



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

ESCUELA NACIONAL DE ESTUDIOS PROFESIONALES,
ACATLAN

EFFECTOS DEL PROCESO DE APERTURA
COMERCIAL MEXICANA EN LA EVOLUCION
DEL COMERCIO EXTERIOR ENTRE MEXICO
Y ESTADOS UNIDOS, 1987-1991.

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE:

LICENCIADO EN ECONOMIA

P R E S E N T A :

CESAR TULIO BUSTAMANTE TERREROS



ACATLAN, EDO. DE MEX.

FEBRERO DE 1994

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN





UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

INDICE

INTRODUCCIÓN.	1
----------------------	---

CAPITULO I.

ANTECEDENTES GENERALES.

I.1 El marco general de la política de ajuste.	5
I.2 El proceso de apertura comercial.	7
I.2.1 El modelo de sustitución de importaciones: un antecedente de la apertura comercial.	7
I.2.2 El inicio de la apertura comercial, 1983-1985.	8
I.2.3 Las reformas de julio de 1985	9
I.2.4 La consolidación del proceso de apertura, 1986.	10
I.2.5 La apertura en el ambito del Pacto de Solidaridad Económica (P.S.E.). 1987-1990.	12

CAPITULO II

LA INTEGRACIÓN COMERCIAL MÉXICO-ESTADOS UNIDOS, 1987-1991.

II 1 Análisis preliminar de las relaciones comerciales México - Estados Unidos	17
II 2 El comercio de Estados Unidos con México en la perspectiva latinoamericana	21
II 3 La integración comercial con los Estados Unidos: el caso de la industria manufacturera	26

CAPITULO III.

LAS EXPORTACIONES MEXICANAS, TOTALES Y MANUFACTURERAS: ESTRUCTURA, DINÁMICA Y TENDENCIAS, 1987-1991.

III.1 Estructura de las exportaciones totales por tipo de bien.	33
III.2 Similitudes entre las exportaciones totales y manufactureras por tipo de bien.	34
III.3 Las exportaciones manufactureras por tipo de bien.	38
III.4 Las exportaciones de las grandes divisiones económicas por tipo de bien.	40
III.5 Origen sectorial del incremento en las exportaciones totales y manufactureras.	46
III.6 Origen sectorial por tipo de bienes exportados.	51

CAPITULO IV.

LAS IMPORTACIONES MEXICANAS, TOTALES Y MANUFACTURERAS: ESTRUCTURA, DINAMICA Y TENDENCIAS, 1987-1991.

IV.1 Estructura de las importaciones totales, según tipo de bien.	53
IV.2 Estructura de las importaciones mexicanas por sector económico de origen y tipo de bien.	59
IV.3 La concentración sectorial importadora de la Industria Manufacturera, según tipo de bien.	60
IV.4 La contribución de la industria manufacturera, en el incremento de las importaciones totales mexicanas.	64

CAPITULO V.

RESULTADO Y DIFERENCIAS ENTRE EL COMERCIO DE MEXICO CON ESTADOS UNIDOS Y EL COMERCIO TOTAL MEXICANO, 1987-1991.

V.1 Cambios en el comercio total por gran división.	68
V.2 Cambios en el comercio bilateral total.	77
V.2.1 Los cambios por tipo de bien.	77
V.3 Cambios en el comercio bilateral manufacturero.	79
V.3.1 Los cambios por tipo de bien.	80
V.4 Cambios en el comercio de ramas manufactureras.	82

CAPITULO VI

EL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO, A TRAVES DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS DE MEXICO (PEEI), 1983 - 1991.

VI.1 La participación e importancia de la empresa en el comercio exterior mexicano.	84
VI.2 Las principales empresas exportadoras (PEE) de México. 1983-1991.	91
VI.2.1 Mercados Destino y localización geográfica de las Principales Empresas Exportadoras (PEE).	102
VI.3 Las Principales Empresas Importadoras (PEI) de México. 1983-1991.	103
VI.3.1 Mercados de origen y localización geográfica de las Principales Empresas Importadoras (PEI).	110
VI.4 Los resultados del comercio exterior de las Principales Empresas Exportadoras e Importadoras (PEEI), 1983-1991.	113

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES. 117

Apéndice Estadístico.

Cuadros 1 al 42.

Gráficas 1 a 22.

Bibliografía.

"En un país deficientemente desarrollado, la tarea sustantiva del economista consiste en trabajar sin descanso dentro del marco de sus posibilidades, para que ese país alcance su pleno desarrollo. Y aquí es oportuno insistir en que no debe aplicar servilmente la teoría elaborada en los grandes centros del capitalismo, porque si así lo hiciera, el fracaso sería inevitable. Toda adaptación teórica debe hacerse después de un cuidadoso trabajo analítico, con los pies hundidos en la propia tierra y con clara visión de las necesidades primarias y de las legítimas aspiraciones del pueblo. El economista nativo de un país de la periferia, sin capacidad crítica, que sigue al pie de la letra y con ufana pedantería al autor extranjero, por ilustre que éste sea, se asemeja al lacayo que imita gozoso y grotesco los finos modales de su señor.

...El economista debe ser investigador social, vasallo de la verdad porque sólo con la verdad se sirve de verdad al hombre; debe ser misionero en la noble cruzada para mejorar las condiciones materiales de vida de las grandes masas sufridas y hambrientas. A los estómagos vacíos jamás interesa el aprendizaje del alfabeto, porque no puede haber fraternidad entre el hambre y la cultura. Sólo aquellos que normalmente satisfacen sus necesidades biológicas elementales, pueden adormecer a la bestia que todos llevamos dentro, disfrutar de los dones del espíritu, contribuir al proceso de la ciencia, crear obras de arte, levantar la cabeza para estudiar la luz de las estrellas, o cantar libremente su canción..."

Mtro. Jesús Silva Herzog.

El proceso de escribir es un proceso de aprendizaje... el terreno es vasto y las complicaciones que se encuentran a cada paso son muchas y muy desconcertantes...

Paul A. Baran.

I N T R O D U C C I O N .

Las relaciones económicas y comerciales entre México y Estados Unidos, que a lo largo de casi un siglo han tenido efecto, han sido de gran trascendencia en las relaciones económicas internacionales de ambos países, ya que han expresado en ese tiempo las realidades y diferencias que acontecen a cada nación. Desde entonces, Estados Unidos se ha constituido como el principal socio comercial de México, (66% en promedio, es nuestro comercio con E.U.) al tiempo que nuestro país ha acrecentado su importancia en el mercado de esa nación, hasta ubicarse en los últimos años como su tercer socio comercial (6% en promedio de su comercio, lo realiza con México); solamente detrás de Canadá y Japón.

A pesar de que a lo largo de la historia económica bilateral han existido, asimetrías económicas, diferencias en la aplicación de políticas económicas, proteccionismo de uno y otro lado, tensiones políticas, guerras, etc. la relación comercial se ha mantenido constante y en ascenso.

El nuevo entorno que recientemente vivieron las relaciones comerciales bilaterales comenzó en 1983, con el nuevo modelo de política económica (de ajuste) aplicado por México, a raíz de la crisis de la deuda y de la presión porque se adoptara ese tipo de políticas, por parte de los organismos financieros internacionales y del propio gobierno norteamericano.

Las reformas económicas que promovió desde entonces dicha política económica, han tenido a la apertura comercial como uno de sus principales instrumentos de acción, por eso, a partir de ese momento, la economía mexicana se ha caracterizado por ser una de las economías más abiertas al

mundo, después de que por varias décadas había permanecido bastante protegida. Bajo esta situación de apertura unilateral, es que el gobierno mexicano se ha abocado, hasta la fecha, a buscar acuerdos bilaterales y multilaterales que le permitan obtener una reciprocidad de tal apertura y que se traduzcan en un revertimiento de los desequilibrios económicos .

De este punto parte el gobierno de Carlos Salinas, para iniciar en junio de 1991, las negociaciones para un Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá; que tras duros debates en los Congresos de aquellos países (no así en el nuestro) se aprobó y entró finalmente en operación el 1º de enero de 1994.

A la luz de estos acontecimientos, fue que inicié esta investigación, con el objetivo de identificar y analizar en que forma la política de apertura comercial, circunscrita en el modelo de ajuste, ha influido en los flujos de comercio exterior mexicano (total y manufacturero), y si realmente ha ajustado el desequilibrio en la balanza comercial, particularmente con los Estados Unidos (durante el período 1987-1991); para de esta forma tener una perspectiva de lo que pueden ser las tendencias en el futuro.

El presente trabajo por lo tanto, muestra los resultados obtenidos de 1987 a 1991 en materia de comercio exterior y está estructurado de la siguiente manera :

En el capítulo primero, se ubica el entorno general que envuelve y determina a la política de apertura comercial. En este contexto, se analiza el objetivo de la política de ajuste económico, que busca contrarrestar los desequilibrios: fiscal, de balanza comercial y de ahorro-inversión; así como

de las principales medidas comerciales, llevadas a cabo a lo largo del proceso de liberalización, que aceleraron la reducción de los aranceles, permisos y precios oficiales, sobre todo, a partir de 1985.

El capítulo segundo, analiza las particularidades del comercio, tanto con Estados Unidos, como con el resto del mundo, haciendo una comparación de la importancia del comercio México-E.U. con respecto a América Latina. También se enfatiza en las diferencias de integración comercial con Estados Unidos por medio de la industria manufacturera.

El capítulo tercero, se aboca a explicar las características de las exportaciones mexicanas a Estados Unidos, de acuerdo a su estructura, dinámica y tendencia, partiendo del hecho de que más del 60% de nuestras exportaciones, tienen como destino el mercado de Estados Unidos. Además, se ve el peso que tiene cada sector y más específicamente el manufacturero en el total exportado, así como el mayor peso de los bienes intermedios en la exportación.

En el cuarto capítulo, al igual que en el anterior, se analiza el comportamiento por sectores y tipos de bien, de las importaciones mexicanas, que a lo largo del período de estudio de esta investigación, mostraron un acelerado incremento, lo que llevó a nuestra balanza comercial a convertirse en deficitaria a partir de 1989 y con un gran crecimiento de las importaciones de bienes de consumo y de bienes intermedios, sobre todo por la industria manufacturera.

El quinto capítulo, es el que revela de una forma más general los resultados del comercio exterior mexicano, que en este período se convirtió en deficitario, así como de las

diferencias que se registran entre el comercio bilateral con Estados Unidos y el que se tiene con todo el mundo; cada una de éstas de acuerdo al tipo de bien y al sector económico de origen.

El sexto capítulo, reúne resultados del comercio exterior mexicano, a través de las principales empresas exportadoras e importadoras de México. Este capítulo es el único que no es analizado por medio de fuentes informativas oficiales, ya que se utilizó la información de la revista Expansión, pero a pesar de ello, en él se confirman muchas de las tendencias descritas en los capítulos anteriores.

Por último, en las conclusiones se enumeran los resultados más sobresalientes que se encontraron en la investigación, así como algunas recomendaciones generales en materia de política comercial.

Quiero hacer patente mi agradecimiento y deuda con mi profesor y asesor de tesis, Lic. Armando Degante Castañeda, del cual obtuve siempre el apoyo y estímulo requerido, para la consecución de este objetivo .

Igual deuda para toda la gente que siempre estuvo apoyándome para la realización de este trabajo, y en especial para Laura Elena Cisneros y Esteban Emiliano Montes, incluyendo a toda su apreciable familia.

Finalmente, quiero agradecer a la Universidad Nacional, a la ENEP Acatlán, a todos mis maestros y compañeros, la conclusión de mis estudios de licenciatura, que sin todos ellos no hubiera sido posible.

CAPITULO PRIMERO

ANTECEDENTES GENERALES

I.1 EL MARCO GENERAL DE LA POLITICA DE AJUSTE

La política económica de ajuste que se instrumentó en México, tras la crisis de la deuda (1982) y que significó el regreso de las teorías ortodoxas liberales al escenario económico y político internacional, buscó fundamentalmente "una tendencia a la liberalización de la economía como una vía para lograr su ajuste a través de la libre actuación de las fuerzas del mercado"⁽¹⁾.

Esto llevó a establecer los cimientos de un nuevo modelo económico, en el que el equilibrio de las finanzas públicas, la desregulación generalizada de la economía, la apertura del país a los mercados externos y la competencia son sus ejes principales.

Este modelo se inicia con un programa de reformas económicas de largo alcance en las siguientes áreas: reformas de las políticas de comercio exterior (apertura), liberalización de las reglamentaciones que afectan a la inversión extranjera, privatización de empresas públicas, y desregulación de la actividad económica interna; asimismo, se enfatiza en la

1) Manuel Aguilera V., El programa de ajuste macroeconómico .

reducción del déficit presupuestal, en la liberación de precios y tarifas de los bienes y servicios del sector público y en la fijación de tipos de cambio realistas.

Los objetivos que se buscan con este modelo son entre otros, el ajuste de los desequilibrios macroeconómicos (que significa que la Demanda Agregada Nacional es mayor que el Producto Total Nacional, es decir, $A_i > Y_i$), para recuperar la capacidad de crecimiento de la economía, abatir la inflación, estabilizar el tipo de cambio, proteger la planta productiva, el empleo y el consumo. Desagregando el desequilibrio macroeconómico, lo que se busca ajustar es : 1) el desequilibrio ahorro-inversión, que se presenta cuando el Ingreso es menor a las necesidades de Consumo e Inversión (o sea, cuando $C_i + I_i > Y_i$); 2) el desequilibrio fiscal, que se presenta cuando los Gastos del sector público son mayores a sus Ingresos, ($G_i + R_i > T$) y 3) el desequilibrio de la balanza comercial que significa que las Importaciones totales de bienes y servicios exceden al total de Exportaciones de bienes y servicios ($M_i > X_i$). (2)

Por medio de la corrección de esos tres ajustes, es que se ha pretendido estabilizar la economía desde la década pasada.

en México, 1983-1988, mimeo, p.7.

2) Para una explicación detallada de todo el modelo de ajuste macroeconómico véase Aguilera V. Manuel op. cit. pp 7-36.

I.2 EL PROCESO DE APERTURA COMERCIAL

I.2.1 EL MODELO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES: UN ANTECEDENTE DE LA APERTURA COMERCIAL.

Poco después de la segunda guerra mundial, México adoptó un modelo de desarrollo basado en la sustitución de importaciones, cerrando gradualmente su economía a las importaciones del exterior. Los principales instrumentos usados para ese fin fueron los siguientes: 1) Los aranceles a la importación que iban de 0 a 100%, 2) un sistema de precios de importación oficiales para valuación de aduana y 3) un extenso sistema de permisos de importación, que culminó en su punto más alto en la crisis de 1982, año en el que casi todas las importaciones estuvieron sujetas a este tipo de permisos. Por el lado de las exportaciones, las reglamentaciones fueron tradicionalmente menos restrictivas que las aplicadas a las importaciones, pero aún así se aplicaron mediante instrumentos como: 1) los permisos (a veces en forma de cuotas), 2) las prohibiciones y 3) los impuestos a la exportación. En algunos periodos con el fin de evitar la subfacturación, a muchos productos sujetos a impuestos positivos se les aplicaron precios oficiales⁽³⁾.

Bajo este marco de protección a la industria nacional, es que se aplicó el modelo de sustitución de importaciones, que funcionó algunas décadas como elemento impulsor del crecimiento económico, pero que a finales de los setenta acabó por demostrar signos de agotamiento, que llevaron al

3) Ver A. Ten Kate y F. de Mateo, Apertura comercial y estructura de la protección en México, en Comercio Exterior vol.39, Num.4, abril de 1989.

país a una de las peores crisis en 1982. Esta situación se agravó más, ante la caída en los precios internacionales del petróleo, las alzas sin precedentes en las tasas de interés de Estados Unidos, la disminución generalizada de la demanda internacional, entre otros factores; lo cual se tradujo en un intenso debilitamiento del sector externo, ya que originó una reducción en los ingresos por concepto de venta de petróleo, la fuga de capitales y el nulo acceso a créditos internacionales. Ante esta situación el gobierno planteó un nuevo modelo que se instituyó a partir de 1983.

I.2.2 EL INICIO DE LA APERTURA COMERCIAL, 1983-1985.

Ante el difícil panorama económico que se vivía, con una inflación cercana al 100%, gran escasez de divisas, la moneda que sufrió varias devaluaciones (que lo situaron en 150 pesos por dólar en 1983) y la instauración de un régimen de control cambiario, fue como se inició, durante la gestión de Miguel de la Madrid, la primera etapa del proceso de apertura (1983-1985) como parte de la estrategia económica, en la cual se presenció una liberalización gradual del régimen de importación (aunque no muy significativa). En esta etapa, se eliminaron los permisos previos a la importación de más de 3500 fracciones arancelarias de un total de 8100 que existían; sin embargo, los artículos incluidos no tenían gran importancia, ya que para junio de 1985 dichos artículos sólo representaban el 8% de la producción interna.

Tampoco hubo grandes variantes en las tasas arancelarias, debido a que a mediados de 1985 aún persistía el nivel máximo de 100%.

Por lo que respecta a precios oficiales éstos si mostraron un cambio más fuerte, ya que se eliminaron un gran número de ellos y sólo quedaron un total de 770 a finales de junio, que cubrían 19% de la producción interna.

I.2.3 LAS REFORMAS DE JULIO DE 1985.

A principios de 1985 se anunciaron medidas adicionales con el fin de eliminar gradualmente, los permisos de importación entre 1985 y 1989 y de establecer una estructura de protección efectiva más uniforme; pero el desalentador desempeño de las exportaciones no petroleras durante la primera mitad de 1985, y la percepción por parte del gobierno, de que el fracaso en alcanzar las metas de inflación en el periodo 1983-1985, era atribuible a la lentitud de liberalización de importaciones, condujo en julio de ese mismo año, a una inesperada liberalización (debido a que en ese momento había presión sobre las reservas del Banco de México) del régimen de importaciones, ya que "se liberan 3600 fracciones arancelarias, la mayoría referentes a bienes intermedios y de capital, dejando sólo 908 sujetas a permiso"⁽⁴⁾, primordialmente, bienes de consumo. que representaban únicamente el 11% del total de fracciones; mientras que las fracciones liberadas representaban 45% de la producción interna. Esto con el fin de contrarrestar las tendencias alcistas de los productos internos que tendrían en los precios de la competencia externa un factor para equilibrar los precios internos (que en 1985 tuvieron un alza de 65% aprox.), a la vez que habría acceso a insumos más baratos para así abatir costos de producción.

4) Ver A. Ten Kate y F. de Mateo, op.cit.p.322

El Gobierno previendo que se desatara una ola de importaciones masivas lo que hizo fue compensar la liberación con un incremento promedio en la tasa arancelaria de 5%, es decir, pasó de 23.5% en junio de 1985 a 28.5% posterior a la liberación, además de que mantuvo su postura respecto al papel que juega el tipo de cambio en la economía, por lo cual devaluó el peso en un 22%.

Esta liberación comercial fue histórica, ya que se dio en un momento en el cual se pasaba por apuros en la balanza de pagos y se pensaba que se utilizaría una política comercial restrictiva para controlar los desajustes, como se había hecho en el pasado, pero en lugar de eso, se procedió a abrir la frontera al régimen de importaciones, lo cual marcó "el abandono definitivo del modelo de sustitución de importaciones que había dominado la política económica de México desde la segunda guerra mundial hasta mediados del decenio de los setenta"(5).

Al mismo tiempo, se firmó un acuerdo comercial bilateral con Estados Unidos que reafirmó el compromiso de la liberalización y en el cual México se comprometió a la eliminación de subsidios a la exportación; a cambio, se obtuvieron de los Estados Unidos algunas de las ventajas normalmente reservadas a los miembros del GATT.

I.2.4 LA CONSOLIDACION DEL PROCESO DE APERTURA, 1986.

A pesar de la progresiva liberalización del régimen, las importaciones no llegaron a impactar de manera importante en el ritmo importador, sino por el contrario, tuvieron un

5) Ver A. Ten Kate y F. de Mateo, op.cit.p.325.

comportamiento decreciente debido al manejo de la política cambiaria, ya que con la devaluación del 22% de julio de 1985 y el desliz cambiario por encima de la inflación interna que se mantuvo hasta finales de 1986, se creó un considerable colchón cambiario con lo cual" la producción nacional era lo suficientemente barata por lo que la importación potencial no amenazaba y los productos nacionales continuaban siendo competitivos en los mercados externos aún sin hacer grandes esfuerzos por ajustar los procesos productivos"(6).

Ante esta perspectiva, en el transcurso de 1986 se procedió a eliminar el nivel arancelario de 100%, dejándolo en 50% y programándolo para un nivel máximo de 30% para finales de 1988.

Por lo que se refiere a los precios oficiales, en este año se eliminaron un total de 300, proceso que culminó con la eliminación total hasta enero de 1988, esto como una parte del compromiso adquirido con la adhesión de México al GATT en el verano de ese año(7). Respecto a este hecho, cabe señalar, que la adhesión de México a este organismo, más bien fue con la idea de demostrar que la política de apertura comercial era una firme determinación del gobierno de llevarla más adelante (en el largo plazo), y con el fin de crear expectativas positivas como son :

6) Ver Eduardo Gitli et.al., Estudios sobre el sector externo mexicano, (1990), UAM, p. 54

7) Además, México se comprometió con ello a continuar la sustitución de los controles directos por aranceles (la cual para entonces se encontraba muy avanzada), y posteriormente a reducir las tasas arancelarias. Al mismo tiempo, se introdujo un sistema de derechos compensatorios y de evaluación de anti-dumping, y México conservó el derecho de mantener temporalmente permisos de importación en la agricultura y algunas industrias manufactureras, tales como la automotriz, farmacéutica y electrónica. Además de obtener las ventajas de la membresía del GATT.

1) credibilidad en la política en sí misma, 2) credibilidad en su aplicación perseverante y eficiente y 3) credibilidad en la permanencia política del gobierno que la estaba implementando, ya que en sí, la apertura se había iniciado unilateralmente (quizá asociada a la presión de Estados Unidos por revertir su gran déficit comercial, tanto con México como con el resto del mundo) y anterior a la fecha de ingreso al GATT.

I.2.5 LA APERTURA EN EL AMBITO DEL FACTO DE SOLIDARIDAD ECONOMICA (PSE), 1987-1990.

Las reformas arancelarias subsecuentes incluyeron reducciones de tarifas en apoyo al programa de estabilización, que a finales de 1987 tuvo como su principal objetivo controlar la inflación. Para lograr ese objetivo, se buscó aumentar selectivamente la presión competitiva, sobre los bienes que habían estado experimentando aumentos de precio por arriba del promedio, así como utilizar el tipo de cambio como ancla; con el fin de que la competencia con los productos importados, tendieran a reducir los altos márgenes de ganancia y el crecimiento de precios internos⁽⁸⁾.

8) A.Huerta en "Liberalización e inestabilidad económica en México" nos dice que se buscaba que el comportamiento de los precios internos quedara determinado principalmente por los precios internacionales y por la paridad cambiaria y que además con el acceso a las importaciones se cubrirían las deficiencias de producción internas y se evitarían las presiones de demanda que pudiesen desestabilizar precios.pp.158-159.

Bajo este contexto, fue que la liberación comercial se aceleró nuevamente a fines de 1987, en el contexto del "Pacto de Solidaridad Económica". En esta ocasión, la apertura extendió la eliminación del permiso previo a gran parte de las manufacturas de consumo -lo que llevó su cobertura total a sólo 22 por ciento del valor de las importaciones en 1988- y simplificó considerablemente el sistema arancelario, al introducirse cambios que fueron más allá de lo estipulado en el programa de reforma de aranceles de 1986. De hecho, en diciembre de 1987 las tasas arancelarias se redujeron a la mitad de su valor anterior, lo cual situó la tasa máxima en 20% (ver cuadro A), pasando el promedio arancelario de 22.79 a sólo 11.8%.

Las medidas también incluyeron la supresión de prácticamente todos los precios oficiales restantes, que tradicionalmente habían constituido la base para el pago de los impuestos. Después de estas medidas, los sectores que permanecían protegidos con permisos de importación, representaban alrededor del 25 por ciento de la producción total comerciable, principalmente productos agrícolas y unas cuantas industrias manufactureras, que continuaban siendo objeto de programas de promoción industrial⁽⁹⁾.

9) La automotriz terminal, derivados del petróleo, industria de tabaco, en las ramas de café y azúcar y en algunas áreas de las industrias de la carne y aceitera, así como en la industria de computación y farmacéutica, y en el 12.8% de la producción de autopartes.

CUADRO A

CAMBIOS EN EL REGIMEN DE IMPORTACIONES, 1982-1990.

AÑOS	1982	1984	1986	1988	1990
COBERTURA DE PERMISOS (1)	100	83	27	22	18
NUMERO DE CAT.ARANCELARIAS	16	10	11	5	5
ARANCEL MAXIMO	100	100	50	20	20
ARANCEL MEDIO	27.0	23.3	22.8	11.8	10.4

(1) Como porcentaje del valor de importaciones

Fuente: Zabludovsky(1990),García Rocha y Kehoe(1991),USITC,91

La discusión anterior ha resumido los principales cambios en el régimen de importaciones. Vale la pena, además, destacar otro aspecto adicional de la apertura comercial. El acuerdo de entrada al GATT fue seguido por la firma del acuerdo Marco con Estados Unidos en 1987 (Entendimiento bilateral sobre consultas en materia de comercio e inversión), y por la renovación en 1988 (nuevamente en abril de 1991) del entendimiento bilateral de 1985 sobre subsidios y derechos compensatorios.

La reforma comercial ha traído también cambios significativos en las políticas de promoción de exportaciones, más allá de los efectos que el nuevo régimen de importación y la política cambiaria haya tenido sobre las exportaciones. Las restricciones cuantitativas a la exportación, son ahora menos importantes que en 1982, y aquellas que aún siguen vigentes, están determinadas en su mayor parte por la existencia de

controles de precios en ciertos sectores, así como por acuerdos comerciales bilaterales e internacionales (principalmente bienes agrícolas sujetos a control de precios o productos bajo acuerdos internacionales, tales como el café, el azúcar, el acero y los textiles, que en conjunto representan el 24.4 por ciento de las exportaciones no petroleras, o 242 fracciones arancelarias).

Los aranceles a la exportación (hasta por 5.5 por ciento) afectan principalmente a un cierto número de productos agrícolas sujetos al permiso de exportación (alrededor del 7 por ciento de las exportaciones no petroleras). Al mismo tiempo, los instrumentos tradicionales de subsidio a la exportación (en particular la devolución de impuestos a los exportadores) han sido eliminados, en parte como consecuencia de los entendimientos bilaterales con Estados Unidos. El esquema actual de incentivos a la exportación comprende principalmente un programa que exenta de aranceles a las importaciones "temporales", y un programa que exenta de permisos de importación a los insumos de empresas exportadoras.

La liberalización del comercio exterior, ha implicado también el casi total desmantelamiento de los programas tradicionales de promoción industrial por empresa o sector, -que se habían convertido en el principal instrumento de política industrial durante la "etapa difícil" del proceso de sustitución de importaciones desde mediados de los años sesenta-, en la medida en que aquellos se apoyaban en la protección industrial otorgada a través del permiso previo a la importación.

Los programas establecidos o reformados durante los años ochenta, se han concentrado en ayudar a un reducido número de industrias prioritarias: la automotriz (decretos de 1977, 1983 y 1989), la industria de microcomputadoras (programa de 1981) y el sector farmacéutico. Aunque la protección a estas industrias ha sido con el objetivo de lograr una sustitución de importaciones y fomentar el desarrollo de empresas nacionales (el caso de la industria de auto-partes), se ha dado un mayor énfasis a la promoción de exportaciones, buscando competitividad en los precios y el avance tecnológico.

Las principales medidas de promoción han seguido siendo la protección comercial- a través del permiso previo - y los "presupuestos de divisas" que, en el caso de la industria automotriz por ejemplo, han permitido desde 1977 flexibilizar los requerimientos de integración, siempre que las importaciones adicionales se compensen con exportaciones crecientes. Aún en estos sectores, sin embargo, la flexibilización de la política industrial continúa en la actualidad, e incluye la remoción de permisos a la importación.

CAPITULO SEGUNDO

LA INTEGRACION COMERCIAL MEXICO - ESTADOS UNIDOS, 1987-1991.

II.1 ANALISIS PRELIMINAR DE LAS RELACIONES COMERCIALES MEXICO - ESTADOS UNIDOS.

Las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos, datan de casi un siglo atrás, pero la intensificación se da a partir de la segunda guerra mundial y hasta la fecha. En el período que cubre esta investigación, es decir, de 1987 a 1991, el comercio con Estados Unidos representó aproximadamente el 67% del comercio total mexicano, sin sufrir grandes variaciones a pesar de las dificultades económicas a las que se enfrentó el país en dicho período.

Durante el período de estudio, hubo cambios en cuanto a la participación de las exportaciones y las importaciones mexicanas, ya que las primeras pasaron de 64.51% a 67.64% y las segundas, de 73.63% a 65.56%, como se puede ver en el cuadro B. Esto último no significando que cayeran en sí las importaciones provenientes de los Estados Unidos, sino que al crecer considerablemente las importaciones provenientes de otros países del mundo, como efecto principal de la apertura comercial mexicana, las importaciones de Estados Unidos se distribuyen entre un mayor monto.

Estas relaciones porcentuales nos indican en lo general, que la integración entre ambos mercados ha avanzado, aunque en mayor medida por el lado de las exportaciones mexicanas hacia Estados Unidos (al no abrirse como se esperaba, las fronteras de los países del mundo a nuestras exportaciones; E.U. ha seguido siendo, nuestro principal destino).

Ahora bien, esta situación no conduce necesariamente a una evaluación pesimista, pues el tiempo transcurrido (de 1987 a 1991) no es quizá lo suficientemente largo para tener un punto de vista determinante. Aunque para efecto de análisis, los resultados nos llevan a verificar dos cuestiones : 1) el mercado de los Estados Unidos no ha sido tan sensible como se quería y se esperaba en el corto plazo, dadas las iniciativas de liberalización que se han hecho por el lado mexicano, con el fin, entre otros, de ampliar más la presencia de las exportaciones mexicanas en ese mercado; 2) la apertura comercial ha permitido una mayor diversificación de las importaciones totales desde 1987 a la fecha. (10)

Si tomamos como base del análisis ciertas fuentes estadísticas norteamericanas, (11) por ejemplo, hay que resaltar que el comercio bilateral ha ido perdiendo cierto dinamismo (como resultado de la recesión por la que ha atravesado E.U. y México), pero sin dejar de tener todavía tasas positivas de crecimiento (como se puede ver en la gráfica 1 del apéndice estadístico).

10) Estas son apreciaciones que se basan en las fuentes mexicanas. Las correspondientes a las fuentes norteamericanas, como veremos adelante, son pesimistas desde cierto punto de vista.

11) Las fuente referidas que han sido utilizadas para ver el comercio bilateral mexicano-norteamericano son dos: 1) U.S. FOREIGN HIGHLIGHTS, 1991 (1992) y 2) U.S. EXPORT TO MEXICO: A STATE BY STATE OVERVIEW, 1987-1990 (Agosto de 1991). Ambas publicaciones son del U.S. DEPARTMENT OF COMMERCE.

CUADRO B

PARTICIPACION RELATIVA DEL COMERCIO BILATERAL MEXICO-E.U. EN EL COMERCIO INTERNACIONAL DE MEXICO, 1967-1991

CONCEPTO	1967		1968		1969		1970		1991	
	EXPOR	IMPOR								
A. MANUFACTURAS Y SEMIACABADAS	33.70%	78.73%	33.72%	82.08%	33.23%	86.63%	40.69%	78.36%	48.08%	77.26%
1. CARNERÍA Y CARNES SALADAS Y PERCA	14.40%	44.19%	14.35%	90.04%	17.09%	44.23%	11.09%	74.59%	14.91%	44.30%
A. CARNERÍA Y CARNES SALADAS	13.41%	49.29%	13.82%	90.19%	17.67%	44.91%	11.64%	80.46%	14.33%	44.48%
B. CAZAHUECA	0.99%	41.33%	***	54.89%	0.21%	11.39%	0.04%	55.09%	0.17%	61.39%
2. INDUSTRIAS EXTRAÍCTIVAS	44.23%	50.13%	51.83%	56.46%	57.49%	62.49%	54.33%	62.03%	59.29%	56.73%
A. PETROLIO Y PRODUCTOS NATURALES	44.79%	100.00%	52.30%	100.00%	57.94%	100.00%	56.70%	100.00%	58.83%	100.00%
B. EXTRAÍCTIVAS DE MINERALES METÁLICOS	30.33%	47.86%	35.62%	40.39%	30.84%	47.33%	36.87%	46.58%	45.81%	42.93%
C. EXTRAÍCTIVAS DE OTROS MINERALES	62.49%	45.36%	61.42%	55.90%	74.53%	40.13%	64.89%	59.85%	79.91%	55.06%
D. EXTRAÍCTIVAS EXTRAÍCTIVAS	60.49%	46.36%	***	81.04%	69.36%	59.23%	65.31%	83.96%	74.56%	70.33%
3. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	73.97%	73.97%	70.85%	74.21%	73.64%	67.33%	72.99%	64.65%	64.60%	64.84%
A. ALIMENTOS Y BEBIDAS FABRICADOS	13.73%	47.08%	79.09%	79.36%	43.71%	62.86%	35.47%	41.13%	41.13%	58.33%
B. TEXTILES Y ALFARERÍA Y PAPEL Y PRODUCTOS	64.49%	74.03%	50.03%	47.54%	57.09%	58.39%	54.79%	53.85%	60.19%	47.74%
C. INSTRUMENTOS Y MAQUINARIA	0.94%	45.43%	89.44%	82.56%	96.43%	84.93%	96.43%	89.46%	96.13%	86.41%
D. PAPEL, PAPEL Y PRODUCTOS DE PAPEL Y PRODUCTOS	70.04%	63.94%	25.03%	44.76%	75.54%	60.03%	79.08%	74.89%	66.41%	75.82%
E. PRODUCTOS DE PASTA DE MADERA	54.36%	60.49%	60.19%	44.12%	79.64%	67.21%	74.91%	55.36%	76.36%	76.36%
F. PRODUCTOS DE CAUCHO	23.43%	61.34%	43.36%	48.36%	29.36%	44.36%	23.39%	40.09%	32.36%	48.36%
G. QUÍMICA	41.23%	58.49%	43.09%	58.39%	46.23%	61.49%	48.13%	59.43%	45.41%	58.39%
H. PRODUCTOS PLÁSTICOS Y DE CAUCHO	79.36%	78.12%	***	78.40%	47.93%	74.39%	41.63%	76.64%	10.34%	71.64%
I. FIBRA Y TEXTILES, MODALIDADES Y PRODUCTOS	44.14%	62.03%	41.33%	68.19%	44.21%	65.91%	44.03%	61.09%	44.59%	59.09%
J. SEDA Y LANA	51.23%	64.14%	51.40%	68.20%	64.33%	61.49%	72.26%	59.46%	69.73%	59.09%
K. MINERIO Y MAQUINARIA	74.06%	61.33%	67.34%	83.64%	76.33%	63.99%	60.53%	76.65%	66.36%	71.64%
L. PRODUCTOS TEXTILES Y MAQUINARIA Y PAPEL	44.33%	74.14%	79.08%	74.76%	80.03%	66.73%	81.14%	67.36%	74.36%	65.93%
M. PARA LA ACTIVIDAD MINERA Y CANTONERA	41.09%	58.36%	52.65%	63.19%	48.73%	79.46%	67.59%	76.72%	63.61%	73.73%
N. PARA LOS ALIMENTOS Y BEBIDAS	95.59%	89.73%	85.72%	45.13%	76.33%	69.23%	63.69%	74.96%	64.17%	29.09%
O. MAQUINARIA Y TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	66.49%	116.36%	81.18%	109.83%	82.64%	73.60%	83.22%	72.63%	73.33%	74.59%
P. MAQUINARIA Y TRANSPORTES DIVERSOS	67.92%	60.49%	70.83%	63.33%	70.95%	65.71%	77.05%	62.26%	73.59%	63.36%
Q. MAQUINARIA Y TRANSPORTES DIVERSOS	70.36%	63.13%	70.29%	67.44%	65.36%	71.26%	71.23%	71.40%	64.59%	67.43%
R. MAQUINARIA Y TRANSPORTES DIVERSOS	71.17%	69.49%	74.62%	56.72%	81.46%	58.01%	78.82%	56.13%	80.56%	53.66%
S. MAQUINARIA Y TRANSPORTES DIVERSOS	68.26%	57.36%	59.66%	62.44%	81.84%	62.04%	81.50%	62.36%	82.19%	68.61%
T. MAQUINARIA Y TRANSPORTES DIVERSOS	65.14%	54.73%	64.33%	62.81%	66.84%	63.72%	58.04%	63.86%	67.26%	55.26%
U. OTROS	66.36%	64.49%	***	41.64%	61.26%	61.46%	66.62%	72.41%	73.21%	62.54%
V. MAQUINARIA Y TRANSPORTES DIVERSOS	69.02%	115.49%	84.09%	58.76%	67.09%	69.26%	43.42%	61.86%	53.33%	68.73%
TOTAL	64.73%	73.43%	65.51%	74.74%	69.13%	69.23%	64.62%	65.53%	67.64%	65.54%

*** DATOS NO DISPONIBLES (FUNDENTE)

FUENTE: CÁLCULOS PROPIOS, BASADOS EN DATOS DE BANCO DE MEXICO, DIRECCION DE INVESTIGACION ECONOMICA.

Las tasas de crecimiento de las exportaciones totales de Estados Unidos hacia México han sido superiores, desde 1988, a las tasas de las importaciones totales provenientes de México. El mismo fenómeno se observa en el caso del comercio manufacturero, tanto por el lado de las exportaciones como por el de las importaciones, sólo que en este caso, la brecha entre ambas dinámicas se ha ido haciendo más grande desde 1989 (gráficas A y B).

Esta evolución reciente del comercio total y manufacturero entre ambas naciones, nos revela de alguna manera lo que podría representar México en el horizonte económico de los Estados Unidos durante las próximas décadas.

La importancia del mercado mexicano para la producción norteamericana, es y será trascendente si tomamos en cuenta el mercado de más de 80 millones de mexicanos actualmente y de más de 100 millones aproximadamente que serán en el año 2000, así como lo que representa el tener una economía mexicana que bajo el esquema de libre comercio, estará aún más abierta, después de haber sido una de las mas cerradas.

Cabe señalar también, que aunque el potencial actual es grande, la dimensión de nuestra economía es muy pequeña para su producción, (lo cual fue advertido por Al Gore, quien dijo que nuestra economía era apenas la mitad de la economía del Estado de California) por lo cual su comercio con México, representa únicamente el 7% de su comercio total; pero a pesar de esto México es importante y por ello se ubica como su tercer socio comercial, sólo detrás de Canadá y Japón.

Para la producción mexicana orientada hacia el exterior, particularmente desde la apertura comercial unilateral, el mercado norteamericano no ha sido tan dinámico para las

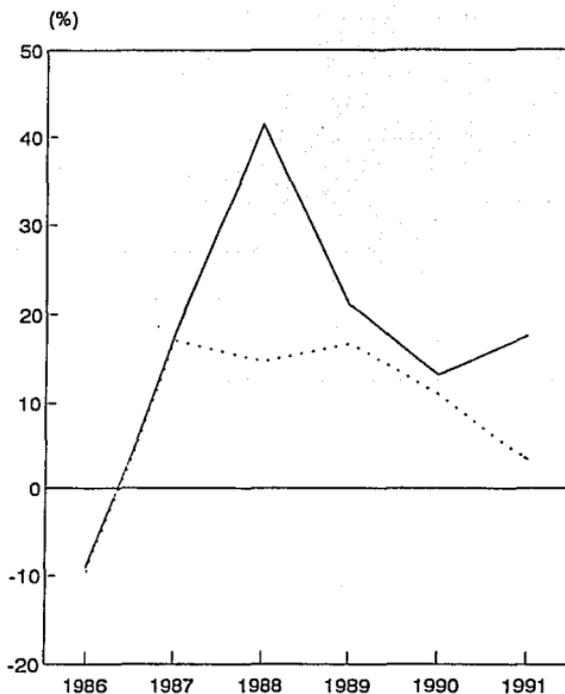
exportaciones mexicanas como inicialmente se pensó. Considerando las fuentes norteamericanas (gráficas A y B), esta tesis se constata: las importaciones estadounidenses, totales y manufactureras, procedentes de México, han tenido un dinamismo (tasa anual de crecimiento) que pasó de -9.57% y 16.11% en 1986 respectivamente a 3.44% y 8.31% en 1991 lo que ratifica la caída en el dinamismo importador norteamericano; mientras que sus exportaciones a México han mostrado una evolución realmente ascendente, ya que de una tasa anual de crecimiento de -9.12% y -4.02% para las exportaciones totales y manufactureras en 1986, evolucionaron a un 17.67% y 18.13% en 1991 .

Lo anterior nos demuestra, que en esta primera etapa la apertura comercial mexicana ha favorecido en mayor medida al mercado americano, el cual ha aprovechado esta situación, para introducir su producción a una velocidad mayor a lo que pudiera realizar el sector exportador mexicano en los Estados Unidos y coloca así a los Estados Unidos como un exportador potencial frente a México.

II.2 EL COMERCIO DE ESTADOS UNIDOS CON MEXICO EN LA PERSPECTIVA LATINOAMERICANA.

Para ver más claramente la creciente importancia de México como socio comercial de Estados Unidos, analizaré el comercio en el marco del comercio entre los Estados Unidos y América Latina. Desde esta perspectiva veremos la dimensión de tales relaciones bilaterales, a la luz de los cambios económicos (liberalización de las economías por acuerdos con el F.M.I. mediante programas de estabilización), que los países latinoamericanos- incluido México- han realizado en los últimos años.

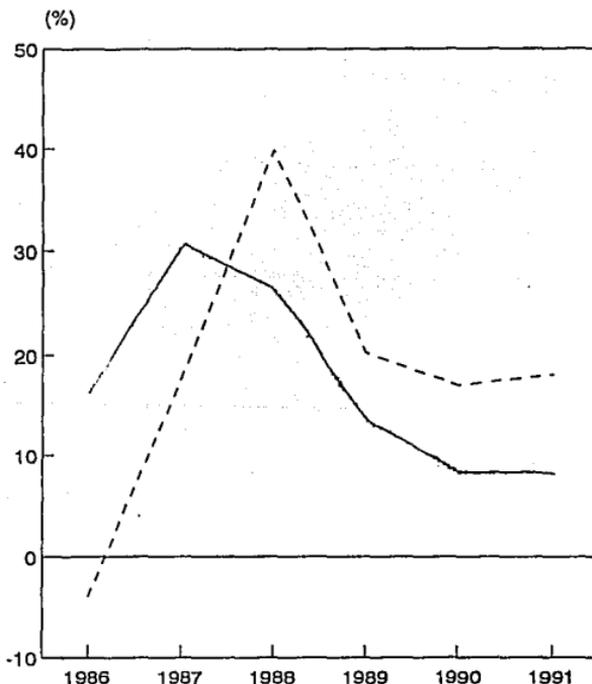
GRAFICA A
ESTADOS UNIDOS: DINAMICA DEL COMERCIO EXTERIOR CON MEXICO,
1986 - 1991, (TASA ANUAL DE CRECIMIENTO)



EXP. TOTALES	—	-9,12	17,67	41,46	21,11	13,2	17,67
IMP. TOTALES	···	-9,57	17,16	14,75	16,78	11,03	3,44

FUENTE: CALCULOS PROPIOS BASADOS EN U.S. FOREIGN TRADE HIGHLIGHTS, 1991.

