

84
29



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA
DE MEXICO**

FACULTAD DE ECONOMIA

**MEXICO EN LA APERTURA COMERCIAL EL CASO
DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA**

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE

LICENCIADO EN ECONOMIA

P R E S E N T A :

LINA REYES OCADIZ

México

Mayo 1993

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

PRESENTACION

CAPITULO I

CONSIDERACIONES SOBRE LA APERTURA COMERCIAL

- I.1 AGOTAMIENTO DEL MODELO DE PROTECCION.**
- I.2 DEL ESTADO PROTECTOR Y PROMOTOR AL ESTADO REGULADOR.**
- I.3 LA ORTODOXIA NEOLIBERAL EN EL AMBITO EXTERNO.**
- I.4 HACIA UN NUEVO MODELO DE CRECIMIENTO.**

CAPITULO II

ANTECEDENTES HISTORICOS

- II.1 INTRODUCCION**
- II.2 LA RUPTURA DEL MODELO DE LA ECONOMIA DE ENCLAVE**
 - II.2.1 EL PROYECTO NACIONALISTA (1929-1939)**
- II.3 EL MODELO DE INDUSTRIALIZACION VIA SUSTITUCION DE IMPORTACIONES**
- II.4 ETAPAS DEL MODELO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES**
- II.5 CRECIMIENTO ECONOMICO (1970-1976)**
- II.6 EL SECTOR EXTERNO EN LA ETAPA DE AUGE PETROLERO.**

CAPITULO III

EL SECTOR MANUFACTURERO EN EL CRECIMIENTO ECONOMICO DE MEXICO.

- III.1 ESTRATEGIA DE ESTABILIZACION ECONOMICA.
- III.2 REPERCUSIONES EN LA POLITICA COMERCIAL.
- III.3 POLITICA COMERCIAL 1983-1988.
- III.4 ESTRATEGIA DE ESTABILIZACION A PARTIR DEL PACTO DE ESTABILIDAD ECONOMICA (PECE)
 - III.4.1 SEGUIMIENTO DE LA EXTRATEGIA A TRAVES DE LAS 7 FACES DE CONCERTACION ECONOMICA
- III.5 ALGUNOS RESULTADOS DE LA POLITICA APLICADA
 - III.5.1 IMPLICACIONES EN LA POLITICA COMERCIAL (A RAIZ DE LA FIRMA DEL PACTO).

CAPITULO IV

EL MODELO DE CRECIMIENTO HACIA AFUERA

- IV.1 IMPLICACIONES EN EL MERCADO INTERNO.
 - IV.1.1 PERSPECTIVA DE CRECIMIENTO CON BASE EN EL AUMENTO DE LA DEMANDA EXTERNA.
- IV.2 REPERCUSIONES DE LA ECONOMIA DE ESTADOS UNIDOS.
 - IV.2.1 EFECTO SOBRE LAS EXPORTACIONES.
- IV.3 PERSPECTIVAS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA.
 - IV.3.1 MANUFACTURAS: PRODUCTO INTERNO BRUTO.
 - IV.3.2 MANUFACTURAS, COMERCIO EXTERIOR.

CONCLUSIONES

ANEXO ESTADÍSTICO.

BIBLIOGRAFIA

PRESENTACION

Desde la crisis económica por la que atravesó la economía mexicana a partir de 1982, y que introdujo severos cambios a la política económica en cuanto a las virtudes que el modelo de sustitución de importaciones había dejado a lo largo de más de cuatro décadas y a sus repercusiones en materia de comercio y dependencia económica, dieron lugar a modificaciones en el esquema global del modelo macroeconómico a seguir en los siguientes años.

En este sentido uno de los principales objetivos que se marcaron en la política económica a partir de 1983 fue la de reducir por un lado la presión inflacionaria iniciada en 1982; y segundo diversificar el volumen y valor de nuestro comercio exterior a fin de hacer a la economía menos vulnerable a los choques externos.

Por tal razón el modelo macroeconómico que se empezó a instrumentar revirtió todo el esquema de protección económica que tenía en ese momento el mercado interno a fin de buscar las condiciones para alcanzar una mayor competitividad-precio de nuestras exportaciones en particular de la industria manufacturera.

Como es de todos conocido el nuevo modelo planteó implícitamente la obsolescencia del paradigma de sustitución de importaciones, de

esta forma surgiría la propuesta de la liberación económica y de las leyes de oferta y demanda en el mercado interno razón por la cual se buscó, la apertura comercial y la inserción más dinámica de la economía en el mercado internacional.

Evidentemente esta nueva concepción económica (influida en buena medida por los lineamientos del Fondo Monetario Internacional), sobre las posibles alternativas de abatimiento de la inflación y de la recuperación en el crecimiento de la economía con estabilidad, dieron como resultado profundos cambios tanto en materia política (el papel del Estado en la economía; etc.) como en económica (cambio estructural, modernización, apertura, etc.).

Son precisamente los cambios que surgieron en cuestión económica y particularmente en materia comercial el objeto de la presente investigación ya que se considera, que en este proceso la evolución del sector real de la economía viene a jugar un papel importante y más aún la producción del sector manufacturero. El cual representa actualmente más del 50% del valor de nuestras exportaciones no petroleras, pero al mismo tiempo también es el sector que más contribuye con el déficit de balanza comercial.

Con base en el proceso anteriormente descrito se desprenden los siguientes objetivos de la investigación:

a). Determinar cual es límite estructural de la economía para mantener un déficit creciente en la cuenta corriente y de que manera el comercio exterior de manufacturas puede nivelar dicho

déficit, sobre todo si se considera el esquema de apertura e integración comercial con América del norte.

b). Cuáles son las principales divisiones de la industria manufacturera que en mayor medida contribuyen en las exportaciones; también cuáles representan importantes aumentos de importación.

c). Cómo incide en este proceso el entorno internacional en cuanto a la disponibilidad de recursos financieros, la evolución de la economía norteamericana y sobre todo los efectos de la puesta en marcha del Tratado de Libre Comercio a partir de 1994 (en caso de presentarse).

d). Finalmente establecer cuáles deben ser los factores, si es que existen, que permitan mantener esta situación en el largo plazo, sin afectar el objetivo básico del programa de estabilización económica actual, referido a lograr una inflación similar a la de nuestros principales socios comerciales.

Una vez descrito el contenido general que abordaremos en la presente investigación, pasaremos a el análisis del primer capítulo en torno de la apertura comercial en México.

FORMULACION DEL CUERPO DE HIPOTESIS:

Principal.

El desequilibrio generado en la cuenta corriente se esta dando como resultado principalmente del déficit de la balanza comercial en particular del generado por el sector manufacturero de la economía.

Las entradas de capital a través de la cuenta de capital, resultado principalmente de la inversión extranjera en cartera y el endeudamiento privado externo son los que actualmente posibiliten el financiamiento del déficit de la cuenta corriente, sin que esto signifique una mejora estructural del aparato industrial que es el de mayor importancia para el logro de un financiamiento sano de la cuenta corriente..

Para mantener esta situación se requiere continuar manteniendo expectativas favorables al sector privado sobre todo en cuanto a la estabilidad cambiaria y la puesta en marcha del Tratado de Libre Comercio (TLC), a partir de 1974.

Secundaria.

Los desequilibrios intersectoriales de la propia industria manufacturera producen un crecimiento desigual tanto en su producción como en el potencial de exportaciones, teniendo un papel importante el comercio intrafirma así como la elasticidad de las mismas respecto al crecimiento de la economía norteamericana.

Así mismo las condiciones de la economía mundial actualmente pueden poner en riesgo el esquema de financiamiento de la cuenta corriente y por tanto del crecimiento de las exportaciones manufactureras..

Uno de los factores más importantes es el poco apoyo al TLC, por parte de William Clinton que puede generar una disminución o cautela en la entrada de recursos externos en tanto no quede definida la posición de Estados Unidos en torno al TLC.

Una posposición de corto plazo en el TLC podría dificultar el financiamiento de la cuenta corriente, poniendo en riesgo el deslizamiento actual del tipo de cambio, que ya de por sí muestra un moderado margen de sobrevaluación.

Los avances logrados en el programa de estabilización seguidos por la economía mexicana desde 1987, pueden verse

reducidos si no se logra poner en marcha el TLC en los tiempos previstos inicialmente.

En este aspecto jugará un papel importante la recuperación económica de Estados Unidos durante los próximos dos años a fin de poder incrementar las ventas manufactureras a ese país.

CAPITULO I

CONSIDERACIONES SOBRE LA APERTURA COMERCIAL.

1.1 AGOTAMIENTO DEL MODELO DE PROTECCION.

En esta primera etapa iniciaremos con algunos comentarios en torno a las implicaciones que tuvo la política de protección comercial que siguió la economía mexicana por más de cuarenta años periodo que se sustenta en el llamado "Modelo de Sustitución de Importaciones".

Este modelo planteaba la oportunidad para el conjunto de países latinoamericanos y por tanto para México la posibilidad de romper con el esquema primario exportador y acceder a un proceso de industrialización sostenido que tendería a la Sustitución de Importaciones en tres etapas: la primera sería la Sustitución de bienes de consumo duradero; la segunda, bienes intermedios; y la tercera y última, la de bienes de capital.

Evidentemente esto suponía que la economía mexicana iría integrando paulatinamente su producción industrial, a fin de lograr en el largo plazo alcanzar un nivel de desarrollo inductiva similar a la de las economías en ese entonces llamadas industrializadas.

A fin de lograr el éxito en el objetivo general del modelo de Sustitución de Importaciones se planteaban algunas condiciones básicas relacionadas principalmente al papel del Estado dentro de la economía y a la protección que debería de existir en la misma para evitar desajustes en el crecimiento de la reciente industria manufacturera que se empezaba a gestar en la economía.

Esta situación daba como resultado que se le asignara al Estado el papel de promotor del crecimiento de la industria a través de acciones concretas como la inversión en infraestructura, otorgamiento de estímulos fiscales a las empresas y en general el de ser un agente activo en la promoción de la actividad económica.

Asimismo, a nivel del mercado se deberían de establecer los lineamientos de política comercial en particular en materia de importaciones que dieran lugar a una amplia protección de la competencia externa a la industria mediante el establecimiento de aranceles elevados, permisos de importación y cuotas, es decir, un conjunto de medidas que garantizaran una demanda estable en el mercado doméstico.

Por ejemplo, citando a uno de los principales pensadores económicos del modelo de Sustitución de Importaciones nos planteaba lo siguiente:

"Hay dos principios cuyo franco reconocimiento tendría grandes proyecciones sobre la política comercial de los países latinoamericanos, tanto en sus relaciones con los países industriales como en las que guardan entre ellos: primero, que la industrialización --en distintos grados según los países-- es una imposición inevitable del desarrollo económico; segundo, que la protección, en razonable medida, es en general indispensable a la industrialización"¹

Como es claro, del párrafo anterior se desprende la necesidad de las economías que transitaban el inicio de su industrialización, la necesidad de lo que Prebisch llamó una "protección razonable".

Sin embargo, no se establecía en este sentido cuan razonable debería ser dicha protección y además cuanto tiempo debería estar vigente ésta, problemas que a primera vista resultaban triviales pero que en el largo plazo significarían serias distorsiones en el objetivo mismo de la industrialización.

Reconocemos también que no todo el proceso de Sustitución de Importaciones fue totalmente negativo para la economía mexicana, ya que logró importantes avances en el crecimiento y estabilidad de precios como fué el llamado proceso de "Desarrollo Estabilizador", cuya duración fue casi de fines de la década de los cincuentas hasta 1970.

¹ Prebisch, Raúl "En torno de las Ideas de la Cepal, Problemas de la Industrialización en la América Latina", en Trimestre Económico, No. 38, Ed. FCE, México 1981. Pág. 143,144.

Sin embargo la evolución posterior y derivado de la excesiva protección dió lugar a situaciones no contempladas originalmente en el modelo sustitutivo. En principio la mas importante se refiere a la alta dependencia que se presentó en el sector manufacturero respecto del exterior, en particular de las importaciones de bienes intermedios y de capital que significó una importante presión sobre el saldo comercial externo.

En este sentido se reconoce ampliamente este fenómeno cuando se comenta que uno de los enfoques que explican el deterioro externo es que "... considera que el déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos tiene su principal origen en un agudo y permanente desequilibrio en la balanza comercial de la industria manufacturera que se explica por un relativamente lento crecimiento de las exportaciones manufactureras y/o por una excesivamente alta elasticidad-ingreso aparente de las importaciones industriales"²

La realidad de la economía mexicana durante 40 años confirma lo anterior a diferencia de lo que se esperaba en el sentido de que el llamado "crecimiento hacia adentro"³ resultara en un crecimiento industrial homogéneo cada vez menos dependiente del exterior, se convirtió precisamente en todo lo contrario, dando como resultado un excesivo déficit comercial externo, que hubo de corregirse temporalmente mediante el expediente cambiario,

² Casar I. José y otros, "Ahorro y Balanza de Pagos", en Revista de la Economía Mexicana No 4, Ed. CIDE, Pág. 21.

³ Véase a Ricardo Torres Gaytán, "Un Siglo de Devaluaciones en México", Ed. Siglo XXI.

umentando así la vulnerabilidad de la economía ante los choques externos (de la evolución de la economía norteamericana, o de los cambios en la oferta y demanda mundial de materias primas).

A nivel industrial y en particular de la división de manufacturas, se generó una fuerte ineficiencia productiva además de la heterogeneidad propia, derivada de la excesiva y larga protección que se dió a este sector de la economía.

Por el lado del sector público, los resultados fueron que la condición de Estado promotor del crecimiento y dado que no se presentó un impulso de difusión de la industria (además de mantener una estructura altamente concentrada de exportaciones), implicó un fuerte desequilibrio entre los ingresos y gastos del sector público ocasionando que su déficit financiero alcanzara tasas de 2 dígitos a principios de la década de los 80's. ⁴

Los resultados que se observaron al inicio de los 80's y más drásticamente a partir de la crisis petrolera de 1982, pusieron en tela de juicio las bondades del paradigma proteccionista y del papel del Estado, situación que se agudizó hacia mediados de 1986 con el segundo gran choque petrolero que puso en su nivel más bajo los precios internacionales por barril que se hubieran registrado desde 1970.

⁴ Cabe destacar en este aspecto también que el déficit tuvo que ser financiado en una primera etapa por deuda externa hasta inicios de los 80's, y en una segunda con deuda interna a partir de 1983. En general, dicho déficit provocó una pesada carga deudora sobre el Estado.

Ya en esa época diversos investigadores ponían en entredicho el modelo de Sustitución de Importaciones por considerarlo un modelo agotado en lo que tras de sí se desechaban los postulados keynesianos que habían dado lugar a una activa participación del Estado en la economía y que habían sacado adelante al sistema capitalista de su primera gran crisis, la del 29.

Ya desde principios de 1983 tanto en el ambiente académico como en el político se perfilaba el resurgimiento del liberalismo económico como la alternativa de solución a la crisis de la economía mexicana que se reflejaba en una constante alza de precios vía expectativas de los agentes económicos.

En el caso de las investigaciones que dan cuenta de ello, se puede señalar que en la revista No. 2 del CIDE acotan que:

"El desarrollo industrial seguido ha resultado en una estructura productiva tal que cualquier intento por aumentar la tasa de crecimiento económico y del empleo por encima de su nivel histórico enfrentaría muy pronto severas dificultades de balanza de pagos.

...El sostenimiento de crecimiento a largo plazo parecería, por lo tanto, implicar la transición hacia un nuevo tipo de crecimiento cuyas características básicas parecerían estar todavía en proceso de definición."⁵

⁵ Revista "Economía Mexicana", No. 2, Ed. CIDE, México, Feb de 1982, Pág. 17.

Diversos investigadores veían la posibilidad de un cambio en el modelo aunque todavía no muy claramente, por el periodo en que se realizó el análisis. Sin embargo, debemos destacar que ya se hacía presente en la realidad económica el agotamiento del modelo de Sustitución de Importaciones.

Sería con el Programa Inmediato de Reordenamiento Económico, implementado por Miguel de la Madrid cuando se observó con mayor nitidez el predominio que tendría el paradigma "Neoliberal", sobre la aplicación de la política económica.

1.2 DEL ESTADO PROTECTOR Y PROMOTOR AL ESTADO REGULADOR.

Iniciaré este apartado con una cita del actual director del Banco de México en donde afirma que:

"Paradójicamente, en esa época de estabilidad con crecimiento, a la cual uno de sus más destacados autores llamó el "Desarrollo Estabilizador", se adoptaron o profundizaron algunas políticas que hoy en día están cuando menos fuera de moda, por no decir desacreditadas.

Me refiero principalmente al dirigismo industrial generalizado al proteccionismo sin miramientos en materia de comercio exterior y a la regulación detallada de los intermediarios financieros"⁶

⁶ Mancera Aguirre, Discurso pronunciado con motivo de recibir el premio Rey Juan Carlos de Economía, instituido por la Fundación Celso Prieto de Madrid, España, 30 de noviembre de 1992, Pág.1

Uno de los aspectos importantes del párrafo anterior, muestra ampliamente el predominio actual del pensamiento neoliberal en la estrategia de política económica reciente en México; incluso los dos siguientes párrafos confirman dicho predominio y la supresión en la política económica del Estado promotor y protector que tuvo en décadas pasadas.

"Pocos son los verdaderamente ilustrados en cuestiones económicas que tienen fé absoluta en el mercado, en el sentido de que es el mecanismo perfecto para la asignación óptima de recursos escasos.

Pero, hoy en día, el grueso de los economistas se inclina a juzgar la economía de mercado como algo semejante a lo que en materia de política Churchill pensaba de la democracia: es el peor de todos los sistemas, excepto los demás"⁷

Se debe destacar que si bien el sistema de mercado es uno de los menos peores para la asignación de recursos óptima en la economía, no necesariamente debe dejársele solo, se requieren ciertas medidas de regulación para que la asignación sea la mejor, mediante el Estado.

En otra parte del discurso de Mancera se establece como en la actualidad el pensamiento "neoliberal" se ha hecho presente en el escenario de la política económica de manera determinante cuando dice que:

⁷ Mancera A., op. cit. Pág. 1-2.

"Este pensamiento (el neoliberal), mayoritario en la actualidad, no era el prevaleciente en México hasta hace unos diez años, especialmente dentro de algunos grupos gubernamentales e intelectuales, que ejercían entonces fuerte influencia en el diseño de la política económica.

Su concepción respecto de la economía de mercado estaba muy alejada de Adam Smith.

Consideraban que la acción de la oferta y demanda debía, casi siempre y no sólo por excepción, ser regulada, pues dejada en libertad, se traducía usualmente en perjuicio social"⁸

La concepción reciente del papel del Estado y del mercado en la dinámica económica, se circunscribe en el caso del primero a otorgarle la vieja propuesta clásica de la economía en cuanto a que su intervención no hace más que distorsionar las señales del mercado (oferta-demanda) y por tanto dar una mala asignación a los recursos disponibles.

Por el otro lado, el mercado merece el papel predominante por tanto en la asignación de recursos, fijación de precios, corrección de distorsiones del mismo, es decir, deberá ser la concepción del libre mercado la que establezca el comportamiento de los distintos agentes económicos que participan en él.

⁸ Mancera, A. op. cit. Pág. 5

Es necesario reconocer que esta "nueva" forma del pensamiento económico no surge totalmente de la experiencia económica mexicana, ya que posee en gran medida el auge del paradigma monetarista con su principal exponente Milton Friedman.

Las primeras recomendaciones de política económica, permeadas de la concepción monetarista se hicieron patentes en México a raíz de la crisis financiera y de pagos en 1982, que dieron como resultado que el principal culpable de dicha crisis había sido el excesivo intervencionismo estatal, razón por la cual se había manifestado en un creciente déficit financiero que distorsionaba el buen funcionamiento de los agentes económicos.

Como nota adicional a este proceso, basta recordar el gran auge que el pensamiento monetarista cobra en el ámbito académico sobre todo en la educación privada superior y que dió lugar a que la propia Facultad de Economía fuera sujeto de innumerables críticas en el sentido de que sus programas de estudio mantenían un importante rezago, en donde ya no respondían sus planteamientos al nuevo entorno económico.

La situación anterior ha sido de gran importancia, por ejemplo, los profesionales egresados de la universidad se han visto desplazados por aquéllos provenientes de universidades privadas. Sin embargo ya algunas escuelas de economía o pertenecientes a la universidad han realizado importantes esfuerzos por modificar sus programas de estudio y ponerlos al mejor nivel competitivo respecto a las universidades privadas.

Volviendo al tema que nos ocupa, la mayoría de las señales ofrecidas por la evolución económica del país durante los últimos años, validan el nuevo papel que el Estado está teniendo frente a la economía en el sentido de convertirse prioritariamente en un regulador de las leyes de oferta y demanda y de fomentar las acciones del sector privado en la economía.

Así, las medidas de adelgazamiento económico del Estado manifestadas en la desincorporación de casi mil empresas paraestatales, la reprivatización de la Banca y la autorización de que la inversión privada participe en la generación de servicios como el de las carreteras, son ejemplos irrefutables del nuevo papel del Estado en la economía y de la influencia del paradigma neoliberal en la economía.⁹

De lo anteriormente expuesto se puede desprender una de las primeras conclusiones conceptuales de la presente investigación, en el sentido de que a partir de 1983, se abre una nueva concepción en el manejo de la política económica y de sus acciones, predominantemente monetarista.

Asimismo, la concepción Keynesiana del Estado y de las bondades del mismo que llevaron adelante al sistema capitalista en su primera gran crisis, han quedado en el pasado y servirán únicamente para comprender parte de la evolución reciente del capitalismo.

⁹ Para mayor detalle véase "Diez lecciones de Política Económica" por José Córdoba M., y en revista Nexos, 1991.

Sin embargo habrá de esperar algunos años todavía para medir con mayor profundidad las bondades del paradigma neoliberal sobre todo en el aspecto de la distribución del ingreso en donde México aún no alcanza un nivel satisfactorio.

1.3 LA ORTODOXIA NEOLIBERAL EN EL AMBITO EXTERNO

Uno de los puntos que debemos destacar es el concerniente a que en el marco del pensamiento neoliberal para el caso del sector externo se afirma que al igual que en el comercio interior el exterior también debe liberarse, ya que esto mejoraría la asignación de recursos y reduciría la presión inflacionaria que se generaría bajo un esquema de protección.

El esquema es planteado de la siguiente manera:

"En la evolución de cualquier economía el comercio exterior juega un papel preponderante . Su importancia radica en que la apertura de la economía, entre mayor sea, permite alcanzar mayores niveles de bienestar para la población y una utilización más eficiente para los recursos. El aprovechamiento de las ventajas comparativas de que se disponga se refleja directamente en un crecimiento y desarrollo económico"¹⁰

Como se observa, a la apertura comercial se le asigna un papel importante de nueva cuenta en tanto factor que permite una optimización de recursos, se dice también que una situación

¹⁰ Isaac M. Katz, "Tipo de cambio, comercio exterior y crecimiento económico", Ed. IMEP, México, Pág. 3.

contraria determinaría distorsiones, en este sentido se dice "Cuando una economía se desarrolla en un esquema de protección a la planta productiva nacional, principalmente la del sector industrial, se generan una serie de distorsiones que se traducen en una asignación ineficiente de recursos y en una tasa de crecimiento económico menor a la potencial."¹¹

Estas concepciones sobre el comercio y la apertura aparentemente resultan novedosas aunque sus principios básicos se remontan a más de cien años atrás, cuando David Ricardo ya mostraba sus proposiciones sobre las ventajas comparativas y los beneficios que esto generaba a las economías que comerciaban entre sí, por ejemplo ya se comentaba que:

"Cuando el comercio empieza a tener lugar, las diferencias de precios de cada país anteriores al comercio originan gracias a la actuación de las empresas que persiguen el beneficio, los intercambios internacionales. Debido a estos intercambios, la producción de aquéllos bienes en los cuales un país tiene ventaja comparativa aumenta mientras que la producción de aquéllos bienes en los cuales posea desventaja comparativa, disminuye, lo que no es sino el efecto producción del comercio internacional"¹²

Como se desprende del párrafo anterior, al igual que hace más de cien años el comercio en condiciones de libre mercado no hace más

¹¹ Isaac M. Katz, op. cit. Pág. 29-

¹² L. Sirc, "Iniciación al comercio internacional", Ed. Siglo XXI, Pág. 110.-

que eficientar las ventajas comparativas de un país a la vez que mejora la asignación de precios relativos de la economía.

Esta misma situación y hasta la teoría anterior, pero en las condiciones actuales del "capitalismo moderno", se reproduce en el marco neoliberal cuando se afirma que:

"Cuando la economía que ha estado protegida de la competencia externa se abre al comercio internacional, se experimenta un cambio en precios relativos que inducen una reasignación de los recursos disponibles.

En primer lugar dicen, al abrirse la economía al exterior, las empresas del sector industrial se ven obligadas a trabajar con un nivel de eficiencia mayor, dado que los precios a los que pueden vender los bienes en el mercado doméstico estarán determinados por el exterior.

En segundo lugar afirman, al cambiar los precios relativos los recursos se asignan a aquellas actividades en las cuales se goza de ventaja comparativa. Por ello en el proceso de consolidación de la apertura de la economía habrá ramas industriales que se contraigan e inclusive desaparezcan mientras otras se expandan."¹³

¹³ Isaac M. Katz, op. cit. Pág. 31.

En el cambio de los precios relativos del mercado doméstico habría que agregar que estos se corrigen a nivel de los bienes comerciados principalmente.

Es importante destacar como la actual concepción de la apertura comercial, a pesar de que está impregnada fuertemente de la teoría clásica del comercio internacional, se observa como la alternativa más viable para el desarrollo y el crecimiento económico.

Procesos de apertura en América Latina - influenciados por el liberalismo, se han presentado en Chile, en donde incluso la celeridad en su apertura fue mayor a la registrada recientemente por la economía Mexicana

1.4 HACIA UN NUEVO MODELO DE CRECIMIENTO?

La coyuntura económica actual plantea un cambio en el paradigma económico pasando de un esquema de alta protección y un papel dinámico del Estado hacia un mercado libre determinado por las leyes de la oferta y la demanda en un entorno en donde el Estado juega un papel pasivo en cuanto a participar en la actividad económica y cuya función principal es la de regular la actividad económica en favor de la iniciativa privada.

Así, por ejemplo el Dr. Jose Luis Orozco afirma en torno a este nuevo modelo y forma de pensamiento económico y político del neoliberalismo:

"...más que un resurgimiento del liberalismo, en realidad nos encontramos con un acentuamiento de una cultura liberal que parte sin discontinuidades desde la época de Adam Smith. De ninguna manera se trata de una especie de recuperación simplona del liberalismo individualista como algunos lo han querido ver... Creo que en realidad el liberalismo constituye un amplia cultura liberal que nunca dejó de ser apuntalada intelectualmente durante el siglo XIX."¹⁴

El párrafo anterior que corresponde a una mesa redonda en la que se discutió el llamado proceso del neoliberalismo nos permite ver que éste no es sólo una forma de pensamiento económico, sino también es político en el sentido de que sobre todo ha estado apuntalado principalmente por el sector privado.

En otra opinión de la misma mesa redonda el Dr. Luis Javier Garrido señalando lo siguiente:

"Un signo preocupante de lo que acontece en México, es el hecho de que se discuta hoy, de manera tan tardía el neoliberalismo: las políticas neoliberales que aplica el gobierno y la ideología neoliberal que ha asumido como suya el grupo gobernante. La

¹⁴ "El Financiero", suplemento ZONA ABIERTA, marzo 5 de 1993.

razón es fundamentalmente una: la debilidad que históricamente ha tenido en nuestro país la inteligencia crítica, la vinculación que tienen los intelectuales, académicos, periodistas, por intereses de acomodo, con el aparato burocrático de Estado"

Algo evidente y que queda fuera de toda discusión es primero que efectivamente el neoliberalismo ha asumido el papel predominante en la práctica económica y segundo que es aplicado y discutido tardíamente en México.

