



UNIVERSIDAD NACIONAL
AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE ECONOMIA

Desarrollo del Comercio Exterior Mexicano

Situación Actual y Perspectivas

T E S I S

Que para obtener el Título de Licenciados en Economía

Presentan

Leonardo Muñoz Arellano

Claudio Olavarria González

MEXICO 1988





Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

A DAVID MARQUEZ AYALA y JOSE LUIS CUMMINGS IBARRA

EN AGRADECIMIENTO POR SU ORIENTACION, APOYO Y EJEMPLO PROFESIONAL.

CLAUDIO Y LEONARDO.

EXPOSICION DE MOTIVOS PARA LA TESIS COLECTIVA:
"DESARROLLO DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO, SITUACION ACTUAL
Y PERSPECTIVAS (1970 - 1983)".

Actualmente nuestro país resiente las repercusiones de una crisis estructural-financiera que limita, merma y nulifica su crecimiento y desarrollo económico.

Muy a la par de los sucesos internacionales, México se caracteriza por el alto grado de vulnerabilidad a los movimientos cíclicos de la economía internacional, reflejados al interior en altos índices inflacionarios, incremento en la deuda pública y privada, marcada dependencia del exterior y en una mala aplicación de las políticas tanto comerciales como financieras.

Para realizar el análisis correspondiente a esta problemática, encaminaremos esfuerzos para determinar, minuciosamente, su situación actual, y mediante su consecuente evaluación tener los elementos de juicio requeridos para identificar las perspectivas de la economía mexicana enmarcada en este contexto. Posteriormente, y teniendo como marco de referencia lo anterior, procederemos a plantear una estrategia de política económico-comercial.

Es decir, el hecho de tocar un tema de actualidad, y que en términos generales no se circunscribe únicamente a México, requiere de un análisis profundo el cual se llevará a cabo de manera colectiva, pues la posibilidad de un mayor discernimiento permite, que en casos como éste, donde no sólo se plantea un diagnóstico sino también una línea a seguir se obtengan mejores resultados.

DESARROLLO DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO
SITUACION ACTUAL Y PERSPECTIVAS (1970 - 1983)

	PAGINA
INTRODUCCION	5
I. Marco teorico	8
I.I. Algunos aspectos teóricos sobre comercio internacional	8
I.1.1. Teoría del intercambio desigual	8
I.1.2. Teoría de la CEPAL	11
I.2. La nueva división internacional del trabajo	15
I.2.1. Flujos comerciales y procesos de sustitución	18
I.2.2. Repercusión de la N.D.I.T.	20
II. Factores que influyen en el comercio exterior mexicano (1970-82)	22
II.1 Causas y efectos de fenómenos externos	22
II.1.1. Crisis mundiales	22
II.1.2. Políticas económicas regionales	27
II.2. Causas y efectos de fenómenos internos	33
II.2.1. Política fiscal y financiera	33
II.2.2. Control de cambios y nacionalización de la banca.	38
II.2.3. Deuda extena	44
II.2.4. Inflación y recesión	48
II.2.5. Medidas devaluatorias	52
II.2.6. Política comercial y medidas proteccionistas.....	57
II.2.7. Inversión extranjera directa	63

EXPOSICION DE MOTIVOS PARA LA TESIS COLECTIVA:
"DESARROLLO DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO, SITUACION ACTUAL
Y PERSPECTIVAS (1970 - 1983)".

Actualmente nuestro país resiente las repercusiones de una crisis estructural-financiera que limita, merma y nulifica su crecimiento y desarrollo económico.

Muy a la par de los sucesos internacionales, México se caracteriza por el alto grado de vulnerabilidad a los movimientos cíclicos de la economía internacional, reflejados al interior en altos índices inflacionarios, incremento en la deuda pública y privada, marcada dependencia del exterior y en una mala aplicación de las políticas tanto comerciales como financieras.

Para realizar el análisis correspondiente a esta problemática, encaminaremos esfuerzos para determinar, minuciosamente, su situación actual, y mediante su consecuente evaluación tener los elementos de juicio requeridos para identificar las perspectivas de la economía mexicana enmarcada en este contexto. Posteriormente, y teniendo como marco de referencia lo anterior, procederemos a plantear una estrategia de política económico-comercial.

Es decir, el hecho de tocar un tema de actualidad, y que en términos generales no se circunscribe únicamente a México, requiere de un análisis profundo el cual se llevará a cabo de manera colectiva, pues la posibilidad de un mayor discernimiento permite, que en casos como éste, donde no sólo se plantea un diagnóstico sino también una línea a seguir se obtengan mejores resultados.

Así mismo, debido a que la formación académica de la Facultad de Economía exhorta al estudio de la problemática contemporánea nacional, es comprensible que dos inquietudes individuales con un objetivo común converjan y previo acuerdo decidan desarrollarlo.

Es importante recalcar que para lograrlo, la identificación de los participantes es vital, pues los ámbitos que debe abarcar ésta dejan atrás el académico, incidiendo también el ideológico y en cierta medida el profesional, lográndose así una mayor probabilidad de éxito en el estudio.

DESARROLLO DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO
SITUACION ACTUAL Y PERSPECTIVAS (1970 - 1983)

	PAGINA
INTRODUCCION	5
I. Marco teórico	8
I.I. Algunos aspectos teóricos sobre comercio internacional	8
I.1.1. Teoría del intercambio desigual	8
I.1.2. Teoría de la CEPAL	11
I.2. La nueva división internacional del trabajo	15
I.2.1 Flujos comerciales y procesos de sustitución	18
I.2.2. Repercusión de la N.D.I.T.	20
II. Factores que influyen en el comercio exterior mexicano (1970-82)	22
II.1 Causas y efectos de fenómenos externos	22
II.1.1. Crisis mundiales	22
II.1.2. Políticas económicas regionales	27
II.2. Causas y efectos de fenómenos internos	33
II.2.1. Política fiscal y financiera	33
II.2.2. Control de cambios y nacionalización de la banca.	38
II.2.3. Deuda extena	44
II.2.4. Inflación y recesión	48
II.2.5. Medidas devaluatorias	52
II.2.6. Política comercial y medidas proteccionistas.....	57
II.2.7. Inversión extranjera directa	63

II.3.	Balanza de pagos	68
III.	Análisis de los flujos de comercio exterior mexicano por origen y destino	72
III.1.	Por bloques de países	72
III.1.1.	Por tipo de bien	72
III.1.2.	Por importe	78
III.2.	Por procesos de integración	82
III.2.1.	Por tipo de bien	82
III.2.2.	Por importe	86
IV.	Análisis y perspectivas del comercio exterior mexicano	91
IV.1.	Análisis de las características del comercio exterior mexicano.	91
IV.2.	Perspectivas del C.E.M.	94
	Conclusiones y Consideraciones	101
	Bibliografía	107
	Diseño de Investigación	110

EXPOSICION DE MOTIVOS PARA LA TESIS COLECTIVA:
"DESARROLLO DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO, SITUACION ACTUAL
Y PERSPECTIVAS (1970 - 1983)".

Actualmente nuestro país resiente las repercusiones de una crisis estructural-financiera que limita, merma y nulifica su crecimiento y desarrollo económico.

Muy a la par de los sucesos internacionales, México se caracteriza por el alto grado de vulnerabilidad a los movimientos cíclicos de la economía internacional, reflejados al interior en altos índices inflacionarios, incremento en la deuda pública y privada, marcada dependencia del exterior y en una mala aplicación de las políticas tanto comerciales como financieras.

Para realizar el análisis correspondiente a esta problemática, encaminaremos esfuerzos para determinar, minuciosamente, su situación actual, y mediante su consecuente evaluación tener los elementos de juicio requeridos para identificar las perspectivas de la economía mexicana enmarcada en este contexto. Posteriormente, y teniendo como marco de referencia lo anterior, procederemos a plantear una estrategia de política económico-comercial.

Es decir, el hecho de tocar un tema de actualidad, y que en términos generales no se circunscribe únicamente a México, requiere de un análisis profundo el cual se llevará a cabo de manera colectiva, pues la posibilidad de un mayor discernimiento permite, que en casos como éste, donde no sólo se plantea un diagnóstico sino también una línea a seguir se obtengan mejores resultados.

Así mismo, debido a que la formación académica de la Facultad de Economía exhorta al estudio de la problemática contemporánea nacional, es comprensible que dos inquietudes individuales con un objetivo común converjan y previo acuerdo decidan desarrollarlo.

Es importante recalcar que para lograrlo, la identificación de los participantes es vital, pues los ámbitos que debe abarcar ésta dejan atrás el académico, incidiendo también el ideológico y en cierta medida el profesional, lográndose así una mayor probabilidad de éxito en el estudio.

DESARROLLO DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO
SITUACION ACTUAL Y PERSPECTIVAS (1970 - 1983)

	PAGINA
INTRODUCCION	5
I. Marco teórico	8
I.1. Algunos aspectos teóricos sobre comercio internacional	8
I.1.1. Teoría del intercambio desigual	8
I.1.2. Teoría de la CEPAL	11
I.2. La nueva división internacional del trabajo	15
I.2.1. Flujos comerciales y procesos de sustitución	18
I.2.2. Repercusión de la N.D.I.T.	20
II. Factores que influyen en el comercio exterior mexicano (1970-82)	22
II.1. Causas y efectos de fenómenos externos	22
II.1.1. Crisis mundiales	22
II.1.2. Políticas económicas regionales	27
II.2. Causas y efectos de fenómenos internos	33
II.2.1. Política fiscal y financiera	33
II.2.2. Control de cambios y nacionalización de la banca.	38
II.2.3. Deuda extena	44
II.2.4. Inflación y recesión	48
II.2.5. Medidas devaluatorias	52
II.2.6. Política comercial y medidas proteccionistas.....	57
II.2.7. Inversión extranjera directa	63

II.3.	Balanza de pagos	68
III.	Análisis de los flujos de comercio exterior mexicano por origen y destino	72
III.1.	Por bloques de países	72
III.1.1.	Por tipo de bien	72
III.1.2.	Por importe	78
III.2.	Por procesos de integración	82
III.2.1.	Por tipo de bien	82
III.2.2.	Por importe	86
IV.	Análisis y perspectivas del comercio exterior mexicano	91
IV.1.	Análisis de las características del comercio exterior mexicano.	91
IV.2.	Perspectivas del C.E.M.	94
	Conclusiones y Consideraciones	101
	Bibliografía	107
	Diseño de Investigación	110

INTRODUCCION

El devenir de la economía mundial exige, en la actualidad, un reajuste de las políticas de comercio exterior en los países subdesarrollados, debido al alto grado de dependencia de éstos hacia los países industrializados.

Como ya es sabido, son los países con características similares al nuestro, los que más resienten los trastornos de las economías externas, por la misma configuración de su estructura económica.

Esto debido a la injerencia que tienen los países desarrollados dentro de su aparato productivo, sea: a través de inversión extranjera directa; de una industrialización cada vez más sujeta a la importación de insumos extranjeros (dado su alto nivel de tecnificación); o de la supeditación creada por la fuerte deuda externa.

Consideramos que esta problemática es factible de atenuarse con la implementación de una adecuada política nacional, que permita un desarrollo económico autónomo, y por lo menos paulatino.

Es por ello que en el presente estudio nuestra hipótesis se centra en demostrar: " si los intentos del gobierno mexicano por diversificar su comercio exterior, mediante su política económica y comercial primordialmente, ha logrado reducir o incrementar el nivel de dependencia respecto a los países más industrializados, en que medida y en que sectores ?"

De esta forma, nuestro objetivo central esta orientado a resaltar que las politicas económicas utilizadas por los gobiernos mexicanos para propiciar el desarrollo (crecimiento) económico del país, pese a las presiones internacionales de diversa indole, si no han sido improvisadas, si inadecuadas para alcanzar sus metas.

Objetivos Secundarios:

- Demostrar si la injerencia de la politica económica norteamericana interna y externa, resulta desfavorable para nuestra economía, y si lo es, cuáles podrán ser los atenuantes de esta politica por parte del gobierno mexicano ?
- A través de la ponderación de las formas de intercambio comercial, identificar la más apropiada y recomendable a seguir, dependiendo del propio desarrollo de la economía mexicana.

Debido a que esta tesis se basa en el estudio del comportamiento y desarrollo del comercio exterior mexicano, en el que respecta a deuda externa, petróleo, inversión extranjera, líneas globales de crédito y el sector agrícola, se analizará de acuerdo a su influencia e injerencia de estos con el tema.

En el capítulo primero se analizarán las corrientes más importantes del comercio internacional, con el objeto de considerar los aspectos más sobresalientes que permitan ubicar a México dentro de este contexto, y así determinar los elementos de juicio necesarios para la evaluación del comportamiento del comercio exterior del país.

A fin de sustentarnos en un análisis más profundo, en el capítulo segundo presentaremos un breve diagnóstico de los indicadores económicos más relevantes que influyeron en el comercio exterior mexicano durante el periodo 1970-1982, tomando como parámetro a la balanza de pagos, así mismo, nos apoyaremos en la influencia de los fenómenos externos en nuestro comercio exterior, es decir, las crisis mundiales y la implantación de políticas económicas regionales acordes a un carácter proteccionista, y finalmente la respuesta del Estado mexicano para hacer frente a estos fenómenos.

En el capítulo tercero, analizaremos los flujos de comercio exterior del país, por origen y destino en lo que se refiere a tipos de bien e importe, a través (de acuerdo a nuestro juicio) de los dos conceptos más importantes en materia de comercio exterior; por bloques de países y por procesos de integración, buscando ponderar el peso específico de éstos.

En el capítulo cuarto realizaremos el estudio y evaluación de la política económica instrumentada durante el trecenio 1970-1982, así como la planteada por la presente administración en materia de comercio exterior principalmente, como es el caso de los organismos ejecutores y finalmente, cuál es la dirección que se pretende dar al sector externo.

I. MARCO TEORICO

I.1. ALGUNOS ASPECTOS TEORICOS SOBRE COMERCIO INTERNACIONAL

I.1.1. LA CORRIENTE DEL INTERCAMBIO DESIGUAL

Es a partir de los años 60's, que empieza a tener auge el concepto de intercambio desigual dentro del contexto del comercio internacional.

Dentro de esta corriente, se observa que con el transcurso del tiempo, los términos de intercambio se van deteriorando cada vez más para los países subdesarrollados, y no se trata (como se podrá ver en la teoría cepalina) de un deterioro que surge de los términos del intercambio de productos primarios, pues cuando estos productos provienen de países desarrollados su precio relativo no se deteriora, sino por el contrario se eleva.

Es por ello que Arghiri Emmanuel (primer expositor de esta corriente) señala que el valor de las mercancías no se forma en el mercado internacional de la misma manera que en el mercado nacional, pues se supone que a nivel internacional se da una movilidad del capital e inmovilidad de trabajo. La primera lleva a que las tasas de ganancia en todo el mundo tiendan a igualarse, mientras que la segunda conduce a que el salario no puede igualarse.

Así pues, como la nivelación de las ganancias se da, las mercancías ya no se intercambian por su valor, sino por sus precios de producción que son los que permiten que en uno y otro país se obtenga la misma tasa de ganancia.

Es justamente al realizar el comercio entre los países, que se da una transferencia de valor que se deriva (que tienen detrás las diferencias salariales) a las que Emmanuel llama intercambio desigual en sentido estricto.

Al ser demasiado alta la tasa de plusvalía en un determinado país, y existiendo la tendencia a la formación de una tasa media de ganancia, este país transferirá valor al otro con que comercia.

De lo sostenido hasta aquí, se llega a la conclusión de que no es cierto que de alguna forma todo el mundo se beneficia comerciando entre sí, tal y como lo había fundamentado la teoría clásica del comercio internacional, pues los países cuya fuerza de trabajo posee bajos costos, ceden valor al momento de intercambiar sus mercancías por otras que han sido producidas en países con altos salarios.

Por otra parte, Emmanuel llama intercambio desigual en sentido amplio al que resulta fundamentalmente de distintas composiciones orgánicas de capital, pero que por su carácter dependiente de las condiciones Histórico-Materiales del modo de producción capitalista, su relevancia en las relaciones económicas internacionales, es poco significativa.

Asimismo, Emmanuel considera de importancia el papel que juega el proletariado de los países desarrollados, pues al presionar éstos por incrementos salariales, disminuye la tasa de plusvalía y, vía nivelación de las ganancias a nivel internacional, aumenta la transferencia de valor del país subdesarrollado al suyo.

Para finalizar, Emmanuel trata a los salarios como la variable independiente de su sistema ya que en la correspondencia salarios-precios, los salarios no varían en función de los precios. Esto no quiere decir que el salario sea una variable indeterminada o exógena, sino simplemente una variable predeterminada.

I.1.2. TEORIA DE LA CEPAL

La característica fundamental de esta corriente, es la de estar enfocada a cierta región del mundo: América Latina, debido en gran parte, al carácter con que surgió (finales de la década de los 40's)

Uno de sus principales postulados es el que estructura al sistema económico mundial en dos polos, el centro y la periferia. Este supuesto establece que la periferia observa un crecimiento menor que el del centro, como condición para que a través de las oscilaciones cíclicas, los déficit y superávit de las balanzas comerciales de los dos tipos de economía se compensen, y se alcance a largo plazo el equilibrio externo de las dos.

Es así, que a partir de la gran depresión, al consolidarse Estados Unidos como centro cíclico mundial, tiende a producirse un superávit en su balanza comercial y déficit en la de los demás países. Este desequilibrio obliga a las demás economías a tomar medidas proteccionistas (procesos de integración económica regional) tendientes a reducir las importaciones, y así pugnar por su desarrollo. Es por esto, que en la concepción del sistema centro-periferia, la industrialización se considera un hecho real y un fenómeno espontáneo.

Asimismo, se concibe que centro y periferia se constituyen históricamente como resultado de la forma en que el progreso técnico se propaga en la economía mundial. En los centros los métodos indirectos de producción que el progreso técnico genera, se difunden

en un lapso relativamente breve a la totalidad del aparato productivo (computación por ejemplo). En la periferia se parte de un atraso inicial, y al transcurrir el periodo de desarrollo hacia afuera, las nuevas técnicas solo se implantan en los sectores exportadores de productos primarios y algunas actividades económicas directamente relacionadas con la exportación (hay que considerar que el momento histórico en que surgió esta teoría, la totalidad de países considerados subdesarrollados sostenían su economía en la producción primaria). Como consecuencia de la inadecuación de la tecnología generada en el centro, se acentúa el problema de absorción de la fuerza de trabajo en economías como las periféricas donde la acumulación de capital se produce en un sector moderno relativamente exiguu, y coexistiendo con una mayoría de sectores incapaces de absorber el crecimiento de la población. Debido a esto, es que la estructura productiva de la periferia es heterogénea y especializada, mientras que la de los centros se caracteriza por ser homogénea y diversificada.

Por otra parte, la generación continua de excedentes de mano de obra en la periferia (debido al incremento de la población, reducción de la demanda de fuerza de trabajo y su desplazamiento por inserción de nuevas tecnologías) constituye la causa principal del deterioro de la relación de precios de intercambio, pues de acuerdo a esta corriente, tal excedente presiona en forma constante sobre los salarios pagados en la producción primaria de exportación, a través de ellos, sobre los precios de dicha producción.

De acuerdo con este razonamiento, la tendencia al deterioro se manifiesta mediante las fluctuaciones cíclicas del capitalismo. Durante las fases de auge, los precios de los productos primarios aumentan más que el de los industriales, bajando en las de crisis, siendo esta baja a tal grado que los precios de los productos de exportación de la periferia pierden, durante las fases de contracción, más de lo que habían ganado en las de auge, de donde resulta la tendencia a largo plazo del deterioro de los términos de intercambio.

Como ejemplo podríamos citar el comercio que de petróleo México realizó con los Estados Unidos durante los años de 1980, 1981 y 1982, en donde los precios por barril eran de 31.27, 33.19 y 28.69 dólares respectivamente, observándose que el incremento que se tuvo en estos precios fue de 1.92 dólares por barril, mientras que su caída significó perder 4.50 dólares por el mismo concepto.

En resumen, durante el proceso de industrialización perdura el deterioro, se manifiestan problemas de balanza de pagos y de absorción de mano de obra, se provocan desajustes intersectoriales de la producción (carencia de infraestructura, de oferta agrícola, etc.) y persisten las dificultades en la utilización y acumulación de capital.

Así pues, de acuerdo con la concepción del sistema centro-periferia, para que con la industrialización se logren aumentar sustancialmente los niveles de productividad y optimizar la asignación de recursos, se requiere orientarla apelando a una política deliberada de desarrollo.

Aun más, dada la naturaleza estructural de los problemas antes mencionados, será necesario ordenar y racionalizar dicha política, recurriendo al uso de la programación y de la planeación

I.2. LA NUEVA DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO

ANTECEDENTES:

En la década de los 50's y principios de los 60's la División Internacional del Trabajo, se caracterizaba principalmente por la compatibilización de distintas economías nacionales a un sistema de producción de nivel internacional, dándose a través de los intercambios comerciales entre los países desarrollados, productores de maquinaria y equipos industriales, comerciales y de servicios a los países subdesarrollados, productores de materias primas y productos agrícolas especialmente.

Esta forma de división del trabajo, beneficia enormemente a los países desarrollados, ya que esa maquinaria y equipo que exportan son de características obsoletas, y por otra parte son los abastecedores de las materias primas industrializadas necesarias para estos equipos, lo cual redondea el negocio.

La proliferación de las transnacionales en los países subdesarrollados en este periodo, se ve favorecida por los gobiernos de estos países inmersos en una política desarrollista, a fin de encontrar un estímulo al capital extranjero encausado a su sector industrial, mejorar su competitividad en base a precios más accesibles de sus productos de exportación, y el de obtener préstamos y ayudas internacionales "favorables para este desarrollo".

La Nueva División Internacional del Trabajo, puede explicarse a partir de la tendencia a la baja de la tasa de ganancia (g'), dada por el inminente agotamiento del dinamismo característico de la época de crecimiento rápido de la post guerra y del surgimiento del proteccionismo comercial de los países capitalistas. Así, el gran capital tiende a reubicarse vía un cambio de estrategias y de planes más acordes a las pretensiones de la política económica internacional contemporánea, y a la rápida evolución de la tecnología aplicada a la producción.

Desde fines de los 60's el dinamismo del gran capital empieza a resentir un crecimiento reducido o casi nulo, manifestado notablemente en una disminución del producto nacional bruto (PNB), que en caso de Estados Unidos para fines de los 50's era del 10.3%, y para mediados de los 60's del 8.3% y para fines de lo 60's baja al 7.1% materializandose en una reducción de la producción, pérdida de la competitividad en el mercado mundial (surgimiento de dos nuevas potencias económicas Japón y Alemania), la reducción de las jornadas de trabajo, una política de despidos masivos, etc.

Esta situación de crisis no es tan solo representativa de Estados Unidos, sino que afecta a todo el capitalismo en conjunto; respecto a los países industrializados, estos procuran atenuar la crisis, "internacionalizandola" en ese sentido se puede considerar el proceso de internacionalización de capital, ampliado a la esfera mundial, y como un intento de contrarrestar la tendencia a la baja de la cuota de ganancia.

Los objetivos de las grandes transnacionales no se quedan tan solo en satisfacer a un mercado interno, sino que van más allá hasta encontrar la posibilidad de convertirse en importantes empresas exportadoras, orientadas a otras áreas más atrasadas o cercanas, y para las áreas de las zonas de influencia de la empresa matriz, como podría ser la Commonwealth con el Reino Unido o con sus excolonias africanas integradas al M.C.E., y de los países latinoamericanos con Estados Unidos, etc.

Así la nueva División Internacional del Trabajo, de la década de los 70's viene a ser caracterizada, por una Inversión Extranjera Directa que se centra en los sectores manufactureros, productores de artículos de exportación; clasificándose en dos tipos de inversión:

- 1.- La Inversión Extranjera Directa que se dirige a países intermediarios que se limitan a completar una o varias fases de un proceso de armado y ensamblado de partes. Este es el caso de Corea del Sur, Hong Kong, México, etc., que no participan en la producción de esas partes.
- 2.- Y la otra es la inversión Extranjera Directa que se orienta a los sectores agroexportadores industrializados, P.E. el café de Brasil, el cobre de Chile, etc.

Recordemos que los beneficios de contar con una mano de obra barata y la no necesidad de una alta calificación de ésta, así como las facilidades de los países receptores (políticas desarrollistas) las altas tasas de ganancia, son los principales atractivos de la Inversión Extranjera Directa.

I.2.1. FLUJOS COMERCIALES Y PROCESOS DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES.

Como ya se mencionó, durante la década de los 60's el flujo comercial entre países desarrollados y subdesarrollados consistía básicamente en el intercambio de bienes de capital y manufacturas, por productos primarios respectivamente.

Para la década de los 70's, período de la crisis general del capitalismo iniciada en 1967, el comercio mundial adquiere un nuevo matiz, en donde se observa el despegue económico de algunas naciones, y el reforzamiento de otras, afectando los intereses de las hegemónicas (E.U. principalmente), ocasionando una situación internacional que propicia el surgimiento del neoproteccionismo, caracterizado por políticas antidumping que persiguen la defensa de las industrias locales.

Con la evolución de la crisis internacional, los mercados nacionales tienden a cerrar sus puertas a productos extranjeros, manejándose como alternativa de comercio los acuerdos bilaterales o los ya existentes, bloques de comercio regional.

Otro fenómeno suscitado en este lapso, es la repercusión que el acelerado avance tecnológico tiene en la industria de los países desarrollados y subdesarrollados. En los primeros da la pauta para sustituir productos importados a los segundos, y en estos últimos su influencia se da mediante la introducción de tecnología obsoleta, lo que les permite desarrollar una industria liviana que sustituye la importación de ciertos productos con este carácter.

El medio a través del cual se inserta ese tipo de tecnología es en primera instancia, la inversión extranjera directa, mecanismo económico pionero de la nueva División Internacional del Trabajo de los 70's.

I.2.2 REPERCUSIONES DE LA NUEVA DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO.

Los deterioros que llega a causar esta nueva forma de División Internacional del Trabajo, se hace presente tanto para los países desarrollados como para los que pretenden alcanzar este estadio, pero sin presentar las mismas características.

Lo anterior se hace patente en el propio desempleo estructural constante que dá origen a una recesión a nivel internacional. Por ejemplo, durante los 70's los E.U. registraban un 7.5% de desempleo en su fuerza laboral, mientras que para América Latina esta representaba casi un 50% del total de su P.E.A.

Otro renglón es el de la inflación, que para la Unión Americana representaba en 1979 un 13.3%, y para el grupo de países latinoamericanos ascendía al 51%, debido a la oscilación entre precios (de mayor dinamismo) y los salarios.

El problema de la inflación y recesión característico de la crisis internacional de los 70's, viene a dar la pauta para el establecimiento de medidas proteccionistas por parte de los países desarrollados, que exportan sus crisis a los subdesarrollados mediante: El incremento de las tasas de interés, que para este periodo fluctuaban entre el 7.94 y 12.13%; una inversión dirigida exclusivamente a ciertos sectores de alta rentabilidad; de políticas arancelarias propias del "Comercio desleal", como instrumento de recesión efectiva de sus importaciones y de procesos para sustituirlas.

Los países en vías de desarrollo se incorporan a la nueva división internacional del trabajo buscando crecer mediante el comercio exterior. Empiezan un proceso de endeudamiento contratando con la banca privada internacional y poniéndose ulteriormente, como consecuencia del inapropiado uso de los recursos obtenidos, a merced del F.M.I., el cual interviene en sus economías provocando serios problemas de inflación y recesión, traducido en un desempleo y subempleo creciente por la misma tecnificación de las principales ramas económicas, y reducir el gasto público. Es decir, la aplicación de las llamadas medidas económicas correctivas ortodoxas.

II. FACTORES QUE INFLUYEN EN EL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO (1970-1980)

II.1. CAUSAS Y EFECTOS DE LOS FENOMENOS EXTERNOS.

II.1.1. CRISIS MUNDIALES

Las crisis han sido una de las manifestaciones principales del modo de producción capitalista, las relaciones capitalistas de producción oscilan en dos etapas bien definidas; la etapa o período de auge y la etapa de crisis, expandiéndose en forma de ciclos económicos.

- Etapa de auge: Aumento de la producción y de la tasa de ganancia, así como del volumen y ritmo de acumulación.
- Etapa de crisis: Viene a ser el descenso o decremento de los factores arriba mencionados, la cual presenta diversos grados de intensidad y tiempo de duración.

Para la teoría marxista, las crisis no solo se dan, sino que tienen que aparecer, dadas las propias relaciones capitalistas de producción. Esto es: las crisis vienen a ser el mecanismo reestructurador del capital y la fuerza contrarrestadora más fuerte que se opone a la tendencia a descender de la tasa de ganancia.

Las crisis es la expresión más representativa de las contradicciones de la producción capitalista, pero al mismo tiempo es el remedio, por lo que en este sentido se podría decir que ninguna crisis es la crisis final y que el capitalismo necesita de estas para su subsistencia. Partiendo sobre estos elementos, a continuación presentamos las causas y efectos de las crisis mundiales en la década de los setentas y los efectos de estas sobre la economía mexicana.

ANTECEDENTES:

Después de la Segunda Guerra Mundial, el capitalismo experimenta un prolongado auge, debido al sostenido crecimiento de sus fuerzas productivas, altas tasas de ganancia, expansión del comercio mundial, crisis controlables y un importante desarrollo tecnológico-científico, propiciado en gran parte por la propia guerra.

El ritmo de crecimiento económico de los principales países capitalistas fluctuaba en el 5% promedio anual (1948-67), y en especial en Alemania Occ. y Japón, donde se registraron tasas del 5 y 9.7% anual respectivamente entre 1955 y 1968.

Durante este periodo, el comercio mundial creció a una tasa promedio del 6.9% anual, en comparación con el 0.6% que se dió entre los años de 1938 y 1948.

Las pequeñas crisis, que se vinieron suscitando en esta etapa, debido a la saturación del capital y ante la inminente caída de la tasa de ganancia, fueron contrarrestadas por el establecimiento de medidas keynesianas*. La elevada productividad y menores costos, hicieron posible prolongar el auge de la posguerra, que al mismo tiempo creaba las condiciones para obstaculizar su propia expansión.

Para fines de los 60's y principios de los 70's, el sistema de producción capitalista, empieza a resentir efectos más severos de los ciclos económicos, que se presentan más cortos en el auge y recuperación, y prolongados en la etapa de crisis, como ejemplo

* Expansión del crédito y del gasto gubernamental.

CUADRO No. 1
TASA DE CRECIMIENTO EN 7 PAISES
MUESTRA (1955-1968)

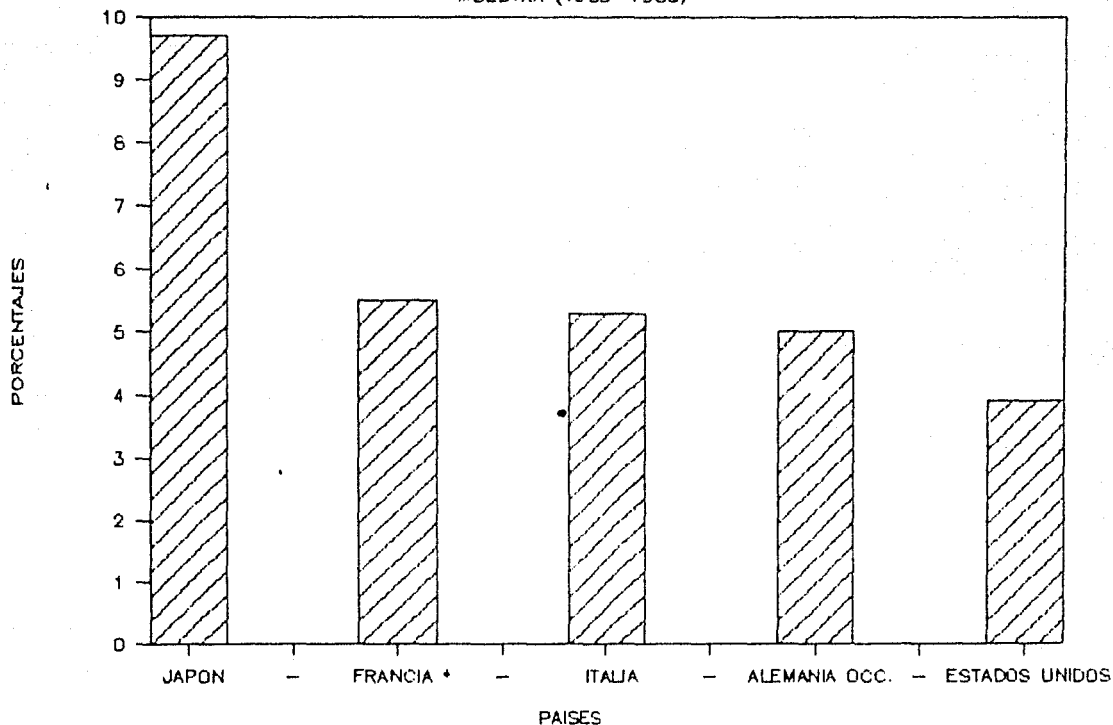
: PAISES	: P. I. B. :
: JAPON	: 9.7 :
: FRANCIA *	: 5.5 :
: ITALIA	: 5.3 :
: ALEMANIA OCC.	: 5.0 :
: ESTADOS UNIDOS	: 3.9 :
: BELGICA	: 3.9 :
: INGLATERRA	: 2.8 :

FUENTE: Tesis; los ajustes al sistema monetario internacional
(Lic. José Morales N. cap. II, 1979)

NOTAS: Promedio de tasas anuales
* Periodo 1959-1968

TASA DE CRECIMIENTO EN 7 PAISES

MUESTRA (1965-1968)



podemos mencionar: Las contracciones de la economía de Estados Unidos, Inglaterra, Alemania en 1967, la ruptura del patrón oro en 1971, caída de las tasas de crecimiento, la crisis energética, incremento del fantasma inflacionario en 1973, la recesión generalizada del mundo capitalista y la baja de los precios internacionales del petróleo en 1982.

El fantasma de la inflación presente ya en las diversas crisis del capitalismo de posguerra, adquiere matices dramáticos para los 70's, en donde las tasas anuales de crecimiento de los índices de precios al consumidor, crecieron en promedio de un 5.26% en 1970 a un 14.41% en 1974, descendiendo a 10.33% en 1977, al año siguiente a 5.88%, volviendo a crecer en 1980 a 10.10%, y finalmente decayendo en 1982 a 6.58%, como se muestra en el cuadro No. 2.

El fenómeno de la inflación se ve acompañado de una tendencia creciente en el desempleo, que para 1970 (en nuestra muestra) se centró en un 3.14%, para 1974 este aumentó al 3.37% y para 1977 se acentuó hasta llegar a un 5.6% promedio anual.

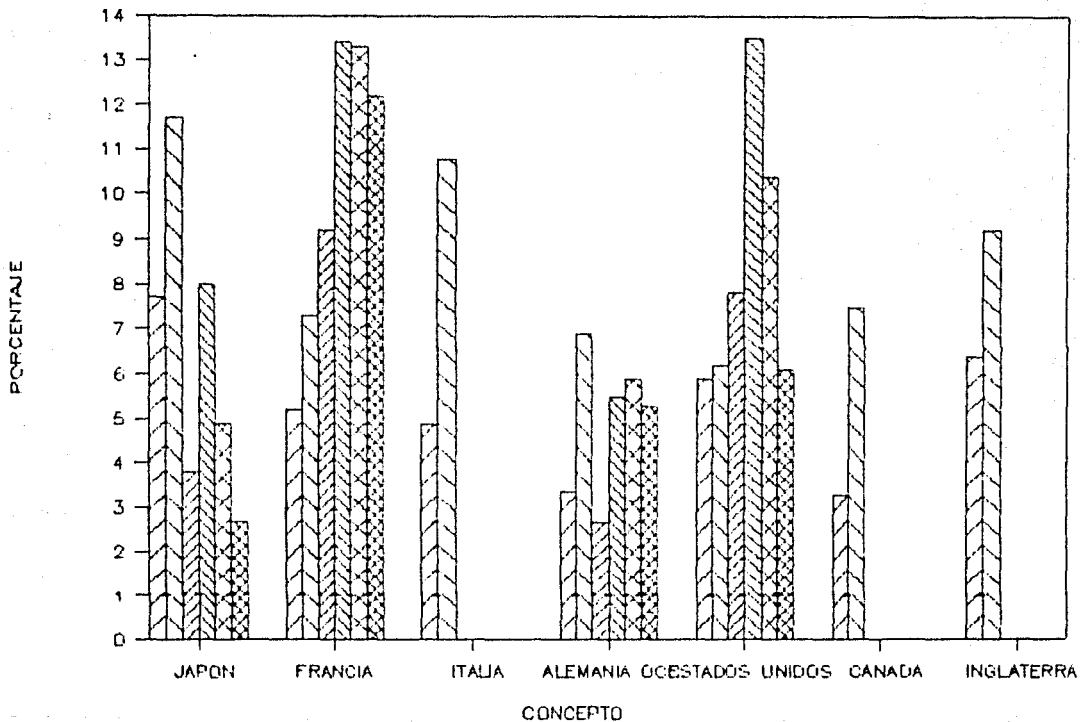
El ritmo de crecimiento de P.N.B. viene a ser el reflejo del comportamiento recesivo de la inversión en donde los países muestra, manifestaron un movimiento cíclico, las tasas fluctuaron en 1970 a 4.92%, en 1973 crece al 6.63%, en la gran recesión de 1974 desciende a 1.31%, para 1975 decrece aun más hasta un -0.92%, empezando a recuperarse a partir de 1976.

CUADRO N.º 2
TASAS ANUALES DE CRECIMIENTO, ÍNDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
DE LOS PAÍSES MUESTRA (1970-1982)

PAÍSES	1970	71	72	73	74	75	76	77	78	80	81	82
JAPÓN	7.7	8.0	4.9	11.7	12.0	11.7	9.8	8.5	3.9	8.0	4.9	2.7
FRANCIA	5.2	5.5	8.2	7.0	10.7	11.9	9.5	10.0	5.2	12.4	10.0	10.0
ITALIA	4.8	4.0	5.7	10.8	15.1	17.4	12.8	10.0				
ALEMANIA OCC.	2.4	5.0	5.5	6.9	7.0	8.0	4.8	4.0	2.0	5.5	5.9	5.0
ESTADOS UNIDOS	5.8	4.0	2.0	6.0	10.0	9.1	4.0	6.0	7.0	10.5	10.4	8.1
CANADA	2.0	2.9	4.8	7.8	10.9	10.8	3.8	7.0				
INGLATERRA	6.4	5.7	7.0	9.0	13.0	12.0	11.0	10.0				
TOTALES A	5.2	5.8	5.7	10.0	11.4	12.8	9.8	10.0	5.8	7.4	8.8	6.8

FUENTE: International Economic Report of President, Transmitted to the Congress U.S.A., 1977.