GRAFICA B
ESTADOS UNIDOS: DINAMICA DEL COMERCIO MANUFACTURERO
CON MEXICO, 1986-1991, (TASA ANUAL DE CRECIMIENTO)



EXP.MANUF. - -	-4,02	17,79	39,86	20,24	17,08	18,13
IMP.MANUF. —	16,11	30,65	26,43	13,6	8,37	8,31

FUENTES: CÁLCULOS PROPIOS BASADOS EN U. S. FOREIGN TRADE HIGHLIGHTS, 1991.

De 1985 a 1991, México ocupó el primer lugar como socio comercial de los E.U. en América Latina. En este año los E.U. Únicamente realizaron con América Latina un 13% de su comercio total; siendo México su primer socio comercial latinoamericano, al participar con el 7% del total.

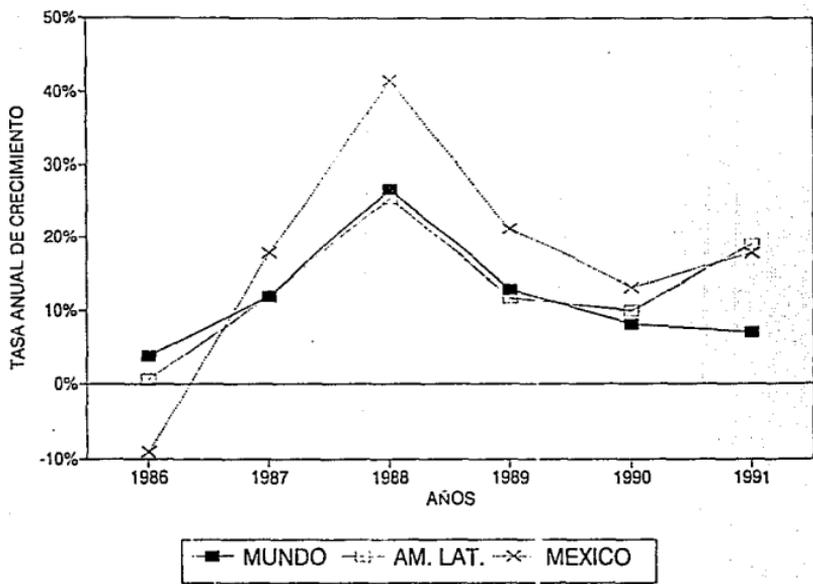
Un hecho que viene a reflejar con nitidez la importancia creciente de México como mercado exportador para los E.U., es que entre 1987 y 1990, la dinámica anual de las exportaciones norteamericanas hacia México fue mayor de la que observó no sólo frente a Latinoamérica, sino también frente a todo el mundo y únicamente en 1991 fue menor a la dinámica Latinoamericana en su conjunto (ver gráfica C).

El punto más alto de las tres líneas que siguen el curso de las exportaciones (entre 1986 y 1991) se alcanzó en 1988, con una evolución anual mayor al 40%, lo cual significa que en los últimos tres años Estados Unidos sí evidenció la recesión económica, que los ha rondado desde entonces, lo cual se manifestó en una serie de dificultades relativas, en su dinámica exportadora (que apenas sobrepasó el 10% anual en 1990) hacia estos tres mercados de exportación. El dinamismo a partir de 1988 decreció, pero exceptuando su comercio con todo el mundo que siguió en una marcha descendente, con América Latina y México inició un nuevo repunte en 1991 como puede observarse en la gráfica C.

Frente a la América Latina, el déficit comercial norteamericano se ha ido reduciendo sistemáticamente desde 1987, siendo en 1991 de 740 millones de dólares. Pero el mayor revertimiento total del déficit norteamericano en superávit se dio únicamente frente a la economía mexicana en 1988. En 1991 este superávit con México representó el 37.05% del que en conjunto se tuvo con la América Latina .

GRAFICA C

ESTADOS UNIDOS: DINAMICA DE EXPORTACION AL MUNDO, AMERICA LATINA Y MEXICO, 1986-1991.



FUENTE : CALCULOS PROPIOS BASADOS EN U.S. FOREIGN TRADE

II.3 LA INTEGRACION COMERCIAL CON LOS ESTADOS UNIDOS: EL CASO DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA.

A partir del cambio en la estrategia económica(1983), en donde se abandonó definitivamente el modelo de crecimiento hacia adentro, para sustituirlo por uno de crecimiento hacia afuera y que se enmarcó en una política de apertura comercial, es que se acentuaron los cambios y las diferencias de integración a los Estados Unidos entre los grandes sectores de la economía y dentro de la industria manufacturera.

Asociada a diversos factores (diferenciales de: productividad, tecnología, financiamiento, capacidad comercializadora, información estratégica, etc. entre las empresas y los sectores), la heterogeneidad o asimetría de la creciente integración, requiere ser consignada como un hecho histórico y que se ha mantenido aún en los años recientes.

Señalo esto porque es un antecedente y un hecho que advierte de los problemas futuros que tendrán los sectores económicos con escasa o nula capacidad para comerciar con el exterior, y en particular con el mercado norteamericano, sea por las exportaciones o por las importaciones; ya que la integración heterogénea con Estados Unidos, llevará a una diversidad de relaciones económicas y comerciales muy diferenciadas entre los diferentes sectores y ramas de la economía al interior del país, que conducirán a una nueva diferenciación en las posibilidades de crecimiento y desarrollo en las diferentes regiones del país.

La concentración del sector exportador mexicano, en el mercado norteamericano ha sido cada vez más grande en los últimos cinco años, donde los altibajos están presentes, pero la

tendencia dominante es a concentrar más las ventas en tal mercado y no a diversificar los destinos de nuestras exportaciones; como lo demuestra el hecho que en 1991 las exportaciones totales mexicanas a los Estados Unidos representaron el 68% del total que se orientó al mercado internacional, mientras que en 1987 éstas representaban el 65%.⁽¹²⁾, reflejo esto, de la preferencia por exportar hacia el mercado norteamericano.

La tendencia de las importaciones totales ha disminuido: en 1987 las importaciones provenientes de los Estados Unidos representaron 74% del total importado y en 1991 esta proporción fue de 66%, habiendo también altibajos. Este hecho sugiere o indica de alguna forma, una cierta diversificación geográfica del sector importador, aunque quizá bastante correlacionado con la apertura a las importaciones de manera unilateral, lo cual ha beneficiado a casi cualquier país del mundo (como se explicó anteriormente), y sin la necesidad de corresponder con ningún acuerdo comercial que hiciera recíproca la apertura mexicana. También debe señalarse el impacto que tienen sobre las importaciones, las recesiones económicas, como por la que ha pasado la economía norteamericana.

De las seis Grandes Divisiones en que se clasifica el sector externo mexicano, siguiendo los criterios del Banco de México, es decir, Agricultura, Ganadería, Extractivas y Manufactureras (que son las que tienen un significado económico)⁽¹³⁾; esta última es la que presenta mayores

12) Cabe señalar que estos porcentajes de comercio bilateral son las cifras que maneja el Banco de México por medio de la Dirección de Investigación Económica.

13) Las dos Grandes Divisiones restantes, Otros y Productos No Clasificados, se utilizan prácticamente para almacenar

movimientos en lo que a concentración exportadora se refiere. La industria manufacturera de México ha crecido y simultáneamente ha disminuido su integración comercial con los Estados Unidos, ya que en 1987, las exportaciones manufactureras hacia E.U., representaban el 73.97% del total de este tipo exportaciones hechas por el país; mientras que para 1991, esta proporción fue de 68.60%.

Por el lado de las importaciones manufactureras también sucedió algo similar, debido a que disminuyó el peso relativo de los proveedores manufactureros de Estados Unidos en las compras mexicanas totales de este tipo de bienes; se pasó de 74% en 1987 a 64.86% en 1991. A pesar de esta situación favorable, cabe señalar que el gran peso relativo del comercio manufacturero en el comercio bilateral total (que en 1991 representó el 62.64% de las exportaciones totales y el 91.91% de las importaciones, mientras que en 1987 fue 58.78 y 88.53% respectivamente, como se puede apreciar en el cuadro C, hace que esa disminución descrita no marque o determine la reciente tendencia global de este comercio total bilateral, que es a integrar más ambas economías, dado su peso en el valor total.

Es importante destacar este peso específico que tiene el comercio manufacturero bilateral, en relación al comercio manufacturero total de México con el mundo. Y esta preocupación por revisar este segmento de los flujos comerciales recíprocos, tiene que ver con el interés por detectar los sectores o los espacios económicos donde se

información residual o que no es clara su adscripción en las otras.

CUADRO C

PARTICIPACION PORCENTUAL DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES POR GRANDES DIVISIONES
MEXICO CON ESTADOS UNIDOS 1987-1991

AÑOS CONCEPTO	1987		1988		1989		1990		1991	
	EXPOR	IMPOR								
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	8.14%	8.50%	7.54%	8.23%	7.60%	8.59%	8.45%	6.52%	9.01%	5.13%
I-1. GANADERIA, AGRICULTURA, CAZA Y PESCA	1.64%	1.31%	1.77%	2.43%	1.61%	1.22%	2.18%	0.94%	2.40%	1.45%
II. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	30.90%	1.45%	35.11%	1.25%	28.85%	1.34%	29.43%	1.18%	25.21%	0.90%
III. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	58.78%	68.53%	64.82%	87.60%	61.07%	67.77%	58.88%	59.92%	62.64%	91.91%
IV. OTROS	0.53%	0.16%	0.46%	0.13%	0.57%	0.71%	1.04%	0.52%	0.74%	0.56%
V. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	0.01%	0.01%	0.01%	0.09%	0.01%	0.36%	0.01%	0.26%	0.00%	0.03%
TOTAL	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, BASADOS EN DATOS DE BANCO DE MEXICO, DIRECCION DE INVESTIGACION ECONOMICA.

efectúan los comercios intraindustrial e intrafirma, que se localizan fundamentalmente en las manufacturas⁽¹⁴⁾ y que han adquirido una importancia y complejidad crecientes.

Considerando lo sustentado, sólo destacaré brevemente algunas cuestiones del peso del comercio manufacturero con los Estados Unidos en relación al comercio manufacturero total de México. En 1987, de todas las 13 divisiones y las 7 ramas de las industrias manufactureras (ramas que corresponden a la división L, Productos metálicos, maquinaria y equipo)⁽¹⁵⁾, solamente Petroquímica (F) y Química (G) eran las que concentraban menos del 50% de sus ventas externas a los Estados Unidos (24% y 41%, respectivamente). Ahora bien, estas dos divisiones no tan integradas al mercado norteamericano (por el lado de las exportaciones como las otras, no tenían un gran peso relativo en el total de las exportaciones manufactureras, sobre todo la petroquímica (F), ya que la Química, que teniendo el tercer sitio dentro del conjunto de las industrias manufactureras en ese mismo año (ver cuadro B), también estaba relativamente poco integrada.

14) Para una revisión teórica y empírica de estos tipos de comercio, véase Casar P., José I. Transformación en el patrón de especialización y comercio exterior del sector manufacturero mexicano, 1977-1988. ILET-NAFIN, México, 1989; y T, Tanlura, C. Schatan y J. Máttar, Intra-industry and intra-firm trade between Mexico and the United States: the autoparts, electronics and secondary petrochemical industries, JRP Series 97, Japan, 1992.

15) La actual clasificación del comercio exterior por sectores o actividades económicas de origen que realiza el Banco de México quizá no expresa el peso real de ciertas ramas manufactureras que por su peso relativo fácilmente podrían considerarse en sí mismas como divisiones. Tal es el caso de las ramas L.3 (Productos metálicos, maquinaria y equipo para otros transportes y comunicaciones) y L.4 (Maquinaria y equipo especiales para industrias diversas), que pueden formar parte de las manufacturas como divisiones y no como ramas L.3, por ejemplo, que no es otra cosa más que la industria automotriz, por su predominancia en el sector exportador mexicano puede dársele el rango de división.

Para 1991 estas dos divisiones mantuvieron esta misma situación relativa , aunque con porcentajes mayores (ver cuadro 1 del apéndice).

En el otro extremo tenemos a las divisiones cuyos mercados de exportación están orientados casi en un 100% a E.U., tanto en 1987 como en 1991. Se trata de la división C, **Industrias de la madera** y de la rama de **Maquinaria y equipo para ferrocarril (L.2)**.

Una mención especial hay que hacer a la Industria Automotriz (rama L.3), que además de haber tenido gran peso en el comercio exterior durante 1991, también estuvo fuertemente integrada al mercado de los Estados Unidos como se puede ver en el mismo cuadro B y 2 del apéndice.

Lo que sucede con las importaciones manufactureras, es que están por lo general un poco menos integradas con los mercados de E.U., como ya se indicó anteriormente, sin embargo, en 1987 las importaciones de Derivados de petróleo (E) y Petroquímica(F) provinieron en un poco más de 90% de estos mercados; esta situación no tiene fuerte impacto comercial puesto que el peso relativo (de ambas divisiones) no es de gran significación dentro del total de importaciones manufactureras. Ya para 1991 ninguna división o rama manufacturera rebasaba este elevado porcentaje de más de 90%; lo cual no significa que las divisiones con fuerte dependencia de las importaciones que hacen de los Estados Unidos hayan desaparecido. La persistencia de sectores integrados por la vía de las importaciones es un hecho, aunque con porcentajes menores (cuadro B). La diversificación de los mercados de origen parece ser un efecto que se origina directamente del programa de apertura comercial unilateral y que de permanecer hará que este hecho, quizá se consolide en el futuro.

Tanto en los mercados de exportación como de importación es indudable el peso desigual de los flujos comerciales con los Estados Unidos durante todo el periodo estudiado, sin poner en duda el lugar que nuestro país tiene como tercer socio comercial de los Estados Unidos. La integración actual es heterogénea, como lo hemos mostrado aquí, pero podría llegar a ser mayor en el futuro, si los mecanismos, tanto intervencionistas como de mercado, no funcionan como se espera, es decir, para alentar e inducir una integración equilibrada de ambas economías.

CAPITULO TERCERO

LAS EXPORTACIONES MEXICANAS, TOTALES Y MANUFACTURERAS: ESTRUCTURA, DINAMICA Y TENDENCIAS , 1987-1991.

III.1 ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES TOTALES POR TIPO DE BIEN.

Hasta este punto de la investigación, me he referido a la integración comercial de las dos economías y he hablado de la apertura comercial, pero para el posterior análisis, asumo que la apertura ha afectado la estructura del comercio bilateral, tanto en las exportaciones como en las importaciones y por lo tanto, para este período la situación del comercio bilateral entre Estados Unidos y México es producto tanto de la apertura comercial que se dio en el país desde 1983 y que se profundizó más, de 1985 a 1988, así como de los acuerdos comerciales que se dieron entre ambos países entre 1985 y 1991; que buscaron dar certidumbre al avance de todas las reformas económicas y sociales dentro del país, como se mencionó antes.

En este período, y de acuerdo a las dos premisas señaladas arriba, ya es posible observar algunos (no todos) de los cambios en el patrón de comercio recíproco que han resultado de la apertura mexicana, que también es consecuencia de otras reformas importantes al sistema económico, y de los programas

de estabilización y ajuste que se han instrumentado desde 1983 a la fecha, como se vio en el capítulo I.

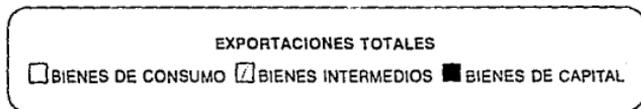
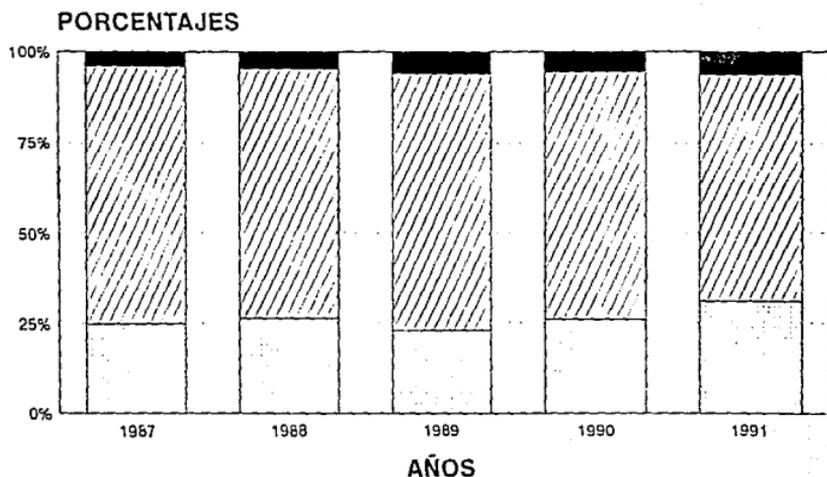
Si partimos de las cifras más generales, podemos notar que no se han presentado grandes cambios en la estructura de las exportaciones mexicanas por tipo de bien, hacia los E.U.. De esta forma, los bienes de consumo cubren el 25%, los bienes intermedios el 70% y los bienes de capital el resto.

Quizá el hecho más relevante sea que en 1991, los bienes de consumo representaron el 31% del comercio total, porcentaje mayor al de 1987 que fue de 24%, esto básicamente a costa de la participación relativa de los intermedios, que se quedaron con un 62%, mientras que en 1987 se ubicaban en 71%. Esto se puede apreciar en la gráfica D.

III.2 SIMILITUDES ENTRE LAS EXPORTACIONES TOTALES Y MANUFACTURERAS, POR TIPO DE BIEN.

Partiendo del hecho que la industria manufacturera mexicana es la que genera actualmente la mayor parte de las exportaciones hacia Estados Unidos (63% en 1991), veamos qué ha sucedido en el período seleccionado con la estructura de sus exportaciones, también de acuerdo al tipo de bien producido. En este caso, los bienes de consumo manufacturados cubren, en promedio, el 33%; los bienes intermedios manufacturados el 60% y los bienes de capital el 7% (gráfica E). Por el peso de las exportaciones

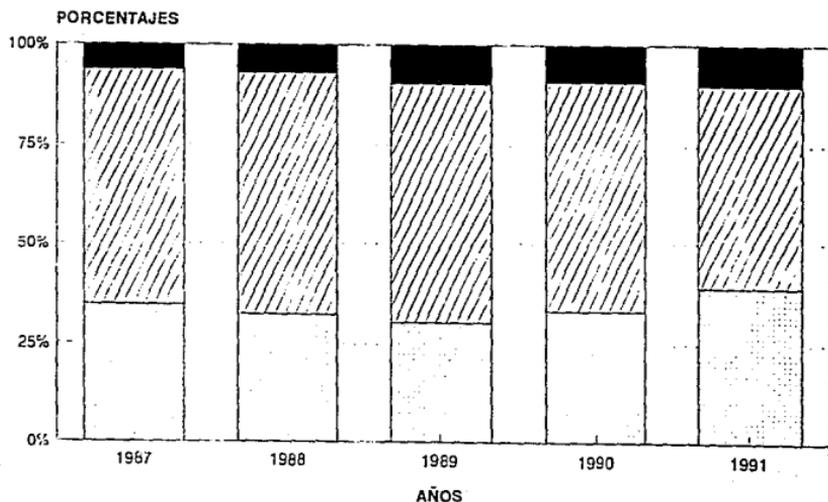
GRAFICA D
MEXICO: ESTRUCTURA DE EXPORTACIONES TOTALES
A E.U., SEGUN TIPO DE BIEN, 1987-1991



FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

GRAFICA E

MEXICO: ESTRUCTURA DE EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA A E.U., POR TIPO DE BIEN, 1987-1991



TIPOS DE BIENES

□ BIENES DE CONSUMO ▨ BIENES INTERMEDIOS ■ BIENES DE CAPITAL

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

manufactureras en el total exportado es obvio que la similitud entre una y otra estructura no es sorprendente; lo mismo se puede decir de los ritmos de crecimiento de cada tipo de bien en una y otra estructura durante el período estudiado. A pesar de esto se pueden indicar algunas diferencias y particularidades.

La composición de las exportaciones manufactureras se diferencian en cierta medida de las totales, debido a que en las primeras, tienen un poco más de peso los bienes de consumo y los bienes de capital (como se observa en las gráficas D y E y en los cuadros 3 y 4 del apéndice); una diferencia de comportamiento mencionable es que durante el período mencionado, el dinamismo de los bienes de consumo del comercio total fue un poco superior (14.78%) al que tuvieron los bienes de consumo manufactureros, que fue de 13.68% (cuadros 5 y 6).

Respecto a las dinámicas de comercio total de los bienes intermedios y de capital aconteció lo contrario, las tasas medio anuales de crecimiento fueron mayores en el comercio manufacturero (6.02% y 22.47%, respectivamente) que en el comercio total (4.8% y 21.73%). De estas diferencias, se deduce que fuera de las manufacturas, hay actividades económicas que están entrando seriamente a la exportación de bienes de consumo y que en los otros bienes las manufacturas mantienen el dominio exportador.

También existen similitudes entre ambos tipos de comercio en los rangos de los pesos relativos de cada una de las exportaciones de los tres tipos de bienes, asimismo; en ambas clases de comercio los cambios entre 1987 y 1991 favorecen el incremento de los pesos relativos de las exportaciones de los bienes de consumo y de capital, en detrimento de los bienes intermedios, aunque éstos siguen siendo los más relevantes.

Una posible explicación de estas tendencias parece ser debido a que la producción de bienes de consumo y de capital fue más elástica a los estímulos del mercado externo que la de bienes intermedios.

III.3 LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS POR TIPO DE BIEN.

Dentro de la estructura de las exportaciones manufactureras, se pueden observar algunos cambios en la distribución de los pesos relativos de cada tipo de bien entre 1987 y 1991: los bienes de consumo y de capital elevaron su peso relativo; los primeros llegaron a 38.90%, habiendo tenido 34% en 1987; los segundos pasaron de 6.56% a 10%, con un poco menos de puntos porcentuales para su mayor participación que los bienes de consumo, pero con una tendencia sostenida durante el período a elevar su participación, como lo muestran los cuadros 3 y 4.

Además de esto, las exportaciones manufactureras de bienes de capital fueron las que tuvieron el mayor ritmo de crecimiento durante el periodo: 22.47%, luego fueron los bienes de consumo (13.68%) y los bienes intermedios al final (6.02%); ver cuadro 6.

Otra observación relevante sobre las manufacturas, es la participación de dos divisiones, que explican en cada año dos tercios de la exportación manufacturera: 1) ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO (que en su mayoría son bienes de consumo y algo de intermedios y 2) PRODUCTOS METALICOS, MAQUINARIA Y EQUIPO (que en 1991 la mayor parte fueron bienes de consumo, cuando en años anteriores habían sido bienes intermedios, dentro de la cual tiene a una de las ramas más relevantes y

protegidas de esta última división y de la economía nacional y que es la **Industria automotriz** (L.3); ver cuadro 1.

Estas dos divisiones manufactureras, nos dan muestra de una **concentración DIVISIONAL exportadora** bastante elevada y caracterizada por su integración a los Estados Unidos. Baste señalar que en 1991, ambas divisiones explicaron el 65.2% de las exportaciones manufactureras. Alimentos, de su total exportado 81.2% lo dirigió a los Estados Unidos, mientras Productos metálicos, dirigió casi el 75% (ver cuadro B).

Pero de estas dos divisiones, el peso mayor lo lleva Productos metálicos, básicamente por la rama automotriz. Esta tendencia en esta división manufacturera se corrobora por las fuentes estadísticas utilizadas en este informe: en el análisis del comercio exterior por principales productos, desde 1988 hasta 1991. (ver cuadros 7-11); igual revisando los principales capítulos de exportación de la tarifa arancelaria de 1991 (cuadro 12).

Así, uno de los resultados, asociado directamente a la apertura mexicana, es indudablemente el lugar crucial de toda la rama automotriz en la estructura exportadora. En 1991, como se aprecia en el cuadro 11, el 15.4% de la exportación total mexicana es de **automóviles**, mientras que **motores para automóvil** cubrió el 3.7%.

El ritmo exportador de la rama automotriz, vista con la información de la tarifa arancelaria por sección, es muy ilustrativa de lo que en un período tan breve ha hecho esta última. La segunda sección exportadora que más rápido creció entre 1987 y 1991 fue la XVII (Material de transporte), donde están incluidos los autos. Al revisar el ritmo anual, las tasas registradas son bastante altas y ascendentes entre 1988

y 1990, en 1991, tal ritmo bajó pero se quedó todavía en un alto nivel. (ver gráficas 4 y 5 del apéndice).

III.4 LAS EXPORTACIONES DE LAS GRANDES DIVISIONES ECONOMICAS, POR TIPO DE BIEN.

De 1987 a 1991 se han presentado cambios en la composición, por tipo de bien, de las exportaciones de los grandes sectores, esto es, por cada Gran División, sin embargo; la importancia de este apartado muy probablemente radica en advertir que el peso exportador de cada uno de estos grandes sectores (en que se divide convencionalmente la economía mexicana), no varía significativamente en un lapso tan breve como el que aquí se estudia o revisa.

Aún incluso después de poner en práctica diversas medidas de política comercial (Apertura comercial y acuerdos comerciales con los Estados Unidos), que pueden ser considerados como un parteaguas en la historia de las relaciones económicas internacionales del país. Los cambios de corto plazo sí se pueden percibir, como lo veremos en las siguientes líneas, pero dentro de cada uno de los sectores, no entre ellos.

La Gran División I, AGRICULTURA Y SILVICULTURA exportó, durante cada año del período 1987-1991, en su gran mayoría bienes de consumo; en segundo lugar bienes intermedios y ningún bien de capital (ver cuadros 13-17). Su peso relativo en las exportaciones a Estados Unidos quedó entre 8% y 9% (ver cuadro 18), que es el tercero después de **EXTRACTIVAS** y **MANUFACTURERAS**. El modelo exportador sigue basándose en el petróleo, pero cada vez adquiere mayor peso el sector

manufacturero, particularmente en las de toda la industria automotriz (autos, motores y autopartes).

La Gran División II, GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA, tiene escaso peso relativo en las exportaciones totales (cerca del 2%): la mayoría de sus productos de exportación son bienes intermedios, luego los de consumo y finalmente los de capital. Por lo menos el 83% de su exportaciones de estos años se asocian a productos ganaderos y apícolas (ver cuadro 1).

El peso exportador casi insignificante de estas actividades económicas tradicionales, poco refleja la abundante dotación existente de recursos naturales del país que las hace posibles, su mayor aprovechamiento en el futuro, quizá pudiera darse por la vía de la industrialización y la explotación racional de los recursos naturales y es posible, que si se estimularan estos grandes sectores, tuvieran una mayor participación en el comercio exterior.

La Gran División III, es decir, las INDUSTRIAS EXTRACTIVAS (con 4 Divisiones): PETROLEO CRUDO, GAS NATURALES, MINERALES METALICOS, OTROS MINERALES Y OTRAS) solamente exporta bienes intermedios. Los productos predominantes de esta Gran División (90% mínimo) surgen de PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL (cuadro 1).

En 1991 este gran sector económico tenía el segundo lugar como exportador con 25.21% y en 1987 su lugar era el mismo, pero con un 31%(ver cuadro 18). En este gran sector, están ubicados el producto y la empresa que ocupan todavía el primer lugar dentro de los productos exportados y las empresas más exportadoras de México. De algún modo este dato subraya la importancia que todavía tiene un producto

tradicional y una empresa estatal, cuando ni la nueva orientación de la política comercial mexicana, favorece mucho los productos tradicionales de exportación, ni las reformas económicas de la última década han optado por impulsar el fortalecimiento de las empresas estatales. Todo indica que por un plazo largo este importante lugar le seguirá correspondiendo, pero quizá con porcentajes cada vez menores. Los productos petroleros y mineros, como hace muchos años, han sido y siguen siendo de una gran relevancia dentro de la plataforma exportadora, aún a pesar de la persistente caída en los precios del petróleo desde 1985.

Finalmente, la Gran División IV INDUSTRIAS MANUFACTURERAS, que como ya se mencionó antes, con 13 Divisiones ocupó el primer lugar como exportador, con un 58.78% del total exportado en 1987 y 62.64 en 1991 (ver cuadro 18), exportando principalmente bienes intermedios, después de consumo y finalmente de capital; por lo que el peso exportador recae en esta Gran División.

La tasa media anual de crecimiento de las exportaciones totales durante el periodo 1987-1991, fue de 8.32%, que fue inferior a la de las importaciones que fue de 29.14%. Vista la dinámica en cada Gran División (siendo 6 en total), los resultados son heterogéneos entre estas seis Grandes Divisiones. Cuatro tuvieron tasas positivas y dos tuvieron negativas. El rango de los ritmos de crecimiento de las primeras y su resultado fueron los siguientes (ver cuadros D y 18):

10.) La dinámica de crecimiento medio anual más alta (19.11%) correspondió a la Gran División GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA. El resultado fue que se incrementó su participación relativa en el total exportado: en 1987 ésta era de 1.64% y en 1991 fue de 2.40%.

2o.) La segunda dinámica de crecimiento (18%) fue para la Gran División denominada OTROS, de peso económicamente insignificante en la estructura de exportaciones totales, tanto en 1987 como en 1991 (16).

3o.) Con una tasa media anual de crecimiento (11%), AGRICULTURA Y SILVICULTURA quedó en tercer lugar (no obstante que en 1988 tuvo una tasa anual negativa), al tiempo que incrementó levemente su peso relativo (9.01%) en 1991 en la estructura porcentual de las exportaciones totales, pero dentro del mismo rango que ya tenía en 1987 (8.14%).

4o.) Las INDUSTRIAS MANUFACTURERAS tuvieron el cuarto lugar en ritmo de crecimiento medio anual (10.5%). Pero esto permitió que su participación porcentual en las exportaciones creciera, con lo cual se afianzó en el primer lugar dentro del conjunto de Grandes Divisiones exportadoras, ya que su participación en el comercio pasó de 58.78% en 1987 a 62.64% en 1991, es decir, 4 puntos porcentuales más que en 1987.

5o.) INDUSTRIAS EXTRACTIVAS tuvo, con un 3% de tasa media anual de crecimiento, el quinto lugar, abajo del ritmo exportador de la economía y con muchos puntos menos que la INDUSTRIA MANUFACTURERA, debido a que registró tasas negativas en 1988 y 1991; se mantuvo finalmente con el mismo rango exportador, pero con un porcentaje de participación relativa menor: 25% en 1991, habiendo sido éste de 31% en 1987 como se aprecia en el cuadro 1.

16) OTROS, no es otra cosa mas que un concepto residual de productos no especificados, dada su gran diversidad y su escasa participación en los valores totales de las exportaciones e importaciones.

CUADRO D

RITMO DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MEXICANAS ESTACIONALES (MAY 1961)

CATEGORÍA	MAY 1961		MAY 1962		MAY 1963		MAY 1964		MAY 1965		MAY 1966		MAY 1967	
	EXPOR	IMPOR												
AGRICULTURA Y MINERÍA	100%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%
INDUSTRIAS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
SERVICIOS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
COMERCIO EXTERNO	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
AGRICULTURA Y MINERÍA	100%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%	110%	100%
INDUSTRIAS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
SERVICIOS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
COMERCIO EXTERNO	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

FUENTE: CUENTA DE PAGOS BALANZA, DATOS DE FONDO DE INVESTIGACIONES DE INVESTIGACION ECONÓMICA.

6o) La Gran División de PRODUCTOS NO CLASIFICADOS, sin significancia económica alguna, decreció (-60%).

La evolución o dinámica de la divisiones de la INDUSTRIA MANUFACTURERA entre 1987 y 1991, fue un tanto extraña, ya que hubo divisiones que, por un lado, tuvieron mercados retrocesos (Alimentos, bebidas y tabaco , con -3.81%) y otras menores (Papel, imprenta e industria editorial, con -0.22%; Equipo profesional y científico, -0.24 que es una rama de L, Prod. metálicos, maquinaria y equipo).

Así, las divisiones que crecieron por debajo de la tasa que registró el total de la industria manufacturera fueron: (B, Textiles; C, Ind. de la Madera; E, Derivados del petróleo; I, Otros productos. minerales. no metálicos y K, Minerometalurgia); mientras que el resto de las Divisiones (y ramas de L) crecieron a un ritmo superior al de la industria manufacturera, ocupando un lugar notable las que registraron tasas medias anuales arriba del 20%. El resultado final de tales dinámicas dispares fue que de 13 divisiones manufactureras, 6 incrementaron en 1991 su peso relativo dentro del total exportado por la industria manufacturera y 7, por lo tanto, lo redujeron.

Un caso notable fue el de la División L (que incluye a la rama automotriz), que con una tasa media anual de 13.66% fue posible incrementar su peso relativo en casi 7 puntos porcentuales (de 49.73 a 56.57%) entre 1987 y 1991 (ver cuadros D y 1 del apéndice).

III.5 ORIGEN SECTORIAL DEL INCREMENTO EN LAS EXPORTACIONES TOTALES Y MANUFACTURERAS.

Como se indicó anteriormente, la industria manufacturera es la principal actividad económica que genera exportaciones hacia E.U.: 59% en 1987, 65% en 1988, 61% en 1989, 60% en 1990 y 63% en 1991 (ver cuadro 18).

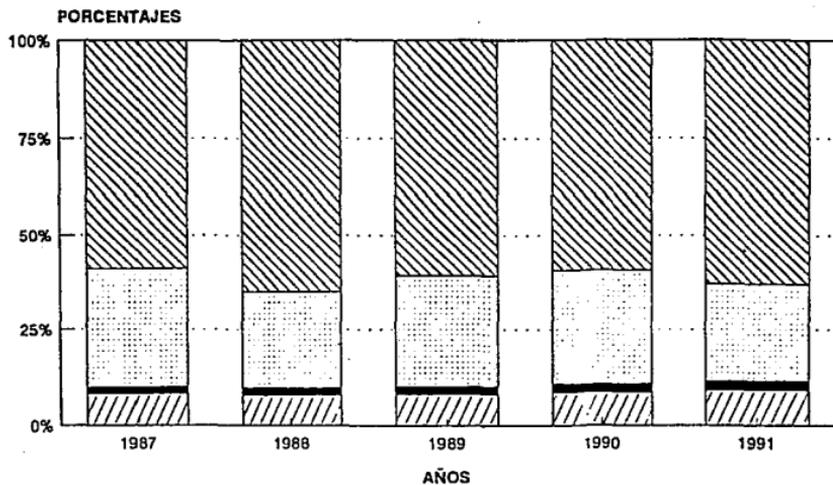
La segunda en importancia siempre ha sido, en este período, la industria extractiva (que incluye: petróleo crudo y gas natural, minerales metálicos, otros minerales y otras industrias extractivas); su peso relativo promedio en el período fue de 28%. Finalmente quedan la agricultura y la ganadería en tercero y cuarto lugar, respectivamente, pero con un porcentaje muy distante del que tiene la industria manufacturera y extractiva.

Se puede señalar que, aún tomando en cuenta lo corto del período analizado, estos dos últimos sectores económicos han tenido una participación relativa muy estable en esta estructura observada. Por lo tanto, los cambios que se observan más visiblemente, son fundamentalmente en la industria extractiva y la manufacturera, pero sin registrar variaciones relevantes (ver gráfica F).

La mayor capacidad exportadora de la economía mexicana entre 1987 y 1991, creció en forma considerable en esos cuatro años, sea que consideremos como destino solamente el mercado norteamericano o el resto del mercado mundial. Las exportaciones a los Estados Unidos pasaron, de 13,326.2 en

GRAFICA F

México: Exportaciones totales hacia los Estados Unidos por actividad económica de origen, 1987-1991.



EXPORTACION TOTAL

AGRICULTURA GANADERIA IND.EXTRACTIVA IND.MANUFACT.

NOTA: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

1987 a 18,344.8 (millones de dólares) en 1991⁽¹⁷⁾ (cuadro 2 del apéndice), lo cual significa un incremento de 38%.

Las exportaciones al resto del mundo tuvieron un incremento más modesto, mucho menos que las exportaciones a Estados Unidos, pero ciertamente alto en esos cuatro años. En 1987 pasaron de 7,330.1 (m.d.d.) a 8,475.5 (m.d.d.) en 1991, esto es, se dio un incremento de 16%.

Considerando el incremento de la capacidad exportadora nacional frente al mundo total, se puede destacar la contribución de la industria manufacturera con un 95.34 del impulso al aumento en las exportaciones, así como la caída de la aportación de la industria extractivas (ver cuadro 19).

De esta forma, si analizamos la aportación relativa que hizo cada división o rama del sector manufacturero, para elevar el peso relativo de las manufacturas en las exportaciones totales (subiendo de un 59% en 1987 a un 63% en 1991) hacia E.U. entre 1987 y 1991, encontramos lo siguiente, según el cuadro E:

1) La industria automotriz, es decir, Productos metálicos, maquinaria y equipo para otros transportes y comunicaciones (L.3), que representaba el 38% de las exportaciones manufactureras totales en 1987, contribuyó con el 34.39% (menos que proporcionalmente) del incremento de dichas exportaciones entre 1987 y 1991.

2) Alimentos, bebidas y tabaco (A), división que estaba en 1987 en segundo lugar como división exportadora, pero con un

17) Cifras de Banco de México con datos que recibe de la Dirección General de Aduanas de la SHCP.

CUADRO E

**ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES A E.U. DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA EN 1987
E INFLUENCIA RELATIVA DE CADA DIVISION EN LOS CAMBIOS REGISTRADOS
ENTRE 1987 Y 1991.**

DIVISION MANUFACTURERA	EST. DE LAS EXPORTACIONES 1987	EST. DE VARIACION 1987/1991
A. ALIMENTOS BEBIDAS Y TABACOS	14.71%	-4.53%
B. TEXTILES ANIDESTRIL E INO DEL CUERO	4.68%	1.77%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	1.68%	1.29%
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	1.99%	-0.04%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	4.42%	2.77%
F. PETROQUIMICA	0.38%	1.48%
G. QUIMICA	5.76%	11.23%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	1.14%	1.37%
I. CAD DE PRODUCTOS MINERALES NO METALICOS	5.03%	3.61%
J. SIDERURGIA	4.44%	9.57%
K. MINERO METALURGIA	6.07%	0.62%
L. PROD METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	49.74%	71.21%
1. PARA AGRICULTURA Y GANADERIA	0.11%	0.31%
2. PARA FERROCARRILES	0.05%	0.15%
3. PARA OTROS TRANSP. Y COMUNIC.	37.94%	34.39%
4. MAQ. Y EQUIPO PARA IND. DIVERSA	6.28%	21.45%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CULTIVO	0.29%	0.01%
6. ELABOR. DE ELECTRONES	4.51%	12.90%
7. APAR. DE TELECOMUNIC. Y RELAJERA	0.54%	2.90%
M. OTRAS INDUSTRIAS	0.57%	1.85%
INDUSTRIA MANUFACTURERA	100.00%	100.00%

FUENTE: CUADRO ELABORADO CON DATOS DE BANCO DE MEXICO

Fórmula Est. de Variación:

$$\frac{A_{1991} - A_{1987}}{A_{1987}} \times 100 = \text{Est. de Variación}$$

porcentaje mucho menor que la automotriz, no sólo no aportó al crecimiento absoluto y relativo de las exportaciones manufactureras, entre 1987 y 1991, sino que bajó su capacidad exportadora, por lo cual fue la única que registró un porcentaje negativo en la estructura de variación 1987-1991 de -4.53%.

3) Maquinaria y equipo especial para industrias diversas (L.4), al mostrar un dinamismo exportador excepcional, su colaboración al incremento exportador de las manufacturas fue más que proporcional (21.45%), pues en 1987 su capacidad exportadora representó solamente el 6.28% del total.

4) Química (G), igual que la automotriz, contribuyó más que proporcionalmente: con un peso relativo de 5.76% en 1987 generó 11.23% del incremento total entre 1987 y 1991.

5) Minerales no metálicos (I), contribuyó menos que proporcionalmente, con 3.81%, teniendo en 1987 un peso relativo de 5.03%.

Esto nos lleva a concluir, que el peso de las exportaciones del período, descansó fundamentalmente en la división de Productos metálicos, maquinaria y equipo, (particularmente en las ramas automotriz y de maquinaria y equipo especial para industrias diversas), que en conjunto aportó 71% del incremento total de las manufacturas.

Esto nos demuestra que el esfuerzo fue completamente desigual y concentrado al interior de las manufacturas. Si se quiere ver de otra forma, tales ramas asumieron el liderazgo en las contribuciones adicionales de exportaciones durante este período. Estando fuera de los objetivos de este texto explicar, las causas de que estas ramas manufactureras -de la

automotriz sobre todo- hayan sostenido la mayor parte del incremento exportador, baste ahora señalar que son diversas y que han sido revisadas y analizadas profundamente por autores mexicanos y norteamericanos.

III.6 ORIGEN SECTORIAL POR TIPO DE BIENES EXPORTADOS.

La industria manufacturera es la que exporta mayoritariamente bienes de consumo, ya que entre 1987 y 1991 provinieron de esta el 79% (en promedio) de los bienes de consumo (ver gráfica 6)

En la industria manufacturera es notoria la participación relativa de 2 divisiones (18) como exportadoras pesadas: 1) ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO y 2) PRODUCTOS METALICOS, MAQUINARIA Y EQUIPO. (gráficas 7 y 8). La suma de sus participaciones nos explica siempre alrededor del 70% de las exportaciones manufactureras de bienes de consumo.

El otro sector que tiene cierta aportación considerable de bienes de consumo es la agricultura, aunque obviamente muy distante de la industria manufacturera. La ganadería, por otra parte, es el último sector a considerar, con presencia casi insignificante.

18) El término Divisiones alude a los subgrupos que se encuentran dentro de las Grandes Divisiones. Estos términos no son, en rigor, los utilizados por el Banco de México en la presentación de sus datos indicadores del sector externo, pero los conceptos son similares a los utilizados en el Sistema de Cuentas Nacionales de México. Por ejemplo, la Industria Manufacturera es una Gran División que incluye, entre otras, a estas dos divisiones indicadas: Alimentos, bebidas y tabaco, por una parte, y a Productos metálicos, maquinaria y equipo, por la otra.

Puede decirse que las participaciones relativas de estos sectores indicados fue bastante estable a lo largo del período

Los **bienes intermedios** exportados se originan también mayoritariamente en la industria manufacturera, con un porcentaje promedio de 51%.

Como resultará obvio, la industria extractiva, en tanto productora natural de bienes intermedios, es la segunda exportadora de este tipo de bienes (en los bienes de consumo no interviene en absoluto): 43% en 1987, 36% en 1988, 41% en 1989, 43% en 1990, 43% en 1990 y 40% en 1991.

En tercer lugar quedó la agricultura, con menos jerarquía y peso relativo en este tipo de bien que en el caso de bienes de consumo, y el cuarto lugar lo ocupa la ganadería, (ver gráfica 9).

Los **bienes de capital**, con el menor peso relativo en las exportaciones mexicanas hacia Estados Unidos (y el resto del mundo), provienen casi exclusivamente de la industria manufacturera. El resto proviene, en montos absolutos y relativos insignificantes, de la ganadería. Esto se puede ver en la gráfica 10 .

C A P I T U L O C U A R T O**LAS IMPORTACIONES MEXICANAS, TOTALES Y MANUFACTURERAS:
ESTRUCTURA, DINAMICA Y TENDENCIAS, 1987-1991.****IV.1 ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES TOTALES, SEGUN
TIPO DE BIEN.**

Quizá el efecto directo de la liberalización de importaciones es que ahora cubrió inclusive a los bienes de consumo (a diferencia de otros intentos de liberar importaciones, que únicamente habían liberado bienes intermedios y de capital pero no habían cubierto bienes de consumo), esto se instrumentó para alcanzar el objetivo principal de la política económica que se aplica desde 1983, que es (y que ha sido hasta la fecha) el de abatir la inflación; hasta dejarla en un nivel similar al de los principales socios comerciales de México.

Para tal fin, se ha buscado ajustar los precios internos con los precios de los bienes internacionales, y por esa vía, poder controlar los precios, al mismo tiempo que se aumenta la oferta de bienes internos y se reducen costos, cuando hay insumos que provienen del extranjero.

