos países relacionado con la apertura económica. Desde el punto de vista empírico, las economías pequeñas como la de Belize depende grandemente en su comercio exterior como forma de superar sus limitaciones de escalas intrínsecas. En este cuadro la apertura económica se cuantifica por la importación y exportación de bienes y servicios como porcentaje del PIB ($X + M/PIB$). Esta medición indica la proporción de la economía que interviene en el comercio exterior. A base de estos datos podemos apreciar que la economía de Belize demuestra una gran apertura al comercio donde este significa un 107 por ciento del PIB. Mientras que la economía mexicana es menos abierta al comercio donde el comercio forma el 43 por ciento de su PIB. Esto nos demuestra que la economía de Belize depende grandemente del comercio y por ende esta sensible a la dinámica del comercio internacional.

INDICADORES RELACIONADOS CON EL NIVEL DE DESARROLLO DE CADA PAÍS

PAÍS	PIB PER CAPITA (US\$) 1995	IMPUESTOS AL COMERCIO, % DEL INGRESO FISCAL	INDICE DE DESARROLLO HUMANO
BELIZE	2,434	51.0	0.806
MÉXICO	3,747	5.9	0.804

FUENTE: LOS DATOS CORRESPONDEN AL GOBIERNO CENTRAL DE 1994

LOS DATOS DE MEXICO CORRESPONDEN AL GOB. FEDERAL

BANCO MUNDIAL, FMI, BID, OCDE, PNUD 1996

En este cuadro podemos apreciar el Índice de Desarrollo Humano (IDH) el cual cuantifica la riqueza, la educación y la salud de cada país. El IDH mide el progreso medio de los dos países en tres dimensiones básicas del desarrollo humano tales como la expectativa de vida, logros educativos y alfabetización y el PIB real per capita. En este rubro Belize tiene un índice de 0.806 y México tiene un índice de 0.804. Los dos países demuestran un desempeño casi igual en las tres dimensiones antes mencionados. El pequeño margen de ventaja de Belize es debido probablemente a su pequeña población cuya magnitud de necesidades es menor que la de México.

De estos indicadores mencionados podemos concluir que las economías de ambos países son asimétricas donde Belize tiene un PIB de 491 millones de dólares y México su PIB es de 432,433 millones de dólares. El comercio exterior es fundamental para el PIB de Belize y esto se refleja en el

impuesto al comercio que significa un 51% del ingreso fiscal para el país. La población de Belize es de 260 mil personas mientras que México tiene una población de 94 millones de personas.

Aunado a esta diferencia fundamental de las economías, el tipo de cambio del dólar beliceño con el peso mexicano es de aproximadamente un dólar beliceño por 4 pesos mexicanos. Esta paridad cambiaría hace que los productos mexicanos sean más atractivos para los consumidores beliceños debido a su precio y calidad. Los productos y servicios beliceños son a su vez más caros que los mexicanos convirtiéndose menos competitivos.

4.8 POSIBLES SOLUCIONES AL DÉFICIT COMERCIAL DE BELIZE

El objetivo de esta tesis es encontrar posibles soluciones para reducir y revertir este creciente déficit comercial de Belize con México. Como posibles soluciones, Belize tiene que fortalecer su sistema educativo otorgándole mayor prioridad para poder fortalecer su economía; también Belize necesita vincular la actividad científica proveniente de los centros de investigación y desarrollo (*R and D*) con el sector productivo del país; elaborar un programa estratégico de exportación de Belize hacia México donde los exportadores primero tienen que conocer el mapa industrial de México y a base de esto decidir dónde y que productos exportar a determinados mercados de la república mexicana; y concretar un tratado comercial con México, el cual dará la pauta para un eventual tratado de libre comercio entre ambos países el cual involucrara a todos los sectores de la economía,

Para tener éxito en la aplicación de estos proyectos se necesita un ingrediente fundamental: voluntad política del Gobierno de Belize. Los resultados de los proyectos antes mencionados no se conseguirán de la noche a la mañana, son proyectos de largo plazo pero es urgente que se establezcan las bases desde ahora. Dichos proyectos deben de ser primordiales para el desarrollo del país y que debe tener una continuidad sólida no importando que partido político este en el poder. Se necesita fortalecer la cultura de patriotismo dónde los intereses de desarrollo de la nación son primeros especialmente entre los políticos beliceños.

4.9 FORTALECER EL SISTEMA EDUCATIVO PARA FORTALECER LA ECONOMÍA

Para Belize sólo existe un camino para el desarrollo sustentante: la EDUCACIÓN, porque el conocimiento equivale a poder y la ignorancia a dependencia.

Actualmente, existen varios elementos que se están llevando a cabo a nivel mundial tales como el impacto de la globalización, el de la federalización, el de la democracia, los avances tecnológicos, la internacionalización educativa, las nuevas áreas de estudios, la obsolescencia de los conocimientos, las nuevas habilidades que se han de requerir para trabajar y los cambios en las formas de organización del trabajo. Todos estos elementos son relevantes para hacer la educación más efectiva para el próximo siglo. Se debe fomentar una educación que además de hacernos capaces de enfrentar los retos cotidianos, hacemos elaborar una filosofía hacia la vida y una motivación positiva hacia la competitividad.

La educación primaria en Belize es fundamental para que las personas puedan aprender sus responsabilidades básicas como seres humanos, sus derechos en la convivencia social, de ser libres y poder expresar sus opiniones.

En 1996/97 Belize tenía 280 escuelas de educación primaria con una población estudiantil de 53,110 mil alumnos inscritos. La planta de profesores de escuelas primarias durante este mismo periodo fue de 1,994, significando un promedio de 26.6 alumnos por profesor. Además, 80 por ciento de los alumnos de primaria continúan a nivel secundaria. El gobierno de Belize invirtió 323 dólares por alumno durante este periodo. Este promedio de profesores por alumno de 26.6 es bueno pero se puede reducir a 15 alumnos por profesor que sería aun mejor. Se ha comprobado que clases con menor número de estudiantes dan cabida a que exista una mayor interacción entre el maestro y el alumno; se reduce la cantidad de documentos de apoyo necesario el cual otorga más tiempo para el maestro prepare su clase. Aunque no existe un número ideal de alumnos por clase, estudios han demostrado que pequeñas clases llevan a cabo un mejor desempeño en lectura y matemáticas en las primeras

etapas de primaria.⁵⁶ La desventaja es que este programa es caro porque requiere de un mayor número de maestros y más salones equipados.

