

UNIVERSIDAD NACIONAL LAUTONOMA DE MEXICO

Facultad de Ciencias Políticas y Sociales

POLITICAS DE DESARROLLO TECNOLOGICO EN MEXICO: ANALISIS Y PROPUESTAS.

T E S I S
Que presenta

JOSE RAFAEL MARTINEZ PUON
Para obtener el Título de
Licenciado en Ciencias Políticas
y Administración Pública
(Especialidad Administración Pública)

Ciudad Universitaria, México, D. F. 1992







UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

I N D I C E

POLITICAS	DE	DESARROLLO	TECNOLOGICO	EN MEXICO:	ANALISIS Y
PROPUESTAS	s				

INTR	ODUCCION	1
	CAPITULO I	
1.1	La importancia de la Ciencia y la Tecnología	·
	en la época actual	11
1.2	Conceptos básicos de desarrollo tecnológico	
	a) Transferencia de tecnología	29
	b) Paquete tecnológico	37
	c) Innovación tecnológica	42
	c.1) Parque Tecnológico	47
	c.2) Centro de innovación tecnológica.	50
	c.3) Tecnopolo	52
	d) Propiedad industrial	54
1.3	¿ Que es una política de desarrollo tecnoló	
	gico?	57
1.4	Experiencia de políticas de desarrollo tecnó	
	logico en otros países	62
	1.4.1 Japón	63
	1.4.2 Estados Unidos de Norteamérica	70
	1.4.3 Corea del Sur	77
	1.4.4 Brasil	82
	CAPITULO II	
PROM	OCION DE LA CIENCIA Y LA TECNOLOGIA EN MEXICO	
2.1	El proceso de industrialización y el desarro- llo tecnológico en México	90

2.2	Antecedentes históricos de la promoción <u>gu</u>	
	bernamental en materia de Ciencia y Tecno-	
	logia	103
2.3	Sistema Nacional de Ciencia y Tecnología	114
2.4	Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología	121
2.5	Planes y Programas de Desarrollo Tecnoló	
	gico	138
2.6	Sistema Nacional de Investigadores	150
	•	
	CAPITULO III	
INDUS	STRIA Y TECNOLOGIA	
3.1	Las empresas y su relación con la Tecnolo-	
-	gia en la época actual	160
3.2	Principales razones por las que una empre-	
	sa invierte en Tecnología	169
3.3	Principales razones por las que una empre-	
	sa no invierte en Tecnología	175
3.4	Perfiles de las empresas y los empresarios	
	en México	180
	CAPITULO IV	
ELEME	ENTOS Y CARACTERISTICAS CON QUE DEBE CONTAR-	
UNA P	OLITICA DE DESARROLLO TECNOLOGICO EN MEXICO	
4.1	El Gobierno como principal promotor del de	
	sarrollo Científico y Tecnológico en nues-	
	tro País	189
4.2	La Universidad y su vinculación con la In-	
	dustria	197

4.3	Creación de mecánismos financieros para -				
	el apoyo de las actividades Científicas				
	y Tecnológicas	210			
4.4	Formación y capacitación de Recursos huma-				
	nos	213			
4.5	Instrumentos de regulación, orientación y-	riwa,			
	fomento tecnológico	220			
4.6	Dotación adecuada de recursos tecnólogicos	228			
4.7	Creación de redes de información entre los				
	diferentes sectores configurados dentro de				
	todo proceso de desarrollo tecnológico	231			
4.8	Desarrollo de una cultura Tecnológica	235			
C O N	C L U S I O N E S	238			
ANEXO	DE CUADROS ESTADISTICOS	245			
	T T O C P A P T A	256			

INTRODUCCION

La Ciencia y la Tecnología en los últimos tiempos, hasido parte fundamental del desarrollo y crecimiento económi
co de los grandes países del mundo. Les ha servido de llave para la modernización de sus sistemas productivos, ha-ciendo éstos más eficientes y competitivos, además de que sus beneficios se han expandido en el mejoramiento de la -calidad de vida de sus habitantes.

Países como Estados Unidos, Japón, Alemania Federal,—Inglaterra, Corea del Sur y Taiwán, son algunos de los ejem plos que han logrado alcanzar posiciones muy elevadas de —productividad y competitividad, con base a sus avances científicos y tecnológicos y su exitosa aplicación industrial. Sin embargo, esto esencialmente lo han podido lograr por el fuerte y sostenido apoyo de sus gobiernos a las actividades científicas y tecnológicas mediante la creación y aplica—ción de políticas de desarrollo tecnológico.

En la actualidad, la posición que guardan estos países se hace aún más privilegiada debido a las condiciones económicas que están prevaleciento a nivel mundial, como son las referentes a la globalización de las economías, a una apertura comercial que ha traído consigo la conformación de ---grandes bloques económicos, esto ha obligado al resto de --los países del mundo (principalmente los de industrializa--ción tardía) que comiencen a modernizar sus sistemas produc

tivos para que puedan obtener el mayor provecho de sus ventajas comparativas, y de esta manera se den con ellos mis-mos la posibilidad de enfrentar de forma sólida los desafíos y retos que se están gestando en la lucha por los mercados.

En América Latina como en el resto del mundo contemporé neo, uno de los ejes fundamentales de la modernización tanto económica como social y política, es el cambio tecnológico.—Sin embargo, el problema es delicado la tecnología de estos países ha sido importada, sin haber pasado en la mayoría delos casos por procesos de adaptación, asimilación y sobre —todo de creación de nuevas tecnologías. Tecnológicamente de penden de lo que venga de fuera, en todos los sentidos de la palabra.

No obstante, eso se debe en gran parte a la falta de -apoyo y promoción a las actividades científicas y tecnológicas. Por ejemplo, en América Latina, el 76% de los investi
gadores se encuentra concentrado en tres países: Argentina,
Brasil y México que tomados en conjunto, los investigadores
de los tres países no alcanzan a los de menor de los cincoindustrializados (1).

En este mismo orden de ideas, si se considera la pobla ción total de América Latina, se tiene en promedio un inves tigador por cuatro mil habitantes, mientras que en los países industrializados el promedio es de uno por cada cuatro-

⁽¹⁾ Castaños, Arturo "La ciencia y la Tecnología en A.L. yalgunos Países industrializados. Una visión comparativa" II Reunión Internacional de Admon, en C y T Universidad de Sao Paolo Brasil Oct. 86 p. 20

cientos setenta habitantes; esto significa que la propor--ción es de uno a diez. Los países latinoamericanos que -más investigadores tienen por cada 100,000 habitantes son -Cuba, Argentina, Uruguay, Chile, Costa Rica, Paraguay, Pana
má, Perú, Venezuela, Brasil y México que oscilan entre 117y 24 (la mayoría alrededor de 30).

En lo correspondiente a los gastos en investigación -- cientifica y desarrollo tecnológico, estos representan para los países latinos americanos un porcentaje menor del 1% -- del Producto Interno Bruto.

Sólo Cuba llega a un 0.72%; Brasil, México y Argentina es-tán entre 0.4% y 0.6% y varios países apenas llegan al 0.2% y aún menos (Uruguay y Bolivia) (2).

Bastará con comparar esta situación con la de un paíspequeño como Suiza que tiene 8.3 millones de habitantes y un territorio de 41 mil kilómetros cuadrados que invierte en
investigación científica y desarrollo tecnológico una cantidad que equivale aproximadamente a la de todos los países -latinoamericanos juntos. Inversión similar es la que realiza una sola empresa llámese General Motors, IBM o Ford.

En lo referente a nuestro país, el período de apoyo ypromoción de la ciencia y la tecnología-háblese principal-mente de la creación de instituciones-es prácticamente desde fines del siglo pasado. No obstante a ello, es a partir
de los años setenta, principalmente con la fundación del -Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT) que el --

⁽²⁾ Ibidem. p. 22

gobierno formalizó su interés mediante planes y programas, asignación de recursos, proyectos de investigación y de unamayor participación de los investigadores, científicos y --tecnólogos en el desarrollo nacional, sobre el apoyo de es-tas actividades.

Sin embargo, los propósitos y expectativas del gobierno de ese entonces, que se centraban esencialmente en que el --País con el tiempo pudiese alcanzar una autosuficiencia cien tífica y tecnológica, no han llegado a consolidarse como tal; la realidad es que a la fecha ni siquiera se puede pensar -que vamos a la mitad del camino. Esto en términos generales ha obedecido a una serie de razones: por ser México un Paísde industrialización tardía que cuenta en su haber con muchos rezagos tecnológicos; por haber atravesado por largos perfodos de crisis económica que se ha reflejado en el detrimento de muchas actividades de las cuales se destacan las cientf-ficas y tecnológicas; por la falta de un sector empresarialemprendedor y que su apoyo y fomento a la investigación cien tífica y el desarrollo tecnológico ha sido mínimo y finalmen te por el carecimiento por parte del gobierno de políticas de desarrollo tecnológico contundentes a la altura de la --práctica internacional.

Es definitivo que resulta absoleto seguir aplicando unmodelo basado en la sustitución de importaciones, que prevaleció hasta hace algunos años en nuestro País, las condiciones económicas internacionales obligan a que la economía del país deje de ser cerrada y protegida. De hecho la aperturacomercial del mismo, la necesidad de modernizar y hacer máscompetitiva la planta productiva, así como el compromiso enpuerta de la firma de un Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá, conducen a poner una mayor atención a-las actividades científicas y tecnológicas vinculadas con -el sector productivo como una verdadera alternativa para eldesarrollo y crecimiento económico.

La política de desarrollo tecnológico que requiere el--País tiene que estar diseñada a las necesidades particulares y características propias del mismo, así como a las condicio nes económicas externas de las que se ha hecho alusión. En este sentido, la intervención del gobierno y las acciones -que emprenda su instrumento que es la administración pública serán esenciales. En esta área es hásicamente el Sistema -Nacional de Ciencia y Tecnología (SINCYT) el que comprende-a las dependencias y entidades del gobierno federal y al con junto de normas y acciones de planeación en la materia, lascuales comprenden la formulación de la política, su instru-mentación, control y evaluación, además, por la vía de la -concertación e inducción, la incorporación de las organiza -ciones, agrupaciones o instituciones de la comunidad científica y de los sectores social y privado. Reconociendo al --CONACYT como organismo coordinador, asesor técnico y de órga no de consulta del SINCYT.

Ahora bien, uno de los postulados de este trabajo de --

investigación, sino es que el principal, es la de considerar indispensable la intervención del gobierno en el apoyoy la promoción de las actividades científicas y tecnológicas y su vinculación con el sector productivo, pese a que en este caso pareciera ser que son las empresas las que tie
nen la última palabra sobre esta cuestión, además de que -finalmente son y serán por excelencia las principales beneficiadas del aprovechamiento de esta relación.

Es este sentido, es importante justificar esta necesaria intervención: "No obstante sun cuando los beneficios de
los nuevos conocimientos técnicos pasen a formar parte enúltima instancia de los activos de las grandes empresas, eincluso si éstas despliegan programas de investigación propios, toda innnovación decisiva entra en el sistema de media
ciones políticas que establecen las corporaciones y el go-bierno a partir de la transubstanciación de los intereses -privados en el interés público" (3)

Si se entiende que el objetivo fundamental del Estadoy por lo tanto del gobierno y su instrumento la administración pública dentro de un sistema capitalista, es la de garantizar la conservación del mismo, mediante la conciliación
de intereses y la estabilidad política, en este sentido y con tales fines, el gobierno por medio de la administración
pública atiende junto con otras instituciones las demandas-

(3) Ballesteros, Carlos <u>La promoción estatal de la Tecnología</u>
Ed. F.C.P. y S. U.N.A.M. México 1989 p. 12 de la población, particularmente aquellas que para la clase capitalista no resultan ser atractivas o generadoras de ganancia. De esta forma, el sentido último de la relación de la ciencia y la tecnología con la política en su fase actual es la instrumentación de una política de desarrollo tecnológico, lo que fundamentalmente significa el intento por controlar las relaciones espontáneas entre el progreso técnicoy la sociedad. De tal manera que los beneficios obtenidos—sean distribuidos y aprovechados de forma general.

Precisamente los fines que persigue este trabajo, son-los de tratar de dar propuestas, sugerencias, al problema de
la Ciencia y la Tecnología y la dificultad de la formula--ción de una política en nuestro país. Desde una perspectiva
que contempla el análisis, de conceptos y situaciones muy ge
nerales, así como también de cuestiones muy particulares -como es el caso de México y lo que ha sido el fomento y la promoción al desarrollo tecnológico, tanto en sus relaciones
macro como micro.

No es pretensión de este trabajo el proporcionar soluciones de alta definición al problema de la ciencia y la --tecnología en nuestro país, sino propuestas, ideas para porsibles soluciones. Tratando de dejar como principal aportación, que este trabajo despierte el interés de un acercamien
to y conocimiento a este tipo de temas, que con seguridad -serán de gran importancia en un futuro no muy lejano.

Esta tesis se divide en cuatro capítulos. El primero --

esta dedicado al impacto y a la importancia de la ciencia y la tecnología en el mundo contemporáneo, así como a la exposición de conceptos generales relacionados con la dinámicade estas actividades. Por último, en este capítulo se establece que es una política de desarrollo tecnológico, su origen y en que consiste. Del mismo modo, se describen y analizan las políticas de desarrollo tecnológico, en otros ——países como Japón, Estados Unidos, Corea del Sur y Brasil,—a fin de contar con un punto de referencia y comparación,—que resulte ilustrativo para más adelante proponer una po—lítica de este tipo para México.

En el segundo capítulo, se expone la promoción de la — Ciencia y la tecnología en nuestro país y su relación con — la planta industrial. Se destaca el papel del gobierno como el principal promotor de las actividades científicas y—tecnológicas; antecedentes históricos. Asimismo se hace — mención de la organización del gobierno en materia de ciencia y tecnología mediante el Sistema Nacional de Ciencia y—Tecnología y de su principal institución el Consejo Nacio—nal de Ciencia y Tecnología, como órgano coordinador del —sistema, de planes y programas, asesor y auxiliar del Ejecutivo Federal en la fijación, instrumentación, ejecución,—evaluación de la política nacional de ciencia y tecnología. Adicionalmente se analizan y evalúan los planes y programas del gobierno con el objeto de ejemplificar los avances y—logros en estas actividades. For último, se presenta un ——

apartado dedicado al Sistema Nacional de Investigadores enel que se explica su origen y perspectivas.

El tercer capítulo se centra principalmente en la descripción y análisis de la industria mexicana y su relacióncon la tecnología. Se explican las principales razones por las que una empresa invierte en tecnología y porque no lo-hace. Así como también se plantea la imperiosa necesidadde que las empresas inviertan en tecnología de acuerdo a --las condiciones económicas internacionales existentes, y --como sinónimo de competitividad y productividad. Por último, se describen las características de la estructura industrial en México y sus perspectivas.

El cuarto y último capítulo de la tesis, resulta ser esencialmente la propuesta. Una propuesta dirigida principalmente a la sugerencia de elementos con que debe de contar una política de desarrollo tecnológico en México. Y -que considera como principal promotor de las actividades -científicas y tecnológicas al gobierno del país. Un gobier
no que junto con las empresas, las Universidades, los Centros de Investigación, asuma un papel de coordinador de accio
nes conjuntas, de apoyo financiero, de infraestructura, de
fomento y difusión. De tal forma, que los beneficios obte
nidos por estas actividades no sólo sean económicos sino que sean aprovechados por la sociedad en general.

Finalmente, quiero hacer patente mi agradecimiento a - la asesora de este trabajo la Maestra ERIKA DORING HERMOSI-

LLO, por su orientación, opiniones y sugerencias. Así como también a los Licenciados JUAN JOSE SANCHEZ RUEDA y OCTAVIO GARCIA ROMERO por sus observaciones y comentarios y a JUAN-MENDOZA por el apoyo de materiales bibliográficos.

1.1 LA IMPORTANCIA DE LA CIENCIA Y LA TECNOLOGIA EN LA EPO CA ACTUAL

A través de la historia, la investigación científica yel desarrollo tecnológico han sido actividades separadas que
han perseguido metas distintas. En Europa por ejemplo, después del Renacimiento se podría suponer que existía alguna forma de interacción entre el ámbito de la ciencia y el de la tecnología. Sin embargo, la Revolución Industrial en Inglaterra fue llevada a cabo fundamentalmente por tecnólogos
e Ingenieros de aquella época quienes, por lo general, desconocían los adelantos científicos de su tiempo. Prácticamente el apoyo que les brindaba la ciencia de su tiempo eramuy poco o ninguno.

La limitada contribución de la ciencia a la generación de tecnologías antes de la mitad del siglo XIX debe ser interpretada a la luz de dos consideraciones básicas. "La -- primera es que con pocas excepciones, la mayor parte de las disciplinas científicas no habían alcanzado la suficiente-madurez como para ofrecer conocimientos valiosos o guías -- para los procesos tecnológicos. En segundo, la mayor parte de las actividades productivas habían experimentado un avan ce significativo a través de formas tradicionales de acumulación de conocimiento útil o métodos que no requerían del-conocimiento científico como tal. Lo que es importante des tacar de esta época, es que muchas industrias fueron capa--

ces de realizar avances tecnológicos sin necesidad de apo-yarse en la ciencia" (4).

Sin embargo, el desarrollo histórico ha ido perfilando una tendencia a la asociación y a la interacción entre ciencia y tecnología.

En la actualidad el componente científico resulta ser dominante en las nuevas tecnologías, el acelerado avance de latecnología ha sido nombrada como "determinismo tecnológico", esto quiere decir que la tecnología determina el curso de la Sociedad sin dejar alternativas aparentemente.

No obstante a ello, la relación entre la ciencia y latecnología es verdaderamente delicada. Es común ofr hablar de
los tecnólogos como almas vendidas al utilitarismo, o comoignorantes que trabajan con criterios mecanicistas, en tanto que se piensa que los científicos son unos ingenuos a --quienes no les interesa el mundo real y se encuentran encerrados en su torre de marfil. El intercambio entre la ciencia y la tecnología se lleva a cabo a pesar de estos prejuicios. Una va en busca de la verdad y la otra en busca de --la eficiencia, pero ambas en beneficio de la humanidad.

La importancia que tienen tanto la ciencia como la tecnología en la época actual, radica en la presencia de ambas
y su funcionamiento en los sistemas productivos de las so--ciedades modernas. Trabajos como los de Kendrick y Abramo---

(4) IBAFIN <u>Tecnología e Industria en el futuro de México</u>
Ed. DIANA. México D.F. 1989 p. 24

vitz han demostrado que en los últimos 75 años, la importancia del capital físico en el aumento de la productividad hasido sumamente reducida si se le compra con la influencia -- del progreso tecnológico: "Así para Estados Unidos el 80% de la ganancia anual promedio, proviene del incremento de pro--ductividad que ha correspondido a la tecnología y el 20% alcapital" (5).

Ahora bien, detrás de todo esto existe una justificación y es la de que día con día se confirma, que estamos presen-ciando el período de una llamada Tercera Revolución Indus--trial o denominada Tercera Revolución Cientifica y Tecnoló-gica.

"Basta recordar explica Roberto Guadarrama Sistos que la huma nidad tiene 20 mil años de edad y en ese período ha desarro-- llado tres grandes revoluciones en el hacer y en el pensar. Estas Revoluciones han sido de naturaleza tecnológica evi--- dentemente distintas en sus níveles de conocimiento y complejidad con impactos en las formas de organización económica,-- Social y Política de nuestras Sociedades" (6).

En este orden de ideas, es importante apuntar primero -que es una Revolución industrial, para poder pasar posteriormente a una breve reseña de lo que han sido estas Revolucio---

- (5). Citado por Sabato, Jorge <u>Investigación Científica Tecnológica y Metalurgica</u> P. 31 <u>Mimeografiado</u>.
- (6) Guadarrama, Roberto "La tercera Revolución Cientifica --Tecnológica de la Humanidad" <u>Estudios Político Núm 1</u> Ed. F.C.P y S. U.N.A.M México, D.F. 1988 p.4

nes industriales; enfatizando más en la última que es la que más nos interesa, ya que es la que ha dado como resultado -- el paradigma científico tecnológico, que en gran parte ha -- sido el causante de las transformaciones que vive actualmente el mundo contemporáneo.

"Una Revolución Industrial es un conjunto de transformaciones readicales en los procesos productivos derivados de --la introducción de nuevos equipos, instrumentos y fuentes de energía que conducen a profundos cambios en la totalidad delsistema productivo, dinamizando las estructuras económicas --y generando una nueva configuración en las relaciones socia--les, Políticas de un período dado" (7).

⁽⁷⁾ Villareal, René <u>México 2010</u> Ed. DIANA México D.F. P. 31

PRIMERA , REVOLUCION : INDUSTRIAL

Existe consenso entre los diversos especialistas para - ubicar a la Primera Revolución Industrial, en el lapso com-- prendido entre los últimos decenios del siglo XVIII y la primera mitad del siglo XIX.

En cuanto a los aspectos económicos relevantes, se puede decir que este proceso se originó en Gran Bretaña por diversas razones de índole interna y externa, que otorgaron acesa nación una hegemonía indiscutible en el escenario internacional. El florecimiento y posterior consolidación de lactividad industrial fue posible gracias a la existencia deun marco de condociones que se fueron gestando paulatinamente a través del tiempo, erosionando las rígidas estructuraseconómicas y políticas provenientes del período medieval. La integración de las economías del nuevo mundo, y el establecimiento de las nuevas relaciones con Africa y Asia, empezaron a delinearse desde la época mercantilista y fue loque generó el excedente sobre el cual se fincaná el procesode formación de capital europeo, principalmente inglés.

La Revolución Industrial arranca con la gran transfor-mación de la industria textil tras de la introducción de --innovaciones tecnológicas, como la lanzadera volante, el telar mecánico y el torno de hilar que aumenta las necesidades
de algodón y que a su vez requiere del cercamiento de terre-

nos. La fusión del carbón y del acero llevan a la invención y aplicación de la máquina de vapor y en conjunto marcan elrepunte de aquella curva de crecimiento industrial.

Los sectores que adquirieron un mayor dinamismo como -resultado de esta revolución, fueron la industria textil. mi
nera, metalurgica y sobre todo el transporte marítimo y fe-rroviario que multiplicó el alcance de las demás actividades
a través de su efecto de arrastre en el resto de la activi-dad económica. Los medios de transporte integraron procesos
manufactureros de producción dispersos y los mercados internacionales y regionales.

En materia de energéticos, la leña fue desplazada de los procesos, así como el carbón vegetal; fue el uso del agua, y sobre todo el carbón mineral, las fuentes que dinamizaron a-la industria europea. El carbón fósil que venía a reemplazar el carbón vegetal y la invención de la maquinaria de vapor, se constituyeron en el binomio que hizo posible consolidar la revolución. Cabe mencionar, que otra característica-fundamental de la primera Revolución Industrial es la aparición de la producción febril. De un sistema artesanal de talleres dispersos en domicilio, se pasa a una concentración-del procesos productivo en un sólo lugar: La fábrica.

De esta manera, los cambios en la organización producti va creados por la maquinaria, sentaron las bases para la gran producción en masa que caracterizan a la segunda Revolución Industrial. Por último, las funciones que asumen los go---biernos en este período, responde a la concepción ideológica liberal en el pensamiento político de la época:

Reglamentar la conviviencia social y salvaguardar la soberanía nacional, representan las tareas básicas de los gobiernos en la primera Revolución Industrial.

SEGUNDA REVOLUCION INDUSTRIAL

La Segunda Revolución Industrial se inicia hacia finales del siglo XIX, extendiendo sus efectos hasta principios
del decenio de los años setenta del presente siglo. Tenien
do como antecedente inmediato un recesión económica (1890-1895), caracterizada por diversos problemas agrarios, huelgas, inmigración internacional que practicamente cerraron el ciclo de la primera revolución.

La Segunda Revolución Industrial, inicia un ciclo expansivo que trajó consigo grandes innovaciones, inventos yaplicación de los principios científicos que marcaron un -nuevo modelo de los procesos tecnológicos de producción. -Entre los primeros se pueden señalar, el de la generación y
transmisión de la energía eléctrica y su utilización como -fuente motriz en las máquinas, en la iluminación y en las -comunicaciones.

Estos cambios, a su vez, desencadenaron otros, haciendo

posible que paralelamente se introdujera como fuente primaria de energía al petróleo y sus derivados, en sustitucióndel ya conocido carbón.

En materia de cominicaciones, en los últimos años delsiglo XIX se desarrollan ampliamente los nuevos sistemas -- como son el teléfono, la radiotelagrafía, y la radiodifu--- sión. "A partir de estos inventos se inició un acelerado -- proceso tecnológico de desarrollo en aparatos de comunica-- ción, que fueron incorporando avances a la naciente indus-- tria electrónica. De esta manera, al descubrirse la aplica ción de la radio de alta frecuencia y la transmisión de señales en frecuencias muy altas y desarrollarse los tubos de vacío en 1930, nacen los más modernos sistemas de comunicación, como la radio, luego la televisión, telefonía y el radar" (8).

Entre otros adelantos del presente siglo, hay que mencionar a la refrigeración, de gran utilidad para la conservación y preservación de los alimentos. Así mismo, y esto esmuy importante de señalar, este período da inicio a la generación de nuevos materiales, producto de la creación y desarrollo de la industria química y posteriormente de la petroquímica. Estas industrias permitieron la obtención del hule sintético, las fibras artificiales y los plásticos que --provocaron una sustitución directa de productos naturales.

(8) Ibidem. p. 43

Entre los sectores productivos que más destacan al despuntar el siglo XX, se encuentran la industria automotriz y
pesada, bajo la era del acero y de la metalurgica en general,
comunicaciones y transportes.

Es importante señalar que en esta Segunda Revolución --Industrial también se darán grandes cambios políticos, econo micos y sociales. Así paralelamente al progreso técnico enlos países más industrializados, se asiste al tránsito de un gobierno guardián-imperante aún durante los tiempos de la --Primera Guerra Mundial (1914-1918)-, al de un gobierno promo tor del desarrollo industrial. De esta forma, la creaciónde infraestructura y la adopción expresa de políticas de fomento por los países industrializados tras la Gran Depresión de 1929-1933, obedece a un cambio fundamental del papel delgobierno, como resultado de una sobreproducción de bienes yservicios, de un desempleo masivo, de una disrupción finan-ciera internacional y del desplome del comercio mundial. Cabe apuntar, que la participación del gobierno fue alentada-primero por la política del New Deal en E.U. de Roosevelt, y luego racionalizada en la Revolución teórica de Keynes, -que significó la aparición de un nuevo enfoque del pensamien to en la Ciencia Económica.

Por último, otro hecho de gran trascendencia sucedido durante esta Segunda Revolución Industrial, es el desplaza-- miento de la hegemonía británica, paradójicamente hacia unade sus excolonias: Estados Unidos.

TERCERA REVOLUCION INDUSTRIAL

La Tercera Revolución Industrial, también denominada -como Tercera Revolución Científica Tecnológica, es una revolución relativamente joven o recién iniciada. Es a partir -de los años setenta cuando ya se puede hablar de la entradaa una era científica y tecnológica.

La Tercera Revolución Industrial tuvo un período de incubación entre 1945 y 1950; en este período se dan los más grandes descubrimientos que la han hecho posible desde el puntode vista tecnológico y productivo.

Son siete las áreas tecnológicas de esta Tercera Revo-lución:

- Instrumentos avanzados para estudiar, explorar y cono-cer la materia;
- 2) .- Nuevos materiales;
- Medios auxiliares y aparatos de computación para almace namiento, manejo de información y procesamiento lógico;
- 4).- Medios de comunicación;
- 5) .- Maquinas para la automatización;
- 6) .- Medios de transporte;
- 7) .- Biología molecular (9) .
 - (9) Ibidem p. 56

En materia de instrumentos, se puede hablar de descubrimientos e innovaciones como el microscopio electrónico, el espectrómetro de masas, el cromatógrafo y los aparatosultravioleta e infrarojos, que posteriormente se perfeccio naron para llegar al instrumento de resonancia magnética nuclear (RMN).

Hablando de nuevos materiales, se inicia la aplicación de materiales no metálicos, polímeros, cerámicas, fibras, - superaleaciones y materiales inorgánicos. Así, de la uti-lización de metales como el hierro, cobre y aluminio, se pasa al uso difundido de un material no metálico como lo esel Silicio. Con el Silicio, se da la transición de aparatos electricos a la industria electrónica. Dentro de las nuevas sustancias orgánicas, se han hecho polímeros sintéticos que hacen posible la fabricación de materiales plásticos de gran durabilidad. Así mismo los materiales cerámicos que son de gran resistencia al desgaste y a las altas temperaturas. Y por último cabe mencionar a las fibras de grafito y a las fibras ópticas como buenos materiales conductores y trasmisores de información.

A finales de la Segunda Guerra Mundial se logra la primera generación de computadoras. Que dará inicio a varias más (cinco hasta la fecha), en donde en primer instancia, se sustituyen los bulbos por transistores y, en los años setenta, son a su vez sustituidos mediante la miniturización del

alambrado electrónico, por circuitos integrados con funciones específicas, comunmente denominados "Chips". Así se -inicia la era de la microelectrónica que, además de tener -repercusión en otros campos del conocimiento, es la base de
lo que empieza a denominarse como inteligencia artificial.

En materia de medios de comunicación, es el satélite el instrumento que multiplica las capacidades de la radio, latelevisión, el teléfono, los cuales trasmiten informaciónen forma lineal y en un espacio geográfico limitado, ya que el satélite al rebasar el horizonte de la esfera terrestrenvía señales por reflejo prácticamente a cualquier punto de la tierra por distante que éste sea.

Por otra parte, los nuevos materiales y los recientes de sarrollos de la electrónica hacen posible la creación de máquinas automatizadas con capacidad de almacenamiento, de - memoria, de instrucciones y de procesamiento lógico que ensu mayoría han sido adaptadas en la industria con grandes - mejoras en la producción, eficiencia y control de calidad. En esta área se incluyen a los robots.

En lo que corresponde a medios de transporte, la conquista del espacio mediante viajes, exploraciones, hasta la ---creación de estaciones especiales que se han convertido a su
vez en centros de investigación, abren nuevos campos de conocimiento en materia de ciencia y tecnología, más allá de los
límites en los que nos desarrollamos.

Por último, y este es otro de los campos que más han -llamado la atención dentro de esta Tercera Revolución, es la
biología molecular o biotecnología. Y esto por los grandesdescubrimientos que ha registrado, como es la alteración delos códigos géneticos en los seres vivos, y el de la clonación que consiste en la reproducción de organismos idénticos
a uno original. Además de la incursión en la agricultura,-farmacología, agroquímica, para la obtención de una mejor -calidad en productos alimenticios, farmacéuticos. Esto pormencionar sólo algunos.

En fin, de acuerdo a todos estos ejemplos, y como nos - explica Roberto Guadarrama Sistos, es necesario destacar, -- que la principal característica de esta Tercera Revolución - Científica Tecnológica: "Es la capacidad de manipular las -- las fuerzas fundamentales, atómicas y moleculares de la ma--teria; las fuerzas íntrinsicas de la misma, que siendo comunes a toda ella se presentan a nuestros sentidos en muy di--versas formas. Esta variada fenomenología de la materia indujó en el pasado a dar atención a aspectos insustantivos - que pospusieron el pleno conocimiento de los procesos fundamentales. La actual revolución penetra en el nivel de co--nocimiento de lo fundamental" (10).

De esta forma, nos encontramos en una era científica y tecnológica en la cual los avances tecnológicos descansan en conocimiento científico, de ahí se denominen como "Intensi--(10) Guadarrama, Roberto op. cit. p 7

vas en neuronas". Esta característica ha implicado una reformulación de la relación ciencia basica-ciencia aplicada-investigación y desarrollo-tecnología, así como del conoci-miento científico, de amplia circulación y del conocimiento-tecnológico, de circulación restringida. De aquí la importancia de la ciencia y la tecnología en la época actual.

Ahora bien, son varios los factores que han jugado-un papel importante en la consolidación de las bases de la -Tercera Revolución Cientifico-Tecnológica. Un aspecto va--lioso de esa problemática como nos dice Horacio Reskala fue-ron las crisis energéticas por las que atravesó el sistema -mundial en 1973 y más tarde en 1979-1980, que al alterar --profundamente la estructura de precios relativos sobre el -cual se cimentaba el aparato de los países desarrollados, inclinó la balanza a la investigación en incremento de fuentes
alternas de energía y a la búsqueda de materiales que requieren menos energía en su elaboración y aplicación (11).

Esta situación de los años setenta, motivó a los paísesindustrializados a realizar importantes procesos de modernización tecnológica y ajuste en sus estructuras industriales. con la finalidad de otorgar a sus aparatos industriales ma-yox competitividad y eficiencia, a través de la aplicación de innovaciones tecnológicas que impusieran el crecimiento -

⁽¹¹⁾ Reskala, Horacio. "La lucha por la hegemonía mundial: el caso de los nuevos materiales" Estudios Políticos-Núm. 1 P. 13

además de atacar la inflación y el desempleo. "Era evidenteque el patrón de acumulación establecido en la postguerra se había agotado, modelo basado precisamente en los bajos pre-cios de los energéticos, principalmente el petróleo, que era demandado cada vez más, tanto por países desarrollados como -por los subdesarrollados" (12).

De esta forma, estos cambios reorientaron el patrón deindustrialización, mediante un ajuste productivo, tecnológico y financiero en los sectores industriales en crisis y --promovieron el despegue de nuevas industrias acorde con la reciente revolución tecnológica con el comportamiento presen
te y futuro de la demanda. Así se planteó la necesidad de-modernizar los sectores industriales tradicionales más afecta
dos por la crisis y desarrollar los de alta tecnología, de -tal manera que se conformara una estructura industrial suma-mente competitiva.

Paralelamente a todo esto, hay que mencionar a un factor impulsor muy importante de la investigación y aplicación denuevos materiales como ha sido la penetración de Japón en -- el mercado interno y externo de Estados Unidos y de otras --- potencias, basado en una política y programas tecnológicos -- agresivos, que han cristalizado en aplicaciones de mayor ---- eficiencia en términos energéticos y de propiedades de ingenieria. De ahí que exista una fuerte carrera tecnológica -- entre estos dos países.

⁽¹²⁾ Blanco, José "El contexto internacional" México Hoy Ed. Siglo XXI México 1987 p. 31

En cuanto al papel de los gobiernos, dentro del contexto científico y tecnológico que se está viviendo, éstos hanmodificado gradualmente algunas de sus funciones. La liberación de las actividades productivas como nuevo patrón económico en el mundo, ha traído consigo que los gobiernos en general tengan que ceder muchas de las áreas en donde la inversión gubernamental en tiempos anteriores era indispensable. El reflejo de todo esto, ha sido y es, la privatización demuchas empresas públicas-independientemente de las diferentes modalidades de cada país para hacer esto-así como la desregulación y desreglamentación gubernamental en muchas áreas productivas.

Finalmente como nos señala Roberto Guadarrama, la Revo-lución Científica Tecnológica que se está viviendo, habrá que traducirse en la estructuración de un nuevo sistema económico internacional, basado en la integración técnica-social y espacial de los procesos de producción y circulación. Se está --perfilando una tendencia homogeneizadora en los procesos productivos internacionales con base en las tecnologías avanza-das y en una mayor internacionalización del capital.

Esto permitirá a países como Japón, Alemania y Estados Unidos el crecimiento y expansión de sus economías, a la vez que mantener y acrecentar el control de los procesos productivos. -En este sentido, puede afirmarse que el desarrollo cientificotecnológico impulsado por los países industrializados en los-

últimos tres lustros tiene como objetivos centrales:

- a). "Fortalecer sus esquemas productivos internos a través de modificaciones estructurales en sus aparatoseconómicos. Reconversiones productivas profundas ba
 sadas en tecnologías de factores y de productos, --principalmente, así como el desarrollo del sector -cuaternario de sus economías, sector que convierte en excedente económico el resultado del conocimiento
 científico-tecnológico.
- b) Articular de manera estable los mercados a estas nuevas estructuras productivas y redefinir la división-internacional del trabajo con base en las nuevas condiciones tecnológicas financieras y comerciales, en-donde destaca la creciente disputa japonesa y alemana por la hegemonía nortesmericana.

Por lo que corresponde a los países en desarrollo como - México, es una realidad, querámoslo o no, que se encuentran-- dentro de esta nueva dinámica mundial. Nuestro país, en la - medida de sus posibilidades ha respondido a la mayoría de estos cambios, a través de una reestructuración industrial in-terna, de una renegociación de la deuda, y de la inminente -- firma de un Tratado de libre comercio, que lo integrará dentro de estos tantos bloques económicos que existen. Estos hen -- sido pasos necesarios si dentro de otras cosas, se tiene que-desarrollar una política de desarrollo tecnológico.

⁽¹³⁾ Guadarrama, Roberto Op. cit. p. 8

En el próximo apartado se expondrán de manera amplia algunos de los conceptos básicos dentro del área del desarrollo tecnológico, con el propósito en primer lugar de su comocimiento y aplicación concreta y en segundo lugar con la idea de hacer accesible y fácil la lectura de la investigación.

1.2 CONCEPTOS BASICOS DE DESARROLLO TECNOLOGICO

a) .- TRANSFERENCIA DE TECNOLOGIA

Un elemento clave en la estrategia tecnológica de cualquier país se refiere a la capacidad de este para seleccionar, asimilar y mejorar la tecnología extranjera en forma -eficiente. Generalmente es más fácil adquirir la tecnologíadel exterior y adaptarla e las condiciones del país que laasimila, que desarrollar esta tecnología en los laboratorios
locales. Abundante evidencia empírica muestra que el adoptar tecnología ha generado mejores resultados tanto económicos como financieros en aquellos países o compañías que handecidido hacerlo, en vez de haberla desarrollado ellos mismos. Este es el caso de Japón, Taiwán y Corea del Sur.