NOTAS: Tasas anuales de crecimiento en cada país (%).
De 1970 a 1982 datos obtenidos de la Economía Nacional en Cifras (INEC 1984).



Como se podrá observar, la etapa más crítica fué entre 1974-75, en donde la inflación osciló entre el 14.41% y el 12.94%, el desempleo entre el 3.37% y el 4.83%, y el P.N.B. fluctuó entre 1.31% y el -0.92% en comparación del periodo estable de 1970, donde la inflación se mantuvo en un 5.26%, el desempleo en 3.14% y el P.N.B. en 4.92%, siendo los promedios de inflación y desempleo más bajos del periodo y el P.N.B. moderado.

Los efectos de las crisis mundiales sobre el comercio exterior mexicano, (similares al del resto del mundo capitalista) han sido de diferentes grados y magnitudes, debido a la vulnerabilidad de nuestro país respecto a la coyuntura de la economía internacional.

En este punto solo haremos referencia de la repercusión de estos sobre la economía mexicana. El comportamiento causa-efecto de estos fenómenos, (inflación, deuda, devaluación, déficit en balanza de pagos, etc.) serán tratados en la parte correspondiente.

El comercio exterior total de México, ha venido experimentando una tendencia cíclica descendente, reflejándose en un déficit de su balanza comercial y por ende en su balanza de pagos.

Para el periodo estudiado, el saldo deficitario comercial en 1970, fue de -1,038 millones de dólares incrementándose en un 66% respecto a 1969; de Sistema de Bretton W, y la devaluación del dólar en 1971, nuestro comercio exterior adquiere una ligera mejoría decrementando

sus importaciones en un 3.1% y aumentando sus exportaciones en un 5.56% para decrementar su deficit en un 14.1%, volviendo a su tendencia descendente en los años de 1972 y 1973, para la gran recesion mundial de 1974-75 (inflación y bajo crecimiento acompañado de un alto proteccionismo comercial) el déficit comercial se incremento en un 181.0% para 1974 respecto a 1973, y en un 199.8% para 1975.

Para los años de 1976 a 1981, el comercio exterior mexicano mantuvo su tendencia ciclica como se muestra en el cuadro No. 3, para el año de 1982, el saldo comercial aparece positivo, aún con la caída de los precios internacionales del petróleo. Es decir las importaciones descienden un 64% respecto a 1981, en tanto que las exportaciones crecieron en un 0.6%, siendo esta desproporcionada relación la causa del citado saldo positivo pasando de -3,725 en 1981 a 5,854 miles de millones de dólares.

CUADRO NO. 3
EVOLUCION DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO 1970-1982

CONCEPTO	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
M	2.326	2.255	2.762	3.892	6.148	6.699	6.299	5.704
X	1.289	1.365	1.666	2.071	2.053	3.062	3.655	4.649
SALDO	(1.038)	(0.889)	(1.095)	(1.820)	(3.295)	(3.637)	(2.644)	(1.054)

CONCEPTO	1978	1979	1980	1981	1982
M	7.917	11.979	18.486	23.104	14.845
X	6.063	8.817	15.307	19.379	20.700
SALDO	(1.854)	(3.162)	(3.175)	(3.725)	5.854

FUENTE: Indicadores Económicos del Banco de México (cuadernos mensuales no. 120)

NOTAS: Valor en miles de millones de dólares Saldo X-M exportaciones menos importaciones

II.1.2. POLITICAS ECONOMICAS REGIONALES.

En el desarrollo de las relaciones económicas mundiales, se han venido presentando una serie de fenómenos propios de ellas, que de alguna manera conforman su actual situación y han respondido a situaciones coyunturales y/o de proceso, tales como los cambios de patrones monetarios (oro) y de acumulación (NDIT).

Con estos antecedentes surgen las políticas económicas regionales, que vinieron a dar un giro a los mecanismos de intercambio comercial, teniendo su máxima expresión en los procesos de integración económica regional.

Su origen radica en los esfuerzos por unir y levantar a la Europa Occidental devastada por la guerra y amenazada a futuro por la hegemonía de la economía norteamericana. Su primer paso fue la creación del mercado común, el cual se vio obstruido por conflictos que tenían su base en los intereses políticos y económicos, pero que llegaron a ser solventados con el tiempo.

Es así, que en marzo de 1957 Francia, Italia, Luxemburgo, Alemania Occidental, Bélgica y Holanda firmaron el tratado de Roma, que establecía la Comunidad Económica Europea. Su objetivo era liberar el comercio mutuo de los países participantes de todas las restricciones al comercio, por la supranacionalidad de su órgano rector.

Como nuestro objetivo es ver la repercusión de este fenómeno económico en México, nos remitiremos al análisis de la forma en la cual esto se dió.

Además de las deficiencias de carácter estructural características de los países subdesarrollados, la firma y ratificación del tratado de Roma se convirtió en una amenaza para ellos, pues con eso, los países de Europa Occidental adoptaban una serie de medidas dirigidas a discriminar el comercio de exportación de América Latina. Esto suponía una obstrucción para el futuro de las exportaciones a Europa de casi todos los productos primarios de origen sudamericano, por lo que estos países se vieron en la necesidad de unir sus fuerzas para afrontar las consecuencias económicas de la nueva agrupación europea.

Otro impulsor de esto, fue el colapso de los acuerdos existentes bajo los cuales estas naciones habían comerciado entre sí durante algunos años. Estos elementos fueron los que forzaron la creación de una zona de libre comercio entre los países sudamericanos, quienes invitaron a México, y tras una negociación relativamente breve crearon la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC) después Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)

Los países de la ALALC, instrumentaron la libre circulación de mercancías a través de un sistema de negociaciones anuales, denominado listas nacionales, según el cual los Estados miembros están obligados a concederse rebajas arancelarias selectivas que van ampliándose a lo largo del período transitorio (inicialmente de doce años).

La negociación de las listas nacionales fue muy fácil en los dos primeros años de la aplicación del tratado de Montevideo, pues lo que se hizo fue aplicar las preferencias arancelarias que ya habían estado

operando de acuerdo a tratados anteriores, pero una vez agotadas estas, salieron a la luz los inconvenientes. El problema residió en que las negociaciones se llevaban a cabo sobre aranceles nacionales de distinta nomenclatura, además que eran negociados producto por producto.

Los otros mecanismos de este proceso de integración son los que a continuación se señalan:

- Lista común

Esta suponía la inserción de productos que habían de quedar exentos (para siempre y sin posibilidad de ulterior retirada) de cualquier tipo de barrera arancelaria. Sin embargo, la inclusión en la lista común, no significaba que esa liberación se produjera de inmediato, sino que simplemente garantizara al final del periodo transitorio (1972) se cumpliera de modo efectivo.

Al igual que con las listas nacionales, una vez agotadas las inserciones fáciles en la lista común, las dificultades del mercado se hicieron plenamente patentes.

- Supresión de Restricciones Cuantitativas

Al advertirse en la ALALC que las concesiones arancelarias recíprocas podrían quedar anuladas o amortiguadas en caso de persistir las restricciones cuantitativas aplicadas por algunos países de la zona, se decidió establecer un procedimiento de consultas para la supresión paulatina de éstas, que afectaban a los productos incluidos en las listas nacionales.

- Tratamiento más favorable a los Países de Menor Desarrollo Relativo. Se consideran a tales países como de menor desarrollo, no solamente por su bajo nivel de renta percapita, sino porque también cuentan con un sector industrial bastante limitado. Inicialmente se consideró como países de menor desarrollo relativo, a Ecuador, Paraguay, Bolivia y Uruguay (estos dos últimos a su ingreso en 1967). Los beneficios consistían básicamente en la concesión a su favor de ventajas preferenciales especiales no extensivas a los demás miembros de la Asociación. Pero esos beneficios nunca se llevaron a cabo como originalmente se habían planteado, y se debió al recelo de los demás países del área.

Por último, es necesario señalar que el tratado de Montevideo establece ciertas instituciones centrales. El órgano supremo de ALALC, es la Conferencia, que esta formada por representantes de los gobiernos, cada uno de los cuales tiene voto. Durante los dos primeros años, las decisiones de la Conferencia se obtenían por mayoría de dos tercios, pero cada país posee el derecho de veto.

Las críticas al tratado de Montevideo se han concentrado en su vaguedad y precaución, en sus pocos deseos para dirigirse rápidamente hacia una mayor competencia, en sus implicaciones proteccionistas. Además, de que las obligaciones rigurosas que no están sujetas a negociación, son pocas, y que todo gobierno tiene el poder de veto.

Así también, las industrias que están firmemente establecidas en los países latinoamericanos ven con recelo cualquier cosa que puede debilitarlas, mientras quienes desean nuevas industrias están menos organizados y tienen menor influencia.

La incapacidad mexicana (y de todos los países miembros de la Asociación) de integrarse económicamente en la región, se puede observar en los cuadros 4 y 5, donde se presenta la participación de su comercio con otros procesos integratorios en el total del mismo, y los indicadores relativos de participación y crecimiento.

Queda plasmado que a lo largo del periodo la relevancia del intercambio comercial con ALADI, fue poco significativa y un tanto ventajoso, pues representó el 4.3 y el 7.2% en promedio de total de sus importaciones y exportaciones respectivamente.

No así con la CEE y la AELC, pues con la primera tuvo un 17.3 y 7.5% en promedio de sus importaciones y exportaciones respectivamente durante el periodo presentado; mientras que con la segunda estos mismos parámetros fueron del 3.8 y 1.7%.

Pese a ello, resalta la tendencia decreciente de estos intercambios, acentuándose en los años de la crisis mexicana (1975, 1976 y 1977).

Con la ALADI, sus importaciones permanecieron un tanto constantes, logrando un crecimiento relativo del 33%, mientras que las exportaciones disminuyeron un 44%.

Con el MCCA la tendencia es similar, pero no significativa.

CUADRO NO. 4
PARTICIPACION DEL COMERCIO REGIONAL EN EL TOTAL NACIONAL
PERIODO 1970-1980

AÑOS	IMPORTACIONES				EXPORTACIONES			
	ALADI	MCCA	CEE	AELC	ALADI	MCCA	CEE	AELC
1970	2.7	0.1	19.8	5.8	7.2	1.6	6.9	2.3
1971	3.5	0.1	20.7	5.3	8.6	1.7	5.8	3.6
1972	4.3	0.2	20.9	4.6	8.8	2.1	6.2	1.2
1973	5.0	0.2	16.6	4.4	8.3	2.5	8.0	2.0
1974	4.7	0.1	17.3	3.3	9.3	2.7	12.3	1.8
1975	6.2	0.2	15.9	3.1	8.8	2.6	9.5	1.9
1976	3.9	0.4	15.4	3.3	9.1	2.0	9.0	2.4
1977	4.6	0.3	14.8	3.9	8.2	2.4	6.5	2.0
1978	4.2	0.1	18.8	3.1	7.2	2.4	6.3	1.1
1979	4.5	0.1	16.8	2.8	4.7	1.5	5.8	0.6
1980	3.6	0.2	13.8	2.3	4.0	1.5	6.6	0.3

FUENTE: La economía Mexicana en cifras de NAFINSA, 1984 e International Financial Statistics, F.M.I.

NOTA: Cantidades porcentuales

CUADRO N.º 5
INDICADORES RELATIVOS DE PARTICIPACIÓN Y CRECIMIENTO
PERÍODO: 1970-1980

CONCEPTO	IMPORTACIONES				EXPORTACIONES			
	ALADI	MCA	CEE	AELC	ALADI	MCA	CEE	AELC
% DE PARTICIPACIÓN EN LOS TOTALES	4,3	1,9	17,3	3,8	7,6	2,1	7,5	1,7
TASA DE CRECIMIENTO ANUAL PROMEDIO (1)	5,4	14,0	(2,2)	(8,2)	(4,7)	1,3	2,1	(7,6)
TASA DE CRECIMIENTO DEL PERÍODO (2)	2,6	7,2	(7,2)	(8,1)	(5,2)	(0,6)	(0,4)	(16,9)
CRECIMIENTO BRUTO	33,0	100,0	(30,0)	(120,0)	(44,0)	(6,0)	(4,0)	(87,0)

FUENTE: CUADRO 4

NOTAS: CANTIDADES PORCENTUALES, (1) SE TOMÓ EL PROMEDIO DE CRECIMIENTO DE CADA AÑO RESPECTO AL ANTERIOR.
CANTIDADES ENTRE PARENTESIS, SON NEGATIVAS.

$$(2) \quad \frac{N / \text{AÑO FINAL} - 1}{\text{AÑO INICIAL}} \times 100$$

Con la CEE el decremento es constante, hasta llegar a un 30% en las importaciones y 4% en las exportaciones.

De igual forma, pero más drásticamente con la AELC se observaron decrementos que llegaron al 120% y 87% para las importaciones y exportaciones.

Para concluir, en el caso de México, la experiencia de integración no parece haber sido importante en el aspecto tangible del comercio (omitimos el aspecto político que esto pudo proporcionar), pues más que intercambio intraregional, sobresalió el interregional.

II.2. CAUSAS Y EFECTOS DE FENOMENOS INTERNOS.

II.2.1. POLITICAS FISCAL Y FINANCIERA.

La política fiscal y financiera empleada por los distintos gobiernos mexicanos, se ha ido transformando a partir de los 50's, en una política económica claramente predominante, convirtiendo los objetivos básicos en partes principales de una política económica general, fijando la estabilidad como objetivo central vía control de presiones inflacionarias y el mantenimiento de un tipo de cambio fijo en un marco de libertad cambiaria. Por lo tanto, el gasto público, el endeudamiento externo (principalmente el público), las tasas de interés (pasivas), el encaje legal (ahorro obligatorio), el control de crédito, la oferta de dinero, los instrumentos de captación bancaria, se han adecuado a fin de que sean compatibles con el objetivo de estabilidad, presentado en el modelo de Desarrollo Estabilizador.

Para el periodo analizado (1970-1982) se observa que los instrumentos de la Política Fiscal y financiera no han sufrido mayores cambios en relación a los empleados en las dos décadas anteriores, entre los principales se pueden mencionar los siguientes: 1.-) Una baja carga impositiva y un tratamiento fiscal favorable, a los ingresos provenientes del capital. 2.-) Precios y Tarifas subsidiados, de los Bienes y Servicios Generados por el Sector Público; 3.-) Altas tasas de interés pasivas en terminos reales, a fin de aumentar la Captación Bancaria de Recursos Financieros (y evitar la fuga de capitales); 4.-) Instrumentos de captación de alta liquidez (Convertibles en Circulante a Corto Plazo o a la Vista).

CUADRO NO. 6
 CUADRO 1: MEXICO SITUACION FINANCIERA Y FINANCIAMIENTO DEL DEFICIT
 GUBERNAMENTAL (1970-1982)

SITUACION FINANCIERA			FINANCIAMIENTO DEL DEFICIT									
AÑOS	INGRESOS	EGRESOS	DEFICIT	VARIACION NETA			COLOCACION			AMORTIZACION		
			o SUPERAVIT	TOTAL	INT.	EXT.	TOTAL	INT.	EXT.	TOTAL	INT.	EXT.
1970	52.1	52.6	-0.5	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	4.7	N.D.	N.D.
1971	54.8	55.8	-1.0	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	5.1	N.D.	N.D.
1972	76.5	77.2	-0.7	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	5.7	N.D.	N.D.
1973	102.9	102.2	0.7	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	5.9	N.D.	N.D.
1974	141.1	135.8	5.2	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	7.2	5.7	1.5
1975	132.4	190.5	-58.1	60.6	45.1	15.5	70.5	56.3	16.9	9.9	8.5	1.4
1976	163.1	228.7	-65.6	77.3	52.0	25.3	67.3	60.5	26.8	10.0	8.4	1.6
1977	231.8	295.6	-63.8	68.4	49.5	18.6	85.9	62.9	23.0	17.5	13.3	4.2
1978	309.2	381.9	-72.8	63.6	57.7	5.9	112.4	62.9	30.4	48.8	24.4	24.4
1979	418.7	554.8	-136.1	168.5	164.0	4.5	251.1	82.1	59.9	82.6	27.0	55.5
1980 p	636.1	789.7	-106.8	144.1	126.3	17.7	229.9	191.1	39.3	76.9	57.4	21.5
1981 p	953.9	1309.7	-396.8	399.1	375.4	23.8	1190.5	1119.1	71.4	791.3	743.7	47.6
1982 p	1095.3	1644.2	-609.2	611.3	474.4	136.9	1599.1	1423.0	176.0	987.8	948.8	39.1

FUENTE: La economía Mexicana en Cifras, Nacional Financiera edición 1984.

- NOTAS: 1.- Se consideran los ingresos y los egresos corrientes y de capital.
 2.- Datos de miles en millones de pesos.
 - N.D. No hay datos
 P/ Cifras preliminares

La política Financiera se ha mantenido en una economía de endeudamiento ya sea interna, (vía Crédito de la Banca Privada Nacional y del Encaje Legal) o externa (Financiamiento Externo), esto en virtud a que el Déficit del Gobierno Federal va creciendo en la medida en que aumenta las "Necesidades de Desarrollo y Crecimiento" del país.

Como se podrá observar en el cuadro, No.6 los egresos han sido superiores que los ingresos y por lo tanto el déficit tiene que ser financiado por empréstitos tanto internos como externos, en mayor magnitud por parte de los primeros por las vías antes señaladas. Cabe hacer la aclaración de que sólo se trata del déficit de Gobierno Federal, quedando excluidas las demás obligaciones, como Financiamientos para Proyectos a realizar, de deudas pactadas por particulares y empresas privadas que las absorbe el Gobierno, servicio de la deuda, otros.

En la relación a la política fiscal, México tiene una de las más bajas cargas impositivas (fiscales) del mundo, esto es cuando en 1973 el crecimiento, económico alcanzaba tasas del 7%, la carga fiscal representaba el 10 y 15% del PIB. (Cuadro No. 7). Este porcentaje coloca al país por debajo de otros países con similares tasas de crecimiento, entre las que se pueden mencionar, Brasil, Venezuela y Portugal, sin embargo para 1980 la carga fiscal ha aumentado hasta un 15.99% del PIB, siendo que este se colocaba en el orden del 8.3% esto se puede explicar a partir del dinamismo que produjo la explotación y exportación de los recursos petroleros y del propio aumento en la producción que conlleva a incrementar la carga fiscal.

CUADRO NO. 7
CARGA FISCAL EN MEXICO (1970-1980)
(TASA PORCENTUAL DEL PIB)

AGOS	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
CARGA	N.D.	N.D.	9.5	10.2	10.8	12.1	12.2	12.6	13.1	13.6	16.0
FISCAL											

FUENTE: Sexto informe de Gobierno 1982, anexo 1 estadística Histórica, (P-56)

P - Cifras preliminares.

CUADRO NO. 8
UTILIDADES NETAS DE 9 EMPRESAS PRIVADAS UBICADAS DENTRO
DE LOS SECTORES MÁS DINÁMICOS DE LA ECONOMÍA (1975-1980)
(MILLONES DE PESOS)

RAMA	EMPRESA	AÑOS					
		1975	1976	1977	1978	1979	1980
QUÍMICA	DELANESE	167.1	189.5	326.3	475.4	602.9	1020.3
ALIMENTOS	ACCO, S.A.	106.7	131.4	85.6	124.6	164.5	195.3
AUTOPARTES	SPICER	70.2	90.6	124.9	240.3	401.7	686.0
METALÚRGICA	ALUMINIO	74.3	0.0	125.3	42.7	178.4	225.4
CEMENTO	APASCO	28.1	3.9	42.1	56.6	166.1	508.0
ELECTRÓNICA	INDETEL	29.2	61.3	103.7	125.3	153.9	197.1
PAPEL	SK. CRIST.	28.7	29.9	84.5	193.7	299.2	331.1
VIDRIO	V.MTY.	25.3	36.6	92.3	78.1	93.6	194.7
LÍNEA BLANCA	GESAMEX	94.1	140.0	180.0	172.4	211.9	240.3

FUENTE: Información Financiera de Empresas Mexicanas de la S.P.P.

NOTA: Se seleccionó una empresa por cada uno de los Sectores Industriales más dinámicos, englosadas dentro de las 50 empresas más grandes del país.

Aunado a las bajas cargas fiscales, la política seguida por el Gobierno Federal a este respecto, ha destinado una alta proporción del Gasto Público a subsidiar indiscriminadamente una estructura productiva ineficiente y poco competitiva, contribuyendo a un desequilibrado desarrollo sectorial y una estructura fiscal inadecuada que frena los ingresos del Sector Público y aumenta su déficit, a pesar de que la I.P. obtiene elevadas utilidades como se muestra en el cuadro No. 8, por ejemplo, la empresa Celanese, incremento sus utilidades en 1975 de \$ 167 a \$ 1.020 millones de pesos en 1980; Anderson Clayton And Co., S.A., de \$ 108.7 millones de pesos en 1975 a \$ 295.3 millones de pesos en 1980; Spicer, S.A. de \$ 70.2 a \$ 569.0 millones de pesos, en el mismo periodo Cementos Apasco, S.A. de \$ 28.1 a \$ 508 millones de pesos en 1975 y 1980 respectivamente, etc.

Las empresas del Sector Público ayudan a mantener la orientación anterior, en virtud que su función ha sido la de proporcionar a bajo precio los insumos y la infraestructura que requiere la iniciativa privada. A pesar de que el Sector Público participó en 18 de las 20 ramas industriales, en 1975, el 87.7% del valor de su producción se concentró en la refinación y derivación del petróleo, equipo de transporte y alimentos. A principio de los 80's la expansión del Sector Petrolero no logró modificar el esquema de desarrollo de la Planta Industrial Mexicana (No se contemplo el periodo de maduración de estas Industrias).

La inversión Extranjera directa actuó como otro de los factores fundamentales en la orientación del carácter actual de la planta industrial. Para el periodo 1970-1980, el 56% de esta inversión se concentró en las 5 principales ramas de la producción: Industria, Química, Equipo de Transporte, Mecánico, Eléctrico y Electrónico y Alimentos (ver cuadro No. 9).

Las formas de relación entre sistemas financieros y aparato productivo, constituyen un cerco mas que mantienen dislocado el aparato productivo. La gran concentración de los recursos financieros provocó que unos cuantos bancos privados dirigieran y fijaran los objetivos de las inversiones industriales, tanto públicos como privados, distorsionando su rentabilidad real en áreas de una rentabilidad financiera, así mismo esto ayudó a que los grandes empresarios y banqueros utilizaran la fuga de Capitales, como mecanismos de presión para modelar la política económica del Gobierno.

La política de fomento industrial aplicada por el Gobierno contribuyó a acrecentar el poder distorsionador de las grandes industrias. En general, sólo estas han aprovechado los diversos estímulos ofrecidos por el Gobierno, por otro lado, las unidades de fomento industrial, han jugado un papel central en el fortalecimiento de los grandes industriales, o holdings.

Finalmente con el propósito de mantener la "confianza" de los ahorradores, se implementó una serie de estrategias como son el mantenimiento de un tipo de cambio fijo, libertad cambiaria, un tratamiento fiscal favorable a las ganancias del capital, el

CUADRO NO. 9
 INVERSION EXTRANJERA DIRECTA, EN SECTORES PRIORITARIOS
 (1970-1979) (MILLONES DE PESOS)

SECTOR	AÑO									
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979
AGRICULTURA	30.9	35.4	40.7	45.1	51.5	13.0	9.9	8.7	11.5	12.0
MINERIA	155.4	134.6	151.7	173.2	209.4	182.2	123.2	140.9	163.5	216.3
INDUSTRIA	2099.9	2253.6	2377.5	2761.4	3260.6	3559.9	2559.7	2645.0	3654.4	5026.1
CONSTRUCCION	9.8	6.9	4.9	5.6	5.4	16.3	15.1	24.1	45.6	75.7
COMERCIO	436.2	472.7	515.0	534.3	564.2	355.9	228.5	224.1	350.5	564.0
TRANSPORTE	7.9	6.3	10.1	10.5	11.2	18.9	15.0	11.0	5.5	7.5
OTROS	69.7	74.5	64.7	81.5	127.4	405.8	326.0	343.7	472.7	795.3
TOTAL	2809.8	2987.1	3167.2	3611.6	4258.7	4591.9	3278.0	3705.5	4747.7	6194.9

FUENTE: Indicadores del Sector externo, del Banco de México, varios años.

NOTAS: Otros sectores, incluye los demás sectores en los que participan en la I.E.D.
 A partir de 1975, se ven incrementados otros sectores por la inclusión de establecimientos financieros, que representa 98.7%, del total.

diferimiento a la Reforma Fiscal y el otorgamiento de altas tasas de interés pasivas, (cuadro No.10) y alta liquidez de los instrumentos de captación. Esta confianza fue indispensable para sostener la captación de recursos financieros (por la banca) para financiar el déficit presupuestario vía encaje legal.

CUADRO NO. 10
TASAS DE INTERES PASIVAS EN MEXICO
(1974-1982)

ANOS	A 3 MESES	A 6 MESES	A UN AÑO
1974	11.0	11.5	11.7
1975	11.0	11.5	11.7
1976	10.0	12.6	11.8
1977	11.0	13.0	15.0
1978	11.7	13.0	15.0
1979	16.2	16.1	19.9
1980	23.7	24.5	25.0
1981	31.8	33.4	34.3
1982	52.5	52.1	49.8

FUENTE: Indicadores económicos del Banco de México
varios números.

II.2.2. CONTROL DE CAMBIOS Y NACIONALIZACION DE LA BANCA.

Por su propia esencia este apartado tiene una estrecha relación con los demás de este capítulo, ya que la aplicación de estas medidas fue resultado de la situación económica imperante en el inicio de la década de los 80's.

Para poder comprender la toma de estas relevantes decisiones, es necesario analizar la situación del sector financiero que propició su concepción.

Uno de los principales componentes del sistema financiero es la tasa de interés, que en su carácter de instrumento de política monetaria tiene el objeto de captar recursos mediante la intermediación financiera (Banca Nacional, Privada y Mixta). para canalizarlos a la inversión productiva y así, ampliar la capacidad instalada de la industria.

Para el análisis de este indicador económico nos apoyaremos en el cuadro No.11, en donde se observa que de Diciembre de 1980 a Agosto de 1982 la tasa de interés se incrementó un 96.4% en promedio, en sus plazos de uno, seis y doce meses; mientras que los eurodólares sufrieron un decremento del 32.4% en promedio para los mismo plazos.

Los aumentos más significativos en la tasa de interés en México fueron los correspondientes a uno y seis meses. El primero pasó de 25.20% en Diciembre de 1980 a 49.15% en Agosto de 1982, lo que representa un incremento del 95%; el segundo paso de 26.45% a 54.35% durante el mismo período significando un 105.5% de crecimiento.

CUADRO NO. 11
TASAS DE INTERESES DE DEPOSITOS A PLAZO FIJO
(COTIZACIONES PORCENTUALES)

PERIODO	A UN MES		A SEIS MESES		A DOCE MESES	
	MEXICO	EURODOLAR	MEXICO	EURODOLAR	MEXICO	EURODOLAR
1980. DICIEMBRE	25.20	20.57	26.45	17.83	26.95	15.96
1981. ENERO	26.25	19.31	27.44	16.86	28.13	15.57
DICIEMBRE	25.28	12.94	33.42	13.97	34.29	14.09
1982. ENERO	26.44	13.74	34.74	15.11	35.58	16.17
ABRIL	33.00	14.90	38.20	14.86	38.40	14.61
JUNIO	45.15	15.56	50.35	16.29	46.65	16.06
AGOSTO	49.15	10.75	54.35	12.36	50.86	12.83

FUENTE: Indicadores económicos (cuadernos mensuales), Banco de Mexico

NOTA: Cotizaciones hasta el último día del mes señalado.

Este fenómeno tiene su origen, en una primera instancia, en la absorción del proceso inflacionario que en este lapso osciló alrededor del 30%. Así mismo, la demanda creciente de recursos financieros para adquirir bienes básicos y para soportar la expansión de la plataforma petrolera, coadyuvó al citado crecimiento de la tasa de interés.

La causa de mantener la tasa de interés a esos niveles tiene respuesta al considerar el costo del dinero, el nivel inflacionario mensual y anual además de la aplicación de algunos puntos arriba de las tasas internacionales para hacerla más atractiva a los ahorradores.

El resultado de manejar la tasa de interés como pudimos apreciar condujo a una mayor inflación e incremento de los problemas de liquidez financiera para las empresas productivas del país, pues las tasas de interés por financiamiento crecieron considerablemente, ocasionando una interrupción drástica del proceso productivo (del proceso natural del capital).

Ahora veamos la manifestación concreta de la tasa de interés, analizando la captación y financiamiento bancario que se observó en México de 1977 a 1982.

Como nos muestra el cuadro No. 12, el total de pasivos del sistema bancario representaba a fines de 1977 el 40,3% disminuyendo a 34.4% a finales de 1980. Es a partir de este momento que empieza a manifestarse el fenómeno de dólarización del Sistema Financiero Mexicano. El mal avanzó estrepitosamente pues para febrero de 1982 la moneda extranjera representaba el 51.8%, para mayo 58.4% y en

CUADRO NO. 12
CAPTACION BANCARIA POR TIPOS DE INSTITUCION Y MONEDA

AÑOS	GRAN TOTAL			BANCO DE MEXICO			BANCA NACIONAL			BANCA PRIVADA Y MIXTA		
	SUMA	M.N.	M.E.	SUMA	M.N.	M.E.	SUMA	M.N.	M.E.	SUMA	M.N.	M.E.
1977	1,210.4	722.1	498.3	326.7	264.9	61.8	308.6	83.4	305.2	493.1	373.6	119.3
1978	1,501.9	966.2	535.7	407.6	342.2	65.4	424.6	100.0	316.3	669.7	516.0	153.7
1979	1,986.9	1,276.1	710.8	544.9	446.6	104.3	513.7	159.7	363.0	922.3	684.8	243.5
1980	2,745.4	1,801.1	944.3	755.0	661.0	154.0	652.6	241.3	411.3	1,337.8	958.8	379.0
1981	4,136.3	2,565.8	2,570.5	1,097.5	846.9	250.6	1,060.1	374.5	685.6	1,978.7	1,344.4	634.3
1982	:	:	:	:	:	:	:	:	:	:	:	:
FEBRERO	5,510.8	2,653.7	2,857.1	1,375.9	836.6	469.3	1,642.5	363.3	1,259.2	2,492.4	1,383.8	1,108.6
MAYO	5,395.5	2,243.2	3,152.3	1,219.3	645.6	573.7	1,840.1	405.3	1,434.8	2,336.1	1,192.3	1,143.8
AGOSTO	6,892.5	2,669.6	4,222.9	2,579.4	822.8	756.6	2,402.2	456.5	1,943.7	2,910.9	1,386.3	1,522.6
SEPT.	7,679.3	4,354.3	3,325.0	2,002.5	1,616.6	385.9	2,497.8	633.3	1,854.5	3,169.0	2,104.4	2,084.6
NOV.	8,005.5	5,409.3	2,596.2	2,262.9	2,062.1	140.8	2,475.1	805.6	1,669.5	3,327.5	2,541.6	785.9

FUENTE: Indicadores económicos (cuadernos mensuales) de BANCO DE MEXICO

- NOTAS:
- Cantidades expresadas en miles de millones de pesos
 - A efecto de contar con indicadores porcentuales, el total se cuadró conforme a las cifras de cada una de las instituciones, por lo que se consideran las operaciones interbancarias.
 - Los datos son al mes de diciembre de cada año, excepto 1982.

Agosto 61.3%, es decir que desde finales de 1980 creció 78.2% provocándose con esto un elemento importante para inducir a la segunda devaluación de la moneda y al control generalizado de cambios.

Entrando un poco en detalles, veremos ahora, apoyándonos en el mismo cuadro No. 12, quienes detentaban cuanto y en que moneda. A efecto de que nuestro análisis no se apoye tanto en años estrictamente coyunturales, examinaremos todos los años con las cifras presentadas a su último mes.

Se encuentra, que del total de la captación, la banca privada y mixta tiene en promedio el 45%, la banca nacional 27.8% y el Banco de México el 27.2%. En este mismo orden de institución tienen los totales de monedas nacional y extranjera el 51.9 y 33%; 12.9% y 54%; 35.2% y 12.5%.

Para el caso que nos interesa (la dolarización del sistema financiero), apreciamos que fue la banca nacional quién siempre manejó más de la mitad de la captación en moneda extranjera, empezando en 1977 con el 62.5% hasta descender en 1981 al 43.6% y recuperarse en Noviembre de 1982 al 64.3%; respecto a esta moneda mantuvo su posición, aunque con altibajos.

En lo que toca a la banca privada y mixta, su posición fué de una participación constantemente creciente pues en 1977 contaba con el 24.4% y en 1981 con el 40.4%/

Con esto se vislumbra que la banca privada y mixta tuvo un papel importante en el problema de dolarización citado, pues mantuvo el ritmo creciente de pasivos en moneda nacional cosa que no se ve tan drástica en la banca nacional. Obviamente esto no excluye de ninguna responsabilidad a esta última institución, aunque los objetivos parezcan bien distintos: especular en el primer caso y financiarse en el segundo.

Esto es más claro al ver el cuadro No. 13, en donde se muestra el financiamiento otorgado respecto a la captación; destacándose que en el periodo estudiado disminuyó 3.93% el financiamiento total, y a nivel de instituciones Banco de México aportó en promedio 90.90% de su captación, la banca nacional 88.13% y la banca privada y mixta 57.95%.

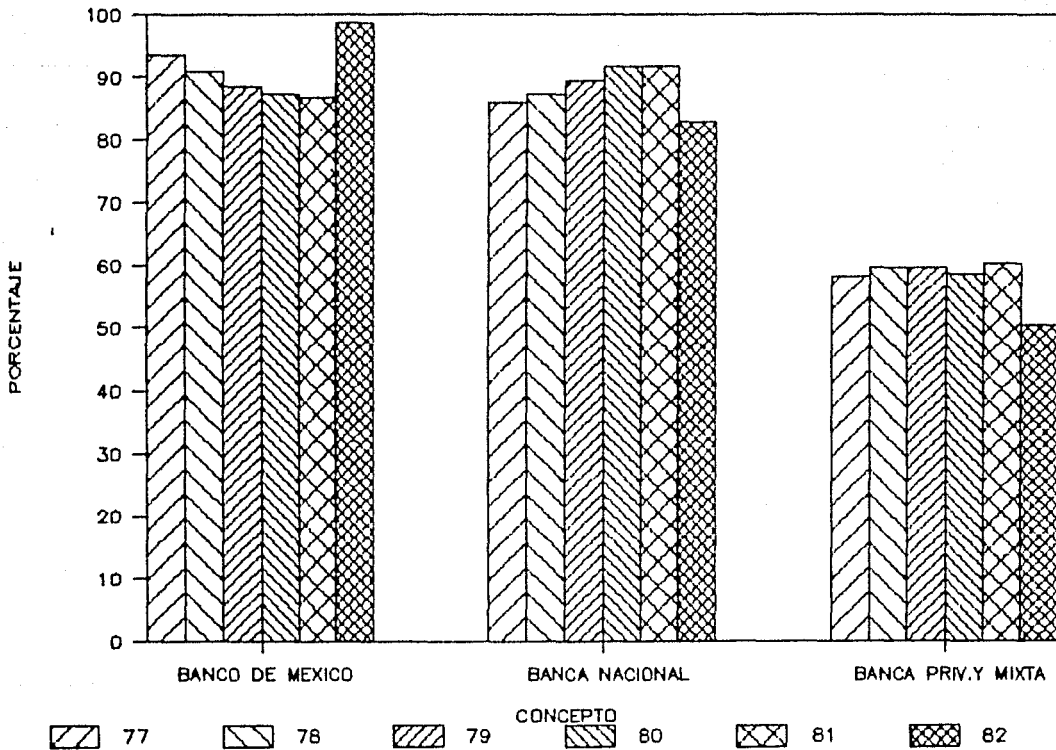
Resalta también que este último tipo de instituciones tuviera más decrementos que aumentos, alcanzando en 1982 un 13.32% menos que en 1977, mientras que la banca nacional fue incrementándolo a una tasa anual de 1.27% llevándolo a crecer 6.50% de 1977 hasta 1981, el cuadro ilustrativo de su distribución es el No. 14 en donde resalta la utilización que del sistema bancario dió el sector público para financiarse, abarcando un promedio de 59% en este lapso.

Se ve que la dinámica presentada, se manifestó con mayor intensidad en los meses posteriores a la primera devaluación, ya que al existir un libre cambio, el proceso de dolarización se aceleró cada vez más, conforme al aparato productivo decrecía y el proceso inflacionario mermaba la actividad económica.

CUADRO NO. 13
 FINANCIAMIENTO OTORGADO POR EL SISTEMA BANCARIO RESPECTO
 A SU PROPIA CAPTACION

INSTITUCION	AÑOS					
	1977	1978	1979	1980	1981	1982
TOTAL	72.8	76.1	75.3	74.4	75.4	73.8
BANCO DE MEXICO	93.6	90.8	88.4	87.2	86.7	98.7
BANCA NACIONAL	86.0	87.2	89.4	91.7	91.6	82.9
BANCA PRIV.Y MIXTA	58.3	59.9	59.9	58.7	60.3	50.6

FUENTE: Indicadores económicos del BANCO DE MEXICO (cuadernos mensuales)
 NOTA: Cantidades expresadas en términos porcentuales.



