

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

FACULTAD DE INGENIERÍA

ANÁLISIS DE PROBLEMAS
PARA LA
TOMA DE DECISIONES

T E S : Que Para Obtener El Título De INGENIERO INDUSTRIAL P R E S E N T A N:

GILBERTO BERRONES CARRILES MANUEL VALENZUELA VALDES RUBÉN RAMÍREZ CABAÑEZ FRANK TREJO ESCOBAR



DIRECTOR: Ing. Eloísa Dávalos Paz CO-DIRECTOR: Ing. Carlos Sánchez Mejía Valenzuela

MÉXICO, D.F.

TESIS CON FALLA LE ORIGEN

1997





UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

MANUEL VALENZHELA VALDES

Agradezco sinceramente a:

Ing. Eloísa Dávalos Paz. Por su ayuda, entusiasmo y amistad.

Le deseo que la vida le brinde las oportunidades que usted brinda a diario, a los estudiantes, que como yo, estamos deseosos

de superamos.

Ing. Carlos Sánchez Meiía Valenzuela. Por su tiempo incondicional, su entrega para con los estudiantes y su gran amistad.

Espero que la vida me colme de personas, que como usted, saben tenderle la mano al

projimo.

Sra, Maricela Valdes

Por tu entrega como Madre, tu entendimiento como amiga y tu sabiduria y amor como ambos. Tus esfuerzos y sacrificios comienzan

a ser recompensados. Gracias.

Ing. Tomás Valenzuela Ruiz. Por tus consejos de Padre y amigo, por tu dedicación, esfuerzos y sacrificios que comienzan a ser recompensados. Gracias.

A mis hermanos: Tere y Roberto. Por que siempre me han brindado su apoyo y afecto.

Antonio Martínez Arano	Por su apoyo, confianza y especialmente por una amistad de más de diez años.			
Sergio Romero Saloma	Por su apoyo, consejo y por que fue un ejemplo para continuar adelante.			
Familia Garduño Fonseca	Por sus consejos y apoyo, que fueron de gran ayuda.			
Mª Elena Perezfuentes V.	Por una hermosa amistad y su apoyo en momentos dificiles.			
Leonardo Gálvez M.	Por su amistad, consejos, apoyo y ejemplo.			
Mis amigos: Dalia, Lilí, José Carlos y Alejandro.	Por su amistad y apoyo, y por que de alguna u otra manera, hicieron más fácil mi paso por la ${\rm F.1.}$			
Todos los profesores de la Facultad de Ingeniería.	Por que dejaron una huella en mi, de una manera u otra, no sólo informativa, sino también formativa.			

Y por último a la Facultad de Ingeniería y a la Universidad Nacional Autónoma de México, que formaron no solo un Profesional más, sino a un hombre más sensible, con mucha calidad humana.

A todos y cada uno de ellos, y con la promesa de no defraudarlos, GRACIAS, MUCHAS GRACIAS.

GILBERTO BERRONES CARRILES

A mis Padres, Gilberto y Bertha Alicia:

Quienes me enseñaron que a cada momento hay que esforzarse para poder conseguir lo mejor de la vida, sin su apoyo constante no hubiera sido posible alcanzar esta meta.

A Adry:

En los momentos dificiles, sin su cariño y comprensión no hubiera podido seguir adelante.

A los Cuadritos:

Los Eternos compañeros: Giovanni, Gilberto, Rubén, Frank y Jesús. Ya hicieron suficiente, por favor no vuelvan a apoyarme.

ACR	ΔD	41 E P	JEOS

FRANK TREJO ESCOBAR

A mis Padres:

Con sincero agradecimiento, por su inmejorable ejemplo. Su eterno apoyo me obliga a superarme dia a día.

A mis Hermanos, José Luis, Oswaldo y Mauricio:

Su cariño ha hecho que busque dar lo mejor de mí en todo momento.

A mi Familia en la Cd. de México:

Por su esfuerzo para hacer grata mi estancia aquí.

RUBÉN RAMÍREZ CABAÑEZ

A mis Padres:

Gracias a su cariño y comprensión, he logrado una de las metas más importantes de mi vida.

A Dili:

Te dedico esta tesis.

A Frank T. y Manuel V.:

A quienes les debo completamente la oportunidad de sustentar mi Exámen Profesional

A Gilberto Berrones:

Gracias por sus valiosos consejos y todo el apoyo que me ha brindado. Sin su ayuda, no sólo no habria concluído la presente obra, sino que tampoco habria llegado a la culminación de mis estudios profesionales.

INDÍCE.

		FAGINA
INTRODUCCIÓN		ı
CAPÍTULO I	ANÁLISIS DE PROBLEMAS	7
	Jerarquización De Problemas	8
	Delimitación Del Problema	10
	¿Qué Es Un Distingo?	17
CAPÍTULO II	LA TOMA DE DECISIONES	24
	Patrón De Razonamiento	27
	Tormenta De Ideas	32
	La Técnica Del Grupo Nominal	37
	La Técnica Delphi	42
CAPÍTULO III	ANÁLISIS DE PROBLEMAS EN POTENCIA	55
	Cómo Analizar Problemas En Potencia	57
	Clasificación De Los Problemas En Potencia	62
	Aplicación De Un Plan De Contingencia	65
CAPÍTULO IV	UN CASO DE APLICACIÓN	66
	Diagrama De Flujo Del Proceso	67
	Diagrama De Bloques De La Linea De Pintado	69
	Objetivos Del Programa	. 71
	Resultados	75
CAPÍTULO V	CONCLUSIONES	97
	Bibliografia	103

INTRODUCCIÓN.

Una de las actividades más interesantes dentro de la dirección de cualquier empresa es, sin lugar a dudas, la toma de decisiones, pues con estas marcamos nuestro estilo de trabajo y además, la evaluación que se haga del desempeño laboral de cada uno de nosotros depende del porcentaje de decisiones acertadas que tomemos.

Ahora bien, dentro de el ejercicio de la Ingenieria, en cualquier rama y a cualquier nivel, nos encontramos en la disyuntiva de elegir un método de producción u otro, de contratar a una persona o a otra distinta, de instalar una planta industrial en una región u otra, de continuar con la corrida de producción o parar, para realizar alguna actividad de mantenimiento, etc.

Esto es, siempre nos encontraremos tomando decisiones, algunas más importantes que otras por el grado en que afecten la relación que existe entre la empresa y la sociedad.

Este último punto, es algo que nunca debemos de soslayar en la toma de decisiones, ya que la empresa debe asegurarse de que su actividad favorezea el desarrollo social, pues en la medida en que la sociedad progresa, la empresa se fortalece. A nuestra manera de ver las cosas nunca habrá una empresa más grande que la sociedad de la que forma parte.

Por otra parte, es evidente que lo único con lo que podemos trabajar es con la información general respecto a cada uno de los problemas a los cuales nos enfrentamos, con base en esto, debemos de saber separar la información en verdad relevante de la que no lo es, para así poder llegar más fácil y rápidamente a la toma de decisiones que solucionen el

INTRODUCCIÓN.

problema en cuestión; esto es, tenemos que saber distinguir entre calidades de información.

Para poder lograr lo anterior, necesitamos aplicar un sistema ordenado (método) que nos permita procesar la información de una manera efficiente, esto tiene sus ventajas, ya que en cualquier momento, siempre sabremos cuál es el siguiente paso, sabremos qué y cómo hacerlo, que en resumen, son las ventajas que siempre se tienen cuando se aplica un método bien determinado.

Sin embargo, en el transcurso de los pocos años que llevamos de desarrollo profesional nos hemos podido dar cuenta de que las personas que toman decisiones no siguen algún método específico que les pueda dar un aceptable nivel de confianza en la decisión que han tomado. Generalmente sobrestiman, según vemos nosotros, el peso de su experiencia.

Este es un problema importante en un país de jóvenes como es el nuestro, ya que no podemos damos el lujo de dejar pasar cinco o diez años para que un ingeniero pueda tomar las decisiones correctas para el desarrollo de una empresa.

Es por todo lo anterior, que el objetivo que perseguimos en la elaboración de esta tesis es el de demostrar que siguiendo el presente método es posible dar con la decisión mas acertada para resolver cualquier tipo de problema dentro de las actividades productivas.

Además, queremos dar nuestra visión de un método poco conocido y por lo tanto, escasamente aplicado, pero con el que hemos obtenido muy buenos resultados.

CONTENIDO

Para lograr lo anterior, se ha decidido dividir el presente trabajo en cuatro partes.

CAPÍTULO I.

La primera, En Torno al Análisis de Problemas. Definiciones, determinaremos los elementos básicos a considerar para definir los problemas y buscar las causas de los mismos, de manera que sea posible resolverlos de una vez y para siempre.

Partiremos desde definir "problema" y llegaremos a establecer un método eficaz para afrontarlos con ánimo y confianza.

Definiremos cuáles son los síete conceptos básicos para el Análisis de Problemas, a saber:

- El que analiza el problemas cuenta con una norma establecida de funcionamiento, un "debiera" frente al cual comparar la "realidad" del funcionamiento.
- 2. Un problema es la desviación de una norma de funcionamiento.
- La desviación de la norma tiene que identificarse, localizarse y describirse en forma precisa.
- Siempre hay algo que distingue entre lo que ha sido afectado por la causa, de aquello que no ha sido afectado
- 5. La causa de un problema es siempre un cambio que ha ocurrido a través de alguna característica, mecanismo o condición distintiva para producir un efecto nuevo no deseado.

- Las posibles causas de la desviación se deducen de los cambios pertinentes encontrados al analizar el problema.
- La más probable causa de una desviación es aquella que explica exactamente todos los datos en la especificación del problema.

CAPÍTULO II

En la segunda parte, La Toma de Decistones, buscaremos la manera de establecer un método que nos permita seleccionar el conjunto de acciones que solucionen el problema a resolver. Siempre teniendo en cuenta costos, repercusiones en la relación empresa-trabajadores, impacto ambiental y otros factores que se consideraran en su oportunidad.

Como en el primer capitulo, aqui también haremos un estudio a fondo sobre el análisis de decisiones y la manera en que debemos seleccionar la óptima.

A lo largo de los dos primeros capítulos, dejaremos en elaro que el Análisis de Problemas y la Toma de Decisiones son dos procesos que se complementan en la resolución de problemas, pero que no deben mezclarse, o sea, cuando estemos en el Análisis de Problemas siempre estaremos buscando la causa que originó la anormalidad de la situación, en cambio, cuando estemos en la fase de la Toma de Decisiones buscaremos la acción o acciones correctivas de dicha situación.

En este capitulo también nos encontraremos con siete conceptos que será obligatorios tener presentes en el momento en que nos encontremos en la Toma de Decisiones, que son los siguientes:

- 1. Se deben establecer primero los objetivos de una decisión.
- 2. Los objetivos se clasifican conforme a su importancia.

INTRODUCCIÓN.

- 3. Se desarrollan acciones alternativas.
- 4. Las alternativas se valoran respecto a los objetivos establecidos.
- La elección de la alternativa con mejor capacidad para lograr todos los objetivos representa la decisión tentativa.
- La decisión tentativa se examina para determinar las futuras consecuencias adversas posibles.
- 7. Los efectos de la decisión final se controlan tomando otras medidas, a fin de evitar, que las posibles consecuencias adversas se transformen en problemas y asegurándose de que las acciones adoptadas se lleven a cabo

CAPÍTULO III

En el tercer capítulo, Análisis de Problemas en Potencia, es en donde podremos ver claramente las ventajas de este método.

Por ejemplo, con la ayuda del Análisis de Problemas en Potencia y sin perder de vista los temas tratados en los capítulos anteriores es posible establecer un programa de mantenimiento preventivo verdaderamente eficaz y económico.

También hablaremos de que hacer cuando las cosas, a pesar de todo, no resultan como esperamos, a esto se le denomina *Métodos de Contingencia*.

CAPÍTULO IV

Por último, en el cuarto capítulo, Un Caso de Aplicación, abordaremos los pasos que se siguieron en la aplicación de este método para la obtención de un programa de mantenimiento preventivo de una de las lineas de producción de una empresa que se dedica a fabricar perfiles tubulares y analizaremos los resultados que se obtuvieron con dicho método.

CONCLUSIONES

En este capitulo, se concretaran todas las conclusiones de tipo económico, humano, social y personal del desarrollo de la presente tesis.

ASPIRACIONES

Deseamos, sinceramente que la presente tesis sirva como guía para afrontar con exito las dificultades, sin lugar a dudas, interesantes, que se presentan en el desarrollo de nuestra actividad profesional como lugenieros, y de esta manera dejar siempre en alto el nombre y el prestigio de la Facultad de Ingenieria de la Universidad Nacional Autónoma de México.

CAPÍTULO I.

ANÁLISIS DE PROBLEMAS

DEFINICIONES.

Para poder realizar un efectivo análisis de problemas debemos conceptualizar uniformemente los términos que emplearemos a lo largo de la presente tesis.

Estos términos estarán definidos de manera que podamos alcanzar los objetivos planteados con anterioridad; de esta manera, definiremos *Problema* como una desviación de una norma de funcionamiento previamente establecida, y en este caso, *Norma*, es el resultado esperado de alguna situación o proceso.

Esto es, una norma puede ser la cantidad producida de algún producto, que se espera resulte de una jormada o turno de trabajo; una norma podria ser también, el que un producto en particular cumpla con ciertos estándares de calidad, o bien, una norma podria ser la cantidad de artículos defectuosos dentro del total de un lote de producción.

Así como hay normas bien definidas o claramente especificadas, tales como los ejemplos anteriores, también las puede haber ambiguas, como cuando se habla de una "excelente presentación" o una "adecuada manera de conducir un vehículo"

Aquí saltan dos preguntas: ¿Quién establece la norma? y, ¿Cómo se establece la norma?. Para poder responder apropiadamente, podriamos hacer otra tesis, ya que indudablemente nos internariamos en el campo del Estudio del Trabajo, en la diferentes corrientes que sobre calidad han surgido y en otros muchos aspectos que superan los alcances del presente trabajo.

Accession for the control of

Es por esto que asumiremos que alguien, o en su caso, nosotros mismos, ya ha establecido de la mejor manera, y siempre buscando que los objetivos de la empresa se cumplan, la cual, será la norma con la que se regirán nuestras labores.

JERARQUIZACIÓN

Regularmente, siempre nos encontramos con que tenemos más de un problema y debemos decidir en cuál de todos, concentraremos nuestros esfuerzos de solución; por lo que debemos jerarquizar los problemas.

Obviamente, siempre le daremos la máxima prioridad al que se le considere más grave o con más potencialidad de crecer. Pero para poder establecer la jerarquia de cada problema, podemos plantear tres preguntas a cada uno de ellos.

1. ¿Qué tan urgente es la desviación?

Para resolver la primer pregunta, debemos establecer que tan crítica es la presión del tiempo sobre este problema, de cuánto tiempo disponemos para tomar una decisión que lo resuelva satisfactoriamente, o si podemos tomar una acción paliativa que nos permita ganar tiempo y si esta acción no representa algún costo extra que la empresa no quiera asumir, etc.

2. ¿Oué tan grave es la desviación?

Cuando respondamos a la segunda pregunta, nos daremos cuenta del impacto que tiene la desviación, determinaremos cuáles serían los efectos de la misma a un mediano y largo plazo si es que no se encuentra la solución, o bien estableceremos como afectaria la desviación a nuestros clientes o al consumidor final o a nuestros propios trabajadores o a otras áreas de la empresa o sobre la maquinaria, etc.

3. ¿Cuál es la tendencia de la desviación y su potencial de crecimiento?