Ahora bien, es importante recordar que la transferencia de tecnología de un lugar a otro no es un fenómeno recientesino por el contrario existe evidencia de que este tipo de proceso se ha dado a través de toda la historia. De la investigación de numerosos datos arqueológicos demuestran enforma convincente que la transferencia de la tecnología fuenun aspecto importante de las sociedades prehistóricas.

Sin duda alguna, la habilidad para industrializarse mediante la transferencia de tecnología que existen en otros países, sin tener que reinvertirlas, constituye una de las grandes ventajas de los países que han experimentado una industrialización tardía. Sin embargo, la transferencia de tecnología de sociedades industriales avanzadas puede tener-

efectos negativos o no deseables en las economías en desarrolo si éstas no cuentan con una capacidad tecnológica propia que les permita seleccionar, adaptar y asimilar la tecnolo-gía que se importa.

De todo esto, se desprende como primera afirmación, que el factor que mas influye en el éxito de la transferencia de tecnología es el surgimiento de una capacidad tecnológica -- propia.

Ahora bien, podemos establecer de acuerdo a la clasificación de JOSE ANTONIO ESTEVA, que se adquiere tecnología -de las siguientes maneras:

- 1.- Convenios y contratos por concepto de asistencia técnica, patentes, marcas, licencias de producción y comer-cialización.
- 2.- La compra de información y documentación técnica, ya -sea a los convenios citados en el punto uno, o en forma independiente.
- 3.- Servicios específicos de consulta y asesoramiento, así como de solución de problemas.
- Proyectos de ingeniería que impliquen el conocimientode procesos complejos.
- 5.- La capacitación y formación de personal.
- 6.- La contratación de personal experimentado, ya sea en forma permanente o por perfodos específicos.
- 7.- La compra de máquinas e instalaciones de producción.

- 8.- Trabajos de investigación y desarrollo.
- La compra de específicaciones, adquisición de derechosde uso, de diseño etc. (14)

La capacidad tecnológica consiste en contar con la capacidad de selección, adaptación, asimilación y diseño de -nuevas tecnologías:

SELECCION DE TECNOLOGIA

Consiste en seleccionar la tecnología más adecuada en términos de calidad y precio y también en términos de las -condiciones y características específicas del contexto en el
que se realiza el proceso productivo. Así mismo, el contarcon mayor información sobre el rango de alternativas disponibles permite incrementar la capacidad de negociación del demandante de Tecnología, y evitar el sobreprecio, que es unapráctica muy común entre los proveedores de tecnología. Para
algunos autores y expertos en la materia como José Giral, en
esta etapa de la selección de la Tecnología se encuentra otra
de manera intrínsica y que es la negociación.

ADAPTACION DE TECNOLOGIA

Este proceso surge con frecuencia cuando la disponibilidad de materia prima varía y el diseño del producto tiene --que modificarse. En forma semejante, cuando se trata de --tecnologías importadas procedentes de países con diferentes -

(14) Esteva, José Antonio "Hacia un sistema de indicadores -de asimilación tecnológica" <u>Articulación Tecnológica</u> --y <u>Productiva</u> Ed. U.N.AM.México 1986 p. 141 tradiciones en Ingenieria, una parte muy importante del --proceso de adaptación consiste en estandarizar la Tecnología a varios diseños, componentes y procesos. La adapta--ción también se da cuando la Tecnología original está basada en grandes volúmenes de producción y, por lo tanto, suaplicación a escalas menores supone adaptaciones no sólo al
diseño de la planta en general sino también el número de -componentes y al método de producción.

ASIMILACION DE TECNOLOGIA

"Es un aprovechamiento racional y sistemático del co-nocimiento, por el cual el que adquiere tecnología profundiza en su conocimiento incrementado notablemente su avance-en la curva de aprendizaje respecto al tiempo. Los objetivos de la asimilación se propone en dos etapas: en primer -lugar, la competitividad en el entorno donde la empresa --desea interactuar, y segundo, incrementar la calidad y reducir los costos (15).

LA ASIMILACION DE TECNOLOGIA CONSTA DE TRES ACTIVIDADES FU \underline{N}

- A).- La documentación de la información. Consiste en que to da la información técnica expresada en planos, dibujosespecificaciones, manuales, procedimientos etc., estén
- (15) Giral, José "Asimilación de Tecnología" Articulación --Tecnológica y productiva Ed. U.N.A.M 1986

debidamente archivada, para su consulta y custodia en - carpetas, microfichas, computadoras o cualquier otro me dio previamente seleccionado para el tipo de uso que se dará a la información.

- B).- La capacitación de personal. Consiste en saber hacer acada individuo lo que tiene que conocer de la información documentada. Para esto hay que definir la formaen que se le hará llegar este conocimiento, que puedeser mediante cursos, entrenamdentos, prácticas, etc.
- C).- La actualización.- Consiste en asegurar que la tecnología de la empresa siga siendo competitiva en el entorno y esto se logrará por medio de la lectura de revistas,-la asistencia a congresos, a exposiciones y de contacto en el mercado.

DISEÑO DE NUEVAS TECNOLOGIAS

La capacidad de diseño de tecnología responde a retosespecíficos de la economía en la que la innovación tecnológica tiene lugar. Por ejemplo, el diseño de nuevas tecnologías puede estar en función de la posibilidad de explotar una
ventaja comparativa que existe potencialmente a nivel local.
Otros casos que ameritan el diseño de nuevas tecnologías -son respecto a la disponibilidad de recursos de un país para
responder a problemas o necesidades de la región.

Es importante decir que la mayoría de los países en desarrollo, como México, y que han llevado a cabo procesos de industrialización, no han llegado a consolidar realmente -- una capacidad tecnológica propia.

Bastará con mencionar por ejemplo, que los pagos realizadospor la importación de tecnología representaron en 1980 el 30% de las exportaciones de los países en desarrollo, y esto
se debe en primera instancia por la débil posición negocia dora de sus empresas que compran tecnología, y en segundo --término porque la mayor parte de la transferencia de tecnología se realiza dentro de las empresas transnacionales, desde
la matriz a sus filiales.

Sin embargo, esto se debe también a causas externas, como son que los mercados de tecnología son generalmente imperfectos. Mercados que se conforman principalmente por monopolios o cuasimonopolios, en los que se ha establecido un
sistema a través del cual los vendedores de tecnología asignan un precio excesivo a la transferencia de ésta.

Además existen muchos factores que determinan el control sobre la tecnològía:

---- La edad y el grado de difusión de la Tecnología. - Cuanto más antigua y mejor difundida está una tecnología, mayor - es el número de proveedores potenciales y menor el control -- monopólico sobre ésta y por lo mismo, menor su precio.

---- La variedad de las fuentes (productores de equipo, consultorfas, inversionistas extranjeros, etc).

Cuanto mayor sea la variedad de las fuentes menor es el con--

trol monopólico sobre ésta y menor su precio.

----- La tecnología puede ser adquirida en paquete, lo cualsupone la adquisición no sólo del conocimiento "KNOW-HOW"

sino también del equipo o maquinaria y de la asistencia --técnica para su uso. Cuanto más empaquetada está la tecnolo
gía, mayor es la renta cobrada por concepto de su uso.

----La velocidad en la que la tecnología cambia. Cuanto más dinámica es una tecnología, es decir, cuando representa un - ritmo de cambio mayor, menor es el control sobre la apropiación de ésta y menor su precio.

Esta desigual eituación es concretamente la que provoca pagos excesivos, vigencias injustificadas, y restricciones - de todo tipo para los países receptores, lo que obliga a los gobiernos a asumir un papel intervencionista en lo que con-cierne a la transferencia de tecnología.

Con todo esto, es claro que independientemente de las medidas que tomen internamenta las empresas de un país en materia de transferencia de tecnología, existen también factores exógenos que no permiten y obstaculizan el proceso que
debe seguir para adquirir una capacidad tecnológica. En resumen todos los factores tanto internos como externos debenser contemplados en su conjunto por toda política en materia
de tecnología.

Finalmente, y es importante aclarar de acuerdo a lo expuesto en este sub-apartado en relación a las diferentes et<u>a</u> pas o pasos para el logro de una capacidad tecnológica no -pretende ser una receta de cocina o algo por el estilo.

Se trata de a6lo dar algunos puntos de manera muy general -con base a criterios de varios autores de las característi-cas o elementos que forman parte de lo que es una capacidadtecnológica, tanto en el plano microeconómico como en un -plane macroeconómico.

b) .- PAQUETE TECNOLOGICO

Para algunos la tecnología está asociada exclusivamente con el saber como (KNOW-HOW), o con la información contenida en patentes, manuales, fórmulas, planes, diagramas etc. Para otros, la tecnología se encuentra simplemente integrada a la maquinaria y a los equipos empleados en la producción.

Ciertamente, la tecnología engloba todas estas ideas yalgo más, ya que es un "paquete de conocimiento organizados de distintas clases (científico, técnico, empiríco etc.) pro venientes de diversas fuentes (descubrimientos científicos,otras tecnologías, libros, manuales, patentes, etc.) a tra-vés de métodos diferentes (investigación, desarrollo, adap-tación, copia, espionaje, expertos, etc.). Dicha definición es entonces lo que nos lleva a hablar del paquete tecnológi-Este modelo de explicación del cambio tecnológico per-mite identificar e incorporar todos los elementos o insumosque intervienen en dicho cambio, haciéndolo además sin per-der de vista las características inherentes a cada elementoy su interacción con las otras partes del paquete. El paque te tecnológico nos da una visión multidimensional e integradora de cómo desarrollar la tecnología realmente vinculada-con la estructura productiva" (16).

Ahora bien, dentro de un paquete tecnológico se identifican cuatro tipos de tecnología que son:

(16) Castaños, Arturo et al Administración de proyectos de innovación Tecnológica Ed. Gernika México 1986 p. 17

- 1.- TECNOLOGIA DE PRODUCTO: es la parte del paquete tecnológico relacionada con las normas, especificaciones y los re-quisitos generales de calidad y presentación que debe cum--plir un bien o servicio.
- 2.- TECNOLOGIA DE EQUIPO: Se refiere a la parte del paqueterelacionado con las características que deben poseer los -bienes de capital, necesarios para producir un bien o serví
 cio.
- 3.- TECNOLOGIA DE PROCESO: relacionada con las condicionesprocedimientos, y formas de organización necesarias para com
 binar insumos, recursos humanos, bienes de capital de la manera adecuada para producir un bien o servicio.
- 4.- TECNOLOGIA DE OPERACION: Es squella que se refiere a las normas y procedimientos aplicables a las tecnologías de producto, de equipo, y de proceso, y que son necesarias para -- asegurar la calidad, la confibilidad, la seguridad física y la durabilidad de la planta productiva y de sus productos.

Es muy importante reiterar que cualquier paquete tecnológico tiene elementos de los cuatro tipos de tecnología antes referidos. Sin embargo existen paquetes que dependen preponderantemente de alguno o algunos de ellos, limitándose la incidencia de los otros a un nivel menor. El comprender esto nos permitirá el conocer el componente tecnológico decualquier paquete, con mejor precisión.

Entrando en más detalles, en términos generales estos -

son los componentes que forman parte de un paquete tecnoló-gico:

- Conocimientos científicos
- Conocimientos empfricos
- Información técnica externa a la organización
- Perfiles de factibilidad técnico-económica
- Ingeniería básica: información contenida en los diagramas de flujo, los balances de materia y energía, las especificaciones generales y los criterios de diseño de proceso;el diseño y la selección de equipos básicos. La ingenie-ría básica en suma, contiene y resume los elementos medulares de la tecnología.
- Ingeniería de detalle: Incluye el diseño o la selección final de cada pieza del equipo, en suma es toda la inge-niería que se requiere mandar al campo para la construc-ción de la planta.
- Diseño y manufactura de equipos
- Cumplimiento de normas y especificaciones
- Protección de la propiedad industrial
- Negociaciones contractuales
- Capacitación técnica del personal
- Cumplimiento de normas y controles gubernamentales
- Procuración de equipos
- Construcción y arranque de la planta
- Ajuste del paquete a condiciones de operación reales
- Adecuación del producto a los requerimientos del mercado.

Hubo una época, en que se acostumbraba a comprar del -extranjero las "plantas llave de mano", en la que todos los-

elementos del paquete eran traídos de los países industria-lizados. Sin embargo, en la última década, en los países en
desarrollo en los que se encuentra México se ha hecho más -frecuente "desagregar y abrir el paquete", de manera que almenos algunas partes-generalmente la ingeniería de detalle-se ejecutan con recursos nacionales. El siguiente paso ya no será "desagregar paquetes extranjeros", sino agregar paque
tes propios, con base a nuestas necesidades recurriendo se-lectivamente a insumos extranjeros, pensando también que elpaquete tecnológico no sólo incorpore un buen valor de uso,sino también un buen valor de cambio.

Por último, la elaboración de un paquete tecnológico es el resultado de la participación de todo o algunos de los -elementos de una cadena institucional compuesta por:

- - Universidades
- - Institutos y centros de investigación y desarrollo
- - Empresas
- - Firmas de Ingeniería
- - Fabricantes de bienes de capital
- -- Empresas de servicios tecnológicos o empresas de base -tecnológica: es una entidad cuyo objetivo específico con siste en este caso en formular paquetes tecnológicos mediante cualquier método, para ser utilizados en el sector productivo, ya sea por solicitud directa de una in-dustria o por comercialización de la empresa que pone el paquete en el mercado.
- - Organizaciones financieras
- - Organismos regulatorios.

Todos estos agentes contribuyen con su granito de arena, pues proporcionan los elementos potenciales para que todas las partes del paquete se identifiquen, se construyan y
se integren. Esto forma parte de un proceso.

Así, por ejemplo, las universidades pueden ser fuente -del conocimiento tecnológico de base, mientras que los ins-titutos y centros tecnológicos pueden encargarse de desarrollar la ingeniería básica requerida para realizar la idea,-apoyándose en las empresas de servicios tecnológicos, como-pueden ser los centros de documentación.

Las empresas, a su vez, son las encargadas de implantar el paquete tecnológico en el proceso productivo, realizando diversas modificaciones al mismo. En esto último, es donde -- entran las firmas de ingeniería aportando sus conocimientos-sobre productos, procesos, organizaciones, metodos y siste-mas, que resultan necesarios para la aplicación práctica del paquete... y en fin, de esta manera, es como interactúan todos estos agentes y como se va incorporando cada uno de --- acuerdo a las diferentes situaciones que se van presentando.

c) .- INNOVACION TECNOLOGICA

Se debe al economista JOSEPH SCHUMPETER (1883-1950) catedrático de las universidades de Viena y Harvard, el estu-dio más sugestivo en torno a la innovación tecnológica y a su dinamismo. Toda su obra gira alrededor de este tema.

En su "Teoría del desenvolvimiento económico", define - las nuevas combinaciones de los factores de la producción -- que pone en práctica el empresario y que estimulan el crecimiento.

Distingue cinco tipos fundamentales de nuevas combina-ciones:

- a).- La fabricación de un nuevo bien con el que no está fa-miliarizada la clientela del empresario;
- b).- La introducción de un nuevo mêtodo de producción en la industria o el comercio;
- c).- La apertura de un nuevo mercado;
- d).- La conquista de una nueva fuente de aprovisionamiento-de materias primas;
- e).- La realización de una nueva forma de organización de -la producción.

Para SCHUMPETER el crecimiento económico del capitalis mo se ha verificado gracias a la aparición sucesiva de oleadas, cada vez mayores, de innovaciones. SCHUMPETER define - la innovación con las siguientes palabras: "Son cambios históricos e irreversibles en los procedimientos seguidos" y --

escribe: "Las innovaciones son los cambios en las funcionesde producción que no pueden descomponerse en etapas infini--tesimales. Pueden agregarse cuantas diligencias se deseen,-una detrás de otra, sin que jamás pueda obtenerse un ferrocarril" (17).

SCHUMPETER de acuerdo a su teoría, ha comparado este dinamismo de la innovación tecnológica con la cuerda de un --violín que se hace vibrar: "En un mundo en el que la tecnología no varía, el movimiento de la cuerda se irá apagando gradualmente a medida que la acumulación de capital socave susrendimientos; pero antes de que esto ocurra aparecerá algúnsuceso o invento del exterior que la pondrá de nuevo en movimiento" (18).

SCHUMPETER destaca el papel del innovador, es decir, elinventor, el creador, el promotor, el hombre que inicia y reconoce las mejores técnicas y logra que se pongan en prácti-ca. Schumpeter considera a los innovadores como los actoresdinámicos del capitalismo, que reinan rentablemente un día -solo para ser absorbidos sus beneficios a la mañana siguiente
por competidores que lo imitan.

Por último, SCRUMPETER de acuerdo a su teoría, pensaba - que los monopolios dentro de los mercados de tecnología son - los motores de la invención dinámica y del execimiento tecno- lógico en una economía capitalista. Ya que consideraba ----

- (17) Barre, Raymond Economía Politica Tomo 1 Ed. Ariel México 1981 p. 333
- (18) Samuelson Economía Ed. Mac. Graw Hill México 1983 P. 796

que estos monopolios compuestos de grandes empresas, eran los únicos de acuerdo a su disponibilidad de recursos, de in
vertir en investigación y desarrollo de nuevos productos, -además de su comercialización. Logrando así posiciones de-liderazgo en el mercado.

Ahora bien, es importante señalar que la innovación nodebe confundirse con el invento, ya que cubre un campo más-vasto. El invento no se convierte en innovación hasta que no es apto para su aplicación comercial, bien en forma de -producto o bien en forma de un proceso nuevo mejorado. De bido a esto, el nuevo uso de un viejo producto puede tener-influencia sobre la evolución de una industria tanto más --cuanto más comercial sea la nueva invención.

En la actualidad se reconocen de acuerdo a los especialistas en esta materia, cuatro tipos de innovación tecnoló-gica, y estos son:

I.- INNOVACIONES INTRAORGANIZACIONALES.

Son aquellas llevadas a cabo enteramente al interior deuna organización del sector productivo, sin apoyo o in-tervención significativa de otros agentes tecnológicos-como universidades, centros de investigación y desarro-llo, firmas de ingeniería y consultoría,

II .- INNOVACIONES INTERORGANIZACIONALES.

Son aquellas en las cuales tiene lugar una estrecha cooperación entre la organización del sector productivo y ~ los agentes de la infraestructura tecnológica nacional.

III.- INNOVACIONES GRADUALES.

Son aquellas que no cambian sustancialmente los productos, procesos, materias primas, equipos u operaciones—existentes, y por lo general no requieren de inversiones significativas. La mayoría de las innovaciones de este tipo responde a las necesidades de sobrevivencia—de las organizaciones del sector productivo, y son factibles de realizarse con recursos propios de la empre—sa. La presión por aumentar la productividad de las—organizaciones provoca que sus atenciones y capacidad—creativa se concentren en la mejora de productos, la —reducción de los costos y el control de calidad.

IV .- INNOVACIONES RADICALES O DE ASALTO.

Son aquellas basadas en la generación de tecnología endógena mediante la compra de tecnología exógena. Estas son las innovaciones que cambian radicalmente las características de un sector productivo.

El transistor, las turbinas a chorro, el sonido estereofónico, y las fotocopiadoras, son ejemplos típicos de -este tipo de innovación, poco frecuentes e impredecibles.

Además por su alto grado de novedad intrínsica, este tipo de innovaciones requieren de inversiones significativas. De
esta manera innovaciones no son objeto de una atención especial
por parte de las organizaciones productivas que están centradas

prioritariamente en las innovaciones graduales a menos quese refiera a las gigantescas corporaciones multinacionalesque efectúan en su interior grandes inversiones a proyectos de investigación básica. En esto último, SCHUMPETER acertó en su teoría sobre la innovación tecnológica y de los monopolios en la tecnología, además de que a este tipo de innovaciones. El las denominó como INNOVACIONES MAYORES.

c.1) .- PARQUE TECNOLOGICO

"Es un espacio físico que cuenta con infraestructura — adecuada para la instalación de empresas productivas en lascuales las actividades de investigación y desarrollo ocupanun lugar relevante en su operación, y por lo tanto requieren de medios para conseguir insumos tecnológicos. A este tipode unidades se les llama Empresas de Base Tecnológica o Empresas de servicios Tecnológicos, que son empresas que desarrollan paquetes tecnológicos, proyectos con base en la aplicación sistemática de conocimientos científicos y tecnológicos, y el uso de técnicas modernas; operan en procesos, productos o servicios cuya tecnología se considera innovadora. Uno de los principales objetivos de un parque tecnológico es satisfacer las actividades generadas por las actividades deinvestigación y desarrollo; además de las asociadas a la producción de bienes en baja escala.

Por lo tanto para una empresa en donde la investigación de - desarrollo no ocupe una posición importante, no resulta útil su ubicación dentro de un parque tecnológico" (19).

La idea de integrar al campus universitario un espacio destinado a la instalación de empresas de base tecnológica-fue desarrollada originalmente por la Universidad de Stanford en E.U, en 1950. El resultado fue la creación del Parque - Científico de Stanford. Poco después, en el Estado de Carol<u>i</u>

(19) López, Eugenio "los parques tecnológicos como instrumentos para la innovación" <u>Ciencia y Desarrollo</u> No. 87-Ed. CONACYT México. P. 11 na del Norte, surgió el Parque de Investigación del Trián-gulo, el cual sin estar localizado dentro de un campus uni-versitario, aprovechaba la cercanía de tres universidades--(De ahí el nombre de triángulo).

Los primeros parques tenían dos objetivos: Primero facilitar la instalación de empresas que consideraban atractivo estar cerca de una universidad, debido a sus requerimientos tecnológicos, actividades de investigación y desarrollor recursos humanos de alto nivel, laboratorios etc. y segundo, generar nuevas oportunidades para que la universidad se vinculara con el sector productivo y ampliara sus fuentes de recursos.

Estas ideas fueron adoptadas por diversas universidades de E.U. durante los años sesenta; lo que ocasionó que los --parques tecnológicos se multiplicaran. Paralelamente países-como Japón. Francia, Inglaterra, establecieron proyectos similares. Posteriormente a finales de los años setenta e --inicio de los ochenta, se inició la segunda ola de parques - tecnológicos o parques científicos (llamados así en Europa). Este resurgimiento ya no se presentó solamente en E.U., Ja-pón, y Europa, sino también tomaron parte naciones en proceso de industrialización como Brasil, Corea del Sur entre ---otras.

Actualmente en México, se desarrolla el primer proyecto de este tipo y es el Parque Tecnológico Morelos, promovido por el Instituto de Investigaciones Eléctricas (IIE), la-Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM), el Gobiernodel Estado de Morelos, Nacional Financiera (NAFINSA) y la --Asociación de Industriales y Empresarios de Morelos (ADIEM). La idea es la de producir un parque tecnológico con empresasde base tecnológica, similar al que existen en otras partes-del mundo.

c.2) .- CENTRO DE INNOVACION TECNOLOGICA

"Es una instalación en donde se apoya a las personas que se aventuran a la creación de una empresa de base tecnológica, mediante un ambiente favorable que incluye evaluación técnica, consejos en gestión, estrategia comercial e industrial y contactos bancarios y financieros.

También en ese lugar las empresas nacientes se benefician de una logística compartida: teléfono, secretaria, servicios de telex, fotocopiado. Cabe apuntar, que es en los centros de-innovación tecnológica en donde surge una importante proporción de las Empresas de Base Tecnológica, que se establecenen los parques tecnológicos" (20).

En Estados Unidos y algunos países europeos, al centrode innovación se le denomina incubadora de empresas. Los centros de innovación a diferencia de las empresas (que surgen a partir de un proceso de transferencia, generalmente -con recursos aportados por las organizaciones que las impulsan, hablemos de grupos empresariales o Centros de Envestigación), disponen de menor apoyo durante su fase inicial.
Los promotores de estos centros generalmente presentan el siguiente perfil profesional: Investigadores, profesores oestudiantes de universidades y centros de investigación, los
cuales a través de su experiencia académica, desarrollan un
producto o conocimiento técnico sobre el cual se sustenta la nueva empresa.

(20) Ibidem. pag. 118.

La Universidad Nacional Autónoma de México, cuenta en - la actualidad con el Centro para la Innovación Tecnológica, - que viene funcionando desde el año de su creación, 1983.

El CIT es actualmente un instrumento de vinculación entre --- la Universidad y la Industria que a la par proporciona servicios de consultoría y gestión tecnológica, mantiene progra-mas de entrenamiento en innovación tecnológica y realiza investigación sobre política de ciencia y Tecnología.

c.3) .- TECNOPOLO.

Es un espacio físico en el cual, además de contar con -áreas asociadas a un parque tecnológico y de investigación,
también se contempla la instalación de centros de estudios-(universidades o institutos de enseñanza superior) y zonas -de desarrollo urbano (habitacionales, comerciales, recreativos, etc.). En este caso la construcción de los diferentesespacios se considera dentro de un solo proyecto integrado -y con objetivos comunes.

Por ejemplo, estas son algunas de las principales ciuda des científicas o tecnopolos que hay en el mundo y que fun-cionan en la actualidad:

Ciudad Científica de Tsukba, Japón

Superficie: 2,700 hectáreas

Objetivos: "Remediar la sobrepoblación de Tokio y crear una Giúdad cerebros".

Instituciones de base: 50 Institutos y 2 Universidades

Número de empleados: 11,500 empleados

Distancia a una Ciudad: 60 Kms. de Tokio.

Giudad Científica de Novosibirisk, en lo que se conocia como la URSS

Superficie: 1,300 hectareas.

Objetivos: "Promover la investigación básica y aplicada para aprovechar los recursos naturales de Siberia".

Instituciones de base: 20 Institutos y Universidades.

Número de empleados: 18,000 empleados.

Distancia a una Ciudad: 25 Kms. de Novosibirisk.

Tecnopolo de Sophia-Antipolis, FRANCIA

Superficie: 2,400 hectáreas.

Objetivos: "Construir una Ciudad Internacional de Ciencia -

y Tecnología para el año 2000"

Instituciones de base: 49 Institutos de Investigación y Uni-

versidades.

Número de empleados: 2,800 empleados

Distancia a una Ciudad: 22 Kms. de Niza.

Ciudad Científica de la Universidad de Lovania, BELGICA

Superficie: 900 hectareas.

Objetivos: "Construir una Ciudad de Investigación para reducir las tensiones culturales en el país".

Instituciones de base: Universidad Católica de Lovania e Instituto de Investigación de la IBM.

Número de empleados: 500 empleados

Distancia a una Ciudad: 10 Kms. de Bruselas.

Tecnopolo de Dea Dok, COREA DEL SUR

Superficie: 2,780 hectáreas.

Objetivos: "Concentrar los laboratorios de investigación, - públicos y privados".

Instituciones de base: 33 Institutos y 1 Universidad.

Número de empleados: 13,000 empleados.

Distancia a una Ciudad: 200 Km. al Sur de Seúl (Taejón).

d) . - PROPIEDAD INDUSTRIAL

La propiedad industrial se deriva del régimen de propie dad intelectual, el cual busca proteger toda actividad original del intelecto. La propiedad intelectual se divide endos grandes ramas: Por un lado, los derechos de autor, que incluyen toda creación artística y literaria, y por el otrola propiedad industrial que incluye todo aquello referente a invenciones, signos distintos (marcas), tecnología y protección respecto a la competencia desleal. Así, la protección otorgada por la propiedad industrial se entiende en funciónde los derechos exclusivos para explotar industrial y comercialmente una patente, una marca o secretos tecnológicos.

INVENCION: Se considera toda creación humana---que permita transformar la materia y la energía que existe-en la naturaleza, para su aprovechamiento por el hombre, a través de la satisfaccción inmediata de una necesidad concre
ta. Quedan comprendidos entre las innovaciones los procesos
o productos de aplicación industrial.

PATENTE: Es el derecho o privilegio legal que con cede una persona física o moral durante un plazo fijo, para-producir o utilizar en forma exclusiva, o a través de un tercero bajo su licencia, un producto o procedimiento que haya resultado de la actividad inventiva.

MARCA: Es, desde el punto de vista jurídico, un --signo distinto que permite a su titular distinguir sus pro--

ductos o sus servicios de los de la competencia, y en el sentido económico, un signo que tiende a proporcionar a la cliente de una mercancía o un servicio cubierto públicamente con su garantía.

MODELOS DE UTILIDAD: Se considera a los objetos, utensilios, aparatos o herramientas que como resultado de una modificación en su disposición, configuración, estructura o forma, presenten una función diferente respecto de las partes -que lo integran o ventajas en cuanto a su utilidad.

DISENOS INDUSTRIALES: Comprenden a los dibujos industriales y los modelos industriales.

- a).- Los dibujos Industriales, son toda combinación de fi-guras, de líneas o colores que incorporen a un producto in-dustrial con fines de ornamentación y que le den un aspectopeculiar y propio: y,
- b).- Los Modelos Industriales, constituidos por toda formatridimensional que sirva de tipo o patrón para la fabricación
 de un producto industrial, que le de apariencia especial en
 cuanto no implique efectos técnicos.

AVISO COMERCIAL: Se considera a las frases u oraciones-que tengan por objeto anunciar al público establecimientos o negociaciones comerciales, industriales o de servicios, productos o servicios, para distinguirlos fácilmente de los desu especie.

SECRETO INDUSTRIAL: A toda información de aplicación in-

dustrial que guarde una persona física o moral con carácterconfidencial, que le signifique obtener o mantener una venta
ja competitiva económica frente a terceros, en la realiza--ción de actividades económicas y respecto de la cual haya adoptado los medios o sistemas suficientes para preservar su
confidencialidad y el acceso restringido a la misma.

DENOMINACION DE ORIGEN: El nombre de una región geográfica del país que sirve para designar un producto originario-de la misma, y cuya calidad o característica se deben exclusivamente al medio geográfico, comprendido en este los factores naturales y los humanos.

1.3 ¿ QUE ES UNA POLITICA DE DESARROLLO TECNOLOGICO?

Una vez que se han expuesto y analizado algunos conceptos básicos relacionados con el ámbito del desarrollo tecnológico, pasaremos a exponer el concepto, origen y características de lo que es una política de desarrollo tecnológico.

En la actualidad resulta ser común escuchar en los discursos en materia de ciencia y tecnología de la mayoría de los países, términos como políticas para la ciencia y la tecnología, políticas tecnoindustriales, políticas para el desarrollo tecnológico, que finalmente son análogos.

No obstante a ello, existe una idea central de lo que esuna política para la ciencia y tecnología, o nuestro caso —política para el desarrollo tecnológico: "Una política de—desarrollo tecnológico consiste en el conjunto de instrumentos, estrategias y vehículos de que se vale el gobierno para promover el desarrollo de la tecnología de un país o tam—bién "una política de desarrollo tecnológico es la acumula—ción de diversos componentes que conforman la actividad tecnológica (háblese de empresas, universidades, centros de investigación etc.) promovida por el gobierno a través de sus diversas entidades, secretarías y regulaciones" (21)

A su vez, se consideran estrategias tecnológicas: a la - orientación de las opciones básicas de acción del gobierno-- la prioridad de estas acciones y el establecimiento de su -- (21) IBAFIN op. cit. p.p. 7, 13

secuencia para poner en práctica una política tecnológica -definida. Por último, se definen como planes los documentos
operacionales que traducen el proceso de la toma de desiciones estratégicas en instrumentos y programas de acción especificos, mediante la formulación de marcos legales y la asig
nación de los recursos requeridos.

Las políticas de desarrollo tecnológico son prácticamente nuevas y surgen en los años setenta. Han existido, como explica el Profesor Pedro Escorsa de la Universidad de Cataluña España, lo que se denomina como políticas científicas --- (equivalentes a las políticas de investigación), que en su caso han sido elaboradas por los Ministerios o Secretarías -- de Educación; o políticas industriales, elaboradas por la -- Secretaría de la Industria, con la idea posterior de fusionar a ambas. Y esto último se da precisamente en los años- setenta con el anuncio de Japón de su política tecnológica, que prácticamente es la fusión de ambas políticas para la-invención e innovación de bienes (22).

Ahora bien es sabido que no existe la competencia perfecta, de ahf la necesaria intervención gubernamental. Así se pueden mencionar intervenciones existosas como en Japón, -- Taiván, Corea del Sur; incluyendo a Países de corte liberal-como Estados Unidos e Inglaterra.

Sin embargo, la exitosa intervención gubernamental y el -

(22) Escorsa, Pedro "Políticas Públicas y políticas tecnológicas" SEMINARIO: <u>La innovación tecnológica en el con</u> texto económico. México, D.F. 1990 Ciudad Universitaria amplio desarrollo tecnológico que han alcanzado estos paí-ses, no se ha debido exclusivamente a una atinada políticaen materia de ciencia y tecnología. Con esto se quiere decir que ésta también se acompaño de otros factores como fueron los cambios necesarios en sus políticas fiscales, comerciales, industriales, en sus marcos jurídicos, y en la creación de infraestructura. En fin, como se puede observar se
tienen que crear las condiciones apropiadas y óptimas para-llevar a cabo un verdadero desarrollo tecnológico.

Ademas, es importante señalar que ninguna nación nace con capacidad tecnológica propia; ésta se construye a lo largo del tiempo y pasa por varias etapas. En un primer momento-la capacidad tecnológica implica tener la información y cono cimientos necesarios para poder identificar la tecnología -adecuada al objetivo que se persigue y poder adquirirla en-los mercados internacionales; la segunda etapa consiste en-la adaptación de esa tecnología a las necesidades precisas del mercado, pasando poco a poco a la modificación de la mis ma, con el objetivo de elevar su eficiencia y productividad. Es aquí donde el apredizaje tecnológico se apoya en lo que se llama "Ingienería hacia atrás" (o reverse engineering),-que tiene como propósito el de comprender cabalmente como 🗝 funciona la tecnología importada para poder reproducirla y 🗕 mejorarla. La tercera etapa consiste en desarrollar una -tecnología propia que rompa con las necesidades de importaro reproducir tecnologías.

El desarrollo histórico de Japón ilustra claramente estoúltimo. Japón se unió tarde a la carrera industrial. A finales del siglo XIX envió a sus estudiantes al extranjero -y comenzó a copiar la tecnología occidental. Su gobierno -desempeñó un activo papel al estimular el ritmo del desarrollo construyendo vías férreas y otros servicios públicos. Basándose en la adaptación de la tecnología extranjera, Japónpasó a ocupar su posición actual como la segunda economía -más grande del mundo.

Generalmente, en los países industrializados las políticas establecidas para el desarrollo de la tecnología pueden ser-agrupadas en tres tipos:

I.- Toma de medidas específicas, tales como el establecimiento de Instituciones a nivel nacional, el subsidio directo o mantenimiento de grupos de investigación, formación deagencias o centros especializados en la transferencia de tecnología, etc.

II.- En este grupo se tiene a las medidas no especificastales como los apoyos a la innovación, ayudas fiscales, normalización, patentes, recursos humanos, políticas de industrialización y de exportación etc.

III.-Este último grupo tiene que ver principalmente conel desarrollo de estrategias, reunidas en programas globales. De los países miembros de Organización Europea de Coope-- ración y Desarrollo económico, Francia, España, Canadá, Noruega y Finlandia son los países que actualmente utilizan-el primer grupo de políticas, en el que el desarrollo industrial y económico interno es su meta más importante.

En cuanto a Inglaterra y Japón estos están implantando -en forma simultánea las políticas del primer y tercer gruposiendo su méxima prioridad su competitividad internacional.

Por último, Estados Unidos, Holanda y Alemania promuevenlos tres tipos de políticas en diferentes combinaciones, dan do gran importancia al desarrollo social, protección del -ambiente, transporte, productividad, efectiva utilización de los recursos y otros aspectos del biencstar social.

En el siguiente aparado, se expondrán ejemplos de políticas de desarrollo tecnológico de algunos países, así como de algunos resultados de la prosperidad y crecimiento que han -logrado éstos.

1.4 EXPERIENCIAS DE POLÍTICAS DE DESARROLLO TECNOLOGICO --EN OTROS PAÍSES

El sistema económico del mundo ha dejado de ser un conjunto más o menos interdependiente de economías nacionales para transformarse en una economía global única que constituye --- al mismo tiempo, un sólo mercado y un único espacio para la-- producción. El cambio tecnológico en los países en desarro-- llo como México, se ha constituido en el factor clave para -- la adaptación exitosa de estas naciones a esta nueva dinámi-- ca mundial.

En este apartado se explicará, el desarrollo industrial—y tecnológico de algunos países, tanto altamente desarrollados, como países en desarrollo que tuvieron que ajustarse alos nuevos requerimientos del mercado internacional y a la disponibilidad de recursos, modificando sus estrategias tecnológicas, industriales y de desarrollo.

Esto con la finalidad del posible aprendizaje que puede -adquirir nuestro país de experiencias externas en materia de
ciencia y tecnología, principalmente de la obtención de ense
ñanzas positivas y que se pueden adaptar a las condiciones -prevalecientes y únicas de nuestro país.

Ahora bien, la selección de los países a exponer no se hizo de manera arbitraria. Se eligió a Japón y a Estados Unidos por su contundencia como modelos de desarrollo tecnológi
co, y a Brasil y Corea del Sur por ser países del llamado tercer Mundo y que también han iniciado una carrera tecnológicarespectivamente.

1.4.1 JAPON

Una vez establecido el capitalismo, se intensificó la fuerza expensionista de Occidente y los países asiáticos cayeron bajo su dominio político y económico. El destino japo
nes no representa una excepción en este contexto colonialista del siglo XIX, a pesar de haber mantenido una relativa -estabilidad durante más de doscientos años merced a su política de aislamiento conocida como SAKOKU.

Sin embargo, las fuertes presiones externas ejercidas principalmente por países como Estados Unidos, Francia e Inglaterra de incorporar a Japón a su red de colonias, así como también las presiones internas dentro del régimen japones
de crisis política y económica y que significaban el fin del
antiguo sistema feudal, condujeron a este país a romper conese largo aislamiento.

De esta forma, la modernización del Japón comenzó a mediados del siglo pasado, para ser más precisos en el gobierno de MEIJI y en el que se sentaron muchas de las bases de lo que es el Japón actualmente. Ejemplo de esto fue la creación de infraestructura, industrialización y desarrollo tecnológico del país, entre otras cosas y que se mencionarán --más adelante.

