

00166

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO
FACULTAD DE ARQUITECTURA - DIVISION DE POSTGRADO

"INDUSTRIALIZACIÓN Y URBANIZACIÓN EN
LA CIUDAD DE BARRANQUILLA-COLOMBIA"

TESIS DE MAESTRÍA PARA OPTAR AL TÍTULO
DE MAESTRO EN INVESTIGACIÓN Y DOCENCIA,
ÁREA DE URBANISMO

00166
1985

DIRECTOR
M. EN ARQ. VALENTÍN SAMANIEGO ARAUJO

AUTOR:
ECON. CRISTINO BORRÉ AGUILERA

MÉXICO D.F. 1985

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

I N D I C E

Pág.

INTRODUCCION

CAPITULO I: ASPECTOS DEMOGRAFICOS EN EL PROCESO DE INDUSTRIALIZACION.

- 1.1 El Crecimiento Poblacional de Barranquilla en relación al País..... 1
- 1.2 Estructura Ocupacional..... 19

CAPITULO II: PROCESO DE INDUSTRIALIZACION EN COLOMBIA.

- 2.1 Breve Análisis Nacional..... 31
- 2.2 El Sector Agropecuario..... 44
- 2.3 Estructura Regional Industrial del País... 54

CAPITULO III: LA INDUSTRIA EN BARRANQUILLA Y SU ARTICULACION AL PROGRESO NACIONAL

- 3.1 Antecedentes Históricos..... 64
- 3.2 Características del Desarrollo Industrial Local..... 73
- 3.3 Desarrollo Agrícola del Departamento..... 106

CAPITULO IV: LOCALIZACION DE LA INDUSTRIA Y EL COMERCIO Y EXPANSION DE LA CIUDAD

- 4.1 Localización Industrial y Comercial y la Estructuración Urbana..... 117
- 4.2 El Papel de las Infraestructuras..... 133
- 4.3 Distribución de la Población en la Ciudad..... 151

BIBLIOGRAFIA

INTRODUCCION

El objetivo del presente trabajo es explicar el proceso de urbanización de la ciudad de Barranquilla y su imbricación con el proceso de industrialización; para lo cual partimos de la base de que entre el crecimiento económico y la urbanización existe una relación de determinación, esto es, el proceso de urbanización lo entendemos como una concentración progresiva de medios de producción, fuerza de trabajo y condiciones generales de la producción en centros urbanos.

Por lo tanto la urbanización de la ciudad de Barranquilla es el resultado de un proceso de implicaciones económicas, sociales y políticas correspondientes a un específico tipo de organización social, es decir, no ha sido fruto del azar ni del devenir espontáneo de la sociedad Colombiana, en términos más generales.

Entendiendo así el proceso de urbanización, no podríamos explicar aspectos más concretos de la ciudad como: déficit de vivienda, asinamiento de población, carencias de servicios (agua energía, alcantarillado, etc.), problemas de vialidad, sin tener presente: el desarrollo capitalista del agro y sus efectos (disolución de las formas precapitalistas y la expulsión de campesinos hacia las ciudades), el desarrollo industrial de las ciudades ligado al anterior por medio de la demanda de materias primas y medios de subsistencias para la población concentrada en las urbes.

Así encontramos que el proceso de industrialización y el desarrollo capitalista en el agro se erigen en los dos ejes ex-

plicativos en torno a los cuales desarrollamos nuestro proceso de investigación. El proceso de industrialización trae consigo una distribución de actividades industriales en el territorio, esto viene a generar una estructura industrial particular, esto a su vez implica concentración de recursos humanos y medios de producción, así como el desarrollo de actividades de circulación e intercambio; del otro lado la penetración capitalista al agro trae como resultado la expulsión de mano de obra la cual viene a concentrarse en la ciudad, todo lo anterior genera una forma concreta de ocupación territorial, es decir, un sistema urbano. Bajo estos lineamientos metodológicos desarrollamos el presente trabajo; sin embargo debemos aclarar que no es nuestra intención hacer alarde de aportes teóricos nuevos, sí tratamos de contribuir en la medida de nuestras posibilidades a la aplicación del proceso metodológico, que consideramos correcto, para abordar el estudio de los problemas urbanos.

Por lo tanto no existe pretensión alguna de dejar agotado el tema tratado, queremos sí introducir algunos elementos que consideramos necesarios y útiles en la discusión.

También creemos pertinente señalar que a lo largo del desarrollo del trabajo encontramos varias limitaciones, la más seria de ellas es la poca y muy dispersa información en torno a los aspectos que tratamos, por esa razón también el presente trabajo se constituye en un avance de interpretación de uno de los fenómenos muy importante en el ámbito de los problemas urbanos.

Para la exposición del trabajo y por consideraciones meto-

dológicas en el primer capítulo abordamos los aspectos relativos a la población; en el segundo se hace primero un breve análisis del desarrollo industrial nacional, después abordamos el sector agropecuario y por último un análisis de la estructura regional industrial; en el tercer capítulo se desarrolla el análisis de la industria en Barranquilla y su articulación al proceso nacional y el desarrollo agrícola del Departamento del Atlántico; por último en el cuarto capítulo se trata de los aspectos relacionados con la localización de la industria en el casco urbano de la ciudad, éstos son: localización industrial y comercial, el papel de las infraestructuras y la distribución de la población.

Por último queremos expresar nuestros agradecimientos a todas aquellas personas que contribuyeron con sus anotaciones y consideraciones críticas a un mejor desarrollo de nuestra investigación, en especial al doctor Emilio Pradilla y al Maestro Valentín Samaniego.

CAPITULO I

1.- ASPECTOS DEMOGRAFICOS DEL PROCESO DE INDUSTRIALIZACION

1.1 CRECIMIENTO POBLACIONAL DE BARRANQUILLA CON RELACION AL PAIS.

En las primeras décadas del siglo XX se produjo en casi todos los países latinoamericanos, con diferente intensidad, una explosión demográfica cuyos efectos no tardaron en advertirse.

Hubo un crecimiento de población con decidida tendencia a sostenerse y acrecentarse; comenzó a producirse un intenso éxodo rural, el cual trasladó hacia las ciudades grandes volúmenes de población.

Las migraciones -cuya explicación abordamos más adelante- y el alto índice de aumento vegetativo concurren para provocar el crecimiento cuantitativo de las ciudades, obviamente Colombia no es la excepción dentro de este proceso, de tal forma que si analizamos nuestras ciudades podemos encontrar que en ellas se viene operando una concentración y redistribución de la población, ya por causa del crecimiento vegetativo ya por causa de las migraciones -que se producen fundamentalmente de las áreas rurales hacia las ciudades- o por la combinación de las dos. Así nuestro país se encuentra en el grupo de países latinoamericanos que durante el período posterior a la segunda guerra mundial entraron en proceso de muy acelerado crecimiento de la urbanización; a manera de constatación obsérvese el siguiente cuadro donde se aprecia de manera general la evolución demográfica de --

nuestro país, el criterio de clasificación es del DANE*, según el cual se consideran centros urbanos las cabeceras municipales.

CUADRO No. 1

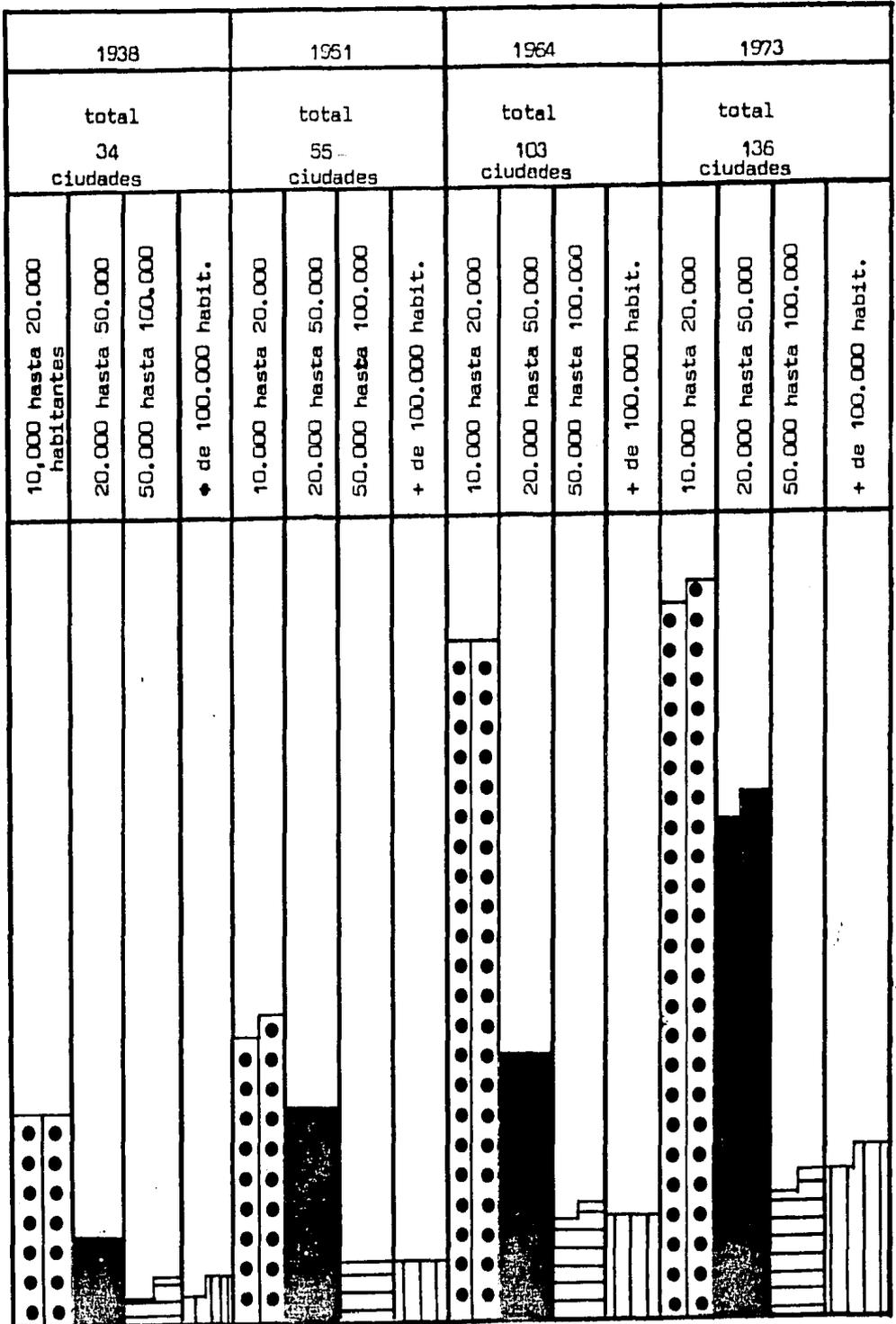
Evolución Demográfica de Colombia (Habitantes en cifras redondas)				
	1938	1951	1964	1973
Centros Urbanos	2.692.000	4.468.000	9.093.000	12.847.000
Porcentajes	31 %	39 %	52 %	61 %
Áreas Rurales	6.010.000	7.080.000	8.391.000	8.222.000
Porcentajes	69 %	61 %	48 %	39 %

El anterior cuadro nos permite verificar: a) Un crecimiento constante de la población total del país, además, un incremento de la población urbana y la consecuente disminución de la rural, la cual llega hoy a ser duplicada por la urbana, y b) Que el crecimiento urbano alcanza su punto más elevado entre los años de 1951 y 1964, con una duplicación absoluta, lo cual no sucedió en el período anterior, ni se repite en el posterior. Podemos afirmar entonces que entre el 45 y 65, aproximadamente, ocurre en Colombia un movimiento acelerado de la urbanización, al término del cual la población urbana se volvió mayoritaria. Esto provocó modificaciones en la estructura urbana del país, examinemos brevemente

Fuente: Urbano Campo, La Urbanización en Colombia. 1977

* DANE: Departamento Administrativo Nacional de Estadística

TRANSFORMACION DE LA ESTRUCTURA URBANA DEL PAIS



su evolución que aparece en el Cuadro No. 2.

En 1938 aparecían tres ciudades con más de cien mil habitantes, Bogotá, Medellín y Barranquilla, a éstas se suman en 1951 Cali, Bucaramanga y Cartagena. Este grupo se duplica para el año de 1964 con el incremento poblacional que experimentan: Manizales, Armenia, Pereira, Cúcuta, Ibagué y Palmira; de las cuales Bogotá, Manizales, Armenia, Pereira e Ibagué se ubican hacia la zona central del país en una estrecha franja territorial. Para 1973 aparecen cinco nuevas ciudades de más de cien mil habitantes, configurándose un total de diecisiete centros urbanos por encima de los cien mil habitantes.

Una situación comparable se aprecia en la categoría de las ciudades intermedias de 50.000 a 100.000 habitantes, pasando gradualmente su número de 3 en 1938 a 13 en el año de 1964 y a 15 para 1973.

Las ciudades de 20 a 50 mil habitantes presentan un número siempre mayor que las anteriores, pero crecen con más lentitud hasta 1964, pues en 1973 prácticamente se duplica su número. Y aún más significativo resulta lo que ocurre entre 1951 y 1964 con las poblaciones de diez o veinte mil habitantes, puesto que su número se duplica a lo largo de 13 años.

De esta manera se confirma ese crecimiento cuantitativo, del cual habíamos hablado antes, en un lapso que va aproximadamente de 1945 a 1965; y ello más que de una simple evolución de la estructura urbana es indicativo de una trans-

formación cualitativa en ella.

Así las cosas, en el plano nacional varios centros urbanos que se han considerado como los principales núcleos poblacionales del país, entre ellos tenemos a Bogotá, como el primero, seguido de Medellín, Cali y Barranquilla; en conjunto estas cuatro ciudades representaban en 1951 el 14.6% de la población total, para 1964 concentraban un número de habitantes equivalente al 20.5%, en 1967 era un 21.9% y en 1973 la cifra se había elevado a un 26.6% siendo el incremento poblacional experimentado por la ciudad de Bogotá la causa principal de la elevación de esa cifra puesto que ella sola albergaba una población que representaba el 13.6%, Medellín con 5.2%, Cali con el 4.5% y Barranquilla con un 3.2%. 1)

Pero como nuestro objetivo no es hacer exaltación de un análisis puramente demográfico descriptivo nos vemos obligados a recurrir al hilo que como en el laberinto de Creta nos permita comprender el origen del proceso antes reseñado; así planteado todo este análisis, disociado del proceso de industrialización, el cual junto a la no resolución del problema agrario o en términos más amplios, desvinculado de la dinámica del desarrollo capitalista, que a la larga son los factores que generan la expulsión de campesinos hacia las ciudades en busca de medios para subsistir; no podríamos comprender la naturaleza de las migraciones del campo a la ciudad, por ello consideramos necesario echar un vistazo sobre el llamado fenómeno de la violencia ya que este es un -

1) Cifras citadas por Flores Luis y González, César: Industria, Regiones y Urbanización en Colombia, Bogotá. 1983, pág. 55.

elemento central, aunque no el único, en la dinámica seguida por la penetración del capitalismo al agro colombiano y por lo tanto uno de los factores trascendentales para explicar esas migraciones, por lo menos en un momento concreto - del desarrollo agrícola, puesto que éste continúa y las migraciones también.

Este período represivo denominado "La Violencia" tiene su origen a finales de 1945 y como consecuencia de conflictos partidistas y entre las diferentes clases sociales bajo la administración liberal en el Estado, y continúa profundizándose al amparo de las dos administraciones conservadoras -- que siguen; la represión comprende ilegalización de sindicatos, persecución abierta contra organizaciones políticas, supresión de libertades democráticas hasta el genocidio de masas campesinas, lo cual se tradujo en una expulsión numerosa de campesinos, aunque sobre esto no hay datos que permitan un cálculo exacto, la tierra se abarata rápidamente -- vendiéndose a precios muy bajos, muchas de estas tierras -- fueron convertidas más tarde en haciendas cafeteras pues -- gran parte de las zonas afectadas por las luchas de este período corresponden a las regiones donde se produce un desarrollo importante de este cultivo, en un lapso de quince -- años se produjo un incremento de 179.000 hectáreas en la superficie de tierras dedicadas al cultivo del grano, un grupo de 31 municipios perdieron entre 1950 y 1973 cien mil habitantes, entre 1938 y 1973 se constata un aumento importante en la producción del grano, mientras los que lo cultivan

se reducen a más de cien mil personas, ²⁾ así con una granriqueza agraria encontramos asociados un gran éxodo rural, mientras --mas personas salían del campo en éste crecía la concentración de la --propiedad de la tierra y se hacía mayor la penetración capitalista vulnerándose las bases de le economía campesina e iniciándose un proceso, cada vez más pronunciado, de ampliación y consolidación del modo de --producción capitalista, con sus correspondientes proyecciones en el --sector rural, donde el capitalismo echa raíces sobre las bases de la --gran propiedad territorial, a cuya creciente concentración ha contri--buído toda esta política de violencia; "después de la violencia la tie--rra será mucho más móvil, tanto en zonas de la gran como de pequeña --propiedad, que antes de que todo ese mundo que funcionaba bajo el len--to reino de la renta arrancada al pequeño arrendatario o por la repro--ducción de la unidad parcelaria se viniera entruendosamente --abajo de las llamas de la guerra partidista". ³⁾

Todo esto favoreció al empresario agrícola quienes sacaron el máximo provecho de esta conflictiva situación, también -debemos señalar que aquí está la explicación del incremento en la diferenciación de clases aumentándose la masa de pro--letarios en el campo y aumentándose la movilidad de los hom--bres por los miles de emigrados sin otro medio para subsis--tir que la venta de su fuerza de trabajo, esto se viene a --traducir en un descenso de los salarios reales rurales y ur--banos.

2) Urabano, Ocampo: La Urbanización en Colombia. Bogotá. 1977, pag. 48. --

3) Kalmanovitz, Salomón, Desarrollo Capitalista en el Campo, en Colombia --Hoy. pag. 302.

Atendiéndose a las consideraciones expuestas podemos afirmar que la dinámica del desarrollo capitalista deja sin fundamento las variables demográficas para explicar el proceso migratorio del campo a la ciudad, a este respecto dice Kalmanovitz: "El mismo desarrollo capitalista ya había dislocado todas las variables demográficas (Natalidad y Mortalidad) aún antes de la violencia de una población sometida bajo otras relaciones sociales y la guerra no hace más que agudizar el desequilibrio entre acumulación y población al acelerar el ritmo migratorio hacia las ciudades". 4)

Así problemas como: superpoblación creciente, cinturones de miseria -- que rodean nuestras ciudades, viviendas deterioradas, etc., no son -- otra cosa que expresión de las contradicciones que a su interior lleva la dinámica del proceso de acumulación capitalista.

El proceso migratorio en Colombia ha estado determinado pues por factores como: a) la tenencia de la tierra por parte de latifundistas, b) el desempleo rural consecuencia de la mecanización del campo, c) carencia de créditos y asistencia técnica para el pequeño y medio propietario, d) los bajos ingresos del trabajador agrícola y e) carencia de oportunidades para disponer de educación, asistencia médica, recreación, etc.

Como habíamos anotado antes, Barranquilla es una de las cuatro ciudades que en el territorio nacional reciben el impacto de los contingentes migratorios, lo cual se ve reflejado en su crecimiento poblacional, y dentro de éste, también, en

4) Kalmanovitz, Salomón. Op. Cit. pag. 303.

el peso de los inmigrantes. Véase el siguiente cuadro.

CUADRO No. 3

Movimiento de las Poblaciones Nativas e Inmigrantes en Barranquilla entre 1951 y 1977 *					
Año	Población Total	Población Nativa	%	Población Inmigrante	%
1951	279.627	148.818	53.22	130.809	46.78
1964	498.301	297.671	59.73	200.630	40.22
1973	664.533	382.294	57.52	282.239	42.47
1976	716.769	429.933	59.08	286.836	40.01
1977	801.486	507.623	63.33	293.863	36.66

Podemos apreciar que en 1951 la población inmigrante había llegado casi a igualar en proporción a la nativa cuando registraba la cifra de 46.78% la primera, y un 53.22% la segunda, también podemos observar que para 1964 casi se duplica, en términos absolutos, la población inmigrante residente en la ciudad, aunque disminuye relativamente.

Barranquilla es pues una urbe cuya dinámica demográfica tiene el sello de los movimientos de población experimentados en Colombia, a raíz del desarrollo capitalista en términos generales y su penetración hacia el campo con el consecuente proceso de expropiación al cual hemos hecho referencia. Es conveniente anotar que la tendencia general de estos movimientos poblacionales ha sido de las áreas agrícolas don-

*Fuente: DANE, 1970.

de se daban formas de producción precapitalistas hacia los centros urbanos medianos y grandes quedando de esta forma -abierto el camino para un posterior desarrollo capitalista- en esas zonas agrarias expropiadas.

Juzgamos conveniente considerar ahora las estadísticas sobre las principales zonas migratorias del territorio nacional y con destino a la ciudad de Barranquilla; presentamos a continuación el cuadro No. 4 donde se registra la incidencia migratoria de las principales zonas geográficas del territorio nacional en la ciudad y además donde se aprecia que sobresalen los departamentos de Bolívar, Atlántico, Magdalena, Sucre, Córdoba y César.

CUADRO No. 4

Departamentos	1973	%	1976	%	1977	%
Atlántico	45.736	15.74	45.650	15.93	52.437	17.84
Magdalena	55.903	19.24	58.650	18.22	47.228	16.07
Cesar	6.381	2.19	6.023	2.10	7.559	2.57
Guajira	2.611	0.89	5.929	2.01	2.527	0.87
Bolívar	70.749	24.35	74.088	25.86	64.088	21.80
Córdoba	14.609	5.02	11.163	3.89	17.021	5.79
Sucre	20.568	7.08	22.514	7.86	25.371	8.63
Antioquia	11.867	4.08	11.103	3.87	15.493	5.27
Bogotá, D.E.	7.073	2.43	8.674	2.93	5.680	1.93
N.de Santander	6.566	2.26	8.789	3.06	9.686	3.29
Santander	14.002	4.82	11.726	4.09	15.130	5.14
Tolima	4.825	1.66	3.174	1.10	4.990	1.69
Valle	4.087	1.40	4.262	1.48	5.624	1.91
Int. y Com.	8.933	3.07	1.329	0.46	484	0.16
Boyacá	1.978	0.68	3.301	1.15	1.586	0.53
Caldas	2.663	0.91	2.211	0.77	1.920	0.65
Cauca	396	0.13	123	0.04	166	0.05
Cundinamarca	2.470	0.85	2.087	0.72	3.026	1.02
Chocó	1.213	0.41	123	0.04	1.450	0.49
Huila	976	0.23	1.155	0.40	1.293	0.43
Meta	237	0.08	268	0.09	636	0.21
Nariño	396	0.13	128	0.04	318	0.10
Quindío	870	0.29	391	0.13	984	0.33
Risaralda	1.266	0.43	2.395	0.83	1.643	0.55
Extranjero	4.087	1.40	7.585	2.64	7.491	2.54

FUENTE: DANE. Boletines Estadísticos 1979

En el cuadro anterior se constata que los departamentos antes mencionados registran las mayores cifras de migración y con una participación inferior los departamentos del inte--

rior del país; pero en términos generales a Barranquilla -- llegan inmigrantes de todo el territorio nacional. Es comprensible que sean los departamentos correspondientes a la Costa Atlántica quienes aporten el mayor contingente de migrantes, pues por el desenvolvimiento que ha experimentado el proceso de industrialización y las actividades comerciales, la concentración de muchas actividades administrativas, ésto ha convertido a Barranquilla en el cuadro urbano de mayor atracción para los campesinos y habitantes de los pequeños pueblos de la Costa Norte del País.

Ahora bien este proceso de concentración poblacional que se produce principalmente en los centros urbanos como consecuencia de la combinación del proceso de expropiación de la tierra en el campo y el desarrollo de las fuerzas productivas, que se traduce en términos materiales en la constante mecanización, desembocando en la expulsión hacia las ciudades - de una gran masa de fuerza de trabajo sobrante; a este respecto dice Marx: "La acumulación capitalista produce constantemente en proporción a su intensidad y su extensión una población obrera excesiva, o sea, una población obrera remanente o sobrante".⁵⁾ La reproducción ampliada del capital significa bajo tales circunstancias la reproducción ampliada de la superpoblación y la necesidad por parte de ésta, - de buscar formas alternativas de sobrevivir y lógicamente - la única salida de estas gentes es concentrarse en las ciudades.

En este contexto podemos explicarnos el porqué desde tantos

5) Marx, Carlos, El Capital, Tomo I, Vol. II, pag. 711, Ed. S XXI.

lugares de la costa y del país lleguen en busca de alguna forma de subsistir hasta Barranquilla personas de todas las edades y con diferentes expectativas de vida. Este proceso de movilidad de la población ha contribuido a que la tendencia que hoy observamos, en la ciudad y el país en general, sea la del aumento de la población urbana, en 1951 solo alcanzaba a una cifra del 38.9% y para 1973 ya se calculaba en 63.6% habiéndose reducido la población rural a un 36.4% como puede apreciarse en el siguiente cuadro:

CUADRO No. 5

COLOMBIA, DISTRIBUCION POBLACIONAL URBANO - RURAL			
Años	POBLACION URBANA	POBLACION RURAL	POBLACION TOTAL EN MILLONES
1938	30.9 %	69.1 %	8.701
1951	38.9 %	61.1 %	11.548
1964	52.8 %	47.2 %	17.485
1973	63.6 %	36.4 %	22.500

Fuente: DANE, Bogotá, 1977

Dentro de este programa delineado nos referimos ahora en forma concreta al departamento del Atlántico, en 1964 confluye a éste el 5.3% del desplazamiento demográfico total del territorio nacional lo cual contribuye significativamente a que en 1973, el departamento registrara el 5.2% del crecimiento demográfico del País. ⁶⁾ Se puede considerar que la inmigración a Barranquilla es en su mayoría de carácter regional, pues los estudios realizados al respecto así lo re-

6) Cifras tomadas de Estudio de Población realizado por el SENA (Servicio Nacional de Aprendizaje). 1979. Barranquilla.

velan, tal como se desprende de la información estadística-
contenida en el cuadro No. 4.

En el siguiente cuadro se muestra una secuencia del creci-
miento poblacional de la ciudad:

CUADRO No. 6

AUMENTO DE LA POBLACION EN BARRANQUILLA	
AÑOS	No. HABITANTES
1834	11.212
1918	19.646
1938	152.348
1951	279.627
1964	498.301
1970	640.544
1976	734.230
1980	942.646

Fuente: SIPUR. (Sistema Integral de Planificación Urbano y Regio-
nal). Barranquilla. 1979.

Se puede notar un rápido crecimiento en las primeras déca-
das de este siglo dando un salto significativo en 20 años,-
lo cual viene a significar un incremento de 0.4% al 1.8% en
la participación de la población de Barranquilla dentro del
total nacional, cuando para 1918 la población de Colombia -
era de aproximadamente 4.911.500 habitantes y en 1938 era -
de 8.500.000, éste último período coincide con la depresión
económica de los años 30 en los países capitalistas; es pre-
cisamente en este período cuando Barranquilla experimenta -
un proceso de desarrollo bastante considerable, ver capítu-

lo 2 donde abundamos en este aspecto, sobre este tópic dice Theodore Nichols: "El crecimiento de Barranquilla durante los años treinta fué muy considerable, las publicaciones estadísticas enumeran cuarenta y seis fábricas importantes para 1936 con una producción muy variada entre los que se destacan textiles, comestibles, bebidas, aceites, productos farmacéuticos, perfumes y muchos más". 7)

Esto constituye un factor de atracción para los habitantes del departamento y de la región; donde la población campesina no teniendo resuelto el problema de la tierra opta por emigrar hacia las ciudades en busca de sustento; además de las razones expuestas no podemos olvidar que la desaparición del tráfico por el río Magdalena como una consecuencia de la instalación de la línea ferroviaria desde el interior -- del país hasta la Costa Atlántica contribuyó a la disminución de fuentes de trabajo en los pueblos ribereños que servían de puertos. En el período que va de 1964 al 73, según estimaciones del SIPUR, el 52% del aumento de la población corresponde a las migraciones de otros departamentos del país y con una participación del 70% de la Costa, esto confirma las consideraciones que hemos venido haciendo.

Como consecuencia del crecimiento poblacional experimentado, en el momento actual se presentan fenómenos tales como:

- Aumento acelerado de la vivienda tugurial (el 20% de la población con ingresos económicos mínimos ocupa el 30% --

7) Nichols, Theodore. Tres Puertos de Colombia, Ed. por el Banco Popular. Bogotá. 1973, pag. 263.

del área construida en la ciudad. 8)

- Incremento del desempleo y con ello la aparición de gran cantidad de actividades características del empleo disfrazado.
- Aumento de la delincuencia, prostitución, actividades ilegales.
- Multiplicación del comercio ilegal o contrabando, que entre otras cosas permite la subsistencia de muchísimas familias, lamentablemente no existen estadísticas a éste -- respecto.
- Insuficiencia de los servicios de agua, electricidad, alcantarillado, teléfonos, aseo y transporte, para la satisfacción de las necesidades de la población de los barrios populares.

De esta forma el incremento poblacional debido tanto a su crecimiento vegetativo como a los procesos migratorios del campo a la ciudad, en donde además de la violencia política tenemos que considerar también la no solución del problema agrario, como una consecuencia del sistema de tenencia de tierra, de los medios de producción en general y el cambio en las relaciones sociales de producción en el campo, el -- proceso de industrialización se erige como un imán para la población migrante quienes aspiran a solucionar su problema de subsistencia vinculándose a una actividad industrial; todo ésto ha contribuído a generar una presión sobre el suelo

8) Molina, Humberto. "Vivienda y Suelo Urbano", artículo publicado en - la revista Desarrollo y Sociedad. Uniandes. Bogotá. Nov.1982. pag.34

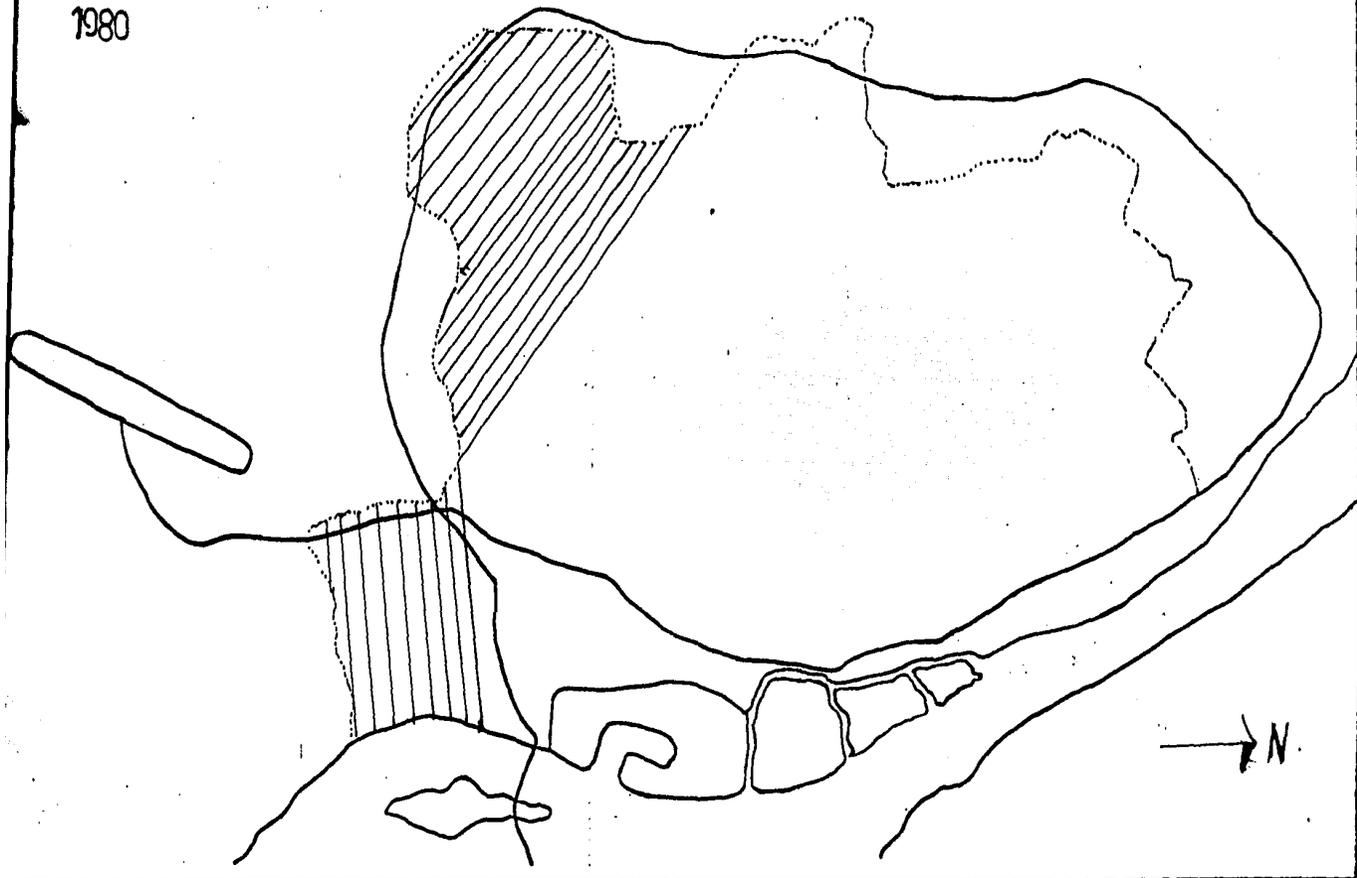
conduciendo a una cada vez mayor cantidad de zonas territoriales que se urbanizan hacia el sur y el occidente de la ciudad, y a través del sistema de invasión materializándose de esta forma la lucha de las masas por la vivienda. "Paradar una idea de este problema y su magnitud debe tenerse en cuenta que las áreas subnormales representan aproximadamente el 35% del área total de la ciudad de Barranquilla".⁹⁾ - Ver mapa adjunto.

