



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

FACULTAD DE CIENCIAS POLÍTICAS Y SOCIALES

LAS RELACIONES COMERCIALES DE
MÉXICO CON EL BENELUX
(1970 - 1984)

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE

LICENCIADO EN RELACIONES INTERNACIONALES

P R E S E N T A :

MARTHA IMELDA VIÑAS MONTIEL



CIUDAD UNIVERSITARIA, D. F.

1991

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN



Universidad Nacional
Autónoma de México



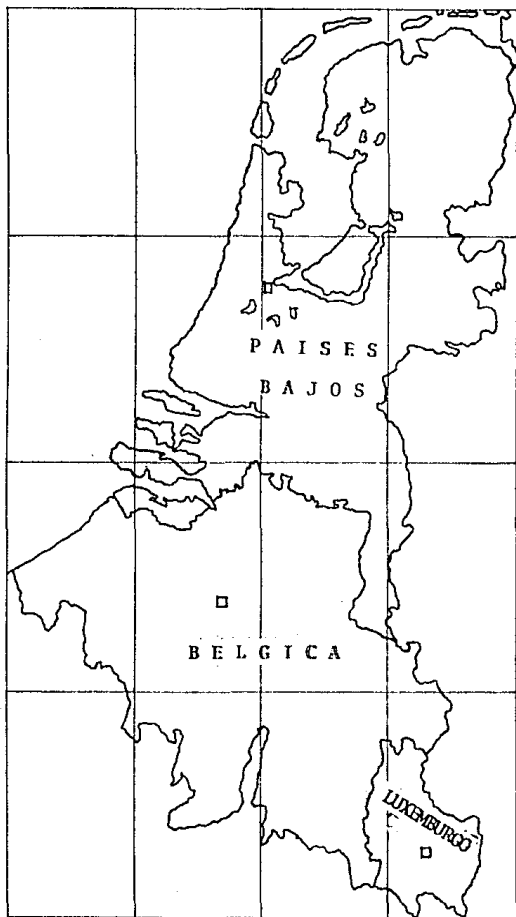
UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

B E N E L U X



I N D I C E

	<u>Pág.</u>
CARATULA.....	I
DEDICATORIA.....	II
INDICE.....	III
PROLOGO.....	IV
INTRODUCCION.....	V

CAPITULO I

LAS RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO

A.- MEXICO Y LA SITUACION ECONOMICA INTERNACIONAL.....	4
1.- LA SITUACION ECONOMICA INTERNACIONAL 1970-1984	4
1.1.- Situación de los países en vías de desarrollo.....	4
1.2.- Situación de los países desarrollados...	12
1.3.- Situación de los países socialistas.....	16
1.4.- Algunos movimientos de recuperación económica.....	17
2.- LA ECONOMIA MEXICANA.....	19
2.1.- El período 1970-1976.....	19
2.1.1.- La política financiera.....	20
2.1.2.- Los precios.....	21
2.1.3.- El endeudamiento externo.....	22
2.1.4.- La política cambiaria.....	23
2.2.- El período 1977-1984.....	26
2.2.1.- La política económica.....	26

Pág.

2.2.2.- El crecimiento económico.....	27
2.2.3.- El boom petrolero.....	30
2.2.4.- La situación económica actual...	32

B.- EL SECTOR EXTERNO DE LA ECONOMIA MEXICANA.....	36
1.- LA POLITICA CAMBIARIA.....	36
2.- LAS IMPORTACIONES MEXICANAS.....	37
3.- LAS VENTAS PETROLERAS.....	38
4.- EL COMERCIO EXTERIOR.....	39
5.- LOS PRECIOS INTERNACIONALES.....	40
6.- EL TURISMO.....	42
7.- LA BALANZA DE PAGOS.....	43
8.- LAS FINANZAS PUBLICAS.....	45
9.- LA DEUDA EXTERNA.....	47

C.- EL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO.....	48
1.- EL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO.....	48
1.1.- La actual economía de México.....	49
1.1.1.- Política Económica.....	50
1.1.2.- Política Fiscal.....	50
1.2.- La balanza comercial de México.....	52
1.2.1.- Las exportaciones.....	54
1.2.2.- Las importaciones.....	58
2.- DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO.....	61
2.1.- Generalidades.....	62
2.2.- Principales bloques económicos con los que comercia México.....	66

	<u>Pág.</u>
2.2.1.- Comercio de México con la Comunidad Económica Europea (CEE).....	67
2.2.2.- Comercio de México con la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC).....	69
2.2.3.- Comercio de México con los países de economía centralmente planificada.....	71
2.2.4.- Comercio de México con la Asociación Latinoamericana de Desarrollo Integral (ALADI).....	74
2.2.5.- Comercio de México con el Mercado Común Centroamericano (MCC).....	76
2.3.- Principales países industrializados con los que comercia México.....	77
2.3.1.- Comercio de México con los Estados Unidos.....	78
2.3.2.- Comercio de México con el Japón.....	80
2.3.3.- Comercio de México con España...	82
2.3.4.- Comercio de México con Canadá...	84
2.3.5.- Comercio de México con el resto del Mundo.....	85
3.- LA POLITICA COMERCIAL DE MEXICO.....	86
3.1.- La influencia de la inflación mundial...	89
3.2.- Reordenamiento de la política económica y comercial de México.....	90
3.3.- Areas de acción.....	92

CAPITULO II

Pág.

LAS RELACIONES COMERCIALES DEL BENELUX

A.- ANTECEDENTES DEL BENELUX.....	95
1.- ANTECEDENTES NACIONALES DEL BENELUX.....	97
1.1.- Bélgica.....	99
1.2.- Países Bajos.....	102
1.3.- Luxemburgo.....	104
2.- ANTECEDENTES ECONOMICOS DEL BENELUX.....	105
2.1.- La década de los 30's.....	106
2.2.- Las ideas filosóficas de los funcionalis tas y los federalistas.....	107
2.3.- La Unión Aduanera Belgo-Luxemburgués....	108
2.4.- La Unión Aduanera del Benelux.....	109
2.5.- La Unión Pre-económica del Benelux.....	110
2.6.- La integración final de la Unión Económi ca del Benelux.....	112
3.- ANTECEDENTES SUPRANACIONALES DEL BENELUX.....	114
3.1.- Las organizaciones supranacionales.....	114
3.2.- Los fenómenos de integración.....	116
3.2.1.- Las economías complementarias...	117
3.2.2.- Las economías no-complementarias	118
B.- EL BENELUX: UNION ECONOMICA DE EUROPA.....	119
1.- CREACION Y OBJETIVOS DEL MERCADO ECONOMICO DEL BENELUX.....	119
1.1.- La creación del Benelux.....	121
1.2.- Los objetivos del Benelux.....	122
1.3.- La razón de ser del mercado económico -- del Benelux.....	125

	<u>Pág.</u>
2.- UBICACION DEL BENELUX EN EL CONTEXTO EUROPEO..	126
2.1.- La relación del Benelux con los principales centros productivos de Europa.....	127
2.1.1.- Rotterdam.....	129
2.2.2.- Ambéres.....	131
2.2.- La relación del Benelux con las actividades secundarias de Europa.....	131
2.2.1.- Los energéticos.....	132
2.2.2.- Las materias primas.....	133
2.3.- La relación del Benelux con las actividades terciarias de Europa.....	133
2.3.1.- El transporte.....	134
2.3.2.- Las actividades administrativas	136
3.- LAS ECONOMIAS NACIONALES DEL BENELUX.....	138
3.1.- La Agricultura.....	140
3.1.1.- Bélgica.....	141
3.1.2.- Países Bajos.....	142
3.1.3.- Luxemburgo.....	144
3.2.- La Industria.....	145
3.2.1.- Bélgica.....	145
3.2.2.- Países Bajos.....	146
3.2.3.- Luxemburgo.....	147
3.3.- Las Cuentas Nacionales.....	149
3.3.1.- Bélgica.....	149
3.3.2.- Países Bajos.....	154
3.3.3.- Luxemburgo.....	156
3.4.- Las Relaciones Económicas Internacionales.....	159

	<u>Pág.</u>
C.- EL COMERCIO EXTERIOR DEL BENELUX.....	161
1.- LA BALANZA COMERCIAL DEL BENELUX.....	164
1.1.- Balanza Comercial de la UEBL.....	166
1.2.- Balanza Comercial de los Países Bajos...	171
2.- DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO EXTERIOR DEL BENELUX.....	174
2.1.- Distribución Geográfica del Comercio Ex- terior de la UEBL.....	178
2.2.- Distribución Geográfica del Comercio Ex- terior de los Países Bajos.....	183
3.- POLITICA COMERCIAL DEL BENELUX.....	188
3.1.- Política Comercial de la UEBL.....	197
3.2.- Política Comercial de los Países Bajos..	201
3.3.- Participación del Benelux dentro del Sis- tema Generalizado de Preferencias (SGP).	209

CAPITULO III

LAS RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO CON EL BENELUX	214
A.- ASPECTOS GENERALES.....	215
1.- DESARROLLO DE LAS RELACIONES COMERCIALES.....	215
1.1.- Relaciones Comerciales de México y la -- Unión Económica Belgo-Luxemburgués.....	215
1.2.- Relaciones Comerciales de México y los - Países Bajos.....	215
2.- ACUERDOS COMERCIALES BILATERALES.....	216
2.1.- Acuerdo Comercial de México con la Unión Económica Belgo-Luxemburgués.....	217

	<u>Pág.</u>
2.2.- Acuerdo Comercial de México con el Reino de los Países Bajos.....	218
2.3.- Acuerdo Comercial de México con la Comunidad Económica Europea y su vinculación con el Benelux.....	219
B. - ANALISIS DEL INTERCAMBIO.....	221
1.- BALANZA COMERCIAL.....	222
1.1.- Balanza Comercial de México con la Unión Económica Belgo-Luxemburgués.....	226
1.2.- Balanza Comercial de México con los Países Bajos.....	234
C. - OTRAS RELACIONES ECONOMICAS.....	243
1.- REUNIONES DE INTERES ENTRE MEXICO Y EL BENELUX	243
1.1.- México y la Unión Económica Belgo-Luxemburgués.....	243
1.2.- México y los Países Bajos.....	248
2.- PRODUCTOS MEXICANOS CON FAVORABLES POSIBILIDADES DE COMERCIALIZACION EN EL MERCADO BENELUX.	253
2.1.- Mercado Belgo-Luxemburgués.....	254
a).- Productos de la Industria Alimenticia.....	254
b).- Productos Minerales.....	254
c).- Productos de las Industrias Químicas y Conexas.....	255
d).- Productos Textiles y sus manufacturas.....	255
e).- Artesanías.....	255
2.2.- Mercado Neerlandés.....	255
a).- Productos de la Industria Alimenticia.....	255

	<u>Pág.</u>
b).- Hilados y Tejidos de Fibras Blandas y Duras.....	256
c).- Productos de las Industrias Químicas y Conexas.....	256
d).- Petroquímica.....	256
e).- Cuero y Calzado.....	256
f).- Productos de Madera.....	256
g).- Productos de las Industrias Manufactureras.....	257
h).- Productos Metálicos.....	257
3.- EMPRESAS CON CAPITALES DEL BENELUX ESTABLECIDAS EN MEXICO.....	258
3.1.- Empresas de capital Belgo-Luxemburgués en México.....	259
a).- En la Industria Extractiva.....	259
b).- En la Industria de la Transformación.....	259
c).- En el Comercio.....	260
d).- En los Servicios.....	260
3.2.- Empresas de capital Neerlandés en México.....	261
a).- En la Industria de la Transformación.....	261
b).- En el Comercio.....	262
c).- En los Servicios.....	263
4.- PRINCIPALES EMPRESAS MEXICANAS EXPORTADORAS AL BENELUX.....	263
4.1.- En Bélgica y Luxemburgo.....	263
4.2.- En los Países Bajos.....	264
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	267
BIBLIOGRAFIA.....	274
ANEXOS.....	284

PROLOGO

Dentro de la década de los ochenta, una de las actividades económicas más importantes para la economía mexicana ha sido, sin lugar a dudas, el fortalecimiento y el incremento de las exportaciones no petroleras; esto es así porque en el comportamiento de la economía mundial, el precio del petróleo y las tasas internacionales de interés entre otros, son factores que están fuera del control de nuestro país y sin embargo tienen gran influencia sobre su economía.

El estudio de este tema resulta de suma importancia para saber el papel que desempeñan los mecanismos de intercambio comercial de los países desarrollados y sus repercusiones sobre las economías de los países en vías de desarrollo. Por ello, este trabajo de investigación trata de analizar el aspecto histórico, económico y comercial de las relaciones comerciales de México con los países del Benelux, así como, la situación y las perspectivas a futuro de dichas relaciones.

En él, se trata de mostrar la importancia de Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo en un contexto de las Relaciones Económicas Internacionales y su comportamiento en el mercado internacional, examinando las características fundamentales

INTRODUCCION

A través de la historia surgen los antecedentes que nos permiten conocer y entender las actuales relaciones comerciales internacionales y su influencia directa sobre los países tanto desarrollados como en vías de desarrollo.

Así, de esta manera, primeramente observaremos la evolución histórica y el marco teórico que conforman las políticas comerciales de nuestros países en estudio.

La comercialización de mercancías se presenta en la sociedad en aquel momento en el cual se da la división social del trabajo como producto de las necesidades que se iban presentando a dichas sociedades en consecuencia de los avances logrados por el desarrollo económico y social y del propio crecimiento de la población. Las operaciones comerciales son realizadas entre individuos, regiones y/o naciones con el propósito de corregir la desviación que se genera como producto de la especialización de la producción en relación con las necesidades diversas del consumo de mercancías, buscando paralelamente un mayor aprovechamiento de los recursos con que cuentan las distintas regiones o naciones.

Por tanto, podemos considerar que el comercio internacional no es más que el intercambio de mercancías entre naciones y es tan antiguo como son las relaciones de producción primitivas. Sin embargo, no obstante que el intercambio internacional de mercancías ha estado presente a lo largo de la historia de las sociedades, sus formas o características bajo las cuales se ha llevado a cabo, se han adecuado en relación al grado de desarrollo y al dominio que han ejercido los países más avanzados sobre los llamados países en vías de desarrollo.

El bloque de países desarrollados ha registrado en las últimas décadas, una expansión interna sin precedentes históricos y las relaciones intrabloque han adquirido una creciente gravitación en el conjunto de las relaciones económicas internacionales; esta capacidad expansiva se apoya, por un lado, en un sostenido crecimiento de la productividad a partir de la penetración del progreso técnico y la ampliación del capital por hombre/trabajo y por otro lado, en la rápida transformación estructural de la economía con el desplazamiento permanente de la fuerza de trabajo hacia los sectores de más rápido crecimiento y mayor productividad.

El incremento del ingreso real provocado por la conver-

de su evolución económica, las políticas comerciales derivadas del mismo proceso regional y su patrón de relaciones económicas al exterior.

Por lo que se refiere al caso particular de México, se pretende difundir los principales datos sobre las transacciones comerciales de nuestro país con los países del Benelux; - analizar los aspectos relevantes de su comercio (análisis que sintetizará la evolución de la balanza comercial durante el período 1970-1984*); explicar lo que la información estadística muestra sobre el tema, así como señalar las principales causas que influyen sobre el comportamiento de nuestro comercio exterior.

Todo ello para demostrar que el mercado Benelux es una alternativa para el desarrollo de las exportaciones mexicanas no petroleras en un futuro inmediato y para la diversificación de sus mercancías en su origen y destino.

* Cifras sujetas a revisión.

gencia de estos dos factores, implica una ampliación permanente del mercado de trabajo dentro de las fronteras de cada país desarrollado. Pero, además, la expansión del trabajo al interior del bloque actúa como un agente adicional del crecimiento de la productividad vía la promoción de economías de escala y especialización, particularmente en las industrias que presentan un mayor proceso dinámico.

En el mundo occidental hay expansión económica y un equilibrio financiero moderado, no obstante, América Latina sufre varias y serias dificultades económicas y financieras y su comercio exterior es estático y aún su poder adquisitivo real disminuye. Ello se debe al empeño en producir productos primarios para exportar además del exceso de oferta de dichos productos primarios que incluye en el descenso de los precios, de donde se deriva una relación de cambio desfavorable frente a los productos industriales y los servicios.

El desequilibrio externo de los países en vías de desarrollo esta causado por su alta propensión a importar, ya que sus importaciones guardan una estrecha relación con su ingreso monetario. Esta falta de equilibrio entre consumo y producción, se debe a la existencia de sectores en la economía que crecen más rápidamente que otros, ya que la técnica y la capacidad productiva no son iguales en todos y, por la interdependencia del sistema económico, los que crecen más rápidamente generan un volumen de demanda que no puede ser cubierto por los de lento crecimiento. Esto se traduce en aumentos de precios y presiones sobre la balanza de pagos, es decir, el desequilibrio externo no es un resultado incidental del desarrollo, sino la característica fundamental.

La estructura del comercio internacional sobre estas bases, agudiza el conflicto entre los países desarrollados y que exportan artículos manufacturados y los que están en vías de desarrollo, exportadores de artículos primarios. La situación de las balanzas de pagos de estos últimos y, consecuentemente, sus tipos de cambio, se encuentran en permanente desequilibrio negativo debido, sustancialmente, al empeoramiento de la relación de intercambio, hecho que repercute seriamente en su desarrollo económico y los bajos niveles de vida.

Batallas por el mercado externo de los productos como -- el café, el algodón, el azúcar, el cacao, las fibras duras, - el plomo y el zinc, afectan sensiblemente a América Latina, - en tanto que los artículos industrializados que se adquieren, disfrutan de una demanda firme y de una relación de intercam-- bio cada vez mejorada.

Por otra parte, las exportaciones de los países en vías - de desarrollo están limitadas por el crecimiento de las econo-- mías importadoras. Más aún, la poca elasticidad de la oferta - y de los productos de exportación provoca, cuando la demanda y - la oferta difieren, fuertes fluctuaciones en los precios, que generalmente afectan gravemente a dichos países.

Las exportaciones mexicanas han sido lo suficientemente - dinámicas para cubrir las deficiencias de los productos cuyo - mercado desaparece o disminuye.

Aunque las exportaciones son poco diversificadas, en -- función de un país desarrollado; en comparación con latinoamérica, México no tiene una fuerte dependencia de uno o dos productos de exportación.

A partir de 1947, con la creación del Gatt, las dificultades impuestas por los países desarrollados al comercio exterior, transforman las relaciones de México con el exterior, esto indudablemente influyó en el índice de crecimiento, - Desde ese año en adelante, en el problema de la estabilidad externa ya no sólo se pretende incrementar las exportaciones, sino también a sustituir importaciones para liberar divisas - a fin de continuar el crecimiento dentro de un marco de esta bilidad cambiaria.

Sin embargo la mayor parte del comercio exterior mexicano se realiza con los Estados Unidos, lo que se traduce en un alto grado de dependencia de nuestra economía. Esta situación ha mejorado durante los últimos años con la recuperación de mercados europeos y en menor parte los asiáticos pero, no obstante, la dependencia de Estados Unidos sigue siendo muy fuerte.

La ampliación del Mercado Común Europeo o la de Estados Unidos, plantea de nuevo el problema de las exportaciones de artículos primarios, en el caso de que los países industrializados no les otorguen las concesiones que les corresponden como países en vías de desarrollo, en el sentido de concederles reducciones arancelarias para sus productos sin exigirles una compensación equivalente inmediata, permitiéndoles continuar con sus protecciones a su industria durante un plazo razonable y complementado con apoyo financiero suficiente para el desarrollo.

El mundo actual tiende hacia un comercio internacional cada vez más libre y cuya antesala la constituyen los mercados regionales que unen a varios países, los cuales se otorgan concesiones mutuas en materia comercial y financiera. Ante esta nueva tendencia liberadora, México no debe quedar a la zaga, practicando una política comercial fuera de tiempo y como simple observador pasivo, de lo que hacen los demás. Es necesario conjugar nuestra política comercial con las bases mismas del desarrollo económico.

Finalmente, en su parte analítica este trabajo se ha dividido en tres partes y su contenido, en la mayoría de los casos, intenta presentarse en forma sencilla y útil, respetando las bases estadísticas pero procurando ampliar y ordenar el formato.

En la primera parte se analizan los aspectos relevantes del comercio exterior de México, documento que sintetizará la evolución de las relaciones comerciales, la economía mexicana y la balanza comercial durante enero a diciembre de 1984 y la comparación con igual período de los años de 1970 a 1983.

Su contenido pretende explicar lo que la información estadística muestra, así como señalar las principales causas que influyen sobre el comportamiento del comercio exterior.

La segunda parte contiene datos generales sobre el comportamiento del comercio exterior del Benelux, de igual forma se sintetiza la evolución de su origen, su situación como mercado económico de Europa y sus relaciones comerciales con el mundo de 1970 a 1984.

Todo ello, se presenta con el propósito de dar una vi---

si3n real y de conjunto de las transacciones comerciales efectuadas por este grupo.

Y la 3ltima parte, pero a su vez la m3s importante, presenta la informaci3n relacionada con las relaciones comerciales de M3xico con el Benelux.

CAPITULO I

LAS RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO

CAPITULO I

LAS RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO

Las negociaciones comerciales de México con otros países y sus procesos de integración han sido una característica tradicional de la política exterior de México. Y ésta a su vez, está ligada de modo indisoluble, a nuestra historia y a la situación internacional del momento.

"... dentro de este orden de ideas, parece innegable -- que cada día se va imponiendo un nuevo estilo de relaciones -- caracterizado por la búsqueda de una mayor comunicación inter nacional". 1/

También, dentro de las relaciones económicas internacionales el advenimiento de las crisis de energéticos y la escasez de ciertas materias primas dramatizó en años recientes la situación mundial, haciendo patente la realidad de una nueva etapa de interdependencia que se agudiza y que nos presenta -- como única alternativa la cooperación entre todas las nacio--

1/ Tello Manuel; La Política Exterior de México 1970-1974; -- Fondo de Cultura Económica, Sección de Obras Políticas y -- Derecho; p.p. 7; México 1978.

nes.

Por otra parte, la economía mexicana ha experimentado un crecimiento continuo y rápido, acompañado de un cambio estructural en el proceso de extensión de su sector externo y de la intensificación de la industrialización como parte de su desarrollo económico. 2/.

Sin embargo, considerando la tendencia que sigue el comercio mundial en la actualidad, México guarda un lugar especial en cuanto a su relación con los diferentes bloques económicos existentes, su grado de participación y la importancia de cada uno de ellos dentro de su comercio exterior.

Esto se explica, debido a que nuestro país ha tomado una clara conciencia de la necesidad de diversificar geográficamente nuestro comercio exterior, principalmente en el origen y destino de sus exportaciones, para reducir la dependencia económica de un solo mercado.

Finalmente, cabe señalar, que en el período que se analiza la relación de intercambio con el exterior mostró un desequilibrio creciente debido a diferentes factores económicos.

2/ PASSIM. op. cit. en la Sección de Bibliografía No. 38.

Aún así, en los últimos tres años - 1982 - 1984-, la balanza comercial de México arrojó saldos positivos sin precedentes.

A. MEXICO Y LA SITUACION ECONOMICA INTERNACIONAL

1. LA SITUACION ECONOMICA INTERNACIONAL 1970-1984.

Durante los últimos quince años han ocurrido transformaciones trascendentales en la economía mundial, entre las más importantes encontramos el advenimiento de las crisis de energéticos y la escasez de ciertas materias primas que agravaron en años recientes la situación mundial. 3/

Esto, a su vez, ha provocado que los países productores de petróleo obtengan disponibilidades financieras con las cuales aseguran el financiamiento de su propio desarrollo y el alcance de sus metas sociales.

Pero, para las economías más débiles y carentes de recursos energéticos, ha ocasionado que a su endeudamiento normal (para salvar su falta de ahorro interno y poner en marcha

3/ Banco de México; Informes anuales: Situación Económica Internacional y Comercio Exterior; Subdirección de Investigación Económica, anexos 1 y 4; México 1973 y 1974. p.p. 47-50 y 95-101.

proyectos de desarrollo) se le hayan tenido que añadir grandes sumas para pagar sus importaciones de hidrocarburos y de alimentos. 4/

Estas naciones suelen, por añadidura, depender de exportaciones de unos cuantos PRODUCTOS PRIMARIOS^(a) sujetos a - - fuertes fluctuaciones de precios y en fecha recientes han visto declinar su relación de precios de intercambio.

Sin embargo, el ciclo económico internacional de los -- dos últimos años se caracterizó por una recuperación que se -- concentró en un reducido número de países industriales (Estados Unidos, Japón y Canadá entre otros) mientras que las economías europeas, si bien crecieron, no alcanzaron siquiera -- las tasas promedio que registraron en la década de los setenta.

4/ Urquidí, Víctor L.; La situación económica internacional y la perspectiva de desarrollo de América Latina; Revista de Comercio Exterior, vol. 32, núm. 3, marzo, p.p. 227-228; - México 1982.

(a) PRODUCTOS PRIMARIOS: Término internacional que se utiliza como sinónimo de materias primas y que son indispensables en las industrias para ser manufacturados. Para ampliar - véase "Resolución sobre venta y distribución de productos primarios"; Acta final de la Conferencia Internacional sobre problemas de la Guerra y la Paz; México 1945.

"... Por otra parte, existe una debilidad en la demanda por los productos primarios, incluyendo al petróleo, atípica de una recuperación de la economía mundial. Asimismo, el desempleo en algunos países industriales continuó incrementándose, lo que propició medidas proteccionistas adicionales a las que se habían adoptado en años anteriores".(5)

Finalmente, en los mercados financieros internacionales las tasas de interés permanecieron a niveles elevados y como resultado de fuertes flujos financieros, los tipos de cambio de las principales monedas experimentaron fuertes movimientos.

1.1.) SITUACION DE LOS PAISES EN VIAS DE DESARROLLO.

De acuerdo a las experiencias históricas, como las de la depresión de los años treinta, los PAISES EN VIAS DE DESARROLLO^(b) sufren repercusiones negativas por la situación económica actual en tanto que su comercio exterior está vincula-

(5) Ibidem. op. cit. No. 1.

(b) PAISES EN VIAS DE DESARROLLO: Término internacional utilizado por la ONU para clasificar a los países según su nivel económico. Para ampliar véase "Resolución sobre venta y distribución de productos primarios"; Acta final de la Conferencia Internacional sobre problemas de la Guerra y la Paz; México 1945.

do estrechamente con las economías industriales.

También, los países en vías de desarrollo no son los --
únicos afectados por la nueva situación energética internacio-
nal, pero si son los que menos capacidad científica y tecnoló-
gica tienen para adaptarse a las diferentes crisis y encare-
cimiento de dichos energéticos. Por lo que sus estrategias-
de desarrollo formuladas anteriormente dentro de marcos dife-
rentes, se ven amenazadas.

Sin embargo, en años recientes algunos países en vías -
de desarrollo (particularmente los asiáticos) se beneficiaron
de una mayor demanda externa por sus productos debido a la in-
tensificación de las tendencias proteccionistas y a que las -
altas tasas de interés absorbieron una importante proporción
de los ingresos de divisas de los países en vías de desarro-
llo. 6/

"... Estos factores, aunados a la contracción de los --
flujos financieros hacia los países en vías de desarrollo y
a la débil recuperación de los precios de las materias, no só-
lo impidieron que las exportaciones se constituyeran en un --

6/ Ibidem. op. cit. anterior.

factor efectivo de impulso al crecimiento de las economías en desarrollo, sino que en algunos casos agravaron las dificultades que éstos enfrentan para cubrir el servicio de sus deudas".(7)

Por consiguiente, los países en vías de desarrollo se han visto forzados cada vez más a acudir al crédito bancario internacional privado, mediante operaciones de corto plazo, a créditos de exportadores y en algunos casos a la colocación de obligaciones en el mercado, a las altas tasas de interés vigentes y a pesar de ello no se advierte ninguna perspectiva alentadora para el financiamiento a largo plazo.

Por otra parte, la acumulación rápida de la DEUDA EXTERNA^(c) por parte de los países en vías de desarrollo, con características de plazo y tasas de interés inconvenientes, se ha convertido en poco tiempo en un obstáculo más para el cumplimiento de los programas de desarrollo y contribuye al financiamiento inflacionario interno de los países.

7/ Ibidem. op. cit. anterior.

(c) DEUDA EXTERNA: Término internacional que se utiliza para definir las obligaciones financieras de instituciones nacionales con respecto a instituciones extranjeras. Para ampliar véase: Banco Mundial y la AIF; "Informe Anual 1966-1967"; capítulo: Deuda externa de los países en desarrollo

"... En cuanto a la situación económica de los países en vías de desarrollo se ha podido apreciar que su crecimiento en los últimos años ha sido importante y en general superior al de otras áreas económicas".(8). Según datos de la CEPAL^(d) el producto interno bruto latinoamericano se ha incrementado aproximadamente a una tasa anual de 5.4% entre 1960 y 1965, del 6.0% entre 1965 y 1970, del 6.6% entre 1970 y 1975 y del 5.1% entre 1975 y 1980, sin embargo, esta tasa descendió abruptamente en el último quinquenio, ya que en el período 1980 a 1984 fue de 1.04% (véase el cuadro No. 1 de los anexos). 9/

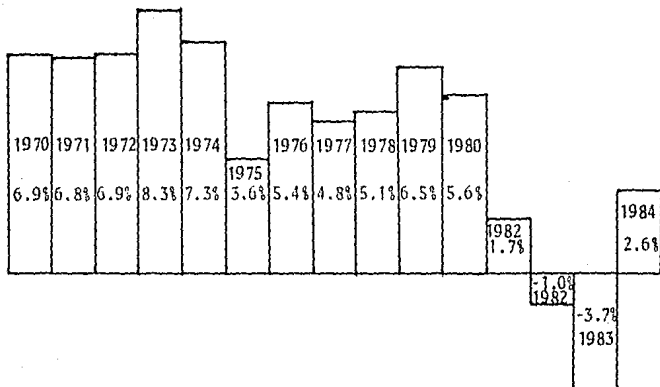
(8) CEPAL; La evolución de la economía de América Latina 1984; documento E/CEPAL/L.250; diciembre 1984.

(d) CEPAL: Comisión Económica de la ONU para América Latina; una de las comisiones económicas regionales de la ONU, -- creada en virtud de la resolución 106/VI del ECOSOC del 5/VI/1948 y que comenzó su actividad con sede en Santiago de Chile en junio de 1948. Para ampliar véase CEPAL; Notas sobre la economía y el desarrollo de América Latina; núm. 121 al 125; 1972.

9/ CEPAL; Balances preliminares de la economía latinoamericana; Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas, documentos informativos; p.p. 13 a la 19; diciembre de 1982 y 1984.

TASA DE CRECIMIENTO DEL PIB LATINOAMERICANO

1970 - 1984*



* 1984: Los datos correspondientes a este año son provisionales.

FUENTE: ONU, Anuario estadístico de América Latina 1984.

Las exportaciones latinoamericanas de bienes y servicios se incrementaron de 18,200.4 millones de dólares en 1970 a 111884.4 millones en 1980, para descender a 94,790.0 millones en 1984; pero las importaciones de bienes y servicios, incluidos los intereses sobre la deuda, pasaron espectacularmente durante el mismo período, de 18,802.0 millones de dólares a 121,380.0 millones en 1980, para luego reducirse a 57,170.0 millones en 1984. Tan sólo en 1978 a 1980 su crecimiento real

fué de 65% (véase el cuadro No. 2 de los anexos).10/

El déficit global latinoamericano de balanza de pagos - en cuenta corriente aumento de 3,389.5 a 40,890.2 millones de dólares entre 1970 y 1981, para reducirse a 3,090.0 millones en 1984 y el endeudamiento externo bruto total llegó en 1984 a 360,170.0 millones de dólares (véanse los cuadros Nos. 3 y 4 de los anexos).11/

1.2) SITUACION DE LOS PAISES DESARROLLADOS.

En cambio, los países de elevado desarrollo industrial (entre los que se encuentran los países del Benelux) han sorteado en buena medida los trastornos ocasionados por el mayor costo real de la energía gracias a cierta flexibilidad de sus economías, a su capacidad financiera que les ha permitido aumentar su propia producción de petróleo y gas, a su base tecnológica necesaria para desarrollar otras opciones distintas a los hidrocarburos y "... a las medidas de racionalización --

10/ CEPAL; Anuario Estadístico de América Latina 1984; Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas, documento informativo; p.p. 13-380. diciembre 1984.

11/ CEPAL y FMI; Estadísticas Financieras Internacionales; - passim. op. cit. en el pie de pag. 1.

en el consumo de energéticos por unidad de producto generado".

(12)

Si bien, no han podido absorber todavía el incremento de precios reales del petróleo ocurrido entre 1978 y 1979, -- puede considerarse que superaron mejor el alza inicial de los precios de 1973 y 1974.

El estancamiento actual de las economías de los países industrializados obedece en parte al proceso de absorción del impacto de los precios del petróleo establecidos por la OPEP^(e) en 1979 y en 1980 y a otras varias causas que han provocado la actual recesión que sufren.

Entre ellas destacan el mantenimiento de altos montos de gastos militares, cuyo efecto es inflacionario, el debilitamiento de la productividad y la falta de adaptación de gran

(12) URQUIDI, VICTOR L.; La situación económica internacional; conferencia sustentada en el VI Congreso Nacional de Economistas del Perú; Lima, Perú 1981.

(e) OPEP: Organización de países exportadores de Petróleo; fundada en 1960 durante la Conferencia de Bagdad, convocada a iniciativa de Irak; sus miembros son: Abu-Dabi, Arabia Saudita, Argelia, Emiratos Arabes Unidos, Indonesia, Irak, Irán, Kuwait, Libia, Nigeria, Qatar y Venezuela.

des sectores industriales a los ajustes que impone el desarrollo tecnológico a la competitividad de industrias como la siderúrgica, la de automotores, la electrónica y otras.

Las economías por lo tanto se han replegado y en ellas se han seguido políticas monetarias y financieras restrictivas, que han desalentado la inversión o aumentado en exceso su costo.

Al no haberse combatido integralmente los factores inflacionarios, o al haberse tomado medidas monetaristas que sólo restringían la demanda, el resultado a corto plazo ha sido la elevación de tasas de desempleo a niveles alarmantes, una sucesión de cierres de fábricas y quiebras y el desaliento a la inversión, todo ello sin borrar del horizonte una perspectiva inflacionaria que perjudica el buen funcionamiento de las economías en general y "... afecta gravemente las economías familiares de las grandes mayorías".(13)

La inestabilidad monetaria y financiera internacional ha contribuido también al estancamiento de las economías de los

(13) Ibidem. op. cit. No. 4.

países desarrollados. No existen ya reglas del juego y los organismos internacionales se han visto rebasados por nuevos mecanismos e instituciones sobre los que ejercen escaso control. Los cambios acentuados en las tasas de interés, en los tipos de cambio y en los flujos financieros favorecen a la especulación y no a los procesos de inversión ordenados.

En los países de elevado desarrollo industrial el panorama es de estancamiento o lento crecimiento de sus economías y este fenómeno se observa en las tasas de inflación que generalmente son mayores al 10% anual y en donde las tasas de desempleo oscilan entre el 7% y el 10% de la fuerza de trabajo.

El crecimiento real del PIB^(f) en los países desarrollados será del orden del 2 al 3% anual en los próximos años (ya es en la actualidad la tasa de cero o negativa en algunos). Ello afecta, sin duda, las perspectivas para los países en vías de desarrollo en función de sus posibilidades de incremento a las exportaciones y de obtención de financiamientos en condiciones adecuadas (véase el cuadro No. 5 de los anexos)

14/

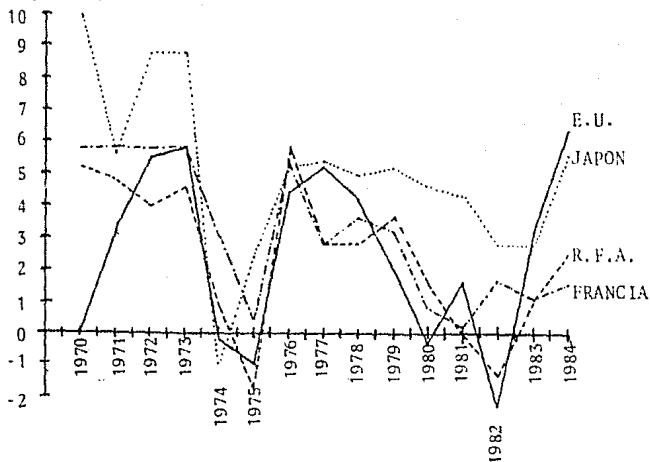
(f) PIB: Producto Interno Bruto; en los países desarrollados se conoce como Gross National Production (GNP)

14/ OECD; National Accounts y Economic Outlook 1984; The organisation for economic co-operation and development, No. 36, p.p. 7-10, Paris, France.

PIB DE LOS PRINCIPALES PAISES DESARROLLADOS

1970 - 1984*

% CRECIMIENTO



* 1984; Estimaciones preliminares sujetas a revisión.

FUENTE: OECD, National Accounts and Economic Outlook 1984.

1.3) SITUACION DE LOS PAISES SOCIALISTAS.

La crisis internacional actual es la de más agudas registradas en los últimos cincuenta años "... y no se preven solu

ciones inmediatas o a corto plazo".(15). Esta crisis afecta tanto a las economías de mercado como a las de planificación socialista cuyo comercio exterior ha estado integrándose en forma creciente a las primeras y que dependen, en cierta medida, de su acceso a los mercados financieros para su propio desarrollo.

1.4) ALGUNOS MOVIMIENTOS DE RECUPERACION ECONOMICA.

A partir de 1983 la economía mundial comenzó a mostrar señales de recuperación, al revertir la tendencia recesiva -- del último año. Los países industrializados crecieron alrededor del 5.0% en 1984 y del 2.8% en 1983, mientras en 1982 -- habían registrado una ligera contracción del 0.7% y en los -- años anteriores sus tasas anuales promedio de crecimiento fué de 1.6%.

La recuperación se manifestó principalmente en Estados- Unidos (6.7%), Japón (5.7%) y Canadá (.4.2%), mientras que en el resto de los países europeos fué más modesta. El mejoramiento económico generalizado de las naciones industriales --

(15) Ibidem. op. cit. No. 12, p.p. 229.

fué alentado, principalmente, por los resultados de las políticas económicas adoptadas por estos países.

"... Desde 1979 el principal objetivo de esas economías ha sido contener la escalada de precios, así, en 1984 uno de sus principales logros consistió en bajar su inflación, medida por los incrementos en el DEFLACTOR(g) del producto nacional-bruto de 8.5 y 7.0% en 1981 y 1982, respectivamente, a un nivel promedio de alrededor del 5.2% en 1983 y 5.0% en 1984". - (16)

"... En los principales países industrializados persistió el problema del desempleo, que aumentó de una tasa del 8% en 1982 al 14.9% en 1983, aunque bajó a un 11.1% en 1984. Únicamente en Estados Unidos, Canadá y Japón la recuperación económica pareció ser lo suficientemente consistente para tener efectos favorables en la ocupación, en tanto que en el resto de los países industrializados el desempleo se mantuvo eleva-

(16) Banco de México; Informe Anual 1984; Banco de México, S.A. p.p. 19; México 1985.

(g) DEFLACTOR: Mecanismo utilizado por un gobierno para corregir los peligros de la inflación o para hacer más atractivas las exportaciones, a fin de remediar un desequilibrio de la balanza de pagos. Para ampliar véase -- KEYNES, J.M.; Teoría General de la Ocupación, el interés y el dinero; Fondo de Cultura Económica 1936.

do". (17)

2. LA ECONOMIA MEXICANA.

A lo largo de los últimos años, la economía mexicana ha tenido que corregir una serie de desajustes básicos, para lo cual ha buscado fortalecer los elementos estructurales del -- aparato productivo nacional, que permitieran ensanchar las -- perspectivas económicas del país y tratando de liberar el sistema económico de rigideces conceptuales y operativos ya obsoletos.

Sin embargo, se han demarcado dos etapas completamente diferentes y donde la misma situación internacional ha tenido gran repercusión financiera sobre nuestra economía.

2.1) EL PERIODO 1970-1976.

Durante el período comprendido entre 1970 y 1976, la -- economía mexicana se enfrentó a un estancamiento tanto de las inversiones en los sectores de energéticos, petroquímica básic

(17) OECD; Economic Outlook 1984; Tomo 36, p.p. 21, Paris, France.

ca, materias primas para la industria y la agricultura, la siderúrgica y los fertilizantes. Existiendo principalmente un estrangulamiento en el sistema de transporte marítimo y ferrocarrilero.

2.1.1.) LA POLITICA FINANCIERA.

La necesidad de contar con mayores recursos económicos para realizar el programa de inversiones públicas que las situaciones descritas requerían, obligó a llevar la política de financiamiento a nuevas dimensiones por lo que se refiere a aspectos tributarios, precios y tarifas del sector público, crédito interno y financiamiento externo.

El crecimiento de algunas actividades productivas mantuvieron el relativo dinamismo de la economía en general, "... Como es el caso de los productos minerales no metálicos (9.6% de crecimiento promedio anual); transportes (9.5%); productos metálicos (8.2%); productos químicos (8.1%); construcción -- (7.0%); textiles y prendas de vestir (6.6%); y productos metálicos básicos (6.2%) en contraste, por ejemplo, con la insuficiencia del crecimiento agrícola que fue sólo del 0.9% o de la pesca que creció 2.8% promedio anual". (18)

(18) IMCE; Seis años de Comercio Exterior 1970-1976; Instituto Mexicano de Comercio Exterior; p.p. 22; México 1976.

Sin embargo, a partir de 1972, como consecuencia de la crisis del Sistema Monetario Internacional y de la inflación generalizada, los precios mundiales de los productos básicos del comercio internacional, tanto primarios como industriales, se elevaron sustancialmente; esto afectó seriamente a la economía mexicana en 1973 y 1974, pues debido a la insuficiencia en la producción interna, hubo necesidad de importar alimentos y petróleo con que se acentuó dramáticamente el tradicional desequilibrio negativo de la balanza comercial del país.

2.1.2) LOS PRECIOS.

Así, el continuo aumento de los precios de los bienes de importación, la presión del gasto interno, los factores especulativos, los ajustes salariales y el aumento de los impuestos indirectos al consumo, mantuvieron la presión de alza de los precios internos, superior al que mostraron los precios en los principales mercados de nuestras exportaciones, lo que llevó a una pérdida de la competitividad de los productos mexicanos frente al exterior.

2.1.3) EL ENDEUDAMIENTO EXTERNO.

"... En 1974 el déficit externo fué de más 2,500 millones de dólares, financiado en su mayor parte con un incremento del endeudamiento público externo, que pasó de 5,700 millones de dólares en 1973 a 7,891 millones en 1974. El déficit en cuenta corriente durante 1975 se incrementó en un 42% y -- llegó a 3,643.4 millones de dólares, financiado también, en -- casi un 80% con nuevos endeudamientos del exterior".(19)

A este endeudamiento mayor externo contribuyó también - la disminución relativa en el crecimiento de los ingresos al país por otros conceptos, fuentes coadyuvantes del financiamiento del déficit, tales como el turismo, que mostró una tendencia de crecimiento moderado en el período, especialmente - en estos últimos años, debido a la reducción en los presupuestos familiares en países habitualmente generadores del turismo y que afectó los flujos internacionales de ese sector, actividad que representó para el país el segundo rubro de importancia de los ingresos en cuenta corriente.20/

(19) Idem. op. cit. anterior.

20/ Banco de México; Informe Anual 1976; Banco de México, --- S.A., Quincuagésima octava Asamblea General Ordinaria de Accionistas; p.p. 20-70, México 1976.

Por el lado de los egresos se registraron aumentos importantes, además de los mencionados en las importaciones de mercancías, en "... las salidas de los dividendos, intereses y otros pagos por concepto de la inversión extranjera directa, que registraron un incremento promedio anual del 13.3% de 1970 a 1975. Los egresos por turismo aumentaron a una tasa media anual del 18.6% durante el mismo lapso; los intereses sobre deudas oficiales en un 28%; las transacciones fronterizas en un 9.8% y los pasajes internacionales en un 20% promedio anual en el período considerado".(21)

2.1.4) LA POLITICA CAMBIARIA.

En 1976, se acentuaron las presiones sobre la estabilidad del peso mexicano a pesar de que la tendencia al crecimiento del déficit comercial comenzó a ser corregida; durante los primeros ocho meses del año el crecimiento de las exportaciones fué de 13.5% y el éxito de las medidas adoptadas para racionalizar las importaciones, así como un mejor desempeño del sector agropecuario, permitieron que el déficit comercial observara una disminución del 8.4%. Sin embargo, presiones -

(21) Idem. op. cit. No. 18, p.p. 23.

que no provenían fundamentalmente de la situación de la balanza comercial sino de factores no conciliables con el tipo de cambio vigente en tal período, tales como "... la salida de divisas y capitales, la especulación desmedida y las presiones externas sobre la estabilidad, llevaron a las autoridades hacendarias a la decisión de abandonar, a partir del 31 de agosto de 1976, el tipo de cambio del peso mexicano vigente - desde abril de 1954".(22)

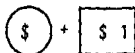
Con esta decisión se esperaba evitar un sacrificio inútil de las reservas para financiar la especulación monetaria, recuperar y preservar la competitividad de los productos mexicanos en el exterior; fomentar la producción nacional y mejorar la situación de la balanza de pagos.