Con la tercera pregunta, pensaremos acerca de que si el problema está creciendo y por lo tanto, haciéndose más grande o si al contrario va disminuyendo y podría desaparecer, y sobre que es lo que podríamos prever al respecto.

PRIORIDADES

Ahora, no debemos olvidar cuando jerarquicemos un problema, a las prioridades que existen en la empresa, de las prioridades que tenga nuestro mando y sin lugar a dudas, de nuestras propias prioridades que hayamos establecido de acuerdo a como vayamos formando nuestro propio criterio. Lo ideal seria que los tres niveles tuvieran la misma forma de verarquizar problemas, pero esto, por ser ideal, no existe en la realidad. Lo que tenemos que hacer es alguna combinación de los tres criterios sin perder de vista el corto y el largo plazo.



JERARQUIZAR

Además, no debemos dejarnos llevar por alguna preferencia hacia algún área en particular para la JERARQUIZACIÓN de los problemas, ni si tenemos más información acerca de uno o de otro.

Por otra parte, no podemos agrupar problemas en uno solo, ya que es muy probable que las causas que originan la desviación, no sean las mismas. Y si agrupamos problemas será más dificil visualizar cuáles han sido los cambios que originaron la desviación, ya que un cambio puede originar los resultados observados, pero no otros que también existen, y como no representa una solución integral, podemos caer en el error de desechar este cambio como causa de la desviación y de esta manera no encontrar nunca la acción correctiva.

Una vez que hemos definido el problema a solucionar, a través de la JERARQUIZACIÓN, debemos de empezar por el Análists de Problemas.

ANÁLISIS DE PROBLEMAS

Como primer paso del Análisis de Problemas tenemos la Delimitación del Problema.

DELIMITACIÓN DEL PROBLEMA

Para delimitar el problema, tenemos que establecer perfectamente qué es nuestro problema, ya que no podremos solucionarlo sino sabemos qué es lo que estamos atacando.

Cuando realizanos la Delimitación del Problema, no debemos dejar que nos presione la gravedad de la desviación, ya que podriamos no hacerlo de una manera correcta y ésta, es una de las partes esenciales del proceso de Análisis de Problemas, ya que, aquí definiremos cuáles son los hechos, en dónde se encuentran y otros puntos relevantes con los que trabajaremos para tomar la decisión que nos permita solucionar el problema.

Y como es obvio, si partimos de supuestos alejados de la realidad no podremos encontrar la verdadera causa o el cambio que produjo la desviación encontrada, lo que significaria una pérdida de tiempo, algunas veces mal uso de recursos de la empresa y siempre, una mala calificación de nuestro desempeño como tomadores de decisiones.

¿CÓMO HACER LA DELIMITACIÓN DEL PROBLEMA?

La Delimitación del Problema tiene que hacerse reuniendo información acera del mismo, pero debemos ser selectivos cuando estemos realizando esta aceión. Aquí, este método differe de muchos otros, ya que éstos nos dicen: "acumule toda la información posible" mientras que con este otro, debemos tener en cuenta únicamente los hechos por los cuales nos dimos cuenta de que teniamos un problema.

Es por esto que una buena Delimitación del Problema definirá lo que es relevante y nos dará las "pistas" para encontrarle solución. Además, la Delimitación del Problema nos dará un patrón contra el cual comprobar la posible causa de la desviación, esto es, cuando estemos en la búsqueda de la causa que ocusionó el problema, probaremos cada causa probable contra la Delimitación del Problema de manera que podamos establecer cuál de ellas es la única causa de la desviación.

Nótese que es en un paso posterior cuando buscamos la causa y no aquí, por lo que debemos hacer un esfuerzo mental para no saltarnos pasos y cometer el error de no llevar acabo un buen proceso.

¿QUÉ HACER CON LAS CORAZONADAS?

Es aquí donde también afloran las corazonadas, las cuales no debemos dejar pasar por alto, sin embargo, a esta altura del proceso no debemos de sugerirlas todavía, porque aún no hemos terminado con esta etapa. Lo que se sugiere es etiquetarlas como tales y anotarlas aparte, para después decidir si pueden ser la causa de la desviación en estudio.

Podemos hacer una buena Delimitación del Problema contestando las siguientes preguntas:

- ¿Qué es la desviación y cuál es la cosa u objeto sobre el cual se observa la desviación?.
- ¿Dónde se localiza la desviación en la cosa u objeto y en dónde se observan en los objetos en que se presenta la desviación?.
- ¿Cuándo aparece la desviación sobre la cosa u objeto y cuándo se observan los objetos en los que se presenta la desviación?.
- ¿De qué magnitud son las desviaciones y cuántos objetos con desviación se observan?.

La respuesta a las preguntas anteriores serán el elemento de trabajo para la resolución de cualquier problema.

¿DÓNDE ESTÁ EL POR OUÉ?

Como podemos darnos cuenta, no tenemos en esta lista la pregunta ¿Por qué?, ya que para poderle dar solución a la interrogante, tendriamos que conocer la causa de la desviación, y como por el momento la desconocemos, podríamos caer en especulaciones con la consiguiente pérdida de recursos.

Por otra parte, con las respuestas a las preguntas planteadas sabremos exactamente lo que nuestro problema ES y lo que NO ES.

Esto significa que la Delimitación del Problema deberá presentar el ES y el NO ES para cada una de las cuatro preguntas anteriores. Cuando contestemos adecuadamente estas preguntas, podremos asegurar que hemos delimitado estrechamente el problema, con esto queremos decir que hemos aislado al problema del resto del sistema, y sabemos que es lo que estamos tratando de corregir.

EJEMPLO

Así, mientras más particularicemos en la Delimitación del Problema más marcados serán los distingos. Lo que queremos decir con esto es que si, por ejemplo, tenemos una desviación en la producción, no debemos generalizar diciendo que nuestro problema ES: "productos terminados mal punados", por el contrario el ES seria: "Productos del lote = 23 con una mecorrecta adherencia de la puntara utilizada", y el NO ES: "Productos de los otros lotes con mala adherencia de la puntara".

De esta forma podríamos buscar como trabajaba el homo en donde se cura la pintura cuando el lote # 23, estaba dentro de él. O que lote de pintura se utiliza para pintar ese lote de producción, etc. Situaciones que no saltan a la vista cuando se hace una holgada Delimitación del Problema.

Con la práctica, no es necesario mucho tiempo para llevar a cabo una adecuada Delimitación del Problema, solamente, se usan siguientes preguntas:

- · ¿Qué anda mal?
- ¿Qué objeto es el afectado?
- ¿En qué pane del objeto ocurre la desviación?
- ¿Dónde se observan los objetos de tal desviación?
- · ¿Cuándo aparece la desviación en el objeto?
- · ¿Cuándo se observan los objetos con la desviación
- ¿Qué magnitud tiene la desviación? y,
- ¿Cuántos objetos con desviación se han observado?

Podemos hacer una buena Delimitación del Problema contestando las siguientes preguntas:

- ¿Qué es la desviación y cuál es la cosa u objeto sobre el cual se observa la desviación?.
- ¿Dónde se localiza la desviación en la cosa u objeto y en dónde se observan en los objetos en que se presenta la desviación?.
- ¿Cuándo aparece la desviación sobre la cosa u objeto y cuándo se observan los objetos en los que se presenta la desviación?.
- ¿De qué magnitud son las desviaciones y cuántos objetos con desviación se observan?.

La respuesta a las preguntas anteriores serán el elemento de trabajo para la resolución de cualquier problema.

¿DÓNDE ESTÁ EL POR QUÉ?

Como podemos darnos cuenta, no tenemos en esta lista la pregunta ¿Por qué?, ya que para poderle dar solución a la interrogante, tendriamos que conocer la causa de la desviación, y como por el momento la desconocemos, podríamos care en especulaciones con la consiguiente pérdida de recursos.

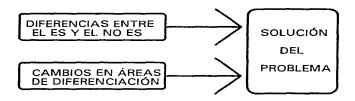
Por otra parte, con las respuestas a las preguntas planteadas sabremos exactamente lo que nuestro problema ES y lo que NO ES.

Esto significa que la Delimitación del Problema deberá presentar el ES y el NO ES para cada una de las cuatro preguntas anteriores. Cuando contestemos adecuadamente estas preguntas, podremos asegurar que hemos delimitado estrechamente el problema, con esto queremos decir que hemos aislado al problema del resto del sistema, y sabemos que es lo que estamos tratando de corregir.

LÍNEAS DE BÚSQUEDA

De acuerdo con este método, se tienen dos lineas para la búsqueda de la causa que origina la desviación:

- Una búsqueda de las características que hacen la diferencia entre el ES y el NO ES de un problema. Y;
- Otra búsqueda de los cambios que han ocurrido dentro de, o han tenido un efecto sobre, o que están en unión de una área dada de diferenciación.



En síntesis, el verdadero objeto de la Delimitación del Problema es el de encontrar los distingos y los cambios que se encuentren. Es por esto que cuando contestamos el que NO ES podemos establecer cuáles son aquellas cosas o situaciones que tienen alguna relación con la desviación, pero que sin embargo, en éstas, no encontramos los efectos no deseados.

EJEMPLO

Así, mientras más particularicemos en la Delimitación del Problema más marcados serán los distingos. Lo que queremos decir con esto es que si, por ejemplo, tenemos una desviación en la producción, no debemos generalizar diciendo que nuestro problema ES: "productos terminados mal pintados", por el contrario el ES seria: "Productos del lote = 23 con una meorrecta adherencia de la pintara utilizada", y el NO ES: "Productos de los otros lotes con mala adherencia de la pintara".

De esta forma podriamos buscar como trabajaba el homo en donde se cura la pintura cuando el lote # 23, estaba dentro de él. O que lote de pintura se utiliza para pintar ese lote de producción, etc. Situaciones que no saltan a la vista cuando se hace una holgada Delimitación del Problema.

Con la práctica, no es necesario mucho tiempo para llevar a cabo una adecuada Delimitación del Problema, solamente, se usan siguientes preguntas:

- · ¿Qué anda mal?
- · ¿Qué objeto es el afectado?
- ¿En qué pane del objeto ocurre la desviación?
- ¿Dónde se observan los objetos de tal desviación?
- · ¿Cuándo aparece la desviación en el objeto?
- ¿Cuándo se observan los objetos con la desviación
- · ¿Qué magnitud tiene la desviación? y,
- · ¿Cuántos objetos con desviación se han observado?

FORMATO SUGERIDO

Con el propósito de facilitar el trabajo en esta etapa se sugiere la utilización del formato siguiente:

FORMATO PARA DELIMITAR UN PROBLEMA					
PREGUNTA	RESPUESTA	ES	NO ES		
¿Qué es la desviación y cuál es la cosa u objeto sobre el cual se observa la desviación?					
 ¿Dónde se localiza la desviación en la cosa u objeto y en dónde se observan en los objetos en que se presenta la desviación?. 					
Cuándo aparece la desviación sobre la cosa u objeto y cuándo se observan los objetos en los que se presenta la desviación?		·			
¿De qué magnitud son las desviaciones y cuámos objetos con desviación se observan?.	s }				

PRIMER COLUMNA

En la primera columna de esta forma vemos las cuatro preguntas que hay que responder para delimitar un problema; Hay que observar que para cada una de las preguntas hay dos cuestiones que tenemos que determinar; por ejemplo, para resolver la segunda interrogante hay que establecer en donde (o en que parte) del objeto o producto se encontró la desviación; Ademas, hay que determinar en donde (o en que parte) de nuestro mercado o de nuestras lmeas de producción se presenta el problema.

Debajo de las columnas del ES y el NO ES debemos de dejar en claro cuales son las diferencias que distinguen al problema; aúna vez más se recuerda que siempre hay que trabajar con objetividad en la Delimitación del Problema, ya que de otra manera no vamos a encontrar la causa que propicio la desviación.

Ya que hemos hecho la Delimitación del Problema nos abocaremos a la búsqueda de la causa del mismo, el cual, es otro de los pasos a seguir dentro del análisis de problemas.

BÚSQUEDA DE LA CAUSA DEL PROBLEMA

Esta búsqueda no es más que investigar cual pudiera ser el cambio en las situaciones que origino la desviación de la norma. Este cambio tiene que explicar exactamente las condiciones expuestas en la Delimitación del Problema.

TIPOS DE CAMBIO

Ahora bien, el cambio al que nos referimos puede ser simple o compuesto. Será un cambio simple, cuando sea un solo elemento el que haya perturbado la situación; En cambio será un cambio complejo cuando conste de varios elementos o condiciones que juntos formen un solo cambio.

Por otra parte se dice que siempre solo hay un cambio que es el que produce la desviación. Aun cuando muchos otros factores hagan propensa la situación hacia la fatalidad, un solo cambio desata el surgimiento del problema, sin embargo, este mismo cambio no afectaria a la norma si no se hubieran dado las condiciones previas.

. ¿QUÉ ES UN DISTINGO?

También se puede dar que para encontrar la causa de un problema, hay que combinar un cambio encontrado dentro de un distingo (diferencia entre el ES y el NO ES de un problema) con otro distingo para que se puedan dar las condiciones en las que se dio la desviación. El segundo distingo es el que crea las condiciones necesarias para que el cambio encontrado en el primer distingo cause la desviación de la norma.

Otra de las ventajas de hacer una buena Delimitación del Problema es que tendremos muy pocos distingos y será más fácil y rápido encontrar los cambios que buscamos.

¿POR QUÉ NO SE ENCUENTRA LA RAZÓN DEL DISTINGO?

Ademas, siempre hay una razón por la cual existe el distingo entre el ES y el NO ES, y si con la Delimitación del Problema no lo encontramos, seguramente es por que la Delimitación del Problema no es lo bastante ajustada a la situación; o sea que debemos cerrar más la misma, con el fin de que el contraste salte a la vista.

Ahora bien, euando se cree que se ha encontrado un distingo es muy conveniente asegurarmos de que no hemos influido inconscientemente en su surgimiento, ya que puede darse el caso de que por la presión que tengamos por parte de la dirección damos por validos algunos supuestos; esto no debe hacerse, por lo que debemos, una vez encontrado el distingo, confirmar su existencia.

¿QUÉ HACER CUANDO ENCONTRAMOS UN DISTINGO?

Cuando estemos seguros de haber encontrado un distingo es tiempo de indagar acerca de los cambios que se han dado en esa área. Uno de estos cambios, como ya lo hemos mencionado anteriormente, será la única causa de la desviación de la norma

Los cambios, al igual que los distingos, de ser posible han de comprobarse, y una de las maneras más fáciles de comprobación es la de cuestionamos, Este cambio, ¿en realidad ocurrió?.

FUENTES DE INFORMACIÓN

Cabe hacer mención, de que las fuentes de información más abundantes son, casi siempre, las personas que están directamente relacionadas con la operación del proceso productivo, o con la situación en la que surgió el problema. Lo que queremos decir, es que, por ejemplo, el operario de una maquina, puede ser la persona que haya notado alguna variación en el entorno de su trabajo que pudiera ser el cambio que explique los hechos definidos en la Delimitación del Problema. Este cambio, pudo no ser notado por los mandos medios, por lo que no podrían referirlo cuando buscamos información para el cumplimiento de esta etapa.

Si encontramos que el supuesto cambio no ocurrió, como habiamos pensado, se debe descartar por el momento, aunque no hay que perderlo de vista, porque puede ser que otras personas estén ocultando información para proteger su actuación, por lo que tenemos que tener al sagacidad para darnos cuenta de este hecho, o bien debemos de proyectar confianza para que las demás personas nos den siempre datos verdaderos.

¿CÓMO ENCONTRAR CAUSAS?