Este proceso reseñado nos conduce a plantearnos una pregunta de mucha importancia: ¿Qué hace esta fuerza de trabajo, separada de sus medios de producción, y además sin calificación y sin posibilidades de encontrar su equivalente en el mercado, para no morir de hambre?. Al respecto nos dice Dierckxsens: "Para escapar a nuestra muerte segura, a esta población le queda una sola alternativa de sobrevivir, aunque sea precariamente: los servicios; estos no le exigen tenencia alguna sobre los medios de producción, de los cuales ha sido separada por el proceso de acumulación capitalista. Los servicios tampoco le exigen la venta de su fuerza de -- trabajo para la cual no hay demanda. Claro está entonces -- que donde más se concentra la población menos tiempo se requerirá para encontrar una posible clientela".¹⁰⁾ Con esto queda aclarado que para la población expropiada y expulsada de su tierra no existe otra válvula de escape que la ciudad

9) Molina Humberto, Op. Cit. pag. 35

10) Dierckxsens, Wim. Capitalismo y Población. Ed. Universitaria Centroamericana, San José, Costa Rica. 1979. pag. 85 y 86.

BARRANQUILLA.
AREAS TUGURIALES
1980



y no el campo.

Bajo estas consideraciones nos podemos explicar la proliferación en las calles de Barranquilla de esa masa de vendedores ambulantes que día a día se hace mayor; ahora bien, debido a la competencia que entre ellos mismos se desata y a -- que sus labores son muy mal pagadas, no les queda otra salida que lanzar a toda la familia a las calles, volviéndose -- de esta forma el proceso un círculo repetitivo y sin salida. En consecuencia las migraciones han ido produciendo profundos cambios y desequilibrios en la ciudad, en los barrios o asentamientos que se van formando en la periferia, esta distribución del territorio no es otra cosa que una manifestación en el suelo urbano de las leyes de la producción capitalista reproducidas en su materialidad por el proceso de -- urbanización.

1.2 ESTRUCTURA OCUPACIONAL

Elemento fundamental dentro de un proceso de industrialización es la fuerza de trabajo, por ello es necesario ocuparnos ahora del análisis de la estructura ocupacional y establecer cuál ha sido la dinámica experimentada por el empleo y el desempleo en la ciudad; pues de acuerdo a la existencia o no de un empleo se hará real la necesidad de que la -- población excedente se vincule al llamado sector terciario -- el cual obviamente así va a crecer en forma continua, apareciendo los vendedores ambulantes que se toman las vías centrales de la ciudad.

Barranquilla ha sido considerada, como hemos venido sosteniendo, la cuarta ciudad de Colombia después de Bogotá, Cali y Medellín; y también uno de los centros urbanos industriales que han recibido el impacto de las corrientes migratorias, lo cual ya hemos expuesto. Conviene por lo tanto -- preguntarnos ¿qué cantidad de toda esa gente con asiento en la ciudad logra tener acceso a un empleo o puesto dentro de la producción industrial?.

La ciudad tuvo una tasa de crecimiento anual poblacional -- del 4.8% entre 1964 y 1973, mientras que el departamento experimentaba un crecimiento de su población urbana correspondiente a una tasa del 4.0%, estando solo por encima de tres departamentos: Caldas con un 2.0%, Bolívar 2.8%, y Huila un 3.9%, las restantes divisiones político-administrativas superaban esa tasa; ahora bien, la tasa promedio anual de crecimiento de la P.E.A. entre el mismo lapso fué de 4.6%; ¹¹⁾ las diferencias en el grado de industrialización entre las regiones del país, y a las cuales hicimos referencias ya en el segundo capítulo, y las cuales corresponden con diferencias en el grado de urbanización; también se reflejan en desigualdades en cuanto a la composición del empleo, a manera de ilustración presentamos el cuadro No. 7, donde se da la composición regional del empleo.

11) Cifras tomadas de Thoumi Fco. Elías. "La Estructura del Crecimiento Regional y Urbano en Colombia", Art. publicado en Desarrollo y Sociedad. Uniandes. Bogotá. Enero 1983, pag. 154.

CUADRO No. 7

COLOMBIA: DISTRIBUCION REGIONAL DEL EMPLEO URBANO 1970 - 1974		
REGIONES	% DEL EMPLEO URBANO, 1970	% DEL EMPLEO URBANO, 1974
Bogotá	25.4	28.7
Central	23.7	28.4
Pacífica	18.8	14.8
Atlántica	18.5	11.0
Oriental	13.6	6.6

Fuente: DANE, Encuestas de Hogares, 1970-1974.

El anterior cuadro nos muestra que más del 25% del total de la población urbana ocupada en 1970 se situaba en el área de la ciudad de Bogotá, seguida de la región Central, donde se encuentran las ciudades de Medellín, Manizales, Armenia e Ibagué, las demás regiones prácticamente son dobladas en lo que a empleo se refiere para el año de 1970. Situación de relación que para 1974 ya la región Central igualaba prácticamente a Bogotá, contrariamente las tres restantes regiones muestran una disminución y se profundiza la desigualdad inter-regional; esta situación se entronca con una mayor concentración de actividades industriales, comerciales, financieras, así como de la burocracia estatal comparativamente con las otras regiones.

Volviendo al plano local, tenemos que el comportamiento de la P.E.A. en la ciudad ha experimentado un crecimiento anual del orden de 7.21 entre 1975 y 1980; y los grupos de edades que mayor participación tienen son los menores de

30 años, de ahí en adelante se observa una tendencia a la -
disminución en la participación dentro de la P.E.A. del res-
to de grupos de edades; como una constatación de las afirma-
ciones anteriores presentamos los cuadros siguientes:

CUADRO No. 8

MOVIMIENTO DE LA P.E.A. EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA			
AÑOS	P. E. A. No. de Hab.	PORCENTAJES	POBLACION TOTAL
1964	140.376	28.17	498.301
1975	211.459	-	-
1976	234.771	31.97	734.230
1977	260.777	32.79	795.261
1978	275.422	33.19	829.700
1979	280.362	-	-
1980	298.524	31.66	942.646

Fuente: DANE, Boletines Poblacionales.

CUADRO No. 9

POBLACION DE BARRANQUILLA POR GRUPOS DE EDADES, SEXO RELACION DE OCUPACION. 1975										
Grupo Edad	Totales		OCUPADOS				DESOCUPADOS			
	Homb.	Muj.	H.	%	M.	%	H.	%	M.	%
12-14	29.093	32.304	1.090	3.7	1.457	4.5	120	0.4	-	-
15-19	44.861	55.095	10.174	22.6	11.317	20.5	2.588	4.6	2.685	4.8
20-30	61.914	81.093	43.870	70.8	30.395	37.4	7.282	11.7	6.760	8.3
31-39	37.002	41.579	34.880	94.2	13.662	32.8	1.505	4.0	788	1.8
40-49	27.209	29.225	25.619	94.1	6.934	23.7	1.096	4.0	372	1.2
50-59	18.016	21.320	14.041	77.9	4.927	23.1	736	4.0	130	0.6
60-69	11.664	14.836	7.372	63.2	2.087	14.0	502	4.3	-	-
70-79	5.645	6.422	1.790	31.7	146	2.2	-	-	-	-
80 y Más	1.991	-	250	12.5	-	-	-	-	-	-

Fuente: DANE, Boletines Poblacionales.

Como puede apreciarse en el cuadro No. 9, la población de la ciudad igual que la del país, es en su mayoría joven y se ha calculado que el 70.8% de la población de Barranquilla es menor de 30 años.

En el cuadro No. 8 la ciudad registra para 1976, una población de 734.230 habitantes, esta cifra representaba el 80% del total del departamento del Atlántico, cuya extensión solo sobrepasa a la del Quindío, su área es de 3.270 Km cuadrados que comparada con el resto del país tan solo representa el 0.29%; ahora bien, esa misma población de la ciudad representaba el 3% de la nacional, para 1980 tiene 942,646 habitantes lo cual representaba el 3.6% del total de Colombia, estimada en unos 25 millones de habitantes, a su vez la P.E.A. para el 76 se calculaba en 234,771 y en el 80 llegaba a una cifra de 298,524 habitantes, pero en un claro contraste con estos datos tenemos la información siguiente, donde se registra la distribución por sectores de la P.E.A. en la ciudad y en comparación con 7 ciudades de Colombia.

CUADRO No. 10

DISTRIBUCION POR SECTORES DE LA P.E.A. COLOMBIA/BARRANQUILLA. 1976					
SECTORES	Colombia 7 ciudades	%	Barranquilla	% B.quilla/Colom.	
Agropecu- rio	31.452	1.35	3.301	1.57	10.49
Ind. Manu- facturera	591.872	25.46	48.303	23.01	8.16
Minas y Canteras	5.927	6.25	275	0.15	4.63
Elect., Gas y Agua	18.032	0.79	3.061	1.45	16.97
Construc.	138.413	5.95	10.547	5.02	7.61
Comercio, Rest.,Hoteles y Serv.	526.343	22.64	53.943	25.70	10.24

Fuente: Estudio sobre Parque Industrial de Barranquilla.
Sipur. 1979

En la anterior información estadística se observa que la --
cantidad de mano de obra absorbida globalmente por todos --
los sectores de las actividades económicas de la ciudad, --
(119,430), es notablemente inferior a la cifra de 243.771 -
correspondiente a la P.E.A. del mismo año, la cual frente a
la cantidad de personas vinculadas a los distintos sectores
arroja una diferencia equivalente al 49.2%, este hecho nos-
alerta sobre el alto índice de desempleo que registra la ciu-
dad y lo cual se revierte en la proliferación de los vende-
dores ambulantes en las calles de la ciudad, se calculaba -
para la misma fecha una tasa de desempleo del 17.4%, lo cual
nos confirma el hecho de que existe una gran masa de mano -

de obra a la cual no se brinda la posibilidad de vincularse a un lugar dentro de la producción, ésta es una situación - que hunde sus raíces en el proceso de acumulación y concentración de los capitales, palancas que transforman procesos de producción aislados en concentrados y ejecutados a una - gran escala, todo ello a partir de echar a andar la máquina de concentración, sobre esto nos dice Marx: "La concentración de capitales, o el proceso de su atracción, se vuelve más - intensa en la proporción en que, con la acumulación, se desarrolle el modo específicamente capitalista de producción. A su vez, la concentración se convierte en una de las grandes palancas de ese desarrollo. Abrevia y acelera la transformación de procesos de producción hasta ahora dispersos, - en procesos combinados socialmente y ejecutados en gran escala; (...) una parte cada vez mayor del capital se convierte en medios de producción, una cada vez menor en fuerza de trabajo. Al aumentar el volumen, concentración y eficiencia técnica de los medios de producción, se reduce progresivamente el grado en que éstos son medios de ocupación para -- los obreros". 12)

Podemos apreciar también en la información estadística mencionada que las actividades del comercio, restaurantes, hoteles y de servicios personales presentan la mayor absorción de la P.E.A., con un equivalente del 25.70%, en segundo lugar aparece la industria manufacturera con un 23.01%; compa

12) Marx, Carlos. Op. Cit. pag. 781

rando la ciudad con Colombia (basados en el estudio de 7 -- ciudades) notamos que allí la relación favorece al sector industrial, pues debemos considerar en él incluidas las actividades de electricidad, gas y agua que en el cuadro No. 10 aparecen como un sector diferente, lo cual arroja un porcentaje del 25.13%; pues no se puede desconocer la existencia de trabajo productivo en las empresas de electricidad, gas y agua.

Si echamos una mirada sobre el comportamiento de Población Económicamente Activa dentro de la industria en la ciudad de Barranquilla, en el período de 1973 al 1975 observamos que, como lo muestra el cuadro No. 11, las variaciones en ninguno de los subsectores son de gran significación, lo cual es indicativo de una muy poca fluctuación en cuanto a los niveles de incrementos en la vinculación de nuevos contingentes de la P.E.A. a la planta industrial de la ciudad, hecho que viene a convertirse en agravante del desempleo, si tenemos presente el crecimiento de la P.E.A. año tras -- año, lo cual propicia que nuevos contingentes de pobladores se vinculen a actividades como las ventas ambulantes y que vivan en el límite de subsistencia, con consecuencias negativas para toda la sociedad, tales como delincuencia e inestabilidad política.

CUADRO No. 11

DISTRIBUCION DE LA P.E.A. EN SUBSECTORES DEL SECTOR INDUSTRIAL, EN BARRANQUILLA 1973 - 74 - 75			
SUBSECTOR	1973	1974	1975
Prod. Alimenticia, bebidas y tabaco	5.914	5.992	6.759
Textiles, Confecciones, Cueros y Calzado	11.422	11.032	9.924
Ind. de Madero y Mueble	2.095	2.238	2.235
Fab. de papel y prod. de papel	667	730	1.340
Imprentas, Editoriales e Ind. conexas	618	651	655
Fab. de sustancias químicas industriales	1.276	1.289	1.282
Fab. de otros prod. químicos y deriv. del petróleo	1.489	1.295	1.282
Fab. de prod. de caucho y de plásticos	1.120	985	1.156
Fab. de loza y productos de vidrio	438	432	408
Ind. básica de Hierro y Acero	361	1.289	267

Fuente: DANE, Encuestas Manufactureras. 1975

Para 1973 sobresale el subsector de los textiles, confecciones, cueros y calzado como el que mayor índice de vinculación tiene de la P.E.A. igual cosa se puede decir para los años 1974 y para 1975; segundo lugar ocupa el subsector productor de alimentos y demás; pero ninguno de estos dos presenta variación sustancial de un año a otro, salvo la disminución de 11.032, en el 74, a 9.924, en el 75, de la indus-

tria textil y demás, de otro lado el leve aumento de 967 -- que registra la rama de productos alimenticios entre los -- años 74 y 75.

La década del 50 al 60 presenta a Barranquilla con un aumento importante de su población, como hemos visto, y el empleo registró para esas fechas tasas de incremento del 38% para ir bajando a un 19% (véase capítulo tercero pag.), pero de ese momento hasta la fecha la ciudad ha venido manteniendo uno de los índices más altos de desempleo muy por encima del índice nacional, el cual según el DANE, ha estado fluctuando entre el 10 y 11.6% en el período del 68 al 74, saltando por encima del 12% en el año crítico del 75, luego a partir del 76 desciende paulatinamente hasta situarse alrededor del 10% en 1980. Ahora bien, este desempleo es de mano de obra que estaba vinculada a la producción a lo cual - debe agregarse el subempleo o formas de subsistencia, es decir todas esas actividades que sirven de refugio a las -- personas que no encuentran un lugar en la producción como: - los emboladores, vendedores de lotería, de cacharros, etc. - La situación de la ciudad no es ajena a este panorama, encontrándose que el desempleo en Barranquilla a partir del año de 1975 es del orden de un 18.4% y si a esto añadimos el -- crecimiento de la población económicamente activa, que ha - registrado las cifras siguientes, a partir de la misma fe--cha: para 1976 un 11.02%, en el 1977 un 11.07%, en el año - de 1978 un 5.61% y en 1980 un 6.6% (cálculos efectuados con base en el cuadro No. 8); se nota claramente un proceso de-

incremento del ejército industrial de reserva, es decir una creciente acumulación de superpoblación relativa que viene a engrosar los cinturones de miseria, creando incensantemente nuevos servicios, de esta forma encontramos: quienes llevan las bolsas de los clientes en los supermercados hasta los automóviles, los que reservan lugar en las colas de los cines y estadios, los que ofrecen a realizar trámites de todo orden (licencias de conducir, declaraciones de renta, -- etc.) y hasta esa especie de "mineros" que explotan los basureros de las ciudades.

De esta manera se comprueba cómo cada cual en nuestra sociedad tiene el "derecho" de ganar su sustento a su manera. Debemos dejar muy claro que es una ley del desarrollo de la producción capitalista el generar una población obrera sobrante como reserva disponible para el capital a merced de las necesidades de valorización de éste y convirtiéndose en palanca de la acumulación y en condición de existencia del modo de producción capitalista, dice Marx: "Esa superpoblación crea, para las variables necesidades de valorización del capital, el material humano explotable y siempre disponible, independientemente de los límites del aumento real experimentado por la población. Con la acumulación y el consiguiente desarrollo de la fuerza productiva del trabajo se acrecienta la súbita fuerza expansiva del capital, (...), porque las condiciones técnicas del proceso mismo de producción, la maquinaria, los medios de transporte, etc., posibilitan, en la mayor escala, la más rápida transformación de-

plusproducto en medios de producción suplementarios". 13) . -
De esta manera la población obrera crea el instrumento que
la convierte en relativamente supernumeraria.

13) Marx, Carlos. Op. Cit. pag. 786 y 787.

C A P I T U L O I I

2.- EL PROCESO DE INDUSTRIALIZACION EN COLOMBIA

2.1 BREVE ANALISIS NACIONAL

Entre el crecimiento económico y la urbanización existe una relación de determinación, es decir urbanización la entendemos como una concentración progresiva de medios de producción, fuerza de trabajo y condiciones generales de la producción en centros urbanos, cuando hablamos de estas condiciones nos referimos a una serie de actividades externas al proceso inmediato de producción, pero que tienen utilización por el conjunto de procesos de producción que ocurren en la ciudad y el campo; creemos que no es posible explicar el crecimiento de una urbe si no se tiene en cuenta esa concentración progresiva en su interior de industrias, comercios, servicios, instituciones financieras, agencias gubernamentales, etc.

A su vez el proceso de concentración de industrias o industrialización implica que debe haber un aumento de la parte de la producción agrícola consumida en las ciudades y por lo tanto una capacidad del sector agrario para producir excedentes por encima de sus propios requerimientos; esto plantea ya una relación entre el desarrollo agrícola y el proceso de urbanización, sobre todo que para garantizar la acumulación de capital en la industria el sector agrícola tiene el papel de mercado de productos industriales y fuente de divisas, puesto que de allí salen los productos de exportación agrícolas, que le permiten a esta industria abastecer-

se tanto de bienes de capital como de algunas materias primas; lo cual se traduce en el desarrollo del capitalismo en el agro, todo este proceso descrito se entrecruza con el -- desplazamiento de fuerza de trabajo del campo hacia la ciudad traduciéndose en los flujos migratorios rural-urbanos e interurbanos de población.

La urbanización tiene así como elementos determinantes: las transformaciones que se operan en el agro y el proceso de -- industrialización con su correlato (el crecimiento del co-- mercio, servicios, etc.). Los efectos desprendidos de este proceso van ocasionando la transformación de la ciudad.

Los hechos antes mencionados tienen ocurrencia dentro de la dinámica que impone un determinado Modelo de Desarrollo de la economía capitalista.

Es a la luz de los lineamientos expuestos que nos adentra-- mos al desarrollo del tema Industrialización y Urbanización en la ciudad de Barranquilla-Colombia, es decir bajo esta -- concepción de los hechos.

Las dos décadas anteriores a 1950 enmarcaron un importante proceso de transición de la formación económica-social Colom-- biana, hasta llegar a definirse características claves en -- su sistema urbano-industrial. Los hechos internacionales de esos años condicionaron de cierta manera (tanto en los mo-- mentos de crisis como en los períodos de recuperación) las -- transformaciones del aparato reproductivo. De igual forma -- se consolidaba internamente (incluso con confrontaciones -- violentas, ejemplo de ello, el período denominado de la Vio

lencia) el modelo político que a través del Estado proporcionaría un cauce a los intereses económicos y a las alianzas de clases tendientes a favorecer el proceso de acumulación-capitalista.

El año de 1920 se caracterizó por una severa crisis financiera, determinada por una drástica rebaja en el comercio internacional y por lo tanto, del ingreso generado por las exportaciones que constituían parte muy importante del ingreso nacional. "Con la baja de las exportaciones de sombreros de palma en aquel año, puede decirse que comienza a desaparecer esta tradicional industria rural, que había constituido un factor de riqueza muy importante para los departamentos de Santander, Huila, Tolima y Caldas". ¹⁾

Pese a todo, el crecimiento en la población del país, el desarrollo de sus centros urbanos y la extensión de las vías (en 1920 la red ferroviaria se extendía a 1.318 kilómetros) continuaban favoreciendo la integración interna de la economía nacional; en los años de 1922-26 se operan cambios importantes en lo político y económico del país, "con la administración de Pedro Nel Ospina se da un vuelco al país en materia de obras públicas, y se opera una transformación en las prácticas y sistemas fiscales, y en el régimen monetario-bancario, dentro de estas podemos enumerar las disposiciones inspiradas por la Misión Kemmerer: sobre formación y fuerza restrictiva del presupuesto, sobre contabilidad na--

1) Poveda Ramos, Gabriel. Historia de la Industria en Colombia. Editorial Antares, Bogotá, 1970, pag. 41.

cional, sobre administración y recaudación de las rentas nacionales, sobre banco central; sobre establecimientos bancarios y otras". 2)

Todas estas medidas reanimaron el proceso de industrialización en el país, al respecto el doctor Luis Ospina Vásquez estima que en 1923 la producción de telas de algodón era ya cercana a los 15 o 20 millones de yardas al año; en 1924 se produce la fusión de varias empresas de chocolates, se amplía la Compañía Colombiana de Tabacos, en Barranquilla se hace sentir el crecimiento de la industria, la fábrica de textiles Obregón que años antes había atravesado dificultades financieras, registra una nueva etapa de prosperidad -- convirtiéndose en la más grande fábrica textil del país; la elaboración de aceites y grasas tenía una tradición larga - en la ciudad, igualmente existían molinos de trigo, una fábrica para la construcción de muebles metálicos (filial de la factoría productora de muebles y artículos de hierro Vallejo de Palmeira Valle).

Un elemento importante que no podemos dejar de mencionar en este período es el gran desarrollo del cultivo del café y - su exportación y lo cual viene a caracterizar la tendencia de la economía en aquellas épocas; por ejemplo, "mientras - que el promedio anual de exportaciones del grano en el quinquenio 1915-1919 fué de \$ 24.380, en el quinquenio 1925-1929

2) Vásquez Ospina, Luis. Industria y Protección en Colombia. 1810-1930, Editorial Oveja Negra, Medellín, pags. 417-418.

subió a \$ 80.470". 3) Esto hizo posible una forma de desarrollo relativamente rápida y en particular le permitió al país incrementar las importaciones que demandaba en forma creciente para atender a las necesidades de materias primas y de equipos para la industria naciente.

Al terminar el año de 1929 el desarrollo industrial del país presentaba las características que podemos resumir de la siguiente forma, apoyándonos en Gabriel Poveda Ramos:

- " A) En este período se echan los cimientos de un mercado de capitales, configurándose la organización de las empresas industriales, bien como sociedades anónimas.
- B) Se define la tendencia a localizarse en su gran mayoría en las cuatro principales ciudades del país: Bogotá, Barranquilla, Medellín y Cali.
- C) Desaparecen algunos importantes renglones tradicionales de manufacturas de carácter doméstico o artesanal, como sucedió con los tejidos de algodón en Santander.
- D) Se perfilan los comienzos de la concentración financiera que hoy existe en muchos sectores industriales.
- E) Las industrias comienzan a operar no ya sobre mercados locales, sino sobre el mercado nacional, de los cuales son ejemplos relevantes los casos de los textiles, la cerveza, el tabaco y las gaseosas". 4)

La crisis del 29 afectó notablemente a nuestra economía fundamentalmente en la capacidad para importar y lógicamente sobre toda

3) Poveda Ramos, Gabriel. Op. Cit. pag. 44

4) Poveda Ramos, Gabriel. Op. Cit. pags. 50-51.

la estructura económica y social "y su magnitud fué tal que en 1932 la capacidad para importar alcanzaba solo el 41% de la de 1928"; ⁵⁾ así las importaciones de manufacturas de -- consumo final bajaron notablemente (en 1932 eran apenas del 42.5% de las de 1928) ⁶⁾, este hecho dejó necesidades insatisfechas que serían atendidas por la industria nacional; - pero si la reducción de la capacidad de importar servía de estímulo al desarrollo industrial, también obstaculizaba -- las importaciones de bienes de capital, necesarios en todo proceso de industrialización, y de esa forma obviamente impedía la inversión industrial. "Cómo explicar entonces que una inversión bajísima y por ende con volumen estable de capital industrial productivo, creciese la producción industrial al ritmo que lo hizo durante este período (en 1939 el quantum de la producción industrial era dos veces superior al de 1931). La única explicación de ello es la existencia de una capacidad industrial ya instalada (principalmente durante los años 1925-29) y además ociosos, que fué aprovechada al máximo durante los años 30". ⁷⁾

Como una consecuencia de los factores mencionados, el desarrollo industrial durante el período que estudiamos se caracterizó por la sustitución de bienes importados especialmente bienes de consumo final y algunos intermedios como agroquímicos. "Sin embargo, debido a que el aumento en la produc--

5) Gaviria, Juan, Gómez Francisco y López Hugo. Contribución al Estudio del Desempleo en Colombia. Editado por C.I.E.-DANE. Bogotá. 1971.

6) Gaviria y Otros. Op. Cit. pag. 81

7) Gaviria y Otros. Op. Cit. pag. 82

ción se efectuó mediante el aprovechamiento al máximo de -- los equipos existentes y en el momento en que la baja capacidad para importar no permitía realizar ninguna inversión considerable, la diversificación de la industria dejó mucho que desear". 8)

La segunda guerra mundial, a la vez que limitó las posibilidades de nuevas adquisiciones externas de medios de producción, significó un gran obstáculo para la expansión industrial. En la década de 1945/54, las condiciones del mercado internacional se tornan más favorables: "de una parte, la elevación de la demanda mundial incide sobre las exportaciones, aumentando el flujo de divisas que recibe la economía, especialmente por la considerable alza de los precios del café; por otro lado, la reapertura de las fuentes externas de abastecimiento da curso a las reservas internacionales que se habían acumulado en el período de guerra". 9)

Los efectos de esta coyuntura no se harían esperar: primero se reducen drásticamente las restricciones a la renovación de equipos industriales y se favorece una fase de apoyo a la entrada de capitales extranjeros; segundo, con las opciones que se abren por el lado de la producción, el sector exportador induce efectos multiplicativos que actúan sobre -- los ingresos y sobre la demanda interna; al respecto dice -- Corchuelo y Misas: "Si se acepta una estrecha correlación --

8) Gavira y Otros. Op. Cit. pag. 83

9) Flores Bernardo y Gonzalez César. Industria y Desarrollo Urbano en Colombia. Ediciones Fienes-Oveja Negra. Bogotá. 1983. pag. 80

entre la expansión de las exportaciones y la de los ingresos y de éstos sobre la demanda de bienes industriales, el sector exportador habría de considerarlo en este período como un sector impulsor de la economía en su conjunto y, en particular, del sector industrial". 10)

El desarrollo del capitalismo en Colombia ha fluctuado entre lo que ha sido llamado, por unos teóricos, como Modelo de Desarrollo hacia adentro y hacia afuera; y por otros como Sustitución de Importaciones y Promoción de Exportaciones; haciendo énfasis en la expansión del mercado interno o en el mercado externo, como fuente del crecimiento económico.

La Costa Atlántica y, por ende la ciudad de Barranquilla, - en donde se ha constituido como el principal centro urbano, se han visto afectadas estas políticas económicas implementadas a nivel nacional por el Estado.

Los años comprendidos en el lapso de 1960 al 80 enmarcan -- con bastante claridad dos períodos diferentes en cuanto al enfoque de las políticas económicas aplicadas en el país, - es así como la fase del 1960 a 1966 es considerado como de Sustitución de Importaciones y la que va de 1966 a 1980 como Promoción de Exportaciones, este último es un período -- donde se disminuyen los gravámenes arancelarios y se crean incentivos para de esta manera lograr el incremento de las-

10) Corchuelo Alberto y Misas Gabriel. Contribución al Estudio del Grado de Concentración de la Industria Colombiana. Ed. Tiempo Presente, Bogotá. 1975, pag. 52

exportaciones.

La Primera fase (1960-66) se caracterizó por implementar medidas de protección a ciertos sectores de la economía productores de bienes sustitutos de importaciones, apoyándose en el mercado interno que antes era satisfecho por las importaciones de manufacturas extranjeras. Este proceso está domeñado por la inversión extranjera que en un principio se centró en la producción de bienes de consumo, especialmente bienes de consumo durables, para los cuales existía una gran demanda, en la medida en que se encontraba respaldada esta producción por las políticas de protección, la cual se materializaba en elevados aranceles aduaneros e incluso prohibición de importaciones.

La industrialización así lograda se genera de forma dependiente, pues la inversión extranjera sigue los lineamientos de conveniencia de las empresas transnacionales, de ahí que no se diera un simultáneo impulso a la industria productora de bienes de capital.

Ahora bien este proceso de industrialización no reduce las importaciones, solo cambia la composición de ellas, de tal manera que antes se importaban bienes de consumo después se manufacturan localmente, pero esta producción requería de la importación de bienes de capital e incluso de algunas materias primas; así nos encontramos que entre 1946 y 1953 -- las importaciones presentaban la siguiente composición: bienes de consumo 22. %; bienes intermedios 40.9% y bienes de capital 36.6%; para los años 1960 y 66 las cifras son: bie-

nes de consumo 7.1%; bienes intermedios 47.0% y bienes de capital 44.1%. ¹¹⁾ Se puede observar en las anteriores cifras la notable disminución en el rubro de bienes de consumo, pero a la vez es destacable el incremento en los otros rubros, pero también debemos tener presente que al tiempo que se da esto se produce también el incremento en la demanda de importaciones de bienes de capital y de materias primas.

Es muy importante anotar que la incapacidad de la industria para absorber toda o la mayor parte de la fuerza de trabajo incrementada por la migración campo-ciudad planteaba de salida una gran limitación, en torno a la generación de empleo, a esta política económica implementada por el Estado en este período. Así mientras se estimulaba la industrialización, a través de la llamada sustitución de importaciones ésta se conjugaba con una creciente penetración del capitalismo en el agro ya que ese crecimiento industrial había generado un incremento de la demanda de productos agrícolas, penetración que se traducía en la liquidación de las formas precapitalistas de producción o bien en la expulsión del campo hacia las ciudades de campesinos, creándose una aglomeración de población excedente en las ciudades lo que es un factor determinante en el proceso de urbanización experimentado por el país.

11) Matter Konrrad. La Inversión Extranjera en Colombia. Ediciones La Carreta. Bogotá. pag. 87.

