## "SISTEMA DE SONORIZACIÓN E ILUMINACIÓN INTEGRAL"

Centro de

Investigaciones de (1) Martínez Violante José Antonio

(z) Jiménez Chávez Jorge

Diseño Industrial

## UNIVERSIDAD NACIONAL **AUTÓNOMA DE MÉXICO**

## **FACULTAD DE ARQUITECTURA**

1997

Tesis profesional que para obtener el Título de Licenciado en Diseño Industrial presenta:

- (1) Martínez Violante José Antonio con la colaboración de:
  - (2) Jiménez Chávez Jorge

" Declaramos que este proyecto de Tesis no ha sido presentado previamente en ninguna otra Institución Educativa y es totalmente de nuestra autoria "

Baio la dirección de: D.I. Mauricio Moyssén

y la asesoría de: Ing. Ulrich Scharer Sauberli D.I. Jorge Vadillo López D.I. Eduardo Reyes Arroyo Mtro. Fidel Monroy Bautista







UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

## DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

# **TESIS SIN PAGINACION**

# **COMPLETA LA INFORMACION**

## CENTRO DE INVESTIGACIONES DE DISEÑO INDUSTRIAL FACULTAD DE ARQUITECTURA

Coordinador de Examenes Profesionales de la Facultad de Arquitectura, UNAM PRESENTE

EP01 Certificado de aprobación de impresión de Tesis.

El director de tesis y los cuatro asesores que suscriben, después de revisar la tesis del alumno

NOMBRE DE LA TESIS Sistema de sonorización e luminación integral.

Consideran que el nivel de complejidad y de calidad de la tesis en cuestión, cumple con los requisitos de este Centro, por lo que autorizan su impresión y firman la presente como jurado del

Examen Profesional que se celebrará el dia de de 199 alas hrs.

**ATENTAMENTE** "POR MI RAZA HABLARA EL ESPIRITU" Ciudad Universitaria, D.F. a 11 Septiembre 1996

| NOMBRE  | FIRMA    |
|---|----------|
| PRESIDENTE D.I. MAURICIO MOYSSEN CHAVEZ         | - yet    |
| VOCAL ING. ULRICH SCHARER SAUBERLI              | L. Eleas |
| SECRETARIO<br>D.I. JORGE VADILLO LOPEZ          |          |
| PRIMER SUPLENTE D.I. EDUARDO REYES ARROYO       | In       |
| SEGUNDO SUPLENTE<br>MTRO. FIDEL MONROY BAUTISTA |          |



Primeramente, quiero compartir y otorgar este logro a las personas que más se lo merecen, a mis Padres, los cuales que con su cariño, paciencia y sacrificio han logrado inculcar en mi vida un sentido de responsabilidad y nobleza, virtudes necesarias para poder alcanzar el respeto y el reconocimiento de los demás.

#### A mis bermanos

Comparto con ustedes mi alegra por baber acabado mi carrera y quiero que sepan que siempre estaré apoyandolos en sus metas y sueños.

#### A ti Carolina

Por todo el amor, paciencia, comprensión y apoyo incondicional que me bas dado durante la realización de mi Tesis. Solo quiero que sepas que mi próximo proyecto es el de casarme contigo y formar una linda familia.

Te amo con todo mi corazón.

#### A la memoria de mi abuelito Benito

Por el gran orgullo que sentias por mi y tu fe en verme convertido en un profesionista. Aunque no tuviste la oportunidad de verme recibido, se que tú tenias la plena seguridad y confianza que lo iba a lograr. Solo quiero que sepas que aunque los extraño mucho a ti y a mi abuelita, se que son inmensamente felices dondequiera que estén.

Siempre recordaré tus anécdotas

#### A mi Tia Nena

Por el orgullo y cariño que tienes por mi, gracias por enseñarme y guiarme en tantas cosas bellas. Eres la mejor maestra que he tenido.

Te quiero.

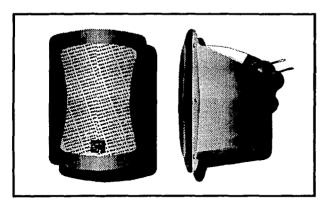
A mis Tios, Tias, primos y primas Quiero compartir mi felicidad con ustedes.

A mis amigos y compañeros de trabajo

Comparto con ustedes mi éxito y alegría esperando que ustedes compartan conmigo todos sus logros y proyectos.

#### "SISTEMA DE SONORIZACIÓN E ILUMINACIÓN INTEGRAL"





PRECIO PUBLICO POR UN JUEGO DE DOS BAFFLES: 179 USD

#### **ESPECIFICACIONES:**

\* CONFIGURACIÓN DEL BAFFLE SISTEMA DE DOS VÍAS: WOOFER ---- TIPO CONO DE 150 MM TWEETER -- TIPO CONO DE 65 MM MÁXIMO NIVEL DE POTENCIA 60 W

SALIDA DE AIRE TIPO REFLEX DIMENSIONES:

ALTO ------ 438 MM PROFUNDIDAD - 213 MM ANCHO ------ 260 MM

PESO POR UNIDAD --- 32 KG

\* CONFIGURACIÓN DE LA LUMINARIA UTILIZA LÁMPARA FLOURRESCENTE EARTH LIGHT. GABINETE CON SISTEMA GIRATORIO. PALANCA PARA SELECCION DE INCLINACIÓN DE LA LUMINARIA.

FUNCIÓN SONORIZACIÓN E ILUMINACIÓN AMBIENTAL DE RECINTOS, DESTINADO A LA CREACIÓN DE ATMÓSFERAS DE CONFORT Y DE ACTIVIDAD PROGRESIVA.

MATERIALES

ACRILONITRILO BUTADIENO ESTIRENO (ABS)

ACRILICO (A)

VITROMAT (COLCHONETA DE FIBRA DE VIDRIO)

LÁMINA DE ACERO MULTIPERFORADA

PROCESOS

INYECCIÓN

**TROQUELADO** 

DESENGRASADO Y LAVADO

PINTADO CORTADO

VENTAJAS

VERSATILIDAD DE COLOCACIÓN TANTO EN MUROS COMO EN PEDESTALES FORMANDO PARTE DE UN SISTEMA DE CINE DOMÉSTICO. ILUMINACIÓN AMBIENTAL CON CONTROL DE DISTRIBUCIÓN DE LUZ.

DIRECCIONAMIENTO ADECUADO DEL SONIDO.

SE PUEDE UTILIZAR TANTO COMO SISTEMA FRONTAL DE CINE DOMÉSTICO, COMO SISTEMA SURROUND EN AUDITORIOS Y CINES.

## PAGINA

| CAPITULO UNO / INTRODUCCION  | 11-13  |
|--|--|
| 2.1) LA PERCEPCIÓN HUMANA COMO PARTE CREADORA DE LA CULTURA. 2.2) EL SONIDO Y EL OÍDO HUMANO. 2.3) LA LUZ Y EL OJO HUMANO. 2.4) ILUMINACIÓN ARTIFICIAL Y SONORIZACIÓN. 2.5) IMPORTANCIA DE LA LUZ Y EL SONIDO PARA DIVERSAS DISCIPLINAS DEL CONOCIMIENTO HUMANO.   | 15<br>17<br>17-20<br>21-22<br>22-27<br>27-28                               |
| CAPITULO TRES / CONTEXTO   | 29   |
| 3.1) FUNCIONAMIENTO DE UN SISTEMA DE SONORIZACIÓN. 3.1.1) CONSIDERACIONES SOBRE ACÚSTICA.  A) FENÓMENOS. B) CALIDAD ACÚSTICA. C) NIVEL DE SONORIZACIÓN. 3.2) FUNCIONAMIENTO DE UN SISTEMA DE ILUMINACIÓN. 3.2.1) CONSIDERACIONES SOBRE ILUMINACIÓN. A) LEYES Y MEDIDAS. B) CALIDAD DE ILUMINACIÓN. C) TIPOS DE ILUMINACIÓN. D) NIVELES DE ILUMINACIÓN.   | 31-33<br>33-36<br>36-40  |
| CAPITULO CUATRO / INVESTIGACION  | 41   |
| 4.1) MERCADOTECNIA. 4.2) ESTUDIO COMPARATIVO DE BAFFLES EXISTENTES EN EL MERCADO. 4.2.1) VENTAJAS Y DESVENTAJAS. 4.2.2) ANÁLISIS ESTÉTICO. 4.2.3) SISTEMAS MECÀNICOS. 4.2.4) PERFIL DEL USUARIO. 4.2.5) TABLA COMPARATIVA DE ENVASE Y EMBALAJE. 4.2.6) MERCADO POTENCIAL. 4.2.7) COMERCIALIZACIÓN, PROMOCIÓN Y DISTRIBUCIÓN. 4.3) ESTUDIO COMPARATIVO DE LAMPARAS EXISTENTES EN EL MERCADO 4.3.1) VENTAJAS Y DESVENTAJAS. 4.4) I FYES Y NORMAS APLICABIES. | 43<br>43-56<br>57-60<br>60<br>61-62<br>63<br>64-65<br>67<br>68-74<br>75-76 |

#### PAGINA

| CAPITULO CINCO / PERFILES   | 77  |
|---|---|
| 5.1) PERFIL DEL PRODUCTO DESEABLE. 5.2) PERFIL DEL PRODUCTO A DESARROLLAR. 5.2.1) DETERMINACIÓN DE LOS CONCEPTOS DE DISEÑO DEL BAFFLE. A) FUNCIÓN. B) ESTÉTICA. C) ERGONOMIA. D) PRODUCCIÓN.  | 79-80<br>80<br>80-83  |
| 5.2.2) DETERMINACIÓN DE LOS CONCEPTOS DE DISEÑO DE LA LUMINARIA.<br>A) FUNCIÓN.<br>B) ESTÉTICA.<br>C) ERGONOMIA.<br>D) PRODUCCIÓN.  | 83-84   |
| CAPITULO SEIS / PROCESO DE DISTRIO  | 85  |
| 6.1) GENERACIÓN DE IDEAS.   | 87-100  |
| CAPITULO SIETE / PRESENTACION DE PROPUCTO   | 101   |
| 7.1) MEMORIA DESCRIPTIVA.<br>7.2) PLANOS TÉCNICOS.<br>7.3) ERGONOMIA.<br>7.3.1) PÚBLICO EN GENERAL.<br>A) ALTURA DE USO DEL BAFFLE<br>B) ILUMINACIÓN.   | 107-108<br>109-141<br>143<br>143-145                              |
| C) DISTRIBUCIÓN SONORA. 7.3.2) PERSONAL DE INSTALACIÓN Y MANTENIMIENTO. A) POSICIONES DEL CUERPO HUMANO PARA EL MANEJO DEL BAFFLE. B) SECUENCIA DE INSTALACIÓN. C) SECUENCIA DE CAMBIO DE LÁMPARA. D) SECUENCIA DE SERVICIO Y MANTENIMIENTO. E) SISTEMAS MECÁNICOS. | 145-155   |
| 7.4) MANUFACTURA.<br>7.4.1) SELECCIÓN DE PROCESOS Y MATERIALES.<br>7.4.2) RECOMENDACIONES.<br>7.4.3) DIAGRAMA DE ESTACIONES DE PROCESOS Y ENSAMBLAJE.<br>7.5) EMPAQUE Y ALMACENAMIENTO DEL PRODUCTO.<br>7.6) MARCA Y LOGOTIPO.<br>7.7) PRECIO DEL PRODUCTO.         | 156<br>156-159<br>160-165<br>167<br>168-169<br>171-172<br>173-176 |



#### PAGINA

| CAPITULO OCHO / CONCLUSIONES  | 177-179  |  |
|---|--|--|
| CAPITULO NUEVE / APENDICE   | 181  |  |
| * GLOSARIJ. * BIBLIOGRAFIA . * TABLAS. * DIRECTORIO. * RECONOCIMIENTOS. | 183-184<br>185-186<br>187- 189<br>190-191<br>192 |  |

APITULO UNO INTRODUCCION



#### INTRODUCCION

s muy importante el papel que juega el diseñador industrial en el desarrollo de un producto para una empresa, ya que, el diseñador industrial no solo se dedica al desarrollo de ideas, bocetos, láminas y modelos de presentación, si no debe estar inmerso cien por ciento en el trabajo interactivo con otras áreas de trabajo, como son: La ingeniería, la mercadotecnia, la publicidad y finanzas.

El diseñador industrial proyectista, debe servir como puente de dialogo entre los distintos departamentos de una empresa. Debe de sobremanera participar y proponer planes de desarrollo del producto viables, seguras y económicas, sin olvidar LA FORMA Y LA ESTÉTICA del producto con un ESTILO que exprese nuestra cultura mexicana.

n factor determinante que nos motivo a realizar este tema de tesis, fue el de la familiarización que tenemos en el ámbito de los sistemas de sonorización, ya que hemos obtenido una buena experiencia por parte de Electrónica Precisión, S.A. de C.V. empresa dedicada a la fabricación de componentes de

sonido, lo cual nos ha permitido tener una visión más amplia de los procesos y tecnologías utilizados actualmente, como de las necesidades en el mercado nacional.

Un punto importante que hay que mencionar sobre nuestro proyecto, es que únicamente se darán las bases necesarias para el desarrollo del producto. Esto quiere decir que no vamos a profundizar en temas como: Manufactura, Costos o Mercadotecnia del producto, ya que no somos especialistas en estos temas, pero si de dar propuestas viables, lógicas y creativas sobre un campo de sobremanera competitivo y agresivo, como lo es el mercado de sistemas de sonido y audio.

Posteriormente, nosotros como diseñadores industriales debemos de integrar un equipo multidisciplinario de trabajo y ser responsables del seguimiento y desarrollo del proyecto (lider-coordinador). Esto con la única finalidad de poder satisfacer las necesidades de una sociedad exigente de bienes y productos de excelente calidad.







#### 2.1) LA PERCEPCIÓN HUMANA COMO PARTE CREADORA DE LA CULTURA

or su propia naturaleza el hombre es organoléptico, esto quiere decir que se relaciona e interactua en su entorno gracias a los órganos sensoriales. De está manera el hombre puede percibir las texturas y colores de las cosas por medio de la vista y el tacto, como también el olor y sabor de los alimentos por medio del olfato y el gusto y distinguir los diversos sonidos de la naturaleza por medio del oído.

Para las primeras sociedades humanas fue necesario atribuir significados y códigos a dichas percepciones, logrando así, un lenquaie común que los caracterizaba de otras comunidades. Es en este punto cuando empieza el desarrollo de la cultura de las civilizaciones, en donde los códigos y significados se ramifican para dar pauta a las actividades de las disciplinas humanas como son la Religión, la Gastronomía, la Agricultura, la Filosofía, la Política, la Arquitectura, la Música, la Pintura, la Danza, la Literatura, etc...

Por otra parte, el hombre en su afán de conseguir el control de la propia naturaleza empezó a observar, a entender, y a experimentar en su entorno, lo que dió la pauta del desarrollo de leyes, artefactos e invenciones, que hasta nuestros tiempos nos han dado una calidad de vida fácil y cómoda en las diversas áreas de la actividad humana.

# 2.2) EL SONIDO Y EL OÍDO HUMANO

la naturaleza del sonido como fenómeno físico se vió con más claridad después de varios estudios y experimentos realizados por diversos científicos como Francis Bacon (1561-1626). Pierre Gassendi (1592-1655), Robert Boyle (1627-1691), Isaac Newton (1642-1727), Laplace (1749-1827), Otto de Guericke (1602-1687), Christian Doppler (1803-1853) y otros, los cuales asentaron las bases de la acústica moderna. 1 En ella se estableció un hecho fundamental: " el sonido es producido por un movimiento vibratorio ". Las ondas sonoras excitan las moléculas de la materia

Ramón García. Enclalopedia melódica Larousse ed. Larousse S.A. de C.V. 1985 p. 1729

#### ANTECEDENTES

formando capas de compresiones y depresiones. Las moléculas de la materia y las ondas sonoras se mueven en la misma dirección, y el sonido se transmite por una onda longitudinal.

El sonido no se propaga en el vacío, contrariamente a lo que ocurre con la luz. En efecto, si se coloca dentro de una campana un timbre, el sonido empieza a desaparecer cuando se va haciendo vacío completo en la campana. 2 En 1660 el científico ingles Robert Boyle había demostrado que el sonido requiere de un medio, de alguna sustancia a través de la cual puedan transmitirse sus vibraciones. (Vér fig.1) No es necesario que el medio sea el aire (medio gaseoso), pueden ser también un medio líquido o un medio sólido.



fig.1

<sup>2</sup> S.S. Stevens. **Sonido y audición** ed. Lito offset latina, S.A. 1976 p. 10

La velocidad de propagación del sonido depende de las características del medio material que lo transmite. En el aire es de 340 m/seg., pero en un medio material elástico, como el acero, es 15 veces mayor.

El sonido, como se ha dicho anteriormente, es un movimiento ondulatorio (vibración). Estos movimientos o mejor dicho, vibraciones, se denominan transversales, cuando son perpendiculares a la dirección de propagación, como es el caso, por ejemplo, de las vibraciones de una cuerda, en cambio, el calificativo de longitudinal si se produce según la dirección de su propagación, como ocurre con las vibraciones de las espiras de un muelle. (Ver fig.2)



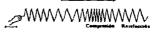


fig.2





El oído humano es capaz de captar tales vibraciones y poder interpretar como sonidos de distinto carácter e intensidad. Lo que le da dicho carácter a las ondas sonoras de otras es lo que denominamos las medidas de onda sonora o cualidades del sonido que son:

La frecuencia que es el número de ciclos por segundo de una onda y esta relacionado directamente con el tono (sonidos agudos y graves) y timbre de un sonido, el cual nos ayuda a diferenciar sonidos de igual altura e intensidad.

La longitud de onda es la distancia longitudinal entre las cimas o valles. Amplitud de onda dimensión vertical que indica la intensidad del sonido. De acuerdo con esta definición, los sonidos se dividen en fuertes y débiles. (Ver fig.3) La intensidad de percepción de un sonido depende de la superficie como de la distancia de la fuente sonora.

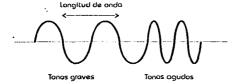


fig.3

Para que un sonido pueda percibirse, la frecuencia del movimiento vibratorio tiene que estar comprendida entre 30 y 20,000 ciclos por segundo.

Los sonidos cuya frecuencia es inferior a los 30 ciclos por segundo, se les denomina infrasonidos, y los de frecuencia superior a los 20,000 ciclos por segundo, ultrasonidos. Ambas clases de sonidos son inaudibles, pero tienen propiedades físicas análogas a las de los demás sonidos.

Una de estas propiedades es la Resonancia, que es el reforzamiento de un tono por ondas sonoras de frecuencia idéntica de otra fuente sonora.

El sonido por ser un movimiento ondulatorio, obedece a ciertas leyes inmutables de la Física. Como su movimiento se irradia en todas direcciones, algunas llegan a chocar en ciertas superficies en las cuales el sonido es rebotado y absorbido, formando así ecos o reflexiones, difracciones e interferencias, como la perdida de intensidad del sonido; fenómenos que nos atañe en este proyecto y que veremos mas adelante.

Para el hombre fue necesario entender el funcionamiento del

#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### ANTEGEDENTES

centro de audición del ser humano, EL OÍDO.

En los siglos XIV, XV, XVI empezaron los descubrimientos anatómicos del oído humano con: Andrés Vesalio, Gian Filippo, Bartolommeo Eustachio, Gabriello Fallopio entre otros. A mediados del siglo XVII se logro por fin el pleno conocimiento del funcionamiento del oído humano con el estudio del anatomista italiano, Alfonso Corti.

Para sintetizar el funcionamiento del oído humano que es muy extenso, solo hablaremos del fenómeno de la audición del oído.

<sup>3</sup> El proceso de la audición comienza cuando las ondas sonoras penetran por el conducto del oído externo. El conducto condensa las ondas y las lleva al tímpano, el cual, como esta tensado, vibra, lentamente tratándose de tonos bajos y rápidamente de tonos altos. El pabellón del oído realiza una función de concentración de los sonidos. En el oído medio hay tres huesillos llamados el martillo, el yunque y el estribo, que forman un puente movible. El martillo que

esta sujeto al tímpano, recoge las vibraciones sonoras, que luego son llevadas al oído interno por el yunque y el estribo. Así pues, las ondas sonoras llegan en forma de energía mecánica amplificada.

Dentro del oído interno, lleno de líquido, la fuerza que el estribo hace sobre la ventana oval del caracol se convierte en ondas de presión hidráulica, las cuales recorren rápidamente los conductos vestibular y timpánico, así como el coclear. Al pasar sobre la membrana basilar crean ondulaciones que estimulan al órgano de Corti, el cual manda los impulsos que son traducidos en el cerebro. (Ver fig.5)



fig.4

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> S.S. Stevens. Sonido y audición ed. Lito offset latina, S.A. 1976 p. 39-41



#### ANTECEDENTES

#### 2.3) LA LUZ Y EL OJO HUMANO

a naturaleza de la luz como fenómeno físico se vió con más claridad después de varios estudios y experimentos realizados por diversos científicos como Euclides (450-380 a. De J.C.), Leonardo de Vinci (1452-1519), Giambattista Della Porta (1538-1615), René Descartes (1596-1650), Isaac Newton (1642-1727), Heinrich Hertz (1857-1894) y otros más, los cuales asentaron las bases de la Fotometría y la Óptica. Se establece entonces que la luz es una onda electromagnética similar a las que se reciben en la radio y televisión, con la diferencia de que su frecuencia es más alta o su onda es más corta.

La luz se transmite a distancia a través del espacio por medio de ondas luminosas que se propagan a lo largo, ancho y alto, a una velocidad de 300,000 km./seg. A diferencia del sonido, la luz se puede propagar tanto en el vacío como en un medio gaseoso (aire), liquido (agua) o sólido (vidrio); siempre y cuando estos medios no sean totalmente opacos.

La luz blanca se integra por las longitudes de onda, entre los 300 y los 800 nanómetros (1 nanómetro=0.000000001 metros). Dentro de estos dos parámetros se encuentran todos los colores. cada uno en su longitud de onda. y se le denomina espectro luminoso (ver fig.6). La interpretación gráfica de este espectro con respecto aun tipo de luz dada por una lámpara específica se le llama Distribución espectral, y sirve para analizar los colores que emite cada tipo de lámpara.

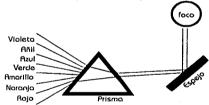


fig.5

Es importante también decir que la luz obedece a las leyes de reflexión, difracción y dispersión o descomposición de la luz.

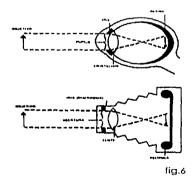


#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### ANTECEDENTES

Ahora bien, el ojo es el órgano fisiológico mediante el cual se experimentan las sensaciones de luz y color; al recibir la energía luminosa, la transforma en energía nerviosa que es conducida a través del nervio óptico hasta el cerebro.

El ojo humano tiene la capacidad de ajustar automáticamente a las diferentes iluminaciones de los objetos. Este ajuste lo realiza la pupila en su movimiento de cierre y apertura, como lo haría el diafragma de una cámara fotográfica; si la iluminación es muy intensa, la pupila se contrae reduciendo la luz que llega al cristalino, y si por el contrario, es escasa, se dilata para captarla en mayor cantidad y poder reflejarla a la retina adecuadamente. (Ver fig.6)



# 2.4) ILUMINACIÓN ARTIFICIAL Y SONORIZACIÓN.

esde la antigüedad, el hombre ha procurado su sobrevivencia y su adaptación ante los fenómenos naturales, es así como, el hombre empezó a construir viviendas y a vestirse con pieles para cubrirse del frío y de la lluvia. También tuvo que dominar el fuego el cual le daba calor y luz para sus viviendas, es en este punto el comienzo de la iluminación artificial.

En las antiguas civilizaciones de Babilonia y Egipto, usaban lámparas de aceite crudo de animal en recipientes de conchas y posteriormente de cerámica. Mucho después durante la Edad Media se fabricaron contenedores tálicos llamados candelas, para sostener pedazos de madera de pino ardientes sobre las paredes. En 1879 Edisón construye exitosamente una lámpara incandescente de alta resistencia y que requiere poca corriente eléctrica para hacerla emitir luz. Esto fue la respuesta a las necesidades prácticas y comerciales de iluminación.



#### ANTECEDENTES

Actualmente existen alrededor de 6000 tipos de lámparas fabricadas en el mundo, muchos de los cuales pueden ser ubicados dentro de las siguientes categorías:

A. Incandescentes D. Mercurio B. Tungsteno/halógeno E . Sodios C. Fluorescentes F. Haluros metálicos (ver fig. 7)

#### A. Lámparas incandescentes

Se componen de un filamento de tungsteno, que se encuentra en el interior de un bulbo de cristal el cual contiene un gas inerte (argón, xenón). Por lo general la luz de estas lámparas se dispersa en todas direcciones. Se emplean por lo general para uso doméstico.

#### B. Lámparas Halógenas

Se componen de un bulbo de halógeno encapsulado y un reflector de vidrio prensado. Por lo general la luz de estas lámparas es concentradadirigida. Se emplean para ambientar tiendas, escaparates, centros comerciales, museos y otros espacios interiores.

#### C. Lámparas fluorescentes

Las lámparas fluorescentes son del tipo de fuente de luz de descarga

eléctrica, la luz se produce por la fluorescencia del fósforo excitado por la energía ultravioleta, energía que proviene del choque de la descarga de electrones con los átomos de mercurio vaporizado. Se aplican comúnmente para ambientar oficinas, pasillos y zonas de trabajo por ser lámparas ahorradoras de energía.

#### D. Lámparas de mercurio

En este tipo de lámparas la luz se genera directamente por el arco eléctrico que se forma entre los electrodos. Tiene una emisión de luz característica azul-verde, por medio de polvos fluorescentes en la superficie interior del bulbo exterior del tubo. Se emplean básicamente para iluminar espacios exteriores.

#### E. Lámparas de sodio

Estas lámparas son también de descarga de arco. La luz dorada se produce por la descarga eléctrica a través de una atmósfera de sodio. Se emplean básicamente para iluminar espacios exteriores y zonas de trabajo industrial.

#### F. Haluros metálicos

Estas lámparas tienen en el interior del tubo de la descarga eléctrica sales de haluros metálicos. Dichas sales añadidas son normalmente sales de yodo combinadas con el sodio, escandio, talio y cesio. Estos producen los colores que les faltan a las



#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### ANTECEDENTES

lámparas de vapor de mercurio, como el rojo, amarillo y anaranjado. Se emplean básicamente para iluminar espacios exteriores.

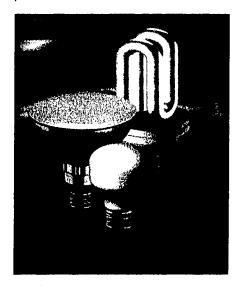


fig. 7

or otra parte, el hombre desde la antigüedad, empezó a comunicarse con otros, con sonidos que se producían desde el interior de su organismo (voz), pero se dió cuenta que podía producir sonidos por medio de objetos de la naturaleza como: Conchas, huesos, piedras, troncos huecos, etc.....