Así por ejemplo si recordamos que Milton Friedman genera toda una escuela "nueva" del pensamiento económico en los inicios de la década de los 70's cuya filosofía en su libro titulado "La Libertad de Elegir"¹⁶ aplicada bajo el régimen militar chileno en esa época prácticamente como un laboratorio del neoliberalismo económico en América Latina.

Esta situación ya era planteada también por el Dr. Rene Villarreal ¹⁷ que el paradigma Keynesiano sobre el Estado promotor, protector, planeador, etc., había empezado a ceder el paso al monetarismo neoliberal.

Dadas estas consideraciones, efectivamente el neoliberalismo no es un paradigma nuevo, lo nuevo tal vez sea la discusión que se ha iniciado en México a más de 20 años de distancia de su

¹⁶ Friedman Milton, "La Libertad de Elegir", Ed. Premia, Madrid, España. t

¹⁷ Rene Villarreal, "La Contrarrevolución Monetarista", Ed. Océano, México, 1983.

aplicación en América Latina, y de poco menos de 10 años del inicio de su aplicación en México.

Sin embargo, lo que es importante tal como lo señala el Dr. Lorenzo Meyer, es el hecho de que lo nuevo si es que se ha convertido en el modelo dominante del sistema capitalista actualmente cuando señala "El neoliberalismo, en efecto no es nuevo, pocas veces se inventa o hay algo nuevo en este tema de la ideología y de las visiones políticas del mundo. Pero lo que quizá lleva a acentuar lo del liberalismo, y lo que sí es nuevo, es el hecho de que se ha quedado solo.

De los paradigmas existentes a mediados del siglo XX, ahora nada mas queda uno, un paradigma victorioso. Ese es el resultado de la caída y destrucción de la Unión Soviética. Estados Unidos, Europa Occidental, los grandes países industrializados del capitalismo, son en este momento el único foco que dicta las perspectivas para el futuro siglo XXI."¹⁸

Lo comentado por el Dr. Lorenzo Meyer es muy contundente en cuanto a que enfrentamos una nueva concepción del pensamiento económico y político, es decir, estamos en el umbral del nuevo modelo de crecimiento que muy probablemente tendrán que seguir las economías del mundo capitalista moderno.

Este modelo que ha venido perfeccionándose durante los últimos 20 años y que todavía ha tenido una mezcla con signos netamente

¹⁸ El Financiero, op. cit. Pág. 4

keynesianos como es el caso reciente de la política de gasto de William Clinton, en torno a que todavía el Estado norteamericano no pueda seguir al pie de la letra los lineamientos del neoliberalismo económico, sobre todo en lo que respecta a la apertura comercial y al déficit fiscal del gobierno, indica que efectivamente este nuevo paradigma continuará perfeccionándose.

Sin embargo, lo que sí es discutible es la influencia que este modelo está teniendo en el ámbito académico de las universidades donde el pragmatismo y el monetarismo son parte de los componentes de este modelo que actualmente opera en la economía mexicana y que habrá de esperar su validez empírica no sólo en estos últimos cuatro años, sino cuando menos los próximos 6 años a fin de observar la eficiencia en el aparato productivo.

Así por ejemplo, el sector privado opina :

"En México, al igual que en la generalidad de las economías occidentales en donde predomina el mercado como mecanismo de asignación de recursos, la producción de bienes y servicios, o sea la generación de riqueza siempre ha descansado fundamentalmente en la actividad del sector privado"¹⁹

Se esperaría en este sentido que el sector privado contribuyera contundentemente a elevar la eficiencia de las unidades

¹⁹ Revista "Actividad Económica" del Centro de Estudios Económicos del Sector Privado A.C., México, 1989.

productivas así como la eficiencia del aparato económico en conjunto.

No obstante, no se debe olvidar que un factor importante que ha influido en los cambios de los distintos paradigmas ha sido el problema de la distribución de la riqueza, la cual al parecer este modelo no se acaba de interpretar cabalmente ni los alcances ni sus consecuencias.

CAPITULO II
ANTECEDENTES HISTORICOS (1929-1982).

INTRODUCCION

En este capítulo se exponen las características de las diferentes etapas de crecimiento económico en nuestro país, desde el modelo de economía de enclave hasta el modelo basado predominantemente en la sustitución de importaciones.

Se pone especial énfasis en el modelo de sustitución de importaciones, que se implementó en el período (1929-1970) desglosándolo en sus fases sustitutivas, en las cuales se avanza en el proceso de sustitución de bienes de consumo, de bienes de uso intermedio y capital.

Se observa en el análisis del período referido que el desequilibrio externo del país aunado a una balanza comercial deficitaria ha sido en todo el desarrollo económico y en la evolución de nuestro comercio externo, un problema permanente.

De igual manera se deduce que el resultado de este modelo de crecimiento fue el surgimiento y consolidación de un aparato productivo industrial ineficiente, anacrónico y de baja competitividad, lo que por una parte restringió el desarrollo del mercado interno y por la otra impidió la participación dinámica de nuestra economía en el mercado mundial.

Asimismo se destaca que el sector manufacturero en cuestión ha sido incapaz de generar las divisas necesarias para financiar las importaciones requeridas por nuestro país.

Finalmente se aborda la última etapa de este modelo, que consiste en la sustitución selectiva de importaciones así como de exportaciones.

Esta última modalidad del modelo con el propósito de lograr el mayor fortalecimiento de nuestra economía, al diversificar los sectores o ramas claves del crecimiento económico.

2.1 La Ruptura del Modelo de Economía de Enclave.

En las últimas décadas del siglo XIX, el comercio exterior fue el foco de atención de las esferas privilegiadas, en mercados de latinoamérica incluyendo a México, las inversiones extranjeras se orientaron principalmente a los productos primarios de estos países, por lo que el sector primario se convierte en exportador, y se constituye en el eje y motor del crecimiento económico.

De esta manera la exportación de materias primas representó durante varias décadas la cuota mayor de las exportaciones latinoamericanas y de las áreas subdesarrolladas en general.

"Dicho esquema favoreció el crecimiento rápido del comercio mundial, durante un largo período, entre los denominados países

centrales y los periféricos, especializados en la producción primaria; situación que se va transformando debido a la dinámica general del proceso de acumulación de capital y en particular por los avances técnicos logrados en los países capitalistas centrales".¹

Lo anterior originó que el esquema de especialización prevaeciente en el comercio internacional, tuviera que sufrir modificaciones progresivas desde la primera guerra mundial acentuándose en la década de los treinta, para culminar en el período de la segunda guerra mundial.

Bajo estas condiciones para México, se redefinieron los términos de su inserción dentro de la economía mundial, pasando a ser una economía que inicia un proceso de industrialización liviana basada en las sustituciones de algunos productos importados, de bienes de consumo manufacturados.

En las importaciones, las manufacturas de uso corriente cedieron lugar a los bienes de consumo, de uso intermedio y de capital; los cuales corresponden a niveles de desarrollo tecnológico más avanzados.

¹ Pellicer Olga. La Política Exterior de México: Desafíos en los Ochentas. Ed. Cide, Colección Estudios Políticos, Enero 1983, p. 303.

2.2 El Proyecto Nacionalista (1929-1939).

El proyecto nacionalista se identifica con la ruptura total de la economía de enclave primario exportadora, y se desarrolla durante el período comprendido de 1929-1933, además es consecuencia de la gran depresión como factor externo y exógeno, el cual redujo el comercio exterior del país a más de la mitad, otro factor determinante en el surgimiento de este proyecto fue interno y político, es decir, nos referimos a la creación del partido nacional revolucionario (PNR) y a la gestión de un nuevo Estado.

Pero la consolidación del proyecto nacionalista y la ruptura definitiva con el modelo de economía de enclave primario exportador se da con las reformas estructurales de la economía, orientadas e impulsadas al desarrollo económico y político del país de una manera autónoma e independiente del exterior.

"En el área económica, el plan sexenal enfatizaba la necesidad de disminuir la dependencia del país de los mercados extranjeros (romper con la economía primario exportadora), llevar a cabo la promoción de industrias pequeñas o medianas más que grandes unidades industriales y fomentar el desarrollo de empresas mexicanas, más que empresas bajo control de intereses extranjeros". ²

² Villarreal Rana. *Industrialización, Deuda y Desequilibrio Externo en México: Un Enfoque Neoestructuralista (1929-1968)*. Ed. Fce/Latinamericana, 2a. Ed. 1988. p.49.

Dado que en esta etapa el Estado participa por vez primera en forma directa y activa en la economía y en la planeación del desarrollo: el proyecto en comentario fue apoyado por la creación de medidas de políticas económicas, entre las cuales destacan las siguientes:

Política fiscal y monetaria. Esta se orientó a la ampliación del gasto del gobierno, en un 15% durante dicho periodo, lo que representó un déficit del gobierno federal de un total de 153 millones de pesos. También parte de estos gastos se financiaron a través de la emisión de bonos de gobierno, los cuales fueron absorbidos por el mercado interno, mediante la generación de dinero nuevo a través del Banco Central. Es importante destacar que parte de la oferta monetaria provocó presiones inflacionarias.

Política Comercial. La tarifa de importación y la tasa de cambio: debido al impacto de la depresión mundial el Estado aumenta la tarifa de importaciones. Dicha política no fue suficiente para frenar el desequilibrio externo pues en 1931 se devalúa al peso. El cambio en la tarifa implicó un aumento en los ingresos por impuestos de importación de casi 40% en 1937, respecto a 1936; y en 1938 las fracciones quedan sujetas a un nuevo impuesto de importación que varió entre 25 y 400%. La causa fue indole proteccionista pues se pretendía favorecer el desarrollo de la industria interna contra la competencia externa.

La tasa de cambio reflejada en la devaluación protegió a la industria sin necesidad de un arancel elevado. Además jugó un papel proteccionista, el tipo de cambio de 3.60 a 5.19 jugó el papel de una tarifa nominal arancelaria del 44%.

Política de Exportación. Esta tuvo cambios importantes en 1938 se estableció un impuesto al valor en 12% sobre productos de exportación y el objetivo era obtener beneficios sobre exportaciones, aprovechando la devaluación dada y de esta forma financiar productos esenciales de importación.

"En la década de los treinta, mientras que la economía creció a una tasa promedio anual de 2.8% (PNB real a precios de 1950) el sector manufacturero alcanzaba una tasa de sólo 1.6% (PIB real). Aunque la economía no profundizó en la Sustitución de Importaciones, dicho proceso se inició durante este periodo.

El índice de SI (la razón de importaciones a oferta total en base a valor agregado) se redujo para el sector de manufacturas de un nivel de 0.57 en 1929 a 0.49 en 1939; la participación de las importaciones en la oferta total decreció en sólo 14% en esta década; esto significa, que a diferencia de otros países latinoamericanos, México no profundizó en SI en este periodo". ³

³ *Ibid.*, p.53.

"Por otro lado, la sustitución en México se presenta relativamente con mayor intensidad en los bienes de consumo (no duraderos y algunos duraderos) mientras que en el proceso de sustitución de bienes intermedios y de capital la economía casi no avanza. En efecto, la participación de las importaciones en la oferta total para bienes de consumo decreció 37%, en bienes intermedios el índice de sustitución se mantuvo constante ($M29 = M39 = 0.56$), por lo que la razón de importaciones a oferta total permanece constante. En el sector de bienes de capital (incluye algunos bienes de consumo duradero) la razón de importaciones a oferta total decrece en sólo 6%. De aquí que aunque se inicia el proceso de SI, la economía mexicana no profundizó en el modelo de industrialización por sustitución de importaciones"⁴.

Para 1929, la producción del sector manufacturero se representa por unas cuantas industrias de consumo, pues el 83% de la producción manufacturera era de bienes de consumo y los bienes intermedios y de capital participaban con el 15 y 2% de la producción.

2.3 El Modelo de Industrialización Vía Sustitución de Importaciones.

Proyecto de crecimiento económico sin desarrollo (1939-1970).

⁴ Ibid, p.54.

El proceso de crecimiento económico basado en el modelo de industrialización vía sustitución de importaciones, aportó un crecimiento del PIB, del orden del 6.5% promedio anual durante el lapso que va de 1940 a 1970.

Este modelo alcanzó sus objetivos en términos de crecimiento económico, más no en el ámbito del desarrollo económico, el cual se caracterizó por el aumento del desempleo, la concentración del ingreso y la agudización de la dependencia externa en términos directos e indirectos: inversión extranjera y deuda externa.

El modelo de Sustitución de Importaciones en México se distinguió por la prolongación de su primera etapa, es decir la sustitución de importaciones de bienes de consumo, y el retraso de las etapas subsiguientes, o sea, la de bienes intermedios y de capital.

Este proceso se realizó en dos periodos con características diferentes:

El primero que va de 1939 a 1958, se centró en el proceso de SI de bienes de consumo, en el cual se da un crecimiento con devaluación e inflación, pues el equilibrio interno es parcial, y el crecimiento es acompañado por una inflación del 10% promedio anual.

El segundo periodo del modelo de Sustitución de Importaciones, se refiere al proceso de SI de bienes intermedios y de capital y abarca del año 1959 a 1970; es conocida como el periodo del

crecimiento estabilizador, dado que el equilibrio interno es completo crecimiento con estabilidad de precios, además la economía avanza en la sustitución de bienes intermedios, y con menor intensidad en la de bienes de capital.

En ambos períodos existe un continuo y permanente desequilibrio externo, además cada uno de ellos se realizó dentro del modelo de Sustitución de Importaciones de largo plazo.

2.4 Etapas del Modelo de Sustitución de Importaciones.

La economía mexicana durante esta etapa de SI, de bienes de consumo, experimentó un desequilibrio externo, el cual se corrigió y financió a través de la captación de inversiones extranjeras y la contratación de préstamos externos.

En esta primera parte del modelo de SI, el desequilibrio externo es originado, por el renglón de las importaciones ya que en dicho proceso de sustitución de bienes de consumo por producción doméstica, se crea una demanda de bienes intermedios y de capital, como requisito para llevar a cabo el proceso de industrialización; situación que conlleva al alargamiento y estancamiento del proceso sustitutivo de importaciones, pues mientras la etapa que nos ocupa se prolonga, se retarda la segunda.

En el mismo orden de ideas, la alta propensión a importarse se dá también por la carencia de sustitutos domésticos que compitan con las importaciones.

En virtud de lo anterior la balanza de pagos acumulados refleja un déficit en balanza de mercancías de 3071 millones de dólares y un superávit en balanza de servicios (a) de 2897 millones de dólares y considerando los pagos por servicio del capital externo (balanza de servicios "b") se reduce a 1489 millones de dólares. De esta forma se tiene en la balanza de cuenta corriente un déficit acumulado de 1582 millones de dólares, financiados por inversión extranjera y préstamos externos de 1134 y 504.5 millones de dólares, respectivamente.

Además "Durante el período de 1939 a 1959, la economía mexicana crece a un ritmo de 5.8% promedio anual (PIB real), acompañada de un proceso inflacionario en el que los precios crecen al 10.6% promedio anual y de un continuo y creciente desequilibrio externo (déficit en balanza de pagos en cuenta corriente, que crece al 14.2% promedio anual) utilizándose en dos ocasiones la devaluación como mecanismo de ajuste a dicho desequilibrio. (Cuadro VI)". 5

Crecimiento Estabilizador (1959-1970).

Durante esta segunda etapa del modelo de SI, se inicia el proceso sustitutivo de bienes intermedios y de capital, y comprende el periodo que va de 1959 a 1970. En este lapso de tiempo, nuestra economía continúa experimentando un desequilibrio externo de naturaleza semiestructural. En esta fase del desarrollo nacional se presentó una sobrevaluación de la tasa de cambio, que incidió en un crecimiento acelerado de las importaciones y obstaculizó las exportaciones, lo que condujo a un déficit en la balanza comercial, que finalmente es financiado con capital extranjero.

Por otro lado, el análisis detallado de la balanza comercial nos demuestra que en dicha fase se dió un cambio estructural en la demanda de importaciones, ya que casi se agotó la sustitución de bienes de consumo y se avanzó en la de bienes intermedios y de capital, encontrándose sustitutos internos que compiten con las importaciones. Esto se explica por una disminución de la propensión marginal a importar.

El incremento considerable en la producción de manufacturas, contrasta con la situación del periodo anterior en el que el desarrollo de la industria manufacturera fue muy raquítica. Este aumento en los volúmenes de productos manufacturados nos permite elevar nuestra capacidad de exportación de las mismas.

No obstante lo anterior, surgen factores adversos, para la colocación del excedente exportable en otros países, pues a manera de ejemplo se pueda citar la política económica de sobrevaluación, los impuestos a las exportaciones, y el proteccionismo del mercado interno, lo que repercuta en un aumento de precios internos mayores que los internacionales. Cabe destacar que la sobrevaluación del 15 al 20% de la tasa de cambio funcionó como un subsidio a las importaciones, ya que afectaron como un impuesto implícito a las exportaciones.

Por otro lado, el bajo subsidio a las exportaciones y un mercado cautivo, no hace atractiva la colocación de los productos manufacturados en el mercado externo.

"Durante este período la economía de nuestro país creció al 7.1% promedio anual, con estabilidad de precios (2.9% promedio anual), pero continuó el desequilibrio externo en forma permanente y creciente. El déficit en la balanza de cuenta corriente, creció a una tasa promedio anual del 19.9% y de representar un valor de 152 millones de dólares en 1959 se elevó a 1115 en 1970.

El motor del crecimiento siguió siendo el desarrollo industrial (este sector creció al 8.6% promedio anual), el que a su vez promovió al avanzar y profundizar la economía en la SI de bienes intermedios y de capital (etapa avanzada de SI)". ⁶

⁶ *Ibid*, p.81.

Así la economía en la etapa avanzada de SI se profundizó en gran medida, pues el índice de SI en bienes de consumo permaneció casi constante, y para bienes intermedios y de capital disminuye en casi 20 puntos, ya que la participación de las importaciones en la oferta total disminuyó en 44 y 27% en bienes intermedios y de capital, respectivamente.

Por otro lado, el carácter acentuado de la industrialización hacia el mercado interno fue una de las causas para que en las dos etapas del modelo de SI no se diera un crecimiento en la participación de las exportaciones del sector manufacturero, debido a la expansión de la demanda interna, que se cubrió con un crecimiento de la producción que pasó de un 82% en 1939 a un 90% en 1970.

Así tenemos que debido a la estructura del mercado el sector manufacturero no sufre cambios radicales en todo el periodo, pero sí se distinguen momentos de avance y retroceso en el curso de todo el proceso sustitutivo de importaciones, en general se observa que la producción de bienes de consumo, intermedios y de capital avanza en forma lenta pero uniforme.

2.5 Crecimiento Económico (1970-1976)

A partir de este sexenio se inicia la transición del modelo de SI a la desustitución de importaciones y el despegue de la sustitución de exportaciones.

En este proyecto se define como objetivo general y prioritario, alcanzar paralelamente tanto el crecimiento como el desarrollo económico del país; rasgo que lo diferenció de los anteriores modelos, que ponían especial énfasis en el crecimiento del producto interno bruto.

En este contexto, el plan que nos ocupa contempla como metas fundamentales, la creación de nuevas fuentes de empleo, lograr una mejor redistribución del ingreso y reducir el grado de dependencia externa; sin embargo, el éxito del mismo, tenía como condición necesaria el desplazamiento del modelo de sustitución de importaciones, por el de la sustitución de exportaciones en el mediano plazo.

Con el correr del tiempo, dentro del mismo sexenio, se plantea un modelo de corto plazo, con el propósito de mantener la tasa de cambio fija en forma real, con subsidios y menos impuestos; todo esto en apoyo del sector exportador, y como una alternativa para cuando se hubiera logrado un lugar en el mercado internacional.

En conclusión, los bienes manufacturados producidos por la industria en este sexenio, se orientan básicamente a la exportación; por lo que este sector experimenta cambios estructurales acordes a las exigencias de la nueva realidad nacional y al mismo tiempo se consolida como el motor del crecimiento económico.

2.6 El sector externo en la etapa del auge petrolero.

En 1976 el modelo de SI llegó hasta un punto máximo, al igual que el proteccionismo del mercado interno y el permanente desequilibrio externo. Todos estos acontecimientos originan el surgimiento de nuevos lineamientos en la política económica.

El agotamiento del modelo de SI, aflora con la crisis de 1976, y da aviso de las necesidades de cambio estructural del aparato productivo y del crecimiento industrial. De esta forma en este sexenio se da una nueva estrategia de industrialización sustitutiva, basada en la consolidación del sector exportador; pero la cuestión más grave es que se encamina al sector petrolero exportador, enfocando eje central del crecimiento económico nacional a esta actividad.

El papel determinante que se le dió, nos condujo a la trampa de la petrodependencia externa, y a una desustitución de importaciones y predominante exportación petrolera; lo que fue en contra de los lineamientos establecidos, ya que se retrocede en forma alarmente en el proceso de Sustitución de Importaciones, el cual se pensaba superado, y además favorece para que la economía sea más vulnerable ante los cambios y movimientos, económicos externos. Es así que nuestra economía se hace más vulnerable a los precios y movimientos de capitales de las economías desarrolladas, y de las expectativas de la economía mundial.

Por otro lado como efecto de la estructura económica del país, los déficits de la balanza comercial se agudizaron, al igual que los saldos en la balanza de pagos fueron altamente negativos. Ante la bonanza económica producto del acelerado incremento de las exportaciones petroleras; el Estado no delinó una estrategia de política económica que pudiera aprovechar las divisas provenientes de este sector, y descuidó sectores estratégicos, como el manufacturero, el cual fue financiado en sus importaciones para seguir funcionando, y nos hicimos dependientes en los sectores tradicionales, lo que se manifestó en las constantes crisis cíclicas, de endeudamiento externo y baja capacidad, productiva de los sectores económicos.

"En el periodo 1976-1981, y como consecuencia de la desustitución de importaciones se agudizó el desequilibrio externo, el cual alcanzó en el último año un déficit récord en balanza de cuenta corriente de 16,000 millones de dólares, producto de un saldo negativo de la balanza de servicios financieros de más de 10,000 millones de dólares, de una balanza comercial deficitaria en aproximadamente 4,000 millones de dólares, y de un déficit de la balanza de servicios no financieros de 2,000 millones de dólares.

Estos déficits se financiaron con los recursos provenientes de las exportaciones petroleras, con un aumento de la deuda externa de 20,000 millones de dólares, con la inversión extranjera directa neta y con la disminución de las reservas internacionales del Banco Central.

Los factores adversos generados por la predominante exportación petrolera y la desustitución de importaciones, irrumpieron en el último año de este sexenio, por lo que a continuación se expone un breve análisis de lo sucedido, ya que constituye el punto de partida del nuevo proyecto de desarrollo de los últimos 10 años.

En este año, la economía mexicana experimenta diversos desequilibrios; entre ellos la pérdida de reservas internacionales del Banco de México y la incapacidad de poder obtener más divisas; por lo que el gobierno se ve obligado a aplicar políticas tendientes a eliminar la salida de capitales, así como a evitar profundizar los desajustes financieros en la balanza de pagos y en el presupuesto fiscal.

Es a mediados de febrero de 1982 cuando el gobierno devalúa el peso mexicano y se retira el banco central del mercado de cambios. Posteriormente se adoptan medidas para reducir el gasto público y se modifican los precios y tarifas de los bienes y servicios que produce el sector público. De igual forma se procede a reducir el déficit en cuenta corriente de balanza de pagos, disminuyendo las importaciones.

El 15 de agosto se anuncia la devaluación, con la misma idea de evitar la fuga de capitales y paralelamente entraron en vigor dos tipos de cambio del dólar: preferencial y otro de aplicación general. En este tiempo se trataba de corregir la problemática que existía en la balanza de pagos mediante políticas que

incidieran sobre fuerzas del mercado, regulando la libre convertibilidad del peso y restringiendo a su vez la libre movilidad del capital.

Por otro lado, la aguda crisis económica demandaba la necesidad de renegociar la deuda externa, con el propósito de evitar que el alto pago de su servicio y la amortización continuaran descapitalizando la economía y agravando los problemas de liquidez y de producción de bienes y servicios.

En tal virtud se iniciaron las negociaciones con el Fondo Monetario Internacional (FMI) y la Banca Internacional que condujeron a la renegociación condicionada de la deuda externa, pues entre los puntos que proponía este organismo para llevar a cabo políticas que aseguraran el superávit comercial externo y que implícitamente nos permitiera cubrir el pago de servicios de los débitos externos, se encontraban:

- a) Racionalizar el gasto público.
- b) Aumentar y reestructurar los ingresos de gobierno mediante medidas tributarias y la eliminación de subsidios, por lo que era necesario efectuar la revisión de los precios y tarifas de los bienes y servicios producidos por las empresas paraestatales.
- c) Reducir con lo anterior el déficit público como proporción del producto interno bruto (PIB) y;
- d) Colocar topes al endeudamiento externo.

Tales medidas profundizan más los problemas, la devaluación del peso disparó los precios de insumos y bienes importados, que colocó al borde de la quiebra a muchas empresas.

Ante este panorama de profundos desequilibrios externos de nuestra economía, se inician cambios importantes en los principales lineamientos de política económica, orientados básicamente a revertir la tendencia mostrada por la balanza comercial y el endeudamiento externo.

CAPITULO III

EL SECTOR MANUFACTURERO EN EL CRECIMIENTO ECONOMICO RECIENTE DE MEXICO.

El desarrollo de la economía mexicana, ha estado vinculado a diferentes etapas y modelos de producción basados en procesos productivos acordes al grado de consolidación y formación de la industria y de los lineamientos de política económica.

Como quedó asentado en el capítulo anterior, el primer modelo implantado en nuestra economía fue el primario exportador, orientado hacia afuera y basado en la exportación de productos primarios y en la importación de bienes de consumo duradero y no duraderos.

El segundo fue el modelo de sustitución de importaciones canalizado hacia el mercado interno y de sesgo proteccionista, donde el motor de crecimiento económico es la industria dirigida a la producción de bienes sustitutos del mercado externo.

En su fase final este proyecto se caracterizó por un intento a la promoción de las exportaciones manufactureras (segunda parte de la década de los 70's), para avanzar en el modelo de sustitución e importaciones; sin embargo, los resultados fueron totalmente opuestos, ya que se dió una desustitución de importaciones y la conformación de un proceso centrado en la exportación de petróleo; considerandose a este como la palanca del crecimiento

económico, en virtud de la cuantía de las divisas que genera y su efecto multiplicador, al atraer inversiones relacionadas con esta actividad.

Este período, se distinguió por una aportación considerable de la demanda interna al crecimiento económico, por una importante desustitución de importaciones, una contribución negativa a las exportaciones no petroleras; y se agotó con la caída de los precios internacionales del petróleo (1982).

El nuevo modelo, representativo de los 80's, se diferencia por la apertura de la economía a la competencia y la inversión extranjera, por la sustitución selectiva y eficiente de importaciones y por la mayor utilización del ahorro interno, con respecto al pasado.

Por otro lado, este modelo implica la promoción de las exportaciones no petroleras mediante el uso de todos los instrumentos de política económica con que dispone el gobierno de la república.

Obviamente que los planteamientos anteriores están encaminados a la conformación de un sector industrial autónomo y autosuficiente con sesgo exportador y que sea capaz de avanzar gradualmente en la sustitución selectiva de bienes de capital y manufactura compleja; en las importaciones y la sustitución de exportaciones no petroleras.

Este modelo se ha ido delineando en el transcurso del período comprendido de 1983 a 1990, lapso en el cual se utilizaron diferentes instrumentos de Política económica, con los resultados que a continuación se exponen.