Sin embargo, son los bienes intermedios los que predominan en el total de las importaciones mexicanas totales provenientes

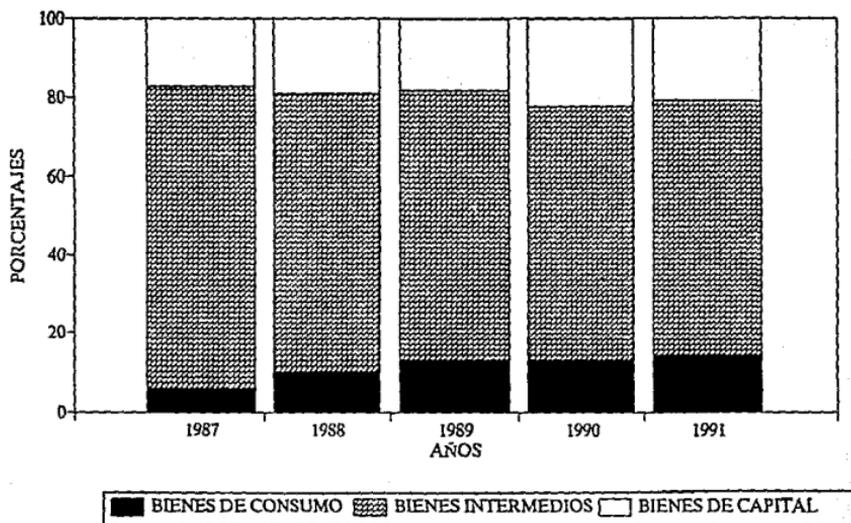
de Estados Unidos. El porcentaje menor de éstos (respecto a las importaciones totales) fue de 64%, en 1990; el mayor fue de 77%, en 1987. (Ver gráfica G)

Durante el período de estudio se presentaron cambios en las participaciones relativas de cada uno de los tipos de bienes, que no llegaron a modificar el orden de importancia de su participación en las importaciones totales, pero cabe resaltar, que a partir de 1989 y hasta 1991, se incrementó la importancia de los bienes de consumo (pasaron de 5.72% en 1987 a 13.81% en 1991) y los bienes de capital (pasaron de 17.11% en 1987 a 20.76% en 1991), con respecto a la participación de los intermedios que vieron disminuir su importancia (de 77.18% a 65.43% en los mismos años). Ver cuadro F. Esto nos demuestra que existe debilidad en nuestra planta productiva que se ve demostrada por el crecimiento de los bienes de consumo y que confirman el hecho de que es más fácil importar que producir.

De acuerdo a las importaciones por Grandes Divisiones, encontramos que en todas ellas predominan también los bienes intermedios, excepto en la de PRODUCTOS NO CLASIFICADOS, cuyo peso relativo en las importaciones totales de México es insignificante.

Sin embargo, de 1987 a 1991, bajó el peso relativo de los bienes intermedios: de 77.18% a 65.43%, aunque sin perder su rango en la estructura de importaciones totales; esta reducción está asociada al hecho de que su dinámica de crecimiento anual promedio, sin ser baja (24%), fue menor a

GRAFICA G
MEXICO : ESTRUCTURA DE IMPORTACIONES PROVENIENTES DE E.U.,
SEGUN TIPO DE BIEN ,1987-1991



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

CUADRO F

ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES MEXICANAS PROVENIENTES DE E.U., POR TIPO DE BIEN, SEGUN SECTOR ECONOMICO DE ORIGEN, 1987 - 1991.

ANOS	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
1987 IMP.TOTALES IMP.MANUFACTURERAS	5.72% 6.08%	77.18% 75.61%	17.10% 18.30%	100.00% 100.00%
1988 IMP.TOTALES IMP.MANUFACTURERAS	9.93% 10.91%	71.01% 69.04%	19.06% 20.05%	100.00% 100.00%
1989 IMP.TOTALES IMP.MANUFACTURERAS	12.91% 13.87%	69.09% 66.51%	18.00% 19.62%	100.00% 100.00%
1990 IMP.TOTALES IMP.MANUFACTURERAS	12.95% 13.85%	64.96% 62.76%	22.09% 23.89%	100.00% 100.00%
1991 IMP.TOTALES IMP.MANUFACTURERAS	13.81% 14.43%	65.43% 63.45%	20.76% 22.12%	100.00% 100.00%

FUENTE : ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

la que tuvieron los bienes de consumo (61%) y los bienes de capital (36%). cuadro 5 y gráfica H.

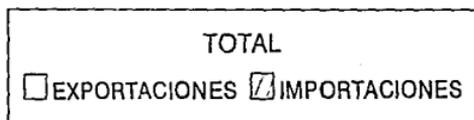
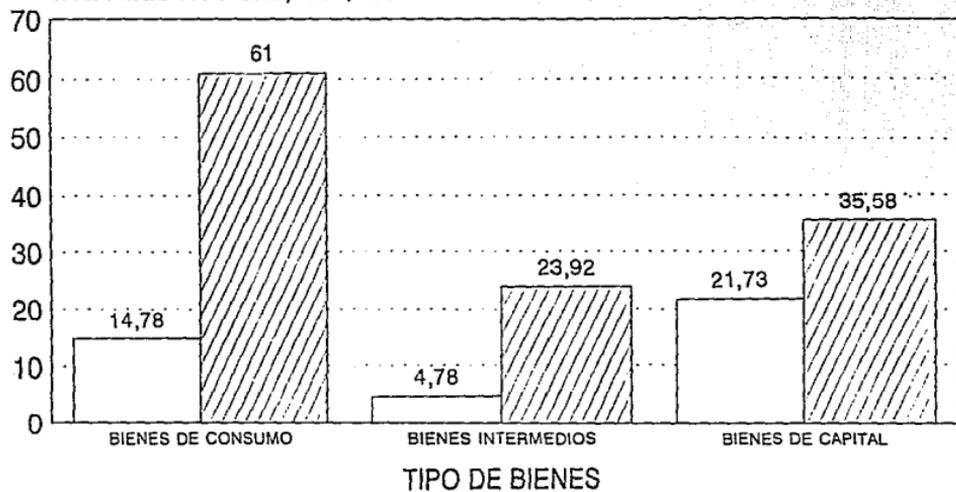
Por su parte, los bienes de capital ocupan el segundo lugar (muy distante del primero) en la estructura de importaciones totales: 17.1% en 1987, 19.06% en 1988, 18.1% en 1989, 22.1% en 1990 y 20.76% en 1991 (ver cuadros 20-24). La participación relativa más estable durante el período correspondió a los bienes de capital aunque, finalmente en 1990 y 91 sí llegaron a incrementar dicha participación (como lo indican los porcentajes anteriores). La única Gran División que no ofrece a México este tipo de bien como el segundo más importante (en ninguno de los años tomados en cuenta) es la de Agricultura y silvicultura.

El más claro incremento de las importaciones provenientes de E.U., se notó en los bienes de consumo, que mostraron una clara y sostenida tendencia a incrementar su peso relativo en las importaciones totales de México. (a costa de los bienes intermedios), debido a que en 1987 comenzaron representando un 5.72% y para 1991 alcanzaron el 13.81% (ver cuadro F). Este lo podríamos señalar como uno de los principales efectos rojos de la apertura comercial, lo que indica que la competencia de los bienes de consumo externos está desplazando nuestra producción nacional.

Al observar lo que sucedió con la oferta de bienes de consumo en cada una las Grandes Divisiones (excepto en PRODUCTOS NO CLASIFICADOS) se encuentra también una tendencia a incrementar finalmente su peso relativo dentro de la oferta total de ellas, aunque no sostenidamente, como puede verse en los cuadros 20-24.

GRAFICA H
MEXICO-E.U.: DINAMICA DEL COMERCIO
TOTAL, POR TIPO DE BIEN, 1987-1991

TASA MEDIA ANUAL, 1987/1991



IV.2 ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES MEXICANAS POR SECTOR ECONOMICO DE ORIGEN Y TIPO DE BIEN.

Aproximadamente el 90% de las importaciones totales fueron compradas por la industria manufacturera a la industria manufacturera norteamericana, como se puede apreciar en la gráfica I). Este hecho sin duda ratifica la doble cara de la industria manufacturera, debido a que es el principal exportador , pero también el principal importador, lo cual nos da idea de su poder de arrastre en la balanza comercial, y que en estos momentos ha sido mas que nada deficitario.

Prosiguiendo con el análisis, observamos que el segundo lugar correspondió a la Agricultura y silvicultura, pero con un porcentaje de participación relativa (promedio) en el período bastante menor que el de las manufacturas: 7.5%. En síntesis, estos dos sectores económicos (Grandes Divisiones) de la economía norteamericana han abastecido en los últimos cinco años el 96% de las importaciones mexicanas provenientes de los E.U..

Viendo cada uno de los tres tipos de bienes importados, encontramos que cada uno de ellos es producido mayoritariamente por la Industria manufacturera, siendo los promedios (de los porcentajes anuales del período 1987-1991) de cada uno de ellos los siguientes: 94.6% en bienes de consumo, 86.4% en bienes intermedios y 95.5% en bienes de capital. (cuadro 25).

Para complementar esta visión global sobre el papel proveedor que jugó la industria manufacturera de los E.U. en el periodo, resaltamos esto: sus bienes intermedios son los de mayor peso relativo (67% en promedio); siguen luego los bienes de capital (20.8% en promedio) y en tercer lugar los

bienes de consumo (11.73% en promedio). Sin dejar de tomar en cuenta estos porcentajes promedio, lo que se observa en la estructura de pesos relativos de las importaciones manufactureras entre 1987 y 1991 es que los bienes de consumo más que duplican su porcentaje de participación, al pasar de 6.08% a 14.43% (resultante de haber tenido una dinámica impresionante de 62% anual promedio); los bienes de capital también elevan su peso relativo, aunque en menor proporción que los de consumo: pasan de 18.30% a 22.12% (con una dinámica de 37% anual). Ver cuadro F.

Resultado de estos dos sucesos es que los bienes intermedios manufactureros reducen su presencia: de 75.61% a 63.45%, en el mismo periodo, habiendo tenido la tasa media anual de crecimiento más baja entre los tres tipos de bienes, (24.96%), abajo también de la tasa que registró el total de las importaciones manufactureras (30.56%). Ver cuadro 6 y gráfica 11.

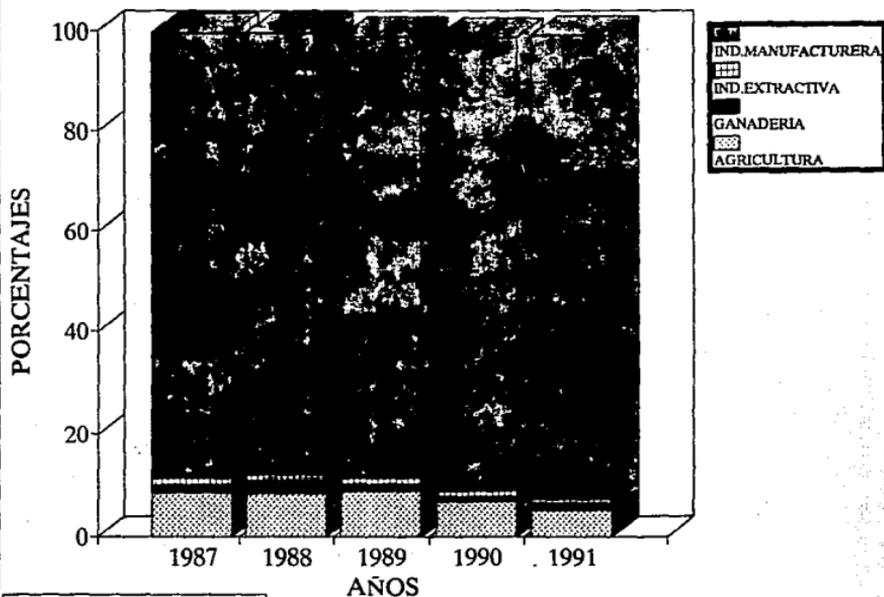
Dado el peso que la industria manufacturera juega en el abastecimiento de la demanda externa mexicana (92% del total importado por México en 1991), la composición de su oferta a México (según tipo de bien) es la que define la composición total de la oferta de la economía norteamericana a México, según tipo de bien.

IV.3 LA CONCENTRACION SECTORIAL IMPORTADORA DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, SEGUN TIPO DE BIEN.

Se ha podido observar en los incisos anteriores, que existe una cierta concentración sectorial de las importaciones manufactureras mexicanas, procedentes de los Estados Unidos

GRAFICA I

MEXICO : ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES, PROVENIENTES DE
E.U., POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN, 1987-1991, %.



FUENTE : BANCO DE MEXICO

por parte de algunas divisiones y ramas de esta Gran División, que como se dijo antes, ha importado aproximadamente el 90% del total en los últimos años (como se pueda observar en la gráfica 12).

Los sectores económicos que siempre se colocan en el grupo predominante de la industria manufacturera norteamericana que abastece a México son dos: L.3 (Industria automotriz) y L.4 (Maquinaria y equipos especiales para industrias diversas), igual que en el caso de las exportaciones, aunque compartiendo o cediendo en algunos años su posición a la división G (Química) o la rama L.6 (Equipos y aparatos eléctricos y electrónicos).

Esto nos indica, aunque sea de forma muy agregada, la existencia de un comercio intraindustrial o intramanufacturero bilateral que gravita fuertemente en el total del comercio bilateral, localizado precisamente en las ramas manufactureras L.3 y L.4., con lo cual quedan de alguna manera definidos, a grandes rasgos, los límites de acción de la política comercial externa de parte de México.

Lo anterior significa que los flujos de comercio bilateral determinados por este tipo de comercio, están menos afectados por las acciones de los responsables de la macroeconomía y la política hacia el sector externo, que por los acuerdos sectoriales de complementariedad económica entre empresas y grupos corporativos. El curso y nivel de este tipo de flujos comerciales quedan casi al margen de la política económica, sobre todo si descansan en un comercio intrafirma y pueden marcar la pauta de lo que puede suceder con el Tratado de Libre Comercio.

Por tipo de bien, también existe una concentración sectorial importadora, ya que el grupo sectorial predominante tiene en primer lugar a L.4 (Maq. y equipo para ind. diversas), seguido por L.3 (Industria automotriz), L.6 (Eq. y aparatos eléctricos y electrónicos) y L.7 (Ap. de fotografía, óptica y relojería), aunque con un peso distinto en cada uno de los años del periodo analizado. El comercio intramanufacturero de bienes de capital es de gran relevancia y parece estar presente, dado los sectores indicados, en L.4 (Maquinaria y equipos especiales para industrias diversas) principalmente.

En la importación de bienes de consumo siempre encabeza el grupo en todos los años la división A (Alimentos, bebidas y tabaco), seguida por cualquiera de estos sectores económicos: B (textiles), E (derivados del petróleo), L.3 o L.6, aunque hay que destacar que en cuatro de los cinco años incluidos en el periodo, B (Textiles, artículos de vestir e industria del cuero) está presente en el grupo sectorial de E.U. que abastece a la economía mexicana (19).

Dentro de los bienes intermedios, invariablemente las divisiones y ramas económicas ubicadas en cada año (y con el mismo orden de importancia) son los siguientes: L.3, G (química) y L.4. Así, parece quedar también en bienes intermedios la rama L.3 (automotriz) con un significativo comercio intramanufacturero.

Sin duda la concentración sectorial mexicana, tanto exportadora como importadora, está vinculada al hecho de que estos sectores están compuestos por empresas que dominan las tecnologías de punta, están oligopolizadas y

19) Esta información se basa en las cifras calculadas de los cuadros 20-24, así como del cuadro 26 del apéndice estadístico

transnacionalizados. Subrayamos al mismo tiempo que estos factores o elementos son los que le dan sentido y cuerpo al comercio intraindustrial e intrafirma, que hasta esta parte sólo he referido suscitadamente (20).

IV.4 LA CONTRIBUCION DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, EN EL INCREMENTO DE LAS IMPORTACIONES TOTALES MEXICANAS.

Como se ha mencionado, las importaciones manufactureras en 1987 representaban 88.51% del total importado, este porcentaje pasó en 1991 a ser de 91.91%.

Los tres puntos porcentuales que se añaden en ese período quizá reflejan escasamente el importante incremento que tuvo el monto de tales importaciones entre 1987 y 1991. El peso del incremento en las importaciones manufactureras estuvo concentrado en unas cuantas Divisiones manufactureras. Si observamos el cuadro G, podemos obtener los siguientes resultados:

1) L.3 (La rama automotriz) explica el 24.35%, aportación proporcional al peso de 24.78% que estas importaciones tenían en 1987.

20) Para un análisis más detallado del comercio intraindustrial e intrafirma véase Casar P., José I. Transformación en el patrón de especialización y comercio exterior del sector manufacturero mexicano, 1977-1988. ILET-NAFIN, México, 1989; y T, Taniura, C. Schatan y J. Máttar, Intra-industry and intra-firm trade between Mexico and the United States: the autoparts, electronics and secondary petrochemical industries, JRP Series 97, Japan, 1992.

CUADRO G

**ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES MANUFACTURERAS DE E.U. EN 1987
E INFLUENCIA RELATIVA DE CADA DIVISION EN LOS CAMBIOS REGISTRADOS
ENTRE 1987 Y 1991.**

DIVISION MANUFACTURERA	EST. DE LAS IMPORTACIONES 1987	EST. DE VARIACION 1987/1991
A.- ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACOS	3.87%	8.14%
B.- TEXTILES ARTS DE VESTIR E IND. CIVIL	1.64%	3.51%
C.- INDUSTRIAS DE LA MADERA	0.46%	1.40%
D.- PAPELERIA Y PRODUCTOS DE PAPEL	6.44%	2.97%
E.- PRODUCTOS DE PASTA DE CELULOSA	3.42%	3.54%
F.- PETROLIO Y CARBON	6.12%	-0.92%
G.- QUIMICA	10.15%	7.63%
H.- PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	2.32%	3.79%
I.- PRODUCTOS MINERALES NO METALICOS	0.86%	1.15%
J.- MINERIA	5.05%	5.98%
K.- MINERO METALURGICA	2.79%	1.30%
L.- PROD. METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPOS	51.79%	59.77%
1.- PARA AGRICULTURA Y GANADERIA	0.81%	0.47%
2.- PARA FERROCARRILES	0.07%	0.75%
3.- PARA OTROS TRANSP. Y COMUNIC.	21.79%	21.35%
4.- MAQ. Y EQUIPOS PARA INDUSTRIA	18.45%	20.03%
5.- EQUIPO PROFESIONAL Y CULTIVO	2.54%	2.43%
6.- EQUIPO ELECT. Y ELECTRONICOS	6.53%	10.66%
7.- APAR. FOTOGRAFICA Y REPRODUCCION	0.87%	1.22%
8.- OTRAS INDUSTRIAS	0.42%	1.32%
TOTAL IMPORTACIONES MANUFACTURERAS	100.00%	100.00%

FUENTE: CUADRO ELABORADO CON DATOS DE BANCO DE MEXICO

Fórmula est. de variación:

$$\frac{X_{\text{Manuf. 91}} - X_{\text{Manuf. 87}}}{X_{\text{Div. Manuf. 91}} - X_{\text{Div. Manuf. 87}}}$$

2) L.4 (Maquinaria y equipo para industrias diversas) contribuyó con el 20.03%, ligeramente más que proporcional al peso relativo que este tipo de importaciones tenían en 1987, que fue de 18.45%.

3) L.6 (Equipos y aparatos eléctricos y electrónicos), teniendo en 1987 un peso de 6.53% en las importaciones totales, contribuyeron más que proporcionalmente con el 10.68%.

4) La división A (Alimentos, bebidas y tabaco) también contribuyó más que proporcionalmente (8.14%), pues en 1987 pesaba con un 3.87%.

5) La división G (Química), teniendo en 1987 un peso relativo de 10.15% aportó un 7.63% del incremento en el período, es decir, menos que proporcional.

6) La Siderurgia (J), al igual que la Automotriz, también aportó (5.98%) proporcionalmente al peso que tenía en 1987, que fue de 5.05%.

Estos seis sectores (ramas) de la industria manufacturera norteamericana fueron los que más contribuyeron en el incremento en las importaciones manufactureras de México; hecho que nos revela la alta propensión a importar por parte de dos ramas (L3 y L4), que explican más del 40% de las importaciones manufactureras y que no hace mas que indicarnos, como las industrias transnacionales (automotriz)

mantienen un comercio intraindustrial e intramanufacturero, y que a pesar de la protección que se les ha dado continúan siendo altamente importadoras, pero no por su incapacidad de competir con otras empresas, sino para aprovechar las ventajas comerciales y económicas que les concede cada país, para de esta forma, abatir sus costos y obtener las mejores utilidades.

CAPITULO QUINTO

RESULTADOS Y DIFERENCIAS ENTRE EL COMERCIO DE MEXICO CON ESTADOS UNIDOS Y EL COMERCIO TOTAL MEXICANO, 1987-1991.

Debido a que el comercio total mexicano está fuertemente determinado por el comercio entre México y los Estados Unidos, los resultados de este comercio bilateral determinan en lo general, el comercio exterior mexicano, tanto en su nivel, estructura, tendencia y, en algunos casos, en su dinámica. Los saldos comerciales de cada uno de los sectores económicos tienen en su mayoría el mismo signo (del comercio total mexicano) que el que se tiene en el comercio bilateral, aunque en unos casos, la minoría, los saldos están explicados en más de un 50% por la relación comercial con países distintos a los Estados Unidos (ver cuadros 2 y 27 y la gráfica 13).

V.1 CAMBIOS EN EL COMERCIO TOTAL POR GRAN DIVISION.

En 1987 la única Gran División deficitaria de relevancia en toda la economía mexicana es la industria manufacturera, habiendo tenido ésta saldo negativo - 183.2 millones de dólares(mdd)-; tal déficit representaba entonces apenas el 2.17%, del superávit total que se tuvo con todo el mundo.

Mientras que las Grandes Divisiones superavitarias fueron las siguientes: 1) industrias extractivas (8,196 mdd), 2) agricultura (324 mdd) y 3) ganadería (110mdd). La evolución de estas 4 Grandes Divisiones se aprecia mejor en las gráficas 14 a 17 del apéndice.

La balanza comercial global con los E.U. en 1987 observó las mismas características que la balanza comercial mexicana con el mundo (como se ve en la gráfica 13), aunque es necesario matizar algunas cuestiones.

La primera es que el saldo superavitario de las industrias extractivas con E.U. representó el 49% del saldo que se tuvo con todo el mundo, proporción que es bastante menor a la que en este mismo sentido tuvieron las otras divisiones (cualquiera fuera el signo de este saldo).

Este hecho indica que las extractivas, particularmente la división de petróleo crudo y gas natural, muestran un comercio exterior con un cierto grado de diversificación de sus mercados de exportación; esta situación es alentadora en tanto nos remite directamente al sector, o aún más, a la empresa con mayor capacidad para generar divisas.

La segunda cuestión, es que este mismo superávit extractivo representó el 92% del superávit global del comercio mexicano en 1987, que de alguna manera refleja una leve reducción, aunque todavía insatisfactoria, del peso relativo que todavía tenía el ramo petrolero en el sector externo en ese año.

A pesar de que su importancia fue disminuyendo (como se estableció en los criterios de política económica), su peso todavía es importante: en 1991 representaba el 23.29% de las exportaciones totales hacia los E.U. y el 92.41% de las

exportaciones de las Industrias Extractivas a este mismo país.

En el período 1987-1991 es característico que el monto de las exportaciones petroleras (que incluyen al petróleo crudo y al gas natural) sea igual al monto del superávit petrolero (dada la insignificancia de las importaciones petroleras que hace México); referirse a uno es referirse al otro. En 1988 se tuvo el nivel más bajo y en 1990 el más alto; en todo caso se registra una tendencia ascendente durante el período, que nos hace seguir dependiendo de él como un exportador neto, ya que sus saldos son siempre los más altos, de entre todas las Grandes Divisiones.

Sin embargo, llama la atención el hecho de que las exportaciones petroleras hacia los E.U. hayan crecido durante el período 1987-1991 a sólo un 3% y las importaciones a un 35.15%, sin que se haya modificado sustantivamente el peso relativo de las importaciones petroleras provenientes de los Estados Unidos.

A pesar del impulso de la industria extractiva en el comercio exterior, de 1987 a 1991 la situación del sector externo mexicano, reflejo directo e inmediato de la balanza comercial global, cambió desfavorablemente. El holgado superávit de 1987 (8433 mdd) con todo el mundo, se convirtió en un abultado déficit en 1991: 11,063.7 millones de dólares (cuadro 27) . Se mantuvieron como divisiones superavitarias la Agricultura, la Ganadería y las Extractivas, pero con menores niveles absolutos en términos de valor. El gran giro que dio la balanza comercial se asocia directamente a la industria manufacturera, que pasó de un déficit de 183.2 mdd en 1987, a otro de 18,722.5 mdd en 1991 (ver cuadro 27). El ritmo medio anual al que creció este déficit entre 1987 y 1991 fue de

218.4, lo que nos refleja la disminución de las exportaciones en proporción a las importaciones en esta Gran División.

Estas cifras nos indican que las industrias manufactureras "arrastran" a la economía en un doble sentido: a un modesto crecimiento y simultáneamente a un mayor y creciente desequilibrio externo, regenerándose el cuello de botella que parecía ser exclusivo del anterior modelo de sustitución de importaciones. La capacidad de financiamiento de los sectores superavitarios apenas cubrió en 1991 el 58% del déficit manufacturero, cuadro H).

Cabe señalar también que durante el periodo 1987-1991, tanto en el comercio internacional total como con el bilateral con los Estados Unidos en particular, el ritmo de crecimiento medio anual de las importaciones siempre fue mayor que el de las exportaciones, tanto en el nivel global como en todos los sectores económicos de origen, es decir, en las primeras cuatro Grandes Divisiones, que son las que tienen significado económico en el entorno externo nacional; confirmándose así que el primer efecto directo de la apertura comercial es la reincidencia al déficit comercial externo (que fue característico de México en la década de los setenta).

Aunque las tasas medias de crecimiento de las importaciones, en ambos comercios, tienden a ser similares, las diferencias entre uno y otro ritmo de crecimiento existen, hecho del cual hay que resaltar lo siguiente:

1) Las diferencias entre los ritmos de crecimiento de exportaciones e importaciones, global y entre sectores o Grandes Divisiones, son mayores para el caso del comercio internacional total que para el comercio bilateral entre

CUADRO H

SALDOS COMERCIALES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, 1987-1991.

AÑO	SALDOS DEFICITARIOS	SALDOS SUPERAVITARIOS	BALANZA COMERCIAL
1987	1,884.1	1,749.7	(134.4)
1988	4,414.1	959.2	(3,454.9)
1989	6,625.6	805.0	(5,820.6)
1990	8,092.9	499.1	(7,593.8)
1991	11,920.9	403.7	(11,517.2)

FUENTE : CALCULOS PROPIOS BASADOS EN DATOS DE BANCO DE MEXICO

México y los E.U. (ver cuadros 18, 28 y 29; gráficas J y K); aunque este hecho de ninguna manera ha sido relevante, pues el comercio bilateral no ha perdido su integración..

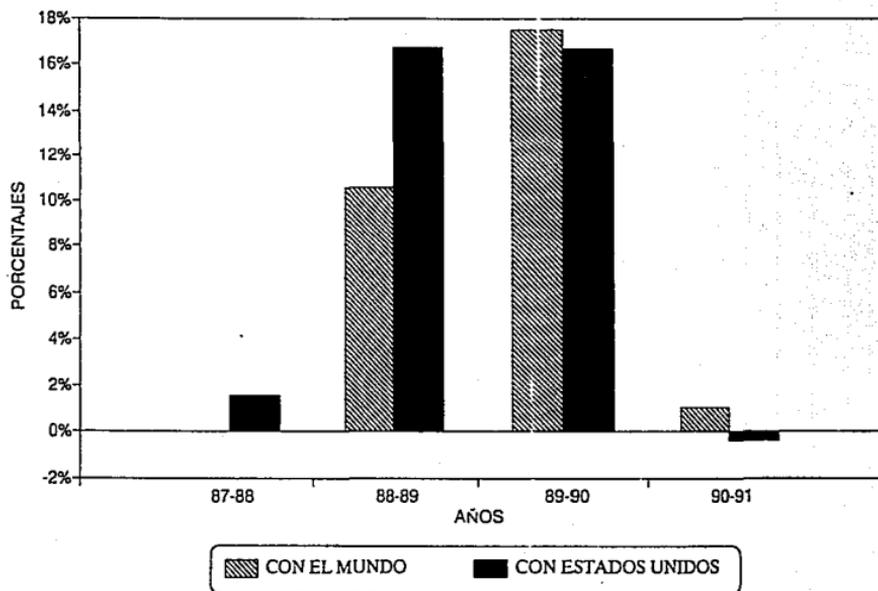
2) Tanto en el comercio que se tiene con todo el mundo, como en el bilateral, la mayor diferencia de tasas se presenta en el comercio total, 25.91 puntos en el primero (resultado de restar la Tasa media anual de crecimiento de $X - M$), mientras que el segundo es de 20.82 (cuadro 29).

Estas diferencias entre las dinámicas del comercio con el mundo (incluyendo a los Estados Unidos) y del comercio sólo con los Estados Unidos, nos advierten de cierta forma del impacto de la apertura en la diversificación geográfica de los mercados, haciendo a ésta mayor, pero por el lado de las importaciones, es decir, que crece la importancia de los proveedores comerciales que no son de los Estados Unidos; pero no porque disminuya la presencia de Estados Unidos, sino porque las importaciones totales han crecido aceleradamente a partir de la apertura, lo cual ha hecho más fácil importar también de diferentes países.

3) En las diferencias puntuales de tasas entre las cuatro Grandes Divisiones, tanto en el comercio total mexicano como en el bilateral, se observa que las industrias manufactureras son las que tienen las mayores: 22.56 puntos en el primer tipo de comercio y 20.31% en el segundo. El crecimiento medio anual de las importaciones manufactureras fue bastante elevado durante este período 32.95% y 29.14% respectivamente (ver cuadro 29).

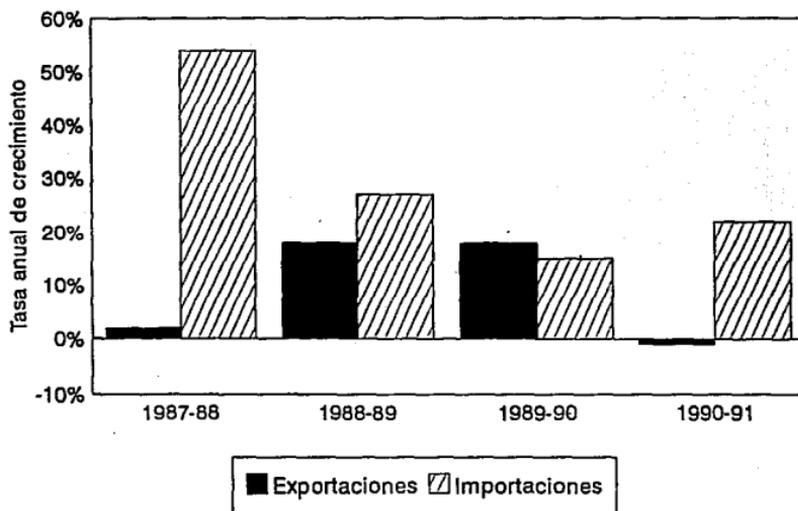
4) Las Industrias Extractivas mostraron el dinamismo exportador más débil (aunque siguen teniendo una fuerte

GRAFICA J
CRECIMIENTO ANUAL DE LAS EXPORTACIONES TOTALES
MEXICO CON EU Y EL MUNDO 1987-1991



FUENTE: Cuadros 27 Y 28

GRAFICA K
COMERCIO MEXICO-ESTADOS UNIDOS
EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TOTALES 1987-1991



Fuente: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

participación), tanto en el comercio total como en el bilateral: -1.95% en el primero, 2.94% en el segundo.

Por el lado importador sí tuvieron un crecimiento positivo en ambos tipos de comercio; el más bajo en el comercio total seguido del comercio con los E.U..

La Ganadería en ambos tipos de comercio, por el contrario, registró el mayor dinamismo exportador y casi igual (19%) para ambos tipos de comercio, pero en contrapeso, las importaciones fueron más veloces, con un 32.99% en el comercio total y 31.42% en el bilateral.

De este análisis comparativo de los resultados y las dinámicas existentes entre el comercio internacional total (incluyendo a los Estados Unidos) y el bilateral con los Estados Unidos, se desprenden algunas conjeturas como son: a) que la apertura en este período, ha incrementado el comercio, pero sobre todo por el lado de las importaciones, más que de las exportaciones, b) que la industria manufacturera es la que arrastra a la balanza comercial y que se mostró cuando a partir de 1988 y 1989 su contribución a la balanza comercial fue negativa c) que las industrias extractivas (a pesar de la sensible baja en los precios internacionales del petróleo, así como la política de no depender mayoritariamente de sus ingresos) aún siguen siendo el soporte más positivo de la balanza comercial y d) que la dinámica del comercio con E.U., determina en mayor medida la dinámica que se tiene con el comercio que se tiene con todo el mundo.

V.2 CAMBIOS EN EL COMERCIO BILATERAL TOTAL.

Lo que queda más claro en el análisis de los resultados del comercio bilateral total, en el período 1987-1991, es una **tendencia clara a hacer más grande la brecha comercial total**, ya que se comenzó con un superávit de 4,327 millones de dólares en 1987 y a partir de 1988 se modifica el signo de la balanza comercial bilateral, hasta llegar en 1991 a un déficit de 6,687 millones de dólares (gráfica L).

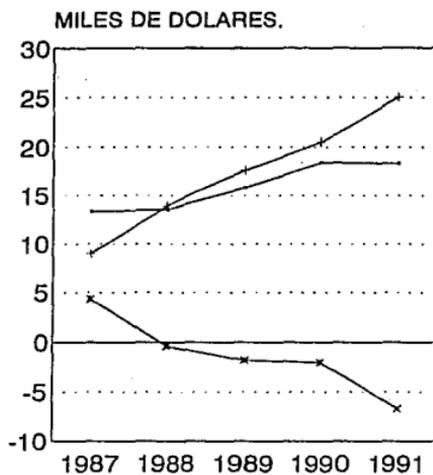
V.2.1 LOS CAMBIOS POR TIPO DE BIEN.

La gravitación de los bienes de capital en la definición de esta tendencia es significativa, pues este tipo de bien siempre arroja durante este período un saldo deficitario creciente, casi siempre el mayor con este signo, no obstante que representaron (en promedio) el 5.35% de las exportaciones totales y el 19.40% de las importaciones (cuadro 4).

En 1991 los bienes intermedios registraron el mayor saldo negativo, (casi 5 mil millones de dólares) tendencia que inició desde 1988. (21) Merece destacarse el gran peso que en este resultado tienen los **Materiales de ensamble para automóviles**, como producto de la rama manufacturera L.3.

21) Los bienes intermedios, como se indicó en otra sección, son los que tienen el primer lugar en el comercio total (en 1991 representaron el 62% de las exportaciones y el 65% de las importaciones,) y en el manufacturero (en 1991 tales porcentajes fueron, respectivamente, 51% y 63%) con los E.U. Sin embargo, su ritmo de crecimiento fue el menor de los tres tipos de bienes, sea de exportaciones o de importaciones .

GRAFICA I
MEXICO-ESTADOS UNIDOS.
BALANZA COMERCIAL, 1987-1991.



EXPORTACIONES	13,326	13,534	15,792	18,418	18,345
IMPORTACIONES	8,999	13,926	17,62	20,491	25,032
BALANZA COMERCIAL	4,327	-0,392	-1,828	-2,074	-6,687

AÑOS

COMERCIO TOTAL	
— EXPORTACIONES	— IMPORTACIONES
—* BALANZA COMERCIAL	

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, BASADOS EN DATOS DE BANCO DE MEXICO PRINCIPALES PRODUCTOS.

Los bienes de consumo, siguieron registrando saldos superavitarios en cada uno de los años, aunque hay que señalar que mostraron el ritmo importador más elevado de todos los bienes, durante todo el periodo, con un 60% aproximadamente, lo cual se reflejó en el aumento de su participación en las importaciones totales provenientes de E.U., pasando de un 5,72% en 1987 a un 13.81% en 1991.

Los saldos superavitarios de este tipo de bien, reflejan en cierta medida que las medidas adoptadas, para compensar la apertura (devaluación, desliz cambiario, eliminación hasta el final de los permisos de importación de bienes de consumo, etc.) permitieron de alguna manera que no se desatara una ola masiva de importaciones de bienes de consumo.

V.3 CAMBIOS EN EL COMERCIO BILATERAL MANUFACTURERO.

El comercio bilateral manufacturero, ha sido en este estudio, el eje del comercio total mexicano, como hemos visto en anteriores apartados, por lo cual, veremos algunas de sus características.

La balanza manufacturera desde el principio del periodo es deficitaria y abriéndose de modo creciente, no obstante que las exportaciones mantienen un ritmo constante de crecimiento, pero siempre menor al que muestran las importaciones.

Estamos, por lo tanto, ante una industria manufacturera que en el periodo estudiado no ha podido superar el saldo deficitario que la ha caracterizado, y que por el contrario se ha agudizado. En 1987 tenía un déficit de 134.8 mdd, en

**ESTA TESIS NO DEBE
SALIR DE LA BIBLIOTECA**

1990 se elevó a 7,593.9mdd.y en 1991 alcanzó los 11,517.3 mdd.

Por su parte, la estructura de las exportaciones y de las importaciones manufactureras, por tipo de bien, es similar a la que se observa en el comercio total, es decir, el mayor peso relativo lo tienen los bienes intermedios, luego los de capital y finalmente los de consumo.

V.3.1 LOS CAMBIOS POR TIPO DE BIEN.

Los bienes de consumo han mantenido su balanza comercial favorable en el comercio con Estados Unidos, aunque el saldo ha ido disminuyendo a lo largo del período (ver cuadro I) debido a la altísima tasa media anual de crecimiento de las importaciones (62%), contra el 14% de las exportaciones.

Los bienes intermedios, siendo aún en 1991 los que mayor gravitación tienen en el comercio manufacturero (lejos de los otros dos, ver cuadro 3; fueron los que crecieron más lentamente durante todo el período, tanto en exportaciones (6.02%) como en importaciones, 24.96% , y la consecuencia de esto fue que disminuyó su peso porcentual en la estructura de ambas actividades de comercio exterior. La industria de intermedios tuvo saldos deficitarios y crecientes a lo largo de este período, ya que pasaron de -1,343.15 mdd en 1987 a -8,732,60 en 1991.

Los bienes de capital arrojaron siempre un saldo deficitario, como en el caso del comercio total, y siempre en ascenso. Tal saldo comenzó siendo de poco menos de mil millones de dólares

CUADRO I

MEXICO - ESTADOS UNIDOS: COMERCIO MANUFACTURERO POR TIPO DE BIEN, 1987-1991.
(miles de dólares)

CONCEPTO	1987			1988			1989			1990			1991		
	EXPORT.	IMPORT.	SALDO	EXPORT.	IMPORT.	SALDO	EXPORT.	IMPORT.	SALDO	EXPORT.	IMPORT.	SALDO	EXPORT.	IMPORT.	SALDO
BIENES DE CONSUMO	2,675,844	481,853	2,193,991	2,818,422	1,394,528	1,423,894	2,924,437	2,144,827	779,610	3,167,473	2,462,320	1,145,153	4,169,322	3,318,217	1,150,105
BIENES INTERMEDIOS	4,643,067	3,966,226	676,841	5,317,643	8,441,464	(3,123,821)	5,768,430	10,294,967	4,526,537	6,222,829	11,571,642	(5,348,813)	5,863,574	14,598,180	(8,732,606)
BIENES DE CAPITAL	513,396	1,099,990	(586,594)	636,341	2,451,241	(1,814,900)	958,821	3,014,411	(2,055,590)	1,014,823	4,404,849	(3,390,026)	1,335,566	5,090,381	(3,954,815)
TOTAL	7,832,307	7,551,269	281,038	8,772,406	12,287,233	(3,514,827)	9,651,688	15,464,205	(5,812,517)	10,844,625	18,418,311	(7,593,686)	11,499,462	23,007,733	(11,517,311)

FUENTE: BANCO DE MEXICO

en 1987 y para 1991 ésta era de casi cuatro mil millones de dólares (cuadro I). Este nuevo saldo, que confirmó la postura deficitaria de la industria manufacturera de bienes de capital, refleja la falta de una política que estimule la producción constante de este tipo de bienes. A pesar de esos crecientes déficits, su peso porcentual en la estructura de exportaciones e importaciones se elevó entre 1987 y 1991, haciendo descender el peso de los intermedios).

Este hecho también nos indica que en este corto lapso de tiempo hubo un cierto aumento en la reconversión de la planta industrial (sea por incremento de la inversión bruta, de la inversión neta o de ambas), al tiempo que también indica un sobresaliente rezago, con antecedentes conocidos, del atraso de la industria nacional de bienes de capital.

En síntesis, la industria manufacturera desarrolla o tiene un comercio deficitario con los Estados Unidos que sea ha ido incrementando en el tiempo.

V.4 CAMBIOS EN EL COMERCIO DE RAMAS MANUFACTURERAS.

Hubo una disminución en las Divisiones manufactureras que tenían saldos superavitarios con los E.U., pues en 1987 eran 6 y en 1991 sólo quedaron 2, y fueron las Divisiones: **Otros minerales no metálicos** y la **Minerometalurgia**. Por otra parte, ocupando siempre en cada año un lugar preponderante en el grupo de ramas importadoras están: la **Petroquímica**, la **Química**, la de **Productos metálicos, maquinaria y equipo** y la de **Papel, imprenta e industria editorial**, (ver cuadros 30 y 31).

Tanto en las ramas importadoras como en las exportadoras de la industria manufacturera se observa una tendencia hacia la concentración, por ejemplo : en 1987, en las primeras, la Petroquímica absorbía el 24.51% del saldo deficitario de toda la industria manufacturera y en 1991, Productos metálicos, maquinaria y equipo, absorbía el 57.23% del mismo saldo. En el caso de las exportadoras netas sucede la misma tendencia, pero más pronunciada: en 1987 Alimentos, bebidas y tabaco generaba el 48.27% del superávit manufacturero; para 1991, la rama que generaba la proporción más alta del superávit (Productos minerales no metálicos), lo hacía con el 72.33%.

C A P I T U L O S E X T O**EL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO, A TRAVES DE LAS PRINCIPALES
EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS DE MEXICO (PEEI),
1983-1991.****VI.1 LA PARTICIPACION E IMPORTANCIA DE LA EMPRESA EN EL
COMERCIO EXTERIOR MEXICANO.**

Desde que se empezó a aplicar en México la política de ajuste económico, se pensó en ella como un instrumento para estabilizar las variables macroeconómicas como lo son: la reducción de la inflación, corrección del desequilibrio de las finanzas públicas, la estabilidad del tipo de cambio, etc.; pero la consecución de esos ajustes tienen como objetivo, servir de plataforma para el mejor desempeño microeconómico, en donde las empresas, sean multinacionales, privadas nacionales o estatales, tradicionales o modernas, etc.; puedan participar en mayor medida en los mercados internos y externos, con una mayor eficacia que le retribuya en su beneficio. Con esto, también se busca que al mejorar ellas su desempeño mejore la economía nacional, por medio del aumento del producto, la inversión y el empleo, que ellas generen.

Dentro de este marco es que analizaré cómo participan las empresas en el comercio exterior de México, cuál es su importancia y sus tendencias recientes. (22).