En el análisis de problemas, el primer paso y el más común es el de ubicar un cambio conocido en un distingo conocido a partir del análisis de ES y del NO ES. Si esto no produce una posible causa buena, entonces podrá encontrarse una, combinando este cambio con otro distingo sacado de alguna otra parte de la especificación, como condición necesaria para que el cambio tenga efecto.

No debemos olvidar, que los cambios puestos en relieve, por medio del análisis de la Delimitación del Problema, son solo posibles causas de la desviación observada. Todas las causas tienen que probar que cada una de ellas pudo propiciar los resultados no deseados, para con esto determinar cual es la causa más probable.

¿CÓMO DETERMINAR LA CAUSA MÁS PROBABLE?

Para esto, habremos de determinar las causas que tienen más probabilidades de ser la que estamos buscando; Para esto tenemos que buscar el cambio, aquello que no estaba previsto en el proceso productivo, los métodos diferentes de trabajo, las especificaciones pasadas por alto, las recientes innovaciones en el trabajo, en resumen, lo que haya podido modificar el curso normal o esperado de la operación.

Por lo que no debemos, ni necesitamos, proponer o inventar posibles causas de nuestro problema.

DIFERENCIAS CON LA TORMENTA DE IDEAS

Este es otro de los puntos en los que este método difiere con el llamado "tormenta de ideas", ya que en este ultimo se espera que con un poco de suerte demos con la causa del problema, sin importamos cuales son los cambios por los que tuvo origen. El método que estamos estudiando, nos da la ventaja de que tendremos bien determinado el por qué del problema, por lo que será más fácil buscar las acciones que permitan que esa desviación no se vuelva a presentar.

Si hemos hecho una buena Delimitación del Problema, sabremos cual es verdaderamente el problema, que es lo que hay de diferente con aquellas áreas donde no se a presentado esta desviación, nos encontramos con mucha ventaja, ya que sabemos en donde buscar la causa, que no es más que un cambio en las condiciones previas al surgimiento de la desviación.

Para encontrar la causa debemos utilizar metódicamente la información con la que contamos y los distingos que obtenemos mediante la Delimitación del Problema. Los cambios que nos importan los encontramos durante el análisis de la Delimitación del Problema, estos nunca serán numerosos los que nos proporcionen las posibles causas de un problema.

¿CÓMO ENUNCIAR LAS POSIBLES CAUSAS?

Estas posibles causas deberán expresarse en forma de enunciados positivos y comprobables de causa y efecto. Estos enunciados, tienen que ser muy específicos, ya que así será más fácil la comprobación del mismo. Si es necesaria más información para lograr la específicidad del cunnciado, debemos buscarla en las fuentes de información más convenientes para el efecto.

¿QUÉ HACER CON ESTOS ENUNCIADOS?

Todos los enunciados deberán tratarse como una hipótesis que deberá contratarse contra los hechos establecidos en la Delimitación del Problema. Para que un enunciado pueda darse por valido, tiene que comprobar que fue el causante de todos y cada uno de los datos aportados por la Delimitación del Problema, no debemos de hacer ninguna excepción ni suposición en esta parte del método.

¿CÓMO DETERMINAR LA CAUSA DEL PROBLEMA?

Una de las maneras con las que podemos determinar si una hipótesis es la causa de la desviación detectada, puede ser, suponiendo que efectivamente esta produjo los resultados no esperados, y ver luego si pudiera ver alguna excepción de hecho en esa relación.

Si se encuentra que no existe ninguna excepción nos encontramos ante la causa más probable del problema.

Para establecer los enunciados a los que nos hemos referido anteriormente debemos manejar la información de una manera cuidadosa y reflexiva, ademas de hacernos llegar información extra que consideremos pertinente.

¿QUÉ PASA SI NO ENCONTRAMOS CAMBIOS?

Existe la posibilidad de que el cambio que estemos buscando sea muy sutil o que por el mismo proceso no queda rastro de el, por lo que esta pasando desapercibido. En estos casos podemos especular sobre el hecho de que un cambie en verdad ocurrió; Por lo que con nuestro criterio y experiencia podemos formular corazonadas que no deben dejarse de tomar en cuenta, ya que si pensamos un poco en que es lo que nos llevo a esa corazonada podemos descubrir que utilizamos inconscientemente un distingo que no habiamos descubierto anteriormente.

Por lo que posteriormente debemos formular ya más formalmente el enunciado a comprobar frente a la Delimitación del Problema.

NUEVA INFORMACIÓN

Ahora bien, puede ser que mientras estemos comprobando cada uno de los enunciados, topemos con nueva información con la que podamos establecer más o mejores hipótesis, con el fin de encontrar la causa que satisfaga los hechos establecidos durante la Delimitación del Problema.

Cuando estamos en la etapa de la comprobación de la causa tenemos que tomar cada una de los enunciados y contrastarlos contra los hechos enmarcados en la Delinitación del Problema, pero siempre buscando que la hipótesis que estamos comprobando no cumpla con los hechos; nos explicamos, debemos buscar las fallas, las excepciones, las "condiciones especiales", todo aquello que no sea congruente entre la Delimitación del Problema y la hipótesis que estamos analizando. Esto se hace para evitar perder la objetividad en el proceso.

ERRORES MÁS COMUNES

Cuando se pierde la objetividad podemos inclinamos por una hipótesis que nos gusta para que sea la causa que estamos buscando, así, podríamos agravar el problema por una errónea toma de decisiones.

Cuando nos inclinamos prematuramente por una hipótesis, podríamos cometer, inconscientemente, los siguientes errores:

Se reúnen argumentos que apoyan la hipótesis en cuestión.

Nos convencemos a nosotros mismos que hemos encontrado la solución verdadera.

Nos resistimos a cualquier otra explicación diferente a la nuestra.

Nos enorguliceemos de ser los autores de la teoría.

Peleamos contra los detractores y críticos de nuestra hipótesis.

Es por lo anterior que debemos de comprobar las causas por el método establecido anteriormente.

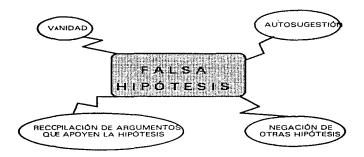
PUNTOS A TOMAR EN CUENTA

Otra cosa a tomar en cuenta es que no debemos suponer nada, nos tenemos que atener únicamente a los hechos establecidos en la Delimitación del Problema.

La hipótesis debe explicar de una manera que podriamos llamar natural los hechos referidos anteriormente. No debernos de forzar nada, ni debemos suponer condiciones especiales que expliquen la desviación en cuestión. Si esas condiciones especiales no se dan o no se percibieron durante la Delimitación del Problema no hay que suponer su existencia.

La hipótesis debe explicarnos las dos parte de nuestra Delimitación del Problema o sea que tiene que ajustarse al ES y al NO ES del problema.

Si tomamos como la verdadera causa de la desviación a una hipótesis que solo explique ilgunos hechos observados, puede ser que esa sea la causa real del problema pero también es posible que no lo sea. Y si no estamos seguros de haber encontrado el cambio que buscamos no es conveniente tomar acciones al respecto.



Ahora, cuando se están comprobando las hipótesis debemos de tratar de hacerlo en iguales condiciones en las que ocurrió la desviación, para así garantizar que la hipótesis es el origen de la desviación.

Como podemos damos cuenta en el desarrollo de este capítulo hemos cumplido y explicado todos y cada uno de los siete conceptos básicos para el Análisis de Problemas tal como se mencionó en la introducción.

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

Todas las operaciones, incluso las de las empresas, se realizan a consecuencia de una serie de decisiones, estas se transmiten a otras personas y se ejecutan las tareas resultantes. Lo anterior nos punite afirmar que la toma de decisiones es la función más importante que se desarrolla en una empresa.

DEFINICIÓN

La toma de decisión es la elección de una entre varias opciones definidas para alcanzar algún objetivo, los directivos de las empresas son los principales responsables de la toma de decisiones para lo cual deben actuar en forma racional tomando decisiones respecto a muchos aspectos entre los que destacan:

- Fijar los níveles de producción.
- Autorizar la compra de maquinaria y equipo

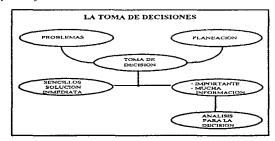
CAPITULO IL LA TOMA DE DECISIONES.

- Decidir sobre los precios de venta.
- Organizar el lanzamiento de nuevos productos y modelos.
- Organizar y controlar el departamento de recursos humanos.
- Autorizar la emisión de títulos de valor.
- Administrar el financiamiento de la empresa.
- Controlar el volumen de existencias y artículos en proceso.

No todas las decisiones tomadas son enfocadas a la resolución de problemas, en algunos casos, los empresarios deben de ocupar un comportamiento racional para atacar decisiones sobre la planeación de actividades estratégicas.

IMPORTANCIA DEL ANÁLISIS PARA LA TOMA DE DECISIONES.

La toma de decisiones es un proceso en el cual todos tenemos experiencia, parte de esa experiencia ha tenido bastante exito pues la gran mayoria de ellas no requiere de un análisis muy complejo puesto que son decisiones relativamente pequeñas, esto se debe a que contamos con una cantidad de información pequeña. Todas ellas se pueden resolver en un lapso de tiempo relativamente corto y sin molestarse en escribir nada. Pero que sucede cuando las decisiones por tomar son tan importantes y contienen una gran cantidad de información, la experiencia pasada no garantiza que la decisión tomada sea la óptima, pues nadíe es capaz de retener y procesar los diferentes factores que intervienen en este tipo de decisiones. Razón por la cual no es de extrañar que científicos en las universidades, las grandes empresas y firmas de consultores dirijan sus esfuerzos al estudio de métodos para mejorarlas.



PATRÓN DE RAZONAMIENTO PARA LA TOMA DE DECISIONES.

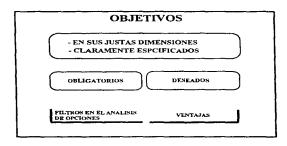
Todas las operaciones o tareas a realizar, tracrán consigo una toma de decisión. Y cualquiera que esta sea, doberá realizarse en forma sistemática siguiendo seis conceptos básicos. El patrón de razonamiento como podrá observarse es una secuencia de acciones claras y objetivas que permite cimentar una decisión en base a una formación estructurada del razonamiento, en si el patrón de toma de decisión es una forma sistemática de combinar hechos y experiencia que coadyuven a la formación de un juicio preciso por parte del directivo. En la toma de decisiones existen vicios comunes por parte de las personas responsables de estas, como por ejemplo; la búsqueda de alternativas sin una evaluación previa, lo que no les permite reflexionar sobre los objetivos de sus acciones o bien el dejar que una alternativa establezca sus objetivos.

Se exponen a continuación las etapas de este proceso de toma de decisión y nos daremos cuenta de como se relacionan entre si y contribuyen a optar por la decisión correcta.

1. Establecer objetivos.

Hacer una buena elección depende en gran proporción de la correcta definición de los factores específicos que deben ser satisfechos, esto es conocer el problema que se quiere resolver y circunscribirlo en sus justas dimensiones, o sea, no hacerlo más grande de lo que es o minimizar sus alcances; un análisis superficial deriva en que solamente se enuncie una vaga idea del obietivo como por ejemplo. "elevar las ventas", decir simplemente esto resulta poco específico para ser util como patrón de comparación al tener que elegir entre las alternativas posibles. El objetivo debe de ser específico "que producto debe ser vendido", "en cuanto deben de elevarse las ventas de ese producto", "en que mercado debe de colocarse ese producto". De esta manera se describirán las metas de manera precisa v se atacarán las variables tiempo, lugar y número. Podemos notar que contestando a las preguntas cuando, donde y cuanto podremos determinar si las acciones propuestas producirán los efectos deseados o en cuanto se aproximan a la meta.

2. Clasificar los objetivos de acuerdo con su importancia.



Cualquier objetivo que sea buscado podemos catalogarlo dentro de dos grandes grupos, obligatorios y deseados.

OBJETIVOS OBLIGATORIOS

Un objetivo tiene carácter de obligatorio cuando de el depende que la decisión a tomar sea exitosa. De esto se desprende que un objetivo obligatorio trabaje como filtro en el análisis de las opciones, ya que si cualquiera de las opciones no cumple con uno de los objetivos obligatorios, esta debe ser eliminada del análisis de manera inmediata. Un objetivo obligatorio debe de ser perfectamente cuantificable asi podremos eliminar la posibilidad de una ambigüedad al comparar el objetivo contra la alternativa. Es decir si queremos que nuestro objetivo sea: Incrementar las ventas del producto "A" en un 20%, en un período de tres meses y nuestras alternativas existentes no aseguran este resultado, debemos buscar una nueva alternativa.

OBJETIVOS DESEADOS

Un objetivo es deseado cuando genera algunas ventajas, pero a diferencia de un objetivo obligatorio el que se cumplan o no, no pone en peligro el exito de las acciones tomadas. Regresando a nuestro ejemplo anterior. Es un objetivo obligatorio el incremento de las ventas, y es deseado que el incremento se realice colocando los productos en tiendas de autoservicio, pensando en la posibilidad de

que esto abrirá nuevos mercados en el futuro. Si las alternativas expuestas generan el incremento en ventas directas al público, el objetivo obligatorio es cumplido y no deben desecharse por el incumplimiento de un objetivo deseado.

3. Desarrollar alternativas entre las cuales escoger.

TECNICAS PARA GENERAR ALTERNATIVAS	
RAPIDAS Y SENCILLAS	TORMENTA DE IDEAS
QUE SATISFAGAN A TODAS LAS PARTES INVOLUCRADAS	- GRUPO NOMINAL
QUE NO PUEDAN PRONOSTICARSE	- DELPHI

A continuación se describen brevemente tres técnicas que resultan útiles para generar alternativas.

LA TORMENTA DE IDEAS.

EN QUE CASOS ES CONVENIENTE UTILIZAR ESTA TÉCNICA

En situaciones rutinarias, es conveniente adoptar con rapidez alguna solución que se identifique fácilmente, sería impractico explorar el problema y buscar la alternativa más creativa. Estas situaciones son en su mayoría aquellas en las que necesitamos respuesta a una pregunta y sin pensar escogemos a una persona que haya contestado en el pasado preguntas similares. Existen otras situaciones generalmente nuevas en las que las alternativas no se piensan fácilmente, por otro lado hay otras preguntas en donde las alternativas que se identifican fácilmente son poco efectivas. En situaciones como estas se necesitan ideas nuevas, una de las técnicas

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES,

que se han desarrollado en respuesta a esta pregunta se denomina tormenta de ideas.

Esta técnica propone la colaboración de miembros que han recibido la definición del problema y a los que se ha pedido identificar posibles soluciones para resolverlo.



LAS CUATRO REGLAS BÁSICAS DE LA TORMENTA DE IDEAS.

El procedimiento para dirigir la interacción del grupo comprende cuatro reglas básicas.

- 1.- La crítica está prohibida. La evaluación de las ideas propuestas se debe retirar hasta que la generación de las mismas haya concluido. La crítica incluye juicios adversos a las propias ideas, así como a las de los demás participantes.
- 2.- Cuanto más extraña sea una idea tanto mejor (es más fácil pulir una idea, que generarla)
- Se requiere cantidad. Cuanto más grande es el número de ideas mayor será la probabilidad encontrar la mejor.
- 4.- Se busca la combinación y el mejoramiento. Además de aportar ideas propias, los participantes deben sugerir formas para mejorar ideas de los demás participantes.

El propósito fundamental de la tormenta de ideas es llevar a

CAPITULO IL LA TOMA DE DECISIONES.

a la gente a pensar, liberandola de los principales obstáculos como son la inhibidón, la autocrática y la crítica de las demás personas. El supuesto es que liberarán un mayor número de ideas y la probabilidad de encontrar una mejor será mayor.