La educación secundaria y media superior en Belize se debe fortalecer para la formación de ciudadanos comprometidos con el progreso de la nación y a la vez flexibles ante los cambios sociales, políticos y económicos del país.

A nivel secundaria, en el período escolar de 1996/97 habían 30 escuelas secundarias que tenían una población de 10,912 alumnos con una planta de 694 profesores. De los cuales el 54.5 por ciento tienen licenciatura y 41.5 por ciento título de pedagogía.⁵⁷

La educación superior o universitaria es crucial para el desarrollo de Belize. La educación superior forma ciudadanos con conocimientos especializados, independientes, promotores de un desarrollo sustentante y equitativo para el país.

Actualmente, Belize sólo tiene una universidad (*University College of Belize*) que sólo imparte carreras administrativas, de ciencias naturales y pedagogía. Belize necesita establecer centros tecnológicos y científicos para preparar sus propios recursos humanos que formarán la base para generar una cultura científica propia del país. Un centro tecnológico y de ingeniería podrá captar todos los egresados del Colegio Técnico de Belize para llevar a cabo estudios avanzados. En Belize durante 1996/97 existen 11 instituciones de nivel medio superior y superior.

⁵⁶ "What makes a Good School", Steve Wulf, *Time*, 27 de octubre, 1997, p.30

⁵⁷ Belize, Abstracts of Statistics of 1996, central Statistical Office, Ministry of Finance, Belmopan, Belize C.A., 1997

EDUCACIÓN Y DESARROLLO TECNOLÓGICO

Para que Belize pueda sentar las bases para una relación comercial más equitativa y fructífera con México, tiene que establecer una educación tecnológica en sus instituciones. El capital humano preparado se integrará a los medios productivos, permitiendo a los empresarios beliceños a especializarse en la producción en el ámbito internacional, de aquellos bienes que tienen una ventaja comparativa como los productos agrícolas y otras industrias nacientes. Esto aumentaría la calidad y variedad de los productos el cual facilitaría el flujo de mercancías y de servicios entre los dos países.⁵⁸ Las inversiones en capital de riesgo y tecnología de punta generarían productividad y por ende crecimiento sostenido, aumento de empleo y de los salarios reales.

Belize cuenta con suficiente terreno arable para la agricultura y con la ayuda de la tecnología puede incrementar su producción cuando se reúne la inversión oportuna, el trabajo organizado y la tecnología moderna. Esto es fundamental en la producción de azúcar en el distrito de Corozal y *Orange Walk*, para el arroz en *Blue Creek*, y para la industria cítrica y bananera en *Stann Creek*.

No obstante el logro de esta mejor especialización y nivel de productividad en la producción, así como el mejoramiento de la capacidad de compra de la población, obviamente depende de muchos factores económicos, pero, depende también de poder contar con una población mejor educada que tenga acceso a mejores oportunidades de empleo y de ingreso y de un sector empresarial que apoyado estrechamente con los centros educativos y de investigación científica puede desarrollar una infraestructura de exportación auténtica con altos niveles de competitividad internacional en todos los sectores de la economía de Belize.

⁵⁸ "Educación y Tecnología en el Desarrollo Económico, Político y Social en los países de América." Antonio Leño Alvarez del Castillo, EXCELSIOR, martes 21 de octubre de 1997, p19A

EDUCACIÓN Y DESARROLLO POLÍTICO

Belize solo tiene 16 años de independencia (1981-1998), pero ha gozado de una estabilidad política y económica. Esta estabilidad política se puede fortalecer promoviendo un mejor grado de educación y de cultura humanística que dentro de la diversidad de opiniones de los beliceños posibiliten una atmósfera de armonía, solidaridad, participación y responsabilidad en la solución del futuro político de Belize el cual constituye el fundamento del desarrollo económico y social de la población actual y de las generaciones futuras de Belize.

La posibilidad de desarrollar una sólida cultura de valores clásicos y democráticos, se debe fortalecer como guías de acción ciudadana para poder participar en un nivel real de igualdad con nuestros vecinos de Centro y Norte América. Esto se puede conseguir adquiriendo un sistema de educación y de desarrollo tecnológico con un cultivo humanístico.

Necesitamos escuelas que tomen la excelencia como una norma rutinaria. Las escuelas tienen que involucrar al alumno en el proceso de aprendizaje a través de un uso intensivo de la discusión, la experimentación, el debate y la racionalización de los hechos. La filosofía principal sería enseñar a pensar.⁵⁹ La educación debe ser asumida por América Latina como un factor fundamental en la lucha contra la corrupción y el atraso económico y tecnológico.⁶⁰

Igualmente comenta el secretario de Educación Pública de México, que la base para consolidar el progreso de la nación, así como fortalecer el desarrollo productivo y económico del país, se encuentra en la enseñanza tecnológica, de ahí la necesidad de un trabajo conjunto de todos los sectores vinculados al que hacer educativo.⁶¹

⁵⁹ "La Política Educativa ", Jonathan Heath, REFORMA, lunes 1 de diciembre de 1997, p.2A

⁶⁰ "Educación en América Latina , clave para el Combate contra la Corrupción", EL UNIVERSAL, viernes 26 de septiembre de 1997, p.1&2

⁶¹ "Urge Intensificar la Cultura Tecnológica para Reforzar el Crecimiento , Afirma Limon Rojas," Adriana Martinez, EL UNIVERSAL, viernes 21 de noviembre de 1997, p.16

Para concretar esto el gobierno debe formar alianzas estratégicas con el sector privado para conseguir el capital necesario y garantizar la alta preparación de los recursos humanos que el mismo sector privado va a emplear.

4.10 VINCULACIÓN DE LA ACTIVIDAD CIENTÍFICA CON EL SECTOR PRODUCTIVO

Belize sólo podrá competir en la economía global si vincula la actividad científica con el sector productivo de la economía del país.