(22) Declaraciones hechas por el titular de la S.H. y C.P., el 31 de agosto de 1976 a todos los medios informativos del país.

PARIDAD DEL PESO MEXICANO RESPECTO AL DOLAR DE
ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

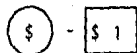
1820 - 1976*

1820 - 1874



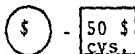
El peso vale
más que un -
dólar.

1875 - 1917



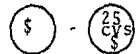
El peso vale
menos que un
dólar.

1920 - 1935



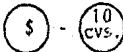
El peso vale
menos de 50
cvs. de dólar.

1938 - 1950



El peso vale
menos de 25
cvs. de dólar.

1954 - 1976*



El peso vale
menos de 10
cvs. de dólar.

* A partir del 1o. de septiembre de 1976 el peso mexicano en
tró en flotación.

2.2) EL PERIODO 1977 - 1984.

El año de 1977 fué de ajustes importantes; su evolución estuvo determinada, principalmente, por la secuela de las dificultades económicas y de otra índole que tuvieron lugar en 1976, así como las acciones llevadas a cabo por el gobierno - para restaurar la confianza del público en la estabilidad del valor del peso y, de esta manera hacer posible la adopción de un patrón de crecimiento rápido y sostenido.

2.2.1) LA POLITICA ECONOMICA.

El juego de estos elementos y el éxito de la política económica en cuanto a reducir la inflación, explica que conforme transcurrió el año de 1977, la economía evolucionó de una situación inicial caracterizada por una notable caída en el nivel de la actividad económica y altas tasas de inflación, a otra, al final del período, en que el ritmo de la inflación se redujo sensiblemente y se anunciaba un repunte en el nivel de la actividad económica. Por otra parte el producto per capita se redujo y la tasa de desempleo aumentó considerablemente; esto fué, la economía se movió en forma significativa hacia la superación de la crisis enfrentada en 1976. 23/

Una vez superados los problemas de corto plazo derivados del ajuste económico posterior a la DEPRECIACION^(h) cambiaria de 1976, el país decidió impulsar vigorosamente el crecimiento de la economía.

Esto estimuló a la demanda agregada que marcó el principio de la recuperación económica en 1978, fué consecuencia -- tanto de la reactivación del gasto público como del incremento de la demanda privada. El gasto privado reaccionó con --- gran rapidez, especialmente el destinado a la expansión de la capacidad productiva. También se produjo un rápido aumento - de las importaciones que permitió incrementar, en un lapso re lativamente corto, la disponibilidad interna de bienes y ser- vicios.

2.2.2) EL CRECIMIENTO ECONOMICO.

En consecuencia, 1978 fué un año en que se obtuvieron - un alto crecimiento económico y una reducción en el ritmo de -

23/ Banco de México; Informe Anual 1979; Sexagésima Primera Asamblea General Ordinaria de Accionistas; p.p. 24-27, - México 1980.

(h) DEPRECIACION; Cambio en el valor de una moneda mediante - el cual la moneda en cuestión resulta más barata, es decir, tiene un valor de cambio más pequeño, en función de las monedas extranjeras.

aumento de los precios; "... el incremento del PIB pasó de 3.4% en 1977 a 8.1% en 1978, mientras que los precios al consumidor se redujeron de un 20.7% a un 16.2% en el mismo lapso". (24)

A esta situación y al rápido crecimiento económico de los años siguientes, contribuyeron de manera significativa varias acciones de política económica emprendidas desde entonces.

Un vigoroso programa de inversiones públicas dirigidas a expandir el sector petrolero fué puesto en movimiento. "... las grandes obras de explotación, extracción y refinación del petróleo, así como las ampliaciones de la planta petroquímica básica, fueron objeto de una parte importante del gasto público y estimularon significativamente la inversión privada". (25) También se realizaron esfuerzos considerables para fortalecer la infraestructura del país y para hacer llegar los servicios de salud a una parte importante de la pobla

(24) Idem. op. cit. anterior p.p. 28.

(25) Idem. op. cit. No. 23, p.p. 28 y PEMEX; Memoria de Labores 1977-1981.

ción.

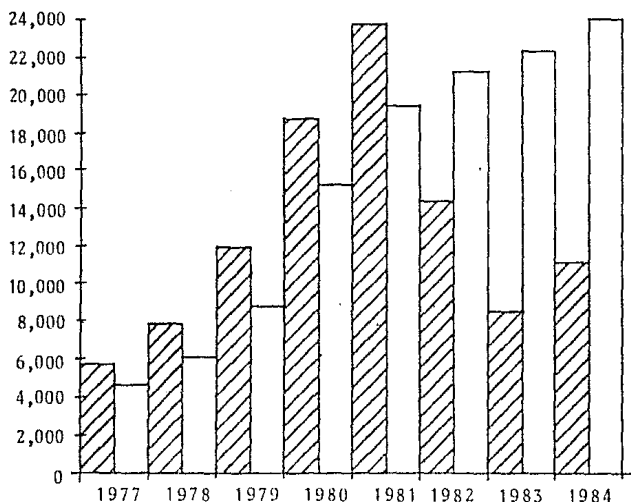
El ritmo de crecimiento de la economía se hizo factible por un aumento sin precedente para importar, derivada del incremento de la exportación petrolera, de la activa contratación de crédito externo ante una amplia oferta y del alza general que experimentaron los precios de nuestras exportaciones hasta 1980. De 1978 a 1981, las importaciones de mercancías se incrementaron a una tasa anual de 43.5% en promedio (véase el cuadro No. 8 de los anexos) de modo que al terminar ese cuatrienio el valor de las importaciones de mercancías -- fué más de cuatro veces mayor que en un principio. Sin embargo, las presiones sobre la planta productiva existente y algunos CUELLOS DE BOTELLA⁽ⁱ⁾ se hicieron cada vez más patentes, por lo que la inflación aumentó.

(i) CUELLOS DE BOTELLA: Estrangulamientos.

MOVIMIENTO DE EXPORTACIONES E IMPORTACIONES

DE MEXICO

(1977 - 1984)



▨ Importación

□ Exportación

FUENTE: IMCE, Boletín Mensual de Comercio Exterior de México.

2.2.3) EL BOOM PETROLERO.

Los recursos adicionales percibidos por el sector público como resultado de la actividad petrolera tuvieron un doble

efecto, por una parte, se registró un aumento relativo del -- sector público en la economía por la mayor participación del petróleo en el PIB del país. Y por otra parte, se notó que -- mientras aumentaban los ingresos por las exportaciones del -- petróleo, las demás percepciones del sector público se rezaga ron notablemente.

En parte, los rezagos mencionados se produjeron en virtud de que la magnitud de los ingresos por las ventas de petróleo permitieron posponer decisiones de aumentos de precios y tarifas. Esta situación se tradujo en incrementos en los subsidios otorgados a distintos sectores de la economía. De hecho una importante parte de la transferencia de los recursos petroleros al resto de la población se realizaron principalmente a través de los subsidios otorgados a los productos básicos. 26/

Al evitar presiones inflacionarias de efecto inmediato, posponiendo el aumento de los precios y tarifas, en realidad se estaba fomentando un mayor consumo presente (y menor inflación aparente) a costa de uno menor en el futuro (y mayor inflación posterior), ya que se estaba difiriendo un ajuste acu

26/ Idem, op. cit. No. 23. p.p.67-69.

mulado en el nivel de precios.

Esto fué factible en virtud de la utilización intensa - de la deuda externa y de la base monetaria como fuentes de fi nanciamiento. Por lo tanto, esta política propició una ten-- dencia hacia un mayor desequilibrio estructural de las finan-- zas del sector público en el mediano plazo y serias repercu-- siones financieras para el país más adelante.

2.2.4) LA SITUACION ECONOMICA ACTUAL.

En este momento, México atraviesa por la crisis económi-- ca más profunda registrada desde hacía varias décadas. La -- caída del nivel de actividad económica durante 1982 y 1983 es la más severa desde la depresión de los años treinta y esta - recesión se combina con tasas de inflación y reducciones de - los salarios reales que superan por mucho las ocurridas duran-- te la segunda guerra mundial y la inmediata postguerra.

La crisis constituye, además, la culminación de un proce-- so de deterioro de largo plazo en que los sucesivos ciclos económicos han terminado en recesiones cada vez más severas y han estado acompañados de tasas de inflación cada vez más al-- tas, con déficit fiscales y en cuenta corriente de la balanza

de pagos (no petrolera) cada vez mayores. (Obsérvese el cuadro de la siguiente página).

Este estado de depresión con HIPERINFLACION^(j) se relaciona con un conjunto de factores diversos tales como:

- A). Un contexto internacional desfavorable caracterizado desde 1979-1980 por una fuerte tendencia al alza de las tasas de interés sobre la deuda externa, y, desde mediados de 1981, por la caída de los precios de exportación del petróleo con la consiguiente reducción de las ventas al exterior.
- B). La reversión endógena del ciclo de expansión iniciado en 1978 con la explotación masiva y acelerada de los recursos petroleros del país; y
- C). Las características de la política económica adoptada desde principios de 1982 para enfrentar los desequilibrios en la balanza de pagos en cuenta co

(j) HIPERINFLACION: Inflación extremadamente rápida. Tasa de inflación tan alta que la gente no está dispuesta a retener dinero a causa de la rapidez con que disminuye su valor. (K. Lancaster).

INDICADORES BASICOS EN TRES CICLOS
ECONOMICOS
(1963 - 1984*)

PERIODO	1963/1971	1972/1977	1978/1984
MAXIMO DE LA TASA DE INFLACION.	5.6	30.4	90 a 100
MAXIMO DE LA TASA DE CRECIMIENTO	11.7	7.6/8.5	9.2
MINIMO DE LA TASA DE CRECIMIENTO	3.4	2.1/3.4	5.0/7.0
MAXIMO DEFICIT EN CUENTA CORRIENTE (PIB)			
SIN PETROLEO	3.5	5.4	11.0
CON PETROLEO	3.5	5.0	5.2
MAXIMO DE DEFICIT FISCAL (% PIB)	3.1	7.5	16.5

* 1984: Estimaciones preliminares sujetas a revisión.

FUENTE: S.P.P. y Banco de México, S.A.

rriente y en las finanzas públicas que exacerbaron durante el período anterior al auge petrolero.

Las devaluaciones y la política fiscal restrictiva han determinado una brusca aceleración de la inflación a niveles hiperinflacionarios. Por una parte, la tasa de inflación --- anual de los precios al consumidor pasa de 28% en 1981 a 59% en 1982, entre 80.2 y 88.0% durante 1983 y se estanca en un - 59.2% en 1984. También, los principales impulsos a esta aceleración provinieron de las maxidevaluaciones de 1982 y de la revisión política de los precios y tarifas del sector público. Y por otra parte, al igual que las variaciones de las tasas de interés, los cambios en el precio de las divisas ejercen una influencia sobre la tasa de inflación a través de su papel en la formación de las expectativas inflacionarias y -- del impacto que ejercen a través de los costos de las importaciones y los precios agrícolas internos.27/

27/ Banco de México; Informe Anual 1984; Sexagésima Sexta -- Asamblea General Ordinaria de Accionistas; p.p. 36; México 1985.

B. EL SECTOR EXTERNO DE LA ECONOMIA MEXICANA.

A lo largo del período 1970-1984, también el sector externo de la economía mexicana ha sufrido los procesos de desequilibrio y de reajuste provocados por las crisis de 1976 y 1982 a través de los programas económicos implementados por el gobierno.

Las acciones emprendidas durante estos años permitieron no sólo realizar importantes avances, sino también fortalecer a la economía para poder sortear las fuertes crisis financieras vividas.

Así, reconociendo las causas de las crisis y la urgencia de controlar dichos factores, el país ha puesto en marcha un programa inmediato de reordenación económica que permitirá mantener una mejoría a corto plazo.28/

1. LA POLITICA CAMBIARIA.

La apertura de la economía mexicana está relacionada --

28/ Opiniones externadas por diferentes funcionarios de la Secretaría de Hacienda, el IMCE y del Gobierno Federal - publicadas en los diferentes medios de comunicación del país.

profundamente con la transformación de la riqueza petrolera en bienes y servicios y que tuvo consecuencias de suma importancia, por lo que, cuanto más importante es el sector externo de la economía se torna más necesaria una política cambiaria que mantenga una relación adecuada entre los costos internos y los externos.

Sin embargo, la mayor inflación experimentada en el país respecto a la registrada en el exterior, ocurrió mientras el tipo de cambio se mantenía estable o con un ligero desliz, provocando una sobrevaluación creciente del peso en 1980 y 1981.

2. LAS IMPORTACIONES MEXICANAS.

La pérdida de competitividad de los productos mexicanos en el exterior y la intensa actividad económica interna, reflejaron un virtual estancamiento de las exportaciones no petroleras, las cuales prácticamente no aumentaron durante el período 1979-1981.

De esta forma, la evolución de la relación de precios entre México y el exterior estimuló también un extraordinario crecimiento de las exportaciones a partir de 1978. La susti-

tución de importaciones que ocurre normalmente cuando el tipo de cambio es adecuado, lo que no aconteció bajo las circunstancias imperantes, dió lugar a la intensificación de presiones proteccionistas internas y a cuantiosas corrientes de importaciones de todo tipo; "... tales importaciones incluyeron bienes de dudosa necesidad y superfluos, además del contrabando de mercancías que adquirió proporciones masivas".(29)

La sobrevaluación gradual del tipo de cambio fue un factor decisivo para las mayores adquisiciones de activos externos de todo género (como bienes raíces y activos financieros) por parte de mexicanos, las cuales desempeñaron un papel importante en los acontecimientos que precipitaron la crisis financiera de 1982.

3. LAS VENTAS PETROLERAS.

Los ingresos de las ventas al exterior de PEMEX aumentaron a un ritmo mucho más dinámico que el volumen de dichas ventas, debido al fuerte incremento experimentado por los pre

(29) Banco de México; Balanza Comercial de México 1970-1984; - Cifras Históricas; Banco de México, S.A.; p.p. 63, México 1985.

cios del petróleo en el mercado mundial entre 1979 y 1980; -- "... en estos dos años el precio promedio del crudo exportado creció más del doble y los ingresos por este concepto pasaron de 3.8 miles de millones de dólares en 1979 a 9.4 en 1980".

(30)

4. EL COMERCIO EXTERIOR.

No sólo los precios del petróleo se incrementaron, también aumentaron los de otros importantes productos de exportación como el café, la plata y el algodón y lo hicieron a un ritmo superior al de los precios de productos de importación. El resultado fué una mejora drástica de los términos de intercambio del comercio exterior del país en 1979 y 1980; esto es la relación de precios entre los productos exportados y los importados se volvió sumamente favorable a México en este período.

El ajuste de la economía a este notable ascenso del flujo de ingresos del exterior se produjo de inmediato. En contraste con lo sucedido en otros países exportadores de petró-

(30) PEMEX; Informe de Labores 1977-1981; p.p. 79; México -- 1982.

leo, que acumularon enormes excedentes de divisas cuando se elevaron los precios del crudo, México invirtió los recursos del petróleo y además, utilizó financiamiento externo adicional por montos muy importantes. El déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos creció 2.7 veces entre 1978 y 1980, proyectando una fuerte tendencia al desequilibrio externo. --
31/

Así, la mayor apertura hacia el exterior (que se dió -- más por un incremento de las importaciones ante la magnitud de los recursos petroleros, que como resultado de una política comercial) combinada con la sobrevaluación del tipo de cambio, amplificó la magnitud del desequilibrio externo del -- país. A pesar de la mejora en los términos de intercambio, -- la economía se hizo más vulnerable respecto a las perturbaciones provenientes del resto del mundo y menos eficiente para -- generar divisas en sectores distintos del petróleo.

5. LOS PRECIOS INTERNACIONALES.

Las naciones productoras del petróleo expandieron su --

31/ Banco de México; Reunión Anual de los Accionistas del -- Banco de México, S. A., Sexagésima Segunda Convención, -- p.p. 47; México, D.F. 1981.

gasto o incrementaron sus reservas para absorber los flujos financieros adicionales obtenidos por el alza de los precios del crudo, los países industrializados tomaron medidas de ajuste - para hacer frente al mayor costo del petróleo. Dichos países reaccionaron aplicando medidas restrictivas y proteccionistas, con el fin de contener las presiones inflacionarias y de preservar, al mismo tiempo, los niveles de empleo internos. El resultado fue una severa contracción de la actividad económica mundial, que comenzó en 1980, continuó durante 1981 y se agudizó considerablemente en 1982 "... el producto nacional bruto - de los países industrializados más importantes, comprendidos - entre ellos los del Belex, que entre 1976 y 1979 se incrementó en promedio del 4.1%, en 1980 y 1981 aumentó sólo 1.2% y en 1982 fué negativo en un 0.2%". (32)

Al actuar sobre la demanda agregada, las políticas restrictivas de los países industrializados causaron una importante reducción en los movimientos del comercio mundial. Se estima que entre 1980 y 1982 éste no aumentó, mientras que en los cuatro años anteriores había experimentado un incremento promedio de casi el 7%. 33/

(32) ONU; European Yearbook 1983.

33/ Idem, op. cit. No. 31. p.p. 52.

Las consecuencias de la recesión económica de los países industrializados sobre los principales productos de exportación de México fueron muy significativos. Desde luego, el principal renglón afectado fué el de las ventas de petróleo -- crudo al exterior, que en 1981 constituían ya una proporción -- muy elevada de las exportaciones totales de mercancías. El -- precio del energético comenzó a debilitarse desde el primer -- trimestre de 1981, y el volumen de las exportaciones cayó sustancialmente hacia mediados del año, todo lo cual significó -- una violenta reducción de los ingresos de divisas por dicho -- concepto.

6. EL TURISMO.

También se vieron seriamente lesionados los ingresos -- derivados de otras importaciones. El turismo, actividad que -- tradicionalmente había significado una fuente importante de -- divisas para el país y que resentía ya los efectos de la sobrevaluación del peso, se vió igualmente perjudicado por la depre -- sión económica y el desempleo en las naciones industriales.^{34/}

Ya desde la segunda mitad de 1980 había comenzado a sen

^{34/} Idem, op. cit. No. 31, p.p. 63.

tirse la influencia de la contracción mundial. Sin embargo, el alza de los precios del petróleo ocurrida en ese año, fue mucho más importante que la reducción experimentada por otros conceptos en cuanto a los ingresos generados, de manera que el efecto neto sobre los términos de intercambio resultó sumamente favorable para el país. Fué al año siguiente, en 1981, cuando sobrevino el rápido deterioro de esta relación.

7. LA BALANZA DE PAGOS.

México no había experimentado en un lapso tan corto -- fluctuaciones así de intensas en las relaciones de precios de los productos de intercambio comercial con el exterior.

Por otra parte, la estrategia anti-inflacionaria adoptada desde 1980 en la mayoría de los países industrializados, se apoyó más en políticas monetarias y crediticias restrictivas que en austeridad fiscal durante 1981. En los Estados -- Unidos, la política monetaria ocasionó una caída de la liquidez que redujo la oferta de dinero y de crédito en términos -- reales. Este factor, junto con la persistencia de cuantiosos déficits fiscales y de expectativas inflacionarias, mantuvo -- las tasas de interés a niveles sumamente elevados.

La tasa preferencial de los bancos norteamericanos, -- por ejemplo, fluctuó alrededor de un nivel de 20% en la primera mitad de 1981, pese a que la inflación continuaba disminuyendo. Se observaron tasas reales de interés sin precedentes desde la década de los treinta, que influyeron para que el dólar se revalorara respecto de las principales divisas euro--peas, presionando al alza de las tasas de interés en otros - países industrializados.

Para México, el resultado fue que se incrementaron extraordinariamente las erogaciones por concepto del servicio - de la deuda y se afectó aún más la capacidad del país para -- competir en los mercados internacionales, debido a que el peso también se revaloró en relación con monedas distintas al - dólar.

Los efectos desfavorables en los términos de intercambio, que se reflejaron en menores ingresos por concepto de exportaciones, aunados al fuerte aumento del costo del crédito externo, tuvieron consecuencias sumamente nocivas sobre la balanza de pagos. La severidad del problema fué aún mayor, dados los defectos estructurales de la balanza de pagos derivados de la sobrevaluación del tipo de cambio.

Ante esta situación, hacia mediados de 1981 se adoptaron disposiciones correctivas, "... con el propósito de absorber en alguna medida las influencias negativas sobre el déficit financiero del sector público provenientes del exterior. En primer término, el gasto presupuestal autorizado para la segunda mitad del año se redujo en un 4%, con lo cual se pretendió realizar un ahorro de 90,000 millones de pesos. Al mismo tiempo, se introdujo el mecanismo de permiso previo para un amplio grupo de productos de importación y se incrementaron algunos aranceles. En segundo término, también se aumentaron en más del 100% los precios internos de la gasolina (estos aumentos fueron hacia finales del año) y del diesel, en un esfuerzo por corregir la reducción del precio real de estos productos ocurrida desde 1977" (35)

8. LAS FINANZAS PUBLICAS.

A pesar de ello, los desequilibrios interno y externo persistieron. Frente a las presiones sobre las finanzas públicas derivadas de un gasto en continua expansión y una caída de los ingresos públicos, que se habían tornado sumamente dependientes del petróleo, las medidas de ajuste adaptadas --

(35) Idem. op. cit. No. 31, p.p. 52.

fueron insuficientes "... el déficit financiero del sector público en 1981 fué dos veces mayor en términos reales que el correspondiente al año anterior, llegando a una relación sin precedente respecto al PIB de 14.5%".(36)

El gasto público permitió mantener una demanda interna muy alta, que a su vez sostuvo un nivel de producción igualmente elevado. Al mismo tiempo, este nivel implicaba un mayor desequilibrio de la balanza de pagos, ya que sólo con un incremento muy considerable de las importaciones podía lograrse un ritmo de la actividad económica semejante al de años anteriores. Por ello las perspectivas de la cuenta corriente se hicieron muy desfavorables.

Cuando a mediados de 1981 se produjeron simultáneamente reducciones del precio y del volumen de las exportaciones petroleras, la situación de la cuenta corriente se deterioró aún más. En estas condiciones, se generalizaron las expectativas de que el tipo de cambio se tornaría insostenible en los niveles entonces vigentes y, en consecuencia, hubo un rápido incremento de la dolarización en los depósitos bancarios, así

(36) Idem. op. cit. No. 31. p.p. 52.

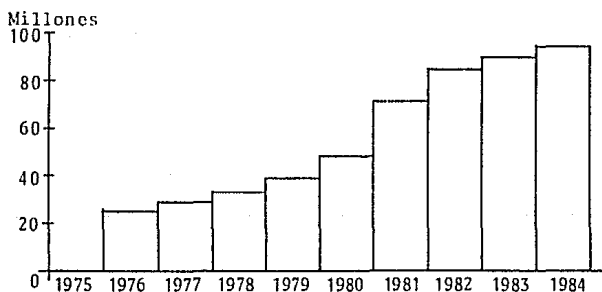
como fugas de capital de magnitud importante.

9. LA DEUDA EXTERNA.

La ampliación del déficit público causada por un nivel de ingresos petroleros menor al previsto y las presiones sobre la balanza de pagos originada en un creciente déficit en cuenta corriente y en substanciales fugas de capital, condujeron a la contratación de una deuda pública externa por casi 20,000 millones de dólares (los cuales se consiguieron en el segundo semestre de 1981); de esta manera, el país utilizó más recursos externos en ese año que en todo el período 1975 - 1980 (véase el cuadro No. 10 de los anexos).

DEUDA EXTERNA DE MEXICO

1975 - 1980



FUENTE: CEPAL, Balance Preliminar de la Economía Latinoamericana 1984.

Las medidas con las cuales se intentó resolver la problemática de 1981 fueron insuficientes y, en algunos casos, generaron nuevas dificultades. Así, el aumento del endeudamiento externo y el corto plazo al cual fué contratado parte sustancial del mismo, determinaron un gran incremento de la carga financiera por concepto de pago de intereses y de amortización, a la vez que deterioraron las posibilidades de utilizar ulteriormente el crédito externo como instrumento de política económica.

C. EL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO

1. EL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO.

En tiempos recientes la política gubernamental en materia de comercio exterior se ha caracterizado por dos notas -- particularmente alentadoras: en primer lugar, las metas por lograr parecen haberse identificado ya con toda claridad y en encuentran aceptación general; y en segundo lugar, se han realizado esfuerzos persistentes y continuados para alcanzar esas metas. La diversificación geográfica y por productos de nuestras exportaciones, así como la elevación de su contenido manufacturero, y la sustitución de importaciones y el control - selectivo de las mismas se admiten ya en todas partes como --

condiciones ineludibles para lograr un mayor dinamismo del sector externo de nuestra economía y superar algunos de los obstáculos que detienen nuestro desarrollo.

1.1) LA ACTUAL ECONOMIA DE MEXICO.

El desplome en el ritmo de la actividad económica de México, la notable aceleración en la tasa de aumento de los precios y serias dificultades en la operación de los mercados cambiarios y financieros, son las características que destacan el comportamiento de la economía nacional en los últimos años. -- Así, la combinación de todos esos factores provocó una fuerte contracción en el volumen de las transacciones mexicanas en el exterior.^{37/}

De ahí que, a pesar de que en el lapso 1970 - 1984 las autoridades gubernamentales pretendieron que las acciones en materia comercial se integrasen a la estrategia del desarrollo global nacional, los esfuerzos para apoyar las exportaciones no petroleras tuvieron frutos limitados. Incluso, la política cambiaria fué el factor de ensanchamiento del saldo negativo -

^{37/} Imce; Boletín Mensual de Comercio Exterior de México; -- Sector Comercio y Fomento Industrial, varios números 5 - al 98, México.

en el período 1976 - 1981 de la balanza comercial (véase el cuadro No. 8 de los anexos).

1.1.1) POLITICA ECONOMICA.

También se llevó a cabo un proceso de liberación tendiente a propiciar una mejor asignación de recursos. La mayor apertura al exterior, sin embargo, fué indiscriminada, lo que unido a la sobrevaluación de la moneda, también estimuló el rápido crecimiento del desequilibrio comercial.

1.1.2) POLITICA FISCAL.

Asimismo, la política fiscal en materia comercial actuó aisladamente; no se atacaron otras áreas de la economía para mejorar la productividad y no se hizo nada para racionalizar el PROTECCIONISMO^(k). Por ello se puede decir que algunos de los factores económicos adversos al desarrollo del comercio ex

(k) PROTECCIONISMO: Llámese así al conjunto de medidas adoptadas por un país para favorecer el desarrollo artificial de su riqueza. Las medidas más frecuentes adoptadas se basan en el alza de los aranceles aduaneros a fin de que el precio de las mercancías importadas, sea igual o superior al de las producidas en el país. También se dan primas a la exportación o se exime de tributos a ciertas industrias o se subvecionan determinadas producciones.

terior de México fueron los siguientes dentro de este período:

- a). Insuficiente apoyo para mejorar la infraestructura física orientada al comercio exterior.
- b). El establecimiento de convenios bilaterales y multilaterales entre México y terceros países y organismos internacionales, sin orientación económica y sin instrumentos prácticos para concretar programas de intercambio.
- c). Dependencia de un solo mercado comprador y vendedor (Estados Unidos), que sometió el intercambio a sus movimientos cíclicos.
- d). Un creciente proteccionismo en el mercado internacional y cotizaciones en descenso para los principales productos importados.
- e). La existencia de un mercado interno en expansión hasta 1981, que no favoreció la creación de excedentes exportables ni estimuló a las empresas a participar en el mercado internacional.
- f). La pérdida de competitividad de la industria nacional ante el avance interno de los precios y escaso crecimiento de la productividad. Las devaluaciones de 1976 y 1982 resultaron insuficientes para compensar dichos fenómenos.

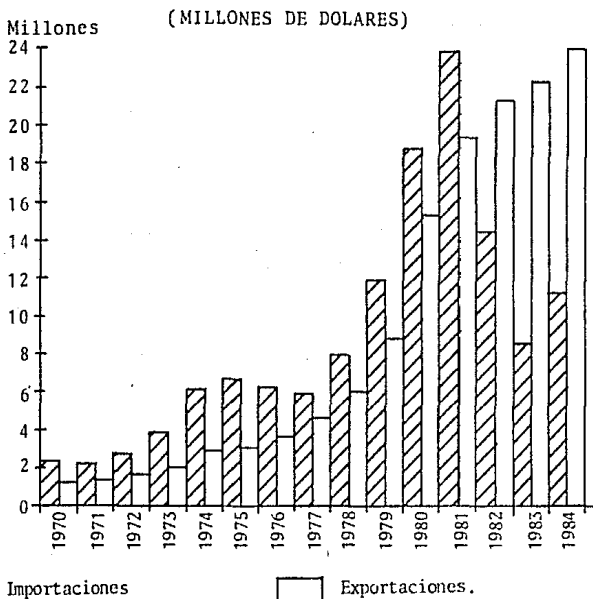
1.2) LA BALANZA COMERCIAL DE MEXICO.

Así y todo, el receso que experimentó la economía en -- los últimos años modificó radicalmente la situación de la balanza comercial de 1982 a 1984. Con la caída vertical de las adquisiciones externas y el control estricto de las mismas -- (vía permisos previos); el ajuste significativo de la paridad de la moneda; el establecimiento de controles cambiarios y la insuficiencia de divisas, el tradicional déficit comercial se convirtió durante los años 1982, 1983 y 1984 en superávit. Este hecho se debió principalmente al lograrse la reactivación -- de las exportaciones no petroleras, especialmente las manufacturas, así como una mayor agilidad en el proceso de sustitu- -- ción de importaciones.

De este modo, se puede afirmar que la balanza comercial de México en el período 1970-1984 muestra un cierto dinamismo ya que sus transacciones totales de exportaciones e importaciones fué constante. Las primeras pasaron de 1,289.6 a 24,053.6 millones de dólares y las segundas de 2,328.3 a 11,254.3 millones de dólares (véase la gráfica siguiente para conocer el comportamiento de dichas transacciones).

MEXICO: BALANZA COMERCIAL

1970 - 1984



FUENTE: IMCE, Boletín Mensual de Comercio Exterior de México. 1985.

Este crecimiento extraordinario es atribuible tanto a los factores externos de demanda de precios que favorecieron en determinados momentos nuestras ventas al exterior, como a las condiciones favorables que mostraron los principales ru-

bros de nuestra oferta nacional exportable.

1.2.1) LAS EXPORTACIONES.

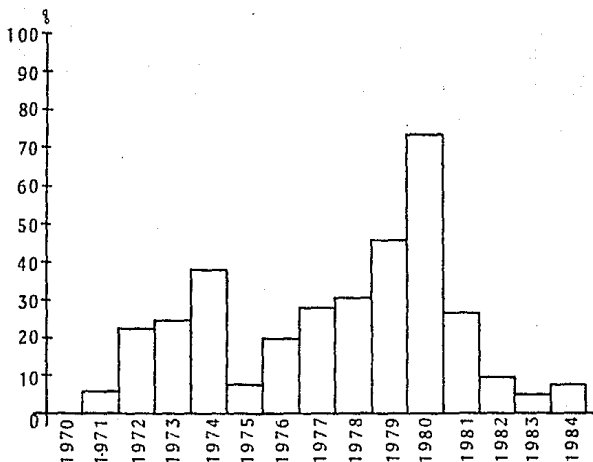
Si bien las exportaciones aumentaron por encima de todo precedente, superando circunstancias adversas de insuficiencias en la producción interna y recesión en los mercados internacionales, no hay que omitir que el ritmo de crecimiento de las exportaciones que se venía registrando en el lapso 1970 - 1974 (del 17.9%), se vió afectado al presentarse en 1975 condiciones internacionales de marcada recesión que redujeron sensiblemente el crecimiento de las ventas al exterior, que mostraron durante ese año un modesto crecimiento de 7.3% para que -- después en el período 1976 - 1980 obtuvieran nuevamente un ritmo creciente que llegó a ser de 39.1%; para verse nuevamente -- disminuídas a un 12.2% en el período 1981-1984 por la crisis mundial existente.38/

El cuadro No. 8 de los anexos, nos ejemplifica más ampliamente estos movimientos; así observamos que los incremen-

38/ IMCE; Comercio Exterior de México; Boletín Mensual No.98. Instituto Mexicano de Comercio Exterior, p.p. 26, México 1985.

tos sustanciales que se presentaron durante este periodo -- 1970-1984 fueron del orden de 22.0%, 24.3% y 37.7% respectivamente. Por último en el lapso 1981-1984 el ritmo de crecimiento bajó a 26.8%, 9.3%, 5.0% y 7.8% respectivamente.

MEXICO: TASA DE CRECIMIENTO DE LAS
EXPORTACIONES MEXICANAS
1970 - 1984
(PORCENTAJES)



FUENTE: IMCE, Boletín Mensual de Comercio Exterior de México - 1985.

Con todo ello, durante este período que se analiza fué posible colocar en el mercado exterior además del alto volúmen del petróleo, productos que antes, o no se compraban a México o el valor de esas adquisiciones carecía de importancia como resultado de la alentación de exportaciones no-petrole--ras.

En estos años se observó que varios productos agropecuarios, minerales y manufacturados aumentaron sustancialmente su valor exportable, como es el caso de los siguientes productos que elevaron sus ventas anuales por más de mil millones de dólares: petróleo y productos metálicos, maquinaria y equipo industrial. Muchos otros mostraron incrementos por más de cien millones de dólares, entre otros, los siguientes: Productos de derivados del petróleo; alimentos, bebidas y tabaco; productos - minerometalúrgicos; café crudo en grano; gas natural; side- - rúrgicos; manufacturas de minerales no metálicos; minerales me tálicos y metaloides; petro-químicos; textiles y prendas de -- vestir; productos químicos; ganado vacuno; algodón y tomate.

De acuerdo al cuadro No. 11 de los anexos, el total de la distribución de las exportaciones de acuerdo a su actividad económica de origen fué, durante el período 1970 - 1984, de la

siguiente manera: los productos agrícolas y silvícolas tuvieron una fuerte reducción en su participación en las exportaciones - totales ya que bajaron del 35.3% en 1970 al 7.0 en 1981 y al -- 5.4% en 1984; en cuanto al sector ganadero, apícola, caza y pesquero, su participación ha sido recesiva ya que en 1970 era del 2.3%, del 0.5% en 1981 y del 0.7% en 1984; en lo referente a la industria extractiva también se observa una ligera baja en su - participación que fué del 7.0% en 1970, del 3.5% en 1981 y del 2.2% en 1984 de los productos no petroleros, pero en cuanto al sector petrolero éste ha tenido una rápida y vertiginosa expansión desde 1975 y que obtuvo su índice más alto en 1982 al al-- canzar el 75.8% del total de las exportaciones mexicanas; por - último, el sector manufacturero ha tenido una participación más o menos ascendente hasta 1974, ya que pasó del 52.6% en 1970 al 64.8% en el año de 1974, y de 1975 en adelante se ha mantenido en un fuerte estancamiento y descenso de su participación que - fué de 14.5% en 1981 y del 28.4% en 1984.

El crecimiento que se logró en las exportaciones fué, empero, opacado por el déficit comercial registrado, producto del incremento en las importaciones, las que aumentaron según promedio anual a razón de 24.4% durante el período 1970-1984, razón por la cual el déficit comercial se incrementó de 1,038.7 millones de dólares en 1970 a 4,510.0 millones de dólares en 1981 y

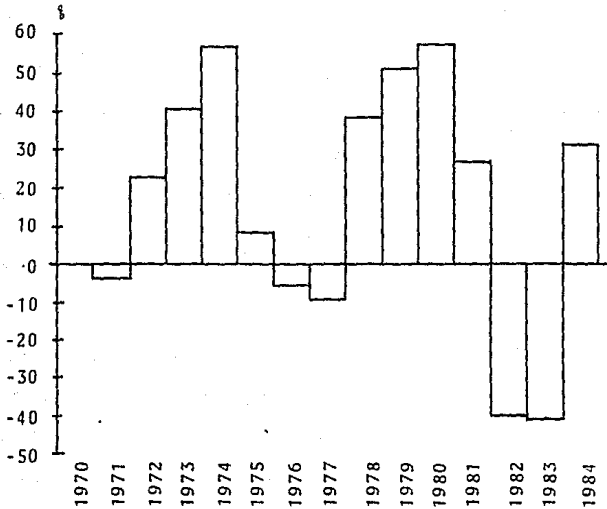
presentado por únicas veces en los años 1982, 1983 y 1984 un su
perávit de 6,792.7; 13,761.1 y 12,799.3 millones de dólares res
pectivamente, sin precedentes.

1.2.2) LAS IMPORTACIONES.

Es importante señalar que las importaciones mexicanas -
han tenido algunas fluctuaciones importantes durante el período
que se analiza pero en general han tenido un crecimiento prome-
dio anual del 16.9% para conocer mejor estos movimientos obsér-
vese la gráfica de la página No.59 y el cuadro No. 8 de los ang
xos.

Así observaremos que los incrementos más importantes que
se presentaron durante este período 1970 - 1984 fueron del or-
den de 40.9%, 57.9%, 51.3% y 57.2% en los años 1973, 1974, - -
1979 y 1980, para luego descender un 39.6% y un 40.7% en los -
años de 1982 y 1983.

MEXICO: TASA DE CRECIMIENTO DE LAS
IMPORTACIONES MEXICANAS
1970 - 1984
(PORCENTAJES)



FUENTE: IMCE, Boletín Mensual de Comercio Exterior de México - 1985.

En cuanto a las importaciones de acuerdo a su actividad económica de origen, el anexo No. 12 nos marca su distribución total en el período 1970 - 1984 de la siguiente manera: en el caso del sector agrícola y silvícola éste aumentó de un 4.3% - en 1970 a un 9.4% en 1981 y un 15.1% en 1984; en cuanto a la ganadería, apicultura, caza y pesca su participación se redujo de un 1.5% en 1970 a un 0.9% en 1981 y volvió a aumentar a un 1.6% en 1984; la industria extractiva en cuanto a productos petroleros también ha sentido una contracción ya que su participación del 3.1% de 1970 ha bajado a un 1.1% en 1981 y vuelto a subir ligeramente a un 1.7% en 1984; en cuanto al sector petrolero observamos que de una participación del 1.9% en 1970 - subió a 7.2% en 1973, para luego contraerse a un 1.5% en 1981 y finalmente no tener ninguna participación significativa en - 1984, por último diré que en cuanto al sector manufacturero -- sus necesidades de importaciones se han mantenido más o menos iguales ya que en 1970 el 89.2% de dichas transacciones fueron para este sector, en 1981 el 87.1% y en 1984 del 81.0%.

En resumen, señalaré que el ajuste de la balanza comercial ha obedecido en mayor medida a una caída drástica de las importaciones más que a un dinamismo de las exportaciones. En efecto el valor de las importaciones disminuyó en un 39.6% en 1982 y un 40.7% en 1983 aunque crecieron un 31.6% en 1984, ---

mientras que el valor de las exportaciones aumentó sólo un 9.3% en 1982, un 5.0% en 1983 y un 7.8% en 1984, fundamentalmente - como resultado de la expansión de las exportaciones de petróleo; ya que el volumen de las exportaciones no-petroleras se mantuvo prácticamente estancado.

Esta asimetría entre el comportamiento de las importaciones y de las exportaciones sugiere que la contracción de la demanda interna ha sido el principal factor determinante del ajuste en la balanza comercial y que las exportaciones no han respondido aún a la modificación del tipo de cambio ya sea debido a la recesión internacional durante 1982 o bien a la presencia de rezagos en la respuesta del valor exportado frente a las depreciaciones del tipo de cambio.

2. DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO.

Las consecuencias negativas que para el país ha significado la dependencia de unos cuantos mercados y proveedores y la intensificación de la corriente comercial entre el Este y el Oeste en el ámbito mundial, han creado en nuestro país la necesidad de diversificar geográficamente nuestro comercio exterior. Sin embargo, los resultados obtenidos hasta ahora no son los esperados.

Así, este proceso de diversificación forma parte eminente de los objetivos de nuestra política comercial externa y a través de él se persigue reducir la dependencia de nuestros ingresos por exportaciones de las fluctuaciones de un sólo o un número reducido de mercados, por una parte; y por otra, obtener en condiciones más favorables los bienes que nuestro país importa.

Sin embargo, la tasa de aumento del intercambio comercial externo de México en el período que se examina, a pesar de su considerable magnitud, se situó bastante por debajo de la correspondiente al comercio mundial en su conjunto.^{39/}

2.1.) GENERALIDADES.

En la medida en que las exportaciones tradicionales -- (productos alimenticios no elaborados y materias primas agrícolas y minerales, entre otros) pierden importancia, se reduce también la participación de los mercados tradicionales (países industrializados, principalmente Estados Unidos) en el total de nuestras ventas al exterior.

^{39/} ONU; European Year Book 1984; New York 1985.

Así con el aumento de nuestras compras al exterior de importaciones de bienes de capital de alta tecnología, se eleva la importancia de los países altamente industrializados como proveedores del nuestro; en tanto que nuestra demanda externa de materias primas industriales se acentúa, en consonancia con los avances del proceso de industrialización de nuestro país, aumenta también la participación de los proveedores de países en vías de desarrollo en las compras al exterior tales del país.

La participación de los distintos bloques económicos, países y regiones en el total del comercio exterior de México experimentó cambios de gran significación entre 1970 - 1984. Merece destacarse ante todo que la participación de Estados Unidos en el comercio exterior global de México, aunque mantiene en mucho su proporción dominante, experimentó una muy significativa reducción al caer de un 64.7% en 1970 (y un 72.8% en 1978) a un 58.0% en 1984.

Esta reducción de 6.7 puntos en la participación de Estados Unidos en el comercio exterior global de México, alcanzados en quince años, compendia todos los avances del proceso de diversificación geográfica de las exportaciones mexicanas. Por

el contrario la participación de los países de la ALADI⁽¹⁾ en el comercio exterior mexicano registró una alza significativa hasta 1976 pero de ese año en adelante su participación ha decaído hasta un 3.4% en 1984.

La importancia del intercambio comercial de México con - Japón y con la CEE aumentó también en un 2.5 y 4.6 puntos, -- respectivamente, entre los años límite del período; mientras- que lo contrario sucedió con el comercio con la AELC^(m) y - con América Latina, incluídas la ALADI y el MCCA⁽ⁿ⁾. Como se observa en los cuadros Nos. 13 y 14 de los anexos, la partici- pación de los restantes bloques económicos y países aumentó -

-
- (1) ALADI: Organización internacional que se origina el 12 de agosto de 1980 en Montevideo cuando los países miembros de la ALALC procedieron a suscribir el Tratado de la Asociación Latinoamericana de Integración. Con ello culmina el proceso destinado a reestructurar la ALALC y se inicia una nueva etapa para integrar las economías de 11 países que - representan más del 90% del territorio, de la población y el producto bruto de América Latina. Miembros: Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Para- - guay, Perú, Uruguay y Venezuela.
- (m) AELC = EFTA: Organización intergubernamental de mercado li- bre; establecida el 4 de enero de 1960 en Estocolmo en ba- se al convenio de Estocolmo, firmado por los representan- tes de los gobiernos de Austria, Dinamarca, Noruega, Portu- gal, R.U., Suecia y Suiza. Entró en vigencia el 3 de mayo de 1960. El 26 de junio de 1961 Finlandia se adhirió como Estado asociado. El 10. de marzo de 1970 se unió Islandia. Para mayor información puede referirse a J. S. Labrindis, The Structure, Functions and Law of the free trade area: -- the EFTA, London 1965, p.p. 303.

también, aunque en forma más moderna durante el período que se analiza.

Como ha ocurrido también en el caso de las ventas al exterior, el aumento de las importaciones mexicanas se ha distribuido en forma bastante irregular entre los distintos bloques económicos, países o regiones con los que México comercia. El aumento más significativo de las compras al exterior del país, desde el punto de vista de su distribución geográfica, ha sido la expansión del 686.9% (más de seis veces) registrada por las compras nacionales a los países de la ALADI como resultado evidente no sólo del proceso de liberación de los intercambios -- dentro de la zona, de la cual México forma parte, sino también del notable interés por expandir las corrientes comerciales intrazonales de que ha dado muestras nuestro país.

Crecieron también en forma muy considerable, entre 1970 y 1984, las importaciones mexicanas procedentes de los países del MCCA, de Japón, de España y de China.

(n) MCCA: Iniciado en 1958 con el Tratado Multilateral de Libre Comercio e Integración Económica; institucionalizado - en 1960 por el Tratado General de Integración Económica de América Central y firmado por Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.

En tanto que las importaciones mexicanas procedentes de Estados Unidos aumentaron sólo un 5.1% entre los años límite del período que se examina; las importaciones procedentes de la CEE^(ñ) y de la AELC, así como las obtenidas en los países de planificación central lo hicieron a un ritmo del 2.9; y 2.0 y 6.7% respectivamente.