3.1 Estrategia de Estabilización Económica.

A partir de la segunda mitad de los setentas en la economía mundial se presentaron una serie de problemas económicos a nivel internacional, y en el caso particular de México, como país fuertemente endeudado, su futuro económico dependió de ..."factores tales como el incremento de las exportaciones, la evolución de los términos de intercambio, las tasas de interés reales aplicadas a los nuevos préstamos y al refinanciamiento de la deuda pasada"...¹

Aunado a esto, la situación se volvió más difícil para México debido a la drástica baja del precio del petróleo y al fuerte aumento de las tasas de interés internacionales.

Sobre estos aspectos, algunos autores coinciden en señalar que en 1973 y 1979 se dieron a nivel mundial cambios en los niveles de oferta y demanda de los energéticos, teniendo esto un efecto negativo sobre el precio del petróleo.

¹ Romo Guillén, Héctor. "Orígenes de la Crisis en México". Colección Problemas de México, 1989. Pág. 113.

Sin embargo, a pesar de este cambio en el mercado petrolero, y el fuerte estancamiento económico de los países más desarrollados, el gobierno mexicano siguió adquiriendo una mayor deuda externa, con la perspectiva de pagarla a través de un esperado aumento de las exportaciones petroleras.

Por lo que respecta al aumento de la tasa de interés internacional, es en 1979 cuando se inician cambios en la política monetaria de los Estados Unidos de Norteamérica, lo que provocó un incremento acelerado en las tasas de interés del dólar, con lo que se agravó la situación de los países deudores, ya que los bancos acreedores exigían fuertes primas de riesgo, elevadas tasas de interés, además de acentuarse la tendencia a reducir la duración de los plazos y el monto de dichos préstamos.

Bajo este panorama se aprecian claramente los efectos negativos para México, derivados de la reducción del precio del petróleo y del aumento de las tasas de interés externas, ya que estos significaron una importante reducción de la disponibilidad de divisas.

Así, a principios de 1982 se dan una serie de devaluaciones del peso y un programa de austeridad que implicó entre otras cosas, la reducción del gasto público, restricción del crédito, un incremento de la tasa de interés interna, el establecimiento de un doble tipo de cambio; medidas que tuvieron por objeto enfrentar la fuerte crisis financiera que se presentaba. Si bien,

todas estas medidas dieron resultados positivos en la balanza de pagos, no fueron capaces de detener la fuerte inflación que se presentó desde principios de ese año. A su vez, inflación y devaluación unidas provocaron una gran incertidumbre, y ante la inestabilidad monetaria, la gente que poseía grandes y medianos capitales optaron por adquirir dólares y oro que les dieran la seguridad de que sus valores no sufrirían pérdidas por la constante devaluación monetaria. Por otra parte, el hecho de que existiera gran facilidad para que los residentes del país tuvieran cuentas en dólares, se originó el hecho de que el dólar comenzara a sustituir al peso como moneda de transacción principal, todo esto ante la falta de un control de cambios adecuado y por el rezago de la tasa de interés interna con respecto a la tasa de interés estadounidense. De ahí que durante ese año un gran porcentaje de las transacciones bancarias se realizaran en dólares, fomentando así el aumento de cuentas bancarias en dólares, así como una gran fuga de capitales. Estas tres acciones al hacerse masivamente constituyeron una estrategia especulativa, ante la constante amenaza de una inflación incontrolada.

Según algunos autores ... "el pánico y la especulación a través de la compra masiva de dólares durante el mencionado año, fueron manifestación de una crisis de "legitimación monetaria", la cual

tiene origen en la gran deuda externa del país, derivada del modelo de acumulación practicado por el gobierno mexicano...".²

Así ante el rápido aumento de las tasas de interés externas y la posibilidad de un cambio en la reglamentación sobre la compra de divisas, se da una mayor fuga de capitales, agravando aún más el fuerte problema de liquidez de la economía mexicana.

Ante este panorama, surge el interés del gobierno por establecer medidas que evitaran mayores problemas en el sistema financiero mexicano. Así el primero de septiembre de 1982, el Presidente José López Portillo anuncia la Nacionalización de la Banca y el establecimiento de un control de cambios rígido, tendiente a eliminar la inestabilidad financiera y monetaria. Aunado a esto se prohíbe abrir cuentas en dólares y las que ya existían fueron convertidas en pesos.

Con estas medidas, no se resolvió el problema de la deuda externa, lo que obligó a que el gobierno firmara en noviembre de 1982 una carta de intención con el Fondo Monetario Internacional, a fin de obtener ayuda financiera y un aval para solicitar un nuevo plazo para el pago del servicio de la deuda a sus acreedores. En dicha carta el gobierno se comprometió a aplicar un fuerte programa de austeridad de corte monetarista: donde se contempló una drástica reducción del déficit presupuestal,

² Ibid. Pág. 115

limitar el crecimiento de la deuda externa y hacer más flexible el control de cambios.

... "El déficit presupuestal que corresponde en 1982 a 16.5% del PIB, deberá ser reducido a 8.5% en 1983, a 5.5% en 1984 y a 3.5% en 1985. Por lo que respecta a la deuda externa, esta no deberá superar cinco mil millones de dólares en 1983". ³

Para 1983 y con la entrada de un nuevo gobierno, las medidas económicas antes citadas son abandonadas parcialmente, dando paso a una participación del 34% de capital privado en los bancos, la flexibilización del control de cambios y la liberación de los precios de diversos productos; todo esto bajo un estancamiento económico generalizado, derivado de la estricta aplicación de las medidas impuestas por el FMI. Así, la economía del país presentó durante los años siguientes una fuerte caída de los niveles de producción acompañada de un rápido incremento de precios y completamente dependiente de lo que ocurriera en el exterior, particularmente en la economía Norteamericana.

Así, en términos generales las características de la crisis económica-financiera fueron las siguientes:

- a) Interrupción del crecimiento sostenido que la economía había presentado desde los años cincuentas.
- b) Una inflación arriba del 100%

³ El Financiero. "Carta de Intención de México al Fondo Monetario Internacional". 11 de Noviembre de 1982.

- c) Una fuerte devaluación del peso con respecto al dólar.
- d) Una fuerte caída del nivel de empleo.
- e) Elevados costos financieros.
- f) Gran escasez de divisas y por consecuencia la insuficiencia para cubrir el servicio de la deuda externa.

Esta última característica, determinó la estrategia de la política económica seguida a partir de 1983, y que tuvo por objetivo garantizar el pago de la deuda externa.

A fin de salir de la crisis económica, así como para asegurar el pago de la deuda, se instrumentó el "Programa Inmediato de Recuperación Económica" (PIRE), el cual tendría una vigencia de dos años (1983-1984) y cuyos objetivos más específicos fueron:

- Abatir los altos niveles de inflación.
- Recuperar el desarrollo sostenido.
- Establecimiento de precios y tarifas del sector público ajustados de acuerdo a la inflación, a fin de hacer rentables las empresas estatales.
- Incrementar gradualmente la carga impositiva indirecta.
- Disminuir el gasto público real (gasto de inversión y de consumo).
- Estabilizar el mercado cambiario.

Por lo que respecta a la política cambiaria, esta se basó en ... "una maxidevaluación de los tipos de cambio nominal y real a

un nivel desconocido en nuestro país y en minidevaluaciones (deslizamientos) posteriores en el tipo de cambio, con el fin de estabilizar el mercado cambiario y generar superávit en la cuenta corriente de la balanza de pagos".⁴

Se observa, que la política de austeridad impuesta por el Fondo Monetario Internacional y el gobierno no cumplió con su objetivo de estabilización monetaria y cambiaria. Sin embargo si provocaron un empobrecimiento progresivo de las clases medias y populares, así como un constante crecimiento de la inflación, la cual si bien mostró una tendencia a disminuir a partir de 1984, ésta volvió a incrementarse enormemente en 1987 llegando a alcanzar un nivel del 160% anual.

3.2 Repercusiones en la Política Comercial.

En el Plan Nacional de Desarrollo de Miguel de la Madrid se presentó un diagnóstico de la situación económica que atravesaba el país en 1982; señalando entre sus principales conclusiones que el modelo de industrialización seguido por más de cuarenta años, si bien creó una planta productiva importante, también generó una serie de problemas que en el futuro impedirían avanzar en el desarrollo económico del país.

⁴ Guillen Romo, Héctor, "El Seseño de Crecimiento Caro", México, 1982-1988. Colección Problemas de México. Pág. 33

Se reconoció entonces implícitamente el agotamiento del modelo de Sustitución de Importaciones hasta entonces aplicado, el cual se fundamentó en un excesivo proteccionismo a la industria y en incentivos fiscales que apoyaran el desarrollo de la actividad productiva. Este proteccionismo aunado a cierto grado de estabilidad de precios y salarios, al aumento del gasto público y al aumento de la demanda interna, fue positivo para el establecimiento y desarrollo del sector industrial, convirtiéndose así este en motor de la economía. Si bien este modelo permitió el desarrollo de una planta productiva industrial importante, no sucedió así con el resto de los sectores productivos, lo que provocó la desarticulación de la actividad productiva, impidiendo el desarrollo global de la economía.

Lo anterior se explica por el hecho de que la Sustitución de Importaciones no se hiciera en forma adecuada y selectiva provocando que muchas industrias desarrollaran procesos de producción ineficientes, sobre todo para competir en el mercado externo. Aunado a esto se dió el desencadenamiento de los procesos productivos y la incapacidad para producir muchos bienes demandados internamente (principalmente bienes intermedios y de capital).

Por lo que se refiere al excesivo proteccionismo, este provocó que el productor, al destinar su producción al mercado interno y obtener elevadas utilidades, perdiera el interés por destinar su producción al mercado externo. Quedando así de manifiesto que la

política económica aplicada promovió básicamente el desarrollo industrial del país destinado a abastecer el mercado interno.

El periodo de mayor protección a la planta productiva fue entre 1979-1981, siendo en 1981 cuando aumenta la exigencia del permiso previo de importación a gran parte de las fracciones de la tarifa de importaciones, debido a que es en este año cuando se acentúa el desequilibrio del comercio exterior.

Por otro lado en los niveles de protección se aprecian también grandes diferencias entre los distintos sectores, así mientras sectores como el de manufacturas estaban altamente protegidos, otros como el de la minería se encontraban sin protección alguna.

Por otro lado dicha disparidad en los niveles de protección mostró desequilibrios en la balanza comercial, la cual llegó a niveles deficitarios bastante elevados en los años que antecedieron a 1982, (ver cuadro 2) y particularmente en el sector manufacturero ... "que en el quinquenio 1977-1981 registró un déficit acumulado de 60 mil millones de dólares. Las exportaciones manufactureras solamente financiaron el 25% de las importaciones de bienes de este sector". ⁵

Por lo que respecta a la estructura de las exportaciones ésta fue a grandes rasgos la siguiente:

⁵ Bravo Aguilera, Luis. "La Política Comercial y el GATT". Colegio de México, 1989. Pág. 26.

PROTECCION EFECTIVA EN MEXICO
 (\$Powermjes)

SECTOR	1979	1980	1981
AGRICULTURA	-2.0	18	36.0
MINERIA	-66.0	-73.0	-78.0
MANUFACTURA TRADICIONAL	-9.0	9.0	23.0
MANUFACTURA INTERMEDIA	15.0	43.0	28.0
MANUFACTURA MODERNA	69.0	128.0	186.0
COMBUSTIBLES	22.0	32.0	43.3

Fuente: INCE. "La protección efectiva en México, 1979-1983". México, 1984. Pág. 8 y 9.

BALANZA COMERCIAL
(Millones de dólares)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1970	1 372.9	2 460.6	(1 087.9)
1971	1 363.4	2 264.0	(890.6)
1972	1 665.2	2 717.9	(1 052.7)
1973	2 070.5	3 813.4	(1 742.9)
1974	2 849.8	6 056.7	(3 206.9)
1975	2 859.0	6 680.1	(3 721.1)
1976	3 655.5	6 299.9	(2 644.4)
1977	4 849.8	5 704.6	(1 054.7)
1978	6 063.1	7 917.5	(1 854.4)
1979	8 817.7	11 979.7	(3 162.0)
1980	15 134.0	18 832.3	(3 698.3)
1981	19 419.6	23 929.6	(4 510.0)
1982	21 229.7	14 437.1	6 792.6
1983	21 396.8	8 680.9	12 647.9
1984	24 196.0	11 254.3	12 941.7
1985	21 663.6	13 212.2	8 451.6
1986	16 031.0	11 432.4	4 598.6
1987	20 656.0	12 223.0	8 433.0

FUENTE: Carpeta de Indicadores Económicos, Banco de México, 1988.

FRACCIONES DE LA TARIFA DEL IMPUESTO GENERAL DE IMPORTACIONES CLASIFICADAS POR REGIMEN LEGAL
(VALOR DE IMPORTACIONES EN MILLONES DE DOLARES)

AÑO	TOTAL				CONTROLADAS				LIBERADAS			
	FRACCS.	%	IMPORT.	%	FRACCS	%	IMPORT.	%	FRACCS	%	IMPORT.	%
1982	8008	100	14437	100	3008	100	14437	100	—	—	—	—
1983	8023	100	7630	100	6320	78.8	7216	94.6	1703	21.2	414	5.4
1984	8063	100	10047	100	5219	64.7	8383	83.4	2844	35.3	1664	16.5
1985	8091	100	11804	100	839	10.4	4141	35.1	7252	89.6	7664	64.9
1986	8226	100	9456	100	638	7.8	2631	27.8	7568	92.2	6825	72.2
1987	8446	100	12223	100	329	3.9	2885	23.6	8117	96.1	9338	76.4

FUENTE: Secretaría de Comercio y Fomento Industrial, Dir. Gra. de Aranceles.

La exportación de petróleo llegó a representar en 1982 el 78% de los ingresos totales por exportación (ver cuadro 3), lo que provocó que en ese año se agravara la crisis económica del país, dada la baja de los precios del petróleo en 1981. La exportación agropecuaria fue el sector menos dinámico entre 1976 y 1982, teniendo un crecimiento medio anual de 0.8%.⁶

Por lo que respecta a las importaciones, las que más crecieron fueron las de bienes de consumo, con una tasa media anual de 17.9% entre 1976 y 1982; en segundo lugar los bienes de capital con un 15.1% y en último los bienes de tipo intermedio 14.1%⁷

Lo anterior reflejaba ya de por sí el alto grado de dependencia del exterior de la planta productiva ya que aún no se registraba un proceso de apertura comercial y sin embargo ya se presentaba un fuerte dinamismo de las importaciones incluso de bienes de consumo.

3.3 Política Comercial 1983-1988.

Al determinarse que la crisis económica y sus graves efectos tenían un origen estructural, el gobierno en turno optó por seguir una estrategia para terminar con los problemas que lo originaron, cuando menos disminuirlos.

⁶ Fuente: Secretaría de Comercio y Fomento Industrial.- Subsecretaría de Inversión Extranjera.

Así es como el gobierno de Miguel de la Madrid plantea un cambio estructural de la economía, el cual es propuesto en su Plan Nacional de Desarrollo, mediante un programa específico que fué el Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior (Pronafice), el cual, tenía por objetivo la formación de un sector productivo integrado y competitivo tanto en el mercado interno como en el externo.

Ante la necesidad de generar mayores divisas para continuar con el desarrollo económico a través de los medios distintos al endeudamiento y venta de petróleo, la política comercial se orientó a incrementar en forma constante la exportación de productos no petroleros; lo que implicó hacer más selectiva y eficiente la sustitución de importaciones y así poder entrar a los mercados internacionales. Con lo que se trataría de revertir la tendencia deficitaria de la balanza comercial. Así pues, la política comercial tendió a una protección racionalizada, al fomento de las exportaciones y a la negociación internacional.

Por lo que respecta a la racionalización de la protección, esta significó ... "ajustar gradualmente sus niveles sustituyendo el permiso previo por arancel y reduciendo los gravámenes a la importación para propiciar una industrialización eficiente, competitiva y enfocada principalmente a la exportación". ⁶

⁶ SECOFL "La Política Comercial de México y el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio", México 1989. Pág. 31.

Mientras se dió un elevado nivel de proteccionismo, los industriales prefirieron invertir en las actividades más protegidas (por licencias de importación), productivas ya que esto les aseguraba una elevada rentabilidad de su inversión. Por otro lado dicho proteccionismo provocó una mala asignación de los recursos disponibles. Así, para 1989 los niveles arancelarios fueron analizados y en su caso modificados, a fin de que diversas actividades productivas se volvieran atractivas alternativas para invertir.

Cabe hacer mención que los industriales más competitivos han aprovechado la escasa competencia interna y externa, dependiendo ahora la inversión de la competitividad interna y externa de sus productos y no del nivel de protección del mercado.

Por otro lado, la disminución del proteccionismo nunca se planteó como total, y en cambio si se manejó que su reducción fuera gradual, en un inicio.

Un ejemplo de la variación de los niveles de protección comercial es el siguiente:

..."en 1977, se encontraba controlado el 77% de las fracciones de la tarifa que amparaba 62.5% de las importaciones. En 1981 se invirtieron los términos ya que el 73.6% de las fracciones se hallaba liberado de permiso previo y por medio de ellas se canalizó el 73.2% de las importaciones. En 1982, por la

sobrevaluación y la crisis fue necesario someter al requisito de permiso a la totalidad de la importación". 7

Para 1983 continúa el uso generalizado de dicho permiso, con la finalidad de mantener así un control de la salida de divisas. No obstante, en este año se dió una reducción de los aranceles en importaciones de productos básicos y aquéllos necesarios para el funcionamiento de la planta productiva. En 1984 los instrumentos de política proteccionista estuvieron encaminados a reactivar la economía en un corto plazo y a iniciar el cambio estructural en el mediano. Así es como se llega a la instrumentación del "Programa de Racionalización de la Protección" el cual tuvo dos etapas. La primera consistió en sustituir los controles cuantitativos por aranceles y una modificación de los ya existentes. La segunda parte, se inició en 1986, con la puesta en marcha de un programa de reducción arancelaria, el cual se aplicaría en cuatro etapas, durante las cuales se establecerían niveles arancelarios que irían desde exento, hasta un 30% para fines de 1988.

En 1985 se da la liberación de la licencia de importación debido a factores tales como la baja del precio del petróleo y la necesidad de ayudar a disminuir las presiones inflacionarias, y lograr una mayor eficiencia de la planta productiva. Todo esto

7 Bravo Aguilera, Luis. "La Política Comercial de México y el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio. Colegio de México 1989. Pág. 35.

motivó a que en ese año desapareciera el permiso de más del 60% de las importaciones.

También se tomaron otras medidas tales como:

... "Al mismo tiempo se ajustaron algunas cargas impositivas para compensar temporalmente parte de la protección que otorgaba el permiso previo y continuó utilizándose el precio oficial de importación como forma de contrarrestar el dumping y las prácticas desleales del comercio internacional". *

En 1986 continúa la sustitución del permiso previo por aranceles hasta un 72.2% de las importaciones; y para abril de ese año se instrumenta un "Programa de Desgravación Arancelaria", el cual estaba dividido en cuatro etapas. El primer paso fue la reducción de los aranceles a 4,580 fracciones, con lo que se eliminaron cinco tasas arancelarias. Para 1987, ya se liberaron el permiso previo del 96% del total que integra la Tarifa de Importaciones, o sea el 76.2% de las importaciones de 1986 (ver cuadro 4) *

Así es que para 1987 se llegó al establecimiento de siete niveles impositivos que iban de exento a 40% (ver cuadro 5).

⁸ SECOFI, Subsecretaría de Comercio Exterior, "Política de Comercio Exterior 1983-1988".

* Secretaría de Comercio y Fomento Industrial, Subsecretaría de Comercio Exterior, 1988.

**EVOLUCION DE LOS PRINCIPALES INDICADORES ARANCELARIOS
DE LA TARIFA DEL IMPUESTO GENERAL DE IMPORTACION**

ANO	TOTAL DE FRACCIONES	MEDIA ARANCELARIA	ARANCEL Ponderado	NUMERO DE TASAS
1982	8008	27.0	16.4	16.0
1983	8023	23.8	8.2	13.0
1984	8083	23.3	8.6	10.0
1985	8091	25.5	13.3	10.0
1986	8206	22.6	13.1	11.0
1987 ^A	8431	19.4	10.8	7.0

^A Actualizado al 30 de noviembre de 1987.

FUENTE: Dirección General de Aranceles, Subsecretaría de Comercio Exterior

3.4 Estrategia de Estabilización a partir del Pacto de Estabilidad Económica (PECE)

Desde la primera mitad de la década de los cuarentas México presentó una de las inflaciones más altas de América Latina, pero después de las devaluaciones de 1949 y 1954 el país logra una estabilidad de precios y un crecimiento rápido y constante. Entre 1956 y 1972 se presentó una inflación lenta y de baja magnitud. Siendo en 1973 cuando comienzan a presentarse presiones inflacionarias que fueron más o menos controladas hasta 1981. Más para 1982 la situación cambia drásticamente, ya que la inflación se acercó a tres dígitos. Esto hizo que a finales de ese año se instrumentara una política de austeridad impuesta por el Fondo Monetario Internacional a fin de frenar el crecimiento inflacionario. Dicha política hizo que para 1984 la inflación se redujera, sin embargo esta volvió a crecer a partir de 1985 alcanzando un nivel de 160% anual en 1987, quedando así de manifiesto, como ya se dijo anteriormente, la ineficacia de las políticas de austeridad para frenar la inflación, además de impedir cualquier grado de crecimiento económico.

Algunos autores como Guillén Romo señalan que la política de austeridad contrariamente a lo que el gobierno proyectó, generó presiones inflacionarias debido a factores tales como:

- Las altas tasas de interés elevaron los costos financieros de las empresas, y alentaron la inversión especulativa en perjuicio de la inversión productiva.
- El financiamiento de los déficits del sector público recurriendo a la deuda interna; la que resultó tan inflacionaria o aún más que su financiamiento a través de la emisión monetaria, debido a los elevados pagos de intereses.
- El tipo de cambio altamente subvaluado encareció las importaciones de insumos, maquinaria y equipo, así como alimentos básicos (en 1986 el nivel de subvaluación fue de 50%).
- El incremento de los precios de bienes y servicios del sector público y la eliminación de gran número de subsidios sobre bienes básicos.
- La liberación de precios de gran cantidad de productos que antes estuvieron bajo control.

La combinación de todos estos elementos ... "atizó la inflación, superando el efecto depresivo que induce la política de austeridad vía contracción de la demanda efectiva y el aumento del desempleo". ⁹

⁹ Romo Guillón, Héctor. "El Sesenio de Crecimiento Cero". Colección Problemas de México. Pág. 106

De lo anterior se concluye, como ya se había mencionado el efecto negativo derivada de la aplicación de las políticas de austeridad a partir de 1982 y de los intentos del esquema gradual de ajuste de la economía.

En este proceso inicial las expectativas de los agentes económicos se adelantaban a las posibles medidas de política económica, además de que el estado atravezaba ya por una fuerte crisis de credibilidad lo cual anulaba los posibles efectos favorables de los acuerdos del Estado para lograr la estabilización económica.

3.4.1 Seguimiento de la Estrategia a través de las 7 fases de Concertación Económica.

Teniendo el antecedente del fracaso de las políticas de austeridad aplicadas en 1982 (de carácter ortodoxo) el gobierno instrumentó (a fines de 1987) junto con los obreros, campesinos y empresarios, el llamado "Pacto de Solidaridad Económica". El cual se convirtió en la primera concertación convocada por el gobierno para enfrentar los graves problemas económicos del país y cuya cronología ha sido la siguiente:

15/DIC/87.- Primera concertación. Los obreros, campesinos y empresarios firman el Pacto de Solidaridad Económica (PSE), siendo los principales acuerdos, los siguientes:

- Aumento de salarios del 15% a la firma del Pacto y otro en febrero de 1988 en porcentaje del 20%.
- 85% de aumento de energéticos.
- 17.2% de aumento en tarifas de Ferrocarriles Nacionales.
- 85% en tarifas telefónicas.
- 20% en tarifas aéreas.
- 81% y 79% de aumento a los precios del azúcar y fertilizantes respectivamente.
- Reducción del gasto público en 1988, del 22% al 20.5% del PIB.

12/DIC/88.- Cambia el nombre de la concertación siendo ésta ahora Pacto para la Estabilidad y Crecimiento Económico (PECE), siendo los principales acuerdos:

- Aumento salarial del 8%.
- No incremento a las tarifas del sector público que afecten directamente a la economía familiar. No así, las tarifas de los servicios públicos prestados a la industria y al comercio (no se determinó un monto determinado de aumento).
- Se determina que el deslizamiento de nuestra moneda será de un peso diario.

18/JUN/89.- Segunda fase del PECE, siendo los principales acuerdos:

- Aumento a los salarios mínimos en 6%.
- No hay aumento de precios.

- Compromiso de abasto al mercado interno.
- Modernizar al sector agrícola y financiero.
- Continuar con la disciplina del gasto público.
- Continuar con el deslizamiento de la moneda en un peso diario.

03/DIC/89.- Tercera fase del PECE, tomándose los siguientes acuerdos:

- Aumento a los salarios mínimos en 10%.
- Aumento de precios de los energéticos.
- Continuar con el mismo deslizamiento de la moneda.

11/NOV/90.- Cuarta fase del PECE, con los siguientes acuerdos:

- No aumento a los salarios.
- Aumento "moderado" de los energéticos.
- Reducción del deslizamiento de la moneda a 80 centavos diarios.

11/NOV/90.- Quinta fase del PECE, tomándose los siguientes acuerdos:

- Aumento a los salarios mínimos en 18%.
- Aumento de precios de energéticos (Nova \$710.00, Magna Sin 1.000.00; Diesel 10% y Combustoleo 30%).
- Aumento de la energía eléctrica en 10%.
- Reducción del deslizamiento de la moneda de 80 a 40 centavos diarios.

- Disminución del Impuesto sobre la Renta hasta en 40%.

10/NOV/91.- Sexta y última fase del PECE, con los siguientes acuerdos:

- Aumento a los salarios mínimos en 12%.
- Reducción del IVA del 15 al 10%.
- Aumento de energéticos (Nova 1,100.00 y Magna Sin 1,250.00)
- 15.3% de aumento en el consumo de energía eléctrica de uso doméstico, y 14.5% a la de uso industrial.
- Reducción del deslizamiento de la moneda de 40 a 20 centavos diarios.
- Disminución del costo del pasaje turístico y de carga entre 2% y 2.5% **

Mediante el Pacto de Solidaridad Económica, los obreros se comprometieron a limitar sus peticiones de incremento salarial; los campesinos aceptaron que los precios de garantía de 1987 se mantuvieran subsecuentemente, a fin de terminar con su tendencia a crecer por arriba del nivel de inflación. Por su parte los empresarios aceptaron que se iniciara la apertura comercial, lo que implicaría una baja en sus utilidades, además de requerir ser más competitivos (a través del incremento de la productividad); por último, el gobierno se comprometió a reducir su gasto, así como el tamaño del aparato estatal, además de acelerar el proceso

** Información obtenida de "El Universal", 21 de Octubre de 1992, Pág. 22.

de venta de las empresas consideradas como no prioritarias ni estratégicas.

El Pacto de Solidaridad Económica contempló dos etapas. La primera pretendió corregir el desequilibrio que existía entre los distintos precios, debido a que con el proceso inflacionario éstos se modificaron en distinta medida. Una vez logrado este equilibrio, durante la segunda fase se determinaría la proporción en que se incrementarían gradualmente los salarios, el tipo de cambio, precios y tarifas del sector público. Con estas acciones, se pretendió llegar a un nivel de inflación mensual de 1 ó 2% para finales de 1988.