El gobierno, el sector privado, la universidad, la comunidad científica y la sociedad beliceña deben unir esfuerzos para fomentar una cultura científica en el país. El gobierno debe intervenir proporcionando el apoyo económico y un clima de estabilidad política para que la sociedad pueda acceder a los beneficios del crecimiento tecnológico.

Para lograr esto, primero se tiene que establecer la infraestructura necesaria para la investigación científica y tecnológica. El sector privado y la sociedad van a requerir de recursos humanos capacitados para la investigación, innovación y elaboración de productos con alto valor agregado a precios competitivos. Si el sector privado y la sociedad en su conjunto empiezan a movilizarse, la demanda de gente con capacidad de actuar crecerá y se traducirá en una vinculación espontánea. Ya es tiempo que Belize empiece a establecer las bases firmes para desarrollar su propia tecnología. La inversión extranjera y la apertura comercial, tiende a frenar el desarrollo propio de su tecnología cuando el país tiene este sector poco desarrollado. Además, dado el cambio tecnológico que ofrece la apertura, los actores internos no le dan una importancia real a desarrollar su propia tecnología y consecuentemente no presionan al gobierno a canalizar más recursos para el establecimiento de infraestructura para la investigación científica tecnológica.

Desarrollar una tecnología propia requiere inversiones muy costosas que requiere de un desembolso inmediato, de lo contrario los gastos se incrementan y ante la posibilidad de sustituir los riesgos comprando tecnología extranjera, el esfuerzo interno se pospone. Esta es una falla del mercado donde el gobierno tiene que intervenir para corregirla.

Hay un consenso entre los economistas de que la economía del conocimiento no la resuelve el mercado por sí mismo. El estado debe tomar indicaciones y señales que da el mercado, de cual son las inversiones más rentables y apoyarla. Pese a que Belize es un país en vías de desarrollo, requiere de la investigación básica porque los importantes avances científicos ocurren allí. Debido a que los beliceños no se han preocupado por desarrollar su propia tecnología, siempre se ven en la necesidad de estar importando especialistas que absorben grandes recursos gubernamentales. El estado debe ver que se entrenen recursos humanos de acuerdo a las necesidades del país en los diversos sectores del gobierno para poder tener un grupo de especialistas que a su vez capacitarán a otros beliceños y así fortalecer el recurso humano del país.

Para lograr esto se necesita fortalecer la demanda social y privada en favor del cambio tecnológico. La acción pública se debe dirigir a que las necesidades más importante se expresen por parte de la sociedad y luego llevar esas necesidades al aparato del conocimiento, de técnicos y científicos, y plantearles nuevas preguntas.

La dinámica de los cambios en el ámbito global exige que la única forma de ser más competitivos en el largo plazo, es integrando ciencia y tecnología a la operación productiva.

Comparando este sector tecnológico con el de otros países, el gasto destinado a investigación y desarrollo como porcentaje del PIB los siguientes países destinaron en 1996 recurso en los siguientes porcentajes; México 0.31%, Japón 2.64% y Estados Unidos 2.68%.⁶²

⁶² Carlos Bazdrach, "La Zaga en Ciencia", REFORMA, lunes 4 de agosto de 1997, p.14A

El número de científicos por cada diez mil habitantes de la población económicamente activa en los siguientes países en 1996 fue de; México 5.5, Francia 124, Alemania 120, Reino Unido 98.⁶³

El número de publicaciones anual de material científico es en México de 2,619 mientras que en Estados Unidos son de 300 mil.

También se ha comprobado que la inversión en investigación en ciencia y tecnología es una inversión a largo plazo que mejora y aumenta la competitividad de los productos beneficiando el comercio exterior de un país. Este último es comprobado por el desarrollo dinámico de las economías de los países asiáticos que durante la década de los años 60's y 70's se dedicaron a construir centros tecnológicos y de investigación científica en sus respectivos países. Estos se preocuparon por elaborar su propia tecnología y actualmente varios de estos países son potencias tecnológicas con un comercio exterior dinámico.

Los empresarios transnacionales utilizan la tecnología de las telecomunicaciones para mantenerse competitivos. Por ejemplo, ahora existen empresas que llevan a cabo su investigación en Alemania, y se diseña el producto en Noruega, y sus partes provienen de Taiwan, y el producto final es ensamblado en Corea. Todas estas fases en diferentes partes del mundo son coordinadas por medio del *Internet*.⁶⁴

En México las transacciones comerciales relacionadas con bienes de alta tecnología en 1995 sumaron casi 23 mil millones de USD equivalente a 12.3 por ciento del total del comercio exterior del país los cuales estuvieron concentrados en fundamentalmente en tres sectores industriales que son: electrónica, computación y maquinaria de oficina.

⁶³ Carlos Bazdreh, op-cit p.14 A

⁶⁴ "Technology and Labour Today". James Bennet, THE NEWS, miércoles 10 de septiembre de 1997, p.2

4.11 ELABORACIÓN DE UN PROGRAMA ESTRATÉGICO DE EXPORTACIÓN DE BELIZE HACIA MÉXICO

México tiene una población de 94 millones de habitantes y forma parte del bloque comercial del Tratado de Libre Comercio con América del Norte. Los productos beliceños tienen un gran mercado a sus puertas pero existen ciertos obstáculos que impiden el acceso de los productos beliceños al mercado mexicano.

El primero es que no existe un Acuerdo de libre comercio entre Belize y México. La tarifa que se cobra por el ingreso de productos beliceños a México es mucho más alto que los productos de los países que han formado un Tratado de Libre Comercio con México. Al no haber un tratado de libre comercio entre ambos países, entonces se aplican todas las cuotas arancelarias y no arancelarias a los productos beliceños.

La regulación y procedimientos de Importación de México no son consistentes y es frustrante para el exportador beliceño.

La mayoría de los productos de Belize sólo se enfocan en la producción para satisfacer el mercado pequeño interno y no tiene una estrategia de exportación.