CUADRO NO. 14
FINANCIAMIENTO OTORGADO POR EL SISTEMA BANCARIO POR INSTITUCION, MONEDA Y SECTOR DE DESTINO

		GRAN TOTAL				MONEDA NACIONAL				MONEDA EXTRANJERA			
: A : INSTITUCION													
: N : OTORGANTE		TOTAL	SEC. PUB.	SEC. PRIV.	INS. CRED.	TOTAL	SEC. PUB.	SEC. PRIV.	INS. CRED.	TOTAL	SEC. PUB.	SEC. PRIV.	INS. CRED.
: O :													
: S :		IMPORTE				IMPORTE				IMPORTE			
: 1 :	TOTAL	929.8	585.2	325.1	39.5	616.9	302.6	276.9	31.5	318.9	262.2	48.3	8.3
: 9 :	B.M.	307.6	266.1	2.2	19.5	244.2	226.0	0.5	17.7	63.6	60.1	1.7	1.8
: 7 :	B.N.	334.3	253.9	75.6	4.6	134.9	63.6	66.7	4.6	199.4	190.3	9.1	0.0
: 7 :	B.P.M.	287.7	25.2	247.1	15.4	231.6	13.0	209.6	9.2	55.4	12.2	17.5	6.2
: 1 :	TOTAL	1,142.2	644.4	454.2	43.6	797.5	377.6	395.7	24.0	344.7	266.5	58.5	19.6
: 9 :	B.M.	370.7	359.6	2.6	17.3	301.5	291.0	0.6	9.0	69.2	59.2	2.0	7.4
: 7 :	B.N.	370.2	260.9	98.3	11.0	1,700.5	70.5	80.7	10.8	201.2	190.4	9.6	9.2
: 8 :	B.P.M.	401.3	32.7	353.3	15.3	3,260.0	16.3	308.4	3.3	75.3	16.4	45.9	12.0
: 1 :	TOTAL	1,496.8	828.9	613.4	54.5	1,068.7	516.5	520.5	31.6	428.1	312.4	930.0	22.7
: 9 :	B.M.	481.8	459.5	2.6	19.5	411.5	399.4	0.8	11.3	70.2	60.4	2.0	8.3
: 7 :	B.N.	459.2	322.9	123.2	13.1	227.5	101.8	112.8	12.9	331.7	221.1	10.4	0.2
: 9 :	B.P.M.	555.8	46.5	407.4	21.9	429.7	15.3	406.8	7.6	126.1	31.2	80.6	14.3
: 1 :	TOTAL	2,042.3	2,042.3	866.1	65.9	1,470.4	716.0	712.6	39.8	571.9	372.3	153.5	46.1
: 9 :	B.M.	658.5	611.4	3.4	43.7	544.1	525.6	1.0	17.5	114.4	85.8	2.4	26.1
: 8 :	B.N.	596.3	416.4	167.2	14.7	340.5	174.5	152.2	18.8	257.8	241.9	15.0	0.0
: 0 :	B.P.M.	785.5	62.5	695.5	27.5	595.5	17.0	559.4	8.5	199.7	44.6	136.1	19.0
: 1 :	TOTAL	3,116.7	1,793.7	1,198.0	125.0	2,009.7	1,029.3	923.9	56.6	1,107.0	764.4	274.2	68.4
: 9 :	B.M.	951.3	900.0	4.6	46.5	713.6	694.6	1.5	17.7	237.5	205.4	3.3	28.4
: 8 :	B.N.	971.3	755.3	177.8	36.2	470.2	278.2	163.9	28.1	501.1	477.1	13.9	10.1
: 1 :	B.P.M.	1,194.1	138.4	1,015.4	46.3	825.7	56.5	758.4	10.8	368.4	81.9	257.0	29.5
: 1 :	TOTAL	5,908.7	4,153.1	1,451.4	304.2	3,791.5	2,430.9	1,186.7	173.9	2,117.2	1,722.2	264.7	130.3
: 9 :	B.M.	2,173.7	2,065.8	12.1	95.8	1,864.4	1,774.0	2.3	88.1	309.3	291.8	9.8	7.7
: 8 :	B.N.	2,052.1	1,779.1	215.0	56.0	810.3	570.7	200.1	39.5	1,241.8	1,208.4	14.9	18.5
: 2 :	B.P.M.	1,682.9	308.2	1,224.3	150.4	1,166.8	86.2	984.3	48.3	566.1	222.0	240.0	104.1

FUENTE: Indicadores económicos del Banco de México
Cuadernos mensuales

NOTAS: - Cantidades expresadas en miles de millones de pesos
- Los datos son al mes de diciembre de cada año, excepto 1932 que los presenta a noviembre
- A efecto de contar con indicadores porcentuales, el total se cuadro conforme a las cifras de cada una de las instituciones, por lo cual se consideran las operaciones interbancarias.

Es así que el gobierno con su intervención en la economía, fue el que sostuvo la estructura económica (hasta donde fue posible), teniendo por un lado al sector petrolero -el más dinámico- y por otro, que la generación de divisas era hecha en su mayoría por él mismo, mediante sus empresas públicas y la adquisición de préstamos.

En este sentido, durante el periodo 1978-1982, el Estado Mexicano participó con un promedio de 51.17% en la generación de divisas. (cuadro No. 15)

Sin embargo, es en el uso de las divisas en donde los comportamientos se hacen distintos, ya que mientras el sector público en 1981 utilizaba 3 189.1 millones de dólares, el sector privado se excedía de su propia capacidad de generación de divisas, es decir, empleaba 8,064.5 millones de dólares (ver cuadro No. 16).

Resumiendo, siendo el Estado el que captaba la mayor cantidad de recursos para el modelo de desarrollo mexicano, el que menos gastaba y consideraba las irregularidades expuestas anteriormente, se legitimó asimismo para tomar la decisión de aplicar el control generalizado de cambios y la nacionalización de la banca.

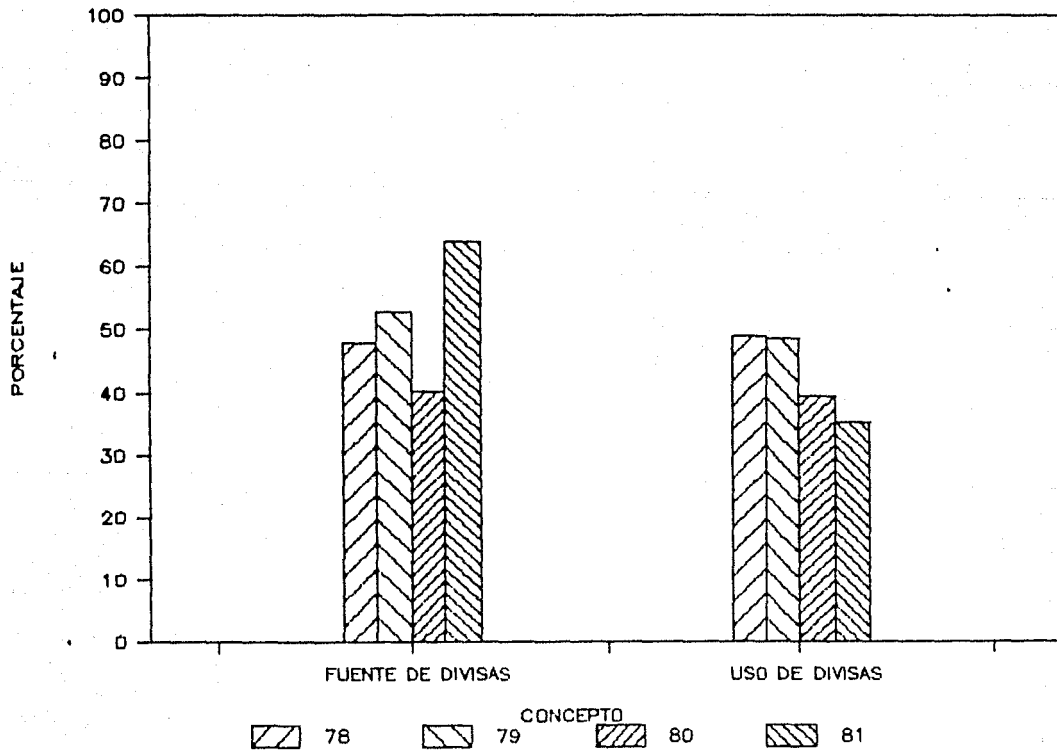
La libertad cambiaria y el uso irracional de las divisas hizo que la paridad del peso tuviera una dinámica discordante con nuestra estructura productiva, es decir, que nuestra moneda estuviera sobrevaluada y el tipo de cambio de \$ 26.61 pasaba en Febrero de 1982 a \$ 46.50

La especulación del sector financiero se expresó en las ganancias obtenidas por la simple compra -venta de moneda extranjera (dólares principalmente), teniendo la banca una utilidad de 8,662.9 millones de

CUADRO NO. 15
PARTICIPACION DEL SECTOR PUBLICO EN EL SECTOR EXTERNO (%)

CONCEPTO	AÑOS			
	1978	1979	1980	1981
FUENTE DE DIVISAS	48.0	52.8	40.1	63.8
USO DE DIVISAS	49.0	48.6	39.3	35.3

FUENTE: Banco de México, indicadores del Sector Externo.



CUADRO NÚM. 16
FUENTE Y USO DE DIVISAS 1981-1982*
(MILLONES DE DÓLARES)

	SECTOR PÚBLICO		SECTOR PRIVADO		TOTAL	
	1981	1982	1981	1982	1981	1982
: FUENTE DE DIVISAS	5,760.2	7,034.4	5,393.1	5,066.4	11,253.8	12,120.8
: I. EN CTA. CORRIENTE	3,621.0	2,972.7	4,306.9	4,205.6	7,950.4	7,178.3
: EXPORT. DE MERCANCIAS	3,621.0	2,972.7	1,628.2	1,392.5	5,249.7	4,275.2
: EXPORT. DE SERVICIOS	0.0	0.0	2,597.3	2,817.3	2,597.3	2,817.3
: TRANSFERENCIAS	0.0	0.0	83.4	85.8	83.4	85.8
: II. EN CTA. DE CAPITAL	2,139.2	4,061.7	1,086.2	860.8	3,323.4	4,942.5
: A LARGO PLAZO	306.8	1,728.6	469.2	235.2	776.0	2,023.0
: A CORTO PLAZO	1,762.8	2,273.9	615.0	625.6	2,477.8	2,919.5
: DER. ESP. DE GIRO	69.6	0.0	0.0	0.0	69.6	0.0
: USO DE DIVISAS	3,189.1	3,169.5	6,064.5	6,952.4	11,253.6	12,120.9
: EN CTA. CORRIENTE	2,955.7	3,557.8	6,661.3	6,490.7	9,617.0	10,048.5
: IMPORTACION DE MERC.	2,056.9	1,438.5	3,635.4	3,032.6	5,692.3	4,461.3
: IMPORTACION DE SERV.	898.8	2,129.3	3,025.9	3,457.9	3,924.7	5,587.2
: FLETES, SEG. Y TRANSP. DIV.	0.0	0.0	530.5	444.7	530.5	444.7
: TURISMO Y TRANS. FRONT.	0.0	0.0	1,252.0	1,523.7	1,252.0	1,523.7
: UTILIDADES	0.0	0.0	200.4	278.6	200.4	278.6
: INTERESES	898.8	2,129.3	623.9	694.9	1,522.7	2,824.2
: OTROS	0.0	0.0	363.3	492.9	363.3	492.9
: TRANSFERENCIAS	0.0	0.0	35.8	21.9	35.8	21.9
: EN CTA. DE CAPITAL	4.7	1,078.6	0.0	233.1	4.7	1,311.7
: COMPRA DE EMP. EXT.	N.D.	987.4	0.0	0.0	N.D.	987.4
: OPERACIONES C/VALORES	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
: ACTIVOS A CORTO PLAZO	0.0	0.0	(9.0)	0.0	(9.0)	0.0
: PASIVOS A CORTO PLAZO	0.0	0.0	(99.9)	233.1	(99.9)	233.1
: CREDITOS AL EXTERIOR	4.7	91.2	0.0	0.0	4.7	91.2
: III. CUENTAS DE AJUSTE	228.7	1467.9	1403.2	2228.6	1174.5	760.7
: ERRORES Y OMISIONES	0.0	0.0	1403.2	2228.6	1403.2	2228.6
: VARIACION DE RESERVAS	228.7	1467.9	0.0	0.0	228.7	1467.9

* En el mes de mayo de los respectivos años.

FUENTE: BANCO DE MEXICO, S. A. INDICADORES DEL SECTOR EXTERNO,
CUADERNO MENSUAL, MAYO DE 1982

CUADRO NO. 17
 BANCA NACIONALIZADA, MIXTA Y PRIVADA
 UTILIDADES AL 31 DE AGOSTO DE 1982
 (CIFRAS EN MILLONES DE PESOS)

INSTITUCION	UTILIDAD BRUTA A AGOSTO (1)	UTILIDAD CAMBIOS (2)	%
			(2)/(3)
A: BANCA MULTIPLE	17494.2	8682.9	49.5
BCO. NAL. DE MEX.	4349.3	1272.0	29.2
BCO. PROV. DEL NTE.	7.3	12.3	168.5
BANCOMER	6965.2	2472.8	35.5
BCO. DE COMERCIO	14.4		
BANCA SERFIN	1365.1	962.1	70.5
BANCO AZTECA	61.8	10.0	16.2
BCO. MEX. SOMEX	386.0	604.1	156.5
BANCA PROMEX	198.3	112.5	56.7
MULT. BCO. COMERMEX	452.3	808.0	178.6
BCO. COM. DEL NORTE	2.1		
INTERNACIONAL	607.1	599.3	98.7
BCO. DEL ATLANTICO	20.5	421.1	2054.1
BCO. PANAMERICANO	0.9		
BANCO B. C. H.	372.1	102.5	27.5
BANPAIS	205.8	217.8	105.8
BANCA CREMI	104.1	76.0	73.0
BANCRESER	412.5	110.3	26.7
CONFIA	196.0	99.2	50.6
MERCANTIL DE MEXICO	333.1	97.4	29.2
BANCAM	122.3	56.7	46.4
CREDITO MEXICANO	32.0	47.9	149.7
OTRAS	1286.0	580.9	45.2
B: BANCA ESPECIALIZADA:	871.9	223.9	25.7

FUENTE: BANCO DE MEXICO.

pesos representando esta suma el 49.50% del total de utilidades de la intermediación financiera (ver cuadro No. 17).

II.2.3. DEUDA EXTERNA

El endeudamiento externo se ha convertido en el comun denominador de las economías que se encuentran en un proceso de industrialización o en vías de desarrollo en las dos últimas décadas.

Para la década de los 70's, el déficit de la balanza en cuenta corriente de estas economías, se ajusto principalmente con ahorro externo, sujeto a condiciones poco favorables, como plazos cada vez mas cortos, altas tasas de interés, (Ver Cuadro No.18), disminución en los periodos de gracia, intervención directa del F.M.I., etc.

En el cuadro No. 19 se observa un incremento tendencial de déficit en cuenta corriente, a un ritmo de 31.9% y paralelamente la deuda externa total bruta a 26.3%

Las tasas de interés fluctuaban entre el 5.15% en 1971 al 12.13% para 1982 creciendo a un ritmo del 3.5% anual promedio para Nueva York y del 6.13% en 1971 al 13.54 % en 1982, creciendo en un ritmo del 3.7% en Inglaterra (Cuadro no. 18), con lo cual el servicio de la deuda llegó a representar casi el 10% del total de la deuda en promedio para este periodo

México se engloba en este contexto, mediante la recurrencia al financiamiento externo, ya sea en la forma I.E.D. o Endeudamiento Público, como modelo prototipo de aceleramiento económico y de ajuste en balanza de pagos; respondiendo a problemas de escasos recursos internos y de proyectos de infraestructura.

CUADRO NO. 1E
TASAS DE INTERES A CORTO PLAZO EN NUEVA YORK E INGLATERRA

TASA	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
PRIME RATE	5.2	5.7	7.9	7.8	6.9	4.9	6.5	8.5	10.7	11.7	14.7	12.1
LIBOR	6.1	6.4	9.7	9.6	7.8	5.6	7.1	9.2	11.6	14.0	16.1	13.5

FUENTE: Indicadores económicos Internacionales (BANCO DE MEXICO)

NOTAS: Cotizaciones en porcentajes anuales.

CUADRO NO. 1F
PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS DEL SECTOR EXTERNO
DE AMÉRICA LATINA (1)

CONCEPTO	1973	1975	1977	1978 (2)	1979	1980	1981	1982 (3)
BALANZA EN DIV. DTE.	-3.6	-14.1	-11.6	-16.4	-19.6	-26.1	-30.6	-33.0
BALANZA DE PAGOS	4.6	0.6	4.7	7.3	6.4	-1.5	0.5	-13.8
DEUDA EXTERNA TOTAL BRUTA (2)	42.3	69.1	107.3	136.1	169.2	207.1	255.2	274.0
PAGO NETO DE UTILIDADES								
INTERESES	4.4	5.7	8.4	10.7	14.3	16.4	27.4	34.4

FUENTE: La economía mexicana en cifras 1984 (NAFINSA)

- NOTAS:
1. Conjunto formado por 24 países, excepto en 1982 que se excluyen Surinam y Jamaica.
 2. Deuda externa pública desembolsada, más deuda no garantizada con instituciones que proporcionan información al Banco de Pagos Internacionales.
 3. Estimaciones preliminares sujetas a revisión.
 4. Datos con valor en miles de millones de dólares.

Así, la economía mexicana pasa al proceso de sustitución de importaciones (iniciado en el modelo de Desarrollo Estabilizador) y de medidas proteccionistas vía aranceles y permisos previos de importación, incrementado su déficit en cuenta corriente, como se muestra en el Cuadro No. 20, en tanto que los ingresos de divisas por concepto de turismo (clásico compensador en cuenta corriente) registra una relativa disminución, efecto de las altas tasas de inflación que desalentó al turismo extranjero, (Ver Cuadro No. 22 del Punto II.2.4.)

Por otro lado, la deuda pública crecía a una tasa del 3.7% anual promedio, efecto de una serie de fenómenos tales como:

- Un inadecuado sistema de captación fiscal.
- Crisis del Sector Externo, déficit continuos e incluso crecientes.
- Escases de Recursos Internos.
- Gasto excesivo del Gobierno para atender programas y proyectos prioritarios durante la administración de Luis Echeverría y de José López Portillo.

De lo anterior se puede deducir que la deuda externa implica salida de divisas, a tal forma que limita las opciones de política económica, deteriora la efectividad de las devaluaciones e impone topes a las importaciones (la mayoría indispensables) frenando el crecimiento de la economía en su conjunto, dado el carácter complementario de éstas

CUADRO NO. 20
 PRINCIPALES INDICADORES DEL SECTOR EXTERNO DE MEXICO 1970-1982

CONCEPTO	1970	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
BALANZA EN CTA. CTE.	-0.909	-3.692	-3.044	-1.779	-2.693	-4.865	-6.761	-12.544	-2.685
(X) DE MERCANCIAS (FOB)	1.281	2.861	3.316	4.903	6.063	6.795	13.307	19.419	21.006
(M) DE MERCANCIAS (FOB)	2.327	6.530	6.029	5.438	7.918	12.003	18.486	23.930	14.401
BALANZA COMERCIAL	-1.046	-3.719	-2.714	-1.394	-1.854	-3.205	-3.178	-4.511	6.585
TURISMO	0.245	0.491	0.453	0.537	0.602	0.730	0.626	0.188	0.618

FUENTE: Indicadores del Sector Externo Banco de México.

NOTAS: Valor en miles de millones de dólares.

a la inversión y por ende a los programas de inversión pública, lo que conlleva a una disminución de la demanda efectiva traduciendo en una contracción de la inversión privada.

Haciendo referencia al peso relativo de la escala de endeudamiento del sector público, este se basa en una estrategia de crecimiento, mientras tanto para el sector privado, es la internacionalización del capital, tanto vía extranjera, como a través de la contratación de empréstitos del exterior por parte de las grandes transnacionales que operan en el país, con lo cual resulta claro que el sector privado ha sido un demandante neto de divisas y el sector público un oferente.

La abundancia de recursos financieros en los mercados internacionales de capital favoreció el incremento del endeudamiento externo, apoyando: El crecimiento de empresas descentralizadas (el auge petrolero de los 80's provocó un fuerte impulso a esta actividad concebida como proyecto prioritario en los planes de expansión del del gasto público); saldar el déficit del sector público; la incapacidad generadora de divisas del sector externo; etc., lo que lo que redundo en constantes renegociaciones ante las instituciones de crédito oficiales y privadas, a plazos más cortos y altas tasas de interés.

En el Cuadro No. 21 observamos que la deuda pública representa el 70% de la deuda total en forma constante, efecto de los fenómenos ya mencionados en tanto que la deuda privada se mantiene en un margen de 25% en el período.

La deuda externa respecto al P.I.B. se incrementó (se tomo como año base 1970), a tasas anuales del 1.32% hasta 1975, pero a partir de 1976 esta se disparó al 2.66% y finalmente para 1982 alcanza una tasa del 7.55%, es decir que para este año la deuda externa se situó en 80,874.2 millones de dólares, mientras tanto el P.I.B. llega a los 62,328.3 millones de dólares, lo que representa que la deuda sea del 129.75% del P.I.B.

Finalmente el servicio de la deuda represento para 1970 el 2.15% del P.I.B., para 1979 se dispara al 7.56%, siendo el porcentaje más alto del período. Cabe hacer mención que para este año el servicio de la deuda representa el 26.88% del total de la deuda, en tanto que para los otros años se mantuvo ciclica partiendo del 8% en 1974 hasta alcanzar un promedio del 20% el 1978.

CUADRO NO. 21
DESARROLLO DE LA DEUDA EXTERNA (1970-1982)
(MILLONES DE DOLARES)

AFD	DEUDA PUBLICA (1)	%	DEUDA PRIVADA (2)	%	DEUDA TOTAL (3)	P. I. B. (4)	3/4%	SER. DEUDA PUBLICA (5)	5/4%
1970	4262.0	69.96	1829.4	30.03	6091.4	35541.7	17.14	766.0	2.15
1971	4545.8	68.44	2095.4	31.55	6641.2	3200.9	16.94	791.5	2.02
1972	5064.6	65.80	2631.5	34.19	7695.8	45178.1	17.03	954.0	2.11
1973	7070.4	68.96	3182.2	31.03	10259.6	55271.3	18.55	1312.7	2.37
1974	9975.0	66.67	4549.2	31.32	14524.2	71976.5	20.16	1262.4	1.75
1975	14266.4	71.65	5644.3	28.34	19910.7	88003.9	22.62	2109.0	2.34
1976	19600.2	75.69	6293.1	24.30	25893.3	68720.2	37.68	2161.0	3.14
1977	22587.5	76.76	6426.3	22.14	29013.8	81357.8	35.66	3537.4	4.35
1978	25176.3	77.87	7152.2	22.12	32378.5	102652.5	31.54	6300.2	6.14
1979	26528.5	75.10	9326.7	24.60	37855.2	134540.6	28.14	10176.7	7.56
1980	32654.8	68.56	14966.1	31.43	47622.9	183935.1	26.89	7592.3	4.12
1981	52960.6	70.74	21900.0	29.25	74860.6	224042.2	33.41	9687.7	4.32
1982	58874.2	72.8	22000.0	27.20	80874.2	62326.3	129.75	0.0	0.00

FUENTE: BANCO DE MEXICO, Informes anuales. Varios Numeros

II.2.4. INFLACION Y RECESION.

Uno de los principales fenomenos que ha sofocado internamente a la economia mexicana durante los últimos 14 años, es la inflación, la cual es caracterizada por la perdida del poder adquisitivo de la población debido a un incremento sostenido del nivel de precios. A fin de comprender con mayor precisión este fenómeno, es necesario distinguir dos tipos de causas: Las exógenas y las endógenas, manifestadas en el periodo estudiado.

Las causas exógenas se registran cuando se experimenta un cambio en los precios relativos internacionales, sufriendo un incremento, los correspondientes a los productos primarios, superior al de los productos manufacturados. Esto coincidió con la crisis alimentaria mexicana, y además, al alza en el precio de las materias primas, que tuvieron que reflejarse en los costos de las empresas manufactureras locales.

Las endógenas encuentran su explicación en el descenso nominal y real de las utilidades en 1971, propiciando un tanto por la contracción del gasto público(este se incrementó un 0.3% respecto a 1970), lo que ocasionó incrementos en precios para poder mantener las ganancias.

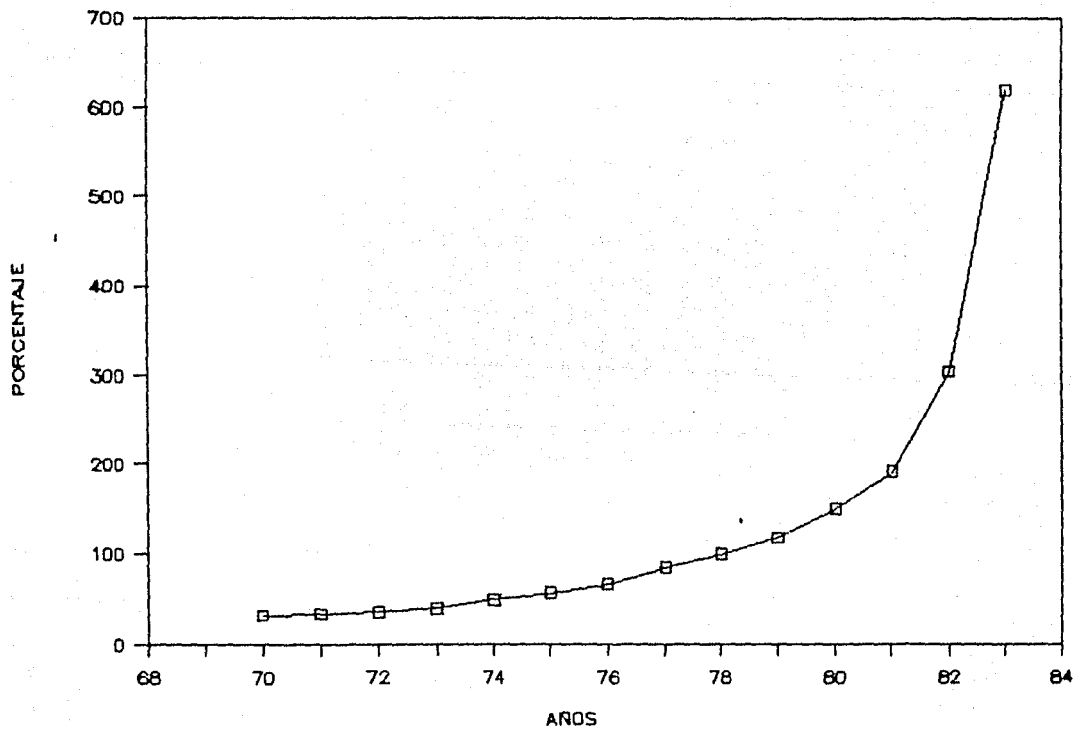
Esto se vió reforzado por los problemas estructurales del país, que no le permitieron resolver esta situación que se fué prolongando y acentuando con el transcurso de los años (cuadro No. 22) alcanzando

CUADRO NO. 22
 INDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
 PERIODO 1970-1983

CONCEPTO / AÑOS	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976
INDICE ANUAL	32.3	34.0	35.7	40.0	49.0	57.0	66.0
% ANUAL	0.0	5.3	5.3	12.0	22.5	16.3	15.8

CONCEPTO / AÑOS	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
INDICE ANUAL	85.1	100.0	118.2	149.3	191.1	303.6	619.9
% ANUAL	26.9	17.5	16.2	26.3	20.0	58.9	104.2

FUENTE: Indicadores económicos de BANCO DE MEXICO, cuadernos mensuales.
 NOTA: 1978=100



una tasa de crecimiento del 10.9% de 1970 a 1976, del 32.6% de 1977 a 1983 y del 23.4% en todo el periodo.

Durante el periodo que nos interesa, observamos en el cuadro No.23 que la aplicación de esta estrategia discrimina la producción alimentaria, atribuible a que la orientación de la inversión al sector primario es muy endeble. Se puede apreciar, que la participación de la agricultura, silvicultura y pesca disminuyeron a lo largo de este lapso un 26% a un ritmo del 2.4% respecto al PIB, mientras que la industria demostró una participación promedio del 24.3% que con altibajos alcanzó crecer un 1.7% durante el periodo.

Con esta estrategia lo que se logró fue sobreproteger al sector empresarial, aumentando sus ganancias mediante la menor captación de recursos fiscales y el endeudamiento externo, complementado con la contención del salario real. Es decir, se protegieron las utilidades sin asegurar su tránsito hacia nuevas inversiones, empleo y producción.

Así pues, podemos apreciar en el cuadro No. 24 que el índice del poder adquisitivo se ha contenido en forma drástica, pues apenas experimentó en todo el periodo un incremento del 10%, el cual se caracterizó por haberse logrado tras una serie de altas y bajas consecutivas.

Por su parte, la inversión manufacturera tuvo un aumento del 1.9% en todo el periodo (cuadro No. 25), y en promedio su participación fue

CUADRO 23
PARTICIPACION RELATIVA DE LA AGRICULTURA Y LA INDUSTRIA EN EL PTE
PERIODO 1970-1982

CONCEPTO	AÑOS												
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
AGRICULTURA, SILVICULTURA Y PESCA:	12.2	12.4	11.5	11.0	10.6	10.3	10.0	10.4	10.1	9.1	9.0	8.8	8.8
% ANUAL	0.0	1.6	-7.3	-4.3	-3.6	-2.6	-2.9	4.0	-2.9	-9.9	-1.1	-2.2	0.0
INDUSTRIA	23.7	23.6	23.9	24.3	24.4	24.3	24.5	24.5	24.5	25.2	25.0	24.7	24.1
% ANUAL	0.0	-0.4	1.3	1.7	0.4	-0.4	0.6	0.0	0.0	2.9	-0.6	-1.2	-2.4

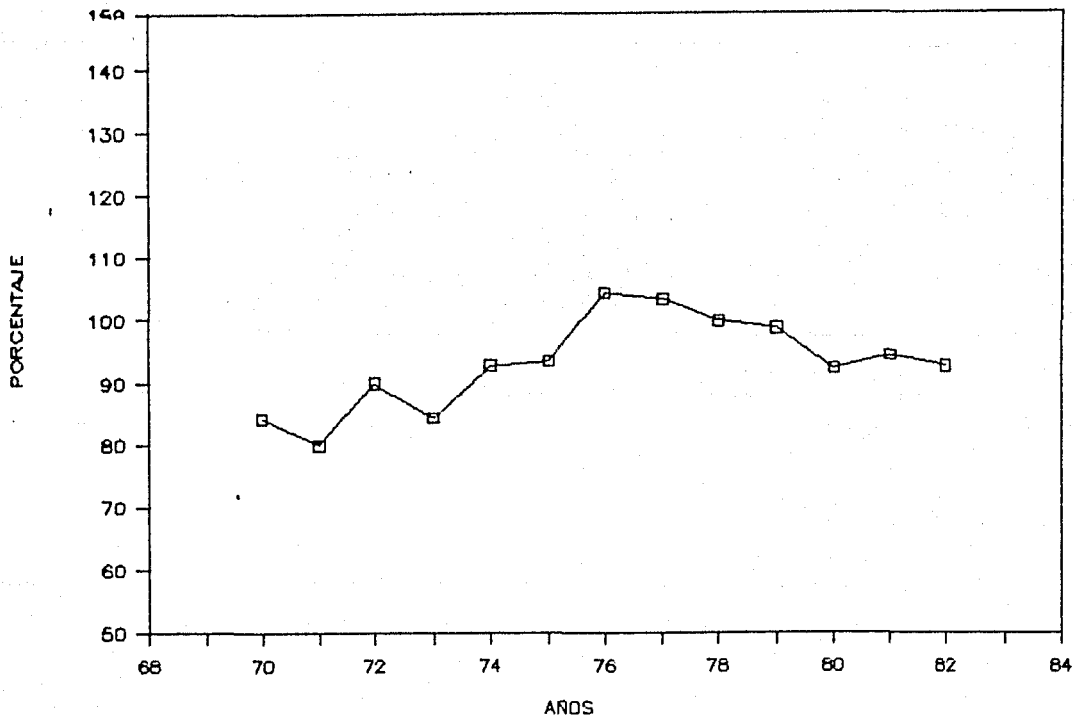
FUENTE: Economía mexicana en cifras 1984. NEFINSA.

CUADRO NO. 24
 INDICE DEL PODER ADQUISITIVO DEL SALARIO MINIMO URBANO
 PERIODO 1970-1982

CONCEPTO	AÑOS												
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
INDICE	84.2	79.9	90.0	84.4	92.8	93.6	104.5	103.5	100.0	98.9	92.4	94.5	92.7
VARIACION ANUAL %	0.0	-5.1	12.6	-6.2	9.9	0.9	11.6	-0.9	-3.4	-1.1	-6.6	2.3	-1.9

FUENTE: La economía mexicana en cifras de NAFINSA 1984.

NOTA: 1970=100



37.8%. Su incremento anual promedio ascendió al 0.4%. Es decir, la inversión en este sector no experimentó un incremento representativo en su participación al total.

El comportamiento del empleo en la industria manufacturera observó un incremento del 55.8% en todo este lapso, aunque hay que considerar que el acrecentamiento del PIB en este mismo rubro fue del 1,146.7% (precios corrientes). Pese a su aumento, la tasa de crecimiento fue del 3.8% y su crecimiento anual promedio del 4.1%, mientras que para el PIB de la industria manufacturera estos mismos indicadores fueron del 23.4% y 26% respectivamente (cuadro No. 26).

Ante la suspensión del proceso de acumulación del capital privado, la demanda es estimulada por el gasto público, porque es la única forma de canalizar una parte del ahorro (recaudación fiscal o endeudamiento) hacia la actividad económica.

La insistencia de propiciar una estabilización orientada a contener la inflación se expresa sistemáticamente en presiones para contener el gasto público, lo cual ha sucedido periódicamente (cuadro No. 26-A) repercutiendo negativamente en la inversión privada.

Así, pues, el gasto público en México ha adquirido dimensiones cada vez más grandes, ya que de 1970 a 1981 creció 900% a un ritmo del 19% anual global respecto al PIB.

Se entiende por tanto que la contracción económica intermitente con fines anti-inflacionarios estabilizadores conlleva un impacto negativo

CUADRO 25
 PARTICIPACION RELATIVA DE LA INVERSION INDUSTRIAL
 MANUFACTURERA EN EL TOTAL NACIONAL
 PERIODO 1970-1982

CONCEPTO	AÑOS												
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
PARTICIPACION	37.6	38.3	39.3	39.0	36.7	30.5	30.5	35.3	36.8	39.2	37.0	38.0	0.0
VARIACION ANUAL %	0.0	1.9	2.6	-0.8	-5.8	5.5	0.8	-6.3	4.2	6.5	-5.6	3.5	0.0

FUENTE: La economía mexicana en cifras NAFINSA 1984.

CUADRO 26
 PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA
 PERIODO: 1970-1981

CONCEPTO	AÑOS						
	1970	1971	1972	1973	1974	1975	
PER. OCUP. EN IND. MAN. *	12,853.0	13,322.0	13,762.0	14,441.0	14,647.0	15,296.0	
% ANUAL	0.0	3.6	2.8	5.4	1.4	4.4	

CONCEPTO	AÑOS					
	1976	1977	1978	1979	1980	1981
PER. OCUP. EN IND. MAN. *	15,550.0	16,238.0	16,894.0	17,676.0	18,795.0	20,043.0
% ANUAL	1.7	4.4	3.9	4.7	6.3	6.6

FUENTE: La economía mexicana en cifras NAFINSA 1984.

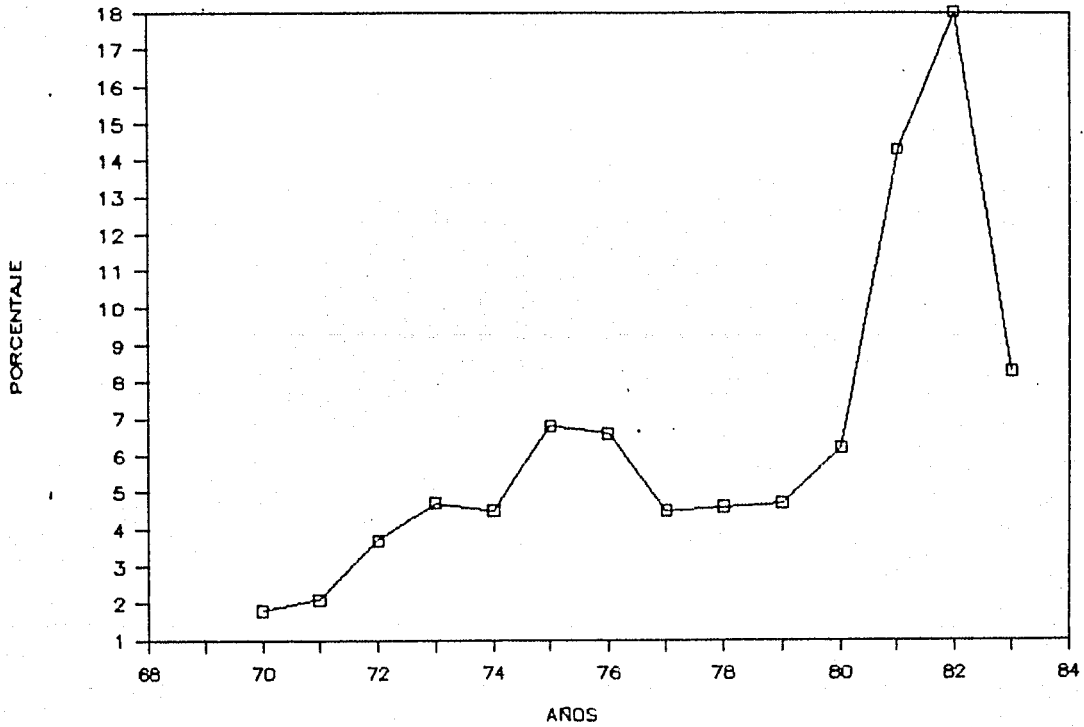
NOTA: * miles de personas

El personal ocupado en la industria manufacturera no representa la población económicamente activa, dada la duplicidad de empleos.

CUADRO 26A
 Deficid del Sector Publico en Relacion al PIB
 Período 1970-1983 (%)

AÑOS													
70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83
1.8	2.1	3.7	4.7	4.5	6.6	6.6	4.5	4.6	4.7	6.2	14.3	18.0	8.3

Fuente: la Economía Mexicana en Cifras 1984



sobre el ingreso real de los asalariados. Esto se debe en gran parte a que la limitada dimensión de los controles de precios y la rigidez del salario real, se conjugaron para concentrar el ingreso del salario al capital, del sector primario al secundario y terciario y de las comunidades rurales hacia las urbes, contrayendo así, el tamaño del mercado.

La inflación tiene efectos de tipo político e ideológico, siendo su manifestación más común, el cuestionamiento de las instituciones oficiales. En la medida que la persistencia inflacionaria lesiona al salario real, deprime el ingreso campesino e irrita a las clases medias restringiendo sus aspiraciones de consumo, desatándose los movimientos antigubernamentales que llegan a rayar en lo ilegal. Es decir, se propicia la polarización del debate ideológico, estrechándose los espacios intermedios de la acción política.