EL PROCEDIMIENTO.

Los pasos a eguir para utilizar la técnica de tormenta de ideas son los siguientes.

PASO 1.

Describir el problema, indicando que se deberán de encontrar todas las respuestas posibles.

PASO 2.

Lograr la independencia de cada participante. Se puede lograr mediante la separación física de cada participante y elaborar por escrito una lista con ideas o soluciones.

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

PASO 3.

Explicar a los participantes las reglas básicas descritas anteriormente.

PASO 4.

El componente final y quizá el de mayor importanda de la tormenta de ideas es la indicación de que los participantes deberán desarrollar ideas propias partiendo de las ideas generadas por los demás.

EN CONCLUSIÓN.

La utilización de este método se sugiere cuando es necesario buscar soluciones creativas, en contraste con ides que podrian obtenerse consultando con personas familiarizadas con el tipo de problemas y simpre considerando que las soluciones buscadas no sean en extremo complejas y puedan ser puestas por escrito en un período de tiempo corto, esto es que no sea necesario diseñar una solución al problema.

LA TÉCNICA DEL GRUPO NOMINAL PARA UTILIZAR GRUPOS EN LA GENERACIÓN Y EVALUACIÓN DE INFORMACIÓN.

EN QUE CASOS ES CONVENIENTE UTILIZAR ESTA TÉCNICA.

Existen derisiones que para tomarlas, el directivo este consiente de no tener tofa la información necesaria y podrá recavarla de las personas involucradas directamente en el problema, aun cuando ellas tengan intereses o ideas diferentes en cuanto a la solución. En estas situaciones esa técnica es muy eficiente ya que el resultado final será una alternativa que satisfaga o involucre a todos los participantes. Esto es, la técnica permite identificar los problemas que los miembros ven en su situación actual. Este método protege

además al directivo de posibles acusaciones de fivoritismo o bien puede asegurarse que todos asimilan la situación.

EL PROCEDIMIENTO.

La técnica del Grupo Nominal esta compuesta de cinco pasos que se describirán a continuación.

PASO L

Hacer que los participantes generen sus ideas en un escenario de grupo nominal, es decir que no interactuen verbalmente, logrando así que no surjan criticas de las ideas de los denás ya que de antemano se prohíbe la comunicación entre si. Si se logra hacer que los participantes trabajen en presencia de sus compañeros se crear en cierto grado un ambiente de tensión que orientará al grupo hacia la tarea. La diferencia con el método de tormenta deideas radica en que todos los participantes sabrán que sus ideas serán expuestas al resto, por lo cual en la mayor parte de los casos los individuos se verán motivados a brindar ideas claras y objetivas.

Cuando se busca omar una decisión que involucra problemas sensibles, políticos o personales este paso debe de emplearse en dos ocasiones. En la primera les participantes enfocaran sus comentarios hacía asuntos impersonales (situaciones y soluciones técnicas) y en la segunda oporunidad, afloraran asuntos personales (situaciones y sduciones políticas). Dificilmente en la primera ocasión los aspectos sensibles e incómodos saldrán a la superficie y por lo tanto queárán olvidados y sin solución.

PASO 2.

Hacer que los participantes compartan sus ideas utilizando un procedimiento de registro de interacción múltiple, utilizando por ejemplo un rotafilios o pizarrin cada miembro del grupo anotara sus ideas. Con esto e logrará que todos los participantes conozcan el

punto de vista desus compañeros, que todos participen el mismo número de veces, se logará la separación de ideas de las personalidades especificas, increnentaremos la habilidad para manejar un gran número de ideas, se generará un ambiente tolerante a las ideas conflictivas, las ideas no desarrolladas de forma individual pueden surgir al ver

alguna idea de otro que sea afán a la propia y finalmente obtenemos un registro escrito del conjunto de aportaciones.

PASO 3.

Hacer que los participantes discutan cada idea registrada, en una secuencia predeterminada. Compartiendo la información lograremos uniformizar el criterio de los miembros del grupo, daremos un sentido más definido en cuanto viabilidad y méritos de la idea, con lo cual elevamos la calidad de la misma. El fijar una secuencia asegura que todas las ideas serán discutidas y para asegurar esto se puede limitar el tiempo de discusión para cada idea.

PASO 4.

Conseguir que todos los participantes hagan una votación por rangos para indicar sus puntos de vista respecto a la importancia de la ideas. Después se determinará el resultado del grupo al sumar los votos clasificados. Para clasificar la importancia y las ideas es conveniente que se fijen solo cinco rangos posibles (numéricamente del 1 al 5 o bien definirlas como Vitales, Muy importantes, Importantes,

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

media y superficiales) en vez de ponderarlas en una escala mayor la cual podrá generar que se manipularan las ideas. Las preferencias del grupo se determinan al sumar las puntuaciones de cada idea. De esta forma la solución más adecuada es normalmente aquélla que recibir los votos de mayor peso.

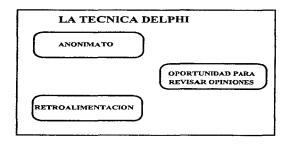
EN CONCLUSIÓN.

Podemos concluir que la técnica del grupo nominal es muy util en todas y cada uno de las fases del proceso de toma de decisiones, en el análisis del problema, en la generación de alternativas y en la elección de la más viable.

Tanto la técnica de tormenta de ideas como la del grupo nominal son muy útiles para obtener información en un escenario de grupo.

En algunas ocasiones no es posible reunir las personas que podrían aportar información. A continuación describiremos un método que nos permitirá obtenerla cuando nos enfrentamos a este problema.

TÉCNICA DELPHI. MÉTODO PARA OBTENER OPINIONES DE UN EQUIPO DE EXPERTOS.



EN QUE CASOS ES CONVENIENTE UTILIZAR ESTA TÉCNICA.

Una proporción considerable de directivos, basan su planificación en base a análisis históricos, aunque en nuchas situaciones estos no son los mejores indicadores. Por ejemplo en la industria textil, la demanda de estos productos se verá tan afectada tanto por las importaciones como por los bajos niveles de productividad y competitividad de las empresas nacionales, que las proyecciones estadisticas apoyadas en tendencias históricas no serán confiables.

Cuando el ambiente futuro de una organización o su eficacia no pueden pronosticarse mediante acontecimientos históricos, sus dirigentes tendrán que confiar en el juicio de los expertos.

La técnica Delphi descrita a continuación ayuda a obtener el juicio de un grupo numeroso de expertos, tal y como se aplica por lo regular.

CARACTERÍSTICAS.

La técnica Delphi es muy similar a una encuesta de opiniones a un procedimiento de comunicación. Tiene tres características principales.

- Anonimato.

El anonimato puede conseguirse evitando la comunicación "cara a cara" y utilizar el correo como medio para distribuir los cuestionarios.

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

- Oportunidad de revisar opiniones.

La oportunidad de revisar las distintas opiniones se obtiene al diseñar el cuestionario en varias "etapas", y en cada etapa se permitirá expresar a los participantes opiniones revisadas.

Cada etapa contendrá tabulaciones y resúmenes de la etapa anterior. Esto permitirá a cada participante expresar opiniones revisadas. En base a estas respuestas se diseñara el siguiente cuestionario.

- Retroalimentación de resúmenes.

Esta se obtiene al proporcionar a cada participante tabulaciones y resúmenes en base a las respuestas de la etapa anterior antes de solicitar sus opiniones revisadas.

Estas características apoyan a la técnica a conseguir información valiosa, además de eliminar algunas de las dificultades mencionadas anteriormente al enfrentar a los participantes en una reunión

Dada la especialidad que sobre el tema tienen sus participantes las

opiniones o información obtenida es de muy alta calidad. Asimismo, la retroalimentación en base a la fase anterior que se proporciona a cada participante y a la solicitud de otro paso en el juicio, aumenta el grado de acuerdo entre los expertos además de mejorar la exactitud o la calidad de la respuesta general del grupo.

VENTAJAS.

A continuación enumeramos otras ventajas que se obtienen al aplicar la técnica Delphi.

La diferencia entre las respuestas de los participantes se ve disminuida con respuestas cercanas al promedio del grupo en la etapa anterior.

Los participantes que se consideren menos enterados tienden a revisar sus juicios respecto al resto del grupo que los que se consideran como bien enterados, de esta forma la tendencia en las respuestas cambiará en dirección correcta.

Debido a la retroalimentación, se pueden obtener, además de simples análisis numéricos de lo que fueron las estimaciones generales, las

explicaciones de algunos participantes acerca de porque se inclinaron por los juicios presentados. Y como consecuencia algunos pueden revisar sus opiniones en dirección de los participantes que tienen argumentos mas convincentes.

EL PROCEDIMIENTO

A continuación enumeramos los seis pasos a seguir para aplicar la técnica Delphí.

PASO 1.

Definir el problema y diseñar un cuestionario.

El definir minuciosamente el problema, ayuda a una mejor elaboración del cuestionario y asegura que se reunirá toda la información necesaria.

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

PASO 2.

Determinar a que personas se dirigirá el cuestionario y solicitar su participación.

La calidad de las respuestas obtenidas dependerá de la adecuada selección de los participantes. Y el número de ellos dependerá de los recursos con que se cuente para procesar y distribuir la información, así como de factores como el tiempo que se dispone.

PASO 3.

Hacer llegar a los participantes los cuestionarios, así como el material de los antecedentes

PASO 4.

Tabular y resumir los cuestionarios obtenidos en la primera etapa, y en base a los resultados diseñar el segundo cuestionario.

CAPITULO IL LA TOMA DE DECISIONES.

PASO 5.

Enviar a los participantes los resultados descritos en el punto anterior y diseñar el cuestionario de la segunda etapa.

PASO 6.

pur beautiful and a second

Analizar los resultados obtenidos.

En algunos casos serán necesarias varias etapas adicionales para aumentar la exactitud del resultado, por lo que se repetirán los pasos 4 y 5.

4. Evaluar las alternativas frente a los objetivos a fin de hacer una elección.

Para tomar una decisión acertada es preciso contar con información acerca de las opciones entre las cuales elegir. Asimismo, existen dos preguntas fundamentales que deben ser contestadas: Como se desempeña cada alternativa contra los objetivos obligatorios?. Como va

lo hemos dicho, aquellas alternativas que no cumplan con estos objetivos se descartarán inmediatamente, esta acción, reducirá el número de alternativas posibles. Posteriormente debemos hacernos la siguiente pregunta: que también califica contra cada una de las alternativas restantes en cuanto a su desempeño total contra los objetivos descados? De esta manera obtenemos las mejores alternativas de entre las restantes.

Para llegar a la alternativa que se implantará se puede utilizar una escala de calificación numérica semejante a la descrita en la técnica del grupo nominal.

OTROS MÉTODOS DE EVALUACIÓN.

El método descrito en este paso fue diseñado para evaluar alternativas a casos generales, es decir, puede aplicarse para evaluar alternativas independientemente del tipo de decisión que se debe tomar. Existen métodos orientados a casos muy específicos, a continuación citamos los más usados.

- Analisis económicos.
- Análisis estadísticos.

CAPITULO II. __LA TOMA DE DECISIONES.

- Simulación.
- Programación lineal.
- Teoria de inventarios
- PERT / CPM.
- Programación matemática.
- Técnicas de búsqueda.
- Teoría de colas.
- Teoria de juegos.

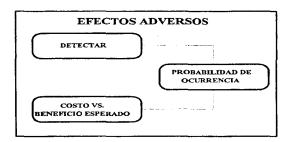
5. Evaluar las consecuencias adversas de la decisión tentativa.

Generalmente se evalúan las diferentes alternativas en base a las ventajas ofrecidas por ellas, o los efectos positivos que traerán.

La decisión tomada, cualquiera que esta sea, traer consigo efectos adversos. Por ejemplo, si el elevar la productividad de una empresa fuera un objetivo, se deberán tomar en cuenta los diferentes factores que intervendrán, como pueden ser. Adquisición de nuevos equipos, contratación de personal especializado, capacitación, etc. Y evaluar el costo que representarán estos cambios contra el beneficio esperado.

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

EFECTOS ADVERSOS.



Se deberá analizar que sucedería o cuales serían los efectos en caso de que el objetivo o la meta no fuese alcanzada. Es necesario buscar las dificultades, encontrar la fallas y efectos potenciales que pudiesen no haber sido tomados anteriormente.

Las posibles consecuencias adversas deberán ser evaluadas en base al impacto esperado, y ser identificadas al igual que los objetivos obligatorios y deseados, esto es, en base a su gravedad. Es recomendable que además se determine cual es la probabilidad de

CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

ocurrencia para cada una, consiguiendo así mayores elementos que ayudaran a determinar cual opción presenta mayor amenaza a la realización del proyecto.

Un escrupuloso análisis puede determinar que aun cuando se haya determinado que alguna alternativa sea la mejor, esta no debe ser tomada debida a las consecuencias adversas descubiertas.

6. Controlar los efectos de la decisión final mediante una adecuada vigilancia.

En este paso se deben emprender las acciones necesarias para vigilar que lo que realmente sucede es lo que se esperaba que sucediera. La palabra control indica que para asegurar que las medidas tomadas están resolviendo el problema, debemos comparar el logro real de las metas con el logro de la meta esperada.

DESVIACIONES EN EL SEGUIMIENTO.

Un comportamiento reductor de efectividad puede ser por ejemplo que,

no se proporcione anticipadamente la información necesaria para vigilar el nuevo programa. Incluso puede encontrarse que una solución escogida presente condiciones imprevistas y no detectadas a tiempo, que ocasionan que sea una solución menos efectiva de lo esperado. Cuando esta comparación indica una desviación importante entre la situación real y la esperada, se tiene un problema y vuelve a comenzar el proceso de toma de decisiones. Los recursos necesarios para resolver este nuevo problema pueden ser menores si se cuenta con un adecuado seguimiento y controt.

SEGUIMIENTO DEL PLAN ELEGIDO.



CAPITULO II. LA TOMA DE DECISIONES.

Con el fin de asegurar la correcta operación del plan elegido se deberán observar los siguientes puntos..

- Verificar que el programa de implantación ha sido comprendido por las personas involucradas.
- Diseñar un sistema de seguimiento que proporcione información del avance del plan, para verificar que marcha de acuerdo al programa.
- Establecer fechas específicas para la recepción de informes en las que se indique que acción se esta llevando a cabo.
- Establecer un sistema de alarma que indique cuando el plan sufre alguna desviación, o se encuentra en cualquier dificultad.
- Determinar acciones contingentes para posibles problemas en potencia.

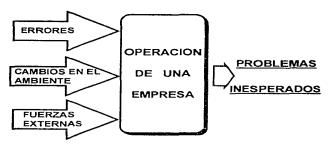
CAPÍTULO III.

ANÁLISIS DE PROBLEMAS EN POTENCIA.

La información que resulta más valiosa para cualquier organización es la que permite prever qué es lo que sucederá en el futuro, y muchas de estas situaciones futuras, dependeran de las acciones tomadas en el presente. Por ejemplo, en el caso de la claboración de planes de operación, si las personas involucradas saben de antemano por qué pueden fallar estos planes, se pueden efectuar los pasos necesarios para eliminar los factores que causaran el fracaso y elevar la probabilidad de que sus planes tengan éxito. Aún cuando se tengan bien identificados estos posibles factores adversos, las emergencias y los eventos imprevisibles se pueden considerar como ordinarios en todas las tareas, en el sentido de que se pueden esperar que sucedan en cualquier momento. La dificultad consiste en poder prever exactamente cuál situación inesperada surgirá y cuándo.