La mayoría de los productores beliceños prefieren exportar su producción a los mercados preferenciales como el de Estados Unidos y la del Reino Unido. En 1990 el valor de las exportaciones de Belize fue de 51,497, 34,744 y 1,896 millones de dólares a Estados Unidos, Reino Unido y México, respectivamente. Para 1994, esto fue de 49,386, 51,413 y 4,828 millones de dólares a Estados Unidos, Reino Unido y México, respectivamente.⁶⁵ A base de estos datos podemos apreciar que el 70%

⁶⁵ Belize, *Abstract of Statistics*, 1996, Ministry of Finance, Belmopan, Belize, p.102

de las exportaciones de Belize se canalizan a mercados que pagan precios preferenciales a los productos de Belize.

Otro punto negativo que afectó al mercado de Belize es que la producción total de Belize es pequeña y requiere de una expansión considerable para ampliar su estructura de exportación.

Para solucionar esto se requiere de un programa estratégico que se expresa en cuatro puntos fundamentales.

1. Fomentar y establecer centros de investigación científico y tecnológico en Belize. Belize tiene que invertir más capital en establecer centros de investigación y tecnológicos. Estos a su vez generarán los recursos humanos y patentes para el beneficio fortalecer la infraestructura del sector privado. El sector privado tiene que tener una estrecha relación con los centros tecnológicos.

2. Llegar a un acuerdo comercial con México el cual nos dará la pauta para prepararnos a una eventual firma de un Tratado de Libre Comercio para el año 2005 entre ambos países.

Belize debe buscar un acuerdo comercial con México. Esto significa que sólo se negociaría el acceso comercial a ciertos sectores de la economía de ambos países. Esto lo fundamenta en que México tiene alrededor de 700 empresas que realizan el 60 por ciento del comercio exterior y cuyo valor de ventas es del orden de los 70 mil millones de dólares.⁶⁶ De estos, 30 empresas son transnacionales. Belize sólo tiene alrededor de 10 empresas con capacidad para producir para el mercado exterior. Una acelerada apertura comercial puede causar un adelgazamiento del pequeño parque industrial de Belize debido a que el aparato productivo del país no tiene la capacidad para responder plenamente a esos compromisos y competir en igualdad de circunstancias frente a los socios comerciales. En México la

⁶⁶ "Temor de las Empresas Mexicanas a la Globalización ." Mario Cappi, EL FINANCIERO, viernes 20 de febrero de 1998, p.23

liberalización desmesurada afectó a la pequeña y mediana empresa que, después de tantos años de proteccionismo, no estaban preparados para competir con mercancía igual o similar a la suya.⁶⁷

3. Administrar eficazmente las zonas de Procesamiento para la Exportación (*Export Processing Zones*) y la Zona de Libre Comercio (*Commercial Free Zone*). Administrando eficazmente los parques industriales tales como las Zonas de Procesamiento para la Exportación y la Zona de Libre Comercio, cuyo objetivo fundamental es atraer a la inversión extranjera y fomentar el libre comercio entre dichas zonas con el resto del mundo. La buena administración de dichas zonas significaría un ingreso importante de capital y divisas al gobierno y significaría la creación de más empleos para los beliceños.

4. Fomentar una cultura competitiva de producción y de exportación.

Que se fomente la calidad y eficiencia en todas las etapas de la producción en todas las empresas y en el sector gubernamental para aumentar la competitividad de los productos y servicios. Esta cultura competitiva debe empezar desde el seno del hogar y debe ser reforzada en las escuelas.

5. Crear un entorno de Confianza entre el Gobierno y el Pueblo.

Belize ha avanzado mucho en su sistema de gobierno, pero no debe descuidar la confianza que existe entre los que gobiernan y el pueblo. Es de suma importancia que este clima de diálogo entre el pueblo y gobierno exista, especialmente cuando se traten temas de interés nacional el cual atañe a todos. Este clima positivo será fundamental para fortalecer el sistema productivo del país.

Para poder concretar los puntos antes mencionados, debe existir un ambiente de confianza entre todos los sectores del gobierno con el pueblo. Esto se fundamenta en que de acuerdo a especialistas, el grado de confianza en la gente está relacionado con la madurez democrática de un pueblo, y su evolución puede tener implicaciones para las relaciones sociales, económicas y políticas. La confianza es parte del capital social que hace a las sociedades más eficientes. Por ejemplo, en 1997 el nivel de confianza de Noruega es del 65 por ciento, seguida por Japón del 42 por ciento, Estados

⁶⁷ "Comercio exterior una piedra en el Zapato para la macroeconomía ", Lourdes Gonzalez Perez, EL FINANCIERO, martes 27 de enero de 1998. p.13

Unidos del 36 por ciento. Como sociedades casi desconfiadas en 1997, están los de Perú y Brasil con sólo 5 y 3 por ciento de sus poblaciones respectivamente confían en sus gobiernos.⁶⁸

4.12 ESTABLECER NICHOS DE MERCADO EN LOS ESTADOS DEL SUR DE LA REPÚBLICA DE MÉXICO

Para poder elaborar un programa estratégico de exportación al mercado mexicano, primero se debe conocer el mapa industrial de los Estados Unidos Mexicanos para la localización de las diversas empresas en los diversos estados de la república y saber su producción. Sabiendo esta información, podremos saber en que estado de la república se puede requerir de los productos beliceños o donde comprar determinados productos mexicanos para importar a Belize.

Para los hombres de empresas las oportunidades de negocios y nuevas inversiones en el próximo milenio en México girarán en torno a cadenas como textil-confección, pesca, alimentos y bebidas, automotriz, autopartes, electrónica, joyería, materiales de construcción, metal-mecánica y la agroindustria, actividades que bajo la globalización y el libre comercio dibujan el nuevo mapa industrial.

El mapa industrial de México se divide en cuatro bloques:

En el primero bloque se ubica a la cadena de fibras-textil-confección, el cual se ubica en los estados de Durango, Hidalgo, Jalisco, México, Morelos, Puebla, Querétaro y Tlaxcala.

En el segundo bloque configuran los siguientes estados con sus respectivas industrias, nuevamente la textil en Oaxaca; pesca (procesamiento de productos del mar), Baja California Sur, Chiapas y Sinaloa;

⁶⁸ "Comercio Exterior una Piedra en el Zapato para la Macroeconomía", op-cit p.13

automotriz, autopartes, Nuevo León y Aguascalientes; metal-mecánica, San Luís Potosí; y materiales para construcción, Chihuahua.