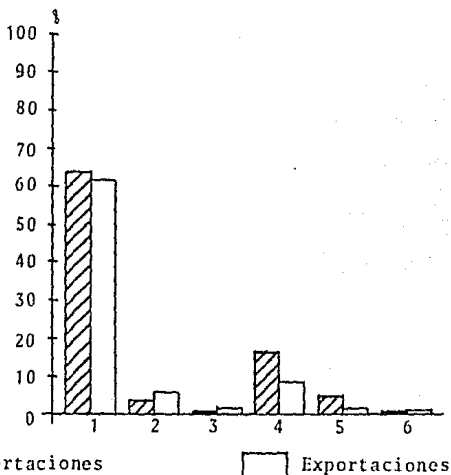
2.2) PRINCIPALES BLOQUES ECONOMICOS CON LOS QUE COMERCIA -- MEXICO.

En virtud de que la formación de bloques económicos es una característica sobresaliente de la economía mundial, se impone el análisis de la evolución de intercambios de México con dichos grupos económicos, dado que es precisamente la formación de tales grupos el elemento determinante del sentido que adoptan las corrientes del comercio internacional.

(ñ) CEE: Llamada corrientemente Mercado Común, nombre de la organización internacional para la integración económica de Europa Occidental con sede en Bruselas, fundada el 1o. de enero de 1958 por Bélgica, Francia, Países Bajos, Italia, Luxemburgo y RFA en base a los Acuerdos de Roma firmados el 25 de marzo de 1957; desde 1962 Grecia es miembro asociado; desde el 1o. de enero de 1973 son también miembros Gran Bretaña, Dinamarca e Irlanda. El objetivo principal es eliminar las restricciones en el intercambio común y desarrollar una política comercial y agraria común.

MEXICO: PRINCIPALES BLOQUES ECONOMICOS

1970 - 1984



ACOTACIONES:

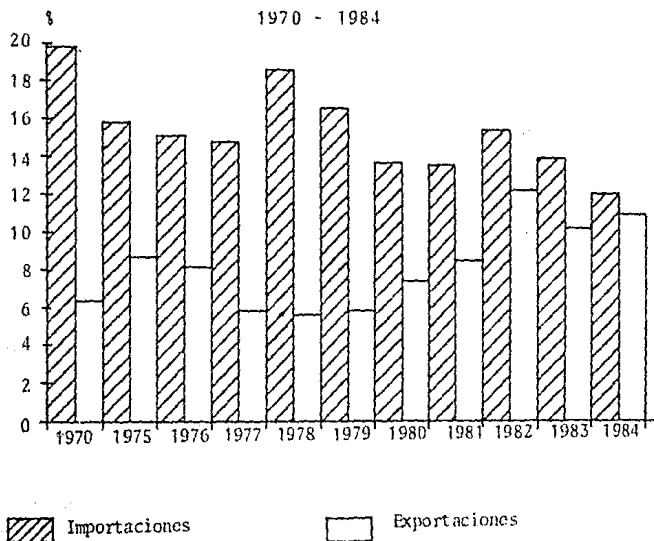
- 1.- Estados Unidos.
- 2.- ALADI.
- 3.- MCCA.
- 4.- CEE.
- 5.- AELC.
- 6.- CAME.

2.2.1) COMERCIO DE MEXICO CON LA COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA.

La corriente comercial más dinámica en el intercambio - entre México y la CEE está constituida por las exportaciones - nacionales hacia los países miembros de dicho bloque. En efec

to, entre 1970 y 1984 las exportaciones de México a la CEE se movieron de 80.970 a 2,610.524 millones de dólares registrando un aumento relativo de un 32.2%, equivalente a una tasa promedio anual de incremento de 8.1%; en tanto que, entre los mismos años, las importaciones nacionales procedentes de la Comunidad sólo crecieron de 461.117 a 1,354.243 millones de dólares experimentando un incremento relativo de 2.9%, equivalente a una tasa promedio de aumento de 0.7%.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON LA CEE



La participación de las ventas de nuestro país al Benelux dentro de las exportaciones totales de México se redujo en 1.2 puntos entre 1970 y 1984 (pasando de 1.7 a 0.5%) como resultado del reducido ritmo de crecimiento de nuestras ventas a ese mercado. Ocurriendo lo mismo con la participación de las importaciones procedentes del Benelux, la que se movió de un 2.4 a un 1.3%, registrando una contracción de 1.1 puntos.

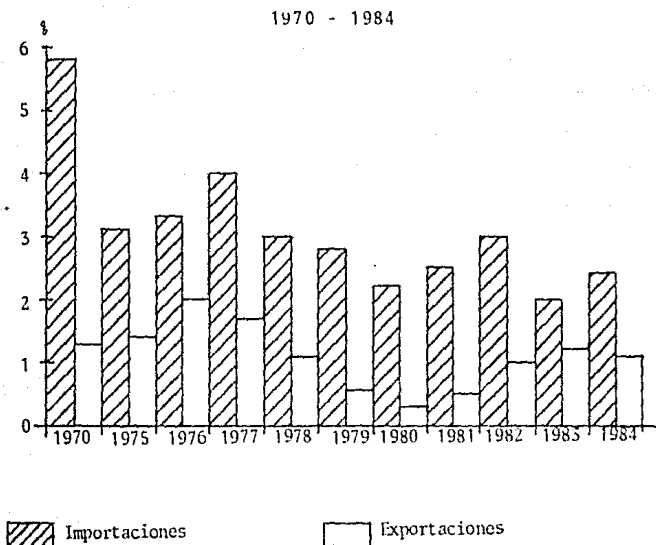
Lo anterior lleva a concluir que si bien la CEE ha aumentado en forma considerable la compra de nuestros productos, su participación dentro del comercio exterior de México aún no es lo dinámica que se espera.

2.2.2) COMERCIO ENTRE MEXICO CON LA ASOCIACION EUROPEA DE LIBRE COMERCIO. (AELC).

Las ventas de México a los países de la AELC experimentaron una evolución sumamente irregular en el período 1970 a 1984, obteniéndose un aumento relativo de un 1.1% en su valor global. En marcado contraste con este comportamiento, las compras de México a los países de la AELC, aumentaron en forma sostenida, registrando un aumento relativo global de 2.0%.

El muy reducido ritmo de crecimiento de las ventas mexicanas a la AELC determinó una aguda reducción de la participación de ese mercado en el total de las ventas al exterior de México. En efecto, la participación de las ventas a este bloque en las exportaciones totales del país cayó de un 1.3% en 1970 a sólo un 1.1% en 1984. En algunos de los años intermedios del período se registraron valores aún más bajos. Asimismo, el ritmo de las compras mexicanas a la AELC se contrajo al pasar de un 5.8% en 1970 a un 2.4% en 1984.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON LA AELC



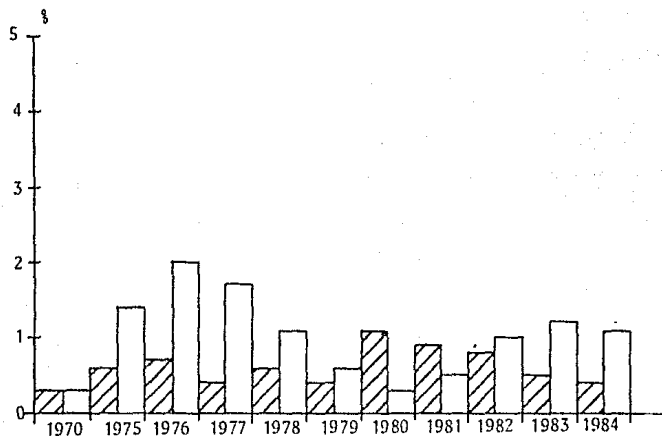
Todo lo anterior lleva a concluir que este bloque económico ha reducido su importancia como cliente externo de México, al mismo tiempo ha reducido su posición entre los proveedores externos de nuestro país.


2.2.3) COMERCIO DE MEXICO CON LOS PAISES DE ECONOMIA CENTRALMENTE PLANIFICADA.


En los últimos años del período que estamos analizando se han registrado notables incrementos del comercio de todos los sectores de la economía capitalista (especialmente de los países en vías de desarrollo) con los países socialistas. Esta evolución ha obedecido al aflojamiento de las tensiones internacionales político-militares, como a la decidida posición de los representantes más consecuentes de los países en vías de desarrollo en favor de un comercio internacional creciente e irrestricto.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON EL CAME

1970 - 1984



 Importaciones

 Exportaciones

Por tanto, México ha intensificado sus intercambios comerciales con los países de planificación central aunque su importancia relativa en el intercambio global sigue siendo en extremo reducida. Entre 1970 y 1984 el valor de las exportaciones mexicanas a los países miembros del CAME^(o) registraron un

(o) CAME: (Consejo de Asistencia Mutua Económica): Organismo de cooperación económica de los países socialistas, esta--

umento relativo de un 34.8% que es, en cualquier forma de mucha consideración. En cambio, entre 1970 y 1984 las importaciones mexicanas procedentes de los países del CAME aumentaron sólo un 6.7%.

Debido al notable ritmo de crecimiento de las exportaciones de México a los países del CAME, la participación de las mismas en las ventas totales del país aumentó considerablemente al pasar de un 0.3% en 1970 a un 0.6% en 1984, aunque se mantuvo a niveles sumamente reducidos. En cambio la participación de los países miembros del CAME como proveedores de nuestro país se mantuvo más o menos estable a todo lo largo del período al pasar de un 0.3% a un 0.4%. Parece indudable que una

blecido en enero de 1949 con objeto de contribuir al fomento armónico y proporcional de las economías nacionales a la mayor industrialización de los países, al incremento de la productividad del trabajo y al mejoramiento de los niveles de vida de las masas populares. Los objetivos señalados han de alcanzarse mediante la coordinación del esfuerzo de los distintos países y a través de convenios multilaterales, así como de tipo bilateral. Los miembros originales son: Albania, Alemania Dem., Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Polonia, Rumanía y la URSS. En 1962 se adhirió Mongolia y en julio de 1971 Cuba. En 1963 dejó de participar en los trabajos del Consejo Albania. En septiembre de 1964 se adhirió como miembro asociado Yugoslavia y en Mayo Finlandia firmó un acuerdo sobre su cooperación con el CAME. Estatutos de Observadores tienen China, Vietnam Dem. y Corea Dem.

política comercial más activa permitirá expandir muy considerablemente las corrientes comerciales de México con los países - de este bloque económico.

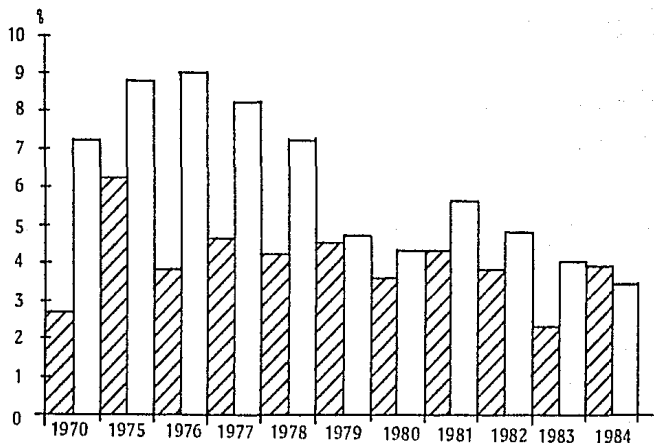
2.2.4) COMERCIO DE MEXICO CON LA ASOCIACION LATINOAMERICANA DE DESARROLLO INTEGRAL (ALADI).


Uno de los intercambios comerciales de nuestro país más importante es el que se lleva a cabo con los países miembros - de la ALADI, de la cual México forma parte, como parte del proceso de integración económica en América Latina. En los años del período 1970-1984 el valor del intercambio de México con - la ALADI ha crecido ininterrumpidamente en cuanto a sus importaciones pero se ha contraído en cuanto a las exportaciones.


La participación de las exportaciones de México a la -- ALADI en las ventas totales de nuestro país se movió de un --- 7.2% en 1970 a un 3.4% en 1984; mientras que la participación de las importaciones intrazonales en las compras totales de -- nuestro país crecieron de un 2.7% a un 3.9%, entre los mismos años.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON LA ALADI

1970 - 1984



 Importaciones

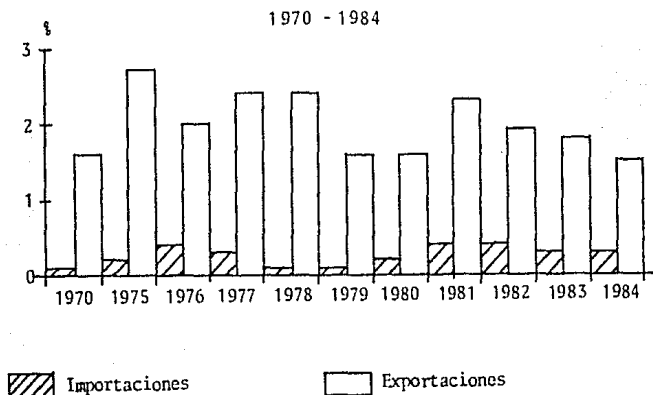
 Exportaciones

De esto se deriva la conclusión de que a pesar de los movimientos tenidos durante el período que se analiza, la ALADI continúa siendo un proveedor marginal de nuestro país y un mercado de considerable importancia para él, ya que su participación en las ventas totales al exterior de México sólo es superada por la de Estados Unidos, Japón, España y la Comunidad Económica Europea.

2.2.5) COMERCIO DE MEXICO CON EL MERCADO COMUN CENTROAMERICANO (MCCA).

Aunque el valor de las compras de nuestro país a los -- del MCCA es muy inferior al de las ventas que hacemos a los -- mismos, su ritmo de crecimiento es notable. En efecto, las importaciones mexicanas procedentes de los países del MCCA alcanzaron un incremento total relativo de un 10.9%, equivalente a una tasa promedio anual de 0.2% en el período analizado. En - cambio, las exportaciones mexicanas al MCCA aumentaron, entre 1970 y 1984, en un 16.7%, lo que equivale a una tasa promedio anual de incremento de 1.9% aproximadamente.

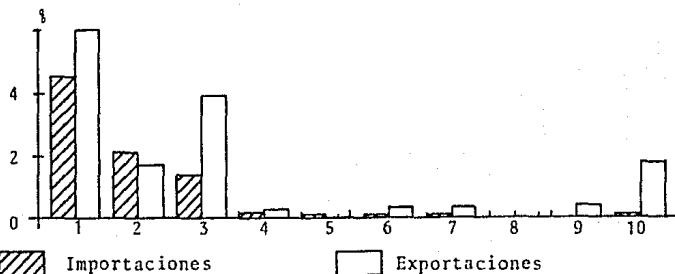
MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON EL MCCA.



2.3) PRINCIPALES PAISES INDUSTRIALIZADOS CON LOS QUE COMERCIA MEXICO.

Los avances que nuestro país va logrando en el proceso de diversificación geográfica de su comercio exterior se refleja principalmente en el intercambio que lleva a cabo con un grupo cada vez mayor de países industrializados (lo que representa alrededor de las tres cuartas partes del intercambio externo total) y, en especial, en el comercio con Estados Unidos, que representa la proporción dominante dentro de este grupo de países.

MEXICO: PRINCIPALES PAISES INDUSTRIALIZADOS
CON LOS QUE COMERCIA
1970 - 1984



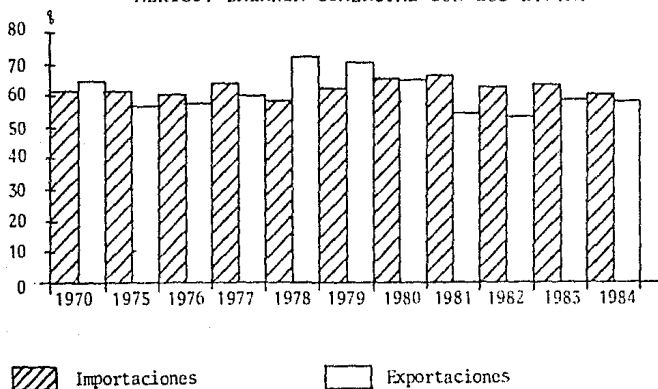
ACOTACIONES:

- | | |
|--------------------------|---------------------------|
| 1.- Japón. | 6.- Panamá. |
| 2.- Canadá. | 7.- Corea del Sur. |
| 3.- España. | 8.- Filipinas. |
| 4.- China (Rep. Popular) | 9.- República Dominicana. |
| 5.- Puerto Rico. | 10.- Israel. |

2.3.1) COMERCIO DE MEXICO CON LOS ESTADOS UNIDOS DE AMERICA.

El comercio de México con el exterior, por razones de orden histórico y geográfico, además de las de carácter estrictamente económico y comercial, se ha concentrado tradicionalmente con Estados Unidos. Esa concentración ha llegado a alcanzar, en el pasado, niveles superiores a las nueve décimas partes del intercambio externo total. En la medida en que fue siendo cada vez más compartida la posición de dependencia casi absoluta de un solo mercado y un solo proveedor, fueron haciéndose mayores esfuerzos por reducir al máximo esa dependencia, es decir, por diversificar al mayor nivel posible, desde el punto de vista geográfico, los intercambios de México con el exterior.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON LOS E.U.A.



ESTA TESIS NO DEBE
SALIR DE LA BIBLIOTECA

- 79 -

La reducción de la participación relativa de Estados Unidos en nuestro comercio exterior ha sido notablemente más acentuada en el caso de nuestras exportaciones que en el de nuestras compras al exterior. Es decir, la posición dominante de ese país como comprador de México se ha disminuído más que su posición dominante como proveedor de nuestros productos de importación. En efecto, entre 1970 y 1984 las exportaciones de México a Estados Unidos pasaron de 833.958 a 13,952.481 millones de dólares, observando un crecimiento relativo global de 16.7% y dando lugar a que la participación relativa de las mismas en el total de ventas al exterior de México cayera de un 64.7% en 1970 a un 58.0% en 1984, es decir, experimentará una reducción relativa de 6.7 puntos. En cambio, entre los mismos años que se analizan las compras de México a Estados Unidos se movieron de 1,431.500 a 7,336.455 millones de dólares, registrando un aumento relativo de sólo un 5.1%. En consecuencia su participación relativa en el total de las importaciones mexicanas aumentó de un 61.5% en 1970 a un 65.2% en 1984, es decir, hubo un aumento de 3.7 puntos.

Por lo anterior, podemos decir que, el éxito de la política de diversificación (que se mide sobre todo en la reducción de la posición de Estados Unidos como mercado y proveedor dom

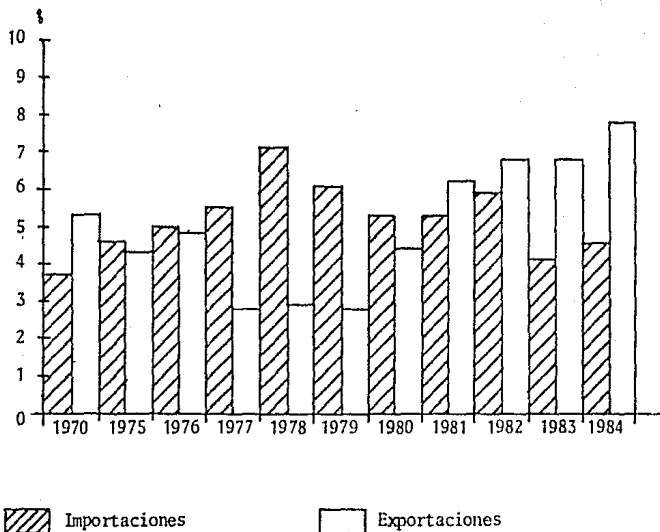
nante de nuestro país) ha sido lento pero constante e ininterumpido.

2.3.2) COMERCIO DE MEXICO CON EL JAPON.

El intercambio comercial de México con Japón es probablemente el mejor ejemplo positivo de los avances del proceso de diversificación geográfica del comercio exterior de nuestro país (la reducción de la concentración del comercio con un país o región tradicional de intercambio sería, en este sentido, un avance negativo de la diversificación, mientras que el aumento del comercio con una área no tradicional sería un aumento positivo del grado de diversificación). Aunque el comercio mexicano-japonés alcanzaba ya niveles considerables en 1970, se puede considerar a este país como uno de los más dinámicos socios comerciales y como un mercado y proveedor de importancia para nuestro país.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON JAPON

1970 - 1984



Entre 1970 y 1984 las exportaciones de México a Japón - se movieron de 68.887 a 1,869.818 millones de dólares, registrando un aumento relativo global de un 27.1%, superior al correspondiente a las ventas totales al exterior de nuestro país, que determinó que la posición relativa del Japón como mercado de las exportaciones nacionales aumentara en 2.5 puntos, al pa

sar de un 5.3% en 1970 a un 7.8% en 1984. Por su parte, las importaciones nacionales procedentes de Japón se elevaron en un 584.7% entre los mismos años al pasar de 86.015 a 502.952 millones de dólares, este incremento excede también muy considerablemente al registrado en el mismo lapso por las compras al exterior totales de México y da lugar a que la participación de las importaciones procedentes de Japón en las importaciones totales se eleve en 0.8 puntos, al pasar de un 3.7% en 1970 a un 4.5% en 1984.

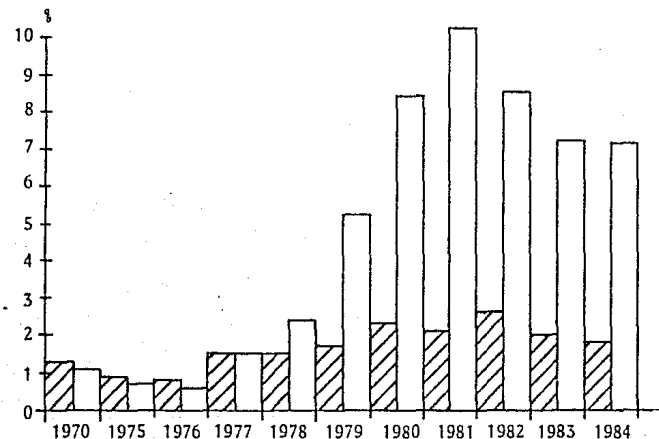
2.3.3) COMERCIO DE MEXICO CON ESPANA.

Otro de los intercambios comerciales de México que ha tenido gran significación para su diversificación es el obtenido con España. La apertura de este país hacia México la encontramos en las dos corrientes comerciales que tenemos. En efecto entre 1970 y 1984 las exportaciones de México a España pasaron de 14.036 a 1,702.554 millones de dólares, observando un crecimiento relativo de un 121.2% dando lugar a que la participación relativa de las mismas en el total de ventas al exterior de México aumentara de un 1.1% en 1970 a un 7.1% en 1984, es decir, experimentó un aumento relativo de 6.0 puntos. Por otra parte, durante este mismo período las compras de México a

España se movieron de 30.257 a 197.372 millones de dólares, registrando un aumento relativo de sólo un 6.5%. En consecuencia su participación relativa en el total de las importaciones nacionales aumentó de un 1.3% a un 1.8% en 1970 a 1984 respectivamente, es decir, hubo un aumento de 0.5 puntos.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON ESPAÑA

1970 - 1984



▨ Importaciones

□ Exportaciones

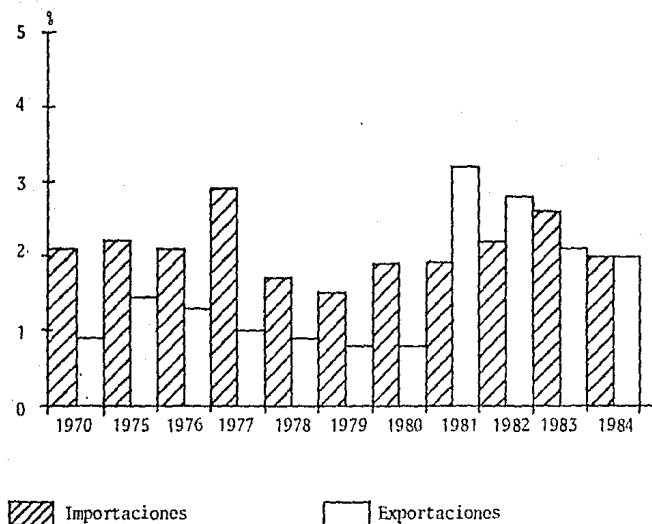
Lo anterior lleva a concluir que si bien España ha aumentado en forma considerable sus relaciones comerciales con nuestro país, su participación no es lo dinámica que se espera.

2.3.4) COMERCIO DE MEXICO CON CANADA.

La totalidad del incremento del comercio de México con Canadá ha de atribuirse a las mayores ventas hechas por nuestro país, ya que las compras a Canadá observaron una definida tendencia decreciente en el período que estamos analizando. En efecto, en tanto que las ventas mexicanas a Canadá se incrementaban en un 41.1% entre 1970 y 1984, las importaciones nacionales a ese país declinaban en un 0.1% durante los mismos años. El valor de las exportaciones mexicanas a Canadá fueron de --- 12.026 en 1970 a 494.488 millones de dólares en 1984. Asimismo, el valor de las importaciones nacionales procedentes de Ca nadá fue de 49.439 millones de dólares en 1970 y pasó a - - - 227.741 millones de dólares en 1984.

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON CANADA

1970 - 1984



2.3.5) COMERCIO DE MEXICO CON EL RESTO DEL MUNDO.

La evolución del intercambio comercial de México con el resto de bloques y países, no analizados, en términos generales es reducida. De cualquier manera, puede afirmarse que dichas relaciones de intercambio constituyen avances positivos -

en el proceso de diversificación geográfica de nuestro comercio exterior, toda vez que tales avances suponen reducciones en la participación relativa de las áreas tradicionales de concentración de nuestro intercambio exterior.

Para mayor ampliación del comportamiento de dichas relaciones de intercambio comercial, refiérase a los cuadros Nos. 13, 14, 15 y 16 de los anexos.

3. LA POLÍTICA COMERCIAL DE MEXICO.

En el pasado, el objetivo básico de la política de comercio exterior de México fué reducir el saldo deficiente crónico y creciente en sus transacciones con el exterior, buscando ser congruente con los postulados de su política global de desarrollo.

Dicha política comercial correspondió a los siguientes objetivos concretos:

- a). Aumentar los niveles de crecimiento de los ingresos netos de exportación, como elemento vital para financiar, sin ataduras, la compra de tecnología -

y maquinaria que aún no se producen en México y poder compensar la pérdida de divisas que significa la salida de dividendos, el pago de intereses y el costo de los conocimientos que el país requiere para seguir progresando.

- b). Impulsar tanto la exportación de materias primas - como la de artículos manufacturados, tomando en -- cuenta que, a largo plazo, solamente la venta de -- bienes industriales podrá equilibrar las transac-- ciones de México con el exterior.

- c). Explorar nuevos mercados en todas las regiones del mundo, con el objeto de diversificar las exporta-- ciones.

- d). Generalizar el sistema de normas para alentar la - fabricación de artículos, con calidad y precio com-- petitivos en el exterior.

- e). Luchar para que las relaciones de intercambio en-- tre los países con los que comerciamos sean más -- justas.

- f). Realizar una labor permanente de difusión en el -- mercado internacional de los productos nacionales, para crear, extender e intensificar su demanda en las mejores condiciones.

- g). Organizar y dirigir en el exterior ferias y exposiciones comerciales de productos nacionales.

- h). Mantener un examen de las políticas adoptadas por otras naciones que afecten el comercio exterior de México.

"... Aunque las metas alcanzadas en el pasado inmediato son notables, es evidente que los últimos sucesos, tales como las revaluaciones sucesivas de algunas monedas europeas, las medidas de defensa de la balanza de pagos de Estados Unidos y las persistentes presiones inflacionarias en los países industrializados, han repercutido en forma desfavorable en la economía mexicana".(40)

(40) Instituto Mexicano de Comercio Exterior; Comercio Exterior de México. Boletín Mensual; Suplemento Especial de la Coordinación de Estudios y Asuntos Jurídicos, México 1984.

3.1) LA INFLUENCIA DE LA INFLACION MUNDIAL.

Pese a desempeñar un papel marginal en el origen de la actual crisis monetaria mundial, los países en vías de desarrollo (y México no es la excepción) han resentido sus consecuencias, pues la inflación se ha transmitido a sus economías a través del comercio exterior. La DEVALUACION^(o) del dólar, en relación con otras monedas importantes de los países desarrollados, ha bastado para hacer subir el costo, en dólares, de las importaciones de los países en vías de desarrollo.

La influencia más importante sobre el costo de las importaciones de los países en vías de desarrollo es la que ejercen las presiones inflacionarias permanentes y crecientes en los países desarrollados, toda vez que el aumento de la tasa de inflación en estas economías, provoca una alza continua de los precios de las importaciones de los países en vías de desarrollo, contribuyendo forzosamente a las presiones inflacionistas que ya existen en dichos países y deteriorando, asimismo, el poder adquisitivo de sus exportaciones.

(o) DEVALUACION: Reducción del valor de la moneda nacional en términos de las monedas extranjeras. Para ampliar información véase Kitzzinger, V.; The Challenge of the Common Market; Blac Well 1961, p.p. 195-197.

3.2) REORDENAMIENTO DE LA POLITICA ECONOMICA Y COMERCIAL DE MEXICO.

"... Ante el panorama mundial actual, el gobierno mexicano ha reorientado la política económica y comercial del país a fin de consolidar los avances alcanzados y sentar las bases para un futuro crecimiento económico que permita conjugar el - cambio estructural que se busca en la economía, con una distribución más equitativa del ingreso y una menor dependencia del exterior, a la luz de las tendencias del desequilibrio externo que han venido acentuándose y están actuando como factores restrictivos de la expansión del comercio exterior del país. Por ello, la actual administración estructuró un paquete de acciones de comercio exterior con el fin de establecer medidas - - orientadas a fortalecer la planta productiva del país; alentar la inversión; proteger el empleo; combatir la inflación; promover la actividad exportadora y avanzar en el cambio estructural buscado".(41)

Con lo anterior nos damos cuenta de la importancia de -

(41) Instituto Mexicano de Comercio Exterior; Paquete de Acciones de Comercio Exterior; Suplemento Especial de la Coordinación de Estudios y Asuntos Jurídicos; México 1984.

estas acciones y que en esencia consisten en:

- a). Flexibilizar el sistema de control cuantitativo a la importación.
- b). Simplificar trámites a la importación de bienes indispensables para la planta productiva.
- c). Fomentar las exportaciones no petroleras mediante la simplificación y agilización de trámites y flexibilizar la operación del control de cambios.
- d). Concertar acciones entre los sectores público, privado y social.
- e). Fortalecer la estrategia de negociación internacional.
- f). Utilizar el poder de compra del sector público en favor de la sustitución eficiente de importaciones y en apoyo de las exportaciones.
- g). Garantizar el abasto de productos necesarios a las franjas fronterizas y zonas libres, y desarrollar su capacidad de exportación.
- h). Promover la industria maquiladora.
- i). Promover la exportación de mercancías en aquellos renglones en los que la producción interna tenga capacidad competitiva.

- j). Modificar la estructura de las exportaciones para que el país participe, en escala creciente, en los renglones más dinámicos del comercio mundial.
- k). Eliminar los intermediarios innecesarios en las transacciones internacionales de mercancías; y
- l). Impulsar a un mayor acercamiento comercial con otros países y bloques económicos, a fin de promover el comercio exterior.

3.3) AREAS DE ACCION.

En materia de exportaciones, se han definido tres áreas de acción para desarrollar sus actividades, a través de los mecanismos operativos con que cuenta. En primer lugar, fomentar las ventas al exterior de productos no petroleros principalmente; en segundo lugar, promover las exportaciones de productos manufacturados; y finalmente, crear y robustecer los canales de comercialización y distribución, tanto a mercados tradicionales como a nuevos países de destino.

Las medidas de promoción a las exportaciones de manufacturas se encuentran estrechamente vinculadas con la política interna de industrialización. Toda vez que se logre un mayor

fortalecimiento y se amplíe y se modernice el aparato productor nacional, mayores serán las posibilidades de enlazar el desarrollo industrial doméstico con la evolución del comercio internacional de manufacturas.

"... Con el espíritu demostrado dentro del paquete de acciones en el comercio exterior mexicano, los controles a las importaciones han dejado de ser estrictamente un proceso regulador del comercio exterior, para convertirse en un instrumento promocional del desarrollo industrial del país y se les ha establecido para propiciar la creación de industrias que, enfrentadas a una eventual competencia externa, sean capaces de mejorar sus niveles de productividad". (42)

(42) Idem, op. cit. anterior.

CAPITULO II**LAS RELACIONES COMERCIALES DEL BENELUX**

CAPITULO II

LAS RELACIONES COMERCIALES DEL BENELUX

En la coyuntura económica internacional actual, algunos países económicamente desarrollados (entre los que se encuentran los países integrantes del Benelux) promueven programas de desarrollo económico en países que representan posibilidades reales para concretar proyectos de coinversión que permitan incrementar la producción y transformación de sus recursos, pero en cuanto a materia comercial se refiere prevalecen las persistentes presiones proteccionistas que hacen más difícil la expansión del comercio. 43/

De esta manera, las corrientes comerciales entre las economías industrializadas tendieron a decrecer, a causa sobre todo de la contracción del mercado de Estados Unidos para con las exportaciones de la Comunidad Económica Europea y el Japón.

43/ Urencio, Asundio F.; Las relaciones comerciales de México; Revista Comercio y Desarrollo; año I, vol. II, No. 7, p.p. 40-48; México 1978.

Esta contracción relativa del comercio recíproco de las economías industrializadas se compensó parcialmente con el incremento de sus exportaciones hacia los países en vías de desarrollo, debido en gran medida a la creciente absorción de importaciones por parte de los países de la OPEP^(p).

Atendiendo a la estructura del comercio internacional, también se observaron variaciones distintas. Las economías industrializadas aumentaron su participación relativa en la exportación mundial de alimentos y en materias primas, disminuyendo la correspondiente a bienes manufacturados. Entre tanto, los países en vías de desarrollo participaron menos en la oferta del primer tipo de bienes y cada vez más en la de productos manufacturados.

Sin embargo, cabe señalar que la recesión de la economía mundial a partir de 1975, propició que el comercio de ex-

(p) OPEP: Fundada en 1960 durante la Conferencia de Bagdad, - convocada a iniciativa de Irak, defiende los intereses de los países que arriendan en concesión campos petrolíferos a compañías petroleras extranjeras; estatutos publicados durante la II Conferencia en Caracas en 1961. Países - - Miembros: Abu-Dadi, Saudiarabia, Argelia, Emiratos Arabes Unidos, Indonesia, Irak, Irán, Kuwait, Libia, Nigeria, -- Qatar y Venezuela.

portaciones de manufacturas entre países en vías de desarrollo se desarrollaron en forma más dinámica que el que se daba en los países industrializados, "... quienes levantaron barreras para protegerse de las exportaciones de ciertos productos manufacturados, sobre todo de los tradicionales, como textiles y manufacturas de cuero". (54)

De ahí que, los países industrializados, ante la recesión temen que tales exportaciones afecten más a sus sectores productivos y agraven sus problemas de desocupación y balanza comercial.

A. ANTECEDENTES DEL BENELUX

1. ANTECEDENTES NACIONALES DEL BENELUX.

Dadas sus peculiares condiciones geográficas, su posición dentro del marco de la Europa Occidental y su evolución política-económica, no se concibe una separación completa entre los Países Bajos y Bélgica. En otro tiempo, los acontecimientos históricos han podido deshacer la alianza de estos dos países, -

(54) Ibidem. op. cit. anterior, p. 42.

pero existe actualmente un sentimiento de pertenecer a la misma unidad geográfica, dividida en dos pequeñas naciones con intereses semejantes y comunes. Las duras pruebas a que fueron sometidos durante la Segunda Guerra Mundial han reforzado estas tendencias, que actualmente se concretan en una unión económica cada vez más estrecha y que incluye a Luxemburgo como tercer miembro: el BENELUX. 55/

BENELUX es el nombre con el que se designa a la entidad económica formada por los tres pequeños estados de Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo, que han conseguido realizar una completa UNION ECONOMICA^(q) tras la aceptación del Tratado de la Haya, firmado en 1958 y puesto en vigor el 10. de noviembre de 1960. El nombre de esta unión se formó con la primera sílaba del nombre de cada uno de ellos (Belgique, Neederlans and Luxembourg).

55/ EYCK, F.G.; The Benelux Countries, an Historical Survey; Toronto's University Press, p.p. 55-61, 1959.

(q) UNION ECONOMICA: Término internacional, según la definición del Banco Interamericano de Desarrollo: Unión económica constituye una combinación de un mercado común y de una moneda común; en ella no hay restricciones a los movimientos de los productos o factores y se emplea una sola moneda.

1.1) BELGICA.

Dentro de la evolución histórica del desarrollo de los países miembros del Benelux, éstos han hecho frente a diversas contingencias a raíz de su independencia de España.

Por un lado, a fines del siglo XV y todo el XVI el puerto belga de Amberes constituyó el primer mercado mundial, la primera bolsa de capitales de Europa y uno de los centros neurálgicos del comercio colonial; atrajo a comerciantes y negociantes de todos los países y dió lugar a unas de las primeras experiencias del capitalismo comercial en Europa, al iniciarse aunque tímidamente, un sistema de libres relaciones comerciales.

A principios del siglo XVII las guerras de religión y el bloque inglés originaron la decadencia de Amberes, que paulatinamente fue sustituida por Amsterdam.

De 1714 a 1795 pasó a depender de Austria y desde esta fecha hasta 1815 de Francia. Las ideas del despotismo ilustrado y de la revolución francesa tuvieron gran influencia en Bélgica e impulsaron los sentimientos nacionalistas, que fueron apoyados por la naciente burguesía industrial; el centralismo

napoleónico realizó la unificación del país y acabó con los -- restos del feudalismo.

En el Congreso de Viena (1815) se decidió la creación - del Reino de los Países Bajos y Bélgica quedó bajo el dominio neerlandés. La independencia fué proclamada el 25 de agosto - de 1830.

La revolución industrial belga fué de las primeras de - Europa, ya que en el siglo XVIII el desarrollo de la industria Lanera de Vesdre y del Algodón de Gante significó la recupera- ción económica belga y el antecedente del capital industrial - decimonónico.

En 1829 se construyó el primer alto horno de COQUE^(r) - del continente, después de Gran Bretaña, y en 1835 la primera locomotora; en 1850 trabajaba en la industria el 25% de la po- blación activa.

La Conferencia de Berlin de 1885, en la que se decidió

(r) COQUE: Sustancia carbonosa, sólida, ligera, gris y lustro- sa que resulta de la calcinación de la hulla.

el reparto de Africa entre las potencias europeas, hizo del Congo un estado bajo dominación belga.

En 1914 Alemania invadió el país; al finalizar la contienda, Bélgica aumentó sus posesiones coloniales con la anexión de dos distritos alemanes y el dominio sobre Ruanda Urundi.

Durante la II Guerra Mundial, Leopoldo III se rindió a los alemanes (mientras el gobierno belga organizaba la resistencia desde Londres). Al finalizar la contienda, el Rey se exilió en Suiza y aunque el plebiscito de 1950 decidió su reposición en el trono, las graves manifestaciones populares de protesta que se produjeron a continuación hicieron que cediera la corona a su hijo Balduino I.

La independencia otorgada por Bélgica, en 1960, a su antigua colonia del Congo fué un grave golpe para la economía nacional, que se acentuó en la siguiente década por la crisis económica mundial. Pero el problema más grave después de la guerra ha sido la rivalidad lingüística entre los Flamencos del Norte (de habla holandesa) y los Valones del Sur (de habla francesa), que culminó en 1977 con la solicitud de la auto-

mía regional de ambos grupos. Sólo la propuesta de la reforma federal en el gobierno ha podido calmar los ánimos, aunque en 1979 hubo violentos disturbios, llamados "la guerra de idiomas" entre ambos bandos. 56/

1.2) PAISES BAJOS.

Por otro lado, los Países Bajos han pasado, también, -- por situaciones sumamente críticas. En 1795, los franceses -- proclamaron en los Países Bajos la REPUBLICA BATAVA^(s). Bonaparte hizo de ella un reino cuyo trono ocupó su hermano Luis, pero habiendo renunciado éste, incorporó al país a Francia en 1810. Derrotado Napoleón, los vencedores, queriendo crear un Estado poderoso al Norte de Francia, reunieron en 1815, a Países Bajos y Bélgica en un sólo país. Pero los belgas se independizaron en 1830.

56/ Florinsky, Michel T.; Integrated Europe; Ed. MacMillan Co.; p.p. 10-25, New York 1985.

(s) REPUBLICA BATAVA: Nombre dado a la república que formaron los Países Bajos después del Tratado de La Haya en 1795. Era aliada de Francia y se mantuvo hasta el advenimiento de Luis Bonaparte, en 1806.

Durante el siglo XX los gobiernos que se sucedieron en Países Bajos introdujeron una serie de reformas tendientes a democratizarlo. Al mismo tiempo, la economía neerlandesa conoció un período de expansión a causa de la industrialización y la explotación colonial de Indonesia.

En la I Guerra Mundial (1914-1918) Países Bajos se mantuvo neutral; pero durante la II Guerra Mundial, Hitler invadió al país en 1940. Como consecuencia de ello, el gobierno y la reina Guillermina se trasladaron al exilio en Londres. La liberación del país por las tropas aliadas se produjo en 1945.

La colonia de Indonesia fué ocupada durante la II Guerra Mundial por las tropas japonesas y es de esta época que nace el nacionalismo indonesio. Países Bajos trató de reprimir los intentos independencistas de su colonia, pero después de tres años de lucha reconoció la independencia de Indonesia en 1949.

Al verse privado de gran parte de los beneficios de la explotación colonial, Países Bajos tuvo que proceder a la reconversión de su economía. Se desarrolló la industria y se in

tensificó la agricultura; este proceso se vió favorecido por la ayuda estadounidense a través del PLAN MARSHALL (t).

1.3) LUXEMBURGO.

Por último tenemos el desarrollo de Luxemburgo. Conquistado en 1794 por Francia bajo la República, se convirtió en departamento francés y así permaneció hasta la caída de Napoleón Bonaparte.

En 1815 el Tratado de Viena lo erigió en Gran Ducado dentro de la Confederación Germánica y lo cedió a los Países Bajos. Tras una sublevación en 1830, fué repartido entre Bélgica y Países Bajos en 1839 y esta situación duró hasta que el Tratado de Londres de 1867 lo convirtió en Estado soberano y neutral.

Adjudicado en 1890 a Adolfo Nassay por herencia, el tí-

(t) PLAN MARSHALL: (1947) Programa norteamericano para la reconstrucción económica de Europa Occidental después de la II. Guerra Mundial, formulado por el General G. C. Marshall basado en un amplio programa norteamericano de suministro de mercancías y créditos, concedidos a los países europeos de acuerdo a la Resolución sobre Asistencia al exterior (Foreign Assitance Act.) aprobada por el Congreso de los E.U. el 3 de abril de 1948.

tulo de Gran Duque ha permanecido hasta nuestros días en manos de su descendencia.

Después de la I Guerra Mundial, formó la UNION ADUANERA^(u) con Bélgica y, al terminar la II Guerra Mundial, integró la Unión Económica del Benelux, con Bélgica y los Países Bajos, puntos de partida para el Mercado Común Europeo.^{57/}

2. ANTECEDENTES ECONOMICOS DEL BENELUX.

Las dos guerras mundiales y las vastas crisis económicas que mediaron, dieron el impulso principal a los movimientos de integración registrados en Europa Occidental. Durante la I Guerra Mundial, la política económica de la mayoría de las naciones europeas estaba dirigida hacia el mantenimiento del prolongado esfuerzo bélico. Después de la guerra, la lucha por el resurgimiento económico se vió obstaculizada por la

(u) UNION ADUANERA: Territorio aduanero único dentro del cual se han eliminado los aranceles y otras restricciones al comercio para los países miembros de la Unión, manteniéndose un arancel externo común frente a terceros países. Para ampliar véase Hicks, J.R.: Essays in World Economics; Oxford University Press 1959; p.p. 539-541.

^{57/} Meade, James E.; Negotiations for Benelux: an annotated chronicle 1943-1956; Princeton University, Princeton 1957, p.p. 103.

inflación de la década de los 20's y sólo en 1928 el comercio y las finanzas internacionales volvieron a una relativa normalidad.

2.1) LA DECADA DE LOS 30'S.

La GRAN DEPRESION^(v) que siguió en la década de los 30's, determinó una rápida declinación de las transacciones económicas internacionales y tuvo como resultado la suspensión del patrón oro internacional de 1932; "... lo cual contribuyó a la desintegración económica de la década, obligándose a todos los países a sobrevivir sobre la base de sus propios recursos naturales". (58)

Así, en 1936 las fronteras políticas de las naciones europeas se convirtieron igualmente en sus fronteras económicas lo que dió como resultado la desaparición del prestigio del patrón oro internacional y del comercio y pagos internacionales

(v) GRAN DEPRESION: Se conoce con esta expresión a la contracción económica que, surgida en E.U. en 1929, se extenderán en la década de los 30's a todo el mundo occidental, conformando uno de los períodos más fuertemente depresivos de la evolución económica de los países industrializados en los 2 últimos siglos.