En el transcurso del tiempo fue desarrollando y fabricando artefactos en donde podía manejar los sonidos a su placer. Uno de ellos, los instrumentos musicales que mediante la vibración de una membrana y la utilización de una caja de resonancia se crean una infinidad de sonidos agradables.

<sup>4</sup> A finales del siglo XIX en el mundo experimentó un gran auge en la producción de inventos tecnológicos. El hombre en su afán de eternizar los sonidos empezó a desarrollar dispositivos que pudieran registrarlos y reproducirlos. Uno de estos dispositivos fue el fonógrafo (desarrollado por Thomas Alva Edison), que mediante un cilindro con surcos cubierto con papel de estaño, un estilete y una boquilla que contenía un diafragma que vibraba se hicieron las primeras grabaciones, con el transcurso del tiempo y su consecuente evolución los almacenamientos e hicieron por medio

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> Enciclopedia Combi visual ed.Oceano-danae 1980 p.



#### ANTEGEDENTES

de discos dejando atrás el uso de cilindros. (Ver fig.8)

A principios de los años 20's, la ioven industria de la grabación fue sacudida por un invento que lleno los hogares, la radio. Los mismos principios que hicieron posible a la radio pronto se aplicaron con gran éxito a las grabaciones. Las grabaciones antiquas acústicas dependían exclusivamente de las vibraciones mecánicas del sonido. La nueva técnica empleaba micrófonos que convertían el sonido en corriente eléctrica, la cual era amplificada mediante tubos de vacío, aquí empieza la era de la electroacústica.



fig.8

Lo que la electricidad hizo con las grabaciones en los años 20's, la cinta magnética lo hizo en los 40's.

El esfuerzo por imitar más fielmente la calidad del sonido, ha provocado el desarrollo del sonido estereofónico, basado en el hecho de que, dado que oímos con los dos oídos, el sonido deberá grabarse con dos sistemas de micrófonos independientes entre sí que captan y graban rasgos ligeramente diferentes del mismo sonido. Al reproducirse simultáneamente, se entrelazan y dan un tono de mejor definición y ambientación.

El sonido estéreo ha dado origen al desarrollo de equipos de alta fidelidad (altavoces, amplificadores, cajas acústicas, y ecualizadores), con los cuales se logra un control óptimo de la reproducción exacta de todas las frecuencias del sonido (curvas de respuesta).

Un altavoz es la fuente principal de emisión en un sistema de producción de sonido, el cual convierte energía eléctrica en energía acústica. Los altavoces se clasifican de la siguiente manera:

 Subwoofer
 15 Hz a 150Hz

 Woofer
 150 Hz a 1000 Hz

 Squaker
 500 Hz a 5000 Hz

 Tweeter
 3000 Hz a 15000 Hz

 Ultra tweeter
 10000 Hz a 22000 Hz

 Rango extendido
 50 Hz a 15000 Hz

Como fuente principal de sonido los altavoces deben tener alta eficiencia, buena capacidad de manejo de potencia, respuesta de frecuencia uniforme y mínima distorsión, todo esto al menor costo posible, por los que los más utilizados son los altavoces dinámicos, los cuales tienen una bobina de voz dentro de un campo magnético fijo generado por un imán permanente. Al pasar la corriente a través de la bobina interactúa con el campo magnético para producir movimiento, que a su vez actúa sobre el cono haciéndolo vibrar para producir sonido.

(Ver fig. 9)

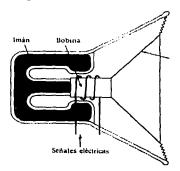


fig. 9

<sup>5</sup> La energía sonora producida por la vibración de la membrana de los altavoces se radia por ambas caras produciendo interferencias si se superponen después de haber realizado recorridos iguales. Este efecto se puede corregir con la utilización de pantallas acústicas o baffles, que son paneles que separan espacialmente las dos zonas de radiación, con lo que se evita la interferencias de ondas sonoras y permite aprovechar la energía de la emisión secundaria para incrementar el nivel sonoro conseguido frontalmente. (Ver fig. 10)

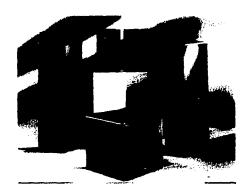


fig. 10

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> Beranek, Leo, Acústica. H.A.S.A. Sabine, W.C. Collected Papers on Acoustics, Dover, 1964 p. 103



#### ANTEGEDENTES

Por otra parte cabe mencionar la importancia que tienen los sistemas electrónicos en un equipo de audio, tal es el caso de los amplificadores, los cuales son dispositivos que al introducirle una señal en las terminales de entrada, produce en las terminales de salida una respuesta de nivel más elevado que el de la entrada. Los amplificadores se clasifican en amplificadores de tensión y amplificadores de potencia.

Los amplificadores más comunes en el mercado son los de potencia, los cuales están diseñados para suministrar energía de señal a una carga, en vez de tensión de señal. La resistencia de carga alimentada por un amplificador de potencia puede convertir la energía de señal en un movimiento físico, como es el caso de los altavoces que funcionan como transductores, porque convierten la energía eléctrica en energía mecánica. (Ver fig.14)



fig.14

#### 2.5) IMPORTANCIA DE LA LUZ Y EL SONIDO PARA DIVERSAS DIS-CIPLINAS DEL CONOCIMIENTO HUMANO.

a luz y el sonido son dos conceptos intimamente relacionados con la comodidad y bienestar de las personas, ya que dependiendo del tipo de iluminación y de sonorización, se crea una atmósfera agradable y confortable.

Ahora bien, desde el punto de vista del diseño, la iluminación y sonorización forman parte integral de la arquitectura de una habitación auditorio o local para satisfacer las necesidades visuales y acústicas de los usuarios.

Psicológicamente, para el humano, el color de la luz es sumamente importante, ya que el control de los tonos a través de la iluminación permite influir conscientemente en el humor y el comportamiento de los individuos. De igual manera sucede con el manejo de intensidades y frecuencias del sonido en un espacio determinado.



#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### ANTECEDENTES

Por otra parte en la ingeniería de iluminación y acústica dentro de un edificio o habitación, debe ayudar a satisfacer las necesidades determinadas por los procesos visuales y auditivos de las personas. Esto se logra por el control y el cálculo de la distribución, dirección y efectos que producen la luz y el sonido.

Dentro del campo de la Medicina, la iluminación tiene una enorme influencia sobre el bienestar físico y mental. La luz estimula el sistema nervioso y el metabolismo, incrementa la actividad y la capacidad de concentración.

Por lo que se refiere al sonido, la Medicina utiliza los ultrasonidos para deshacer cálculos renales y monitorear el desarrollo de un bebé en el interior de su madre.

Para finalizar con este capítulo, cabe mencionar la gran participación que tiene el diseñador industrial en el campo de la iluminación y sonorización de espacios, en donde es importante la creación de diversos ambientes que van desde atmósferas confortables hasta ambientes de actividad progresiva. Esto se logrará únicamente con el manejo adecuado de la luz y el sonido y la elección óptima de materiales y componentes,

# CAPITULO TRES CONTEXTO



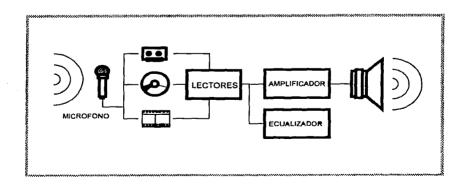
## 3.1) FUNCIONAMIENTO DE UN SISTEMA DE SONORIZACION.

n este inciso se explicará el funcionamiento básico de un equipo de sonido y los dispositiyos que lo integran.

La captación de las ondas sonoras se realiza por medio de un MI-CRÓFONO, el cual, es un dispositivo capaz de convertir las vibraciones mecánicas en impulsos eléctricos, los cuales se pueden registrar en cintas magnetofónicas, en filmes y en CD's.

Posteriormente, con la ayuda de los lectores, estos impulsos eléctricos son reproducidos y pasan por un AMPLIFICADOR, el cual, es un dispositivo que permite sustituir una corriente eléctrica de poca intensidad por otra semejante mucho más intensa.

Posteriormente, estos impulsos pasan por el ALTAVOZ, el cual, anteriormente se había mencionado, es un dispositivo capaz de convertir los impulsos eléctricos en energía sonora. Está energía sonora se puede modificar por el uso de cajas acústicas y del EQUALIZADOR, el cual, es un dispositivo capaz de modificar la curva de respuesta de las frecuencias de graves, medios y agudos de los altavoces. (Ver siguiente diagrama)



ay que mencionar, que existen varios tipos de sistemas de sonorización.

El sistema monofónico, que constituye la captación del sonido por medio de un solo micrófono y su emisión por un solo altavoz. Está captación de tipo monoaural no puede ofrecer sensación espacial o de relieve sonoro; no es posible la localización de la fuente sonora, ya que para todos los

efectos los sonidos provienen del

altavoz. (Ver fig.1)

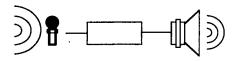


fig.1

El sistema estereofónico, facilita conseguir el efecto espacial por la captación del sonido por medio de dos micrófonos y la emisión de dos altavoces. El sistema reproduce la sensación binoaural de nuestra audición; los sonidos que registra cada micrófono de forma simultánea no son exactamente iguales por ser desiguales

sus respectivas distancias a los puntos emisores del sonido. (Ver fig. 2)

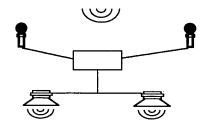


fig.2

El sistema cuadrafónico, consigue el efecto espacial envolvente con el apoyo del funcionamiento de dos bocinas adicionales colocadas en la parte trasera de la sala para reproducir una señal especial codificada llamada "canal de efectos ó surround". (Ver fig.3)

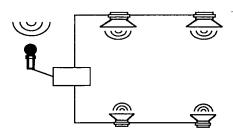
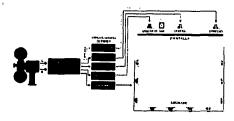


fig.3

#### CONTEXTO

Actualmente, para brindar un mayor realismo sonoro, en los sistemas de sonorización multicanal se utilizan procesadores "Dolby stereo" y "Dolby surround" para la decodificación de los canales frontales (izquierdo, central, derecho y subwoofer) y los canales de surround. (Ver fig. 4)



tan con una misma inclinación a la que traían las ondas originales. (Verfig.5)

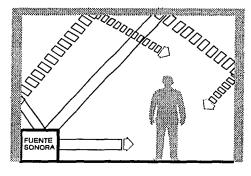


fig.5

fig.4

# 3.1.1) CONSIDERACIONES SOBRE ACÚSTICA.

#### A) LEYES

Reflexión del sonido. La reflexión del sonido ocurre cuando una serie de ondas sonoras da contra una superficie y rebota convirtiéndose en una nueva serie de ondas que reboRefracción del sonido. Es la desviación de las ondas sonoras en las capas de aire a diferentes temperaturas. (Ver fig. 6)

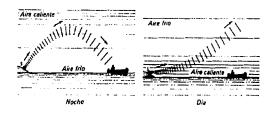


fig.6

Difracción del sonido. La difracción ocurre cuando una serie de ondas sonoras toma el borde de un obstáculo como punto focal desde el cual se genera otra nueva serie de ondas. Este borde se convierte en fuente sonora secundaria, que envía ondas de la misma frecuencia y longitud de las ondas originales, pero de menor intensidad. (Ver fig. 7)

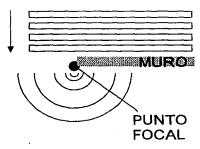


fig.7

#### **B) CALIDAD ACÚSTICA**

Hay que considerar que para todo local o recinto en donde el público deba percibir la palabra, canto o música proveniente de fuentes de sonorización, debe presentar características acústicas apropiadas, como son: La difusión del sonido, la ausencia de ecos y de ruidos de fondo, la reverberación exagerada, la claridad del sonido y los puntos sordos.

Estas características acústicas son resueltas en gran parte por el diseño arquitectónico del recinto y por el apoyo de un dispositivo electroacústico. Por ejemplo:

#### \* AUDITORIOS Y ANFITEATROS

Para la percepción adecuada de la música en vivo y del canto, se necesita que todas las ondas sonoras lleguen a todos los puntos del recinto. Esto se logra con el manejo de formas reflejantes (pantallas acústicas) y de la isóptica del lugar. (Verfig.8)

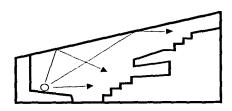


fig.8

#### \* SALAS DE CINE Y DE CONFE-RENCIAS

Para un cine o salas de conferencias, toda la calidad del sonido se encuentra contenida en la banda de grabación y en los sistemas de altavoces, y la sala tiene que permanecer neutra en rela-



ción con este sonido. Esto se logra haciendo la sala "sorda", es decir, recubriendo todas las paredes con materiales absorbentes (si una onda incide en un material poroso, pierde energía como consecuencia de los rozamientos inevitables de las moléculas de aire en movimiento contra el material). (Ver fig.9)

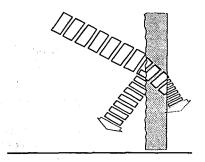


fig.9

# C) NIVELES DE INTENSIDAD DEL SONIDO

En la siguiente tabla se observan los distintos niveles de intensidad del sonido de diversos ruidos ambientales.

| DECIBELIOS   | RUIDOS AMBIENTALES   |
|--|--|
| 140<br>130.<br>120<br>110<br>100<br>90<br>80<br>70<br>60<br>50<br>40<br>30<br>20 | UMBRAL DEL DOLOR Area de fusión de fundición Area de horno eléctrico Planta de una imprenta Interior de coche deportivo  Grandes almacenes Oficina privada Area residencial Estudio (hablar) Estudio durante películas |

TABLA 1

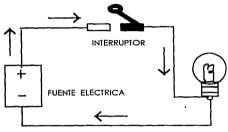
# 3.2) FUNCIONAMIENTO DE UN SISTEMA DE ILUMINACIÓN.

I funcionamiento básico de un sistema de iluminación se basa en la siguiente forma:

Como sabemos, en un circuito eléctrico, el flujo de electrones va de negativo a positivo, este flujo pasa por los cables que sirven de conductores hasta el filamento de la lámpara, la cual sirve como resistencia produciendo calor y luz (en el caso de las lámparas fluorescentes, el flujo de electrones excita los vapores del

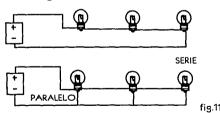
interior del tubo produciendo fluorescencia).

Para controlar el paso de los electrones, se dispone en el circuito un swicth o dimmer para controlar la intensidad de la luz. (Ver fig.10)

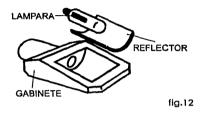


LAMPARA fig.10

En el circuito eléctrico, la disposición de las lámparas pueden ser tanto en serie como en paralelo. (Ver fig.11)



Una luminaria se compone de: Una lámpara. Un reflector ó pantalla de acabado liso, espejo ó rugoso; el cual ayuda a concentrar los rayos luminosos en una zona específica. Y un gabinete con ventilación. (Ver fig.12)



# 3.2.1) CARACTERISTICAS Y CONSIDERACIONES SOBRE ILUMINACIÓN.

#### A) MEDIDAS Y LEYES

La temperatura de color es una medida que se específica en las lámparas y se refiere a la apariencia ó tonalidad de la luz que emite la fuente luminosa. La forma en que vemos cierto ambiente depende de la tonalidad de luz de la lámpara y es crucial para establecer una atmósfera de confort o frescura.

Fuentes de luz que las percibimos blancas y brillantes ó azuladas tienen una temperatura de color



arriba de los 3600K (grados Kelvin) y la luz se denomina "luz fría", se usan en aplicaciones industriales, oficinas, hospitales.

CAPITULO

Fuentes de luz que las percibimos rojizas o amarillentas tiene una temperatura de color abajo de los 3400K y se denomina "luz cálida", se usan en lugares donde se requiera un ambiente de hospitalidad y confort por ejemplo, tiendas, hogar, restaurantes.

Fuentes de luz con temperatura de color de 3500K se consideran neutrales y comúnmente son usadas en lugares de trabajo como, escuelas, auditorios, salas de conferencia, bibliotecas.

El rendimiento de color es una medida que describe la calidad de la luz de la lámpara y debe ser considerada en toda aplicación de iluminación, se mide en una escala del 0 al 100. La luz del sol y la luz incandescente tienen un CRI de 100.

Es importante saber que los objetos y personas iluminados bajo luz con un alto CRI se ven más naturales, además que el nivel de iluminación se percibe como mayor.

La reflexión de la luz es cuando una superficie devuelve un rayo de luz que incide sobre de ella. La reflexión puede ser de varios tipos. Especular, difusa, difusa dirigida y mixta. (Ver fig.13)

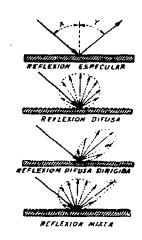


fig.13

La transmisión de la luz es cuando los rayos de luz pasan a través de materiales transparentes o traslúci-



#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### CONTEXTO

dos. El grado de difusión de los rayos depende del tipo y densidad del material. (Ver fig.14)

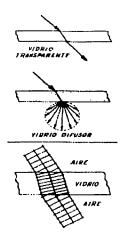


fig.14

La difracción de la luz es cuando un rayo de luz cambia de dirección al pasar oblicuamente de un medio a otro de distinta densidad. (Ver fig.9)

### B) CALIDAD DE LA ILUMINACIÓN

#### **BRILLO**

Hay que considerar el manejo adecuado de brillos de las fuentes de iluminación colocadas en un local, las cuales pueden producir deslumbramientos (cualquier brillo que produce molestia, interferencia y fatiga visual).

Para evitar dichos deslumbramientos a la hora de colocar o diseñar un sistema de iluminación, hay que tomar en cuenta los siguientes factores:

- 1. Brillo de la fuente. Cuanto mayor sea este, mayor será la molestia y la interferencia con la visión.
- 2. Tamaño de la fuente, expresado en función del ángulo subtenido por el ojo.
- 3. Posición de la fuente de luz. Entre mayor distancia decrece su intensidad.
- 4. Contraste de brillo. Cuanto mayor es el contraste de brillo entre una fuente que deslumbra y sus alrededores, mayor será el efecto de deslumbramiento.
- 5. El tiempo de exposición de la luz, puede no ser molesta en un corto período de tiempo, pero puede resultar muy molesta para una persona que tuviera que trabajar por largos períodos de tiempo.



#### CONTEXTO

#### DIFUSIÓN

La iluminación que resulta de la luz procedente de varias direcciones, en contraposición a la luz que procede de una sola dirección, se llama difusa.

La difusión se consigue mediante la multiplicidad de fuentes de luz, mediante luminarias de gran superficie y poco brillo, por alumbrado indirecto, en el que el techo y las paredes se convierten en fuentes secundarias. Las luces fluorescentes proporcionan generalmente mas iluminación difusa que las incandescentes, y las grandes zonas luminosas o paneles difusores no producen sombras molestas como las que producen por iluminación directa.

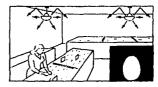
## C) TIPOS DE ILUMINACIÓN

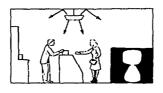
Una iluminación de buena calidad se puede obtener con los diferentes tipos y estilos de luminarias y de lámparas a utilizar. La selección del tipo más idóneo para cualquier aplicación particular depende en parte de las características físicas de la habitación. (Ver siguiente cuadro y figuras)

| TIPO DE        | DIRECCIÓN | LUMINARIA |
|----------------|-----------|-----------|
| ILUMINACIÓN    | ARRIBA    | ABAJO     |
| Indirecta      | 90 - 100% | 0 - 10%   |
| Semi-Indirecta | 60 - 90%  | 10 - 40%  |
| General difusa | 40 - 60%  | 40 - 60%  |
| Semi-directa   | 10 - 40%  | 60 - 90%  |
| Directa        | 0 - 10 %  | 90 - 100% |

TABLA 2











#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### CONTEXTO





## D) NIVELES DE ILUMINACIÓN.

En la siguiente tabla se observan los distintos niveles de iluminación aceptables para diferentes locales.

| ACTIVIDAD   | LUXES  |
|---|--|
| Auditorios Vestibulos Galerias de arte Aulas Bibliotecas Habitaciones y salas priv. Oficinas Restaurantes Escaparates Solariums Autoservicios Comercios Almacenes y bodegas Terminales y estaciones Pasillos y ascensores | 200-300<br>300-500<br>300-1000<br>700-1000<br>700<br>100-300<br>700<br>30-100<br>2000<br>200<br>500-1000<br>300-1000<br>50-500<br>300-1000 |

TABLA 3





### 4.1) MERCADOTECNIA

a promoción y venta de un producto es algo que los diseñadores deben hacer en conjunto con los departamentos de mercadotecnia y publicidad.

Así como el trabajo de diseño se basa en la realización de bocetos e ideas, el marketing es un esfuerzo por relacionarse con los clientes y satisfacer plenamente a cada uno de la mejor manera.

El termino MERCADOTECNIA, incluye tanto la distribución (llevar el producto desde el fabricante hasta el consumidor) como la comercialización (planeación requerida para colocar un producto en el mercado) de un producto.

Debe existir una relación íntima entre el producto y el mercado, es por ello que para lograr la aceptación y el éxito de un producto, este no solo debe contar con una buena solución de diseño, si no también un estudio de la personalidad del consumidor y una estrategia de introducción, promoción y distribución del artículo en el mercado.

Para determinar la estrategia de mercadotecnia más adecuada, es necesario analizar diversos aspectos, para conseguir la introducción del producto con un excelente comportamiento competitivo en el mercado. (Ver diagrama en la pag. 44)

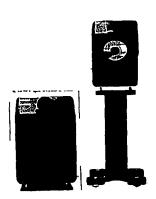
# 4.2) ESTUDIO COMPARATIVO DE CAJAS ACUSTICAS EXISTENTES EN EL MERCADO.

n este inciso se obtuvo información a través de diversas fuentes como: internet, catálogos, folletos, y estudio de campo sobre las características y especificaciones de los productos.

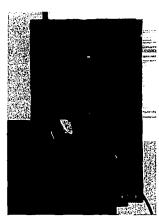
A continuación se muestra una serie de perspectivas que ilustran la tabla comparativa de las marcas de cajas acústicas existentes en el mercado nacional.















### Investigacion













(A) CELEUTION MP-1



(B) DEFINITIVE B. JOO



(C) B&W DM601



(D) BEW DOS





(F) POLK AUDIO MIN



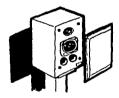
(0) BONY BA-EXTOO



(H) CERWIN-VEGA HTIO



(I) MARTIN LOGAN AERILIE



(J) CASTLE ACQUETICS YORK



(K) STEREN PROAM



(L) DIEREN ONB-TW-C



(M) STEREN SK-GOA



(N) WED BK-86K



(O) CELEBIION LITTLE 1



(P) JEL CONTROL I



(Q) OPTIMUS X3-10



(R) OPTIMUD X3-812



(B) MESSINA HICKS



(T) BOOK MP-6

|                        | 学等人            |                |                | DE LE          |                |                |                 |
|------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|-----------------|
| MARCA                  | CELESTION      | DEFINITIVE     | B&W            | B&W            | B&W            | POLK AUDIO     | SONY            |
| MODELO                 | MP-1           | BP2000         | DM601          | DS6            | CDM1           | M3 II          | SA-EX100        |
| PRECIO PUBLICO (P. U.) | 101.00 USD     | 1,361.00 USD   | 240.00 USD     | 200.00 USD     | 300.00 USD     | 141.00 USD     | 120.30 USD      |
| DIMENSIONES (mm)       | 370hX220aX274p | 1000hX200aX375 | 400hX200aX300p | 360hX400aX340p | 370hX220aX274p | 400hX200aX200p | 380hX200aX250p  |
| MATERIALES             | 1              |                | · <del></del>  |                |                |                |                 |
| ABS                    | G              |                | <u> </u>       | 3              |                |                | 0               |
| POLICARBONATO          |                |                |                |                | 3              | •              |                 |
| POLIURETANO            |                |                |                | <b>3</b>       |                | <u> </u>       | 0               |
| FIBRA DE VIDRIO        | 0              | Ç              | •              |                |                |                |                 |
| FORMAICA               |                |                |                |                |                |                |                 |
| AGLOMERADO             |                | i              | 0              | 3              |                |                | 0               |
| MADERA                 |                | Ġ              |                |                | 3              |                |                 |
| TELA                   | [OPCIONAL]     | Ġ.             |                |                | 3              |                | 0               |
| ALUMINIO               |                |                | <u> </u>       | -              | Ö              |                |                 |
| LAMINA ACERO           |                | i              |                |                |                |                |                 |
| LAMINA MULTIPERFORADA  |                | :              |                |                |                | <u> </u>       | 0               |
| PROCESOS               | 1              | ,              |                |                |                |                |                 |
| TROQUELADO             | <u> </u>       |                |                |                | <u> </u>       |                | 0               |
| CORTADO                |                | <u> </u>       |                | •              | 3              |                | 0               |
| INYECTADO              | 0              |                | 3              | 3              | S              | 0              | 0               |
| LAQUEADO               |                | :              |                |                | 3              |                |                 |
| ASPERSION              | İ              | ;              |                | •              |                | 9              |                 |
| PINTADO                |                | <u> </u>       | G              | 0              |                |                |                 |
| TORNEADO               |                |                | 3              |                | <u> </u>       |                |                 |
| DOBLADO                |                | :              |                |                |                |                | i               |
| ROUTEADO               |                |                |                |                | 0              |                |                 |
| PIEZAS INTEGRADAS      | i '            |                |                |                |                |                |                 |
| ALTAVOCES              | 1              |                |                |                |                |                |                 |
| SUBWOOFER / TAMANO     |                | O 15 PULG.     |                |                | [              |                |                 |
| WOOFER / TAMANO        |                | (2) 3PULG      | · <del>-</del> |                | 9 PULG.        |                | <b>△</b> 15 PUL |
| SQUAKER / TAMANO       | 6 PULG.        | (2) 3PULG      | 6 PULG.        | 4PULG.         |                | 6 PULG.        |                 |
| TWEETER / TAMANO       | 25mm           |                | 2 1/2 PULG.    |                | 1 1/2 pulg.    | 30mm           | 2 PUL           |
| CONECTORES             | i - '          |                |                | ·              |                | · <del>-</del> |                 |
| CUADRADO C/BORNES      | 5              | Ġ.             |                |                | <u> </u>       | •              | l               |
| REDONDO C/PUSH         | 1              |                | G              | 0              | <del></del>    |                | 0               |
| OTROS                  | !              |                |                |                |                |                |                 |