Entonces, ¿Cómo puede un superior determinar por adelantado el tiempo y el esfuerzo que el subordinado tendrá que dedicar a la situación imprevista?. Problemas inesperados surgen en todas las áreas de una empresa debido en gran parte a cambios en el ambiente, demandas de los usuarios del servicio, errores de otros, a fuerza mayor y a otras fuerzas imprevisibles. Pero principalmente a errores pasados que no fueron descubiertos a tiempo. Cuando se dedica un alto porcentaje del tiempo enfrentándose a lo imprevisible, ello indica que existe una fatta de planeación cuidadosa, y para el fituro debe tratar de obtenerse esa planeación. A las acciones enfocadas a solucionar total o parcialmente problemas detectados las denominaremos como acciones preventivas, sin embargo existen problemas a los cuales no es posible

darles una solución rápida y oportuna, todas aquellas acciones enfocadas a amortiguar o reducir los impactos del problema las denominaremos como acciones de contingencia.



En la actualidad el análisis de problemas en potencia es muy poco común, debido principalmente al alto tiempo invertido en lo que llamamos "apagar el fuego" o corregir los problemas actuales, esto disminuye la atención que los directivos dan a este tipo de análisis. Esta práctica es frecuente en el directivo moderno, ya que su capacidad es medida en base a los problemas que resuelve y no por los que anticipa o prevé.

¿CUÁNDO UTILIZAR ESTE MÉTODO?

Las situaciones en las que debemos utilizar el análisis de problemas en potencia, son aquellas en las que la experiencia y la intuición nos digan que algo puede salir mal en el futuro y que el impacto de la falla puede ser muy severo dentro de cualquier proyecto o decisión importante. Es por lo tanto una técnica que permite el uso de la experiencia. El

acervo de problemas anteriores resueltos es aprovechado y usado como se debe de usar en base a dos interrogantes básicas: ¿Qué puede salir mal? y ¿Qué podemos hacer para prevenirlo?.

De nada sirve que se tenga información histórica que apoye a la solución de problemas futuros, sin un procedimiento estructurado que nos permita actuar de forma racional para abordar aquellas situaciones que sabremos nos conviene solventar antes de que se presenten. De igual forma el seguir esta técnica nos permitirá darnos cuenta de problemas que quizá no habíamos imaginado.

¿CÓMO ANALIZAR PROBLEMAS EN POTENCIA?.

Ya hemos dicho que una buena elección depende de la definición de factores específicos que deben ser satisfechos, por lo que existen premisas que deben de ser planteadas de forma correcta para proteger la implantación de una decisión.

Las premisas que se plantean son el ambiente anticipado en el cual se espera que operen los planes e incluyen el pronóstico o suposición de eventos futuros o condiciones conocidas que afectaran el curso de lo planeado.

Nunca es suficiente el preocuparse por el ambiente presente de una empresa, todos los planes o decisiones tomadas, operaran en el futuro. Por tanto, para dirigirla exitosamente, es necesario pronosticar cuáles serán aquellos factores futuros que afectaran cualquier decisión o plan tornados.

Debido a la importancia de hacer premisas en el análisis de problemas potenciales, las describimos a continuación.

TIPOS DE PREMISAS

Las premisas que se fijan podemos clasificarlas como externas o internas a la empresa, asi como tangibles e intangibles. Ademas las premisas difieren en el grado en que ellas están dentro del control de una empresa. Las premisas externas podemos colocarlas dentro de tres grupos.

PREMISAS EXTERNAS

- El ambiente general. Donde se encuentran aquellas que incluyen condiciones económicas, tecnológicas, políticas, sociales y éticas.
- FEST El mercado del producto. Estas nos hablan de la demanda de productos o servicios.
- Es El mercado del factor. El cual se relaciona con la tierra, la mano de obra, la localización de planta, las materias primas y el capital.

Uno podría inclinarse a pensar que la mayoría de las premisas son externas, ya que usualmente causan la mayor dificultad, debido a que no se tiene un control sobre ellas.

PREMISAS INTERNAS

Las premisas internas incluyen la inversion de capital en planta y equipo, estrategias, políticas, programas principales ya decididos, el pronóstico de ventas ya desarrollado y aprobado, una estructura organizacional dada que es improbable que vaya a cambiar, y los muchos otros elementos que influenciaran la naturaleza de los planes. En general estos son factores que podemos controlar y por lo tanto cuantificar sus alcances



OTROS TIPOS DE PREMISAS.

Existen también premisas tangibles—ya que éstas se identifican porque pueden ser cuantificadas en dinero. horas de mano de obra, metros cuadrados de espacio, horas máquina o unidades de producto y premisas intangibles las cuales no pueden ser medidas numéricamente pero que desempeharan un papel significativo. Ejemplos de premisas intangibles son el prestigio de una línea de productos, la opinión de los vecinos sobre lo deseable o indescable de una planta, el ambiente político o la actitud de una localidad hacia los impuestos, la receptividad de los factores de estilo por parte de los consumidores potenciales o el impacto emocional del ambiente en el personal.

Las premisas pueden ser clasificadas por el grado en el que son controlables por una empresa, su grado de control determina que tipo de soluciones tendremos a problemas potenciales. Entre mayor sea nuestro grado de control podremos aumentar nuestra capacidad para resolver problemas potenciales dados.

¿CUÁLES PREMISAS ATACAR?

En ningún caso se podran identificar todos los factores en el futuro que puedan alterar el curso de los planes, es por ello que debemos limitamos a aquellas premisas que son críticas o estratégicas para nosotros. Y en base a ellas debemos poder identificar los problemas que se desprendan. Para identificar estos problemas debemos de hacemos y contestarnos sistemáticamente las siguientes preguntas:

1, ¿QUÉ PUEDE FALLAR?

¿Qué podría marchar mal?. Debemos encontrar respuestas a esta pregunta repasando minunciosamente en qué etapas de un proceso deben de suscitarse ciertos eventos, y por lo tanto, qué sucesos podrían impedirlos. Asimismo identificar elementos en donde se presentan problemas con frecuencia y si estos se presentan en un área erfiica o no.

Dentro de un sistema organizacional podemos identificar áreas que dan razón de ser a la organización y áreas que coadyuvan a obtener los resultados. Dentro de las premisas encontramos implicitas las áreas de la organización que intervienen en la decisión tomada. Tomando en cuenta lo anterior debemos identificar dentro de estas áreas, cuáles consideramos como más vulnerables, es decir, cuáles de ellas pueden ocasionar problemas que trastomen o afecten gravemente el resultado buscado.

2. ¿CUÁL ES LA DELIMITACION DEL PROBLEMA?

¿Qué es especificamente un problema?. Esto es, delimitar con precisión el problema y así poder indicar dónde ocurre, cuándo se presenta y en qué grado.

El uso de un diagrama Pert es una herramienta gráfica útil para determinar los puntos donde "algo puede salir mal" y especificar "cual es el problema". Al estar formado por dos elementos principales: actividades y eventos, nos permite cuestionamos sobre ellos sin olvidar ninguno. Como cada evento tiene asignadas sus actividades correspondientes que deben ser ejecutadas antes de que el evento se pueda materializar, nos es posible delimitar con precisión el problema y cuantificar la magnitud del mismo.

3. ¿QUÉ PROBLEMAS RESOLVER?

¿Qué riesgo hay en cada problema? Delimitando la probabilidad y magnitud de los riesgos nos damos la oportunidad de enfocar con mayor atención aquellos que ponen en peligro el éxito de una decisión y nos vemos obligados a hacer algo al respecto. Los que hemos considerado como menos graves y probables podemos decir que deseamos hacer algo al respecto. Y el resto de los problemas en potencia que encontremos serian simplemente pequeños y molestos, estando en posición de hacer caso omiso de ellos al considerarlos como riesgos calculados y aceptados.

CLASIFICACIÓN DE LOS PROBLEMAS ENPOTENCIA.

En base a lo anterior, podemos clasificar los problemas en potencia, así como asignar la actividad que se debe llevar a cabo, esto es:

PROBLEMA	ACCIÓN
FATAL PARA EL ENITO DE LA DECISIÓN	OBLIGATORIOEVITAR A TODA COSTA
PERJUDICARIA EL ÉXITO DE LA DECISIÓN,	EVITAR O REDUCIR AL MÍNIMO LAS
PERO NO SERÍA FATAL PARA ELLA	CAUSAS DENTRO DE LO POSIBLE
SOLAMENTE SERÍA MOLESTO	PUEDE HACERSE CASO OMISO DEL RIESGO
	CALCULADO

4. ¿POR QUÉ SE ORIGINA EL PROBLEMA?

¿Cuáles son las posibles causas de cada problema?. A diferencia del análisis de problemas no podemos identificar causas, porque éstas no han sucedido, pero se puede plantear una lista de las posibles causas de cada problema potencial y en base a la experiencia y sentido común podremos determinar su probabilidad.

La teoria de la probabilidad resulta una buena herramienta para cuantificar la factibilidad de que ocurra el evento y permite obtener un valor esperado que apoye a nuestro criterio. Ésta se utiliza principalmente en situaciones de alto riesgo o en casos en la que los responsables no están completamente seguros del resultado que tendrá algún evento.

5. ¿CÓMO EVITAR UN PROBLEMA?

¿Cómo puede evitarse una posible causa o reducirse al mínimo sus efectos? Es sabido por todos que la mejor acción que puede tomarse, es siempre la preventiva, eliminando en su totalidad la posible causa o reduciendo al mínimo la probabilidad de que ocurra. Para obtener soluciones a las causas posibles nos son de gran ayuda los métodos para la obteneción de información, descritos en el Capitulo II.

ACCIONES ESPECIFICAS

Cuando se encuentra en nuestras manos controlar los aspectos que hemos identificado pueden alterar o trastornar lo planeado, tales como descomposturas de maquina, rotación de mano de obra, interrupción de energia eléctrica, suministro de materias primas, etc. se pueden tomar acciones preventivas para corregirlos, como por ejemplo, para responder a los eventos señalados anteriormente, algunas alternativas posibles son:

EJEMPLOS

- Mantener un inventario de refacciones disponibles, que nos permita la pronta puesta en marcha del equipo dañado cuando nuestro plan de mantenimiento preventivo ha fallado.
- Un departamento de recursos humanos que mantenga una cartera de aspirantes calificados a los distintos puestos estratégicos.
- Disponer de un equipo generador de energía eléctrica.
- ➡ Desarrollar proveedores alternativos que puedan ser usados cuando nuestro proveedor usual no pueda satisfacer la demanda.

Estas acciones preventivas nos dan resultados satisfactorios, sin embargo sabemos de la existencia de factores, cuyo gado de control no nos permite satisfacer necesidades primordiales para abatir el problema, tales como: El comportamiento de la bolsa de vabres, huelgas, ambiente político, clima, etc. En ese momento se debe de optar por acciones de contingencia, las cuales describiremos más adelante.

6. ¿QUÉ HACER CUANDO ES MUY IMPORTANTE EL PROBLEMA EN POTENCIA?

¿Como pueden manejarse los problemas en potencia más graves?. Cuando se han identificado posibles acciones preventivas para corregir un problema en potencia, catalogado como grave y se está consciente de que tales acciones no son lo suficientemente confiables, o bien, los problemas atacan áreas vulnerables resulta obvio que nuestra decisión puede ser gravemente afectada y las acciones que se lleven a cabo pueden ser importantes o insignificantes, complejas o sencillas. La determinación a las soluciones que demos a los problemas dependen de la materia del Analisis de Problemas Potenciales, de la economía, de la viabilidad de la implantación y del sentido común. Cualquiera que sea el camino por el cual dirijamos nuestros esfuerzos para abatir el problema lleva consigo un costo, en el entendido de que tendremos que aplicar recursos en espera de obtener rendimientos en un ambiente problemático. Resulta fácil determinar que nuestra mejor decisión es aquella que de un máximo de rendimiento con un costo mínimo.

Dado que el éxito depende de la solución del problema, o bien de la reducción al minimo de las consecuencias no podemos confiamos a medidas preventivas y debenos de implantar un conjunto de acciones contingentes (plan de contingencia), la cual nos de una alternativa con la cual asegurar nuestro objetivo.

APLICACIÓN DE UN PLAN DE CONTINGENCIA

Un plan de contingencia debemos aplicarlo cuando se requiere minimizar los efectos de problemas imprevistos, hay mucho en juego, la probabilidad de que se presente una falla en un punto del plan, que haga que toda la operación se desmorone, o en casos en que se presenten situaciones que se han salido de muestro control y es necesario asegurar el éxito. En general, un plan de contingencia lleva consigo un costo mucho mayor por lo que es importante cuantificarlo y estar seguro de que con él, se elimina la probabilidad de fracaso o se amortigua lo suficiente, el impacto del evento.

Un plan de contingencia podemos considerarlo como un plan de uso único, ya que se usa sólo una vez debido que se centra en el tratamiento de situaciones relativamente únicas dentro de la organización.

Concluyendo. Un plan de contingencia siempre está destinado a disminuir los efectos de problemas imprevisibles, evitan principalmente problemas potenciales graves o cen una alta probabilidad de ocurrencia y que además pueden destruir en cualquier organización las decisiones tomadas o los planes futuros que se tengan.

Aún analizando minunciosamente los problemas potenciales, no podemos asegurar un futuro sin errores o sorpresas desagradables, el objeto de este análisis es únicamente disminuir la incertidumbre del pasado a situaciones manejables.

CAPITULO IV.

UN CASO DE APLICACIÓN.

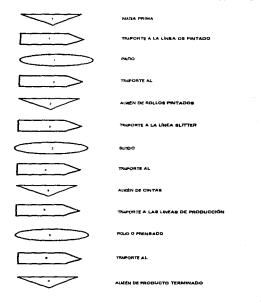
Los conceptos expuestos en el capítulo anterior fueron utilizados para la obtención del programa de mantenimiento preventivo de la línea de pintado continuo de lámina rolada en tirio, a la que llamaremos únicamente como " linca de pintado ", de la empresa denominada : " Maquilladora Ramago, S.A. ".

En esta empresa se fabrican los siguientes perfiles conforme a la siguiente tabla:

PRODUCTO	CALIBRE
Perfil ligero de acero	18
	(0.048 ")
Tablero de lámina	20
	(0.036")
Tablero de lámina	22
	(0.030 ")

El diagrama de Flujo del Proceso es el siguiente.

DIAGRAM DE FLUJO DEL PROCESO



La producción total de estos productos suma alrededor de 800 toneladas mensuales. Mismas que se obtienen de una roladora de perfil soldado, que trabaja 3 turnos diarios, una roladora de perfil abierto, que solo labora un turno al día y dos prensas para tablero, las cuales trabajan dos turnos al día cada una de ellas.

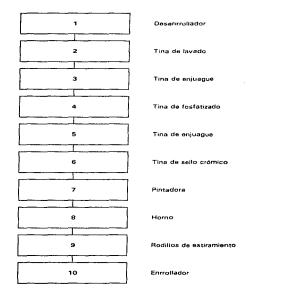
Todos los productos finales de esta empresa son pintados, por lo que la línea de pintado es de suma importancia (el diagrama por bloques de la línea de pintado se muestra en la página siguiente). Lo anterior se apreciará de una manera más crítica después de la siguiente descripción del proceso de fabricación.

La lámina es recibida en rollos, de un peso promedio de 5 toneladas, los cuales—son transportados mediante trailers. Cada uno de ellos es descargado por medio de una grúa viajera que tiene una capacidad de 10 ton. Los rollos son almacenados en el área destinada para tal fin.