En resumen, se puede decir que el aplicar medidas monetaristas (ortodoxas) de afán estabilizador para fomentar el proceso de acumulación de capital, culmina contrarrestándose a sí mismo, ocasionando problemas serios en materia económica, política y social.

II.2.5. MEDIDAS DEVALUATORIAS.

Las medidas devaluatorias como instrumento de equilibrio en Mexico, han estado en función en una primera instancia, a los programas y políticas de desarrollo que los diversos gobiernos mexicanos adecuan para tal efecto y como segunda premisa es efecto de las constantes fluctuaciones que se suscitan en el ámbito de la economía internacional.

En el primer caso se puede mencionar los periodos denominados "Desarrollo Estabilizador" y "Desarrollo Compartido", que abarcaron casi 22 años de estabilidad cambiaria (1954-1976), en este periodo el gobierno mexicano dirigió su política financiera a través de varios instrumentos como:

- a) Una baja carga impositiva y un tratamiento favorable al capital.
- b) Subsidios a la empresa privada, via precios y Tarifas Bajas, y en algunos casos excentos.
- c) De altas tasas de interés pasivas en términos reales, a fin de obtener una mayor captación y retención de los capitales extranjeros y nacionales.

Esto, aunado a un indefinido aplazamiento de una Reforma Fiscal, acentuaron las condiciones para que el 31 de Agosto de 1976, se abandonara el tipo de cambio fijo y se implementara la política de flotación.

De Agosto a Diciembre de 1976, el peso pierde aproximadamente un 60% de su valor, cotizándose al final del año en \$ 19.95, respecto a dólar. De 1977 a fines de 1980 el peso se encontraba totalmente inmerso en su política de flotación o minidevaluaciones, registrado una pérdida de valor de un 15%, lo que se puede catalogar como una "flotación estabilizada". Esto es, a principios de 1977 el peso se encontraba en \$ 19.95 peso/dólar y para 1980, el peso se cotizo a \$23.25 pesos/dólar.

Esta supuesta estabilidad se debió principalmente a tres fenómenos: Primero, Altas tasas de crecimiento que, para 1978, 79 y 80, se ubicaron en 8.2 9.1 y 8.3% respectivamente; segundo, incrementos de divisas por los ingresos petroleros, esto es de 1978 a 1980 pasaron de 1,800 a 9,900 millones de dólares y finalmente a la disponibilidad de créditos del exterior (Ver cuadro No.21 del punto II.2.3.) apoyados por la confianza de las altas tasas de crecimiento y el petróleo.

Al poner a flotar el peso se enunciaron una serie de supuestos beneficios por el entonces Secretario de Hacienda Lic. Mario Ramón Beteta.

- a) Mayor competitividad de los productos mexicanos al extranjero.
- b) Fomento al Turismo del exterior y desaliento del nacional al extranjero.
- c) Disminución de importación suntuaria.
- e) Mayor dinamismo de las maquiladoras y de la transacciones fronterizas.

Pero en la realidad el panorama se presentó en forma muy distinta. La primera contradicción y la más importante, fue el encarecimiento de las importaciones necesarias para la vida industrial, que atrajo consigo un incremento considerable en la tasa de inflación que en 1976 se ubicó en 15.8% y para 1980 esta llegó a 26.3%, en tanto que el déficit en la balanza en cuenta corriente, fue de 3,004 millones de dólares en 1976 y para el 1980 de 6,634 millones de dólares y de un considerable incremento en el servicio de la deuda, aunado a fuertes movimientos.

Respecto a las fugas de capital (efecto que tradicionalmente precede a una devaluación), se encontró que entre 1976 y 1981, se incrementaron en 150% los depósitos bancarios en Texas, pasando de 63 a 164 mil millones de dólares, de los cuales un 12% correspondió a depósitos de mexicanos.

La política financiera del gobierno mexicano se derrumba, en Febrero de 1982, ante una creciente fuga de capitales (en forma especulativa); disminución de la demanda externa (medidas proteccionistas) y el

desplome de los precios internacionales del crudo, obligando al Banco de México al retiro del mercado de cambios, dejando el tipo de cambio al libre juego de oferta y la demanda. La devaluación acrecentó los movimientos especulativos, por lo que se vieron aumentadas las inversiones de esta índole en inventarios y en la compra bienes en Estados Unidos, acelerando la dólarización de los depósitos bancarios.

Ante esta situación y a efecto de controlar el deslizamiento del peso, el Banco de México (pese a su retiro del mercado cambiario) seguía proporcionando divisas a la banca, de tal manera que los ingresos procedentes del petróleo salían vía demanda especulativa de dólares.

Las reservas de divisas del Banco de México, cayeron de 3,924, en Mayo a \$ 180 millones de dólares en Agosto, orillando a las autoridades financieras a establecer una nueva paridad a fin de subsidiar las importaciones prioritarias, estableciéndose la paridad dual (dolar controlado y el flotante), para el 12 de Agosto. En base al artículo 8vo de la Ley Monetaria, los depósitos en dólares se convirtieron en mex-dólares quedando la triple paridad de la siguiente manera.

a)	Dolar Flotante	\$ 74.65	Peso/Dólar
b)	Dolar Controlado	\$ 50.00	Peso/Dólar
c)	Mex-Dolar	\$ 69.50	Peso/Dólar

En Septiembre de 1982 a fin de evitar el colapso, el entonces Presidente de la República Lic. José López Portillo, por decreto presidencial toma la decisión de Nacionalizar la Banca y Establecer el control generalizado de cambios.

II.2.6. POLITICA COMERCIAL Y MEDIDAS PROTECCIONISTAS.

La política comercial tradicionalmente seguida por los diversos gobiernos mexicanos, se ha caracterizado por canalizar su comercio a los Estados Unidos, aislándose relativamente del resto del mundo.

Para la administración del presidente Luis Echeverría (1971-1976), se manifiesta un cambio en las políticas con el exterior, encausando esfuerzos a buscar líneas de una política internacional de mercados.

Este cambio de estrategia, se debió principalmente a las medidas proteccionistas por parte de los Estados Unidos, mediante una política comercial sistemáticamente hostil a las importaciones del exterior que compiten con su producción local, y que se justifica como una defensa del comercio justo o leal (fair trade) y al tratar de lograr un equilibrio forzado de su balanza de pagos, a través de la imposición de una sobretasa del 10% a sus importaciones en 1971 (durante la administración del presidente R. Nixon).

Este proteccionismo encubierto es el factor que se encuentra en el transcurso de los conflictos que están entorpeciendo el intercambio comercial bilateral en México y los Estados Unidos, cabe hacer la aclaración que este no es un fenómeno exclusivamente norteamericano.

En el cuadro No. 27 se observa la evolución de la balanza comercial de los Estados Unidos, en la década de los setentas y el porqué la imposición de las medidas proteccionistas.

CUADRO NO. 27
INDICADORES ECONÓMICOS DEL SECTOR EXTERNO DE U.S.A
(MILES DE MILLONES DE DÓLARES)

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979
CTA. CORRIENTE	2.3	-1.4	-5.6	7.1	2.1	16.3	4.4	-14.1	-14.3	-0.8
CTA. COMERCIAL	2.6	-2.3	-6.4	0.9	-5.3	9.0	-9.3	-30.9	-33.8	-29.5
CTA. SERVICIOS	3.0	4.6	4.5	10.1	14.6	13.9	16.7	21.5	24.6	34.4
TRANSFERENCIAS	-3.3	-3.7	-3.9	-3.9	-7.2	-4.6	-5.0	-4.6	-5.1	-5.7

FUENTE: Federal Reserve Bank of New York.

CUADRO NO. 28
COMERCIO DE MEXICO CON MERCADO CENTROAMERICANO

AÑOS	EXPORTACIONES		IMPORTACIONES		% RESPECTO AL TOTAL	
	TOTALES	M.C.C.	TOTALES	M.C.C.	(X)	(M)
1973	2,070,500.0	51,952.0	3,813,400.0	6,805.0	2.5	0.18
1974	2,850,000.0	76,468.0	6,956,700.0	8,547.0	2.8	0.14
1975	2,851,000.0	81,204.0	6,589,200.0	16,191.0	2.8	0.25
1976	3,315,800.0	73,290.0	6,029,600.0	23,515.0	2.2	0.39
1977	4,181,100.0	111,635.0	5,587,800.0	16,763.0	2.7	0.30
1978	5,659,700.0	131,301.0	7,816,000.0	9,390.0	2.3	0.12
1979	8,798,245.0	136,724.0	12,502,626.0	13,017.0	1.6	0.10
1980	15,307,480.0	226,655.0	19,516,959.0	32,047.0	1.5	0.16

FUENTE: Anuarios estadísticos de Comercio Exterior S.P.P.

La Nueva Política Económica (N.E.P.) de R. Nixon solo duró algunos meses (sobre-tasa del 10%), pero fue suficiente para danar en gran medida la balanza comercial de nuestro país, dada la dependencia unilateral respecto a los Estados Unidos.

Como respuesta a esta situación el gobierno de Luis Echeverría vuelca sus esfuerzos a la esfera internacional (aunque en forma desordenada) participando activamente en las políticas del llamado "TERCER MUNDO", en la formación del SISTEMA ECONOMICO LATINOAMERICANO (SELA) y a la concertación de 160 tratados y acuerdos de carácter bilateral con el resto del mundo, tratando de ampliar su intercambio comercial, tecnológico y cultural, como lo fueron los que se contrataron con el COMECON y con la Comunidad Económica Europea.

Las pretensiones de este nuevo enfoque de política comercial, radicaba principalmente, en la disminución de la dependencia respecto a los Estados Unidos, a través de la cooperación de los países en vías de desarrollo y a la diversificación de mercados: Europa y Asia.

En el cuadro No. 28 se muestra la tendencia del comercio de México con el mercado Común Centroamericano, respecto a su comercio total, y con la nueva estrategia de comercio se mantiene constante, pero al finalizar el periodo recae, por la propia crisis nacional y petrolarización de la economía.

La crisis económica de 1976, orilló al gobierno mexicano a abandonar

tentativamente su activismo internacional y sus logros en lo que respecta a los acuerdos y tratados bilaterales, como se nota en el cuadro No. 28 volviéndose a remarcar la dependencia con los Estados Unidos, con una gran desventaja al sentir los efectos contradictorios y la flotación del peso mexicano.

En la administración de José López Portillo (1977-1982), el país vuelve a ser móvil de la coyuntura internacional, esta vez favorecida por la crisis energética de los países industrializados y por el descubrimiento y explotación de yacimientos petroleros, enmarcado su política de comercio exterior a mantener el proteccionismo de la industria nacional y a la política de sustitución de importaciones sustentados en el áuge petrolero.

En la política de exportaciones, los aranceles y cuotas se trataron de adecuar a los movimientos comerciales y de precios internacionales, se fomentaron estos en base a estímulos fiscales y se amplió el marco de las industrias de transformación (maquiladoras), a través del I.M.C.E. y del Servicio Exterior, sobre todo a Europa y Japón, así mismo se fomentó la comercialización en las zonas fronterizas a fin de estimular el empleo en esas zonas y se abrieron las puertas a la Inversión Extranjera con el supuesto fin de atraer capitales que requería la economía.

La política de importaciones, planteo la idea de seguir con la línea de una sustitución gradual del permiso previo, por el arancel,

determinando los casos en que se mantendrán los controles a la importación.

Se sostuvo la licencia o permisos a casos tales como:

- Artículos únicos de producción o comercialización
- Bienes de capital no producidos en el país con miras a su producción nacional.

Se consideró al arancel como el principal instrumento de protección a fin de fomentar la sustitución de bienes de capital e intermedios y apoyar a la pequeña y mediana industria.

Y las divisas se presupuestaron acorde al ordenamiento racional de la demanda de bienes y servicios externos.

En lo que respecta a los acuerdos bilaterales, estos se sustentaron al igual que la política económica nacional en el petróleo, manteniendo el apoyo al ALALC y al SELA, con lo cual el ingreso al GATT no se consideró oportuno.

Los conflictos bélicos en Medio Oriente, las discrepancias entre los miembros de la OPEP, la recesión internacional y el propio estancamiento del comercio mundial, dio la pauta para el planteamiento de la idea de un Mercomún de América del Norte, propuesto por Estados Unidos, en el cual se incluiría a Canada y México durante la administración de J. Carter. Esta idea fue ratificada fuertemente por

R. Reagan entre 1980 y 1981, apoyado por diversos sectores políticos e industriales estadounidenses, ya que este Mercomún pretendía como objetivo central el formar un Mercomún Energético, vinculado al abastecimiento de energéticos de su país, fundamentándose en cuatro puntos básicos.

- 1.- Liberación al comercio regional.
- 2.- Liberación de las políticas sobre inversiones extranjeras.
- 3.- Disminución de los obstáculos al movimiento de personas y
- 4.- Armonización de políticas externas de comercio exterior, migraciones y capital extranjero.

En la historia de las relaciones México - Estados Unidos, las políticas imperantes y los modelos económicos, destaca el retiro de la agenda del proyecto del Mercomún en la reunión de López Portillo - R. Reagan en 1981, por considerarse no existir las condiciones políticas mínimas para su discusión. No obstante, es un hecho que existe una tendencia hacia la mayor integración de las dos economías via el bilateralismo creciente.

Ahora, si bien este Mercomún favorecía a México en el tercer punto, quedaba a merced de los otros miembros en los puntos restantes, ya que implicaba realizar transacciones con una alta diferencia de productividad y desarrollo.

En el cuadro No. 29, observaremos las relaciones comerciales entre Mexico con los otros miembros del Mercomun de America del norte.

Del total de sus importaciones (61.8%) y de sus exportaciones (65.4%) se centran en Estados Unidos, marcando la gran diferencia de estadios de desarrollo. Desglosando sus exportaciones, estas se constituyen en 67.3% de petróleo, 10.5% productos agricolas y 22.13% en manufacturas con lo cual se hace visible lo desfavorable de este proyecto.

Concluyendo, la politica comercial mexicana se ha basado en centralizar su comercio exterior con Estados Unidos, y de imponer medidas proteccionistas englobadas en una politica de sustitución de importaciones, para el periodo estudiado. Esta politica comercial adquiere un nuevo enfoque. Que es del área internacional, pero siempre inmerso en la zona de influencia o dominio de los Estados Unidos.

CUADRO NO. 29
 COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO CON EL M.C.N.A.
 PERIODO 1977-1978

PAISES	IMPORTACIONES				EXPORTACIONES			
	TOTAL	BIENES COND.	BIENES INTER.	BIENES CAPIT.	TOTAL	BIENES COND.	BIENES INTER.	BIENES CAPIT.
CANADA	1.5	2.4	2.0	1.3	1.1	0.9	1.1	0.0
U.S.A.	65.4	56.0	65.0	62.2	61.8	76.3	60.2	51.3
A. DEL NORTE	67.3	58.4	71.0	63.5	62.9	77.2	61.3	52.2
RESTO DEL MUNDO	32.7	41.6	29.0	36.5	37.1	22.8	38.7	47.8
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Anuarios estadísticos del BANCO DE MEXICO.

NOTA: Cantidades porcentuales.

II.2.7. INVERSION EXTRANJERA DIRECTA.

A) ANTECEDENTES 1910-1970

El capitalismo mexicano desde que surge hasta el presente, ha estado inserto y condicionado por la división internacional del trabajo. La inversión extranjera directa (IED) en México y particularmente en su orientación hacia las actividades económicas del país ha tenido una determinación importante en el desarrollo de capitalismo mexicano.

En una primera instancia abarca todo el porfiriato hasta 1930. En éste, la IED influye considerablemente para la ampliación del sistema capitalista nacional. El crecimiento de la economía y del PIB, estuvieron determinados por el dinamismo de las actividades industriales extractivas y de comunicaciones controladas por esta inversión, lo que significó que México estuviera sujeto a las fluctuaciones de los países inversionistas.

De 1930 a 1970, la economía mexicana se incorpora a la economía mundial a través de la IED, la cual se orientó preferentemente al sector industrial de transformación (que fue el más dinámico) mediante la dependencia científica y tecnológica a través de las relaciones comerciales y financieras, principalmente con los Estados Unidos.

B) PARTICIPACION DE LA EMPRESA TRANSNACIONAL EN LA ESTRUCTURA ECONOMICA DE MEXICO.

Para introducirnos en el análisis general de la reafirmación de la ET, de 1970 a la fecha, nos remitiremos, para empezar, al desenvolvimiento de la IED en el país.

En el cuadro No. 30 podemos apreciar que en el periodo mencionado la IED nueva creció a un ritmo del 19.5% es decir, un 747.58% en este lapso, observando sus mayores incrementos en los años de 1979, 1980 y 1981, y sus menores en 1976, 1977 y 1978. Esto nos corrobora uno de los planteamientos propios de la IED, el cual establece la seguridad propicia, en cualquier país, para la aplicación de los proyectos de inversión. Así, el comportamiento de dicha inversión deja ver una disminución, de su actividad en los años en que es azotado por la crisis, y aumenta en los correspondientes a la "bonanza".

Para identificar el grado de dependencia del país respecto al exterior en esta materia, nos ayudara de forma bastante representativa el cuadro 31, ya que ahí distinguiremos el origen de la IED en porcentajes de participación y el grado de penetración que han tendido distintos países desarrollados en este proceso.

En primer lugar, resalta a primera vista la enorme participación que Estados Unidos tiene en este ámbito, siendo esta en el periodo estudiado de un 71.17% en promedio. El empuje de otros países desarrollados (que intentan ampliar sus respectivos mercados) ha

CUADRO NO. 30
INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS
PERIODO 1970-1981

ANO	NUEVA INVERSION	IED ACUMULADA	% VARIACION ANUAL
1970	200.7	3,714.4	8.3
1976	299.1	5,315.8	6.1
1977	321.1	3,642.9	6.1
1978	353.3	6,026.3	6.8
1979	810.0	6,836.2	13.4
1980	1,622.6	8,458.8	23.7
1981	1,701.1	10,155.9	20.1

FUENTE: BANCO DE MEXICO Y D. G. de inversiones extranjeras
NOTA: Cantidades en millones de dólares corrientes.

CUADRO NO. 31
 ORIGEN DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA (%)
 PERIODO 1970-1981

PAIS	1970	1976	1977	1978	1979	1980	1981
E.E.U.U.	79.4	72.2	70.2	69.8	69.6	69.0	68.0
R. F. A.	3.4	6.5	7.3	7.3	7.4	8.0	6.1
JAPON	0.9	2.0	4.2	4.8	5.3	5.9	7.0
SUIZA	2.7	4.2	5.3	5.5	5.5	5.6	5.4
GRAN BRETAÑA	3.3	3.9	3.7	3.6	3.0	3.0	2.9
ESPAÑA	0.4	1.1	1.0	1.4	1.8	2.4	3.0
SUECIA	0.9	1.0	0.9	1.5	1.7	1.5	1.4
CANADA	1.6	2.0	2.1	1.8	1.6	1.5	1.3
FRANCIA	1.6	1.5	1.3	1.3	1.2	1.2	1.1
PAISES BAJOS	1.8	2.0	2.0	1.8	1.5	1.1	1.0
ITALIA	2.0	1.4	0.6	0.6	0.8	0.3	0.3
OTROS	2.0	2.2	1.4	0.6	0.6	0.5	0.5
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

FUENTE: BANCO DE MEXICO Y DSIETT.

NOTA: Holanda y Bélgica.

repercutido en la disminución (que asciende al 14.34%) del primer país en la injerencia sobre la IED en México. Tales son los casos de Alemania Occidental y Japón que en el mismo periodo aumentaron su participación en 138.24 y 677.78% respectivamente.

A continuación veremos el comportamiento adoptado por la IED respecto al Producto Interno Bruto y a la inversión nacional.

Para lo referente al primer caso, el cuadro auxiliar será el 32. En éste se contempla que la IED ha visto mermada su participación respecto al mencionado agregado macroeconómico en un 51.92%, aunque tal efecto no se deba a su disminución (en ese lapso creció un 173.53%), sino que el incremento del PIB a sido superior a ella en 293.22% más (dicho fenómeno fue del 466.75% atribuible en buena proporción al petróleo). La participación correspondiente a la nueva IED tiene otros matices, ya que esta se incrementó respecto al PIB en un 47.37%. En pocas palabras, la IED se ha mantenido latente y constante desde 1970 respecto al citado parámetro macroeconómico.

La incidencia que esta modalidad de exportación de capital tiene en relación a la inversión nacional nos dice muy poco, pues ha sido constante, y comparándola con la inversión nacional su aumento porcentual fue de un 19% (ver cuadro 33).

Si observamos detenidamente, nos podremos percatar del acelerado crecimiento de la inversión pública respecto a la nacional que para

CUADRO 32
IED ACUMULADA Y NUEVA VS PIB
PERIODO 1970-1981

ANO	PIB (I)	IED ACUM. (II)	II/I	IED NVA. (III)	III/I
1970	35,541.7	3,714.4	10.4	200.7	0.6
1976	88,793.3	5,315.8	6.0	299.1	0.3
1977	81,898.3	5,642.9	6.8	321.1	0.4
1978	102,652.5	6,026.2	5.8	383.3	0.4
1979	134,481.6	6,836.2	5.1	810.0	0.6
1980	186,339.4	8,458.8	4.5	1,622.6	0.9
1981	201,439.9	10,159.9	5.0	1,701.1	0.8

FUENTE: D.G.I.E.T.T. (Anuarios estadísticos).

NOTA: Cantidades en millones de dólares corrientes.

CUADRO NO. 33
IED VS. INVERSION NACIONAL (1)
PERIODO 1970-1981

ANO	INVERSION NACIONAL (I)	PUBLICA (II)	PRIVADA (III)	IED NVA. (IV)	IV/I	IV/III
1970	6584.0	2336.4	4247.6	200.7	3.0	4.7
1976	17331.6	7034.4	10297.2	299.1	1.7	2.9
1977	15017.7	6811.3	8206.1	321.1	2.2	4.0
1978	20788.8	9547.9	11241.9	383.3	1.8	3.4
1979	36562.1	13755.0	22807.1	810.0	2.2	3.5
1980	47018.3	20217.9	26800.4	1622.6	3.4	6.1
1981	54100.1	23654.9	30445.2	1701.1	3.1	3.6

FUENTE: D.G.I.E.T.T.

NOTA: Cantidades en millones de dólares corrientes.

1 Inversión fija bruta incluye el valor de las adquisiciones en maquinaria y equipo de producción; edificios y otras construcciones, mobiliario equipo de transporte y otros bienes fijos y durables.

1981 representaba el 43.72%, apudado en un crecimiento de 912.45% de 1970 a 1981.

Desgraciadamente este acrecentamiento no respondió, como se ha visto, a los objetivos originales por los que fué impulsado.

c) ANALISIS DE LA PRESENCIA DE LAS ET POR SECTOR Y RAMA ECONOMICA.

En el cuadro No. 34 se puede apreciar que los sectores escogidos por las empresas transnacionales para operar son los más dinámicos y su modalidad principal es la de establecerse en empresas con una participación mayoritaria de capital extranjero (de todas las empresas con participación extranjera, el 51.05% se ubica bajo estas características). De esta forma el monto de la IED en el capital social de todas estas empresas asciende a un 52.62%, es decir, seguimos dependiendo del exterior en lo referente a los sectores y ramas económicas vitales para el país.

En lo tocante a la balanza comercial de estas empresas, el cuadro 35 coadyuvará a reforzar lo antes dicho, pues en el sector de la industria de transformación es donde se obtiene, para 1981, el 87 y 74% de importaciones y exportaciones respectivamente, de todas las empresas con participación de capital extranjero, y el 22 y 6% de análoga forma pero a nivel nacional.

El aspecto más específico es que de las 20 ramas económicas en este sector, son cuatro las que inciden en un 66.34 y 60.59% de las importaciones y exportaciones del mismo.

CUADRO NO. 34
 SOCIEDADES MEXICANAS CON PARTICIPACION DE CAPITAL EXTRANJERO
 Y SU DISTRIBUCION POR SECTORES ECONOMICOS (1980)

SECTOR	PARTICIPACION EXTRANJERA:								CAPITAL SOCIAL	MONTO DE LA IED	IED CAP. SOC.	IED TOT. IED.
	HASTA 24.9 %	% AL TOTAL	% 25.0 AL 49.0 %	% AL TOTAL	% 49.1 DE AL 100.0 %	% AL TOTAL	% AL TOTAL	% AL TOTAL				
AGRICULTURA Y GANADERIA	0.0	0.0	9.0	31.0	20.0	69.0	29.0	100.0	72.8	49.3	67.7	0.1
INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	20.0	7.6	216.0	81.8	28.0	10.6	264.0	100.0	8616.0	3123.3	39.0	4.7
INDUSTRIAS DE TRANSFORMACION	225.0	7.6	1170.0	39.6	1563.0	52.8	2958.0	100.0	88126.7	51762.7	58.7	77.7
COMERCIO	103.0	8.3	404.0	32.4	742.0	59.4	1249.0	100.0	12585.6	5461.3	43.4	8.2
SERVICIOS	126.0	10.6	511.0	43.0	551.0	46.4	1188.0	100.0	17742.6	6185.3	34.9	9.3
TOTAL	474.0	8.4	2310.0	40.6	2904.0	51.1	5689.0	100.0	126543.7	66581.9	52.6	100.0

FUENTE: D.G.I.E.T.T.

NOTA: Cantidades absolutas en millones de pesos.

Cuadro No. 35
ANÁLISIS COMERCIAL DE LAS EMPRESAS CON INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA
POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
1980 - 1981
(DÓLARES)

ACTIVIDAD	Nº. DE EMPRESAS:		1980		1981		SALDOS	
	1980	1981	IMP.	EXP.	IMP.	EXP.	1980	1981
SECTOR AGRICULTURA Y GANADERÍA								
AGRICULTURA	1	1	65,182.0		112,834.0		(67,182.0)	(112,834.0)
GANADERÍA	1	2	492,838.0		2,050,628.0		(492,838.0)	(2,050,628.0)
SUBTOTAL:	2	3	558,020.0		2,163,462.0		(560,020.0)	(2,163,462.0)
SECTOR INDUSTRIA EXTRACTIVA								
EXTRACCIÓN Y BENEFICIO DE CARBÓN Y GRAFITO	4	4	50,431.0	2,228,807.0	22,058.0	2,242,551.0	2,178,376.0	2,219,658.0
EXPLOTACIÓN DE MINAS METÁLICAS Y PLANTAS DE BENEFICIO	31	34	96,360,559.0	219,465,711.0	102,097,739.0	232,642,765.0	114,105,121.0	131,545,075.0
EXPLOTACIÓN DE CANTERAS Y EXTRACCIÓN DE ARENA GRAVA Y ARCILLA	2	3	528,541.0	4,910,309.0	950,508.0	4,808,967.0	4,391,768.0	3,859,481.0
EXTRACCIÓN Y BENEFICIO DE OTROS MINERALES NO METÁLICOS	8	10	3,215,891.0	35,059,951.0	3,745,204.0	38,128,974.0	32,641,060.0	34,390,770.0
SUBTOTAL:	44	51	100,155,453.0	257,464,778.0	108,516,309.0	276,921,257.0	157,306,325.0	172,004,924.0
SECTOR INDUSTRIA DE TRANSFORMACIÓN								
MANUFAC. DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS:	105	110	149,899,920.0	59,571,618.0	159,179,154.0	120,065,231.0	(91,309,302.0)	(35,614,393.0)
ELABORACIÓN DE BEBIDAS	36	35	23,483,070.0	35,810,914.0	34,271,075.0	43,834,692.0	12,346,934.0	9,565,697.0
BENEFICIO Y FABRICACIÓN DE PRODUCTOS DE TABACO	4	4	2,035,389.0	45,569,141.0	3,077,810.0	45,852,015.0	43,523,752.0	45,614,705.0
FABRICACIÓN DE TEXTILES	51	47	64,477,999.0	62,440,625.0	65,912,368.0	98,946,829.0	21,992,698.0	29,974,460.0
FABRICACIÓN DE CALZADO Y PRENDAS DE VESTIR	46	36	7,779,202.0	14,429,192.0	6,197,989.0	5,051,070.0	6,659,990.0	(3,144,917.0)
INDUSTRIA Y PRODUCTOS DE MADERA Y CORCHO EXCEPTO MUEBLES	16	16	7,334,937.0	1,128,326.0	11,364,314.0	265,842.0	(6,206,611.0)	(11,055,672.0)
FABRICACIÓN DE MUEBLES Y ACCESORIOS EXCEPTO DE METAL	8	8	1,127,161.0	22,950.0	1,542,406.0	59,237.0	(1,104,203.0)	(1,493,249.0)
FABRICACIÓN DE PASTA DE CELULOSA, PAPEL, CARTÓN Y PRODUCTOS DE ESTOS MATERIALES	39	36	79,483,156.0	1,672,733.0	71,109,364.0	1,533,239.0	(77,810,423.0)	(69,575,125.0)
EDITORIALES, IMPRENTAS E INDUSTRIAS CONEXAS	65	66	52,898,907.0	27,921,378.0	89,990,937.0	26,984,545.0	(24,977,523.0)	(54,106,391.0)
INDUSTRIA Y PRODUCTOS DE CUERO, PIEL Y MATERIALES SUCEDANEO	8	7	12,129,261.0	3,903,977.0	20,282,550.0	1,157,914.0	(8,225,284.0)	(19,122,644.0)
FABRICACIÓN DE REPARACIÓN DE PRODUCTOS DE HULE	15	16	81,473,691.0	6,361,967.0	109,059,701.0	6,698,779.0	(75,111,724.0)	(101,371,922.0)
FABRICACIÓN DE SUSTANCIAS DE PRODUCTOS QUÍMICOS	395	396	736,163,946.0	256,287,741.0	846,151,762.0	292,395,927.0	(479,921,205.0)	(553,765,835.0)
FABRICACIÓN DE PRODUCTOS DERIVADOS DEL PETRÓLEO Y DEL CARBÓN MINERAL	15	17	38,041,336.0	13,052,327.0	40,159,431.0	26,053,313.0	(24,989,011.0)	(20,101,118.0)
FABRICACIÓN DE OTROS PRODUCTOS DE MINERALES NO METÁLICOS	53	49	127,209,090.0	27,853,025.0	141,862,675.0	29,426,125.0	(99,317,055.0)	(112,436,510.0)
INDUSTRIAS METÁLICAS BÁSICAS	35	34	341,756,617.0	23,743,345.0	445,649,625.0	19,321,766.0	(318,013,272.0)	(426,327,839.0)

FABRICACION DE PRODUCTOS METALICOS:	137	142	302,892,295.0	45,595,441.0	362,835,927.0	45,470,795.0	1,257,298,854.0	(317,365,132.0)
FABRICACION, ENSAMBLE Y REPARACION:	:	:	:	:	:	:	:	:
DE MAQUINARIA Y EQUIPO, EXCEPTO	:	:	:	:	:	:	:	:
LA ELECTRICA	237	246	581,641,694.0	72,841,577.0	757,362,043.0	87,765,823.0	(509,890,117.0)	(669,576,220.0)
FABRICACION DE MAQUINARIA, APARATOS:	:	:	:	:	:	:	:	:
ACCESORIOS Y ARTICULOS ELECTRICOS:	:	:	:	:	:	:	:	:
ELECTRONICOS	262	239	530,996,816.0	176,661,551.0	620,129,780.0	58,248,253.0	(354,335,265.0)	(561,881,527.0)
CONSTRUCCION, ENSAMBLE,	:	:	:	:	:	:	:	:
RECONSTRUCCION Y REPARACION DE	:	:	:	:	:	:	:	:
EQUIPO Y MATERIAL DE TRANSPORTE	93	97	1,107,162,253.0	368,825,613.0	1,221,968,915.0	301,532,614.0	(738,336,640.0)	(920,436,301.0)
OTRAS INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	130	128	153,221,673.0	24,678,691.0	194,361,080.0	14,090,709.0	(128,542,982.0)	180,270,371.0
	:	:	:	:	:	:	:	:
SUBTOTAL:	1739	1729	4,392,106,205.0	1,292,412,090.0	5,193,926,930.0	1,221,358,536.0	(3,099,696,115.0)	(3,612,027,652.0)

SECTOR COMERCIO

COMPRA VENTA DE ALIMENTOS, BEBIDAS:	:	:	:	:	:	:	:	:
Y PRODUCTOS DEL TABACO	13	15	15,416,017.0	837,749.0	12,958,530.0	118,048.0	(14,578,269.0)	(12,840,482.0)
COMPRA VENTA DE ARTICULOS PARA EL	:	:	:	:	:	:	:	:
HOGAR Y DE USO PERSONAL	62	72	159,811,518.0	9,343,442.0	166,067,288.0	6,923,750.0	(150,468,076.0)	(179,143,538.0)
COMPRA VENTA DE MATERIAS PRIMAS Y	:	:	:	:	:	:	:	:
AUXILIARES	34	31	15,064,593.0	46,249,741.0	21,729,303.0	46,095,145.0	31,185,148.0	24,275,842.0
COMPRA VENTA DE MAQUINARIA,	:	:	:	:	:	:	:	:
IMPLEMENTOS, HERRAMIENTAS, EQUIPO	:	:	:	:	:	:	:	:
Y APARATOS	102	112	157,503,560.0	33,276,440.0	201,960,890.0	20,334,144.0	(124,224,940.0)	(181,626,746.0)
COMPRA VENTA DE EQUIPO DE	:	:	:	:	:	:	:	:
TRANSPORTE SUS REFACCIONES Y	:	:	:	:	:	:	:	:
ACCESORIOS	19	18	23,530,429.0	1,312,594.0	27,409,629.0	674,586.0	(22,217,835.0)	(26,735,123.0)
COMPRA VENTA DE COMBUSTIBLE Y	:	:	:	:	:	:	:	:
LUBRICANTES	2	1	8,644,616.0	519.0	13,667,284.0	181.0	(8,644,100.0)	(13,667,103.0)
COMPRA VENTA DE ARTICULOS Y	:	:	:	:	:	:	:	:
BIENES DIVERSOS	26	30	46,698,561.0	16,858,977.0	53,093,074.0	14,626,980.0	(29,839,584.0)	(38,466,094.0)
	:	:	:	:	:	:	:	:
SUBTOTAL	258	279	426,669,316.00	107,881,660.00	516,885,998.00	88,682,754.00	(318,787,656.00)	(428,203,244.00)

SECTOR SERVICIOS

SERVICIOS DE ESPARCIMIENTO	4	3	1,206,967.0	300,309.0	865,332.0	485,799.0	(906,658.0)	(379,533.0)
SERVICIOS DE ALOJAMIENTO TEMPORAL	4	5	54,190.0	:	49,157.0	:	(54,190.0)	(49,157.0)
SERV. PARTICULARES DE ENSEÑANZA	1	1	8,525.0	:	67,448.0	:	(8,525.0)	(67,448.0)
SERVICIOS DE INSTITUCIONES DE	:	:	:	:	:	:	:	:
CREDITO, ORGANIZACIONES AUXILIARES:	:	:	:	:	:	:	:	:
E INSTITUCIONES DE SEGUROS	4	1	2,768,754.0	94,526.0	2,449,186.0	5,718.0	(2,672,228.0)	(2,443,468.0)
SERVICIOS DE ASISTENCIA MEDICA	:	:	:	:	:	:	:	:
Y SOCIAL	2	2	537,271.0	188,908.0	268,261.0	112,946.0	(348,363.0)	(155,315.0)
SERVICIOS DE REPARACION, EXCEPTO	:	:	:	:	:	:	:	:
LOS TALLERES QUE FABRICAN PARTES	6	8	14,120,611.0	2,713,861.0	24,789,036.0	11,503,670.0	(11,406,750.0)	(13,295,366.0)
SERVICIOS DE PREPARACION Y VENTA	:	:	:	:	:	:	:	:
DE ALIMENTOS Y BEBIDAS	6	7	8,005,545.0	493,627.0	7,359,045.0	370,125.0	(7,511,918.0)	(6,988,940.0)
SERVICIOS DE PROFESIONISTAS	43	48	22,222,025.0	5,856,737.0	43,646,423.0	27,357,452.0	(16,363,288.0)	(16,288,971.0)
SERVICIOS DIVERSOS	117	129	63,933,428.0	9,858,704.0	70,205,897.0	11,864,725.0	(54,074,724.0)	(58,341,082.0)
	:	:	:	:	:	:	:	:
SUBTOTAL	187	204	112,857,316.0	19,508,672.0	149,699,715.0	51,700,435.0	(93,346,644.0)	(97,999,280.0)

TOTAL FINAL : 2230 : 2266 : 5,032,349,310.0 : 1,673,284,200.0 : 5,969,492,441.0 : 1,640,562,982.0 : (3,359,085,110.0) : (3,968,398,717.0)

TOTAL NACIONAL : 18389 : 20215 : 18,486,200,000.0 : 15,507,500,000.0 : 23,104,400,000.0 : 19,379,000,000.0 : (3,175,800,000.0) : (5,725,400,000.0)

FUENTE: Elaborado por la Dirección General de Inversiones Extranjeras y transferida de tecnología.

La problemática radica, en que las ET instaladas en estas ramas son intensivas en el uso de capital, cosa que repercute en el incremento del comercio intraempresa que éstas llevan a nivel mundial, y que para el caso de México es perjudicial, pues importan más de lo que exportan dada la inexistencia, en el país, de los insumos y refacciones requeridas en ese proceso de producción.

II.3 BALANZA DE PAGOS.

Las diversas transacciones económicas que México realiza con el exterior se contabilizan a través de su balanza de pagos. En la que se registran las transacciones de bienes, servicios y capital entre los residentes de México y los otros países y organismos internacionales, durante un período determinado, generalmente un año.

La balanza de pagos es un termómetro sobre el comportamiento del sector externo. Las diversas variables económicas, como precios e ingresos, reflejan su evolución por medio de esta balanza. Para una economía abierta, como la mexicana, conocer sus determinantes, componentes y clasificación es un paso necesario para tratar de entender la economía; sobre todo en épocas donde pareciera que el sector externo determina el sector interno, y no lo contrario. En efecto, la devaluación del peso de 1982 y el inicio de su deslizamiento ha tendido un efecto innegable y central sobre el nivel de precios. El pago de intereses y amortizaciones del elevado endeudamiento externo mexicano ha traído como consecuencia una reducción del gasto público, un aumento en precios y tarifas del sector público (gasolina, electricidad, teléfono, etc.); una reducción de la actividad económica (PIB) y de las importaciones.