|                                |              | 7            |               |                   | ž.                                     | <u> </u>       |        |          | <u> </u>     |  | 1              |              | 7                                       |             | ٠ <u>.                                      </u> |
|--------------------------------|--------------|--------------|---------------|-------------------|--|----------------|--------|----------|--------------|--|----------------|--------------|---|-------------|--|
| TORNILLERIA                    |              |              |               |                   |  | · · · · ·      |        |          |              |  |                |              |   |             |  |
| TORNILLO ALLEN                 | 0            | [4]          | 0             | [32]              | 0                                      | [4             | III C  | 5        | [4]          | <u></u>                                | [4]            |              |   | 0           | Ţ  |
| TORNILLO CON CABEZA            | <u> </u>     | [8]          | 0             | [4]               |  | [8             | 11 0   | <b>)</b> | [8]          | 0                                      | [6]            | 0            | [12]                                    | 0           | 7  |
| OTROS                          |              |              |               |                   |  |                |        |          |              |  |                |              |   |             |  |
| TRANSFORMADORES                |              |              |               | O.                |  |                | T      |          | 1            |  |                |              |   |             |  |
| ERILLAS PI AMPLIFICADOR        |              |              |               |                   |  |                |        |          |              |  |                |              |   |             |  |
| PEDESTALES                     |              | >            |               |                   |  | <u> </u>       | 1      |          |              |  | 0              |              |   |             |  |
| USO - SONORIZACION             |              |              |               |                   |  |                |        |          |              |  |                |              |   |             |  |
| AUDITORIOS                     | l            | <u>ي</u>     | T             | <u> </u>          |  | 0              | T      |          | 3            |  | <u> </u>       |              | 0                                       |             |  |
| SALONES                        |              | <u> </u>     |               | ·•                |  | <del>-</del>   | _      |          | 2            |  |                |              | <u> </u>                                | ,           | <u> </u>   |
| HOGAR                          |              | <u>د</u>     |               | 0                 |  | <u> </u>       | +-     |          | <u> </u>     |  | <u>~</u>       |              | 3                                       |             | <u>5</u>   |
| COMERCIOS                      |              | <del>-</del> | <del> </del>  | <del></del>       |  | . <del></del>  | +-     |          | <u> </u>     |  |                |              | 3                                       |             | ≖  |
| INSTITUCIONES                  |              |              |               |                   |  |                | $\top$ |          | 2            |  |                | 1            | 0                                       | 1           |  |
| AREAS LIBRES                   |              |              | 1             |                   |  |                | _      |          | <del></del>  | ·                                      |                |              | <del></del>                             | ·           |  |
| DISEÑO GRAFICO                 | 1            |              | <del></del>   |                   |  |                |        |          |              |  |                |              |   |             |  |
|                                | BLANCO       | D, NEGRO     | NEG           | RO, GRIS          | 1                                      | NEGRO,         | 1      |          | IEGRO.       | 1                                      |                | BLANC        | O / NEGRO                               | <del></del> |  |
| 0010000                        | Y            | GRIS         | 1             |                   | 1                                      | ARILLO         | 1      |          | ARILLO       | l N                                    | GRO            | 100          | ,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,, | NEGI        | RO   |
| COLORES<br>LOGO EN EL PRODUCTO |              |              | 6             |                   | 1                                      |                |        |          |              | 151                                    |                | ļ            | NO                                      |             | NO   |
| (NF. EN EL PRODUCTO            | SI 🔾         | NO           | SI 🔾          | NO<br>NO          | C 12                                   | NO             | SI     | 0        | NO C         | SI Q                                   |                | SI Q         |   | SI O        |  |
|                                | SI 🕜         | 00<br>ОИ     |               | NO ON             |  | NO (           | 2 21   |          | NO ON        | 121                                    |                |              | NO ON                                   |             | NO   |
| GARANTIAS                      |              | NO           |               | NO                |  | NO             | SI     |          | NO           |  | NO             | 21 🔿         |   | SI O        | -NO  |
| INSTRUCTIVOS                   | SI O         | NO           | SI 🔾          | NO                | ISI C                                  | NO             | SI     |          | NO           | ISI O                                  |                | SI           | NO                                      | 21 0        | NO   |
| DISPLAY                        | ISI          | NO 0         |               |                   | 51                                     | NO (           |        | •        | NO Q         |  | ,              | 51 0         | NO                                      | Si          | NO   |
| M.AMBIENTE OP.                 | ļ <u>.</u>   |              | )   0.        |                   | 1191                                   |                | 915    |          |              | 15                                     |                |              |   | 131         |  |
| CONTROLADO                     | ļ            |              | <del></del> - |                   | <del></del>                            | <del></del>    |        |          |              |  |                |              |   | <del></del> |  |
| URBANO                         |              | <u> </u>     | <del> </del>  | ·ŏ                | <del> </del>                           | <u>&gt;</u>    |        |          | <u>Ö</u>     |  | <del>-</del> > | <del> </del> | <del>_</del>                            | ┼           | <u>Š</u> –                                       |
| INDUSTRIAL                     | <del> </del> | <u> </u>     | <del></del>   |                   | +                                      | <u> </u>       |        |          | <u> </u>     | <del></del>                            |                | +            | <u> </u>                                | <del></del> | 0  |
| MARINO                         | <del> </del> | <u>~</u>     |               |                   | +                                      |                |        |          |              |  |                | +            | <u> </u>                                | <del></del> | 0  |
| SIST. MECANICOS                | ╁            | <u> </u>     |               |                   |  |                |        |          |              | ــــا                                  |                | 4            | <u> </u>                                | ــــــ      | <u> </u>   |
| SIST. GIRATORIO                | <b></b>      |              |               |                   | <del></del>                            |                |        |          |              | <del></del>                            |                |              |   |             |  |
| SIST. DE EMPOTRAMIENTO         | <del> </del> | <u> </u>     | +             |                   | +                                      |                |        |          |              |  |                | +            | <del>-ŏ</del>                           | +           |  |
| NIVELADORES                    | <del></del>  |              |               |                   | +                                      |                |        |          | <u> </u>     | <del></del>                            | <u> </u>       | +            |   | +           |  |
| PLAZAS DE VENTA                | <del> </del> |              |               |                   | ــــــــــــــــــــــــــــــــــــــ | <u> </u>       |        |          |              | ــــــــــــــــــــــــــــــــــــــ | <u> </u>       | ٠            |   | 1           |  |
| T. DEPARTAMENTALES             | إ            |              |               |                   |  |                |        |          |              | <del></del>                            |                | <del></del>  |   |             |  |
| DISTRIBUIDORES                 | +            | <u>&gt;</u>  |               | <del>- &gt;</del> | +                                      |                |        |          |              | +                                      |                |              | <del>-</del>                            |             | $\stackrel{\circ}{\sim}$                         |
| OTROS COMERCIOS                |              | <u> </u>     |               | 0                 |  | <del>-</del> 2 |        |          | <del>}</del> |  |                |              | <del>-</del>                            |             | <del>0</del>                                     |

|                       | 1,7            |                 | 爱 /            | -7              |                |                 |                  |
|-----------------------|----------------|-----------------|----------------|-----------------|----------------|-----------------|------------------|
| MARCA                 | CERWIN-VEGA    | MARTIN LOGAN    | CASTLE A.      | STEREN          | STEREN         | STEREN          | WSD              |
| MODELO                | HT-110         | AERIUS          | YORK           | PROAM-30W       | GN8-TW-C       | BK-50A          | BK-66X           |
| PRECIO PUBLICO (P.U.) | 422.00 USD     | 1,233.00 USD    | 450.00 USD     | 15.00 USD       | 26.00 USD      | 26.50 USD       | 20.15 USD        |
| DIMENSIONES (mm)      | 400hX300aX300p | 1000hX300aX500p | 430hX220aX225p | 500hX 110aX100p | 360hX280aX140p | 315hX190aX165p  | 430hX220aX215p   |
| MATERIALES            | 1              |                 |                |                 |                |                 |                  |
| ABS                   | ာ              |                 | 0              | 3               | 1 3            | 0               | 0                |
| POLICARBONATO         |                | G               |                | 1               |                |                 | 0                |
| POLIURETANO           | 3              | Ö               |                |                 | 1              | 1               | 3                |
| FIBRA DE VIDRIO       |                | 0               | •              |                 | 0              | 0               |                  |
| FORMAICA              | 0              |                 |                |                 | 1 3            | 0               | 0                |
| AGLOMERADO            | 0              | 0               |                |                 | 3              | 3               | 3                |
| MADERA                |                | (OPCIONAL)      | <u> </u>       | 1               |                |                 |                  |
| TELA                  | G              |                 |                | Í               | 0              | 0               |                  |
| ALUMINIO              |                |                 |                | (LAMINA)        |                | 1               |                  |
| LAMINA ACERO          |                |                 |                | 0               | <del> </del>   |                 | <del> </del>     |
| LAMINA MULTIPERFORADA |                | <u>a</u>        |                | 3               |                | <u> </u>        | -                |
| PROCESOS              | }              |                 |                | <del>:</del>    | <del></del>    | <del> </del>    |                  |
| TROQUELADO            | <u> </u>       | 0               |                | 0               | l              | 1               | 0                |
| CORTADO               | 3              | ā               | 0              |                 | 0              | 0               | 0                |
| INYECTADO             | Ġ              |                 | 0              | 0               | 3              | 0               | 0                |
| LAQUEADO              |                | OPCIONAL]       | 0              |                 |                |                 |                  |
| ASPERSION             | ં              |                 |                |                 |                | 10.0            | 0                |
| PINTADO               |                | 0               |                | O [OPCIONAL]    |                | Several Several | Saura See Kargan |
| TORNEADO              |                |                 |                |                 |                | 1,49            | # Kirshijani     |
| DOBLADO               |                | 0               |                | 0               |                |                 | ent in the       |
| ROUTEADO              | 0              |                 | <u>a</u>       |                 |                |                 | 3 4 (5) (3) (6)  |
| PIEZAS INTEGRADAS     |                |                 |                | ·               |                | <del></del>     |                  |
| ALTAVOCES             |                |                 |                |                 |                |                 |                  |
| SUBWOOFER / TAMANO    | 0 10 PULG.     |                 |                |                 |                |                 |                  |
| WOOFER / TAMANO       |                | 15 PULG.        | 6 PULG.        |                 | a PULG.        | 8 PULG.         | 8 PULG           |
| SQUAKER / TAMANO      |                |                 |                | (2) 3PULG       |                | I PULG.         | 3 PULG           |
| TWEETER / TAMANO      |                |                 | 25mm           | <u> </u>        | _ 2 1/2 PULG.  | A I PULG.       | O I PULG         |
| CONECTORES            |                |                 |                |                 | <del>-</del>   | ·- <del>-</del> |                  |
| CUADRADO C/BORNES     | <del> </del>   | 0               | •              |                 |                |                 |                  |
| REDONDO C/PUSH        | <u> </u>       | <del>-</del>    |                | <u> </u>        | •              | <del></del>     |                  |
| OTROS                 |                |                 |                |                 | <del>-</del>   | (DIRECTO)       | (DIRECTO         |

|                          | HE ST       |             |               | THE KENT | 2 45      | I HEE       | 11 73  |
|--------------------------|-------------|-------------|---------------|----------|-----------|-------------|--|
| TORNILLERIA              | 1           |             |               |          | , , , , , |             |  |
| TORNILLO ALLEN           |             |             | 3             | Γ        |           | T           | [4   |
| TORNILLO CON CABEZA      | 3 14        | 1 5 [12     |               | G [12    | [8]       | <b>(12)</b> |  |
| OTROS                    | 1           |             |               |          |           |             |  |
| TRANSFORMADORES          |             | T           | 1             | 0        |           |             | T  |
| PERILLAS P/ AMPLIFICADOR |             |             |               | •        | 1         |             |  |
| PEDESTALES               |             |             | 3             |          |           |             |  |
| USO - SONORIZACION       | 1           |             |               |          | <u>-</u>  |             |  |
| AUDITORIOS               |             | 1           | <u> </u>      | · ·      | <u> </u>  | 0           | 0  |
| SALONES                  | 0           | 0           |               | 0        | 3         | 0           | 6  |
| HOGAR                    | 0           | 0           | G             |          | I         | 0           | 9  |
| COMERCIOS                | Ğ           |             | Ţ             | 0        |           | 0           | 9  |
| INSTITUCIONES            | •           | Ţ           |               | 0        | S         | 0           | 0  |
| AREAS LIBRES             |             | 1           |               | •        | <u> </u>  |             |  |
| DISEÑO GRAFICO           |             |             |               | ·        |           |             |  |
|                          |             | NEGRO Y     | NEGRO Y       | NEGRO,   | 1         | Ţ <u></u>   | T  |
| COLORES                  | NEGRO       | MADERA NAT. | MADERA NAT.   | BLANCO   | NEGRO     | NEGRO       | NEGRO  |
|                          | SI ON CO IS | SI NO       | SI CA NO      | SI NO    | SI NO     | SI ON NO    | SI NO  |
|                          | SI NO C     |             | SI NO         |          |           |             | SI ON NO   |
| IMAGEN EN EMBALAJE       | SI ON C IS  | SI ON NO    |               | SI NO    |           | SI ONO      | SI ON NO   |
| GARANTIAS                | SI NO       | SI NO       |               | SI NO    |           | SI ON NO    | SI ON NO   |
| INSTRUCTIVOS             | SI S NO     | SI ON IS    |               | SI NO    | SI NO     | SI ON NO    | SI NO  |
| DISPLAY                  | ZI NO       | SI NO       | SI NO         | SI NO    | SI NO     | SI NO       | SI NO  |
| M.AMBIENTE OP.           |             |             |               |          |           |             |  |
| CONTROLADO               | 0           |             | S             | 9        | 9         | 0           | 0  |
| URBANO                   | G           |             | S             | 0        | 3         | 0           | 0  |
| INDUSTRIAL               |             |             |               | G        | 3         |             | 0  |
| MARINO                   | •           |             |               | G        |           |             |  |
| SIST. MECANICOS          |             | ·           | ·             |          |           |             |  |
| SIST. GIRATORIO          |             | T           | _ <del></del> | 0        | i         | T           | T  |
| SIST. DE EMPOTRAMIENTO   |             | T           | İ             | G        | 3         |             | and periods  |
| NIVELADORES              |             | 0           | 1             |          | T         |             | the second second                                      |
| PLAZAS DE'VENTA          |             |             |               |          |           |             | ga na spera kikan salah 18.<br>Masa na gasar salah 18. |
| T. DEPARTAMENTALES       |             | 9           | <b>3</b>      |          |           |             | 100000000000000000000000000000000000000                |
| DISTRIBUIDORES           | 0           | 0           | 0             | 0        | 0         | 0           | 0  |
| OTROS COMERCIOS          | 0           | G           |               | 0        | 9         | a           | a  |

|                       |                |                | •  | 11.5           |                | 755          | 23021499       |
|-----------------------|----------------|----------------|--|----------------|----------------|--------------|----------------|
| MARCA                 | CELESTION      | JBL            | OPTIMUS                                  | OPTIMUS        | MESSINA        | BOSE         | MOONWAVE       |
| MODELO                | LITTLE 1       | CONTROL        | X3-10                                    | X3-B12         | HICKS          | MP-5         | SS-II          |
| PRECIO PUBLICO        | 123.37 USD     | 136.36 USD     | 150.00 USD                               | 10.00 USD      | 94.15 USD      | 70.77 USD    | VER CAP. 7.4   |
| DIMENSIONES (mm)      | 200hX150aX140p | 220hX180aX160p | 150hX300aX160p                           | 110hX110aX130p | 300hX300aX300p | 80hX80aX100p | 440hX260aX125p |
| MATERIALES            |                |                |  |                |                |              |                |
| ABS                   | S              | 3              | 3  | 0              |                | <u> </u>     | 0              |
| POLICARBONATO         |                |                |  | 1              | •              | Ŏ.           |                |
| POLIURETANO           | <u> </u>       |                |  |                |                |              |                |
| FIBRA AISLANTE        |                | Ġ              | 3  | <u> </u>       | ٥              | ٥            | <b>3</b>       |
| FORMAICA              |                |                | i  |                | <u> </u>       |              |                |
| AGLOMERADO            |                |                |  |                | 0              |              |                |
| MADERA                |                |                |  |                |                |              |                |
| TELA                  | 3              |                | İ  |                | G              | •            |                |
| ALUMINIO              |                |                |  |                |                | 0            |                |
| LAMINA ACERO          |                |                |  |                | ٥              |              | :              |
| LAMINA MULTIPERFORADA |                | 0              | 0  | 0              |                |              | 0              |
| PROCESOS              |                | -              |  |                | ·              |              |                |
| TROQUELADO            |                | 0              | 0  | <u> </u>       | 0              |              | <b>Q</b>       |
| CORTADO               |                |                |  |                | Ġ              |              | <u> </u>       |
| INYECTADO             | 0              | <b>Q</b>       | 0  | <u> </u>       | 0              | •            | 0              |
| LAQUEADO              | 1              |                | 1  |                |                |              |                |
| ASPERSION             | 0              |                |  |                |                |              |                |
| PINTADO               |                | 0              |  | 0              |                |              | 0              |
| TORNEADO              |                |                |  |                |                | •            |                |
| DOBLADO               |                |                |  |                |                |              |                |
| ROUTEADO              |                |                |  |                |                |              |                |
| PIEZAS INTEGRADAS     |                |                |  |                |                |              |                |
| ALTAVOCES             | 1              |                |  |                |                |              |                |
| SUBWOOFER / TAMANO    | <u> </u>       |                | T  |                |                |              |                |
| WOOFER / TAMAÑO       | <u> </u>       |                | 4 PULG.                                  |                | 9 PULG.        |              | ○ 6 PULG       |
| SQUAKER / TAMANO      | 4 1/2 PULG.    | 4 PULG.        |  |                |                |              |                |
| TWEETER / TAMANO      | T              | 1 1/2 pulg.    |  | 2 PULG.        | <u> </u>       | 2 1/2PULG    | . 🔾 2 1/2PULG  |
| CONECTORES            | 1              |                | ·_ · • · · · · · · · · · · · · · · · · · | · <del></del>  | ·              |              |                |
| CUADRADO C/BORNES     |                |                |  |                |                | 9            |                |
| REDONDO C/PUSH        |                | 3              |  | <u> </u>       | ļ              | · -          | <u> </u>       |
| OTROS                 | <del> </del>   |                | O [ DIRECTO                              |                | Q [DIRECTO]    |              |                |

|                                |  | 9            | ′            | :         | -    | 1  |              | 1        | V.                      | 5        |             | 3        | 1946      | ) (c t                                       |
|--------------------------------|--|--------------|--------------|-----------|------|--|--------------|----------|-------------------------|----------|-------------|----------|-----------|--|
| TORNILLERIA                    |  |              |              |           |      |  |              | -        |                         |          |             |          |           |  |
| TORNILLO ALLEN                 |  |              | 10           | [10]      |      |  |              |          | 0                       | [4]      | •           | [4]      |           |  |
| TORNILLO CON CABEZA            | <u>a</u>   | [12          |              |           | 0    | [16]   | <u>a</u>     | [8]      |                         | [8]      |             | [4]      | 0         | [2   |
| OTROS                          | ì  |              |              |           |      | -  |              |          | ·                       |          |             |          |           |  |
| TRANSFORMADORES                | ļ  |              | T            |           |      |  |              |          |                         |          |             |          | 1         |  |
| PERILLAS P/ AMPLIFICADOR       | <del> </del>                                     |              | ·            |           |      |  | <del>-</del> |          |                         | -        |             |          |           |  |
| PEDESTALES                     | <u> </u>   |              | +            |           |      | <u> </u>                                     |              |          |                         |          |             |          |           |  |
| USO - SONORIZACION             |  |              |              |           | ,    |  |              |          | <del>'</del>            |          |             |          |           |  |
| AUDITORIOS                     | ļ  |              | Т            | <u> </u>  |      |  | I            |          |                         | 2        | <u> </u>    |          |           | 2  |
| SALONES                        | <del> </del>                                     | <del></del>  | <del> </del> | <u> </u>  |      |  |              | <u> </u> |                         | 3        | <del></del> | <u></u>  |           |  |
| HOGAR                          | 1  | <u> </u>     | <del> </del> | <u> </u>  |      |  |              | <u>~</u> |                         | 3        |             | 3        |           |  |
| COMERCIOS                      |  | <del>-</del> | +            | 3         |      |  |              |          | <del>            </del> |          | <u> </u>    |          |           |  |
| INSTITUCIONES                  | <del>                                     </del> |              | +            | <u> </u>  | 1    |  | <u> </u>     |          |                         |          | -           |          |           | 5  |
| AREAS LIBRES                   | <u> </u>   |              | †            |           | †    |  | _            |          |                         |          | i           |          |           |  |
| DISEÑO GRAFICO                 | <del>                                     </del> | _            |              |           |      |  |              |          | L                       |          |             |          |           |  |
|                                | BLANC  | O. NEGRO     | RIANO        | CO. NEGRO |      |  |              |          | Ī .                     |          |             |          | · · · · · |  |
| 0010050                        | Deliver  | O, 112011C   |              | JO, NEORO | NEC  | SRO .  | NE.          | GRO      | NE                      | GRO      | NEGRO       | O Y GRIS | NEGRO '   | r GRIS                                       |
| COLORES<br>LOGO EN EL PRODUCTO | <br> E  =  |              | 10           | 110       | CI - | NA   | 151 -        | NO       | 101 -                   | NO       | 1           | NO       | <u> </u>  | - N  |
| INF. EN EL PRODUCTO            | 12   | NO           | SI 🔾         | NO        | SI Q |  | SI 🔾         |          | SI                      |          | SI 🔾        |          | SI O      | $-\frac{N}{N}$                               |
|                                | -  | NO Q         | -            | NO Q      |      | ~  | 1            | NØ       |                         | NO       |             |          | SI Q      |  |
| IMAGEN EN EMBALAJE             | SI O   | NO           | SI 🔾         | NO        | SI 🔾 | NO   | SI Q         | NO       | SI O                    |          | SI 🔾        | NO<br>ON | SI Q      | N  |
| GARANTIAS<br>INSTRUCTIVOS      | SI O   | NO           | SI Q         | NO<br>NO  | SI Q | NO   | SI 🔾         | NO       | SI C                    |          | SI O        | NO       | SI ()     | N N  |
| DISPLAY                        |  |              |              | NO O      | SI O |  | SI           |          | _                       |          | ISI 🔾       |          |           | N  |
|                                | SI   | ио О         | 21           | № 🔾       | 31   | NO   | 31           | NØ       | 131                     | NØ       | 131         | NO       | SI Q      | N  |
| M.AMBIENTE OP.                 | J  |              | ·            |           | ,    |  |              |          | ,                       |          |             |          |           |  |
| CONTROLADO                     |  | <u> </u>     |              | <u> </u>  |      |  |              | <u> </u> |                         | <u>၁</u> |             | <u>၁</u> |           | <u>)                                    </u> |
| URBANO                         | 1  | <u> </u>     |              | 0         |      |  |              | <u> </u> | L                       | <u> </u> | , ,         | <u>ာ</u> |           | <u> </u>                                     |
| INDUSTRIAL                     | ļ  |              | <u> </u>     | <u> </u>  |      |  |              | <u> </u> | <u> </u>                |          |             |          |           |  |
| MARINO                         | <u> </u>   |              |              | <u> </u>  |      | <u>)                                    </u> | l            | <u> </u> |                         |          |             |          |           |  |
| SIST. MECANICOS                | <u> </u>   |              |              |           |      |  |              |          |                         |          |             |          |           |  |
| SIST, GIRATORIO                |  |              |              |           |      | <b>)</b>                                     | l            | <u> </u> |                         |          | (           | <b>3</b> |           | 2_   |
| SIST. DE EMPOTRAMIENTO         |  |              |              | •         |      | <b>)</b>                                     |              | <u> </u> | (                       | <b>~</b> |             | <b>)</b> |           | 2  |
| NIVELADORES                    |  |              |              |           |      |  |              |          |                         |          |             |          |           |  |
| PLAZAS DE VENTA                |  |              |              |           |      |  |              |          |                         |          |             |          |           |  |
| T. DEPARTAMENTALES             |  | <u> </u>     | 1            | 0         |      |  |              |          | (                       | <u> </u> | 1           | <u> </u> |           | 2  |
| DISTRIBUIDORES                 |  | Ŏ.           |              | 0         |      | <u></u>                                      |              | <u> </u> |                         | <u> </u> |             | <u> </u> |           | 5  |
| OTROS COMERCIOS                | T  |              |              |           |      |  |              | <u>ā</u> |                         | <u> </u> | i           | ·        |           | 2  |



### 4.2.1) VENTAJAS Y DESVENTAJAS

### (A) CELESTION MOD. MP-1

VENTAJAS:

- \* Gran versatilidad en su uso, ya que se puede instalar en cualquier habitación de la casa o el jardín, formando parte de una instalación de " cine doméstico", como extensión multimedia para PC's.
- \* Admite 150W de potencia.
- \* Direccionamiento del sonido.
- \* Cuenta con un sistema de soporte (pedestal). DESVENTAJAS:
- \* Producto caro

### (B) DEFINITIVE MOD. BP-2000

VENTAJAS:

- \* Ideal para formar parte de una instalación de "cine doméstico".
- \* Excelente calidad de sonido.
- \* Direccionamiento del sonido en tres sentidos.
- \* Diseño sobrio y elegante. DESVENTAJAS:
- \* Su manejo es de extremo cuidado, por la delicadeza de sus componentes.
- \* No tiene una buena estibación en almacenamiento.
- \* Su precio en el mercado es muy alto.

### (C) B&W MOD. DM601

VENTAJAS:

- \* Excelenté calidad de sonido por la utilización de Kevlar en sus altavoces
- \* Sonido omnidireccional.
- \* Cuenta con sistema de soporte (pedestal)

DESVENTAJAS:

\* No tiene diseño novedoso

### (D) B&W MOD. DS6

VENTAJAS:

- \* Excelente calidad de sonido por la utilización de Kevlar en sus altavoces.
- \* Direccionamiento del sonido en tres sentidos.
- \* Ideal para colocarse en muros y paredes de auditorios y cines. DESVENTA IAS:
- \* Ocupa mucho volumen en los muros.
- \* No tiene diseño novedoso.

### (E) B&W MOD. CDM1

VENTA JAS

- \* Este diseño ofrece esquinas redondeadas, lo cual permite una reducción en los efectos derivados de la difracción del sonido.
- \* Excelente calidad de sonido por la utilización de Kevlar en sus altavoces.



### INVESTIGACION

- \* Cuenta con un sistema de soporte (pedestal).
- \* Ideal para formar parte de equipos de alta fidelidad. DESVENTA IAS.
- \* Diseño caro por la cantidad de procesos que se llevan acabo.

### (F) POLK AUDIO MOD. M3II

VENTA JAS

- \* Gran versatilidad en su uso, ya que se puede instalar en cualquier parte de la casa, formando parte de una instalación de "cine doméstico", como de equipos de alta fidelidad.
- \* Su diseño esta pensado para poderse colocar tanto en el piso como en las esquinas de los muros.
- \* Cuenta con un sistema de soporte.

DESVENTAJAS:

\* No tiene buenos acabados.

### (G) SONY MOD. SA-EX100 VENTA JAS:

\* Estas cajas acústicas cuentan con un tweeter electroestático, el cual realza los tonos agudos de una melodía.

# (H) CERWIN-VEGA MOD. HT-110

VENTAJAS:

- \* Ideal para formar parte de un equipo de sonorización de "cine doméstico" (bocina satélite)
- \* Diseño sobrio y elegante. DESVENTA IAS:
- \* No tiene diseño novedoso

## (I) MARTIN LOGAN MOD. AERIUS

VENTAJAS:

- \* Excelente calidad de sonido por la utilización de la tecnología de su transductor electroestático.
- \* Diseñó decorativo.
- \* Ideal para formar parte de un equipo de alta fidelidad. DESVENTAJAS:
- \* Ocupa mucho espacio.
- \* Es un diseño muy caro, por la aplicación de su nueva tecnología.