El tercer bloque incluye a los siguientes estados: alimentos, bebidas (procesamiento de frutas y hortalizas, carne de res, cerdo y pollo), Michoacán, Nayarit, Sonora, Veracruz y Zacatecas cuyos centros de operación se tienen identificados en Sonora, Nayarit, Michoacán, Veracruz, Yucatán y Zacatecas.

Para el cuarto bloque se seleccionó a la electrónica, Baja California, Tamaulipas y Jalisco; procesamiento y comercialización de frutas tropicales y verduras, cítricos, Campeche Colima y Tabasco; textil, Distrito Federal; joyería y platería, Guerrero; y pesca, Quintana Roo.

Las seis entidades con una alta concentración de empresas son: Jalisco, Nuevo León, Estado de México, Chihuahua, Baja California y Tamaulipas.

Los productos beliceños con un potencial para la exportación provienen del sector agrícola y incluye: Frijol rojo, garbanzo negro, maíz, sorgo, arroz, miel, salsa picante, jaleas, mermeladas madera, muebles, ron, bovinos y productos marinos.

Para ingresar al mercado mexicano los exportadores necesitan formar o establecer nichos de mercados en los Estados Sureños de la República mexicana como en Chiapas Tabasco, Campeche, Yucatán y Quintana Roo. Estos cinco estados tienen una población total de 8,256,745 y por ende un potencial mercado para los productos beliceños.⁶⁹

La industria azucarera de Belize es pequeña comparada con la de México que cuenta con 61 ingenios azucareros. Belize sólo cuenta con dos ingenios azucareros. Una vez establecido estos nichos

⁶⁹ "Censo de Población y Vivienda 1995", Estado Unidos Mexicanos: Resultados Preliminares, INEGI, México, 1996, p.7-9

de mercado en los Estados del Sur, se puede exportar azúcar en pequeñas cantidades a un precio competitivo. También México requiere de productos ganaderos que Belize puede satisfacer. Dicha demanda se concentra especialmente en los estados del norte y sur de México.

Los agricultores beliceños deben fomentar el uso de la agricultura orgánica para elaborar productos agrícolas con ciertas características y crear un mercado para colocar sus productos naturales.

4.13 TRATADO COMERCIAL BELIZE - MÉXICO

Belize antes de firmar un Tratado de Libre Comercio debe primero establecer y consolidar lo siguiente:

- Fortalecer sus relaciones de amistad con los países Centro Americanos y fomentar la cooperación entre dichos países como medio para fortalecer el desarrollo de la región;
- Definir claramente la función de sus instituciones legales, gubernamentales, educativo, económicos y Social;
- Elaborar cuidadosamente la legislación que va regir sobre materia de inversión extranjera, financiera, Sistema bancario, comercio y transporte internacional;
- Crear centros de desarrollo tecnológico y científico donde el gobierno debe ser el principal promotor;
- Fortalecer el sistema productivo otorgando ayuda financiera, y canalizándole la inversión extranjera;
- Fomentar una mentalidad competitiva y trabajadora.

Muchos de los puntos en mencionados son proyectados para el largo plazo.

Antes que Belize entre en una etapa de negociación con México sobre la firma de un tratado de libre comercio, es recomendable que Belize tenga un conocimiento completo y profundo de los diferentes sectores de su propia economía. Además, saber que impactos tendría un tratado de libre comercio a dichos sectores económicos. El gobierno de Belize debe tener bien claro cual es el interés nacional en cada uno de los sectores de la economía que se va a negociar. Para lograr esto se necesita la colaboración estrecha entre el sector productivo, el sector laboral y el sector gubernamental. Se pueden formar comisiones los cuales estarían encargados de elaborar estudios completos sobre un determinado tema o sector para tener una noción más real de la situación de ambos países. Es fundamental que al momento de negociar se tenga una Unidad de Sistema para dar seguimiento a las negociaciones el cual debe de estar muy bien administrado.

Belize debe negociar un acuerdo de libre comercio con México cuya apertura se dé gradualmente durante un periodo de quince a veinte años. Además, dicho acuerdo comercial se debe limitar a la apertura de determinados sectores de la economía de Belize, dándole la pauta a todos los sectores de la economía de Belize para volverse más competitivo y hacer frente a la apertura completa en quince o veinte años. Una apertura comercial acelerada para Belize puede causar graves efectos para la economía de Belize. Este lo confirma la experiencia que tuvo México con la firma del Tratado del Libre Comercio con Norte América, donde varios sectores de la economía mexicana fueron dañados y la pequeña y mediana empresa sufrió graves problemas donde muchos desaparecieron. Este punto lo confirma el ex-embajador de México en Estados Unidos, Jesús Silva Herzog:

"La apertura comercial fue bastante acelerada, poco selectiva y muy rápida. Era necesario un enfoque más selectivo, decir este sector se abre y este lo va a mantener protegido, como lo hizo Estados Unidos a fines del siglo pasado, protegiéndose de la importación de bienes procedentes de Europa como lo han hecho los países asiáticos hasta que lograron un nivel de desarrollo que los permitió entrar a la competencia con una posición más sólida."⁷⁰

⁷⁰ "Daños irreparables a la industria causados por la Apertura Mercantil". EL FINANCIERO, viernes 30 de enero de 1998, p.10

4.14 RETOS Y PERSPECTIVAS DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE BELIZE Y MÉXICO.

Después de analizar las relaciones comerciales entre Belize y México durante el período de 1990 a 1994, vemos que Belize tiene grandes retos por delante. Los retos son: fortalecer su sistema educativo, crear centros de investigación tecnológica y científica, vincular el sector científico con el sector productivo, y elaborar un plan estratégico competitivo de exportación.

Los retos económicos que Belize va a experimentar en los siguientes diez a quince años, van a incrementar debido a la eliminación de las tarifas preferenciales a 80% de las exportaciones de Belize y encontrar otras fuentes de ingreso económico para complementar la drástica reducción de ayuda financiera provenientes del exterior.

Por ende, la industria azucarera, cítrica y bananera sólo podrá sobrevivir el próximo siglo XXI si se invierte más capital para fortalecer su infraestructura y así aumentar su competitividad.