La Fase Segunda (1966-80) se caracteriza por una reducción gradual de las medidas proteccionistas y un apoyo explícito a las exportaciones, esto último a través de subsidios directos (caso de los Certificados de Abono Tributario, CAT) y también de créditos (por intermedio del Fondo de Promoción de Exportaciones); a propósito de este viraje en la política económica dice Konrrad Matter: "un punto importante a destacar en este período es la legislación en materia de regulación de comercio exterior y sobre la inversión extranjera. Con el Decreto-Ley 444 de 1967 Colombia introduce regulaciones sobre comercio exterior y también el control de cambios, también con esta ley se establecen las bases para una reglamentación de la inversión extranjera". 12)

Esta nueva legislación permitió aumentar los incentivos a las exportaciones ya que facilitó un manejo flexible de la política cambiaria, aunado a ello se da un incremento en los precios de los productos de exportación en el mercado internacional, fundamentalmente en el café; todo lo antes reseñado permitió reducir los aranceles proteccionistas beneficiándose con ello el sector importador. A este respecto dice Jesús Bejarano: "La expedición del Estatuto Cambiario anuncia la inauguración de un nuevo curso de la economía colombiana, ello implica que el peso fundamental del conjunto de la acción del Estado se dirigirá en adelante a promover las exportaciones y su diversificación tanto para buscar la

12) Matter Konrrad. Op. Cit. pag. 106.

penetración de mercados externos como para crear las condiciones internas necesarias para que la economía nacional adquiriera posibilidades competitivas en el mercado mundial".¹³⁾ Esta estrategia exportadora se fundamentaba en la ventaja - relativa de los bajos salarios en los países dependientes - ya que ello permite exportar manufacturas de bajo costo, lo cual coincidía con la apertura de "los mercados de los países imperialistas para manufacturas intensivas de mano de obra superexplotada en los países dependientes, (...) ahora bien, la forma como respondió la economía colombiana a la - creciente demanda externa estuvo a su vez determinada por - el desarrollo del capital en su interior y de la lucha de - clases que acompañó este desarrollo; tanto en la industria - como en la agricultura se dió un proceso de profundización - del capital: de concentración y diversificación en la prime - ra y de sostenida ampliación en la otra. El capital domes - ñó la renta territorial en el campo, pero se unió a ella para - doblegar el movimiento campesino democrático, mientras que - en la industria la burguesía reprimía la lucha económica es - pontánea de la clase obrera".¹⁴⁾

Esta estrategia exportadora se fundamentaba, tal como la -- etapa anterior, en la penetración del capital extranjero; - en cuanto al aparato institucional se creó el Fondo de Pro - moción de Exportaciones, se establecen las Zonas Francas, -

13) Bejarano Jesús. Ensayos sobre la Economía Colombiana. Ed. La Carre - ta, Medellín, pag. 67

14) Kalmanovitz Salomón. Auge y Receso del Capitalismo Colombiano. Ideo - logía y Sociedad Revista No. 16, Bogotá. 1976. pag. 22.

la primera de ellas precisamente fué la Zona Franca Industrial y Comercial de Barranquilla; de esta manera se conformó todo un sistema administrativo que viabiliza la ingerencia del Estado en la actividad exportadora agilitándola. Pero no basta con legislar en materia de política económica para garantizar el incremento de las exportaciones, se necesitaba incentivar el desarrollo industrial, puesto que ya no solo se trataba de impulsar las exportaciones del agro, por lo tanto para garantizar esa industrialización no existía otra vía que la penetración del capital extranjero lo que permitiría producir exportaciones de bienes manufacturados; "La inversión extranjera se articula al proceso de desarrollo del mercado interno afianzándose y a la vez impulsándose en los ramos más fuertes y dinámicos de la economía. El problema de las exportaciones remite simplemente a la estrategia del capital para abastecer todos los lugares convenientes, lo que desde el punto de vista de una economía nacional representa un problema externo a ella misma, para las transnacionales representa una decisión más dentro de su estrategia interna: cómo distribuir entre sus plantas los mercados disponibles". 15)

El caso colombiano se encuentra ubicado dentro de este proceso por ello mismo resulta interesante destacar el papel de la inversión extranjera en este período y concretamente dentro de las exportaciones, "la inversión extranjera parti

15) Arango Juan. La Inversión Extranjera en Colombia, Bogotá 1983, pag. 253.

cipa en el conjunto de las actividades exportadoras del sector industrial para 1974 en un 50.06% y en el mismo año las empresas con inversión extranjera generaban el 43.36% de la producción bruta manufacturera, ahora bien entre el año de 1970 y 1974 las exportaciones colombianas de manufacturas - crecieron de 93.8 millones de dólares a 526.1 millones, y - entre 1968 y 1970 habían exportado, las empresas con participación extranjera superior al 50%, el 93.27% del total registrado por todas las empresas con inversión extranjera".- 16)

Además de lo anotado antes, es necesario señalar el comportamiento de otro elemento que interactúa conjuntamente con la industrialización en el proceso de urbanización, como lo señalamos al comienzo de nuestro trabajo, y ese elemento es el grado de transformación experimentada por la agricultura. Al respecto conviene recordar el siguiente texto de Lenin, - "La formación de centros industriales, el aumento de su número y el hecho de que atraigan a la población no puede por menos de influir de la manera más profunda en toda la estructura del campo, no puede por menos de suscitar un auge de la agricultura mercantil y capitalista". 17)

2.2 EL SECTOR AGROPECUARIO

Desde las primeras décadas del siglo XX lo que caracteriza la evolución del sector agropecuario es la concentración en

16) Arango Juan. Op. Cit. pag. 269

17) Lenin. El Desarrollo del Capitalismo en Rusia. Ed. Progreso pag. 24.

pocas manos de las mejores tierras, lo cual incidió para -- que el campesinado presionara sobre el latifundio, unas veces por medios pacíficos otras por medios violentos. "En -- 1929 se presenta uno de los hechos más trascendentales en la economía colombiana, como consecuencia de la gran crisis económica de los países capitalistas más avanzados, al disminuir las importaciones de café por parte de los países industrializados se presenta una rápida caída en su precio, repercutiendo inmediatamente en una reducción en los ingresos de los campesinos. De esta manera, las parcelas cafeteras que antes tenían la capacidad de sostener una familia dejaron de tenerla. Al mismo tiempo, debido a la precaria situación económica del país, las fuentes de empleo proporcionadas por las obras públicas se redujeron lo que además de promover el proceso de urbanización creó presiones adicionales sobre el latifundio". 18)

Los estudios que a este respecto se han realizado en Colombia coinciden en mostrar en las tres primeras décadas de este siglo la existencia de dos tipos principales de propiedad rural: "la llamada economía de hacienda, en donde florecen las diversas modalidades de renta precapitalista de la tierra (en trabajo, en especie, en dinero) o la aparcería y la economía campesina constituida por la pequeña y mediana propiedad parcelaria. Ambas implican sujeción del individuo a la tierra y obstaculizan por ende, la liberación de la --

18) Gavira Juan y Otros. Op. Cit. pag. 36.

fuerza de trabajo, condición esencial del desarrollo capitalista". 19)

En los años anteriores a 1930 fueron gestándose condiciones particularmente favorables al desarrollo capitalista, determinadas en gran parte por el auge de la producción cafetera, lo cual vendría a dar lugar a una base industrial que se consolida con ocasión de las consecuencias de la crisis mundial del capitalismo en 1929.

Estas formas de producción agrícola constituían la principal barrera a la rápida introducción de las relaciones capitalistas y de los correspondientes métodos de producción, lo que implicaba una baja productividad, utilización extensiva de ricas zonas de tierras planas en ganadería y, por lo general, bajos niveles de ingresos del campesinado.

En torno a estos aspectos consignaba una misión del BIRF lo siguiente: "Las tierras pobladas de las montañas están superpobladas en relación con los recursos del suelo; y gran parte de las tierras planas (con excepción de aquellas dedicadas al cultivo de arroz y caña de azúcar) se emplean para la ganadería, utilización en la cual una determinada extensión proporciona la subsistencia a relativamente pocas familias. El ganado engorda en las planicies mientras que la gente lucha en las montañas para lograr una subsistencia apenas suficiente". 20)

19) Moncayo Victor. La Ley y el Problema Agrario en Colombia. Ideología y Sociedad Revista No. 14-15, Bogotá, 1975. pag. 9

20) BIRF Misión. Bases para un programa de Fomento en Colombia. Bogotá, página 72.

En 1936 se dieron los primeros pasos con la intención de resolver los conflictos originados en la lucha por la tierra durante los años anteriores. "La ley 200 de 1936 modificó la legislación sobre la tierra en el sentido de que la "posesión" sobre ésta consistía ahora en la explotación económica por medio de hechos positivos tales como las plantaciones, sementeras o la ocupación con ganado; presumiendo como baldíos los terrenos no explotados". 21) Sin embargo, los efectos de esta ley sobre la estructura agraria fueron pocos; a consecuencia de la segunda guerra mundial la capacidad para importar disminuye para cubrir las necesidades creadas por el reciente desarrollo industrial; se hacía necesario dar facilidades y más garantías a los dueños de la tierra para viabilizar su explotación, se aprobó la ley 100 de 1944 como una concesión a la reacción de los grandes propietarios contra la ley 200 del 36, esta nueva ley amplió el plazo de reversión a propiedad del estado de las tierras que no hubieran sido explotadas adecuadamente (de 10 a 15 años).

Sin embargo el único resultado de todos estos intentos de "reforma agraria" fué el distencionar las relaciones entre los terratenientes y los campesinos sin tierra, permaneciendo igual la estructura de la tenencia y las formas de explotación de la tierra. El período de la llamada Violencia, -- analizado en el capítulo anterior, desalojó a millares de -

21) Gaviria Juan y Otros. Op. Cit. pag. 36

campesinos de sus parcelas produciéndose así un crecimiento vertiginoso del latifundio a costa del minifundio y de la pequeña propiedad. "Después del enfrentamiento, surge en la mayoría de estas regiones de violencia, una pujante agricultura de tipo capitalista. Así lo proclamó el presidente Alberto Lleras Camargo en 1959: Un extranjero estudioso de nuestra economía me señaló una vez en un cuadro impresionante como coincidían las líneas de prosperidad de la República en la última década con las de la Violencia y como a más muertos, ruina y desolación de las zonas azotadas por la barbarie, correspondían el ascenso de todos los índices de riqueza, actividad y desarrollo". 22)

La profundización de la tendencia a la industrialización necesitaba pues del desarrollo agrícola y al mismo tiempo las condiciones generales que sustentaban la dinámica industrial repercutían para inducir el despegue de la agricultura capitalista. Las demandas de la industria y el creciente proceso de urbanización exigían una más alta productividad agrícola que coadyuvara el crecimiento industrial y sirviera de sostenimiento a la creciente población urbana.

"Se cultivan grandes extensiones de tierras con arroz, algodón, cebada, caña de azúcar y ajonjolí, utilizando intensivamente maquinaria agrícola moderna, fertilizantes y plaguicidas; en general, cultivadas en tierras planas, mecaniza--

22) Monseñor German Guzman Campos y Otros. La Violencia en Colombia. Tomo I, Ed. Tercer Mundo. Bogotá. 1962, página 275.

bles y de óptimos rendimientos. Se conforma así la hacienda capitalista, caracterizada fundamentalmente por el uso intensivo de capital en la forma de maquinaria e insumos agroquímicos, y la utilización del trabajo asalariado, con altos niveles de productividad y formas avanzadas de comercialización de sus productos". 23)

En consecuencia, a partir de mediados de la década del cuarenta, confluyen una serie de factores económicos, sociales y políticos que determinarían cambios en las relaciones de producción dentro del agro colombiano: a) la ampliación de los mercados urbanos, mediante la combinación de las demandas derivadas del sector industrial y el incremento poblacional y las altas exportaciones; b) introducción de nuevas técnicas de explotación que a lo largo de los años cincuenta y sesenta serían la base de los incrementos de productividad agrícola, expresadas en uso más intensivo de maquinaria agrícola, semillas mejoradas y reorganización en las prácticas de cultivos; c) a nivel político y social, la guerra civil (la llamada Violencia) que en sus comienzos adquirió el carácter de una confrontación partidista, contribuiría a incrementar la movilidad de la tierra, a bajar sus precios, a provocar importantes migraciones abaratando los salarios en el campo y la ciudad y concentraría aún más la propiedad. Este conjunto de hechos serían de gran importancia para impulsar la capitalización del campo en Colombia;-

23) Gaviria Juan y Otros. Op. Cit. pag. 40.

la tasa de crecimiento de los cultivos comerciales fué de - 8.2% entre 1950 y 1962 y de casi el 14% entre 1963 y 1972.- 24) A partir pues del 50, las nuevas condiciones, tanto estructurales como de auge en la economía, inducen a un desarrollo en la agricultura comercial que se traduce en la aparición de muchos cultivos que eran prácticamente inexistentes hasta ese momento.

La organización de la producción agrícola y los efectos desiguales del avance tecnológico definirían para el lapso -- 1950-1980 dos modalidades básicas; un sector organizado bajo formas capitalistas que incorporó las modernas técnicas de explotación agrícola y vinculó su producción al sector industrial y con el mercado mundial; otro, de agricultura de subsistencia en lento proceso de descomposición, que aglomera gran volumen de población rural en pequeñas propiedades, resultando en bajos niveles de ingresos y reducidísimos ritmos de crecimiento de la productividad.

La definición de estos procesos, industrial y agrícola, contribuiría fundamentalmente a determinar la configuración de la estructura urbana del país. Así, por ejemplo, a nivel regional, departamentos como Valle del Cauca, Tolima, Huila y Caldas (al Suroccidente del país) y algunos de la Costa - - Atlántica como César, Magdalena, Córdoba y Atlántico han experimentado un desarrollo intenso de la agricultura moderna como cultivos como el arroz, algodón, azúcar y oleaginosas,

24) Kalmanovitz Salomón. Op. Cit. pag. 178.

también una progresiva tecnificación de la ganadería. (Sobre estos aspectos ver Cap. No. 3). El desarrollo de este tipo - de agricultura, ligado al proceso de industrialización, afec tó positivamente el ritmo de migración rural-urbano, generan do también un proceso de desarrollo desigual regional y se - erige en un elemento fundamental del proceso de urbanización en Colombia.

El proceso de conformación y configuración urbano de Colom-- bia manifiesta el carácter y la naturaleza de los procesos - económicos, sociales y políticos por los que ha atravesado - el país; en la medida en que viene a ser el resultado y ex-- presión del nivel de desarrollo alcanzado por la industria y la agricultura a partir del desenvolvimiento del modelo de - acumulación capitalista.

A la altura actual alcanzada por la economía colombiana pode mos reseñar los siguientes aspectos fundamentales, apoyándo-- nos en Corchuelo y Misas:

A) La modificación de la estructura industrial ha privilegia do paulatinamente las ramas productoras de bienes interme dios y las industrias metal-mecánicas. Para 1976, estos - sectores generan el 50% del valor agregado industrial, -- contra un 32% en 1958. Igualmente en esas ramas de la pro ducción también se presenta la mayor concentración de la - inversión extranjera y los más altos grados de monopoliza ción de la producción, "un cálculo señala en un 56.3% el - peso correspondiente a las filiales de las empresas extran je ras en la producción industrial colombiana para 1971" (25)

- B) La forma de expansión industrial ha estado acompañada de un comportamiento engañoso en la evolución del empleo; dice Kalmanovitz a este respecto: "La más importante transformación que tuvo lugar durante la prosperidad burguesa fue el aumento cuantitativo de la clase obrera fabril, de 291.373 obreros en 1968 se pasó a 451.174 en 1974 o sea - una ampliación del 54.8%, y sigue diciendo el autor, el - acelerado crecimiento del proletariado fabril estuvo acompañando por una ampliación, de magnitud por lo menos similar, del empleo en el comercio, la banca y las finanzas, - el transporte, los servicios en general y la burocracia - estatal". 26) A pesar del crecimiento del empleo nunca hubo escasez de mano de obra, en 1974 la tasa de desempleo fue de 10% y del 14% para el subempleo y en 1975 no solo el empleo había detenido su crecimiento sino que se habían producido despidos masivos entre 20 y 30 mil obreros en la industria. (Cifras tomadas del mismo autor). Todo esto -- muestra los efectos del proceso de desarrollo capitalista en la población colombiana la cual sigue experimentando - la superexplotación y el empobrecimiento.
- C) El desarrollo agrícola expresa todavía la existencia de - un gran número de población rural ligadas a actividades - agropecuarias atrasadas, a pesar del fuerte impulso de capitalización de los procesos productivos del campo en los

25) Matter Konrrad. Op. Cit. Pag. 119.

26) Kalmanovitz Salomón. Op. Cit. pag. 19.

últimos tiempos; lo cual se ha traducido en un estímulo a la diferenciación entre el campesinado rico y pobre, - acumulación por un lado y proletarización por el otro; - con respecto a ésto podemos citar los efectos de la Ley de Aparcería (ley 6 de 1975), ésta es un reconocimiento explícito de la necesaria coexistencia del Modo de Producción Capitalista con formas precapitalistas en el campo colombiano. "La ley reglamenta un contrato en virtud del cual el propietario y aparcerero acuerdan explotar un predio con el fin de repartirse las utilidades o frutos que resulten de la explotación siendo obligación del propietario suministrar el capital-dinero para todos los efectos y del aparcerero laborar personalmente y ejercer funciones de dirección, administración, conservación y manejo de las plantaciones y productos". 27) El aparcerero aquí no corre totalmente el riesgo de la explotación, y su ingreso no está determinado plenamente por los resultados de la cosecha, pues el propietario debe suministrarle en calidad de anticipo, deducible de la parte que le corresponda de las utilidades, una suma no inferior al salario mínimo por cada día de trabajo.

"Estas transformaciones ponen de presente cómo con el desarrollo capitalista que se opera en la agricultura colombiana, avanza también otro proceso concomitante, aquel del desarraigo de los medios de producción, incluida la-

27) Moncayo Victor. Op. Cit. pag. 43.

tierra e instrumentos de trabajo, de una buena parte de la población rural". 28)

Esto ha contribuido a la presencia de nuevos contingentes migratorios en los centros urbanos del país incrementándose el proceso de urbanización nacional.

Sobre la base de las formas adoptadas por el modelo de desarrollo, podemos ahora indicar las características generales de la localización y distribución de la actividad industrial por grupos de ciudades en el territorio nacional.

2.3 ESTRUCTURA REGIONAL INDUSTRIAL DEL PAIS

Las transformaciones en el desarrollo agrícola e industrial de Colombia expuestas han implicado una profundización de las relaciones capitalistas, a la vez un mayor desarrollo y socialización de las fuerzas productivas; adquiriendo un carácter desigual y combinado manifestándose en desigualdades regionales. Estas variedades territoriales en su dinámica de desarrollo son expresiones de una distribución desigual de las fuerzas productivas en el territorio nacional y que se comprende en el marco de la división social del trabajo, que al decir de Lenin, "es la base de todo el proceso de desarrollo de la economía mercantil y capitalista";²⁹⁾ esta división social del trabajo se manifiesta en una "división territorial del trabajo asignando ramas particulares de la-

28) Gomez Alcides. Política Agraria de López y la ley de Aparcería. Revista Ideología y Sociedad No. 14-15 Bogotá. 1975. Pag. 55.

29) Mora Leonidas. Cuadernos de Economía. Universidad Nacional Bogotá. pag. 56.

producción a regiones particulares de un país". 30)

Este proceso de especialización viene a producir la aparición de áreas bien diferenciadas de acuerdo a la singularidad impuesta por ciertas ramas de la producción y que se articulan por medio del intercambio. Así la conformación espacial del desarrollo industrial en Colombia ha determinado una estructura regional de la industria, propiciando una concentración de medio de producción, fuerza de trabajo y condiciones generales de la producción en número determinado de centros urbanos; caso de Bogotá, Medellín, Cali, Barranquilla y Bucaramanga erigiéndose cada una de estas ciudades en cabeza de sendas regiones que son las siguientes: Bogotá, D.E.; Región Central; Región del Pacífico; La Costa Atlántica y la Región Oriental.

El cuadro siguiente cómo se distribuye, por regiones, la industria colombiana en el territorio nacional.

CUADRO No. 1

DISTRIBUCION DE LA INDUSTRIA COLOMBIANA EN LOS CINCO CENTROS URBANOS PRINCIPALES - 1974				
CIUDADES	Porcentaje Sobre el Total Nacional			
	Número de Establecimientos	Empleo	Producción Bruta	Remun. Total
Bogotá, D. E.	33.6	28.7	26.2	26.8
Medellín	17.6	23.1	21.4	24.9
Cali	10.5	12.3	14.2	14.1
Barranquilla	7.8	7.8	8.5	6.9
Bucaramanga	6.3	6.5	6.9	5.8

Fuente: DANE, 1974.

30) Lenin. Op. Cit. pag. 23.

Observamos en el cuadro anterior como Bogotá concentra el - 33.6% del total nacional en cuanto a número de establecimientos generando a su vez un empleo del 28.7%; mientras que Barranquilla y Bucaramanga tienen una participación, con respecto a la capital, de casi cinco veces menos, igual cosa sucede con respecto a las ciudades de Medellín y Cali; esto evidencia la magnitud de las diferencias y desigualdades entre las regiones en cuanto al tamaño de la industria en las principales ciudades. Las dos primeras regiones concentran también una gran parte de las actividades financieras, de comercio y del gasto estatal. Es necesario enfatizar que -- esas diferencias entre regiones son una materialización del desarrollo desigual en la concentración de medios de producción, fuerza de trabajo y de condiciones generales de la -- producción.

Otro elemento que nos puede servir para comprender el grado de concentración desigual de la industria en Colombia y su distribución geográfica, es la distribución de la inversión extranjera por ciudades, y ello por el carácter fundamental ha tenido la inversión extranjera en el proceso de industrialización colombiano. "La inversión extranjera se reparte -- geográficamente en Colombia de acuerdo al criterio de que -- allí donde existe un mercado interno desarrollado, eso permite una expansión de la producción". 31)

El capital extranjero ha concurrido hacia las principales -

31) Marx Karl. El Capital. Tomo I, Vol. II, Pag. 430

ciudades del país, buscando una infraestructura y una abundante mano de obra que garantice el funcionamiento normal de sus líneas de producción. En este sentido dicha inversión ha contribuido considerablemente al proceso de concentración urbana de la producción en las ciudades de Bogotá, Medellín, Cali, Barranquilla y Bucaramanga especialmente. En el cuadro siguiente se puede apreciar como se distribuye el capital extranjero de acuerdo a la localización de las plantas.

CUADRO No. 2

DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LA INVERSION EXTRANJERA EN COLOMBIA. 1970					
Ciudades:	Bogotá	Medellín	Cali	B/quilla	B/manga
Total de Capital (%)	36.1	13.6	18.9	9.8	0.2

Fuente: Arango, Juan I. en "La Inversión Extranjera en Colombia".

Más de la tercera parte del capital extranjero declarado por 421 establecimientos en 1970, se invirtió en industrias ubicadas en las áreas metropolitanas de Bogotá, Medellín, Cali, Barranquilla y Bucaramanga". 32)

A continuación presentamos otras variables económicas correspondientes a la industria con inversión extranjera y su ubicación:

32) Arango Juan. Op. Cit. pag. 216.

CUADRO No. 3

ALGUNAS VARIABLES DE LA INDUSTRIA CON INVERSION EXTRANJERA, SEGUN SU UBICACION GEOGRAFICA, 1973. (Pesos en miles)

Ubicación Geográfica	Número de Establecimientos	Personal Ocupado	Produc.	Valor Agregado
Bogotá	157	26.676	10.757.980	4.006.428
Medellín	62	32.994	11.042.190	4.402.815
Cali	68	19.331	9.051.900	4.122.850
Barranquilla	34	8.591	3.698.820	1.561.793
Bucaramanga	5	405	105.630	55.489

Fuente: Arango, Juan I. en "La Inversión Extranjera en Colombia".

De forma breve presentamos a continuación algunas de las características que con base en la información desglosada en los cuadros 2 y 3 presentan estas regiones:

BOGOTA. D.F. Esta región incluye la ciudad capital del país y el área del Distrito Especial. Reune el mayor número de establecimientos; las empresas ubicadas en Bogotá se dedican especialmente a la fabricación de productos químicos y metal-mecánicos. Dentro de los primeros se destacan por su volumen de producción - los Laboratorios Químicos Industriales, "para esta agrupación los salarios y la productividad son elevados, lo que no ocurre con la producción de artículos de caucho y de plásticos que presentan bajos índices salariales y de productividad".³³⁾ Otros sec-

33) Arango Juan. Op. Cit. pag. 217

tores industriales que sobresalen en esta región -- son los de la producción de maquinaria no eléctrica y la producción de material de transporte. "A pesar de concentrar el 36.1% del capital, las empresas -- con inversión extranjera solo producían el 21% del valor agregado de los 421 establecimientos de la -- muestra". 34)

MEDELLIN: En el Valle de Aburrá, donde se encuentra enclavada esta ciudad, se haya el mayor número de obreros y el mayor volumen de producción perteneciente a empresas con inversión extranjera; a pesar de albergar solo el 13.6% del capital extranjero, sin embargo tiene el 29,5% del personal ocupado y genera el 23.4% del valor agregado. 35)

La industria textil, la del vidrio y sus derivados ocupan un lugar importante en la industria localizada en esta ciudad, es importante también allí el -- sector de la industria del acero y el hierro.

Es necesario recalcar que buena parte de la producción manufacturera de Medellín es realizada por empresas con inversión extranjera, de ahí el tercer lugar que ocupa a nivel nacional como receptora del capital extranjero.

CALI: Es la segunda ciudad en cuanto a volumen de capital extranjero. "La mitad de la producción de artículos

34) Arango Juan. Op. Cit. pag. 218.

35) Florez Luis y Gonzalez César. Op. Cit. pag. 190.

alimenticios de las empresas con inversión extranjera se efectúa en esta ciudad.

Otra característica importante de la inversión en la ciudad radica en los altos salarios pagados y -- una productividad superior al promedio nacional",³⁶⁾ en esta región se encuentran localizados la gran mayoría de los ingenios azucareros del país, también tienen mucha importancia en esta zona la industria del papel y de productos de caucho, así como la producción de algunos electrodomésticos.

BARRANQUILLA: Es la cuarta ciudad en cuanto a volumen de capital extranjero y tiene el mismo lugar como enclave de la estructura industrial del país. La ubicación allí de empresas pertenecientes a la rama de la producción química, manufacturas de productos -- alimenticios, industria textil y fabricación de materiales y equipos de transporte, guarda estrecha relación con su situación geográfica con respecto a los mercados de exportación, lo mismo su relación con el extranjero en cuanto a insumos y perspectivas de comercialización internacional, allí se localizó la primera de las Zonas Francas, teniendo ésta el carácter de Industrial y Comercial.

En cuanto a número de empresas, personal ocupado y producción ocupa siempre el cuarto lugar.

36) Gomez Ricardo. La Pequeña y Mediana Industria en el Desarrollo de Colombia. Bogotá. 1983. pag. 129.

BUCARAMANGA: A pesar de tener una escasa participación en la inversión extranjera, como receptora, y lo mismo con respecto a las demás variables (personal ocupado, productividad, etc.), esta ciudad es el centro de una importante región urbano-industrial de Colombia, es una ciudad que en los últimos años ha recibido un gran impulso por parte del gasto público, en la construcción de avenidas, aeropuerto y otras obras infraestructurales.

A través de ella se realiza la comercialización de gran parte de los productos agropecuarios que se producen en todo el oriente colombiano. De ahí que sea considerada como el quinto enclave urbano más importante de Colombia.

De los 38 proyectos de inversión extranjera aprobados por el Departamento Nacional de Planeación hasta el primer semestre de 1975, 24 informaban expresamente sus intenciones de ubicación así:

- 10 en Bogotá
- 5 en Medellín
- 3 en Barranquilla
- 2 en Cali
- 1 en Bucaramanga
- 3 en Otras ciudades

De acuerdo a esta información podemos afirmar que la situación parece no ha de cambiar considerablemente, manteniéndose la estructura regional urbano-industrial que presenta el

país en estos momentos; aún con las preconizadas políticas de descentralización, pues el capital ya sea extranjero o nacional no es fácil que acepte desplazamientos hacia regiones que carezcan de infraestructuras suficientes para su instalación, además incide en ésto la ubicación con respecto a los mercados. Es decir que la concentración de medios de producción, de fuerza de trabajo y de condiciones generales de la producción seguirá manteniendo la estructura regional que hasta aquí hemos reseñado.

El análisis efectuado sobre las principales características de la estructura regional de la industria en Colombia, conduce a señalar los siguientes rasgos como general:

A. Las cinco grandes áreas urbanas cuentan con una mayor densidad de actividades industriales, las cuales van desde pequeñas y medianas empresas hasta la gran industria-fábrica; desde industrias con mercados locales, hasta empresas productivas con mercados nacionales e internacionales. El mismo carácter compacto de la localización industrial en estos centros urbanos genera una mayor concentración de actividades productivas colaterales tales como las que se ocupan de labores de mantenimiento, fabricación de algunos materiales de la construcción en forma artesanal, talleres de soldadura, etc., y además se opera un desarrollo de las actividades financieras, comerciales y de servicios que se van concentrando en función de la industrialización y que generan ingresos a una parte importante de la población.

B. La concentración regional de la industria colombiana ha ido en aumento. "Entre 1969 y 1978, los cuatro centros industriales mayores pasaron de reunir el 66% al 76% del conjunto de establecimientos fabriles, y cuya producción bruta constituyó el 74% y el 77% del total nacional en uno y otro año; a la vez que contaban con el 77% y el 78% del empleo nacional respectivamente". 37)

C. Dentro del grupo conformado por los cinco mayores centros urbanos ya mencionados se observa una cierta especialización industrial: Bogotá, con industrias de materiales de transporte y productos metálicos; Medellín, la industria textil y prendas de vestir; en Cali, las industrias del papel y la farmacéutica; y en Barranquilla, la producción de materiales y equipos de transporte, fabricación de distancias químicas industriales y la producción de alimentos; Bucaramanga es la que menos especialización presenta, más sin embargo tiene una participación en la industria de productos metálicos del 2.9% para el 74 y también en la industria de las prendas de vestir con un valor agregado de 5.6%; 38) todas estas empresas poseen mercados nacionales y la mayoría internacionales.

Podemos terminar señalando que esta regionalización y configuración de la estructura urbana colombiana, es fiel reflejo del patrón de desarrollo concentrador y excluyente que caracteriza al capitalismo colombiano.

37) Gomez Ricardo. Op. Cit. pag. 131.

38) Gomez Ricardo. Op. Cit. pag. 135.

CAPITULO III

B.

3.- PROCESO DE INDUSTRIALIZACION DE BARRANQUILLA Y SU ARTICULACION EN EL CONTEXTO NACIONAL

3.1 ANTECEDENTES HISTORICOS

La ciudad de Barranquilla, capital del Departamento del Atlántico, está situada en la Costa Norte de Colombia, en la margen izquierda del Río Magdalena a escasos kilómetros de su desembocadura.

Como el río era el único medio de transporte que existía desde el interior del País con la Costa Atlántica, hasta casi la primera mitad del siglo XX, y de allí con el resto del mundo, además la unión de la ciudad al puerto marítimo de Puert Colombia a través de una línea ferrea y siendo también el principal puerto fluvial de la República; esta localización influyó en un crecimiento acelerado desde fines del siglo pasado y comienzos de éste.

Al comenzar el presente siglo, Barranquilla por las ventajas señaladas se erige indiscutiblemente como primer puerto marítimo a través del cual se efectúa la mayor parte del comercio internacional de Colombia convirtiéndose en centro de gran actividad comercial.

Durante las primeras décadas del presente siglo llega a ser la segunda ciudad en importancia del País, su apogeo comercial crecía y conformándose también un sector industrial -- fruto tanto de la inversión nacional como extranjera: "En 1924 Barranquilla exportó 69.550.446 kilos de café comparado con 33.774.959 por Buenaventura; en la etapa que va de -

1901 a 1920, se crean unos 42 establecimientos industriales con presencia de capitales de Inglaterra, Alemania y Estados Unidos". 1) En el año de 1936 se construyen dos obras de infraestructura de capital importancia para el impulso del proceso de desarrollo que experimentaba la ciudad; ellas son, la apertura de las Bocas de Cenizas (Canalización de la desembocadura del Río Magdalena) y la Construcción del Terminal Marítimo y Fluvial, a partir de ese momento la ciudad experimenta un notable auge pues se da una dotación infraestructural de la misma, construyéndose la vía carretable que vendría a comunicarla con la ciudad de Cartagena -- (urbe vecina), las redes eléctricas se diseminan por casi todo el perímetro urbano, ya se había construido la planta de tratamiento de agua. Todo esto tiene ocurrencia conforme a las exigencias que se desprenden, en lo nacional de la comercialización internacional del café, que gracias a los precios del mercado mundial había permitido un proceso de acumulación facilitando la implantación de nuevos sectores manufactureros en el país, fundamentalmente en Bogotá, Barranquilla, Medellín y Cali. "La existencia de la red de transporte sostenida por las exportaciones del café fué uno de los factores que determinó que posteriormente la industria se estableciera en Barranquilla, como puerto, y en los departamentos cafeteros del occidente del país". 2)

1) Mendoza, César. "Surgimiento de la Clase Obrera de Barranquilla" Ponencia al 30. Congreso de Historia de Colombia, Medellín. Noviembre 1982.

2) Urrutia, Miguel. 50 Años de Desarrollo Económico Colombiano. Bogotá. 1979. Ed. La Carreta. pag. 85.

Estos hechos activan el proceso de urbanización conjuntamente con la migración hacia las ciudades nombradas, donde se fue concentrando un contingente bastante grande de fuerza de trabajo expulsada del campo por: la penetración capitalista en la agricultura, el proceso de expropiación de la tierra al campesino, del cual hace parte el fenómeno de la violencia, factor que analizamos antes; necesariamente esta mano de obra no pudiendo ser absorbida en su totalidad por el sector industrial y comercial viene a engrosar al sector de los servicios y en materia de vivienda a conformar asentamientos deficientes y deteriorados en la ciudad.

"Para el año de 1936 Barranquilla cuenta con aproximadamente 46 fábricas importantes repartidas en las siguientes ramas de la producción: textil, alimenticias, productos farmacéuticos, productos de cuero, etc." ³⁾ En este momento la influencia de la ciudad no solo se extiende a los departamentos de la Costa Norte, sino a todo el País, pues se ha convertido en un centro abastecedor del mercado regional y muchos de los establecimientos industriales extienden su distribución de los productos a gran parte del territorio nacional.