La primera etapa del Pacto abarcó del 15 de diciembre de 1987 al 27 de febrero de 1988, la segunda parte se extendió más de lo originalmente previsto (hasta principios del siguiente sexenio), y según la información oficial, proporcionada por el Banco de México, los resultados fueron positivos ya que la inflación descendió gradualmente alrededor del 15% mensual, aunque ya para finalizar el año se observó nuevamente un crecimiento, el cual en noviembre fue de 1.3% mensual. Al mismo tiempo se dió una tendencia de deterioro del salario real. Primero se da un ajuste del 15% a los salarios mínimos en 1988 y posteriormente éstos fueron revisados e incrementados en sólo dos ocasiones: El primero de enero de 1988, tuvieron un incremento del 20% y el 10. de marzo un 3%.

... "con ello, su nivel en diciembre de 1988 fue de 31.9% mayor al promedio vigente durante diciembre de 1987. En términos normales, el nivel promedio nacional fue de 87.6% superior al de 1987. Sin embargo, en términos reales experimentó una caída de 12.7% en el año".¹⁰

Cabe señalar que la tendencia al deterioro del salario real de los trabajadores se vino presentando desde la administración anterior (de José López Portillo), sin embargo es a partir del inicio del Pacto cuando se acentúa dicha tendencia.

Así con el nuevo fracaso de la política fiscal y monetaria, surge la política de concertación, la cual inicia con la firma del Pacto como la vía más adecuada para resolver el problema de la inflación.

Una vez cercano el término de dicho pacto, ... "los sectores coincidieron en la necesidad de realizar una nueva concertación, volviéndose así esta la única vía utilizada por el gobierno para resolver el grave problema del crecimiento de la inflación".¹¹

La nueva concertación se denominó "Pacto para la Estabilidad y el crecimiento Económico (PECE)", firmado el 12 de diciembre de 1988 y cuya vigencia sería hasta julio de 1989. Sin embargo dicho

¹⁰ Banco de México. Informe Anual del Banco de México 1988. Pág. 135-136

¹¹ Nacional Financiera. "El Mercado de Valores". Núm. 24. Dic. 15, 1991. Pág.22

Pacto se amplió en seis ocasiones, hasta llegar a una última concertación en 1992 cuando se firma el Pacto para el Crecimiento, la Competitividad y el Empleo en octubre de este año, y cuyos objetivos principales difieren muy ligeramente.

3.5 Algunos resultados de la Política aplicada.

El saneamiento de las finanzas públicas ha sido un punto muy importante para lograr la estabilización y según datos oficiales durante el período 1988-1992, de un déficit financiero se pasó a un ligero superávit...

... "El balance del sector público pasó de un déficit financiero de 12.5 por ciento del PIB en 1988 a un superávit financiero de 0.4 por ciento esperado para 1992..." ¹²

Esto debido a que la deuda interna y externa tuvieron una reducción al igual que las tasas de interés, lo que hizo que cambiara el carácter de demandante de recursos del gobierno.

A su vez, la renegociación de la deuda externa, el control presupuestal y el pago de la deuda con los recursos captados por la venta de empresas paraestatales y bancos comerciales, han contribuido a reducir la deuda del país, así...

¹² Presidencia de la República. "Criterios Generales de Política Económica para 1993". Dic. 1992. Pág. 4.

... "la deuda neta consolidada con el Banco de México pasó de 62.4 por ciento del PIB en 1988 a 28.4 por ciento en junio de 1992" ¹³
Por lo que respecta a la apertura económica, esta ha sido desde 1988 la que ha impulsado la actividad productiva, alentando la exportación de más y mejores productos, además de pretender contribuir a mejorar el abasto interno y a mejorar los precios internos, los cuales deben apegarse a los niveles internacionales para ser competitivos.

En el aspecto fiscal, la política seguida ha pretendido una mayor redistribución del ingreso, afectando en mayor medida a los de más alto ingreso y disminuyendo el nivel del impuesto a las clases de menor. Lo anterior ha propiciado que el gobierno tenga una mayor captación de recursos, basada en una ampliación de la base gravable y el número de contribuyentes.

Por lo que respecta a la política monetaria, se menciona que esta ha provocado el aumento y reorientación del crédito hacia el sector privado y social. A su vez la política cambiaria y monetaria han permitido la canalización del ahorro interno.

... "De esta forma la disponibilidad de recursos, la disminución de las tasas de interés y una mayor confianza originaron un aumento en el nivel de inversión". ¹⁴

¹³ *Ibidem*, Pág. 5.

¹⁴ *Ibidem*, Pág. 7.

Por su parte, la política de desincorporación de empresas estatales, y el consecuente abandono de su papel rector, el gobierno ha canalizado mayores recursos al sector social, así como al fomento de la modernización de la industrial, contribuyendo así a elevar los niveles de inversión, la competitividad de las empresas, además de fortalecer el ahorro del Estado y propiciar el uso más adecuado de los recursos.

Como se puede observar el papel del estado en la economía a raíz del nuevo programa de estabilización económica se forma más regulador y menos participativo en la actividad económica, lo cual muestra el carácter neoliberal del Estado reciente en la economía mexicana.

Su actividad regulatoria se orientaba principalmente a favorecer y estimular la participación prioritaria del sector privado en la economía.

3.5.1 Implicaciones en la Política Comercial (a raíz de la firma del Pacto.)

Por lo que respecta a la política comercial, en diciembre de 1987, y en virtud de la firma del Pacto de Solidaridad Económica, se realizaron algunos ajustes a la estructura arancelaria, a fin de que esta permitiera disminuir las presiones inflacionarias y favorecieran el desarrollo de la planta productiva a través de un adecuado nivel de protección. De esta forma se redujeron a cinco

los niveles arancelarios y el de los impuestos, estableciendo un rango de cero a 20% en función de los niveles productivos. Así es que la estructura de las tasas arancelarias en diciembre de 1987 fue de 0, 5, 10, 15 y 20%, lo que contribuiría a reducir las presiones inflacionarias originadas por el alto costo de las importaciones requeridas por el aparato productivo, y dada la devaluación del peso frente al dólar.

Para 1988 se da una aceleración del proceso de la apertura comercial... con la reducción anticipada de los derechos de importación a un nivel máximo de sólo 20%; la meta original para ese año establecía un nivel máximo del 30%. Además se eliminó el impuesto adicional de 5% a las importaciones. La tasa media ponderada arancelaria durante ese año fue de tan sólo 5.9 por ciento". 15

La apertura comercial combinada con la política fiscal y la monetaria han tendido a favorecer la exportación de más y diversos productos; así desde 1986 se inicia un proceso de diversificación de las exportaciones, ejemplo de esto es que:

"en 1982 el 80% de las exportaciones era petróleo; y para 1987 las exportaciones petroleras no llegaron al 58% del total. De esta manera los mayores ingresos de divisas por exportación de

15 Nacional Financiera. "El Mercado de Valores". Núm. 21. Nov. 11, 1988. Pág. 21.

productos no petroleros han compensado en parte los menores ingresos obtenidos de la venta de petróleo al exterior". 16

Era evidente que la aceleración de la apertura comercial buscaba en sí mismo un doble efecto el primero de ser un acicate en contra del crecimiento de precios de los bienes comerciados y segundo lograr una mayor competitividad de la planta productiva ante el exterior.

Este proceso que en buena medida abandonaba ya de suyo el esquema altamente proteccionista que se había seguido a raíz del modelo de sustitución de importaciones, empezaba a mostrar el carácter del sector externo en el nuevo modelo de crecimiento que se estaba formando con mayor claridad a partir de 1989.

La modernización industrial, por tanto vendría acompañada de un proceso de apertura comercial jamás conocido en la historia económica del país cuyo objetivo entre otros era buscar también una mayor penetración de las exportaciones manufactureras en el mercado mundial.

La diversificación del comercio exterior si bien se vería fuertemente impulsado en este período en donde se apoyaría también en un fuerte grado de subvaluación cambiaria (mayor al 40%), favorecería esta primera etapa de apertura externa.

¹⁶ Nacional Financiera. "El Mercado de Valores". Núm. 4. Feb. 15, 1988. Pág. 21.

Sin embargo los resultados como veremos más adelante, reflejarían que algunas divisiones de las manufacturas resultarían beneficiadas (sobre todo de aquéllas que practican el comercio intra-firma), en tanto que otras como por ejemplo, madera, textil y nuevo calzado serían fuertemente deteriorada su actividad interna, ante la incapacidad de hacer frente a la competencia externa.

CAPITULO IV

IV EL MODELO DE CRECIMIENTO HACIA AFUERA.

La política económica seguida por el gobierno desde hace unos años obedece a un proyecto de crecimiento económico que básicamente trata de reemplazar el modelo de sustitución de importaciones que permitió el éxito del milagro mexicano por un nuevo modelo de acumulación al que se le ha calificado como "Secundario Exportador", siendo los principales instrumentos de esta política los siguientes:

- Establecimiento de medidas económicas de carácter ortodoxo, tales como el PSE.
- Liberalización del comercio exterior (desde la entrada al Gatt).
- Puertas abiertas a la inversión extranjera.
- Supresión progresiva de los subsidios y alza de las tarifas públicas.
- Programa de estímulos a las exportaciones.
- La devaluación y conservación deliberada de el deterioro del peso.
- El cumplimiento escrupuloso de los compromisos adquiridos por la deuda.
- No apoyo del Estado a las empresas en dificultad y venta de empresas paraestatales.
- Política fiscal favorable a las empresas.

- Política salarial en perjuicio de la clase trabajadora y en beneficio de las empresas tanto nacionales como extranjeras (maquiladoras).
- Modificaciones "necesarias" a los marcos jurídicos del país (inclusive de la Constitución) por considerarse no adecuados para lograr el crecimiento económico, etc.

Estos son, a grandes rasgos los pasos seguidos por el gobierno para lograr su objetivo.

Así, la entrada al GATT, la liberación comercial, el cambio a la reglamentación jurídica (en especial a la Constitución Política) del país, la posible integración a una zona de libre comercio con Norteamérica, han sido gestiones encaminadas a alentar el crecimiento económico de un país que pretende desarrollarse en el marco de una economía abierta.

4.1 Implicaciones en el mercado interno.

Una de las principales características de este modelo de crecimiento, es el desarrollo desigual y desarticulado de la industria nacional, así, según distintos autores, mientras que el volumen de las exportaciones se incrementó considerablemente entre 1980-1989, el mercado interno se estacara considerablemente. **

** Datos citados en "El Cotidiano". Núm. 23. UAM. México, D.F., 1991.

Este fenómeno implicó que numerosos sectores industriales, orientados hacia el mercado interno, vieran a sus mercados reducirse y estancarse. Situación que se agravó aún más con la apertura de las fronteras (principalmente de Estados Unidos) las cuales atacan al productor nacional con la llegada masiva de productos más competitivos, de mejor calidad, o en todo caso más atractivos. Así, por mencionar sólo un ejemplo, en 8 años las ventas de automóviles en el mercado interno bajaron un tercio y el incremento global se explicó únicamente por el impulso espectacular de las exportaciones. **

La baja demanda en el mercado interno, se ha debido al estancamiento del ingreso disponible, y a la aplicación de una política que ha sido siempre un detrimento de los salarios, provocando así un gran estancamiento del consumo total de productos manufacturados como de demanda intermedia. Ello trae consigo, retroceso marcado de los niveles de inversión, que llega a ser en 1988 la tercera parte de la inversión registrada en 1980.

Resulta conveniente señalar que el aumento de la capacidad exportadora se ha basado entre otras cosas, en el estancamiento y detrimento de los salarios reales, ya que entre más ahorre una empresa en salarios, el costo de sus productos será menor y se volverán más competitivos.

** *Ibidem*

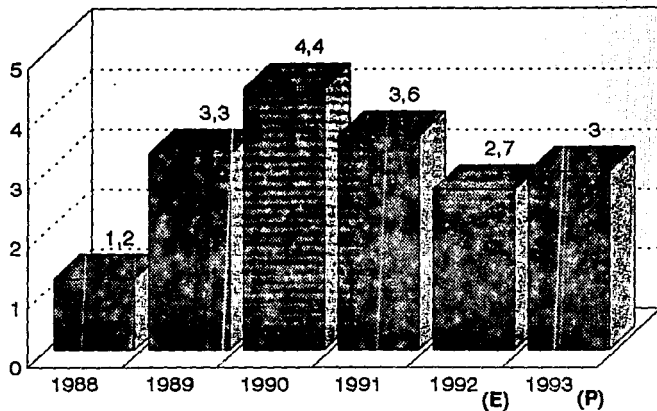
Así se observa que el gobierno mexicano pretende desde hace tiempo alcanzar un desarrollo económico integral; el desarrollo del aparato productivo nacional integrado, el fortalecimiento de un sector exportador competitivo y diversificado, o sea orientado básicamente al mercado externo.

4.1.1 Perspectivas de crecimiento con base en el aumento de la demanda externa.

Más reciente se observa que el objetivo exportador queda presente en la actualidad, sobre todo si observamos los lineamientos de criterios de política económica para 1993, en donde se plantea lo siguiente:

- Un crecimiento real del PIB entre 2.5 y 3.0%.
- La reducción de la inflación a un sólo dígito, el cual se plantea puede ser de alrededor del 7 por ciento.
- Obtener un balance superavitario del sector público, que equivalga aproximadamente al 1.7% del PIB.
- Se plantea la reducción del pago de intereses de la deuda pública a 3.1% del PIB.
- Reducir el saldo deficitario de la cuenta corriente a sólo 6% del PIB.
- Se espera que las exportaciones no petroleras representen al 6.8% del PIB y que las importaciones de mercancías lleguen al 15%.

PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL (CRECIMIENTO PORCENTUAL)



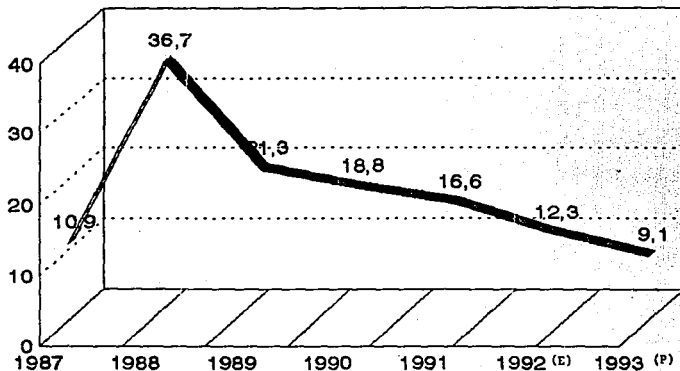
(E) ESTIMADO (P) PROYECCION.

FUENTE: CRITERIOS GENERALES DE POLITICA ECONOMICA, 1993.

EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES

1987-1993

(CRECIMIENTO PORCENTUAL REAL)



(E) ESTIMADO (P) PROYECCION

FUENTE: CRITERIOS GENERALES DE POLITICA ECONOMICA 1993.

- La promoción del empleo, derivado de un crecimiento mayor del producto por arriba del incremento de la población. La meta a alcanzar se fijó en 2.5 a 3 por ciento.
- Continuar con la reforma estructural de los factores a nivel micro, a fin de lograr una mayor eficiencia y productividad que permita a las empresas participar eficientemente ante el proceso de apertura.
- Promover el desarrollo social, particularmente de las clases más bajas, promover el desarrollo de empleos, para lo cual el gasto social tendrá un papel importante destinándose aproximadamente el 50% del gasto programable.

Para lograr todo lo anterior, se plantea como premisa imprescindible.

Según las perspectivas oficiales, 1993 será un año con una inflación a la baja y un ligero crecimiento económico.

- La inflación máxima será de un dígito y un crecimiento económico de entre 2.5 y 3% anual.

Para el logro de abatir la inflación y continuar con un crecimiento moderado del PIB se requiere que en 1993 se presenten los siguientes factores:

- a) Debe de terminar la desaceleración económica, implicando esto un mayor crecimiento del Producto Interno Bruto.

b) Debe de continuar el descenso de la inflación.

c) También resulta de gran importancia las expectativas formadas sobre la evolución y reactivación de la economía de los Estados Unidos, dado que es el principal mercado de exportación del país.

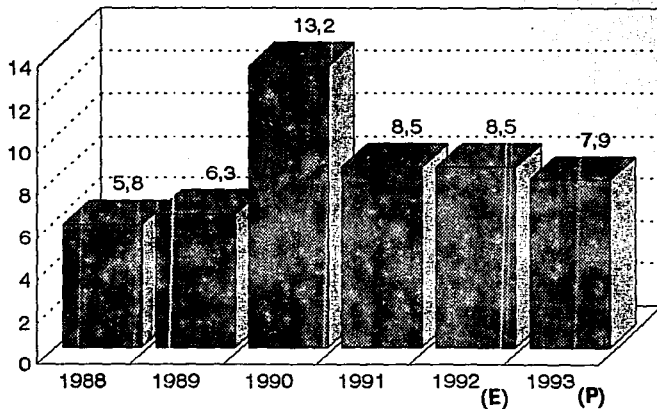
Ahora bien, para mejorar la productividad en 1993 se requieren elementos tales como:

INVERSION.- Para 1993 se espera un aumento en el nivel de producción, y un nivel de crecimiento todavía inferior del nivel total de la inversión. Para lograr lo anterior se requiere entre otros, mejorar la liquidez de las empresas, un aumento sostenido de la inversión privada, especialmente la destinada a infraestructura. A su vez, el nivel de inversión privada dependerá en gran medida de el costo del crédito y de los niveles de venta.

CONSUMO.- Por lo que respecta al comportamiento del consumo para 1993, se prevee un aumento real del 2.7 menor al registrado en 1992, el cual fue de 3.2%, estimado, en criterios esto derivado de que se verifique un mayor crecimiento por la búsqueda de la meta inflacionaria de un dígito.

EXPORTACIONES.- Es en este rubro donde se espera un comportamiento más dinámico, con la perspectiva de un crecimiento mayor que en 1992; implicando esto que la exportación será el

INVERSION TOTAL REAL (CRECIMIENTO PORCENTUAL)



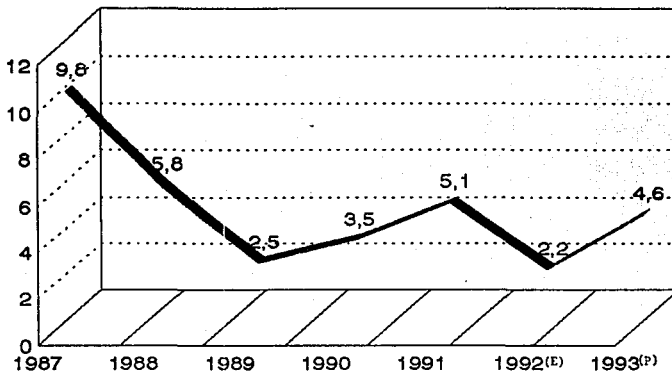
(E) ESTIMADO (P) PROYECCION.

FUENTE: CRITERIOS GENERALES DE POLITICA ECONOMICA, 1993.

EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES

1987-1993

(CRECIMIENTO PORCENTUAL REAL)



(E) ESTIMADO (P) PROYECCION

FUENTE: CRITERIOS GENERALES DE POLITICA ECONOMICA 1993.

Por otra parte, la recuperación de los precios internacionales del petróleo y la regulación de los gastos gubernamentales, así como el nivel impositivo derivado de la Ley de Presupuesto de los Estados Unidos, hicieron que bajaran sus niveles de inversión de 5.3% a principios de 1991 a 3.8% los Estados Unidos a finales del mismo. Lo anterior trajo consigo que el Producto Nacional Bruto (PNB) mostrara una disminución de 0.5% a mediados de año. *

Según cifras estimadas, 1992 no fue un año muy positivo para la economía norteamericana, sin embargo se apreciaron indicios de dejar atrás la recesión iniciada en 1990 creando perspectivas de una ligera recuperación económica, ya que durante el último trimestre la economía creció a una tasa de 4.8% la más alta de los últimos cinco años, lo cual hace preveer que los Estados Unidos empiecen a mostrar ya una recuperación importante de su economía como se aprecia en la siguiente gráfica.

Se considera que un obstáculo para que Estados Unidos logre superar completamente la crisis, lo representan factores estructurales tales como ..."el monto de la deuda pública y privada, el recurrente déficit del sector público, el bajo nivel de ahorro e inversión de la economía, la crisis de las instituciones de ahorro y crédito, la astringencia crediticia y la

* Fuente.

elemento que impulsará la actividad productiva. Se espera un crecimiento aproximado de 4.6%, pero su logro dependerá básicamente de la recuperación del mercado estadounidense. De no darse dicha recuperación todas las expectativas de crecimiento se verán afectadas negativamente.¹

4.2 Repercusión de la economía de los Estados Unidos.

Los Estados Unidos han presentado durante los últimos años una baja actividad económica, caracterizada por altos índices de desempleo y aumento de su déficit fiscal ... "El cual se ubicará en alrededor del 5 por ciento del PIB en 1992..." *

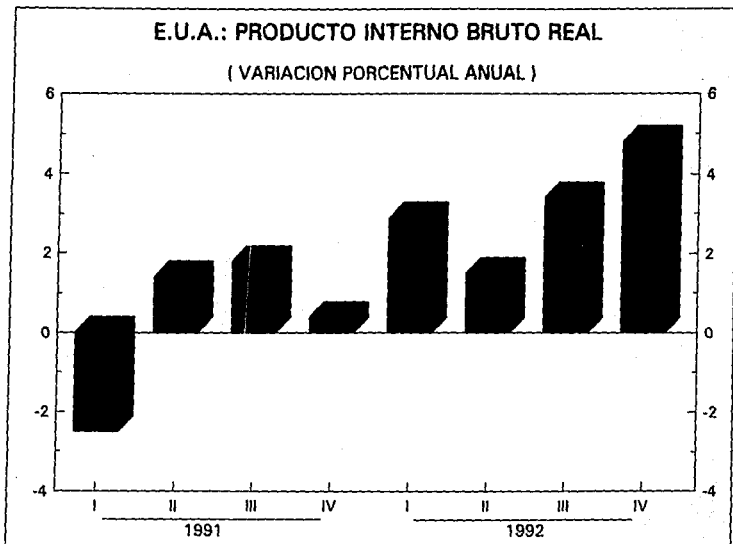
Aunado a este, se ha venido presentando una reducción de los recursos captados por el gobierno y un incremento de su gasto a causa del aumento del desempleo. A su vez, esta reducción ha provocado caídas en el consumo y la inversión privada.

La evolución de la economía estadounidense a grandes rasgos fue la siguiente en 1991.

Se dió un crecimiento de los precios al consumidor, cuyo nivel aumentó aproximadamente en 4.5 por ciento. *

¹Presidencia de la República. "Criterios Generales de Política Económica para 1993".

* Cifras Obtenidas de "Panorama Económico Bancome". 6o. Bimestre, 1992.



FUENTE: DEPARTAMENTO DE COMERCIO DE E.U.A..

depresión que prevalece en el mercado de bienes raíces, particularmente en el sector comercial". 2

Aunado a esto existen factores "coyunturales" tales como la desconfianza de los consumidores y el desarrollo de la economía mundial, los cuales en conjunto han impedido que la economía norteamericana evolucione tan positivamente como se espera.

Así, los elementos que permitirán lograr la recuperación económica en 1993 de los Estados Unidos son: Una situación financiera sana, así como un mejor control de inventarios y mejoras en la productividad, lo que por ende les dará una posición más competitiva tanto en el mercado interno como en el externo.

Así al terminar 1992 se espera una evolución positiva de la economía norteamericana, la cual ya dió algunos indicios de reactivación, tales como: la construcción de casas nuevas, aumentos en las ventas al menudeo y un ligero aumento de las ventas del sector automotriz.

Un elemento que resulta positivo para alentar la recuperación económica es el comportamiento de la inflación, la que en octubre de 1992 llegó a un nivel de 3.2% anual. *

2 Bancomer, "Panorama Económico", 6o. Bimestre de 1992, Pág. 13.

* Cifras obtenidas de "Panorama Económico Bancomer", 6o. Bimestre, 1991.

Por otro lado, entre los principales problemas que habrá de afrontar la economía norteamericana destacan por su importancia la creación de empleos, la debilidad de la actividad industrial, el aumento del ingreso real y el aumento de las exportaciones.

4.2.1 Efectos sobre las exportaciones.

Siguiendo un orden cronológico, se observa que la estructura de las exportaciones en México, ha sido a grandes rasgos la siguiente:

Sólo como referencia, podemos señalar que entre 1975-1979, las exportaciones más importantes fueron en las ramas de alimentos y bebidas, cobra importancia la exportación de camarón, de químicos, textiles, y aunque en menor importancia, se da la exportación de maquinaria y equipos diversos.

Las exportaciones manufactureras han tenido un relativo gran impulso desde comienzos de la década de los ochentas, seguida de las exportaciones realizadas por la industria maquiladora. Así, como se podrá observar dichas exportaciones pasaron de 19.53% del total en 1980, al 60.64% (estimado) en agosto de 1992.

Entre 1980-1985 las exportaciones más representativas fueron las siguientes: alimentos, derivados del petróleo, equipo de transporte e industria química.

EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS

AÑO	TOTAL EXPORTACIONES	EXPORTACIONES MANUFACTURERAS	PARTICIPACION % DE LAS MANUF.
1980	15 511.90	3 030.10	19.53
1981	20 102.10	3 360.50	16.72
1982	21 229.70	3 017.60	14.21
1983	22 312.00	4 582.70	20.54
1984	24 196.00	5 594.80	23.12
1985	21 063.80	4 878.00	22.98
1986	18 031.80	7 115.80	44.38
1987	20 656.20	9 907.30	47.96
1988	20 565.20	11 523.30	56.03
1989	22 542.10	12 607.40	55.19
1990	26 838.40	13 955.40	52.00
1991	27 120.20	16 034.50	59.12
1992	18 170.50	11 018.80	60.84

Elaborado con cifras de Estadísticas de Comercio Exterior de México.- Información preliminar enero-agosto de 1992.

Para el período 1986-1989 la rama alimenticia se ve desplazada por las exportaciones de transportes y comunicaciones, destacándose los automóviles y motores; el segundo lugar lo ocupó la industria química, seguida por maquinaria y equipos especiales y por último la industria alimenticia. *

Es importante hacer mención que al interior de las ramas manufactureras se han producido cambios importantes, tanto en los niveles de producción como de competitividad de algunos sectores. Además cabe mencionar que dichas exportaciones han sido principalmente de bienes de uso intermedio, seguidas por los bienes de consumo y por último de los bienes de capital.

Respecto a los niveles de exportación, algunos autores señalan que es relevante la importancia que ha tenido la política de devaluación del peso, ya que esta influye directamente sobre la competitividad del precio de las exportaciones manufactureras.

Según Eduardo Guitli durante el período en que prevaleció una política de subvaluación del peso, se dió un efecto favorable sobre la competitividad precio de las exportaciones y ... "una forma de compensación de la competitividad precio durante este período fue posible reduciendo el margen de exportación, destinando el producto al mercado interno (menor precio de exportaciones e

* Nacional Financiera. "El Mercado de Valores". Núm. 15. Nov. 1990.

incremento de precios internos) tal como sucedió en el periodo 1986-1989". ³

Para 1990, las manufacturas tuvieron un crecimiento del 5.2% siendo las ramas más dinámicas las de productos metálicos, maquinaria y equipo y las industrias metálicas básicas. A su vez, dicho aumento fue motivado por un aumento de las exportaciones. Ejemplo importante de ello es que en ese año, diez de cada cinco automóviles producidos fueron exportados, así la industria automotriz, sólo por ponerlo de ejemplo, creció 18.5% en 1990.

Para ese mismo año, según informes del Banco de México, el aumento de la demanda interna se debió a un crecimiento de gasto privado en inversión y en mayor consumo, derivados de una mayor confianza en la política de estabilización aplicada y las perspectivas de recuperación a mediano y largo plazo.

Por lo que respecta a 1992, se previó para principios de año un crecimiento de la industria manufacturera menor al 3.1% , debido a la baja del nivel de exportaciones. Se contempló dentro del sector manufacturero, que siete de las ramas que la comprenden tendrían un ligero crecimiento o quizás este resulte negativo, y que sólo algunas de ellas (química y productos metálicos, y maquinaria y equipo) crecerían a un nivel superior.