No es de extrañarse que en esta parte se lleguen a corroborar ciertas ideas que ya se plantearon en el análisis basado en las cifras oficiales mexicanas del comercio exterior, puesto que estas cifras, reflejan el movimiento de las empresas mercantiles, que son la célula del sistema económico nacional, y la unidad de análisis que se toma en cuenta en esta parte de la investigación (23).

Si comparamos la evolución del comercio exterior total de las PEEI, con la del comercio total nos encontraríamos con que éste último ha tenido una dinámica superior. Entre 1983 y 1991, el primero creció a un ritmo medio anual de 2.71% y el segundo a un 8.28%. Esta dinámica desigual de ambos comercios totales, condujo finalmente a que la proporción del comercio total de las PEEI, respecto al comercio total de México fuera cada vez menor: en 1983 representan el 75.11% y en 1991 el 49.24%. (Ver cuadro 33)

A pesar de que la tendencia hacia la baja no es constante en el comportamiento de esta relación, pues hay altibajos, sí es clara la tendencia de largo plazo hacia la baja (a lo largo

22) Omitir el análisis de su participación en el comercio bilateral entre México y los Estados Unidos limitaría el alcance de esta investigación, aún sabiendo los serios problemas que puede haber en las fuentes informativas usadas para este fin.

23) Esta parte de la investigación se centra únicamente en la base de datos de 1983 a 1992 que proporciona la Revista **Expansión** en sus ediciones de "Las exportadoras e importadoras más importantes de México", por lo tanto no son cifras oficiales, ya que a este nivel de desagregación al parecer no existen publicaciones oficiales.

del período de ocho años considerados en esta parte de la investigación).

Lo anterior indica que aumenta la participación de las PEME (las cuales no son registradas dentro de las PEEI)⁽²⁴⁾ en el comercio exterior, en sectores nuevos o tradicionales. Las GE, pocas y con grandes recursos, parecen ceder una porción de los mercados internacionales a las PEME, muchas y con pocos recursos y que se dedican principalmente a la importación y comercialización. La transición comercial que se observa con estos datos, puede estar reflejando un cambio auténtico en el patrón de industrialización y comercio exterior de México.

Lo interesante es saber si este proceso se está dando por la transición que origina la apertura ó si es el rumbo que tomará este fenómeno, en la planta productiva y comercial.

El indicador general de esta transición es, en todo caso, la balanza comercial del país, que ha pasado de superavitaria a deficitaria. En 1983 el monto del superávit comercial total fue de 13,761 millones de dólares; el superávit se mantuvo por seis años: en 1988 fue de 2,024 millones de dólares, un 15% del que se tuvo en 1983. Entre esos años el superávit fue descendiendo (excepto en 1987, en que se incrementó hasta el nivel de 1985), al tiempo que persistían tendencias recesivas en el producto y el empleo, al lado de fuertes presiones inflacionarias. La combinación de estas tendencias con la

24) Si suponemos que la totalidad del comercio exterior es simplemente la suma del que hacen las grandes empresas (GE) y las pequeñas y medianas (PEME), al tener el valor del comercio total y el de las GE, el correspondiente a las PEME es la diferencia entre uno y otro.

pérdida gradual del excedente comercial fue un distintivo macroeconómico de ese período.

Si en esas condiciones generales encontramos que baja la presencia del comercio total de las PEEI, en relación al comercio total nacional, la presión de las PEME, por entrar al comercio exterior incide de alguna forma en la reducción del superávit comercial y la aparición del déficit comercial. Este hecho refleja el costo de la transición aludida. La creciente presencia de las PEME en el comercio exterior, más por la vía de las importaciones que de las exportaciones, contribuye a generar de nuevo el desequilibrio comercial.

De 1983 a 1991 (de la serie de Expansión), en ningún año las PEEI arrojan resultados deficitarios, al tiempo que la balanza comercial nacional registra o saldos superavitarios menores o saldos deficitarios (Ver cuadro 33). El primer caso se presenta entre 1983 y 1988. Esto significa que las PEEI estaban financiando todo el déficit comercial de las PEME y generando además un superávit para la economía. El segundo caso se presenta de 1989 a 1991, ya que el monto del déficit de las PEME creció más que el superávit de las PEEI, hasta el punto en que aparece el déficit comercial de toda la economía.

El creciente desequilibrio comercial que se crea a partir de 1989, puede asociarse a dos hechos: 1) a la pérdida de dinamismo exportador de las PEEI (cuadro 32) y 2) a la participación creciente de las PEME en el comercio total, fundamentalmente por el lado de las importaciones. Ambas situaciones quizá ampliamente influidas por la apertura comercial acelerada y por la pérdida de subvaluación del peso ante el dólar.

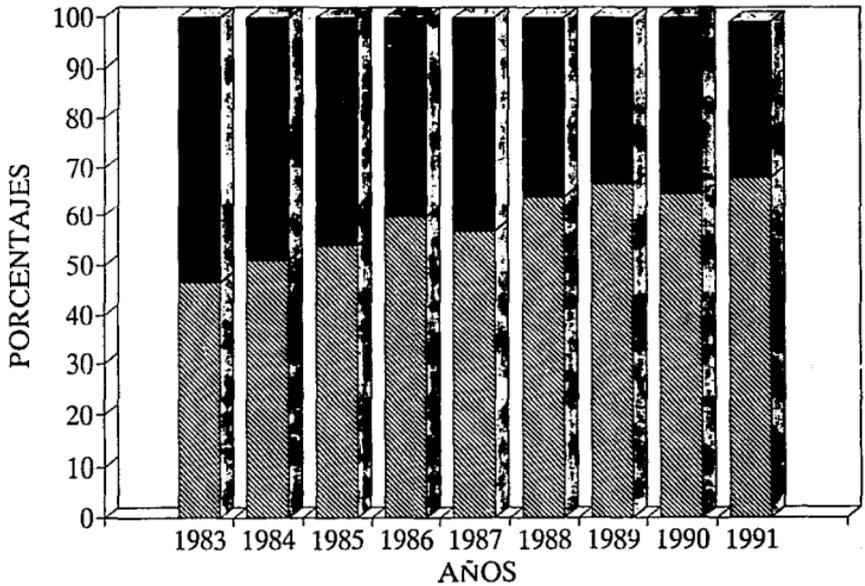
La pérdida del dinamismo exportador de las Principales Empresas Exportadoras (PEE) no ha significado la caída de sus ventas nominales totales. Esta situación es congruente con la estructura de los mercados de estas empresas, pues además de las ventas externas o exportaciones están sus ventas internas o mercado interno. Y éstas últimas no precisamente han sido irrelevantes, como podría suponerse en primera instancia, dado el aliento que, por una parte, ha dado el programa exportador a las PEE y, por otra, la caída del mercado interno nacional.

Lo anterior viene al caso para ilustrar el hecho de que desde 1984 las ventas internas de las PEE han representado más del 51% de las ventas totales de este selecto grupo de empresas del aparato productivo nacional, al tiempo que sus ventas externas consecuentemente han ido cayendo (quizá explicado por la recesión mundial, por el tipo de cambio que ha perdido subvaluación, falta de financiamiento, encarecimiento del dinero, falta de acuerdos comerciales que las favorezcan o por no estar en condiciones de competir con empresas extranjeras), hasta el punto en que en 1991 éstas representaban 35% y las ventas internas el 65%. Y la caída y el alza de una y otra proporción han sido sostenidas en el periodo 1983-1991 (ver gráficas M y N).

El desplazamiento de las ventas externas hacia ventas internas se fue haciendo más grande a partir del bienio 1986-1987, cuando cayó el precio de exportación de petróleo y produjo el colapso en el sector externo. El desplazamiento se acentúa más a partir de 1988, cuando se puso en marcha el Pacto de Solidaridad Económica (PSE), en donde el objetivo principal de la política de ajuste se centró en el combate a la inflación, y que ha seguido vigente hasta la fecha.

GRAFICA M

**DISTRIBUCION DE VENTAS DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS :
MERCADOS INTERNO Y EXTERNO, 1983-1991.**



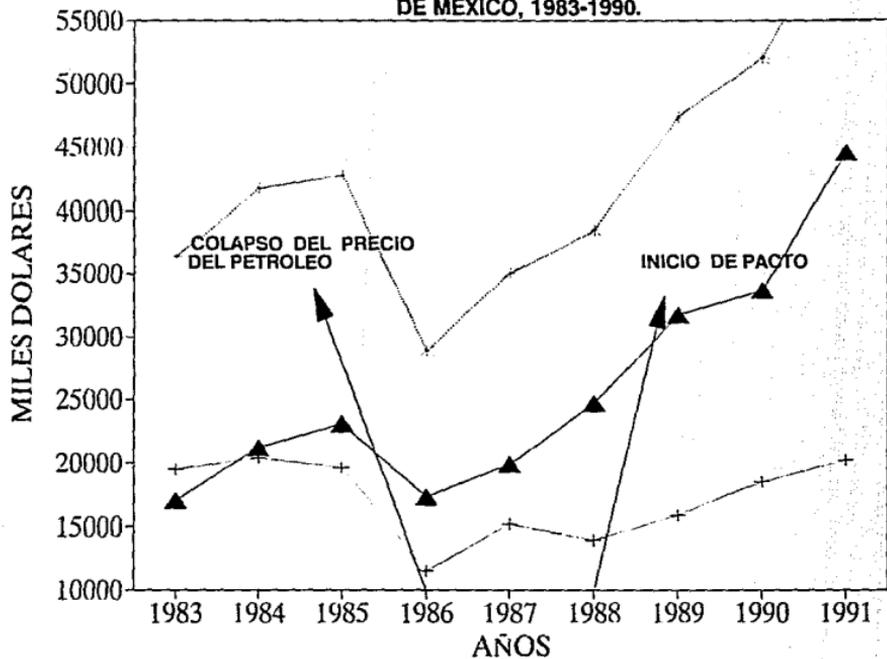
FUENTE :

EXPANSION

MERCADO INTERNO MERCADO EXTERNO

GRAFICA N

VENTAS TOTALES, EXPORTACIONES Y MERCADO INTERNO DE LAS PRINCIPALES EXPORTADORAS DE MEXICO, 1983-1990.



— VENTAS TOT. +- EXPORTACION ▲ MERCADO INT.

FUENTE: EXPANSION

La evidente tendencia de las PEE, a depender menos de las exportaciones y más del mercado interno, es muy ilustrativa de un hecho antiguo en la historia económica de México, a saber, la incapacidad productiva (incluso de las empresas mejor dotadas de recursos) para fijar el eje principal de su crecimiento en los mercados internacionales, como lo ha demandado la política económica general desde 1983.

VI.2. LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS (PEE) DE MEXICO, 1983-1991.

El comercio exterior mexicano, visto a través del comportamiento de las principales empresas exportadoras e importadoras, confirma algunas tendencias sobre el mismo que se derivan del análisis que se hizo con base en las estadísticas oficiales del país. En esta parte de la investigación se presentan los principales elementos que caracterizan al comercio exterior de las principales empresas del país, que determinan en gran medida el perfil y la dinámica de las relaciones económicas internacionales de México. (25)

El período considerado en esta parte, 1983-1991, permite darle seguimiento al comercio exterior de estas empresas, reconociendo en sus tendencias tres fases de la política comercial: a) preparación de la apertura comercial y de otras reformas estructurales en la economía mexicana (1983-1985); b) aceleración de los programas de liberación y apertura

25) La característica de la base de datos de Expansión aunque es constante y tiene aceptable grado de confiabilidad (como se puede apreciar en el cuadro 32), no puede ser tomada como una referencia determinante, sino más bien sirve para establecer los límites dentro de los que se pueden manejar ciertas conclusiones.

comerciales, entrada al GATT y desgravación arancelaria (1985-1986); c) desarrollo del sector externo mexicano bajo las nuevas políticas comerciales, tanto de orientación bilateral como multilateral (1987-1991).

La referencia particular a esta fase pretende hacer explícito (como se mencionó en el capítulo I de la presente investigación) el marco de políticas económicas relevantes, que han influido (en algún sentido) el entorno macroeconómico y el desarrollo de las actividades de comercio exterior, de las empresas localizadas en el país.

Las exportaciones de las PEE (Principales Empresas Exportadoras) parten en 1983 de un nivel de 19,412.3 millones de dólares y para 1991 el valor de éstas asciende ligeramente, para llegar a 20,186.3 millones, que refleja una modesta tasa media anual de crecimiento para el periodo (0.49%).

Este hecho, visto escuetamente, deja la impresión de cierto estancamiento de las PEE, y es explicable por el registro de dos caídas consecutivas en los ritmos anuales de sus exportaciones totales (1985 y 1986), siendo la más severa en 1986, cuando caen en un 41%, esto es llegan a tener un nivel de 11,580 millones de dólares, el más bajo de la última década (26).

El factor desestabilizador en este año fue, como ya es conocido, la caída abrupta del precio de exportación del petróleo mexicano, y del cual (hasta el año 1987) las

26) En 1986 las exportaciones de la PEE, según esta muestra de **EXPANSION**, cubrieron el 72.24% de las exportaciones totales del país. Esto expresa que la representatividad de tal muestra anual resultó significativa y válida para darle seguimiento al sector externo mexicano.

exportaciones totales de las PEE dependían (virtualmente sólo PEMEX) en un 82% (27).

En 1983 las exportaciones de las estatales (incluido PEMEX) constituían el 87.6% del total exportado por la PEE, lo cual permite caracterizar al patrón de exportaciones, desde este año hasta 1990, casi como monoexportador. En esos años cuando más de la mitad de las exportaciones eran de PEMEX; el inicio del cambio gradual en dicho patrón monoexportador comenzó en 1986-1987, bienio en el que se colapsó el sector externo mexicano en su conjunto (ver cuadro J y gráfica O).

De los tres tipos de empresa clasificados, el mayor dinamismo exportador lo tuvieron las multinacionales (26.89%), luego las privadas nacionales (17.31%) y las estatales al final, con una tasa negativa de -8.55%. (cuadro 34 y gráfica 21).

Las empresas estatales vieron caer en 1986 sus exportaciones un 53.2% (lo que redujo su peso relativo en las exportaciones de las PEE a un 65%), mientras que las privadas nacionales y las multinacionales incrementaron, respectivamente, sus exportaciones en 12% y 17%, generando de este modo un incremento repentino en su peso relativo dentro de total exportador de las PEE.

La modificación sustancial, en este periodo, de la estructura de las exportaciones de las PEE refleja dos hechos convergentes: a) el cambio en el patrón nacional de industrialización y comercio exterior a partir de la política de ajuste de 1983, que ha desaparecido a muchas empresas

27) En 1983, 1984 y 1985 la presencia de PEMEX entre las PEE fue determinante para el país, pues en estos años esta empresa por sí misma generaba cuatro quintos del total exportado por éstas.

CUADRO J

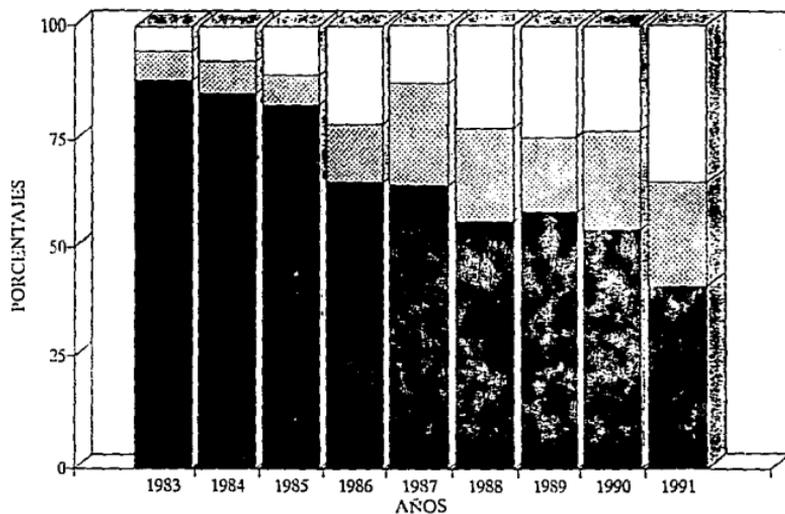
ESTRUCTURA PORCENTUAL DE EXPORTACIONES E IMPORTACIONES POR ORIGEN DE CAPITAL DE LAS EMPRESAS, 1983-1991

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
EXPORTACIONES									
TOTALES	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
ESTATALES	87.6	84.5	82.0	64.9	64.2	55.5	57.8	53.7	41.2
PRIVADAS	7.0	7.7	7.1	13.4	22.9	21.9	17.7	25.1	24.2
MULTINACIONALES	5.4	7.7	10.9	21.7	12.9	22.7	24.5	23.2	34.6
IMPORTACIONES									
TOTALES	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
ESTATALES	60.5	31.3	43.6	21.4	17.4	15.1	20.7	18.4	16.3
PRIVADAS	14.5	19.3	20.5	22.5	24.3	33.3	31.1	32.5	34.2
MULTINACIONALES	25.0	49.4	35.8	56.1	58.3	51.6	48.2	49.2	49.4

FUENTE: CUADRO 42

GRAFICA O

ESTRUCTURA DE EXPORTACIONES DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS, SEGUN ORIGEN DE CAPITAL, 1983-1991.



ESTATALES

PRIVADAS

MULTINACIONALES

FUENTE: EXPANSION

mexicanas y ha alentado la concentración de las multinacionales y b) las variaciones en el mercado petrolero internacional; es decir, el cambio en las participaciones de las empresas se produjo por los lineamientos de la política económica y por la necesidad de no depender mayoritariamente de las divisas generadas por PEMEX, dada la variabilidad de los precios internacionales del petróleo .

Al igual que con las cifras oficiales, aquí también se encontró una notable concentración sectorial (por giro económico) de la actividad exportadora.

Entre 1983 y 1991 son dos los giros de las PEE que destacan con mucho en este escenario : el petrolero y el automotriz, aunque siempre más el primero que el segundo. El giro petrolero, esto es, PEMEX, alcanzó en 1983 su peso relativo más alto (dentro del período estudiado), pues sólo él generó el 83.32% del total de las divisas producidas por las PEE; en 1991, por el contrario, es el año en que su presencia alcanzó el porcentaje más bajo (40.36%).

A lo largo del período, el segundo lugar exportador dentro de los giros fue temporalmente ocupado en 1990 por la industria de autopartes (con un 17.07%), en lugar de la industria automotriz, estando obviamente muy vinculadas una con otra en los campos tecnológico, comercial y financiero.

En estos dos giros económicos ha descansado prácticamente la estrategia exportadora del país en los últimos nueve años, particularmente en PEMEX y en el grupo automotriz multinacional de 5 empresas que lo conforman. A pesar de esto las estadísticas señalan que sí ha existido un cierto revertimiento de la concentración sectorial exportadora, es decir, que ha venido presentándose al mismo tiempo una

tendencia dispersadora de la capacidad sectorial de exportación de las PEE, aunque debe evaluarse todavía como insatisfactoria; ya que dos tercios de la capacidad sectorial exportadora quedan aún en petróleo y automotriz.

Otra forma de analizar las características de las exportaciones de las PEE es a través del Índice de Especialización Exportadora (IEE), sea por giro económico (IEEg) o por empresa (IEPE)⁽²⁸⁾. Veamos el caso del primero.

En el período analizado, 1983-1991, el IEEg fue jerarquizado para cada año de mayor a menor entre los 41 giros económicos que registra la fuente informativa aquí utilizada. El valor de este índice refleja la mayor orientación de los giros en los mercados de exportación y esto sucede siempre y cuando el índice sea igual o mayor a 0.50, es decir, que se trata de giros económicos que, presuntamente, están en los mercados de exportación como resultado de programas explícitos dirigidos a la exportación principalmente (ver cuadros 35, 36 y 37).

Una vez obtenidos los resultados que arroja el índice, se puede analizar que:

1) En 1984 se registra el menor número de giros económicos (6), que teniendo cada uno de ellos valores de IEEg iguales o mayores a 0.50, aportan el 96.29% del total de las exportaciones de las PEE. Y 1991, por el contrario, es el año en que se presenta el mayor número de giros (13) con este valor del IEEg, que cubren o aportan un elevado porcentaje de

28) Este IEE nos cuantifica en términos relativos la "Vocación exportadora" de los sectores económicos o de las empresas. La fórmula para hacer este índice aparece en el cuadro 35.

tales exportaciones, el 94.75% (que de alguna manera refleja la mayor participación de otros sectores en el comercio exterior). Aún así, esos porcentajes en esos todavía pocos giros (dado que son 41), demuestran que la capacidad exportadora de las PEE está fuertemente concentrada en algunos sectores, cuya posición en la plataforma exportadora superior refleja una orientación directa de las empresas hacia los mercados de exportación (29).

2) Hay un grupo de 8 giros económicos que se mantienen casi siempre (aunque varían de posición) en cada uno de los años entre los que tienen un IEEg mayor a 0.50 y, con diferentes niveles de aportación individual, todos ellos en conjunto generan porcentajes que fluctúan entre 94.75% y 96.29%, como se indicó arriba. Estos giros (petróleo, minería, automotriz, electrónica, comunicaciones, transportes, petroquímica y comercio) tienen la mayor frecuencia temporal dentro del período estudiado, lo cual indica claramente que su lugar en la plataforma exportadora superior no es casual o esporádica.

De estos dos puntos podemos desprender lo siguiente: la capacidad exportadora de la economía mexicana está sectorialmente concentrada y precisamente en sectores o giros cuyas empresas tienen un objetivo exportador definido.

3) Por otra parte hay que dejar bien asentada la idea de que un elevado IEEg (mayor o igual a 0.50) no necesariamente significa tener una participación elevada en el mercado externo de México. Este puede ser solamente la situación de

29) Dado el sesgo que introduce el giro petrolero o la empresa estatal PEMEX, pues su presencia es abrumadora, en algunas partes del trabajo se hacen análisis con o sin PEMEX; de este modo se tiene una perspectiva más clara del comercio exterior mexicano partiendo de la empresa como unidad de estudio.

la industria petrolera, en primer lugar y, en segundo lugar desde hace poco tiempo, la automotriz. Puede sostenerse que, dejando de lado a la industria petrolera, la mayoría de los giros con un alto IEEg durante los años del período considerado, tienen una participación promedio equilibrada o modesta en el mercado externo del país.

Tres giros ilustran elocuentemente esta situación: **tabaco, industrias de la madera y otras industrias manufactureras**, que teniendo un elevado IEEg, el peso relativo de sus exportaciones dentro de las PEE es bastante reducido como se ve en los cuadros 35 a 37.

Como en el caso del análisis por giro económico, también se hizo el análisis de las exportaciones de la PEE: dándole seguimiento al Índice de Especialización Exportadora por empresa (IEPE), que permite darle una dimensión microeconómica al análisis del comercio exterior de las PEE (ver cuadro K). En este caso, de entrada el caso de PEMEX se separa de su rango ya que esta empresa estatal sesga los resultados del análisis que aquí se presenta, dada su fuerte gravitación en las PEE. Clasificando a las empresas en tres grupos, según fuera el valor de su IEPE, se destacan las siguientes situaciones:

1) Las empresas con el IEPE más elevado (entre 0.75 y 1), esto es, las más especializadas en comercio exterior, cubren la porción más pequeña de los mercados externos no petrolero

CUADRO K

INDICE DE ESPECIALIZACION EXPORTADORA POR EMPRESAS (IEPE), (Xi/Vi), 1983-1991.

IEPE	1983		1984		1985		1986		1987		1988		1989		1990		1991	
	No. EMPRE.	PART. PORC.																
Xi/Vi	SAS	Xi/Xi																
Xi/Vi > 0.75 - 1	10	8.1%	11	13.2%	13	1.3%	5	11.5%	15	14.8%	17	4.1%	19	3.6%	11	2.4%	12	4.2%
Xi/Vi > 0.5 Y < 0.75	13	7.4%	11	8.6%	17	11.2%	20	15.5%	16	9.9%	21	20.8%	17	22.5%	21	27.7%	15	23.6%
Xi/Vi < 0.5	176	83.5%	177	83.5%	217	10.40%	227	19.2%	282	15.1%	282	18.1%	284	26.5%	228	17.3%	210	31.40%
TOTAL EMPRESAS	199	16.6%	199	18.5%	217	23.5%	273	44.3%	316	43.6%	320	53.2%	292	52.8%	266	43.5%	284	58.5%
PEMEX	1	83.3%	1	82.4%	1	76.5%	1	55.4%	1	54.3%	1	46.4%	1	47.1%	1	52.5%	1	40.4%
TOTAL	200	100.0%	200	100.0%	218	100.0%	274	100.0%	317	100.0%	321	100.0%	293	100.0%	267	100.0%	285	100.0%
Xi/Vi	0.5324		0.4891		0.4192		0.4015		0.4324		0.5606		0.3336		0.3542		0.312	

FUENTE: CALCULOS PROPIOS CON DATOS DE REVISTA EXPANSION, VARIOS NUMEROS

NOTA 1: EL IEPE DE PEMEX SE UBICA EN EL RANGO > 75 EN 1983 Y 1984 > 5 Y < 75 DE 1985 A 1990 Y < 5 EN 1991.

NOTA 2: Xi = EXPORTACIONES TOTALES DE LA EMPRESA

Vi = VENTAS TOTALES DE LA EMPRESA

Xi = EXPORTACIONES TOTALES DE LA MUESTRA

Vi = VENTAS TOTALES DE LA MUESTRA

de México de las PEE (30), (excepto en 1986 cuando se colapsó el precio de exportación del crudo mexicano y también en el año siguiente, en 1987, pues en esos años PEMEX redujo súbitamente su presencia exportadora). 2) Los grupos de empresas con el IEPE mediano y bajo (dentro de los rangos convenidos), mantienen alternativamente un dominio de los mercados externos no petroleros (excepto en 1987), sin que se observe una tendencia clara a que alguno de ellos se imponga. (31).

Todo indica que la caída sostenida del coeficiente de exportación a ventas totales de las PEE entre 1983 y 1991 está asociada con dos hechos: con la menor presencia de los mercados petroleros en las exportaciones totales de las PEE y con una distribución de la capacidad exportadora de las PEE no petroleras, según su IEPE, mas o menos estable (excepto en 1986 y 1987, por las razones anteriormente indicadas).

Si se revisa específicamente a PEMEX en el contexto de las PEE, cabe anotar que ha ido cayendo sistemáticamente su IEPE desde 1983 a la fecha, al tiempo que baja también su participación en el total exportado por las PEE (cuadro K), en un ambiente económico internacional que ha llevado a las PEE

30) De 1983 a 1985, y de 1988 a 1991, estas empresas cubrieron los porcentajes más reducidos de los mercados de exportación no petroleros. Estas PEE no tienen un valor de IEPE que contradiga o cuestione la idea que aquí se sostiene de que hay una asociación entre especialización exportadora y grado de participación en el total exportado por la PEE, pues el siguiente grupo de empresas (PEME), tienen un alto IEPE y cubren la mayor parte de la exportación no petrolera.

31) De los nueve años observados, dejando de lado 1986 y 1987 (por ser atípicos), es decir, en 7 de ellos, 4 registran un dominio exportador del grupo de empresas que tienen un IEPE mayor que 0.5 y menor que 0.75. Si esta fuera una tendencia definitiva, entonces este grupo de empresas se perfilaría en el mediano plazo como el del dominio exportador.

a colocar sus ventas totales más en el mercado interno que en el externo como se señaló anteriormente.

Tales hechos nos indican que la industria petrolera (PEMEX), ha perdido fuerza entre 1983 y 1991, cediendo su lugar a las empresas privadas nacionales y sobre todo a las multinacionales, particularmente a las de la industria automotriz (ver cuadros J y 35-37 del apéndice).

VI.2.1 MERCADOS DESTINO Y LOCALIZACION GEOGRAFICA DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS (PEE).

El destino geográfico principal del comercio exterior de las PEE, en el periodo estudiado, es hacia América del Norte, particularmente a los Estados Unidos. Este hecho nos muestra que existe una tendencia a concentrar aún más nuestras relaciones económicas tanto en los aspectos geográficos, como económicos y políticos. Sin embargo, en este análisis se registran algunos cambios, que aunque ligeros, son dignos de abordarse.

En 1983 las PEE que exportaban únicamente a los Estados Unidos eran 115, es decir, el 57.5% de la muestra de ese año; ocho años después, esta proporción se redujo a 51.22%. El primer porcentaje es el más alto y se presenta en ese año y en 1984; el más bajo fue de 46.4%, correspondiente a 1990.

De alguna manera se puede inferir (pues esta información disponible no es ni precisa ni completa) que ha habido una leve reorientación en el destino geográfico de las exportaciones de las empresas de esta muestra y también una disminución en su comercio debido a la recesión americana en los últimos años que restringió las importaciones, además de

la caída de la actividad económica en México. (ver cuadros L y M).

Por lo que respecta a la localización geográfica de las PEE dentro del país, igual que en el tema inmediato anterior, no hay sorpresas. Las entidades federativas donde se localizan las empresas que exportan son cuatro, en 1983 y en 1991: Distrito Federal, Estado de México, Nuevo León y Jalisco. En el primer año se localizaron en ese grupo el 80% de las empresas; en el segundo el 82.4%. (cuadros 38-40).

Sin embargo, a partir de 1986 se comienza a observar que las empresas exportadoras comienzan a distribuirse en todo el país, aunque sin alterar el patrón de distribución geográfica nacional de la PEE, que está marcado por la concentración empresarial en las cuatro entidades señaladas. No está de más recordar que esta información no incluye a las maquiladoras.

VI.3. LAS PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS (PEI) DE MEXICO, 1983-1991.

Para esta parte del estudio, que considera a las Principales Empresas Importadoras (PEI), la diferencia entre éstas y las exportaciones de la PEE, es que las importaciones de las PEI comparadas con las importaciones totales del país representan un porcentaje más bajo (en el mejor de los casos el 44.06% en 1983 y en el peor el 21% en 1990). Ver cuadro 32. Esto indica, a mi juicio, que la capacidad importadora de la economía mexicana tiene una distribución más equilibrada entre las empresas, según sea su tamaño (estimulada por la apertura comercial). De este modo, al ser relativamente bajo el monto importado por estas empresas que se incluyen en esta

CUADRO L
DESTINO GEOGRAFICO PRINCIPAL DE EXPORTACIONES
DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS, 1983-1991.

ZONA	1983		1984		1985		1986		1987	
	NO. DE EMPRESAS	%								
AMERICA DEL NORTE	170	66.0%	120	60.0%	134	61.4%	149	62.9%	174	63.6%
Estados Unidos	119	37.3%	118	57.3%	148	68.1%	136	56.6%	170	62.6%
Canadá	5	1.9%	2	1.0%	6	2.8%	13	5.3%	4	1.5%
LATINOAMERICA	42	16.0%	48	24.0%	40	18.3%	48	19.5%	32	11.6%
Centroamérica y Caribe	21		21				21		23	
Sudamérica	21	8.0%	27	13.7%			27	11.1%	19	7.0%
ASIA	6	2.3%	6	3.0%	6	2.8%	6	2.5%	7	2.6%
EUROPA	24	9.2%	24	12.0%	13	5.9%	13	5.3%	12	4.4%
Europa y Asia										
Europa y Latinoamérica										
Europa y E.U.A.										
OCEANIA										
AFRICA					1	0.4%				0.0%
E.U.A. y Latinoamérica										
E.U.A. y Asia										
E.U.A. y Europa										
E.U.A. y varios										
N D	2	1.0%	3	1.0%	20	8.7%	44	18.1%	34	12.0%
TOTAL	260	100.0%	200	100.0%	214	100.0%	234	100.0%	277	100.0%

FUENTE: CUADRO REALIZADO CON DATOS DE REVISTA EXPANSION, 1983-1991.

CUADRO M

DESTINO GEOGRAFICO PRINCIPAL DE EXPORTACIONES
DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS, 1983-1991.

ZONA	1988		1989		1990		1991	
	NO. DE EMPRESAS	%						
AMERICA DEL NORTE	171	61.3%	157	51.9%	134	50.1%	154	53.7%
Estados Unidos	168	60.2%	149	47.8%	124	46.4%	147	49.1%
Canadá	3	1.1%	12	4.1%	10	3.8%	7	2.4%
LATINOAMERICA	52	18.6%	45	15.1%	46	17.2%	36	12.5%
Centroamérica y Caribe	27		23		23		21	
Sudamérica	25		13		8		15	
ASIA	8	2.9%	8	2.7%	4	1.5%	6	2.1%
EUROPA	8	2.9%	14	4.9%	17	6.4%	16	5.4%
Europa y Asia			3		3		2	
Europa y Latinoamérica			3		2			
Europa y E.U.A.	9							
OCEANIA	2	0.7%						
AFRICA	1	0.4%	1	0.3%				
E.U.A. y Latinoamérica			21	7.2%	22	8.2%	27	9.4%
E.U.A. y Asia	7		1	0.3%	3	1.1%	2	0.7%
E.U.A. y Europa	9		13	4.4%	3	1.1%	9	3.1%
E.U.A. y varios			16	5.5%	16	5.9%		
varios	20	7.2%						
N.D.	17	6.1%	21	7.1%	16	5.9%	21	7.0%
TOTAL	279	100.0%	301	100.0%	267	100.0%	287	100.0%

FUENTE: CUADRO REALIZADO CON DATOS DE REVISTA EXPANSION, 1983-1992.

muestra anual, siendo las más importantes del país (por su tamaño y su comercio exterior), el resto de las importaciones totales recaen en lo que podríamos llamar genéricamente empresas medianas y pequeñas. En este sentido, entonces, estas empresas concentran una buena proporción de la capacidad importadora del país (32).

Lo contrario sucede, como ya se vio antes, con la capacidad exportadora. Así, con esta caracterización gruesa del patrón de comercio exterior de las grandes empresas y de las medianas y pequeñas, podemos anticipar (como lo veremos en el siguiente apartado), que el desequilibrio externo es explicado por estas últimas.

En 1983 las PEI tenían un nivel absoluto de importaciones de 4 mil millones de dólares y 8 años después éste fue de 8 mil 500. Esto refleja el alto ritmo de crecimiento medio anual que se registró durante el periodo (10.74%), muy superior al de las exportaciones de las PEE (0.49%).

La dinámica anual de las importaciones de las PEI siempre tuvo un signo positivo, excepto en 1986 (año del multicitado colapso petrolero, en que cayó el producto y se devaluó la moneda); este dato revela indirectamente la rigidez o inelasticidad del componente importado de las grandes empresas respecto al producto o a las ventas en condiciones

32) Este razonamiento deductivo es válido, pues las medianas y pequeñas empresas del país, no importando el origen de su capital, han tenido una serie de obstáculos para entrar a los mercados internacionales como exportadores y ninguno como importadores. En la industria manufacturera, donde se localiza el principal núcleo importador de éstas, ha sido tradicional un elevado coeficiente de importación a producto y a inversión, particularmente por el rezago o inexistencia relativa de un sector de bienes de capital.

de estancamiento o decrecimiento (ver cuadro 41 y gráfica 22).

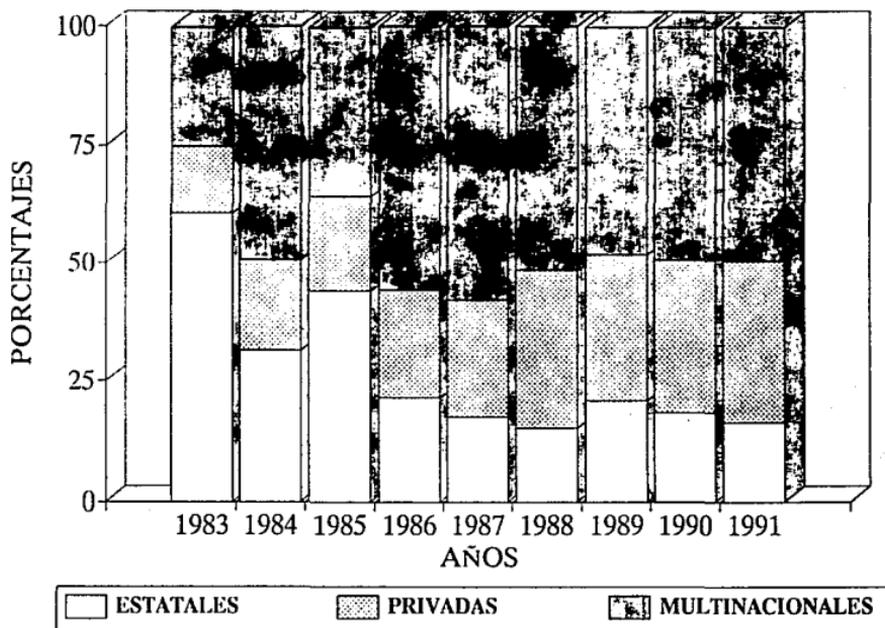
El comportamiento de las importaciones a lo largo del periodo de estudio, según origen de capital de las empresas, sucede algo similar con lo sucedido con las PEE (incluyendo a PEMEX). En efecto, las estatales eran en 1983 las principales importadoras (60.5%); luego las multinacionales (25%) y finalmente las privadas nacionales (14.5%). Para 1991 la estructura inicial fue revertida: las multinacionales quedaron en primer lugar (49.4%), siguiendo las privadas (34.2%) y finalmente las estatales (16.3%). (Ver gráfica P).

La situación descrita es el resultado de dinámicas desiguales de las importaciones de las diferentes clases de empresas. Entre 1983 y 1991 las estatales tuvieron un ritmo negativo (-5.97%), en tanto que las de las privadas crecieron a un 23.5% y las de las multinacionales a un 20.59%. Los ritmos anuales de cada clase de empresa también acusan diferencias marcadas, las privadas nacionales tienen una dinámica más estable que las estatales y las multinacionales, de estas últimas hay que destacar sus caídas en 1985 y 1988, pero recuperando terreno en el ritmo de sus importaciones de 1989 a 1991.

Estas cifras nos indican el creciente peso que están teniendo las empresas multinacionales en el comercio exterior mexicano y sobre todo por la vía de las importaciones, motivado esto, por la política económica aplicada desde 1983, que abrió la economía y estimula en gran medida a la inversión extranjera; la gráfica P es bastante ilustrativa para dar fe de este hecho.

GRAFICA P

ESTRUCTURA DE IMPORTACIONES DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS, SEGUN ORIGEN DE CAPITAL, 1983-1991.



FUENTE: EXPANSION

Partiendo de que las importaciones tienen una distribución más proporcionada entre las empresas (según su tamaño), la distribución sectorial importadora (por giros económicos) de las PEI también debe tener menor grado de concentración que la distribución sectorial exportadora de las PEE, como lo vimos anteriormente.

Como ya se planteó en anteriores capítulos, el efecto de la apertura comercial (liberalización de importaciones) conduce, a una conexión con el mercado internacional más fácil por la vía de las importaciones que por la vía de las exportaciones, dado que es más fácil comprar que producir, por lo cual la distribución es más pareja en este aspecto.

Al igual que como aconteció con las exportaciones, también se analizan los grados de concentración sectorial de las PEI tomando los primeros 3 giros económicos de cada año, con los siguientes resultados :

De 1983 a 1991, en seis años el principal giro importador es el giro automotriz, con porcentajes de participación fluctuantes entre 30 y 40% del total importado (dentro de la muestra de empresas de Expansión), a excepción de 1984, año en el que absorbe el 69.82% del total. Los otros principales giros importadores en este periodo son: en 1983 alimentos con el 52.33% del total importado y en 1985 y 1990 el giro de petróleo (35.28%) y autopartes (40.71%) respectivamente.

Estas cifras, nos indican la condición casi permanente, durante el periodo considerado, del giro automotriz como importador puntero, (considerando que el giro de autopartes está ligado al automotriz).

VI.3.1 MERCADOS DE ORIGEN Y LOCALIZACION GEOGRAFICA DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS (PEI).

Entre los países que proveen a las PEI, está también fuertemente concentrado el peso exportador de los Estados Unidos a México, por las mismas razones que apuntábamos respecto a la localización geográfica de las exportaciones de la PEE; aunque en este caso, el alto grado de concentración en los proveedores norteamericanos ha tendido a ser menor, aunque ligeramente, que en el caso de las exportaciones. Sin embargo, hay otros datos que llaman la atención en el origen geográfico de las importaciones de las PEI, y este es el papel secundario pero destacable de Europa y Asia, así como la insignificancia de la región latinoamericana, en todos los años del periodo considerado, lo que nos demuestra que el sueño Bolivariano está aún muy lejos de concretarse, dada la insignificancia del comercio entre los países de América Latina (cuadros N y O).

La ubicación geográfica nacional de las PEI es similar a la de las PEE, donde cuatro entidades federativas concentran al mayor número de empresas, que realizan el grueso del comercio exterior de México, tanto para exportaciones como en importaciones; confirmando así, la concentración de la vida económica del país en unas pocas entidades. Esta es la situación dominante a lo largo del período, aunque en los primeros tres años ésta es más notoria. A partir de 1986 empiezan a aparecer otras tres entidades con actividad comercial internacional: Coahuila y Puebla (vinculadas al giro automotriz) y Querétaro (vinculada al giro de papel y celulosa). Ver cuadros 38-40.

La modificación de la distribución estatal-regional del comercio exterior, tendrá que pasar seguramente, por la modificación del modelo industrial(orientado preferentemente

CUADRO N
ORIGEN GEOGRAFICO PRINCIPAL DE IMPORTACIONES
DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS, 1983-1991.

ZONA	1983		1984		1985		1986		1987	
	NO. DE EMPRESAS	%								
AMERICA DEL NORTE	145	72.5%	145	72.5%	193	70.4%	219	64.0%	211	64.0%
Estados Unidos	140	70.0%	140	70.0%	191	68.9%	214	62.0%	211	61.5%
Canadá	5	2.5%	5	2.5%	2	0.7%	5	1.4%	0	0.0%
LATINOAMERICA	8	4.0%	8	4.0%	1	0.3%	8	2.3%	7	2.1%
América Central	1	0.5%	1	0.5%	1	0.3%	0	0.0%	2	0.6%
América del Sur	7	3.5%	7	3.5%	0	0.0%	8	2.3%	5	1.5%
ASIA	11	5.5%	17	8.5%	19	6.9%	15	4.4%	12	3.6%
EUROPA	36	18.0%	36	18.0%	20	7.2%	30	8.6%	42	12.4%
Europa y Asia										
Europa y Latinoamérica										
Europa y E.U.A.										
OCEANIA					2	0.7%				
AFRICA										
E.U.A. y Latinoamérica										
E.U.A. y Asia										
E.U.A. y Europa										
E.U.A. y varios										
varios					30	10.8%	51	14.9%	48	14.2%
N.D.					8	2.9%	18	5.1%	10	3.0%
TOTAL	200	100%	200	100%	277	100%	347	100%	336	100%

1 FUENTE: CUADRO REALIZADO CON DATOS DE REVISTA EXPANSION, 1983-1991.

CUADRO O

ORIGEN GEOGRAFICO PRINCIPAL DE IMPORTACIONES
DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS, 1983-1991.

ZONA	1988		1989		1990		1991	
	NO. DE EMPRESAS	%						
AMERICA DEL NORTE	223	68.0%	216	63.4%	180	52.0%	215	62.0%
Estados Unidos	219	66.7%	212	61.2%	178	51.4%	219	60.3%
Canadá	4	1.2%	4	1.1%	2	0.5%	6	1.7%
LATINOAMERICA	8	2.4%	7	2.0%	6	1.7%	6	1.7%
América Central							1	
América de Sur			6		6		5	
ASIA	14	4.2%	12	3.5%	12	3.5%	16	4.8%
EUROPA	56	17.1%	68	19.7%	50	14.5%	45	13.2%
Europa y Asia			4		4		2	
Europa y Latinoamérica			2		2			
Europa y F.I.A.	24		1				21	
OCEANIA	1				1		2	
AFRICA	1							
F.I.A. y Latinoamérica	5		2		2		4	
F.I.A. y Asia	3		6		11		11	
F.I.A. y Europa			25		22		23	
F.I.A. y otros			12		14			
otros	11	3.4%			14	4.0%		
N.D.	14	4.3%	11	3.2%	22	6.2%	28	8.2%
TOTAL	328	100%	346	100%	346	100%	363	100%

FUENTE: CUADRO REALIZADO CON DATOS DE REVISTA EXPANSION, 1993-1992

hacia los mercados externos) y de comercio exterior, tal como viene aconteciendo desde 1983 a la fecha.