A partir de este período el comercio y la industria siguen un desarrollo gradual, se conforma una primera zona industrial a lo largo de la margen izquierda del Río Magdalena, ya que esta ubicación permitía una facilidad de transporte-

3) Geografía Económica de Colombia. Atlántico. Bogotá. 1950, pag. 137

tanto de materias primas como de productos terminados. Con el nacimiento de la aviación comercial, de la cual Barranquilla es la cuna, ésta recibe mayor impulso en su proceso de desarrollo, la compañía de aviación alemana SCADTA inicia operaciones permitiendo que las comunicaciones se agilicen, contribuyendo al proceso de acumulación de capital, ya que contribuiría a la agilización de la distribución más rápida de los productos industriales en todo el país. Así las cosas la ciudad a la altura de la primera mitad de este siglo no era solo un puerto y una ciudad comercial, sino también un centro industrial ya que hacia 1945 se había definido la localización actual de la industria con cuatro centros principales (Bogotá, Medellín, Cali y Barranquilla); ver cuadro No. 1.

CUADRO No. 1.

COLOMBIA: DISTRIBUCION DEL VALOR AGREGADO INDUSTRIAL POR CIUDADES EN 1945		
	Millones de Pesos	Porcentajes
BOGOTA	36.5	25.3
MEDELLIN	36.5	25.2
BARRANQUILLA	18.9	13.1
CALI	18.2	12.6

Fuente: Tomado de La Industria en Colombia. Mariano Arango

Es conveniente destacar que la localización del puerto ejerció una marcada influencia para la posterior localización de actividades relacionadas directa o indirectamente con el comercio de importación y exportación, así como con el comercio local, siendo estos factores junto con la localiza--

ción industrial quienes inducen el crecimiento urbano de la ciudad. "Una de las primeras referencias cartográficas de - que se tenga conocimiento data de 1920 y en ella ya se podía apreciar como el grueso de las actividades de la población se concentraba alrededor de 60 manzanas localizadas a un lado de uno de los caños que servía de atracadero antes de la construcción del terminal, extendiéndose hacia el Norte y hacia el Sur". 4)

Debemos agregar que todo un conjunto de actividades administrativas del Estado y de la empresa privada, actividades residenciales, culturales y religiosas crearon una organización territorial en forma de malla reticular a partir de un eje central, generado por las actividades económicas antes descritas, así se convierte la zona denominada Centro en el núcleo de atracción para el asentamiento de la población. Del año de 1945 en adelante tienen ocurrencia hechos políticos y económicos de muy importantes consecuencias en la dinámica que ha experimentado el desarrollo del capitalismo - en Colombia. Después de la Segunda Guerra Mundial el proceso de industrialización sustitutiva de importaciones que había venido consolidándose lenta pero gradualmente, se colocó entre las prescripciones de políticas económicas prioritarias del Estado para de esta manera asegurar al capital - un ritmo adecuado de crecimiento dentro de la economía nacional; pero a la larga "este proceso de industrialización-

4) SIPUR. Estudio de Factibilidad para la elaboración del Plan de Desarrollo de Barranquilla. 1970.

por sustitución de importaciones en la práctica consistió - en la adopción de un patrón productivo con tecnologías im-- portadas de los países capitalistas desarrollados". 5) Esta política económica lógicamente se tenía que reflejar en un proceso de diversificación y ampliación del aparato indus-- trial, ya que gracias al modelo económico la acumulación ca pitalista se había incentivado, a su vez se producía una am pliación de la división del trabajo y una especialización - dentro de las ramas de la producción, hechos que vendrían a fundamentar el acrecentamiento del proceso de urbanización - en lo nacional, regional y local; en este marco de aconteci mientos el proceso de industrialización de la ciudad es in- fluído; en efecto, dadas las características del desarrollo industrial se facilitó una progresiva e intensa penetración de la inversión extranjera.

Además de lo expuesto, vale la pena señalar dos hechos que - inciden notoriamente en el proceso de urbanización de la -- ciudad: primero, el estancamiento de la navegación a través del Río Magdalena, ya que la red carretable del interior - del país es integrada a la Costa Norte, determinando así la preminencia del transporte terrestre sobre el fluvial por - sus más bajas tarifas para la carga; segundo, el estableci miento del ferrocarril del Atlántico con su terminal en la - vecina ciudad de Santa Marta, la cual se encuentra a unos -

5) Mora R. Leonidas. "La Política Industrial: ¿Hacia un nuevo modelo de Desarrollo?. Cuadernos de Economía. No. 1. Universidad Nacional de - Colombia. Bogotá. 1979. pag. 55.

60 Kms. de Barranquilla aproximadamente, así el transporte férreo también se convirtió en competencia del transporte fluvial. Estos hechos antes mencionados, al reducir la importancia del Río como el principal medio de transporte tanto de materias primas como de productos terminados vienen a incidir en la reorientación que se opera en la localización de las industrias que a partir de ese momento se van a establecer en la ciudad, puesto que éstas buscarán los sitios que mejor acceso brinden a las principales vías, lo cual -- lleva a la aparición de nuevas zonas industriales, abundaremos sobre esto en el capítulo siguiente.

A comienzos de la década del año de 1950 se incrementan las migraciones del campo a la ciudad en el país, esto como resultado de una ausencia de políticas tendientes a la solución del problema agrario, antes todo lo contrario se utilizó la violencia como mecanismo de expulsión y de despojo de su tierra al campesino, al respecto dice Kalmanovitz: "Más precisamente la política de violencia lo que pretende es -- aplastar las reivindicaciones del campesinado, de la pequeña burguesía urbana -- puesto que la violencia fue tanto rural como urbana -- y del proletariado por una reforma agraria y, en general por un desarrollo democrático del capitalismo", ⁶⁾ lo cual se materializa en migraciones de millones de personas hacia las ciudades.

Barranquilla es una de las cuatro principales urbes que en-

6) Kalmanovitz, Salomón. Desarrollo Capitalista en el Campo Colombiano. Colombia Hoy. Ed. Siglo XXI. pag. 297.

el territorio nacional reciben las corrientes migratorias - del campo, ahora bien debe señalarse que: "la economía campesina a partir de este momento se transforma más claramente en una máquina expulsora de población, lo que se agudiza con la competencia que impone la agricultura comercial sobre los cultivos parcelarios, contribuyendo no tanto a la diferenciación de clases entre el campesinado sino a la pauperización de los mismos". 7)

Estos fenómenos tuvieron sus repercusiones en los cuatro -- centros industriales fundamentalmente, Barranquilla se vió de esta manera colmada de inmigrantes lo cual ocasionó problemas que tuvieron manifestaciones en insuficiencia de ser vicios, de vivienda, especulación con la tierra, de empleo, de educación, de transportes, de recreación y además aumento de la delincuencia, la prostitución, etc; obviamente la ciudad estaba experimentando los efectos del proceso antes descrito puesto que era y sigue siendo el mayor punto de -- confluencia regional de la Costa Norte colombiana, su axialidad en aspectos comercial, industrial y demográficos se -- hace evidente al ver que prácticamente una gran parte de -- las actividades industrial y comercial de la Costa tienen -- su asiento en la ciudad.

Como confirmación de lo expuesto observamos que en 1974 los departamentos de Atlántico y Bolívar albergaban más o menos el 93% de la industria del Litoral Atlántico; correspondien

7) Kalmanovitz, Salomón. Op. Cit. pag. 303.

dole de este porcentaje el 73% a la ciudad de Barranquilla; además según registros estadísticos del DANE en 1972 la ciudad cubría un área de 4.862 hectáreas y en 1978 un área de 6.506 hectáreas, 8) en esta expansión han influido tanto -- los flujos migratorios a los que ha estado sometida, como -- el proceso de acumulación incentivado por la dupla formada -- con la penetración capitalista en el campo e industrializa -- ción urbana.

Por último debemos añadir que todo este proceso de expansión ha estado acompañado de una total ausencia de planes de desarrollo urbano, si bien ésto no es lo definitorio sí tiene una importante incidencia en la actual situación de carencia en infraestructuras que la ciudad presenta, y decimos que no es lo definitorio puesto que entendemos que no -- son las acciones del Estado en materia de planeación quienes van a resolver las deficiencias en materia de infraestructu -- ras ya que las acciones tendientes a dotar de las Condiciones Generales de Reproducción de la Fuerza de Trabajo o de las de Reproducción de la Burguesía tienen un carácter clasista y son emprendidas privilegiando a los sectores de la ciudad donde el gran capital tiene sus intereses, es decir, tienen un carácter discriminatorio; de ahí que al hablar de la ausencia de los planes queremos enfatizar precisamente -- el carácter clasista de las políticas del Estado en materia de planeación.

8) Instituto Geográfico Agustín Codazzi. Monografía del Depto. del -- Atlántico. Bogotá. 1979. pag. 61.

Por lo tanto la carencia de servicios, la deficiencia en materia de vivienda, etc., que la ciudad presenta producto -- del mencionado proceso de expansión, es un hecho congénito y esencial a la dinámica del desarrollo capitalista en su conjunto, de ahí que no podríamos explicar: la privación de vivienda, agua potable, energía, alcantarillado, teléfono, etc., que padecen los sectores populares de la ciudad sin tener presente: el desarrollo capitalista en la agricultura y sus efectos (disolución de las formas precapitalistas y expulsión del campesinado hacia las ciudades), el desarrollo industrial en las ciudades que se liga al anterior a través de la demanda de materias primas y medios de subsistencia para la población, el crecimiento del mercado internacional donde encuentran colocación los productos agrícolas, lo cual a su vez incide en la transformación de las relaciones de producción en el campo, el desarrollo del capital inmobiliario y su enlace al monopolio sobre la propiedad del suelo urbano; en síntesis lo que explica y define la llamada crisis urbana de Barranquilla es la dinámica del desarrollo capitalista, dinámica ésta que tiene su expresión territorial en la ciudad y bajo las características que hemos reseñado.

3.2 CARACTER DEL DESARROLLO INDUSTRIAL LOCAL

La industria en Colombia ha estado regida por frecuentes -- crisis y naturalmente el desarrollo industrial de la ciudad de Barranquilla no puede ser ajeno a estos hechos. Como he-

mos venido explicando anteriormente, el modelo de desarrollo capitalista -y sobre todo en el período 60 al 80- se ha caracterizado como un Modelo de Sustitución de Importaciones; también este fué un período en donde la penetración -- del capital extranjero sirve como elemento que permite a las clases dirigentes enfrentar en una mejor forma de conveniencia a sus intereses, las consecuencias de la crisis tanto - en el campo como en la ciudad.

Incentivándose la importación de capitales extranjeros y la asociación de éstos con capitales locales, se realizaban inversiones en las ramas industriales que guardaban mayor relación de dependencia de las importaciones, al respecto dice Kalmanovitz: "Los grandes consorcios textiles establecieron plantas de fabricación de maquinarias y repuestos para sus fábricas: Coltejer (consorcio textil de Medellín), - estableció Furesa y Futec en 1967, mientras que Fabricato - (otro consorcio textilero de la misma ciudad) montaba a Prominsa, con una gama bastante diversificada de telares, tornos industriales y troqueladoras, se inauguraron siderúrgicas semintegraadas en varias ciudades, Siderúrgica del Norte en Barranquilla, mientras que los talleres de fundición y - astilleros ampliaron sus instalaciones", ⁹⁾ ejemplo de esto fué la ampliación de Astilleros Magdalena y de la Unión Industrial ambos establecimientos situados en Barranquilla. Es importante destacar que el Estado entra a coaligarse con

9) Kalmanovitz, Salomón. Ensayos sobre el Capitalismo Dependiente. Ed.- Oveja Negra. Editográficas. Bogotá. 1980, pag. 135.

el capital transnacional produciendo grandes inversiones -- las cuales posteriormente, una vez que ya dicha inversión - se encontraba en buenas perspectivas de sobrevivencia, eran compradas por grupos financieros ya nacionales, ya extranjeros. En general el período del 60 hasta el 75 aproximadamente podemos decir que presenta otros elementos característicos como: "la crónica escasez de divisas que presionó para que se ahorrara en el procesamiento de bienes intermedios - importados o para que se buscaran sustitutos, (...) se prolongó la vida útil de la maquinaria por medio de la fabricación de partes, (...) las agudas devaluaciones, que encarecían las importaciones, hicieron cada vez más rentables el establecimiento de industrias de medios de producción", ¹⁰⁾ sentándose de esta forma las bases para el desarrollo de -- parte muy importante del sector I de la economía nacional. Dentro de esta configuración que hemos delineado se desem--vuelve el proceso de implantación industrial en el período estudiado (60-80), en la ciudad de Barranquilla. Es necesario hacer notar que la información estadística local es deficiente a causa de la inercia que caracteriza el funcionamiento de los organismos pertinentes en la administración - local, considerando pues estas limitaciones intentaremos realizar un análisis lo más objetivo posible.

Las bases del proceso de industrialización de Barranquilla - se dan pues en el período anterior a la crisis del 30. En -

10) Kalmanovitz, Salomón. Op. Cit. pag. 138.

los años de 1925 al 29 se producen fuertes inversiones por parte del Estado en la construcción de vías de comunicación y obras infraestructurales como ya hemos anotado, hacia los años 40 el Estado refuerza su papel de inversor creando el Instituto de Fomento Industrial, lo cual viene a dar gran impulso a la industria nacional; y a partir de la década del 50 se experimenta en la ciudad los efectos de la política de importación de Bienes de Capital que se implementó a nivel nacional con el objeto de sustituir importaciones, Lauchlin Currie señala como el crecimiento del empleo de 1953- a 1956 fué de 38%, el año de 1962 la producción de la industria barranquillera representaba el 76% del valor total de la producción de la Costa; entre el año de 1954 y 1964 el Estado hizo inversiones en pavimentación de vías en un área de 760.153.19 mts. cuadrados equivalente a una inversión de 53 millones de pesos. 11)

Esto nos permite palpar como esa fuerza expansiva del capital juega un papel determinante en el desarrollo no solo de medios de transportes, sino también de las diferentes formas de equipamientos urbanos, como una consecuencia de ese desarrollo impulsado por esa fuerza y por las condiciones técnicas del proceso de producción. Así la expansión de las vías, redes de alcantarillado, teléfono y eléctricas no son otra cosa que expresión de los tentáculos del capital en ex

11) Currie, Lauchlin, Plan Socio-Económico del Atlántico. Bogotá. 1965 pag. 257.

pansión, todo lo cual es innegable que tiene incidencia en un proceso de urbanización, como el que a partir de la década de los 50 experimentó Barranquilla. A este respecto dice Marx: "Con la acumulación y el consiguiente desarrollo de la fuerza productiva del trabajo se acrecienta la súbita -- fuerza expansiva del capital, (...) porque las condiciones-técnicas del proceso mismo de producción, la maquinaria, -- los medios de transportes, etc., posibilitan, en la mayor -- escala la más rápida transformación de plusproducto en medios de producción suplementarios". 12)

Globalmente la industria en Barranquilla crece de una forma moderada pero sostenida durante la década de los sesenta -- con un promedio alrededor del 10%, según cifras de la Cámara de Comercio. En el período comprendido entre 1967 y 1977 solo la industria productora de bebidas experimenta un retroceso, el resto se mantiene en un crecimiento moderado, -- salvo excepción hecha de las industrias del calzado y de la de prendas de vestir que experimentan un notable incremento pues de 90 establecimientos en 1967, pasa a 200 en 1975, y a 242 en 1977; otra rama industrial que crece significativamente es la de sustancias y productos químicos ya que en -- 1967 tenía 39 establecimientos, para 1975 contaba con 105 y en 1977 tenía 127; igualmente observamos que la industria -- de la construcción de maquinarias en el año de 1967 tenía --

12) Marx, Karl. El Capital. Tomo I, Vol. III, Cap. XXIII, Ed. S. XXI. -- pag. 787.

20 establecimientos, en 1975 existían 114, disminuyendo en el 1976 a 105 pero volviendo a repuntar en 1977 con 112 factorías; aún más elocuente, del crecimiento industrial de la ciudad, es la situación que se puede apreciar en el sector dedicado a la construcción de material de transporte como - puede apreciarse en las cifras del cuadro No. 2.

La industria manufacturera de Barranquilla presenta una participación dentro de la industria nacional del orden de 8.1% en 1958, baja en la década del 60 a 6.8%, pero vuelve a incrementarse a mediados de la década del 70, registrando en 1973 un 7.6% y en 1974 subir a un 8.6%; pero en los últimos años del período del 78 al 79 se registra una tendencia de nuevo a la baja con 7.8% en 1978 y un 7.7 para 1979, según cifras obtenidas de un estudio sobre la economía del Departamento realizado por el SIPUR (Sistema Integral de Planeación Urbana y Rural) en 1982.

CUADRO No. 2

ACTIVIDAD INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 67 - 75 - 76 - 77				
Tipo de industrias	No. de Establecimientos			
	1967	1975	1976	1977
Ind. Manufactur. de Prod.				
Alimenticios.....	162	193	192	269
Ind. de las Bebidas.....	17	8	5	4
Ind. del Tabaco.....	1	2	2	4
Ind. Textil.....	31	30	32	41
Fab. de calzado, prendas de vestir y otros artículos confeccionados con prod. textiles.....	90	200	201	242
Ind. de la madera, corcho exceptuando fab. de muebles.....	31	24	33	48
Fab. de muebles y accesorios....	31	64	67	68
Fab. de papel y derivados.....	10	23	10	20
Imprentas Editoriales y conexas	29	69	66	85
Ind. del cuero y derivados exceptuando calzado.....	5	14	18	20
Fab. de productos de caucho.....	5	16	15	14
Fab. de productos derivados del petróleo y carbón.....	-	-	3	2
Fab. de productos minerales no-metálicos, exceptuando derivados del petróleo y carbón.....	30	53	43	56
Fab. de sustancias y productos químicos.....	46	105	106	127
Ind. metálicas básicas.....	2	3	8	12
Fab. de productos metálicos.....	54	96	97	116
Fab. de materiales y equipo de transporte.....	39	155	130	178
Construcción de maquinaria.....	20	114	105	112
Const. de maquin.eléct. y conexos	17	76	70	61
Ind. manufactureras diversas....	25	54	51	71
T O T A L E S.....	645	1299	1254	1550

Fuente: Registro Mercantil de la Cámara de Comercio. Barranquilla 1978.

Al interior del comportamiento de la industria en Barranquilla podemos destacar como sectores líderes los siguientes: alimentos, productos químicos, construcción de maquinarias, construcción de materiales para transporte, fabricación de productos metálicos, fabricación de calzado y prendas de vestir, la industria textil; estos sectores en 1958 aportaban el 76.7% del valor de la producción y el 75.3% del empleo, en 1974 dichos aportes pasaron a 72.1% y 72.7%, para 1979 se situaban en las cifras de 73.3% y en 64.8% respectivamente; véase cuadro de participación No. 3.

CUADRO No. 3

PARTICIPACION EN EL PRODUCTO Y EN EL EMPLEO DE LAS PRINCIPALES AGRUPACIONES INDUSTRIALES EN BARRANQUILLA						
Agrupaciones	1958		1974		1979	
	Prod.	Emp.	Prod.	Emp.	Prod.	Emp.
Alimentos	21.0%	9.0%	22.4%	11.3%	23.9%	14.4%
Bebidas	11.0%	8.5%	8.0%	4.7%	10.9%	5.6%
Textiles	14.0%	17.9%	9.7%	14.0%	5.5%	8.6%
Prendas de vestir	7.0%	14.9%	4.9%	15.4%	4.2%	14.0%
Prod. Químicos	8.0%	4.9%	20.1%	7.1%	19.6%	8.4%
Prod. Metálicos excepto Maq. y equipos	10.0%	9.1%	4.0%	6.5%	6.6%	8.3%
Material de Transp.	5.7%	10.0%	3.0%	7.2%	2.6%	5.5%
T O T A L E S	76.7%	75.3%	72.1%	72.7%	73.3%	64.8%

Fuente: Registro Mercantil de la Cámara de Comercio B/quilla. 1980

En el cuadro anterior podemos observar el comportamiento del empleo, por ejemplo, para la industria de alimentos se aprecia una conducta de franco incremento, no así para la acti-

vidad productiva de bebidas donde por el contrario se nota un decrecimiento en la participación de este sector industrial lo cual puede explicarse por la reducción del número de establecimientos que para el mismo período se opera en dicho sector, situación que puede apreciarse en el cuadro No. 2, y donde se aprecia que de 17 establecimientos existentes en el año de 1967 se baja a 4 en 1977; ahora bien, es conveniente tener presente que más que desaparición se trata de las consecuencias de los procesos de absorción de las pequeñas empresas por parte de firmas más poderosas, caso de la Pepsi y la Coca-Cola.

En la industria textil apreciamos una drástica disminución -casi del 50%- entre el año de 1974 y 1979, ver cuadro No.2 lo cual se debe a la crisis por la que atraviesa la industria nacional en el período, esto llevó al cierre de varias empresas del ramo, concretamente en la Zona Franca Industrial y Comercial de Barranquilla. Se reconoce otra disminución en la industria dedicada a la producción de materiales para transporte que de un 10% baja a un 7.2% y en el año de 1979 llega al 5.5%.

Es necesario tener presente que estos períodos de bajas coinciden con la recesión industrial que a partir de 1975 atraviesa la economía nacional, dice a este respecto Kalmanovitz: "Ahora se puede comprender mejor las razones de la recesión industrial durante 1975, si se considera que las exportaciones de textiles cayeron en un 35%, las de calzado en un 65% y las confecciones en 60%, mientras que el resto de-

renglones manufactureros se mantuvo estancado en sus exportaciones. La caída del mercado externo se manifestó rápidamente en la acumulación de inventarios, protuberantes despidos de mano de obra, lo cual contagió otros ramos de la producción, crisis de liquidez en varios monopolios, contribuyendo en forma decisiva a la caída del mercado exterior para desatar el receso que se vivió claramente durante el primer semestre de 1975". 13)

Teniendo como referencia los lineamientos teóricos expuestos y considerando la información estadística, a la cual hemos venido haciendo referencia, podemos continuar nuestro análisis en el sentido de considerar hacia que tipo de industria se enfatiza el proceso de industrialización en su conjunto dentro de la ciudad; y a este respecto podemos afirmar que el énfasis se dirige hacia los sectores productores de los llamados Bienes Intermedios y de Capital (productos minerales no metálicos, sustancias químicas, productos metálicos, materiales de transporte y construcción de maquinarias) sectores que entre 1967 y 1977 registran un número ascendente el cual llega a la cifra de 2006 establecimientos, mientras que el sector denominado de Bienes de Consumo (alimentos, tabaco, calzado, prendas de vestir, industria de la madera y bebidas), registra para el mismo período un número de 1776 establecimientos; los cálculos anteriores arrojan una diferencia de 230 establecimientos más para el sector -

13) Kalmanovitz, Salomón, Op. Cit. pag. 146.

de Bienes Intermedios y de Capital.

Como se ha dicho antes, el modelo de desarrollo adoptado en Colombia a partir de 1950 y con mayor fuerza desde los 60, - fue el de una industrialización con fundamento en la sustitución de importaciones y la diversificación de las exportaciones; de este modo el sector industrial del país fue ganando mayor peso en la estructura del P.I.B. nacional, gracias al desarrollo experimentado por la industria; en una primera etapa, la de bienes de consumo no durables y durables, posteriormente la fabricación de productos químicos y maquinarias; como consecuencia del papel asignado al país - dentro de la división internacional del trabajo, "cada nación posee numerosas ramas productivas que trabajan ante todo para el mercado mundial que es modelado por los movimientos internacionales de capital y no corresponde en ningún caso a una estructura "natural" o "geográfica" y solo vive gracias a los ingresos de esas ramas", ¹⁴⁾ también incidió en este desarrollo el aprovechamiento de la mano de obra ba rata y la ampliación del mercado interior, todo lo cual vie ne a propiciar inversiones tanto de capital nacional como - internacional; otro efecto que se desprende de este tipo de modelo de acumulación asumido por el país es la especializa ción de las regiones o zonas territoriales en ciertas ramas de la producción, Barranquilla ha estado inmersa en la apli cación de estas políticas económicas y su proceso de indus-

14) Mandel, Ernest. Tratado de Economía Marxista. Tomo II. Ed. Era. -- Pag. 81.

trialización ha respondido las características de este modo lo.

Hechemos una ojeada a la evolución experimentada por la producción bruta industrial de la ciudad con respecto a la nacional:

CUADRO No. 4

CRECIMIENTO DE LA P.B.I. DE COLOMBIA Y BARRANQUILLA. 1971 - 1975			
Subsector	% Nacional	% Local	Diferencia
Alimentos, bebidas y tabaco	25.0	21.0	- 4.0
Text., cuero y calz.	17.6	24.0	6.4
Ind. de madera y mueb.	14.5	19.3	4.8
Papel y prod. de papel	23.0	40.0	17.0
Sustancias químicas	25.0	31.0	6.0
Prod. de vidrio	19.5	32.0	12.5
Ind. básicas de hierro y acero	21.0	16.2	- 4.8
Material de transp.	25.0	20.0	- 5.0
Ind. diversas	19.0	24.0	- 5.2
T O T A L DE P.B.I.	23.0	24.0	1.0

Fuente: DANE, Boletines Estadísticos. 1971 - 1975.

En el cuadro No. 4 observamos el peso significativo que registra la Producción Bruta Industrial local frente a la nacional esto lo juzgamos importante para la determinación -- del papel desempeñado por la industria en el desarrollo de la ciudad y dentro del panorama industrial nacional, lo cual equivale a la confirmación del proceso de concentración de-

medios de producción, fuerza de trabajo y condiciones generales de la producción como expresión de un proceso de expansión del capital.

También nos permite esa información constatar aún más la -- consideración que habíamos formulado anteriormente acerca -- del énfasis que ha ido tomando la industria y se nota como -- los sectores de producción química, del papel, vidrio, etc. -- se consolidan más dentro del entable de la ciudad. Otra con -- frontación importante en esta línea de análisis es la si -- guiente:

CUADRO No. 5

VALOR AGREGADO DE LA IND. MANUFACTURERA. COLOMBIA/BARRANQUILLA 1975			
SUBSECTOR	TASA DE PARTICIPACION		
	Total Nacional	Barranquilla	%
Productos Alimenticios, bebidas y tabaco	24.203.171	1.677.629	6.9
Textiles, cuero y calzado	13.160.199	857.254	6.5
Ind. de la madera y mueb.	1.060.544	303.146	28.5
Ind. del papel y prod. de papel	4.749.164	289.131	6.1
Producción de vidrio	4.469.587	948.923	21.2
Fab. de sustancias químicas	17.324.763	1.343.937	7.7
Ind. básicas de hierro y acero	2.688.109	170.011	6.3
Material de transporte	12.766.030	664.703	5.2
Ind. diversas	716.438	104.671	14.6
T O T A L	81.732.105	6.359.415	7.7

Fuente: DANE, Encuesta Manufacturera. 1975

Se muestra en el cuadro No. 5 la tasa de participación de -- la industria barranquillera en el contexto nacional, en lo --

que a valor agregado se refiere y donde se observa una importante tasa local, en esto desempeña un destacado papel - el factor de localización de Barranquilla muy cerca del mercado Centroamericano y del Caribe, ya que ello le permite - a varias de las industrias localizadas en la ciudad hacer - exportaciones hacia esos mercados, caso de Cementos Caribe, Peldar, Eternit Atlántico, Distral y otras; en suma, en Barranquilla uno de los núcleos más importantes del sistema - urbano nacional y el principal en la Costa Norte, la industria ha logrado significativas dimensiones hasta ahora posibles por el proceso interno de desarrollo.

Es importante señalar que la industria metalmecánica de la ciudad coloca el 80% de su producción en los mercados internacionales realizando sin ningún inconveniente el resto en el mercado nacional.

Otro aspecto a destacar es que por la participación de la industria local en lo nacional, se revela que no es una industria de carácter doméstico, es decir local, sino que produce para mercados regionales, nacionales e internacionales. Sin embargo la industria manufacturera de la ciudad que presenta una participación global de 8% en 1958, bajando en la década del 60, aumentando nuevamente para la década del 70, y registrando ultimamente una tendencia a la baja, véase -- cuadro No. 6, muestra de esta forma que se enfrenta a los problemas de la recesión industrial atravesada por la economía nacional, fundamentalmente a partir de 1975. Situación que se confirma en las cifras del cuadro siguiente.

CUADRO No. 6

PARTICIPACION DE LA IND. MANUFACTURERA DE BARRANQUILLA EN EL TOTAL NACIONAL (Valores en millones de pesos)			
	Barranquilla	Colombia	Participación % en Colombia
<u>1958:</u>			
Producción Bruta	727.2	8.940.1	8.1
Valor Agregado	292.6	3.233.9	9.0
Empleo (No. de pers.)	23.451.0	236.748.0	9.9
<u>1968:</u>			
Producción Bruta	2.986.6	43.787.6	6.8
Valor Agregado	1.183.6	18.315.1	6.5
Empleo (No. de pers.)	24.213.0	291.174.0	8.3
<u>1973:</u>			
Producción Bruta	8.898.9	116.355.6	7.6
Valor Agregado	3.599.5	45.853.4	7.7
Empleo (No. de pers.)	32.340.0	416.444.2	7.8
<u>1974:</u>			
Producción Bruta	14.335.4	166.857.4	8.6
Valor Agregado	5.719.5	67.279.9	8.5
Empleo (No. de pers.)	35.525.0	448.174.0	7.9
<u>1977:</u>			
Producción Bruta	28.322.8	338.987.7	8.4
Valor Agregado	9.722.0	147.568.0	6.6
Empleo (No. de pers.)	37.865.0	487.265.0	7.7
<u>1978:</u>			
Producción Bruta	34.508.6	442.026.5	7.8
Valor Agregado	12.853.4	186.573.2	6.9
Empleo (No. de pers.)	37.850.0	500.605.0	7.5
<u>1979:</u>			
Producción Bruta	46.431.0	600.502.8	7.7
Valor Agregado	17.236.0	261.917.0	6.6
Empleo (No. de pers.)	38.592.0	508.674.0	7.5

Fuente: SIPUR, Documento Preliminar del Plan de Desarrollo de Barranquilla. - 1982.

Según un estudio de Angel Sanín, "normalmente se ha considerado a Barranquilla como la ciudad que forma parte de las cuatro grandes urbes del país; y en realidad por tamaño poblacional lo es, pero desde el punto de vista industrial ha perdido importancia frente a Bogotá, Medellín y Cali"; 15) - ésto es cierto en lo que respecta al crecimiento de la inversión dentro de la ciudad, ahora bien debe tenerse en cuenta que la ciudad y su situación en el panorama nacional no es otra cosa que la materialización del curso que ha seguido el proceso de planificación urbano-regional en Colombia, donde no han sido escasas las propuestas teóricas para orientarlo, pero su grado de aplicación en términos de políticas e instrumentos concretos ha sido muy limitado o casi nulo, - en lo que a Barranquilla se refiere.

Bajo esta óptica se explica porqué la ciudad ha venido experimentando un deterioro creciente en la capacidad infraestructural, agua, energía, alcantarillado, teléfono, pavimentación de vías, lo cual ha repercutido en su capacidad de recepción de inversiones del capital nacional o extranjero; en relación a estos aspectos un estudio de ANDI (Asociación Nacional de Industriales) de 1980 mostraba las siguientes conclusiones sobre Barranquilla:

- 1.- "En Barranquilla a mediados de 1980, se afrontaban problemas económicos de máxima gravedad para emprender proyectos de inversión, principalmente de mercado y cierre

15) Sanín, Angel. "El Salario Real en la Ind. Manufacturera Colombiana. 1970-1980". pag. 56.

en muchas ramas industriales.

2.- La industria barranquillera pierde continuamente en su proceso de expansión respecto de la industria manufacturera de otras ciudades y del país en su conjunto. De otra parte, no se adelantaba, en el momento del estudio, ningún proyecto para una nueva empresa.

3.- En términos generales, en 1980, se estimaron para Barranquilla disminuciones en el empleo, en el valor real de la producción y en las ventas nacionales y en las exportaciones. Se asentaron licenciamientos de personal en la industria local". 16)

Juzgamos de gran utilidad hacer a continuación un breve análisis comparativo de la estructura industrial de la ciudad, estudiando las diversas agrupaciones industriales, más representativas, y que tienen asiento en ella; puesto que ello nos permitirá conocer la fisonomía de la actividad industrial de Barranquilla y así llegar a un entendimiento más completo del carácter del desarrollo industrial de la ciudad. Las cifras que utilizamos son del DANE.

Industria de bebidas: Esta rama industrial ocupa un importante lugar dentro del sector industrial colombiano. El valor agregado generado en ella es el tercero más elevado para 1974: 11.6% del total nacional, igualmente esta industria albergaba en ese mismo año el 4.4% del empleo nacional industrial, lo cual la coloca en un sexto lugar dentro del conjunto de ramas industriales.

16) Sanín, Angel. Op. Cit. pag. 58.