Como todos sabemos la historia moderna del Japón, ha -sido una historia de un ir y venir, Por ejemplo, su consolidación en el sistema capitalista después de las guerras con-

China (1894) y Rusia (1904), y su pronunciado imperialismo sobre algunos países asiáticos como Taiwán, Corea y Man---chiria. Pero también basta recordar su destrucción por la --Segunda Guerra Mundial que paralizó y destruyó las activida--des económicas, así como las de la Ciencia y la Tecnología. Esto significó el comenzar de nuevo para Japón, poniendo otra vez en práctica todos aquellos fundamentos con los cuales ---inició su modernización, pero que han dado por resultado el--que este país en la actualidad tenga una posición económica y tecnológica de primera línea.

Ahora bien, los principales ingredientes de la políticatecnológica japonesa han sido: una adecuada política de formación de recursos humanos, la creación de una capacidad de -investigación y desarrollo en áreas aplicadas, el impulso de
una industrialización intensa, basada en la importación de -tecnología de los países avanzados y la asimilación eficiente de la misma. En la etapa más reciente de su industrialización, ha sido fundamental el desarrollo de industrias tecnológicamente muy avanzadas o de punta intensiva en investi-gación científica.

Es importante resaltar que la estrecha relación entre elgobierno y el sector industrial ha sido fundamental dentro del desarrollo tecnológico de Japón. Entre los instrumentos
de política industrial que constituyeron verdaderos estímu-los a la innovación tecnológica destacan :

- -- "La suspensión de la Ley antimonopolio que contribuyó-a crear los grandes consorcios industriales japoneses cu-yas escalas de operación permitieron la inversión conjunta
 de importantes proyectos de investigación y desarrollo dan
 do lugar a que varias empresas compartiesen los costos y los riesgos involucrados en este tipo de actividades.
- -- El establecimiento de leyes arancelarias para protegera industrias nuevas.

Con el paso del tiempo, la economía japonesa estableciósu propio nivel de competitividad, exportando cantidades -crecientes de bienes. De tal forma, que en los últimos años Japón ha eliminado prácticamente todas las barreras arance-larias y no arancelarias a la importación forzando una cre-ciente competencia interna.

Por lo que respecta a la formación de recursos humanos,--este proceso da inicios a mediados del siglo pasado, durante el período conocido como el de la Restauración MELJI (1840-1868) cuando Japón,

- -- Como lo señalamos anteriormente-se embarcó en un procesomuy ambicioso de modernización institucional adoptando ele--
- 23) IBAFIN op. cit. p. 72

mentos sociales y materiales de occidente. De esta forma,—
y con objeto de lograr la modernización deseada, una de ~las prioridades del gobierno de MEIJI consistió en introducir un sistema educativo a nivel nacional, con el propósito
de formar en los individuos las capacidades y destrezas necesarias para realizar las actividades industriales modernas.
Además el lineamiento de la política de MEIJI estaba claramente enfocado hacia que la educación se supeditara a los -intereses y necesidades del Estado.

Es importante señelar, que dentro de este sistema educativo, la contratación – con salarios altos por cierto-y aseso-ramiento de gente extranjera muy calificada para la capaci-tación de los Japoneses fue fundamental. "En 1877 se fundó-la Universidad de TOKYO con la evidencia del dato siguiente: En 1880 casi el 40% del presupuesto nacional estaba dedicado a ésta (24)". Con esto podemos deducir que la idea japonesa era bastante clara: formar profesionistas lo más pronto po-sible.

Desde entonces la educación se sigue concibiendo como uncompromiso nacional y como la base vital de la asimilación tecnológica y el desarrollo..

En cuanto al apoyo a la investigación y desarrollo, Japón logró consolidar una capacidad como resultado de su participación en la Segunda Guerra Mundial. Los requerimientos-

(24) Sugiura, Yoko "El desarrollo de la ciencia y Tec, en--Japón " <u>Ciencia y Tecnológia en el Mundo</u> Ed. CONACYT-México 1982 p. 449 de la conflagración mundial demandaron de este país el desarrollo de una capacidad tecnológica propia, organizándose -por primera vez los programas de investigación científica en forma sistemática para enfrentar las necesidades surgidas de la guerra.

Tan pronto como Japón recuperó su autonomía política después de la guerra, empezó a realizar un esfuerzo sistemáti-co por cerrar la brecha tecnológica que existía entre esta nación y los países occidentales, mediante un programa de -importación selectiva acompañado por un intenso proceso de-asimilación y adaptación. Japón aprovechó brillantemente elhecho de "haber llegado tarde" a la industrialización seleccionando aquellas industrias que habían sido experimentadasen Occidente y que por lo mismo ofrecían mayores posibilida-des de éxito. Inicialmente se le dió prioridad a las indus-trias básicas como son la maquinaria eléctrica, la química -y la del acero. Para esto se adquirieron licencias de paísesavanzados.

Como política se evitaron tanto la transferencia de tecno logía "en paquete" como son las plantas completas o plantas-llave a mano para obligar a la asimilación tecnológica; hubo pocas excepciones en este sentido, una de las cuales consistió en la adquisición de grandes estaciones de energía térmica. Pero en este caso, bastó con comprar una sola de estas-plantas para desarrollar y consolidar a las tres compañías —

más importantes en el área de maquinaria eléctrica: HITACHI-TOSHIBA y MITSUBICHI.

La inversión extranjera directa se utilizó fundamentalmente como vehículo para poder tener acceso a tecnologías específicas procurando, sobre todo, esquemas de coinversión entre laponeses y extranjeros.

La superioridad japonesa alcanzada en las áreas de la róbotica, los semiconductores, las telecomunicaciones y la --electrónica constituyen, junto a la preocupación de las po-tencias industriales, principalmente Estados Unidos, un he-cho que ha causado la más profunda admiración y sorpresa.
No obstante, Japón ha logrado tal posición sin contar dentro
de su territorio con las materias primas imprescindibles para cualquier planta industrial como petróleo, bauxita, cau--cho, minerales ferrosos, etc. los cuales tiene que importar

Sin embargo, el éxito de la política tecnoindustrial de - Japón, se debió fundamentalmente al esfuerzo en el que han-participado en forma conjunta el gobierno y los grupos industriales, y que ha consistido en la reorientación de la planta industrial en forma propositiva en áreas de producción--más adecuadas a los imperativos del desarrollo de esta Nación. Se ha buscado por lo tanto, una industria que se adecúe a -- las limitaciones energéticas del país, que establezca límites a la contaminación ambiental y que aproveche la disponibili-

dad de recursos altamente calificados. Así mismo, se ha-buscado identificar industrias que aseguren la competitividad de los productos japoneses en el mercado Internacional.

Por último, en relación con las actividades de cooperación científica y técnica entre México y Japón, es importante --- destacar que se han centrado esencialmente desde 1971 en el- área de formación de recursos humanos, mediante el programa-Especial de Intercambio de estudiantes y Jóvenes Técnicos -- Mexicanos y Japoneses. En cuanto a las acciones de cooperación en ciencia y Tecnología, tanto el Director General del-CONACYT como el de la Sociedad Japonesa para la promoción -- de la Ciencia (Japan Society for the promotion of Science, - JSPS) suscribieron el primero de julio de 1977 un acuerdo- de Cooperación Científica.

Aunque las acciones emprendidas por ambos países mediante este convenio, han sido muy limitadas y de poco alcance, nose puede negar que constituye un primer paso para derivar en lo futuro en programas más amplios de cooperación.

1.4.2 ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMERICA

Los Estados Unidos tienen una política científica y tecnológica, pero que no resulta bastante clara, ya que carecede una verdadera coordinación central. Sin embargo, han logrado ascender a un elevado nivel científico y es el país en
el que existe la vinculación más estrecha que registra la -historia entre la producción tecnológica, por un lado, y elsector industrial y comercial por el otro.

La implantación de una política de Ciencia y Tecnología en los Estados Unidos de Norteamérica, se da a partir de la finalización de la Segunda Guerra Mundial, cuando el General DWITH D. EISENHOWER, quien en 1946, cuando era comandante enjefe de las Fuerzas Armadas, recomendó insistentemente que el aparato científico utilizado durante la guerra se mantuviese ligado al sistema militar-industrial que se derivó de la misma. Está formula de política industrial y militar ligada a un creciente aparato científico que afecta a todas las estructuras de la vida norteaméricana, en persecución de dos grandes objetivos de estrategia y seguridad nacional, es la quedefine la política de Ciencía y Tecnología de ese País.

De esta manera, al finalizar la Segunda Guerra Mundial, la acción científica y tecnológica se orienta principalmente
a través del Departamento de Defensa y sus dependencias.
Posteriormente ya en los años setenta con breves intentos --

anteriormente se crearon otras Instituciones de promoción -científica y tecnológica y que sobre todo intentaron darle un carácter centralizado de administración, de promoción y definición de la política científica y tecnológica.

"Instituciones como la Fundación Nacional para la Ciencia(National Sciencie Foundation), y que su Director tiene el -título adicional de Asesor Científico de la Casa Blanca, hasido desde su creación, el principal baluarte de la comunidad
científica dentro del gobierno norteaméricano, es la NFS laque ha generado los lineamientos vitales de política para laCiencia básica universitaria en los Estados Unidos. Dedica -la mayor parte de sus recursos a ese sector y sobre todo, esta filosóficamente orientada hacía la Ciencia libre" (25).

Está también la Oficina de Política Científica y Tecnológica en la Casa Blanca (Office of Science and Technology Poli-cy, OSTO), con un director que también ejerce la función de Consejero del Presidente en materia científica. Junto con -la NFS, la OSTP es de los instrumentos más poderosos con que
cuenta el Gobierno para despluralizar su política científica
y generar un marco en el que la actividad del gobierno fede--ral tenga una mayor coherencia en la parte civil y, evidentemente, una mejor coordinación con la militar, mediante la pro
pia Casa Blanca.

Sin embargo, la primera conclusión que se puede obtener --

^{(25).-} Martín del Campo, Enrique "Politica Cientifica y Tecnologica en los Estados Unidos de Norteamérica" en Ciencia - y Tecnología en el mundo Ed. CONACYT México, D.F. 1982 P. 153

de todo esto, es que la llamada "gran ciencia norteamericana" no es más que el conjunto de los grandes proyectos ligados a los designios políticos y estratégicos que los gobiernos --- norteamericanos, despues de EISENHOWER, han ido definiendo - en su búsqueda de esa interacción industrial-militar, académico y social, ligada al interés de un sistema que tiene una -- fórmula de vida y estilo llamado Estados Unidos de Norteamé-rica.

Ahora bien, pasemos a mencionar los principales ingredientes de la política en materia de Ciencia y Tecnología de ese País:

1).- "El principal impulso a las actividades científicas y -tecnológicas, se encuentra en el uso intensivo de recursos -financieros gubernamentales ligados a los procesos de investigación y desarrollo de ciertas industrias que llevan a cabo-la investigación y el desarrollo de productos con financia--miento del gobierno o con amplias prestaciones de las agen--cias gubernamentales. El uso del potencial financiero del -Gobierno ha servido directamente al sector militar o al de -la Industria Militar como también a otros que de alguna mane-ra están ligados con ésta; este es el caso de las comunicacio
nes, la electrónica, la automotriz, y la industria quími -ca. Es a través del financiamiento de investigaciones militares que se ha facilitado el desarrollo y el uso de labo --

ratorios, centros de investigación, instrumental, contrata-ción y entrenamiento de personal que permite realizar investigaciones paralelas por parte del sector civil.

- 2).- Los Centros de investigación y Desarrollo financiados Federalmente (Federaly Founded Research and Development Centers), son instrumentos de acción que han repercutido grandemente en la interacción de la industria, la investigación básica, las universidades y el gobierno de los Estados Unidos.
- 3).- Otro instrumento importante, aunque de menor cuantíaha sido el subsidio indirecto dado por la reducción de im-puestos y la depreciación rápida de inventarios e instrumental en laboratorios dedicados a la investigación y desarrollo en la industria. Esto ha permitido a la Industria un -refinanciamiento rápido, lo cual ha estimulado ciertas actividades de investigación y desarrollo.
- 4).- El financiamiento gubernamental ha permitido el establecimiento de industrias de innovación ligadas tanto a la -academia como a los laboratorios gubernamentales" (26).

Finalmente, otras fórmulas de estímulo a la investigación y desarrollo, y a la comercialización de productos de alto-contenido tecnológico, ha sido la asistencia técnica internacional y la asistencia técnica militar muy ligada a la económica y financiera y que han permitido ampliar y controlar mer

⁽²⁶⁾ Martín del Campo, Enrique "Políticas Cientificas en los E.U. y su comparación con las estructuras mexicanas" en Ciencia y Tecnología en el mundo Ed. CONACYT México, D.F. P. 193

cados en todo el mundo. La asistencia técnica así conce-bida, ha permitido a las industrias norteamericanas encon--trar financiamiento para establecer cabezas de puente parasus productos, sin hacer un esfuerzo financiero.

Como se ha podido observar, en Estados Unidos gran parte del desarrollo científico y tecnológico, ha sido resultado de un proceso mediado tanto por los intereses de "seguridad Nacional" como por los económicos. Sin embargo, en los últimos tiempos, a partir de la pasada administración del presidente RONALD REAGAN y ahora con la administración del presidente GEORGE BUSH, se ha incrementado el interés en ambos aspectos, lo cual puede significar cambios sustanciales enla manera en que se han desarrollado las reglas del quehacer científico en ese país, tal como lo señala DOROTHY NELKIN:
"El conocimiento científico se ha convertido en efecto, en una mercancía vulnerable a los intereses comerciales, a las demandas públicas, y a los controles militares" (27).

Las siguientes cifras ponen en evidencia, el predominio militarista del gobierno estadounidense en lo que se refiere a la asignación de fondos para la investigación. En 1986, el Departamento de Defensa recibió casi el 73% del total del gas to federal para investigación; a diferencia de gobiernos anteriores en los que sólo recibía el 50%. El ----Instituto Nacional para la Salud (NIH) recibió en ese año -6,670 millones de dólares; la Fundación Nacional de las Ciencias (NFS) 1,700; la Administración Nacional de Aeronautica (27) Citada por Otero, Gerardo "Ciencia, nuevas tecnologías y universidades Ciencia y Desarrollo Núm. 87 Ed. CONACYT p.49

y del Espacio (NASA) 3,370; el Departamento de Energía ---2,050, y el Departamento de la Defensa 37,000 (28).

Este fuerte énfasis del gobierno estadounidense en la industria militar en detrimento de otras, es una de las principales causas del debilitamiento y decaimiento de algunas de sus áreas prioritarias como es por ejemplo el sector manufacturero, en el que cada vez se produce bienes de este tipo, con menor calidad o productividad con la consecuente pérdida de empleos y finalmente con efectos sobre el nivel de vida de la población, Esto también se ha reflejado en la incapacidad que ha mostrado la industria estadounidense de hacer frente a la competencia de Alemania y Japón, así como de los nuevos países industrializados. Amplios segmentos de la actividad manufacturera tradicional de Estados Unidos han sido fuer temente sacudidos por los competidores extranjeros. De hecho rubros manufactureros como el de los bienes de consumo, y — aparatos electrodomésticos, han pasado al control foráneo.

Este gran impulso militarista amenza el enfoque de quienes consideran que la libertad de pensamiento y la autonomía de-la ciencia son pilares esenciales de las universidades.

"En efecto, la ideología de la "Seguridad Nacional" se en---frenta ahora con la libertad científica, pues desde el momento en que Reagan tomó la Presidencia, se modificaron algunas leyes con respecto al flujo de información. REAGAN lanzó la-(28) Cfr. Ibidem p. 50.

orden ejecutiva número 12356, que permite al gobierno 'classificar', o declarar secreta cualquier investigación finan-ciada federalmente, aún cuando la dependencia que distribuya los fondos no tenga autoridad para hacerlo, como la NFS. (29)

Por último, la administración del actual presidente GEORGE BUSH. no se ha apartado de las condiciones que están preva-leciendo en materia de ciencia y tecnología. Por el contrario después de la finalización del conflicto del Golfo Pérsico en Febrero de 1991, con la victoria militar estadounidense y su-"autonombramiento" como gendarme universal, es claro que se-incrementara aún más los recursos financieros, científicos ytecnológicos, humanos y otros, a la industria armamentista. La tarea a emprender por parte de los Estados Unidos no es --fácil, si tomamos en cuenta esta lucha económica, tecnológica y comercial que está emprendiendo con otros países. Todo dependerá de la adecuada reasignación de recursos y reorganización de su estructura productiva para que responda a las exigencias del cambio tecnológico en un mundo interdependiente y menciono interdependente va que del esfuerzo que realicen --las potencias industriales se determinará el rumbo de la economfa mundial, y a Estados Unidos corresponde un papel protagónico de primer orden.

⁽²⁹⁾ Cfr. Ibidem p.p. 50,55

1.4.3 COREA DEL SUR

El análisis de la política de desarrollo tecnológico de Corea del Sur resulta relevante porque ha dado como resultado, en el lapso de sólo tres décadas, que los productos corea nos hayan alcanzado níveles sorprendentes de competitividad — en los mercados internacionales, incorporando un grado importante de sofisticación tecnológica. En los últimos quinceaños, Corea del Sur se ha transformado en una de las econo-mías en desarrollo más exitosas, sobre todo por la exporta-ción de manufacturas con un alto valor agregado.

Fue durante mediados de los años setenta cuando el gobier no coreano le dio un apoyo decidido al desarrollo tecnológi-co, al convertirse precisamente la actividad exportadora en-la motivación fundamental para promover una capacidad tecnológica más en forma. Esto dependió de elementos específicos -en su política tecnológica:

- --- Se creó una infraestructura científica selecta de acue<u>r</u>
 do a las direcciones del avance industrial a cargo delInstituto Coreano de Ciencia y Tecnología.
- --- Se proporcionó extensionismo técnico a las empresas --orientadas a la exportación;
- --- Se logró una transición del extensionismo y del apoyo técnico al estímulo de la investigación, con el objetivo de facilitar la asimilación de la tecnología transfe
 rida del exterior.

Es importante enfâtizar de manera cronológica, el carác--

ter gradual y los enlaces estructurales de la política tec-nológica coreana. En los sesenta se instrumentó el primer--Pian de Desarrollo, que se caracterizó por acciones indicativas en materia de transferencia externa. En los setenta, sefomentó la innovación técnica destinada a incrementar la --competitividad de los productos coreanos en el exterior, como parte de su orientación general exportadora. En los ---ochenta se identifican claras tendencias de autonomía tecnoindustrial. la cual descansa en una infraestructura científica creada oportunamente. Este proceso estuvo acompañado del otorgamiento de estímulos fiscales y financieros para el aprendizaje técnico de las empresas, se incentivó la partici pación de nacionales en las firmas de consultoría, se diversificaron las fuentes de apoyo a investigadores promisoriosy se supervisó la certificación de estudios de la mano de -obra en constante adiestramiento.

Estas medidas fueron complementadas con políticas destinadas a promover la educación y la capacitación personal especializada en los diferentes campos técnicos, así como con el establecimiento de una infraestructura de institutos científicos y tecnológicos destinados para servir a la industria. En este aspecto al igual que Japón, Corea posee una gran --- arraigada propensión a formar recursos humanos, que se ha manifestado incluso en épocas de estrechez económica. Después de la Segunda Guerra Mundial, numerosos estudiantes coreanos

(79) ESTA TESIS NO DEBE SALIR DE LA BIBLIOTECA

viajaron al extranjero para acceder a niveles superiores deestudios. Al retornar a su país se emplearon en el servicio público, en la administración del sector empresarial privado y en la investigación técnica.

La atención gubernamental y privada al entrenamiento y actu<u>a</u> lización del capital humano es una constante desde entonces.

Es importante destacar que en Corea, alrededor del 70% de la inversión es privada, pero el gobierno camina en estrecha colaboración con el sector privado. Así el sector público - coreano cuenta con organismos y empresas que generan infraestructura y servicios básicos para apoyar la actividad del sector privado; pero es una intervención del gobierno coreano que se realiza bajo el criterio de inducir la actividad - privada, en contraposición con un esquema altamente regula--cionista y subsidiario.

De esta forma, los sectores público y privado se articulan mediante la concertación y buscan alcanzar objetivos comunes, por medio de la planeación indicativa. Bajo una amplia gama de estímulos e incentivos, el gobierno promueve la canalización de recursos hacia sectores o industrias prioritarias, para el desarrollo tecnológico y capacitación de mano de obra, destacando los Programas de Entrenamiento y Reeducación Laboral. En Corea desde 1967, más de un millón detrabajadores han recibido algún curso de este tipo.

"Sin duda alguna, la mayor competitividad y eficiencia -

de sus industrias de mayor contenido tecnológico, forman parte de las estrategias básicas para asegurar y consolidar posiciones en los mercados internacionales. Basta recordar que-Corea por su abundancia y bajo costo de mano de obra, inicióun proceso de industrialización atractivo para actividades--de ensamble y de maquila. Sin embargo, en la actualidad, tal fase ha sido superada. Se encuentra actualmente una planta-industrial con alto grado de integración con el conjunto delaparato productivo y en virtud del aumento de los salarios -reales, se ha propiciado el desarrollo de industrias intensivas en capital y uso del componente tecnológico. (30)

El ejemplo más acabado de esto último, se presenta en Corea con sus conglomerados industriales conocidos como ---CHAEBOLS con plantas industriales integradas y diversifica-das que cada vez desarrollan productos con mayor valor agregado y calidad e incursionan en industrias y procesos de alta tecnología.

Corea es uno de los nuevos países industrializados queha comprendido que en el contexto de la actual revolución -tecnológica, el componente electrónico, es el principal gene
rador de valor agregado. En consonancia con este objetivo,Corea está acelerando la calificación de sus recursos huma-nos y la renovación de la infraestructura científica conforme a las demandas de los mercados internacionales.

(30) Villareal, René op. cit. p. 144

Se prevee que Corea consolidará en los noventa su autonomía tecnológica mediante el continuo eslabonamiento de laestrategla industrial con el avance técnico. Estudios al respecto creen en el firme mejoramiento de los bienes exportados, la instalación de las plantas y la extensión de los servicios de ingeniería en el extranjero y la aplicación difundida de la informática en todos los servicios y actividades.

1.4.4 BRASIL

BRASIL ha instrumentado desde los años sesenta una política destinada a la creación de una capacidad tecnológica -propia. Sin embargo, todo parece indicar que las medidas --adoptadas por esta nación, en muchos rubros, no han sido conducentes al logro de una mayor competitividad de la industria
Brasileña en los mercados internacionales.

La industrialización brasileña se realizó en el marco-de un relativo subdesarrollo científico y tecnológico. La-estrategia industrial comenzada en los años treinta al igual
que en México se basó en la sustitución de importaciones dependiendo, para que ésta se realizara de la transferencia -masiva de tecnología del exterior incorporada sobre todo, a-los bienes de capital que se importaban.

Sin embargo, y a diferencia de Japón, este proceso deimportación tecnológica no correspondió a un esfuerzo parale

lo de asimilación y absorción local de tecnología. Y estose debió en parte a la falta de incentivos para exportar, lo
cual fomentó la pasividad empresarial además, de las condicio
nes de mercado protegido, y los generosos incentivos del gobierno que permitieron ineficiencias con frecuencia muy severas en la elección de la tecnología.

Es entonces, a mediados de los años sesenta y especialmente a partir de 1968 año que se consideró como punto de in---flexión de la política científica y tecnológica cuando se -

inicia un esfuerzo sin precedente orientado a construir ---una capacidad tecnológica propia. De acuerdo a los especialistas del campo de la Ciencia y la Tecnología tanto de Brasil como del mundo. "dos son los propósitos fundamentales -que subyacen a la política de desarrollo tecnológico brasile
ña, uno de ellos relacionado al logro de un mayor grado de autonomía con respecto a los proveedores de tecnología, a -través de fomentar una transferencia real de la misma; el -otro identificado con el deseo de transformar a Brasil en el
lapso de una generación en una potencia mundial apoyada enel factor de alta tecnología" (31).

El primer propósito ha dado lugar a un esfuerzo nacionalconducente a favorecer la asimilación y la absorción de tecnología del exterior.

El segundo ha resultado en la proposición de medidas destinadas al desarrollo de áreas de alta tecnología, particu-larmente en los campos de la energía núclear y de la infor-mática.

Para esto, la política tecnológica Brasileña surge de unmodelo de desarrollo que busca estimular la inversión extranjera y que reconoce en las compañías extranjeras como una -fuente importante de transferencia de tecnología. Por lo -mismo, las regulaciones iniciales a la inversión extranjeraa la transferencia de tecnología y a la propiedad intelec--tual (entiéndase como la protección a toda actividad origi-(31) IBAFIN op. cit. p.p. 80-81

grandes ramas: por un lado los derechos de autor, que incluyen toda creación artística y literaria, y por el otro, la
propiedad industrial, que incluye todo aquello referente a invenciones, marcas, tecnología y protección con respecto -a la competencia desleal) no se proponían ahuyentar este tipo
de inversión, sino orientarla hacia los intereses Brasileños.
Estas medidas también se proponían, por un lado, prevenir -el pago excesivo al exterior por concepto de tecnología y, por el otro, evitar la adquisición de tecnología disponiblecon anterioridad en Brail y el pago prolongado por conceptode patentes y marcas.

nal del intelecto. la propiedad intelectual se divide en dos

Otras medidas tomadas dentro de la política tecnológica Brasileña fueron:

- -- El establecimiento de un amplio programa de formación decientíficos e ingenieros, que ha llegado a ser el más impor-tante de América Latina, y el segundo en países del llamado--Tercer Mundo, después de la India.
- -- La implantación de una medida denominada "Operación Regreso", que consistió en establecer como meta la repatriación--- de científicos e Ingenieros que prestaban sus servicios en el extranjero mediante un programa de estimulos financieros.
- -- La tercera medida consistió en reorientar el trabajo de --los científicos e ingenieros, mediante el uso de incentivos --

fiscales, a los campos considerados como prioritarios al de sarrollo Brsileño.

Desafortunadamente, tampoco se ha logrado alcanzar el -
Exito esperado con estas medidas debido a las restriccionesa la inversión productiva y a las excesivas regulaciones que
han impedido que se eleve la capacidad de absorción de estos
individuos, limitando su posible contribución al fortaleci-miento de la tecnoestructura del país.

Por otro lado, en lo que corresponde a los instrumentos de la política científica Brasileña, sin duda alguna los --- que más han contribuido a la vinculación efectiva entre la-creación del conocimiento y sus aplicaciones industriales, -- son los bancos de desarrollo y la comercialización de la -- tecnología. Esto se ha llevado a cabo a través de la formación exitosa de compañías y fundaciones creadas por profesores e investigadores de los centros académicos y universitarios, cuya función primordial ha consistido en comercializar los productos tecnológicos.

Existen dos institutos de investigación de gran impor-tancia en las tareas de desarrollo y adaptación tecnológica:
el Instituto de Investigación Tecnológica de Sao Paulo, de-dicado exclusivamente a la producción de bienes de capital;
y el Instituto Nacional en Río de Janeiro, dedicado a investigar sobre fuentes energéticas alternativas.

Por último, dentro de los programas de desarrollo tecnológico de más significado dentro del país pese que han presen tado algunos problemas e ineficiencias han sido los de las -industrias nuclear e informática.

En resumen, de acuerdo a lo expuesto anteriormente, la -política en Ciencia y Tecnología Brasileña se encuentra aislada o fuera de coordinación con los demás proyectos económicos
y políticas (comerciales, de inversión, industriales etc.) -llevados a cabo por el gobierno de ese país, de ahí que los -resultados no sean todavía los esperados. Además, ese desarro
llo hacia adentro que ha experimentado Brasil, en un marco -estrictamente proteccionista, y esa autosuficiencia económicapretendida, ha entrado en una fuerte contradicción y choque -con el nuevo esquema económico mundial. Sin duda alguna, esto
último, ha frenado y detenido el desarrollo y crecimiento deese país.

Como se puede observar, de acuerdo al panorama expuestode diferentes políticas de desarrollo tecnológico de variospaíses, existen diferencias en su grado de aplicación y en resultados, y esto se debe principalmente al potencial y las
características propias de cada uno de los mismos. Esto comprueba que no existen modelos y métodos formales en cuantoal desarrollo tecnológico. De hecho ni siquiera las políticas antes expuestas, no obstante su grado de éxito, se pueden considerar perfectas por sus fallas que también presentan. Sin embargo, si existen elementos comunes dentro de laconformación de una política de este tipo que son importantes de rescatar, como parte de ese aprendizaje que puede obtener nuestro país en la caración de una política propia y,estos son:

- --- El gobierno como principal promotor del Desarrollo Tecnológico, mediante el financiamiento a industrias, universida-des, y creación de infraestructura: Laboratorios, centros de Investigación, empresas de base tecnológica.
- --- Formación de recursos humanos altamente calificados, desde la formación de profesionistas universitarios, hasta la -implantación de cursos y programas de actualización y capacitación de trabajadores.
- --- Transferencia de tecnología con el adecuado seguimientode las etapas de; selección, adaptación, asimilación y creación de nuevas tecnologías.

- --- Desarrollo de industrias con base en grandes investi- gaciones científicas y tecnológicamente muy avanzadas.
- --- Estrecha relación entre el gobierno y el sector indus-trial por medio de convenios, planes de desarrollo tecnológico, políticas indicativas.
- --- Vinculación directa entre la producción tecnológica, el sector productivo y su comercialización.
- --- Relación y coordinación de la política de desarrollo -tecnológico con las otras políticas de gobierno, como son -las políticas comerciales, fiscales, industriales, de inversión extranjera etc.
- --- La tendencia económica de esos países, en buscar todo el tiempo un equilibrio en su desarrollo hacia adentro y su desarrollo hacia afuera.

II.- PROMOCION DE LA CIENCIA Y LA TECNOLOGIA EN MEXI-

2.1 EL PROCESO DE INDUSTRIALIZACION Y EL DESARROLLO TECNO-LOGICO EN MEXICO

El proceso de industrialización cuenta entre sus características principales el haber sido un objetivo explícito delgobierno durante los últimos 40 años. Previamente en los años treinta, con la fundación de instituciones de fomento y la --modernización política, la reforma agraria y la nacionaliza--ción de las principales áreas estratégicas, se sentaron las--bases para un despliege industrial con una base nacional e - incorporación de los diversos sectores sociales.

Sin embargo, el más claro impulso al esfuerzo industrializador lo dió la coyuntura de la Segunda Guerra Mundial, ésta abrió un intervalo en el cual la industria mexicana pudo constituirse como el sector más dinámico de la economía, siendo-favorecido en su desarrollo por las condiciones internacionales, pero sobre todo, como se dijo anteriormente por la decidida protección gubernamental.

De esta manera, la desarticulación del mercado mundial que se inicia con la crisis de los treinta y continúa durante la Segunda Guerra mundial le permitió al país entrar en una fase expansiva, debido a la reducción en la competencia de mercancias industriales proyenientes del exterior. Adicionalmente-el incremento sustancial de exportaciones por el conflicto --bélico amplió el mercado de las manufacturas mexicanas y el ingreso de divisas posibilitó el financiamiento de las impor

taciones necesarias para llevar a cabo el proceso de industri<u>a</u> lización.

Ese modelo de desarrollo que adoptó el país, fue llamado -modelo de sustitución de importaciones que descansa en su origen en la satisfacción de la demanda interna de consumo, que-en el pasado se abastecía en el mercado internacional en forma tal, que la estructura de dicha demanda determinaría en -buena medida el tipo de sustitución de importaciones que eraposible realizar, sobre todo en la etapa de fácil sustitu---ción.

De acuerdo a la visión de René Villareal, se pueden distinguir dos etapas durante todo el proceso. En la primera de -ellas, que va a mediados de la década de los treinta hasta fines de los sesenta es fundamental el papel del gobierno en laactividad económica mediante la creación de la infraesctructu
ra económica y social necesaria para el proceso de industrialización. En la segunda etapa, el papel del gobierno asume -un carácter igualmente promotor del desarrollo, mismo que sepresenta principalmente mediante políticas fiscales, cambia-rias y crediticias que alientan la inversión privada, tantonacional como extranjera (32).

El gobierno como promotor activo del desarrollo utilizó -como instrumento principal la expansión de la inversión. La inversión del gobierno se centró en los primeros años de la década de los cuarenta en obras de irrigación para apoyo de-(32) Cfr. Villareal, René Op. cit. p. 72

la agricultura de exportación localalizada en el norte y -noreste del país, en construcción de caminos, carreteras.-puentes y puertos, buscando así agilizar el auge del comercio de la producción pecuaria y de ciertas industrias, como
la textil, con el exterior.

"Ambos renglones, agricultura y comunicaciones y transportes, absorbieron entre 1940 y 1944 más del 75% de dicha inversión, con una participación media del 15% para la rama -agropecuaria y del 60% para las comunicaciones y transportes distribuyéndose el resto entre la producción de energía eléctrica y de petróleo y la industrial, y en obras sociales. Pero a partir de 1945, con base en una reducción constantene el ritmo de aumento de los recursos destinados a comunicaciones y transportes, el sector de energía eléctrica, pertróleo y de producción industrial estatal reciben grandes aumas de inversión convirtiéndose en los nuevos sectores en -que la política económica basará su impulso de la producción interna" (33).

De esta forma, la industria se constituyó en el sector -con mayor crecimiento. Entre 1945 y 1955 la electricidad y el petróleo aumentaron su crecimiento en 7% y 6% anual res-pectivamente. Sin embargo, las ramas que registraron un mayor dinamismo en esta primera etapa-40 a fines de los 60 --fueron la siderurgia, los productos metálicos químicos y los
(33) Cabral, Roberto Industrialización y Política Económica
Ed. FCE México 1981 p. 72

bienes de consumo.

En cuanto, a la segunda etapa de la que habla Villareal - es importante destacar el impulso que otorgó el gobierno mediante incentivos fiscales a la inversión privada. A la vez, el gobierno asumió una política de apoyo a la entrada de capital foráneo. Así el gobierno pretendió que el país asimilara los cambios científicos y tecnológicos por la vía de las empresas transnacionales ante el rezago de algunas ramas que a nivel mundial eran las más dinámicas: petroquímica secundaria, automotriz, y maquinaria. La inversión nacional extranjera y sobre todo la inversión pública, se convirtieron en los principales agentes dinamizadores del crecimiento de los sectores de punta.

De ese modo, la política tecnológica implícita en ese modelo de industrialización fue la importación de todo tipo de bienes de capital, equipo y conocimientos técnicos del exterior sin restricciones respecto a la calidad o grado de absolecencia de las tecnologías adquiridas.

Como lo explica JOSEPH HODARA, "en México y muchos países latinoamericanos se entendió en los años cincuenta que los - logros industriales y agrícolas de los países de alto ingreso se debieron a perfeccionamientos introducidos por el avan ce científico y tecnológico; sin embargo, no se auspiciaron-condiciones adecuadas de gestación intelectual durante un pe

ríodo suficientemente largo. Se rindió tributo retórico - al relieve de la ciencia y la técnica, más en pocos casos-nacionales se articuló un sistema general y persistente -- de apoyo. Faltó un régimen de eslabonamientos inter e intrasectoriales y la atención gubernamental se centró exage radamente, en las importaciones sin levantar al mismo tiempo una infraestructura interna compensatoria" (34).

Las innovaciones mayores, clave de la dinámica industrial, se siguieron importando con lo cual se puso un techo
límite a la propia industrialización, tampoco se fomentaron
adaptaciones de carácter menor que podrían haber servido de
base al aprendizaje tecnológico. Y en fin, la constante expansión de las inversiones extranjeras directas inhibió a la
oferta local de conocimientos pues aquéllas prefirieron, para minimizar riesgos y elevar utilidades, las técnicas probadas de los países de origen.

En esas condiciones, las relaciones costo-beneficio y los márgenes de utilidades entonces vigente derivadas de las
restricciones no arancelarias a las importaciones y de las protecciones arancelarias establecidas, hacían de la transfe
rencia de tecnología un procedimiento ordinario y muy costesble. La transferencia tecnológica estaba también implícita

(34) Hodara, Joseph Políticas para la Ciencia y la Tecnolqgía num. 23 Ed. U.N.A.M. México 1986 p.15 en las inversiones extranjeras directas orientadas a la ---producción de bienes manufacturados en nuestro país. Es así
que en México se dió un proceso de industrialización sin una
tecnología propia.

Al finalizar la década de los sesenta, la ciencia y latecnología en nuestro país, se caracterizaba por la existencia de una comunidad científica y tecnológica poco desarro-llada y poco apoyada. Y no es sino a principio de los añossetenta, que el panorama se modifica y surge el planteamiento sobre la necesidad, si no de formular una política cien-tífica y tecnológica, sí, por lo menos, de definir prioridades al respecto.

Así, es sólo a partir de 1971 que el gobierno Mexicanoasume la iniciativa de aspirar a construir una capacidad cien
tífica y tecnológica propia. La creación del Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología CONACYT, da inicio al proceso de institucionalización de estas actividades como objeto deuna política del Gobierno. Paralelamente, la puesta en operación del Registro Nacional de Transferencia de Tecnología -(RNTT) introduce un elemento de regulación en el flujo de tecnologías externas a fin de mejorar el proceso de importación de las mismas.

Sin embargo, aunque sin duda alguna junto al CONACYT como el RNTT, dieron comienzo a un proceso en que se multiplicaron los instrumentos de una política tecnológica, todavía

hasta la fecha no se ha podido consolidar una verdadera política en materia de ciencia y tecnología, de acuerdo a lasnecesidades de la planta industrial, y también a las exigencias de los tiempos modernos, que han traído consigo una serie de cambios y transformaciones a nivel mundial.