### (J)CASTLE ACOUSTICS MOD. YORK

VENTAJAS:

- \* Diseño compacto y decorativo.
- \* Cuenta con sistema de soporte (pedestal)
- \* Ideal para formar parte de un equipo de alta fidelidad. DESVENTAJAS:
- \* No tiene diseño novedoso.

### (K) STEREN MOD. PROAM-30W VENTAJAS:

- \* Diseño compacto.
- \* Gran versatilidad en su uso, ya que se puede instalar en cualquier parte, como: iglesias, centros recreativos, instituciones, comercios, empresas, etc..
- \* Amplificador integrado.
- \* ideal para instalarse en muros.
- \* Cuenta con sistema giratorio para el direccionamiento del sonido.

### **DESVENTAJAS:**

- \* Carece de calidad de sonido.
- \* No se puede instalar fuera del alcance de manejo.

### (L) STEREN MOD. GN8-TW-C

VENTAJAS:

- \* Sonido omnidireccional.
- \* Ideal para empotrarse en los muros.
- \* Su diseño es económico. DESVENTAJAS:
- \* Su diseño ocupa mucho volumen.

### (M) STEREN MOD. BK-50A

VENTAJAS:

- \* Cajas acústicas de piso de sonido omnidireccional.
- \* Diseño sobrio.
- \* Económico.

\* Para usarse con equipo de alta fidelidad.

**DESVENTAJAS:** 

\* Carece de buenos acabados.

### (N) WSD MOD. BK-66K

VENTAJAS:

- \* Cajas acústicas de piso de sonido omnidireccional.
- \* Diseño sobrio.
- \* Económico.
- \* Para usarse con equipo de alta fidelidad.

**DESVENTAJAS:** 

\* No tiene diseño novedoso.

### (O) CELESTION MOD. LITTLE 1

VENTAJAS:

- \* Ideal para usarse como satélite en un sistema de " cine doméstico".
- \* Diseño compacto, elegante y sobrio.
- \* Tiene la versatilidad de poderse colocar en cualquier posición.

### (P) JBL MOD. CONTROL 1

VENTAJAS:

- \* Gran versatilidad en su uso, ya que se puede instalar tanto en el hogar como en el comercio y la industria.
- \* Ideal para colocarse en paredes y techos.



### INVESTIGACION

\* Direccionamiento del sonido en todos los sentidos, gracias a su sistema giratorio.

### DESVENTAJAS:

\* El proceso de ensamble es muy largo, por el número de piezas.

### (Q) OPTIMUS MOD. X3-10

VENTAJAS:

- \* Diseño compacto.
- \* Gran versatilidad en su uso, ya que se puede instalar en cualquier parte de la casa, auditorio, comercio o institución.
- \* Cuenta con un sistema giratorio para el direccionamiento del sonido.
- \* Ideal para instalarse en muros y techos.

### **DESVENTAJAS:**

\* No cuenta con una gama de sonidos graves.

### (R) OPTIMUS MOD. X3-B12

VENTA JAS:

- \* Diseño minicompacto.
- \* Utilización de una sola vía (tweeter)
- \* Sonido direccional (tipo spot)
- \* Cuenta con sistema empotrable

### (S) MESSINA MOD. HICKS

VFNTAJAS:

- \*Ideal para usarse en piso y en esquinas.
- \*Direccionamiento del sonido a 450.

### (T) BOSE MOD. MP-5

VENTAJAS:

- \* Diseño minicompacto.
- \* Utilización de una sola vía (tweeter).
- \* Sonido direccional (tipo spot).
- \* Cuenta con sistema empotrable.
- \* Sistema giratorio tipo orbital.

### 4.2.2) ANÁLISIS ESTÉTICO.

e observó, que en la mayoría de las cajas acústicas, se empleo en su diseño formas geométricas regulares muy puras combinadas con formas angulosas, rectas y cóncayas.

También se observó la utilización de tonos negros, grises y blancos con texturas lisas brillantes y mates.

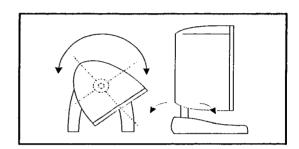
Por consiguiente podemos decir que la tendencia de diseño de las cajas acústicas es la de expresar modernidad, tecnología, pasividad, frialdad e impersonalidad.



### 4.2.3) SISTEMAS MECÁNICOS.

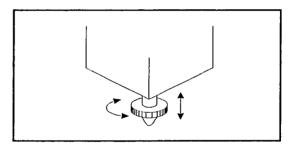
### (A) CELESTION MOD. MP-1

- \* Sistema giratorio tipo orbital.
- \*sistema de sujeción de pedestal



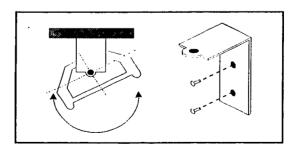
### (C) B&W MOD. DM601

\* Sistema de niveladores de disco-tuerca



### (K) STEREN MOD. PROAM-30W

- \* Sistema giratorio a un eje (160) \* Sistema de empotramiento.

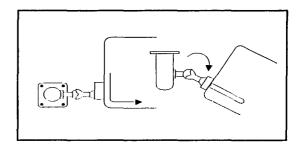




### INVESTIGACION

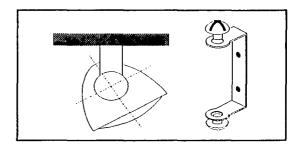
### (P) JBL MOD. CONTROL 1

- \* Sistema giratorio tipo orbital.
- \*sistema de sujeción de pedestal



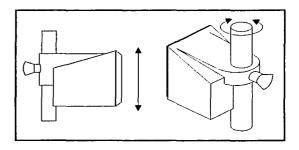
### (Q) OPTIMUS MOD. X3-10

- \* Sistema giratorio a un eje (160 grados)
- \* Sistema de empotramiento.



### (R) OPTIMUS MOD. X3-B12

- \* Sistema giratorio a un eje (180)
- \* Sistema de empotramiento.



### 4.2.4) PERFIL DEL USUARIO

| EDAD                        | 25-40        | 25-60          | 25-60                                 | 25-60          | 30-60                                   | 25-40          | 20-40        |
|-----------------------------|--------------|----------------|---------------------------------------|----------------|---|----------------|--------------|
| SEXO                        | MASC. Y FEM  | MASCULINO      | MASCULING                             | MASCULINO      | MASC. Y FEN                             | MASC. Y FEA    | A MASCULI    |
| EDUCACION                   | 1            |                |                                       |                |   |                |              |
| BAJA                        | <b>-</b>     | 1              | 7                                     |                | 7                                       | 7              | T            |
| MEDIA                       | -            | -              | 1                                     |                | •                                       | •              | 0            |
| ALTA                        | 1            | 0              | 3                                     | -              | -                                       | 1              | 1            |
| SOCIOECONOMIC               | d            |                | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · |                |   | <del></del>    |              |
| BAJA D/D                    | 4            | 7              | T                                     |                | 7                                       | 1              | 7            |
| MEDIA C/C Y B/C             | 3            |                | •                                     | 3              | -                                       |                | 3            |
| ALTA A/A                    | 3            | •              | 0                                     | G              | 0                                       | •              | •            |
| HABITAT                     | 1            | <del></del>    | J                                     |                | ·                                       |                |              |
| RURAL                       | 7            | 1              | l                                     | 1              | 1                                       | 1              | .1           |
| SUBURBANO                   |              |                | <b>S</b>                              | •              |   | l              | 0            |
| URBANO                      | -            | 5              | 3                                     | 0              | 9                                       | 0              | 0            |
|                             | <del>_</del> | · <del>-</del> | ·                                     | ~ <del>}</del> | *************************************** | ·              | <del>-</del> |
|                             | 14/          |                |                                       |                |   |                |              |
| EDAD                        | 25-40        | 30-60          | 30-60                                 | 20-60          | 25-60                                   | 25-40          | 25-40        |
| SEXO                        | MASCULINO    | MASCULINO      | MASCULINO                             | MASC. Y FEM    | MASCULINO                               | MASCULINO      | MASCULIN     |
| EDUCACION                   | 1            |                |                                       | .4             |   |                |              |
| BAJA                        |              |                |                                       |                |   |                | ļ            |
| MEDIA                       |              |                | •                                     | 3              | -                                       | •              | 5            |
| ALTA                        |              | 3              |                                       |                | <del>-</del>                            |                | <del>-</del> |
| SOCIOECONOMICO              |              |                |                                       |                | L                                       |                |              |
| BAJA U/D                    | I            |                |                                       | 9              | 0                                       |                | I            |
| MEDIA C/CYB/C               | •            |                | <u> </u>                              | 3              | ुं र                                    | <del></del>    |              |
| ALTA A/A                    | 3            |                | <del>~~~~</del>                       |                |   |                |              |
| HABITAT                     |              |                |                                       |                |   |                | L            |
| RURAL                       | !            |                |                                       |                |   |                |              |
| SUBURBANO                   |              |                |                                       | <u> </u>       |   |                |              |
| URBANO                      |              |                | <u> </u>                              |                | -3-                                     | - 3            | 3            |
|                             |              |                |                                       | ll             |   |                |              |
|                             | <b>©</b>     |                |                                       | 5 min          |   |                |              |
| EDAD                        | 25-40        | 25-60          | 25-40                                 | 25-40          | 25-40                                   | 25-40          | 25-60        |
| SEXO                        | MASCULINO    | MASCULINO      | MASCULINO                             | MASCULINO      | MASCULINO                               | MASCULINO      | MASCULING    |
| EDUCACION                   | MINSCOLING 1 | WASCOLINO      | MASCOLINO                             | WASCOLING 1    | WASCOUNTO ]                             | MAJCOLINO      | 771730001770 |
| BAJA                        |              |                |                                       |                |   |                |              |
| MEDIA                       |              |                |                                       |                |   |                |              |
| ALTA                        |              |                |                                       |                | <u> </u>                                |                |              |
|                             | <u> </u>     | <u> </u>       | 9                                     | · 3            |   |                | <del></del>  |
| SOCIOECONOMICO              |              |                |                                       |                |   |                |              |
| BAJA D/U<br>MEDIA C/C Y B/C |              |                |                                       |                |   |                |              |
| ALTAA                       |              |                | <u> </u>                              | <u> </u>       | <u> </u>                                | <del>```</del> |              |
|                             |              |                | -                                     | <u> </u>       |   | <u> </u>       | <u> </u>     |
| HABITAT                     |              |                |                                       | <del></del>    |   |                |              |
| RURAL                       |              |                |                                       |                |   |                |              |
| SUBURBANO                   |              | -              | 9                                     |                | 9                                       |                |              |
| URBANO                      | 3            | <u> </u>       | 9                                     | <u> </u>       | 9 1                                     |                | <u> </u>     |

### 4.2.5) CUADRO COMPARATIVO DE ENVASE Y EMBALAJE

|                                  | 7           |            |             | ÷,           |           |
|----------------------------------|-------------|------------|-------------|--------------|-----------|
| MARCA                            | CELESTION   | DEFINITIVE | B&W         | B&W          | B&W       |
| MODELO                           | MP-1        | BP2000     | DM601       | DS6          | CDMI      |
| ESTIBACION MAXIMA                | 10          | 1          | 5           | 5            | 4         |
| MATERIAL                         |             |            | 1           |              |           |
| CORRUGADO                        |             |            | 3           | 0            |           |
| MICROCORRUGADO                   | 5           |            |             |              |           |
| CAPLE PLASTIFICADO               | •           |            |             |              |           |
| ACETATO                          |             |            |             |              |           |
| ESP. POLIESTIRENO                | •           |            | 0           | •            | 0         |
| ESP. POLIURETANO                 |             | •          |             |              |           |
| PROCESOS                         | •           |            | ·           | <del></del>  |           |
| INYECCION                        | <b>5</b>    | 3          | 0           | 0            | •         |
| SUAJE                            | -5          | 3          | •           | •            | •         |
| DOBLADO                          | 3           | <u> </u>   | 0           | 0            | <u> </u>  |
| PEGADO                           |             | •          |             |              | <u> </u>  |
| IMPRESION                        | 3           | •          | 0           | •            | •         |
| GRAFICO                          | 1           |            | <del></del> |              |           |
| INF. EN LA CAJA                  | 5           |            |             |              |           |
| LOGO EN LA CAJA                  | 3           | •          | 0           | j            | 0         |
|                                  | 15          | 76         | ;. ·        |              |           |
| MARCA                            | POLK AUDIO  | SONY       | CERWIN-VEGA | MARTIN LOGAN | CASTLE A. |
| MODELO                           | M3 II       | SA-EX100   | HT-110      | AERIUS       | YORK      |
| ESTIBACION MAXIMA                | 10          | 5          | 10          | 1            | 5         |
| MATERIAL                         | <u>}</u>    | p          |             |              |           |
| CORRUGADO                        |             |            |             | <u> </u>     | •         |
| MICROCORRUGADO                   | <del></del> |            | <u> </u>    |              |           |
| CAPLE PLASTIFICADO               | <u> </u>    |            |             |              |           |
| ACETATO                          |             |            |             |              |           |
| ESP. POLIESTIRENO                | <u> </u>    | •          |             |              | <u> </u>  |
| ESP. POLIURETANO                 |             |            |             |              |           |
| PROCESOS                         | J           |            |             | ,            |           |
| INYECCIÓN                        | I           | <u> </u>   | 1           | 3            | •         |
|                                  |             | •          | •           | ٥            | •         |
| SUAJE                            |             |            |             |              |           |
| DOBLADO                          | 3           | ं उ        |             | ં            | <u> </u>  |
| DOBLADO<br>PEGADO                | 3           | ં          | <b>3</b>    |              | 00        |
| DOBLADO<br>PEGADO<br>IMPRESION   | 3           |            |             | 3            | 000       |
| DOBLADO PEGADO IMPRESION GRAFICO | 000         | 0          | <b>3</b>    |              | 0         |
| DOBLADO<br>PEGADO<br>IMPRESION   | 3           | ં          | <b>3</b>    |              | 0         |

### 4.2.5) CUADRO COMPARATIVO DE ENVASE Y EMBALAJE

|                    | DE TR     |          | W       | Ž.       | <u>െ</u>    |
|--------------------|-----------|----------|---------|----------|-------------|
| MARCA              | STEREN    | STEREN   | STEREN  | WSD      | CELESTION   |
| MODELO             | PROAM-30W | GN8-TW-C | BK-50A  | BK-66K   | LITTLE 1    |
| ESTIBACION MAXIMA  | 20        | 5        | 5       | 5        | 10          |
| MATERIAL           | · [       | F        | l       |          |             |
| CORRUGADO          |           | <u> </u> | ं       | <u> </u> | T           |
| MICROCORRUGADO     | - S       |          |         |          | 3           |
| CAPLE PLASTIFICADO | 5         |          |         |          | 0           |
| ACETATO            | 3         |          |         | \        | <del></del> |
| ESP. POLIESTIRENO  |           |          | •       | •        | 9           |
| ESP. POLIURETANO   | -         |          |         |          |             |
| PROCESOS           | 1         |          |         |          |             |
| INYECCION          |           |          | O       | ٥        | •           |
| SUAJE              | 3         | <u> </u> | •       | 0        | 0           |
| DOBLADO            | 0         | •        | 0       | 0        | •           |
| PEGADO             | 0         |          |         |          |             |
| IMPRESION          | 3         | Û        | 0       | 0        | •           |
| GRAFICO            | 1         |          |         |          | .1          |
| INF. EN LA CAJA    | ं         |          |         | •        | <u> </u>    |
| LOGO EN LA CAJA    | 3         | 0        | •       | 0        | ं           |
|                    | ·         | •        | 3       | 1.       | 120         |
| MARCA              | JBL       | OPTIMUS  | OPTIMUS | MESSINA  | BOSE        |
| MODELO             | CONTROL 1 | X3-10    | X3-B12  | HICKS    | MP-5        |
| ESTIBACION MAXIMA  | 10        | 10       | 30      | 5        | 30          |
| MATERIAL           | 1         |          |         |          |             |
| CORRUGADO          |           |          |         |          |             |
| MICROCORRUGADO     | <u> </u>  | 0        | 0       |          | 9           |
| CAPLE PLASTIFICADO | <u> </u>  | ं        | - 0     |          | •           |
| ACETATO            |           |          |         |          |             |
| ESP. POLIESTIRENO  | ं         | •        | 3       |          | 3           |
| ESP. POLIURETANO   | 1         |          |         |          |             |
| PROCESOS           |           |          |         |          | . L         |
| INYECCION          | 0         | •        | •       |          | •           |
| SUAJE              | 3         | •        | •       | ं        | 3           |
| DOBLADO            | ं         | उ        | •       | ં        | 3           |
| PEGADO             | · 3       | <u> </u> |         |          | ं           |
|                    | 3         | ं        | •       | 3        | 3           |
| IMPRESION          |           |          |         |          |             |
| GRAFICO            |           |          |         |          |             |
|                    | 0         | 9        | 9       |          | 0           |



### 4.2.6) MERCADO POTENCIAL.

<sup>2</sup> El concepto de mercado puede definirse como un lugar o un área geográfica en que se encuentra y operan los compradores y vendedores. Un mercado también puede definirse como el conjunto de demanda por parte de clientes potenciales de un producto o servicio.

### USUARIOS INDUSTRIALES

\* El mercado potencial al que principalmente va dirigido el producto, es a los usuarios industriales, los cuales son organizaciones comerciales o institucionales que comprarán el producto para sus propios negocios.

En la actualidad en México existen alrededor de 193,489 restaurantes y bares, de los cuales por sus ingresos son mercado potencial 13,077 bares y 40,895 restaurantes.

Existen en México 5,125 establecimientos relacionados con el esparcimiento (cines, teatros y auditorios), de los cuales por sus ingresos son mercado potencial 934 salas de exhibición.

### CONSUMIDORES FINALES

\* Una alternativa de mercado potencial serán, los consumidores que compren y utilicen el producto para uso en su casa. ( para formar parte de un sistema de "cine doméstico").

El perfil que se considera para dicho mercado, deberá tener una condición socioeconómica media alta-media У media alta-alta (B/C+) (B/B+). Este nivel representa el 8% de la población total del Distrito Federal y alrededores Estado de México del (22,346,750 Hab.). esto nos da como resultado 1,787,740 de consumidores potenciales. mando en consideración que cada consumidor potencial comprará dos unidades, nos da una demanda total de 3,575,480 unidades.

Esto nos da un total de 54,906 establecimientos en la República Mexicana. Tomando en consideración, de que cada establecimiento comprará seis unidades, nos da una demanda total de 329,436 unidades. ( Datos obtenidos de la Publicación de Censos Económicos 1996 del Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática.)

 $<sup>^2</sup>$  William J. Stanton, FUNDAMENTOS DE MARKETING ed. Mc Graw Hill 1989 p. 155-157



### INVESTIGACION

# 4.2.7) COMERCIALIZACIÓN, PROMOCIÓN Y DISTRIBUCIÓN.

a comercialización, promoción y distribución son factores importantes para la introducción al mercado del producto. De la selección adecuada de estos factores influirá en el éxito y aceptación del producto.

Para la promoción del producto se recomiendan las siguientes actividades:

- \* Diseñar un folleto publicitario del producto.
- \* Hacer un evento especial para los distribuidores (STEREN y otros) para la presentación del nuevo producto.
- \* Asistencia a ferias y eventos nacionales e internacionales de audio.
- \* Publicaciones de artículos del producto en revistas como: ESTÉ-REO, HOME THEATER, ALTA FIDE-LIDAD, ETC.
- \* Diseños de stands y displays para la venta y promoción del producto.

La dirección del canal de distribución va desde el fabricante, pasando por las sucursales, mayoristas, comerciantes, hasta llegar al consumidor o usuario industrial.

De hecho, hay varios canales de distribución posibles y en la mayoría de las empresas cada alternativa es usada al menos por unas cuantas empresas.

La transportación (vía terrestre o vía aérea) se hará de acuerdo a la magnitud del pedido, como de la distancia del lugar destino.

# 4.3) ESTUDIO COMPARATIVO DE LÁMPARAS EXISTENTES EN EL MERCADO.

n este inciso se obtuvo información a través de diversos catálogos y folletos sobre las características y especificaciones de los diversos tipos de lámparas.

A continuación se presentan distintos tipos de lámparas de uso exclusivo para interiores.



### INVESTIGACION

# 4.2.7) COMERCIALIZACIÓN, PROMOCIÓN Y DISTRIBUCIÓN.

a comercialización, promoción y distribución son factores importantes para la introducción al mercado del producto. De la selección adecuada de estos factores influirá en el éxito y aceptación del producto.

Para la promoción del producto se recomiendan las siguientes actividades:

- \* Diseñar un folleto publicitario del producto.
- \* Hacer un evento especial para los distribuidores (STEREN y otros) para la presentación del nuevo producto.
- \* Asistencia a ferias y eventos nacionales e internacionales de audio.
- \* Publicaciones de artículos del producto en revistas como: ESTÉ-REO, HOME THEATER, ALTA FIDE-LIDAD, ETC.
- \* Diseños de stands y displays para la venta y promoción del producto.

La dirección del canal de distribución va desde el fabricante, pasando por las sucursales, mayoristas, comerciantes, hasta llegar al consumidor o usuario industrial.

De hecho, hay varios canales de distribución posibles y en la mayoría de las empresas cada alternativa es usada al menos por unas cuantas empresas.

La transportación (vía terrestre o vía aérea) se hará de acuerdo a la magnitud del pedido, como de la distancia del lugar destino.

### 4.3) ESTUDIO COMPARATIVO DE LÁMPARAS EXISTENTES EN EL MERCADO.

n este inciso se obtuvo información a través de diversos catálogos y folletos sobre las características y especificaciones de los diversos tipos de lámparas.

A continuación se presentan distintos tipos de lámparas de uso exclusivo para interiores.

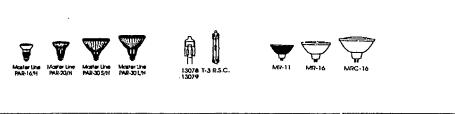


### LAMPARAS INCANDESCENTES

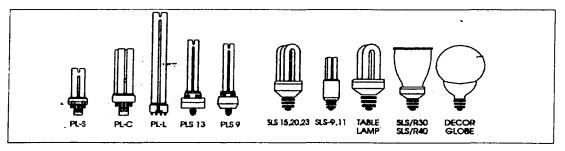




### LAMPARAS HALOGENAS



### LAMPARAS FLOURRESCENTES



### LAMPARAS INCANDESCENTES

| k,      | . ALS | Les | 161312 | Section 1                                      | 146 - 330 | Till see | ## C 11 |     |
|---------|-------|-----|--------|--|-----------|----------|---------|-----|
|         |       |     |        |  |           |          |         |     |
| 40      | T19   | E26 | 125    | SOFTONE  | 108       | 1000     | 440     |     |
| j       | TP14  | E26 | 125    | MINISOFTONE                                    | 74        | 1000     | 410     | 100 |
| 60      | A19   | E26 | 125    | LUZ DE DIA                                     | 108       | 1000     | 430     | 1 1 |
| 1       | K19   | E26 | 125    | CLARO  | 108       | 1000     | 820     | 1 1 |
| l       | R25   | E26 | 125    | DIFUSO; VERDE, AMBAR, NARANJA, AZUL            | 115       | 1000     |         | 1   |
|         | T19   | E26 | 125    | SOFTONE PASTEL; AMARILLO, ROSA, AZUL           | 108       | 1000     | 740     | 1   |
| 75      | A19   | E26 | 125    | CLARO  | 108       | 1000     | 1070    | 1   |
|         | A19   | E26 | 125    | LUZ DE DIA                                     | 108       | 1000     | 560     | 1   |
|         | T19   | E26 | 125    | SOFTONE  | 108       | 1000     | 950     | 1   |
| 100     | A19   | E26 | 125    | LUZ DE DIA                                     | 108       | 1000     | 800     | 1   |
|         | A19   | E26 | 125    | CLARO  | 108       | 1000     | 1560    | 1   |
|         | PAR38 | E26 | 125    | INTERIOR Y EXTERIOR; VERDE, AZUL, AMBAR, CLARO | 149       | 2000     |         | 1 . |
|         | T19   | E26 | 125    | SOFTONE  | 108       | 1000     | 1300    | 1   |
| 200     | P\$30 | E26 | 130    | CLARO  | 205       | 750      | 3710    | 1   |
| 300     | PS30  | E26 | 130    | CLARO  | 205       | 750      | 6100    | 1   |
| DECORAT | IVAS  |     |        |  |           |          |         |     |
| 25      | Bll   | E14 | 125    | VELA SOFTONE                                   | 97        | 1000     | 230     |     |
|         | B11   | E14 | 125    | VELA CLARO                                     | 97        | 1000     | 240     | 100 |
|         | B11   | E26 | 125    | VELA SOFTONE                                   | 97        | 1000     | 230     | 1   |
|         | B11   | E26 | 125    | VELA CLARO                                     | 97        | 1000     | 240     | 1   |
|         | F15   | E26 | 125    | FLAMA IRIDISCENTE, PERLA, CLARO                | 114       | 1000     | 220     | 1   |
| 40      | B11   | E14 | 125    | VELA SOFTONE                                   | 97        | 1000     | 460     | 1   |
|         | B11   | E14 | 125    | VELA CLARO                                     | 97        | 1000     | 450     | 1   |
|         | B11   | E26 | 125    | VELA SOFTONE                                   | 97        | 1000     | 460     | 1   |
|         | B11   | E26 | 125    | VELA CLARO                                     | 97        | 1000     | 450     | 1   |
|         | F15   | E26 | 125    | FLAMA IRIDISCENTE, PERLA, CLARO                | 114       | 1000     | 420     | 1   |
| 60      | G30   | £26 | 125    | GLOBO CLARO                                    | 151       | 1000     | 750     | 1   |
| }       | G30   | E26 | 125    | GLOBO SOFTONE                                  | 151       | 1000     | 720     | 1   |
| 100     | G40   | E26 | 125    | GLOBO SOFTONE                                  | 176       | 1000     | 1370    | 1   |