En lo que respecta al nivel local el comportamiento de esta industria lo podemos observar en las siguientes cifras: generó para 1974 el 8.6% del empleo y un valor agregado de -- 7.9%; para 1968 y en un total de 14 establecimientos laboraban 1.890 personas, para el año de 1975 generaba empleo para 1.756 personas en un número de 8 establecimientos y para 1977, en 4 establecimientos se generó empleo para 2.137 personas; esta industria es una de las que en la ciudad ha experimentado con mayor intensidad un proceso de concentración, ya que ha sufrido una gran reducción del número de establecimientos, lo cual como ya dijimos antes, obedece a -- ese proceso de absorción de pequeñas empresas por parte de firmas como la Pepsi y Coca-Cola.

En cuanto a la inversión se refiere en la década del 70 al-80 ésta tuvo un crecimiento global del 20.3%, considerado - por los expertos del DANE como bajo, debemos anotar que esta rama industrial mantiene una organización oligopolista y con un fuerte control financiero, al respecto de esta característica dice Misas "a la dispersión geográfica de las - - plantas de producción corresponde una organización oligopolista y un fuerte control financiero sobre la industria ensu conjunto". 17) Y en efecto, para el caso de las gaseosas, por ejemplo, tres firmas concentran una parte sustancial de la producción nacional organizadas regionalmente bajo la --

17) Misas, Gabriel, Contribución al estudio del grado de concentración de la Industria Colombiana. Ed. Tiempo Presente. Bogotá. 1975. Pag. 21.

forma de sucursales, concesionarias o subsidiarias.

Por otra parte, "esta industria es una de las más extendidas a lo largo del núcleo principal de la red urbana, con lo cual se sugiere que: a) sus mercados son netamente regionales o locales; y b) su crecimiento se ha fundado más sobre la adición de fábricas en sitios diversos, que sobre la expansión de las plantas existentes". 18)

Industria de Productos Alimenticios: "Para 1974, la industria de productos alimenticios empleaba a 63.663 personas a nivel nacional, las cuatro mayores áreas metropolitanas del país concentraban solamente el 43.4% del empleo dentro de la rama. Casi la tercera parte de la producción de alimentos manufacturados se localiza ya sea en las áreas de influencia inmediata de las mayores ciudades, o en las proximidades de las zonas de aprovisionamiento de las materias primas". 19)

A nivel local esta rama industrial generó para 1974 el 11.1 por ciento de valor agregado nacional, en 1967 con 162 establecimientos generaba empleo para 2.969 personas, en 1975 empleaba a 4.044 personas en 193 establecimientos y en 1977 ocupó a 5.575 personas en 269 factorías que tenían asiento en la ciudad.

En lo que se refiere a la inversión neta, ésta registró para la década del 1970-1980 un crecimiento del 2.4%, lo que-

18) Flórez, Luis y Muñoz, César. Industria y Urbanización en Colombia. Ed. Fines-Oveja Negra. Bogotá. 1983. pag. 110.

19) Flórez, Luis. et. alt. Op. Cit. pag. 102.

se consideró como un síntoma de relativo estancamiento; esta rama industrial dentro de la ciudad tiene la característica de estar integrada por un gran número de pequeñas empresas, de ahí el elevado número de establecimientos (269) - en 1977, Barranquilla ocupa un lugar por debajo de Bogotá, Medellín y Cali, donde esta industria tiene mayor importancia y peso en sus respectivos entables industriales.

Industria de Prendas de Vestir: Para 1974, la Encuesta Manufacturera de DANE clasificó a 606 establecimientos en este ramo de la industria a nivel nacional (lo que representaba el 10% de los establecimientos industriales del país) y tenía empleados a 39.954 personas (igual al 8.9%) del empleo industrial total, lo que significó el segundo y tercer lugar respectivamente dentro de la jerarquía de la industria colombiana. Esta industria manifiesta un desarrollo tecnológico muy desigual, de un lado, grandes empresas con métodos modernos de producción y que captan mercados nacionales y demandas de grupos sociales con altos ingresos; por otra parte, una gran cantidad de establecimientos de pequeña escala con escasa división técnica del trabajo (talleres de confección, sastrerías), que operan en un área de mercado limitada. "En suma, los procesos productivos de esta industria en las diferentes ciudades, tendrían las siguientes características:

- a) Algunas grandes unidades de producción situadas en las áreas urbanas principales, que cubren mercados de ingresos medios y altos, a un nivel regional y nacional;

- b) Numerosos establecimientos de tamaño medio presentes también en las grandes ciudades y en el conjunto de ciudades medianas, cuyo mercado es regional;
 - c) Muchos establecimientos con carácter artesanal o semiartesanal cuya información no es cubierta por el DANE -que están situados en centros urbanos de todos los tamaños y realizan su producción sobre áreas locales restringidas".
- 20)

Para el año de 1974, Bogotá y Medellín, concentran más de la mitad del valor agregado nacional de esta industria y mientras que Barranquilla concentraba una cuarta parte, además entre las cuatro principales ciudades generaban el 80% del empleo. Otras ciudades que tienen representatividad nacional dentro de esta rama son Pereira con un 10% del valor agregado y Bucaramanga con un 5.6% del valor agregado nacional.

En cuanto a las características de esta industria en la ciudad, además de las anotadas, encontramos que para 1967 con 90 establecimientos ocupaba 3,726 personas; para 1977 con 242 establecimientos generaba empleo a 5,394 personas. En lo que corresponde a la inversión neta ésta registró una tasa de 3.8% de promedio anual para la década del 70 al 80; es necesario aclarar que del 75 al 80 se produjo el cierre de varias factorías que operaban en la ciudad, tales como: La Compañía Manufacturera de Colombia, S.A. (COMACO), la empresa Marisol Ltda. y varias más en los predios de la Zona-

Franca Industrial y Comercial de la ciudad, lo cual necesariamente vino a repercutir en un desaliento dentro de esta rama industrial en Barranquilla.

Industria Textil: Esta industria en lo nacional figura entre las tres primeras del país en cuanto a tamaño de planta se refiere, junto con las industrias siderúrgicas y de refinación de petróleo.

"Al interior de esta industria, los grupos más importantes son el de producción de tejidos y manufacturas de algodón y el de hilados, tejidos y acabado de textiles que representan los 2/3 del valor agregado de la industria. En ambos casos o grupos, predominan las grandes empresas como Coltejer, Fabricato y Tejicóndor, localizadas en Medellín todas ellas. Siguen en orden de importancia los grupos de producción de tejidos de punto y de fibras artificiales y sintéticas, con grandes firmas vinculadas al capital extranjero.

En general las mayores empresas de esta industria tienen un elevado proceso de integración vertical, que incluye firmas filiales y asociadas para la fabricación de maquinaria y repuestos con destino a la producción textil". 21)

Para algunas de las empresas que tienen asiento en la ciudad el mercado internacional, sobretodo del área del Caribe y del mercado Andino, ha sido en los últimos años lugar de realización de su producción.

En lo que se refiere a la participación de esta rama indus-

21) Florez, Luis, et alt. Op. Cit. pag. 116.

trial en la ciudad tenemos lo siguiente: para 1974 generó - el 13% del empleo nacional, un valor agregado equivalente - al 9.3%; para 1967 los 31 establecimientos generaban 2.874- empleos; en 1975 30 establecimientos empleaban a 3.571 per- sonas y para 1978 las 41 factorías de esta rama ocupaban a- 5.287 personas. En cuanto a la inversión neta, ella regis- tró la cifra de 14.5% de promedio anual en la década del 70. al 80, esta industria desde 1975 ha sufrido las consecuen- cias de la crisis, también debemos reconocer la competencia que la actividad del contrabando ejercido sobre esta indus- tria, todos estos problemas se han visto reflejados en el - estancamiento de esta rama y el cierre de algunas factorías.

Industria de la Fabricación de Sustancias Químicas: El pro- ceso de crecimiento industrial en Colombia desde comienzos- de la década de los sesenta, ha estado matizado de manera - notable por la expansión de esta rama industrial. Como lo - señala claramente Corchuelo en su estudio de la industria - química, "el crecimiento de este ramo industrial descansa - sobre amplias y crecientes demandas de bienes de consumo -- "nuevos" en la estructura del gasto de algunos sectores de- la población, y de insumos químicos para una amplia gama de industrias (figuran entre ellos: urea, P.V.C., plásticos, - polímeros, amoniaco, fibras textiles, herbicidas y abonos). Por otra parte dentro de las exportaciones manufactureras, - las de productos químicos tienen cada vez más un mayor pe- so: en 1963 el valor de las exportaciones en este rubro re- presentó el 7% de las exportaciones industriales, para 1972

fue del 12%". 22)

Barranquilla ha tenido tradición como sede de industrias -- productoras de sustancias químicas (gases, alcohol, sulfa-- tos, acetatos), apoyándose en las facilidades portuarias, - esenciales en vista del elevado componente importado de las materias primas utilizadas, se han establecido en la ciudad numerosas empresas de esta rama.

Adicionalmente, la infraestructura industrial y urbana en - desarrollo indujo más tarde la introducción de nuevas pro-- ducciones químicas básicas, tecnológicamente distintas: fi-- bras artificiales, caprolactama, anhídrido ftálico. Esto -- justifica el crecimiento en número de establecimientos que - de 46 en 1967 saltó a 105 en 1975 y se situaban 127 en el - año de 1977; la inversión neta experimentó un incremento de 582.2% de promedio para la década del 70 al 80. Es convenien te señalar que la parte cualitativa y cuantitativamente do-- minante en la rama de la industria química se localiza fue-- ra de los tres primeros centros urbanos del país (Bogotá, - Medellín y Cali); este hecho tiene explicación en las venta jas de localización en los puertos y/o en las cercanías a - las fuentes de insumos.

Industria de Fabricación de Equipo y Material de Transpor-- te: La definición estadística de esta industria contiene -- una amplia diversidad de actividades productivas bien dis--

22) Corchuelo, Alberto. La Industria Química en Colombia. Boletín del - Dane, Nos. 270-271. 1974. Bogotá.

tinta: desde la producción naval hasta la fabricación de patines y bicicletas, pasando por el ensamblaje de automotores y la construcción de carrocerías, incluyendo además todas las actividades de mantenimiento y reparación de los productos mencionados. Por otra parte y como dice Camilo González: "muchos establecimientos cuya línea principal de producción cae bajo esta categoría, se dedican también a otras producciones metalmeccánicas, lo cual dificulta aún más el análisis y desvirtúa parcialmente las estadísticas". 23)

No obstante, en los últimos veinte años se ha hecho evidente una transformación de esta agrupación industrial, así su peso dentro del sector manufacturero ha ido en aumento desde un 1.8% en 1958 hasta 3.3% en 1968 y un 4.5% para 1975, como resultado de una gran aceleración de su crecimiento. "Si durante la década de los cincuenta su tasa de crecimiento fue una de las más bajas en la industria, a finales de los sesenta esta rama industrial pasó a ser una de las más dinámicas manteniéndose esta situación durante la década de los setenta". 24)

La fabricación de equipos y material de transporte es una de las industrias que presenta mayor concentración en los centros urbanos, en esta característica es muy parecida a la industria de productos químicos; de ahí que en Barranquilla entre las ramas industriales que tienen asiento en la ciu--

23) Gonzalez, Camilo. La Industria Automotriz en Colombia. Boletín del DANE. Nos. 280-281. Bogotá. 1974, pag. 164.

24) Gonzalez, Camilo. Op. Cit. pag. 166.

dad, el número de establecimientos que tienen presencia son: 39 en 1967, 155 para 1975, y 178 en el año de 1977; esto -- constituye evidencia de que la proximidad a las industrias-proveedoras, la facilidad de acceso a los servicios técnicos y financieros y en general la infraestructura urbano-industrial constituya criterios fundamentales de localización dentro de esta rama industrial.

Mientras que Bogotá y Medellín son sede de las tres ensambladoras que existen en el país y generan en conjunto más de las tres cuartas partes del valor agregado nacional y -- concentran el 59% de la fuerza de trabajo dentro de esta rama, Barranquilla se especializa en la producción y reparación de equipos navales, siendo sede de dos de los tres astilleros que tiene el país, (Unión Industrial y Astilleros-Magdalena) y posee también una de las mayores productoras de carrocerías para buses y camiones del país. Esta industria generó empleo para 1.276 personas en el año de 1967; -- en 1975 ocupó 2.032 personas; y en 1978 empleaba a 2.932 -- personas. La inversión neta registró una tasa del 15.5% a -- lo largo de la década de 1970 al 80.

Con todas las características anotadas sobre la estructura industrial de Barranquilla no se puede dejar de señalar que dentro del contexto nacional y en comparación con otras regiones se vislumbra un desfallecimiento de la actividad industrial con sede en la ciudad; así mientras Bogotá concentra el 34.9% de las factorías del país, Medellín el 18.2% y Cali el 13.5%, Barranquilla solo representa el 7.8%; obser-

vemos que el número de establecimientos descendió situándose en un 7.7%; mientras en Bogotá crecía al 32%, en Cali un 14% y por su parte en Medellín se incrementó en un 20%.

A la luz de estos datos se puede explicar el porqué la ciudad ha descendido en orden de importancia dentro del ámbito industrial. Esto se ha reflejado en la capacidad de proporcionar oportunidad de empleo para la población que tiene asiento en la ciudad y lógicamente se ha reflejado también en otros ámbitos de la vida social y económica de los sectores sociales de más bajos ingresos, fundamentalmente, manifestación de ello es la carencia de viviendas, de los servicios públicos, acarreando los aspectos antes enunciados, -- que gran parte de la población tenga la necesidad de vincularse al sector terciario de la economía como único refugio para poder subsistir; y generándose una alta especulación con la tierra, además produciéndose ocupaciones del territorio con viviendas carentes de todos los servicios.

Como una consecuencia del anterior análisis creemos pertinente realizar un análisis sobre el desenvolvimiento del sector comercial en la ciudad.

Antes de abordar el estudio del sector comercio y su dinámica en Barranquilla, es necesario recalcar nuevamente el hecho de que obtener un conocimiento amplio y preciso del desarrollo económico de la ciudad es difícil por la carencia de información suficiente, actualizada y confiable, tanto en el sector público como en el privado.

No se puede poner en dudas que los sectores industrial, co-

mercantil y de servicios configuran la base económica de la ciudad, debemos destacar que la industria manufacturera localizada en Barranquilla representa el 99% de toda la industria de Departamento del Atlántico y además Barranquilla -- congrega casi el 80%. ²⁵⁾ de la población del mismo. La industria y el comercio participaron para las décadas del 60- y 70 con más del 50% del P.I.B., como puede apreciarse en el cuadro No. 7, se observa en el mismo cuadro que las actividades de transporte, financieras, de electricidad, agua y gas generaron un promedio alrededor del 14%, siendo bastante baja la participación del resto de actividades en el PIB.

CUADRO No. 7

CONTRIBUCION AL P.I.B. POR RAMAS DE ACTIVIDADES ECONOMICAS EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA - (en %)				
ACTIVIDAD	A Ñ O S			
	1960	1965	1970	1975
Agropecuarias	5.9	6.4	7.7	7.8
Minas	0.2	0.4	0.4	0.4
Ind. Manufacturera	28.7	28.8	24.7	26.5
Construcción	2.9	2.1	3.0	3.0
Electricidad, Agua y Gas	2.1	2.1	2.3	2.9
Transportes y Comunicación	10.2	9.4	10.3	11.7
Comercio	27.0	26.2	26.8	23.9
Establecimientos Financieros	2.5	3.3	3.8	4.0
Servicios *	20.5	21.3	21.3	19.7

Fuente: SIPUR (Sistema Integral de Planificación Urbana y Regional). Barranquilla. 1982 (*Incluye alquileres de vivienda, servicios personales y servicios del gobierno)

25) Pachón, Aurora. Documento Preliminar sobre el Plan de Desarrollo Urbano de Barranquilla. 1983. pag. 34.

La información estadística anterior corrobora la afirmación hecha anteriormente de que es la industria y el comercio la base de la economía de la ciudad de Barranquilla.

La dinámica del comercio y de los servicios en la ciudad -- puede explicarse por la importancia de la misma como mercado en el contexto regional y nacional; además, por su carácter de puerto marítimo y fluvial, por tener el aeropuerto internacional más importante de la Costa y lógicamente la dimensión de la industria establecida en ella, todos estos factores contribuyen a ligarla a los mercados internacionales y por lo tanto convirtiéndola en un sitio de intercambio mercantil.

Según uno de los pocos estudios sobre la economía de la ciudad que se han hecho, "el comercio y demás servicios crecieron entre el año de 1960 y el 70 al ritmo promedio anual de 7.7%, superior al promedio de la economía del Departamento (6.5%). Dicho crecimiento sobrepasa el 10% anual a partir del año 1970". 26)

El movimiento comercial de Barranquilla ha sido muy importante a lo largo de la historia de la ciudad y es uno de los más activos del país; como se ha descrito antes, la posición estratégica de ella contribuyó a erigirla en la puerta de entrada y salida de mercancías al país; hasta 1920 -- aproximadamente la ciudad se dedicaba principalmente al comercio, en ella tenían representación muchas filiales de --

26) Pachón, Aurora, Op. Cit. pag. 36.

las transportadoras marítimas y fluviales, además de muchas firmas comerciales que comercializaban las mercancías extranjeras y nacionales.

Si tomamos como referencia el capital invertido en nuevas sociedades constituidas en la ciudad en la década del 40 al 50 observamos lo siguiente (cifras tomadas de Boletines de la Cámara de Comercio de Barranquilla): En el año de 1944 - las inversiones en nuevas sociedades llegaron a \$25.774.573 de las cuales corresponde a sociedades industriales una cifra de \$ 20.709.412 y a las sociedades comerciales - - - - \$ 5.065.160, es decir éstas representaban el 20% y aquellas un 80% de la inversión total. Sin embargo a partir de 1950 - se nota un descenso de las inversiones en la industria y -- una expansión paralela de las inversiones en sociedades comerciales.

Veamos cómo se comporta la inversión entre sociedades comerciales e industriales en la ciudad entre 1950 y 1954:

CUADRO No. 8

COMPORTAMIENTO DE LAS INVERSIONES EN BARRANQUILLA 1950-54		
AÑOS	Sociedades Comerciales	Sociedades Industriales
1950	39 %	61 %
1951	73 %	27 %
1952	77 %	23 %
1953	63 %	37 %
1954	60 %	40 %

Fuente: José Reimundo Sojo, Barranquilla Una Economía en Expansión.

Como puede verse, el comercio que en 1944 ocupó un 20% de las inversiones totales, en 1954 representó el 60%.

En el período del 1966 al 1976 la Cámara de Comercio calculó que del total de capital invertido correspondió a la actividad industrial un 55% y a la actividad comercial un 45%. La contribución del comercio al proceso de crecimiento de la ciudad, no puede negarse que ha sido decisiva, pues las características de ésta han hecho posible la concentración de capitales nacionales y extranjeros. Estos factores han determinado la dinámica experimentada por la actividad comercial en Barranquilla, podemos observar la participación de esta actividad en la composición del empleo en la siguiente información estadística:

CUADRO No. 9

COMPOSICION DEL EMPLEO POR SECTORES DE ACTIVIDAD ECONOMICA EN BARRANQUILLA. 1973-1980 (en %)				
SECTOR	1973	1976	1978	1980
Primario	1.4	1.2	0.6	1.2
Secundario	30.9	29.5	31.6	30.4
Terciario	67.7	69.3	68.2	68.4

Fuente: SIPUR. Barranquilla. 1982

En el cuadro se destaca que la incidencia del sector terciario es notablemente superior a los demás sectores de la economía en la ciudad, apreciamos también que la participación del sector secundario ha tendido a permanecer más o menos constante y la del primario, siendo notoriamente baja, ha

disminuído. Sin embargo es conveniente señalar que en este registro estadístico debe considerarse la ocupación generada bajo las llamadas actividades de subempleo la cual aquí se interpreta como simplemente empleo, no es considerada como un empleo disfrazado y donde encuentra supervivencia - gran parte de esa población que migra hacia las ciudades en busca de una mejor oportunidad para vivir.

En lo que al comercio internacional hace referencia, encontramos que el volumen de las importaciones entre 1975 y 1980 fue del 18.9% anual frente al 23.5% del promedio nacional. Para el caso de las exportaciones, ellas se redujeron en un 5% anual, ²⁷⁾ en el mismo período, es este hecho tiene mucho que ver la crisis experimentada por la economía nacional, "la dinámica de las exportaciones manufactureras está marcada por los siguientes hechos: un crecimiento de 560.9% entre 1970 y el 74, lo cual equivale a una astronómica tasa de crecimiento anual del 41.2%, para obtener una brusca reducción del 15% para el año de 1975"; ²⁸⁾ lógicamente el movimiento comercial a través del puerto de la ciudad se ve resentido a partir de este momento. Así las cosas, podemos señalar que toda actividad económica de la ciudad acusa los efectos de la recesión atravesada por la economía nacional, afectándose con ello el proceso de urbanización que ha venido experimentando la ciudad, puesto que convertida primero-

27) Pachón, Aurora. Op. Cit. pag. 40.

28) Kalmanovitz, Salomón. Ensayos sobre el Desarrollo del Capitalismo Dependiente. Ed. Oveja Negra. Editográfica. Bogotá. 1980. pag. 145.

en un centro comercial e industrial, es decir, en un núcleo de concentración progresiva de medios de producción, fuerza de trabajo y condiciones generales de la producción, como - lógica consecuencia del proceso de acumulación de capital - en lo nacional y local; más tarde es sometida a las conse-- cuencias de la dinámica cíclica del mismo proceso de acumu-- lación capitalista. De esta manera la actividad del capital desencadena una expansión territorial y poblacional la cual llega al momento en que no armoniza con las condiciones in-- fraestructurales de la ciudad, a partir de entonces se in-- centiva la especulación con la tierra, la vivienda y el dé-- ficit en los servicios de agua, energía, alcantarillado, te-- léfono, y el deterioro de las vías de comunicación; tradu-- ciéndose todo este cúmulo de falencias en motivo para gene-- rar las luchas de los sectores explotados por unos mejores-- servicios, vivienda, mejor asistencia en materia de salud, - y por la tierra.

A esta altura del análisis del proceso de concentración de medios de producción, fuerza de trabajo y condiciones gene-- rales de la producción es indispensable establecer los nexos que dicho proceso guarda con la dinámica atravesada por la-- estructura agraria del Departamento y la región, todo visto dentro del contexto nacional.

Como hemos venido viendo, el proceso de acumulación indus-- trial se desarrolla en Colombia sobre la base de un avance-- en el campo de un lento pero sostenido desarrollo capitalis-- ta, afectándose mutuamente ambas tendencias, la dinámica in

dustrial inducía el despegue de la agricultura capitalista, de tal manera que sirviera para satisfacer la creciente demanda originada en la dupla formada por la industria y el proceso de urbanización.

De esta forma a partir de los años sesenta "el mercado agrícola estuvo constituido por el reemplazo de importaciones (algodón, oleaginosas y cebada), la expansión industrial y el consumo de subsistencia y, a mediados del decenio, por una incursión cada vez mayor en mercado mundial, con base en productos como algodón, azúcar, soya y carne". 29)

3.3 DESARROLLO AGRICOLA DEL DEPARTAMENTO DEL ATLANTICO

En este apartado expondremos la situación agraria del Departamento del Atlántico, contemplada dentro de la dinámica nacional, pues ésta ha influido en el desarrollo urbano de su capital. El Departamento posee una extensión de 3.270 Km², - sus tierras casi totalmente planas son utilizadas casi en un 90% para la explotación agropecuaria; el uso de la tierra se puede clasificar en actividades agrícolas y ganaderas, siendo ésta última la que cubre un mayor número de hectáreas y correspondiéndole el 61.2%, mientras que para la agricultura se registra un 14%, el resto corresponde a usos clasificados como actividades mixtas (clasificación no especificada), a continuación presentamos un cuadro que registra el uso de la tierra en el Departamento:

29) Kalmanovitz, Salomón. Op. Cit. pag. 150

CUADRO No. 8

USO DE LA TIERRA EN EL DEPARTAMENTO DEL ATLANTICO (Por Hectáreas)					
MUNICIPIOS	Agricultura	Ganaderia	Descasó	Otros	Total
Barranquilla	416.5	808.0	11.065.0	378.0	12.688.0
Otras Poblaciones	45.108.9	153.473.4	39.947.0	34.080.0	272.974.5

Fuente: Elaborado a partir de Información Estadística de la Secretaría de Fomento del Departamento. 1981.

La actividad agrícola es una de las principales fuentes de ingreso de gran parte de la población de los municipios del Departamento, con excepción hecha de Barranquilla, sin embargo esa agricultura en lo que es minifundio se ejecuta -- con baja técnica; lo cual incide en la productividad y en -- bajos ingresos para esa población, de paso esto muestra la -- total ineficacia de los programas de Reforma Agraria implementados por el Estado entre el 1968 y 1972. La agricultura del Departamento no está exenta de los problemas y características de la agricultura nacional de ahí que podamos sintetizarlas en las siguientes:

- "a) El auge industrial y de las exportaciones incrementa notablemente las demandas por bienes agrícolas, induciendo una sostenida alza de precios.
- b) La violencia que incide en rebajar los valores de la -- propiedad, también contribuyó a erradicar de muchos lugares las relaciones atrasadas, sustituyéndolas por relaciones entre patrones y obreros.

- c) La introducción de nuevos métodos y maquinarias en la -- producción agrícola condujo a una notable alza de la pro ductividad a la par que el salario tendía a disminuir".- 30)

Observamos en el cuadro No. 8 el escaso nivel de uso agríco la en el área de Barranquilla cuando este corresponde a un 0.92% del total que en el Departamento se destina a dicho - uso, igual consideración podemos hacer con respecto a la ga nadería, pero es muy notorio el elevado número de hectáreas (11.065.5) en descaso equivalentes a un 27.7% del total den tro de ese rubro; entendemos que son las tierras destinadas a ser utilizadas en usos urbanos, esto porque en la medida - en que ha ido avanzando el proceso de expansión, tierras -- que antes eran de uso agrícola ahora, después del trazado - de vías son utilizadas en usos urbanos o bien se dejan para la especulación. Todo lo antes presentado nos lleva a con-- cluir que Barranquilla depende, para la satisfacción de sus necesidades de productos agrícolas, del resto del Departam-- ento, la Región e incluso de otras zonas del país.

Además de las consideraciones sobre el uso es conveniente - mirar el comportamiento de la tenencia de la tierra.

30) Kalmanovitz, Salomón. Evolución de la Estructura Agraria en Colom bia. Ed. Colcultura. Bogotá. 1976. pag. 164.

CUADRO No. 9

FORMAS DE TENENCIA DE LA TIERRA, SEGUN TAMAÑO Y SUPERFICIE						
Menos de 1 Has.	123	15	64	119	22	
1 a 3	1.560	407	1.750	1.269	412	
3 a 5	2.353	288	1.646	876	239	
5 a 10	8.006	385	2.324	1.504	580	
10 a 20	12.446	435	1.135	1.677	360	
20 a 40	21.643	648	658	633	537	
40 a 100	45.718	791	347	799	1.032	
100 a 200	39.344	816	234	455	720	
200 a 500	54.483	1.000	5	5	615	
500 a 1000	32.485	611	0	0	1.229	
1000 a 2500	24.781	129	60	0	0	
2500 y más	2.706	0	0	0	0	
T O T A L E S:	245.025	5.523	8.205	7.327	5.801	

Fuente: DANE, Boletín Regional de Barranquilla. 1976.

Observamos en el cuadro anterior el alto grado de concentración que muestra el rubro de Propiedad correspondiéndole la cifra de 245.025 hectáreas lo cual equivale al 90.12% del área total y dentro de esta categoría, las explotaciones -- comprendidas entre 40 has. y 2.500 concentran el mayor número del total de la tierra en Propiedad, aquí pues está la mayor concentración de la propiedad de tierras; confrontando esta situación la tierra en Arrendamiento cuyo total corresponde al 2.03% y el Colonato que registra un equivalen-

te de 3.02%, y la tierra en Aparcería que detecta un equivalente de 2.7%; para entre las tres formas de tenencia sumar un 7.75%; salta a la vista que la forma de tenencia de la tierra determina una forma de uso muy concreta, generando en este caso una alta concentración en pocas manos y de otro lado una gran mayoría sin posibilidades de subsistir mediante el cultivo de la tierra, esta es una muestra del panorama nacional en lo que a propiedad de la tierra se refiere. En cuanto a la producción agrícola por renglones encontramos que entre los llamados cultivos comerciales (arroz, ajonjolí, algodón, millo y caña de azúcar) y los cuales se caracterizan por ser explotados predominantemente bajo la forma de uso relativamente intensivo de maquinaria y una demanda proveniente en su mayor parte de la industria, siendo en algunos casos muy importante como fuente de demanda las exportaciones. Entre estos el algodón ha sido un cultivo muy dinámico en la década del 1960-70 cuando la industria textil, local y nacional, estaba en pleno auge y absorbía casi toda la producción.

En 1965 la superficie cultivada era de 510 Has. y la producción de 388 toneladas; en 1967 la superficie es de 560 Has. pero la producción sube a 1.030 toneladas como consecuencia de la aplicación tecnológica; en 1968 se amplía la superficie cultivada a unas 1.330 Has. y la producción es de 1.850 toneladas; éste es el momento en que el país se convierte en exportador neto del producto gracias al nivel alcanzado por la producción del algodón en toda la Costa Atlántica y

en los Valles del Tolima.

En lo que al ajonjolí hace referencia, el cultivo de ésta oleaginosa ha sido fluctuante de 260 Has. cultivadas en 1965, baja a 70 Has. en 1967 y vuelve a subir a 150 Has. en 1969, estas fluctuaciones las explican los cultivadores en razón de la competencia que le hace la semilla del algodón en la producción de aceite, que es donde se consume el 90% de la producción del ajonjolí.

El arroz es otro producto que tiene gran intensidad su cultivo en virtud de que la demanda tanto industrial como de la población es bastante grande, hasta tal punto que no es suficiente la producción del departamento para la satisfacción de ella y por lo tanto se trae a la ciudad arroz de toda la región; la superficie cultivada en 1965 era de 475 Has. con una producción de 466 toneladas, en 1969 llega a las 1.550 Has. con una producción de 2.867 toneladas producción que se ha mantenido más o menos constante y cuya explicación de ese salto está en las exportaciones que entre el 60 y 70 se hicieron al mercado del Caribe, aún cuando el consumo doméstico siempre ha sido un buen sostén de este cultivo.

El Millo, cultivo tradicional en toda la Costa Atlántica, se ha visto notablemente incrementado en los últimos años como consecuencia de la demanda industrial, que lo utiliza en la elaboración de alimentos concentrados para animales. Más de 5.000 Has. están destinadas al cultivo y su producción llega a 11.000 toneladas; la asistencia técnica que

ofrecen las fábricas de alimentos concentrados como es el caso de Purina S. A. y Finca, las más poderosas de la Zona, así como el suministro de semillas mejoradas viene contribuyendo en el aumento de dicho cultivo.

La Caña de Azúcar es un cultivo que tiene muy poca variación en cuanto a superficie se refiere de 380 Has. en 1965 en la actualidad solo alcanza a unas 430 Has. sin embargo la producción si ha experimentado cambios, en 1965 se cultivaron 17.675 toneladas en la actualidad se ha llegado a 24.800 toneladas, toda esta producción se destina, en forma de melasa, para la industria de licores, es decir no se llega a refinar para la producción de azúcar.

Otro cultivo generalizado en el Departamento es el del Maíz y de un gran consumo popular, su venta proviene en parte de la industria pero también en una gran proporción del consumo doméstico; en 1965 se cultivaba una superficie de 7.000 Has. con una producción de 7.790 toneladas, para 1967 disminuye la superficie a 5.500 Has. y alcanza una producción de 5.250 toneladas, en el 69 se cultivan unas 6.300 Has., obteniendo 6.050 toneladas, en 1976 se eleva el área de cultivo a 8.100 Has. y una producción de 12.020 toneladas, en 1980 vuelve a disminuir a 7.200 Has., con una producción de 6.600 toneladas; todas estas fluctuaciones tienen que ver con la tenencia de la tierra como con el desgaste de la misma y la utilización de semillas desmejoradas.

Existen otros cultivos como el plátano y la yuca que son totalmente tradicionales y que se caracterizan por ser explo-

tados en buena parte en una forma precapitalista, aunque su demanda no depende en lo fundamental del consumo industrial, no se puede negar la incidencia que ésta tiene, sobre todo en la producción de féculas y de pegantes (caso de la yuca) La yuca en 1965 se cultivaba en una superficie de 7.380 Has con una producción de 51.000 toneladas; en 1968 disminuye a 6.100 Has. y una producción de 46.000 toneladas; desde 1976 al 1980 la superficie se ha mantenido constante en 11.500 Has. y ha llegado de 77.700 toneladas a 123.500 toneladas.