El período más reciente de la década de los años ochenta dominado por la crisis económica, se caracterizó por unafalta de perspectiva y de selectividad para sustituir importaciones; se define, además por un serio desequilibrio de -las finanzas gubernamentales, el crecimiento explosivo de la empresa pública y la regulación centralizada del sector pa-raestatal, agravados por las dificultades financieras, monetarias y comerciales de la economía internacional. Además .-las dimensiones social, política y económica de la crisis se acentuaron, debido al considerable grado de dependencia encuanto a insumos, tecnología y bienes de capital importados. La dependencia, la contracción de la actividad económica y la política de expansión del gasto público de años anterio-res, contribuyeron a la baja en la tendencia a la productividad y competitividad de los productos nacionales, situa--ción que redujo la capacidad nacional para generar divisas.

Sin embargo, es precisamente en esa década que se empezaron a vislumbrar las nuevas características del orden internacional, esta tendencia obligó al gobierno, de acuerdotambién a la situación económica del país, a poner en prácti

ca procesos de apertura comercial, reconversión industrial, - desregulación económica, con la finalidad de modernizar y ha-cer más eficiente la planta productiva del país.

Precisamente, el desarrollo tecnológico empezará a formar parte de esta modificación a la que se pretende. De esta forma, se comenzaron a destinar una serie de recursos a - las empresas para que por medio de sus proyectos pudieran -- das respuesta a las demandas de tecnología del aparato productivo.

Se dió inicio a la creación de instrumentos de fomentotecnológico como son:

- --- Decreto que establece la devolución de impuestos a exportadores de tecnología.

--- Programa México.

Bastará con mencionar algunos de los resultados de unode estos instrumentos como fue el caso del Programa México.
Este poograma se implantó en el sexenio de Miguel de la Ma-drid, y permitió que las empresas financiaran proyectos de -investigación del país.

Operativamente el programa funcionó con base en donati--

vos voluntarios por parte de las empresas, mismos que eran-canalizados hacia actividades que favorecieran el desarrollo científico y tecnológico del país mediante una concertación-directa entre el donador y el receptor.

"Durante el primer año de operación del Programa, el número de empresas incorporadas era muy reducido y, al paso del
tiempo, se incrementó debido al interés del sector privado -por integrarse al él; así la aportación pasó a 5 mil millones
de pesos entre 1985-1986 a 40 mil millones de pesos durante-1987. Al término del sexenio, se contaba con la participa--ción de 114 empresas y 50 Intituciones académicas y de investigación" (35). Este programa desapareció junto con el sexenio, sin embargo muchas de sus acciones y procedimientos prevalecen hasta la fecha.

En cuanto a las acciones del actual Presidente Carlos Salinas de Gortari, el impulso continúa, en desarrollo tecnológico más que en cualquier área, se empezó a hacer énfasis-en la vinculación entre investigación y producción. Se destinaron recursos a empresas o instituciones que, a través de -sus proyectos pudieran dar respuesta a las demandas de tecnología del aparato productivo.

Por su parte los subsidios han buscado reforzar la infra estructura de las micro, pequeñas y medianas industrias acelerando su modernización, promoviendo la innovación tecnológica

⁽³⁵⁾ Cuadernos de Renovación Nacional Apertura Comercial y Modernización Industrial México 1988 Ed. F.C.E. p.p. 33,76

para los diferentes sectores e impulsando el desarrollo de -aspectos tecnológicos específicos, según las necesidades y -características de cada empresa.

Además se pusieron en marcha y en operación dos esquemas de trabajo conjunto:

- 1).- RIESGO COMPARTIDO MULTIDONAL (RCM) como instrumento de apoyo para que la industria mexicana aumente su competitividad y promueva la modernización tecnológica. Elprograma es adaptable a las necesidades de pequeñas, -- medianas y grandes empresas y utiliza diversos esque-- mas de riesgos, financiamento y tasa de interés. El -- RCM ha aportado el 50% de cada proyecto y para el reem bolso de los recursos otorgados, la empresa cuenta con el doble de tiempo que le tomó hacer el desarrollo tec nológico, pudiendo condonarse el pago cuando alcancen-los objetivos previstos.
- 2).- TECNOLOGIA INDUSTRIAL PARA LA PRODUCCION (TIPP) para vincular desarrollo tecnológico con la producción, otor ga recursos a los centros educativos, científicos y -- tecnológicos del país que realicen proyectos directa-mente aplicados a la industria; así se orientan los -- estudios y productos conforme a las áreas prioritarias definidas por el gobierno.

El TIPP ha constado de un programa general integrado por subprogramas propuestos y dirigidos por comisiones
industria-academia y coordinados por el CONACYT.

Sin embargo, y no obstante que a través de los anteriores esquemas de financiamiento, se otorgan recursos en charola de plata a las empresas, su respuesta no ha sido la espera da. Hasta octubre de 1990 en el TIPP se habían aprobado sólo ocho compañías participantes que entre ellas resaltan algunas trasnacionales como Teleindustria Ericcson y Celanese Mexicana.

Así mismo, otras de las acciones emprendidas por el CONACYT ha sido la transferencia de centros de investigación que
éste coordina, a la iniciativa privada. El primero en sufrirla desincorporación ha sido el Instituto de Investigaciones Metalmécanicas de San Luis Potosí, transferido al grupo indus
trial "Vitro Enseres Domésticos" por medio de la venta, el -CONACYT en esta caso obtuvo 18,000 millones de pesos, de loscuales 7,000 millones serán destinados a la creación del Centro de Electroquímica de Querétaro.

Ahora bien, en lo que se refiere a los cambios más recientes que se han presentado en lo que va en este año (1991), y quizá uno de los más importantes de acuerdo a los especialistas en las áreas científicas y tecnológicas, es la desaparición de áreas prioritarias para la asignación de recursos delos diferentes proyectos que se presenten. Entre los argumentos esgrimidos señalaban que el desarrollo del conocimientono puede limitarse sólo a determinadas especialidades, puesoprovoca un desarrollo sesgado del avance científico y tecno-

lógico.

En lo referente a los subsidios a la industria, se dispuso de la asignación de recursos por 30 mil millones de pesos para este año, a las empresas que pretendan aprovechar--la innovación tecnológica, y otros 55 mil millones de pesos-se han canalizado en investigación y desarrollo para la mo--dernización.

Por último, entre las actividades realizadas por la ---SECOFI, también para este año, destaca la elaboración del -programa para la modernización y Desarrollo de la Industria-Micro, Pequeña y Mediano 1991-1994, que contiene los objeti-vos, estrategias, instrumentos y líneas a seguir a través delas cuales se pretende mejorar la posición de este subsector
en los mercados y aprovechar sus ventajas comparativas inhe-rentes a la flexibilidad de sus escalas productivas.

Se prevén diversas acciones coordinadas y concertadas -para fomentar la organización de estas empresas y con esta -base, canalizarles apoyo tecnológico y asistencia técnica, ca
pacitación gerencial y de la mano de obra, así como financiamiento. Se trata de generar cambios cualitativos que se traduzcan en productos competivos en calidad y precio.

De todas estas acciones del gobierno dirigidas al desarrollo y fomento tecnológico, todavía no se han obtenido resultados contundentes.

Esto en definitiva, se debe en gran parte a la falta de --

respuesta de las empresas. Sin embargo, el problema radicatambién en la práctica del gobierno de una nueva y explícita política de desarrollo tecnológico que incorpore mediante — planes, programas, servicios, acciones, a otras institucionescomo son las universidades, centros de investigación, firmasde ingeniería, instituciones bancarias etc., con la idea de que de manera conjunta se puedan emprender acciones que no--sólo den soluciones a problemas de corto plazo sino de que se trate de buscar una permanencia de trabajo sobre estas actividades científicas y tecnológicas. Con el fin de que los beneficios obtenidos de éstas sean aprovechados por toda la sociedad en general.

2.2 <u>ANTECEDENTES HISTORICOS DE LA PROMOCION GUBERNAMENTAL</u>-EN MATERIA DE CIENCIA Y TECNOLOGIA

De mánera cronólogica se mencionarán las diferentes instituciones que se ha creado hasta la fecha, promovidas principalmente por el gobierno.

En 1867, cuando el Gobierno Federal interviene sistemánticamente en el fomento de la Ciencia, se crea la Academia -- Nacional de Ciencia y Literatura, pero su existencia fue ef<u>f</u> mera ya que sólo funcionó de 1871 a 1875. Esta instituciónse creó para impulsar la industrialización por medio de la - investigación científica y tecnológica.

En 1912 se lleva a cabo el Primer Congreso Científico -Nacional auspiciado por la Secretaría de Instrucción Públicay organizado por lo que más tarde sería la primera sociedad-Científica.

En 1921 se crea por iniciativa de la Secretaría de Educación Pública, la Sociedad Científica "ANTONIO ALZATE", cuyo propósito era precisamente fomentar la actividad científica. Esta sociedad destacó porque proponía, ya desde ese entonces la creación de un organismo gubernamental estatal que promoviera la investigación científica.

En 1932 se crea el Instituto Nacional de Investigaciones Forestales, sus principales objetivos son los de desarrollar métodos de usos productivos de los recursos forestales, desarrollar tecnologías propias de industrialización y utiliza --ción integral de los productos forestales, apoyar la planea--

ción forestal con estudios, análisis y diagnósticos econó-micos.

En 1935 el gobierno volcó su interés en la formación deun nuevo tipo de profesional: el técnico. En ese ámbito se -funda el Instituto Politécnico Nacional, con la finalidad devincularse a las necesidades del desarrollo económico y de--la industrialización nacional. Y es precisamente el Presiden te Lázaro Cárdenas el que hace explícita la importancia de -que sea el gobierno el encargado de organizar, mantener y estimular la actividad científica.

En 1936 se crea el primer organismo gubernamental encargado de coordinar y organizar la educación superior con estrecha relación con la actividad científica, el Consejo Nacional de Educación Superior (CONESIC) (1936-1938).

En 1942 se expidió la Ley para la creación de la Comi-sión Impulsora y Coordinadora de la Investigación Científica-(CICIC), cuyo objetivo era el fomento y coordinación de las-investigaciones realizadas en el país.

En 1948 en la Universidad Nacional Autónoma de México -- se crean las Coordinaciones de Investigación en Ciencias y -- Humanidades con el fin de aglutinar a los Institutos Cientí-- ficos especializados en disciplinas y áreas afines.

En 1948 se crearon por decreto presidencial, los Laboratorios Nacionales de Fomento Industrial (LANFI). Surgen conel objetivo de realizar investigaciones de carácter técnico-- y científico con fines industriales.

En 1950 se sustituye al CICIC por el Instituto Nacional de Investigación Científica (INIC). Este tenía, entro otros objetivos prioritarios el de promover directa e indirectamente, la formación de científicos y técnicos.

En 1950 surge el Instituto Mexicano de Investigaciones—
Tecnológicas (IMIT), como dependencia del Banco de México --contando con la asesoría de la Fundación Armour de investigaciones, su propósito fundamental es la realización de actividades especializadas de investigación y asesoría con base a necesidades de apoyo técnico en el proceso del desarrollo in
dustrial del país.

En 1953 se crea el Fondo de Garantía y Fomento a la Industria Mediana y Pequeña (FOGAIN). Su propósito era el decoadyuvar al desarrollo de las empresas industriales medianas y pequeñas, propiciando mayores flujos de financiamiento a través de operaciones de redescuento y otorgando asistencia técnica para lograr un mejor desempeño empresarial mediante-estudios sobre la estructura industrial del país.

Se le brindaba orientación a los pequeños y medianos indus-triales en cuestiones de administración, mercadeo, producción y
y selección de tecnologías.

En 1957 se crea la Dirección de Investigación y Desarrollo perteneciente a la Compañía Hojalata y Lámina, S.A., con el objeto de desarrollar adelantos y aplicación de la tecno---

logía de aceros.

En 1961 el Instituto Politécnico Nacional crea el Centrode Investigación y de Estudios Avanzados (CINVESTAV) para la realización de investigaciones de muy alta calidad.

En 1965 se crea el Instituto Mexicano del Petroleo (IMP) y sus objetivos principales son el realizar investigación básica, aplicada y desarrollo tecnológico en las especialidades de petróleo y petroquímica (Básica y Secundaria), en exploración, explotación, transformación y distribución del petróleo como energético fundamental con implicaciones socioeconómi-cas nacionales e internacionales; desarrollar los sistemas de exploración, de Ingeniería básica y de detalle para campo. --- planta o distribución; formar y desarrollar personal especializado a todos los niveles y difundir los resultados de sus-investigaciones en petróleo.

En 1967 es constituído con recursos del Gobierno Federal y el Banco Interamericano de Desarrollo, el Fondo Nacional de Estudios y Proyectos (FONEP), el cual tiene como objetivo po-ner a disposición del inversionista que así lo solicite los-medios financieros y técnicos, para la realización del estudio de pre-inversión que se requiera. También financia estudios-relacionados con la formulación del inventario de recursos --renovables y no renovables.

En 1970 por decreto presidencial se crea el Consejo Na-cional de Ciencia y Tecnología (CONACYT). Su función princi-

pal consiste en la asesoría al Ejecutivo Federal en la fija-ción, instrumentación, ejecución y evaluación de la política nacional de ciencia y tecnología.

En 1971 el Fondo de Equipamiento Industrial (FONEI) es-creado como un Fideicomiso en el Banco de México. Tuvo por --objetivo el promover el desarrollo de empresas industriales --o de servicios, cuya producción fuera exportable. Proporcionaba asistencia financiera para la compra de activos fijos co-mo maquinaria, equipo, construcción de edificios y otras instalaciones. También proporcionaba apoyo financiero para la formulación de estudios de viabilidad técnica, económica y financiera que deban utilizar consultores externos a la empresa. Este fideicomiso otorgó una gran importancia al desarrollo --tecnológico y a la eficiencia productiva ya que instrumentó - programas específicos para estos fines. En la actualidad este fideicomiso ya no existe, pero sus funciones ahora las tie ne y las lleva a cabo NAFINSA.

En 1972 se promulgó la Ley sobre el Registro de la Trans ferencia de Tecnología y el Uso y Explotación de Patentes y - Marcas, cuyos propósitos fundamentales eran: a).- Regular la Transferencia de tecnología, de manera que las condiciones -- establecidas en los contratos permitieran lograr los objeti-- vos de desarollo socioeconómico y de independencia nacional.- b).- Fortalecer la posición negociadora de las empresas nacionales. c).- Crear conciencia en el empresario sobre la impor-

tancia que tiene la tecnología y su transferencia interna--cional para el desarrollo del país. d).— Establecer un re-gistro oficial que permitiera conocer las condiciones de los
contratos y la problemática inherente al proceso de transferencia de tecnología y hacer así posible una mejor planeación
del desarrollo tecnológico del país. Este registro llevó el
nombre de Registro Nacional de Transferencia de Tecnología.
Sin embargo, en la actualidad tanto la ley como el registro-han sido abrogados o sustituídos por la nueva Ley de fomentoy Protección a la propiedad Industrial, publicada el 27 de -junio de 1991 (esta nueva Ley se explicará en el siguiente -capítulo).

En 1972 se crea el Fondo Nacional de Fomento Industrial(FOMIN), como un fideicomiso del Gobierno Federal en NAFINSAr
Su objetivo era apoyar a los empresarios que desearan poner nuevas industrias o ampliar las existentes, aportando recursos
en forma de capital. Además enfatizó en el fortalecimiento -del desarrollo regional, impulsando la descentralización, y en el mejoramiento de la balanza de pagos, promoviendo la sus
titución de importaciones y fomentado las exportaciones. Este
fondo ya desapareció, pero sus funciones quedaron cubiertas por NFINSA.

En 1973 se promulga la Ley para promover la Inversión -Mexicana y Regular la Inversión Extranjera, con el objetivo-de fomentar y regular la inversión estimulando un desarrollo
justo y equilibrado para consolidar la independencia económi-

ca del país.

En 1975 se crea el Instituto Mexicano de Investigaciones Siderúrgicas (IMIS), con los objetivos de efectuar investigación aplicada y desarrollo tecnológico sobre la industria siderúrgica del país, en sus productos y procesos; proporcionar asistencia técnica y consultoría a empresas en el ramo. Además de brindar servicios de información y difusión técnica

Ademas de brindar servicios de información y difusión técnica de la especialidad.

En 1975 se crea por decreto presidencial el Fondo de Información y documentación para la industria (INFOTEC), como un fideicomiso en Nacional Financiera. La labor de INFOTEC-se concentra en promover el uso del conocimiento para la producción de bienes y servicios, con el fin de ayudar a la in-dustria a incrementar su capacidad tecnológica y fomentar la creación de un ambiente adecuado para la innovación.

Los servicios que ofrece son la información, la asistencia -tecnológica así como la investigación bibliográfica.

En 1975 se crea el Instituto de Investigaciones Eléctricas (IIE) para resolver los problemas de generación, distri-bución y utilización de la energía eléctrica y su aprovechamiento para el desarrollo industrial, así como contribuir a-la difusión e implantación de equipos y tecnología que se --adapten al progreso de la Industria Eléctrica y al desarrollo.

En 1976 se promulga la Ley de Invenciones y Marcas, que

sustituye a la Ley de Propiedad Industrial, que había estado vigente desde 1942.

En 1987 se decretaron reformas adicionales, con el propósito de:

- A).- Que el interés público domine sobre el interés indivi--dual.
- B).- Servir como un estímulo a la industrialización del --- País.
- C).- Impulsar la actividad de los Inventores Mexicanos.
- D).- Contribuir en la reducción de importaciones y promover las expertaciones.
- E).- Fomentar la autodeterminación tecnológica del País.

 Sin embargo, esta Ley también ha sido abrogada, y la sustituye en la actualidad la Ley de Fomento y Protección a la Propiedad Industrial.

En 1979 se establece el Programa de Riesgo Compartido en el Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología, en el que se --- apoya hasta con un 50% de los gastos a los proyectos de innovación, adaptación o desarrollo tecnológico para procesos o -- productos.

En 1982 se crea Ingeniería y Desarrollo de Telecomunicación y Electrónica, S.A. de C.V. (INDETELEC) con el objetivo de realizar toda clase de actividades para la investigación - y desarrollo, elaboración de trabajos, diseños y procesos enlas áreas de Ingeniería electrónica, telecomunicaciones y com-

putación, que incluyen: asimilación de tecnologías, desarrollos derivados, Integración Nacional y desarrollos propios.

En 1983 se crea la Dirección General de Desarrollo Tecnológico en la Universidad Nacional Autónoma de México, conel objetivo de vincular el potencial tecnológico de la máxima casa de estudios con las demandas de la industria, proporcionando a la comunidad universitaria diversos servicios deapoyo para lograr la expedita transferencia de tecnología al
sector productivo.

En 1983 se crea el Centro de Investigación Aplicada para el Desarrollo Industrial con el objetivo de realizar o promover proyectos de investigación aplicada a la sustitución de-importaciones de equipo, maquinaria, partes y refacciones---para la industria mediana y pequeña, mediante la utilización-de la capacidad instalada en el Estado de México.

En 1984 se presenta e inicia la instrumentación del Programa Nacional de Desarrollo Tecnológico y Científico -----(PRONDECYT) 84-88, (este programa se explicará en uno de los apartados finales de este capítulo).

En 1985 se establece en la Ley para promover el Desarrollo Científico y Tecnológico la presencia de un Registro Na-cional de Instituciones Científicas y Tecnológicas en el cual
deberán inscribirse las Instituciones y organismos que realicen actividades de investigación científica y desarrollo tec
nológico, el funcionamiento y control de dicho Registro esta

rá a cargo del Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología.

En la misma Ley se señala la existencia del Registro Nacional de Empresas Tecnológicas en el cual deberán inscribirselas personas físicas o morales que de manera exclusiva se -- dediquen a las actividades de investigación y desarrollo --- tecnológico, asistencia técnica, adaptación y asesoría en -- asimilación de tecnología, así como a la producción de Ingenieria básica; el funcionamiento y control de este Registro-está a cargo de SECOFI.

En 1985 la Dirección General de Desarrollo Tecnológico - de la UNAM. se convierte en el Centro para la innovación Tecnológica con el fin de darle mayor estabilidad a esta dependencia y permitirle conjugar sus labores de administración-- tecnológica con áreas de investigación académica sobre política, economía, sociología y administración de la tecnología.

En 1987 se establece en Mexico el proyecto denominado -TECHNOLOGICAL INFORMATION PILOT SYSTEM (TIPS) el cual es un-servicio internacional destinado a apoyar e incrementar la cooperación tecnológica, científica y comercial entre los -países en desarrollo. El TIPS es un proyecto del programa-de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) y el Fondo de Ciencia y Tecnología para el Desarrollo de las Naciones Unidas (FNUCTD), el Banco Nacional de Comercio Exterior ----(BANCOMEXT) es la Institución que funge como contraparte del
proyecto a nivel pacional.

En 1987 se emite el decreto que establece los estímulos fiscales para fomentar la investigación, el desarrollo y lacomercialización de tecnología cuyos objetivos fundamentales son impulsar el proceso de investigación científica y desarrollo tecnológico aplicado en las instituciones del sistema de educación superior y organismos dedicados a estas actividades, siempre y cuando estén vinculados al desarrollo de la planta productiva nacional.

En 1990 se presenta como principal instrumento de política en materia de ciencia y tecnología del Gobierno de Salinas de Gortari, el Programa Nacional de Ciencia y Modernización Tecnológica 1990-1994.

En 1991 se publica el 27 de Junio la Ley de Fomento pa-ra la Protección de la Propiedad Industrial.

2.3 SISTEMA NACIONAL DE CIENCIA Y TECNOLOGIA

Cuando se declara que el Gobierno tiene entre sus fun-ciones impulsar el desarrollo tecnológico del país, se hace referencia no a una política específica sino de modo gene-ral a la reglamentación de las condiciones que forman un contexto propicio para las actividades científicas y tecnológicas.

"En México la promoción y coordinación del sector vinculado al desarrollo tecnológico se organiza bajo la figura deun sistema Nacional de Ciencia y Tecnología (SNCYT), dentro-del cual el subsistema de Enlace-Investigación-Producción ---concentra las actividades dirigidas a apoyar tecnológicamente¹ al aparto productivo" (36).

Cabe mencionar, que existe la idea generalizada de considerar como únicos integrantes del sistema de Ciencia y Tecnología, a las universidades y centros de investigación. Estodefinitivamente es inexacto, ya que dentro del proceso de desarrollo científico y tecnológico, participan una gran cantidad de actores con diversas funciones.

Dentro de ellos, las dependencias del gobierno federal -forman parte del SNCYT en virtud de sus funciones de planea-ción, ejecución, fomento y evaluación que se relacionan con-actividades científicas y tecnológicas. La acción gubernamental en el campo del desarrollo científico y tecnológico depen

⁽³⁶⁾ Ballesteros, Carlos La promoción estatal de la tecnología ED, F.C.P. y S. UNAM México 1989 p. 26

de del trabajo conjunto de todas las secretarías de gobierno y de las Instituciones más importantes en la formación de recursos humanos y en la investigación científica. Para coordinar los trabajos de las dependencias gubernamentales se -- cuenta con la Comisión para la Planeación del Desarrollo --- Científico y Tecnológico.

Dicha comisión se encuentra integrada por un Sub-secretario de cada una de las Secretarías de: Relaciones Exteriores, Hacienda y Crédito Público, Programación y Presupuesto, Energía Minas e Industria Para estatal, Comercio y Fomento -- Industrial, Agricultura y Recursos Hidráulicos, Comunicaciones y Transportes, Desarrollo Urbano y Ecología *, Educación Pública, Salud y Pesca, así como por el Secretario General -- del IPN. La Comisión está presidida por el Subsecretario -- de Programación y Presupuesto **. Véase artículo 8 de la -- Ley para promover el Desarrollo Científico y Tecnológico y - sus funciones están determinadas en los artículos 9 y 10 de la misma Ley (37).

La distribución de competencias entre las diversas secretarías que conforman la administración pública en lo referente a la promoción del desarrollo tecnológico se definen de acuerdo con la importancia de su función en el aparato gube<u>r</u> namental y al nivel de su relación con el sector industrial-

⁽³⁷⁾ Leyes y Códigos de México "Ley para coordinar y Promover el Desarrollo Científico y Tecnológico" Legislación sobre propiedad Industrial Ed. Porrúa México 1990 --- p.p. 527

^{*} Ahora SECRETARIA DE DESARROLLO SOCIAL

^{**} Ahora SECRETARIA DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO

De tal modo que, a la Secretaría de Programación y Presupuesto ** le corresponde fijar y conducir la política deCiencia y Tecnología a la vez que asignar los recursos del
SNCYT. La Secretaría de Educación Pública tiene la importente labor de orientar el sistema educativo del país, deacuerdo también a los lineamientos del Programa Nacional--de Ciencia y Modernización Tecnológica (1990-1994).

Sin embargo, la dependencia gubernamental del Poder -Ejecutivo más vinculada a la problemática tecnológica del-sector empresarial es la Secretaría de Comercio y Fomento-Industrial, que entre sus múltiples funciones incluye a las
que resultan determinantes para el desarrollo tecnológico-del país: transferencia de tecnología, uso de invenciones -y marcas, fortalecimiento de la infraestructura tecnológica
del sector productivo y coordinación del avance tecnológico
industrial.

De acuerdo al informe de labores (1989-1990) de la ----SECOFI, en materia de desarrollo tecnológico, se celebraronconvenios con el Centro de Innovación Tecnológica de la ---UNAM, la Asociación Nacional de Empresas Consultoras de Tecnología y Control Data S.A. La Delegación Federal de Queréta
ro en coordinación con la UNAM, participó en la EXPOCYTES -(Expo Ciencia y Tecnología en Salud). Se han fortalecido --los bancos de información científica y tecnológica para su-explotación a través de la red de SECOBI, del CONACYT y de --

la Gaceta de Invenciones y Marcas editada por la SECOFI.-Se han expedido 1,834 títulos de patentes, certificados deinvención, dibujos y modelos industriales; 15,168 registros
de marcas, avisos y nombres comerciales y de autorización de uso de denominaciones de origen. Por último, se evaluaron 3,423 dictámines para facilitar la contratación de tec
nología importada, de acuerdo a la Ley sobre el Control yRegistro de Transferencia de Tecnología y el Uso y explota
ción de Patentes y Marcas (38).

Por otra parte, en lo que corresponde a la coordina-ción del SNCYT es responsabilidad de un organismo descentra
lizado: El Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología CONACYT
cuyas funciones lo hacen el más importante mecanismo con -que cuenta el gobierno para articular su política tecnoló-gica.

Pero ahora bien, para tener una visión global y más precisa de lo que es el Sistema Nacional de Ciencia y Tecnolo--gía, a continuación se presenta un listado de los diversos--organismos que conforman al mismo:

ORGANISMOS

ALGUNAS DE SUS FUNCIONES PRINCIPALES

UNIVERSIDADES

Formación de recursos humanos, investigación básica y aplicada.

(38) SECOFI Informe de labores 1989-1990 Ed. SECOFI México 1990 p. 17

INSTITUTOS DE INVESTIGACION

Investigación aplicada y desarrollo.

CENTROS DE INFORMACION TECNI-Y DE PRODUCTIVIDAD

Difusión de información - tecnológica, extensionismo tecnológico.

LABORATORIOS Y CENTROS DE --METROLOGIA

Acreditamiento de calidad

FIRMAS DE INGENIERIA Y DISEÑO DE EQUIPO

Desarrollo y adaptación de tecnología, estudios de pre inversión e Ingenieria bási ca, de detalle, de manufactura y operación.

EMPRESAS PUBLICAS

Decisiones de inversión, de sarrollo propio

EMPRESAS PRIVADAS

Decisiones de inversión, -- desarrollo propio

BANCA PUBLICA Y PRIVADA

Incentivos financieros, decisiones de inversión.

CONSEJO NACIONAL DE CIENCIA Y TECNOLOGIA

Asesor del Ejecutivo, becas proyectos de investigación, - desarrollo de infraestructura, coordinación.

SECRETARIA DE PROGRAMACION Y -**
PRESUPUESTO.

Asignación presupuestal a todo el sistema gubernamental.

SECRETARIA DE COMERCIO EXTERIOR Y FOMENTO INDUSTRIAL Fomento, transferencia de Tecnología, patentes, marcas, normas.

SECRETARIA DE HACIENDA

Incentivos fiscales

OTRAS SECRETARIAS DE GOBIERNO

Fomento, regulación e in--versión.

El sistema Nacional de Ciencia y Teconología, tiene susustento jurídico en la Ley para Coordinar y Promover el desa
rrollo Científico y Tecnológico. En ésta se identifican todas
las entidades, instituciones, etc, que forman parte del sistema, así como sus actividades y finalidades: Artículos 4, 5, y
6 (39).

Todas las actividades llevadas a cabo por el SNCYT, se-determinan de acuerdo a los lineamientos del Programa Nacional
de Ciencia y Modernización Tecnológica 1990-1994 decretado en
la presente administración del Presidente Carlos Salinas de -Gortari.

- ** Ahora SECRETARIA DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO.
- (39) Leyes y Códigos de México op. cit. p. 525, 526

Este programa sustituye al Programa Nacional de Desarrollo Tecnológico y Científico (PRONDETYC) 1984-1988.

Por último, en relación a la coordinación y pactos llevados a cabo con las demás entidades federativas, éstos se realizaran en el marco de los Convenios Unicos de Desarrollo.

2.4 CONSEJO NACIONAL DE CIENCIA Y TECNOLOGIA.

A fines de la década de los sesenta, se empezó a tomar conciencia de la gravedad de la dependencia tecnológica, de la carencia de recursos humanos para la investigación y del-costo en forma indiscriminada de la tecnología importada. Esta toma de conciencía no ocurrió únicamente en la comunidad científica y entre los funcionarios del gobierno sino también en grupos de pequeñas empresas desplazadas de sus actividades por las grandes empresas extranjeras. En consecuencia, el --INIC fue el encargado de diagnosticar los recursos humanos yfinancieros destinados a la ciencia y tecnología. "Constató que existían 375 instituciones de investigación, financiadassobre todo por el sector público, y 4,222 personas dedicadasa la investigación de entre las cuales el 52.8% se dedican a la enseñanza superior, 42.77 al sector estatal y paraestatal-4.1% al sector privado y 0.4% a distintas organizaciones in-ternacionales. Aparte de la abrumadora mayorfa del sector -académico y estatal, se constataba también que el 90% de las-Instituciones se hallaban en el D.F. y que no existía un sistema nacional articulado de ciencia y tecnología ni un 6rga-no encargado de la elaboración de una política nacional en -ese sector" (40).

Así en el gobierno del Presidente Luis Echeverría, se plan

⁽⁴⁰⁾ Martens, Jean Claude <u>El Sistema Mexicano de Ciencia y -- Tecnología</u> Ed. Ministerio de Minas e Hidrocarburos, Ve-- nezuela p. 11

teó la necesidad de aumentar los recursos para la educación superior y técnica, de controlar la transferencia de tecnología y de organizar un sistema nacional de Ciencia y Tecnología. Todo esto mediante un órgano cúpula como lo es el Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT).

El CONACYT se creó por decreto presidencial el 29 de diciembre de 1970 como organismo público descentralizado, con personalidad jurídica y patrimonios propios, asesor y auxi--- liar del Ejecutivo Federal en la fijación, instrumentación, -- ejecución, y evaluación de la política nacional de Ciencia y-Tecnología. El establecimiento del CONACYT coincidió con elreconocimiento mundial de la importancia de la ciencia y la tecnología y su interrelación con el desarrollo económico y-- representó un intento de estructuración orgánica del creciente número de instancias dedicadas a la investigación científica y desarrollo tecnológico.

En lo que corresponde al ámbito latinoamericano, como lo explica EDUARDO AMADEO, son dos los factores que explican elestableciento de este tipo de organismos en esa época: "Por un lado la competitividad internacional que adquiere la tecno logía en el marco expansionista de las economías industrializados, y por otro, el auge de la planificación del desarrollo en los países latinoamericanos iniciada desde la década anterior (sesenta)" (41)

(41) Citado por Pacheco. Teresa "El discurso como instrumentode la política científica en México" <u>Ciencia y Desarrollo</u> núm. 82 Ed. CONACYT México 1988 p. 41. A continuación se indican algunas de las funciones del CONACYT de acuerdo con el artículo 2 de la Ley de su creación:
---- Asesorar al Ejecutivo Federal en la política de Ciencia
y Tecnología.

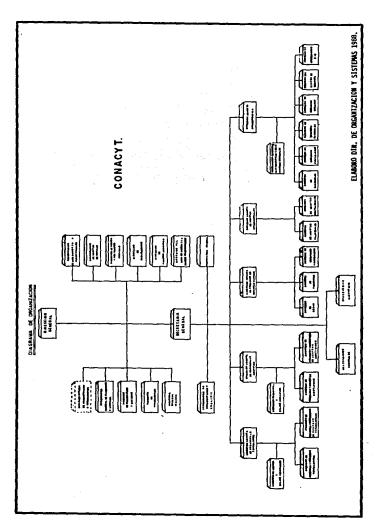
- ---- Asesoramiento en su materia a los gobiernos de los Est<u>a</u> dos de la Federación y de los municipios.
- -----Coadyuvar al fortalecimiento de la infraestructura en ciencia y tecnología.
- ---- Promover servicios de apoyo a la industria, tanto a empresas públicas como privadas.
- ---- Formular programas indicativos para fomentar el enlacede la comunidad científica y los usuarios de la investigación.
 ---- Formular y operar un programa nacional de becas (sobretodo de alto nivel como maestría y doctorado, y de entrena--mientos técnico).
- ---- Promover y canalizar la cooperación internacional hacia los programas de interés prioritario.
- ---- Fomentar y fortalecer la investigación básica y aplicada que se necesite.
- ---- Canalizar recursos adicionales hacia las institucionesy centros de investigación, provenientes tanto del gobierno-como de otras fuentes para la realización de sus investigaciones.
- ---- Establecer un servicio nacional de información y docu-mentación científica.

---- Promover la creación de nuevas instituciones de investigación y proponer la constitución de empresas que empleentecnologías nacionales para la producción de bienes y servicios.

---- Tener conocimiento de la investigación realizada por extranjeros en México y asesorar a las Secretarías de Gobernación y de Relaciones Exteriores en esta materia.

ESTRUCTURA.

El Consejo en sus inicios presentaba una estructura que se podría considerar "SUI GENERIS" y que bien valdría la pena afirmarse que en gran parte esto fue lo que ocasionó grandes problemas a la Insitución. Por un lado un grupo político-administrativo, el CONACYT propiamente dicho, y por otro, un grupo político-científico, constituído por los programas nacionales indicativos (PNI).



Con el propósito de tener una visión más clara del problema, a continuación describiremos la estructura organizat<u>i</u> va del CONACYT y de los PNI hasta diciembre de 1982.

En Julio de 1979 el CONACYT fue sectorizado dentro de-
la Secretaría de Programación y Presupuesto y reestructurado
Desaparecieron la Dirección Adjunta Técnica (DAT), y la Di-
rección adjunta de Servicios de Apoyo (DASA), las cuales fun

gieron como unidades operativas del CONACYT encargadas de -
brindar apoyo a los diversos proyectos de investigación y -
fortalecimiento de la infraestructura respectivamente pro--
venientes de las Instituciones de educación superior e inves

tigación. Estas fueron sustituídas por la Dirección adjunta

de Desarrollo Científico (DADC) y la Dirección Adjunta de -Desarrollo Tecnológico (DADT).

De esta forma, las actividades operativas del Consejo -- quedaron a cargo de cinco Direcciones Adjuntas:

DIRECCION ADJUNTA DE DESARROLLO TECNOLOGICO (DADT)

DIRECCION ADJUNTA DE DESARROLLO CIENTIFICO (DADC)

DIRECCION ADJUNTA DE FORMACION DE RECURSOS HUMANOS (DAFRHU)

DIRECCION ADJUNTA DE ASUNTOS INTERNACIONALES (DAAI)

DIRECCION ADJUNTA ADMINISTRATIVA (DAA)

Después de ocho años y medio de trabajar, el Consejo con sideró conveniente separar las peticiones de financiamiento - para proyectos científicos de aquellas orientadas a proyectos tecnológicos, creando para ello una nueva estructura administrativa. Esta decisión tuvo como fundamento las diferencias-intrínsicas entre los proyectos de investigación científica - y los de tipo tecnológico.

En términos generales, y este es el argumento que prevalece, se podría indicar, que el producto final de un proyecto
de investigación científica es una aportación al conocimiento universal y que en el caso de un proyecto de carácter tecnológico, el resultado es un conocimiento utilizable por elsector productivo, lo que conlleva la necesidad de redondearlo con un análisia de viabilidad técnico-económico y de merca
deo. Por otra parte, en los proyectos científicos el apoyo económico se otorga a las Instituciones de educación superior

e investigación para la realización de proyectos que a juicio de los evaluadores reunan calidad científica y relevancia para alguno de los problemas prioritarios para el país.
En el caso de los proyectos tecnológicos además de lo anterior, debe ser fundamental el interés del sector productivoen el financiamiento del proyecto o en la propiedad indus--trial del conocimiento que se genere.

PROGRAMAS NACIONALES INDICATIVOS

Los Programas Nacionales Indicativos surgieron como mecanismos de planificación, programación y promoción secto--rial de acciones y asignaciones de recursos, de tal forma -que permitieron la vinculación y jerarquización de las actividades científicas y tecnológicas, con el fin de lograr sudesarrollo coherente conforme a objetivos y metas predeter-minados. Independientemente de los objetivos propios de ca
da programa dentro su área de acción, todos los programas -indicativos perseguían objetivos generales de carácter tanto
científico y tecnológico como de política de desarrollo, que
pueden enunciarse de la siguiente manera:

- a).~ Coadyuvar a la resolución de problemas de relevancia nacional mediante el fomento de la investigación y laaplicación de sus resultados.
- b).- Asesorar al Gobierno Federal y a los Gobiernos Estatales, en aspectos relacionados con el campo de cada --programa.