³ Guilti Rocha, Eduardo. "La Inversión Extranjera Directa y el Modelo Exportador Mexicano de los Ochentas". El Cotidiano, UAM, 1989.

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA**(MILES DE DOLARES)**

INDUSTRIA MANUFACTURERA	1991	1992
BIENES DE CONSUMO	3 568 012	3 856 799
BIENES DE USO INTERMEDIO	5 216 284	5 633 965
BIENES DE CAPITAL	1 011 344	1 305 724

Elaborado con cifras de Estadísticas de Comercio Exterior de México.- Información preliminar enero-agosto de 1992.

Así pues se observa que la estructura de las exportaciones mexicanas se ha transformado profundamente a partir de 1986, con un crecimiento significativo de las exportaciones manufactureras (y de maquila), así como la baja significativa de las exportaciones petroleras, fenómeno explicado por la disminución del precio internacional del petróleo.

4.3 Perspectivas de la Industria Manufacturera.

En el caso de México, se ha observado que el dinamismo de algunas actividades productivas se ha relacionado a la mayor o menor demanda interna y a su participación en los mercados internacionales y en menor grado a los encadenamientos productivos requeridos o a la salida de la intervención estatal en ellas.

Para 1992, según las últimas cifras oficiales, se registró un crecimiento de la industria manufacturera de sólo 1.8% debido a la disminución de las exportaciones al exterior, principalmente con los Estados Unidos, entre otros.

El comportamiento más dinámico se centró en las ramas automotriz, maquiladora, petroquímica, aparatos eléctricos, autopartes, telecomunicaciones y muebles metálicos; por lo que respecta al resto de las ramas, estas mostrarán un crecimiento mínimo y en algunos casos será negativo. Por lo que respecta al menor dinamismo de las economías desarrolladas, este ha provocado una

EXPORTACION DE MERCANCIAS POR SECTOR DE ORIGEN
(MILLONES DE DOLARES)

AÑO	TOTAL	PETROLEO CRUDO	DERIVADOS DEL PET.	PETROQUÍM.	AGROPEC.	EXTRACT.	MANUFACT.	% PART. IND.MANUF.
1980	15 511.9	9 448.8	426.9	118.7	1 527.9	961.3	3 030.1	19.5
1981	20 102.1	13 305.3	610.9	132.7	1 482.4	1 210.4	3 360.5	16.7
1982	21 229.7	15 622.7	260.0	115.6	1 233.3	979.6	3 017.6	14.2
1983	22 312.0	14 793.1	737.8	136.1	1 188.5	873.7	4 502.7	20.5
1984	24 196.0	14 967.5	1 244.2	160.7	1 460.8	767.9	5 594.8	23.1
1985	21 663.8	13 308.8	1 351.1	106.9	1 408.8	510.3	4 978.0	23.0
1986	16 031.8	5 580.2	636.6	87.5	2 098.4	509.7	7 115.6	44.4
1987	20 656.2	7 877.0	632.0	129.8	1 534.0	575.9	9 907.3	48.0
1988	20 565.1	5 883.5	617.9	208.8	1 670.3	660.3	11 523.3	56.0
1989	22 842.1	7 291.8	423.8	160.4	1 753.9	604.8	12 607.4	55.2
1990	26 838.4	8 920.7	802.3	290.7	2 162.4	618.9	13 955.4	52.0
1991 *p	27 120.2	7 264.8	642.3	258.9	2 372.5	546.8	16 034.5	59.1
1992 *	20 539.5	5 549.5	405.6	202.2	1 619.3	1 619.3	12 482.1	60.8

*p Cifras preliminares.

* Cifras preliminares al periodo enero-septiembre de 1992.

reducción de la demanda externa, lo cual afecta a México, debido a que con la disminución de los niveles de crecimiento, disminuye también la demanda de productos mexicanos, trayendo como consecuencia una contracción de la actividad productiva orientada hacia la exportación.

Así, con la contracción de la demanda externa, disminuye la producción manufacturera, con la consecuente disminución de las importaciones de bienes de capital e intermedios con rezago. Destinándose así su producción al mercado interno, pero este al estar limitado por el reducido poder adquisitivo de la población, no ofrece la posibilidad de absorber el producto destinado originalmente al mercado externo.

Por lo que respecta a las importaciones de bienes de capital e intermedios, estas son indispensables para producir todos los productos manufacturados exportables, ya que mejoran la planta productiva del país, elevando su eficiencia y competitividad tanto interna como externamente. Señal de esto es el hecho de que no obstante la contracción de la economía a nivel mundial, las ventas manufactureras y de maquila continuaron creciendo en 1992, aunque a un nivel bastante bajo.

Bajo estas consideraciones se puede señalar que la situación futura del sector manufacturero dependerá principalmente del aumento de las exportaciones, las que estarán determinadas por el entorno económico mundial, principalmente de los Estados Unidos,

ya que el crecimiento económico de México a través de las exportaciones manufactureras dependerá de la reactivación y crecimiento de la economía a nivel mundial.

Sólo así, según las perspectivas de la actual política comercial aplicada, será posible lograr el desarrollo económico, un incremento de las exportaciones, de la inversión productiva y una mayor generación de empleos.

Al tener la industria mayor acceso a los mercados externos, se podrán adquirir nuevas tecnologías y patrones productivos más eficientes y más competitivos tanto en calidad como en precio.

Por otra parte, se menciona que la desaceleración económica que presenta actualmente el país, se debe al proceso de apertura comercial, ya que lo hace más sensible a los cambios externos.

No obstante, también se menciona que dicha desaceleración en la actividad productiva no sólo se debe a factores de tipo externo y coyuntural, sino que también están relacionados a problemas internos (microeconómicos) propios, tales como la falta de tecnología, inversión o deficientes estándares de calidad que les impiden competir externamente. A nivel estructural, se considera de gran importancia hacer congruentes los proyectos de inversión de las empresas con el aumento de la oferta productiva del sector manufacturero.

Con la estrategia de estabilización se logró el incremento del Producto Interno Bruto y en particular del producto manufacturero, mediante la utilización de la capacidad instalada ociosa. Sin embargo, en la actualidad y sobre todo a futuro, esta resulta deficiente para continuar con el crecimiento productivo.

Así, son cada vez más eminentes los requerimientos de una mayor inversión para modernizar, o en su caso ampliar la planta industrial para enfrentar la esperada reactivación de la demanda externa.

Se considera además que la apertura comercial y la modernización económica continuarán arrojando efectos negativos sobre los sectores industriales que sigan teniendo altos costos de operación, tecnología obsoleta y falta de competitividad.

4.3.1. Manufacturas: Producto Interno Bruto.

Para analizar con mayor profundidad el impacto de la apertura comercial sobre la actividad económica nacional y en particular el sector manufacturero se procedió a la realización de un ejercicio estadístico basado en la contribución al crecimiento de cada uno de los sectores que componen el PIB TOTAL y las divisiones que integran a la Industria manufacturera.

Los cálculos estadísticos se hicieron por trimestres desde 1986 hasta el tercero de 1992, debido a que no se contaba con la

información al cierre del año, sin embargo a pesar de faltar este trimestre los resultados obtenidos son muy reveladores (los cálculos se presentan en el apéndice estadístico) e importantes sobre la evolución reciente de la estructura industrial de México a raíz de la entrada de ingreso de México al Acuerdo General de Aranceles y Comercio (GATT) en 1986.

Las contribuciones a que se hace referencia son medidas en puntos porcentuales, relacionadas con base a su ponderación dentro del total de Producto Interno Bruto (PIB).

La actividad económica del país, medida a través del Producto Interno Bruto, muestra el siguiente comportamiento a partir del ingreso de México al GATT:

Después de haber alcanzado en el último trimestre de 1990, el máximo de crecimiento anual cercano al 7%, su tasa de variación ha venido disminuyendo, ubiándose en rangos menores al 3% durante los últimos tres trimestres de 1992. Esta situación refleja la desaceleración de la actividad económica que busca sobre todo apoyar el objetivo antinflacionario.

Por sectores que integran el PIB, destaca el hecho de que en su crecimiento, el agropecuario (integra agricultura, silvicultura, caza y pesca), ha presentado una nula participación sobre todo a partir de 1991, en donde se observa que su contribución ha sido

de cero y en algunos casos ha reducido la evolución favorable del PIB.

En el caso del sector industrial (incluye minería, manufacturas, construcción y electricidad), sus contribuciones mantienen una trayectoria similar a la del PIB, lo cual indica que su contribución ha sido importante en el ritmo de crecimiento alcanzado casi 1.5 puntos al cierre de 1992, (tercer trimestre), cifra importante sobre todo si se considera que este sector representa poco más del 34% de la producción total. Esta situación indica que se está presentando una importante recuperación de la actividad industrial.

Por su parte el sector servicios que representa casi dos terceras partes de la producción total, si bien es cierto que dudoso es el que determina en última instancia la trayectoria del PIB, sus contribuciones han disminuido considerablemente igualándose casi a las del sector industrial con 1.5 puntos promedio en los dos últimos trimestres de 1992.

Esta situación se debe sobre todo a la pérdida de dinamismo de comercio, el cual pasa a tasas mayores a 4% promedio en 1991 a 2.5% en el tercer trimestre de 1992.

Las manufacturas que forman sólo parte del sector industrial han influido también de manera importante en la trayectoria del PIB

total, aunque ha venido perdiendo peso a partir del segundo semestre de 1991.

Sin embargo es una de las grandes divisiones del PIB, que han elevado su participación en la producción total en los últimos cuatro años pasando del 20% en promedio en 1987 a poco más del 23% durante 1992, lo cual indica ya de por sí la restructuración y modernización de la planta industrial.

Al interior de las manufacturas las divisiones que en mayor medida han contribuido a este proceso desde que se inició la apertura comercial en 1986, han sido las siguientes.

DIVISIONES MAS DINAMICAS

- Maquinaria y Equipo
- Alimentos, Beb., y Tab.
- Química

DIVISIONES MENOS DINAMICAS *

- Textiles y Vestido
- Madera y sus Prod.
- Imprenta y Editoriales
- Metálicas Básicas

El caso de minerales no metálicos, a partir del tercer trimestre comienza a mostrar una ligera recuperación, resultado del impulso que ha tenido la construcción que de una tasa anual de 2.4% en 1991 pasa a 7.8% en 1992.

* Estas explican en buena medida la pérdida de dinamismo debido al proceso de apertura comercial, tal como se puede observar en las gráficas de contribución de la industria manufacturera.

Dado el carácter procíclico de esta actividad puede esperarse que el resto de actividades asociadas a estas muestran un crecimiento moderado (2 a 3%) en 1993.

Sin embargo lo que resulta importante destacar (como ya se ha venido observando en capítulos anteriores) es el cambio en la dinámica de las divisiones que integran al sector manufacturero - y que como veremos más adelante responden a la dinámica que estas mantienen en el sector externo-, en cuanto a que sólo tres de las ocho divisiones identificables están estimulando el crecimiento del PIB manufacturero

Por su importancia destaca el caso de Maquinaria y Equipo la cual en los últimos dos años ha llegado a determinar en última instancia la trayectoria del PIB de todo el sector manufacturero. En esta división dos ramas de producción son las que han estado reflejando este comportamiento y que son la producción de automóviles y auto partes, y la de máquinas para procesamiento de información (computadoras).

En el primer caso debe observarse que en buena medida será una de las ramas cuya protección se mantendrá aún después de que se iniciara el tratado de libre comercio, asimismo el comercio exterior que realiza se da en términos intra-firma, lo cual la hace gozar de una ventaja comparativa adicional respecto al resto de ramas de la división.

En el segundo caso las máquinas para procesamiento de información es otra de las ramas de muy reciente creación incluso la industria de la computación en México se inició con auge durante la segunda mitad de 80's y actualmente muestra un dinamismo importante no sólo a nivel del mercado externo sino también del interno.

Sin embargo frente a la evolución favorable que muestran las divisiones de química y maquinaria y equipo se encuentran las divisiones de textiles, madera e imprenta, cuya participación en el PIB del sector ha sido casi nula desde 1986.

Ha sido evidente y fuera de toda discusión que la apertura comercial, tomó por sorpresa a estas divisiones ocasionando una paulatina pérdida del mercado interno, lo cual obedece también a que estas industrias mantuvieron un crecimiento cobijado por un importante grado de protección lo cual las indujo a un importante rezago tecnológico y productivo que las convirtió en aparatos con altos costos y baja productividad y calidad incapaces de poder hacer frente a la competencia externa.

En síntesis la apertura comercial iniciada en 1986, ha provocado un alto grado de concentración de la industria manufacturera, además de haber dado lugar a la paulatina "desaparición" de ramas tradicionales del sector manufacturero como la textil, imprenta y madera principalmente.

Por tanto la apertura no ha hecho sino profundizar los desequilibrios estructurales que ya se observaban con el modelo de sustitución de importaciones pero que con la apertura quedaron el descubierto.

4.3.2. Manufacturas; Comercio Exterior.

Si observamos por otra parte el comercio exterior de la industria manufacturera en los últimos años nos damos cuenta y confirmamos también que se encuentra altamente concentrado y es muy similar al comportamiento de su producción.

Ha sido evidente que a raíz de la apertura comercial en 1986, -que coincide también con la caída de los precios internacionales de crudo- que las exportaciones de manufacturas son la que más participan. Sin embargo si analizamos por productos las exportaciones en los últimos años nos damos cuenta que de los poco más de 16 mil millones de dólares de exportaciones de esta industria, las originadas por el sector automotriz que incluye piezas y partes, representa el 35% del total.

En importancia le siguen las exportaciones tradicionales como son legumbres y hortalizas frescas y otros bienes de uso intermedio como hierro en barras y cristal y sus manufacturas, lo cual refleja que a pesar de la apertura aún no se produce un esquema de mayor industrialización con mayor valor agregado.

Es importante sin embargo comentar que uno de los objetivos del nuevo modelo de crecimiento neoliberal tenderá a incluir un mayor grado de valor agregado en las exportaciones situación que actualmente no se observa tal vez por lo joven del proceso.

La previsible puerta en marcha del Tratado de Libre Comercio inducirá evidentemente la aceleración en el cambio de valor agregado de las exportaciones, situación que por ejemplo en la industria maquiladora ya se observa al alcanzar niveles récord en los últimos años, llegando al cierre de 1992 a más de 4500 millones de dólares.

Sin embargo si analizamos como contraparte las principales importaciones de la industria manufacturera en el mismo período de referencia se observa que el principal renglón de importación lo constituyen materiales de ensamble y refacciones para la industria automotriz con poco más de 6 mil millones de dólares en los últimos dos años, seguidos de lejos por las partes y piezas para computadoras que son también una de las industrias más dinámicas de las manufacturas.

Ahora bien si analizamos las balanzas sectoriales de la economía a nivel del sector externo se observa sobre todo que el sector que aporta la mayor proporción al déficit total de la Balanza Comercial en el producido por la industria manufacturera que tan sólo en 1992 fué de 27 mil millones de dólares el cual fue compensado de manera importante por el superávit de las

exportaciones de petróleo de 7 mil millones de dólares con lo que el saldo total al cierre de 1992 fué de -20.6 miles de millones de dólares.

Así mismo por componentes de las manufacturas, los productos metálicos, maquinaria y equipo (que incluye a la industria automotriz), aportó el 60% del déficit de la industria manufacturera.

De esta manera se puede desprender que pese a que las exportaciones manufactureras han cobrado importancia en el comercio exterior de México, aún se observa una insuficiencia para que este sector pueda cubrir sus importaciones por el contrario dicho déficit ha venido creciendo de manera significativa.

Esta situación se observa como natural según algunos analistas oficiales que establecen que el déficit comercial es normal para una economía que transita de un proceso de alta protección a uno de apertura, con estabilidad de precios y crecimiento económico, razón por la cual no debe ser motivo de preocupación en la medida en que el déficit de la cuenta corriente está siendo financiado por las entradas de capital vía cuenta de capitales.

Sin embargo, si bien es cierto que actualmente está siendo financiable el déficit, también lo es el hecho de que la mayor parte del ahorro externo que financia el déficit es inversión de

cartera que no tiene efectos directos sobre el aumento de la capacidad de la Planta Industrial.

Así mismo para esta situación será decisiva la aprobación del TLC, dada la incertidumbre que se ha presentado actualmente con el gobierno de Willian Clinton, esa se ha llevado con más cautela, situación que se ha reflejado en ritmos de entrada cada vez más bajos de recursos del exterior.

Sin embargo es evidente que la estructura de la planta manufacturera continúa presentando un comportamiento desigual el cual se ha profundizado a raíz de la apertura comercial.

En este sentido el llamado modelo neoliberal de crecimiento todavía no logra manufacturar la planta productiva -lo cual puede ser comprensible si se considera que estuvo protegida por más de 40 años-, para lo cual será necesario no únicamente el que se tenga "garantizado" el financiamiento del déficit, sino también se requiere la elevación del ahorro interno y de inversión extranjera con impacto productivo que permita en el mediano plazo aprovechar las ventajas que puede traer consigo el TLC, en materia tecnológica y financiera, ya que de esta manera se continuará presentando un esquema de "Maquilación", de la industria manufacturera.

V CONCLUSIONES.

Uno de los primeros aspectos que se desprenden del análisis realizado es que ha sido evidente que el nuevo "modelo neoliberal" de crecimiento ha logrado en los últimos años una recuperación del crecimiento con una baja importante de la inflación que como todos sabemos pasa de niveles del 160% en 1987 a una tasa anual de casi 11% en febrero de 1993, y dada su tendencia se espera que ésta alcance un dígito a partir de la segunda mitad del año.

Sin embargo la otra cara de la moneda deja ver que el costo de este crecimiento ha sido muy alto, basta ver sólo la pérdida real del poder adquisitivo y el crecimiento del empleo informal en cada semáforo de las calles de la ciudad de México.

Una pregunta cabe en este sentido de no haber sido por este nuevo proceso de crecimiento, que otro modelo hubiera podido soportar los embates de las presiones económicas internacionales, en particular la de la economía norteamericana. Desde mi punto de vista ninguno y mucho menos el esquema de protección como el que había seguido la economía mexicana.

Como ya señalábamos desde la primera parte de esta investigación, el doctor Lorenzo Meyer ha destacado que lo novedoso actualmente ha sido justamente que la economía de mercado se ha convertido en el modelo único y que a la vez esto ha significado la caída de

las economías planificadas como la ex-urión soviética y de los países de la Europa oriental que actualmente se han convertido en una pesada carga para el mundo capitalista, sin embargo la realidad económica muestra que se está caminando en ese sentido.

De esta forma la apertura comercial en México muestra aspectos muy importantes que en un futuro enriquecerán el análisis teórico de la ciencia económica en particular para países en proceso de crecimiento como México.

En este sentido la apertura comercial surge como una necesidad ineludible a fin de ajustar los precios relativos de los bienes comerciales (los que se comercian externamente), y favorecer el descenso de la inflación la cual estaba llegando a niveles críticos, incluso desde el punto de vista político.¹

Las principales conclusiones que podemos desprender de la presente investigación son las siguientes:

- Al inicio de los 80's y en particular de la crisis de 1982, se manifiesta el agotamiento del modelo de crecimiento basado en la sustitución de importaciones basado en un alto grado de protección del Mercado Externo.

¹ En este aspecto, también es importante señalar que en el modelo, el anclaje del tipo de cambio vino a jugar también un papel importante de la inflación.

Un factor que acelera este proceso es la caída de los precios internacionales del petróleo en 1982 y 1986, principalmente.

- Con el ingreso de México al GATT, se busca integrar a la economía o en el contexto internacional a fin de eficientar la planta industrial y buscar la diversificación de nuestro comercio exterior a fin de hacerlo menos vulnerable a los choques externos.

- En el ámbito de la política económica, esta se orienta a privilegiar la actividad del sector privado, estableciéndose un proceso de desincorporación de la industria paraestatal incluyendo posteriormente al sector financiero.

Se establece como prioridades de la actividad económica del sector público los de promover, la educación, seguridad y gasto social a través de los recursos provenientes de la venta de empresas públicas.

- El nuevo modelo económico estableció por tanto compromisos específicos del sector público a fin de crear expectativas favorables en los agentes económicos, mediante la reducción del déficit financiero y en general la disminución del peso del estado dentro de la economía.

Un ejemplo de esto es que el saldo comercial del sector público es superavitario, en casi 6 mil millones de dólares durante 1991 y 1992. Así mismo durante los últimos cuatro años se

realizó la venta, fusión y liquidación de más de 600 empresas que estaban en poder del Estado.

- El estado por tanto asume un nuevo carácter, que es el de ser regulador de la actividad económica, dejando atrás su papel de promotor, protector e inversor de la economía.
- Los resultados iniciales de la apertura comercial y el del llamado cambio estructural, reflejan una pérdida en el dinamismo del sector agropecuario y de la minería.
- La tendencia reciente del sector industrial empieza a influir de manera más amplia en la contribución del crecimiento económico, lo cual se explica principalmente por su mayor dinamismo en términos de crecimiento respecto al sector servicios que representa casi dos terceras partes del PIB.
- Por componentes del sector industrial las manufacturas son las más dinámicas en su evolución aunque, muestra un alto grado de concentración a su interior.
La desaceleración en su crecimiento en el último año (1992), se explica por el desfavorable entorno internacional en particular de Estados Unidos y la política de restricción crediticia que se observa en el segundo trimestre del año.
- El nuevo entorno de las divisiones del sector manufacturero muestra un comportamiento desigual siendo la textil e imprenta

de las más afectadas por el proceso de apertura comercial, mostrando contribuciones de casi cero al crecimiento de las manufacturas desde 1986.

- Al mismo tiempo el dinamismo de la manufactura se conecta principalmente en las divisiones de química, de maquinaria y equipo, destacando en esta última la rama automotriz.
- El impacto de la apertura en el comercio exterior de las manufacturas refleja una alta concentración también, siendo la industria automotriz y química las que encabezan las exportaciones seguidas de insumos intermedios como las manufacturas de hierro y acero.
- Por el lado de la importación, los insumos y partes del sector automotriz son los que representan las mayores importaciones de nuestro país, sin que se observe con claridad una verdadera reconversión de la industria manufacturera.
- En términos globales el déficit comercial que genera la industria manufacturera es el que determina principalmente el signo de la Balanza Comercial total.
Así mismo el total del saldo deficitario proveniente de la Balanza Comercial del sector privado es el que en mayor medida determina el Balance Comercial global, ya que este tan sólo en 1992 representó 26 mil millones de dólares de déficit.

- Después del proceso de ajuste de demanda por el que atravesó la economía en el periodo 1983-1987, se ha vuelto a presentar una alta elasticidad producto de importaciones aunque el factor distintivo actual es el fuerte dinamismo del componente privado de las importaciones.
- Después del choque petrolero en 1986, se ha observado un cambio en la estructura de las exportaciones, teniendo la mayor participación las originadas por el sector manufacturero, aunque se encuentren altamente concentradas.

El balance final que deja ver el nuevo modelo de crecimiento neoliberal en relación a la apertura y el comercio exterior de manufacturas es que este se encuentra altamente concentrado y que implícitamente refleja las ventajas comparativas de la economía al nivel de costos laborales y de insumos como es el caso de la industria química.

Sin embargo el esquema que se reproduce con este proceso da lugar a un caso típico de país maquilador sin efectos de difusión en el resto de divisiones de la industria la cual pone en serios riesgos su existencia.

Las condiciones actuales también reflejan un riesgo importante que está relacionado con la capacidad de financiamiento de la economía para hacer frente a un déficit creciente en un escenario de alta incertidumbre por la aprobación del TLC. Donde son

justamente los acuerdos paralelos en materia laboral y ambiental los que determinen su puesta en marcha o no en enero de 1994.

Como se puede observar hay varios factores de riesgo que sobre todo en 1993, se están presentando en la economía y que pueden poner en tela de juicio las posibles bondades en el largo plazo del modelo neoliberal, sobre todo en lo que se refiere a la distribución del ingreso, que en la medida que no sea resuelta satisfactoriamente se puede reflejar en la pérdida de credibilidad e incluso de las elecciones de 1994.

Por tanto varios son los factores de riesgo a los cuales debemos poner especial énfasis en su evolución de corto plazo destacando los siguientes: El crecimiento del empleo, la evolución del déficit comercial, el mantenimiento de tasas real de intereses positivos, la entrada de inversión extranjera de cartera y sobre todo las conclusiones al mes en el segundo semestre sobre los acuerdos paralelos.

A N E X O
E S T A D I S T I C O

**MEXICO: INGRESOS Y EGRESOS DEL
GOBIERNO FEDERAL
1929-1940
(MILLONES DE PESOS)**

ANOS	INGRESOS	EGRESOS	DIFERENCIA
1929	322	276	46
1930	289	279	10
1931	256	226	30
1932	212	212	0
1933	223	245	(22)
1934	295	285	30
1935	313	301	12
1936	385	406	(21)
1937	451	479	(28)
1938	438	504	(66)
1939	566	571	(5)
1940	577	610	(33)

FUENTES: NAFINSA, OP. CIT., P. 340

MEXICO: DISTRIBUCION DEL VALOR AGREGADO, IMPORTACIONES E INDICES DE SI, 1939
(EN PORCENTAJES)

INDS. PRINCIPALMENTE PRODUCTORAS DE:	VALOR AGREGADO (VA)	IMPORTACIONES (M)	INDICES DE SI*			
			M1929	M1939	M29-39	M29-39/M29
BIENES DE CONSUMO	75.0	23.0	35.17	22.22	12.95	36.83
ALIM., BEBS. Y TAB.	29.8	6.3	28.81	16.68	12.13	42.1
TEXTILES	32.5	7.5	38.38	17.97	20.41	53.18
CALZ. Y PREN. VEST.	4.1	1.3	37.45	23.17	14.28	38.13
MADERA Y CORCHO	0.7	1.1	66.28	60.52	5.76	8.69
IMPRES. Y EDIT.	6.0	1.5	11.15	18.86	-7.71	-69.11
CUERO Y PRODS.	0.5	1.0	47	65.6	-18.6	-39.56
MANUFAC. DIVS.	2.1	4.1	58.51	64.36	-5.85	-9.99
BIENES INTERMEDIOS	18.9	25.3	55.58	55.91	-0.33	-0.59
PAPEL Y PRODS.	3.4	3.3	45.35	47.93	-2.57	-5.68
HULE	2.0	2.7	92.3	55.64	36.66	37.71
QUIMICA	6.4	10.3	46.37	60.22	-13.85	-29.86
MINER. NO MET.	3.5	3.1	50.86	45.41	5.44	10.7
METALES BASICOS	3.6	6.0	61.55	61.37	0.15	0.24
BIENES DE CAP. Y RELS	5.2	51.7	96.04	90.29	5.75	5.99
PRODS. METALICOS	3.0	7.3	84.99	69.81	15.18	17.86
MAQ. NO ELECTRICA	0.0	9.5	100	99.69	0.31	0.31
MAQ. ELECTRICA	0.5	4.3	97.36	89.09	8.27	8.49
TRANSPORTE	1.7	30.5	99.52	94.34	5.18	5.21
TOTAL DE MANUFACTURAS	100.0	100.0	56.7	48.9	8.2	14.4

* LOS INDICES DE SI SE BASAN EN EL VALOR AGREGADO.