El plátano también se cultiva en casi todo el departamento y en cuanto a la demanda se pueden hacer las mismas consideraciones que hicimos para la yuca, ya que se trata de un producto básico en la dieta alimenticia, sobre todo de las clases populares, su área de cultivo ha permanecido más o menos constante sin muchas fluctuaciones, en el 1966 se cultivaban 680 Has. con una producción de 5.750 toneladas y en 1976 se cultivaban 5.800 Has, para una producción de 6.736 toneladas y en 1980 había 1.000 Has, para una producción de 7.900 Ton.

Existen cultivos de otros productos como el del tomate pero su producción es muy pequeña y su demanda es bastante grande por parte de la industria alimenticia de tal suerte que debe traerse la materia prima de toda la región y del interior del país.

Toda esta situación está imbricada por los problemas que se desprenden de la tenencia de la tierra y de la no resolución

del problema agrario en el país en general y en el departamento en lo particular; lo cual se traduce en una constante liberación de fuerza de trabajo rural que no tiene otro camino que el de migrar a la ciudad.

Esta población campesina al no tener posibilidades de trabajar en su tierra tiene que buscar su sustento en la venta de su fuerza de trabajo. Esta situación que caracteriza el desarrollo agrícola del Departamento del Atlántico, se explica a la luz de la dinámica atravesada por la agricultura en Colombia, donde se puede apreciar que entre 1960 y 1970 se profundizan las tendencias capitalistas dentro del campo; la concentración de la explotación de la tierra avanzó más que en años anteriores, como una consecuencia de la violenta expropiación realizada en la década anterior, este proceso vendría a facilitar la ampliación extraordinaria de las exportaciones agropecuarias de que ya hablamos.

Como una ilustración de lo dicho antes podemos mirar el cuadro siguiente:

CUADRO No. 10

VARIACIONES EN LAS PROPIEDADES DE TIERRA. (MENORES DE 10 HAS.) EN COLOMBIA			
	Número de Explotaciones	Superficie en miles Has.	Variación en miles Has.
1960	925.750	2.403.7	-
1970	859.884	2.234.3	169.4

Fuente: Elaborado a partir de información estadística obtenida en "Evolución de la Estructura Agraria en Colombia". Salomón Kalmanovitz. pag. 188

CUADRO No. 11

VARIACIONES EN LAS PROPIEDADES DE LA TIERRA (más de 50 Has.) EN COLOMBIA			
	Número de Explotaciones	Superficie en miles Has.	Variación en miles Has.
1960	82.902	20.723.4	-
1970	99.054	24.105.8	3.382.4

Fuente: Elaborado a partir de la misma fuente. pag. 188

Se puede apreciar las variaciones experimentadas en las explotaciones menores de 10 has. y las variaciones en las propiedades mayores de 50 has., es decir que la pequeña propiedad es comprimida en aras de la concentración latifundista. Otro hecho nacional que contribuye a entender esa característica del desarrollo agrícola en el Departamento del Atlántico es la expansión de la frontera agrícola en el decenio, la cual alcanza cerca de 3.7 millones de has., pasando de 27.3 a 31.0 millones.

Esta expansión de la frontera agrícola "se concentra en especial alrededor de las explotaciones cuyo tamaño es apropiado para una organización empresarial de la producción, aunque también aumenta considerablemente las explotaciones de tamaño excesivo que explotan la tierra en forma extensiva". 31)

Es de esta forma como se ha desenvuelto la dinámica del sector agrícola en el Departamento y en la Costa Atlántica, te

31) Kalmanovitz, Salomón. Op. Cit. pag. 185-6.

niendo sus repercusiones en el proceso de urbanización de Barranquilla porque ante los bajos ingresos del campo, el desempleo y la pauperización producto de las expropiaciones, bajos niveles de asistencia en materia de salud y educación, etc., no le queda otro camino a este campesino que migrar hacia la ciudad. En este caso Barranquilla ha concentrado el mayor número de migrantes en el panorama de la región. Es importante recordar lo que dice Lenin con respecto a las migraciones rural-urbanas producidas por el avance capitalista hacia el campo: "la población de estos territorios (el campo) desplazadas de la agricultura por el capitalismo, no tiene más recursos que emigrar a los centros industriales o hacia otro país"; ³²⁾ y esto último fué otro recurso de gran parte del campesinado de toda la región, pues muchos emigraron a Venezuela en busca de oportunidades de trabajo. Es así como entendemos se da la relación campo-proceso de urbanización y por lo tanto con la concentración de la producción, circulación y consumo de mercancías en centros urbanos.

32) Lenin. El Desarrollo del Capitalismo en Rusia. Ed. Progreso, Moscú. 1975. pag. 574.

CAPITULO IV

4.- LOCALIZACION DE LA INDUSTRIA Y EXPANSION DE LA CIUDAD

4.1 LOCALIZACION INDUSTRIAL Y COMERCIAL Y LA ESTRUCTURACION URBANA.

Al hablar de la estructuración urbana de la ciudad de Barranquilla tenemos que tratar con la implantación de industrias, comercios, actividades bancarias y financieras, de servicios profesionales, así como de centros de decisión estatal, de la aparición de vendedores ambulantes y además de las diferentes manifestaciones de la lucha de clases que tienen ocurrencia en la ciudad, lo cual implica una fuerte concentración de población en áreas determinadas; como hemos explicado en el capítulo 3, la ubicación geográfica de la ciudad es un factor fundamental para su proceso de desarrollo industrial y comercial, al cual no es ajeno el Estado quien lo estimula con su funcionamiento global a través de sus políticas y acciones tendientes a garantizar el proceso de --acumulación de capital; todo esto viene a incidir en el funcionamiento y estructuración de la ciudad donde tiene ocurrencia no solo la implantación de la gran industria sino --también de la pequeña y mediana, así como del incremento de las actividades de intercambio y circulación de mercancías, de la distribución de la población, del trazado de vías de comunicación, de la implantación de actividades administrativas y financieras, etc., todo ésto genera el crecimiento urbano de la ciudad.

La localización del puerto, la construcción de las primeras

vías, fueron factores que ejercieron una innegable influencia para las posteriores localizaciones de actividades ligadas al proceso de intercambio que se generaba a raíz del comercio de importación y exportación; aquí encontramos los primeros determinantes del crecimiento lineal sobre la margen izquierda del río. "Una de las primeras referencias cartográficas de que se tenga conocimiento data de 1920 y en ella ya se podría apreciar cómo el grueso de las actividades de la población se concentraba alrededor de 60 manzanas localizadas a un lado de uno de los caños que servía de atracadero antes de la construcción del terminal, extendiéndose hacia el Norte y Sur". ¹⁾ (Ver mapa adjunto)

Barranquilla era entonces el principal centro del comercio internacional de Colombia por su puerto salían y entraban la mayor parte de las exportaciones y de las importaciones: "en 1919 por el puerto de Buenaventura solo se registró un 7.4% de las importaciones y un 13.1% de las exportaciones con relación a Barranquilla, y en 1927 sólo alcanzaba la cifra de 24% para las importaciones efectuadas por Buenaventura y un 28.3 de las exportaciones, siendo que era el segundo puerto en importancia del País"; ²⁾ las exportaciones -- que salían por Barranquilla tenían como destino a los países europeos, en particular Inglaterra, Alemania y Holanda, y también el mercado de los Estados Unidos un poco más tar-

1) SIPUR, Estudio sobre la Estructura Urbana de Barranquilla, 1970 pag.87

2) Nichols, Theodore, Tres Puertos de Colombia, Ed. por Banco Popular, Bogotá, 1973. pag. 265.

BARRANQUILLA. Nº 1.-

1. = ZONA CENTRAL.-

2. = TERMINAL MARÍTIMO.-

AEROPUERTO.-

CARRETERA ORIENTAL.-

CARTAGENA.

Tubará.

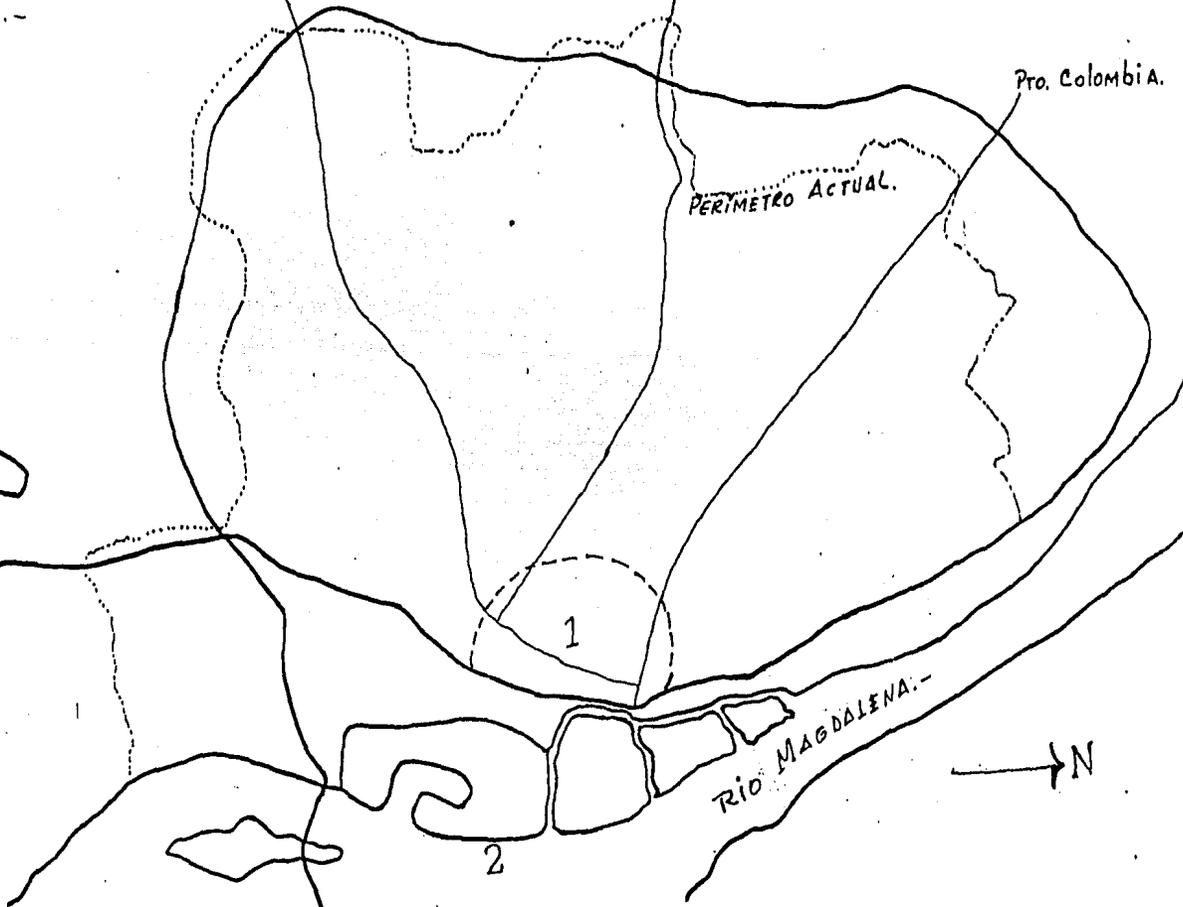
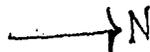
Pro. Colombia.

PERIMETRO ACTUAL.

1

2

Rio MAGDALENA.-



de. Se comercializaba hacia el exterior fundamentalmente café y se importaban materias primas y artículos para el consumo inmediato, razones éstas por las que ocupaba Barranquilla el segundo lugar en importancia después de Bogotá. Tenían sede en la ciudad compañías de seguros, casas comerciales, compañías de transporte marítimo y fluvial, la mayoría eran representantes de casas extranjeras. "La segunda década del siglo XX fué de singular importancia para Barranquilla y marcó la época de mayor crecimiento en su trayectoria. La población se duplicó, llegando a la cifra de 139.974 habitantes en el año de 1928 y su comercio exterior logró crecer hasta alcanzar cifras más de dos veces superior a las anteriores. En 1920 ya varios grandes edificios estaban en obras y la ciudad contaba con tres mil trabajadores industriales. Nuevas fábricas habían sido instaladas, la industria de procesamiento de hilo y algodón había alcanzado una nueva etapa de desarrollo". 3)

Hasta estos momentos el área urbana a la cual nos referimos antes, cumplía funciones de ser zona comercial y de residencia de las clases de altos ingresos, industriales, comerciantes y burócratas; y los barrios que se habían formado en el sector sur de la ciudad servían de asiento a los sectores de medianos y bajos ingresos. En 1936 se inaugura el terminal marítimo en el sitio que hoy ocupa (ver mapa No. 1), en 1937 se pone en servicio la carretera de La Cordialidad, la

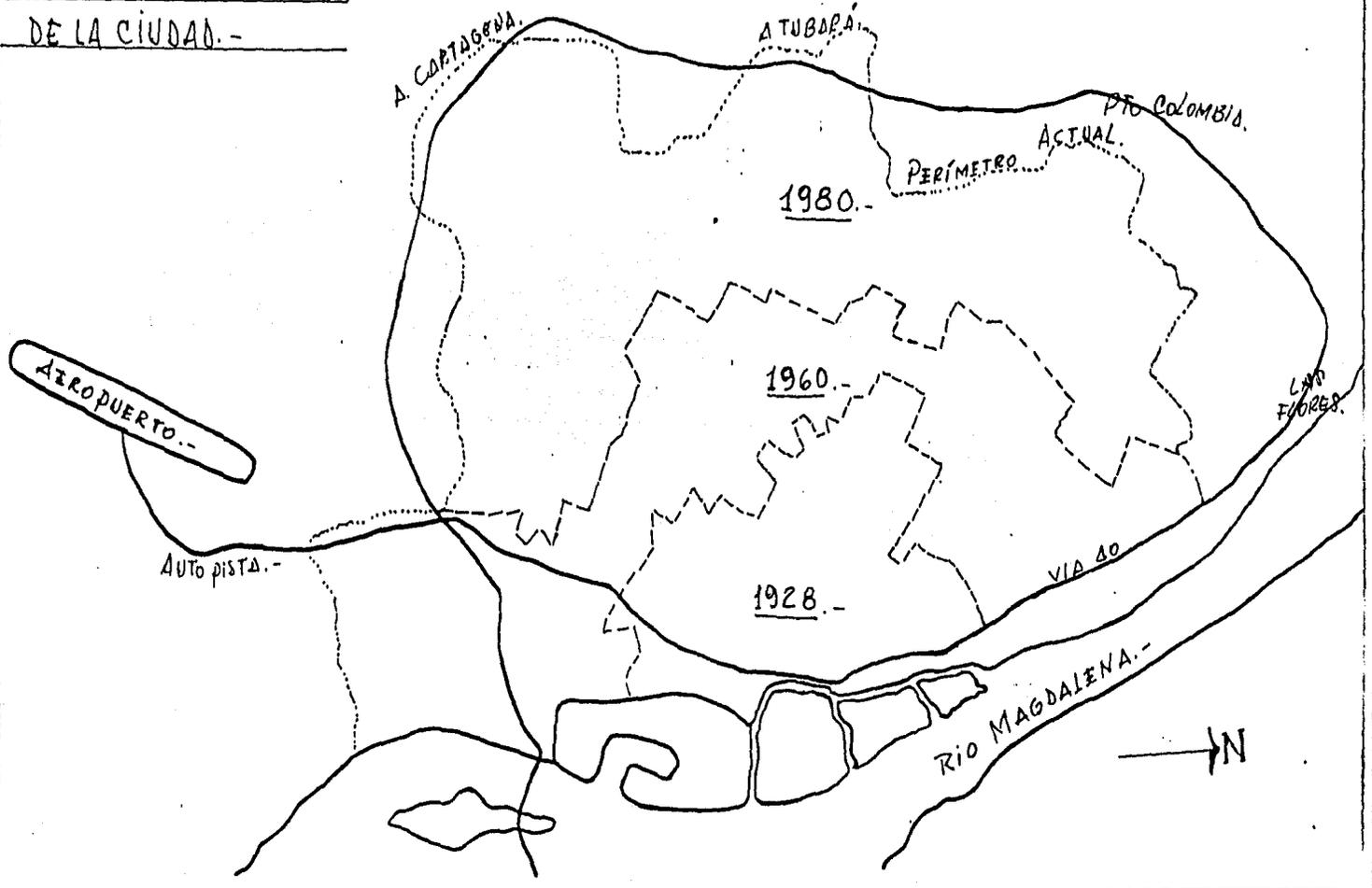
3) Nichols, Theodore, Op. Cit. pag. 267.

cual une a Barranquilla con la ciudad vecina de Cartagena, - (ver mapa No. 1); el trazado de ésta viene a incidir notoriamente en la orientación y conformación de la trama urbana pues refuerza la tendencia de ampliación física de la ciudad en ese sentido, como había sucedido con el trazado de otras vías, tales como la de Tubará, Puerto Colombia y la Carretera Oriental (ver mapa No. 1), todas estas vías se convierten en puntos de expansión urbana.

El trazado de la vía 40 (ver mapa) sirvió para unir los barrios obreros con el sector principal de ubicación de las industrias. La ubicación del capital está en íntima relación con las condiciones generales de la producción, del intercambio y de la reproducción de la fuerza de trabajo, puesto que todo proceso de producción combina medios de producción, en sentido amplio, objetos e instrumentos de trabajo y la capacidad de trabajo humana.

En la década de los cuarenta tuvo lugar en la ciudad un proceso de implantación industrial bastante grande que continúa expandiéndose durante los años 50, pero hacia finales de esta década se inicia un proceso de estancamiento como consecuencia del deterioro de la navegación a través del río Magdalena, lo cual viene a restarle importancia a la ventaja de la localización, además en materia de impuestos el municipio comienza a gravar con impuestos altos a la industria que hasta ese momento había gozado de alagadoras exenciones. Entre los años 30 y 60 la ciudad experimenta un crecimiento urbano que triplica su área (ver mapa No. 2) y se notan dos

BARRANQUILLA.- Nº 2.
CRECIMIENTO HISTÓRICO
DE LA CIUDAD.-



tendencias expansivas muy significativas, una hacia el norte junto a las zonas industriales de la Vía 40 y de Las Flores y otra en dirección suroccidente (ver mapa de Crecimiento Histórico de la Ciudad No. 2).

De tal forma que a finales de los años 50 y comienzos de los 60 y con el estancamiento del proceso de implantación industrial se da inicio a la aparición de gran cantidad de comercio ambulante y todo tipo de actividades desarrolladas por vendedores ambulantes: ventas de cigarrillos, de frutas y de todo tipo de cacharros en general que permiten a estos ejércitos de subempleados hacer de las aceras de las calles su lugar de trabajo donde tratan de ganar el sustento suyo y el de sus familias; San Andresito, sitio donde se mercadean grandes volúmenes de contrabando, se convierte en el surtidor de todos estos vendedores ambulantes.

En este mismo período se agudizan las invasiones masivas -- fundamentalmente hacia los barrios del sur de la ciudad con los barrios de Carrizal y El Bosque, proceso de ocupación de tierras que continuará hasta el momento actual, volveremos sobre este aspecto más adelante.

Con los elementos señalados en la descripción histórica hecha podemos señalar que la estructuración urbana de la ciudad no ha sido fruto del azar sino que ha estado determinada desde diferentes niveles por el desarrollo económico-social que ha experimentado la urbe a través de su historia.

Es decir que la localización de las actividades industriales, comerciales, financieras, administrativas, jurídico-po

líticas, de servicios y la distribución de la población dentro de su territorio, han estado regidas por las leyes del modo de producción dominante en la formación social colombiana, modo de producción capitalista y sus contradicciones inherentes.

Visto de esta manera global o desde la perspectiva del movimiento de los capitales, al proceso de producción capitalista le es indispensable el elemento físico-espacial o territorial, es decir, le es esencial el lugar de ubicación tanto para la fuerza de trabajo como para los medios de producción, en otras palabras los componentes variable y constante del capital. En este sentido la ciudad resulta una parte indispensable de las especificidades del proceso de trabajo en relación a los requerimientos de la valorización del capital. La participación de la ciudad o el territorio como un elemento de las fuerzas productivas es señalado por Marx en el siguiente texto:

"De una parte, la cooperación permite extender el ámbito espacial del trabajo, siendo, por tanto, indispensable en toda una serie de procesos de trabajo por la concatenación geográfica del objeto sobre el que el trabajo recae: desecación de tierras, canalización, irrigación, construcción de diques, calles, líneas ferroviarias, etc. De otra parte este régimen permite reducir en el espacio la zona de producción, en proporción a la escala de ésta.

Esta posibilidad de reducir la esfera del trabajo en el

espacio, a la par que se extiende su radio de acción, - posibilidad que permite toda una serie de falsos gastos se explica por la aglomeración, la coordinación entre - diversos procesos de trabajo y la concentración de los - medios de producción". 4)

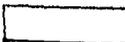
De esta manera el factor localización interviene en forma - decisiva en el proceso de organización de la producción, ya permitiendo la aglomeración de la fuerza de trabajo o ya -- permitiendo la aproximación de las distintas fases del proceso de producción o también permitiendo la acumulación, al macenamiento de los elementos materiales indispensables a - la producción.

En este orden de ideas la localización de la industria, el - comercio, actividades financieras, de servicios, administra tivas, etc., van planteando o determinando las tendencias - de expansión física de la ciudad en la medida en que la con centración de estas actividades trae consigo aparejado el - desarrollo de toda una trama compleja de soportes materia-- les, tales como vías, redes eléctricas, de teléfonos, de -- agua potable, de alcantarillado, fábricas, almacenes, ofici nas, tiendas, viviendas, canchas de juegos, etc; propician- do esta concentración el avance del proceso de urbanización. Así las cosas podemos afirmar que en Barranquilla, a partir de 1960, se han venido conformando cuatro puntos que son la expresión física de sendas tendencias expansivas, coincidién

4) Marx, Carlos. El Capital Tomo I, Vol. II. Ed. Siglo XXI, pag. 399.

BARRANQUILLA. 1980 - N°3

TENDENCIAS EXPANSIVAS
Y LOCALIZACION INDUSTRIAL
Y COMERCIAL.-

-  COMERCIOS.-
-  ZONAS INDUSTRIALES.-
-  TENDENCIAS EXPANSIVAS.-

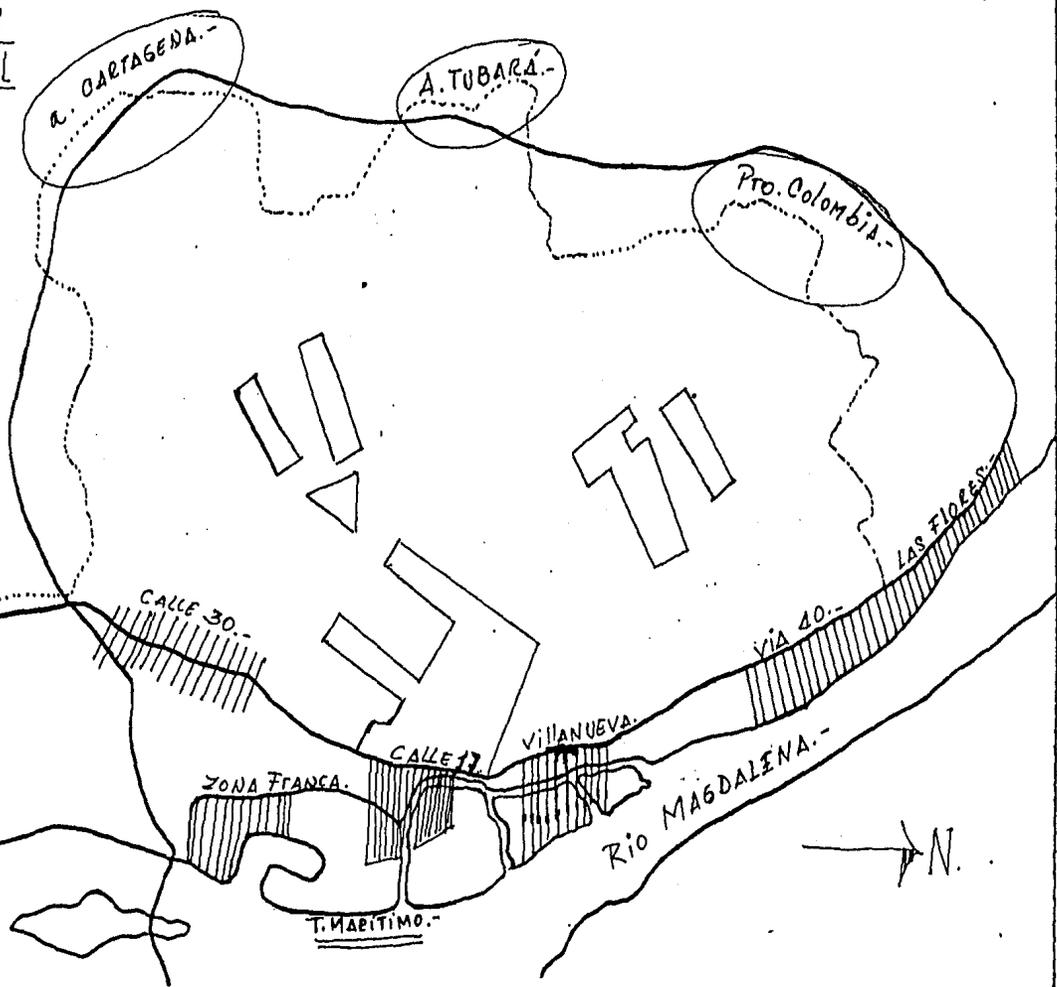
AEROPUERTO.-

O. ORIENTAL,
MALAMBO.-
A. AEROPUERTO.-

A. CARTAGENA.-

A. TUBARA.-

Pro. Colombia.-



ZONA FRANCA.

CALLE 17.

VILLANUEVA.

RIO MAGDALENA.-

T. MARITIMO.-



do con cuatro vías importantes: La Cordialidad (ruta a Cartagena), la carretera a Tubará, la carretera a Puerto Colombia y la Autopista al Aeropuerto que empalma con la carretera a Malambo (ver mapa No. 3); estas tendencias se mantienen hasta el momento pero no con igual ritmo de ellas la más fuerte es la Autopista al Aeropuerto; para una mejor comprensión de esto creemos conveniente entrar a considerar la ubicación de la industria en la ciudad.

La actividad industrial en Barranquilla presenta seis áreas principales de ubicación dentro de su casco urbano y a las cuales podemos caracterizar de la siguiente forma:

I) Sector Vía 40, se localiza sobre la ribera occidental del río Magdalena, como se puede apreciar en el mapa, queda al noroeste de la ciudad, distribuyéndose a lo largo de una de las principales vías, la llamada Vía 40, es conveniente aclarar que su trazado coincide con el de una antigua línea férrea que unió a la ciudad con el puerto que se localizaba en un sitio denominado Sabanilla, quedando retirado de la ciudad; este sector se caracteriza por concentrar el mayor número de las industrias pesadas y livianas; las factorías aquí localizadas igual que las del sector de Las Flores, tienen como característica particular el de ser industrias que utilizan intensamente el río casi todas tienen muelles privados, además en él arrojan los desechos industriales respectivos, es utilizado como medio de transporte tanto de materias primas como de productos terminados, de esta forma el río se convierte en un elemento indispensable para dichas

industrias. Tienen asiento aquí un número de 73 establecimientos ocupando un área de 158 Has.; el área total del sector es de 235.11 has, de las cuales 52.57 se encuentran vacantes, esta actividad industrial sirve de aliciente para el establecimiento de comercios, bancos, almacenes de depósito y el Seguro Social tiene localizada allí una de sus clínicas; este uso industrial es compartido con la vivienda de obreros que ocupa un área de 7.12 has, además existe una base de la Marina Nacional para entrenamientos de sus efectivos.

II) El sector de Las Florez, prácticamente ya se encuentra integrado al sector anterior, localizándose sobre la misma ribera occidental del río y a lo largo de la carretera que conduce al corregimiento de Las Florez, esta carretera es prolongación de la Vía 40; el área ocupada por la industria es de 121.20 has, existen vacantes 70 has. y en uso de vivienda se ocupan 1.40 has, mano de obra que labora en las industrias o se dedica a la pesca en el río.

III) El tercer sector que sirve de enclave a la industria en la ciudad se conoce como Villanueva-Calle 17 (ver mapa), en él encontramos un tipo de industria totalmente liviana, casi la totalidad de los molinos de arroz se ubican aquí, la actividad industrial de este sector ha servido de atracción a una gran cantidad de talleres de mecánica donde se brinda servicio de mantenimiento para dicha industria. Este sector sirve de soporte a toda una gran cantidad de pequeños comerciantes y también de vendedores ambulantes quienes

se encargan de realizar un comercio al menudeo de todos los productos que se comercializan en el Mercado Central; el hecho de que en este sector se ubiquen agentes ligados al capital comercial e industrial de pequeña escala plantea una razón por la cual los sectores del gran capital y el mismo estado hayan dejado deteriorar enormemente el área, manifestando además ésto el hecho de que el proceso de dotación infraestructural se hace de manera desigual y contradictoria. Sin embargo no se mantendrá esta situación por tiempo indefinido ya que para esta área se contempla a largo plazo un plan de remodelación pero ello tiene como antesala el reubicar a todos estos agentes en otro sitio de la ciudad y que será necesariamente cerca a la nueva central de abastos que se contempla construir para la ciudad ubicándola hacia el sur.

El área total del sector es de 393.80 has, distribuidas de la forma siguiente: 29.93 has para uso industrial, 81.75 -- has para comercio y actividades de servicio, para uso institucional 82 has, en uso residencial se ocupan 115.52 has. y existe un área vacante de 165.78 has.

TO
IV) El tercer sector cuya ubicación está a lo largo de la calle 30 (ver mapa), se localiza hacia el sur de la ciudad. Alberga industrias livianas, quienes aprovechan la dotación de obras infraestructurales y facilidades de transporte que se ofrece en esta zona, ejemplo la autopista al aeropuerto, la cercanía al mismo y también la gran cantidad de mano de obra que tiene residencia en esta zona de la ciudad; tiene-

un área de 114.40 has. de las cuales 58.56 has. albergan 30 establecimientos industriales, completándose el uso de área de la siguiente forma: comercios y servicios ocupan una extensión de 1.63 has, uso institucional 5.87 has, viviendas-19.87 has, y se encuentran vacantes 28.47 has.

V) El otro sector que sirve para localización de la industria en la ciudad es a lo largo de la Autopista al Aeropuerto, este enclave industrial se consolida en la ciudad a partir de los años 60 -los cuatro sectores anteriores se consolidaron como los primeros asentamientos industriales y comerciales de la ciudad, es decir desde el surgimiento de la industria en ella-; aparece esta nueva zona industrial como consecuencia de la acción estatal pues éste lanza una política tendiente a promover la implantación de la industria - en esta área cuando construye la autopista al aeropuerto y estimula dicha política con la dotación de infraestructura del área, además el precio de la tierra es mucho más bajo - en este sitio que en los anteriormente reseñados, otra razón es la disponibilidad de mano de obra residente en la zona; pues los planes de vivienda obrera impulsados por el Estado construyeron varias urbanizaciones cerca a estos sitios. Como habíamos dicho antes en este período se agudizó el proceso de invasiones de tierras en la parte sur de la ciudad, también debemos considerar que los sectores de residencia de las clases de altos ingresos se veían amenazados de la contaminación por efectos de la industria localizada en la parte norte del río, todos estos motivos conducen al-

Estado a promover la implantación de la industria hacia el sur de la ciudad.

Esta nueva implantación de industrias se convierte en un elemento que jalona el proceso de urbanización de Barranquilla en el sector de la autopista y atrae actividades de comercio, de servicios -allí se localizan los talleres del Servicio Nacional de Aprendizaje, SENA - institución educativa que forma técnicos para la industria y el comercio, se construyen por parte de la banca almacenes de depósito, los gremios comerciantes construyen grandes depósitos de materias primas y muchas de estas industrias utilizan la vía aérea para recibir materias primas y para exportar sus productos terminados.

VI) Y por último el sector formado por la Zona Franca Industrial y Comercial de Barranquilla, ésta se encuentra adyacente a las instalaciones del terminal Marítimo y también sobre la margen occidental del río Magdalena; el sector estrictamente industrial de la Zona alberga 39 establecimientos, los cuales ocupan un área de 7.44 has; el mayor porcentaje de establecimientos industriales, aproximadamente un 43%, está formado por industrias de confecciones y textiles, le siguen en orden de importancia las industrias de piel y cueros las que representan un 15%, y por último la producción de vidrio con un 10%; el resto está formado por industria metalmecánica, de la madera y motores, máquinas de coser y productos químicos.

Resumiendo podemos anotar que el área total dedicada al uso

de actividades industriales, comerciales, servicios e institucional alcanza aproximadamente a 750.75 has, distribuidas en la siguiente forma: 254.43 has para la industria, 86.85-has para comercio y servicios; 20.64 has para uso institucional; y 246.82 has se encuentran vacantes; además dentro de esta área existen 142.51 has que son utilizadas en vivienda.