Al momento de pintar un rollo, se transporta este, por medio de la grúa citada anteriormente, hasta el carro de alimentación de la linea de pintado. Utilizando éste, se introduce el rollo al mandril del desentrollador y se suelda la punta del rollo a pintar con la cola del rollo que ya ha sido pintado. El motor del mandril enrollador empieza a trabajar, jalando la lámina hacia el mismo. La lámina pasa por cinco tinas, tres de tratamiento químico y las otras dos de enjuague, que se encuentran intercaladas, para después ser pintada por el método de rodillo inverso.

the commence of the second of the second

DIAGRAMA DE BLOQUES DE LA LÍNEA DE PINTADO



Una vez que se ha aplicado la capa de pintura sobre la lámina, ésta pasa por un horno de resistencias eléctricas que tiene una longitud de ocho metros, en donde la pintura se cura.

Después de la salida del horno la lámina se enfria con agua para ser enrollada sobre el mandril desenrollador. El rollo ya pintado, se saca de la línea usando el carro de salida, hasta un área en donde la misma grúa de la que ya hemos hablado, lo transporta hasta el almacen de rollos pintados.

Los rollos que van a ser usados para la fabricación de perfil, son colocados en otro mandril desenvollador para hacerlos pasar por una slitter, que ha sido calibrada previamente, con lo que se obtienen cintas de lámina que son enrolladas en un nuevo mandril.

Las cintas deben tener el ancho requerido para la fabricación de cada modelo de perfil. Esto se logra con la calibración de la slitter.

Las cintas son transportadas al área de almacén de cintas de cada roladora, de donde son tomadas para alimentar a las mismas. Al final del proceso de rolado los perfiles son transportan al almacén de producto teminado en forma de paquetes.

En cambio, si un rollo va a ser utilizado en la fabricación de tablero, son llevados hasta una niveladora, en donde se corrigen las pequeñas

ondulaciones que pudiera tener la lámina y después se corta el rollo a las medidas especificadas con una cizalla.

Las hojas de lámina son llevadas a las prensas en donde se fabrica el tablero, utilizando dados llamados de doble golpe. Cuando se ha terminado de fabricar el tablero, las pilas del mismo son transportadas al área de producto terminado.

Como podemos ver, la línea de pintado alimenta a las dos líneas de producto terminado, es por esto que es sumamente importante para la operación de esta planta.

Procederemos a decir como fue que se obtuvo el programa de mantenimiento preventivo de la linea de pintado.

Para empezar, se establecieron los objetivos con los que debería cumplir dicho programa.

Los objetivos obligatorios fueron:

• Este programa debe reducir al mínimo el tiempo muerto de la línea de pintado por reparaciones no programadas, después de un mes de su aplicación.

- Del presente programa obtendremos una lista de actividades a realizar diaria, semanal, quincenal, mensual, semestral y anualmente para el cumplimiento del objetivo número uno.
- Las actividades deberán estar divididas en: mecánicas, eléctricas y de lubricación.
- Por medio de la implantación de este programa, al cabo de 6 meses, podremos recabar información sobre las necesidades de refacciones en la operación de la planta.

Una vez establecidos los objetivos, se dividió la línea en sus principales componentes, a saber:

- Carro de Alimentación.
- Desentrollador.
- 3. Tinas.
 - a) Tina Nº 1 para detergente.
 - b) Tina Nº 2 para enjuague.
 - c) Tina Nº 3 para fosfatizado.
 - d) Tina Nº 4 para enjuague.
 - e) Tina Nº 5 para anclaje.

CAPÍTULO IV. UN CASO DE APLICACIÓN.

- 4. Pintadora
- Horno.
- Área de enfriamiento.
- Enrrollador.
- 8. Carro de salida.

Después se tomaron las siguientes consideraciones:

- ➡ El carro de alimentación y el carro de salida son iguales en todos sus componentes, por lo que solo se analizara uno y los resultados se aplicaran a ambos y se les denominara Carro de Transferencia.
- ➡ El Enrrollador y el Desenrrollador también son iguales, la única diferencia es que cada uno gira en sentido opuesto del otro. Por lo que se trabajara de la misma manera que con los carros.
- La diferencia entre las distintas tinas de ataque químico es únicamente el producto utilizado en cada una de ellas. Estos productos, por estar

disueltos en agua, no afectan el funcionamiento de tuberías, ni de la bomba de cada tina

Por otra parte, las tinas de enjuague tienen los mismos elementos que las tinas de ataque químico, por lo que se analizara solo una y los resultados obtenidos se aplicaran a las restantes.

Bajo estas consideraciones, se reunieron las personas que tentan conocimientos sobre los equipos y operación de la planta y aplicando los procedimientos del Análisis de Problemas en Potencia se obtuvieron las listas de actividades que cumplían con los objetivos establecidos con anterioridad

Las siguientes listas de actividades que aparecen en las páginas subsecuentes, contienen en la penúltima columna un tiempo estimado, en minutos, para la realización de esta actividad, mientras que en la última columna podremos marcar si la actividad se llevo a cabo o no.

Las listas están ordenadas en tres grupos, y en el siguiente orden :

- Mantenimiento Mecánico
- Mantenimiento Eléctrico
- Lubricación

Cada lista está ordenada para cada período de actividades de Mantenimiento, desde el diario hasta el anual.

	MANTENMENTO MECANICO		
	ACTIVIDADES DIARIAS		TREPO
MAGUINA O EQUIPO	BUR EQUIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	TETMAN
CARRO DE TRANSFE		The second secon	The second section of the second
POWER HOUSE COME DESIGNED	Bombii Hidraulica	Ayustar presión de operación	
EQUIPO HOPALLICO DEL DESENRRO			
	Deposito (tenque)	Check revoles	?
	Deposito (taraque)	Checar lugus	1
	Mangueras	Revesión de Riges	
DEBENPAI		and the second second	
	Fratori dei menanti	Hereson de fuges	•
	Pistori de atmearreanto	Herenon de lugas	
TNAS DE LAVADO 1,			Sec. 3.75 (A) 45
	Tines	Floregron de Regita	3
	Terms	Chacar reverse de agus	
TINAS DE LAVADO 1.			and the second
	Podelos expreredores	Frencher chumacorus terrocras	2
	Reduce expressiones	Remain chamace us do pared	2
	RedBas exprenderes	Persar torrello de ajuste	2
	Pouteou expressiones	LOWER WOLKS	2
	Rockéos suprimistores	Reviser facto de los rodifica.	,
	Redires expressiones	Fleveser resorte de premor	,
	Togustes impersores	Destapertes	4
	throughes appearances	Havise monthle	3
	Regulation appreciates	Freetra's 100CM	
PIN	APORA		and the state of the
	Hexistica periodores	Revesar of entagle dad trafe	
	Rodillos persocares	Nevertos	3
	Fodéos pritadores	Several mortine	ž
	Estracture	Montae carrecto de la charcea	
	Extratara	SCHOOL COOK WITH AND	•
	Transmission de cadana	Handler Cottonings	•
	Transmittenden de cadana	Review Contract	
	Transpresson de cadame	Restat coverages	•
	Transmision de cadent	Reviser terretori en la carcena	:
	Theoretism de codern	Several microsco en de catalitate	2
	Transmining de caderna	Review convincion	- :
	Tanga de atmentento	Montes	:
	I mose de etmentación	Checar Seves de Dano	
	Tengus de atmentecón	Chace mercage	
	Terrore de altrestación	Chaca consecres	1
	Returnes de centura	Revesion de montaie	
	Rodana cromados		2
LINE SHOW THE TANK OF ENTRY	Hocaros cramados	Litencechin	
PARTY OF ERING		_ +	in a real model and the contract of the contra
	Sisteme de enframento	Checar boquetas	•
	Signeria de enframento	Checar revet de ague	
	Bombe	Revesor souston y visuali	2
	Augulos expressores	Revenue astadu de lus rochilos	•
	Reditos expressores	Altreaction y quelle de premion	•
	Posttor martingues	Revise charces	

	MANTENIMENTO M. CANCO ACTIVIDADES SEMANALES		THEMPO
WAQUINA D EQUIPO	BUB F GUIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	FRIDMADO
CARRODE TRANSF			
	Cicembe reduced	Impecually waster auctive	2
	Northe INT MAKE	Durettur perme dehedes	20
	Dor be No. was	Peytage agrado del acada hydrauaco	10
	Preson	Reviser estado del ecente fedra aco	10
	Various directionships	Properties have entertor	5
EQUIPO HORALLICO DEL DEGEN	POLLADO		1.4
	Bomba hetradesa	Inspection young y markings	2
	Borrow Indresince	Checur accolarmento mecanice	ż
PHESE30	HOLLADO		
	Sestema de kiloncarción	Checer velvus reguladore	
900(LOG HIVE)	ADORES		4 6 4
	CONTRACTOR DE DAMAS	Kewate montee	2
	Churracov era de prac	Revisir mores	2
TIMARDELAVADO	. 2 3 4 6		
	[mat	Hevreet todas de corromon	
· Pri	HTADORA .		1967年1月1日
	A trades profusions	Herbit geografe en exprain	20
	Redios pertedores	Pecaticación	
	Transferent de Caderia	Herital base of	
	Make edución	Revisal paperps	10
	Mauredictor	Almeachti y chece inontige	
	Reditor protectores	Arrespon	
	Reddes cramates	Revision de céndro	3
	Regilion cromance	Mevasion de desgande en chumerere	3
	Resente de protura	Checar descente	3
4 4.1 4	HORNO		
	Rodeo de revel e la senda	Checar murage y appetes	. 2
	Rodding the reveal to be seried.	Checar paleros y lutricarios	2
BROADDE EATIR	AMENTO		
	Charmeteres	Luprication	
	Roditon	Reveals in material fracts and falls	- 5
	Sentenna de entitalmento	Sentage Adverses	,
		TIEMPO TOTA	130

	MANTEHMENTO MILEANICO		
	ACTIVICADES QUINCENA, ES		THEMPO
MAQUINA D EQUIPO	BUB EQUIPO O PARTI	ACCION PREVENTIVA	ESTIMAD
COUND DE TROUBE	ENERGIA	Revisit emplement	20
	Francis		20
		Chacai commonus hacaricas	
	y Mouto directs mestora	Checer constones fedralaces	
	Estructura des cierra	Figure Deserve	
EQUIPO HIDRÁULICO DEL DEBENRI			
	(SOUTH POPULATION AND PARTY AND PART	Check petecs	2
	Motor	Reviser Centros	,
	(Supermeto (Surrigium)	Checker estado perveras del acese	10
A CONTRACTOR OF THE CONTRACTOR	Vanction directionedows	Inspection Race extenor	10
DESEMB			a 5 f
	Moto	Checar believe	,
	Transate wear	General revolut y entendo del acusto	5
	Transmission	Revision enuetra y vietnal	3
	T- great resor-	Revesion de beserve	. 3
HODELOS HAVE			
	CITATION CONTROL SECTION CO.	Revise been	3
	Character in the pares	Herman beleno	3
	Chumaceras de pres	Coverage believe	3
TINANDE LAVADO			100 1 1 1 2 2
	Harris	Hewater acustes y want	2
P)	APODATA	and the second of the second o	A 7 1 19 4 1 1
	Crumecerss	Revesas montage	
	Chumacoran	Person corrections	5
	Characterist	Reviser bronce	10
	Motoryclictor	Benner	2_
		TIEMPO TOTAL	707

	MANTENMENTO MECANICO ACTIVIDADES MENSUALEN		TEMP
MAGUINA O EQUIPO	SUM-FOLIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	ETTMA
CARRO DE YILAMAI ENE	NCIA		
	Bombe highway	Almascian y frontige contacto	5
	Element from Bullica	Checas litres sucraion y reformo	10
	Comba hidraneca	Checar que no heya any en Buido	2
	Borres hidrestica	Checar acoptements con motor	10
	Demon transace	Checar accessmentos hidrauticos	3
	Bomba hidasaca	Chace sales	,
	Motor au waxpo hid subjet	Chace mortige y atmessor	3
	Motor dai editoro halitaneco	Checar acoptamy antos con bomba Checar acoptamy antos con redistance	3
	Motor dei miliado Fransisco Presen		3
	Preten	Prisparción Barca Astenios Otrosas montese y Ammendian	;
	Villa di eccionalera	forestern on telephone	- 1
	Estructura qui carro	Proprietation de Surranderes	;
	Estructura del carro	KINCHE CANDE	
	E Michael de Cerro	Revision morting	í
	Estratura de Cerro	Having estimator on runder	10
	Estructure del serro	Deviser posts de almentacion	2
	Estructura des corre	Revise account	2
BOURG HORALION DEL DISSENRECLE	ADO		
	Bomba harmaca	Chacar morage y almescon	
	Bombe trouseou	Character paragraphy and a second	
	Borrow technique	Checus estato de eceste hazilidado	10
	Deposits (Incase)	(Энся ограда)	,
	Deposito (spraw)	Concer comentures hidrauscas	5
	Deposite (tersp.e)	Checar montee	1
	Deposito (tenque)	Checar tree	10
	Filtro de erende y sande	Checar fire	5
	FATO OR GREENS Y THROUGH	Umpieza	6
	Petro de entrada y sebda	Checar consideres	5
	Valvuse regulacore de presion	Checar menometris (tectars)	1
	Várica reguladora de presion	Checar consisones	,
	Várida regulación de presson	Review calibration	3
	Váncas reguladore de presson	Revisio resorted	
	VANAGE requisitors de presión	Checar empeques	2
	Váricás regutadora de premor-	Checar agus	5
	Valvula reguladora de presson	Limbera general	30
	Margare	Revisión fisica	2
	Margares	Checie consideres	2
	Herparis	Checer montage	2
	Mandrese	Checar Europeamento Cathrecon	10
	Mandmetos Velhalas draccionedoras	Chiece consocres fedral acas	10
	VMvLas drechmeduras	Checks etropologic	10
	Virtual disconnecture	Checar estado de aceste fedrálisco	10
TOTAL OF COLUMN TO DESIGNATION		CAS MIGO OF EAST INCIDEN	
SAME AND SECURE AND THE SECOND PROPERTY OF THE		Revenue accomunitation mecanico	10
	More	Owine Sector	10
	Transcripto	Reviser accountments	1
	Mendel	General de cluras de correctoras	i
	Preson our manage	Checur commones indreses	5
	Proton del menera	Revision de Comissiones Precincas	i
	Platon del atmesmento	Checili montee y stineacton	ž
	Proton del atmesmerco	Researce accommenda (fractivada	ě
	Preton del elimentario	Check conscions highlands	ě
	Poten del etnesmento	Review orrespons	ž
	Britaine de Moncepho	Checar bonte	•
	Stateme de Adricación	Checar consciones hidráxácas	
	Sesteme de Lancación	Chacus acaptamentos y merdan	
	Statume de lubricación	Checar Bros	5
•	Sisteme de Libricación	Chacer consisones macéraces	