- c).- Definir, diseñar y proponer políticas, planes y progra mas para el desarrollo y fortalecimiento de la ciencia y la tecnología en el campo de influencia de cada programa.
- d).- Analizar, fundamentar y proponer políticas de asigna--ción de recursos a la investigación, así como modifica
 ciones factibles de incrementar la eficiencia del sistema científico y tecnológico en su área de competen-cia.
- e).- Promover, dentro del programa una amplia participación de los individuos y de las instituciones que realizano se benefician con la investigación científica y buscar una mayor vinculación entre ellos.

Entre 1973 y 1976 se diseñaron y se pusieron en marcha13 programas indicativos para diferentes ramas industriales.
Sin embargo estos intentos de orientar la investigación noestaban suficientemente coordinados entre sí y no se estable
ció a través de ellos un sistema de planeación.

La falta de planeación y la intención de orientar única mente se debieron en cierta medida a la crítica, por parte - de los investigadores y científicos, sobre la intervención - gubernamental en la determinación de su agenda de investigación. Afirmaban contundentemente que no era adecuado y que- no correspondía al carácter de la Ciencia la intromisión en las decisiones a toda costa.

Hacia 1976, el CONACYT presentó el Pian Nacional Indicativo de Ciencia y Tecnología. Fueron necesarios dos años de esfuerzo para que surgiera el marco conceptual que reflejarala situación de la Ciencia y la Tecnología en el país y paraformular un diagnóstico relativamente exacto de las relaciones entre las actividades científicas y tecnológicas con laducación y el sistema productivo. Este plan fue justamente indicativo y tenía la intención de servir como marco de referencia general para las acciones del CONACYT y para realizaruna programación presupuestaria.

A partir del diagnóstico de la situación científica y -tecnológica en México, el Plan presentaba los objetivos y lineamientos de la política de investigación científica y desarrollo tecnológico que a grandes rasgos eran: "el desarrollo
científico, la autonomía cultural y la autodeterminación tecnológica en lo que corresponde a objetivos.

Los lineamientos estaban orientados hacía la solución de los problemas de las actividades de investigación, de infraestructura y de formación de recursos humanos. Así mismo, se dirigían hacía la institucionalización de la planeación y la evaluación en materia de ciencia y tecnología" (42).

Sin embargo, el Plan Indicativo de Ciencia y Tecnologíase vio detenido en el desarrollo de sus objetivos, ya que salió a la luz en momentos de cambio político. Y no fue sino -(42) IBAFIN op. cit. p. 120. hasta 1978 cuando se volvió a realizar un intento por poneren marcha una política científica y tecnológica. El resultado de este esfuerzo fue el Programa Nacional de Ciencia y -Tecnología (1978-1982). Este tuvo muy poco que ver con los
trabajos de planeación emprendidos con anterioridad. Por -otro lado tenía todas las características de un directorio -de proyectos de investigación.

Pareciera ser que en esos años existió un receso en lapromoción de la ciencia y la tecnología en México. Este --desinterés se hizo patente en el Plan Global de Desarrollo1980-1982, puesto que éste no incluyó, entre los puntos básicos de la estrategia, el fomento de la capacidad científicay tecnológica.

Y es precisamente hasta ese año 1982, que el CONACYT selimitó a elaborar programas cuyos propósitos, al final de --cuentas, eran presentar propuestas sin la intención de normar
acciones concretas, y canalizar recursos adicionales a la investigación en ciencia y tecnología; de ahí que los programas
elaborados por esta Institución no hayan logrado los objetivos
y metas que se esperaban. Aunque cabría agregar otras razones
por la que estos programas no funcionaron como son:

- 1).- Carácter únicamente indicativo.
- Baja eficiencia en el cumplimiento de las funciones a que la gente que componía la estructura de los progra-mas como eran un VOCAL EJECUTIVO, UN SECRETARIO TECNICO

- y MIEMBROS DEL COMITE, tenían intereses más importan-tes fuera, que dentro del Consejo.
- Inexistencia de un equipo de trabajo formal en campos prioritarios
- 4).- Ambivalencia en la posición del Secretario Técnico.
- 5).- Poca participación de los industriales.
- 6) .- Carencia de un carácter interdisciplinario.
- 7).- Poca participación de la comunidad científica (43).

Ahora bien, el cambio que adquirirá la promoción tecnológica en nuestro país se dará a partir del gobierno del Presidente Miguel de la Madrid Hurtado, a través, en primera instancia del Plan Nacional de Desarrollo 1982-1988, y posterior
mente el Programa Nacional de Desarrollo Tecnológico y Científico (PRONDETYC) 1984-1988. La importancia de este plan-a diferencia de los demás radica en que la iniciativa de promover el desarrollo científico y tecnológico en el país parte
directamente del Ejecutivo Federal, y ya no de un órgano asesor, además de que el impulso a las actividades científicas-y tecnológicas ya se contemplan dentro del sistema de planeación y en las prioridades en el desarrollo del país.

Actualmente se cuenta con el Programa Nacional de Ciencia y - Modernización Tecnológica 1990-1994; pero éste se verá con -- mayores detalles en el próximo apartado.

EL CONACYT EN EL SEXENIO SALINISTA

(43) Pacheco, Teresa Op. cit. p. 44

El CONACYT después de haber finalizado su labor en larealización de los programas Nacionales Indicativos, pareció
haber quedado marginado del quehacer científico y tecnológico nacional, al lado de su bajo presupuesto, pero también de
la creación del Consejo Consultivo de Ciencias como órgano -asesor de la Presidencia que tendió a opacar su accionar.
Sin embargo, con la creación del Programa Nacional de Ciencia y Modernización Tecnológica, y el lugar que se le ha dado al CONACYT nuevamente, de organismo coordinador a nivel nacional de las actividades científicas y tecnológicas, ha implicado un realce y a la vez cambios dentro del consejo.

Esos cambios se empezaron a realizar desde 1989, comoresultado de la nueva línea modernizadora. En ese año su presupuesto fue de 128 mil 624 millones de pesos aproximada mente, dividido en los siguientes porcentajes:

- --- Operación e Inversión: 5.2%
- --- Servicios Personales: 15.9%
- --- Divulgación de la Ciencia y la Tecnología y servicios -de información: 4.92
- --- Fortalecimiento al posgrado nacional: 6.2%
- --- Proyectos de desarrollo tecnológico y riesgo compartidomultidonal: 9.67
- --- Proyectos de desarrollo científico: 12.8%
- --- Estudios prospectivos y de planeación: 0.7%
- --- Sistema Nacional de Investigadores: 12.2%

- --- Proyectos Bilaterales e intercambio con el extranjero:
 0.5%
- --- Becas Nacionales y en el extranjero: 31.8% (44)

El mayor procentaje se le dedicó a becas (como todos -los años), sin embargo se observó una mayor tendencia a prio
rizar ciertas áreas así en desarrollo científico, las ciencias básicas, recursos naturales y alimentación y ecología humana recibieron en conjunto 1,299 becas, mientras que lasciencias sociales únicamente 243.

En desarrollo tecnológico durante 1989 el CONACYT destinó 5 mil 600 millones de pesos para diferentes proyectos; ese monto se dividió en los siguientes porcentajes:

- METALMECANICA: 26Z
- ELECTRONICA: 28Z
- AGROINDUSTRIA: 24Z
- CONSTRUCCION: 9Z
- QUIMICA FARMA- CEUTICA: 10Z
- PETROOUIMICA: 9Z

Para 1990 el presupuesto de CONACYT fue de 183 mil 420 - millones de pesos divididos porcentualmente de la siguiente -- manera:

 Formación de	Recursos	Humanos	У	Fortalecimiento
del Posgrado	Nacional:	1		

-- Desarrollo Científico y Tecnológico: 26%

-- Sistema Nacional de Investigadores

11%

30%

⁽⁴⁴⁾ CONACYT CONACYT INFORMA 1989 Ed. CONACYT MEXICO 1985

 Información y divulgació	n	47
 Planeación		12
 Gastos de Operación		5 %
 Servicios de personal		117
 Programa "Tecnologia Ind Producción:	ustrial para la	11%

En Enero de 1991, el CONACYT tuvo un relevo de administración, a partir de entonces inició su reestructuración. El argumento esgrimido para ésta, en palabras de Fausto Alzati, Director General de la Institución es que "CONACYT busca cumplir cabalmente con las funciones que le correspondenmediante una administración dinámica, eficiente y productiva buscando que no sea una instancia burocrática frente a la comunidad científica, sino una instancia de la propia ciencia y la tecnología, de manera que la asignación de recursos económiços se lleve a cabo mediante criterios científicos"(45).

Aunque la reestructuración es un proceso que, en todo -lo que va de 1991, continúa, hay varias líneas donde existe -ya cierta claridad. En principio se creó un Consejo Asesor -de la Dirección General, integrado por 20 personas, la mayo-ría científicos connotados y otras que han servido en los --puestos de dirección del mismo organismo.

Dentro de los recursos destinados para apoyar el proceso de modernización tecnológica, se cuenta con 49 mil 467 millo-

⁽⁴⁵⁾ OSORIO, BERISTAIN "Presupuesto y Estrategias del Nuevo --CONACYT en la Ciencia en México (SUPLEMENTO ESPECIAL)" EL-DIA 06. 1991 p. 8

nes de pesos, los cuales forman parte del Fondo de Investi-gación y Desarrollo para la Modernización Tecnológica de México (FIDETEC), los cuales se destinarán para impulsar pro-yectos de desarrollo tecnológico que cuenten con un usuariofinal, que deberá ser en todos los casos una empresa privada.

Por otro lado, el CONACYT ha destinado 30 mil millones—de pesos al Fondo de Desarrollo de las Capacidades Científicas y Tecnológicas Estratégicas, cuya finalidad es participar bajo el concepto de fondos concurrentes, en la creación de —Centros de Investigación y Desarrollo Tecnológico conjunta—mente con empresas de una misma rama productiva, cámara in—dustrial o sector, los cuales serán administrados por las empresas participantes quienes financiarán el gasto corriente—y de administración, y podrán recibir apoyo del FIDETEC para—la realización de proyectos.

Así mismo, en el presente año se pondrá en operación elFondo para el fortalecimiento de la Infraestructura Cientí--fica y Tecnológica, cuya finalidad es apoyar la infraestructura de los Centros de Investigación y desarrollo, y de lasInstituciones de educación superior, mediante la utilización
de recursos que ascienden a 100 mil millones de pesos, con -los cuales se apoyarán proyectos de calidad científica y tecnológica que requieran adquirir equipo y material para su --operación.

En fin. el nuevo CONACYT que se pretende crear responde-

a la obseción del actual régimen: elevar la productividad de la industria frente a los desafíos que plantea el tratado -trilateral de libre comercio con Estados Unidos y Canadá.

2.5 PLANES Y PROGRAMAS DE DESARROLLO TECNOLOGICO

Como se mencionó en el anterior apartado, es a partir -del gobierno del Presidente Miguel de la Madrid, en el que se
presenta y se propone de una forma más concreta, la formula-ción de una política en materia de Ciencia y Tecnología.
Una política que surje como consecuencia de las condiciones-económicas de esos momentos, caracterizadas por una fuerte -crisis, y de la búsqueda paralela de alternativas de crecimien
to para el país.

El énfasis en una industrialización predominante orientada hacia el mercado interno y una política de protección excesiva, permanente e indiscriminada, con sesgo antiexportadorvino a determinar en una etapa posterior (a principios de los años ochenta) la debilidad del sector industrial. Esta limitante en el sector externo pudo ser resuelta a tráves de la exportación creciente de petróleo, bien estratégico y valioso que el mercado mundial demandaba con avidez y que México utilizó como pivote para su política macroeconómica de crecimien to acelerado durante el decenio de los setenta, provocando — la manoexportación petrolera. Esto último explica en gran — parte, el poco éxito de muchos de los programas de Ciencia y— Cecnología del CONACYT, simplemente porque en esa década no — hicieron falta.

Sin embargo, la década de los años ochenta marca el agotamiento del expediente petrolero. El mercado Internacionalde Hidrocarburos se saturójpxovocó la tendencia a la baja -- en los precios del petróleo. Como consecuencia de esta situa ción, uno de los problemas más graves fue la escasez de divisas.

Esto planteó la necesidad de restructurar la economía e impulsar una modernización industrial con el objeto de que - permitiera aumentar y diversificar las exportaciones. Ello-explica la política económica de Miguel de la Madrid y la canalización de recursos hacia la reordenación dirigida a favorecer las industrias con vialidad de incrementar exportaciones.

El alto nivel de productividad y de competitividad, que exigia el crecimiento hacia el mercado externo, obligó a impulsar la inversión en sectores que pudieran adecuar rápidamente sus procesos productivos a las condiciones prevalecientes en el mercado mundial de ese entonces.

Ello demandaba requerimientos financieros y tecnológicos difíciles de obtener por la propia restricción de la balanza - de pagos. Esta situación dió como resultado que se comenzara a pensar a la necesidad del aprovechamiento de los recursos científicos y tecnológicos del país.

La falta de divisas ya no permitía la indiscriminada im portación de tecnología. No obstante a ello, la estrategíade crecimiento hacia fuera precisaba de una vinculación eficiente con el exterior, lo cual exigía una modernización de los procesos productivos, para aumentar los niveles de inte-

gración tecnológica con los países desarrollados.

De ahí, que en el Plan Nacional de Desarrollo 1982-1988 las actividades científicas y tecnológicas juegan un papel --central como parte de la estrategia de desarrollo que requiere el país. Resulta claro que al no haber recursos para im--portar tecnología, el gobierno empiece a invertir en ciencia y tecnología al interior del país, con el fin de sentar las-bases para un desarrollo tecnológico nacional.

Uno de los logros del gobierno de Miguel de la Madrid -y que prevalece hasta nuestros días, es el Sistema Nacional-de Investigadores, como mecanismo de apoyo y financiamiento-a investigadores de alta calidad, y que precisamente requiere
el país (el SNI se explicará con mayores detalles en el próximo apartado).

Ahora bien, en el Plan Nacional de Desarrollo 1982-1988en el apartado correspondiente a la ciencia y la tecnología,se parte de un diagnóstico que determina una serie de defi--ciencias en la actividad cientifica y tecnológica del país que desafortunadamente prevalecen hasta la fecha como son:
--- La existencia de una gran actividad científica, pero que
no ha logrado trascendencia en campos que requieren de su -aplicación.

- --- La existencia de sectores completos que dependen exclusivamente de tecnologías importadas.
- --- Areas marginadas de todo apoyo técnico, fundadas en tec--

nologías tradicionales, absoletas y de baja productividad.

Además de esto, hay que agregar la combinación de algunos aspectos de la política económica tales como las características del proceso de sustitución de importaciones, y la -protección otorgada a las empresas industriales, han provocado una dependencia del exterior para satisfacer la mayor par
te de los requerimientos tecnológicos del país.

Esto resulta significativo como lo apunta el plan, si se ---coincide que no se ha desarrollado una capacidad local efect<u>i</u>
va para identificar, asimilar y adaptar la tecnología extra<u>n</u>
jera.

Esto en gran parte se debe, a la falta de una total información y asesoría sobre las ofertas de tecnología. La mayoría de las veces el empresario no sabe que tipo de tecnología requiere, de acuerdo a las necesidades muy particulares de su empresa. De ahí que los gastos por importación de tecnología que realiza éste sean excesivos.

De ese modo, la política de desarrollo tecnológico y cien tífico propuesta por el gobierno de Miguel de la Madrid, tuvo como propósito y principales objetivos el lograr una mayor — independencia política y económica; el aumentar significati— vamente la autodeterminación científica y tecnológica; ofrecer noluciones científicas y técnica: a los problemas económicos y sociales del país; coadyuvar al desarrollo regional y — a la descentralización de las actividades productivas de bie-

nes y servicios; crear una coinciencia en todas las capas de la Sociedad sobre la importancia de la ciencia y la Tecnolo-gfa en el desarrollo económico, social y cultural de la Na-ción.

El principal instrumento de esta política fue el Programa Nacional de Desarrollo Científico y Tecnológico (PRONDECYT) 1984-1988. Este programa presentaba como propósito fundamental la generación de enlaces entre la investigación y el desarrollo tecnológico con la actividad económica. Destacaba elpapel central de la Ciencia y la Tecnología y Producción. Desta manera, la intención de gestar enlaces entre la actividad macroeconómica y la innovación, sin duda alguna constituyó -- un paso atinado.

El PRONDECYT, en resumen, determinó las estrategias y líneas-de acción para coordinar los diferentes programas del Sistema-Nacional de Ciencia y Tecnología. La integración de la pro-blemática tecnológica en la perspectiva de las soluciones para elevar la competitividad de la estructura productiva representó un avance en relación con los lineamientos de gobiernos-anteriores.

Desafortunadamente los propósitos del Plan y las líneas a seguir a través del programa, no se desarrollaron como se -- esperaba y por lo consiguiente no se obtuvieron los resultados que se pretendían. Esto obedeció en gran parte a la fuerte -- crisis económica por la que atravesó el país en práctivamente casi toda la década de los ochenta. Esto definitivamen ----

te modificó el seguimiento de muchos programas en todas lasáreas del país, y los de ciencia y Tecnología no fueron la-excepción. Sin embargo, el PRONDETYC si no funcionó fue --también porque presentó una serie de imperfecciones, que deacuerdo a las detecciones hechas por los especialistas en matería de Ciencia y Tecnología (hablo de investigadores, cientificos, tecnólogos, docentes) estas fueron:

- --- El programa no tomó en cuenta a las Instituciones educa
 tivas como son las Universidades, en la formación de -recursos humanos para la contribución del desarrollo -científico y tecnológico del país.
- --- No hubo un interés en desarrollar regionalmente proyectos tecnoindustriales y la de una integración científica selectiva con una base internacional.
- --- No se entendió, ni se ha entendido que el desarrollo de
 la Ciencia y la tecnología, en lo que se refiere a sus-etapas para alcanzar una capacidad tecnológica propia,es a largo plazo. El programa sólo realizo acciones de
 acuerdo a la limitación del período político en turno.

Ahora bien, haciendo un paréntesis, habria que señalar undato importante. Pese a la crisis económica y a las circunstancias a las que se enfrentó el gobierno de Miguel de la Madrid, en el año 1981 se destinó la mayor suma de recursos financieros para la ciencia y la tecnología, que fue del 0.52% del Producto interno Bruto., esto en comparación con los go-

biernos anteriores, y resulta aún más significativo en --comparación con el 0.4% del PIB que se asignó para este año
(1991) en el actual gobierno del Presidente Salinas de Gortari.

En México, el gasto del gobierno Federal en Ciencia yTecnología no ha llegado a ser ni el 1% del PIB. Esta ci-fra por supuesto, no es nada comparable, por ejemplo con el
1.8% que asigna Francia, o el 2.1% o el 2.2% en Inglaterra.
Sin embargo, y esto es lo más importante de destacar, del-gasto total en ciencia y tecnología llevado a cabo en nuestro país, el 95% lo aporta la administración pública federal
y el 5% restante, los centros de enseñanza e investigación-y las empresas. O para ser más precisos en una declaraciónreciente del Director del CONACYT, FAUSTO ALZATI, éste dijoque en materia de inversión de tecnología el Gobierno aporta
el 85% y las empresas sólo el 15% (véase el periódico el --FINANCIERO 4/09/91). A todo esto entra la pregunta obligada:
¿Por que realmente las empresas no invierten en Tecnología?.

Por otra parte, en cuanto al actual gobierno del Presidente Salinas de Gortari, existe también el firme propósito deconformar una política de desarrollo tecnológico y científico para el país. Y los fundamentos de esto, se encuentranen el Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994, que enfatiza — sobre todo en la indispensable apertación de la actividad ciencifíca y la actividad tecnológica al desarrollo y creci-

miento del país, de acuerdo también al ritmosin precedente en el que están avanzando muchas naciones del mundo, por los ==:.
grandes avances e innovaciones tecnológicas de los tiempos modernos.

El gobierno de SALINAS DE GORTARI, al igual que el go--bierno pasado tiene como metas el logro de una capacidad cien
tífica y tecnológica, sólo que para el primero la educación-y el papel de las Universidades, así como el fuerte apoyo financiero son las verdaderas bases de la política que se pre-tende llevar a cabo (46).

El principal instrumento de la política en materia de --ciencia y tecnología, de este gobierno es el Programa Nacional
de Ciencia y Modernización Tecnológica (PCYMT) 1990-1994 pu-blicado en el Diario Oficial de la Federación el 8 de marzo de 1990. La política de modernización tecnológica que preten
de el actual gobierno, por medio del programa tiene como prin
cipales objetivos:

- a).- Incrementar la productividad mediante el recurso tecnológico.
- b).- Asegurar la competitividad internacional de la Industria
 Mexicana mediante el aumento de la capacidad tecnológica de las empresas.
- c) .- Impulsar un proceso de mejoramiento permanente.
- d).- General una cultura acerca de la calidad y la califica--ción de los recursos humanos a todos lo niveles.
- (46) Cfr. Salinas, Carlos "Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994

 <u>Diario Oficial de la Federación México D.F. 31/06/89 p.31</u>

e).- Favorecer la utilización de tecnología que preserve elentorno ecológico y optimice el uso de recursos naturales renovables y no renovables del país (utilización de tecnologías limpias).

Los soportes jurídicos para facilitar estos esfuerzos--eran hasta hace algunos meses (si tomamos en cuenta que ya -entró en vigor la nueva Ley de Fomento y Protección a la Propiedad Industrial):

-- Ley sobre el control y Registro de la Transferencia de --Tecnología y el uso y explotación de Patentes y Marcas(nuevoreglamento 9/01/90) con el fin de permitir que los empresa--rios cuiden sus propios intereses en materia de contrataciónde tecnología.

-- Con respecto a la transferencia de tecnología y su debido registro sirva como instrumento de apoyo a la pequeña y media na industria en los procesos de adquisición, asimilación y -- desarrollo tecnológico; ademas de buscar la cooperación cien+ tífica y tecnológica internacional.

El programa Nacional de Ciencia y Modernización Tecnoló -gica tiene como uno de sus principales argumentos el que el desarrollo científico y la modernización tecnológica "deben-ser impulsados con especial vigor, imaginación y eficacia en

los próximos años, en virtud de que la recuperación del crecimiento sostenido y estable, condición necesaria para la ele vación del bienestar social, no será posible sin una salida -- dinámica de incrementos en la productividad que asiente sobre bases firmes la participación eficiente y ventajosa de la -- economía mexicana en la competencia internacional" (47).

De acuerdo al programa y a los lineamientos de la política tecnológica que se pretende, las empresas tendrán que re
currir de manera competitiva tanto al uso de tecnologías exis
tentes en el mundo, asimilándolas y adaptandolas en su caso a las necesidades de las mismas pero también del país, como el desarrollo de tecnologías propias sobre las bases del conocimiento y experiencias disponibles en México y fuera de ál.

A la vez, es importante mencionar algunas de las más so---bresalientes propuestas del programa:

- La necesidad de modernizar al Sistema Nacional de Ciencia y Tecnología por medio de una mejora en la asignación de recursos, de acuerdo a la situación actual de fortalecer ahoramás que nunca la infraestructura científica e institucional-del país.
- Mejorar la calidad de la educación en todos los niveles como base para la formación de recursos humanos que requiere el -- país.

El programa en otro de sus puntos más significativos, sepropone el modificar la conciencia de los empresarios para que (47) Salinas, Carlos "Programa Nacional de Ciencia y Modernizazación Tecnológica" <u>Diario Oficial de la Fed</u>. 8/03/91 p.14 éstos inviertan en tecnología; modernicen la organización de sus empresas; capaciten a sus empleados, todo esto con el objeto de que éstos enfrenten de una manera más competitiva yeficiente esta nueva situación económica Internacional.

Por último, en lo que se refiere a las vertientes de eje cución del programa y el cumplimiento oportuno de los objetivos previamente diseñados. Este se actualizará mediante el--Programa Operativo Anual (POA), en el cual se detallarán loscompromisos de la Administración Pública Federal (ATF) en materia de ciencia y tecnología (vertiente obligatoria); las -acciones que, en coordinación y financiamiento conjunto realizarán las tres esferas de gobierno: FEDERAL, ESTATAL y MU-NICIPAL (vertiente de coordinación); las acciones concerta-das entre los sectores público, social y privado (vertiente -de concertación) y los incentivos que permitan modificar laconducta del sector privado en cuanto a su participación en-la promoción de las actividades científicas y tecnológicas -(vertiente de inducción).

Vistos de esta manera, los Programas Operativos Anua-les se convierten en los principales instrumentos de ejecu-ción del programa, además, de que permitirá la congruencia necesaria entre las tareas de planeación, programación, presupuestación, evaluación y control, y facilitan el seguimien
to de dichas actividades.

Para finalizar ratificaremos (ya que en un anterior ---

apartado se explicó) que la coordinación del programa queda a cargo de dos instancias con la Ley para Goordinar y Promover el Desarrollo y Tecnológia y estas son:

- La Comisión para la Planeación del Desarrollo Tecnólo-gico y Cientifico, presidida por la Secretaría de Pro-gramación y Presupuesto ** y Secretariado Técnico, y
- El Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología.

^{**} Ahora SECRETARIA DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO.

2.6 SISTEMA NACIONAL DE INVESTIGADORES

Las crisis económicas en los países en desarrollo tienen efectos múltiples y lamentables. Entre ellos cabe destacar el deterioro que sufre su planta de investigadores, pues alescasear recursos para la adquisición de equipo, instrumentos y subsistencias necesarias a la investigación, y al detenerse el flujo de recursos dedicados a la remuneración misma de --los investigadores, se produce un dañino ambiente de desmoralización. El medio es particularmente sensible a esta clasede restricciones, pues es común comparar en términos internacionales la situación de cada comunidad de investigación; yen épocas de crisis esta comparación resulta especialmente - desfavorable para la planta de investigadores pertenecientes a los países menos desarrollados. Una consecuencia grave, -- cuando esta situación se prolonga, es la emigración de talentos hacia instituciones de investigación en el extranjero.

De ese modo, para detener el inicio de esta "Fuga de -cerebros" y estimular la actividad científica, el Presidente
de la República Miguel de la Madrid propuso el 6 de diciem-bre de 1983 la formulación de un proyecto para impulsar la actividad profesional del investigador y estimularla a su -mayor avance y calidad. La propuesta del Presidente se presentó precisamente cuando la crisis económica del país hacia
temer la desintegración de una comunidad de alta movilidad,-

cuya preparación había representado enormes esfuerzos para -el país. En su invitación, formulada a la comunidad científica por medio de la Academia de la Investigación Científica
el Presidente solicitó que la propuesta incluyese mecanismos
de operación que fomentaran la permanente revisión de la calidad y productividad de los investigadores.

Con base en esa invitación, la Academia realizó durante los primeros meses de 1984 convocatorias públicas y efectuóentrevistas con representantes de Instituciones educativas-de investigación y de asociaciones profesionales y académi-cas, recogiendo la opinión individual y colectiva de cerca-de un millar de personas y un centenar de documentos. Lo -anterior y análisis posteriores elaborados por la Secretaría
de Educación Pública y el Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología, dieron lugar al Acuerdo Presidencial por el que secreó el Sistema Nacional de Investigadores, publicado en elDiario Oficial el 26 de julio de 1984.

Constituye un mecanismo mediante el cual el gobierno ocorgael nombramiento de Investigador Nacional o el de Candidato-a Investigador Nacional, a los científicos, tecnólogos y estudiosos del País que a juicio de sus colegas tengan una --investigación de alta calidad y productividad.

Además de esa distinción oficial, el SNI otorga estímulos económicos a los investigadores distinguidos que van --- entre uno y seis salarios mínimos mensuales según su lugar - de trabajo y la productividad y calidad de sus investigado-- res. Tanto los nombramientos como los estímulos no son permanentes sino sujetos a revisión cada 3 o 4 años por las --- mismas comisiones dictaminadoras y limitados además para --- quienes tengan una dedicación exclusiva a las tareas de in-- vestigación.

El SNI clasificó inicialmente a sus miembros en tres --áreas: Ciencia-Físico-Matemáticas e Ingenieria (incluyendo--Ciencias de la Tierra) Ciencias Biológicas. Biomédicas. Agro
pecuarias y Químicas y finalmente, Ciencias Sociales y Humanidades, las que constituían las áreas 1 a 3, en el orden -mencionado. Más adelante, el área 1 se subdividió en la --nueva 1, de Físico Matemático (y de tierra) y el área 4, --de Ingenieria y Tecnología. El área más popular delSNI es -la 4, cerca del 40% del total, que también es la que tiene -mayor fracción de candidatos y la más juvenil mientras la --más despoblada es la 1 como el 20% por ciento.

Es importante mencionar, que en cada área hay dos caterias, las de candidato a investigador nacional y la de Investigador Nacional; en éste último hay dos niveles I y III, --siendo el último el más alto. Del total de miembros del SNI casi la mitad posee un doctorado y una fracción muy minoritaria (no más del 5-6 por ciento) cuenta sólo con su licenciatura o especialización como nivel máximo de estudios.

Alrededor de la mitad de los miembros del SNI son cantida-tos pero en la Provincia la fracción de ellos es como el doble de la que se da en el D.F., mientras que al nivel III -han logrado llegar pocos, que representan apenas cosa del -5% por ciento; naturalmente, la distribución de los miembros
del SNI por categorías y niveles varía bastante con el área.
Finalmente, agregaremos que aproximadamente la mitad de este personal labora en el D.F., y la otra mitad se distribuye
en el resto del País.

Recientemente se ha establecido un tercer y muy importante beneficio para los miembros del SNI, pero está reservado—solo a los investigadores del nivel III. Consiste en que —cada uno de éstos tiene el derecho de proponer de una a trespersonas para que colaboren con él como ayudantes de investigación. Esto equivale a disponer de becas anuales hasta portres salarios mínimos en total por investigador, para recompensar la labor de los jóvenes en etapas de formación que contribuyen directamente a las labores de investigación.

En cuanto a la organización del Sistema Nacional de Investigadores, ésta se muestra en la Figura 1 y descansa en:

- ---- Un conjunto presidido por el Secretario de Educación

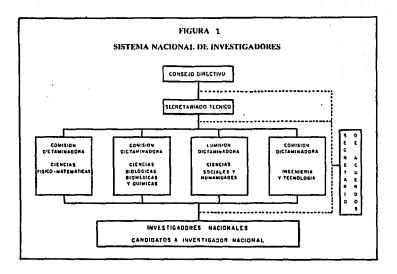
 Pública, por el Director del Consejo Nacional de Cie<u>n</u>

 cia y Tecnología y por tres vocales.
- ----- Por un Secretariado Técnico, integrado por los Sub-se cretarios de Planeación Educativa, de Educación Superior e Investigación Científica y de Educación e In-vestigación Tecnológica del SEP, por el Secretario -- General del CONACYT y por el Presidente de la Acade-mia de Investigación Científica; y,
- ----- Por cuatro Comisiones Dictaminadoras, integrada cadauna por 9 investigadores del más alto nivel del SNI.

El SNI no constituye una dependencia o Institución adicional del Gobierno Federal, sino un mecánismo que descansa para todas sus actividades en el apoyo que le brindan la Secretaría de Educación Pública, el Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología y la Academia de la Investigación Científica.

Por su parte, las Comisiones Dictaminadoras renuevan la mitad de sus miembros cada dos años y la elección final de quienes ingresan a ellas se hace con base a las propuestas de la --comunidad científica y las restantes con base en propuestasy consultas recibidas por el Consejo Directivo.

El Consejo Directivo del SNI quedó instalado y sesionó por vez primera el 22 de agosto de 1984, en esa ocasión el -



Consejo Directivo aprobó el reglamento y definió a las personas que formarían las primeras Comisiones Dictaminadoras.

Con base en lo anterior, el SNI abrió su primera convocatoria en octubre de 1984 y después abrió tres más en los siguientes años: 1985, 1986, y 1987. En respuesta a eso, se hanpresentado cerca de 9000 solicitudes de ingreso al Sistema.

Cada una de esas solicitudes ha sido analizada por losmiembros de las correspondientes comisiones dictaminadoras quienes de manera absoluta independiente ha decidido sobreellas. Los criterios utilizados para la evaluación e ingreso de los aspirantes al SNI adicionales a lo establecidos -en el Reglamento y Acuerdo Presidencial, han sido fijados -por las propias comisiones después de una revisión cuidadosa
de cientos de expedientes y con base en la experiencia y conocimiento que tienen sobre las áreas y los problemas que -afectan la realización de investigación en nuestro País.

En la actualidad el SNI cuenta con sólo 6500 miembros - de los que exclusivamente 600 está en las Universidades Pú-blicas de los Estados, y la mayoría de ellos con nombramiento de candidato, ya que la gran ciencia nacional como lo comenta EUGENIO TODD se hace por veteranos que habitan en el-área metropólitana de la Ciudad de México (49).

Sin embargo, estos son algunos de los resultados o efectos que ha producido el SNI, desde su creación hasta la fe-

⁽⁴⁹⁾ Todd, Eugenio "El drama de los jóvenes investigadores"-El Universal México D.F. 10/12/90 p. 23

cha:

"El SNI ha contribuido a retener a algunos individuos que probablemente hubieran dejado las labores de investigacióno la hubieran continuado en el extranjero.

--- El SNI ha propiciado también una discusión generalizada-sobre lo que significa realizar investigación en un país contan escasa tradición en esa tarea como el nuestro.

--- De igual manera ha permitido la elaboración de numerosas estadísticas que reflejan, de una u otra manera, la situación de la investigación en México y que sin duda propiciarán la formulación de políticas para su mejor y más orientado desa---

--- Por último, existen ya algunos indicios de que también ha fomentado la mayor productividad de nuestos investigadores"-- (50).

Sin embargo, es bien sabido que todo proyecto educativoo programa le alcance nacional siempre es motivo de controver
sias, el SNI no ha sido ajeno a éstas. Es del conocimiento público que el SNI desde su creación hasta la fecha ha recibido muy fuertes críticas, sobre todo orientadas a cuestionar
los criterios en los que se basan las Comisiones Dictaminadoras, para seleccionar a sus miembros. Además de que existe el
fuerte temor de que el SNI con el tiempo se convierta en elrector de lo que se debe y de lo que no se debe investigar,restringiendo con ello la capacidad de los centros en el que
(50) Malo, Salvador "Sistema Nacional de Investigadores" Ciencia y Tecnología en tiempos de crisis Ed.SEP Méx.1988 p.100

se realiza la propia investigación y la de los propios investigadores como individuos.

Por otra parte, los esfuerzos realizados por el SNI han sido insuficientes, ya que no se ha obtenido los resultadosque se esperaban en relación a las necesidades nacionales -- y ya no se diga de la indispensable competitividad interna--cional.

El SNI ha representado un elemento de promoción económi-ca para el investigador, pero también un logro de posición-y prestigio social.

Esto último se tiene que considerar como un elemento --secundario, y el que debe prevalecer por siempre en el sistema, es el de la excelencia y calidad, tanto en sus investigadores como en sus respectivos trabajos, de lo contrario elSNI esta destinado a su desapsrición.

III.- INDUSTRIA Y TECNOLOGIA

Una vez que se ha expuesto y analizado el papel del Go-bierno, así como su desempeño en el apoyo y promoción de lasactividades Científicas y Tecnológicas, resulta imprescindi-ble analizar en forma partícular a uno de los principales --protagonistas del desarrollo tecnológico como lo es la industria. De tal forma, que este capítulo tiene como principales
fines el de tratar de encontrar algunas de las causas o razones, del por qué la industria no ha respondido y se ha intere
sado de manera decidida por las actividades científicas y tecnológicas en comparación con el Gobierno. Además de exponerlas características y el potencial de la Industria Mexicana así como la importancia de que invierta en recursos tecnoló-gicos.

3.1 LAS EMPRESAS Y SU RELACION CON LA TECNOLOGIA EN LA EPO-CA ACTUAL

El cambio tecnológico se ha venido dando en forma acelerada en aquellos países que han adquirido un mayor peso específico en los mercados internacionales, Países que en los --- ültimos años han logrado ritmos de crecimiento impresionantes mejorando significativamente la calidad de vida de sus poblaciones. De esta manera, si un país quiere beneficiarse del comercio internacional y al mismo tiempo busca incrementar -- el nivel de vida de su población, no puede mantenerse al margen de las innovaciones tecnológicas.

El desarrollo tecnológico tiene lugar en la medida en que las empresas se ven obligadas por el contexto de la competencia internacional a desarrollar tecnologías propias. Así, elfactor tecnológico que implica crear una capacidad tecnológica propia, es el elemento fundamental para que una empresa — desarrolle ventajas competitivas dinámicas e incursione en — los mercados internacionales con altas probabilidades de éxito y compita domésticamente con los productos importados.

Además, es importante señalar que los destinatarios por excelencia de toda política de desarrollo tecnológico son las empresas que llevan a cabo el proceso productivo. O como nosdice ROBERTO VILLAREAL (Director General de Desarrollo Tecnólogico en SECOFI): "La industria es el crisol en donde se -

aplica y se desarrolla la Ciencia y la Tecnología" (51).

De este modo, un desarrollo industrial fuerte y dinámico depende no sólo de la tecnología de que se disponga, sino dela vinculación directa que se establezca entre ésta y las -- empresas que habrán de aprovecharla.

Las empresas por mucho también son los verdaderos clientes para una tecnología. Con frecuencia se piensa que los organismos gubernamentales de carácter regulador consti-tuyen el cliente para una tecnología, esto no resulta ser --cierto y se puede ver de esta manera: "Si bien el apoyo y laparticipación de las Secretarías y Organismos de fomento es ne cesaria, nunca se debe olvidar que el cliente correcto para el nuevo diseño de un implemento agrícola es una empresa pú-blica o privada dedicada a la manufactura de implementos agrí colas, y no la Secretarfa de Agricultura. Igualmente, el --cliente para un proceso de síntesis de medicamentos es una em presa pública o privada y no la Secretaría de Salud o un Hospital clinico. El apoyo gubernamental puede ser fundamental, sobre todo cuando existe un poder de compra estatal que in-centive al empresario a la manufactura del producto, pero los usuarios de los bienes no deben confundirse con los productores de los bienes, que son los verdaderos clientes de una --tecnología" (52). Esto último, por supuesto, si damos por en tendido que una empresa es una organización de personas con-

⁽⁵¹⁾ Villareal, Roberto "Políticas pública y políticas tecnológicas" SEMINARIO: La innovación tecnólogica en el contextoeconómico México, D.F. 1990. Ciudad Universitaria (52) Castaños, Arturo et al op. cit. p. 117

la estructura interna sdecuada para el cumplimiento de fun-ciones de producción y comercialización.