La inserción de la economía mexicana en la economía mundial se dá en condiciones distintas a épocas anteriores. El capital financiero

internacional manifiesta ya su claro e inexorable dominio sobre el capital productivo: la inversión extranjera y su remisión de utilidades han cedido su lugar en cuanto a importancia al pago de intereses de la deuda externa; fenómeno que afecta tanto a México como América Latina. Como consecuencia, el desarrollo económico de esta región tiene desde los alrededores del decenio de 1980 una diferente evolución. Algunas de sus características son la imposibilidad de seguir desarrollándose en base a elevadas tasas de crecimiento del PIB, México y otros países latinoamericanos tienen que asegurar primero el pago de los compromisos contraídos con el exterior; devaluaciones sucesivas, sea en forma brusca o mediante el deslizamiento para hacer atractivas las exportaciones y evitar el crecimiento de las importaciones, inflación superior a dos dígitos, en virtud de las políticas económicas de corte austero impuestas a través del FMI y por los mismos gobiernos.

Atendiendo a la hipótesis del presente estudio, se efectuará el análisis de la balanza de pagos, sobre el aspecto meramente comercial, sin menoscabo de aquellos rubros que influyen sustancialmente en la misma.

La evolución del comercio exterior mexicano se ha caracterizado por una balanza comercial deficitaria, siendo sus exportaciones las típicas de un país subdesarrollado, en 1970 los principales productos que se exportaban eran: azúcar, algodón, café, camarón y máquinas, aparatos y material eléctrico, en tanto para 1982 el petróleo crudo,

CUADRO No. 36
BALANZA DE PAGOS 1970-1981 (MEXICO)
MILLONES DE DOLARES

ANO	I BALANZA EN CTA. CORRIENTE	II BALANZA DE CAPITALES	III D.E.G.	IV ERRORES Y OMISIONES	V VARIACION DE LA RESERVA
1970	-909.0	506.0	45.0	499.0	102.0
1975	-3692.9	3898.0	0.0	-460.0	165.0
1976	-3044.0	5306.0	0.0	-2597.0	-303.0
1977	-1779.0	2463.0	0.0	-212.0	470.0
1978	-2693.0	3144.0	0.0	-15.0	434.0
1979	-4865.0	4268.0	70.0	946.0	419.0
1980	-6761.0	9795.0	74.0	-1961.0	1151.0
1981 (1)	-2544.0	21855.0	70.0	(8,373.0)	1,012.0
1982 (1)	-2685.0	6010.0	0.0	-6590.0	-3185.0

FUENTE: La Economía Mexicana en Cifras, Nacional Financiera, S. A.
Edición 1984.

NOTA: (1) = Cifras preliminares.

gas natural, camarón congelado, café crudo en grano y plata en barra los sustituyen en el orden de importancia. (Ver cuadro No. 36).

Por el lado de las importaciones, estas no presentan cambios significativos, dado que la compra de diversos tipos de maquinaria, refacciones y materiales de manufactura de industria liviana se mantienen constantes.

En el cuadro No. 37 se observa el desarrollo de la actividad económica en la balanza comercial, de donde se desprende que las exportaciones en los rubros Agricultura y Silvicultura e Industria Manufacturera tienden a descender a partir de 1974, en tanto el petróleo y sus derivados toman la iniciativa, hasta convertirse en el principal producto de exportación. En cuanto a las importaciones como ya se mencionó los productos de la industria manufacturera son los principales y mantienen una constante a lo largo del periodo de referencia.

Es importante destacar el saldo deficitario a partir de 1980 en lo correspondiente a las exportaciones en relación a las importaciones de bienes de consumo, lo anterior se puede atribuir a los cambios de estrategia básicamente al proceso de industrialización donde el Sector primario es paulatinamente desfasado por el secundario.

A partir de 1982 se observa un saldo superavitario en la balanza comercial, esto no es un indicio de una recuperación económica como se

CUADRO NÚM. 37
MEXICO: DISTRIBUCION PORCENTUAL DE LA BALANZA COMERCIAL POR
ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN 1970-1981

AÑO	AGRICULTURA Y SILVICULTURA		GANADERIA		P E S C A		INDUSTRIA EXTRACTIVA		PETROLEO Y SUS DERIVADOS		INDUSTRIA MANUFACTURERA	
	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M
1970	35.3	4.3	2.2	1.3	0.1	0.2	7.0	3.1	2.6	1.9	52.6	89.2
1971	28.6	2.4	5.1	2.0	0.1	N.S.	6.6	3.3	2.2	2.9	57.0	89.4
1972	30.7	3.9	7.0	2.2	0.2	0.1	6.6	2.0	1.3	4.3	54.2	87.5
1973	30.7	7.7	4.4	2.0	0.1	N.S.	5.6	2.0	1.3	7.2	57.9	81.1
1974	21.8	11.7	2.0	2.4	1.1	N.S.	6.9	2.4	4.4	6.6	64.6	76.9
1975	23.5	11.1	1.0	0.9	0.1	N.S.	6.1	2.4	16.3	5.0	53.0	80.6
1976	28.9	5.1	2.3	1.1	0.1	N.S.	5.5	1.5	16.6	5.1	46.6	87.2
1977	26.1	10.2	1.8	1.2	0.1	0.5	4.3	2.1	24.4	2.8	43.3	83.7
1978	20.4	8.4	2.7	1.3	0.1	0.1	3.9	2.0	29.4	2.8	43.5	85.4
1979	18.7	6.9	1.4	1.3	0.1	0.1	3.6	2.0	43.9	2.2	32.2	87.5
1980	9.5	10.2	0.6	0.7	0.1	N.S.	3.2	1.4	67.3	1.6	19.3	86.1
1981	7.0	9.4	0.5	0.9	N.S.	N.S.	3.5	1.1	74.5	1.5	14.5	87.1

FUENTE: La Economía Mexicana en Cifras edición Nacional Financiera, S. A.

NOTA: N.S. = No significativo.

trató de dar a conocer, dado que si bien las exportaciones se incrementaron en un 8.4%, las importaciones disminuyeron en un 32% aproximadamente, de 1981 a 1982. (cuadro No. 38)

Lo anterior se puede explicar a partir de las medidas de política económica implantadas por el Estado y supeditadas al F.M.I.

La participación de los Sectores Institucionales dentro del total de las exportaciones es contrarrestante; si bien en 1970 el Sector Público exportaba el 16.4% y el privado el 83.6%, para 1982 la situación se ha invertido, el 84.7% de las exportaciones corresponde al primero y el 15.3% al segundo.

En lo tocante a las importaciones de 1970 a 1982, las del Sector Público pese a tener un incremento del 54 aproximadamente, su participación relativa no es significativa en relación al total, en tanto las del sector privado decremantan un 21%, sin embargo estas representan más del 65% en promedio del total. (cuadro No. 39)

CUADRO NO. 38
MEXICO: BALANZA COMERCIAL 1970-1981
(MILES DE DOLARES)

AÑO	EXPORTACIONES FOB	IMPORTACIONES FOB	MILLONES DE DOLARES BALANZA
1970	1,289.6	2,328.3	(1,038.7)
1971	1,365.6	2,225.5	(889.9)
1972	1,666.4	2,762.1	(1,395.7)
1973	2,071.7	3,892.4	(1,820.7)
1974	2,853.2	6,148.6	(3,295.5)
1975	3,062.4	6,600.4	(3,637.0)
1976	3,655.5	6,299.9	(2,644.4)
1977	4,649.8	5,704.5	(1,054.7)
1978	6,060.1	7,917.5	(1,854.4)
1979	8,817.7	11,979.7	(3,162.0)
1980	15,307.5	18,486.2	(3,178.7)
1981	19,379.0	23,104.4	(3,725.4)
1982	21,006.0	14,421.0	6,585.0

FUENTE: Indicadores económicos del Banco de México
cuadernos mensuales. (Varios Números)

NOTA: (1981-1982) Cifras preliminares.

CUADRO NO. 39
MEXICO: PARTICIPACION PORCENTUAL DE LAS
EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE BIENES POR SECTOR
INSTITUCIONAL

AÑO	SECTOR PUBLICO		SECTOR PRIVADO	
	EXP.	IMP.	EXP.	IMP.
1970	16.4	23.9	83.6	76.1
1971	18.0	20.9	82.0	79.1
1972	17.7	23.3	82.3	76.7
1973	14.8	31.4	85.2	68.4
1974	21.6	35.8	78.4	64.2
1975	29.3	38.2	70.7	61.8
1976	24.4	35.5	75.6	64.5
1977	29.4	38.2	70.6	61.8
1978	42.9	37.4	57.1	62.6
1979	58.3	32.6	41.7	66.4
1980	75.2	36.5	24.8	63.5
1981	81.7	35.4	18.3	64.6
1982	84.7	36.8	15.3	63.2

FUENTE: Indicadores económicos del BANCO DE MEXICO
cuadernos mensuales (varios números)

III. ANALISIS DE LOS FLUJOS DE COMERCIO EXTERIOR MEXICANO POR ORIGEN Y DESTINO.

En este capítulo se presenta el comportamiento de los flujos comerciales de 1974 a 1982 que México ha tenido con distintos países, clasificando a estos dentro del análisis individualmente. por bloques y por proceso de integración.

De manera particular se identificaran los tres grandes rubros de intercambio: bienes de consumo, bienes de uso intermedio y bienes de capital; realizando un análisis de su desarrollo y efecto sobre la economía mexicana.

III.1. POR BLOQUES DE PAISES*

III.1.1. POR TIPO DE BIEN.

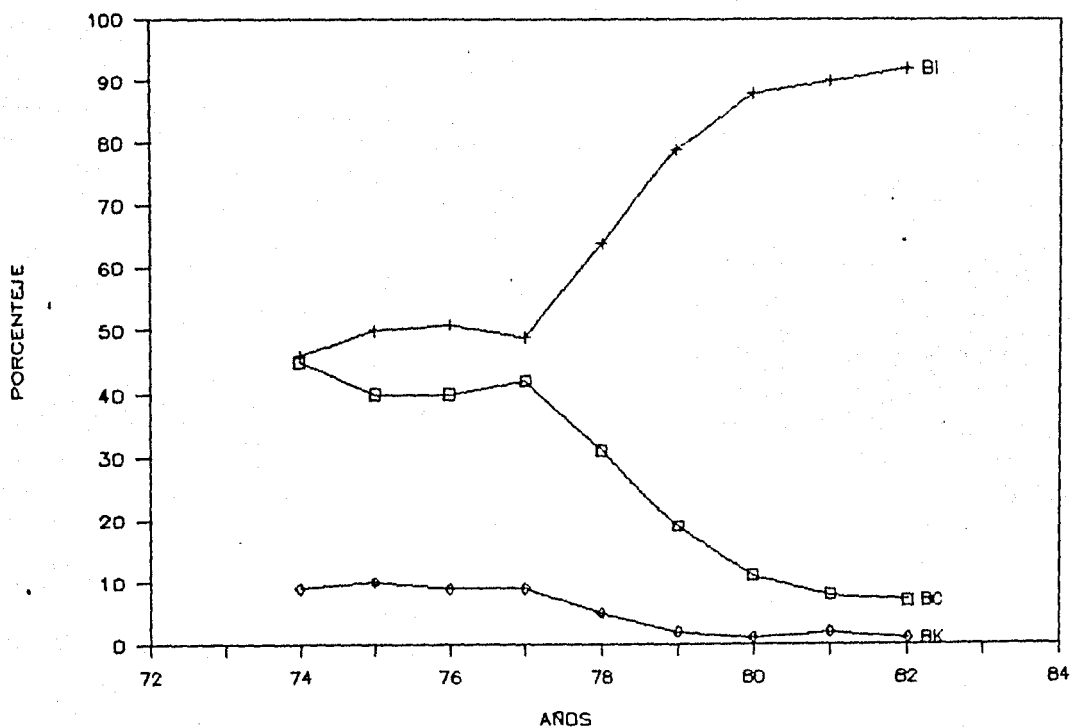
Empezaremos describiendo los cuadros No. 40 y 41 los cuales muestran que en el periodo estudiado se manifiestan cambios sustanciales en el comercio exterior mexicano.

Del total de las exportaciones, la participación de los bienes de consumo era cerca de la mitad, pero a partir de 1977 comienzan a descender al grado de participar con solo un 7% en 1982. Por su parte

* Ver relación de países considerados al final del capítulo.

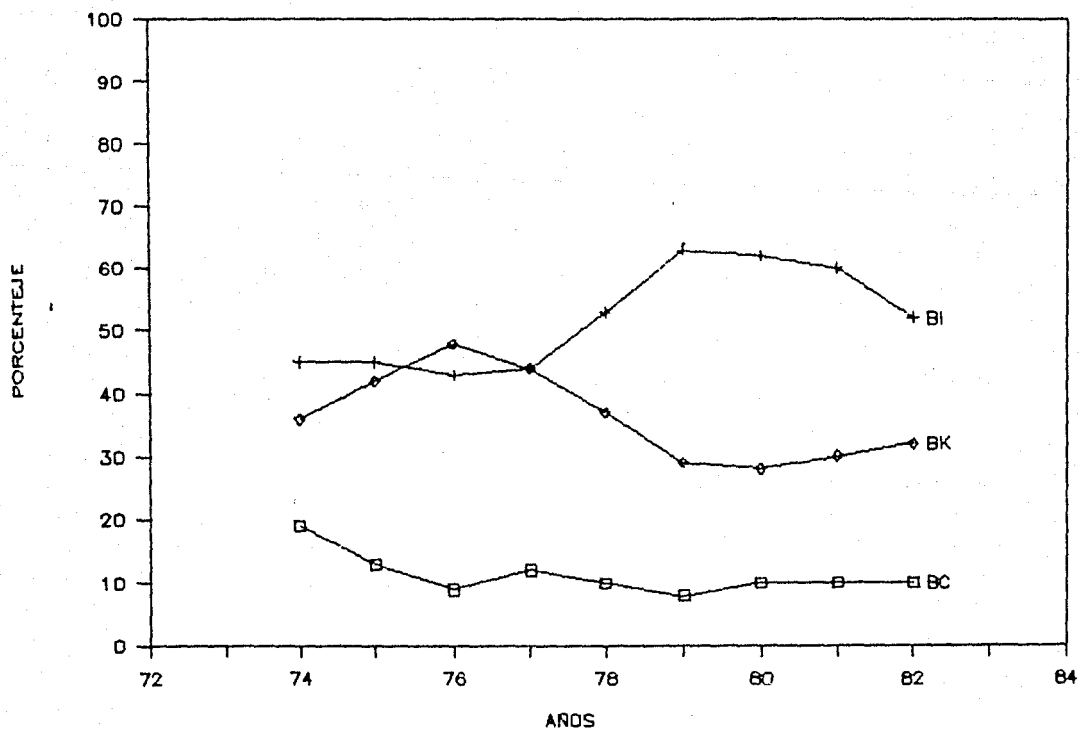
CUADRO No. 40
PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES POR TIPO DE BIEN (%)

TIPO DE BIEN	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
BIENES DE CONSUMO	45	40	40	42	31	19	11	8	7	
BIENES DE USO INTERMEDIO	46	50	51	49	64	79	88	90	92	
BIENES DE CAPITAL	9	10	9	9	5	2	1	2	1	



CUADRO N.º 41
PARTICIPACION DE LAS INMOBILIZACIONES TOTALES POR TIPO DE BIEN (%)

TIPO DE BIEN	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
BIENES DE CONSUMO	19	13	9	12	10	8	10	10	10	
BIENES DE USO INTERMEDIO	45	45	43	44	53	63	62	60	52	
BIENES DE CAPITAL	36	42	48	44	37	29	28	30	32	



y desde esa fecha los bienes de uso intermedio de manera más que proporcionalmente opuesta se convierten en el cuerpo casi total de las exportaciones representando para 1982 el 92% de las mismas. Respecto a los Bienes de Capital su incipiente participación que no rebasaba el 10% quedó reducida al 1% al final de nuestro período.

Lo anterior demuestra un decremento de la exportación de bienes de consumo y de capital de 84% y 88% respectivamente y el incremento en esta actividad de los bienes de uso intermedio de un 100%, gracias, en su mayoría a la explotación del petróleo.

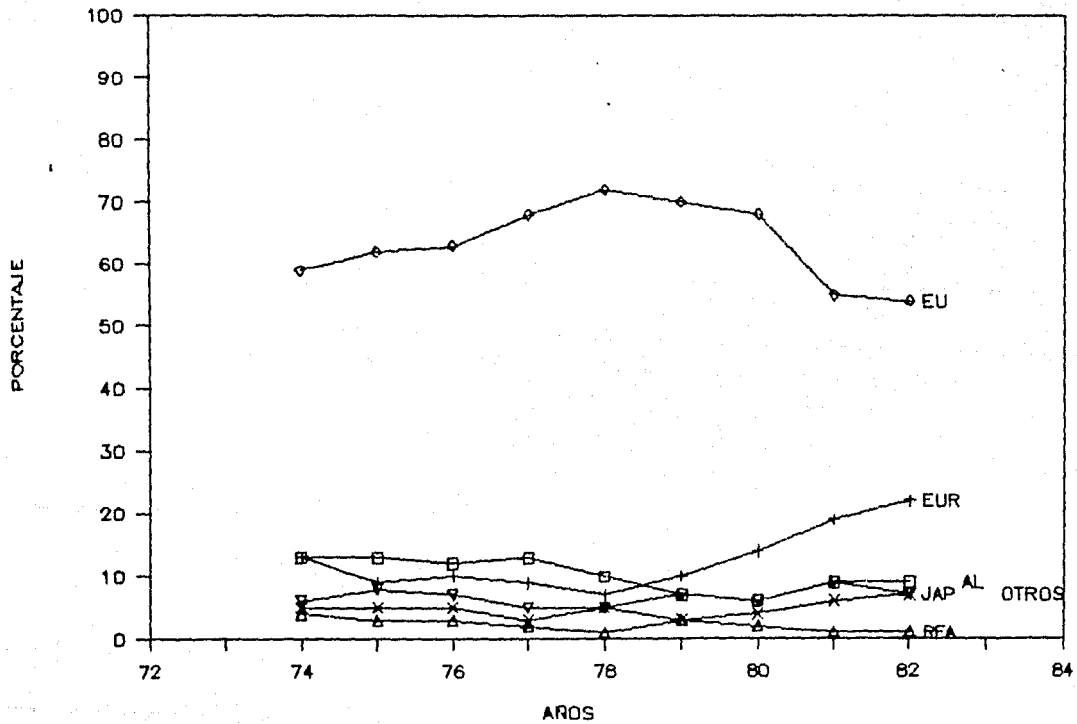
Por lo que se refiere a las importaciones, estas experimentaron pocos movimientos en los bienes de consumo, más no así en los de uso intermedio y capital, ya que los primeros de 1976 a 1981 crecieron un 40% que no se pudo sostener por la crisis que culminó en 1982; mientras que los segundos descendieron en 1982 una tercera parte de su nivel obtenido en 1976.

Algo importante que se aprecia a primera vista, es la poca proporcionalidad entre el incremento de las exportaciones de los bienes de uso intermedio y los otros, es decir se muestra como un elemento inhibitorio.

El origen y destino de esta actividad comercial puede apreciarse en los cuadros 42 y 43, donde el 62% en promedio, para ambos casos es, Estados Unidos.

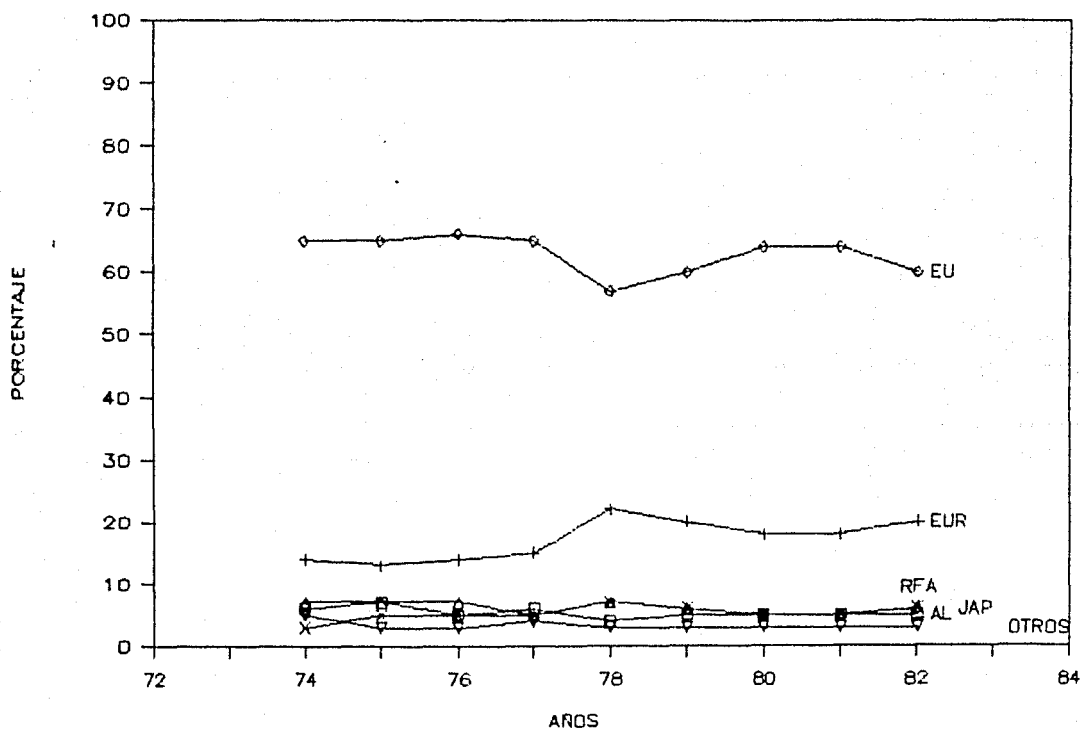
CUADRO No. 42
 TOTAL DE LAS EXPORTACIONES POR PRINCIPALES ZONAS Y PAISES (%)

PAIS	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	13	13	12	13	10	7	6	9	9	
EUROPA	13	9	10	9	7	10	14	19	22	
ESTADOS UNIDOS	59	62	63	68	72	70	68	55	54	
R. F. A.	4	3	3	2	1	3	2	1	1	
JAPON	5	5	5	3	5	3	4	6	7	
OTROS	6	6	7	5	5	7	6	9	7	



CUADRO No. 40
 TOTAL DE LAS IMPORTACIONES POR PRINCIPALES ZONAS Y PAISES (%)

PAISES	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	6	7	5	6	4	5	5	5	5	
EUROPA	14	13	14	15	22	20	18	18	20	
ESTADOS UNIDOS	65	65	66	65	57	60	64	64	60	
R. F. A.	7	7	7	5	7	6	5	5	6	
JAPON	3	5	5	5	7	6	5	5	6	
OTROS	5	3	3	4	3	3	3	3	3	



Se ve con claridad el sacrificio de la diversificación de mercados y la pérdida de penetración de México, en aquellas zonas donde sus productos pueden ser competitivos, como es el caso de América Latina, Asia, África y Oceanía (los 3 últimos conjuntados en "otros"), pues para 1982 Estados Unidos, Europa y Japón comprenden el 83% del total de las exportaciones.

Cabe señalar que dentro de la gran dependencia marcada hacia el país vecino del norte, existen manifestaciones para contrarrestarla, pues tanto en las exportaciones como en las importaciones, Europa es beneficiada con incrementos que alcanzan el 214% (1978-1982); lo que repercute para Estados Unidos con decrementos en exportación (1978-1982) del 25% y de importaciones (1974-1982) del 8%.

Extendiendo el análisis de manera particular a cada uno de los tipos de bien que nos ocupan, nos percatamos que el panorama no sufre grandes modificaciones, pues los rasgos de dependencia permanecen bien identificados para con Estados Unidos.

Debemos aclarar que a fin de realizar un análisis descriptivo más ágil de la actividad comercial por tipo de bien, se han tomado como elementos del mismo a Japón, América Latina, Europa y Estados Unidos, dada la representatividad de estos en el total de la actividad que nos ocupa, y que oscila entre el 89% y el 97%.

BIENES DE CONSUMO (CUADROS 44 Y 45)

Durante el periodo estudiado, Estados Unidos es el sujeto principal de nuestras exportaciones manteniendo en promedio el 75% de ellas mientras que el resto de los bloques seleccionados cada uno permanece dentro del rango del 10%.

La señal identificadora de esta actividad es la constancia que sostienen los datos relativos durante el lapso analizado, mostrandose un pequeño incremento en lo vendido a América Latina en 1981, para descender al año siguiente y romper su comportamiento y aportar la escala descendente de Europa y Japón.

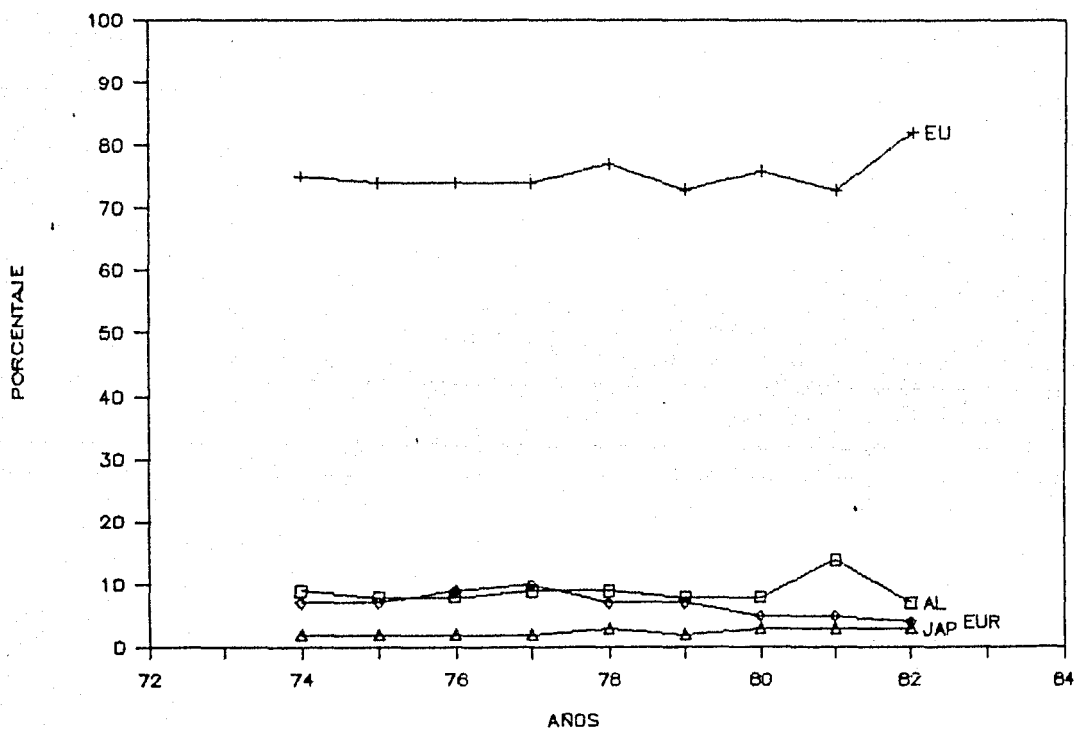
En lo concerniente a las importaciones, el origen y la participación de cada uno de los bloques estudiados es más dispareja.

Estados Unidos representa en promedio el 65% del origen de las importaciones pero a diferencia de las exportaciones concluye el periodo de manera descendente, pese a haber alcanzado en 1977 el 68% de éstas.

Por su parte, América Latina muestra altibajos que van del 3% al 23%, recuperandose de 1979 a 1982 al 200%, sin que por ello recuperara su más alto nivel pues llegó al 12%; Japón conserva su discreta constancia con pequeños incrementos en 1978 y 1979, pero manteniendose

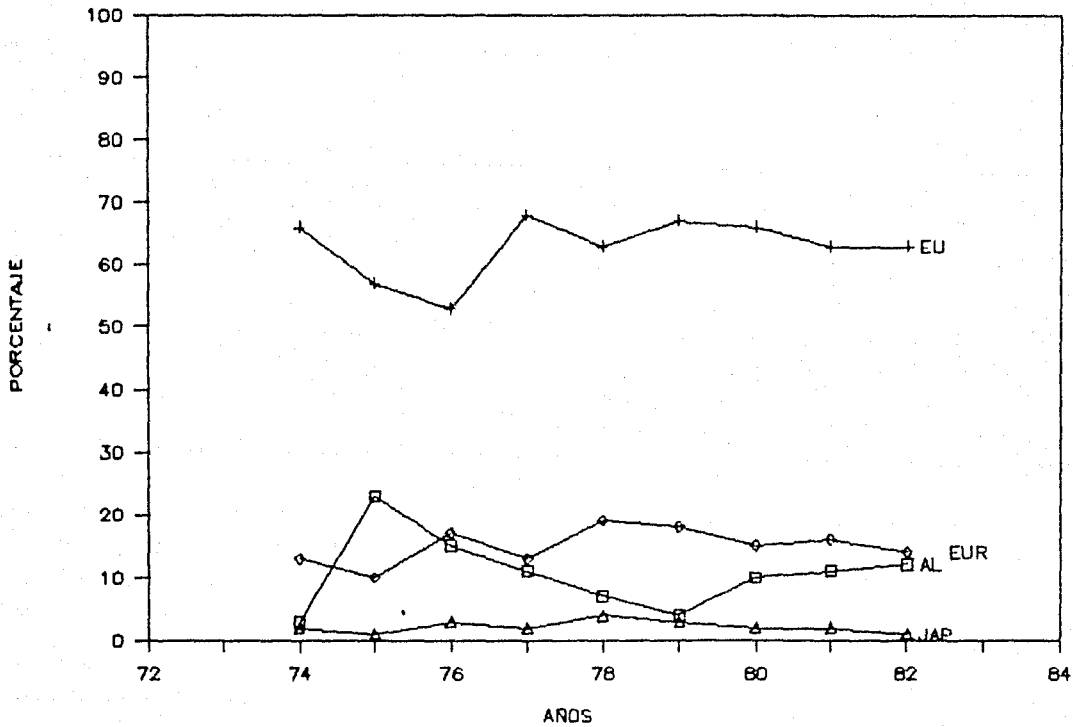
CUADRO No. 44
 PARTICIPACION EN LAS EXPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO
 DE LOS PRINCIPALES PAISES Y BLOQUES DE PAISES (%)

PAIS	AÑO									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	9	8	8	9	9	8	8	14	7	
ESTADOS UNIDOS	75	74	74	74	77	73	76	73	82	
EUROPA	7	7	9	10	7	7	5	5	4	
JAPON	3	3	3	2	3	2	2	2	2	



CUADRO No. 45
 PARTICIPACION EN LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO
 DE LOS PRINCIPALES PAISES Y BLOQUES DE PAISES (%)

P A I S	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	3	23	15	11	7	4	10	11	12	
ESTADOS UNIDOS	66	57	53	68	63	67	66	63	63	
EUROPA	13	10	17	13	19	18	15	16	14	
JAPON	2	1	3	2	4	3	2	2	1	



en el rango que topa con el 5%, comportandose análogamente Europa, pero conservandose entre el 15 y el 20%.

BIENES DE USO INTERMEDIO (CUADROS 46 y 47)

En el caso de estos Bienes observamos una dinámica mayor que en los bienes de consumo que practicamente fue inmóvil. En este caso tanto en las exportaciones como en las importaciones se manifiesta altibajos interdependientes entre la actividad comercial con Estados Unidos y Europa, mientras que América Latina y Japón, en las primeras muestran un ligero decremento de su participación, y en las segundas una constancia casi lineal.

Es así, que destaca en las exportaciones que Estados Unidos del 44% de la participación llega a alcanzar el 71%, para concluir su escala creciente de 1974 a 1978 a 52% en 1982, en el caso de Europa, de 21% en 1974 bajo a 9% en 1978 y de este año a 1982 ascendió al 23% es preciso señalar el aspecto dependiente de las exportaciones a Estados Unidos decir, la coincidencia de su disminución con el deterioro de la situación financiera nacional respecto al exterior.

Analizando las importaciones, baste decir que si una de las dos líneas de comportamiento en la gráfica (de Europa o Estados Unidos) se invirtiera sería practicamente igual a la otra, aunque siendo realistas podríamos decir que Europa cubrió los requerimientos de este tipo de bienes cuando no se pudieron adquirir del país vecino, más que

CUADRO No. 46
 PARTICIPACION EN LAS EXPORTACIONES DE BIENES DE USO
 INTERMEDIO DE LOS PRINCIPALES PAISES Y BLOQUES DE PAISES (%)

PAIS	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	14	12	12	10	8	6	5	8	9	
ESTADOS UNIDOS	44	55	55	66	71	70	67	54	52	
EUROPA	21	11	12	9	9	11	15	20	23	
JAPON	6	7	8	5	6	3	4	7	7	

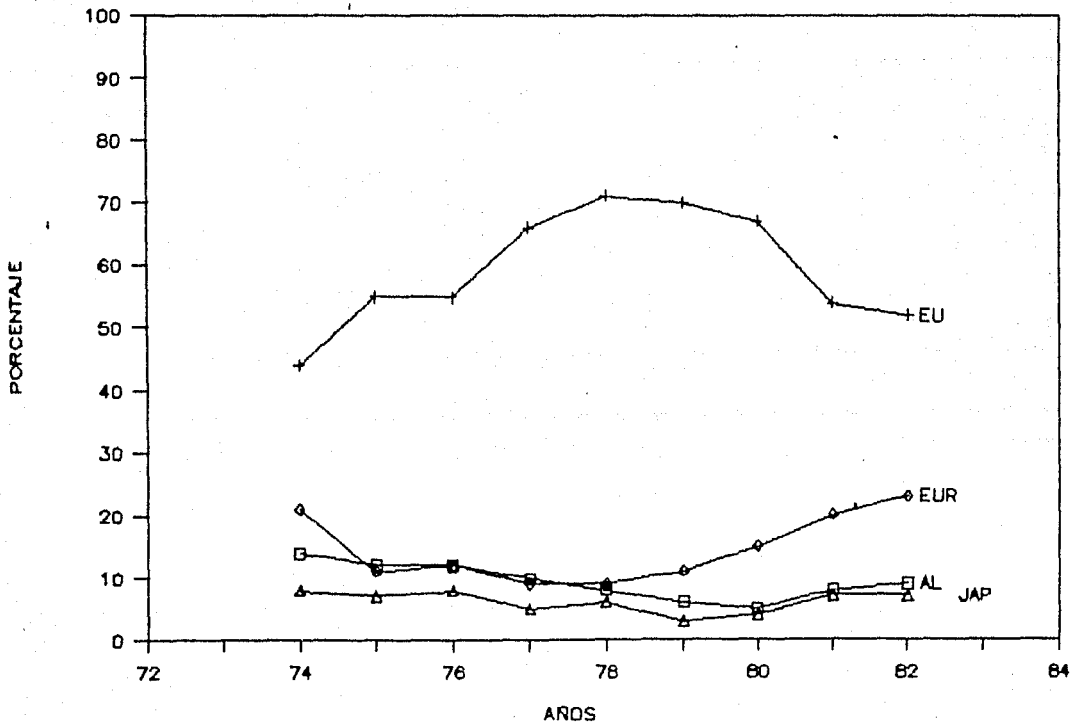
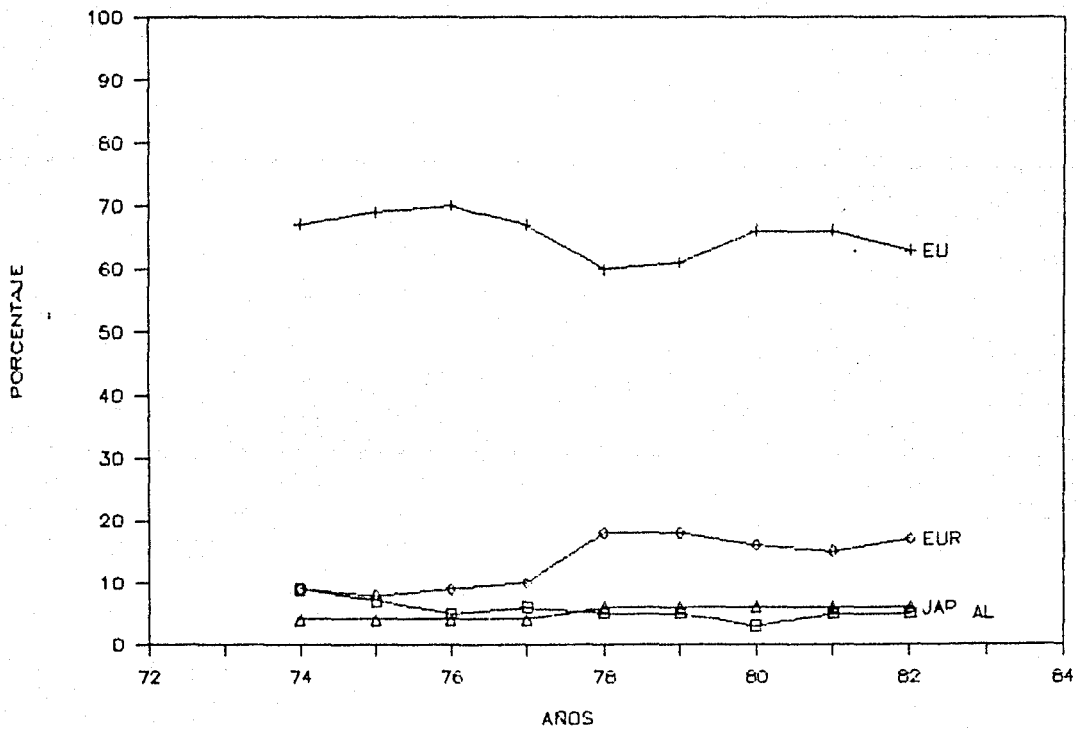


DIAGRAMA N.º 47
PARTICIPACION EN LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE USO
INTERMEDIO DE LOS PRINCIPALES PAISES Y BLOQUES DE PAISES (%)

PAISE	AÑO									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	9	7	5	6	5	5	3	5	5	
ESTADOS UNIDOS	67	69	70	67	60	61	66	66	67	
EUROPA	9	6	9	10	18	18	16	15	17	
JAPON	4	4	4	4	6	6	6	6	6	



pretender defender una política de diversificación de importaciones. En numeros frios concluiremos que durante el periodo, el resultado arrojado es un incremento de la participación Europea de 8 puntos y un decremento para Estados Unidos de 4 puntos en el mismo renglón.