En el caso de la industria azucarera se debe desarrollar una relación comercial con productores azucareros mexicanos para formar una integración vertical para comercializar productos provenientes de dicha industria. Belize no puede continuar dependiendo exclusivamente del sistema de cuota con tarifas preferenciales por parte de Estados Unidos y la Unión Europea. Lo mismo se debe realizar con la industria cítrica, donde se debe asegurar nichos de mercado proporcionando productos cítricos elaborados por medios orgánicos.

La industria bananera está actualmente experimentando problemas debido a la implementación de ciertas reglas restrictivas por la Organización Mundial del Comercio (OMC). Belize debe buscar ingresar su banano al mercado asiático específicamente Japón vía Taiwan.

El Ministerio de comercio e industria debe proveer información de los mercados internacionales, confiables y completos a agricultores y productoras para que estos a su vez elaboren su estrategia de comercialización.

Vincular los departamentos comerciales de las diversas embajadas de Belize en el exterior con el Ministerio de Comercio e Industria para ejecutar una negociación comercial más efectiva en favor de Belize. En el caso de Belize con México, Belize debe establecer una oficina comercial en Villa Hermosa, Distrito Federal y en Monterrey, Nuevo León. La oficina en la ciudad de Villa Hermosa, Tabasco, es para atender los asuntos comerciales de Belize con la parte sur de la República Mexicana, la del Distrito Federal es para que atienda los asuntos comerciales de la parte central y la de Monterrey es para los asuntos comerciales de Belize con la parte norte de la República Mexicana.

La relación comercial entre Belize y México es muy prometedora con un tremendo potencial detonador económico para ambos países. Esto es debido a que el comercio de México con Centro América esta aumentando, donde en el primer semestre de 1997 se aumentó en 22% comparado con el mismo período en 1996 conforme al Banco de Comercio Exterior (Bancomext). El comercio de México con Centro América entre enero a abril de 1997 fue de 500.5 millones de dólares comparado con de 410 millones de dólares en 1996.⁷¹

Belize tiene que aprovechar los restantes cinco años para reestructurar y implementar proyectos para hacer frente a los retos de un Tratado de Libre Comercio en la región.

El reto más importante para Belize es que los grupos políticos lleguen a una madurez política donde primero se atienda a los intereses nacionales antes que a cualquier interés partidista político.

⁷¹ "Trade Between Mexico and Central America on the rise", THE NEWS, viernes 22 de agosto de 1997, p. 32

Belize es una democracia representativa donde la población elige a sus líderes de forma directa en las elecciones generales cada 4-5 años. El gobierno debe fomentar una confianza política plena al público. Esto se consigue con los hechos.

Las perspectivas del comercio con Belize son muy prometedoras. Los productos de Belize tienen acceso a los mercados más importantes del mundo tales como el de los Estados Unidos, la Comunidad Económica Europea, CARICOM y Latino América. Con una población pequeña, Belize ofrece mano de obra calificada, un ambiente político y económico estable; y un ambiente agradable para la inversión extranjera.

Aunque las dos economías son asimétricas, Belize tiene el potencial de convertirse en un polo de atracción para la inversión extranjera similar a la de Hong Kong en el sur de Asia. La proximidad de Belize al mercado más grande del mundo, los tres países del Tratado de Libre Comercio con América del Norte, con el CARICOM, Centroamérica y Sur América lo coloca en un punto estratégico para la distribución de mercancía en dichos mercados. Aunado a esto, la cercanía de Belize al canal de Panamá y a otros puertos marítimos importantes tales como de Jamaica, Veracruz, Miami, las Bahamas y Cuba, le proporcionan un factor muy importante para poder competir con sus socios comerciales en la región.

CONCLUSIONES

Después de terminar esta investigación sobre las relaciones comerciales de Belize con México, puedo decir que a Belize le falta mucho por hacer para revertir este déficit comercial que tiene con México, pero, también hay que reconocer que ha avanzado mucho después de sus dieciséis años de independencia (1981 - 1998).

Al analizar dicha problemática del déficit comercial de Belize bajo la Teoría de la Balanza Comercial propuesta por los Mercantilistas donde decían que el Estado debe intervenir para restringir las importaciones y promover las exportaciones, vemos que no solo el gobierno de Belize debe intervenir para restringir las importaciones y promover las exportaciones, sino que el sector productivo, académico y gubernamental deben trabajar en conjunto para lograr una mayor competitividad en la producción y así aumentar las exportaciones.

Con respecto a las ventajas de producción que México tiene sobre Belize, bajo el enfoque de la Teoría Clásica de *Adam Smith* y *David Ricardo*, podemos apreciar que México tiene una Ventaja Incomparable en la producción de petróleo. Belize no produce petróleo, y sin embargo, es indispensable para el desarrollo de su economía. También México tiene una Ventaja de Costos Comparativos o Relativos con Belize porque México produce una gran variedad de mercancías, especialmente alimentos, a un menor precio que Belize.

Como podemos apreciar en esta tesis, el comercio entre ambos países siempre ha sido dinámica el cual ha beneficiado a ambos países. Desde principios del siglo XVIII Belize ha desempeñado un papel importante en el comercio en la región de Centro América y el Caribe. Esta importancia comercial que adquirió Belize fue debido a su posición geográfica, y a sus lazos políticos y comerciales con la Gran Bretaña en esa época