Es importante decir que no es suficiente el que un gobierno formule una política en desarrollo tecnológico acertada. Es necesario además, que las empresas encuentren un entorno en el cual se vuelva imperativo invertir en tecnología; es decir, un entorno en el que las empresas se transformendaduiriendo una capacidad tecnológica para su propia conveniencia y supervivencia. De esta forma, la política en materia de desarrollo tecnológico tiene que verse como algo queles brinde las condiciones adecuadas que permita que las empresas se inserten en el contexto internacional y compitan -- exitosamente.

Así, en la medida en que las empresas de un país enfrentan un entorno que las obliga a competir en los mercados in-ternacionales, la tecnología se vuelve una preocupación pre-ponderante no sólo del gobierno sino de las empresas mismas. Hay entonces muy buenas razones por las que el Gobierno, junto con las empresas tienen que propiciar las condiciones idóneas para la inversión en tecnología.

Las empresas no se encuentran por sí solas como unidades aisladas, sus acciones están condicionadas por el entorno en el que se hallan situadas y por la manera en que éste las limite, las estimula o les permite hacer ciertas cosas. En-primer lugar, las empresas enfrentan el ambiente creado por-

el marco de referencia legal en que se encuentran. Son relevantes no sólo las legislaciones directamente pertinentes ala transferencia de tecnológia o a la investigación y desarro
llo sino también los referentes a aspectos como la salud, lacontaminación o la seguridad. Esto es de importancia porquela tecnología tiene impactos ambientales, sociales y culturales que no se pueden soslayar.

Existe además un macroclima general constituido princi-palmente por las políticas monetarias, fiscal y cambiaria que
afectan el desempeño de todas las empresas en general y de -las cuales depende, esencialmente el que se tenga una política en materia de desarrollo tecnológico efectiva, en función
de la congruencia que se logre establecer entre éstas.

Asi, si el entorno resulta sumamente restrictivo por --ejemplo, con una serie de barreras de tipo comercial, fiscalo financiero, es muy probable que la inversión en la innova-ción sea mucho menor de lo que el desarrollo de la empresa y
el crecimiento del país requieren.

Por otro lado, si existen legislaciones, institucionesy organizaciones empresariales que muestran las ventajas asociadas al cambio tecnológico es decir una tecnoestructura --apropiada es probable que las empresas vean con mucha mayor claridad la conveniencia que les trae invertir en tecnología.

Pero en principio bastará con señalar que son las empre-sas las que tienen que tomar las decisiones por su propia conveniencia, constituyendo el gasto en tecnología en seguro de vida indispensable para ganar mercados o enfrentar la competencia. El cómo hagan esos gastos y en que medida los consideren importantes depende del ambiente en que se hallen situadas.

En lo que se refiere a países en desarrollo como México, la inversión en tecnología por parte de las empresas es poco frecuente. Esto es cierto tanto a nivel de compra de tecnología como en la adaptación de ésta y el desarrollo de tecnología propia. Esto se debe primordialmente a dos razones: la primera, a que el entorno institucional y el contexto en elque se sitúan las empresas es tal que no las motiva a buscar una mayor eficiencia tecnológica y, la segunda, a que las imperfecciones en los mercados no son suficientemente atenuadas con mecanismos dentro de la política de desarrollo tecnológico.

En lo que corresponde a la primera razón, el caso de nues tro país ejemplifica en forma clara esta situación. Es importante mencionar que una economía protegida, hasta no hace mucho, era el único método conocido para lograr el desenvolvimiento de una industria tanto privada como pública (estamos - hablando de México pero también se incluye a los demás países de la región latinoaméricana). "Un proteccionismo como lo explica Fernando Fajnzylber que amparaba una reproducción indiscriminada, a menor escala de la industria de los países avan-

zados, trunca en su componente de bienes de capital; guiadapor empresas cuya perspectiva a largo plazo era ajena a lascondiciones locales y cuya innovación se efectuaba principalmente en los países de origen y era estrictamente funcional-a sus requerimientos. De ahí que a este tipo de proteccionis
mo se le denomine como 'FRIVOLO'. A diferencia de otro tipode proteccionismo que se llevó a cabo en países como EstadosUnidos y Japón, en donde la protección estaba al servicio deuna estrategia orientada a la conquista futura del mercado -internacional. A este tipo de proteccionismo se le denominade 'aprendizaje' (53).

Un ejemplo más concreto de lo anterior es la política desustitución de importaciones implantada en México en los años cuarenta. Como ya se mencionó en el capítulo anterior (apartado 2.1.) en esa época se creía que la difusión del progreso técnico procedente del extranjero estimularía un proceso derindustrialización y desarrollo económico capaz de absorber la mano de obra proveniente de la transformación de las técnicas tradicionales, creando y distribuyendo mejor la riqueza. Esapolítica se desarrollo no produjo resultados consistentes que permitieran la asimilación racional de la tecnología extranje ra, ni estimuló un desarrollo tecnológico autónomo.

Paralelamente a esto, se produjó una serie de empresarios

(53) FANJZBLER, FERNANDO "Reflexión sobre las especificaciones de la industrialización en A.L. <u>Articulación Tecno-</u> <u>16gica y productiva</u> México D.F. Ed. U.N.A.M. p. 25 con una mentalidad mercantilista y de corto plazo, con unatotal falta de interés tanto por el perfeccionamiento técnico como por el beneficio de la Sociedad. Como el gobiernoha creado una serie de leyes que protegen al inversionistaprivado, y al mismo tiempo le permite cargar con los costostecnológicos en los precios a los productos, el empresariono siente la necesidad de hacer innovaciones tecnológicas y
prefiere comprarlas en el extranjero directamente.

La situación de dependencia descrita, además de desalentar el desenvolvimiento de tecnología nacional, tiene otrosefectos importantes como son:

- a).- La falta de desarrollo de nuevos procesos que-permitan un mejor aprovechamiento de los recursos materiales y humanos disponibles.
- b).- El hecho que las tecnologías traídas del exterior no se adapten a las condiciones de dota-ción de factores en el país, tales como disponibilidad en calidad y cantidad de determina-das materias primas.
- c) .- Una considerable salida de divisas.

Ahora bien, en lo que corresponde a la segunda razón referente a las imperfecciones en los mercados tecnológicos, --podemos decir que en los últimos años se han hecho acerbas - críticas a los sistemas de propiedad industrial (entiéndase-la propiedad industrial como aquélla que incluye todo lo re-

ferente a invenciones, signos distintivos o marcas, tecno-logía y protección con respecto a la competencia desleal),debido al carácter monopólico que revisten los diferentes-tipos de derecho, principalmente las patentes y marcas asícomo la ventaja que detentan los países desarrollados sobre
los países en desarrollo, valiéndose de la propiedad indus-trial.

Basta hacer mención de un estudio de las Naciones Unidas que demostró que de los 3.5 millones de patentes que sehabían expedido hasta 1975, el 94% había sido otorgado porpaíses desarrollados. Del 6% restante otorgado en países en
desarrollo, sólo una sexta parte, o sea el 1% del total seconcedió a ciudadanos de países en desarrollo, mientras que
el otro 5% se concedió en estos países a extranjeros. Aún -más grave es el hecho de que el total de patentes extranjeras registradas en los países en desarrollo aproximadamentedel 90% al 95% no se explotó, lo cual confirma la idea de -que la patente se usó básicamente para preservar derechos -monopólicos sobre la tecnología (54).

Sin embargo, parece que esta situación empieza a cambiar puesto que en la etapa incipiente de generación de tecnología endógena que estamos viviendo, un estudio en Brasil demuestra que actualmente el sistema de patentes se considera un instrumento muy relevante para resguardar la tecnología nacio--

(54) Castaños, Arturo et al op. cit. p. 100

nal, ya que con esta protección se motiva al empresario a invertir en el desarrollo de ideas patentables que en el futuro le redituarán un beneficio económico.

Resulta claro, que el nuevo contexto internacional de -manda una mayor eficiencia tecnológica. La realidad de la -globalización de los procesos productivos, aunado al hecho -de que muchas economías de países en desarrollo en los últi-mos años han optado por abrirse al comercio internacional, im
plica que el tipo de mercado al que se enfrentan las empresas
es, la más de las veces, sumamente competitivo.

Sin duda alguna el cambio técnico dependerá principalmen te del modelo económico imperante. La conducta tecnológica - de las empresas, es muy diferente cuando operan en una economía protegida a cuando se encuentran sometidas a una competen ci intensa que las obliga a mejorar de manera permanente --- tanto en su productividad, como la calidad de sus productos - introduciendo por tanto, la innovación tecnológica.

Así, la inversión en tecnología (sea en forma de compradirecta del exterior, o la inversión en capacidad para adaptar y asimilar las tecnologías compradas en el exterior, o investigación o desarrollo para lograr innovaciones tecnológicas - propias) constituye en un sentido, el único seguro de vida -- efectivo para las empresas. Es decir, las empresas que no es-tán dispuestas a pagar una prima están condenadas a desaparecer. La supervivencia misma de ellas es lo que está en juego. De -- ahí que el contexto actual sea de suma importancia.

3.2 PRINCIPALES RAZONES POR LAS QUE UNA EMPRESA INVIERTE EN TECNOLOGIA

En la actualidad y principalmente en países en desarrollo como el nuestro, la inversión en tecnología por parte de
las empresas sigue siendo una interrogante. Prevalece todavía la fuerte idea de que si la opción tecnológica o es ungasto o es una inversión de la que se espera ganancias y sobre todo inmediatas. A esto es importante aclarar que todoproceso de desarrollo tecnológico que incluye acciones de -transferencia de tecnología, selección, adaptación, asimilación y generación de tecnología con fines industriales, lleva un determinado tiempo que por lo regular son plazos de -mediano a largo plazo, Desafortunamente la mayoría de las-empresas del país no han experimentado ningún desarrollo tec
nológico, a lo mucho la transferencia de tecnología como pri
mera etapa es la que ha prevalecido.

Sin embargo, cuando se habla de cambio tecnológico e inversión en tecnología a menudo se piensa que este tipo de --cuestiones sólo son relevantes para quellas industrias con--tecnología de "PUNTA" como son los microprocesadores, telecomunicaciones o biotecnología, campos que casi siempre se -asocian con los países desarrollados.

Esto último realmente no es cierto, el proceso tecnoló-gico no es de ninguna manera unidireccional, sino que depende
de la interacción de dos elementos: por una parte, de una ---

oferta de tecnologías adecuadas y rentables que permitan mejorar los métodos de producción y por otra, de la demanda -específica en el mercado de ciertos productos tecnológicos.
Esta relación bidireccional es muy clara dentro de la empre-sa individual.

De esta forma, el reto para una empresa en el contexto -siempre cambiante del comercio global lo constituye, por una
parte, el poder identificar las posibilidades tecnológicas-con que puede contar en su momento, ya sea debido a un acceso efectivo a los mercados de productos tecnológicos o a unesfuerzo significativo en investigación y desarrollo propio;
y por otra parte, la capacidad de percibir y detectar las -oportunidades en el mercado de nuevos productos, mejoras o-cambios que puedan satisfacer las necesidades de los consumidores.

A estos dos elementos se les debe sumar, necesariamente untercero vinculador de la oferta tecnológica con la demanda de productos: la capacidad empresarial, Esto se debe a quela vinculación de la oferta y la demanda tecnológica con frecuencia no es automática ni inmediata. Debido a serias fa-llas en los mercados tecnológicos, que ya han sido mencionadas en los capítulos anteriores, puede ser que la correspondencia entre oferta y demenda dependa crucialmente del empresario innvoyador.

Hoy en día la mejor evaluación del desempeño del adminis-

trador o empresario, está en la nueva concepción de la actividad empresarial que se ha impuesto. El empresario innovador se convierte en la punta de lanza de la empresa competitiva. El empresario en este sentido no debe ser entendidocomo el dueño de la empresa, sino más bien como el que emprende, el que lleva a cabo planes ambiciosos o modestos pero que los lleva a cabo.

Para el empresario en particular, es evidente que losrequerimientos tecnológicos son específicos para cada industria y empresa; pero también es común que la autoridad quese dispone a formular una política tecnológica pierde de vista este punto fundamental, ya que estudia el fénomeno desderespectivas globales y agregadas. Cada industria dependiendo del tipo del bien que produce, de su organización indus-trial, de las que sufre por su entorno o de la capacidad de
adaptación y asimilación que le provea su particular tecnoes
tructura, tiene requerimientos tecnológicos particulares y específicos, y son los empresarios los que en última instancia tienen la mejor perspectiva sobre estos fenómenos.

Por lo tanto, éstas parecieran ser algunas de las razones por las que las empresas invierten en tecnología:

 "Para tener acceso a mercados existentes o potenciales que exigen la capacidad de ofrecer productos específicos, conocidos o, incluso adquiridos ya en otras partes.

- 2).- Para incrementar su participación en los mercados existentes, así como su capacidad competitiva frente a --- otros productos o productores.
- Para mejorar el rendimiento de sus inversiones, redu-cir costos y lograr mayores ganancias.
- Para mejorar la calidad y confiabilidad de lo que producen, aumentar su seguridad, permanencia, etcétera.
- Para lograr incrementos en el volúmen de producción yen las economías de escala correlativa.
- 6).- Para resolver los problemas específicos de producción comercialización, diseño, aplicación, etcétera.
- 7).- Para sustituir importaciones, tanto de insumos como de productos finales propiamente dichos, o para exportar a otros países que utilicen productos similares.
- 8) .- Para diversificar sus productos y sus riesgos.
- 9).- Para identificar y aprovechar nuevas oportunidades" (55)
- 10). Siendo empresas pequeñas podrían innovar porque están dispuestas a arriesgarse en una nueva oportunidad que perciben en el mercado.
- 11). Siendo también empresas pequeñas que se ubican en una --actividad productiva o en una industria sumamente competitiva y en un contexto cambiante, invierten en tecnologia porque la innovación es la única manera de afrontarlas amenazas a su existencia misma.
- (55) .- Esteya, José Antonio op. cit. p. 145-146

- 12).- En empresas grandes con departamentos de investigación y desarrollo y que cuentan con recursos tanto materiales como humanos para realizar innovaciones que se hallan en mercados sumamente competitivos y que no arries
 gan la existencia misma si los proyectos no resultan--exitosos.
- 13).- En empresas que puedan afrontar la inversión en investigación y desarrollo desde una perspectiva de un poratitafolio diversificado de manera tal que si, alguno de-los proyectos específicos no tienen exito, se tienen -- otros proyectos que puedan compensar las pérdidas, re-duciendo de esta manera el riesgo.
- .14).- En empresas ligadas con la producción de algún bien o servicio por el que el Gobierno está dispuesto a pagarya sea que desea obtenerlo a toda costa, por razones es
 tratégicas, de prestigio o como parte de una política-deliberada.

De acuerdo con las preferencias de cada empresa y con la visión que se tenga de las necesidades, las disponibilidades de conocidento y los intereses en juego, se originarán diversas opciones tecnológicas. Sin embargo, no todas las empresas estarán interesadas en asimilarla en la misma forma, almismo tiempo o al mismo costo.

Sin embargo, e independientemente de esto, resulta claroque en la actualidad la tecnología es una necesidad y no un lujo que pocas empresas exitosas se pueden tomar. El carácter crecientemente competitivo del comercio internacional hace -que la búsqueda de mayor eficiencia productiva deje de ser -un simple objetivo de mediano o largo plazo para convertirse
en una condición esencial para la supervivencia de las empresas en los países integrados a la economía global. Las ventajas comparativas en este nuevo contexto internacional ya noprovienen de los recursos con los que un país puede haber tenido la fortuna de estar dotado, sino de elementos eminentemente dinámicos y creados como sería la tecnología.

Esto finalmente implica cerrar brechas tecnológicas, y - el que se logre cerrar éstas, depende esencialmente de la mánera como las empresas se ubican dentro del comercio internacional. Si se limitan exclusivamente a explotar ventajas --- comparativas estáticas como recursos naturales abundantes o - una mano de obra debido a niveles salariales muy bajos se --- tendrá un comercio fundado exclusivamente en bajos costos defactores, con escaso contenido tecnológico. Si bien es cierto que en esos casos se pueden estar utilizando tecnologías - altamente sofisticadas, esto no significa que exista una tecnología propia. Lo importante es, entonces, aprender, aprovechar esa tecnología y convertirla en algo propio, primero- aprendiendo a utilizarla, luego a adaptarla a los propios --- usos específicos y después a rediseñarla con innovación tecno-lógica propia.

3.3. PRINCIPALES RAZONES POR LAS QUE UNA EMPRESA NO INVIERTE EN TECNOLOGIA.

Paralelamente a las buenas razones por las que una empre sa invierte en tecnología, existen aquellas por las que estano prefiere hacerlo.

Y estas podrían ser algunas de las principales razones por -las que no se invierte en tecnología;

- 1).- En primer lugar, es necesario que exista una capacidad tecnológica propia en las empresas y en el país en general. Con esto se quiere decir que debe haber una cierta-infraestructura mínima que permita que las empresas se-planteen siquiera el problema tecnológico.
- 2).- La tecnología requiere también de grandes economías desescala para poder ser adquirida de manera óptima. Estose debe por una parte, a los altos costos de búsqueda eque implica encontrar la mejor tecnología para las necesidades particulares de la empresa y por otra, a los costos elevados que supone un cambio tecnológico cuando se halla incorporado en nuevas máquinas o equipo que debesustituir al nuevo.
- 3). Aunque parezca increíble la mayoría de las empresas quese encuentran en nuestro país (el 98% de ellas son medianas y pequeñas industrias) no cuentan con los elementos o con la asesoría suficiente para realizar siquiera-

un diagnóstico tecnológico, que consiste en la realización de un estudio de mercado, del grado de asimilación de la tecnología que se va a integrar a su empresa o en su caso si ésta piensa lanzar una innovación tecnológica Así, como pronosticar y hacer una prospectiva de la productividad y éxito que se pueden obtener.

Por esta razón existe una gran incertidumbre respecto al resultado de los esfuerzos de investigación y desarrollo. que, con frecuencia, no resultan fructiferos.

- 4).- En cuarto lugar, existen ciertas dificultades para apro-piarse de lleno de los resultados exitosos en este tipode inversiones (véase cuadro 1).
- 5).- Este tipo de inversiones puede madurar en un plazo demasiado largo por lo que las empresas pueden no estar dispuestas a comprometer recursos con este fin.

Ahora bien, a primera vista pareciera ser si cotejamos-el planteamiento del apartado anterior con este que el cuestionamiento de que si invierte en tecnología o no, le atañe - exclusivamente a cada empresa en particular, y que finalmente ellas son las únicas beneficiadas o perjudicadas de sus propisas decisiones.

Esto no es tan simple como pareciera ser, de acuerdo conla explicación que brinda Héctor Alvárez de la Cadena (Coordinador de exportaciones de SEMIP): "Existe la consideración de que los cambios tecnológicos son determinados, principalmente, por fuerzas endógenas al proceso productivo que funcio na en forma dinámica. Este supuesto contrasta, al menos en-dos sentidos, con las interpretaciones plantadas por la Teo-ría tradicional. Primero, en la teoría neo-clásica, los cambios tecnológicos se consideran exógenos al aparato productivo y, segundo, otra parte referida a las economías de escala-tl fenómeno a un contexto estático, vinculándolo -al tamaño óptico de la empresa en un momento determinado. Ya que la estructura se encuentra estrechamente relacionada entre sí a través de una red de transacciones interindustria-les cada industria no sólo recibe los beneficios (o perjui-cios) directos debidos a la propia actividad, si no que tam-bién se beneficia (o perjudica) por la actividad de otras -industrias que proporcionan equipos, medios, insumos o recursos productivos. De tal suerte que ni el cambio tecnológico ni la evaluación de compra pueden ser vistos como el resultado de la actividad particular de cada industria, sino como un fenómeno dado a través de la acción conjunta de las distintas industrias que componen la planta productiva. El proceso decambio de la evaluación tecnológica tiene así una dimensión macroeconómica, la cual refleja el carácter social de la producción"(56) .

Ahora bien, el cambio tecnológico que requieran hacer muchas empresas más que requerir recursos económicos muy gran-(56) Alvárez, Héctor "Algunas consideraciones sobre la evalua-

⁵⁶⁾ Alvarez, Hector, "Algunas consideraciones sobre la evaluación del traspaso tecnólogico" <u>Articulación Tecnológica-</u> y productiva. México, D.F. Ed. U.N.A.M. p. 137

des, se necesita un cambio de mentalidad de lo cuantitativo a lo cualitativo y este último factor debe ser de una mayor
importancia en Países en desarrollo como el nuestro. No serequiere de tasas de crecimiento del 8% anual. sino en la -- medida en que lo permita la condición inherentemente inestable del sub-desarrollo, de un horizonte de planeación estable de varios años "de un monitoreo permanente del entorno financiero y tecnológico internacional, del cambio de actitud del sector productivo frente al problema y de mayor humildad del sector gubernamental, que generalmente opera bajo
la hipótesis de que los giros drásticos en sus políticas haran reaccionax al aparato productivo en plazo de semanas o meses (57).

⁽⁵⁷⁾ WAISSBLUTH, MARIO "Hacia una metodología de planeación del desarrollo tecnológico y productivo" <u>Articulación tecnoló-</u> gica y productiva" México D.F. Ed. U.N.A.M. p. 67

Tabla 1. Tiempo transcurrido entre los descubrimientos científicos tecnológicos y su comercialización.

,	Año del descubrimiento	Año de la aplicación industrial	Tiempo transcurrido (años)
Motor eléctrico	1821	1865	44
Tubo de vacío	1882	1915	33
Radio	1887	1922	35
Rayos X	1895	1913	18
Reactor atómico	1932	1942	10
Radar	1935	1940	5
Transistor -	1948	1951	3
Celda Solar	1953	1955	2
Resinas Sintéticas	1950	1958	8

Fuente: Agencia de la Ciencia y la Tecnología (Japón).

Citado en: Bases for science and technology promotion in developing countries; Hyung Sup Choi; Asian Productivity Organization; pág. 4.

3.4 PERFILES DE LAS EMPRESAS Y LOS EMPRESARIOS EN MEXICO

Una vez que se han expuesto algunos fundamentos de la -importancia de la tecnología en las empresas, así como las ra
zones del porque se decide invertir en ella o no, este aparta
do tiene como finalidad la de describir mediante datos esta-dísticos tanto el perfil de las empresas como el perfil de los
empresarios en nuestro país.

Como ya se mencionó, sólo el 2% de las empresas de nuestro país son consideradas como grandes empresas, por el uso -intensivo de tecnologías de punta y la calidad de sus productos en el mercado, además de que se encuentran en franca competitividad con el resto del mundo.

Esto marca una gran diferencia con el 98% de los establecimientos del país que son micros, pequeñas y medianas industrias, que en su mayoría se encuentran en una desventaja competitiva sin ninguna orientación a la exportación. Sin embargo, son-empresas con gran capacidad de generación de empleos, ya queaportan prácticamente la mitad del empleo del sector y generan el 43% del Producto manufacturero equivalente al 10% del PIB-total. (58).

Entre 1987 y 1991 se crearon poco más de 30 mil establecimientos de este tipo y se generaron 400 mil empleos nuevos--Se estima que en la actualidad la micro, pequeña y mediana --empresas dan ocupación a más de un millón setecientos mil trabajadores, lo que significa que de cada dos empleos industria-

⁵⁸⁾ CARRASCO, ROSALBA et. al "micros pequeñas y medianas indust". La jornada 22/Jun/92 p. 27

les uno lo aportan los establecimientos de tamaño menor.

Estas empresas contituyen, sin duda, una gran reserva de --crecimiento y competitividad del sector industrial.

Con base a un estudio realizado por "Nacional Financiera" denominado "Cambios en la estructura industrial y el papel de las micro, pequeña y medianas empresas en México" investigación promovida por el Instituto para las Economías --en Desarrollo de Japón. Según NAFINSA, la distribución geo-gráfica de la muestra para la aplicación de la encuesta fue -de 40% de las empresas localizadas en el Distrito Federal, --31% en Monterrey y 29% en Guadalajara. De igual forma. la -cobertura de la muestra fue de 84% de micro y pequeñas empresas y 16% de medianas empresas, obteniéndose los siguientes-resultados;

Por lo que hace a su antiguedad se reporta que más del667 se habían establecido hacía mas de 20 años o menos y que
el 427 lo habían hecho en los últimos 10 años.

La mayoría que no estan orientadas a la exportación, arrojó-un capital social de 10 millones de pesos o menos, aunque el537 de las pequeñas y medianas empresas exportadoras tenían un capital de entre 11 millones y 999 millones de pesos. Pese
a los diversos tipos de empresas todas están constituidas co-mo sociedades anónimas. En 1990 el 907 de los casos presentaba menos de 70 trabajadores regulares y no se había dado uncambio significativo desde 1985.

En lo que respecta al perfil del empresario, en el 77%de las empresas encuestadas, la posición legal del empresa-rio era a su vez la de Director o Gerente General. En el 37%
de los casos, la edad del empresario se situó entre los 20 -y los 40 años. En el 51% era de 40 a 60 años y en el 12% de
más de 60 años. En este aspecto se presentaron algunas di-ferencias importantes, por ejemplo, en el caso de las empresas exportadoras registraron una mayor cantidad de empresa-rios joyenes.

Casi el 80% de los empresarios habían nacido en áreas -urbanas y en su mayoría descendían de comerciantes o empre-sarios industriales. En el 56% de los casos los empresarios -recibieron educación universitaria.

No se presentaron diferencias considerables entre el tipo deempresas.

En apróximadamente el 39% de los casos, el empresario se había desempeñado como empleado antes de establecer su negocio y en el 37% había sido comerciante o empresario.

Por lo que hace a los aspectos relacionados con la capacidad administrativa y tecnológica, la respuesta principal -- fue que ésta se adquirió por medio del aprendizaje (51% en -- tecnología y 36% en administración).

En organización y administración el 41% de las respues-tas fue mediante preparación escolar. No hubo diferencias --

significativas entre los distintos tipos de empresas.

En los cuatro tipos de empresas: exportadoras, locales, relacionadas con grandes compañías y las relacionadas con--- empresas transnacionales. La respuesta respecto al desempeño global fue principalmente regular aunque en el 22% de los casos la evaluación de los empresarios fue de excelente y sólo en el 16% de insatisfactorio. En cuanto a la perspectiva y-el panorama actual de las empresas, el 54% respondió que es-excelente o bueno, el 31% que regular y el 15% variable. Las respuestas como industrias locales o las relacionadas con grandes compañías transnacionales fueron en esencia las mis-mas. En las industrias exportadoras mostraron una mejor previsión del futuro en relación con aquéllas que comercializa-ban su producción en el mercado interno.

Para 1990, se encontró que el 92% de los casos colocabanentre el 80% y el 100% de sus ventas en el mercado interno; las industrias exportadoras sólo el 57%. Con respecto a lasrazones para no exportar, el 44% de los casos respondió por falta de información y el 23 % lo consideró innecesario por la amplia demanda interna. Las empresas que al momento de la encuesta no estaban exportando respondieron en el 71% de loscasos que no tenían intenciones de hacerlo.

Por lo que hace a los obstáculos para obtener financia-miento, las respuestas fueron: en el 68% de los casos por las
altas tasas de interés; en el 25% por la política monetaria -

restrictiva y en el 127 por escasez de hipotecas.

Con base al Programa para la Modernización y Desarrollo de la Industria Micro, Pequeña y Mediana 1991-1994, la problemática que enfrenta la industria se resume en los siguien tes puntos:

- La marginación de las empresas más pequeñas respecto alos apoyos Institucionales.
- 2).- La incapacidad para acceder al crédito por la falta degarantías y avales. Sus operaciones son poco atractivas para la banca de primer piso.
- Excesiva regulación.
- La propansión del empresario al trabajo individual y supoco interés por las actividades en común.
- 5).- Limitada capacidad de negociación derivada de su reducida escala, así como de los bajos niveles de organización y gestión.
- 6). Escasa cultura tecnológica y resistencia a la incorporación de tecnología.
- 7).- Obscelecencia frecuente de la maquinaria y el equipo.
- 8).- Tendencia a la improvisación.
- Restringida participación en los mercados, principalmente en los de exportación.
- Limitadas condiciones de seguridad e higiene en el trabajo.
- 11). Carencia de personal calificado y mínima participación--

en los programas institucionales de capacitación y adies tramiento.

- Deficiente abasto de insumos, debido a sus reducidas -escalas de compra.
- En general carecen de estándares de calidad adecuadas. (59).

Como se puede observar, esta serie de datos conducen acomprobar en principio que el sector empresarial en nuestro país es muy joven, que existe una gran desinformación y falta
de interés por la competencia, y que si bien es cierto que el
98% de las empresas de nuestro país son micros, pequeñas y medianas, también existe una falta de uniformidad entre éstas. De tal forma, que esto dificulta la implantación de un
modelo, en este caso de desarrollo tecnológico similar paratodos. Con esto se quiere decir, que cada una de las empresas
tiene necesidades y productos que ofrecer diferentes; en s/ntesis cada empresa es un universo.

Sin embargo, es indudable, y la realidad así lo demues-tra, que el verdadero potencial de desarrollo y crecimiento - de este país gadica en su estructura industrial, compuesta -- precisamente por este tipo de empresas. Es definitivo, que - este tipo de empresas son las que en la actualidad requieren del recuso tecnológico, y no precisamente la tecnológia de -- punta, probablemente hay empresas que sólo necesiten única-- mente tecnologías de producto u otras de equipo y así sucesi-

⁽⁵⁹⁾ SECOFI "Programa para la Modernización y Desarrollo de la Industria Micro, Pequeña y Mediana 1991-1994" <u>Diario Ofi--cial de la Federación Jueves 11 de abril 1991</u>, p. 5

vamente. Toda esta en relación a que cada empresa decida conocer sus verdaderas necesidades y el potencial que tiene cada una de ellas.

Esto se puede lograr mediante una adecuada asesoría e in formación sobre recursos tecnológicos, capacitación de recursos humanos, vinculación con centros de investigación, uni-versidades, entidades de financiamiento. Y es precisamente en este punto, en el que se tiene que hacer presente la -intervención del gobierno mediante su instrumento que es la -administración pública.

IV.- <u>ELEMENTOS Y CARACTERISTICAS</u>

<u>CON QUE DEBE DE CONTAR UNA</u>

<u>POLITICA DE DESARROLLO TEC-</u>

<u>NOLOGICO EN</u>

Este capítulo tiene como fin, el de ser básicamente una propuesta. Como se ha podido comprobar a lo largo de la investigación el mayor apoyo que se le ha brindado a las actividades científicas y tecnológicas ha venido de parte del gobierno. En un principio con una política científica y tecno-lógica implicita dentro del proceso de industrialización quellevo al cabo nuestro país a partir de los años cuarenta, y-que finalmente no permitió que a estas actividades se les impulsara de manera particular. El verdadero impulso comenza-rá a partir de los años setenta con la creación del CONACYT-y de un Sistema Nacional de Ciencia y Tecnología así como -la creación de planes y programas. Posteriormente la culmi-nación del interés por el impulso de estas actividades por parte del gobierno, se da a principios de la década pasada-en las que éstas pasan a formar parte de manera formal y estratégica de los planes nacionales de desarrollo.

Paradójicamente a estos esfuerzos, la industria mexicana en gran parte de su estructura, no ha invertido en las actividades científicas y tecnológicas además de no concebirlas como verdaderas alternativas de producción y modernización. La transferencia de tecnología ha sido el único mecanismo -- por el que se ha provisto ésta, sin haber desarrollado procesos de asimilación, adaptación y creación de nuevas tecno logías. No obstante a ello, las condiciones económicas actuales que demandan productividad y competitividad, obligan-

prácticamente a que las empresas modernicen sus plantas productivas mediante el aprovechamiento del recurso técnológico.

Sin embargo, si bien es cierto que es imprescidible lamodernización de la planta industrial del país, como parte de
esa base que requiere la economía para su crecimiento, es --también evidente que los objetivos que persigue el gobierno y las empresas son diferentes, y esto obedece principalmentea la falta de una política de desarrollo tecnológico. Una --política que logre crear un verdadero vínculo entre estas dos
instancias, pero que además incorpore a Instituciones como--las Universidades, los centros de investigación, así como lacreación de infraestructura, de mecanismos financieros, de -instrumentos de regulación, de formación y capacitación de re
cursos humanos, así como la gestación de una cultura tecnológica, y que tenga como finalidad que los beneficios obteni--dos de todo esto sean aprovechados por la Sociedad en general.

Esta propuesta concibe principalmente la idea de un gobierno organizador, promotor y como apoyo de estas activida-des y que de acuerdo a la dinámica económica internacional se hace indispensable ahora más que nunca su intervención.

4.1 EL GOBIERNO COMO PRINCIPAL PROMOTOR DEL DESARROLLO CIEN-TIFICO Y TECNOLOGICO EN NUESTRO PAIS

En México, el principal promotor del desarrollo tecnológico como se ha podido observar a lo largo de la investiga
ción ha sido siempre el gobierno. Sin embargo, después de un esfuerzo de muchas décadas no se ha podido consolidar una
verdadera política de desarrollo tecnológico. Esto conduce a cuestionar el porque no se ha definido una política de este tipo; resulta increíble antes de la creación del CONACYT.
la desaparición de una enorme cantidad de instituciones de fomento a la Ciencia y la Tecnología junto a sus buenas in-tenciones de hacer algo por estas actividades. Con base alanálisis y estudio de la problemática de la ciencia y la tec
nología en nuestro país, consideramos que esto principalmente obedece a las siguientes causas:

- Por la falta de una concepción sobre la ubicación y-función social de la Ciencia y la Tecnológia en México.
- 2).- Por la canalización de iniciativas gubernamentales enmateria de ciencia y tecnología mediante organismos -exclusivamente de consulta y asesoría.
- 3).- Por el diseño de planes y programas que por su carác-ter indicativo distaron de tener algún efecto directoen la conducción del desarrollo científico nacional.

- 4).- Por la falta de relación entre las necesidades indus--triales y la infraestructura académica de investigación
 Instituciones, Organismos, Asociaciones, Universidadesy grupos Científicos.
- 5).- Por haber existido durante mucho tiempo la escasa voluntad política del gobierno pero aún más de quienes detentan el poder económico para impulsar de manera conjunta una ciencia y tecnología de carácter nacional.
- 6).- La participación relativa de la comunidad científica en la definición de prioridades y políticas de investiga-ción científica y de desarrollo tecnológico.
- 7).- La falta de capacitación del personal a cargo de estosorganismos, y la poca creatividad para innovar de acuer do a las necesidades de la planta productiva.
- 8). La composición de un sistema nacional de Ciencia y Tec-nología desarticulado órganica y estructuralmente, ade-más de una falta de reconocimiento a un sistema que puede finalmente brindar una serie de soluciones a los problemas económicos del País.

Durante la década de los ochenta pudo constatarse la formación de una nueva actitud respecto a la administración de-los recursos científicos y tecnológicos. El discurso de los-planificadores incorporó criterios y conceptos pertenecientes
a un enfoque economicista sobre la función de las actividades
relacionadas con la Ciencia. La prescripción sobre competiti-

vidad, modernización, estímulo a la participación de las empresas en el campo de la investigación etc., pasaron a formar
parte de los programas gubernamentales y fueron asumidos formalmente como líneas de acción. En la practica sólo llegarona ser juegos de lenguaje, además de que la escasez de recursos ha establecido una distancia entre los planes y la realidad.

Los tiempos actuales que se caracterizan por la liberación económica de los países, por la lucha de mercados, hantransformado el accionar del gobierno. Se ha hecho evidente
desde hace algunos años la reducción de la participación delgobierno en la vida económica del país. La creencia de nuestro gobierno, de que el comportamiento y las reglas del merca
do internacional, finalmente dará muchas de las respuestas alos problemas económicos del país, esta alejando a éste de -muchos de los compromisos y funciones que ejercía anteriormen
te.

Vidades económicas, obliga a pensar en la posibilidad de quecon el tiempo, también se desatiendan las actividades relacio
nadas con el desarrollo tecnológico. Esto resultaría de graves consecuencias, si para ese entonces muchas de las empresas del país no han adquirido un nivel de competencia y productividad.

Es una realidad, que la mayoría de las empresas de nues-

tro país, no se encuentran lo suficientemente preparadas para hacer frente a las nuevas condiciones económicas. La carrencia de asesoría, orientación, financiamiento, infraestructura, puede ser el principio de la desintegración de nuesta-industria dividida en un sector transnacionalizado, o la ---quiebra de una gran cantidad de empresas.

En este sentido, se tiene que considerar y como parte -central de la propuesta que en estos momentos resulta indis-pensable la intervención del gobierno. Si bien es cierto, que
la época actual no admite ya la prolongación de ese modelo -económico (de sustitución de importaciones de gobierno benefactor) que prevaleció durante más de cuarenta años, tampocose puede pensar precisamente en estos momentos en la concep-ción de un gobierno alejado completamente de las actividadesen materia de ciencia y tecnología, sería una falta de res--ponsabilidad.

Se tiene que pensar y concebir un gobierno organizador, -coordinador por excelencia en materia de ciencia y tecnología.
Ahora más que nunca es indispensable la presencia e iniciativa de un ente que administre apoye y fomente las actividades -relacionadas a la investigación científica y el desarrollo --tecnológico. Este ente debe ser el gobierno, mediante una -política de desarrollo tecnológico que tenga como base en primer lugar el reconocimiento real del sistema nacional de Cien
cia y tecnología, como una verdadera alternativa de progreso-

económico.