De cualquier forma, la política de desconcentración de la vida económica se tendrá que buscar persistentemente, ya que el crecimiento de la población y sus necesidades más básicas así lo requieren, se sabe que el tiempo que tendrá que transcurrir para que ello suceda es bastante largo, tomando en cuenta las inercias derivadas de la localización histórica de los principales puntos de la planta industrial y comercial mexicana, pero se tendrá que hacer si se quieren disminuir las desigualdades económicas, políticas y sociales que existen entre las diferentes regiones del país.

VI.4 LOS RESULTADOS DEL COMERCIO EXTERIOR DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS (PEEI), 1983-1991.

La presencia relativa de las PEEI en el comercio exterior nacional, es decreciente a lo largo del período, pero con resultados positivos (según la muestra de Expansión), toda vez que éstos se evalúen por tener una balanza comercial superavitaria, de un monto mayor a la del país (cuando ésta fue superavitaria, entre 1983 y 1988) y simplemente superavitaria cuando la del país fue deficitaria de 1989 a 1991 (Ver cuadro 33) (33).

33) A pesar de esto, los saldos superavitarios de las PEEI han caído seguido en 1985 y 1986 (-11.56% y -47.72%, respectivamente), y después en 1988 (-16.30%) y en 1991 (-0.10%).

Sin embargo, la responsabilidad de esta situación comercial general de las PEEI no descansa por igual entre todas las empresas, sino que como se ha visto, las empresas estatales (PEMEX mas particularmente) explican en cada uno de los años la mayor parte del superávit comercial de las PEEI (gráfica O). En 1983 explicaban el 94%; en 1986 el 88% y en 1991 el 59%. Es aquí donde volvemos a valorar el lugar estratégico de esta empresa en el contexto comercial y económico de México.

En el período considerado, tanto las empresas estatales como las privadas nacionales de las PEEI registraron saldos superavitarios, excepto las multinacionales, que en 1984 y 1987 tuvieron saldos deficitarios, mostrando así, una tendencia que pudiera acentuarse con el T.L.C. (Ver cuadro 42).

Esta situación deficitaria de éstas empresas se acentuó porque en el primer año, sus importaciones crecieron repentinamente y en un desmesurado porcentaje (109.5%), como no se vio en ningún otro año; en 1987 el hecho es explicable por la caída de sus exportaciones (22%), el único año en que se presentó esta tendencia.

La mayoritaria participación del giro petrolero (que prácticamente se reduce a PEMEX) llevó a que los saldos no petroleros tuvieran que verse aparte, para poder ver la dimensión jerárquica de los saldos en estos giros, particularmente los superavitarios, pues para el conjunto de las PEEI domina este signo. Veamos entonces los primeros 5 saldos superavitarios de cada año y el giro a que pertenecen.

En 1983 ocupan los primeros saldos superavitarios 5 giros que de hecho son los que, en función de su dominio exportador, casi siempre encabezan la lista anual de los giros que pueden

entenderse como exportadores. Se trata de los giros: **Automotriz, Minería, Transportes, Comunicaciones, Hierro y acero.** Cabe señalar que el automotriz no figuró en la lista de exportadores 1984, 1989 y 1990; incluso en 1984 su saldo fue deficitario en una escala considerable: 1,573.7 millones de dólares. Pero entre 1985 y 1988 su lugar fue notable: el primero entre los exportadores. Esto significa que después del petrolero, el automotriz queda como segundo en importancia dentro del grupo de exportadores de las PEEI.

Petroquímica y Autopartes son otros dos giros que han estado tres veces en la primera lista de los exportadores netos y entre los primeros ocho la mayoría de los años. Ambos tienen conexiones productivas con los dos giros punteros, de modo tal que su presencia no es casual. **Autopartes** es un giro que se perfila firmemente en el corto plazo, dadas las tendencias recientes; como un giro que incrementará su presencia en el comercio exterior mexicano en condiciones superavitarias. La misma tendencia, pero en menor grado, podría seguir el **Petroquímico.**

Es importante señalar que los giros de **Muebles metálicos y Prendas de vestir,** ocuparon el primero y quinto lugares en la primera lista de 1990. Se trata de dos sectores que en los años restantes del período considerado, nunca estuvieron cercanos a la primera lista.

Por lo que toca a los importadores poco es lo que se puede destacar, dado que su peso no determina el signo de la balanza comercial de las PEEI(en la muestra de Expansión). Excepto en 1985 y 1991, cuando poco más de la mitad de los giros considerados en ésta investigación fueron deficitarios; en todos los años restantes la mayoría de ellos fueron superavitarios.

Los giros que destacaron como importadores , por los elevados montos de sus saldos deficitarios, fueron dos solamente: el de Alimentos en 1983 (cerca de dos mil millones de dólares) y el Automotriz, que como lo indicamos anteriormente, en 1984 su déficit fue de poco más de mil quinientos millones de dólares y que así como está a la cabeza de los exportadores, también lo está en las importaciones, lo cual no parece ser muy satisfactorio..

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.

En el objetivo de conocer los resultados de la política de apertura comercial, en la evolución del comercio exterior entre México y Estados Unidos, así como con el resto del mundo, y en el entendido que el período de cinco años que abarca esta investigación, no es quizá el tiempo suficiente para proyectar profundamente las formas nuevas y definitivas del patrón de comercio exterior que habrán de seguirse en adelante; sí se logran ciertamente analizar los hechos presentes que motivarán las consecuencias futuras.

1) El primer efecto de trascendencia de la apertura comercial es el regreso al **desequilibrio comercial** (Déficit en la balanza comercial), ya que se revierte el superávit en déficit.

A partir de 1988, fecha en la que quedan establecidas la mayoría de los cambios en el régimen de importaciones (techo arancelario de 20%, cobertura de permisos de importación de 22%, sólo 5 categorías arancelarias, etc.) es que se presenta una vez más el **DEFICIT COMERCIAL**.

En la balanza comercial con Estados Unidos aparece en 1988 y en la balanza con todo el mundo aparece en 1989. En el primer caso se pasa de un superávit de 4,326.8 mdd. en 1987, a un déficit de -6,687 mdd en 1991, mientras que en el segundo caso se pasa de un holgado superávit de 8,433.4 mdd. a un gran déficit de -11,063.7 en los mismos periodos.

Ahora bien, esta situación deficitaria no es nueva en el panorama de las relaciones comerciales bilaterales, pues en el pasado el superávit comercial norteamericano existió por largo tiempo, pero se había producido por cambios en el entorno internacional, y no por cambios en las estrategias comerciales mexicanas ni por caídas severas del sector externo.

Así, el objetivo de revertir el desequilibrio en la balanza comercial, fue cumplido únicamente en la fase inicial de aplicación de la política de ajuste económico, mientras que en el período arriba mencionado los resultados se revirtieron en una gran magnitud.

2) La aceleración que han sufrido las importaciones (y sobre todo las manufactureras) en este período, han llevado a la balanza comercial a ese creciente déficit.

Esta situación no sucedió en un inicio, debido a la subvaluación de la moneda (efecto de las devaluaciones) y a la contracción de la economía, pero a partir de 1988 que se empiezan a tener crecimientos positivos de la economía, esta tendencia aparece con mayor fuerza, como ha sucedido en países que han aplicado una liberalización de su economía como la de México; esto quiere decir que en principio, la planta productiva nacional no ha reaccionado lo suficiente ante los supuestos beneficios que traería la apertura de la economía, tales como:

1) insumos baratos, 2) un tipo de cambio con cierto margen de subvaluación, 3) la reciprocidad (buscada a posteriori) en concesiones comerciales recíprocas con los socios comerciales 4) una mayor productividad y eficiencia, producto de la competencia del exterior, 5) la mayor utilización de

tecnologías de punta 6) una infraestructura comercial ampliada y por último 7) una especialización que permite una mejor explotación de las ventajas comparativas.

3) La proporción del comercio bilateral México - Estados Unidos, no se alteró significativamente entre 1987 y 1991, a pesar del objetivo del gobierno mexicano de incrementar su comercio con ese país. Esto nos habla de una cierta insensibilidad del mercado norteamericano al esfuerzo exportador mexicano.

El comercio bilateral sigue representando para el comercio total mexicano un porcentaje cercano al 67%, lo cual indica que la apertura al tener un carácter unilateral, benefició a países de todo el mundo, incluyendo a los E.U., ya que sin tener que corresponder a tal liberalización, pudieron vender con mayor facilidad.

Lo anterior resultó en que se incrementaron aceleradamente las importaciones provenientes de todo el mundo, a casi el mismo ritmo, mientras que las exportaciones mexicanas no gozaron en el exterior (incluido E.U.), de la magnificencia de la apertura concedida en México y por lo tanto su crecimiento estuvo muy por debajo del de las importaciones.

4) El comercio bilateral México - Estados Unidos, determina el comercio total mexicano.

Por su peso relativo, (67% aproximado) los saldos del comercio total (con todo el mundo) tienen casi siempre el mismo signo que se observa en el comercio bilateral .

Esto nos denota la gran sensibilidad que tiene y seguirá teniendo, el comercio exterior de México ante las variaciones

en la actividad económica de los Estados Unidos, de ahí que las exportaciones mexicanas a ese país no han tenido el crecimiento que se esperaba, esto en virtud de la recesión por la que ha atravesado la economía americana y por una cierta debilidad de la industria nacional. De todo esto se desprende que el depender y buscar depender más, de la economía de los Estados Unidos, no es la mejor opción, ya que estas tendencias lejos de ser positivas harán más vulnerable a la economía mexicana, y es una situación que se podría acentuar más en un futuro próximo bajo este esquema.

5) Se incrementó la importancia del comercio no petrolero, particularmente el manufacturero, tanto en el comercio bilateral como en el total.

En el sentido de ya no depender mayoritariamente de el petróleo, quizá este sea uno de los pocos objetivos que se han cumplido, aunque hay que resaltar algunos hechos.

En 1987, el comercio manufacturero con Estados Unidos representó el 70% del total comerciado con esa nación, pasando a ser en 79.5% en 1991. Por su parte el comercio total que se tuvo con todo el mundo se incrementó de 65% a 80% en el mismo período.

Ahora bien, esto no significa que el logro sea netamente positivo, ya que al hablarse de comercio exterior se refiere uno a las exportaciones mas importaciones, y hay que señalar que en cada uno de los años del período y en los dos comercios (bilateral y total), el sector manufacturero muestra déficit comercial, es decir, participa más en el comercio porque sus importaciones han sido crecientes y mayores siempre, que las importaciones de otros sectores. En 1987

constituyeron el 88.53% del total importado por la economía mexicana y en 1991 aumentó a 91.91%.

Las exportaciones manufactureras por su parte, asumieron el liderato exportador con casi 2/3 partes de las exportaciones totales, pasando de un 58.78% en 1987 a un 62.64 en 1991.

Sin embargo, la carga o el peso de incrementar la presencia manufacturera en la plataforma exportadora mexicana hacia Estados Unidos, se repartió muy desigualmente en la Industria Manufacturera, ya que el 71% de este incremento recayó en la División L de Productos metálicos, maquinaria y equipo (particularmente en las ramas automotriz y de maquinaria y equipo especial para la industria).

Este hecho no hace más que ratificarnos la gran concentración económica que se está originando al interior de la economía mexicana, en donde unas cuantas industrias se han apoderado de la producción y del mercado; este acontecimiento se puede confirmar con la siguiente estadística: 36 familias controlan el 54% del Producto Interno Bruto.

6) Esto último indica que la apertura y la Reforma Comercial buscaron crear condiciones formales iguales a los exportadores viejos, nuevos y potenciales a partir de 1987, pero sus antiguas diferencias productivas y tecnológicas, es decir, sus heterogeneidades, han generado resultados desiguales en las posibilidades de producción y exportación, particularmente de las divisiones que no centran sus mercados sólo a los Estados Unidos. Esta situación tal vez ejemplifica bien lo que ha sucedido en México, con una gran escalada de cierres de empresas, que ante sus escasas o nulas posibilidades de competir con las empresas extranjeras, se han visto obligadas a cerrar, a convertirse en maquiladoras,

importadoras o comercializadoras y esta tendencia podría aumentar en una escala igual o mayor a partir de la vigencia del TRATADO DE LIBRE COMERCIO.

7) Se advierten las dificultades y costos elevados que pudiera tener en el futuro el avance de la integración de ambas economías en el esquema trilateral de comercio, ya que en este estudio se observan grandes diferencias regionales, entre los sectores económicos (intersectoriales) y dentro de ellos mismos (intrasectoriales), en materia de productividad, capacidad comercializadora, financiamiento, desarrollo tecnológico, información estratégica, capacitación laboral, etc., que van a llevar a agudizar aún más la concentración del ingreso, ya que las regiones, sectores y ramas con escasa capacidad para comerciar con el exterior, van a entrar a una marginación económica quizá peor de la que padezcan actualmente.

8) Otro hecho que salta a la vista de todos, es la creciente participación de las empresas multinacionales (con formas de competencia imperfecta, oligopólicas) en el comercio exterior de México, y que ocupan un lugar preferente en los mercados de ambas economías, sobre todo las del automotriz.

Su participación, ya sea por el lado de las importaciones o por el de las exportaciones, se le ve fuertemente ligado a los flujos comerciales (sobre todo manufactureros) que son explicados por el comercio intraindustrial e intrafirma, lo cual nos indica que realizan una buena parte de su comercio internacional entre sus propias ramas y entre sus propias industrias, quedando desplazada de esta forma, la producción nacional.

Su peso creciente en el nivel, estructura y dinamismo del comercio bilateral plantea desde ahora tendencias no muy favorables para las empresas y comercio nacionales, para el futuro.

9) Las industrias manufactureras ejercen un efecto de arrastre en el comercio exterior mexicano, que se asocia negativamente en esta investigación, con un creciente desequilibrio externo.

Por un lado son (junto con la industria extractiva), el principal eje sobre el que gira el sector exportador mexicano (60% promedio), pero por otro lado, es la industria con mayor peso en las importaciones, 90% aproximadamente. Por este motivo los flujos manufactureros determinan en gran medida el signo de la balanza comercial a lo largo del período.

El incremento de las importaciones manufactureras descansó en un 77% en seis sectores: automotriz (24%), maquinaria y equipo para industrias diversas (20%), equipo y aparatos eléctricos y electrónicos (11%), alimentos y bebidas (8%), química (8%) y siderurgia (6%). Este hecho nos ratifica que algunas de las ramas que han sido protegidas por la política comercial mexicana, son de las principales importadoras (sector multinacional en su mayoría).

10) Los sectores superavitarios fueron los mismos de un año a otro: Agricultura, Ganadería y Extractivas. La Industria Manufacturera siguió siendo deficitaria, aunque como se dijo antes, es el sector que más contribuye en las exportaciones. Sin embargo, hay que hacer notar que el sector extractivo es el que tiene siempre los mayores superávits y que contribuye de manera más positiva en los saldos de la balanza comercial.

11) Las exportaciones mexicanas a los Estados Unidos siguen siendo, preponderantemente, bienes intermedios y que son exportadas mayoritariamente por las industrias manufactureras y extractivas. Lo que suceda con las exportaciones de éstas determina, directa e inmediatamente la estructura y el comportamiento de toda la plataforma exportadora orientada a Estados Unidos y al mundo. En este sentido los sectores involucrados en la producción de bienes intermedios para la exportación (y para el mercado interno), son el eje productivo y, de este modo, determinan la dinámica de crecimiento del resto de las ramas industriales.

También por el lado de las importaciones, los bienes intermedios resultaron ser predominantes en cada uno de los años del período considerado; el segundo lugar lo ocuparon los bienes de capital y al final los bienes de consumo.

12) Uno de los termómetros de la evolución industrial es el comportamiento de las importaciones de bienes de consumo, y que en México mostraron un acelerado aumento, ya que pasaron de 5.7% en 1987 a 13.8% en 1991.

Esta súbita elevación de los bienes de consumo importados está innegablemente asociada al proceso de apertura comercial, (parecido a lo que ha ocurrido en países con similar política comercial) y a la pérdida de subvaluación en el tipo de cambio. Esta tendencia invariablemente demuestra, que al consumirse bienes terminales del exterior es por la inexistencia de una economía sana y con serias limitaciones para competir con el exterior.

13) Las series estadísticas de comercio exterior de las Principales Empresas Exportadoras e Importadoras (PEEI), consideradas como fuentes alternativas para analizar por

empresa el comercio bilateral entre México y los Estados Unidos, refuerzan y amplían el marco analítico anterior.

14) Las Pequeñas y Medianas Empresas (PEME) observan una cierta presencia en el comercio exterior mexicano, sea en sectores nuevos o en los tradicionales, aunque principalmente por el lado de las importaciones. Esto al igual que como se observó con el análisis de las cifras oficiales, indica el desplazamiento de la empresa nacional: de productor se convierte en importador, maquilador o comercializador; lo que a su vez explica una buena proporción del incremento en las importaciones.

15) El creciente desequilibrio comercial mexicano de los últimos años se asocia a dos hechos: 1) a la pérdida de dinamismo exportador de las PEEI y 2) a la participación creciente de las PEME en el comercio total (debido a su alta propensión media a importar).

16) Desde 1984 las ventas internas de las PEE ha ido subiendo más (sin bajar nunca del 51%), al tiempo que su ventas externas han ido cayendo; en 1991 éstas representaban el 35%. Las tendencias a la alza de las ventas internas y a la caída de las ventas externas han sido sostenidas y sistemáticas durante el período 1983-1991.

Este dato nos constata lo que se mencionó anteriormente y que es el hecho de que, las empresas no han reaccionado lo favorablemente que se esperaba ante la apertura, para incursionar en los mercados externos competitivamente, sino que lo que han hecho es reubicarse hacia el mercado interno (a pesar de la contracción en la demanda que aún persiste) que les reditúa quizá en más altos márgenes de ganancia que

si se dedican al mercado externo, en donde quizá no presentan las condiciones de competitividad adecuadas.

Cabe señalar que esta situación la enfrentan las empresas al anteponer que el margen de subvaluación del peso ha ido disminuyendo y esta situación los ha estimulado más a la importación y a la venta interna que a exportar.

17) El anterior dato explica el porqué el nivel de las exportaciones de las PEE tuvo un bajo crecimiento entre 1983 y 1991, (de 0.49%), lo cual se reflejó en que el monto absoluto de éste fue de 20,186.3 m.d.d. en 1991, mientras que en 1983 fue de 19,412.3 m.d.d.

18) PEMEX explica la mayor parte del superávit comercial de las PEEI: en 1983 el 94%, en 1986 el 88% y en 1991 el 59%.

Debido a esta situación, las empresas estatales exportaban en 1983 el 87.6% del total de las PEE. Entre ese año y 1990 cuando menos el 51% de las exportaciones de estas PEE eran de PEMEX.

19) El cambio gradual del patrón casi monoexportador comenzó en 1986-1987, durante el colapso del sector externo. En estos años en que cayó la participación del petróleo en las exportaciones y que se devaluó la moneda, fue que las empresas privadas nacionales y las multinacionales tuvieron un incremento en las exportaciones de las PEE.

Sin embargo, esta transición de monoexportador a la diversificación, fue más bien coyuntural y ficticia, por lo que se mencionó arriba, pero marcó la pauta de un nuevo patrón biexportador, que recayó notablemente (en el período 1983-1991) en dos giros económicos: el petrolero y el

automotriz (y más si en éste se consideran las autopartes). En estos dos giros ha descansado la estrategia exportadora de los últimos nueve años, lo cual quiere decir, que es PEMEX y el grupo transnacional de las cinco empresas automotrices localizadas en el país.

Los otros giros económicos que contribuyen con el resto de exportaciones son también unos cuantos, lo cual acentúa tal concentración, estos son además del petrolero y automotriz, el de autopartes, el minero, electrónico, comunicaciones, transportes, petroquímica y comercio. Este no hace mas que ratificarnos la alta concentración económica, que se está llevando a cabo en México, en donde unos cuantos giros y empresas son el soporte de la producción y comercio exterior.

20) Al concentrarse la producción obviamente la actividad comercial de las PEEI también se concentra en unas pocas entidades : Distrito Federal, Estado de México, Nuevo León y Jalisco. Hacia 1983 en este grupo de entidades se localizaba el 80% de las PEE y en 1991 lejos de disminuir, la proporción aumentó al 82.4%.

En suma, todo esto nos habla de un efecto innegable de la política de ajuste y de la apertura comercial, que se ha traducido en una concentración regional de la plataforma exportadora, de giros exportadores y de unos pocos productos, lo cual ha resultado en la dependencia mayoritaria de un sólo mercado: Estados Unidos.

En resumen, todo parece indicar que los resultados parciales de la política de comercio exterior adoptada por el gobierno mexicano no han dado los frutos que de ella ya se esperarían, ya que en este transcurso de tiempo, las exportaciones no han tenido la dinámica (7.04%) que de ellas se esperaba. Mientras

que las importaciones han ido creciendo a ritmos (32.95%) bastante superiores que las exportaciones; consecuencia de esto, el déficit comercial ha reaparecido, y en los últimos años con una gran magnificencia, lo cual nos está haciendo depender desde ahora, en mayor medida del financiamiento externo, vía préstamos y vía inversión extranjera, es decir, se está cayendo en el círculo vicioso del cual se quería salir en 1982.

Ahora existen recursos por las ventas de las empresas estatales , pero en el largo plazo, las dificultades todo parece indicar, serán las mismas que nos han aquejado en el pasado y que nos aquejan en el presente, llámense: déficit comercial, desequilibrio ahorro-inversión, recesión, etc .

El gobierno de México firmó ya el TRATADO DE LIBRE COMERCIO que no tiene más objetivo que el de garantizar su apertura y su integración comercial con un país, que en los últimos años ha padecido de conflictos proteccionistas, continuas recesiones económicas, que tiene un gran déficit comercial y en sus finanzas públicas, además de la deuda externa más grande del mundo y precisamente por esto, está siendo amenazada su hegemonía económica por otras naciones.

Ante este contexto México abrió su economía, y por eso los beneficios de tal política no son claros y ni aún los del acuerdo que se firmó, ya que la integración de México a aquél país lleva ya varias décadas y los grandes aumentos de comercio, de inversiones, producción y empleo no se han dado, a pesar de toda la serie de medidas económicas y de acuerdos que se han firmado con ese país.

Prueba de lo anterior, es que de 25 millones de personas en edad de trabajar (PEA), solamente 14 millones lo hacen,

teniendo por lo tanto 11 millones de personas desempleadas, siendo lo más preocupante, que lejos de crearse empleos, la desaparición de fuentes de trabajo ha sido una constante hasta estas fechas, ya que casi 100,000 obreros han sido despedidos por los ajustes y cierres de empresas privadas y estatales.

PEMEX por ejemplo, dejó sin empleo a por lo menos 120,000 trabajadores de diferentes categorías, las instituciones bancarias, por sus continuas reestructuraciones, han desempleado a más de 34,000 personas, y como un efecto directo de la política comercial, ha sido el continuo problema de los despidos en industrias como la textil, la electrónica, la cementera, papelería, del juguete y del calzado, entre otras. Como estos casos, hay muchos todavía y faltan por darse más.

Además del desempleo otro efecto de la política económica y de apertura ha sido el cierre continuo de empresas de diversos sectores económicos. Así, de un millón 300,000 empresas que existían en 1989, la mayoría con 10 a 20 años de antigüedad, han desaparecido hasta la fecha alrededor de 400,000, ocasionado en gran medida por la competencia externa, que a su vez se conjugó con la caída del mercado interno.

Además de lo anterior, se vislumbra que en el futuro, aproximadamente 3 millones de campesinos serán expulsados de sus tierras, debido a que sus condiciones marginales no les van a permitir competir con los agricultores de Estados Unidos y Canadá.

Pero en cambio, tan sólo la idea de no firmar el acuerdo ya tambaleó a nuestra economía y nuestro superávit comercial se

transformó en déficit. Estos son tan sólo dos hechos que hacen dudar y que más bien parece nos harán ser aún más vulnerables ante los Estados Unidos.

Estos hechos me hacen reflexionar, sobre cuál es el rumbo a seguir, hacia donde se debe reorientar la política económica (que conlleva las políticas comerciales) y hacia quién se debe dirigir, y al respecto considero lo siguiente :

1) La política económica se debe reorientar para satisfacer las necesidades más fundamentales y legítimas de la población de más de 50 millones que viven en la pobreza y que han sido, los que históricamente, han cargado con el peso de las teorías que no concuerdan con las realidades de nuestro país y que por obiedad no han funcionado como se esperaba.

2) En este contexto, la política exterior y comercial mexicana debiera de reorientarse a los intereses de la nación, porque no hay que olvidar que los países y sobre todo los más industrializados no se relacionan entre sí por causas nobles, sino por poder económico y político, que aumenten sus potencialidades frente a los demás. Por esto, y aunque estamos viviendo la multicitada globalización de la economía, es que nuestras relaciones con el exterior no deben presuponer dependencia, sino interdependencia, en donde cada país debe velar por sus intereses sobre bases justas y homogéneas.

3) lo anterior me lleva a que la política comercial de México debiera sustentarse en :

a) Incentivar el progreso industrial nacional, por medio de la protección a las ramas o áreas que no estén aún en posibilidades de competir con las empresas extranjeras, ya

que, como dice el maestro Ricardo Torres G., "para que el comercio se desarrolle, se hace necesario un alto grado de progreso industrial, no al revés.

b) Estimular la productividad de las empresas por medio de la capacitación continua, la investigación y divulgación científica y el financiamiento adecuado, para esto último, se necesitarán canalizar recursos financieros hacia las empresas con intereses accesibles o que por lo menos sean similares, a los que se cobran en los países con los cuales comerciamos mayoritariamente.

c) Estimular el comercio con otras regiones del mundo y particularmente con América Latina, pero poniendo un verdadero énfasis en incrementar su proporción dentro del comercio exterior mexicano, para disminuir así, la dependencia económica, política y comercial de Estados Unidos.

d) Hacer competitiva a la industria nacional por medio de la negociación de acuerdos comerciales equitativos, con las diferentes regiones del mundo, en donde la apertura comercial sea gradual y de acuerdo a las particularidades y ventajas de cada sector.

e) Que el equilibrio comercial se sustente sobre bases reales y no por acciones monetarias, como la manipulación del tipo de cambio, como inductor de las exportaciones y contructor de las importaciones.

Para finalizar, quiero retomar las ideas de uno de los mejores profesores que ha tenido nuestra escuela, Lic. Manuel Aguilera Verduzco, quien ha influido

decisivamente en mi forma de percibir a la economía, como una ciencia eminentemente social.

" ... es necesario recordar que la realidad no puede ser adaptada a ningún principio teórico; por el contrario la teoría debe necesariamente reflejar a la realidad. Si el actual paradigma teórico es insuficiente para explicar las condiciones prevaletientes en el mundo en desarrollo, entonces es necesario elaborar una nueva y específica teoría económica conforme a nuestra realidad.

El enfrentamiento y solución de los problemas que aquejan a nuestros países, requiere de nuestras capacidades y compromiso, puestas en marcha unas y orientado el otro, hacia los grupos mayoritarios de la población. Los caminos nuevos y viables, forman parte de un desafío histórico que nos ha tocado vivir. No cabe duda que el futuro económico de nuestros países, dependerá en buena medida, de los resultados de este esfuerzo."

**APENDICE
ESTADISTICO**

CUADRO 1

PARTICIPACION PORCENTUAL DE EXPORTACION E IMPORTACION POR RAMAS DE ACTIVIDAD MEXICO-E.U. 1987-1991

CONCEPTO	1987		1988		1989		1990		1991	
	EXFOR	IMPOR								
A. CANADIERIA, PULPERIA, MOLIENDA Y PASTA	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
A. CANADIERIA Y PULPERIA	34.70%	58.96%	31.78%	66.13%	32.79%	67.91%	35.34%	67.48%	32.98%	66.73%
B. CADA Y PASTA	10.30%	1.64%	11.22%	1.12%	15.21%	2.08%	13.14%	2.52%	17.02%	1.22%
B. PRODUCTOS Y EXTRACCIONES	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
A. PETROLIO CRUDO Y GAS NATURAL	93.22%	7.12%	90.54%	5.34%	82.82%	17.85%	82.30%	18.70%	82.41%	13.71%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	1.99%	16.50%	3.27%	14.21%	1.92%	21.99%	3.99%	13.66%	2.99%	16.70%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	4.67%	64.72%	6.18%	66.15%	5.21%	50.67%	3.69%	61.64%	5.08%	56.11%
D. HULLAS Y CENTRINA Y EXTRACCIONES	0.00%	11.18%	0.11%	14.27%	0.00%	10.49%	0.00%	11.94%	0.02%	9.42%
V. PRODUCTOS MANUFACTURADOS	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACOS	14.71%	3.17%	12.33%	7.13%	11.27%	8.12%	8.87%	5.98%	8.58%	6.66%
B. TEXTILES, ARTES DE SEDA Y PIEL DEL CUERO	4.08%	1.44%	4.14%	2.50%	3.64%	3.08%	3.31%	3.06%	3.54%	2.64%
C. PRODUCTOS DE LA MADERA	1.67%	0.96%	1.98%	0.54%	1.80%	0.61%	1.39%	0.84%	1.59%	1.07%
D. PAPEL, IMPRIMENTA Y PRODUCTOS EDITORIALES	1.89%	6.45%	2.77%	1.22%	2.11%	3.08%	1.44%	4.48%	1.34%	4.17%
E. DEMONSTRACION DEL PETROLEO	4.25%	5.42%	4.24%	3.47%	3.32%	4.54%	5.53%	4.43%	3.10%	4.19%
F. QUIMICA	0.36%	6.37%	1.04%	4.80%	0.89%	3.01%	0.64%	1.57%	0.75%	1.82%
G. OTRO	3.76%	10.16%	4.67%	9.01%	7.45%	9.76%	7.46%	8.46%	7.50%	8.50%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	1.14%	2.73%	1.84%	3.61%	1.85%	3.11%	0.96%	2.26%	1.21%	3.45%
I. FAB DE OTRAS PRODUCTOS DE METALES NO METALICOS	5.03%	0.86%	5.26%	0.96%	4.95%	0.97%	4.66%	1.03%	4.64%	1.05%
L. siderurgia	4.48%	5.61%	4.45%	5.36%	5.78%	5.23%	6.16%	5.08%	4.87%	5.66%
K. MINERO METALURGICA	6.07%	2.36%	6.32%	2.80%	7.83%	2.51%	5.93%	1.87%	4.34%	1.84%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	48.73%	54.39%	47.78%	54.27%	48.63%	52.44%	54.21%	53.35%	56.57%	57.91%
M. OTRAS INDUSTRIAS	0.11%	0.11%	0.13%	0.44%	0.18%	0.71%	0.17%	0.66%	0.13%	0.59%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, BASADOS EN DATOS DE BANCO DE MEXICO, DIRECCION DE INVESTIGACION ECONOMICA.

CUADRO 2

BALANZA COMERCIAL DE MEXICO CON E.U., POR GRANDES DIVISIONES, DIVISIONES Y RAMAS, 1967-1971
(Miles de dolares)

CONCEPTO	1967			1968			1969			1970			1971		
	EXPOR	IMPOR	SBC												
A. Bienes y servicios totales	1968	260	70	1860	1162	698	1762	1272	590	1372	1070	302	1972	1268	284
B. Bienes	268	172	96	240	160	80	287	210	77	302	187	115	347	260	87
C. Servicios	660	128	532	252	192	60	120	212	49	170	183	185	347	208	139
D. Fletes	22	17	5	50	10	40	67	45	22	40	40	0	78	0	78
E. Productos extractivos	6282	182	7000	2260	110	2150	4262	212	4050	3470	200	3270	4267	220	4047
F. Productos manufacturados	1412	62	1350	2600	67	2533	1291	81	1210	1027	20	1007	6270	70	6200
G. Equipos de transporte	102	62	40	200	170	30	210	167	43	260	100	160	112	62	50
H. Otros productos	20	11	9	0	0	0	10	10	0	0	0	0	0	0	0
I. Productos básicos	1820	102	1718	670	122	548	4077	170	3907	3000	1100	1900	1100	2000	1100
J. Productos manufacturados	1222	60	1162	1930	45	1885	1000	150	850	1000	1000	1000	1000	1000	1000
K. Equipos de transporte	200	100	100	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
L. Otros productos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
M. Productos básicos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
N. Productos manufacturados	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
O. Equipos de transporte	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
P. Otros productos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
Q. Productos básicos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
R. Productos manufacturados	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
S. Equipos de transporte	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
T. Otros productos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
U. Productos básicos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
V. Productos manufacturados	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
W. Equipos de transporte	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
X. Otros productos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
Y. Productos básicos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
Z. Productos manufacturados	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
AA. Equipos de transporte	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
AB. Otros productos	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0	100	100	0
TOTAL	1272	1070	202	1262	1070	192	1262	1070	192	1262	1070	192	1262	1070	192

NOTA: SBC = SALDO DE LA BALANZA COMERCIAL
FUENTE: CÁLCULOS PROPIOS, BASADOS EN DATOS DE BANCO DE MEXICO, DIRECCION DE INVESTIGACION ECONOMICA.

CUADRO 3

ESTRUCTURA PORCENTUAL DEL COMERCIO MANUFACTURERO ENTRE MEXICO Y LOS ESTADOS UNIDOS, 1987 - 1991.

TIPO DE BIEN	1987		1988		1989		1990		1991	
	EXPORT.	IMPORT.								
BIENES CONSUMO	34.16%	6.08%	32.13%	10.91%	30.37%	13.57%	33.26%	13.35%	38.90%	14.43%
BIENES INTERMEDIOS	39.25%	75.61%	60.62%	69.04%	39.83%	66.51%	57.38%	62.76%	51.05%	63.45%
BIENES CAPITAL	6.56%	18.31%	7.25%	20.05%	9.56%	19.62%	9.36%	23.89%	10.06%	22.12%
TOTAL	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 4

ESTRUCTURA PORCENTUAL DEL COMERCIO TOTAL ENTRE MEXICO Y LOS ESTADOS UNIDOS, 1987 - 1991

TIPO DE BIEN	1987		1988		1989		1990		1991	
	EXPORT.	IMPORT.								
BIENES CONSUMO	22.80%	5.72%	26.16%	9.93%	22.50%	12.91%	23.94%	12.95%	31.26%	13.81%
BIENES INTERMEDIOS	71.20%	77.23%	69.10%	71.01%	71.15%	69.09%	68.50%	64.06%	62.35%	65.43%
BIENES CAPITAL	4.01%	17.11%	4.74%	19.06%	6.05%	18.00%	5.56%	22.09%	6.39%	20.76%
TOTAL	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 5

DINAMICA DEL COMERCIO TOTAL, 1987-1991.

TIPO DE BIEN	EXPORTACIONES 1987-1991	IMPORTACIONES 1987-1991
BIENES CONSUMO	14.78	61
BIENES INTERMEDIOS	4.78	23.92
BIENES CAPITAL	21.73	33.56
TOTAL	8.32	29.14

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 6

DINAMICA DEL COMERCIO MANUFACTURERO, 1987-1991.

TIPO DE BIEN	EXPORTACIONES 1987-1991	IMPORTACIONES 1987-1991
BIENES CONSUMO	13.68	62.07
BIENES INTERMEDIOS	6.02	24.96
BIENES CAPITAL	22.17	36.88
TOTAL	10.05	30.56

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 7

MEXICO :
PRINCIPALES PRODUCTOS
EXPORTADOS
 (Miles de dólares)

1987

MEXICO :
PRINCIPALES PRODUCTOS
IMPORTADOS
 (Miles de dólares)

1987

PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.	PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.
1 PETROLEO CRUDO	843,197	6.33%	1 MAQUINAS P. PROCESO DE INFORMACION-PARTES	375,058	4.13%
2 CAMARON CONGELADO	436,471	3.20%	2 PASTA DE CELULOSA PARA FABRICAR PAPEL	327,617	3.64%
3 PARTES SUELTAS PARA AUTOMOVILES	388,428	2.91%	3 MATERIAL DE ENSAMBLE PARA AUTOMOVILES	303,563	3.37%
4 CAFE CRUDO EN GRANO	364,045	2.73%	4 MAIZ	278,379	3.09%
5 PLATA EN BARRAS	252,195	2.12%	5 SEMILLA DE SOYA	214,306	2.38%
6 AUTOMOVILES PARA TRANSP. DE PERSONAS	256,779	1.93%	6 COMBUSTIBLEO (FUEL-OIL)	202,796	2.25%
7 LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS	235,168	1.76%	7 REACCIONES PARA AUTOMOVILES Y CAMIONES	185,813	2.06%
8 CERVEZA	213,376	1.60%	8 PIEZAS Y PARTES INSTALAC. ELECTRICAS	176,892	1.97%
9 JITOMATE	200,040	1.50%	9 MEZCLAS Y PREPS. PARA USO INDUSTRIAL	153,105	1.70%
10 GANADO VACUNO	192,225	1.44%	10 APARATOS E INSTRUM DE MEDIDA Y ANALISIS	140,757	1.56%
11 HIERRO O ACERO MANUF. EN DIV.FORMAS	175,043	1.31%	11 OTROS QUIMICOS	140,641	1.56%
12 VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANUFACTURAS	172,944	1.30%	12 AUTONES Y SUS PARTES	139,851	1.55%
13 OTROS DERIVADOS DEL PETROLEO	165,611	1.24%	13 BOMBAS, MOTOBOMBAS Y TURBOBOMBAS	126,717	1.41%
14 OTROS PAPELES, IMPRESIONES E IND.EDIT.	144,021	1.08%	14 POLIPROPILENO	106,704	1.19%
15 OTROS QUIMICOS	135,947	1.02%	15 MAQUINARIA PARA TRABAJAR LOS METALES	92,878	1.03%
16 CEMENTOS HIDRAULICOS	128,166	0.96%	16 RESINAS NATURALES O SINTETICAS	90,690	1.01%
17 MAQUINAS PARA PROCOS. DE INFORMACION	124,035	0.93%	17 OTROS PAPELES, IMPRESIONES E IND.EDIT.	87,932	0.98%
18 CABLES AISLADOS PARA ELECTRICIDAD	116,476	0.87%	18 ARTEFACTOS DE PASTA DE RESINA SINTETICA	85,590	0.95%
19 MATERIAS PLASTICAS Y RESINAS SINTETICAS	101,629	0.76%	19 GAS BUTANO Y PROPANO	84,644	0.94%
20 AZUFRE	101,011	0.76%	20 MOTORES Y SUS PARTES PARA AUTOMOVILES	83,469	0.93%
TOTAL	4,766,567	35.77%	TOTAL	3,997,402	37.1%
VALOR TOTAL DE EXPORTACIONES	13,226,231	100.00%	VALOR TOTAL DE IMPORTACIONES	8,999,437	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS CON DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

CUADRO 8

MEXICO:
PRINCIPALES PRODUCTOS
EXPORTADOS
 (Miles de dólares)

1988

MEXICO:
PRINCIPALES PRODUCTOS
IMPORTADOS
 (Miles de dólares)

1988

PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.	PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.
1 PETROLEO CRUDO	3,076,881	22.73%	1 MATERIAL DE ENSAMBLE PARA AUTOMOVILES	1,616,698	11.61%
2 AUTOMOVILES PARA TRANSP. DE PERSONAS	1,235,211	9.21%	2 MAQUINAS Y PROCESO DE INFORMACION/PARTES	524,891	3.77%
3 MOTORES PARA AUTOMOVILES	1,070,683	7.91%	3 PASTA DE CELULOSA PARA FABRICAR PAPEL	309,950	2.26%
4 PARTES SUELTAS PARA AUTOMOVILES	384,215	2.84%	4 MAIZ	366,988	2.70%
5 CAMARON CONGELADO	365,254	2.70%	5 SEMILLA DE SOYA	335,459	2.41%
6 LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS	266,426	1.97%	6 REACCIONES PARA AUTOMOVILES Y CAMIONES	328,078	2.39%
7 TOMATE	243,046	1.82%	7 RECEPTORES Y TRANSMISORES DE RADIO Y T.V.	294,052	2.14%
8 CAFE CRUDO EN GRANO	232,941	1.72%	8 CARNES FRESCAS O REFRIGERADAS	267,793	1.92%
9 OTROS PAPELES, IMPRESIONES E IND. EDIT.	230,896	1.71%	9 PIEZAS Y PARTES INSTALAC. ELECTRICAS	265,864	1.91%
10 OTROS QUIMICOS	226,581	1.67%	10 OTRAS MAQS. Y EQUIPO P/IND. DIVERSA	263,366	1.89%
11 VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANUFACTURAS	204,010	1.51%	11 AVIONES Y SUS PARTES	241,145	1.73%
12 GANADO VACUNO	203,004	1.50%	12 OTROS QUIMICOS	203,272	1.46%
13 MAQUINAS PARA PROC. DE INFORMACION	201,965	1.49%	13 MEZCLAS Y PREPS. PARA USO INDUSTRIAL	190,455	1.37%
14 CABLES AISLADOS PARA ELECTRICIDAD	182,650	1.35%	14 GANADO VACUNO	177,267	1.27%
15 PLATA EN BARRAS	181,557	1.34%	15 BOMBAS, MOTOBOMBAS Y TURBOBOMBAS	173,413	1.25%
16 CERVEZA	180,842	1.34%	16 PAPEL Y CARTON PREPARADO	170,473	1.22%
17 PARTES O PIEZAS SUELTAS PARA MAQUINARIA	173,992	1.29%	17 APARATOS E INSTRUM. DE MEDIDA Y ANALISIS	170,405	1.22%
18 OTROS DERIVADOS DEL PETROLIO	165,073	1.24%	18 COMBUSTIBLE O (FUEL OIL)	169,392	1.22%
19 HIERRO O ACERO MANUF. EN DIVERSAS FORMAS	166,445	1.25%	19 LAMINAS DE HIERRO O ACERO	159,766	1.15%
20 COBRE EN BARRAS	137,375	1.02%	20 RESINAS NATURALES O SINTETICAS	154,316	1.11%
TOTAL	9,332,547	67.83%	TOTAL	6,482,963	46.55%
VALOR TOTAL DE EXPORTACIONES	13,533,716	100.00%	VALOR TOTAL DE IMPORTACIONES	13,923,696	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS CON DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

CUADRO 9

MEXICO:
PRINCIPALES PRODUCTOS
EXPORTADOS
 (Miles de dólares)

1989

MEXICO:
PRINCIPALES PRODUCTOS
IMPORTADOS
 (Miles de dólares)