BIENES DE CAPITAL (CUADRO 48 Y 49)

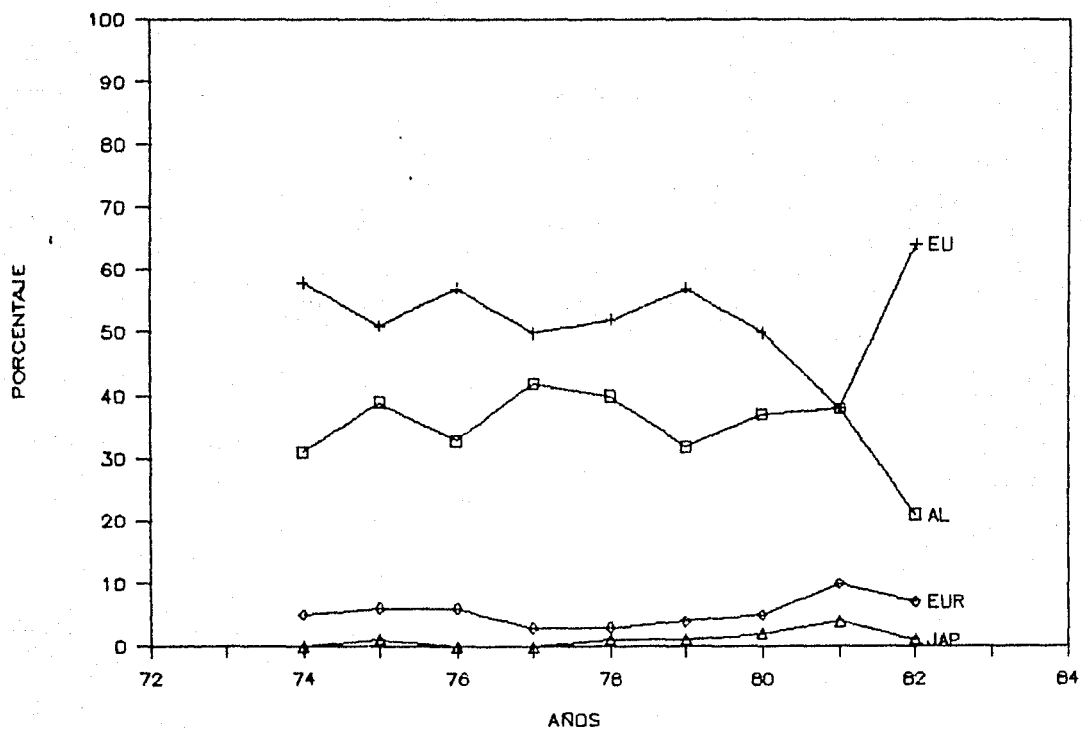
Al igual que los bienes anteriores existe una interdependencia equiparada en cuanto al desarrollo de las exportaciones de bienes de capital, pero ahora protagonizada por Estados Unidos y América Latina.

En este caso Estados Unidos (exportación de las transnacionales) mantiene niveles inferiores al 60% de participación mientras que América Latina (único mercado susceptible de ser abordado por México, dado su nivel de productividad, calidad y situación geográfica) se mantienen en un rango entre el 1% y el 10%.

Respecto a las importaciones, estas muestran el clásico cuadro de procedencia americana en un 60% en promedio y con la consecuencia respuesta a los ciclos económicos del capitalismo mexicano, en donde las disminuciones de importaciones de Estados Unidos se ven recuperadas por los incrementos en los procedentes de Europa.

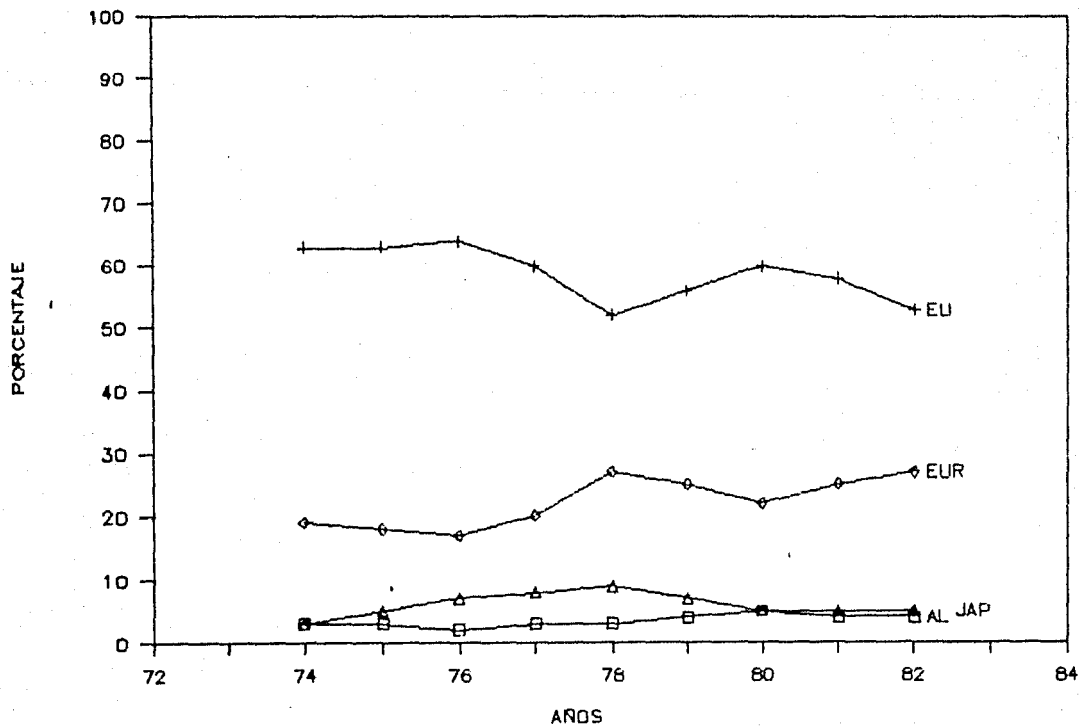
CUADRO N.º. 48
PARTICIPACION EN LAS EXPORTACIONES DE BIENES DE
CAPITAL DE LOS PRINCIPALES PAISES Y BLOQUES DE PAISES (%)

PAISES	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	31	39	33	42	40	32	37	38	21	
ESTADOS UNIDOS	58	51	57	50	52	57	50	38	64	
EUROPA	5	6	6	3	3	4	5	10	7	
JAPON	0	1	0	0	1	1	2	4	1	



CUADRO NO. 49
 PARTICIPACION EN LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE
 CAPITAL DE LOS PRINCIPALES PAISES Y BLOQUES DE PAISES (%)

PAIS	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
AMERICA LATINA	3	3	2	3	3	4	5	4	4	
ESTADOS UNIDOS	63	63	64	60	52	56	60	58	53	
EUROFA	19	18	17	20	27	25	22	25	27	
JAPON	3	5	7	8	9	7	5	5	5	



III.1.2. POR IMPORTE.

En este apartado, el apoyo estadístico de nuestras argumentaciones está dado en los cuadros 50 y 51 las cuales se representan gráficamente en la figuras correspondientes.

El cuadro 50 muestra los importes de las exportaciones realizadas en el período estudiado hacia los países y bloques de países seleccionados.

Es de resaltar la estabilidad ascendente que observó esta actividad hacia los Estados Unidos, que en este lapso creció un 586%, sólo rebasado por los incrementos de Europa y Japón obteniendo estos el 1,128% y 932% respectivamente aunque claro está, con la reserva que el importe de las exportaciones hacia ellos es bajo al inicio del período.

Es preciso mencionar que Estados Unidos de América no ve mermada sus remesas de exportación mexicana en los años 1977 y 1978 que es cuando se recienta la crisis nacional culminada en 1976, tal y como sucede con América Latina y demás bloques y países.

Esto es más claro al apreciar los crecimientos obtenidos en el período 1974-1977, donde Estados Unidos y América latina muestran saldos positivos del orden del 65% y 39% respectivamente en tanto que para Europa y Japón son decrementos del 6%, 15% y 9%, en el mismo orden.

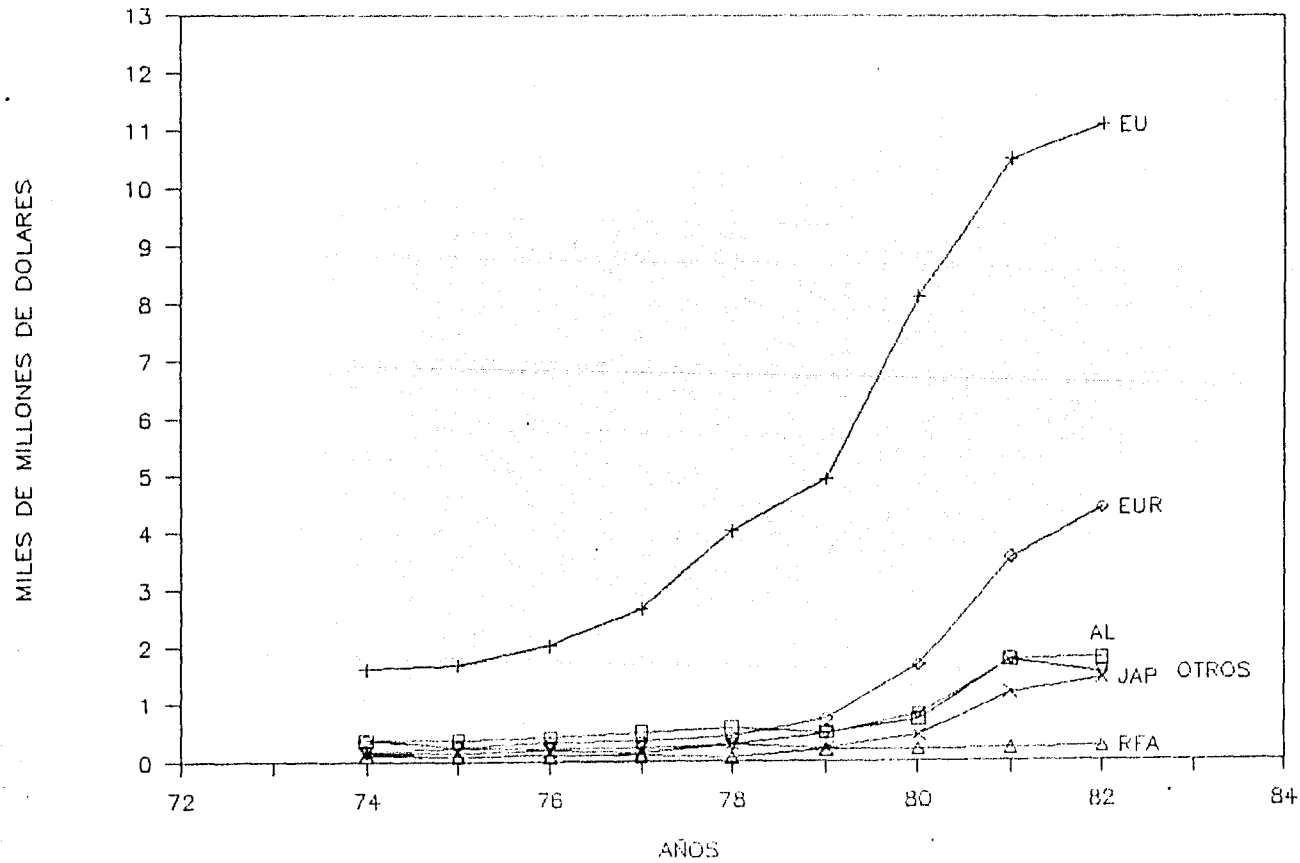
CUADRO NO. 50
MEXICO, EXPORTACIONES POR BLOQUE DE PAISES Y POR TIPO DE BIEN E IMPORTE
(SERIE HISTORICA)
(MILES DE DOLARES)

AÑOS		AMERICA LATINA	RESTO DE AMERICA	ESTADOS UNIDOS	EUROPA	ALEMANIA OCCIDENTAL	ASIA	JAPON	AFRICA	OCEANIA	TOTAL
1	T	355,526	106,757	1,622,245	361,650	105,607	37,666	140,451	6,326	9,750	2,747,978
9	BC	108,406	29,731	928,856	81,059	48,529	1,528	34,841	2,521	6,177	1,241,648
7	BI	170,910	75,057	552,717	269,001	54,314	30,260	105,269	3,428	2,816	1,263,812
4	BK	76,210	3,969	140,672	11,590	2,764	5,858	321	377	757	242,518
1	T	355,455	126,575	1,697,913	244,403	82,454	92,772	129,435	2,404	3,635	2,735,046
9	BC	94,190	22,643	822,216	73,325	54,425	4,374	34,337	798	1,990	1,109,300
7	BI	158,651	96,272	742,091	155,628	26,437	85,551	93,362		1,264	1,362,591
5	BK	102,614	4,660	133,604	115,447	1,622	2,847	1,738	342	267	263,155
1	T	399,126	120,710	2,056,767	325,152	66,025	95,572	164,900	4,212	4,505	3,236,973
9	BC	102,155	26,294	967,365	115,026	51,155	1,892	36,933	532	2,454	1,305,007
7	BI	199,223	66,050	899,395	193,355	31,594	92,764	127,165	1,621	1,516	1,632,616
6	BK	97,748	6,334	170,003	16,868	3,208	915	602	2,059	535	292,550
1	T	493,243	91,720	2,693,597	340,047	89,644	105,145	128,024	10,955	5,157	3,957,532
9	BC	155,629	25,377	1,227,214	161,457	54,320	4,890	32,789	2,970	2,060	1,667,033
7	BI	186,227	62,901	1,276,951	169,219	31,277	95,047	93,073	5,249	2,729	1,921,633
7	BK	151,324	3,442	179,422	10,325	4,027	5,202	1,208	2,728	360	358,066
1	T	577,241	98,656	4,034,529	417,604	52,302	160,872	275,971	19,910	5,878	5,640,963
9	BC	148,541	22,154	1,331,395	123,976	29,289	6,435	52,054	6,163	2,586	1,724,593
7	BI	304,427	72,672	2,541,753	264,450	21,444	151,220	219,177	9,159	2,704	3,606,959
8	BK	124,273	3,830	161,381	9,226	1,569	3,217	2,740	2,599	593	309,611
1	T	497,125	124,159	4,929,440	729,406	192,465	318,473	208,723	16,162	5,179	7,021,032
9	BC	98,047	21,578	960,587	97,525	97,490	4,131	25,314	6,904	2,428	1,315,984
7	BI	344,062	97,490	3,871,333	625,300	92,772	312,329	161,247	6,970	2,054	5,533,557
9	BK	56,016	5,091	97,540	6,561	2,200	1,973	2,162	226	697	171,491
1	T	726,395	292,029	8,143,766	1,692,277	196,451	498,348	445,237	27,555	8,140	12,033,158
9	BC	110,988	21,891	1,007,378	62,172	78,667	306	22,876	10,124	2,184	1,318,586
8	BI	553,607	267,356	7,050,267	1,621,170	114,367	456,779	421,143	16,536	4,367	10,545,642
0	BK	61,800	2,782	84,121	8,895	3,417	1,263	4,218	845	1,509	168,930
1	T	1,791,605	762,903	10,529,651	3,568,395	213,171	1,001,031	1,203,336	2,240	13,670	19,026,042
9	BC	216,053	34,570	1,159,262	81,157	65,215	2,500	26,100	493	2,734	1,600,187
8	BI	1,470,148	718,676	9,266,093	2,459,632	138,561	991,070	1,155,203	1,680	9,159	17,210,272
1	BK	101,404	9,657	105,296	27,546	6,395	7,500	12,033	67	1,777	275,603
1	T	1,804,747	693,829	11,126,675	4,442,896	240,354	829,745	1,450,261	15,915	14,897	20,621,339
9	BC	90,124	13,779	1,143,175	50,853	60,032	578	32,051	3,501	1,822	1,400,915
8	BI	1,666,893	677,185	9,833,790	4,377,063	169,559	827,672	1,415,615	11,936	12,046	18,991,759
2	BK	47,730	2,865	146,710	14,980	10,763	1,495	2,615	478	1,029	228,665

FUENTE: Revista de Comercio Exterior (Varios numeros)

TOTAL EXPORTACIONES P. ZONAS Y PAISES

PERIODO 1974--1982



ESTA TESIS NO DEBE
SALIR DE LA BIBLIOTECA

Respecto al periodo 1977-1982, podemos calificarlo del repunte de las exportaciones. Europa pasa de 340,047 millones de dólares en 1977 a 4'442,896 millones de dólares en 1982 alcanzando el más alto crecimiento (1,206%), observando una actividad similar las exportaciones hacia nuestros países y bloques seleccionados.

Llevando nuestro análisis a un punto más específico, destacaremos que de 1974 a 1982, se presentó un decremento promedio de exportaciones de Bienes de consumo del 28%, mientras que el incremento promedio de las exportaciones de Bienes de uso intermedio fué del 1134%.

De 1974 a 1977 el decremento promedio de las exportaciones de bienes de consumo fue del 7% y en el mismo concepto el correspondiente a los bienes de uso intermedio llegó al 30%. Para 1977-1982, los primeros continuaron experimentando un decremento del orden del 30% en promedio, en contrapartida del crecimiento promedio de los segundos que llegó al 1108%.

Lo referido a los bienes de capital, estos se mantuvieron sin alteraciones sorprendentes, efecto lógico dadas las características del aparato productivo mexicano.

En relación a las importaciones, nuestra base de datos esta representada en el cuadro 51.

Aquí no se presentan crecimientos tan espectaculares, aunque al igual

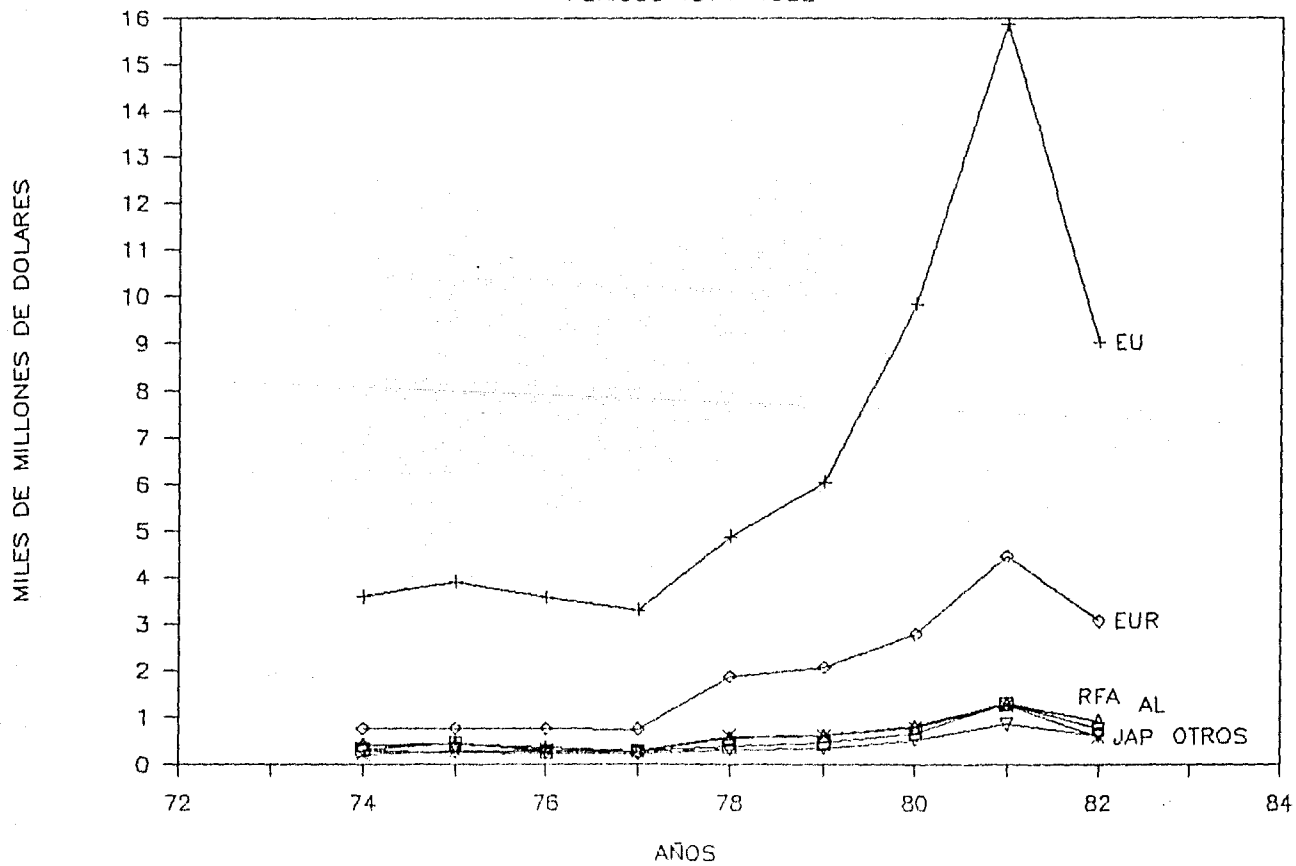
CUADRO NO. 51
MEXICO, IMPORTACIONES POR BLOQUE DE PAISES Y POR TIPO DE BIEN E IMPORTE
(SERIE HISTORICA)
(MILES DE DOLARES)

ANOS :	:	AMERICA	RESTO DE	ESTADOS	EUROPA	ALEMANIA	ASIA	JAPON	AFRICA	OCEANIA	TOTAL	
:	:	LATINA	AMERICA	UNIDOS	:	OCCIDENTAL	:	:	:	:	:	
:	1 :	T :	309,056 :	154,874 :	3,585,414 :	751,029 :	402,720 :	46,862 :	187,051 :	33,025 :	32,602 :	5,503,192 :
:	9 :	BC :	39,833 :	42,205 :	695,817 :	79,651 :	89,564 :	29,564 :	19,629 :	9 :	12,649 :	1,057,595 :
:	7 :	BI :	224,536 :	66,630 :	1,841,947 :	237,262 :	116,747 :	14,738 :	106,347 :	32,016 :	14,044 :	2,446,312 :
:	4 :	BE :	54,486 :	46,059 :	1,247,659 :	331,669 :	206,334 :	302 :	62,034 :	0 :	916 :	1,999,375 :
:	1 :	T :	442,761 :	142,619 :	3,926,567 :	756,329 :	421,194 :	22,864 :	270,040 :	52,706 :	20,575 :	6,015,661 :
:	9 :	BC :	186,656 :	15,476 :	447,242 :	78,276 :	12,902 :	2,640 :	11,375 :	23,871 :	9,706 :	705,483 :
:	7 :	BI :	193,512 :	74,194 :	1,816,117 :	231,754 :	169,728 :	15,447 :	121,511 :	24,545 :	9,200 :	2,726,688 :
:	5 :	BE :	56,533 :	52,949 :	1,563,204 :	446,715 :	215,505 :	477 :	137,150 :	290 :	1,645 :	2,531,510 :
:	1 :	T :	261,229 :	141,727 :	3,584,755 :	751,141 :	352,929 :	19,427 :	271,667 :	31,494 :	27,342 :	5,426,937 :
:	9 :	BC :	68,749 :	13,064 :	240,995 :	62,199 :	3,405 :	5,123 :	15,011 :	15,149 :	13,297 :	467,999 :
:	7 :	BI :	129,947 :	70,813 :	1,642,679 :	233,034 :	154,946 :	13,644 :	86,460 :	13,402 :	13,069 :	2,349,183 :
:	6 :	BE :	62,533 :	57,850 :	1,671,151 :	445,927 :	192,572 :	460 :	177,154 :	56 :	967 :	2,612,734 :
:	1 :	T :	266,507 :	169,900 :	3,290,769 :	737,611 :	268,520 :	23,620 :	217,950 :	4,606 :	17,758 :	5,046,737 :
:	9 :	BC :	66,444 :	21,213 :	419,332 :	79,656 :	5,792 :	2,662 :	15,746 :	1 :	3,686 :	616,336 :
:	7 :	BI :	132,693 :	79,097 :	1,544,067 :	222,621 :	119,723 :	16,442 :	86,000 :	4,697 :	13,558 :	2,219,113 :
:	7 :	BE :	67,340 :	69,600 :	1,325,350 :	435,274 :	141,408 :	522 :	166,196 :	0 :	514 :	2,209,266 :
:	1 :	T :	361,551 :	179,120 :	4,692,690 :	1,850,293 :	547,400 :	50,895 :	522,091 :	37,314 :	32,157 :	6,493,512 :
:	9 :	BC :	59,154 :	24,181 :	514,670 :	160,447 :	10,868 :	15,029 :	29,304 :	1,493 :	5,467 :	820,813 :
:	7 :	BI :	206,167 :	104,331 :	2,663,537 :	810,152 :	324,216 :	34,227 :	269,602 :	35,821 :	24,761 :	4,474,084 :
:	8 :	BE :	94,230 :	50,608 :	1,654,251 :	879,694 :	226,229 :	1,679 :	207,185 :	0 :	1,929 :	3,197,815 :
:	1 :	T :	444,769 :	193,197 :	6,071,591 :	2,054,529 :	636,332 :	69,221 :	589,436 :	36,060 :	30,334 :	10,045,239 :
:	9 :	BC :	33,291 :	16,116 :	511,974 :	139,742 :	7,526 :	20,925 :	20,412 :	3,219 :	3,797 :	761,062 :
:	7 :	BI :	302,501 :	128,229 :	2,848,473 :	1,164,299 :	402,954 :	45,635 :	360,050 :	35,392 :	23,709 :	6,312,098 :
:	5 :	BE :	108,667 :	31,642 :	1,671,094 :	750,442 :	195,850 :	2,961 :	206,114 :	61 :	2,825 :	2,972,058 :
:	1 :	T :	666,762 :	341,993 :	9,826,686 :	2,770,259 :	691,722 :	161,353 :	776,132 :	21,051 :	42,201 :	15,362,169 :
:	9 :	BC :	148,770 :	47,499 :	1,011,502 :	237,673 :	16,899 :	33,971 :	29,459 :	111 :	15,502 :	1,535,477 :
:	8 :	BI :	329,772 :	246,020 :	6,272,646 :	1,576,925 :	533,045 :	57,276 :	548,341 :	26,667 :	24,331 :	9,573,183 :
:	0 :	BE :	190,219 :	54,493 :	2,552,336 :	935,492 :	267,668 :	10,106 :	200,332 :	273 :	2,368 :	4,253,509 :
:	1 :	T :	1,291,534 :	597,060 :	15,859,747 :	4,440,201 :	1,294,876 :	217,484 :	1,258,517 :	51,367 :	71,526 :	24,981,306 :
:	9 :	BC :	277,162 :	82,455 :	1,505,675 :	390,669 :	25,690 :	67,355 :	37,735 :	514 :	31,471 :	2,499,154 :
:	8 :	BI :	684,276 :	324,075 :	9,991,016 :	2,231,232 :	745,229 :	122,695 :	663,374 :	50,336 :	35,045 :	15,051,545 :
:	1 :	BE :	330,096 :	169,520 :	4,261,662 :	1,015,100 :	517,951 :	27,164 :	352,364 :	513 :	5,007 :	7,430,609 :
:	1 :	T :	742,181 :	362,592 :	9,006,474 :	3,040,454 :	910,060 :	114,112 :	584,542 :	42,129 :	56,821 :	15,136,236 :
:	9 :	BC :	172,777 :	67,536 :	906,234 :	202,236 :	16,296 :	32,427 :	20,617 :	359 :	28,221 :	1,446,744 :
:	8 :	BI :	392,712 :	200,614 :	5,544,010 :	1,517,228 :	487,255 :	64,653 :	584,527 :	41,456 :	22,419 :	8,822,924 :
:	2 :	BE :	176,692 :	86,392 :	2,556,220 :	1,232,926 :	430,324 :	17,132 :	269,419 :	321 :	6,141 :	4,886,568 :

FUENTE: Revista de Comercio Exterior (Varios numeros)

TOTAL IMPORTACIONES P. ZONAS Y PAISES

PERIODO 1974-1982



que en todos los apartados anteriores, es evidente el preponderante flujo de recursos hacia Estados Unidos por concepto de importaciones.

Es pues que en la gráfica se distingue como todos nuestros países y zonas seleccionadas, alcanzan en 1981 su más alto nivel proporcionalmente con su desarrollo en el periodo. Aunque en el caso de Europa, sólo de 1977 a 1978 incrementó 150%.

Un aspecto significativo de este proceso, es que en el periodo 1974-1977, nuestros principales países y bloques de países (con excepción de Japón) experimentó un decremento real de las compras mexicanas, siendo en promedio este, del 15.8%.

De 1977 a 1982, los incrementos de las importaciones son en promedio del orden del 200% en donde el más alto es obtenido por Europa (312%) y el más bajo por Japón (118%); sin considerar las importaciones record obtenidas en 1981.

En términos generales se ven como alternativa de importaciones a Europa en su conjunto y a Japón, quienes a lo largo de este lapso (1974-1982) acrecentan sus ventas a México en 305% y 212% respectivamente.

Al igual que en las exportaciones, los incrementos por tipos de bien, se dan más significativos en los de uso intermedio, y en orden descendente en los de capital y de consumo, para el caso del

intercambio con los países desarrollados. Por lo que respecta a América Latina, la importancia va de los bienes de consumo, de capital y uso intermedio.

III.2. POR PROCESO DE INTEGRACION.

Como respuesta a las medidas proteccionistas de los países desarrollados que laceraban considerablemente la estabilidad económica de los países en vías de desarrollo, estos últimos optaron por congregarse en bloques económicos de integración regional, a través de los cuales el mutuo apoyo basado en preferencias comerciales ayudaría a sustituir importaciones y de manera específica a afrontar el proteccionismo inicialmente citado.

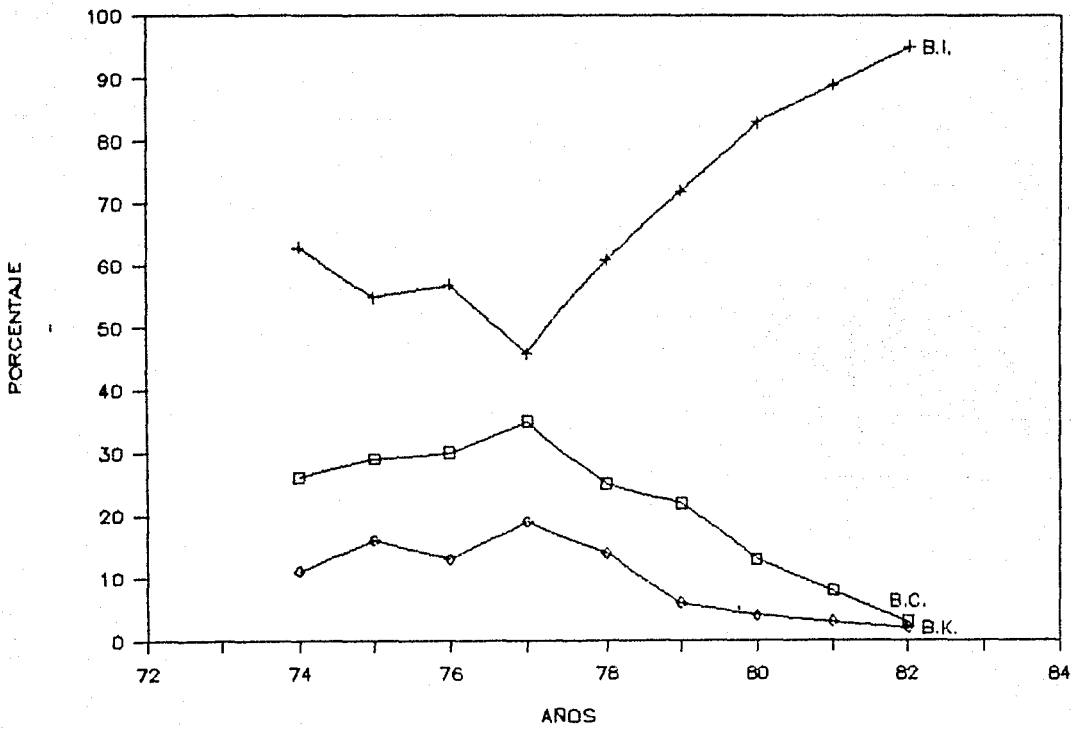
III.2.1. POR TIPO DE BIEN

Las exportaciones de México dentro de éstos procesos muestran indicadores similares a los vistos en el subcapítulo anterior; en el cuadro 52, se observa que la tendencia ascendente de participación en las exportaciones de los Bienes de consumo y de capital experimentada hasta 1977, es superada por el acelerado crecimiento de la participación en éste rubro de los bienes de uso intermedio. Su participación pasó de 46% en 1977 al 95% en 1982 significando un incremento del 107% dejando a los bienes de consumo y de capital con sólo el 5% de injerencia en 1982.

Las Importaciones (cuadro No. 53) por su parte se mostraron en el período menos cambiantes, pues los bienes de consumo decrecieron del 15% en 1974 al 6% en 1982. En cuanto a los bienes de consumo, éstos

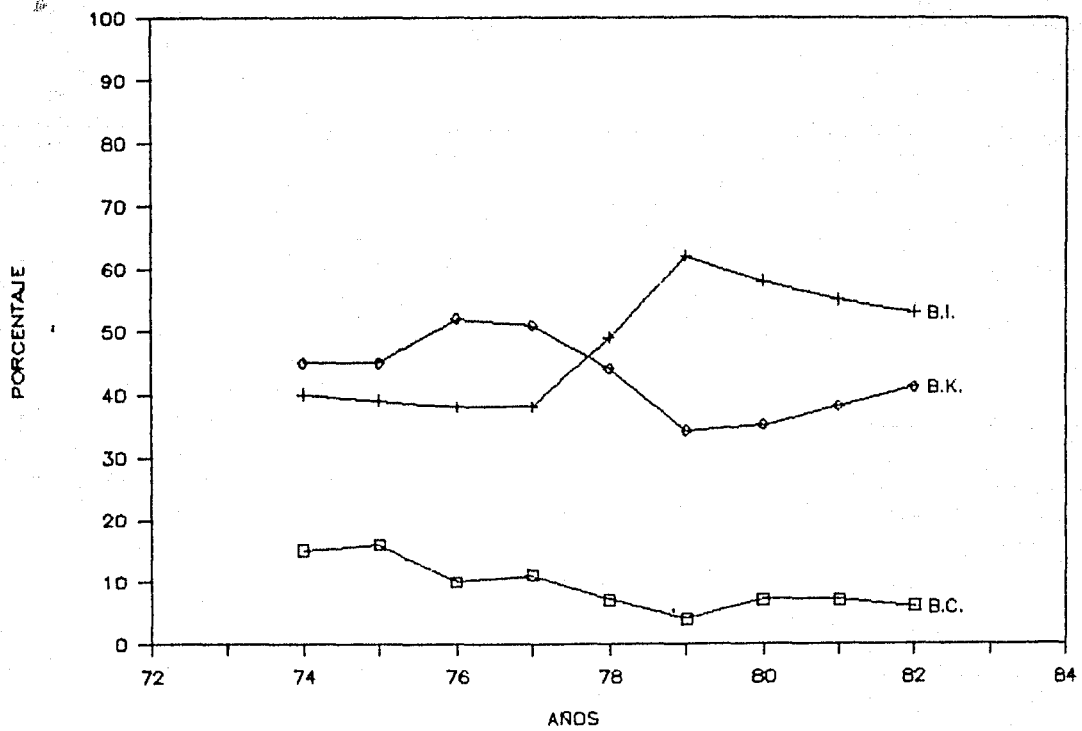
CUADRO NO. 52
 PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES TOTALES
 POR TIPO DE BIEN (%)

TIPO DE BIEN	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
B. C.	26	29	30	35	25	22	13	8	3	
B. I.	63	55	57	46	61	72	83	89	95	
B. K.	11	16	13	19	14	6	4	3	2	



CUADRO NO. 53
 PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES TOTALES
 POR TIPO DE BIEN (%)

TIPO DE BIEN	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
B. C.	15	16	10	11	7	4	7	7	6	
B. I.	40	39	38	38	49	62	56	55	53	
B. K.	45	45	52	51	44	34	35	38	41	



mostraron incrementos de participación considerable del 38% en 1977 a 53% en 1982 de manera inversa a la de los bienes de capital los cuales cedieron en el mismo lapso un 10% de participación.

El origen y destino de esta actividad comercial lo apreciamos en los cuadros 54 y 55, donde se observa que el intercambio con la Comunidad Económica Europea absorbe el 42% de nuestras exportaciones y el 69% de las importaciones.

El cuadro 54 es contundente al señalar la importancia de la C.E.E. y la Asociación Latinoamericana de Integración, dejando al MCCA. AELC, CARICOM Y CAME en conjunto no más del 25% de participación en las exportaciones mexicanas.

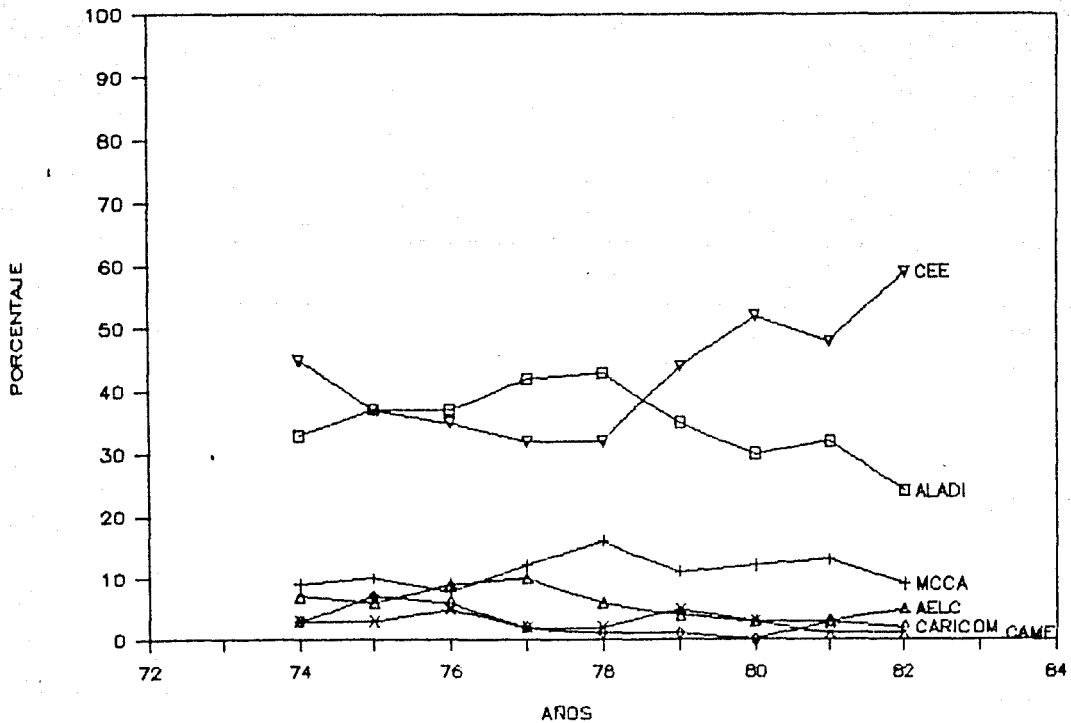
Pero aún dentro de los relevantes, es marcado a partir de 1977 el descenso de participación en las exportaciones de la ALADI (43%) en contrapartida con el incremento por el mismo concepto de la C.E.E. (84%).