(58) Achille, G. Samoy; La creation de L'union économique - - BENELUX; Institut Royal des Relations Internationales, - Bruxelles 1948, No. 6, p.p. 179.

multilaterales.

De la desintegración económica de los años 30's, surgieron numerosas propuestas tendientes a retornar a la cooperación económica internacional, sólo que obtuvieron un éxito limitado en sus intentos ya que en su mayor parte se vieron frustradas por el rápido curso de los acontecimientos que provocaron la II Guerra Mundial.

2.2) LAS IDEAS FILOSOFICAS DE LOS FUNCIONALISTAS Y LOS FEDERALISTAS.

El daño infligido por la II Guerra Mundial fué inmenso en la vida económica de Europa ya que ésta tuvo que comenzar virtualmente desde cero. Con respecto a su integración, "... hubo dos escuelas ideológicas principalmente: los FUNCIONALISTAS y los FEDERALISTAS. Los FUNCIONALISTAS restaban todo énfasis a instituciones comunes e insistían en la supremacía nacional. Por el contrario, los FEDERALISTAS pensaban que la solución de los problemas políticos y económicos de Europa residía en la creación de instituciones políticas supranacionales, así como en la cesión de ciertas prerrogativas nacionales".(59)

(59) Idem. op. cit. anterior. p.p. 180.

Tales puntos de vista suministraron los cimientos filosóficos y la agitación que llevaron a la formación de la Comunidad Económica Europea (CEE). Sin embargo, como antecedentes históricos y económicos de la Comunidad, tenemos a los primeros intentos de unión europea que son: La Unión Económica Belgo-Luxemburgués (UEBL), que entró en vigor en 1922 y que fué el más concienzudo de los ensayos de integración de ese período de entre-guerras; y después el surgimiento de la Unión Económica del Benelux, que entró en vigor en 1960.

2.3) LA UNION ADUANERA BELGO-LUXEMBURGES.

Cuando Luxemburgo, debido a la guerra, quebró su vínculo con la ZOLLVEREIN ALEMANA^(w) se encontró con que era un país excesivamente pequeño para bastarse a sí mismo, por lo que consideró que su economía debía de unirse con Bélgica como consecuencia de una serie de negociaciones diplomáticas entre

Zolverein Alemana 8.

- (w) Unión aduanera arancelaria de Estados Soberanos e Independientes, que establecen una política fiscal común entre ellos o frente al resto del mundo. Históricamente se creó en 1833, cuando Prusia acordó, junto con otros 4 Estados importantes alemanes (Hesse Cassel, Hesse Darmstadt, Baviera y Warttemberg) retirar los aranceles frente a los bienes de otros Estados participantes y mantener un arancel externo uniforme.

dichos países.

La Unión Aduanera Belgo-Luxemburgués comienza con la -- firma de un convenio, firmado el 25 de julio de 1921, que esta bleció la formación de la unión aduanera, el libre intercambio de mercancías, un acuerdo monetario, una sola balanza de pagos y estadísticas conjuntas de su comercio exterior. 60/

2.4) LA UNION ADUANERA DEL BENELUX.

Después, en 1944, se preparó en Londres una ampliación a este convenio para crear una Unión Aduanera que incluyera a los Países Bajos. Se creía que, con miras a apresurar la recu peración de postguerra de estos tres países, lo mejor sería -- reunir sus economías para formar una unidad integrada, económi camente importante.

En 1948 entró en vigor la Unión Aduanera del Benelux, - aboliéndose todos los derechos de aduana entre los miembros y fijándose un arancel exterior común. Al año siguiente, se abolie--

60/ Institut National de la Statistique et des études economi- ques; Mémento Economique: Le Benelux; France 1955, p.p. - 29-75.

ron las restricciones cuantitativas que regían el intercambio de artículos industriales entre los países miembros y se liberó la estricta protección agropecuaria nacional.

El plan de integración del Benelux no sólo implicaba el establecimiento de una unión aduanera, sino también el eventual desarrollo de una unión económica. La mano de obra debía de circular libremente a través de las fronteras del Benelux, y también debía de garantizarse la total movilidad del capital entre los países. Las tensiones y dislocamientos económicos debían de mitigarse mediante la eficiente coordinación de las políticas económicas de las naciones-miembros. 61/

2.5) LA UNION PRE-ECONOMICA DEL BENELUX.

A comienzos de la década de los 50's, el Beleux dió señales de avanzar hacia la integración económica. El acuerdo sobre el status de la Unión Pre-Económica de 1949 instituyó un sistema de cooperación entre grupos interesados de los sectores comercial, agropecuario e industrial de las tres economías a fin de preparar el camino para una acción más valedera. Si -

61/ Idem. op. cit. anterior p.p. 333-334.

bien se llegó a un acuerdo con respecto a las ventajas de una unión económica, debía de lograrse la coordinación de las políticas económicas, fiscal y social de los tres países.

En 1950 se armonizaron los impuestos al consumo y se coordinaron los derechos de aduana. Al poco tiempo se promulgaron convenios sobre la legislación armonizados en materia de seguridad social y libre movilidad de la mano de obra. En 1953 firmaron protocolos que establecían un programa de acción concertada en el campo de la política comercial exterior, así como relaciones coordinadas con diversas organizaciones económicas internacionales.

Se logró un éxito considerable en la reducción de barreras comerciales internas; en 1955 la mayoría de las restricciones cuantitativas habían quedado ya eliminadas. Finalmente se logró promover estrechas consultas en cuestiones técnicas tales como la utilización de facilidades portuarias, la reducción de los costos de fletes y la integración y standarización de métodos estadísticos nacionales.

Hubo varios problemas serios que impidieron de una otra manera que el Benelux configurara una unión económica total: se mantuvieron cuotas agrícolas; las exportaciones de --

productos agropecuarios neerlandeses a Bélgica hallaron oposición por parte de los agricultores ganaderos belgas; las exportaciones por parte de fabricantes belgas a los Países Bajos empeoraron las dificultades de la balanza de pagos de los neerlandeses. La coordinación de las políticas económicas nacionales, requisito previo para la integración económica de la magnitud prevista originalmente para la unión Benelux, progresaba lentamente y con considerable renuencia por parte de los gobiernos-miembros.

No obstante, el intercambio aumentó más aún entre los países miembros y terceros países."... en 1946 el 14.1% de las importaciones neerlandesas provenía de Bélgica-Luxemburgo, y sólo al 5.2% de las importaciones de este último país procedían de los Países Bajos. En 1957 estas cifras habían ascendido al 18.3% y al 14.2% respectivamente".(62) En términos de valor durante este período el comercio intra-Benelux se triplicó.

2.6) LA INTEGRACION FINAL DE LA UNION ECONOMICA DEL BENELUX.

A pesar de que hacia la segunda mitad de la década de los 50's la integración del Benelux había logrado un notable

(62) Idem. op. cit. No. 57, p.p. 157.

éxito, la resistencia inicial de los estados-miembros a comprometerse en una integración económica total y a ceder ciertas atribuciones económicas nacionales durante toda la vigencia de la unión, impidió el éxito prematuro del Benelux como región económicamente integrada. Por cierto, se habían ideado y concretado numerosas soluciones AD-HOC^(x), pero no se aceptaba de manera irrestricta un plan o compromiso total congruente en pro de la plena y total integración.

En fecha tan avanzada como 1958, el tratado de unión económica reunía todos los protocolos, convenciones y acuerdos estipulados con el correr de los años. Al entrar en vigencia en 1960, quedó formalizada la creación final de un Benelux plenamente integrado. Así se puede destacar que la importancia primordial de esta unión estriba en el hecho de que suministra un ejemplo concreto de integración económica en escala limitada y regional.63/

(x) AD-HOC: Expresión que se aplica a lo que se dice o hace sólo para un fin determinado.

63/ Röpke, Wilhelm; International Order and Economic Integration; DeReidel Publishing Co; p.p. 64; Dordrecht Holland 1959.

3. ANTECEDENTES SUPRANACIONALES DEL BENELUX.

La idea de organizaciones supranacionales en el área de Europa aparece como un fenómeno característico de la post-guerra. Sin duda se pueden encontrar en la historia, tentativas análogas, pero ellas se inspiran sobre todo en las preocupaciones políticas más que en la noción de interdependencia de las estructuras económicas.

Esta interdependencia que ha llegado a ser cada vez -- más estrecha en Europa Occidental, tanto por razones económicas como políticas, ofrece hoy en día un clima particularmente favorable a la unificación de estructuras.

3.1) LAS ORGANIZACIONES SUPRANACIONALES.

Puede decirse que existen fundamentalmente dos sistemas de organizaciones supranacionales: por un lado, las de integración parcial; y por otro lado, las de integración global.

Las organizaciones supranacionales de integración parcial son aquellas que integran sólo ciertos grandes sectores económicos, por ejemplo la Comunidad del Carbón y el Acero.

Dentro de estas organizaciones es importante observar que la integración de dichos grandes sectores de la producción está bajo el control de una autoridad supranacional y que aunque están fuera de la cuestión de limitación parcial de la soberanía bajo reserva de reciprocidad, provoca la aparición de problemas más difíciles en razón de la coexistencia de otros sectores que permanecen nacionales; basta evocar la necesidad de uniformar los precios, de revisar las regiones fiscales, las tarifas aduaneras, los salarios, etc. También hay que tener en cuenta las diferencias tecnológicas de las industrias integradas, a fin de no aventajar o desaventajar a uno de los socios del mercado común. En fin, la inserción del sector integrado en la estructura nacional puede tener importantes repercusiones económicas y sociales.

Las organizaciones supranacionales de integración global son aquellas que integran globalmente a las economías, sobre este punto hace falta reconocer que las experiencias de cooperación europea en el plano general no han dado más que resultados muy limitados. Las liberaciones de intercambio emprendidas, bajo la iniciativa de la organización europea de cooperación económica, han sido modestas; ellas no afectan los derechos de aduana y no representan más que un porcentaje de

las importaciones privadas sometidas a licencia en 1948.^{64/}

3.2) LOS FENOMENOS DE INTEGRACION.

Por el contrario, la experiencia Benelux aunque circunscrita a tres países, representa el esfuerzo de armonización -- más completo en vista de una integración global.

La realización progresiva de la unión económica aparece muy avanzada como para que se pueda intentar sacar un primer balance de la experiencia y obtener perspectivas y enseñanzas.

Es por eso, que la experiencia del Benelux marca ciertas enseñanzas válidas, no solamente dentro del cuadro restringido de la unión entre los tres países, sino de igual manera - en las tentativas más vastas de la ampliación de mercados.

Para entender mejor estas enseñanzas es importante tomar en cuenta que existen dos clases de economías: las complementarias y las no complementarias.

^{64/} Hylkema, Edgar; Benelux: Le chemin vers L'unité économique; Editorial A; Peoone; p.p. 49-51, París 1948.

3.2.1) LAS ECONOMIAS COMPLEMENTARIAS.

Sin duda la doctrina clásica ha impuesto el principio - de que "... la unión económica es tanto más fácilmente realiza ble y ventajosa cuando las economías son complementarias".(65) En efecto, el mercado de cada uno de los socios constituye a - la vez una fuente de aprovisionamiento y un campo para la pro- ducción del otro.

Al sacar provecho de las ventajas de la extensión de su mercado interno, las economías no tienen que soportar las pér- didas de sustancias inherentes al contacto de las estructuras económicas competitivas; en este último caso, si la unión eco- nómica aparece como operación redituable para el conjunto del nuevo grupo así constituído, no lo es, necesariamente, para el conjunto de las partes.

La nueva distribución de factores de producción tendrá por consecuencia la desaparición de ciertas empresas y la pér- dida de ciertos capitales. Puede igualmente entrañar sacrifi- cios importantes de parte de la mano de obra que debe despla-

(65) Idem. op. cit. anterior. p.p. 15.

zarse o debe de readaptarse a otras tareas. Esta situación -- permite a los intereses establecidos reivindicar las medidas de protección que permitan perpetuar indefinidamente las antiguas estructuras, sin embargo, hace falta remarcar que la oposición nacida de las estructuras paralelas, no se manifiesta más que cuando existe en estos países una capacidad de producción superior a las necesidades.

3.2.2) LAS ECONOMIAS NO COMPLEMENTARIAS.

En el caso de una producción insuficiente para cubrir el volumen de consumo interno, no se produce ningún problema de orden competitivo por lo menos dentro del cuadro de la unión; tal es el caso para los cereales y los alimentos para ganado que deben ser importados en gran parte por los países miembros del -- Benelux.

Por otra parte, si el carácter de no complementaridad -- puede justificar medidas limitadas y temporales para permitir -- las adaptaciones estructurales indispensables, ello no constituye actualmente el principal obstáculo a la realización de una -- unión económica, sino al contrario, su fundamento y razón de -- ser.

Las ventajas a obtener de la realización de tales uniones no están en función de la medida en la cual la presencia de estructuras competitivas no corresponden a una repartición de factores de producción conforma a la ley de costos comparativos. Esta hipótesis corresponde precisamente al caso de economías no complementarias.

Bajo esta relación, los Países Bajos y la Unión Económica Belgo-Luxemburgués constituyen complejos económicos muy diferentes desde el punto de vista del papel de la composición de su agricultura y su industria. 66/

B. EL BENELUX: UNION ECONOMICA DE EUROPA.

1. CREACION Y OBJETIVOS DEL MERCADO ECONOMICO DEL BENELUX.

Durante mucho tiempo Países Bajos fue un país que vivía esencialmente de su agricultura y de su comercio, mientras que Bélgica era ante todo un país industrial. Así, se consideraban tradicionalmente las economías de estos dos países como economías complementarias.

66/ Idem. op. cit. No. 61. p.p. 19.

De hecho, la situación actual es muy diferente. Por una parte, la complementaridad o la no complementaridad de las economías tiene relativamente poca importancia para los países del Benelux, en razón de su dependencia tan marcada frente a los intereses de los intercambios internacionales. Y por otra, existe una doble comunidad de intereses orientados de una manera análoga a su estructura económica, la cual justifica plenamente esta unión.

En conclusión, podemos decir que esta doble comunidad de intereses es la principal justificación de la unión Benelux y no la pretendida complementaridad de sus economías. 67/

67/ Florinsky, Michael T.; Integrated Europe; Ed. MacMillan - Co.; p.p. 56-115, New York 1955.

1.1) LA CREACION DEL BENELUX.

Tomando como punto de partida la idea de la completari-
dad de economías, en ciertos medios políticos-económicos se le
retomó para encontrar la razón de ser principal de la creación
de una nueva unión económica que se llamaría Benelux y la cual
se formaría como un conjunto bien equilibrado. Constituyendo
el mercado de un país el campo natural del excedente de produc-
ción del otro.

Sin duda las dos economías eran complementarias a la ho-
ra de su unión en 1815 pero después de la separación de 1830,
ha pasado más de un siglo en el cual los dos países se han de-
sarrollado sin preocuparse de la evolución económica de su ve-
cino. Aún después del acuerdo llevado a cabo en Londres en --
septiembre de 1944, las dos economías han evolucionado de una
manera diferente.^{68/}

Durante todo este tiempo una industria neerlandesa se -
ha creado, multiplicando y diversificando y a la inversa se ha

^{68/} Philip. André; L' europe unie et sa place dans L' economie
internationale; Presses universitaires de France; p.p. ---
135-162 Paris 1953.

desarrollado una industria agrícola belga. Es verdad que en los Países Bajos la industrialización no es tan avanzada aún como en Bélgica pero la industria ocupa igualmente en la vida económica de los Países Bajos un lugar preponderante y proporciona trabajo a la población neerlandesa en una medida más o menos importante que cualquier otra actividad.

Resulta, de todo esto, que las economías belga y neerlandesa desde hace tiempo ya no son complementarias; en consecuencia si es aún exacto decir que Bélgica es un país con predominio industrial y que Países Bajos es un país con predominio agrícola, es importante precisar bien que Bélgica es a la vez un país industrial y agrícola y Países Bajos un país agrícola e industrial. No hay necesidad de negar que se manifiestan divergencias y oposición de intereses en el seno de la unión.

1.2) LOS OBJETIVOS DEL BENELUX.

El argumento de complementaridad invocado para justificar una unión económica, vale únicamente para los países que se proponen practicar una política de autosuficiencia aislando sus economías de los mercados extranjeros.

Por el contrario, si los países que participan no tienen la intención de perseguir una política tal de aislamiento es suficiente que sus principales intereses sean paralelos.

Esta condición esencial puede constatarse en lo que respecta a los países miembros del Benelux. Dentro de las líneas generales, los intereses de los Países Bajos y de Bélgica tienen la misma orientación. 69/

Si sus economías difieren desde el punto de vista de su estructura agrícola e industrial son, sin embargo, dos ejes en los intercambios internacionales. Toda su estructura económica reposa, en efecto, en la transformación de materias primas y de productos brutos importados en productos acabados de exportación. Son por lo tanto, en gran medida, tributarios de los mercados exteriores tanto para su aprovisionamiento como para su producción.

La agricultura misma presenta este carácter, su prosperidad está subordinada a la importación de abonos, de material agrícola y de alimentos para el ganado que se encuentran com-

69/ Idem. op. cit. anterior. p.p. 163-201.

pensados por las exportaciones de productos alimentarios a precios elevados. Por otro lado, su situación geográfica de grandes dispensadores de servicios llena los dos déficits inevitables de su balanza comercial, por las ganancias provenientes de su función de intermediarios y de sus inversiones en el extranjero.

Esta doble comunidad de intereses que se orientan de una manera análoga en su estructura económica, es la principal justificación de su unión y no la pretendida complementaridad de sus economías.

La experiencia muestra que .."las corrientes de exportación no pueden mantenerse, si no se apoyan en un mercado interior suficientemente extendido y estable para permitir a las empresas condiciones óptimas de dimensión y de productividad". (70) Esto es particularmente cierto para Bélgica, que se ha beneficiado en los años de la post-guerra de una demanda internacional hipertrofiada. En los Países Bajos el éxito del movimiento de industrialización en curso, necesita de un mercado interno muy grande para que las industrias creadas recientemente

(70) Idem. op. cit. No. 58. p.p. 123.

te no sean estranguladas por el concurso de las industrias extranjeras organizadas desde hace mucho tiempo.

1.3) LA RAZON DE SER DEL MERCADO ECONOMICO DEL BENELUX.

Considerándose la razón de ser del mercado económico -- del Benelux, diremos que se presenta como un espacio económico competitivo al igual que los diferentes miembros de la CEE.

Así, la creación y los objetivos del mercado del Benelux permitió, por una parte, la explotación de ciertas industrias que no habían hasta ahora sobrevivido en el cuadro nacional -- más que por medidas proteccionistas; y por otro lado, la creación de industrias enteramente nuevas que no hubieran podido desarrollarse más que en el cuadro muy estrecho de su mercado interior, tal como es el caso de la industria del automóvil y de las máquinas de escribir.

No es menos cierto que, en razón de esta orientación de sus actividades productivas hacia los mercados exteriores, la economía del Benelux es particularmente sensible a las fluctuaciones de la coyuntura económica internacional. De ahí que, el éxito de esta experiencia de unión económica, aparece desde

ahora en gran parte ligada a la organización general de los intercambios internacionales. Importa remarcar, sin embargo, -- que las ventajas de la unión económica no pueden ser previstas con exactitud dentro de la intensidad de su desarrollo.

2. UBICACION DEL BENELUX EN EL CONTEXTO EUROPEO.

Dadas sus peculiares condiciones geográficas, la posición del Benelux dentro del marco de Europa Occidental es muy importante. La destacada peculiaridad de cada uno de los tres países en su situación en un cruce de vías de comunicación y de corrientes económicas. La larga fachada marítima, interrumpididad por estuarios aprovechados para establecer buenos puertos, pone a su alcance todas las fuentes de materias primas y todos los mercados de ultramar.71/

Gran Bretaña está cerca, al otro lado de un estrecho -- mar, que es el más concurrido del mundo. En el continente, no existe ningún obstáculo para el tráfico: la amplia llanura se abre hacia Renania, la cuenca de París y el Mediodía; y las Ar

71/ Finn B. Jensen & Walter, Ingo; Mercado Común Europeo; Ed. - Troquel, Buenos Aires; p.p. 15 16; 1972.

denas y el macizo esquistoso renano no constituyen barreras insalvables gracias a los valles del Mosa y del Rhin.

El comercio ha enriquecido a estos países. En el medioevo, Brujas llegó a convertirse en el centro del tráfico marítimo de Europa Occidental, de modo que en ningún otro lugar la circulación era tan intensa como en las carreteras que conducían de Flandes a Renania y a las ferias de Champagne. Actualmente Rotterdam y Ambéres ocupan el puesto de Brujas.

Por último, también es importante destacar el papel que desempeñan las ciudades de Bruselas y Luxemburgo como principales centros de actividades terciarias o de servicios y administrativas.

2.1) LA RELACION DEL BENELUX CON LOS PRINCIPALES CENTROS PRODUCTIVOS DE EUROPA.

Si se tiene en cuenta la localización de las mayores aglomeraciones humanas europeas como centros de consumo, que suelen coincidir con los principales centros productivos, se observa claramente la posición estratégica de los países miembros del Benelux, especialmente Bélgica y Países Bajos, en flujos humanos y comerciales que relacionan esos centros entre sí y con los demás países europeos.

Los puertos neerlandeses y belgas, en particular ROTTERDAM^(y) y AMBERES^(z), llevan a cabo actividades de suministradores de materias primas y de fuentes de energía a los centros industriales propios y extranjeros (especialmente a los alemanes).

(y) ROTTERDAM:- Ciudad de Países Bajos, en la provincia de Holanda Meridional, a orillas del Mosa. Principal puerto del país y cuenta con grandes astilleros. Sus principales actividades son cereales, arroz, tabaco, maderas, metales, ferretería, petróleo, productos químicos, destilerías y fundiciones.

(z) AMBERES:- Ciudad de Bélgica y capital de la provincia de su nombre. Puerto comercial de gran calado sobre el Escalda, a 88 km. del mar, uno de los más importantes del mundo. Sus principales productos son: productos agrícolas, metalurgia, material eléctrico, refinados de petróleo, productos químicos, talla de diamantes, tejidos, etc.

2.1.1.) ROTTERDAM.

El puerto de Rotterdam, profundamente devastado al final de la segunda Guerra Mundial, ha conocido un desarrollo espectacular hasta convertirse en el primero del mundo. A ello han contribuido, por un lado, el hecho de ser el primer centro de recepción, almacenaje y refinado de petróleo de Europa y, por otro, el haberse convertido en la salida del EJE RENANO^(a), columna vertebral de la industria de la Comunidad Económica Europea (CEE).

El Puerto de Rotterdam no sólo ocupa la primera posición europea en cuanto al tráfico de mercancías, sino también el primer puesto mundial de transporte con sus 300 millones de toneladas anuales. Esta cifra representa un porcentaje considerable del transporte marítimo de Europa y de la Comunidad Económica Europea; concretamente: el 25% de la comunidad y la mitad del correspondiente al MAR DEL NORTE^(b), principal lito-

(a) EJE RENANO: Región comprendida por la cuenca del Rhin y que abarca Alemania, Suiza y Países Bajos.

(b) MAR DEL NORTE: Región del Atlántico, entre Gran Bretaña, Francia, Bélgica, Países Bajos, Alemania, Dinamarca y Noruega. Comunica con el canal de la Mancha por el Paso de Calais, y con el Báltico por el Skagerrak. Profundidad máxima de 500 mts. En su parte central se halla el banco de Dogger, a 18 y 36 mts. de profundidad, rico en arenques y bacalario. Tiene una superficie de 580,000 km².

ral europeo por la magnitud del tráfico.

La importancia del puerto de Rotterdam es explicable por su situación privilegiada en cuanto a su relación con las áreas industriales alemanas, cuya línea de comunicación con el mar es preferentemente el RHIN^(d).

"... anualmente cruzan la frontera germano-neerlandesa más de 100 millones de toneladas de mercancías en transporte fluvial, las tres cuartas partes de las cuales se dirigen hacia Alemania Federal y un 70% provienen del puerto de Rotterdam. Todo lo cual nos indica que esta ciudad desempeña la doble función de puerto marítimo y de puerto fluvial".(72)

Su característica principal como centro de redistribución de mercancías añade a las anteriores funciones nuevas formas de transporte como oleoductos y gaseoductos, que parten de Rotterdam o la cruzan.

(c) RHIN.- Río de Europa Occidental. Nace en los Alpes de Suiza, cruza el Lago Constanza, forma frontera entre Suiza y Alemania y luego entre Francia y Alemania, atraviesa Rumanía y al penetrar en Holanda, se divide en varios brazos: El Lek, el IJssel y el Waal, que desagúan en el Mar del Norte. Curso 1,326 km. Afluentes: Aare, Neckar, Main, Mosela, Lahn, Ruhr y Lippe. Navegable hasta Basilea, constituye una vía comercial de primer orden.

(72) Central Bureau Voor de Statistiek; Maand-Statistiek van de Buitenlandse Handel; 1970-1984, La Haya.

2.1.2) AMBERES.

El tráfico del puerto marítimo de Amberes, polo de convergencia de vías de comunicación continentales, con una preponderancia de las mercancías desembarcadas por concepto de -- las importaciones de materias primas como petróleo y el mineral de hierro, ha sufrido los efectos también de su situación privilegiada.

Su importancia estriba especialmente por ser el complemento indispensable de la actividad industrial belga. Sus instalaciones le permiten sostener con éxito la competencia de -- los puertos de Hamburgo y Rotterdam. ,

2.2) LA RELACION DEL BENELUX CON LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS DE EUROPA.

La ampliación del mercado común a Gran Bretaña permitió asegurar la expansión del comercio entre ésta y el resto -- de la Comunidad lo cual reforzó el carácter de intermediario -- del Benelux en su situación privilegiada. La importancia del transporte y las comunicaciones en el Benelux se complementa -- con su carácter de estímulo a la industrialización en nuevas --

ramas, especialmente en la petroquímica y sus derivados. Al ser los puertos de esta zona del Atlántico los grandes distribuidores de la energía (petróleo) a la Europa comunitaria, han diversificado sus actividades hacia nuevas ramas industriales, aprovechando su situación preferente. 73/

2.2.1) LOS ENERGETICOS.

La posición clave de Rotterdam y Amberes en el suministro energético a Europa ha dado lugar a una industrialización prácticamente reciente de la rama química, desde las refinerías de petróleo a los diversos subproductos de la petroquímica y la química orgánica.

Las grandes empresas petrolíferas mundiales y las multinacionales del sector químico están presentes en el complejo portuario-industrial de Rotterdam y Amberes, que han adquirido así una notable especialización en sectores punta de la producción base.

73/ TANDY, A.H.; Belgium and Luxemburg, Economic and Comercial Conditions in Belgium and Luxemburge, with and Annex on -- Benelux; Great Britain, Board of Trade; Her Majesty's - - Stationery Office, p.p. 56-62, London.

2.2.2) LAS MATERIAS PRIMAS.

De igual manera, los países del Benelux con su función de abastecedores de materias primas y el área industrial que los circunda constituyen una sola unidad cuya función rebasa ampliamente sus ámbitos nacionales y explica el continuo crecimiento de su tráfico marítimo.

Este crecimiento se explica principalmente porque estos países tratan de disminuir progresivamente la reexportación directa de materias primas (petróleo especialmente) sin transformar y aumentan el tráfico destinado a la transformación IN SITU de las materias primas arribadas.

2.3) LA RELACION DEL BENELUX CON LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS - DE EUROPA.

La vocación europea del Benelux, es decir, la voluntad de situarse en el centro de Europa, se expresa no sólo en las funciones económicas y la intensidad de relaciones intercomunitarias que parten de su territorio o lo atraviesan, sino también por el papel especial desempeñado por el transporte y las ciudades de Bruselas y Luxemburgo al convertirse en sedes de -

organismos europeos y de centros administrativos de carácter supranacional.^{74/}

2.3.1) EL TRANSPORTE.

El tráfico portuario y las vías navegables constituyen junto con las vías ferroviarias y de carreteras la base de la actividad del transporte. En Bélgica las vías navegables ---- transportan casi el doble de lo que conduce el ferrocarril y - en Países Bajos el séxtuplo.

La red de navegación fluvial es muy importante, ya que hay 5.5 km. de canales por cada 100 km² ; estos canales han si do modernizados o son de creación nueva, como el Canal Alberto que une la región holandesa de Maastricht y Lieja con el Puerto de Amberes a través del Ijzer. Por la red de canales bel-- gas llegan buques de gran calado hasta Gante y Bruselas. A -- través del Ijzer, el Lere y el Sambre y sus canales se puede - llegar a Francia noroccidental y a París. La circulación fluvial es bastante intensa; el tráfico renano absorbe el 60% de transportes internacionales efectuados en Bélgica.

^{74/} Unión Económica BENELUX; Textes de Base/Basisteksten; Secretariat Benelux; S.F.; p.p. 13-42; Bruxelles.

Luxemburgo, en cambio, no tiene vías navegables, por lo que debe suplirlas con una buena red ferroviaria (270 km.) y de carreteras (5,054 km.) para poder sacar su producción siderúrgica.

Toda esta red de canales se complementa con los puertos marítimos, especialmente el de Amberes, complemento indispensable de la actividad industrial Belga como ya se había dicho. El puerto comprende 17 DARSENAS^(d) cerradas, con una extensión total de 10,600 ha. y su finalidad es exclusivamente comercial, más que pasajeros; en él recalán unos 19,000 buques al año, que superan los 80 millones de toneladas. El movimiento de mercancías supone unos 45 millones de toneladas descargadas (principalmente alimentos) y 30 millones de toneladas de carga (principalmente productos siderúrgicos).

En los Países Bajos el transporte no está desarrollado como en Bélgica, debido a que los canales impedían la construcción de ferrocarriles. La red actual es de 2,850 km. de vías (7-km. por cada 100 km².), pero el transporte aéreo está muy desa-

(d) DARSENAS: Partes resguardadas artificialmente en aguas navegables, dispuestas para la carga y descarga de embarcaciones.

rollado, así como el transporte fluvial pues posee 4,340 km. entre canales y ESTUARIOS^(e), unos 11 km. por cada 100 km². A los estuarios conectan directamente los canales interiores y - los ríos, todos comunicados entre sí por esa red; es decir, -- prácticamente todo el país es navegable.

Toda esta red culmina con las instalaciones portuarias que los Países Bajos posee. Rotterdam es el puerto más importante del mundo tras Nueva York.

2.3.2) LAS ACTIVIDADES ADMINISTRATIVA.

Debido a la adopción de funciones administrativas de - carácter supranacional y a las funciones adoptadas a nivel nacional por las ciudades de Bruselas y Luxemburgo, ambas capitales tienen un carácter preferentemente terciario: las dos terceras partes de sus activos están ocupados en el sector de servicios.

Bruselas acoge las sedes de OTAN^(f) de las comisiones

(e) ESTUARIOS: Esteros, porción terminal del curso de un río - en que se deja sentir la acción de la marea.

(f) OTAN: (Organismo del Tratado del Atlántico Norte): Creada por el pacto del Atlántico Norte, formado el 4 de abril de

y consejos de la Comunidad Económica Europea, de tal forma que se concentran en la ciudad la mayoría de los servicios técnicos y administrativos de la CEE. Por su parte, Luxemburgo, a pesar de sus reducidas proporciones, acoge al Parlamento Europeo y a la Corte de Justicia de la Comunidad y en ella ha fijado su sede el Banco Europeo de Inversión. Anteriormente se había instalado en el Gran Ducado de Luxemburgo los servicios de la CECA^(g) dada su posición clave en el sector siderúrgico.

Sin duda, la centralización de la administración comunitaria atrae la localización de otras actividades terciarias de tipo privado, especialmente las finanzas y las sedes sociales de grandes empresas. Concretamente en Luxemburgo, gracias

-
- 1949 en Washington por los gobiernos de E.U., Francia y el R.U., así como los de Bélgica, Canadá, Dinamarca, Países Bajos, Islandia, Italia, Luxemburgo, Noruega y Portugal; el 8 de febrero de 1952 se adhirieron Grecia y Turquía y el 8 de mayo de 1955 fué aceptada la R.F.A.

(g) CECA: (Comunidad Europea del Carbón y el Acero): Organización regional establecida por el Tratado de París de 1952, para armonizar las políticas de producción y crear un mercado común para el carbón, el mineral de hierro y el acero. Los miembros de la Comunidad - Bélgica, Francia, Alemania, Italia, Luxemburgo y los Países Bajos - han aceptado varias políticas racionales comunes, para fomentar la producción y las condiciones competidoras del mercado. -- Las decisiones de la CECA se toman dentro de la estructura común de organización de la C.E.E.

a su régimen fiscal, viene concentrándose la Banca Internacional que ha estimulado en gran medida el volumen de contratación bursátil burguesa. Es asimismo, lugar para la penetración norteamericana en la CEE, con la ubicación de la sede de importantes multinacionales como la Good Year Oxo.

Por último, otro factor importante en la capitalidad europea de Bruselas y Luxemburgo consiste en la situación de ambas ciudades como nudos de comunicaciones: Luxemburgo se encuentra en la línea París-Hamburgo; Bruselas, en la línea Londres-Frankfurt. En esta área igualmente, se cruzan la red de autopistas y las rutas de los vuelos internacionales.

3) LAS ECONOMIAS NACIONALES DEL BENELUX.

Existen pocos países en los que la actividad económica se manifieste con tanta intensidad como en el Benelux. No obstante, cada miembro conserva su originalidad. Bélgica por un lado con sus minas de carbón, la gran industria metalúrgica y la manufactura de fibras textiles; por otro lado, Países Bajos con la agricultura perfeccionada, la navegación y el comercio; y por último, Luxemburgo con su siderúrgica.

Sin embargo, es importante puntualizar que Bélgica y Luxemburgo son ricos también por su agricultura, el puerto de Amberes rivaliza con el de Rotterdam y la industria neerlandesa aparece cada vez más como un temible competidor.

Así, es importante observar de cerca las estructuras económicas que influyen primordialmente en las economías de los países miembros y los efectos de la actual crisis mundial.

a) BELGICA.

Este país se encuentra entre los países más densamente poblados de Europa y su economía es principalmente industrial, ya que da trabajo al 38% de la población activa.

b) PAISES BAJOS.

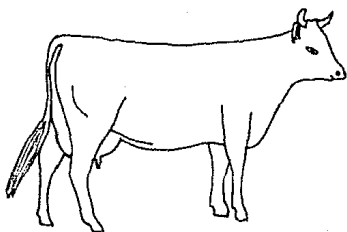
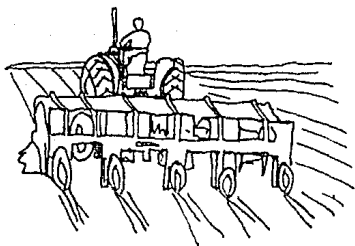
La economía neerlandesa es, de todas las de la Comunidad Económica Europea, la que registra una mayor expansión después de la italiana, gracias a una rígida política acertada de bloqueo de precios y salarios. Basada en una agricultura perfeccionada, la navegación y el comercio.

c) LUXEMBURGO.

Los habitantes de Luxemburgo tienen uno de los niveles de ingreso nacional per cápita más alto de la Comunidad Económica Europea. La economía reposa primordialmente en la actividad bancaria y la industria del acero y el hierro, las cuales emplean casi el 5% y el 12%, respectivamente, de la población económicamente activa.

3.1) LA AGRICULTURA.

La agricultura continúa teniendo una importancia notable en la economía de Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo. Su característica principal es el cultivo de productos escogidos de alto rendimiento (como flores y hortalizas), que se efectúa según métodos racionales (muy a menudo en invernaderos dotados de equipo de calefacción). Las condiciones naturales son favorables, también, para la ganadería: los prados y los cultivos forrajeros ocupan el 35.9% de la superficie territorial de los Países Bajos y el 24.1% en Bélgica.

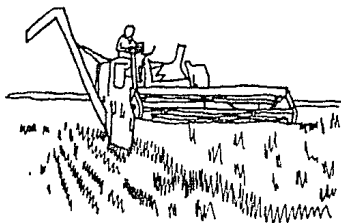


3.1.1) BELGICA.

La agricultura en Bélgica es una rama de la economía - en continuo desarrollo, aunque no alcanza el nivel de rentas - de otras ramas. La superficie agraria comprende el 26% de su territorio total. Los pastos no cesan de extenderse y los tradicionales cultivos alimentarios son sustituidos por plantas - forrajeras y, a veces , por la horticultura intensiva.

Los cereales ocupan aproximadamente el 54% de la superficie cultivada, sin embargo, Bélgica debe importar las tres - cuartas partes de sus necesidades. Entre los cereales que más se cultivan se encuentran el trigo, la avena, la cebada, la remolacha azucarera, el lúpulo, el tabaco y el lino; y en menor escala, entre otros, las uvas de mesa y los melocotones.

La superficie dedicada a la alimentación del ganado es enorme, puesto que a los prados y cultivos de forrajeras se -- añade una parte de la producción del centeno, la cebada y las patatas.



3.1.2) PAISES BAJOS.

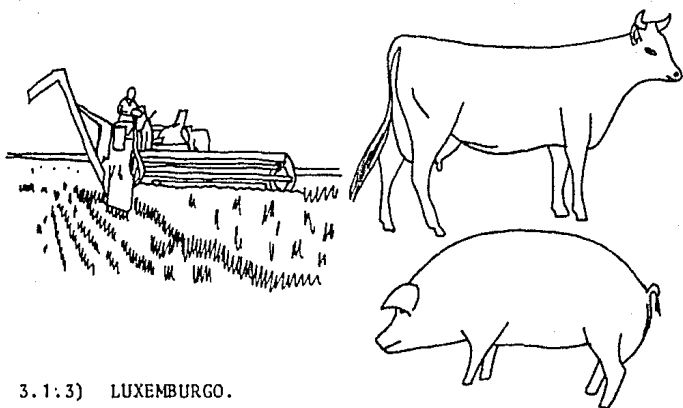
La agricultura ocupa un puesto más importante en los Países Bajos que en Bélgica. Desde 1900, Países Bajos tiende con todos sus medios a aumentar la superficie productiva, roturando sus landas y desecando el mar. Pero sobre todo, su -- técnica perfecta da a la agricultura neerlandesa un puesto de primer orden.

Si bien el país se ha orientado hacia una ganadería intensiva no han aumentado los pastos, excepto en las regiones -- arenosas, pero existe actualmente un mayor porcentaje de cabezas de ganado por unidad de superficie agraria.

Los cereales ocupan más de la mitad de la superficie cultivada, aunque al igual que Bélgica, Países Bajos debe recurrir a la importación para cubrir la mayor parte de sus necesidades de grano. Los cereales de mayor importancia son: el trigo, el centeno, las patatas, las legumbres secas, la remolacha azucarera y el lino.

La horticultura neerlandesa presenta, no obstante, una mayor originalidad. Practicada casi en todas partes con una máxima intensidad en la zona de contacto entre las dunas y los poldenes, desde la desembocadura de los grandes ríos hasta Alkmaar, se destina a suministrar productos para la exportación. Al aire libre existen superficies considerables dedicadas a las legumbres y a las flores de bulbo, que cubren 220,000 hectáreas.

La agricultura neerlandesa debe también su riqueza a la ganadería. Los abundantes pastos nutren un magnífico ganado y más que al engorde de bovinos (principalmente vacas lecheras), se destina a la obtención de lacticinios; los cuales junto con la carne de cerdo y los huevos constituyen una gran parte de las exportaciones neerlandesas.



3.1:3) LUXEMBURGO.

A excepción de la región industrial del sur, el país - sigue siendo agrícola y el bosque ocupa casi una tercera parte de su territorio. También aquí se han difundido preferentemente los cultivos de herbáceas. Sin embargo, el campesino luxemburgués sigue sujeto a los cultivos tradicionales: avena, centeno, trigo, forraje, frutas y viñedos.

La agricultura y los recursos forestales abarcan el 5.7% de la población económicamente activa, pero proporcionan solo el 1.7% del producto nacional bruto del país. La cebada, la avena y las patatas se cultivan en el norte del país y el trigo, las frutas y las uvas para el vino en el sur. La ganadería esta muy bien desarrollada.

3.2) LA INDUSTRIA.

La industria constituye, junto con el comercio, la base de la economía de los países miembros del Benelux. Está -- fundada en las materias primas y, sobre todo, en el carbón, -- abundante en el subsuelo belga; pero aún siguen siendo básicas las materias primas que llegan a través de los grandes puer- - tos.

Presenta la actividad industrial gran variedad de pro -- ductos y da vida a un activísimo comercio internacional. En Bélgica se han conservado vivas, también, las industrias de tradición más antigua, como la textil y la del vidrio, de las que - antaño el país detentaba el monopolio mundial. En los Países Bajos, las industrias más típicas son las alimentarias, que -- trabajan para la exportación.

3.2.1) BELGICA.

La base de toda la economía belga es la industria, que da trabajo al 38% de la población económicamente activa y es - de una gran variedad. Sin embargo, esta industria depende de materias primas de importación: minerales, fibras textiles, po

tasa, aceite y caucho. Incluso el combustible es insuficiente y el carbón para la siderúrgica debe ser importado parcialmente.

La actividad industrial se ha concentrado en años recientes en las cada vez más populosas áreas flamencas del norte, pero el gobierno ha alentado la reinversión en la zona valona del sur.

Aparte del carbón y, en menor cantidad, arcilla, arena y piedra, el país no cuenta con recursos naturales y sus compras esenciales de materias primas son hechas en el extranjero; así, esta industria depende en mucho de la situación del mercado mundial.

Como contrapartida, Bélgica exporta más del 50% de sus fabricados (generalmente productos semi-elaborados y pesados - como barras de acero, rieles, láminas de hierro y de zinc, cemento, abonos, vidrios, cables eléctricos y tejidos).

3.2.2) PAISES BAJOS.

La industria neerlandesa no tiene una larga tradición

como la belga, pero actualmente más del 35% de la población -- económicamente activa trabaja en las fábricas. La industria pesada está débilmente representada y no puede compararse, ni en extensión ni en densidad, como la que presenta el surco industrial valón.

La industria alimentaria, típicamente neerlandesa, trabaja en gran parte de cara a la exportación. Los pequeños establecimientos, de organización cooperativa, utilizan productos de la agricultura y de la ganadería. Se usan también los productos procedentes de ultramar: como es el caso de las refinerías de azúcar de caña, las instalaciones para la monda del arroz, las fábricas de cacao, chocolate, aceite y margarina y jabón y las destilerías.

Así, los productos alimenticios que forman el sector industrial más grande y otras importantes industrias incluídas la química, los productos derivados del petróleo, la metalurgia, la maquinaria y la ingeniería eléctrica comparten una importante área en el mercado de las exportaciones.

3.2.3) LUXEMBURGO.

A excepción de algunas industrias de curtidos, hiladu-

ras y fábricas de loza, la actividad industrial de Luxemburgo se reduce a la extracción del mineral de hierro y a la siderurgia, que constituyen actividades de gran importancia.

Existen grandes depósitos de mineral de hierro en el SW del país, aunque ellos no son suficientes para abastecer todas las necesidades de la industria y parte de este mineral de hierro tiene que ser importado, junto con el carbón necesario para la manufactura del hierro y el acero... "en años recientes la producción industrial ha decrecido a pesar de los esfuerzos hechos desde 1960 para diversificar la economía y para expandir las compañías existentes; desde 1974 la industria acerera ha estado en recesión como en el resto de Europa; la producción de hierro ha bajado de 2'686,000 toneladas métricas en 1974 a 429,000 toneladas métricas en 1984 y la producción de lingotes de hierro de 5'469,000 toneladas métricas a 2'889,000 toneladas métricas en el mismo período".(75)

(75) OECD; Economick Outlook.

3.3) LAS CUENTAS NACIONALES.

Las cuentas nacionales de los países miembros del Bene lux continúan siendo de gran importancia dentro de sus economías, ya que constituyen la base para medir el crecimiento económico obtenido por ellas en los últimos años.

Los déficits de sus sectores públicos y los altos índices de desempleo son sus principales problemas económicos a que se enfrentan actualmente, sin embargo, se considera que han tenido algunos progresos. 76/

3.3.1) BELGICA.