1989

PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.	PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.
1 PETROLEO CRUDO	4,278,120	26.77%	1 MATERIAL DE ENSAMBLE PARA AUTOMOVILES	2,844,956	11.61%
2 AUTOMOVILES PARA TRANSP. DE PERSONAS	1,564,668	8.64%	2 MAQUINAS Y PROCESO DE INFORMACION/PARTES	580,773	2.30%
3 MOTORES PARA AUTOMOVILES	1,104,143	6.99%	3 OTRAS MAQS.Y EQUIPO P/IND.DIVERSA	579,950	2.29%
4 CAFE CRUDO EN GRANO	427,828	2.71%	4 REFACCIONES PARA AUTOMOVILES Y CAMIONES	466,752	1.85%
5 CAMARON CONGELADO	337,415	2.11%	5 MAIZ	431,692	1.72%
6 PARTES SUELTAS PARA AUTOMOVILES	221,110	1.38%	6 PASTA DE CELULOSA PARA FABRICAR PAPEL	385,688	1.54%
7 OTROS QUIMICOS	218,435	1.36%	7 OTROS QUIMICOS	381,968	1.52%
8 OTROS PROD.MET.MAQ.Y EQ P/TRANSP.Y COMU.	207,664	1.29%	8 PIEZAS Y PARTES P/INSTALAC. ELECTRICAS	337,761	1.35%
9 PLATA EN BARRAS	252,411	1.58%	9 SEMILLA DE SOYA	325,836	1.30%
10 PARTES O PIEZAS SUELTAS PARA MAQUINARIA	238,450	1.51%	10 SORGO	217,336	0.86%
11 HIERRO O ACERO MANUF. EN DIV-FORMAS	215,210	1.36%	11 RECEPTORES Y TRANSMISORES DE RADIO Y T.V	305,796	1.22%
12 VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANUFACTURAS	212,246	1.34%	12 OTROS EQUIPOS Y APARELECT.YELECTRONICOS	273,942	1.09%
13 GANADO VACUNO	211,562	1.34%	13 CARNES FRESCAS O REFRIGERADAS	262,605	1.04%
14 MAQUINAS PARA PROCS.DE INFORMACION	207,214	1.31%	14 RESINAS NATURALES O SINTETICAS	227,028	0.90%
15 JITOMATE	192,583	1.20%	15 COMBUSTIBLE (FUEL-OIL)	216,414	0.86%
16 LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS	190,797	1.19%	16 PAPEL Y CARTON PREPARADO	213,502	0.85%
17 OTROS PAPELES,IMPRESIONES E IND.EDIT.	189,638	1.19%	17 MAQUINARIA PARA TRABAJAR LOS METALES	205,735	0.82%
18 HIERRO EN BARRAS Y EN LINGOTES	176,946	1.09%	18 GASOLINA	206,884	0.82%
19 CABLES AISLADOS PARA ELECTRICIDAD	176,533	1.09%	19 OTROS ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	204,558	0.81%
20 COBRE EN BARRAS	164,520	1.04%	20 MEZCLAS Y PREPS. PARA USO INDUSTRIAL	204,429	0.81%
TOTAL	16,797,153	68.37%	TOTAL	8,196,665	46.52%
VALOR TOTAL DE EXPORTACIONES	15,791,637.0	100.00%	VALOR TOTAL DE IMPORTACIONES	17,619,766.0	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS CON DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

CUADRO 10

MEXICO:
PRINCIPALES PRODUCTOS
EXPORTADOS
(Miles de dólares)

1990

MEXICO:
PRINCIPALES PRODUCTOS
IMPORTADOS
(Miles de dólares)

1990

PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.	PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.
1 PETROLEO CRUDO	5,002,667.0	27.16%	1 MATERIAL DE ENSAMBLE P/AUTOMOVILES	2,811,725.0	13.72%
2 AUTOMOVILES P/TRANSP DE PERSONAS	2,165,544.0	11.76%	2 OTRAS MAQS Y EQUIPO P/IND DIVERSA	775,286.0	3.77%
3 MOTORES PARA AUTOMOVILES	1,212,269.0	6.59%	3 MAQUINAS P/PROCESOS DE INFORMACION	758,770.0	3.70%
4 JIOMATE	428,297.0	2.33%	4 REFACCIONES P/AUTOMOVILES	532,268.0	2.60%
5 LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS	436,241.0	2.31%	5 OTROS QUIMICOS	444,633.0	2.17%
6 PARTES SUELTAS P/AUTOMOVILES	358,915.0	1.91%	6 PIEZAS Y PARTES P/INSTAL.ELEC.	440,116.0	2.15%
7 GANADO VACUNO	345,858.0	1.89%	7 MAIZ	396,922.0	1.94%
8 OTROS QUIMICOS	299,768.0	1.63%	8 OTROS EQUIPOS Y APAR.ELEC.Y ELECTRONICOS	368,531.0	1.76%
9 CAFE CRUDO EN GRANO	277,733.0	1.51%	9 PASTA DE CELULOSA P/FABRICAR PAPEL	341,523.0	1.67%
10 HIERRO EN BARRAS Y LINGOTES	261,762.0	1.42%	10 SORGO	331,293.0	1.62%
11 PARTES O PIEZAS PARA MAQUINARIA	255,827.0	1.38%	11 AVIONES Y SUS PARTES	312,302.0	1.52%
12 OTRAS MAQS Y EQUIPO P/IND.DIVERSA	238,327.0	1.29%	12 RECEPTORES Y TRANSMISORES DE RADIO Y TV.	311,764.0	1.52%
13 OTROS APARATOS E INSTRUM. ELECT.	231,829.0	1.26%	13 OTROS ALIMENTOS	263,867.0	1.29%
14 MAQUINAS P/PROCESOS DE INFORMACION	224,416.0	1.22%	14 AUTOMOVILES P/TRANSP.DE PERSONAS	262,546.0	1.28%
15 HIERRO O ACERO MANUFACTURADO	223,324.0	1.21%	15 COMBUSTOLEO	245,306.0	1.21%
16 PLATA EN BARRAS	222,434.0	1.21%	16 GASOLINA	244,968.0	1.20%
17 VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANUF.	215,755.0	1.17%	17 CARNES FRESCAS O REFRIGERADAS	243,416.0	1.19%
18 GAS BUTANO Y PROPANO	200,295.0	1.09%	18 PAPEL Y CARTON PREPARADO	232,743.0	1.14%
19 CAMARON CONGELADO	192,576.0	1.05%	19 MEZCLAS Y PREPARACIONES P/LISO IND.	232,061.0	1.13%
20 OTROS DERIVADOS DEL PETROLEO	181,546.0	1.01%	20 RESINAS NATURALES O SINTETICAS	227,063.0	1.11%
TOTAL	12,962,527.8	70.36%	TOTAL	5,770,146.0	47.68%
VALOR TOTAL DE EXPORTACIONES	16,417,703.0	100.00%	VALOR TOTAL DE IMPORTACIONES	20,491,319.0	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS CON DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 11

MEXICO :
PRINCIPALES PRODUCTOS
EXPORTADOS
 (Miles de dólares)

1991

MEXICO :
PRINCIPALES PRODUCTOS
IMPORTADOS
 (Miles de dólares)

1991

PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.	PRODUCTOS	VALOR	PART. PORC.
1 PETROLEO CRUDO	4,273,605.0	23.30%	1 MATERIAL DE ENSAMBLE P/AUTOMOVILES	3,941,178.0	15.74%
2 AUTOMOVILES P/TRANSP.DE PERSONAS	2,777,656.0	15.14%	2 OTRAS MAQS.Y EQUIPO P/IND.DIVERSA	1,030,645.0	4.12%
3 MOTORES PARA AUTOMOVILES	687,380.0	3.75%	3 MAQUINAS P/PROCESOS DE INFORMACION	853,718.0	3.41%
4 LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS	461,842.0	2.63%	4 REFACCIONES P/AUTOMOVILES Y CAMIONES	644,040.0	2.57%
5 OTROS QUIMICOS	458,435.0	2.50%	5 OTROS QUIMICOS	629,370.0	2.51%
6 PARTES SUELTAS P/AUTOMOVILES	393,907.0	2.15%	6 PIEZAS Y PARTES P/INSTAL.ELEC.	522,512.0	2.09%
7 GANADO VACUNO	357,630.0	1.95%	7 CARNES FRESCAS O REFRIGERADAS	458,283.0	1.83%
8 PARTES O PIEZAS PARA MAQUINARIA	339,770.0	1.85%	8 GASOLINA	454,739.0	1.82%
9 CAFE CRUDO EN GRANO	292,957.0	1.60%	9 OTROS EQUIPOS Y APAR.ELEC.Y ELECTRONICOS	451,221.0	1.80%
10 OTROS PROD.MANUF.P/MAQUINARIA	292,712.0	1.60%	10 OTROS ALIMENTOS	393,055.0	1.57%
11 VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANUF.	266,161.0	1.45%	11 SORGO	361,924.0	1.45%
12 JITOMATE	261,721.0	1.43%	12 RECEPTORES Y TRANSMISORES DE RADIO Y TV.	358,907.0	1.43%
13 HIERRO EN BARRAS Y LINGOTES	248,143.0	1.35%	13 OTROS PRODUCTOS SIDERURGICOS	351,543.0	1.40%
14 OTRAS FRUTAS FRESCAS	241,730.0	1.32%	14 SEMILLA DE SOYA	343,162.0	1.37%
15 CAMARON CONGELADO	213,414.0	1.16%	15 PASTA DE CELULOSA P/FABRICAR PAPEL	305,941.0	1.22%
16 MAQUINAS P/PROCESOS DE INFORMACION	211,074.0	1.15%	16 OTROS PAPELES E IMPRESIONES	263,735.0	1.13%
17 OTROS APARATOS E INSTRUM. ELECT.	210,944.0	1.15%	17 OTROS PROD.PLASTICOS Y DE CAUCHO	261,131.0	1.12%
18 HIERRO O ACERO MANUFACTURADO	206,004.0	1.12%	18 AUTOMOVILES P/TRANSP.DE PERSONAS	270,214.0	1.08%
19 PLATA EN BARRAS	201,750.0	1.10%	19 COJINETES,CHUMACEROS,FLECHAS Y POLEAS	257,512.0	1.03%
20 LEGUMBRES Y FRUTA PREP.Y EN CONSERVA	176,897.0	0.96%	20 PAPEL Y CARTON PREPARADO	255,214.0	1.02%
TOTAL	12,594,132.0	68.65%	TOTAL	12,448,044.0	49.73%
VALOR TOTAL DE EXPORTACIONES	18,344,759.0	100.00%	VALOR TOTAL DE IMPORTACIONES	25,071,723.0	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS CON DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 12

MEXICO: LOS 40 CAPITULOS DE EXPORTACION MAS IMPORTANTES DEL COMERCIO
CON LOS ESTADOS UNIDOS, DE ACUERDO A LA TARIFA ARANCELARIA, 1991 (DOLARES)

Nº DE CAPITULO	CONCEPTO	EXPORT.	% DE LAS TOTALS EXPORT.
27	COMBUSTIBLES MINERALES, ACTIVOS MINERALES Y PRODUCTOS DE SU DESTILACION, MATERIAS BITUMINOSAS, CERAS MINERALES	6497,96182	2.41%
27	VEHICULOS AUTOMOVILISTAS, TRACTORES, CIGARRILLOS Y PRODUCTOS DE TERRACOTA, SUS PARTES Y ACCESORIOS	3,134,664.41	10.1%
28	FACTORES NUCLEARES, CALDERAS, MAQUINAS, APARATOS Y ARTICULOS MECANICOS Y PARTES	1,842,286.089	10.1%
27	LEGUMBRES, HORTALIZAS, PLANTAS, RAICES Y TUBERCULOS ALIMENTICIOS	82,278,499	14.6%
25	MAQUINAS, APARATOS Y MATERIALES ELECTRICOS Y PARTES/APARATOS DE GRABACION O REPRODUCCION DE SONIDO 1 DE IMAGENES Y SONIDO DE TV, PARTES Y ACCESORIOS	715,127,947	34.9%
73	MANUFACTURAS DE FUNDICION DE HIERRO O ACERO	311,945,841	2.9%
88	FRUTAS COMESTIBLES	42,158,784	2.5%
81	ANIMALES VIVOS	36,187,626	1.9%
99	CAFE, TE, YERBA, MATE Y ESPECIAS	33,143,944	1.8%
72	FUNDICION HIERROS Y ACERO	331,823,894	1.8%
29	PRODUCTOS QUIMICOS ORGANICOS	328,114,222	1.7%
25	SALAZOS, PLETIERAS Y PIEDRAS YESOS, CALES Y CEMENTOS	318,788,449	1.6%
43	PESCADOS, CRUSTACEOS, MOLUSCOS Y OTROS INVERTEBRADOS	308,561,076	1.6%
70	VIDRIO Y MANUFACTURAS DE VIDRIO	307,848,342	1.4%
73	PERLAS FINAS O CULTIVADAS, PIEDRAS PRECIOSAS Y SEMIPRECIOSAS, METALES PRECIOSOS, BISUTERIA, MONEDAS	243,289,915	1.3%
22	BEBIDAS LIQUIDAS, ALCOHOLICOS Y VINAGRE	234,628,143	1.2%
28	MATERIAS PLASTICAS Y MANUFACTURAS DE ESTAS MATERIAS	221,237,913	1.2%
28	PRODUCTOS QUIMICOS INORGANICOS, COMPLEJOS Y ORGANICOS U ORGANICOS DE LOS METALES PRECIOSOS DE LOS ELEMENTOS RADIOACTIVOS DE LOS METALES, DE LAS TIERRAS RARAS O DE ISOTOPOS	213,937,723	1.1%
90	INSTRUMENTOS Y APARATOS DE OPTICA, FOTOGRAFIA O CINEMATOGRAFIA, DE MEDIDA O PRECISION	185,282,640	1.0%
29	PREPARACIONES DE LEGUMBRES U HORTALIZAS, DE FRUTOS O DE OTRAS PARTES DE PLANTAS	178,742,861	0.9%
22	COBRE, MANUFACTURAS DE COBRE	172,252,534	0.9%
44	MADERA, CARBON VEGETAL Y MANUFACTURAS DE MADERA	154,971,031	0.8%
48	PRODUCTOS CERAMICOS	148,977,684	0.7%
48	PAPEL Y CARTON, MANUFACTURAS DE PASTA DE CELULOSA DE PAPEL O DE CARTON	118,682,293	0.6%
12	ALGODON	111,118,023	0.6%
26	MINERALES, ESCORIAS Y CENIZAS	98,476,137	0.5%
26	MUEBLES, MOBILIARIO METALICO, OTRAS MAQUINAS, APARATOS DE ALUMBRADO, ANUNCIOS, LETREROS, CONSTRUCCIONES, PREPARACIONES PARA ENC Y MANUFACTURAS DE PVC	92,428,948	0.5%
26	ENC Y MANUFACTURAS DE PVC	76,364,415	0.5%
44	CALZADO, POLAINAS, BOTINES Y ARTICULOS ANALOGOS	68,611,260	0.3%
16	PRODUCTOS DIVERSOS DE LA INDUSTRIA QUIMICA	37,009,263	0.1%
40	CALCHO Y MANUFACTURAS DE CALCHO	36,779,257	0.1%
21	ARBORES	48,323,751	0.2%
68	NAVEGACION AEREA O ESPACIAL	47,681,511	0.2%
48	MANUFACTURAS DE PIEDRA, YESO Y CEMENTO	47,081,172	0.2%
99	JUQUETES, JUGUETES, ARTS PARA RECREO O DEPORTES, SUS PARTES Y ACCESORIOS	46,782,619	0.2%
82	HERRAMIENTAS, ARTICULOS DE CUCHILLERIA, CUBIERTOS DE MESA DE METALES COMUNES	44,914,028	0.2%
26	ALUMINIO Y MANUFACTURAS DE ALUMINIO	44,487,489	0.2%
17	PRODUCTOS FOTOGRAFICOS O CINEMATOGRAFICOS	44,481,446	0.2%
16	MONEDAS, ACEITES DE SUPERFICIE ORGANICA, PREPARACIONES PARA LAVAR, PREPARACIONES LUBRICANTES, CERAS PREPARADAS, PRODUCTOS DE LIMPIEZA, ETC.	43,981,184	0.2%
34	PREPARACIONES DE CARNE, DE PESCADO O CRUSTACEOS, DE MOLUSCOS O DE OTROS INVERTEBRADOS	43,883,962	0.2%
	T O T A L E S	173,348,928	100.0%

FUENTE: BANCO DE MEXICO

CUADRO 13

PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION A
LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN
PARTICIPACION PORCENTUAL
1987

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIO	BIENES CAPITAL	TOTAL
EXPORTACION TOTAL (FOB)	34.80%	71.20%	4.01%	100.00%
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	36.03%	43.80%	---	100.00%
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	9.34%	81.30%	9.20%	100.00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	0.01%	89.63%	10.34%	100.00%
B. CAZA Y PESCA	00.54%	0.44%	---	100.00%
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.00%	---	100.00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.00%	---	100.00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.00%	---	100.00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	34.16%	59.28%	6.56%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	84.78%	35.22%	---	100.00%
B. TEXTILES ARTES DE VESTIR E IND. DEL CUERO	50.02%	49.16%	0.82%	100.00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	31.64%	68.21%	0.15%	100.00%
D. PAPEL, IMPRENSA E INDUSTRIA EDITORIAL	36.12%	63.86%	---	100.00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	---	100.00%	---	100.00%
F. PETROQUIMICA	---	100.00%	---	100.00%
G. QUIMICA	4.32%	95.28%	---	100.00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	11.20%	86.57%	0.23%	100.00%
I. PAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	8.43%	90.66%	0.91%	100.00%
J. SIDERURGIA	---	92.18%	7.82%	100.00%
K. MINIMETALURGIA	0.01%	91.97%	---	100.00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	31.30%	53.42%	12.22%	100.00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	0.04%	99.96%	100.00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	50.31%	49.69%	100.00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	42.50%	54.18%	3.32%	100.00%
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	6.67%	35.49%	57.83%	100.00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	---	58.17%	41.83%	100.00%
6. EQUIPO, APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	10.88%	68.37%	20.35%	100.00%
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y HELIOGRAFIA	8.84%	87.60%	3.46%	100.00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	17.79%	14.91%	8.17%	100.00%
N. OTROS	---	100.00%	---	100.00%
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	---	100.00%	---	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 14

PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION
A LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN BIEN POR
ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN
PARTICIPACION PORCENTUAL
1988

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
EXPORTACION TOTAL (FOB)	26.16%	69.10%	4.74%	100.00%
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	6.91%	25.09%	---	100.00%
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	13.02%	85.86%	1.12%	100.00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	0.01%	98.66%	1.31%	100.00%
B. CAZA Y PESCA	91.47%	8.35%	---	100.00%
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.00%	---	100.00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.00%	---	100.00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.00%	---	100.00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	32.13%	69.62%	7.25%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	88.34%	11.66%	---	100.00%
B. TEXTILES ARTS. DE VESTIR F. IND. DEL CUERO	52.61%	47.21%	0.18%	100.00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	32.10%	67.89%	0.01%	100.00%
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	34.29%	65.71%	---	100.00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	6.05%	93.95%	---	100.00%
F. PETROQUIMICA	---	100.00%	---	100.00%
G. QUIMICA	4.98%	95.02%	---	100.00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	11.25%	88.54%	0.21%	100.00%
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	11.68%	81.17%	1.15%	100.00%
J. SIDERURGIA	---	94.09%	5.91%	100.00%
K. MINEROME-TALURGIA	---	99.99%	0.01%	100.00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	32.35%	53.14%	14.51%	100.00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	1.36%	98.64%	100.00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	26.27%	73.73%	100.00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	44.08%	55.88%	0.05%	100.00%
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	5.81%	31.07%	63.12%	100.00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CENTRIDO	---	23.99%	26.01%	100.00%
6. EQUIPO APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	9.66%	73.31%	16.80%	100.00%
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y REFLEJERIA	4.98%	29.60%	56.02%	100.00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	27.22%	21.15%	1.21%	100.00%
N. OTROS	1.18%	93.17%	3.65%	100.00%
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	---	100.00%	---	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 15

PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION
A LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN
Y ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN
PARTICIPACION PORCENTUAL
1989

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
EXPORTACION TOTAL (FOB)	22.40%	71.15%	6.05%	100.00%
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	51.44%	48.50%	---	100.00%
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	13.00%	85.13%	1.19%	100.00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	---	98.59%	1.41%	100.00%
B. CAZA Y PESCA	89.98%	10.02%	---	100.00%
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.00%	---	100.00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.00%	---	100.00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.00%	---	100.00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	30.32%	59.82%	9.86%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	91.16%	8.83%	---	100.00%
B. TEXTILES ARTS. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	44.72%	54.80%	0.48%	100.00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	26.87%	73.13%	---	100.00%
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	31.33%	68.67%	---	100.00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	---	100.00%	---	100.00%
F. PETROQUIMICA	---	100.00%	---	100.00%
G. QUIMICA	3.04%	96.92%	---	100.00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	2.49%	97.42%	0.10%	100.00%
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	11.93%	86.82%	1.25%	100.00%
J. SIDERURGIA	0.17%	93.05%	4.79%	100.00%
K. MINEROMETALURGIA	0.80%	99.19%	0.00%	100.00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	32.57%	47.94%	19.50%	100.00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	3.69%	96.31%	100.00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	69.94%	30.06%	100.00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	43.18%	48.73%	8.04%	100.00%
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	6.43%	31.82%	61.75%	100.00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	---	90.29%	9.71%	100.00%
6. EQUIPO-APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	16.00%	69.28%	14.72%	100.00%
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y RELUJERIA	2.68%	34.85%	62.49%	100.00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	67.35%	29.87%	2.78%	100.00%
N. OTROS	---	97.50%	2.42%	100.00%
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	---	100.00%	---	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 16

**PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION A
LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN Y
ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.
PARTICIPACION PORCENTUAL
1990**

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
EXPORTACION TOTAL (FOB)	25.91%	68.50%	5.56%	100.00%
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	73.81%	26.99%	---	100.00%
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	6.36%	91.42%	0.19%	100.00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	---	99.72%	0.22%	100.00%
B. CAZA Y PESCA	74.75%	35.15%	---	100.00%
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.00%	---	100.00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.00%	---	100.00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.00%	---	100.00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	34.26%	57.36%	9.36%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	93.72%	6.28%	---	100.00%
B. TEXTILES ARTS. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	43.29%	55.86%	0.85%	100.00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	22.39%	77.55%	---	100.00%
D. PAPEL, IMPRIMERIA E INDUSTRIA EDITORIAL	33.19%	66.51%	---	100.00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	1.31%	98.69%	---	100.00%
F. PETROQUIMICA	---	100.00%	---	100.00%
G. QUIMICA	3.00%	97.00%	---	100.00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	3.94%	95.91%	0.68%	100.00%
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	15.15%	82.71%	2.14%	100.00%
J. SIDERURGIA	0.05%	94.67%	5.31%	100.00%
K. MINEROMETALURGIA	---	100.00%	---	100.00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	39.68%	41.97%	16.35%	100.00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	21.67%	78.34%	100.00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	44.91%	55.09%	100.00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	54.22%	42.81%	2.97%	100.00%
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	6.01%	35.49%	58.49%	100.00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	---	65.32%	34.68%	100.00%
6. EQUIPO, APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	13.12%	61.24%	25.64%	100.00%
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y RELOJERIA	6.47%	73.21%	20.32%	100.00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	61.47%	31.56%	6.97%	100.00%
V. OTROS	---	95.72%	4.28%	100.00%
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	8.91%	91.01%	---	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 17

**PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACION
A LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN
ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.
PARTICIPACION PORCENTUAL.
1991**

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
EXPORTACION TOTAL (FOB)	31.2671	62.3521	6.3972	100.0071
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	72.5171	21.4971	---	100.0071
I.1. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PISCICULTURA	15.1671	84.3271	0.5271	100.0071
A. GANADERIA Y APICULTURA	---	99.1771	0.6371	100.0071
B. CAZA Y PESCA	88.0771	11.9371	---	100.0071
II. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.0071	---	100.0071
A. PETROLIO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.0071	---	100.0071
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.0071	---	100.0071
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.0071	---	100.0071
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.0071	---	100.0071
III. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	36.9071	51.0571	10.0471	100.0071
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	91.8171	5.1971	---	100.0071
B. TEXTILES, ARTS. DE PUNTERIA E IND. DEL CUERO	46.5471	52.4971	0.9671	100.0071
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	19.7671	80.2371	---	100.0071
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	33.0971	66.9171	---	100.0071
E. DERIVADOS DEL PETROLIO	0.0171	99.9971	---	100.0071
F. PETROQUIMICA	---	100.0071	---	100.0071
G. QUIMICA	3.9571	96.0571	---	100.0071
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	4.4671	95.4671	0.0971	100.0071
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	10.5671	88.1871	1.2771	100.0071
J. SIDERURGIA	0.0571	95.3571	4.6271	100.0071
K. MINEROMETALURGIA	---	99.9971	0.0171	100.0071
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	47.7771	35.3571	16.9771	100.0071
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	1.9971	98.0171	100.0071
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	52.2271	47.7971	100.0071
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	65.8271	29.7371	4.4571	100.0071
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	13.2771	33.6771	53.0671	100.0071
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	---	78.8771	21.1371	100.0071
6. EQUIPO, APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	17.4171	68.5871	14.0171	100.0071
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y REFLECTERIA	6.2471	74.8671	18.9171	100.0071
M. OTRAS INDUSTRIAS	58.5671	28.1371	13.3071	100.0071
N. OBIJOS	---	99.1171	0.8971	100.0071
O. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	68.9771	31.0371	---	100.0071

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 18

PARTICIPACION PORCENTUAL DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES POR GRANDES DIVISIONES MEXICO CON ESTADOS UNIDOS 1987-1991

AÑOS CONCEPTO	1987		1988		1989		1990		1991	
	EXPOR	IMPOR								
AGRICULTURA Y SILVICULTURA	8.14%	8.50%	7.84%	6.23%	7.89%	6.99%	8.45%	6.52%	9.01%	5.13%
B. C. ANIMALARIA (AGRICULTURA, CAZA Y PESCA)	1.64%	1.35%	1.77%	2.43%	1.61%	1.22%	2.18%	0.94%	2.40%	1.45%
C. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	30.90%	1.45%	35.11%	1.32%	28.85%	1.34%	29.43%	1.15%	25.21%	0.96%
D. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	58.78%	88.51%	64.82%	57.69%	61.07%	67.72%	55.68%	89.98%	62.64%	91.91%
E. OTROS	0.53%	0.16%	0.46%	0.13%	0.57%	0.71%	1.04%	0.82%	0.74%	0.56%
F. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	0.01%	0.01%	0.01%	0.09%	0.01%	0.34%	0.01%	0.36%	0.00%	0.05%
TOTAL	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, BASADOS EN DATOS DE BANCO DE MEXICO, DIRECCION DE INVESTIGACION ECONOMICA.

CUADRO 19

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES AL MUNDO EN 1987 E INFLUENCIA RELATIVA DE CADA DIVISION EN LOS CAMBIOS REGISTRADOS ENTRE 1987 Y 1991

DIVISIONES ECONOMICAS	EST. DE LAS EXPORTACIONES	EST. DE VARIACION 1987/1991
I.- AGRICULTURA Y SILVICULTURA	6.27%	9.00%
II.- GANADERIA, AVICULTURA, CAZA Y PESCA	1.26%	2.33%
III.- INDUSTRIA EXTRACTIVA	40.92%	-9.92%
IV.- INDUSTRIA MANUFACTURERA	51.26%	95.34%
V.- OTROS	0.34%	1.78%
VI.- PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	0.10%	-6.02%
TOTAL	100.00%	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 20

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS
DE LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN
POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.
PARTICIPACION PORCENTUAL
1987

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
VALOR COMERCIAL TOTAL	5.72%	77.18%	17.10%	100.00%
B. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	4.01%	45.58%	---	100.00%
B.1. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	1.24%	70.01%	28.73%	100.00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	4.41%	70.34%	29.03%	100.00%
B. CAZA Y PESCA	41.60%	38.49%	---	100.00%
B.1. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
A. PETROLEO CRUJO Y GAS NATURAL	---	100.00%	---	100.00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.00%	---	100.00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.00%	---	100.00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	4.04%	73.14%	18.83%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	50.18%	49.82%	---	100.00%
B. TEXTILES ARTES DE VESTIR E IND. DEL CUERO	36.21%	62.19%	1.29%	100.00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	0.43%	98.00%	0.38%	100.00%
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	7.04%	92.94%	---	100.00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	---	77.04%	---	100.00%
F. PETROQUIMICA	---	100.00%	---	100.00%
G. QUIMICA	1.64%	98.31%	---	100.00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	3.47%	85.99%	0.31%	100.00%
I. PAPEL DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	2.40%	90.11%	7.22%	100.00%
J. SIDERURGIA	---	93.49%	6.51%	100.00%
K. MINEROMETALURGIA	0.00%	100.00%	---	100.00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	2.40%	63.84%	33.76%	100.00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	34.32%	65.68%	100.00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	0.00%	100.00%	100.00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	2.54%	82.20%	15.27%	100.00%
4. MAQ. Y EQUIPO ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	1.11%	49.10%	49.79%	100.00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CENTROS	---	17.35%	82.65%	100.00%
6. EQUIPOS APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONIC. ESP.	5.99%	62.10%	31.91%	100.00%
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y REPROD. DE	7.57%	35.38%	57.05%	100.00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	44.73%	45.89%	9.38%	100.00%
N. OTROS	4.49%	99.43%	5.31%	100.00%
N.1. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	53.93%	46.47%	---	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 21

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS
DE LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN
Y POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN
PARTICIPACION PORCENTUAL.
1988

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
VALOR COMERCIAL TOTAL	9.897	71.817	19.067	100.007
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	2.897	96.872	0.254	100.007
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	3.727	40.057	56.227	100.007
A. GANADERIA Y APICULTURA	2.797	40.357	56.867	100.007
B. CAZA Y PESCA	86.847	13.177	0.037	100.007
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.007	---	100.007
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.007	---	100.007
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.007	---	100.007
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.007	---	100.007
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.007	---	100.007
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	10.917	69.917	20.057	100.007
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	57.467	42.517	---	100.007
B. TEXTILES ARTS. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	45.077	54.307	0.637	100.007
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	1.867	97.507	0.247	100.007
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	8.867	91.147	---	100.007
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	---	72.757	---	100.007
F. PETROQUIMICA	---	100.007	---	100.007
G. QUIMICA	2.267	97.747	---	100.007
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	11.297	88.257	0.467	100.007
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	12.757	81.917	5.347	100.007
J. SIDERURGIA	---	95.447	4.567	100.007
K. MINEROMETALURGIA	0.007	100.007	---	100.007
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	5.897	57.007	36.207	100.007
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	14.427	85.147	100.007
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	24.617	75.397	100.007
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	3.607	79.827	16.587	100.007
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	2.467	46.487	50.567	100.007
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	---	14.447	85.377	100.007
6. EQUIPO APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	19.227	48.867	31.917	100.007
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y RELOJERIA	12.277	34.997	52.837	100.007
M. OTRAS INDUSTRIAS	55.817	33.227	10.977	100.007
V. OTROS	4.867	86.087	9.067	100.007
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	10.267	20.087	---	100.007

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 22

**PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS
DE LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN BIEN Y
ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.
PARTICIPACION PORCENTUAL.**

1989

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
VALOR COMERCIAL TOTAL	12.91%	69.09%	18.00%	100.00%
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	7.58%	92.18%	0.24%	100.00%
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	5.21%	63.04%	29.75%	100.00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	3.38%	66.24%	30.38%	100.00%
B. CAZA Y PESCA	91.17%	8.81%	0.02%	100.00%
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.00%	---	100.00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.00%	---	100.00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.00%	---	100.00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	13.87%	66.51%	19.62%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	62.27%	37.73%	---	100.00%
B. TEXTILES ARTS. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	52.94%	46.47%	0.59%	100.00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	16.57%	82.11%	1.31%	100.00%
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	11.94%	83.06%	---	100.00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	---	56.74%	---	100.00%
F. PETROQUIMICA	---	100.00%	---	100.00%
G. QUIMICA	7.81%	96.16%	---	100.00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	12.61%	86.94%	0.44%	100.00%
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	15.23%	80.00%	4.72%	100.00%
J. SIDERURGIA	---	93.89%	6.11%	100.00%
K. MINEROMETALURGIA	0.00%	100.00%	---	100.00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	5.68%	58.17%	36.03%	100.00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	7.52%	92.48%	100.00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	51.42%	48.58%	100.00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	3.54%	84.63%	11.83%	100.00%
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	3.76%	41.75%	54.49%	100.00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	---	13.19%	86.81%	100.00%
6. EQUIPO, APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	16.42%	56.77%	26.81%	100.00%
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y RELQUERIA	12.45%	26.57%	60.98%	100.00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	53.13%	29.21%	17.66%	100.00%
V. OTROS	2.34%	92.97%	4.71%	100.00%
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	0.64%	4.51%	---	100.00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 23

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS
DE LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN Y
ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.
PARTICIPACION POR CENTUAL
1991

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
VALOR COMERCIAL TOTAL	13 81%	65 43%	20 76%	100 00%
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	9 01%	89 86%	1 13%	100 00%
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	2 43%	76 10%	21 45%	100 00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	1 39%	76 90%	21 71%	100 00%
B. CAZA Y PESCA	88 09%	11 91%	0 00%	100 00%
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100 00%	---	100 00%
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100 00%	---	100 00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100 00%	---	100 00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100 00%	---	100 00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100 00%	---	100 00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	14 43%	63 43%	22 12%	100 00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	69 19%	30 81%	---	100 00%
B. TEXTILES ARTS. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	56 17%	43 51%	0 32%	100 00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	1 78%	97 93%	0 29%	100 00%
D. PAPEL, IMPRENTA E INDUSTRIA EDITORIAL	22 42%	77 58%	---	100 00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	57 01%	42 60%	---	100 00%
F. PETROQUIMICA	---	100 00%	---	100 00%
G. QUIMICA	6 79%	93 18%	---	100 00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	9 03%	90 48%	0 49%	100 00%
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	10 41%	85 99%	3 40%	100 00%
J. SIDERURGIA	---	93 46%	6 54%	100 00%
K. MINEROMETALURGIA	---	100 00%	---	100 00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	5 84%	57 09%	37 07%	100 00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	6 02%	93 98%	100 00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	28 07%	71 93%	100 00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	3 26%	85 67%	9 07%	100 00%
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	4 50%	33 96%	61 54%	100 00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	0 39%	9 45%	90 16%	100 00%
6. EQUIPO-APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	11 70%	51 17%	37 12%	100 00%
7. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y RELOJERIA	11 26%	28 16%	60 58%	100 00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	46 80%	31 28%	21 92%	100 00%
V. OTROS	6 58%	89 66%	3 81%	100 00%
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	33 00%	0 01%	66 99%	100 00%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 24

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS
DE LOS ESTADOS UNIDOS, SEGUN TIPO DE BIEN
Y ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.
PARTICIPACION PORCENTUAL.
1990

	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
VALOR COMERCIAL TOTAL.	12.95%	64.96%	22.09%	100.00%
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	12.24%	87.32%	0.44%	100.00%
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	4.93%	59.77%	35.30%	100.00%
A. GANADERIA Y APICULTURA	2.74%	61.85%	36.21%	100.00%
B. CAZA Y PESCA	89.80%	10.20%	0.00%	100.00%
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	---	100.00%	---	100.00%
B. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	---	100.00%	---	100.00%
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	---	100.00%	---	100.00%
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	---	100.00%	---	100.00%
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	13.35%	62.76%	23.89%	100.00%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	64.71%	35.29%	---	100.00%
B. TEXTILES ARTS. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	54.65%	44.82%	0.53%	100.00%
C. INDUSTRIAS DE LA MADERA	2.35%	97.39%	0.25%	100.00%
D. PAPEL, IMPRIMERIA E INDUSTRIA EDITORIAL	19.49%	82.68%	---	100.00%
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	42.61%	57.29%	---	100.00%
F. PETROQUIMICA	---	100.00%	---	100.00%
G. QUIMICA	5.63%	94.33%	---	100.00%
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	10.53%	89.62%	0.44%	100.00%
I. FAB. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	17.32%	78.75%	3.93%	100.00%
J. SIDERURGIA	---	91.82%	8.18%	100.00%
K. MINEROMETALURGIA	---	100.00%	---	100.00%
L. PRODUCTOS METALICOS MAQUINARIA Y EQUIPO	6.25%	54.25%	39.51%	100.00%
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	---	6.77%	93.23%	100.00%
2. PARA LOS FERROCARRILES	---	31.25%	68.75%	100.00%
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	6.60%	80.66%	12.72%	100.00%
4. MAQ. Y EQUIPOS ESP. PARA INDUS. DIVERSAS	3.45%	33.93%	62.62%	100.00%
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	0.41%	10.68%	88.91%	100.00%
7. EQUIPO-APARATOS ELECTRICOS Y ELECTRONICOS	13.19%	49.51%	37.29%	100.00%
F. APARATOS DE FOTOGRAFIA, OPTICA Y REPRODUCCION	10.89%	31.68%	57.43%	100.00%
M. OTRAS INDUSTRIAS	48.47%	28.30%	23.17%	100.00%
V. OTROS	1.47%	95.58%	2.94%	100.00%
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	16.23%	6.02%	77.75%	100.00%

FUENTE: RECONSTRUCCION PLOPA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 25

ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES MEXICANAS PROVENIENTES DE E.U., POR SECTOR ECONOMICO DE ORIGEN, SEGUN TIPO DE BIEN, 1987 - 1991.

AÑOS	BIENES CONSUMO	BIENES INTERMEDIOS	BIENES CAPITAL	TOTAL
1987 SECTOR I SECTOR IV	6.00% 93.49%	10.53% 86.18%	0.20% 94.23%	8.50% 87.98%
1988 SECTOR I SECTOR IV	2.39% 96.54%	11.23% 85.36%	0.10% 92.34%	8.23% 87.80%
1989 SECTOR I SECTOR IV	5.04% 94.32%	11.46% 84.48%	0.12% 95.68%	8.59% 87.77%
1990 SECTOR I SECTOR IV	6.44% 92.78%	9.17% 86.93%	0.14% 97.33%	6.82% 89.98%
1991 SECTOR I SECTOR IV	3.35% 96.02%	7.05% 89.12%	0.28% 97.98%	5.13% 91.91%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

CUADRO 26

INDICE DE CONCENTRACION SECTORIAL DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MANUFACTURERAS POR TIPO DE BIEN (ICSI), (ICSI), 1987-1991.

AÑOS	BIENES CONSUMO		BIENES INTERMEDIOS		BIENES CAPITAL		TOTAL	
	EXPORT.	IMPORT.	EXPORT.	IMPORT.	EXPORT.	IMPORT.	EXPORT.	IMPORT.
1987	89.68	63.21	54.16	52.44	88.56	79.93	58.93	53.38
	L3 A B	A E L3	L3 K G	L3 G L4	L4 L3 L6	L4 L3 L6	L3 A L4	L3 L4 G
1988	85.56	63.88	56.94	50.46	87.03	79.36	53.22	49.51
	L3 A B	A L6 B	L3 G K	L3 G L4	L4 L6 L7	L4 L3 L6	L3 A L4	L3 L4 L6
1989	88.63	62.72	52.49	52.29	90.16	81.07	53.21	49.52
	L3 A B	A E B	L3 K G	L3 G L4	L4 L3 L6	L4 L6 L3	L3 A L4	L3 L4 G
1990	89	55.64	50.31	55.19	90.61	81.05	55.51	53.67
	L3 A B	A E B	L3 G J	L3 G L4	L4 L6 L3	L4 L6 L3	L3 L4 A	L3 L4 L6
1991	87.23	59.35	46.91	55.79	90.58	79.78	56.51	53.23
	L3 A B	A E B	L3 G J	L3 G L4	L4 L3 L6	L4 L3 L5	L3 L4 A	L3 L4 L6
PROMEDIO	87.62	61.01	50.96	53.27	89.38	80.28	55.47	51.86

FUENTE: CALCULOS BASADOS EN DIVERSOS CUADROS DE LA PARTE 4

NOTA: Se toma el porcentaje de las tres participaciones porcentuales más importantes de los ramos de la diversión 1, de productos metálicos maquinaria y equipo.