La graficación del cuadro 55 es más representativa para mostrar la dependencia para con los países desarrollados. Además de la marcada diferencia a principios de nuestro periodo entre la C.E.E. y el resto de asociaciones, se une un crecimiento de participación para con tal comunidad del 14%.

A partir de aquí nuestro análisis se extiende al comportamiento comercial dentro de los procesos de integración más representativos

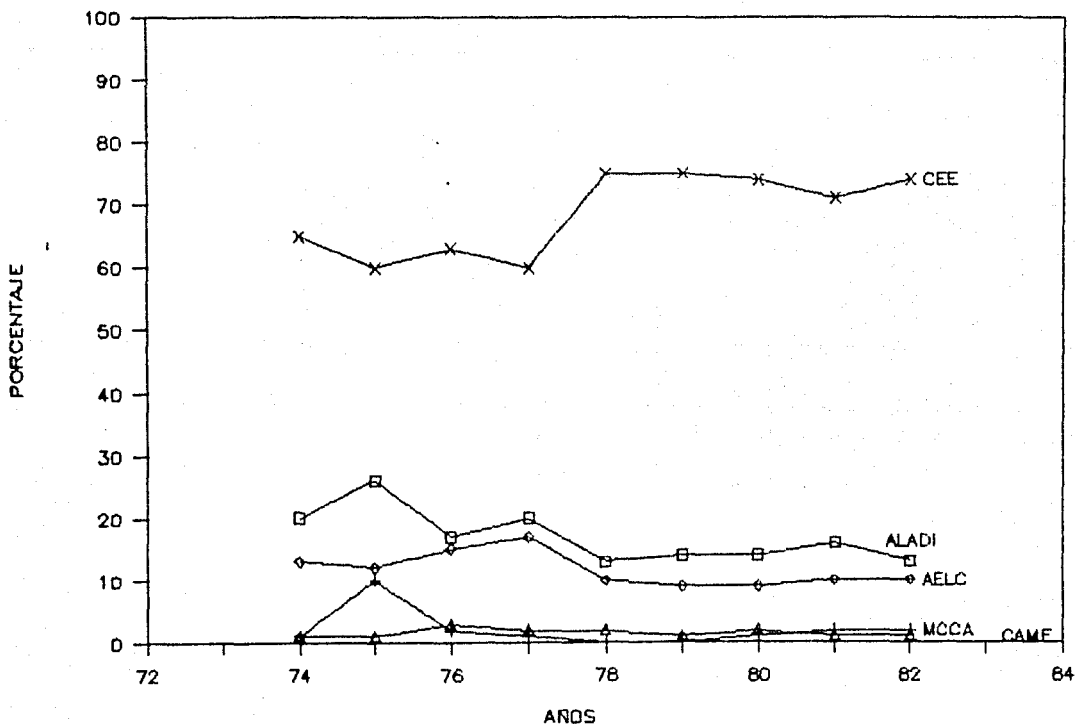
CUADRO NO. 54
 TOTAL DE EXPORTACIONES POR PRINCIPALES
 PROCESOS DE INTEGRACION (%)

PAIS	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
ALADI	33	37	37	42	43	35	30	32	24	
MCCA	9	10	8	12	16	11	12	13	9	
CARICOM	3	7	6	2	1	1	0	3	2	
AELC	7	6	9	10	6	4	3	3	5	
CAME	3	3	5	2	2	5	3	1	1	
CEE	45	37	35	32	32	44	52	48	59	



CUADRO N.º 55
 TOTAL DE IMPORTACIONES POR PRINCIPALES
 PROCESOS DE INTEGRACION (%)

PROC.	A. N. D. S.									
PROC. INT.	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
ALADI	20	26	17	20	13	14	14	16	13	
MCCA	1	10	2	1	0	0	1	2	2	
CARICOM	0	0	0	0	0	1	0	0	0	
AELC	13	12	15	17	10	9	9	10	10	
CAME	1	1	3	2	2	1	2	1	1	
CEE	65	60	63	60	75	75	74	71	74	



por cada uno de los tipos de bien, siendo estas la ALADI, el MCCA, la AELC y la C.E.E.

BIENES DE CONSUMO (CUADROS 56 Y 57)

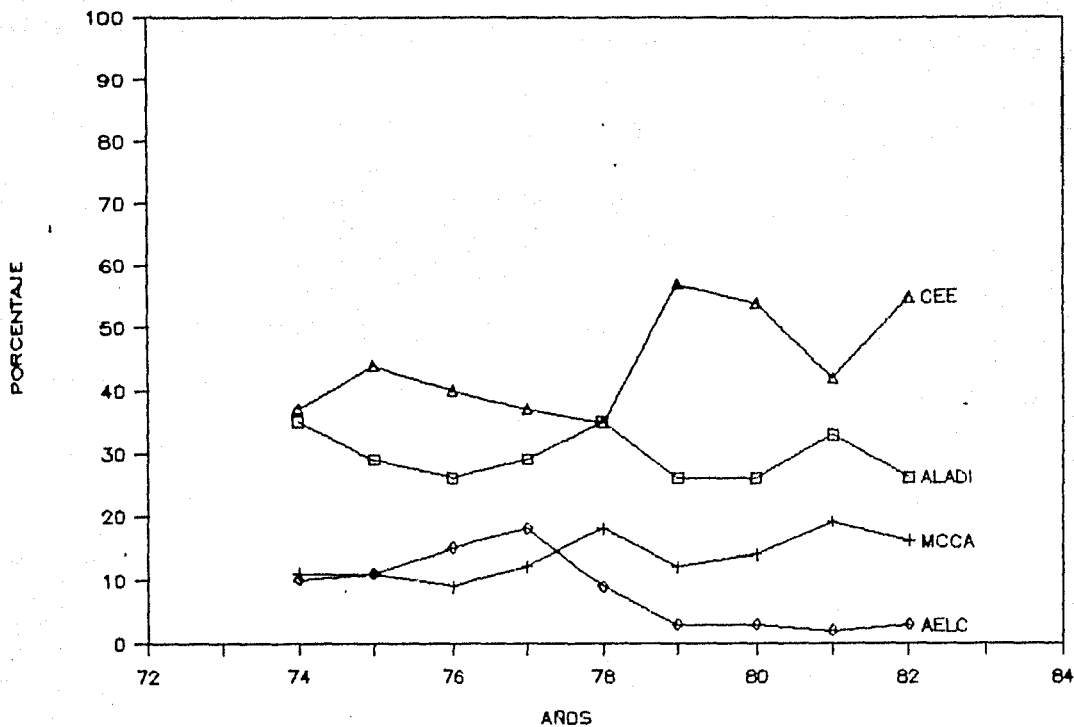
En las exportaciones de México hacia los distintos procesos de integración se indica una participación de la ALADI y MCCA idéntica en términos de comportamiento ostentando ambas un 43% en promedio del total.

Ese mismo porcentaje promedio es alcanzado por la participación las exportaciones mexicanas por la C.E.E., con la salvedad que su comportamiento no es constante, mostrando altibajos a lo largo del período, esto sin que descienda del 35% de injerencia en este concepto.

Para el caso de las importaciones, la participación correspondiente al MCCA y la AELC, no sobrepasa el 10%, tocando el papel principal a la ALADI y C.E.E., donde hasta 1977 y con altibajos la ALADI mantuvo la mayor participación para descender del 73% al 30% y mantenerse así hasta 1982, de manera contraria la C.E.E. alcanza en 1979 el 72% de las importaciones nacionales y a partir de ahí llegar al 53%.

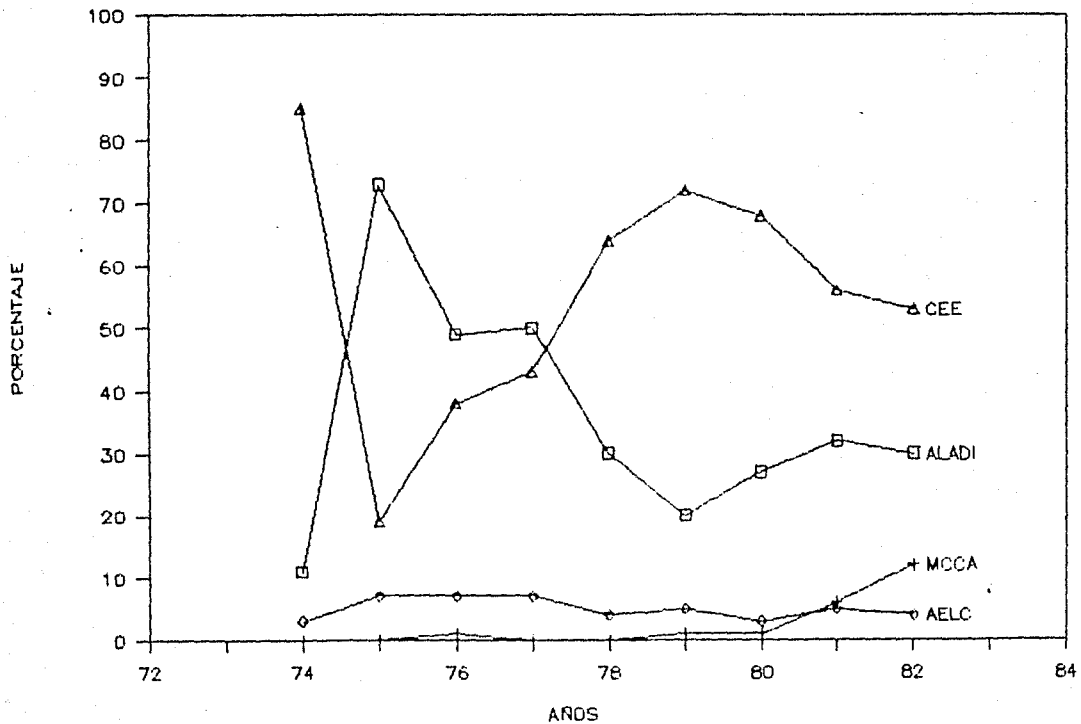
CUADRO NO. 56
 PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO INTERMEDIO
 POR PRINCIPALES PROCESOS DE INTEGRACION (1)

PROC. PROGRAMAC	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
ALADI	35	29	26	29	35	26	26	33	26	
MCCA	11	11	9	12	18	12	14	19	16	
AELC	10	11	15	18	9	3	3	2	3	
CEE	37	44	40	37	35	57	54	42	55	



CUADRO N.º 57
PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO INTERMEDIO
POR PRINCIPALES PROCEDOS DE INTEGRACIÓN (1)

: PROC. :	: A. D. E. :									
	: 1974 :	: 1975 :	: 1976 :	: 1977 :	: 1978 :	: 1979 :	: 1980 :	: 1981 :	: 1982 :	: 1983 :
: ALADI :	11 :	73 :	49 :	50 :	30 :	20 :	27 :	32 :	36 :	
: MCCA :	0 :	0 :	1 :	0 :	0 :	1 :	1 :	6 :	10 :	
: AELC :	3 :	7 :	3 :	7 :	4 :	5 :	3 :	5 :	4 :	
: CEE :	85 :	19 :	38 :	43 :	64 :	72 :	68 :	58 :	50 :	



BIENES DE USO INTERMEDIO (CUADROS 58 Y 59)

De igual forma que en los bienes anteriores, las exportaciones mexicanas se orientan en promedio un 13% hacia la AELC y el MCCA, dejando cerca del 80% a la ALADI y la CEE.

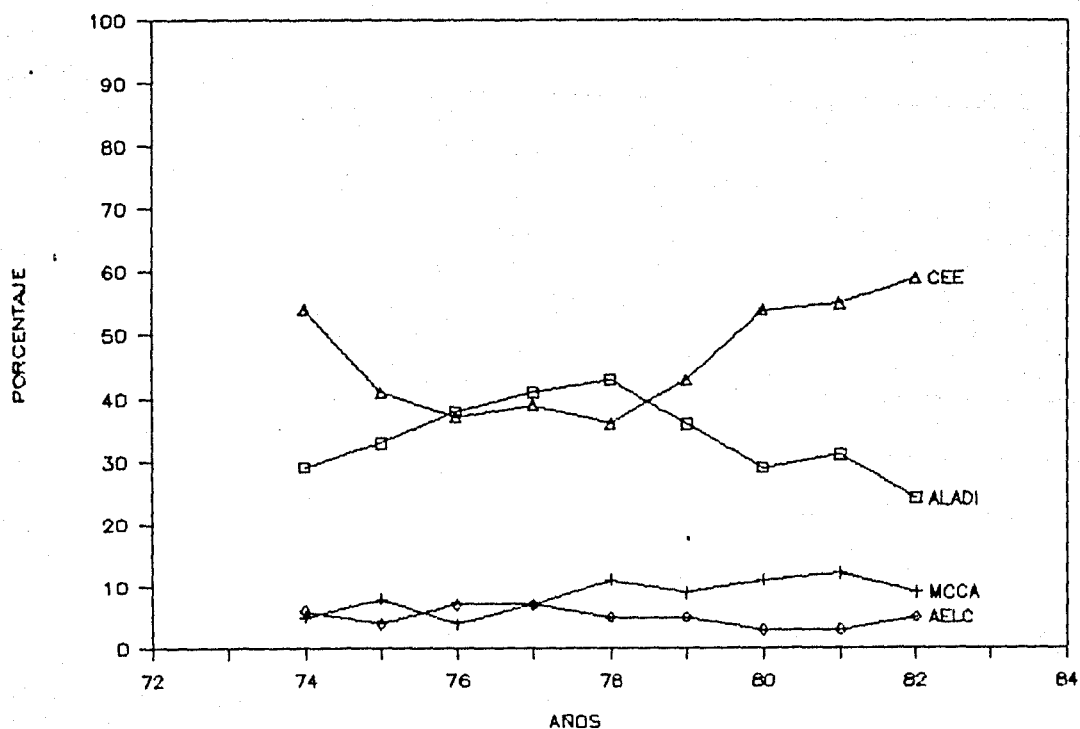
Basta indicar que la crisis mundial de mediados de la 70's fue lo suficientemente inhibidora como para que los países miembros de la ALADI dejaran de ser el foco de atención principal en cuanto a procesos de integración de las exportaciones mexicanas.

Es por ello que en el caso de los bienes de consumo intermedio, que es en el que México cuenta, en terminos generales, con mayores elementos, que se tiene que dar una sustitución de mercado y de ahí que el comportamiento de las curvas señalen decremento para la participación de ALADI del 44% e incremento de la CEE del 63%.

Dadas las necesidades del crecimiento económico de México, los insumos que requiere son con cierto tipo de calidad y considerada la infraestructura instalada es lógico entender que en el caso de las exportaciones, el incremento constante de la participación de la CEE en ellos alcance en el periodo un 61% de aumento y en promedio se mantenga en el 64%.

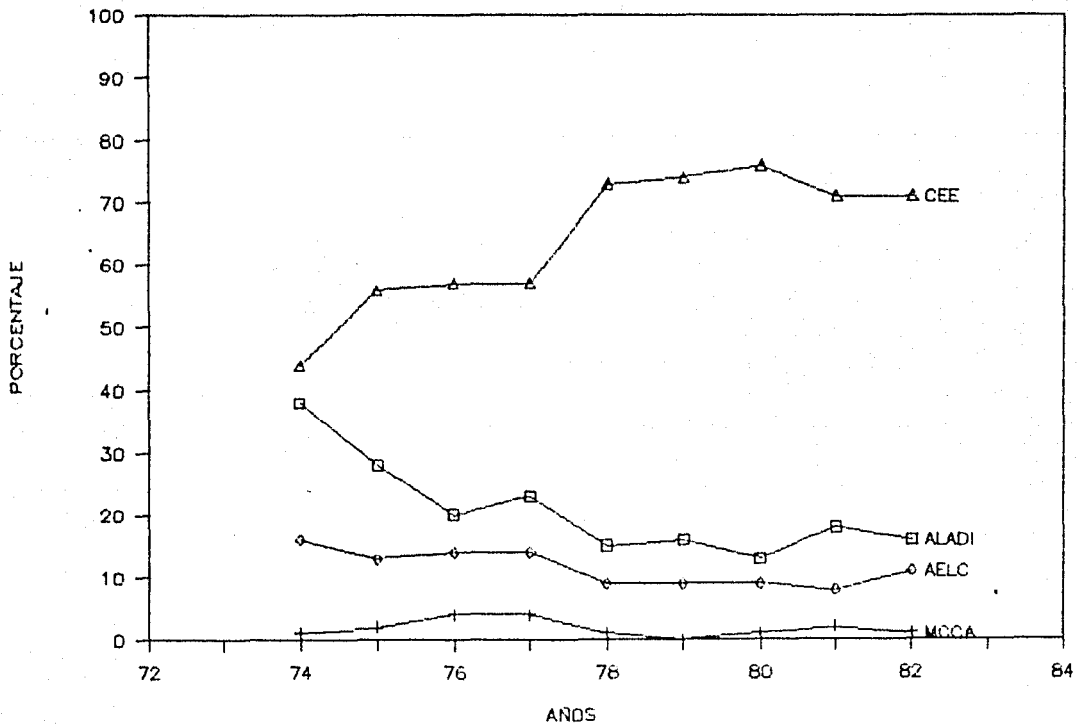
CUADRO NO. 50
 PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO INTERMEDIO
 POR PRINCIPALES PROCESOS DE INTEGRACION (%)

PROC. INTEGRAC.	AÑOS									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
ALADI	29	33	38	41	43	36	29	31	24	
MCCA	5	8	4	7	11	9	11	12	9	
AELC	6	4	7	7	5	5	3	3	5	
CEE	54	41	37	39	36	43	54	55	59	



CUADRO NO. 55
PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO INTERMEDIO
POR PRINCIPALES PROCESOS DE INTEGRACION (1)

: PROC. : : INTEGRAC. :	A. N. O. S.									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
: ALADI :	38	26	20	23	15	16	13	18	16	
: MCCA :	1	2	4	4	1	0	1	2	1	
: AELC :	16	13	14	14	9	9	9	8	11	
: CEE :	44	56	57	57	73	74	76	71	71	



BIENES DE CAPITAL (CUADROS 60 Y 61)

Para el caso de este tipo de bienes el comportamiento y la distribución del destino de las exportaciones tiene mucho de lógico, considerando que los bienes de capital producidos por México, poco tienen que interesar a los países desarrollados. Por ello los dirigidos a la ALADI y el MCCA en conjunto implican el 82% en promedio de éstas, aunque al final del periodo no tanto por el incremento, sino por el decremento, la CEE, muestra una tendencia ascendente.

Como contrapartida las importaciones se mantienen en el tope del 80%, procedentes de la CEE; del 13% de la AELC, dejando el resto a la ALADI, sin que en este contexto al MCCA aparezca.

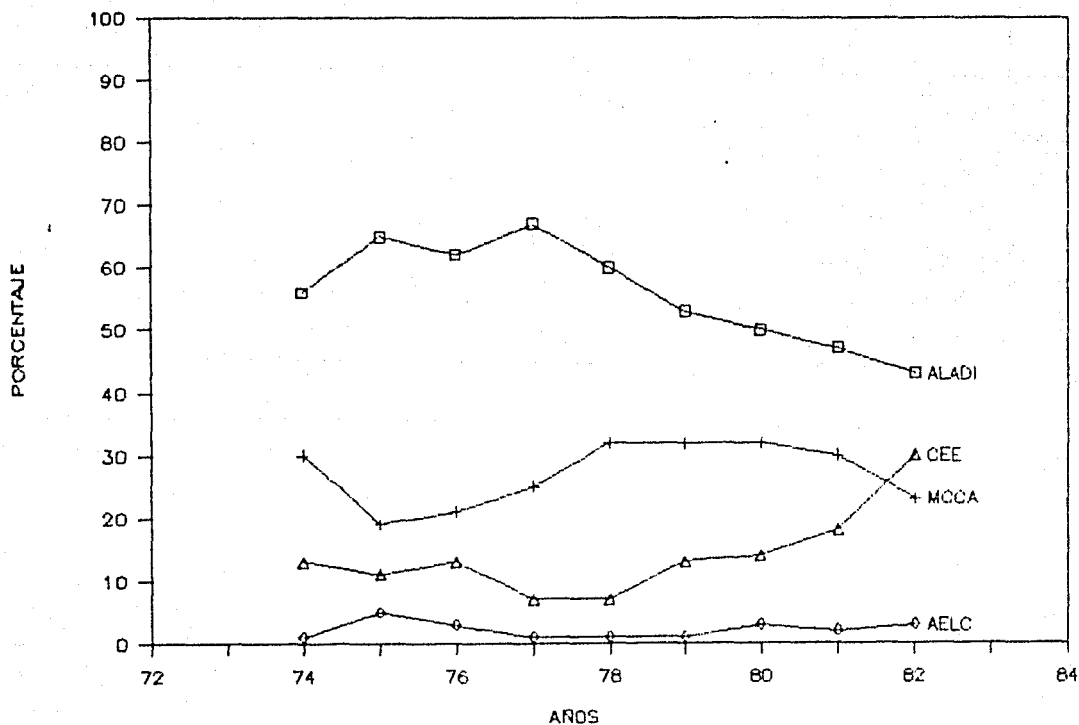
III.2.2. POR IMPORTE

En lo referente a los procesos de integración, los cuadros de apoyo, serán los indicadores numéricos y sus gráficas, de tal forma que en el cuadro No. 62 se muestran las exportaciones por este concepto.

Durante todo el periodo se aprecia un crecimiento promedio del 483% 756,404 miles dólares en 1974 que ascienden a 4,410,889 miles de dólares en 1982. Es preciso indicar que este crecimiento es producto del ascenso de la curva de exportaciones de productos de consumo

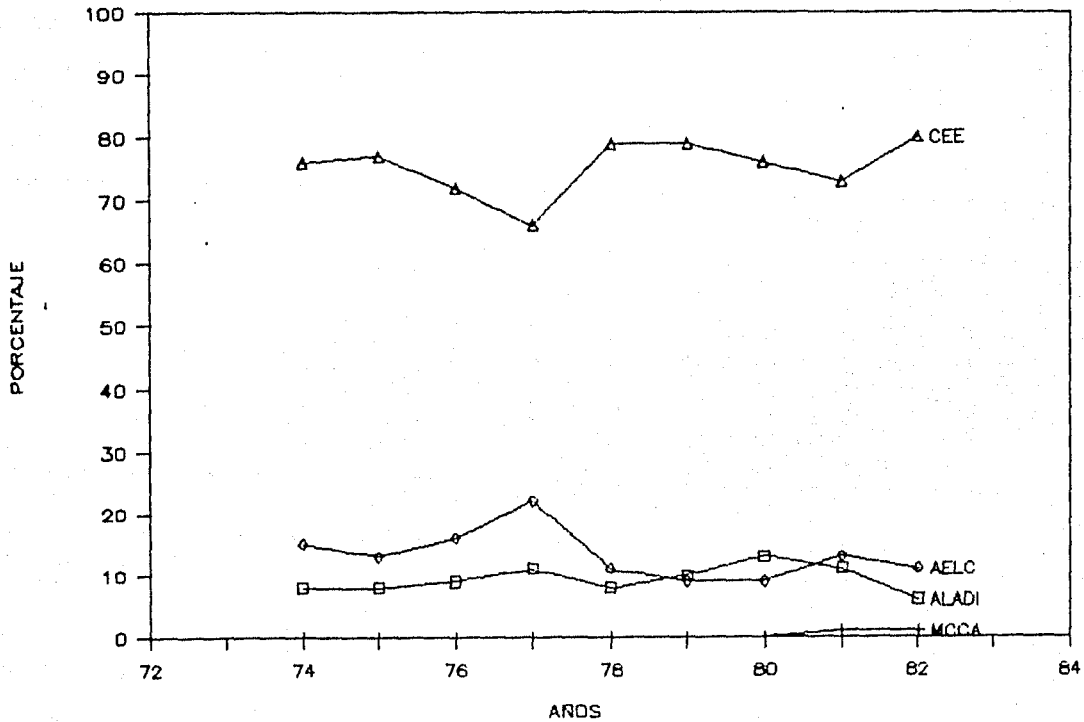
CUADRO NO. 60
PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO INTERMEDIO
POR PRINCIPALES PROCESOS DE INTEGRACION (%)

PROC.	AÑOS									
INTEGRAC.	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
ALADI	56	65	62	67	60	53	50	47	43	
MCCA	30	19	21	25	32	32	32	30	23	
AELC	1	5	3	1	1	1	3	2	3	
CEE	13	11	13	7	7	12	14	16	30	



CUADRO NO. 61
PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE BIENES DE CAPITAL
POR PRINCIPALES PROCESOS DE INTEGRACION (%)

PROC. INTEGRAC.	A. N. O. S.									
	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	
ALADI	8	8	9	11	6	10	13	11	6	
MCCA	0	0	0	0	0	0	0	1	1	
AELC	15	13	16	22	11	9	9	13	11	
CEE	76	77	72	66	79	79	76	73	80	



intermedio que en ese lapso fué del orden de 782%. Sin embargo el efecto de este fenómeno es la disminución en las exportaciones de Bienes de consumo y Bienes de capital pues decayeron el 22% y 19% respectivamente.

Este primer análisis general, efectuado con el fraccionamiento del periodo nos dice que: de 1974 a 1977 las exportaciones de bienes de consumo crecieron 44%; la de bienes de consumo intermedio decreció 21% y, la de bienes de capital aumentó el 91%.

De 1977 a 1982 las exportaciones de: Bienes de consumo decrecieron 46%; bienes de consumo intermedio 1,023%: y bienes de capital se decrementaron 58%.

De forma particular esta actividad comercial observó el mismo comportamiento a nivel de proceso de integración, tanto a nivel global del periodo como en el fraccionamiento del mismo.

Se puede ver como la preponderancia recae sobre la C.E.E. y la ALADI, los cuales se mantienen arriba de los 400 millones de dólares, punto rebasado solo por el M.C.C.A. en 1980.

El comportamiento de las exportaciones a la C.E.E. fue casi constante de 1974 a 1977 tal y como se aprecia en la gráfica correspondiente, pero de 1977 a 1982 presenta una curva de 115 grados con un crecimiento efectivo de esta actividad de 886%, sin que ubiese experimentado caída de 1981 a 1982, rasgo característico de nuestro estudio.

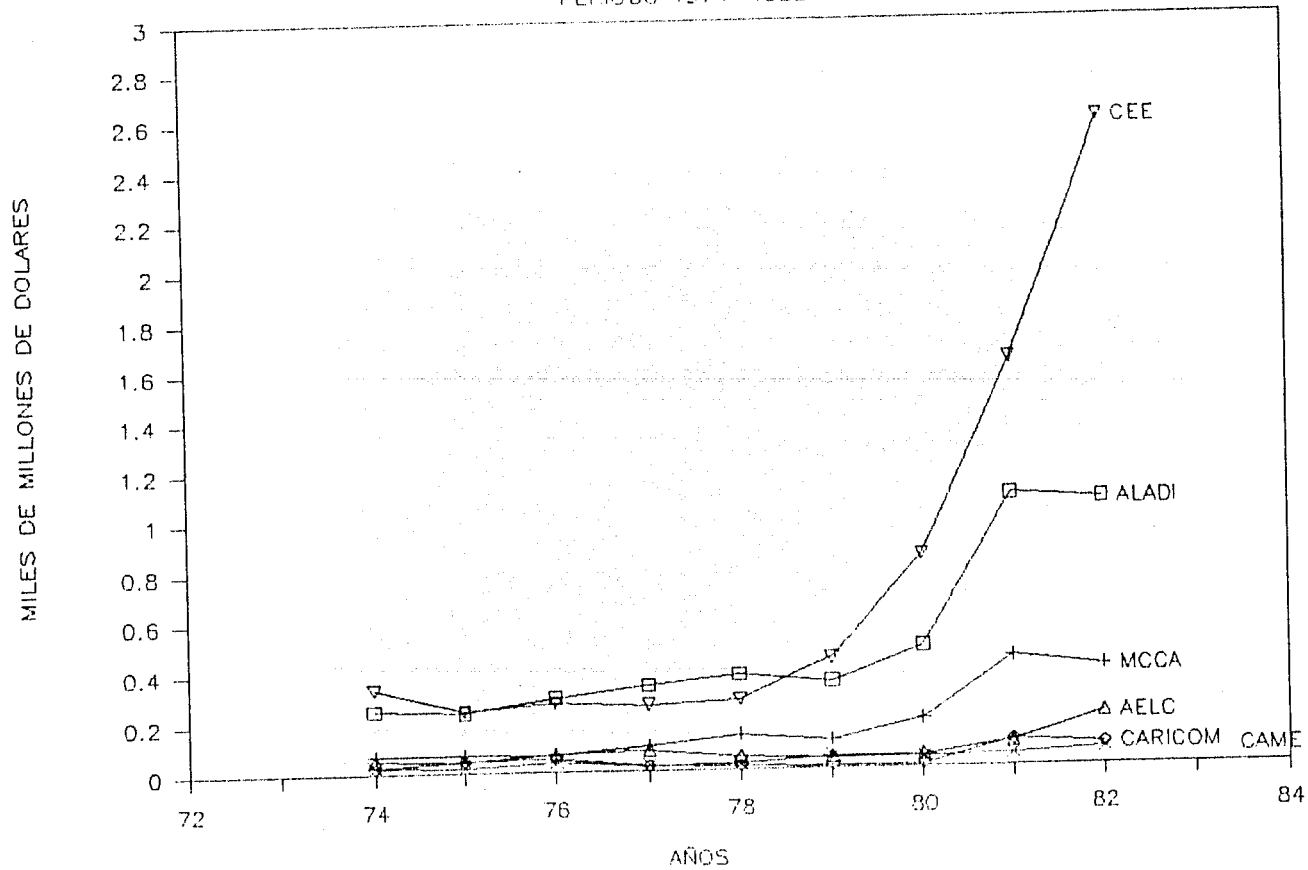
CUADRO NO. 62
MEXICO, EXPORTACIONES POR PROCESOS DE INTEGRACION Y POR
TIPO DE BIEN E IMPORTE (SERIE HISTORICA)
(MILES DE DOLARES)

AGOS		ALADI	MCCA	CARTCOM	AELC	CAME	C.E.C.	TOTAL	RESTO DEL MUNDO	GRAN TOTAL
1	T	251,101	69,709	22,244	51,315	25,726	336,309	756,404	1,991,544	2,747,948
9	BC	66,984	22,752	183	19,105	14,830	73,276	199,130	1,452,519	1,241,648
7	BI	136,500	22,215	22,079	21,021	8,794	254,554	475,173	786,689	1,263,812
4	BL	42,617	24,742	22	1,189	102	10,479	62,151	160,767	242,516
1	T	240,765	68,531	45,011	40,025	17,359	245,534	657,225	2,077,821	2,735,045
9	BC	54,446	26,263	271	21,036	9,594	83,143	186,753	920,547	1,109,300
7	BI	116,699	28,316	44,687	14,393	7,459	150,712	364,776	998,415	1,362,591
5	BL	67,710	19,952	53	4,596	306	11,759	104,296	158,859	263,155
1	T	297,161	84,968	40,598	69,492	36,655	276,175	752,258	2,444,014	3,236,973
9	BC	61,536	21,319	247	34,221	23,119	92,026	233,317	1,072,499	1,305,807
7	BI	170,725	21,202	47,825	32,327	12,720	165,930	454,318	1,176,295	1,632,616
6	BL	64,850	22,441	436	2,944	1,207	12,446	105,324	193,226	299,550
1	T	343,108	96,962	14,876	80,229	16,313	262,703	816,070	3,140,662	3,957,532
9	BC	83,415	33,214	716	52,650	9,870	106,670	266,495	1,391,338	1,677,833
7	BI	154,172	25,168	14,098	26,411	8,429	144,936	373,224	1,546,489	1,921,633
7	BL	105,521	38,568	62	1,767	44	11,177	157,151	800,915	358,066
1	T	380,539	137,511	11,719	51,120	19,667	279,171	879,726	4,761,237	5,640,963
9	BC	76,100	39,876	1,289	20,445	5,567	76,932	220,162	1,564,431	1,724,593
7	BI	226,323	57,755	10,077	29,650	13,963	193,864	537,632	3,073,327	3,606,659
8	BL	76,108	39,875	352	1,022	197	8,375	125,932	1,834,479	309,411
1	T	349,579	113,391	8,026	42,407	47,299	441,066	1,001,686	6,019,436	7,021,032
9	BC	57,325	27,630	1,418	6,322	1,437	127,647	221,779	1,094,206	1,315,984
7	BI	261,035	66,533	6,107	35,392	45,677	269,965	720,769	4,812,486	5,433,557
9	BL	31,219	19,228	482	689	165	7,394	59,198	112,221	171,491
1	T	484,084	191,814	7,775	47,617	40,372	946,855	1,618,521	10,414,637	12,033,158
9	BC	54,512	29,526	1,226	5,756	4,919	111,187	207,126	1,111,470	1,318,586
8	BI	395,229	140,372	6,207	40,051	35,202	726,277	1,343,338	8,202,304	10,545,642
0	BL	34,343	21,219	346	1,810	251	9,391	65,057	100,873	168,930
1	T	1,063,512	437,138	101,351	95,721	46,325	1,629,056	3,393,115	15,692,627	19,096,042
9	BC	86,601	45,065	8,108	5,743	2,730	110,692	262,039	1,337,999	1,600,087
8	BI	942,655	354,002	90,202	87,106	43,092	1,497,812	3,014,949	14,195,323	17,210,272
1	BL	54,176	34,971	1,041	2,872	463	20,554	116,077	156,606	275,683
1	T	1,054,259	398,306	83,247	209,455	65,575	2,590,047	4,410,809	16,210,459	20,621,339
9	BC	40,667	23,974	515	3,969	327	85,018	154,470	1,246,445	1,400,915
8	BI	994,925	359,159	81,655	203,014	65,226	2,484,713	4,189,692	14,802,067	18,991,759
2	BL	26,667	15,173	877	1,672	22	20,313	66,727	161,938	228,665

FUENTE: Revista de Comercio Exterior. (Varios numeros)

TOTAL EXPOR.POR PROCESOS DE INTEGRACION

PERIODO 1974-1982



Por su parte, la ALADI exporta casi lo mismo como el proceso de integración anterior en promedio, pues de 1975 a 1978 lo rebasa, perdiendo dicha ventaja de 1979 a 1982. Su crecimiento del periodo 1974-1982 es del 324%. Podemos decir que se mantuvo como un mercado importante en este contexto.

En sí, los demás agrupamientos comerciales regionales muestran una captación de productos mexicanos irregular, aunque con matices de recuperación de 1977 a 1982, pero después de altibajos en los años anteriores.

En cuanto a las importaciones, como se presenta en el cuadro No. 63 y su gráfica, estas crecieron 205%; de 1974 a 1977 disminuyeron el 15% y, de 1977 a 1982 de incremento 259%.

Como es de esperar, en todo el periodo, son los bienes de uso intermedio los que mostraron un crecimiento del 307% que resulta desproporcionado con el 24% y 17% de los bienes de consumo y bienes de capital respectivamente.

De 1974 a 1977 las importaciones descendieron 41%, 18% y 3% para bienes de consumo, bienes de uso intermedio y bienes de capitales, en el mismo orden.