### LAMPARAS HALOGENAS

| WATTS   | SULEO 17 | E BASE BY | AVOLTAJE Z | DESCRIPCION CONTROL              | LONG (MM) | VIDA PROML(HRS) | FLUSO LI / |     |
|---------|----------|-----------|------------|----------------------------------|-----------|-----------------|------------|-----|
|         |          |           |            |                                  |           |                 |            |     |
| 40      | PAR16    | E26       | 130        | MASTERLINE: 27GRADOS MEDIO       | 81        | 2000            | 1300       | i   |
| 60      | PAR16    | E26       | 130        | MASTERLINE: 27GRADOS MEDIO       | 81        | 2000            | 2000       | 100 |
|         | PAR16    | E26       | 130        | MASTERLINE; 10GRADOS CONCENTRADO | 81        | 2000            | 7500       |     |
| 50      | PAR20    | E26       | 120        | MASTERLINE: 16GRADOS CONCENTRADO | 85        | 2000            | 3200       |     |
|         | PAR20    | E26       | 130        | MASTERLINE: 30GRADOS MEDIO       | 85        | 2000            | 1400       | i   |
| 60      | PAR30    | E26       | 120        | MASTERLINE: 30GRADOS MEDIO       | 9.21      | 2500            | 3300       |     |
|         | PAR30    | E26       | 120        | MASTERLINE: 40GRADOS DIFUSO      | 9.21      | 2500            | 1850       |     |
| 50      | PAR30    | E26       | 130        | MASTERLINE: 30GRADOS MEDIO       | 114       | 2000            | 1900       | 1   |
| 75      | PAR30    | E26       | 120        | MASTERLINE; 16GRADOS CONCENTRADO | 114       | 2000            | 6700       | 1   |
|         | PAR30    | £26       | 130        | MASTERLINE: 40GRADOS DIFUSO      | 114       | 2000            | 2200       | 1   |
|         | PAR30    | E26       | 130        | MASTERLINE: 30GRADOS MEDIO       | 114       | 2000            | 3400       |     |
| 45      | PAR38    | E26       | 130        | MASTERLINE: 28GRADOS MEDIO       | 135       | 2500            | 2000       | 1   |
|         | PAR38    | E26       | 130        | MASTERLINE: 12GRADOS CONCENTRADO | 135       | 2500            | 5800       |     |
| 60      | PAR38    | E26       | 130        | MASTERLINE; 12GRADOS CONCENTRADO | 135       | 2500            | 13500      |     |
|         | PAR38    | E26       | 130        | MASTERLINE: 28GRADOS MEDIO       | 135       | 2500            | 3500       | i   |
| 90      | PAR38    | E26       | 130        | MASTERLINE: 12GRADOS CONCENTRADO | 135       | 2500            | 14500      | 1   |
|         | PAR38    | E26       | 130        | MASTERLINE: 28GRADOS MEDIO       | 135       | 2500            | 4500       |     |
| DE BAJO | VOLTAJE  |           | ·          |                                  |           | ·               |            |     |
| 20      | MRI I    | GX5.3     | 12         | STANDAR LINE FTB 10GRADOS        | 35        | 2000            | 4800       |     |
|         | MR11     | GX5.3     | 12         | STANDAR LINE FTD 30GRADOS        | 35        | 2000            | 690        | 100 |
| 35      | MR11     | GX5.3     | 12         | STANDAR LINE FTE 10GRADOS        | 35        | 2000            | 7000       | 1   |
|         | MR11     | GX5.3     | 12         | STANDAR LINE FTH 30GRADOS        | 35        | 2000            | 1300       | 1 1 |
| 50      | MR16     | GX5.3     | 12         | EXZ 24 GRADOS                    | 44.5      | 4000            | 3200       | 1   |
|         | MR16     | GX5.3     | 12         | EXN 38 GRADOS                    | 44.5      | 4000            | 1800       | 1 1 |
|         | MR16     | GX5.3     | 12         | EXT 24 GRADOS                    | 44.5      | 4000            | 1100       | 1   |
| COMPACT | TAS      |           |            | <del></del>                      |           |                 |            |     |
| 100     | T3       | R7SIS     | 120        | CLARO HORIZONTAL                 | 79        | 2000            | 1600       |     |
| 20      | T3       | G4        | 12         | CLARO                            | 31        | 2000            | 350        | 100 |
| 50      | T4       | GY6 35    | 12         | CLARO                            | 44        | 2000            | 900        | 1   |

### LAMPARAS FLUORESCENTES

| W.       | JO. T    | ./.kg=   |         | ร์ ก็สะใช้การข้องเรื่อง | icus cui                              |             | 211         | . 14 |
|----------|----------|----------|---------|-------------------------|---------------------------------------|-------------|-------------|------|
| ARTH!IC  | 3HT      |          |         |                         |                                       |             |             |      |
| 9        | PL-C     | E26      | 120     | 2700K                   | 132                                   | 10000       | 430         |      |
| 11       | PL-C     | E26      | 120     | 2700K                   | 150                                   | 10000       | 600         | 82   |
| 15       | SL-S 15  | E26      | 120     | 2700K                   | 125                                   | 10000       | 900         | 1    |
|          | SLS/R30  | E26      | 120     | 2700K                   | 153                                   | 10000       | 600         | Ì    |
|          | SLS/R40  | E26      | 120     | 2700K                   | 168                                   | 10000       | 675         |      |
| 16       | SL/F     | E26      | 120     | 2700K                   | 142                                   | 7000        | 900         | 1    |
| 17       | SL/G     | £26      | 120     | 2700K                   | 148                                   | 10000       | 600         | 1    |
|          | SL17     | E26      | 120     | 2700K                   | 150                                   | 10000       | 950         | 1    |
| 18       | 2L18     | E26      | 120     | 2700K                   | 183                                   | 10000       | 1100        | 1    |
|          | R40      | £26      | 120     | 2700K                   | 184                                   | 10000       | 800         | 1    |
| 20       | SL-S 20  | E26      | 120     | 2700K                   | 142                                   | 10000       | 1200        | 1    |
|          | SLS/R30  | E26      | 120     | 2700K                   | 153                                   | 10000       | 675         | 1    |
|          | SLS/R40  | E26      | 120     | 2700K                   | 168                                   | 10000       | 875         | 1    |
|          | SL/T     | E26      | 120     | 2700K                   | 163                                   | 7000        | 1200        | 1    |
| 23       | SL-S 23  | E26      | 120     | 2700K                   | 158                                   | 10000       | 1550        | 7    |
| 25       | SL-S 25  | E26      | 120     | 2700K                   | 158                                   | 10000       | 1750        | 1    |
| PL-T     |          |          |         |                         | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | <del></del> | <del></del> |      |
| 18       | SLS      | GX24d-2  | 120     | 2700K                   | 124                                   | 10000       | 1200        | T    |
|          | SLS      | GX24d-2  | 120     | 4000K                   | 124                                   | 10000       | 1200        | 82   |
| 26       | SLS      | GX24d-3  | 120     | 2700K                   | 134                                   | 10000       | 1800        | 7    |
|          | SLS      | GX24d-3  | 120     | 4000K                   | 134                                   | 10000       | 1800        | 7    |
| 32       | SLS      | GX24q-3  | 120     | 3000K                   | 141                                   | 10000       | 2400        | 7    |
|          | SF2      | GX24q-3  | 120     | 4100K                   | 141                                   | 10000       | 2400        | 7    |
| PL-S INT | EGRADA C | ON ADAPT | ADOR EA | RTH LIGHT               |                                       |             |             |      |
| 9        | PL-S     | 1        | 120     | ADAPTADOR 2700K         | 222                                   | 10000       | 600         |      |
|          | PL-S     |          | 120     | ADAPTADOR 4100K         | 222                                   | 10000       | 900         | 8    |
| 13       | PL-S     | 1        | 120     | ADAPTADOR 4100K         | 230                                   | 10000       | 600         | 7    |
| l        | PL-S     | 1        | 120     | ADAPTADOR 2700K         | 230                                   | 10000       | 900         | 7    |



### 4.3.1) VENTAJAS Y DESVENTAJAS

### LÁMPARA INCANDESCENTE **VENTAJAS:**

- \* Tamaño compacto
- \* Baio costo inicial
- \* Flujo luminoso inalterable por la temperatura circundante
- \* No utiliza accesorios de arranaue
- \* Luz cálida que resalta los amarillos y rojos
- \* Operación en corriente continua y corriente alterna

### DESVENTAJAS:

- \* Corta vida (de 750 a 1000 horas)
- \* Baia eficiencia (alrededor de 19 lúmenes por watt)
- \* Gran disipación de calor

### LÁMPARAS HALÓGENAS VENTAJAS:

- \* El flujo luminoso puede ser graduado por un dimmer
- \* Contienen reflectores especiales para un meior control de la luz
- \* Están libres de diodos por lo que eliminan el "parpadeo"
- \* Son compactas

### DESVENTAJAS:

- \* vida promedio de 3000 a 6000 hrs.
- \* Necesitan de un transformador o balastra
- \* Deben ser usadas en gabinetes cerrados
- \* Gran disipación de calor

### LÁMPARA FLUORESCENTE VENTAJAS:

- \* Gran variedad de formas y tamaños
- \* El consumo de energía es de 1/5 de la incandescente equivalente
- \* El tiempo de duración de la lámpara es de 5 a 10 veces mayor que la incandescente de potencia equivalente

### **DESVENTAJAS:**

- \* Necesita de una balastra para corregir el voltaie
- \* Reducción del flujo luminoso a bajas temperaturas

### LÁMPARA DE MERCURIO DE SO-DIO Y DE HALUROS METÁLICOS VENTAJAS:

- \* Larga vida y baja depreciación luminosa (más de 16000 hrs.)
- \* Flujo luminoso concentrado que facilità el control preciso de los rayos luminosos



### INVESTIGACION

- \* Alta eficiencia luminosa (más de 80 lumens por watt)
- \* Construcción más fuerte que las lámparas incandescentes o fluorescentes no le afectan las vibraciones o el trabajo rudo DESVENTAJAS:
- \* Tiempo de encendido largo (necesita de 3 a 5 minutos para obtener su máxima eficiencia luminosa)
- \* Si se a apagado, necesita un enfriamiento de 3 a 5 minutos antes de obtener nuevamente una emisión total

### 4.4) LEYES Y NORMAS.

ue es ISO-9000 ? ISO (International Standardization Organization) es una organización con sede en Ginebra. Suiza y representantes en diversos países del mundo (SECOFI en México), encargada de estandarizar los sistemas de calidad con los que se administran los procesos de trabajo de empresas manufactureras y de servicio. El sufijo 9000 se refiere a una serie de normas enfocadas a desarrollar sistemas de calidad, mediante los cuales se asegura la elaboración de productos que satisfagan las necesidades del cliente.

La N.T.I.E. (Normas Técnicas para Instalaciones Eléctricas, 1989) editados por la Dirección General de Normas de México constituyen un marco general para trabajos de instalación.

En México todo equipo eléctrico debe cumplir con las normas CCONNIE (Comité Consultivo Nacional de Normalización de la Industria Eléctrica).

Existen otras normas que no son obligatorias en México, pero si necesarias para alcanzar niveles de calidad internacional:

- \* El NEC (National Electrcal Code E.U.A)
- \* El LPC (Ligthing Protection Code E.U.A)
- \* The U.L. (Underwriters laboratories E.U.A)

Normatividad técnica enfocada a la seguridad del usuario. U.L. es un laboratorio que realiza pruebas físicas sobre algunos ejemplares del producto.

Los aspectos que evalúan son los siguientes:

- \* Resistencia mecánica del soporte y torque.
- \* Distribución térmica del gabinete.
- \* Durabilidad y mantenimiento.
- \* Acumulación de polvo.
- \* Resistencia en ambientes corrosivos o de alta seguridad.

# APITULO GINGO PERFILES



### PERFILES

### 5.1) PERFIL DEL PRODUCTO DESEABLE

oy en día se requiere de un diseño y manufactura 100% mexicano, que pueda competir contra el alto nivel tecnológico en acústica, componentes y procesos de fabricación de los productos de marcas de audio de procedencia extranjera, como: PIONNER, CELESTION, DEFINITIVE, POLK AUDIO, ETC.

Esto solo se podrá conseguir con el planteamiento de objetivos enfocados a la búsqueda de calidad, en los aspectos de estética, funcionalidad, productividad, economía, comerciabilidad, distribución y promoción del producto; considerando por supuesto, la aplicación de las normas de calidad ISO 9000 y las normas ecológicas vigentes.

Se determinaron prioridades a los objetivos planteados para poder definir así un plan de desarrollo y seguimiento del proyecto.

PRIORIDAD 1 - FUNCIONALIDAD. El producto deberá darle al usuario una buena calidad en sonido e iluminación, como el control para poder manejar los ambientes a su gusto (ambientes de confort y actividad progresiva).

PRIORIDAD 2 - ESTETICA Y ERGONOMIA DEL PRODUCTO. Proponer un alto nivel estético con el manejo original de texturas, formas y colores que vayan de acuerdo a la cultura y al contexto del sector del pueblo mexicano al que va dirigido este producto. También deberá darle al usuario un manejo fácil y sencillo en lo que se refiere a la instalación, limpieza y direccionamiento del baffle.

PRIORIDAD 3 - PRODUCTIVIDAD.
Proponer materiales y procesos de fabricación para una alta producción, adecuados a la tecnología de la Industria Mexicana.
Estos materiales deberán ser durables, resistentes y estables a diversos climas.

PRIORIDAD 4 - PROMOCION, DISTRIBUCION Y COSTOS DEL PRODUCTO.

Creación de una marca comercial para identificar y promover el producto en diversos medios de comunicación. Así como también un slogan comercial para remarcar las cualidades del baffle.

Aplicar técnicas avanzadas de envase y embalaie del producto

SISTEMA DE SONORIZACION E ILUMINACION INTEGRAL



### PERFILES

tanto para eficientar su almacenamiento como para determinar los canales de distribución adecuados.

Se deberá de seleccionar y administrar los recursos tanto humanos y técnicos considerando precios, tiempos de entrega, como la calidad de el material. Esto con la finalidad de reducir al máximo los costos del producto.

PRIORIDAD 5 - ECONOMÍA.

Este producto deberá estar insertado en un alto nivel de competencia en el mercado para poder dar un beneficio económico a:

- \* Las empresas encargadas de fabricar y vender el producto.
- \* Proveedores encargados de administrar la materia prima y componentes comerciales.
- \* Empresas encargadas de la publicidad y promoción del producto.
- \* Empresas de envase y embalaje como también a las empresas encargadas de la transportación de productos.

### PERFIL DEL USUARIO

El producto estará destinado para personas de ambos sexos de una condición socioeconómica mediaalta o alta, con un rango de edad de 20 a 60 años y que tengan cierto conocimiento en sistemas de audio e instalaciones eléctricas. Por lo que los compradores potenciales serán aquellas personas apasionadas en el audio (hobby), personas que le dan un uso comercial (renta de equipo de luz y sonido) como las instituciones públicas y privadas (hoteles, escuelas, auditorios, restaurantes).

### 5.2) PERFIL DEL PRODUCTO A DESARROLLAR

espués de analizar los inconvenientes, las ventajas y detectar las necesidades de los productos de la competencia, se procedió a delimitar el marco de diseño del producto. Los resultados que se obtengan dependen directamente de los siguientes parámetros.

### 5.2.1) DETERMINACIÓN DE LOS CONCEPTOS DE DISEÑO DEL BAFFLE

### A) EUNCIÓN

\* Es de primordial importancia mencionar que el sistema de sonorización (baffle) estará inser-





tado únicamente para la reproducción de sonidos agudos y medios, (efectos ambientales y surround) por lo que será necesario estar apoyado por un sistema independiente de altavoces de sonidos bajos (subwoofer) en la parte frontal del escenario, cuando se trate de sonorizar un auditorio ó cine.

- \* El producto estará destinado para sonorizar auditorios, cines, aulas, restaurantes, salas de conferencia y hogares (como parte de "cine doméstico")
- \* El baffle deberá considerar la integración de un diseño de luminaria como la colocación de sistemas de conexiones eléctricas comerciales.
- \* El diseño de la caja acústica deberá tener el volúmen de aire exacto para la capacidad sonora de los altavoces, como una salida de aire para evitar el amortigüamiento del sonido.
- \* Es importante que para el buen desempeño del baffle, la unión de las piezas sea totalmente hermética y estar recubierta en su interior de un material aislante, ya sea, para eliminar la resonancia y/o eliminar la interferencia de los

campos magnéticos de los altavoces y la lámpara.

### B) ESTÉTICA

La tendencia que se ha manejado a principios de la década de los 90's ha sido sin duda el estilo "ORGANICO", en donde se puede apreciar la utilización de elementos de la naturaleza como parte principal de las formas de los objetos. Otra característica de este estilo es la integración total de los elementos que forman el objeto.

Como profesionistas del Diseño debemos tomar en consideración que las tendencias y estilos cambian constantemente, y que si queremos que nuestro producto tenga éxito debemos aplicar en él los estilos que se desarrollen en un futuro próximo.

La tendencia que nosotros vislumbramos para fines de esta década y principios del nuevo milenio es un estilo el cual va manejar formas lineales y angulosas combinadas con suaves curvas; los elementos de los objetos no estarán integrados por lo que se podrán distinguir distintas formas geométricas en el objeto.



### PERFILES

El producto deberá expresar en su diseño modernidad, tecnología, selectividad, tranquilidad y con ciertos detalles de personalidad. Para esto es recomendable usar tonos en gama de grises y acabados mates y brillantes.

### C) ERGONOMÍA

- \* El diseño tendrá la versatilidad de poder colocar el baffle tanto en muros como en mesas o pedestales comerciales.
- \* Facilidad de instalación y limpieza del baffle.
- \* La altura de colocación del baffle deberá ser la adecuada para el mejor direccionamiento del sonido, por lo que no es recomendable usar el producto a nivel del suelo.
- \* Para el óptimo manejo manual del producto será recomendable que el peso neto del baffle no sea muy excesivo.
- \* Se deberá estudiar la distribución y el direccionamiento del sonido para evitar interferencias, zonas sordas y reverberación excesiva en los recintos sonorizados. (diseño acústico de salas)

\* Para el mantenimiento y servicio del baffle sólo lo podrán hacer personas especializadas.

### D) PRODUCCIÓN

- \* El diseño del baffle estará compuesto únicamente por las piezas necesarias, como son: pieza frontal, cajón acústico, malla o pantalla acústica, aislante y piezas comerciales (tornilleria y conexiones).
- \* Para poder competir en le mercado de los equipos de sonido es indispensable desarrollar un producto durable y de calidad, tanto en materiales como en procesos, por eso, será recomendable usar piezas de inyección de un material que sus propiedades sean de: rigidez, exactitud de medidas, tenacidad, muy estable al clima y al envejecimiento, estable al sonido y buenas propiedades dieléctricas. Por consiguiente es recomendable usar, ya sea, ABS (Acrilonitrilo-Butadieno-Estireno), SAN (Copolimero Estireno-Acri-Ionitrilo) o PS3 (Poliestireno antichoque).

Para la malla será recomendable el troquelado de un laminado metá-



lico o utilizar una malla textil en un bastidor de plástico inyectado.

\* Las estaciones de proceso y de ensamble estarán diseñadas al las condiciones económicas y de infraestructura de las empresas encargadas de fabricar el producto. \* El diseñó del gabinete deberá contemplar una buena ventilación y tener espacio para la instalación eléctrica de la lámpara.

### B) ESTÉTICA

\* El diseño de la luminaria deberá estar en congruencia con el estilo de diseño del baffle.

# 5.2.2) DETERMINACIÓN DE CONCEPTOS DE DISEÑO DE LA LUMINARIA

### A) FUNCIÓN

- Creación de atmósferas confortables a partir de una iluminación ambiental de recintos.
- \* El tipo de lámpara a proponer tendrá que tener una buena reproducción cromática para poder realizar actividades de lectura y escritura principalmente, en aulas cines y auditorios. El flujo luminoso ideal deberá estar entre 700 y 1000 lumens y no tener una gran disipación de calor, por lo que es recomendable usar una lámpara fluorescente compacta ahorradora de energía.

### C) ERGONOMÍA

- \* El diseño de la luminaria tendrá un mecanismo giratorio para controlar la distribución de la luz.
- \* El manejo de la luz será difusa ambiental, por lo que se necesitará de un cuerpo translúcido que sirva de pantalla y evitar el efecto de deslumbramiento.
- \* Facilidad de instalación de la luminaria en el baffle.
- \* El diseño de las partes de la luminaria deberán de expresar por si solas, el proceso de colocación y recambio de la lámpara.



### PERFILES

### D) PRODUCCIÓN

- \* El diseño de la luminaria deberá estar compuesto únicamente por las piezas necesarias, como son: pantalla difusora, gabinete, sistema giratorio y piezas comerciales. (Tornilleria y conexiones)
- \* El material y el proceso para el gabinete y el sistema giratorio será el mismo propuesto para el baffle. Para la pantalla difusora se recomienda usar piezas inyectadas de acrílico blanco translúcido.
- \* Las estaciones de proceso y de ensamble estarán diseñadas al las condiciones económicas y de infraestructura de las empresas encargadas de fabricar el producto.

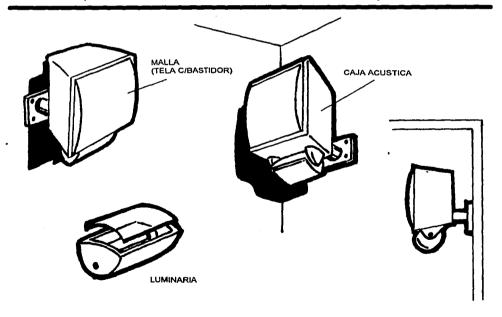
APITULO SEIS PROCESO DE DISEÑO

#### 6.1) GENERACIÓN DE IDEAS

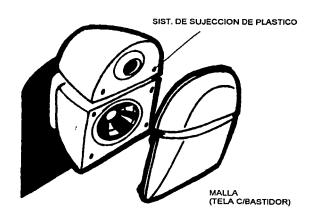
o siguiente es una selección de los bocetos e imágenes de los modelos experimentales más representativos de los conceptos generales. Cada búsqueda de ideas nuevas se desarrolló hasta culminar en el rechazo ó aceptación de estás.

Se estudiaron procesos de fabricación y se diseñaron formas

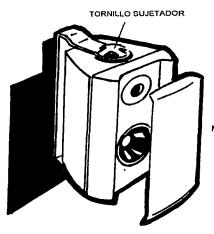
generadas en base a ellos; poco a poco se fueron descartando formas y perfeccionando las ya aceptadas, hasta llegar a una forma, material y proceso definitivo, sin sacrificar ninguna condicionante, por el contrario mejorando y desarrollando un sistema de sonorización e iluminación integral, funcional y estético



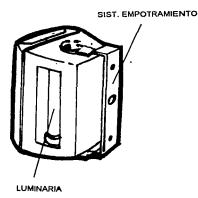








MALLA METALICA

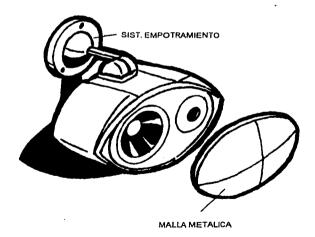




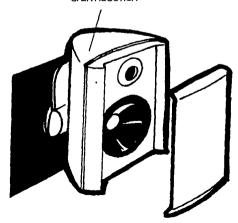


POSICION PARA UNA MESA O PEDESTAL

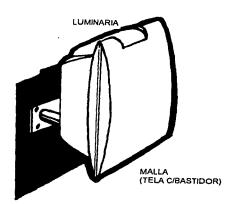


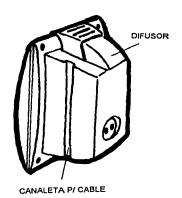


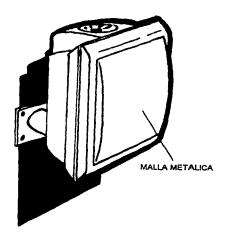
CAJA ACUSTICA

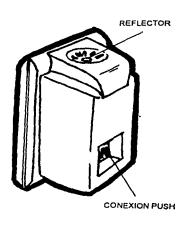










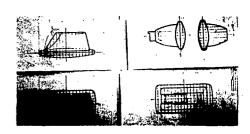






REALIZACION DE PLANOS, DIBUJOS Y ANIMACIONES EN COMPUTADORA

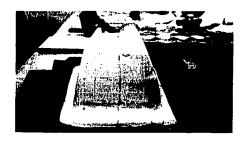
REALIZACION DE PLANOS MECANICOS PARA LA ELABORACION DE MOLDES



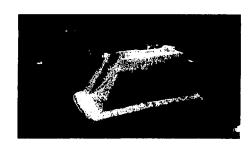


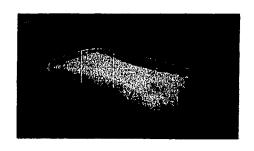
MODELO DE YESO DE LA MALLA





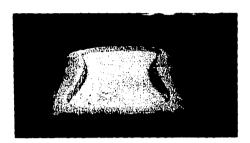
MODELO DE YESO DE LA CAJA ACUSTICA

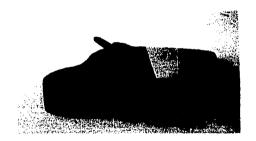




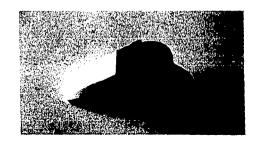
MODELO DE YESO DE LA PIEZA FRONTAL



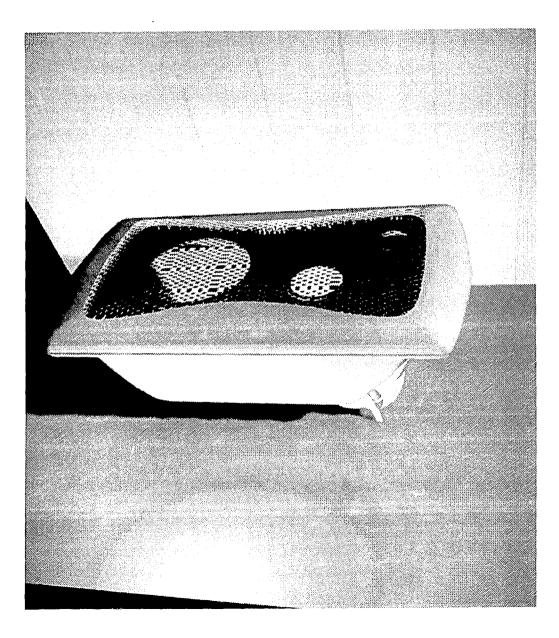




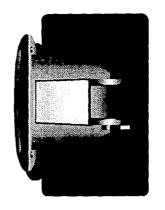
MODELO FUNCIONAL DE LA LUMINARIA



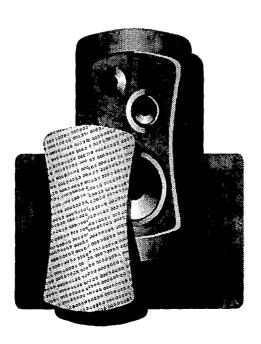
CARITULO SUETE PRESENTACION DEL PRODUCTO

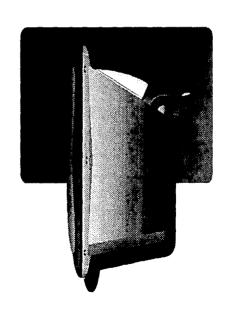






# VISTAS GENERALES







### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### 7.1) MEMORIA DESCRIPTIVA

- \* La función principal del diseño de este producto, es la sonorización e iluminación ambiental de recintos, destinado a la creación de atmósferas de confort y de actividad progresiva.
- \* Para el diseño del producto se utilizaron colores en tonos grises para diferenciar los elementos del baffle (pantone gris frío 11 CV y pantone gris frío 7 CV) Se maneiaron combinaciones de texturas semirugosas y lisas. Esto se decidió para expresar en nuestro diseño modernidad, tecnología y dinamismo.
- \* El "Sistema de sonorización e iluminación integral" esta conformado por los siguientes componentes:

#### **ALTAVOCES**

Un tweeter tipo cónico de 65 mm (2 1/2 "), con un woofer de gama completa tipo cónico de 150 mm (6") y anillo de suspensión; maneio de nivel máximo de potencia de 60 W. Esto se decidió por el hecho de que son altavoces de gran disponibilidad en el mercado nacional y que nos ofrecen en

conjunto, una buena gama de frecuencias altas y medias ideales para los canales de surround.