	ENTO MECANICO		
	ES MENSUALES		TEMPO
	UB-EQUIPO O PARE	ACCION PREVENTIVA	ESTWEAT S
RODILOS NIVELADORES		100	
Charac	Calley Minacres	Reveser sorratio de aquete de ravel	3
Change	Certes feregras	Reviser montes	3
Charge	Cerag Straces	Revesar acceptartnerate con roddin	,
Change	or as de payed	Flewing audplatments con rodile	2
Otanac	eran de prac	Reviser acoptements con rodes	2
Roomer		Person copyrig	
Andesa		Revise clingos	3
Horidge		Revegue passinge	2
Reckes		Florester Frysk da Asuaria	2
Redlice		Review sciclars a sepagnar drawn	2
TRABDELAVADO 1.2.145	+		
Rodikus	Service Servic	Revisar accolamento chumavera rodito	2
Rodlem	augrerichten	Reviser estrant	25
	OXIDER TO THE	Revision at some day colongra	2
Horton		Review arthurst	20
forte		Revisor de timo Procertos	20
Nonte		Reviser monter	10
Forthe		Reviser believe	60
Botto		Hentsay Bestha de arrenance	20
Potence		Review orthogram	23
Potenci		Revese cormisores	25
Pethent		Recor Libera	25
Tubos co		Revenu Pacazan er: More	10
STATE OF THE STATE OF THE PROTADORA			
Applica in the Contract of the		Revese betrese de charveceres	15
Torritor		Aprove montes	2
Torribos		Revenue torrelos de la praca	;
Rodelos d		Nevertices	- 2
Paralles o		Francisco	•
Februari		Newscon	
Estratus		Atronicion	:
EATABLE		Reason describe on corredorM	:
	on de cadena	Review Characters	:
	on de cedente	Revisit Crimecites Revisit Section	•
			3
Motoreclas		Checil despuise on poleins	
Motorway		Checa estado de ecerte	20
Motoresses		Revestr curion	
PROGRESS OF A CASE OF THE PROGRESS OF THE PROG	Cross d in 1880an	Checur describe	Carlot Saver
BRIDAD DE CETRAMISTO	í		
		Checal respiges	•
Redfor		Checil outes	
RadMos		Checat exhabition	20
Reditor		Checat emp	10
Radition		Chical montays y entreaction	20
	ereument.	Checal Mayor de Pullio	
Bombe		Revise baseros	10
Borriba		Reviser Properties	15
Barte		Revise Indo machine	16
Borte		Rawage months	10
Berrior		Paragraphic Companies	
Borrita		Reveser acoptamento	15
Bonda		Reviser commissioned highly from	15
Potentie		Power supering	2
Potente		Revise constant	10
Roding exp	rendere.	Review Chambourd	10
Rockfot our		Apreter formatos de Montese	10
		TIEMPO TOTAL	524

MAGUINA C EQUIPO	MANTENNIMENTO ECANICO ACTIVIDADES SEMTRALES BUBLICIPO O PARTIL	ACCION PREVENTIVA	TRMPO
CARHODE IRANEF	ERENCIA		
	Meter del egatifect (s. L.co	Check below on	20
	Motor del ecustractricaco	Check Seche	•
	Motor del econtrat autro	Revisir carcuse	
	Rem	Havehalt respressed	2
	Hones	Heydat strategin	10
	Rustes	Herman estado fince	2
EQUIPO HIDRALLICO DEL DESENR	ROLLADO	The second secon	10.5
	Depósito (tanto:	Limpuit territure	30
DESENH	ROLLADO		the second Section
	Correctoras de arro	Revision visually of tecto	20
	Correctoras de pro	Revisia abroaments	20
	Corredoras degro	Revision manager	10
	Corrections distro	Reviser tornitos de aparte	10
	ESTUCATO	LITERACE Y DIRECT	80
TINAS DE LAVADO	12345		2010
	Tubos tocustos	Revision comments de contracones	60
	Ligures de desert	Revision implementation	30
	Ligure de despe	Reviser emparated	100
(元) カルマイン (1) (1) (1) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2) (2	INTADORA :	and the second s	
	Rodbos crorus	Checes earneson	40
	Estucian	Reviser manage y spream torrellos	40
Statistics 1	HORNO		
	Estructura de arro	Rodger Heryal mondately	480
		TIEMPO TOTAL	944

	MTENMENTOECANCO ACTIVICADES ALALES		TIEMPO
MAGUINA O EQUIPO	BUTH ECIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	E STOMADO
DESENRICALAD	0		
	Moke	Checar cerces	20
	Corregion and to	Revesors de estedo de desgrate	480
TINAS DE LAVADO 1, 2, 3, 4	.6		
	tionpa	Checar cercent	10
BROAD DE ESTRAMENT	no 1 '		
	Levisian	Reviser montage	10

	MANTENMENTO FLECTICO		
	ACTIVIDADES DIARM		THEMPO
MAQUINA O EQUIPO	SUBJECARPO I PARTE	ACCION PREVENTIVA	ESTRADO
	HOHHO		
	Feminican	Checar estado do las reestancias	10
	Registerature	Checar tates contectos	10
	Pensterman	Checar que no esten alentrários	to
		TEFMPO TOTAL	ж.

		MANTENMENTO ELECTICO		THEMPO
	MAQUINA D EQUIPO	BUSI-E QUIPO PARTE	ACCION PREVENTIVA	ESTIMADO
	CANRO DE TRANSFERE	HCIA		
		Motor del equipo fedenco	Checar voltage de alementación	2
1. 1. 1. 1. 1. 1.	EQUIPO HERÁULICO DEL DESENPROLI	ADO		
		Motor	Reviser consumo erectrico	2
6 July 1	THAS DE LAVADO 1, 2, 3			
		Resistencias de entecir	Create convenience	10
		Residencias de cureion	Hevitali estado fisico	10
1.1	HC	RNO (
		Persionas	Checar reteason	10
		Contectores	Checus botons	20
		Contactoree	Reveal platence	30
		Function do drapero todo	Flewsor amounts that home	?
			TEMPO TOTAL	86

	MANTEHMMENTO ELÉCHEO		
	ACTIVIDADES QUINCENES		THEMPO
MAQUINA C EQUIPO	BUB-ECUIPOI PARTE	ACCION PREYENTIVA	E STIMADO
 CAHRO DE TRANSPOR	ENCIA		
	Valvata direccionada	Characteristics softical	3
	Control electrica	Latrigueza da plantriora	10
	Central electrica	Chaca consocias electross	10
	Control electrics	Revear estudy del contector	5
 DESENRED	LADO		
	Motor	Revisit directación districa	
	Control seactives	Revisar dementación electrica	5
	Control electrico	Reservan de paro sotal	10
 CONTROL ELECTRICO DE LAGRIC	MBA#		
	Scioners	Revese estado Reco	
 		TICMPO TOTAL	- 41

	FRENCHTOLLECTS		
	TYPOADER MENRUAL		THEMPO
MAQUINA O EQUIPO	BUR FOLKPO OTTE	ACCION PREVENTIVA	ESTIMADO
CANNO DE TRANSPERLINCIA			
	Mota de espaço hide	Checar core cores eléctrices	2
	Valenta desconariados	Chacar boterant	10
	VANUA descorados	Checar asimentación a la botima	2
	Control esectivo	Czwcar elimenteción electrica	2
	CONTROL MANAGERICS	Checal moralige	2
	Contri sectoro	Reviser estado del patector	5
	Control seachts	Review estado del mismuplos	
	Contri weather	Checar capeado de aymenterioro	5
EQUIPO HIDRÁGEICO DEL DESERRICLEADO			
	Motor	Checar alimentación electrica	,
	Motor	Revise verillator	10
	Vilhulas drecognida	Checar contractors sections	20
	VIPAJOS GROCOGROS	Chacar booken	96
	VMMARS directionads	Checon minuerteción a la botima	10
DESENRICULADO			
	Modes	Revisur carpones	10
	Money	Checar correspones mechicas	10
	Moder	Reviser extento mil conector	10
	Smilerne de fubricació	Checur commones electricas	10
	Control seactnico	Pertain contact de compositions	10
	Covers eléctrico	Person subschool	5
	Control sectors	Revise motor or emanque	3
	Control selectrico	Revisio MONT de atranque Revisio MONTO	3
er ber eine fangen in it de sterne met bestemt in die de ste	CONTROL CONCESSION	Marketon percent	
TERRORITATION TO THAN DELAYADO 1,2,2,4.			
	Bombe	Chacas appropriation arectrical	20
	Borton	Havesal enfocuration	25
DESCRIPTION OF A STATE OF THE HORNE		and the second s	
	Contactores	Checar cableado y elimenteción	25
	Contactores	Checil partition	25
	Contactores	Checon funders	5
	Correctores	Check influence	
	Terminmagnésisses	Review noneeones	5
	Termorragnaticos	Checut cabeado y demarkidan	5
	Firemena.	Check papelin	5
	Prometos	Checo consoner y cableado	10
WE'N I WAS A TO SEE CONTROL ELECTRICO DELA UNE	A		and the first to
	Contactores	Lirreneze	10
	Contactores	Centur cietros	10
	Contractores	Revised congregates	
	Contingentee	Chece popers	
	Contactores	Checkt #ffmentepin	,
	Decitor	Latteracia	10
	Decision	Check instores	10
	Fundame	Larroin/B	ï
	Funteer	Constones	5
	Tanetan	Largesca	10
	Tanetas	Convetents	10
	Territornecin@Accod. 303	Revene consistents	10
	Termomegnideces 33	Creater reported	5
	Termentagration XI	Check dipension	2
	Console	Chaop Mineralis	3
	Cornela	Revisir conssores de polarición el os	•
	Cereda	Cream almerimolin	2
	Corecté	Revisir estado de bolonera	2
	Compole	Revisir imperimente	2
	Coreo*e	Lampings general	
		THEMPO TOTAL	419

	BLANTENIME NTO ELECTRICO		
	ACTIVIDADED MENSUALES		TIEMPO
MAGUINA O FOUIPO	BUB EQUIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	ENTINADO
CONTINUE ELECTRICO DE LAME	XXXXXX		
	Terrnomagnéticos	Lampesta	10
	Termorrageatore	Appete de Zapatas	10
	*ermanagnetical	Reported Contractiones	5
	Contactores	Chace botane	5
	Contactores	Reviser consistents	5
	Contentition	(Chaca) almontoscon	2
	Contactores	Change continue	5
	Contactores	Chapter protectional terriscus	
	Botorera	Checa coresores	10
	Botorwra	Umpetra	20
CONTROL BLECT, DELAS RESULT, DE MA	FERBIÓN '		
	Termomagnetico	Laterate	5
	Terrographetes	Reviser contection	5
	Termomegnetics	Checar mortige	5
	Termomecruteco	Checar elementation	2
	Contactores	Limpace	10
	Contacenese	Reviser bothern	5
	Contactours	Review other an	10
	Contactores	Chacar atmentscoln	2
	Contactores	Review consequents	2
SREAS DE EXTRA	MERITO		19 (2.5)
	Bornos	Figure dimension section	2
	North	Revener betweedon	
		TITMPO TOTAL	130

	AMIENMENTO ELECTRICO		
	CTIVIDADES TRIMESTRALES		THEMPO
MAGUINA D FQUIPO	SUB EQUIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	EXTREAD
CARRO DE TRANSFEREN	KA		
	Motor del equipo fedracaço	Revese boomedos	5
	Motor per equipo hedrautico	Chace verifiedor de entiremento	5
DEBENRHOLL	ADO .		
	Motor	Revise bobinedos	
CONTROL SLECTPICO DE LAS BOM	nas :	and Millian and the second	
	Contactores	Checar pleanes	10
CONTROL ELECT, DE LAS REMAT DE PAREIS	NON		
	Sotores	Chece Implets	10
	Botores	Revenue entado fraco	2
	Science	Resette currents	10

	MANTENBENTO ELECTRICO		
	ACTIVIDADES SEMEBIRALES		TIEMPO
MAQUINA O EQUIPO	SUB FOURPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	ESTIMADO
EQUIPO HIDRALUCO DEL DESENRA	DILABO		
L	Motor	Reviser booknedoe	5
		FIEMPO TOTAL	

<u> </u>	MANTENBENTO ELECTRICO		
	ACTIVIDADES ANUALES		TIEMPO
MAQUINA D EQUIPO	TUB EQUIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	F ETIMADO
EQUIPO HORALACO DEL DESENHI	ROLLADO		
	Motor	Kewsur cercuse	2
I*.	ноино		
L	Derra Suca	Chesa corenanes	2 .
		IN MISO TOTAL	•

ŗ	LUGRECACIÓN		
	ACTIVICADES DIARIAS		TIEMPO
MAQUINA D EQUIPO		ACCION PREVENTIVA	ESTIMADO
	PINTADORA		
Į.	Transmission de condetal	Previous advicación de cadana y catalynas	10

	LUBRICACION		
	ACTIVIDADES BEMANALES		TRMPO
MAQUINA D EQUIPO	SUB-EQUIPO O FARTE	ACCION PREVENTIVA	ESTIMADO
OTEENP	ROLLANO		
	Birstenia de Albricación	Chece largueza de verses de lucricación	30
RODALON HIVE	LADORES		
	Chumeceres teneores	Revisio Lancación	10
	Characteres de pared	Revisir lubrication	10
	Charmer event de pres	Pewnar lubiscapien	10
TOURS DE LAYADO	1,2,3,48 .		
	Flackéra expressidores	Revisar Nancación	30
	Portok	Revisar lubricación	30
ration of the second of the se	NTADURA		
	Reduce pertaces es	Librar duringers	
	Chamagering	Cubricación	5
	Complian de aprove	Librarion	
	Motorestuctor	L.Ancardo	10
BRIDAS DE ESTI	AMENIO		
	Changeres	Reviser honcedon	10
	tiontia	Lubricación	10
	Hodane eigrenodivas	Crigrosa programacaran	10
		TIEMPO TOTAL	173

	LUBRICACIÓN		
	ACTIVIDADES QUINCENA ES		TIEMPO
MAQUINA D EQUIPO	SUB-EQUIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	ESTIMADO
CARRODE TRANSFERE	NEIA		
	Motor des equipo hidratico	Lubricación	10
SQUIPO HIDRÁULICO DEL DESEMPROLL	A00		
	SA year	Revise aprication	10
DESENRICAL	Abo		
	Market	Lubricación	10
	Marchi	Stevense graneras	10
		TEMPO TOTAL	-

	LUBRICACIÓN		
	ACTIVIDADES MENSUALES		TIEMPO
MAQUINA O EQUIPO	SUB-EQUIPO O PARTE	ACCION PREVENTIVA	ESTRIADO
DESEMBRO	LLACO		
	Correctores de cerro	Revisión de venes de lubricación	10
	Correctories de Cerro	Revent de graseras	10

Por último, se propuso el siguiente formato por cada uno de los siete períodos de Actividades del Mantenimiento Preventivo, para el seguimiento del proceso de implantación de este programa en la empresa.