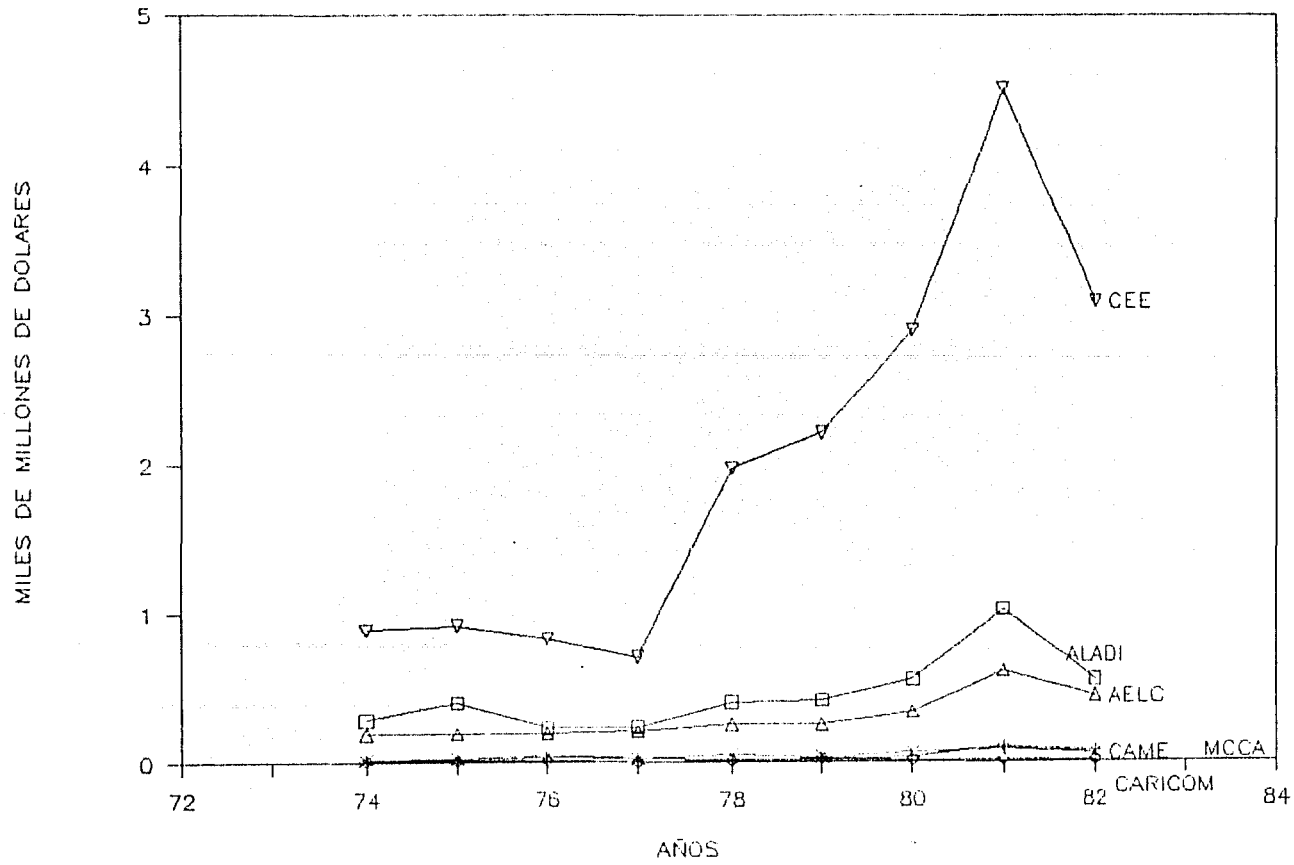
CUADRO NO. 63
MEXICO, IMPORTACIONES POR PROCESOS DE INTEGRACION Y POR
TIPO DE BIEN E IMPORTE (SERIE HISTORICA)
(MILES DE DOLARES)

AFOS		ALADI	MCCA	CARTCOM	AELC	CAPE	C.E.C.	TOTAL	RESTO DEL MUNDO	GRAN TOTAL
1	T	281,086	6,390	2,158	184,433	10,624	691,465	1,376,176	4,125,016	5,503,192
9	BC	23,716	145	1,718	6,713	665	176,498	211,385	846,120	1,057,505
7	BI	205,927	7,600	105	27,194	4,164	241,609	546,267	1,900,025	2,446,312
4	BK	51,443	1,237	335	90,526	5,795	471,166	620,564	2,371,871	1,999,375
1	T	395,298	15,083	3,746	187,579	19,105	917,220	1,538,031	4,477,630	6,015,661
9	BC	175,770	216	3,230	16,852	395	45,792	242,253	534,230	785,403
7	BI	164,656	12,919	167	77,773	7,748	332,346	595,609	2,133,059	2,728,668
5	BK	54,672	1,948	341	92,954	10,972	539,082	700,169	1,801,341	2,501,510
1	T	225,532	23,999	5,597	190,669	40,753	826,743	1,313,293	4,116,614	5,429,907
9	BC	63,555	712	4,641	9,739	750	49,832	129,202	336,788	467,990
7	BI	101,801	22,136	364	69,735	23,111	281,814	498,901	1,850,282	2,349,183
6	BK	60,176	1,151	652	111,195	16,892	494,764	684,930	1,927,904	2,612,734
1	T	231,153	16,575	227	203,690	18,657	700,859	1,170,550	3,876,179	5,046,727
9	BC	62,244	199	197	6,456	404	52,856	124,356	4,493,932	618,332
7	BI	104,436	15,806	5	61,273	9,897	255,153	446,565	1,772,553	2,219,113
7	BK	64,473	571	35	133,351	8,362	382,650	599,642	1,609,644	2,209,286
1	T	349,065	10,116	5,045	249,480	44,525	1,976,442	2,636,677	5,856,835	6,493,512
9	BC	57,878	692	2,194	8,671	1,309	126,102	196,812	624,001	820,813
7	BI	197,792	6,874	2,454	115,000	19,442	942,470	1,266,113	2,189,771	4,474,884
8	BK	93,415	444	397	125,806	23,784	909,874	1,153,752	2,044,063	3,197,815
1	T	413,675	9,958	21,823	250,172	30,544	2,213,695	2,939,867	7,105,371	10,045,238
9	BC	25,787	1,254	842	6,897	1,127	90,036	125,943	635,119	761,062
7	BI	281,869	6,172	20,768	155,177	10,465	1,331,398	1,807,836	4,505,232	6,312,088
9	BK	106,019	532	213	88,950	10,955	792,271	1,006,088	1,966,000	2,972,088
1	T	552,674	25,511	6,708	331,074	62,087	2,896,475	3,874,489	11,487,689	15,362,169
9	BC	70,071	1,425	926	8,206	2,914	172,946	256,488	1,278,987	1,535,477
8	BI	302,347	16,675	5,340	206,746	27,004	1,703,761	2,263,877	7,309,306	9,573,183
0	BK	180,256	5,407	443	116,067	32,169	1,019,768	1,354,125	2,899,384	4,253,509
1	T	1,023,964	102,473	7,238	612,472	82,368	4,512,182	6,340,697	18,640,611	24,981,308
9	BC	138,645	26,664	1,134	21,192	2,422	242,258	432,307	2,066,847	2,499,154
8	BI	613,969	54,936	5,686	282,350	35,929	2,496,697	3,489,559	11,561,966	15,051,545
1	BK	271,356	20,873	416	308,930	44,017	1,773,245	2,418,831	5,011,778	7,430,609
1	T	551,401	64,276	2,342	439,271	52,763	3,091,083	4,200,156	10,936,080	15,136,236
9	BC	79,408	29,861	410	9,211	3,339	139,707	261,936	1,184,806	1,446,744
8	BI	359,513	21,858	1,617	235,252	20,236	1,562,629	2,221,305	6,601,619	8,822,924
2	BK	112,480	12,575	115	193,808	29,215	1,368,747	1,716,922	7,149,646	8,866,569

FUENTE: Revista de Comercio Exterior (Varios numeros).

TOTAL IMPOR.POR PROCESOS DE INTEGRACION

PERIODO 1974-1982



A diferencia de las exportaciones, la C.E.E. es el proceso de integración en el cual se centra el origen de nuestras importaciones, manteniéndose en segundo término la ALADI y AELC.

Aunque los índices de crecimiento son considerables en los demás grupos de integración regional, su comportamiento y niveles de participación los dejan al margen de las importaciones.

En este tipo de actividad, no surgen los crecimientos asombrosos, pero si constantes, ascendentes e identificados con unos cuantos procesos integratorios.

Así, C.E.E. crece de 1974 a 1982 247%; de 1974 a 1977 decrece 21% (70% bienes de consumo y 16% bienes de capital) experimentado solo 5% de crecimiento en la importación de bienes de uso intermedio; de 1977 a 1982 su aumento total es de 341% correspondiendo 164% a Bienes de consumo, 520% a bienes de uso intermedio y 248% a los de capital.

La ALADI, ubicada en 2do. lugar, se incorpora en el mercado mexicano con 96% de crecimiento total de 1974 a 1982, participando primordialmente con bienes de consumo y bienes de capital.

Por último la AELC, muestra ser la más uniforme, sin observar decremento alguno antes de 1982, creciendo el 138% que es resultado del 10% obtenido durante 1974-1977 y 116% en el lapso de 1977-1982.

Ahora bien, debemos destacar que los porcentajes aquí señalados son significativos a nivel de procesos de integración, aunque con reservas, pues como en casos como el CARICOM, se llegan a alcanzar crecimientos del 3800% motivado por el incremento de 22 mil a 877 mil dólares de exportaciones.

Lo anterior se constata con el cuadro No. 64 donde se aprecia, que el total de la actividad comercial a través de estos procesos integratorios es del 20% para las exportaciones y 30% para las importaciones.

Para terminar este capítulo, es bueno considerar algunos indicadores económicos que nos muestren, en comparación con la actividad exportadora, una idea más general sobre la importancia y conformación de nuestras exportaciones.

Es claro que del total de exportaciones (ver cuadro No.65) el petróleo ha jugado un papel importantísimo a partir de 1977, pues del 22% que significaba en ese año pasa al 78% en 1982, sin olvidar que en 1980 representa el 82% de nuestras exportaciones y para ese mismo año es casi el 94% de las referidas a bienes de uso intermedio. los cuales representan en promedio, el 87% de esta actividad de 1979 a 1982.

Es marcada además, la repentina duplicación de participación en el Producto Interno Bruto de 1981 a 1982, pero resulta lógico al considerar el desplome de las demás actividades económicas.

CUADRO NO. 64
 PARTICIPACION EN LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES
 TOTALES DE LOS PROCESOS DE INTEGRACION Y RESTO DEL MUNDO (%)

AÑO	CONCEPTO			
	EXPORTACIONES		IMPORTACIONES	
	P I	R M	P I	R M
1974	30	70	55	45
1975	29	76	26	74
1976	25	75	24	76
1977	21	79	23	77
1978	16	84	31	69
1979	14	86	29	71
1980	13	87	25	75
1981	18	82	25	75
1982	21	79	28	72
	20%	80%	30%	70%

FUENTE: Cuadros del inciso III.2.2

CUADRO NO. 65
 PARTICIPACION DEL PETROLEO EN EL TOTAL DE EXPORTACIONES
 Y PRODUCTO INTERNO BRUTO (%)

AÑO	PARTICIPACION DEL PETROLEO EN		
	P I B.	EXP. B. I.	TOT. EXP.
1974	0.17	9.75	4.48
1975	0.52	33.94	16.97
1976	0.79	33.56	16.92
1977	1.07	45.48	22.08
1978	1.82	52.02	33.27
1979	2.79	68.03	53.61
1980	5.37	93.67	82.09
1981	6.17	80.34	72.44
1982	14.36	84.77	78.07

FUENTE: Diversos cuadros de la tesis.

RELACION DE PAISES CONSIDERADOS EN
BLOQUE E INDIVIDUALMENTE

1. ESTADOS UNIDOS

2. AMERICA LATINA

ARGENTINA
BOLIVIA
BRASIL
COLOMBIA
CHILE
ECUADOR
PARAGUAY
PERU
URUGUAY
VENEZUELA
COSTA RICA
EL SALVADOR
GUATEMALA
HONDURAS
NICARAGUA
CUBA
PANAMA
REPUBLICA DOMINICANA

3. RESTO DE AMERICA

BELICE
TRINIDAD Y TOBAGO
CANADA
PUERTO RICO
ISLAS BAHAMAS

4. EUROPA

REP. DEM. ALEMANA
BULGARIA
CHECOSLOVAQUIA
HUNGRIA
POLONIA
RUMANIA
URSS
BELGICA-LUXEMBURGO
DINAMARCA
FRANCIA
IRLANDA
ITALIA
PAISES BAJOS
REINO UNIDO
AUSTRIA
FINLANDIA
NORUEGA
PORTUGAL
SUECIA
SUIZA
ESPANA
YUGOSLAVIA

5. REP. FRAL. ALEMANA

6. ASIA

INDIA
IRAN
CHINA
SINGAPUR

7. JAPON

8. AFRICA

9. OCEANIA

AUSTRALIA
NUEVA ZELANDA

IV. ANALISIS Y PERSPECTIVAS DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO

IV.1. ANALISIS DE LAS CARACTERISTICAS DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO.

En el presente estudio se trató de mostrar la influencia de los factores internos y externos en la economía mexicana a través de los flujos reales de mercado, partiendo de la premisa de que sus políticas de comercio exterior no han sido improvisadas pero si inadecuadas, para propiciar un desarrollo (crecimiento) económico.

De este razonamiento se desprende la tesis de que el comercio exterior de México, se caracteriza por ser el de un país típicamente subdesarrollado dado que los principales productos de exportación, al principio de la década de los 70's, eran básicamente bienes de consumo y sus principales importaciones eran de origen industrial (bienes de capital), sin embargo a partir de 1975, se experimentan cambios radicales en la composición de la actividad comercial, efectuándose una polarización de los bienes de uso intermedio y de consumo, permaneciendo constantes los bienes de capital en el caso de las exportaciones, para las importaciones una polarización de los bienes de uso intermedio y de capital. permaneciendo constantes las de consumo; en ambos casos los bienes de uso intermedio, presentan una tendencia creciente.

La economía nacional de los 70's, se caracterizó por diversos fenómenos particulares, principalmente por una acelerada penetración

de importaciones, derivado de la sobrevaluación del peso, y a la elasticidad - ingreso por su demanda misma que se ve mermada en el proceso devaluatorio iniciado en 1976, recuperándose en 1979 y volviendo a sucumbir en 1982, aunado a las medidas de control de divisas y de la nacionalización de la banca.

Otro aspecto sobresaliente es el incremento del endeudamiento externo, dado que el total de la deuda (Pública y Privada) en 1970 representaba el 17.14% del PIB, para 1982, esta se eleva al 129.75% del PIB, paralelamente a la desacelerización de la economía mundial y del auge petrolero.

Así mismo se hace mención a las altas tasas de crecimiento que para el período 1970 y 1975 promedió un 6.6% y para 1975-1982 desciende al 5.8% y al aumento en la participación de la inversión extranjera directa, que en 1970 fue de 200.7 millones de dólares, incrementándose considerablemente en 1981, con un importe de 1,701.1 millones de dólares corrientes, siendo los Estados Unidos el que participó con más del 70% de la misma.

Cabe hacer la aclaración que la industria petrolera sustituye al sector agropecuario como principal oferente de divisas, sin embargo paralelamente se convierte en uno de los principales demandantes de las mismas, dados los requerimientos de importación de bienes intermedios y de capital para su desarrollo.

Finalmente se concluye con la aplicación de medidas fiscales y programas de fomento a las exportaciones y al desaliento de las importaciones, a través de la sustitución gradual del permiso previo de importación por el arancel y a la creación de instituciones tendientes a promover las exportaciones.

Como se podrá apreciar los distintos gobiernos se han esforzado por alcanzar niveles apropiados de desarrollo, a través de medidas de política económica, tal es el caso del proceso de sustitución de importaciones en el desarrollo estabilizador, participación en el tercer mundo y de la creación del SELA, devaluación de la moneda y la aplicación de medidas fiscales y programas de fomento a las exportaciones, sin embargo como ya se señaló éstas fueron inadecuadas, dado que las propias características del comercio internacional y la determinante ingerencia de la economía norteamericana delimitaron su efectividad, acrecentando la dependencia del comercio exterior mexicano.

En síntesis se puede señalar que la principal característica de los 70's se basa en las medidas adoptadas para solventar el desequilibrio externo, actuando como efecto del devenir económico internacional y no en base a una planificación económica basada en programas de desarrollo y crecimiento acordes a las necesidades propias del país, pensando en una interrelación comercial más equitativa con el resto del mundo de conformidad con los términos de intercambios.

IV.2 PERSPECTIVAS DEL COMERCIO EXTERIOR MEXICANO.

Ante el fracaso del Plan Global de Desarrollo (1980-1982), que puso a la industria petrolera como eje de la economía nacional, la nueva administración propuso para solventar la crisis, dos medidas de política económica, El "Programa Inmediato de Reordenación Económica" y el "Plan Nacional de Desarrollo", siendo el primero para superar la crisis a corto plazo y el segundo, el de una estrategia de cambio estructural.

En el caso del PIRE, la política de comercio exterior se enfocó básicamente en el estímulo de las exportaciones y desaliento a las importaciones, vía un tipo de cambio más realista, derivado de la escasez extrema de divisas.

En síntesis, se trata de un programa de estabilización que concibe la estabilidad como el mantenimiento de un conjunto de precios relativos que despejen los mercados, y que, por tanto, renuncia al racionamiento como método para lograr la estabilización. Así, en los mercados en que por sus características institucionales el estado tiene un papel preponderante, el programa aspira a fijar un precio realista en el sentido de que al menos a mediano plazo, iguale la oferta a la demanda, y por lo mismo, pueda mantenerse razonablemente estable sin generar presiones que lo obliguen a modificar su política periódicamente. Tal es el caso del mercado cambiario y del crédito.

En ambos casos, la política adoptada está, aparentemente, dispuesta a pagar los costos desestabilizadores iniciales de sus medidas, a cambio de poder mantener un precio "realista" en el mediano plazo, con el fin de derrotar la especulación y desarticular las tendencias a invertir e importar más allá de las posibilidades del país.

En lo relativo a los mercados de bienes, de nuevo concibe el desequilibrio como producto de un desajuste entre oferta y demanda, en el cual el exceso de demanda mantenido artificialmente por el déficit público es el principal causante de la inflación; esto es, el Estado por sus propias peculiaridades institucionales dentro de la sociedad es capaz de ignorar las señales del mercado y de mantener o aumentar su demanda de bienes, a pesar del aumento de precios. Por tanto para lograr la estabilización de los precios, es preciso que el Estado renuncie a dicha capacidad y reduzca su nivel de demanda.

Se trata, en resumen, de intervenir en los mercados de manera que estos funcionen como si no hubiera intervención, lo cual representa para esta administración el único camino, no sólo para lograr la estabilidad, sino para mantenerse en ella. Al parecer, este es el trasfondo del programa de corto plazo y, de alguna manera, su originalidad y si lo comparamos con los programas aplicados en otros países, en donde a partir de diagnósticos parecidos y concepciones económicas no muy distintas de la reseñada aquí, se optó por abandonar toda intervención en uno o más mercados con resultados desfavorables.

Referente al cambio estructural, este plantea sus objetivos en la superación de los desequilibrios del aparato productivo y distributivo, principalmente en el del sector secundario, en la medida que se trata del sector más dinámico de la economía, y debido al énfasis que la estrategia de cambio estructural que propone el Plan, pone a este sector. El diagnóstico que dicho documento ofrece sobre el sector industrial señala tres problemas fundamentales que deben ser resueltos para garantizar una recuperación "sana" del proceso de desarrollo industrial.

Estos son: La falta de integración de la industria nacional, el sesgo antiexportador de la misma y la falta de concertación entre los agentes que intervienen en la industria (las empresas nacionales, las transnacionales, el estado y la banca).

Estos rasgos son los que, a juicio del plan generaron los problemas en balanza de pagos, de capacidad de financiamiento interno y de resurgimiento de la inflación, que obligaron a la contracción, de la economía. En lo que respecta al tipo de relación con el sector externo, escasa integración y baja competitividad, el Plan señala una serie de factores causales que, en última instancia tienen que ver con el surgimiento y fomento estatal de una estructura de precios relativos distorsionada.

Así, la falta de integración tendría su origen en una estructura de protección que favorece la producción de bienes de consumo en detrimento de los bienes intermedios y de capital, al elevar

artificialmente la rentabilidad relativa del primer conjunto. Esta política, al combinarse con una política cambiaria que tendía sistemáticamente a sobrevaluar el peso, habría conducido a alentar las importaciones sobre todo de los bienes desprotegidos y a desestimular las exportaciones. A estos elementos se añadiría la política de precios relativos de los factores, (en particular los subsidios relativamente mayores al uso del capital han desestimulado el uso de la mano de obra). Esta política además de contribuir a profundizar el problema de empleo, habría llevado a la industria a importar más (dada la estructura de la protección), o exportar menos (al sesgar nuestra dotación de factores), y por tanto, a profundizar la tendencia al desequilibrio externo. Por último el Plan señala que el tercer rasgo mencionado, la falta de concertación entre los agentes, habría contribuido a profundizar el problema de la articulación con el sector externo; en el caso del Estado, al no canalizar adecuadamente su demanda potencial a la industria nacional y al fomentar indiscriminadamente los subsidios a las empresas paraestatales, dificultó su capitalización; en el caso de la inversión extranjera, al no vincularse con la base productiva nacional, y en el caso del sistema financiero, al promover una estructura de financiamiento demasiado orientada a la provisión de recursos de corto plazo, y fomentar así el recurso al endeudamiento externo.

Para superar los problemas estructurales descritos brevemente en el párrafo anterior, el plan propone la adopción de una serie de medidas tendientes a modificar la estructura de precios relativos, para que

por esta vía, se fomente una asignación de recursos más eficientes. Así a lo largo del plan se insiste en que la política cambiaria mantendrá permanentemente un tipo de cambio realista, que permita conservar la ventaja que se obtuvo, en materia de precios relativos con el exterior, con las sucesivas devaluaciones de 1982. Esta política es concebida como "uno de los principales instrumentos para lograr, de manera conjunta y equilibrada, una promoción diversificada de exportaciones y una sustitución eficiente de importaciones. Respecto de la política comercial, los cambios que anuncia el Plan nuevamente apuntan en el sentido de generar una reorientación de crecimiento por la vía de la modificación del sistema de precios relativos en una dirección que tiende a eliminar las distorsiones que la política comercial introdujo en los últimos dos decenios. Así, se pretende sustituir el sistema de protección mediante permisos previos, por un sistema de aranceles, lo cual obligará a los productores a aumentar su eficiencia y contribuirá a eliminar el sesgo antiexportador de la industria. El uso de los permisos previos se concentrará en las ramas de bienes intermedios y de capital para fomentar la sustitución de importaciones con lo cual se revertirá la situación anterior. Sin embargo, el Plan deja claro que la protección es una medida temporal y que tenderá a racionalizarse gradualmente.

Aunada a las medidas anteriores, el Plan propone apoyar la reorientación del aparato industrial hacia la producción comercial por la vía de una política fiscal y de crédito selectiva dentro del marco de tasas de interés altas para fomentar el ahorro y una serie de

medidas tendientes a hacer más eficiente y ágil el comercio exterior en sus aspectos no directamente productivos, así como utilizar la capacidad de demanda de las empresas públicas para fortalecer el mercado interno de bienes intermedios y bienes de capital.

Este segundo conjunto de medidas tendrá, sin embargo, un impacto forzosamente limitado en comparación con los anteriores. En el caso de los apoyos fiscales, debido a la fuerte tendencia a la contracción de los subsidios y al fortalecimiento de los ingresos públicos que el plan anuncia en materia fiscal, así como a la amplia gama de sectores que aparecen como prioritarios. Este último factor probablemente también incida en la efectividad de la política selectiva de crédito, sobre todo teniendo en cuenta que se pretende "reducir al mínimo necesario los subsidios financieros".

En términos de la dinámica del proceso, se espera que el motor de crecimiento de la demanda, con ella del PIB, esté constituido por las aportaciones principalmente de manufacturas, sobre todo en periodo de transición, aunque también el periodo de crecimiento esta parte de la demanda agregada es la más dinámica. Así, la recuperación de 1984 (1.3% de crecimiento del PIB) se fincaría en el dinamismo de las exportaciones no petroleras, y en menor medida, en la sustitución de importaciones. La recuperación, a su vez, aumentaría el nivel de utilización de la capacidad, y de esta manera, se crearían las condiciones para un repunte de la inversión global (que el plan estima en 9% de crecimiento anual) y entre ambos factores generarían el

crecimiento esperado del PIB (5.5% por año); lo cual, a su vez contribuirá a reducir el déficit público de 6 a 14% del PIB al aumentar los ingresos por tributación directa.

El plan prevee en un primer momento 1983-1984, que el motor de la recuperación será la demanda por exportaciones, lo cual surgirá siendo el elemento más dinámico en el periodo de crecimiento sostenido (1985-1988).

Adicionalmente, el Plan estima que el crecimiento de las exportaciones se concentrará en el sector no petrolero de la economía y fundamentalmente en la industria manufacturera, ya que anuncia la intención de mantener las exportaciones de hidrocarburo a un nivel de 1.5 millones de barriles diarios.

El equilibrio macroeconómico que espera el Plan depende crucialmente además de las exportaciones, de la inflación, que de no ser controlada a corto plazo tendría una serie de consecuencias que obligarían al abandono general de esquema de política económica del nuevo gobierno. Aquí solo cabe agregar que la meta de mantener fijo el tipo de cambio real a mediano plazo dificulta el control de la inflación.

CONCLUSIONES Y CONSIDERACIONES

Dentro del planteamiento aquí presentado, se analizaron los factores que influyen en el mecanismo comercializador externo de México, donde se deduce que los intentos del gobierno mexicano por diversificar su comercio exterior, mediante su política económica y comercial primordialmente, ha incrementado el nivel de dependencia respecto a los países más industrializados, principalmente Estados Unidos, sobre todo en las ramas de industria liviana y servicios, dado que el balance comercial de bienes de uso intermedio se centra en más del 50%, con ese país en el período estudiado.

Por otra parte la política instrumentada a fines de los 70's. ubica al petróleo como el agente multiplicador de las demás ramas económicas, sujetas cada vez más a una interdependencia desproporcionada. Así mismo la inversión extranjera se canaliza a los sectores y ramas de mayor rentabilidad, (El 52% de todas las empresas con capital extranjero se ubica en la industria de la transformación) provocando una mayor dependencia y supeditación tecnológica, pues requieren para su producción insumos y refacciones que no son manufacturados en el país; en función de momentos coyunturales, dado que esta se incorpora siempre y cuando las condiciones sociales y económicas del país sean atractivas.

Paralelamente se presenta una fuerte vulnerabilidad hacia las crisis internacionales, que lejos de ser un paso más en su estadio capitalista, han sido depresores insuperables, pese a las épocas de

auge, dentro del contexto económico. Por tal motivo las políticas instrumentadas están en función de los movimientos cíclicos de la economía mundial, buscando atenuar los efectos de la etapa de crisis mediante, como ya se señaló en el capítulo IV, programas y políticas no improvisadas, dado que el país ha experimentado altas tasas de crecimiento y altos niveles de exportación en relación a economías similares a la nuestra.

Sin embargo si han sido inadecuadas, dado que presentan causales que contribuyen al incremento de la dependencia y por ende a su vulnerabilidad, entre los que se pueden señalar; políticas fiscales de deficiente aplicación, provocando altos niveles de evasión fiscal; contención de la inflación con gasto público, sobreprotegiendo a la industria privada instalada, sin que se asegurara nueva inversión, empleo y producción (En el periodo tratado el gasto público tuvo un crecimiento anual promedio del 19%, en tanto el de la inversión privada manufacturera fue del orden de 0.4%.); abuso del crédito externo (En 1970 la deuda total representaba el 17.14% del P.I.B. mientras que para 1982 es del 129.75%); aplicación de medidas devaluatorias acompañadas del sostenimiento de una economía ficción; falta de apoyo a los sectores natos de desarrollo, tales como el primario (La participación de la agricultura, silvicultura y pesca disminuyeron a lo largo de este lapso un 26% a un ritmo del 2.4% anual respecto al PIB) y de la pequeña y mediana industria, pese a los programas creados para su fomento; especulación de divisas y por consecuencia fuga de capitales (De 1977 a 1982 Banco de México otorgo financiamiento con el 90.9% de su captación, la Banca Nacional el

88.7%, la privada y la mixta el 57.9%); participación del estado vía empresa paraestatales de poca productividad y de carácter deficitario; la casi nula diversificación de sus mercados y de la sobreprotección de la industria (gran cantidad de estímulos a empresas líderes con alto contenido de capital extranjero) vía contención del salario, medidas proteccionistas y estímulos fiscales.

Es importante reflexionar sobre el peso específico del petróleo, dado que este viene a representar más del 70% del total de las exportaciones, que a nuestro juicio es factor implícito del crecimiento desproporcionado de la economía, dado que son pocas las ramas que resultan beneficiadas por la expansión y crecimiento de esta industria.

Otro aspecto importante de resaltar es la industria maquiladora y la de producción para la exportación, hegemonía de las empresas transnacionales que únicamente aprovechan las facilidades que les ofrece el gobierno mexicano en pos de una balanza comercial superavitaria y de cobertura de empleo, siendo estas variables las que influyen en un crecimiento hacia fuera, con tendencias a la creación de una industria de economía de enclave.

Basado en el análisis descrito, se plantean las posibles atenuantes a la ingerencia de la política económica norteamericana, toda vez que el presente estudio demostró que el peso de la misma, es preponderante y su vinculación con nuestra economía es de carácter unilateral con una interdependencia comercial desproporcionada, dado que ese país incide

en nuestra balanza comercial en un 50%, en contrapartida México oscila alrededor del 3% de la suya.

De la misma manera el aspecto meramente comercial, esta en función de un intercambio desigual, acorde a los esquemas planteados por esta teoría (transferencia de valor que se deriva de las diferencias en las tasas de plusvalía y a las distintas composiciones orgánicas de capital que presentan ambos países), que tiene como efecto final una marcada vulnerabilidad y una creciente dependencia, tanto económica como política y social.

Por tal motivo se plantea una estrategia de política económica para atenuar los factores antes descritos, que no se basa en el criterio de un esquema de diversificación de mercados; proceso de sustitución de importaciones; programas desarrollistas y del establecimiento de tratados y acuerdos de carácter bilateral, como variables independientes, como en un tiempo se pretendió, sino en canalizar esfuerzos a la creación de una estructura económica sólida, de tecnología propia, muy a la par de un proceso paulatino de industrialización y reforzamiento al Sector Agrario, así como del fortalecimiento del mercado interno, aunado a la aplicación planificada de dichas variables, como parte de un solo ente.

A este razonamiento surge la interrogativa, y que pasa con aquellos fenómenos internos y externos que influyen negativamente en nuestra economía, más aun los externos dado que su ingerencia es decisiva en la política económica a seguir?

Al respecto, consideramos en lo que corresponde a los fenómenos internos, que son efecto y no causa del estado que guarda la economía nacional; y las políticas empleadas para superarlos fueron inadecuadas, ya que únicamente se consideraron para atender los efectos a corto plazo, así mismo se recurrió a esquemas y teorías económicas que bajo los supuestos y condiciones en que se fundamentaban las hacían efectivas, sin embargo al implantarlos en economías similares a la nuestra, cualquier variable exógena ocasiona el fracaso de las mismas, como por ejemplo las bajas de los precios internacionales del petróleo.

En lo concerniente a los fenómenos extenos, sería utópico afirmar que estos pueden ser contrarestados a corto plazo con la aplicación de la política económica que se plantea, sin embargo si se puede atenuar su ingerencia, siempre y cuando se cubran los satisfactores internos que señala esta estrategia y se apliquen efectivamente los programas y planes a corto, mediano y largo plazos, de conformidad con las necesidades de crecimiento y desarrollo del país y tengan la continuidad requerida.

Ahora bien, para cubrir los satisfactores considerados en la estrategia que se presenta, se requiere de una diversidad de factores que en forma coordinada y conjunta empleen sus esfuerzos para alcanzar dicho objetivo como son: eliminación paulatina y planificada de la protección a la industria nacional; canalizar mayores recursos a sectores productivos y de transporte, rompiendo el esquema de especulación coyuntural de la inversión; selección discriminatoria y

mayor control de la IED, buscando que esta se ubique en aquellos sectores necesarios para lograr un desarrollo equilibrado; reducción de la participación del estado en los sectores productivos, retomando su carácter de rector; fortalecimiento del mercado interno vía programas de abastecimiento planificado; aplicación de una política fiscal de mayor alcance; descentralización de la economía, dando mayor participación en la administración de los recursos a los estados, para que los recursos autogenerados sirvan como promotor de desarrollo regional; reducción del déficit público vía eliminación de empresas no prioritarias e improductivas, que absorben un porcentaje importante del presupuesto sin incidir favorablemente en los planes y programas de desarrollo aplicados por el gobierno mexicano.

BIBLIOGRAFIA BASICA

YEARBOOK INTERNATIONAL TRADE STATISTICS (VARIOS ANOS).

O.N.U.

INDICADORES ECONOMICOS (CUADERNOS MENSUALES DE VARIOS ANOS).

BANCO DE MEXICO.

REVISTA DE COMERCIO EXTERIOR (VARIOS NUMEROS)

BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTEIOR.

PLAN GLOBAL DE DESARROLLO (1976-1982).

PLAN NACIONAL DE DESARROLLO (1982-1988).

IMPERIALISMO Y COMERCIO INTERNACIONAL

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL PASADO Y PRESENTE.

LA TEORIA DEL SUBDESARROLLO DE LA CEPAL

OCTAVIO RODRIGUEZ.- EDITORIAL SIGLO XXI

LA NUEVA DIVISION INTERNACIONAL DEL TRABAJO

F. PROBEL.- EDITORIAL U.N.A.M.

REVISTA INVESTIGACION ECONOMICA (VARIOS NUMEROS).

U.N.A.M.

REVISTA ECONOMIA INFORMA (VARIOS NUMEROS)

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL U.N.A.M.

SEMANARIO PROCESO (VARIOS NUMEROS)

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL CISA.

REVISTA ESTRATEGIA (VARIOS NUMEROS)

VARIOS AUTORES.- ED. PUBLICACIONES SOCIALES MEXICANAS, S.A.

ECONOMIA MEXICANA (VARIOS NUMEROS)

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL CIDE

PARTICIPACION EXTRANJERA, TRANSFERENCIA DE TECNOLOGIA E INVERSIONES.

HECTOR ALVAREZ DE LA CADENA.- EDITORIAL DIANA

ANALISIS-74 LA ECONOMIA MEXICANA

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL GRUPO EXPANSION

EL ECONOMISTA MEXICANO (VARIOS NUMEROS)

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL COLEGIO NACIONAL DE ECONOMISTAS A.C.

DIGESTO DE LECTURAS PARA HISTORIA ECONOMICA DE MEXICO III

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL F.E. U.N.A.M.

MEXICO 83 A MITAD DEL TUNEL

VARIOS AUTORES.- EDITORIAL OCEANO-NEXOS

INTRODUCCION A LA ECONOMIA, UN ENFOQUE ESTRUCTURALISTA
ANTONIO BARROS DE C. Y CARLOS F. LESSA.- EDITORIAL SIGLO XXI

UN SISTEMA INTEGRAL DE CONTABILIDAD NACIONAL (TEXTO PROVISIONAL)
ROBERTO IBARRA BENITEZ.- EDITORIAL CEMLA

BLOQUES DE COMERCIO Y MERCADOS COMUNES
SIDNEY SAMUEL DELL.- EDITORIAL F.C.E.

INTEGRACION DE AMERICA LATINA
VARIOS AUTORES.- EDITORIAL F.C.E.

GEOGRAFIA ECONOMICA DE MEXICO
ANGEL BASSOLS BATALLA.- EDITORIAL TRILLAS

ESTADO Y BANCA PRIVADA
JOSE MANUEL QUIJANO.- EDITORIAL CIDE

LA AGRICULTURA EN MEXICO. LA PENETRACION EXTRANJERA Y SUS EFECTOS.
RUBEN MUJICA VELEZ.- EDICION MIMEOGRAFIADA

LECTURAS SOBRE DESARROLLO ECONOMICO
VAIROS AUTORES.- EDITORIAL U.N.A.M.

DISEÑO DE INVESTIGACION DIRECTA PARA
LA TESIS "DESARROLLO DE COMERCIO EXTERIOR
MEXICANO, SITUACION ACTUAL Y PERSPECTIVAS
(1976-1983).

Nuestro objeto es contar con elementos de juicio que nos proporcionen un punto de vista más amplio y actual sobre el tema que nos interesa.

Lo anterior se pretende llevar a cabo a nivel de encuesta en las diferentes áreas del Sector Público encargadas de definir o ejecutar las políticas económicas en esta materia.

A efecto de realizar lo anterior, hemos dividido nuestro diseño de investigación en cuatro fases:

- a) Estudio preliminar.- Consiste en determinar los aspectos más relevantes, a nuestro juicio, del Comercio Exterior Mexicano.
- b) Elaboración del cuestionario.- Como resultado del estudio preliminar, se determinan una serie de preguntas que traten de captar los aspectos críticos cualitativos del entrevistador sobre cada cuestionamiento.
- c) Operación de la investigación.- Radica en entrevistar a los Servidores Públicos responsables de la definición o ejecución de las políticas de Comercio Exterior en México.

d) Conformación de resultados.- En esta etapa se pretende conjuntar resumir y homogenizar las respuestas recabadas, y así obtener los elementos de juicio pretendidos.

CUESTIONARIO

- 1.- Considera usted que el Comercio Exterior es la fórmula propicia para buscar un desarrollo ?
- 2.- El hecho de diversificar nuestros productos de exportación induce a un mercado más amplio ?
- 3.- Usted cree que la actual política de exportaciones es adecuada a esas características, si, no, por qué ?
- 4.- Y respecto a los planes y programas de apoyo al sector exportador ?
- 5.- La idea de una industrialización con miras a un mercado internacional, es más representativa que hacia un mercado interno ?
- 6.- El abrirle las puertas a la I.E.D., podría ser la alternativa más propia para la recuperación de un país en crisis, y si lo es, de que características y magnitudes debe ser, y si no por qué ?
- 7.- Considera que una política de sustitución de importaciones es la fórmula más adecuada para contrarrestar la dependencia del exterior, y si lo es de que características y magnitudes debe ser y si no por qué ?

- 8.- Asimismo el adoptar políticas proteccionistas a nuestra industria es el camino más idóneo para repeler la invasión de productos extranjeros?.
- 9.- La política comercial y financiera actual en nuestro país es indiscriminada y por lo tanto arbitraria, originando la creación de sectores industriales más dependientes. Que efectos considera usted que provocaría una política proteccionista discriminatoria?
- 10.- Fue oportuna y adecuada la nacionalización de la Banca, si, no por qué ?
- 11.- Respecto a los mecanismos comerciales de México con U.S.A. Considera usted que son los apropiados para una economía como la nuestra ?
- 12.- O el integrarse a un proyecto de mercomún o acuerdos arancelarios, provocaría el tan esperado despegue económico ?
- 13.- Qué mecanismos considera usted necesarios para desarrollar adecuadamente la producción del sector primario no petrolero ?
- 14.- El petróleo ha cumplido su papel de actuación y multiplicador de la economía nacional ?
- 15.- Cuáles serían las ventajas de un comercio regional y cuál es la transferencia que considere usted tenga éste.

FE DE ERRATAS

SIMBOLOGIA:

P = PAGINA
PA = PARRAFO
R = RENGLON

P.6 PA.4 R.2

DICE

...en el que respecta...

DEBE DECIR

...en lo que respecta...

P.S/N CUADRO No. 1 TITULO DE GRAFICA

DICE

...MUESTRA (1965-1968)...

DEBE DECIR

...MUESTRA (1955-1968)...

P.25 PA.5 R.3

DICE

...de sistema de Bretton W...

DEBE DECIR

...para la crisis del sistema de Bretton W...

P.68 PA.2 R.9

DICE

...ha tendido...

DEBE DECIR

...ha tenido...

P.70 PA.3 R.1

DICE

...el desarrollode la...

DEBE DECIR

...el desarrollo de la...

P.72 PA.2 R.1

DICE

...de manera particualr...

DEBE DECIR

...de manera particular...

P.73 PA.2 R.3

DICE

...de los bienen de...

DEBE DECIR

...de los bienes de...

P.79 PA.2 R.1

DICE

...punto más expecifico...

DEBE DECIR

...punto ms específico...

P.98 PA.1 R.9

DICE

...respecto...

DEBE DECIR

...respecto...

P.101 PA.1 R.6

DICE

...princialmente...

DEBE DECIR

...principalmente...

P.102 PA.2 R.7

DICE

...proucción...

DEBE DECIR

...producción...

P.103 PA.1 R.2

DICE

...empresa...

DEBE DECIR

...empresas...

P.104 PA.1 R.2

DICE

...3%...

DEBE DECIR

...5%...

P.104 PA.3 R.10

DICE

...foratalecimiento...

DEBE DECIR

...fortalecimiento...

P.105 PA.2 R.1
DICE
...extenos...
DEBE DECIR
...externos...

P.105 PA.2 R.2
DICE
...étos...
DEBE DECIR
...éstos...

P.106 PA.1 R.11
DICE
...favorablemente...
DEBE DECIR
...favorablemente...

P.107 PA.3 R.2
DICE
...exteior...
DEBE DECIR
...exterior...