#### BAFFLE

El baffle contiene en su interior un dispositivo de pernos de sujeción para poder utilizar sistemas de empotramiento estandarizados comerciales. (Se recomienda de tipo orbital) y una conexión rápida de audio comercial en la parte posterior. En el interior del baffle esta recubierto por un aislante acústico y magnético (fibra de vidrio). Esto es para evitar que existan interferencias entre las frecuencias que puedan generar los altavoces y la balastra de la lámpara.

El baffle integra en su parte superior una luminaria como accesorio. El volumen de aire de la caia acústica es de 2,200 cm3. La superficie de la ventanilla del baffle es de 0.25 cm³. Esto ayudará a evitar el amortigüamiento del sonido y reforzará los tonos graves para enriquecer la audición musical.

El peso total del baffle es de aproximadamente de 3.2 Kg.



#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### LUMINARIA

Gabinete con un difusor translucido el cual utiliza una lámpara fluorescente Earth-Light de larga duración, poco consumo de energía y excelente eficiencia lumínica, además de que no genera demasiado calor en el interior del gabinete.

La luminaria contiene un mecanismo giratorio para controlar la distribución de la luz e integra una conexión eléctrica comercial en la parte posterior.

#### MALLA

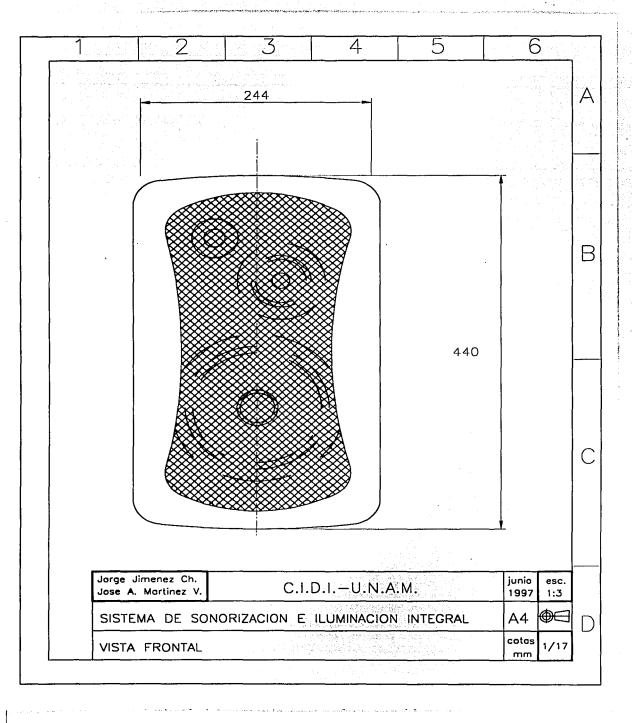
La función primordial de la malla es la de proteger del polvo a los altavoces y de prevenir los impactos accidentales que puedan ser producidos por el manejo del baffle.

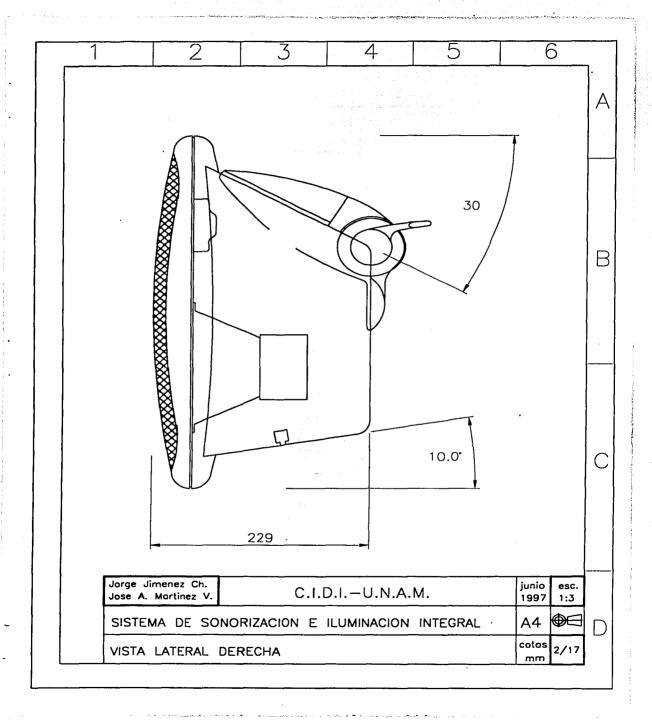
Se tienen dos propuestas de malla: Una de tela prensada en bastidor y la otra de lámina multiperforada.

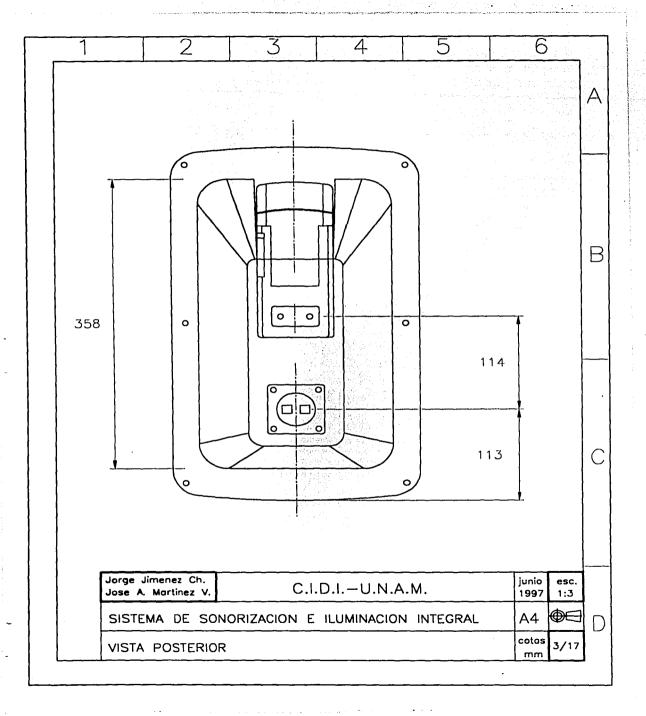
#### 7.2) PLANOS TECNICOS

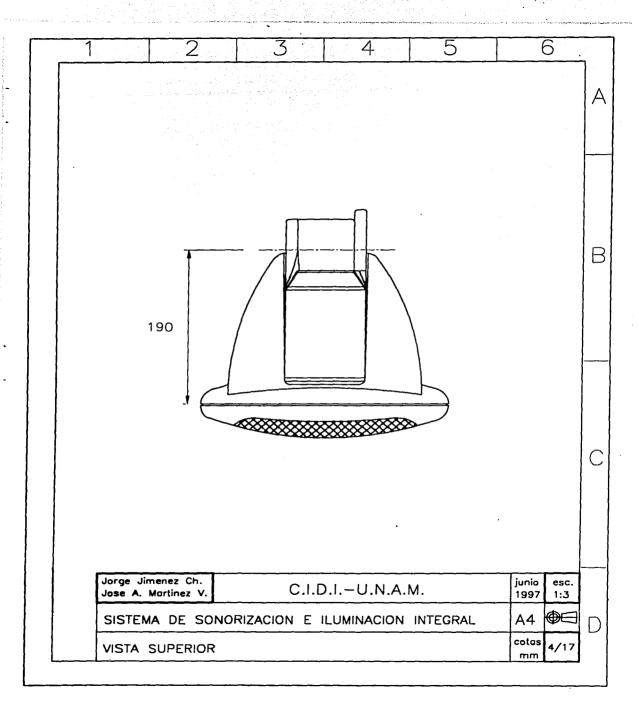
A continuación se muestran los planos dimensionados de vistas generales y detalles de todas las piezas que integran el producto, así como también un despiece del diseño propuesto.

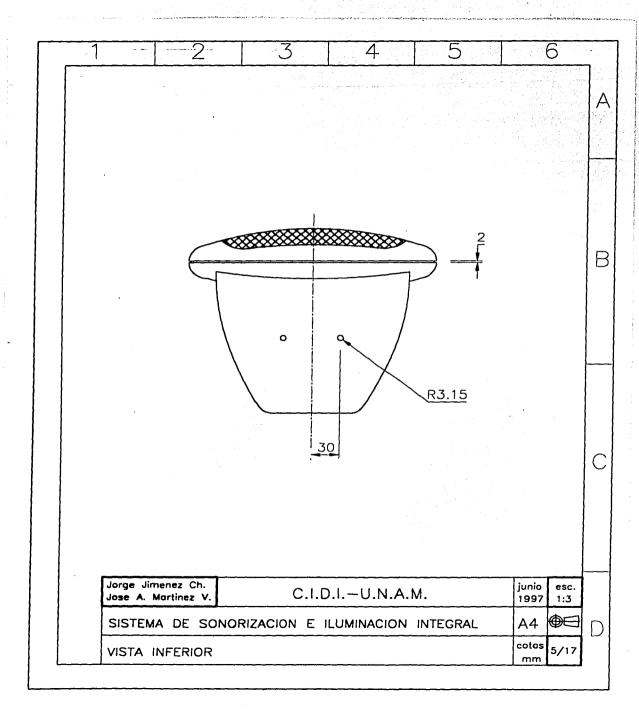
Los planos fueron elaborados en Auto-Cad.

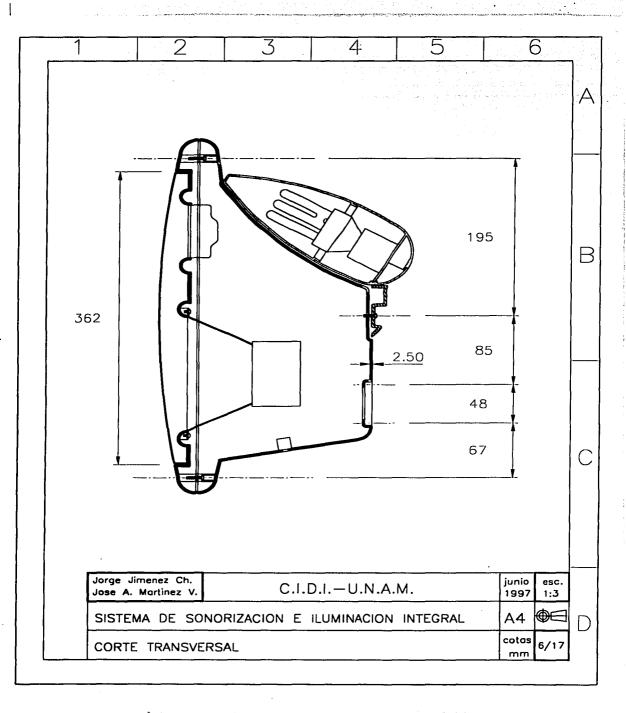


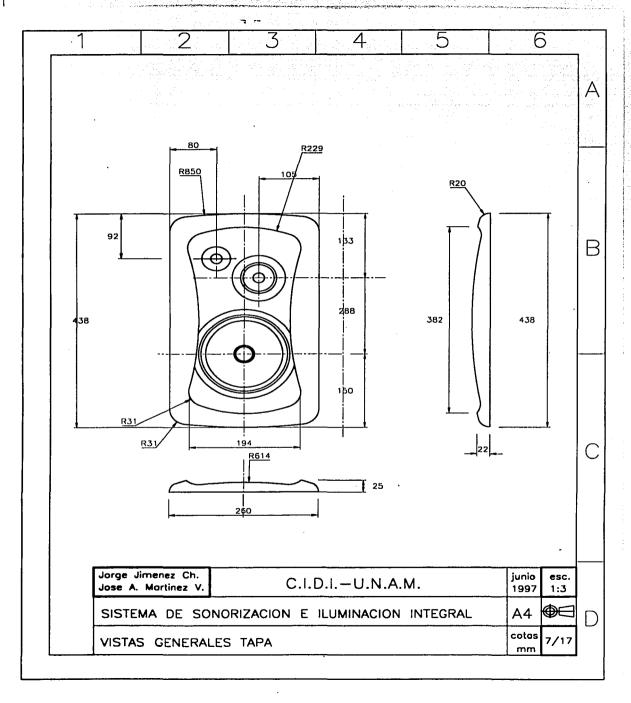


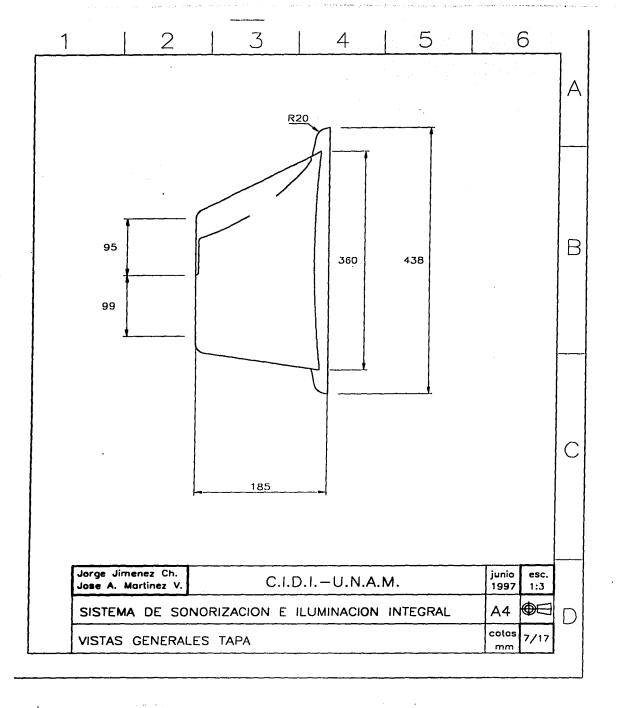


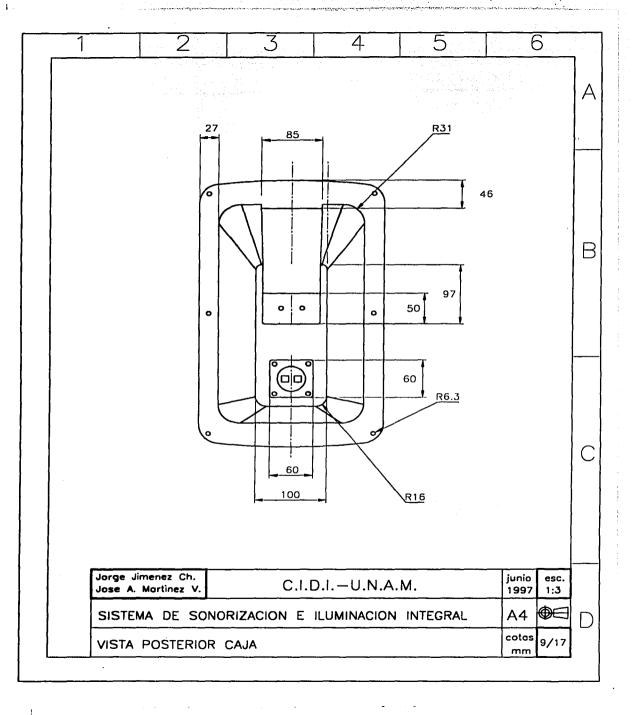


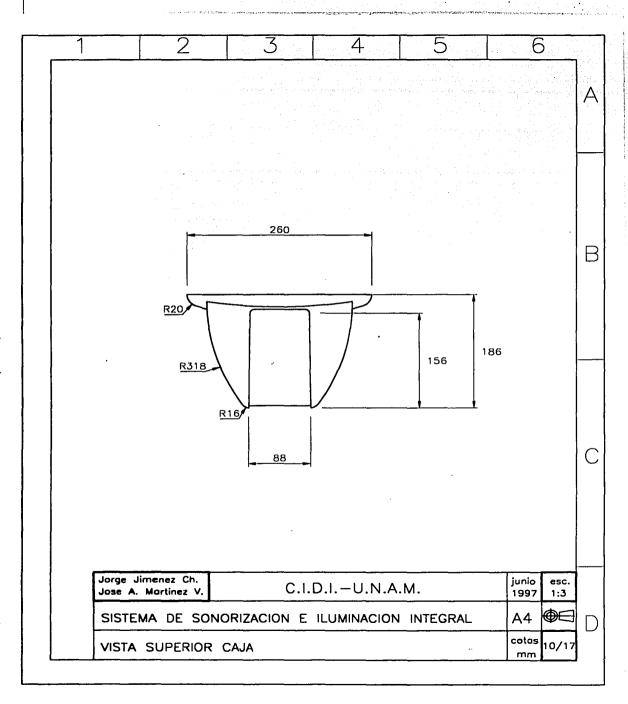


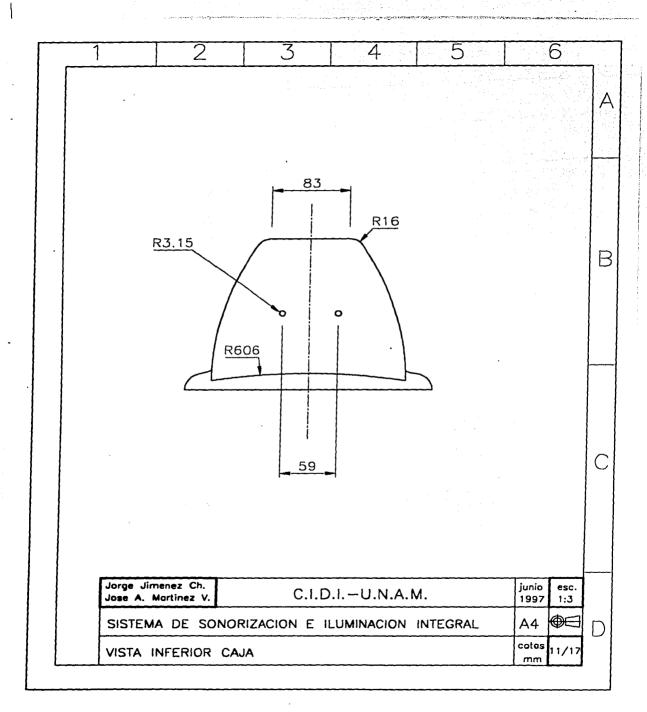


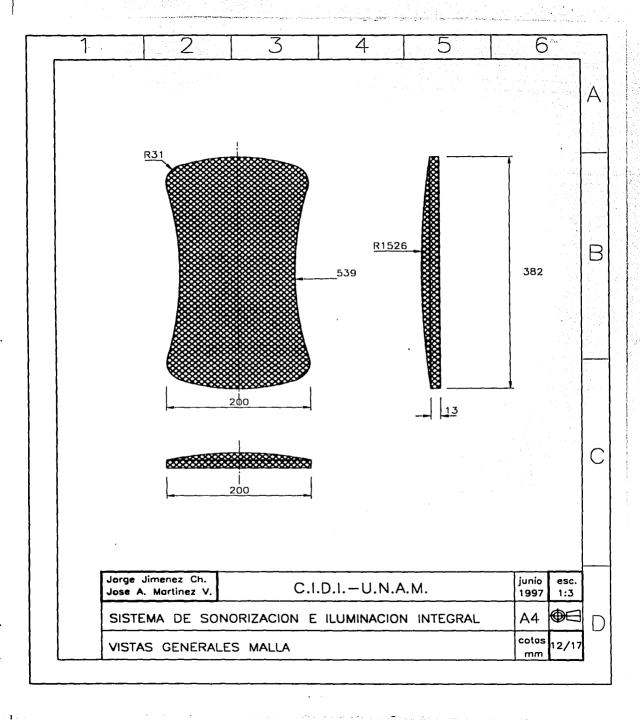


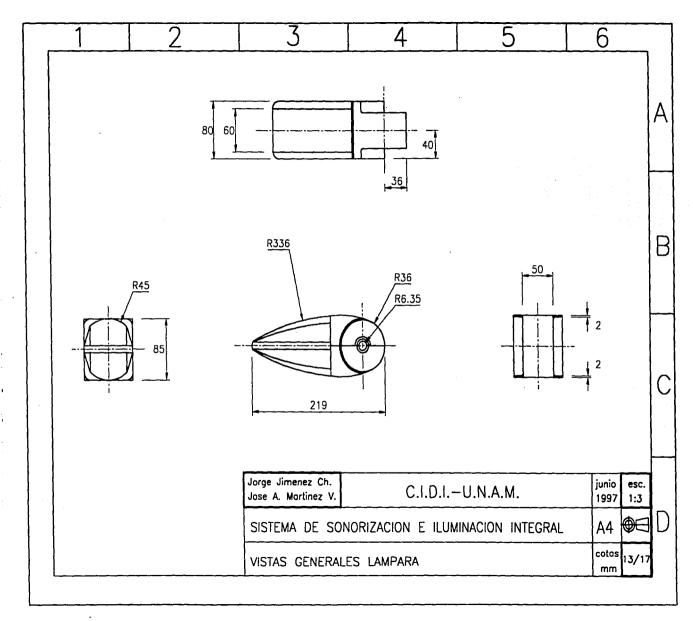


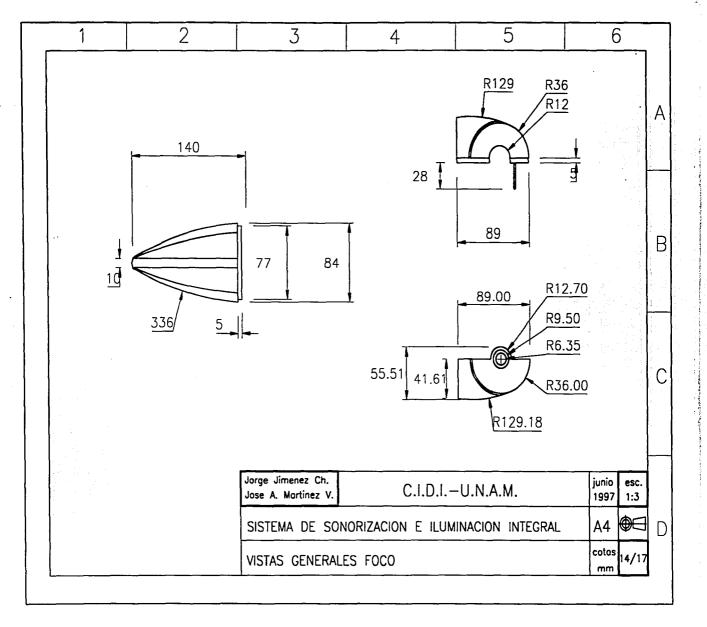


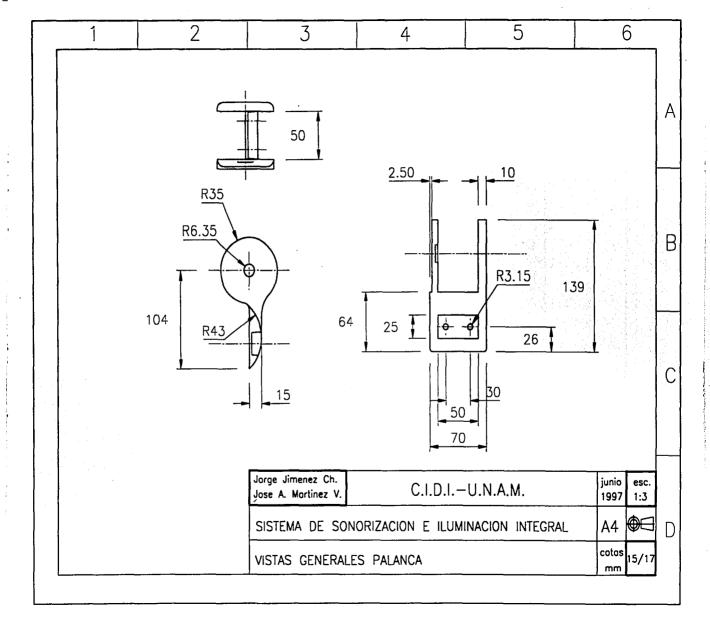


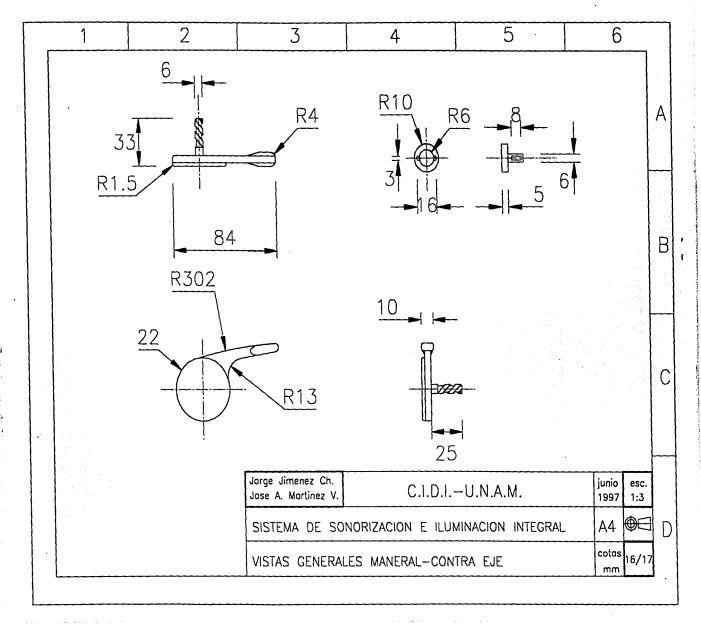


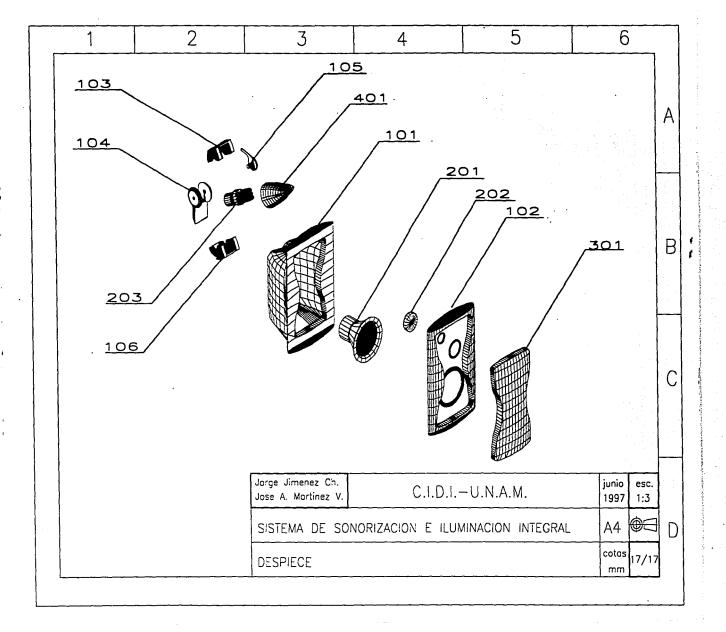














#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### 7.3) ERGONOMÍA

a ergonomía se encuentra vinculada con la Psicología, el trabajo y la Anatomía. Su valor principal se encuentra determinado por la síntesis de los aspectos humanos y técnicos relacionados con el producto.