Los principales problemas que enfrenta el país desde 1978 han sido el déficit del gasto público, la situación del franco belga y el desempleo (los cuales son particularmente serios en la región valona) y que son debido principalmente a la contracción de las industrias del acero y textil, las cuales tradicionalmente sostienen a la economía. En 1984 la tasa de desempleo fué de 18.6% (véase el cuadro No. 20 de los anexos), uno de los más altos índices de desempleo en la CEE a pesar de los planes para la creación de numerosos empleos y la reduc-

76/ Idem. op. cit. anterior.

ción de las horas de trabajo en algunas compañías. En 1981, a pesar de la fusión de dos de las más grandes compañías acereras, la industria continuó sufriendo fuertes pérdidas.77/

El producto nacional bruto (GNP) de Bélgica registró un aumento promedio anual de sólo 2.2% entre 1974 y 1978. Este incremento fué de 2.0% en 1979 y de 3.5% en 1980, para caer en - 1.3% en 1982; volviendo a ascender a un 1.1% en 1982; en 1983 registró apenas un aumento del 0.4% y en 1984 de un 1.7% (véase el cuadro No. 21 de los anexos). La producción industrial cayó un 5% en 1980 como resultado de la recesión que sufre y que afectó a las industrias pesadas de Bélgica, así como orilló al cierre de plantas de algunas compañías como las del acero, las fábricas de vehículos y algunas textiles, sin embargo, para 1984 se han estado recuperando lentamente.78/

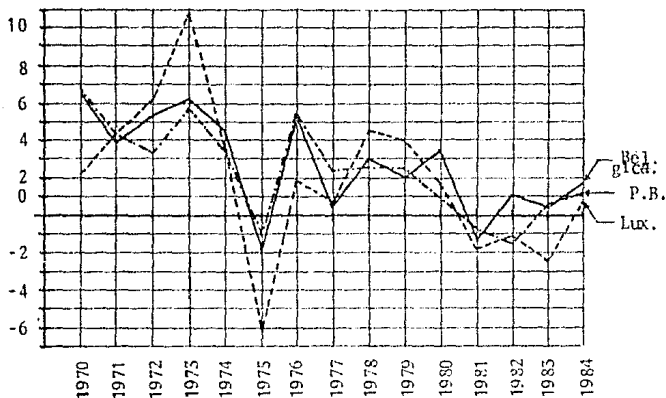
77/ Idem, op. cit. No. 75 y 72.

78/ OECD; National Accounts And Economic Outlook 1985.

BENELUX: PRODUCTO NACIONAL BRUTO (a)

1970 - 1984*

(TASA MEDIA ANUAL)



(a) Crecimiento real a precios de mercado en el área de la OECD.

* Estimaciones preliminares sujetas a revisión.

FUENTE: OECD, National Accounts y Economic Outlook 1985.

En 1978 por vez primera en diez años, Bélgica inició un programa de préstamos extranjeros a largo plazo a fin de -- ayudar a sus finanzas, el déficit del sector público (el cual ha sido gravado por grandes pagos en beneficio de los desem- -

pleados, planea para la creación de empleos, el alza de los precios del petróleo y la inversión pública) y para revitalizar las industrias del acero y textil. A pesar del crecimiento en el nivel de los préstamos extranjeros, la posición de la balanza de pagos continuó empeorando y ésta tuvo un déficit de 3.4 billones de francos en 1983 pero debido a las severas medidas deflacionarias impuestas por el gobierno, para 1984 ya hubo un superávit de 10.9 billones de francos belgas.

También la reducción del pago de servicios civiles y de la transferencia de pagos, así como la reprogramación de pagos de la deuda externa han permitido una ligera disminución del gasto público. Esto, junto con fuertísimos impuestos redujeron los requerimientos de préstamos externos del gobierno en un 1.5%. Así, el déficit presupuestario de 1984 fué de 11.7 billones de francos belgas.

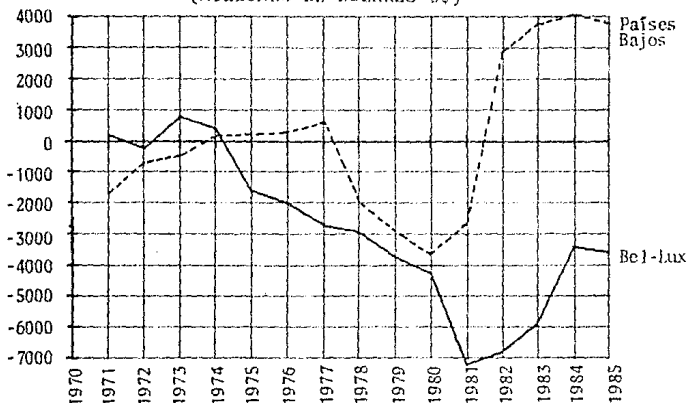
En cuanto a su comercio exterior podemos observar en el cuadro No. 22 de los anexos el comportamiento general que ha tenido en los últimos años. Siendo importante recalcar que desde 1974 su balanza comercial ha sido negativa para Bélgica y Luxemburgo (los dos países llevan juntos sus balanzas por la unión económica belgo-luxemburgués que tienen firmada). Para

ampliar esta información puede referirse al cuadro No. 22 de los anexos. 79/

BENELUX: BALANZA COMERCIAL^(a)

1970 - 1984*

(MILLONES DE DOLARES US\$)



(*) Todas las cantidades fueron convertidas en francos belgas y florines holandeses a dólares norteamericanos.

* Cifras preliminares.

FUENTE: ONU, Statistics of international trade in commodities 1981 y Monthly bulletin of statistics 1985.

79/ ONU; Statistics of international trade in commodities -- 1981 and monthly bulletin of statistics 1985; p.p. 129-137

El 66% del comercio exterior de Bélgica es con otros miembros de la CEE; solamente la República Federal de Alemania, Países Bajos y Francia, juntos, tuvieron el 50.0% del total en 1984. Otros de sus mejores socios comerciales son: Reino Unido, Estados Unidos, Italia, Suiza y Arabia Saudita entre otros (véase los cuadros No. 23 y 24 de los anexos).80/

3.3.2) PAISES BAJOS.

El producto nacional bruto de Países Bajos mantuvo una tendencia recesiva entre 1970 y 1982, debido principalmente al aumento del costo de la mano de obra y la flotación de la moneda (por las exportaciones de gas) y que trajo como consecuencia la reducción de las ganancias de la industria y el desaliento de las inversiones. Sin embargo, en 1983 y 1984 esta tendencia tuvo un giro y actualmente es ascendente, del 0.6% y 1.2% respectivamente, debido a una exitosa política económica.

Los desempleados aumentaron a un 17.5% en la población económicamente activa en 1984, después de que en 1983 el nivel había sido más o menos controlado.

80/ ONU; European yearbook 1974.

El déficit en el presupuesto nacional en 1984 fué de - 900,000 millones de florines por lo que el gobierno anunció se veras reducciones en los gastos públicos de 1985 y 1986.

La balanza de pagos mejoró de un déficit de 335 millones de florines en 1981 a un superávit que se ha prolongado -- por tres años consecutivos de 1982 a 1984 y que fué de 6,557, 3,370 y 2,065 millones de florines respectivamente. Esto también fué posible porque los Países Bajos poseen las más grandes reservas de gas natural conocidas en Europa Occidental y - éstas suministraron más de la mitad de la energía doméstica re querida, el 8% de los ingresos de las exportaciones y el 20% - de los ingresos gubernamentales.

Desde 1974 hasta 1982 la balanza comercial neerlandesa fué negativa para el país pero en los últimos dos años ha habido superávits de 652 millones de florines en 1983 y 141 millones de florines en 1984 (para observar mejor el comportamiento de la balanza véase el cuadro No. 22 de los anexos).81/

Más del 25% de su comercio exterior es con la Repúbli-

81/ Idem. op. cit. No. 74; p.p. 694-703.

blica Federal de Alemania y otros de sus principales socios comerciales son Francia, Bélgica-Luxemburgo, Reino Unido, Italia Suecia y Arabia Saudita entre otros (vea los cuadros Nos. 25 y 26 de los anexos). Amsterdam es el principal cenro comercial en tabaco, diamantes, metales preciosos y tesoros artfsticos. (véanse los cuadros Nos. 23 y 24 de los anexos).82/

3.3.3) LUXEMBURGO.

El presupuesto proyectado en 1983 con un incremento de un 3% sobre el producto nacional bruto con respecto del año anterior y planeado para prestar apoyo a la red de transportes y a la industria del hierro y el acero, ocasionó un déficit de 200 millones de francos. En consecuencia, algunas reformas fueron impuestas como la reducción de impuestos de las compañías, aumento de los ingresos por impuestos libres (subsidiados de 25,000 millones de francos a 40,000 millones) para estimular el ahorro y ampliar el subsidio de maternidad a mujeres no asalariadas en un esfuerzo por superar el bajo índice de natalidad de los luxemburgueses.

82/ Idem. p. cit. No. 80;

Para continuar estos proyectos, el presupuesto de 1984 planeó un déficit record de 3,100 millones de francos, el cual fué cubierto por la extracción de la reserva del presupuesto - y por el aumento de préstamos. En 1982, también, el gobierno abolió el sistema automático de salarios que venía funcionando, como parte del programa de austeridad implantado y diseñado para bajar la inflación y la devaluación del franco. Esto provocó una huelga de 24 horas en abril de 1982 y que fué la primera en los últimos 60 años. Para 1982 el desempleo era del - - 2.0% de la población económicamente activa, el cual se incrementó en poco menos del 50% comparado con 1980 y que en 1984 -- fué del 2.7% (véase el cuadro No. 20 de los anexos).83/

La actividad bancaria ha asumido una mayor importancia en tanto que la predominancia del acero disminuye. Esto ha beneficiado las finanzas del gobierno elevando los ingresos por contribuciones, especialmente de los 29 bancos alemanes en el país. El crecimiento del sector bancario proporciona el 15% - de los ingresos gubernamentales. En febrero de 1982 Bélgica - devaluó la moneda de los dos países de la UEBL en un 8.5% sin haber consultado previamente con el gobierno de Luxemburgo. Esto provocó una revisión de la unión económica belgo-luxemburgués, pero el acuerdo de esta unión fué ratificado en marzo de

83/ Idem. op. cit. No. 75;

1982. Como consecuencia de este hecho, el Instituto Monetario Luxemburgués fué establecido en 1983 y sus funciones son las de centralizar varias funciones monetarias y permite que el país desarrolle una parte activa en el Sistema Monetario Europeo (EMS)^(h) y el Fondo Monetario Internacional (FMI), mientras actúa como intermediario entre los bancos de Luxemburgo y el Banco Central de Bélgica.

Finalmente, la fortaleza de las divisas dentro del EMS y las tasas bajas de inflación de los principales socios comerciales de Luxemburgo, República Federal de Alemania y Bélgica (los cuales suministran juntos cerca del 70% de sus importaciones y absorben cerca del 50% de sus exportaciones), ayudaron a conservar a Luxemburgo su posición comercial. Sin embargo, el comercio de bienes y servicios (excepto los servicios bancarios) tuvo un déficit de 23,000 millones de francos en 1984. Los ingresos del sector bancario y del turismo compensaron, sin embargo, este déficit y hubo un superávit total de las cuentas corrientes de 40,000 millones de francos en 1984.84/

(h) EMS; (Sistema Monetario Europeo).

84/ LECOEUR, P.; *Historie Economique, Monétaire et Financière Contemporaine Du Grand Duché de Luxemburg; Luxemburg 1950* y *Idem, op. cit.* 75;

3.4) LAS RELACIONES ECONOMICAS INTERNACIONALES.

El comercio exterior de Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo está hoy completamente dominado por los acuerdos entre las tres naciones que forman una única entidad económica: El Benelux, cuya unión aduanera se concluyó en La Haya en 1947; la tarifa aduanera común entró en vigor en 1948, pero no se consiguió la unión económica hasta 1960.^{85/}

Las tarifas eran aplicadas a las importaciones de otros países, mientras que los intercambios entre los países del Benelux quedaban exentos del pago de derechos de aduana.

El comercio se basa en la importación de alimentos y materias primas y la exportación de productos manufacturados; este movimiento situó al Benelux en el cuarto puesto del comercio mundial, lo que confiere a los tres países un considerable crédito económico-financiero. Así, pues, el Benelux es una gran potencia que agrupa a más de 24 millones de personas con un gran peso específico en el plano internacional.

^{85/} BENELUX; Treaty Establishing the Benelux Economic Union;
Brussels 1958.

En 1951, los países del Benelux se adhirieron a la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA), donde tienen -- una posición destacada, pues aportan casi una quinta parte de la producción del carbón y acero; en 1958 con la ratificación del Tratado de Roma (25 de marzo de 1957), el Benelux ha pasado a ser miembro de la Comunidad Económica Europea (CEE) y de la Comunidad Europea para la Energía Atómica (EURATOM) ^(j).

La importancia económica del Benelux queda perfectamente reflejada en las siguientes cifras: los tres países juntos producen 7.3 millones de toneladas de carbón, 106.708 millones de kwh. de energía eléctrica, 1.9 millones de toneladas de abonos nitrogenados y 88.768 millones de m³. de gas natural. La flota mercante de los tres países suma, en conjunto, 6'885,849 toneladas de arqueo y su renta media per cápita asciende a -- 11.086 dólares. 86/

(j) EURATOM: (Comunidad Europea de Energía Atómica): Organización regional creada por el Tratado de Roma de 1957, que coordina el desarrollo y las investigaciones atómicas pacíficas, dispone programas conjuntos de energía y fomenta la revisión de información teórica y científica. Comenzó a funcionar en 1958 al mismo tiempo que la CEE.

86/ OECD: Foreign trade statistics; Serie A.

C. EL COMERCIO EXTERIOR DEL BENELUX

La situación central del Benelux en la Europa Comunitaria se refleja en la importancia de su comercio exterior con el resto de la Comunidad. Si el objetivo del mercado común -- consistió en estimular las transacciones entre países, donde mejor se ha cumplido tal propósito ha sido en estos estados: -- su especialización comercial es la mayor en el seno de la CEE.

Y este fenómeno tiene su explicación en la especialización productiva. Así, un 50% del producto total de estos países tiene como destino el consumo interno y el otro 50% a la exportación.

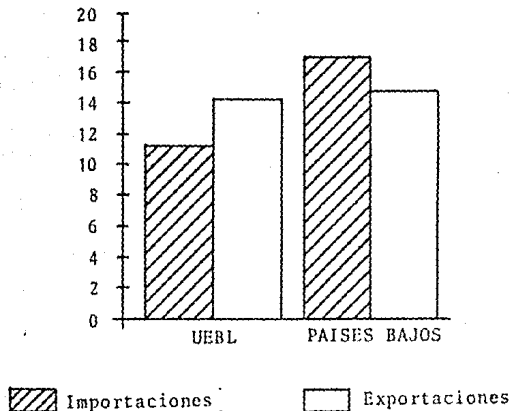
"... La especialización comercial se muestra en el importante volumen de las transacciones realizadas, tomando el conjunto de la Comunidad Económica Europea (CEE), la UEBL realiza el 11.3% de las importaciones y el 14.3% de las exportaciones; Países Bajos el 17.1% y el 14.9% respectivamente: en total, más del 25% del comercio exterior de la Comunidad". 87/

87/ United Nations; 1984 yearbook of international trade statistics; United Nations publication, Sales No. EP. 85. XVII page XVI; New York.

COMERCIO EXTERIOR DE LA CEE

1984

(PORCENTAJES)



FUENTE: ONU International Trade Statistics in Commodities 1984.

El carácter del Benelux como nudo de la Europa Comunitaria, se evidencia en la estructura regional de su comercio exterior: más del 70% de sus importaciones globales y casi el 65% de sus exportaciones corresponden a intercambios con países de la CEE (incluyendo en ambos casos los que realizan entre sí Bélgica-Luxemburgo y Países Bajos).

Además, debe de tomarse en cuenta que la especialización comercial del Benelux, se realiza de manera predominante - en el seno de la Comunidad o se dirige a ella, en una producción mucho mayor que la registrada en el resto de los países europeos.

"... Así, en el comercio intercomunitario, el Benelux -- ocupa el segundo lugar con el 28% de las exportaciones, superando a grandes potencias industriales, como son Francia y Gran -- Bretaña, con menos especialización europea y más abiertos a las transacciones fuera del mercado común".88/

Un índice como el del 50% del producto destinado a la exportación significa un elevado grado de especialización productiva y también de una dependencia exterior. Las especializaciones principales, cuyo fin es la exportación, varían substancialmente en las áreas neerlandesas y belgo-luxemburguesas.

En Países Bajos las partidas básicas son los productos agrarios - especialmente los ganaderos (carne, huevo y leche) y sus elaboraciones industriales, los cereales, las hortalizas y las flores - los combustibles derivados del petróleo y el gas -

88/ Idem. Op. cit. anterior.

natural (cuyos yacimientos abastecen a Bélgica y, en parte, a Francia y a la República Federal de Alemania). Otra partida importante son los productos químicos (química orgánica y petroquímica), entre los que destacan los plásticos y aunque en el conjunto de manufacturados hay déficit comercial, también existen productos de capacidad exportadora como la construcción naval, la maquinaria eléctrica, etc.

En cuanto al conjunto Belgo-Luxemburgués (UEBL), su balanza comercial agraria resulta ligeramente negativa y su especialización comercial exportadora es perfectamente industrial - con primacía de los productos siderúrgicos y textiles (14% de las exportaciones en hierro y acero), maquinaria, material de transporte y química no-orgánica.

Existe, en general, complementariedad entre las producciones de las dos áreas, con lo cual también se registra un intenso tráfico entre ellas.

1. LA BALANZA COMERCIAL DEL BENELUX.

La balanza comercial del Benelux nos muestra un crecimiento dinámico entre 1970 y 1980, pero que luego se reduce li-

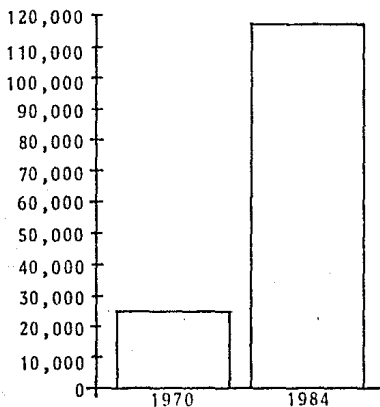
geramente entre 1981 y 1984.

De esta manera dentro de las exportaciones el saldo total arrojado en 1970 fué de 23,374 millones de dólares y pasaron a 117,564 millones de dólares en 1984 con un porcentaje de variación en el período 84/70 de 12.21%.

BENELUX: BALANZA COMERCIAL

1970-1984

(MILLONES DE DOLARES)



FUENTE: ONU; International trade statistics in commodities 1984.

En cuanto a las importaciones, el saldo total obtenido en 1970 fué de 24,839 millones de dólares pasando en 1984 a -- 117,423 millones de dólares con un porcentaje de variación en el mismo período (84/70) del 11.86%.

La balanza comercial enfocada individualmente aparece ligeramente favorable a los Países Bajos, con lo que se ha invertido la tradicional superioridad de la industria Belga.

En la actualidad, la rápida industrialización neerlandesa, desde la petroquímica y los combustibles hasta las nuevas diversificaciones en la metalurgia, contrasta con cierta estabilidad en la producción belgo-luxemburguesa.

1.1) BALANZA COMERCIAL DE LA UNION ECONOMICA BELGO-LUXEMBURGUES.

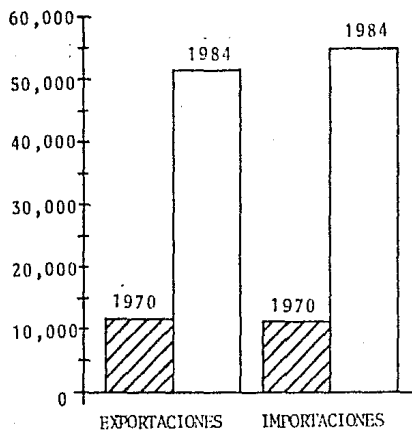
En cuanto a la balanza comercial de la UEBL, esta nos muestra que en el período 1970-1984 las transacciones globales de su comercio exterior se caracterizaron por su dinamismo, -- pues el crecimiento de las exportaciones e importaciones fué -- constante aunque con una ligera disminución a partir de 1981.

Las primeras pasaron de 11,600 a 51,690 millones de dólares entre 1970 y 1984 respectivamente y las segundas de - - 11,413 a 55,287 millones de dólares en el mismo periodo analizado.

UEBL: BALANZA COMERCIAL

1970-1984

(Millones de Dólares)



FUENTE: ONU; International tradestatistics in commodities 1984.

Observando el cuadro No. 23 de los anexos, podemos dar-

nos cuenta que el comercio exterior de la UEEL desde 1974 ha sido deficitario, principalmente, como consecuencia del encarecimiento del petróleo. Las excepciones registradas en 1970, 1972 y 1973 corresponden a años de grandes ganancias obtenidas mediante importantes inversiones extranjeras realizadas en fechas anteriores.

"... En valores corrientes se observa que el déficit de la balanza comercial se ha acentuado durante los últimos años. Esta situación se debe básicamente a una mayor orientación de la demanda interna por bienes de importación o a condiciones inoperantes de competitividad en los mercados extranjeros".^{89/}

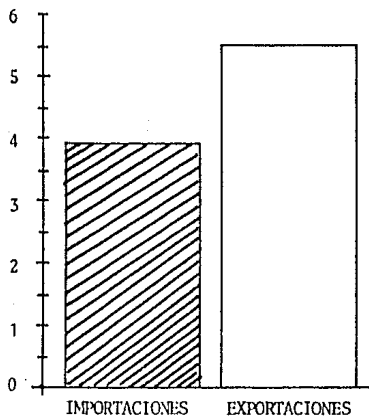
El comercio exterior tiene gran importancia en la economía de Bélgica y Luxemburgo. Por ejemplo, en 1984 las importaciones y las exportaciones representaron respectivamente el 3.9 y el 5.5% del Producto Nacional Bruto (GDP).

^{89/} OECD; Economic Outlook; Vol. 35, Jul. 84, p.p. 113; Bruxelles.

UEBL: PRODUCTO NACIONAL BRUTO

1984

(PORCENTAJES)



FUENTE: OECD; Monthly Bulletin of Statistics 1985.

En el aspecto comercial, la gran plaza belga es, sin du da, el puerto de Ambéres, cuyas funciones rebasan el marco nacional para engarzarse en la red de comunicación y relaciones del centro europeo.

A menos de 100 kms. de Ambéres se encuentra la mayor -- parte del territorio belga, así como la totalidad de las activi

dades industriales; a 200 kms. el Rhur y Luxemburgo y a 300 --- kms. se hayan París, Nancy y Frankfurt. La línea Basilea - Am- bères es la relación principal del comercio portuario de Ambé- res.

Zonas de acelerado desarrollo industrial actualmente en Francia y Suiza, como Estrasburgo, Nancy y Basilea, se relacio- nan exclusivamente en cuanto a suministro e intercambios de es- te flujo, cuyo vértice es Ambères.

Así, las exportaciones industriales, que reflejan la es- pecialización del país en el contexto internacional, se concen- tran en el capítulo de las manufacturas básicas (40% de las ex- portaciones), en especial textiles (7%), hierro y acero (14%), manufacturas no mecánicas, piel, caucho y papel; mientras que - los productos acabados como maquinaria y material de transporte representan el 23%, con ligera situación deficitaria en estas - partidas. También la exportación de productos químicos se ha- ya en la misma línea de especialización.

Los déficits de la producción agraria belga se encuen- tran en las importaciones de cereales (trigo), frutas, café y - bebidas similares; mientras que existe capacidad exportadora de carne, leche, huevos, azúcar y, en menor medida, cereales dis--

tintos del trigo y en tabado. (Véanse los cuadros Nos. 24 y 25 de los anexos).

1.2) BALANZA COMERCIAL DE LOS PAÍSES BAJOS.

En cuanto a la balanza comercial de los Países Bajos tenemos que tanto las importaciones como las exportaciones de bienes y servicios configuran cerca del 50% de su PRODUCTO NACIONAL BRUTO^(k), lo cual hace que el país se vea afectado en gran medida por las condiciones económicas internacionales.

En el quinquenio 1970-1974 la economía neerlandesa tuvo un crecimiento anual de poco más del 4%, sostenido fundamentalmente por el desarrollo de las exportaciones de bienes y servicios (véase el cuadro No. 23 de los anexos).

Pero, debido al elevado incremento de los precios de las importaciones y a los más altos costos derivados de mayores salarios, junto a la introducción del IMPUESTO AL VALOR AGREGA-

(k) PRODUCTO NACIONAL BRUTO: Suma del valor agregado por todas las empresas y actividades de un país, tanto privadas como públicas, en un período considerado, sin deducir las amortizaciones del equipo productivo (desgaste).

DO⁽¹⁾ y al hecho de que la industria operaba a plena capacidad, la expansión económica de los últimos años se vió acompañada de una inflación sin precedentes desde la última guerra mundial.

Con excepción del período 1973-1976, en que se registró un pequeño superávit en el intercambio de mercancías con el exterior, la balanza comercial neerlandesa de 1970 a 1972 y de 1977 a 1980 se caracterizó por sus repetidos saldos negativos, que tradicionalmente se compensaron con el superávit de la balanza de servicios, basados en las ganancias de las empresas neerlandesas en exterior y en los ingresos por servicios turísticos y de transportes (Véase el cuadro No. 23 de los anexos).

Excluyendo el petróleo y el gas, este país se vió afectado por la baja en el mercado del comercio exterior cayendo su comercio en un 1.1% entre 1974 y 1978; resintiendo más fuertemente la recesión económica de 1975 cuando su producto nacional bruto cayó a un 2%, aunque este producto mejoró entre 1976 y 1980 aunado a un aumento del costo de mano de obra y la flotabilidad de su moneda.

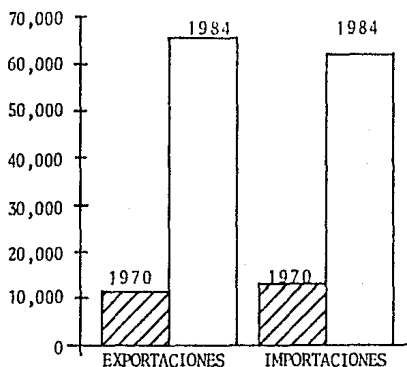
(1) IMPUESTO AL VALOR AGREGADO (IVA): Impuesto tributario que se paga en cada fase de la producción o comercialización de los bienes o servicios prestados, el cual entró en vigor en México el 1o. de enero de 1980. Los obligados al pago de este impuesto son las personas físicas, las morales o las unidades económicas que realicen los actos o actividades señaladas, siempre y cuando la ley no los libere de ese pago, quedando también incluidas las entidades gubernamentales cuando no realicen funciones de derecho público.

El mayor centro comercial del país es, sin lugar a dudas, Amsterdam y es el lugar donde se concentran los grandes intercambios europeos de tabaco, diamantes, metales preciosos y tesoros artísticos.

También cabe destacar que durante el período de 1970 a 1984 las exportaciones de mercancías subieron de 11,774 a 65,874 millones de dólares y las importaciones de 13,426 a 62,136 millones de dólares.

PAISES BAJOS: BALANZA COMERCIAL

1970-1984



FUENTE: ONU; International trade statistics in commodities 1984.

El déficit de 1,652 millones de dólares del primer año analizado fué disminuyendo a lo largo de los saldos de 1973, -- 1974, 1975 y 1976 que obtuvieron superávits de 59, 181, 263 y 593 millones de dólares respectivamente (obsérvese el cuadro -- No. 23 de los anexos).

2. DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO EXTERIOR DEL BENELUX.

Como puede verse en los cuadros Nos. 26 y 27, los países industrializados de economía de mercado (que en su mayoría son miembros de la OCDE^(m)) son los socios principales más importantes del Benelux.

(m) ORGANIZACION DE COOPERACION Y DESARROLLO ECONOMICO (OCDE): Institución intergubernamental de la cual forman parte casi todos los países industrializados de economía de mercado. Tiene su sede en París. Entra en vigencia el 30 de septiembre de 1961 como consecuencia de lo previsto, el -- año inmediato anterior, en el Convenio Internacional relativo a su implantación, haciendo sucedido a la organización Europea de Cooperación Económica que había sido creada en 1948.

La OCDE tiene por cometido promover el bienestar económico y social dentro del conjunto de los países que la integran, ayudando a sus gobiernos a formular lo mejor posible las - políticas a ese efecto y de coordinarlas entre ellos, así como también armonizar los esfuerzos de sus gobiernos en - favor de los países en desarrollo.

La actitud de la OCDE entre todos los aspectos vinculados a la política económica y social, para lo cual cuenta con una serie numerosa de comités y grupos de trabajo especializados que se ocupan de su tratamiento. Entre los temas estudiados figuran: examen de las situaciones económicas

Pero, debido a la actual crisis económica, es importante observar el papel relevante que juegan las naciones en vías de desarrollo como las del Sureste Asiático, Africa y México; ésto debido a que los países desarrollados tienden cada vez más a importar menos de sus socios tradicionales y a buscar nuevos mercados que les ofrezcan bajos precios.

De este modo, tenemos que entre 1970 y 1984 el destino de las exportaciones del Benelux se dirigió en un 81.5% a los países europeos incluidos la CEE, EFTA, otros países europeos y europa oriental (excluyendo la URSS); el 7.0% a América incluidos Norte América (excluyendo a México), ALADI, MCC, Caribe y el resto de América; el 5.9% a Asia (excluyendo a la URSS) y finalmente el 0.6% a Oceanía.

y problemas del desarrollo, ayuda para el desarrollo, intercambio comercial, transacciones visibles, mercados financieros, inversiones internacionales y empresas multinacionales, asuntos fiscales, prácticas comerciales restrictivas, políticas con respecto a los consumidores, turismo, transporte marítimo, política energética, industria, política científica y tecnológica, educación, mano de obra, medio ambiente, agricultura, pesca, etc.

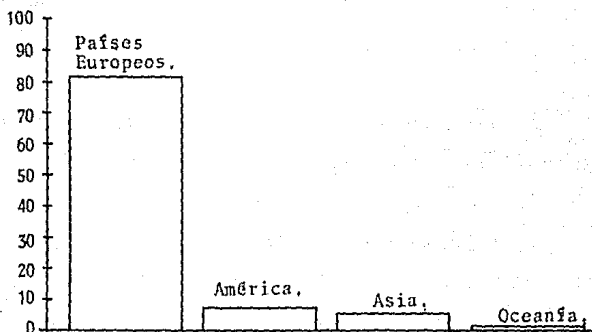
Dentro del marco de sus actividades la OCDE estableció varios organismos autónomos o semiautónomos (para la energía nuclear, el desarrollo de investigación en la enseñanza). Domingo Valentín Budic. Doctor en Ciencias Económicas (Universidad de Buenos Aires). Diccionario del Comercio Exterior. Ediciones de Palma, S.A. (1963).

BENELUX: DESTINO DE LAS EXPORTACIONES

POR ZONAS GEOGRAFICAS

1970-1984

(PORCENTAJES)



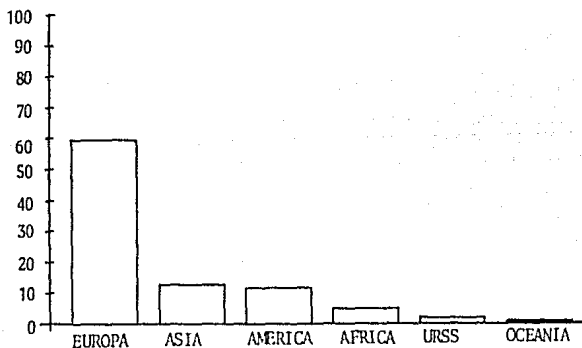
FUENTE: ONU; International Trade Statistics 1984.

Por otra parte, en el mismo período de 1970 a 1984 el origen de las importaciones del Benelux procedió en un 69.5% de Europa, el 12.6% de Asia (Excluyendo a la URSS), el 11.3% de América, el 4.8% de Africa, el 1.3% de la URSS y el 0.5% de Oceanía.

En cualquier caso, la República Federal Alemana es el principal cliente y proveedor del Benelux: para el UEBL el - - 22.6% de las exportaciones se dirigen a aquél país y Países Bajos dirige el 31.2%.

En cuanto a las importaciones, la República Federal Alemana es el primer proveedor con su amplia variedad de productos industrializados, en la mayoría de los casos elaborados con los materiales importados del Benelux (hierro, acero y plásticos) o con sus combustibles (gas natural).

BENELUX: ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES
POR ZONAS GEOGRAFICAS
1970-1984
(PORCENTAJES)



FUENTE: ONU; International Trade Statistics 1984.

La mayor parte de las transacciones se realizan, pues, con los estados limítrofes y en el caso del Benelux puede asegurarse que las fronteras políticas no influyen en manera alguna en los flujos comerciales entre las distintas áreas del centro-europeo.

2.1.) DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO EXTERIOR DE LA UNION ECONOMICA BELGO-LUXEMBURGUES.

En este contexto se aprecia una ligera disminución de las exportaciones hacia países industrializados tales como la República Federal Alemana, Francia, Países Bajos y los Estados Unidos, y un pequeño, pero obvio, crecimiento de la venta de --

productos a Reino Unido, Italia y Suiza.

Notable es, asimismo, el aumento de las exportaciones - a países del tercer mundo y de economía planificada (véase el - cuadro No. 26 de los anexos).

De esta manera, tenemos que los diez clientes más impor-
tantes de la UEBL durante los años de 1970 a 1984 son:

1. República Federal Alemana (RFA).
2. Francia.
3. Países Bajos.
4. Reino Unido.
5. Italia.
6. Estados Unidos.
7. Suiza.
8. Suecia.
9. Dinamarca.
10. Arabia Saudita.

En porcentajes vemos que la RFA compra el 22.6% de las exportaciones, Francia el 19.8, Países Bajos el 16.8%, Reino - Unido el 6.4%, Italia el 4.8%, Estados Unidos el 5.2%, Suiza el 2.3%, Suecia el 1.6%, Dinamarca el 1.1% y Arabia Saudita el 0.7%.

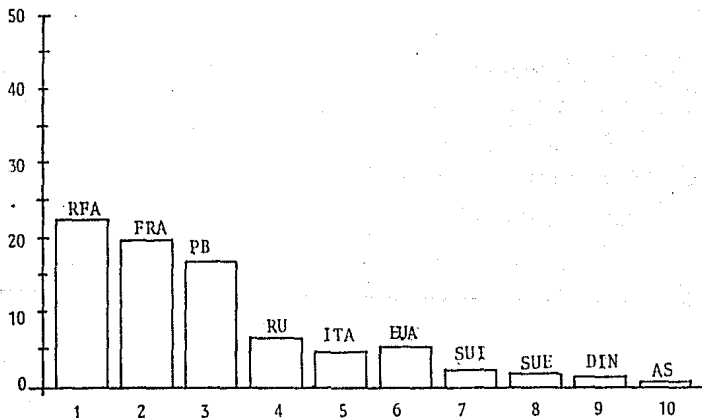
Que juntos estos diez clientes compran el 81.3% de las exportaciones totales.

En relación a esto último, cabe señalar que México ocupó en 1984 el 4o. lugar entre los principales clientes dentro del Continente Americano y el 38o. en general.

UEBI: PRINCIPALES CLIENTES COMPRADORES

1970-1984

(PORCENTAJES)



FUENTE: ONU; International Trade Statistics 1984.

En cuanto a las importaciones registradas en el mismo período, se obtuvo que los diez principales proveedores de la UEBL por orden de importancia fueron los siguientes países:

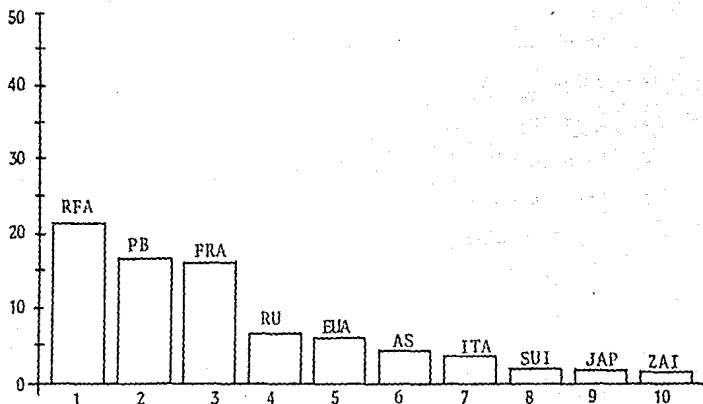
1. República Federal Alemana (RFA).
2. Países Bajos.
3. Francia.
4. Reino Unido.
5. Estados Unidos.
6. Arabia Saudita.
7. Italia.
8. Suiza.
9. Japón.
10. Zaire.

En el caso de las compras hechas por la UEBL, observamos en el cuadro No. 27 de los anexos que provienen en un 21.6% de la RFA, el 17% de los Países Bajos, el 16.6% de Francia, el 6.9% de Reino Unido, el 6.3% de los Estados Unidos, el 4.5% de Arabia Saudita, el 3.7% de Italia, el 1.9% de Suiza, el 1.8% de Japón y el 1.7% de Zaire. Todos juntos proveen a la UEBL del 82% de sus importaciones totales.

UEBL: PRINCIPALES CLIENTES PROVEEDORES

1970-1984

(PORCENTAJES)



FUENTE: ONU; International Trade Statistics 1984.

En términos generales se puede decir que, la UEBL recibe el 74% de sus importaciones de los países con mayor desarrollo económico (miembros de la OECD) y destina más del 81% de sus exportaciones a estos mismos.

De los totales exportados por la UEBL en 1984, el 70.2%

fué dirigido a los países Comunitarios, en tanto que en 1970 -- fué del 74.7%.

El segundo grupo de países destinatarios lo constituyen los países de Asia (principalmente los exportadores de petróleo OPEP) que absorbieron el 7.6%; seguidos de los países miembros - de la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA) con el 6.7%; los países de Africa y Norteamérica (excluyendo a México) con - el 4.7% cada uno respectivamente.

En cuanto al origen de las importaciones de la UEBL, la participación de la CEE se redujo de 1970 a 1984 del 71.1% al - 61.8% respectivamente; mientras que se incrementó la participación proporcional de Asia (excluyendo a la URSS).

2.2) DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO EXTERIOR DE LOS - - PAISES BAJOS.

En cuanto a los Países Bajos, encontramos que también - se aprecia una ligera disminución de las exportaciones hacia -- países industrializados tales como la RFA, la UEBL, los Estados Unidos y Suecia, y un pequeño, pero significativo, crecimiento de la venta de productos a Francia, Reino Unido, Italia, Suiza, Dinamarca y Arabia Saudita.

De esta forma los diez clientes más importantes de los Países Bajos durante 1970 a 1984 son:

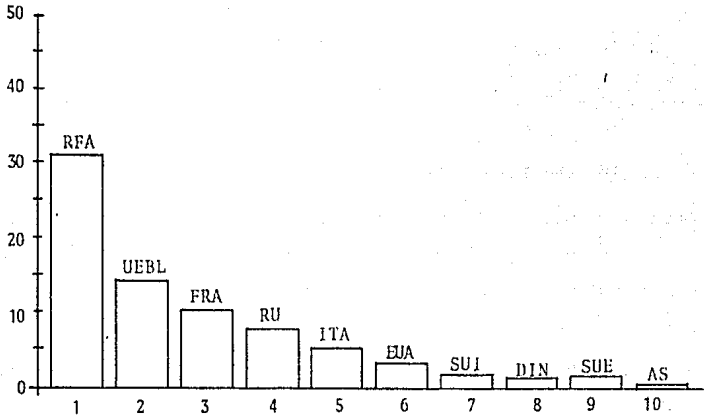
1. República Federal Alemana (RFA).
2. Bélgica-Luxemburgo.
3. Francia.
4. Reino Unido.
5. Italia.
6. Estados Unidos.
7. Suiza.
8. Dinamarca.
9. Suecia.
10. Arabia Saudita.

En porcentajes vemos que la RFA compra el 31.2% de las exportaciones, Bélgica-Luxemburgo el 14.4%, Francia el 10.3%, Reino Unido el 8%, Italia el 5.4%, Estados Unidos el 3.5%, Suiza el 1.8%, Dinamarca el 1.6%, Suecia el 1.7% y Arabia Saudita el 0.8%. Que juntos estos diez compradores absorben el 78.7% de las exportaciones totales.

PAISES BAJOS: PRINCIPALES COMPRADORES

1970-1984

(PORCENTAJES)



FUENTE: ONU; International Trade Statistics 1984.

En cuanto a las importaciones registradas en el mismo período, se obtuvo que los diez principales proveedores de los Países Bajos por orden de importancia fueron los siguientes países:

1. República Federal Alemana (RFA).
2. Bélgica-Luxemburgo.

3. Estados Unidos.
4. Reino Unido.
5. Francia.
6. Arabia Saudita.
7. Italia.
8. Nigeria.
9. Japón.
10. Suecia.

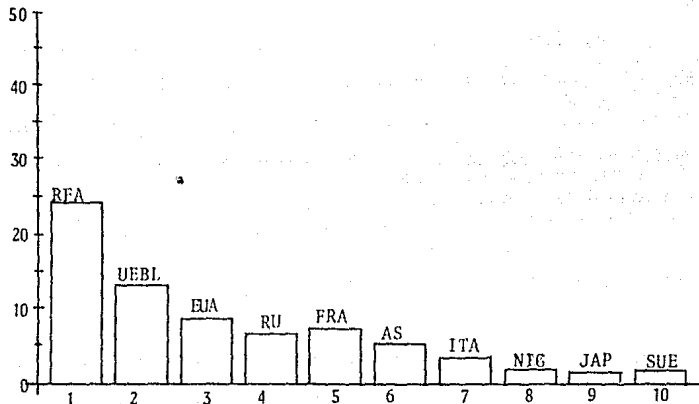
En el caso de las compras hechas por los Países Bajos, observamos en el cuadro No. 27, de los anexos que el 24.4% proviene de la RFA, el 13.4% de la UEBL, el 8.9% de los Estados Unidos, el 6.9% del Reino Unido, el 7.2% de Francia, el 5.2% de Arabia Saudita, el 3.6% de Italia, el 2% de Nigeria, el 1.7% de Japón y el 1.9% de Suecia. Todos juntos proveen a los Países Bajos del 75.2% de sus importaciones totales.

En términos generales se puede decir que los Países Bajos reciben el 65.1% de sus importaciones de los países con mayor desarrollo económico y destinan más del 81% de sus exportaciones a estos mismos.

PAISES BAJOS: PRINCIPALES PROVEEDORES

1970-1984

(PORCENTAJES)



FUENTE: ONU; International Trade Statistics 1984.

De los totales exportados por los Países Bajos en 1984, el 71.2% fué dirigido a los países Comunitarios, en tanto que en 1970 fué el 73.3%.

El segundo grupo de países destinatarios lo constituyen los países de Asia que absorbieron el 6.9%; seguidos de los paí

ses miembros de la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA) con el 6.2%, los países de Africa con el 4.1% y Norteamérica -- (excluyendo a México) con el 35%.

En cuanto al origen de las importaciones de los Países Bajos, la participación de la CEE se redujo de 1970 a 1984 del 61.6% al 52.4% respectivamente; mientras que se incrementó la participación proporcional de Latinoamérica, Africa y Asia (excluyendo a la URSS).

3. POLITICA COMERCIAL DEL BENELUX.

El Benelux constituye una unión aduanera, lo cual implica que además de establecer el libre movimiento de mercancías - libre comercio - mantiene una tarifa arancelaria común frente a terceros países. A partir de 1957, cuando los tres países integrantes del Benelux pasaron a formar parte de la CEE, se aplicó el mismo concepto a los nueve países miembros de esta institución.

Así, los países del Benelux, como todos los países de la CEE, cuentan con la "Nomenclatura de Productos de Importación y Exportación de la CEE y de Comercio entre los Estados --

Miembros" o NIMEXE, y aplica la Tarifa Aduanera Común diseñada en el marco de esta institución.

Dicha nomenclatura está subdividida en 99 capítulos, de los cuales los primeros 24 cubren productos agrícolas y de la industria alimenticia. Los demás capítulos cubren todos los productos industriales.

Sin embargo, los productos importados de terceros países al Benelux que ya hayan pasado los trámites arancelarios en alguno de sus países miembros, pueden circular libremente dentro de la CEE sin estar sujetos a derechos arancelarios o cargos que tengan efectos similares o a restricciones cuantitativas.

Como regla general, los derechos arancelarios de los productos de los capítulos 25 a 99 son derechos AD VALOREM⁽ⁿ⁾; y para un gran número de productos de los capítulos 1 al 24 se aplican impuestos compensatorios y suplementarios que son aplicados en el contexto de la organización establecida bajo la

(n) AD VALOREM: Porcentaje que se aplica a una mercancía en base a su valor. Impuesto que causa una mercancía a la importación o exportación según valor y es aplicable directamente al valor de la misma y se refleja en un tanto por ciento de los impuestos a pagar.

política agrícola común de la CEE.

Además de los derechos arancelarios, existe un impuesto al valor agregado.(IVA) aplicable a toda transacción efectuada en los países del Benelux. El monto de este impuesto varía en los tres países según la naturaleza del producto, siendo en términos generales el siguiente:

	Bélgica	Países Bajos	Luxemburgo
Normal	18%	18%	10%
Reducido	6%	4%	5%

Este impuesto está diseñado como un impuesto general al consumo final de bienes y servicios y se aplica en las transacciones de cada una de las etapas de producción y distribución, siendo deducible del total la cantidad correspondiente al valor agregado en cada etapa.

A fin de asegurar la competencia leal y mantener el IVA como un impuesto general sobre el consumo, se aplica a todas las importaciones en tanto que las exportaciones están exentas de él.

A fin de cumplir con obligaciones bilaterales o multilaterales negociadas con terceros países o de asegurar o facilitar el ingreso de ciertos productos, la Comunidad decide cada año reducir o exentar los derechos de aduana aplicables a determinados productos.

Estas suspensiones o reducciones son independientes de los beneficios resultantes de acuerdos específicos o del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP).