FORMATO PARA ACTIVIDADES DIARIAS

Espacio reservado para el logotipo de la Empresa	MAQUILADORA RAMAGO, SIAI DE C.V REPORTE DE ACTIVIDADES DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO
LÍNEA:	
SEMANA DEL	AL DE DE
A C T ACTIVIDADES PROGRAMA ACTIVIDADES REALIZADA PORCENTAJE DE CUMPLIF	is
Elaboró	Supervisó Ravisó

FORMATO PARA ACTIVIDADES SEMANALES

Espacio reservado para el legotipo de la Empresa	MAQUILADORA RAMAGO, S.A. DE C.V. REPORTE DE ACTIVIDADES DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO
LÍNEA:	
SEMANA DEL	AL DE DE
ACTIVIDADES PROGRAMA ACTIVIDADES REALIZADA PORCENTAJE DE CUMPLIF	is
OBSERVACIONES:	
Elaboró	Supervisó Revisó

FORMATO PARA ACTIVIDADES QUINCENALES

Espacio reservado para el logotipo de la Empresa	MAQUILADORA RAMAGO, S.A. DE C.V. REPORTE DE ACTIVIDADES DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO
LÍNEA:	
SEMANA DEL	AL DE DE DE
	VIDADES QUINCENALES
ACTIVIDADES PROGRA ACTIVIDADES REALIZA PORCENTAJE DE CUM	ADAS
OBSERVACIONES:	
OBSERVACIONES:	
OBSERVACIONES:	
OBSERVACIONES:	Supervisó Revisó

FORMATO PARA ACTIVIDADES MENSUALES

Espacio reservado para el logotipo de la Empresa	MAQUILADORA RAMAGO, S.A. DE C.V. REPORTE DE ACTIVIDADES DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO
LÍNEA:	
SEMANA DEL	AL DE DE
АСТІ	VIDADES MENSUALES
ACTIVIDADES PROGRAM	AS
PORCENTAJE DE CUMPI	IMIENTO
OBSERVACIONES:	
	į

FORMATO PARA ACTIVIDADS TRIMESTRALES

Espacio reservado para el logotipo de la Empresa	REA	ILWRA RAMAGO, S.A. DE C.V. POE DE ACTIVIDADES DE TEMIENTO PREVENTIVO
LÍNEA:		
SEMANA DEL	AL DE	DE
A C T I V I ACTIVIDADES PROGRAM ACTIVIDADES REALIZAD PORCENTAJE DE CUMPL	AS	NSTRALES
OBSERVACIONES:		
Elaboró	Supervisó	Revisó

FORMATO PARA ACTIVIDADES SEMESTRALES

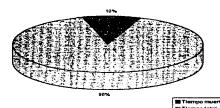
Espacio reservad para el logotipo de la Empresa	>	REPORT	ORA RAMAGO, S.A. DE C.V. E DE ACTIVIDADES DE MIENTO PREVENTIVO
LÍNEA:			
SEMANA DEL	AL	DE	DE
ACTIVIDADES PROC		 	
ACTIVIDADES REAL PORCENTAJE DE CI	LIZADAS		
ACTIVIDADES REAL	LIZADAS		
ACTIVIDADES REAL PORCENTAJE DE CI	LIZADAS		
ACTIVIDADES REAL PORCENTAJE DE CI	LIZADAS		

FORMATO PARA ACTIVIDADES ANUALES

Espacio reservado para el logotipo de la Empresa	MAQUILADORA RAMAGO, S.A. DE C.V. REPORTE DE ACTIVIDADES DE MANTENIMIENTO PREVENTIVO			
LINEA:				
SEMANA DEL	AL DE DE			
A C T I V I D A D E S A N U A L E S ACTIVIDADES PROGRAMADAS ACTIVIDADES REALIZADAS PORCENTAJE DE CUMPLIMIENTO OBSERVACIONES:				
Elaboró	Supervisó Revisó			

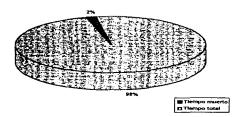
GRÁFICA DE TIEMPO USADO EN REPARACIÓN ANTES DE IMPLANTAR EL PLAN DE MANTENIMIENTO

GRÁFICA 1.



GRÁFICA DE TIEMPO USADO EN REPARACIÓN DESPUÉS DE IMPLANTAR EL PLAN DE MANTENIMIENTO

GRÁFICA 2.



Los resultados obtenidos con este plan de mantenimiento preventivo fueron satisfactorios con respecto a los objetivos planteados, dichos resultados se presentan a continuación:

- Se redujo en más de un 80 % los paros no programados a seis meses de su implantación en la línea de pintado.
- Se mejoró la utilización del tiempo por parte de los técnicos de esta empresa, pues ellos ahora ya saben qué actividades y cuándo se realizan éstas, y como consecuencia de ello, una menor supervisión.
- ✓ La lista de refacciones necesarias fue creándose poco a poco, con lo que los paros programados fueron requiriendo menos tiempo, pues después de dos meses ya se contaba con las refacciones necesarias.
- ✓ Se redujo el inventario de refacciones en el almacén, con la consiguiente ventaja financiera, y se pudo planear mejor la compra de las mismas.
- ✓ Los tiempos muertos debido al tiempo empleado en reparaciones, se redujeron hasta en un 80%, generando consecuentemente un incremento en la productividad de la empresa.

CONCLUSIONES

Para hacer más fácil y expedita el desarrollo y aplicación de un Programa de Mantenimiento Preventivo como el que se presentó, se tienen que coordinar y comprometerse en su realización, todas las personas involucradas.

Es recomendable que se determinen las horas de inicio y fin de las sesiones de trabajo, para que así los participantes puedan organizar su tiempo de manera que no descuiden sus otras actividades y poder llevar un buen ritmo en la elaboración de este Programa de Mantenimiento.

No hay que olvidar, si queremos cumplir con los objetivos que se establecen en este tipo de programas, que el buen funcionamiento de los mismos es consecuencia de un trabajo coordinado de la gran mayoría de los departamentos que forman una empresa. Ademas es necesario asignar, por escrito, las responsabilidades que debe de cumplir cada persona, las fechas de realización de los trabajos, el tiempo estimado para llevarlo a cabo etc.

Si queremos que el Programa de Mantenimiento Preventivo sea hecho lo mejor posible debemos de tener cuidado en la selección de las personas que se verán involucradas en este proyecto.

Las jerarquias no debenser un factor determinante para la inclusión o no de una persona en el equipo de trabajo; Si una persona conoce las partes y/o el funcionamiento del equipo en cuestión debemos de hacer todo lo posible por que colabore con nosotros.

Por ultimo, es muy probable que el Programa de Mantenimiento Preventivo necesite de ajustes sobre la marcha, es por eso que debemos documentar todo aquello que pudiera sernos útil para mejorarlo. Esto significa que las personas responsables del mantenimiento de la empresa deben monitorearlo de manera constante y programada.

CAPÍTULO V.

CONCLUSIONES.

Aún cuando ordenamos nuestras conclusiones según capítulos, éstas abarcan más bien un contexto general pues se complementan entre si independientemente del capítulo al que "pertenecan", creemos que el gran logro del conocimiento humano no radica e la fragmentación del universo para su análisis, sino en poder reintgrar el conocimiento obtenido adecuadamente en el nicho que le corresponde en el universo.

CAPÍTULO I.

como pudimos leer en este capítulo existenuna serie de factores importantes a tomar en cuenta al momento de lacer la aproximación y análisis a una situación no satisfactoria o mestro proceso de producción cualquiera que este sea. En gaeral esta etapa debe concentrarse en la generación de la infirmación adecuada y conceptualizarnos a nosotros mismos como la "Generadores" de la misma por lo que debemos conservar una actitid inquisitiva, ordenada y flexible para no correr el peligro de desartar algún detalle que pueda ayudarnos por considerarlo demasiado "obvio", y ayudarnos de los elementos humanos con más experiencia que nosotros sin caer en el error de despreciar sus opiniones por tener na cultura distinta a la nuestra, error muy frecuente entre los profesioistas jóvenes.

- Es de suma importancia también tener en cuenta el tiempo en su concepción más amplia, como un factor siempre presente y de algún modo "Vivo", los distintos sucesos ocurren en momentos determinados, y la sola presencia del tiempo cambia las condiciones en que se dan las desviaciones. Tomar en cuenta el tiempo también nos permite tener una visión de futuro. Tomar las decisiones adecuadas en los momentos correctos resulta fundamental.
- La evaluación de los costos debe ser en todos lo sentidos. No siempre la solución más rápida y costosa es la mejor, así como tampoco lo es la más barata. Una solución de corto plazo puede resultar muy cara en el mediano y largo plazo.
- Siempre las preguntas Quién, Cómo, Cuándo, Dónde, y Cuánto, resultan fundamentales en cualquier análisis que nos lleve a unporqué.
- "El todo es más que la suma de las partes". Es importante descubrir los hilos conductores que unen y colocan la información en el lugar y momento adecuados. Si conocernos las interrelaciones existentes entre todos los factores que involucran nuestro análisis, podremos encontrar más de una solución conveniente y un conocimiento profundo tanto de la metodología como de nuestros sujetos de análisis.
- Esr La intuición resulta fundamental pues conjunta a la experiencia con la inteligencia, convirtiéndose en una herramienta de extraordinaria utilidad si se usa de un modo sinérgico con una metodologia adecuadamente sistematizada.

CAPITULO II

- Sin lugar a dudas, la toma de decisiones es uno de los aspectos más delicados al que se enfrentan las personas, pues de ellas depende el éxito o el fracaso, por ello hacemos hincapié en que la calidad de la información sobre la cual están fundadas.
- es Así como en la vida, en la toma de decisiones en el trabajo debe partir y estar fundamentado en objetivos muy claros Si sabemos de donde partimos y a donde queremos llegar podemos trazar con más facilidad una o varias rutas y proveernos de los medios adecuados para lograrlo.
- sar La toma de decisiones no debe ser una tarea rigida.
- Todas las decisiones llevan riesgos, es fundamental evaluar dichos riesgos para que nos ayude a tomar las más convenientes, sin embargo puede ser peor dejar de tomar decisiones por miedo. "Solo el hombre que camma tiene esperanza".
- sær La existencia de sistemas, es decir la sistematización de los procesos nos puede llevar a decisiones más adecuadas Vale la pena tratar de implementar sistemas en donde trabajemos y mejorarlos día con día.
- ESS Contar con un metodología para la obtención de ideas es una herramienta muy útil, pero no todas las metodologías funcionan para toda la gente en todas las ocasiones. Por ello debemos tener la sensibilidad suficiente para usar la más adecuada tomando en cuenta al recurso humano, al tipo de problema y el lugar y tiempo con que se cuenta, entre otros aspectos relevantes.

CAPITULO III

- En cualquier actividad humana es siempre mejor tener la capacidad de prevenir, de adelantarse a los sucesos. Lograrlo, nos coloca en una posición muy cercana a prescindir de la necesidad de tomar decisiones apresuradas que se fundamentan en información escueta y vaga.
- sar Ubicar los problemas en potencia nos permite planear la manera de afrontarlos con más tiempo y mejor información. Esto requiere de información, experiencia y mucha intuición combinadas con un método de análisis adecuado.
- sær Siempre será mejor hacer las cosas bien desde un principio, aún cuando la inversión pueda ser mayor en un principio, ahorra recursos y dolores de cabeza en el futuro.
- El análisis de problemas potenciales ayuda a prevenir también la obsolescencia.
- Tener un enfoque proactivo es una actitud que se debe conservar de manera permanente.
- sar Aún cuando la tendencia debe ser a prevenir en la medida de lo posible, como ya lo mencionamos, resulta casi imposible prevenir todos los incidentes, por ello contar con un buen plan de contingencia debe estar implicito en cualquier programa preventivo.

- ex Parte de la experiencia que adquirimos en el desarrollo de este trabajo nos enseño que aún haciendo frente a los problemas más graves, es deseable conservar una actitud serena, pues ello permite conservar la claridad de mente necesaria para tomar decisiones adecuadas en momentos adecuados.
- Ear Un detalle de la experiencia que recopilamos al elaborar este trabajo es que el enfrentar "Problemas" brinda oportunidades de mejora en lo sistemas al punto de no considerar a los contratiempos o incidentes como problemas sino más bien como dijimos, son eso, "Oportunidades", que entre otras cosas, nos ponen a prueba y nos permite profundizar en las lagunas que tengamos.
- ESF La experiencia de hacer un trabajo de investigación como es la presente tesis, resultó una experiencia por demás enriquecedora para nosotros pues de una u otra manera implica el recurrir a los conocimientos y técnicas adquiridas a lo largo de nuestra estancia como alumnos de la Facultad de Ingenieria y también el ejercicio de nuestras capacidades al abordar y resolver situaciones similares a las que pueden presentarse en el diario quehacer de un ingeniero. Estamos conscientes que, debido a nuestra inexperiencia, este reporte quizás no haga un aporte significativo al desarrollo de la ingeniería de México, pero nos ayudó a tener una mejor aproximación a una realidad de trabajo lo que sin duda nos ayuda a complementar nuestra preparación y con ello a ser mejores ingenieros y poder cumplir cabalmente con el compromiso social y técnico que se espera de un egresado de la INAM

CAPÍTULO IV.

- El análisis de problemas en potencia en una empresa es de suma importancia en la toma de decisiones que repercutiran en la empresa en corto, mediano o largo plazo.
- El encontrar problemas potenciales y mejor aún, preeverlos, se convierte en una tarea diaria que sin una adecuada metodología, puede volverse inutil, obsoleta y hasta contraproducente. Siempre será mejor prevenir, que corregir.
- Para la prevención de los problemas en potencia el primer paso a seguir es contar con un sistema para la detección de éstos. Saber Qué puede ocurrir, y Qué ocurrirá será siempre la ventaja que repercutirá en la buena salud de la emoresa.
- La prevención no sólo implica el mantenimiento de la planta y de sus equipos, también implica a todos los departamentos y áreas de la empresa, incluso el área de recursos humanos y hasta el relaciones industriales.
- ser Con esta metodología, se logra no sólo un incremento de la productividad sino una reducción de costos que indudablemente repercutiran en la calidad de los productos y servicios que la empresa ofrece a sus clientes, y a largo plazo representará mayores ventas y por consiguiente, mayores utilidades. Maquiladora Ramago es una prueba fehaciente de las ventajas que ofrece el análisis de problemas potenciales para la toma de decisiones, aplicándolo en el mantenimiento de la planta, con resultados tanto cualitativos como cuantitativos.

BIBLIOGRAFÍA.

- EL NUEVO DIRECTIVO RACIONAL.
 CHARLES H. KEPNER, BENJAM N. B. TREGOE.
 MCGRAW HILL, 1993.
- EL NUEVO DIRECTIVO RACIONAL.
 CHARLES H. KEPNER, BENJAM N. B. TREGOE.
 MCGRAW HILL, 1991.
- ADMINISTRACIÓN MODERNA SAMUEL C. CERTO.
 MCGRAW HILL, 1994.
- ADMINISTRACION POR OBJETIVOS. GEORGE S. ODIORNE. LIMUSA. 1994.
- > CURSO DE ADMINISTRACION MODERNA. HAROLD KOONTZ, CYRIL O'DONELL. 1992
- PRINCIPIOS DE ADMINISTRACIÓN. TERRY & FRANKLIN. CECSA, 1993.
- ADMINISTRACIÓN DE OPERACIONES: TOMA DE DECISIONES EN LA FUNCIÓN DE OPERACIÓN. ROGER G. SCHOEDER MC. GRAW-HILL, MÉXICO. 1990.

- MANEJO DE PROBLEMAS Y TOMA DE DECISIONES.
 MAURO RODRÍGUEZ ESTRADA
 MANUAL MODERNO, MEXICO 1992.
- TOMA DE DECISIONES EN ADMINISTRACIÓN. WILLIAM ALFRED SPURR. LIMUSA. MÉXICO 1993.
- TOMA DE DECISIONES GERENCIALES.
 PAUL E. MOODY.
 MC GRAW-HILL, BOGOTÁ, COLOMBIA. 1991.
- ANÁLISIS DE SISTEMAS Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS INDUSTRIALES. STANFORD L. OPTNER. DIANA MÉXICO 1992.
- LA CREATIVIDAD. ANÁLISIS Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS EMPRESARIALES. TUDOR RICKARDS DEUSTO, BILBAO 1993.
- ASIGNACIÓN ÓPTIMA DE RECURSOS: ANÁLISIS Y SOLUCIÓN DE LOS PROBLEMAS DE REDUCCIÓN A COSTO MÍNIMO DE LA DURACIÓN DE UN PROYECTO. LAUREANO F. ESCUDERO. DEUSTO, BILBAO, 1993.

- LA ÉTICA EN LA EMPRESA.
 ESTRATEGIAS PARA LA TOMA DE DECISIONES.
 MARVIN T. BROWN.
 PAIDOS. MENICO 1992
- LA CREATIVIDAD: ANALISIS Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS EMPRESARIALES. BENJAMÍN W. NIEBEL. ALFAOMEGA, MÉXICO. 1991.