Las investigaciones antropométricas son ampliamente utilizadas para resolver tareas ergonómicas. En ellas el diseñador industrial se apoya para conocer las dimensiones y posturas del hombre con el objeto que va a diseñar.

#### 7.3.1) PÚBLICO EN GENERAL

\* Es cualquier persona, hombre, mujer ó niño de la población Latinoamericana. Se tomaron en cuenta al 5 percentil como representante de la estatura más baja en los niños y 95 percentil como representante de la estatura más alta en hombres.

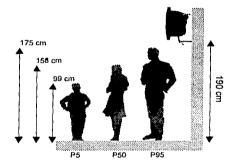
#### A) ALTURA DE USO DEL BAFFLE

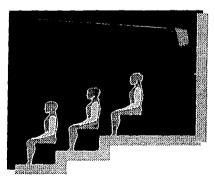
\* EN AUDITORIOS, SALAS DE CONFERENCIAS, CINES Y RESTAU-RANTES se recomienda la colocación del baffle en el muro ó en una columna a una altura de 190 cm. Esto es para evitar que el

producto invada la zona de circulación (pasillos). Se tomo en cuenta que la altura máxima es de 175.00 cm (P95).

El direccionamiento adecuado del baffle para está altura será de 30 grados de inclinación, claro que esto puede variar dependiendo de las condiciones y características arquitectónicas y acústicas del lugar.

(Ver siguientes dibujos)





<sup>\*</sup> Ver tablas ergonómicas en el apéndice



#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

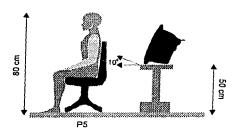
#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

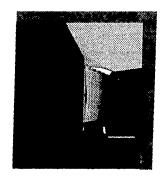
\* EN SALONES Y EN LOS HOGA-RES se recomienda la colocación del baffle en un pedestal ó mueble especial, el cual tenga la altura de 75 cm. Tomando en cuenta que la altura mínima sentado es de 80 cm (P5).

El direccionamiento que tiene el baffle estando en una superficie plana, es de 10 grados. (Ver siguiente dibujo) ción de 900 lux con un CRI de 82 y una temperatura de calor de 2700 K. Valores altamente recomendados para crear atmósferas de confort. (Ver cap. 3.2.1)

\* Es recomendable tener la luminaria a 40 grados con respecto del punto de visión del usuario para evitar al máximo el deslumbramiento.

(Ver siguientes dibujos).





#### B) ILUMINACIÓN

- \* La iluminación es de tipo semidirecta, con una lámpara localizada en la parte superior del baffle, lo que da un porcentaje de 60% a 90% de distribución de luz. (Ver tabla 2 del cap. 3.2.1)
- \* El tipo de lámpara utilizada (Earth ligth) da un nivel de ilumina-

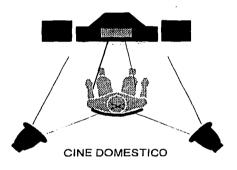


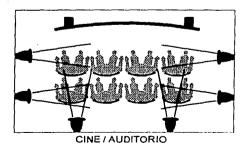


#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### C) DISTRIBUCIÓN SONORA

En los siguientes dibujos se muestran varias formas de disposición de los baffles, para adecuar la distribución del sonido en los recintos.





#### 7.3.2)PERSONAL DE INSTALACIÓN Y MANTENIMIENTO

Es cualquier adulto, hombre, mujer de la población Latinoamericana. Se tomaron en cuenta al 5 percentil como representante de la estatura más baja en las mujeres y 95 percentil como representante de la estatura más alta en hombres.

A) POSICIONES DEL CUERPO HUMANO PARA EL MANEJO DEL PRODUCTO







Ver lablas ergonómicas en el apéndice



#### SISTEMA DE LUZ Y AUDIO

#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### B) SECUENCIA DE INSTALACIÓN

- \* Primero, la persona saca el producto de su empaque.
- \* Después, la persona instala en el muro el sistema de empotramiento (si es para el hogar se coloca sobre un pedestal y se le conecta el audio y la conexión de la luz).
- \* Después, con la ayuda de otra persona se instala el baffle en el soporte. Una persona toma con las dos manos el baffle, lo coloca en los barrenos del sistema de empotramiento; la otra persona atornilla el baffle en la base del soporte. (Para el P5, necesitará un banco)
- \* La persona hace las conexiones de audio y eléctrico en el baffle.
- \* Después con una mano mueve el mecanismo del sistema de empotramiento y con la otra mano direcciona el baffle en la inclinación deseada.
- \* Acto seguido la persona mueve con una mano el mecanismo de la luminaria y con la otra mueve el difusor a la inclinación deseada.

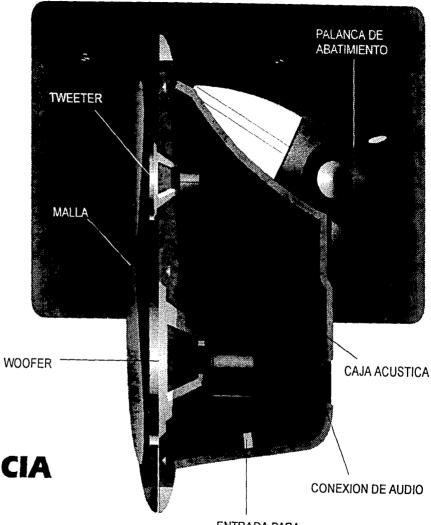
## C) SECUENCIA DE CAMBIO DE LA LÁMPARA.

- \* Primero, la persona debe girar la luminaria hasta que quede totalmente descubierta. (Si el baffle esta colocado en el muro, la persona deberá apoyarse de un banco para poderla alcanzar)
- \* Después, con la mano tomará desde la base del difusor para jalarlo hacia arriba y dejar al descubierto la lámpara.
- \* Posteriormente la persona girará el foco para colocar uno nuevo y volver a poner el difusor en su lugar.

## D) SECUENCIA DE SERVICIO Y MANTENIMIENTO DEL BAFFLE

- \* Primero, se desconecta el audio y la luz del baffle y se desmonta del soporte.
- \* Después, se quitan los tornillos y se separan las piezas frontal de la posterior para dejar al descubierto los altavoces para ser reparados por un especialista.
- \* Para la limpieza del baffle, solo se necesita pasar un trapo húmedo sobre la superficie y preferentemente una pistola de aire para las zonas más difíciles.

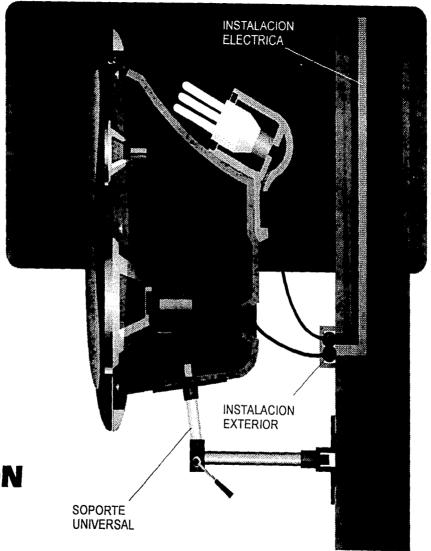




TRANSPARENCIA LATERAL

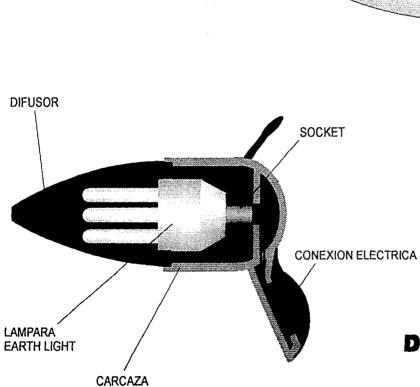
> ENTRADA PARA SOPORTE





INSTALACION GENERAL



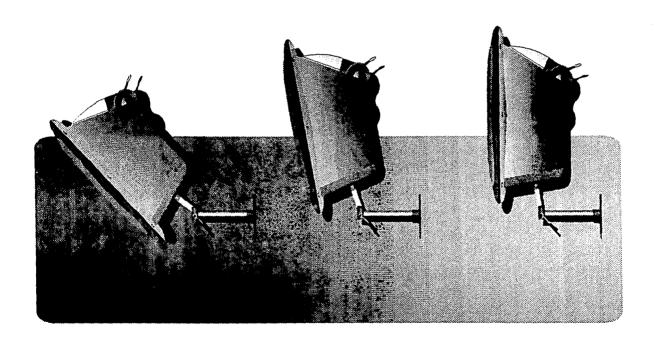




**CORTE LATERAL** 



# ABATIMIENTO DEL BAFFLE



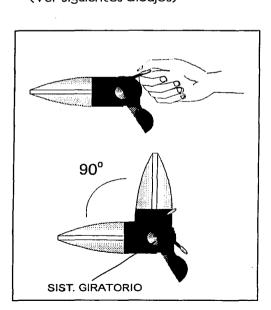


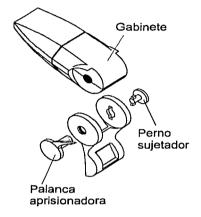
#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### E) SISTEMAS MECÁNICOS

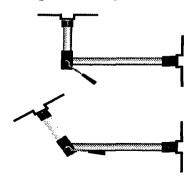
\* La luminaria cuenta con un mecanismo giratorio el cual funciona de la siguiente manera: La luminaria se sostiene gracias a un perno que deja girar libremente al gabinete y de una palanca con un vástago con cuerda el cual aprisiona el gabinete contra la base, trabando la luminaria al ángulo deseado.

Para la medida de la palanca se tomo en cuenta el percentil 50. (Ver siguientes dibujos)





\* El sistema de empotramiento comercial propuesto es de tipo orbital, giro de 180 grados en los tres ejes. El consumidor podrá escoger el tipo de soporte que más se adecue a sus necesidades. (Ver siguiente dibujo)





#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### 7.4) MANUFACTURA

osotros los diseñadores industriales nos diferenciamos de los artistas plásticos, por varios aspectos, pero principalmente por que nuestras creaciones son productos de fabricación masiva, lo que significa que el diseñador a nivel proyectista, tiene y debe tomar en cuenta el trabajo interactivo con los departamentos de ingeniería del producto y de ingeniería de materiales para la selección de procesos y materiales más adecuados para el diseño.

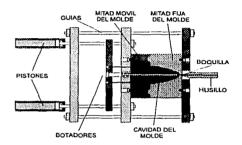
7.4.1) SELECCIÓN DE PROCESOS Y MATERIALES

e eligieron procesos de transformación adecuados para obtener una alta producción de las piezas del diseño propuesto.

INYECCIÓN- Proceso por el cual se inyecta un termoplástico prefundido, en un molde con la forma de la pieza. (Ver siguiente dibujo)

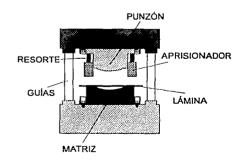
Las piezas que utilizarán este proceso son: Pieza frontal y

posterior de la caja acústica, piezas del gabinete, palanca, pie de la luminaria, difusor y bastidor (opcional).



TROQUELADO- Proceso por el cual se forma un metal por medio de la presión de un punzón sobre una matriz. (ver siguiente dibujo)

La malla será la única pieza que utilizará este proceso.





#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

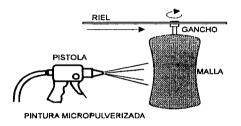
CORTE- Proceso por el cual se obtienen piezas laminadas a partir del paso de una cuchilla o cizalla. (Ver siguientes dibujos)

Las piezas que utilizarán este proceso son: Malla metálica y malla textil (opcional)

CORTE POR CIZALLA PIE APRISIONADOR CUCHILLA LAMINA PLANCHA BAJA COMPLETAMENTE LA CUCIPILLA Y CORTA **CORTE MANUAL** CUCHILLA **TEXTILES O** LAMINAS ESPUMADAS

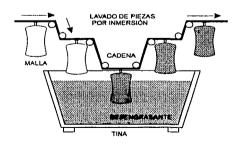
PINTADO- Proceso por el cual se obtienen piezas recubiertas con un material pigmentado. (Ver siguiente dibujo)

La malla será la única pieza que utilizará este proceso.



LAVADO- Proceso por el cual se desengrasan las piezas para que puedan recibir un recubrimiento. (Ver siguiente dibujo)

La malla será la única pieza que utilizará este proceso.





#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

A continuación se muestran los materiales elegidos, los cuales por sus especificaciones, son los más adecuados para cubrir los requerimientos de diseño. (Ver cap.5.2)

ABS (ACRILONITRILO-BUTA-DIENO-ESTIRENO)

Nombres comerciales: Novodur W, W20, H, Lustrán I, Vestodur.

# PROPIEDADES GENERALES DEL PRODUCTO ACABADO:

Tenacidad, gran resistencia, rigidez y dureza. Estable al sonido (sin resonancia). Muy estable al clima, intemperie y al envejecimiento, buenas propiedades dieléctricas. Fisiológicamente inocuo.

EJEMPLOS DE APLICACIÓN (INYECCIÓN):

Piezas para elementos de la industria automotriz, cajas para teléfonos, radios, televisores y aparatos domésticos.

#### ACRILICO A

Nombre comercial: Acrílico.

PROPIEDADES GENERALES DEL PRODUCTO ACABADO:

Resistencia mecánica dentro de un amplio campo de temperaturas,

alta estabilidad de dimensiones y al calor, buenas propiedades dieléctricas, baja estabilidad al envejecimiento. Reducida absorción al agua.

EJEMPLOS DE APLICACIÓN (INYECCIÓN):

Piezas de cobertura con gran tenacidad y gran estabilidad de forma al calor para la técnica de iluminación. Piezas para unión, objetos de decoración y piezas automotrices.

FIBRA DE VIDRIO (COLCHONETA)

Nombre comercial: Vitromat (fieltro).

#### **DESCRIPCION:**

Fieltro formado por hilos de vidrio de 5.08 cm de longitud y recubiertos con apresto 143 C. Están dispuestos en forma multidireccional y las orillas están recortadas.

EJEMPLOS DE APLICACIÓN:

Para reforzar piezas con aplicación de resina poliester. Como colchoneta para amortiguar el ruido.



#### CUADRO DE SELECCION DE PROCESOS Y MATERIALES

| BAFFLE           |   |   |                     |  |
|------------------|---|---|---------------------|--|
| PIEZA            | MATERIAL  | PROCESOS                                | ACABADO             |  |
| MALLA            | LAMINA MULTIPERFORADA CAL. 22   | 1ROQUELADO Y PINTURA ELECTROSTÁTICA     | ESMALTE, NEGRO MATE |  |
| PIEZA FRONTAL    | ABS Y PIGMENTO  | INYECCIÓN                               | NEGRO SEMIMATE      |  |
| CAJA ACÚSTICA    | ABS Y PIGMENTO  | INYECCIÓN                               | GRIS SEMIMATE       |  |
| AISLANTE         | FIBRA DE VIDRIO   | CORTE, PEGADO Y ASPREADO (OPCIONAL)     | PETATILLO, RUGOSO   |  |
| LUMINARI         | A   |   |                     |  |
| PIEZA            | MATERIAL  | PROCESOS                                | ACABADO             |  |
| CAJA SUPERIOR    | ABS Y PIGMENTO  | INYECCIÓN                               | NEGRO SEMIMATE      |  |
| CAJA INFERIOR    | ABS Y PIGMENTO  | INYECCIÓN                               | NEGRO SEMIMATE      |  |
| DIFUSOR          | ACRÍLICO O VIDRIO   | INYECCIÓN                               | BLANCO, TRANSLUCIDO |  |
| AISLANTE         | FIBRA DE VIDRIO   | CORTE, PEGADO Y ASPREADO (OPCIONAL)     | PETATILLO, RUGOSO   |  |
| PIE ABATIMIENTO  | ABS Y PIGMENTO  | INYECCIÓN                               | NEGRO SEMIMATE      |  |
| PALANCA          | ABS Y PIGMENTO  | INYECCIÓN                               | NEGRO SEMIMATE      |  |
| SUJETADOR        | ABS Y PIGMENTO  | INYECCIÓN                               | NEGRO SEMIMATE      |  |
| PIEZAS CO        | OMERCIALES  |   |                     |  |
| PIEZA            |   | ESPECIFICACIONES                        |                     |  |
| TWEETER          | 2 1/2 PULGADA, CON UNA RE   | SPUESTA DE FRECUENCIA ENTRE 3000 HZ y 1 | 5000 Hz, 100 walts  |  |
| WOOTER O SCHALLE | 6 PULGADAS, CON UNA RESPU   | ESTA DE FRECUENCIA ENTRE 500Hz Y 5000 H | iz, 150 walls       |  |
| CONEXIÓN PUSH    | CONEXION DE POLIPROPILENO COLOR NEGRO, MOD. 250-583 REDONDO CON PUSH        |   |                     |  |
| PERNOS           | LATON, CON MACHUELADO P   | PARA TORNILLO DE 1/4 DE PULGADA Y CUE   | RDA ESTANDAR        |  |
| SOPORTE          | TIPO ORBITAL CON ENTRADA ESTANDAR   |   |                     |  |
| LAMPARA          | TIPO EARTH LIGHT, FLOURESCENTE, 2700 K, 900 LUX, ENTRADA UNIVERSAL TIPO E26 |   |                     |  |
| SOQUET           | CERÁMICA, ENTRADA TIPO E26  |   |                     |  |
| ·TORNILLOS       | CABEZA DE CRUZ, PAVONADO, DE 1/4 Y 3/16 DE PULGADA, CUERDA ESTANDAR         |   |                     |  |
| CONEXIÓN         |   |   |                     |  |
| VITROMAT         | TRAMA DE HILOS DE 5.08 (  | CM DE LONGITUD RECUBIERTOS POR          | APRESTO 143 C       |  |



#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### 7.4.2) RECOMENDACIONES

#### PROCESO DE INYECCIÓN

- \* Se recomienda una inyectora de colada caliente y de doble husillo para el mejor aprovechamiento y homogeneización del material.
- \* Si se utilizan máquinas de embolo convencionales conviene aprovechar solamente 50-60% de la capacidad nominal, para evitar un tiempo de permanencia demasiado largo.
- \* Para la mayoría de los termoplásticos se recomienda un secado previo, con objeto de reducir como mínimo a un 0.05% la humedad que contiene la granza.
- \* Elegir la velocidad y presión de inyección adecuado a la viscosidad del Acrilonitrilo-Butadieno-Estireno (ABS) y Acrílico (A) a inyectar.
- \* Se recomienda utilizar y diseñar venas o costillas en el interior de las piezas para estructurarlas.
- \* Se calcula un promedio de 3 inyecciones por minuto para las piezas grandes y de 6 inyecciones por minuto para las piezas pequeñas.

#### PROCESO DE TROQUELADO

- \* Se recomienda una troqueladora de transferencia de tres estaciones para un mejor control del proceso, ya que el paso de una estación a otra es por piezas independientes. 1er paso: formación, 2do paso: planchado, 3er paso: corte y expulsión de la pieza.
- \* Se calcula un promedio de 60 piezas (mallas) por minuto.

# TROQUELES Y MOLDES PARA

- \* Para la fabricación de los moldes y troqueles se recomienda hacerlos:
- a) De aleación de hierro fundido para una producción de 100 a 250 piezas.
- b) De acero AISI 4140 ó 9840 para una producción de 250 a 750 piezas.
- c) De acero 01 ó 02 AISI para una producción arriba de las 1,000 piezas.
- \* Para la fabricación de los punzones se recomienda hacerlos en materiales duros como: Acero AISI W1, AISI O1, AISI D2 y carburos de Tungsteno.



#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

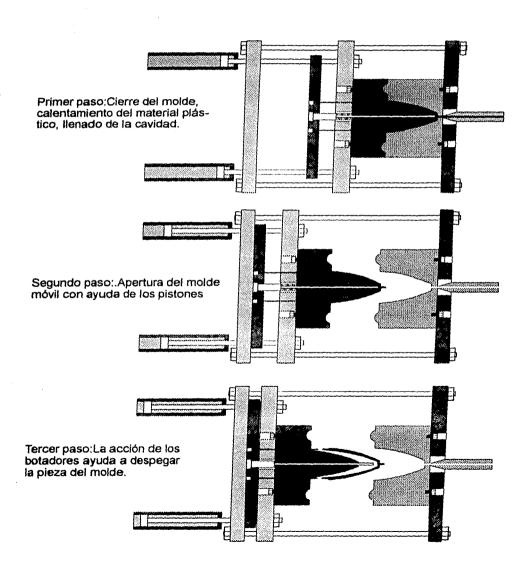
- \* Se recomienda para el desarrollo de prototipos, la hechura de matriceria en resina de poliuretano (PUR) tipo epóxica (F46), con una estabilidad dimensional de 0.002 mm/ metro y una temperatura de isotermia de 27 grados centígrados dando una resistencia de 2-40 Kg./ cm² según la carga aplicada.
- \* Los procesos recomendados para la hechura de matriceria son el pantografiado directo y la electroerosión.
- \* Se recomienda para el molde, un cierre con un margen de error de 0.002 de pulgada, ya que si es mayor, el plástico flasheará. (inyección)
- \* Por la profundidad del modelo, se necesitará un sistema de enfriamiento muy efectivo, ya que el Acrilonitrilo-Butadieno- Estireno (ABS) es un material delicado. Si se sobrepasa de 80 grados centígrados las piezas presentarán defectos. (Inyección)

más complejo, ya que no hay operación que no se pueda efectuarse al menos en dos máquinas diferentes, y en algunos casos en tres o más. La única manera de poder tomar una buena decisión es la de tener un buen conocimiento de la infraestructura tecnológica de las empresas que se vayan a encargar de la fabricación del producto.

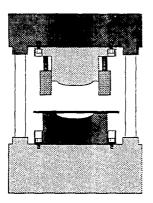
Por otra parte nosotros los diseñadores, tenemos la obligación de proponer a los industriales mexicanos la adquisición de tecnología nueva para renovar toda la maquinaria que hasta la fecha, muchas empresas cuentan.

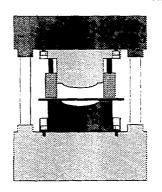
Es importante mencionar que para este proyecto, solo se esta recomendando procesos generales de producción conocidos. La selección del tipo de máquina adecuada es aún

# PROCESO DE INYECCION PARA DIFUSOR DE ACRILICO



# PROCESO DE TROQUELADO PARA MALLA DE LAMINA MULTIPERFORADA



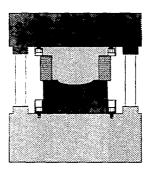




1er paso: Se alimenta la máquina con láminas ya dimensionadas. 2do paso: Bajan los aprisionadores para dejar inmóvil la lámina. 3er paso: Baja el punzón dando una preforma al material.

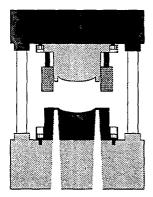
#### Segunda estación: Forma

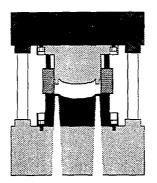
1er paso: Se alimenta la máquina con láminas ya preformadas. 2do paso: Bajan los aprisionadores para dejar inmóvil la lámina. 3er paso: Baja el punzón dando la forma final al material.

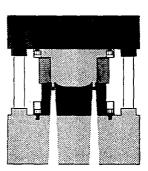


#### Tercera estación: Corte

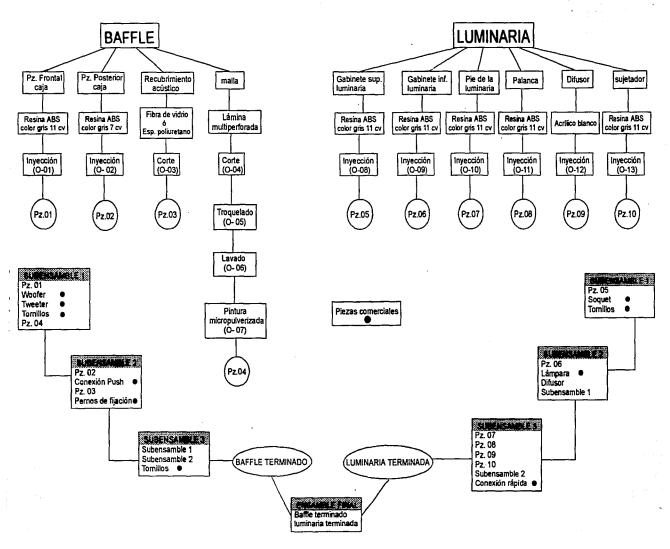
1er paso: Se alimenta la máquina con láminas ya formadas. 2do paso: Bajan los aprisionadores para dejar inmóvil la lámina. 3er paso: Baja el punzón cortando el contorno de la pieza.







#### 7.4.3) ESTACIONES DE PROCESOS Y ENSAMBLAJE





#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### 7.5) EMPAQUE Y ALMACENA-MIENTO DEL PRODUCTO

n punto muy importante en la planeación de un producto es sin duda alguna el desarrollo de su empaque, el cual esta estrechamente relacionado con el éxito del producto en el mercado.

La creación del empaque es una labor sumamente técnica y complicada, por lo que solo nos limitaremos a mencionar las generalidades y dar soluciones de empaque sin profundizar en el tema ya que este sería sin duda una investigación para desarrollar una tesis...

Los objetivos que persigue el desarrollo de un empaque son :

- \* Reducir costos por unidad.
- \* Promover volumen de comercio y venta.
- \* Promover la compañía, sus productos y su imagen.
- \* Ajustarse a las normas de envasado vigentes.
- \* Ayudar a los consumidores a hacer un uso mejor y más frecuente del producto.

El empaque debe cumplir con 5 funciones fundamentales:

\* Proteger el contenido.

- \* Proporcionar un recipiente al producto.
- \* Identificar el producto.
- \* Almacenar, promover, exhibir y vender el producto.
- \* Facilitar el uso del producto.

Actualmente, las compañías de aparatos electrónicos y de sonido utilizan en sus empaques cartón corrugado y piezas de unicel. Nosotros proponemos que el 100% del empaque sea de cartón, pensando en la cultura del reciclaje y las normas ecológicas.

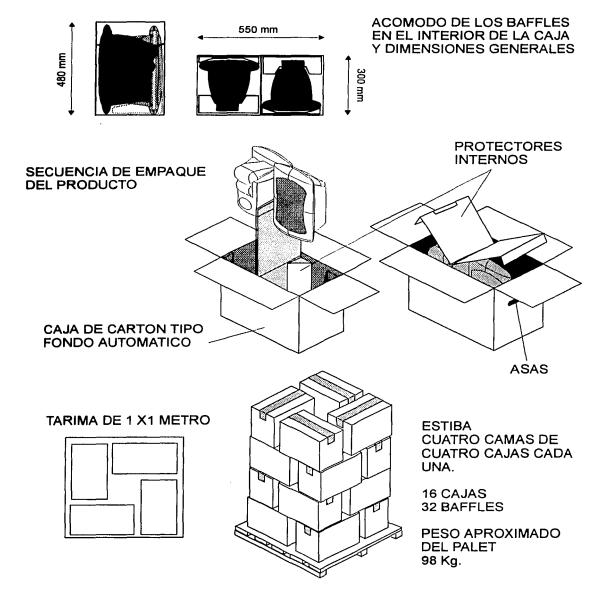
Se propone que cada caja contenga 2 baffles, (venta por par) por lo que se necesita de un cartón corrugado de 16 Kg./cm cuadrado y flauta tipo B.