Las "suspensiones" se aplican cuando se prevé que los productos en cuestión serán importados en grandes cantidades y éstos son producidos en pequeñas cantidades en la CEE. En este caso, por ejemplo, de varios productos agrícolas destinados a procesamiento, productos químicos intermedios, aviones y sus partes.

Las cuotas tarifarias se aplican, por el contrario, a productos que son elaborados en la CEE en grandes cantidades, por lo cual su importación libre o con reducción de impuestos es limitada a un volumen fijo. Estas cuotas pueden ser establecidas para todos los terceros países o bien para un país específico.

Las cuotas generalmente cubren productos agrícolas y -- productos de la industria textil, del papel, de la madera, así como ciertos productos artesanales.

A fin de facilitar la utilización de la cuota y asegurar que la tarifa arancelaria común sea aplicada lo más uniformemente posible, las cuotas se dividen por lo general en dos -- partes. La primera es distribuida entre los países miembros o prorrateada de acuerdo a sus requerimientos, en tanto que la se gunda parte se reserva para cubrir requerimientos adicionales -- de los Estados Miembros una vez que sus partes se hayan agota-- do.

Las mercancías pueden tener diferentes destinos:

- a). Importación para el consumo doméstico.
- b). Tráfico en tránsito a través del Benelux o la CEE.
- c). Almacenamiento.
- d). Importación temporal libre de impuesto condicional al procesamiento activo.

En el Benelux, así como en toda la CEE, se han desarrollado más los sistemas de almacenamiento "in bond" que las zo--

nas libres. Las bodegas "in bond" se encuentran distribuidas en todo el territorio, principalmente cerca de puertos, aeropuertos, centros de descarga para transporte por ferrocarriles o carretera, aduanas fronterizas, etc., así como cerca de los centros de consumo.

La CEE ha establecido restricciones cuantitativas para la importación de productos sumamente sensitivos que podrían competir ventajosamente en perjuicio de los productores de la CEE. Este es el caso de los textiles y algunos productos de la industria siderúrgica (Partidas 73.01 a 73.15). Para este último caso, cabe decir que con muy pocas excepciones las restricciones cuantitativas no se aplican a los países miembros del GATT^(ñ).

(ñ) GATT (Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio): Organización internacional que fomenta el comercio entre sus miembros, sirviendo de foro para las negociaciones de acuerdos a fin de reducir los aranceles y otras barreras. El GATT se reunió por vez primera en Ginebra en 1947, como instrumento principal para alentar un comercio más libre que se basa en acuerdos ejecutivos y no en un tratado. Los miembros del GATT han aumentado, desde los 23 participantes originales, hasta llegar a 66 miembros plenarios y 13 asociados, que en conjunto llevan a cabo más de las cuatro quintas partes del Comercio Mundial. La cláusula de nación más favorecida, incorporada en todos los acuerdos celebrados en las sesiones del GATT, asegura que las concesiones comerciales se apliquen a cada miembro. Su regla de no discriminación prohíbe a los miembros la utilización de restricciones cuantitativas, cuotas, subsidios a las exportaciones, impuestos especiales u otras medidas que nulifiquen las concesiones otorgadas.

En el Benelux, y por tanto la CEE, no se requieren licencias de importación excepto cuando se trata de:

- Bienes de origen desconocido.
- Mercancías originarias de Europa Oriental, China, Corea del Norte, Mongolia, Vietnam del Norte.
- Un número limitado de mercancías procedentes de Hong Kong algunas de las cuales están incluidas en el Acuerdo del Algodón.
- Un número determinado de productos japoneses, tales como porcelana, artículos de alfarería, zapatos de hule y productos de algodón denominados en el Acuerdo del Algodón.
- Mercancías importadas excluidas explícitamente de los beneficios de la importación sin licencia, tales como ciertos productos agrícolas, armas de fuego, textiles.

Ciertas mercancías pueden ser importadas sin permiso especial pero requieren una forma de registro, después de cuya presentación pueden ser importadas sin restricción.

Además, existen una serie de prohibiciones y restric-

ciones a la importación a las cuales, en muchos casos, se conceden excepciones.

Sin embargo, estas reglas no interfieren en el procedimiento de importación y los certificados correspondientes son otorgados con suma facilidad.

Los pagos que se deriven de las importaciones de mercancía no requieren, por regla general, de permiso. Si una licencia de pago es requerida en casos especiales, ésta es emitida en forma simultánea al permiso de importación.

En cuanto a los sistemas de distribución, el Benelux cuenta con una potencialidad que no se limita únicamente a su población sino que se extienden a otros países europeos (principalmente la República Federal Alemana y Francia). Los neerlandeses tienen la reputación de ser conservadores en sus gustos y patrones de consumo, y sobre todo por ser muy conscientes del precio. Los consumidores belgas, por otro lado, tienden a preocuparse más de la calidad y están preparados a pagar un mayor precio por ella.

Los métodos de distribución varían según las ramas, las categorías de compradores a quienes se destina el producto,

las procedencias, el tipo del producto, etc.

Así, por ejemplo, las materias primas y los bienes de capital que tienen un número limitado de compradores potenciales o utilizadores son vendidos, con frecuencia, directamente o a través de un agente comisionista.

Tanto en la UEBL como en los Países Bajos, los grupos y sociedades de distribución son entidades integradas y susceptibles de importar directamente productos a través de sus servicios de compra.

Dentro de estos grupos destacan las cooperativas de producción y las cadenas y tiendas departamentales. Al respecto, las cooperativas tuvieron una importancia creciente en la primera mitad de los años setentas, sin embargo, en años recientes se ha manifestado una tendencia a disminuir el número de sus puntos de venta, al grado tal que en Países Bajos sólo quedan actualmente 6 cooperativas con 111 tiendas.

Por el contrario, las cadenas y tiendas departamentales se han extendido constantemente, principalmente en el sector de alimentos, artículos de fotografía, libros, medicinas, cosméticos, muebles y artículos domésticos.

Las tiendas departamentales, a su vez, pueden ser miembros de cadenas o actuar independientemente y comprar directamente del productor y de proveedores extranjeros si es posible; en caso contrario, las compras las realizan a través de agentes mayoristas.

3.1) POLITICA COMERCIAL DE LA UNION ECONOMICA BELGO-LUXEMBURGUES.

Se puede afirmar que ésta es de tipo liberal en la UEBL, en virtud de que, por una parte, cuenta con un poderoso sector industrial dedicado en su mayoría a la transformación de materias primas de importación y, por la otra, en razón del excedente de producción manufacturera que necesita dirigirse hacia otros mercados.

Cabe mencionar que en contraposición, existe generalmente un gran proteccionismo en lo que concierne a bienes agrícolas, acorde a los lineamientos establecidos por la CEE.

La mayor parte de las operaciones de compra-venta en materia de comercio exterior son efectuadas por el sector privado. Las actividades del sector público se limitan a la administración de los reglamentos necesarios, negociaciones de - -

acuerdos internacionales y suministro de diversos servicios -- esenciales a los productores y comerciantes, nacionales y extranjeros.

Los rasgos principales de la política comercial de la UEBL (que necesariamente coincide con los de la CEE) pueden resumirse bajo los siguientes puntos:

A. REGIMEN DE IMPORTACION.

1) Principales documentos exigidos:

- Factura comercial: en triplicado, con descripción de las mercancías y mención del país de origen.
- Conocimiento de embarque.
- Certificado fitosanitario o de análisis, en caso de que se requiera.

2) Licencia de importación para:

- Las mercancías originarias de Europa Oriental, China, Corea del Norte, Mongolia, Vietnam del Norte, Japón y Hong Kong.
- Bienes de origen desconocido.
- Bienes determinados por los gobiernos de Bélgica y Luxemburgo, tales como agrícolas, minerales, metálicos, textiles, armas de fuego, etc.

3) Pagos: en divisas convertibles.

4) Principales indicaciones para marcas y etiquetado, señalar:

- Marca, país de origen, nombre de la empacadora, nombre del producto y peso neto en frascos de conservas.
- El nombre de la empresa comercial en los embalajes que contengan géneros con colorantes.
- El nombre del fabricante en aparatos e instalaciones utilizados en la industria y comercio alimentarios.
- Obligatoria mente "producto no alimentario" en bienes que contengan parafina o aceite mineral.

5) Legislación relativa a bienes alimenticios:

El ministerio de la Salud Pública y de la familia pública todas las prestaciones concernientes a comestibles. Los productos sujetos a determinada prescripción son muy numerosos.

6) Otros permisos de importación para instrumentos de medición y peso, productos farmacéuticos y cosméticos, artículos fabricados con metales preciosos y ciertos bienes electrónicos.

- 7) Disposiciones relativas a animales y productos -- del reino animal, tales como control veterinario de carnes, aves, huevos, conejos, ostiones y moluscos.
- 8) Disposiciones relativas a plantas vivas y semillas:
- Certificado sanitario para plantas, flores cortadas y frutos (exceptuando a los de plantas herbáceas, como ejemplo el melón).
 - Etiqueta sellada con nombre y dirección del exportador o transportador para embalajes con semillas o granos.
 - Control obligatorio para las semillas de lino.
 - Disposiciones especiales para insecticidas.

B, DERECHOS DE IMPORTACION.

Estos son diversos, se distinguen generalmente a:

- Derechos de entrada comunitarios, que pueden ser preferenciales, diferenciales, consolidados, suspendidos, opcionales, temporales y variables, que siguen determinados criterios como contingentes tarifarios acordados, práctica de Dumping, etc.
- Imposiciones de carácter fiscal: impuesto al valor -- agregado (IVA) aplicado sobre el valor CIF del produc

to después de añadido el arancel correspondiente; gravámenes sobre el consumo, etc.

- Derechos de licencia.
- Imposiciones relativas a la política agrícola común - de la CEE, como deducciones agrícolas, derechos compensatorios, derechos móviles sobre bienes transformados, etc.

C. PROMOCION AL COMERCIO EXTERIOR.

La ayuda oficial a la expansión del intercambio comercial con el exterior no puede tener un carácter directo que se contraponga con las disposiciones del Tratado de Roma. Existen así organismos especializados que aportan asesoría en materia de comercio exterior y a los que cualquier industrial y comerciante interesado en exportar a la UEBL podrá dirigirse para obtener mayor información sobre el producto que desea comercializar.

3.2) POLITICA COMERCIAL DE LOS PAISES BAJOS.

En el terreno de su política comercial la actitud de este país ha sido, tradicionalmente liberal y no discriminatoria. Sin embargo, desde su acceso a la CEE su política de comercio

exterior solo puede analizarse dentro del marco de dicha institución. Ello es así en virtud de que el establecimiento del mercado común implicó la delegación en su favor de facultades para regular varias materias como lo son: los acuerdos comerciales, los reglamentos de importación, los derechos aduanales, los acuerdos en materia agrícola, cuotas de importación, reglas de origen, etc.

Los rasgos principales de la política comercial de los Países Bajos (que necesariamente coincide con los de la CEE) - pueden resumirse bajo los siguientes puntos:

A. LICENCIAS DE IMPORTACION.

En términos generales no se requieren licencias de importación excepto cuando se trate de:

- Importación de bienes de origen desconocido u originarios de Japón, Hong Kong, la República Popular de China, la Unión Soviética y los demás países socialistas.
- Productos sujetos a algún impuesto compensatorio agrícola.
- Productos expresamente excluidos de los beneficios de los acuerdos de importación sin licencia, como en el caso de los productos de acero y los productos textiles.

Es necesario hacer notar que no todos los productos que requieren licencia de importación están sujetos a cuotas. Cuando éstas existen, las licencias se otorgan en orden de recepción hasta que se llena la cuota.

La importación de ciertos productos (como los productos peligrosos) está prohibida. Algunos químicos y farmacéuticos deben ser aprobados por laboratorios oficiales. Bienes estratégicamente importantes y/o especialmente diseñados requieren de un certificado además de una licencia de importación: así por ejemplo, la carne y sus derivados no pueden importarse sin un certificado del "abattoir" y las plantas requieren de un certificado fitosanitario.

B. LICENCIAS DE EXPORTACION.

Se requieren sólo para productos estratégicos y/o especialmente diseñados y para determinados productos agrícolas sobre los cuales la CEE otorga descuentos para la exportación.

No se requiere licencia alguna para productos que permanezcan en las bodegas "in bond" o que pasen en tránsito por los Países Bajos.

C. DERECHOS ADUANALES.

Como ya se mencionó, los estados miembros de la CEE han adoptado una tarifa externa común. Estos países han establecido la Nomenclatura de Importación y Exportación o NIMEXE para clasificar sus mercancías.

La mayoría de las materias primas están exentas de impuesto o si éste existe, raramente excede el 3% de su valor: los porcentajes para los productos semi-manufacturados oscilan entre el 2, 4 y 15% y los de los productos acabados entre 4 y 24%.

Además, existen los impuestos compensatorios variables que se aplican a diversos productos agrícolas con el fin de homogenizar los precios internacionales y los de la CEE.

La circulación de bienes entre Países Bajos y los demás miembros de la CEE está exenta de impuesto. Lo mismo se aplica para el tráfico de mercancías con los países de la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA) y cuando los productos estén acompañados del certificado de origen.

En este contexto se hace necesario mencionar que:

los Países Bajos, aplican el Sistema de Preferencias Generalizadas que ha sido especialmente diseñado por la CEE,

El objetivo de dicho esquema es el de estimular las importaciones comunitarias de bienes industrializados provenientes de los países en vías de desarrollo (PVD).

Para tal efecto, se concede a estos países la eliminación o al menos la reducción de los impuestos de importación en la CEE a fin de incrementar sus ventajas frente a productos de otras proveniencias.

- Excensiones de Impuestos. Los Países Bajos liberan la importación de bienes cuando éstos son destinados a la exportación después de un "procesamiento activo".

Este es uno de los principales beneficios otorgados a las industrias que exportan fuera de los mercados de la CEE y la EFTA.

- Importación Temporal. Los productos destinados a ferias y exhibiciones y los destinados a la educación o promoción pueden importarse libres de impuesto cuando dicha importación es por un período de tiempo determinado.

D. ESTIMULOS AL COMERCIO EXTERIOR.

El gobierno neerlandés no concede estímulo fiscal alguno para la exportación. En numerosas ocasiones las principales industrias exportadoras neerlandesas han solicitado al gobierno que adopte otras medidas, sin haber obtenido hasta ahora resultado alguno. El Ministerio de Asuntos Económicos ha declarado al respecto que dichos estímulos sólo distorsionan el mercado y crean ineficiencia en la producción industrial.

Por otro lado, el gobierno ha establecido los siguientes tipos de ayudas financieras para promover la exportación:

- Los empresarios neerlandeses afectados por la competencia pueden recurrir a un fondo especial que ofrece un complemento a los costos de financiamiento. La duración de este crédito puede ser de dos años o más y se excluyen a las transacciones con clientes de la CEE.
- Los exportadores que combinan sus iniciativas para establecer nuevos mercados pueden obtener un subsidio de hasta 40% de los costos, con un máximo de tres em----

presas independientes unas de otras establecidas en los Países Bajos, procedentes del mismo sector y que suministren productos similares a mismos clientes. -- Las otras actividades que obtienen subsidios son: investigación de mercados, viajes de reconocimientos y exhibiciones. El subsidio no es aplicable dentro de de la CEE.

- El estado neerlandés financia a los exportadores suministrando letras de cambio o pagarés a un interés de 1.5 a 2% menos que el comercial. Este interés es fijado por el Banco Central. Para poder obtener este tipo de ayuda, es necesario que la transacción esté cubierta por la Sociedad Neerlandesa de Seguros al Crédito, que se trate de la venta de bienes de capital de origen neerlandés, que los documentos estén especificados en florines holandeses a ser pagados en los Países Bajos y que la duración total del financiamiento no sea menos a dos años.
- Existe un seguro que protege el 75 a 90% de los riesgos de pagos por exportaciones que no lleguen a cubrirse. Una de las condiciones impuestas por la otorgante, NCM, es que el asegurado cubra un 10 a 25% de los riesgos.

- Se concede un seguro por un máximo de dos años que -- ampara riesgos presentados por fluctuaciones desfavorables en el tipo de cambio con que se han pagado bienes de capital neerlandés. La NCM únicamente indemniza pérdidas mayores a 3%.
- Las empresas que con dificultades para ampliar su capacidad exportadora pueden obtener préstamos especiales del Banco Nacional de Inversiones (Nationale Investörings Bank, NV).
- Finalmente, el Ministerio de Asuntos Económicos subsidia la participación colectiva de empresas en ferias y exposiciones en mercados prometedores. Financia, - asimismo, la celebración de Seminarios y Simposios en países con los que los Países Bajos tienen un convenio de cooperación.

E. ORGANIZACION INSTITUCIONAL DE LA PROMOCION DE LAS EXPOR TACIONES Y LOS SERVICIOS DE INFORMACION RELATIVOS.

En los Países Bajos existen numerosas organizaciones y agencias que proporcionan servicios de promoción e información para la exportación. A grandes rasgos. La estructura -- institucional incluye a:

La CEE comenzó a aplicar su esquema preferencial el 1o. de julio de 1971. El período inicial de esta medida fué de 10 años durante los cuales sufrió diversas modificaciones y mejoras.

Durante 1980, la Comisión de la CEE diseñó y presentó la propuesta para un nuevo período de 10 años, al final del cual se podrá examinar la situación para decidir si las preferencias se extenderán de nuevo. Como en los años anteriores, el SGP es revisado cada año a fin de tomar en consideración los cambios que ocurren en el ámbito económico.

Actualmente, el SGP de la CEE establece la entrada libre de impuestos para todos los productos industriales (en algunos casos dentro de ciertos límites de valor o volumen) y otorga la reducción total o parcial de los derechos de importación a más de 300 productos agrícolas.

La CEE distingue dos categorías de productos: sensibles (supervisados estrictamente) y no sensibles. Las importaciones de 65 productos industriales sensibles (incluyendo 6 del sector del carbón y del acero) procedentes de los países más competitivos están sujetos a cuotas individuales en tanto que las importaciones de otros países beneficiarios serán adminis-

- Organizaciones Privadas.
- Cámaras Neerlandesas de comercio e industria en el extranjero.
- El centro neerlandés para la promoción de las exportaciones.
- Cámaras de comercio en Países Bajos.
- Oficinas del Ministerio de Asuntos Exteriores.
- Ministerio de Agricultura.

3.3) PARTICIPACION DEL BENELUX DENTRO DEL SISTEMA GENERALIZADO DE PREFERENCIAS (SGP).

Los países del Benelux aplican, en el marco de la CEE, - el esquema preferencial que año con año es revisado y adoptado por esta última en función de las tendencias del comercio comunitario.

En efecto, la CEE fué el primer grupo de países que empezó a implementar la decisión acordada en el seno de la II -- Conferencia de Comercio y Desarrollo (Nueva Delhi 1968) de dar un trato preferencial a los productos industriales de los países en vías de desarrollo (PVD), a fin de incrementar, así, su competitividad frente a los de otras procedencias, estimulando el proceso de industrialización de estos países.

trados a través de límites individuales. Los productos provenientes de los países más pobres no estarán sujetos a cuotas.

En cuanto a productos textiles, el esquema comunitario está armonizado con el Acuerdo de Multifibras, limitándose los beneficios a los PVD que hayan firmado los acuerdos de restricción o limitación voluntaria que procedan, exceptuándose los países menos desarrollados.

La lista de los países beneficiarios incluye a 125 países.

En el otorgamiento del trato preferencial la CEE acepta también el principio del origen acumulativo a condición de que se trate de mercancías procedentes de países pertenecientes a un mismo grupo económico regional y la elaboración o transformación complementaria sea practicada exclusivamente con productos originarios del mismo grupo. Los grupos considerados fueron: La Asociación de Naciones del Asia del Sudeste o ANASE -- (Filipinas, Indonesia, Malasia, Singapur y Tailandia); el Mercado Común Centroamericano o MCCA (Costa Rica, El Salvador, -- Guatemala, Honduras y Nicaragua) y el Grupo Andino (Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela).

El Sistema Generalizado de Preferencias, así como la -- lista de los países beneficiarios figuran en el Diario Oficial

de la CEE (L 365) del 21 de diciembre de 1981, misma que contiene los reglamentos 3601/81, 3602/81, 3603/81 y la decisión 81/1011 CECA.

CAPITULO III

LAS RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO CON EL BENELUX

CAPITULO III

LAS RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO CON EL BENELUX

Uno de los objetivos básicos de la política comercial de México, ha sido la diversificación de mercados de exportación e importación, para disminuir su dependencia de un número muy reducido de clientes y proveedores.

Por tanto, para México ha sido imperativo tratar de que el exportador nacional concorra a los más diversos mercados internacionales para abastecer nuevas capacidades de consumo en un mercado más extenso y facilitar la obtención de nuevas tecnologías aplicables a nuestro país para la creación de industrias adecuadas a las nuevas necesidades de producción, que permiten niveles de costos competitivos.

Esta posibilidad de apertura hacia el exterior, se presenta con la utilización de los diversos mecanismos existentes de cooperación entre México y los países miembros del Benelux. Debido a ésto se pasa revista al intercambio bilateral y a la situación actual de dicha cooperación económica.

A. ASPECTOS GENERALES

1. DESARROLLO DE LAS RELACIONES COMERCIALES.

En el caso del comercio entre México y el Benelux se reflejan marcadas tendencias ascendentes y niveles muy bajos, sobre todo, en las ventas del segundo hacia el primero de los -- mencionados; esto, debido principalmente, porque el grueso de -- los intercambios del Benelux están orientados hacia los países -- industrializados de economía de mercado pero que sin embargo el elevado volumen de los remanentes que tiene con el resto del -- mundo deja amplios márgenes para numerosas mercancías mexicanas que pueden aumentar su participación en ese mercado.

1.1) RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO Y LA UNION ECONOMICA -- BELGO-LUXENBURGUES.

El intercambio comercial de México con la UEBl generalmente arroja saldos anuales desfavorables a México. En contraste el comercio global de la UEBl con las naciones en vías de desarrollo muestra que compra más de lo que les vende. Esto último, prueba que existen posibilidades para que los industriales y comerciantes mexicanos amplíen y diversifiquen sus ventas en la UEBl.

1.2) RELACIONES COMERCIALES DE MEXICO Y LOS PAISES BAJOS.

En el caso de estas relaciones podemos decir que existe-

un pronunciado desequilibrio comercial entre México y los Países Bajos, tradicionalmente desfavorable al primero pero que a últimas fechas ha ido repuntando, esto resulta de la mínima -- participación y poca diversificación de las exportaciones mexicanas hacia ese mercado. Las causas de esta situación se encuentran en el carácter proteccionista y discriminatorio de la política agrícola de la CEE y principalmente en la falta de -- una verdadera promoción y difusión de los productos mexicanos en Europa.

2. ACUERDOS COMERCIALES BILATERALES.

Dentro del marco institucional de las relaciones bilaterales, podemos señalar como bases primordiales a los acuerdos de carácter comercial que tienen influencia directa en ambos. Por otra parte, la importancia de los acuerdos comerciales -- firmados con la Unión Económica Belgo-Luxemburgués y el Reino de los Países Bajos, así como de la Comunidad Económica Europea son las piedras angulares de este desarrollo comercial -- ahora existente.

En el caso de la CEE es importante señalar que el sistema generalizado de preferencia (SGP) es el instrumento obligato

rio para todos los países miembros y entró en vigor el 1o. de julio de 1971 por un período de 10 años. En términos generales, este programa consiste en conceder ventajas arancelarias a las manufacturas, semi-manufacturadas y a ciertos productos agrícolas procesados y semi-procesados provenientes de los países en vías de desarrollo designados como beneficiarios, entre los que se cuenta México.

2.1) ACUERDO COMERCIAL DE MEXICO CON LA UNION ECONOMICA BELGO-LUXEMBURGUES.

El 16 de septiembre de 1950 se suscribió un acuerdo comercial mediante el cual se dió la concesión recíproca de tratamiento de nación más favorecida respecto al intercambio comercial y a la aplicación de cualquier tipo de control de los medios de pago o reglamentos cambiarios internacionales que tuvieran establecidos y establecieran en el futuro.

Este acuerdo ha sido prorrogado cada año desde que entró en vigor el 11 de septiembre de 1953.92/

92/ C.T.S. T. XII, p. 63, UNTS 2523.

2.2) ACUERDO COMERCIAL DE MEXICO CON EL REINO DE LOS PAISES BAJOS.

El 27 de enero de 1950 se suscribió el acuerdo comercial mediante el cual las partes convinieron en conceder recíprocamente el tratamiento incondicional e ilimitado de nación más favorecida en lo relativo a los derechos de aduana, cargas e impuestos accesorios, formas de recaudación de los mismos y las reglas y formalidades a que pueden ser sometidas las importaciones, exportaciones y el tránsito y almacenaje aduanero.

Asimismo, todas las ventajas, concesiones o inmunidades que son otorgadas por cualquiera de las partes contratantes, a los productos originarios de un tercer país serán aplicados automática e inmediatamente a los productos similares de la otra parte.

Por último, en este acuerdo señalaron algunas excepciones, tales como las ventajas o privilegios que otorgue cualquiera de las partes contratantes, a terceros países en virtud de tratados, convenios o arreglos especiales, ya sea con países pertenecientes a uniones aduaneras o económicas o bien, a países limítrofes.

Este acuerdo se firmó en México, D.F., y entró en vigor el 5 de febrero de 1952.93/

2.3) ACUERDO COMERCIAL DE MEXICO CON LA COMUNIDAD ECONOMICA - EUROPEA Y SU VINCULACION CON EL BENELUX.

El acuerdo de cooperación comercial y económica concluido entre los Estados Unidos Mexicanos y la Comunidad Económica Europea tiene objetivos en parte similares al convenio antes mencionado pero no afecta en manera alguna su vigencia y validez. Este convenio comercial multilateral fué firmado en Bruselas, Bélgica por todos los miembros el 15 de julio de 1975 y entró en vigor a partir del 1o. de noviembre de 1975.94/

Este acuerdo establece:

a).- Que las partes contratantes están decididas a desarrollar su intercambio comercial para su beneficio mutuo, para lo cual establecerán y promoverán una cooperación comercial y económica en todos los sectores de interés para ambas partes, equilibrio de sus intercambios recíprocos al nivel --

93/ C.T.S. Tomo XII. pag. 5. UNTS 1661.

94/ C.T.S. TOMO XXI, pág. 253

más elevado posible, teniendo en cuenta la situación especial de México como país en vías de desarrollo.

b).- La concesión en sus relaciones comerciales del --
trato de la nación más favorecida en todo lo que se refiere a:

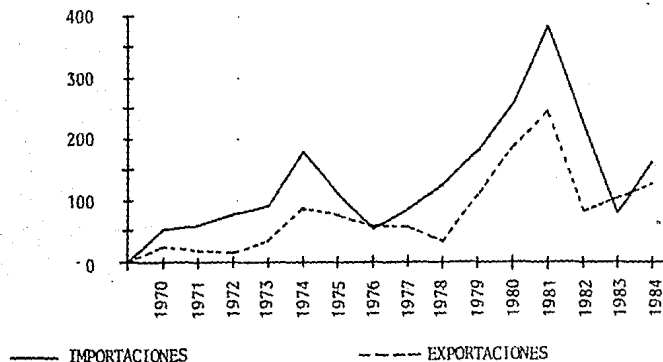
- Los derechos aduaneros y los impuestos de todo tipo aplicados a la importación o exportación, incluso los modos de percepción de estos derechos e impuestos.
- Las reglamentaciones acerca del tránsito, del almacenaje y del transbordo de los productos comerciados.
- Los impuestos u otros gravámenes interiores que gravan directa o indirectamente los productos y servicios importados o exportados.
- Los regímenes cuantitativos referentes a la exportación y a la importación.
- Las reglamentaciones acerca de los pagos relativos al intercambio de bienes y servicios, incluido el otorgamiento de divisas y la transferencia de dichos pagos.
- Las reglamentaciones que afectan la venta, la compra, el transporte, la distribución y utilización de los productos y servicios en el mercado interno.

B. ANALISIS DE INTERCAMBIO.

El intercambio comercial entre México y el Benelux obedece al patrón tradicional de un país industrializado con otro en vías de desarrollo.

En el movimiento comercial se han reflejado marcadas fluctuaciones. Así, en 1970 el saldo de la balanza comercial entre México y el Benelux arroja 32.970 millones de dólares en favor de este último; pero hay un leve repunte en 1976 ya que la balanza arroja la cifra de 3.300 millones de dólares en fa-

MEXICO: BALANZA COMERCIAL CON EL BENELUX
1970-1984
(MILLONES DE DOLARES)



Fuente: Dirección General de Estadística, S.P.P.

vor de nuestro país. En 1983 vuelve a estar la balanza en favor de México con 22.276 millones de dólares, pero recae en -- 1984 con la cantidad de 36.450 millones de dólares en favor -- del Benelux (véase el cuadro No. 28 de los anexos).

1. BALANZA COMERCIAL.

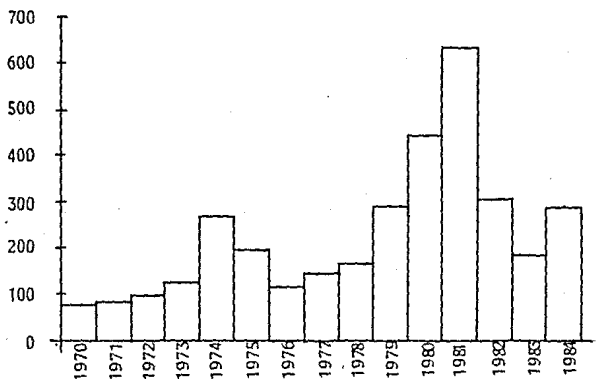
El comercio entre México y el Benelux se ha venido desarrollando con crecimientos sucesivos año con año. De esta forma, tenemos que mientras en 1970 sumó 77.338 millones de dólares, en 1974 fué de 269.550 millones de dólares con un incremento (1970-1974) del 248.53% y en 1981 llegó a 631.033 millones de dólares (obsérvese el cuadro No. 28 de los anexos).

Sin embargo, a partir de 1982 el intercambio manifestó una reducción con respecto a los años anteriores, ya que solo sumó 306.901 millones de dólares; para 1983 volvió a contraerse a 186.64 millones de dólares y finalmente en 1984 asciende a 290.760 millones de dólares. Con una contracción media -- anual (1982-1984) del 5.25%.

MEXICO: COMERCIO TOTAL CON EL BENELUX

1970-1984

(MILLONES DE DOLARES)



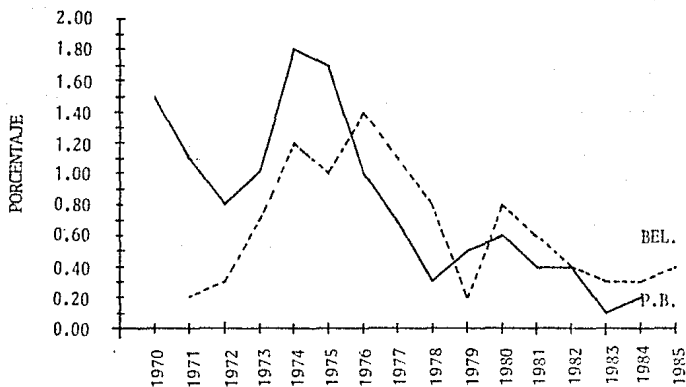
FUENTE: Dirección General de Estadística S.P.P.

Con respecto a la participación del Benelux en el comercio total de México podemos observar que en 1970 fué de 1.7%, en 1975 2.6%, para luego decaer en 1978 en un 0.8%, en 1982 y 1983 llega a 0.4% y volviendo a ascender en 1984 a 0.5% (para ampliar la información refiérase al cuadro No. 14 de los anexos).

MEXICO: PARTICIPACION DEL BENELUX EN EL COMERCIO TOTAL

1970-1984

(PORCENTAJES)



FUENTE: Dirección General de Estadística S.P.P.

De 1970 a 1984 las exportaciones mexicanas al mercado -- Benelux se incrementaron de 22.184 a 127.155 millones de dólares; y en 1981 alcanzaron su valor máximo, de 224.451 millones de dólares.

Las importaciones de México fueron de 55,154 millones -- de dólares en 1970, crecimiento hasta alcanzar en 1981 la cifra -- más elevada (386.582 millones de dólares), al año siguiente --

(1982) se experimentó una contracción de cerca de 164 millones de dólares y en el año de 1983 hubo otra contracción por más de 140 millones de dólares, sin embargo, para 1984 se recupera -- parcialmente al sumar 163.605 millones de dólares. Con excepción de 1976 y 1983, en los demás años los saldos comerciales fueron adversos a México (refiérase para ampliar información - al cuadro No. 28 de los anexos).

Es importante hacer notar que las exportaciones mexicanas al Benelux se caracterizan por estar constituidas en un - 50% de materias primas como la miel de abeja, el café crudo en grano sin cáscara, el ixtle lechugilla preparado, el tequila, el tabaco obscuro en rama, el zinc concentrado, el espato de - fluor, etc... Y el porcentaje restante lo han integrado productos del sector industrial, tanto primarios como intermedios y finales como el gasoil, los compuestos heterocíclicos, las - hormonas naturales o sintéticas, los hilados de fibras texti-- les sintéticas, la ropa exterior masculina de algodón para niño, el bismuto bruto, los globos, etc. (consúltese los cuadros números 33 y 34 de los anexos).

En cuanto a las compras mexicanas al Benelux se caracte-- rizan por estar constituidas en un 80% de productos industria-

lizados y el resto por productos de consumo entre los que encontramos: Grasa butírica deshidratada, lactosa o azúcar, leche, ciclohexanona, Etil-3,5,6,-Tri-0, bobinas construídas, cobalto metálico, telares para tejidos de tela, cilindros metálicos, filamentos metálicos, piezas y partes industriales.

Así como también algunos productos que aunque sus compras no fueron muy constantes, podemos tomarlos en cuenta y éstos fueron: Leches en polvo o pastillas, óxidos hidróxidos de cobalto, butadieno, Difenilmetilpiperazina, Clorhidrato de cloruro alfa amino, Epsilon-caprolactama, hidroxietilcelulosa, diamantes tallados, desbastes de rollo para chapa, chapa laminada y estirada, lámina cromada sin trabajar, alambres, compresores y motocompresores de aire, moldes mecánicos para vulcanizar llantas, partes y piezas en general.

1.1) BALANZA COMERCIAL DE MEXICO CON LA UNION ECONOMICA BELGO LUXEMBURGUES.

Las cifras de la UEBL referentes a la balanza comercial con México aparecen en el cuadro No. 29 de los anexos y coinciden con el análisis anterior porque también muestran una tendencia ascendente, bajo niveles y saldos favorables a esa Unión

CUADRO COMPARATIVO
DE LAS ESTADISTICAS DE COMERCIO EXTERIOR DE LA

UEBL Y MEXICANAS

1970-1984

AÑO	ESTADISTICAS DE LA UEBL		ESTADISTICAS MEXICANAS			
	EXPORTACIONES A MEXICO	IMPORTACIONES DE MEXICO	SALDOS PARA LA UEBL	EXPORTACIONES A LA UEBL	IMPORTACIONES DE LA UEBL	SALDO PARA MEXICO
1970	N.E.	N.E.	N.E.	3,008	21,345	- 18,337
1971	N.E.	N.E.	N.E.	2,778	24,378	- 21,600
1972	N.E.	N.E.	N.E.	4,121	35,486	- 31,365
1973	45,721	12,707	33,014	14,080	36,010	- 21,930
1974	64,057	28,859	35,198	34,222	44,648	- 10,426
1975	57,702	25,761	31,941	31,390	54,609	- 23,219
1976	41,556	50,186	- 8,630	36,673	26,815	9,858
1977	42,868	39,424	3,444	29,355	46,756	- 17,401
1978	60,762	29,524	31,238	15,917	69,451	- 53,534
1979	116,766	43,410	73,356	61,053	100,902	- 39,849
1980	263,315	57,782	225,530	86,752	151,307	- 64,555
1981	117,883	40,129	77,754	65,655	197,094	- 131,439
1982	115,523	72,311	41,212	66,771	108,147	- 41,376
1983	68,509	71,915	- 3,406	61,313	43,365	17,948
1984	114,799	95,826	18,973	88,504	94,330	- 5,826

FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

Las ventas de diversos productos realizados por primera vez en los últimos cinco años del período de estudio (cuadro - No. 33 de los anexos) demuestran, en parte, la posibilidad de aprovechar con mayor amplitud el mercado potencial de la UEBL.

Las compras que México registra procedentes de la UEBL muestran cierto grado de diversificación y un buen número de ellas presentan continuidad.

Se trata principalmente de bienes de producción, grupos de productos que en el período 1970-1984 representó el 80.2% del gasto total; destacaron por su valor global los siguientes productos:

Grasa butírica deshidratada.

Bobinas construídas, urdimbre.

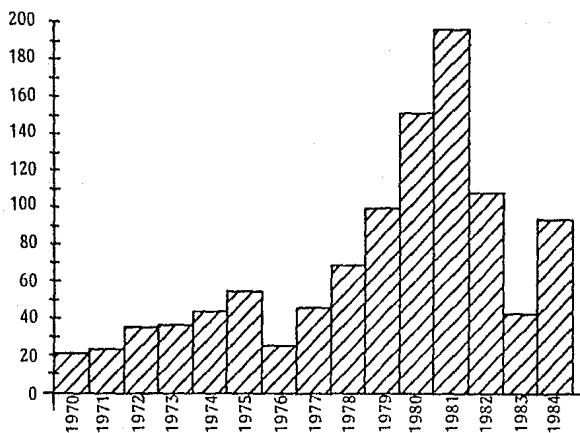
Cobalto metálico.

Telares para tejido de telas.

MEXICO: IMPORTACIONES DE LA UEBl

1970-1984

(MILES DE DOLARES)



FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

Las compras de otras mercancías clasificadas fueron sensiblemente importantes y entre éstas se destacan:

Oxidos hidróxidos de cobalto.

Difenilmetilpiper.

Diamantes tallados.

Desbaste en rollo para chapa.

Chapas de lamina estañada.

Lámina cromada sin trabajar.

Alambres.

Compresores y motocompresores de aire.

Piezas para bombas compresoras.

Moldes metálicos para vulcanizar llantas.

Para conocer otras compras importantes, de productos de la UEBL aparecen en el cuadro No. 35 de los anexos.

1.2) BALANZA COMERCIAL DE MEXICO CON LOS PAISES BAJOS.

El saldo de estas operaciones ha seguido la misma tendencia irregular del comercio global, aunque siempre desfavorable a México; siendo el déficit de 14,633 millones de dólares en 1970 y alcanzando las cifras más altas en 1974 y 1982 de 83,492 y 96 951 millones de dólares respectivamente, y se llegó a reducir a 30,624 millones de dólares en 1984 (para ampliar la información observe el cuadro No. 30 de los anexos).

El intercambio comercial entre México y los Países Bajos según la fuente estadística de esta última nación, muestra discrepancias también respecto a la magnitud del comercio. Ya que al comparar sus datos se aprecian notables diferencias que se explican en gran medida por el hecho de que las estadísticas mexicanas no indican el destino final de las ventas; además hay que tener en cuenta el importante papel que desempeñan numerosas empresas comercializadoras y de transporte de los Países Bajos.

CUADRO COMPARATIVO DE LAS ESTADISTICAS DEL
 COMERCIO EXTERIOR DE LOS PAISES BAJOS
 Y MEXICO
 1970-1984
 (MILLONES DE DOLARES)

AÑO	ESTADISTICAS DE LOS PAISES BAJOS			ESTADISTICAS MEXICANAS		
	EXPORTACIONES A MEXICO	IMPORTACIONES DE MEXICO	SALDO PARA LOS PAISES BAJOS	EXPORTACIONES A LOS PAISES BAJOS	IMPORTACIONES DE LOS PAISES BAJOS	SALDO PARA MEXICO
1970	24,712	11,718	12,999	19,176	33,809	- 14,633
1971	30,365	12,772	17,593	15,614	35,825	- 20,211
1972	37,673	14,679	22,994	12,724	44,251	- 31,527
1973	64,263	19,110	45,153	20,439	56,855	- 36,416
1974	99,718	45,302	54,416	53,594	137,086	- 83,492
1975	62,370	36,912	25,458	48,338	58,599	- 10,261
1976	39,581	35,667	3,914	23,056	29,584	- 6,528
1977	38,133	30,848	7,285	28,203	39,263	- 11,060
1978	71,003	31,321	39,682	20,315	58,127	- 37,812
1979	98,128	35,184	62,944	46,206	82,227	- 36,021
1980	103,824	107,219	- 3,395	100,115	107,155	- 7,040
1981	175,032	270,015	- 95,067	178,796	189,488	- 10,692
1982	120,461	378,457	- 94,983	17,516	114,467	- 96,951
1983	66,099	547,153	-481,054	42,957	38,629	4,328
1984	71,820	749,060	-677,240	38,651	69,275	- 30,624

FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

En efecto, muchas mercancías producidas en México que se consumen en otras naciones de Europa entran por los puertos neerlandeses y desde ahí son trasladadas hasta sus lugares de destino por empresas neerlandesas distribuidoras. Además, en ese país se encuentran dos bodegas (una en Rotterdam y la otra en Alkmaar) del Instituto Mexicano de Comercio Exterior (IMCE), desde donde se reexpiden mercancías mexicanas a otros países cercanos.

En consecuencia, una parte de los productos que México registra como ventas a los Países Bajos se dirigen a otras regiones europeas. En el caso de las importaciones mexicanas, la disparidad tampoco registra el país de origen de sus adquisiciones.

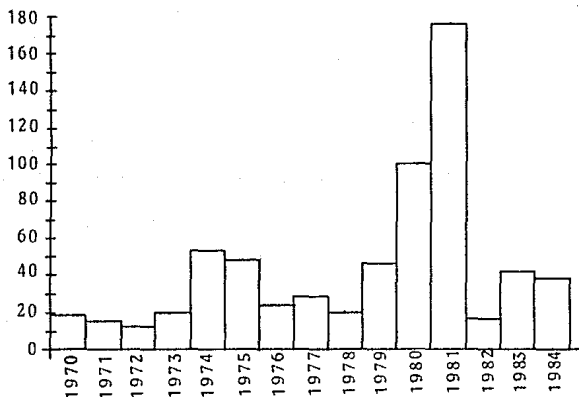
De 1970 a 1981 las exportaciones mexicanas al mercado neerlandés pasaron de 19.176 a 178.796 millones de dólares; reduciéndose drásticamente en 1982 a 17.516 millones de dólares, con un ligero repunte en 1983 al ascender a 42.957 millones de dólares y finalmente para volver a recaer en 1984 a 38.651 millones de dólares. En cuanto a las importaciones mexicanas éstas fueron de 33.809 millones de dólares en 1970 a 137.086 millones de dólares en 1974 para luego caer en 1976 a 29.584 millones de dólares y volver a recuperarse en 1981 al obtener la cifra máxima de 189.488 millones de dólares; sin embargo, vuelven a contraerse en 1983 a 38.629 millones de dólares, y al finalizar se logra un ligero ascenso en 1984 al obtener la cifra de 69.275 millones de dólares. Estos datos se pueden ampliar -

refiriéndose al cuadro No. 30 de los anexos.

MEXICO: EXPORTACIONES A LOS PAISES BAJOS

1970-1984

(MILES DE DOLARES)



FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

Las ventas mexicanas hacia los Países Bajos están poco diversificadas. Los productos primarios que destacaron por su importancia y constante aparición en los registros durante el período 1980-1984 fueron los siguientes:

Café crudo en grano sin cáscara. (14,1 millones de dólares).

Ixtle lechugilla preparado (2.3 millones de dólares)
Espato de fluor inferior a
97% (11.9 millones de dólares)

Aunque de manera esporádica también descollaron:

Miel de abeja.

Pimienta.

Manteca de cacao.

Espárragos sin vinagre.

Entre las manufacturas se distinguieron por su cuantía y regularidad:

Gas-oil	(14.7 millones de dólares)
Hormonas naturales o sintéticas.	(7.8 millones de dólares)
Ropa exterior masculina - de algodón para niño.	(2.4 millones de dólares)
Globos	(4.0 millones de dólares)

También existieron ventas de elevada magnitud pero sólo se efectuaron en algunos años como son:

Fuel-oil

Alcoholes acíclicos.

Pastas linters de algodón.

Hilados de henequén

Cordeles y cuerdas de henequén.

Objetos de vidrio para servicios de mesa.

Plomo refinado.

Canicas de vidrio.

Juguetes de modelos reducidos.

En 1980, 1981 y 1984 aparecieron algunas manufacturas con mayor grado de elaboración entre las que se encuentran:

Cajas registradoras.

Para ampliar esta información véase el cuadro No. 34 de los anexos.

Una de las causas del bajo nivel de las exportaciones mexicanas hacia este país europeo y, en general, hacia la CEE, estriba en el carácter discriminatorio de la política comercial proteccionista de la Comunidad respecto a países en vías de desarrollo como México, que no están asociados a este grupo de naciones.