CUADRO 27

BALANZA COMERCIAL DE MEXICO CON EL MUNDO, POR GRANDES DIVISIONES, DIVISIONES Y RAMAS. 1970-1991.
(Millones de dólares)

CATEGORIA	1970			1971			1972			1973			1974		
	EXPORT	IMPORT	SBC	EXPORT	IMPORT	SBC	EXPORT	IMPORT	SBC	EXPORT	IMPORT	SBC	EXPORT	IMPORT	SBC
AGRICULTURA Y MINERIA	1 965.3	9 718	32.1	1 899.9	1 766.5	1.2	1 811.5	1 766.5	170.4	1 797.7	1 879.9	109.2	1 816.9	1 463.1	353.8
AGRICULTURA	2 477	1 174	1 182.7	2 709	1 766.5	1 042.5	2 215.5	2 215.5	366	4 117	2 411	2 001	4 057	4 082	45.5
AGRICULTURA Y MINERIA	2 187	1 143	662	2 462	1 766.5	1 307.5	2 015.5	2 015.5	139	3 602	2 123	1 718	4 119	4 219	43.1
MINERIA	290	536	246	247.5	0	-247.5	476	751	286.5	515.7	458	410.9	938	73	284.9
INDUSTRIAS	8 933.1	26.2	8 969.3	8 543.7	324.7	8 229.0	7 966.6	367.7	7 966.6	6 577.6	368.8	6 188.7	7 211.6	465.1	7 433.9
INDUSTRIAS	7 877.1	6.3	7 883.4	7 419.4	67	7 352.4	7 279.8	66.1	7 279.8	5 898.7	22.8	5 921.5	7 264.9	319	7 231.9
INDUSTRIAS	267.8	41.2	226.6	1 124	44.3	271.1	284.2	166.4	174.8	719.7	81.2	237.2	215.7	46.4	153.1
INDUSTRIAS	366.0	166.9	199.1	176.4	213.7	113.7	118.4	167.3	129.9	367.9	282.2	219	296.0	236.4	59.6
INDUSTRIAS	2.1	15.7	13.6	25	31.9	26.9	2.2	41.7	146.3	6.8	37.7	171.1	1.1	30.4	29.3
COMERCIO EXTERNO	10 163.4	10 713.9	1 070.2	12 313.3	16 477.8	4 166.5	13 691.5	22 877.9	17 793.3	13 661.9	20 127.1	13 260.3	16 776.6	25 477.1	13 722.6
COMERCIO EXTERNO	12 374.4	668.2	8 013.3	13 663.3	1 322.5	12 340.8	12 663.3	2 003.8	1 415.7	1 099.2	2 679.0	1 563.6	3 543.7	3 333.6	1 386.2
COMERCIO EXTERNO	766.2	179.6	586.6	856.4	452.3	374.1	422.4	812.4	1 091.4	432.2	1 007.3	1 015.7	967.9	1 394.3	1 684.0
COMERCIO EXTERNO	1 043	43.2	91.3	1 013.8	865	109.3	1 015	1 069	866	147.5	171.9	143	107.9	285.6	195.4
COMERCIO EXTERNO	222.3	667.8	1 074.4	1 120.9	797.3	1 072.2	267.9	814.3	1 067.6	262.9	1 043.2	1 042.2	222.3	1 267.5	1 036.6
COMERCIO EXTERNO	457.8	177.1	156.8	417.8	507.5	114.9	425.7	472.6	1 081.9	662.7	1 062.2	1 069.9	612.7	1 262.7	1 020.9
COMERCIO EXTERNO	126.8	337.5	1 411.9	267.9	663.5	1 071.6	1 043.4	512.6	1 022.2	296.7	318.8	281.1	216.9	479.8	1 245.9
COMERCIO EXTERNO	1 093.1	1 196.1	1 277.6	1 367.3	1 027.4	1 044.9	1 237.8	2 076.9	1 029.9	1 076.8	2 377.9	1 076.8	1 076.8	1 363.3	1 363.7
COMERCIO EXTERNO	1 124	2 763	1 639.3	1 562	677.9	1 113.7	1 783.8	620.8	1 491.2	1 243	784.9	1 049.4	1 731	1 103	1 027.7
COMERCIO EXTERNO	1 068.8	1 066.4	337.1	576.5	1 069.9	563.9	566.7	228.7	3 361.1	534.4	313.4	2 117	470.1	404.4	227.4
COMERCIO EXTERNO	629.6	1 077.9	1.9	719.9	1 066.9	1 279.9	666.7	1 112.1	1 427.4	920.9	1 273.5	1 043.8	1 066.5	2 247.8	1 137.9
COMERCIO EXTERNO	4 382	222.9	367.3	4 118	800.9	3 669.9	4 033.1	764.4	5 667	663.2	4 663	3 911	7 067.9	5 663	2 106.9
COMERCIO EXTERNO	1 416.3	1 716.9	1 121 704.4	1 266.4	1 679.8	1 179.4	1 194.4	1 22 262	1 6 700.9	3 226.8	1 16 26.9	1 1 122.6	6 198.3	20 211.4	11 472.2
COMERCIO EXTERNO	81	104.9	1 000.9	209	1 011	1 061.1	10.6	1 078	1 018.2	22.3	21.6	1 077.9	17.2	179.2	1 211.9
COMERCIO EXTERNO	4.2	66.1	1 011.9	1 022	1 009	1 167.2	6.9	1 016	1 016	1 016	1 016	1 016	1 016	1 016	1 016
COMERCIO EXTERNO	1 368.9	2 666.5	1 412.4	1 469.3	2 272.0	1 179.7	1 013.9	4 061.9	1 599.2	4 709.7	4 061.1	1 2 257.4	4 366.1	1 564.5	1 1 706.6
COMERCIO EXTERNO	32.9	2 429.7	1 176.1	1 013.7	2 667.0	1 2 663.2	1 164.7	4 517.7	1 3 463.9	1 3 562.9	3 262.5	1 2 766.1	1 2 766.1	7 074.6	1 2 766.1
COMERCIO EXTERNO	119	3 173	1 211.1	217	872.6	1 061.6	219	461.7	1 163.7	29.8	379.8	1 599.9	342	633.3	1 097.2
COMERCIO EXTERNO	479	1 066.8	1 013.9	1 165	1 009.9	1 2 713.2	670.9	2 414.5	1 1 162.1	886.2	2 662.2	1 1 179.6	1 2 47.7	3 979.1	1 2 47.9
COMERCIO EXTERNO	66.4	1 111	1 067.7	1 048	1 064.4	1 051.4	77.1	276	1 043.1	1 064	1 219	1 229.5	1 42.3	423.9	1 229.2
COMERCIO EXTERNO	46.1	101.7	1.6	66.7	372.3	1 067.2	1 063.3	274.8	1 163.7	1 273.5	321.7	1 167.4	178.2	678.6	1 261.1
OTROS	36.4	17.6	17.6	46.1	28.8	19.3	66.4	1 071	1 071	276.6	231.8	42.8	155.4	267.8	122.4
COMERCIO EXTERNO	1.6	66.0	1 071.4	12.7	30.8	1 071.4	1.9	67.3	1 061.4	2.7	53.1	1 042.1	0.1	31.2	1 071.4
TOTAL	20 666.3	32 223.9	8 013.4	20 676.6	18 473.8	2 042.3	22 842.3	25 475.9	12 991.4	20 638.4	31 271.9	14 015.1	27 128.3	38 146.8	11 093.7

NOTA: SBC = SALDO DE LA BALANZA COMERCIAL

FUENTE: CALCULOS PROPIOS BASADOS EN INDICADORES DEL SECTOR EXTERNO, SEM 12140 Y IIC BANCO DE MEXICO

CUADRO 28

RITMO DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MEXICO CON EL MUNDO 1987/1991

AÑOS CONCEPTO	1987-1991		1982-1986		1980-1979		1965-1960		1950-1945	
	EXPOR	IMPOR	EXPOR	IMPOR	EXPOR	IMPOR	EXPOR	IMPOR	EXPOR	IMPOR
M. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	6.7%	14.4%	8.1%	41.8%	6.7%	21.4%	17.7%	4.9%	6.6%	6.1%
A. CAFE, CAÑA DE AZÚCAR, ALGODÓN Y PAPA	18.4%	32.4%	6.3%	173.7%	7.4%	12.4%	12.4%	3.7%	122.1%	76.4%
A. CEREALIAS Y AGRICULTURA	6.4%	13.1%	6.4%	174.0%	2.4%	12.4%	16.7%	6.4%	4.9%	62.4%
B. GANADERIA	17.7%	24.2%	37.4%	117.4%	46.7%	13.7%	13.7%	38.1%	19.4%	11.6%
N. INDUSTRIAS EXTRÁCTIVAS	1.4%	11.4%	22.4%	26.4%	20.7%	19.7%	28.7%	6.7%	18.1%	2.4%
A. PETRÓLEO CRUDO Y GAS NATURAL	2.4%	31.4%	21.4%	4.8%	22.4%	112.1%	22.4%	17.4%	11.4%	19.4%
B. EXTRACCIÓN DE MINERALES METÁLICOS	1.7%	21.4%	19.4%	42.4%	11.4%	46.4%	11.4%	21.4%	28.1%	21.4%
C. EXTRACCIÓN DE OTROS MINERALES	6.4%	6.4%	9.4%	17.4%	13.4%	4.4%	4.4%	5.4%	2.4%	13.4%
D. OTROS MINERALES EXTRÁCTIVAS	13.4%	16.4%	19.4%	164.4%	11.4%	16.4%	19.4%	19.4%	18.4%	4.4%
M. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	12.1%	14.7%	16.4%	15.4%	5.4%	16.4%	13.4%	14.4%	12.7%	24.1%
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	1.7%	33.4%	4.2%	147.4%	7.4%	61.4%	13.4%	11.4%	16.4%	33.4%
B. TEXTILES, ARTES DE PASTA Y PAPIER Y CALZADO	3.7%	46.4%	16.4%	167.4%	4.4%	7.4%	12.4%	26.4%	28.4%	31.4%
C. INDUSTRIAS DE LA QUÍMICA	4.4%	66.4%	31.4%	166.4%	6.4%	37.4%	11.4%	6.4%	14.4%	64.4%
D. PAPEL, IMPRESIÓN Y INDUSTRIA EDITORIAL	1.1%	26.4%	15.4%	31.4%	11.4%	17.4%	24.4%	13.4%	14.4%	18.4%
E. DEBARRANDOS Y PETRÓLEO	6.4%	17.4%	12.4%	1.4%	11.4%	16.4%	18.4%	26.4%	17.4%	18.4%
F. FARMACIA	21.4%	3.4%	12.4%	21.4%	22.4%	16.4%	16.4%	41.4%	16.4%	6.4%
G. QUÍMICA	11.4%	24.4%	21.4%	36.4%	6.4%	16.4%	9.4%	11.4%	17.4%	26.4%
H. MAQUINARIAS Y OTRAS DE CALZADO	11.4%	41.4%	16.4%	64.4%	14.4%	14.4%	16.4%	24.4%	34.4%	46.4%
I. F. DE EXTRACCIÓN DE MINERALES METÁLICOS	8.4%	14.4%	17.4%	46.4%	13.4%	41.4%	14.4%	4.4%	28.4%	24.4%
J. TEXTILINDIA	12.4%	16.4%	26.4%	74.4%	11.4%	26.4%	26.4%	34.4%	34.4%	34.4%
K. SUELOS Y AEREAUTICA	1.4%	21.4%	26.4%	76.4%	13.4%	13.4%	13.4%	4.4%	22.4%	21.4%
L. MAQUINARIAS METÁLICAS Y MAQUINARIAS Y EQUIPO	12.4%	16.4%	14.4%	11.4%	16.4%	16.4%	21.4%	26.4%	26.4%	26.4%
M. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	22.4%	12.4%	16.4%	4.4%	4.4%	21.4%	14.4%	11.4%	11.4%	16.4%
N. FARMACIAS Y QUÍMICA	21.4%	22.4%	19.4%	126.4%	46.4%	16.4%	16.4%	46.4%	41.4%	14.4%
O. FARMACIAS, QUÍMICA Y OTROS PRODUCTOS	11.4%	6.4%	3.4%	42.4%	6.4%	11.4%	21.4%	13.4%	26.4%	21.4%
P. MAQUINARIAS Y EQUIPO PARA EMPRESAS	21.4%	16.4%	16.4%	46.4%	16.4%	26.4%	13.4%	21.4%	21.4%	21.4%
Q. EQUIPO PARA LA INDUSTRIA	1.4%	17.4%	21.4%	22.4%	16.4%	11.4%	22.4%	16.4%	16.4%	16.4%
R. FARMACIAS Y QUÍMICA Y OTROS PRODUCTOS	21.4%	16.4%	16.4%	16.4%	11.4%	21.4%	21.4%	21.4%	16.4%	16.4%
S. FARMACIAS Y EQUIPO PARA EMPRESAS Y FARMACIAS	21.4%	16.4%	16.4%	16.4%	11.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%
M. OTRAS INDUSTRIAS	21.4%	16.4%	16.4%	16.4%	11.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%
N. OTROS	21.4%	16.4%	16.4%	16.4%	11.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%
M. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	17.4%	16.4%	16.4%	16.4%	11.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%
TOTAL	12.4%	12.4%	16.4%	12.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%	16.4%

FUENTE: CÁLCULOS PROPIOS BASADOS EN INDICADORES DEL SECTOR EXTERNO No. 12140 Y 142 BANCO DE MÉXICO

CUADRO 29

MEXICO: DIFERENCIAS PORCENTUALES ENTRE LAS DINAMICAS
(TOTALES Y SECTORIALES) DE EXPORTACIONES E
IMPORTACIONES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL TOTAL
Y BILATERAL CON LOS E.U.

(1987/1991)

ACTIVIDAD ECONOMICA ORIGEN	COMERCIO INT. TOTAL (TMAC)			DIF. (TMAC) M-X	ESTADOS UNIDOS (TMAC)		DIF. (TMAC) M-X
	EXPORT.	IMPORT.			EXPORT.	IMPORT.	
I	9.72	14.40		4.68	11.09	13.85	2.76
II	18.94	32.99		14.05	19.11	31.42	12.11
III	-1.95	11.65	...		2.94	14.74	11.80
IV	12.15	34.71		22.56	10.05	30.36	20.31
TOTAL	7.04	32.95		25.91	8.32	29.14	20.82

FUENTE: CUADRO D Y 2B.

CUADRO 30

SALDOS DEL COMERCIO MANUFACTURERO MEXICO-ESTADOS UNIDOS, POR DIVISION, 1987.

IMPORTADORES NETOS (DIVISIONES DEFICITARIAS)	MILLONES DE DLLS.	(%)	EXPORTADORES NETOS (DIVISIONES SUPERAVITARIAS)	MILLONES DE DLLS.	(%)
Petroquímica	461.8	24.51%	Alimentos, bebidas y tabaco	843.5	48.21%
Productos metálicos, maquinaria y equipo	437.8	23.24%	Otros productos minerales no metálicos	325.2	18.59%
Química	358.2	19.01%	Mínero metalurgia	285.2	16.30%
Papel imprenta e ind. editorial	357.9	19.00%	Textiles arts. de vestir e ind. del cuero	189.1	10.81%
Productos plásticos y de caucho	128.2	6.80%	Industrias de la madera	94.8	5.42%
Derivados del petróleo	85.5	4.54%	Otras industrias	11.9	0.68%
Siderurgia	54.7	2.90%			
Total	1,884.1	100.00%	Total	1,749.7	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, CUADRO B CON BASE EN DATOS DE BANCO DE MEXICO.

CUADRO 31

SALDOS DEL COMERCIO MANUFACTURERO MEXICO-ESTADOS UNIDOS, POR DIVISION, 1991.

IMPORTADORES NETOS (DIVISIONES DEFICITARIAS)	MILLONES DE DLLS.	(%)	EXPORTADORES NETOS (DIVISIONES SUPERAVITARIAS)	MILLONES DE DLLS.	(%)
Productos metálicos, maquinaria y equipo	6,822.6	57.23%	Prod. min. no metálicas	292	72.33%
Química	1,094.6	9.18%	Minero metalurgia	111.7	27.67%
Papel imprenta e industria editorial	804.8	6.75%			
Productos plásticos y de caucho	649.0	5.44%			
Derivados del petróleo	608.0	5.10%			
Siderurgia	603.7	5.06%			
Alimentos bebidas y tabaco	546.4	4.58%			
Petroquímica	334.6	2.81%			
Textiles, arts. de vestir ind. del cuero	274.4	2.30%			
Otras industrias	118.7	1.00%			
Industrias de la madera	64.1	0.54%			
Total	11,920.9	100.00%	Total	403.7	100.00%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, CUADRO B , CON BASE EN DATOS DE BANCO DE MEXICO.

CUADRO 32

MEXICO: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TOTALES. COMPARACION DE CIFRAS DE EXPANSION Y BANCO DE MEXICO, 1983-1991.

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
EXPORTACIONES TOTALES									
EXPANSION	19,412.3	20,373.3	19,592.7	11,580.8	15,149.7	13,568.3	15,791.9	18,432.1	20,186.3
BANCO DE MEXICO	22,312.0	24,196.0	21,664.0	16,031.0	20,656.3	20,657.6	22,842.3	26,838.4	27,120.3
%	87.00%	84.20%	90.44%	72.24%	73.34%	67.13%	69.13%	68.68%	74.43%
IMPORTACIONES TOTALES									
EXPANSION	3,767.9	3,993.8	5,107.2	4,607.5	4,503.2	5,291.7	6,032.2	6,755.9	8,522.1
BANCO DE MEXICO	8,551.0	11,254.0	13,212.0	11,432.0	12,222.9	18,633.4	25,437.9	31,271.9	31,184.0
%	44.06%	35.49%	38.66%	35.06%	36.11%	28.40%	23.71%	21.60%	27.33%

FUENTE: REVISTA EXPANSION, VARIOS NUMEROS Y LIBRO: REALIDAD ECONOMICA DE MEXICO, 1991, DE: MACRO ASESORIA ECONOMICA S.C., UTILIZANDO EL CUADRO 21.P.553.

CUADRO 33

MEXICO: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TOTALES.
COMPARACION DE CIFRAS DE EXPANSION Y BANCO DE MEXICO, 1983-1991.

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
COMERCIO TOTAL									
PEEI	23,180.20	24,567.10	24,679.60	15,588.30	20,652.90	19,160.00	21,824.10	25,188.00	28,708.40
COMERCIO TOTAL MEXICO	30,563.00	35,450.60	34,876.60	27,463.00	32,879.20	39,291.00	48,280.20	58,110.30	58,544.30
SALDO PEEI	15,644.40	16,379.50	14,385.50	7,573.30	10,246.50	8,576.60	9,759.70	11,676.20	11,664.20
SALDO COMERCIO TOTAL	15,761.00	12,942.60	8,452.60	4,599.00	8,433.40	2,624.20	(2,595.60)	(4,333.50)	(4,063.70)
SALDO TOTAL COM.TOT.-PEEI	(1,883.40)	(3,437.50)	(6,033.50)	(2,974.30)	(1,813.16)	(6,552.40)	(12,355.30)	(16,709.70)	(15,727.50)
PART.PORC. COMERCIO	75.11%	68.74%	70.82%	56.76%	60.99%	48.76%	45.20%	43.35%	49.24%
PEEI/COMERCIO TOTAL									

NOTA: PEEI = PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS

FUENTE: CUADRO 32

CUADRO 34

EVOLUCION ANUAL Y DEL PERIODO DE EXPORTACIONES, IMPORTACIONES Y SALDO COMERCIAL DE LAS EMPRESAS, POR ORIGEN DE CAPITAL, 1983-1991.

	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	TASA DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL
EXPORTACIONES									
TOTALES	4.95%	-3.63%	-40.89%	30.82%	-5.46%	13.87%	16.72%	9.52%	0.49%
ESTATALES	1.25%	-6.74%	-53.21%	29.36%	-20.90%	18.72%	8.31%	-15.89%	-8.55%
PRIVADAS	15.36%	-11.85%	12.15%	123.27%	-12.61%	-7.77%	52.27%	14.74%	17.51%
MULTINACIONALES	51.88%	35.94%	17.10%	-22.07%	60.70%	22.85%	10.87%	62.98%	26.89%
IMPORTACIONES									
TOTALES	6.00%	27.88%	-21.53%	22.37%	7.91%	13.99%	12.00%	26.14%	10.74%
ESTATALES	-45.13%	78.20%	-61.53%	-0.59%	-6.38%	56.51%	-0.53%	12.08%	-5.97%
PRIVADAS	-40.52%	36.13%	-13.83%	31.85%	47.99%	6.44%	16.87%	33.06%	23.25%
MULTINACIONALES	109.53%	-7.27%	22.75%	21.31%	-4.52%	6.45%	14.23%	26.84%	20.59%
SALDO COMERCIAL									
TOTALES	4.70%	-11.56%	-47.72%	35.29%	-16.29%	13.79%	19.64%	-0.10%	-3.60%
ESTATALES	8.42%	-13.40%	-51.87%	33.24%	-22.29%	14.35%	9.71%	-19.90%	-9.00%
PRIVADAS	-1.55%	-57.97%	92.94%	250.34%	-44.31%	-27.51%	124.54%	-4.73%	11.65%
MULTINACIONALES	-509.19%	-179.31%	-15.81%	-441.18%	-145.89%	130.94%	0.64%	187.61%	52.06%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DE EXPANSION¹⁾

CUADRO 35

INDICE DE ESPECIALIZACION EXPORTADORA POR GIRO ECONOMICO, 1963-1991

GIRO DE ACTIVIDAD	1963			GIRO DE ACTIVIDAD	1982			GIRO DE ACTIVIDAD	1992		
	NO DE EMPRESAS	IPC	PARTE PORC. (S/N)		NO DE EMPRESAS	IPC	PARTE PORC. (S/N)		NO DE EMPRESAS	IPC	PARTE PORC. (S/N)
TEXTILES	1	1.000	100.0	TEXTILES	1	1.000	100.0	TEXTILES	1	1.000	100.0
MINERIA	10	4.942	33.6	MINERIA	1	1.000	100.0	MINERIA	1	1.000	100.0
QUIMICA	3	8.000	66.7	QUIMICA	3	1.231	31.1	QUIMICA	3	1.000	100.0
MAQUINARIA	12	6.713	56.0	MAQUINARIA	9	8.790	73.2	MAQUINARIA	3	9.813	81.8
TRANSPORTE	4	6.702	55.9	TRANSPORTE	11	6.673	55.7	TRANSPORTE	7	8.853	73.0
ELECTRONICA	6	6.622	55.3	ELECTRONICA	11	8.245	68.4	ELECTRONICA	13	12.011	100.0
COMUNICACIONES	2	6.536	54.7	COMUNICACIONES	7	6.041	50.2	COMUNICACIONES	4	6.710	55.9
PRODUCTOS METALICOS	1	6.317	52.9	PRODUCTOS METALICOS	9	6.340	52.7	PRODUCTOS METALICOS	4	8.843	73.0
IMPRESA Y EDITORIAL	1	6.171	51.8	IMPRESA Y EDITORIAL	1	6.041	50.2	IMPRESA Y EDITORIAL	2	6.602	55.0
FARMACEUTICA	1	6.111	51.3	FARMACEUTICA	12	6.700	55.9	FARMACEUTICA	13	6.600	55.0
PIEL	1	6.000	50.0	PIEL	1	6.000	50.0	PIEL	27	6.000	50.0
TEXTIL	4	6.200	51.6	TEXTIL	4	6.200	51.6	TEXTIL	11	6.000	50.0
VIDRIO Y CERAMICA	1	6.100	51.0	VIDRIO Y CERAMICA	22	6.100	51.0	VIDRIO Y CERAMICA	20	6.100	51.0
COMERCIO	1	6.200	51.6	COMERCIO	1	6.200	51.6	COMERCIO	2	6.200	51.6
SERVICIOS PROFESIONALES	1	6.000	50.0	SERVICIOS PROFESIONALES	1	6.000	50.0	SERVICIOS PROFESIONALES	1	6.000	50.0
NO METALES NO METALICOS	1	6.000	50.0	NO METALES NO METALICOS	1	6.000	50.0	NO METALES NO METALICOS	1	6.000	50.0
QUIMICA	20	6.100	51.0	QUIMICA	10	6.100	51.0	QUIMICA	1	6.100	51.0
CEMENTO	1	6.100	51.0	CEMENTO	27	6.100	51.0	CEMENTO	10	6.100	51.0
WOOD DE LA MADERA	1	6.000	50.0	WOOD DE LA MADERA	1	6.000	50.0	WOOD DE LA MADERA	1	6.000	50.0
MAQUINARIA ELECTRO	20	6.100	51.0	MAQUINARIA ELECTRO	4	6.100	51.0	MAQUINARIA ELECTRO	16	6.100	51.0
SERVICIOS FINANCIEROS	2	6.100	51.0	SERVICIOS FINANCIEROS	4	6.100	51.0	SERVICIOS FINANCIEROS	4	6.100	51.0
OTRAS IND. MANUFACTURERAS	1	6.000	50.0	OTRAS IND. MANUFACTURERAS	16	6.100	51.0	OTRAS IND. MANUFACTURERAS	1	6.100	51.0
MUEBLES METALICOS	1	6.000	50.0	MUEBLES METALICOS	1	6.000	50.0	MUEBLES METALICOS	1	6.000	50.0
MAQUINARIA ELECTRODOMESTICOS	1	6.000	50.0	MAQUINARIA ELECTRODOMESTICOS	1	6.000	50.0	MAQUINARIA ELECTRODOMESTICOS	1	6.000	50.0
MAQUINARIA ELECTRO	11	6.000	50.0	MAQUINARIA ELECTRO	1	6.000	50.0	MAQUINARIA ELECTRO	1	6.000	50.0
BEBIDAS	1	6.000	50.0	BEBIDAS	1	6.000	50.0	BEBIDAS	1	6.000	50.0
FABRIL DE DETERGENTE Y COSMETICOS	1	6.000	50.0	FABRIL DE DETERGENTE Y COSMETICOS	1	6.000	50.0	FABRIL DE DETERGENTE Y COSMETICOS	1	6.000	50.0
WOOD DEL CUERO Y CALZADO	1	6.000	50.0	WOOD DEL CUERO Y CALZADO	1	6.000	50.0	WOOD DEL CUERO Y CALZADO	1	6.000	50.0
PAPEL Y CELULOSA	1	6.000	50.0	PAPEL Y CELULOSA	1	6.000	50.0	PAPEL Y CELULOSA	1	6.000	50.0
MUEBLES NO METALICOS	2	6.000	50.0	MUEBLES NO METALICOS	1	6.000	50.0	MUEBLES NO METALICOS	1	6.000	50.0
ALIMENTOS	6	6.000	50.0	ALIMENTOS	11	6.000	50.0	ALIMENTOS	11	6.000	50.0
MAQUINARIA Y FERTILIZANTES	1	6.000	50.0	MAQUINARIA Y FERTILIZANTES	1	6.000	50.0	MAQUINARIA Y FERTILIZANTES	1	6.000	50.0
CONTROLADORES	1	6.000	50.0	CONTROLADORES	1	6.000	50.0	CONTROLADORES	1	6.000	50.0
AGENCIAS DE VIAJES	1	6.000	50.0	AGENCIAS DE VIAJES	1	6.000	50.0	AGENCIAS DE VIAJES	1	6.000	50.0
TABACO	1	6.000	50.0	TABACO	1	6.000	50.0	TABACO	1	6.000	50.0
PRODUCTOS PLASTICOS	1	6.000	50.0	PRODUCTOS PLASTICOS	1	6.000	50.0	PRODUCTOS PLASTICOS	1	6.000	50.0
PRENDAS DE VESTIR	1	6.000	50.0	PRENDAS DE VESTIR	1	6.000	50.0	PRENDAS DE VESTIR	1	6.000	50.0
CONSTRUCCIONES	1	6.000	50.0	CONSTRUCCIONES	1	6.000	50.0	CONSTRUCCIONES	1	6.000	50.0
RESINAS Y FIBRAS ARTIFICIALES	1	6.000	50.0	RESINAS Y FIBRAS ARTIFICIALES	1	6.000	50.0	RESINAS Y FIBRAS ARTIFICIALES	1	6.000	50.0
TOTAL	210	100.0	100.0	TOTAL	210	100.0	100.0	TOTAL	210	100.0	100.0
	X(1)/X(2)	0.010		X(1)/X(2)	0.010		X(1)/X(2)	0.010		0.010	

FUENTE: CALCULOS PROPORCIONALES DATOS DE REGISTRO EXPORTADOR 1963-1991

NOTA 1: X(1) = Σ X(1) / Σ X(2)

NOTA 2: X(1) = EXPORTACIONES DEL GIRO ECONOMICO

X(2) = EXPORTACIONES TOTALES

X(3) = VENTAS TOTALES

X(4) = VENTAS DEL GIRO ECONOMICO

CÓDIGO 34

ÍNDICE DE ESTABLECIMIENTOS FABRICADORES DE PRODUCTOS QUÍMICOS (1963-1981)

1963				1981			
CODIGO DE ACTIVIDAD	NO DE EMPRESAS	ICC	PART. PORC. NUTR.	CODIGO DE ACTIVIDAD	NO DE EMPRESAS	ICC	PART. PORC. NUTR.
TARABO	1	1206	400000	21101	1	1206	100000
AUTOMOTRIZ	4	1701	1667	21102	15	1607	120000
BATERIAS	1	1402	1000	21103	3	1410	300000
ANTI-AERIOS	26	1411	1361	21104	12	1312	300000
TEXTILES	11	1706	1000	21105	11	1315	200000
TRONQUEAL	1	1206	1000	21106	21	1399	210000
MINERALES NO METALICOS	4	1404	1100	21107	1	1404	1000
OTROS MINERALES Y MINERAS	3	1404	4000	21108	2	1404	2000
ELECTRONICA	19	4001	1000	21109	13	4001	1000
COMUNICACIONES	1	4002	2000	21110	15	4001	2000
PETROLICA	10	4003	2000	21111	2	4003	2000
RESINAS Y FIBRAS ARTIF.	2	4003	2000	21112	30	4003	2000
BIBLIO Y ACERO	7	4004	2000	21113	2	4003	2000
RESISTENTE	4	4005	1000	21114	4	4005	1000
IMPRENTA Y EDITORIAL	2	442	4000	21115	4	4005	1000
COMERCIO	8	4402	4000	21116	10	4402	4000
PAPEL Y CELULOSA	1	4406	4000	21117	10	4402	4000
CONSTRUCCIONES	1	4407	4000	21118	10	4402	4000
TEJIDOS	17	4411	4000	21119	17	4411	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	8	4412	4000	21120	7	4412	4000
APARATOS ELECTRODOMESTICOS	8	4413	4000	21121	8	4413	4000
TEXTILES	5	4414	4000	21122	11	4414	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	25	4415	4000	21123	4	4415	4000
MARINAS PROFESIONALES	2	4416	4000	21124	8	4416	4000
PRODUCTOS METALICOS	7	4417	4000	21125	11	4417	4000
FARMACEUTICA	5	4418	4000	21126	10	4418	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4419	4000	21127	10	4419	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	8	4420	4000	21128	10	4420	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4421	4000	21129	10	4421	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4422	4000	21130	10	4422	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4423	4000	21131	10	4423	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4424	4000	21132	10	4424	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4425	4000	21133	10	4425	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4426	4000	21134	10	4426	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4427	4000	21135	10	4427	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4428	4000	21136	10	4428	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4429	4000	21137	10	4429	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4430	4000	21138	10	4430	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4431	4000	21139	10	4431	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4432	4000	21140	10	4432	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4433	4000	21141	10	4433	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4434	4000	21142	10	4434	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4435	4000	21143	10	4435	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4436	4000	21144	10	4436	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4437	4000	21145	10	4437	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4438	4000	21146	10	4438	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4439	4000	21147	10	4439	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4440	4000	21148	10	4440	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4441	4000	21149	10	4441	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4442	4000	21150	10	4442	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4443	4000	21151	10	4443	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4444	4000	21152	10	4444	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4445	4000	21153	10	4445	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4446	4000	21154	10	4446	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4447	4000	21155	10	4447	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4448	4000	21156	10	4448	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4449	4000	21157	10	4449	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4450	4000	21158	10	4450	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4451	4000	21159	10	4451	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4452	4000	21160	10	4452	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4453	4000	21161	10	4453	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4454	4000	21162	10	4454	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4455	4000	21163	10	4455	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4456	4000	21164	10	4456	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4457	4000	21165	10	4457	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4458	4000	21166	10	4458	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4459	4000	21167	10	4459	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4460	4000	21168	10	4460	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4461	4000	21169	10	4461	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4462	4000	21170	10	4462	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4463	4000	21171	10	4463	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4464	4000	21172	10	4464	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4465	4000	21173	10	4465	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4466	4000	21174	10	4466	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4467	4000	21175	10	4467	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4468	4000	21176	10	4468	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4469	4000	21177	10	4469	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4470	4000	21178	10	4470	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4471	4000	21179	10	4471	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4472	4000	21180	10	4472	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4473	4000	21181	10	4473	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4474	4000	21182	10	4474	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4475	4000	21183	10	4475	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4476	4000	21184	10	4476	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4477	4000	21185	10	4477	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4478	4000	21186	10	4478	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4479	4000	21187	10	4479	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4480	4000	21188	10	4480	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4481	4000	21189	10	4481	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4482	4000	21190	10	4482	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4483	4000	21191	10	4483	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4484	4000	21192	10	4484	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4485	4000	21193	10	4485	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4486	4000	21194	10	4486	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4487	4000	21195	10	4487	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4488	4000	21196	10	4488	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4489	4000	21197	10	4489	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4490	4000	21198	10	4490	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4491	4000	21199	10	4491	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4492	4000	21200	10	4492	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4493	4000	21201	10	4493	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4494	4000	21202	10	4494	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4495	4000	21203	10	4495	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4496	4000	21204	10	4496	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4497	4000	21205	10	4497	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4498	4000	21206	10	4498	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4499	4000	21207	10	4499	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4500	4000	21208	10	4500	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4501	4000	21209	10	4501	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4502	4000	21210	10	4502	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4503	4000	21211	10	4503	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4504	4000	21212	10	4504	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4505	4000	21213	10	4505	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4506	4000	21214	10	4506	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4507	4000	21215	10	4507	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4508	4000	21216	10	4508	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4509	4000	21217	10	4509	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4510	4000	21218	10	4510	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4511	4000	21219	10	4511	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4512	4000	21220	10	4512	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4513	4000	21221	10	4513	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4514	4000	21222	10	4514	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4515	4000	21223	10	4515	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4516	4000	21224	10	4516	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4517	4000	21225	10	4517	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4518	4000	21226	10	4518	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4519	4000	21227	10	4519	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4520	4000	21228	10	4520	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4521	4000	21229	10	4521	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4522	4000	21230	10	4522	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4523	4000	21231	10	4523	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4524	4000	21232	10	4524	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4525	4000	21233	10	4525	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4526	4000	21234	10	4526	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4527	4000	21235	10	4527	4000
MATERIAS PLASTICAS	10	4528	4000	21236	10	4528	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4529	4000	21237	10	4529	4000
MAQUINAS ELECTRODOMESTICOS	10	4530	4000	21238	10	4530	4000
INDUSTRIAL Y CALZ.	10	4531	4000	21239	10	4531	4000
MAQUINAS NO ELECTRICAS	10	4532	4000	21240	10	4532	4000
MATERIAS PLASTICAS	1						

CUADRO 37

INDICE DE ESTABILIZACION EN PORTADORA (E) POR GRUPO COMERCIAL, 1983-1991

GRUPO DE ACTIVIDAD	E83			GRUPO DE ACTIVIDAD	E84		
	NO DE EMPRESAS	IEC	PARC. PORC. T/UM		NO DE EMPRESAS	IEC	PARC. PORC. T/UM
PICTOLOGO	1	1.594	474	16	1.237	439	10.999
QUIMICA	19	1.448	820	1.144	1.644	224	4.252
TRANSPORTE	1	1.441	310	1.148	1.644	224	4.252
ALIMENTOS	4	1.399	179	3	1.342	179	4.162
ELECTRONICA	11	1.373	408	22	1.042	140	3.418
ALTOPARTES	27	1.179	117	15	939	140	3.162
COMERCIO	13	6614	830	8	911	670	2.640
PRODUCTOS PLASTICOS	3	984	830	5	834	930	2.840
METROLOGICA	16	4.700	410	17	4.731	410	2.840
CONJUGACIONES	3	418	410	8	417	410	2.840
INDUSTRIA MADERA	4	414	410	19	414	410	2.840
PAPELES Y FIBRAS ARTIF.	8	414	410	7	447	410	2.840
QUIMICA	20	8013	410	11	678	410	2.840
FARMACEUTICA	11	414	410	7	447	410	2.840
MAQ Y EQ ELECTRO	16	414	410	10	447	410	2.840
MATERIALES NO METALICOS	3	414	410	3	447	410	2.840
CONSTRUCCIONES	1	411	410	11	410	410	2.840
IMPRESA Y EDITORIAL	2	414	410	2	414	410	2.840
PRODUCTOS METALICOS	11	801	410	17	428	410	2.840
PAPEL Y CELULOSA	11	874	410	11	428	410	2.840
TEXTIL	18	414	410	4	421	410	2.840
SERVICIO Y AGENC	11	820	410	18	421	410	2.840
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	1	414	410	11	414	410	2.840
EMENDOS	4	414	410	1	414	410	2.840
MAQ Y EQ ELECTRO	11	921	410	11	421	410	2.840
INDUSTRIAS FINANCIERAS	2	414	410	11	421	410	2.840
PRENDAS DE VESTIR	1	414	410	11	421	410	2.840
LABORATORIOS ELECTRODOMESTICOS	1	414	410	11	421	410	2.840
PIEL	1	414	410	2	411	410	2.840
INDUSTRIAS DE CALZ.	7	414	410	11	414	410	2.840
SERVICIOS PROFESIONALES	1	414	410	11	414	410	2.840
HERIDAS	1	414	410	11	414	410	2.840
ABONOS Y FERTILIZANTES	1	414	410	11	414	410	2.840
ALIMENTOS	1	414	410	11	414	410	2.840
CONTORNOS DE FERROS	1	414	410	11	414	410	2.840
LABORIOS DE DERM. Y COSMETICOS	1	414	410	11	414	410	2.840
TABACO	1	414	410	11	414	410	2.840
CONTROLADORES	1	414	410	11	414	410	2.840
VIDRIO	1	414	410	11	414	410	2.840
AGENCIAS DE VIAJES	1	414	410	11	414	410	2.840
MUEBLES METALICOS	1	414	410	11	414	410	2.840
TOTAL	20	100.000	100.000	20	100.000	100.000	100.000
NOVA		870			870		870

1983-1991: ESTABILIZACION EN PORTADORA (E) POR GRUPO COMERCIAL

CUADRO 38

LOCALIZACION GEOGRAFICA DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS, 1983-1991.

ENTIDAD FEDERATIVA	1983				1984				1985			
	EXP	%	IMP	%	EXP	%	IMP	%	EXP	%	IMP	%
Agascalientes												
Baja California Nte.												
Baja California Sur												
Coahuila									11	44.0%	12	42.0%
Colima												
Chihuahua												
Distrito Federal	65	32.5%			65	32.5%			78	31.5%	88	30.6%
Durango												
Guanajuato												
Guerrero												
Hidalgo												
Jalisco	22	11.0%			22	11.0%			19	7.7%	23	8.0%
México									41	16.5%	60	20.8%
Michoacan												
Morelos												
Nayarit												
Nuevo León	20	10.0%			20	10.0%			36	14.5%	32	11.1%
Oaxaca												
Puebla												
Queretaro									8	3.2%	8	2.8%
Quintana Roo												
San Luis Potosí												
Sinaloa												
Sonora												
Tabasco												
Tamaulipas												
Tlaxcala												
Veracruz												
Yucatán												
Zacatecas												
N.D.	41	20.5%			41	20.5%			55	22.2%	65	22.6%
TOTAL	200	100.0%	0		200	100.0%	0		248	100.0%	288	100.0%

FUENTE: REVISTA EXPANSION, VARIOS NUMEROS

NOTA: No incluye manipuladoras.

CUADRO 39

LOCALIZACION GEOGRAFICA DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS, 1983-1991.

ENTIDAD FEDERATIVA	1986				1987				1988			
	EXP	%	IMP	%	EXP	%	IMP	%	EXP	%	IMP	%
Aguaascalientes	4	1.5%	3	0.9%	3	0.9%	3	0.9%		0.0%		
Baja California Nte.	5	1.8%	6	1.7%	5	1.6%	5	1.5%	5	1.6%	5	1.4%
Baja California Sur	1	0.4%	3	0.9%	1	0.3%	11	3.3%		0.0%	1	0.3%
Coahuila	12	4.4%	15	4.3%	14	4.4%	16	4.7%	12	3.7%	17	4.7%
Colima	1	0.4%			1	0.3%	1	0.3%		0.0%	7	1.9%
Chihuahua	7	2.6%	8	2.3%	12	3.8%	10	2.9%	9	2.8%		
Distrito Federal	73	26.6%	103	29.7%	75	23.7%	93	27.3%	89	27.7%	109	30.3%
Durango	2	0.7%	3	0.9%	4	1.3%	6	1.8%	2	0.6%	3	0.8%
Guanajuato	3	1.1%	7	2.0%	7	2.2%	8	2.3%	9	2.8%	7	1.9%
Guerrero								0.0%		0.0%		
Hidalgo					1	0.3%	2	0.6%	1	0.3%	1	0.3%
Jalisco	25	9.1%	26	7.5%	18	5.7%	24	7.0%	24	7.5%	24	6.7%
México	55	20.1%	79	22.8%	62	19.6%	61	17.9%	70	21.8%	69	19.2%
Michoacán	4	1.5%	3	0.9%	4	1.3%	1	0.3%	2	0.6%	3	0.8%
Morales	5	1.8%	4	1.2%	2	0.6%	2	0.6%	2	0.6%	2	0.6%
Nayarit								0.0%		0.0%		
Nuevo León	28	10.2%	29	8.4%	49	15.5%	43	12.6%	43	13.4%	36	10.0%
Oaxaca	1	0.4%	1	0.3%				0.0%		0.0%		
Puebla	11	4.0%	12	3.5%	1	0.3%	9	2.6%	9	2.8%	11	3.1%
Queretaro	7	2.6%	11	3.2%	9	2.8%	15	4.4%	9	2.8%	13	3.6%
Quintana Roo								0.0%		0.0%		
San Luis Potosí	7	2.6%	6	1.7%	11	3.5%	6	1.8%	4	1.2%	6	1.7%
Sinaloa	3	1.1%	4	1.2%	5	1.6%	8	2.3%	3	0.9%	8	2.2%
Sonora	5	1.8%	3	0.9%	3	0.9%	4	1.2%	6	1.9%	10	2.8%
Tabasco			1	0.3%			5	1.6%	2	0.6%	1	0.3%
Tamaulipas	3	1.1%	4	1.2%	9	2.8%	3	0.9%	6	1.9%	5	1.4%
Tlaxcala	5	1.8%	3	0.9%	5	1.6%	5	1.5%	5	1.6%	10	2.8%
Veracruz	5	1.8%	8	2.3%	9	2.8%	10	2.9%	8	2.5%	8	2.2%
Yucatán	1	0.4%	3	0.9%	1	0.3%	3	0.9%	2	0.6%	2	0.6%
Zacatecas									1	0.3%	1	0.3%
N.D.	1	0.4%	2	0.6%								
TOTAL	274	100.0%	347	100.0%	316	100.0%	341	100.0%	321	100.0%	360	100.0%

FUENTE: REVISTA EXPANSION, VARIOS NUMEROS

NOTA: No incluye maquiladoras.

CUADRO 40

LOCALIZACION GEOGRAFICA DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS, 1983-1991.

ENTIDAD FEDERATIVA	1989				1990				1991			
	EXP	%	IMP	%	EXP	%	IMP	%	EXP	%	IMP	%
Agascalientes	1	0.3%	1	0.3%	1	0.4%	1	0.3%				
Baja California Nte.	4	1.4%	4	1.1%	6	2.3%	6	1.8%	6	2.1%	9	2.5%
Baja California Sur	1	0.3%	1	0.3%	1	0.4%	1	0.3%	1	0.4%	1	0.3%
Coahuila	13	4.5%	18	5.1%	12	4.5%	15	4.5%	8	2.8%	14	3.9%
Colima		0.0%	1	0.3%	1	0.4%	1	0.3%	2	0.7%	1	0.3%
Chihuahua	8	2.7%	9	2.6%	11	4.2%	12	3.6%	5	1.8%	7	1.9%
Distrito Federal	70	24.1%	94	26.9%	64	24.2%	91	27.0%	112	39.4%	143	39.6%
Durango	2	0.7%	2	0.6%	1	0.4%	1	0.3%	1	0.4%	1	0.3%
Guanajuato	5	1.7%	5	1.4%	5	1.9%	7	2.1%	3	1.1%	5	1.4%
Guerrero	3	1.0%	3	0.9%	2	0.8%	2	0.6%		0.0%		0.0%
Hidalgo	1	0.3%	3	0.9%		0.0%		0.0%		0.0%		0.0%
Jalisco	20	6.9%	25	7.1%	15	5.7%	21	6.2%	13	4.6%	21	5.8%
México	58	19.9%	73	20.9%	54	20.4%	68	20.2%	54	19.0%	70	19.4%
Michoacán	4	1.4%	4	1.1%	2	0.8%	2	0.6%	1	0.4%	1	0.3%
Morelos	5	1.7%	5	1.4%	2	0.8%	3	0.9%	1	0.4%	2	0.6%
Nayarit		0.0%		0.0%		0.0%	1	0.3%		0.0%		0.0%
Nuevo León	37	12.7%	38	10.9%	36	13.6%	38	11.3%	55	19.4%	50	13.9%
Oaxaca		0.0%		0.0%		0.0%	1	0.3%	1	0.4%	2	0.6%
Puebla	10	3.4%	8	2.3%	8	3.0%	8	2.4%	4	1.4%	5	1.4%
Queretaro	6	2.1%	9	2.6%	9	3.4%	11	3.3%	2	0.7%	3	0.8%
Quintana Roo		0.0%	2	0.6%		0.0%		0.0%	1	0.4%	1	0.3%
San Luis Potosí	6	2.1%	10	2.9%	5	1.9%	7	2.1%	4	1.4%	6	1.7%
Sinaloa	1	0.3%	6	1.7%	1	0.4%	5	1.5%		0.0%	1	0.3%
Sonora	8	2.7%	7	2.0%	2	0.8%	4	1.2%	1	0.4%	2	0.5%
Tlaxasco		0.0%		0.0%		0.0%		0.0%		0.0%		0.0%
Tamaulipas	4	1.4%	4	1.1%	8	3.0%	7	2.1%	3	1.1%	5	1.4%
Tlaxcala	10	3.4%	9	2.6%	5	1.9%	7	2.1%	1	0.4%	3	0.8%
Veracruz	10	3.4%	7	2.0%	12	4.5%	14	4.2%	3	1.1%	5	1.4%
Yucatán	1	0.3%	1	0.3%		0.0%	1	0.3%		0.0%		0.0%
Zacatecas	1	0.3%	1	0.3%	2	0.8%	2	0.6%	1	0.4%	1	0.3%
N.D.	2	0.7%		0.0%					1	0.4%	1	0.3%
TOTAL	291	100.0%	350	100.0%	265	100.0%	337	100.0%	284	100.0%	361	100.0%

FUENTE: REVISTA EXPANSION, VARIOS NUMEROS

NOTA: No incluye maquiladoras.

CUADRO 41

EVOLUCION ANUAL Y DEL PERIODO DE EXPORTACIONES,
IMPORTACIONES Y SALDO COMERCIAL DE LAS PRINCIPALES
EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS, 1983-1991.