Es definitivo, que el eslabón más importante en el proceso de decisiones en materia de ciencia y tecnología estáconstituído por las empresas. En tal medida la factibilidad de una verdadera política de desarrollo tecnológico en nuestro país y una estrategia, dependerá de un sistema adecuado de comunicación entre los instrumentos de regulación del gobierno y las estructuras vinculadas directamente con el proceso de cambio técnico. En este sentido, el papel del gobier no se debe centrar en la creación de las condiciones y el ambiente apropiado, además de la promoción de cadenas o vínculos que articulen a posibles instancias, para el emprendimiento-de un desarrollo tecnológico de carácter nacional.

Estas cadenas o vínculos, que tiene que crear el gobierno con las empresas puede ser mediante:

- Universidades
- Centros de investigación y de innovación tecnológica.
- Mecanismos financieros para el apoyo del desarrollo científico y tecnológico, tanto a empresas como a particulares.
- Organismos con funciones de asesoría en cuestiones de --transferencia de tecnología, propiedad industrial, y co-mercialización de inventos.
- Un número de bancos de información con una ubicación geográfica en las principales zonas productivas del país, con la -instalación de redes, con el objeto de ejercer una mayor co--

municación y acceso a los acontecimientos más recientes de --Ciencia y Tecnología.

- Convenios entre el gobierno y las empresas para emprenderprogramas de riesgo compartido en materia de tecnología.
- Formación y capacitación a recursos humanos tanto a nivel--
- Creación de publicaciones especializadas en materia de cie<u>n</u> cia y tecnología aplicadas a la industria.
- Convenios de intercambio tecnológico con organismos inter-nacionales.
- Difusión de la ciencia y tecnología en nuestro país, me--diante exposiciones, cursos prácticos, conferencias, seminarios, especializaciones, actualizaciones.
- Una legislación administrativa que simplifique cuestiones de transferencia de tecnología, registro de patentes, acuer-- dos de intercambio tecnológico con empresas extranjeras.
- Contratos con firmas comerciales para el apoyo y registro-de nuevas invenciones.
- La realización sucesiva de diagnósticos tecnológicos a ni-vel nacional para detectar fuerzas y debilidades productivas del país, y con base a esto establecer prioridades y elabo-rar con las empresas planes y programas de manera conjunta.
- Acuerdos con empresas y universidades extranjeras para entrenamiento y asesoría en materia de investigación científica y desarrollo tecnológico.

En este mismo orden de ideas, y como complemento a to-do esto, una de las principales labores que el gobierno tendrá que realizar, es la creación de infraestructura de ciencia y tecnología, primordialmente en aquellas zonas del país
en la que es inexistente. Esto en gran parte tiene que obedecer a la indiscutible y necesaria descentralización de los
recursos científicos y tecnológicos. La realización de estalabor puede ser mediante;

- La inversión conjunta entre gobierno, empresas, univer-sidades, en la creación de parques tecnológicos.
- Creación de centros de investigación y desarrollo tecno-lógico a nivel regional.
- Creación de organismos públicos que brinden servicios --de consultoría en materia de tecnología.

En fin, todo este conjunto de elementos, eslabonamien-tos, que tiene que contemplar y organizar el gobierno median te una política de desarrollo tecnológico, nos conduce a pensar en la puesta en práctica de acciones más enriquecidos, de mayor contundencia, con la posibilidad a largo plazo de crear tecnologías propias que también sean exportables.

Como se ha podido observar la ciencia y la Tecnología-son elementos completamente dinámicos pues los ritmos de obsolecencia son muy rápidos, se dice por ejemplo que cada minuto en el mundo aparece un nuevo producto, en este sentidono se puede pensar en estrategias rígidas; en ocasiones ha--

brá necesidad de tomar iniciativas, ensayar nuevos encadenamientos tecnoindustriales, y auspiciar proyectos bilatera--les de cooperación. De ahí también la idea de concebir ungobierno flexible en lo que corresponde a su postura; sobre
todo para evitar los errores del pasado.

El siguiente apartado tiene el propósito de exponer las dificultades, pero también los beneficios del vínculo unive<u>r</u> sidad-industria.

4.2 LA UNIVERSIDAD Y SU VINCULACION CON LA INDUSTRIA

Hablar de la vinculación entre la universidad y la industria, es un tema que no es nada fácil de tratar como pareciera ser, de hecho las dificultades que siempre han existido para establecer un nexo permanente entre estos dos organismos, salvo honrosas pero escasas excepciones, emanan deuna diferencia básica que debe reconocerse: el objeto social es distinto.

Expondremos de una forma muy general algunas de las diferencias entre estos do organismos:

	UNIVERSIDAD	INDUSTRIA
FINES	Educar, investigar y difusión de la - cultura	Eficiencia y rentabi- lidad.
CONOCIMIENTO	Básico	Aplicado.
C A M P O	Teórico/ sólo en - algunas áreas es - práctica.	Práctico
INFORMACION	Abierta, libre autónoma	Confidencial

TIPO DE MIEMBROS

Colegas, académicos, Científicos, Dueños de la empresa.

PREMIOS Y REMUNERACIONES

Honores, medallas becas, premios, -distinciones.

Aumento de salarios.

Sin embargo, en la actualidad tanto en los países desarrollados como en los menos desarrollados existe la necesidad
de que haya un mutuo entendimiento entre estos dos organismos. La Universidad y la industria, sin duda alguna, tienengrandes necesidades, la primera de un aumento de recursos,--de exposición de conocimientos científicos y de estudiantes como productos. La segunda, tener acceso a los mejores recursos humanos y tecnológicos, para resolver poblemas de carácter
productivo, Resulta claro, que de la interacción entre la universidad y la industria, puede haber muchos beneficios paraambos como podría ser la investigación compartida, la crea--ción de institutos, licencias, patentes, asesoramiento, publicaciones, seminarios, empleo etc.

De hecho, la universidad se ha vinculado de numerosas -formas con la industria, estas van desde la formación de profesionales con destino al mercado laboral, la realización de
estudios específicos, el dictado de cursos de actualización-hasta la producción de tecnología. La gama de posibilidadeses muy amplia, pero definitivamente no es lo mismo vincular--

se mediante un curso de actualización o la formación de profesionales que mediante un contrato de desarrollo tecnólogico. Y en ésto último es en lo que persisten las diferencias que a su yez repercuten en la vinculación.

"Si se centra la atención en el producto (tecnología)—
con el cual se establece la vinculación, implica considerar
la actividad académica fuera de los cánones tradicionales.
Además suponer que así fuera y que los problemas que rodean
a esta actividad desaparecerán, sería simplificar la realidad de una manera extrema" (60). La generación de tecnología que es un problema básico se ha desarrollado en forma discontinua y muchas veces aislada, en medio de una organización poco adecuada para estos fines. Esto se debe a que -existen opiniones divergentes en la comunidad académica so-bre el problema de la investigación y el desarrollo tecnológico.

La actitud que predomina es la quienes normalmente manejan proyectos académicos (investigación básica, aplicada etc.)
y los distinguen y evalúan basados en ciertos criterios y -pautas legitimadas en el quehacer académico. Por ejemplo, -la originalidad es crucial en el quehacer científico pero re
sulta irrelevante en los paquetes tecnológicos; para ellos -cuenta su conveniencia económica. En un centro científico -copiar es un pecado; en un centro tecnológico copiar es loa--

⁽⁶⁰⁾ Ciceri, Norbesto "Vinculación universidad-industria" -- Ciencia y Desarrollo núm. 68 junio 1986 Ed. CONACYT -- México p. 63

ble y los encargados de estructurar paquetes tecnológicos -tienen un rango equivalente al de sus colegas académicos.

Según NORBERTO CICERI, estas son algunas diferencias en -- las características de la investigación entre la universidady la industria:

CARACTERISTICAS DE LA INVESTIGACION: (61)

	UNIVERSIDAD	INDUSTRIA
OBJETIVO DE LA INVESTIGACION	Educar, formar personal y ampliar el conocimiento.	Para producir y desarrollar nuevos produc tos y procesos.
TIEMPO	No es muy importa <u>n</u> te.	Es generalme <u>n</u> te urgente.
C 0 S T 0	No es decisivo	Es importante
INFORMACION QUE SE OBTIENE	Es deseable que se- difunda.	Es importante
RESULTADOS	Se deben publicar	Se deben utili- zar.

Sin embargo, unos pocos casos nacionales y muchos extranj<u>e</u>
ros parecen mostrar que si se pueden establecer lazos propicios.

La experiencia Europea y Estadounidense en este sentido es muy
(61) Ibidem p. 64

ilustrativa. Pero no vayamos tan lejos y pongamos de ejemplo a un país de la región latinoamericana como lo es Venezuea. La Universidad Simón Bolivar de dicho País es un caso de sumo interés y poco frecuente; dicha universidad ha adquirido (me diante acciones) parte de empresas industriales pagando sus assesorías, proyectos de investigación etc. Además esta universidad cuenta con proyectos de producción a pequeña escala. Una idea singular es la creación de un parque tecnológico enlos terrenos adyacentes al campus universitario, donde empresas pequeñas y medianas que se dedican a la electrónica, micromecánica o productos químicos finos, pueden alquilar espacios y servicios en los edificios.

Lo que si resulta claro, es que este acercamiento que se ha pretendido entre estos dos organismos es en respuesta a la nueva situación económica mundial caracterizada por una grancompetitividad. Y estas podrían ser algunas de las causas -- de este posible vínculo entre la universidad y la industria:

- Fuerte competitividad económica de las empresas.
- Modernización tecnológica.
- Capacitación de recursos humanos con una visión educativa ligada al sector productivo.
- La interdependencia global que requiere la mayoría de los países se relacionen entre sí.

En lo que corresponde a nuestro país, la situación finan ciera y económica prevaleciente ha influido en forma decisiva

sobre las condiciones que se desenvuelven las empresas mis-mas que en muchos casos comprometen el desarrollo actual y-futuro de Estas.

La escasez de recursos financieros ha puesto de relievela dependencia del aparato productivo de los bienes y los ser
vicios que provienen del exterior, colocando a las empresasen condiciones de extrema vulnerabilidad. Las condiciones --dadas han obligado a los empresarios privados y estatales a buscar nuevas fuentes de aprovisionamiento de bienes y ser-vicios; de ahí que el mercado interno cobre una nueva dimensión de posibilidades y oportunidades, algunas veces insatisfechas, que se reflejan en la demanda, y que indudablemente presionan sobre aquellos centros que tienen capacidad poten-cial o real para satisfacerlas.

En este aspecto, la Universidad Nacional Autónoma de México cuenta con una importante infraestructura humana y fís \underline{i} ca, capaz de abordar diversos problemas tecnológicos con bu \underline{e} nas posibilidades de éxito.

Para dar una idea del potencial disponible en esta institución que puede general tecnología y prestar servicios de la mismanaturaleza, conviene mencionar que la UNAM se conforma de:

22 facultades y escuelas que agrupan a 129,316 estudiantesde Licenciatura, 121,892 de bachillerato y 11,623 de posgrado.

16,457 Profesores de tiempo parcial y completo en facultades

y 7,573 en Escuelas Profesionales.

Una coordinación de Humanidades con 8 Institutos y 6 Cen-tros con 914 investigadores de tiempo completo. Y una ---coordinación de Investigación Científica con 17 Institutos-8 Centros y 187 Investigadores de tiempo completo (62).

Además, desde 1983 se creó la Dirección de Desarrollo Tecnológico y posteriormente el Centro de Innovación Tecnológica instancias que canalizan el flujo de tecnologías desde la -Universidad al exterior y negocian esta transferencia con el comprador. Los avances en este sentido son innovadores y--con alcances que todavía no se perciben en su magnitud.

Los objetivos que se persiguen son: estimular la innovación tecnológica, aumentar el poder de negociación de la universidad, y canalizar importantes recursos hacia la investigación tecnológica; situación que retroalimenta esta vincu-lación haciéndola autosuficiente.

Ahora bien, aparte de la Universidad Nacional Autónomade México existe otra institución universitaria en nuestro-país digna de ser mencionada, por su determinación en su vín culo con el sector productivo, como lo es el Instituto Politécnico Nacional. La necesidad que en el IPN se desarrollaran programas de investigación y de posgrado está presente desde su creación.

(61) Dir. General de Planeación Evaluación y Proyectos Académicos Agenda Estadística 1991 UNAM. México 1991.

En la actualidad son la Dirección de Estudios y posgra-do e Investigación (DEPI) y el Centro de Investigación y de-Estudios Avanzados (CIEA), las dos instancias que promueven y desarrollan la investigación en el IPN. En primer lugar, son-las Secciones de Graduados e Investigación de cada escuela --las encargadas de impulsar y desarrollar la investigación y,-en segundo término son los Centros y Unidades de Enseñanza e Investigación. En general son doce escuelas profesionales---y ocho Centros y Unidades de Enseñanza e Investigación los --que dependen administrativamente de la DEFI.

El Centro de Desarrollo de Productos Bióticos fundado -en 1986 es una de las Instituciones de creación más reciente.
Surgió como una de las líneas de investigación en la Escuela
Nacional de Ciencias Biológicas. Además existen otros cen-tros de Investigación que tienen su sede en el interior del-País. El Centro interdisciplinario de Ciencias Marinas tiene
su sede en Baja California y el Centro Interdisciplinario deInvestigación para el Desarrollo Integrado, así como el Cen-tro de Investigación Tecnológica en Computación y el Centro-de Investigación y Desarrollo de Tecnología Digital.

En estas Instituciones se ofrecen 15 programas de Doctora do, 67 programas de maestría y 36 cursos de especialización - en donde están inscritos cerca de 3 mil estudiantes que son - atendidos por 720 Profesores-Investigadores. De 1961 a 1989 han egresado 16 mil candidatos; se han graduado 174 doctores-

1053 maestros y se han otorgado 1979 diplomas de especialización (63). La mayor parte de los graduados en maestría y doctorado lo han hecho en la Escuela Superior de Física y Matemáticas, Escuela Superior de Ingeniería Mecánica y Eléctrica,—la Escuela Nacional de Ciencias Biológicas y la Escuela Superior de Comercio y Administración a las que, en conjuntor-corresponde más del 75% de los maestros en Ciencias y el 100% de los graduados como doctores.

El Centro de Investigación y de Estudios avanzados es --- otro organismo del IFN, y está organizado por departamentos - de investigación. En éstos se realiza investigación relacionada con la Física, Fisiología y Biofísica, Matemáticas, Bioquímica, Ingenieria Eléctrica, Química, Biología Celular. $G\underline{\epsilon}$ netica y Biología Molecular, etcétera.

Una de las características de la investigación en el IPN es la vinculación de la docencia e investigación. De esta manera la investigación que se realiza en las Escuelas Superiores y en los Departamentos de Investigación está ligada a laformación de investigadores.

Sin embargo, el financiamiento es un problema común a todas las Instituciones de educación superior. La posibilidad tanto en la UNAM como en el IPN de que se haga investigación de punta, en última instancia, no depende exclusivamente delos investigadores. Mientras no fluyan los recursos y se dopten políticas para producir (no para reproducir) tecnolo-

(63) Cir. DEPI, Secretaría Académica del IPN <u>Catálogo de Estu-</u> dios de Posgrado Ed. IPN México 1990 p. 31 gías nacionales no saldremos bien librados de la globalización de la economía. Esta responsabilidad, desde luego, no es exclusiva de la comunidad académica, el gobierno y el sec tor privado tienen que compartirla.

Ahora bien,, habría que preguntarse que sucede con las - universidades privadas en nuestro país. Lo que si es cierto-- es que estas carecen de un proyecto para impulsar la investigación científica. Esta situación obedece, entre otras razones, el perfil profesional que han adoptado las universidades financiadas por el sector privado, está en función de las necesidades del mismo, las cuales están vinculadas fundamentalmente con los procesos productivos de bienes y servicios.

La inclinación de las Instituciones de Educación Superrior Privadas (IEPS) por formar profesionales y especialistas (excepcionalmente investigadores) en las áreas económica:
administrativas y en ciertas disciplinas sociales, como las ciencias de la comunicación, la psicología etc. (más que --otras carreras afines como la sociología, la Ciencia Política
la historia) expresa el interés de la gran empresa privada de
ofrecer carreras directamente relacionadas con el mundo de la
producción. En consecuencia, es posible que las IEPS comiencen a redefinir sus "perfiles de desempeño profesional", en virtud de la eventual apertura comercial que seguramente lesexigirán nuevo enfoque educativo (como está ocurriendo ya en
con los debates suscitados en algunas universidades públicas),

en el cual los criterios de competencia formativa están for--muladas con base en los más significativos avances de la Cien
cia y la tecnología.

En fin, como se puede observar, parece que es imprescin dible que las universidades (ya sean públicas o Privadas) serelacionen con la industria mediante proyectos de desarrollocientífico y tecnológico.

Definitivamente, las universidades y las Instituciones de investigación deberán desempeñar un importante papel en el de-sarrollo y no solamente con la mera contribución de la educación y el entrenamiento técnico, sino también como promotores de una conciencia hacia el cambio técnico y de un clima social favorable hacia el desarrollo.

Las universidades pueden fortalecer la confianza de la -comunidad industrial y comercial proporcionando servicios útiles, tales como las pruebas de normas, y mediante la investigación por contrato, Tales contratos con los futuros empleadores, complementados con una relación constante con los --egresados, pueden ayudar a las universidades a adaptar mejor
sus programas de estudio para tomar en cuenta el hecho de que
la mayoría de los científicos y tecnólogos preparados se pue
dan emplear con mayor utilidad en la agricultura, los servi-cios de extensión, la producción y la administración, que enla inyestigación.

Ya que también, las principales funciones de investiga---

ción en un País en desarrollo, a nuestra consideración y en cuanto lo permitan los recursos locales, deberán ser:

- 1.- Ayudar a seleccionar y adaptar los conocimientos científicos y tecnológicos existentes para la satisfacción denecesidades nacionales específicas.
- 2.- Mantener contacto con las innovaciones que se desarrollen en otras partes del mundo y que puedan tener importancia local.
- 3.- Aumentar los conocimientos existentes en campos de impor tancia potencial, con énfasis particular en las áreas -que por varias razones, no se estudian o no se pueden estudiar en otras partes, como sucede con los recursos -naturales no renovables o los problemas sociales locales.
- 4.- Dentro de los límites de lo anterior, servir como actividad (necesaria) en el adiestramiento del personal cientifico, técnico y de sus maestros.

Finalmente, hay que mencionar como datos, que existen centros de investigación bien identificados, algunos (como ya lo mencionamos de las grandes Universidades o Institutos técnicos) con númerosas áreas de investigación, otros(como las --- Instituciones especializadas o las firmas de Ingenieria) quese concentran en problemas concretos o en equipamiento de alta tecnología. La Dirección del Inventario del Sistema Nacional de Ciencia y Tecnología del CONCYT ha elaborado un Directorio Nacional de Instituciones que realizan investigación y-

desarrollo experimental, que comprende en la actualidad más - de 750 Instituciones.

4.3 CREACION DE MECANISMOS FINANCIEROS PARA EL APOYO DE LAS ACTIVIDADES CIENTÍFICAS Y TECNOLÓGICAS

En nuestro país el apoyo financiero que se le ha brindado a la Ciencia y Tecnología no ha sido de gran ayuda. De hecho muchos fondos que se crearon para este fin, han desapa
recido, y en la actualidad solo Nacional Financiera y las --Entidades de la Banca de Desarrollo son las únicas Institucio
nes para el apoyo del Desarrollo tecnológico.

Como se puede observar no son suficientes las Instituciones para el apoyo de estas actividades. Con esta situación-es definitivamente indispensable que se empiecen a crear ---- otros organismos o fondos, pero con nuevas técnicas financieras que puedan hacer frente a los problemas de riesgo y pla--- zos que la inversión en tecnología supone.

Con esto también queremos decir, que desgraciadamente-la propia NAFINSA y la Banca de Desarrollo diffcilmente otorgan crédito a inversiones en donde hay gran capital de riesgo,
cuando los otorgan exigen al inversionista garantías y tasas
de interés fijas para pagar.

La modernización del sistema financiero tiene que con-templar a todas estas actividades; en la medida que no se empiecen a crear nuevos organismos o fondos con nuevas técni-cas para el apoyo o proyectos tecnológicos, se trate de em-presas o casos particulares, no resultara definitivamente ----

atractivo inclinarse por las opciones tecnológicas.

Otras fórmulas financieras, que creemos que podrían funcionar:

- -- La creación de Fideicomisos creados por los propios empresarios en colaboración con el Gobierno y las Instituciones Bancarias.
- -- Mediante patronatos para el apoyo de la investigación cien tifica y el desarrollo tecnológico. Ya sea que estos patronatos esten conformados por Asociaciones Civiles, grupos Empresariales- Universidades etc.
- -- Asistencia Financiera de organismos Internacionales de fomento de la Ciencia y la Tecnología.

Por otro lado, el papel del Gobierno será en esta cuestión determinante. Es evidente que las actividades dedicadas a la investigación científica y el desarrollo tecnológico necesitan cada vez más recursos financieros. Por lo regular todo lo que son centros de investigación, las áreas de desarrollo tecnológico de las Universidades, el propio CONACYT, trabajan con recursos muy escasos.

Sin embargo, la solución no es de ninguna manera otorgar recursos financieros nada más porque sí; así sea en grandes - cantidades. Las condiciones en este sentido, también tienen que cambiar y tienen que estar dirigidas a hacer de este tipo de instituciones lo más productivas posibles. Los recursos - financieros que se destinen a estas Instituciones tendrán que-

ser directos, pero se tiene que establecer también que toda -Institución recibirá mayores recursos de acuerdo al número y a la diversidad de sus aportaciones científicas y tecnológicas.

En este mismo orden de ideas, se tiene que brindar el --reconocimiento y el apoyo financiero en forma permanente, a to
dos aquellos que se signifiquen por sus trabajos, por su dedicación, y su constante participación en tratar de dar soluciones prácticas a problemas de tipo económico, ecológico, de ali
mentación, de salud, etc. mediante la ciencia y la teconología.

Ahora bien, este apoyo del Gobierno mediante recursos fi-nancieros directos también debe estar destinado a aquellas em-presas que estén decididas a realizar actividades de investiga
ciín y desarrollo tecnológico y no cuenten con los fondos su-ficientes.

Por filtimo, señalaremos que la inversión en Ciencia y Tecnología pueden producir rendimientos sustanciales, pero ya nose les debe considerar como actividades aisladas, merecedoras-de cierto apoyo, sino componentes de un sistema de habilidadesy el espiritu de empresa; en nuevas riquezas materiales y bienes
tar social.

4.4. FORMACION Y CAPACITACION DE RECURSOS HUMANOS

La integración mundial del desarrollo impone un reto al-sistema educativo y exige la formación de recursos humanos -que sepan aprovechar los avances científicos y tecnológicos e integrarlos a su cultura. La educación como lo menciona el--Programa de Modernización Educativa 1990-1994: "Será la palan ca de la transformación si los mexicanos encuentran en ella un medio para desarrollar nuevas capacidades; La capacidad de generar un estructura productiva. liberadora y eficiente conel apoyo del conocimiento científico y tecnológico: la capaci dad de fortalecer la solidaridad e identidad nacional y la cul tura científica y tecnológica; la capacidad de los trabajado-res para adquirir y humanizar nuevas técnicas de producción; -la capacidad de ampliar las vías de participación democráticay plural, la capacidad para perfecccionar los servicios a finde que repercutan eficientemente en el bienestar de la pobla-ción" (64).

Efectivamente, uno de los principales retos que tiene elpaís mediante la modernización educativa es la de la formación
de recursos humanos principalmente de alta calidad. De ahí que
como medida a corto plazo resulte indispensable el reforzamien
to de la calidad de educación superior y posgrado. Sin embargo
se tiene que considerar que una verdadera formación no resulta

⁽⁶⁴⁾ Salinas de Gortari, Carlos Programa de Modernización Educativa. Diario Oficial de la Federación 29/01/90 P. 12

ser suficiente sólo con una mayor asignación de recursos, de -la actualización de planes de estudio, de mejoras en la infraestructura educativa. El verdadero y necesario esfuerzo quese tiene que realizar es la de vincular la educación con la -producción.

El intercambio que se logre entre las universidades y el sector productivo, es lo que permitirá la formación de recursos humanos capaces de brindar los mayores beneficios al país y de ser aptos para competir, innovar y enseñar en otras partes del mundo.

Un intercambio no sólo basado en conocimientos sino también -de recursos financieros, materiales, tecnológicos, informatiyos, etc. de ahí la urgencia de que en un futuro no muy lejao
las relaciones actuales que mantienen a la universidad y al sector productivo adquieran un carácter más formal y sobre -todo de trabajo. Finalmente las empresas son las verdaderasalternativas de financiamiento que requieron las Universida-des.

Si bien es cierto, que como medidas a corto plazo resultaindispensable el reforzamiento de la calidad de la educación
superior y de posgrado para enfrentar el reto científico y -tecnológico, paralelamente a ello, se debe fortalecer los --otros rubros de la educación como es la básica y media superior. A ciencia cierta no se sabe que tan dificil pueda ser
el lleyar a cabo una serie de cambios en espass muy avanzadas

de educación y cuales podrían ser los resultados, omitiendolas bases. No obstante a ello, es definitivo que desde lasprimeras etapas de la educación se tiene que despertar en el estudiante el interés por la innovación como parte del desarrollo de sus capacidades. Con el objeto también de que simultáneamente vaya gestando una cultura científica y tecnológica.

Por otra parte, en lo que se refiere a la capacitación-en la actualidad muchas empresas en nuestro país aún no saben que el recurso humano es el más importante. Como explica JOSE GIRAL: "tenemos una de las Sociedades más discriminativas del mundo, donde existe una pésima comunicación entre los funcionarios y la primera línea; y casi ninguna comunicación de la primera línea hacia sus jefes. El eslabón más debil es por, regla general, la gerencia media y la supervisión que es endonde encontramos en el país gente inexperta, con menos conoccimiento de su trabajo y de su gente" (65).

El gran exito que han obtenido la gran mayoría de las -empresas del Japón y de Estados Unidos (hablemos de pequeñas -medianas y grandes empresas) radica primordialmente en la --oportuna capacitación que le han brindado a su personal. Una-capacitación de forma general, para todas sus líneas, desde --cursos a los obreros, al personal administrativo hasta los --ejecutivos de alta gerencia.

Es indudable, que personal calificado, que ha recibido
(65) Giral, José "Visión empresarial del México Nuevo" Tecnoindustria No. 1 Ed. CONACYT México 1991 p. 12,15

cursos de capacitación y adiestramiento, potencialmente re-sulta ser más productivo y creativo. Y es precisamente personal con estas características el que requieren las empresas-de nuestro país.

Definitivamente, la situación económica a nivel nacional no es nada apremiante, la falta de inversión de capitales, -- las bajas producciones, la mala calidad en los productos, y-por ende los bajos salarios; reflejan en su conjunto la fal-ta de competitividad de las empresas mexicanas a nivel internacional.

En este sentido, se tiene que realizar un esfuerzo para salir adelante de esta situación y una alternativa es la ca-pacitación del personal. Con esto tiene que ser una realidad, el hecho de que sí existe una mayor productividad y una mejora en los productos, tendrá que haber un aumento en los salarios, y las posibilidades de crecimiento que requiere el País.

Resulta claro, que las condiciones establecidas por el comercio internacional, obligan a las empresas nacionales a poner una mayor atención en el rendimiento de su personal.

Los avances tecnológicos requieren que el personal de una --empresa, este cada vez más capacitado y pueda desempeñarse en
cualquier tipo de trabajo. En nuestro país, en compensacióna los bajos salarios, se tiene que estipular o acordar la necesaria implantación de cursos de adiestramiento y actualización en todas las empresas.

Dentro del Sistema Educativo Nacional existen varias Instituciones que proporcionan, en atención a las demandas que - la población plantea, servicios de capacitación formal para el trabajo. Destacan los Centros de Capacitación para el trabajo de la Secretaría de Educación Pública y el Colegio Nacional--- de Educación Profesional Técnica (CONALEP).

Existen otras instancias como la UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO y el INSTITUTO POLITECNICO NACIONAL que proporcionan capacitación en forma complementaria y limitada, --como parte de programas de servicios de extensión y educacióncontinua, en algunos casos mediante modelos escolarizados.

Pueden citarse también el INSTITUTO MEXICANO DEL SEGURO-SOCIAL, el INSTITUTO DE SEGURIDAD SOCIAL AL SERVICIO DE LOS -TRABAJADORES DEL ESTADO, El INSTITUTO MEXICANO DEL PETROLEO, -La SECRETARIA DE COMUNICACIONES Y TRANSPORTES DE LA COMISION-FEDERAL DE ELECTRICIDAD, como otras Instituciones capacitado-ras.

Por su parte, el sector privado ha organizado actividades de capacitación con base en los requerimientos marcados por -- la Ley Federal del Trabajo, y si bien las primeras acciones -- fueron dirigidas a satisfacer las necesidades internas de las empresas, actualmente se han establecido diversos mecanismos-- coordinados por diferentes agrupaciones, entidades empresaria- les y asociaciones civiles que han abierto la oferta de sus -- servicios a la Sociedad en general.

No obstante, a los avances en materia de capacitación -de recursos humanos, éstos todavía dejan mucho que desear. En
primer lugar no resultan ser suficientes los lugares en los -que se brinda la capacitación, adicionalmente la demanda de -capacitación se ha orientado substancialmente hacia actividades propias del sector terciario de la economía, generador de
servicios. En segundo lugar, muchos de los servicios de capacitación presentan serías deficiencias principalmente de actualización. Por último, no existe una verdadera aproximación -sistemática entre los centros de capacitación y el sector productivo.

La intervención del gobierno en este aspecto es fundamental, además de la capacitación que se tiene que brindar al - personal que compone el sector público, es conveniente la implantación de cursos de capacitación en las diferentes regiones del país, en los que prácticamente no existen, y que por lo -- regular son las zonas de producción agrícola. La tarea de modernización del campo Mexicano, que ha emprendido el gobierno Salinista, sin duda alguna requerirá de gente capacitada, conocedora de los avances tecnológicos y de su utilidad en el campo, para responder a los objetivos que ha planteado el gobier no y que son; Mayor productividad y mejora en la calidad de - los productos para poder competir en los intercambios comercía les con otros Países. Resulta definitivo con todo esto, la -- creación de cursos dirigidos substancialmente hacia activida-

des de los sectores primario y secundario que incluyan el -manejo de nuevas tecnologías.

Finalmente, la capacitación de los recursos humanos. de una empresa, de un negocio, de una propiedad agrícola, es componente directo de ese proceso de asimilación que requiere el-País. Si el gobierno y las empresas no toman conciencia de --esto, se seguirá dependiendo permanentemente de la transferencia de tecnología del exterior y a un precio muy alto. Parece inminente que aquellas empresas que no puedan pagar el elevado precio, desaparecerán o serán absorbidas por las grandes - corporaciones multipacionales.

4.5 INSTRUMENTOS DE REGULACION, ORIENTACIONY FOMENTO TECNO-LOGICO

El Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994 señala; "la mayor parte de las regulaciones de la actividad económica fuecreada hace ya mucho tiempo. Existen regulaciones que tienen hasta más de cien años en vigencia y, naturalmente no -responden a las condiciones ni a los retos actuales, especial
mente en el marco de una economía abierta a la competencia externa. La regulación excesiva impone costos elevados limita la competencia impulsando los precios a la alza, discrimi
na entre diversos agentes productivos, desalienta la productividad y propicia una asignación ineficiente de los recursos. El exceso de regulación castiga más a los que menos -tienen, afecta principalmente a la pequeña y mediana industria y en general a quienes disponen de menores recursos"(66)

En este sentido, el Plan Nacional de Desarrollo tiene como uno de sus principales objetivos la desregulación económica, así como la creación de nuevos instrumentos de regula--ción acorde con la actual situación económica, y como partede esas condiciones que se tienen que establecer para propiciar y facilitar en este caso el desarrollo tecnológico en nuestro País.

La creación de nuevas leyes no se pueden realizar de mane

⁽⁶⁶⁾ Cfr. Salinas, Carlos "Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994"

<u>Diario Oficial de la Federación México</u>, D.F. 31/06/89 p.31

ra arbitraria sino que deben mantener una absoluta coherencia con las diversas leyes existentes (Leyes fiscales, leyes in-dustriales, leyes de planeación etc.) y que principalmente -- orienten y garanticen apoyo.

A continuación haremos mención, de los principales ins--trumentos de orientación y regulación así como de fomento --tecnológico en nuestro país:

LEY GENERAL DE NORMAS, PESAS Y MEDIDAS.

Esta Ley pretende establecer normas técnicas para procesos y productos, y metrología para control de calidad. Las --normas son especificaciones con carácter oficial, en todos ---aquellos aspectos considerados necesarios para la protección-del consumidor. A su vez la especificación de calidad es la-expresión técnica de los deseos, condiciones o necesidades --que el cliente requiere.

Para esto existen varios tipos de normas que contemplaesta Ley: Normas Industriales: son el conjunto de específicaciones en que se define, clasifica un material, producto o -procedimiento para que satisfaga las necesidades y usos a que está destinado.

Normas Opcionales: Son las que satisfacen los requisitos queestablece la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial para que los solicitantes obtengan Sello Oficial de Garantía en sus productos.

LAS NORMAS OBLIGATORIAS SON:

- -- Las que rigen el Sistema General de Pesas y Medidas.
- -- Las Industriales que la SECOFI fije a los materiales, procedimientos o productos que afectan la vida, la seguridado la integridad corporal de las personas.
- -- Las que se señalan, a juicio de la Secretaria, a las mer-cancias objetos de exportación.
- -- Las que se establezcan para materiales, productos, artículos o mercancías de consumo en el mercado Internacional,-que específicamente señale la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial, cuando lo requieran la economía del ---País o el interés público.

Normas Internacionales, en forma similar a la manera en -que se fijan normas en México, se hace en los demás países -del mundo, por lo que un productor desee exportar requerirá indagar sobre la existencia de Normas obligatorias en el --país en donde desee vender sus productos si no quiere verse sujeto al rechazo correspondiente, sobre todo teniendo en --cuenta que las normas internacionales pueden diferenciarse -en un grado mayor o menor calidad a las normas aplicadas en el país.

LEY PARA PROMOVER LA INVERSION MEXICANA Y REGULAR LA INVER--CION EXTRANJERA.

Esta ley busca controlar el monto y orientación de la par ticipación extranjera. Se establecen en ella bases para untratamiento discriminatorio a distintos tipos de empresas, - aunque con un criterio diferenciador deficiente pues conside ra como nacionales a empresas con un 49% del Capital extranjero.

LEY DE FOMENTO DE LA PROTECCION DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL.

El Senado de la República aprobó y publicó el 27 de --Junio de 1991 esta Ley, con objeto de dar seguridad jurídica
a la inversión; brindar a los negocios establecidos en elPaís, sean nacionales o extranjeros, recursos jurídicos para
defender su propiedad industrial y colocar al país a nivel competitivo con otras naciones del orbe en este terreno.
"Además facilitará la competitividad en los negocios y daráseguridad a los inventores mexicanos ya que empresas e individuos gozarán de la misma protección que se goza en los --países industrializados", así lo afirmó la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (SECOFI).

Cabe señalar que esta nueva Ley abrogó, a otras dos leyes anteriores que regulaban la propiedad industrial como -fueron la Ley de Invenciones y Marcas y la Ley sobre el Control y Registro de Transferencia de Tecnología y el Uso y -explotación de Patentes y Marcas.

Para los efectos de la Ley de la Protección de la Pro-piedad Industrial, se cuenta con la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial la que tiene como principales atribucio

nes; la promoción de las invenciones de aplicación indus--trial y su desarrollo comercial mediante la divulgación de-acervos documentales sobre invenciones publicadas en el país
o en el extranjero; la actualización del directorio de per-sonas físicas o morales relacionadas con estas actividades -la realización de concursos y certámenes relacionados con -esta materia; y asesoría a empresas o a intermediarios finan
cieros.

Además de la Secretaría, se tiene previsto contar en un futuro próximo con la participación del Instituto Mexicanode la Propiedad Industrial que será un organismo descentra-lizado, con personalidad jurídica y patrimonio propio y tendrá entre sus atribuciones: el ser órgano de consulta y apoyo técnico de la Secretaría en materia de propiedad indus---trial; difundir, asesorar y dar servicio al público en esta-materia; efectuar investigaciones sobre el estado de la técnica, y las demás que se requieran para su eficaz funciona---miento.

La ley se encuentra dividida en cuatro grandes rubros -- que son;

INVENTOS, que a su vez incluye a las patentes (que no son más que inventos registrados).

MARCAS, que incluye a los avisos comerciales, nombres -comerciales, denominaciones de origen y los anuncios comercia
les.

TRANSPERENCIA DE TECNOLOGIA, esto incluye a las licencias, --

COMBATE A LA COMPETENCIA DESLEAL. esto incluye a lo que es es trictamente la protección, así como a las sanciones.

En cuanto a los puntos más relevantes, podemos destacar:

- 1.- Las patentes tendrán una vigencia de 20 años improrroga-bles, contados a partir de la fecha de presentación de la solicitud con sus correspondientes pagos;
- 2.- La ampliación del período de vigencia de las marcas a 10años, renovable indefinidamente por lapsos de la misma -duración;
- 3.- Los nombres comerciales podrán recibir protección a ni-vel de todo el territorio nacional, si las empresas los utilizan y publiciten a la misma escala;
- 4.- Los avisos comerciales se protegerán por períodos de 10 años, pudiéndose renovar su vigencia por períodos idénticos.

Así mismo destaca que las invenciones en las áreas tecnologicas en las que actualmente no existe protección de patentes podrán protegerse por medio de éstas, como en el caso dealeaciones, productos químicos y sus especialidades, procesos y productos biotecnológicos, etc. véase art. 20 de la misma-ley. Igualmente esta ley brinda protección a los modelos de utilidad, diseños industriales y a las denominaciones de -- origen.