El comercio de Belize con México después de su independencia en 1981, ha incrementado donde esta relación comercial ha sido afectada por la dinámica regional e internacional que ha imperado desde principios de la década de los años 80's. Ningún país es ajeno a estos cambios de la política y economía internacional que impera en este presente siglo. La presente globalización que se

está llevando a cabo en todos los sectores económicos y en todo el mundo, está teniendo un impacto en las economías pequeñas como de Belize. Los países desarrollados están conformando tratados comerciales con otros países donde es difícil que países en vías de desarrollo y con economías pequeñas puedan acoplarse a dicha dinámica. Las asimetrías en las economías de los países fungen como un obstáculo para la formación de bloques comerciales. Belize debe utilizar todas las ventajas disponibles para fortalecer su economía. Dichas ventajas son por ejemplo los diversos esquemas de crédito que el Reino Unido y otras organizaciones financieras ofrecen a Belize a bajos intereses y a largo plazo. Belize debe aprovechar a lo máximo todos los programas de cooperación educativa que ofrecen otros países. Para lograr esto, Belize tiene que empezar primero por dentro organizando y fortaleciendo todo su sistema productivo. Como primer paso Belize tiene que fortalecer su sistema educativo creando centros de investigación tecnológica, científica y proteger el medio ambiente. Belize debe promover la investigación tecnológica y científica que este en armonía con la protección del medio ambiente. Siguiendo esta política, Belize va ha fortalecer la capacidad de sus recursos humanos y mantener sus recursos naturales. Para conseguir esto es necesario delimitar más zonas en el territorio de Belize como exclusivas para el establecimiento de industrias con sus respectivas legislaciones. Utilizar las tierras que no son buenas para la agricultura como zonas para el establecimiento de asentamientos humanos y así guardar las tierras fértiles para la agricultura.

Una vez establecida estos centros tecnológicos, Belize tienen que vincular la investigación y desarrollo (*Research and Development*) que se lleva en estos centros con sector productivo privado. Se tiene que fomentar que el sector privado sea el mayor promotor de la investigación en estos centros tecnológicos. Belize tiene que aprovechar la estabilidad política y económica que vive el país para llevar a cabo estos proyectos de mediano y largo plazo.

La estabilidad económica y política son fundamentales para atraer inversión extranjera. Para llevar a cabo los proyectos antes mencionados se necesita dinero, el cual la inversión extranjera puede proporcionar. Los proyectos del establecimiento de infraestructura para la investigación y desarrollo

tecnológico son de mediano y largo plazo (5 - 15 años) El establecimiento de infraestructura para el sector productivo es de corto, mediano y largo plazo (2 - 15 años).

Los tratados de libre comercio entre países, que es de moda hoy en día, es parte del efecto de la globalización de las economías. Tomando como referencia las diversas experiencias de los países que han firmado tratados de libre comercio con otros estados, vemos que existen ventajas y desventajas. Los factores que pueden aumentar la oportunidad para obtener mayores beneficios en un tratado comercial tiene que ver con la solidez económica y política de un país. Los países industrializados tienen una ventaja muy marcada sobre los países en vías de desarrollo. Por ende países como Belize deben fortalecer su sistema productivo interno para competir comercialmente en el exterior. Además, es recomendable para Belize llegar a un acuerdo comercial con México que entre en vigencia gradualmente. Un acuerdo comercial entre Belize con México cuya apertura se dé gradualmente, le dará la pauta para que Belize organice su sistema comercial interna donde el impacto de la apertura comercial sea menos para el sector privado y para la economía en sí. Este acuerdo comercial puede ser de carácter selectivo (sectorial) donde solo ciertos productos agrícolas e industriales puedan participar. Aquí el gobierno de Belize podrá continuar con su política de no aplicar arancel a los productos de importación con alta tecnología que a su vez podrán utilizarse para la investigación en los diversos centros de estudios del país. Belize debe estar preparado para negociar unos tratados de libre comercio con el resto de los países de la región de América Latina. Países con economías "pequeñas" como Belize van a necesitar ayuda financiera del exterior para poder amortiguar el impacto que va a causar estos cambios económicos a sus frágiles economías.

Las economías pequeñas, tales como de Belize, enfrentan problemas particulares de política económica. Si bien la menor dimensión económica no necesariamente coloca al país en una desventaja económica con respecto a una integración comercial, sin embargo limita la gama de opciones de política económica que puede manejar sus dirigentes. Estas limitaciones en las políticas a su disposición se ponen más de relieve en el caso de los países que, además de su pequeña dimensión, se encuentran en un menor nivel de desarrollo. Belize tiene ciertas características económicas y

estructurales que lo hacen más vulnerable a las variaciones externas de la oferta y la demanda, incluido el restringido volumen de sus mercados internos, la pronunciada dependencia del comercio exterior, una estructura económica relativamente poco diversificada, una base tributaria estrecha, mano de obra poco calificada, una infraestructura física y una capacidad de organización y gestión insuficientes y, en algunos casos, una grave limitación de recursos.⁷²

Para conseguir más fondos para llevar a cabo todos estos proyectos, Belize debe eliminar reestructurar sus fuerzas armadas. Debido al presente contexto internacional que estamos viviendo, Belize debe darte un enfoque distinto a sus fuerzas armadas. Se debe cambiar de un enfoque de guerra convencional a un enfoque de protección civil y de servicio social al pueblo de Belize. La armada se necesita para luchar contra el narcotráfico y ayudar a la sociedad beliceña en tiempos de desastres nacionales. No es necesario comprar armamento pesado ni aviones de guerra. Con el dinero ahorrado de este departamento, se pueden construir más universidades y centros de investigación para el país.

Belize tiene que diversificar y buscar otras fuentes de ingreso fiscal, debido a que el cobro de impuestos al comercio significa un 51 por ciento del ingreso fiscal para el país. Además, las tarifas preferenciales que se le ha otorgado a los productos beliceños por la Gran Bretaña bajo la Convención de Lomé, serán eliminadas para el año 2000. Esto significa que Belize tiene que buscar otras alternativas para compensar esta reducción en su ingreso fiscal. Uno de los sectores donde el gobierno puede adquirir más impuestos es elevando las cuotas de entrada en los diversos parques forestales y marítimos. El ecoturismo puede ser uno de los sectores que puede compensar este desequilibrio debido a que Belize tiene el potencial para proporcionar los servicios en este rubro.

⁷² "Superación de los Obstáculos y Maximización de las Oportunidades". Informe del Grupo de Expertos Independientes sobre las Economías más Pequeñas y la Integración en el Hemisferio Occidental, SECOFI, agosto de 1997

Para concluir esta tesis, es importante hacer mención de que todo lo antes mencionado sólo será posible si existe voluntad política de parte de los gobernantes de Belize. Es imperativo que el gobierno fomente una confianza política en todos los sectores de la economía y manifestarlo al pueblo de Belize con hechos. Todo servidor público y la población en general necesita estar plenamente comprometido con el desarrollo del país, sólo así será posible dar el cambio necesario para ser más competitivos como nación y reducir nuestro déficit comercial con México y con otros países.