FUENTE: NAFINSA.- ECONOMIA MEXICANA EN CIFRAS 1925-1979

MEXICO: INDICADORES DEL EQUILIBRIO INTERNO Y EXTERNO
1939-1958
(TASAS DE CRECIMIENTO)

PERIODOS	PRODUCTO INTERNO BRUTO			INDICES DE PRECIOS		
	TOTAL	INDUSTRIAL	B ¹⁰⁰	AL MAYOREO	COSTO DE LA ALIMENT	COSTO DE LA VIDA OBR.
1939-1940			(22.4)	2.57	6.66	0.94
1940-1941	1.11		(42.8)	6.69	4.80	3.75
1941-1942	9.58		(88.6)	10.19	8.70	15.83
1942-1943	6.22		(50.7)	20.64	33.33	30.85
1943-1944	4.49		47.9	22.71	43.67	25.77
1944-1945	8.30	7.1 **	(18.8)	11.29	11.89	7.12
1945-1946	2.76		(27.1)	15.11	18.50	5.05
1946-1947	5.98		(211.0)	5.81	1.82	12.58
1947-1948	3.64		(206.1)	7.26	0.65	6.14
1948-1949	9.45		(103.9)	9.58	4.70	5.34
1949-1950	6.06		23.1	9.35	9.13	6.05
1950-1951	6.90	5.6	32.0	24.00	28.93	12.61
1951-1952	3.30	5.9	(126.0)	3.67	9.46	14.50
1952-1953	5.00	1.4	(104.0)	(1.94)	(6.34)	(1.76)
1953-1954	5.20	7.3	(122.0)	9.40	7.29	4.82
1954-1955	7.50	9.5	(23.0)	13.60	18.00	16.00
1955-1956	5.60	3.5	153.0	4.66	4.15	4.82
1956-1957	7.30	9.5	(115.0)	4.28	5.20	5.83
1957-1958	4.20	2.1	(297.0)	4.43	10.51	11.49
1958			(280.0)			

FUENTE: NAFINSA, OP. CIT., CUADROS 2.6, 6.3 Y 7.1

* MILLONES DE DOLARES.

** PROMEDIO ANUAL DURANTE EL PERIODO 1940-1950.

MEXICO: INDICADORES DEL EQUILIBRIO INTERNO Y EXTERNO
1959-1970
(TASAS DE CRECIMIENTO)

PERIODOS	PRODUCTO INTERNO BRUTO			INDICES DE PRECIOS		
	TOTAL	INDUSTRIAL	Bco*	AL MAYOREO	COSTO DE LA ALIMENT.	COSTO DE LA VIDA OBR.
1959-1960	7.52	5.4	(152.0)	4.96	2.63	4.89
1960-1961	4.92	5.5	(333.0)	0.94	0.00	1.68
1961-1962	4.67	4.6	(228.0)	1.80	0.06	1.14
1962-1963	7.98	9.2	(184.0)	0.56	0.39	0.63
1963-1964	11.69	17.0	(217.0)	4.22	4.59	2.19
1964-1965	6.48	9.4	(412.0)	1.89	1.64	3.67
1965-1966	6.93	9.4	(398.0)	1.25	3.78	4.08
1966-1967	6.26	6.8	(391.0)	2.87	2.54	2.89
1967-1968	8.13	10.1	(598.0)	1.90	3.16	0.98
1968-1969	6.32	8.0	(771.0)	2.55	1.47	3.10
1969-1970	6.92	8.6	(745.0)	5.96	3.55	5.96
1970			(1,115.0)			

FUENTE: NAFINSA. OP. CIT., CUADROS 2.6, 6.3 Y 7.1.

* MILLONES DE DOLARES.

BALANZAS PARCIALES DE PAGOS 1976-1981
(MILLONES DE DOLARES)

CONCEPTO	1976	1977	1978	1979	1980	1981	ACUM. 76-81
BALANZA EN CTA. CORR.							
- INGRESOS	8,277	9,177	11,563	16,264	22,406	28,104	95,791
- EGRESOS	11,961	10,774	14,346	21,134	33,146	44,066	135,427
- SALDO	(3,684)	(1,597)	(2,693)	(4,870)	(10,740)	(16,052)	(39,636)
BALANZA COMERCIAL							
- EXPORTACIONES	3,655	4,649	6,063	8,817	15,511	20,102	58,797
- IMPORTACIONES	6,299	5,704	7,917	11,979	18,896	23,948	74,743
- SALDO	(2,694)	(1,055)	(1,854)	(3,162)	(3,385)	(3,846)	(15,946)
BALANZA CTA. PETR.							
- EXPORTACIONES	563	1,037	1,863	3,974	10,441	14,574	32,452
- IMPORTACIONES	474	378	444	599	950	1,013	3,858
- SALDO	89	659	1,419	3,375	9,491	13,561	28,594
BALANZA CTA. NO PETR.							
- EXPORTACIONES	3,093	3,612	4,200	4,824	4,592	4,846	25,267
- IMPORTACIONES	5,826	5,326	7,474	11,387	17,882	22,917	7,070,812
- SALDO	(2,733)	(1,714)	(3,274)	(6,563)	(13,190)	(18,071)	(45,545)
BALANZA CTA. MANUF.							
- EXPORTACIONES	1,730	2,125	2,574	2,936	3,383	3,427	16,175
- IMPORTACIONES	5,893	4,805	6,792	10,564	16,003	21,018	64,875
- SALDO	(3,963)	(2,680)	(4,219)	(7,628)	(12,620)	(17,591)	(48,700)
BALANZA DE SERVS. FINS.							
- INGRESOS	174	230	430	695	1,022	1,386	3,910
- EGRESOS	2,070	2,163	2,786	4,066	7,644	11,575	30,304
- SALDO	(3,963)	(1,933)	(2,383)	(3,371)	(6,622)	(10,189)	(28,394)
BALANZA SERVS. NO FINS.							
- INGRESOS	4,448	4,297	5,187	6,751	5,872	6,528	33,081
- EGRESOS	3,590	2,906	3,643	5,089	6,605	8,543	30,376
- SALDO	858	1,391	1,544	1,662	(733)	(2,017)	(2,705)
SERVICIO DE LA DEUDA.							
- INTERESES	1,724	1,974	2,572	3,709	6,147	9,485	25,611
- AMORTIZACIONES*	1,156	2,295	4,264	7,286	2,286	3,221	20,508
- TOTAL:	2,880	4,269	6,836	10,995	8,433	12,706	46,119
FUGA DE CAPITALES	3,144	950	602	1,083	1,102	13,307	20,188

* SOLO DEL SECTOR PUBLICO.
 † PARA LOS AÑOS: 1979, 1980 Y 1981 NO COINCIDEN LAS SUMAS PARA LA BALANZA COMERCIAL DEBIDO A REESTIMACIONES DEL BANCO DE MEXICO.
 FUENTE: BANCO DE MEXICO.

DESEMPLEO EN MEXICO
1980-1986

AÑO	MILONES DE PERSONAS	TASA DE DESEMPLEO
1980	1.50	6.8
1981	0.91	4.0
1982	1.89	8.0
1983	2.47	10.1
1984	2.46	9.7
1985	2.54	9.7
1986	3.93	14.4

FUENTE: WHARTON ECONOMETRIC.

TENDENCIAS RECIENTES DE LOS INDICADORES ECONOMICOS BASICOS
1976-1987

AÑO	TASAS DE CRECIMIENTO			COMO PORCENTAJE DEL PIB			
	PIB	PRECIOS	PROMEDIO	INVER.	DEFICIT PUBL.	DEFICIT CTA CORR.	FORMACION B. DE CAP.
1976	4.2	27.2	15.8	0.4	9.5	4.1	20.9
1977	3.4	20.7	29.1	-6.7	7.1	2.	18.9
1978	6.2	16.2	17.5	15.2	6.9	2.6	20.1
1979	9.2	20.0	18.2	20.2	7.3	3.6	22.1
1980	8.3	29.8	26.3	14.9	7.8	3.6	23.4
1981	7.9	28.7	27.9	14.7	14.7	5.2	21.9
1982	-0.5	98.8	58.9	-15.9	17.9	3.	21.1
1983	-5.3	80.8	101.9	-30.1	9.1	3.7	16.0
1984	3.7	59.2	65.5	2.6	8.0	2.5	18.3
1985	2.8	63.7	55.7	8.5	8.4	0.7	16.9
1986	-3.6	105.7	86.2	-12.8	14.9	-1.0	14.9
1987	2.0-3.0	80.0			12.8-15.4	-1.0	16.7

(1). DICIEMBRE-DICIEMBRE.

FUENTE: SECRETARIA DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO, SECRETARIA DE PROGRAMACION
Y PRESUPUESTO Y BANCO DE MEXICO, 1987

EVOLUCION DE LOS COMPONENTES DE LOS AJUSTES INTERNO Y EXTERNO
1970-1986
(PARTICIPACION CON RESPECTO AL PIB)

AÑO	AJUSTE INVERSION		EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO C
1970	20.8	22.7	7.7	9.6	-1.9
1971	19.6	20.7	7.7	8.8	-1.1
1972	20.5	21.1	8.3	8.9	-0.6
1973	21.5	22.5	8.7	9.7	-1.0
1974	22.2	24.9	8.2	10.9	-2.7
1975	21.4	24.7	7.1	10.4	-3.3
1976	21.0	23.2	7.9	10.1	-2.2
1977	22.3	22.3	8.8	8.8	0.0
1978	22.2	23.1	9.0	9.9	-0.9
1979	22.6	26.0	9.8	11.7	-2.4
1980	22.8	23.0	9.1	14.3	-5.2
1981	23.1	30.0	9.0	15.9	-6.9
1982	21.7	21.5	10.2	10.0	0.2
1983	22.8	17.0	12.0	6.2	5.8
1984	24.4	17.7	12.9	7.7	5.7
1985	23.9	19.6	12.1	7.8	4.3
1986	24.6	18.4	13.3	7.1	6.2

FUENTE: S.P.P.: SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES DE MEXICO.

COMPETIVIDAD PRECIO
(INDICES 1988 = 100)

	EXPORTACIONES NO PETROLERAS	TIPO DE CAMBIO REAL / \$	SOBRE (+) SUB (-) VALUACION DEL TIPO DE CAMBIO
1989			
I	102.9	100.6	-0.83
II	115.6	102.8	-2.72
III	104.5	103.5	-3.42
IV	106.1	105.2	-4.91
1990			
I	120.7	104.1	-3.97
II	112.6	104.0	-3.86
III	120.3	98.8	1.17
IV	129.4	96.1	4.11
1991			
I	127.2	93.9	6.47
II	143.1	92.3	8.29
III	130.8	90.5	10.55
IV	142.2	89.9	11.25
1992			
I	138.0	87.5	14.28

* / VALORES POR ARRIBA DE 100 INDICAN DEPRECIACION, Y VALORES POR DEBAJO DE 100 INDICAN APPRECIACION.
FUENTE: BANCO DE MEXICO.

COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO
(MILLONES DE DOLARES)

CONCEPTO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990
EXPORTACIONES											
TOTALES	15,512.0	20,102.0	21,230.0	22,312.0	24,196.0	21,664.0	16,031.0	20,656.0	20,565.0	22,765.0	26,773.0
PETROLERAS	10,441.4	14,573.2	16,477.3	16,017.0	16,601.5	14,766.8	6,307.2	8,630.0	6,711.0	7,876.0	10,104.0
NO PETROLERAS	4,632.8	4,846.3	4,752.3	6,294.9	7,452.2	7,099.5	9,723.7	12,026.0	13,854.0	14,889.0	16,569.0
AGROPECUARIAS	1,528.0	1,480.9	1,233.4	1,188.7	1,460.9	1,322.6	2,098.4	1,543.0	1,670.0	1,754.0	2,162.0
EXTRACTIVAS	511.9	677.2	501.4	523.7	539.0	510.4	509.7	576.0	660.0	605.0	617.0
MANUFACTURAS	2,652.9	2,688.2	3,017.5	4,152.5	5,452.3	5,266.5	7,115.6	9,907.0	11,523.0	12,530.0	13,890.0
IMPORTACIONES											
TOTALES	16,833.0	23,929.0	14,437.0	8,551.0	11,254.0	13,212.0	11,432.0	12,233.0	16,898.0	23,410.0	29,796.0
B. DE CONSUMO	2,450.0	2,813.0	1,517.0	514.0	848.0	1,082.0	846.0	768.0	1,922.0	3,499.0	5,059.0
B. INTERMEDIOS	11,209.0	13,541.0	8,418.0	5,740.0	7,833.0	8,966.0	7,634.0	8,825.0	12,950.0	15,142.0	17,919.0
B. DE CAPITAL	5,174.0	7,575.0	4,502.0	2,197.0	2,573.0	3,165.0	2,952.0	2,631.0	4,027.0	4,769.0	6,820.0
BALANZA COMERCIAL	(3,321.0)	(3,827.0)	6,793.0	13,761.0	12,942.0	8,452.0	4,599.0	8,433.0	1,667.0	(645.0)	(3,025.0)

NOTA: LA CIFRA ENTRE PARENTESIS SIGNIFICA DEFICIT.

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

COMERCIO EXTERIOR PUBLICO Y PRIVADO
(MILLONES DE DOLARES)

CONCEPTO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990
EXPORTACION											
TOTAL	15,512.0	20,102.0	21,230.0	22,312.0	24,195.0	21,664.0	16,031.0	20,656.0	20,565.0	22,765.0	26,773.0
PUBLICA	11,649.0	15,859.0	17,788.0	17,359.0	17,804.0	15,778.0	7,649.0	10,164.0	8,034.0	9,000.0	10,976.0
PRIVADA	3,863.0	4,243.0	3,442.0	4,953.0	6,392.0	5,886.0	8,382.0	10,492.0	12,531.0	13,764.0	15,797.0
IMPORTACION											
TOTAL	18,833.0	23,929.0	14,437.0	8,551.0	11,254.0	13,212.0	11,432.0	12,223.0	18,898.0	23,410.0	29,798.0
PUBLICA	7,099.0	8,904.0	5,400.0	4,306.0	4,790.0	4,387.0	3,344.0	2,780.0	3,552.0	3,771.0	4,247.0
PRIVADA	11,734.0	15,025.0	9,037.0	4,245.0	6,464.0	8,825.0	8,088.0	9,443.0	15,346.0	19,638.0	25,552.0
BALANZA COMERCIAL											
TOTAL	(3,621.0)	(3,827.0)	5,793.0	13,761.0	12,942.0	8,452.0	4,599.0	8,433.0	1,667.0	(645.0)	(3,025.0)
PUBLICA	4,550.0	6,955.0	12,388.0	13,053.0	13,014.0	11,391.0	4,305.0	7,334.0	4,482.0	5,229.0	6,729.0
PRIVADA	(7871.0)	(10,782.0)	(5,595.0)	708.0	(72.0)	(2,939.0)	294.0	1,049.0	(2,815.0)	(5,874.0)	(9,755.0)

NOTA: LA CIFRA ENTRE PARENTESIS SIGNIFICA DEFICIT.

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

EXPORTACIONES POR PRINCIPALES SECTORES
MILES DE DOLARES

CONCEPTOS	EXP 1980	EXP 1981	EXP 1982	EXP 1983	EXP 1984	EXP 1985	EXP 1986	EXP 1987	EXP 1988	EXP 1989	EXP 1990
VALOR COMERCIAL TOTAL.	14,811,876	20,102,063	21,229,671	22,312,044	24,198,033	21,983,766	18,638,680	20,006,187	20,867,633	22,794,864	26,778,225
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	1,463,896	1,378,164	1,006,840	998,790	1,308,407	1,184,967	1,777,730	1,296,266	1,400,822	1,481,457	1,722,658
II. GANAD. APICULT. CAZA Y PESCA	124,011	104,224	136,406	221,748	164,641	224,817	326,873	247,721	270,820	292,457	441,721
A. GANADERIA Y APICULTURA	113,082	98,400	132,779	214,476	146,817	215,798	306,824	224,658	238,235	245,502	348,999
B. CAZA Y PESCA	10,948	4,822	3,625	7,274	4,823	8,020	12,162	23,062	31,585	46,955	92,722
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	10,410,145	14,615,564	16,902,265	15,999,879	15,736,488	13,619,673	9,998,937	8,482,861	8,643,967	7,899,547	8,536,959
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	9,997,873	13,829,837	16,106,781	16,143,323	16,196,381	13,309,776	8,880,840	7,679,988	8,663,688	7,291,832	8,820,671
B. EXTRACC. MINERALES METALICOS	297,129	409,408	328,889	298,888	299,443	238,477	236,897	397,887	321,426	294,164	318,348
C. EXTRACC. DE OTROS MINERALES	245,330	277,875	172,702	228,757	250,907	271,074	289,281	306,044	336,260	318,434	302,420
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	2	88	13	31	25	799	1,795	2,063	2,688	2,197	522
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	3,570,735	4,098,328	3,888,048	5,447,873	6,963,898	6,427,889	7,762,115	10,288,118	12,361,202	13,014,063	14,763,745
A. ALIMENTOS BEBIDAS Y TABACO	771,061	679,248	132,778	724,809	821,872	791,081	937,260	1,313,444	1,369,329	1,268,106	1,095,274
B. TEX. ARTS. D'VESTR. IND. D'CUER.	184,841	181,201	180,286	181,245	275,318	194,616	332,860	988,213	626,429	622,820	632,221
C. INDUSTRIA DE LA MADERA	55,477	58,318	51,853	81,898	86,164	72,114	190,483	134,467	181,821	197,469	158,180
D. PAPEL IMPRENTA E INDUST. EDIT.	78,780	81,270	78,442	78,100	98,870	88,619	137,761	222,254	323,816	268,843	202,944
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	427,000	610,941	280,808	737,842	1,224,178	1,261,976	638,983	632,838	617,838	423,728	892,251
F. PETROQUIMICA	116,876	132,883	119,824	128,068	180,741	198,798	87,279	120,767	207,878	180,423	290,735
G. QUIMICA	383,138	457,157	441,841	627,800	785,945	673,884	828,801	1,063,061	1,287,478	1,537,001	1,640,845
H. PRODUCTOS PLAST. Y DE CAUCHO	17,962	22,577	26,121	41,074	64,782	41,070	78,250	112,436	188,230	179,778	128,805
I. FAB. OTROS PROD. MINER. NO MET.	127,868	124,878	138,821	210,237	298,842	312,886	378,819	448,768	628,816	688,679	524,557
J. SIDERURGIA	68,887	64,010	112,380	318,858	377,730	238,880	442,889	689,882	788,882	888,885	873,547
K. MINEROMETALURGIA	496,172	741,885	377,740	988,878	810,323	401,948	474,183	830,238	817,888	1,033,147	962,878
L. PROD. METALICOS MAQ. Y EQUIP.	738,473	883,781	848,038	1,683,011	2,318,864	2,128,905	2,383,185	4,816,682	6,280,286	6,782,118	7,106,880
M. OTRAS IND. MANUFACTURERAS	44,306	49,841	36,888	78,042	74,887	67,908	88,296	98,296	108,228	102,228	127,288
V. OTROS (SERVICIOS)	2,480	3,148	2,704	1,378	874	6,381	88,228	70,526	80,802	96,425	218,252
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	828	2,405	5,232	7,378	13,078	2,882	1,314	1,588	12,000	1,877	2,540

FUENTE: DIRECCION GENERAL DE ADUANAS, BNC.

IMPORTACIONES POR PRINCIPALES SECTORES
MILES DE DOLARES

CONCEPTOS	EXP 1980	EXP 1981	EXP 1982	EXP 1983	EXP 1984	EXP 1985	EXP 1986	EXP 1987	EXP 1988	EXP 1989	EXP 1990
VALOR COMERCIAL TOTAL	18,898,804	23,948,428	14,437,000	8,550,883	11,254,209	13,212,178	11,432,364	12,222,852	18,898,200	23,409,700	29,775,305
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	1,884,018	2,205,449	927,075	1,621,207	1,995,888	1,296,039	783,134	970,980	1,399,300	1,746,923	1,829,928
II. GANAD, APICULT, CAZA Y PESCA	141,309	218,357	172,414	79,893	183,963	310,831	154,480	137,518	378,500	255,812	241,389
A. GANADERIA Y APICULTURA	130,088	209,258	189,085	79,236	182,802	307,318	151,790	134,530	369,900	248,485	232,634
B. CAZA Y PESCA	11,205	7,300	3,330	457	1,162	3,510	2,687	2,982	8,500	7,327	8,755
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	256,896	279,291	221,296	143,700	193,890	212,736	187,972	256,160	323,500	387,869	388,905
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	7,734	8,045	3,815	2,163	2,292	3,414	9,292	9,278	9,700	40,103	25,828
B. EXTRACC MINERALES METALICOS	54,789	59,089	21,189	52,198	56,348	39,124	33,184	45,249	84,400	108,353	81,154
C. EXTRACC DE OTROS MINERALES	131,666	185,961	140,287	89,834	88	121,457	122,008	185,964	217,700	187,518	248,276
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	62,705	47,067	58,174	16,404	24,271	48,734	23,489	15,628	32,000	41,896	33,650
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	16,406,810	21,038,925	12,871,381	6,844,207	9,121,838	11,291,147	10,202,208	10,771,263	16,747,000	20,802,850	27,028,127
A. ALIMENTOS BEBIDAS Y TABACO	1,170,427	1,078,116	981,091	827,128	500,470	508,289	480,543	480,163	1,232,500	2,013,786	2,878,975
B. TEX ARTS. D'VESTIR IND D'CUER	267,691	404,236	270,155	47,187	96,781	144,064	135,711	171,815	452,500	812,385	1,047,747
C. INDUSTRIA DE LA MADERA	83,334	87,428	51,783	22,878	38,927	48,731	48,118	43,162	80,800	110,920	173,907
D. PAPEL IMPRENTA E INDUST. EDIT.	638,585	705,308	471,450	292,048	377,277	416,408	431,085	807,817	797,200	934,458	1,081,384
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	312,054	367,181	400,845	225,212	481,530	649,383	437,712	477,141	503,800	812,589	1,058,845
F. PETROQUIMICA	629,585	637,254	482,850	385,148	487,850	890,393	480,021	538,281	883,400	562,878	318,847
G. QUIMICA	1,510,808	1,716,632	1,281,350	875,945	1,192,648	1,383,223	1,206,182	1,380,090	1,882,500	2,486,858	2,777,878
H. PRODUCTOS PLASTS Y DE CAUCHO	255,996	408,402	215,048	111,331	197,523	234,324	287,102	276,829	487,800	628,022	784,975
I. FAB OTROS PRODS. MINER. NO MET	183,882	292,179	117,411	41,963	72,797	103,501	82,702	109,844	161,000	228,238	311,392
J. SIDERURGIA	1,874,718	2,219,526	1,071,081	430,829	755,988	749,549	627,566	627,748	1,088,800	1,312,091	1,828,386
K. MINEROMETALURGIA	450,185	603,232	283,900	109,765	248,789	377,800	194,487	232,900	409,100	484,438	444,507
L. PRODS. METALICOS MAQ. Y EQUIP.	8,848,884	12,472,875	7,810,020	3,556,235	4,702,492	5,985,722	5,732,968	6,788,982	8,878,900	10,222,020	14,418,835
M. OTROS INDS. MANUFACTURERAS	103,192	136,882	78,843	19,009	38,896	48,940	49,940	80,443	132,200	254,477	324,447
N. OTROS (SERVICIOS)	18,121	16,284	14,475	10,011	21,552	12,740	23,817	17,829	28,700	149,143	231,838
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	191,387	183,984	130,383	85,060	37,387	118,687	80,856	88,982	30,800	87,309	57,120

FUENTE: DIRECCION GENERAL DE ADUANAS, SHCP.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS
MILES DE DOLARES

CONCEPTOS	EXP 1986	EXP 1987	EXP 1982	EXP 1983	EXP 1984	EXP 1985	EXP 1986	EXP 1987	EXP 1988	EXP 1989	EXP 1990	EXP 1991	EXP 1992	EXP 1993	EXP 1994	EXP 1995	EXP 1996	EXP 1997	EXP 1998	EXP 1999	EXP 2000	EXP 2001	EXP 2002	EXP 2003	
EXPORTACION TOTAL	14,811,878	20,102,033	21,228,871	22,312,044	24,199,033	21,863,796	18,030,889	20,846,187	30,044,000	22,794,964	28,779,523	70,202,187													
PETROLEO CRUDO	96,441,833	13,308,181	16,822,728	14,763,129	14,897,538	13,308,778	8,660,260	7,878,996	6,843,000	7,291,821	6,920,871	31,474,027													
AUTOMOVILES P/TRANS PERSONS	84,828	700,063	66,894	108,712	119,140	116,444	616,448	1,301,037	1,877,000	1,634,082	2,814,271	7,899,131													
MOTORES PARA AUTOMOVILES	22,719	81,418	214,182	802,788	982,283	1,038,249	1,152,718	1,280,878	136,600	1,388,302	1,274,187	6,705,618													
CAFE CRUDO EN DINAMO	422,380	324,021	348,130	383,730	424,434	451,649	624,642	492,898	420,000	615,608	352,984	1,822,550													
PARTES SUELTAS P/AUTOMOVILES	207,889	188,028	131,422	179,800	270,222	243,482	373,790	444,388	442,000	388,708	362,784	1,784,251													
MAQUINAS P/PROCS DE INFORMAC	8,018	4,002	2,808	16,112	50,832	63,298	83,788	218,130	343,000	378,888	388,389	1,848,817													
PLATA EN BARRAS	373,648	671,381	298,293	298,812	335,708	281,794	308,102	361,250	317,000	348,790	301,143	1,374,606													
CANARON CONDOLADO	261,286	247,694	288,840	280,480	401,774	322,218	363,836	434,768	384,000	234,189	202,778	1,298,181													
LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS	188,367	186,620	178,250	148,184	178,288	187,854	187,852	237,834	287,000	186,885	430,017	1,273,049													
JITONATE	188,844	290,038	163,690	118,223	220,980	214,061	407,888	300,040	363,000	188,884	428,818	1,228,864													
PARTES DE PZAS SUELTAS P/MAQ	24,817	38,948	22,343	44,438	47,348	88,008	84,288	121,488	194,000	278,883	288,227	1,080,708													
DANADO VACUNO	78,886	84,828	197,878	188,448	112,918	188,878	294,828	182,288	202,000	211,882	348,021	1,048,938													
HEBRIDACERO MANIF DIV FORMAS	28,886	27,871	28,296	112,438	141,884	83,418	211,842	282,722	228,000	282,811	273,125	1,048,938													
HERMO EN BARRAS Y LIMONES	8,142	823	44,770	84,842	84,840	38,112	125,202	178,813	188,000	228,788	320,439	1,050,101													
VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANIF	82,308	47,950	87,861	104,288	151,888	182,187	178,870	204,880	224,000	278,888	277,140	1,020,718													
MAT PLASTIC Y REBINA S/TEXT	8,880	17,291	28,022	48,484	80,278	83,288	84,188	177,068	221,000	218,827	231,474	868,013													
TUBOS CAÑONAS HERMO O ACERO	28,888	26,778	27,878	77,338	118,878	84,808	75,744	188,058	208,000	245,818	228,118	872,820	80,23293												
ACIDOS FOSFORICOS	26,472	61,011	62,208	107,808	127,072	148,782	143,884	188,187	183,000	212,217	189,850	848,850	848,850												
FIBS TEX ARTIFIC O SINTETICAS	18,858	32,877	43,183	78,488	118,880	85,832	182,308	224,847	212,000	218,277	171,188	854,075	30,24388												

FUENTE: DIRECCION GENERAL DE ADUANAS, INCP.

EXPORTACIONES POR PRINCIPALES SECTORES
(MILLONES DE DOLARES)
ENERO-DICIEMBRE

	VALOR	VARIACION % 1991/1990
TOTAL	27,120.0	1.00
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	1,876.9	9.08
II. GANADERIA, APICULTURA, CAZA Y PESCA	495.7	12.21
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	7,810.8	(18.10)
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL */	7,264.2	(18.57)
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	16,808.3	12.31
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	1,215.6	10.99
B. TEXTILES E IND. DEL CUERO	763.9	20.83
C. DERIVADOS DEL PETROLEO	642.7	(27.97)
D. PETROQUIMICA	258.9	(10.95)
F. QUIMICA	1,974.8	17.63
G. SIDERURGIA	1,034.2	6.23
H. MINERO METALURGIA	750.7	(22.06)
I. PRODUCTOS METAL. MAQ. Y EQUIP.	8,741.7	19.89
1. PARA TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	5,763.6	19.14
2. PARA IND. DIVERSAS	1,744.4	25.48
J. OTRAS IND. MANUFACTURERAS	1,425.8	N.A
V. OTROS Y NO CLASIFICADOS.	128.3	N.A

*/ MAS DEL 90% DE SU VALOR CORRESPONDE A PETROLEO CRUDO.