	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
	(%)	(%)	(%)
1983	---	---	---
1984	4.95	6.00	111.00
1985	-3.83	27.88	-11.56
1986	-10.89	-21.53	-47.72
1987	30.82	22.35	35.30
1988	-8.46	7.92	-16.30
1989	13.87	13.99	13.79
1990	16.72	12.00	19.64
1991	9.52	26.14	-0.10
1983-1991	0.49%	10.74%	-3.60%

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DE EXPANSION

CUADRO 42

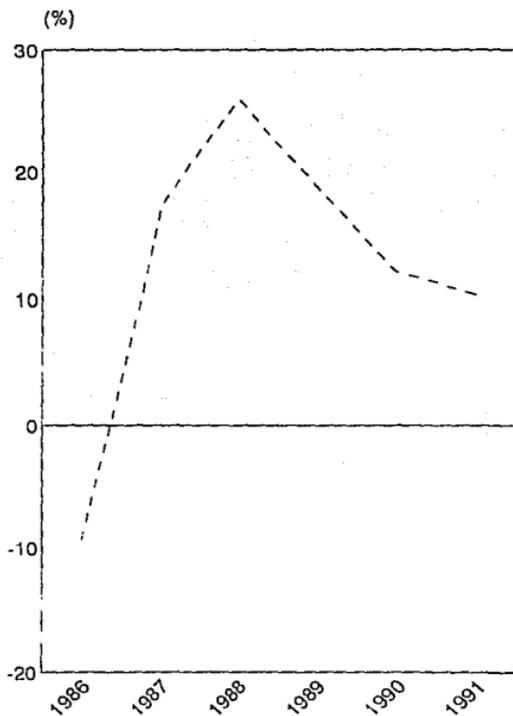
**EXPORTACIONES E IMPORTACIONES, POR ORIGEN DEL CAPITAL, DE LAS PRINCIPALES
EMPRESAS EXPORTADORAS E IMPORTADORAS, 1983-1991.**
(Millones de dólares corrientes)

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
EXPORTACIONES									
TOTALES	19,412.3	20,373.3	19,592.7	11,580.8	15,149.7	13,868.3	15,791.9	18,432.0	20,186.3
ESTATALES	17,011.3	17,223.9	16,062.6	7,515.9	9,724.0	7,691.9	9,132.1	9891	8,319.80
PRIVADAS	1,362.2	1,571.7	1,385.4	1,553.5	3,468.5	3,031.1	2,795.7	4257	4,884.30
MULTINACIONALES	1,038.8	1,577.7	2,144.7	2,511.4	1,957.2	3,145.3	3,864.1	4284	6,982.20
IMPORTACIONES									
TOTALES	3,767.9	3,993.8	5,107.2	4,007.5	4,903.8	5,291.7	6,032.2	6755.9	8522.1
ESTATALES	2,277.8	1,249.8	2,228.4	857.3	852.2	797.8	1,248.6	1242	1392
PRIVADAS	548.1	770.2	1,048.5	903.5	1,191.3	1,763.0	1,876.5	2193	2917.9
MULTINACIONALES	942.0	1,973.8	1,830.3	2,246.7	2,860.3	2,730.9	2,907.1	3320.9	4212.2
SALDO COMERCIAL									
TOTALES	15,644.4	16,379.5	14,485.5	7,573.3	10,245.9	8,576.6	9,759.7	11,676.1	11,664.2
ESTATALES	14,733.5	15,974.1	13,834.2	6,658.6	8,871.8	6,894.1	7,883.5	8,649.0	6,927.8
PRIVADAS	814.1	801.5	336.9	650.0	2,277.2	1,268.1	919.2	2,064.0	1,966.4
MULTINACIONALES	96.8	(396.1)	314.4	264.7	(903.1)	414.4	957.0	963.1	2,770.0

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, CON DATOS DE REVISTA EXPANSION, VARIOS NUMEROS.

NOTA: EL TIPO DE CAMBIO UTILIZADO PARA CONVERTIR PESOS A DOLARES FUE EL DOLAR PROMEDIO ANUAL.

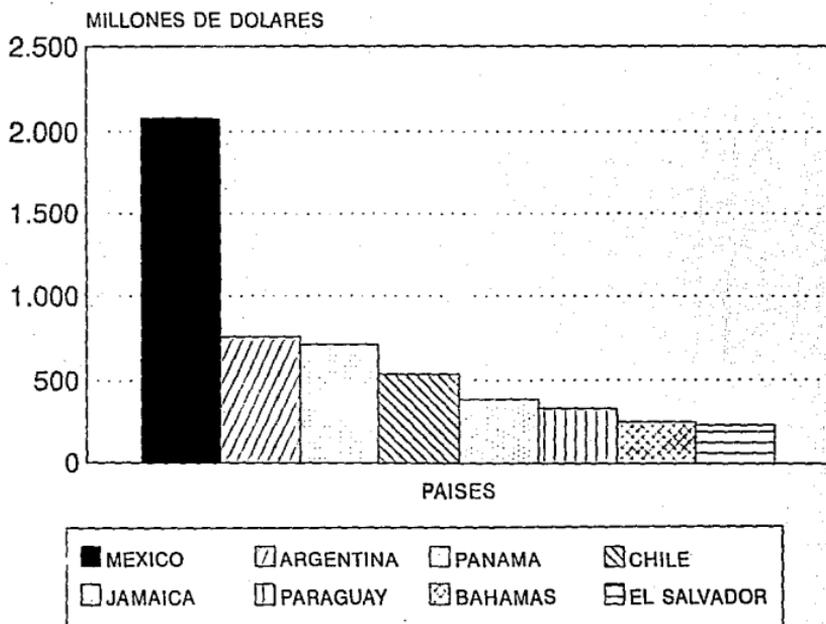
GRAFICA 1
ESTADOS UNIDOS: DINAMICA DEL COMERCIO TOTAL CON MEXICO,
1986-1991, (TASA ANUAL DE CRECIMIENTO)



COMERCIO TOTAL	-	-9,38	17,37	25,92	18,81	12,07	10,33
----------------	---	-------	-------	-------	-------	-------	-------

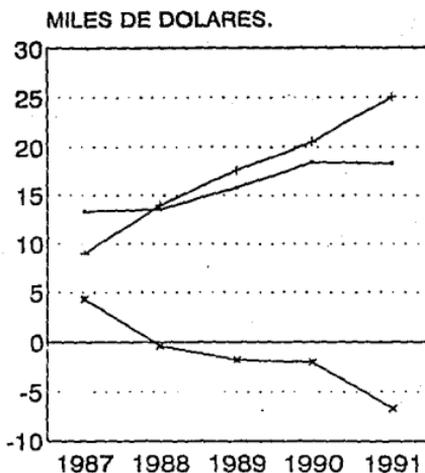
FUENTE: CALCULOS PROPIOS CON BASE EN U.S. FOREIGN TRADE HIGHLIGHTS, 1991.

GRAFICA 2
ESTADOS UNIDOS: PRIMEROS OCHO PAISES DE AMERICA
LATINA CON LOS QUE HUBO SALDO SUPERAVITARIO EN 1991



FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

**GRAFICA 3
MEXICO-ESTADOS UNIDOS.
BALANZA COMERCIAL, 1987-1991.**



EXPORTACIONES	13,326	13,534	15,792	18,418	18,345
IMPORTACIONES	8,999	13,926	17,62	20,491	25,032
BALANZA COMERCIAL	4,327	-0,392	-1,828	-2,074	-6,687

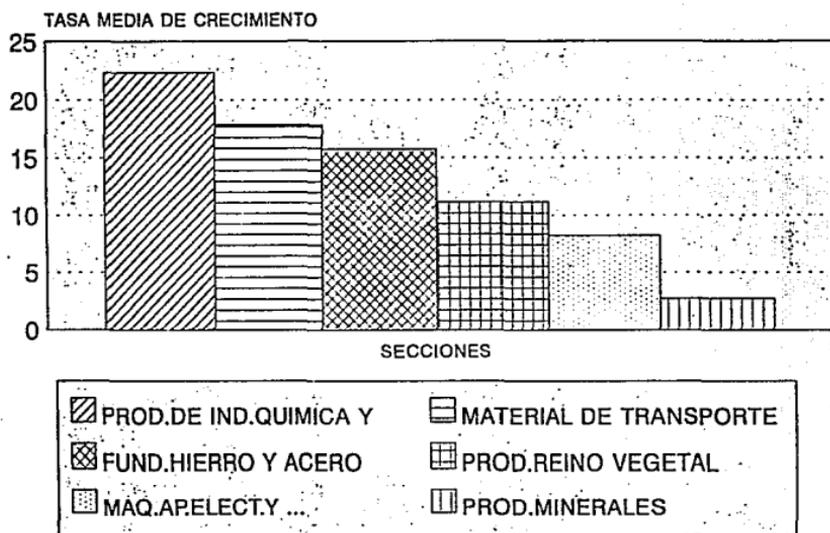
AÑOS

COMERCIO TOTAL	
—	EXPORTACIONES
+	IMPORTACIONES
-	BALANZA COMERCIAL

FUENTE: CALCULOS PROPIOS, BASADOS EN
DATOS DE BANCO DE MEXICO PRINCIPALES PRODUCTOS.

GRAFICA 4

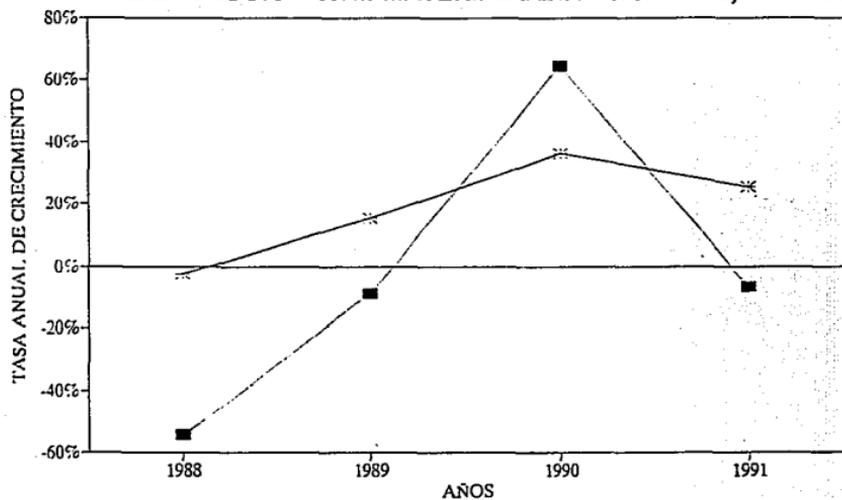
LAS SECCIONES DE EXPORTACION MAS DINAMICAS DE LA TARIFA ARANCELARIA ENTRE 1987 Y 1991.



FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

GRAFICA 5

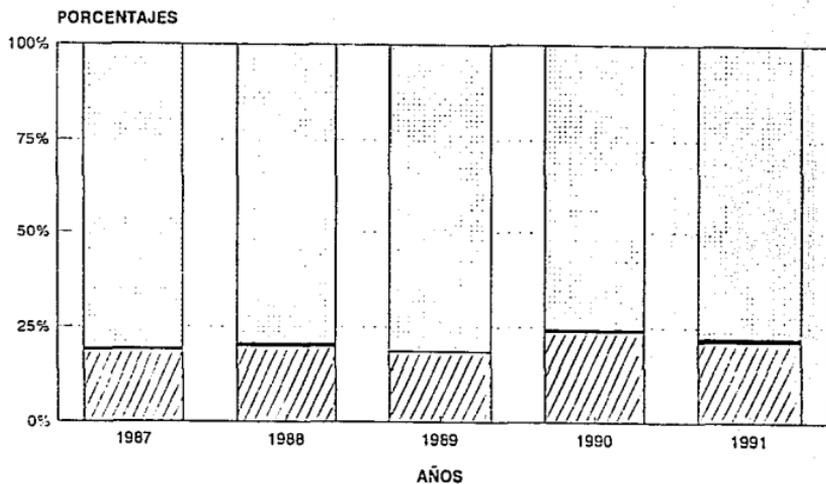
EVOLUCION ANUAL DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE LA SECCION XVII: MATERIAL DE TRANSPORTE, 1988-1990



---*--- EXPORTACIONES ■--- IMPORTACIONES

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

GRAFICA 6
MEXICO: EXPORTACIONES A E.U. DE BIENES DE CONSUMO
POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN, 1987-1991

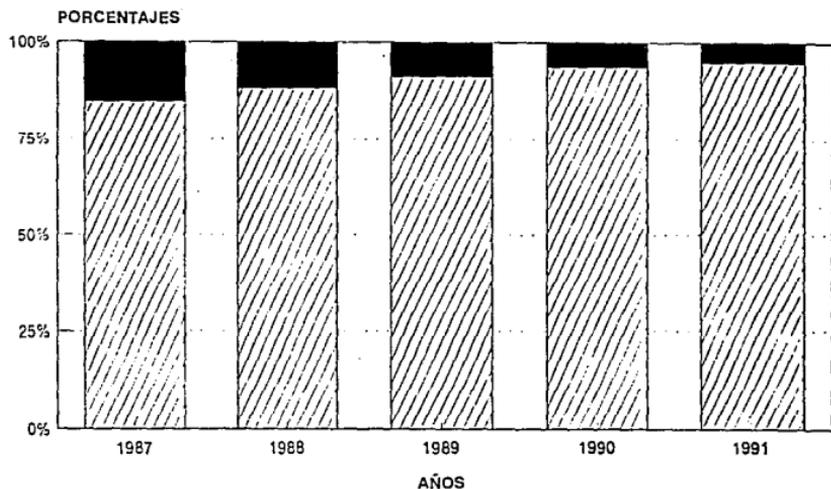


EXPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO

AGRICULTURA
 GANADERIA
 IND. MANUFACTURERA

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

GRAFICA 7
MEXICO: EXPORTACIONES A E.U. DE ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO
POR TIPO DE BIEN, 1987-1991

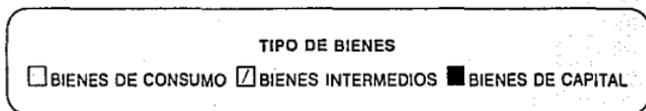
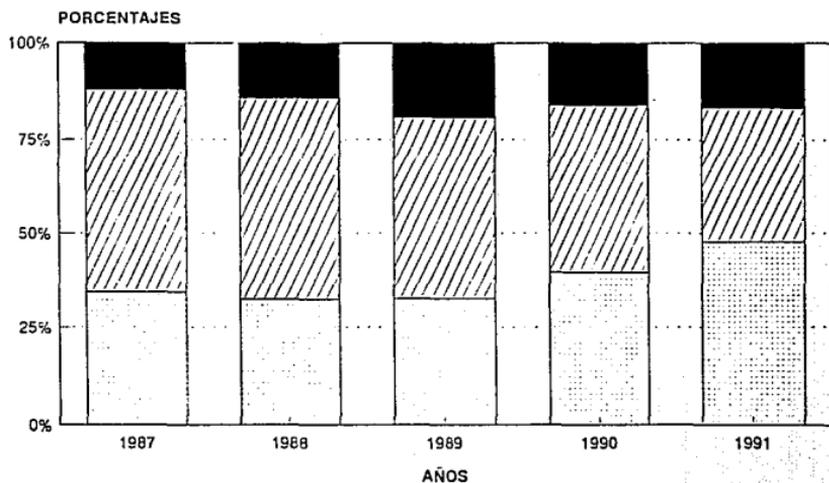


TIPO DE BIENES

▨ BIENES DE CONSUMO ■ BIENES INTERMEDIOS

FUENTE: DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

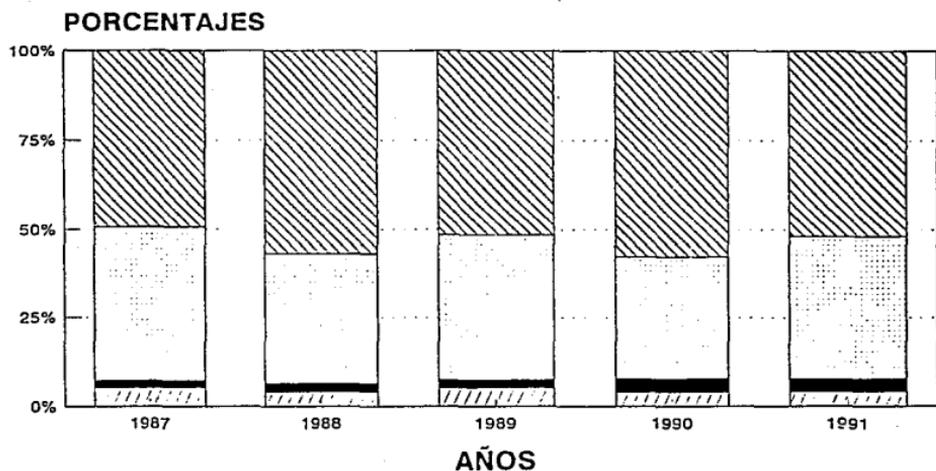
GRAFICA 8
MEXICO: EXPORTACIONES A E.U. DE PRODUCTOS METALICOS,
MAQUINARIA Y EQUIPO, POR TIPO DE BIEN, 1987-1991



FUENTE: DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

GRAFICA 9

MEXICO: EXPORTACIONES DE BIENES INTERMEDIOS A E.U. POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN, 1987-1991

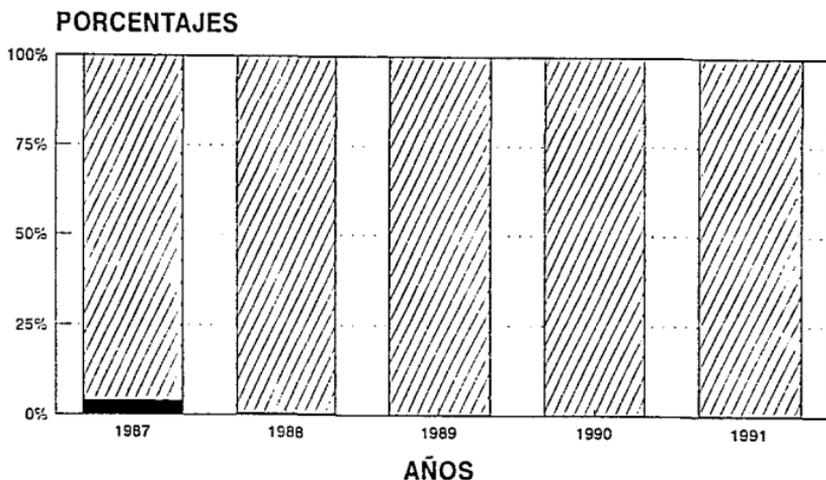


EXPORTACION DE BIENES INTERMEDIOS

▨ AGRICULTURA ■ GANADERIA □ IND. EXTRACTIVA ▨ IND. MANUFACTURERA

FUENTE: DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

GRAFICA 10
MEXICO: EXPORTACIONES A E.U. DE BIENES DE CAPITAL
POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN, 1987-1991

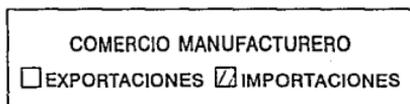
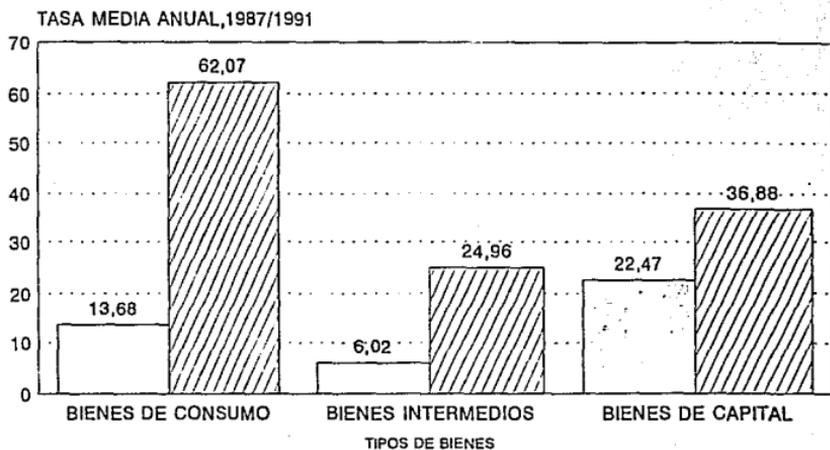


EXPORTACION DE BIENES DE CAPITAL

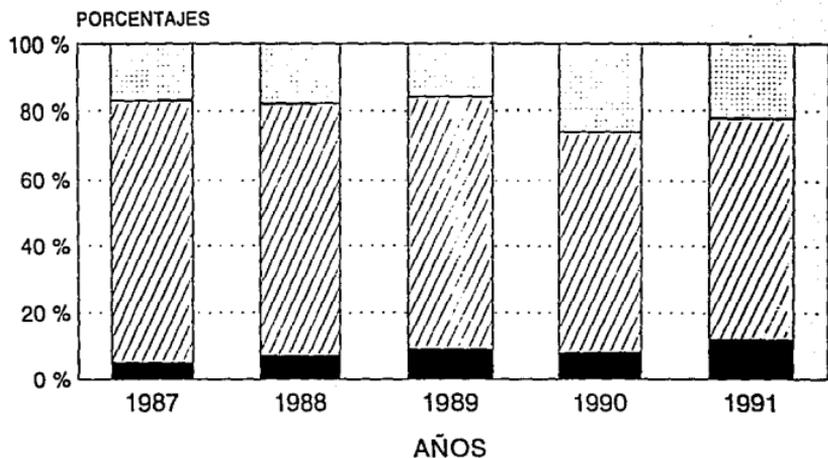
■ GANADERIA ▨ IND. MANUFACTURERA

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

GRAFICA 11
MEXICO-E.U.: DINAMICA DEL COMERCIO
MANUFACTURERO, POR TIPO DE BIEN, 1987-1991



GRAFICA 12
MEXICO-E.U.: ESTRUCTURA DE LA IMPORTACION
MANUFACTURERA, POR TIPO DE BIEN, 1987-1991



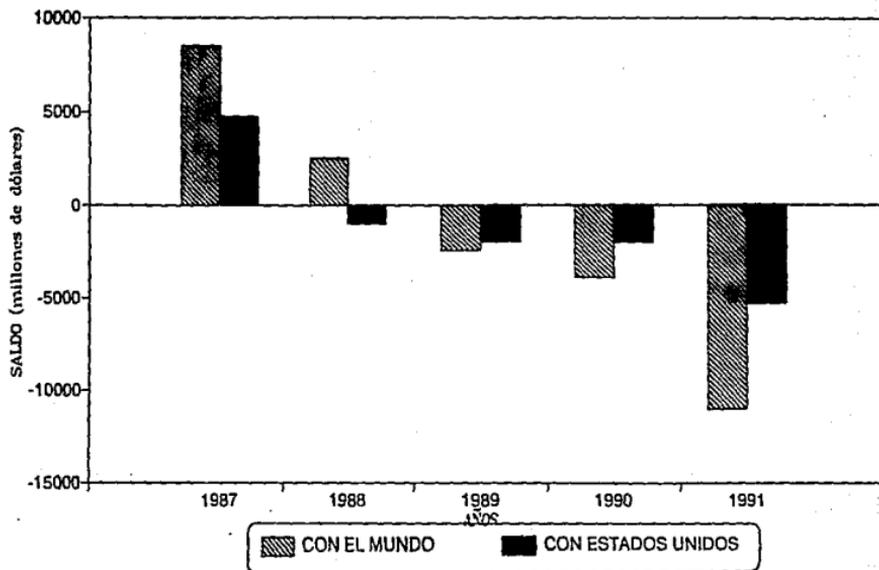
IMPORTACIONES MANUFACTURERAS

BIENES DE CONSUMO
 BIENES INTERMEDIOS
 BIENES DE CAPITAL

FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A
 DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

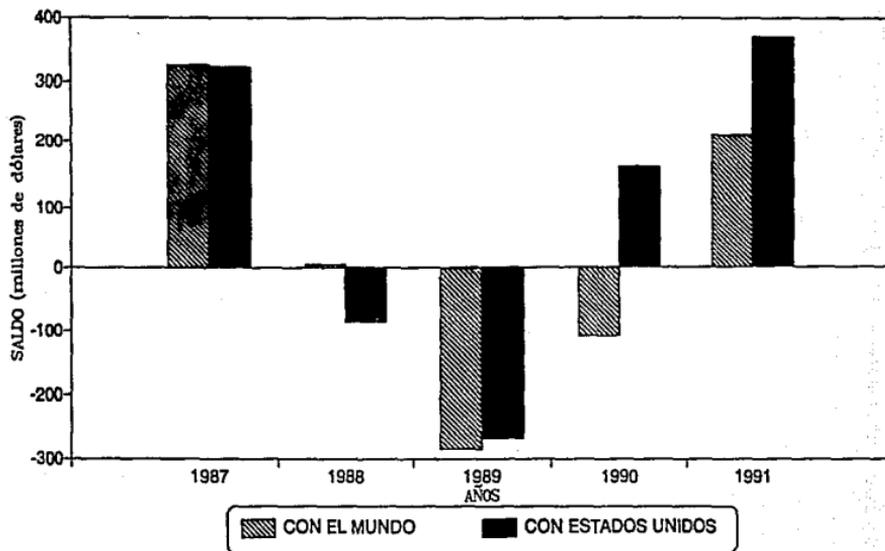
GRAFICA 13

SALDOS TOTALES DE LA BALANZAS COMERCIALES MEXICO CON EU Y EL MUNDO 1987-1991



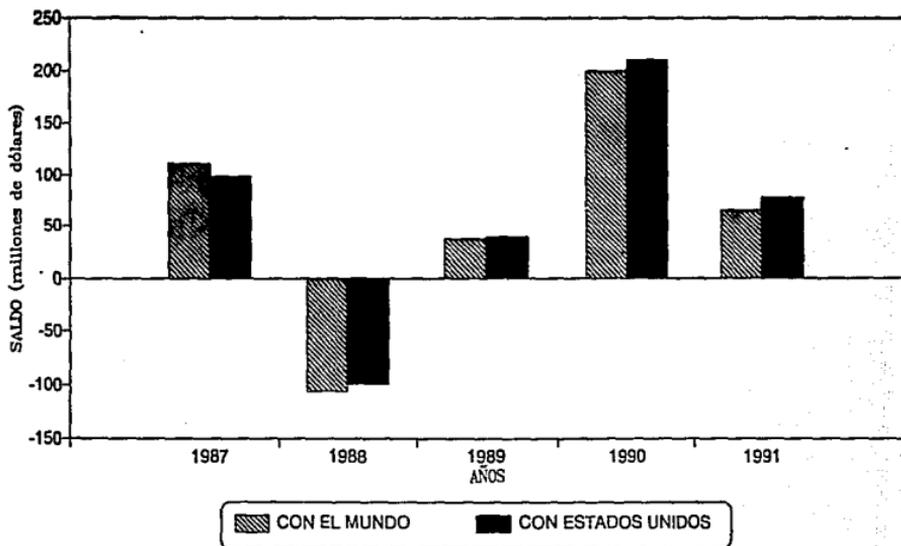
FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A
DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

GRAFICA 14
GRAN DIVISION I, AGRICULTURA Y SILVICULTURA
SALDOS DE LAS BALANZAS COMERCIALES DEL SECTOR I DE
MEXICO CON EU Y EL MUNDO 1987-1991



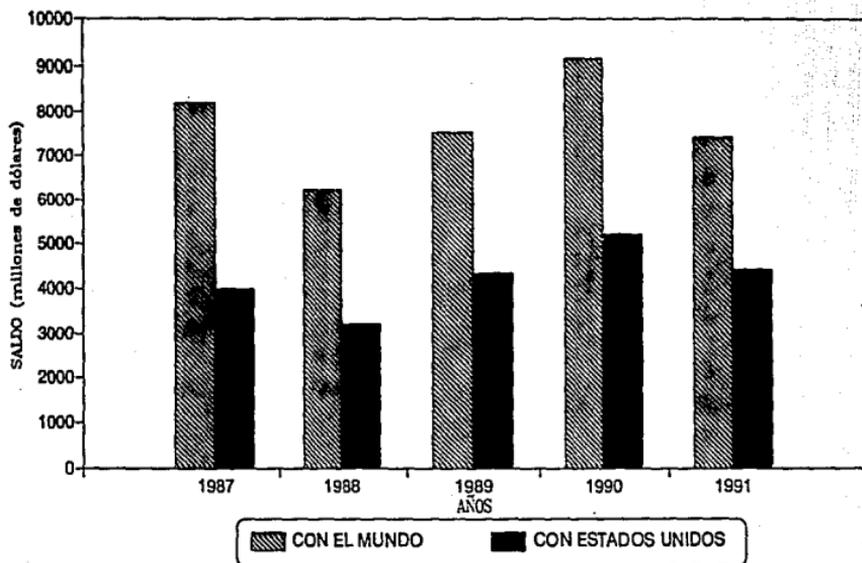
FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

GRAFICA 15
GRAN DIVISION II, GANADERIA, et. al.
SALDOS DE LAS BALANZAS COMERCIALES DE
MEXICO CON EU Y EL MUNDO 1987-1991



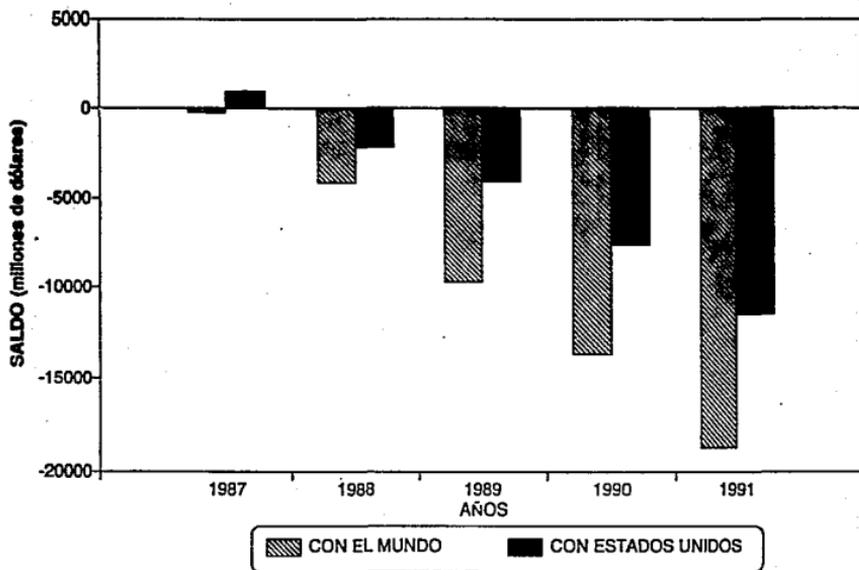
FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A

GRAFICA 16
GRAN DIVISION III, INDUSTRIAS EXTRACTIVAS
SALDOS DE LAS BALANZAS COMERCIALES DE
MEXICO CON EU Y EL MUNDO 1987-1991



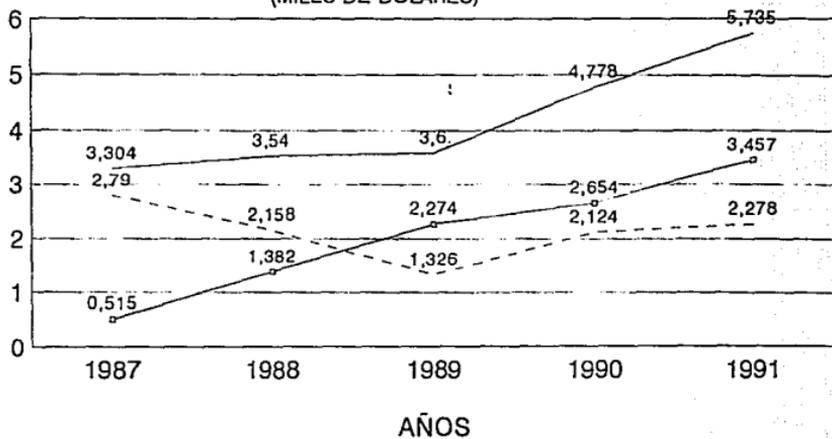
FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

GRAFICA 17
GRAN DIVISION IV, INDUSTRIAS MANUFACTURERAS
SALDOS DE LAS BALANZAS COMERCIALES
MEXICO CON E.U. Y EL MUNDO 1987-1991



FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO.

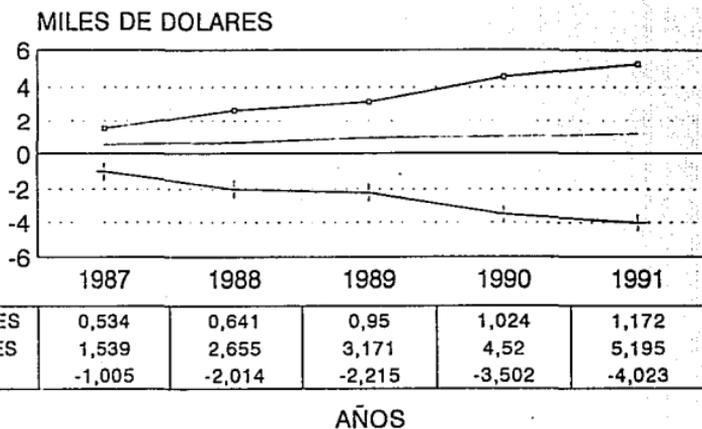
GRAFICA 18
MEXICO-ESTADOS UNIDOS: COMERCIO TOTAL
DE BIENES DE CONSUMO, 1987-1991.
 (MILES DE DOLARES)



BIENES DE CONSUMO
 — EXPORTACIONES ◻ IMPORTACIONES - - SALDO

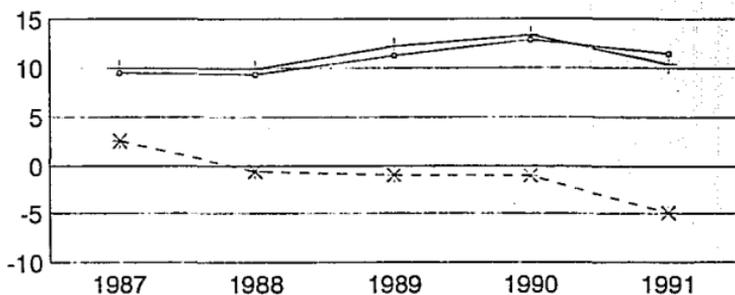
FUENTE: ELABORACION PROPIA EN BASE A DATOS DEL BANCO DE MEXICO

GRAFICA 19
MEXICO-ESTADOS UNIDOS: COMERCIO TOTAL
DE BIENES DE CAPITAL, 1987-1991.
 (MILES DE DOLARES)



BIENES DE CAPITAL	
—	+
EXPORTACIONES	IMPORTACIONES
+	-
SALDO	

GRAFICA 20
MEXICO-ESTADOS UNIDOS: COMERCIO TOTAL
DE BIENES INTERMEDIOS, 1987-1991.
 (MILES DE DOLARES)



	1987	1988	1989	1990	1991
EXPORTACIONES	9,488	9,352	11,235	12,818	11,438
IMPORTACIONES	9,94	9,889	12,174	13,312	10,379
SALDO	2,542	-0,538	-0,939	-0,98	-4,942

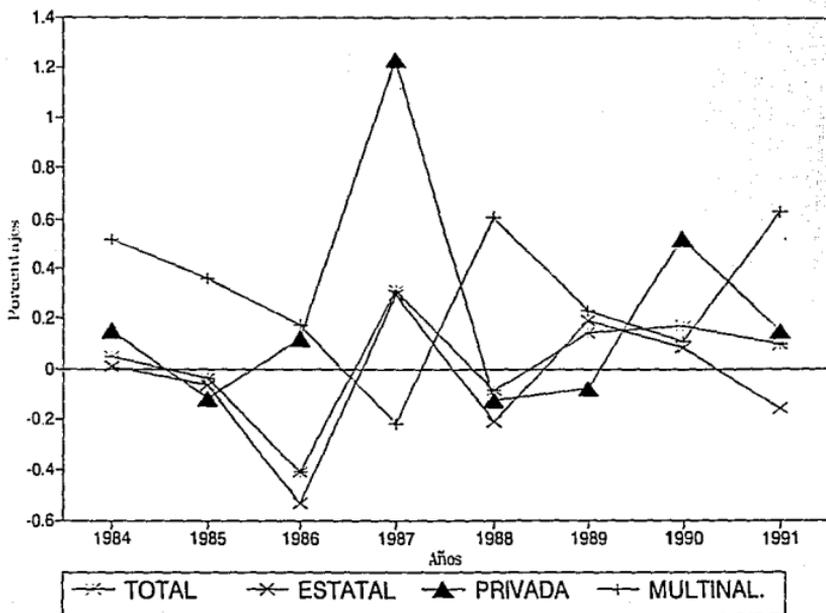
AÑOS

BIENES INTERMEDIOS

○ EXPORTACIONES + IMPORTACIONES * SALDO

GRAFICA 21

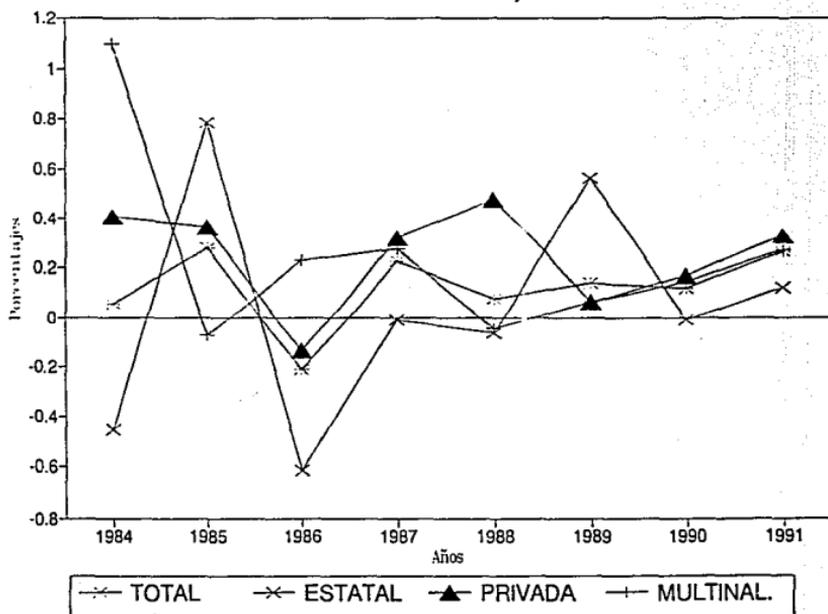
EVOLUCION ANUAL DE LAS EXPORTACIONES. POR TIPO DE EMPRESA, 1984-1991.



Fuente: Cuadro 34

GRAFICA 22

EVOLUCION ANUAL DE LAS IMPORTACIONES
POR TIPO DE EMPRESA, 1984-1991



Fuente: Cuadro 34

BIBLIOGRAFIA

- AGUILERA, V. Manuel, **El programa de ajuste macroeconómico en México 1983-1988**, mimeo, México.
- AGUILERA, V. Manuel, **Una lectura Keynesiana del Liberalismo de los ochenta**, Facultad de Economía, UNAM, México 1992.
- ANDERE E. y Kessel, compiladores; **México y el Tratado Trilateral de Libre Comercio. Impacto Sectorial**; Ed. McGraw Hill; México, 1992.
- BANCO DE MEXICO, **Informes Económicos**, varios números.
- BANCO DE MEXICO; **México: principales productos de exportación e importación en el comercio con los Estados Unidos, según tipo de bien y actividad económica de origen, 1987-1991**; Dirección de Investigación Económica del Banco de México, 1992.
- BERNAL, Victor, Armando Labra et.al.; **La integración comercial de México a Estados Unidos y Canadá, ¿alternativa o destino?**; Ed. Siglo XXI-IIE; UNAM, México 1991.
- BURGUEÑO, Fausto; **Economía Mexicana, situación actual y perspectivas**, IIE-UNAM, México 1987.
- CABALLERO, Emilio; **El tratado de Libre Comercio México, E.U., Canadá; Informe para la Comisión de Comercio de la Cámara de Diputados**, UNAM, México 1991.
- CASAR, José I.; **Transformación en el patrón de especialización y comercio exterior del sector manufacturero mexicano, 1978-1987**; ILET-NAFINSA, México 1989.
- CEPAL; **Políticas macroeconómicas y brecha externa: América Latina en los años ochenta**, CEPAL-HOL/85/543.
- DAVILA, Alejandro; **Liberalización económica y estabilidad del sector externo en México: la búsqueda de alternativas**, compilación de CEPNA S.C., Ed. Cultura Popular, México 1990.

- DEHESA, Mario; **Rivalidad y especialización internacional: desempeño comparativo de las exportaciones mexicanas**; ONUDI-SECOGI, México 1988.
- DUSSEL, Enrique y Kiu S. Kwan; "De la liberalización comercial a la integración económica: el caso de México" en *Revista Investigación Económica* No. 200, abril - junio 1992, UNAM México 1992.
- EXPANSION, Revista; **Las exportadoras e importadoras más importantes de México**, varios números.
- FRENCH R., Davis; "Ortodoxia y apertura an América Latina: distintos casos y políticas", en *Pensamiento Iberoamericano* No. 4.
- GITLI, Eduardo; **Estudios sobre el sector externo mexicano**; Ed. UAM Azcapotzalco, México 1990.
- HUERTA, Arturo; "El sector externo y las políticas comercial y cambiaria 1987-1991" en *Revista Investigación Económica* No. 200, abril - junio 1992, UNAM México 1992.
- HUERTA, Arturo, **Liberalización e inestabilidad económica en México**; Ed. Diana; México 1992.
- LABRA, Armando; **Para entender la economía mexicana**; Ed. Diana; México, 1992.
- LUSTIG, Nora; "Tipo de cambio, protección efectiva y exportaciones manufactureras. México 1983-1987" en *Revista Investigación Económica* No. 200, abril - junio 1992, UNAM México 1992.
- MERCADO DE VALORES, Revista; varios números.
- MIRIAN, Isaac, **Cambio Estructural y producción de ventajas comparativas**, CIDE, México 1988.
- NOYOLA, Juan, "Desequilibrio externo e inflación", en *Revista Investigación Económica* No. 2, Facultad de Economía, UNAM. México 1987.
- PHILLIPS, Alfredo; "Producir para exportar. Notas sobre el financiamiento al comercio exterior de México" en *Revista Comercio Exterior* Vol. 35, No. 4, abril de 1985, México.

PROCESO, Revista, varios números.

RAMOS, José Ma; "Limitaciones sociales de la integración comercial México-Estados Unidos" en Revista Comercio Exterior Vol. 49, No. 7, julio de 1990, México.

RIVERA, Miguel Angel; Crisis y reorganización del capitalismo mexicano 1960/1985; Ed. Era; México 1985.

ROSS, Jaime; Ajuste macroeconómico, reformas estructurales y crecimiento en México, mimeo, 1992. E.U.A.

ROSS, Jaime, "Economía Mexicana: evolución reciente y perspectivas", en Desarrollo y Crisis de la Economía Mexicana, Lecturas del Trimestre Económico No. 39, FCE, México 1985.

SANDOVAL, Sergio; "Un análisis de las importaciones de México" en Análisis Económico No. 18/19; septiembre-diciembre de 1991, UAM, México 1992.

TELLO, Carlos (Coordinador); México: informe sobre la crisis (1982-1988); CIIH, UNAM; México 1989.

TENKATE, Adriaan y Fernando de Mateo; "Apertura comercial y estructura de la protección en México: Estimaciones cuantitativas de los ochenta" en Revista Comercio Exterior Vol. 39 No. 4, abril de 1989, México.

TENKATE, Adriaan; "Respuesta de las exportaciones manufactureras a la liberación de importaciones en México" en Nueva Economía No. 1, noviembre 92 - enero 1993, México, 1993.

TORRES, G. Ricardo, "Nacionalismo y Desarrollo (Economía Política del Comercio Exterior en México)", en Revista Investigación Económica No. 3, Facultad de Economía, UNAM, México 1988.

TORRES, G. Ricardo, Teoría del Comercio Internacional, Ed. Siglo XXI, México 1978.

U.S DEPARTMENT OF COMMERCE, U.S. Export to Mexico: A state by state overview, 1987-1990, USA 1991.

U.S DEPARTMENT OF COMMERCE, U.S. Foreign Highlights, 1991 U.S.A. 1992.