BIBLIOGRAFÍA

- Bardini, Roberto. Belice, Historia de un país en Movimiento, Universitaria, Tegucigalpa, 1978
- Bautista Perez, Francisca. Fondo de Fomento Editorial del Estado de Quintana Roo, Tomo 1, Chetumal Quintana Roo, México, 1980
- Bolland, Nigel. The Formation of a Colonial Society: Belize from Conquest to Crown Colony, John Hopkins University Press, Baltimore, U.S.A., 1977
- Dachary, Alfredo C. Y Amaiz, Stella Maris. El Caribe Mexicano, UNAM, México D.F.
- Estudio Integral de la Frontera México-Belice. Centro de Investigación de Quintana Roo, Quintana Roo, México, 1993
- Gargallo, Francesca y Santana, Adalberto. Nuestra América: Belice: sus Fronteras y Destino, México D.F., 1993
- Grant Drammond, Jones. Los Cañeros: Sociopolitical Aspect of the History of Agriculture in the Corozal Region of British Honduras, 1945
- Irigoyen, Ulises. El Problema Económico del Territorio de Quintana Roo, Vol.2, SHCP, México, 1934
- Naylor, Robert. Influencia Británica en el Comercio Centroamericano durante las Primeras Décadas de la Independencia (1821-1851), Centro de Investigaciones Regionales de Mesoamérica, 1988
- Perez Brignoli, Hector. Breve Historia de Centroamérica, Ed. Alianza, Madrid, 1985
- Robert Heller, H. Comercio Internacional, Teoría y Evidencia Empírica, Ed. Biblioteca, Tecnos de Ciencias Económicas (btce), Madrid, España, 1983
- Torres Gaytan, Ricardo. Teoría del Comercio Internacional, 19a Edición, Siglo XXI, México, D.F., 1994

REVISTAS, PERIÓDICOS Y REPORTES

Edición Oficial, Tratado de Límites entre los Estados Unidos Mexicanos y Honduras Británica, México D.F., 1897

Aguirre, Amado. Informe del territorio federal de Quintana Roo que rinde la comisión Aguirre, Dirección de Estudios Geográficos y Climatológicos, México, 1925

Alvarez Icaza, Pablo. "Relaciones Centroamérica-México-Belice", CIDE, México D.F., 1987

Anderson, A.H. Brief Sketch of British Honduras, Stann Creek, British Honduras, 1944

Bolaños Cacho, Beatriz. "Un Conflicto por la Soberanía", México D.F., 1992

Customs Report from 1932 to 1952, British Honduras, 5 vol

Mota Martínez, Fernando. "Como cedimos a Belice", Excelsior, domingo 5 de enero 1997, p.22A

Ordoñez, Andrez. "El Grado Cero de las Naciones Unidas. Un Análisis Político-Cultural", Foro Internacional No. FI XXXIV-2, p.322

Urquidí, Víctor L.. "Retos y Perspectivas de la Economía Mundial", Foro Internacional No. FI XXXII-4, p 493

"Belice, Convenio Básico de Cooperación Científica y Técnica", Senado de la República, 1986

"Belice, Acuerdo por el que se establece una Comisión Mixta de Cooperación Económica", Senado de la República, 1988

"Belize Investment Guide", Ministry of Economic Development, Belmopan, Belize, 1994

"Belize: Building the Economy, Preserving the Environment", Fortune Magazine, 22 de febrero de 1993

"Belize, a country in Transition ", Institutional Investor Magazine, March 1994, pp.75-86

"Belize, Abstract of Statistics 1996 ", Central Statistical Office, Ministry of Finance, Belmopan, Belize C.A., 1996

"Belize Today a Society in Transformation", Ministry of Education, Belmopan , Belize, 1984

"Características de las Economías más Pequeñas", Reunión del Area de Libre Comercio de las Américas (ALCA), SECOFI, México D.F., 14-16 de octubre de 1997

"Comisión Mexicana para la Cooperación con Centroamérica", Cooperación-Económica - Educación - Técnica - Belice, Política Exterior de México, 1991

"Development Plan 1990-1994", Government of Belize, Ministry of Economic Development, Belmopan, Belize C.A., 1989

"Educación en América Latina, Clave para el Combate contra la Corrupción", El UNIVERSAL, viernes 26 de septiembre de 1997, p.1&2

"Export Processing Zone Regulations 1992", Statutory Instrument No. 56 of 1992, Belmopan, Belize, 1992

Estadística de Comercio e Intercambio Comercial, SECOFI, 1995

Estadísticas Anuales del Banco de México, 1990, 1991, 1992,1993, 1994, 1995

Fact Sheet of Belize, Belmopan, Belize, 1994

"Government of Belize Second Citizenship", The Economist, November 4-10, 1995, p.109

Información Comercial, Embajada de México en Belize, 1991

"La Zaga en la Ciencia", Carlos Bezdrech, Reforma, lunes 4 de agosto de 1997, p.14A

"Las Relaciones Comerciales de México con el Mundo, Desafíos y Oportunidades", SECOFI, México, 1990, p.6

"La Política Educativa", Jonathan Heath, Reforma, lunes 1 de diciembre de 1997, p.24

"México y sus vecinos. Estados Unidos, Guatemala y Belice", PRI - Comisión de Asuntos Internacionales, 1982

"Offshore Banking Bill, 1996", Part I & II, Belize, 1997

"Policy on Economic Citizenship Investment Programme", Government of Belize, Belmopan, Belize, 1995

"Polos Industriales, Cimientos del nuevo mapa empresarial", El Financiero, martes 21 de octubre de 1997, p. 12

"Report on the Results of the Fifth Conference of the United Nations Industrial Development", GRULAC, Vienna

"Technology and Labour Today", James Bennet, The News, miércoles 10 de septiembre de 1997, p.2
Trabajo de Campo, CIQRO, 1991

"The Budget Speech for Fiscal Year 1997-1998", Ministry of Finance and Economic Development, Belmopan, Belize, 1997

"The Economics and Finance of Belize into the 20th Century", The Reporter, Nicholas Pollard Sr., Sunday, February 16, 1997, pp.17-18