Esta situación constituye un serio obstáculo al desarrollo de sus exportaciones, sobre todo en productos básicos. En

tre los productos mexicanos que sufren un tratamiento arancelario discriminatorio, se encuentran los siguientes:

Cítricos	Ceras vegetales
Mango	Cadmio en bruto
Melón	Zinc en bruto
Sandía	Oxidos de plomo
Fresa	Acido cítrico
Jitomate	Cerveza
Papa	Telas de algodón
Tabaco	Prendas de vestir
Cacañuete	
Champiñones en conserva	
Ron	
Brea o colofonia	

En el caso de algunas de estas manufacturas, además, hay que tomar en cuenta que sus ventas están sometidas a cupos o contingentes. El impuesto interno sobre el valor agregado, al aumentar el precio de la mercancía, tiende a restringir el consumo y limita la demanda.

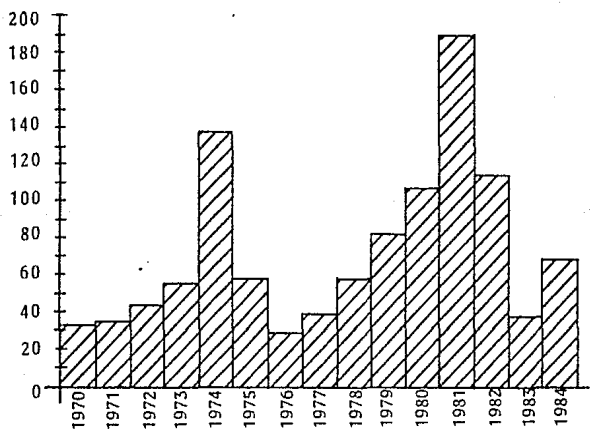
Las compras mexicanas de bienes neerlandeses se encuentran más diversificadas que las ventas, son regulares y están -

constituidas por bienes de producción indispensables para el -
proceso de industrialización de un país como México.

MEXICO: IMPORTACIONES DE LOS PAISES BAJOS

1970-1984

(MILES DE DOLARES)



FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

Durante el período 1970-1984, se distinguieron los siguientes productos:

Grasa butírica deshidratada.

Lactosa o azúcar.

Cicloheranona.

Etil-3,5,6-Tri-0-Bencil-A-GLNC

Cilindros metálicos incluyendo recubiertos.

Piezas excluyendo de maquina de escribir.

Piezas vitrina prov. contacto.

Filamentos metálicos.

Partes excluyendo transistores.

Estas mercancías llegaron a constituir un poco más de -
la mitad de las compras mexicanas en 1984.

Se destacaron también, aunque en menor medida, las im-
portaciones de:

Leches en polvo.

Butadieno.

Clorhidrato de Cloruro Alfa Amino.

Epilson - Caprolactama.

Hidroxietilcelulosa.

Piezas y partes varias.

(Consúltese el cuadro No. 36 para ampliar información).

C. OTRAS RELACIONES COMERCIALES

1. REUNIONES DE INTERES ENTRE MEXICO Y EL BENELUX.

También dentro del marco institucional de las relaciones México-Benelux existen otros acuerdos de carácter económico y comercial que tienen influencia directa en las relaciones económicas entre ambos.

1.1) MEXICO Y LA UNION ECONOMICA BELGO-LUXEMBURGUES.

Con el Reino de Bélgica y el Gran Ducado de Luxemburgo, México ha sostenido relaciones diplomáticas desde hace mucho tiempo.

El 19 de noviembre de 1964 se firmó un Convenio Cultural entre México y el Reino de Bélgica, el cual entró en vigor el 2 de septiembre de 1965.95/

El 21 de octubre de 1965 se firmó un Convenio sobre - - Transportes Aéreos entre el gobierno de México y el Reino de - - Bélgica en la ciudad de México, D.F.; pero no entró en vigor -

sino hasta el 14 de mayo de 1975. Sin embargo, fué modificado a partir del 29 de noviembre de 1976.96/

El comité empresarial México-Bélgica celebró reuniones plenarias en octubre de 1969, en octubre de 1972 y en marzo de 1975 a fin de fortalecer las operaciones directas y la elevación de los intercambios. En estas reuniones se fijaron aspectos diversos que reviste la legislación nacional en materia de inversiones extranjeras y de transferencia de tecnología, asimismo, de manera general se señalaron 670 actividades susceptibles de sustituir importaciones y 1,176 oportunidades de inversión. Al respecto, los empresarios belgas requirieron que se presentaran proyectos específicos a fin de conocer su grado de conveniencia y viabilidad. En el mismo foro se propuso que la Sociedad Belga de Inversiones Internacionales (SBI) adquirieron bonos, acciones y otros valores mexicanos para impulsar la creación en México de empresas y capital mixto.

En marzo de 1971 vino a México una Misión Comercial encabezada por el Director de la Oficina Belga de Comercio Exterior (OBCE), con el propósito de fomentar la ampliación y diversificación de la corriente mercantil entre México y la UEBl.

96/ C.T.S. T XVIII, p. 237, U.N.T.S. 23017 y T. XXI, p. 985.

También se propuso el adiestramiento en la OBCE de personal -- mexicano en técnicas y prácticas de comercio internacional.

Del 24 al 27 de abril de 1973 se celebró en Bruselas la V Reunión de la Comisión Mixta emanada del Acuerdo Cultural México-Bélgica, vigente desde 1965, con el propósito de conti- - nuar y ampliar las actividades previstas en el mismo.

En el mes de septiembre de 1974 una Reunión Económica - integrada por el Secretario General del Consejo Económico Fla- menco y 50 empresarios de Bélgica y Luxemburgo, asistió a la - exposición "EN MEXICO LA MEJOR INVERSION" llevada a cabo en la capital mexicana, resultando un gran interés por negociar coinversiones con empresarios mexicanos; sin embargo, las negocia- ciones bilaterales al respecto han carecido de dinamismo.

El 30 de junio de 1975 se firma un Acuerdo sobre Supre- sión de Visas entre el gobierno de México y el gobierno del -- Gran Ducado de Luxemburgo.97/

96/ C.T.S. T. XVIII, p. 237, U.N.T.S. 23017 y T. XXI.

97/ C.T.S. Tomo XXI, pag. 213.

En abril de 1977 tuvo lugar el primer Coloquio Europa-México, organizado por el Consejo Empresarial Mexicano para Asuntos Internacionales (CEMAI). Donde participaron hombres de negocios mexicanos y de los diez países con los cuales se han establecido comités bilaterales: Bélgica, España, Francia, Gran Bretaña, Países Bajos, Israel, Italia, República Federal Alemana, Suecia y Suiza. También concurrieron observadores de Dinamarca, Finlandia y Noruega.

Del 17 de septiembre al 10. de octubre de 1977 visitaron Bélgica, Francia y República Federal Alemana, 35 representantes de diversas firmas comerciales e industriales mexicanas, acompañados de un funcionario del IMCE y por otro del ANIERM. El objetivo de esta Misión Comercial fué promover las ventas en esos mercados de los productos siguientes: café, garbanzo, cebolla, chile, frutas frescas y en conserva, bebidas alcohólicas, confecciones de piel y ropa exterior de mezclilla y de algodón, ixtle de lechuguilla, alga espirulina, aceites esenciales, colorantes y sabores naturales, azulejos y mosaicos, azufre, ácido fosfórico, aleaciones y óxidos de plomo, grafito cristalino natural, minerales de zinc y varios artículos de las industrias automotores y siderúrgica.

En octubre de 1979 el Ministro Belga de Relaciones Exteriores, Sr. Henri Simonet, viajó a México en visita oficial a fin de fortalecer las relaciones existentes entre ambos países. Sostuvo una entrevista con los dirigentes de PEMEX y manifestó el interés de Bélgica por adquirir petróleo mexicano.

En junio de 1980 un grupo de 20 industriales y banqueros belgas asistió en México al Simposio México-Europa celebrado por el CEMAI en la ciudad de México.

En Septiembre de 1980 el Presidente del Gobierno de Luxemburgo, Sr. Pierre Werner, visitó México con objeto de crear nuevos intereses económicos y comerciales entre México y el Gran Ducado de Luxemburgo.

Finalmente, el 11 de diciembre de 1984 se firmó un Acuerdo de Cooperación Económica entre México y la UEBL, el cual entró en vigor el 3 de febrero de 1986.98/

Además de todo esto, hay que señalar que han habido muchos otros contactos e intercambios a nivel oficial y empresa-

98/ C.T.S. Tomo XXV, pag. 569.

rial en materia de coinversión industrial, así como específicamente en la posible ayuda que Bélgica pueda suministrar para la construcción del Metro en Guadalajara y Monterrey y desarrollo de nuevos puertos mexicanos.

1.2) MEXICO Y LOS PAISES BAJOS.

También Países Bajos es un país que ha tenido relaciones diplomáticas desde hace muchos años con México, como lo veremos a continuación.

En diciembre de 1933 se firmó un arreglo para el Cambio de Bultos Postales entre México y el Reino de los Países Bajos, el cual se celebró en la ciudad de México, D.F.; más tarde también se suscribió en La Haya, Países Bajos el 14 de marzo de 1934 y entró en vigor simultáneamente en ambos países el 10 de mayo de 1934.

En enero de 1950 además de la firma del Convenio comercial entre ambos países, se celebró un canje de notas interpretativas del Sistema Neerlandés de Monopolio en el Sector Agrícola. Se efectuó en la ciudad de México, D.F.99/

99/ C.T.S. Tomo XII, pag. 5 U.N.T.S. 1661.

El 8 de abril de 1964 se firmó en la Ciudad de México, - D. F., el Tratado sobre Relaciones culturales entre México y el Reino de los Países Bajos y que entró en vigencia el 21 de julio de 1966. Entre otras cosas, este convenio regula el otorgamiento de becas a profesionales de algunos de los dos países, por parte del gobierno del otro. Los campos de entrenamiento recibido por los estudiantes mexicanos son los siguientes: -- progreso industrial, mejoramiento social y rural, administración del desarrollo económico, relaciones internacionales, -- análisis de proyectos, ingeniería hidráulica y civil, control industrial de calidad, construcción y planeación de viviendas, programación urbana, interpretación de fotografías, radio y - televisión y música.100/

En julio de 1970 fué establecida la Comisión Mixta de - Cooperación Económica México-Países Bajos a través de un intercambio de notas efectuado en La Haya. El objetivo de la Comisión es el de promover las relaciones económicas entre ambos - países principalmente en los campos de la industria, el comercio, la agricultura y el transporte proponiendo medidas tendientes a intensificar tales relaciones.

100/ C.T.S. Tomo XVII. pag. 285. U.N.T.S. 8353.

El 6 de diciembre de 1971 se celebró el Convenio sobre Transporte Aéreo entre el gobierno de México y el gobierno -- del Reino de los Países Bajos en la Ciudad de México, el cual -- entró en vigor el 22 de enero de 1973, aunque fué modificado -- el 11 de octubre de 1978, para ser prorrogado nuevamente el 6 -- de diciembre de 1983. 101/

El 17 de abril de 1972 se celebró el Convenio entre el Centro Neerlandés para el Fomento del Comercio Exterior y el Instituto Mexicano de Comercio Exterior (IMCE) que tiene como objetivos: desarrollar las relaciones comerciales entre Países Bajos y México; promover el comercio recíproco a través -- del intercambio de información sobre las perspectivas comer-- ciales, que ofrecen los mercados de ambos países; cooperación en las misiones comerciales recíprocas a través de información y cartas de presentación; ayuda a eventos comerciales promo-- vidos en cada país; preparación técnica de sus funcionarios; -- reuniones anuales alternas en Países Bajos y México y apoyar -- al Comité Bilateral de Hombres de Negocios Países Bajos-México a fin de impulsar relaciones comerciales entre ambos países. -- La duración de este convenio fué de dos años.

101/ U.N.T.S. 11949.

Durante la IV Reunión del Comité Empresarial Países Bajos-México, celebrada en La Haya en marzo de 1975, la delegación mexicana propuso la creación, conjuntamente con empresarios neerlandeses, de un fondo para realizar estudios económicos en el área comercial e industrial. Asimismo, manifestó su deseo de que las empresas neerlandesas participaran directamente en el desarrollo industrial de México. Señaló también que la doble imposición fiscal constituye una limitación al establecimiento de empresas neerlandesas en el país y a la transferencia de tecnología. Por su parte, la delegación neerlandesa pidió fueran investigadas las restricciones de México a importaciones de mercancías procedentes de su país.

Desde julio de 1975, las relaciones comerciales entre México y la CEE, se encuentran reguladas por un Acuerdo de Cooperación Económica de carácter no preferencial. El órgano encargado de vigilar su funcionamiento es la Comisión Mixta la cual se reunió en 1975 y 1976.102/

En 1978, la Comunidad atendió a los planteamientos hechos por México, incluyó dentro de su Sistema Generalizado de Preferencias un mejor trato para los siguientes productos: limón mexicano, reducción del arancel de importación de 18 a 8%

102/ C.T.S. Tomo XXI, pag. 253.

y clasificándolo como no sensible; óxido de plomo, ampliación de un 50% del contingente arancelario y eliminación del régimen de cuota por país; ácido cítrico fosfórico, ampliación -- del 15% de la cuota por país.

En 1980 se llevaron a cabo contratos de transferencia de tecnología en cuanto al suministro de asistencia técnica y de licencias de uso y explotación de patentes y marcas. Las ramas industriales hacia las cuales se ha destinado dicha -- transferencia tecnológica han sido la química, la petroquímica, la farmacéutica, la impresión de libros y revistas, la ma nufactura de equipo, la producción de discos y cintas magneto fónicas, la elaboración de perfumes y cosméticos y la elabora ción de productos alimenticios.

El 17 de septiembre de 1984 se firmó el Acuerdo Inter-- institucional de Cooperación Científica entre el CONACYT de Mé xico y el Fondo Nacional de la Investigación Científica de Bél gica en la ciudad de Bruselas y el cual entró en vigor a par-- tir de la misma fecha de la firma.

El 18 de octubre de 1984 en una reunión celebrada en La Haya se firmaron el Acuerdo entre México y el Reino de los Paí ses Bajos para evitar la Doble Imposición sobre los ingresos -

obtenidos de las operaciones de Barcos en Tráfico Internacional y el Convenio sobre Transporte Marítimo entre México y el Reino de los Países Bajos, los cuales entraron en vigor simultáneamente el 10. de agosto de 1986. Estos fueron suscritos - en un esfuerzo por mejorar y hacer más atractivas las exportaciones mexicanas hacia los puertos neerlandeses.103/

Además de estos convenios, existe un acuerdo entre los dos países sobre transportación aérea y se encuentra en estado de negociación un acuerdo de cooperación en el campo agrícola.

2. PRODUCTOS MEXICANOS CON FAVORABLES POSIBILIDADES DE COMERCIALIZACION EN EL MERCADO BENELUX.

La promoción de nuestras exportaciones en este mercado, establece la necesidad de realizar algunas bases selectivas entre los productos mexicanos.

Por esto se ha dado la situación de identificar aquellas ramas de actividad económica que, por sus características, cuentan con mayores posibilidades de comercialización en el extranjero.

103/ C.T.S. Tomo XXI, pag. 471 y 477.

A continuación, se incluyen los productos que pueden incrementar su participación en el mercado Benelux; además de -- que uno de sus integrantes (Países Bajos) tiene una especial -ubicación en el área y goza de las facilidades que proporciona el Puerto de Rotterdam, que es el más importante del mundo, lo que constituye un centro de distribución ideal para penetrar -mercados aledaños.

2.1) MERCADO BELGO-LUXEMBURGUES.

Principales productos mexicanos que se pueden comercia-
lizar en el mercado Belgo-Luxemburgués por rama de actividad.

a). PRODUCTOS DE LA INDUSTRIA ALIMENTICIA.

- Fruta frescas.
- Jugos de fruta.
- Café en grano.
- Lentejas.
- Pimienta.
- Melazas.

b). PRODUCTOS MINERALES.

- Minerales de zinc.
- Zinc en concentrados.
- Minerales diversos.

c). PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS.

- Productos químicos.
- Anhídrido fosfórico.
- Hormonas.
- Aceites esenciales de cítricos.

d). PRODUCTOS TEXTILES Y SUS MANUFACTURAS.

- Algodón en rama.
- Tejidos en general.

e). ARTESANIAS.

- Artesanías en general.

2.2) MERCADO NEERLANDES.

Principales productos mexicanos que se pueden comercializar en el mercado neerlandés por rama de actividad.

a). PRODUCTOS DE LA INDUSTRIA ALIMENTICIA.

- Frutas y legumbres deshidratadas: ajo, cebolla, chile y pasas.
- Preparados y envases de frutas y legumbres: espárragos en conservas, piña en almíbar, jugos de limón, naranja, piña y toronja.
- Cacao y chocolate de mesa; cacao fermentado, sin fermentar, en grasa, desgrasado y manteca de cacao.

- Cacahuete y ajonjolif.
 - Miel de abeja.
 - Camarón y langosta congelados, abulón y atún en conserva.
 - Nuez en cáscara.
- b). HILADOS Y TEJIDOS DE FIBRAS BLANDAS Y DURAS.
- Algodón en rama sin pepita.
 - Linters de algodón.
 - Preparados e hilados de ixtle.
 - Ixtle de lechuguilla.
- c). PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS.
- Aceites esenciales de limón, de ajo, de cebolla, de limón mexicano y de otros cítricos.
 - Pectinas, glicerina refinada, metanol, colofonia modificada y goma base.
- d). PETROQUIMICA.
- Propano, butano, benceno, tolueno, xileno y etileno.
- e). CUERO Y CALZADO.
- Calzado de cuero y piel o sucedáneos.
 - Guantes de seguridad.
 - Sillas de montar.
- f). PRODUCTOS DE MADERA.
- Muebles de madera.

- Puertas, ventanas, closets y similares.
- Artículos de palma, mimbre, carrizo y similares, cestos o canastas; bolsas y cestería.

g). INDUSTRIAS MANUFACTURERAS.

- Joyas, orfebrería de plata, metales y piedras - preciosas y semipreciosas.
- Artículos de fantasía y acuñación de moneda.
- Objetos de guarnicionería.
- Velas, veladoras, bujías y cirios decorativos y con perfume.
- Maracas, güiros, sillas equipales, butacas, cápsulas de gelatina, escobas, muñecos, juguetes, - pelotas, globos y juegos de ajedrez.

h). PRODUCTOS METALICOS.

- Utensilios agrícolas y herramientas de mano.
- Sierras, hachas, limas, cinceles, martillos, maderos y destornilladores.
- Cartuchos, municiones y armas portátiles, diabólicos.

Esta información se obtuvo por medio del análisis de -- las estadísticas del Benelux, pudiendo determinarse los mercados importantes para estos tipos de productos. Y también, con siderando algunas ventajas comparativas con que cuenta nuestro

país en este momento, entre otras cosas el costo de la mano de obra, pudiéndose señalar dichas posibilidades para tales productos de origen mexicano.

De todos modos, es importante señalar que en todos los casos se debe de considerar la formalidad en el suministro ya que este hecho constituye el elemento fundamental para introducirse en este mercado ya que los competidores de México lo -- constituyen países que han logrado establecer una corriente de suministro continuo.

3. EMPRESAS CON CAPITALES DEL BENELUX ESTABLECIDAS EN MEXICO.

El monto de las inversiones del Benelux está muy por -- abajo de sus potenciales, sobre todo de coinversiones con capital mexicano, por lo tanto, es necesario motivar aún más el interés e iniciativa de los empresarios de dichas naciones europeas.

Por lo que respecta a la inversión directa del Benelux en México, el monto estimado en libras en el período 1982-1984 ascendió a 233.6 millones de dólares. Esta cifra representó solamente el 1.3% de la inversión extranjera total y el 2.3% de la procedente de la Comunidad Económica Europea.

3.1) EMPRESAS DE CAPITAL BELGO-LUXEMBURGUES EN MEXICO.

Una parte considerable de la inversión belgo-luxemburgués en México se encuentra colocada en la industria de la transformación (50.0%), en los servicios (36.1%); también tiene importancia su incursión en el comercio (11.1%) y en la industria extractiva (2.7%). Figuran 36 empresas con su participación en el capital social mayor al 8.3%.

a). INDUSTRIA EXTRACTIVA.

- Minera Euromex, S.A. de C.V.

b). INDUSTRIA DE LA TRANSFORMACION.

- Alimentos Duval, S.A.
- Campos Hermanos, S.A.
- Cayas Bach, S.A.
- Centromac, S.A.
- Cinzano de México, S.A.
- Combinado Industrial de Sonora, S.A.
- Duraplay de Parral, S.A.
- Fábrica de Aviones Anáhuac, S.A.
- Fertilizantes Certificados de México, S.A.
- Grupo Industrial Interamericano, S.A.
- Henkel Mexicana, S.A.
- Laboratorios y Agencias Unidas, S.A.

- Manufacturera Kastor, S.A.
- Moto Equipos, S.A.
- Poliplastos, S.A.
- Sierras y Discos de Corte, S.A.
- Tenería Continental, S.A.
- Wood Products de México, S.A.

c). COMERCIO.

- Bienes Raíces Victoria, S.A.
- EURAMEX Sociedad Euroamericana de Inversiones, S.A.
- High Life, S.A.
- Indepiel, S. A.

d). SERVICIOS.

- Adela Administración y Servicios de México, S.A. de C.V.
- Agrolímex, S.A.
- Arrendadora del Atlántico, S.A.
- Centro La Paz, S.A.
- Explotadora Royal Inns de Tijuana, S. en C. por A. de C.V.
- Inmobiliaria La Culebra, S.A.
- Lavomatic de Guadalajara, S.A. de C.V.
- Lavomatic, S.A. de C.V.
- Promotora Mexicana Fronteriza, S.A.

- Promotora Sinaloense de Inversiones, S.A.
- Royal Inns Mexicanos, S.A. de C.V.
- Wagons-Lits Mexicana, S.A.
- Weco-Mex, S.A.

NOTA: Esta información está sujeta a reconfirmación actual.

3.2) EMPRESAS DE CAPITAL NEERLANDES EN MEXICO.

A continuación figuran 39 empresas con capital social neerlandés con un 10% de participación. Sus ramas de actividad fueron las siguientes: 24 operan en la industria de la transformación (61.5%), 9 en el comercio (23.0%) y 6 en los servicios (15.4%).

a). INDUSTRIA DE LA TRANSFORMACION.

- Atlas Copco Mexicana, S.A. de C.V.
- Arosa, S.A.
- Consorcio Industrial, S.A.
- Constructora de Básculas, S.A.
- D.S.M. de México, S.A.
- D.S.M. Resinas de México, S.A.
- Diosynth, S.A. de C.V.
- El Manual Moderno, S.A.
- Fibras Químicas, S.A.

- Hexaquímia, S.A.
- Industrias Químicas Synres, S.A.
- Laboratorios Serva, S.A.
- Motores Perkins, S.A.
- Motores y Aparatos Eléctricos, S.A. de C.V.
- Mycofarm de México, S.A.
- Organon Mexicana, S.A.
- Phillips Mexicana, S. A. de C. V.
- Productos Lever, S.A.
- Shell de México, S.A. de C.V.
- Univex, S.A.
- VOP Fragances, S.A. de C.V.
- Vaessen - Shoemaker de México, S.A.
- Zwanenberg de México, S.A.

b). COMERCIO.

- Atlas Copco Manufacturerá S.A. DE C.V.
- Atlas Copco, S.A. de C.V.
- Brame, S.A.
- Elservier Mexicana, S.A.
- Grenco, S.A.
- Inmobiliaria Capricornio, S.A. de C.V.
- Librerfa Internacional, S.A.
- Naarden Internacional de México, S.A.
- Robena, S.A.

c). SERVICIOS.

- Algemeen Bank Neerland - México (ABN BANCO).
- Empresas del Caribe, S.A.
- Cimentaciones y Edificaciones, S.A.
- KLM del Caribe, S.A.
- Norse-Mex, S.A.
- Servicios Administrativos Especializados, S.A. -
de C.V.

4. PRINCIPALES EMPRESAS MEXICANAS EXPORTADORAS AL BENELUX.

<u>EMPRESA</u>	<u>PRODUCTO</u>
INDUSTRIAL MINERA MEXICO, S.A.	Zinc Concentrado, Bismuto.
MINERALES METALICOS, NORTE, S.A.	
INMECAFH.	Café crudo en grano.
BENEFICIADORA EXPORT DE CAFES -FINOS.	Café.
POHLENS S.R.L. DE C.V.	Café crudo.
NEGOCIACION MINERA SANTA MARIA -DE LA PAZ.	Zinc Concentrado.
CONDUMEX, S.A.	Tubos de Acero e Hierro.
DABENTO, S.A.	
OMNICAFFE, S.A. DE C.V.	Café crudo en grano.
TABACOS MEXICANOS, S.A. DE C.V.	Tabaco.

<u>EMPRESA</u>	<u>PRODUCTO</u>
JAIME LOPEZ VERTIZ	Café crudo.
BERNARDO POHLENZ SCHMIDT COP.	Café crudo.
STEROMEX, S.A.	
MIEL CARLOTA, S.A.	Miel de Abeja.
MA. LUISA DOPP SPILL.	Café crudo.
BENEFICIADORA CAFE CHIAPAS.	Café crudo.
HILADURAS PERFECTAS, S.A.	
JOSE FEDERICO LEY CABALLERO.	Café crudo.
CAMISETAS PUEBLA, S.A.	Hormonas, otros productos.
LABORATORIOS HYLAND, S.A.	Productos químicos.
PEMEX.	Fuel Oil, amoniaco licuado.
LAGARDA PALACIOS DE AMEZCUA.	Café crudo.
GLADYS MACIAS MORENO.	Café crudo.
METALURGICA MEXICO PEÑALES, S.A.	Bismuto en bruto, Cadmio - -refinado.
PREISSER MARTINEZ, S.A.	Zinc concentrado.
PROQUIMEX, S.A.	Café crudo.
CIA. MINERA SAN MIGUEL.	Zinc concentrado.
TEXTILES ZAGA.	Hilados de Algodón.
TUBOS ACERO MEX, S.A.	Tubos de Hierro y Acero.

FUENTE: Unidad de Información Estadística, S.H. y C.P.

<u>EMPRESA</u>	<u>PRODUCTO</u>
PRODUCTOS DEL MONTE, S.A. DE C.V.	Alimentos enlatados.
CENTROMAC, S.A.	Maquinaria y refacciones pa- -ra la industria maderera.
BUCKMAN LABORATORIES, S.A. DE C.V.	Medicamentos.
AUTOMAGNETO, S.A. DE C.V.	Motores eléctricos, bobini- -nas.
EL ASTURIANO, S.A.	Tejidos en general.
RESIMEX, S.A.	Terpentina, Colofinia.
PRODUCTOS DE ZINC Y PLOMO, S.A. DE -C.V.	Zinc y plomo.
CLEMENTE JACQUES Y CIA.	Alimentos enlatados.
FERTILIZANTES FOSFATADOS MEXICA- -NOS, S.A.	Fertilizantes.
QUIMICA MEXAMA, S.A.	Productos químicos.
CIA. INDUSTRIAL DE ORIZABA.	Tapetes, Alfombras y tapi- ces.
CORDOMEX, S.A.	

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

- 1a. La comercialización de mercancías se presenta en la sociedad en aquel momento en el cual se da la división social del trabajo como producto de las necesidades y los avances logrados por el desarrollo económico y social.
- 2a. El comercio internacional es el intercambio de mercancías entre naciones y sus formas o características se han adecuado en relación a su grado de desarrollo y donde la expansión del trabajo actúa como un agente adicional del crecimiento de la productividad vía la promoción de economías de escala y especialización.
- 3a. El desequilibrio externo de los países en vías de desarrollo está causado por su alta propensión a importar, ya -- que sus importaciones guardan una estrecha relación con -- su ingreso monetario. Así, podemos afirmar que este desequilibrio externo es una característica fundamental del -- desarrollo.
- 4a. La estructura del comercio internacional sobre estas bases, agudiza el conflicto entre los países desarrollados que exportan artículos manufacturados y los que están en vías de desarrollo, que exportan artículos primarios. Es-

to origina un permanente desequilibrio negativo, el cual repercute en el desarrollo económico y los bajos niveles de vida de los segundos.

5a. También se afirma que los artículos industrializados que se adquieren disfrutan de una demanda firme y de una relación de intercambio cada vez más mejorada, mientras que las exportaciones de los países en vías de desarrollo están limitadas por el crecimiento de las economías importadoras.

6a. A partir de 1947, con la creación del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), las dificultades impuestas por los países desarrollados al comercio exterior transforman las relaciones de México con el Exterior.

7a. La mayor parte del Comercio Exterior Mexicano se realiza con los Estados Unidos, lo que se traduce en un alto grado de dependencia y es por eso que México trata de diversificarlo dirigiéndose al Mercado Común Europeo donde busca que aplicando la Cláusula de Nación más favorecida a sus productos, estos tengan un acceso más competitivo.

- 8a. El desplome en el ritmo de la actividad económica, la notable aceleración en la tasa de aumento de los precios y serias dificultades en la operación de los mercados cambiarios y financieros, son las características que destacan el comportamiento de la Economía Mexicana en el período 1970-1984.
- 9a. La combinación de todos los factores enunciados anteriormente, provocaron una fuerte contracción en el volumen de las transacciones mexicanas con el exterior y donde los esfuerzos para apoyar las exportaciones no petroleras tuvieron frutos limitados. Incluso la política cambiaria fue un factor muy importante en el ensanchamiento del saldo negativo de la Balanza Comercial.
- 10a. Sin embargo, se puede afirmar que la Balanza Comercial de México en el período 1970-1984 muestra un cierto dinamismo ya que sus transacciones totales de exportaciones e importaciones fué constante. Esto se debió a las fuertes acciones que el gobierno tuvo que implementar como la caída vertical de las adquisiciones externas y el control estricto de las mismas (vía permisos previos), el ajuste significativo de la paridad de la moneda y el establecimiento de controles de cambio que permitieron que el tra-

dicional déficit comercial se convirtiera durante los años 1982, 1983 y 1984 en superávit. su logro permitió reactivar las exportaciones no-petroleras, especialmente las manufacturas, así como una mayor agilidad en el proceso de sustitución de importaciones.

11a. En la coyuntura económica internacional, algunos países desarrollados (entre los que se encuentra el Benelux) promueven programas de desarrollo económico en países que representan posibilidades reales para sus proyectos de conversión que permitan incrementar la producción y transformación de sus recursos, pero en cuanto a materia comercial se refiere prevalecen las persistentes presiones proteccionistas que hacen más difícil la expansión del comercio.

12a. El funcionamiento y expansión de la economía del Benelux depende en un alto grado de su comercio exterior. De esta manera, aún cuando orienta el mayor número de sus intercambios hacia los países industrializados de economía de mercado (principalmente sus socios de la CEE), el elevado volumen de los remanentes que tiene con el resto del mundo deja amplios márgenes para numerosas mercancías mexicanas que pueden aumentar su participación en ese mercado.

- 13a. El atractivo del mercado Benelux, debido a su poder de -- compra, se ve en forma considerable aumentado por la particularidad que tiene de ser puerta de entrada y el centro de distribución de casi una tercera parte de las mercancías que importa la CEE.
- 14a. Sin embargo, el carácter eminentemente proteccionista de la política agrícola común de la CEE, además de constituir un fuerte gravámen sobre los consumidores, frena las importaciones de algunos bienes que son producidos a bajos costos.
- 15a. Dado el carácter rápidamente creciente del intercambio comercial de México con el exterior, no puede esperarse que los avances en el proceso de diversificación geográfica - se manifiesten a través de reducciones absolutas del volumen de comercio exterior con las áreas de mayor concentración sino precisamente a través de un aumento más acelerado del comercio con el resto del mundo.
- 16a. Se puede afirmar que a pesar de la poca cantidad de productos exportados al mercado Benelux, este mercado es una opción real para la diversificación del comercio exterior mexicano en productos no-petroleros.

- 17a. El intercambio comercial entre México y el Benelux por lo general arroja saldos anuales desfavorables al primero, - esto es el resultado directo de la poca magnitud y diversificación de las exportaciones mexicanas hacia ese mercado.
- 18a. El monto de las inversiones del Benelux en México está -- muy por abajo de sus potencialidades, sobre todo de co-inversión con capitales mexicanos.
- 19a. Es importante motivar aún más el interés e iniciativa de - los empresarios de ese mercado europeo mediante la realización de estudios de preinversión que permitan identificar las áreas que les son más atractivas.
- 20a. Existen diversas áreas de la producción donde México necesita de la tecnología que este mercado puede proporcionar, destacando la horticultura; las industrias petroquímica, - químico-farmacéutica y electrónica y la de maquinaria y - equipo.
- 21a. Debe considerarse que para poder competir los productos - mexicanos en el Benelux, necesitan una verdadera promoción y difusión en Europa.

22a. Para finalizar, se propone llevar a cabo una labor más de cidida de fomento a las exportaciones que incluya un mejo ramiento y regularización del transporte entre México y el Benelux; la adaptación del exportador mexicano a las nece sidades del comerciante y consumidor europeo; una mayor - difusión en los medios comerciales europeos de las carac terísticas, precios y fechas de entrega (sin perder de -- vista la calidad); y la realización de ventas experimenta les del mayor número posible de diferentes mercancías.

BIBLIOGRAFIA

- (1). Adam, M.C. & Ginsburgh, V.; The Effects of Irregular -- Market on Macroeconomic Policy; Some estimates for Belgium. European Economic Review, Amsterdam, 1, 1985. 10 P.P. 15-33.
- (2). Amador, Armando; México en el Comercio Internacional. - México 1952.
- (3). Banco de México; Boletín de Indicadores Económicos Internacionales; Editorial Banco de México, Vol. X No. 4 Publicación Trimestral, Subdirección de Organismos y -- Acuerdos Internacionales, oct.-dic. 1984, P.P. 104.
- (4). Banco de México; Informes Anuales: Situación Internacional y Comercio Exterior; Subdirección de Investigación Económica; México 1979 a 1984.
- (5). Banco de México; Serie Estadísticas Históricas: Balanza de Pagos 1970-1978; Subdirección de Investigaciones Económicas del Banco de México, S.A.; México 1980.
- (6). Banco Nacional de Comercio Exterior, S.A.; México Exportador; Editado por Bancomer; P.P. 11-183; México 1950.
- (7). Banque Nationale del Belgique; Bulletin de la Banque Nationale de Belgique; LIV^e LX^e. Tome II No. 6-décembre - 1979 Publication Mensuelle; Bruxelles 1971-1985; P.P. - 166.
- (8). Banque Nationale de Belgique; Bulletin de la R.N.B.; - LVIII^e Annés; Tome II, No. 6, Decembre 1983; Publication Mensuelle; Bruxelles/Bélgica.
- (9). Barra Mexicana, Colegio de Abogados; La nueva Ley Sobre Comercio Exterior; Editorial Porrúa, S.A., P.P. 3-234; México 1987.

- (10). Belgian Distribution Committee; A guide to the Belgian-market; Ministry of Economic affair; Published by The - Belgian foreign Trade Office; Imprimerie et Publicité du Marais, S.A., Brussels-Belgium; P.P. 7-191.
- (11). Cappeletti Vidal, Ricardo y otros; Relaciones Internacionales. Integración y Subdesarrollo; Ediciones Nueva Visión, cuadernos de investigación social, P.P. 9-227; Buenos Aires.
- (12). CEE; Boletín de las Comunidades Europeas; Editado por - Secretariado General de la CEE, Bruselas-Bélgica 1976, 1978 Bol. Ce. 1976 Punto/Vol. 12, 9o. año y suplementos 127 P.P.
- (13). Central Bureau voor de Statistiek; Mandstatistiek van de Buitenlandse Handel per Goederensoort; Jaargang 33 No. - 12: dic. 82.
- (14). Centre Francais du Commerce Extérieur; Belgique: un marché; Belgique, 2a. Edition- Misc A Jour; Volume simple - D.M.E./SG.1/1DS; Mars 1980; CEPRIME-France; P.P. 3-96.
- (15). CIDE; Economía Mexicana: Análisis y Perspectivas; Departamento de Economía; No. 5; México 1983.
- (16). Comisión Económica para la América Latina; La evolución de la Economía de América Latina 1980; CEPAL Documento E/CEPAL/L.250 septiembre 1981.
- (17). Conserjería Comercial de México para el Benclux; Carta básica de información general sobre Bélgica y Luxemburgo; Instituto Mexicano de Comercio Exterior, Rotterdam Holanda 1981.
- (18). Corona Rentería, Alfonso; El comercio exterior y el crecimiento económico de México; Investigación económica; Revista de la Escuela Nacional de Economía 31 (265-304), abril-junio) 1971.

- (19). Cosciani, Cesare; Problemas Fiscales del Mercado Común Europeo; Separata del No. 31 de la Revista de Derecho Financiero y de Hacienda Pública; Editora de Derecho Financiero; Madrid 1958.
- (20). Cukierman, A.; Inflation Induced Redistributions Via Monetary Assets in five European Countries; 1974-1982; - Ed. Economic Papers, Brussels, Vol. 41, 09, 1985; P.P. 1-74.
- (21). Dell Sidney, Samuel; Bloques de Comercio y Mercados Comunes; Fondo de Cultura Económica, México 1963.
- (22). Díaz Serrano, Jorge; México: Cuatro Crisis en su Historia; Editorial Mayaqui; México 1982.
- (23). Diccionario Enciclopédico: Economía; Volúmenes I al VII editorial Planeta, S.A.; Barcelona/España 1980.
- (24). El Inversionista Mexicano; Las Devaluaciones del peso - 1976-1982 y su Planeación; No. 528, feb. 7, P.P. 1-18, México 1985.
- (25). European Economic Commission; First General Report on - The activities of the community; Washington 1958.
- (26). Figari, Guillermo M.; Las Relaciones de América Latina y la Comunidad Económica Europea a partir de 1970; Revista Argentina de Relaciones Internacionales, V (3) - Ene-Abr 79; 65-79; Buenos Aires/Argentina 1979.
- (27). Finn B. Jensen & Walter, Inog; Mercado Común Europeo; Editorial Troquel; Buenos Aires 1972.
- (28). Florinsky, Michael I.; Integrated Europe; Editions Mac Millan Co.; New York 1955.
- (29). Gatica Suárez, Roberto; México: Frente al problema del Comercio a través de países internacionales.

1970: El Comercio Exterior de México, No. 1, p. 1-10.

1971: El Comercio Exterior de México, No. 2, p. 1-10.

1972: El Comercio Exterior de México, No. 3, p. 1-10.

1973: El Comercio Exterior de México, No. 4, p. 1-10.

1974: El Comercio Exterior de México, No. 5, p. 1-10.

1975: El Comercio Exterior de México, No. 6, p. 1-10.

1976: El Comercio Exterior de México, No. 7, p. 1-10.

1977: El Comercio Exterior de México, No. 8, p. 1-10.

1978: El Comercio Exterior de México, No. 9, p. 1-10.

- (39). IMCE; Directorio de Representantes de Firmas Mexicanas en el exterior; editado por el IMCE, publicación 52; México 1976.
- (40). IMCE; Holanda: su comercio exterior con Latinoamérica; Instituto Mexicano de Comercio Exterior, Talleres Gráficos de la Nación; Publicación No. 606, P.P. 5-27, México 1978.
- (41). Jensen, Finn B. & Walter, Ingo; Integración económica de un continente "Mercado Común Europeo"; Ediciones Troquel, S.A. Buenos Aires, Argentina 1972.
- (42). Killough, Hugh B. & Lucy W.; Economics of International Trade; Mc Graw-Hill Book Company Inc., second edition - P.P. 3-418; New York 1948.
- (43). Kindleberger, Charles P.; Comercio Exterior y Economía Nacional; Biblioteca de Ciencias Sociales, sección I: - Economía; Aguilar, S.A. de ediciones; P.P. 3-215; Madrid 1968.
- (44). Kitain de Zimmermann, Tamara; La Triangulación en el Comercio Internacional; Revista de Comercio Exterior, Vol. 32, No. 3, marzo, P.P. 285-292; México 1982.
- (45). Luyten, P.; Las relations Commerciales dans le cadre d'une Nouvelle série de négociations Multilatérales; Bulletin de la generale de Banque; No. 258-10, Bruxelles - 1985, P.P. 12-18.
- (46). Maciotti, Manfredo; México y las Comunidades Europeas: - Nexos y Perspectivas; Revista de Comercio Exterior, - - Vol. 32, No. 1, Ene 1982, P.P. 51-55; México 1982.
- (47). Mast, André; Collection "Comment ils son gouvernés" Tome IV Les pays du Benelux; Librairie Générale de detroit et de Jurisprudence, Paris 1960.

- (48). Meade, James E.; Negotiations for Benelux: an Annotated Chronicle 1943-1956; Princeton University; Princeton -- 1957.
- (49). Ministry of Economic Affairs; The Netherlands. Investment guide; Industrial Commissioner of the Netherlands; The Hague 1978. Six Volumes; P.P. 1-37.
- (50). Naciones Unidas; A Survey of Treaty Provisions for the Pacific settlement of International Disputes 1949-1962; New York, ONU 1966.
- (51). Nafinsa, S.A.; La Economía Mexicana en cifras; 1984 México co.
- (52). Naneek, Jaroslav; Comercio Internacional: Teoría y Política Económica; Editorial Uthea, México; P.P. 181-395; - - 1964.
- (53). OECD; Economic Outlook; Vol. 35, Jul 84; Vol. 36 Dic. -- 84; Organisation for Economic Co-operation and Development; 3-179.
- (54). ONU; Demographic Yearbook 1982; Department of Economic and Social Affairs; New York 1983.
- (55). ONU; Estadísticas del Comercio Internacional: Conceptos y Definiciones; Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de la ONU; serie M No. 5; P.P. 1-58; New York -- 1971.
- (56). ONU; Yearbook of International Trade Statistics; Department of Economic and Social Affairs; New York 1981, - - 1983 y 1985. P.P. 129-133 y 694-671.
- (57). Osmańczyk, Edmund Jan; Enciclopedia Mundial de Relaciones Internacionales y Naciones Unidas; Fondo de Cultura Económica; México 1976.

- (58). Pellicer de Brody, Olga; Las relaciones comerciales de México: una prueba de la nueva política exterior. Foro Internacional Vol. XVII Núm. 1 (65).
- (59). Philip, André; L'Europe Unie et sa place dans L'Économie Internationale; Presses Universitaires de France; - Paris 1953.
- (60). Pland, Jack O. & Olton, Roy; Diccionario de Relaciones Internacionales; Editorial Limusa-Wiley, S.A.; P.P. 14-465; México 1971.
- (61). Querol Cabrera, Vicente; Barreras de los Estados Unidos de América a las Importaciones; Ediciones Fiscales ISEF, S.A.; P.P. 11-22; México 1985.
- (62). Querol Cabrera, Vicente; Como Beneficiar su Exportación con el Sistema Generalizado de Preferencias; Grupo Editorial Expansión, S.A.; Partes I y II; México 1978.
- (63). Robinson, E. A. G.; The Structure of Competitive Industry; Nisbet (Cambridge University Handbook) 1958.
- (64). Röpke, Wilhelm; International Order and Economic Integration; D. Reidel Publishing Co.; Dordrecht, Holland.
- (65). Royaume de Belgique; Bulletin de Statistique; Ministère des Affaires Économiques Institut National de Statistique; 70^e Année, No. 1-2, Jan-Feb 84; Publication Mensuelle; Bruxelles/Bélgica.
- (66). Ruiz Nápoles, Pablo; El comercio entre países desarrollados y subdesarrollados. Algunos aspectos teóricos y de política; Revista de Comercio Exterior editada por el Banco de Comercio Exterior, vol. 31 núm. 10 México - 1981.
- (67). Samoy, Achille G.; La création de l'union économique Benelux; Studia Diplomática, Bruxelles XXXIII (1-4) 81.

- (68). Seara Vázquez, Modesto; Tratado General de la Organización Internacional; Fondo de Cultura Económica, P.P. -- 718-722 y 793-794; México 1974.
- (69). SECOFI; El proceso de adhesión de México al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT); Gabinete de Comercio Exterior, P.P. 5-245; México 1986.
- (70). SECOFI; La Proyección Económica de México en el Exterior (1971-1973); S.I.C., P.P. 11-65, México 1974.
- (71). Secretaría de Programación y Presupuesto (SPP); Boletín Mensual de Información Económica; Inst. Nacional de Estadística, Geografía e Informática; Volúmenes I al VIII; México 1977 a 1984.
- (72). Secretaría de Programación y Presupuesto; Comercio Exterior de México; Información Preliminar Enc-Dic 1984; -- Vol. VII No. 12; Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, México D.F. 1985.
- (73). Secretaría de Relaciones Exteriores; México: Relación de Tratados en vigor; Consultoría Jurídica de la Secretaría de Relaciones Exteriores; P.P. 3, 30 y 32; México 1984.
- (74). Sector de Promoción Comercial de la Embajada de Brasil; Como Exportar a Bélgica y Luxemburgo; Ministério das Relações Comercial, Divisão de Estudos e Pesquisas de Mercado; serie: Como Exportar; Cex/9/78; Escopo Editora, Brasília 1978.
- (75). SECOM; Guía del Comercio Exterior Mexicano 1977-1978; - Editado por Soborno Mercantil, S. de R. L., 5a. Edición.
- (76). Seldon, Arthur; Diccionario de Economía; Editorial Vilassar de Mar; Barcelona/España 1965.