N.A. NO APLICABLE.

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

PRINCIPALES DESTINOS DE EXPORTACION
(MILLONES DE DOLARES)

	T. O. T. A. L.		SIN PETROLEO	
	1991	VAR. 80/91	1991	VAR. 80/91
TOTAL	27,120.2	1.0	19,856.0	10.8
ESTADOS UNIDOS	18,911.2	(0.5)	14,632.3	5.0
JAPON	1,240.9	(14.4)	360.4	7.6
ESPAÑA	1,149.8	(21.1)	142.8	28.6
FRANCIA	699.8	8.7	354.1	106.7
CANADA	575.4	149.9	499.5	157.7
ALEMANIA	571.0	66.9	548.4	63.2
REINO UNIDO	219.2	17.3	204.2	9.3
AMERICA LATINA	1,854.4	14.5	1,552.9	15.9
ASIA	249.8	(1.7)	164.7	(7.6)
OTROS	1,749.0	(0.1)	1,396.7	23.8

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS

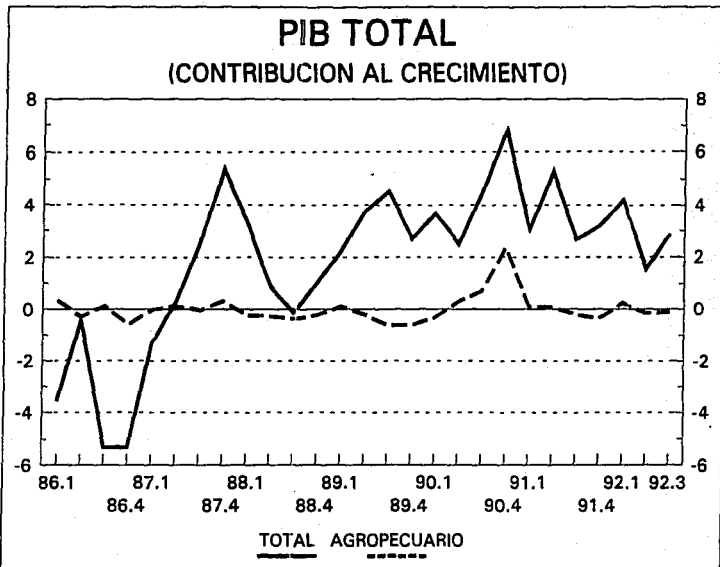
CONCEPTO	1991		1988		PART. (%)
	MILES DE DOLARES	PART. (%)	LUGAR OCUPADO	LUGAR OCUPADO	
PETROLEO CRUDO	7,264,188	26.8	1	1	28.6
AUTOMOVILES P/TRANSP. DE PERSONAS	3,611,656	13.3	2	2	6.9
MOTORES PARA AUTOMOVILES	1,195,781	4.4	3	3	6.7
LEGUMBRES Y HORTALIZAS FRESCAS	489,559	1.8	4	10	1.3
PARTES SUELTAS P/AUTOMOVILES	457,821	1.7	5	4	2.2
PARTES O PIEZAS SUELTAS P/MAQ.	405,668	1.5	6	17	1.0
MAQUINAS P/PROCESAMIENTO DE INF.	391,890	1.4	7	7	1.6
CAFE CRUDO EN GRANO	368,047	1.4	8	5	2.1
GANADO VACUNO	358,323	1.3	9	16	1.0
HIERRO EN BARRAS Y EN LINGOTES	315,048	1.2	10	20	0.9
VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANUF.	35,154	1.1	11	12	1.1
TUBOS Y CAÑERIAS DE HIERRO/ACERO	266,147	1.0	12	15	1.0
JITOMATE	261,739	1.0	13	11	1.2
HIERRO/ACERO MANUF. EN DIV. FORMAS	260,768	1.0	14	9	1.4
MATERIAS PLAST. Y RESINAS SINT.	236,682	0.9	15	13	1.1

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

**EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES EN 1992
(MILLONES DE DOLARES)**

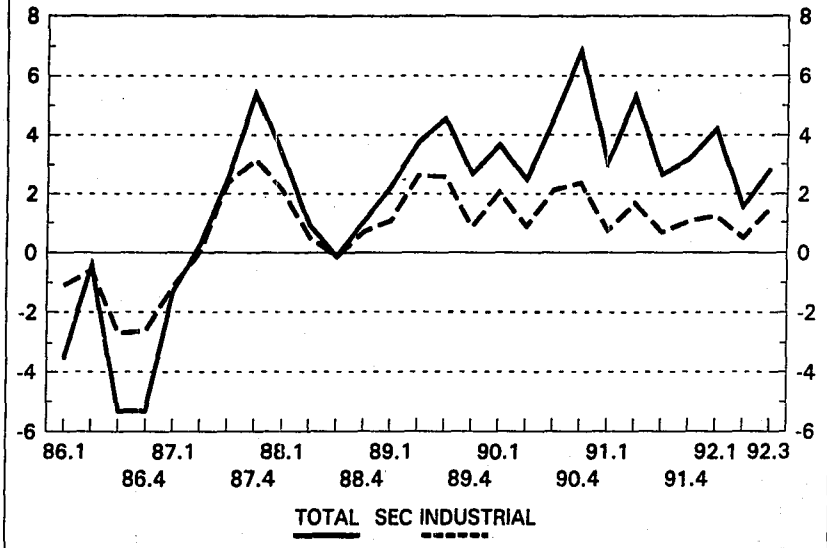
POR TIPO DE BIEN	1991 - 1992		VAR. 92/91	
	ENE	MAR	VALOR	PRECIO MEDIO
EXPORTACIONES TOTALES	6,471.9	6,508.4	0.56	
PETROLERAS	2,028.0	1,764.6	(12.99)	
PETROLEO CRUDO	1,747.1	1,540.7	(11.81)	
OTRAS	280.9	223.9	(20.29)	
NO PETROLERAS	4,443.9	4,743.7	6.75	
AGROPECUARIAS	893.3	681.1	(23.75)	
EXTRACTIVAS	146.6	87.0	(40.65)	
MANUFACTURERAS	3,404.0	3,975.7	16.79	
POR PRODUCTO	1991 - 1992		V.A.R. 92/91	
	ENE	MAR	VALOR	PRECIO MEDIO
PETROLEO CRUDO	1,747.1	1,540.7	(11.8)	-13.5
AUTOMOVILES P/TRANSP. DE PERS.	676.5	867.2	28.2	0.4
MOTORES PARA AUTOMOVILES	256.3	315.6	23.1	4.4
LEGUMBRES Y GORTALIZAS FRESCAS	264.8	251.2	(5.2)	-40.7
AUTOS P/TRANSP. DE CARGA	11.5	127.2	1,009.6	80.8
CAFE CRUDO EN GRANO	178.9	114.1	(36.2)	-21.3
PARTES O PIEZAS SUELTAS P/MAQ.	91.4	100.4	9.8	73.9
PARTES SUELTAS P/AUTOMOVILES.	100.7	96.6	(4.0)	14.3
VIDRIO O CRISTAL Y SUS MANUF.	64.3	79.1	23.1	N.A
HIERRO EN BARRAS Y EN LINGOTES	97.3	75.7	(22.2)	-17.6
GANADO VACUNO	120.2	74.4	(38.1)	N.A

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

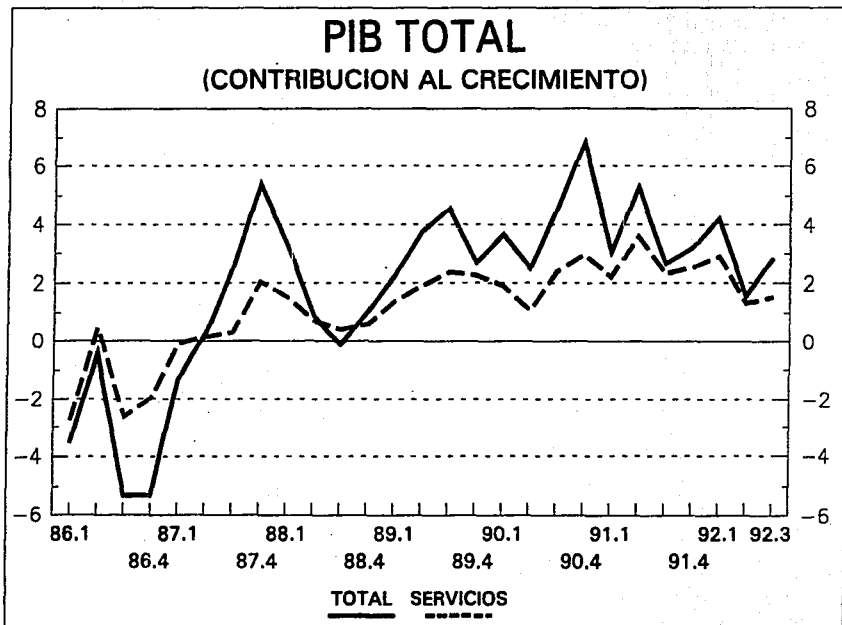


NOTA: EXPRESADO EN PUNTOS PORCENTUALES.
FUENTE: ELABORADO CON BASE A DATOS DE INEGI.

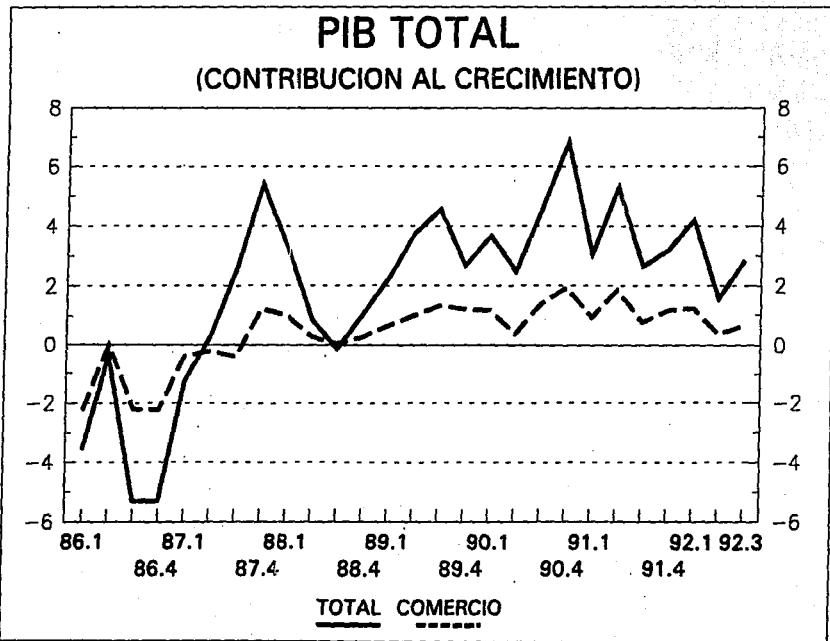
PIB TOTAL (CONTRIBUCION AL CRECIMIENTO)



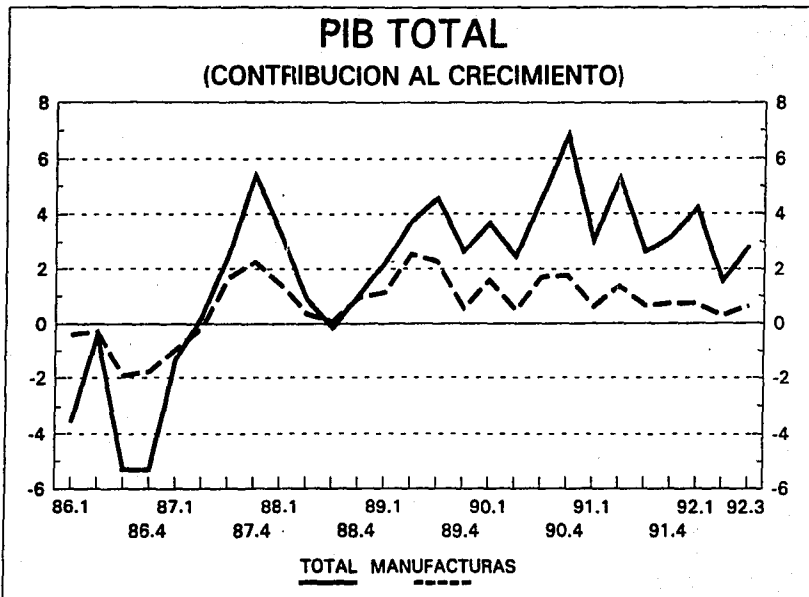
NOTA: EXPRESADO EN PUNTOS PORCENTUALES.
FUENTE: ELABORADO CON BASE A DATOS DEL INEGI.



NOTA: EXPRESADO EN PUNTOS PORCENTUALES.
FUENTE: ELABORADO CON BASE A DATOS DEL INEGI.

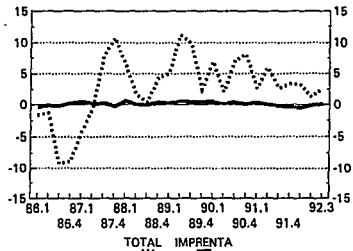
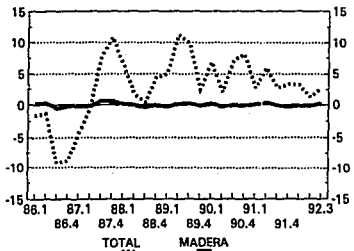
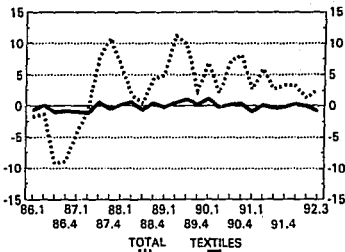
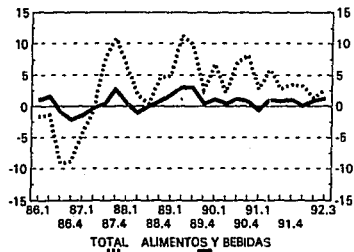


NOTA: EXPRESADO EN PUNTOS PORCENTUALES.
FUENTE: ELABORADO CON BASE A DATOS DEL INEGI.



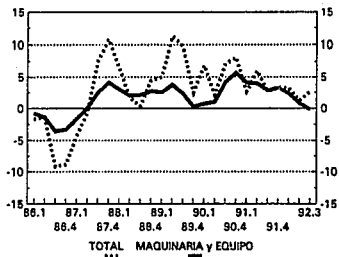
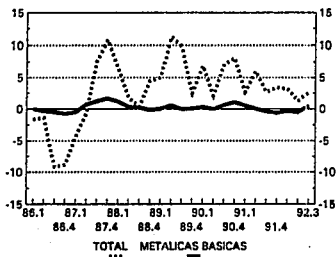
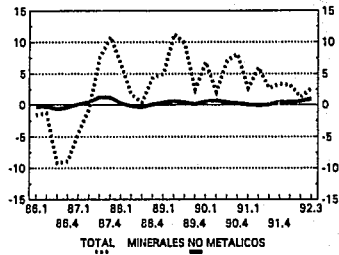
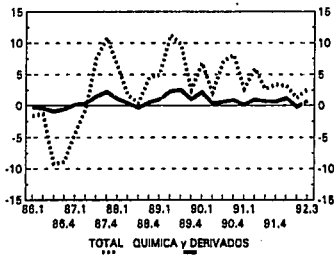
NOTA: EXPRESADO EN PUNTOS PORCENTUALES.
FUENTE: ELABORADO CON BASE A DATOS DEL INEGI.

PIB MANUFACTURERO POR DIVISION (CONTRIBUCION AL CRECIMIENTO)



**NOTA: LAS CONTRIBUCIONES SON EXPRESADAS EN PUNTOS PORCENTUALES.
FUENTE: ELABORADO CON BASE A DATOS DEL INEGI.**

**PIB MANUFACTURERO POR DIVISION
(CONTRIBUCION AL CRECIMIENTO)**



**NOTA: LAS CONTRIBUCIONES SON EXPRESADAS EN PUNTOS PORCENTUALES.
FUENTE: ELABORADO CON BASE A DATOS DEL INEGI.**

PRODUCTO INTERNO BRUTO TRIMESTRAL
(MILES DE MILLONES DE PESOS DE 1980)

TRIMESTRE/AÑO	85.1	85.2	85.3	85.4	86.1	86.2	86.3	86.4	87.1	87.2	87.3	87.4	88.1	88.2	88.3	88.4
TOTAL	4891.9	4747.7	4818.4	5013.0	4718.0	4927.1	4562.5	4747.0	4656.3	4941.0	4676.0	5002.9	4899.7	4984.7	4671.3	5054.9
AGROPECUARIO, SILV. Y PESCA	330.8	442.6	433.7	446.9	345.9	428.4	439.8	417.0	345.1	434.2	437.9	431.8	334.3	421.3	420.2	420.4
SECTOR INDUSTRIAL	1573.5	1568.5	1562.9	1513.8	1520.0	1539.4	1428.5	1408.8	1444.9	1541.4	1532.3	1552.6	1556.2	1565.7	1525.8	1566.7
MINERIA	180.0	179.5	182.3	184.9	169.5	174.9	178.2	174.2	179.3	181.5	183.2	189.7	185.6	165.3	181.1	184.4
IND. MANUFACTURERA	1057.7	1064.0	1050.0	1032.7	1040.0	1049.5	953.2	940.8	994.3	1042.1	1025.7	1042.5	1058.3	1057.6	1029.2	1068.7
ALIMENTOS, BEB. Y TAB.	302.3	279.0	256.8	253.4	311.9	294.5	248.2	241.1	256.9	291.4	251.9	265.8	302.2	279.6	252.5	273.6
TEXTILES, VEST. Y CUERO	130.7	129.2	137.9	138.6	123.5	129.6	127.8	130.0	113.5	115.4	132.8	124.5	115.0	120.7	125.9	128.4
MADERA Y SUS PRODUCTOS	38.6	44.1	38.8	43.0	40.3	46.2	32.5	40.6	38.4	43.5	37.9	45.5	40.0	42.9	33.5	44.8
IMPRESIA Y EDITORIALES	57.7	61.8	63.4	63.9	52.3	60.0	61.0	62.6	56.3	60.9	62.9	59.6	61.8	61.8	62.0	63.8
QUIMICOS, CER. DEL PETROL.	179.0	181.9	188.6	178.8	176.1	184.4	178.5	172.9	177.1	187.4	192.4	193.5	189.1	150.9	188.3	198.4
MINERALES NO METALICOS	71.6	74.3	75.3	73.2	67.8	71.0	67.6	65.8	68.4	74.9	78.5	76.2	70.6	72.0	74.1	76.7
METALICAS BASICAS	62.6	59.8	59.5	63.0	62.8	56.1	54.2	55.2	57.2	62.7	64.6	69.0	67.4	65.6	66.9	66.9
MAQUINARIA Y EQUIPO	188.7	177.2	200.6	190.1	180.3	160.9	157.1	151.0	162.2	181.1	179.8	185.8	189.5	200.2	199.5	211.6
OTRAS MANUFACTURAS	24.4	28.8	29.2	24.7	24.9	26.8	26.2	21.7	24.4	24.6	24.8	22.7	23.8	25.9	26.5	24.4
CONSTRUCCION	278.0	244.5	264.2	261.6	249.5	250.8	229.4	228.4	228.9	232.9	253.0	250.0	247.3	251.1	240.6	239.8
ELECTRICIDAD GAS Y AGUA	37.8	63.5	66.4	64.6	61.1	64.2	67.7	65.4	62.4	64.5	70.4	70.3	65.9	69.5	74.9	73.8
SECTOR SERVICIOS	3051.5	3000.3	2884.5	3083.3	2915.8	3023.5	2758.8	2866.4	2911.4	3031.0	2773.3	3085.6	2983.4	3066.3	2792.3	3115.5
COMERCIO, REST. Y HOTELES	1301.4	1254.9	1323.1	1346.3	1185.2	1256.0	1212.8	1252.7	1166.1	1244.6	1192.4	1311.6	1213.0	1259.0	1194.4	1325.3
TRANSPORTE, ALM. Y COMUN.	312.0	306.8	301.9	304.2	305.1	310.6	276.9	293.1	309.8	315.3	287.6	309.0	320.8	318.1	292.2	318.5
FINANCIEROS Y SEG. INSEGU.	482.3	484.6	489.1	489.3	494.1	502.3	508.4	515.2	512.5	517.8	526.2	532.9	523.8	528.5	534.3	537.2
SERVICIOS COMUNALES	955.8	950.1	770.4	921.5	931.3	954.6	760.7	925.4	922.9	933.3	787.0	932.2	925.8	960.7	771.4	934.5
SERVICIOS BANCARIOS IMPUTADOS	-63.9	-63.7	-62.7	-61.0	-63.6	-64.2	-64.7	-65.2	-65.0	-65.5	-65.5	-67.0	-67.2	-68.6	-67.0	-67.7

PRODUCTO INTERNO BRUTO TRIMESTRAL
(MILES DE MILLONES DE PESOS DE 1980)

TRIMESTRE/AÑO	89.1	89.2	89.3	89.4	90.1	90.2	90.3	90.4	91.1	91.2	91.3	91.4	92.1	92.2	92.3	92.4
TOTAL	4917.8	5171.7	4884.1	5189.8	5098.3	5299.6	5106.9	5544.1	5253.9	5580.1	5241.8	5720.8	5474.9	5666.3	5350.6	6.0
AGROPECUARIO, SILV. Y PESCA	339.2	411.2	388.0	385.2	321.6	426.3	421.7	488.0	327.2	429.8	411.1	466.4	339.2	420.6	495.6	0.0
SECTOR INDUSTRIAL	1609.9	1690.6	1642.5	1629.4	1708.4	1734.8	1744.4	1751.2	1745.2	1823.0	1778.3	1809.6	1609.8	1849.4	1835.1	0.0
MINERIA	181.7	180.6	184.3	185.0	186.4	184.2	188.4	193.1	179.6	192.7	188.8	191.9	187.3	188.7	194.2	0.0
IND. MANUFACTURERA	1110.6	1178.7	1125.6	1115.5	1186.2	1203.1	1209.6	1205.8	1217.9	1274.5	1242.1	1246.6	1256.5	1289.9	1274.4	0.0
ALIMENTOS, BEB. y TAB.	320.3	310.5	282.5	277.7	332.2	314.9	295.5	286.5	324.1	327.1	304.3	299.5	324.6	337.8	318.1	0.0
TEXTILES, VEST. y CUERO	111.9	126.1	135.8	130.4	123.4	123.0	137.4	134.8	110.6	124.9	132.5	132.7	113.9	124.1	120.8	0.0
MADERA y SUS PRODUCTOS	36.1	44.6	35.4	43.3	38.1	41.3	34.4	41.8	38.3	45.2	32.5	37.7	36.9	42.9	34.2	0.0
IMPRESA y EDITORIALES	63.9	67.7	66.4	68.8	68.9	69.3	71.0	69.5	73.1	69.6	68.5	63.9	66.3	68.1	70.1	0.0
QUIMICOS, CER. DEL PETROL.	178.3	214.7	213.6	209.0	221.3	218.5	220.3	218.9	222.2	230.2	228.2	226.0	236.2	226.7	236.6	0.0
MINERALES NO METALICOS	73.5	78.1	77.9	77.3	79.3	85.3	82.6	79.7	79.4	84.0	82.8	85.2	84.0	90.5	93.3	0.0
METALICAS BASICAS	67.7	71.6	66.5	67.5	71.0	71.3	73.1	78.3	76.9	71.8	67.6	69.8	72.7	64.3	73.1	0.0
MAQUINARIA y EQUIPO	214.4	237.4	223.1	214.7	222.5	249.0	265.3	269.1	264.0	292.1	276.4	304.6	270.9	301.8	294.8	0.0
OTRAS MANUFACTURAS	24.2	28.0	23.7	24.8	29.5	30.5	29.9	27.2	29.3	29.6	29.0	28.0	30.9	33.7	33.3	0.0
CONSTRUCCION	246.4	257.1	247.4	251.2	263.5	271.0	264.1	273.0	272.7	275.4	282.7	289.1	285.6	289.7	297.3	0.0
ELECTRICIDAD GAS y AGUA	69.2	74.2	81.1	77.7	72.4	76.5	82.4	79.3	75.1	80.3	84.7	83.0	75.4	82.1	89.2	0.0
SECTOR SERVICIOS	3050.6	3161.6	2903.1	3229.4	3144.8	3217.8	3019.9	3385.8	3255.9	3406.7	3136.0	3524.1	3407.3	3480.0	3216.4	0.0
COMERCIO, REST. y HOTELES	1245.1	1308.3	1235.6	1394.9	1302.0	1328.3	1322.5	1484.2	1348.8	1423.7	1360.7	1546.7	1412.5	1444.1	1394.2	0.0
TRANSPORTE, ALM. y COMUN.	337.1	336.1	311.1	340.2	352.2	349.2	331.6	358.2	367.7	379.6	349.5	377.3	400.7	403.3	374.4	0.0
FINANCIEROS y SEG. INMUEB.	537.5	544.9	550.3	556.8	547.6	555.6	562.3	569.6	567.5	578.6	591.3	599.3	584.7	594.0	603.7	0.0
SERVICIOS COMUNALES	930.9	972.3	786.2	947.5	943.0	984.7	803.5	973.7	972.0	1024.2	834.5	1010.8	1007.5	1038.6	844.1	0.0
SERVICIOS BANCARIOS IMPUTADOS	-68.2	-70.3	-69.1	-70.1	-71.5	-74.4	-74.0	-75.9	-74.4	-79.3	-83.6	-79.3	-81.5	-84.0	-86.5	0.0

C U E N T A C O R R I E N T E					
(Millones de Dólares)					
Concepto	Acum '91	Ene-Sep '91	Ene-Sep '92	Var %	Var Abs
SALDO DE LA CUENTA CORRIENTE	-13,282.8	-9,113.2	-16,198.1	-77.74	-7,085.0
INGRESOS	45,797.8	33,907.4	34,961.9	3.11	1,054.5
EXPORTACION DE MERCANCIAS	27,120.2	20,149.7	20,539.5	1.93	389.8
SERVICIOS NO FACTORIALES	12,887.8	9,355.2	10,198.4	9.01	843.1
SERVICIOS POR TRANSFORMAC.	4,133.9	2,959.0	3,516.1	18.83	557.2
TRANSPORTES DIVERSOS	896.4	684.2	742.1	8.47	58.0
TURISMO	3,783.7	2,786.1	2,856.6	2.53	70.5
TRANSACCIONES FRONTERIZAS	2,149.8	1,528.5	1,571.6	2.82	43.1
OTROS SERVICIOS	1,924.1	1,397.5	1,511.9	8.19	114.4
SERVICIOS FACTORIALES	3,528.8	2,691.8	2,303.6	-14.42	-388.1
INTERESES	2,905.9	2,210.9	1,778.4	-19.56	-432.5
OTROS	623.0	480.9	525.2	9.22	44.4
TRANSFERENCIAS	2,260.9	1,710.7	1,920.4	12.26	209.7
EGRESOS	59,080.5	43,020.6	51,160.1	18.92	8,139.4
IMPORTACION DE MERCANCIAS	38,184.0	27,438.9	35,148.1	28.10	7,709.2
SERVICIOS NO FACTORIALES	10,482.4	7,470.1	8,237.4	10.27	767.3
FLETES Y SEGUROS	1,758.0	1,256.5	1,499.9	19.37	243.4
TRANSPORTES DIVERSOS	1,289.9	929.5	1,010.8	8.75	81.3
TURISMO	1,878.5	1,297.5	1,429.3	10.15	131.8
TRANSACCIONES FRONTERIZAS	341.3	241.9	273.8	13.15	31.8
OTROS SERVICIOS	1,694.0	1,242.8	1,427.2	14.84	184.4
SERVICIOS FACTORIALES	10,395.2	8,095.5	7,757.5	-4.17	-338.0
FINANCIEROS	9,976.1	7,796.2	7,422.5	-4.79	-373.7
- UTILIDADES REMITIDAS	750.4	579.7	668.5	15.32	88.8
- UTIL. REINVERTIDA	756.6	620.4	716.7	15.53	96.3
- INTERESES	8,387.7	6,548.7	5,984.6	-8.61	-564.0
. SECTOR BANCARIO	3,197.1	2,532.0	2,399.3	-5.24	-132.7
. SECTOR PUBLICO	4,279.3	3,335.7	2,848.4	-14.61	-487.3
. SECTOR PRIVADO	911.3	681.0	736.9	8.22	55.9
- COMISIONES	81.4	47.5	52.6	10.90	5.2
NO FINANCIEROS	419.1	299.2	335.0	11.96	35.8
TRANSFERENCIAS	18.9	16.2	17.1	5.43	0.9