Estableciendo una relación entre el área industrial y el total de la ciudad tendríamos que para 1978 Barranquilla contaba con un área de 6.462.2 has, y el área considerada como industrial es de 750.75 has la cual equivaldría a un 11.61% del total. Según un estudio sobre inventario físico de áreas disponibles en la ciudad, elaborado por FONADE y ACOPI (Fundación Nacional para el Desarrollo y Asociación Colombiana de Pequeños Industriales), se llegó a la conclusión de que las zonas industriales tradicionales de la ciudad se encuentran en un proceso de rápida saturación.

Cuando el estudio citado habla de áreas tradicionales se refiere a las áreas I, II, III y IV, de allí que los planes del municipio consideren prioritario impulsar la ubicación industrial a lo largo de la autopista al aeropuerto, hacia donde han intentado relocalizar varias industrias que se encuentran ubicadas en sectores totalmente residenciales, claro sin conseguirlo hasta el momento.

Entendemos que en la ubicación de las industrias desempeña un papel fundamental la disponibilidad que de las condiciones generales para la producción y de la fuerza de trabajo-

tenga la industria. Esta relación entre Condiciones Generales para la Producción (CGP) e Industria es bastante compleja por ello es necesario aclarar cómo se establece en la -- práctica, por lo cual recurrimos al análisis crítico realizado por Emilio Pradilla en su reciente publicación: Contribución a la Crítica de la "Teoría Urbana" donde señala los errores que puede acarrear el considerar solo el aspecto general o común de las CGP, ignorando lo específico o particular de cada una de estas Condiciones.

Cuando hablamos de que en la ubicación industrial desempeña un papel fundamental la disponibilidad de CGP estamos refiriéndonos a que ningún capitalista implanta una industria - en un sitio donde no disponga de una adecuada dotación de: - energía, agua potable, vialidad, transporte, teléfonos, drenaje, etc., y además de la necesaria fuerza de trabajo para su proceso productivo, de ahí que el Estado habilite zonas de territorio dentro de la ciudad para la localización industrial dotándolas de todos estos elementos antes mencionados. Lo complejo del análisis de esta relación está en que estas CGP no solo vienen a servir al proceso productivo, si no también son utilizadas en el intercambio, en la reproducción de la fuerza de trabajo y del no trabajo, por el Estado en el ejercicio de la dominación político-ideológica de clase. "Así, una misma rama de actividad -el transporte-, o un proceso unitario de producción y circulación de valores de uso -energía eléctrica, agua potable, drenaje-, son, simultáneamente, condiciones generales de distintas esferas -

de la vida social, o de diferentes relaciones económicas, - en una dialéctica de unidad y diferenciación plagada de con tradicciones. (...) Aunque no la justifica, parte de la con fusión surge del hecho de que en apariencia, las mismas re- des (de distribución eléctrica, de agua potable, de drena-- je, de vialidad y transporte, etc.) distribuyen o soportan- físicamente valores de uso similares a diferentes procesos- sociales de producción, circulación mercantil y consumo es- tatal o individual. Y decimos "similares", porque el KW de- energía eléctrica, el litro de agua, la llamada telefónica, como valores de uso concretos consumidos en la fábrica, el- almacén, el banco, o la vivienda, son materialmente diferen- tes. Estos valores de uso, producidos en algunos casos en - forma unitaria (la misma hidroeléctrica, por ejemplo) se -- distribuyen por la misma red, entre diferentes procesos de- la vida social: la producción y circulación de mercancías, - la reproducción de la población, y actividades ubicadas en- la superestructura política e ideológica de la sociedad".⁵⁾ Solo haciendo esta distinción podemos comprender el carác-- ter diferencial que encierran estas CGP en relación a las - distintas instancias y procesos de la vida social, pudiendo establecer que actúan también como Condiciones Generales -- del Intercambio, de la Dominación político-ideológica y de- la reproducción de la fuerza de trabajo o del no trabajo.

5) Pradilla, Emilio. Contribución a la Crítica de la "Teoría Urbana", Tesis de Maestría, Universidad Nacional Autónoma de México, 1983. pags. 177 y 178.

Por todas las razones antes anotadas el análisis deriva necesariamente hacia la consideración del nivel de dotación - que tenga la ciudad en materia de infraestructuras, pasamos pues a considerar este aspecto esencial.

4.2 EL PAPEL DE LAS INFRAESTRUCTURAS

Al consolidarse la actividad comercial en Barranquilla en - la zona denominada Centro, sitio muy cercado a todos los lu - gares que son inherentes al intercambio y a las actividades de gestión administrativas, las principales redes viales, - etc. y además habiéndose implantado la industria en los si - tios reseñados, ésto obliga al Estado a realizar mantenimien - to y ensanches de esas condiciones generales de acuerdo a - las exigencias que va planteando el proceso de industrialización. Conjuntamente con estos hechos aparece el sector -- del capital vinculado a la construcción quien produce accio - nes urbanizadoras construyendo los conjuntos residenciales, acciones éstas que también presionan por la dotación de in - fraestructuras, es decir, condiciones generales de la repro - ducción del no trabajo y de la fuerza de trabajo, de acuer - do al tipo de vivienda construida; de esta forma se produce una dispersión de los asentamientos humanos en la ciudad, - indudablemente la privilegiada situación topográfica de los terrenos del Norte incide para que las clases de altos in-- gresos decidan ocuparlos como lugar de residencia, mientras hacia el sur se extenderán los barrios obreros.

Las vías carreteables que ponían en comunicación a la ciu--

dad con las poblaciones de Tubará, Malambo, Puerto Colombia, Cartagena y Santa Marta se convirtieron en zonas de concentración de viviendas y desarrollo de la expansión urbana -- (ver mapa), en un estudio del SIPUR leemos lo siguiente: "A medida que crecen y se consolidan en la ciudad las actividades industriales, comerciales, portuarias, crece también la oferta de empleo y por ende la demanda de mano de obra procedente básicamente de las regiones circunvecinas, localizadas algunas en las riberas del río Magdalena; este conglomerado humano se sitúa temporalmente próximo a las vías de comunicación que los condujo a Barranquilla, también en zonas conocidas hoy como : Zona Negra, El Boliche, Rebolo y Las Nieves para posteriormente trasladarse a otros sitios cuando el Estado comienza a financiar planes de viviendas populares a través del I.C.T. (Instituto de Crédito Territorial)" 6).

En un lapso de 28 tanto la población como el área urbana de la ciudad se triplican, como puede notarse en el cuadro siguiente:

6) SIPUR, Op. Cit. pag. 97

CUADRO No. 1

INCREMENTOS EN EL AREA URBANA Y DE LA POBLACION EN BARRANQUILLA			
AÑOS	AREA (HAS.)	POBL.	HAB/HA.
1890	470.0	10.176	21.65
1910	511.0	46.000	90.10
1928	1.089.4	94.000	86.28
1956	3.047.5	340.000	111.56
1964	3.986.6	498.301	124.99
1973	5.671.1	661.920	116.71
1978	6.642.2	823.196	127.38

Fuente: Oficina de Planeación Municipal- Barranquilla.

Hacia la década de los 50 en Barranquilla la industria generaba empleos en un número de 20.215 y su desarrollo se hizo vertiginoso, por las especiales ventajas que ofrece el Estado para su localización, que mediante un acuerdo municipal se exoneraba por diez años de los impuestos de industria y comercio, predial, alumbrado público y alcantarillado a las nuevas industrias que se establecieran en la ciudad, hacia los años 60 los llamados servicios públicos: agua, energía, alcantarillado, etc., son deficientes y su distribución se orienta a la satisfacción de las necesidades de los barrios del Norte y de las zonas industriales y comerciales. Pasemos ahora a la consideración de cada una de las infraestructuras de la ciudad:

4.1.1 Acueducto.- El sistema de abastecimiento de agua utiliza como fuente el río Magdalena a través de 3 bocatomas, se tiene dos plantas de tratamientos, la No. 1 que fué cons

truída en 1928 y ensanchada en 1940, la planta No. 2 cons--
 truída en 1952 y ensanchada en 1969, la capacidad actual --
 del acueducto la podemos discriminar en la siguiente forma:

Tanque El Recreo con capacidad de	49.000	metros	cúbicos
Tanque Las Delicias Bajo con capacidad de	14.000	"	"
Tanque Las Delicias Alto con capacidad de	2.800	"	"
Tanque La Mina con capacidad de	1.900	"	"
Tanque de Carrizal con capacidad de	1.900	"	"

En las plantas de tratamiento existe una capacidad de alma--
 cenamiento de 8.127 mts. cúbicos que sumados a los 70.200 -
 de los tanques de distribución da un gran total de 78.327 -
 mts. cúbicos de agua para el abastecimiento de la demanda -
 de la ciudad, la cual se estima en 3.4 mts. cúbicos por se--
 gundo, mientras que la producción de agua filtrada es de --
 2.6 mts. cúbicos por segundo lo cual arroja un déficit de -
 0.8 mts. cúbicos por segundo trayendo como consecuencia el--
 hecho de que gran parte de los barrios del Sur, es decir, -
 donde se ubican los sectores obreros experimentando perma--
 nentemente racionamientos, al respecto las estadísticas mu--
 nicipales registran que el 13% de la población carece de --
 agua y que el 65% sufre racionamientos.

Si relacionamos la cantidad total de agua potable que se al--
 macena en el acueducto (78.327) con la cantidad de vivien--
 das de la ciudad, que según la oficina de planeación munici--
 pal es de 113.886 vemos como a cada vivienda corresponde un
 promedio de 0.68 metros cúbicos de agua por día, lo cual es
 otra evidencia de la deficiencia del servicio de agua que -

está muy lejos de cubrir las necesidades mínimas de la población, ya que se considera como mínimo adecuado un metro-cúbico por familia.

La situación anterior se agrava al considerar que el 30% -- del agua potable es consumida por la industria y el comercio lo cual disminuye el promedio real para cada vivienda. La población beneficiada con las redes del acueducto corresponde al 90% y el servicio de agua solamente beneficia a -- los barrios en la siguiente forma:

52 barrios.....	18 a 20 horas diarias
18 barrios.....	8 " "
21 barrios.....	Agua transportada

Además de la insuficiencia de la cobertura del servicio la problemática se agudiza con las dificultades técnicas para el adecuado mantenimiento de las instalaciones del acueducto, de hecho esto implica un alto grado de impureza y contaminación con las naturales consecuencias para la salud de la población, sobretodo de las zonas del Sur y Occidente -- donde residen sectores obreros y quienes no pueden comprar filtros particulares o agua purificada por plantas particulares.

4.1.2 Alcantarillado.- El sistema de alcantarillado de la ciudad sirve a dos zonas diferenciadas. La zona Norte que drena por gravedad hacia el río y en ella se presta el servicio casi en su totalidad. La zona Sur está servida básicamente por tres colectores principales y dos estaciones de bombeo.

La población beneficiada con la red de alcantarillado corresponde a un 60.64%, existiendo un área sin servicio de aproximadamente 12 km² y correspondiendo a los barrios del Sur, - precisamente hacia donde la ciudad está experimentando el - más fuerte proceso de expansión urbana superando la capacidad de la red instalada. En el cuadro siguiente se aprecia el proceso de expansión de la red de alcantarillado.

CUADRO No. 2

ALCANTARILLADO SANITARIO EN BARRANQUILLA. 1968-1977	
<u>AÑOS</u>	<u>LONGITUD MTS. LINEALES</u>
1968	489.555
1969	488.260
1970	533.387
1971	549.872
1972	556.211
1973	564.868
1974	566.408
1975	-
1976	560.779
1977	674.408

Fuente: Empresas Públicas Municipales - 1977

En la actualidad pues las redes de alcantarillado resultan insuficientes para cubrir las necesidades de los barrios -- fundamentalmente los de la clase obrera.

4.1.3 Energía.- La generación de energía eléctrica para la Costa Atlántica está coordinada por CORELCA (Corporación --

Eléctrica de la Costa), bajo cuya responsabilidad se encuentran programas integrados de expansión de la capacidad generadora. En el caso de la industria, ésta es una de las condiciones generales más importante, en la ciudad la Electricidad del Atlántico S. A. (Electranta) se encarga de la generación de energía mediante un sistema de 4 plantas: El Río, La Unión, Riomar y Termo Barranquilla, pero en combinación con Corelca correspondiéndole un 70% a ésta y un 30% a la Electricidad del Atlántico. Sobre la capacidad de suministro la podemos apreciar en la siguiente información -- discriminada por plantas, entidad que la opera y capacidad en k.W. (Tomada de Sipur).

<u>PLANTAS:</u>	<u>OPERACION:</u>	<u>CAPACIDAD KW</u>
Termo Barranquilla	Corelca	132.0
El Río	Electranta	98.5
La Unión	Electranta	61.1
Riomar	Electranta	10.5

El sistema de la ciudad se integra al sistema de Corelca mediante líneas de circuito doble a 110 k.W. que interconectan a Termo Barranquilla y una subestación llamada de El Silencio y por líneas de circuito sencillo a 110 K.W. que interconectan también a Termo Barranquilla con las Subestaciones del Río y La Unión.

Así se conforma toda una red que proporciona una de las -- principales condiciones generales de la producción a la ciudad.

El consumo de energía eléctrica en la ciudad se muestra en-

el siguiente cuadro:

CUADRO No. 3

CONSUMO DE ENERGIA ELECTRICA EN BARRANQUILLA (Miles de K.W.)					
AÑOS	RESID.	INDUS.	COMERC.	OFICIAL	TOTAL
1966	141.072	131.183	59.232	44.350	376.017
1967	151.139	141.309	61.734	46.732	400.914
1968	166.821	159.840	63.897	50.324	440.882
1969	187.415	176.818	66.237	52.096	482.566
1970	199.319	181.647	69.514	54.145	504.625
1972	230.847	228.567	75.031	66.975	619.809
1973	244.778	224.523	86.179	76.040	656.506
1974	258.323	249.524	90.244	83.772	706.468
1975	276.624	269.671	93.968	93.462	763.887
1976	292.407	327.040	100.163	98.330	847.898
1977	316.907	330.661	110.830	97.421	855.819
1978	365.122	370.413	124.183	102.452	962.170
Nota: Para 1971 no existe información					

Fuente: Electranta y Corelca - Barranquilla 1979.

En el cuadro anterior podemos apreciar el consumo de energía que se hace en la ciudad, en él podemos distinguir que la energía eléctrica es una condición general de distintas esferas de la vida social -como habíamos dicho anteriormente- ya que al ser consumida por la industria actúa como una C.G.P., pero al ser utilizada por el comercio es una Condición General del Intercambio, el consumo que de ella hace el Estado y que aparece en el cuadro como consumo Oficial -no es otra cosa que un consumo que hace relación a la dominación político-ideológica, así mismo en el rubro que consigna el consumo residencial debemos hacer la clarificación

que se incluye allí el consumo dirigido a la reproducción - de la fuerza de trabajo y también del no trabajo; además podemos apreciar que el consumo en industria, comercio y oficial en la mayoría de las veces duplica y hasta triplica al consumo destinado a la reproducción de la fuerza de trabajo y del no trabajo, esto nos permite comprobar el carácter diferencial -del cual ya hablamos antes- que tienen o encierran estas Condiciones Generales para la Producción. "La energía eléctrica, el agua potable o el drenaje, entendidos como procesos de producción, intercambio, distribución y consumo, se articulan a la vez, ocupando lugares y papeles diferentes, a la producción industrial y agraria como materias primas o auxiliares -medios de producción-, al intercambio mercantil y monetario, como condiciones generales de su desarrollo, a la reproducción de los obreros o de los burgueses -consumo individual necesario o de lujo-, al funcionamiento del aparato estatal, o como "materia prima y auxiliar" en el funcionamiento de los medios de comunicación social, reproductores de la ideología. En cada uno de estos procesos cumplen papeles diferentes y cada uno de ellos tiene un lugar diferente en la reproducción de la formación social en su conjunto, asignando así a la parte correspondiente de la "infraestructura o servicio" un sitio específico en el proceso global". 7)

Además de las consideraciones hechas debemos agregar que la

7) Pradilla, Emilio. Op. Cit. pag. 184.

energía eléctrica en la ciudad se produce a través de la --
utilización de combustible perecedero y por lo tanto muy --
costoso, necesitando altas sumas de dinero para su manteni-
miento, estos factores han hecho que Barranquilla sea una -
de las ciudades donde más caro es el suministro de energía-
y ello ha incidido, como un limitante, para la inversión --
privada en el sector industrial; además el suministro de --
energía eléctrica es cada vez más insuficiente influyendo -
ésto en la pérdida de importancia frente a ciudades como Me
dellín y Calí en lo que al panorama nacional se refiere.

4.1.4 Servicio Telefónico.- La primera Central Telefónica -
de la ciudad se instaló para el año de 1939 con el apoyo --
del capital internacional a través de la Automatic Electric
de Chicago, el Estado adquiere los bienes de la compañía en-
1952 e inicia el tendido de 15.000 nuevas líneas, allí co--
menzó a estructurarse la actual red telefónica.

Se organizó entonces una red triangular que venía a llenar--
las necesidades de los sectores donde se ubicaba el comer--
cio, la industria y los barrios de altos ingresos y en pe--
queña proporción algunos barrios de medianos ingresos, aque-
llos sectores donde se ubicaba la clase obrera quedaban fue-
ra de dicha red, (ver mapa).

Para 1954 se produce otra ampliación que duplicaba el núme-
ro de líneas existentes, posteriormente se continuó con pro-
gramas de ensanches dictados por las exigencias del proceso
de expansión urbana, es decir mayores exigencias por parte-
de la industria, el comercio, la banca, nuevas urbanizacio-

BARRANQUILLA. 1980

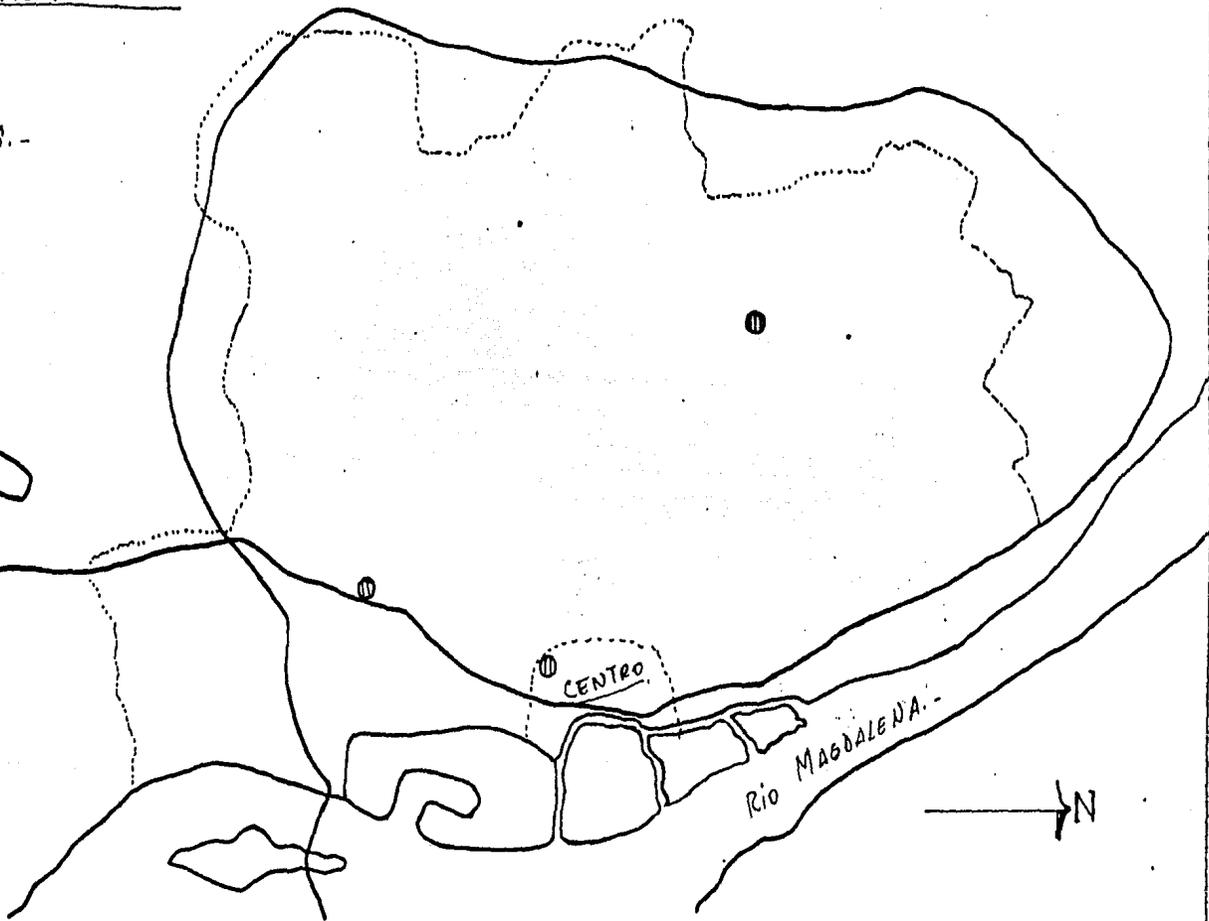
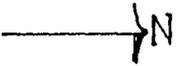
RED TELEFONICAS. - N° 4.

⊙ TERMINALES
TELEFONICAS. -

AERODUERTO.

⊙ CENTRO

Rio Magdalena.



nes; ésto obliga al Estado a firmar convenios de empréstitos con empresas extranjeras como la Ericcson y Siemens en los años 1974, 1977 y 1979.

Está claro que la capacidad de la infraestructura telefónica ha estado determinada por las exigencias que va planteando el proceso de acumulación capitalista y a la ubicación de la producción, distribución y el consumo capitalistas en núcleos dispersos en el casco urbano. Se consigna en un informe de la Empresa Municipal de Teléfonos lo siguiente: "el servicio telefónico se presta mediante la utilización de 8 plantas que abarcan tres zonas de la ciudad. De las 60.000 líneas que existen en la actualidad el 60% corresponde a uso residencial, el 40% a uso industrial y comercial. Estos datos determinan 7.3 líneas por cada 100 habitantes para el año de 1979". 8) Esta empresa en la actualidad adelanta programas de ensanches que elevarán su capacidad a unas 80.000 líneas.

Además existe una central regional de TELECOM (Empresa Nacional de Telecomunicaciones) quien se encarga de prestar el servicio de telefonía de larga distancia, es una empresa nacional con autonomía administrativa y patrimonio propio - teniendo relación directa con el Ministerio de Comunicaciones.

4.1.5 Vialidad.- La infraestructura vial tiene un papel importantísimo en la ciudad pues a medida que se producen los trazados de ella se van dando transformaciones respondiendo

8) Informe de Actividades de la Junta Administrativa de las Empresas Municipales de Teléfonos. pag. 18.

también, como todas las condiciones generales de la producción, al proceso de acumulación, es decir a la industrialización, expansión del capital comercial y financiero, contribuyendo ésto a transformar la organización territorial, con los ejes viales, calles, anillos de circulación y demás obras relativas al transporte todo lo cual va a posibilitar la rápida circulación de personas y productos en relación con los procesos de producción, intercambio y consumo. El sistema vial de Barranquilla, no es una excepción y sigue la lógica de la localización de: la industria, el comercio, la banca, oficinas de servicio, oficinas institucionales y de la ubicación de la fuerza de trabajo y del no trabajo; de ahí que el trazado vial obedece a la necesidad de unir zonas industriales, comerciales, administrativas y de residencia, claro que de forma segregada y desigual, es decir, no están unidas por formas de transportación homogéneas, todo lo contrario, no existen las mismas facilidades de comunicación entre los barrios de ingresos altos y las zonas de actividades económicas señaladas, que entre los barrios del Sur y las mismas zonas, esto nos confirma que el deterioro de vías es mucho más grande en el Sur que en el Norte. La forma en que se ha dado la localización industrial, comercial, centros administrativos, la banca y las zonas de residencia ha producido una trama vial muy específica, pues arrancando del río se despliega en abanico hacia el sur y norte de la ciudad, asumiendo algunas de ellas su nivel de jerarquía mayor con respecto a otras. (ver mapa vial).

BARRANQUILLA. 1980.

RED VIAL. - N° 5.

 MERCADO CENTRAL.

 AEROPUERTO. -

CASTAGEDA.

TUBDIA.

Pro. Colombia.

CARRERA Ld. COORDINAD.

CARRERA 38

CALLE 84.

CALLE 76.

CALLE 72.

LA FLORES.

CALLE 45

CARRERA 42.

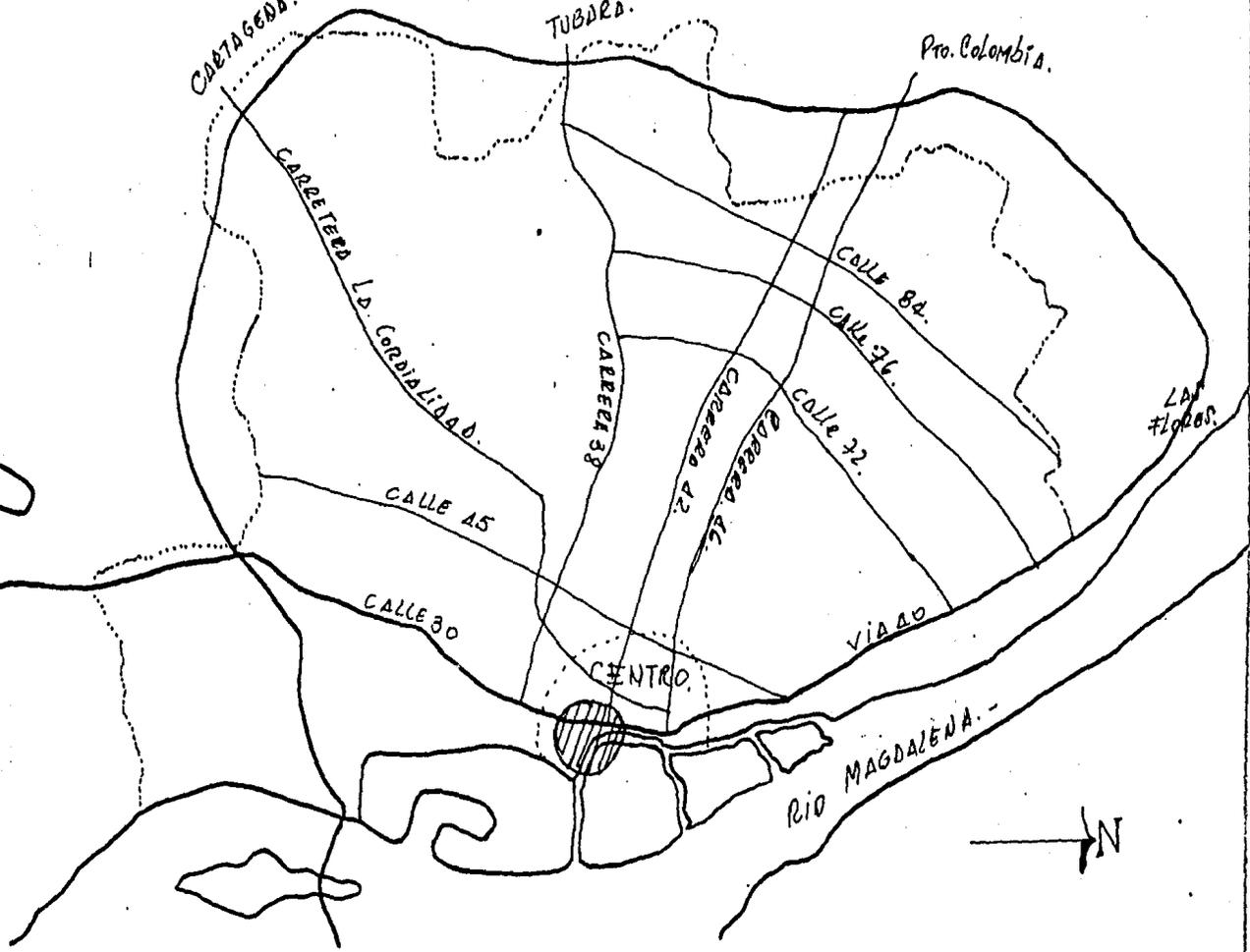
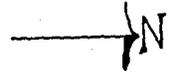
CARRERA 46.

CALLE 30

VIA 40

CENTRO.

RIO MAGDALENA. -



Las características de la estructura vial de la ciudad son bien diferenciadas y nos ilustran igualmente ese carácter - desigual de que hemos hablado antes en torno a las CGP, así por ejemplo, el 55% de las vías están pavimentadas pero siendo ello el resultado del papel que el Estado juega como - agente encargado de dotar al capital privado ligado a la industria, el comercio, la banca, al sector de la construcción - pues quienes construyen o pavimentan las vías son las empresas privadas de la construcción-, de infraestructura vial indispensable para la circulación de mercancías, de materias primas y auxiliares, para el transporte de la fuerza de trabajo y del no trabajo; de allí que tenga mucha más importancia dotar de una buena vialidad a los sectores urbanos donde se concentra la industria, el comercio, la banca, los lugares de oficinas ligados a la actividad administrativa del capital privado y del estado y los barrios de residencia de las clases de altos ingresos; estas consideraciones nos permiten explicar el estado actual de la vialidad en la ciudad y donde encontramos que ese 55% corresponde precisamente a las zonas industriales, de comercio, el centro de la ciudad y los barrios residenciales de altos ingresos, pues en los barrios del sur solo un 7% tiene recubrimiento asfáltico -- existiendo grandes zonas donde los habitantes deben recorrer a pie grandes distancias para encontrar las vías por donde circulan los buses que los transportan a los sitios de trabajo; frente a esta situación nos encontramos con que los planes del Estado no contemplan ni a mediano ni corto plazo

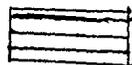
acciones tendientes a acondicionar la vialidad de estos barrios del sur.

4.1.6 Aseo.- El servicio de recolección de los desechos -- tanto en los sectores de actividades económicas como en los residenciales se presta por intermedio de la división de -- Aseo de las Empresas Públicas Municipales (E.P.M.) Para la prestación de este servicio se parte de una zonificación básica de la ciudad en dos sectores: Norte y Sur delimitados por la carrera 38 (ver mapa), los cuales a su vez están divididos en subsectores de recolección.

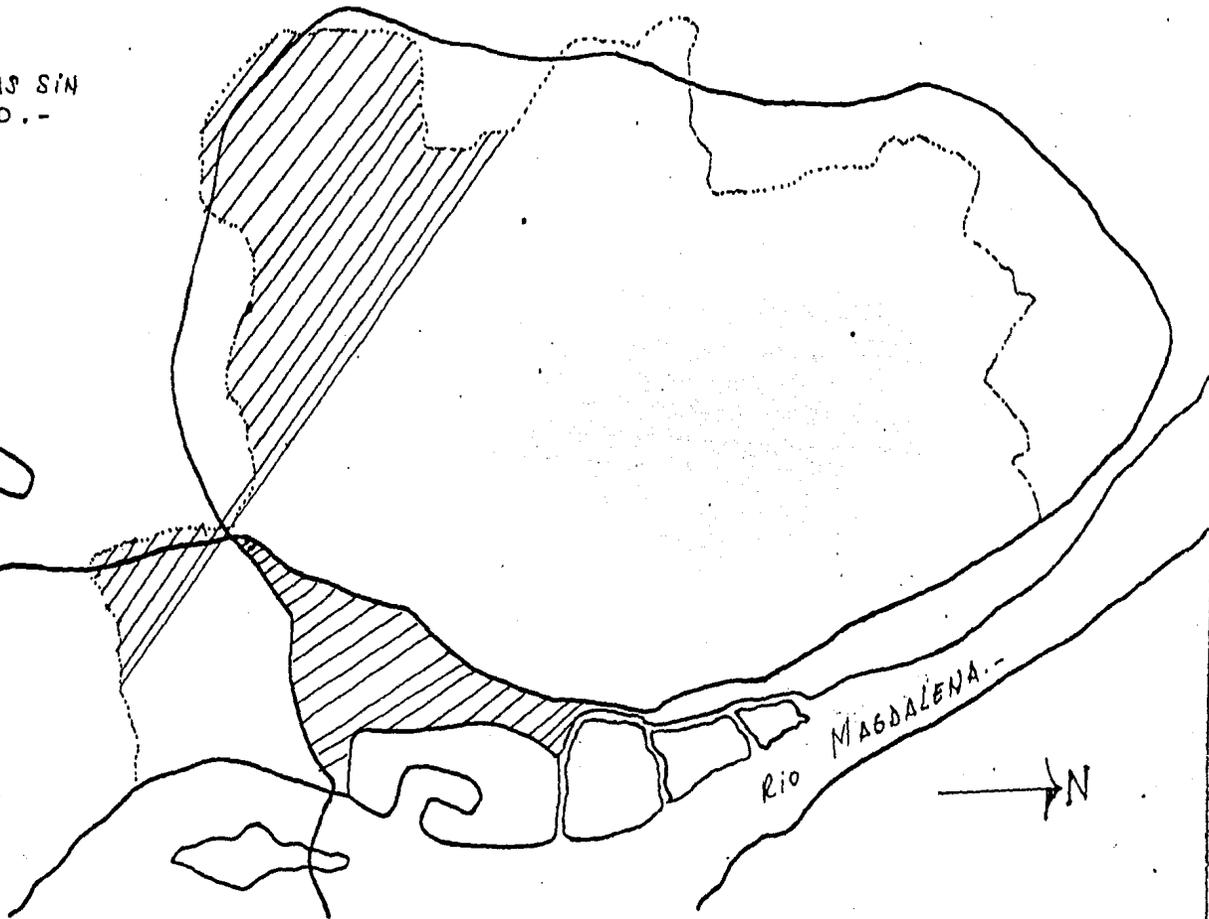
Hasta la década de los 60 el servicio contaba con un buen grado de suficiencia; pero lógicamente con el crecimiento industrial y el consiguiente aumento de población y el no incremento exigido en el equipo para la prestación del servicio, se inicia un desmejoramiento notable del aseo en la ciudad. De 1970 a 1977 la división de Aseo de las E.P.M. -- contaba con un equipo conformado por: 15 compactadoras, 20 camiones, 8 barredoras, 15 carros manuales, 6 palas mecánicas; ya a estas alturas este equipo no era suficiente para prestar el servicio; en la actualidad la población beneficiada es del 60.15% y el 39.85% corresponde a los barrios obreros (ver mapa, cifras de las E.P.M.); la producción total de basuras es de 772.8 toneladas diarias (cifras de -- E.P.M.) Existen tres botadores de basuras, en dos de ellos el tratamiento dado consiste en colocar capas de tierras -- simplemente y otras veces se utiliza la quema contribuyendo así a la contaminación. Nos parece muy precisa la considera

BARRANQUILLA.-1980.