- (77). Serra Moret, Manuel; Diccionario Económico de Nuestro - Tiempo, Editorial Mundo Atlántico; P.P. 412-493; Buenos Aires 1945.
- (78). Sirc, L.; Iniciación al Comercio Internacional; XXI siglo veintiuno editores; P.P. 171-203; México 1976.
- (79). Stopford, John M. y otros; The World Directory of Multi national Enterprises; Facts on File, Inc.; New York.
- (80). Tello, Manuel; La Política Exterior de México 1970-1974; Fondo de Cultura Económica, sección de obras de política y derecho; P.P. 7-238; México 1978.
- (81). Tello, Manuel; México: una posición Internacional; Conservos de Joaquín Mortiz, S.A., P.P. 7-161; México 1972.
- (82). Torres Gaytán, Ricardo; La Política de Comercio Exterior; Relaciones Económicas Internacionales; P.P. 291-318; México 1962.
- (83). Unión Económica Benelux; Textes de Base/Basisteksten; - Secretariat General Benelux, S.F.; Bruxelles.

A N E X O S

A N E X O S

1. América Latina: Producto Interno Bruto 1970-1984.
(Tasa Media Anual).
2. América Latina: Balanza Comercial 1970-1984.
(Millones de Dólares)
3. América Latina: Balance Global Latinoamericano de Balanza
de Pagos en Cuenta Corriente 1970-1984.
(Millones de Dólares)
4. Principales Países Desarrollados: Producto Interno Bruto -
1970-1984 (Tasa Media Anual).
5. Principales Países Desarrollados: Nivel de Desempleo - -
1970-1984 (Porcentajes del total de la -
Fuerza de Trabajo).
6. México: Producto Interno Bruto 1970-1984.
(Tasa Media Anual).
7. México: Balanza Comercial 1970-1984.
(Millones de Dólares).
8. México: Balanza de Pagos 1970-1984.
(Millones de Dólares).
9. México: Deuda Externa Total 1970-1984.
(Millones de Dólares).
10. México: Distribución de las Exportaciones por Actividad -
Económica de Origen 1970-1984.
(Porcentajes)
11. México: Distribución de las Importaciones por Actividad -
Económica de Origen 1970-1984.
(Porcentajes).

12. México: Destino de las Exportaciones por Principales Países y Bloques Económicos 1970-1984.
(Miles de Dólares).
13. México: Destino de las Exportaciones por Principales Países y Bloques Económicos 1970-1984.
(Porcentajes)
14. México: Origen de las Importaciones por Principales Países y Bloques Económicos 1970-1984.
(Miles de Dólares).
15. México: Origen de las Importaciones por Principales Países y Bloques Económicos 1970-1984.
(Porcentajes).
16. México: Nivel de Desempleo Urbano 1970-1984.
(Tasa Media Anual).
17. México: Tipos de Cambio 1970-1984.
(Pesos por US Dólares).
18. Benelux: Nivel de Población 1970-1984.
(Millones de Personas).
19. Benelux: Producto Nacional Bruto 1970-1984.
(Tasa Media Anual).
20. Benelux: Balanza Comercial Total 1970-1984.
(Millones de Dólares).
21. Benelux: Balanza Comercial 1970-1984.
(Millones de Dólares).
22. Benelux: Valor de los Principales Grupos de Productos Exportados según la Clasificación SITC 1970-1984.
(Millones de dólares).

23. Benelux: Valor de los principales grupos de productos importados según la clasificación SITC 1970-1984.
(Millones de dólares)
24. Benelux: Destino de las Exportaciones por zonas y principales clientes 1970-1984.
(Porcentajes).
25. Benelux: Origen de las Importaciones por zonas y principales proveedores 1970-1984.
(Porcentajes).
26. Benelux: Tipos de Cambio 1970-1984.
(Paridad de las Monedas Nacionales por Dólar Americano).
27. México: Balanza Comercial con el Benelux 1970-1984.
(Millones de Dólares)
28. México: Balanza Comercial con la UEBl 1970-1984.
(Miles de Dólares).
29. México: Balanza Comercial con los Países Bajos 1970-1984.
(Miles de Dólares).
30. UEBl: Balanza Comercial con México 1970-1984.
(Miles de Dólares).
31. Países Bajos: Balanza Comercial con México 1970-1984.
(Miles de Dólares).
32. México: Principales Productos Exportados a la UEBl 1980-1984.
(Dólares).
33. México: Principales Productos Exportados a los Países Bajos 1980-1984.
(Dólares).

34. México: Principales Productos Importados de la UEEL 1980-1984.

(Dólares).

35. México: Principales Productos Importados de los Países Bajos 1980-1984.

(Dólares).

CUADRO No. 1

América Latina: Producto Interno Bruto
1970-1984

(Tasa Media Anual)

PERIODO	% DE CRECIMIENTO
1970	6.9
1971	6.8
1972	6.9
1973	8.3
1974	7.3
1975	3.6
1976	5.4
1977	4.8
1978	5.1
1979	6.5
1980	5.6
1981	1.7
1982	-1.0
1983	-3.7
1984	2.6

Fuente: Cepal. Balances Preliminares de
la Economía Latinoamericana.

CUADRO No. 2

AMERICA LATINA: BALANZA COMERCIAL

1970-1984*

(MILLONES DE DOLARES)

PERIODO	EXPORTACIONES			IMPORTACIONES			T O T A L E S		
	AMERICA LATINA	PAISES EXPORTADORES DE PETROLEO.	PAISES NO EXPORTADORES DE PETROLEO.	AMERICA LATINA	PAISES EXPORTADORES DE PETROLEO.	PAISES NO EXPORTADORES DE PETROLEO.	AMERICA LATINA	PAISES EXPORTADORES DE PETROLEO.	PAISES NO EXPORTADORES DE PETROLEO.
1970	18 200.4	7 555.6	10 644.8	18 802.0	7 542.2	11 252.8	- 601.6	6.4	608.0
1975	44 351.5	19 993.0	24 358.5	52 803.4	21 377.6	31 425.8	- 8 472.1	- 1 384.8	- 7 087.3
1976	50 416.1	21 694.1	28 722.0	55 011.3	23 265.3	31 746.0	- 4 595.1	- 1 571.3	- 3 023.8
1977	59 276.4	23 923.5	35 352.9	62 986.5	27 188.9	35 797.6	- 3 710.0	- 3 265.4	- 444.6
1978	65 145.2	26 918.6	38 226.6	73 403.9	33 097.8	40 306.1	- 8 258.4	- 6 179.1	- 2 079.3
1979	86 497.7	39 522.1	46 975.6	92 603.1	38 999.6	53 603.5	- 6 105.2	522.6	- 6 627.8
1980	111 885.0	55 168.3	56 716.7	121 444.7	51 075.7	70 369.0	- 9 559.8	4 092.5	-13 052.3
1981	119 991.9	60 829.7	59 162.2	132 735.9	62 231.7	70 504.2	-12 744.0	- 1 401.9	-11 342.1
1982	107 342.6	54 865.1	52 477.5	111 042.5	52 846.2	58 196.3	- 3 700.1	2 018.8	- 5 718.9
1983*	86 168.0	43 033.0	43 135.0	54 727.0	19 117.0	35 610.0	31 441.0	23 916.0	7 525.0
1984*	94 790.0	45 620.0	49 170.0	57 170.0	21 820.0	35 350.0	27 620.0	23 800.0	13 820.0

* Estimaciones Preliminares Sujetas a Revisión. Cifras redondeadas a la decena más próxima. Los datos de estos años no incluyen exportaciones e importaciones de servicios, únicamente de bienes.

Fuente: CEPAL, Anuario Estadístico de América Latina 1984.

América Latina: Balance Global Latinoamericano
de Balanza de Pagos en Cuenta Corriente^(a)
1970-1984*

(millones de dólares)

PERIODO	AMERICA LATINA	PAISES EXPORTADORES DE PETROLEO	PAISES NO EXPORTADORES DE PETROLEO
1970	- 3 389.5	- 1 251.7	- 2 137.8
1975	-14 075.9	- 3 477.8	-10 598.1
1976	-11 239.4	- 4 166.5	- 7 072.9
1977	-11 850.3	- 6 291.4	- 5 588.9
1978	-18 412.7	-10 225.7	- 8 187.0
1979	-19 886.0	- 5 588.9	-14 297.1
1980	-28 056.3	- 4 047.5	-24 008.8
1981	-41 051.6	-12 970.7	-28 080.9
1982	-42 317.7	-14 107.1	-28 210.6
1983	- 8 957.0	7 185.0	-16 142.0
1984*	- 3 090.0	6 590.0	- 9 680.0

(a) Incluye transferencias unilaterales privadas netas.

*1984: Estimaciones preliminares de la CEPAL sujetas a
revisión. Cifras Redondeadas a la decena más pró-
xima.

Fuente: CEPAL y Fondo Monetario Internacional.

Anexo No. 4

América Latina: Deuda Externa Total
1970-1984*
(millones de dólares)

PERIODO	AMERICA LATINA	PAISES EXPORTADORES DE PETROLEO	PAISES NO EXPORTADORES DE PETROLEO
1970			
1971			
1972			
1973			
1974			
1975	68 518		
1976	89 374		
1977	107 310	47 716	59 594
1978	150 893	64 390	86 503
1979	181 978	77 585	104 393
1980	221 059	92 324	128 735
1981	275 422	118 963	156 459
1982	315 336 ⁽¹⁾	135 657 ⁽¹⁾	179 679
1983	340 937 ⁽¹⁾	145 672 ⁽¹⁾	195 265
1984	360 170 ⁽¹⁾	153 460 ⁽¹⁾	206 710

(1) Cifras no comparables con las de los años anteriores a 1982, debido a la inclusión de la deuda de los bancos comerciales de México.

* Estimaciones preliminares sujetas a revisión.

Fuente: CEPAL. Balances preliminares de la economía latinoamericana.

CUADRO No. 5
Principales Países Desarrollados: Producto Interno Bruto (a)
1970-1984*
(Tasa Media Anual)

PERIODO	ESTADOS UNIDOS	JAPON	REPUBLICA FEDERAL ALEMANA	FRANCIA	REINO UNIDO	ITALIA	CANADA	TOTAL PRINCIPALES PAISES DESARROLLADOS
1970	-0.3	9.8	5.1	5.7	2.2	5.3	2.6	2.7
1971	3.1	4.6	3.1	5.5	2.7	1.6	7.0	3.5
1972	5.4	8.8	4.2	5.9	2.3	3.2	5.8	5.5
1973	5.5	8.8	4.6	5.4	7.9	7.0	7.5	6.2
1974	-0.6	-1.0	0.5	3.2	-1.1	4.1	3.5	0.2
1975	-0.7	2.3	-1.7	0.2	-0.7	-3.6	1.1	-0.4
1976	4.9	5.3	5.5	5.2	3.8	5.9	6.1	5.1
1977	5.2	5.5	3.1	3.1	1.0	1.9	2.2	4.2
1978	4.7	5.0	3.1	3.8	3.6	2.7	3.9	4.3
1979	2.4	5.1	4.2	3.3	2.1	4.9	3.4	3.2
1980	-0.2	4.9	1.8	1.1	-2.2	3.9	1.0	1.0
1981	3.0	4.2	0	0.2	-1.1	0.2	4.0	2.3
1982	-2.3	3.0	-1.0	2.0	1.9	-0.4	-4.2	-0.7
1983	3.6	3.0	1.0	1.0	3.5	-1.2	3.3	2.8
1984*	6.7	5.7	2.5	1.7	2.0	3.0	4.2	5.0

(a) Crecimiento real a precios de mercado en el área de la OECD.

* Estimaciones preliminares sujetas a revisión

Fuente: OECD. National Accounts and Economic Outlook.

CUADRO No. 6

Principales Países Desarrollados: Nivel de Desempleo
1970-1984*
(porcentajes del total de la fuerza de trabajo)

PERIODO	ESTADOS UNIDOS	JAPON	REPÚBLICA FEDERAL ALEMANA	FRANCIA	REINO UNIDO	ITALIA	CANADA	TOTAL PRINCIPALES PAISES DESARROLLADOS
1970	4.8	1.1	0.8	2.4	3.1	5.3	5.6	3.2
1971	5.8	1.2	0.9	2.6	3.9	5.3	6.1	3.8
1972	5.5	1.4	0.8	2.7	4.3	6.3	6.2	3.8
1973	4.8	1.3	0.8	2.6	3.3	6.2	5.5	3.4
1974	5.5	1.4	1.6	2.8	3.1	5.3	5.3	3.7
1975	8.3	1.9	3.6	4.1	4.6	5.8	6.9	5.5
1976	7.6	2.0	3.7	4.4	6.0	6.6	7.1	5.5
1977	6.9	2.0	3.6	4.7	6.4	7.0	8.0	5.4
1978	6.0	2.2	3.5	5.2	6.3	7.1	8.3	5.1
1979	5.8	2.1	3.2	5.9	5.6	7.5	7.4	5.0
1980	7.0	2.0	3.0	6.3	6.9	7.4	7.4	5.6
1981	7.6	2.2	4.6	7.3	9.5	8.7	7.5	6.5
1982	9.7	2.4	6.7	8.0	11.0	9.1	11.1	7.9
1983	9.6	2.6	8.2	8.2	11.5	9.7	11.9	8.2
1984*	7.5	2.7	8.2	9.2	11.7	10.0	11.5	7.5

*Estimaciones preliminares sujetas a revisión.

Fuente: OECD. Economic Outlook.

CUADRO No. 7

México: Producto Interno Bruto
1970-1984*
(Tasa media anual)

PERIODO	% DE CRECIMIENTO	VALOR A PRECIOS CORRIENTES
1970		444 271
1971		490 011
1972		564 727
1973	7.6	690 891
1974	5.9	899 707
1975	5.6	1 100 050
1976	4.2	1 370 968
1977	3.4	1 849 263
1978	8.1	2 337 398
1979	9.0	3 067 526
1980	8.4	4 276 490
1981	7.9	5 874 386
1982	-0.5	9 417 089
1983	-5.3	
1984*	3.5	

*1984: Estimaciones Preliminares sujetas a revisión

Fuente: CEPAL y Banco de México.

CUADRO No. 8

México: Balanza Comercial
1970-1984*
(millones de dólares)

PERIODO	IMPORTACIONES FOB 2/	TASA DE CRECIMIENTO ANUAL	EXPORTACIONES FOB 1/	TASA DE CRECIMIENTO ANUAL	S A L D O
1970	2 328.3	-	1 289.6	-	- 1 038.7
1971	2 255.5	- 3.1	1 365.6	5.8	- 889.9
1972	2 762.1	22.4	1 666.4	22.0	- 1 095.7
1973	3 892.5	40.9	2 071.7	24.3	- 1 820.8
1974	6 148.6	57.9	2 853.2	37.7	- 3 295.4
1975	6 699.4	8.9	3 062.4	7.3	- 3 637.0
1976	6 299.9	- 5.9	3 655.5	19.3	- 2 644.4
1977	5 704.5	- 9.4	4 649.8	27.2	- 1 054.7
1978	7 917.5	38.7	6 063.1	30.3	- 1 854.4
1979	11 979.7	51.3	8 817.7	45.4	- 3 162.0
1980	18 852.3	57.2	15 307.5	73.5	- 3 254.8
1981	23 929.6	27.0	19 419.6	26.6	- 4 510.0
1982	14 437.0	-39.6	21 229.7	9.3	+ 6 792.7
1983	8 550.9	-40.7	22 312.0	5.0	+13 761.1
1984*	11 254.3	31.6	24 053.6	7.8	+12 799.3

*1984: Estimaciones preliminares sujetas a revisión.

1/ Incluye revaluación

2/ Excluye fletes y seguros e incluye el complemento de los artículos gaucho y automóviles usados en la zona fronteriza, no registrados a través de documentos aduanales.

Fuente: IMCE, Boletín mensual del Comercio Exterior de México.

Anexo No. 10

México: Deuda Externa Total
1970-1984*
(millones de dólares)

PERIODO	VALOR
1970	n.d.
1971	n.d.
1972	n.d.
1973	n.d.
1974	n.d.
1975	n.d.
1976	25 813
1977	29 111
1978	33 946
1979	39 685
1980	49 349
1981	72 007
1982	85 000
1983	90 000
1984*	95 900

*1984: Estimaciones preliminares sujetas a revisión

Fuente: CEPAL, balance preliminar de la economía latinoamericana.

n.d. no disponible.

CUADRO No. 11

México: Distribución de las exportaciones por actividad Económica de Origen
 . 1970 - 1984*
 (Porcentajes)

PERIODO	TOTAL ^(a) (MILLONES DE DOLARES)	AGRICULTURA Y SILVICULTURA	GANADERIA APICULTURA CAZA Y PESCA	INDUSTRIA EXTRACTIVA NO-PETROLERA	PETROLEO Y SUS DERIVADOS	INDUSTRIA MANUFACTURERA	OTROS SERVICIOS Y PRODUCTOS NO CLASIFICADOS
1970	1 290	35.3	2.3	7.0	2.8	52.6	--
1971	1 366	28.8	5.2	6.8	2.2	57.0	--
1972	1 666	30.7	7.2	6.6	1.3	54.2	--
1973	2 072	30.7	4.5	5.6	1.3	57.9	--
1974	2 853	21.8	2.1	6.9	4.4	64.8	--
1975	3 062	23.5	1.1	6.1	16.3	53.0	--
1976	3 656	28.9	2.4	5.5	16.6	46.6	--
1977	4 650	26.1	1.9	4.3	24.4	43.3	--
1978	6 063	20.4	2.8	3.9	29.4	43.5	--
1979	8 818	18.7	1.5	3.6	43.9	32.3	--
1980	15 308	9.5	0.7	3.2	67.3	19.3	--
1981	19 420	7.0	0.5	3.5	74.5	14.5	--
1982	21 230	5.2	0.6	2.4	75.8	15.9	0.1
1983	22 312	4.3	1.0	2.3	67.9	24.4	0.1
1984*	24 054	5.4	0.7	2.2	63.1	28.4	0.2

*1984: Cifras Preliminares sujetas a revisión.

(a) Cifras redondeadas a la decena más próxima.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior, IMCE.

CUADRO No. 12

México: Distribución de las importaciones por actividad Económica de Origen
1970 - 1984*
(Porcentajes)

PERIODO	TOTAL (a) (MILLONES DE DOLARES)	AGRICULTURA Y SILVICULTURA	GANADERIA APICULTURA CAZA Y PESCA	INDUSTRIA EXTRACTIVA NO-PETROLERA	PETROLEO Y SUS DERIVADOS	INDUSTRIA MANUFACTURERA	OTROS SERVICIOS Y PRODUCTOS NO CLASIFICADOS
1970	2 328	4.3	1.3	3.1	1.9	89.2	--
1971	2 256	2.4	2.0	3.3	2.9	89.4	--
1972	2 762	3.9	2.3	2.0	4.3	87.5	--
1973	3 893	7.7	2.0	2.0	7.2	81.1	--
1974	6 149	11.7	2.4	2.4	6.6	76.9	--
1975	6 699	11.1	0.9	2.4	5.0	80.6	--
1976	6 300	5.1	1.1	1.5	5.1	87.2	--
1977	5 705	10.2	1.2	2.1	2.8	83.7	--
1978	7 918	8.4	1.4	2.0	2.8	85.4	--
1979	11 980	6.9	1.4	2.0	2.2	87.5	--
1980	18 832	10.2	0.7	1.4	1.6	86.1	--
1981	23 930	9.4	0.9	1.1	1.5	87.1	--
1982	14 437	6.4	1.2	1.5	n.s.	89.9	1.0
1983	8 551	19.0	0.9	1.7	n.s.	77.7	0.7
1984*	11 254	15.1	1.6	1.7	n.s.	81.0	0.6

*1984: Cifras Preliminares sujetas a revisión

n.s. no significativo

(a): Cifras redondeadas a la decena más próxima

Fuente: IMCE, Indicadores de Comercio Exterior.

CUADRO No. 13

México: Destino de las Exportaciones por países y bloques Económicos
(miles de dólares)

1970-1984*

BLOQUES Y PAISES	1970 ⁽¹⁾	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984*
Estados Unidos	853 958	1 732 041	2 088 626	2 791 936	4 415 185	6 180 328	9 982 399	10 529 651	11 528 011	12 972 751	13 952 481
España	14 036	20 504	20 349	68 328	143 076	457 512	1 283 123	1 984 087	1 814 655	1 617 432	1 702 554
Japón	68 887	130 909	176 558	128 828	174 636	248 150	671 147	1 203 336	1 450 281	1 512 214	1 868 018
Israel	903	43 634	72 802	94 308	112 607	286 575	640 989	771 488	737 972	530 914	486 021
Canadá	12 026	43 755	47 940	45 248	57 307	74 582	116 874	626 358	583 989	467 027	494 488
China (Rep. Pop)	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	114 344	93 415	172 152	87 266	54 227	91 907
Puerto Rico	5 289	n.d.	19 438	31 366	20 177	71 385	89 668	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.
Rep. Dominicana	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	165 934	149 629	162 575
Panamá	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	150 086	134 441	150 873
Corea del Sur	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	206 754	136 212	156 169
Filipinas	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.	80 718	n.s.	n.s.
ALADI ^(2,3)	92 547	268 909	328 965	380 854	456 608	415 158	662 679	1 083 512	1 014 259	805 865	822 896
(4) Grupo Andino	45 057	120 715	118 546	161 908	191 995	178 333	177 166	210 820	157 074	142 422	157 903
MCCA ⁽⁵⁾	21 203	81 480	74 365	111 576	142 976	136 724	246 873	437 138	398 306	401 884	354 965
CARICOM ⁽⁶⁾	1 408	3 603	5 323	6 592	10 791	9 321	11 347	101 212	82 544	62 418	22 106
CEC ⁽⁷⁾	80 970	263 355	294 494	269 973	341 309	511 251	1 134 473	1 647 686	2 591 061	2 273 882	2 610 524
Benelux ⁽⁸⁾	21 675	79 704	77 905	59 017	49 274	115 731	153 572	131 645	85 188	97 597	116 990
AELC ⁽⁹⁾	16 742	41 429	73 113	77 317	65 309	50 527	53 867	95 448	209 450	269 584	263 725
CAME ⁽¹⁰⁾	3 819	39 830	40 252	44 825	42 227	62 277	74 106	65 590	91 736	159 169	133 170
Otros Países no especificados	137 779	392 940	413 242	598 608	100 877	180 111	246 520	701 950	236 649	684 415	781 096
TOTALES	1 289 567	3 062 389	3 655 467	4 649 759	6 063 085	8 798 245	15 307 480	19 419 618	21 229 671	22 312 044	24 053 568

n.d. no disponible

n.s. no significativo

(1) No incluye revaluación por pafs, solo en el total.

(2)

(3) Argentina, Brasil, Chile, Paraguay, Uruguay y Grupo Andino

(4) Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela

(5) Costa Rica, El Salvador Guatemala, Honduras y Nicaragua

(6) Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Trinidad y Tobago e Isla
Montserrat.

(7) RFA, Benelux, Dinamarca, Francia, Irlanda, Italia, Reino Unido y Grecia.

(8) Bélgica, Paises Bajos y Luxemburgo.

(9) Austria, Noruega, Portugal, Suecia, Suiza y Finlandia

(10) RDA, Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Mongolia, Polonia, Rumania, URSS y Cuba

*Cifras preliminares sujetas a revisión

Fuente: IMCE, Boletín mensual de INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR.

n.d. no disponible

n.s. no significativo

(1) No incluye revaluación por país, solo en el total.

(2)

(3) Argentina, Brasil, Chile, Paraguay, Uruguay y Grupo Andino

(4) Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela

(5) Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua

(6) Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Trinidad y Tobago e Islas
Monserrat.

(7) RFA, Benelux, Dinamarca, Francia, Irlanda, Italia, Reino Unido y Grecia.

(8) Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo.

(9) Austria, Noruega, Portugal, Suecia, Suiza y Finlandia

(10) RDA, Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Mongolia, Polonia, Rumania, URSS y Cuba

*Cifras preliminares sujetas a revisión

Fuente: IMCE, Boletín mensual de INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR.

n.s no significativo

(1)

(2) Argentina, Brasil, Chile, Paraguay, Uruguay y Grupo Andino

(3) Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela

(4) Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua

(5) Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Trinidad y Tobago
e Isla Monserrat

(6) RFA, Benelux, Dinamarca, Francia, Irlanda, Italia, Reino Unido y Grecia

(7) Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo

(8) Austria, Noruega, Portugal, Suecia, Suiza y Finlandia

(9) RDA, Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Mongolia, Polonia, Rumanía, URSS y Cuba

*Cifras preliminares sujetas a revisión

Fuente: IMCE, Boletín mensual de INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR.

n.s no significativo

(1)

(2) Argentina, Brasil, Chile, Paraguay, Uruguay y Grupo Andino

(3) Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela

(4) Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua

(5) Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Trinidad y Tobago
e Isla Monserrat

(6) RFA, Benelux, Dinamarca, Francia, Irlanda, Italia, Reino Unido y Grecia

(7) Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo

(8) Austria, Noruega, Portugal, Suecia, Suiza y Finlandia

(9) RDA, Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Mongolia, Polonia, Rumanía, URSS y Cuba

*Cifras preliminares sujetas a revisión

Fuente: IMCE, Boletín mensual de INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR.

México: Nivel de Desempleo Urbano

1970-1984

(Tasa Media Anual)

AÑO	%
1970	7.0
1971	n.d
1972	n.d
1973	7.5
1974	7.4
1975	7.2
1976	6.8
1977	8.3
1978	6.9
1979	5.7
1980	4.5
1981	4.2
1982	4.1
1983	6.9
1984	6.3

n.d. no disponible

Fuente: CEPAL y PREALC, con base en cifras oficiales.

ANEXO No. 18

México: Tipos de Cambio
1970-1984*
(pesos por US\$)

AÑO	PESOS POR DOLAR \$	OBSERVACIONES
1970	\$ 12.50	--
1971	12.50	--
1972	12.50	--
1973	12.50	--
1974	12.50	--
1975	12.50	--
1976	12.50 19.95	A partir del 1o. de septiembre de 1976 entró en flotación.
1977 ⁽¹⁾	22.73	Promedio Anual
1978 ⁽¹⁾	22.76	Promedio Anual
1979 ⁽¹⁾	22.80	Promedio Anual
1980 ⁽¹⁾	23.26	Promedio Anual
1981 ⁽¹⁾	26.23	Promedio Anual
1982 ⁽¹⁾	148.50 96.48	En el Mercado Dolar Controlado
1983 ⁽²⁾	161.35 143.93	En el Mercado Dolar Controlado
1984 ⁽²⁾	209.97 192.56	En el Mercado Dolar Controlado

(1) Cifras correspondientes a los tipos de cambio promedio de cotizaciones diarias.

(2) Como política adoptada por el Banco de México en materia cambiaria, el deslizamiento del Peso frente al Dolar ha sido: del 23 Sep. 83 hasta el 5 Dic. 84 de 13 centavos diarios; del 6 Dic. 84 al 5 Mar. 85 de 17 centavos diarios y a partir del 6 Mar. 85 el deslizamiento es de 21 centavos diarios.

Fuentes: Banco de México, S.A.

CUADRO No. 19

BENELUX: Nivel de Población

1970-1984

(Millones de Personas)

PERIODO	BELGICA	LUXEMBURGO	PAISES BAJOS
1970	9.66	0.34	13.03
1976	9.81	0.36	13.77
1977	9.82	0.36	13.85
1978	9.83	0.36	13.94
1979	9.84	0.36	14.03
1980	9.85	0.36	14.14
1981	9.85	0.37	14.25
1982	9.85	0.37	14.31
1983	9.86	0.37	14.36
1984	9.88	0.36	14.42

Fuente: ONU, Monthly Bulletin of Statistics 1984.

CUADRO No. 20

Benelux: Producto Nacional Bruto^(a)
1970-1984
(Tasa Media Anual)

PERIODO	BELGICA	LUXEMBURGO	PAISES BAJOS
1970	6.4	2.2	6.7
1971	3.9	4.3	4.3
1972	5.3	6.2	3.4
1973	6.2	10.8	5.7
1974	4.5	3.6	3.5
1975	-1.9	-6.1	-1.0
1976	5.2	1.9	5.3
1977	0.4	0.6	2.4
1978	3.0	4.5	2.5
1979	2.0	4.0	2.4
1980	3.5	1.7	0.9
1981	-1.3	-1.8	-0.7
1982	1.1	-1.1	1.7
1983	0.4	-2.4	0.6
1984	1.7	0.7	1.2

(a) Crecimiento real a precios de mercado en el área de la OECD.

Fuente: OECD, National Accounts y Economic outlook 1985.

CUADRO No. 21

Benelux: Balanza Comercial Total

1970-1984

(Millones de Dólares)

AÑO	VALOR	% DE VARIACION	VALOR	% DE VARIACION	SALDO
1970	23,374	-.-	34,839		- 1,465
1971	26,958	15.33	27,834	15.05	- 876
1972	32,935	22.17	32,754	17.67	181
1973	46,507	41.20	46,067	40.64	440
1974	61,139	31.46	62,505	35.68	- 1,366
1975	63,908	4.52	65,625	4.99	- 1,717
1976	73,055	14.31	75,085	14.41	- 2,030
1977	81,244	11.20	86,056	14.61	- 4,812
1978	95,112	17.06	101,650	18.12	- 6,538
1979	120,402	27.58	228,229	26.14	- 7,827
1980	138,616	15.12	148,492	15.80	- 9,876
1981	124,437	10.22	128,385	- 13.54	- 3,948
1982	118,686	4.72	120,822	- 5.89	- 2,136
1983	116,769	1.61	116,117	- 3.89	652
1984	117,564	0.68	117,423	1.12	141
		84/70		84/70	
		12.21		11.86	

FUENTE: ONU, International Trade Statistics.

CUADRO No. 25

Benelux: Destino de las Exportaciones por zonas y principales Clientes

Belgica - Luxemburgo						Países Bajos					
ZONAS Y PAISES	1970	1973	1976	1980	1984	ZONAS Y PAISES	1970	1973	1976	1980	1984
*Africa	2.9	3.0	3.7	4.5	4.7		3.5	2.8	3.6	4.0	4.1
*América	8.6	7.9	5.5	5.1	6.2		7.2	6.5	5.2	4.5	5.3
Norte América	6.6	6.1	4.0	3.7	4.7		4.4	4.0	3.3	2.8	3.5
A L A D I	1.5	1.4	1.2	1.3	1.2		1.6	1.6	1.1	1.1	1.2
M C C	0.1	0.1	0.1	0.0	0.1		0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
Caribe	0.3	0.2	0.2	0.1	0.2		0.6	0.6	0.6	0.4	0.4
Resto de América	0.1	0.0	0.0	0.0	0.1		0.4	0.2	0.2	0.1	0.2
*Asia (exc. URSS)	4.1	4.7	5.6	6.4	7.6		4.4	4.6	5.7	6.6	6.9
*Europa (exc. URSS)	83.1	82.6	83.5	82.0	79.1		82.9	84.1	82.2	81.8	80.0
C E E (diez)	74.7	73.9	74.5	72.1	70.2		73.3	73.2	72.4	72.2	71.2
E F T A	5.8	6.0	6.0	7.3	6.7		6.4	7.2	6.7	6.9	6.2
Otros Países de Europa	1.5	1.4	1.5	1.3	1.3		1.6	1.9	1.7	1.5	1.4
Europa Oriental	1.1	1.3	1.5	1.1	0.9		1.7	1.7	1.5	1.2	1.1
*U R S S	0.6	0.9	0.9	1.0	1.1		0.4	0.3	0.4	0.7	0.9
*Oceania	0.3	0.4	0.4	0.5	0.5		0.5	0.5	0.5	0.4	0.4
República Federal Alemana	25.0	23.7	25.3	21.4	20.2	República Federal Alemana	33.1	32.7	31.0	29.9	29.4
Francia	20.4	20.8	21.1	19.6	19.3	Bélgica - Luxemburgo	14.6	14.5	14.7	15.1	14.3
Países Bajos	18.6	17.9	17.0	15.3	14.9	Francia	10.2	10.0	10.6	10.6	10.5
Reino Unido	4.4	4.0	6.0	8.3	8.5	Reino Unido	7.7	7.9	8.3	7.9	8.3
Italia	4.6	4.8	4.7	5.6	5.1	Italia	5.3	5.6	5.2	5.8	5.6
Estados Unidos	6.1	5.6	3.6	3.4	4.3	Estados Unidos	3.9	3.6	2.8	2.5	3.2
Suiza	1.9	1.9	1.7	3.4	2.7	Suiza	1.7	1.8	1.2	2.2	2.0
Suecia	1.7	1.8	1.9	1.6	1.6	Dinamarca	1.5	1.6	1.7	1.9	1.7
Dinamarca	1.0	1.2	1.4	1.2	1.3	Suecia	1.9	2.2	2.1	1.8	1.5
Arabia Saudita	0.2	0.2	0.5	0.8	1.2	Arabia Saudita	0.2	0.2	0.7	1.5	1.5

Fuente: ONU, European Yearbook

CUADRO No. 22

Benelux: Balanza Comercial
1970-1984

(Millones de Dólares US)

AÑO	EXPORTACIONES			IMPORTACIONES			T O T A L E S		
	Bel-Lux	Países Bajos	Saldo	Bel-Lux	Países Bajos	Saldo	Bel-Lux	Países Bajos	Saldo
1970	11 600	11 774	23 374	11 413	13 426	24 839	187	- 1 652	- 1 465
1971	12 730	14 228	26 958	12 899	14 935	27 834	- 169	- 707	- 876
1972	16 152	16 783	32 935	15 489	17 265	32 754	663	- 482	181
1973	22 456	24 051	46 507	22 075	23 992	46 067	381	59	440
1974	28 329	32 810	61 139	29 876	32 629	62 505	- 1 547	181	- 1 366
1975	28 809	35 099	63 908	30 789	34 836	65 625	- 1 980	263	- 1 717
1976	32 888	40 167	73 055	35 511	39 574	75 085	- 2 623	593	- 2 030
1977	37 542	43 702	81 244	40 418	45 638	86 056	- 2 876	- 1 936	- 4 812
1978	44 961	50 151	95 112	48 613	53 037	101 650	- 3 652	- 2 886	- 6 538
1979	56 705	63 697	120 402	60 917	67 312	128 229	- 4 212	- 3 615	- 7 827
1980	64 664	73 952	138 616	71 874	76 618	148 492	- 7 210	- 2 666	- 9 876
1981	55 705	68 732	124 437	62 464	65 921	128 385	- 6 759	2 811	- 3 948
1982	52 364	66 322	118 686	58 259	62 583	120 822	- 5 875	3 739	- 2 136
1983	51 939	64 830	116 769	55 314	60 803	116 117	- 3 375	4 027	652
1984	51 690	65 874	117 564	55 287	62 136	117 423	- 3 598	3 738	141

(a) Todas las cantidades fueron convertidas de francos belgas y florines holandeses a dólares norteamericanos.

Fuente: ONU, International Trade Statistics

CUADRO No. 26

Benelux: Origen de las Importaciones por zonas y principales proveedores

Bélgica - Luxemburgo						Países Bajos					
ZONAS Y PAISES	1970	1973	1976	1980	1984	ZONAS Y PAISES	1970	1973	1976	1980	1984
*Africa	4.8	5.6	4.5	4.4	4.3		4.5	4.1	4.9	6.7	5.4
*América	8.5	8.8	9.4	10.5	10.2		12.3	13.0	12.8	13.0	13.8
Norte América	6.4	6.6	7.2	8.4	8.0		9.3	9.7	9.9	9.5	10.2
A L A D I	1.8	1.9	1.8	1.7	1.8		2.6	2.6	2.2	2.6	2.8
M C C	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1		0.1	0.1	0.3	0.1	0.2
Caribe	0.2	0.1	0.2	0.2	0.2		0.1	0.2	0.3	0.6	0.5
Resto de América	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0		0.1	0.4	0.1	0.2	0.2
*Asia (exc. URSS)	7.1	6.7	9.9	12.3	13.6		13.1	13.7	18.4	16.0	16.9
*Europa (exc. URSS)	78.2	77.3	74.6	70.7	69.9		69.4	68.4	62.6	62.4	60.8
C E E (diez)	71.1	71.0	68.1	63.4	61.8		61.6	60.2	54.9	53.6	52.4
E F T A	4.6	4.4	4.4	5.6	6.3		5.2	5.5	5.0	6.1	5.9
Otros Países de Europa	0.9	0.9	1.1	1.0	1.1		1.2	1.4	1.2	1.2	1.2
Europa Oriental	1.0	1.0	1.1	0.7	0.8		1.3	1.3	1.4	1.3	1.4
*U R S S	0.7	0.8	1.0	1.6	1.6		0.5	0.5	1.0	1.7	2.7
*Oceanía	0.7	0.8	0.6	0.5	0.4		0.3	0.3	0.4	0.3	0.3
República Federal Alemana	24.2	25.0	22.7	19.7	19.0	República Federal Alemana	27.4	28.1	24.2	22.2	21.4
Países Bajos	16.9	15.9	17.3	16.5	17.1	Bélgica - Luxemburgo	15.5	14.1	12.7	11.6	11.3
Francia	19.3	18.9	16.4	14.5	13.9	Estados Unidos	8.4	9.0	9.1	8.8	9.5
Reino Unido	6.4	6.5	6.8	8.0	7.5	Reino Unido	5.3	5.2	6.2	8.2	8.6
Estados Unidos	5.5	5.6	6.2	7.7	7.1	Francia	8.1	8.1	7.0	6.7	6.4
Arabia Saudita	1.8	1.7	4.0	5.8	7.3	Arabia Saudita	3.6	3.6	4.0	5.7	6.9
Italia	4.1	3.8	3.8	3.6	3.4	Italia	4.3	3.5	3.4	3.2	3.0
Suiza	1.1	1.1	1.1	2.4	2.8	Nigeria	1.7	1.6	2.6	3.9	2.3
Japón	1.2	1.2	1.6	2.0	2.4	Japón	1.5	1.3	1.6	1.9	1.9
Zaire	1.9	2.6	1.7	1.7	1.5	Suecia	2.0	2.0	1.9	1.8	1.8

Fuente: ONU, European Yearbook

CUADRO No. 27

Benelux: Tipos de Cambio
1970-1984
(Paridad de las monedas nacionales
por dólar americano)

PERIODO	BELGICA LUXEMBURGO	PAISES BAJOS
1970	49.66	3.62
1971	48.59	3.50
1972	44.01	3.21
1973	38.96	2.79
1974	38.96	2.69
1975	36.79	2.53
1976	38.61	2.64
1977	35.84	3.45
1978	31.50	2.16
1979	29.31	2.01
1980	29.25	1.99
1981	37.14	2.50
1982	45.70	2.67
1983	51.13	2.85
1984	57.428	3.1872

Fuente: OECD, Economic outlook, main
Economic Indicators y National
Accounts 1985.

CUADRO No.28

México: Balanza Comercial con el Benelux

1970-1984

(Millones de dólares)

PERIODO	COMERCIO TOTAL (VALOR)	EXPORTACION		IMPORTACION		SALDO
		VALOR	VARIACION	VALOR	VARIACION	
1970	77,338	22,184	- -	55,154	- -	- 32,970
1971	78,595	18,392	- 17.09	60,203	9.15	- 41,811
1972	96,582	16,845	- 8.41	79,737	32.44	- 62,892
1973	127,384	34,519	104.92	92,865	16.46	- 58,346
1974	269,550	87,816	154.39	181,734	95.69	- 93,918
1975	192,936	79,728	- 9.21	113,208	- 37.70	- 33,480
1976	116,128	59,729	- 25.08	56,379	- 50.18	3,330
1977	143,577	57,558	- 3.63	86,019	52.51	- 28,461
1978	163,810	36,232	- 37.05	127,578	48.31	- 91,346
1979	290,388	107,259	196.03	183,129	43.54	- 75,870
1980	445,329	186,867	74.22	258,462	41.13	- 71,595
1981	631,033	244,451	30.81	386,582	49.57	- 71,595
1982	306,901	84,287	- 65.51	222,614	- 42.41	-138,327
1983	186,264	104,270	23.70	81,994	- 63.16	22,276
1984	290,760	127,155	21.91	163,605	99.53	- 36,450
		84/70	29.33	84/70	19.65	

FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

CUADRO No. 29
 México: Balanza Comercial con la UEBL
 1970-1984
 (Miles de dólares)

AÑO	EXPORTACIONES	% DE VARIACION	IMPORTACIONES	% DE VARIACION	SALDO
1970	3,008		21,345		- 18,337
1971	2,778	- 7.64	24,378	14.20	- 21,600
1972	4,121	48.34	35,486	45.56	- 31,365
1973	14,080	241.66	36,010	1.47	- 21,930
1974	34,222	143.05	44,648	23.98	- 10,426
1975	31,390	- 8.27	54,609	22.31	- 23,219
1976	36,673	16.83	26,815	- 50.89	9,858
1977	29,355	- 19.95	46,756	74.36	- 17,401
1978	15,917	- 45.77	69,451	48.53	- 53,534
1979	61,053	283.57	100,902	45.28	- 39,849
1980	86,752	42.09	151,307	49.95	- 64,555
1981	65,655	- 24.31	197,094	30.26	-131,439
1982	66,771	1.69	108,147	- 45.12	- 41,376
1983	61,313	- 8.17	43,365	- 59.90	17,948
1984	88,504	44.34	94,330	117.52	- 5,826
		84/70 47.16		84/70 21.16	

FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

CUADRO No. 30
 México: Balanza Comercial con los Países Bajos.
 1970-1984
 (Miles de dólares)

AÑO	EXPORTACIONES	% DE VARIACION	IMPORTACIONES	% DE VARIACION	SALDO
1970	19,176		33,809		- 14,633
1971	15,614	- 18.57	35,825	5.96	- 20,211
1972	12,724	- 18.50	44,251	23.51	- 31,527
1973	20,439	60.63	56,855	28.48	- 36,416
1974	53,594	162.21	137,086	141.11	- 83,492
1975	48,338	- 9.80	58,599	- 57.25	- 10,261
1976	23,056	- 52.30	29,584	- 49.51	- 6,528
1977	28,203	22.32	39,263	32.71	- 11,060
1978	20,315	- 27.96	58,127	48.04	- 37,812
1979	46,206	127.44	82,227	41.46	- 36,021
1980	100,115	116.67	107,155	30.31	- 7,040
1981	178,796	78.59	189,488	76.83	- 10,692
1982	17,516	- 90.20	114,467	- 39.59	- 96,951
1983	42,957	145.24	38,629	- 66.25	4,328
1984	38,651	- 10.02	69,275	79.33	- 30,624
		84/70 32.38		84/70 19.67	

FUENTE: Dirección General de Estadística, S.P.P.

CUADRO No. 31

UEBL: Balanza Comercial con México

1970-1984

(Miles de dólares)

AÑO	EXPORTACION A MEXICO	IMPORTACION DE MEXICO	SALDO
1970	n.e.	n.e.	n.e.
1971	n.e.	n.e.	n.e.
1972	n.e.	n.e.	n.e.
1973	45,721	12,707	33,094
1974	64,057	28,859	35,198
1975	57,702	25,761	31,941
1976	41,556	50,186	- 8,630
1977	42,868	39,424	3,444
1978	60,762	29,524	31,238
1979	116,766	43,410	73,356
1980	263,313	37,782	225,530
1981	117,883	40,129	77,754
1982	113,523	72,311	41,212
1983	68,509	71,915	- 3,406
1984	114,799	95,826	18,973

FUENTE: I.N.S. Bulletin mensuel Du Commerce Extérieur.

CUADRO No. 32

Balanza Comercial con México

1970-1984

(Miles de dólares)

AÑO	EXPORTACION A MEXICO	IMPORTACION DE MEXICO	SALDO
1970	24,712	11,718	12,999
1971	30,365	12,772	17,593
1972	37,673	14,679	22,994
1973	64,263	19,110	45,153
1974	99,718	45,302	54,416
1975	62,370	36,912	25,458
1976	39,581	35,667	3,914
1977	38,133	30,848	7,285
1978	71,003	31,321	39,682
1979	98,128	35,184	62,944
1980	103,824	107,219	- 3,395
1981	175,032	270,015	- 95,067
1982	120,461	378,457	- 94,983
1983	66,099	547,153	- 481,054
1984	71,820	749,060	- 677,240

FUENTE: Central Statistical Bureau (CBS).

C.B.S. = Central Bureau of Statisek.

ANEXO No.37

México: Origen de la Inversión Extranjera Directa

1970-1984

(Porcentaje)

AÑO	BENELUX* ‡
1970	1.8
1971	n.d.
1972	n.d.
1973	n.d.
1974	n.d.
1975	n.d.
1976	n.d.
1977	2.0
1978	1.8
1979	1.5
1980	1.1
1981	1.0
1982	1.0
1983	1.0
1984	1.0

* Países Bajos y Bélgica.

FUENTE: Dirección General de Inversiones Extranjeras, Dirección de Evaluación y Análisis Económico y Departamento de Estadística de SECOFIN.