Las piezas protectoras del interior de la caja también serán del mismo material. Los baffles estarán dentro de bolsas de polietileno ó papel kraft, para protegerlos del polvo.

Cada caja pesará aproximadamente 6.5 Kg. por lo que se propone que en los costados tengan orificios con el fin de poderlos manejar fácilmente.

A continuación se muestran varios dibujos del proceso de empaque y almacenamiento del producto.

## **EMPAQUE DEL PRODUCTO**

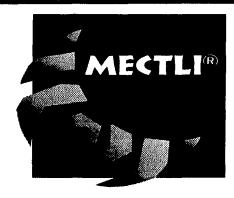




#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### 7.6) MARCA Y LOGOTIPO

- \* Una marca es un nombre, un término, un símbolo o un diseño, o una combinación de los mismos, que identifica los bienes y servicios de una empresa y los diferencia de la competencia.
- \* Un logotipo es el símbolo distintivo que acompaña a veces el nombre de la marca.
- \* Una marca registrada es un nombre, un símbolo ó un diseño que se ha registrado legalmente en el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial (IMPI) y que ninguna otra empresa puede utilizar sin autorización de las empresas que la usan a fin de identificar los artículos para los que han sido registradas. Las marcas registradas pueden identificarse generalmente en los anuncios impresos por una R dentro de un círculo.
- \* Una estrategia utilizada en Marketing para la exportación de productos, es sin duda alguna la internacionalización de la imagen, esto se logra con el manejo de textos en ingles, ya sea, en manuales, folletos, propagandas, espectaculares y a veces en la misma marca. (idioma comercial mundial)



Lo mas importante al momento de desarrollar este logotipo, fue sin duda, el generar una imagen y un estilo netamente mexicano.

Primero, se busco una analogía entre la marca y la función del producto. Esta fue la luna y la luminosidad que tiene la lámpara. Segundo, se escogió la palabra MECTLI, que en lengua Nahualt significa LUNA; y la tipografía utilizada es Informal 011BT, la cual tiene un carácter mexicano apropiado.

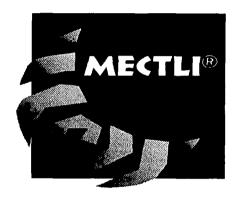
El logotipo es la abstracción de una porción de la luna, en ella se manejan gráficos (grecas) pesados con cierta degradación, para dar la sensación de movimiento.



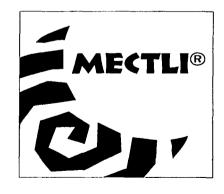
#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

## **PROPUESTAS DE LOGOTIPO**











#### PRESENTACION DEL PRODUCTO

#### 7.7) PRECIO DEL PRODUCTO

n pocas palabras, el precio es la suma de todos los costos incluidos en el producto, más el porcentaje de utilidad que la empresa desea obtener del producto.

La importante labor de escoger un precio para el producto nuevo está compuesta en parte de investigación y en parte de matemáticas. Para llegar a esta decisión, es preciso reunir y analizar la información acerca del volumen potencial del mercado acerca de los costos y acerca del propio producto. Puesto que no existe una fórmula para traducir esta información a un precio seguro, la labor es en parte de deducción. Sin embargo es una deducción calculada basada en la experiencia laboral.

En cierto sentido, fijar el precio a un producto no es un proceso único sino un proceso continuo, que incluye cinco actividades:

- \* Calcular las ventas por medio de un plan bimestral ó semestral.
- \* Calcular los gastos fijos y variables del desarrollo de un producto.
- \* Aplicar los métodos y la política de precios de la compañía.

- \* Buscar la manera de variar el precio.
- \* Evaluar los resultados.

Los GASTOS FIJOS son aquellos costos de desarrollo, planeación, fabricación de herramental y administración de recursos (salarios). Puesto que la suma que se gasta por el desarrollo del producto puede ser muy elevada, se acostumbra a amortizar en un número de años de la vida que se espera del producto.

Los GASTOS VARIABLES son aquellos costos de producción, distribución, publicidad y promoción del producto. Estos gastos son difíciles de controlar, puesto que cambian constantemente a consecuencias de las devaluaciones, moda, competencia y normatividades ó prohibiciones.

EL objetivo principal de Ventas es el de determinar el precio unitario del producto, es decir, el precio que debe cargarse al cliente. El costo por unidad se reduce conforme aumenta el número de unidades producidas.

A continuación se presenta una relación de gastos y costos para el desarrollo del proyecto.

#### MATERIA PRIMA

| PROVEEDORES<br>MATERIAL  | COSTO POR UNIDAD  DE MATERIA PRIMA | MAT. PRIMA NECESARIA<br>PARA 2000 PZ MENSUALES | COSTO DE MATERIA PRIMA | % de materia prima<br>Utilizado P/ Unidad | COSTO POR UNIDAD |
|--|------------------------------------|--|------------------------|---|------------------|
| ÷61<br>REICH MEXICANA DE PLASTICOS<br>S.A. DE C.V.             | 3.16 USD POR KILOGRAMO             | 2,409 KILOGRAMOS                               | 7,612 USD              | 1200 GRAMOS                               | 3.80 USD         |
| PLASTI-MUNDO S.A. DE C.V.                                      | 1.26 USD POR KILOGRAMO             | 160 KILOGRAMOS                                 | 207 USD                | 80 GRAMOS                                 | 0.10 USD         |
| CANIFIA AUC TIPE RECRACIA TODO EN LAMINA DE ACERO S.A. DE C.V. | 0.48 USD POR KILOGRAMO             | 600 KILOGRAMOS                                 | 288 USD                | 300 GRAMOS                                | 0.14 USD         |
| FIGRA DE VIDRIC<br>VITROFIBRAS, S.A. DE C.V.                   | 0.65 USD POR KILOGRAMO             | 200 KILOGRAMOS                                 | 130 USD                | 100 GRAMOS                                | 0.06 USD         |
|  |                                    | TOTAL  | ent sw                 | TOTAL                                     | 4 ° USC          |

#### PIEZAS COMERCIALES

| PROVEEDORES<br>MATERIAL                   | COSTO POR UNIDAD | No.PZ COMERCIALES NECESARIA<br>PARA 2000 PZ MENSUALES | COSTO DE PZ COMERCIALES | No DE PIEZAS COMERCIALES<br>UTILIZADO P/UNIDAD | COSTO POR UNIDAD<br>UTILIZADO |
|---|------------------|---|-------------------------|--|-------------------------------|
| TWEETER<br>ELECTRONICA STEREN S.A.DE C.V. | 2.00 USD         | 2000  | 4,000 USD               | 1PZ  | 2.00 USD                      |

|  | COSTO  | AMORTIZACION MENSUAL            |             | CARGO POR UNIDAD   |
|--|--|---------------------------------|-------------|--------------------|
|  |  |                                 | <del></del> | 33.33 j 3.1 31lb/b |
| MOJOEO DE MAES A MAJE - CASE             | _  |                                 | <del></del> | <del></del>        |
| TANTOR, S.A.DE.C.V                       | 37,974 USD                                       | 4,000 USD                       |             | 2 USD              |
|  |  |                                 |             |                    |
| MOLDED PARA TRUNCHUSE SE SALURAN.        |  |                                 |             |                    |
| TANTOR, S.A. DE C.V.                     | 75,949 USD                                       | 6,000 USD                       |             | 3 USD              |
|  |  | •                               |             |                    |
|  | •  |                                 |             |                    |
|  |  | •                               | F-          |                    |
| TRANSPORTACION (ZONA METROPOLITANA)      | 759 USD  |                                 | L           | 0.37 USD           |
| POR USO DE MAQUINARIA MENSUAL            | 2,531 USD  | Į.                              | r           | 1.26 USD           |
| FOR USU DE IMPEDITARIA MENSUAL           | 2,331 030  |                                 | L           | 1.20 030           |
| POR USO DE RECURSOS HUMANOS (7 PERSONAS) | 1,772 USD  |                                 | F           | 0.88 USD           |
|  |  |                                 | <u>-</u>    |                    |
| POR DESARROLLO Y DISEÑO DEL PRODUCTO     | 12,658 USD                                       |                                 |             | 6.32 USD           |
| POR PUBLICIDAD Y PROMOCION DEL PRODUCTO  | 12.658 LICO                                      | 1                               | _           | C 00 1100          |
| POR POBLICIDAD Y PROMOCION DEL PRODUCTO  | 12,658 USD                                       | !                               | L           | 6.32 USD           |
|  | TOTAL 144 301 USE                                | İ                               | TO          | OTAL NO 15 USE     |
| '  |  |                                 | _           |                    |
|  | <del>,                                    </del> |                                 |             |                    |
| COSTO NETTI DEL PENDI. ET                |  | GASTOS FIJOS + GASTOS VARIABLES | 41.14 0.00  |                    |
| PREDICIERUTO DE IRRODULTE                | COSTO NETO + 50                                  | % DE UTILIDAD                   | 70 11.00    |                    |
|  | 30310 NETO+30                                    | TO DE OTTEMPO                   |             |                    |
| PRECIÓ DICTA BUIDOR DEL PRINCUETO        |  | PRECIO BRUTO + 10 % IVA         | ni ne uno   |                    |
|  |  |                                 |             |                    |
| PRECIO PUBLICO DEL PRODUCTO              | PRECIO DISTRIBUI                                 | DOR + 15 % IVA                  | 89,44,012   |                    |
|  |  |                                 |             |                    |

000 es 31 ·

PRECIO POR UN JUEGO DE DOS BAFFLES

| NOOFEE<br>ELECTRONICA STEREN S.A. DE C.V.                  | 4.5 USD  | 2000  | 9,000 USD  | 1 PZ  | 4.5 USD   |
|--|----------|-------|------------|-------|-----------|
| COMERCIALIZADORA MAJESTIC,<br>S.A. DE C.V.                 | 0.12 USD | 2000  | 240 USD    | 1PZ   | 0.12 USD  |
| CONEXION PLI DICOPELISIA, DE C.V.                          | 0.56 USD | 2000  | 1,120 USD  | 1 PZ  | 0.56 USD  |
| CONEXION E ECTRICA<br>DICOPELISA, DE C.V.                  | 0.56 USD | 2000  | 1,120 USD  | 1 PZ  | 0.56 USD  |
| PERNOS<br>TORNILLERIA MEXICANA                             | 0.05 USD | 4000  | 200 USD    | 2 PZ  | 0.10 USD  |
| TORNILLO 1 4<br>TORNILLERIA MEXICANA                       | 0.03 USD | 16000 | 480 USD    | 8 PZ  | 0.24 USD  |
| *ORNILLO 3 'r<br>TORNILLERIA MEXICANA                      | 0.02 USD | 24000 | 480 USD    | 12 PZ | 0.24 USD  |
| LAMPARA LARTH LIGHT<br>COMERCIAL ELECTRICA<br>S.A. DE C.V. | 142 USD  | 2000  | 28,400 USD | 1 PZ  | 14.2 USD  |
| CAJA DE CARTON<br>CAJAS DE CARTON GARZE<br>S.A. DE C.V.    | 0.37 USD | 1000  | 370 USD    | 1 PZ  | 0.37 USD  |
|  |          | TOTA  | 45 410 USD | TOTAL | 20 89 USD |

CAPITULO OGLIO CONCLUSIONES



#### CONCLUSIONES

espués de analizar y observar la trayectoria que tomamos sobre la elaboración de este proyecto de tesis, llegamos a las siguientes conclusiones:

Primero, tuvimos la oportunidad de demostrar los conocimientos adquiridos durante la Licenciatura de Diseño Industrial impartido en el Centro de Investigaciones de Diseño Industrial de la UNAM (CIDI). Conocimientos aplicados a la forma, estética y semiótica del producto, a las técnicas de representación y presentación de proyectos, a los procesos y técnicas de manufactura, pero sobre todo, a la fomentación y desarrollo de nuestra creatividad personal en favor del estilo Mexicano.

Segundo, obtuvimos de este provecto una experiencia personal y profesional invaluable, ya que aprendimos a trabajar en conjunto con otros profesionistas de otras áreas, a ser personas abiertas y sociales en el sentido de aceptar consejos y criticas de nuestro trabajo y retomar las buenas ideas y conceptos de otros profesionistas, a planear el tiempo de desarrollo de proyectos delimialcanzables. tando obietivos Aprendimos a decidir y seleccionar ideas, procesos y materiales

adecuados a las necesidades tanto del pueblo mexicano al que va dirigido el producto, como a la infraestructura y tecnología de la Industria Mexicana.

Obtuvimos también una filosofía de excelencia y calidad en nuestras actividades como profesionistas como también una conciencia sobre la preservación del medio ambiente.

Por último queremos mencionar la importancia que tiene el Diseño Mexicano, del cual nosotros somos responsables, ya sea como, proyectistas, asesores o empresarios, todos por la única finalidad de fomentar al máximo el desarrollo de la industria y la activación de la Economía Mexicana.

# APITULO NUEVE APENDICE



#### APENDICE / GLOSARIO

Acústica - Ciencia del sonido y su control.

Anatomía - Ciencia que estudia la estructura de las diferentes partes de los cuerpos orgánicos.

Argón (A) - Elemento simple, gaseoso, incoloro, inodoro y sin ninguna actividad química

Belio (b) - Unidad logarítmica que expresa el nivel de presión (intensidad del sonido).

Candela (cd) - La candela es la cantidad física básica internacional en todas las medidas de luz. Su valor esta determinado por la densidad de luz dentro de un ánquio sólido extremadamente pequeño, en una dirección determinada (intensidad luminosa).

Caracol - La cámara en forma de espiral contenida en el oído interno. La membrana basilar y el órgano de Corti hacen la conversión de la energía mecánica en energía electroquímica dentro del caracol.

Decibel (dB) - Unidad que exde presión presa el nivel (amplitud de onda). El decibel es igual a 1/10 de Belio.

Electroacústica - Rama de la Electrotecnia que trata de las corrientes eléctricas alternas.

Embalaje - Acción y efecto de empacar una cosa.

Fotometría - Parte de la óptica que trata de la medición de la intensidad de la luz.

Granza - (Del latín granum grano). Residuos de materia en forma de grano. Desechos de metal.

Hertz (Hz) - Unidad que expresa el número de ciclos por segundo de una onda (frecuencia).

Hobby - Pasatiempo favorito que sirve de derivativo a las ocupaciones habituales.

Lumen (lm) -Un lumen es el flujo de luz que incide sobre una superficie de 1 metro cuadrado (fluio luminoso).

Lux (lx) - Un lux es la densidad de flujo luminoso sobre una superficie que dista, en dirección perpendicular, 1 metro de una fuente puntual uniforme de una candela (iluminación).

De la definición de lumen se deduce que un lumen uniformemente



#### APENDICE / GLOSARIO

distribuido en 1 metro cuadrado de superficie produce una iluminación de un lux.

Metabolismo - Cambios fisiológicos entre el organismo y el medio exterior.

Membrana basilar - Membrana del caracol que ondula en respuesta a las vibraciones de los fluidos del oído interno. Ayuda a traducir las ondas sonoras en impulsos nerviosos.

Omnidireccional - Dirección hacia todos lados.

Onda sonora - Área de presión producida por vibración mecánica, que se mueve por un medio, como el aire o el agua, produciendo la reacción en el oído que el cerebro interpreta como sonido.

*Óptica* - Parte de la Física que estudia los fenómenos de la luz y la visión.

Punzón - Instrumento de Hierro puntiagudo. Instrumento de acero que sirve para estampar matrices.

*Psicología* - Parte de la Filosofía que trata del alma, sus facultades y operaciones. Resonancia - Reforzamiento de un tono por ondas sonoras de frecuencia idéntica de otra fuente sonora. También vibración de un cuerpo en su frecuencia natural, como cuando un vaso de cristal resuena acierta frecuencia si se le golpea.

Reverberación - En Acústica, es el tiempo que tarda las ondas sonoras en reflejarse de un muro a otro.

Slogan - Frase publicitaria de un bien o servicio que ayuda a exaltar sus virtudes.

Sonio - Se usa para indicar el nivel de sonoridad y la igualdad subjetiva de los distintos sonidos.

Templar - Dar mayor dureza al metal o al cristal por medio de ciertos procedimientos.

Tono - Altura de un sonido

Vestíbulo - Parte del oído interno que sirve como antecámara del caracol.

Xenón (Xe) - Uno de los gases raros de la atmósfera, donde se encuentra en proporciones mínimas.



#### APENDICE / BIBLIOGRAFIA

- \* McCORMICK J., Ernest.
  "ERGONOMIA"
  España
  Ed. Gustavo Gili, S.A.
  1976.
- \* K.H.E. Kroemer H.B. Kroemer "HOW TO DESING FOR EASE AND EFFICIENCY" Ed. PRENTICE HALL 1994
- \* PARERO, Julius
  " LAS DIMENSIONES HUMANAS EN
  LOS ESPACIOS INTERIORES"
  España
  Ed. Gustavo Gili
  1984.
- \* CRONEY, John.
  "ANTROPOMETRÍA PARA
  DISEÑADORES"
  España
  Ed. Gustavo Gili, S.A.

1971.

- \* GARCIA, Ramón.
  "ENCICLOPEDIA METÓDICA"
  París
  Ed. Larrouse S.A. de C.V.
  1985.
- \* S.S. STEVENS.
  "SONIDO Y AUDICIÓN"
  México
  Ed. Lito offset latina, S.A. 1976.

\* BERANEK, Leo.
"COLLECTED PAPERS ON
ACOUSTICS"
U.S.A.
Ed. Dover 1964.
\* JOSSE R., Robert
"LA ACÚSTICA EN LA
CONSTRUCCIÓN "
España

Ed. Gustavo Gili 1983

- \* SVEN LIDMAN
  "ENCICLOPEDIA COMBI VISUAL"
  España
  Ed. Oceano-Danae
  1980.
- \* CAMPERO BRATU, E.
  "INSTALACIONES ELÉCTRICAS,
  CONCEPTOS BÁSICOS Y DISEÑO"
  México
  Ed. Alfa- Omega
  1980.
- \* Ing. MOSQUERA R., Salvador. "*FÍSICA ELEMENTAL*" México Ed. Patria, S.A. 1956.
- \* HARVEY E. WHITE, Ph.D. ,Sc.D. "FÍSICA MODERNA" México Ed. Hispano- Americana 1982.



#### APENDICE / BIBLIOGRAFIA

- \* FERBER, Robert
- " ESTUDIOS FUNDAMENTALES DE MERCADOTECNIA '

México Ed. Herrero Hermano

Ed. Herrero Hermanos, sucesores 1970.

\* WILLIAM J. STANTON
"FUNDAMENTOS DE

MERCADOTECNIA"

México Ed. Mc Graw Hil 1966.

- \* E. EDWARD HARRIS
- "INVESTIGACIÓN DE MERCADO" México Ed. Mc graw Hill

Ed. Mc graw Hill 1969.

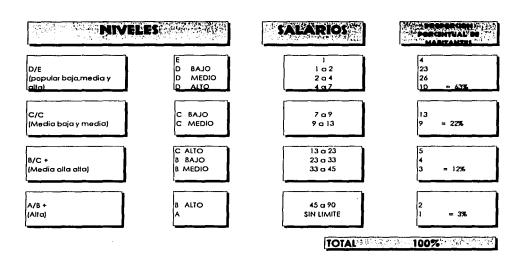
- \* BERNAD C. NYE
  " PLANEACIÓN DEL PRODUCTO "
  México
  Ed. Mc graw Hill
  1970
- \* WILLIAM H. ANTRIM
  "PUBLICIDAD"
  México
  Ed. Mc graw Hill
  1970.

#### INTERNET

- \* WWW: http://www.carver.com
- \* http:// www.soundsite.com/definitive
- \* http://www.Philips.com
- \* http://www.triadspeakers.com
- \* http:// www.mksound.com/mksound



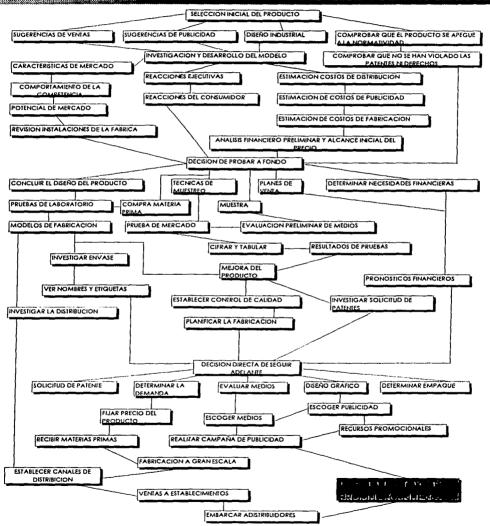
#### APENDICE / TABLAS



FUENTE: INEGI, XI CENSO GENERAL DE POBLACION Y VIVIENDA. POR GRUPOS DE INGRESO SEGUN SECTOR DE ACTIVIDAD, 1990



#### APENDICE / TABLAS





#### APENDICE / TABLAS

INFORMACION ANTROPOMETRICA EN CENTIMETROS ESTIMADA PARA 20 REGIONES DE LA TIERRA.

|                      | ESTATURA |         | ALT. SEN          | SENTADO |  |
|----------------------|----------|---------|-------------------|---------|--|
|                      | MUJERES  | HOMBRES | MUJERES           | HOMBRES |  |
| NORTĘ: AMERICA       | 165.0    | 179.0   | 88.O              | 93.0    |  |
| LATINOAMERICA        |          |         | •                 |         |  |
| * Población indígena | 148.0    | 162.0   | 80.0              | 85.0    |  |
| * Población europea  |          |         |                   |         |  |
| y negroide           | 162.0    | 175.0   | 86.O              | 93.0    |  |
| EUROPA               |          |         | •                 |         |  |
| * Norte              | 169.0    | 181.0   | 90.0              | 95.0    |  |
| * Centro             | 166.0    | 177.0   | 88.O              | 94.0    |  |
| * Este               | 163.0    | 175.0   | 87.O              | 91.0    |  |
| * Sureste            | 162.0    | 173.0   | 8 <del>6</del> .O | 90.0    |  |
| * Francia            | 163.0    | 177.0   | 86.O              | 93.0    |  |
| * España             | 160.0    | 171.0   | 85.O              | 89.0    |  |
| AFRICA               |          |         | . *               |         |  |
| * Norte              | 161.0    | 169.0   | 84.O              | 87.0    |  |
| * Oeste              | 153.0    | 167.0   | 79.0              | 82.0    |  |
| * Suroeste           | 157.0    | 168.0   | 82.O              | 86.0    |  |
| MEDIO ORIENTE        | 161.0    | 171.0   | 85.O              | 89.0    |  |
| INDIA                |          |         |                   |         |  |
| * Norte              | 154.0    | 167.0   | 82.O              | 87.0    |  |
| * Sur                | 15O.O    | 162.0   | 80.0              | 82.0    |  |
| ASIA                 |          |         |                   |         |  |
| * Norte              | 159.0    | 169.0   | 85.O              | 90.0    |  |
| * Sureste            | 153.0    | 163.0   | 80.0              | 82.0    |  |
| CHINA                | 152.0    | 166.0   | 79.0              | 84.0    |  |
| JAPON                | 159.0    | 172.0   | 86.0              | 92.0    |  |
| AUSTRALIA            | 167.0    | 177.0   | 88.0              | 93.0    |  |
|                      |          |         |                   |         |  |

FUENTE: JUERGENS, AUNE, AND PIEPER, 1990



#### APENDICE / DIRECTORIO

#### Cía. General de Electrónica, S.A. de C.V.

Tezozomoc 239 San Antonio Azcapotzalco C.P. 02760 México, D.F. Tel 352 52 44 fax 352 53 85

#### DICOPEL, S.A. de C.V.

Tochtli 368 Fraccionamiento Industrial Sn. Antonio Azcapotzalco C.P. 02760 México, D.F. Tel. 561 32 11 Telex: 1773790 fax 561 12 79

#### ELECTRÓNICA PRECISIÓN, S.A. de C.V. EPSA

Km 1.5 Carretera Tequisquiapan a E. Montes Tequisquiapan, C.P. 76750 Queretaro, México. Tel. 30648 fax 30774

#### ELECTRÓNICA STEREN, S.A. de C.V.

República del Salvador No. 20 Colonia Centro C.P. 06000 México, D.F. Tel. 325 09 25

#### MOLD-TEC DE CUERNAVACA, S.A. de C.V.

Calle 23-e No. 2 CIVAC, C.P. 62500 Jiutepec, Morelos, México Tel. (73) 21 22 10 fax (73) 19 42 65

#### MICROPLAS, S.A. de C.V.

Geranio 136-6 y 7 Colonia Atlampa C.P. 06450 México, D.F. Tels. 541 32 60, 541 32 61 y 541 32 62 Telefax 547 35 46

SISPESIA DE BUILDAN AUTONE - MIRA ETA NEL ACCE



#### APENDICE / DIRECTORIO

**PLASTI - MUNDO, S.A. de C.V.**División del Norte No. 2951 Colonia el Rosedal
C.P. 04330 México, D.F.
Tel. 6893815 y 689 38 05
fax 549 04 79

#### REICH MEXICANA DE PLASTICOS, S.A. de C.V.

Río Totolica No. 31 Parque Industrial Naucalpan C.P. 53470 Naucalpan Edo. de México Tel. 3 12 32 58

#### TANTOR, S.A. de C.V.

Calzada Azcapotzalco- la Villa No. 668-H Colonia Industrial Vallejo México, D.F. Tels. 567 98 99, 567 96 15 y 567 97 29 Telefax 638 37 30

#### VITRO FIBRAS, S.A.

Av. Acueducto No. 459 Zacatenco 07360 México, D.F. Tel. 227 67 00 fax 227 67 15



#### APENDICE / RECONOCIMIENTOS:

EXTENDEMOS UN GRAN RECONOCIMIENTO A LAS SIGUIENTES PERSONAS QUE CON SU APOYC Y CONOCIMIENTO SE HIZO POSIBLE LA REALIZACIÓN DE ESTE PROYECTO

ING.LEOPOLDO GUZMÁN

RICARDO TREJO

D.I. ALEJANDRO REYES

D.G. JOSÉ F. ARGONZA

ING. JAVIER ARCEO

LIC. ENRIQUETA TAPIA

D.I. MARIBEL ALONSO

D.D. SANDRA G. CABILDO

D.I. ALEJANDRO RODEA

ING. GUILLERMO VILLALBA

A.P. CAROLINA VILLALBA

C.P. CONCEPCIÓN VILLALBA

ANDRÉS CANCHOLA

D.I. RODRIGO HERRERA

D.I. ARMANDO GALLEGOS

D.I. ARTURO GONZÁLEZ

ING. FRANCISCO ARCEO