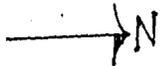
ASEO.- N°6.

 ZONAS SIN ASEO.-

 AERODROMO.-



Rio MAGDALENA.-



ción que formula Emilio Pradilla lo cual explica ese carácter desigual que hemos constatado expresan en su desarrollo las condiciones generales de la producción, en Barranquilla, a lo largo del cuadro que hemos delineado sobre las mismas: dice Emilio "entre las diferentes ramas de actividad que incluimos dentro de las condiciones generales, mientras las comunicaciones se desarrollan aceleradamente en virtud de la permanente innovación tecnológica, la tendencia a la elevación de su composición orgánica, el desplazamiento de fuerza de trabajo por sofisticados instrumentos, el mejoramiento cualitativo de sus efectos útiles y su accesibilidad a capas cada vez más amplias de usuarios, el servicio de la recolección de basuras sigue manteniendo en lo esencial su carácter artesanal, de consumidor importante de fuerza de trabajo, poco desarrollo de los instrumentos de trabajo". 9)

Todas estas desigualdades manifiestas contradictoriamente en la prestación y el deterioro experimentado por los servicios en la ciudad, no hacen otra cosa que generar conflictos económicos, políticos y sociales, ejemplo de ello son los paros cívicos que ultimamente en el país y en la ciudad han ocurrido; lo anterior no es más que el resultado de una acción estatal sobre la cual dice el mismo Pradilla: "El Estado diferencia y combina su acción de acuerdo a los niveles funcionales y su relación con las determinaciones hegemónicas en términos de la reproducción del sistema económico y político capitalista". 10)

9) Pradilla, Emilio. Op. Cit. pag. 183.

10) Pradilla, Emilio. Op. Cit. pag. 179

4.3 LOCALIZACION DE LA POBLACION EN LA CIUDAD

Concatenando con los análisis que hemos presentado sobre el proceso de industrialización en la ciudad, además como un complemento de los aspectos demográficos mostrados y como una consecuencia del proceso seguido por la implantación industrial, abordamos ahora el estudio de la localización que he ido tomando la población en el casco urbano, entendiéndolo que la industria dispone de una enorme capacidad para dispersar y agrupar de acuerdo a sus necesidades, los recursos humanos y económicos en el territorio.

Para el año de 1978, el casco urbano de Barranquilla tenía un área de 6.462.2 hectáreas, como aparece en el cuadro No. 1 del apartado 4.1, y según un estudio de planimetría del SIPUR, la distribución de usos de suelo urbano presentaba las siguientes proporciones:

Uso Comercial	0.9 %
Uso Industrial	13.2 %
Uso Institucional	0.7 %
Uso Residencial	63.2 %
Areas Vacantes	22.0 %

Partiendo de la exactitud de estas cifras encontramos que las 6.462.2 hectáreas del área de Barranquilla tendrían una distribución de la siguiente forma:

Uso Comercial	58.15 hectáreas
Uso Industrial	853.01 "
Uso Institucional	45.23 "
Uso Residencial	4.084.11 "

Areas Vacantes 1.421.68 hectáreas

La actividad comercial tiene asiento en el área llamada Centro, pero con unos centros posteriores que respondiendo a los asentamientos residenciales de altos ingresos se han ido formando linealmente en las calles 45, 72, 76 y 84, (ver mapa). La creación de éstos ha respondido a la necesidad de satisfacer el consumo individual de lujo de los barrios de las clases de altos ingresos, aunque también debemos tener presente la saturación y el acelerado deterioro de las áreas que en principio fueron cede de esta actividad.

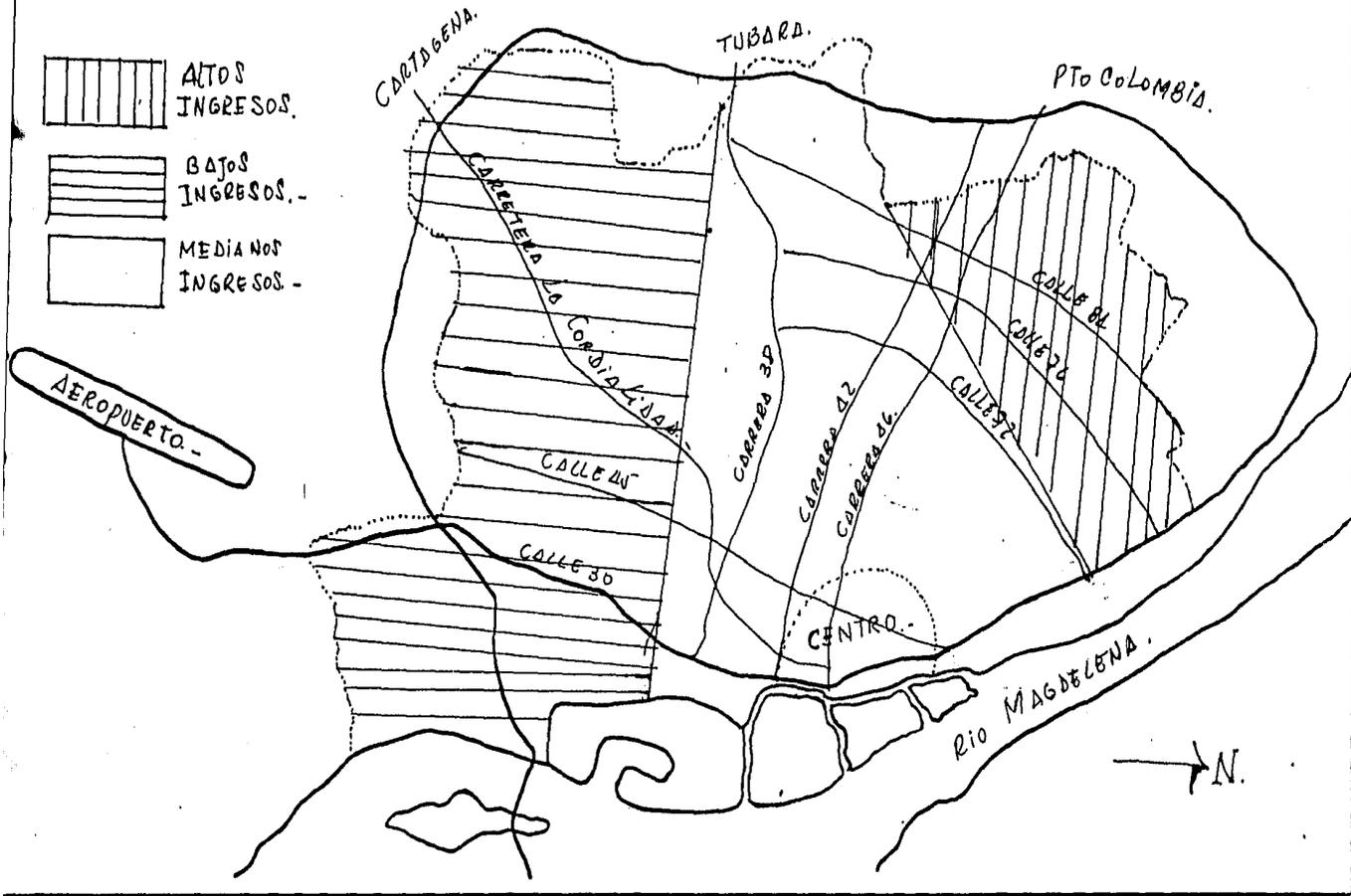
Sobre la localización de la actividad industrial ya la explicamos en el numeral anterior.

De acuerdo entonces a la distribución del uso del suelo anterior, el uso residencial ocupa casi las dos terceras partes del área urbana de Barranquilla conformando un amplio semicírculo que rodea la zona Centro, (ver mapa). De tal forma que en la ciudad es fácil ubicar la localización dentro del territorio de las clases sociales, la que responde a lo que Lipietz denomina la División Técnico-Económica del Espacio que distribuye donde quedan las fábricas, donde los establecimientos comerciales, financieras, institucionales, y de otro lado la División Social del Espacio ¹¹⁾ que prolonga y reproduce la separación entre agentes capitalistas y proletarios, acentuando la división de las clases sociales; es necesario aclarar que es el proceso de acumulación-

11) Lipietz, Alain. El Capital y su Espacio. Ed. Siglo XXI. México, pag. 163.

BARRANQUILLA. 1980.

AREA DE USO RESIDENCIAL. - N°7.



quien a la larga es el moldeador de toda la estructura urbana, lógicamente con la intervención del Estado puesto que - él distribuye fondos siempre en favor del proceso de acumulación, sobre esto dice Pradilla: "el Estado distribuye estos fondos en función de las determinaciones estructurales y coyunturales del mantenimiento y reproducción de la acumulación de capital y de la dominación política burguesa, privilegiando siempre, en todas las formaciones sociales, las necesidades inmediatas de la acumulación de capital y su dominación social, y subordinando a ellas las de la reproducción de la fuerza de trabajo". 12)

Bajo estas condiciones señaladas es fácil observar la diferencia que se da en la ubicación espacial entre los barrios populares y los barrios donde viven las clases de altos ingresos. El uso residencial de Barranquilla se agrupa, utilizando la clasificación del DANE, en cuatro sectores o zonas muy definidas, de acuerdo al nivel de ingresos y su forma de vinculación a los sectores de la producción, tal clasificación está ligada a diferencias en la disponibilidad de los servicios públicos, el estado de las construcciones y la calidad del medio ambiente.

Teniendo como base el recuento de viviendas hecho por el DANE, en el año 1978, la distribución porcentual en áreas por estratos sociales presenta las siguientes proporciones:

Estrato Alto 14.2 %

12) Pradilla, Emilio. Op. Cit. pag. 477.

Estrato Medio	10.6 %	
Estrato Bajo	43.0 %	
Tugurios	32.2 %	13)

Las cifras anteriores muestran a las claras que el fenómeno de las áreas tuguriales, donde viven la mayoría de los habitantes de la ciudad, es muy grave en el caso de Barranquilla, es decir que los efectos cruzados de: el nivel de ingreso de estas familias, la disminución cada vez mayor del salario real a raíz del permanente incremento de los precios de los bienes indispensables para la subsistencia de dicha clase y donde está incluida la vivienda y además por los topes salariales, todo lo cual no les permite la más mínima posibilidad de acceder a una vivienda; también el sistema de crédito para vivienda el cual a partir de la implementación del plan de préstamos en valor constante (UPAC) sufrió una sustancial transformación y donde "el hecho central detrás de esta nueva estructuración es que los conglomerados financieros que monopolizan esta parte de la actividad económica, así como los capitales oligopolistas constructores y en menor medida los monopolios productores de materiales para la construcción, toman bajo su control los nuevos instrumentos de canalización de capitales" ¹⁴⁾ inclusive esto obligó que organismos como el Banco Central Hipotecario - - (BCH), institución no dependiente directamente del capital-

13) Dane, Censo sobre Vivienda, 1970. pag. 131

14) Toro, Eduardo, Molina Humberto, Mondragón Luz Angela y Martín Reig, La Vivienda como Mercancía. Editado por C.P.U. y FINISPRO. Bogotá 1979, pag. 301.

estatal pero sí controlada por el Estado, y el Instituto de Crédito Territorial (I.C.T.) organismo estatal que maneja el capital para la construcción de vivienda, adoptaran el sistema de préstamo en valor constante; este sistema crediticio obliga al deudor a pagar una cuota creciente debido al reajuste que se hace por la devaluación y un interés sobre el saldo reajustado, lo cual imposibilita a los sectores de bajos ingresos acceder a tal modalidad de crédito; así las cosas, éstos factores enunciados y la tenencia monopolística en la propiedad del suelo hacen que la vivienda producida por los organismos privados y estatales se haga de acceso imposible para los sectores de bajos ingresos, razones éstas por las cuales proliferan los barrios de invasión y en condiciones precarias como la única forma de adquisición de un techo para sus familias.

Contrastando con esta situación de las áreas tuguriales, notamos en la misma información estadística que la zona norte de la ciudad sirve de asiento a los estratos altos, presentando además una densidad bastante baja dentro del contexto urbano, igualmente se encuentran muchas áreas desocupadas que son utilizadas para nuevas urbanizaciones o se dejan para la especulación con el suelo urbano otro fenómeno muy común en nuestras ciudades y dentro del cual Barranquilla no es ajena; en esta misma zona para 1978 el DANE estimó 11.150 viviendas que representaban el 9.5% del total de la ciudad. Contrariamente las zonas donde se ubican los estratos bajos y tugurios presentan una clara saturación y un acelerado --

crecimiento poblacional produciendo una rápida expansión de la ciudad acentuándose la segregación social, y la carencia de servicios, según el mismo DANE en un área de 3.018 Has - se ubican el 58.5% de las viviendas de la ciudad.

Una situación idéntica se puede apreciar en lo que respecta a las Condiciones Generales de Reproducción de la Fuerza de Trabajo y de No trabajo como son la educación, salud y recreación en la ciudad.

La situación de la educación en Barranquilla es un fiel reflejo del panorama a nivel nacional, así tenemos que todos los planteles educativos oficiales, desde la primaria y bachillerato hasta la universidad pública viven el drama de la escases de presupuesto adecuado para garantizar su funcionamiento, esto obliga a que anualmente se desarrollen movimientos reivindicativos por parte de alumnos y profesores con el objeto de exigir una dotación de recursos educativos más apropiada.

Todos los barrios populares de la ciudad tienen carencias de planteles educativos que puedan absorber la población en edad escolar, lamentablemente sobre estos aspectos no disponemos de estadísticas; esta carencia de planteles educativos oficiales ha propiciado el desarrollo del negocio de la educación hasta el grado de que, según información suministrada por dirigentes sindicales de los educadores, la iniciativa privada tiene una participación del 50% en la educación a nivel de primaria y bachillerato; en cuanto al nivel universitario existen en la ciudad 7 universidades privadas

contra una del Estado, además con la política de asfixia -- presupuesta la Universidad pública ha ido perdiendo importancia frente a la privada la cual se ha fortalecido, de paso ésto ha contribuido para hacer cada vez más elitista la educación superior dejando así sin posibilidades de acceder a ella a las clases populares.

Sobre la salud el panorama no es más alagador pues la atención médica se presta en la ciudad a través de los siguientes sistemas: Un sistema llamado Gubernamental, el cual funciona bajo la responsabilidad del Estado, presta el servicio mediante un conjunto de instituciones hospitalarias oficiales: Un Hospital General, dos Hospitales Infantiles y -- dos Hospitales Neurosiquiátricos; además cuenta con doce -- Centros de Salud y dieciseis Puestos de Salud repartidos -- por los barrios, en estos Centros y Puestos de Salud solo se imparten primeros auxilios y curaciones leves; otro sistema es el formado por el Seguro Social que es considerado como un sistema descentralizado es financiado por los aportes de los obreros fundamentalmente, aunque en teoría se -- sostenga que recibe aportes del estado y los patronos, cuenta el Seguro con cuatro clínicas a través de las cuales -- atiende a los sectores obreros y de empleados y sus respectivas familias que forman el conjunto de afiliados y por lo tanto los únicos en recibir atención médica; también existe el llamado Sistema Privado, como su nombre lo indica es la prestación del servicio médico exclusivamente por el capital privado y quien cuenta con instalaciones y dotación ins

trumental de alta y avanzada tecnología, accesible lógicamente solo a los sectores de altos ingresos; existe también el denominado Sistema de Beneficencia y que tiene como objetivo brindar atención médica gratuita a los sectores desposeídos, es prestado por asociaciones de civiles tales como: "Las Damas Rosadas", "El Club de Leones", "El Club Rotario" "Las Damas Grises", etc., pero que en su mayoría no cuentan con instalaciones propias sino que se apoyan en las estatales y contribuyen con donaciones a subsidiar algunas de éstas.

Bajo estas modalidades se presta la atención médica en la ciudad pero como bien se puede deducir de estos sistemas no todos están en capacidad de ejercer una cobertura total para la población y menos a los sectores sociales desposeídos y desempleados; pues el Seguro Social solo atiende a sus -- afiliados cifra que en el 80 llegaba a 111.600 personas entre trabajadores y sus respectivos familiares; los Servicios Privados a los sectores sociales de altos ingresos pues sus costos son muy elevados.

En estas condiciones solo el Sistema Gubernamental y el de Beneficencia son realmente los encargados de llevar atención médica a los sectores populares, pero la realidad indica que no contando con el número de establecimientos, ni la dotación suficientes, no pueden brindar una asistencia cabal a los sectores que la necesitan y no tienen los medios para proporcionársela utilizando los otros sistemas mencionados. Como ilustración de esta situación tenemos las siguientes -

cifras, de un total de 2.372 camas existentes en la ciudad-- solo 1.226 pertenecen a los sistemas Gubernamental y del Seguro Social, mientras que 1.146 camas pertenecen a las instituciones privadas; si consideramos el número total de camas en relación a la población que registraba el DANE para 1980 tenemos un índice de 2.5 camas por cada 1.000 habitantes, pero si deducimos las camas pertenecientes a las clínicas privadas el índice baja notablemente y se reduce a solo 1.5 camas por mil habitantes acusando un déficit que viene a perjudicar obviamente a las clases desposeídas.

En materia de recreación, otra de las Condiciones Generales para la Reproducción de la Fuerza de Trabajo, la situación-- es también alarmante puesto que en lo que respecta a parques y escenarios deportivos es muy poco lo que ofrece la ciudad y sobre todo en los barrios populares ya que los pocos parques y escenarios deportivos se encuentran en su mayoría -- ubicados en el sector Norte; la ciudad (según un estudio -- del SIPUR) cuenta con un área de 740.500 metros cuadrados - distribuida en parques y escenarios deportivos, de esa cantidad 437.168 metros cuadrados se localizan hacia el Norte-- y donde se concentra una población de aproximadamente - - - 300.000 habitantes, mientras que en el Sur, Oriente y Occidente se cuenta con un área de 303.365 metros cuadrados para satisfacer necesidades de recreación a más de 600.000 habitantes, se puede notar a simple vista la insuficiencia -- que en materia de esta C.G.R.F.T. padecen los barrios de -- las clases explotadas y el grado de elitización con que se-

administra esa Condición General para Reproducción de la --
Fuerza de Trabajo en relación a la Reproducción del No Tra-
bajo en la ciudad.

Esta situación tiene su explicación en ese papel segregacio-
nista que el Estado ejerce en lo que respecta al control so-
bre las Condiciones Generales de la Reproducción de la Fuer-
za de Trabajo y del No Trabajo, sobre ésto dice Pradilla: -
"Su control unitario por parte del Estado permite, en prime-
ra instancia, la redistribución de la renta social mediante
su asignación mayoritaria al consumo burgués (constatable -
en términos cuantitativos, cualitativos y territoriales), y
minoritariamente al consumo de la fuerza de trabajo; y al -
interior de la fuerza de trabajo, privilegiando al consumo-
de aquella necesaria al capital y, más particularmente, en-
términos cualitativos y cuantitativos, a los estratos más -
calificados necesarios al gran capital monopolista, al tiem-
po que se mantiene al ejército industrial de reserva en los
niveles mínimos de subsistencia, o se les priva totalmente-
de ellos. En esta distribución se manifiesta nuevamente la-
contradicción entre capital y trabajo, pero ahora en térmi-
nos de la apropiación del producto social para su reproduc-
ción individual". 15) Y este papel discriminatorio del Esta-
do se palpa en el caso de Barranquilla en la dotación de --
las áreas urbanas donde se localiza la población de ingresos
medios que en este caso ocupan el centro geográfico de la -

15) Pradilla, Emilio. Op. Cit. pag. 180.

ciudad entre el Norte y el Sur, donde tienen asiento esos estratos más calificados y necesarios al Gran Capital monopolista, puesto que esos barrios no tienen las carencias -- que presentan los barrios de los sectores obreros y desempleados.

El cuadro presentado en torno a la localización de la población en la ciudad nos permite comprobar que el gran capital monopolista no solo controla o determina la distribución espacial del proceso de trabajo, señalando con "invisibles" - tentáculos la ubicación de los centros de fabricación y de intercambio mercantil y monetario, esto en función de una distribución de las zonas de aprovisionamiento, de un sistema vial, de un sistema de transporte, de fuentes de mano de obra, y de los mercados, sino que también determina la distribución de la población en el territorio de la ciudad a partir de los elementos señalados en los numerales antes -- tratados.

Así el área central de la ciudad donde se inició el proceso de concentración y centralización de actividades relacionadas con: el intercambio mercantil y monetario, actividades político-administrativas, ideológicas (aquí entra la iglesia de San Nicolás, los monumentos a Bolívar y Colón), de viviendas -muchas de las cuales hoy se encuentran en un estado de deterioro notable y otras están siendo demolidas para su renovación-, oficinas donde se realizan actividades de gestión que guardan íntima relación con las zonas industriales (tal es el caso de las agencias de aduanas, agencias

de empleo, de publicidad, de viajes, etc.), sedes bancarias, de casas aseguradoras, además la concentración de ventas ambulantes, determinando todas estas actividades la concentración de condiciones generales para el transporte de mercancías y de personas ligadas a esas mismas actividades o con otras que guarden relación con ellas.

Estas características del área central de Barranquilla han sido el producto del mismo proceso histórico atravesado por la ciudad que a la vez ha ido determinando el surgimiento -- de otras áreas que igual a esta primera van concentrando -- idénticas u otras actividades de las reseñadas, es de esta forma como se explica el proceso de concentración de estos elementos en sitios como las calles 45, 72 y 86, hasta tal grado que hoy no podemos hablar de un solo centro en la ciudad sino de varias áreas centrales, pero todas guardando estrecha relación con el capital industrial, comercial o bancario.

En contraste con esta asignación de uso que a dichas áreas -- hace el proceso acumulativo de concentración y centralización en la ciudad, van surgiendo los barrios quienes servirán para el asentamiento de los sectores obreros y lógicamente los de mejor ubicación serán el sitio de residencia -- de los sectores de altos y medianos ingresos. Es mediante -- este proceso que se arma la compleja trama urbana de la ciudad y que se nos presenta bajo una forma "aparentemente" -- sin ninguna relación entre sí. Esto nos muestra que la localización de los procesos de producción, distribución, inter

cambio y consumo está imbricada en el proceso de urbanización formando un todo, ahora bien, la industria en su implantación o localización en el casco urbano realiza transformaciones del mismo, no es solamente un proceso de adaptación-neutral, "el espacio no viene dado de partida, sino que es expresión de las tendencias generales de una estructura social historicamente determinada". 16)

Así de esta forma, la urbanización guarda estrecha relación de determinación con el proceso de industrialización y sus correlatos (crecimiento del comercio, finanzas, servicios, etc.) y es domeñada por el conjunto de las relaciones sociales de producción capitalista lo cual se materializa en la ciudad de la siguiente forma:

- a) Con respecto a la fuerza de trabajo sirve de soporte para la reproducción tanto del sector ligado a la producción como ejército industrial de reserva y bajo condiciones muy desiguales en lo que toca a las C.G.R.F.T.; en ella donde se ejerce la dominación de clase.
- b) Es soporte territorial para que se de la organización y la implantación dentro de la lógica capitalista, de los procesos de producción, distribución, intercambio y consumo, por último,
- c) En cuanto a la intervención estatal, la ciudad es escenario de los gastos de renta que el Estado hace sobre todo cuando la dinámica propia del proceso de acumulación ca-

16) Castells, Manuel. Sociología del Espacio Industrial, Ed. Ayuso. pag 138.

pitalista así lo exigen.

Finalmente es importante dejar claro que no consideramos esta investigación acabada y que por lo tanto es útil como -- abreboca de muchas otras líneas que permitan realizar investigaciones más específicas, tal es el caso de profundizar - en aspectos como: el transporte, la morfología de la ciudad, las C.G.R.F.T., lo cual daría la oportunidad de lograr un - nivel de especificidad mayor que el alcanzado por nosotros.

BIBLIOGRAFIA

A. OBRAS TEORICAS GENERALES

DIERCKXSEN, Wim. Capitalismo y Población, Ed. Universitaria Centroamericana, San José. Costa Rica. 1979.

ENGELS, Federico. La Situación de la Clase Obrera en Inglaterra, Ed. Akal, Madrid. España. 1976.

LENIN, Vladimir, I. El Desarrollo del Capitalismo en Rusia. Editorial Progreso. Moscú. 1975.

MARX, Karl. El Capital, Editorial Siglo XXI, 6 Edición, México, 1982.

MARX, Karl y Engels, Federico. La Ideología Alemana, Ed. Cultura Popular, México. 1979.

MANDEL, Ernest. Tratado de Economía Marxista. Ed. Era.- México, 1974.

B. OBRAS TEORICAS PARTICULARES

CASTELLS, Manuel. La Cuestión Urbana, Editorial Siglo XXI, Quinta Edición, México, 1978.

CASTELLS, Manuel. Sociología del Espacio Industrial, Ed. Ayuso, Madrid, España.

FOLIN, Marino. La Ciudad del Capital y Otros Escritos.- Editorial Gustavo Gili. México, 1977..

LIPIETZ, Alain. El Capital y su Espacio. Editorial Siglo XXI, México, 1977.

LOJKINE, Jean. El Marxismo, El Estado y la Cuestión Urbana. Editorial Siglo XXI, México 1978.

PRADILLA, Emilio. Contribución a la Crítica de la Teoría Urbana, Tesis de Maestría, Universidad Nacional Autónoma de México, México, 1983.

PRADILLA, Emilio. Desarrollo Capitalista Dependiente y Proceso de Urbanización en América Latina, SIAP, México 1981.

SINGER, Paul. Economía Política de la Urbanización. Editorial Siglo XXI, Quinta Edición, México, 1981.

TOPALOV, Christian. La Urbanización Capitalista, Editorial Edicol, México, 1978.

C. OBRAS SOBRE LA FORMACION SOCIAL COLOMBIANA

ARANGO, Juan. La Inversión Extranjera en Colombia, Editorial Oveja Negra, Bogotá, 1983.

BEJARANO, Jesús. Ensayo sobre la Economía Colombiana, - Editorial La Carreta, Medellín, 1971.

BIRF, Misión. Bases para un Programa de Fomento en Colombia, Editado por Planeación Nacional, Bogotá, 1975.

CORCHUELO, Alberto. La Industria Química en Colombia, - Boletín DANE (Departamento Administrativo Nacional de Estadística), No. 270, Bogotá, 1974.

FLOREZ, Bernardo y Gonzalez, César. Industria, Regiones y Urbanización en Colombia, Editado por Fines-Oveja Negra, Bogotá, 1983.

GAVIRA, Juan, Gómez Francisco y López Hugo. Contribución al Estudio del Desempleo en Colombia. Editado por CIE-DANE, Bogotá, 1971.

- GONZALEZ, Camilo. La Industria Automotriz en Colombia, - Boletín DANE No. 280 y 281, Bogotá, 1974.
- GOMEZ, Alcides. Política Agraria de López y la Ley de - Aparcería, Revista Ideología y Sociedad, No. 14-15, Bogotá, 1974.
- GUZMAN, C. Germán y Otros. La Violencia en Colombia, - Editorial Tercer Mundo, Bogotá, 1962.
- KALMANOVITZ, Salomón. Desarrollo Capitalista en el campo Colombiano, en Colombia Hoy, Editorial Siglo XXI, Bogotá, 1975.
- KALMANOVITZ, Salomón. Ensayos sobre el Desarrollo del - Capitalismo Dependiente, Editado por Oveja Negra-Editorial gráfica, Bogotá, 1980.
- KALMANOVITZ, Salomón. Evolución de la Estructura Agraria en Colombia, Editado por Colcultura, Bogotá, 1976.
- MATTER, Konrad. La Inversión Extranjera en Colombia, - Editorial La Carreta, Bogotá, 1975.
- MISAS, Gabriel. Contribución al Estudio del Grado de Concentración de la Industria Colombiana, Editorial Tiempo Presente, Bogotá, 1975.
- MOLINA, Humberto. Vivienda y Suelo Urbano, en Revista - Desarrollo y Sociedad, No. 8, Universidad de los Andes, Bogotá, 1982.
- MORA, Leonidas. La Política Industrial ¿Hacia un Nuevo-Modelo de Desarrollo?, Cuadernos de Economía No. 1, Universidad Nacional de Colombia, Bogotá, 1979.
- MONCAYO, Victor. La Ley y el Problema Agrario en Colom-

bia, en la Revista Ideología y Sociedad No. 14-15, Bogotá, 1975.

OCAMPO, Urbano. La Urbanización en Colombia, Editado -- por Antares, Bogotá, 1977.

POVEDA Ramos, Gabriel. Historia de la Industria en Colombia, Editado por Antares, Bogotá, 1970.

PRADILLA, Emilio. Las Políticas Urbanas del Estado Colombiano, en Vida y Urbanismo, Compilado por Carlos Castillo, Editado por Colcultura, Bogotá, 1977.

URRUTIA, Miguel. Cincuenta Años de Desarrollo Económico Colombiano, Editorial La Carreta, Bogotá, 1979.

SANIN, Angel. El Salario Real en la Industria Manufacturera Colombiana, Editado por Cinep, Bogotá, 1981.

TORO, Eduardo, Molina Humberto, Mondragón Luz Angela y Reig Martín. La Vivienda como Mercancia en el Problema de la Vivienda en Colombia, Editado por C.P.U.-FINISPRO Bogotá, 1979.

VASQUEZ Ospina, Luis. Industria y Protección en Colombia 1810-1930, Editorial Oveja Negra, Medellín, 1975.

D. OBRAS SOBRE BARRANQUILLA

CURRIE, Lauchlin. Plan Socioeconómico del Departamento del Atlántico, Editado por Sociedad de Mejoras Públicas Barranquilla, 1965.

MENDOZA, César. Surgimiento de la Clase Obrera en Barranquilla, Ponencia al Tercer Congreso Nacional de Historia de Colombia, Medellín, 1982.

INSTITUTO GEOGRAFICO "AGUSTIN CODAZZI". Monografía del Departamento del Atlántico. Barranquilla, 1979.

INSTITUTO GEOGRAFICO "AGUSTIN CODAZZI". Cartas Geográficas de la Ciudad y del Departamento.

NICHOLS, Theodore. Tres Puertos de Colombia. Editado -- por el Banco Popular, Bogotá, 1973.

PACHON, Aurora. Documento Preliminar sobre el Plan de Desarrollo Urbano de Barranquilla. Editado por el Consejo Municipal, Barranquilla, 1983.

SIPUR (Sistema Integral de Planificación Urbana y Regional), Estudio de Factibilidad para la Elaboración del Plan de Desarrollo de Barranquilla. 1970.

SIPUR, Estudio Sobre la Estructura Urbana de la Ciudad de Barranquilla, Editado por SIPUR, Barranquilla, 1970.

SENA (Servicio Nacional de Aprendizaje), Estudio sobre la Población de la Ciudad de Barranquilla, Mimeografiado, Barranquilla, 1978.

SOJO Zambrano, Reimundo. Barranquilla una Economía en Expansión, Editado por Cámara de Comercio, Barranquilla 1966.

BOLETINES ESTADISTICOS: DANE, CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA, EMPRESA MUNICIPAL DE TELEFONOS, EMPRESAS PUBLICAS MUNICIPALES, ELECTRIFICADORA DEL ATLANTICO.

REVISTAS Y PERIODICOS: EL HERALDO, EL DIARIO DEL CARIBE, BARRANQUILLA GRAFICA, REVISTA DE LA CAMARA DE COMERCIO, REVISTA DE LA SOCIEDAD DE MEJORAS PUBLICAS.