La nueva legislación, protege también la información es tratégica comercial e industrial que se mantiene con carácter de confidencial al interior de las empresas, previendose sanciones para quienes incurran en la violación de los secretos industriales o comerciales de que se traten; véase Art. 82.

Además de las disposiciones mencionadas, esta Ley estipula medidas de simplificación administrativa que permitiránagilizar los trámites de registros de marcas, patentes, modelos de utilidad, nombres y avisos comerciales, de modo que -los particulares puedan proteger sus derechos de propiedad -industrial de manera expedita.

Véase arts. 179-197. Es importante mencionar también que anteriormente existía un Registro Nacional de Transferencia de Tecnología, en donde se tenían que registrar o dar a conocer todo tipo de invenciones y asuntos relacionados con licencias o convenios. La nueva Ley simplifica todo esto, de tal formaque todo tipo de relación o convenio relacionado con propiedad industrial, se puede realizar de persona a persona o de personas a empresa o visceversa, sin necesidad ya de un órgano intermediario.

Finalmente, mencionaremos que como toda ley, la Ley de Fomento de la Protección Industrial, la respalda también un soporte jurídico internacional y este se compone de:

- 1) .- Convenio de Paris 1883.
- 2) .- Convenio que establece la Organización Mundial

- de la Propiedad Intelectual. Estocolmo, Suecia 14/Julio/1967.
- 3).-Arreglo de Lisboa relacionado a las denominaciones de origen y registro internacional. 31/Septiembre/ 1958.
- 4).-Tratado de Nairobí sobre la protección del símbolo olimpico adoptado en Nairobí el 26/Septiem bre/ 1981.

Esta legislación internacional ya ha sido ratificada por México, y es importante darla a conocer porque son las instancias a las que se puede apelar o acudir cuando no existe un arreglo de acuerdo a las leyes nacionales. Esto por loregular sólo es en casos en donde existan negociaciones con-extranjeros.

Finalmente, es importante decir, que los instrumentos nor mativos y de regulación son parte fundamental de las condiciones que se requieren crear para un desarrollo tecnológico. Sin embargo, la verdadera respuesta de que si se quiere un desarrollo tecnológico en este país está únicamente en la decisión de los interesados.

4.6 DOTACION ADECUADA DE RECURSOS TECNOLOGICOS

Día con día dentro de las diferentes áreas de una empresa, una oficina de gobierno, una universidad, en los diferentes negocios, etc. existe una gran tendencia a la automatización de todos sus procesos. La existencia de sistemas computacionales, de inteligencia artifical, parecen ser el común denominador ya de muchos establecimientos. De ahí, que sea de gran importancia que el profesionista, el empleado, el estudiante, en fin aquellas personas que se encuentran integradasaciertas instituciones cuenten con estos adelantos y empiecen a entablar un contacto directo con el uso de la tecnología.

Resulta evidente, que por el momento no se podrá dejarde seguir importando tecnología de otros países; y de seguir siendo más usuarios que productores o reproductores. Sín embargo, esta es la primera condición para conocer una determinada tecnología, poder asimilarla, y posteriormente tratar de innovar algo. De hecho, en nuestro país y aunque se trata de tecnologías blandas muchas empresas las adquieren, y ya en la actualidad la innovan después de un proceso de aprendizaje, nuevos servicios o productos (como les llaman ellos) para sus --- clientes; este es el caso de los bancos.

Ha resultado de gran ayuda el uso de este tipo de herramientas, principalmente sobresalen las aplicaciones administratiyas, aplicaciones técnicas o científicas aquí por ejemplo se pueden mencionar a los diagnósticos médicos, pronósticos metereológicos, control de trayectorias de satélites etc.

Por último sobresalen las aplicaciones en áreas deportivas.

Sin embargo, así como existen muchos establecimientos -que ya cuentan con estos adelantos, también hay muchos que no
cuentan con ellos.

En este sentido, se tiene que realizar un esfuerzo conjunto -por tratar de proveer o dotar de este tipo de recursos a aque
llas áreas que carezcan de estos insumos y que por su carác--ter estrátegico así lo requieran.

Muchas empresas, Instituciones de la Administración pública, centros de investigación, escuelas, trabajan hoy endía con herramientas muy absoletas, pudiendo ser más dinámicas si utilizan tecnología más avanzada.

De esta manera, se tiene que crear mecanismos a través de solicitudes, concursos, donaciones, para proveer de este tipo de recursos en donde se requiera. En este aspecto, le corres ponde a cada caso particular realizar un estudio de diagnós-tico sobre las carencias de este tipo de equipo y que sus solicitudes de esta forma tengan una mayor formalidad.

La ayuda del gobierno en este sentido, puede estar dirigida principalmente, en establecer convenios y contratos con — las principales empresas que fabrican este tipo de tecnologías para brindar mayores facilidades en la adquisición de estos — insumos, mediante los mecanismos que ya se mencionaron.

Finalmente, todo esto tiene que ir acompañado de una - adecuada capacitación del personal que realice sus labores - con estas herramientas.

4.7 <u>CREACION DE REDES DE INFORMACION ENTRE LOS DIFERENTES --</u>

<u>SECTORES, CONFIGURADOS DENTRO DE TODO PROCESO DE DESARRO-</u>

LLO TECNOLOGICO

Actualmente en México se pueden obtener servicios - de información a través de distintos centros. El Fondo de información y Documentación para la Industria (INFOTEC), fue -- creado en 1974 como un fideicomiso de Nacional Financiera y-- el CONACAT, con el fin de separar las funciones de informa---- ción técnica llevadas a cabo dentro del mismo centro por el -- servicio de Información Técnica. Entre los servicios que --- INFOTEC presta se encuentran:

- -- La consultoría en planeación estratégica, búsqueda de opor tunidades de mercado, factibilidad, ubicación geográfica óptima, recursos humanos y, en general, consultorías en el área económica financiera.
- -- Asesoria técnica en monitoreo tecnológico, diagnóstico tecnico, sistemas computacionales e informática.
- -- Identificación, selección y evaluación de tecnologías;
- -- Gestión en la negociación y comercialización tecnológica;
- -- Capacitación mediante cursos y seminarios en áreas como -planeación estratégica, administración de tecnología y de producción, análisis de productividad y de calidad, así como uso
 de paquetes computacionales; y
- -- Servicios de información cécnica con cobertura y enlace --

con otros acervos, complementada por elementos de accesibilidad y facilidad de búsqueda, así como la búsqueda a requerimientos específicos de la industria. Este servicio se puede-obtener por medio de la afiliación, consultas o convenios.

La gran vinculación lograda por INFOTEC con el sector -industrial ha hecho que sus ingresos se eleven en tal formaque es autofinanciable.

Por otra parte, existe el Sistema de Información Científica y Tecnológica (SICYT) que suministra datos, documentos y bibliografías y alienta el prestamo a intercambio demateriales. Este servicio abrió el paso, durante la últimadécada, al servicio de Consulta a Bancos de Información (SECOBI) que cuenta con acceso a 500 Bancos Nacionales y Extran
jeros que incluyen 250 millones de referencias.

El SECOBI ofrece conocimientos útiles a los usuarios mediante:

- --- Instalación de terminales, asesoría en la consulta de barreras y aplicación del correo electrónico.
- --- Atención al público en general y a otros bancos de información;
- --- Obtención de documentos técnicos y administrativos;
- --- Traducción de documentos;
- --- Cursos de capacitación de operadores;
- --- Suministro de datos en la sala de información y análisis.

 Este sistema posee también modalidades de apoyo, tales-

como: registro de publicaciones períodicas nacionales, catálogo colectivo de publicaciones seriadas, creación y desarr<u>o</u> llo de redes de información y asistencia a bibliotecas.

Sin embargo, estos servicios aún adolecen de ciertos problemas.

El principal de ellos se refiere a su orientación, pues en la mayoría de los casos se encuentran más enfocados a satisfa--cer las necesidades de investigadores, catedráticos y tecnó--logos, funcionando más como bibliotecas, en lugar de respon--der a los requerimientos de las empresas.

En cuanto a INFOTEC, si bien es cierto que es un buen ejem plo de servicio al sector industrial, es evidente que no cubre totalmente las necesidades del sector productivo de todo el país.

En este sentido y como parte de una propuesta, es indispensable la creación de un mayor número de centros de información, pero sobre todo distribuidos geográficamente en las principales zonas industriales del país. Con acervos más actualizados sobre los descubrimientos científicos y las innovaciones tecnológicas de reciente aparición, tanto en el País
como en el resto del mundo. De esta forma el que haya una se
rie de centros de información con una distribución geográfica
sugiere la creación de un conjunto de redes, para el acceso a
la información más yeraz y oportuna.

Es importante que día con día la relación entre los cen--

tros de información aunque en este momento sean sólo los --existentes sea cada vez más estrecha con las empresas, perotambién con las universidades que se han decidido ha emprender un desarrollo tecnológico conjunto. La interconexión -entre este conjunto de sectores es esencial, de ahí la vital
importancia de las redes de información.

Ahora bien, como todos sabemos, el régimen de propiedad industrial brinda un marco de control y protección a todo — tipo de invención. Para esto es necesaria la creación o que se le atribuyen funciones a un organismo del gobierno, con— el objeto primordialmente de órgano central e intermediario— que establezca los nexos entre los centros de información,— las empresas y las universidades (inclúyendo centros de in— vestigación). Con funciones de organización, inspección, ase soría jurídica, para el establecimiento de registros y códi— gos especiales para el acceso a información. Esto con el fin de proteger a los diferentes intereses intelectuales que se—puedan manejar a través de las redes.

Es este sentido, la intervención del gobierno sería muy oportuna, y este órgano central del que hablamos y que contr<u>o</u> laria las diferentes redes de información, podría ser la Secretaría de Comercio o Fomento Industrial, o en todo caso el-Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología, que finalmente se encuentran más relacionados con el ámbito del desarrollo tecronológico.

4.8 DESARROLLO DE UNA CULTURA TECNOLOGICA

Si bien es cierto que el gobierno puede brindar una serie de condiciones, como es el apoyo financiero, incentivos-fiscales, de creación de infraestructura, de leyes de fomento con la finalidad que las empresas emprendan un desarrollo tec nológico. Creemos que esto no será suficiente si al mismo --tiempo no se inicia la gestación de una cultura tecnológica. De lo contrario existe la posibilidad, todo el tiempo, de --seguir observando esa actitud pasiva, sin ninguna reacción a los diferentes cambios por parte de los empresarios. Una actitud que finalmente tiene repercusiones en las universida-des, en los centros de investigación, etc.

Esto se debe esencialmente a la ausencia de una cultura empresarial exportadora, inclinada a enfrentar riesgos y a -- explorar nuevos mercados. Por lo que es necesario en este -- sentido, una gran estimulación mediante cursos dinámicos de-- adiestramiento, de un intercambio permanente de conocimientos con diferentes sectores industriales de todo el mundo, por medio de grandes exposiciones, conferencias, seminarios con lafinalidad de conocer las posibilidades que brinda la inver--- sión en tecnología.

Sin embargo, también se requiere que el desarrollo de una cultura tecnológica sea cada vez más extensiva a todos los -- ámbitos de la sociedad. Una cultura tecnológica que haga -- un llamado principalmente a la "creatividad" sobre todas las

cosas. Una creatividad que se requiere que cada día sea más manifiesta, en todos los sectores de la Sociedad por los gra<u>n</u> des retos que nos esperan.

Indudablemente, las carreras científicas y técnicas ju-garán un papel de gran importancia en nuestro país en los --próximos años. Y probablemente el auge que puedan cobrar estas carreras esté en detrimento de otras como podrían ser las
ciencias sociales, Sin embargo, no olvidemos esto, que la tec
nología se encuentra en todas partes. Y queremos partir de la
idea de que un verdadero desarrollo tecnológico tiene que tener como principales bases la conformación de grandes gruposmultidisciplinarios, es importante, el que haya siempre unagran cantidad de criterios así como la unificación de los mis
mos, con el fin de tratar de buscar que la mayor cantidad debeneficios que pueda brindar la ciencia y la tecnología se -puedan expandir y aprovechar en todo el país.

La preparación de las nuevas generaciones, también seráun factor esencial. Es necesario reevaluar dentro de esta modernización educativa que trata de implantar nuestro actual-presidente, las asignaturas que se imparten a nivel de educación básica y media sobre educación tecnológica. La importancia de la ciencia y la tecnología en la actualidad, debe de ser del conocimiento de todos.

Inculcar a las nuevas generaciones una cultura que tenga como fundamento la creatividad, es sin duda alguna un gran --

paso, que finalmente conducirá a tratar de darle solución ala gran cantidad de problemas con que cuenta el País.

Al hablar de tecnología, hay que insistir nuevamente, no es hablar solamente de tecnología de punta, todo aquello que podamos inventar y comercializar para que posteriormente sea de
uso común, es el principio para tratar de buscar un autosuficiencia tecnológica.

Por último, el que se realicen en la actualidad, y ahora con mayor frecuencia, una serie de eventos, exposiciones, -- conferencias, publicaciones, programas de televisión, promo-ciones todo esto relacionado con la ciencia y la tecnología, sin duda es de gran ayuda para que la sociedad se interese-cada vez más por estos temas. Pensar que con todo esto pode-mos aspirar a ser una sociedad del primer mundo, es algo que esta completamente fuera de nuestro alcance, sin embargo pensar que con todo esto podemos sobrevivir, es definitivamente-ser más realistas.

CONCLUSIONES

Los actuales cambios económicos, de apertura, comercial, de lucha de mercados, obligan a nuestro país a pensar-en las actividades científicas y tecnológicas como una verdadera alternativa de modernización de la planta productiva del país. En efecto, mejorar la inserción comercial supone incrementar la competividad en bienes y servicios. Ello en el mediano plazo sólo se logra incrementando la productividad e -incorporando innovaciones tecnológicas que hagan compatible-el dinamismo exportador y la elevación del nivel de vida de-la población.

En estos momentos, las políticas de desarrollo tecnológico así como sus efectos en la calidad, diseño, procesos
y productos adquieren una gran importancia en la penetraciónde ciertos mercados. Ahora más que nunca y de acuerdo al --compromiso que tiene el país de enfrentar en un futuro próximo un Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá,el apoyo del gobierno debe ser decisivo a las actividades --científicas y tecnológicas.

Resulta definitivo que México no debe tener exclusivamente como bases para su desarrollo y crecimiento económico, sus recursos naturales y su mano de obra barata. Se tiene que crear otro tipo de ventajas comparativas como es -

el desarrollo de industrias intensivas en capital y el uso - del componente tecnológico. Así la formación de ventajas na cionales debe prestar atención a los elementos centrales de- una política industrial, las normas técnicas, la cooperación comercial y técnica entre empresas, la política de inversión extranjera y la política de especialización productiva y comercial.

Sin embargo, ante todo se tiene que considerar que la estructura industrial del país se compone en su mayor par te de micros, pequeñas y medianas empresas, que a su vez lamayoría de estas no se encuentran orientadas a la exporta---ción y no cuentan con grandes recursos financieros, de informática y tecnológicos.

Con base a estas características se tiene que sentar las bases para emprender un desarrollo tecnológico de carácter nacional. Un desarrollo tecnológico que no este basa do exclusivamente en la importación de tecnología, sino delaprovechamiento de los recursos científicos y tecnológicos,—así como de los humanos que se concentran en los centros de investigación, Universidades, firmas de ingenieria y consultoría, y hasta los de las propias empresas etc., con que cuenta el país. Que tenga como principales fines la adaptación. así milación y creación de nuevas tecnologías.

En este sentido, la nueva política que diseñe e -instrumente el gobierno tiene que estar principalmente diri--

gida a un verdadero reconocimiento y aprovechamiento del Potencial del Sistema Nacional de Ciencia y Tecnología ya no-puede ser concebido como un ente aislado y pasívo sino comouna alternativa de progreso económico.

Resulta fundamental que dentro de la estrategia de exporta-ción que esta adoptando el país se empiecen a crear y vender
paquetes tecnológicos de manufactura nacional.

Ahora bien, a lo largo de la investigación, se pudo comprobar que el interés por parte de la industria mexica na en la inversión y fomento a las actividades científicas y tecnológicas ha sido mínimo. Esto ha obedecido como ya se -- dijo anteriormente por las características de las empresas -- mexicanas, pero también por la falta de información y credibilidad en estas actividades porque no brindan resultados -- inmediatos y por la ausencia de una cultura científica y tecnológica.

Esta falta de preparación para el cambio, indudablemente, puede traer graves consecuencias coo podría ser la --quiebra de muchas de las empresas en nuestro país. En este sentido, y a manera de justificación, tiene que existir un -ente que se preocupe por esta situación y que establezca las condiciones adecuadas para propiciar el desarrollo tecnológico; y consideramos que tiene que ser el gobierno.

Un gobierno que corte la distancia entre el discurso y la realidad, que su papel se centre en ser el principal-- organizador, promotor, de las actividades científicas y --tecnológicas. Que las acciones emprendidas por la adminis-tración pública, tengan la tarea de propiciar todo el tiempo
las condiciones adecuadas que incentiven a un desarrollo tec
nológico nacional. Con acciones orientadas a la formación de
recursos humanos; creación de nuevos mecanismos y fórmulas -financieras para el apoyo de la investigación científica y -el desarrollo tecnológico; de apoyo logístico a las entida-des que lo requieran; de asesoría técnica y jurídica a empre
sas que estén decididas a emprender un desarrollo tecnológico; a una descentralización de la Ciencia y la Tecnología y
su aprovechamiento por los estados de la federación. Final-mente, la creación de infraestructura científica y tecnológica será fundamental.

Sin duda alguna, el éxito que pueda lograr nuestrapolítica de desarrollo tecnológico, dependerá del óptimo sistema de comunicación y acuerdos a los que pueda llegar el gobierno, con las empresas, las universidades y los centros deinvestigación.

Cabe señalar, que si bien es cierto, que la mayoría de las empresas que componen la estructura industrial del --país son similares en su dimensión, cada una en particular -tiene sus propias necesidades y por lo tanto responde de di-ferente forma. Habra empresas que requerirán tecnología de -punta, otras sólo requerirán tecnologías de proceso y así ---

sucesivamente. Esto es importante decirlo, ya que el desarrollo tecnológico en este sentido, no permite modelos rígidos y uniformes para todas las empresas. En este punto, resulta imprescindible que se haga presente la creatividad delos principales protagonistas para el diseño, instrumenta--ción, aplicación de modelos y formúlas tecnológicas para las
empresas.

Esto finalmente es lo que permitirá un mayor acercamiento y conocimiento del verdadero potencial de las empresas de nuestro País. De tal forma, que se empiece a crear --una capacidad competitiva, pero no como un resultado lineal --de las actividades en investigación y desarrollo, sino como--producto del grado de articulación productiva y social de la economía.

Además en un contexto internacional caracterizado-por la innovación tecnológica y el cambio en el paradigma --tecnoeconómico, si bien los elementos de la competividad es-tructural se vuelven estratégicos, también es lo que permiteque un país imponga precios si la calidad y la tecnología de
sus productos lo permiten. De ahí la imperiosa necesidad que
las empresas del país comiencen a producir productos de alta
calidad y competitividad.

Por otra parte, lo que es una realidad, es que yano se puede seguir dependiendo tecnológicamente, se tiene que aspirar al logro de una capacidad tecnológica. De lo contrario, esa dependencia a la que se esta sometido, ya no será -con el tiempo únicamente tecnológica sino económica y cultu-ral.

Se trata de ganar tiempo, el dinamismo de las actividades científicas y tecnológicas obliga a ello, ya que sibien es cierto que los resultados de los procesos científicos y tecnológicos son a largo plazo, en la medida en que nose sienten las bases desde ahora, ni se podrán ver nunca dichos resultados, y cada vez más será más amplia la brecha tecnológica que nos separa de otros países.

La ciencia y la tecnología no deben ser concebidas como la panácea que le dará solución a todos los problemas que enfrenta el país; eso sería simplificar la realidad.

La concepción de la ciencia y tecnología en una sociedad como la nuestra, tiene que ser principalmente una alternativapara el mejoramiento económico y por lo tanto para elevar elnivel de vida de la población. En ese último punto, la labor
de la administración pública sera esencial en el sentido deque sus acciones procuren que los beneficios obtenidos de laCiencia y la Tecnología sean aprovechados por la Sociedad engeneral. Como pueden ser los beneficios ecológicos, de sa--lud, en la educación, en el mejoramiento de los productos bá
sicos y secundarios, en el deporte etc.

Finalmente, los resultados que se quieran obtener de la implantación de una política de desarrollo tecnológicoen nuestro país, estarán determinados por la capacidad de -- aceptación por parte de la Sociedad Civil.

ANEXO DE CUADROS

ESTADISTICOS

INDICADORES DE LA CIENCIA

Y L A

TECNOLOGIA EN MEXICO Y EL

MUNDO

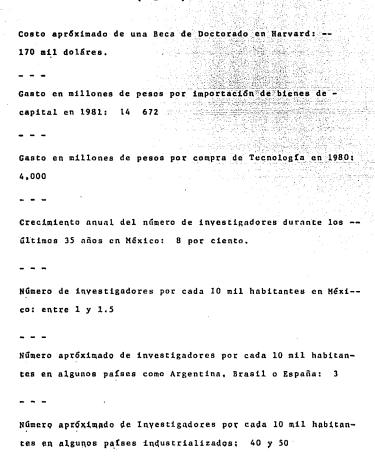
Gasto promedio del Gobierno Federal en C y T entre 1971 y -- 1981, como porcentaje del PIB: 0.39

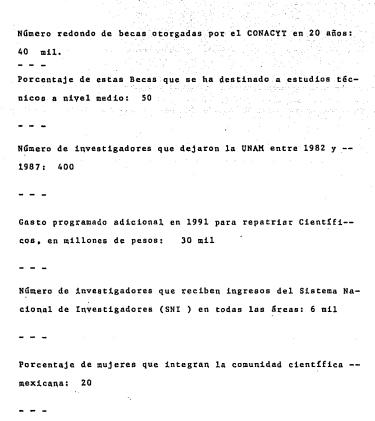
Año y porcentaje en que se ha destinado la mayor suma de recu<u>r</u> sos financieros para la C y T: 1981 con el 0.52 (PIB)

Porcentaje del PIB que se recomienda a las Naciones como ga $\underline{\mathbf{s}}$ to en C y T, según la UNESCO: 1.5

Salario mensual promedio de un investigador calificado en Mé-xico: Entre 800 y 1000 dólares. O sea, entre 2 millones ---400 mil pesos y 3 millones de pesos.

Número de Becas Nacionales que se ocupan para una sola beca-al extranjero, según los montos del CONACYT: 20





Edad promedio de los Científicos en México: entre 36 y 38 --

. años.

Número de Mexicanos Becados que están registrados como estu--diantes en el Extranjero en 1990; 500

Proporción de la infraestructura nacional de investigación que se ubica en la zona Metropolitana de la Ciudad de México: -- 90 por ciento.

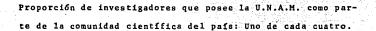
Número de Mexicanos becados que estudian en Estados Unidos: 300

Número de Estudiantes de posgrado que estudian en México --(1989): 49 mil

Número de estudiantes de posgrado que estudian en el D.F. y--el Estado de México: 20 mil (40 por ciento).

Número de doctores producidos por la U.N.A.M, en 1987: 83

Número de estudiantes de posgrado mujeres y hombres en la --U.N.A.M. durante el mismo Ciclo Escolar; 3 mil 85 y 6 mil -602 respectivamente.



Porcentaje (acumulado) de egresados titulados que representan las carreras de Biología, Física, Química y Matemáticas en la U.N.A.M. (1986); 4.

Número de investigadores de tiempo completo del área científica y humanística en la UNAM: 867 y 511 respectivamente.

Proporción del gasto de la U.N.A.M. destinado a la investigación en 1990; 23%

Número de investigadores en América Latina y el Caribe 91986); 100 mil

Número de investigadores en Japón: 400 mil

Porcentaje de investigadores que representa la región Latinoa mericana con relación a la comunidad mundial: 2.4

Porcentaje de artículos científicos publicados en revistas internacionales, generador por investigadores latinoamericanos, entre 1975 y 1984: 1

Número apróximado de científicos contratados por la Compañía

Transnacional DUPONT: 5 mil

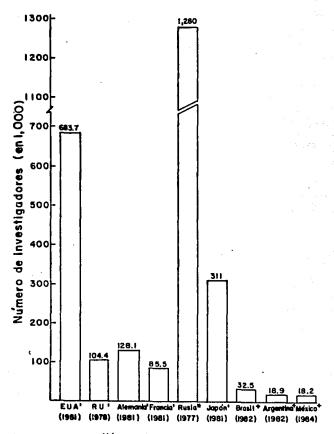
Porcentaje del gasto nacional en C y T por parte de las em-presas privadas en México: 304

Proporción de las tecnologías importadas que provienen de --Estados Unidos: 60 por ciento

Porcentaje de las Tecnologías importadas que provienen de los cuatro países mas importantes de Europa en ese renglón: 15

FUENTE: Indicadores de la Ciencia y la Tecnología en el--
Mundo" "La Ciencia en México" <u>SUPLEMENTO ESPECIAL</u>

EL DIA MEXICO D.F. p.p. 12, 14



- Número de personas empleadas en IDE por país

Fuentes: * Oficina de Ciencia y Tecnología Japonesa, "La ciencia y la tecnología en papel", 1979

^{*}Datos Banco OECD/STHU, Noviembre 1985 .

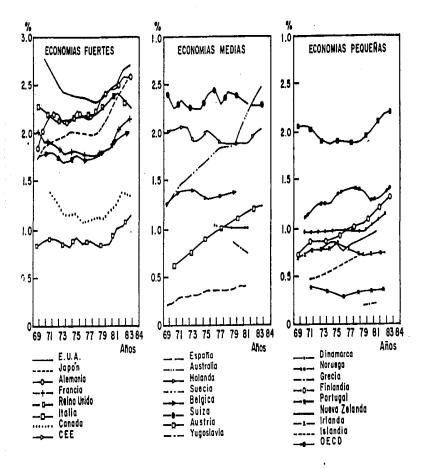
^{*}Citado en: "Tiempos dificiles `yT.en A.L. durante el decenio de 1980 Sagasti Fee.y Coek Ceclila: Grade Lima, Dic.1985

Pais	Investigadores Número Año	Número de Investigadores por cada 100, habitantes	'Gasto total en ID		% de ID	Gasto en ID
			(en mille dólares \$	ones de) Año	en el PIB	Per cápita
Brasil	32,508 (1982)	25.62	1231	(1980)	0.47	9.28
Argentina	18,929 (1982)	64.92	683.7	(1980)	0.58	24.21
México	18,247 (1984)	23.68	841	(1985)	0.53	11.2
Cuba	11,400 (1980)	117.4	196.4	(1983)	0.72	19.82
Perú	4,858 (1980)	28.09	64.2	(1980)	0.30	3.71
Colombia	4,769 (1982).	17.71	42.9	(1982)	0.15	1.60
Venezue 1a	4,568 (1983)	27.86	252.6	(1980)	0.43	16.81
Chile	4,530 (1982)	39.46	98.4	(1982)	0.41	8.57
Uruguay	1,500 (1980)	51.58	12.6	(1980)	0.20	4.35
Paraguay	1,019 (1981)	31.67	4.8	(1980)	0.12	1.52

Fuente: Sagasti y Cook: "Tiempos difíciles en AL durante el decenio de 1980"; Grade Lima, 1985 Dic. 8.

Pais	Gasto por investigador (en dólares)	Investigadores por patente nacional soli-citada.	Gasto en ID per cápita	Gasto por patente nal. solicitada
Brasil	37,873	8.54	10.3	323,435
Argentina	36,119	12.54	24.4	452,932
México	46,089	25.91	11.68	1'194,165
Cuba	17,228	126.60	19.64	2'181,064
Perú	13,221	47.60 ,	3.56	629,319
Colombia	8,869	105.90	1.56	939,227
Venezue 1a	55,297	23.50	16.8	1'299,479
Chile	21,721	32.35	8.2	702,674
Uruguay	8,400	4.43	4.2	37,212
Paraguay	4,710		1.3	-,-

Fuente: Cita anterior

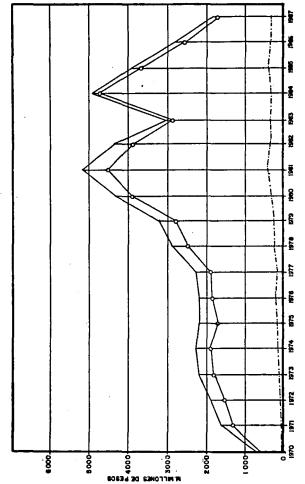


Gráfica - Porciento del PIB dedicado a la investigación y desarrollo.

Fuente: Banco de Datos de OECD/STHU Noviembre 1985.

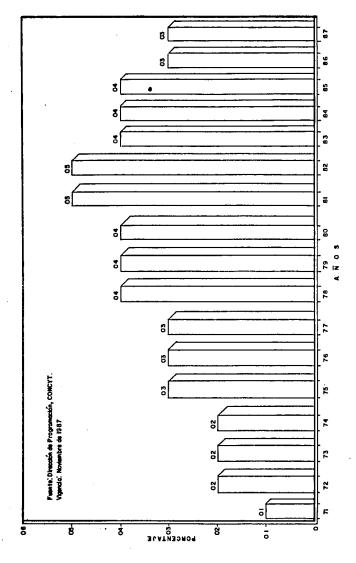
haicadores del gasto en actividades científico-tecnológicas.





Gano Mol. de Clencins y Tacnologia

Gesto del Bobierno Federal en Clenciny Thorologio



B I B L I O G R A F I A

BIBLIOGRAFIA

Alvárez, Réctor "Algunas consideraciones sobre la evaluación del traspaso tecnológico" <u>Articulación tecnológica y productiva</u> Ed. U.N.A.M. México, D.F. 1986 p.p. 129-141

Ballesteros, Carlos <u>La promoción Estatal de la Tecnología</u> --Ed. F.C.P. y S. U.N.A.M. México D.F. 1989 p.p. 79

Barre, Raymond <u>Economía Política</u> Tomo 1 Ed Ariel México 1981. p.p. 214

Cabral, Roberto Industrialización y Política Económica Ed. F.C.E. México 1981. p.p. 235

Castaños, Arturo et al <u>Administración de proyectos de innova</u>
ción Tecnológica Ed. Gernika México 1986 p.p. 149

Cuadernos de Renovación Nacional EDUCACION Y CULTURA Ed.-F.C.E. Héxico 1988. p.p. 124

Cuadernos de Renovación Nacional Apertura Comercial y Moder nización Industrial Ed. F.C.E. México 1988 p.p. 126

Blanco José "El Contexto Internacional" México Hoy Ed. -- Siglo XXI México 1987 p.p. 31

De gortari, Elf La metodología, una discución y otros ensayos sobre el método Ed. Grijalbo México 1980 p.p. 145 DEPI Secretaria Académica del I.P.N. <u>Catálogo de Estudios - de Posgrado</u> Ed. I.P.N. México 1990 p.p. 122

Esteva, José Antonio "Hacia un sistema de indicadores de asimilación tecnológica" <u>Articulación tecnológica y Productiva</u> Ed. U.N.A.M. México 1986 p.p. 143-153

Fanjzabler, Fernando "Reflexión sobre las especificidades de la Industrialización en América Latina" <u>Articulación Tecno-</u> lógica y Productiva Ed. U.N.A.M México 1986 p.p.15-30

Giral, José et al <u>Tecnología apropiada</u> Ed. Alhambra México 1980 p.p. 175

Guadarrama, Roberto "La tercera Revolución Científica y Tec-nológica de la Humanidad" <u>Estudios Políticos</u> Núm. 1 Ed. -F.C.P. y S. U.N.A.M México D.F. 1988 p.p. 4-11

IBAFIN <u>Tecnología e Industria en el Futuro de México</u> Ed. - Ed. Diana México, D.F. 1989 p.p. 222.

Kaplan, Marcos <u>Estado y Sociedad</u> Ed. U.N.A.M. México D.F. 1987 p.p. 223.

Halty-Carrere, Máximo <u>Estrategias de Desarrollo Tecnológi-</u>
<u>co para Países en Desarrollo</u>. Ed. Colegio de México México
1986 p.p. 191

Leyes y Códigos de México Legislación sobre propiedad industrial Ed. Porrúa México 1990 p.p. 550.

Hodara, Joseph Política para la Ciencia y la Tecnología núm

23. Ed. U.N.A.M. México 1986 p.p.23

Malo, Salvador "Sistema Nacional de Investigadores" <u>Ciencia</u>

<u>y Tecnología en tiempos de crisis</u> Ed. SEP México 1988 -
p.p. 91-103.

Martens, Jean Claude El sistema Mexicano- de Ciencia y Tec-nología Ed. Ministerio de Minas e Ridrocarburos Venezuela 1982 p.p. 53.

Martin del campo, Enrique "Política Científica y Tecnológi-ca en los E.U.A." Ciencia y Tecnología en el mundo Ed. --CONACYT México 1982 p.p. 183-201.

Martín del Campo Enrique "Politica Científica en los E.U. y su comparación con las estructuras mexicanas" Ciencia y Tecnología en el mundo Ed. CONACYT México D.F. 1982 p.p.
153-181

RESKALA, HORACIO "La lucha por la hegemonía mundial: el casode los nuevos materiales" Estudios Políticos púm. 1 Ed. --F.C.P. y S. U.N.A.M. México D.F. 1988 p.p. 13-19 SAMUELSON et al <u>ECONOMIA</u> Ed. Mac Graw Hill México --1983 p.p. 1156

SECOFI <u>Informe de labores 1989-1990</u> Ed. SECOFI México --1990. p.p. 37

SUGIURA, YOKO "El Desarrollo de la Ciencia y la tecnología en Japón" <u>Ciencia y Tecnología en el mundo</u> Ed. CONACYT ---México 1982 p.p. 435-499

Poder Ejecutivo Federal <u>Plan Nacional de Desarrollo 1982-1988</u> Ed. Gobierno de la República México 1982. p.p. 179

VILLAREAL, RENE México 2010 Ed. Diana México D.F. 1988 p.p. 399

Poder Ejecutivo Federal <u>Plan Nacional de Desarrollo</u> 1989-1994 Ed. S.P.P. México 1989 p. 143

HEMEROGRAFIA

Ciceri, Norberto "Vinculación Universidad-Industria" Ciencia y Desarrollo núm. 68 jun/86 Ed. CONACYT México. p.p. ---- 55-69

López. Eugenio "Los parques Tecnológicos como instrumentos -- para la innovación" <u>Ciencia y Desarrollo</u> núm. 87 Ec. GONACYT p.p. 115-123.

Pacheco, Teresa "El discurso como instrumento de la política científica en México" <u>Ciencia y Desarrollo</u> núm. 82 -----CONACYT México p.p. 35-47

Secretaría de Comercio y Fomento Industrial "Ley de Fomentode la Protección de la Propiedad Industrial" <u>Diario Oficial-</u> <u>de la Federación</u> Jueves 27/Jun/1991 México D.F. p.p. 31

Secretaría de Programación y Presupuesto. "Programa Nacional - de Ciencia y Modernización Tecnológica" 1990-1994 <u>Diario Oficial de la Federación</u> Jueves 8/marzo/1990 México D.F. ----p.p. 30

Galindo, Carmen "La Ciencia en México suplemento especial del XXIX Aniversario" El día 30/06/91 México D.F. p.p. 19 OTERO, GERARDO "Ciencias, nuevas tecnologías y universidades" <u>Ciencia y Desarrollo</u> núm. 87 Ed. CONACYT Méx<u>i</u>co. p.p. 49-59

Todd, Eugenio "El drama de los jóvenes investigadores" -- EL UNIVERSAL México, D.F. 10-12-90 p.p. 24

Vivanco, Roberto "Aprobada la Ley de la propiedad Industrial" <u>El Economista</u> Viernes 17/Mayo/1991 México D.F. p.p. 1-19

Secretaría de Educación Pública "programa de Modernización Educativa" 1990-1994 <u>Diario Oficial de la Federación</u> ---- 29/01/92 México D.F. p.p. 71.

Giral, José "Visión Empresarial del México Nuevo" <u>Tecnoin-dustria</u> Ed. CONACYT nGm. 1 NOV/DIC 1991 p.p. 6-17

Secretaría de Comercio y Fomento Industrial "Programa para la Modernización y Desarrollo de la Industria M Pequeña y Mediana 1991-1994."- <u>Diario Oficial de la Federación</u> Jueves 16 de Abril de 1991 p.p. 11

AUDIOGRAFIA

SEMINARIO: La innovación Tecnológica en el contexto económico contemporáneo.

"Políticas Públicas y Políticas Tecnológicas"

Pedro Escorsa (Universidad Politécnica de Cataluña, España)

Victor Urquídi (El Colegio de México)

Roberto Villarreal (Dirección General de Desarrollo Tecnolo-gico SECOFI)

"Vinculación Universidad-Industria"
Henry Etzkowitz (N.Y. State University)
Jaime Martuscelli (Centro para la innovación tecnológica)
Leopoldo Rodríguez (Comisión de Tecnología CONCAMIN)

Miercoles 24 de Octubre de 1990.

Auditorio: Nabor Carrillo de la Coordinación de la Investigación Científica, Ciudad Universitaria.

Institución Organizadora: Centro para la Innovación Tecnológico Universidad Nacional Autónoma de México.

CURSO: La Gestión de la Tecnología

Coordinador: Luis Valdes Hernandez

Expositores: Lic. Martin Hernández Lara

Ing. Rafaél del Olmo

Ing. José de Jesús Camacho Sabalza

Lic. Arturo Muñoz Cota

Del 6 al 26 de Octubre de 1991.

Institución Organizadora: Universidad de la Américas A.C. Campus Ciudad de México.