C U E N T A D E C A P I T A L					
(Millones de Dólares)					
Concepto	Acum '91	Ene-Sep '91	Ene-Sep '92	Var %	Var Abs
CUENTA DE CAPITAL	20,179.0	14,559.4	17,216.9	18.25	2,657.5
LARGO PLAZO	17,501.0	12,967.2	8,632.5	-33.43	-4,334.7
PASIVOS	18,047.5	13,462.0	8,261.0	-38.64	-5,201.1
SECTOR BANCARIO	4,204.1	2,305.1	-336.8	-114.61	-2,641.9
BANCA DE DESARROLLO	1,854.4	713.1	578.4	-18.89	-134.7
DISPOSICIONES	3,992.2	2,475.6	2,678.7	8.20	203.1
AMORTIZACIONES	-2,137.8	-1,762.5	-2,100.3	-19.17	-337.8
BANCA COMERCIAL	2,571.7	1,761.0	-467.1	-126.52	-2,228.1
BANCO DE MEXICO	-220.0	-169.0	-448.1	-165.15	-279.1
SECTOR NO BANCARIO	14,040.8	11,356.3	8,597.6	-24.29	-2,758.6
PUBLICO	-429.4	146.8	-7,080.1	N.S.	-7,226.9
DISPOSICIONES	4,142.9	2,270.3	2,415.3	6.39	145.0
AMORTIZACIONES	-4,572.3	-2,123.5	-9,495.4	-347.16	-7,571.9
PRIVADO	14,470.2	11,209.5	15,677.9	39.86	4,468.3
INV. EXTRANJERA TOTAL	12,301.5	9,536.6	13,114.4	37.52	3,577.8
INVERSION DIRECTA	4,761.5	3,168.4	4,512.7	42.43	1,344.3
NUEVAS INVERSIONES	4,605.9	2,975.0	4,317.8	45.14	1,342.8
REINVERSIONES	756.6	620.4	716.7	15.53	96.3
CUENTAS CON MATRIZ	-601.0	-427.0	-521.8	-22.20	-94.8
INVERSION DE CARTERA	7,540.0	6,368.2	8,601.7	35.07	2,233.5
OTROS PASIVOS	2,168.7	1,672.9	2,563.4	53.23	890.5
EMP. PARTICIP. EXTRAN.	1,547.8	1,297.8	1,506.2	16.06	208.4
OTRAS EMPRESAS	620.9	375.1	1,057.2	181.84	682.1
REDOCUMENTACIONES	-199.4	-199.4	0.0	100.00	199.4
ACTIVOS	-546.5	-494.8	371.5	175.08	866.3
CORTO PLAZO	2,678.0	1,592.2	8,584.4	439.16	6,992.2
PASIVOS	3,602.2	2,690.8	2,942.7	9.36	251.9
SECTOR BANCARIO	3,035.7	2,358.9	1,377.0	-41.65	-981.9
BANCA DE DESARROLLO	486.3	731.5	705.5	-3.55	-26.0
BANCA COMERCIAL	2,547.4	1,627.4	671.5	-58.74	-955.9
SECTOR NO BANCARIO	566.5	331.9	1,565.7	371.76	1,233.8
PUBLICO	42.4	41.4	1,035.2	N.S.	993.8
PRIVADO	524.1	290.5	530.5	82.62	240.0
EMP. PARTICIP. EXTRAN.	316.6	175.8	305.1	73.50	129.2
OTRAS EMPRESAS	209.3	114.6	225.4	96.62	110.8
REDOCUMENTACIONES	0.0	0.0	0.0	N.S.	0.0
ACTIVOS	-924.2	-1,098.6	5,641.7	N.S.	6,740.3

Fuente: Banco de Mexico
 10.60H

ESTA TESIS NO DEBE
SALIR DE LA BIBLIOTECA

BALANZA COMERCIAL TOTAL (Millones de Dólares)						
Concepto	Sep '92	Oct '92	Nov '92	Dic '92	Dic '91	Var 92/91
EXPORTACIONES	2,369.0	2,432.1	2,262.5	2,296.7	2,199.8	4.41
PETROLERAS	770.5	807.3	689.7	649.2	604.6	7.38
- PETROLEO CRUDO	693.6	700.8	616.0	549.7	515.6	6.61
- OTRAS	77.0	106.5	73.7	99.4	88.9	11.83
NO PETROLERAS	1,598.5	1,624.8	1,572.8	1,647.6	1,595.2	3.28
- AGROPECUARIAS	107.1	121.1	169.7	238.5	214.4	11.23
- EXTRACTIVAS	28.0	29.8	31.9	25.4	25.4	0.09
- MANUFACTURERAS	1,463.3	1,473.9	1,371.3	1,383.7	1,355.5	2.08
IMPORTAC. (LAB)	4,068.2	4,388.8	4,077.1	4,524.4	3,604.7	25.52
B. DE CONSUMO	667.0	715.8	713.0	785.9	640.8	22.65
B. USO INTERME.	2,359.2	2,601.2	2,366.3	2,607.7	2,089.5	24.80
B. DE CAPITAL	1,042.1	1,071.7	997.9	1,130.8	874.4	29.33
S A L D O	-1,699.2	-1,956.6	-1,814.6	-2,227.7	-1,404.9	-58.57
SALDO CON MAQUILA	-1,276.7	-1,531.7	-1,398.8	-1,769.4	-984.0	-79.82

BALANZA COMERCIAL TOTAL (Millones de Dólares)			
Concepto	Ene-Dic '91	Ene-Dic '92	Var 92/91
EXPORTACIONES	27,120.2	27,530.8	1.51
PETROLERAS	8,166.4	8,303.5	1.68
- PETROLEO CRUDO	7,264.8	7,416.0	2.08
- OTRAS	901.6	887.5	-1.56
NO PETROLERAS	18,953.8	19,227.3	1.44
- AGROPECUARIAS	2,372.5	2,148.5	-9.44
- EXTRACTIVAS	546.8	367.8	-32.73
- MANUFACTURERAS	16,034.6	16,711.0	4.22
IMPORTAC. (LAB)	38,184.0	48,138.4	26.07
B. DE CONSUMO	5,639.5	7,574.5	34.31
B. USO INTERME.	24,073.9	29,054.1	20.69
B. DE CAPITAL	8,470.6	11,509.7	35.88
S A L D O	-11,063.8	-20,607.5	-86.26
SALDO CON MAQUILA	-6,929.8	-15,792.4	-127.89

Fuente: Banco de México

BALANZA COMERCIAL PUBLICA
(Millones de Dólares)

Concepto	Sep '92	Oct '92	Nov '92	Dic '92	Dic '91	Var 92/91
EXPORTACIONES	810.0	836.2	729.2	676.8	653.3	3.59
PETROLERAS	764.0	792.0	681.9	636.0	586.5	8.45
NO PETROLERAS	46.0	44.2	47.3	40.8	66.9	-39.04
- AGROPECUARIAS	0.2	0.0	0.4	0.5	0.2	100.00
- EXTRACTIVAS	8.4	12.4	15.8	6.6	10.6	-37.61
- MANUFACTURERAS	37.4	31.8	31.1	33.7	56.0	-39.88
IMPORTAC. (LAB)	292.9	233.3	244.6	259.5	226.6	14.51
B. DE CONSUMO	96.2	96.2	75.4	96.2	97.1	-0.93
B. USO INTERME.	125.0	96.6	120.6	131.4	98.3	33.64
B. DE CAPITAL	71.6	40.5	48.6	31.9	31.1	2.30
S A L D O	517.2	602.9	484.6	417.3	426.8	-2.22

BALANZA COMERCIAL PUBLICA
(Millones de Dólares)

Concepto	Ene-Dic '91	Ene-Dic '92	Var 92/91
EXPORTACIONES	8,904.5	8,737.9	-1.87
PETROLERAS	8,060.2	8,184.7	1.55
NO PETROLERAS	844.4	553.2	-34.48
- AGROPECUARIAS	4.6	9.4	105.83
- EXTRACTIVAS	170.1	140.1	-17.64
- MANUFACTURERAS	669.7	403.7	-39.72
IMPORTAC. (LAB)	2,852.6	3,236.7	13.47
B. DE CONSUMO	993.9	1,153.7	16.08
B. USO INTERME.	1,255.4	1,544.3	23.01
B. DE CAPITAL	603.3	538.7	-10.70
S A L D O	6,051.9	5,501.2	-9.10

Fuente: Banco de México

BALANZA COMERCIAL PRIVADA
(Millones de Dolares)

Concepto	Sep '92	Oct '92	Nov '92	Dic '92	Dic '91	Var 92/91
EXPORTACIONES	1,559.0	1,596.0	1,533.3	1,620.0	1,546.5	4.75
PETROLERAS	6.5	15.4	7.8	13.2	18.1	-27.22
NO PETROLERAS	1,552.5	1,580.6	1,525.5	1,606.8	1,528.4	8.13
- AGROPECUARIAS	106.9	121.1	169.3	238.0	214.1	11.14
- EXTRACTIVAS	19.7	17.4	16.1	18.8	14.7	27.26
- MANUFACTURERAS	1,425.9	1,442.1	1,340.2	1,350.1	1,299.5	3.89
IMPORTAC. (LAB)	3,775.3	4,155.5	3,832.5	4,265.0	3,378.1	26.25
B. DE CONSUMO	570.7	619.6	637.5	689.2	543.7	26.77
B. USO INTERME.	2,234.2	2,504.6	2,245.7	2,476.3	1,991.2	24.36
B. DE CAPITAL	970.4	1,031.3	949.3	1,099.0	843.2	30.33
S A L D O	-2,216.4	-2,559.5	-2,299.3	-2,645.0	-1,831.5	-44.41

BALANZA COMERCIAL PRIVADA
(Millones de Dolares)

Concepto	Ene-Dic '91	Ene-Dic '92	Var 92/91
EXPORTACIONES	18,215.7	18,792.9	3.17
PETROLERAS	106.3	118.6	11.62
NO PETROLERAS	18,109.5	18,674.1	3.12
- AGROPECUARIAS	2,368.0	2,139.1	-9.67
- EXTRACTIVAS	376.7	227.7	-39.54
- MANUFACTURERAS	15,364.8	16,307.3	6.13
IMPORTAC. (LAB)	35,331.4	44,901.7	27.09
B. DE CONSUMO	4,845.3	6,420.3	38.20
B. USO INTERME.	22,816.5	27,509.9	20.56
B. DE CAPITAL	7,869.3	10,971.0	39.45
S A L D O	-17,115.7	-26,108.7	-52.54

Fuente: Banco de Mexico

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS
(Miles de Dólares)

	ENERO-DICIEMBRE		Var. %	Var. Abs.
	1991	1992		
1 Petróleo Crudo	7,264,833	7,416,006	2.08	151,173
2 Automóviles para tronso. de personas	3,629,748	3,385,160	-6.74	(244,588)
3 Motores para automóviles	1,186,898	1,207,913	1.77	21,015
4 Automóviles para Transporte de Carga	171,264	587,324	N. A.	416,060
5 Legumbres y Hortalizas Frescas	489,481	551,088	12.59	61,607
6 Partes sueltas para automóviles	455,053	470,473	3.39	15,420
7 Partes o piezas sueltas para maquinaria	405,668	435,687	7.40	30,019
8 Hierro en barras y en lingotes	315,048	365,915	16.15	50,867
9 Vidrio o cristal y sus manufacturas	305,154	343,661	12.62	38,507
10 Máquinas para Procesamiento de Información	391,890	339,265	-13.43	(52,625)
11 Ganado Vacuno	358,312	329,738	-7.97	(28,574)
12 Gasóleo (Gas-Oil)	205,027	305,080	48.60	100,053
13 Materias plásticas y resinas sintéticas	236,682	261,037	10.29	24,355
14 Cobre en barras	206,596	259,748	25.73	53,152
15 Café Crudo en Grano	368,047	258,117	-29.87	(109,930)
16 Ácidos Policarboxílicos	228,104	248,992	9.16	20,888
17 Fibras textiles artificiales o sintéticas	207,880	245,352	18.02	37,472
18 Plata en barras	231,142	206,083	-10.84	(25,059)
19 Jitomate	261,739	202,430	-22.66	(59,309)
20 Hierro o Acero manufacturado en div. formas	229,380	202,124	-11.88	(27,256)
21 Legumbres y Frutas Preparadas y/o en Conserva	184,996	189,876	2.64	4,880
22 Cerveza	169,436	189,750	11.99	20,314
23 Tubos y caleras de hierro o acero	266,147	174,892	-34.29	(91,255)
24 Hornos, Calent., Estufas, etc. no Eléctricos	104,695	173,651	65.86	68,956
25 Cables aislados para electricidad	161,684	173,435	7.28	11,771
26 Casacaón Congelado	722,525	172,692	-22.40	(49,833)
27 Aparatos Fotográficos y Cineamatográficos	123,539	171,370	38.72	47,831
28 Partes o piezas para motores	105,024	158,598	51.01	53,574
29 Calzado	103,765	156,695	50.72	52,930
30 Madera Labrada en Hojas Chapas o Láminas	109,577	139,473	27.28	29,896
31 Colores y Barnices Preparados	131,384	126,731	-3.54	(4,653)
32 Tequila y otros Aguardientes	102,560	114,373	11.52	11,813
33 Arts. de Telas y Tejs. Seda, Fib. Artif. o Lana	91,721	106,681	16.53	15,160
34 Manuf. de Materias Plást. y Res. Sintéticas	133,858	106,473	-20.46	(27,385)
35 Cloruro de Polivinilo	83,151	104,127	25.23	20,976
36 Arts. de Telas y Tejs. Algodón y Fibs. Veg.	102,233	103,746	1.48	1,513
37 Cintas Magnéticas y Discos Fonográficos	140,456	98,379	-29.96	(42,077)
38 Gas Butano y Propano	198,431	97,729	-50.73	(100,722)
39 Zinc en Minerales Concentrados	75,531	93,711	27.44	20,180
40 Refrigeradores y sus partes	61,313	93,575	52.62	32,262

Fuente: Banco de México

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS

(Miles de Dólares)

	ENERO-DICIEMBRE		Var. %	Var. Abs.
	1991	1992		
1 Material de ensamble para automóviles	5,197,934	6,005,265	15.53	807,331
2 Maq. para proceso de información/partes	1,116,265	1,364,199	22.21	247,934
3 Piezas y Partes para Instal. Eléctricas	802,231	1,065,115	33.26	262,884
4 Receptores y transmisores de radio y T.V.	799,310	1,004,185	25.43	204,875
5 Refacciones para automóviles y camionetas	816,237	996,392	22.07	180,155
6 Maq. para trabajar los metales	394,193	840,116	113.12	445,923
7 Aparat. Equipo Radiofónico y Telegráfico	704,639	766,534	8.78	61,895
8 Carnes frescas o refrigeradas	609,408	693,585	13.81	84,177
9 Gasolina	675,043	688,080	1.93	13,037
10 Aviones y sus partes	397,268	591,989	49.02	194,721
11 Aparatos e instrum. de medida y análisis	410,357	590,535	43.91	180,178
12 Láminas de Hierro o Acero	554,342	587,863	6.05	33,521
13 Sorgo	361,923	542,138	49.79	180,215
14 Semilla de Soya	348,513	512,133	46.95	163,620
15 Maq. y partes para inds. no especificadas	317,051	510,076	60.89	193,025
16 Mezclas y preps. para uso industrial	461,760	508,613	10.15	46,853
17 Papel y cartón preparado	357,815	499,372	28.38	101,557
18 Maq. y Aparat. de Elev., Carga y Descarga	268,479	439,563	63.72	171,084
19 Bombas, autobombas y turbobombas	344,483	420,707	22.13	76,224
20 Hilados y Tejidos de fibs. sint. o artif.	337,460	381,938	13.18	44,478
21 Artefactos de pasta de resina sintética	266,991	376,743	41.11	109,752
22 Automóviles para transporte de personas	297,282	375,274	26.24	77,992
23 Maq. para ind. textil y sus partes	316,017	371,464	17.55	55,447
24 Leche en Polvo	108,248	371,202	N.A.	262,954
25 Cojinetes, chumaceras, flechas y oleas	314,154	359,532	4.47	45,378
26 Pasta de celulosa para fabricar papel	315,734	345,730	9.50	29,996
27 Motores y sus partes para automóviles	250,547	339,159	35.37	88,612
28 Cámaras de todas clases	250,525	316,396	26.29	65,871
29 Resinas naturales o sintéticas	297,033	315,108	6.09	18,075
30 Combustible (Fuel-Oil)	192,373	306,307	59.23	113,934
31 Prendas de vestir de fibras vegetales	191,021	305,049	59.69	114,028
32 Maq. de impulsión mec. p/ind. del caucho	217,710	281,279	29.20	63,569
33 Generadores, transform. y motores elects.	243,320	277,002	13.84	33,682
34 Mezclas y preps. p/fab. prods. farmacéuticos	242,633	272,456	12.29	29,821
35 Llantas y Cámaras	228,436	265,219	16.10	36,782
36 Maq. p/Llevar, Lavar Recipientes/Partes	180,850	245,955	36.00	65,105
37 Herramientas de mano	213,739	244,806	14.54	31,067
38 Maq. y Aparat. para Perforar Suelo/Partes	209,550	240,870	14.95	31,320
39 Madera en Cortes Especiales	155,325	235,621	51.70	80,296
40 Refacc. para Aparatos de Radio y T.V.	192,503	228,825	18.07	36,322
41 Lámina y Plancha de Aluminio	149,033	227,854	52.89	78,821
42 Calzado con Corte o Suela de Piel o Cuero	143,154	221,792	54.93	78,638
43 Preparados Alimenticios Especiales	133,190	218,873	64.33	85,683
44 Lámparas, válv. elects. incandescentes/partes	189,909	211,818	11.54	21,909
45 Ganado Vacuno	182,854	200,199	9.49	17,345
46 Prendas de vestir de fibras sint. o artif.	133,624	197,028	47.45	63,404
47 Tubos, Cáterlas y Conex. de Hierro o Acero	140,985	195,309	38.53	54,324

BALANZA COMERCIAL SEGUN TIPO DE BIEN
(MILES DE DOLARES)
ENERO - DICIEMBRE 1992

	EXPORTACIONES	VAR. % 92/91	IMPORTACIONES	VAR. % 92/91	SALDO	VAR. % 92/91
TOTAL	27,530,841	1.51	49,128,378	26.07	20,607,537	86.26
I. AGRICULTURA Y SILVICULTURA	1,714,866	-8.63	2,379,579	42.06	664,713	-411.21
II. GANADERIA, APLICULTURA, CAZA Y PESCA	433,630	-12.52	445,178	4.41	11,548	-101.75
A. GANADERIA Y APICULTURA	374,013	-9.63	436,306	3.07	62,293	-179.62
B. CAZA Y PESCA	59,617	-27.10	13,171	82.13	46,446	-171.73
III. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	7,783,813	-0.36	539,254	75.46	7,244,559	-0.28
A. PETROLEO CRUDO Y GAS NATURAL	7,416,306	2.68	180,410	482.72	7,235,896	1.92
E. EXTRACCION DE MINERALES METALICOS	156,232	-37.68	177,275	29.67	20,957	-86.26
C. EXTRACCION DE OTROS MINERALES	209,542	-26.73	167,697	-25.66	41,844	-241.72
D. OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	32	-97.48	52,727	77.15	52,745	841.78
IV. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	17,474,482	4.32	44,535,767	25.55	27,061,285	44.54
A. ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	1,127,334	-7.29	1,279,495	16.39	1,152,161	57.23
B. TEXTILES, ARTS. DE VESTIR E IND. DEL CUERO	389,042	16.29	1,647,030	41.68	1,257,987	71.60
C. INDUSTRIA DE LA MADERA	237,781	25.63	412,138	44.25	176,357	96.43
D. PAPEL, IMPRENTA E IND. EDITORIAL	217,301	-6.67	1,580,206	24.57	1,362,905	31.59
E. DERIVADOS DEL PETROLEO	624,273	-2.87	1,331,561	16.23	707,288	22.61
F. QUIMICA	263,251	1.69	506,047	6.80	242,796	10.76
G. QUIMICA	2,099,246	6.20	3,990,227	19.02	1,891,031	37.44
H. PRODUCTOS PLASTICOS Y DE CAUCHO	157,543	-8.99	1,390,158	26.25	1,232,615	32.45
I. FOSF. DE OTROS PROD. MINERALES NO METALICOS	573,767	6.92	535,874	32.19	127,893	-35.47
J. SIDERURGIA	866,107	-12.26	2,468,772	12.84	1,602,665	24.63
K. MINEROMETALURGIA	643,412	12.25	773,106	42.15	129,694	-65.62
L. PRODUCTOS METALICOS, MAQUINARIA Y EQUIPO	9,337,722	6.84	25,751,770	27.41	16,414,048	42.68
1. PARA LA AGRICULTURA Y GANADERIA	19,174	89.98	189,879	-11.12	170,705	-90.57
2. PARA LOS FERROCARRILES	15,219	-99.74	106,319	-29.19	91,100	-74.32
3. PARA OTROS TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	6,097,592	5.69	9,304,739	22.98	3,207,147	76.52
4. MAQ. Y EQUIPOS ESPEC. PARA INDUSTRIAS DIVERSAS	1,751,411	0.87	9,563,691	25.19	7,812,280	46.24
5. EQUIPO PROFESIONAL Y CIENTIFICO	36,892	7.81	1,064,866	25.65	1,027,974	29.33
6. EQUIPOS Y APARATOS ELECT. Y ELECTRONICOS	1,217,259	18.86	4,992,817	25.48	3,775,558	27.77
7. APARAT. FOTOGR. CINEMAT. OPTICA Y RELOJ	199,473	41.14	529,727	24.98	330,254	16.39
H. OTRAS INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	141,454	-21.21	499,951	19.44	358,497	35.25
V. OTROS	124,054	-32.16	231,196	11.59	107,142	380.26
VI. PRODUCTOS NO CLASIFICADOS	0	N.A.	2,645	-76.65	2,645	-76.72

Fuente: Banco de Mexico

BIBLIOGRAFIA

- Alvarez Uriarte Miguel. Financiamiento del Comercio Exterior de México. Ed. Colegio de México. 1981.
- Banco de México. Indicadores Económicos. Varios números, 1982-1992.
- Banco de México. Indicadores de Sector Externo. Varios números 1982-1989.
- Banco de México. Informe Anual 1989, 1990, 1991.
- Banco de México, Series Históricas de Balanza de Pagos.
- Barkin D. y Esteva G. Inflación y Democracia: el caso de México. Ed. Siglo XXI.
- Bravo Aguilera L.. La Política Comercial y el Satt. Colegio de México. 1989.
- Casar I. José y otros. Ahorro y Balanza de Pagos. Revista La Economía Mexicana No. 4 Ed. CIDE.
- Córdoba Montoya José. Diez Lecciones de Política Económica en Revista Nexos, 1991.
- Casar I. José y otros. Ahorro y Balanza de Pagos. Revista La Economía Mexicana No. 4 Ed. CIDE.
- Chacholiades Miltiades. Economía Internacional. Ed. Mcgrawhill, 1987.
- El Cotidiano Núm 23 U.A.M. México, 1991.

- Fajnzylber Fernando y Martínez Tarragó Trinidad. Las Empresas Transnacionales. Expansión a nivel Mundial y Proyección en la Industria Mexicana. Ed. FCE, México 1976.
- Friedman Milton. La Libertad de Elegir. Ed. Premia Madrid España.
- Guitti Rocha Eduardo. La Inversión Extranjera Directa y el Modelo Exportador Mexicano. Ed. El Cotidiano, U.A.M. 1989.
- Guillen Romo Héctor. El Sexenio del Crecimiento Cero. Ed. Era, México 1989.
- Guillén Romo Héctor. Orígenes de la Crisis en México. Colección Problemas de México. 1989.
- Huerta G. Arturo. Economía Mexicana mas allá del Milagro. Ed. Cultura Popular, México 1987.
- Katz Isaac. Tipo de Cambio, Comercio Exterior y Crecimiento Económico. Ed. IMEF. México.
- L. Sirk. Iniciación al Comercio Internacional. Ed. Siglo XXI.
- Mancera Aguayo. Discurso pronunciado con motivo del recibimiento del premio Rey Juan Carlos de Economía. Madrid España. 30 de noviembre de 1992.
- Mateo De Fernando. La política Comercial de México y el Gatt. en Trimestre Económico . Ed. FCE, México 1987.
- Nacional Financiera S.N.C., El Mercado de Valores. Varios Números.

- Pardinas Felipe. Metodología y Técnicas de Investigación en Ciencias Sociales. Ed. Siglo XXI, 16a. ed. México, 1976.
- Prebisch Raúl. En Torno de las Ideas de la Cepal. Problemas de la Industrialización en la América Latina. en Trimestre Económico No. 38, Ed. FCE México, 1981.
- Pellicer Olga. La Política Exterior de México: Desafíos de los Ochentas. Ed. CIDE, Colección Estudios Políticos, México, 1983.
- Ramirez Brun Ricardo. La Política Económica en México (1982-1988): Transición de la Ortodoxia a la Heterodoxia. Ed. UNAM México, 1989.
- Revista Economía Mexicana No. 2 Ed. CIDE México, febrero 1982.
- Revista Actividad Económica. Ed. Centro de Estudios Económicos del Sector Privado, A.C. México, 1989.
- Secretaría de Fomento Industrial. El Proceso de Adhesión de México al Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio Exterior (GATT), 1986.
- Secretaría de Comercio y Fomento Industrial. Subsecretaría de Comercio Exterior. Política de Comercio Exterior 1983-1988.
- Secretaría de la Presidencia. Plan Nacional de Desarrollo. 1983-1988.
- Secretaría de la Presidencia. Plan Nacional de Desarrollo. 1969-1994.

- Tello Carlos. La Política Económica en México. 1970-1976.
Ed. Siglo XXI, 2a. ed. México 1979.
- Torres Gaytán Ricardo. Un Siglo de Devaluaciones en México.
Ed. Siglo XXI México 1985.
- Villarreal Rene. Industrialización, Deuda y Desequilibrio Externo en México: Un Enfoque Neoestructuralista. (1929-1988). Ed. FCE/Latinoamericana. 2a. ed. 1988.
- Villarreal Rene. La Contrarrevolución Monetarista. Ed. Océano. México, 1983.
- Zermeño Felipe . Economía Petrolizada, Taller de Coyuntura,
. Ed. Facultad de Economía UNAM. México, 1981.
- Zurita Campos Jaime. Metodología de la Tesis de Grado.
UNAM., México, 1980.
- Consulta Hemerográfica: Diarios El Financiero y el
suplemento Zona Abierta del mismo diario; el Universal.